ФОРУМ МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ

ВЫПУСК 12(28)

ISSN 2500-4050

МЕЖДУНАРОДНОЕ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЕ
ПЕРИОДИЧЕСКОЕ СЕТЕВОЕ ИЗДАНИЕ

«Форум молодых ученых»

http://forum-nauka.ru

ISSN 2500-4050

УДК 004.02:004.5:004.9

ББК 73+65.9+60.5

Свидетельство о регистрации
средства массовой коммуникации
ЭЛ № ФС 77 - 66302
от 01.07.2016г.

Редакционный совет:
Зарайский А.А., доктор филологических наук, профессор,
СмирноваТ.В., доктор социологических наук, профессор,
Федорова Ю.В., доктор экономических наук, профессор,
Плотников А.Н., доктор экономических наук, профессор,
Постюшков А.В., доктор экономических наук, профессор,
Тягунова Л.А., кандидат философских наук, доцент
Отв. ред. А.А. Зарайский

Выпуск № 12(28)-1 (декабрь, 2018). Сайт: http://forum-nauka.ru

Журнал включен в систему Российского индекс цитирования (РИНЦ) электронной библиотеки на основании приложении к договору №1 к договору № 594-09/2013 от 26.09.2013

© Институт управления и социально-экономического развития, 2018

УДК 004.8

Алексеенко Ю.В., студент магистратуры
2 курс, факультет «Техника и технологии»
ИСОиП (филиал) ДГТУ
Россия, г. Шахты
Iuliia Alekseenko, graduate student
2 year, Faculty "Engineering and Technology"
Institute of Service and Business (Branch) DSTU
Russia, Shakhty
Авдеева Т.Г., студент магистратуры
2 курс, факультет «Техника и технологии»
ИСОиП (филиал) ДГТУ
Россия, г. Шахты
Tatyana Avdeeva, graduate student
2 year, Faculty "Engineering and Technology"
Institute of Service and Business (Branch) DSTU
Russia, Shakhty

THE APPLICATION OF NEURAL NETWORK FOR CYBERSECURITY

Abstract: *Over the past few years, the number of cyber attacks has increased dramatically. Currently, not only government organizations and business companies are attacked by hackers, but many Internet users. Recent studies have shown that machine learning and analytics can predict potential attacks pretty accurate. This article contains the results of the analysis of attacks from 2017 to 2018. The authors also describe several ways of protection by using neural networks and machine learning algorithms as a promising solution to the problem.*

Keywords: *machine learning, neural networks, cybersecurity, artificial intelligence, cyber attacks.*

The relevance of the problem aimed at preventing cyberattacks is determined by modern safety requirements. Firstly, the word “cyberattack”, is considered as the type of attacks. Cyberattack is any type of offensive acts performed by a person or a group of people aimed at breaking computer systems, information, computer networks, infrastructures, and personal electronic devices. There are two major types of cyberattacks: attacks where the primary goal is to disable the target computer or knock it offline, or attacks where the goal is to get access to the target computer's data and perhaps gain admin privileges on it [1].

The round diagram below shows the motivation of cyberattacks in 2017-2018. Cyber Crime has more than 64%. The second place takes Cyber Espionage (around 22 %) which presents 1/4 of all analyzed attacks. Hacktivism and Cyber Warfare take the third and fourth places respectively [2].

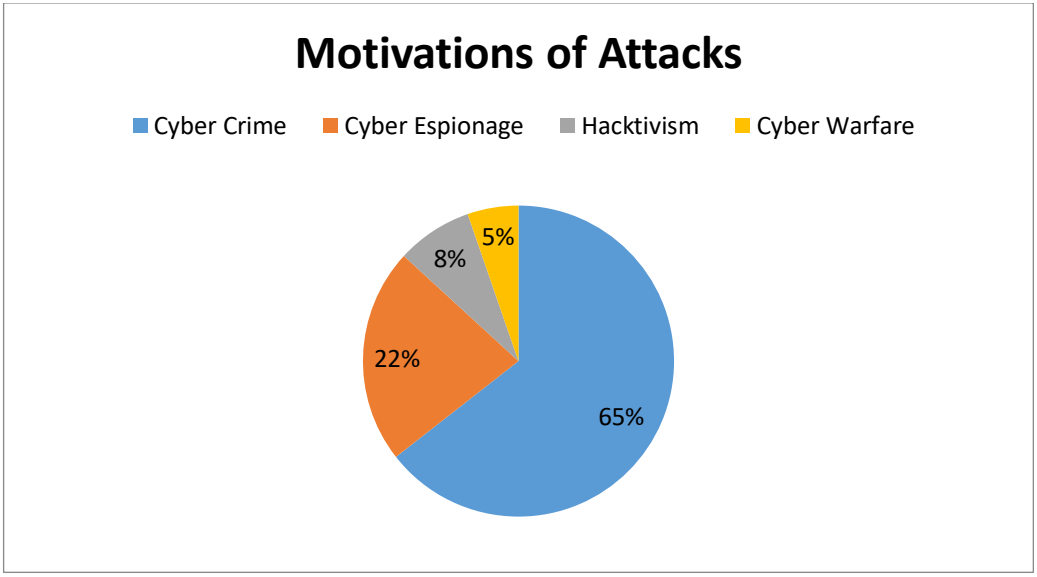


Figure 1 – Motivations behind attacks

Last few years there has been a significant increase in the amount of information getting stolen as the result of successful cyberattacks every day. Moreover, the total damage from various attacks is 5 billion. These costs are supposed to be increased greatly over the next 5 years, while the spends on cyber security measures will be1 trillion dollars in the next four years [3].

Thus, the development of new tools and systems to fight cyberattacks is an urgent problem for many business companies and organizations to protect their data and infrastructure. While the set of following steps are usually taken as security measures: company security policy, special software and its constant updating, cloud services, cyber security specialists, many companies are likely to use such new approaches as data analysis and machine learning to insure a more reliable level of security. The Cyber Research Alliance (CRA) identified the application of Big Data Analytics to cyber security as one of the top six priorities for future cyber security research and development [4].

Systems working on these principles are able to detect two types of warnings: attack recognition and anomaly-based behavior in a system. The first type of systems provides a strong defense against familiar attacks; the other is primary focused on those attacks that are not yet encountered. To work correctly both types of systems collect some data to analyze: time when an attack or attempt of this attack happened, the sequence of events which might have led to this attack, differences in data received from various sources, statistical analysis and etc.

All successfully working security systems can be divided into two major classes: human-based and machine-based ones. Most of "analyses-driven solutions" rely on rules created by an expert and therefore miss any attacks that don't match these rules. Meanwhile, today's machine-learning approaches rely on "anomaly detection", to trigger false positives creating distrust of the system and are to be investigated by humans.

For example, researchers from MIT's Computer Science and Artificial Intelligence Laboratory (CSAIL) and the machine-learning startup PatternEx

demonstrate an artificial intelligence platform called AI2 that predicts cyber-attacks significantly better than existing systems by continuously incorporating input from human experts. The team showed that AI2 can detect 85 percent of attacks, which is roughly three times better than previous benchmarks, while also reducing the number of false positives by a factor of 5 [5].

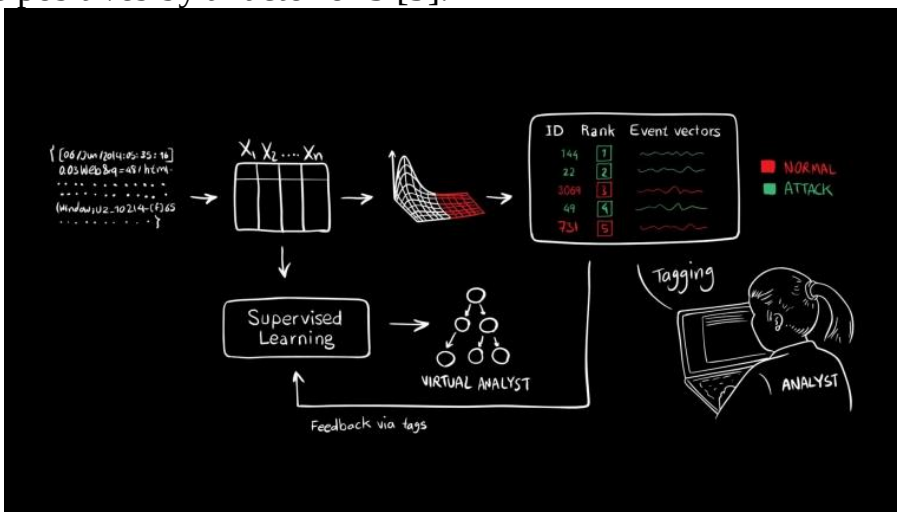


Figure 2 – AI2 system

The application of neural networks for solving information protection problems is primarily related to the intellectual analysis and prediction of time series (for example, the traffic dynamics of a protected local network), as well as the search for hidden correlations in arrays of primary data.

Also, neural networks can be used for solving encryption tasks, for example, changing an encryption algorithm or encryption key where this change will happen randomly at different time periods.

The real problem of using neural networks for cybersecurity is associated with great computing power needed to train this network. This process is time consuming and requires a big array of training data. Thus, sometimes the solutions based on neural networks are hard to use for a large corporate network if the main purpose is online detection.

To summarize, it can be said that using neural networks for cybersecurity problems is a promising solution, since such networks are more flexible if to compare them with pre-programmed detection algorithms.

References:

1 What is a cyber attack? Recent examples show disturbing trends // CSO. URL: https://www.csoonline.com/article/3237324/cyber-attacks-espionage/what-is-a-cyber-attack-recent-examples-show-disturbing-trends.html

2 February 2017 Cyber Attacks Statistics // HACKMAGEDDON. URL: https://www.hackmageddon.com/2017/03/20/february-2017-cyber-attacks-statistics/

3 6 brutal cyber attacks that shook the world in 2017 // moneycontrol. URL: https://www.moneycontrol.com/news/business/6-brutal-cyber-attacks-that-shook-the-world-in-2017-2467803.html
4 Security Analytics: Using Deep Learning to DetectCyber Attacks // UNF Digital Commons. URL: https://digitalcommons.unf.edu/cgi/viewcontent.cgi?article=1783&context=etd
5 System predicts 85 percent of cyber-attacks using input from human experts// Phys.org. URL: https://phys.org/news/2016-04-percent-cyber-attacks-human-experts.html

УДК 37.1174

Arkhipova Irina Yurievna
Fourth year master student
Federal State Autonomous Education Institution of Higher Education «M. K. Ammosov North-Eastern Federal University»
The Republic of Sakha (Yakutia), Yakutsk

THE ROLE OF YAKUT ETHNOPEDAGOGICAL TRADITION IN DEVELOPING REGIONAL EDUCATION SYSTEM IN THE REPUBLIC OF SAKHA

Abstract: this article reveals the question of the role of the Yakut ethnopedagogy in the context of its development pattern before adopting the Comprehensive Project for the modernization of the regional education system. Under the topic the content of the work presents many years of experience in interdisciplinary research in the field of education in the Republic of Sakha. Within the framework of the topic under study, the content of the work presents many years of experience in interdisciplinary research in the field of education in the Republic of Sakha. There is a continuity of the first travelers, researchers and exiles' works and researches on the specificity of the Yakut people, which allowed to distinguish the regional ethnopedagogy as a separate, peculiar in its approaches and, accordingly, the object of study.

Keywords: Yakut ethnopedagogy, interdisciplinarity, ethnosociology, historiography, ethnic characteristics.

The relevance of the study is due to the results of the practical implementation of the theoretical attitudes of the Yakut ethnopedagogy in the field of secondary educational institutions in Yakutia.

The goal of the study is to understand the role of the Yakut ethnopedagogy in the formation of the education system in Yakutia.

The objectives to achieve this goal are as follows:

- To study the Yakut ethnopedagogical tradition;
- To identify the role of the efforts of the Yakut ethnopedagogues in developing the regional education system of Yakutia.

The time frame of this topic covers the period from the beginning of the 90s of the 20th century to 2008.

Ethnopedagogy was designed to address the current issues of the future socio-economic development of Yakutia. The field of education was an integral part of the socio-economic modernization.

In the new post-Soviet conditions, the modernization of the regional educational system was carried out gradually, through various experiments put forward mostly by ethnopedagogues. Problems and directions of the research were determined in regular various scientific events and government plans of the Republic of Sakha.

Research on ethnopedagogy in the field of secondary educational institutions prior to the adoption of the Comprehensive Project for the modernization of the regional system of the Republic of Sakha (Yakutia) (2008) was defined in the following areas: family traditions in raising children in the Yakut families and knowledge of the enopedagogical tradition.

A group of researchers led by A. P. Okoneshnikova was first who touched upon the issues of familiarizing children with the revive and development of the traditional Sakha culture. This initiative was also taken up by other researchers.

Researchers S. P. Danilov and V. S. Yakovlev give a detailed scientific understanding of the traditions of raising children in the Yakut families.

At the same time, there is a growing number of studies examining in more detail the works of Soviet Yakut literature on pedagogy.

Thus, the ethnopedagogical tradition and various interdisciplinary studies on this problem have contributed to the modernization of the regional education system in Yakutia.

References:

1. Jochelson, W. Zametki o naselenii Yakutskoy oblasti v istoriko-geografi-cheskom otnoshenii. – SPb, 1895.
2. Germogenova, M.D., Psikhologicheskaya gotovnost' rebenka k obucheniyu v shkole / M.D. Germogenova, U.A. Karamzina; In-t sovershenstvovaniya kvalifi-katsii rabotnikov obrazovaniya RS (YA). – Yakutsk: Izd-vo ISKRO, 1994. – S. 52.
3. Lindenau, J.I., Opisaniye narodov Sibiri (pervaya polovina XVIII v.): Is- toriko-etnogr. Materialy o narodakh Sibiri i Severo-Vostoka / Per. s nem., podgot. Teksta, prim. i predisloviye. Z.D. Titovoy, pod obshchey red. I.S. Vdo- vina. – Magadan: Kn. Izd-vo, 1983.
4. Popova, G.S., Etnopedagogicheskaya sistema traditsionnogo semeyno-byto-vogo vospitaniya yakutskikh detey: Na primere severnykh ulusov Respubliki Sakha // Nauchnaya biblioteka dissertatsiy i avtoreferatov. URL: http://www.dissercat.com/content/etnopedagogicheskaya-sistema- traditsionnogo-semeino-bytovogo-vospitaniya-yakutskikh-detei-na#ixzz3Zk1X0zIV
5. Popov B.N. Semeynaya kul'tura narodov Severo-Vostoka Rossii: Tradi- tsii i innovatsii / B.N. Popov, red. V.I. Boyko. RAN. Sib. otd.-niye. In-t malo- chisl. Narodov Severa. – Novosibirsk: Nauka, 1992. – S. 263.
6. Seroshevskiy V.L. Yakuty. Opyt etnograficheskogo issledovaniya. – 2-ye izd., – M., 1993. – S. 736.

7. Khudyakov I.A. Kratkoye opisaniye Verkhoyanskogo okruga. Pod red. V.G. Bazanova. – L: Nauka, 1969.
8. Reise in den aussersten norden und osten sibiriens wahrend der jahre 1843 und 1844. Dr. A. Th. V. Middendorff. Dritter Band. St. Peterburg. 1851.
9. Kompleksnyy proyekt modernizatsii regional'noy sistemy obrazovaniya Respubliki Sakha (Yakutiya). – M.: Evrika, 2008. – S. 13.
10. Chiryayev K.S. URL: http://cnporosu.narod.ru/press.html

УДК 37.1174

Arkhipova Irina Yurievna
Fourth year master student
Federal State Autonomous Education Institution of Higher Education «M. K. Ammosov North-Eastern Federal University»
The Republic of Sakha (Yakutia), Yakutsk

MODERN CONDITION AND DEVELOPMENT PERSPECTIVES OF NOMADIC SCHOOLS SYSTEM (EXAMPLE - YAKUTIA)

Abstract: one of the most acute problems of the life support of indigenous representatives from the north of Yakutia is a question of providing basic knowledge of secondary educational standards. There are 6 nations recognized under this category in the Republic of Sakha (Yakutia). According to several specialists, the current system of nomadic schools upsets the balance among the world of local culture and the range of basic knowledge which direct indigenous youth to the "big" space of potential. In other words, such situation for the indigenous peoples of the North threatens to become an existence problem of one particular ethnic group or another.

Keywords: small indigenous peoples of the North, nomadic schools, Yakutia, republican experience, modern information technologies, youth.

The relevance of this research topic depends on the category position of the Russian population defined in modern legal practice as the small indigenous peoples of the north.

The innovativeness of the work lies in generalizing the work on the topic under consideration and the republican experience in organizing the form of educational institutions located in the remote regions of the Russian Federation.

The goal of the study is to assess the current state of the system of nomadic educational institutions and to consider the prospects for its development.

The objectives to achieve this goal are as follows:

- study of works on the idea of a nomadic school;
- consideration of the current state and its prospects.

Since the 90s of the 20th century regional educational system was developed. The system of nomadic educational institutions was not so much theorized but in places underwent various approbations within it. Nomadic schools were not

separated as another area of the educational procedure but were considered part of the rural ungraded national school system.

Gradually, the formation of the education system for indigenous people began to be studied more or less from a scientific perspective at the Institute of Problems of Indigenous Peoples of the North of the SB RAS. The process of reorientation from the general vision of the education system to a separate system of nomadic educational institutions was carried out by scientific knowledge on the basis of the Institute. Especially, it is worth noting the name of Vasily Afanasiyevich Robbek who promoted the idea of nomadic schools not only in the scientific and educational context but also the spectrum of the socio-political principle in the government of the Republic of Sakha (Yakutia). The promotion of this project became the basis for future legislative initiatives on nomadic schools.

So far, there is the Act of the Republic of Sakha (Yakutia) on nomadic schools of 22 July 2008 in the system of nomadic schools in Yakutia. The table shows that indicators have a trend for positive development.

Learning the Languages of the Small Indigenous Peoples of the North in the School of the Republic of Sakha (Yakutia)

Languages	1989		2000		2006		2008	
	Schools	Students	Schools	Students	Schools	Students	Schools	Students
Evenki	1	188	9	751	14	1168	15	1337
Even	3	485	20	882	19	1084	22	1160
Yukaghir	-	-	3	103	5	119	4	100
Chukchee	-	-	-	-	2	100	1	76
Dolgan	-	-	-	-	1	10	1	103
In total	4	673	32	1736	41	2481	43	2776

The article of the Second Act presents the types of nomadic schools in Yakutia: nomadic school (branch), primary nomadic school – kindergarten, community school, tutorial school, taiga school, stationary nomadic school, Sunday school, network nomadic school and summer nomadic school. In addition to the presented types of nomadic schools, the Government of the Republic is planning to introduce the so-called "family nomadic school". It suggests a form of consensus among two worlds – local and “big” which is a condition for the preservation of the tribal traditions of the indigenous peoples of the North.

Modern information technologies solve problems of distances and spaces. In practice, nomadic educational institutions have already begun to apply technology for real access. It should be pointed out that conducting online classes and the availability of remote communication for representatives of the small indigenous peoples of the North in maintaining a dialogue with the “big” world will provide

plenty of opportunity. The quality of education of young people and their promotion of peace will noticeably improve, without departing from the traditional habitat. Also every student of a nomadic school will have the opportunity to receive knowledge not only from Russian teachers, but also from foreign teachers.

Thus, despite the short period of development, the system of nomadic educational institutions has a huge opportunity for further development. The life of the indigenous peoples of the North is becoming more comfortable, modern and integrated into the “big” world with information technologies.

References:

1. Yegorov V.N. Malokomplektnaya kochevaya shkola kak sotsial'no-pedagogicheskaya zakonomernost' v razvitii shkol'noy seti v usloviyakh Severa URL: http://www.dissercat.com/content/malokomplektnaya- kochevaya-shkola-kak-sotsialno-pedagogicheskaya-zakonomernost-v-razvitii- sh#ixzz3oYtY59i8
2. V Yakutii poyavyatsya semeynyye kochevyye shkoly. URL: http://www.sakha.gov.ru/node/179293
3. Zakon Respubliki Sakha (Yakutiya) o kochevykh shkolakh Respubliki Sakha (Yakutiya). URL: http://nlib.sakha.ru/ knigakan/tematicheskie-kollektsii/kochevaya-shkola/zakon-respubliki-sakha- yakutiya-o-kochevykh-shkolakh.html
4. Robbek V.A., Kontseptsiya sistemy kochevykh obrazovatel'nykh uchrezhdeniy Respubliki Sakha (Yakutiya). In-t problem malochisl. narodov Severa SO RAN. – Yakutsk: IPMNS SO RAN, 2004.
Spisok literatury
5. Robbek V.A. YAzyki korennykh malochislennykh narodov Severa, Sibiri i Dal'nego Vostoka: kak obespechit' dostup v kiberprostranstvo? // YAzykovoye i kul'turnoye raznoobraziye v kiberprostranstve. Sbornik materialov mezhdunarodnoy konferentsii (Yakutsk, 2–4 iyulya 2008 g.) / Sost. Kuz'min Ye.I., Plys Ye.V. – M.: MTSBS, 2010.
6. Uchenyye-issledovateli Instituta gumanitarnykh issledovaniy i pro- blem malochislennykh narodov Severa. Biobibliograficheskiy spravochnik. – Yakutsk, 2010. – S. 20–21.

УДК 159.97

Diana N. Bespalova
Student at the Faculty of Pedagogy,
Psychology and Communicative Studies
Kuban State University
Russia, Krasnodar
Tatiana V. Volkodav
Ph.D., MA in Pedagogy and Psychology, associate professor in the
Department of Pedagogy and Psychology
Kuban State University
Russia, Krasnodar

SELFIE ADDICTION

Abstract: the article attempts to study the phenomenon of 'selfie', and the youngsters' addiction to it. The paper covers such aspects as the impact of 'selfie' on the person's social life, causes of addiction, its negative consequences as well as the correlation between 'selfie' and self-esteem.

Keywords: selfie, addiction, self-esteem, narcissism, self-affection, social networks, rating addiction.

Introduction

The desire of expressing oneself is a natural human need. Young people depend on their peers' ratings and assessments, which makes them search for ways of showing themselves to the world. Some hundred years ago, hand-drawn portraits used to be the main possibility for people to get attention to their life. Then the humanity invented the camera that made the process of making portraits easy and common. Nowadays, we have a device for taking photos called "selfies".

A recent phenomenon means a self-portrait photograph typically taken with a smartphone. The rapid spread of a selfie affected teenagers' minds and created a new form of addiction to the "selfie". Constant taking photos of oneself and posting them on social networks is becoming a typical behavior.

What motivates people to do it more and more? The answer is that people are using social media platforms in order to build their own self-concepts in the form of social comparison and self-evaluation. In the process of comparison and evaluation in social media, people are generally sensitive to others' feedback including postings and comments, and they do subjectively interpret that information based on their own feelings, states of mind, and points of view in order to enhance their self-esteem [1].

At the last stage, addiction becomes stable. A person realizes himself or herself through the creation of pictures. He or she is working on improving their image as a brand. Photos are published several times a day, and the real life is replaced with a virtual one. Today selfie addiction is becoming connected to such a phenomenon as narcissism.

Both narcissism and selfie addiction are related to self-esteem which is

meant to refer to the way people feel about themselves. One way high self- esteem people maintain feelings of self-worth is by claiming to possess socially valued qualities [2]. To demonstrate to others that they have these qualities, youngsters are showing up their private life to share their emotions, feelings about a certain social problem and giving some advice via posting a new photo of themselves. In fact, self-centered or narcissistic people with a low self-esteem are most likely to be addicted to selfies [3].

Literature review

Narcissism is a trait expressed by a very high self-esteem that is excessive and unjustified. In psychology, narcissism is considered to be a personality disorder [4]. There has been done a lot of researches about selfie addiction and its connection to narcissism. Sigmund Freud was the first person to write about this psychological abnormality in his article entitled "On narcissism" in 1914. He concluded "Narcissism in this sense would not be a perversion, but the libidinal complement to the egoism of the instinct of self-preservation, a measure of which may justifiably be attributed to every living creature" [5]. Later his treatise was considered as the fundamental basis for other psychologists' investigations.

To better understand the double-edged nature of selfie circulation online, it may be helpful to recall that on social media platforms users tend to consume image, sound, and text differently than they do when viewing print, film, or television [6].

In English-speaking media an excessive and sometimes dangerous practice of taking selfies was conceptualized as an inflammation-like 'selfitis' [7]. There is still a scope of studies to explore more about 'the selfitis'. There are some personality factors that people have who are more inclined towards taking selfies.

The research conducted in Manav Rachna International University by Sanchita Singh showed that posting selfies may be reflective of a low self-esteem, or may enhance the man's self-esteem; as such photos typically emphasize one's ideal, controlled image. Demographic factors, such as age, are also likely factors in social media behavior because of generational differences in experience with, and exposure to, social media [8].

Materials and methods

We interviewed N= 80 students (40 male and 40 female) who are studying at Kuban State University. Using a questionnaire '*Selfie addiction*', which consists of 10 multiple-choice questions (Table 1), we conducted an online survey, which was completely anonymous.

Table 1. Questionnaire "*Selfie addiction*"

Questions	Possible answers
1. Do you have an account in social networks?	*I have many of them;* *I prefer to have only one account;* *I don't have any;*
2. How many times do you reload your post to see a new comment or 'likes'?	*Often. I count my 'likes';* *Sometimes;* *I don't count 'likes';*
3. How do you feel when you	*I feel upset sometimes;*

see negative comments on your photo?	*I don't pay any attention to negative comments;* *I don't read comments;*
4. How many photos do you need to take to feel good?	*I take 5-10 photos and choose the best one;* *I take a couple of photos. Then I post a selfie;* *I ask someone to take a photo of me;*
5. Which photo do you post on social networks or send to your friends?	*Selfies, photos of my friends taken at the party, photos of me in a good mood;* *Only if I find myself in a very interesting place;* *I don't like to show my photos to anyone;*
6. Do you edit photos before posting it?	*Yes, every photo of mine;* *Yes, sometimes;* *Why should I do it?*
7. Do you have a monopod?	*Yes;* *No;* *What is it?*
8. Who is taking selfies in your company of friends?	*Me;* *My friends;* *My friends don't like taking selfies.*
9. Do you consider a selfie as an art?	*Yes, of course. There is a reason why it is so popular in the world;* *Selfie is a trend. It will be forgotten with time;* *Selfie is a dangerous thing;*
10. How do you respond when your photo gets 'likes'?	*If my selfie doesn't get a lot of 'likes', I feel upset;* *I don't even know how many 'likes' my photos get;* *I don't count 'likes'.*

Students were given points for each answer (A-3 points, B – 2 points, C – 1 point) (Table 2).

Table 2. Questionnaire scale

Points	Result
10-11	Indifferent to selfie
12-15	No addiction to selfie
16-20	Tendency to post selfies every day
21-25	Selfie addiction has not developed yet
26-30	Selfie addiction

Results and conclusion

Table 3. *"Test results of male respondents"*

Points	10-11	12-15	16-20	21-25	26-30
Number of respondents	4	10	14	12	0
Percentage	10%	25%	35%	30%	0%

Table 4. *"Test results of female respondents"*

Points	10-11	12-15	16-20	21-25	26-30
Number of	0	0	12	23	5

respondents					
Percentage	0%	0%	30%	57.5%	12.5%

The results of the study presented above (Table 3) showed that 100% of the surveyed female respondents are interested in taking ‘selfies’ while there are 10 % of males who are not interested in taking ‘selfies’ at all (Table 4). However, on overage, 65% of male respondents tend to take ‘selfies’ very often. According to the results obtained, 70 % of the females are posting ‘selfies’ every day. It is noteworthy that among these female respondents 12.5 % have the real ‘selfie’ addiction. Nevertheless, about 30 % of each surveyed group of the respondents is at the risk of taking selfies more often, which ultimately can lead to ‘selfie’ addiction.

The analysis of the results of our study showed that females are more sensitive to ‘selfie’ addiction. Thus, we can conclude that nowadays the percentage of “selfie” addicted people is high and includes not only women. Young people of both genders are equally addicted to “selfies”.

References:

1. Shin. Y.S. Selfie and self: The effect of selfies on self-esteem and social sensitivity. Personality and Individual Differences, - 2017. - C. 139-145.
2. Brown J.D., Dutton K. A., Cook K. E. From the top down: Self-esteem and self-evaluation. Cognition and Emotion, - 2010. - C. 615-631.
3. Singh S., Tripathi K. SELFIE: A new obsession. Manav Rachna International University, - 2016. C. 10.
4. Lowen A. Narcissism: Denial of the True Self. New York, Simon&Schuster, - 1984. - C. 256.
5. Freud S. On Narcissism: An Introduction. New York, Karnac Books Ltd. - C.252.
6. Senft T. What Does the Selfie Say. International Journal of Communication, - 2015. - C 1588-1606.
7. Starcevic V., Billieux J., Schimmenti A. Selfitis, selfie addiction, Twitteritis. Australian and New Zealand Journal of Psychiatry, - 2018. - C. 408-409.
8. Singh S., Tripathi K. SELFIE: A new obsession. Manav Rachna International University, - 2016. – C.10.

УДК 631.145

Izmukhambetova Z. R.
master's student 1 year of study
faculty of Economics»
Stavropol state agrarian University
Russia, Stavropol

THEORETICAL ASPECTS OF THE DEVELOPMENT STRATEGY OF AGRICULTURAL ENTERPRISES

Annotation: The article deals with the features of theoretical and methodological sequence of development strategy of agricultural enterprises. In addition, the social significance of the development strategy of agricultural enterprises.

Keyword: development strategies, agricultural sector, agricultural enterprise, social aspect.

Currently, the issues of improving the efficiency of agricultural enterprises are discussed from the perspective of modern, progressive economic thought, using new practical approaches focused on modern economic realities. One of the directions is the development of enterprise strategy and strategic planning.

From the point of view of the peculiarities of agricultural business, strategic management and planning act as a tool aimed at the implementation of strategically important activities of the agricultural enterprise, taking into account the sectoral specifics and socio-economic importance of agricultural production.

Indeed, the vast majority of scientific and practical research focused on the development of enterprise strategy focused on industrial production, trade and services. Therefore, the development of the strategy of the agricultural enterprise should be adapted to the following industry features:

- strategic importance of the industry related to the production of food products and raw materials for the processing industry;
- the social significance of the industry, as agriculture is not only a professional industry, but also the habitat of a certain category of the population;
- determining role of natural and climatic factors;
- seasonality of production, which is expressed by the uneven use of production resources during the calendar year and uneven sales and profit;
- territorial dispersion of production units;
- price inelasticity of demand for agricultural products.

Taking into account the above features, it should be noted that the development of a science-based strategy of the enterprise contributes to the solution of two fundamental problems. The first task is to realize the advantages of the enterprise, as well as the potential for the formation of additional advantages. The second task is to overcome the constraints of the external environment by increasing domestic capacity and reserves, increasing the pace of economic growth. This task is currently particularly relevant for agricultural producers, as the impact of the global financial crisis, unstable geopolitical situation, the internal economic crisis, accompanied by rising prices for resources, actively spreading sanctions and other

external and internal factors. All these factors require agricultural enterprises to adapt, and from whom to what extent the enterprise will be adapted and the model of its further development, that is, it will be "survival" in the industry or strong economic growth and the development of new markets, it all depends on the extent to which the effective development and implementation of a strategy for the development of agricultural enterprises.

It should also be noted that the objectives of the strategy of development of the agricultural enterprise largely coincide with the tasks specific to the industrial or trading company.

The process of development and implementation of strategies in the agricultural sector is difficult due to industry characteristics, therefore, the conditions for the success and effectiveness of the implementation of a strategy must take into account a number of requirements that will allow to level industry barriers and contribute to the most adaptive process of implementation of the chosen strategy. These requirements include the following:

- the agricultural enterprise should be able to make adjustments to the development strategy of the enterprise in the event of changes in the environment of its operation, taking into account the fact that the strategy is developed for a long period.

- the developed strategy of the enterprise should not be characterized by excessive aggressiveness, as it can provoke a response aggressive reaction of the strongest competitors, which may be characterized by excessive uncertainty.

- in order to achieve the maximum positive effect of strategic management, it is reasonable to use at least two specific strategies of the enterprise.

In addition, to determine the features of the development of the strategy of the enterprise of the agricultural sector, it is advisable to study its two key sectors, namely crop and livestock from the point of view of adaptability to strategic management and planning.

The most significant importance in the structure of agriculture is crop production, which is explained by a number of reasons:

- it provides the population with essential products;
- crop production is the fodder base for livestock.

Consequently, the level of development of the crop industry directly affects the pace of development of other sectors of agricultural production.

In addition, animal husbandry, as a significant strategic sector in the country, depends on the level of development of the crop industry. Crop production affects not only the pace of development of the livestock industry, but also the nature of its development. Without a strong crop production industry, there can be no strong livestock. And of paramount importance in this case is the production of grain.

