

ФОРУМ МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ



ВЫПУСК 2(54)

ISSN 2500-4050

МЕЖДУНАРОДНОЕ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЕ
ПЕРИОДИЧЕСКОЕ СЕТЕВОЕ ИЗДАНИЕ

«Форум молодых ученых»

<http://forum-nauka.ru>

УДК 004.02:004.5:004.9

ББК 73+65.9+60.5

ISSN 2500-4050

Свидетельство о регистрации
средства массовой коммуникации
[ЭЛ № ФС 77 - 66302](#)
от 01.07.2016г.

Редакционный совет:

*Зарайский А.А., доктор филологических наук, профессор,
Смирнова Т.В., доктор социологических наук, профессор,
Федорова Ю.В., доктор экономических наук, профессор,
Постюшков А.В., доктор экономических наук, профессор,
Тягунова Л.А., кандидат философских наук, доцент,
Шошин С.В., к.ю.н., доцент, магистр юриспруденции,
Вестов Ф. А., кандидат юридических наук, профессор.*

Отв. ред. А.А. Зарайский

Выпуск № 2(54) (февраль, 2021). Сайт: <http://forum-nauka.ru>

Журнал размещается на сайте Научной электронной библиотеки на основании
приложения к договору №1 к договору № 594-09/2013 от 26.09.2013

© Институт управления и социально-экономического развития, 2021

*Алексеев А.С.
студент*

*Научный руководитель: Александров А.Ю.
Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского
Российская Федерация, г. Калуга*

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ В ПРОЦЕССЕ РАССМОТРЕНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ СПОРОВ В СУДЕ

Аннотация: В статье проанализировано процессуальное законодательство в сфере рассмотрения экологических споров. Проведено сравнение с законодательством в области природопользования. Выделены некоторые основные проблемные вопросы судебного процесса.

Ключевые слова: экологические споры, проблемные вопросы, рассмотрение экологических споров, судебный процесс.

*Alekseyev A.S.
student*

*Scientific supervisor: Alexandrov A.Yu.
Kaluga State University named after K. E. Tsiolkovsky
Russian Federation, Kaluga*

SOME PROBLEMATIC ISSUES IN THE PROCESS OF CONSIDERING ENVIRONMENTAL DISPUTES IN COURT

Annotation: The article analyzes the procedural legislation in the field of consideration of environmental disputes. A comparison with the legislation in the field of environmental management is made. Some main problematic issues of the judicial process are highlighted.

Keywords: Environmental disputes, problematic issues, Consideration of environmental disputes, judicial process.

В современном мире всё больше уделяется внимания состоянию окружающей среды, в связи с чем увеличивается количество судебных разбирательств по экологическим спорам. Разрешение данных споров крайне важно в целях обеспечения экологической безопасности как для Российской Федерации, так и для международного сообщества.

При рассмотрении споров в сфере природопользования стоит учитывать низкую степень теоретической проработки норм, что в свою очередь может привлечь к возникновению ряда серьезных проблем. Одной из главных проблем, которая на данный момент существует, является несогласованность судебной практики по вопросам рассмотрения споров в области природопользования.

Основополагающей особенностью судебного процесса по

рассмотрению экологических споров является определение подведомственности. Известно, что споры, связанные с природопользованием и экологическими правоотношениями, могут рассматриваться арбитражными судами и судами общей юрисдикции. Главной проблемой, в таком случае, будет являться разграничение подведомственности между арбитражными судами и судами общей юрисдикции. Так же стоит отметить что ещё одним негативным фактором может стать затягивание рассмотрения экологических споров из-за вынесения судами неправомερных постановлений об отказе в рассмотрении дела, что приводит к запоздалому решению проблемы, связанной с ущербом окружающей среде, а в последствии и с возможным дополнительным ущербом состоянию окружающей среды.

Обращаясь к российскому законодательству можно выделить, что в соответствии с пунктом 30 постановления Пленума ВС РФ от 18 октября 2012 года № 21, экологические споры рассматривались в судах общей юрисдикции вне зависимости от субъектного состава [1].

Такая позиция, на наш субъективный взгляд, нарушает сформировавшуюся практику по разграничению подсудности между судами общей юрисдикции и арбитражными судами, которая подразумевает что споры, в которых одной из сторон или обеими сторонами выступают граждане, рассматриваются судами общей юрисдикции. Если обеими сторонами спора выступают индивидуальные предприниматели или юридические лица, то спор рассматривается арбитражным судом [2].

В 2014 году Верховный суд РФ пришёл к выводу, что споры, связанные с нарушением экологического законодательства при осуществлении хозяйственной деятельности, подлежат рассмотрению в арбитражных судах, что в свою очередь было отражено в обзоре судебной практики Верховного Суда Российской Федерации № 1 (утв. Президиумом Верховного Суда Российской Федерации 4 марта 2015 г.) [3]. Эта оговорка дала возможность вести рассмотрение экологических споров согласно с установившейся практикой по разграничению подсудности, что в свою очередь дало возможность снизить нагрузку на суды общей юрисдикции.

Вышеизложенные события свидетельствуют о том, что вопрос разграничения подведомственности экологических споров актуален и требует особого внимания.

Ещё одним проблемным моментом, с которым может столкнуться суд при рассмотрении экологических споров, могут стать исковые сроки. Из-за неоднородности правоотношений в сфере природопользования иски сроки разнятся в зависимости от предъявляемых требований. Так, к примеру, если обратиться к статье 196 ГПК РФ [4], то для взимания платы за негативное воздействие на окружающую природную среду установлен общий срок исковой давности, составляющий 3 года, а если же рассматривается дело о возмещении экологического ущерба, нанесённого окружающей природной среде, то применяется срок в 20 лет, согласно с пунктом 3 статьи 78 Федерального закона №7 – ФЗ «Об охране окружающей среды» [5].

Некоторые сроки возбуждения исков по экологическим спорам неоправданно малы. Так, рассматривая иски о возмещении ущерба, причинённого радиационным воздействием на окружающую среду и имущество граждан, мы можем обнаружить что для них установлен мизерный срок в 3 года, хотя если обратиться к истории, то последствия Чернобыльской радиационной катастрофы даже сейчас, спустя более чем 30 лет, чудовищным образом сказываются на жизни лиц, попавших в зоны радиационного загрязнения.

Так же если рассматривать именно нанесённый экологический ущерб, то он может иметь отдалённые последствия и выходить за рамки изложенных в Федеральном законе «Об охране окружающей среды» 20 лет и проявляться гораздо позже, что не снимает ответственности с лица, нанесшего данный ущерб. Именно поэтому в научном сообществе ведутся споры по данному пункту и учёные выступают с предложениями оставить такого рода дела с неограниченным сроком исковой давности.

Вышерассмотренные примеры не исчерпывающи и не всеобъемлющи. Гражданский и Арбитражный процессы только совершенствуются в вопросах экологических правоотношений и наличие проблем, и поиск их решений свойственны для этого процесса. Стоит уделять тщательное внимание проблемам, возникающим при рассмотрении таких споров, ведь это важно, как для нашей страны, так и для всего мирового сообщества, так как они затрагивают перспективы и вопросы дальнейшего существования человечества на планете Земля.

Использованные источники:

1. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 18 октября 2012 г. № 21 (с изм. от 26 мая 2015 г.) «О применении судами законодательства об ответственности за нарушения в области охраны окружающей среды и природопользования» // Бюллетень Верховного Суда РФ. - 2012. - № 12.
2. *Томоченко ДА.* Субъекты споров о правах на земельные участки // Юрист. 2015. № 16. С. 34-36.
3. Обзор судебной практики Верховного Суда РФ № 1 (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 4 марта 2015 г.) [Электронный ресурс]. Документ официально опубликован не был. Доступ из СПС «КонсультантПлюс».
4. Гражданский кодекс Российской Федерации: Часть первая - четвертая: [Принят Гос. Думой 23 апреля 1994 года, с изменениями и дополнениями по состоянию на 10 апреля 2009 г.] // Собрание законодательства РФ. - 1994. - № 22. Ст. 2457.
5. Федеральный закон от 10 января 2002 г. № 7-ФЗ «Об охране окружающей среды» (с изм. от 29 декабря 2015 г.) // Собрание законодательства РФ. - 2002. - № 2. - Ст. 133.
6. Федеральный закон РФ: от 21 ноября 1995 г. № 170-ФЗ «об использовании атомной энергии» (с изм. от 2 июля 2013 г.) // Собрание законодательства РФ. - 1995. - № 48. - Ст. 4552.

*Антонова Н.А., кандидат юридических наук
доцент кафедры "Гражданское право и процесс"
Институт сферы обслуживания и предпринимательства
ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет»
Россия, г. Шахты
Илларионова А.Р.
студент
факультет «Юриспруденция, социальные психологии и технологии»*

СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПОРЯДКА ИЗМЕНЕНИЯ И РАСТОРЖЕНИЯ ДОГОВОРА

Аннотация: В статье нами рассмотрены каждый из этапов гражданско-правового договора. Также проведен их анализ и предложены пути их решения.

Ключевые слова: гражданско-правовой договор, этапы, законодательство, оферта, акцепт оферты.

*Antonova N.A., candidate of legal sciences
associate professor of the department of civil law and procedure
Institute of Service and Entrepreneurship
FGBOU VO "Don State Technical University"
Russia, Shakhty
Illarionova A.R.
student
faculty of law, social psychology and technology*

COMPARATIVE LEGAL ANALYSIS OF LEGAL REGULATION OF THE PROCEDURE FOR CHANGING AND TERMINATION OF THE AGREEMENT

Annotation: In the article, we examined each of the stages of a civil contract. They also analyzed them and suggested ways to solve them.

Key words: civil contract, stages, legislation, offer, offer acceptance.

Последнее десятилетие для Российской Федерации ознаменовалось значимыми изменениями в социальной и экономических сферах. Стоит отметить, что данные изменения повлекли за собой модификацию гражданского права, в частности норм, регулирующие договорные отношения.

Согласно ст. 27 ГК РФ «Заключение договора» под договором принято понимать соглашение между двумя и более лицами, целью которого является

установление, изменение и прекращение правовых отношений. Рассмотрим отдельно каждый из этапов гражданско-правового договора и выявим актуальные проблемы.

Первым этапом является заключение договора. Как правило заключение договора включает с себя - направление оферты, т.е. предложение о заключении договора, и акцепт – ответ на данное предложение. Согласно п. 1 ст. 435 ГК РФ «Офертой признается адресованное одному или нескольким конкретным лицам предложение, которое достаточно определенно и выражает намерение лица, сделавшего предложение, считать себя заключившим договор с адресатом, которым будет принято предложение» [1].

Зачастую происходят случаи несогласования отдельных существенных условий. Тогда одна из сторон пытается признать договор недействительным. Даже если другая выполнила часть условий. При проведении анализа судебной практики мы пришли к выводу, что не всегда несогласованность сторон по существенным условиям является основанием считать данный договор незаконным. В Ф3 от 08.03.2015 №42 ГК РФ произошло дополнение пунктом 3 [2]. По нашему мнению, введение в п.3 ст.42 ГК РФ позволит при вынесении решения судом руководствоваться не только условиями гражданско-правового договора, но и учитывать обстоятельства дела. Данные изменения в значительной степени позволяют защитить ту из сторон, которая полностью или частично выполнила обязательства.

Расторжение договоров является вторым этапом и регламентируется п.1 ст.450 ГК РФ [3]. Стоит отметить, что зачастую происходят случаи, когда две стороны не приходят к общему мнению по существенным условиям. В таком случае судам применяется статья 451 ГК РФ [4]. На наш взгляд, данная норма закона не полностью регулирует конфликтную ситуацию. Основной причиной, которой является содержание понятий. Например, непредвиденность, баланс интересов сторон, степень заботливости. Данные понятия оказывают трудности их точности понимания. Так же в доктрине гражданского права отсутствует руководство о применении оценочных понятий. В связи с этим суд не учитывает изменение курса валюты и прочих существенных изменений. Однако, при рассмотрении финансовых вопросов данный фактор должен быть учтен. Для решения проблемы применения статьи 451 ГК РФ, законодательному органу стоит произвести уточнение оценочных понятий. Данное уточнение должно быть открытым. Это связано с нестабильной экономической ситуацией.

Гражданско-правовой договор является одним из главных регуляторов среди экономических субъектов. Однако, отсутствие уточнения оценочных понятий приводит к трудности при установлении справедливости. По нашему мнению, данные разъяснения помогут в судебной практике при возникновении споров.

Использованные источники:

1. ГК РФ Статья 435. Оферта. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 08.12.2020).
2. ГК РФ Статья 42. Признание гражданина безвестно отсутствующим. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 08.12.2020).
3. ГК РФ Статья 450. Основания изменения и расторжения договора. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 08.12.2020).
4. ГК РФ Статья 451. Изменение и расторжение договора в связи с существенным изменением обстоятельств. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 08.12.2020)

*Бедарева Н.А.
врач высшей категории
больница скорой медицинской помощи
Россия, г. Ангарск
Пригожина С.А., к.м.н.
врач высшей категории
больница скорой медицинской помощи
Россия, г. Ангарск
Зорина И.С.
врач
больница скорой медицинской помощи
Россия, г. Ангарск*

ВОСПАЛИТЕЛЬНЫЕ ЗАБОЛЕВАНИЯ ЦЕНТРАЛЬНОЙ НЕРВНОЙ СИСТЕМЫ ВО ВРЕМЯ ПАНДЕМИИ COVID-19, СЛУЧАИ ИЗ ПРАКТИКИ

Аннотация: Нейроинфекции составляют около 1/3 всей патологии нервной системы. К воспалительным заболеваниям центральной нервной системы относятся менингиты, энцефалиты, абсцессы головного мозга. В части наблюдений выявлены изменения, которые можно предположительно связать с генерализацией коронавирусной инфекции: головном мозге и мягкой мозговой оболочке (энцефалит и менингит).

Ключевые слова: COVID-19, энцефалит, менингит, диагностика, лечение.

*Bedareva N.A.
doctor of the highest category
ambulance hospital
Russia, Angarsk
Prigozhina S.A., c.m.s.
doctor of the highest category
ambulance hospital
Russia, Angarsk
Zorina I.S.
doctor
ambulance hospital
Russia, Angarsk*

INFLAMMATORY DISEASES OF THE CENTRAL NERVOUS SYSTEM DURING THE COVID-19 PANDEMIC, CASES FROM PRACTICE

Abstract: Neuroinfections account for about 1/3 of all pathology of the nervous system. Inflammatory diseases of the central nervous system include meningitis, encephalitis, and brain abscesses. In some observations, changes were revealed that can presumably be associated with the generalization of coronavirus infection: the brain and the pia mater (encephalitis and meningitis).

Key words: COVID-19, encephalitis, meningitis, diagnosis, treatment.

По материалам отечественных исследователей нейроинфекции составляют около 1/3 всей патологии нервной системы. Общими чертами всех нейроинфекций является тяжесть их течения, высокий уровень летальности и инвалидности. От нейроинфекции (энцефалитов, менингоэнцефалитов и др.) еще в начале XX века умирало около 50 % населения, в настоящее время менее 2 %. Так, например, при наиболее часто встречающемся герпетическом энцефалите умирает до 75 % больных. Пандемия летаргического энцефалита в начале нашего века унесла жизни большего количества людей, чем первая мировая война. Однако своевременная диагностика и лечение позволяют уменьшить эти катастрофические последствия. Так во время вспышки энтеровирусного менингита, вызванного вирусом Коксаки В, в Гомеле в 1997 году не погиб ни один больной.

Инфекционно-воспалительные заболевания головного мозга могут развиваться преимущественно в мозговом веществе (энцефалит), в синусах (тромбоз синуса), завершаться отграниченным скоплением гноя в веществе мозга (абсцесс мозга). В их основе лежит проникновение различных экзогенных и эндогенных микроорганизмов. Известно несколько сот патогенных видов микробов, вирусов и грибов.

Патогенность и другие свойства возбудителей постоянно изменяются, что является результатом не только очень высокой скорости их эволюции (в течение суток у микробов происходит смена 70 поколений, а человеку для этого нужно около 1500 лет), но в известной мере и следствием больших успехов медицины (широкое применение антибиотиков, вакцин, сывороток и др.). Все это повысило резистентность к ряду нейроинфекций, снизило патогенность многих микроорганизмов, привело к появлению устойчивых к химиопрепаратам штаммов и даже к смене возбудителей некоторых болезней. Например, все чаще стали встречаться менингиты и менингоэнцефалиты, вызванные не менингококком (он является классическим возбудителем первичных бактериальных менингитов), а условно патогенными микробами - стафилококком, стрептококком, кишечной палочкой.

Энцефалит (от греч. enkephalos - головной мозг) - острое воспалительной природы поражение вещества мозга. Все энцефалиты делятся на: первичные и вторичные. Причиной первичного поражения нервной системы могут быть арбовирусы (вирусы комариных и клещевого энцефалита), энтеровирусы (вирусы полиомиелита, ЕСНО и Коксаки), вирусы герпеса, лимфоцитарного хориоменингита, бешенства.

Известно более 85 вирусов, способных поражать центральную нервную систему.

Инфекционно-воспалительные заболевания ЦНС обычно протекают с общеинфекционным симптомокомплексом, развитием общемозговых и очаговых неврологических нарушений, изменениями цереброспинальной жидкости.

Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ) 11 марта 2020 г. объявила пандемией вспышку новой инфекции COVID-19 («Coronavirus disease 2019»).

Наиболее распространенным клиническим проявлением нового варианта коронавирусной инфекции является двусторонняя пневмония. У части больных развивается гиперкоагуляционный синдром с тромбозами и тромбоземболиями, поражаются органы и системы (центральная нервная система, миокард, почки, печень, желудочно-кишечный тракт, эндокринная и иммунная системы), возможно развитие сепсиса и септического шока.

Установлено, что диссеминация SARS-CoV-2 из системного кровотока или через пластинку решетчатой кости может привести к поражению головного мозга.

В части наблюдений выявлены изменения, связанные с генерализацией коронавирусной инфекции: кишечнике (катаральный и геморрагический гастроэнтероколит), головном мозге и мягкой мозговой оболочке (энцефалит и менингит), сердце (миокардит).

Приведем клинические примеры. Пациент, Б. 57 лет, находился на больничном листе, по поводу ОРВИ. Доставлен в п/о БСМП родственниками после судорожного припадка. До этого наблюдался у терапевта с :DS ОРВИ. Осмотрен терапевтом, неврологом. При осмотре Общее состояние средней степени тяжести сознание ясное t- **38.9 C** в лёгких дыхание везикулярное, ЧСС 120 в минуту АД 140/80 мм.рт.ст. В неврологическом статусе без очаговой симптоматики. МСКТ головного мозга – без очаговой патологии. ЭКГ: синусов тахикардия по МСКТ лёгких - пневмонии нет. Установлен DS: ОРВИ, с явлениями ринофарингита. Назначено лечение. Пациент направлен на амбулаторное лечение. Ч/з 2 дня пациент повторно доставлен родственниками в п/п БСМП после генерализованного припадка с жалобами на головные боли и периодически подъём t до 38*C. В течение 2х дней получал НПВС. В Неврологическом статусе также без очаговой симптоматики, менингознаков нет. На МСКТ нарушения в кортикальных ветвях с двух сторон (вероятнее обусловлены проявлением вторичной ишемии). Пациент направлен в провизорный госпиталь с подозрением на ОРВИ, вызванное SARS COV-2. Состояние пациента в провизорном госпитале ухудшилось - появилось нарушение сознания в виде дезориентации. Тесты ПЦР отрицательные, пациент с подозрением на ОНМК госпитализирован в ПСО на 10 день от начала заболевания. В Неврологический статусе при поступлении: сознание глубокое оглушение. Зрачки: D=S. ФРЗ снижена. За молоточком не следит. Слух: проверить не

возможно. Язык: в полости рта. Глоточный рефлекс снижен. Сухожильные рефлексy с рук: D=S, Сухожильные рефлексy с ног: D=S, Тонус мышц понижен. Сила мышц в руках, в ногах: достоверно не определяются. активные движения в правых, левых конечностях присутствуют. Патологические рефлексy отсутствуют. Координаторные пробы выполнить не может. Менингознаки отсутствуют. Речь проверить не возможно **Диагноз:** Ишемический инсульт в бассейне левой средней мозговой артерии от 03.12.2020.? ОРВИ, вызванное SARS-CoV2? МСКТ Заключение: При динамическом исследовании проявились зоны ишемии в височных долях, острая фаза. Сохраняются зоны ишемии в кортикальных ветвях в лобных долях и в правой теменной доле, подострая фаза. Учитывая сочетанность поражения - этиология? МСКТ лёгких: Данных за пневмонию при динамическом исследовании не выявлено.КТ - признаки гиповентиляции в нижних долях обоих легких и с наличием единичных дисковидных ателектазов в нижних долях с обеих сторон. Пациент госпитализирован в ПРИТ ПСО, проведены повторно тесты ПЦР. Учитывая анамнез заболевания назначена противовирусная, антибактериальная терапия. На фоне лечения сохранялась гипертермия до 38*С, в неврологическом статусе- дезориентация. Проведена LP :Белок 1,2 г/л Цитоз 240/3 лимф-80%, нейтроф -20% Цитограмма глюкоза -3,8 ммоль/л Микроскопия эритроц единич неизмен. Учитывая отрицательные результаты тестов ПЦР , проведен экспресс-тест на антитела к SARS-CoV2, получены положительные результаты на Ig G и IgM. Установлен DS: Острый серозный менингоэнцефалит, вызванный SARS-CoV2. Исследование спинно-мозговой жидкости: проводилось 1 р в неделю. **Проведенное лечение:** S.Citoflavini 10.0ml \ S.NaCl 0.9%-200.0ml в\в-кап ; S.Leflobacti 100.0 2р/д №7 ; Sol.Magnaesii sulfatis 25% 10.0ml \ S.NaCl 0.9%-200.0ml в\в-кап ; Tab.Amlodipini 5mg вечером ; Tab.Omezi 20mg 1р/д ; Tab.Losartani 25mg утром ; т. Ареплевир 200мг (4 табл.) ; Капли Ингарон по 5 капель в нос в течение дня S. NaCL 0,9% - 250.0 \ S. Ceraxoni 2000 мг в\в ; S. Clexani 0,4 п/к ; Т.; Т. Vidopi 2.5 mg per os; Гидроксихлорохин 200 мг Per os ; кап. Ингарон 2 кап в нос ; Т. Ареплевир 200 мг (8 таб) Per os: S. Dexametasoni 8 mg в\в; Иммуновенин №5 Ceftriaxoni 2.0 2 р в с №10, S.Acycloviri 500 мг 3 р в с №10. На фоне проведённого лечения: ликвор санировался на 26 день от начала заболевания: цвет бесцв прозр Прозрачность п ц/ф без осадка, белок 0,7 г/л сахар 2,6 мм/л, цитоз 3/3, димфоциты 3/3. Из лабораторных показателей отмечалось повышение СРБ до 23,0 при поступлении, наиболее высокий показатель СРБ-92 и СОЭ -43 ммоль/л на 14 день от начала госпитализации, с постепенным снижением до 4,0 ммоль\л при выписке и СОЭ-22 мм\ч. В неврологическом статусе- положительная динамика-самостоятельно ходит, себя обслуживает, лучше ориентируется в пространстве. Сохраняются элементы сенсорной афазии, амнезии на период острого состояния.

Актуальность проблемы заключается в достаточно широком распространении вирусной инфекции нервной системы, развитии

резистентности бактериальных и вирусных агентов к химиопрепаратам, появлении вирусно-бактериальных, вирусно-вирусных, вирусно-грибковых ассоциаций. Появление COVID-19 поставило перед специалистами здравоохранения задачи, связанные с быстрой диагностикой и оказанием медицинской помощи больным.

Использованные источники:

1. Алексеенко Ю.В. Лекции по неврологии и нейрохирургии: учебное пособие - Витебск: ВГМУ, 2003,- 201 с.
2. Панасюк Е. Инфекционные энцефалиты: важные аспекты определения этиологического фактора и терапии // Украинский медицинский журнал 02.2019. Url: <https://www.umj.com.ua/article/138154/nejrovirusnaya-infektsiya-rochemu-ne-stoit-ogranichivatsya-detektsiej-gerpesvirusov>.
3. Акарачкова Е.С., Котова О.В., Кадырова Л.Р. Пандемия COVID-19. Стресс-связанные последствия: учеб. пособие. М., 2020. URL: https://stressundercontrol.ru/assets/docs/Pandemiya_COVID-19_A5.pdf (дата обращения: 20.01.2021).
4. Временные методические рекомендации. Профилактика, диагностика и лечение новой коронаривирусной инфекции (COVID-19). Версия 9 (26.10.2020). URL: https://xn--80aesfpebagmfb1c0a.xn--p1ai/ai/doc/699/attach/mr_COVID-19_v9_.pdf (дата обращения: 20.01.2021).

*Бедарева Н.А.
врач высшей категории
больница скорой медицинской помощи
Россия, г. Ангарск
Пригожина С.А., к.м.н.
врач высшей категории
больница скорой медицинской помощи
Россия, г. Ангарск
Зорина И.С.
врач
больница скорой медицинской помощи
Россия, г. Ангарск
Ильченко Л.И.
врач первой категории
больница скорой медицинской помощи
Россия, г. Ангарск*

ПОРАЖЕНИЕ НЕРВНОЙ СИСТЕМЫ ПРИ КОРОНАВИРУСЕ, СЛУЧАИ ИЗ ПРАКТИКИ

Аннотация: в патогенезе COVID-19 поражение микроциркуляторного русла играет важнейшую роль. Происходит развитие инфарктов (миокарда, головного мозга и других органов).

Ключевые слова: микроциркуляторное русло, COVID-19, инфаркт головного мозга, диагностика, лечение.

*Bedareva N.A.
doctor of the highest category
ambulance hospital
Russia, Angarsk
Prigozhina S.A., c.m.s.
doctor of the highest category
ambulance hospital
Russia, Angarsk
Zorina I.S.
doctor
ambulance hospital
Russia, Angarsk
Ilchenko L.I.
doctor of the first category
ambulance hospital
Russia, Angarsk*

DAMAGE OF THE NERVOUS SYSTEM AT CORONAVIRUS, CASES FROM PRACTICE

Abstract: In the pathogenesis of COVID-19, damage to the microvasculature plays an important role. The development of heart attacks (myocardium, brain and other organs) occurs.

Key words: microcirculatory bed, COVID-19, cerebral infarction, encephalitis, meningitis, diagnosis, treatment.

Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ) 11 марта 2020 г. объявила пандемией вспышку новой инфекции COVID-19 («Coronavirus disease 2019»). Возбудителем данного заболевания является SARS-CoV-2 – вирус, относящийся к семейству Coronaviridae, роду Betacoronavirus. В настоящее время накоплены сведения об эпидемиологии, клинических особенностях, профилактике и лечении этого заболевания, однако многие аспекты требуют дальнейшего изучения.

Необходимо отметить, что к настоящему времени достоверно известно, что: – вирус может поражать пациентов всех возрастов; – COVID-19 может протекать как бессимптомное носительство, ОРЗ и пневмония; – тяжелые случаи заболевания с большей вероятностью развиваются у лиц пожилого и старческого возраста и лиц с сопутствующими заболеваниями; – плохими прогностическими факторами являются мужской пол, возраст ≥ 60 лет, исходная диагностированная тяжелая пневмония и задержка в постановке диагноза, множественная инфильтрация легких, лимфопения, бактериальная коинфекция, курение, артериальная гипертония.

Наиболее распространенным клиническим проявлением нового варианта коронавирусной инфекции является двусторонняя пневмония (вирусное диффузное альвеолярное повреждение с микроангиопатией), у 3-4% пациентов зарегистрировано развитие острого респираторного дистресс-синдрома (ОРДС). У части больных развивается гиперкоагуляционный синдром с тромбозами и тромбоэмболиями, поражаются также другие органы и системы (центральная нервная система, миокард, почки, печень, желудочно-кишечный тракт, эндокринная и иммунная системы), возможно развитие сепсиса и септического шока.

Входные ворота возбудителя – эпителий верхних дыхательных путей и эпителиоциты желудка и кишечника. Начальным этапом заражения является проникновение SARS-CoV-2 в клетки-мишени, имеющие рецепторы ангиотензинпревращающего фермента II типа (АПФ2). Клеточная трансмембранная сериновая протеаза типа 2 (ТСП2) способствует связыванию вируса с АПФ-2, активируя его S-протеин, необходимый для проникновения SARS-CoV-2 в клетку. В соответствии с современными представлениями АПФ2 и ТСП2 экспрессированы на поверхности различных клеток органов дыхания, пищевода, кишечника, сердца, надпочечников, мочевого пузыря, головного мозга (гипоталамуса) и гипофиза, а также

эндотелия и макрофагов. Нуклеокапсидный белок вируса был обнаружен в цитоплазме эпителиальных клеток слюнных желез, желудка, двенадцатиперстной и прямой кишки, мочевыводящих путей, а также в слезной жидкости. Однако основной и быстро достижимой мишенью SARS-CoV-2 являются альвеолярные клетки II типа (AT2) легких, что определяет развитие диффузного альвеолярного повреждения. Полагают, что при COVID-19 может развиваться катаральный гастроэнтероколит, так как вирус поражает клетки эпителия желудка, тонкой и толстой кишки, имеющие рецепторы АПФ2. Однако его морфологические особенности изучены недостаточно. Есть данные (Версия 9 (26.10.2020)) о специфическом поражении сосудов (эндотелия), а также миокарда, почек и других органов. Изменения иммунокомпетентных органов изучены недостаточно.

Установлено, что диссеминация SARS-CoV-2 из системного кровотока или через пластинку решетчатой кости может привести к поражению головного мозга. Изменение обоняния (аносмия) у больных на ранней стадии заболевания может свидетельствовать как о поражении ЦНС вирусом, проникающим через обонятельный нерв, так и о морфологически продемонстрированном вирусном поражении клеток слизистой оболочки носа, не исключена роль васкулита.

Специфическое вирусное и вызванное цитокиновым штормом (а в более поздние сроки – возможно и аутоиммунное) повреждение эндотелия, получившее название SARS-CoV-2-ассоциированный эндотелиит, – основа характерной для COVID-19 микроангиопатии преимущественно легких, реже – других органов (миокарда, головного мозга и др.), причем в ряде наблюдений развивается локальный легочный или системный продуктивно-деструктивный тромбоваскулит.

В патогенезе COVID-19 поражение микроциркуляторного русла играет важнейшую роль. Тромбоз легочных артерий иногда прогрессирует до правых отделов сердца, описан тромбоз артерий разных органов с развитием их инфарктов (миокарда, головного мозга, кишечника, почек, селезенки), описана также гангрена конечностей.

В части наблюдений выявлены изменения и в других органах (помимо васкулита), которые можно предположительно связать с генерализацией коронавирусной инфекции: кишечнике (катаральный и геморрагический гастроэнтероколит), головном мозге и мягкой мозговой оболочке (энцефалит и менингит), сердце (миокардит), поджелудочной железе, почках, селезенке.

На основании исследований аутопсийного материала с учетом клинической картины заболевания можно выделить, как минимум, следующие клинические и морфологические маски COVID-19: сердечную, мозговую, кишечную, почечную, печеночную, диабетическую, тромбоэмболическую (при тромбоэмболии легочной артерии), септическую (при отсутствии бактериального или микотического сепсиса), микроангиопатическую (с системной микроангиопатией), кожную.

В отделении ПСО БСМП г Ангарска в период с 09.2020 по 12.2020 находилось на лечении с ОНМК 285 человек, средний возраст 67,8 лет, из них с COVID-19 – ассоциированным ОНМК - 78 человек (27.3%), за этот же период 2019 г лечение получили 303 пациента. Из 59 пациентов по результатам МСКТ грудной клетки COVID-19 - пневмония выявлена у 30 человек (50,8%), из них 14 случаев с летальным исходом (46,6%). Диагноз COVID-19 подтвержден ПЦР диагностикой 38 пациентов (48.7%), они были направлены на лечение отделения (госпиталь) для лечения COVID-19 больных.

Можно предположить, что инфекция COVID-19 является провоцирующим фактором возникновения ОНМК, утяжеляет течение заболевания и ухудшает прогноз, повышая летальность.

Появление COVID-19 поставило перед специалистами здравоохранения задачи, связанные с быстрой диагностикой и оказанием медицинской помощи больным. Согласно отчетам ВОЗ на сегодняшний день, эффективное лечение COVID-19 отсутствует. В настоящее время продолжается интенсивное изучение клинических и эпидемиологических особенностей заболевания, разработка новых средств его профилактики и лечения. В настоящее время самоизоляция / карантинные меры являются единственным способом предотвращения распространения SARS-CoV-2.

Использованные источники:

1. Акарачкова Е.С., Котова О.В., Кадырова Л.Р. Пандемия COVID-19. Стресс-связанные последствия: учеб. пособие. М., 2020. URL: https://stressundercontrol.ru/assets/docs/Pandemiya_COVID-19_A5.pdf (дата обращения: 20.01.2021).
2. Временные методические рекомендации. Профилактика, диагностика и лечение новой коронарновирусной инфекции (COVID-19). Версия 9 (26.10.2020). URL: https://xn--80aesfpebagmfb1c0a.xn--p1ai/ai/doc/699/attach/mr_COVID-19_v9_.pdf (дата обращения: 20.01.2021).

*Гайсина Л.Р.
студент*

*Пикалов Р.О.
студент*

*Шайхинурова А.Р.
студент*

*ФГБОУ ВО «Уфимский государственный нефтяной технический
университет»*

*Евдокимова Н.Г., доктор наук
профессор*

Россия, г. Салават

МЕТОДИЧЕСКАЯ РАЗРАБОТКА ПО ИЗУЧЕНИЮ КОГЕЗИОННЫХ СВОЙСТВ ОКИСЛЕННЫХ БИТУМОВ

Аннотация: В данной работе представлены результаты изучения когезионных свойств битумов, полученных методом двухстадийного окисления. Когезионные свойства определяли как усилие, необходимое для отрыва двух стандартных металлических пластин, склеенных между собой слоем битума на разрывной машине УММ-5. Площадь соприкосновения пластин с битумом рассчитывалась как произведение ширины (b) на длину (l). Толщина слоя битума составляла 1 мм.

Данная методическая разработка позволяет более широко изучить свойства битумов, так как одним из основных показателей качества при определении срока службы дорожного покрытия, может служить определение когезионных и адгезионных свойств битума.

В ходе данной методики можно определить влияние площади соприкосновения на когезионные свойства битума, а также определить оптимальные температуры первой и второй стадии для улучшения когезионных свойств.

Ключевые слова: дорожный битум, когезия, адгезия, показатели качества, двухстадийное окисление, разрывная машина.

*Gaisina L.R.
student*

*Pikalov R.O.
student*

*Shaikhinurova A.R.
student*

*Ufa State Petroleum Technical University Federation
Evdokimova N.G., PhD*

*professor
Russian Federation, Salavat*

METHODOLOGICAL DEVELOPMENT FOR STUDYING COHESION PROPERTIES OF OXIDIZED BITUMENS

Annotation: This paper presents the results of studying the cohesive properties of bitumen obtained by the method of two-stage oxidation. Cohesive properties were defined as the force required to tear off two standard metal plates glued between them with a layer of bitumen on a UMM-5 tensile testing machine. The contact area of the plates with bitumen was calculated as the product of width (b) and length (l). The bitumen layer thickness was 1 mm.

This methodological development allows a broader study of the properties of bitumen, since one of the main quality indicators in determining the service life of a road surface can be the determination of the cohesive and adhesive properties of bitumen.

In the course of this technique, it is possible to determine the effect of the contact area on the cohesive properties of bitumen, as well as to determine the optimal temperatures of the first and second stages to improve the cohesive properties.

Key words: road bitumen, cohesion, adhesion, quality indicators, two-stage oxidation, tensile testing machine.

В современной нефтепереработке основным процессом производства битумов является окисление гудрона кислородом воздуха. При окислении происходят реакции уплотнения, которые приводят к увеличению концентрации асфальтосмолистых веществ, являющиеся наиболее желательными в составе битумов.

Одним из основных показателей качества, при определении срока службы дорожного покрытия, может служить определение когезионных и адгезионных свойств битума. Когезия, так же, как и адгезия, зависит от природы вещества. Групповой химический состав битума может, как увеличить, так и уменьшать когезию. Так бициклические ароматические соединения обладают малой когезией, однако она повышается по мере углубления окисления и с повышением степени ароматичности, асфальтены значительно повышают ее. Парафинафтеновые углеводороды, содержащиеся в сырье, при высоких температурах окисления переходят в состав битума в неизменном виде, тем самым ухудшают когезионные свойства готового продукта [1]. В связи с этим для высокопарафинистого сырья использовали технологию окисления гудрона по двухстадийной схеме [2]. На первой стадии в процессе окисления происходит образование оксосоединений, которые на второй стадии дают начало образованию асфальтосмолистым веществам [2, 3] и в результате можно получить битумы с улучшенными показателями качества из парафинистого сырья.

С целью определения влияния технологии производства на свойства битума была разработана методика определения когезии битумов. Когезионные свойства определяли как усилие, необходимое для отрыва двух

стандартных металлических пластин, склеенных между собой слоем битума (рисунок 1) на разрывной машине УММ-5. Площадь соприкосновения пластин с битумом рассчитывалась как произведение ширины (b) на длину (l). Толщина слоя битума составляла 1 мм [4].

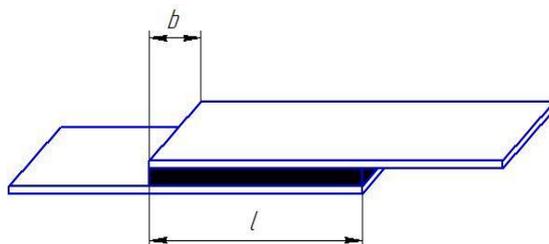


Рисунок 1 – Схема пластин для расчета площади соприкосновения с битумом

Были рассмотрены основные параметры, влияющие на когезионные свойства битума:

- влияние площади соприкосновения битума с пластинами;
- влияние массы груза на пластине;
- влияние времени выдерживания груза на пластине;
- влияние параметров процесса окисления.

График зависимости когезии от площади соприкосновения битума с пластиной представлен на рисунке 2.



Рисунок 2 - Зависимость когезии от площади соприкосновения битума с пластиной

Полученные результаты позволяют сделать вывод, что с увеличением площади соприкосновения пластин с битумом происходит увеличение когезионных свойств битума.

На рисунке 3 представлена зависимость влияния температуры окисления гудрона на первой стадии на когезию битумов, полученных при температуре окисления второй стадии 250, 260, 270°C. Анализ производили на металлических пластинах, имеющие одинаковые размеры и при одной площади слоя битума.

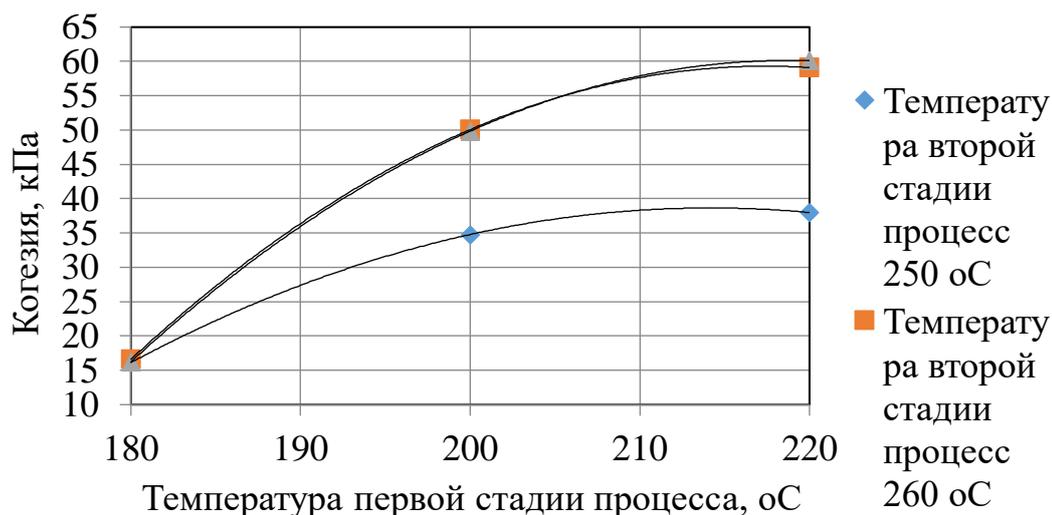


Рисунок 3 – Изменение когезии битумов от температуры окисления на первой стадии

Анализируя полученные результаты, можно сделать вывод, что при проведении процесса окисления гудрона на первой стадии при температуре 180°C в независимости от температуры второй стадии битумы обладают низкими значениями когезионных свойств. С увеличением температуры, как первой, так и второй стадии происходит увеличение когезии.

Таким образом, разработанный метод определения когезионных свойств битумов может быть использован для оценки эффективности технологии и для подбора параметров процесса производства битумов.

Использованные источники:

- 1 Евдокимова, Н.Г. Регулирование свойств нефтяных битумов методом двухстадийного окисления / Н.Г. Евдокимова, Н.А. Егорова, А.В. Иванова, А.Р. Махмутова // Химия и технология топлив и масел, 2018. №.4 (608). С. 23-27.
- 2 Евдокимова, Н.Г. Некоторые параметры размеров частиц дисперсной фазы битума при двухстадийном процессе окисления гудрона / Н.Г. Евдокимова, Н.А. Егорова, Н.Н. Лунева, Л.Р. Гайсина, В.В. Спаскова // Химия и технология топлив и масел, 2019. №5 (615). С. 11-15.

- 3 Евдокимова, Н.Г. Методы исследования свойств битумов и нефтяных остатков: учебно-методическое пособие / Н.Г. Евдокимова, О.Б. Прозорова, К.В. Кортянович. – Уфа: УГНТУ, 2004. – 57 с.
- 4 Гун Р.Б. Нефтяные битумы / Р.Б. Гун. – М.: Химия, 1973. – 432 с.
- 5 Грудников И.Б. Производство нефтяных битумов / И.Б. Грудников. – М.: Химия, 1983. – 192 с.
- 6 Родионов Б.Н. Повышение эффективности и снижение стоимости производства полимербитумных вяжущих и полимерасфальтобетонных смесей / Б.Н. Родионов. – Ижевск: Стройматериалы, 2015. – 19 с.

*Горохова Д.А.
студент
факультет юриспруденции
Калужский государственный университет им. К.Э.Циолковского
Россия, г. Калуга*

ПОНЯТИЕ И ПРИЗНАКИ ИСКА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

Аннотация: В статье рассматривается понятие и признаки иска в гражданском процессе, рассмотрены позиции ученых относительно правовой природы иска, рассмотрены категории иска с материально-правовой и процессуальной сторон, а также значение иска в гражданском процессе.

Ключевые слова: гражданское судопроизводство, иск, истец, ответчик, защита субъективного права, материальные правоотношения, процессуальные правоотношения.

*Gorokhova D.A.
student
faculty of law
Kaluga State University named after K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga*

THE CONCEPT AND SIGNS OF A CLAIM IN CIVIL PROCEEDINGS

Annotation: The article discusses the concept and signs of a lawsuit in civil proceedings, considers the position of scientists regarding the legal nature of the lawsuit, considers the categories of lawsuits from the substantive and procedural parties, as well as the meaning of the lawsuit in civil proceedings.

Key words: civil proceedings, lawsuit, plaintiff, defendant, protection of subjective law, substantive legal relations, procedural legal relations.

Значение исследования иска состоит, прежде всего, в том, что с его помощью определяется доступность судебной защиты прав. Иск является исключительно процессуальным институтом, не имеющими основы в материальном праве. Это означает, что каждое лицо может юридически эффективно обратиться в суд с заявлением о защите своего права. При этом не имеет значения вопрос обоснованности притязания такого лица, т.к. это является предметом доказывания в споре [3].

Иск является одним из центральных и наиболее сложных институтов процессуального права. Изучение проблем, связанных с иском и исковой формой защиты права, имеет не только теоретическое, но и большое практическое значение [1].

Иск, являясь базовой категорией гражданского процесса, среди всех средств защиты субъективных гражданских прав и охраняемых законом интересов занимает особое место. Главное, что выделяет иск, из других средств защиты является то, что спор о нарушенном или оспоренном праве передается на рассмотрение и вынесение решения в суд, орган, осуществляющий правосудие по гражданским делам в Российской Федерации [12].

В настоящее время имеется достаточно большое количество определений понятия иска. С позиции Г.Л. Осокиной подавляющее большинство, рассматривают иск как единое понятие, органически сочетающее материально-правовую и процессуальную стороны [14].

Причем акцент становится именно на материально-правовой стороне иска. Здесь требование к суду о защите права составляет процессуальную сторону иска, а требование истца к ответчику - материально-правовую сторону иска [2].

По мнению представителей данного направления, суд имеет дело только с одним понятием иска и дает в своем решении по делу один ответ по заявленному иску.

Давая ответ на материально-правовое требование истца к ответчику, суд тем самым дает ответ на обращение к суду о защите его права.

Однако, говоря об иске, А.А. Добровольский выделяет материально-правовое требование к ответчику как главный элемент иска. «Предъявляя свой иск в суде, заинтересованное лицо тем самым дает ход своему материально-правовому требованию к ответчику, которое в случае принятия искового заявления будет подлежать рассмотрению и разрешению в судебном заседании [14].

Об этом требовании истца к ответчику будет идти речь на протяжении всего процесса и о нем будет вынесено судебное решение. Следовательно, обращение в суд - это только одна сторона такого сложного понятия, каким является иск. Без спорного материально-правового требования истца к ответчику нет иска, обращение в суд будет беспредметным» [6].

Позиция авторов третьего научного направления (К.С. Юдельсон, К.И. Комиссаров, В.М. Семенов) заключается в понимании иска как чисто процессуальной категории, самостоятельного института гражданского процессуального права [2]. Субъективное материальное право они вытесняют за рамки иска. Это право составляет цель, а не содержание иска. Так, К.С. Юдельсон определяет иск как «один из главных способов обращения в суд за защитой права или охраняемого законом интереса и возбуждения судебной деятельности» [3].

Таким образом, автор не включает в определение иска материально-правовую сторону, он делает акцент на процессуальной стороне иска, рассматривает его как процессуальный институт, предназначенный защите гражданских прав путем рассмотрения судом гражданско-правовых споров.

Полагаем, что понимания иска, исключительно как процессуального института, наиболее близко к истине.

Это научное направление отличается верным и аргументированным подходом к определению правовой природы иска. Ведь иск, является правовым инструментом, при помощи которого осуществляется защита прав и законных интересов [5].

В этой связи правильно заметил известный юрист Е.В. Васьковский, «иск - есть притязание, осуществляемое при помощи судебной власти». Поэтому защита по иску может быть осуществлена только в гражданском судопроизводстве, поскольку только суд может дать такую защиту [6].

С точки зрения Г.О. Аболонин предложил такое определение иска: «иск является составленное в порядке, установленном гражданским процессуальным законодательством, заявление которое может содержать адресованное суду просьбу о защите: личного права и законного интереса лица, обращающегося за судебной защитой; просьбу о защите наряду с личным правом и законным интересом данного лица прав и законных интересов нескольких лиц или многочисленных групп лиц; просьбу лица о защите права и законного интереса другого лица, нескольких лиц или неопределенного круга лиц» [4].

Не смотря на приемлемый процессуальный подход, нам трудно согласиться с таким определением, поскольку оно включает в себя одновременно множество дефиниций, которые уменьшают его теоретическое значение и, как следствие этого, не отвечает требованию универсальности понятия иска [11].

По мнению Г.Л. Осокиной, в силу которого «иск как институт процессуального права представляет собой требование заинтересованного лица, вытекающее из спорного материального правоотношения, о защите своего или чужого права либо законного интереса, подлежащее рассмотрению и разрешению в установленном законом порядке» [12].

Предложенное определение иска, исключительно как процессуального института, является наиболее верным, оно соответствует сущности исковой формы защиты права и законного интереса, внутренне согласуется с другими исковыми категориями и институтами процессуального права и наиболее полно отражает его содержание Иск как институт процессуального права представляет собой требование заинтересованного лица, вытекающее из спорного материального правоотношения, о защите своего или чужого права либо законного интереса, подлежащее рассмотрению и разрешению в установленном законом порядке [14].

Поскольку защиту всегда оказывает суд, то специальное указание на него в определении понятия иска представляется излишним [13]. Из приведенного понятия иска можно выделить три основных компонента, обуславливающих его универсальный характер. Иск, во-первых, есть требование (просьба); во-вторых, иск есть требование о защите субъективного права или законного интереса [9].

Таким образом, целью всякого иска является защита, а сами иски по своему характеру - спорные. В - третьих, защита прав и законных интересов осуществляется только судом, поэтому иск как требование о защите права (интереса) всегда адресован суду, а не ответчику.

В этой связи правильнее было бы говорить о предъявлении иска не к ответчику, а против ответчика [11].

Для иска присущи свои следующие характерные признаки: а) его универсальность, состоящая, во-первых, в том, что он может использоваться в целях защиты оспоренных и нарушенных прав, несмотря на способ их нарушения; во-вторых, иск может быть предъявляться каждым заинтересованным гражданином либо организацией в определенном на законодательном уровне порядке, в связи с чем он применяется и в суде общей юрисдикции, и в арбитражном суде; в-третьих, иск может являться средством передачи в юрисдикционный орган споров о праве, которые возникают в многообразных правовых отраслях, в т.ч. в сфере административного права; в-четвертых, процессуальные нормы, регулирующие иски, имеют характер общих правил; в-пятых, иск в качестве средства защиты права действует в каждой стадии искового процесса, при рассмотрении всякого, даже самого неосновательного требования; б) иск выступает в качестве единственного средства передачи спора о праве в соответствующий юрисдикционный орган (суд общей юрисдикции, арбитражный суд, третейский суд); в) иск обращен к соответствующему юрисдикционному органу (суд общей юрисдикции, арбитражный суд, третейский суд), который вправе рассмотреть спор; г) иск направлен против лица, предположительно нарушающего либо создающего помехи в реализации права либо охраняемого интереса; д) иск заявляется и рассматривается в особенной процессуальной форме [8].

Таким образом, иск – требование лица, заинтересованного в правовой защите своего либо чужого права или интереса, охраняемого законом. Как институт процессуального права иск необходимо определить формально, когда заинтересованное лицо осуществляет требование, вытекающее из материального правоотношения, подвергнутого спору, о защите законного интереса, чужого или своего права, которое подлежит рассмотрению и разрешению в судебном установленном законом порядке [2].

Под иском следует понимать облеченное в форму искового заявления и обоснованное ссылкой на фактические обстоятельства требование к суду, принятое последним к производству, предоставить государственную помощь в реализации в отношении одного (нескольких) ответчиков предположительно принадлежащего лицу, в интересах которого предъявлено требование, притязания (двух и более взаимосвязанных притязаний) [7].

Как видно, средством гражданско-правовой защиты выступает обоснованный иск, с помощью которого осуществляется материально-правовое требование, а именно охранительное правомочие в

составе нарушенного (оспоренного) гражданского права либо самостоятельное охранительное право [13].

В рамках процессуального гражданского законодательства целесообразно было бы законодательно закрепить понятие «иск».

Использованные источники:

1. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 02.12.2019) // Российская газета. N 220. 20.11.2002.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 18.07.2019) // Российская газета. N 238-239. 08.12.1994.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 18.03.2019) // Собрание законодательства РФ. 29.01.1996. N 5. ст. 410.
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 N 230-ФЗ (ред. от 18.07.2019) // Российская газета. N 289. 22.12.2006.
5. Кодекс торгового мореплавания Российской Федерации от 30.04.1999 N 81-ФЗ (ред. от 27.12.2018) // Российская газета. N 85-86, 01-05.05.1999.
6. Закон РФ от 15.04.1993 N 4804-1 (ред. от 28.12.2017) «О вывозе и ввозе культурных ценностей» // Российская газета. N 92. 15.05.1993.
7. Гражданский процесс: Учебник. 4-е изд., пераб. и доп. / Под ред. М.К. Треушников М.: Академия, 2011. 784 с.
8. Гражданский процесс: Учебник / отв. ред. В.В. Ярков. М.: Норма, 2012. 784 с.
9. Жеруолис И. А. О соотношении материального и процессуального в иске // Формы защиты права и соотношения материального и процессуального в отдельных правовых институтах. Калинин, 1977. С. 12-19.
10. Колесов П.П. Процессуальные средства, обеспечивающие защиту в гражданском судопроизводстве. Автореф. дис. ... д-ра юрид. наук. СПб, 2005. 34 с.
11. Осокина Г.Л. Иск (теория и практика). – М.: Городец, 2000. 192 с.
12. Пятилетов И.М. Защита интересов ответчика в советском гражданском процессе. - М.: Городец, 2001. 528 с.
13. Уездин А.В. Понятие иска в современной науке гражданского процессуального права // В сборнике: Конституция Российской Федерации: 20 лет спустя материалы Международной научно-практической конференции. 2014. С. 104-105.
14. Ференц-Сороцкий А.А. Аксиомы и принципы гражданско-процессуального права. Дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.03. Л., 1989. 150 с. 15. Щепалов С.В. Гражданский процесс: лекции / Под ред. Б.К. Таратунина, Е.С. Рочевой. М.: Спарк, 2013. 546 с.

*Горохова Д.А.
студент
факультет юриспруденции
Калужский государственный университет им. К.Э.Циолковского
Россия, г. Калуга*

ПОНЯТИЕ ДОКАЗАТЕЛЬСТВЕННОЕ ПРАВО И ТЕОРИИ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ

Аннотация: В статье рассматривается понятие доказательственное право и теории доказательств, структура и нормы доказательственного права, практика их применения в теории доказательств и судебной деятельности.

Ключевые слова: доказательственное право, теория доказательств, практика, судебная деятельность.

*Gorokhova D.A.
student
faculty of law
Kaluga State University named after K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga*

THE CONCEPT OF EVIDENTIARY LAW AND THE THEORY OF EVIDENCE

Annotation: The article deals with the concept of evidentiary law and the theory of evidence, the structure and norms of evidentiary law, the practice of their application in the theory of evidence and judicial activity.

Key words: evidentiary law, theory of evidence, practice, judicial activity.

Доказательственное право является важной частью уголовно-процессуального права. Оно объединяет нормы, определяющие цели, задачи, понятие уголовно-процессуального доказывания, его содержание, предмет и пределы, а также нормы, устанавливающие определенную процедуру доказывания на различных стадиях уголовного судопроизводства и формулирующие понятие и виды доказательств [1].

Доказательственное право — часть уголовно-процессуального права состоящее из норм уголовно-процессуального права, устанавливающих: что может служить доказательством по делу, круг обстоятельств, подлежащих доказыванию, правила собирания, проверки и оценки доказательств, выполнение обязанности доказывания [2].

Таким образом, доказательственное право — это совокупность норм уголовно-процессуального права, регламентирующих правоотношения,

возникающие в связи с возбуждением, расследованием и рассмотрением уголовных дел в суде.

В [гл. 10](#), 11 УПК указан круг обстоятельств, подлежащих доказыванию по уголовному делу (ст. 73), дано понятие доказательств (ст. 74), определены способы их собирания (ст. 86), сформулированы правила оценки доказательств (ст. 88), названы субъекты, на которые возложена обязанность доказывания (ст. 14), определены виды доказательств. УПК регламентирует порядок доказывания в различных стадиях уголовного процесса и по отдельным категориям дел [6].

Нормы о доказательствах и доказывании неразрывно связаны со всеми нормами уголовно-процессуального права, определяющими назначение судопроизводства и его принципы, полномочия государственных органов, права, обязанности и гарантии прав участников процесса, порядок производства следственных и судебных действий, требования, которым должны отвечать решения, принимаемые в уголовном процессе.

В структуре доказательственного права, как и в теории доказательств, выделяют общую и особенную части [7].

Общая часть объединяет наиболее важные, отправные нормы, выражающие суть и специфику познания в уголовном процессе и действующие на всех его стадиях и производствах. Такова, например, норма, содержащаяся в [ст. 88](#) УПК РФ, определяющая основополагающие правила оценки доказательств. Данные правила действуют на всех стадиях и во всех производствах, а также при принятии как промежуточных, так и итоговых решений. Они обязательны для всех лиц и органов, которые осуществляют уголовно-процессуальную деятельность [9].

Особенную часть доказательственного права составляют нормы, предусматривающие отдельные виды доказательств, регламентирующие процессуальный порядок и особенности их обнаружения, закрепления, проверки, оценки, а также нормы, отражающие специфику доказывания на отдельных стадиях уголовного судопроизводства и в особых производствах. Наряду с этим необходимо иметь в виду, что нормы доказательственного права, являясь частью уголовно-процессуального права, неразрывно связаны с его другими нормами. В частности, с нормами, определяющими назначение уголовного судопроизводства, закрепляющими его принципы, полномочия государственных органов и должностных лиц, права, обязанности и гарантии участников процесса, порядок производства следственных и судебных действий, устанавливающие требования, которым должны отвечать решения, принимаемые в уголовном процессе, и т.д [7].

Теорией доказательств принято именовать часть науки уголовного процесса, которая изучает понятие доказательств и их источники, методологические основы и содержание процесса познания и доказывания в ходе дознания, предварительного следствия и судебного разбирательства.

Работы по теории доказательств составляют значительную часть работ в науке уголовного судопроизводства [5].

Для того чтобы выполнить назначение уголовного судопроизводства, необходимо: установить, имело ли место событие, по поводу которого было возбуждено уголовное дело; кто совершил преступные действия (бездействие); виновность обвиняемого и мотивы преступления, а также

другие обстоятельства, характеризующие происшедшее событие и личность обвиняемого.

В ходе производства по делу может быть установлено, что событие не имело места или что обвиняемый не причастен к совершению преступления.

Установление фактических обстоятельств дела составляет сердцевину всей уголовно-процессуальной деятельности, поэтому значительная часть норм уголовно-процессуального закона регулирует средства и порядок (процедуру, форму) установления фактических обстоятельств дела. Эти нормы содержатся и в «общих положениях» УПК (гл. 10, 11), и в разделах УПК, регулирующих производство по делу в той или иной стадии, в том числе правила собирания, проверки и оценки фактических данных о расследуемом событии [3].

Предмет теории судебных доказательств (как части всей науки об уголовном процессе) - изучение методологических и правовых основ познания в уголовном процессе: фактическая и логическая природа доказывания, правовые свойства доказательств (относимость и допустимость доказательств), предмет и пределы доказывания, процесс доказывания как практическая и мыслительная деятельность, теоретические основания и практическое значение классификации доказательств [8].

В науке о доказывании в уголовном процессе широко используются достижения различных наук, в том числе криминалистики, судебной экспертизы, логики, психологии, судебной медицины, психиатрии и др.

Предметом теории доказательств являются не только нормы доказательственного права, но и практика их применения, что способствует развитию теории доказательств и совершенствованию следственной и судебной деятельности.

Использованные источники:

1. Белкин, А.Р. Теория доказывания: научно-методическое пособие. М.: Изд-во НОРМА, 2000.
2. Орлов, Ю.К. Основы теории доказательств в уголовном процессе: научно-практическое пособие. М.: Проспект, 2000.
3. Мельникова, В.И. Административно процессуальные нормы: общий обзор // Российское право. 2004. №3; Панова, И.В. Административное судопроизводство – вид судопроизводства в Российской Федерации // Российский судья. 2003. №5; Стариков, Ю.Н. Административный процесс в системе совершенствования научных представлений об административной юстиции // Гос. и право. 2004. №6.
4. Павлов, И.В. О системе советского социалистического права // Сов. государство и право. 1958. №11; Керимов, Д.А. Философские проблемы права. М., 1972.

5. Алексеев, С.С. Проблемы теории права. Т.1. Основные вопросы общей теории социалистического права. Свердловск, 1972. С. 141.
6. Алексеев, С.С. Теория права. Харьков: Изд-во БЕК, 1994. С. 110.
7. Фойницкий, И.Я. Курс уголовного судопроизводства. Т.1. Санкт-Петербург: Изд-во «Альфа». 1996; Викторский, С.И. Русский уголовный процесс. М.: Юридическое бюро «ГОРОДЕЦ», 1997.
8. Проблемы судебного права / под ред. В.М. Савицкого. М., 1983.
9. Баландин, В.Н., Павлушина, А.А. Проблема соотношения «материального» и «процессуального» права и ее значение для определения понятия «юридический процесс» // Журнал российского права. 2002. №6. С. 93–101; Протасов, В.Н. Основы общеправовой процессуальной теории. М., 1991; Он же. О насущной потребности в новой учебной дисциплине – «Общей теории процессуального права» // Гос. и право. 2003. №12. С. 53–59.
10. Россов, С.А. Информация и судебные доказательства // Российский следователь. 2004. №3. С. 39–40.

*Езеева И.Р., к.э.н.
доцент кафедры менеджмента
ФГБОУ ВО Горский ГАУ
Россия, г. Владикавказ
Элесханов К.Д.
студент магистратуры
факультет экономики и менеджмента
ФГБОУ ВО Горский ГАУ
Россия, г. Владикавказ*

ВЛИЯНИЕ МАРКЕТИНГОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА СТРАТЕГИЮ РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: В современных условиях эффективная деятельность любой организации требует постоянного использования маркетинговых технологий, основополагающей задачей в системе управления предприятием становится выбор эффективных маркетинговых инструментов, правильная расстановка временных параметров, мероприятия по сбору и анализу информации по потребителям и формирование их предпочтений к товарам и услугам. Все это и стало основой выбора нашей темы исследования.

Ключевые слова: маркетинговые технологии, стратегия развития, маркетинговая стратегия, SWOT-анализ.

*Ezeeva I.R., Ph.D.
associate professor of the department of management
FSBEI HE Gorsky GAU
Russia, Vladikavkaz
Eleskhanov K.D.
master's student
Faculty of Economics and management
FSBEI HE Gorsky GAU
Russia, Vladikavkaz*

THE INFLUENCE OF MARKETING TECHNOLOGIES ON THE DEVELOPMENT STRATEGY OF THE ORGANIZATION

Abstract: In modern conditions, the effective activity of any organization requires the constant use of marketing technologies, which in turn increases the quantitative and qualitative characteristics of the products, strengthens the competitive position of the products and the whole enterprise. In this regard, the fundamental task in the enterprise management system is the choice of effective mar-

keting tools, the correct arrangement of time parameters, measures for the collection and analysis of information on consumers and the formation of their preferences for goods and services. All this became the basis for choosing our research topic.

Key words: marketing technologies, development strategy, marketing strategy, SWOT analysis.

Маркетинг является основой по долгосрочному и оперативному планированию производственно-экономической деятельности организации, составлению экспортных программ по производству, организации по научной, технической, технологической, инвестиционной и производственно-сбытовой работе сотрудников организации, в связи с чем, управление маркетинговой деятельностью выступает одним из основных компонентов управленческой системы[1]. Поскольку маркетинговый подход в управлении, является важной и перспективной составляющей, которая обусловлена его организующими и координирующими характеристиками, связанными с объединением разных направлений деятельности организации в единый технологический процесс, который в конечном итоге, направлен на удовлетворение потребностей потребителя, на завоевание определенных рыночных позиций, и конечно увеличение доходности. В условиях продолжающегося экономического кризиса мероприятия по совершенствованию маркетинговой деятельности являются обязательным условием для эффективной реализации управления организацией в целом, что будет способствовать достижению поставленных задач[4].

В ходе разработки стратегии мы совместно со специалистами ООО «Престиж» попытались понять и оценить реалии окружающего мира и нюансы, связанные с самим предприятием, а именно:

1) стратегический потенциал ООО «Престиж», т.е. что они собой представляют (сильные и слабые стороны);

2) стратегический климат, т.е. что их ожидает (возможности и угрозы);

3) стратегические цели, т.е. куда они могли бы идти с минимальными рисками. По-нашему мнению, универсальным инструментом для разработки вариантов стратегии является SWOT-анализ. Данный аналитический инструмент позволяет сформировать варианты стратегии, соответствующие тому или иному соотношению сильных и слабых сторон, возможностей и угроз. На рис.1 представлены результаты SWOT-анализа вариантов стратегий для предприятия ООО «Престиж». Полученные варианты стратегии ООО «Престиж» наиболее полно охватывают нуждающиеся в развитии стороны предприятия. Исходя из данных SWOT-анализа можно заключить, что для компании наиболее актуальна стратегия переходного периода. Из всего набора вариантов стратегий руководителям основных структурных подразделений ООО «Престиж» было предложено нами выбрать самые эффективные и амбициозные в данной экономической ситуации. Стоит отметить, что приоритетными являются варианты стратегии, направленные на

корректировку политики работы с персоналом, которые заняли лидирующие позиции — с первого по пятое места. В этом кроется залог повышения эффективности ООО «Престиж» [2].

Анализ результатов, представленных в таблице 1, позволяет утверждать, что начинать развитие ООО «Престиж» необходимо с разработки эффективной системы мотивации персонала, чтобы повысить производительность труда, далее следуют разработка, внедрение и поддержка инноваций во всех сферах производства и создание системы подачи предложений, мотивация персонала на постоянные улучшения.

Затем идет разработка и внедрение системы управления издержками, нацеленной на рост производительности труда и снижение затрат. Это главные приоритеты для развития ООО «Престиж». Как видим, все эти варианты относятся к работе с персоналом, и это очень важно. Необходимо включить персонал в работу, заставить его думать над созданием инноваций, над улучшениями, над экономией затрат, над ростом производительности труда и, естественно, поощрять все полезные начинания. Пока этого не будет, даже самая лучшая техника, самое передовое оборудование ничего не дадут. Только подготовленный и мотивированный персонал, нацеленный на эффективное, а именно бережливое производство, создаст импульс для мощного развития компании.

Возможности (умеренные цены Угрозы (усиление санкций, высокие налоги на сырье, стабильный спрос, кризисные явления в экономике, опасность возможность роста потребления, рейдерского захвата)

<p style="text-align: center;"><i>Стратегии А</i></p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Модернизация производства за счет поставки нового высокопроизводительного оборудования ■ Повышение производительности и коэффициента использования оборудования за счет оптимизации времени ремонтов и минимизации простоев ■ Рост объемов производства, продажи и увеличение рыночной доли за счет возможного расширения географии рынков сбыта и повышения качества продукции ■ Разработка и реализации эффективной рекламной компании для стимулирования сбыта ■ Снижение издержек на производства продукции за счет использования современных технологий и более эффективного сырья и материалов ■ Оптимизация ассортиментной политики и продажа высокорентабельных позиций 	<p style="text-align: center;"><i>Стратегии Б</i></p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Оптимизация объемов производства и затрат с целью удержания доли рынка с учетом санкций и кризисных явлений ■ Повышение дохода предприятия за счет обоснованного роста цен в соответствии с качеством продукции и внедрением инноваций ■ Оптимизация налоговой нагрузки за счет использования более выгодных налоговых и офшорных схем ■ Получение налоговых послаблений за счет участия в различных социальных и благотворительных программах ■ Разработка и внедрение системы управления издержками, нацеленной на рост производительности труда и снижение текущих затрат ■ Гибкая ценовая политика в зависимости от объема санкций и стадии кризиса
<p style="text-align: center;"><i>Стратегии В</i></p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Разработка и реализация на практике эффективной маркетинговой стратегии с учетом ситуации на рынке ■ Разработка и внедрение оптимального соотношения собственных и заемных средств ■ Оптимизация управленческих расходов за счет перераспределения функций подразделений и выведение непрофильных из них на аутсорсинг ■ Разработка и внедрение эффективной системы мотивации, нацеленной на рост производительности ■ Разработка, внедрение и поддержка инноваций во всех сферах производства ■ Разработка новых форм оплаты труда в зависимости от результата 	<p style="text-align: center;"><i>Стратегии Г</i></p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Сокращение объемов производства и продажи за счет вывода из оборота низкодоходных видов продукции ■ Привлечение стратегических инвесторов ■ Дополнительная эмиссия акций и облигаций ■ Перепрофилирование бизнеса, ликвидация непрофильных активов ■ Снижение цен на продукцию, оптимизация финансовой политики ■ Разработка системы подачи предложений. Мотивация персонала на постоянные улучшения работы ■ Усиление службы безопасности для борьбы с рейдерами

Сильные стороны (качество продукции, имидж компании, сильная инвестиционная политика)

Слабые стороны (нет стратегии развития, плохая мотивация персонала, отсутствие инноваций, слабый маркетинг, слабая финансовая устойчивость)

Рисунок 1-Результаты SWOT-анализа ООО «Престиж»

Таблица 1 - Оценка разработанных вариантов стратегии для ООО «Престиж»

№	Основные варианты стратегий	Всего баллов	Место
1.	Модернизация производства за счет поставки нового высокопроизводительного оборудования	5	6
2.	Рост объемов производства и продаж за счет расширения географии и качества продукции	5	6
3.	Оптимизация ассортиментной политики и продажа высокорентабельных позиций	6	5
4.	Разработка и внедрение системы управления издержками, нацеленной на рост производительности труда и снижение затрат	7	4
5.	Гибкая ценовая политика в зависимости от стадии кризиса	1	7
6.	Разработка и внедрение эффективной системы мотивации персонала для роста производительности труда	10	1
7.	Разработка, внедрение и поддержка инноваций во всех сферах производства	9	2
8.	Разработка системы подачи предложений, мотивация персонала на постоянные улучшения	8	3
9.	Усиление службы безопасности для борьбы с рейдерами	4	7

Не случайно модернизация за счет поставки нового высокопроизводительного оборудования оказалось только на шестом месте.

Это, конечно, очень важно, но начинать надо все-таки с сотрудников. Без персонала, как известно, орудия труда мертвы.

И в заключении хотелось бы обозначить перечень оперативных (на 6–12 месяцев) задач маркетинга в текущей экономической ситуации:

1. Мониторинг информации о конкурентах.
2. Построение системы получения обратной связи от непосредственных потребителей.
3. Проведение исследования и анализа рынка (срез рынка): аудит продаж, перспектив развития.
4. Поиск рыночной ниши, формирование концепции продукта.
5. Проектирование, оценка экономической эффективности и построение каналов продаж.

6. Формирование маркетингового плана работы по сбыту продукции.

На наш взгляд, практически любому предприятию в России в первую очередь необходимы не технико-технологические, а именно управленческие инновации, направленные на кардинальное повышение эффективности менеджмента и рост производительности труда. Текущая экономическая ситуация, несмотря на все объективные и субъективные проявления кризиса, дает предприятиям отличную возможность для роста и развития, но, чтобы воспользоваться ею, им необходимы ресурсы, притом не только финансовые, но и временные и организационные. Целью маркетинг-менеджмента [3] является определение и оперативная корректировка целей организации, оптимизация ее функционирования. Отдел маркетинга и специалисты-маркетологи становятся «мозгом» компании — они определяют как стратегию, так и операционную деятельность, поэтому очень важно использовать весь потенциал маркетинговых инструментов, ключевые из которых мы попытались описать. Используя их, ООО «Престиж» сможет не только оптимизировать свои издержки и повысить эффективность, но и оперативно реагировать на потребности рынка, формировать новые ниши.

Использованные источники:

1. Губарец, М.А. Продвижение и позиционирование в маркетинге, или Как продвинуть любой товар. Учебно-практическое пособие / М.А. Губарец, Е.И. Мазилкина. – М.: Дашков и К, 2018. - 224 с.

2. Езеева И.Р. Организация маркетинговой деятельности и исследование стратегии развития предприятия // Материалы всероссийской научно-практической конференции в честь 90-летия факультета технологического менеджмента (14-16 ноября) «Инновационные технологии производства и переработки сельскохозяйственной продукции. – ч.2. – Владикавказ: ФГБОУ ВО Горский ГАУ, 2019. – С. 359-361.

3. Цхурбаева Ф.Х., Езеева И.Р., Кудзаев К.Х. Особенности организации деятельности службы маркетинга на предприятии // Материалы всероссийской научно-практической конференции в честь 90-летия факультета технологического менеджмента (14-16 ноября) «Инновационные технологии производства и переработки сельскохозяйственной продукции. – ч.2. – Владикавказ: ФГБОУ ВО Горский ГАУ, 2019. - С.309-313.

4. Цхурбаева Ф.Х. [Устойчивое развитие аграрной сферы региона: состояние, проблемы, концептуальные подходы](#) / диссертация на соискание ученой степени доктора экономических наук / ФГОУВПО "Горский государственный аграрный университет". Владикавказ, 2011, С-58.

*Езеева И.Р., к.э.н.
доцент кафедры менеджмента
ФГБОУ ВО Горский ГАУ
Россия, г. Владикавказ*

*Джанаева О.В.
студент магистратуры
факультет экономики и менеджмента
ФГБОУ ВО Горский ГАУ
Россия, г. Владикавказ*

*Тебиева В.С.
студент магистратуры
факультет экономики и менеджмента
ФГБОУ ВО Горский ГАУ
Россия, г. Владикавказ*

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ТРАНСФОРМАЦИИ УПРАВЛЕНИЯ ПРОЕКТАМИ В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

Аннотация: Решение комплекса проблем становления новой индустриализации актуализирует необходимость исследования особенностей инновационных технологий, предназначенных для внедрения на предприятии. Безусловно, все это говорит о том, что хозяйствующим субъектам предстоит сложная систематическая работа в инновационной сфере. Этому альтернативы нет, так как переход к инновационной деятельности является единственным сценарием конкурентного развития российского промышленного комплекса, а также других отраслей экономики национального хозяйства, что и обусловило выбор темы нашего исследования.

Ключевые слова: управление проектами, цифровая экономика, цифровизация, инновационные проекты, управление.

*Ezeeva I.R., Ph.D.
associate professor of the department of management
FSBEI HE Gorsky GAU
Russia, Vladikavkaz*

*Dzhanaeva O.V.
master's student
Faculty of Economics and Management
FSBEI HE Gorsky GAU
Russia, Vladikavkaz*

*Tebieva V.S
master's student
Faculty of Economics and Management*

SOME ASPECTS OF TRANSFORMATION OF PROJECT MANAGEMENT IN THE DIGITAL ECONOMY

Annotation: The solution of a complex of problems of the formation of new industrialization actualizes the need to study the features of innovative technologies intended for implementation at the enterprise. Undoubtedly, all this suggests that economic entities will have a difficult systematic work in the innovation sphere. There is no alternative to this, since the transition to innovation is the only scenario for the competitive development of the Russian industrial complex, as well as other sectors of the national economy, which determined the choice of the topic of our study.

Key words: project management, digital economy, digitalization, innovative projects, management.

Цифровизация экономики требует разработки новых методов и инструментариев непосредственного управления инновациями и механизмов их практического применения. Разрабатываемые механизмы и методы управления информационными ресурсами в инновационной деятельности должны строиться на результатах анализа ресурсного обеспечения инноваций в производственных системах хозяйствующих субъектов и иных промышленных формирований.

Эксперты отмечают сложности оценки экономических ресурсов, применяемых в ходе разработки и реализации инновационных проектов, т.к. здесь порой даже невозможно в стоимостном выражении обоснованно определить экономические результаты задействования инновационного проекта, так как они очень часто не сопряжены напрямую с коммерческими результатами внедрения инноваций в конкретной производственной системе[1].

В эпоху цифровизации, хозяйствующие субъекты постоянно находятся в поиске квалифицированных менеджеров, которые были бы способны управлять сложными проектами и программами. Менеджер проекта должен уметь работать быстро, слаженно и применять новые технологии. Менеджер, ориентированный на следование установленным процессам, не сможет выполнить работу такого типа[4].

Новые технологии в какой-то мере меняют реальность, трансформируют ожидания клиентов, позволяют бизнесу удовлетворять их требования и изменяют образ жизни и способы работы людей. Цифровая трансформация способна видоизменить в позитивном русле качество жизни клиентов, из-за более доступных и в тоже время более совершенных технологий, формирования новых связей между людьми. Сегодня почти для всех предприятий ключевой задачей стало выживание в цифровую эпоху.

Для того чтобы быть успешной, организация должна перейти на цифровые технологии, наладить цифровой бизнес, усовершенствовать свою операционную деятельность, определить новые компетенции и овладеть новыми навыками и знаниями. Подавляющее большинство компаний реализуют свой бизнес через проекты. Применение управления проектами увеличивает эффективность, продуктивность, гибкость, качество, удовлетворенность клиентов и т.д.

Сегодня ввиду огромной важности управления проектами и усложнения условий окружения большое внимание уделяется центральной фигуре проекта — менеджеру проектов, поскольку именно он должен обеспечить достижение целей. Новые методологии управления проектами требуют наличия у менеджера проектов новых управленческих навыков[3]. Уникальность проектов усложняет его работу и требует от него наличия разнообразных компетенций, поэтому в наши дни предпринимаются многочисленные исследования с целью выявить самый важный навык менеджера проектов. Рынок труда меняется, что создает новые потребности [4].

Развивая принципы, сформулированные еще А. Смитом [5], можно сравнительно точно описать процессы управления современными предприятиями: все действия в них разбиваются на элементарные задания, чтобы каждое из них мог выполнять соответствующий специалист. Стремление повысить производительность труда путем максимального упрощения отдельных работ явилось основой механистической, конвейерной методики (так называемого тейлоризма), которая выхолащивала творческую составляющую человеческого труда. Представление процесса управления как отдельных хорошо регламентированных сегментов позволяет перевести процесс в робастный автоматизируемый вид с применением цифровых технологий. Практически полностью поддаются цифровизации производственные процессы и в меньшей степени — процессы управления проектами.

Цифровизация фундаментально изменяет не только производство, но и многие виды управленческо-учетной деятельности. Значительное высвобождение трудовых ресурсов на Западе наблюдается в кадровом, бухгалтерском, управленческом учете. Очень интенсивно идет замещение человеческого труда цифровыми инструментами и технологиями в биржевой деятельности. Активно внедряются цифровые технологии, позволяющие управлять инженерной инфраструктурой в современном доме. Цифровизация диктует новые требования и подходы к формированию компетентности. Актуальной становится не только коррекция существующих обучающих дисциплин управления проектами — востребованы и принципиально иные компетенции, новые обучающие курсы, учебные материалы. Цифровизация требует принципиального изменения методологии управления проектами и стандартов проектной деятельности[4].

Положительным аспектом цифровизации является использование «больших данных» в сочетании с автоматизированными управляемыми базами данных и создания с их применением профессиональных коллективных баз знаний, служащих основой эффективного управления. Это позволяет перейти от управления проблемами к их упреждению, от «ручного» управления к управлению ситуацией и опережению вызовов. Цифровые базы знаний на основе «больших данных» потенциально переводят управление портфелем проектов предприятия на более эффективный уровень управления ресурсами и устранения конфликта ресурсов, используемых в разных проектах предприятия [5].

Эффективные современные методологии управления проектами ставят на первое место по значимости и сложности такую функциональную область, как управление интеграцией[5]. В связи с этим для работодателей — руководителей предприятий становится актуальной проблема переориентации менеджеров среднего, оперативного звена и менеджеров-администраторов на должности, требующие креативных решений, которые не в состоянии занять киберменеджеры. Цифровизация может вернуть человеку приоритет творческой составляющей в его труде. От рождения в любом человеке присутствуют творческие способности.

Промышленные революции, с одной стороны, позволили повысить производительность труда, с другой, привели к резкой дифференциации персонала, занимающегося творчеством и выполняющего однотипные, повторяющиеся действия, провоцирующие атрофию креативной составляющей. Осознание этого явления позволит системно перейти к цифровизации, решая проблему безработицы, путем активизации заложенного в человеке от природы творческого начала и развития созидательной деятельности. Естественно, это требует от руководителей реинжиниринга управленческой культуры, организационного потенциала и системы формирования компетенций[1].

Игнорирование данного процесса в цифровизации может дискредитировать саму ее сущность и привести к значительным социальным проблемам. Чтобы упредить их, необходимо принципиально изменить систему формирования компетентности специалистов, вовлекаемых в процесс цифровизации, прежде всего специалистов в сфере управления проектами.

Современные тенденции к сокращению сроков обучения, к переходу на дистанционные формы, к замене педагогов на тренинг-роботов, использование устаревших знаний, методологий и стандартов приводят к падению качества подготовки специалистов, а самая важная составляющая процесса образования, педагогического процесса — воспитание, формирование культуры управления — выхолащивается.

Воспитание тяжело поддается цифровизации, а она способна усилить процесс текучести кадров. Уже сейчас наблюдается массовая тенденция к снижению ответственности работодателя перед сотрудниками: большая их

часть переводится на краткосрочные контракты. В такой обстановке говорить о формировании коллективных компетенций, коллективной базы знаний, культуры управления не приходится. В результате цифровизации управленческая роль менеджера проектов в тактическом плане уменьшится, но в стратегическом несравненно возрастет. Несомненно, роль методологии в результате цифровизации также усилится. Необходимо помнить о минимизации возможных негативных воздействий цифровой среды на человека. Видимо, по этой причине проектировщики объектов и систем в контексте инновационных процессов изначально ориентированы на безопасность человека.

Иными словами – инновационный процесс должен быть человекоориентированным и преследовать (наряду с коммерческими) социально-экологические цели и критерии, отражающие приоритетность обеспечения безопасности деятельности объектов и производственных систем [1].