Animal husbandry plays a special role in providing the country with food for various reasons: first, meat, milk, eggs and products of their processing are necessary to ensure balanced nutrition and human health; secondly, the high import dependence of the country, characteristic of the Russian economy until recently, is overcome and the dependence on foreign markets for animal food formed during

the years of restructuring of the economic system and the agricultural crisis is now less noticeable. The program of support for the development of agriculture, actively implemented by the government of the Russian Federation in recent years, helps to accelerate the development of animal husbandry and forms an objective need for the use of modern, goal-oriented management tools that meet the requirements of the external and internal environment.

Consider the process of formation of competitive strategies in agriculture in more detail. Unfortunately, today there is a noticeable difference between the theoretical foundations of the formation of enterprise development strategies and their implementation in practical conditions.

At the stage of determining the mission and strategic goals, the agricultural enterprise should determine the nature of its strategic behavior. It can be either aggressive behavior or defensive behavior. The mission of the enterprise has a significant impact on this choice. The main mission of domestic agricultural producers is to supply the population with essential products and maintain a high level of food security. Obtaining high profits is the result of achieving the above goal, because, in our opinion, only the presence of a large number of cost-effective economic entities can ensure the achievement of this goal.

The importance of food security is defined as the ratio of grain production per year to the population. In other words, 1 person should have 1 ton of grain per year. It is safe to say that there is a high level of food security if this ratio exceeds one. In Russia, this indicator has a stable growth trend in recent years: 0.58 t / person in 2014, 0.77 t / person in 2015 and 0.69 t / person in 2016, 0.91 t / person in 2017.

Thus, summarizing the above, it can be noted that, having a very strong agricultural potential, as well as taking into account the increasing global demand for food, for producers of grain crops, as well as meat and meat products, it is possible to recommend the implementation of an offensive strategy for the development of the enterprise.

At the second stage, the company needs to conduct research on the external and internal marketing environment. And, from our point of view, in modern conditions, the most important is the study of environmental factors. We believe that any superiority of the enterprise, whether technological or economic, will not be able to ensure the competitive position of the enterprise in the market under adverse environmental factors.

Thus, while making strategic management decisions regarding the product range in crop production, it is necessary to assess the fertility of land, zonal conditions, the possibility of acquiring the necessary volumes of mineral fertilizers and other resources, forms and methods of state support for strategically important types of agricultural raw materials, primarily grain.

Special attention is required by the livestock industry, whose products in the current conditions of international sanctions should be increased. In fact, the consumption of livestock products per capita is an indicator of the well-being of the nation.

In agriculture, there is a paradox that human needs for food can be met sooner or later, and a further increase in production will be unprofitable. The presence of a large number of disparate agricultural producers makes it impossible for them to influence the market price, while in the sectors supplying agriculture with means of production, there are all conditions for monopoly collusion.

When developing a pricing strategy in an agricultural enterprise, it is necessary to take into account all the above-mentioned features of the agricultural sector. An important strategy implemented in the external environment by economic entities of the agricultural sector is a strategy to reduce transaction costs, the effectiveness of which is possible for most of them only in combination with the above-mentioned strategy of interaction.

The problem of the correct combination of different methods of influence on the collective – administrative, socio-psychological and economic-remains difficult. Consistent application of these methods can create conditions for the successful solution of one of the main tasks of personnel management – the task of encouraging employees to develop their abilities for more intensive and productive work. We believe that the definition of a strategy for any business entity is fundamentally dependent on the specific situation in which it is located. In fact, as many actors as there are specific strategies.

Sources used:

1. Байчерова А.Р. Развитие инновационного потенциала как фактор активизации интеграционных процессов в региональном АПК // Вестник Университета (Государственный университет управления). 2010. № 14. С. 39-44.
2. Байчерова А.Р. Направления совершенствования ветеринарной инфраструктуры с учетом дифференциации сельских муниципальных районов по уровню развития животноводства // Современные проблемы науки и образования. 2013. № 6. С. 525.
3. Байчерова А.Р., Кулешина В.С. Анализ сельскохозяйственной деятельности в Ставропольском крае // Развитие предпринимательства: горизонты роста: сб. науч. тр. по мат. Международной научно-практической конференции, посвященной Дню российского предпринимательства. 2017. С. 27-31.
4. Банникова Н.В. Стратегическое планирование в аграрном производстве: теория и методология. Ставрополь: АГРУС, 2005. 198 с.
5.Система планирования деятельности организации: учебное пособие / под ред. проф Н.В. Банниковой. Старополь: СЕКВОЙЯ, 2016. 153 с.
6. Экономическое обоснование проекта организации производства продукции животноводства / Банникова Н.В., Костюченко Т.Н., Ермакова Н.Ю., Вайцеховская С.С., Байчерова А.Р., Воробьева Н.В., Еременко Н.В., Орел Ю.В., Пупынина Е.Г., Тельнова Н.Н., Тенищев А.В., Сидорова Д.В., Грачева Д.О., Черемных М.Б. Учебно-методическое пособие федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Ставропольский государственный аграрный университет». Ставрополь, 2017. 27 с.

7. Экономический потенциал и перспективы России и стран СНГ / Вайцеховская С.С., Ивашина Н.С., Молчалин С.М., Орешникова Н.В., Панасенко А.А., Петрова Е.М., Письменная Е.В., Смирнов В.П., Татаринцева А.А., Улякина Н.А., Фишер О.В., Чувикова В.В., Юдина С.В., Киселев А.А.; ответственный редактор: А. А. Киселев. Краснодар, 2012. Том 2. 264 с.

УДК 339.9.012.23

Khristiukov P.A.
Graduate student
Saint Petersburg State University
Russia, Saint Petersburg

GLOBAL PROBLEMS OF DEVELOPMENT OF THE MODERN WORLD ECONOMY

Abstract: The article is devoted to the consideration of global problems of economic development. Examples of the main problems are given and their influence on economic development is described. The conclusion is made about the possibilities of solving these problems.
Keywords: World economy, problems of development, global problems.

In recent decades, due to the development and consolidation of international relations, economists are increasingly turning their attention to the risks and problems of ensuring the stable development of the world economic system. At the same time, global problems are generally understood as a set of socio-natural problems, on the basis of which the social progress of mankind and the preservation of civilization depend on. Following the relevance of this topic, this essay is devoted to the disclosure of the theme of global problems of the world economic development in the current historical period.

Under the term global development problems, we understand problems that affect the interests of all countries (or most countries), hamper the economic and social development of the world, require urgent solutions, are interrelated, and also require the coordination of actions of all countries in the world.

So, in the scientific literature one can find different approaches to highlighting global development problems. One of the most authoritative is the approach of the Russian economist A. E. Pogorletsky. In his work «The World Economy and International Economic Relations»1 the author identifies three global problems of the development of the modern world economy: the demographic problem, the problem of ecology and sustainable development of the world economy, the global HIV epidemic. In my opinion, several more problems can be added to this list.

The demographic problem lies in the unfavorable dynamics of the population and the shifts in its age structure. The explosive growth of the population in developing

[1] Mirovaya ekonomika i mezhdunarodnye ekonomicheskie otnosheniya : uchebnik dlya akademicheskogo bakalavriata / A. I. Pogorleckij [i dr.] ; pod red. A. I. Pogorleckogo, S. F. Sutyrina. — M. :idatel'stvo Yurajt, 2017. — 499 s. — (Seriya : Bakalavr. Akademicheskij kurs). — ISBN 978-5-534-01336-8.

countries leads to unemployment, and consequently to a low quality of life. Most of the countries see the practical solution of this problem in different ways. Some do not take any measures, others, for example, China, pursued a policy to limit the birth rate. However, now this has led to the fact that China has a significant proportion of the elderly population. It is difficult to provide a decent standard of living for such amount of people.

However, the demographic problem has another side. The average annual growth rate of the world population is gradually slowing down: from 2% in 1960-1965 up to 1.5% at the end of the century. This is due to the fact that the countries of North America, Europe (including Russia) and Japan have moved to a simple reproduction of the population or even to its decline. This situation leads to a shortage of labor, which jeopardizes the economic growth of these countries. European politicians find a practical solution to this problem in the mass importation of migrants from the countries of the third world. However, this leads to the emergence of no longer economic, but new social problems, including terrorism and extremism.

The World Bank in 1992 in the World Development Report noted that environmental protection is an important part of development. The process of economic development will be undermined without effective environmental protection. In the 70s of the 20th century, economists and politicians realized the importance of environmental problems for economic development. The processes of environmental degradation can have a self-replicating nature, which threatens the society with irreversible destruction and depletion of resources. Conventionally, the whole problem of degradation of the world ecological system can be divided into two components: irrational nature management and pollution by waste of human activity. Currently, the reduction of forests continues at a rapid pace: annually, more than 20 thousand km2 are destroyed. Tropical forests are cut down at a rate that is 15 times greater than their natural recovery. Degradation of land resources also continues.

There is no consensus on the magnitude of the costs of preserving the environment in various types of economic activity. But most experts agree that they should be taken into account when creating development policies. The danger of an environmental crisis is also associated with the impact on the lower atmosphere of greenhouse gases.

To the list of global problems of the development of the modern world economy, one can also attribute the following. The North-South problem is the problem of the economic relations of developed countries with developing countries. Its essence lies in the fact that in order to bridge the gap in the levels of socio-economic development between developed and developing countries, the latter require various concessions from developed countries, in particular, to expand the access of their products to the markets of developed countries, to increase the inflow of knowledge and capital (especially in the form of assistance), debt cancellation, etc. The backwardness of developing countries is potentially dangerous not only at the local, regional and interregional levels, but also for the global system of the economy as a whole. The backward South is its component and, hence, its economic, political

and social problems will inevitably find and already find expression outside. That is why the North-South problem can be rightly interpreted as one of the global problems of our time.

One of the main problems in the world is poverty, which is understood as the inability to provide the simplest and most accessible living conditions for most people in a given country. The large scale of poverty, especially in developing countries, poses a serious danger not only for national, but also for world sustainable development. In the modern world, poverty and backwardness are characteristic, first of all, for developing countries, where almost 2/3 of the world's population lives. Many of these countries are characterized by poverty. Much of the poor people are illiterate. There is a growing social tension, which is manifested in the increase in the number and depth of conflicts of ethnic, religious, territorial. Over the past 50 years, significant progress has been made in food production. At the same time, every seventh person in the world suffers from a shortage of food (by calories). The underdeveloped countries will not be able to solve this problem on their own, they need international assistance.

Recently, among the problems of world development, the problem of exhaustibility and lack of natural resources, especially energy and mineral raw materials, has become apparent.

The problem of globalization of the world economy is the last but not the least. Globalization is the process of forming a single global production, financial, economic and information space. In practice, there is a different attitude towards globalization. There are supporters, there are opponents. Supporters of globalization, even mentioning the real and potential risks associated with it, believe that this process is irreversible, and it is only necessary to properly manage and participate in it. Opponents of globalization are divided into two camps. Some recognize the objectivity of globalization and consider it an evil, sad, if not tragic, inevitability. Others question the existence of the phenomenon itself. The commonplace of all passages on globalization is the openness of borders for trade and financial flows. Adherents of globalization see its main advantage in strengthening fruitful competition, not limited to protectionist and ideological frameworks in the context of a global division of labor. However, opponents of globalization argue that the benefits of globalization can not be distributed evenly around the world. Some industries from international trade receive huge benefits, the influx of skilled labor from abroad, financing, while others, on the contrary, lose competitiveness, become unnecessary. Forgotten industries need time and money to be reconstructed, to adapt to new conditions of life. In the end many owners lose money, and people lose their jobs. Such changes greatly affect the national economy of each individual country, introduce changes in economic structures, lead to an increase in the level of unemployment. It is extremely difficult to work out a practical solution to this problem, but in my opinion, globalization is an objective process and it is almost impossible to stop it without giving up the market economy and closing the borders for trade.

Summarizing all of the above, we can draw some conclusions. To solve the global problems of the modern world economy, the efforts of one or several countries are not enough, the participation of all states and their effective interaction are necessary. A unified international mechanism for monitoring and regulation, the definition of international legal and economic norms are needed. Great hopes in solving such problems are assigned to the UN, the IMF, the WTO, regional and sectoral organizations that have extensive experience in coordinating international cooperation, using resources, regulating the world economy. Global cooperation through the creation of formal or informal international institutions represents an important mechanism for solving problems. With its help, it is possible to achieve stability in the modern world, ensure stable economic growth, accelerate the development of the poorest countries, solve environmental and climate problems, limit the consumption of exhaustible resources, and even influence the consequences of globalization.

References:

1. Mirovaya ekonomika i mezhdunarodnye ekonomicheskie otnosheniya : uchebnik dlya akademicheskogo bakalavriata / A. I. Pogorleckij [i dr.] ; pod red. A. I. Pogorleckogo, S. F. Sutyrina. — M. :idatel'stvo Yurajt, 2017. — 499 s. — (Seriya : Bakalavr. Akademicheskij kurs). — ISBN 978-5-534-01336-8.

УДК 339.9.012.23

Khristiukov P.A.
Graduate student
Saint Petersburg State University
Russia, Saint Petersburg

GLOBAL PROBLEMS OF DEVELOPMENT OF THE MODERN WORLD ECONOMY

Abstract: The article is devoted to the consideration of global problems of economic development. Examples of the main problems are given and their influence on economic development is described. The conclusion is made about the possibilities of solving these problems.

Keywords: World economy, problems of development, global problems.

In recent decades, due to the development and consolidation of international relations, economists are increasingly turning their attention to the risks and problems of ensuring the stable development of the world economic system. At the same time, global problems are generally understood as a set of socio-natural problems, on the basis of which the social progress of mankind and the preservation of civilization depend on. Following the relevance of this topic, this essay is devoted to the disclosure of the theme of global problems of the world economic development in the current historical period.

Under the term global development problems, we understand problems that affect the interests of all countries (or most countries), hamper the economic and social development of the world, require urgent solutions, are interrelated, and also require the coordination of actions of all countries in the world.

So, in the scientific literature one can find different approaches to highlighting global development problems. One of the most authoritative is the approach of the Russian economist A. E. Pogorletsky. In his work «The World Economy and International Economic Relations»2 the author identifies three global problems of the development of the modern world economy: the demographic problem, the problem of ecology and sustainable development of the world economy, the global HIV epidemic. In my opinion, several more problems can be added to this list.

The demographic problem lies in the unfavorable dynamics of the population and the shifts in its age structure. The explosive growth of the population in developing countries leads to unemployment, and consequently to a low quality of life. Most of the countries see the practical solution of this problem in different ways. Some do not take any measures, others, for example, China, pursued a policy to limit the birth rate. However, now this has led to the fact that China has a significant proportion of the elderly population. It is difficult to provide a decent standard of living for such amount of people.

[2] Mirovaya ekonomika i mezhdunarodnye ekonomicheskie otnosheniya : uchebnik dlya akademicheskogo bakalavriata / A. I. Pogorleckij [i dr.] ; pod red. A. I. Pogorleckogo, S. F. Sutyrina. — M. :idatel'stvo Yurajt, 2017. — 499 s. — (Seriya : Bakalavr. Akademicheskij kurs). — ISBN 978-5-534-01336-8.

However, the demographic problem has another side. The average annual growth rate of the world population is gradually slowing down: from 2% in 1960-1965 up to 1.5% at the end of the century. This is due to the fact that the countries of North America, Europe (including Russia) and Japan have moved to a simple reproduction of the population or even to its decline. This situation leads to a shortage of labor, which jeopardizes the economic growth of these countries. European politicians find a practical solution to this problem in the mass importation of migrants from the countries of the third world. However, this leads to the emergence of no longer economic, but new social problems, including terrorism and extremism.

The World Bank in 1992 in the World Development Report noted that environmental protection is an important part of development. The process of economic development will be undermined without effective environmental protection. In the 70s of the 20th century, economists and politicians realized the importance of environmental problems for economic development. The processes of environmental degradation can have a self-replicating nature, which threatens the society with irreversible destruction and depletion of resources. Conventionally, the whole problem of degradation of the world ecological system can be divided into two components: irrational nature management and pollution by waste of human activity. Currently, the reduction of forests continues at a rapid pace: annually, more than 20 thousand km2 are destroyed. Tropical forests are cut down at a rate that is 15 times greater than their natural recovery. Degradation of land resources also continues.

There is no consensus on the magnitude of the costs of preserving the environment in various types of economic activity. But most experts agree that they should be taken into account when creating development policies. The danger of an environmental crisis is also associated with the impact on the lower atmosphere of greenhouse gases.

To the list of global problems of the development of the modern world economy, one can also attribute the following. The North-South problem is the problem of the economic relations of developed countries with developing countries. Its essence lies in the fact that in order to bridge the gap in the levels of socio-economic development between developed and developing countries, the latter require various concessions from developed countries, in particular, to expand the access of their products to the markets of developed countries, to increase the inflow of knowledge and capital (especially in the form of assistance), debt cancellation, etc. The backwardness of developing countries is potentially dangerous not only at the local, regional and interregional levels, but also for the global system of the economy as a whole. The backward South is its component and, hence, its economic, political and social problems will inevitably find and already find expression outside. That is why the North-South problem can be rightly interpreted as one of the global problems of our time.

One of the main problems in the world is poverty, which is understood as the inability to provide the simplest and most accessible living conditions for most

people in a given country. The large scale of poverty, especially in developing countries, poses a serious danger not only for national, but also for world sustainable development. In the modern world, poverty and backwardness are characteristic, first of all, for developing countries, where almost 2/3 of the world's population lives. Many of these countries are characterized by poverty. Much of the poor people are illiterate. There is a growing social tension, which is manifested in the increase in the number and depth of conflicts of ethnic, religious, territorial. Over the past 50 years, significant progress has been made in food production. At the same time, every seventh person in the world suffers from a shortage of food (by calories). The underdeveloped countries will not be able to solve this problem on their own, they need international assistance.

Recently, among the problems of world development, the problem of exhaustibility and lack of natural resources, especially energy and mineral raw materials, has become apparent.

The problem of globalization of the world economy is the last but not the least. Globalization is the process of forming a single global production, financial, economic and information space. In practice, there is a different attitude towards globalization. There are supporters, there are opponents. Supporters of globalization, even mentioning the real and potential risks associated with it, believe that this process is irreversible, and it is only necessary to properly manage and participate in it. Opponents of globalization are divided into two camps. Some recognize the objectivity of globalization and consider it an evil, sad, if not tragic, inevitability. Others question the existence of the phenomenon itself. The commonplace of all passages on globalization is the openness of borders for trade and financial flows. Adherents of globalization see its main advantage in strengthening fruitful competition, not limited to protectionist and ideological frameworks in the context of a global division of labor. However, opponents of globalization argue that the benefits of globalization can not be distributed evenly around the world. Some industries from international trade receive huge benefits, the influx of skilled labor from abroad, financing, while others, on the contrary, lose competitiveness, become unnecessary. Forgotten industries need time and money to be reconstructed, to adapt to new conditions of life. In the end many owners lose money, and people lose their jobs. Such changes greatly affect the national economy of each individual country, introduce changes in economic structures, lead to an increase in the level of unemployment. It is extremely difficult to work out a practical solution to this problem, but in my opinion, globalization is an objective process and it is almost impossible to stop it without giving up the market economy and closing the borders for trade.

Summarizing all of the above, we can draw some conclusions. To solve the global problems of the modern world economy, the efforts of one or several countries are not enough, the participation of all states and their effective interaction are necessary. A unified international mechanism for monitoring and regulation, the definition of international legal and economic norms are needed. Great hopes in solving such problems are assigned to the UN, the IMF, the WTO, regional and

sectoral organizations that have extensive experience in coordinating international cooperation, using resources, regulating the world economy. Global cooperation through the creation of formal or informal international institutions represents an important mechanism for solving problems. With its help, it is possible to achieve stability in the modern world, ensure stable economic growth, accelerate the development of the poorest countries, solve environmental and climate problems, limit the consumption of exhaustible resources, and even influence the consequences of globalization.

References:

1. Mirovaya ekonomika i mezhdunarodnye ekonomicheskie otnosheniya : uchebnik dlya akademicheskogo bakalavriata / A. I. Pogorleckij [i dr.] ; pod red. A. I. Pogorleckogo, S. F. Sutyrina. — M. :idatel'stvo Yurajt, 2017. — 499 s. — (Seriya : Bakalavr. Akademicheskij kurs). — ISBN 978-5-534-01336-8.

УДК 004.1

J. A. Klimovskikh
the associate professor of North Caucasus Federal University, Russia Stavropol
A. E. Tkachenko
the associate professor of North Caucasus Federal University, Russia Stavropol
A. Maloletkin
the student of North Caucasus Federal University, Russia Stavropol

THE MAIN PROBLEMS OF INTRODUCTION OF ELECTRONIC DOCUMENT TURNING SYSTEMS AT THE ENTERPRISE AND POSSIBLE WAYS OF THEIR DECISION

Annotation: This article describes in detail the problems of implementation of document management systems in the enterprise. And also provides recommendations that, in our opinion, will help most effectively solve the problem of introducing electronic document management systems (EDMS) in the enterprise.

The article is recommended to employees of those organizations which leaders are thinking about making a decision on the implementation of the SED, as well as those who need to understand what problems they will face clearly.

Keyword: electronic document management systems (EDMS), implementation, factor, web server, digital signature, archive

The volume of documents currently used is continuously growing. It's unlikely to refuse paper documents completely; however, according to the opinion of many experts, the use of electronic options will become predominant over time.

Today, there is a widespread introduction of electronic document management systems, which has a large number of advantages over paper ones, for example, maintaining an electronic archive. However, while introducing electronic document management systems that are ready to provide many convenient services,

there are many problems that managers in any enterprise may encounter. They are viewed in this article.

There are the following general problems of the implementation of workflow systems in the enterprise: 1). the human factor; 2) the management factor; 3) objective factors as structural leapfrog and lack of workflow; problems at the beginning of implementation.

Let us consider each of them in more detail.

1. The human factor - the conservatism of employees.

The SED is characterized by one feature: the system must be implemented throughout the organization, otherwise the management will not get the maximum efficiency from its use. However, in any enterprise there are people who avoid innovations. Such conservatism is justified by the staff reluctance to be retrained, or, for example, by low education. This problem may make it difficult to implement the EDMS.

It is necessary to understand that some employees have got used to a certain method of work for years, and now they need to change it for another, absolutely unusual for them.

It is necessary to start working with the electronic documents gradually. For example, you can begin with using e-mail. Then you may create a simple intranet system and train employees to search for the necessary reference materials on the internal intranet server. People will gradually get used to working with electronic documents.

In addition, it is necessary to try to find some enthusiasts among all employees who could teach others to use a new, paperless way of working. Training courses must be organized to implement this strategy. It is very important that the courses are initially voluntary. After the mass introduction of the practice, the training should become obligatory, but by this time people will have an interest based on certain information received from those who have been trained first [1].

2. Management factor

If the head of the enterprise is a person lacking initiative or simply conservative, then, probably, electronic document management systems will not be implemented at this enterprise at all.

Some managers are afraid that with the introduction of the SED, there may appear transparency in their activities, both for their management and for their subordinates. And some have the so-called factor of the “director of the Soviet type”. Such leaders prefer to deal with real people, rather than working directly on computers and with electronic documents.

The only solution to this problem is to convince the manager that with the introduction of electronic document management systems the organization will only benefit.

3. Objective factors are those factors that need to be considered at the planning stage of implementation, as over time they may become insurmountable.

a) Structural leapfrog

If an organization undergoes constant structural changes, then the introduction of an electronic document management system can significantly simplify the implementation of these structural changes. SED will help to avoid the difficulties that arise when transferring large amounts of information, written on paper, from one department to another. When leapfrog takes place in the organizational structure, it is necessary to implement only those components of electronic document management systems that are available and adequate for its state. With this approach, it is necessary to find a company for the implementation of the SED, focused specifically on long-term work.

b) Lack of workflow

In the modern world there are also organizations in which there is no document flow as such. To introduce electronic document management there, firstly, it is necessary to launch a pilot project – for example, to analyze the activity of the enterprise and identify weak points affected by the lack of formalization in their business.

4. Problems at the beginning of implementation

One of the problems of introducing electronic document management systems is ensuring the validity of electronic documents. The adoption of a law regulating the use of electronic digital signatures has made it possible to give legal status to electronic documents. There is also a compromise path. You can attach paper copies with a “real signature” to electronic documents that have legal validity.[2]

Interaction with the outside world

Document exchange within the organization structures comprises mostly paper documents. In order for these paper documents to circulate effectively it is necessary to obtain their electronic samples. Electronic images of such documents can be obtained by using scanners. There are many professional systems that are designed to receive images of documents, such as Accent Capture or InputAccel, focused on using industrial streaming scanners.[3]

Replacement of existing documents

The stage of replacement of existing paper documents by electronic form can be considered one of the most dangerous. If the organization has a paper archive of documents, then an electronic archive of existing documents should be created from paper by scanning.

If there is no archive in the organization, then you first need to achieve a unified order of storing documents in directories, and also prohibit (including by technical means) storing documents on local disks of computers.

In conclusion, we can say that despite the implementation problems discussed above, the SEDs are becoming more widely used precisely because their effect is not measured by direct savings of resources, but by improving the quality of the organization’s work. Subject to the introduction of such systems management will become more transparent, informative and operational. It should also be understood that the purpose of the SED is not to eradicate paper documents, but to create an

effective environment for managing and operating the organization.

Bibliography:

1. The global market for electronic document management systems [Electronic resource]. URL: http://citforum.ru/consulting/docflow/market/article1.8.2002488.html (circulation date 01.11.2018)
2. How to evaluate the economic efficiency of the electronic document management system [Electronic resource]. URL: https://www.sekretariat.ru/article/210268-qqe-16-m4-kak-otsenit-ekonomicheskuyu-effektivnostsed (circulation date 01.11.2018)
3. The main problems of implementation of EDMS in organizations [Electronic resource]. URL: https://www.comindware.com/ru/blog-document-workflow-system-implementation-issues/ (circulation date 01.11.2018)

УДК 67.08

Mashtakova K.V.
student of a magistracy
1 course, faculty "Equipment, and technology"
Institute of Services Sector and Entrepreneurship
(branch) of DSTU Shakhty
Russia, Shakhty

CONSEQUENCES OF ANTHROPOGENIC IMPACTS ON THE ENVIRONMENT

Annotation. Now the burning issue of the negative impact of the person on the environment came to light. It is not dependent on the sphere of activity, indisputable harm is done to an ecosystem. In article types of anthropogenic impacts on the environment are analyzed. Artificial sources and types of pollution in industrial activity are considered. The main industrial enterprises which during the work release harmful waste into the atmosphere is revealed. And also the review of the advantages of low-waste and waste-free technologies is given.

Key words: anthropogenic influences, environment, pollution, waste, low-waste technology, ecosystem, the biosphere.

To the intensive growth of the industrial enterprises and the accelerated industrialization, there is a process of change of the environment. At the beginning of production activity, the produced substances were insignificant pollution with which nature was able will cope. However, with the rapid development of science, mankind began to make such products and to develop such waste to which to resist it appeared it is impossible. Each new step in the development of industrial activity negatively affects the environment.

The relevance of a subject is in carrying out the review of a technique of reduction of emissions of production wastes in the atmosphere, thereby, of ensuring a decrease in rates of rapid increase of processes of influence. Elimination of negative consequences of production activity it is provided:

- assessment of adaptation of natural systems to this or that type of influences;

- definition of sources of negative impact and its saturation in relation to the person, separate natural components and systems in general;

- evidence-based construction and operation engineering the objects minimizing the negative impact on the environment.

Scientific and technogenic revolution is resulted by a burning issue of the relationship of the person with nature. The extent of impact on the environment directly depends on the population – the more people will live in one territory, the extent of anthropogenic impact on the biosphere is higher.

Anthropogenic influences are subdivided into direct, indirect and accidental. Refer direct influence of the person on the environment to straight lines. Irrational fishery and hunting sharply reduce the number of a number of types, creating thus need for their protection. The changes which are carried out by the person in the nature for some live an organism create favorable conditions for reproduction, and for others – adverse. Owing to what, there are devices obligatory for the existence of organisms in the changed environment, there is an evolution of a food chain [1]. During a human activity, there is a number of adaptive reactions from organisms, such as the emergence of weeds, roadside plants, granary wreckers, etc.

Diversification of relevant forms of the impact of the person on vegetation is presented in table 1.

Table 1 - Main forms of influence of the person on plants and vegetable cover

Change of areas of plants	The direct impact of the person on a vegetable cover	Creation of the new habitats not peculiar to the undisturbed nature	Creation of cultural fitotsenoz	Protection of a vegetable cover
Delivery of plants	Plowing	Creation of ruderal habitats	Creation of cultural fitotsenoz	Realization of protection of a vegetable cover
Reduction of areas and destruction of plants	Drainage, deforestation, irrigation, and flood, burning out, a pasture of wild animals, vykashivaniye, an effect of smokes and other harmful impurities in the air	Creation of dumps and other industrial emissions	Are not created	Lack of protection

Thus, under negative impact of the person, there are a change and irreplaceable loss of genetic resources of flora.

Drawing irresponsible or indirect leads influences to the transformation of landscapes, climate and the structure of the Earth's surface. Vigorous economic activity leads to the manifestation of processes exogenous, and in certain cases and endogenous geodynamics [2]. In the course of agricultural development, people, plowing up virgin and lay lands, does harm to the environment, strengthening superficial and side erosion.

Borozdovy and plane deflation, the formation of cracks, a shift of blocks of rocks, violation of the thermal mode – all this is consequences of actions of the population when developing mineral deposits, at industrial and city construction, when laying thoroughfares. On slopes, soliflyuktsionny movement of soil amplifies.

Depending on grew the industries various types of pollution get to the biosphere. Besides artificial pollution, such as radioactive materials, sewage and sewage absorbing oxygen, R. Parson allocates the natural pollution resulting from powerful natural processes.

Receipt of various pollution to the biosphere leads to undesirable consequences: causing damage to an animal and flora; violation of stability of natural biogeocenoses; harm for human health.

For reduction of emissions of production wastes in the atmosphere, low-waste technologies take root. Thanks to special economic mechanisms, it is possible to keep track of the number of waste for each enterprise for which it will pay for compensation of damage to nature [3].

Low-waste technologies are an intermediate step during the creation of waste-free production. For reduction to a minimum of the number of harmful waste complexes of actions which entries are created:

- development of productions of processing of waste in secondary material resources;
- creation and release of new types of products taking into account requirements of its repeated use;
- creation of the new productions allowing to reduce the education level of waste.

Carrying out recirculation is of great importance in the decrease in the number of developed pollution. The concept of low-waste technologies provides a need for the return of products in the sphere of processing, utilization and waste disposal after its physical or obsolescence. Thus, at the utilization of some types of raw materials, it is possible to receive a total component, doubling productions of this valuable product without excess expenses [4]. The most operating measure of protection of the atmosphere is the construction of the enterprise, working with the closed technological processes by the principle of low-waste technology. Replacement of coal and fuel oil at such enterprises gives, somewhat, good ecological and economic effect.

However, despite the, increase in the enterprises with low-waste technology, the growth of anthropogenic influences does not reduce turns. Studying of the processes proceeding in the biosphere and the impact of activity of the person on them shows that prevention of an oskudneniye of natural resources requires the

creation of low-waste productions. The activity of the population has to be based on the principle of natural ecosystems, carrying out the closed circulation. The only introduction of clean technologies will allow minimizing, and then at all to get rid of the consequences of active environmental pollution. The person accelerated processes of extinction to such rates that evolution gave way to revolutionary, irreversible changes of ecosystems.

List of references

1. Odaryuk V. A., Tronin Page Yu., Skantsev of V.I. The problem of recycling of production and consumption//Technologies of civil safety. 2012. No. 3. Page 56
2. Molev M.D., Maslennikov S.A., Zanina I.A., Stuzhenko N.I. Forecasting of a condition of technosphere safety: monogr.; Spheres Int-t serv. and businesses (branch) feeder. state. techn. un-t" to Shakhty Growth. the Region (ИСОиП (branch) of DGTU to Shakhty). Shakhty: ISOiP (branch) of DGTU to Shakhty, 2015. 113 pages.
3. Mileshko L.P., Skachkova E.S. Sostoyaniye of the theory and methodologies of ensuring the environmental safety of regions//Natural and mathematical sciences in the modern world. 2016. No. 1(36). Page 87-91.
4. Quickly N.I., Odaryuk V. A., Safonov A.V. Main directions of waste-free and low-waste technologies//Technologies of civil safety. 2015. No. 1 (43). Page 68-72.

УДК 159.97

Alice A. Shulzhevskaya
Student at the Faculty of Pedagogy, Psychology and Communicative Studies
Kuban State University
Russia, Krasnodar
Elizabeth A. Vasilenko
Student at the Faculty of Pedagogy, Psychology and Communicative Studies
Kuban State University
Russia, Krasnodar
Tatiana V. Volkodav
Ph.D., MA in Pedagogy and Psychology, associate professor in the Department of Pedagogy and Psychology
Kuban State University
Russia, Krasnodar

TO BE JEALOUS, OR NOT TO BE…THAT IS THE QUESTION!

Abstract: this research attempts to study jealousy as a factor of influence on love relationships. The paper covers such aspects as the notion of jealousy, types of jealousy, factors affecting romantic jealousy, gender features, sexual orientation, social environment, possible negative consequences of jealousy as well as the features of jealousy in the 21st century.

*Key words**:** jealousy, love relationship, partnership relation, trust, love, partner.*

Introduction

It is in the youth environment that the leading activity is building relationships with the opposite sex. But one has only to imagine that his beloved does not meet with him, but with someone else, as he begins to experience unbearable mental pain. At such moments, a person is permeated by the idea that he has lost something very valuable forever, that he was abandoned, betrayed, that he is not needed, and his love was meaningless.

The theme of feelings has been quite relevant in the field of psychology for many decades. The article is aimed at studying the influence of jealousy on young people's relationships. How does jealousy affect relationships? Is it necessary? Does its absence mean indifference or trust?

Notion of jealousy

There are different opinions about jealousy in the relationship between a man and a woman, where the emphasis is on both the positive and negative sides of this phenomenon. M. Weller noted that jealousy is "the fear of losing, and the lost pride, and fear that the other is better, and a sense of impossibility to fully control the situation, diminishing its significance, infringement of its self-assertion" [21]. Therefore, we can conclude that a stronger jealousy occurs in people with low self-esteem and many complexes. Those who are self-confident seem to be less jealous.

Peter Van Summers once said, that jealousy has been variously seen as the expression of "a biological instinct protecting reproductive rights, an acquired set of feelings resulting from socialization, a psychodynamic echo of feelings of inadequacy and a product of an antiquated monogamous, patriarchal society" [19, C. 155].

According to Easton and Schipper, jealousy is a ubiquitous and intensely painful emotion, triggered by the threatened loss of exclusivity in an intimate relationship [9]. Marazziti, Sbrana and Rucci, conclude, that jealousy is a heterogeneous and common condition ranging from normality to pathology, with different degrees of intensity, persistence, and degrees of insight. Several studies, carried out in different countries, have underlined that jealousy is present everywhere, and what differs from one society to another is the level of jealousy considered as "normal". [13, C. 19-24]

Types of jealousy

Rydell, Bringle and Parrott stated that there are several types of jealousy: delusional, reactive, suspicious [15, C. 3-30].

Reactive jealousy is caused by a real misbehavior a sexual affair. It is generated by external phenomena. *Suspicious jealousy* occurs without betrayal or other significant event, and it is caused by minor or non-specific signals. Suspicious jealousy is generated by internal factors. *Reactive jealousy* is more closely related to the characteristics of the relationship, while suspicious jealousy is more related to the characteristics of individuals who experience jealous feelings, such as uncertainty or low self-esteem [17, C. 1099-1114]. Reactive jealousy is characterized by anger, fear, despondency, whereas suspicious jealousy is characterized by a high level of anxiety, doubt and uncertainty. Delusional jealousy is characterized by thoughts focused on a partner's sexual infidelity based on unsubstantiated evidence that can lead to extremely aggressive behavior such as stalking, suicide, and even murder [7, C. 477-478].

There are three components of jealousy, i.e., emotional, cognitive and behavioral. The reactive type is the emotional component, and the suspicious type includes both cognitive and behavioral elements [3, C. 183-198]. However, Pfeiffer and Wong believe that it is necessary to distinguish between the normal and the abnormal types of jealousy. By normal jealousy they understand a long-term response to a real threat to the relationship with a loved one by another person, while the abnormal type is generated by an illusory perception or imagination of such a threat [16, C. 181-196]. The views include the interrelation of such reactive types of jealousy as normal and suspicious abnormal.

Mary V. Seeman in her article "*Pathological Jealousy – an Interactive Condition*" writes about pathological jealousy. Pathological jealousy can be 'triggered by the behavior of the partner and maintained by reasoning biases and by the psychological benefits that it initially bestows on the relationship. In the long run, however, it poses dangerous risks to the patient, the partner, and the imagined rival so that involuntary hospitalization is sometimes required'. It persists in the absence of any objective basis for suspicion. The delusion of a jealous person

engages in repeated verbal accusations, repeated demands for reassurance, intermittent harassment of the partner (demanding to know inner thoughts and fantasies), and in attempts to control the partner's freedom of movement. He or she also makes use of various forms of deception and spying, including searching pockets, listening in on the telephone extension, screening emails and posts on social media, stalking, documenting 'evidence,' threatening violence [18].

Factors affecting romantic jealousy

There are many factors that affect the manifestation of jealousy. We believe that the main ones include *gender features*, *sexual orientation* and *social environment*. Sexual differences play an important role in the reasons for jealousy. Dijkstra P., et al. and Yarab P., et al. argued that women are most jealous in the presence of a more physically attractive rival [6, C. 335-341], while men exhibit greater jealousy in the presence of a more socially prestigious opponent [20, C. 171-175].

Christine R. Harris and Nicholas Christenfeld in the paper "*Gender, Jealousy and Reason*" found out that the woman is more concerned about the emotional contact of her partner with someone, while the man is more concerned about sexual contact [8]. Research conducted by Klara Bartova in 2018, showed that sexual jealousy in homosexual women was higher than in heterosexual and bisexual. It also revealed that emotional jealousy prevailed in homosexual men, while sexual jealousy prevailed in homosexual women [4].

Social norms are patterns of acceptable beliefs, attitudes, and behaviors. Therefore, individuals are influenced by dominant social norms and tend to seek out peers who share similar norms and engage in similar behaviors [2].

Possible negative consequences of jealousy

As mentioned above, jealousy has both positive and negative sides. Writing about jealousy and its negative side, Carroll Izard pointed out that jealousy awakens such fundamental emotions as fear and anger. The possibility to lose love and everything connected with it generates fear in a person. Love, among other things, means a sense of security and safety. The emotion of anger, also represented in the phenomenon of jealousy, 'occurs when a person feels that all his attempts to maintain a position in a relationship with a loved one, to return his attention, love, a sense of security, fruitless' [12].

Unfortunately, jealousy can generate not only emotions, but also indirect, and even physical aggression. In a large study by Parker J., Campbell C., and Lucas A., girls were particularly likely to use indirect aggression in response to jealousy, while boys used physical aggression more frequently than girls [14].

Other studies, using older participants, that studied jealousy within romantic relationships, have confirmed the findings that females prefer indirect aggression over males [1, C. 290-303]. Furthermore, aggression can turn into violence. Katrina Poetzl Blomquist argued that domestic violence victims report jealousy as a key instigator in their partner's violence. Cross-cultural research consistently finds

jealousy as the third or fourth most common motive for inattention to murder behind no accidental homicides [5].

According to Aronson and Pines, a wide range of distressing events such as wife-battering, depression, suicide attempts and marital problems, are associated with jealousy. Buunk and Bringle characterize jealousy as one of the most prevalent and potentially destructive emotions within love relationships [16, C. 181-196]. Romantic relationships may be uniquely at risk for poor relational outcomes following a jealousy experience. Jealousy as the cause of the murder was also considered by Nicolas Evzonas [10].

Features of jealousy in the 21st century

In our age, where social networks are almost on a par with live communication, the manifestation of jealousy in a romantic relationship can't do without their influence. Specialists of the St. Petersburg Psychoanalytic Center published the results of their research on the impact of social networks on the number of divorces. According to their findings, 15% of marriages in Russia broke up because of the social media. Furthermore, psychologists predict that the number of divorces will grow, as social networks dipped more and more people, often looking for protection from loneliness in marriage [11].

Researchers from the University of Guelph in Canada interviewed 300 Facebook users aged 17-24 years, to find out whether they are jealous when their partner adds a stranger of the opposite sex to their friends list. The survey showed that more than 70% of the respondents reported that they are jealous, and the number of females significantly exceeded the number of males.

Current research

We conducted a survey in Russia, attended by N= 450 (F=300; M=150) young people aged 16-28 years. We offered all the participants to answer the following questions via Instagram:

1) '*Are you jealous when your partner adds a person of the opposite sex as a friend?'*;

2) '*Are you jealous when your partner «likes» posts and pictures of the man of the opposite sex?'*

The first question was answered positively by 62% of the interviewees, with the overwhelming majority of women. 66% of the respondents (mostly women) said that they are jealous when their partners 'like' other men/women's posts. Analyzing the results of this survey, we can conclude that the women are more jealous of their partners' actions and behavior towards the opposite sex in social networks. Positive answers to these questions suggest that, indeed, social networks are increasingly affecting relationships; and jealousy, arising from them, often turns into reality. Therefore, the results of our survey are correlated with the findings of the Guelph university research.

At the second stage of our research we hypothesized that excessive jealousy destroys relationships just like its complete absence. Therefore, the purpose of our study was to investigate the effect of jealousy on love relationships. The survey was attended by N=186 (F=108; M=78) young people in Russia aged 16-26 years old,

with 175 (F=100 and M=75) suitable for the questionnaire (Table 1). 109 respondents were in love relationships at the time of our survey.

The first part of the questionnaire is aimed at diagnosing jealousy in the relationship on the part of one partner or the other. The rest of the questions serve to clarify the respondents' attitude to jealousy and its impact on their love relationships.

Table 1. "Jealousy questionnaire"

№	Question
1	Someone's flirting with your partner. How would you respond to this?
2	Your partner is flirting with someone else. How would you respond to this?
3	Your partner wants to go out, knowing that there will be someone with whom he or she used to be in a romantic relationship. Will this upset you?
4	How would you feel about your partner's smiling at the man of the opposite sex?
5	Do you ever check your partner's mail/phone?
6	How often does your partner get jealous?
7	Do you like it when your partner gets jealous?
8	Have you ever quarreled with a partner because of jealousy?
9	Finish the sentence: jealousy in a relationship is …
10	Does the absence of jealousy equate to the absence of feelings?
11	If you feel your partner is not jealous of you, will you try to make him jealous?
12	Should jealousy be found in a relationship?
13	Do you consider a relationship worthy if it lacks jealousy?
14	Does the lack of jealousy mean full trust among partners?

Discussion

70% of the respondents, who are in a relationship, quarreled with their partner because of jealousy. Half of them believe that jealousy is bad, which in its turn suggests that jealousy, to some extent, destabilizes the relationships, and the respondents understand this.

The opinion that the lack of jealousy means trust was divided almost equally (46% responded negatively and 54% positively). It is noteworthy that 38% of them believe that jealousy is not important in the relationship. Trusting a person something intimate, you risk that it will be negatively used. No one wants to be deceived, betrayed, therefore, the feeling of jealousy is often perceived as prevention of infidelity. Almost half of the respondents resorts to jealousy in order to protect themselves from that pain.

According to the results obtained, 80% of the respondents stated that by the lack of jealousy they never understand indifference or lack of feelings. They believe that the lack of jealousy is equal to full trust. 33 respondents are confident that jealousy in a relationship is unnecessary. The results of the survey showed that those who are not jealous (25% of all the respondents), want to be jealous, some of them (40%) would even try to provoke a situation that leads to a feeling of jealousy in

partner. 75% of jealous interviewees reported that they demonstrate jealous behavior, but not excessively.

Conclusion

According to the data obtained, people need jealousy in their love relationships. However, it is worth noting that excessive jealousy complicates the romantic relationship. The complete absence of jealousy also has a negative impact on the couple.

The survey revealed a tendency that males, who are not in a relationship, are more annoyed by the phenomenon of jealousy than females. Nevertheless, women who are not in a love relationship, on the contrary, are more in need of jealousy. They are willing to stimulate the partner to show jealousy by deliberately creating the circumstances. This makes them feel that they are not indifferent to their partner. However, they recognize the fact that if a person is not jealous, it does not mean that he or she is indifferent to his or her partner.

References:

1. Arnocky S., Sunderani S., Miller J., Vaillancourt T. Jealousy mediates the relationship between attractiveness comparison and females' indirect aggression. Personal Relationships. - 2011. – C. 290-303
2. Axelrod R. The evolution of cooperation. New York: Basic Books. - 1984
3. Barelds D., Dijkstra P. Reactive, Anxious and Possessive Forms of Jealousy and Their Relation to Relationship Quality Among Heterosexuals and Homosexuals. Journal of Homosexuality. - 2006. - C. 183-198
4. Bartova K. Jealousy in Heterosexual and Homosexual Individuals. – 2018.
5. Blomquist K. Jealousy in Close Relationships Among Emerging Adults. – 2014. - C. 178
6. Buunk A., Dijkstra P. Gender differences in the jealousy-evoking nature of arival's body build. Evolution and Human Behavior. 22 - 2001. - C. 335-341
7. Camicioli R. Othello syndrome: at the interface of neurology and psychiatry. Nat Rev Neurol. - 2011. - C. 477-478.
8. Christenfeld N., Harris C. Special Section Psychological science. Gender, Jealousy, and reason. – 1996
9. Easton J., Schipper L., Shackelford T. Evolution and Human Behavior 28 – 2007. - C. 399–402
10. Evzonas N. Jealousy as a driving force for murder. Psychoanalytic Review, 105(3) – 2018.
11. Psikhologicheskie Issledovaniya. - 2016. -Retrieved from URL: http://psystudy.ru
12. Izard C. The psychology of emotion. New York. - 1991 - C. 335
13. Marazziti D., Sbrana A., Rucci P. Heterogeneity of the jealousy phenomenon in the general population: an Italian study. CNS Spectr. – 2010. – C. 19–24
14. Parker J., Campbell C., Lucas A. Individual differences in adolescents' behavioral and cognitive responses to jealousy and rival attractiveness among same-sex friends. Paper presented at the biennial meetings of the Society of Research in Child Development, Boston, MA. – 2017.

15. Parrott W. The emotional experiences of envy and jealousy. In: Salovey P, ed. The Psychology of Jealousy and Envy. New York: Guilford. – 1991. – C. 3-30
16. Pfeiffer S., Wong P. Multidimensional jealousy. Journal of Social and Personal Relationships, 6. – 1989. – C. 181-196
17. Rydell R., Bringle R. Differentiating reactive and suspicious jealousy. Soc Behav Pers. 35(8). - 2007. – C. 1099-1114
18. Seeman M. Pathological Jealousy – an Interactive Condition. – 2016.
19. Van Summers P. Jealousy: What Is It and Who Feels II? London: Penguin. – 1988. – C. 155
20. Yarab P., Allgeier E. Young adults' reactions of jealousy and perceived threat based on the characteristics of a hypothetical rival. Journal of Sex Education and Therapy, 24. - 1999. – C. 171-175
21. Weller M. Jealousy. – 2006.

UDC 657.22

Thai A. E.
Undergraduate student of faculty
«Tax and taxation»
FGOBU VO «Financial University
under the Government of the
Russian Federation», Moscow
(research supervisor –Polenova S.N., professor of Department of account, analyses and audit of FGOBUVO «Financial University under the Government of the Russian Federation», Moscow)

THE ROLE OF ACCOUNING INFORMATION IN THE DEVELOPTMENT AND MANAGEMENT DECECISION-MAKING

Annotation: The success of the organization is based on effective and balanced management decision-making. It depends on it the prospects of development of the company. At the same time, the key condition for optimizing management decisions is the availability of information on the number and quality of economic processes taking place in the enterprise. Basic data on the facts of economic life are reflected in the accounting, which allows to characterize the economic condition of the organization and the economic processes taking place at the enterprise.

Keywords: accounting, management decision, enterprise, fact of economic life.

Accounting is characterized by the fact that it is a system of continuous, continuous, documented reflection of the facts of economic life, received a monetary assessment, their generalization in order to obtain data on the objects of accounting in the organization and their movement, reflecting its economic condition and economic processes occurring in the enterprise. The fact of economic life is a transaction, event, operation that have an impact on the financial position of the company, the financial result of its activities and cash flows.

Accounting includes the main elements:

- documentation (primary registration of the facts of economic life by means of certain documents);

- accounts (synthetic and analytical);

- double entry (a method of reflecting the fact of economic life in the accounts, in which the amount of each transaction is recorded on two interrelated accounts-debit one and credit another account);

- inventory (check of compliance of the actual availability of property to accounting data);

- valuation (expressed in monetary terms of the company's economic performance);

- calculation (classification of costs and calculation of the cost of production, works, services);

- balance sheet (generalization and grouping of assets of the organization and sources of their formation in monetary terms on a certain date);

- reporting (a system that reflects the property and financial position of the organization and the results of its economic activities).

The above elements of the accounting method allow the accountant to clearly express the economic condition of the enterprise, to find out the causes of financial failures and to determine the current factors of development of the organization.

To understand what role accounting plays in the modern enterprise management system it is necessary to present its functions.

Control function allows to carry out systematic control of production, economic and financial activity of the organization, compliance of reflection of the perfect facts of economic life to the accounting legislation, their legality, safety of property, prevention of illegal actions.

The information function is related to the fact that accounting data are used at all levels of management in the organization, as well as at different levels of management of the national economy as a whole, its branches and departments.

The function of ensuring the safety of property is traditional for accounting in any organization since ancient times, regardless of the socio-economic formation in which the activity is carried out.

The feedback suggests that coming from a management object data through accounting is converted from an unordered information in accounting information.

The analytical function of accounting is manifested by documenting and reflecting all the facts of economic life with both economic and legal consequences. The identification and analysis of deviations that negatively affect the performance of the organization, the development of measures to eliminate negative manifestations in the economy of the organization can improve financial results, consolidate positive trends in activity.

Having considered the main functions of accounting, we can say that accounting acts as a link connecting economic activities and decision makers. Typically, management decisions are made by internal users of accounting information. Accounting data are used to assess the property and financial position of the organization, as well as forecasting and planning of its activities,

substantiation of strategy and management tactics, control of implementation of plans, development of a set of measures to develop, strengthen financial stability and position in the market of goods and services.

It can be concluded that accounting is an important part of every enterprise. It is necessary to reflect the results of financial and economic activities of the organization, which are necessary for users of accounting information. On the basis of these data, internal users (accountants, managers, marketers and other specialists) prepare reports on the activities of the enterprise and submit it to its shareholders, the management of the organization and other users. In turn, management, specifically presenting the current financial and property situation of the organization, can make management decisions that contribute to either increase profits from sales and other activities, or reduce the cost of production and sale of products, works, services and other expenses of the enterprise.

Literature:

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 N 402-ФЗ (в ред. Федеральных законов от 28.06.2013 № 134-ФЗ, от 02.07.2013 № 185-ФЗ, от 23.07.2013 № 251-ФЗ, от 02.11.2013 № 292-ФЗ, от 21.12.2013 № 357-ФЗ, от 28.12.2013 № 425-ФЗ, от 04.11.2014 № 344-ФЗ, от 23.05.2016 № 149-ФЗ, от 18.07.2017 № 160-ФЗ) // URL: // https://www.minfin.ru/ru/document/?id_4=15014
2. Агеева О.А. Бухгалтерский учет и анализ: учебник для академического бакалавриата / О.А. Агеева, Л.С. Шахматова. - Люберцы: Юрайт. 2016. - 509 с.
3. Мисловская Н.А. О развитии российской системы бухгалтерского учета // Международный бухгалтерский учет. 2009. № 12(132). С.10-13.
4. Мисловская Н.А., Поленова С.Н. Бухгалтерский учет: учебник. М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°». 2014. - 592 с.
5. Поленова С.Н. Теория бухгалтерского учета: учебник. М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°». 2013. - 464 с.
6. Современный бухгалтерский учет и его проблемы: монография / под ред. В.Г. Гетьмана, У.Ю. Блиновой, Л.Н. Герасимовой. М.: Финуниверситет. 2014. – 142 с.

УДК 159.99

Yana R. Tibaykina
Student at Faculty of Pedagogy, Psychology and Communicative Studies
Kuban State University
Russia, Krasnodar
Tatiana V. Volkodav
Ph.D., MA in Pedagogy and Psychology, associate professor
in the Department of Pedagogy and Psychology
Kuban State University
Russia, Krasnodar

THE PSYCHOLOGICAL INFLUENCE OF ONLINE ADVERTISEMENT ON ADULTS

Abstract: The article is devoted to the problem of the impact of advertisement as a marketing tool on the consciousness and consumer behavior of adults. The study involved N=40 students aged from 18 to 25 years old.

Keywords: online advertisement, impact of advertisement, customer behavior, students, psychology.

Introduction

Advertisement plays an important role in the life of a modern man. Students are a special group, the distinctive features of which include an increased consumer activity in relation to new and fashionable products, a wide range of needs, a tendency to spontaneous shopping, and an entertaining nature of consumption. The use of psychological methods allows advertisers and promoters to open new opportunities to meet the customer needs as well as to touch the emotional side of the consumer.

Online advertisement is a form of marketing and advertisement, which uses the Internet to deliver promotional marketing messages to consumers [6]. Advertisement methods differ depending on the medium used. *Newspaper commercials* mainly focus on the theme and place; *radio advertisement* tends to appeal to words and sound; *TV ads* concentrate on the emotions they create, while *the Internet commercials* focus on colors and visuals.

Therefore, *a banner*, for instance, contains a short text or graphics to promote a product or service. *Pop-up ads* appear in a new window, when the user opens or closes a web page. *A floating ad*, or *an overlay ad*, is a type of rich media advertisement that appears superimposed over the requested website's content. Another type of online advertisement is called *an interstitial ad*, which opens in its own browser window when the user clicks a link to a new web page [6].

Online advertisers often use cookies, which are unique identifiers of specific computers, to decide which advertisement to choose for a particular consumer [1]. Apart from that, video advertisement is most effective because it can reflect the history of the product; it is much more interesting than the text or image, as it attracts the attention of consumers more.

What helps advertisers to make online advertisement more effective? Advertisers use strong messages and visuals with vivid colors to capture the

consumers' interest. Once the customer's attention is captured, the next step is to help consumers make associations. Certain companies use a certain color to promote certain products or brands. Company logos and symbols have a strong associative value. The association should be made in such a fashion that it is retained in the consumers' minds for a long time.

Lithuanian researchers Jakštienė S., Susnienė D., Narbutas V. conclude that advertisement affects the client through the cognitive aspect, since a person perceives the advertised information through feelings, perception, attention, memory, reasoning and language. The studies have shown that the respondents are mainly affected by psychological (emotional) aspect of the advertisement [2].

A study by Shandana Zafar has revealed that young consumers in Pakistan show positive behavior towards ads n social media [9, C. 7-10]. The researcher established that to target young consumers social media can be used as an effective medium of advertisement. According to Mehta, a positive attitude of consumers toward social network advertisements can help consumers to recall the products or brands and influence their behavior [5, C. 67-72].

Wang and Sun have studied Romanian population and concluded that Americans prefer to shop online, whereas Romanians only like to click ads, which highlights the Romanian's attitude towards online ads [7, C. 333-344]. The study reveals that the users' positive attitude towards advertisements in social media has a positive effect on their behavior change.

Psychological factors such as thinking, feeling, and intuition are directly correlated with online advertisement. As consumers respond to the stimuli surrounding them, emotions arise. Their reactions manifest as physiological changes that they experience as feelings. Many studies have shown that people rely on emotions much more than on information [8, C. 12-17]. Emotions affect our decision to buy much more than the content of advertisement suggests.

Repeated advertisement messages affect consumer behavior. This repetition serves as a reminder to the consumer: the consumer suddenly begins to think about the product while shopping and decides to buy it as if it were on his to-do list [4, C. 41-56].

Psychological aspects, whether cognitive, emotional or behavioral, play a most important role. Visual representation of advertisement is the easiest way to obtain relevant information, as perceiving visual information requires less energy. At least one visual aspect in the ad should affect the customer subconsciously. It can be color, character, photo or text design. It is noted that the more realistic the illustration, the more effective the ad [1].

According to D. Jokubauskas, if the ad causes feelings not only directly related to it, but also additional ones (both positive and negative), we can say that the advertiser is successful, and this will affect the client's decision. Modern clients choose information very carefully, as well as the ads that seem to be interesting and attract their attention [3].

How does online advertisement affect Russian students? Based on the current research findings, we have developed the following hypothesis: online

advertisement affects the behavior of adults more than any other type of advertisement.

Materials and Methods

This study involved 40 students from Russia aged from 18 to 25 years old. Using a questionnaire "*The impact of online advertisement on students*", which consists of 11 multiple-choice questions (Table 1), we conducted an online survey, which was completely anonymous.

Table 1. Questionnaire "*The impact of online advertisement on students*"

Questions	**Possible answer**	**%**
1. Where do you most frequently notice advertisement?	*-TV* *-Billboard* *-Newspapers, magazines* *-Radio* *-Internet*	30 % 25 % 10 % 5 % 85 %
2. How often do you come across online advertisement in your life?	*-Very often* *-Sometimes* *-Never*	77,5 % 20 % 2,5 %
3. Do you use Adblock (or any other extension for blocking online advertisement)?	*-Yes* *-No*	35 % 65 %
4. Do you watch online advertisement to the end, when you see that it can be skipped?	*- I watch it to the end* *-I skip it*	2,5 % 97,5 %
5. Are you annoyed by online advertisement that appears in browsers, social networks, after viewing any product?	*-Yes* *- No, it helps me learn about the products and make choices* *- I am indifferent*	60 % 5 % 35 %
6. What is your attitude to online advertisement?	*-Positive* *-Negative* *-Neutral*	0 % 35 % 65 %
7. When you decide to buy a product, how much does online advertisement affect your choice?	*-Greatly* *-To a certain degree* *-Not at all* *-Difficult to answer*	2,5 % 40 % 50 % 7,5 %
8. Does a slogan (phrase) or a picture from online advertisement get into your head quite often?	*-Yes* *-No* *-I can't remember*	57,5 % 27,5 % 15 %
9. Have you ever encountered a situation when online advertisement evoked any emotions in you (irritation, laughter, etc.), or memories?	*- Yes* *- No, never*	87,5 % 12,5 %
10. Does online advertisement impose any lifestyle on you?	*-Yes* *-No*	2,5 % 85 %

	-I can't remember	12,5 %
11. Do you trust online advertisement?	*-Yes, I do trust it* *-Partially* *-No, I don't trust it*	2,5 % 57,5 % 40 %

Results and conclusions

The results of the study showed that 85% of the surveyed students come across advertisement on the Internet more often than on any other media. The data obtained showed that 65% of the respondents have a neutral attitude to online advertisement. However, 35% of the interviewees reported that they have installed Adblock. According to the results obtained, online advertisement that appears in browsers after viewing a product, irritates 60% of the surveyed students. Most of the interviewees (97.5%) confessed that they tend to skip online advertisement.

It is noteworthy that when the respondents (40%) decide to buy a product, online advertisement does effect them, which confirms the fact that advertisement can affect the choice of a product. The analysis of the results showed that 57.5% of the respondents believe that they often remember online ad slogans. In other words, in the future they serve as a reminder to buy a product, as they suddenly remember advertisement and involuntarily choose to buy a product. Moreover, when browsing online advertisement, 87.5% of the interviewees experience particular emotions or have memories, which proves that it affects the psychological, cognitive and emotional aspects of the consciousness of the customers.

Nevertheless, 85% of the respondents reported that online advertisement does not dictate their lifestyle, which means that they think they pay no attention to what online advertisement says. Similarly, 57,5% of the interviewees noted that they partially trust online advertisement, whereas 40% of the interviewees refuse to trust it.

Thus, the study confirmed that online advertisement has a psychological impact on students. Many respondents are annoyed by advertisement, they hurry to turn it off, or set an ad blocking program. At the same time, online advertisement can partially influence the choice of goods. Advertisement mainly affects the mind of adults through different emotions or slogans.

References:

1. Drell L. 4 Ways Behavioral Targeting is Changing the Web. - 2011. - Retrieved from URL: https://mashable.com/2011/04/26/behavioral-targeting
2. Jakštienė S., Susnienė D., Narbutas V. The Psychological Impact of Advertising on the Customer Behavior. Communications of the IBIMA Volume 3. - 2008. - Retrieved from URL: https://www.researchgate.net/publication/45459523
3. Jokubauskas D. Reklamos poveikio etapai. - 2006. - Retrieved from https://www.marketingas.lt
4. Lee H., Cho D. and Lee S. Impact of e-Business initiatives on firm value. Electronic Commerce Research and Applications. - 2002. - C. 41-56
5. Mehta A. Advertising Attitudes and Advertising Effectiveness. - 2000. - C. 67-72

6. Oglasnik Nekretnine. Online Advertising. - 2016. - Retrieved from URL: https://ru.scribd.com/document/307987705/Online-Advertising-Book
7. Wang Y, Sun S. Assessing Beliefs, Attitudes, and Behavioural Responses toward Online Advertising in Three Countries. Int Bus Rev. - 2010. - C. 333-344
8. Wolhandler H. Real numbers behind Net Profits. 6th annual survey of online commerce. - 1999. - C. 12-17
9. Zafar S, Majid K. Examining the attitude towards social network advertising: A study of young Pakistani consumers. International academic research 3. - 2011. - C. 7-10

УДК 311

Vlasova A. A.
student
Year 4, bachelor in "State and municipal management", full-time
Supervisor: G. V. Hamer, Ph. D., Assoc.
head the Department of scientific and mathematical disciplines
Kaluga branch of Ranepa
Russia, Kaluga

STATISTICAL ANALYSIS OF THE COMMODITY STRUCTURE OF EXPORTS IN THE RUSSIAN REGIONS

Abstract: The article compares the regions of the country in terms of the commodity structure of exports. A representative sample consisted of 25 regions of the European part. The analysis is carried out using various statistical methods.

Keywords: commodity structure, export, import, export-import flows, statistical methods.

The relevance of the study of the commodity structure of exports is that the export-import flows of goods and services are one of the indicators of the level of development of countries and regions [1]. Each country (region) seeks to export as much as possible, and import – in the amount of export revenue [2. p. 249], which in Economics is determined by the function of export and import. Comparison of such functions among countries and regions allows to compare their levels of development.

The aim of the study is to compare the regions of the Russian Federation in terms of the commodity structure of exports through statistical analysis.

To conduct a statistical analysis of the commodity structure of exports in the regions of the Russian Federation, a set of 25 regions of the European part of the country was selected.

The analytical grouping on the group of commodity structure of export "metals and products from them" for 2016 [3] showed significant fluctuations in export volumes for different groups between the considered regions.

The first group included 3 regions with the lowest value of the volume of exports in the group "metals and products from them": Kaluga, Vologda, and Yaro-Slavs regions. In the group with low reading was 5 regions: Voronezh, Pskov, Ivanovo,

Kostroma, Bryansk region. 7 regions made a group with the average value of the indicator: Ryazan, Novgorod-sky, Orel, Astrakhan, Vladimir, Rostov and Tula regions. The value of exports in the group of metals and their products is higher than the average in 5 regions: Kaliningrad, Murmansk, Tver, Lipetsk, Belgorod regions. The high value of the sign in 4 regions: Smolensk, Volgograd, Tambov, Moscow region. The leader among the regions in 2016, with a large margin, was the Kursk region. However, it should be noted that the Kursk region is a leader among the 25 regions under consideration only in the group of exports of metals and products from them, and in the rest of the groups (food and agricultural raw materials, products of the fuel and energy complex, chemical industry, wood and pulp and paper products, machines, equipment and vehicles). the region is not only not included in the group of leaders, but has values below the average for the sample.

The analytical group as a whole, if we do not take into account the small uneven jumps between individual groups and indicators of the Kursk region, demonstrated the existence of a direct link between the groups of the commodity structure of exports.

Calculations of the Salai and Gatev indices, which are very close to zero, allowed to conclude that the structure of exports for the last 5 years, since 2012 [4], fluctuated slightly.

In order to support and further develop exports in the regions, it is necessary to develop exports of high-tech products [5]. Each region needs to create and develop the available exclusive technologies and products, to win niches of sales markets, to significantly increase the volume of investments in the export of non-primary products [6, p. 120].

Sources used:

1. Хамер Г.В., Абрамова Т. Перспективы импортозамещения в Калужской области // Экономика и бизнес: теория и практика. 2017. № 4-2. С. 113-119.
2. Степанов С.Е., Хамер Г.В. Результаты оптимизации работы персонала по обслуживанию сетей предприятия связи Калужского филиала ПАО «Ростелеком» // В мире научных открытий. 2015. № 10 (70). С. 249-259.
3. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2017: Стат. сб. / Росстат. –М., 2017. –1266 с.
4. http://www.gks.ru/- Сайт Федеральной службы государственной статистики (обращение 01. 12. 2018).
5. Hamer G.V. Management of health-saving educational environment of space / G.V. Hamer // Форум молодых ученых. 2017. № 11 (15). С. 3-7.
6. Хамер Г.В. Пенсионный возраст повышен. Будет ли продолжительней жизнь россиян? // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2018. № 10-2. С. 117-120.

УДК 381

Zakharova Vera Ivanovna
Student- undergratuate
«North-Eastern Federal University»
Pedagogical Institute of
Department of Defectology Education
Groups M- SDRP -17
Yakutsk

ANALYSES OF SSTRATEGYOF THE GENERAL EDUCATION IN THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract: the essence of the education strategy in the Russian Federation has been considered.