Использованные источники:

1. Езеева И.Р., Гайрбекова Р.С. Некоторые аспекты совершенствования методов управления инновационными проектами в условиях цифровизации экономики. «Естественно-гуманитарные исследования» Международный журнал №31 (5) 2020. С.117-119.
2. Кантемирова М.А., Цхурбаева Ф.Х. Содержание организационно-экономического механизма интегрированных межтерриториальных сетевых структур//Журнал "Фундаментальные исследования"№7 (часть 1), 2014. С.1123-1127.
3. Клименко Э.Ю., Неизвестный С.И. Стратегическое управление портфелем проектов. Труды проектно-конструкторско-технологического бюро по системам информатизации — филиала ОАО «РЖД». — М.: РадиоСофт, 2012.
4. Открытое правительство. Работники в возрасте от 45 до 55 лет будут уволены — министр Абызов. — <http://econbez.ru/news/cat/22727>.
5. Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов. — М.: Эксмо, 2017.

РАБОТА В ВОЛОНТЕРСКОМ ПЕДАГОГИЧЕСКОМ ОТРЯДЕ КАК СРЕДСТВО РАЗВИТИЯ ТВОРЧЕСКИХ СПОСОБНОСТЕЙ ЛИЧНОСТИ

Аннотация: В статье представлен анализ работы волонтерского педагогического отряда в летних школьных лагерях. Актуальность данной работы обусловлена тем, что при отсутствии практической работы с детьми невозможно теоретическим методом выявить положительные методы работы в школьном коллективе. В деятельности отряда формируется мотивация будущих преподавателей к педагогической деятельности, повышается способность к проектированию образовательных программ основного и дополнительного образования в разных форматах.

Ключевые слова: педагогика, волонтеры, коллектив, дети, творчество.

*Ivanova K.A.
student*

Moscow State Institute of Culture

WORKING IN A VOLUNTEER PEDAGOGICAL UNIT AS A MEANS OF DEVELOPMENT CREATIVE ABILITIES OF THE INDIVIDUAL

Abstract: The article presents an analysis of the work of the volunteer pedagogical team in summer school camps. The relevance of this work is due to the fact that in the absence of practical work with children, it is impossible to identify positive methods of work in the school team by a theoretical method. In the activity of the unit, the motivation of future teachers for teaching activities is formed, the ability to design educational programs of basic and additional education in different formats is increased.

Keywords: pedagogy, volunteers, team, children, creativity.

Важным звеном воспитательной работы студентов педагогических специальностей является внеучебная деятельность. По собственной инициативе в исследовательских целях мною был создан музыкальный педагогический волонтерский отряд «Музыкальный десант», который работал на добровольной основе в дни летних школьных каникул 2020 года в детских пришкольных лагерях Белгородской области, реализуя самостоятельно разработанную творческую программу.

Основными целями и задачами деятельности волонтерского музыкально-педагогического отряда являлись: первичная профилактика девиантного поведения, пропаганда здорового образа жизни, привлечение социально активного студенчества к общественно полезной педагогической деятельности, совершенствование умений и навыков воспитательной работы с детьми, организация досуга детей, создание благоприятных условий для самореализации и развития творческих способностей студентов, эстетическое и нравственное воспитание, раскрытие творческого потенциала детей силами членов педагогического отряда.

В процессе работы и сотрудничества, социализацию и адаптацию проходят и студенты, и их подопечные. Студенты приобретают навыки работы в коллективе, в команде, получают новые знания и новый опыт, получают возможность попробовать себя в своей будущей профессии.

Каждый член педагогического отряда имеет возможность раскрыть свою индивидуальность, повысить уровень культуры, расширить социальный опыт, проявить социально значимые инициативы для профессионального самовыражения и самореализации.

Основами работы педагогического музыкального отряда являются:

- приоритет личности ребенка, его внутреннего мира и интересов;
- коллективная творческая деятельность, создание атмосферы взаимной ответственности за улучшение окружающей жизни, обучение механизмам самовоспитания, самоорганизации, самоконтроля.

Деятельность педагогического волонтерского отряда «Музыкальный десант» можно разделить на два этапа:

1. Подготовительный: самостоятельная подготовка, разработка программы работы с детьми, написание сценария выступления.

2. Непосредственная работа отряда: выступление с концертной программой перед детьми, проведение русско-народных и спортивных игр.

На первом этапе отряд провел анализ подобных работ среди летних лагерей, были выявлены определенные недочеты и взяты на заметку дополнительные технологии. Таким образом в программу волонтерского педагогического отряда летом 2020 года были включены вспомогательные формы работы с детьми: выступление строилось в форме путешествия в таинственную страну «Музыки» с посещением городов: «Духовых инструментов», «Народных инструментов», «Русской песни», «Спортивного».

Важным звеном в деятельности волонтерского педагогического отряда «Музыкальный десант» – был постоянный анализ осуществленных коллективных творческих задач с целью совершенствования своей работы.

Коллективный самоанализ создает привычку рассматривать проделанную работу во всех составных частях и в целом, видеть не только конечный результат (плохой или хороший), но и причины, от которых зависел успех или неудача, рассматривать организацию, взаимодействие членов отряда, отношение к делу каждого.

Таким образом, уделяя при подготовке волонтерского педагогического отряда к работе в пришкольных лагерях большое внимание процессу профессионального роста его членов, актуализации и развитию профессионально значимых качеств членов педагогического отряда, формированию мотивации будущих педагогов к педагогической деятельности, решая эти задачи за счет взаимного обучения членов педагогического отряда, выстраивая обучение в разнообразных формах, при преимущественном преобладании интерактивных форм обучения, в результате получили достаточно эффективную работу волонтерского педагогического отряда «Музыкальный десант».

Использованные источники:

1. Дмитриева Е.Ю. «Формирование профессионально значимых качеств будущего педагога в условиях студенческого педагогического отряда». – URL: <http://naukapedagogika.com> (дата обращения: 20.01.2021).
2. Крысько, В.Г. Психология и педагогика: Учебник для бакалавров / В.Г. Крысько. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 471 с.
3. Чекулаенко, В.Л. Общая социальная педагогика. Основы теории: Учебное пособие / В.Л. Чекулаенко. - М.: Инфра-М, 2017. - 160 с.

*Исакова А.А.
студент магистратуры
Уральский федеральный университет
Россия, г. Екатеринбург*

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДОВ ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ В СФЕРЕ ПРОДУКТОВОГО РИТЕЙЛА

Аннотация: в статье рассматриваются особенности рынка продуктового ритейла, а также предлагается разработка системы экспертно-потребительской оценки конкурентоспособности предприятия.

Ключевые слова: конкурентоспособность предприятия, методы оценки конкурентоспособности, продуктовый ритейл.

*Isakova A.A.
student
Ural Federal University
Russia, Yekaterinburg*

IMPROVEMENT OF METHODS FOR ASSESSING THE COMPETITIVENESS OF AN ENTERPRISE IN THE FIELD OF FOOD RETAIL

Annotation: the article discusses the features of the food retail market, and also suggests the development of a system of expert-consumer assessment of the competitiveness of the enterprise.

Keywords: enterprise competitiveness, methods of assessing competitiveness, grocery retail.

Продажа продуктовых товаров (как оптовых, так и розничных) является одним из самых древних видов торговли. В настоящее время данный рынок называется рынком продуктового ритейла. Рынок продуктового ритейла играет важную роль в экономике государства, а также в социально-экономическом развитии территории. Рынок продуктового ритейла характеризуется рядом особенностей. Так, помимо основной цели любого коммерческого предприятия – извлечение максимально возможной коммерческой прибыли, предприятия продуктового ритейла удовлетворяют спрос населения в продуктах питания. Продуктовый ритейл характеризуется следующими особенностями:

1. Доступность.
2. Большая нормативная и регулятивная база
3. Особое ценообразование

4. Большой ассортимент
5. Наличие разных форматов торговли

Кроме этого, можно выделить 4 основных вида продуктового ритейла, доступных современному покупателю:

- стрит-ритейл – формат магазинов «у дома», зачастую такие магазины обслуживают и удовлетворяют локальный спрос на продукты питания и товары ежедневного пользования и располагаются в нижних этажах жилых домов, либо в отдельных зданиях;

- сетевой-ритейл – наиболее популярный формат продуктового ритейла: все товары распространяются через сеть представителей (сеть розничных магазинов), которые сами организуют процесс доставки товаров, их хранение, продвижение и торговлю;

- онлайн-ритейл – формат торговли продуктами питания через сеть Интернет;

- мобильный ритейл – формирующийся рынок торговли продовольственными товарами и товарами повседневного спроса через мобильные приложения в телефонах (данный рынок очень схож с рынком онлайн-торговли и пользуется теми же каналами доставками товаров).

В настоящее время рынок продуктового ритейла России состоит из игроков-владельцев продуктовых сетей. Оценка конкурентоспособности сетевого продуктового ритейла имеет ряд особенностей в виду специфики рынка. В целом, для оценки факторов внешней и внутренней среды могут быть использованы такие матричные методы как SWOT-анализ и PEST-анализ. Кроме этого, модель 5 сил Портера также может дать комплексную оценку конкурентоспособности предприятий сетевого ритейла.

Оценка конкурентоспособности предприятий продуктового ритейла ввиду особенностей рынка должна в большей степени базироваться на мнениях потребителей-жителей территории, на которой располагаются магазины розничной продуктовой сети. Практически каждый человек ежедневно приобретает продукты питания, выбирая сеть магазинов по ряду причин. Очень часто магазины различных продуктовых сетей-конкурентов располагаются в непосредственной близости, имеют одних и тех же поставщиков продукции, одну и ту же целевую группу потребителей и относительно одинаковые доли рынка.

В связи с этим для повышения информативности оценки конкурентоспособности предприятий продуктового ритейла предлагается разработать систему экспертно-потребительской оценки, состоящей из 5 групп показателей, которые будут оцениваться экспертами-потребителями по пятибалльной шкале. Предлагаемая система показателей экспертной оценки представлена в таблице 1.

Таблица 1 – Предлагаемая система показателей экспертно-потребительской оценки конкурентоспособности предприятий на рынке продуктового ритейла.

Наименование группы показателей	Показатели
1) Экономические показатели предприятия	1.1 Ценовая политика (уровень цен в магазинах) 1.2 Наличие оптово-розничного подразделения (пример сеть магазинов Metro)
2) Эргономические показатели магазинов сети продуктового ритейла	2.1 Фирменный стиль магазинов 2.2 Качество потребительского оборудования (тележки, ручная кладь, электронная проверка стоимости товаров, использование QR-кодов и пр.) 2.3 Количество кассовых узлов (5-10, 10-20, 20-30, 30- 40, 50 и более) 2.4 Вид обслуживания (самообслуживание, экспресс- обслуживание, комбинированное обслуживание) 2.5 Качество обслуживания
3) Маркетинговые показатели	3.1 Ассортиментная политика магазинов продуктовой сети 3.2 Наличие программы лояльности, системы скидок 3.3 Лояльность потребителей к сети продуктового ритейла
4) Уровень цифровизации магазинов	4.1 Доступность доставки товаров на дом из магазинов продуктовой сети 4.2 Наличие приложения торговой сети 4.3 Наличие онлайн-формы обратной связи 4.4. «Современность» магазинов сети продуктового ритейла (кассы самообслуживания, «умные» тележки)

5) Показатели развития сети магазинов продуктового ритейла	5.1 Наличие собственной марки продуктов питания и товаров повседневного спроса 5.2 Наличие собственного производственного отдела (например, бакалея) 5.3 Наличие парковки у части магазинов 5.4 Коллаборации торговой сети с известными брендами 5.5 Наличие эксклюзивных товаров
--	---

Большинство игроков продуктового ритейла имеют схожие показатели качества не только соответствия параметров организации, но и качества реализуемых товаров и предоставляемых услуг. В этом и заключается особенность продуктового ритейла – при реализации одних и тех же товаров, разные розничные сети могут иметь абсолютно разные показатели деятельности и разный уровень лояльности со стороны потребителей. Поэтому крайне важно отойти от экономико-финансовых показателей оценки конкурентоспособности и сконцентрироваться на отношении потребителей к магазинам той или иной розничной сети. Экспертно-потребительская оценка может позволить определить уровень конкурентоспособности компании в сознании потребителей, выделить недостатки реализуемой маркетинговой Разработанная система показателей экспертно-потребительской оценки конкурентоспособности позволит определить лояльность потребителя и сформированный в его сознании уровень конкурентоспособности сети продуктового ритейла.

Использованные источники:

1. Розничная торговля продуктами питания : итоги 2019 года. – Текст : электронный // Ритейлеру и поставщику : [сайт]. – URL: <https://www.retail.ru/articles/roznichnaya-torgovlya-produktami-pitaniya-itogi-2020-i-prognozy/> (дата обращения: 13.11.2020)
2. Стрикленд, Дж. Стратегический менеджмент: концепции и ситуации для анализа / пер. с англ., 12-е издание. – Москва : Издательство Вильямс, 2015 – 928 с. . – ISBN 978-5-213-54629-5. – Текст : непосредственный.
3. Портер, М. Конкурентная стратегия: Методика анализа отраслей и конкурентов / пер. с англ. – Москва: Альпина Паблишер, 2012 – 387 с. – ISBN 978-5-213-3519-5. – Текст : непосредственный.
4. Попов, С. А. Концепция актуального стратегического менеджмента для современных российских компаний / С.А. Попов – Москва: Юрайт. – 2019. – 224 с. – ISBN 978-5-213-54629-5. – Текст : непосредственный.
5. Продуктовый ритейл глазами аналитиков. – Текст : электронный // Рамблер финансы : [сайт]. – URL: <https://finance.rambler.ru/other/43712772-produktovyyu-riteyl-glazami-analitikov/> (дата обращения: 10.11.2020)

ПОНЯТИЕ ИСКА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

Аннотация: В статье рассмотрены проблемы понятия иска в гражданском процессе. Проведено комплексное исследование значимых практических и теоретических проблем, взаимодействующих с определением понятия исков в условиях современного гражданского процесса.

Ключевые слова: иск, понятие иска.

*Kolganova A.D.
KSU named after K. E. Tsiolkovsky*

THE CONCEPT OF A CLAIM IN CIVIL PROCEEDINGS

Annotation: The article deals with the problems of the concept of a claim in civil proceedings. A comprehensive study of significant practical and theoretical problems that interact with the definition of the concept of claims in the context of modern civil procedure is carried out.

Key words: claim, the concept of a claim.

Конституция Российской Федерации закрепляет положение о том, что каждому гарантируется судебная защита его прав и свобод (ч. 1 ст. 46). Данная законодательная норма является развитием идеи правового государства, в котором на центральной линии должна выступать личность, ее права и свободы. Одной из таких гарантий выступает закрепленное в ч. 3 ст. 17 Конституции Российской Федерации правило о том, что непосредственное осуществление прав и свобод человека и гражданина априори не должно нарушать права и свободы других лиц [1].

В действующем законодательстве редко используется определение «иск», несмотря на то, что иск имеет крайне важное значение для осуществления и защиты гражданских прав. Объясняется данное тем, что необходимость в использовании и применении иска возникает только в период нарушения либо оспаривания чьих-либо прав. Правильное понимание иска — и улучшение абсолютно всех правовых норм, которые и формируют институт иска, представляет собой предпосылку всей гарантированности прав и свобод граждан, защиты их интересов и в соответствии с этим, интересов всего гражданского общества.

Помимо этого, в гражданском процессе элементы иска, выступают основанием квалификации гражданских дел, и в то же время, имеют все шансы быть аспектом разделения гражданских дел. Невзирая на огромное

количество правовой и монографической литературы определение иска, современные нюансы отмеченной проблемы не были до конца подвергнуты кропотливому научному рассмотрению и анализу.

Потребность многостороннего изучения термина иска объясняется, в относительной широтой заявленной темы; также с тем, что существует огромный ряд проблем, сопряженных с понятием иск, и наконец тем, что в настоящий период времени отсутствует концептуальные источники по данному термину.

Иск как средство эффективной судебной защиты прав и интересов гражданина принадлежит к перечню категорий всей российской правовой системы. Совместно с этим, в гражданско-процессуальной практики, пожалуй, не существует наиболее дискуссионного вопроса, чем определение иска [5, с.33].

Несмотря на то, что определение «иск» является основополагающим и применяется Российским законодателем в тысячах действующих нормативных актов, функционирующее гражданско-процессуальное законодательство абсолютно не содержит легального термина иска.

Как отмечает Г. Л. Осокина [7, с.387], неоднозначность и запутанность в разъяснении понятия «иск» вызвали у определенных ученых обреченность в суждениях на тему иска, недостаток четкой и ясной возможности в ее разрешении. Одним из выходов такого положения предлагалось в принципе отстраниться от применения определения «иска» и сопутствующей исковой терминологии.

Обратимся же к научным определениям термина «иск». Как отмечают эксперты, в процессуальной науке, вероятнее всего, нет более дискуссионного термина [2].

Длительное время в процессуальной науке советского времени, присутствовал преобладающий аспект, в соответствии с которым иск подвергался обсуждению ровно как понятие, имеющее процессуальную и материально-правовую стороны [4;6].

Иная категория ученых отстаивала мысль о двух самостоятельных трактовках термина иска: определении иска в материально-правовом, а также в процессуальном значении. Представителями такой идеи являлись также известные ученые как А. Т. Боннер и М. С. Шакарян [9], М. А. Гурвич [4], И. М. Пятилетов [8] и др.

В настоящее время все большее продвижение приобретает точка зрения В. А. Мусина [3] и Г. Л. Осокиной [7] на понятие иска, скрадывающая имеющие противоречия.

Позиция авторов, которые настаивают на существовании иска в материально-правовом смысле и иска в процессуальном смысле, не отвечает требованию единства иска как средства судебной защиты прав граждан. Говоря о наличии двух определений иска, ученые, тем самым, противопоставляют две группы субъектов, которые управомочены законом на обращение в судебные инстанции с требованием о защите.

Для группы лиц, которые защищают чужое право, иск как независимая позиция будет существовать и действовать только в процессуальном смысле.

Для категории граждан, которые защищают собственный интерес, иск в качестве самостоятельной категории будет существовать в двух своих подвидах: иск как институт процессуального права и иск как институт материального права. Исходя из этого, В. И. Миронов задается вопросом: «О каком же единстве в данном случае может идти речь ученых, если для различных категорий субъектов предлагаются ввести различные понятия иска?» [6, с.115].

В соответствии с этим, подобный термин иска, что включает в себя материально-правовой и процессуальный компонент, согласно собственному содержанию обширнее, нежели понятие иска в процессуальном или материальном смыслах. В этом случае согласно с требованием к суду в качестве главного элемента включается материально-правовое требование истца к ответчику, которое, при этом, рассматривается в качестве важнейшей, отличительной черты всякого иска. При таком понимании иска, требование лица, которое выступает от своего имени в защиту прав и законных интересов третьих лиц, совершенно нельзя называть иском, так как это требование вообще не содержит и не может содержать такого существенного признака любого иска как материально-правовое требование истца к ответчику. Тем не менее, такой заключение значительно противоречит функционирующему законодательству, что применяет определение «иск» согласно ко всем лицам, которые защищают право или интерес третьих лиц.

Следовательно, логическая линия рассуждений двух групп ученых по полностью сходится, так как , все, без исключения, подразумевают иск как материально-правовое требование истца к ответчику , и в то же время, и требование к суду.

Целесообразно полагать, что иск состоит в взаимосвязи со всеми другими институтами гражданско-процессуального права, иск предстает как цель правового регулирования всей судебной работы [4, с.76].

Таким образом, можно привести «универсальное» определение иска, согласно с которым иск предполагает требование лица, заинтересованного в защите своего или чужого права, либо охраняемого законом интереса. Следовательно, иск, нужно определить как требование любого заинтересованного лица, которое вытекает из спорного материального правоотношения, и которое подлежит рассмотрению и разрешению в установленном законом судебном порядке.

В завершении еще раз отметим, что подходящим было бы законодательное закрепление определения «иск» в рамках гражданско-процессуального законодательства.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от

- 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ)// Собрание законодательства РФ. — 03.03.2014. — № 9. — Ст. 851
2. Гражданское право: учебник: в 2 т. / О.Г. Алексеева, Е.Р. Аминов, М.В. Бандо и др.; под ред. Б.М. Гонгало. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Статут, 2018. Т. 2.
 3. Гражданский процесс. Учебник / Вершинин А. П., Кривоносова Л. А., Митина М. А., Мусин В. А., и др.; Отв. ред.: Мусин В. А., Чечина Н. А., Чечот Д. М. — М.: Гардарика, Проспект, 1996. — 480 с.
 4. Гурвич М. А. Учение об иске (состав и виды) // Гурвич М. А. Избранные труды. Т. 1. Краснодар, 2006.
 5. Иск и исковая форма защиты в гражданском процессе : монография / О. В. Исаенкова, О. В. Николайченко, Т. В. Соловьева, Н. Н. Ткачева ; под редакцией О. В. Исаенковой. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 183 с.
 6. Миронов В. И. Гражданское процессуальное право России. М.: Интелсинтез, 2001. С. 117.
 7. Осокина Г. Л. Гражданский процесс. Общая часть. М.: Норма, 2008. С. 499–500.
 8. Пятилетов И. М. Изменение предмета иска: Вопросы науки советского гражданского процессуального права // Труды: Вопросы науки советского гражданского процессуального права. Труды ВЮЗИ. — М.: РИО ВЮЗИ, 1975, Т. 38. — С. 153–180.

*Королева Ю.В.
студент магистратуры
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского*

УЧАСТИЕ ПРОКУРОРА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

Аннотация: В данной статье рассматривается правовой статус прокурора в гражданском судопроизводстве. В современной науке существует дискуссия о роли прокурора в процессе рассмотрения и разрешения гражданского дела. Автор рассматривает формы участия прокурора в гражданском процессе. Кроме того, в статье указываются проблемы правового статуса прокурора в гражданском процессе, а также предлагается возможный способ устранения выявленной проблемы правового регулирования.

Ключевые слова: гражданское судопроизводство, прокурор, защита прав, рассмотрение и разрешение гражданского дела, участники гражданского процесса.

*Korolyova Yu.V.
master's student
Kaluga State University named after K. E. Tsiolkovsky*

PARTICIPATION OF THE PROSECUTOR IN CIVIL PROCEEDINGS

Abstract: This article examines the legal status of the prosecutor in civil proceedings. In modern science, there is a discussion about the role of the prosecutor in the process of considering and resolving a civil case. The author considers the forms of participation of the prosecutor in the civil process. In addition, the article points out the problems of the legal status of the prosecutor in civil proceedings, and also suggests a possible way to eliminate the identified problem of legal regulation.

Keywords: civil proceedings, prosecutor, protection of rights, consideration and resolution of civil cases, participants in civil proceedings.

Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации устанавливает перечень лиц, являющихся участниками гражданского судопроизводства. Одним из участников гражданского процесса выступает прокурор. Однако в современной доктрине гражданского процесса существует дискуссия относительно правового статуса прокурора в рамках производства по гражданскому делу.

Согласно процессуальному законодательству прокурор вступает в гражданский процесс с целью защиты прав и законных интересов неопределенного круга лиц, общества и государства. Следует отметить, что

участие прокурора в рассмотрении и разрешении гражданского дела способствует достижению основной задачи рассмотрения и разрешения дела по существу – вынесения законного и основанного решения суда, защищающего нарушенного права лица.¹

Закон различает 2 формы участия прокурора в рассмотрении и разрешении дела:

1) В роли процессуального истца, выступающего с защитой нарушенных прав, свобод и законных интересов граждан, неопределенного круга лиц, Российской Федерации, субъектов РФ, муниципальных образований. В данной случае прокурор инициирует судебное разбирательство, обращаясь в суд за защитой прав указанных субъектов гражданского оборота.

2) В качестве лица, дающего заключение по определенному вопросу, входящему в круг функций, возложенных на него законом. Прокурор, дающий заключение, не инициирует новое производство, а вступает в уже существующий гражданский процесс.² Данная форма участия прокурора в гражданском судопроизводстве регламентирована частью 3 статьи 45 ГПК РФ.

3) В порядке опротестования решения суда в кассационном или надзорном производстве.³

Более детально вопрос вступления прокурора в процесс рассмотрения и разрешения гражданского дела урегулирован ведомственными актами Прокуратуры РФ, в частности, Приказом Генеральной Прокуратуры России «Об обеспечении участия прокуроров в гражданском процессе».⁴

Следует отметить, что прокурор не в праве вступить в гражданской процесс для дачи заключения по определенному вопросу, в котором он является процессуальным истцом. Иначе такая ситуация нарушала бы принцип состязательности и равноправия сторон в гражданском судопроизводстве.

В настоящий момент правовое регулирование вступление прокурора в гражданский процесс для дачи заключения, по нашему мнению, не является совершенным. Процесс вступления прокурора в начатый процесс рассмотрения и разрешения гражданского дела по существу не зависит от воли самого прокурора, даже в случае нарушения прав и интересов неопределенного круга лиц, гражданства, его субъектов и муниципальных образований в силу указаний гражданского процессуального закона. Мы считаем, что данное законодательное положение является неверным и в

¹ Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 08.12.2020, с изм. от 12.01.2021) // СПС КонсультантПлюс (Дата обращения: 03.02.2021)

² Ахметзянов С.И., Лошкарёв А.В. Участие прокурора в гражданском процессе // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2020. №4-2. С. 124.

³ Федеральный закон «О прокуратуре Российской Федерации» от 17.01.1992 N 2202-1 (последняя редакция) // СПС КонсультантПлюс (Дата обращения: 03.02.2021)

⁴ Приказ Генпрокуратуры России от 26.04.2012 № 181 «Об обеспечении участия прокуроров в гражданском процессе» // СПС КонсультантПлюс (Дата обращения: 03.02.2021)

недостаточной мере раскрывает функции прокурора по защите нарушенного права определенного законом круга лиц.⁵

Так, выявленную проблему возможно разрешить путем расширения полномочий прокурора по вступлению в гражданский процесс по собственной инициативе при наличии нарушения прав, свобод и законных интересов неопределённого круга лиц, РФ, ее субъектов, а также муниципальных образований. Данное предложение позволит обеспечить исполнение функций прокуратуры по защите прав лиц, а также позволит реализовать основополагающую цель любого судебного разбирательства – защиту и восстановления нарушенного права путем вынесения законного и обоснованного решения.

Таким образом, правовой статус прокурора как участника гражданского судопроизводства определен гражданским процессуальным кодексом, Федеральным законом «О прокуратуре», а также ведомственными актами органов прокуратуры.

Использованные источники:

Нормативные правовые акты

1. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 08.12.2020, с изм. от 12.01.2021) // СПС КонсультантПлюс
2. Федеральный закон «О прокуратуре Российской Федерации» от 17.01.1992 N 2202-1 (последняя редакция) // СПС КонсультантПлюс
3. Приказ Генпрокуратуры России от 26.04.2012 № 181 «Об обеспечении участия прокуроров в гражданском процессе» // СПС КонсультантПлюс

Литература

4. Ахметзянов С.И., Лошкарев А.В. Участие прокурора в гражданском процессе // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2020. №4-2. С. 123 – 125. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/uchastie-prokurora-v-grazhdanskom-protssesse-1> (дата обращения: 03.02.2021).
5. Тищенко И.В., Меняйло Л.Н., Панфилова О.В., Михайликов В.Л., Старосельцева М.М. К вопросу об участии прокурора в гражданском процессе // Пробелы в российском законодательстве. 2016. №3. С. 123 – 125. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-ob-uchastii-prokurora-v-grazhdanskom-protssesse> (дата обращения: 03.02.2021).

⁵ Тищенко И.В., Меняйло Л.Н., Панфилова О.В., Михайликов В.Л., Старосельцева М.М. К вопросу об участии прокурора в гражданском процессе // Пробелы в российском законодательстве. 2016. №3. С. 123.

*Кочубей Е.И., кандидат философских наук
доцент кафедры бизнес-процессов
и экономической безопасности*

Кучер И.В.

студент магистратуры

Академия маркетинга и социально-информационных технологий

ИМСИТ

Россия, г. Краснодар

СОВРЕМЕННЫЕ АСПЕКТЫ ЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ ГОРОД КРАСНОДАР

Аннотация: Объявленная пандемия и мировой финансово-экономический кризис оказал существенное влияние и на рынок труда, включая отечественный российский рынок труда. На сегодня имеет место наращивание следующих неблагоприятных процессов в экономике страны: падение структуры массового спроса и потребления, снижение спроса на товары и услуги, падение и свертывание производства в некоторых сферах экономической деятельности, что в свою очередь ведет к увеличению как общей, так и регистрируемой безработицы, значительному высвобождению рабочей силы.

Ключевые слова: муниципальный рынок труда, занятость, безработица, напряженность на рынке труда, службы занятости.

*Kochubey E.I., candidate of philosophical sciences
associate professor of the department business processes and economic security*

Kucher I.V.

master's student

Academy of Marketing and Social and Information Technologies - IMSIT

Russia, Krasnodar

MODERN ASPECTS OF EMPLOYMENT OF THE POPULATION OF THE MUNICIPALITY OF KRASNODAR

Abstract: The declared pandemic and the global financial and economic crisis have had a significant impact on the labor market, including the domestic Russian labor market. Today, there is an increase in the following unfavorable processes in the country's economy: a drop in the structure of mass demand and consumption, a decrease in demand for goods and services, a drop and curtailment of production in some areas of economic activity, which in turn leads to an increase in both total and registered unemployment, and a significant release of labor.

Keywords: municipal labour market, employment, unemployment, the tensions in the labour market, the employment service.

Существующий финансово-экономический кризис оказывает влияние как на динамику занятости населения страны (увеличение общей и регистрируемой безработицы), так и на ее структуру (ускоренный рост безработицы в промышленности, строительстве и торговле; уменьшение занятости мужчин и городского населения; умножение межрегиональных диспропорций рынка труда).

Из-за кризиса в наибольшей степени пострадали экономически развитые регионы, так как его главный удар пришелся на промышленность, строительство, финансы и торговлю. Регионы с высокой долей занятых в сельском хозяйстве и бюджетном секторе оказались затронуты в наименьшей степени. Приспособление рынка труда к уменьшению деловой активности протекает по трем ключевым направлениям: уменьшение рабочего времени, снижение занятости, сокращение реальной заработной платы, задержки выплат заработной платы [1].

Рассмотрим в таблице 1 динамику распределения занятых в экономике города Краснодара по сферам деятельности.

Таблица 1 – Динамика распределение занятых в экономике МО город Краснодар по сферам деятельности за 2017 – 2019 гг., тыс. чел.

Показатель	2017 г.		2018 г.		2019 г.		Абсолютное отклонение 2019 г. от., (+;-)			
							2017 г.		2018 г.	
	тыс. чел.	Уд. вес, %	тыс. чел.	Уд. вес, %	тыс. чел.	Уд. вес, %	тыс. чел.	В уд. весе, %	тыс. чел.	В уд. весе, %
Численность занятых в экономике по разделам ОКВЭД	623,92	100,00	626,76	100,00	629,25	100,00	5,33	-	2,49	-
- сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство	16,54	2,65	7	1,12	7	1,11	-9,54	-1,54	-	-0,01
- добыча полезных ископаемых	2,87	0,46	2,69	0,43	2,73	0,43	-0,14	-0,03	0,04	-
- обрабатывающая промышленность	95,69	15,34	95,6	15,25	95,63	15,20	-0,06	-0,14	0,03	-0,05
- обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха	11,79	1,89	11,65	1,86	11,69	1,86	-0,1	-0,03	0,04	-
- водоснабжение; водоотведение, организация сбора и	7,14	1,14	6,6	1,05	6,69	1,06	-0,45	-0,08	0,09	0,01

утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений											
- строительство	50,39	8,08	50,64	8,08	50,81	8,07	0,42	0,00	0,17	-0,01	
- торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов	135,12	21,66	140,26	22,38	140,64	22,35	5,52	0,69	0,38	-0,03	
- транспортировка и хранение	35,72	5,73	38,31	6,11	39,19	6,23	3,47	0,50	0,88	0,12	
- деятельность гостиниц и предприятий общественного питания	13,59	2,18	14,46	2,31	14,68	2,33	1,09	0,15	0,22	0,02	
- деятельность в области информации и связи	18,91	3,03	19,95	3,18	20,15	3,20	1,24	0,17	0,2	0,02	
- деятельность финансовая и страховая	18,8	3,01	19,98	3,19	20,01	3,18	1,21	0,17	0,03	-0,01	
- деятельность по операциям с недвижимым имуществом	13,84	2,22	14,43	2,30	14,87	2,36	1,03	0,14	0,44	0,06	
- деятельность профессиональная, научная и техническая	15,1	2,42	15,06	2,40	15,05	2,39	-0,05	-0,03	-0,01	-0,01	
- деятельность административная и сопутствующие дополнительные услуги	6,19	0,99	6,52	1,04	6,65	1,06	0,46	0,06	0,13	0,02	
- государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное обеспечение	35,54	5,70	35,25	5,62	34,37	5,46	-1,17	-0,23	-0,88	-0,16	
- образование	44,69	7,16	44,66	7,13	44,67	7,10	-0,02	-0,06	0,01	-0,03	
- деятельность в области здравоохранения и социальных услуг	43,99	7,05	44,31	7,07	44,36	7,05	0,37	-	0,05	-0,02	
- деятельность в области культуры, спорта,	9,48	1,52	10,05	1,60	10,19	1,62	0,71	0,10	0,14	0,02	

организации досуга и развлечений										
- предоставление прочих видов услуг	45,65	7,32	49,36	7,88	49,9	7,93	4,25	0,61	0,54	0,05
- деятельность домашних хозяйств как работодателей	2,89	-	-	-	-	-	-2,89	-	-2,89	-

По данным таблицы 1 основная масса жителей города занята в таких отраслях экономики, как и потребительская сфера, образование, здравоохранение и предоставление социальных услуг, обрабатывающие производства, строительство, транспорт и связь: - торговля оптовая и розничная, ремонт автотранспортных средств и мотоциклов – 22,3 %; - обрабатывающая промышленность – 15,2 %; - предоставление прочих видов услуг – 8,2 %; - строительство – 7,9 %; - образование – 7,1 %; - деятельность в области здравоохранения и социальных услуг – 7,0 %.

В Краснодаре у соискателей есть возможность быстро найти работу из-за стремительного развития города и потребности в квалифицированных кадрах во многих сферах. Рассмотрим на рисунке 1 основные сферы источники вакансий в МО город Краснодар.

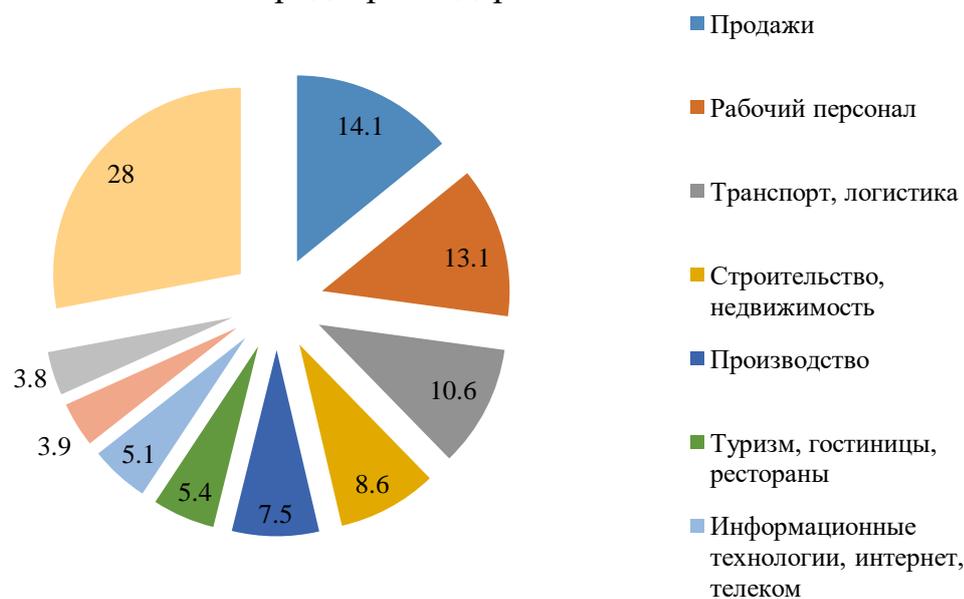


Рисунок 1 - Структура основных сфер-источников вакансий в МО город Краснодар в 2020 г.

На рисунке 1 видно, что основной сферой, выступающей источником вакансий являются продажи 14,1 %, рабочий персонал 13,1 % транспорт и логистика 10,6 %, строительство и недвижимость 8,6 %.

На рисунке 2 представлены наиболее востребованные профессии на рынке труда города Краснодара.

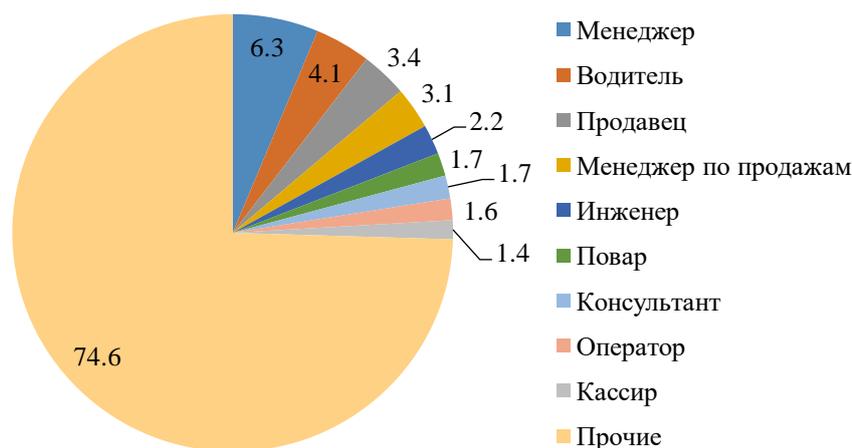


Рисунок 2 - Наиболее востребованные профессии в МО город Краснодар в 2020 г.

По данным рисунка 2 наиболее востребованными профессиями на рынке города Краснодара являются менеджеры 6,3 %, водители 4,1 %, продавцы 3,4% и менеджеры по продажам 3,1 %.

Сейчас в дефиците рабочий персонал. Чаще всего ищут продавцов, рабочих, фармацевтов, специалистов в сельском хозяйстве, строительстве и недвижимости. Медработники, рабочий персонал, госслужащие, строители и торговцы недвижимостью удержались на рынке, а вот туризм, спорт, отдых, развлечения и маркетинг кризис затронул больше всего. Как ни странно, пострадали финансовый сектор и информационные технологии, считавшиеся наиболее стабильными.

После выхода из карантина существенная доля рабочих процессов будет переведена в онлайн режим. Переход на удаленную работу – это с одной стороны экономия рабочих мест, с другой стороны это ускорение ряда трудовых процессов, право набирать кадры не только в Краснодаре, но и в прочих городах страны. По некоторым направлениям пандемия не поменяет ситуацию на рынке труда либо изменит несущественно. Останутся востребованными специалисты в строительстве, энергетике, профессионалы в нефтегазовой отрасли, в сфере транспорта, логистики, машиностроения и т.д. Но в современных условиях данным специалистам целесообразно иметь навыки работы с онлайн технологиями.

В сфере гостеприимства, в наибольшей степени сильно пострадавшей от карантина, возможности будущего развития во многом связаны с возникновением новых профессий, часть из которых находится на стыке с IT-индустрией. После снятия карантина сфера будет возрождаться и частично ее возвращение на прежние позиции будет осуществляться за счет специалистов, которые обладают новыми компетенциями.

В современной ситуации для людей, которые столкнулись с необходимостью поиска новой работы, также имеется целый ряд государственных программ. Помимо того, за последнее время сильный акцент в стране делается на развитие малого и среднего бизнеса. В рамках деятельности подобного рода предприятий исключительно комплексные специалисты, которые разбираются в разных сферах, становятся востребованы в наибольшей степени.

Использованные источники:

1. Панов А.М. Неустойчивая занятость: концептуальные понятия и критерии оценки / А.М. Панов // Вопросы территориального развития. - 2019. - № 3 (33). - С. 10.
2. Министерства труда и социального развития Краснодарского края [Электронный ресурс] – 2020 – URL: <http://www.sznkuban.ru/> (дата обращения: 04.11.2020 г.).

УДК 331.52

*Кочубей Е.И., кандидат философских наук
доцент кафедры бизнес-процессов и экономической безопасности
Кучер И.В.
студент магистратуры
Академия маркетинга и социально-информационных технологий –
ИМСИТ
Россия, г. Краснодар*

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ МУНИЦИПАЛЬНОГО РЫНКА ТРУДА И ЗАНЯТОСТИ

Аннотация: Регулирование условий на рынке труда является одним из важнейших направлений экономической и социальной политики страны. Это обусловлено тем, что кризис ухудшил уже имеющиеся проблемы, а в частности недостаток трудовых ресурсов, территориальные и структурные несоответствия спроса и предложения на отечественном рынке труда. В связи с тем, что были увеличены полномочия субъектов Российской Федерации в сфере занятости населения, на них возлагается вся тяжесть решения задач по предоставлению поддержки безработному населению, тем, кто сейчас находится под угрозой увольнения. Реализуются региональные программы стабилизации ситуации на рынке труда субъектов Российской Федерации, что актуализирует задачу разработки региональной и муниципальной политики занятости

Ключевые слова: муниципальный рынок труда, занятость, безработица, напряженность на рынке труда, служба занятости.

*Kochubey E.I., candidate of philosophical sciences
associate professor of the department business processes and economic security
Kucher I.V.
master's student
Academy of Marketing and Social and Information Technologies - IMSIT
Russia, Krasnodar*

CURRENT STATE OF THE MUNICIPAL LABOR MARKET AND EMPLOYMENT

Annotation: Regulation of labor market conditions is one of the most important areas of the country's economic and social policy. This is due to the fact that the crisis has worsened the existing problems, in particular, the lack of labor resources, territorial and structural inconsistencies of supply and demand in the domestic labor market. Due to the fact that increased the powers of the constituent entities of the Russian Federation in the field of employment, they bore the brunt of

the decision of tasks in providing support to the unemployed people, those who are now under threat of dismissal. Regional programs are being implemented to stabilize the situation in the labor market of the constituent entities of the Russian Federation, which actualizes the task of developing regional and municipal employment policies

Keywords: municipal labor market, employment, unemployment, labor market tension, employment service.

Рынок труда как важный элемент экономики представляет собой механизм согласования интересов работодателей (предъявителей спроса на труд) и наемной рабочей силы (продавцов последней). Это социально-экономическая категория, которая включает в себя исторически сложившийся особый общественный инструмент, реализующий определенный комплекс социально-трудовых отношений, способствующий установке и соблюдению баланса интересов между работающими, предпринимателями и государством.

Муниципальный рынок труда включает все общественное производство – через него любая отрасль получает нужные ей кадры не только установленного профессионально – квалификационного состава, но и определенных культурных и этико-трудовых достоинств, соответствующих требованиям экономики.

На муниципальном рынке труда реализуется способ:

- независимого выбора профессии, отрасли и места работы, поощряемого приоритетными предложениями (уровень оплаты труда, возможности реализации творческих замыслов и т.д.);

- найма и увольнения при соблюдении норм трудового законодательства, оберегающего интересы людей в плане гарантий занятости, условий труда, его оплаты;

- свободной и вместе с тем экономически поощряемой миграции трудовых ресурсов между секторами экономики и профессионально – квалификационными группами, которой как правило сопутствует повышение уровня жизни и трудовой деятельности, чему содействует наличие высокоразвитых, повсюду доступных населению рынков высококачественного жилья, потребительских товаров культурных и духовных ценностей;

- свободного движения заработной платы и прочих доходов при сохранении преимущества квалификации и образования, соблюдении учрежденного законом гарантированного минимума оплаты труда, обеспечивающего прожиточный минимум, и установлении верхнего предела доходов через налоговую систему, основанную на прогрессивной шкале [1].

Проблема занятости населения представляется одной из важных для муниципального образования. В поселениях, пребывающих в стагнации и упадка, безработица – это основная социальная проблема. Кроме в сущности занятости как наличия рабочего места, у нее есть еще два момента. Это, во-первых, размер и систематичность выдачи заработной платы,

устанавливающие уровень материального благосостояния населения и суммы налоговых поступлений в местные бюджеты, и, во-вторых, условия труда, которые могут оказывать негативное влияние на состояние здоровья и продолжительность жизни человека.

Уровень регистрируемой безработицы в Краснодаре по данным на начало января 2020 года составил 0,3% - на том же уровне, что и в 2018 году. Сегодня уровень безработицы в городе Краснодаре по прежнему остается невысоким. Коэффициент напряженности на рынке труда 0,4. На начало 2020 года в службе занятости города зарегистрировано 10185 вакансий. Рассмотрим в таблице 1 динамику показателей рынка труда города Краснодара.

Таблица 1 – Динамика показателей рынка труда МО город Краснодар за 2017-2019 гг.

Показатель	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Абсолютное отклонение (+;-) 2019 г. от		Темп роста, % 2019 г. к	
				2017 г.	2018 г.	2017 г.	2018 г.
Численность постоянного населения, тыс.чел. в том числе	981,58	999,08	1014,24	32,66	15,16	103,33	101,52
- городского	890,51	908,84	924,27	33,76	15,43	103,79	101,70
- сельского	91,07	90,24	89,97	-1,1	-0,27	98,79	99,70
Численность трудовых ресурсов, тыс.чел.	732,99	736,53	741,97	8,98	5,44	101,23	100,74
Уровень регистрируемой безработицы в процентах от численности трудоспособного населения в трудоспособном возрасте, %	0,3	0,2	0,3	-	0,1	100,00	150,00
Численность безработных по методологии МОТ, тыс.чел.	15,20	15,49	15,26	0,06	-0,23	100,39	98,52
Уровень безработицы по методологии МОТ в % к численности рабочей силы	2,4	2,4	2,4	-	-	100,00	100,00
Население в трудоспособном возрасте (мужчины в возрасте от 16 до 60 лет и женщины - от 16 до 55 лет), тыс.чел.	579,82	584,84	591,52	11,7	6,68	102,02	101,14
- трудоспособное население в трудоспособном возрасте	562,15	567,51	574,26	12,11	6,75	102,15	101,19

- неработающие инвалиды трудоспособного возраста	14,19	14,16	14,13	-0,06	-0,03	99,58	99,79
- неработающие лица трудоспособного возраста, получающие пенсию на льготных условиях	3,48	3,17	3,13	-0,35	-0,04	89,94	98,74
Иностранцы трудовые мигранты, тыс.чел.	49,94	48,62	47,30	-2,64	-1,32	94,71	97,29
Работающие граждане, находящиеся за пределами трудоспособного возраста, тыс.чел. в том числе:	55,98	55,73	55,81	-0,17	0,08	99,70	100,14
- подростки моложе трудоспособного возраста	1,10	1,11	1,12	0,02	0,01	101,82	100,90
- пенсионеры старше трудоспособного возраста	54,88	54,62	54,69	-0,19	0,07	99,65	100,13

Среднегодовая численность постоянного населения города Краснодара в 2019 году составила 1014,24 тыс. чел., в том числе: городского населения – 924,27 тыс. чел. (91,1 %) и сельского населения – 89,97 тыс. чел. (8,9 %). В сравнении с 2018 годом численность населения увеличилась на 15,16 тыс. чел., т.е. на 1,5 % (к уровню 2017 года прирост населения составил 32,66 тыс. чел. (на 3,33%). В 2020 г. ожидается рост численности жителей Краснодара на 12,89 тыс. чел. (на 1,3 %).

В последующий период прогнозируется ежегодный рост численности: - в 2021 году (1,3 %), - в 2022 году (1,4 %). В 2019 году численность трудовых ресурсов составила 741,97 тыс. чел. В сравнении с 2018 годом численность трудовых ресурсов в 2019 году увеличилась на 5,44 тыс. чел. (0,74 %). В 2020 году численность трудовых ресурсов оценивается на уровне 748,58 тыс. чел., или 100,9 % к уровню 2019 года.

В прогнозируемом периоде темп роста трудовых ресурсов планируется: в 2021 г. – на 6,2 тыс. чел. (0,9 %), в 2022 г. – на 7,8 тыс. чел. (1,0 %). Уровень регистрируемой безработицы в процентах от численности трудоспособного населения в трудоспособном возрасте составляет 0,3 %.

В Краснодаре в 2020 году функциональная безработица не носит долгосрочный характер. Поиск новой работы вместо старой начинается или еще на прежнем месте трудоустройства, или сразу после увольнения и занимает не больше трех месяцев.

В данной ситуации государство играет важную роль. Оно предоставляет финансовые средства для перепрофилирования навыков уволенных работников, оказывает социальную и финансовую поддержку на время поиска работы. Помимо этого, государство может снизить ущерб от структурной безработицы, предоставляя дотации уходящим с рынка предприятиям для

того, чтобы они могли временно поддерживать у себя избыточную численность персонала.

Это приводит не к одномоментному, а постепенному высвобождению трудовых ресурсов и позволяет решить проблему со структурной безработицей. В таблице 2 представлена динамика трудовых ресурсов муниципального образования город Краснодар по статусу занятости.

Таблица 2 - Динамика численности трудовых ресурсов по статусу занятости МО город Краснодар за 2017-2019 гг., тыс. чел.

Показатель	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Абсолютное отклонение (+;-) 2019 г. от		Темп роста, % 2019 г. к	
				2017 г.	2018 г.	2017 г.	2018 г.
Численность трудовых ресурсов	732,99	736,53	741,97	8,98	5,44	101,23	100,74
Численность занятых в экономике (без военнослужащих)	623,92	626,76	629,25	5,33	2,49	100,85	100,40
Численность населения, не занятого в экономике, в том числе:	109,07	109,77	112,71	3,64	2,94	103,34	102,68
- учащиеся в трудоспособном возрасте, обучающиеся с отрывом от работы	76,35	78,47	80,40	4,05	1,93	105,30	102,46
- численность безработных, зарегистрированных в органах службы занятости	1,49	1,37	1,76	0,27	0,39	118,12	128,47
- численность прочих категорий населения в трудоспособном возрасте, не занятых в экономике	31,23	29,93	30,56	-0,67	0,63	97,85	102,10

По данным таблицы 2 численность населения, занятого в экономике города, в 2019 году составила 629,25 тыс. чел., или 84,8 % от общей численности трудовых ресурсов муниципального образования.

В 2020 году ежегодный прирост населения, занятого в экономике, по прогнозам составит 0,4 %, в 2021 году - 0,4 %, в 2022 году – 0,4 %.

Доля населения в трудоспособном возрасте, не занятого трудовой деятельностью и учебой, в 2019 году составила 3 % к общей численности населения города (в 2018 году – 3 %).

В 2019 году численность безработных граждан, зарегистрированных в органах службы занятости, составит 1,76 тыс. чел.

Проведем исследование динамики занятых в экономике города по формам собственности в таблице 3.

Таблица 3 – Динамика распределение занятых в экономике МО город Краснодар по формам собственности за 2017 – 2019 гг.

Показатель	2017 г.		2018 г.		2019 г.		Абсолютное отклонение 2019 г. от., (+;-)			
	тыс. чел.	Уд. вес, %	тыс. чел.	Уд. вес, %	тыс. чел.	Уд. вес, %	2017 г		2018 г.	
							тыс. чел.	В уд. весе, %	тыс. чел.	В уд. весе, %
Численность занятых в экономике	623,92	100,00	626,76	100,00	629,25	100,00	5,33	-	-7,47	-
- государственная и муниципальная	108,67	17,42	109,19	17,15	109,13	17,34	0,46	-0,07	-0,06	0,19
- смешанная российская	100,03	16,03	100,28	15,75	100,53	15,98	0,5	-0,06	0,25	0,23
- иностранная, совместная российская и иностранная	3,12	0,50	3,08	0,48	3,04	0,48	-0,08	-0,02	-0,04	-
- частная, в том числе занятых:	411,11	65,89	413,2	64,90	415,55	66,04	4,44	0,15	2,35	1,14
- индивидуальным трудом и по найму отдельных граждан	193,35	30,99	188,21	29,56	186,88	29,70	-6,47	-1,29	-1,33	0,14
- на частных предприятиях	217,76	34,90	225	35,34	228,67	36,34	10,91	1,44	3,67	1
- собственность общественных и религиозных организаций (объединений)	1	0,16	1	0,16	1,01	0,16	0,01	-	0,01	-

Анализируя данные таблицы 3 можно сделать вывод о том, что основная масса занятых жителей сосредоточена в частном секторе экономики - 66,0 % (415,55 тыс. чел.), в государственной и муниципальной формах собственности занято 17,3 % (109,13 тыс. чел.). Доля занятых в организациях и предприятиях государственной, муниципальной собственности за период 2019-2022 годов ежегодно снижается на 0,05-0,08 %. Причиной представляется уменьшение

численности занятых в государственном и муниципальном секторе экономики вследствие проводимых реформ в сфере МВД, сокращения работников в органах государственной и муниципальной власти.

Количество работников в организациях смешанной российской, иностранной, совместной иностранной и российской форм собственности увеличивается на 0,2 %, но доля занятых в общей массе остаются на уровне 16,3 %. Причиной является привлечение инвестиций в экономику города и увеличение числа работающих.

В результате проведенного анализа определены ключевые особенности рынка труда города Краснодара, среди них:

1. Уровень безработицы по методологии МОТ в среднем ниже уровня общероссийского показателя (в целом по России за 2019 год уровень безработицы по методологии МОТ составляет 4,6 %.

2. Несбалансированность спроса и предложения рабочей силы в профессионально-квалификационном и территориальном разрезах.

Техническое преобразование производства, расширение применения и развитие новых наукоемких технологий приводит к трансформации профессионально-квалификационной структуры спроса на рынке труда, увеличению требований работодателей к качеству рабочей силы.

Рост конкурентоспособности экономики муниципального образования город Краснодар будет прямо зависеть от возможного удовлетворения требований работодателей к численности и качеству трудовых ресурсов. Необходимы меры по росту конкурентоспособности рабочей силы на рынке труда, эффективному трудоустройству молодых специалистов, преодолению структурной безработицы, развитию территориальной мобильности трудовых ресурсов. В будущем сохранится потребность в межотраслевом перераспределении кадров, которые высвобождаются в результате оптимизации численности работников отдельных организаций [2].

Потребуется дальнейшее осуществление мер по удовлетворению потребности экономики в рабочей силе, в первую очередь - в квалифицированных кадрах рабочих и специалистов.

Прямое влияние на ситуацию в сфере занятости населения и на регистрируемом рынке труда будет оказывать экономический рост на базе инновационных технологий и институтов. Развитие новых промышленных зон, реализация инвестиционных проектов, модернизация промышленных предприятий обеспечат увеличение производительности труда в экономике города и позволят создать новые высокоэффективные рабочие места.

Использованные источники:

1. Овчинникова А.Ю. Текущее состояние рынка труда в России / А.Ю. Овчинникова // Научные исследования. - 2019. - № 9 (10). - С. 44-46.
2. Салтыков В.И. Рынок труда РФ на современном этапе развития / В.И. Салтыков // Инновации и инвестиции. 2017. № 4. С. 61-64.
3. Скворцов Е. А. Актуальные проблемы и тенденции развития российского рынка труда / Е. А. Скворцов, А. Ю. Бекешева // Актуальные проблемы

сохранения и развития биологических ресурсов: Сборник материалов
междунар. науч.-практ. конф. – Екатеринбург,- 2019. – С. 417-422.

Кузнецов А.В.
преподаватель кафедры технической подготовки
факультет технического обеспечения
Пермский военный институт войск национальной гвардии Российской
Федераций
Россия, г. Пермь
Аветисян А.В.
курсант
факультет инженерного обеспечения
Пермский военный институт войск национальной гвардии Российской
Федераций
Россия, г. Пермь
Севрюк В.В.
курсант
факультет технического обеспечения
Пермский военный институт войск национальной гвардии Российской
Федераций
Россия, г. Пермь

ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ОБУЧЕНИЮ ВОЖДЕНИЮ НА АВТОДРОМЕ

Аннотация: В статье рассмотрен метод контроля прохождения элементов автодрома (площадки). Представлен новый подход к улучшению практических первоначальных навыков на автодроме.

Ключевые слова: безопасность движения, контроль обучаемых, подготовка первоклассных водителей, вождение, автодром.

Kuznetsov A.V.
lecturer of the department of technical training
faculty of technical support
Perm Military Institute of the National Guard of the Russian Federation
Russia, Perm
Avetisyan A.V.
cadet
faculty of engineering support
Perm Military Institute of the National Guard of the Russian Federation
Russia, Perm
Sevryuk V.V.
cadet
faculty of technical support
Perm Military Institute of the National Guard of the Russian Federation
Russia, Perm

WAYS TO IMPROVE DRIVING TRAINING ON THE RACETRACK

Annotation: The article describes the method of controlling the passage of elements of the circuit (site). A new approach to improving practical initial skills on the circuit is presented.

Keywords: traffic safety, control of trainees, training of first-class drivers, driving, circuit.

В настоящее время проблема безопасности дорожного движения является одной из самых значимых как в военной сфере, так и в гражданской. В связи с этим тенденция развития методов и способов обучения прогрессирует и требует постоянного совершенствования. Не стоит забывать, что человек играет самую главную роль в системе безопасности дорожного движения. Таким образом, в первую очередь необходимо обеспечить будущего водителя необходимой информацией для уверенного и надежного управления транспортным средством, а также снижения уровня аварийности на дорогах и улицах.

В большинстве случаев основными из причин аварийности являются низкая профессиональная подготовка и качество обучения водителей. По статистике, каждое третье дорожно-транспортное происшествие (ДТП) совершается водителем со стажем управления до 3 лет, из них еще 40 % - водителями-первогодками. Таким образом, необходимо найти новый подход к системе подготовки водителей и усилить контроль при сдаче экзамена на получение водительского удостоверения.

Одной из основ формирования первоначальных навыков является обучение вождению на автодроме (площадке).

Автодром – это закрытая от дорожного движения площадка, оснащенная техническими средствами в соответствии с целями ее использования и проводимыми на ней мероприятиями. Автодром для обучения вождению является, прежде всего, плацдармом для получения и закрепления учащимися автошколы практических навыков вождения автомобилей.

В соответствии с приказом №1408 «Об утверждении примерных программ профессионального обучения водителей транспортных средств соответствующих категорий и подкатегорий» первоначальное обучение вождению проводится именно на закрытом автодроме, который должен включать в себя места для изучения правил и основ вождения, участки с организацией дорожного движения (проезжие части), оборудованные дорожными знаками и светофорами, а также специальные сооружения, такие, как препятствия и заграждения, пешеходные переходы и другие элементы.

В настоящее время актуальна проблема создания автодромов: поскольку согласно новым правилам и требованиям проектирования автодромов необходимо найти большое количество места для строительства, что является трудностью, приходится использовать территории со сложным рельефом. В данном случае реализуем возможность усовершенствования

модели проекта автодрома на территории со сложным рельефом при условии минимизации затрат, благодаря использованию находящимся на территории объектов.

В соответствии с требованиями к автошколам закрытая площадка для первоначального обучения вождению транспортных средств должна иметь ровное и однородное асфальтобетонное покрытие, а также средства организации дорожного движения, обеспечивающее их круглогодичное функционирование. Наклонный участок должен иметь продольный уклон в пределах 8 ... 16 % включительно, использование колейной эстакады не допускается. Коэффициент сцепления колеса с покрытием автодрома (в том числе наклонного участка) должен быть не ниже 0,4. В случае проведения обучения в темное время суток освещенность автодрома должна быть не менее 20 лк.[2]

Размеры автодрома и его обустройство техническими средствами организации дорожного движения должны обеспечивать выполнение каждого из учебных (контрольных) заданий, предусмотренных примерными программами подготовки водителей транспортных средств, а также Методикой проведения квалификационных экзаменов на получение права на управление транспортными средствами соответствующих категорий.

В целях имитаций реальных условий движения площадка должна быть оборудована такими элементами, как перекресток, пешеходный переход, железнодорожный переезд, устанавливаются дорожные знаки, светофор и иные технические средства организации дорожного движения, а также наносится разметка в соответствии с требованиями.[1]

Применяются также конуса разметочные (ограничительные), стойки разметочные, вехи стержневые.

На сегодняшний день автодром имеет совокупность различных упражнений (элементов) при подготовке водителя к сдаче экзамена в ГИБДД на получение права управления транспортным средством. Основными элементами являются:

- Остановка и начало движения на подъёме или эстакада;
- Въезд в бокс (задний ход);
- Параллельная парковка (задний и передний ход);
- Повороты на 90 градусов
- Разворот при ограниченном пространстве

Планируемые результаты после внедрения нового оборудования по усовершенствованию автодрома:

1. Модернизация автодрома, в соответствии с требованиями Департамента обеспечения безопасности дорожного движения МВД России.

2. Улучшение обучаемыми.

3. Повышение уровня подготовки кандидатов в водители.

В качестве границ конструкции, одним из предложений может служить, замены громоздких конусов на более эффективные элементы.

«Signal-1M» и «Signal- 2M»- нажимной датчик со световым и звуковым сигналом.

Нажимной датчик со световым и звуковым сигналом - это устройство, которое внешне представляет собой кнопку со звуковым и световым элементом, которое устанавливается в дорожное покрытие автодрома. Датчики такого же типа используются при проектировке систем безопасности в машинах японского производства. На производственных комплексах таких автомобильных марок как: Subaru, Honda, Infinity применение нажимных датчиков незаменимо.[3]

Технические характеристики:

Состоит из: корпус, звуковой элемент, световой элемент, нажимной элемент, блок оповещения, соединительные провода.

Материал: металл, термореактивный пластик (морозостойкий, ударопрочный)

«Signal- 1M»

Диаметр- 250мм

Высота погруженной части в дорожное покрытие- 50мм

Высота выступающей части- 30мм

Общая высота датчика- 80мм

«Signal- 2M»

Длина- 1000 мм

Высота погружённой части в дорожное покрытие- 50мм

Высота выступающей части- 30мм

Принцип действия основан на замыкании контакта нажимного датчика.

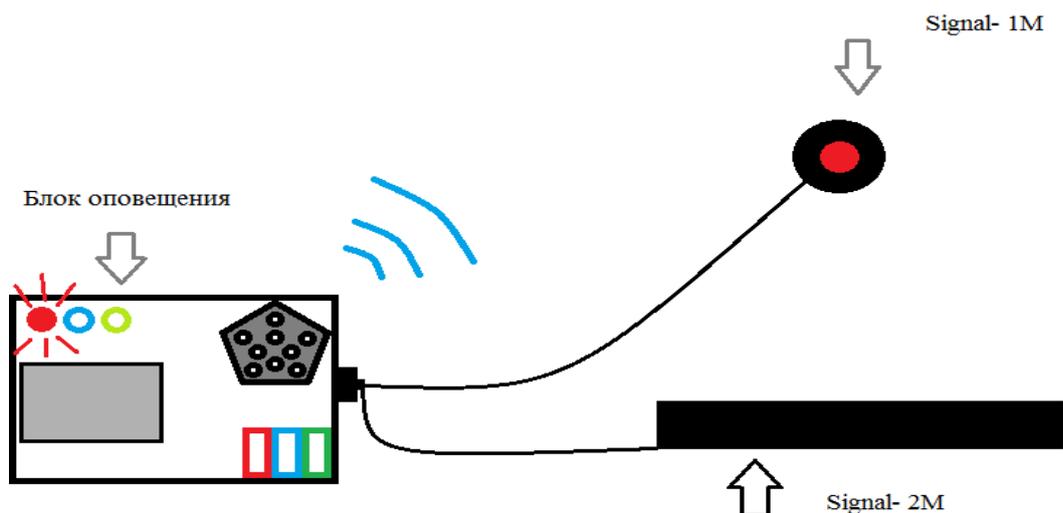


Рис 1 Система «Signal»

После наезда колесом на нажимной датчик будет подаваться продолжительный звуковой сигнал сопровождаемый изменением цвета датчика с серого на красный.

Наибольшую эффективность данное нововведение будет проявлять, при выполнении упражнений по вождению автомобиля в сумерках или в ночное время.

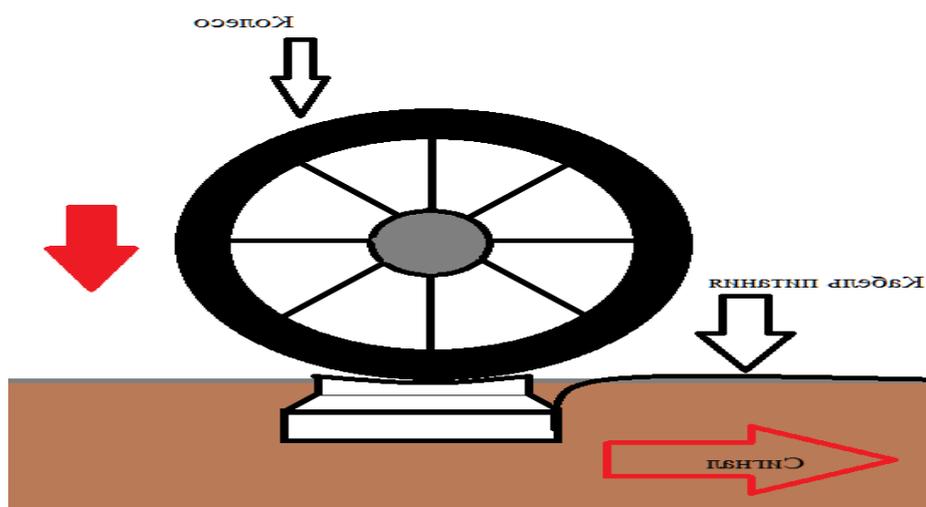


Рис 2 Замыкание датчика «Signal- 1M»

Пример:

Параллельная парковка (задний ход) – в этом случае задачей является тоже въезд задним ходом в некое пространство ограниченное

плоскими моделями автомобиля. Данное упражнение имитирует въезд между двумя машинами

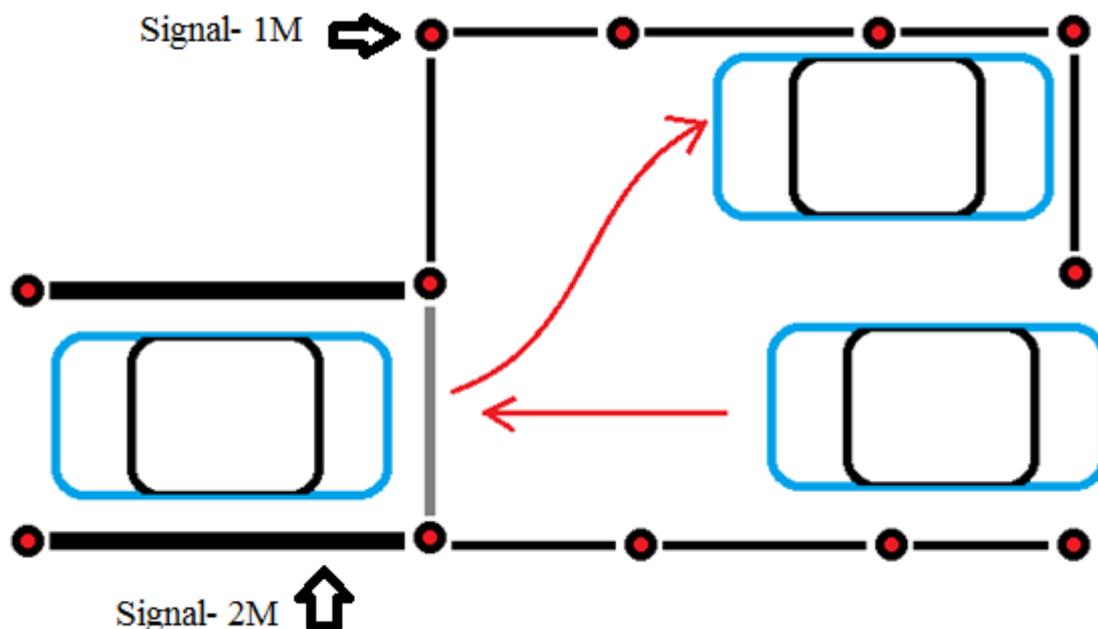


Рис 3 Упражнение «Параллельная парковка» с использованием комплекса «Signal»

После наезда колесом автомобиля происходит срабатывание нажимного датчика, сопровождающее световым и звуковым сигналом.[4]

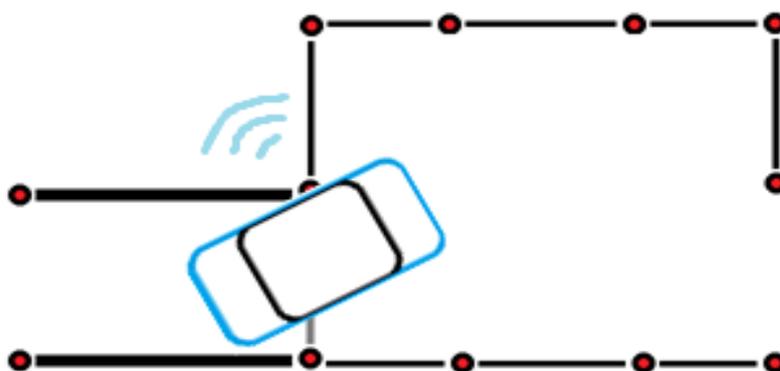


Рис 4 Наезд колесом на Нажимной датчик «Signal- 1M»

При выполнении данного упражнения с применением нажимного датчика, будущему водителю необходимо привыкнуть к видению данных элементов.

Экономическая составляющая играет немаловажную роль в проектировании и оборудовании автодрома. К примеру: автодорожный конус в среднем стоит от 300 до 1000 рублей за штуку, и на оборудование хотя бы одного упражнения необходимо как минимум от 6 до 20 конусов, что в свою очередь скажется на бюджете автошкола и т.п. Если взять во внимание, то, что конусы подвержены внешним факторам таким как: выгорание от лучей солнечного света, разрушение при воздействии нагрузки, то можно предположить что автошкола должна закупать новые конусы ежегодно. В свою очередь система «Signal» более дорогостоящий в покупке, но менее подвержена внешним факторам, что в свою очередь увеличивает срок эксплуатации данного устройства. Так стоимость данного комплекса составит- 1650 рублей, что включает в себя:

1. Звуковоспроизводящий элемент (проводной)- 500 рублей
2. Световоспроизводящий элемент (светодиодная лента)- 100 рублей/метр
3. Магистральные провода (медные)- 75 рублей/метр
4. Нажимной элемент (кнопка из терморезистивного пластика)- 100 рублей
5. Блок сигнализации (корпус)- 200 рублей

Кандидаты в водители должны сами осознавать, что все ПДД необходимо соблюдать не для того, чтобы не попасться сотрудникам полиции, которые обеспечивают безопасность дорожного движения повсеместно, а для того, чтобы исключить или уменьшить риск причинения вреда здоровью граждан. Именно при помощи модернизации уже имеющихся на данный момент упражнений, применив новые и перспективные методы обучения граждан, возможно, приблизить условия автодрома к реальным условиям на дороге

Использованные источники:

1. ГОСТ Р 52290-2004 «Технические средства организации дорожного движения. Знаки дорожные. Общие технические требования» ГОСТ Р 51256-99 «Технические средства организации дорожного движения. Разметка дорожная. Типы и основные параметры. Общие технические требования», ГОСТ Р 52282-2004 «Технические средства организации дорожного движения. Светофоры дорожные. Типы и основные параметры. Общие технические требования. Методы испытаний», ГОСТ Р 52289-2004 «Технические средства организации дорожного движения. Правила применения дорожных знаков, разметки, светофоров, дорожных ограждений и направляющих устройств».
2. Требования к автошколам [Электронный ресурс] //:Usc-auto [сайт]. [2014]. URL: http://www.usc-auto.ru/trebovaniya_k_avtoshkolam.aspx

3.ДЖЕКсон Р.Г. НОВЕЙШИЕ ДАТЧИКИ:
**HTTPS://WWW.ELEC.RU/LIBRARY/NAUCHNAYA-I-
TEHNICHESKAYA-LITERATURA/NOVEJSHIE-DATSHIKI/ С.213-222**

4.Датчик движения руководство по эксплуатации С.6-10
https://www.iek.ru/partners/infobaza/files/docs/passp_re/d7bec63e6037b65dbf6dd754ae3dce79.pdf

*Марьянова Ю.Ф.
студент магистратуры
ФГБОУ ВО «Российский государственный
социальный университет»
Россия, г. Москва*

*Научный руководитель: Ветрова Е.А., канд. соц. наук
ФГБОУ ВО «Российский государственный
социальный университет»
Россия, г. Москва*

ПРОБЛЕМЫ БЛАГОСОСТОЯНИЯ НА ТЕРРИТОРИИ СЕЛЬСКОГО ПОСЕЛЕНИЯ

Аннотация: В данной статье отражены проблемы благосостояния сельских жителей, основные проблемные места управления на региональном и федеральном уровне. Оценены основные показатели уровня безработицы и отражены моральные демотивирующие факторы сельских жителей.

Ключевые слова: Сельское поселение, благосостояние, трудоустройство, население.

*Marianova Yu.F.
master's degree student
Russian State Social University
Russia, Moscow*

*Scientific supervisor: Vetrova E.A., Candidate of Social Sciences
Russian State Social University
Russia, Moscow*

PROBLEMS OF WELL-BEING IN THE TERRITORY OF A RURAL SETTLEMENT

Annotation: This article reflects the welfare of rural residents, the main problem areas of government at the regional and federal levels. The main indicators are estimated unemployment rates and reflected the moral demotivating factors of rural residents.

Key words: rural settlement, welfare, employment, population.

Постоянные и периодические проблемы, накопившиеся в селе, приводят к постоянному снижению привлекательности сельской местности, которое препятствует к ее социально-экономическому развитию.

Основными факторами, тормозящими развитие сельских территорий, являются:

- ведомственная разобщённость на всех уровнях в управлении сельскими территориями;

- узкоотраслевой аграрный подход к развитию экономики села, а также отсутствие эффективных механизмов осуществления программ всестороннего сельского развития;

- отсутствие комплексного подхода к развитию сельских территорий в преодолении бедности, неравенства и безработицы;

- низкий уровень диверсификации сельской экономики и слабая поддержка развития предпринимательской активности;

- недостаточное научное, статистическое и кадровое обеспечение;

- низкая транспортная связанность центров экономического роста между собой и с другими территориями.

Существует ряд разработанных программ по улучшению благоустройства и благостояния сельских территорий, но большинство формируется в безальтернативной связке «сельское хозяйство – земли сельскохозяйственного назначения – сельские жители» и приоритетно направлена на развитие только сельскохозяйственной деятельности, без учета всех возможных форм освоения сельских территорий.

К сожалению, можно констатировать факт, что возможные направления развития сельских поселений систематично не поддерживаются ни на одном уровне власти.

На федеральном уровне задаются рамки и общие направления деятельности гос. поддержки, на региональном уровне не в состоянии выработать и осуществлять последовательные и постоянные меры в отношении сельских территорий.

В советское время, центром «сельского образа жизни» был – колхоз или совхоз. Почти все жители были трудоустроены, взаимосвязаны, имели гарантии в выплатах и сезонных продовольственных запасах.

Проблемы в сельской местности на данный момент носят комплексный характер, на первом месте – безработица. Доля населения с доходом ниже прожиточного минимума, составляет порядка 20-25% (в зависимости от области). Заработная плата в сельской местности ниже городских показателей в среднем в 2 раза. В последнее время наблюдается тенденция оттока населения из сельской местности, по показателям – 2,5 миллиона человека за 20 лет.

Сельскохозяйственные поселения подвержены высокому риску деградации и вымирания. Согласно последним данным статистики около 10 % сельских поселений полностью прекратили свое существование, более трети являются умирающими селами и деревнями, количество жителей таких территорий не превышает в отдельных случаях и 10 человек. Смертность в разы превышает рождаемость, за счет чего количество новых жителей, в том числе детей стремительно сокращается.

После реформ и преобразований, большая часть ресурсов переросло в мелкое производство, личные фермерские хозяйства. На селе сворачивают свою деятельность многие государственные предприятия и социальные

службы. Тем самым сокращается возможность приложения рабочей силы вне собственно сельского хозяйства.

Постоянный рост цен на коммунальные платежи, топливо, сельхоз хозяйственную технику и оборудование, приводят все большее количество сельского производства к кризисному состоянию.

Европейские страны пытаются отдавать приоритеты для развития сельских направлений в областях с малым числом населения, для увеличения деловой активности и благосостояния малонаселенных районов.

В Российском положении наблюдается обратный подход – размещать производственные силы в крупных районах и развитой инфраструктурой, для уменьшения затрат на производство, логистику и время поставок.

Из-за плохой развитой социальной инфраструктуры, страдает моральная мотивация жителей сельских поселений. Плохое качество дорог, отсутствие массовых мест отдыха, проблемы с быстрой доставкой необходимых товаров и услуг.

Глобальной проблемой каждого города и поселения являются мусорные полигоны. В нашей стране практически отсутствуют мусороперерабатывающие заводы, поэтому отходы хранятся на свалках, закапываются, сжигаются. При сжигании отходов, выделяется множество вредных отравляющих веществ. Территории свалок постоянно увеличиваются, мусор разносит ветром по ближайшим территориям. Недавно ввели программу раздельного сбора мусора в городах, такую программу тяжело внедрить в сельские поселения, так как плохо развита система сбора мусора, многие привыкли к общему хранению отходов, мусорные полигоны не приспособлены к раздельному хранению отходов, а так же отсутствуют точки переработки мусора. Эта проблема является одной из глобальных проблем всего мира, так как 1 батарейка загрязняет тяжелыми металлами до 15 квадратных метров почвы или до 300 литров воды.

Проблемы с озеленением территории важны не только для городов, а так же для любых сельских поселений. Деревья вырубаются для новых построек, новых дорог, прокладки нефтяных и энергетических коммуникаций. Существующие леса и лесопосадки практически не обновляются, деревья погибают из-за возраста, обезвоживания и изменений в климатических условиях.

Падение плодородия почв является сегодня одной из главных проблем, от которой зависит будущее развитие не только растениеводства, как отрасли сельского хозяйства, но и существования человечества в целом. Об этой проблеме сегодня говорят много, но зачастую вопросы почвенного плодородия переводят только в плоскость количества применения минеральных удобрений для выращивания сельскохозяйственных культур.

По данным Федерального научного агроинженерного центра ВИМ, переуплотнению в нашей стране сегодня подвержено более 80% сельхозугодий, что приводит к потере более 30% урожаев и доходов

сельхозпроизводителей. Недобор урожая от уплотнения почвы ежегодно по РФ составляет до 30 млн тонн, перерасход топлива — до 3 млн тонн.

Из-за низкого числа населения хуторов и деревень, многие поселения являются не газифицированными, основываясь на дороговизну ведения трубопроводов в такие малозаселенные поселения.

Не только государство должно заботиться о благоустройстве, но и жители должны выполнять свои обязанности по поддержке своих земельных участках и построек. Обязанности домовладельца показаны на рисунке 1.



Рисунок 1 – Обязанности домовладельца по поддержанию порядка.

Часть проблем с благоустройством способны решить жители своих поселений сами. Соблюдая моральные нормы, человеческие отношения, ходить на уборку территорий, участвовать в голосовании и поддержке проектов от администрации.

В многих регионах введены субботники, уборка домашней и рабочей территории, созываются собрания для обсуждения работы администрации и сбор заявлений, предложений и жалоб по их работе.

При разработке программ по улучшению уровню жизни необходимо учитывать свойств территории, спрос и потребность жителей, необходимо изучать взаимосвязь всех компонентов сельской местности, ее образования.

Политическая ситуация, кризис и глобальная пандемия заражения во всем мире в 2020г. показали Стране, что мы нуждаемся в увеличении собственного производства продуктов питания, материалов, технике, необходимо уменьшить зависимость от заграничных компонентов

производства, что бы не было бесперебойных поставок продуктов питания и материалов для заводов и цехов.

Экономика не должна строиться ради экономики, ради стабильных показателей и динамичных растущих прибылей. Необходим баланс, так как при такой политике будет некого поддерживать программами и предложениями.

Использованные источники:

1. Воронцов, А.В. Социально-экономическое положение современного российского села в зеркале статистики / А.В. Воронцов // Общество. Среда. Развитие. – 2011. - № 1. С. 138 - 143.
2. Рущицкая, О.А., Социальные аспекты несостоятельности сельскохозяйственных предприятий / О.А. Рущицкая, О.Е. Рущицкая // Аграрный вестник Урала. – 2014. - № 8 (126). С. 101 - 104.
3. Коваленко Е.Г. Проблемы и механизмы развития сельских территорий // Фундаментальные исследования. № 3-3. – С. 687-690.
4. Социальное положение и уровень жизни населения России. 2015: Стат.сб. / Росстат — М., 2015. – 311 с.

*Марьянова Ю.Ф.
студент магистратуры
ФГБОУ ВО «Российский государственный
социальный университет»
Россия, г. Москва*

*Научный руководитель: Ветрова Е.А., канд. соц. наук
ФГБОУ ВО «Российский государственный
социальный университет»
Россия, г. Москва*

ОСНОВНОЙ ФАКТОР СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ

Аннотация: В данной статье отражен основной фактор социально-экономического развития сельских территорий. Основные аспекты социально-экономического развития сельских территорий для определения приоритетных задач для его дальнейшего функционирования.

Ключевые слова: Сельское поселение, экономическое развитие, труд, население.

*Marianova Yu.F.
master's degree student
Russian State Social University
Russia, Moscow*

*Scientific supervisor: Vetrova E.A., Candidate of Social Sciences
Russian State Social University
Russia, Moscow*

THE MAIN FACTOR OF SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT OF RURAL AREAS

Annotation: This article reflects the main factor of the socio-economic development of rural areas. The main aspects of the socio-economic development of rural areas to determine priority tasks for its further functioning.

Key words: rural settlement, ekonomicheskoye razvitiye, work, population

Постановка проблемы. В течение всего периода развития общества сельские территории играли ключевую роль в обеспечении продовольственной безопасности страны и наращивании ее экспортного потенциала. Однако русское село долгое время находится в глубоком социально-экономическом кризисе. Снизилось качество жизни в сельской местности, наблюдается упадок сельской инфраструктуры, зафиксирован высокий уровень безработицы на селе, повышаются темпы трудовой

миграции крестьян, имеет место нестабильность ценовой политики на сельскохозяйственную продукцию.

Анализ последних исследований и публикаций. Многие ученые и специалисты-практики, такие как В.В. Горлачук, М.И. Малик, В.Я. Месель-Веселяк, П.Т. Саблук, А.П. Савва, И.И. Гончаренко, посвятили свои исследования решению проблемы социально-экономического развития сельских территорий. Однако, несмотря на большое количество научных работ в этом направлении, на практике изучение особенностей экономического развития сельских территорий требует дополнительного переосмысления. Так, в сегодняшних условиях вопросы изучения особенностей социально-экономического развития сельских территорий требуют глубокого переосмысления. Необходимо изучить зарубежный опыт агропроизводства на селе, проанализировать основные факторы функционирования и развития сельских территорий, а также рассмотреть движущие силы активизации ведения бизнеса на селе.

Целью статьи является обоснование основных аспектов социально-экономического развития сельских территорий для определения приоритетных задач для его дальнейшего функционирования.

Изложение основного материала исследования.

Сегодня в России наблюдается упадок социально-экономического развития сельских территорий, что характеризуется следующими негативными тенденциями:

- общий упадок экономики РФ,
- большие ошибки и просчеты макроэкономического порядка, в результате чего ослаблена активизация отношений аграрного сектора с другими секторами экономики,
- неудовлетворительным является уровень организационного обеспечения аграрной реформы,
- происходящие политические спекуляции определенных политических сил свидетельствуют о том, что ухудшение социально-экономического развития русского села обусловлено аграрной реформой,
- упадок ресурсного потенциала сельского хозяйства,
- недостаточно развивается инфраструктурный потенциал аграрного сектора экономики и тому подобное. [5, с.409]

Итак, следует принять взвешенные меры по обеспечению развития сельских территорий. В этом контексте заслуживает внимания зарубежный опыт. Так, в зарубежной практике развитие сельских территорий связано с развитием сельского хозяйства, в котором основную движущую роль играют фермерские или личные крестьянские хозяйства. К тому же в развитых странах мира установлены показатели, достигнув которых, хозяйство считается фермерским: в США принят показатель в 1 тыс. долл. товарной продукции в год, в Германии - содержание 1 га пашни или 3 коров или 5 свиней, в Дании - 300 евро годового дохода [7].

В соответствии с политикой развития сельских территорий за рубежом приоритетами считаются поддержка бизнеса и производства, диверсификация производства, развитие сельской инфраструктуры [6, с. 400]. В мире сформировался такой сценарий развития сельских территорий, по которым реализуются различные программы поддержки независимо друг от друга (США, Мексика, Новая Зеландия), а также когда механизмы и инструменты государственной поддержки закреплены законодательными актами (ЕС, Канада, Турция) [1].

Россия по сравнению с развитыми странами проигрывает им по таким показателям эффективности производства, как производительность труда, технико-технологическая обеспеченность, энергоёмкость, урожайность культур и продуктивность скота [2, с. 228].

Анализ опыта сельских территорий зарубежных стран свидетельствует о приоритетности устойчивости экономического развития аграрной отрасли. Использование опыта других стран позволит избежать просчетов в сельском хозяйстве в РФ и ее регионах.

Следующим этапом исследования является изучение социально-экономического развития России в динамике. С 2017 по 2019 годы площадь сельскохозяйственных угодий в РФ и площадь пашни почти не изменились. Соответственно, уровень распаханности территории, который показывает удельный вес пашни в площади сельскохозяйственных угодий, за последние три года не изменился, составляя 78,4%. Уровень социально-экономического развития сельских территорий в РФ постепенно повышается, что свидетельствует о хотя и незначительном, однако восстановлении положительного имиджа села. [6]

Следует отметить, что основными факторами функционирования и развития сельских территорий является наличие ресурсных возможностей для ведения сельского хозяйства, совместимость различных видов деятельности на территории, обоснование различных стратегий развития сельских территорий, необходимость государственной поддержки и тому подобное.

Важным вектором социально-экономического развития сельских территорий является сочетание их экономических, социальных и экологических интересов, а также активизация предпринимательской деятельности по росту доходов, занятости и социальной защиты. К тому же существование в границах сельских территорий предпринимательских структур способствует возрождению социально-экономической стабильности села. [3, с.64]

Считаем, что основными движущими силами активизации крестьян в ведении бизнеса на селе является диверсификация предпринимательской деятельности, ведение товарного производства, за счет чего:

- обеспечивается занятость крестьян на основе экологически безопасных технологий,
- формируется товарное производство,

- развивается малое и среднее предпринимательство на селе, которое способно экономически активировать крестьянство к участию в сельскохозяйственном производстве.

Не менее важными факторами, которые будут способствовать действенности социально-экономического развития сельских территорий является повышение конкурентоспособности сельскохозяйственной продукции и усиление роли местного самоуправления, что будет способствовать инвестиционной привлекательности ведения производства на селе, позволят развивать инфраструктуру на селе за счет обновления производственных мощностей в сельской местности и становления перерабатывающих цехов сельскохозяйственной продукции. [4, с.76]

Считаем, что для обеспечения сбалансированного развития сельских территорий нужно эффективно использовать имеющиеся локальные ресурсы, внедрять инновации в сельскую экономику, использовать их в сельхозпроизводстве, а также выходить на новые рынки сбыта продукции.

Инновационное развитие на селе должно способствовать модернизации производственных процессов на селе, трансфера знаний в инновационные разработки и нововведения в производственной деятельности, должны быть направлены на удовлетворение потребностей сельских жителей. В сельском хозяйстве преобразования новых идей, технологий в практическую деятельность заметно повлияет на качество жизни населения, позволит повысить эффективность развития сельских территорий, гармонизирует влияние сельского хозяйства на окружающую среду.

Основными ориентирами слаженного социально-экономического развития сельских территорий должны быть:

- обеспечение развития местного самоуправления для формирования дееспособного перспективного общества на селе;
- повышение привлекательности функционирования ведения бизнеса на селе;
- повышение конкурентоспособности сельских территорий за счет диверсификации хозяйственной деятельности;
- возрождение новых производств на селе;
- обеспечение развития сельской инфраструктуры;
- достижение экономического роста в сельском хозяйстве. [5, с.411]

Слаженное социально-экономическое развитие сельских территорий необходимо для обеспечения самодостаточных территориальных общин, являющихся основой местного развития страны.

Выводы.

Результаты проведенного исследования свидетельствуют о том, что в практике зарубежных стран наиболее перспективными направлениями являются поддержка бизнеса, диверсификация производства и развитие сельской инфраструктуры.

В нашей стране сельский эколого-экономический потенциал постепенно возрождается. Установлено, что основными факторами функционирования и развития сельских территорий является наличие ресурсных возможностей для ведения сельского хозяйства, совместимость различных видов деятельности на территории, обоснование стратегий развития сельских территорий и необходимость государственной поддержки. Векторами активизации крестьян в ведении бизнеса на селе является диверсификация предпринимательской деятельности, ведение товарного производства, обеспечения занятости крестьян, формирование товарного производства, развитие малого и среднего предпринимательства. Важными факторами, которые будут способствовать действенности социально-экономического развития сельских территорий являются повышение конкурентоспособности сельскохозяйственной продукции и усиление роли местного самоуправления.

В процессе исследования сделан вывод, что инновационное развитие на селе будет способствовать модернизации производства, трансферу знаний в инновационные разработки и нововведения в производственной деятельности. Учет основных ориентиров социально-экономического развития сельских территорий позволит обеспечить конкурентоспособность субъектов хозяйствования на земле.

Перспективы дальнейших исследований видим в применении приемов STEP-анализа при освещении тенденций развития сельских территорий.

Использованные источники:

1. Забелина И.П. Политика в отношении инвестирования в сельское хозяйство: РФ. – М.: Вече, 2015. – 272 с.
2. Маркова, А. Л. Формы и способы государственного регулирования устойчивого развития сельских территорий // А. Л. Маркова, Л. В. Данькова // Вестник ВГАУ. — 2015. — № 4 (47). — С. 228—236.
3. Мартынов, К. П. Особенности устойчивого многофункционального развития сельских территорий России / К. П. Мартынов // Современные научные исследования и инновации. — 2014. — № 10-2 (42). — С. 64—68.
4. Меньщикова, В. И. Устойчивое развитие сельских территорий: терминологический анализ / В. И. Меньщикова // Социально-экономические явления и процессы. — 2013. — № 9 (55). — С. 75—81.
5. Митин, А. Н. Экономико-правовые механизмы использования природно-ресурсного потенциала Арктики в контексте продовольственной и экологической безопасности / А. Н. Митин, Б. А. Воронин, И. М. Донник // Экономика региона. — 2018. — № 2 (14). — С. 408—419.
6. СЕЛЬСКИЕ ТЕРРИТОРИИ В ПРОСТРАНСТВЕННОМ РАЗВИТИИ СТРАНЫ: ПОТЕНЦИАЛ, ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ / Ответственный редактор А.В. Петриков. – М.: Научное издание «Никоновские чтения», 2019. – 452 с.
7. Смелый Л. Инвестиционное обеспечение аграрных предприятий региона / Л. Смелый // Экономика АПК. - 2016. – № 9. - С. 65-67.

*Мезенова А.А.
студент*

Королёв М.А.

*ст. преп. кафедры социальной медицины и социальной работы
заместитель декана факультета социальной работы
ФГБОУ ВО «Московский государственный медико-стоматологический
университет имени А.И. Евдокимова» Министерства здравоохранения
Российской Федерации
Россия, г. Москва*

ЗНАЧЕНИЕ РАБОТЫ ПОЖИЛЫХ ЛЮДЕЙ В КАЧЕСТВЕ ВОЛОНТЁРОВ

Аннотация: В статье рассматривается волонтерство как феномен добровольческой деятельности среди старшего поколения. Данное явление анализируется с точки зрения отношений и процессов, рассматриваемых на уровне общества в целом, благодаря чему раскрывается сущность волонтерства в социуме.

Ключевые слова: волонтерство; серебряное волонтерство; серебряный возраст; добровольчество; общество; социальная общность; мировоззрение.

*Mezenova A.A.
student*

Korolev M.A.

*senior lecturer of department of social medicine and social work
deputy dean of the faculty of social work
FSBEI HE "Moscow state medical and dental University named after A.I.
Evdokimov" of the Ministry of health of the Russian Federation
Russia, Moscow*

THE IMPORTANCE OF OLDER PEOPLE WORKING AS VOLUNTEERS

Abstract: The article deals with volunteerism as a phenomenon of volunteering among the older generation. This phenomenon is analyzed from the point of view of relations and processes considered at the level of society as a whole, which reveals the essence of volunteering in society.

Keyword: volunteering; silver volunteering; silver age; volunteering; society; social community; worldview.

Проблема одиночества всегда волновала человечество, этим явлением на протяжении веков были заняты умы философов, писателей, ученых. В последнее время проблеме посвящаются всё новые и новые работы, которые исследуют причины возникновения данного явления, его сущность,

характерные проявления и влияние на разные категории людей в разные периоды жизни. В современном обществе одиночество порождается утерей смысла бытия человека, а особенно, в пожилом возрасте.

В нашей стране занимались изучением одиночества с точки зрения социально-психологического феномена (К.А. Абульханова-Славская, Л.И. Старовойтова, Г.М. Тихонов, С.Г. Трубникова, Ж.В. Пузанова); изучение культурно-исторических форм одиночества (Н.Е. Покровский, С.А. Ветров, Ю.М. Швалб, О.В. Данчева); психологические особенности одиночества в подростковом и юношеском возрасте (И.С. Кон, О.Б. Долгинова, Н.В. Перешина); описание явлений, близких одиночеству (изоляция, уединение) (О.Н. Кузнецов, В.И. Лебедев, А.У. Хараш).

В преклонном возрасте старение влечет за собой много причин затерянности. Взрослые дети отдаляются от родителей, умирают старые друзья и знакомые. Со старостью приходят опасения остаться одному. Дефицит каждого из различных типов отношений может привести либо к эмоциональному, либо к социальному одиночеству. Следует заметить, что старые люди по-разному воспринимают это явление. Некоторых уединённость мало тяготит, а других наоборот, угнетает. Одним из способов решения проблемы стало движение «Серебряных волонтеров»

(<https://silveryears.ru/>).

«На пенсии жизнь только начинается!» — так может сказать каждый участник движения серебряных волонтеров, пожилых людей, которые не согласны сидеть на лавочках или перед телевизорами. Статус «пенсионер» для них не приговор, а начало другой новой интересной жизни.

Помощь «Серебряных волонтеров» востребована во всех сферах волонтерства, но особенно близко пожилым людям быть участниками масштабных мероприятий, таких как: чемпионат мира по футболу, Олимпиада в Сочи, всемирный фестиваль молодежи и других.

На пенсии можно заниматься всеми направлениями наряду с молодежью, но, конечно, есть сферы, в которых пожилые люди реализовывают свой потенциал лучше всего. Например, социальная сфера: помощь детям и своим сверстникам — пожилым людям [5].

Серебряные волонтеры своими примерами транслируют образы людей, которые, выйдя на пенсию, не перестают заниматься полезными для общества делами.

Многие волонтеры, достигая пенсионного возраста, продолжают работать. К сожалению, людей такого возраста часто не берут на работу, такая проблема есть, но постепенно общество приходит к тому, что работодателям становится интересно работать и с пожилыми людьми [5].

Само понятие «серебряный волонтер» появилось в 2013 году, когда волонтеры-пенсионеры работали на Универсиаде в Казани. Люди в возрасте 55 лет и старше, которые стремились делать добро и всячески проявляли себя в добровольчестве, сами начали так себя называть. Такое наименование

движения быстро распространилось, подержалось и прижилось, а само движение и по сей день становится все масштабнее по всему миру [3].

Особенно близко некоторым пожилым людям принимать активное участие в различных мероприятиях, которые помогают взаимодействовать разным поколениям на благо всему обществу. Другая часть пенсионеров только начинает находить внутри себя потребность в безвозмездном служении обществу. Но обе эти группы тратят на добровольную работу огромное количество своего времени для привнесения в жизнь общества чего-то хорошего, позитивного и светлого.

Значительное внимание уделяется проблеме одиночества пенсионеров и их депрессии. Пожилые люди часто думают, что они не успели что-то сделать или потеряли смысл и радость самой жизни. Их часто посещает ощущение ненужности и озадаченность тем, что их близкие несут бремя, ухаживая за ними.

«Серебряное волонтерство» не только помогает обществу с точки зрения дополнительных ресурсов для реализации и воплощения в жизнь безвозмездной помощи нуждающимся, но и является неотъемлемой поддержкой и для самих людей, оказывающих эту самую помощь.

Для того чтобы люди «серебряного» возраста могли чувствовать себя уверенно и не боялись за своё здоровье, в нашей стране разрабатываются и осуществляются проекты национального здравоохранения и социального развития, включающие в себя задачи, направленные на осуществление мер, которые улучшают состояния здоровья граждан. Также, задачами проектов является профилактика любых заболеваний и инвалидности, совершенствование реабилитации, использование новейших высокоэффективных здоровьесберегающих технологий [2].

«Уровень жизни в столице действительно гораздо выше, чем в стране, об этом говорит и высокая продолжительность жизни — 77 лет, — объясняет главный врач поликлиники № 115 г. Москвы, Елена Степанюченко. — И ограничений здесь нет. Поэтому очень важно заботиться о здоровье именно пациентов в возрасте. Так под эгидой правительства Москвы родился проект «Жить здорово» как часть программы по активному долголетию [1].

Концепция «серебряного» волонтерства заключается и в Федеральной программе «Молоды душой», которая реализуется в рамках «Стратегии действий в интересах граждан старшего поколения в Российской Федерации до 2025 года». Данная программа утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 5 февраля 2016 года №164-р. Инициатором для её создания стала Ассоциация волонтерских центров, а ключевым партнером - благотворительный фонд «Память поколений» [4].

Также, в условиях событий сегодняшнего дня, невозможно не уделить внимание пандемии COVID-19. В период карантина, который коснулся каждой страны, и унёс множество жизней, в том числе повышенной группы риска – пожилых людей, помощь «серебряных волонтеров» стала особенно важной и значимой.

Люди пожилого возраста всеми силами старались помогать своим сверстникам и нуждающимся людям разных возрастов, соблюдая меры предосторожности. Даже в условиях самоизоляции, люди помогали и поддерживали друг друга, в какой-то степени, пандемия напомнила всем нам, что нужно помогать друг другу и, действительно, общая проблема очень объединяет разные поколения и народы.

Подведя итог, можно говорить о том, что такое явление как «серебряное волонтерство» продолжает развиваться и расширяться среди людей пожилого возраста. Движение помогает выполнять такие важные задачи для общества как: организации занятости людей пожилого возраста, повышении и продлении их социальной активности; стимулировании активного долголетия граждан пожилого возраста, их социальном интегрировании в жизнь общества; реализации знаний, умений, талантов, творческих и организаторских способностей граждан пожилого возраста; удовлетворении потребности в общении, образовании, самореализации; восстановлении утраченных социальных связей и приобретении новых, решении кризиса «социальной изоляции»; удовлетворении разнообразных культурно-познавательных интересов, появлении новых увлечений и занятий.

Использованные источники:

1. Пособие: « «Серебряное» добровольничество в Российской Федерации», 2018 год [Электронный ресурс]// - URL: <http://dobrovyatka.ru/wp-content/uploads/2018/09/Serebryanoe-volonterstvo.pdf> (дата обращения: 13.11.2020).
2. Ростовская Т.К., Королев М.А. Особенности организации медико-социальной службы в России // Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. Серия: Социальные науки. № 3 (59). – Н. Новгород: Изд-во ННГУ им. Н.И. Лобачевского, 2020. – 205 с.
3. Финансовая газета: «Кто такие волонтеры «серебряного» возраста» [Электронный ресурс]// (дата публикации: 10.08.2018). - URL: <https://zen.yandex.ru/media/fingazeta/kto-takie-volontery-serebrianogo-vozhraza--5b6d5ab2b5223300a919564f> (дата обращения: 13.11.2020).
4. Здрав.ФОМ: «Серебряный век волонтерства» [Электронный ресурс]// - URL: <https://zdrav.fom.ru/post/serebryanyj-vek-volonterstva> (дата обращения: 13.11.2020).
5. Комсомольская правда, статья: «Бесценное «серебро»: Как пожилые люди становятся волонтерами и помогают другим», дата публикации - 25 сентября 2019г. [Электронный ресурс]// - URL: <https://www.kp.ru/daily/27034.4/4097796/> (дата обращения: 13.11.2020).

*Миленкова Ю.А.
студент*

*Научный руководитель: Ильина И.Ю., д.э.н
Российский Государственный Социальный Университет*

ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ КАДРОВОГО РЕЗЕРВА НА ГОСУДАРСТВЕННОЙ И МУНИЦИПАЛЬНОЙ СЛУЖЕБЕ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В статье проводится анализ существующих проблем формирования кадрового резерва на государственной и муниципальной службе в Российской Федерации. Автором поднимается вопрос целесообразности формирования государственной системы повышения квалификации и переподготовки кадров для государственных и муниципальных учреждений и даются рекомендации по совершенствованию формирования кадрового резерва.

Ключевые слова: кадровый резерв, формирование кадрового резерва, государственная и муниципальная служба, кадровая политика, концепция государственной кадровой политики

*Milenkova J.A.
student*

*Scientific adviser: Ilina I.Ju., PhD in Economic science
Russian State Social University*

PROBLEMS OF FORMATION OF THE PERSONNEL RESERVE IN THE STATE AND MUNICIPAL SERVICE IN THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract: The article analyzes the existing problems of forming the personnel reserve in the state and municipal service in the Russian Federation. The author raises the question of the feasibility of forming a state system of professional development and retraining of personnel for state and municipal institutions and gives recommendations for improving the formation of the personnel reserve.

Keywords: personnel reserve, formation of personnel reserve, state and municipal service, personnel policy, concept of state personnel policy

На сегодняшний день одним из наиболее важных направлений кадровой политики в России с целью успешного социально-экономического развития страны выступает формирование кадрового резерва на государственной и муниципальной службе, что обуславливает значимость проблемы исследования.

Система власти в Российской Федерации реализуется посредством государственного и муниципального управления, которая подразумевает

структурированный непрерывный процесс функционирования государственной и муниципальной службы, как основного механизма регулирования в государстве. В связи с чем, востребованность высококвалифицированного персонала всегда является актуальной и важной задачей для любой страны. Для наиболее эффективной работы государственных и муниципальных учреждений, сотрудники должны обладать определенными личностными и профессиональными навыками и знаниями.

Непосредственно сам процесс государственной и муниципальной службы по своей специфике определяет для сотрудника два основных направления:

- служение народу с помощью наделенных властных полномочий и должностных обязанностей;
- личностный рост сотрудника с постоянным совершенствованием профессиональных навыков в соответствии со служебным ростом государственных и муниципальных служащих.

С точки зрения Н.И. Борисова: «государственная (муниципальная) служба – это многогранное социальное явление, которое обладает специфическими признаками системности и структурированности»⁶.

В связи с чем, приоритетной задачей кадровой политики выступает процесс формирования кадрового резерва в органах власти, который является ключевым механизмом реализации государственной политики в рамках совершенствования системы управления персоналом. Так, профессионально и своевременно сформированный кадровый резерв – это важное и необходимое условие для устойчивого и эффективного функционирования государственной и муниципальной службы.

С точки зрения С.В. Божухина: «сегодня в законодательной базе РФ сформулированы необходимые методы и подходы для формирования кадрового резерва государственной гражданской службы, а также описаны ключевые требования к сотрудникам, занятым на муниципальной службе России»⁷.

Рассматривая федеральный уровень, стоит также указать на то, что в стране реализуется концепция государственной кадровой политики, определяющаяся как общественная национальная стратегия развития кадрового потенциала. В рамках указанной стратегии сформированы основные обязательные технологии для работы с персоналом:

- отбор персонала;
- оценку персонала;
- управление развитием персонала.

⁶ С точки зрения Н.И. Борисова: «государственная (муниципальная) служба – это многогранное социальное явление, которое обладает специфическими признаками системности и структурированности»

⁷ Божухин С.В. Организационные патологии управления кадровым резервом на государственной гражданской службе // Научный вестник. 2018. № 1 (18). С. 22–35.

Отбор персонала на государственной и муниципальной службе подразумевает реализацию процедур подбора и найма посредством специальных мероприятий, которые, в свою очередь, определяют основной состав государственных и муниципальных служащих, а также тех, кто будет включен в кадровый резерв, в соответствии с целями и задачами государственной кадровой политики.

По мнению Г.А. Красина: «На сегодняшний день в России действует странная система отбора, оценки и развития персонала. Высококвалифицированные специалисты, как правило, не занимают соответствующие их профессиональным навыкам должности. Высокие посты в нашей стране отдаются не реальному специалисту, а людям, которые обладают необходимыми связями, в том числе родственными. Такая система, безусловно, приводит нашу страну к отсутствию должного качества кадрового обеспечения государственной гражданской и муниципальной службы»⁸.

Однако, к примеру, с точки зрения К.С. Есина: «значительной части сотрудников, занятых на государственной и муниципальной службе, определенно не хватает профессиональных навыков ввиду отсутствия необходимого практического опыта. Подобные проблемы с отбором высококвалифицированных кадров во многом обусловлены недостаточным уровнем развития системы управления персоналом, что также определяет проблему формирования кадрового резерва. В связи с чем, вопросы о подготовке кадрового резерва и последующее назначение квалифицированных сотрудников на соответствующие вакантные должности на данный момент в России крайне важны и нуждаются в особом подходе к принимаемым в органах власти управленческим решениям»⁹.

Действующие нормы и правила относительно процесса назначения сотрудника на вакантную должность из кадрового резерва по решению работодателя, как правило, реализуются без необходимых мероприятий в виде конкурса внутри кадрового резерва. А также без проведения оценки кадров относительно их подготовки и соответствия необходимых навыков и знаний сотрудника вакантной должности, что противоречит конституционному праву на равенство доступа к государственной службе.

В связи с этим стоит указать, что государственная кадровая политика России нуждается в целостном научно-методологическом подходе. Современный подход к формированию кадрового резерва и основного состава государственных и муниципальных служащих должен характеризоваться структурированностью, открытостью, комплексностью и контролем проведения. При этом в процессе оценки сотрудников кадрового резерва в

⁸ . Красин Г.А. Профессионализация государственной гражданской службы в российском обществе: автореф. 2019. С.109-115.

⁹ Есин К.С., Мингазова З.Р. Проблема формирования кадрового резерва государственной гражданской службы // Экономика и социум. 2016. № 3(12). С. 4–18.

отношении их подготовленности к замещению, должен действовать компетентностный подход. С учетом данного подхода на государственной и муниципальной службе можно избежать проблем коррупционной составляющей и субъективности оценки сотрудников¹⁰.

В качестве рекомендаций, направленных на снижение текущих проблем в процессе формирования кадрового резерва на государственной и муниципальной службе в РФ можно предложить следующее¹¹:

- разработать и внедрить единые нормы и правила относительно работы с кадровым резервом, в том числе детально проработать процесс подготовки и адаптации;

- установить обязательные конкурсные мероприятия и методы оценки, с целью назначения лучших сотрудников из кадрового резерва на вакантные должности, с учетом их профессиональных и личностных качеств;

- внести изменения в законодательную базу РФ, а именно установить единое универсальное определение термина «кадровый резерв» и зафиксировать принципы кадрового резерва для государственной и муниципальной службы;

- разработать и утвердить законодательно положение о кадровом резерве на государственной и муниципальной службе;

- добавить в профессиональные компетенции государственных и муниципальных служащих «деловую репутацию», с целью исключения возможности работы в государственных и муниципальных учреждениях сотрудников с отрицательной деловой репутацией;

- оптимизировать информационное обеспечение кадровых служб с целью совершенствования аналитической работы с кадровым резервом на государственной и муниципальной службе;

- обеспечивать контроль открытого и равного доступа сотрудников из кадрового резерва к назначению на вакантные должности;

- определить порядок обновлений сведений о кадровом резерве государственного и муниципального органа в средствах массовой информации.

Рекомендуется также внедрить в систему управления кадровым резервом на государственной и муниципальной службе специального органа, который будет регулировать процесс формирования и развития кадрового резерва в России¹².

На сегодняшний день формирование кадрового резерва представляет собой способ отбора кадрового потенциала, который формируется соответствующим представителем нанимателя государственного органа

¹⁰ Илюшечкина, М. А. Проблемы формирования кадрового резерва / М. А. Илюшечкина // Молодой ученый. 2018. № 4 (190). С. 81-98.

¹¹ Каврин Н. С. Особенности формирования кадрового резерва на государственной службе в Российской Федерации и зарубежный опыт // Юриспруденция. — 2017. — № 11. — С. 190–198.

¹² Ламелина Е. В. Формирование кадрового резерва — важная часть управления государственной службой // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2019. № 7. С. 73–76.

субъекта РФ. Однако здесь наблюдается другая проблема – отсутствие специалистов в отдаленных субъектах РФ как с точки зрения нанимателя, так и со стороны персонала, который может обеспечить достойную и эффективную работу на государственной и муниципальной службе.

В связи с чем, следует поднять важный вопрос, который касается целесообразности формирования государственной системы повышения квалификации и переподготовки специалистов для государственных и муниципальных организаций в отношении каждого отдельного субъекта РФ.

В качестве мероприятий, способствующих решению указанной проблемы, можно предложить следующее.

1. Для обеспечения устойчивой и эффективной работы в органах государственного и муниципального управления в субъектах РФ необходимо делать акцент на студентов, которые обучаются на соответствующих направлениях, таких как «государственное и муниципальное управление», «управление персоналом». Необходимо обеспечивать студентов качественными стажировками и обеспечивать им возможность получения практического опыта.

2. Необходимо провести реструктуризацию аппаратов органов государственной и муниципальной власти, которая будет направлена на интенсификацию труда посредством полноценного современного информационного обеспечения, необходимого технического оснащения для повышения вовлеченности и заинтересованности в работе на государственной и муниципальной службе.

3. Необходимо пересмотреть действующую нормативно-правовую базу в отношении регулирования работы государственной и муниципальной службы, в том числе кадрового резерва. В законодательной базе должно быть полное регламентирование прав и обязанностей служащих, их социальных гарантий, закрепление ответственности служащего за нарушение обязанностей и ограничений, с установлением порядка принятия специалиста на государственную (муниципальную) службу. Однако, не нарушая при этом конституционный принцип равного доступа граждан к государственной и муниципальной службе, который также указан в международных нормах.

Таким образом, процесс формирования кадрового резерва на государственной и муниципальной службе в Российской Федерации, на сегодняшний день, нуждается в более детальном регулировании и совершенствовании аспектов его работы, как со стороны системы управления персоналом, так и со стороны законодательных основ.

Использованные источники:

1. Борисов Н.И. Государственная и муниципальная служба: учебное пособие. М., 2017. С.80-91.

2. Божухин С.В. Организационные патологии управления кадровым резервом на государственной гражданской службе // Научный вестник. 2018. № 1 (18). С. 22–35.
3. Красин Г.А. Профессионализация государственной гражданской службы в российском обществе: автореф. 2019. С.109-115.
4. Есина К.С., Мингазова З.Р. Проблема формирования кадрового резерва государственной гражданской службы // Экономика и социум. 2016. № 3(12). С. 4–18.
5. Илюшечкина, М. А. Проблемы формирования кадрового резерва / М. А. Илюшечкина // Молодой ученый. 2018. № 4 (190). С. 81-98.
6. Каврин Н. С. Особенности формирования кадрового резерва на государственной службе в Российской Федерации и зарубежный опыт // Юриспруденция. — 2017. — № 11. — С. 190–198.
7. Ламелина Е. В. Формирование кадрового резерва — важная часть управления государственной службой // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2019. № 7. С. 73–76.

*Михеенко К.Е.
студент*

*Научный руководитель: Ковригина С.В., к.и.н.
доцент кафедры ИПиП
Братский государственный университет
Россия, г. Братск*

ИГРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ НА УРОКАХ ИСТОРИИ

Аннотация: В статье предложены методы и формы организации образовательного процесса на уроках истории посредством внедрения игровых технологий. Показаны конкретные приемы работы, позволяющие повысить заинтересованность и активность детей на уроке, приведены примеры игр.

Ключевые слова: игра; ученик; учитель методика преподавания истории; игровые технологии.

*Mikheyenko K.Y.
student*

*Scientific adviser: Kovrigina S.V., Ph.D. in History
associate professor of the department of history, pedagogy and psychology
Bratsk State University
Russia, Bratsk*

GAME TECHNOLOGIES IN HISTORY LESSONS

Annotation: The article suggests methods and forms of organizing the educational process in history lessons through the introduction of game technologies. Specific methods of work that can increase the interest and activity of children in the classroom are shown, and examples of games are given.

Keywords: game; student; teacher methods of teaching history; game technologies.

Согласно ФГОС каждый учитель должен уметь подбирать методы и формы организации образовательного процесса, благодаря которым ребенок сможет не только изучить и усвоить материал, преподнесенный учителем, но также получить возможность для самовыражения. Современный учитель должен развивать в учениках желание размышлять, искать пути решения проблемы, учитывая при этом творческую сторону ребенка. Школьники должны не только слушать и запоминать, но и уметь самостоятельно изучать и анализировать материал.

Достигнуть эффективность таких уроков можно благодаря применению на уроке игровых технологий. Использование этой технологии может быть применено не только для изучения нового материала, но также и для

закрепления посредством неоднократного повторения. Во время игры дети чувствуют себя более свободными и раскрепощёнными, в классе появляется атмосфера соревнования, заставляющая учеников размышлять, подбирать нужную информацию и анализировать ее. Это благоприятно влияет на развитие воображения и наблюдения.

Однако, для успешной реализации урока, построенного с использованием игровой технологии, учителю необходимо взять на себя роль как организатора, так и ее непосредственного участника. Учитель должен задать в классе творческий настрой и настроить учеников на игру. Характер взаимодействия детей и взрослых в игре, а он задает и характер педагогического руководства, определяется самой ее природой, как деятельности добровольной, самостоятельной, творческой. Здесь исключена авторитарная форма общения (если она не оговорена правилами игры), но показана совместная, коллегиальная деятельность, сотрудничество, сотворчество.[2]

Более простым для реализации является построение урока в игровой форме для младшего и среднего звена, что обусловлено возрастными интересами и психологией ребенка. Таким образом, даже трудный для понимания материал усваивается гораздо лучше. В то же время, существует мнение, что очень сложным является применение игровых технологий на уроках старших классов, с чем позволю себе не согласиться. Безусловно, бывают случаи, когда класс отказывается идти на контакт, и выстроить продуктивный урок становится затруднительно. Однако, в большинстве случаев это обусловлено тем, что учитель еще не смог выстроить отношения с классом, не найдя к нему подхода.

Согласно Т. М. Михайленко, понятие «игровые технологии» включает в себя группу различных методов, приемов, а также способов организации процесса обучения с использованием различных педагогических игр [3, С. 145]. Одной и самой основной формой образовательной игры является дидактическая. Такие игры имеют четко сформулированную цель урока, а также его примерный результат. Хорошим примером может послужить игра «Три предложения». Учитель зачитывает классу небольшой документ или отрывок из текста. Задача учащихся – внимательно прослушать учителя и тремя предложениями передать всю суть сказанного. Победителем становится ученик, чей рассказ является самым коротким, но передающим максимально точное содержание. Также, возможен вариант игры с печатным текстом. Таковым может выступать отрывок из книги или какой-либо печатный документ. Целью этой игры является развитие у детей умения выделять главное, а также составлять различные планы и конспекты.

В настоящее время на помощь учителю все чаще приходят современные технологии. Так, например, компьютер и очень простую в использовании программу Microsoft PowerPoint можно использовать для создания различных игр. Примером таких игр может послужить интерактивное лото «Занимательная хронология». Задача учеников в том,

чтобы открыть как можно больше карточек, на которых указаны какие-либо события из курса истории за тот или иной век. После того, как ученик подобрал к событию дату из указанного списка, открывается следующая ячейка. В конце игры остается несколько лишних дат.[4, С.211] Такие игры помогают наладить и укрепить взаимоотношения внутри класса, а также смотивировать учеников на дальнейшее изучение истории. Однако, для проведения данной игры, необходимо обеспечить учеников планшетами с установленной игрой. В связи с этим, проведение игры становится затруднительным, так как не все школы оснащены необходимым техническим оборудованием.

В дополнение к этому, на уроках истории возможно использование сюжетно-ролевых игр, благодаря которым можно воссоздать какое-либо историческое событие, а также передать атмосферу того времени.[1] Сценарии таких игр могут быть разработаны как детьми при поддержке учителя, так и самим учителем. Проведение подобных игр благодаря визуализации событий способствует лучшему закреплению материала, а также помогает раскрыть творческий потенциал учеников. Однако, в связи с тем, что для проведения такой игры необходимо немало времени, а в распоряжении учителя находится лишь 45 минут, такие игры не получили широкого применения.[5]

На сегодняшний день учитель имеет доступ к большому количеству ресурсов и современных технологий, помогающих сделать процесс обучения более простым и интересным. Комбинирование традиционных и новых педагогических методик помогает ученикам не только усвоить необходимые знания, но также социализироваться и раскрыть творческий потенциал. Таким образом, использование педагогических игр на уроке позволяет не только заинтересовать учеников и привлечь их внимание, но и сделать процесс обучения более интересным и оригинальным.

Использованные источники:

1. Кулагина Г. А. Сто игр по истории: учеб. Пособие / Г. А. Кулагина. — 2-е изд. — М.: Просвещение, 1983. — 240 с.
2. Матвеев В. Педагогика Олега Газмана и Владимира Матвеева [Электронный ресурс]// Первое сентября. – 2000. - №52. - URL. <https://ps.1sept.ru/article.php?ID=200005204> (дата обращения: 20.04.2020).
3. Михайленко, Т. М. Игровые технологии как вид педагогических технологий / Т. М. Михайленко. // Педагогика: традиции и инновации. — Челябинск : Два комсомольца, 2011. — С. 145-168.
4. Новикова, А.О. Использование игр на уроке истории, сконструированных на основе ИКТ / А.О. Новикова // Проблемы социально-гуманитарного образования на современном этапе модернизации российской школы: материалы III международной научно-практической конференции. – Барнаул. –2014. – С. 209-212

5. Уколова, В. И. Игры на уроках истории [Электронный ресурс]// Ирфоурок:[сайт]. — URL: <https://infourok.ru/igri-na-urokah-istorii-3227083.html> (дата обращения: 22.04.2020).

*Моисеенко В.С.
студент*

*Оренбургский экономико-юридический колледж
РФ, г. Оренбург*

*Лебедева В.С.
студент*

*Оренбургский экономико-юридический колледж
РФ, г. Оренбург*

*Научный руководитель: Счастливых А.А.
преподаватель*

*Оренбургский экономико-юридический колледж
РФ, г. Оренбург*

СОВРЕМЕННЫЕ АСПЕКТЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

***Аннотация:** Статья посвящена определению актуальных аспектов обеспечения экономической безопасности в Российской Федерации. В ней раскрываются теоретическая основа определения «экономическая безопасность», правовая основа видов экономических преступлений. В статье поднимаются вопросы о современных методах сокращения экономической преступности. Представлены направления формирования высокого уровня экономической безопасности. Также определены функции правоохранительных органов, реализующих борьбу с экономической преступностью.*

***Ключевые слова:** экономическая безопасность, экономическая преступность*

*Moiseenko V. S.
student*

*Orenburg College of Economics and Law
Russia, Orenburg*

*Lebedeva V.S.
student*

*Orenburg College of Economics and Law
Russia, Orenburg*

*Scientific adviser: Schastlivykh A.A.
teacher*

*Orenburg College of Economics and Law
Russia, Orenburg*

MODERN ASPECTS OF ENSURING ECONOMIC SECURITY

Annotation: The article is devoted to the definition of actual aspects of ensuring economic security in the Russian Federation. It reveals the theoretical basis of the definition of "economic security", the legal basis of the types of economic crimes. The article raises questions about modern methods of reducing economic crime. The directions of formation of a high level of economic security are presented. The functions of law enforcement agencies implementing the fight against economic crime are also defined.

Keywords: economic security, economic crime

В Российской Федерации велика роль экономической безопасности, проблемы обеспечения которой являются актуальными и острыми. В связи с этим возникает необходимость в исследовании современных аспектов обеспечения экономической безопасности общества. Первый вопрос, который стоит поднять - что представляет собой экономическая безопасность?

Экономическая безопасность – совокупность условий и факторов, обеспечивающих независимость национальной экономики, ее стабильность и устойчивость, способность к постоянному обновлению и совершенствованию, – такова трактовка данного понятия доктора экономических наук Л.И. Абалкина [3].

В.Г. Сенчагов под *экономической безопасностью* понимает состояние экономики и институтов власти, при котором обеспечивается гарантированная защита национальных интересов, социальная направленность политики, достаточный оборонный потенциал, даже при неблагоприятных условиях развития внутренних и внешних процессов [3].

Таким образом, мнения исследователей позволяют сделать вывод, что экономическая безопасность, в первую очередь, – это защита от неблагоприятных на экономику действий и гарантия стабильного развития национальных экономических взаимоотношений.

Экономическая безопасность наделена определенными признаками. Первым признаком экономической безопасности является защита, которая означает способность защищать экономическую систему от разрушения и отрицательного воздействия внешних и внутренних факторов. Это понятие включает в себя сохранность собственного статуса и структуры экономической системы. Другими словами, проявляется данный признак способностью противостоять разрушению целостности структуры (стойкость). Вторым признаком, являющийся производным стабильности, - это способность противостоять препятствиям, возникающим в процессе развития. Вторым признаком характеризует действенность системы. [7]

Не смотря на то, что власти всеми силами пытаются поддержать экономическую безопасность, без преступлений не обходится. Без хорошего – нет и плохого. Уважающий себя человек, считающий себя экспертом в данной сфере деятельности, должен знать риски и что же из себя представляют экономические преступления.

Глава 22 Уголовного кодекса Российской Федерации определяет преступления в сфере экономической деятельности. На взгляд авторов, можно выделить преступления, с которыми правоохранительные органы сталкиваются чаще всего:

– Воспрепятствование законной предпринимательской или иной деятельности (Ст. 169);

– Внесение заведомо ложных сведений в межевой план, технический план, акт обследования, проект межевания земельного участка или земельных участков либо карту-план территории (Ст. 170.2);

– Незаконное использование документов для образования (создания, реорганизации) юридического лица (Ст. 173.2);

– Легализация (отмывание) денежных средств или иного имущества, приобретенных другими лицами преступным путём (Ст. 174) [6].

Каждый регион борется с преступностью экономического типа по-разному. Это зависит от вышестоящих органов власти, от политики, и от самих преступлений, совершенных в то или иное время. Актуальны любые легальные средства защиты от экономических преступлений.

Борьба с преступностью в целом, и с экономической незаконностью в частности, как главная сфера деятельности органов МВД, включает 3 основных направления: общая организация; правоохранительная деятельность, профилактики преступности.

Правоохранительная деятельность по обеспечению экономической безопасности государства представляет собой разновидность государственной деятельности, осуществляемой особо уполномоченными государственными органами и нацеленной на обеспечение в экономическом секторе страны легитимности и правопорядка, защиты интересов и прав как физических, так и юридических лиц, а также государства в целом [7]. Вышеуказанная деятельность реализуется путем осуществления мероприятия общественного принуждения и государственного воздействия, на основе закона и при соблюдении принятого для них порядка, с применением юридической ответственности к виновным.

Функции отдельно взятого правоохранительного органа, реализующего борьбу с экономической преступностью, отражены в нормативно-правовых актах. К ним относятся: административная, профилактическая, уголовно-процессуальная, исполнительная, охранная и контрольно-надзорная функция.

Административная функция предполагает исполнительно-распорядительную деятельность аппарата, отделений и служб органов МВД по осуществлению и организации защиты общественного порядка и социальной безопасности в рамках определенных законом прав. *Профилактическая функция* состоит в предупреждении преступлений и прочих нарушений закона, выявлении и ликвидации условий и причин, способствующих им. Если эту функцию игнорируют, то она успешно перетекает в другую – уголовно-процессуальную.

Уголовно-процессуальная функция представляет собой рассмотрение заявлений и сообщений о совершенных преступлениях, осуществление дознания и следствия по уголовным делам до судебного разбирательства, расследование которых со стороны правоохранительных органов предусмотрено законом.

Исполнительная функция представляет собой исполнение в рамках данной компетенции административных санкций. *Охранная функция* состоит в защите на контрактных началах собственности всех видов юридических и физических лиц. Когда учитываются все вышеперечисленные функции и человек объявляется виновным, над ним назначается надзор, т.е. активно участвует следующая и по логике вещей последняя – контрольно-надзорная функция. *Контрольно-надзорная функция* состоит из осуществления в соответствии с законодательством надзора за лицами, со стороны правоохранительных органов освобожденными из мест заключения, прочих контрольно-надзорных полномочий.

Это, своего рода, иерархическая лестница, по которой проходят те, кто обесценивают безопасность экономики. От функций следует отличать главные сферы деятельности органов МВД. Эти понятия находятся в разных плоскостях и взаимно дополняют характеристику как самого учреждения, так и работы всех правоохранительных органов. Если функции имеют связь с целями, которые ставят органы МВД в борьбе с преступлениями и другими правонарушениями, встречающимися в своей деятельности, то главные направления определяют цели деятельности органов МВД, вытекающих из общей правовой политики государства.

На наш взгляд, главными направлениями борьбы с экономической преступностью являются:

- применение комплекса оперативно-розыскных мероприятий для предупреждения экономических преступлений, их определение и прекращение;
- борьба с незаконной предпринимательской и иной экономической деятельностью юридических и физических лиц;
- определение хозяйственных преступлений и проведение по ним предварительной проверки;
- предупреждение совершения преступлений в бюджетной сфере;
- привлечение к ответственности лиц, совершивших экономическое преступление;
- обеспечение возмещения государству физическим и юридическим лицам убытков, причиненных в результате совершения экономических преступлений;
- информационная поддержка борьбы с экономической преступностью [2].

Формирование высокого уровня экономической безопасности и сокращения экономической преступности можно достигнуть следующим путем [2]:

- принятие новых правовых актов и законов, ориентированных против экономической преступности;

- улучшение системы и деятельности органов МВД, борьба с экономической преступностью, с более четким разграничением их компетенции и полномочий;

- организация принципиальных базовых положений относительно структуры и управления деятельности правоохранительных органов, направленных на предупреждение экономической преступности;

- интеграция усилий органов МВД во время выполнения ими функций по противодействию экономической преступности, через совершенствование координации их действий;

- определение новых научно-технических средств и юридических методов и приемов предупреждения экономической преступности;

- помощь органам системы МВД в противодействии экономической преступности в государственных органах, учреждениях, частных и общественных организациях, а также населения, применяя ограничение их участия в данной деятельности;

- развитие материально-технической и финансовой баз деятельности органов МВД для борьбы с экономической преступностью.

В целом, борьба с преступностью в современных условиях проводится по следующим направлениям:

1. Применение предупреждающего и воспитательного влияния уголовного законодательства. Это подразумевает использование принудительных мер воспитательного воздействия: предупреждение; передача под надзор родителей или лиц, их заменяющих, либо специализированного государственного органа (для несовершеннолетних); возложение обязанности загладить причиненный вред; ограничение досуга и установление особых требований к поведению несовершеннолетнего.

2. Использование специальных правовых мер. Применение данных мер воздействия в большинстве случаев обусловлено необходимостью преодоления оказываемого физического противодействия должностным лицам при пресечении уголовно наказуемых или административно наказуемых деяний, или прекращении посягательств на безопасность личности или общественную безопасность. Их применение имеет вынужденный ответный характер. Необходимость применения данной группы мер, как правило, связана не только самим фактом совершения правонарушения, но и с нежеланием правонарушителя подчиниться законным требованиям уполномоченного должностного лица. Действия правонарушителя в таких случаях посягают не только на охраняемые законом права и интересы личности, но еще и на установленный порядок управления.

Целью их применения является прекращение «наличного» и «действительного» преступного или административно наказуемого посягательства, указанные меры одновременно обеспечивают возможность привлечения виновных лиц к ответственности.

3. Особое уголовное предупреждение преступности. В зависимости от иерархии причин и условий преступности выделяют три основных уровня (вида) ее предупреждения: общее предупреждение, специально-криминологическое предупреждение, индивидуальное предупреждение.

Общее предупреждение осуществляет государство в лице законодательных и исполнительных органов, общественные институты. Их непосредственная деятельность в той или иной мере содействует преодолению общих причин преступности, то есть противоречий в области экономики, социальной жизни, в нравственно-духовной сфере функции и т.д. [5]

Специально-криминологическое предупреждение состоит в целенаправленном воздействии на криминогенные факторы, обуславливающие совершение преступлений отдельных видов и групп, например насильственных, экономических преступлений. На устранение или нейтрализацию таких комплексов специфических причин и условий преступности направлены усилия правоохранительных органов и специальных учреждений (например, комиссий по делам несовершеннолетних), для которых предупреждение является одной из основных функций [5].

Индивидуальное предупреждение нацелено на конкретных лиц, поведение которых носит антиобщественный, преступный характер, и выражается в деятельности специализированных субъектов профилактики [5].

Предупредительная деятельность выражается в разных формах, которые могут быть предусмотрены в нормативно-правовых актах либо вырабатываются на практике.

За последние годы в мировой финансовой системе наметились глубокие изменения, что еще больше усложнило исполнение 3 основных задач: замораживания, обнаружения и конфискации активов и доходов, образованных по итогам.

Несмотря на глобальные изменения, угроза экономической безопасности никуда не исчезла, а в некоторых районах – и вовсе обострилась. Что это такое мы уже разобрали, но на каких фактах оно основывается?

Утверждение об угрозе экономической безопасности основывается на следующих фактах:

Во-первых, хозяйствующие субъекты, обращая внимание на благоприятные факторы макросреды, переориентируют производство на реализацию сырьевых ресурсов, с целью получения сверхдоходов в результате использования ценового фактора на мировых рынках, и при этом

не обновляют основные фонды, не реализуют социальные и экологические программы. [4]

Во-вторых, институты власти, констатируя увеличение валового внутреннего продукта, не достаточно полно используют инструменты государственного регулирования, не оказывают государственную поддержку предприятиям обрабатывающих отраслей и формирующих воспроизводственную основу региональной экономики (электроэнергетика, производство стройматериалов, химическая и нефтехимическая промышленность, агропромышленный комплекс).

В-третьих, индикаторы развития промышленности в регионе превышают пороговые значения и отражают кризисную ситуацию. Оптимальными являются доля в промышленном производстве машиностроения в размере 20%, обрабатывающей промышленности - 70%.

Данные критерии являются применимыми для выявления угроз экономической безопасности приграничных регионов, так как приграничные субъекты Федерации должны обладать способностью устойчиво развиваться, осуществлять расширенное воспроизводство и функции охраны государственной границы.

Таким образом, основами обеспечения экономической безопасности в современном обществе является наличие эффективной и комплексной правовой политики государства в рассматриваемой сфере. В настоящее время экономическая безопасность достигается путем предотвращения угроз негативного воздействия на экономическую безопасность системы (например, проведения профилактических бесед). Реформы и совершенствование экономической правовой политики, в частности это касается уголовного кодекса, также направлены на достижение нужного уровня доверия народа об их безопасности и стабильности будущего. Ведь залог хороших исходов будущего - стабильность.

Использованные источники:

1. Авдийский, В.И. Теневая экономика и экономическая безопасность государства: Учебное пособие / В.И. Авдийский, В.А. Дадалко... — М.: Альфа-М, ИНФРА-М, 2018. — 496 с.
2. Агаев И. А. Современные методы противодействия экономической преступности и обеспечения экономической безопасности органами внутренних дел // Теория и практика общественного развития. 2014. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-metody-protivodeystviya-ekonomicheskoy-prestupnosti-i-obespecheniya-ekonomicheskoy-bezopasnosti-organami-vnutrennih-del>
3. Ананьев А. А. Анализ подходов к определению понятия «Национальная экономическая безопасность» // Известия СПбГЭУ. 2011. №6. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-podhodov-k-opredeleniyu-ponyatiya-natsionalnaya-ekonomicheskaya-bezopasnost>

4. Арбатов, А.А. Экономическая безопасность России: Общий курс: учебник / В.К. Сенчагов, А.А. Арбатов, А.А. Ведев; Под ред. В.К. Сенчагова. — М.: БИНОМ. ЛЗ, 2018. — 815 с.
5. Криминология : Учеб. для вузов / [Бурлаков В. Н., Вандышев В. В., Волгарева И. В. и др.]; Под ред. В. Н. Бурлакова, Н. М. Кропачева; С.-Петерб. гос. ун-т. Юрид. фак. - СПб. : Питер, 2013. - 422 с.
6. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 30.12.2020) URL: <http://www.consultant.ru>
7. Швейцер С.В. Правоохранительная деятельность по обеспечению экономической безопасности страны // Инновационная наука. 2016. №3-1 (15). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pravoohranitelnaya-deyatelnost-po-obespecheniyu-ekonomicheskoy-bezopasnosti-strany>
8. Экономическая безопасность России: Общий курс: Учебник / Под ред. В.К. Сенчагова. - М.: Дело, 2005.- 896 с.

*Нечаева Т.Ю., магистр
Брянский Филиал Российской академии народного хозяйства и
государственной службы при Президенте РФ*

АТТЕСТАЦИЯ СЛУЖАЩИХ В ГОСУДАРСТВЕННОМ УЧРЕЖДЕНИИ КАК РОСТ ПО КАРЬЕРНОЙ ЛЕСТНИЦЕ

Аннотация: в рамках данной работы автором проводится анализ сущности и особенностей проведения аттестации служащих государственного учреждения Управления Пенсионного Фонда Российской Федерации в соответствии с единой методикой проведения аттестации. На основании проведенного исследования формулируются выводы о роли и значении аттестации служащего ПФР для карьерного роста.

Ключевые слова: служащий, государственное учреждение, аттестация, переаттестация, аттестационная комиссия, аттестационный лист, карьера, карьерный рост.

*Nechaeva T.Yu., master's degree
Bryansk Branch of the Russian Presidential Academy of National Economy and
Public Administration*

CERTIFICATION OF EMPLOYEES IN A PUBLIC INSTITUTION AS A CAREER GROWTH

Abstract: within the framework of this work, the author analyzes of the essence and features of certification of employees of the state institution of Management of the Pension Fund of the Russian Federation in accordance with the unified methodology of certification is carried out. On the basis of the conducted research, conclusions are formulated about the role and importance of certification of an employee of the PFR for career growth.

Keywords: employee, government agency, certification, re-certification, certification commission, certification sheet, career, career growth

На сегодняшний день аттестация служащих в государственном учреждении Управлении Пенсионного Фонда России Федерации выступает средством расширения демократических начал в рамках кадровой политике и в сфере управления государственной службой, а также является средством создания и реализации кадровой политики в государственных учреждениях.

Чтобы все служащие проходили проверку знаний одинаково, Правительство РФ разработало Единую методику проведения аттестации [2]. Она утверждена правительственным постановлением и начала действовать с 19 сентября 2020 года.

Аттестация нужна, чтобы оценить потенциал, качества и соответствие работника занимаемой должности. Оценивать служащих будут исходя из следующих характеристик:

- участвовал ли данный сотрудник в решении задач, поставленных перед подразделением государственного учреждения;
- насколько сложна выполняемая работа, какова ее эффективность;
- соответствует ли квалификационным требованиям для исполнения обязанностей;
- имеет ли необходимый стаж и знания;
- не нарушал ли служебную дисциплину и установленные ограничения.

Аттестация согласно Положения проводится один раз в 4 года. Однако возможно и внеочередное тестирование, если планируется сокращение должностей или изменение условий оплаты труда. В особых случаях аттестации могут проводиться чаще. Таковыми являются:

- особые распоряжения для прохождения переаттестации для руководителей;
- аттестация, назначенная указом Президента или Правительства;
- внеочередные экзамены.

Действующее законодательство не ограничивает служащих в прохождении аттестации по собственному желанию или по соглашению с руководителем.

Организует проведение испытаний кадровая служба. Она ежегодно составляет график тестирования для работников государственного учреждения Пенсионного фонда Российской Федерации.

На заседании аттестационной комиссии приглашается аттестуемый работник и его непосредственный руководитель (начальника отдела или заместителя). Личное присутствие работника на заседании аттестационной комиссии и его участие в режиме видеоконференции имеют одинаковую юридическую силу. Если аттестуемый откажется от тестирования или не явится без уважительной причины, то понесет дисциплинарную ответственность. Однако аттестацию пройти все равно придется. Ее перенесут на более поздний срок.

Во время слушания члены комиссии могут задавать вопросы, направленные на оценку профессионализма испытуемого. По результатам комиссия примет одно из следующих решений:

- аттестуемый соответствует занимаемой должности;
- соответствует и рекомендуется к включению в кадровый резерв для карьерного роста;
- соответствует, но предстоит получить дополнительное образование;
- не соответствует занимаемой должности вследствие с недостаточной квалификации.

Причин, для проведения внеочередного экзамена на соответствие работника Пенсионного фонда на занимаемую должность, достаточно много. Внеплановые аттестации назначаются:

- через год после восстановления из отпуска по уходу за ребенком;
- по неудовлетворительным результатам отчетов;
- по особым распоряжениям руководства;
- по соглашению сторон или по собственной инициативе работника;
- при пропуске планового экзамена без уважительной причины;
- при изменении системы начисления оплаты труда;
- при сокращении числа сотрудников в государственном учреждении

Пенсионного фонда.

В том случае если экзамен назначен сотруднику по причине низких результатов труда за отчетный период, по итогам аттестации будет решаться вопрос о понижении лица в должности.

При этом не все сотрудники Пенсионного фонда обязаны проходить подобные тестирования. В плановых и внеочередных экзаменах участие не принимают:

- беременные женщины;
- работники женского пола, находящиеся в отпуске по беременности и родам;
- работники, проработавшие в занимаемой должности менее одного года;
- работники, выполняющие трудовые функции по транспортному обслуживанию, охране и эксплуатации зданий и сооружений, а также иные работники, отнесенные к категории младшего обслуживающего персонала;
- работники, находящиеся в отпуске по уходу за ребенком до достижения им возраста трех лет. Аттестация указанных работников возможна не ранее чем через год с даты выхода на работу;
- работники в течение года со дня прохождения предыдущей аттестации [4].
- работники в течение года после окончания обучения по программам повышения квалификации или программам профессиональной переподготовки, если обучение осуществлялось по направлению работодателя.

Служащие в государственном учреждении Пенсионного фонда Российской Федерации не могут отказаться от прохождения плановой или внеочередной аттестации по собственному желанию без наличия уважительной причины. Такое поведение будет расценено как нарушение трудового порядка, и повлечет за собой дисциплинарное наказание.

Руководители государственного учреждения Пенсионного фонда Российской Федерации также обязаны проходить проверку на профпригодность. Для них сроки прохождения аттестации устанавливаются отдельно.

Каждый работник государственного учреждения Пенсионного фонда Российской Федерации, направленный на прохождение внеочередной проверки профпригодности, получает уведомление о предстоящем экзамене заранее. Это дает ему возможность немного лучше подготовиться к вопросам,

которые могут быть ему заданы. К сожалению, члены комиссии не разглашают список вопросов до экзаменов. Однако, можно быть уверенным, что они будут касаться исключительно должностных инструкций и трудовых обязанностей лица. Чаще всего задают следующие вопросы:

1. Как вы оцениваете ваши личные достижения в профессиональной деятельности?

2. Соответствуют ли результаты вашего труда необходимым показателям по качеству и количеству проделанной работе?

3. Как вы оцениваете уровень сложности ваших должностных обязанностей?

4. Какие проблемы возникают при выполнении рабочих задач?

5. Как вы считаете, необходимо ли вам пройти курсы по повышению квалификации?

Этот список вопросов может быть расширен на усмотрение представителей комиссии.

По результатам прохождения экзамена служащими комиссия создает аттестационный лист и добавляет его в протокол проверки профессионализма работника государственного учреждения Пенсионного фонда Российской Федерации.

Аттестационный лист должен содержать сведения о том насколько сотрудник соответствует той должности, которую он занимает. Возможные формулировки решений по итогам экзамена:

- соответствует занимаемой должности;
- подлежит направлению на обучение для получения дополнительного профессионального образования;
- не соответствует занимаемой должности и подлежит переводу на должность, соответствующую квалификации работника.

Документ с итогами аттестации должен быть подписан аттестуемым. Таким образом подтверждается факт ознакомления лица с личным уровнем соответствия должности. Аттестационный лист подлежит хранению в личном деле каждого работника государственного учреждения Пенсионного фонда Российской Федерации.

После того, как результаты экзамена зафиксированы и донесены до сведения аттестуемого, они подлежат обработке. Не более чем через месяц после аттестации работодатель или его представитель должны создать специальный акт. Этот документ должен отражать решение нанимателя о направлении сотрудника на курсы по повышению квалификации, понижении в должности или включение работника в список ценных работников для карьерного роста лица.

На основании проведенного исследования, а также анализа нормативно-правовых актов в сфере процедуры проведения аттестации, можно сделать вывод, что проведение аттестации служащих государственного учреждения Пенсионного фонда Российской Федерации является необходимым элементом для совершенствования механизма повышения профессионализма

и компетентности его работников, что способствует их продвижению по карьерной лестнице.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 27.07.2004 № 79-ФЗ (ред. от 08.12.2020) «О государственной гражданской службе Российской Федерации» [Электронный ресурс]. — Режим доступа: Справочно-правовая система Консультант Плюс.
2. Постановление Правительства РФ от 9 сентября 2020 г. № 1387 «Об утверждении единой методики проведения аттестации государственных гражданских служащих Российской Федерации» [Электронный ресурс]. — Режим доступа: Справочно-правовая система Консультант Плюс.
3. Крылова, И. А. Должностной рост государственных служащих как стимул для эффективного выполнения служебных обязанностей / И. А. Крылова // Молодой ученый, 2020. - № 18 (308). - С. 274-277
4. Якутова И.В. Периодическая аттестация персонала как инструмент эффективности кадровой службы на коммерческом предприятии/ И.В. Якутова // М.: Интел-синтез, 2013. –С. 144.

*Овчаренко Л.О.
студент
Седнева А.А.
студент
Лактионова А.Е.
студент*
*Научный руководитель: Карташов К.А., к.э.н.
Краснодарский кооперативный институт (филиал) Российского
университета кооперации
Россия, г. Краснодар*

СИСТЕМА ОЦЕНКИ УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: Организации в рыночной среде функционируют в условиях неопределенности и быстроизменяющейся конъюнктуры рынка. Непредсказуемость хозяйственной деятельности, отсутствие реакции на воздействие внутренних и внешних угроз и рисков негативно влияют на деятельность организации. Это требует от субъектов управления организацией построения комплексной системы обеспечения экономической безопасности, способной нивелировать возникающим угрозам и рискам, а также поддерживать устойчивое финансово-экономическое развитие хозяйствующего субъекта. В статье авторами раскрывается система экономических показателей оценки безопасности хозяйствующего субъекта, проводится анализ и оценка его уровня экономической безопасности. В заключение статьи предложены направления совершенствования анализа и оценки экономической безопасности организации.

Ключевые слова: экономическая безопасность, вероятность банкротства, SWOT-анализ, индикаторы экономической безопасности

*Ovcharenko L.O.
student
Sedneva A.A.
student
Laktionova A.E.
student*
*Scientific Supervisor: Kartashov K.A., Candidate of Economics
Krasnodar Cooperative Institute (branch) of the Russian University of
Cooperation
Russia, Krasnodar*

THE SYSTEM FOR ASSESSING THE LEVEL OF ECONOMIC SECURITY OF THE ORGANIZATION

Abstract: Organizations in the market environment operate under conditions of uncertainty and rapidly changing market conditions. The unpredictability of economic activity, the lack of response to the impact of internal and external threats and risks negatively affect the activities of the organization. This requires the management entities of the organization to build a comprehensive system of ensuring economic security, which can neutralize the emerging threats and risks, as well as support the sustainable financial and economic development of the economic entity. In the article, the authors reveal the system of economic indicators for assessing the security of an economic entity, analyze and evaluate its level of economic security. In conclusion, the article suggests ways to improve the analysis and assessment of the economic security of the organization.

Keywords: economic security, probability of bankruptcy, SWOT analysis, indicators of economic security

Предпринимательская деятельность хозяйствующих субъектов сопряжена с постоянным воздействием внутренних и внешних рисков, которые влияют на финансово-экономическую результативность. Это требует формирования и развития экономической безопасности хозяйствующего субъекта, с ориентацией формирования комплексной системы управления организацией с учетом обеспечения устойчивого финансово-экономического развития и защиты экономических интересов.

Расчет экономических показателей в системе оценки уровня экономической безопасности организации, должен включать поэлементную группу (составляющие деятельности организации). В таблице 1 представим анализ финансово-экономических индикаторов экономической безопасности на примере организации «XXXXX» за 2017-2019 гг.

Данные таблицы 1, свидетельствуют неоднозначности финансового состояния и развития хозяйствующего субъекта.

– рентабельность реализации продукции за анализируемый период увеличилось (нормативное значение 0,2). В 2017 г. значение составило 0,5%, в 2019 г. – 1,4%, что говорит об увеличении прибыльности организации;

– рентабельность собственного капитала увеличилась на 9,2%, что свидетельствует о существенном росте, вместе с тем, в российской экономике нормативным значением считается 15-20%;

– коэффициент срочной ликвидности в 2017-2018 г. – организация полностью покрывает текущую задолженность, однако, в 2019 г. данный коэффициент равен нулю, т.е. хозяйствующий субъект не способен погасить свой краткосрочные обязательства;

Таблица 1 – Анализ финансовых индикаторов экономической безопасности
ООО «XXXXX» в 2017-2019 гг. [1]

Показатель	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Отклонение	
				Абсол. тыс. руб.	Темп роста, %
Выручка, тыс. руб.	72914	70136	78971	6057	108,3
Себестоимость, тыс. руб.	71069	68020	70876	-193	99,73
Валовая прибыль (убыток), тыс. руб.	1845	2116	8095	6250	438,8
Коммерческие расходы, тыс. руб.	-	-	1097	1097	100
Управленческие расходы, тыс. руб.	-	-	1224	-	-
Прибыль (убыток) от продаж, тыс. руб.	1845	2116	5774	3929	312,9
Прочие доходы, тыс. руб.	30	106	298	268	993,3
Прочие расходы, тыс. руб.	1372	91	193	-1179	14,1
Прибыль (убыток) до налогообложения, тыс. руб.	466	2124	5879	5413	1261,6
Текущий налог на прибыль, тыс. руб.	101	425	1175	1074	1163,4
Чистая прибыль (убыток), тыс. руб.	365	1699	4704	4339	1288,8
Основные средства, тыс. руб.	47	0,5	-	-	-
Запасы, тыс. руб.	24	0,25	31	0,27	-
Дебиторская задолженность, тыс. руб.	8325	88,5	9543	83,4	10066
Денежные средства и денежные эквиваленты, тыс. руб.	1010	10,75	1867	16,33	2101
Актив, тыс. руб.	9416	100	11441	2025	129,2
Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей), тыс. руб.	10	0,1	10	0,08	10
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) тыс. руб.	1213	12,9	2337	20,44	3505
Заемные средства, тыс. руб.	92	0,97	-	-	-
Кредиторская задолженность, тыс. руб.	7919	1,93	8897	77,78	8451
Прочие обязательства, тыс. руб.	182	84,1	197	1,7	201
Пассив, тыс. руб.	9416	100	11441	100	2025
Рентабельность продаж, %	0,5	2,25	1,4	0,9	-
Рентабельность собственного капитала, %	1,073	4,25	1,03	-0,043	-
Коэффициент срочной ликвидности, %	1,037	1,045361	-	-	-
Коэффициент абсолютной ликвидности, %	0,127	0,128	0,25	0,123	-
Коэффициент текущей ликвидности, %	0,834	0,8333	0,8	-0,034	-
Коэффициент автономии, %	0,93	0,93	0,61	-0,32	-
Коэффициент финансовой зависимости, %	0,101	0,0995	-	-	-
Коэффициент финансирования, %	0,776	0,775	0,49	- 0,286	-

– коэффициент абсолютной ликвидности у анализируемой организации с 2017 г. по 2019 г. (0,25) – чуть выше нижнего предельного нормативного значения 0,2-0,5. Это говорит о повышении эффективности соотношения высоколиквидных активов к краткосрочным обязательствам;

– коэффициент текущей ликвидности ООО «XXXXX» в 2017-2019 гг. составил 0,8, что ниже нормативного значения 1,8, следовательно, организация не может погасить задолженности по своим краткосрочным обязательствам;

– коэффициент автономии организации за весь анализируемый период соответствует нормативному значению (оптимальное значение 0,5-0,7), в 2019 г. данный показатель принял оптимальное значение и составил 0,61;

– коэффициент финансовой зависимости, за весь анализируемый период ниже нормативного значения, т.е. организация финансово зависимо;

– снижение коэффициента финансирования с 0,776% в 2017 г., до 0,49% в 2019 г., свидетельствует о незначительной доли активов формируемых за счет собственного капитала, т.е. нерациональная структура капитала.

Финансовые показатели организации – снижаются, ликвидность и платежеспособность организации – низкая. Вместе с тем показатели рентабельности реализации продукции и капитала существенно увеличиваются, что детерминирует проведение расчета вероятности банкротства ООО «XXXXX».

В таблице 2, представим вероятность банкротства организации в 2017-2019 г. по различным моделям вероятности банкротства [2, с. 150-163].

Таблица 2 – Анализ вероятности банкротства по различным моделям ООО «XXXXX» в 2017-2019 гг.

Модель вероятности банкротства Альтмана		$Z\text{-счет} = 6,56T_1 + 3,26T_2 + 6,72T_3 + 1,05T_4$								
		2017 г.	2018 г.	2019 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.			
$T_1 =$	$T_1 * 6,56$	0,047	0,047	-	0,31	0,31	-			
$T_2 =$	$T_2 * 3,26$	-	-	-	-	-	-			
$T_3 =$	$T_3 * 6,72$	0,1	0,39	0,63	0,672	2,62	4,23			
$T_4 =$	$T_4 * 1,05$	0,95	1	1,15	0,9975	1,05	1,21			
Итого					1,6695	3,67	5,44			
Модель вероятности банкротства Спрингейта		$Z = 1,03*K_1 + 3,07*K_2 + 0,66*K_3 + 0,4*K_4$								
		2017 г.	2018 г.	2019 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.			
$K_1 =$	$K_1 * 1,03$	0,95	1	-	0,9821	1,03				
$K_2 =$	$K_2 * 3,07$	-	-	0,76	-	-	2,33			
$K_3 =$	$K_3 * 0,66$	1,13	7,05	0,083	0,747	4,66	0,055			
$K_4 =$	$K_4 * 0,4$	1,83	1,96837	4,33583	0,731	0,78	1,734			
Итого					2,4601	6,48	4,119			
Модель вероятности банкротства Таффлера		$Z = 0,53X_1 + 0,13X_2 + 0,18X_3 + 0,16X_4$								
$X_1 =$	$X_1 * 0,53$	-	-	0,5	-	-	0,25			
$X_2 =$	$X_2 * 0,13$	0,8	8	-	0,1	1,04				
$X_3 =$	$X_3 * 0,18$	1,2	0,012	1,25	0,22	0,00216	0,23			
$X_4 =$	$X_4 * 0,16$	0,014	0,015	0,024	0,002	0,0025	0,0038			
Итого					-	-	-	0,322	1,040466	0,2338
Модель вероятности банкротства Лиса		$Z = 0,063*X_1 + 0,092*X_2 + 0,057*X_3 + 0,001*X_4$								
$X_1 =$	$X_1 * 0,063$	-	-	0,47	-	-	0,25			
$X_2 =$	$X_2 * 0,1092$	0,794	0,8	-	0,103	1,04	-			
$X_3 =$	$X_3 * 0,057$	1,2	0,012	1,25	0,22	0,00216	0,23			
$X_4 =$	$X_4 * 0,001$	0,014	0,015	0,024	0,002	0,0025	0,0038			
Итого					0,325	1,04466	0,2338			
Модель вероятности банкротства Сайфуллина-Кадыкова		$R = 2K_1 + 0,1K_2 + 0,08K_3 + 0,45K_4 + K_5$								
$K_1 =$	$K_1 * 2$	0,0128	0,0101	0,0093	0,02551	0,001012	0,000727			
$K_2 =$	$K_2 * 0,1$	1,619835	3,478873	3,836237	0,161983	0,347887	0,383624			
$K_3 =$	$K_3 * 0,08$	2,307398	1,977733	1,826521	0,184592	0,158219	0,146122			
$K_4 =$	$K_4 * 0,45$	0,00995	0,128454	0,200895	0,004478	0,057805	0,090403			
$K_5 =$	K_5	1,073	0,425	1,03	1,073	0,425	1,03			
Итого					1,449563	0,989923	1,650876			

Данные расчета вероятности банкротства по модели Спрингейта ООО «XXXXX» в 2017-2019 гг., свидетельствуют о низкой степени вероятности банкротства (нормативное значение более 0,862).

По модели Таффлер (нормативное значение более 0,3), вероятность банкротства у организации «XXXXX» в 2017 г. и в 2018 г. – низкая. В 2019 г. значение составило 0,2338, следовательно, вероятность банкротства – высокая.

По модели вероятности банкротства Лиса в организации, только в 2018 г. значение организации превышало норматив (1). В 2017 г. значение составило 0,325, в и 2019 г. – 0,2338, в сравнении база отчет, произошло снижение на 0,0912. По состоянию на 2019 г. вероятность банкротства у ООО «XXXXX» – высокая.

Вероятность банкротства по модели Сайфуллина-Кадыкова в 2017 г. и 2019 г. превышало нормативное значение (нормативное значения – 1), лишь в 2018 г. данное значение было чуть ниже оптимального норматива. В 2017 г. значение составило 1,449563, в 2018 г. – 0,989923, в 2019 г. – 1,650876.

В таблице 3, представим сводную таблицу вероятности банкротства ООО «XXXXX» в 2017-2019 гг., который показал, что по 5 моделям вероятность банкротства – низкая.

Таблица 3 – Вероятность банкротства ООО «XXXXX» в 2017-2019 гг.

Модель вероятности банкротства	Вероятность банкротства		Вероятность банкротства		Вероятность банкротства	
	2017 г.		2018 г.		2019 г.	
Модель вероятности банкротства Z-счет Альтмана	1,6695	высокая	3,67	низкая	5,44	низкая
Модель вероятности банкротства Спрингейта	2,4601	низкая	6,48	низкая	4,119	низкая
Модель вероятности банкротства Таффлера	0,322	низкая	1,040466	низкая	0,2338	высокая
Модель вероятности Лиса	0,325	высокая	1,04466	низкая	0,2338	высокая
Модель вероятности банкротства Сайфуллина-Кадыкова	1,449563	низкая	0,989923	высокая	1,650876	низкая
Средняя вероятности банкротства организации по 5 моделям	-	низкая	-	низкая	-	низкая

В таблице 4 представим процесс мониторинга индикаторов экономической безопасности хозяйствующего субъекта [3, с. 161-168].

Таблица 4 – Процесс мониторинга индикаторов экономической безопасности хозяйствующего субъекта

Индикаторы экономической безопасности	Результат ООО «XXXX» в 2019 г.	Мониторинг за индикаторами
Кадровые показатели		
Уровень квалификации персонала (внештатные работники организации) , %	0,83	>07-1
Численность персонала (принятые и уволенные) , %	-	≥100%
Социальная инфраструктура		
Экологический сбор	29 тыс. руб. (188 тыс. руб. *0,15=28,2 тыс. руб.)	15% от валовой прибыли
Исчисление социальных взносов	290 тыс. руб.	
Производственно-сбытовые показатели		
Динамика роста цен на сырье, материалы, ресурсы	56,7% или 0,567	0,1≥0
Уровень конкуренции	46 конкурентов	
Коэффициент качества продукции	87% или 0,87	≥0,85-1
Цена продукции	85% или 0,85	
Обслуживание	90% или 0,9	
Послепродажное обслуживание	80% или 0,8	
Количество соблюденных договоров и обязательств перед клиентами и партнерами	100% или 1	≥0,15≤0,3
Финансовые показатели		
Коэффициент финансового левериджа	0,79	≥0,5≤0,8
Доля дебиторской задолженности к выручке от реализации продукции ООО «XXXXX», %	0,227	≥0,15≤0,3
Коэффициент текущей ликвидности. %	3,48	≥1≤2
Коэффициент абсолютной ликвидности, %	0,362	> 0,2-0,5

Данные индикаторы рассчитываются в программных продуктах – автоматически, руководитель организации осуществляет контроллинг за нормативными значениями.

Систему оценки уровня экономической безопасности организации, необходимо проводить еще и с использованием SWOT-анализа деятельности ООО «XXXXX». На рисунке 1 представлен SWOT-анализа деятельности организации «XXXXX» в 2019 г., отражающий сильные и слабые стороны, а также возможности и угрозы хозяйствующего субъекта.

Проведение SWOT-анализа деятельности организации позволит выявить слабые и сильные стороны, возможности и угрозы экономического развития хозяйствующего субъекта, основные индикаторы анализа, оценки, мониторинга и контроллинга с целью совершенствования деятельности ООО «XXXXX». Расчет экономических показателей в системе оценки уровня экономической безопасности организации позволяет сделать следующие выводы.

В ООО «XXXXX» не достаточно денежных средств для погашения наиболее срочных обязательств и краткосрочных пассивов. Баланс ликвидности в организации – не соблюдается, что детерминирует изменения в активах и пассивах хозяйствующего субъекта с целью стабилизации ликвидности и платежеспособности.



Рисунок 1 – SWOT-анализа деятельности ООО «XXXXX» в 2019 г.

Большое количество конкурентов являющиеся представителями и дилерами продукции ведущих организации производителей, и оказывающие полный спектр предпродажных, послепродажных услуг во взаимосвязи со слабой логистической цепочкой ООО «XXXXX», являются серьезной угрозой финансово-экономической деятельности хозяйствующего субъекта.

Отсутствие у организации официального Интернет-сайта организации и информационно-коммуникационных технологий в цифротизации хозяйствующих субъектов – угрозы конкурентному потенциалу ООО «XXXXX».

Отсутствие гибкой системой ценообразования во взаимосвязи с долгим обслуживанием клиентов, свидетельствует о проблеме отсутствия штатного

персонала. Практически все задачи и функциональные обязанности возложены на руководителя ООО «XXXXX».

Поэтому нами предлагается проводить анализ и оценку конкурентной среды организации по следующим направлениям:

- рейтинг организаций по выручке и активам по общероссийскому классификатору внешнеэкономической деятельности в регионе; расчет занимаемой доли организации в регионе;
- количественно-качественные показатели конкурентов в торговой сфере деятельности (сельскохозяйственная техника и оборудование).

Данный анализ проводится на основе программных продуктов: «1С:Предприятие, «Microsoft Office Excel»; программы экзогенного мониторинга КонСи; информационно-аналитические онлайн-системы [4, с. 68-87].

Анализ и оценка контрагентов проводится на основании публичной информации о динамике выручки и активов организации, которая автоматически анализируется в программе «Microsoft Office Excel», по результатам анализа принимаются управленческие решения [5, с. 51-53].

Анализ и оценка качества продукции организации проводится на основе программного продукта «СРМ».

Анализ и оценка финансово-экономических показателей проводится на основании бухгалтерской, финансовой и статистической отчетности по средствам:

- планирования активов и пассивов;
- планирования финансово-экономических индикаторов экономической безопасности;
- планирования объема оборота и суммы выручке, валовой прибыли; вероятность банкротства организации по пяти моделям;
- процесса мониторинга индикаторов экономической безопасности хозяйствующего субъекта.

Расчеты проводятся на основе информационно-аналитического обеспечения (учетные данные); статистических программ; «1С:Предприятие, «Microsoft Office Excel».

Информационно-аналитические онлайн-системы могут использоваться в бесплатном доступе, статистические программы в зависимости от необходимости продуктов организации.

Расчет экономических показателей проводится в программном продукте «Microsoft Excel» и «1С:Предприятие».

Внедрение программ «SPSS»; «StatSoft Statistica»; «Да-Система», каждая из которых осуществляет приблизительно аналогичные операции по исчислению показателей и индикаторов хозяйствующего субъекта. Данные программы позволяют организации решать следующие задачи: анализ результатов наблюдения; сводка и группировка данных по сегментации рынка и с выявление доли рынка организации в отрасли (сфере) деятельности; изучение вариационных признаков и колебаний спроса с возможностями

планирования, прогнозирования и анализа изменения цен на продукцию; а также сравнительный анализ ценовой политики контрагентов [6].

Программные продукты экзогенного мониторинга КонСи; программы проведения контент-анализа; информационно-аналитические онлайн-системы, позволяют, проводит внутреннюю маркетинговую отчетность о покупках клиентов, собирать информацию о клиентах, а также коммуникационную связь с большим потоком клиентов в информационной цифровой среде. Помимо вышесказанного проводить ценовой мониторинг и сравнение цен с регулярным сбором, хранением информации о рыночной конкурентной среде, а также выявлять источники рисков и угроз хозяйствующим субъектам [7, с. 120-126].

Предлагаемые основные направления формирования комплексной системы экономических показателей в обеспечении безопасности ООО «XXXXX», позволят повысить конкурентоспособность и финансово-экономическую результативность деятельности хозяйствующего субъекта.

Использованные источники:

[1] Публичная информация «Rusprofile.ru» ООО «Драйв» [Электронный ресурс]: <https://www.rusprofile.ru/id/3345307>

[2] Карташов, К.А., Горлачев П.В., Кунаковская И.А., Овчаренко Н.А., Сотская Т.В.. Экономическая эффективность и конкурентоспособность хозяйствующих субъектов [Текст] / Под общ. ред. К.А. Карташова. – М.: Издательство «Спутник +», 2017. – 150-163 с.

[3] Яниогло А. Комплексная система обеспечения экономической безопасности предприятий (на примере АТО Гагаузия) [Текст]: автореферат дис. ...доктора экономических наук: 521.03 Экономика и менеджмент по отраслям деятельности / Яниогло Алина, Кишинев 2017. – С. 161-168.

[4] Кульбида У.Н., Зыкина А.В. Прикладные информационные системы и программное обеспечение // Прикладная математика и фундаментальная информатика. – 2017. – №1(4). – С. 68-87.

[5] Карташов К.А, Нечепуренко И.И., Новоселецкий А.В. Анализ и оценка экономической безопасности хозяйствующего субъекта в цифровой экономике // Достижения вузовской науки 2020: сборник статей XIII Международного научно-исследовательского конкурса – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». – 2020. – С. 50-54.

[6] Вороной А. Инструментарий маркетолога и аналитика: информационно-аналитические системы и программные продукты [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: http://infowave.ru/publications/2marketolog/20-21_09_07_konf/ (дата обращения 14.01.2021)

[7] Краковская Т.А., Тюрнев Александр Сергеевич Сравнительный анализ программных продуктов для маркетинговых исследований // Современные технологии. Системный анализ. Моделирование. – 2007. – №1(13). – С. 120-126.