Keywords: education strategy, education planning, results, education in the Russian Federation

In the Russian Federation more than 101.1 thousand educational organizations function. The number of pupils of comprehensive schools in 2015–2016 academic year was 14.1 million people.

Strategy purpose: Quality providing Russian education according to the changing requests the population and perspective problems of development of the Russian society and economy.

Mission of education is implementation by each citizen of the positive social, cultural, economic potential, social economic development of Russia. For this purpose education should provide availability of high-quality educational services throughout life of each person.

Main objectives:

1. Forming of the system of continuous professional education flexible, accountable to society developing human potential, providing the current and perspective requirements of social and economic development of the Russian Federation;

2. Development of infrastructure and the organizational economic mechanisms providing the most equal availability of services of preschool, general, additional education of children; the upgrade of educational programs in the systems of preschool, general and additional education of children directed to achievement of modern quality of educational results and results of socialization;

3. creation of a modern system of assessment of quality of education on the basis of the principles of openness, objectivity, transparency, public professional participation

Term of implementation of the State program: 2013-2020:

- the first stage – 2013-2015
- the second stage – 2016-2018
- the third stage – 2019-2020

Within the State program the following subprogrammes will be implemented:

- "Development of professional education"; subprogramme

- "Development of the preschool, general education and additional education of children"; subprogramme

- "Development of a system of assessment of quality of education and information transparency of an education system"; subprogramme

- "Ensuring implementation of the state program of the Russian Federation "Development of education" and other actions in the field of education".

Implementation 1 stage. At the 1st stage the main actions of the State program will be directed to creation on all education levels of conditions for equal access for citizens to high-quality educational services.

The formation and implementation of financial and economic mechanisms of providing obligations of the state in the field of education will be completed. The output of infrastructure of school education to basic level of the conditions of educational process meeting the modern requirements will be provided. Address measures of elimination of zones of poor quality of education will be implemented. FGOS of the preschool and main general education will be implemented. Implementation of FTsPRO which result will be implementation of new models of management and assessment of quality in the conditions of large-scale use of information telecommunication technologies will come to the end

At this stage the group of regions - leaders who will get support in complex modernization of education systems will also be created. The problem of ensuring information transparency of an education system for society will be solved. To ten leading higher education institutions of Russia will get support of programs of ensuring the international competitiveness.

The second stage of the State program will be focused on full use of the created conditions for ensuring new quality and competitiveness of Russian education, strengthening of a contribution of education in social and economic development of the country and also on distribution of best practices from leading regions on all regions of the country.

The main components of a complete national system of assessment of quality of education which will become a basis of self-control of an education system and activity of separate institutes will be created. Will be

the independent system of assessment of quality of work of the educational organizations, including maintaining public ratings of their activity is created with participation of the public. In all regions modern networks of the organizations of the general, additional and professional education will be created

At the third stage of implementation of the State program the emphasis will be placed on development of the sphere of continuous education, development of the educational environment, further individualization of educational programs. The system of services of additional education which will provide coverage of children and youth with programs of positive socialization, to support their self-realization will come under the spotlight. As a result the network, educational standards, the system of information openness and assessment of educational achievements will provide the maximum opportunities for the choice and realization of individual educational trajectories. On key indicators of quality of educational results Russian

education will reach the level of the leading developed countries, and in the separate directions will take the leading positions.

The list of the used sources:

1. The STATE PROGRAM of the RUSSIAN FEDERATION "Development of education" for 2013 - 2020
2. Website of the Moscow higher school of social and economic sciences, http://www.msses.ru/science/conferences/trends/2009/index.php
3. Computer competence and trends of development of education of information society, M.L. Serebryakova.

УДК 316.774 + 930.85

Зимакова Е. С.
Старший преподаватель кафедры ИЯПК
Владимирский государственный университет
имени А.Г. и Н. Г. Столетовых
Россия, г. Владимир

AUS DER GESCHICHTE DER PRESSE UND DES JOURNALISMUS IN DEUTSCHLAND DES NEUNZEHNTEN JAHRHUNDERTS

Annotation. In der vorgeschlagenen Publikation wird die Frage der Entstehung und Entwicklung von Medien und Journalismus in Deutschland des neunzehnten Jahrhunderts untersucht. Nach dem englischen und französischen Muster werden Zeitungen und Zeitschriften politischer, satirischer, literarischer, disskussiver Natur gebildet. Mit dem Aufstieg der Presse entwickelt sich auch Journalismus.

Stichwörter: die Presse, die Zensur, der Leser, die Intellektullen, die Formen der Veröffentlichung, nach Muster, die Redaktion.

Zimakova E.S.
Senior Tutor of the Department FLPC
Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs
Russian Federation, Vladimir

FROM THE HISTORY OF PRESS AND JOURNALISM IN GERMANY OF THE NINETEENTH CENTURY

Annotation. The proposed publication deals with the formation and development of media and journalism in nineteenth-century Germany. According to the English and French model, Newspapers and magazines of political, satirical, literary, and discussion character are formed. With the rise of the press develops and journalism.

Keywords: press, censorship, readers, intellectuals, forms of publication, modeled, editorial.

Die Geschichte der Presse, der Zeitungen und politischen Zeitschriften in Deutschland, ist die Geschichte der Pressefreiheit wie eine Geschichte sich wandelnden Zeitungsstils. In der napoleonischen Zeit waren die Zeitungen ganz an Paris oder in Wien und Berlin, an die Appeasemmentpolitik der Regierungen gebunden. Eine unabhängige politisch engagierte Meinungspresse hat

sich zuerst während der Freiheitskriege etabliert. Am berühmtesten war Joseph Görres' nationaldemokratischer „Rheinischer Merkur" in Koblenz (1814), den Napoleon, modern wie er war, als seine eigene „Großmacht" einschätze – ein Blatt alle 2 Tage auf 4 Seiten!; das Blatt ist, wie andere vergleichbare Zeitschriften, nach 1815 der Restauration zum Opfer gefallen. Karlsbader Beschlüsse uns Zensur, das Verbot kritischer Meinungsäußerung bestimmten das Schicksal der Tagespresse, das Leiden der liberalen Publizisten. Man muss hier freilich Einschränkungen machen. Zensur und Zensurpraxis hatten strenge und weniger strenge Phasen, hatten Lücken, und es gab die Unterschiede zwischen den deutschen Staaten, das Ausweichen in immer andere Publikationsformen, Zeitschriften etwa, die Emigration und den Schmuggel. Der „Polizeistaat" war, verglichen mit unserem Jahrhundert, sehr unvollkommen, und zwischen Presse und Zensur gab es ein ständiges Auf und Ab. Die Zensur hat Oppositionellen juristisch und menschlich zu Opfern gemacht, sie hat die kontinuierliche freie Aussprache der Öffentlichkeit verhindert. Die politischen Parteien haben sich um Presseorgane herum etabliert.

Die Tageszeitungen der Restaurationszeit, neben offiziellen Hof- und Staatsorganen und den auf einem staatlichen Anzeigenmonopol beruhenden Anzeigern, den sogenannten „Intelligenz"blättern, waren zumeist politisch neutral, ja abstinente, „farblose" Nachrichtenblätter, zunächst auf ihren Lokalbereich begrenzt. Nur die vom Verleger Cotta in Augsburg herausgegebene „Allgemeine Zeitung", reich an Inhalt, in einem ruhig objektivierten Stil, auf einem keineswegs unprofilierten Kurs der Mitte geschrieben.

1830\31 und dann wieder seit Ende der 30er Jahre kommt es, vom Jungen Deutschland und den Junghegelianern vor allem betrieben, zu einer ansteigenden Welle immer neuer und wechselnder publizistischer Neugründungen der Opposition – bis zu den „Halleschen Jahrbuchern" (1838-1843) oder der „Rheinischen Zeitung" (1842\43), die von rheinischen Grossbürgern finanziert und von radikalen Intellektuellen wie Karl Marx geschrieben wurde. Und auch am Rande der Politik nimmt die Zahl von Zeitschriften und Journalen erheblich zu.

Die Revolution ist ein Jahr der alten wie neuen Zeitungen. Politik geht über Zeitungen, und sie werden jetzt von Massen gelesen. Diese Erfahrung war auch nach 1848 nicht mehr fortzuwischen. Der Staat konnte über Kautionen, Konzessionen und Gebühren, mit Polizei und Gerichten die Presse bedrängen – wie in den 50er Jahren -, die Zensur aber wurde nicht mehr eingeführt. Zahl und Auflagenhöhe nahmen weiter zu; in Bremen z. B. stieg das Verhältnis von Zeitung zu Bevölkerung von 1:25 (1841) auf 1:5,6 (1865); in Berlin erschienen 1862 32 Zeitungen, 6 davon zweimal täglich, und 58 Wochenblätter. Auch der Umfang wuchs:; und die Differenzierung nach Resorts; Wirtschaft; Feuilleton, bis zum Fortsetzungsroman, und, nach dem Fortfall des Staatsmonopols, die Anzeigen nahmen zu. Schließlich dehnt sich das Zeitungswesen seit den 50er\60er Jahren mit den Kreis- und Kleinstadtzeitungen in die Provinz und auf das Land aus. Es ist die Presse gewesen, die das Land langsam in das „literarische" Leben, in sozialen Wandel, Politik und nationale Gesellschaft eingegliedert hat. Ebenso wichtig für die Entwicklung bürgerlicher Politik wie Kultur ist die Entwicklung eines –

notwendigerweise – nationalen Zeitschriftwesens, vielfach auch über Lesezirkel weiter verbreitet.

Die Leserschaft verbreitet sich weit über den Kreis Leser der Aufklärungszeitschriften und der klassisch-romantischen Literaturzeitschriften hinaus. Dazu gehören politische Zeitschriften der politischen Klasse, in der sich die verschiedenen Richtungen diskutierend artikulieren und sammeln – bei den Liberalen etwa neben den erwähnen, jetzt von Gustav Freytag geleiteten "Grenzboten", die berühmten „Preußischen Jahrbücher". Dazu gehören dann, nach belletristischen Unterhaltungsblättern des Vormärz, die politisch-kulturellen Revuen – wie „Westermanns Monatshefte" oder, „Cottas Morgenblatt für die gebildeten Stände"; gehören die satirischen Blätter nach englischem und französischem Vorbild; gehören die zahllosen Organe für jedes Fach, jeden Beruf, jedes Spezialgebiet. Diese neuen Zeitschriften waren unterhaltend, literarisch, informativ – über Natur, fremde Länder, Geschichte -, gemütvoll und keineswegs unpolitisch, sondern vor allem liberal und national und integrativ, wenn auch harmonisierend und ein wenig idyllisch und sentimental, ein Phänomen der entstehenden bürgerlich-kleinbürgerlichen Massekultur, und nach 1871 mehr als vorher ihrer Traumwelten und ihrer Surrogate, keineswegs besonders deutsch, sondern eben bürgerlich und menschlich.

Die Journalisten, eine neue Gruppe, entsteht mit Aufstieg der Presse. Die Journalisten identifizieren sich gern mit der Aufgabe der Presse. Im Vormärz werden die nebenberuflichen von den hauptberuflichen Redakteuren verdrängt; die Mehrheit ist noch akademisch gebildet und promoviert – der damalige Zeitungsbetrieb verlangte die Beherrschung lebender Fremdsprachen -, viele auch mit gelehrten universitären oder literarischen Ambitionen, mit anderer Berufserfahrung, der Typ des philosophisch-politischen Intellektuellen. Nach der Revolution gehen die „Promovierten", die „Philologen", die Berufswechsler zurück; ausgebildete Juristen und Ökonomen und Leute, die bei der Zeitung anfangen, spielen eine größere Rolle. Der Beruf professionalisiert sich: der Berichterstatter gewinnt neben dem Meinungsmacher, der Lokalreporter und der Nachrichtenredakteur neben dem Leitartikler Raum. Für die politisch engagierten und ehrgeizigen Angehörigen der beamteten, der akademischen, der freien Intelligenz spielte der „nebenberufliche" Journalismus noch eine große Rolle; die journalistischen Fähigkeiten von Konservativen, Liberalen, Sozialisten waren die Basis politischer Karrieren.

Nach 1830 werden das Leben und die Literatur und andere Bereiche mehr politisiert, den philosophisch-politischen Norman unterstellt; neben die Männer der Kirche und der Universität, die Beamten und die Dichter treten die Journalisten als Formulierer des Allgemeinen, als Protagonisten der Veränderung, als Avantgarde. Der Meinungsjournalismus war der Versuch, Ideen zu propagieren und Anhänger zu werden. Jedenfalls waren Parteinahme, Urteil, kritische Reflexion für den Journalisten typischer als Berichterstattung und Information; die veröffentlichen Meinung nur zum Teil identisch; bestimmte Realitäten, wie das

Land oder das katholische Volk, waren fast ausgeblendet, andere – wie die kirchlichen Aufklärungsgruppen der 40er Jahre – überbelichtet.

Zur Lesekultur gehören Zeitungen und Zeitschriften. Die Deutschen werden in unserem Zeitraum endgültig und weit mehr noch als vorher zu einem Volk von Zeitungslesern – auch die Kleinbürger, die Bauern, die Arbeiter, auch die Frauen. Das Zeitungslesen wird ein tägliches Geschäft, es wird wichtig, ja es wird, ein Stück weit, bewußtseins – und verhaltensprägend; die Presse wird ein Zusammenhang, ein System, und sie wird eine Macht.

Liste der verwendeten Literatur:

1. Nipperdey Th. Deutsche Geschichte 1866-1918. Erster Band. Verlag C.H. Beck München, 1998, 885 c.
2. Koszyk K. Deutsche Presse im 19. Jahrhundert. Geschichte der deutschen Presse Teil 2. 1966.
3. Fischer H.–D. Handbuch der politischen Presse in Deutschland 1480-1980. 1981.
4. Fischer H.–D. Deutsche Zeitungen des 17. Bis 20. Jahrhunderts. 1972.
5. Wolter H.–W. Generalanzeiger – das pragmatische Prinzip. Zur Entwicklungsgeschichte und Typologie des Pressewesens im späten 19. Jahrhundert mit einer Studie über die Zeitungsunternehmungen Wilhelm Girardets (1838-1918). 1981.
6. Engelsing R. Massenpublikum und Journalistentum im 19. Jahrhundert in Nordwestdeutschland. 1966.

УДК 347.763

Абакумов Н.В.
студент магистратуры
1 курс, направление подготовки 40.04.01 «Юриспруденция»
ВШЭУиП С(А)ФУ имени М.В. Ломоносова
Россия, г. Архангельск
Abakumov N.V.
Student of magistracy
Northern (Arctic) Federal University (NArFU)
Russia, Arkhangelsk

ПРАВОВОЙ СТАТУС НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ГРАЖДАН ПО ДОГОВОРУ ПАССАЖИРСКИХ ПЕРЕВОЗОК В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ

THE LEGAL STATUS OF MINORS UNDER THE CONTRACT OF PASSENGER TRANSPORTATION IN THE CIVIL LAW

Аннотация: В представленной статье автор проводит сравнительный анализ действующих нормативных актов российского транспортного законодательства по вопросам участия несовершеннолетних граждан в договоре пассажирской перевозки. Всестороннее исследование заявленной темы статьи проводится во всех сферах осуществления пассажирских перевозок в России. В целях изучения особенностей правового статуса несовершеннолетних автор обращает внимание на комплекс дискуссионных вопросов, связанных с нормативным регулированием пассажирских перевозок таких граждан. В настоящей научной статье автор указывает на возможные пути решения заявленных проблем легального регулирования правового статуса несовершеннолетних по договору пассажирских перевозок и выносит на обсуждение предложения по совершенствованию нормативных актов действующего транспортного законодательства.

Ключевые слова: гражданское право, гражданско-правовой договор, транспорт, пассажирские перевозки, несовершеннолетние граждане.

Annotation: In this article the author provides a comparative analysis of existing normative acts of the Russian transport legislation on the issues of minors in the contract of passenger transport. A comprehensive learning of the declared topic of this article conducts in all fields of passenger transport in Russia. In the order of learning the peculiarities of the legal status of minors, the author pays attention to the complex discussion of the issues related to the legal regulation of passenger transportation of such citizens. In this scientific article the author points to possible solutions of the declared some problems of legal regulation in the legal status of the minors under the contract of passenger transport, and offer to discuss some suggestions for improving regulations, existing transport legislation.

Keywords: civil law, civil contract, transport, passenger transportation, minors.

В современной России на данный момент особенно остро стоит вопрос о повышении качества обслуживания пассажиров транспортными организациями, обеспечении уровня комфорта и безопасности пассажирских перевозок и, самое главное, решение наиболее серьёзной проблемы доступности пассажирских перевозок для всех категорий граждан, которые выражают желание заключить договор перевозки. Это объясняется тем, что с расширением и бурным развитием машиностроения неизбежно увеличиваются потребности населения в транспортном обслуживании. Рачек С.В.,[3] анализируя представленный тезис отмечает, что пассажирские перевозки в любом своём виде удовлетворяют одну из важнейших потребностей человека - потребность в перемещении. Каждый пассажир по-разному оценивает достоинства и недостатки различных видов транспорта. Рост пассажирооборота транспортных компаний важен с точки зрения повышения их доходности, и, как следствие, качества транспортного обслуживания. Анализ нормативных российского гражданского и транспортного законодательства актов показывает, что законодатель, помимо общих условий правового статуса пассажира, которые относятся к большинству обычных граждан, выделяет ряд специальных положений норм закона, которые защищают права наиболее подверженных рискам категорий граждан, к числу которых относятся и несовершеннолетние. Правовой статус таких граждан, ещё не достигших возраста, с которого они сами будут иметь полную правосубъектность в гражданских правоотношениях, обладает рядом существенных правовых особенностей в рамках исполнения договора пассажирской перевозки. На указанные нормы следует обратить внимание в первую очередь тем гражданам, которые либо сами путешествуют с детьми, либо отправляют детей в самостоятельные поездки, либо осуществляют перевозку детей через государственную границу РФ. Фактически все перечисленные выше обстоятельства в полной мере влияют на особенности заключения и исполнения договора пассажирской перевозки между сторонами, независимо от того, каким видом транспорта (автомобильным, железнодорожным, воздушным) и в каком сообщении (международном, междугороднем, внутригородском) осуществляется перевозка такого пассажира. Таким образом, сформулируем цель настоящей статьи: провести комплексный анализ и единую систематизацию действующих нормативных актов российского гражданского и транспортного законодательства по правовым вопросам участия в договоре пассажирской перевозки несовершеннолетних граждан.

В разговоре о правовом статусе несовершеннолетних граждан по договору пассажирской перевозки в первую очередь следует заострить внимание на применяемой в действующем законодательстве специальной терминологии относительно указанных граждан. Проведённый анализ актов

[3] Рачек С.В. Экономические аспекты развития пассажирских перевозок на железнодорожном транспорте // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. - 2015. - №9. - С.7.

российского транспортного законодательства показывает, что законодатель в регулировании правовых аспектов данного вопроса использует различные частные формулировки, которые все объединяются общим термином «несовершеннолетние». Так, в Уставе железнодорожного транспорта РФ (далее - УЖТ РФ), преимущественно используется термин «ребёнок», а в Уставе автомобильного транспорта (далее - УАТ РФ) наиболее часто встречается термин «дети». Расширенный перечень легальных понятий применяется законодателем в регулировании правовых вопросов касательно статуса несовершеннолетних граждан в сфере воздушных перевозок. Так, Воздушный кодекс РФ (далее - ВЗК РФ) и Федеральные авиационные правила РФ (далее - ФАП РФ) наравне с представленными выше терминами «ребёнок» и «дети» повсеместно используют термин «несовершеннолетние». ФАП РФ, действующие в сфере авиаперевозок, даже определили специальную главу, которая разрешает вопросы перевозки отдельных категорий пассажиров. В соответствии с положениями главы VIII ФАП РФ, законодатель определяет особенности перевозки несовершеннолетних граждан, пассажиров из числа инвалидов, пассажиров, не имеющих возможности передвигаться и других категорий пассажиров, пользующихся воздушным транспортом. Таким образом, заключим, что законодателем по вопросам участия несовершеннолетних граждан в договоре пассажирской перевозки, применяется различная терминология. Думается, что законодатель, вероятно, исходит из возрастной категории несовершеннолетних граждан, разграничивая тем самым отдельные элементы их правового статуса. Использование законодателем такого количества правовых терминов в регулировании схожих правовых вопросов видится нам малоэффективным, так как при толковании данных норм закона может происходить подмена понятий. Укажем, что основания разграничения в законе подобных правовых терминов законодателем не определены. В связи с этим в нормативных актах о пассажирских перевозках предлагаем провести унификацию рассматриваемых выше понятий, установив единый правовой термин «несовершеннолетние», и тем самым применять его ко всем возрастным категориям несовершеннолетних. Для указания в законе принадлежности несовершеннолетнего к той или иной группе возрастной группе нами в качестве примера предлагается использовать формулировку «несовершеннолетние в возрасте до 7 лет» и т.п. Подобные меры, на наш взгляд, помогут разрешить некоторые спорные вопросы, возникающие при толковании положений нормативных актов относительно участия несовершеннолетних граждан в договорах пассажирских перевозок.

Далее укажем, что базовые права всех категорий пассажиров обозначены в Гражданском кодексе РФ (далее - ГК РФ). Транспортные уставы и кодексы, как правило, могут существенно расширить круг прав и обязанностей пассажиров в зависимости от сферы осуществления перевозок, от вида сообщения или от индивидуальных особенностей гражданина. Анализируя нормативную базу, регулирующую правовой статус

несовершеннолетних пассажиров, можно сделать предположение о том, что участие несовершеннолетнего в договоре перевозки определяются двумя ключевыми моментами. С одной стороны непосредственное участие несовершеннолетнего в договоре, то есть, в том случае, когда такое лицо самостоятельно заключает договор перевозки и пользуется всеми общими правами и обязанностями пассажира, установленными соответствующим законодательством. Такая ситуация наиболее часто возникает при пользовании несовершеннолетними гражданами общественным транспортом внутреннего сообщения или транспортом междугороднего сообщения. С другой стороны, когда действие договора перевозки в отношении несовершеннолетнего поставлено в прямую зависимость от правового статуса того пассажира, с которым несовершеннолетний путешествует, то есть в данном случае, несовершеннолетний пассажир не совершает никаких самостоятельных действий по данному договору перевозки, имеющих юридическое значение. Классический пример такого подхода ситуация «взрослый-ребёнок», когда дети едут в пункт назначения вместе с родителями, родственниками, законными представителями. Соответственно, в этой ситуации договор перевозки заключает сопровождающий такого несовершеннолетнего взрослый гражданин, который имеет определённые права и обязанности, несёт ответственность за свои действия и действия несовершеннолетнего. По причине того, что несовершеннолетние часто путешествуют совместно со взрослыми, законодатель указал, что они обладают правом на бесплатный провоз детей. Так, в соответствии с ч. 3 ст. 786 ГК РФ пассажир имеет право в порядке, предусмотренном соответствующим транспортным уставом или кодексом перевозить с собой детей бесплатно или на иных льготных условиях, провозить с собой бесплатно ручную кладь в пределах установленных норм, сдавать к перевозке багаж за плату по тарифу.[4] Как мы видим, ГК РФ указывает, что пассажир имеет право перевозить с собой детей бесплатно или на иных льготных условиях. Представленная дефиниция нормы является общей и действует на всех видах транспорта. Тем не менее, учитывая тот факт, что все виды пассажирских перевозок регулируются собственными нормативными актами, норма ГК РФ о праве пассажира на бесплатный провоз детей была везде дополнена возрастным критерием. Так, в ст. 21 УАТ РФ[5] сказано, что при проезде в транспортном средстве, осуществляющем регулярные перевозки пассажиров и багажа, пассажир имеет право перевозить с собой бесплатно в городском и пригородном сообщении детей в возрасте не старше семи лет без предоставления отдельных мест для сидения, а также перевозить с собой бесплатно в междугородном сообщении одного ребенка в возрасте не старше пяти лет без предоставления отдельного места для сидения. УАТ РФ уточняет

[4] Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая. Федеральный закон от 26.01.1996 № 14-ФЗ // Собрание законодательства РФ. - 1996. - № 5. - Ст. 410. - 29 января.

[5] Устав автомобильного транспорта и городского наземного электрического транспорта. Федеральный закон от 08.11.2007 № 259-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 2007. - № 46. - Ст. 5555. - 12 ноября.

указанное право пассажира, исходя из возрастных рамок несовершеннолетнего (дети до 7 лет включительно по общему правилу) и вида осуществляемой перевозки (дети до 5 лет включительно в междугороднем транспортном сообщении). В УЖТ РФ наблюдается примерно схожая ситуация. Так, в соответствии со ст. 83 УЖТ РФ[6] пассажир имеет право при проезде в поездах дальнего следования провозить с собой бесплатно одного ребенка в возрасте не старше 5 лет, если он не занимает отдельное место, а также детей в возрасте от 5 до 10 лет с оплатой в соответствии с тарифом. УЖТ РФ устанавливает общее правило для всех видов железнодорожных перевозок - провезти бесплатно можно только детей до 5 лет включительно. Наиболее интересным образом ситуация складывается в сфере авиаперевозок воздушным транспортом. Так, в ч. 2 ст. 106 ВЗК РФ[7] указано, что пассажир воздушного судна имеет право бесплатного, при международных воздушных перевозках - в соответствии с льготным тарифом, провоза с собой одного ребенка в возрасте не старше двух лет без предоставления ему отдельного места. Другие дети в возрасте не старше двух лет, а также дети в возрасте от двух до двенадцати лет перевозятся в соответствии с льготным тарифом с предоставлением им отдельных мест. Соответственно, ВЗК РФ устанавливает возрастной критерий перевозки несовершеннолетнего, (до двух лет бесплатно на внутренних линиях, самый низкий по сравнению с другими видами перевозок) и критерий вида сообщения (в международных воздушных перевозках, как следует из толкования приведённой нормы, дети до двух лет перевозятся платно, но по отдельном льготному тарифу). Учитывая тот факт, что сфера воздушных перевозок подвержена значительным материальным затратам и рискам со стороны перевозчика, законодатель предусмотрел, помимо детализации в ВЗК РФ права пассажира на бесплатный или льготный провоз несовершеннолетних, специальные положения, которые регулируют процессы перевозки отдельных категорий граждан воздушным транспортом. Анализ актов транспортного законодательства по воздушным пассажирским перевозкам показывает, что, законодатель в ФАП РФ выделил в отдельную часть главу, регулирующую перевозку некоторых категорий граждан, в том числе и перевозку несовершеннолетних. В частности ФАП РФ разрешают отдельные вопросы перевозки несовершеннолетних граждан: перевозка через государственную границу РФ (п. 102 ФАП РФ), момент определения возраста ребёнка (п. 103 ФАП РФ), когда и в каких случаях требуется сопровождение несовершеннолетнего (п. 104 - 107 ФАП РФ). К примеру, в соответствии с п. 103 ФАП РФ возраст ребенка определяется на дату начала перевозки от аэропорта (пункта) отправления, указанного в перевозочном документе. По

[6] Устав железнодорожного транспорта Российской Федерации. Федеральный закон от 10.01.2003 № 18-ФЗ // Собрание законодательства РФ. - 2003. - №2. - Ст. 170. - 13 января.

[7] Воздушный кодекс Российской Федерации. Федеральный закон от 19.03.1997 № 60-ФЗ // Собрание законодательства РФ. - 1997. - №12. - Ст. 1383. - 19 марта.

правилам п. 104 ФАП РФ ребенок в возрасте до двух лет, а также ребенок-инвалид в возрасте до двенадцати лет перевозятся только в сопровождении совершеннолетнего пассажира. Дети в возрасте от двух до двенадцати лет могут перевозиться в сопровождении совершеннолетнего пассажира либо без сопровождения указанного пассажира под наблюдением перевозчика, если такая перевозка предусмотрена правилами перевозчика. Дети в возрасте старше двенадцати лет могут перевозиться без сопровождения совершеннолетнего пассажира[8]. Вопросы перевозки несовершеннолетних с сопровождением или без сопровождения разрешаются во всех соответствующих правилах пассажирских перевозок. И всё-таки ФАП РФ, в отличие от других правил перевозок пассажиров иными видами транспорта, единственные правила, выделяющие специальную главу, в которой путём единой систематизации определяются вопросы перевозки отдельных категорий граждан. В частности, при перевозках водным транспортом действующие правила[9] разграничивают отдельными главами выбранные маршруты перевозки пассажиров (транспортный, туристский, экскурсионно-прогулочный). А в правилах перевозки пассажиров железнодорожным транспортом вопросы, связанные с особенностями перевозки несовершеннолетних, разрешаются по тексту акта в общих главах о статусе пассажиров. Так, в п. 16 Правил перевозок пассажиров, багажа, грузобагажа железнодорожным транспортом в РФ установлено чёткое императивное требование, в котором сказано, что на общих основаниях проезд детей в возрасте до 10 лет в поездах дальнего следования без сопровождения таких детей взрослыми не допускается[10]. Думается, что законодателю следует более подробно разработать в правилах вопросы перевозки отдельных категорий пассажиров, к числу которых относятся несовершеннолетние граждане, применительно не только к авиаперевозкам, но и к перевозкам другими видами транспорта. Несомненно, выделение особенностей перевозки таких категорий пассажиров в отдельную главу соответствующего нормативного акта представляется наиболее эффективным и позволит гражданам лучше ориентироваться в нормах закона без лишних затрат времени и материальных затрат. Следует сделать вывод о том, что законодатель при уточнении права пассажира на бесплатный или льготный проезд несовершеннолетнего тем или иным видом транспорта основывается на возрастном критерии, на критерии вида транспортного сообщения, а также в ряде нормативных актов дополнительно указывает особенности перевозки несовершеннолетних граждан в качестве пассажиров.

---

[8] Об утверждении Федеральных авиационных правил. Общие правила воздушных перевозок пассажиров, багажа, грузов и требования к обслуживанию пассажиров, грузоотправителей, грузополучателей. Приказ Минтранса России от 28.06.2007 № 82 // Российская газета. – 2007. – № 225. – 10 октября.

[9] Об утверждении Правил перевозок пассажиров и их багажа на внутреннем водном транспорте. Приказ Минтранса России от 05.05.2012 № 140 // Российская газета. - № 251. - 2012. - 31 октября.

[10] Об утверждении Правил перевозок пассажиров, багажа, грузобагажа железнодорожным транспортом. Приказ Минтранса России от 19.12.2013 № 473 // Российская газета. - 2014. - №172. - 01 августа.

Таким образом, по итогам проведённого анализа нормативной базы российского гражданского и транспортного законодательства по вопросам участия несовершеннолетних граждан в договоре пассажирской перевозки, можно сделать следующие выводы:

1. Особенности правового статуса несовершеннолетних граждан в рамках заключения и исполнения договора пассажирской перевозки определяются как ГК РФ, так и соответствующими транспортными уставами и кодексами, а также комплексом подзаконных нормативных актов, к числу которых следует отнести специальные правила осуществления пассажирских перевозок, установленные органами исполнительной власти (ФАП РФ).
2. В обозначенных актах действующего законодательства наблюдается активное применение законодателем широкого перечня правовых терминов применительно к правовому статусу несовершеннолетних.
3. В транспортных уставах и кодексах, регулирующих отдельно взятые сферы пассажирских перевозок, существуют некоторые различия применительно к общему праву пассажира на перевозку детей определённого возраста. В частности многие акты транспортного законодательства устанавливают различные возрастные рамки для бесплатной перевозки детей, обычно от двух (авиаперевозки) до семи лет (автомобильные перевозки) или льготной перевозки детей (от двух до двенадцати лет на внутренних авиалиниях).
4. В статье были отражены два основных подхода к участию несовершеннолетних в договоре пассажирской перевозки: либо несовершеннолетний самостоятельно заключает договор перевозки либо следует вместе с сопровождающим, который пользуется в таком случае дополнительным правами.
5. Некоторые нормативные акты транспортного законодательства (например, в сфере авиаперевозок) устанавливают дополнительные правовые особенности перевозки несовершеннолетних граждан.
6. В правилах перевозки пассажиров автомобильным, железнодорожным, водным транспортом, за исключением авиаперевозок, наблюдается отсутствие единой систематизации правовых норм по вопросам регулирования правового статуса несовершеннолетних пассажиров, что негативно сказывается на понимании обычными гражданами требований законодательства.
7. Для совершенствования действующего законодательства автор рекомендует внести ряд следующих изменений в правовые акты, регулирующие участие несовершеннолетних граждан в договоре пассажирской перевозки: установить во всех нормативных актах единый понятий аппарат и выделить в обособленную главу, как это сделано в ФАП РФ, те правовые нормы, которые устанавливают вопросы участия в пассажирских перевозках отдельных категорий пассажиров, в том числе и несовершеннолетних граждан.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая. Федеральный закон от 26.01.1996 № 14-ФЗ // Собрание законодательства РФ. - 1996. - № 5. - Ст. 410. - 29 января.
2. Воздушный кодекс Российской Федерации. Федеральный закон от 19.03.1997 № 60-ФЗ // Собрание законодательства РФ. - 1997. - №12. - Ст. 1383. - 19 марта.
3. Устав железнодорожного транспорта Российской Федерации. Федеральный закон от 10.01.2003 № 18-ФЗ // Собрание законодательства РФ. - 2003. - №2. - Ст. 170. - 13 января.
4. Устав автомобильного транспорта и городского наземного электрического транспорта. Федеральный закон от 08.11.2007 № 259-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 2007. - № 46. - Ст. 5555.
5. Об утверждении Федеральных авиационных правил. Общие правила воздушных перевозок пассажиров, багажа, грузов и требования к обслуживанию пассажиров, грузоотправителей, грузополучателей. Приказ Минтранса России от 28.06.2007 № 82 // Российская газета. – 2007. – № 225. – 10 октября.
6. Об утверждении Правил перевозок пассажиров и их багажа на внутреннем водном транспорте. Приказ Минтранса России от 05.05.2012 № 140 // Российская газета. - № 251. - 2012. - 31 октября.
7. Об утверждении Правил перевозок пассажиров, багажа, грузобагажа железнодорожным транспортом. Приказ Минтранса России от 19.12.2013 № 473 // Российская газета. - 2014. - №172. - 01 августа.
8. Рачек С.В. Экономические аспекты развития пассажирских перевозок на железнодорожном транспорте // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. - 2015. - №9. - С.7.