*Панфилова А.С.
студент магистратуры
Российская Федерация, Екатеринбург*

АНАЛИЗ МЕТОДОЛОГИЧЕСКИХ ПОДХОДОВ К ФОРМИРОВАНИЮ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: в статье рассмотрены основные подходы к формированию стратегии развития предприятия, подходы к формированию и реализации стратегии развития предприятия и выделены особенности.

Ключевые слова: стратегия, предприятие, развитие, методология.

*Panfilova A.S.
undergraduate student
Russian Federation, Yekaterinburg*

ANALYSIS OF METHODOLOGICAL APPROACHES TO THE FORMATION OF THE ENTERPRISE DEVELOPMENT STRATEGY

Annotation: The article discusses the main approaches to the formation of an enterprise development strategy, approaches to the formation and implementation of an enterprise development strategy, and highlights the features.

Key words: strategy, enterprise, development, methodology.

В современной теории стратегического управления можно выделить 4 основных подхода к формированию стратегии развития предприятия.

Корпоративный подход к формированию стратегии развития фирмы. Основоположниками данного подхода являются А. Чандлер, И. Ансофф, К. Эндрюс, и другие.

Суть методологического подхода заключается в определении логических предписаний об организации самого процесса, представляющийся как линейно - последовательная процедура принятия решений, которая включает высшее руководство в поиск по использованию нужной и важной информации для генерирования, оценки и выбора путей дальнейшего развития организации.

Концепцией данного подхода к разработке стратегии развития является достижение определенного уровня рациональности в выборе стратегического развития на основе ценной информации. Стратегическое планирование является в этом случае некой привилегией высшей администрации (то есть предполагается жесткая централизация процесса принятия решений), а работники на средних и нижних уровнях иерархии управления функционируют строго по определенным им свыше наставлениям»

Итеративный подход к формированию стратегии развития предприятия. Данный методологический подход является более деструктивным в сравнении с корпоративным. Основоположником подхода является Дж. В. Квин. определяется в качестве процесса выработки стратегии, которая реализуется на предприятии в действительности [1, с. 86]. Роль высшей администрации определяется как «организатора» процесса, который объединяет в единое целое частные стратегии, генерирующиеся в различных структурных подразделениях. Однако высшее руководство так или иначе остается «архитектором» стратегии.

Итеративное планирование требует достаточно высокой культуры стратегического мышления как у высшего руководства, так и у руководителей более низкого уровня.

Интуитивный подход к формированию стратегии развития предприятия. Интуитивный подход схож с итеративным планированием за исключением того факта, что «окончательное принятие решения не обеспечивается с такой же степенью целесообразности». Высшее руководство устанавливает простые и глобальные цели, которые обеспечивают небольшое, но достаточно сильное и устойчивое продвижение. То есть те, кто принимает решение, вынуждены в конечном счете повторять мелкие шаги для достижения поставленной цели и сделать приспособляемость необходимым условием своей деятельности.

Хаотический подход к формированию стратегии развития предприятия. хаотическое планирование - планированием как таковым не является. Как отмечают Р. Ричардсон и Б. Ричардсон, в исходном случае «решения по стратегическому выбору являются результатом взаимодействия между проблемами, решениями, участниками и выбором, каждый из которых возникает независимо друг от друга.

Рассмотренная позиция противопоставляется реальному корпоративному планированию и не учитывает преимуществ организации процесса, присущего итеративному планированию. Она показывает, что люди в первую очередь действуют, а потом только думают, то есть стратегическое планирование на предприятии полностью отсутствует, а если оно где-либо есть, то стратегии могут просто всплывать непреднамеренно из различных частей системы.

В таблице 1 представлены методические подходы к формированию и реализации стратегии развития предприятия различными учеными.

Таблица 1 – Методические подходы к формированию и реализации стратегии развития предприятия [2, с. 109-115]

Автор подхода	Процесс формирования и реализации стратегии
Ансофф И.	- внутренняя оценка фирмы; оценка внешних возможностей; формулировка целей и выбор задач; решение о портфельной стратегии; конкурентная стратегия; создание альтернативных проектов, их отбор и реализация
Вутон С., Хорн Т.	- стратегический анализ: анализ внешней среды; анализ внутренней среды; совокупная оценка внешней и внутренней среды - выбор стратегического направления: прогнозирование; определение миссии и целей; выявление стратегических расхождений между прогнозами и целями - реализация стратегии: рассмотрение альтернативных вариантов стратегии; анализ каждого варианта на конкурентоспособность, совместимость, выполнимость, риск и прочее; составление плана выполнения стратегии
Томпсон А., Стрикланд Д.	- определение сферы деятельности и формулирование стратегических установок - постановка стратегических целей и задач для их выполнения - формулирование стратегии для достижения целей и результатов деятельности производства - реализация стратегического плана - оценка результатов деятельности и изменение плана и/или методов его исполнения
Мескон М.	- выработка миссии организации; выработка целей организации; оценка и анализ внешней среды; управленческое обследование сильных и слабых сторон; анализ стратегических альтернатив; реализация и оценка стратегии
Маркова В., Кузнецова С.	- определение цели - анализ «пробелов», включающий оценку внешнего и внутреннего окружения - формулирование стратегии, с учетом рассмотрения альтернативных вариантов - реализация стратегии на основе составления планов и бюджетов
Виханский О.	- анализ среды; определение миссии и целей; выбор стратегии; выполнение стратегии; оценка и контроль реализации стратегии
Коробейников О. П.	- анализ: оценка внешнего и внутреннего окружения; определение миссии; формулировка целей - планирование - реализация: разработка планов; проведение структурных изменений - контроль: формирование бюджетов; оперативное управление; оценка и контроль

Проанализировав методические подходы к формированию стратегии развития предприятия можно выделить следующие особенности:

- большинство ученых придерживается концепции И. Ансоффа и рассматривают методологию стратегического планирования с точки зрения двух взаимодополняющих систем: управление стратегическими

возможностями, включающее анализ и выбор стратегической позиции и оперативное управление проблемами в реальном масштабе времени, что позволяет предприятиям своевременно реагировать на изменения;

- каждый методологический подход включает этап анализа внешней и внутренней среды предприятия;

- большинство авторов выделяют оценку результатов стратегии в отдельный заключительный этап.

Каждый из рассмотренных выше подходов подразумевает использование различных инструментов формирования стратегии. На каждом этапе формирования и реализации стратегии специалистами используются определенные инструменты, которые позволяют сделать выводы о состоянии внешней или внутренней среды, о состоянии рынка.

Несмотря на большое множество методических подходов к формированию стратегии развития предприятия, все они концептуально схожи и содержат похожий алгоритм, который включает три стадии «анализ – формирование стратегии – оценка эффективности стратегии» [3, с. 151]. Адаптация стратегии под специфику деятельности предприятия и состояния рынка происходит в процессе выбора инструментов анализа внешней и внутренней среды, а также в процессе формирования стратегии управления.

Использованные источники:

1. Мировая экономика и международные экономические отношения: современное состояние, проблемы и основные тенденции развития: Учебник / Е. Д. Фролова, С. А. Лукьянова. – Екатеринбург: УрФУ, 2016. – 184 с. – ISBN 978-5-213-16614-5. – Текст : непосредственный.
2. Коробейников, О.П. Стратегическое поведение: от разработки до реализации / О.П. Коробейников, В.Ю. Колесов, А.А. Трифилова. – Москва: ИНФРА М, 2020. – 1438 с. – ISBN 978-5-213-16614-5. – Текст : непосредственный.
3. Ефремов, В.С. Стратегия бизнеса. Концепции и методы планирования : учеб. пособие / В.С. Ефремов. – Москва : ИНФРА-М, 2018. – 112 с. – ISBN 978-5-213-16614-5. – Текст : непосредственный.

*Поварницын Е.Н.
студент
факультет «Информационные системы и технологии»
Северный Арктический Федеральный Университет
Россия, г. Архангельск*

ОПЕРАТИВНЫЙ УЧЁТ И УПРАВЛЯЕМЫЕ ФОРМЫ В 1С

Аннотация: Статья посвящается работе с программой 1С Бухгалтерия. В ней детально рассматриваются все этапы работы с данной программой. А также визуальное рассмотрение разработки.

Ключевые слова: 1С, Бухгалтерия, разработка, программирование, оптовая торговля.

*Povarnitsyn E.N.
student
faculty of Information systems and technologies
Northern Arctic Federal University
Russia, Arkhangelsk*

OPERATIONAL ACCOUNTING AND MANAGED FORMS IN 1C

Annotation: The article is devoted to working with the 1C Accounting program. It discusses in detail all stages of working with this program. As well as a visual examination of the development.

Keyword: 1C, Accounting, development, programming, wholesale.

1 АНАЛИЗ ПРИЛОЖЕНИЯ

Организация занимается оптовой торговлей. Для описания товаров существуют различные характеристики, набор которых составляет свойство. Учет товаров ведется в разрезе свойств этих товаров, причем для каждого товара набор этих свойств может быть произвольный.

Например, «ботинки черные 42 размера», «ботинки коричневые 42 размера» и «ботинки коричневые 44 размера утепленные» это один товар «ботинки», но с разными свойствами. «Черные 42 размера» будет являться свойством, а цвет «черный» и размер «42» являются характеристиками товара.

Поступление товаров отражается документом «Приходная накладная», продажа - «Расходная накладная». И в документе поступления, и в документе списания для каждого товара указывается его свойство.

Механизм свойств и характеристик товаров должен быть реализован с использованием плана видов характеристик.

Складской учет товаров не ведется.

Списание себестоимости товаров должно быть организовано в разрезе свойств.

Необходимо построить отчет о движениях товаров за период по выбранной характеристике в количественном и суммовом выражении.

2 РАЗРАБОТКА ПРИЛОЖЕНИЯ

Первое что нужно создать в конфигураторе это справочники. Первый справочник — это «Номенклатура», в котором будут содержаться товары. Пример, куртка замшевая, портсигар. Второй справочник – это «ЗначенияХарактеристик», в котором будут характеристики товаров, данный справочник понадобится далее для создания Планов видов характеристик. Справочники будут выглядеть в соответствии с рисунком 2.

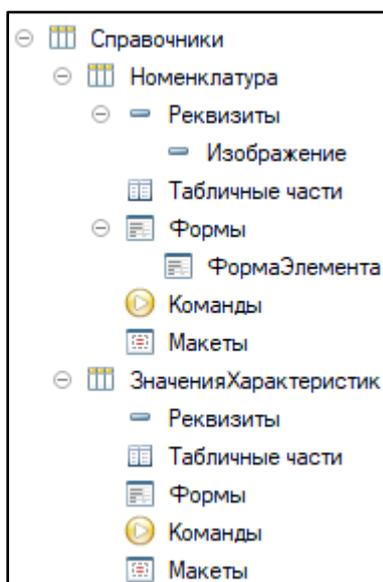


Рисунок 2 – Справочники

Далее создадим Планы видов характеристик. Назовём его «Характеристика» и сделаем тип значения характеристик Число, Строка, Дата, Булево и «ЗначенияХарактеристик». Основные настройки должны соответствовать рисунку 3.

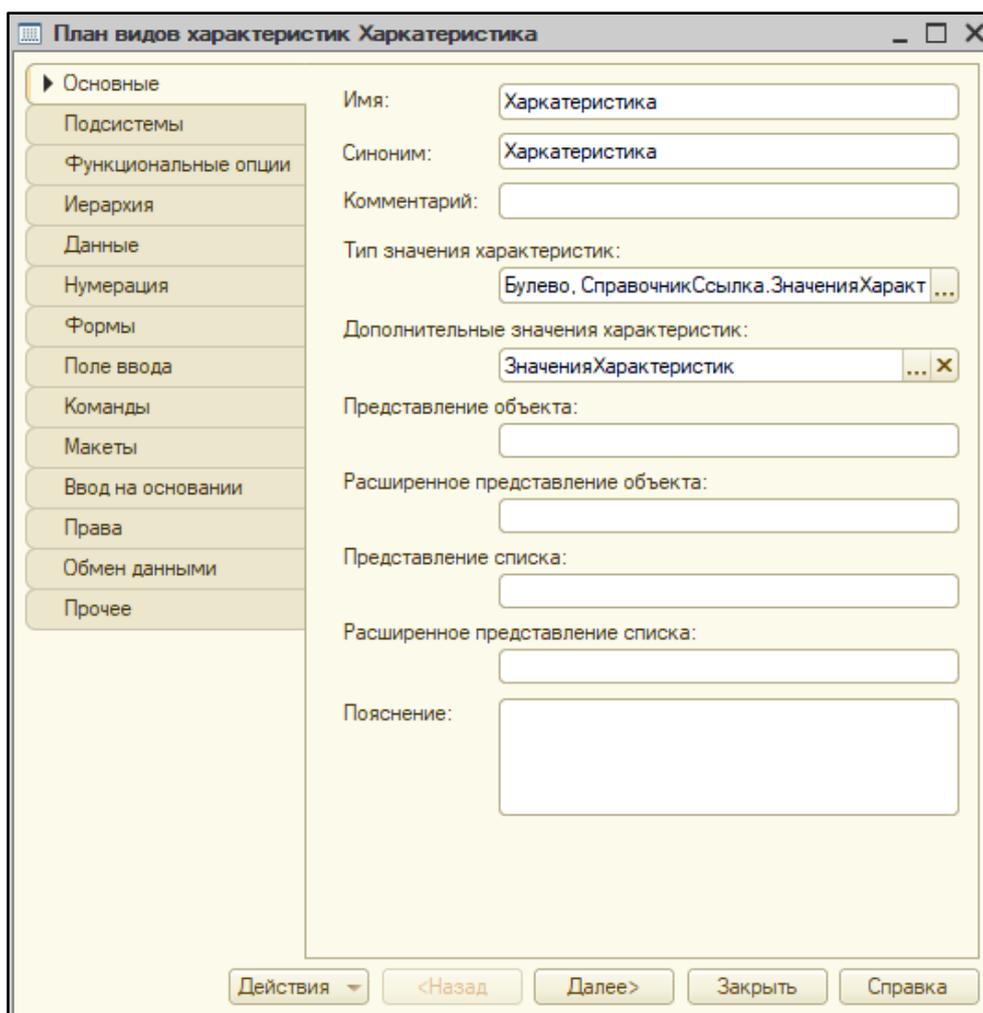


Рисунок 3 – Характеристика

Далее создадим регистр накоплений для отчётности и документации товара. Назовём его «ОстаткиТоваров». В нём добавляем такие данные как: Изменения(Номенклатура, Характеристика, Значение характеристики), Ресурсы(Количество). Регистр будет соответствовать рисунку 4.

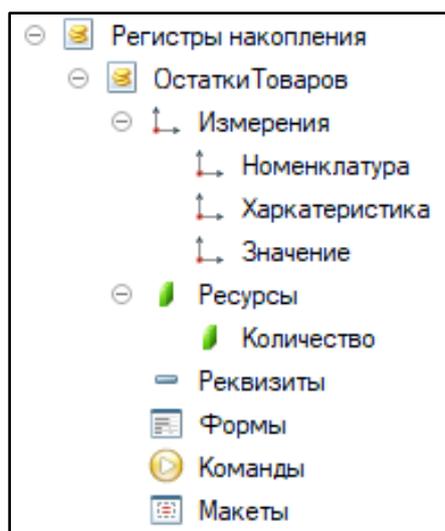


Рисунок 4 – Остатки товаров

Далее создадим два документа «Приходная Накладная» и «Расходная Накладная». В них создаём Табличную часть и вписываем такие атрибуты как: Номенклатура, Характеристика, Значение характеристики и Количество. Во вкладке «Движения» добавляем регистр накопления «Остатки Товаров», чтобы соединить одно с другим. Так же во вкладке «Прочее» следует в «Модуль объекта» прописать код для движения по регистру накопления. Код для «Расходная Накладная» будет выглядеть в соответствии с рисунком 5.

```

Процедура ОбработкаПроведения(Отказ, Режим)

    Движения.ОстаткиТоваров.Записывать = Истина;
    Для Каждого ТекСтрокаТовары Из ТабличнаяЧасть Цикл
        Движение = Движения.ОстаткиТоваров.Добавить ();
        Движение.ВидДвижения = ВидДвиженияНакопления.Расход;
        Движение.Период = Дата;
        Движение.Номенклатура = ТекСтрокаТовары.Номенклатура;
        Движение.Характеристика = ТекСтрокаТовары.Характеристика;
        Движение.Значение = ТекСтрокаТовары.Значение;
        Движение.Количество = ТекСтрокаТовары.Количество;
    КонечЦикла;
КонечПроцедуры
    
```

Рисунок 5 – Обработка проведения

Так же нужно прописать код для «Приходная Накладная». Он будет аналогичен, но с одним лишь отличием. В строке «ВидДвиженияНакопления» следует прописать вместо «Расход» слово «Приход».

Далее создадим отчёт. Назовём его «Остатки И Обороты Товаров». В нём следует создать макет во вкладке «Макеты». Выберем в конструкторе запроса те поля, которые понадобятся для составления отчёта. Это Номенклатура,

Характеристика, Значение, НачальныйОстаток, КонечныйОстаток, Приход, Расход. Выглядеть запрос будет в соответствии с рисунком 6.

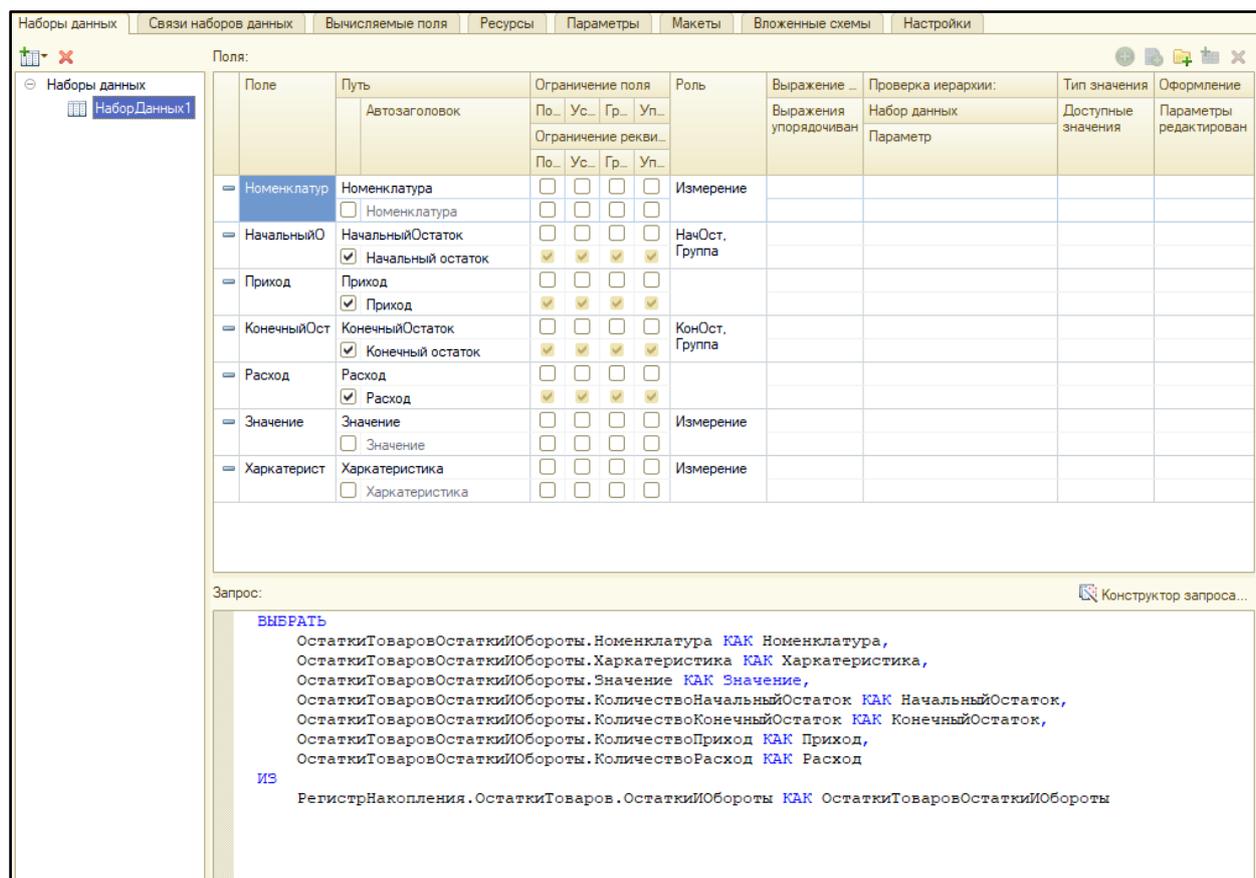


Рисунок 6 – Конструктор отчёта

Таким образом получится система, в которой можно управлять товарами, а также создавать документы о приходе и уходе товаров. Так же добавлена отчётность за период.

3 ПРИЛОЖЕНИЕ

Рассмотрим, как приложение выглядит визуально.

Во вкладке «Товары» есть возможность просмотреть все товары, а также добавить свои. Вкладка выглядит в соответствии с рисунком 7.



Рисунок 7 – Товары

К тому же при редактировании и создании товара есть возможность выбрать картинку товара, в соответствии с рисунком 8.



Рисунок 8 – Редактирование товара

Рассмотрим вкладку «Дополнительные сведения», там будут расположены свойства каждого из товаров, к какой фирме он принадлежит, какого он цвета и какой размер. Вкладка будет выглядеть в соответствии с рисунком 9.

Название	Номенклатура	Характеристика	Значение
Куртка Adidas	Куртка замшевая	Фирма	Adidas
Куртка Nike	Куртка замшевая	Фирма	Nike
Куртка Puma	Куртка замшевая	Фирма	Puma
Портсигар	Портсигар	Фирма	Adidas

Рисунок 9 – Дополнительные сведения

Во вкладке «Значения характеристик» будут располагаться собственно значения. Вкладка будет выглядеть в соответствии с рисунком 10.

Наименование	Код	Владелец
38	000000011	Размер
39	000000005	Размер
40	000000006	Размер
41	000000007	Размер
42	000000008	Размер
43	000000009	Размер
44	000000010	Размер
Adidas	000000012	Фирма
Nike	000000014	Фирма
Puma	000000013	Фирма
Белый	000000004	Цвет
Зеленый	000000001	Цвет
Красный	000000002	Цвет
Черный	000000003	Цвет

Рисунок 10 – Значения характеристик

Во вкладке «Характеристика» будут расположены названия характеристик для будущего их набора. Вкладка будет выглядеть в соответствии с рисунком 11.

Код	Наименование	Тип значения
000000002	Размер	Значения характеристик
000000003	Фирма	Значения характеристик
000000001	Цвет	Значения характеристик

Рисунок 11 – Характеристика

Теперь рассмотрим вкладки с документами. Создание «Приходная накладная» будет содержать таблицу со значениями Номенклатуры. В неё нужно добавить саму Номенклатуру, её Характеристику, Значение и Количество. Документ будет выглядеть в соответствии с рисунком 12.

N	Номенклатура	Характеристика	Значение	Количество
1	Куртка замшевая	Фирма	Adidas	1
2	Куртка замшевая	Фирма	Puma	2
3	Куртка замшевая	Фирма	Nike	3
4	Портсигар	Фирма	Adidas	4

Рисунок 12 – Приходная накладная

«Расходная накладная» будет выглядеть соответствующим образом. Но отличием функционала, если прошлый документ прибавлял количество товара, то данный документ отнимает товар. Документ будет выглядеть в соответствии с рисунком 13.

← → ☆ Расходная накладная 000000001 от 09.01.2021 23:43:53

Провести и закрыть Записать Провести Ещё -

Номер: 000000001

Дата: 09.01.2021 23:43:53

Добавить Поиск (Ctrl+F) Ещё -

N	Номенклатура	Характеристика	Значение	Количество
1	Куртка замшевая	Фирма	Adidas	2
2	Куртка замшевая	Фирма	Nike	34
3	Куртка замшевая	Фирма	Puma	2
4	Портсигар	Фирма	Adidas	21

Рисунок 13 – Расходная накладная

Рассмотрим вкладку «Остатки товаров». Данная вкладка является регистром накоплений и отображает данные по количеству прибывших и ушедших товаров. Вкладка будет выглядеть в соответствии с рисунком 14.

← → ☆ Остатки товаров

Поиск (Ctrl+F) Ещё -

Период	Регистратор	Номер строки	Номенклатура	Характеристика	Значение	Количество
+ 09.01.2021 23:37:46	Приходная накладная 000000001...	1	Куртка замшевая	Фирма	Adidas	1,000
+ 09.01.2021 23:37:46	Приходная накладная 000000001...	2	Куртка замшевая	Фирма	Puma	2,000
+ 09.01.2021 23:37:46	Приходная накладная 000000001...	3	Куртка замшевая	Фирма	Nike	3,000
+ 09.01.2021 23:37:46	Приходная накладная 000000001...	4	Портсигар	Фирма	Adidas	4,000
- 09.01.2021 23:43:53	Расходная накладная 000000001...	1	Куртка замшевая	Фирма	Adidas	2,000
- 09.01.2021 23:43:53	Расходная накладная 000000001...	2	Куртка замшевая	Фирма	Nike	34,000
- 09.01.2021 23:43:53	Расходная накладная 000000001...	3	Куртка замшевая	Фирма	Puma	2,000
- 09.01.2021 23:43:53	Расходная накладная 000000001...	4	Портсигар	Фирма	Adidas	21,000
+ 09.01.2021 23:44:28	Приходная накладная 000000002...	1	Куртка замшевая	Фирма	Adidas	100,000
+ 09.01.2021 23:44:28	Приходная накладная 000000002...	2	Портсигар	Фирма	Adidas	120,000
+ 09.01.2021 23:44:28	Приходная накладная 000000002...	3	Куртка замшевая	Фирма	Puma	300,000
+ 09.01.2021 23:44:28	Приходная накладная 000000002...	4	Куртка замшевая	Фирма	Nike	50,000

Рисунок 14 – Остатки товаров

Рассмотрим последнюю вкладку «Отчёт» в нём есть возможность сформировать отчётность по обороту товара, в соответствии с рисунком 15.

← → ☆ **Остатки и обороты товаров**

Сформировать Выбрать вариант... Настройки...

Параметры: Начало периода: 01.01.2021 0:00:00
Конец периода: 01.01.2022 0:00:00

Номенклатура Характеристика	Итого			
	Конечный остаток	Начальный остаток	Приход	Расход
Значение				
Куртка замшевая	418,000		456,000	38,000
Фирма	418,000		456,000	38,000
Adidas	99,000		101,000	2,000
Nike	19,000		53,000	34,000
Puma	300,000		302,000	2,000
Портсигар	103,000		124,000	21,000
Фирма	103,000		124,000	21,000
Adidas	103,000		124,000	21,000
Итого	521,000		580,000	59,000

Рисунок 15 – Отчёт

Использованные источники:

1. Родченко, М.Г. 1С: Предприятие 8.3 Практическое пособие разработчика. Примеры и типовые примеры : учебное пособие / М.Г. Родченко — 1С-Паблишинг, 2013 г.
2. Зонова, Н. С. 1С:Бухгалтерия предприятия 8.3 : учебно-методическое пособие / Н. С. Зонова, Л. А. Козлова, С. Н. Плотникова. — Киров : Вятская ГСХА, 2017. — 62 с. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/129646> (дата обращения: 14.01.2021). — Режим доступа: для авториз. пользователей.

*Поварницын Е.Н.
студент
факультет «Информационные системы и технологии»
Северный Арктический Федеральный Университет
Россия, г. Архангельск*

РАЗРАБОТКА КЛИЕНТ-СЕРВЕРНОЙ АРХИТЕКТУРЫ ИС ДЛЯ РАСЧЁТА ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ПАТТЕРНА MVC

Аннотация: Статья посвящается анализу разработки клиент-серверной архитектуры ИС. В ней детально рассматриваются все этапы разработки. А также генерацию базового кода для работы.

Ключевые слова: разработки, Java, MVC, программирование, анализ.

*Povarnitsyn E.N.
student
faculty of Information systems and technologies
Northern Arctic Federal University
Russia, Arkhangelsk*

DEVELOPMENT OF A CLIENT-SERVER ARCHITECTURE OF IS FOR CALCULATING WAGES USING THE MVC PATTERN

Annotation: The article is devoted to the analysis of the development of the client-server architecture of the IS. It covers all stages of development in detail. As well as generating the basic code to work.

Keyword: development, Java, MVC, programming, analysis.

1 ВАРИАНТЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИС

Осуществим анализ предметной области на основе объектно-ориентированного подхода с помощью программы Uouml. Для этого в данной программе создаём диаграмму вариантов использования.

В данной диаграмме создаём двух актёров. Administrator(Администратор) и Worker(Сотрудник). Данные действующие лица относятся к предметной области – системы управления организацией. Администратором будет тот, кто может управлять базами данных, редактировать их. Следовательно, Сотрудник тот, над кем будут происходить действия, то есть начисления заработной платы, списание налогов, должность и так далее. Создаём их, в соответствии с рисунком 1.



Рисунок 1 – Актёры Administrator и Worker

После создадим первый вариант использования «Authorization» (Авторизация пользователя). Она соответствует в ИС функции предоставление информационных ресурсов пользователям. Так как авторизация есть и у администратора и у сотрудника используем отношение ассоциации к обоим, в соответствии с рисунком 2.

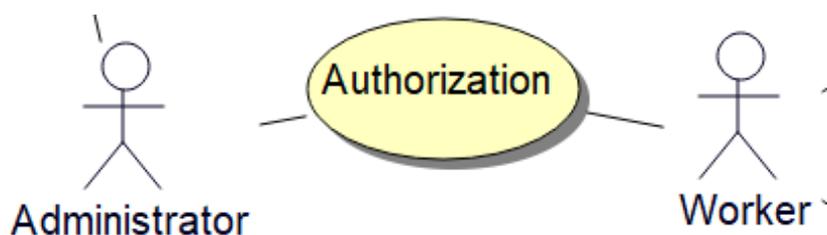


Рисунок 2 – Authorization

После чего создаём вариант использования для администратора. Назовём его «Management account» (Управление аккаунтом). Администратор будет отвечать, как уже было сказано выше, за редактирование, удаление и создание новых пользователей. Используем между вариантом использования и администратором отношение ассоциацию, в соответствии с рисунком 3.

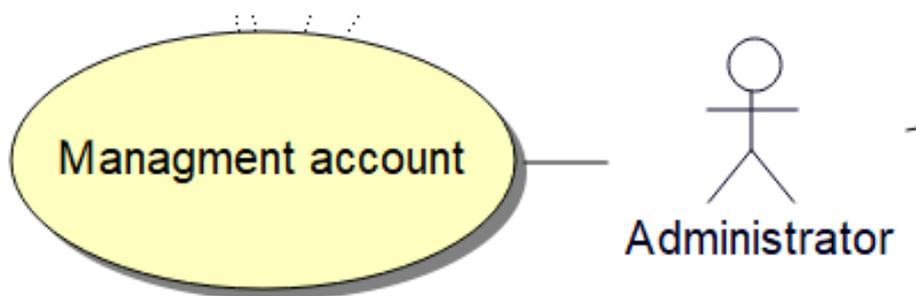


Рисунок 3 – Management Account

Вариант использования «Management account» включает в себя такие варианты использования как «Delete account»(Удаление аккаунта), «Change account»(Изменение аккаунта), «View account»(Просмотр аккаунта), «Add account»(Добавление аккаунта). В ИС управление аккаунтом соответствует функции сбора информации о пользователе. Зависимость с ними будет называться включение. Так же администратор будет управлять резервным копированием. Поэтому так же создадим вариант использования «Backup managment» (Управление резервным копированием) Он включает в себя «Delete backup»(Удаление резервного копирования), «Add backup»(Добавление резервного копирования) и «View backup»(Просмотр резервного копирования). Создадим данные варианты использования, в соответствии с рисунком 4.

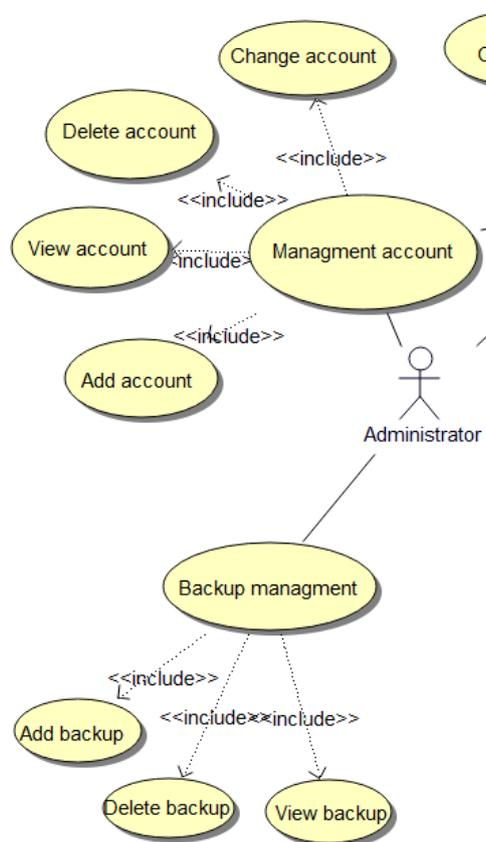


Рисунок 4 – Зависимость включение

Далее создаём варианты использования для сотрудника. Первый вариант использования будет «Post management»(Управление должностью). Используем между сотрудником и вариантом использования отношение ассоциацию и имеет отношение ассоциация с вариантом использования «Management history», которую мы создадим далее. Так же вариант использования «Post management» включает в себя такие варианты использования как «Change post»(Изменить должность), «Delete post»(Удалить должность), «Add post»(Добавить должность), «View

post»(посмотреть должность). Создадим данный вариант использования, в соответствии с рисунком 5.

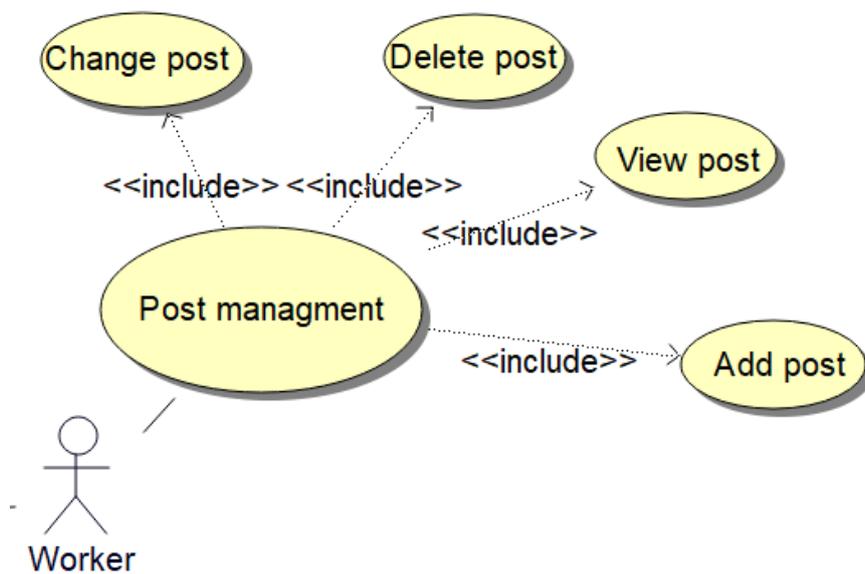


Рисунок 5 – Post management

Далее создаём вариант использования «Management worker»(Управление сотрудниками). Он будет относиться к администратору. Для сотрудников определяется должность. Используем между сотрудником и вариантом использования отношение ассоциации, и используем ассоциацию данного варианта использования с вариантом использования «Management account». Так же вариант использования «Management user» включает в себя такие варианты использования как «Change user»(Изменить пользователя), «Delete user»(Удалить пользователя), «Add user»(Добавить пользователя), «View user (посмотреть пользователя). Создадим данный вариант использования, в соответствии с рисунком 6.

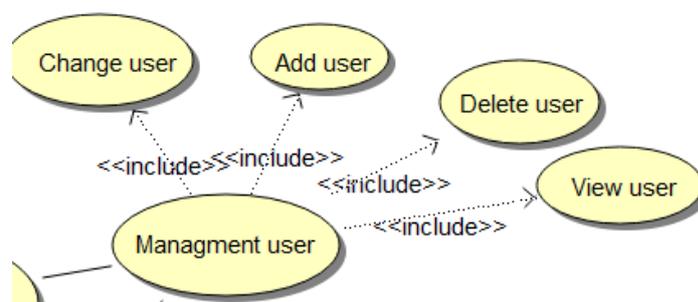


Рисунок 6 – «Management user»

Далее создаём вариант использования «Management fee and taxes»(Управление доплатной и налогами). Для сотрудников определяется должность. Используем между сотрудником и вариантом использования отношение ассоциации. Так же вариант использования «Management fee and

taxes» включает в себя такие варианты использования как «Change fee and taxes»(Изменить доплату и налог), «Delete fee and taxes»(Удалить доплату и налог), «Add fee and taxes»(Добавить доплату и налог), «View fee and taxes (посмотреть доплату и налог). Создадим данный вариант использования, в соответствии с рисунком 7.

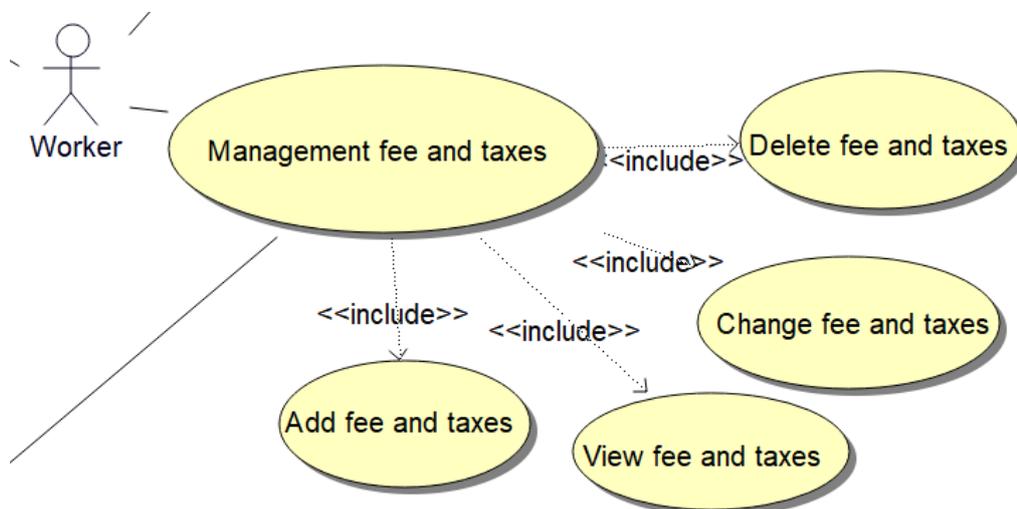


Рисунок 7 – Management fee and taxes

После чего создаём последний вариант использования «Managment history»(Управление доплатной и налогами). Используем между сотрудником и вариантом использования отношение ассоциацию и имеет отношение ассоциация с вариантом использования «Post managment» . Так же вариант использования «Managment history» включает в себя такие варианты использования как «Change history»(Изменить историю), «Delete history»(Удалить историю), «Add history»(Добавить историю), «View history (посмотреть историю). Создадим данный вариант использования, в соответствии с рисунком 8.

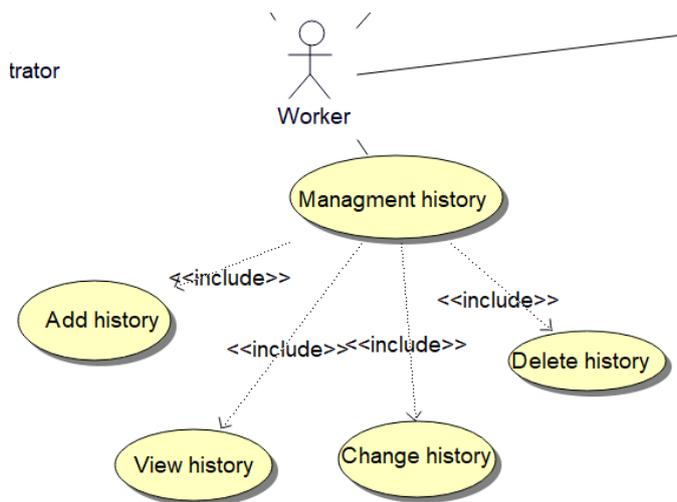


Рисунок 8 – Management history

После чего мы получаем полную диаграмму вариантов использования, в соответствии с рисунком 9.

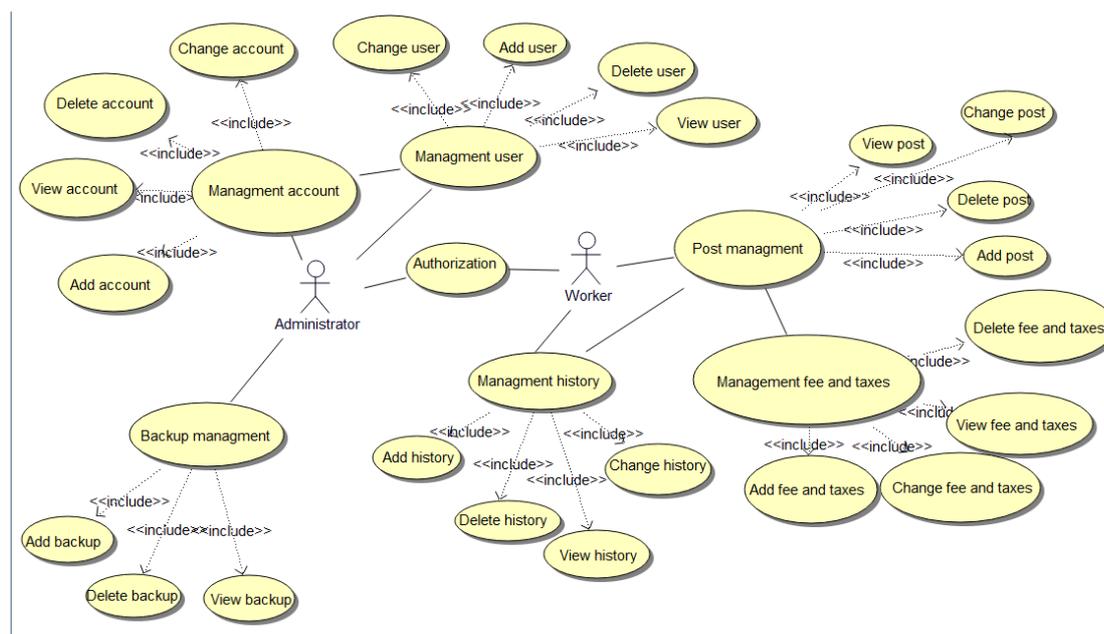


Рисунок 9 – Диаграмма вариантов использования

2 ПРОЕКТИРОВАНИЕ АРХИТЕКТУРЫ ИС

Создадим диаграмму классов для каждого варианта использования, которые используют отношение ассоциацию. Это такие варианты использования как «Management account», «Post managment», «Management fee and taxes», «Management history», «Management worker», «Backup management».

Сначала, рассмотрим классовую диаграмму для «Management account». В нём создаём класс «Account». В этом классе добавляем необходимые классы и атрибуты. Добавляем атрибуты такие как id_account (номер аккаунта), login (логин пользователя), password (пароль пользователя). В операции добавляем геттеры атрибутов. Геттеры – это методы для считывания данных из

атрибутов. Также же стоит к операциям отнести конструкторы. Один из них без аргументов и инициализирующий атрибуты значений по умолчанию, а второй с аргументами для каждого атрибута. После чего у нас получается класс в соответствии с рисунком 9.

Account
- id_account : int
- login : string
- password : int
+ get_id_account() : int
+ get_login() : string
+ get_password() : int
+ Account() : Account
+ Account(in id_account : int, in password : int, in login : string) : Account

Рисунок 9 – Account

После чего создаём класс «Database». В этом классе добавляем необходимые классы и атрибуты. Добавляем атрибут conn, он позволяет хранить подключение к базе данных. Далее добавляем операции openConnection и closeConnection будут отвечать за открытие и закрытие базы данных, newAccount, updateAccount, deleteAccount и getAllAccount будут отвечать соответственно за добавление, обновление, удаление и просмотр данных об аккаунте, так же следует добавить Authorization. Следует это всё оформить, в соответствии с рисунком 10.

Database
- conn : Connection
+ Database() : Database
+ openConnection() : bool
+ closeConnection() : void
+ newAccount(in id_account : int, in login : string, in password : int) : void
+ updateAccount(in id_account : int, in login : string, in password : int) : void
+ deleteAccount(in id_account : int) : void
+ getAllAccount() : List<Account>
+ Authorization(in login : string, in password : int) : void

Рисунок 10 – Database

После создаём класс «View». В нём следует создать такие атрибуты как tvAccount, который будет позволять отображать данные всех аккаунтов в табличном виде, tfIdAccount, tfLogin, tfPassword они необходимы для редактирования соответствующих атрибутов клиента. Атрибуты bNew, bEdit, bLogin и bDelete для вызова действий добавлению, редактированию, логина и удаления данных. В итоге у нас должен получиться класс, в соответствии с рисунком 11.

View
- tvAccount : TableView<Account>
- tfIdAccount : TextField
- tfLogin : TextField
- tfPassword : TextField
- bNew : Button
- bEdit : Button
- bDelete : Button
- bLogin : Button

Рисунок 11 – View

И создаём последний класс «Controller». В нём создаём атрибуты db и v. Они связывают контроллер с классами модели и вида. Операции handleNew, handleUpdate и handleDelete, handleAuthorization отвечают за обработку нажатия на соответствующие кнопки в виде. И оператор initialize отвечает за инициализацию контроллера. Получаем класс, в соответствии с рисунком 12.

Controller
- db : Database
- v : View
- handleNew() : void
- handleUpdate() : void
- handleDelete() : void
- initialize() : void
- handleAuthorization() : void

Рисунок 12 – Controller

После создания всех классов следует указать отношения между ними. Между классами Controller и Database, Controller и View отношение направленной ассоциации, поскольку в классе Controller присутствуют два атрибута типа Database и View. Отношение зависимости указана между классами Database и Client, Controller и Account, поскольку в методах этих классов будет использоваться Account. В итоге получаем классовую диаграмму, в соответствии с рисунком 13.

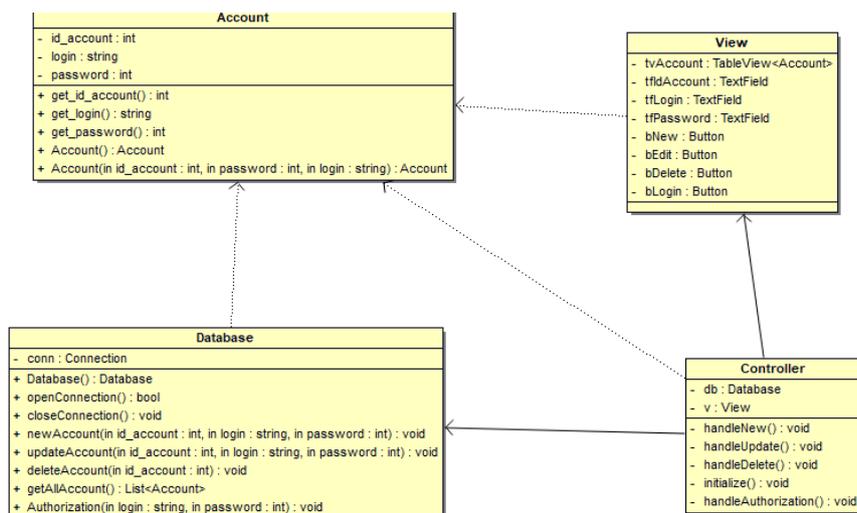


Рисунок 13 – Отношения между классами

После чего расставим стереотипы для классов. Классы, относящиеся к модели, будут иметь стереотип «entity» (сущность), это классы Account и Database, классы относящиеся к виду будут иметь стереотип «boundary» (граничный), это класс View, и классы относящиеся к контроллеру будут иметь стереотип control (управляющий). Вот мы и получаем готовую диаграмму класса для «Management account», в соответствии с рисунком 14.

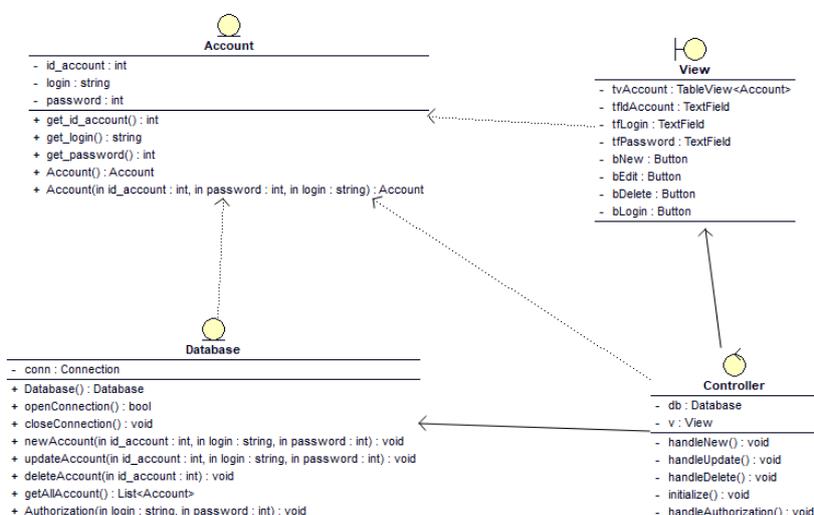


Рисунок 15 – Диаграмма классов для «Management account»

Далее разберём создание классовой диаграммы для «Post management». В Database нужно добавить newPost, updatePost, deletePost и getAllPost будут отвечать соответственно за добавление, обновление, удаление и просмотр данных об должности сотрудника и т.д., так же стоит добавить атрибут conn. И добавить операции Database, openConnection, closeConnection. В View следует дописать свои атрибуты, которые будут отображать данные в табличном виде это: tfPost, tfDischarge, tfSalary tfUnion они отвечают за

редактирование соответствующих атрибутов, post, discharge, salary, Union, которые мы добавим позже, также стоит написать атрибуты для вызова действий bEdit, bDelete, bNew. Controller будет аналогичен с прошлым Controller. После следует создать класс Post и в нём прописать атрибуты такие как post, который отвечает за должность и который использует связь с User, discharge, который отвечает за разряд сотрудника, и salary, который отвечает за заработанную плату сотрудника, Union, который отвечает за то что состоит ли сотрудник в Профсоюзе. Далее для них следует создать методы геттеры и конструкторы, которые мы разбирали выше. После чего добавляем недостающие классы, указываем отношения и расставляем стереотипы. В итоге у нас должна получиться классовая диаграмма, в соответствии с рисунком 16.

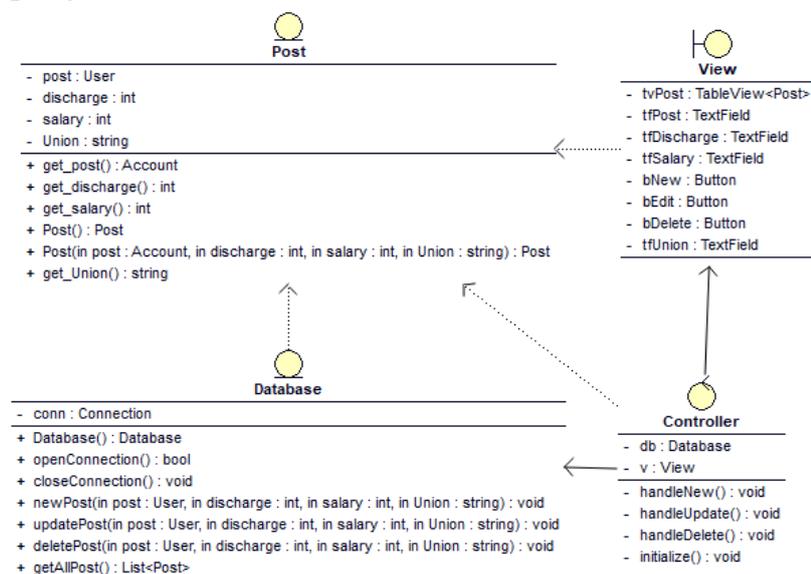


Рисунок 16 – Диаграмма классов для «Post management»

Далее разберём создание классовой диаграммы для «Management worker». В Database нужно добавить newUser, updateUser, deleteUser и getAllUser будут отвечать соответственно за добавление, обновление, удаление и просмотр данных о сотруднике, так же стоит добавить атрибут conn. И добавить операции Database, openConnection, closeConnection. В View следует дописать свои атрибуты, которые будут отображать данные в табличном виде это: tfFirstName, tfLastName, tfBirthday, tfPost, tfLogin, tfFullPayment, tfUnion они отвечают за редактирование соответствующих атрибутов first_name, last_name, birthday, post, login, fill_payment, Union которые мы добавил позже, также стоит написать атрибуты для вызова действий bEdit, bDelete, bNew. Controller будет аналогичен с прошлым Controller. После следует создать класс User и в нём прописать атрибуты такие как first_name, который за имя сотрудника, last_name, который отвечает за фамилию сотрудника birthday, который отвечает дату рождения сотрудника и post, который отвечает за должность сотрудника, login, который отвечает за логин сотрудника который связан с классом Account, full_payment, который

отвечает за итоговую расчёт с сотрудником, Union, который отвечает за то состоит ли сотрудник в профсоюзе или нет, который связан с Post. Далее для них следует создать методы геттеры и конструкторы, которые мы разбирали выше. После чего добавляем недостающие классы, указываем отношения и расставляем стереотипы. В итоге у нас должна получиться классовая диаграмма, в соответствии с рисунком 17.

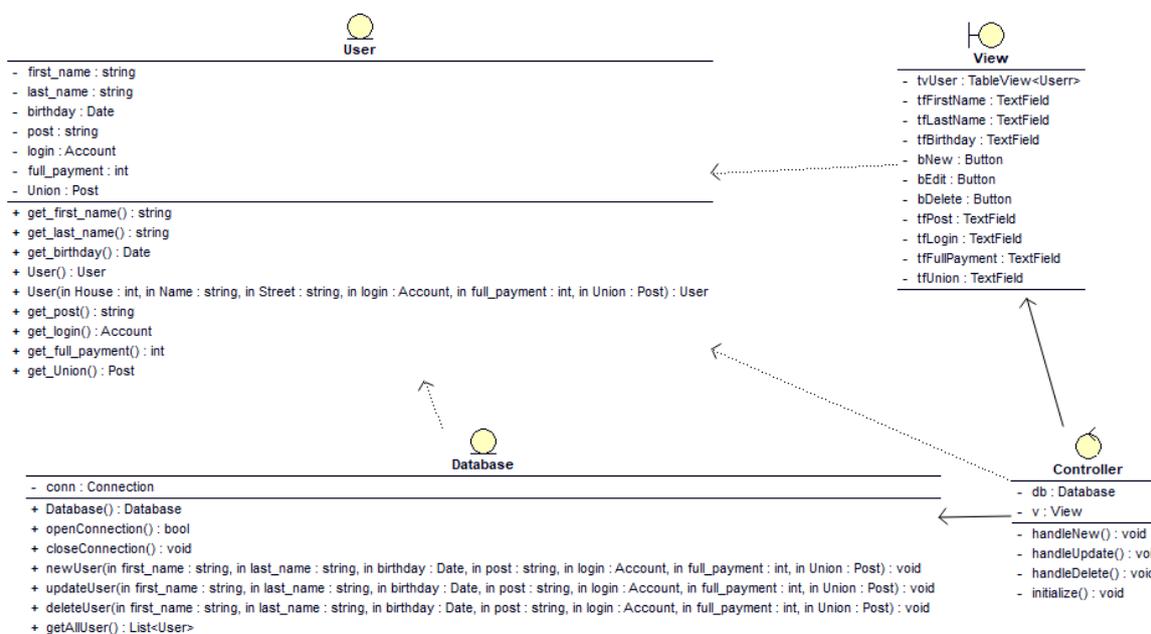


Рисунок 17 – Диаграмма классов для «Management user»

Далее разберём создание классовой диаграммы для «Management fee and taxes». В Database нужно добавить newFee_Taxes, updateFee_Taxes, deleteFee_Taxes и getAllFee_Taxes будут отвечать соответственно за добавление, обновление, удаление и просмотр данных об зарплате и налогах, так же стоит добавить атрибут conn. И добавить операции Database, openConnection, closeConnection. В View следует дописать свои атрибуты, которые будут отображать данные в табличном виде это: tfUralCoefficient, tfTax, tfPensionFund, tfTradeUnion, tfLastName они отвечают за редактирование соответствующих атрибутов ural_coeficient, tax, pension_fund, trade_Union, last_name которые мы добавил позже, также стоит написать атрибуты для вызова действий bEdit, bDelete, bNew. Controller будет аналогичен с прошлым Controller. После следует создать класс Fee_Taxes и в нём прописать атрибуты такие как ural_coeficient, который отвечает за уральский коэффициент, tax, который отвечает за подоходный налог, pension_fund, который отвечает за пенсионные выплаты, и trade_Union, который отвечает за отчисление профсоюзу, если человек состоит в нём, last_name, который отвечает за фамилию сотрудника, который связан с классом User. Далее для них следует создать методы геттеры и конструкторы,

которые мы разбирали выше. После чего добавляем недостающие классы, указываем отношения и расставляем стереотипы. В итоге у нас должна получиться классовая диаграмма, в соответствии с рисунком 18.

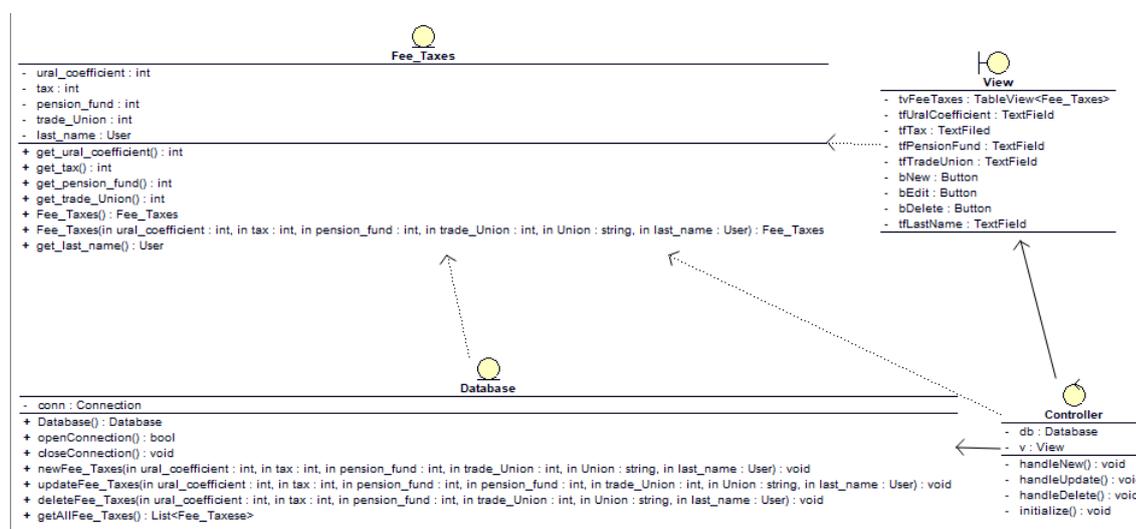


Рисунок 18 – Диаграмма классов для «Management fee and taxes»

Далее разберём создание классовой диаграммы для «Management history». В Database нужно добавить newHistory, updateHistory, deleteHistory и getAllHistory будут отвечать соответственно за добавление, обновление, удаление и просмотр данных об должности сотрудника и т.д., так же стоит добавить атрибут conn. И добавить операции Database, openConnection, closeConnection. В View следует дописать свои атрибуты, которые будут отображать данные в табличном виде это: tfTotalAccrued, tfWithheld, tfFullPayment, tfDate они отвечают за редактирование соответствующих атрибутов total_accrued, withheld, full_payment, date, которые мы пропишем позже, также стоит написать атрибуты для вызова действий bEdit, bDelete, bNew. Controller будет аналогичен с прошлым Controller. После следует создать класс History и в нём прописать атрибуты такие как total_accrued, который отвечает сколько всего начислено, withheld, который отвечает сколько удержано, и full_payment, сколько выплачено сотруднику после вычетов всех сервисов, который связан с классом User, date, который отвечает за период отчётности. Далее для них следует создать методы геттеры и конструкторы, которые мы разбирали выше. После чего добавляем недостающие классы, указываем отношения и расставляем стереотипы. В итоге у нас должна получиться классовая диаграмма, в соответствии с рисунком 19.

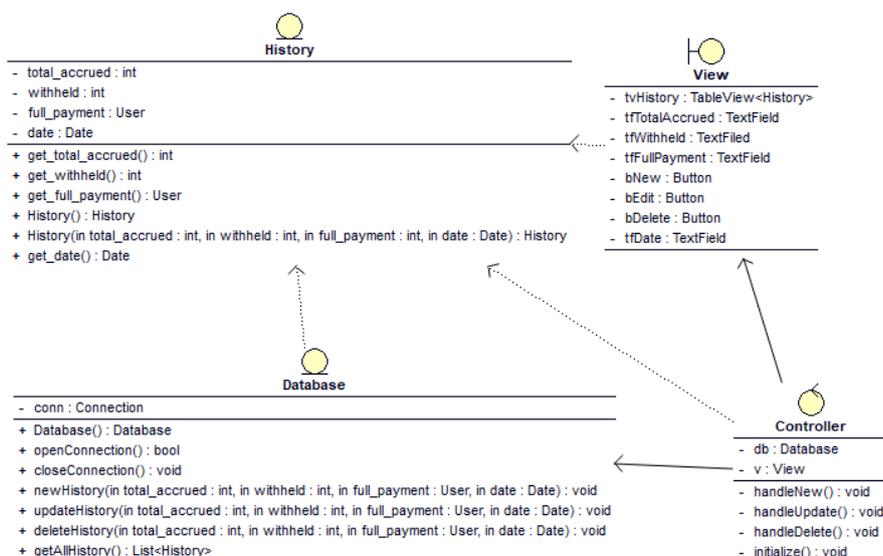


Рисунок 19 – Диаграмма классов для «Management history»

За авторизацию отвечает класс «Account» и метод «Authorization», который использует bLogin, который находится в View.

Далее разберём создание классовой диаграммы для «Backup managment». В Database нужно добавить newBackup, deleteBackup и getAllBackup будут отвечать соответственно за добавление, обновление, удаление и просмотр данных об резервном копирование, так же стоит добавить атрибут conn. И добавить операции Database, openConnection, closeConnection. В View следует дописать свои атрибуты, которые будут отображать данные в табличном виде это: tfDataBackup, tfBackupDescription они отвечают за редактирование соответствующих атрибутов data_backup, backup_description, которые мы пропишем позже, также стоит написать атрибуты для вызова действий bEdit, bDelete, bNew. Controller будет аналогичен с прошлым Controller. После следует создать класс Backup и в нём прописать атрибуты такие как dataBackup, который отвечает за дату бэкапа, backup_description, который отвечает за описание бэкапа,. Далее для них следует создать методы геттеры и конструкторы, которые мы разбирали выше. После чего добавляем недостающие классы, указываем отношения и расставляем стереотипы. В итоге у нас должна получиться классовая диаграмма, в соответствии с рисунком 20.

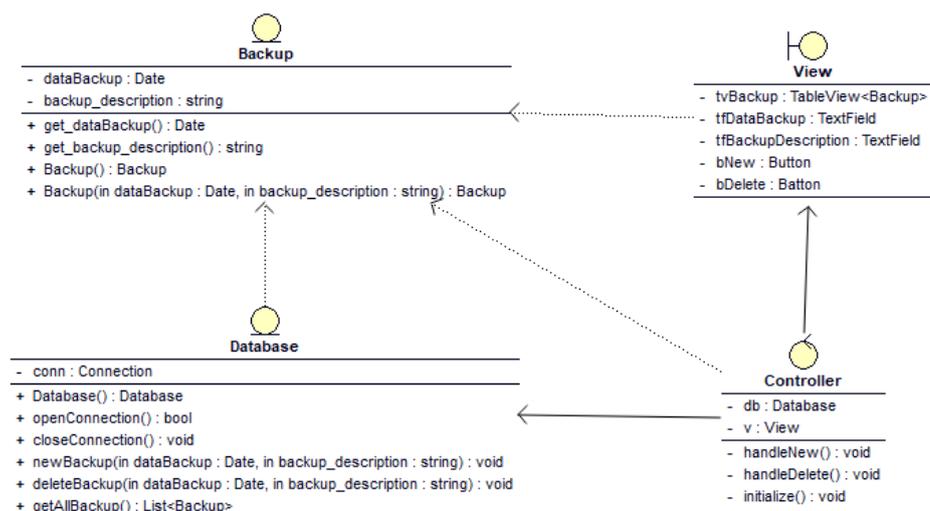


Рисунок 20 – Диаграмма классов для «Backup management»

Создаём диаграмму компонентов и развёртывания.

Сначала следует создать «Component diagram» (диаграмму компонентов). Создадим для данной архитектурной системы application, которая будет являться клиентом и компонент database, который будет рассматриваться в качестве сервера и будет предоставлять нужную информацию клиенту. Далее выберем для application требуемые классы. Для меня это «Account», «Post», «Fee_Taxes», «Worker» и «History». Это означает, что компоненту, отвечающего за работу приложения, требуется соответствующая таблица в базе данных. Далее необходимо предоставить данные классы в компоненте database. Это означает, что компонент, отвечающий за базу данных, предоставляет таблицу для работы компонента, отвечающего за приложение. Далее отразим отношение на диаграмме компонентов. В нём один требует, а другой предоставляет. После чего зададим стереотипы для компонентов. Поскольку в компоненте database расположен класс сущность, то для данного компонента выберем соответствующий стереотип. Для компонента application выбран стереотип процесс для характеристики работающего приложения. После чего у нас должна получиться диаграмма компонентов, в соответствии с рисунком 21.

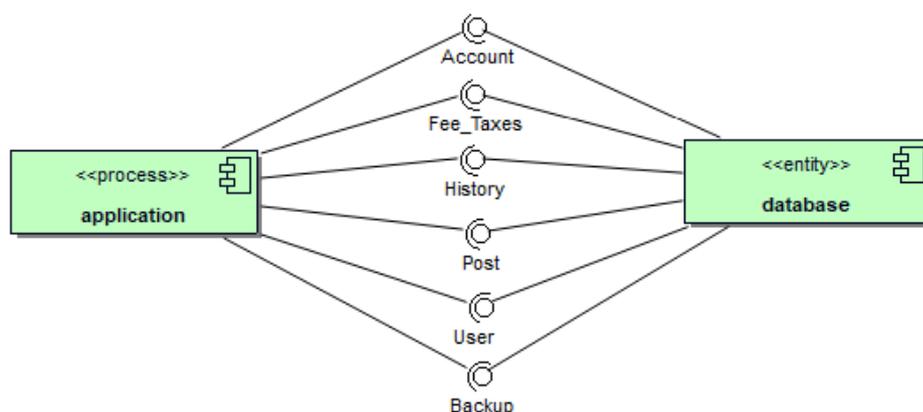


Рисунок 21 – Диаграмма компонентов

Далее перейдём к проектированию физической архитектуры, которая осуществляется с помощью «Deploy diagram» (диаграммы развёртывания). Создадим диаграмму развёртывания. В ней добавляем сервер баз данных, который будет называться «nix:DB-Server», и на котором будет размещён компонент database. После чего добавим узлы для рабочих станций, назвав их «:Workstation» и соединим все узлы по топологии звезда. Далее разместим в узлах компоненты, в соответствии с рисунком 22.

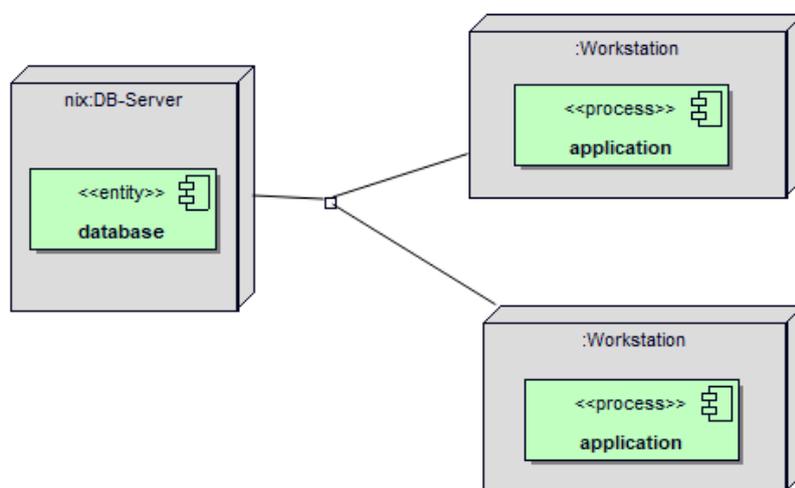


Рисунок 22 – Диаграмма развёртывания

После чего создаём артефакт для генерации кода java на основе классовой диаграммы. В нём необходимо выбрать с какими классами ассоциирован артефакт, в соответствии с рисунком 23.

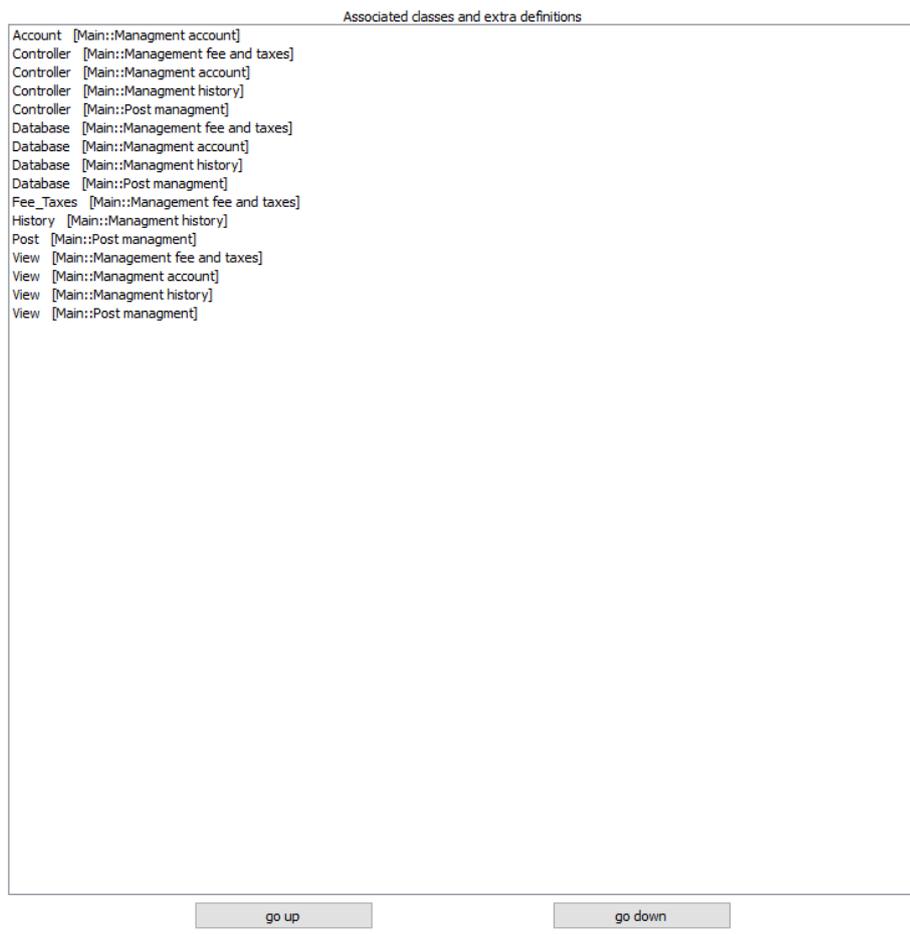


Рисунок 23 – Артефакт

После чего код начинает генерироваться.

Использованные источники:

- 1 Рыбальченко М.В. Архитектура информационных систем. Учебное пособие для ВУЗов [Текст]. – Юрайт, 2016 г.
- 2 Трутнев Д.Р. Архитектуры информационных систем. Основы проектирования [Текст]. – ИТМО, 2012 г.

*Поварницын Е.Н.
студент
факультет «Информационные системы и технологии»
Северный Арктический Федеральный Университет
Россия, г. Архангельск*

СОСТАВЛЕНИЕ ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ НА РАЗРАБОТКУ ПРОГРАММЫ КАЛЬКУЛЯТОР WINDOWS

Аннотация: Статья посвящается разработке технического задания. В ней детально рассматриваются все этапы ТЗ на примере калькулятора Windows.

Ключевые слова: Техническое задание, Windows, калькулятор, программирование, заказчик.

*Povarnitsyn E.N.
student
faculty of Information systems and technologies
Northern Arctic Federal University
Russia, Arkhangelsk*

DRAWING UP A TECHNICAL ASSIGNMENT FOR THE DEVELOPMENT OF A WINDOWS CALCULATOR PROGRAM

Annotation: The article is devoted to the development of technical specifications. It examines in detail all the stages of the technical specification using the example of a Windows calculator.

Keyword: Terms of reference, Windows, calculator, programming, customer.

1 ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ

1.1 Общие сведения

Полное наименование: программа "калькулятор Windows".

Краткое наименование: веб- калькулятор Windows.

Наименование организаций – Заказчика и Разработчика:

Заказчик: Microsoft

Фактический адрес: 163200, Россия, г. Няндомы, ул. Ленина 42

Телефон: (8182) 42-02-32

Разработчик: Поварницын Егор Николаевич, студент 4 курса высшей школы информационных технологий и автоматизированных систем направления «09.03.02 Информационные системы и технологии» с профилем «Разработка и сопровождение информационных систем»

Фактический адрес: г. Архангельск, пр. Ломоносова 6

1.2 Назначение и задачи

Назначение:

Программа Microsoft Windows, предназначенная для выполнения несложных вычислительных операций: сложения, вычитания, умножения и деления и т.д. В калькуляторе также предусмотрены возможности выполнения более сложных операций для инженерных и статистических вычислений.

Интерфейс программы спроектирован таким образом, чтобы имитировать внешний вид реального калькулятора. Его «кнопки» можно нажимать мышкой. Возможен ввод с дополнительной цифровой клавиатуры. Также можно вставлять математические выражения из буфера обмена и получать результат (например, набрать в Блокноте « $2*2=$ », скопировать и вставить в Калькулятор, на «экране» которого появится ответ «4»).

1.2.1 Требования к веб-ресурсу

Калькулятор до версии, включённой в состав Windows 7, работал в двух режимах: «Обычный» и «Инженерный» (переключение через меню «Вид»). Состояние хранится в файле win.ini, секция [SciCalc]. При переключении режимов экран очищается.

В обычном и инженерном режимах отличается порядок выполнения операций:

в обычном режиме нажатие $1+1*2=$ даст ответ 4

в инженерном режиме $1+1*2=$ даёт в результате 3

Перечень аварийных ситуаций, по которым регламентируются требования к надежности:

Аварийная ситуация – состояние системы, характеризующееся полным или частичным прекращением выполнения функциональных задач, потерей информации в ходе их выполнения или предоставлением неавторизованного доступа к закрытым данным процесса.

В ходе работы программы могут возникнуть следующие аварийные ситуации:

- перегрузка ПК;
- ограничение чисел на табло;
- недостаточно оперативной памяти.

Требования техническому обеспечению:

Инфраструктуру, поддерживающую работоспособность программы, составляют ПК, на котором находится программы.

ПК:

- Windows ОС;
- RAM 1 ГБ;
- HDD 20 ТБ;

1.2.2 Состав и содержание работ по созданию подсистемы

Состав и содержание работ по разработке веб-ресурса представлены в таблице 1.

Таблица 1 - Состав и содержание работ по разработке веб-ресурса

Наименование работ	Срок выполнения
Изучение предметной области	17.02.2020 — 01.03.2020
Разработка технического задания	01.03.2020 — 15.03.2020
Проектирование подсистемы	16.03.2020 — 22.03.2020
Реализация подсистемы	22.03.2020 — 01.05.2020
Тестирование	

Сроки выполнения каждого этапа должны быть согласованы с соответствующими договорами и планом выполнения работ.

1.2.3 Порядок контроля и приемки модуля

Виды испытаний, которые должен пройти программа регламентируется в соответствии с ГОСТ 34.603-92. Должны быть выполнены следующие виды испытаний:

- тестирование.

Виды испытаний, проходимые программы, определяются Исполнителем и утверждаются Заказчиком. Порядок проведения испытаний регламентируется программами и методиками испытаний, предложенными Исполнителем и согласованными Заказчиком.

1.2.4 Требования к документированию

Вместе с разработанным программным обеспечением Исполнитель передает Заказчику комплект документации в единственном экземпляре в электронном виде посредством отправки на электронную почту Заказчика. Электронная документация должна быть предоставлена в формате PDF.

Состав документации регламентируется следующими стандартами и руководящими документами по стандартизации:

- ГОСТ 2.105-95;
- ГОСТ 2.106-96;
- ГОСТ 2.610-2006;
- РД 50-34-698-90.

2 ПРОЕКТИРОВАНИЕ

Приблизительно проект будет выглядеть в соответствии с рисунком 1

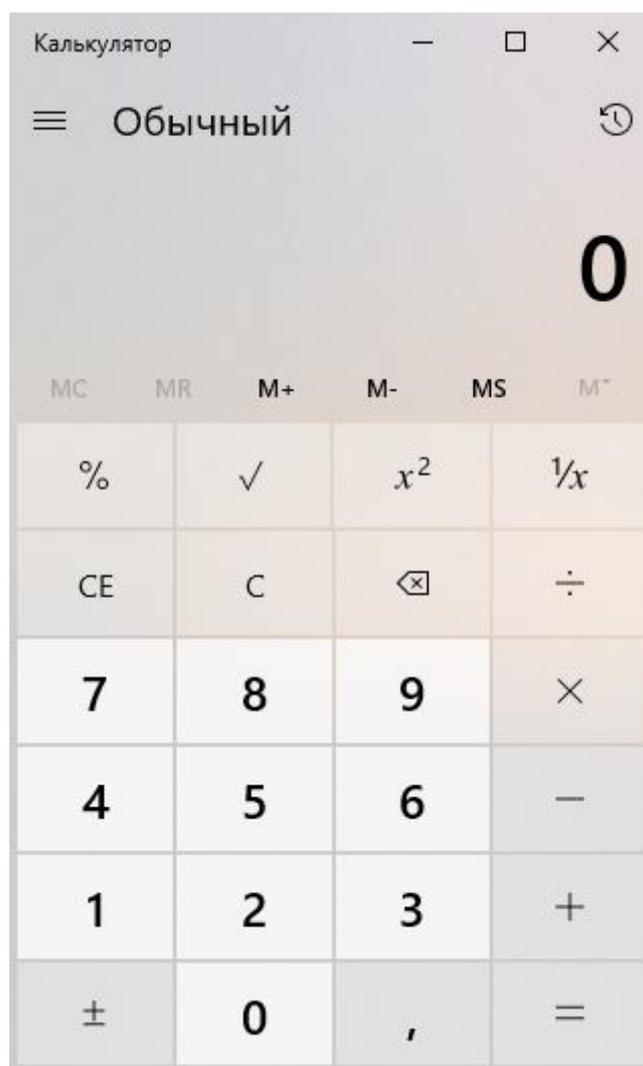


Рисунок 1 – Калькулятор

Использованные источники:

- 1 Тюкачев, Н. А. С#. Основы программирования : учебное пособие / Н. А. Тюкачев, В. Г. Хлебостроев. — 3-е изд., стер. — Санкт-Петербург : Лань, 2018. — 272 с. — ISBN 978-5-8114-2567-9. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/104962> (дата обращения: 27.04.2020). — Режим доступа: для авториз. пользователей.
- 2 Тюкачев, Н. А. С#. Алгоритмы и структуры данных : учебное пособие / Н. А. Тюкачев, В. Г. Хлебостроев. — 3-е изд., стер. — Санкт-Петербург : Лань, 2018. — 232 с. — ISBN 978-5-8114-2566-2. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/104961> (дата обращения: 27.04.2020). — Режим доступа: для авториз. пользователей.

*Поварницын Е.Н.
студент
факультет «Информационные системы и технологии»
Северный Арктический Федеральный Университет
Россия, г. Архангельск*

СОЗДАНИЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ИНСТРУМЕНТАЛЬНЫХ СРЕДСТВ РАЗРАБОТКИ

Аннотация: Статья посвящена работе с бухгалтерской программой ИС. В ней подробно рассматриваются все этапы работы с этой программой. А также визуальный осмотр разработки.

Ключевые слова: Прокуратура, анализ, разработка, бизнес-логика, диаграмма.

*Povarnitsyn E.N.
student
faculty of Information systems and technologies
Northern Arctic Federal University
Russia, Arkhangelsk*

CREATION OF AN INFORMATION SYSTEM USING DEVELOPMENT TOOLS

Annotation: The article is devoted to working with the IC Accounting program. It discusses in detail all stages of working with this program. As well as a visual examination of the development.

Keyword: Prosecution, analysis, development, business logic, diagram.

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА

1.1 Описание деятельности организации с выводом о необходимости автоматизации некоторых процессов

Опишем деятельность прокуратуры по управлению судебными делами. В соответствии с процессуальным законодательством РФ прокуроры участвуют в рассмотрении дел судами. В том случае если приговоры, определения и постановления судов противоречат закону, прокуроры вправе приносить представления в соответствующие судебные инстанции. Участвуя в судебном рассмотрении уголовных дел, прокурор реализует следующие задачи:

- а) Обеспечение верховенства закона;
- б) Обеспечение единства и укрепления законности;

в) Вынесение законного и обоснованного приговора, постановления, определения, а также своевременное их исполнение;

г) Защита охраняемых законом прав и свобод личности, а также интересов общества и государства.