УДК 376

Абдулина Р.Р.
студент 3 курса
факультет «Психолого-педагогическое и специальное образование»
ФГБОУ ВО СГУ ИМЕНИ Н.Г. ЧЕРНЫШЕВСКОГО
Россия, г. Саратов

CINEMA – ТЕХНОЛОГИИ ИЛИ ВОСПИТАНИЕ СКАЗКОЙ

Аннотация: В статье рассматривается роль cinema-технологий в формировании ценностных установок и социальном взрослении учащихся, создании неконфликтного эмоционально-психологического климата в школьном коллективе. Приводятся результаты экспериментальной работы, заключающиеся в снижении в группе конфликтных ситуаций, большей толерантности учащихся по отношению друг к другу, к точке зрения других членов школьного коллектива.

Ключевые слова: синема-технологии, психо- и арттерапия, фольклорная сказка, анимационное кино.

Abdulina R.R.
3rd year student
Faculty "Psychological, Pedagogical and Special Education"
FSBEI IN SSU N.G. Chernyshevsky
Russia, Saratov

CINEMA - TECHNOLOGIES OR EDUCATION FAIRY TALE

Abstract: The article discusses the role of cinema-technologies in the formation of value systems and social development of students, creating a non-conflict emotional and psychological climate in the school team. The results of experimental work, which consist in a decrease in the group of conflict situations, greater tolerance of students towards each other, to the point of view of other members of the school team are given.

Key words: cinema technology, psycho-and art therapy, folk tale, animated film.

На становление личности, а впоследствии и на жизненную позицию человека, оказывают влияние многие факторы, в том числе средства массовой информации, без которых современный мир немыслим. Причем информационное давление на личность не всегда положительно сказывается на её становлении, а нередко – провоцирует драматические последствия.

В настоящее время востребованы новые технологии, позволяющие оптимально организовать социальное взросление и формирование ценностных установок. Среди многих средств развития личности специалисты выделяют арт-терапевтические методы: cinema -технологии, сказко-, арт-, медиа-терапию, кино - и мульт-тренинг и др.

Многие из них основаны на использовании сказочного сюжета. И сделано это потому, что сказка - это уменьшенная модель мира, близкая и понятная детям. В современном мире формы знакомства со сказкой

разнообразны, огромной популярностью пользуется анимационное кино, обладающее не только воспитательным, но и терапевтическим эффектом. В связи с этим в своей работе мы решили уделить больше внимания cinema-технологии и ее роли в социализации подростков.

Наш проект содержит несколько этапов, среди которых выделяются: подготовительная работа, теоретический анализ ситуации и практическая деятельность. **Цель проекта** состоит в исследовании возможностей развития у подростков модели поведения, принятой в обществе, с помощью cinema-технологии. При этом мы поставили следующие задачи**: п**роанализировать теоретические исследования и практический опыт использования сказочного сюжета в развивающей работе со школьниками, определить, какие фильмы могут способствовать разрешению проблем в школьном коллективе; провести экспериментальное изучение эмоционально-психологического климата в учебном коллективе; разработать и апробировать программу «О самом главном...», способствующую формированию эффективного поведения подростков; оценить эффективность разработанной программы медиакурса «О самом главном...» в условиях музакально-эсетического лицея: проследить динамику показателей единства класса и психологического климата в подростковых группах.

Мы предположили, что анимационное кино обладает возможностями, способствующими формированию эффективного взаимодействия подростков.

В теоретической части проекта представлена история появления и развития анимационного кино. Мы установили, что первые анимационные фильмы были созданы в начале XX века как художественные произведения специально для детей. В Советском Союзе даже появилась киностудия «Союздетмультфильм». Существует версия, что идея ее создания принадлежит лично И.В. Сталину, ведь кино вообще, и в том числе кино анимационное, он воспринимал как инструмент для формирования у будущих граждан страны советов определенного мировоззрения [2].

По данным социологов, от 20 до 40% всего свободного времени человек проводит у экрана телевизора, при этом дети преимущественно заняты просмотром мультфильмов. Именно мультфильм стал сегодня для ребенка одним из основных носителей и трансляторов представлений о мире, отношений между людьми и норм их поведения. Дети воспринимают такую форму как реальные истории и проецируют на себя без сопротивления [3].

В своем проекте мы выделили свойства и преимущества анимационных фильмов, на которые затем ориентировались в своей работе, это: герои разговаривают с детьми на одном языке, и для детей это не пустое времяпрепровождение; мультфильмы действуют на подсознание ребенка; мультфильмы являются носителями информации о мире; анимационные фильмы удовлетворяют потребность в зрелищном, ярком и цветном; мультфильмы в голове у ребенка рождают образы и действуют на подсознание ребенка; сказка предлагает ребенку образы, которые ему очень интересны, а

жизненно важная информация усваивается без навязчивой дидактичности, незаметно для зрителя. Ребенок не любит наставлений, и сказка не учит его напрямую; посредством сказки воспитываются добрые чувства; просмотр мультфильмов носит «тотально-веерный» характер и является предметом общего обсуждения, сюжетом игры…

Дети доверяют всему, что видят на экранах, у них велика потребность в подражании, повторить все, что они увидели. И это вызывает опасения у психологов, так как при чрезмерном и неадекватном потреблении мультфильмы могут нести определенный риск развитию ребенка [1].

С другой стороны, при правильном выборе фильмы могут стать эффективным средством разностороннего развития ребенка. По этой причине мы обратились к cinema – технологии как технологии воспитания, помогающей воспринять реальное представление о мире с помощью кинематографических произведений.

В этой технологии знания не предлагаются в “готовом” виде, их нужно добывать самостоятельно с помощью разнообразных средств; участники сами рассуждают, разрешают проблемные ситуации, анализируют, сравнивают, обобщают, делают выводы.

Процесс восприятия мультфильмов, основанный на cinema-технологии, состоит из трех основных этапов: этюд, экспликация, рефлексия [4]. На этапе «*этюд*» ведущий излагает анонс фильма, интригуя участников. Далее следует просмотр фильма. Этап «*экспликации*» (от латинского-«усиление») предполагает погружение в проблему с помощью грамотно сформулированных вопросов.

Этап *рефлексии* направлен на осознание подростками собственной позиции по отношению к данной проблеме и вариантам ее решения. Важно, что участник видит и интерпретирует сюжет по-своему, опираясь на свой жизненный опыт. Чтобы усилить эффект от занятий, мы попытались понять, какое содержание сказочного сюжета может соответствовать тому или иному возрасту и убедились, что сказка подходит для всех, только суть ее меняется в зависимости от возраста ребенка. Если самого маленького сказка утешает и занимает, то детей от шести до восьми лет сказка по-настоящему воспитывает. А подростку помогает разобраться в своих проблемах.

Для реализации проекта подростковый возраст нам показался наиболее интересным. Свою практическую часть проекта мы посвятили изучению возможностей синема-технологии как инструмента для улучшения эмоционально-психологического климата (ЭПК) в классе. Проект реализовывался в три взаимосвязанных между собой этапа: констатирующего, формирующего и контрольного.

На первом констатирующем этапе мы провели диагностику эмоционально-психологического климата коллективов 5-11 классов. Для этого была использована методика А. Карповой, модификация методики А.Н. Лутошкина. В итоге мы получили 6 уровней оценки эмоционально-психологического климата: от низкого до очень высокого.

Анализ результатов выявил, что классом, в котором оказалась самая неблагополучная, с точки зрения общения, обстановка был 6 "Б" класс. Средний балл в этом классе составил 18,7. Очень высоко и высоко оценили психологический климат в своем коллективе только 40% подростков, отметили уровень низкий и ниже среднего 20%.

Это означает, что в составе группы не сформирована дружеская атмосфера, у данного коллектива низкий уровень групповой сплоченности. По мнению учителей, ребята разобщены, имеются лишь отдельные лидеры, которые подавляют остальных. Именно в этом классе постоянно случаются конфликты, и поэтому их классный руководитель легко приняла нашу помощь.

На формирующем этапе мы нашли необходимые в каждом случае фильмы, изучили их, составили вопросы, помогающие раскрыть смысл и проблематику сюжета.

Мы установили актуальные для 6 «Б» класса направления – проблемы, которые планировалось решить средствами cinema – технологии: конфликтные отношения между членами коллектива; негативный эмоциональный фон коллектива; отсутствие общих интересов; низкий уровень сплоченности класса; отсутствие условий психологической безопасности.

По каждому из 5 направлений были разработаны занятия, цель которых -постепенное усвоение детьми общепринятых норм поведения.

Это легло в основу Программы "О самом главном…", она состоит из 10 занятий. Продолжительность каждого занятия 45-60 минут. В основе занятий лежит cinema-технология. Цель программы - формирование благоприятного климата в коллективе.

Занятия по данной программе, кроме просмотра фильма, включают в себя игры на взаимодействие, свободные и тематические игры-драматизации, ролевое проигрывание моделей желательного поведения в различных жизненных ситуациях и другие.

Мы определили групповые правила просмотра фильма и ведения дискуссии и требовали от ребят их выполнения.

Эффективной оказалась работа с фильмами «Обида», «Конфликт», «Адажио», также мы использовали анимационные, документальные, художественные детские фильмы. Главное, чтобы они презентовали некую социальную проблему или предлагали возможность ее решения.

То есть фильм является своеобразным «камнем, от которого расходятся круги». Основной целью занятия является проблема, а не фильм, поэтому мы не допускали простого обсуждения кино. Только строили мы свою работу по-разному в зависимости от формы фильма: небольшой анимационный фильм мы смотрели полностью, в художественном фильме выбирали некоторые наиболее яркие фрагменты. Короткометражный фильм разбивали на несколько фрагментов, которые рассматривали постепенно.

В процессе разработки программы мы проанализировали около 30 возможных форм и методов работы с сюжетом, большую часть из них применили на практике, вот некоторые из них: совместный просмотр с параллельным комментированием мультфильма ведущим; приём «что будет дальше?»; придумывание нового конца для истории; написание письма какому-нибудь персонажу.

Через некоторое время после серии классных часов мы еще раз изучили эмоционально - психологический климат 6Б класса. Мы выяснили, что средний показатель вырос на 3,1 балла и составляет 21,8. По всем критериям наблюдается положительная динамика. Детей, оценивающих психологический климат очень высоко и высоко, стало 80,5% (было 40%), низкий уровень и ниже среднего никто не показал.

Таким образом, итоги контрольного этапа эксперимента показали, что проведенная нами работа дала положительный результат.

Качественный анализ результатов (интервью с педагогами и детьми) показал, что после занятий по нашей программе в 6"Б" классе уменьшилось количество конфликтных ситуаций, ребята стали более сплоченными, старались правильно выражать свою точку зрения, не грубя и не обижая при этом других, лицеисты стали объединяться для классных дел, при этом стараясь каждому ученику дать возможность внести свой вклад. Мы показали, что специально подобранные фильмы могут повлиять на ситуацию в коллективе. Таким образом, Cinema – технология становится для современной школы прекрасным дополнением к существующим психологическим моделям, так как способствует улучшению обстановки в классе, помогает ученику в процессе становления личности, учит основам общения, дает возможность взглянуть на сложные ситуации «со стороны», увидеть возможности их разрешения.

Использованные источники:

1. Особенности психического развития детей 7-13-летнего возраста / Под ред. Д.Б. Эльконина, А.Л. Венгера. - М.: Педагогика, 2007. - 452 с.
2. Психолого-педагогические проблемы влияния телевидения и других СМИ на детей и молодежь / под ред. В.Е. Семёнова. СПб, 2002.
3. Филонов Г. «Телевидение и воспитание» // Воспитание школьников №1– 2008.– с. 3 - 6
4. Фиофанова О.А. Взросление в зеркале синема. – Иж: изд-во Луч, 2007.

УДК 658.3

Абрамов А.А.
студент магистратуры
Ростовский государственный
Университет путей сообщения
Российская Федерация, г. Ростов-на-Дону

МОДЕЛИРОВАНИЕ ЦЕПЕЙ ТОВАРОДВИЖЕНИЯ И ПОКАЗАТЕЛЬ НАДЕЖНОСТИ ЦЕПЕЙ ПОСТАВОК

Аннотация: в статье исследуются основные перечни требований для моделирования цепей товародвижения, а также анализируется характеристика надежности цепей поставок. Описываются основные тенденции неустойчивости цепей товародвижения, перечисляются важные этапы интеграции функциональных циклов логистики. Анализируются методы проверки поставщика в плане надежности, описывается важность и роль расчета нормы страхового запаса в цепи товародвижения, анализируется этап дифференциации интенсивности использования материальных ресурсов, а также приводится описание операций резервирования поставок.

Ключевые слова: Логистика, логистическая цепь, цепь товародвижения, цепь поставок, надежность цепи товародвижения, надежность цепи поставок, надежность поставщика.

Abramov A.A.
graduate student
Rostov State
University of Railway Transport
Russian Federation, Rostov-on-Don

MODELING OF PRODUCTION CHAINS AND THE INDICATOR OF RELIABILITY OF SUPPLY CHAINS

Annotation: the article examines the main lists of requirements for modeling the chain of product distribution, as well as analyzes the reliability characteristics of supply chains. It describes the main trends in the instability of product distribution chains, lists important stages in the integration of functional logistics cycles. Analyzes the supplier's verification methods in terms of reliability, describes the importance and role of calculating the safety stock in the distribution chain, analyzes the stage of differentiation of the intensity of use of material resources, and describes the operations of supply redundancy.

Keywords: Logistics, logistics chain, distribution chain, supply chain, reliability of the distribution chain, reliability of the supply chain, supplier reliability.

Нестабильность рыночной экономики оказывает значительное влияние на работу предприятий различных отраслей России, что подтверждает острую необходимость поиска и использования новых подходов к процессам

моделирования цепей товародвижения, которые обеспечивают их устойчивость в изменчивой рыночной среде.

На современном этапе с изменчивыми условиями рынка, неустойчивость цепей товародвижения предприятия в основном обусловливают данные тенденции:

- значительное увеличение интенсивности и сложности материальных и сопутствующих информационных потоков,
- повышения сложности организационно-экономических отношений в цепях товародвижения,
- значительно снижения уровня материальных запасов предприятия в цепях товародвижения.

Однако следует заметить, что конкретного научного направления методологии создания и развития цепей товародвижения на данный момент не имеется, хотя упоминание об этой необходимости встречаются в ряде научных работ. Основной причиной следует считать отсутствие у организаций прохождения этапа интеграции функциональных циклов логистики, а именно:

- логистики процессов снабжения,
- логистики процессов производства,
- логистики процессов распределения [1].

Иными словами, предприятия не успевают динамично реагировать на изменения в материальном и информационных потоках, следовательно, внутренние логистические проблемы остаются не решенными или их решение осуществляется методом «грубой оптимизации» т.е. сокращении рабочих мест или в даже разрыве весьма выгодных, но невыполнимых контрактов.

Надежность цепи товародвижения, по сути, является системообразующим фактором касательно сохранения устойчивости цепи поставок при возникновении серьезных экономических колебаний и различных отклонений, поэтому уделим данному понятию особое внимание. Отечественная наука трактует термин «надежность» поставки, как термин связанный с процессами снабжения или материального и технического обеспечения. В широком плане можно описать «надежность», как способность логистической системы обеспечивать выполнение основных задач снабжения, которыми являются своевременная поставка продукции в нужном объёме и конкретной номенклатуры согласно потребности клиента. Таким образом количественной мерой здесь будет выступать значение вероятности достижения требуемых объёмов, сроков поставки и номенклатуры продукции.

В таком случае следует повысить надежность поставщика, что к сожалению, на данный момент можно сделать с только помощью превентивной оценки оного. В данном контексте важную роль играет именно неформальная оценка поставщика, т.е. выбор осуществляется и основывается на личной оценке его качеств, которая подвергается редактированию с учетом

рекомендаций третьих лиц. К числу методов данного вида оценки поставщиков в цепи товародвижения относят:

1) осуществление пробных заказов для подтверждения надежности интересующего поставщика;
2) обращение к услугам специализированных агентств, предоставляющих информацию и оценку о поставщике;
3) при взаимодействии с зарубежными поставщиками использование услуг МИД РФ;
4) проведение дистанционного анализа потенциального поставщика и пр. Данный вид анализа предполагает следующий алгоритм анализа его характеристик: получение данных о географическом положении предприятия; размер организации или предприятия (малое(ая), среднее(яя), крупное(ая)); производственная мощность предприятия; наличие современного оборудования и техническая обеспеченность.

Пробный заказ в полной мере не дает достоверной информации и положительного прогноза о работе поставщика в долгосрочных перспективах, поэтому в дополнение рекомендуется провести анализ следующих конкретных характеристик:

a) способность поставщика осуществлять более масштабный заказ на поставку с интересующими условиями, как и при пробном заказе;
b) мотивацию в работе анализируемого поставщика в отношении указанных условий при осуществлении пробного заказа [2].

Надежность поставок математически описать либо сложно, либо невозможно, из-за этого при решении данного вопроса целесообразно использовать экономико-статический подход. Иными словами, поиск подобного решения был сведен к определению страхового запаса.

Оптимальным инструментом методологии при определении нормы страховых запасов является метод расчета среднего квадратического отклонения. При использовании метода оптимальным считается такой результат, при котором суммарные издержки в связи с содержанием страхового запаса и потерями от дефицита будут с минимальными значениями. При экономико-статическом подходе требуется более десяти измерений (поставки, которые осуществляются одним поставщиком), что на практике трудно выявить.

Также следует указать дифференциацию интенсивности использования материальных ресурсов, в частности, отдельными производственными цехами промышленного предприятия, которая открывает новые предпосылки для иного подхода к формированию надежности работы поставок товародвижения – процессы так называемого маневрирования поставок. Данная стратегия подразумевает использование адаптивных свойств поставок, которые направлены на погашение расхождений между плановой и фактической величиной показателей производственных запасов за счет резервов, обусловленных влиянием различных потребностей и временных

рамок отдельных подразделений в материальных ресурсах. Таким образом создавалась материально-техническая база, осуществляющая процессы обеспечения, при которой снабженческие и сбытовые органы принимали на себя реализацию выделенных им фондов на осуществление поставок основных востребованных материальных ресурсов, как транзитом так, и со складских помещений согласно графикам и оказанием некоторых производственных услуг для потребителя. Можно сказать, что подобные виды складов, принимающие участие в данных процессах, по сути, стали прообразами современных нынешних логистических центров распределения.

Другим направлением обеспечения надежности поставок можно назвать процессы резервирования поставок. Существует два типа резервирования:

a) Горячее резервирование поставок в цепях товародвижения, при нем оборудование и производственные мощности которые влияют и взаимодействуют с материальным потоком в цепи поставок не могут быть отключены от работы во время процесса товародвижения, только при быстрой замене неработающего агрегата на исправный.
b) Холодное резервирование поставок в цепях товародвижения подразумевает возможность остановки работы цепи поставок для решения проблем и ее оптимизации в целом (при необходимости).

Следовательно, для моделирования цепей товародвижения следует решить вопрос о повышении и установлении нужного уровня надежности поставок в процессах снабжения, которое осуществляется благодаря следующему перечню:

1) Осуществление проверки поставщиков;
2) Разработка норм страховых производственных запасов материальных ресурсов;
3) Осуществление процессов маневрирования поставками материальных ресурсов и продукции;
4) Использование субститутов, то есть взаимозаменяемых материальных ресурсов;
5) Реализация долгосрочных хозяйственных связей (создание партнерских отношений с поставщиками, создание альянсов, в некоторых случаях «инсорсинг», то есть осуществление поглощения организации поставщика);
6) Процессы резервирования поставок в цепях товародвижения.

Таким образом, можно заключить, что при правильном моделировании цепи товародвижения предприятия показатель надежности поставок будет с наивысшим значением, что приведет к повышению показателей конкурентной устойчивости предприятия и, следовательно, поспособствует росту выживаемости и обеспечит долговременное присутствие на рынке. Также важнейшим фактором для моделирования надежной цепи товародвижения играют непосредственно поставщики ведь именно от них

зависит структура цепи товародвижения и показатель надежности цепей поставок.

Использованные источники:

1. Иванов, Д.А. Управление цепями поставок / Д.А. Иванов. – СПб.: Изд-во Политехн. Ун-та, 2009. – 660 с.
2. Ковалев М.Н. Моделирование цепей поставок в промышленности // Вестник ГГТУ им. П.О. Сухого. 2014. № 1. С. 117–124.
3. Маколова Л.В. Методологические аспекты оценки экономической эффективности функционирования предприятия на основе учета экологических факторов / Л.В. Маколова //European Social Science Journal. 2012. - № 11-2 (27). - С. 211-219.
4. Маколова, Л.В. Развитие логистики в управлении вторичными ресурсами на предприятии /Л.В. Маколова // В сборнике: Транспорт: наука, образование, производство. Сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. 2017. - С. 153-156.
5. Мамаев, Э.А. Развитие логистического аутсорсинга в России: антикризисные императивы качественной трансформации/ Э.А. Мамаев, М.В. Михайлюк // Вестник Ростовского государственного экономического университета (РИНХ). 2015. №4 (52). – С. 28-33
6. Проценко, О.Д. Логистика и управление цепями поставок – взгляд в будущее. Макроэкономический аспект / О.Д. Проценко, Е.И. Солдаткина, И.О. Проценко. – М.: "Дело" РАНХиГС, 2012. – 192 с.
7. Смирнова Е.А. Управление цепями поставок: учеб. пособ. СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2009. - 120 с.
8. Чеботаев, А.А. Логистика и менеджмент товародвижения / Д.А. Чеботаев, А.А. Чеботаев. – М.: Экономика, 2012. – 397 с.

УДК 658.3

Абрамов А.А.
студент магистратуры
Ростовский государственный
Университет путей сообщения
Российская Федерация, г. Ростов-на-Дону

ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ЦЕПЕЙ ТОВАРОДВИЖЕНИЯ НА РАЗЛИЧНЫХ УРОВНЯХ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: в статье исследуются основные особенности построения и функционирования цепи товародвижения. Приводится виды работы и функционирования цепи товародвижения. Анализируются стратегические решения на различных уровнях управления предприятия. Описывается важность каждого решения.

Ключевые слова: Логистика, логистическая цепь, цепь товародвижения, стратегический уровень управления, стратегическое управленческое решение, руководство организации.

Abramov A.A.
graduate student
Rostov State
University of Railway Transport
Russian Federation, Rostov-on-Don

FEATURES OF THE FUNCTIONING OF PRODUCT DISTRIBUTION CHAINS AT VARIOUS LEVELS OF ENTERPRISE MANAGEMENT

Annotation: the article examines the main features of the construction and operation of the chain of product distribution. Examples of the work and functioning of the product distribution chain are given. Analyzed strategic decisions at various levels of enterprise management. The importance of each decision is described.

Key words: Logistics, logistics chain, product distribution chain, strategic management level, strategic management decision, organization management.

За последние 20 лет рыночная экономика России претерпела значительные изменения, связанные с новыми условиями хозяйствования, которые потребовали создание и модернизацию систем управления. Они оказывали влияние не только на отрасли в целом, но и на отдельные организации и предприятия. В отечественной экономической литературе понятие «логистическая цепь» начало встречаться в начале 90-х годов XX-го века, формируя определенные связи с процессом осуществления экономических реформ. Проведение экономических реформ в Российской Федерации потребовало от предпринимателей реорганизации управления хозяйственными связями, проведения проектов по снижению издержек товародвижения для повышения конкурентоспособности организаций. Для

более полного и оптимального процесса снижения издержек в сфере производства и обращения, следует провести анализ сетевой формы организации межфирменного взаимодействия, основным элементом которой является товаропроводящая цепь. Научная литература под такой цепью понимает линейно упорядоченное множество физических и (или) юридических лиц дистрибьюторов, производителей, складов общего пользования и т.п., которые проводят логистические операции по передаче внешнего материального потока от одной хозяйственной системы к другой (в случае если материальные ресурсы потребляются в сфере производства) или до конечных потребителей (в случае продажи и реализации готовой продукции).

Под логистической цепью понимается линейно упорядоченное множество участников логистического процесса, которые осуществляют логистические операции по доведению внешнего материального потока от одной логистической системы к другой в случае производственного потребления или до конечного потребителя в случае личного непроизводственного потребления [1].

Существует три вида построения цепи товародвижения [2,6]:

1. Прямая цепь поставки. Прямая хозяйственна связь между поставщиком продукции и ее получателем.
2. Сложная, расширенная цепь поставок. При осуществлении перемещения товарно-материальных ценностей по цепи поставок в цепь включаются также несколько поставщиков и потребителей.
3. Максимальная цепь поставок. Данный вид построения цепи включает в себя всех контрагентов: поставщики природных ресурсов и сырьевой базы в сети распределения, а также все виды посредников включая логистических.

На современном этапе при моделировании и построении логистических цепей товародвижения руководства компаний и организаций должны принимать стратегические решения и вести управление цепью товародвижения на трех уровнях: стратегическом, тактическом и оперативном [5].

Решения, которые будут приняты в отношении цепи товародвижения должны отражать общую корпоративную стратегию которой придерживается организация.

Следовательно, стратегические решения по управлению функционирования цепи товародвижения, которые необходимо принять руководству будут охватывать всю широту цепи поставок организации и логистической системы в целом. К ним относят:

1) Разработку продуктов;
2) Работа с клиентской базой;
3) Планирование производства;
4) Работа с поставщиками;
5) Логистика.

На первом этапе руководство предприятия должно определить стратегическое направление при рассмотрении продуктов, которые компания должна производить и предлагать своим клиентам. По мере укрепления циклов продаж продуктов или (в худшем случае) снижении продаж продуктов, руководство должно принимает стратегические решения для разработки и внедрения новых версий уже используемых продуктов на рынок, установления рационализации текущего ассортимента продуктов или разработки абсолютно новой линейки продуктов и услуг.

На следующих этапах, на стратегическом уровне компания должна идентифицировать клиентскую базу для своей продукции и видов услуг. Исследование проводится на всех уровнях с участием всех возможных географических сегментов рынка (региональный, локальный, районный и тд.). Если вопрос, касающийся продукции решен, компании необходимо определить ключевые сегменты клиентов, на которых будут ориентированы маркетинг и реклама организации.

Дальнейшим шагом будет принятие стратегического решения по определению производственной инфраструктуры и технологий, которые необходимы для создания конкурентоспособных товаров и услуг. Основываясь на стратегических прогнозах и оценках продаж, руководство компании принимает решения о том, какие будут производится продукты. Эти решения могут привести к строительству новых производственных мощностей и (или) модернизации существующих (смена на новейшего оборудование). Однако, если общие цели организации включают перемещение производства за границу, то в данном случае решения могут опираться на использование субподряда и сторонней логистики (логистические провайдеры, транспортные компании). Особое влияние на процессы перемещения товарно-материального потока в логистической цепи товародвижения оказывают экологические проблемы, это может повлиять в отношении функционирования всей цепи, и звеньев производства в частности.

При работе с поставщиками руководство организации также проектирует свою стратегическую политику, обычно основываясь на предложенных скидках и качеству услуг поставщика. Именно стратегически верные решения, которые соответствуют общим целям компании в плане организации сотрудничества с участниками цепи товародвижения, а именно поставщиками может повлиять на общую стоимость проекта или всего бизнеса организации. К примеру, если компания приняла политику в отношения качества, то приоритет политики организации должен соответствовать с идеей современной оптимизационной логистикой цепей поставок.

Следовательно, создание функционирующей логистической цепи товародвижения является ключевым фактором в организации работы компании. Выполнение заказов, а также проектирование и эксплуатация сети оказывают существенное влияние на производительность и конечный

результат работы цепей товародвижения. Важным фактором здесь является возможность прямого и прозрачного взаимодействия руководства компании со всеми звеньями и уровнями управления в цепи товародвижения.

Таким образом, основная и главная цель любой задачи по проектированию логистической цепи товародвижения предприятия является состояние и возможности компании по оказанию основных услуг по доставке заказов своим клиентам точно в срок и с минимальными затратами. Предприятие должно учитывать множество факторов в особенности процессы мониторинга и прогнозирования спроса и изменений в клиентской базе. Снижение и оптимизация затрат на всех уровнях управления цепи товародвижения может привезти к повышению производительности не только конкретной организации, но и конкретной отрасли.

Использованные источники

1. Аникин Б.А. Логистика. Теория и практика. Основные и обеспечивающие функциональные подсистемы логистики. М. : Проспект, 2015. – 602 с.
2. Ковалев М.Н. Моделирование цепей поставок в промышленности // Вестник ГГТУ им. П.О. Сухого. 2014. № 1. С. 117–124.
3. Маколова Л.В. Методологические аспекты оценки экономической эффективности функционирования предприятия на основе учета экологических факторов / Л.В. Маколова //European Social Science Journal. 2012. - № 11-2 (27). - С. 211-219.
4. Мамаев, Э.А. Развитие логистического аутсорсинга в России: антикризисные императивы качественной трансформации/ Э.А. Мамаев, М.В. Михайлюк // Вестник Ростовского государственного экономического университета (РИНХ). 2015. №4 (52). – С. 28-33
5. Проценко, О.Д. Логистика и управление цепями поставок – взгляд в будущее. Макроэкономический аспект / О.Д. Проценко, Е.И. Солдаткина, И.О. Проценко. – М.: "Дело" РАНХиГС, 2012. – 192 с.
6. Смирнова Е.А. Управление цепями поставок: учеб. пособ. СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2009. - 120 с.
7. Чеботаев, А.А. Логистика и менеджмент товародвижения / Д.А. Чеботаев, А.А. Чеботаев. – М.: Экономика, 2012. – 397 с.

УДК 338.22

Абрамов Б.Е.
студент
2 курс, факультет «Финансы и кредит»
Стукова Ю.Е., кандидат экономических наук
доцент кафедры «Экономика предприятий»
Кубанский ГАУ им. И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

ЗНАЧЕНИЕ И МЕСТО МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В ЭКОНОМИКЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: в статье раскрывается малое предпринимательство Российской Федерации, его значимость в развитии экономики страны. Также рассмотрены основные методы государственной помощи малому бизнесу.

Ключевые слова: малое предпринимательство, малый бизнес, производство, экономика, роль малого предпринимательства, услуги банков.

Abramov B.E.
student
2 course, faculty of "Finance and credit"
Stukova Y.E., candidate of economic sciences
associate professor of the department "Economics of enterprises"
Kuban GAU them. I.T. Trubilina
Russia, Krasnodar

SIGNIFICANCE AND PLACE OF SMALL BUSINESS IN ECOOMY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: the article reveals the small business of the Russian Federation, its importance in the development of the country's economy. The main methods of state aid to small business are also considered.

*Key words**:** small business, small business, manufacturing, economy, the role of small business, banking services.*

Малое предпринимательство занимает одно из ключевых мест в развитии экономики страны. Малый бизнес удовлетворяет многие потребности экономики, так как представляет собой рыночную структуру и предлагает субъекту неограниченную область применения своей предпринимательской деятельности. Предприниматели существуют во всех государствах, они управляют разного рода предприятиями, работая по различному профилю. Вклад небольших предприятий во внутренний валовый продукт формирует более 50% в развитых странах, в Российской Федерации доля малого предпринимательства в ВВП формирует примерно 20%.

Такой низкий показатель связан с продолжением развития рыночной экономики после распада СССР. Тогда страна растеряла производство, сельское хозяйство, оборонно-промышленный комплекс. Спасением стала «нефтяная игла», благодаря ей удалось выплатить внешние долги и

стабилизировать экономику. Основной денежный поток для России шел от продаж нефти и газа, поэтому производством начали пренебрегать, что сделало нашу страну уязвимой, и привело к зависимости от внешней экономической обстановки. Из данной неблагоприятной ситуации поможет выйти малое предпринимательство.