В соответствии со ст. 35 Закона о прокуратуре прокурор имеет право:

а) Участвовать в рассмотрении дел судами;

б) Осуществлять уголовное преследование в суде;

в) Выступать в качестве государственного обвинителя в суде;

г) Обратиться в суд с заявлением;

д) Вступить в дело в любой стадии процесса, если этого требует защита прав граждан и охраняемых интересов общества или государства;

е) Генеральный прокурор РФ имеет право участвовать в заседаниях Верховного Суда РФ и Высшего Арбитражного Суда РФ;

ж) За Генпрокурором РФ закреплено также право обращаться в Конституционный Суд РФ в связи с нарушением или возможностью нарушений конституционных прав и свобод граждан примененным или подлежащим применению каким-либо законом;

з) Приносить представление (апелляционное, кассационное) в вышестоящий суд на не вступившее в законную силу незаконное или необоснованное решение (приговор, определение или постановление суда;

и) Приносить представление в порядке надзора на вступившее в законную силу решение, приговор, определение или постановление суда по любому делу;

к) Обращение Генпрокурора РФ с представлением в Пленумы Верховного Суда РФ и Высшего Арбитражного Суда РФ о даче судам разъяснений по вопросам судебной практики по гражданским, арбитражным, уголовным и административным делам;

При осуществлении процесса рассмотрения одного дела в прокуратуре Архангельска необходимо автоматизировать все этапы производства дела. Рассмотрим опишем процесс автоматизации необходимых этапов:

- передача дела из полиции в прокуратуру;
- опрашивание свидетелей по данному делу;
- рассмотрение дела
- подача документов на заседание.

1.2 Описание используемых методологий и средств реализации

IDEF0 — методология функционального моделирования и графическая нотация, предназначенная для формализации и описания бизнес-процессов. Отличительной особенностью IDEF0 является её акцент на соподчинённость объектов. В IDEF0 рассматриваются логические отношения между работами, а не их временная последовательность (поток работ).

Erwin Data Modeler — это компьютерная программа для проектирования и документирования баз данных. Модели данных помогают визуализировать структуру данных, обеспечивая эффективный процесс организации, управления и администрирования таких аспектов деятельности

предприятия, как уровень сложности данных, технологий баз данных и среды развертывания. Изначально разработанный компанией Logic Works, erwin был приобретен рядом компаний, прежде чем был выделен частной инвестиционной фирмой Parallax Capital Partners, которая приобрела и объединила его в качестве отдельной организации, erwin, Inc., с генеральным директором Адамом Famularo.

IDEF3 — методология моделирования и стандарт документирования процессов, происходящих в системе. Метод документирования технологических процессов представляет собой механизм документирования и сбора информации о процессах. IDEF3 показывает причинно-следственные связи между ситуациями и событиями в понятной эксперту форме, используя структурный метод выражения знаний о том, как функционирует система, процесс или предприятие.

DFD — диаграммы потоков данных. Так называется методология графического структурного анализа, описывающая внешние по отношению к системе источники, и адресаты данных, логические функции, потоки данных и хранилища данных, к которым осуществляется доступ.

ER-модель — модель данных, позволяющая описывать концептуальные схемы предметной области. Она используется при высокоуровневом (концептуальном) проектировании баз данных. С её помощью можно выделить ключевые сущности и обозначить связи, которые могут устанавливаться между этими сущностями. Во время проектирования баз данных происходит преобразование ER-модели в конкретную схему базы данных на основе выбранной модели данных (реляционной, объектной, сетевой или др.). ER-модель представляет собой формальную конструкцию, которая сама по себе не предписывает никаких графических средств её визуализации. В качестве стандартной графической нотации, с помощью которой можно визуализировать ER-модель, была предложена диаграмма «сущность-связь».

2. ОПИСАНИЕ МОДЕЛИ «КАК ЕСТЬ»

2.1 Постановка цели моделирования, точки зрения, определения модели, описание области и источник информации

Целью моделирования является проектирование системы для прокуратуры.

Определение модели: модель описывает деятельность прокуратуры г. Архангельска по управлению судебными делами.

Источник информации: интернет пространство.

Точка зрения: Данная система будет актуальная, так как принцип работы используется в каждой прокуратуре на протяжении многих лет.

2.2 Описание свойств для каждого объекта (работа, объект ссылки, перекресток)

Контекстная диаграмма А-0, представляет всю систему как один блок, показывает контекст системы и описывает работу прокуратуры в общей

картине. Модель может содержать только одну контекстную диаграмму. Диаграмма выглядит в соответствии с рисунком 1.



Рисунок 1 – Контекстная диаграмма

Декомпозиция контекстной диаграммы A0, получается в результате разбиения контекстной диаграммы A-0.

Активность «Передача дела из полиции в прокуратуру» описывает процесс закрытие дела в полиции и назначение данного дела в прокуратуру.

Активность «Опрашивание свидетелей по данному делу» описывает процесс получение новой или уточнение старой информации для полной картины дела.

Активность «Рассмотрение дела» описывает процесс анализирования дела, используя уже имеющуюся информацию.

Активность «Подача документов на заседание» описывает процесс закрытия дела в прокуратуре и отстаивание его уже в суде.

Данная диаграмма будет выглядеть в соответствии с рисунком 2.

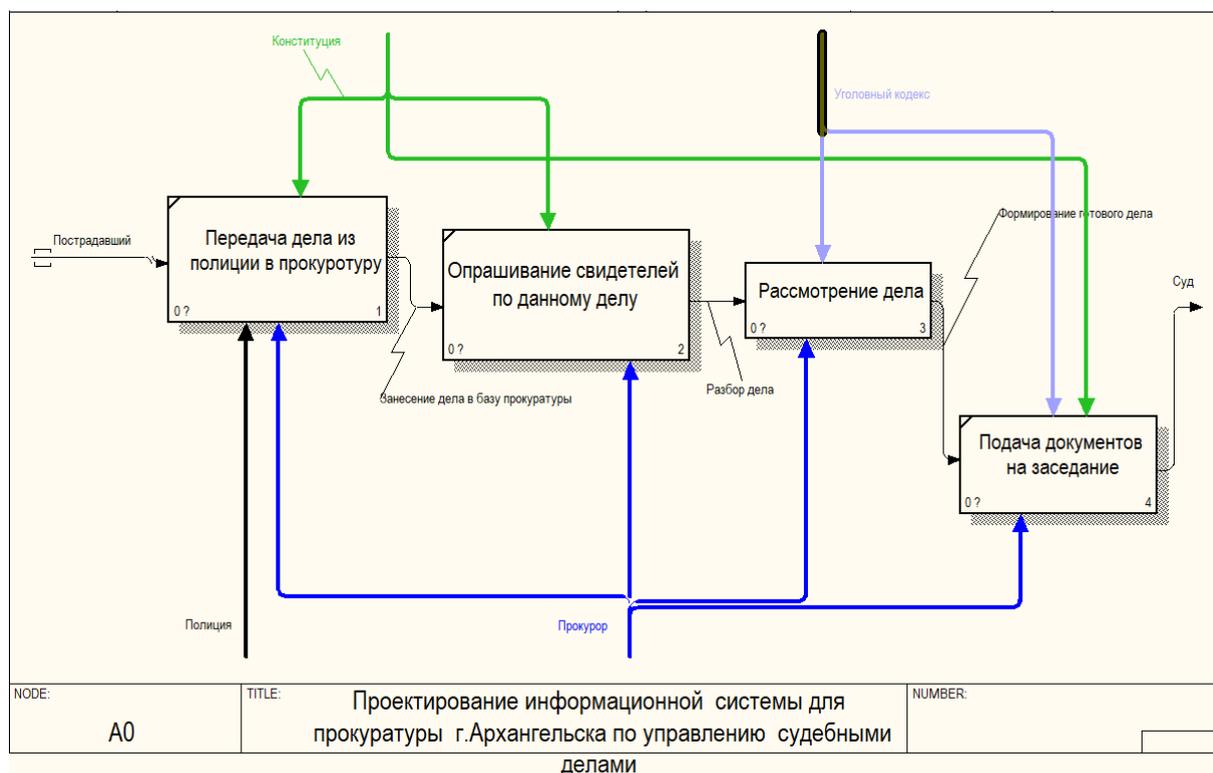


Рисунок 2 – Диаграмма декомпозиции контекстной диаграммы

На диаграмме декомпозиции создадим 4 активности.

Активность «Анализ данного дела» описывает рассмотрение и анализирование дела, принятого из полиции.

Активность «Сопоставление улик и свидетельств» описывает формирование дела исходя из имеющихся деталей.

Активность «Уточнение дела и статьи» описывает поиск новой информации по данному делу.

Активность «Завершительный этап проверки корректности дела» описывает осуществление итогового дела.

Диаграмма будет выглядеть в соответствии с рисунком 3.

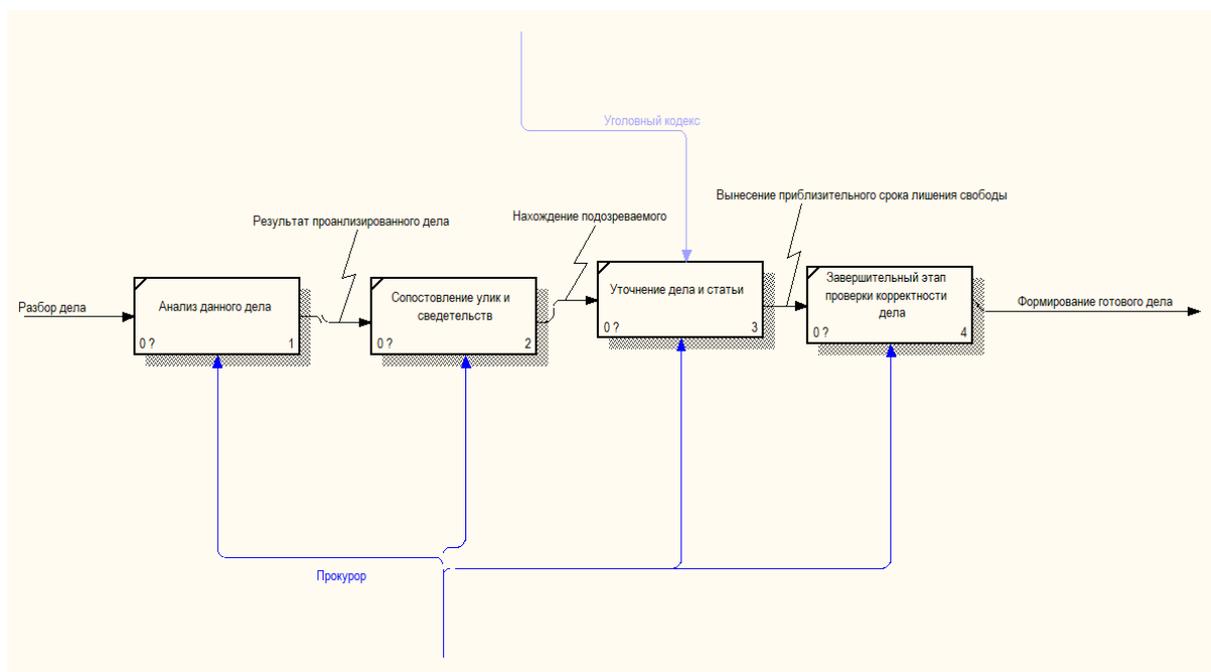


Рисунок 3 – Диаграмма декомпозиции

Проведем декомпозицию активности «Передача дела из полиции в прокуратуру». Диаграмма декомпозиции содержит:

- передача дела;
- проверка правильности и оформления дела;
- проверка состава преступления;
- назначение прокурора;
- введение прокурора в курс дела.

Диаграмма выглядит в соответствии с рисунком 4.

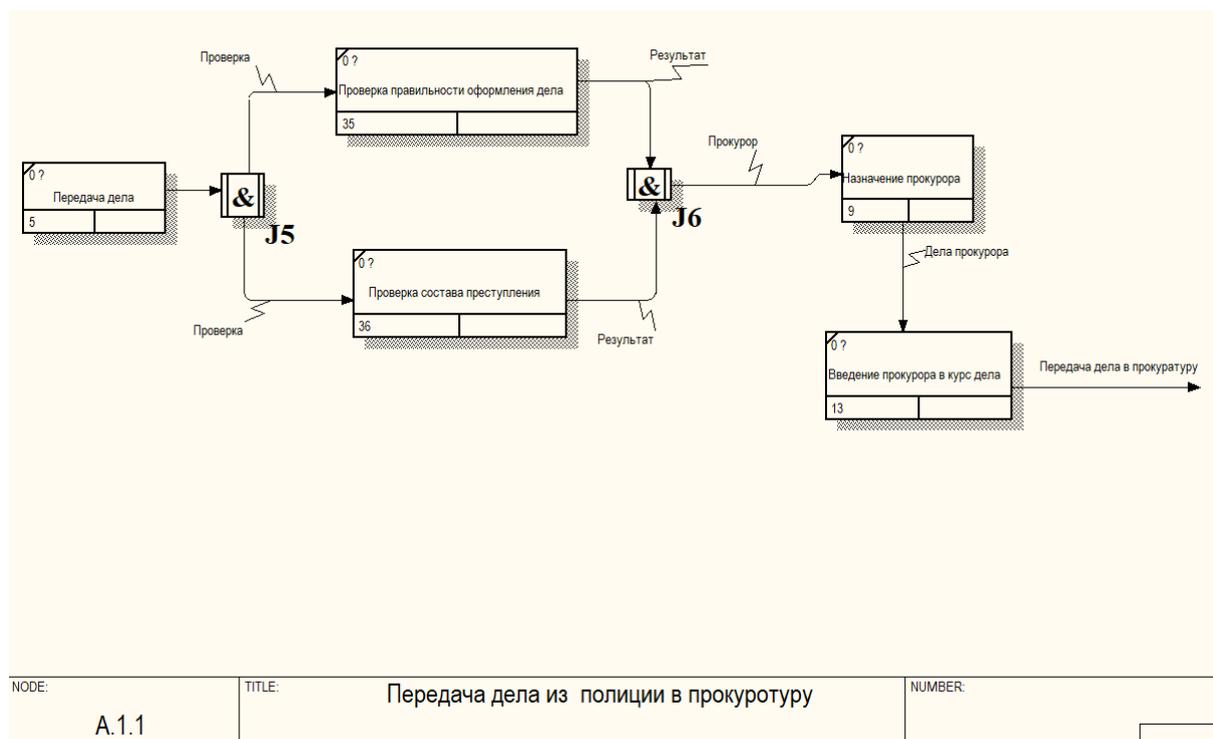


Рисунок 4 – Диаграмма декомпозиции «Передача дела из полиции в прокуратуру»

Проведем декомпозицию активности «Опрашивание свидетелей по данному делу». Диаграмма содержит:

- поиск свидетелей;
- рассмотрение людей причастных к делу;
- встречи со свидетелями;
- созвон со свидетелями;
- завершение работы со свидетелями;
- информации недостаточно.

Диаграмма выглядит в соответствии с рисунком 5.

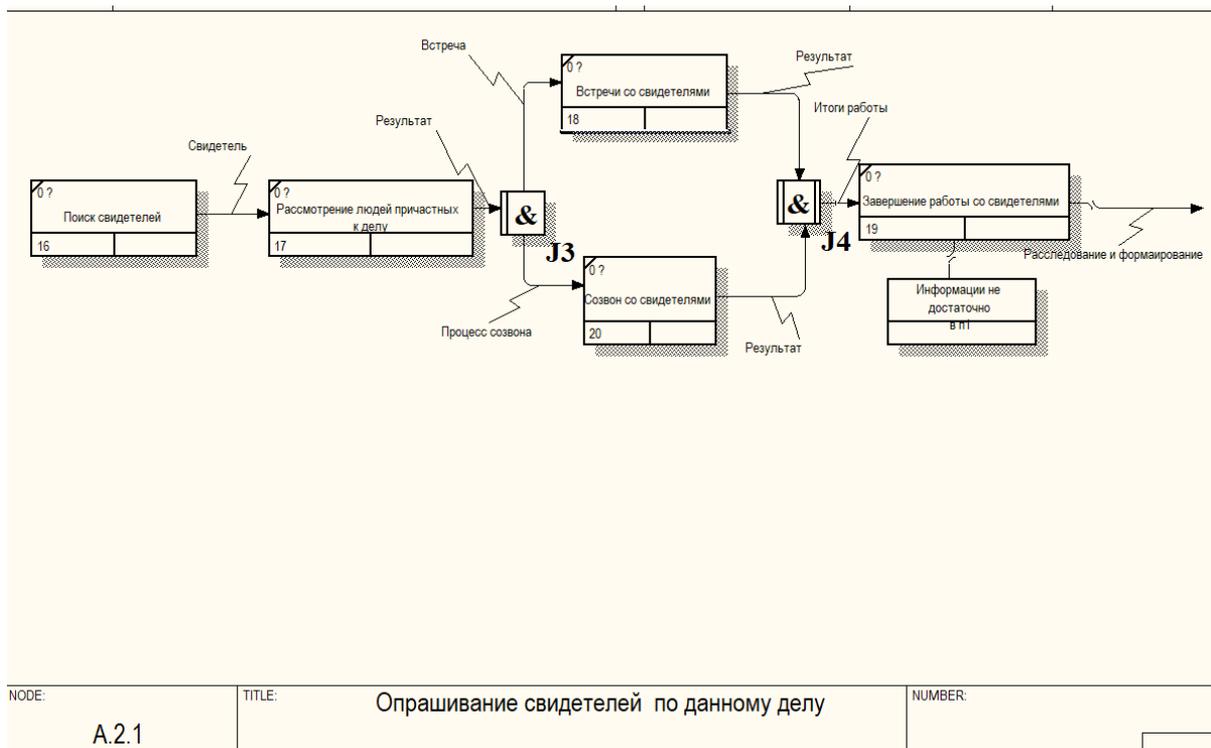


Рисунок 5 – Диаграмма декомпозиции «Опрашивание свидетелей по данному делу»

Проведем декомпозицию активности «Рассмотрение дела» Диаграмма содержит:

- рассмотрение дела;
- анализ дела;
- проверка конструкции дела;
- проверка орфографии;
- подготовка дела для суда.

Диаграмма выглядит в соответствии с рисунком 6.

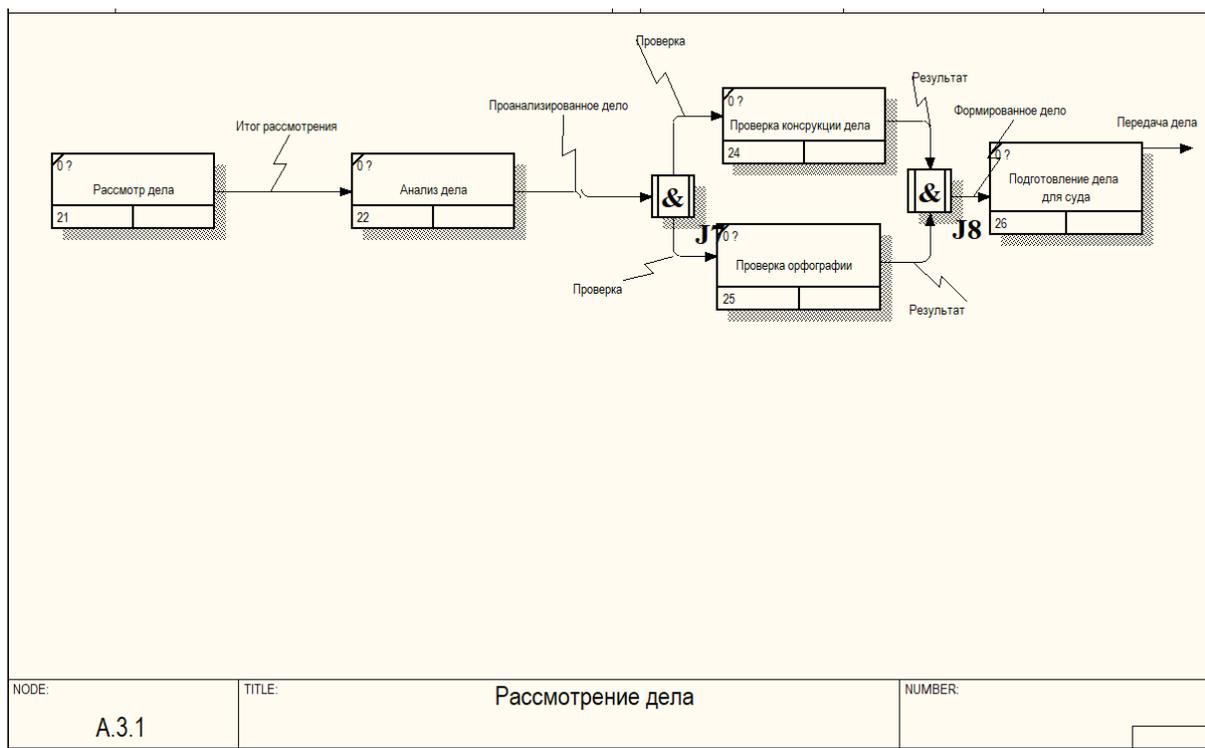


Рисунок 6 – Диаграмма декомпозиции «Рассмотрение дела»

Проведем декомпозицию активности «Подача документов на заседание» Диаграмма содержит:

- передача документов;
- встреча с представителями суда;
- назначение суда и судью для вынесения приговора;
- занесение дела в суд;

Диаграмма выглядит в соответствии с рисунком 7.

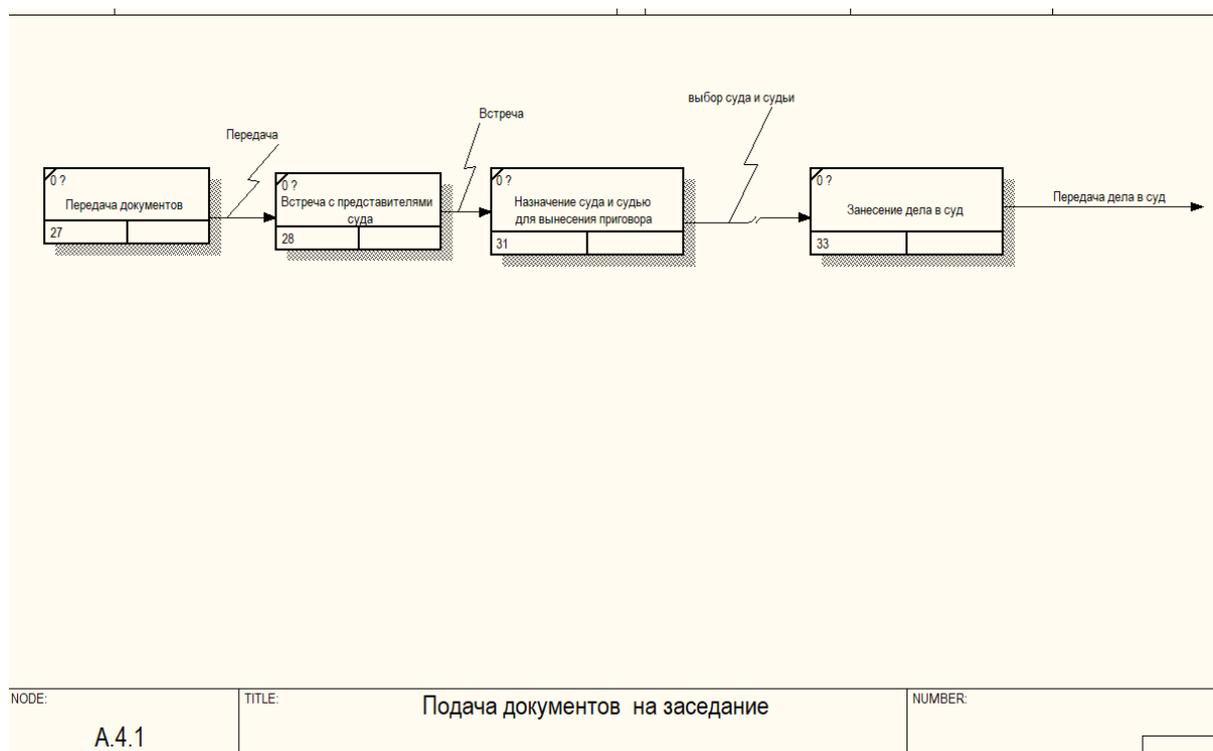


Рисунок 7 – Диаграмма декомпозиции «Подача документов на заседание»

2.3 Описание необходимых входов, потоков данных, результатов деятельности, необходимых ресурсов и оборудования для успешного протекания процессов, лиц, ответственных за процессы, нормативных актов и технических требований, регламентирующих процессы

Контекстная диаграмма А-0 «Проектирование информационной системы для прокуратуры г. Архангельска по управлению судебными делами» содержит следующие входы:

- пострадавший;
- прокурор;
- полиция;
- конституция;
- уголовный кодекс.

Контекстная диаграмма А-0 «Проектирование информационной системы для прокуратуры г. Архангельска по управлению судебными делами» содержит следующие результаты деятельности:

- Формированное дело.

Декомпозиция контекстной диаграммы А0 «Проектирование информационной системы для прокуратуры г. Архангельска по управлению судебными делами» содержит 4 активности: передача дела из полиции в прокуратуру, опрашивание свидетелей по данному делу, рассмотрение дела, подача документов на заседание.

Активность «Передача дела из полиции в прокуратуру» содержит следующие входы и выходы:

- конституция (вход);
- пострадавший (вход);
- полиция (вход);
- прокурор (вход);
- занесение дела в базу прокуратуры (выход).

Активность «Опрашивание свидетелей по данному делу» содержит следующие входы и выходы:

- занесение дела в базу прокуратуры (вход);
- конституция (вход);
- прокурор (вход);
- разбор дела (выход).

Активность «Опрашивание свидетелей по данному делу» содержит следующие входы и выходы:

- уголовный кодекс (вход);
- разбор дела (вход);
- прокурор (вход);
- формирование готового дела (выход).

Активность «Подача документов на заседание» содержит следующие входы и выходы:

- уголовный кодекс (вход);
- конституция (вход);
- формирование готового дела (вход);
- прокурор (вход);
- суд (выход, результат);

Диаграмма декомпозиции «Рассмотрение дела», содержит 4 активности: анализ данного дела, сопоставление улик и свидетельств, уточнение дела и статьи, завершительный этап проверки корректности дела.

Активность «Анализ данного дела» содержит следующие входы и выходы:

- разбор дела (вход);
- прокурор (вход);
- результат проанализированного дела (выход).

Активность «Сопоставление улик и свидетельств» содержит следующие входы и выходы:

- результат проанализированного дела (вход);
- прокурор (вход);
- нахождение подозреваемого (выход).

Активность «Уточнение дела и статьи» содержит следующие входы и выходы:

- нахождение подозреваемого (вход);
- прокурор (вход);
- уголовный кодекс (вход);
- вынесение приблизительного срока лишения свободы (выход);

Активность «Завершительный этап проверки корректности дела» содержит следующие входы и выходы:

- вынесение приблизительного срока лишения свободы (вход);
- прокурор (вход);
- отдельные части (вход);
- формирование готового дела (выход, результат).

Диаграмма декомпозиции «Передача дела из полиции в прокуратуру» содержит следующие перекрестки, входы и выходы:

- перекресток J5 «Проверка» (Asynchronous AND);
- перекресток J6 «Работа проверки» (Asynchronous AND);
- проверка оформления дела (вход);
- проверка состава преступления (вход);
- результат проверки (вход);
- прокурор (вход);
- дела прокурора (вход);
- передача дела в прокуратуру (вход, результат).

Диаграмма декомпозиции «Опрашивание свидетелей по данному делу» содержит следующие перекрестки, входы и выходы:

- перекресток J3 «Назначение бесед» (Asynchronous AND);
- перекресток J4 «Итоги» (Asynchronous AND);
- свидетель (вход);
- результат (вход);
- встреча (вход);
- процесс созвона (вход);
- итоги работы (вход);
- расследование и формаирование (вход, результат).

Диаграмма декомпозиции «Рассмотрение дела» содержит следующие перекрестки, входы и выходы:

- перекресток J7 «Проверка формирования» (Asynchronous AND);
- перекресток J8 «Исправление» (Asynchronous AND);
- итог рассмотрения (вход);
- проанализированное дело (вход);
- проверка (вход);
- формированное дело (вход);
- передача дела (вход, результат).

Диаграмма декомпозиции «Подача документов на заседание» содержит следующие перекрестки, входы и выходы:

- передача (вход);
- встреча (вход);
- выбор суда и судьи (вход);
- передача дела в суд (вход, результат).

3 ОПИСАНИЕ МОДЕЛИ «КАК ДОЛЖНО БЫТЬ»

3.1 Постановка цели моделирования, точки зрения, определение модели, описание области и источник информации

Целью методологии является построение модели рассматриваемой системы в виде диаграммы потоков данных. Диаграммы потоков данных предназначены прежде всего для описания документооборота и обработки информации.

3.2 Описание свойств для каждого объекта (работа, внешняя сущность, хранилище данных)

Создадим модель работы в соответствии с рисунком 8.

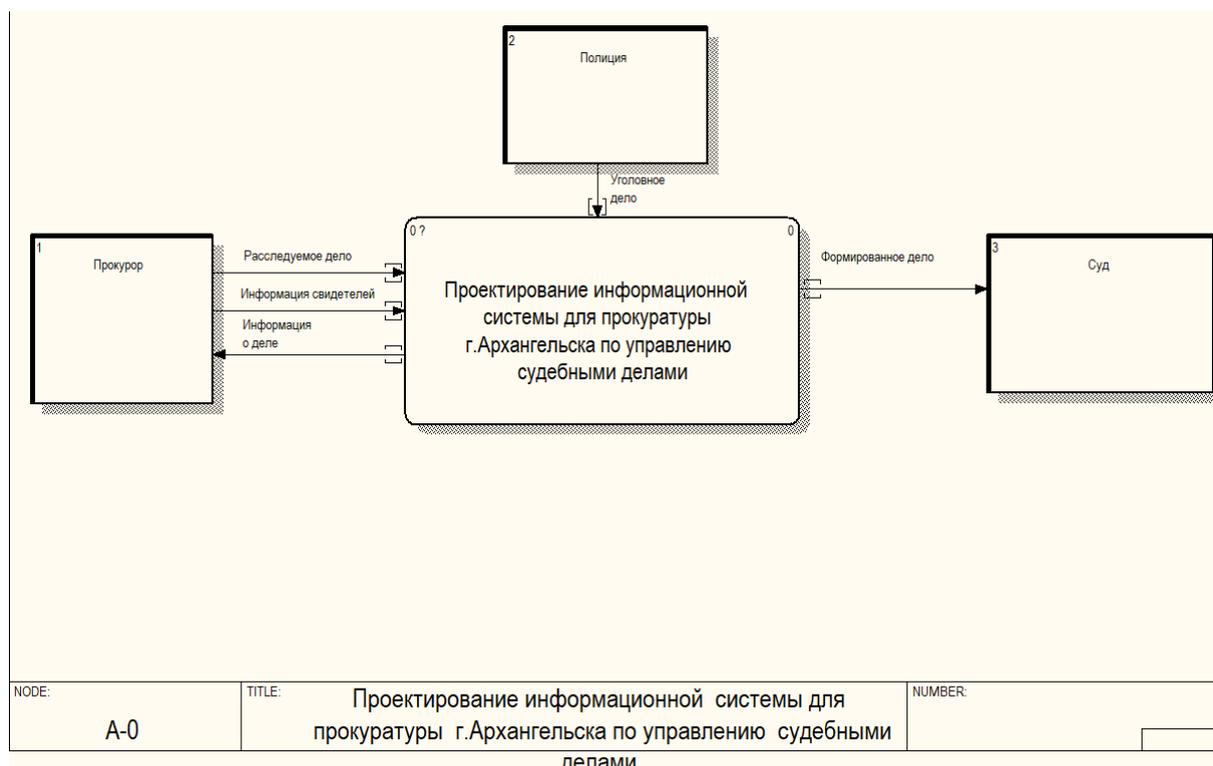


Рисунок 8 – Модель А0 «Проектирование ИС»

Внесем две внешние сущности: источник и приемник. Источником будет «Прокурор» и «Полиция», приемником же «Суд».

Произведем декомпозицию контекстной диаграммы А0, которая содержит 4 активности и 4 хранилища.

Активность «Передача дела из полиции в прокуратуру».

Активность «Опрашивание свидетелей».

Активность «Расследование дела».

Активность «Передача дела в суд».

Хранилище «Информация о деле».

Хранилище «Информация свидетелей».

Хранилище «Разбор информации».

Хранилище «Формированное дело».

Диаграмма выглядит в соответствии с рисунком 9.

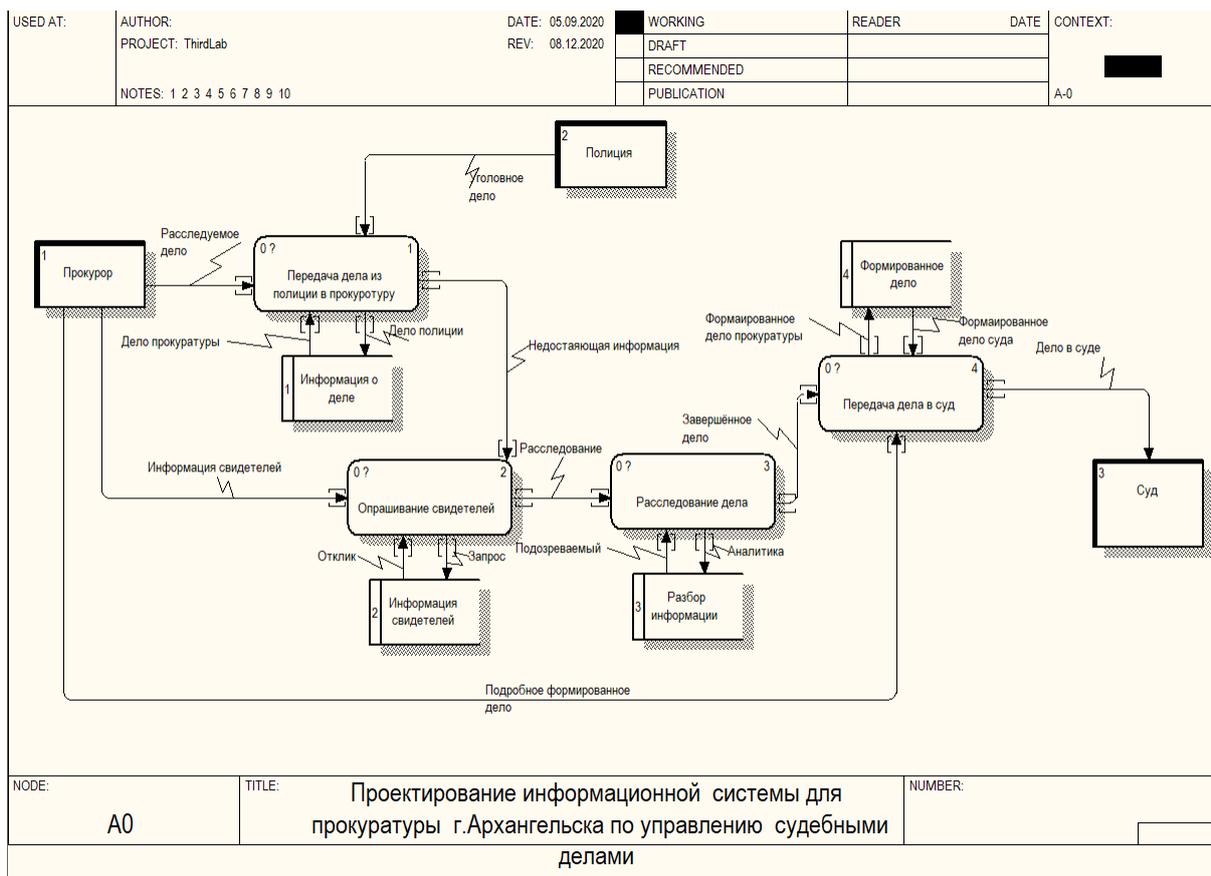


Рисунок 9 – Модель А-0 «Проектирование ИС»

Диаграмма декомпозиции «Передача дела из полиции в прокуратуру» содержит 2 активности и 1 хранилище.

Активность «Проверка информации из дела полиции».

Активность «Добавление ошибок».

Хранилище «Список несостыковок».

Диаграмма выглядит в соответствии с рисунком 10.

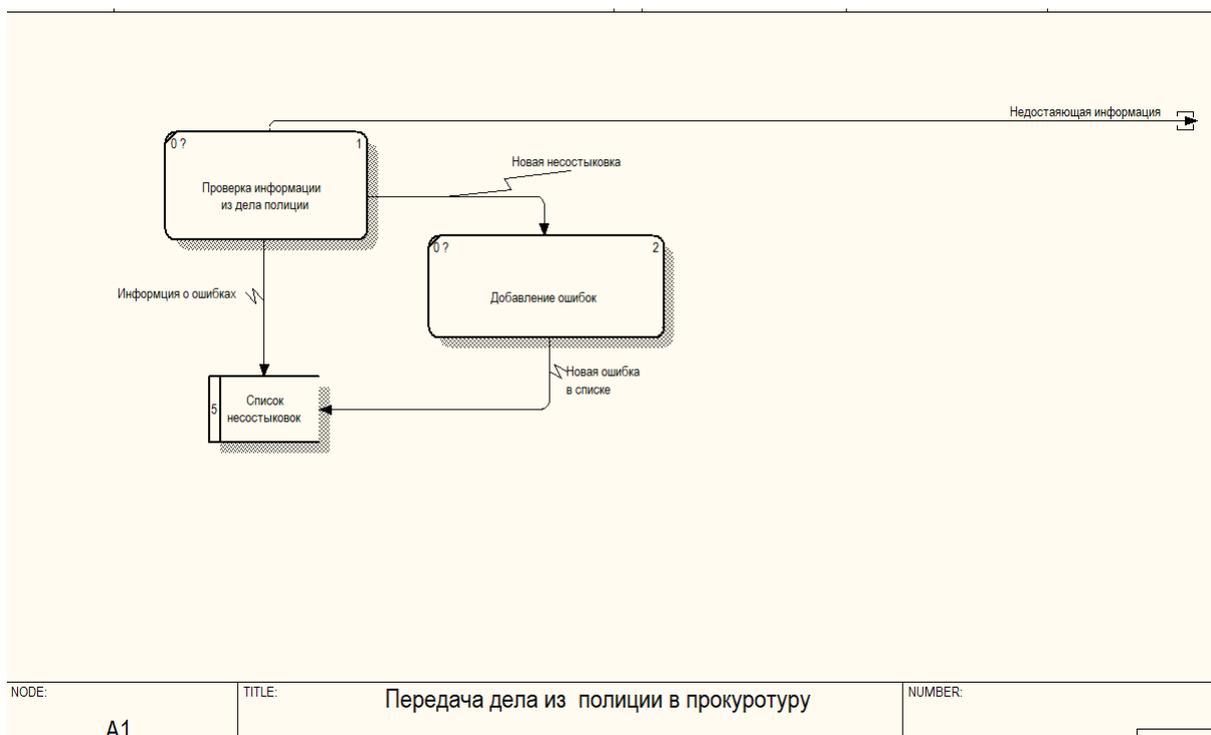


Рисунок 10 – Модель A1 «Передача дела из полиции в прокуратуру»

Диаграмма декомпозиции «Опрашивание свидетелей» содержит 2 активности и 1 хранилище.

Активность «Опрос свидетелей».

Активность «Добавление свидетеля».

Хранилище «Список свидетели».

Диаграмма выглядит в соответствии с рисунком 11.

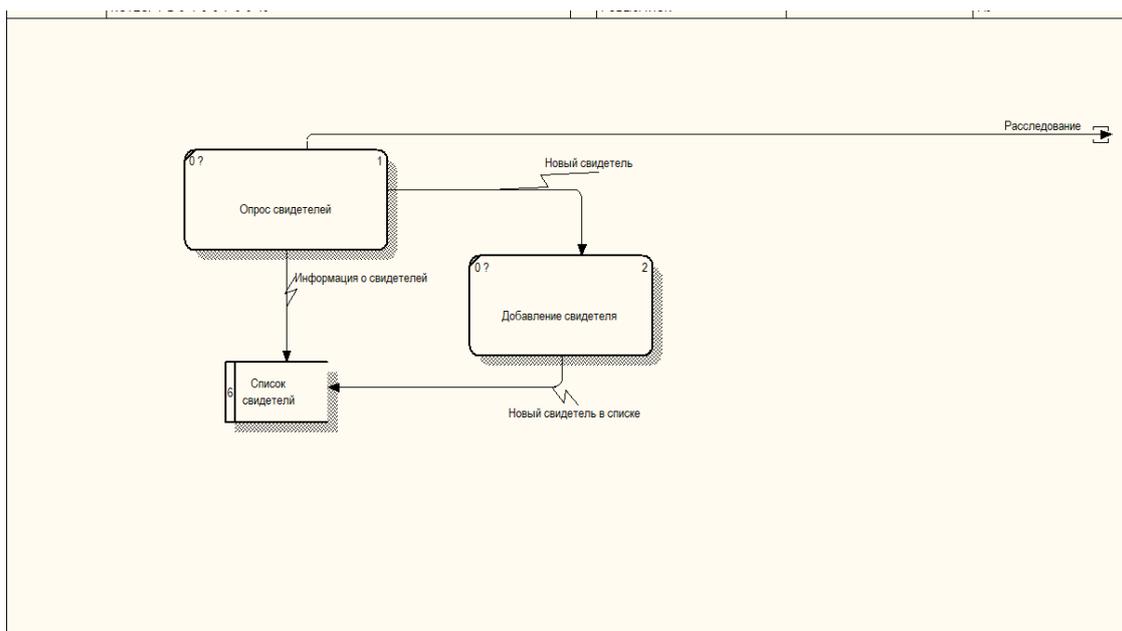


Рисунок 11 – Модель A2 «Опрашивание свидетелей»

Диаграмма декомпозиции «Расследование дела» содержит 2 активности.

Активность «Завершение расследования».

Активность «Согласование с начальством об окончании».

Диаграмма выглядит в соответствии с рисунком 12.

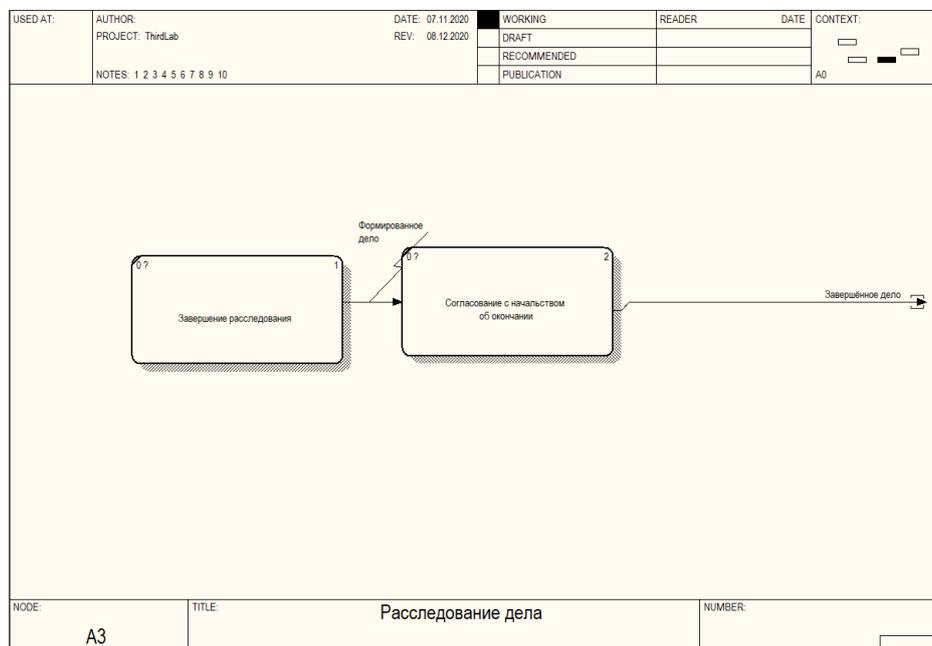


Рисунок 12 – Модель А2 «Опрашивание свидетелей»

Диаграмма декомпозиции «Передача дела в суд» содержит 2 активности.

Активность «Передача дела».

Активность «Согласование с судом».

Диаграмма выглядит в соответствии с рисунком 12.

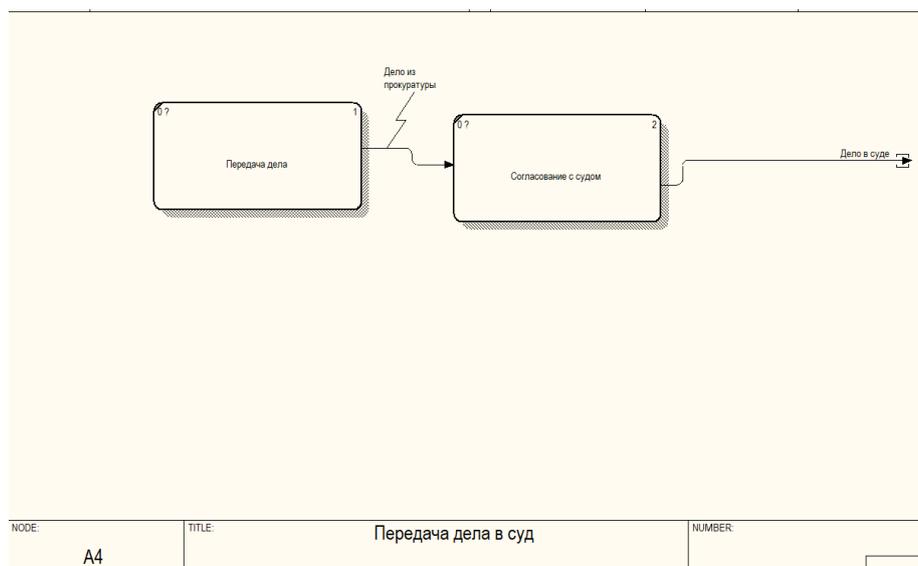


Рисунок 12 – Модель А2 «Опрашивание свидетелей»

3.3 Описание необходимых входов, потоков данных, результатов деятельности, необходимых ресурсов для успешного протекания процессов, нормативных актов и технических требований, регламентирующих процессы

Контекстная диаграмма А-0 содержит следующие входы и выходы:

- расследуемое дело (выход);
- информация свидетелей; (выход).
- информация о деле; (вход);
- уголовное дело (вход);
- сформированное дело (выход).

Декомпозиция контекстной диаграммы А0 содержит 4 активности: Передача дела из полиции в прокуратуру, Опрашивание свидетелей, Расследование дела, Передача дела в суд.

Активность «Передача дела из полиции в прокуратуру» содержит следующие входы и выходы:

- расследуемое дело (вход);
- уголовное дело (вход);
- дело прокуратуры (выход);
- дело полиции (вход);
- недостающая информация (выход).

Активность «Опрашивание свидетелей» следующие входы и выходы:

- недостающая информация (вход);
- информация свидетелей (вход);
- отклик (вход);
- запрос (выход);
- расследование (выход).

Активность «Расследование дела» содержит следующие входы и выходы:

- расследование (вход);
- подозреваемый (вход);
- аналитика (выход);
- завершённое дело (выход).

Активность «Передача дела в суд» содержит следующие входы и выходы:

- форматированное дело прокуратуры (выход);
- завершённое дело (вход);
- форматированное дело суда (вход);
- дело в суде (выход).

Диаграмма декомпозиции «Передача дела из полиции в прокуратуру» содержит 2 активности.

Активность «Проверка информации из дела полиции» содержит следующие входы и выходы:

- информация об ошибках (выход);
- новая несостыковка (выход);

- недостающая информация (выход).

Активность «добавление ошибок» содержит следующие входы и выходы:

- новая несостыковка (вход);
- новая ошибка в списке (выход).

Диаграмма декомпозиции «Опрашивание свидетелей» содержит 2 активности.

Активность «Опрос свидетелей» содержит следующие входы и выходы:

- новый свидетель (выход);
- информация о свидетеле (выход);
- расследование (выход).

Активность «Добавление свидетеля» содержит следующие входы и выходы:

- новый свидетель (вход);
- новый свидетель в списке (выход).

Диаграмма декомпозиции «Расследование дела» содержит 2 активности.

Активность «Завершение расследования» содержит следующие входы и выходы:

- сформированное дело (выход).

Активность «Согласование с начальством об окончании» содержит следующие входы и выходы:

- сформированное дело (вход);
- завершённое дело (выход).

Диаграмма декомпозиции «Передача дела в суд» содержит 2 активности.

Активность «Передача дела» содержит следующие входы и выходы:

- дело из прокуратуры (выход).

Активность «Согласование с судом» содержит следующие входы и выходы:

- дело из прокуратуры (вход);
- дело в суде (выход).

4. ПОСТРОЕНИЕ ER-МОДЕЛИ

4.1 Логический уровень

Логический уровень соответствует инфологическому этапу проектирования и не привязанный к конкретной СУБД. Модели логического уровня оперируют с понятиями сущностей, атрибутов и связей, которые на этом уровне именуется на естественном языке так, как они называются в реальном мире.

Логическая модель, имеет 12 сущностей.

Сущность «Полицейский» имеет атрибуты:

- Id (PK);
- ФИО;
- год рождения;

- адрес;

- должность;

Сущность «Полиция» имеет атрибуты:

- Id (PK);

- Id полицейского (FK);

- Id дела (FK).

Сущность «Тип Дела» имеет атрибуты:

- Id (PK);

- название;

Сущность «Свидетель» имеет атрибуты:

- Id (PK);

- ФИО;

- год рождения;

- род деятельности;

- защита свидетелей.

Сущность «Потерпевший» имеет атрибуты:

- Id (PK);

- ФИО;

- адрес;

- род деятельности;

- год рождения;

- защита свидетелей.

Сущность «Подозреваемый» имеет атрибуты:

- Id (PK);

- ФИО;

- род деятельности;

- год рождения;

- судимость.

Сущность «Суд» имеет атрибуты:

- Id (PK);

- название;

- адрес.

Сущность «Судья» имеет атрибуты:

- Id (PK);

- ФИО;

- адрес;

- год рождения;

- Id суда (PK).

Сущность «Прокурор» имеет атрибуты:

- Id (PK);

- ФИО;

- должность;

- адрес.

Сущность «Дело» имеет атрибуты:

- Id (PK);
- номер;
- описание;
- расследование;
- тип дела;
- Id Потерпевшего (PK);
- Id Подозреваемого (PK);
- Id Прокурора (PK);
- Id Полицейского (PK);
- свидетели/дело (PK).

Сущность «Формированное дело» имеет атрибуты:

- Id (PK);
- Id Дела (PK);
- номер;
- описание;
- расследование;
- тип дела;
- Id потерпевшего (PK);
- Id подозреваемого (PK);
- Id прокурора (PK);
- Id полицейского (PK);
- Id судьи (PK);
- Id суда (PK);
- свидетели/дело (PK).

Сущность «Дело/Свидетель» имеет атрибуты:

- Id (PK);
- Id дела (FK);
- Id свидетеля (FK).

Концептуальная модель выглядит в соответствии с рисунком 13.

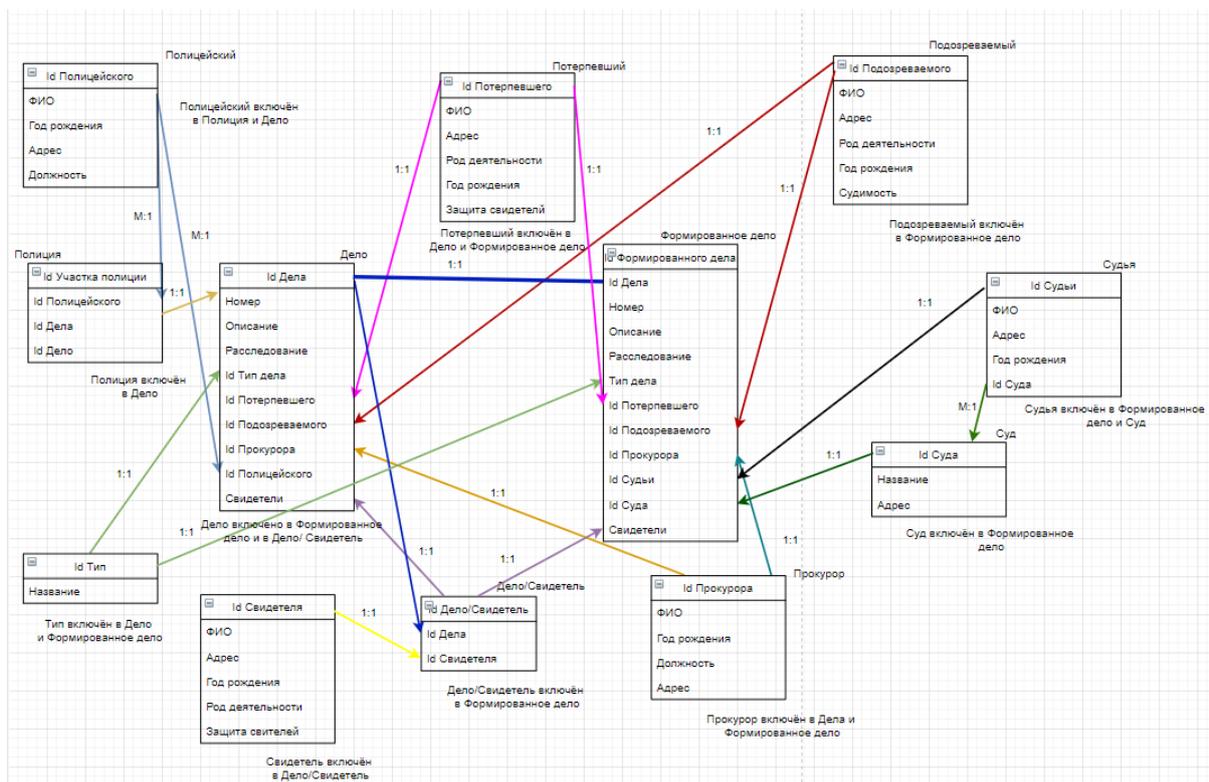


Рисунок 13 – Концептуальная модель

4.2 Физический уровень

По данной концептуальной диаграмме можно построить физическую диаграмму, которая уже будут учитываться такие особенности СУБД, как допустимые типы и наименования полей и таблиц, ограничения целостности и т.п.

Использованные источники:

1. Вейцман, В. М. Проектирование информационных систем : учебное пособие / В. М. Вейцман. — Санкт-Петербург : Лань, 2019. — 316 с. — ISBN 978-5-8114-3713-9. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/122172> (дата обращения: 30.11.2020). — Режим доступа: для авториз. пользователей.
2. Гвоздева, Т. В. Проектирование информационных систем. Стандартизация : учебное пособие / Т. В. Гвоздева, Б. А. Баллод. — Санкт-Петербург : Лань, 2019. — 252 с. — ISBN 978-5-8114-3517-3. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/115515> (дата обращения: 30.11.2020). — Режим доступа: для авториз. пользователей.
3. Рочев, К. В. Информационные технологии. Анализ и проектирование информационных систем : учебное пособие / К. В. Рочев. — 2-е изд., испр. — Санкт-Петербург : Лань, 2019. — 128 с. — ISBN 978-5-8114-3801-3. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/122181> (дата обращения: 30.11.2020). — Режим доступа: для авториз. пользователей.

*Поварницын Е.Н.
студент
факультет «Информационные системы и технологии»
Северный Арктический Федеральный Университет
Россия, г. Архангельск*

РЕШЕНИЕ ЗАДАЧИ КОММИВОЯЖЕРА ПРИ ПОМОЩИ ГЕНЕТИЧЕСКОГО АЛГОРИТМА

Аннотация: Статья посвящается решению задачи коммивояжера. В ней детально рассматриваются все этапы решения.

Ключевые слова: генетический алгоритм, задача, решение, алгоритм.

*Povarnitsyn E.N.
student
faculty of Information systems and technologies
Northern Arctic Federal University
Russia, Arkhangelsk*

SOLVING THE TRAVELING SALESMAN PROBLEM USING A GENETIC ALGORITHM

Annotation: The article is devoted to solving the traveling salesman problem. It discusses in detail all stages of the solution.

Keyword: genetic algorithm, problem, solution, algorithm.

1 Теоретическая часть

Задачи коммивояжера решаются посредством различных методов, выведенных в результате теоретических исследований. Все эффективные методы (сокращающие полный перебор) — методы эвристические. В большинстве эвристических методов находится не самый эффективный маршрут, а приближённое решение. Зачастую востребованы алгоритмы, постепенно улучшающие некоторое текущее приближенное решение. Выделяют следующие группы методов решения задач коммивояжера, которые относят к простейшим:

Полный перебор.

Полный перебор (или метод «грубой силы») — метод решения задачи путем перебора всех возможных вариантов. Сложность полного перебора зависит от количества всех возможных решений задачи. Если пространство решений очень велико, то полный перебор может не дать результатов в течение нескольких лет или даже столетий.

Случайный перебор.

Обычно выбор решения можно представить последовательностью выборов. Если делать эти выборы с помощью какого-либо случайного механизма, то решение находится очень быстро, так что можно находить решение многократно и запоминать «рекорд», т. е. наилучшее из встретившихся решений. Этот наивный подход существенно улучшается, когда удается учесть в случайном механизме перспективность тех или иных выборов, т. е. комбинировать случайный поиск с эвристическим методом и методом локального поиска. Такие методы применяются, например, при составлении расписаний для Аэрофлота.

Жадные алгоритмы (метод ближайшего соседа, метод включения ближайшего города, метод самого дешевого включения).

Жадный алгоритм – алгоритм нахождения наикратчайшего расстояния путём выбора самого короткого, ещё не выбранного ребра, при условии, что оно не образует цикла с уже выбранными рёбрами. «Жадным» этот алгоритм назван потому, что на последних шагах приходится жестоко расплачиваться за жадность. При решении задачи коммивояжера жадный алгоритм превратится в стратегию «иди в ближайший (в который еще не входил) город».

Метод минимального основного дерева (деревянный алгоритм);

В основе алгоритма лежит утверждение: «Если справедливо неравенство треугольника, то для каждой цепи верно, что расстояние от начала до конца цепи меньше (или равно) суммарной длины всех ребер цепи». Это обобщение расхожего убеждения, что прямая короче кривой. Деревянный алгоритм для решения задачи коммивояжера будет следующим: строится на входной сети задачи коммивояжера кратчайшее основное дерево и удваиваются все его ребра. В результате получаем граф — связный с вершинами, имеющими только четные степени. Затем строится эйлеров цикл, начиная с вершины 1, цикл задается перечнем вершин. Просматривается перечень вершин, начиная с 1, и зачеркивается каждая вершина, которая повторяет уже встреченную в последовательности. Останется тур, который и является результатом алгоритма.

Метод имитации отжига.

Экзотическое название данного алгоритма связано с методами имитационного моделирования в статистической физике, основанными на технике Монте-Карло. Исследование кристаллической решетки и поведения атомов при медленном остывании тела привело к появлению на свет вероятностных алгоритмов, которые оказались чрезвычайно эффективными в комбинаторной оптимизации. Впервые это было замечено в 1983 году. Сегодня этот алгоритм является популярным как среди практиков благодаря своей простоте, гибкости и эффективности, так и среди теоретиков, поскольку для данного алгоритма удается аналитически исследовать его свойства и доказать асимптотическую сходимость. Алгоритм имитации отжига относится к классу пороговых алгоритмов локального поиска. На каждом шаге этого алгоритма для текущего решения ik в его окрестности $N(ik)$

выбирается некоторое решение j и, если разность по целевой функции между новым и текущим решением не превосходит заданного порога tk , то новое решение j заменяет текущее. В противном случае выбирается новое соседнее решение. На практике применяются различные модификации более эффективных методов.

Метод ветвей и границ;

Метод ветвей и границ предложен в 1963 году группой авторов Дж. Литлом, К. Мурти, Д. Суини, К. Кэрлом. Широко используемый вариант поиска с возвратом, фактически является лишь специальным частным случаем метода поиска с ограничениями. Ограничения в данном случае основываются на предположении, что на множестве возможных и частичных решений задана некоторая функция цены и что нужно найти оптимальное решение, т.е. решение с наименьшей ценой. Для применения метода ветвей и границ функция цены должна обладать тем свойством, что цена любого частичного решения не превышает цены любого расширения этого частичного решения (Заметим, что в большинстве случаев функция цены неотрицательна и даже удовлетворяет более сильному требованию). Столь большой успех применения данного метода объясняется тем, что авторы первыми обратили внимание на широту возможностей метода, отметили важность использования специфики задачи и сами воспользовались спецификой задачи коммивояжера.

В основе метода ветвей и границ лежит идея последовательного разбиения множества допустимых решений на подмножества. На каждом шаге метода элементы разбиения подвергаются проверке для выяснения, содержит данное подмножество оптимальное решение или нет. Проверка осуществляется посредством вычисления оценки снизу для целевой функции на данном подмножестве. Если оценка снизу не меньше рекорда — наилучшего из найденных решений, то подмножество может быть отброшено. Проверяемое подмножество может быть отброшено еще и в том случае, когда в нем удастся найти наилучшее решение. Если значение целевой функции на найденном решении меньше рекорда, то происходит смена рекорда. По окончании работы алгоритма рекорд является результатом его работы. Если удастся отбросить все элементы разбиения, то рекорд — оптимальное решение задачи. В противном случае, из неотброшенных подмножеств выбирается наиболее перспективное (например, с наименьшим значением нижней оценки), и оно подвергается разбиению. Новые подмножества вновь подвергаются проверке и т. д.

2 Метод ветвей и границ

Для решения задачи коммивояжера методом ветвей и границ необходимо выполнить следующую последовательность действий:

- а) Построение матрицы с исходными данными.
- б) Нахождение минимума по строкам.
- в) Редукция строк.
- г) Нахождение минимума по столбцам.

- д) Редукция столбцов.
 - е) Вычисление оценок нулевых клеток.
 - ж) Редукция матрицы.
 - и) Если полный путь еще не найден, переходим к пункту б, если найден к пункту и.
 - к) Вычисление итоговой длины пути и построение маршрута.
- Подробная методика решения.
- Сначала необходимо длины дорог соединяющих города представить в соответствии с рисунком 1.

М	9	1	2	1	4	6	1	2	9
9	М	2	5	7	3	2	1	5	7
1	2	М	4	5	7	4	1	2	6
2	5	4	М	5	7	2	4	3	9
1	7	5	5	М	8	2	2	1	8
4	3	7	7	8	М	1	6	9	3
6	2	4	2	2	1	М	5	2	1
1	1	1	4	2	6	5	М	5	1
2	5	2	3	1	9	2	2	М	9
9	7	6	9	8	3	1	1	9	М

Рисунок 1 – Исходные данные

В нашем примере у нас 10 городов и в таблице указано расстояние от каждого города к 9-м другим, в зависимости от направления движения.

Расстояние от города к этому же городу обозначено буквой М. Также используется знак бесконечности. Это сделано для того, чтобы данный отрезок путь был условно принят за бесконечно длинный. Тогда не будет смысла выбрать движение от 1-ого города к 1-му, от 2-ого ко 2-му, и т. п. в качестве отрезка маршрута.

Находим минимальное значение в каждой строке (d_i) и выписываем его в отдельный столбец, в соответствие с рисунком 2.

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	d_i
1	М	9	1	2	1	4	6	1	2	9	1
2	9	М	2	5	7	3	2	1	5	7	1
3	1	2	М	4	5	7	4	1	2	6	1
4	2	5	4	М	5	7	2	4	3	9	2
5	1	7	5	5	М	8	2	2	1	8	1
6	4	3	7	7	8	М	1	6	9	3	1
7	6	2	4	2	2	1	М	5	2	1	1
8	1	1	1	4	2	6	5	М	5	1	1
9	2	5	2	3	1	9	2	2	М	9	1
10	9	7	6	9	8	3	1	1	9	М	1

Рисунок 2 – Нахождение минимума по строкам

Производим редукцию строк – из каждого элемента в строке вычитаем соответствующее значение найденного минимума (d_i), в соответствии с рисунком 3.

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1	M	8	0	1	0	3	5	0	1	8
2	8	M	1	4	6	2	1	0	4	6
3	0	1	M	3	4	6	3	0	1	5
4	0	3	2	M	3	5	0	2	1	7
5	0	6	4	4	M	7	1	1	0	7
6	3	2	6	6	7	M	0	5	8	2
7	5	1	3	1	1	0	M	4	1	0
8	0	0	0	3	1	5	4	M	4	0
9	1	4	1	2	0	8	1	1	M	8
10	8	6	5	8	7	2	0	0	8	M

Рисунок 3 – Редукция строк

В итоге в каждой строке будет хотя бы одна нулевая клетка. Далее находим минимальные значения в каждом столбце (d_j). Эти минимумы выписываем в отдельную строку, в соответствии с рисунком 4.

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1	M	8	0	1	0	3	5	0	1	8
2	8	M	1	4	6	2	1	0	4	6
3	0	1	M	3	4	6	3	0	1	5
4	0	3	2	M	3	5	0	2	1	7
5	0	6	4	4	M	7	1	1	0	7
6	3	2	6	6	7	M	0	5	8	2
7	5	1	3	1	1	0	M	4	1	0
8	0	0	0	3	1	5	4	M	4	0
9	1	4	1	2	0	8	1	1	M	8
10	8	6	5	8	7	2	0	0	8	M
d_j	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0

Рисунок 4 – Нахождение минимума по столбцам

Вычитаем из каждого элемента матрицы соответствующее ему d_j , в соответствии с рисунком 5.

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1	M	8	0	0	0	3	5	0	1	8
2	8	M	1	3	6	2	1	0	4	6
3	0	1	M	2	4	6	3	0	1	5
4	0	3	2	M	3	5	0	2	1	7
5	0	6	4	3	M	7	1	1	0	7
6	3	2	6	5	7	M	0	5	8	2
7	5	1	3	0	1	0	M	4	1	0
8	0	0	0	2	1	5	4	M	4	0
9	1	4	1	1	0	8	1	1	M	8
10	8	6	5	7	7	2	0	0	8	M

Рисунок 5 – Редукция столбцов

Для каждой нулевой клетки получившейся преобразованной матрицы находим «оценку». Ею будет сумма минимального элемента по строке и минимального элемента по столбцу, в которых размещена данная нулевая клетка. Сама она при этом не учитывается. Найденные ранее d_i и d_j не учитываются. Полученную оценку записываем рядом с нулем, в скобках, в соответствие с рисунком 6.

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1	M	8	0(1)	0(1)	0(1)	3	5	0(1)	1	8
2	8	M	1	3	6	2	1	0(1)	4	6
3	0(1)	1	M	2	4	6	3	0(1)	1	5
4	0(1)	3	2	M	3	5	0(1)	2	1	7
5	0	6	4	3	M	7	1	1	0(1)	7
6	3	2	6	5	7	M	0(1)	5	8	2
7	5	1	3	0(1)	1	0(1)	M	4	1	0(1)
8	0(1)	0(1)	0(1)	2	1	5	4	M	4	0(1)
9	1	4	1	1	0(1)	8	1	1	M	8
10	8	6	5	7	7	2	0(1)	0(1)	8	M

Рисунок 6 – Вычисление оценок нулевых клеток

Выбираем нулевую клетку с наибольшей оценкой. Заменяем ее на «M». Мы нашли один из отрезков пути. Выделяем его в соответствие с рисунком 7.

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1	М	8	0(1)	0(1)	0(1)	3	5	0(1)	1	8
2	8	М	1	3	6	2	1	0(1)	4	6
3	0(1)	1	М	2	4	6	3	0(1)	1	5
4	0(1)	3	2	М	3	5	0(1)	2	1	7
5	0	6	4	3	М	7	1	1	0(1)	7
6	3	2	6	5	7	М	0(1)	5	8	2
7	5	1	3	0(1)	1	0(1)	М	4	1	0(1)
8	0(1)	0(1)	0(1)	2	1	5	4	М	4	0(1)
9	1	4	1	1	0(1)	8	1	1	М	8
10	8	6	5	7	7	2	0(1)	0(1)	8	М

Рисунок 7 – Выделение клетки пути

Ту строку и тот столбец, где образовалось две «М» полностью вычеркиваем. В клетку, соответствующую обратному пути, ставим еще одну букву «М» (т. к. мы уже не будем возвращаться обратно), в соответствии с рисунком 8.

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1	М	8	0(1)	0(1)	0(1)	3	5	0(1)	1	8
2	8	М	1	3	6	2	1	0(1)	4	6
3	0(1)	1	М	2	4	6	3	0(1)	1	5
4	0(1)	3	2	М	3	5	0(1)	2	1	7
5	0	6	4	3	М	7	1	1	0(1)	7
6	3	2	6	5	7	М	0(1)	5	8	2
7	5	1	3	0(1)	1	0(1)	М	4	1	0(1)
8	0(1)	0(1)	0(1)	2	1	5	4	М	4	0(1)
9	1	4	1	1	0(1)	8	1	1	М	8
10	8	6	5	7	7	2	0(1)	0(1)	8	М

Рисунок 8 – Редукция матрицы

Если полный путь еще не найден, переходим к пункту Б, если найден к пункту И. Если мы еще не нашли все отрезки пути, то возвращаемся к пункту Б и вновь ищем минимумы по строкам и столбцам, проводим их редукцию, считаем оценки нулевых клеток и т. д. Если все отрезки пути найдены (или найдены еще не все отрезков, но оставшаяся часть пути очевидна) – переходим к пункту И.

Найдя все отрезки пути, остается только соединить их между собой и рассчитать общую длину пути (стоимость поездки по этому маршруту, затраченное время и т. д.). Длины дорог, соединяющих города, берем из самой первой таблицы с исходными данными.

В нашем примере маршрут получился следующий: 6 → 7 → 4 → 1 → 5 → 9 → 3 → 10 → 8 → 2 → 6.

Общая длина пути: $L = 20$.

3 ПРОГРАММНАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ

Для более удобного решения можно на основе данного алгоритма написать программу. Она будет реализована на языке программирования Java. Программа так же будет, кроме итогов решения, выводить шаги решения. Пример шага показан на рисунке 9.

```
STAGE #1:

di: [1, 1, 1, 2, 1, 1, 1, 1, 1, 1];
dj: [0, 0, 0, 1, 0, 0, 0, 0, 0, 0];

Matrix after diff:
[M, 8, 0, 0, 0, 3, 5, 0, 1, 8]
[8, M, 1, 3, 6, 2, 1, 0, 4, 6]
[0, 1, M, 2, 4, 6, 3, 0, 1, 5]
[0, 3, 2, M, 3, 5, 0, 2, 1, 7]
[0, 6, 4, 3, M, 7, 1, 1, 0, 7]
[3, 2, 6, 5, 7, M, 0, 5, 8, 2]
[5, 1, 3, 0, 1, 0, M, 4, 1, 0]
[0, 0, 0, 2, 1, 5, 4, M, 4, 0]
[1, 4, 1, 1, 0, 8, 1, 1, M, 8]
[8, 6, 5, 7, 7, 2, 0, 0, 8, M]

Reduction matrix:
[M, 8, 0, 0, 0, 3, 0, 1, 8]
[8, M, 1, 3, 6, 2, 0, 4, 6]
[0, 1, M, 2, 4, 6, 0, 1, 5]
[0, 3, 2, M, 3, 5, 2, 1, 7]
[0, 6, 4, 3, M, 7, 1, 0, 7]
[5, 1, 3, 0, 1, M, 4, 1, 0]
[0, 0, 0, 2, 1, 5, M, 4, 0]
[1, 4, 1, 1, 0, 8, 1, M, 8]
[8, 6, 5, 7, 7, 2, 0, 8, M]

Path now: 6 -> 7
```

Рисунок 9 – Шаг 1 в программном коде

Основной метод решения задачи будет выглядеть в соответствии с рисунком 10.

```

void start(String path) {
    long start = System.currentTimeMillis();
    Stack<Integer> stack = new Stack<>();
    System.out.println("Read graph to file:");
    int[][] matrix = readFile(path);
    int[][] clone = clone(matrix);
    List<Integer> v = new ArrayList<>();
    for (int i = 1; i <= matrix.length; i++) {
        v.add(i);
    }
    printMatrix(matrix);
    int count = 1;
    while (matrix.length > 1) {
        System.out.println("\n#####");
        System.out.println("STAGE #" + count++ + ":");
        int[] di = getMinArray(matrix, false);
        matrix = diffMatrix(matrix, di, false);
        int[] dj = getMinArray(matrix, true);
        matrix = diffMatrix(matrix, dj, true);
        System.out.println("\ndi: " + Arrays.toString(di) + ";");
        System.out.println("\ndj: " + Arrays.toString(dj) + ";");
        System.out.println("\nMatrix after diff:");
        printMatrix(matrix);
        matrix = getPath(matrix, stack, v);
        System.out.println("\nReduction matrix:");
        printMatrix(matrix);
        if (matrix.length == 1) {
            push(stack, v.remove(0));
        }
        System.out.print("Path now: ");
        printStack(stack);
    }
    if (!stack.empty()) {
        stack.push(stack.get(0));
    }
    System.out.println("\n#####");
    System.out.println("\nAnswer:");
    System.out.print("Path: ");
    printStack(stack);
    System.out.println("Sum: " + getSum(stack, clone));
}

```

Рисунок 10 – Основной метод решения задачи

Использованные источники:

1. Еремеев, А. В. Генетические алгоритмы и оптимизация : учебное пособие / А. В. Еремеев. — Омск : ОмГУ, 2020. — 50 с. — ISBN 978-5-7779-2439-1. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/136351> (дата обращения: 10.01.2021). — Режим доступа: для авториз. пользователей.
2. Гладков, Л. А. Генетические алгоритмы : учебник / Л. А. Гладков, В. В. Курейчик, В. М. Курейчик. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва : ФИЗМАТЛИТ, 2010. — 368 с. — ISBN 978-5-9221-0510-1. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/2163> (дата обращения: 10.01.2021). — Режим доступа: для авториз. пользователей..

*Поварницын Е.Н.
студент
факультет «Информационные системы и технологии»
Северный Арктический Федеральный Университет
Россия, г. Архангельск*

МОДЕЛИРОВАНИЕ РАБОТЫ ЦЕХА, НАХОДЯЩЕГОСЯ НА ЦЕХОВОМ И ЦЕНТРАЛЬНОМ СКЛАДАХ

Аннотация: Статья посвящается для анализа работы цеха. В ней детально рассматриваются различные нюансы работы.

Ключевые слова: генетический алгоритм, задача, решение, алгоритм.

*Povarnitsyn E.N.
student
faculty of Information systems and technologies
Northern Arctic Federal University
Russia, Arkhangelsk*

SIMULATION OF THE WORK OF THE WORKSHOP LOCATED IN THE WORKSHOP AND CENTRAL WAREHOUSES

Annotation: The article is dedicated to analyzing the work of the shop. It discusses in detail the various nuances of work.

Keyword: analysis, model, shop, anylogic, business process.

1. РАЗРАБОТКА МОДЕЛИ ЦЕХА

Детали, необходимые для работы цеха, находятся на цеховом и центральном складах. На цеховом складе хранится 20 комплектов деталей, потребность в которых возникает через 60 ± 10 мин и составляет один комплект. В случае снижения запасов до трех комплектов формируется в течение 60 мин заявка на пополнение запасов цехового склада до полного объема в 20 комплектов, которая посылается на центральный склад, где в течение 60 ± 20 мин происходит комплектование и за 60 ± 5 мин осуществляется доставка деталей в цех. Смоделировать работу цеха в течение 400 ч. Определить вероятность простоя цеха из-за отсутствия деталей и среднюю загрузку цехового склада. Определить момент пополнения запаса цехового склада, при котором вероятность простоя цеха будет равна 0.

Разрабатываемая структура является моделью цеха с вариацией времени обработки детали, времени доставки, и времени комплектования.

Так как в условии задачи ничего не сказано о законах распределения для случайных процессов в системе, то параметры определялись случайной величиной, распределенной по равномерному закону распределения.

Так, например, для времени обработки детали получено выражение $X * \Delta T$, где x – случайная величина, распределенная по равномерному закону на интервале $0 \dots 1$, а $\Delta T = 1/6$ – величина, в пределах которой должно изменяться значение случайной величины.

На основании задания на моделирование разработаем блок схему работы модели цеха, в соответствии с рисунком 1.

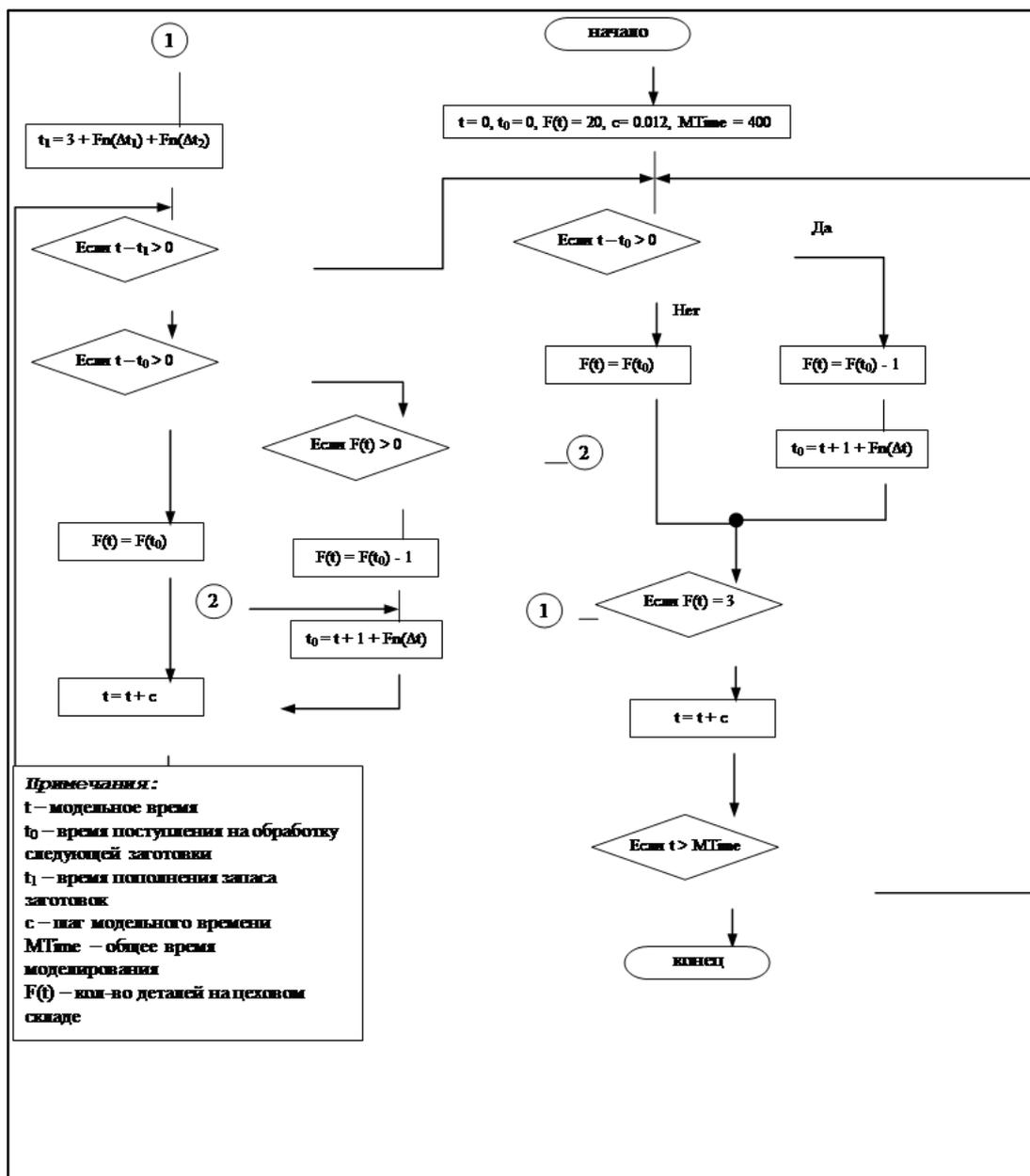


Рисунок 1 - Блок-схема работы модели цеха

2 Разработка агентов модели

Для создания склада используем таких агентов как производство, в котором будет описан счётчик материала, а также его расход. Склад, где будет отчитываться время до того, как нужна будет поставка товара. А также мониторинг, где будут, собственно, соединены эти два агента.

Агент Производство будет иметь некую переменную n , который будет счётчиком материала, так же стоит добавить Событие с помощью которого будет происходить использование материала. Так же стоит событие для получения новых материалов. Выглядеть Агент будет в соответствии с рисунком 2.

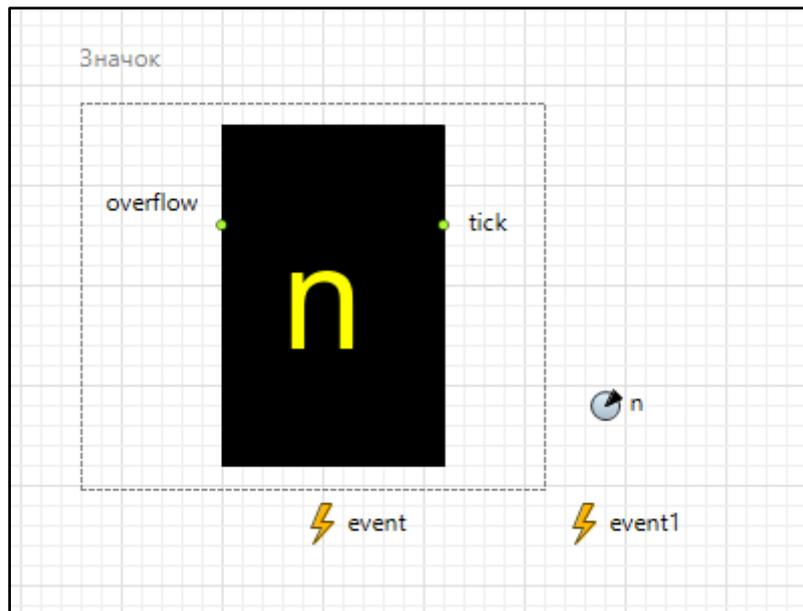


Рисунок 2 – Агент Производство

Объединяющий агент Мониторинг будет иметь у себя на странице двух агентов, это График и Производство как писалось ранее. Агент будет выглядеть в соответствии с рисунком 3.

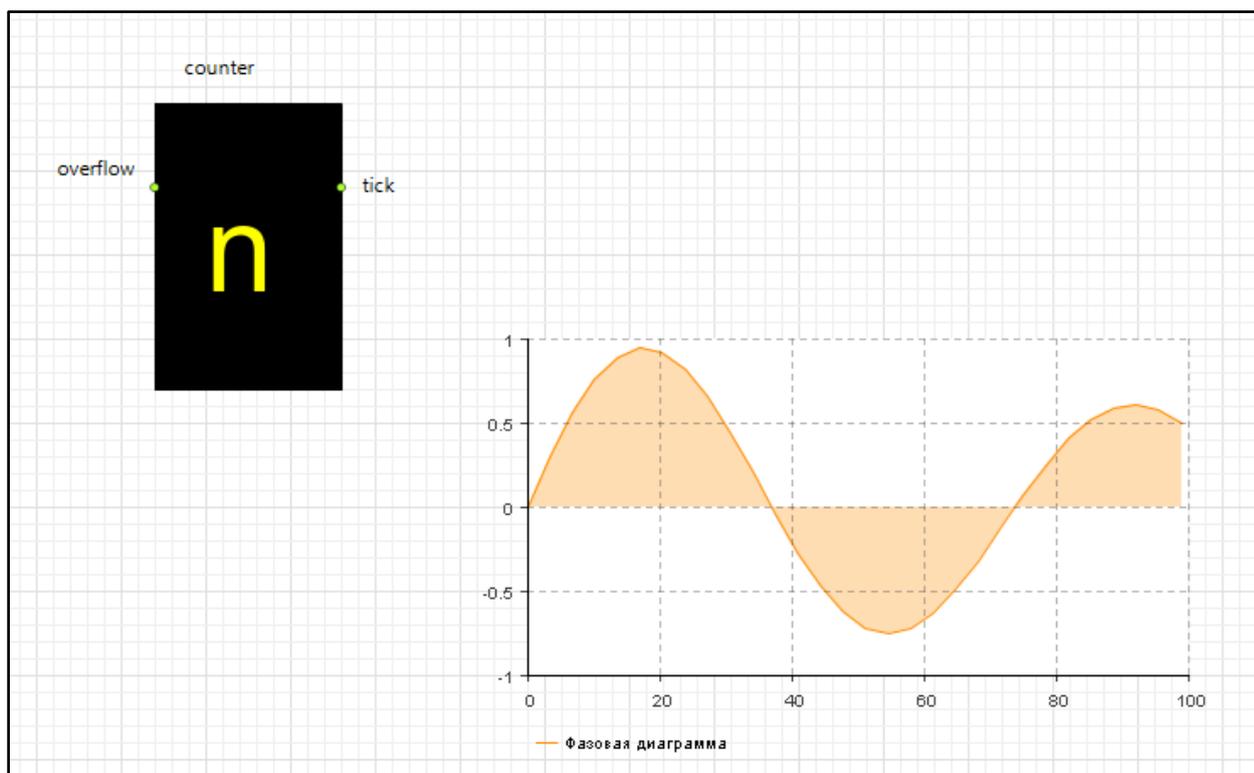


Рисунок 3 – Мониторинг

3 МОДЕЛЬ В СРЕДЕ ANYLOGIC

В данном пункте хочется рассказать о том что получилось после запуска модели, в самом начале можно увидеть что на производстве присутствуют все

материалы, но с определённым промежутком можно увидеть, что числа уменьшаются до тех пор пока на табло не станет 3-1, тогда наше производство пополняется материалом со склада, так как к тому времени он уже будет перевезён на него. Выглядеть это будет в соответствии с рисунком 4.

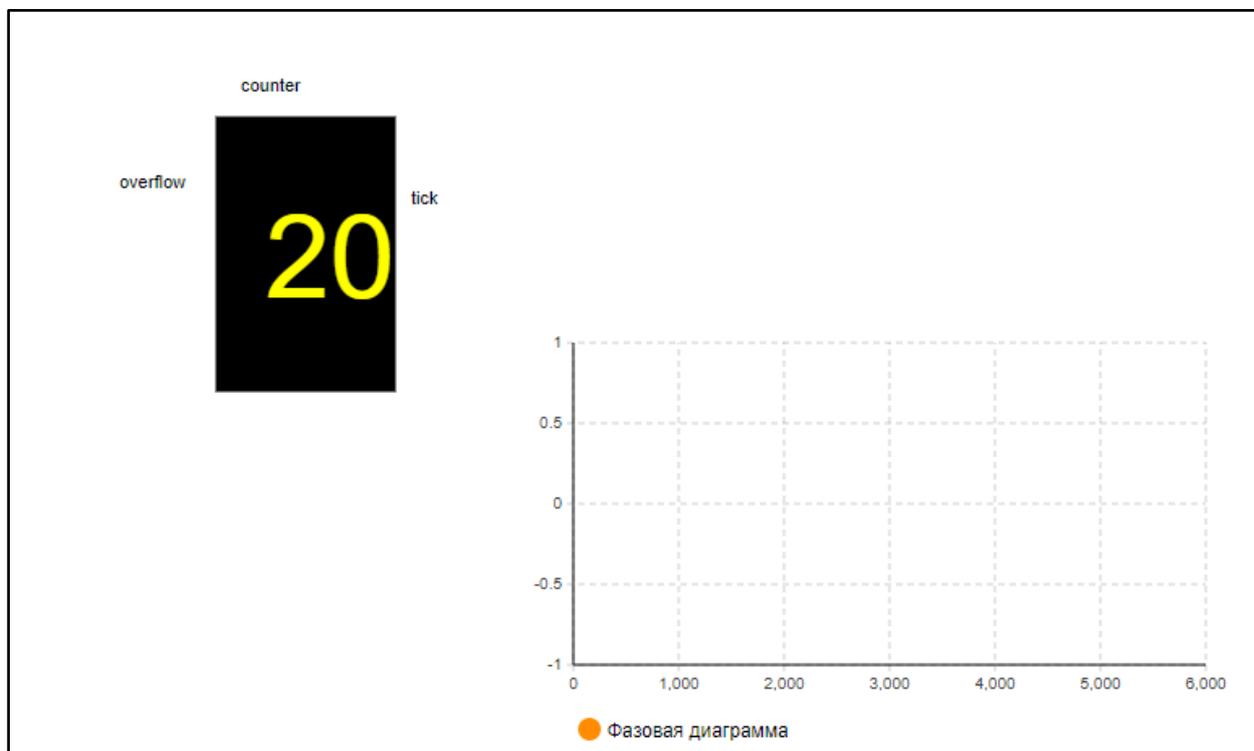


Рисунок 4 – Модель в начале производства

Нужно посмотреть как будет выглядеть предприятие после 400 часов работы. Выглядеть конец работы Предприятия будет в соответствии с рисунком 5.

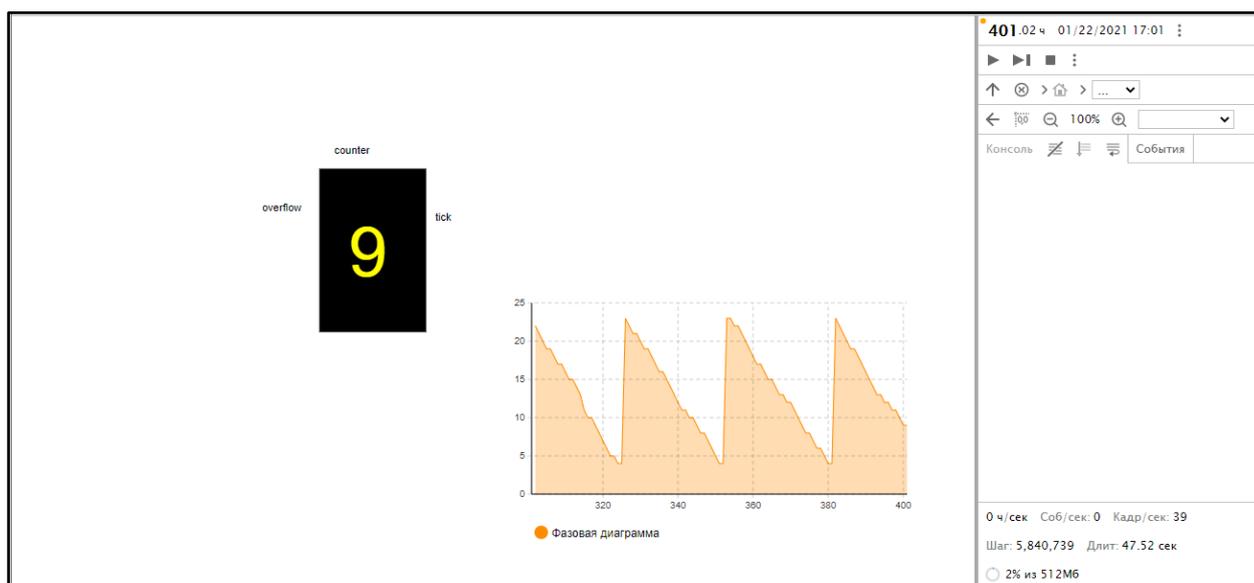


Рисунок 5 – Конец работы Предприятия

Так же можно посмотреть фазовую диаграмму, на которой будет показано до сколько материалов уходит производство. График выглядит в соответствии с рисунком 6.

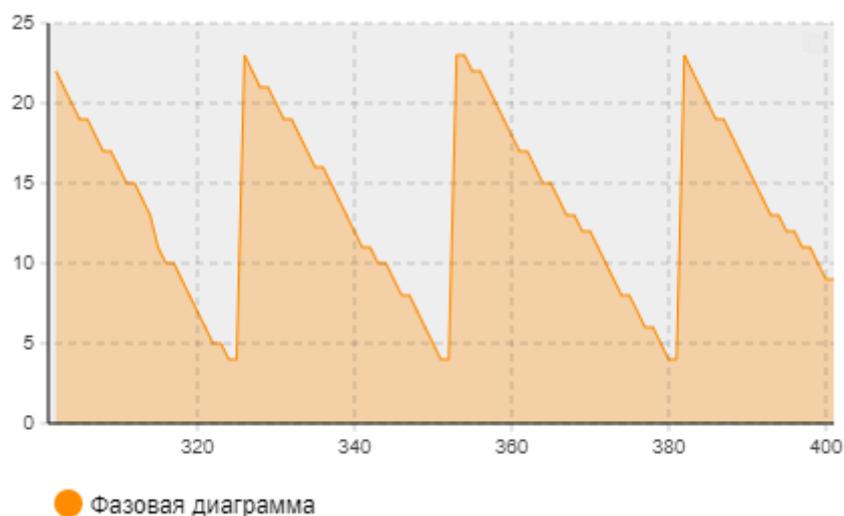


Рисунок 6 – Фазовая диаграмма

Использованные источники:

1. Палей, А. Г. Имитационное моделирование. Разработка имитационных моделей средствами iWebsim и AnyLogic : учебное пособие / А. Г. Палей, Г. А. Поллак. — Санкт-Петербург : Лань, 2019. — 208 с. — ISBN 978-5-8114-3844-0. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/122179> (дата обращения: 25.12.2020). — Режим доступа: для авториз. пользователей.
2. Голиков, А. М. Основы проектирования защищенных телекоммуникационных систем : учебное пособие / А. М. Голиков. — Москва : ТУСУР, 2016. — 396 с. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/110273> (дата обращения: 25.12.2020). — Режим доступа: для авториз. пользователей.
3. Гвоздева, Т. В. Проектирование информационных систем. Стандартизация : учебное пособие / Т. В. Гвоздева, Б. А. Баллод. — Санкт-Петербург : Лань, 2019. — 252 с. — ISBN 978-5-8114-3517-3. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/115515> (дата обращения: 25.12.2020). — Режим доступа: для авториз. пользователей.

*Позницкая Е.В.
студент магистратуры
ФГБОУ ВО «Калужский государственный
университет им. К.Э. Циолковского»
Россия, г. Калуга*

ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ ЭЛЕКТРОННЫХ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ

Аннотация: В рамках данной статьи рассмотрены актуальные проблемы, касающиеся регламентации положения электронных доказательств в современном арбитражном процессе, их учета, признания их в качестве допустимых. Кроме этого, рассматривается понятие электронного документа как доказательства, анализируется юридическая природа электронного документа. Также рассматриваются проблемы сбора и предоставления электронной информации в суд, проблемы отсутствия в законодательстве РФ конкретных критериев достоверности данных, содержащихся в электронном документе. Раскрываются способы преодоления данной проблемы.

Ключевые слова: арбитражный процесс, электронные доказательства, доказывание, доказательства в арбитражном процессе, электронный носитель, цифровизация, информационные технологии.

*Poznitskaya E.V.
Master's student
Kaluga State University named after K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga*

PROBLEMS OF THE APPLICATION OF ELECTRONIC EVIDENCE IN THE ARBITRATION PROCEDURE

Abstract: Within the framework of this article, the current problems are considered concerning the regulation of the position of electronic evidence in the modern arbitration process, their accounting, and their recognition as admissible. In addition, the concept of an electronic document as evidence is considered, the legal nature of an electronic document is analyzed. The problems of collecting and submitting electronic information to the court, the problem of the absence in the legislation of the Russian Federation of specific criteria for the reliability of data contained in an electronic document are also considered. Ways to overcome this problem are disclosed.

Keywords: arbitration process, electronic evidence, proof, evidence in the arbitration process, electronic media, digitalization, information technology.

В эпоху цифровизации жизни в целом и хозяйственного оборота в частности неудивительно, что все большее распространение в арбитражном процессе получают электронные (цифровые) доказательства. Несмотря на то, что движение в сторону использования электронных доказательств происходит активно, данная тема вызывает достаточно много вопросов и сложностей как в теоретическом, так и в практическом плане. На теоретическом уровне возник спор по поводу того, к каким доказательствам следует относить электронные доказательства. На практике же данный вопрос не вызывает трудностей, так как Арбитражно-процессуальный кодекс РФ не выделяет в особую группу электронные доказательства. Доказательства, перечисленные в ст. 75 АПК РФ, следует относить к письменным, остальные к вещественным. Однако и практики сталкиваются с множеством трудностей, связанных с возможностью использования данных доказательств.

Главной особенностью применения электронных доказательств в арбитражном процессе является требование ч. 3 ст. 75 АПК: «Документы, полученные посредством факсимильной, электронной или иной связи, а также документы, подписанные электронной цифровой подписью или иным аналогом собственноручной подписи, допускаются в качестве письменных доказательств в случаях и в порядке, которые установлены федеральным законом, иным нормативным правовым актом или договором» [1]. Кроме этого, существует пробел в АПК РФ, который выражается в отсутствие нормы права, которая бы упорядочивала порядок сбора и обеспечения доказательств в электронной форме, а также форму их представления в качестве таковых. Данные трудности возникают в связи с особой спецификой электронных документов, которые подвержены различного рода изменениям. Представляется важным еще до обращения в арбитражный суд обеспечить надлежащую фиксацию информации, которая находится на электронном носителе. Электронные доказательства должны быть представлены в арбитражный суд в таком виде, который позволит уяснить их содержание. Такой особый порядок представления электронных доказательств в АПК не регламентирован, также не содержится он и в ГПК РФ. Так как электронные документы относятся к письменным доказательствам, в данном случае к ним должны быть применены правила о порядке представления письменных доказательств в арбитражном суде по аналогии. Так, согласно ч. 8 ст. 75 АПК РФ «письменные доказательства предоставляются в арбитражный суд в подлиннике» [2].

Нельзя не согласиться с профессором Лукьяновым И.Н., который утверждает, что электронная форма письменного доказательства может заменять или дополнять традиционную письменную форму и бумажный носитель информации [3]. Изменение внешней формы письменного доказательства не изменяет его сущности. Для определения доказательства в качестве судебного важно наличие информации (фактических данных, сведений), имеющей значение для разрешения дела; материального носителя информации, обеспечивающего возможность сохранять информацию

и воспроизводить ее в судебном заседании, и процессуальной формы получения информации, имеющей значение для разрешения дела. Одним из способов решения проблемы оформления доказательств является их досудебное обеспечение. Обеспечительные меры - меры, которые направлены на сохранения сведений об обстоятельствах дела, в случаях, когда их представление в арбитражный суд может оказаться невозможным или затруднительным. В настоящее время основной мерой досудебного обеспечения электронных доказательств является их нотариальное удостоверение. По отношению к подобному рода действиям не существует однозначного мнения со стороны ученых. Институт нотариальных действий в электронной форме является недостаточно развитым в России. Представляется возможным внесение изменений в основы законодательства РФ о нотариате, нормы которого направлены на разрешение совершения нотариальных действий в электронной форме и удостоверительных надписей на электронных документах [4]. Кроме того, в случае с электронными доказательствами существуют различного рода угрозы их утраты, связанные с их спецификой.

Основная практическая проблема для профессионального судебного представителя состоит в том, чтобы подтвердить достоверность электронных доказательств. На сегодняшний день ни в законе, ни в практике арбитражных судов РФ не существует конкретных критериев достоверности информации, полученной в форме электронного документа.

Однако, исходя из той практики, которая имеется на сегодняшний день, главные критерии достоверности сводятся к тому, что такой документ должен быть:

- 1) читаемым;
- 2) обладать всеми необходимыми и достаточными реквизитами;
- 3) быть сохраненным в первоначальном виде (принцип целостности и полноты электронного доказательства);
- 4) комплиментарным иным доказательствам по делу [5].

Последний критерий можно оценивать по разному. С одной стороны, наличие этого критерия, говорит о некой несамостоятельности (несамодостаточности) электронных доказательств. Однако нужно реалистично смотреть на вещи и понимать, насколько сложно доказывать свою правовую позицию в суде, основываясь исключительно на электронных документах. Особенно учитывая тот факт, что до сих пор понимание юристами (судьями, в том числе) категории доказательств по делу как сведений о фактах, имеющих значение по делу, в первую очередь, ассоциируется с о вещественными предметами. С другой стороны, анализ соотношения одного какого-то конкретного доказательства с остальными доказательствами, по сути, есть один из элементов процесса исследования доказательств по делу и производится, в том числе, в отношении вещественных доказательств. В связи, с чем можно сделать вывод, что

последний критерий не дискредитирует электронные доказательства как самостоятельный вид доказательств.

Таким образом, можно выделить некоторые специфические черты, которые присущи информации, полученной посредством электронной или иной связи, в том числе с использованием информационно-телекоммуникационной сети Интернет:

1. Доказательственное значение имеет не только информация, составляющая содержание документа, но и так называемая служебная информация. При рассмотрении файла электронного документа как доказательства в арбитражном и гражданском процессе следует учитывать, что его доказательственная ценность состоит не только в содержащейся в нем документной информации, но и в информации, которая носит название служебной информации файла или служебной части файла. В частности, в ней фиксируются данные о типе программного обеспечения или о наименовании технического средства, с помощью которого был создан файл, дата последнего вывода на печать, сведения о возможных изменениях текстового файла [6];

2. Информация, содержащаяся на материальном носителе (диске и т. п.), может быть использована в качестве доказательства по делу только в случаях, когда она преобразована в форму, пригодную для обычного восприятия и хранения в деле. Для того, чтобы информацию в электронной форме можно было непосредственно исследовать, ее необходимо преобразовать с помощью технических средств, используемых для хранения ее в электронной форме, в читаемую или изобразительную форму, т.е. в информацию в материальной форме [7];

3. Информация, полученная посредством электронной или иной связи, в том числе с использованием информационно-телекоммуникационной сети Интернет, связана не только с ее материальным носителем, посредством которого она становится осязаемой, но и с ее источниками. Источник доказательства - это то, откуда исходят сведения об обстоятельствах дела. Кроме того, при определении понятия источника судебного доказательства следует учесть его практическое значение: арбитражный суд должен иметь возможность непосредственно исследовать способности источника воспринимать, сохранять и воспроизводить сведения об обстоятельствах дела. Источником письменного доказательства будет выступать лицо, его составившее, источник вещественного доказательства - предмет материального мира, создающий, хранящий, передающий и демонстрирующий сведения, имеющие значение для дела [8].

На сегодняшний день в юридической практике выделяют следующие группы электронных доказательств:

1. Информация официальных сайтов публичных органов и организаций в сети Интернет;
2. Электронные сообщения;
3. СМС и сообщения из мессенджеров;

4. Аудио- и видеозапись, цифровое фотоизображение.

На последней группе хотелось бы остановиться поподробнее. Судьям, а также судебным представителям в их практике приходится сейчас часто сталкиваться с электронными доказательствами на магнитных носителях, представляемыми сторонами по делу и содержащими аудио-, видеозапись или фотоизображения, а также использовать их и анализировать. Традиционный подход заключался ранее и в большей степени заключается и сейчас в возможности использования данных доказательств только наряду с другими.

Подвижки в применении данного подхода произошли с принятием ряда нормативных актов в сфере привлечения к ответственности за административные правонарушения. Так, в частности, Федеральным законом от 26.04.2016 № 114-ФЗ к числу доказательств, а именно к «документам», отнесены материалы фото- и киносъемки, звуко- и видеозаписи, информационных баз и банков данных и иные носители информации (ст. 26.7 КоАП РФ) [9]. Ранее же ст. 26.7 КоАП РФ закрепляла формулировку «могут быть отнесены», и суды приобщали данные доказательства наряду со всеми иными собранными по делу доказательствами [10].

Доказывание юридических фактов посредством видео- и аудиозаписей нередко используется в корпоративных спорах (п. 107 Постановления Пленума ВС РФ от 23.06.2015 № 25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой [Гражданского кодекса](#) Российской Федерации») [11]. Как ранее уже отмечалось, по административным делам при нарушении законодательства о конкуренции для выяснения обстоятельств, имеющих значение для полноты проверки, антимонопольным органом могут осуществляться осмотр, фото- и киносъемка, видеозапись, снимаются копии с документов, а также делаются копии электронных носителей информации, о чем составляется соответствующий протокол осмотра.

Фотоматериалы, в том числе выполненные цифровыми устройствами, нередко выступают ключевыми доказательствами по делу.

Аудиозапись является весьма специфическим средством доказывания. Верховный суд РФ в Определении от 06.12.2016 по делу № 35-КГ16-18 напомнил, что аудиозаписи являются самостоятельным средством доказывания [12]. В российских условиях, когда ряд договоренностей достигаются путем устных соглашений и не фиксируются на бумаге, аудиозапись порой остается единственным способом доказать, что права одной из сторон нарушены. При этом осуществление диктофонной записи без ведома оппонента вовсе не делает подобное доказательство недопустимым (на это указал Девятый арбитражный апелляционный суд в Постановлении от 02.10.2006 по делу № 09АП-10902/2006-ГК) [13].

Судебная практика на вопрос, как оценивать и в каких случаях принимать электронные доказательства, однозначного ответа не дает.

Так, в частности позиция судов по отношению к переписке посредством e-mail пока еще остается противоречивой. С одной стороны, если в договоре сторонами прописан такой способ общения между ними, суды признают его допустимым письменным доказательством (Постановление ФАС Дальневосточного округа от 05.08.2014 № Ф03-3226/2014 по делу № А73-12821/2013) [14]. С другой стороны, суды считают такой способ взаимодействия между сторонами договора приемлемым и относимым к доказательственной базе только при наличии определенных условий, которые позволяют абсолютно точно установить, что электронная переписка признана контрагентами способом обеспечения исполнения договора. Поэтому в качестве рекомендации все юристы советуют в тексте договоров делать специальную оговорку, в которой указывать, что стороны согласовали, что «электронная переписка, осуществляемая сторонами в целях выполнения обязательств по договору, а также передаваемые в ходе такой переписки электронные документы или электронные копии документов признаются контрагентами юридически значимыми в случае передачи их по адресам электронной почты, указанным сторонами в реквизитах договора, и являются письменными доказательствами в соответствии с нормами процессуального права». Если такое условие в текст договора не был включен, необходимо устранить этот пробел посредством заключения дополнительного соглашения.

Таким образом, похожее положение можно и необходимо включать в текст официальных писем, направляемых контрагентам. Деловая переписка также может осуществляться по электронным каналам, главное, чтобы стороны согласовали такой порядок в этой переписке или своими конклюдентными действиями подтвердили согласие на такой порядок взаимодействия. О деловой переписке я речь веду именно в контексте того, что она также является зачастую доказательством по делу. Грамотно организованная досудебная переписка с оппонентом позволяет формировать доказательственную базу целенаправленно и заблаговременно. Поэтому легитимизация таких документов в случае использования их в электронном виде, имеет ключевое значение.

Безусловно, при переходе на электронный документооборот участник экономических взаимоотношений может ориентироваться на электронные адреса, приведенные на официальных сайтах, визитках сотрудников, в рекламных материалах, каталогах выставок и даже на бланках организаций. Пока ещё существует достаточно высокая степень недоверия к электронным доказательствам по делу. Но при разрешении спора электронная переписка может сыграть решающее значение. Было бы стратегически неверно переоценивать электронные доказательства, но в купе с иными доказательствами, они действительно могут развернуть ход процесса и позволить отстоять правовую позицию доверителя в условиях дефицита вещественных или традиционных письменных доказательств. Таким образом, из вышесказанного можно сделать вывод, что

неурегулированность правового статуса критериев электронных доказательств является одной из важнейших проблем в арбитражном процессе, так как суд может признать их недопустимыми, ввиду их законной незакрепленности. Кроме того, отсутствие соответствующих навыков и умений в сфере информационных технологий у юристов может вызвать затруднения в доступе к исследованию электронных доказательств или восприятию их содержания. Споры в арбитражном суде в таких случаях проходят с участием эксперта.

Использованные источники:

1. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 24.07.2002 № 95-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2002. № 30. Ст. 3912; 2016. № 26. Ст. 3889.
2. Там же.
3. Лукьянова И.Н. Доказательства в арбитражном процессе : автореферат дис. ... кандидата юридических наук : 12.00.15 / Ин-т государства и права РАН. - Москва, 2003. С.6.
4. Основы законодательства Российской Федерации о нотариате от 11 февраля 1993 г. №4462-1(утв. ВС РФ 11.02.1993 N 4462-1) (ред. от 30.12.2020) // Собрание законодательства РФ. 2020. № 19. ст. 2716
5. Востриков И.Ю. Электронный документ как доказательство в гражданском процессе // Гражданское судопроизводство в изменяющейся России. Сборник материалов международной научно-практической конференции. г. Саратов, 14-15 сентября 2007 г. Саратов: Научная книга, 2007. С. 374.
6. Иванов Н. А. Электронные документы как доказательства в арбитражном и гражданском процессе // Администратор суда. 2009. № 2. С.37.
7. Синякова М. В. Письменные доказательства в гражданском и арбитражном процессах: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2008. С. 10.
8. Лукьянова И.Н. Доказательства в арбитражном процессе : автореферат дис. ... кандидата юридических наук : 12.00.15 / Ин-т государства и права РАН. - Москва, 2003. С.23.
9. Федеральный закон от 25 июля 2002 года N 114-ФЗ «О противодействии экстремистской деятельности» // Собрание законодательства РФ. 2002. № 30. Ст. 3031.
10. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 30.12.2020) // Собрание законодательства РФ. 2020. № 1 (ч. 1). Ст. 1.
10. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 № 25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации» // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2015. № 9.
12. Определение Верховного Суда РФ от 06.12.2016 N 35-КГ16-18 // Материал подготовлен и опубликован в общероссийской сети распространения правовой информации «Консультант Плюс».

13. Постановление Девятого арбитражного апелляционного суда от 02.10.2006, 16.10.2006 № 09АП-10902/2006-ГК // Материал подготовлен и опубликован в общероссийской сети распространения правовой информации «Консультант Плюс».

14. Постановление ФАС Дальневосточного округа от 05.08.2014 г. № Ф03-3226/2014 по делу № А73-12821/2013 // Материал подготовлен и опубликован в общероссийской сети распространения правовой информации «Консультант Плюс».

*Репина М.А.
учитель географии
ГБОУ РХ «Хакасская национальная
гимназия – интернат им. Н.Ф. Катанова»
Россия, г.Абакан*

УЧЕБНЫЕ ЭКСКУРСИИ ПО ГЕОГРАФИИ КАК ФОРМА ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ УЧАЩИХСЯ

Аннотация: учебные экскурсии – это форма организации обучения, которая позволяет проводить наблюдения, изучение различных предметов, явлений и процессов в естественных условиях. В условиях модернизации современного образования и реализации ФГОС возрастает роль активных форм организации обучения учащихся. Одной из таких форм организации учебно-воспитательного процесса является экскурсия.

Ключевые слова: экскурсия, учебные экскурсии.

*Repina M.A.
geography teacher
GBOU RH «Khakass National Gymnasium - Boarding School named after N.F.
Katanova»
Russia, Abakan*

STUDY TOURS IN GEOGRAPHY AS A FORM OF ENVIRONMENTAL EDUCATION FOR STUDENTS

Annotation: study tours are a form of training organization that allows observation, study of various subjects, phenomena and processes in natural conditions. In the context of the modernization of modern education and the implementation of the Federal State Educational Standard, the role of active forms of organizing student learning is increasing. One of these forms of organizing the educational process is an excursion.

Key words: excursion, educational excursions.

Цель исследования и предлагаемого проекта: Показать место учебных экскурсий как формы экологического образования учащихся в 6 – 8 классе при изучении новых тем по географии.

Задачи:

1. Изучить теоретические и методические основы организации экскурсий по географии в современной школе.
2. Разработать проект системы учебных экскурсий как формы организации экологического исследования по географии в 6 – 8 классе.

3. Апробировать систему учебных экскурсий на базе производственно – педагогической практики.

В условиях модернизации российского образования требуется компетентностно-деятельностный подход в обучении географии, а формирование ключевых компетентностей подразумевает применение знаний и навыков в нестандартных ситуациях в дальнейшей практической деятельности. Одной из ключевых компетентностей является формирование географических компетенций как системы знаний о многообразии и особенностях территориальной организации современного географического пространства на разных его уровнях, сущности происходящего в нем природных, экологических, социально – экономических, геополитических и иных процессов. Экологическое образование можно осуществлять через исследовательскую работу школьников.

Исследовательскую работу можно осуществлять в полевых условиях. Одной из форм исследовательской работы будут экскурсии. Учебные экскурсии по географии помогают решать общеобразовательные и воспитательные задачи, обеспечивая процесс усвоения знаний учащимися наиболее конкретным материалом «малой географии», вооружая умениями проводить исследования географических объектов. Благодаря экскурсиям, учащиеся более глубоко и полно познают географические особенности окружающей их местности на уровне тех научных знаний, которые они получают при изучении географии на уроке. В сознании учащихся устанавливается связь между теоретическим материалом и конкретной действительностью.

Разработана система из пяти учебных экскурсий, в целях сохранения преемственности по изучению особенностей строения речной системы на примере р.Ташебы. На данных экскурсиях необходимо было сформировать экологические знания по теме «Внутренние воды». В предложенном проекте экскурсии рассматриваются как одна из форм исследовательской работы, так как экскурсии способствуют расширению кругозора и экологического образования учащихся, и формируют навыки исследовательской работы.

Согласно программам по географии в 6 – 7 классе рекомендуется проведение осенних – весенних учебных экскурсий, где учащиеся получают запас знаний о поверхности и водах своей местности, об их взаимосвязи и взаимодействии. Так же измеряют высоту холмов и склонов, берега реки, оврага, знакомятся с их хозяйственным использованием и преобразованием, с мерами, направленными на охрану природы. Весной осуществляется повторение и применение приобретенных в течение года знаний и умений в новых природных условиях. Обращается внимание к изменению растительности вдоль реки в течение года. Данные экскурсии проводились на реке Ташеба. В восьмом классе для целостного представления о речной системе проводятся внеплановые экскурсии. Для общего знакомства с реками Хакасии первая экскурсия проводится на р. Аскиз. Основной материал экскурсии направлен на закрепление знаний по географии: географическое

положение, строение речной системы, определение климатообразующих факторов. На экскурсии учащиеся знакомятся с режимом и питанием реки. Вторая экскурсия проводится на изученный ранее объект – р. Ташебу. Цель экскурсии закрепить полученные знания в ходе первой экскурсии и пройденного материала на уроках по теме «Внутренние воды России».

Непрерывность проведения учебных экскурсий в 6 – 8 классах раскрывает закономерности изменения географических объектов, способствует формированию целостного представления о мире, на примере изучения речной системы своей местности.

В результате экскурсий по изучению рек своей местности учащиеся приобрели умения исследовательского характера: составлять план реки и местности, измерять ширину и скорость течения реки, давать комплексное описание характеристики окружающего мира, выделять особенности режима реки с учетом географического положения, определять хозяйственное значение реки и влияние антропогенного фактора.

Школьники увидели взаимосвязь экскурсий на р.Аскиз и р.Ташеба, то что для них характерны одни и те же ледовые явления. Так же учащиеся пронаблюдали, антропогенное влияние на реку. В окрестностях реки наблюдалась свалка бытовых отходов. Дети предложили поставить знаки, запрещающие выброс мусора, на которых будет указан штраф за незаконное образование свалки.

Учебные экскурсии придают знаниям учащихся действенный характер, побуждают применять их, например, в мероприятиях по преобразованию и охране природы, для решения других практических задач, т. е. формируют экологическую культуру.

Использованные источники:

1. Гузев В. В. «Метод проектов» как частный случай интегральной технологии обучения // Директор школы. М., 2000. -№6.
2. Савенко А.И. «Исследовательское обучение и проектирование в современном образовании»// Школьные технологии, 2004. -№5.
3. Селевко Г. К. Я сам. Технология современного проектного обучения // Учительская газета. 2005. -№8.
4. Пахомова Н.Ю. Метод проектов в образовании. М.: Педагогика, 1999. – с.192

*Санников А.В.
ученик 10 класса
Специализированный учебно-научный центр
Уральский федеральный университет
Науч. руководитель Малозёмов О.Ю., канд. пед. наук
доцент
Уральский государственный медицинский университет
Россия, г. Екатеринбург*

ОСОБЕННОСТИ РОССИЙСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В ОБЛАСТИ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА

Аннотация: В статье обсуждаются некоторые организационно-правовые аспекты регулирования физкультурно-оздоровительной и спортивной деятельности в России. Акцент делается на участии государства в данной сфере.

Ключевые слова: физическая культура, спорт, организационно-правовые отношения.

*Sannikov A.V.
10th grade student
Specialized educational and scientific center
Ural Federal University
Research head: Malozyomov O.Yu., cand. ped. sciences
associate professor
Ural State Medical University
Russia, Yekaterinburg*

FEATURES OF RUSSIAN LEGISLATION IN THE FIELD OF PHYSICAL EDUCATION AND SPORT

Annotation: The article discusses some of the organizational and legal aspects of the regulation of physical culture, health and sports activities in Russia. The emphasis is on state participation in this area.

Key words: physical culture, sports, organizational and legal relations.

Одним из базовых аспектов устойчивой управленческой системы является формирование устойчивой и внутренне непротиворечивой правовой системы, отражающей общие черты управленческого процесса. Соответственно, законодательство можно рассматривать как квинтэссенцию любой достаточно развитой и прочной административной системы, через которую она может быть в равной степени просто и справедливо рассмотрена сторонним наблюдателем. Говоря же о социальных отношениях,

регулирование которых – основная цель всякой правовой системы, не менее значимыми представляются отношения в области физической культуры и спорта. Многие законы разного уровня и подзаконные акты в России касаются регулирования деятельности в данной сфере.

Физической культура является, возможно, уникальным явлением в общественной жизни, поскольку она в равной степени просто и эффективно способна осуществлять профилактическое воздействие на многие психофизические системы человека. Простота, доступность и эффективность – вот её главнейшие качества. Спорт же можно считать концентрированной, приобретшей свою высшую форму физической культурой.

Цель публикации – раскрытие основных особенностей и отличительных черт законодательства Российской Федерации в области физической культуры. Кратко коснёмся вопросов, касающихся структуры и форм воздействия на общественные отношения в области физической культуры и спорта спортивных объединений, системы общественной физической культуры, основ государственного регулирования в данной сфере.

Обращаясь к понятию физкультурно-спортивная организация (ФСО) можно сказать, что это юридическое лицо, создаваемое в любой из представленных законодательством организационно-правовых форм, осуществляющее деятельность в области физической культуры и спорта в качестве основного вида деятельности. ФСО могут ставить в качестве цели своей деятельности извлечение прибыли, являясь коммерческими организациями, либо определять в качестве таковой достижение любых общественно полезных результатов, являясь некоммерческой организацией.

ФСО участвуют в развитии физической культуры и спорта в России, создают условия для укрепления здоровья населения и достижения высоких спортивных результатов спортсменами. Основные формы ФСО с точки зрения их места в физкультурно-спортивной системе России: общероссийские спортивные федерации (ОСФ), региональные спортивные федерации (РСФ), местные спортивные федерации (МСФ), спортивные клубы (СК).

Общероссийская спортивная федерация (ОСФ) – общероссийская общественная организация, получившая государственную аккредитацию, целями которой являются развитие одного или нескольких видов спорта на территории РФ, их пропаганда, организация, проведение спортивных мероприятий и подготовка спортсменов – членов национальных спортивных сборных команд. В одном виде спорта может одновременно функционировать только одна ОСФ.

Вновь учреждаемая ОСФ может быть создана только при условии наличия аккредитованных РСФ в том же виде спорта не менее чем в половине субъектов РФ. С учётом сложностей конкретного вида спорта допускается регистрация ОСФ при отсутствии РСФ в том же виде спорта не менее чем в половине субъектов РФ; перечень соответствующих видов спорта определяется Минспортом России с учётом мнения Олимпийского и Паралимпийского комитетов России.

Минспорт России вправе в случае отсутствия ОСФ в данном виде спорта либо при невозможности осуществления ею своих функций наделить соответствующими функциями общероссийскую ФСО по её заявлению.

Членами ОСФ могут быть РСФ, аккредитованные в данном виде спорта. Минспорт России устанавливает перечень видов спорта, членами ОСФ в которых могут быть СК. Уставом ОСФ может быть исключено членство в них физических лиц. В ОСФ могут создаваться попечительский (наблюдательный) совет, порядок формирования и деятельности, компетенция и срок полномочий которого определяется Уставом ОСФ. Руководитель ОСФ избирается из числа граждан РФ на конференции (съезде) или общем собрании членов ОСФ простым большинством голосов от числа присутствующих членов.

Не менее 75% голосов в высшем руководящем органе должны предоставляться РСФ, аккредитованных в данном виде спорта и являющихся членами или структурными подразделениями данной ОСФ. В состав постоянно действующих руководящих органов могут входить *только граждане России*.

ОСФ имеют *право*: проводить соревнования по соответствующему виду спорта, разрабатывать правила их проведения и присваивать статус чемпионов и победителей на них, а также делегировать это право на срок до четырёх лет; разрабатывать правила данного вида спорта с *учётом требований соответствующей международной спортивной организации*; выдвигать спортсменов, тренеров и спортивных судей на присвоение им специальных званий международными организациями; осуществлять подготовку тренеров, спортивных судей, контролёров-распределителей и спортивных агентов (физических или юридических лиц, осуществляющих посредством совершения юридических и иных действий деятельность по содействию в трудоустройстве спортсменов и тренеров в профессиональный спортивный клуб), проводить их аттестацию; формировать осуществлять подготовку и направлять международные соревнования сборные спортивные команды России по соответствующему виду спорта; принимать участие в формировании Единого календарного плана межрегиональных, всероссийских и международных физкультурных мероприятий и спортивных мероприятий; вносить предложения о включении спортивных дисциплин во Всероссийский реестр видов спорта; вступать в международные спортивные организации, приобретая связанные с эти и *не противоречащие законодательству РФ* права и обязанности; выступать перед международными спортивными организациями *в защиту интересов спортсменов* в соответствующем виде спорта; получать финансирование из федерального бюджета; создавать на территории субъекта РФ одну РСФ в виде структурного подразделения или юридического лица, приобретающего членства учредившей его ОСФ.

ОСФ *обязаны*: участвовать в реализации программ развития соответствующих видов спорта; обеспечивать подготовку спортивных

сборных команд России и достижение ими высоких спортивных результатов; согласовывать проведение спортивных соревнований, организуемых данной ОСФ; разрабатывать правила соответствующих видов спорта и квалификационные требования к спортивным судьям; представлять программы развития соответствующего вида спорта в Минспорт России; проводить детско-юношеские спортивные соревнования по развиваемому виду спорта; ежегодно представлять отчёты о результатах деятельности по развитию соответствующего вида спорта, а также в установленные сроки отчёты о результатах проведения всероссийского и межрегионального спортивных мероприятий и участия в международном спортивном мероприятии; согласовывать должность главного тренера сборной команды России по соответствующему виду спорта с Минспортом России; осуществлять деятельность по противодействию использованию допинга в спорте и иных неправомерных средств влияния на исход обязательного спортивного соревнования.

Региональная (РСФ) и местная (МСФ) спортивная федерация может являться структурным подразделением ОСФ или действовать самостоятельно. Являясь структурным подразделением, РСФ может не регистрироваться в качестве юридического лица. На территории *одного субъекта РФ* может действовать *только одна РСФ в каждом виде спорта*. При этом, если по данному виду спорта существует ОСФ, данная РСФ должна являться членом такой ОСФ.

РСФ имеет *право*: проводить спортивные соревнования и иные региональные и межмуниципальные официальные спортивные мероприятия, разрабатывать правила их проведения и присваивать статус чемпионов, победителей; осуществлять подготовку контролеров-распределителей; получать финансирование из соответствующего регионального бюджета.

РСФ *обязана*: участвовать в реализации программ развития соответствующих видов спорта; согласовывать проведение спортивных соревнований, организуемых данной РСФ; представлять программы развития соответствующего вида спорта в орган исполнительной власти данного субъекта РФ; ежегодно представлять отчёты о результатах деятельности по развитию соответствующего вида спорта, а также в установленные сроки отчеты о результатах проведения регионального и межмуниципального спортивных мероприятий; осуществлять деятельность по противодействию использованию допинга в спорте и иных неправомерных средств влияния на исход обязательного спортивного соревнования.

МСФ создаётся и действует в целях *развития определённого вида или определённых видов спорта* на территориях муниципального района, городского округа, внутригородского муниципального образования города федерального значения Москвы, Санкт-Петербурга или Севастополя. В остальном отношении вопросы деятельности МСФ регулируются общими положениями законодательства об общественных объединениях.

Спортивные клубы (СК) являются *юридическими лицами*, осуществляющими тренировочную, соревновательную, физкультурную и воспитательную деятельность и могут создаваться юридическими и физическими лицами в виде физкультурно-спортивных клубов по месту жительства, работы, школьных спортивных клубов, студенческих спортивных клубов, профессиональных спортивных клубов, иных спортивных клубов.

СК *вправе*: организовывать тренировочные мероприятия, осуществлять физкультурную деятельность и физическое воспитание граждан; организовывать и проводить официальные физкультурные мероприятия и (или) спортивные мероприятия, а также обеспечивать участие граждан в таких мероприятиях; осуществлять подготовку населения к выполнению нормативов испытаний (тестов) комплекса ГТО.

СК *обязан*: создавать условия для занятия гражданами физической культурой и спортом; проводить антидопинговую пропаганду и пропаганду соблюдения этических норм спорта среди занимающихся им граждан; безвозмездно представлять уполномоченным органам государственной власти информацию в целях формирования статистической отчетности.

Деятельность спортивного клуба осуществляется за счёт собственных средств.

Одним из важнейших направлений в сохранении здоровья средствами физической культуры является формирование **системы общественной физической культуры (ОФК)**, то есть такой социальной структуры, в рамках которой каждый имеет возможность осуществлять физкультурно-спортивную деятельность, без каких-либо препятствий для профессиональной деятельности и иных необходимых жизненных действий. ОФК – это, в первую очередь, создание релевантных условий для занятия физкультурой по месту жительства, работы и учёбы.

Что касается физической культуры **в системе образования**, то образовательные организации обязаны обеспечить физическое обучение и воспитание обучающихся в пределах *осваиваемых ими образовательных программ* с учётом установленных образовательных стандартов, а также создать условия для занятия физкультурой и спортом в качестве *факультативных занятий*; проведение *медицинского контроля* по организации физического образования и ежегодного *мониторинга* физической подготовленности обучающихся; формирование у обучающихся навыков физической культуры; формирование у законных представителей несовершеннолетних обучающихся *ответственного отношения к здоровью несовершеннолетних обучающихся*; содействие и популяризация школьного и студенческого спорта. В образовательных организациях могут также создаваться не являющиеся юридическими лицами *спортивные секции и клубы*, действующие в порядке, определённом уставом образовательной организации.

В целях развития *студенческого спорта* создан Российский студенческий спортивный союз, являющийся общероссийской общественной организацией, действующий на основании признания Международной федерацией студенческого спорта.

Физическая культура по месту работы, месту жительства и месту отдыха в реальной практике осуществляется на базе *фитнес-центров* (ФЦ). Органы местного самоуправления *обязаны принимать меры* по обеспечению возможности заниматься физической культурой и спортом по месту жительства и месту отдыха граждан. Целью деятельности ФЦ является оказание гражданам услуг по физической подготовке и физическому развитию. ФЦ организуют работу по формированию здорового образа жизни граждан, создают условия для сохранения и укрепления физического здоровья граждан, а также для их физического воспитания. ФЦ могут входить в общероссийские и международные спортивные объединения.

ФЦ и их объединения *вправе*: организовывать и оказывать гражданам услуги по физической подготовке и физическому развитию; организовывать и (или) проводить официальные физкультурные мероприятия и (или) спортивные мероприятия; осуществлять подготовку населения к выполнению нормативов испытаний (тестов) комплекса ГТО.

ФЦ и их объединения *обязаны*: создавать условия по оказанию гражданам услуг по физической подготовке и физическому развитию; привлекать квалифицированных в области оказания физкультурно-спортивных услуг работников; безвозмездно предоставлять компетентным органам государственной власти сведения, необходимые для формирования статистической отчетности.

Относительно физической культуры лиц с *ограниченными возможностями здоровья* (ОВЗ) можно отметить следующее. Государство оказывает содействие созданию и деятельности ФСО, включая физкультурно-спортивных объединений инвалидов, направленных на *социальную адаптацию* инвалидов с использованием физической культуры и спорта, а также проведению физкультурно-спортивных мероприятий с участием лиц с ОВЗ. В России созданы условия для обеспечения инвалидам *права на участие в спортивной деятельности*. Развитие спорта инвалидов (адаптивного спорта) основывается на принципах *приоритетности, массового распространения и доступности*.

Всероссийский физкультурно-спортивный комплекс "Готов к труду и обороне" (ГТО) является *основой системы физического воспитания в стране*, системой *поддержания общественного здоровья* и спортивно-соревновательного духа граждан. Сдача нормативов ГТО является добровольной и бесплатной. Вместе с тем, их успешное прохождение способно принести некоторые преференции, такие как дополнительные баллы к результатам ЕГЭ текущего года при поступлении в ВУЗ (по усмотрению последнего, но не более 10), а также возможность претендовать на получение повышенной стипендии; в некоторых образовательных учреждениях

позитивные результаты ГТО могут оказывать существенное влияние на промежуточную аттестацию обучающегося.

Выполнение нормативов испытаний производится в специально учреждаемых центрах тестирования. Такие центры могут создаваться, в том числе, в качестве *структурных подразделений* общеобразовательных организаций, образовательных организаций высшего и среднего профессионального образования. В настоящее время разрабатывается Положение и комплекс нормативов для участия в нём лиц с ОВЗ.

Результаты прохождения испытаний ГТО ложатся в *основу статистики физического здоровья населения* и находят свое отражение в *ежегодном докладе* Правительства РФ о состоянии физического здоровья граждан.

В *заключение*, исходя из вышеизложенного, можно кратко сформулировать некоторые значимые особенности законодательного регулирования физической культуры и спорта в России:

1) существование системы формально автономных (в силу их статуса общественных объединений) спортивных федераций, фактически находящихся в прямом подчинении у органов государственной власти Российской Федерации и субъектов РФ;

2) относительная самостоятельность спортсменов от спортивных объединений;

3) наличие системы организации массового физкультурно-спортивного образования;

4) наличие предпосылок к формированию среди широких масс населения активного участия в физической культуре и спорте, в том числе по месту работы и месту жительства;

5) существенная общая зависимость систем и институтов в области спорта от государства, низкая частная инициатива.

Использованные источники:

1. О физической культуре и спорте в Российской Федерации. Федеральный закон от 04.12.2007 N329-ФЗ.

2. Шевченко О.А. Правовая доктрина регулирования труда в сфере профессионального спорта и её пути реализации в России. Дисс. ... докт. юридич. наук: 12.00.05 / Шевченко Ольга Александровна; [Место защиты: ФГБОУ ВО Московский государственный юридический университет имени О. Е. Кутафина (МГЮА)], 2015. 371 с.

3. Алексеев С. В. Правовые основы профессиональной деятельности в спорте. М.: Изд-во "Спорт-Человек", 2017. 672 с.

4. Алексеев С. В. Спортивное право России : учебник для студентов высш. уч. завед. / С. В. Алексеев ; под ред. П. В. Крашенинникова. – 4-е изд., перераб. и доп. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2015. 695 с.

5. Лебедева М.А. Сравнительный анализ правового регулирования труда спортсменов в Российской Федерации и Федеративной республике Германия:

дисс ... канд. юридич. наук: 12.00.05 / Лебедева Марина Алексеевна; [Место защиты: ФГБОУ ВО МГУ имени М.В. Ломоносова], 2017. 294 с.

*Стрельцов Д.И.
студент магистратуры
ИСОиП (филиал) ДГТУ в г. Шахты
Россия, г. Шахты*

*Морозова Н.Н.
студент магистратуры
ИСОиП (филиал) ДГТУ в г. Шахты
Россия, г. Шахты*

*Федоркова А.В., к.э.н.
доцент
кафедра «Управление и предпринимательство»
ИСОиП (филиал) ДГТУ в г. Шахты
Россия, г. Шахты*

ПОНЯТИЕ И ЗАДАЧИ СОВРЕМЕННОЙ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: Для различных фирм цели системы управления персоналом зависят от характера деятельности организации, объемов производства и структуры предприятия. Главной целью системы управления персоналом является, обеспечение организации персоналом, их эффективное использование, а также профессиональное и социальное развитие.

Ключевые слова: персонал; управление персоналом; труд; кадровая политика; предприятие

*Streltsov D.I.
undergraduate
ISOiP (branch) of DSTU in Shakhty
Russia, Shakhty
Morozova N.N.*

*undergraduate
ISOiP (branch) of DSTU in Shakhty
Russia, Shakhty
A.V. Fedorkova
Ph.D., Associate Professor
Department of Management and Entrepreneurship
ISOiP (branch) of DSTU in Shakhty
Russia, Shakhty*

CONCEPT AND OBJECTIVES OF MODERN ENTERPRISE PERSONNEL MANAGEMENT SYSTEM

Abstract: For different companies, the goals of the personnel management system depend on the nature of the organization's activities, production volumes and the structure of the enterprise. The main goal of the personnel management system is to ensure the organization of personnel, their effective use, as well as professional and social development.

Keywords: personnel; Human resources management; work; personnel policy; enterprise.

Совершенствование системы управления персоналом в современных организациях необходимо, так как с динамикой экономики и постоянными изменениями в законодательстве, персонал подвержен воздействиям внешней среды, а также изменениями в содержании труда, вызванные применением новой техники, технологии и методов производственной деятельности. Необходимо осознание каждым сотрудником своей принадлежности к организации в целом, для этого необходимо усовершенствовать систему мотивации персонала.

Персонал - это состав организации, включающий всех наемных работников, совладельцев, собственников [1]. Следует рассмотреть основные признаки персонала:

- документально оформленные трудовые взаимоотношения с работодателем;
- наличие определенных качественных характеристик, наличие которых определяет деятельность работника на конкретной должности или рабочем месте;
- объединение персонала единой целью предприятия.

Управление персоналом можно рассматривать как совокупность принципов, методов и средств, направленных на персонал, обеспечивающих максимальное использование умения работников для выполнения трудовых функций при достижении целей организации.

Система управления – это множество элементов и факторов влияющие на труд, как в целом так и в отдельности на каждого сотрудника, для достижение общих целей.

Самым ценным ресурсом организации является персонал. Эффективная работа сотрудников повышает конкурентоспособность и прибыльность организации. Решение вопросов управления персоналом является одним из наиболее приоритетных для большинства российских предприятий. Рассмотрим несколько определений понятия «управление персоналом».

Система управления персоналом в организации включает такие элементы, как определение целей и принципов управления персоналом, определение объекта и субъекта управления, реализацию общих функций управления, определение методов и техники управления, а также подходов к определению эффективности управления персоналом.

Для проектирования и формирования эффективной системы управления необходимо рассмотреть основные цели организации. Цели организации – это

достижения предприятия увеличения прибыли за счет трудовой деятельности мотивированного персонала и организации благоприятной среды внутри фирмы для каждого сотрудника. Для этого необходимо рассмотреть цели системы управления персоналом.

П. Торшин рассматривает данный термин, как одну из функций управленческой деятельности: «это специфическая функция управленческой деятельности, главным объектом которой является человек, входящий в определенные социальные группы». Определение В. Веснина имеет общие черты с трактовкой П. Егоршина: «это управление человеком в обитании, направленное на обеспечение условий для эффективного использования его интеллектуальных и физических возможностей, укрепление трудовых отношений, мотивации и получение от работников максимальной отдачи». В этих определениях управление персоналом нацелено на личность человека; в последнем определении сущность управления персоналом раскрывается более полно, проясняются его характерные признаки [2].

Обобщая приведенные выше трактовки, можно сказать, что управление персоналом — это совокупность взаимосвязанных приемов, форм, методов организации работы с персоналом, которые:

- во-первых, ведутся от имени руководящего состава организации;
- во-вторых, направлены на обеспечение условий для эффективного и наиболее полного использования интеллектуальных и физических возможностей работника;
- в-третьих, нацелены на повышение эффективное и работы организации.

Одни авторы в качестве подсистем управления выделяют следующие: административную подсистему, личностно-культурную и техническую. Существует другое мнение, которое говорит о том, что в управлении можно выделить две составляющие: управление деятельностью и управление людьми. Также систему управления персоналом рассматривают как ряд подсистем: цели и задачи системы, объект, субъект, принципы, методы.

В системе управления персоналом первоначально выступает субъект и объект. Субъектом может выступать руководство предприятия, которое непосредственно осуществляет реализацию управленческих решений. Объектом системы управления персоналом могут быть отдельные элементы – персонал, работники, коллектив в целом.

Первоначально при построении системы управления персоналом необходимо сформулировать цели и задачи. Различные организации ставят, устанавливают различные цели, варьируются в соответствии с принятыми стратегическими задачами. Не зависимо от выбранного вида профессиональной деятельности основной целью управления персоналом является обеспечение предприятия персоналом.

На рисунке 1 представлены цели управления персоналом.



Рисунок 1 – Цели управления персонала

Определенные цели и задачи в системе управления персоналом должны быть связаны с целями предприятия:

- удержание конкурентных позиций предприятия в условиях рынка;
- повышение эффективности предпринимательской деятельности;
- увеличение прибыли предприятия;
- объединение коллектива.

Современная концепция управления производством направлена на достижение максимальной производительности, качества и конкурентоспособности. При этом важно участие каждого сотрудника в совершенствовании производственного процесса, как сотрудник проявляется своем рабочем месте и на предприятии в целом.

Успешное достижение поставленных целей требует решения таких задач, как:

- обеспечение потребности предприятия в рабочей силе в необходимых объемах и требуемой квалификации;
- достижение обоснованного соотношения между организационной и технической структурой производственного потенциала и структурой трудовой потенциал;
- полное и эффективное использование потенциала работника и производственного коллектива в целом: обеспечение реализации желаний.

На организацию кадровой политики влияют внутренние и внешние факторы. Внутренние факторы объединяют в себе структуру и цели организации, финансовое состояние, культурные традиции предприятия, психологический климат. Внешние факторы возникают за пределами

предприятия: законодательство, перспективы рынка труда, взаимоотношения в другими субъектами предпринимательской деятельности [3].

Кадровая политика должна быть зафиксирована в документах предприятия, что дает возможность представить взгляды руководства на совершенствование системы управления персоналом. Кадровая политика может быть реализована путем создания норм, планов, различных экономических, социальных, административных мер, направленных на решение кадровых вопросов.

Кадровое планирование решает задачи, связанные с обеспечением необходимого кадрового состава с позиции численности и качества. В кадровом планировании освещается круг вопросов, касаемых квалификации сотрудников, численности, образования, привлечения нового персонала, увольнения существующего, развития и обучения персонала, повышения квалификации, оплаты труда и стимулирующих надбавок, различных социальных проблем.

С целью привлечение новых сотрудников предприятие может использовать внутренние и внешние приемы и инструменты:

- самостоятельно осуществлять подбор сотрудников;
- принимать на работу по инициативе соискателей;
- посредством СМИ;
- подбор персонала в учебных заведениях;
- посредством службы занятости населения;
- посредством агентств по подбору персонала;
- применение интернет-технологий.

Показатели состояния кадров дают руководству предприятия статистическую информацию, анализируя которую и сравнивая с отраслевыми лидерами, руководство может выявить «слабые места» в системе управления персоналом.

К таким показателям следует относить следующие: коэффициенты движения кадров, среднесписочную численность сотрудников, структуру персонала по различным критериям.

Вышеназванные показатели предоставляют информацию об уровне отдачи сотрудников компании и уровне заработной платы. Динамичное изменение показателей в худшую сторону повествует о существующих проблемах в вопросах мотивации, планирования, анализа кадрового состава. В качестве показателей будем рассматривать производительность труда, коэффициент использования планового фонда рабочего времени.

Существуют показатели, характеризующие эффективность работы процессов в сфере управления персоналом. Это индикаторы результатов, на которые был направлен процесс.

Стратегическое управление персоналом представляет собой направление, формирующее кадровый состав предприятия как профессиональный, ответственный, компетентный и конкурентоспособной.

Кадровый коллектив способствует достижению стратегических целей компании и развитию в будущем.

Рассматривая стратегию управления персоналом можно выделить две характеристики.

1 Первая характеристика звучит как «долгосрочность» и подразумевает под собой стратегию, ориентированную на разработку и изменение психологических установок, внедрение мотивационной программы. Данные действия имеют долгосрочный характер.

2 Связь выбранной стратегии должна прослеживаться с другими принимаемые мерами на предприятии с учетом факторов микросреды. Любые изменения влекут за собой изменения в стратегическом управлении персоналом, в структуре, стиле и применяемых методов управления.

Внутренними источниками следует считать перемещение персонала внутри организации. С практической точки зрения не существует оптимального источника подбора персонала для предприятия, поэтому следует использовать комбинированные методы привлечения сотрудников.

Адаптация сотрудника представляет собой процесс, требующий времени, в течение которого сотрудник приспосабливается к условиям труда, коллективу, к внутренней среде. Различают 2 уровня трудовой адаптации. Первый для лиц, у которых отсутствует трудовой опыт. Второй уровень трудовой адаптации направлен на адаптацию с учетом уже предыдущего трудового опыта с привыканием профессиональных, социально-психологических, психофизиологических нагрузок.

Профессиональная адаптация учеными рассматривается как активное освоение профессиональной деятельности, ее особенностей, специфических характеристик, способов, навыков, умений, приемов, способов. Выделяют психофизиологическую адаптацию, смысл которой заключается в приспособлении к условиям и режиму труда и отдыха. Существует понятие «социально-психологической адаптации», которая представляет собой приспособление к коллективу, его нормам, к стилю и манере руководства. Существует и обратное направление. Адаптация рабочего места к работнику. Она предполагает организацию рабочего места в соответствии с требованиями трудовых особенностей работника, его эргономики, регулирования ритма и продолжительности рабочего времени.

Координация мотивационной программы и стимулирования труда позволит повышать результативность труда каждого сотрудника и эффективности всего предприятия, обеспечить постоянный профессиональный рост и увеличить лояльность персонала к своей организации.

Обучение и развитие персонала является подготовительным процессом к выполнению новых функциональных обязанностей, при подготовке к новой должности. В качестве таких мероприятий следует рассматривать различные виды обучения, которые будут развитию новых профессиональных способностей [3].

В понимании сотрудников деловая карьера представляет собой субъективное мнение о трудовом будущем продвижении, каковы пути самовыражения и самореализации сотрудников предприятия. Продвижение по служебной лестнице, приобретение новых актуальных навыков, способностей, квалификационных возможностей и размеров вознаграждения, связанных с деятельностью работника.

При продвижении по служебной лестнице следует различать профессиональную и внутриорганизационную карьеру работника. Профессиональная карьера предполагает ряд этапов, которые сотрудник должен пройти в обязательном порядке: профессиональное обучение и получение образования и квалификации, поступление на работу, изменение должностных обязанностей, развитие профессиональных способностей, выход на пенсию. Данные стадии работник может проходить в нескольких различных организациях. Внутриорганизационная карьера предполагает последовательную смену этапов развития работников в рамках одного предприятия. Карьера внутри предприятия может быть реализована в следующих направлениях: вертикальная, горизонтальная и центристремительная.

Вертикальное изменение карьеры предполагает подъем на более высокую ступень структурной иерархии.

Горизонтальное изменение карьеры понимается как перемещение в другую функциональную область деятельности на том же уровне.

Центристремительное изменение карьеры предполагает продвижение к руководству данной компании.

Потенциальная активная часть персонала фирмы представляет собой кадровый резерв, который способен замещать должности руководства, а также часть персонала этого же уровня. Формирование кадрового резерва возможно на основе технологии кадрового отбора, оценочной деятельности персонала, изучения личных дел будущих сотрудников.

Различают два вида резерва – резерв на выдвижение и резерв на должности руководящего состава. Резерв на выдвижение предусматривает выбор из сотрудников из числа сформированного коллектива, которые показали себя как способные, стремящиеся к личностному развитию люди. Резерв руководителей формируется также из числа сотрудников, обладающих потенциальными способностями к руководству. Предприятие должно проводить организованную целенаправленную работу по дальнейшему отбору персонала и поиску новых перспективных сотрудников.

Кадровый резерв дает возможности по заранее разработанному и обоснованному плану осуществлять подготовку кандидатов на новые должности, замещение сотрудников на уже существующих должностях, предусмотреть необходимость обучения и реализации стажировок, а также рационально распределять на различных направлениях и уровнях в системе управления персоналом.

Одну из главных ролей в системе управления персоналом отводят корпоративной культуре. При организации слаженной работы в коллективе обязательным условием является четкое понимание ценностей, целей, миссии и основных задач в организации.

Набор наиболее важных положений, принимаемых сотрудниками предприятия должен быть предусмотрен корпоративной культурой. Основные положения корпоративной культуры должны быть зафиксированы документально. В них указаны четкие ценности, ориентиры поведения и действия сотрудников. Ответственность за создание корпоративной культуры лежит на формальном лидере организации, но выражать и соответствовать ей должны все сотрудники организации. Организаторами работы по формированию и развитию корпоративной культуры часто являются специалисты по управлению персоналом.

Корпоративная культура в различных организациях может быть разнообразной. Ее специфика в большей мере определяется сферой деятельности самой организации. Финансовой сфере наиболее приемлема строгое, официальное поведение персонала по четко разработанной схеме, стиль общения исключительно формальный. Торговая сфера и корпоративная культура в ней более демократична. В ней приемлемы различные вариации элементов культуры, общение более дружеское, стиль руководства демократичен.

В управлении персоналом необходимо наличие связей с общественностью. Применение коммуникационных возможностей для развития внешних связей предприятия и мотивации собственного персонала является важным условием развития организации. Позитивный имидж предприятия в умах персонала оказывает непосредственное влияние на имидж данного предприятия во внешней среде. В качестве инструментов могут быть использованы отношения со СМИ; внутрикорпоративные издания; организация и проведение различных мероприятий.

При управлении персоналом необходимо проводить оценку полученных результатов деятельности. Оценка результатов представляет собой систему, которая дает возможность измерить результаты сотрудников компании и уровень профессиональной компетентности, а также спрогнозировать потенциально возможные результаты. Традиционно в деятельности предприятия при осуществлении оценки персонала подразумеваем аттестацию персонала. При этом следует учитывать, что оценка является более широким понятием, чем аттестация персонала. Оценка имеет регулярный и нерегулярный характер и зависит он от конкретных целей и потребностей предприятия. При организации оценочных действий происходит критериальное сопоставление действия сотрудника стандарту работы. Сравнительный анализ можно проводить только по направлению изучения того, в какой мере один работник соответствует стандарту работы, чем другой [4].

Неотъемлемой частью системы управления персоналом является наличие кадрового делопроизводства, которое представляет собой полный цикл обработки и движения документов с момента их создания отделом кадровой службы до передачи в другие подразделения предприятия. К основным функциям кадрового делопроизводства независимо от деятельности предприятия относят следующие: создание приказов о принятии на работу и увольнении, создание личных карточек и записей в трудовых книжках, своевременная обработка поступающей и передаваемой документации о кадровом составе, изменение функциональных обязанностей и возложении обязанностей; контроль за исполнением приказов, осуществление документооборота по связям, определенным организационной структурой предприятия.

Другим важным фактором эффективной системы управления персоналом является наличие и исполнение нормативно-методического обеспечения. Оно состоит в разработке и применении кадровых документов. К нормативно-методическому обеспечению относятся: Правила внутреннего трудового распорядка, коллективный договор, эффективный контракт, Положение о подразделении, должностная инструкция, трудовой договор, личная карточка, трудовая книжка и др.

Учет множества факторов и их воздействие позволяет разработать максимально эффективную систему управления трудовыми потенциалами предприятия. Первоначально должны быть установлены достижимые цели и определены сроки для их достижения, а также рассмотрены методы достижения поставленных целей. Совершенствование системы управления персоналом предполагает создание мотивационной программы, которая позволит ориентировать персонал на достижение поставленных целей.

С позиции содержания управления персоналом следует рассмотреть следующие компоненты: определение стратегии и стратегических целей, определение численного кадрового состава, объема производства продукции, услуг, формирование качественного состава персонала; определение направлений кадровой политики, направления адаптации работников; система оплаты и стимулирования труда персонала. К основным целям управления персоналом относятся: обеспечение потребности предприятия в рыночных условиях; повышение эффективности производства и труда, максимизация прибыли; организация эффективного функционирования кадрового состава предприятия.

Использованные источники:

- 1 Богомолова, Т.П. Управление человеческими ресурсами: учебное пособие / Т.П. Богомолова, Э.А. Понуждаев. – Москва; Берлин: Директ-Медиа, 2019. – 419 с.
- 2 Дейнека, А.В. Управление человеческими ресурсами: учебник / А.В. Дейнека, В.А. Беспалько. – Москва : Дашков и К, 2018. – 389 с.
- 3 Маслов, В.И. Стратегическое управление персоналом в условиях глобализации. Strategic Human Resource Management: Teaching Materials:

учебное пособие / В.И. Маслов. – Москва; Берлин: Директ-Медиа, 2017. – 156 с.

4 Ковалевич, И.А. Управление человеческими ресурсами: учебное пособие / И.А. Ковалевич, В.Т. Ковалевич. – Красноярск, 2011. – 210 с.

Тимаков А.А
студент

факультет корпоративной экономики и предпринимательства
ФГБОУ ВО «Новосибирский государственный
университет экономики и управления НИИХ»

Россия, г. Новосибирск

Научный руководитель: Шадрина Л.Ю.

Заведующая кафедрой маркетинга рекламы
и связей с общественностью

ФГБОУ ВО «Новосибирский государственный
университет экономики и управления НИИХ»

Россия, г. Новосибирск

ОСОБЕННОСТИ МАРКЕТИНГА НА РЫНКЕ МОБИЛЬНЫХ ПРИЛОЖЕНИЙ

Аннотация: В статье рассматривается использование информационных технологий и возможностей, предоставляемых Интернетом в сфере рынка мобильных приложений; представлены различные определения и понятия из сферы мобильных приложений, сделан их анализ и дано авторское понимание исследуемого феномена; выявлены тренды мобильных приложений.

Ключевые слова: Мобильные приложения, игры, LTV, ARPU, конверсия, рейтинг, выдача, показы.

Timakov A.A.
student

faculty of corporate economics and entrepreneurship

"Novosibirsk state University of Economics and management NINH"

Russia, Novosibirsk

Supervisor: Shadrina L.Y.

head of the department of marketing advertising and public relations

"Novosibirsk state University of Economics and management NINH"

Russia, Novosibirsk

FEATURES OF MARKETING IN THE MOBILE APP MARKET

Abstract: The article discusses the use of information technologies and the opportunities provided by the Internet in the field of mobile applications market; presents various definitions and concepts from the field of mobile applications, analyzes them and gives the author's understanding of the phenomenon under study; identifies trends in mobile applications.

Keywords: Mobile applications, games, LTV, ARPU, conversion, rating, output, impressions.

В условиях стабильного роста популярности смартфонов и планшетов становится актуальным использование маркетинга для приложений, ведь среди массы конкурентов новому продукту крайне проблематично попасть в ТОП магазина. Поскольку в Google Play и App Store предлагается уйма игр и софта, основной задачей для разработчиков в данном случае является раскрутка ПО на рынке.

Поможет решить её эффективная реклама мобильного приложения, генерацию которой нужно доверять профессионалам. Однако не достаточно только продвигать программы, нужно еще правильно их монетизировать согласно выбранной модели бизнеса, а также постоянно привлекать и удерживать заинтересованных юзеров. Достичь результатов поможет пошаговый алгоритм действий, который мы предлагаем разработчикам софта для портативных гаджетов на iOS и Android. Но все же стоит отметить самое главное - это обеспечение мотивированного и рекламного трафика в качественный органический трафик, который в дальнейшем будет иметь высокий ARPU и LTV.

Мировые расходы в App Store и Google Play растут каждый год, но в 2020 году они резко возросли, поскольку многие пользователи обратились к мобильным играм и приложениям для развлечений, а также к видеоконференцсвязи для работы и учебы[1].

С начала года до настоящего времени потребительские расходы на приложения во всем мире достигли примерно 106 миллиардов долларов. Это 30% рост в годовом исчислении по сравнению с тем же периодом в 2019 году. Это на 24% больше, чем потребительские расходы за весь прошлый год, которые достигли примерно 85.2 миллиарда долларов.

Далее выделим особенности маркетинга рекламных приложений.

Монетизация игровых приложений. Виды монетизации:

- подписка (по статистике 9/10 от всего рынка приложений используют данную модель): бывает автоматической и невозобновляемой;
- реклама (баннеры, видео, наивная, ревардер (ревард-видео - получение бонуса за просмотр));
- покупки в приложении (in up);
- платное приложение (paid).

В продукте мобильных приложений выделяют следующие важные параметры и составляют маркетинговую воронку:

- показ;
- клик;
- установка
- покупка

Параметры, влияющие на показ: рейтинг, выдача, отзывы, плата. Параметры, влияющие на клики: иконка, скрипты, название, free/paid, видео. Параметры, влияющие на установки: иконка, скриншоты, отзывы, оценки, видео, описание, локализация, персональные данные.

Если рассматривать покупки, то здесь гораздо сложнее: система лояльности, грамотная система показов рекламных офферов, качество приложения, in up предложения, удержание, промо и др.

Исходя из перечисленных параметров выделяют следующие модели и конверсии:

- Cpm - это аббревиатура, которая расшифровывается Cost Per Mille и обозначает "цена за тысячу показов"

- Cpc - это аббревиатура, которая расшифровывается Cost Per Click и обозначает сколько стоит один клик по рекламе.

- Cpi or cpa - то аббревиатуры, которые расшифровывается Cost per Action и Cost per Install. Первая аббревиатура означает стоимость за установку а вторая – за действие.

Далее рассмотрим конверсии, их разделяют на 4 уровня:

- конверсия первого уровня: соотношение просмотров на показы(выдачу) и умножение на 100%;

- конверсия второго уровня: соотношение установок и просмотры, и умножение на 100%;

- конверсия третьего уровня: соотношение установок на показы, и умножение на 100%;

- и ARPU/ARPPU: соотношение дохода на установки/соотношение дохода среди только платящей аудитории

Знание ARPU позволит найти LTV (Lifetime value), но для её использования необходимо знать два показателя.

Показатель Lifetime — это метрика, которая показывает, в течение какого времени человек остается активным пользователем продукта (цикл от первого до последнего запуска сервиса).

Показатель ARPU — средняя прибыль от одного клиента за период. Для его расчета нужно разделить ваш регулярный доход за период на количество клиентов за этот же период.

Теперь нужно перемножить эти метрики, и получится ltv/clv.

Воронка в самом приложении с монетизацией через подписку будет выглядеть следующим образом:

- открытие приложения. Start session;

- показ предложения. Offer show;

- вызов покупки. IAP.buy;

- успешная покупка. IAP. Buy succes.

Немаловажным является и отметить, что за последнее время метрика Retention стала достаточно известной, и большинство уже используют в своих маркетинговых планах и аналитике.

Если Retention вашего сервиса на день N составляет k%, то это означает, что если в день 0 к вам пришла группа новых пользователей, то k% из их воспользуются сервисом на день N.

- Хороший ретеншин от 1 дня = 30%;

- Хорошим ретеншин от 7 дней = 15%;
- Хороший ретеншин от 30 дней = 5%.

Retention rate — одна из ключевых метрик мобильных приложений, т.к., как минимум, потому что именно Retention определяет потенциал роста бизнеса, а также влияет на монетизационные метрики.

Если рассматривать сервисы-помощники для аналитики рынка мобильных приложений, то выделяют несколько основных сервисов:

1. App Annie - Они предлагают данные о более чем 8 млн приложений и тысячах сайтов, которые помогут получить полное представление о состоянии мобильного рынка, чтобы привлекать и удерживать клиентов, расставлять приоритеты в плане развития, выходить на новые рынки и оптимизировать рентабельность инвестиций;

2. Sensor Tower - На Sensor Tower полагаются финансовые аналитики, венчурные капиталисты и издатели, которые используют эти данные для определения наиболее быстрорастущих приложений, развивающихся рынков и многого другого;

3. ASOdesk - ASOdesk предоставляет все инструменты и данные для полного цикла ASO, мобильного маркетинга, работы с отзывами и управления продуктом. Мы помогаем вашему приложению расти в App Store и Google Play.

Для решения разных типов задач нужны разные инструменты. Это касается и аналитики. Редко получается ограничиться лишь одной системой. Для качественной работы над мобильным приложением необходимы инструменты продуктовой и маркетинговой аналитики, а перечисленные выше инструменты могут в полной мере помочь в реализации этих задач.

Если рассматривать тренды последних лет, то в начале 2021 года среди мобильных игровых приложений вышло тамагочи, которое взорвало интернет-пространство[3]. “МоуМао” — виртуальные коттики, живущие за счёт просмотров TikTok-роликов и лайков в Instagram. Все правильно: чем популярнее видео или пост, тем богаче питомец опубликовавшего его пользователя. Скачивать котика не нужно: достаточно открыть официальный сайт игры и через него сделать привязку к своему аккаунту.

В этой TikTok-игре пользователи соцсетей кормят своих котиков, дают им клички и наряжают их. Ассортимент в «Гардеробе» обновляется постоянно. Если пользователь любит шопинг и онлайн-одевалки, МоуМао может реализовать самые смелые дизайнерские фантазии.

Каждая вкусняшка и каждый новый предмет одежды радуют котиков, и их реакции, в свою очередь, поднимают настроение их владельцам. Будучи питомцами, они нуждаются в периодической кормежке.

Знание специфики рынка мобильных приложений дарит маркетологам достаточно точное понимание, как проанализировать эффективность, в каком направлении стоит действовать и что нужно исправить. А сам же рынок еще

далеко не на пике своего роста и в ближайшем будущем нас ждут новые рекорды и важные события.

Использованные источники:

1. Продвижение мобильных приложений в 2019 году. Онлайн статья. [Электронный ресурс]: <https://vc.ru/marketing/59054-prodvizhenie-mobilnyh-prilozheniy-v-2019-godu>
2. Продвижение мобильных приложений. Онлайн-пособие от Mbio. [Электронный ресурс]: http://files.mobio.ru/Mobio_CPI_RU.pdf.
3. Онлайн-игра. <https://moymao.com/game/dress>
4. Шмидт Эрик. Раньше трен был на то что мобайл победит. Но он уже победил. 2015г. [Электронный ресурс]: <https://apptractor.ru/marketing-monetization/appsflyer-rukovodstvo-mobilnaya-reklama-i-analitika-dlya-nachinayushhih.html>

Ушакова М.В.
студент магистратуры
институт экономики и финансов
Научный руководитель: Шор Д.М., кандидат экономических наук
доцент
ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»
Россия, г. Волгоград

ПРОБЛЕМЫ КРЕДИТОВАНИЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Аннотация: Российский рынок потребительского кредитования стремительно развивается. Высокая конкуренция привела к тому, что решение о выдаче кредитов выдается за минимально возможные сроки. Устаревшие методики оценки заемщика не поспевают за таким ростом рынка розничного кредитования, именно поэтому главная задача, стоящая сейчас перед банками – обеспечить минимальный уровень дефолтов при растущем объеме кредитов. Растущим объемом просроченной задолженности по ранее выданным кредитам, при этом его значение для развития российской экономики является первостепенным, так как затрагивает различные аспекты деятельности экономики, участвующих в процессе. На сегодняшний день данные условия не обеспечены, поэтому банки вынуждены завышать стоимость кредита. То есть банкам для снижения рисков и здесь необходима достоверная система классификации заемщиков.

Ключевые слова: физические лица; потребительское кредитование; закредитованность граждан; проблемы кредитования.

Ushakova M.V.
master's student
institute of economics and finance
Scientific supervisor: Shor D.M., candidate of economic sciences
associate professor
Volgograd State University
Russia, Volgograd

PROBLEMS OF LENDING TO INDIVIDUALS IN PJSC PROMSVYAZBANK AND WAYS TO SOLVE THEM

Abstract: The Russian consumer credit market is rapidly developing. High competition has led to the fact that the decision to issue loans is issued in the shortest possible time. Outdated methods of assessing the borrower do not keep up with such growth in the retail lending market, which is why the main task facing banks now is to ensure a minimum level of defaults with a growing volume of loans. The growing amount of overdue debt on previously issued loans, while its

importance for the development of the Russian economy is paramount, as it affects various aspects of the activities of the housekeeper involved in the process. To date, these conditions are not provided, so banks are forced to inflate the cost of the loan. In other words, banks need a reliable system of classification of borrowers in order to reduce risks.

Keywords: individuals; consumer lending; creditworthiness of citizens; problems of lending.

Кредитование физических лиц как процесс представляет собой совокупность этапов кредитования.

В литературе не существует единого подхода к определению этапов процесса кредитования физических лиц. Выделяя следующие этапы кредитования населения: рассмотрение заявки на кредит, анализ и оценка кредитоспособности, заключение кредитного договора, выдача кредита, контроль за использованием кредита.

В свою очередь Коробова Г. Г., дополнительно выделяет этап кредитования как формирования резерва на возможные потери по ссудам.

Чернецов С. А., дополняет этапы кредитования программированием.

Белоглазова Г. Н., выделяет такие этапы кредитования как: привлечения и консультирования заемщика, предварительной оценки заемщика, оценки кредитоспособности заемщика, заключение кредитного договора, далее выдачи кредита и его сопровождение.

Проанализировав представленные в литературе точки зрения, автор в рамках данной работы выделяет следующие этапы кредитования физических лиц:

- рассмотрение заявки на кредит;
- оценка кредитоспособности;
- оформление кредитного договора;
- выдача кредита;
- обслуживание кредита (кредитный мониторинг);
- погашение кредита.

На первом этапе банк рассматривает заявку клиента на получение кредита. В заявке на кредит должны быть указаны сумма, цель кредита и сроки погашения. Вместе с заявкой предоставляется пакет необходимых документов. Далее банк анализирует предоставленные документы. Документы должны пройти проверку подлинности.

Заемщик предоставляет следующие необходимые документы:

- 1) паспорт
- 2) налоговые декларации. Характеризуют заемщика, в случае обнаружения уклонения от налогов, скрытия доходов как недобросовестного.
- 3) справки с последнего места работы клиента, в данной справке указывается размер заработной платы, стаж работы на данном месте и удержания из заработной платы (оплата налогов, погашения займов (в это

число также входят товарные кредиты, полученные в рассрочку, удержания алиментов и разных взысканий);

4) сведения по оплате за коммунальные услуги, квартирную плату;

5) предоставляются документы, которые дают подтверждение по ценным бумагам и вкладам;

6) иных документах, которые могут подтвердить другие доходы и расходы заемщика и его членов семьи (расчетные документы, которые подтверждают расходы по содержанию детей в дошкольных учреждениях, плату за учебу).