В настоящее время распределение числа малых предприятий среди федеральных округов РФ выглядит следующим образом:

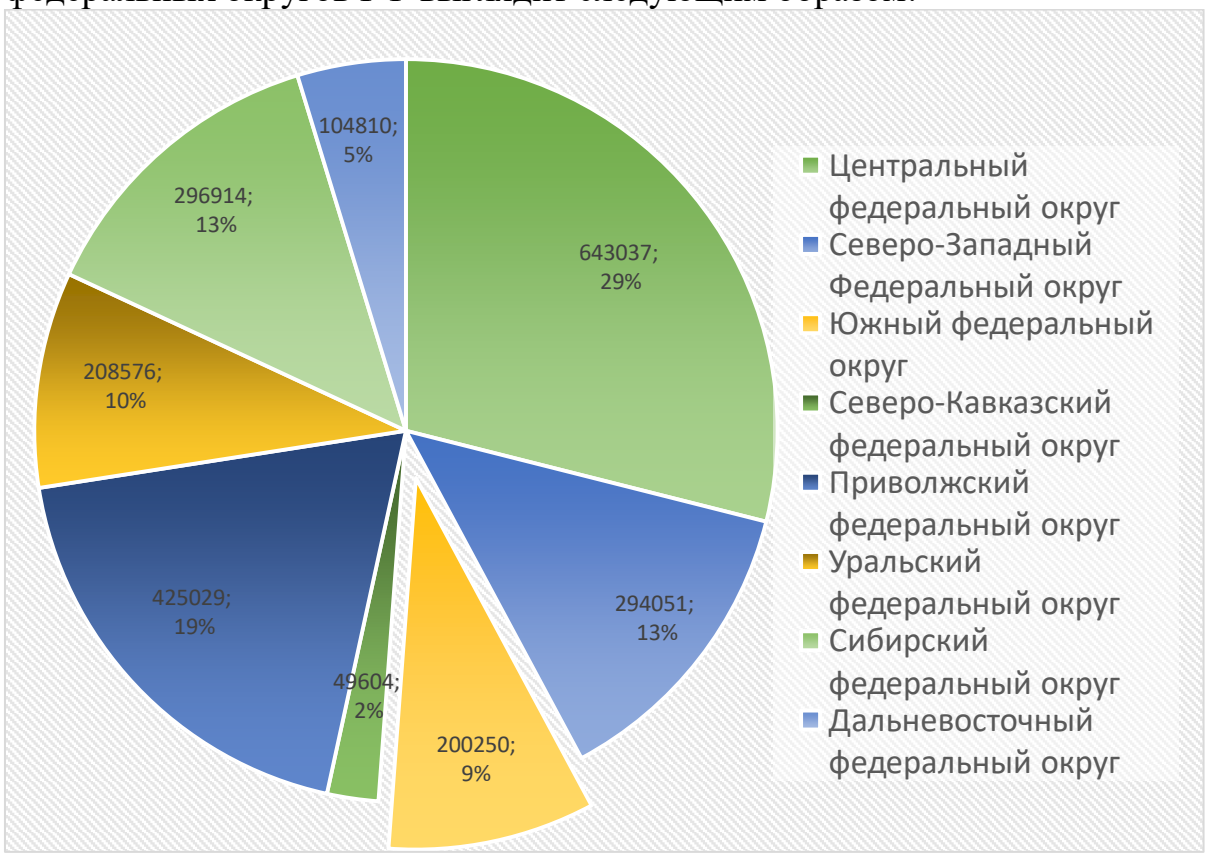


Рисунок 1. Распределение числа малый предприятий в РФ

Малое предпринимательство – это сектор экономики, включающий в себя индивидуальное предпринимательство и небольшие частные предприятия. Малый бизнес выполняет следующие социально-экономические задачи: повышение конкуренции в стране, образование рабочих мест, содействие в формировании бюджетов всех уровней.

Деятельность малого предпринимательства характеризуется небольшим размером: бизнеса, прибыли и дохода (до 800 млн. руб., согласно ФЗ - N 265 от 04.04.2016 [2]), если сравнивать её с деятельностью средних и крупных предприятий. Вдобавок существует лимит по количеству работников, для малого бизнеса – это менее 100 человек. Существуют разные уровни численности сотрудников, в зависимости от сферы деятельности, они представлены в таблице 1.

Таблица 1.

Сферы деятельности и их предельные уровни количества работников, согласно ФЗ – N 265 от 04.04.2016 [2]

Сфера деятельности	Количество сотрудников
Промышленность, транспорт, строительство	100
Научно-техническая, сельскохозяйственная	60
Оптовая торговля	50
Быстрое обслуживание и розничная торговля	30
Другие сферы	50

Также малый бизнес помогает решать следующие задачи:

1. реализовать свой потенциал, способности и конституционное право граждан;
2. создать новые рабочие места для населения и реализовать собственную занятость;
3. заполнить потенциальные «ниши» на рынке, сформировать и усилить конкурентную среду рынка;
4. увеличить налоговые поступления в бюджеты всех уровней и доходы занятых работников, путем реализации собственных интересов – повышения доходов предпринимателей;
5. обеспечить маневренность и гибкость производства при изменении конъюнктуры рынка;
6. развивать инновационные предприятия, стартапы.

Из вышесказанного видно, что малое предпринимательство занимает одну из ключевых ролей в экономике, поэтому правительством Российской Федерации установлены следующие способы и меры помощи:

1. финансовая поддержка – государством выплачивается финансовая поддержка в виде 300 тысяч рублей единожды, на реализацию собственного бизнеса;
2. для малых предпринимателей предусмотрен упрощенный порядок составления статистической отчетности;
3. на основе Федерального закона «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» от 24.07.2007 N 209-ФЗ малые предприятия могут применять специальные налоговые режимы, а именно: общая система налогообложения (ОСНО); упрощенная система налогообложения (УСН); единый сельскохозяйственный налог (ЕСХН); единый налог на вмененный доход (ЕНВД); патентная система налогообложения (ПСН).

Также различные банки предоставляют свои услуги для развития малого предпринимательства:

Таблица 2.

Услуги банков для малого предпринимательства [3,4]

Банк	Что предлагает	Стоимость обслуживания	Преимущества
Сбербанк	Карта для бизнеса	2500 руб. год	- безналичный расчет 24/7 без комиссии; - оплата командировочных, представительских и других расходов; - контроль операций и удобная отчётность; - один год бесплатного обслуживания.
	Тариф «Легкий старт»	Бесплатно	- неограниченное количество бесплатных платежей внутри Сбербанка + 3 внешних; - стоимость платежа от 100 руб. с 4 платежа; - комиссия за внесение наличных 0.0015; - бесплатное ведение бухгалтерии для ИП без работников (УСН 6%); - бесплатные переводы на счета физ. Лиц (для ИП).
	Регистрация бизнеса	Бесплатно	- простое и удобное оформление онлайн; - бесплатная подготовка документов; - заполнение анкеты и подготовка документов, в среднем занимает всего 15 минут.
Россель-хозбанк	Бизнес-навигатор МСП	Бесплатно	- ресурс помогает выбрать конкурентоспособный бизнес в конкретном городе или регионе, составить бизнес план, подобрать аренду помещения и получить кредит от банка; - помогает подобрать условия кредитования, учитывая сроки и цели; - встроенный поиск отделений Банка.
	Государственные гарантии	-	- АО Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства; - Гарантийные фонды.
	Партнерские программы	-	- скидки и практичные кредиты на приобретение сельскохозяйственной техники;

			- скидки на приобретение химических средств защиты растений; - возможность получить круглосуточную правовую помощь.

Небольшие предприятия обеспечивают важные функции социально-экономической системы Российской Федерации, создают устойчивые рыночные отношения. В данную систему входит большое количество граждан, открывших собственный бизнес, благодаря чему на рынке развивается конкуренция; рынок сатурируется товарами и услугами; удовлетворяется потребительский спрос; предлагаются условия, в которых количество заработанных денег напрямую зависит от результатов труда, что способствует заинтересованной работе всего коллектива, все это обеспечивает большую эффективность производства. Все вышеперечисленные аспекты положительно влияют на развитие национальной экономики.

Итак, в настоящее время просматривается тенденция к увеличению доли малого предпринимательства, что оказывает положительный эффект для экономики страны. Молодые люди, обладающие потенциалом и новыми идеями, могут поднять экономику на более высокий уровень и занять новые ниши. Поэтому государство должно идти навстречу им и оказывать необходимую поддержку, в которой очень нуждаются бизнесмены.

Использованные источники:

1. Федеральный закон "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации" от 24.07.2007 N 209-ФЗ.
2. Постановление Правительства РФ "О предельных значениях дохода, полученного от осуществления предпринимательской деятельности, для каждой категории субъектов малого и среднего предпринимательства" от 04.04.2016 N 265-ФЗ.
3. Официальный интернет портал Банка «Сбербанк» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.sberbank.ru.
4. Официальный интернет портал Банка «РоссельхозБанк» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://rshb.ru.

УДК 347

Абсалямов А.Н.
студент магистратуры
2 курс, Институт права
Башкирский государственный университет
Россия, г.Уфа

УЧАСТИЕ ПУБЛИЧНО-ПРАВОВЫХ ОБРАЗОВАНИЙ В НАСЛЕДСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЯХ: СООТНОШЕНИЕ ПУБЛИЧНЫХ И ЧАСТНЫХ НАЧАЛ

Аннотация: В статье рассматривается вопрос о необходимости максимальной правовой минимизации участия публично-правовых образований в наследственных отношениях, опираясь на непригодность и неэффективность института наследования для увеличения имущественной массы казны государства (муниципального образования).

Ключевые слова: наследование по закону, выморочное имущество, изменение и дополнение законодательства.

Absalyamov A.N.
graduate student 2 year
Institute of Law Bashkir State University
Russia, Ufa

THE PARTICIPATION OF PUBLIC LEGAL ENTITIES IN HEREDITARY RELATIONS: THE RATIO OF PUBLIC AND PRIVATE PRINCIPLES

Annotation: The article discusses the need for maximum legal minimization of the participation of public legal entities in hereditary relations, based on the unsuitability and inefficiency of the institution of inheritance to increase he pecuniary capital of the state (municipal entity).

Key words: hereditary succession, escheat property, amendments and alterations of legislation.

Одним из аспектов управления казной государства (муниципалитета) является вопрос пополнения этой казны имуществом, обеспечивающим эффективное и бесперебойное функционирование государственного аппарата и выполнения социально-экономических функции перед гражданами.

Способы сбора имущества у публично-правового образования множество – стандартные (ординарные) - налоги, покупка необходимых товаров, получение платы от приватизации, доходы от передачи имущества в возмездное пользование, и экстраординарные – получение имущества в дар, наследование по завещанию, конфискация предметов и орудий правонарушения и доходов, полученных незаконным путем, присвоение бесхозяйной вещи.

Среди данных способов приобретения в собственность государства (в иное имущественное право) имущества особым образом выделяется

наследование, так как данный институт гражданского права, прежде всего, направлен на удовлетворение частных интересов граждан[11].

На наш взгляд, в связи с тем, что наследование государством является нетипичным способом пополнения казны, в законодательстве должны присутствовать нормы, выражающие концепцию участия государства (муниципалитета) в наследственных правоотношениях.

Так как наследование осуществляется по двум основаниям – по закону и завещанию, данная концепция должна отражать наличие этих двух оснований.

При наследовании государством по завещанию, как видится доктринальных и политико-правовых проблем конфликта интересов граждан и государства не возникает. Завещание в пользу государства – акт самостоятельной автономной воли дееспособного гражданина, которое недопустимо ставить под сомнение.

Даже если государству технически неудобно и экономически невыгодно принимать в казну завещанное в свою пользу имущество, оно в любом случае должно уважать волю граждан по распоряжению своим имуществом на случай смерти[12].

Иная ситуация – при наследовании по закону публично-правовым образованием так называемого выморочного имущества.

Здесь необходимо иметь в виду следующее. Исторически теория и практика государственного управления выработала концепцию, согласно которому удобным, экономически эффективным способом наполнения имуществом казны является установление, введение и сбор налогов и сборов, а также использование квазиналоговых поступлений, например, платы за пользование природными ресурсами и пользования имуществом, носящим массовый характер (аренда земельных участков и иной недвижимости).

Отвлечение аппарата государства на незначительные случаи наследования не вписывается в данную концепцию, стержнем которой является непрерывность и стабильность поступления денежных средств, и их расходования. Однако, в случае наследования по завещанию, данная концепция управления государственным имуществом примиряется с первой, так как, как мы уже указывали, государство обязано учитывать волю дееспособных граждан, не нашедших иного приемлемого способа распоряжения своим имуществом на случай смерти.

Между тем, в случае наследования по закону государством выморочного имущества, должна бать реализована концепция минимизации попадания в казну невостребованного наследниками имущества.

Как мы уже вскользь упоминали, для публично-правовых образований принятие в казну, постановка на учет и передача на баланс, определение

---

[11] См.: Бейн А.К. Наследование выморочного имущества в Российской Федерации: историко-правовой аспект // Ленинградский юридический журнал. 2018. № 2. С. 89.

[12] См.: Демичев А.А. Наследование выморочного имущества в советской и современной России: тенденции и перспективы // Наследственное право. 2015. № 3. С. 30.

порядка и субъекта пользования или продажи (приватизации) выморочного имущества являются нетипичными операциями финансового администрирования[13].

Для справедливости отметим, что действующее гражданское законодательство все же пошло по пути реализации концепции максимального удаления государства из наследственных отношений.

Так, ст.ст. 1142-1145 ГК РФ установили восемь очередей наследников по завещанию. Конечно же, наличие столь широкого круга наследников по закону (что лучшим образом отличает Российскую Федерацию от других европейских государств) создает максимальные условия для оставления имущества умершего в собственности частных лиц.

Однако, для полной эффективности реализации концепций максимального исключения государства из наследственных отношений, думается, необходима корректировка нормативного регулирования наследования выморочного имущества.

Юридическими фактами для призвания государства к наследованию выморочного имущества согласно ст. 1151 ГК РФ являются: 1) отсутствие наследников (по завещанию и по закону); 2) лишение наследников права наследования или отстранения от наследования; 3) непринятие наследства всеми наследниками и 4) отказ от наследства всеми наследниками без указания заместителя.

Для первых двух указанных обстоятельств, как нам кажется, имеется достаточное правовое регулирование. Действительно, при объективном отсутствии наследников, а также при наличии недостойных или лишенных права наследования наследников, государству ничего другого не остается, как принять выморочное имущество, так как в противном случае данное имущество объективно останется бесхозяйным.

Между тем, при непринятии наследства всеми наследниками или отказе от такового также всеми наследниками без указания заместителя, требует, по нашему мнению, введения дополнительного механизма, способствующего оставлению имущества в частной собственности.

Законодательство должно предусматривать следующие мероприятия.

Во-первых, после истечения установленного законом срока принятия наследства, нотариус, установив, что 1) нотариальное производство по наследственному делу открыто по основанию, не предусматривающему выдачу свидетельства о праве на наследство (подано заявление об отказе от наследства или о принятии мер по охране имущества) и 2) ни один из установленных наследников, не отказавшихся от наследства, не подал заявление о принятии наследства, обязан уведомить наследников ближайшей очереди о возможности принятия наследства. Для целей реализации данного права в законе должен быть установлен дополнительный льготный срок, который должен быть указан в уведомлении нотариуса. С учетом того, что

[13] См.: Бейн А.К. Указ. соч. С. 90.

общий срок принятия наследства уже пропущен, дополнительный срок должен быть коротким (видимо, не более 5 рабочих дней с момента вручения извещения, так как предварительный ответ допустимо направить на электронную почту нотариуса, телефонограммой или иным скоростным способом). Уведомив всех известных потенциальных наследников, установив, что, после принятия указанных мер никто из наследников не изъявил желания принять наследство, нотариус должен приступить к передаче выморочного имущества в казну публично-правового образования.

Во-вторых, согласно п. 3 ст. 1157 ГК РФ отказ от наследства не может быть взят обратно, однако должно быть одно исключение.

Установив, что все известные наследники отказались от наследства и не назначили своих заместителей, нотариус должен одновременно уведомить всех отказавшихся наследников о том, что в связи с их отказом, наследство подлежит наследованию как выморочное. Закон также и для этой ситуации должен установить дополнительный срок для принятия наследства.

Временем уведомления всех отказавшихся наследников должно считаться время самой поздней доставки (вручения) уведомления.

Правом на принятие наследства должен наделяться тот наследник, который подал заявление о выдаче свидетельства о праве на наследство (о принятии наследства) и является самым старшим в очереди наследования по закону.

Срок для подачи заявления в дополнительный срок также должен быть коротким, но больше, чем в первом случае (видимо, 30 дней с момента уведомления с учетом почтового пробега от всех наследников).

Также, только после неполучения ответа о принятии наследства, нотариус должен приступить к передаче выморочного имущества в казну.

Отказ от наследства, отсутствие мер по его принятию может быть обусловлено разными мотивами (неликвидность имущества, существенные затраты на содержание, требование навыков управления и пользования, запрет иметь в собственности конкретное имущество конкретными лицами (например, определенных земельных участков иностранными лицами) и т.д.). В связи с этим считаем, что также должен быть разработан следующий дополнительный правовой механизм.

Нотариус в уведомлении о факте непринятия или отказа всеми известными наследниками должен разъяснить наследникам их право на подачу заявления о продаже имущества с торгов, вырученные денежные средства от которого с вычетом расходов на проведение торгов будут переданы наследникам. Данные производство должно быть осуществлено за вознаграждение нотариуса, которое оплачивается также из стоимости проданного имущества.

Автор предполагает, что дополнение гражданского законодательства РФ вышеуказанными правилами поспособствует окончательному оформлению института выморочного имущества, имеющего частно -

публичную природу и более полно отгородит государство и муниципальные образования от несвойственных ему наследственных правоотношений.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30 ноября 1994 года № 51-ФЗ (с посл. изм. и доп. от 3 августа 2018 года № 339-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 1994. № 32, ст. 3301.
2. Бейн А.К. Наследование выморочного имущества в Российской Федерации: историко-правовой аспект // Ленинградский юридический журнал. 2018. N 2. С. 87 - 94.
3. Демичев А.А. Наследование выморочного имущества в советской и современной России: тенденции и перспективы // Наследственное право. 2015. N 3. С. 29 - 33.

УДК 712

Абубакиров И.З.
магистрант 1 года обучения
Башкирский государственный педагогический университет
Г.Уфа, Российская Федерация

ПРОСТРАНСТВЕННАЯ И ПЛАНИРОВОЧНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ТЕРРИТОРИИ РЕКРЕАЦИОННЫХ ЛЕСОВ

Аннотация: Ведение хозяйства в лесопарках направлено на создание оптимальных условий для отдыха населения и формирование эстетически полноценного, постоянно функционирующего леса, предельно устойчивого к влиянию антропогенных факторов.

Ключевые слова: ландшафт, парк, территория, мероприятие

Abubakirov I.Z.
Master's Degree student
Bashkir State Pedagogical University named after M.Akmulla
Ufa, Russian Federation

SPATIAL AND PLANNING ORGANIZATION OF THE TERRITORY OF RECREATIONAL FORESTS

The summary: Management in forest parks is aimed at creating optimal conditions for the rest of the population and the formation of aesthetically complete, constantly functioning forest, extremely resistant to the influence of anthropogenic factors.

Key words: landscape, park, territory, event

При пространственном проектировании необходимо разработать различные решения для планирования парковой зоны, для того, чтобы сохранить естественный ландшафт и отразить масштаб открытой территории.

Так, становится ясно, что нормальное соотношение между площадями отдельных типов местностей будет определяться общим количеством

Из изложенного следует, что оптимальное соотношение площадей отдельных типов ландшафтов определяется наличием наибольшего количества древесной зелени, которое наблюдается в древостоях сосны и ели в возрасте 30–70 лет и на деревьях в основном I–II и частично III классов роста по Крафту, а также что протяжение выдела не должно быть больше его просматирваемости.

Просматриваемость определяется по классу проходимости. Указанные положения должны учитываться при всех методах и способах формирования закрытых и полуоткрытых ландшафтов. При проектировании смены типов ландшафта следует учитывать тип леса, возраст древостоев и начинать формирование полуоткрытых древостоев в 10–15 лет, максимум – 35–45 лет, не затрагивая вересковые и брусничные условия произрастания.

Ведение хозяйства в лесопарках направлено па создание оптимальных условий для отдыха населения и формирование эстетически полноценного, постоянно функционирующего леса, предельно устойчивого к влиянию антропогенных факторов. В лесопарковой хозчасти преобладающим видом отдыха является туристическо-прогулочный и частично однодневный. Поэтому при организации территории и ведении хозяйства здесь следует ориентироваться на показ эстетических достоинств насаждений, обращая особое внимание на отдельные узловые участки, которые по нагрузкам близки к лесопаркам и должны трактоваться соответствующим образом.

Планировочное решение основывается на интенсивном развитии дорожно-тропиночной сети, представленной серией разработанных маршрутов, прокладываемых с учетом охвата всех интересных участков территории и мест концентрации посетителей. Состав насаждений весьма разнообразен. Характер насаждений приближается к естественному лесному, но эстетически обогащенный за счет декоративных деревьев и кустарников. Ведение хозяйства в целом направлено на повышение эстетических свойств насаждений. Предусматривается оборудование мест отдыха, стоянок туристов. В курортной хозчасти все лесохозяйственные мероприятия проектируются с целью сохранения и усиления санитарно-гигиенического, защитного, гидрологического и бальнеологического значения этих лесов, не исключая частичного выполнения ими рекреационных функций. Дорог и троп здесь меньше, чем в других хозчастях. Прокладка их увязывается с наиболее интересными видовыми точками, пейзажами. Открытые и полуоткрытые группы ландшафтов приурочиваются к дорогам, здесь же сосредотачиваются лесопарковая мебель и оборудование. Отдельные участки лесов этой хозчасти могут выполнять такие рекреационные функции, что потребует проведения здесь соответствующих мероприятий по преобразованию ландшафта и благоустройству таких участков леса.

При организации территории рекреационных лесов в целом проводится проектирование следующих мероприятий: устройство дорожно-тропиночной сети; оформление входов; установка беседок, скамеек, малых архитектурных форм; пунктов питания; размещение мусоросборников и мест гигиены.

При проектировании дорожно-тропиночной сети следует руководствоваться требуемыми нормативами по ее плотности. После проектирования дорог и троп с учетом намечаемых малых архитектурных форм проверяют смены типов ландшафта вдоль основных магистралей и туристических маршрутов. Должен преобладать полуоткрытый тип ландшафта с определенным чередованием с открытым.

Использованные источники:

1. Ирисова Т.А. Менеджмент и туризм. Туризм и отраслевые системы. – М., 2001.

УДК 712

Абубакиров И.З.
магистрант 1 года обучения
Башкирский государственный педагогический университет
Г.Уфа, Российская Федерация

ЭКОЛОГИЧЕСКОЕ СОСТОЯНИЕ САДА САЛАВАТА ЮЛАЕВА В Г.УФА

Аннотация: Парковые зоны являются неотъемлемой частью города, формируя его архитектурный облик, и выполняют санитарно-защитную, рекреационную, эстетическую и декоративно-планировочную функции.

Ключевые слова: парк, ландшафт, рекреация, зона

Abubakirov I.Z.
Master's Degree student
Bashkir State Pedagogical University named after M.Akmulla
Ufa, Russian Federation

THE ENVIRONMENTAL CONDITIONS IN THE GARDEN OF SALAVAT YULAEV IN UFA

The summary: Park zones are an integral part of the city, forming its architectural appearance, and perform sanitary-protective, recreational, aesthetic and decorative-planning functions.

Key words: park, landscape, recreation, zone

В основе любой рекреационной территории лежит несколько компонентов: отдыхающие, туристы, природные комплексы, мемориальные базы, рекреационные инфраструктуры, персонал и орган управления. Каждая из этих групп характеризуется особыми параметрами.

Важным критерием для городских рекреационных территорий является ландшафтное зонирование парковых зон. Ландшафтное проектирование основывается на правильном распределении функциональных зон, которые подразделяются на: зоны массового отдыха, интенсивной рекреации, туризма и прогулок, учреждений отдыха и лечения, мемориальной, ограниченного посещения, резервной зоны, нерекреационной зоны. Кроме того, выделяется

несколько форм рекреации: дорожная, бездорожная, добывательская, инфраструктурная, подробно описанная в главе.

Необходимым условием для функционирования рекреационной территории является пространственная и планировочная организация территории. Пространственная организация заключается в правильном проектировании зон активного и пассивного отдыха. Планировочная организация заключается в создании эстетических участков, изменении ландшафта территории, планирования дорожно-тропиночной сети, установки оборудования, парковой мебели, освещения.

Парковые зоны являются неотъемлемой частью города, формируя его архитектурный облик, и выполняют санитарно-защитную, рекреационную, эстетическую и декоративно-планировочную функции. Зеленые насаждения парков составляют важнейшую часть экологической обстановки в городской среде, уменьшая уровень загрязнения воздуха, шумов и тем самым способствуя становлению и развитию более благоприятных условий для здоровья человека, что немаловажно в стремительно развивающемся веке урбанизации.

Методика измерения шумового загрязнения основывается на замерах уровня шума с помощью прибора testo-816. Замеры проводятся три раза в сутки – 9.00-10.00, 14.00-15.00, 19.00-20.00, 6 дней в месяц, включая 4 будних дня и 2 выходных на 9 пунктах наблюдения, 8 из которых находятся в пределах парковой зоны, одна за пределами сада.

Уровень шума замеряется в течение 5 минут на каждой пробной площади, полученные значения усредняются и выдается единый результат в пункте наблюдения.

Методика влияния транспортного потока проводится с помощью замеров в течение 5 минут подсчитанного количества автотранспорта по трем подходам. Таким образом, интенсивность движения учитывается в течение 15 минут, затем пересчитывается на час.

Нами были проведены 34 измерения в период 10 октября по 25 марта. В этот период зафиксировано интенсивное движение автотранспорта. Максимальный уровень шума наблюдается в точке номер 3, но она находится за пределами парковой зоны, аналогичная ситуация уровня шума наблюдается в точках 2, 4 и 5, в пределах парка. Минимальный уровень шума - в контрольной точке, а также в точке 8, которая также находится в глубине парковой зоны.

В осенний период уровень шума заметно ниже, чем в зимнее время, это, в первую очередь, связано с наличием лиственного покрова на деревьях.

В среднем, уровень шума равен приблизительно 75 дБ, что выше допустимых показателей. Понизить уровень на всех пробных площадях не получится, так как большая часть парка относится к оживленной части города – Бельский мост. Единственным доступным способом снижения шумового загрязнения является дополнительная посадка шумоустойчивых культур деревьев и кустарников.

Использованные источники:
1.Зорин И.В., Ирисова Т.А. Менеджмент туризма. – М., 1996.
2.Ирисова Т.А. Менеджмент и туризм. Туризм и отраслевые системы. – М., 2001.

УДК 553

Аваков А.М.
студент магистратуры
3 курс, направление подготовки 38.04.02 Менеджмент, профиль «Управление проектами и программами»
ФГБОУ ВО «МИРЭА — Российский технологический университет»
Россия, г. Москва

ОСНОВНЫЕ АСПЕКТЫ РАЗРАБОТКИ И РЕСУРСНОГО ПЛАНИРОВАНИЯ ИНЖИНИРИНГОВЫХ ПРОЕКТОВ В НЕФТЕГАЗОВОМ СЕКТОРЕ

Аннотация: В статье подчеркнута важность ресурсного обеспечения на предприятиях; проанализирована взаимосвязь стратегической и тактической ориентации в управлении ресурсами при планировании инжиниринговых проектов в нефтегазовом секторе; выделены основные этапы процесса нормирования проектных работ.

Ключевые слова: проектное управление, проектный менеджмент, инжиниринг, нефтегазовый сектор, нефтегазовая отрасль.

Avakov A.M.
master's student
3 course, direction of training 38.04.02 Management
MIREA - Russian Technological University
Russia, Moscow

MAIN ASPECTS OF DEVELOPMENT AND RESOURCE PLANNING OF ENGINEERING PROJECTS IN THE OIL AND GAS SECTOR

Annotation: The article emphasizes the importance of resource support in enterprises; analyzed the relationship of strategic and tactical orientation in the management of resources in the planning of engineering projects in the oil and gas sector; highlighted the main stages of the process of rationing design work.

Keywords: project management, project management, engineering, oil and gas sector, oil and gas industry.

Россия обладает богатейшими объемами углеводородов, в связи с чем именно нефтегазовый комплекс является центральным сектором национальной экономики. Несмотря на деструктивное воздействие геополитических войн и санкционных ограничений, российские предприятия нефтегазового комплекса успешно удерживают свои ведущие позиции в конкурентной борьбе на глобальном рынке энергоносителей. Однако в

условиях снижения и нестабильных трансформаций мировых цен на углеводороды, все более острыми становятся вопросы снижения издержек при добыче углеводородного сырья и возникает объективная необходимость оптимизации управленческих технологий в данной сфере, актуализируя вопросы максимизации использования потенциала проектного менеджмента: именно от своевременности разработки и качества проектов напрямую зависит эффективность добычи нефти и газа на месторождениях, а значит не только эффективность отдельных субъектов бизнес-сферы, но и общее качество экономического развития страны [9].

Специфику проектного менеджмента в нефтегазовой сфере исследуют такие современные российские экономисты, как Гребенникова В.А., Ломановская А.И., Дашков Р.Ю., Демкин И.В., Лесных В.В., Литвин Ю.В., Петрова М.С., Киркин М.А., Евникеева А.В., Кузьменкова И.В., Ялыгин С.А., Климашева А.Д., Косенко В.В., Гахов Р.П., Маренюк А.А., Тасмуханова А.Е., Фунтов В.Н., Сенько А.А., Зайковский В.Э., Шмаль Г.И. и другие ученые.

Эффективность реализации проектов в первую очередь определяется качеством их ресурсного планирования. Экономическая сущность ресурсов состоит в привлечении необходимых и достаточных ресурсов различных видов для достижения поставленных перед предприятием задач, также рациональном и сбалансированном распределением между основными направлениями деятельности в целях получения доходов. Важным является то, что доходы, полученные предприятием, обязательно должны превысить стоимость затраченных ресурсов. Кроме того, ресурсы должны формироваться и использоваться с учетом стратегических целей предприятия, а не текущей ситуации, сложившейся на рынке.

Основными подсистемами ресурсного обеспечения на предприятиях являются материально-техническая (комплекс средств производства); финансовая (фонды денежных средств в различных видах); трудовая (персонал предприятия как носитель трудового потенциала); интеллектуально-информационная (технологии, интеллектуальные продукты, инновации и информация). При этом мы полагаем, что в современной экономике знаний и инноваций границы между интеллектуально-информационной и трудовой подсистемами постепенно стираются ввиду осмысления человеческого капитала как важнейшего ресурса организаций.

Для повышение эффективности управления разработкой проектов и сокращение затрат, как мы полагаем, целесообразно выделить шесть стадий в процессе ресурсного нормирования проекта (таблица 1).

Таблица 1 — Основные этапы процесса ресурсного нормирования проекта [4]

№	Этап	Описание
1	Определение и	Значительная часть проектов, реализуемых в нефтегазовой

	закрепление состава и структуры проектных работ	сфере, являются типовыми и повторяющимися. Для них характерна разработка стандартных продуктов по типовому образцу — шаблону, являющему собой иерархическую структуру декомпозиции работ. Подобные проекты могут относиться к областям геологии, геологоразведки, интегрированного концептуального инжиниринга, капитального строительства.
2	Дифференциация и фиксация компетенций, требуемых для выполнения проектных работ	Важным условием декомпозиции работ является то, что на каждый этап проекта назначается только один вид трудового ресурса необходимой квалификации (проектной роли). Для типовых повторяющихся проектов эта задача может быть решена путем составления матрицы компетенций по проекту.
3	Согласование драйверов работ	Необходимо выделить и формализовать факторы, влияющие на трудоемкость выполнения работ каждого вида (драйверы трудоемкости работ), что позволит установить соотношение между трудовыми затратами и параметрами оцениваемого месторождения, а также даст возможность экспертной команде оценивать трудоемкость работ по единым рациональным критериям. Если статистические данные отсутствуют (проект принципально новый) выделение драйверов и оценку трудозатрат следует производить методом экспертной оценки.
4	Систематические статистические исследования по видам выполняемых работ	При непосредственной реализации проекта каждый работник регулярно фиксирует данные о своих трудозатратах на основании планового назначения на работы. Систематический сбор статистических данных позволяет на основе уточненных параметров трудозатрат разрабатывать более точные планы и посредством анализа осуществить переход от собранных данных к нормативам трудовых затрат по проектам.
5	Расчет и согласование нормативов трудовых затрат по видам работ	Действовавший в конце 1980-х — начале 1990-х гг. Руководящий Документ «Нормативы трудозатрат на составление технологических схем, проектов разработки и технико-экономических обоснований коэффициента извлечения нефти» в современной нефтегазовой сфере давно утратил свою актуальность, но новая единая методика по расчету трудозатрат на указанные работы не появилась. Подход к расчету трудозатрат на выполнение научно-исследовательских работ по разработке и проектированию месторождений специфичен для каждой организации ввиду наличия значительных различий между разными компаниями в части бизнес—процессов, программного обеспечения, кадрового состава и других факторов. При этом при расчете переменных трудозатрат важно применять регрессионный анализ, позволяющий вычленить влияние одной объясняющей переменной (например, число рассматриваемых в проекте вариантов обустройства месторождения и число площадок

		расположения скважин), сохраняя постоянным действие других (зависимых) переменных.
6	Учет личностно-деловых качеств сотрудников, выполняющих работы по проекту	Объем трудовых затрат на тот или иной вид работ зависит не только от компетенций, но и от психологически-мотивационной специфики специалистов, выполняющих работу по проекту. Следовательно, при формировании команды, определении сроков и планов необходимо достигнуть гармоничного распределения задач между людьми с определенными навыками, стилями мышления и в экономике знаний различными личностными качествами. Поскольку в настоящее время процесс проектного командообразования недостаточно формализован, все более значимой становится разработка инструментов повышения компетентности команды проекта путём применения математических моделей и информационных технологий оценки обобщённой компетентности кандидатов в команду проекта по множеству показателей [6]

Однако представленный в таблице 1 алгоритм нерационально применять для инновационной деятельности и уникальных проектов — Business Agility становится рыночным требованием к реализации подобных проектов. Составным элементом такой трансформации является внедрение Agile-менеджмента — гибкого подхода к управлению любыми проектами, включающего в себя возможность постоянного взаимодействия специалистов и внесения корректировок, чтобы добиться наилучшего результата. Для современного предприятия, функционирующего в условиях тотальной цифровизации, требуется три основных компонента, а именно: методология гибкой разработки (agile-development), гибкая подстраиваемая под него инфраструктура (agileinfrastructure) и аналитика больших данных (big data analytics).

Хотя Agile-подход изначально рассматривался как способ разработки новых IT-продуктов, со временем он превратился в целую концепцию управления в разных отраслях и сферах деятельности. Например, как констатируют эксперты, с применением Agile-подхода компания ПАО «Газпром Нефть» смогла начать постепенный переход к новому типу управления, позволяющему минимизировать деструктивную бюрократическую составляющую и ускорить коммуникации между персоналом, обеспечить инновационный рост и новаторское развитие [5].

Итак, на основании вышеизложенного мы можем сделать следующие выводы. Геополитические сложности, общая макроэкономическая турбулентность, истощаемость и высокая выработанность запасов действующих месторождений, значительные издержки при разработки трудноизвлекаемых запасов нефти и газа привели к необходимости снижения совокупных затрат организаций нефтегазового сектора, а также рационализации объемов работ по разработке проектов обустройства

нефтегазовых месторождений. Рассмотренный в данной статье алгоритм ресурсного планирования и нормирования при реализации инжиниринговых проектов в нефтегазовой отрасли отличает высокая степень прозрачности в планировании трудовых, временных, финансовых ресурсов, что в свою очередь дает широкие возможности для оптимизации сроков и затрат при реализации проектов и повышения их экономико-хозяйственной эффективности.

Использованные источники:

1. Гребенникова В.А., Ломановская А.И. Особенности финансирования проектов в нефтегазовой отрасли // Бюллетень науки и практики. 2017. № 12 (25). С. 276-284.
2. Дашков Р.Ю. Координация проектной и текущей деятельности на основе метамодели согласования стратегий в нефтегазовой компании // МИР (Модернизация. Инновации. Развитие). 2017. Т. 8. № 2 (30). С. 263-275.
3. Демкин И.В., Лесных В.В., Литвин Ю.В., Петрова М.С., Киркин М.А. Методический подход к комплексному анализу рисков нефтегазовых проектов // Проблемы экономики и управления нефтегазовым комплексом. 2014. № 4. С. 4-15.
4. Евникеева А.В., Кузьменкова И.В., Ялыгин С.А. Развитие подхода к ресурсному планированию инжиниринговых проектов в нефтегазовом секторе // Нефтяное хозяйство. URL: https://ntc.gazprom-neft.ru/research-and-development/papers/13691/
5. Климашева А.Д. Agile-менеджмент – новые слово в управлении компанией // Вектор экономики. 2018. №2 (20). С. 1-11.
6. Косенко В.В., Гахов Р.П. Применение компетентностного подхода при формировании команды проекта // Восточно-Европейский журнал передовых технологий. 2013. Т. 1. № 10 (61). С. 174-176.
7. Маренюк А.А., Тасмуханова А.Е. Методы управления рисками в проектах разведки и разработки нефтяных и газовых месторождений // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2017. № 5 (99). С. 2.
8. Фунтов В.Н., Сенько А.А., Зайковский В.Э. Опыт внедрения систем управления проектами в нефтегазовой отрасли // Проблемы экономики и управления нефтегазовым комплексом. 2014. № 1. С. 23-26.
9. Шмаль Г.И. Будущее отечественной нефтегазовой отрасли - наша общая забота // Энергетическая политика. 2018. № 2. С. 4-14.

УДК 331.108.2

Аверина Е.А.
студент магистратуры
2 курс, институт «Экономика и управление»
Северо-Кавказский федеральный университет
Россия, г. Ставрополь
Научный руководитель: Фурсов В.А.
профессор

КАДРОВАЯ ПОЛИТИКА В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ

Аннотация: В статье нашли отражение вопросы кадровой политики государственной службы Российской Федерации. Особое внимание уделено основным проблемам ее проведения. Обосновано, что государство нуждается в высокоэффективной и профессиональной государственной службе. Предложены возможные пути по совершенствованию кадровой политики государственной и муниципальной службы.

Ключевые слова: государственная и муниципальная служба, государственная кадровая политика, государственные служащие

Averina E.A.
student of a magistracy
2 course, Economy and Management institute
North Caucasus federal university
Russia, Stavropol
Research supervisor: Fursov V. A.
professor

PERSONNEL POLICY IN THE SYSTEM OF THE GOVERNMENT

Summary: Questions of personnel policy of public service of the Russian Federation found reflection in article. Special attention is paid to the main problems of its carrying out. It is proved that the state needs highly effective and professional public service. Possible ways on improvement of personnel policy of the public and municipal service are offered.

Keywords: public and municipal service, state personnel policy, public servants

В настоящее время в России особую актуальность приобретают вопросы качества деятельности государственных органов власти и эффективности государственного и муниципального управления. Согласно выступления В.В. Путина сегодня в стране существует устаревший и неповоротливый аппарат управления, который блокирует все возможности развития государства. Частично сложившуюся ситуацию можно объяснить пережитками советского периода, наличием бюрократической составляющей, отсутствие эффективного механизма контроля за выполнением принимаемых решений. В связи с этим, необходимо, чтобы деятельность властных структур была адекватно сложившимся условиям в России. Следовательно, назрела необходимость реформирования сложившейся структуры государственного

управления, а также нормативной базы ее функционирования. Определяющая роль в таких преобразованиях отводится кадровому потенциалу государственных органов власти.

Обеспечение кадрами управления заключается в необходимом количественном и качественном составе работников. Если рассматривать относительно государственного и муниципального управления это деятельность органов государственной службы, кадровых служб и отдельных должностных лиц в области реализации кадровой политики.

Сегодня кадровая деятельность властных структур осуществляется в условиях перманентных структурных преобразований государства, что способствует утрате профессионализма, потере лучших кадров, деморализации работников. Все это не может не сказаться на качестве и эффективности государственной службы. Непосредственно с возникающими кадровыми проблемами связаны кризисы в отдельных регионах. Поэтому, повышение эффективности кадровой службы в системе государственного и муниципального управления должно стать первоочередной задачей модернизации российского государства. Российское государство нуждается в высокоэффективной и профессиональной государственной службе [1]. Рассмотрим отдельные аспекты кадровой политики Ставропольского края. В крае 19 городов, 7 посёлков городского типа, 734 сельских пунктов, 201 муниципальных преобразований.

Рисунок - 1 Численность работников органов государственной власти и местного самоуправления

Проанализировав динамику численности государственных и муниципальных служащих региона можно сделать вывод, что численность работников и структурное соотношение с 2014 по 2017 гг практически не изменились. При этом число женщин-госслужащих значительно превышает численность мужчин.

По нашему мнению, кадровой политике должна отводиться ведущая роль в государственной политике. Как важнейшее средство реализации государственных программ, конвенций, планов она должна иметь концептуальные подходы к решению поставленных задач и четкие программы действий. На сегодняшний день из-за практического отсутствия зависимости качества образования и карьерного роста невозможно обеспечение стратегии развития России.

Кадровая политика должна отражать состояние кадров в конкретный промежуток времени на всех управленческих уровнях [2, 3]. Подбор, расстановка и подготовка кадров ориентируются на социальные процессы.

Государственная кадровая политика сегодня должна реализовываться в планировании социального развития на всех уровнях и отвечать следующим положениям:

1) государственную кадровую политику должны представлять легитимные институты государства;

2) должна определять общие правовые основы кадровой политики общества;

3) носить обязательный характер для всех субъектов кадровой политики.

Осуществление государственной кадровой политики сталкивается со следующими проблемами:

– социально-политическая нестабильность в стране, связанная с санкциями и общим кризисом в мировой экономике;

– отсутствие стратегической ориентации общества;

– нестабильность в управлении на всех уровнях власти;

– несовершенство законодательной и нормативной базы деятельности государственного аппарата.

Вышеперечисленные проблемы препятствуют формированию кадрового корпуса государственной службы. В настоящее время государственным структурам необходимо обновление и омоложение кадров госслужбы. В составе кадров государственной и муниципальной службы Ставропольского края преобладают работники от 45 до 60 лет, свыше 90% имеют высшее образование.

Сегодня созданию современной высокоэффективной государственной службы большое внимание уделяют Президент и Правительство, а также министерства и ведомства Российской Федерации [4].

Отметим, что совершенствовать кадровую политику в сфере государственной службы необходимо следующими методами:

1. Внедрять инновационные методы в систему оценки и отбора кадров. Примером может служить конкурс «Лидеры России».

2. Совершенствовать процесс профессионального развития служащих государственных и муниципальных служб.

3. Пересматривать нормативное регулирование государственной службы и её кадровой политики на предмет соответствия современным реалиям.

Таким образом, резюмируя вышеизложенное, отметим, что формирование и осуществление государственной кадровой политики в современных условиях является сложным и многоаспектным процессом.

Использованные источники:

1. Хохлов А. А. Направления развития кадровой политики в системе государственной службы Ростовской области // Молодой ученый. — 2015. — №3. — С. 708-713. — URL https://moluch.ru/archive/83/15262/ (дата обращения: 27.12.2018).
2. Фурсов В.А., Лазарева Н.В. Управление человеческим капиталом в процессе развития предпринимательской деятельности // Вестник Северо-Кавказского федерального университета. 2015. № 3 (48). С. 132-138.
3. Трухачев В.И., Лазарева Н.В. Чего хотят госслужащие? О современном состоянии мотивации государственных служащих ставропольского края // Креативная экономика. 2008. № 10 (22). С. 115-119.
4. Хайбуллаева М.М., Голиков Д.В. Проблема кадровой политики на государственной службе. — Системные технологии. — 2018. — № 26. — С. 111—114.

УДК 351/354

Авильченко В.А.
студент
4 курс, факультет «ГМУ»
ЮРИУ РАНХиГС при Президенте РФ
Россия, г. Ростов-на-Дону
Лишик Т.И.
студент
4 курс, факультет «ГМУ»
ЮРИУ РАНХиГС при Президенте РФ
Россия, г. Ростов-на-Дону
Научный руководитель: Перова М.В.
доцент кафедры информационных технологий

ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ОБЛАЧНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В СЭД ГОСУДАРСТВЕННОГО СЕКТОРА

Аннотация: В статье рассматривается применение облачных технологий в системах электронного документооборота государственного сектора. Приводятся примеры действующих облачных провайдеров. Анализируются факторы, сдерживающие развитие облачных сервисов в госсекторе. Особое внимание уделяется проектам по обеспечению и контролю информационной безопасности облачных технологий - Национальной облачной платформе, ГосСОПКА. Дается авторская позиция по актуальному вопросу, относятся ли облачные провайдеры к субъектам КИИ.

Ключевые слова: облачные технологии, электронный сервис, электронный документооборот, цифровые технологии, облачные сервисы, информационная безопасность, субъекты КИИ.

Avilchenko V.A.
4 course student, Faculty of State and Municipal Administration
South-Russia Institute of Administration - branch of Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration
Russia, Rostov-on-Don
Lishik T.I.
4 course student, Faculty of State and Municipal Administration
South-Russia Institute of Administration - branch of Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration
Russia, Rostov-on-Don
Science supervisor: Perova M.V.
Assistant professor of IT

FEATURES OF APPLICATION OF CLOUD COMPUTING IN EDMS OF PUBLIC SECTOR

Annotation: The article discusses the implementation of cloud computing in EDMS of public sector. It gives examples of existing cloud providers, analyzes the factors constraining the development of cloud services in the public sector. Particular attention is paid to projects which ensure the information security and the control of the use of cloud technologies such as the National Cloud Platform, GosSOPKA. Moreover the articles explanes the author's position on the current issue, whether cloud services providers are related to the subjects of CII (critical information infrastructure).

Key words: cloud computing, electronic service, electronic document management, digital technologies, cloud services, information security, CII subjests.

В последние годы наблюдается активная цифровая трансформация в органах государственной власти. Совершенствование электронных сервисов государственного управления, в частности автоматизация и делопроизводства и документооборота, осуществляется на фоне внедрения облачных технологий, которые в Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы определены как одно из основных направлений развития российских информационных технологий.[14] Согласно документу IEEE, опубликованному в 2008 году, «Облачная обработка данных — это парадигма, в рамках которой информация постоянно хранится на серверах в интернет и временно кэшируется на клиентской стороне, например, на персональных компьютерах, игровых приставках, ноутбуках, смартфонах и т.д.».[15]

Для эффективного внедрения и широкого использования облачным сервисам необходима нормативно-правовая база. Так, работа с облачными сервисами подразумевает использование персональных данных, что является сферой применения № 152-ФЗ «О персональных данных» от 27.07.2006 г. Также к основным законам, регулирующих применение облачных технологий, необходимо отнести № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» от 27 июля 2006 года.

В настоящее время принято выделять три основные модели обслуживания облачных технологий, которые иногда называют «слоями облака» - услуги инфраструктуры (IaaS), услуги платформы (PaaS) и услуги приложений (SaaS).[16] В 2017 году в структуре рынка облачных услуг доля SaaS составила около 62,8% или 18,7 млрд.руб. Доля сегмента IaaS составила около 33,9% или около 10,1 млрд.руб. В структуру рынка входят так же платформенные услуги (PaaS), доля которых не превышает 3,3% (Рис.1).

---

[14] Указ Президента РФ от 09.05.2017 № 203 «О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы».

[15] ORGs for Scalable, Robust, Privacy-Friendly Client Cloud Computing Internet Computing, September/October 2008 (vol. 12 no. 5), pp. 96-99 Carl Hewitt, Massachusetts Institute of Technology. [Электронный ресурс]. - URL: http://www.computer.org/csdl/mags/ic/2008/05/mic2008050096-abs.html (дата обращения: 22.10.2018).

[16] Батура Т.В., Мурзин Ф.А., Семич Д.Ф. Облачные технологии: основные модели, приложения, концепции и тенденции развития // Программные продукты и системы, № 3, 2014 г. [Электронный ресурс]. - URL: http://swsys.ru/index.php?page=article&id=3862 (дата обращения: 22.10.2018).

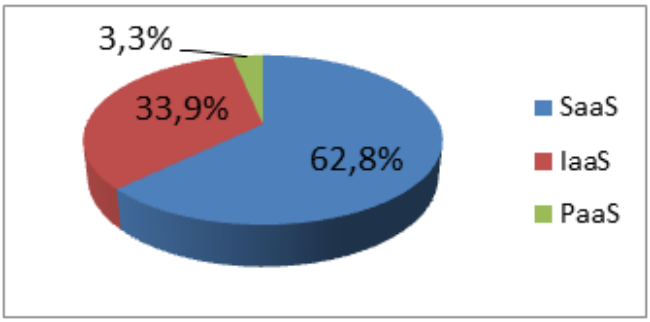


Рис. 1. Анализ российского рынка облачного провайдинга в 2017 г.

В целом, следует отметить, что развитие сегментов IaaS и SaaS оценивается как динамичное и прирост составляет около 15-20% ежегодно. Прогнозируется, что после 2018 г. темпы роста замедлятся.[17]

На основании приведенной статистики закономерным является актуализация спроса государственных органов власти на внедрение облачных сервисов в электронный документооборот с целью оптимизации затрат на ИТ-сервисы, повышения эффективности принятия и реализации управленческих решений. Развитие облачных сервисов в госсекторе реализуется в основном на уровне SaaS, что обусловлено следующими преимуществами использования данной модели: низкие издержки на приобретение, установку и поддержание ПО; возможность подключения неограниченного количества пользователей с любой точки мира; возможность стандартизации документооборота за счет использования единой версии программного обеспечения всеми структурными подразделениями; возможность автоматизации документооборота, обеспечение контроля исполнения и отчетности, маршрутизации почтовой отправки задач и заданий.

Согласно аналитическим данным сайта TAdviser, лидером по внедрениям СЭД в госсекторе является компания «КС-Консалтинг», партнер компании «Электронные офисные системы» (разработчик СЭД «Дело»). Вторую позицию рейтинга занимает сама компания ЭОС, затем Digital Design (партнер-интегратор Docsvision), ЭЛАР и «Офис-Док».[18]

[17] Анализ российского рынка облачного провайдинга: итоги 2017 г., прогноз до 2020 г. РБК. 27 июня 2018. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://marketing.rbc.ru/articles/10361/ (дата обращения: 22.10.2018)

[18] Залкеприева А.А., Рабаданова Р.М. Анализ рынка облачных систем электронного документооборота в государственном секторе // Студенческий научный форум. 2018

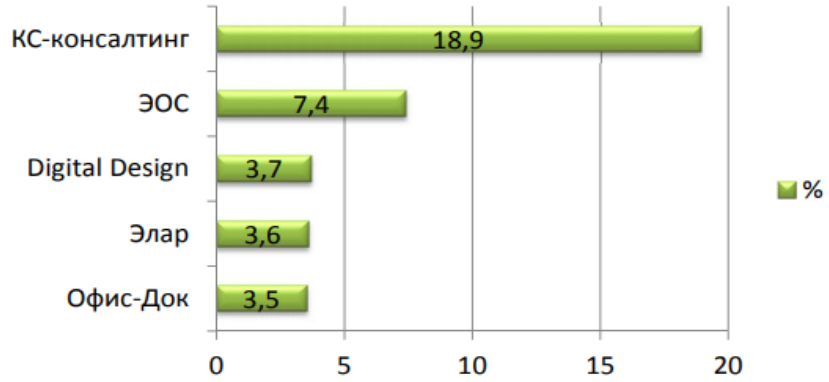


Рис. 2. Доли компаний по количеству СЭД-проектов в госсекторе

В рамках проведённого опроса аналитики также сформировали топ-5 требований к поставщику облачных решений:

1) обеспечение абсолютной доступности (максимальный уровень беспрерывности);
2) обеспечение максимально возможного уровня информационной безопасности;
3) наличие сертификатов и лицензий, подтверждающих соответствие стандартам и требованиям для работы с госсектором (включая аттестованный ФСТЭК дата-центр);
4) финансовая устойчивость;
5) расположение всей облачной инфраструктуры на территории России.

Так, наиболее передовыми регионами с точки зрения использования облачных решений в государственном секторе являются: Москва, Санкт-Петербург, Татарстан, ХМАО-Югра, Тульская область (таблица 1).

Топ 5 регионов по миграции на облачные решения

Таблица 1.

Показатель	Москва	Санкт-Петербург	Татарстан	ХМАО -Югра	Тульская обл.
Использование облачных сервисов органами власти	10	10	9	7	7
Наличие локальных облачных провайдеров	10	9	8	6	7
Уровень проникновения интернета	10	10	8	8	7
Скорость ШПД	10	8	7	7	7
ИКТ-расходы, 2016, млн. руб.	28287,9	7799,7	1362,5	1689,8	1434,7

В данных регионах широко распространена миграция госсектора на облачные СЭД. В частности, в госучреждениях Москвы и Московской области внедрена облачная СЭД «Практика». Всего это решение используют более 40 федеральных и региональных органов власти.

Стоит отметить, что основным фактором, сдерживающим распространение облачных технологий, в том числе и облачных СЭД, в российских регионах, были ограничения каналов связи и главным образом — недостаточный уровень развития широкополосного доступа. В настоящий

момент, как показало проведенное исследование «Облачные сервисы в органах власти», более 60% из опрошенных региональных организаций подтверждают использование облачных сервисов или планы миграции.

Определенным драйвером для охвата регионов облаками стала платформа О7 оператора «Ростелеком», которая была ориентирована на сервисы для регионов и муниципалитетов. Данный сервис является частью Национальной облачной платформы - комплекса интегрированных информационных систем, предназначенных для предоставления органам исполнительной власти различного уровня, органам МСУ, коммерческим организациям и физическим лицам услуг по модели облачных вычислений.

Помимо очевидных преимуществ облачные технологии не гарантируют бесперебойность и безопасность интерактивного режима взаимодействия власти и населения, не обеспечивают персональные данные и государственные информационные ресурсы необходимой комплексной защитой.[19]

На сегодняшний день проблему обеспечения и контроля информационной безопасности на федеральном уровне решает Государственная система обнаружения, предупреждения и ликвидации последствий компьютерных атак на информационные ресурсы Российской Федерации (ГосСОПКА). В данной системе должна собираться и агрегироваться вся информация о компьютерных атаках и инцидентах, получаемая от субъектов критической информационной инфраструктуры (КИИ).

По определению из № 187-ФЗ «О безопасности критической информационной инфраструктуры Российской Федерации» от 26.07.2017 субъекты КИИ — это государственные органы, государственные учреждения, российские юридические лица и (или) ИП, которым на праве собственности, аренды или на ином законном основании принадлежат ИС, ИТС, АСУ и осуществляют свою деятельность в следующих сферах (рис.3)[20]:

[19] Как запустить государство в облака. [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://www.eos.ru (дата обращения: 22.11.2018).

[20] Безопасность критической информационной инфраструктуры (КИИ) // Региональные системы. Инжиниринговый центр. [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://www.ec-rs.ru/kii (дата обращения: 22.11.2018).

Рис.3. Сферы деятельности субъектов КИИ

В соответствии с данным определением к субъектам КИИ относятся организации из тринадцати отраслей экономики, в том числе из сферы связи. Последнее порождает много вопросов о том, можно ли относить к субъектам КИИ облачных провайдеров. Основные типы таких организаций:

- облачные провайдеры, которые являются операторами связи;
- облачные провайдеры, оказывающие услуги по схеме IaaS, PaaS, SaaS;
- дата-центры, предоставляющие сервис colocation.

Основанием для отнесения облачного провайдера к субъектам КИИ может стать использование классификатора деятельности ОКВЭД-2. Так, облачный провайдер, являющийся оператором связи, однозначно относится к субъектам КИИ. В случае с операторами IaaS-, PaaS- и SaaS-услуг нужно обратить внимание на код ОКВЭД-2 63.11 «Деятельность по обработке данных, предоставление услуг по размещению информации и связанная с этим деятельность», который входит в раздел «Деятельность в области информации и связи». Дата-центры, ориентированные на colocation-сервисы, могут быть операторами связи либо размещать у себя оборудование клиентов без предоставления дополнительных услуг – в первом случае они являются субъектами КИИ, во втором – нет.

Однако такой подход нельзя назвать однозначно верным. В настоящий момент отсутствуют четкие критерии отнесения организаций к субъектам КИИ: № 187-ФЗ и сопутствующие подзаконные акты появились не так давно, и правоприменительная практика еще не сформирована. В частности, проблемы возникают у организаций, деятельность которых находится на границе отраслей, описанных в № 187-ФЗ.

Таким образом, одна из главных проблем обеспечения безопасности и надежности облачных технологий в СЭД остается нерешенной и требует тщательной проработки, прежде всего, на законодательном уровне. Наряду с этим невозможно отрицать возросший спрос на услуги облачных провайдеров в государственном секторе, что способствует повышению эффективности государственного управления в целом.

Использованные источники:

1. ORGs for Scalable, Robust, Privacy-Friendly Client Cloud Computing Internet Computing, September/October 2008 (vol. 12 no. 5), pp. 96-99 Carl Hewitt, Massachusetts Institute of Technology. [Электронный ресурс]. - URL: http://www.computer.org/csdl/mags/ic/2008/05/mic2008050096-abs.html (дата обращения: 22.10.2018).
2. Анализ российского рынка облачного провайдинга: итоги 2017 г., прогноз до 2020 г. РБК. 27 июня 2018. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://marketing.rbc.ru/articles/10361/ (дата обращения: 22.10.2018)
3. Батура Т.В., Мурзин Ф.А., Семич Д.Ф. Облачные технологии: основные модели, приложения, концепции и тенденции развития // Программные продукты и системы, № 3, 2014 г. [Электронный ресурс]. - URL: http://swsys.ru/index.php?page=article&id=3862 (дата обращения: 22.10.2018).
4. Безопасность критической информационной инфраструктуры (КИИ) // Региональные системы. Инжиниринговый центр. [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://www.ec-rs.ru/kii (дата обращения: 22.11.2018).
5. Залкеприева А.А., Рабаданова Р.М. Анализ рынка облачных систем электронного документооборота в государственном секторе // Студенческий научный форум. 2018
6. Как запустить государство в облака. [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://www.eos.ru (дата обращения: 22.11.2018).
7. Указ Президента РФ от 09.05.2017 № 203 «О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы».

УДК 347

Агапова М.Н.
Студент магистратуры
АНО ВО «РосНОУ»
Россия, г. Москва
Agapova M.N.
Student of magistracy
Non-governmental Educational Institution of Higher Professional Education
'Russian New University'
Russia, Moscow

ПРАВОВОЕ ЗНАЧЕНИЕ ВЫБОРА НАДЛЕЖАЩЕГО СПОСОБА ЗАЩИТЫ НАРУШЕННЫХ ПРАВ

Аннотация. В статье автор обосновывает позицию о том, что правильный выбор надлежащего способа защиты нарушенного права и формулирование требований при подаче искового заявления в суд способствуют эффективной защите нарушенного права истца. Отсутствует единообразие в судебной практике по вопросу о том, вправе ли истец применять в защиту своих прав правовой способ, не предусмотренный гражданским законодательством. Замечено, что суды ввели в практику способы защиты, которые прямо не предусмотрены гражданским законодательством. Также автором рассматривается вопрос о конкуренции принципов диспозитивности, равенства сторон и активной роли суда.

Ключевые слова: надлежащий способ защиты, новые способы защиты гражданских прав, судебная защита, дача рекомендаций судом, принцип диспозитивности, принцип состязательности, принцип равноправия сторон.

THE LEGAL VALUE OF CHOOSING THE PROPER METHOD OF PROTECTION OF VIOLATED RIGHTS

Annotation. In the article, the author substantiates the position that the correct choice of the proper method of protection of the violated right and the formulation of requirements when filing a claim in court contribute to the effective protection of the violated rights of the plaintiff. There is no uniformity in judicial practice on the question of whether the plaintiff has the right to apply in defense of his rights a legal method not provided for by civil law. It is noticed that the courts have introduced the practice of protection, which are not directly provided by civil law. The author also discusses the issue of competition between the principles of disposition, equality of parties and the active role of the court.

Keywords: proper way of protection, new ways of protecting civil rights, judicial protection, giving recommendations by the court, the principle of disposition, the principle of competition, the principle of equality of the parties.

Невозможно переоценить значение выбора стороной надлежащего способа судебной защиты нарушенных прав, поскольку от правильности

такого выбора зависит, будут ли исковые требования стороны удовлетворены судом или же в иске будет отказано.

В связи с чем, посредством применения сравнительно-правового, формально-юридического и иных методов исследования, рассмотрим существующую в настоящее время проблему применения стороной ненадлежащего способа защиты нарушенного гражданского права, которая выражается в том, что при избрании истцом ненадлежащего способа защиты нарушенного права, суды, в одних случаях выносят решения об отказе в удовлетворении исковых требований истца, а в других – рекомендуют истцу уточнить исковые требования.

Так, Навлинский районный суд Брянской области вынес решение[21] об отказе в удовлетворении исковых требований гражданки Т. к Управлению Росреестра по Брянской области о признании недействительной регистрации права собственности на земельный участок на имя гражданки Т., и исключении из Единого государственного реестра недвижимости записи о государственной регистрации права на имя гражданки Т., поскольку истцом выбран способ защиты права, не предусмотренный гражданским законодательством.

Латыпов Д.Н. вспоминает правовой подход, сформированный еще Высшим Арбитражным Судом Российской Федерации в Постановлениях от 19 июня 2012 г. № 2665/12 и от 24 июля 2012 г. № 5761/12, согласно которому «в случае ненадлежащего формулирования истцом способа защиты при очевидности преследуемого им материально-правового интереса суд не должен отказывать в иске ввиду неправильного указания норм права, а обязан сам определить, из какого правоотношения спор возник, и какие нормы подлежат применению»[22], по его мнению, «суд вправе за истца переформулировать правовую квалификацию его заявленных требований»[23].

Пункт 52 Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации и Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 29 апреля 2010 г. № 10/22 «О некоторых вопросах, возникающих в судебной практике при разрешении споров, связанных с защитой права собственности и других вещных прав»[24] (далее – Постановление Пленумов ВС РФ, ВАС РФ № 10/22), вводит в судебную практику способ защиты «признание права отсутствующим», не предусмотренный Гражданским кодексом Российской Федерации (далее по тексту – ГК РФ).

---

[21] ***Решение Навлинского районного суда Брянской области № 2-242/2017 2-242/2017~М-181/2017 М-181/2017 от 20 июля 2017 г. по делу № 2-242/2017 [Электронный ресурс] – URL: http://sudact.ru/regular. Дата обращения – 18.12.2018.***

[22] Латыпов, Д.Н. Процессуальные условия применения надлежащего способа защиты гражданских прав // Вестник гражданского процесса. – 2016. – № 2. – Стр. 272 - 281.

[23] Там же. С. 272-281.

[24] Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации № 10, Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации № 22 от 29.04.2010 «О некоторых вопросах, возникающих в судебной практике при разрешении споров, связанных с защитой права собственности и других вещных прав» [Электронный ресурс] – URL: http:// arbitr.ru. Дата обращения – 15.10.2018.

Как заметил А.В. Кадулин, «некоторые ученые отметили, что высшие судебные инстанции, по сути, «изобрели» новый способ защиты нарушенного права, который не предусмотрен действующим гражданским законодательством».[25]

Однако такой способ защиты, как признание права отсутствующим не указан в законе, и поэтому, по смыслу статьи 12 ГК РФ[26], не может применяться стороной для защиты своего нарушенного права.

Рассматривая проблему выбора стороной надлежащего способа судебной защиты права более детально, возникает закономерный вопрос: в праве ли суд в случае избрания истцом способа защиты, не предусмотренного гражданским законодательством, рекомендовать уточнить свои исковые требования?

Верховный суд Российской Федерации при указанных обстоятельствах вынес определение[27] о передаче дела на новое рассмотрение в связи с тем, что суды не предложили истцу уточнить свои исковые требования.

С другой стороны, при даче рекомендаций судом нарушаются основные принципы процессуального права о диспозитивности, состязательности и равноправии сторон, предусмотренные статьей 6 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации[28], статьями 7, 8, 9 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации[29], поскольку в соответствии с пунктом 10 Постановления Верховного Суда Российской Федерации от 31.05.2007 № 27 судья не вправе давать советы и правовые консультации лицам, участвующим в деле, относительно их действий в судебном процессе[30].

Кроме того, согласно статье 9 ГК РФ заинтересованное лицо не ограничено в выборе способа защиты и определяет его по своему усмотрению, при этом в соответствии с пунктом 1 статьи 1 ГК РФ способ защиты должен обеспечивать восстановление нарушенного права.

Таким образом, мы видим, что при избрании стороной ненадлежащего способа судебной защиты нарушенного гражданского права, в одних случаях суды рекомендуют стороне уточнить свои исковые требования в соответствии с частью 2 статьи 45 Конституции Российской Федерации, которая гласит: «каждый вправе защищать свои права и свободы всеми способами,

---

[25] Кадулин, А.В. Споры о признании права отсутствующим // Информационно-аналитический журнал «Арбитражные споры». – 2017. – № 4. – С. 23 – 42.

[26] Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая. Кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.