На основе анализа заявки и пакета документов банк должен получить представление о статусе и правомочности физического лица, его финансовом положении, цели и назначении ссуды, возможности ее исполнения в срок, источниках погашения ссуды, способах обеспечения, наличии долгов перед другими кредиторами.

При помощи предварительного изучения заявки и полного пакета документов банк не исключает возможности положительного решения вопроса о выдаче кредита, он проводит собеседование с потенциальным заемщиком. Собеседование, с одной стороны, позволяет банку получить личное представление о характере клиента, его искренности, порядочности, профессионализме, с другой стороны, дает возможность клиенту лично обосновать необходимость кредита [19, с.96].

На втором этапе оценивается кредитоспособность заёмщика сотрудниками банка. Банк проверяет, способен ли заемщик погасить кредит и проценты по нему. Кредитоспособность заемщика можно определить с помощью двух основных факторов: уровнем заработной платы и имущества, которое находится в собственности.

При оценке кредитоспособности физического лица используются три главных метода:

- скорринговая оценка;
- оценка кредитоспособности по кредитной истории;
- оценка кредитоспособности по уровню дохода [20, с. 371].

Скорринговая (бальная) оценка кредитоспособности заключается в том, что сотрудник банка вносит данные в анкету, эти данные должны подтверждаться наличием документов. Когда все пункты анкеты загружены, с помощью компьютерной программы выдается результат – количество набранных баллов физическим лицом.

Оценка кредитоспособности по кредитной истории включает в себя изучение кредитной истории физического лица, она связана с получением и возвратом кредитов. Банк использует сведения, которые содержатся в заявлении на выдачу ссуды: имя, адрес место жительства, номер снилса. На основе этих данных собирают информацию о физическом лице и выявляют случаи неплатежа в различных кредитных организациях и любых других получателей платежей от физических лиц (налоговых, коммунальных).

Оценка кредитоспособности по уровню дохода заключается в том, что показатели платежеспособности вычисляются на основе данных о доходе физического лица и степени риска потери этого дохода. Доход можно определить из справки заработной плате по форме 2-НДФЛ или по форме банка, заверенной печатью работодателя. [13, с. 373].

На третьем этапе оформляется кредитный договор. После того как коммерческий банк рассмотрел заявку потенциального заемщика, получил от него необходимые исходные документы, провел оценку платежеспособности будущего клиента, убедился в его высококлассной репутации и т.д., он принимает решение о заключении кредитного договора и тех условиях, по которым кредит будет выдаваться и возвращаться. При этом надежность кредитного договора тем выше, чем качественнее проработаны и определены в нем базисные условия порядка кредитования: срочность, платность, возвратность и обеспеченность.

Кредитный договор - это соглашение, составленное в письменном виде между коммерческим банком и заемщиком, согласно данному договору банк обязан предоставить заемщику кредит на определенную сумму на условиях срочности, возвратности и платности, а заемщик обязуется использовать предоставленный кредит по целевому назначению и вернуть сумму в установленный срок с уплатой обозначенных процентов [20, с. 92-94].

Как правило, кредитный договор состоит из таких разделов как преамбула, объем и сроки погашения ссуды, отчет и гарантии, описание обеспечения, обязывающие условия кредитного договора, запрещающие условия, ограничивающие условия, условия кредитного договора [13, с. 376].

Четвертым этапом является выдача ссуды физическому лицу. Предоставление (размещение) банком денежных средств клиентам банка производится следующими способами:

1) разовым зачислением на банковские счета либо выдачей наличных денег заемщику – физическому лицу;

2) открытием кредитной линии, т.е. заключением договора о максимальной сумме кредита, которую можно использовать в течение обусловленного срока и при соблюдении определенных условий договора;

3) кредитованием банком расчетного (текущего, корреспондентского) счета клиента, если условиями договора банковского счета предусмотрено проведение такой операции [13, с. 386].

Пятым этапом является обслуживание кредита (сопровождение кредита, кредитный мониторинг).

Процедура обслуживания кредита направлена на осуществление кредитным работником контрольных функций, необходимость которых обусловлена изменением финансовых возможностей заемщика и, следовательно, уровнем риска кредита.

Различают следующие направления обслуживания кредита:

- контроль целевого использования;
- контроль достаточности обеспечения кредита;

– контроль своевременности и полноты погашения основного долга и процентов; – контроль движения денежных средств по расчетному счету; – контроль финансово-экономических и деловых показателей [11].

Начисление процентов по кредиту осуществляются в соответствии с Положением Банка России № 446 – П «О порядке определения доходов, расходов и прочего совокупного дохода кредитных организаций». Обслуживание кредита оформляются в виде мониторинга, который является основанием для реструктурирования кредита

Шестым этапом является погашение кредита. Большинство кредитов погашаются в полном объеме и своевременно в соответствии с условиями кредитного договора. В случае возникновения проблемных ситуаций кредит переносится на счет просроченных ссуд, а кредитным работником инициируется процедура востребования непогашенных процентов и основного долга.

Основными оперативными действиями банка являются:

1. Обременение обеспечения кредита;
2. Взаимодействие с дебиторами заемщика;
3. Оформление банком платежных требований и их передача в банки, обслуживающие данного заемщика;
4. Переговоры с залогодателями, гарантами и поручителями заемщика;
5. Определение перечня мер воздействия на заемщика совместно с юридической службой и службой безопасности.

Конечной целью данных действий является обеспечение возврата кредита и процентов за его использование. Кредит, признанный безнадежным для взыскания, списывается с баланса банка-кредитора за счет сформированного резерва на возможные потери по ссудам или, в случае его недостатка, за счет убытков отчетного года. Списанный с баланса кредит продолжает отражаться за балансом в течение длительного времени (в России – не менее пяти лет).

Заключение

Таким образом, этапы кредитования физических лиц могут незначительно различаться в зависимости от вида кредита, сроков его погашения, категории заемщика, суммы и стоимости кредита, но так или иначе, состав этих этапов должен быть продуман и построен таким образом, чтобы он в полной мере обеспечивал необходимой достоверной информацией лиц или структурные подразделения банка для принятия решения.

В работе будем придерживаться мнения, согласно которому кредитование как процесс, включает следующие этапы: рассмотрение заявки на кредит, оценка кредитоспособности, оформление кредитного договора, выдача кредита, обслуживание кредита (кредитный мониторинг), погашение кредита.

На первичном этапе принятия решения заемщиков возникают проблемы на основании финансовой неграмотности населения. В целях повышения финансовой грамотности, следует выпустить электронную памятку –

«Памятка потенциального заемщика», которая будет содержать всю необходимую информацию, которая минимизирует все сложившиеся стереотипы об ипотеке. Некоторые из пунктов данной памятки:

Наименование программы;

Сумма долга;

Возможность выбора времени погашения и расчет переплаты;

Условия досрочного погашения и расчет переплаты;

Условия отсрочки платежей и расчет переплаты.

На этапе оценки кредитоспособности ПАО «Промсвязьбанк» и его потенциальный клиент сталкиваются с проблемой непрозрачного скоринга.

Кредитный скоринг – это программа с помощью которой можно определить кредитоспособность заемщика. Оценка кредитоспособности происходит в течение небольшого промежутка времени от 15 минут до 1 часа.

После проведения скоринга выявляется положительный либо отрицательный ответ. Если ответ отрицательный, то причина отказа не объясняется клиенту.

Данная ситуация может быть воспринята клиентами негативно. Следующую заявку на кредит клиент сможет подать не раньше, чем через 1 месяц, это может быть ему крайне неудобным, в случае, если ему необходимы деньги в ближайшее время.

Все это может привести к переходу клиентов на обслуживание в другие банки, которые осуществляют оценку кредитоспособности более прозрачно.

Если клиенту отказали один раз, у него складывается мнение, что ему откажут в кредите снова и в будущем он уже не будет обращаться.

Использованные источники:

1. О банках и банковской деятельности [Электронный ресурс] фед. закон от 02.12.1990 № 395-1, в ред. от 31.12.2017 // Справочно-информационная правовая система «Консультант Плюс».
2. О потребительском кредите (займе) [Электронный ресурс] фед. закон от 21.12.2019 № 353-ФЗ в ред. от 3.07.2016// Справочно-информационная правовая система «Консультант Плюс».
3. О порядке определения доходов, расходов и прочего совокупного дохода кредитных организаций [Электронный ресурс] Положение Банка России от 22.12.2020 г. № 446-П// Справочно-информационная правовая система «Консультант Плюс».
4. О порядке принятия Банком России решения о государственной регистрации кредитных организаций и выдаче лицензий на осуществление банковских операций [Электронный ресурс] Инструкция Банка России от 2.04.2016 г. № 135-И// Справочно-информационная правовая система «Консультант Плюс».
5. Алиев, Б. Х., Деньги, кредит, банки [Текст]: учебное пособие / Б. Х. Алиев. – М.: Вузовский учебник: ИНФРА-М, 2020. - 288

6. Абдрахманова, Р.Г. Потребительское кредитование в современной экономике [Текст] / Р.Г.Абдрахманова - Научная перспектива. 2017. – №7. – С. 36-37
7. Банки [Текст]: учебное пособие / под ред. В. П. Биткова. – М.: МГИМО-университет, 2020. - 248 с.
8. Белотелова, Н. П. Деньги, кредит, банки [Текст]: учебник / Н. П. Белотелова, Ж.С. Белотелова. – М.: Дашков и К, 2019. - 400 с.
9. Мотовилов, О. В. Банковское дело [Текст]: учебник / О. В. Мотовилов, С. А. Белозеров.- М.: Проспект, 2016. - 408 с.
10. Тавасиев, А.М. Банковское кредитование [Текст]: Учебник / Под ред. А.М. Тавасиева. – М.: ИНФРА-М, 2016. – 656с.
11. Стародубцева, Е. Б. Банковские операции [Текст]: учебник / Е. Б. Стародубцева, О. М. Маркова, А. В. Печникова. 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ИД «ФОРУМ»: ИНФРА-М, 2020. - 336 с.
12. Финансы, денежное обращение и кредит 2-е изд. [Текст]: учебник для вузов / Врублевская О.В. Романовский М.В. – М.: Издательство Юрайт, 2016. – 714 с.
13. Финансы и кредит [Текст]: учебник / под ред. Н. Г. Кузнецова, К. В. Кочмола, Е. Н. Алифановой. – М.: КНОРУС, 2016. - 432 с.
14. Шабанова, Л.Б. Банковское дело [Текст]: учеб. пособие / Л.Б. Шабанова. – Казань: Познание, 2020. - 364 с.
15. Официальный сайт АО «Альфа-Банк» [Электронный ресурс] / URL: <https://alfabank.ru/> (дата обращения 07.01.2021).
16. Официальный сайт ПАО «Банк ВТБ 24» [Электронный ресурс] / URL: <https://www.vtb24.ru/> (дата обращения 07.01.2021).
17. Официальный сайт АО «Россельхозбанк» [Электронный ресурс] / URL: <https://www.rshb.ru/> (дата обращения 07.01.2021).
18. Официальный сайт ПАО «Промсвязьбанк» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.psbank.ru/> (дата обращения 07.01.2021).
19. Рейтинговый обзор: рынок потребительского кредитования [Электронный ресурс] – ИнформационноеагентствоBankir.Ru – Режим доступа: <http://bankir.ru/publikacii/s/reitingovii-obzor-rinok-potrebitelskogo-kreditovaniya-9846220> (дата обращения 07.01.2021)
20. Исследование: Пандемия привела к росту просрочки по кредитам в РФ. [Электронный ресурс] – РБК. Рейтинг – Режим доступа: <https://www.rosbalt.ru/business/2020/08/03/1856861.html> (дата обращения 07.01.2021)

Федорова М.А.
*студент магистратуры
институт истории и права
Калужский государственный
университет им. К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга*

ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПРИМИРИТЕЛЬНЫХ ПРОЦЕДУР В РОССИИ

Аннотация: В статье исследуются предоставленные законом возможности для реализации судом задачи по примирению участников гражданского судопроизводства. Проанализированы некоторые проблемы судебного примирения при разрешении споров. Предложены отдельные изменения процессуального законодательства, а так же комплекс мероприятий организационного и финансового характера, нацеленных на развитие и популяризацию примирительных процедур в российском обществе.

Ключевые слова: судопроизводство, подготовка дела, урегулирование спора, мировое соглашение, судебное примирение, медиация, примирительные процедуры.

Fedorova M.A.
*Graduate student
Institute of history and law
Kaluga state University named after K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga*

PROBLEMS OF APPLICATION AND PROSPECTS FOR DEVELOPMENT OF CONCEPTION PROCEDURES IN RUSSIA

Annotation: The article provides the law with opportunities for the court to implement the task of reconciliation of participants in civil proceedings. Some problems of judicial reconciliation in the resolution of disputes are analyzed. Some procedural changes are proposed, as well as a set of organizational and financial measures aimed at developing and popularizing conciliation procedures in Russian society.

Key words: legal proceedings, judicial reconciliation, dispute, mediation, dispute settlement, mediator, justice, dispute, mediation procedure.

Основной целью гражданского судопроизводства является защита нарушенных или оспариваемых прав, свобод и охраняемых законом интересов субъектов права, формирование уважительного отношения к

закону и суду, мирное урегулирование споров (ст.2 ГПК РФ), [1]. Цели судопроизводства могут быть достигнуты не только вынесением судебного решения, но и урегулированием спора сторонами самостоятельно под контролем суда.

Нормы, регулирующие прекращение дела примирением, с 25.10.2019 в ГПК РФ сконцентрированы в главе 14.1 "Примирительные процедуры. Мирное соглашение". Законодатель указал лишь два основных вида примирительных процедур: переговоры и посредничество, разновидностями которого являются медиация [5] и судебное примирение (ст. 153.3 ГПК РФ). Возможно использование и других, не противоречащих закону примирительных процедур. В Концепции единого Гражданского процессуального кодекса РФ в числе примирительных процедур указана сверка расчетов [8].

Введение примирительных процедур преследовало несколько целей. Преимущества окончания судебного спора самими сторонами в результате примирительных процедур заключаются в прекращении спора на взаимоприемлемых условиях для обеих сторон, тогда как судебное решение, как правило, может "не устроить" хотя бы одну из сторон. Во-вторых, осуществляется процессуальная экономия времени и средств. Также одной из ключевых задач предполагалась "разгрузка" судов за счет более активного использования участниками инструментов самостоятельного урегулирования правового конфликта до обращения в суд - и особенно после возбуждения дела в суде. Для реализации этих планов сторонам конфликта со стороны законодателя и правоприменителя (судебной практики) звучат уже не рекомендации спорщикам по возможности их примирения, а навязывается (устанавливается) обязанность по совершению определенного ритуала, якобы свидетельствующего о совершении ими действий как минимум по действительному взаимному примирению [9, с.31].

Следует особо подчеркнуть, что в обязанность судьи входит разъяснить сторонам не только условия и порядок реализации права на проведение примирительных процедур, их существо, но и преимущества примирительных процедур. В частности, в рамках предварительного судебного заседания судья обязан в силу ч. 2 ст. 152 ГПК РФ выяснить мнение сторон о возможности урегулировать спор, предложить сторонам использовать примирительные процедуры.

В силу ч. 1 ст. 153.1 ГПК РФ суд должен принимать меры для примирения сторон, содействовать им в урегулировании спора, руководствуясь при этом интересами сторон и задачами судопроизводства на всех стадиях и во всех правоприменительных циклах гражданского процесса.

Таким образом суд для сторон в процессе становится "консультантом" по предусмотренным законам и возможным к проведению примирительным процедурам, более того - судья вынужден будет контактировать как минимум с двумя дополнительными структурами - сторонниками сообщества медиации и формируемой структурой судебных примирителей.

Введение в арбитражный, гражданский и административный процесс процедуры судебного примирения может послужить положительным толчком к развитию цивилизованного и эффективного внесудебного разрешения споров в Российской Федерации. Однако в соответствующих нормах АПК РФ [2], ГПК РФ [1], КАС РФ [3] и Регламенте проведения судебного примирения [7] имеется ряд положений, подлежащих критическому анализу. Заслуживают внимания нормы, устанавливающие требования к кандидатам в судебные примирители.

1. В качестве судебного примирителя могут выступать только судьи в отставке. Формирование корпуса судебных примирителей осуществляется путем утверждения Пленумом Верховного Суда РФ списка примирителей на основании предложений, поступающих от нижестоящих судов. При формировании списка должны будут учитываться опыт кандидата в должности судьи, судебная специализация, регион проживания, а также опыт научной деятельности.

Отчасти с указанными требованиями можно согласиться, однако относительно их полноты остаются вопросы. Так, в п. 1.1 ст. 16 Закона о медиации [5] указано, что деятельность медиаторов на профессиональной основе могут осуществлять судьи, пребывающие в отставке. То есть судебные примирители при разрешении экономических споров фактически приравниваются к профессиональным медиаторам. Однако в ч. 1 этой же статьи установлено, что профессиональными медиаторами могут быть лица, которые получили дополнительное профессиональное образование по вопросам применения процедуры медиации.

2. Особого внимания заслуживает немаловажный вопрос полномочий, которыми наделяется медиатор и судебный примиритель.

Согласно ст. 11 "Порядок проведения процедуры медиации" Закона о медиации, вопросы распределения прав и обязанностей сторон решаются сторонами и закрепляются в соглашении о проведении процедуры медиации или устанавливаются правилами проведения процедуры медиации, которые утверждаются в соответствующей организации, осуществляющей деятельность по обеспечению проведения процедуры медиации. Принципиально важным положением этой статьи является прямой запрет медиатору вносить предложения об урегулировании спора, если стороны не договорились об ином.

Данный запрет вытекает из самой природы медиации, так как, если медиатор будет давать правовую оценку конфликту, если он начнет давать консультации сторонам по юридическим аспектам ситуации, то возникает риск утраты медиатором беспристрастности (нейтральности) как в глазах кого-либо из конфликтующих, так и в личном отношении к сторонам спора. С высокой долей вероятности это причинит ущерб процессу поиска решения, который должен осуществляться совместно конфликтующими сторонами. [10, с.16].

Согласно ст. 14 Регламента проведения судебного примирения [7], судебный примиритель вправе давать сторонам рекомендации в целях скорейшего урегулирования спора, разъяснять законодательство и практику его применения, может предлагать сторонам выработать и обсудить варианты урегулирования спора (оптимальный, удовлетворительный, нежелательный). По смыслу данной статьи судебный примиритель, уяснив суть спорной ситуации, проанализировав судебную практику по аналогичным делам, предлагает сторонам решения, которые могут быть классифицированы на оптимальный, удовлетворительный и нежелательный вариант. Однако здесь может возникнуть ситуация, когда мнения юристов сторон (адвокатов, представителей, юрисконсультов) могут не совпадать с мнением судебного примирителя.

Представляется, что медиация и судебное примирение хотя и разделены законодательно, все же по своей сути принципиальной разницы не имеют. И хотя к посредникам в этих видах примирения предъявляются различные требования, целесообразность такого разделения недостаточно убедительна. Полномочия, которыми наделяется судебный примиритель, в сравнении с полномочиями медиатора, вызывают опасения при реализации принципа беспристрастности (нейтральности) посредника. Кроме этого, предъявляемые к примирителям требования в своей совокупности с полномочиями могут отрицательно повлиять на результаты примирения. В связи с этим для повышения эффективности института примирения в судах предлагается внести изменения в соответствующие процессуальные кодексы и в Регламент проведения судебного примирения [7], которые бы устранили выявленные противоречия и недостатки.

На настоящий момент использование примирительных процедур является правом сторон, но, учитывая тенденцию последних лет "разгрузки" судов, может так стать, что "использование примирительных процедур" станет прямой обязанностью спорящих сторон. Тем более что все предпосылки к этому есть - взять хотя бы аналогию с обременением права на судебную защиту обязательным претензионным порядком по большинству дел в арбитражном процессе (ч. 5 ст. 4 АПК РФ), [2].

В действующем ГПК РФ об этом свидетельствуют следующие положения:

- вышеуказанное смещение акцента в значимости задачи перед судом по примирению участников;

- расширенные требования к содержанию искового заявления, где п. 7.1 ч. 2 ст. 131 ГПК РФ обязывает истца в исковом заявлении обязательно указывать сведения о предпринятых стороной (сторонами) действиях, направленных на примирение, если такие действия предпринимались; а п. 7 ст. 132 ГПК РФ обязывает истца приложить к исковому заявлению документы, подтверждающие совершение стороной (сторонами) действий, направленных на примирение, если такие действия предпринимались и соответствующие документы имеются;

- обязанность суда оставить заявление без движения (ч. 1 ст. 136 ГПК РФ) при невыполнении истцом вышеуказанных обязанностей, установленных п. 7.1 ч. 2 ст. 131, а также п. 7 ст. 132 ГПК РФ.

- необходимость выполнения судом (судьей) задачи по примирению сторон на стадии подготовки дела к судебному разбирательству (ст. 148 ГПК РФ), что достигается следующими действиями судьи, который содействует примирению сторон, принимает меры по заключению сторонами мирового соглашения, в том числе по результатам проведения в порядке, установленном федеральным законом, процедуры медиации, которую стороны вправе проводить на любой стадии гражданского процесса, разъясняет условия и порядок реализации данного права, существо и преимущества примирительных процедур, а также разъясняет сторонам их право обратиться за разрешением спора в третейский суд и последствия таких действий.

Несмотря на принятие мер по внедрению примирительных процедур в общественную жизнь и их популяризацию, в российских судах пока они используются крайне редко. Представляется необходимость ввести конкретные меры экономического стимулирования к обращению к процедуре медиации: полное освобождение от оплаты; частичное освобождение от оплаты; компенсация судебных расходов и расходов в исполнительном производстве; предлагается введение "экономических стимулов для медиаторов" в виде льгот по налогообложению [11, с. 14].

Таким образом, можно заключить, что примирительные процедуры, являясь цивилизованным способом окончания спора, требуют создания законодательной базы и концептуально проработанной программы развития данного правового института.

Использованные источники:

Нормативно-правовые акты:

1. "Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 08.12.2020, с изм. от 12.01.2021) // СПС КонсультантПлюс
2. "Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации" от 24.07.2002 N 95-ФЗ (ред. от 08.12.2020) // СПС КонсультантПлюс
3. "Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации" от 08.03.2015 № 21-ФЗ (ред. от 08.12.2020) // СПС КонсультантПлюс
4. Федеральный закон от 26.07. 2019 №197-ФЗ // СПС КонсультантПлюс
5. Федеральный закон от 27.07.2010 №193-ФЗ (ред.от 26.07.2019) "Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)" // СПС КонсультантПлюс
6. Федеральный закон от 27.07.2010 №194-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с принятием Федерального закона "Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)"// СПС КонсультантПлюс

7. Регламент проведения судебного примирения, утвержденный Постановлением Пленума ВС РФ от 31.10.2019 № 4 // СПС КонсультантПлюс
8. Концепция единого Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации. Одобрена решением Комитета по гражданскому, уголовному, арбитражному и процессуальному законодательству ГД ФС РФ от 08.12.2014. N 124(1) // СПС КонсультантПлюс

Литература:

9. А.Г. Плешанов. Систематизация норм о примирительных процедурах и ее основные параметры // Вестник гражданского процесса. М., 2020. №4
10. Н.А. Бортникова. Понятие примирительных процедур // СПС КонсультантПлюс от 13.01.2021
11. Котлярова В.В. Примирительные процедуры в России: ретроспективный взгляд и перспективы развития // Вестник гражданского процесса. М., 2020. №4

Федотов В.А.
студент
факультет «Информационные системы и технологии»
Северный Арктический Федеральный Университет
Высшая школа информационных технологий
и автоматизированных систем
Россия, г. Архангельск

РАБОТА С ПРОГРАММОЙ VM VIRTUALBOX ОТ ORACLE

Аннотация: В статье рассказывается о том, как создать виртуальную машину, ее настройка и использование.

Ключевые слова: VirtualBox, виртуальная машина, Windows, MacOS, Linux.

Fedotov V.A.
student
faculty "Information Systems and Technology"
Northern Arctic Federal University
Graduate School of Information Technology and Automated Systems
Russia, Arkhangelsk

WORKING WITH THE ORACLE VM VIRTUALBOX SOFTWARE

Annotation: This article explains how to create a virtual machine, configure it, and use it.

Keywords: virtualbox, virtual machine, windows, macos, linux.

РАБОТА С VM VIRTUALBOX ОТ ORACLE

Это программное обеспечение предназначено для запуска нескольких операционных систем на одном компьютере. VM VirtualBox от Oracle доступен для Windows, MacOS и Linux (включая Ubuntu).

Основное назначение виртуальных машин (VM) – это запуск приложений, не поддерживаемых физической операционной системой. Также с помощью этого ПО можно запустить операционную систему MacOS на компьютере, работающем под управлением Windows (и наоборот).

Требования к физической системе

Требования к компьютеру зависят от цели использования виртуальной машины. Для запуска устаревших ОС подойдет ПК или ноутбук с двухъядерным процессором и 2 Гб оперативной памяти.

Если же требуется запуск 64-разрядной системы для полноценной работы с ресурсоемкими приложениями, то потребуется игровой компьютер

с большим объемом ОЗУ и процессором с тактовой частотой не менее 2,9 ГГц. Чем мощнее реальное оборудование, тем лучше будет работать ВМ без влияния на донорскую ОС.

Создание виртуальной машины с Windows 10

На этом примере будет показан порядок действий по созданию виртуальной машины с Windows 10 посредством VM VirtualBox версии 5.2. Вначале нужно убедиться в том, что компьютер обладает достаточной мощностью. Затем создается образ системы. Для этого нужно скачать средство создания носителей, выбрать пункт создания файла ISO и указать желаемые параметры:

- редакцию (домашнюю, профессиональную или обе);
- разрядность;
- язык;
- раскладку клавиатуры.

Когда файл будет создан, можно запустить VirtualBox и щелкнуть по кнопке создания новой машины. Следует дать ей понятное имя и выбрать правильный тип.

Настройка и создание виртуального диска

Далее указывается объем оперативной памяти для ВМ. Он должен быть не менее 900 Мбайт и не более половины от размера реального ОЗУ, установленного внутри ПК. Для пробного запуска допустимо установить значение в 1 гигабайт.

Затем нужно создать виртуальный носитель, на который будет установлена гостевая операционная система. Для этого выбирается физический жесткий диск, на котором свободно не менее 22 Гбайт для 32-разрядной версии (для 64-разрядной – не менее 36 Гбайт). В открывшемся окне формат VDI оставляется без изменений. Вслед за нажатием кнопки «далее» выбирается тип виртуального носителя. Если создается полноценная ВМ для постоянной работы, используется динамический диск. Его размер будет увеличиваться при необходимости.

Если создается ВМ для проверки или непостоянной работы, следует создать фиксированный виртуальный диск. Он обладает большим быстродействием. На следующем шаге нужно задать объем носителя. Для 32-разрядной версии начальный размер составит 24 Гбайт, а для 64-разрядной – 38 Гбайт.

Создание диска займет некоторое время. Эту операцию можно отменить, чтобы, например, создать носитель в другом месте. После этого появится главное окно диспетчера VMBox, в котором будет отображена созданная виртуальная машина для Windows 10. Создание ВМ при помощи VM VirtualBox на операционной системе MacOS выполняется таким же образом. Название некоторых пунктов может отличаться.

Запуск и установка

В этот момент наступает важный этап – запуск ВМ и установка системы. Перед этим обязательно закрываются все ненужные и неиспользуемые

программы, чтобы освободить оперативную память реального компьютера. Свободный объем можно проверить через диспетчер задач. Присоединить установочный диск можно двумя способами:

1. Через свойства машины. На вкладке носителей нужно присоединить файл к созданному ранее SATA-контроллеру. Для этого нажимается кнопка со значком компакт-диска, подтверждается намерение и выбирается нужный объект.

2. Непосредственно во время запуска. В появившемся окне нужно нажать на кнопку и выбрать желаемый файл. Точно таким же образом можно присоединить к ВМ реальный установочный компакт-диск или флешку. Когда исправный файл будет присоединен первым способом, виртуальный ПК запускается нажатием соответствующей кнопки. Если диск выбран вторым методом, нужно перезапустить ВМ. Через некоторое время появится приветственное окно. Далее установка выполняется точно так же, как на обычном, не виртуальном компьютере. VDI-диск отобразится в соответствующем окне установщика как «незанятое дисковое пространство».

Форматирование носителя не требуется. В большинстве случаев машина автоматически захватывает и возвращает курсор мыши и управление с клавиатуры. Виртуальный ПК можно свернуть в панель задач, чтобы продолжать работу на системе-доноре. На нем можно выполнять почти те же самые операции, например установку и удаление программ, обзор файлов и так далее.

Можно также подключить к гостевому ПК папки и устройства компьютера-донора. Для этого на виртуальной машине устанавливаются компоненты интеграции, файл с которыми присоединяется после запуска. Когда гостевая машина будет перезагружена через меню «пуск», станут доступны дополнительные возможности.

Для выключения машины можно нажать на значок закрытия окна. Будет доступно несколько вариантов:

1. Послать запрос к завершению работы. Позволяет корректно выключить виртуальный ПК, когда работа с ним завершена (точно так же, как при нажатии физической кнопки «выкл.»).

2. Выключить ВМ. Все несохраненные изменения будут утеряны. Эта ситуация равнозначна принудительному отключению питания или нажатию кнопки жесткого сброса физического системного блока.

3. Сохранить состояние. Эта ситуация представляет собой аналог гибридного спящего режима и описывается более подробно внизу.

Сохранение состояния

Приложение Virtual VMBox способно сохранять состояние виртуальной машины. Это позволяет впоследствии вернуться к тому месту, на котором была остановлена работа.

Также, благодаря этому преимуществу, можно безопасно прервать установку гостевой ОС, а затем возобновить этот процесс без сбоев. Место,

куда будут сохраняться промежуточные данные, можно изменить, если на конкретном реальном диске не хватает пространства.

Дополнительные параметры

Когда виртуальная машина выключена полностью, можно изменить параметры оборудования:

- процессор. Можно изменить отданное виртуальной машине количество ядер физического ЦПУ, а также ограничить максимальную загрузку. Если процессор Intel или AMD не поддерживает аппаратную виртуализацию, то можно включить соответствующий программный интерфейс. Машина будет работать медленнее.

- система. Можно изменить объем физической оперативной памяти, который выделяется гостевому ПК, и упорядочить загрузочные носители.

- видеоадаптер. Можно установить объем видеопамати, а также включить сервер удаленного доступа и разрешить запись видео с гостевого экрана. Формат роликов в этом случае – WEBM.

- аудио. Здесь включается или выключается передача звука на гостевой ПК, а также прием аудиоданных. Последняя установка включена по умолчанию.

VMBox также позволяет изменить параметры виртуального сетевого адаптера, USB-контроллеров и общих папок.

Заключение

Таким образом, Oracle VM VirtualBox – это приложение для виртуализации, которое предлагает широкие возможности по совместному использованию нескольких операционных систем на одном ПК.

*Федотов В.А.
студент
факультет «Информационные системы и технологии»
Северный Арктический Федеральный Университет
Высшая школа информационных технологий
и автоматизированных систем
Россия, г. Архангельск*

МОДЕЛИРОВАНИЕ СИСТЕМЫ В ANYLOGIC

Аннотация: В статье описывается процесс создания моделируемой системы в программе AnyLogic.

Ключевые слова: AnuLogic, моделирование, процесс, модель, устройство.

*Fedotov V.A.
student
faculty "Information Systems and Technology"
Northern Arctic Federal University
Graduate School of Information Technology and Automated Systems
Russia, Arkhangelsk*

SYSTEM SIMULATION IN ANYLOGIC

Annotation: The article describes the process of creating a simulated system in the AnyLogic program.

Keywords: AnuLogic, simulation, process, model, device.

1. Описание моделируемой системы

Специализированное вычислительное устройство, работающее в режиме реального времени, имеет в своем составе два процессора, соединенные с общей оперативной памятью. В режиме нормальной эксплуатации задания выполняются на первом процессоре, а второй является резервным. Первый процессор работает безотказно лишь в течение 150 ± 20 мин. Если отказ происходит во время решения задания, то мгновенно производится подключение второго процессора, который продолжает решение прерванного задания, а также решает и последующие задания до восстановления первого процессора. Это восстановление происходит за 20 ± 10 мин, после чего начинается решение очередного задания на первом процессоре, а резервный отключается. Задания поступают каждые 10 ± 5 мин, а решаются за 5 ± 2 мин. Надежность второго процессора абсолютна. Смоделировать процесс работы устройства в течение 50ч.

2 СХЕМА И ОПИСАНИЕ МОДЕЛИ

Q-схема специализированного вычислительного устройства представлена на рисунке 1.

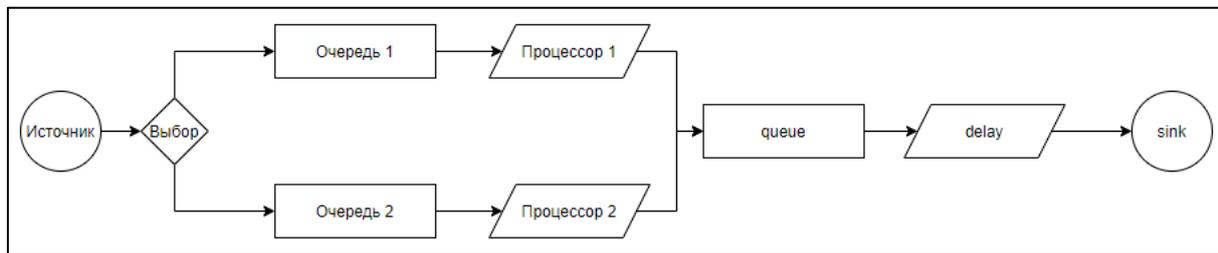


Рисунок 1 – Q-схема устройства

Реализуем Q-схему специализированного вычислительного устройства с помощью программного средства AnyLogic, рисунок 2.

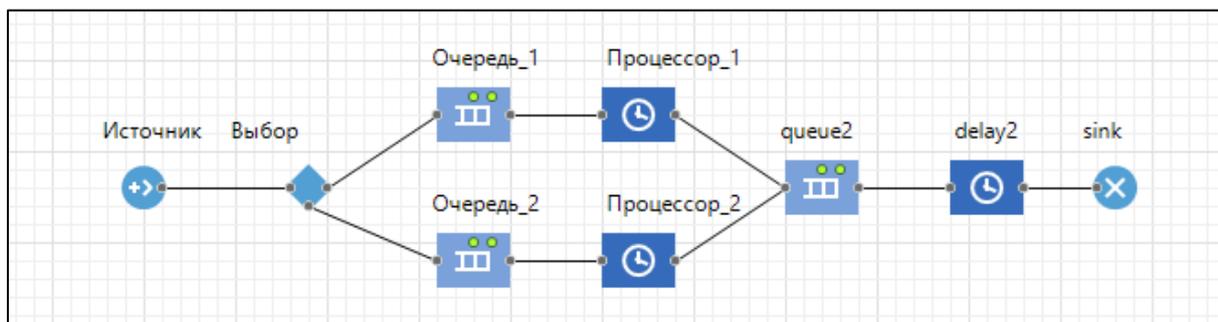


Рисунок 2 – Q-схема устройства, реализованная в AnyLogic

Источник используется в качестве начального блока диаграммы процесса. Задачи, поступающие в очередь и далее к процессорам, исходят от источника и прибывают согласно заданному времени прибытия, в соответствии с рисунком 3. Время поступления 1 задачи находится в интервале от 5 до 15 минут включительно. Время выбирается рандомно, используя целочисленные значения.

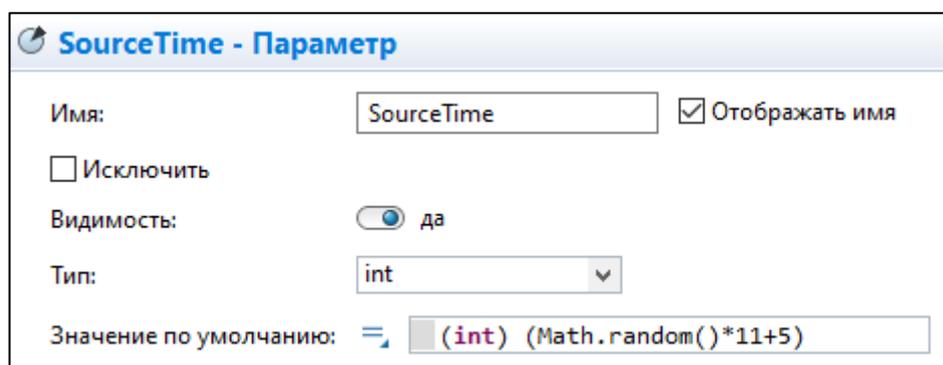


Рисунок 3 – Интервал поступления задач

Далее задача поступает в «Очередь_1» и, если «Процессор_1» свободен для выполнения задачи, то задача поступает в «Процессор_1» и выполняется. Время выполнения 1 задачи находится в интервале от 3 до 7 минут включительно, в соответствии с рисунком 4. Время выбирается рандомно, используя целочисленные значения.

Proc1 - Параметр

Имя: Proc1 Отображать имя

Исключить

Видимость: да

Тип: int

Значение по умолчанию: `(int) (Math.random()*5+3)`

Рисунок 4 – Время решения задачи

«Процессор_1» может выполнять задачи в интервале от 130 до 170 минут включительно, в соответствии с рисунком 5. Время выбирается рандомно, используя целочисленные значения.

TimeProc1 - Параметр

Имя: TimeProc1 Отображать имя

Исключить

Видимость: да

Тип: int

Значение по умолчанию: `(int) (Math.random()*41+130)`

Массив системной динамики

Рисунок 5 – Время работы 1 процессора

После истечения времени «TimeProc1» задачи начинают поступать в «Очередь_2» и если «Процессор_2» свободен для выполнения задачи, то задача поступает в «Процессор_2» и выполняется. Время выполнения 1 задачи находится в интервале от 3 до 7 минут включительно, в соответствии с рисунком 6. Время выбирается рандомно, используя целочисленные значения.

Proc2 - Параметр

Имя: Отображать имя

Исключить

Видимость: да

Тип:

Значение по умолчанию:

Рисунок 6 – Время работы 1 процессора

В «delay2» поступают выполненные задачи из «Процессора_1» и «Процессора_2». «Sink» используется в качестве конечного блока диаграммы процессов.

3 ТЕСТИРОВАНИЕ МОДЕЛИ

3.1 Тестирование №1

Проведем тестирование №1 со следующими значениями параметров:

- SourceTime (время поступления задач) = 11 минут;
- Proc1 (время решения задачи) = 3 минуты;
- Proc2 (время решения задачи) = 7 минут;
- TimeProc1 (время работы 1 процессора) = 138 минут;
- TimeProc2 (время работы 2 процессора) = 24 минуты.

После запуска вычислительное устройство отработало 1 круг (время работы 1 процессора + время работы 2 процессора), равный 162 минуты. За это время было выполнено 12 задач на процессоре 1 и 2 задачи на процессоре 2. В сумме было выполнено 14 задач. На рисунке 7 представлено выполнение вычислительного процесса 1 и графики со значениями на схеме.

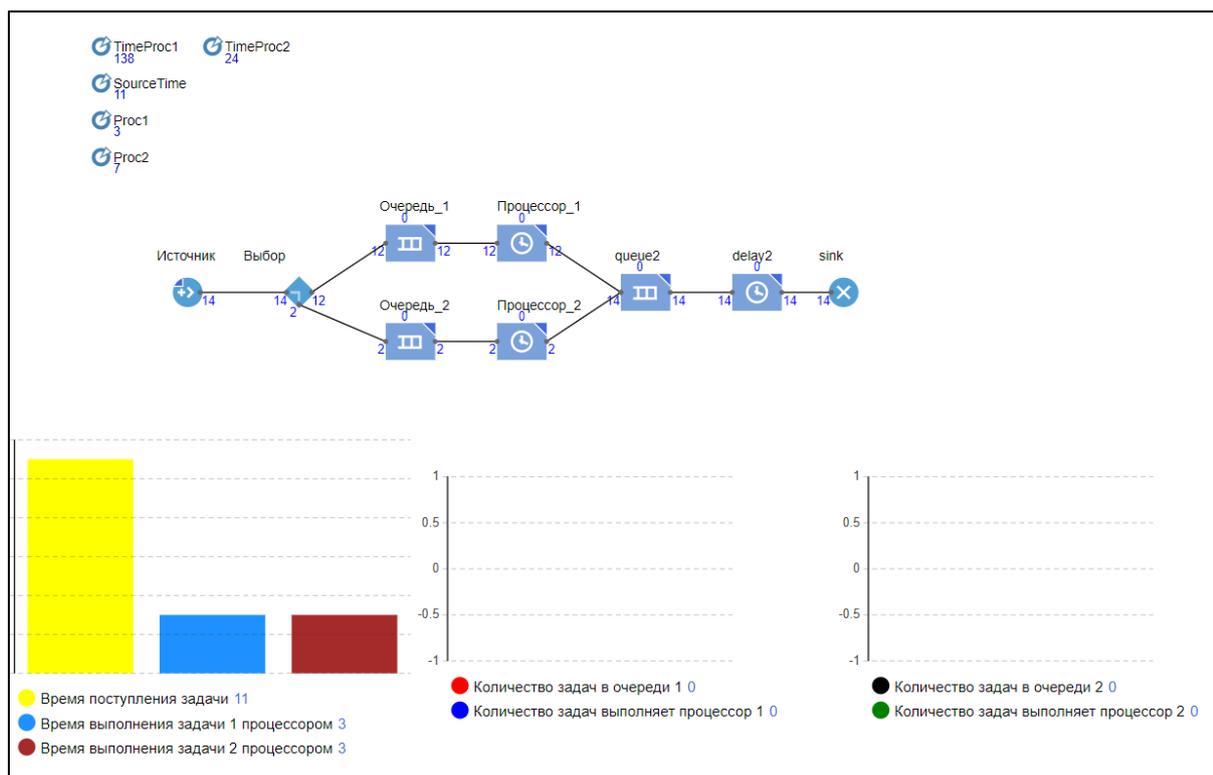


Рисунок 7 – Выполнение вычислительного процесса 1

3.2 Тестирование №2

Проведем тестирование №2 со следующими значениями параметров:

- SourceTime (время поступления задач) = 14 минут;
- Proc1 (время решения задачи) = 6 минут;
- Proc2 (время решения задачи) = 4 минуты;
- TimeProc1 (время работы 1 процессора) = 158 минут;
- TimeProc2 (время работы 2 процессора) = 17 минут.

После запуска вычислительное устройство отработало 1 круг (время работы 1 процессора + время работы 2 процессора), равный 175 минут. За это время было выполнено 11 задач на процессоре 1 и 1 задача на процессоре 2. В сумме было выполнено 12 задач. На рисунке 8 представлено выполнение вычислительного процесса 2 и графики со значениями на схеме.

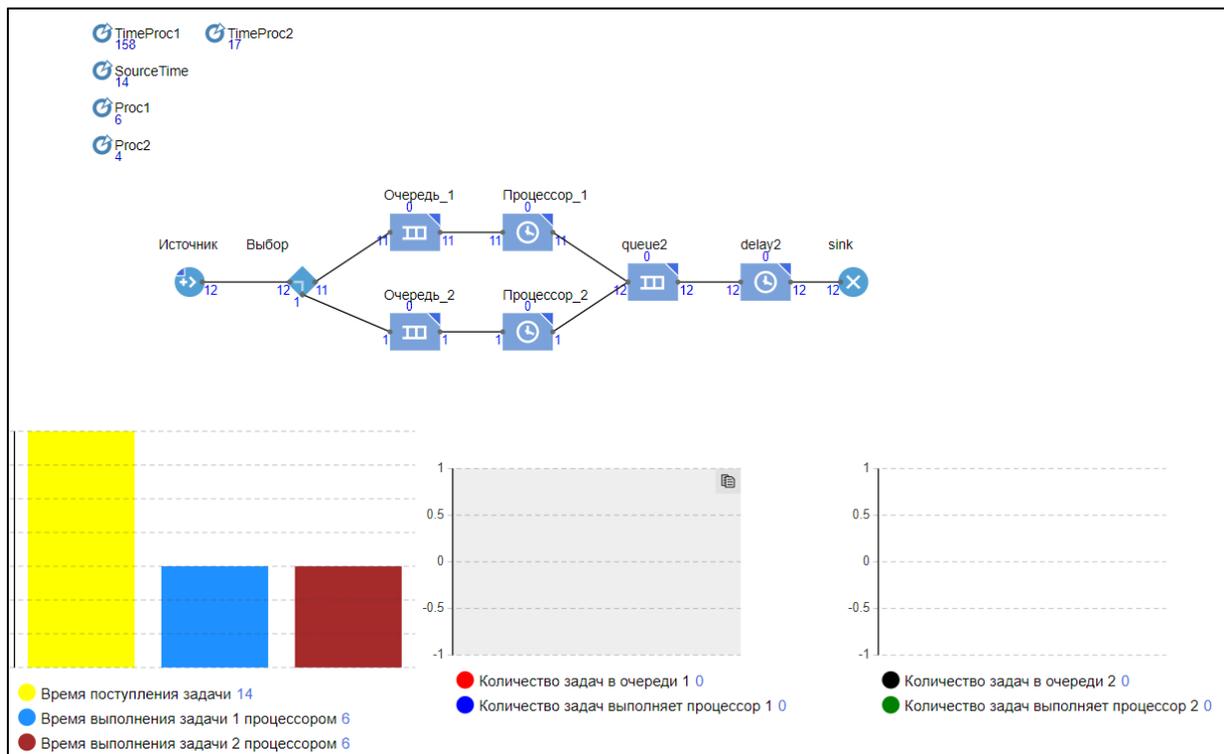


Рисунок 8 – Выполнение вычислительного процесса 2

3.3 Тестирование №3

Проведем тестирование №3 со следующими значениями параметров:

- SourceTime (время поступления задач) = 5 минут;
- Proc1 (время решения задачи) = 3 минуты;
- Proc2 (время решения задачи) = 6 минут;
- TimeProc1 (время работы 1 процессора) = 151 минута;
- TimeProc2 (время работы 2 процессора) = 25 минут.

После запуска вычислительное устройство отработало 1 круг (время работы 1 процессора + время работы 2 процессора), равный 176 минут. За это время было выполнено 30 задач на процессоре 1 и 3 задачи на процессоре 2. В сумме было выполнено 33 задач. На рисунке 9 представлено выполнение вычислительного процесса 3 и графики со значениями на схеме.

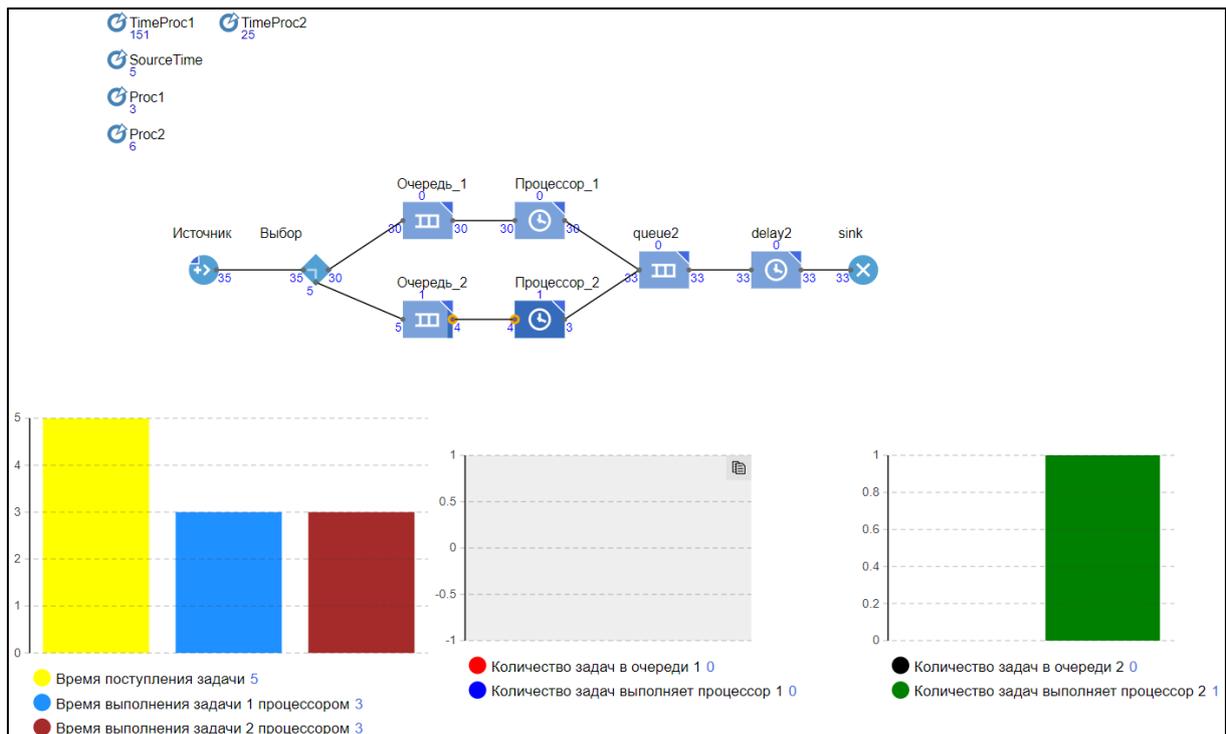


Рисунок 9 – Выполнение вычислительного процесса 3

Федотов В.А.
студент
факультет «Информационные системы и технологии»
Северный Арктический Федеральный Университет
Высшая школа информационных технологий
и автоматизированных систем
Россия, г. Архангельск

РАЗРАБОТКА ПРИКЛАДНОГО РЕШЕНИЯ НА ПЛАТФОРМЕ «1С:ПРЕДПРИЯТИЕ» ДЛЯ ОПТОВОЙ КОМПАНИИ

Аннотация: В статье описывается разработка прикладного решения на платформе «1С:Предприятие» для оптовой компании.

Ключевые слова: Справочники, документы, перечисления, отчеты, регистры.

Fedotov V.A.
student
faculty "Information Systems and Technology"
Northern Arctic Federal University
Graduate School of Information Technology and Automated Systems
Russia, Arkhangelsk

DEVELOPMENT OF AN APPLIED SOLUTION ON THE PLATFORM "1C: ENTERPRISE" FOR A WHOLESALE COMPANY

Annotation: The article describes the development of an applied solution on the 1C: Enterprise platform for a wholesale company.

Keywords: Reference books, documents, transfers, reports, registers.

1 СПРАВОЧНИКИ

Объект конфигурации «Справочник» предназначен для работы со списками данных. Свойства и структура этих списков описываются в объектах конфигурации «Справочник», на основе которых платформа создает в базе данных таблицы для хранения информации из этих справочников.

1.1 Справочник «Номенклатура»

Создадим справочник «Номенклатура», который будет хранить данные по товарам и услугам, рисунок 1.

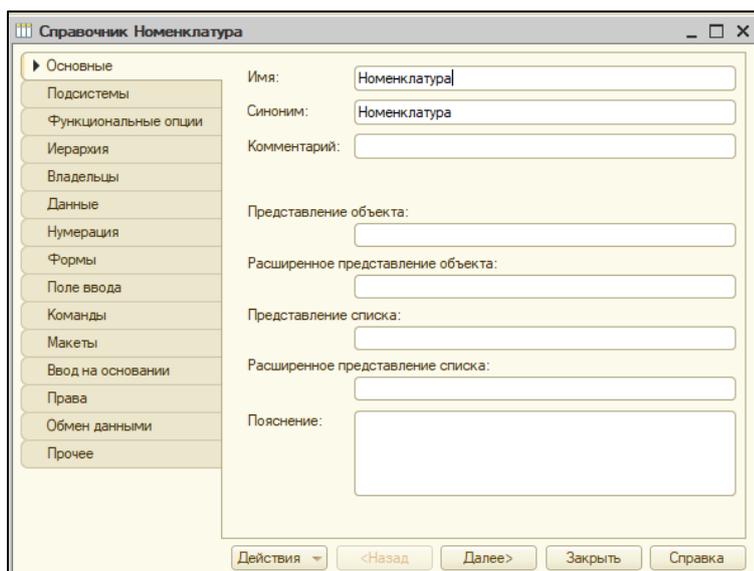


Рисунок 1 – Справочник «Номенклатура»

На вкладке «Иерархия» поставим галочку на против «Иерархический справочник», рисунок 2.

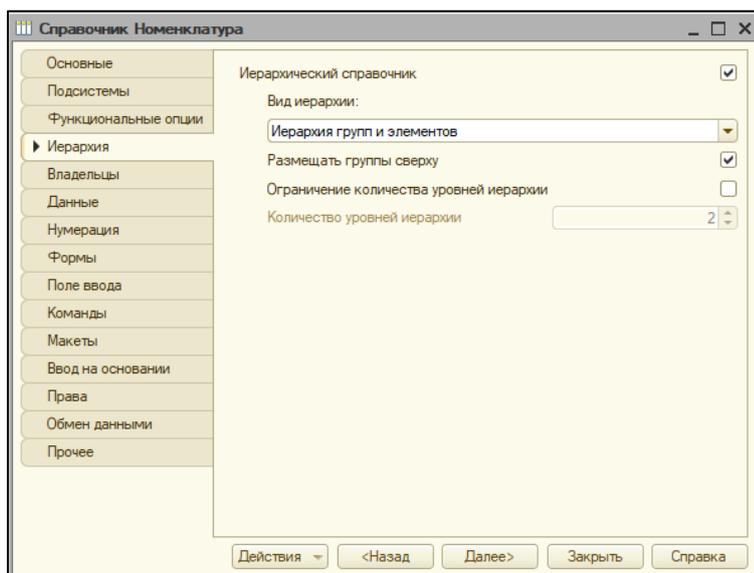


Рисунок 2 – Иерархический справочник

1.2 Справочник «Склады»

Создадим справочник «Склады», который будет хранить данные по складам, рисунок 3.

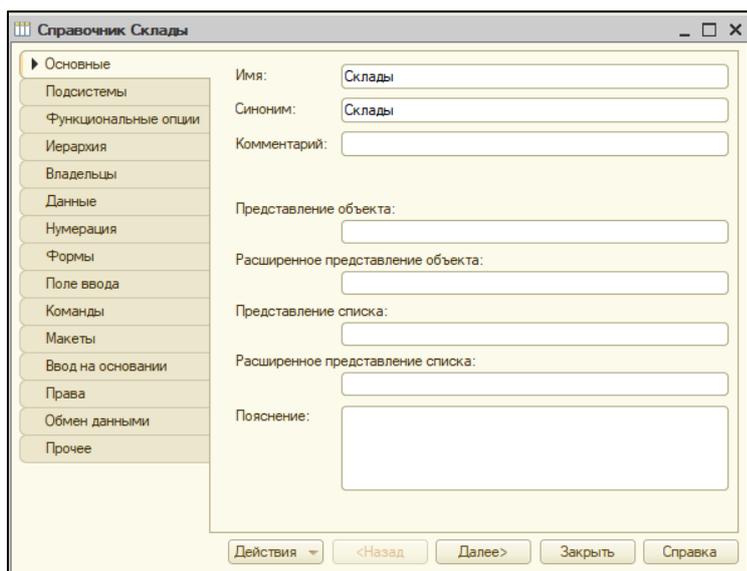


Рисунок 3 – Справочник «Склады»

1.3 Справочник «Сотрудники»

Создадим справочник «Сотрудники», который будет хранить данные по сотрудникам (фамилия, подразделение, должность), рисунок 4.

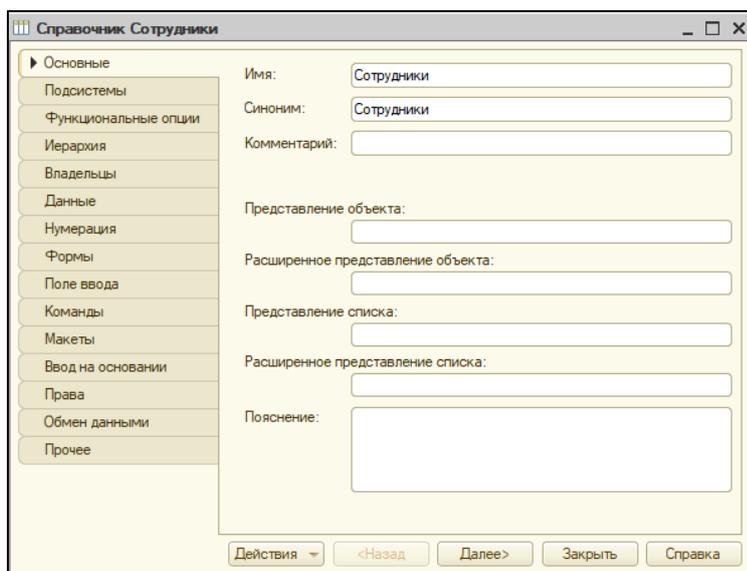


Рисунок 4 – Справочник «Сотрудники»

Добавим в справочник «Сотрудники» два реквизита, рисунок 5:

- подразделение (тип – СправочникСсылка.Подразделение);
- должность (тип – СправочникСсылка.Должность).

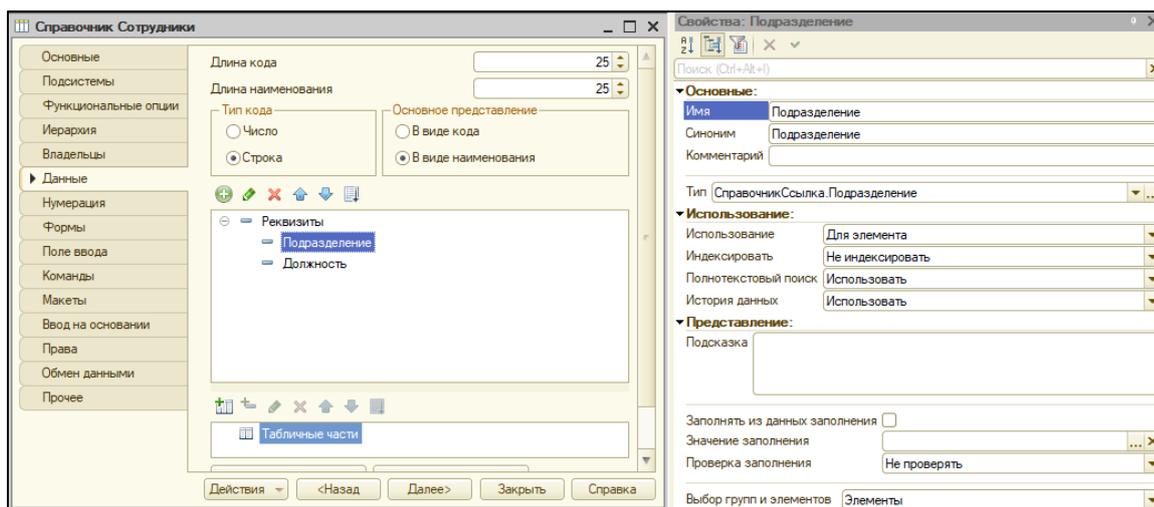


Рисунок 5 – Реквизиты справочника «Сотрудники»

1.4 Справочник «Подразделение»

Создадим справочник «Подразделение», который будет хранить данные по подразделениям, в которых работают сотрудники, рисунок 6.

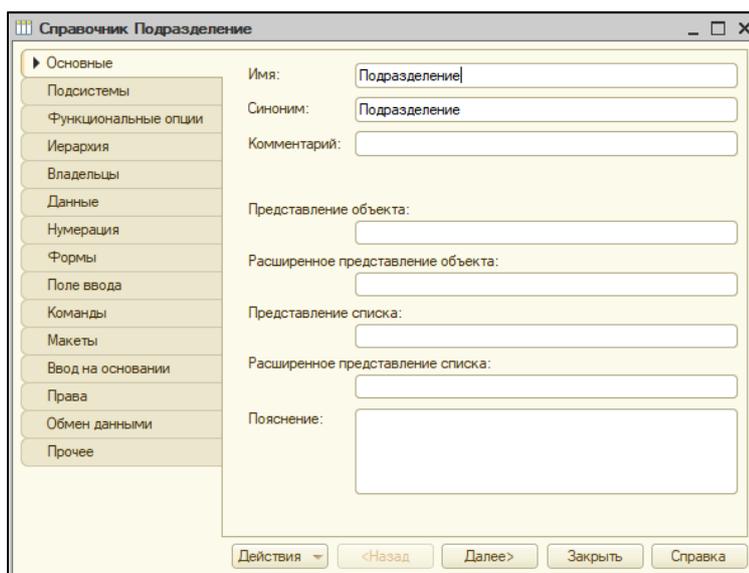


Рисунок 6 – Справочник «Подразделение»

1.5 Справочник «Должность»

Создадим справочник «Должность», который будет хранить данные по должностям, принадлежащим сотрудникам, рисунок 7.

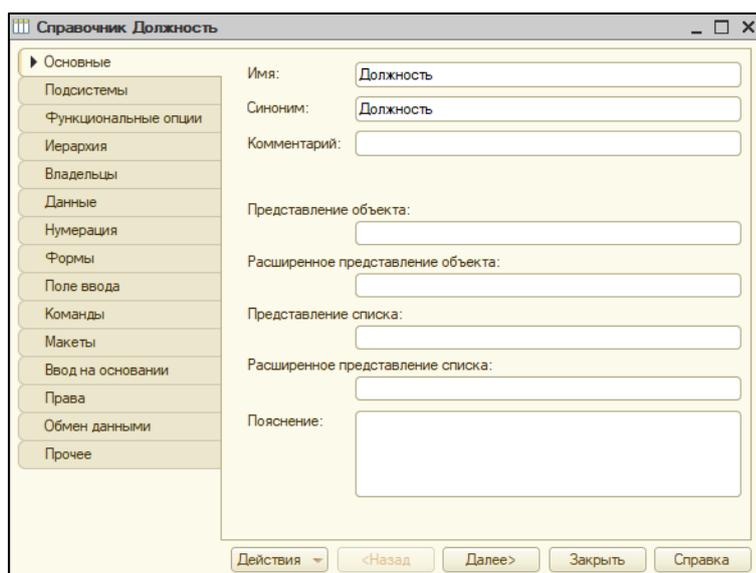


Рисунок 7 – Справочник «Должность»

2 ДОКУМЕНТЫ

Объект конфигурации «Документ» предназначен для описания информации о совершенных хозяйственных операциях или о событиях, произошедших в жизни организации вообще. Как правило, в работе любой фирмы используются такие документы, как приходные и расходные накладные. Свойства и структура этих документов описываются в объектах конфигурации «Документ», на основе которых платформа создает в базе данных таблицы для хранения информации из этих документов.

2.1 Документ «Приходная накладная»

Создадим документ «Приходная накладная», предназначенный для совершения операций по поступлению товара, рисунок 8.

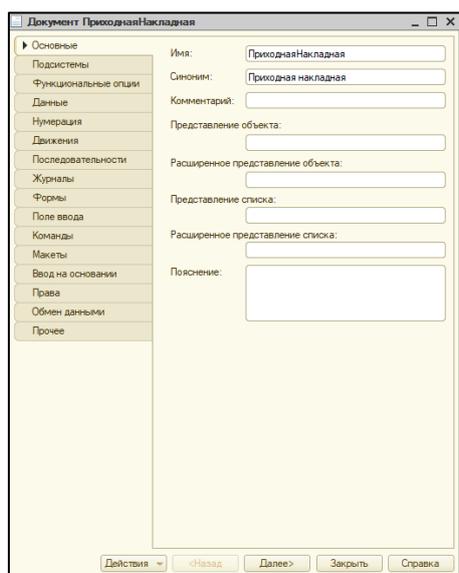


Рисунок 8 – Документ «Приходная накладная»

На вкладке «Данные» добавим два реквизита, рисунок 9:

- склад (тип – СправочникСсылка.Склады);
- СуммаПоДокументу (тип – число).

Также добавим табличную часть «СписокНоменклатуры» с реквизитами, рисунок 9:

- номенклатура (тип – СправочникСсылка.Номенклатура);
- количество (тип – число);
- цена (тип – число);
- сумма (тип – число).

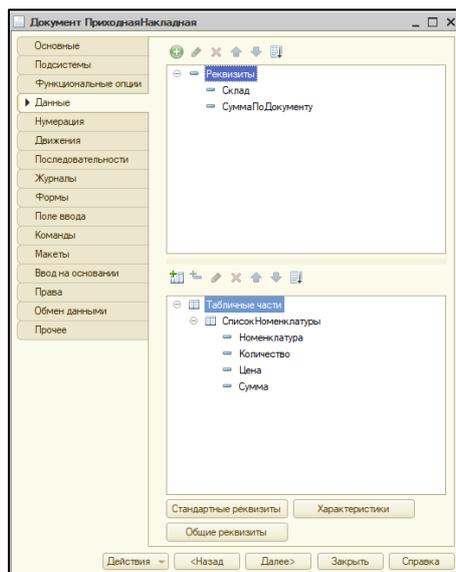


Рисунок 9 – Реквизиты документа и табличной части

Движение документа осуществляется по двум регистрам: «ОстаткиНоменклатуры» и «СтоимостьТоваров», рисунок 10.

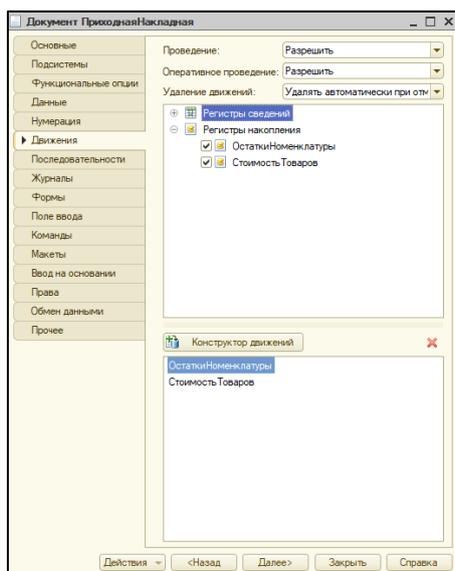


Рисунок 10 – Движение документа «Приходная накладная»

При заполнении табличной части «Сумма» считается автоматически при изменении «Количества» и «Цены», рисунок 11 и 12.

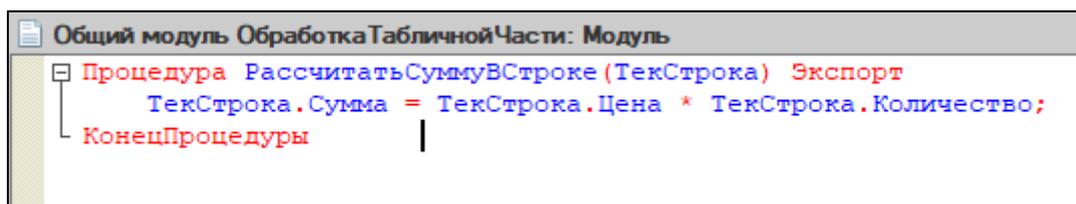


Рисунок 11 – Листинг для подсчета суммы из общего модуля

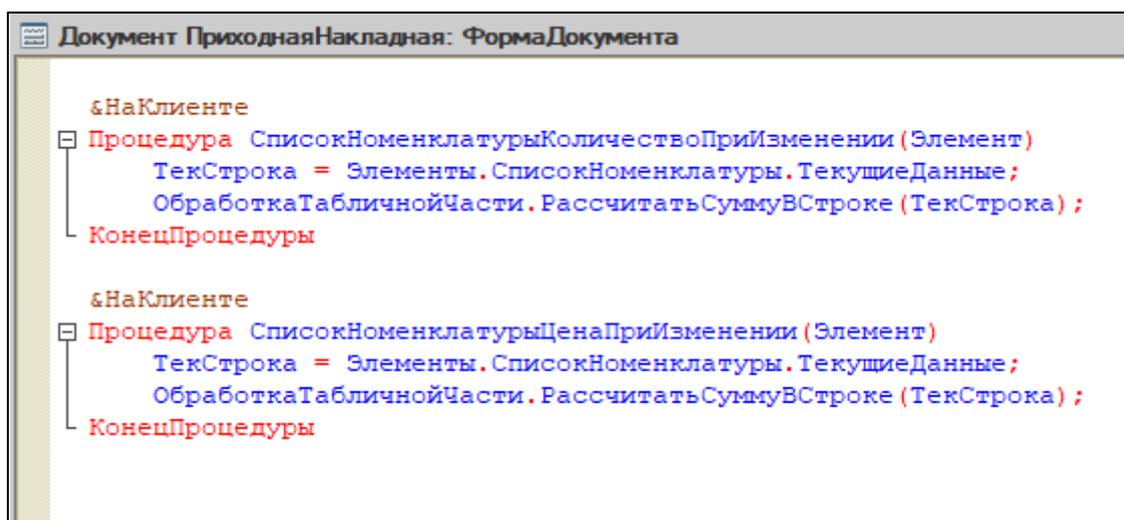


Рисунок 12 – Процедуры «ПриИзменении» количества и цены

Процедура обработки проведения представлена в листинге 2.1.1.

Листинг 2.1.1 – Обработка проведения документа «ПриходнаяНакладная»

Процедура ОбработкаПроведения(Отказ, Режим)

Движения.ОстаткиНоменклатуры.Записывать = Истина;

Движения.СтоимостьТоваров.Записывать = Истина;

Запрос = Новый Запрос;

Запрос.Текст =

"ВЫБРАТЬ

| ПриходнаяНакладнаяСписокНоменклатуры.Номенклатура КАК Номенклатура,

| СУММА(ПриходнаяНакладнаяСписокНоменклатуры.Количество) КАК Количество,

| СУММА(ПриходнаяНакладнаяСписокНоменклатуры.Сумма) КАК Стоимость

|ИЗ

| Документ.ПриходнаяНакладная.СписокНоменклатуры КАК
ПриходнаяНакладнаяСписокНоменклатуры

|ГДЕ

| ПриходнаяНакладнаяСписокНоменклатуры.Ссылка = &Ссылка

|

|СГРУППИРОВАТЬ ПО

| ПриходнаяНакладнаяСписокНоменклатуры.Номенклатура";

Запрос.УстановитьПараметр("Ссылка", Ссылка);

РезультатЗапроса = Запрос.Выполнить();

Продолжение листинга 2.1.1

Выборка = РезультатЗапроса.Выбрать();

Пока Выборка.Следующий() Цикл

Движение = Движения.ОстаткиНоменклатуры.ДобавитьПриход();

ЗаполнитьЗначенияСвойств(Движение, Выборка);

Движение.Период = Дата;

Движение.Склад = Склад;

Движение = Движения.СтоимостьТоваров.ДобавитьПриход();

ЗаполнитьЗначенияСвойств(Движение, Выборка);

Движение.Период = Дата;

Движение.Партия = Ссылка;

КонецЦикла;

КонецПроцедуры

Запустим 1С:Предприятие, откроем документ «Приходная Накладная», рисунок 13. На рисунке 13 имеется два документа о поступлении товаров.

Дата	№	Номер	Склад	Сумма по документу
12.01.2021 17:53:16		000000001	Основной	4 200,00
12.01.2021 17:53:44		000000002	Транзитный	11 500,00

Рисунок 13 – Записи документов «Приходная Накладная»

При открытии первого документа можно просмотреть его содержимое и проверить движение по регистрам, рисунок 14.

№	Номенклатура	Количество	Цена	Сумма
1	Куртка замшевая	2	1 500,00	3 000,00
2	Портсигар	2	600,00	1 200,00

Рисунок 14 – Просмотр содержимого документа «Приходная Накладная»

2.2 Документ «Расходная накладная»

Создадим документ «Расходная накладная», предназначенный для совершения операций по продаже товара, рисунок 15.

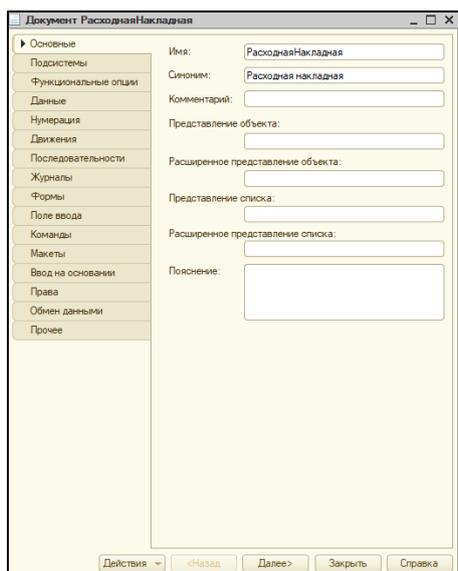


Рисунок 15 – Документ «Расходная накладная»

На вкладке «Данные» добавим два реквизита, рисунок 16:

- склад (тип – СправочникСсылка.Склады);
- СуммаПоДокументу (тип – число).

Также добавим табличную часть «СписокНоменклатуры» с реквизитами, рисунок 16:

- номенклатура (тип – СправочникСсылка.Номенклатура);
- количество (тип – число);
- цена (тип – число);
- сумма (тип – число).

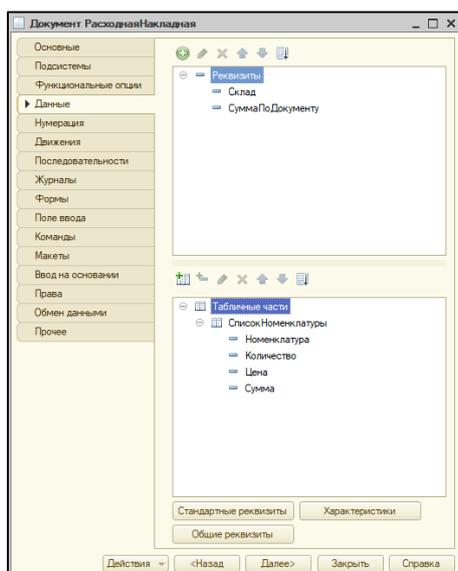


Рисунок 16 – Реквизиты документа и табличной части

Движение документа осуществляется по двум регистрам: «ОстаткиНоменклатуры» и «СтоимостьТоваров», рисунок 17.

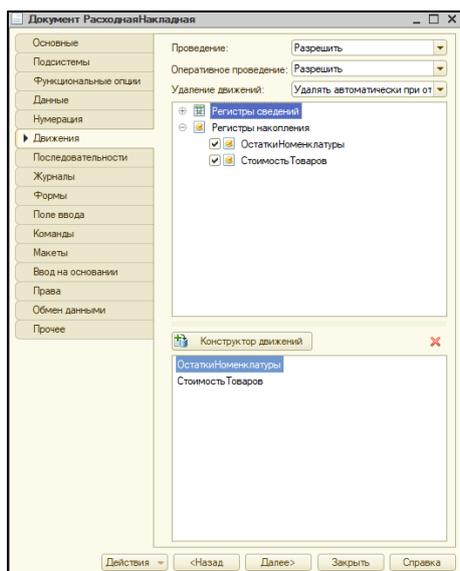


Рисунок 17 – Движение документа «Расходная накладная»

При заполнении табличной части «Сумма» считается автоматически при изменении «Количества» и «Цены», рисунок 18 и 19.

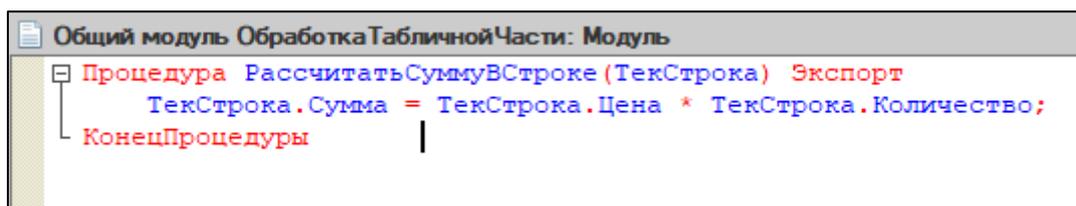


Рисунок 18 – Листинг для подсчета суммы из общего модуля

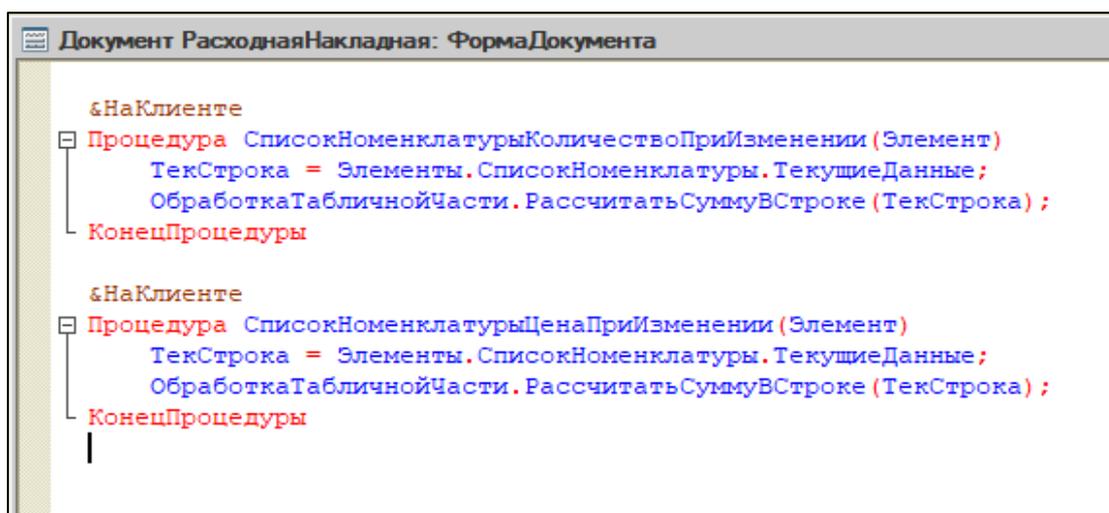


Рисунок 19 – Процедуры «ПриИзменении» количества и цены

Процедура обработки проведения представлена в приложении Б. Запустим 1С:Предприятие, откроем документ «РасходнаяНакладная», рисунок 20. На рисунке 20 имеется один документ о списании товаров.

Дата	Номер	Склад	Сумма по документу
12.01.2021 20:35:20	000000001	Транзитный	11 000.00

Рисунок 20 – Записи документов «РасходнаяНакладная»

При открытии документа можно просмотреть его содержимое и проверить движение по регистрам, рисунок 21.

N	Номенклатура	Количество	Цена	Сумма
1	Куртка замшевая	5	2 200.00	11 000.00

Рисунок 21 – Просмотр содержимого документа «РасходнаяНакладная»

2.3 Документ «Назначение учетной политики»

Создадим документ «Назначение учетной политики», предназначенный для указания метода списания себестоимости (LIFO и FIFO), рисунок 22.

Имя: НазначениеУчетнойПолитики
 Синоним: Назначение учетной политики
 Комментарий:
 Представление объекта:
 Расширенное представление объекта:
 Представление списка:
 Расширенное представление списка:
 Пояснение:

Рисунок 22 – Документ «Назначение учетной политики»

На вкладке «Данные» добавим реквизит, рисунок 23:

- методСписанияСебестоимости (тип – ПеречисленияСсылка. УчетнаяПолитика).

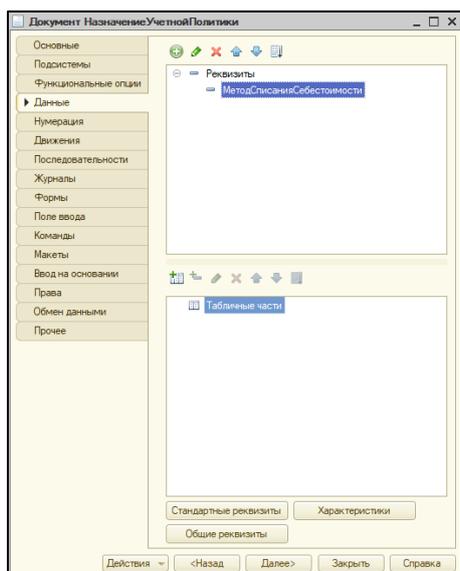


Рисунок 23 – Реквизиты документа

Движение документа осуществляется по регистру сведений «Учетная Политика», рисунок 24.

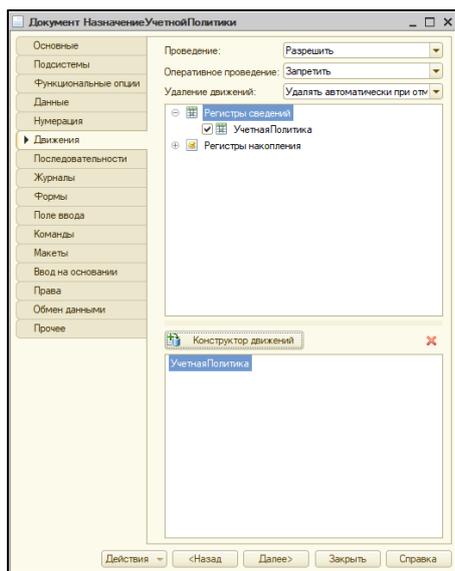


Рисунок 24 – Движение документа «Назначение учетной политики»

Запустим 1С:Предприятие, откроем документ «Назначение учетной политики», рисунок 25. На рисунке 25 имеется один документ о выборе метода списания себестоимости. Дата проведения документа имеет вид «01.01.ГОД 00:00:002».

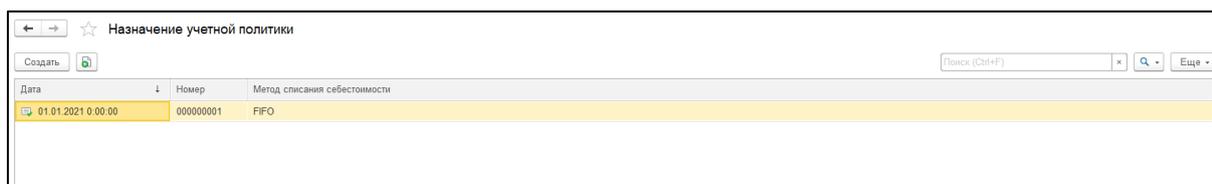


Рисунок 25 – Записи документов «Назначение учетной политики»

При открытии документа можно просмотреть его содержимое, рисунок 26.

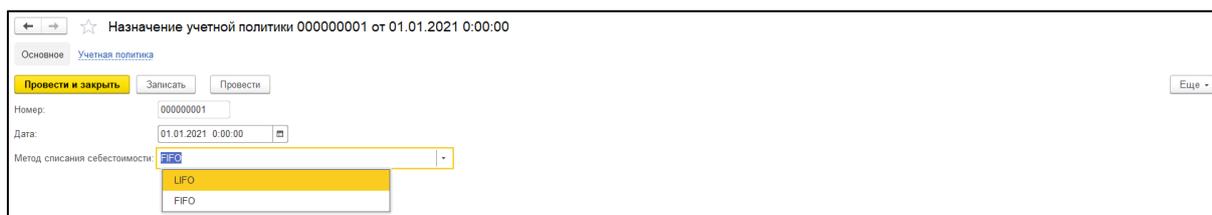


Рисунок 26 – Просмотр содержимого документа «Назначение учетной политики»

При создании второго документа система выдаст ошибку. Метод списания должен меняться не чаще одного раза в год, рисунок 27.

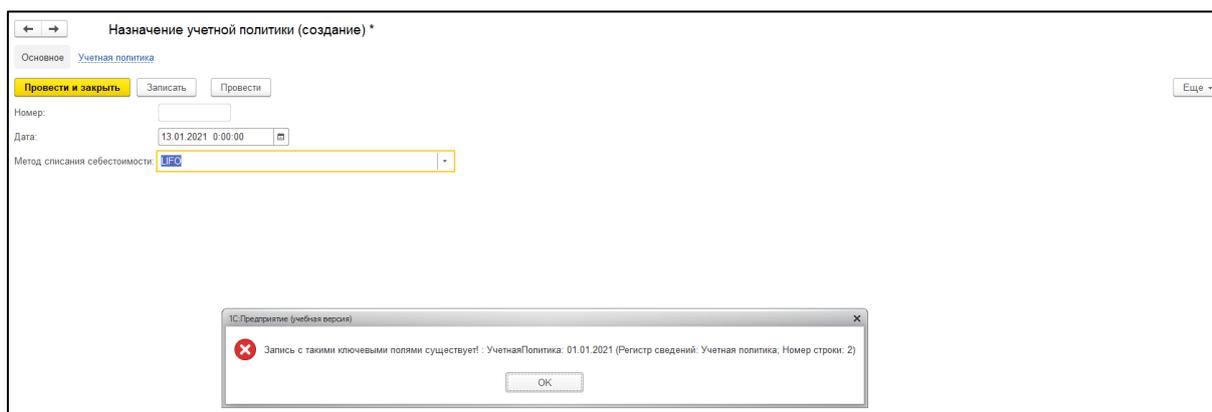


Рисунок 27 – Создание второго документа

3 ПЕРЕЧИСЛЕНИЯ

Объект конфигурации «Перечисление» предназначен для описания структуры хранения постоянных наборов значений, не изменяемых в процессе работы конфигурации. На основе объекта конфигурации «Перечисление» платформа создает в базе данных таблицу, в которой может храниться набор некоторых постоянных значений.

3.1 Перечисление «Учетная политика»

Перечисление «Учетная политика» необходимо для хранения значений метода списания «FIFO» и «LIFO», рисунок 28.

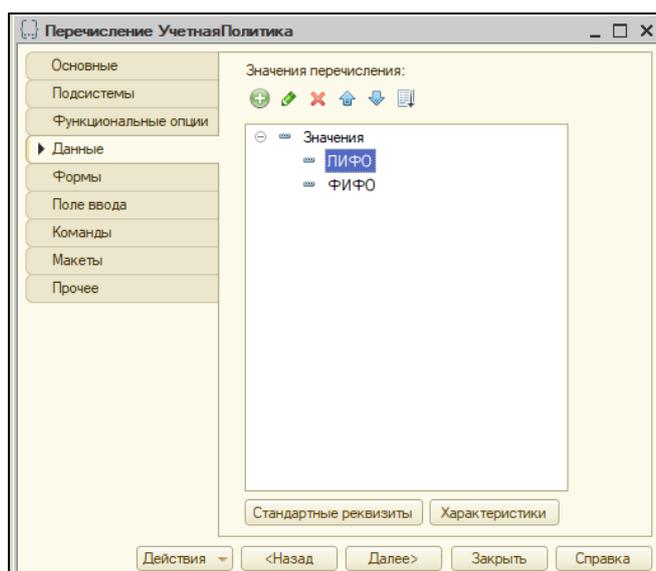


Рисунок 28 – Перечисление «Учетная политика»

FIFO расшифровывается как «first in, first out». Это означает, что сначала отпускается продукция, которая поступила первой.

LIFO расшифровывается как «last in, first out». Это предполагает первоочередную продажу товара, поступившего последним.

3.2 Перечисление «Виды номенклатуры»

Перечисление «Виды номенклатуры» необходимо для хранения значений «Товар» и «Услуга», рисунок 29.

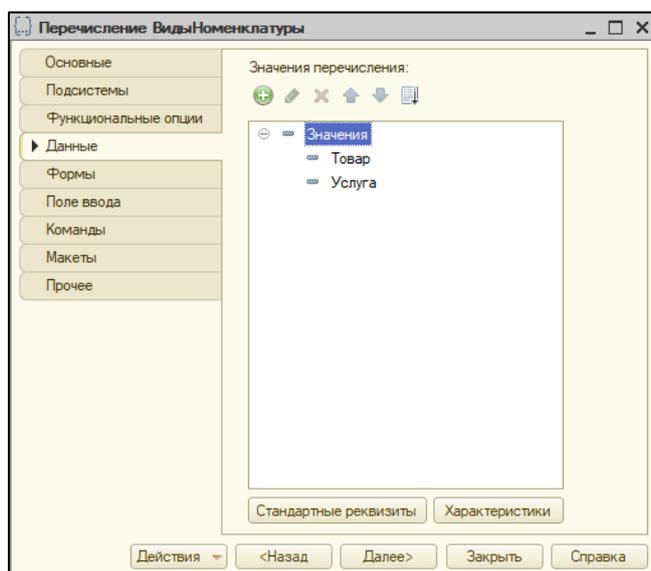


Рисунок 29 – Перечисление «Виды номенклатуры»

4 ОТЧЕТЫ

Объект конфигурации «Отчет» предназначен для предоставления, просмотра и печати накопленных данных в удобном для анализа виде. Это специальный объект метаданных, предназначенный для формирования удобного для пользователя представления данных из таблиц базы данных 1С.

4.1 Отчет «Остатки товаров»

Создадим отчет «Остатки товаров» для отображения остатков товаров на всех складах, рисунок 30.

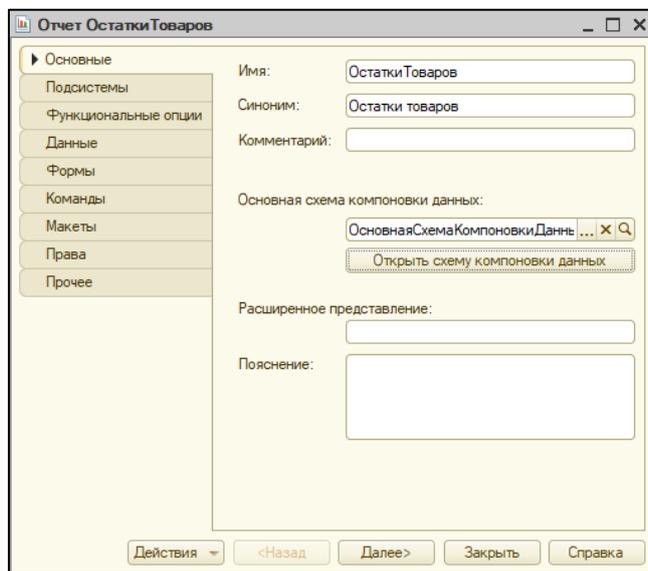


Рисунок 30 – Отчет «Остатки товаров»

Запустим 1С:Предприятие и сформируем отчет, рисунок 31.

Склад	Номенклатура	Кол-во
Основной		4
	Куртка замшевая	2
	Портсигар	2
Транзитный		5
	Куртка замшевая	4
	Кинокамера	1
Итого		9

Рисунок 31 – Сформированный отчет «Остатки товаров»

5 РЕГИСТРЫ СВЕДЕНИЙ И НАКОПЛЕНИЯ

Объект конфигурации «Регистр сведений» предназначен для описания структуры хранения данных в разрезе нескольких измерений. На основе объекта конфигурации «Регистр сведений» платформа создает в базе данных таблицу, в которой может храниться произвольная информация, «привязанная» к набору измерений.

Объект конфигурации «Регистр накопления» предназначен для описания структуры накопления данных. На основе объекта конфигурации «Регистр накопления» платформа создает в базе данных таблицы, в которых

будут накапливаться данные, поставляемые различными объектами базы данных.

5.1 Регистр сведений «Учетная политика»

Создадим регистр сведений «Учетная политика», рисунок 32. Периодичность установим «В пределах года», потому что учетная политика должна меняться не чаще одного раза в год. Режим записи «Подчинение регистратору».

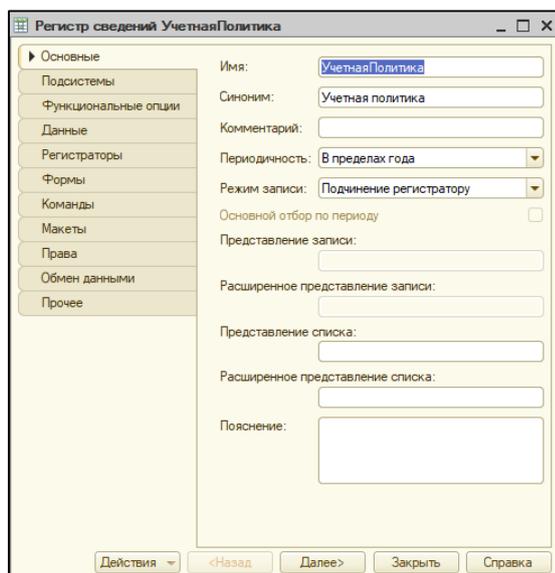


Рисунок 32 – Регистр сведений «Учетная политика»

Перейдем на вкладку «Данные» и добавим ресурс «МетодСписанияСебестоимости» (тип - ПеречислениеСсылка. УчетнаяПолитика), рисунок 33.

«Данные» и добавим ресурс (тип - ПеречислениеСсылка.

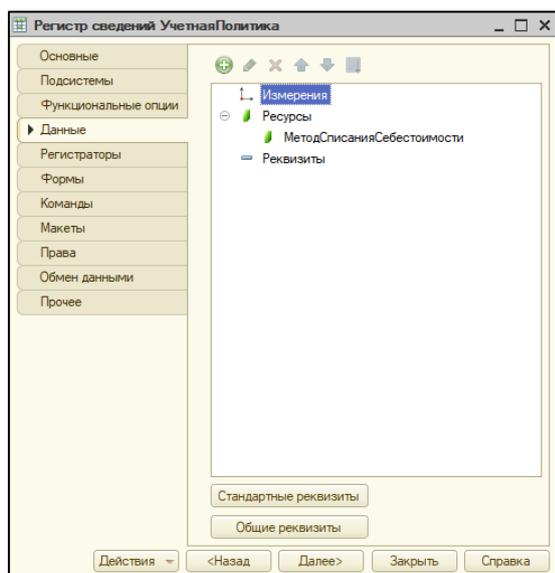


Рисунок 33 – Добавление ресурсов

Перейдем на вкладку «Регистраторы», должна стоять галочка на против документа «НазначениеУчетнойПолитики», рисунок 34.

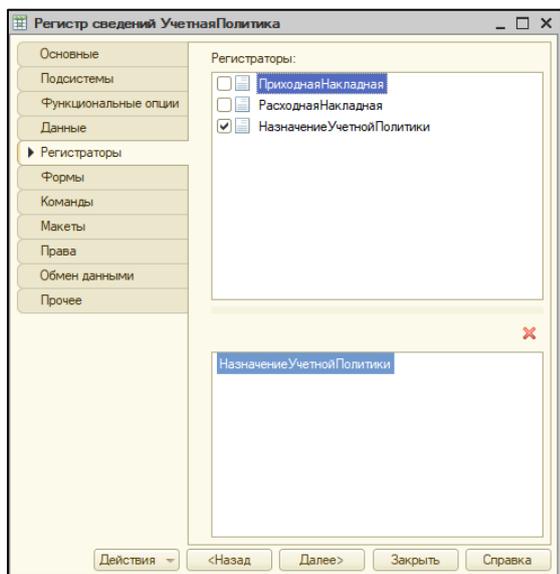


Рисунок 34 – Добавление регистратора

5.2 Регистр накопления «Остатки номенклатуры»

Создадим регистр накопления «Остатки номенклатуры», вид регистра выберем «Остатки», рисунок 35.

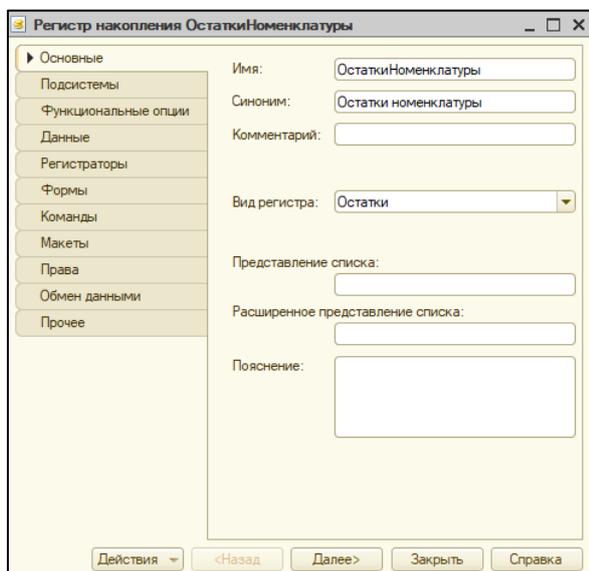


Рисунок 35 – Регистр накопления «ОстаткиНоменклатуры»

Перейдем на вкладку «Данные» и добавим измерения и ресурс, рисунок 36:

- номенклатура (тип – СправочникСсылка.Номенклатура);
- склад (тип – СправочникСсылка.Склад);
- количество (тип – число).

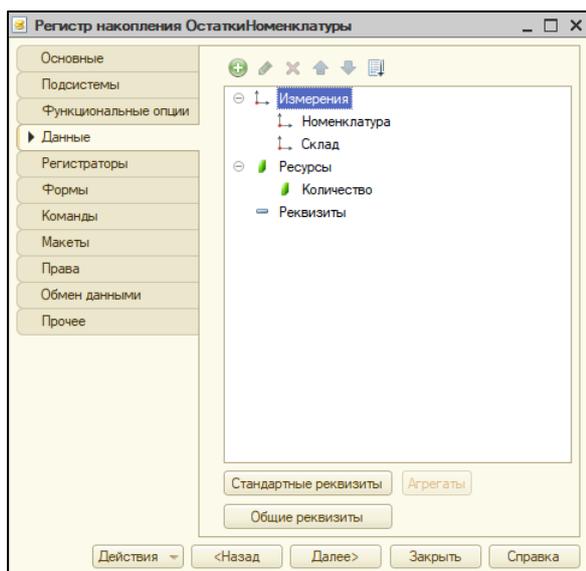


Рисунок 36 – Добавление измерений и ресурсов

Перейдем на вкладку «Регистраторы», должна стоять галочка на против документов «ПриходнаяНакладная» и «РасходнаяНакладная», рисунок 37.

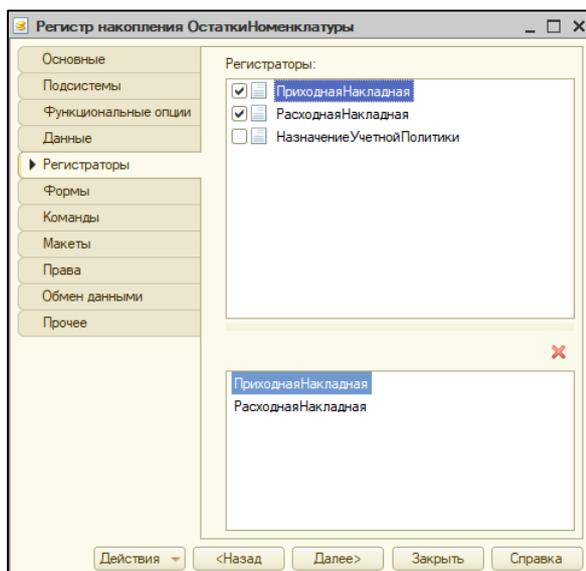


Рисунок 37 – Добавление регистраторов

5.3 Регистр накопления «Стоимость товаров»

Создадим регистр накопления «Стоимость товаров», вид регистра выберем «Остатки», рисунок 38.

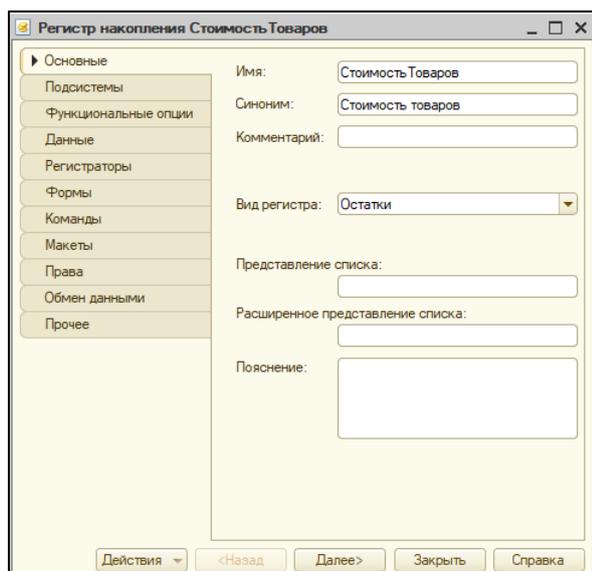


Рисунок 38 – Регистр накопления «Стоимость Товаров»

Перейдем на вкладку «Данные» и добавим измерения и ресурс, рисунок 39:

- номенклатура (тип – СправочникСсылка.Номенклатура);
- партии (тип – ДокументСсылка.ПриходнаяНакладная);
- количество (тип – число);
- стоимость (тип – число).

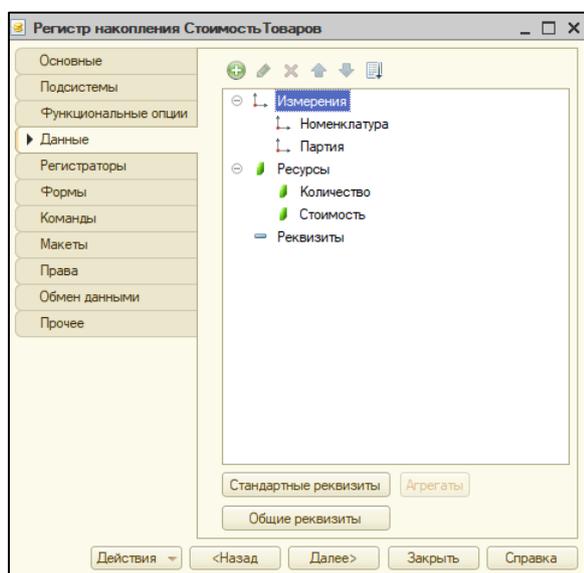


Рисунок 39 – Добавление измерений и ресурсов

Перейдем на вкладку «Регистраторы», должна стоять галочка на против документов «ПриходнаяНакладная» и «РасходнаяНакладная», рисунок 40.

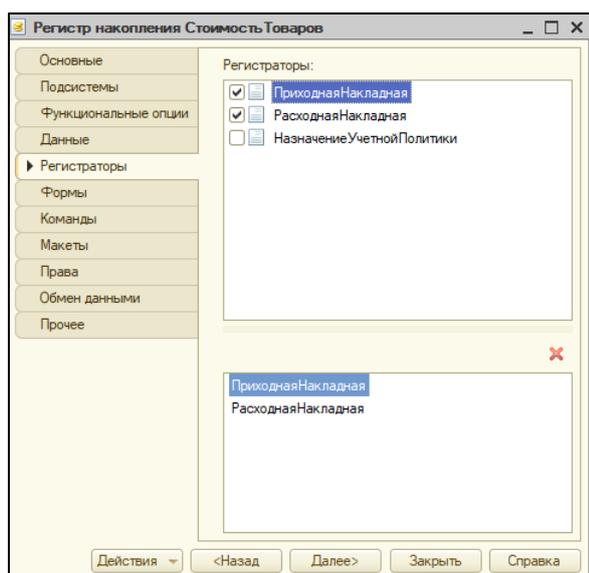


Рисунок 40 – Добавление регистраторов

Использованные источники:

1. Радченко, М.Г. 1С : Предприятие 8.3 Практическое пособие разработчика : примеры и типовые приемы / Е.Ю. Хрусталева. — Москва : 1С – Паблишинг, 2013. — 964 с. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система «Лань» : [сайт]. — URL: <https://e.lanbook.com/book/73945> (дата обращения: 12.01.2021). — Режим доступа: для авториз. пользователей.
2. Салмин, П. С. Практикум по «1С: Бухгалтерия» : учебно-методическое пособие / П. С. Салмин, Н. А. Салмина. — Нижний Новгород : ННГУ им. Н. И. Лобачевского, 2020. — 86 с. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/144533> (дата обращения: 12.01.2021). — Режим доступа: для авториз. пользователей.
3. Балданова, Т. С. Введение в 1С: Предприятие 8 : учебно-методическое пособие / Т. С. Балданова, О. А. Лобсанова. — Улан-Удэ : БГУ, 2019. — 149 с. — ISBN 978-5-9793-1427-3. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/154244> (дата обращения: 12.01.2021). — Режим доступа: для авториз. пользователей.
4. Скороход, С. В. Программирование на платформе 1С: Предприятие 8.3 : учебное пособие / С. В. Скороход. — Ростов-на-Дону : ЮФУ, 2019. — 135 с. — ISBN 978-5-9275-3315-2. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/141127> (дата обращения: 12.01.2021). — Режим доступа: для авториз. пользователей.

*Федотов В.А.
студент
факультет «Информационные системы и технологии»
Северный Арктический Федеральный Университет
Высшая школа информационных технологий
и автоматизированных систем
Россия, г. Архангельск*

РАЗРАБОТКА ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ ДЛЯ ОПТОВОГО СКЛАДА НА ЯЗЫКЕ ПРОГРАММИРОВАНИЯ PYTHON

Аннотация: В статье описывается разработка информационной системы для оптового склада.

Ключевые слова: Разработка, информационная система, python, PyCharm, база данных.

*Fedotov V.A.
student
faculty "Information Systems and Technology"
Northern Arctic Federal University
Graduate School of Information Technology and Automated Systems
Russia, Arkhangelsk*

DEVELOPMENT OF THE INFORMATION SYSTEM FOR WHOLESALE WAREHOUSE IN THE PYTHON PROGRAMMING LANGUAGE

Annotation: The article describes the development of an information system for a wholesale warehouse.

Keywords: Development, information system, python, PyCharm, database.

1 ВЕРБАЛЬНОЕ ОПИСАНИЕ ПРЕДМЕТНОЙ ОБЛАСТИ ОПТОВОГО СКЛАДА, ПРОБЛЕМА И ЦЕЛЬ

1.1 Описание предметной области

Оптовый склад занимается хранением товаров. Товары разделяют на определенные категории. Работа на складе производится следующим образом:

- поставка товара;
- товар заносится в базу.

Необходимо автоматизировать деятельность склада. Для работы с товаром и категориями в информационной системе нужно реализовать просмотр, добавление, изменение, удаление и поиск товаров.

1.2 Выделение проблемы

Проблема заключается в большом количестве товара, поступающего на оптовый склад, что усложняет ведение учета товара.

1.3 Постановка цели

Необходимо автоматизировать процесс учета товаров, поступающих на оптовый склад.

2 КОНЦЕПТУАЛЬНОЕ ОПИСАНИЕ ОПТОВОГО СКЛАДА

Необходимо осуществить ведение учета товаров на оптовом складе. Объектами данной предметной области будет являться:

- товары;
- категории товаров.

Определим параметры, которые будем указывать у товаров и категорий (таблица 1).

Таблица 1 – Описание свойств товаров и категорий

Наименование объекта	Параметры объекта
Товары	Идентификатор
	Наименование
	Категория
	Количество
	Единицы измерения
	Цена
Категории	Идентификатор
	Наименование
	Создатель

Определим ограничения:

- товар должен иметь только одну категорию;
- в категории может быть несколько товаров.

Схема взаимодействия объектов представлена на рисунке 1.

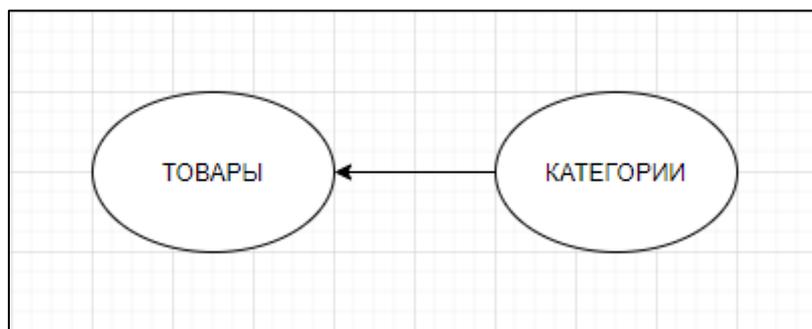


Рисунок 1 – Схема взаимодействия объектов

3 РАЗРАБОТКА НЕОБХОДИМЫХ МОДУЛЕЙ НА ОСНОВАНИИ ВЫДЕЛЕННЫХ ОБЪЕКТОВ

3.1 Описание редактора и языка программирования

Для разработки информационной системы будем использовать редактор PyCharm, который делает разработку максимально продуктивной благодаря функциям автодополнения и анализа кода, мгновенной подсветке ошибок и быстрым исправлениям. Автоматические рефакторинги помогают эффективно редактировать код, а удобная навигация позволяет мгновенно перемещаться

по проекту. Редактор PyCharm предназначен для максимально продуктивной разработки на Python, JavaScript, CoffeeScript, TypeScript, CSS и популярных языках шаблонов.

В разработке будем использовать язык Python. Python – это универсальный современный язык программирования высокого уровня, к преимуществам которого относят высокую производительность программных решений и структурированный, хорошо читаемый код.

3.2 Разработка макета

Разработку приложения начнем с проектирования макета. Создание макета – важный этап в разработке информационной системы. Он позволяет представить интерфейс будущего приложения. Макеты для проектируемой системы представлены на рисунке 2 и рисунке 3.

Товары	Категории
Идентификатор	<input type="text"/>
Название	<input type="text"/>
Категория	<input type="text"/>
Количество	<input type="text"/>
Ед измерения	<input type="text"/>
Цена	<input type="text"/>
	<input type="button" value="Назад"/> <input type="button" value="Вперед"/>
	<input type="button" value="Добавить"/>
	<input type="button" value="Изменить"/> <input type="button" value="Удалить"/>

Рисунок 2 – Макет окна товаров

Товары	Категории
Идентификатор	<input type="text"/>
Название	<input type="text"/>
Создатель	<input type="text"/>
	<input type="button" value="Назад"/> <input type="button" value="Вперед"/>
	<input type="button" value="Добавить"/>
	<input type="button" value="Изменить"/> <input type="button" value="Удалить"/>

Рисунок 3 – Макет окна категорий

3.3 Разработка модулей

Создадим класс модели «Product» и в методе «__init__» инициализируем переменные для товаров. Класс модели «Product» представлен в листинге 1.

Листинг 1 – Класс модели «Product»

```

class
def __init__(self, name, category, quantity, unit, cost):
    self.__id = __next_id()
Product(object):

```

Продолжение листинга 1

```

self.__name = name
self.__category = category
self.__quantity = quantity
self.__unit = unit
self.__cost = cost

```

Объявим свойства для атрибутов в классе модели «Product». Свойства для атрибутов представлены в листинге 2.

Листинг 2 – Свойства для атрибутов

```
    @property
def
    return
    id(self):
    self.__id
@id.setter
def
    id(self,
    =
    value):
    value
    self.__id =
@property
def
    return
    name(self):
    self.__name
@name.setter
def
    name(self,
    =
    value):
    value
    self.__name =
@property
def
    return
    category(self):
    self.__category
@category.setter
def
    category(self,
    =
    value):
    value
    self.__category =
@property
def
    return
    quantity(self):
    self.__quantity
@quantity.setter
def
    quantity(self,
    =
    value):
    value
    self.__quantity =
@property
def
    return
    unit(self):
    self.__unit
@unit.setter
def
    unit(self,
    =
    value):
    value
    self.__unit =
@property
def
    return
    cost(self):
    self.__cost
@cost.setter
def
    cost(self,
    value):
    self.__cost = value
```

Далее необходим механизм, позволяющий извещать вид об изменениях модели. Создадим абстрактный класс «AbstractModel», который используем в качестве родителя для модели «Database». Класс «AbstractModel» представлен в листинге 3.

Листинг 3 – Класс «AbstractModel»

```
class AbstractModel(object):
def __init__(self):
    self.listeners = []

def addListener(self, listenerFunc):
    self.listeners.append(listenerFunc)

def update(self):
    for eachFunc in self.listeners:
        eachFunc(self)
```

Создадим класс базы данных товаров «Database», в котором укажем название файла «product.pkl», в который заносится информация о состоянии объекта. Класс «Database» представлен в листинге 4.

Листинг 4 – Класс «Database»

```
class Database(AbstractModel):
def __init__(self):
    super(Database, self).__init__()
    self.filename = 'product.pkl'
    self.database = {}
    self.index = 0
    try:
        self.open_database()
    except:
        self.save_database()
```

Объявим свойства используя «lambda». В листинге 5 представлено объявление свойств.

Листинг 5 – Объявление свойств

```
id = property(lambda self: self.database[self.index].id)
name = property(lambda self: self.database[self.index].name)
category = property(lambda self: self.database[self.index].category)
quantity = property(lambda self: self.database[self.index].quantity)
unit = property(lambda self: self.database[self.index].unit)
cost = property(lambda self: self.database[self.index].cost)
```

В классе «Database» создадим два метода для сериализации и десериализации. Сериализация – процесс перевода какой-либо структуры данных в последовательность битов. Обратной к операции сериализации является операция десериализации. Методы представлены в листинге 6.

Листинг 6 – Методы сериализации и десериализации

```
def open_database(self):
    with open(self.filename, 'rb') as file:
        self.database = pickle.load(file)

def save_database(self):
```

Продолжение листинга 6

```
        with open(self.filename, 'wb') as file:
            pickle.dump(self.database, file)
```

Для реализации добавления, изменения и удаления необходимо создать соответствующие методы, которые представлены в листинге 7. В метод добавления и изменения товаров передаются данные из модели. При удалении передается идентификатор.

Листинг 7 – Методы добавления, изменения и удаления

```
def add_product(self, name, category, quantity, unit, cost):
    product = Product(name, category, quantity, unit, cost)
    if product.id in self.database:
        product.id = list(self.database.keys())[-1] + 1
    self.database[product.id] = product
    self.index = list(self.database.keys())[-1]
    self.update()
    self.save_database()

def edit_product(self, id, name, category, quantity, unit, cost):
    product = self.get_product_by_id(id)
    if not product:
        raise ValueError('Товара нет')
    product.name = name
    product.category = category
    product.quantity = quantity
    product.unit = unit
    product.cost = cost
    self.update()
    self.save_database()

def delete_product(self, id):
    del self.database[id]
    self.index = list(self.database.keys())[0]
    self.update()
```

Для получения следующего и предыдущего товара необходимо создать две функции «next_product» и «prev_product». Функции представлены в листинге 8.

Листинг 8 – Функции «next_product» и «prev_product»

```

def
if
raise
else:
try:
self.index
while self.index <= list(self.database.keys())[-1] and self.index not in self.database.keys():
self.index
self.update()
next_product(self):
list(self.database.keys())[-1]:
записей
нем!")
=
self.index + 1
self.index
self.index + 1

```

Продолжение листинга 8

```

return
except
raise
def
if
raise
else:
try:
self.index
while self.index >= 0 and self.index not in self.database.keys():
self.index
self.update()
return
except
raise Exception("Больше записей нем!")
self.database[self.index]
Exception:
записей
нем!")
prev_product(self):
0:
записей
нем!")
self.index <=
self.index - 1
self.index - 1
self.database[self.index]
Exception:

```

Для получения идентификатора товара используется метод «get_product_bi_id», представленный в листинге 9.

Листинг 9 – Метод «get_product_bi_id»

```

def
if
return
return self.database[id]
get_product_by_id(self, id):
not in self.database:
None

```

Далее создадим отдельный файл с «.py» расширением, в котором будем прописывать взаимосвязь интерфейса и модели. Создадим класс «ProductView», в методе «__init__» инициализируем данные. Метод «__init__» представлен в листинге 10.

Листинг 10 – Метод «__init__»

```
class ProductView(QtWidgets.QMainWindow):
def __init__(self):
    super(ProductView, self).__init__()
    self.ui = Ui_MainWindow()
    self.model = BankDatabase()
    self.modelCategory = DatabaseCategory()
    self.refreshCategory()
    self.ui.tabWidget.blockSignals(False)
    self.ui.tabWidget.currentChanged.connect
        (self.refreshCategory)
    self.model.addListener(self.updateProduct)
    self.modelCategory.addListener(self.updateCategory)
    self.ui.CategoryProduct.activated.connect
        (self.selectCategory)
    self.ui.btnAddProduct.clicked.connect(self.addProduct)
    self.ui.btnUpdateProduct.clicked.connect(self.changeProduct)
    self.ui.btnDeleteProduct.clicked.connect(self.deleteProduct)
    self.ui.btnForward.clicked.connect(self.nextProduct)
```

Продолжение листинга 10

```
self.ui.btnBack.clicked.connect(self.prevProduct)
```

Для связи методов, указанных в классе «Database» с кнопками и полями ввода, для осуществления работы с данными, создадим методы «addProduct», «changeProduct» и «deleteProduct», представленные в листинге 11.

Листинг 11 – Методы «addProduct», «changeProduct» и «deleteProduct»

```
def addProduct(self):
try:
self.model.add_product(str(self.ui.NameProduct.text()),
selectedCategoryValue,
int(self.ui.QuantityProduct.text()),
str(self.ui.UnitProduct.text()),
int(self.ui.CostProduct.text()))
self.test_db()
except Exception as e:
self.message.setText(str(e))
self.message.exec_()
def changeProduct(self):
try:
self.model.edit_product(int(self.ui.IdProduct.text()),
str(self.ui.NameProduct.text()),
selectedCategoryValue,
int(self.ui.QuantityProduct.text()),
str(self.ui.UnitProduct.text()),
int(self.ui.CostProduct.text()))
except Exception as e:
self.message.setText(str(e))
self.test_db()
self.message.exec_()
def deleteProduct(self):
self.model.delete_product(int(self.ui.IdProduct.text()))
self.test_db()
```

Для того, чтобы отображать данные необходимо создать две кнопки «Вперед» и «Назад». Для них необходимо реализовать функции «nextProduct» и «prevProduct». Функции представлены в листинге 12.

Листинг 12 – Функции «nextProduct» и «prevProduct»

```
def nextProduct(self):
try:
self.model.next_product()
except Exception as e:
self.message.setText(str(e))
self.message.exec_()
def prevProduct(self):
try:
self.model.prev_product()
except Exception as e:
self.message.setText(str(e))
```

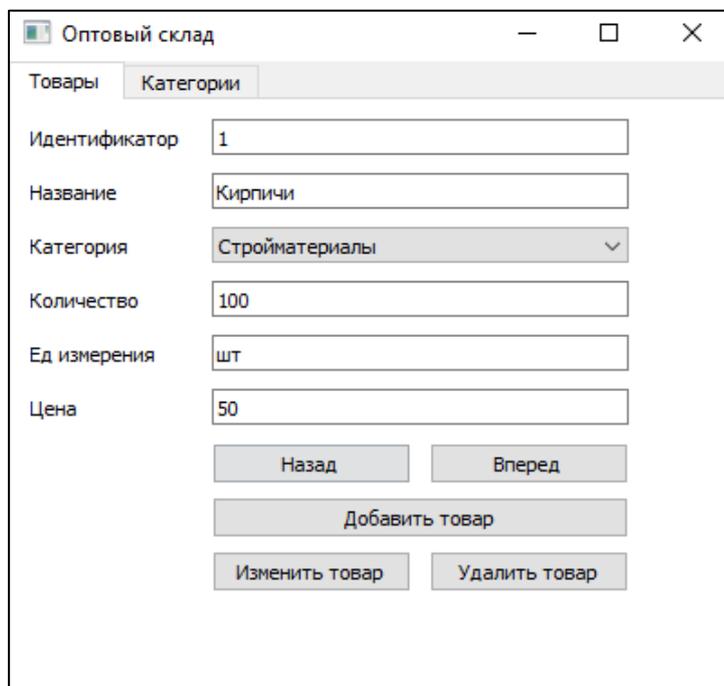
Продолжение листинга 12

```
self.message.exec_()
```

Разработка модели категорий и класса базы данных категорий разработаны аналогичным с товарами образом.

3.4 Интерфейс приложения

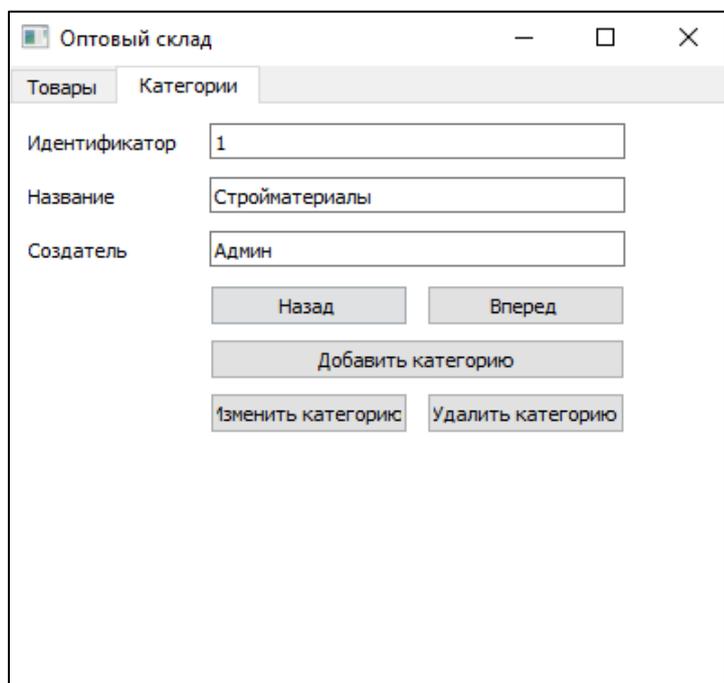
Для более понятного использования приложения представим интерфейс. Окно товаров и окно категорий изображено на рисунке 4 и рисунке 5 соответственно.



The screenshot shows a window titled "Оптовый склад" (Wholesale Warehouse) with two tabs: "Товары" (Goods) and "Категории" (Categories). The "Товары" tab is active. The form contains the following fields and controls:

- Идентификатор (Identifier): Input field with value "1".
- Название (Name): Input field with value "Кирпичи" (Bricks).
- Категория (Category): Dropdown menu with value "Стройматериалы" (Building materials).
- Количество (Quantity): Input field with value "100".
- Ед измерения (Unit of measurement): Input field with value "шт" (pieces).
- Цена (Price): Input field with value "50".
- Buttons: "Назад" (Back), "Вперед" (Next), "Добавить товар" (Add item), "Изменить товар" (Edit item), and "Удалить товар" (Delete item).

Рисунок 4 – Окно товаров



The screenshot shows the same window "Оптовый склад" but with the "Категории" (Categories) tab active. The form contains the following fields and controls:

- Идентификатор (Identifier): Input field with value "1".
- Название (Name): Input field with value "Стройматериалы" (Building materials).
- Создатель (Creator): Input field with value "Админ" (Admin).
- Buttons: "Назад" (Back), "Вперед" (Next), "Добавить категорию" (Add category), "Изменить категорию" (Edit category), and "Удалить категорию" (Delete category).

Рисунок 5 – Окно категорий

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В конечном итоге была создана программа для автоматизации рабочей деятельности оптового склада. Было разработано:

- вкладки для переключения между «Товарами» и «Категориями»;
- функции просмотра, добавления, изменения и удаления;
- отображение данных из БД;
- осуществлен выбор категории при создании и изменении продукта из таблицы «Категории» с помощью combobox.

Использованные источники:

1. Маккинни, У. Python и анализ данных / У. Маккинни ; перевод с английского А. А. Слинкина. — 2-ое изд., испр. и доп. — Москва : ДМК Пресс, 2020. — 540 с. — ISBN 978-5-97060-590-5. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/131721> (дата обращения: 20.05.2020). — Режим доступа: для авториз. пользователей.
2. Мартин, О. Байесовский анализ на Python : руководство / О. Мартин ; перевод с английского А. В. Снастина. — Москва : ДМК Пресс, 2020. — 340 с. — ISBN 978-5-97060-768-8. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/140585> (дата обращения: 20.05.2020). — Режим доступа: для авториз. пользователей.
3. Саммерфилд, М. Python на практике : учебное пособие / М. Саммерфилд ; перевод с английского А. А. Слинкин. — Москва : ДМК Пресс, 2014. — 338 с. — ISBN 978-5-97060-095-5. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/66480> (дата обращения: 20.05.2020). — Режим доступа: для авториз. пользователей.

УДК 659.1

*Цхурбаева Ф.Х., д.э.н.
профессор кафедры менеджмента
ФГБОУ ВО Горский ГАУ
Россия, г. Владикавказ
Кудзаева Т.К.
студент
юридический факультет
ФГБОУ ВО Горский ГАУ
Россия, г. Владикавказ
студент
лечебный факультет
ФГБОУ ВО СОГМА Минздрава РФ
Россия, г. Владикавказ
Кудзаев Б.А.
студент
стоматологический факультет
ФГБОУ ВО СОГМА Минздрава РФ
Россия, г. Владикавказ*

РЕКЛАМА, КАК ВАЖНЫЙ ИНСТРУМЕНТ МАРКЕТИНГА

Аннотация: Статья рассматривает важность рекламы для современных предпринимательских структур. Как наиболее широко используемое средство воздействия на целевую аудиторию в процессе маркетинговой коммуникации, практическое применение рекламы не всегда оценивается по достоинству. В связи с этим в статье сформулированы предложения для конкретного предприятия и просчитан возможный эффект от их применения.

Ключевые слова: рынок, реклама, продвижение, эффективность, затраты.

*Tskurbayeva F.Kh., Doctor of Economics
Professor of the Department of Management
Gorsky state agrarian university
Russia, Vladikavkaz
Kudzaeva T.K.
student
Faculty of Law
Gorsky State University
Russia, Vladikavkaz
student
Faculty of Medicine
FGBOU VO SOGMA of the Ministry of Health of the Russian Federation*

*Russia, Vladikavkaz
Kudzaev B.A.
student
Faculty of Dentistry
SOGMA Ministry of Health of the Russian Federation
Russia, Vladikavkaz*

ADVERTISING AS AN IMPORTANT MARKETING TOOL

Abstract: The article considers the importance of advertising for modern business structures. As the most widely used means of influencing the target audience in the process of marketing communication, the practical application of advertising is not always appreciated. In this regard, the article formulates proposals for a specific enterprise and calculates the possible effect of their application.

Keywords: market, advertising, promotion, efficiency, costs.

При выборе наиболее эффективного инструмента маркетинга для завоевывания наибольшего сегмента рынка наибольшее значение для товаропроизводителей приобретают следующий ряд факторов:

- наличие развитой инфраструктуры на рынке;
- наличие посредников на рынке;
- собственный опыт работы на рынке и наличие деловых связей;
- наличие бренда или известность фирмы на рынке[2].

ООО «ВПБЗ «Дарьял», как любой субъект рыночных отношений, в 2022 г. усилить возможности своего воздействия на потенциальных потребителей своей продукции, проведение PR-акций, способных поддержать и повысить с имиджа предприятия в СМИ, оказание спонсорской помощи, организация вебинаров, встреч и т.д.

ООО «ВПБЗ «Дарьял» может усилить свои позиции и сократить издержки на рекламу если при разработке ее бюджета более четко просчитает свои затраты на этот инструмент маркетинга. Особого внимания требует проведения мониторинга рынка, его конъюнктуры, а также исследований рынка и инструментов маркетинга, которые обеспечивают успех конкурентам[1].

Практика показала, что почти никогда нельзя точно определить прямой эффект рекламы в сбыте продукции, что дает возможность ООО «ВПБЗ «Дарьял» для более свободного маневрирования при использовании рекламных средств.

Для того чтобы рекламный бюджет ООО «ВПБЗ «Дарьял» был эффективным, необходимо вести учета специфики деятельности пивзавода, с оглядкой на своих конкурентов и учетом тенденций развития рыночной конъюнктуры.

В бюджете рекламной деятельности компании на 2022 г. пивзавод должен сориентироваться на максимальных охват рынка при оптимальном расходовании средств на различные носители рекламы.

Нами рекомендовано при планировании бюджета рекламы воспользоваться расчетами, приведенными в таблице 1.

Таблица 1 - Планировании бюджета рекламы ООО «ВПБЗ «Дарьял» на 2022г. (тыс.руб.)

Показатели	Год		Отклонения 2022г. к 2019г.	
	факт 2019	план 2022 г.	руб, +/-	В %
Затраты на продвижение:	168,5	203	+34,5	123
из них на рекламу	358,4	380	+21,6	106
на стимулирование сбыта	-	50,0	+50,0	0
средства public relations				
Другие затраты на продвижение	85,1	80	-5,1	94
Итого расходов на продвижение:	612	713	+101	116,5

Данные расчетов таблицы 1 показали, что суммарные прогнозируемые затраты на продвижение продукции ООО «Дарьял» могут возрасти на 23%. Наибольший удельный вес в них занимают затраты на стимулирование сбыта, на размещение рекламы.

На основе выше сказанного, можно заключить, что в современных сложных рыночных условиях успешность любого производителя предполагает проведение глубокого анализа его коммерческой деятельности в зависимости от постоянно меняющейся рыночной среды с помощью имеющихся инструментов маркетинга. Это позволит сделать предприятие устойчиво прибыльным и конкурентоспособным, обеспечить его развитие, предвидеть будущее.

Использованные источники:

1. Аванесова Е.Г., Кудзаев К.Х., Цхурбаева Ф.Х. Маркетинг и его роль в системе управления (на материалах ОАО «ВПБЗ «Дарьял»)// Научные труды студентов Горского государственного аграрного университета . «Студенческая наука - агропромышленному комплексу». Вып. №53 (ч. 2). - Владикавказ: ФГБОУ ВО «Горский ГАУ», 2016.
2. Цхурбаева Ф.Х., Жиругов Р.Т., Особенности развития современного маркетинга в птицеводстве// Аграрная Россия, № 4, 2020, С.43-48.
3. Цхурбаева Ф.Х., Езеева И.Р., Кудзаев К.Х. Особенности организации деятельности службы маркетинга на предприятии// Материалы всероссийской научно-практической конференции в честь 90-летия факультета технологического менеджмента (14-16 ноября) «Инновационные

технологии производства и переработки сельскохозяйственной продукции. – ч.2. – Владикавказ: ФГБОУ ВО Горский ГАУ, 2019. - С.309-313.

УДК 338.3

*Цхурбаева Ф.Х., д.э.н.
профессор кафедры менеджмента
ФГБОУ ВО Горский ГАУ
Россия, г. Владикавказ*

*Кудзаев Б.А.
студент
стоматологический факультет
ФГБОУ ВО СОГМА Минздрава РФ
Россия, г. Владикавказ*

*Кудзаева Т.К.
студент
юридический факультет
ФГБОУ ВО Горский ГАУ
Россия, г. Владикавказ
студент
лечебный факультет
ФГБОУ ВО СОГМА Минздрава РФ
Россия, г. Владикавказ*

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО ПОВЫШЕНИЮ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

Аннотация: Центральное место в системе управления предприятиями аграрного сектора занимают вопросы, связанные использованием основных фондов и с поиском путей повышения эффективности их использования.

Учитывая роль основных средств в производственном процессе и факторы, влияющие на эффективность их использования на предприятиях аграрного сектора, возникает необходимость выявления путей повышения и определения конкретных мер, способствующих устойчивому их развитию. При этом нельзя игнорировать факторы, способствующие снижению затрат на производство и росту производительности труда.

Ключевые слова: эффективность, основные фонды, активная часть основных фондов, пассивная часть основных фондов, использование, мощность.

*Tskurbayeva F.Kh., Doctor of Economics
Professor of the Department of Management
Gorsky state agrarian university*

*Russia, Vladikavkaz
Kudzaev B.A.*

*student
Faculty of Dentistry
SOGMA Ministry of Health of the Russian Federation
Russia, Vladikavkaz*

Kudzaeva T.K.
student
Faculty of Law
Gorsky State University
Russia, Vladikavkaz
student
Faculty of Medicine
FGBOU VO SOGMA of the Ministry of Health of the Russian Federation
Russia, Vladikavkaz

SUGGESTIONS FOR IMPROVING EFFICIENCY USE OF FIXED ASSETS

Annotation: The central place in the management system of enterprises in the agricultural sector is occupied by issues related to the use of fixed assets and the search for ways to improve the efficiency of their use. Given the role of fixed assets in the production process and the factors that affect the efficiency of their use in the agricultural sector, there is a need to identify ways to improve and identify specific measures that contribute to their sustainable development. At the same time, it is impossible to ignore the factors that contribute to reducing production costs and increasing labor productivity.

Keywords: efficiency, fixed assets, active part of fixed assets, passive part of fixed assets, use, capacity.

Ключевой задачей в анализируемой области выступают вопросы связанные с поиском путей повышения эффективности использования основных средств. Эта проблема все больше актуализируется вследствие современных требований к уровню организации и интенсификации хозяйственной деятельности предприятий. Следовательно, предприятия должны оперативно изыскивать резервы повышения эффективности использования своих основных средств.[4]

Определить уровень эффективности использования основных фондов возможно в процессе их эксплуатации и формируется за счет целесообразности их использования.

Особого внимания заслуживает применяемая амортизационная политика, которая формирует средства на полное восстановление и капитальный ремонт основных средств[2].

Рекомендуемым методом оценки основных средств является рыночный, который предусматривает свободный выбор методики оценки основных фондов. Многообразие факторов, влияющих на эффективность использования основных фондов требует постоянного мониторинга их воздействия на общую результативность работы хозяйств.

Одним из наиболее важных является обеспечение с оптимальной с их структуры, в частности, оптимального соотношения между активной и пассивной частями основных фондов[2].

Хозяйства, в которых оно является оптимальным, как правило, имеют высокие показатели эффективности использования основных средств производства.

Активная часть основных фондов и их состав представлена в таблице 2.

Из данных приведенной таблицы видно, насколько ограничен ассортимент активной части основных фондов. Единственное, что мы можем выделить, это то что у них имеется 14 единиц тракторов всех марок. Для уборки урожая в хозяйстве 7 единиц машин, в том числе машины сеноуборочные, прессы для соломы или сена, включая пресс-подборщики- 4 единицы, 1 зерноуборочный комбайн, 2 машины для уборки и первичной обработки кукурузы, и 1 единица машины для уборки и первичной обработки кукурузы. В динамике их количество остается неизменным.

Таблица 2.Наличие сельскохозяйственной техники в СПК «Колхоз» «Ногир»

Вид техники	2018	2019 г.	2020г
1.Тракторы сельскохозяйственные всех марок	14	14	14
в том числе:			
тракторы колесные	14	14	14
тракторы, на которых смонтированы машины (землеройные, мелиоративные)	1	1	1
2.Машины и оборудование сельскохозяйственные для обработки почвы	-	-	-
3.Машины для уборки урожая	7	7	7
в том числе:			
машины сеноуборочные, прессы для соломы или сена, включая пресс-подборщики	4	4	4
машины для уборки зерновых, масличных, бобовых и крупяных культур	1	1	1
из них:			
комбайны зерноуборочные	1	1	1
машины для уборки и первичной обработки кукурузы	2	2	2
4.Машины и оборудование сельскохозяйственные прочие	1	1	1
5.Оборудование для приготовления кормов для животных	1	1	1

В таблице 3 приведен расчет стоимости аренды тракторов.

Мы предлагает руководству передать в аренду администрации местного самоуправления с. Ногир 3 трактора для вывоза мусора населения

за 40 тыс. в месяц. Суточная стоимость аренды трактора во время сезонных работ доходит до 10-12 тыс.руб.

Наши расчеты показывают, что только за счет аренды 3 единиц тракторов хозяйство в год может получить 1,400 тыс. руб., что даст возможность хозяйству улучшить свое материальное положение.

Таблица 3. Расчет стоимости аренды тракторов

Показатель	Количество, шт.	Сумма в месяц, руб./за 1 трактор	Сумма всего за месяц, руб.	Всего за год Руб.
Трактора	3	40000	120000	1400000

В целях увеличения темпов роста фондоотдачи хозяйству необходимо:
- остановить темпы роста технической деградации хозяйства возможно за счет финансового лизинга, получение которого доступно всем товаропроизводителям. В 2019 году для поддержки сельского хозяйства АО "Росагролизинг" закупал технику, машины и оборудование и предоставляет их в льготный лизинг. Установлен перечень указанной продукции содержит 190 позиций.

Следовательно, необходимо поводить более глубокий факторный анализ эффективности использования основных средств, с помощью которого можно выявить дополнительные резервы роста основных экономических показателей деятельности предприятия[5].

В отдельных случаях возможно строительство новых производственных объектов либо реконструкция уже существующих под изменившиеся нужды СПК.

В условиях дефицита федерального и большинства региональных бюджетом инвестиционный прорыв можно осуществить за счет стимулирования внебюджетных источников, используя различные формы государственно-частного партнерства. Отказ от налогообложения инвестиций, связанных с пополнением основных фондов, их модернизацией и т.п. и может стать стимулом для привлечения внебюджетных средств[5].

Обобщая сказанное, нужно указать, что рост эффективности использования основных производственных фондов очень тесно связан также с использованием земельных, трудовых, материальных и финансовых ресурсов. Важно не просто наращивать производственные мощности, но следует добиваться оптимальных пропорций в их составе.

Использованные источники:

1. Общероссийский классификатор основных фондов ОК 013-2014 (СНС 2008) утв. Приказом Росстандарта от 12.12.2014 №2018-ст //

Справочноправовая система «Гарант» [Электронный ресурс]. - URL:

<http://base.garant.ru/>.

2. Абдуллаев Н. Основные средства: методика анализа / Н. Абдуллаев // Бухгалтерский учет. 2015. - №4. - С. 4-8.

3. Цхурбаева Ф.Х. Кудзаев Б.А. Научные подходы к совершенствованию управления в системе АПК// Научные труды студентов Горского государственного аграрного университета «Студенческая наука – агропромышленному комплексу». Вып. 56, ч.4. – Владикавказ, 2019. – С. 211-214.
4. Цхурбаева Ф.Х., Жиругов Р.Т. Устойчивое развитие в системе экономических учений// Экономика и предпринимательство, № 1, 2020 г. 208-211 с
5. Цхурбаева Ф.Х. Устойчивое развитие аграрной сферы региона: состояние, проблемы, концептуальные подходы/ Ф.Х.Цхурбаева. Диссертация на соискание ученой степени доктора экон.наук. : 08.00.05. – Экономика и управление народным хозяйством (экономика, организация и управление предприятиями, отраслями, комплексами: АПК и сельское хозяйство), Владикавказ, 2011.

УДК 659.1

*Цхурбаева Ф.Х., д.э.н.
профессор кафедры менеджмента
ФГБОУ ВО Горский ГАУ
Россия, г. Владикавказ
Кудзаева Т.К.
студент
юридический факультет
ФГБОУ ВО Горский ГАУ
Россия, г. Владикавказ
студент
лечебный факультет
ФГБОУ ВО СОГМА Минздрава РФ
Россия, г. Владикавказ
Кудзаев Б.А.
студент
стоматологический факультет
ФГБОУ ВО СОГМА Минздрава РФ
Россия, г. Владикавказ*

ИНСТРУМЕНТЫ МАРКЕТИНГА В ПРОДВИЖЕНИИ ТОВАРОВ И УСЛУГ

Аннотация: Динамично развивающийся мир маркетинга постоянно предлагает предпринимателям новые инструменты, советы, хитрости и тренды, которые можно обнаружить и включить в свою маркетинговую стратегию. Вопросы, связанные с их использованием актуальны для любой бизнес структуры, в связи с чем в статье конкретизируются особенности их практического применения для роста эффективности производства.

Ключевые слова: инструменты маркетинга, экономика, эффективность, рынок, сбыт, продвижение.

*Tskurbayeva F.Kh., Doctor of Economics
Professor of the Department of Management
Gorsky state agrarian university
Russia, Vladikavkaz
Kudzaeva T.K.
student
Faculty of Law
Gorsky State University
Russia, Vladikavkaz
student
Faculty of Medicine
FGBOU VO SOGMA of the Ministry of Health of the Russian Federation*

*Russia, Vladikavkaz Kudzaev B.A.
student
Faculty of Dentistry
SOGMA Ministry of Health of the Russian Federation
Russia, Vladikavkaz*

MARKETING TOOLS IN THE PROMOTION OF GOODS AND SERVICES

Annotation: The fast-paced world of marketing constantly offers entrepreneurs new tools, tips, tricks, and trends to discover and incorporate into their marketing strategy. Questions related to their use are relevant for any business structure, and therefore the article specifies the features of their practical application for increasing production efficiency.

Keywords: marketing tools, economy, efficiency, market, sales, promotion.

Маркетинговые инструменты представляют собой «совокупность средств и конкретные действия по поиску, анализу, генерации и распространению информации, значимой для субъектов маркетинговых отношений»[2]. Это инструменты, которые компании используют для разработки и продвижения своих продуктов и услуг. В этом контексте слово «инструменты» относится к методам, стратегиям и материалам.

Задача, с которой сталкиваются все маркетологи - это необходимость постоянного обучения новым инструментам и методам, приспособление к постоянно меняющимся тенденциям и изменениям рыночной среде. К счастью, у вас нет недостатка в инструментах и платформах для изучения новых тактик или техник и прохождения необходимых занятий.

С помощью маркетинга предприятие приобретает возможность более точного приспособления к рыночным условиям, благодаря чему создаются предпосылки достижения основной его цели- получение максимально возможной прибыли.

Уровень знаний маркетинговых методов и способов воздействия на потребителя, рыночных сегментов, приобретение опыта работы в условиях рынка, когда маркетинг становится главной функцией управления, формируют возможность достижения всех поставленных целей в определенный период времени в конкретном пространстве для любого хозяйствующего субъекта.

Возникшие противоречия между тенденциями развития регионального рынка пива и интересами партнеров по производству пива и безалкогольной продукции актуализируют проблему перспектив развития ООО «ВПБЗ «Дарьял» и их решение с помощью правильного применения инструментов маркетинга. Как правило, в рамках маркетинговой деятельности осуществляется выбор наиболее эффективных их видов применительно конкретно к определенным рынкам.

Разработка предложений более эффективного использования маркетинговых инструментов необходима для определения оптимальной суммы средств, необходимых для обеспечения нормального процесса реализации товара. Она предполагает обоснованный выбор таких инструментов маркетинга, которые будут способствовать достижению намечаемых конечных результатов [4].

Поэтому в странах с развитой рыночной экономикой роль инструментов маркетинга, отвечающих за доведение готовой продукции до потребителя, постоянно возрастает. В то же время, перерабатывающие предприятия, создавшие отделы маркетинга приобрели преимущества в конкурентной борьбе. Служба маркетинга должна определить инструменты маркетинга, которые необходимы организации для участия в конкурентной борьбе на рынке. Чаще всего производители используют несколько инструментов одновременно [3].

На ниже приведённом рисунке 1 представлена модель эффективных маркетинговых инструментов, которая представлена в исследованиях Вусик И. В., «предлагающая нам ознакомиться потребителю с «образом» нужного ему товара и его характеристиками через взаимодействие системы маркетинговых коммуникаций». С помощью взаимодействия предлагаемых инструментов создаются условия, при которых потребитель ознакомливается с тем, какой товар ему предлагает производитель, в каком ценовом сегменте его искать, где он будет продаваться, через какие каналы продвижения он будет доведен до места продажи.

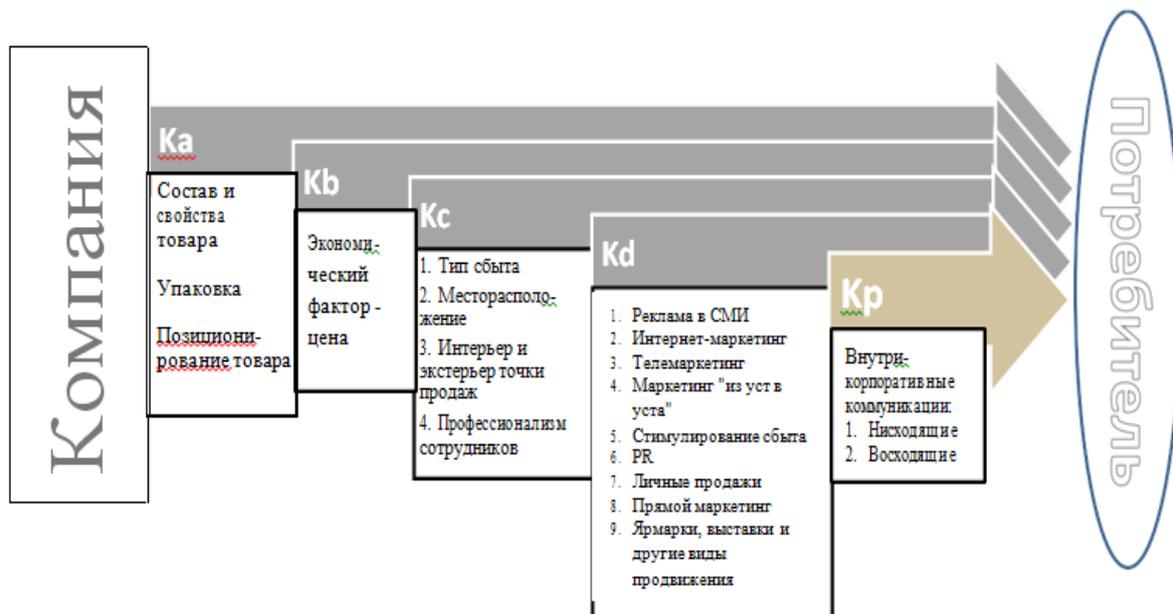


Рисунок 1. Маркетинговые инструменты повышения эффективности организации[2].

На рисунке 2 систематизированы Вусик И.В. вышеуказанные коммуникационные меры, с помощью которых можно укреплять позиции на рынке и воздействовать на возможности повышения потребительского спроса.

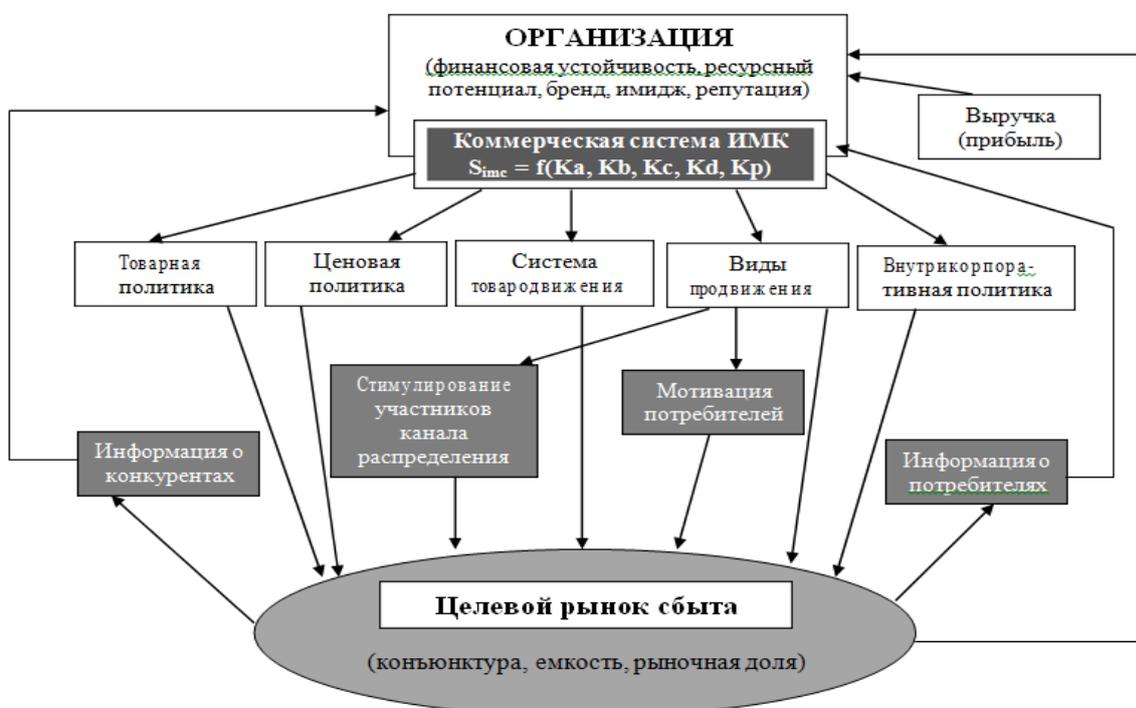


Рисунок 2. Механизм взаимодействия организации с рынком посредством инструментов маркетинга[2].

Они в свою очередь будут формировать рост прибыли предприятия за счет различных инструментов маркетинга[2].

Из сказанного можно сделать вывод о том, что, представленная модель механизма взаимодействия организации с рынком посредством инструментов маркетинга указывает на те ценностные ориентиры, которые способствуют видению миссии р организации на рынке, которая подается туда с помощью применяемых инструментов маркетинга. В организации на работников службы маркетинга возложена задача обеспечения «достижения финансовых и нефинансовых целей»[3].

Использованные источники:

1. Аванесова Е.Г., Кудзаев К.Х., Цхурбаева Ф.Х . Маркетинг и его роль в системе управления (на материалах ОАО «ВПБЗ «Дарьял»)// Научные труды студентов Горского государственного аграрного университета . «Студенческая наука - агропромышленному комплексу». Вып. №53 (ч. 2). - Владикавказ: ФГБОУ ВО «Горский ГАУ», 2016.
2. Вусик И.В. Управление интегрированными маркетинговыми коммуникациями // дис...на соискание ученой степени кандидата экономических наук: 08.00.05 /Москва, 2014 г.
3. Вусик, И.В. Принципы управления интегрированными маркетинговыми коммуникациями на рынке строительных материалов / И.В. Вусик, В.В. Синяев // Бизнес, менеджмент и право. – 2013. – №1(27). – С. 141- 145.
4. Егоров, Ю.Н. Маркетинг в структуре / Ю.Н. Егоров // Маркетинг. 2016. № 5. С. 110 - 123.
5. Цхурбаева Ф.Х., Жиругов Р.Т., Особенности развития современного маркетинга в птицеводстве// Аграрная Россия, № 4, 2020, С.43-48.

*Ярусова Ю.В.
студент*

*ФГАОУ ВПО «Северо-Кавказский федеральный университет»
Россия, г. Ставрополь*

УЧЕТНАЯ ПОЛИТИКА КАК ЭЛЕМЕНТ ОПТИМИЗАЦИОННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОЦЕДУР

Аннотация: В статье приводится трактовка основных определений, которые характеризуют учетную политику организации. Рассмотрена роль учетной политики в функционировании организации. Проанализировано влияние учетной политики как инструмента налогового планирования экономического субъекта на систему налогообложения компании.

Ключевые слова: учетная политика, оптимизация, налоговое планирование.

*Yarusova Yu. V.
student*

*FSAEI of HPE "North-Caucasus Federal University»
Russia, Stavropol*

ACCOUNTING POLICY AS AN ELEMENT OF OPTIMIZATION ECONOMIC PROCEDURES

Abstract: The article provides an interpretation of the main definitions that characterize the accounting policy of the organization. The role of accounting policy in the functioning of the organization is considered. The influence of accounting policy as a tool of tax planning of an economic entity on the company's tax system is analyzed.

Key words: accounting policy, optimization, tax planning.

В настоящее время Ведение бухгалтерского учета в России становится менее ограниченным жесткими рамками нормативных актов, наблюдается сближение отечественных норм учета и международных требований, предъявляемых к организации и ведению бухгалтерского учета. У субъектов хозяйствования появляется все больше возможностей адаптировать используемые методы учета согласно специфике своей деятельности. Инструментом реализации такой возможности является учетная политика организации для целей бухгалтерского учета.

Учетную политику, прежде всего, стоит рассматривать как главный элемент учета хозяйственных операций. Учетная политика призвана систематизировать и упорядочить методологию, применяемую организаций при организации учета и ведении своей финансово-хозяйственной

деятельности. В этом случае учетная политика характеризуется сводом правил, согласно которым ведется финансовый учет.

Согласно п. 2 ПБУ 1/2008 «Учетная политика организации» «под учетной политикой организации понимается принятая ею совокупность способов ведения бухгалтерского учета - первичного наблюдения, стоимостного измерения, текущей группировки и итогового обобщения фактов хозяйственной деятельности». К способам ведения бухгалтерского учета можно отнести способы группировки и оценки хозяйственных операций, организации документооборота, формирования регистров бухгалтерского учета, обработки информации, инвентаризации, применения счетов.

С началом обязательного применения положений Международного стандарта финансовой отчетности (IAS) 8 «Учетная политика, изменения в бухгалтерских оценках и ошибки», у компаний возникла необходимость руководствоваться положениями данного документа при формировании учетной политики. МСФО (IAS) 8 трактует учетную политику как «конкретные принципы, основы, соглашения, правила и практика, принятые предприятием для подготовки и представления финансовой отчетности».

Согласно Налоговому кодексу РФ, учетная политика в целях налогового учета представляет собой «выбранную налогоплательщиком совокупность допускаемых НК РФ способов (методов) определения доходов и (или) расходов, оценки и распределения, а также учета иных необходимых для целей налогообложения показателей финансово-хозяйственной деятельности налогоплательщика».

Следует учитывать, что учетная политика довольно молодое явление в истории отечественного бухгалтерского учета, поэтому многие компании еще до конца не осознают ее значение и роль в организации бухгалтерского учета в компании, не видят прямой связи налоговой учетной политики и оптимизацией налогообложения. Но ее влияние заключается, главным образом, в оптимизации налога на прибыль.

С позиции оптимизации налогообложения важным выглядит то, что по тому или иному направлению организации бухгалтерской отчетности законодательством могут предусматриваться несколько способов отражения хозяйственных операций и их учета. С позиции налогообложения важным выглядит определение доходов, расходов и финансового результата организации. В этом случае за счет выбора критериев учета можно оптимизировать налогообложение.

В связи с этим, необходимо установление оптимальной совокупности правил, соблюдение которых обеспечило бы наибольший эффект от ведения учета. Так разрабатывая учетную политику целей бухгалтерского учета и налогообложения, компания должна преследовать своей целью формирование максимально эффективной учетной политики при сравнительно небольших затратах на нее.

С позиции оптимизации налогообложения значимым является

изменение и формирование учетной политики исходя из четких представлений о том, как компания планирует вести свою деятельность в будущем и какая стратегия избрана для достижения указанных целей. Так, например, компания как налогоплательщик вправе выбрать направление на максимизацию прибыли для выплаты дивидендов и удовлетворение сиюминутных материальных потребностей, или же, наоборот, с позиции привлечения дополнительных финансовых ресурсов, стабилизации функционирования и укрепления конкурентоспособности.

Еще одним важным аспектом выступает то, что учетная политика организации применяется во всех ее филиалах и обособленных подразделениях. В связи с этим в учетной политике должны учитываться как необходимость единства учета в организации, так и особенности, присущие тем или иным обособленным подразделениям в процессе их хозяйственной деятельности. Особенно это выглядит важным при наличии подразделений с различными функциями и видами деятельности. В этом случае при детальном определении различных аспектов учетной политики можно эффективно использовать и налоговую оптимизацию в рамках как всей организации, так и ее отдельных структурных подразделений.

Использованные источники:

1. Брызгалин А.В. Налоговая оптимизация: принципы, методы, рекомендации, арбитражная практика / А.В.Брызгалин, - Екатеринбург: Экономика, предпринимательство, право. – 2019. – № 7. – С. 18-24.
2. Глушко, Т. Я. Налоговая политика как часть налогового планирования и способ оптимизации налоговых обязательств / Т. Я. Глушко. // Молодой ученый. - 2020. - № 3 - С. 338-340.

Оглавление

Алексеев А.С., НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ В ПРОЦЕССЕ РАССМОТРЕНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ СПОРОВ В СУДЕ	3
Антонова Н.А., Илларионова А.Р., СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПОРЯДКА ИЗМЕНЕНИЯ И РАСТОРЖЕНИЯ ДОГОВОРА.....	6
Бедарева Н.А., Пригожина С.А., Зорина И.С., ВОСПАЛИТЕЛЬНЫЕ ЗАБОЛЕВАНИЯ ЦЕНТРАЛЬНОЙ НЕРВНОЙ СИСТЕМЫ ВО ВРЕМЯ ПАНДЕМИИ COVID-19, СЛУЧАИ ИЗ ПРАКТИКИ.....	9
Бедарева Н.А., Пригожина С.А., Зорина И.С., Ильченко Л.И., ПОРАЖЕНИЕ НЕРВНОЙ СИСТЕМЫ ПРИ КОРОНАВИРУСЕ, СЛУЧАИ ИЗ ПРАКТИКИ	14
Гайсина Л.Р., Пикалов Р.О., Шайхинурова А.Р., Евдокимова Н.Г., МЕТОДИЧЕСКАЯ РАЗРАБОТКА ПО ИЗУЧЕНИЮ КОГЕЗИОННЫХ СВОЙСТВ ОКИСЛЕННЫХ БИТУМОВ	18
Горохова Д.А., ПОНЯТИЕ И ПРИЗНАКИ ИСКА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ	23
Горохова Д.А., ПОНЯТИЕ ДОКАЗАТЕЛЬСТВЕННОЕ ПРАВО И ТЕОРИИ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ.....	28
Езеева И.Р., Элесханов К.Д., ВЛИЯНИЕ МАРКЕТИНГОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА СТРАТЕГИЮ РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИИ.....	32
Езеева И.Р., Джанаева О.В., Тебиева В.С., НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ТРАНСФОРМАЦИИ УПРАВЛЕНИЯ ПРОЕКТАМИ В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ.....	38
Иванова К.А., РАБОТА В ВОЛОНТЕРСКОМ ПЕДАГОГИЧЕСКОМ ОТРЯДЕ КАК СРЕДСТВО РАЗВИТИЯ ТВОРЧЕСКИХ СПОСОБНОСТЕЙ ЛИЧНОСТИ.....	43
Исакова А.А., СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДОВ ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ В СФЕРЕ ПРОДУКТОВОГО РИТЕЙЛА	46
Колганова А.Д., ПОНЯТИЕ ИСКА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ	50
Королева Ю.В., УЧАСТИЕ ПРОКУРОРА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ	54
Кочубей Е.И., Кучер И.В., СОВРЕМЕННЫЕ АСПЕКТЫ ЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ ГОРОД КРАСНОДАР	57
Кочубей Е.И., Кучер И.В., СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ МУНИЦИПАЛЬНОГО РЫНКА ТРУДА И ЗАНЯТОСТИ.....	63

Кузнецов А.В.,_Аветисян А.В.,_Севрюк В.В.,_ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ОБУЧЕНИЮ ВОЖДЕНИЮ НА АВТОДРОМЕ	71
Марьянова Ю.Ф.,_ПРОБЛЕМЫ БЛАГОСОСТОЯНИЯ НА ТЕРРИТОРИИ СЕЛЬСКОГО ПОСЕЛЕНИЯ.....	79
Марьянова Ю.Ф.,_ОСНОВНОЙ ФАКТОР СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ	84
Мезенова А.А.,_Королёв М.А.,_ЗНАЧЕНИЕ РАБОТЫ ПОЖИЛЫХ ЛЮДЕЙ В КАЧЕСТВЕ ВОЛОНТЁРОВ.....	89
Миленкова Ю.А.,_ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ КАДРОВОГО РЕЗЕРВА НА ГОСУДАРСТВЕННОЙ И МУНИЦИПАЛЬНОЙ СЛУЖЕБЕ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	93
Михеенко К.Е.,_ИГРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ НА УРОКАХ ИСТОРИИ	99
Моисеенко В.С.,_Лебедева В.С.,_СОВРЕМЕННЫЕ АСПЕКТЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ.....	103
Нечаева Т.Ю.,_АТТЕСТАЦИЯ СЛУЖАЩИХ В ГОСУДАРСТВЕННОМ УЧРЕЖДЕНИИ КАК РОСТ ПО КАРЬЕРНОЙ ЛЕСТНИЦЕ	111
Овчаренко Л.О.,_Седнева А.А.,_Лактионова А.Е.,_СИСТЕМА ОЦЕНКИ УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ	116
Панфилова А.С.,_АНАЛИЗ МЕТОДОЛОГИЧЕСКИХ ПОДХОДОВ К ФОРМИРОВАНИЮ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ	127
Поварницын Е.Н.,_ОПЕРАТИВНЫЙ УЧЁТ И УПРАВЛЯЕМЫЕ ФОРМЫ В 1С	131
Поварницын Е.Н.,_РАЗРАБОТКА КЛИЕНТ-СЕРВЕРНОЙ АРХИТЕКТУРЫ ИС ДЛЯ РАСЧЁТА ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ПАТТЕРНА MVC	140
Поварницын Е.Н.,_СОСТАВЛЕНИЕ ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ НА РАЗРАБОТКУ ПРОГРАММЫ КАЛЬКУЛЯТОР WINDOWS	156
Поварницын Е.Н.,_СОЗДАНИЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ИНСТРУМЕНТАЛЬНЫХ СРЕДСТВ РАЗРАБОТКИ.....	160
Поварницын Е.Н.,_РЕШЕНИЕ ЗАДАЧИ КОММИВОЯЖЕРА ПРИ ПОМОЩИ ГЕНЕТИЧЕСКОГО АЛГОРИТМА.....	181
Поварницын Е.Н.,_МОДЕЛИРОВАНИЕ РАБОТЫ ЦЕХА, НАХОДЯЩЕГОСЯ НА ЦЕХОВОМ И ЦЕНТРАЛЬНОМ СКЛАДАХ	190
Позницкая Е.В.,_ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ ЭЛЕКТРОННЫХ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ.....	196
Репина М.А.,_УЧЕБНЫЕ ЭКСКУРСИИ ПО ГЕОГРАФИИ КАК ФОРМА ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ УЧАЩИХСЯ	204

Санников А.В.,_ОСОБЕННОСТИ РОССИЙСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В ОБЛАСТИ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА	207
Стрельцов Д.И.,_Морозова Н.Н.,_Федоркова А.В.,_ПОНЯТИЕ И ЗАДАЧИ СОВРЕМЕННОЙ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ ПРЕДПРИЯТИЯ	215
Тимаков А.А.,_ОСОБЕННОСТИ МАРКЕТИНГА НА РЫНКЕ МОБИЛЬНЫХ ПРИЛОЖЕНИЙ	225
Ушакова М.В.,_ПРОБЛЕМЫ КРЕДИТОВАНИЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ	230
Федорова М.А.,_ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПРИМИРИТЕЛЬНЫХ ПРОЦЕДУР В РОССИИ.....	237
Федотов В.А.,_РАБОТА С ПРОГРАММОЙ VM VIRTUALBOX ОТ ORACLE.....	243
Федотов В.А.,_МОДЕЛИРОВАНИЕ СИСТЕМЫ В ANYLOGIC	247
Федотов В.А.,_РАЗРАБОТКА ПРИКЛАДНОГО РЕШЕНИЯ НА ПЛАТФОРМЕ «1С:ПРЕДПРИЯТИЕ» ДЛЯ ОПТОВОЙ КОМПАНИИ.....	254
Федотов В.А.,_РАЗРАБОТКА ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ ДЛЯ ОПТОВОГО СКЛАДА НА ЯЗЫКЕ ПРОГРАММИРОВАНИЯ PYTHON...	275
Цхурбаева Ф.Х., Кудзаева Т.К., Кудзаев Б.А.,_РЕКЛАМА, КАК ВАЖНЫЙ ИНСТРУМЕНТ МАРКЕТИНГА	287
Цхурбаева Ф.Х., Кудзаев Б.А.,_Кудзаева Т.К.,_ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО ПОВЫШЕНИЮ ЭФФЕКТИВНОСТИ_ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ	291
Цхурбаева Ф.Х., Кудзаева Т.К., Кудзаев Б.А.,_ИНСТРУМЕНТЫ МАРКЕТИНГА В ПРОДВИЖЕНИИ ТОВАРОВ И УСЛУГ	296
Ярусова Ю.В.,_УЧЕТНАЯ ПОЛИТИКА КАК ЭЛЕМЕНТ ОПТИМИЗАЦИОННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОЦЕДУР	301