[27] Определение Верховного суда Российской Федерации от 26.03.2015 № 307-ЭС14-3956 [Электронный ресурс] – URL: http://online.lexpro.ru/document/10167212. Дата обращения – 18.12.2018.

[28] Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации. Кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2002. – № 46. – Ст. 4532.

[29] Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации. Кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2002. – № 30. – Ст. 3012.

[30] Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 31 мая 2007 г. № 27 «О практике рассмотрения судами дел об оспаривании решений квалификационных коллегий судей о привлечении судей судов общей юрисдикции к дисциплинарной ответственности» // СПС «КонсультантПлюс». Дата обращения – 18.12.2018.

не запрещенными законом», в других случаях выносят решения об отказе в удовлетворении исковых требований, так как избрание истцом «неправильного способа защиты своих гражданских прав является самостоятельным основанием для отказа в иске»31.

В связи с развитием гражданского оборота право столкнулось с появлением новых способов судебной защиты, которые необходимо законодательно закрепить в установленном законом порядке путем внесения изменений в Гражданский кодекс Российской Федерации.

Вместе с тем, во избежание негативных последствий в виде судебного отказа в удовлетворении исковых требований по причине избрания стороной ненадлежащего способа защиты права, при подготовке искового заявления рекомендуем формулировать исковые требования соответственно способу защиты, предусмотренному статьей 12 ГК РФ, принимая во внимание, что избранный способ защиты должен быть направлен на восстановление нарушенного гражданского права.

Прежде всего, необходимо определить, из какого правоотношения возник спор, какие нормы права подлежат применению при разрешении дела[32], также провести анализ материалов дела и ознакомиться со сложившейся судебной практикой по соответствующей категории дел.

Далее сформировать правовую позицию и выбрать надлежащий способ правовой защиты, предусмотренный действующим гражданским законодательством.

По мнению В.В. Витрянского, «все названные в статье 12 ГК РФ способы защиты права носят универсальный характер и могут быть применены для защиты, как правило, любого субъективного гражданского права»[33].

Таким образом, применяя предусмотренный гражданским законодательством способ защиты нарушенного права в соответствии с характером спорных правоотношений, юрист осуществляет одну из самых важных и ответственных задач юриспруденции – защиту нарушенного гражданского права и его восстановление.

Использованные источники:

1. Апелляционное определение Московского областного суда от 09.08.2012 по делу № 33-13229/2012 // СПС «КонсультантПлюс». Дата обращения – 27.11.2018.
2. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации. Кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2002. – № 30. – Ст. 3012.

[31] Апелляционное определение Московского областного суда от 09.08.2012 по делу № 33-13229/2012 // СПС «КонсультантПлюс». Дата обращения – 27.11.2018.

[32] Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации № 10, Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации № 22 от 29.04.2010 «О некоторых вопросах, возникающих в судебной практике при разрешении споров, связанных с защитой права собственности и других вещных прав» [Электронный ресурс] – URL: http:// arbitr.ru. Дата обращения – 15.10.2018.

[33] Витрянский, В.В. Новый Гражданский кодекс и суд // Хозяйство и право. – 1997. – № 6. – С. 78.

3. Витрянский, В.В. Новый Гражданский кодекс и суд/ Витрянский В.В. // Хозяйство и право. – 1997. – № 6. – С. 75-87.
4. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая. Кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.
5. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации. Кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2002. – № 46. – Ст. 4532.
6. Кадулин, А.В. Споры о признании права отсутствующим/ Кадулин А.В. // Информационно-аналитический журнал «Арбитражные споры». – 2017. – № 4. – С. 23 – 42.
7. Латыпов, Д.Н. Процессуальные условия применения надлежащего способа защиты гражданских прав/ Латыпов Д.Н. // Вестник гражданского процесса. – 2016. – № 2. – Стр. 272 - 281.
8. Определение Верховного суда Российской Федерации от 26.03.2015 № 307-ЭС14-3956 [Электронный ресурс] – URL: http://online.lexpro.ru/document/10167212. Дата обращения – 18.12.2018.
9. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 31 мая 2007 г. № 27 «О практике рассмотрения судами дел об оспаривании решений квалификационных коллегий судей о привлечении судей судов общей юрисдикции к дисциплинарной ответственности» // СПС «КонсультантПлюс». Дата обращения – 18.12.2018.
10.Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации № 10, Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации № 22 от 29.04.2010 «О некоторых вопросах, возникающих в судебной практике при разрешении споров, связанных с защитой права собственности и других вещных прав» [Электронный ресурс] – URL: http:// arbitr.ru. Дата обращения – 15.10.2018.
11.Решение Навлинского районного суда Брянской области № 2-242/2017 2-242/2017~М-181/2017 М-181/2017 от 20 июля 2017 г. по делу № 2-242/2017 [Электронный ресурс] – URL: http://sudact.ru/regular. Дата обращения – 18.12.2018.

УДК 332.14

Агафонов В.Б.
Студент магистратуры
Кубанский Государственный Аграрный
Университет имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

АНАЛИЗ СЛОЖИВШЕГОСЯ ИМИДЖА МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ ДИНСКОЙ РАЙОН

Аннотация: В статье проведен анализ сложившегося имиджа муниципального образования Динской район Краснодарского края.

Ключевые слова: Маркетинг территорий, имидж территории, местное самоуправление, муниципальное образование, продукт региона.

Agafonov V.B.
master's student
Kuban State Agrarian University
Krasnodar Russia

ANALYSIS OF THE CURRENT IMAGE OF THE MUNICIPAL FORMATION DINSKOY DISTRICT

Abstract: The article analyzes the existing image of the municipal formation Dinskoy district of Krasnodar region.

Key words: Marketing of territories, image of the territory, local government, municipality, product of the region.

Имидж региона – это индивидуальный комплекс ассоциативных представлений, ядро которого – базовое представление, соотносимое индивидом с регионом.

МО Динской район расположено в центральной зоне Краснодарского края. Административным центром района является станица Динская. В состав района входит 28 населенных пунктов. Численность населения на сегодняшний день оценивается в примерно 130 тысяч человек. Общая площадь района составляет 136196 гектаров.

Большим преимуществом Динского района является его выгодное географическое положение: он граничит с краевым центром г. Краснодаром, Усть-Лабинским, Кореновским, Тимашевским и Калининским районами.

Вопросы связанные с формированием и продвижением имиджа территории возложены на отдел информатизации и отдел по работе с общественными объединениями, политическими партиями, религиозными организациями и СМИ администрации МО Динской район.

Для составления программы мероприятий по формированию имиджа МО Динской район необходимо для начала выяснить, что на сегодняшний день представляет «продукт региона». С этой целью был проведен опрос жителей края с вопросом «Чем известен Динской район». В опросе участвовало 100 респондентов. Также проведен анализ наполнения официального сайта администрации МО Динской район и официальной

группы администрации района в социальных сетях «Вконтакте», «Одноклассники», «Instagram» и «Facebook», ссылки на которые расположены на официальном сайте.

Проанализировав результаты опроса можно сделать вывод о том, что большинство респондентов считает главным отличием МО Динской район его промышленность. Такие же выводы можно сделать, проведя и анализ официального сайта администрации МО Динской район и социальных сетей. На странице с общей информацией о районе, большая часть текста уделена именно промышленности. На сайте подробно расписаны виды имеющихся в районе предприятий, а также сообщение о том, что Администрация МО заинтересовано в дальнейшем развитии Агропромышленного комплекса региона и привлечении новых инвестиций. В станице Динской работает целый ряд предприятий сельского хозяйства, а также по переработке сельскохозяйственной продукции: сахарный, консервный заводы, кондитерская фабрика «Южная Звезда», мясокомбинат «Динской».

Второй по популярности у респондентов стал ответ «Места отдыха». На сайте администрации же, местам отдыха уделено куда меньше текста, чем требуется.

В самом Краснодарском крае Динской район давно известен своими базами отдыха, рыбалки и охоты, причем присутствуют места отдыха всех ценовых категорий. За пределами края же, Места отдыха региона не получили известность, и Администрацией МО пока что не предприняты какие-либо активные действия по продвижению туристической составляющей территории. Территорию Динского района пересекают три железнодорожные магистрали общегосударственного значения. В станицах Динской и Новотитаровской работают два крупных железнодорожных узла.

Район имеет также широко развитое автодорожное сообщение. По его территории проходит автомобильная дорога федерального значения «Дон» и две дороги субъекта федерации: «Краснодар—Ейск» и «Темрюк—Краснодар—Кропоткин». Через земли района проведены нефте- и газопроводы Каспийского трубопроводного консорциума «Голубой поток».

На третьем месте по популярности среди респондентов стал ответ «Транспортная система». Этой черте района уделено внимание и на сайте администрации. Это не удивительно, с учетом того, что через МО проходит федеральная трасса М-4 Дон, и 2 железнодорожных пути сообщения, что наводит на мысль о привлечении инвестиций в услуги связанные с обслуживанием транзитного транспорта, такие как гостиницы, кафе, автомоечные комплексы и т.п.

Для дальнейшего продвижения имиджа муниципального образования Динской район возможно проведение следующего ряда мероприятий:

1) Проведение регулярного форума среди представителей агропромышленного комплекса и сельхозпроизводителей, с привлечением участников как из Динского района, так и всего Краснодарского края, а также

соседних регионо с целью повышения инвестиционной привлекательности региона и поддержки местных производителей;

2) Создание веб-сайта, содержащего подробную информацию о различных местах отдыха, на территории муниципального образования Динской район с целью повышения их привлекательности среди туристов со всей страны.

Использованные источники:

1. Указ Президента РФ от 16.01.2017 № 13 «Об утверждении Основ государственной политики регионального развития Российской Федерации на период до 2025 года» // Консультант: информационная программа официальных документов [электронный ресурс]. Режим доступа: htpp:consultant.ru, свободный. — Загл. с экрана.
2. Устав муниципального образования Динской район
3. Блинов А. В. Территориальный маркетинг и управление развитием муниципального образования / А. В. Блинов //Маркетинг. — 2012. — №4. — С. 41-45.
4. Основы маркетинга // Котлер, Ф. М., 2017. – 752 с.Гегедюш, Н.С. Государственное и муниципальное управление: Учебное пособие для прикладного бакалавриата / Н.С. Гегедюш, Е.В. Масленникова, М.М. Мокеев и др. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 238 с.

УДК 336.225.3

Агафонов Е.И.
студент 3 курс, магистерская программа
«Налоги и налоговое консультирование»
Институт заочного и открытого образования
Финансовый университ при правительстве Российской Федерации
Россия, г. Москва
Научный руководитель: Карпова Г.Н.
к.э.н., профессор департамента налоговой
политики и таможенно-тарифного регулирования

АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ СПОСОБЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы, связанные с налогообложением доходов физических лиц, выявлены основные проблемы налогового контроля расходов физических лиц и проанализирован опыт осуществления контроля за легальностью полученных доходов.
Ключевые слова: налогообложение, физические лица, налоговый контроль, доходы

Agafonov E.I.
3rd year student, master's program
"Taxes and tax advice"
Institute of correspondence and open education
Financial University under the Government of the Russian Federation
Russia, Moscow
Scientific adviser: Karpova G.N.
Professor of Tax Department
policy and customs tariff regulation

ALTERNATIVE METHODS OF TAXATION OF INDIVIDUALS

The article deals with issues related to the taxation of personal incomes, identifies the main problems of tax control of individuals' expenses and analyzes the experience of controlling the legality of income received.
Ключевые слова: налогообложение, физические лица, налоговый контроль, доходы

Key words: taxation, individuals, tax control, income

Споры относительно ставок налога на доходы физических лиц не утихают с того самого момента, когда начала применяться пропорциональная ставка налога в 13%.

Целесообразность введения пропорциональной шкалы налогообложения доходов физических лиц в начале 2000- х годов очевидна: крупные доходы, ранее остающиеся вне зоны легального налогообложения,

должны были выйти из „тени”. Новация вполне себя оправдала, - сборы налога стали существенно расти, но справедливости ради надо отметить, что этот рост произошел не только за счет богатых, которые вышли из тени, но и за счет бедных, налоговое бремя которых увеличилось на 1 процент, но в настоящее время ситуация изменилась. Во-первых, резко увеличилось число налогоплательщиков с высокими доходами, во-вторых, изменились возможности налогового администрирования, и в третьих, появилась настоятельная необходимость повышения доходов региональных бюджетов, в которые налог полностью поступает и для которых НДФЛ является самым важным доходным источником, составляя около 40% налоговых поступлений этих бюджетов. В течение ряда последних лет вопрос о необходимости пересмотра механизма расчета НДФЛ и перехода к прогрессивной шкале налогообложения поднимается как среди экономистов и ученых, так и среди населения.

При реформировании системы подоходного налогообложения возникают серьезные налоговые риски, как у налогоплательщиков, так и у государства. Они заключаются в том, что у значительного контингента налогоплательщиков может существенно повыситься налоговое бремя, а у государства могут снизиться налоговые поступления и в первую очередь это касается бюджетов регионов, сложное положение большинства из них известно.

Доводы против введения прогрессивной шкалы налогообложения, как правило, касаются налоговых рисков государства. Изложенные расчеты и соображения позволяют сделать вывод о том, что введение прогрессивной шкалы налогообложения с освобождением от налога величины прожиточного минимума в настоящее время неактуально в связи с отсутствием возможностей замены другими источниками выпадающих доходов большинства регионов, что может привести к невозможности выполнения ими расходных обязательств и приведет к необходимости перераспределения средств консолидированного бюджета государства.

Альтернативным вариантом является контроль соответствия доходов налогоплательщика его расходам

Налоговое законодательство в части контроля за расходами физических лиц должно строиться исходя из того, что целью такого контроля должно быть выявление незадекларированных доходов физических лиц путем сравнения их доходов и расходов на приобретение дорогостоящего имущества. Представляется, что такое мероприятие возможно осуществить путем разработки и введения специальной декларации по крупным расходам. Введение такого механизма представляется актуальным по той причине, что официальными органами (Минтруд, Счетная палата и др.) неоднократно отмечалось, что у государства нет сведений о доходах около 20 млн. граждан, многие из которых имеют возможность не только воспроизведения своей рабочей силы, но и покупок дорогостоящего имущества, не имея на это легальных источников дохода.

В рамках действующего законодательства, у налоговых органов нет официального механизма сравнения доходов налогоплательщиков с их расходами.

Можно сослаться на положительный опыт налоговых органов Белгородской области по выявлению незадекларированных доходов, - запрашивались данные о приобретении физическими лицами автомобилей или недвижимости (это возможно при имеющемся механизме регистрации) и сравнивалась стоимость приобретения с доходами за последние два-три года. Если пояснения налогоплательщиками были неудовлетворительными, то доначислялась сумма налога расчетным методом, но это частный случай.

Определенную пользу может принести изучение опыта СССР по осуществлению контроля за легальностью полученных доходов и за крупными расходами физических лиц. В целях усиления борьбы с извлечением нетрудовых доходов было принято Постановление Совета Министров СССР от 15.05.86 г. №575 «О мерах по усилению борьбы с нетрудовыми доходами» и Указ Президиума Верховного Совета СССР от 23.05.86 г. «Об усилении борьбы с извлечением нетрудовых доходов». Во исполнение указанного Постановления Минфином СССР, Государственным банком СССР, Минторговли СССР, Минюстом СССР была утверждена Инструкция от 15.07.86 г. №125/13/086-75/К-8-503 «О порядке совершения сделок между гражданами и предприятиями, учреждениями и организациями на сумму свыше 5 тыс. р. и представления деклараций об источниках доходов», устанавливающая порядок совершения указанных сделок и представления деклараций о доходах.

Опыт контроля соответствия расходов физических лиц их доходам есть и в РФ. В 1998 в РФ г. был принят Федеральный закон от 20.07.98 г. №116-ФЗ «О государственном контроле за соответствием крупных расходов на потребление фактически получаемым физическими лицами доходам». Указанный Закон не вступил в силу и был заменен статьями НК РФ: ст. 86.1 «Налоговый контроль за расходами физического лица», ст. 86.2 «Обязанность организаций или уполномоченных лиц, связанных с проведением налогового контроля за расходами физического лица», ст. 86.3 «Проведение налогового контроля за расходами физического лица», которые вступили в действие с 01.01.00 г. в соответствии с Федеральным законом от 09.07.99 г. №154-ФЗ.

Очевидно, что проблемами при проведении налогового контроля расходов физических лиц является:

— отсутствие норм налогового законодательства, позволяющих осуществить проверку соответствия крупных расходов физического лица полученным им доходов (в первой части НК РФ отсутствуют соответствующие статьи, также не содержится процедура проведения налоговых проверок относительно произведенных расходов физическими лицами). Однако налоговый орган имеет возможность истребовать информацию о сделках, произведенных налогоплательщиками у третьих лиц: например, целесообразно делать

запросы в органы, регистрирующие права собственности физических лиц, а также в банки относительно движения денежных средств на счетах;
— неотлаженный механизм информационного взаимодействия налоговых органов в части получения оперативной информации о возникновении объектов налогообложения у физических лиц;
— негативное отношение большинства физических лиц к необходимости информирования налоговых органов о доходах и объектах налогообложения.

Но, при этом, вполне определенно можно сделать вывод о том, что осуществление действенного контроля за соответствием расходов физических лиц их доходам возможно и такого рода мероприятия приносят положительные результаты, причем не только в России, но и в других странах.

Использованные источники:

1. Налоговый кодекс РФ (часть вторая) принят ГД ФПлюсС РФ 19.07.2000 г. С последующими изменениями и дополнениями//СПС «Консультант Плюс»
2. Бунич А. Прогрессивный подоходный налог должен служить средством социальной справедливости
3. Налоговое право: Учебник / С.Г.Пепеляева.-М.: Юристъ, 2009. – 153 с.

УДК 330.113

Агафонова И.А.
студентка
3 курс, факультет Экономической безопасности
Институт экономики и бизнеса
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск
Научный руководитель: Бакальская Елена Викторовна
Кандидат экономических наук доцент

ЭФФЕКТЫ ДОХОДА И ЗАМЕЩЕНИЯ В ТЕОРИИ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО ВЫБОРА

Аннотация: В статье рассматривается, как эффект дохода и эффект замещения взаимодействуют друг с другом, а также раскрыта их суть и реакция потребителей на изменения цен. Изучено, как влияют эффект дохода и эффект замещения на различные виды товаров. Рассматривается функциональная зависимость величины спроса от изменений цены на тот или иной товар, что объясняется двумя очевидными причинами.

Ключевые слова: Набор благ, эффект дохода, эффект замещения, нормальный товар, товар нищей категории.

Agafonova Irina Andreevna, student
3rd year, Faculty of Economic Security
Institute of Economics and Business
Ulyanovsk State University
Russia, Ulyanovsk
Scientific adviser: Bakalskaya Elena Viktorovna
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

THE EFFECTS OF INCOME AND SUBSTITUTION IN THE THEORY OF CONSUMER CHOICE

Abstract: The article discusses how the income effect and the substitution effect interact with each other, as well as their essence and the reaction of consumers to price changes. The effect of income and substitution effect on various types of goods is studied. We consider the functional dependence of the magnitude of demand on price changes for a particular product, for two obvious reasons.

Keywords: benefits set, income effect, replacement effect, normal product, product poor category.

Чаще всего потребитель использует блага в определенных наборах. Набор благ — совокупность определенных видов различных благ, потребляемых в определенный период времени. При неизменных ценах на продукты, изменение цены одного продукта представляет собой относительное изменение цены данного блага. Иначе говоря, данное благо дешевеет (или дорожает) по отношению к другим благам. К изменению реального дохода потребителя ведёт изменение цены какого-либо блага. До того как цена данного блага понизилась потребитель мог приобрести его меньшее количество, а после снижения цены — большее. Сэкономленные средства он

также может направить на приобретение других благ. Изменение цены некоторого блага влияет на структуру спроса потребителя по двум направлениям. Объем спроса на данное благо изменяется под воздействием изменения его относительной цены, а также под воздействием изменения реального дохода потребителя.

Любое изменение в цене может вызывать эффект дохода и замещения, так как изменяется объём благ которые можно купить на сумму n. Такие эффекты являются воздействием изменения цен и реального дохода на потребителей.

Эффект дохода - это то воздействие, какое изменение цены продукта оказывает на реальный доход потребителей и, следовательно, на величину спроса на продукт. Если цена продукта, например говядины, падает, то реальный доход или покупательная способность, того, кто покупает этот продукт, возрастает. Это увеличение реального дохода проявится в росте объёма покупок разнообразных товаров, включая говядину. Снижение цены говядины увеличивает реальный доход потребителя, тем самым позволяя ему или ей покупать большее количество говядины. Это и называется эффектом замещения.

Эффект замещения - это то воздействие, какое изменение цены продукта оказывает на его относительную стоимость и, следовательно, на величину спроса на него. Когда цена продукта падает, он становится дешевле по отношению ко всем другим продуктам. И потребители будут стремиться заменить более дешевым товаром другие продукты, которые стали теперь относительно дороже [3, С.91].

В случае с нормальными товарами эффект дохода и эффект замещения суммируются, т.к. происходит расширение потребления нормальных товаров. Например, потребитель, располагая данным доходом, который не изменяется, приобретает в определенном соотношении чай и кофе, которые являются нормальными благами. В этом случае эффект замещения действует следующим образом. Падение цены чая приведет к росту спроса на него. Поскольку цена кофе не изменилась, то кофе становится теперь относительно (сравнительно) дороже чая. Рациональный потребитель замещает относительно дорогой кофе относительно дешевым чаем, увеличивая спрос на него. Эффект дохода проявляется в том, что снижение цены чая сделало потребителя несколько богаче, т. е. привело к росту его реальных доходов. Поскольку, чем выше уровень доходов населения, тем выше спрос на нормальные товары, и прирост дохода может быть направлен как на приобретение дополнительного количества чая, так и кофе. Следовательно, в одной и той же ситуации (падение цены чая при неизменной цене кофе) эффект замещения и эффект дохода приводят к росту спроса на чай. Эффект дохода и эффект замещения действуют однонаправленно. Для нормальных товаров действие эффектов дохода и замещения объясняет увеличение спроса при понижении цены и сокращение спроса при их повышении. Иными словами, закон спроса выполняется.

Для товаров низшей категории действие эффектов дохода и замещения определяется их разницей. Например, потребитель, располагая данным доходом, приобретает в определенном соотношении кофе натуральный и кофейный напиток, являющийся товаром низшей категории. В этом случае эффект замещения действует следующим образом. Падение цены кофейного напитка приведет к росту спроса на него, так как напиток является теперь относительно дешевым благом. Поскольку цена кофе не изменилась, то кофе является относительно (сравнительно) дорогим благом. Рациональный потребитель замещает относительно дорогой кофе относительно дешевым кофейным напитком, увеличивая спрос на него. Эффект дохода проявляется в том, что снижение цены кофейного напитка сделало потребителя несколько богаче, т. е. привело к росту его реальных доходов. Поскольку, чем выше уровень доходов населения, тем ниже объем спроса на низшие товары, то прирост реального дохода потребителя будет направлен на приобретение дополнительного количества кофе. В результате снижение цены кофейного напитка (товара низшей категории) приведет к падению спроса на него и росту спроса на кофе (товар высшей категории). Следовательно, в одной и той же ситуации (падение цены кофейного напитка при неизменной цене кофе) эффект замещения приводит к росту спроса на кофейный напиток, а эффект дохода — к падению спроса на него. Эффект дохода и эффект замещения действуют разнонаправлено.

Эффекты дохода и замещения дополняют друг друга, обусловливая способность и желание потребителя покупать большее количество определённого товара по низкой цене, чем по высокой.

Использованные источники:

1.Нуреев Р. М. Курс микроэкономики: Учебник для вузов. —. Н90 2-е изд., изм. — М.: Издательство НОРМА, 2002. — 572 с.

2. Макконнелл К.Р., Брю С.Л. Экономикс: Принципы, проблемы и политика:В 2 т. :Пер. с англ. 13-го изд. :Учеб — Т.1. — М.: ИНФРА-М, 2001. — [974] с.: ил.,табл., граф.

3. Бакальская Е.В. Теоретические аспекты управления торговыми предприятиями в условиях ассортиментной, сервисной и пространственной дифференциации // Казанская наука.2013. №11.С.90-93

УДК 340

Агеев С.А.
студент 3 курса Институт истории и права Калужского государственного университета им. К.Э. Циолковского
Россия, город Калуга
Научный руководитель:
Короткова Ольга Анатольевна, кандидат юридических наук, доцент доцент кафедры юриспруденции Институт истории и права Калужского государственного университета им. К.Э. Циолковского
Россия, город Калуга

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО О СВОБОДЕ МИРНЫХ СОБРАНИЙ: АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ

Аннотация: В данной статье анализируется свобода мирных собраний как основа фундамента демократического и правового государства. Автором определяются основные проблемы реализации законодательства о свободе мирных собраний, приводятся различные научные точки зрения по данному вопросу, существующие в настоящее время.

Ключевые слова: свобода мирных собраний, законодательство, митинги, демонстрации, шествия, публичные мероприятия.

Ageev Sergey Alexandrovich
3rd year student Of the Institute of history and law of Kaluga state University. K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga city
Scientific adviser:
Olga Korotkova, candidate of law, associate Professor associate Professor of the Department of law Of the Institute of history and law of Kaluga state University. K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga city

LEGISLATION ON FREEDOM OF PEACEFUL ASSEMBLY: ACTUAL PROBLEMS OF IMPLEMENTATION

Annotation. This article analyzes the freedom of peaceful Assembly as the Foundation of a democratic and legal state. The author identifies the main problems of implementation of the legislation on freedom of peaceful Assembly, provides various scientific points of view on this issue, existing at the present time.

Keywords: freedom of peaceful Assembly, legislation, rallies, demonstrations, processions, public events.

Свобода мирных собраний является одним из ключевых элементов фундамента демократического и правового государства. Эта свобода делает возможным по-настоящему прямой диалог между государством и теми, "у кого нет прямого доступа ни к процессу принятия политических решений, ни

к СМИ"[34]. И именно в таких случаях особую роль приобретает эта "неуютная" свобода собраний, которая создает неудобства всем: с одной стороны, мешает властям, которые порой подвергаются острой и неприятной публичной критике; с другой - свобода собраний создает дискомфорт для граждан, не участвующих в публичных мероприятиях. Однако, исходя из особой демократической функции этой конституционной свободы, государство должно содействовать мирным собраниям и их защите.

В современном международном праве закреплены принципы, согласно которым в демократических государствах должна обеспечиваться свобода мирных собраний: презумпция мирных собраний, принципы законности и пропорциональности ограничений свободы собраний, принцип прозрачности принятия решений и надлежащего администрирования и др.

По утверждению Антоновой Л.Б., «…несмотря на высокое конституционно-правовое значение свободы мирных собраний, ее реализация часто сопряжена с рядом проблем, которые требуют решений со стороны законодателей, ученых и правоприменителей»[35].

Российское законодательство о свободе мирных собраний является довольно молодым: с момента принятия Конституции РФ и на протяжении свыше 10 лет не было отдельного закона о порядке проведения публичных мероприятий. Только в 2004 г. был принят Федеральный закон от 19 июня 2004 г. N 54-ФЗ "О собраниях, митингах, демонстрациях, шествиях и пикетированиях" (далее - Федеральный закон о собраниях), который затем неоднократно подвергался корректировкам, самые значительные из них произошли в период 2012 - 2014 гг. Позднее, основываясь на положениях Федерального закона, законодатели субъектов Федерации стали принимать региональные законы о свободе мирных собраний. Юный характер федерального и регионального законодательства о свободе мирных собраний обусловливает то, что отечественному праву публичных собраний свойственны "детские болезни". Во-первых, не доработана применяемая юридическая терминология: практика показывает, что правоприменителям иногда сложно разграничить выделяемые пять форм публичных мероприятий: собрания, митинги, демонстрации, шествия и пикетирования. Со временем появились новые формы публичных акций: массовые прогулки и пробежки, многокилометровые крестные ходы, наномитинги, флешмобы, протестные палаточные лагеря, массовые вечеринки, политконцерты и иные скрытые формы публичных мероприятий, к которым порой сложно применить формулировки Федерального закона о собраниях. В настоящее время существует дискуссионность по поводу вопроса о необходимости дополнения Федерального закона о собраниях новыми понятиями (например, "флешмоб"

[34]Саленко А.В. Свобода мирных собраний в Российской Федерации: несколько тезисов об актуальных проблемах // Журнал российского права. 2018. N 1. С. 118

[35] Антонова Л.Б., Каширина Ю.П. Право граждан на проведение публичных мероприятий: понятие, содержание и перспективы правового регулирования // Территория науки. 2016. № 5. С. 14.

и т.п.) или расширительному толкованию, а именно распространить понятие публичного мероприятия на любые формы публичной активности граждан.

По мнению автора Федеральный закон о собраниях не следует перегружать новыми терминами; в то же время новые формы публичных мероприятий должны стать предметом судебного толкования, в первую очередь со стороны Конституционного Суда РФ.

Следует отметить, что, кроме того, законодательство формально не разграничивает публичные мероприятия на те, которые проводятся под открытым небом, и те, которые организуются в помещениях. По мнению Князевой И.И. создается впечатление, что регламентируются исключительно собрания под открытым небом. Однако при этом в Законе о собраниях говорится, что уполномоченные органы после получения уведомления о проведении публичного мероприятия обязаны "довести до сведения организатора публичного мероприятия информацию об установленной норме предельной заполняемости территории (помещения) в месте проведения публичного мероприятия[36]. Отсюда вопрос: необходимо ли согласовывать мероприятия, проводимые в закрытых помещениях, и их предельную численность? Представляется, что государство должно быть ограничено лишь контролем публичных мероприятий, проводимых под открытым небом[37]. По мнению автора российским конституционалистам еще предстоит обсуждение места права публичных собраний.

Вашкевич А.Е. отмечает, что «…современное российское законодательство о свободе мирных собраний испытывает потребность в соответствующей доработке в части, касающейся регламентации срочных и спонтанных мирных собраний»[38].

Сегодня для обозначения этих видов публичных мероприятий в научной литературе используют термин "флешмоб". Однако помимо закрепления в законе надлежащей юридической терминологии, необходимо концептуальным образом урегулировать порядок проведения публичных мероприятий, проводимых спонтанно и без организатора, а также срочных мирных собраний, которые не терпят отлагательства, но при этом у мероприятия есть организатор, поэтому «…сегодня в связи с существующим процессуально-правовым вакуумом данная категория публичных мероприятий всегда порождает конфликт с законом»[39].

В то же время при соблюдении установленных законом сроков уведомления теряется основной смысл экстренного (срочного) публичного мероприятия. Кроме того, существующие процессуальные сроки

---

[36] Князева И.И. К вопросу о понятии и сущности флешмоба как одной из форм проведения публичных мероприятий // Конституционное и муниципальное право. 2016. N 4. С. 35.

[37] Иванова К.А. Митинги, шествия, демонстрации, пикетирования как механизм осуществления населением общественных инициатив // Актуальные проблемы российского права. 2015. N 4. С. 106.

[38] Вашкевич А.Е. Спонтанные собрания: национальное законодательство европейских стран и прецедентное право Европейского суда по правам человека // Сравнительное конституционное обозрение. 2016. N 2.С. 58.

[39] Карпенко Т.А. К вопросу о законодательной регламентации спонтанных массовых мероприятий в российском законодательстве // Административное право и процесс. 2017. N 1. С. 66

уведомления (от 15 и до 10 дней до проведения публичного мероприятия) вызывают обоснованные вопросы. Почему нельзя уведомить заблаговременно, например за один год или за один месяц? И почему именно не позднее 10 дней до дня публичного мероприятия? В дореволюционной России срок уведомления был значительно короче и составлял от трех до семи суток. В этом отношении существующие процессуальные сроки должны быть существенно доработаны, чтобы Федеральный закон о собраниях предоставлял возможность как для заблаговременного согласования публичного мероприятия, так и для совершения этих действий в ускоренном порядке.

Помимо этого, недоработанным остается вопрос надлежащего закрепления перечня так называемых гайд-парков - общественных мест, где публичные мероприятия проводятся без уведомления. Современная законотворческая практика в субъектах РФ имеет ошибочный вектор и направлена на то, чтобы закрепить исчерпывающий перечень мест, где допустимо проводить публичные мероприятия. Подобное правовое регулирование противоречит сути конституционной свободы на мирные собрания - собираться допустимо везде, кроме тех мест, в которых проведение публичного мероприятия прямо запрещается (ч. 2 ст. 8 Федерального закона о собраниях)[40].

И последний важный процессуальный момент рожден современной эпохой цифровых технологий, а именно архаичная письменная процедура вызывает обоснованный вопрос: почему до сих пор нет возможности подачи онлайн-уведомлений о публичном мероприятии через официальный интернет-портал государственных услуг? По своей правовой природе процедура согласования публичного мероприятия представляет не что иное, как государственную (муниципальную) услугу, которая уже давно должна оказываться гражданам в электронном виде на едином портале государственных услуг, что в конечном счете будет на практике гарантировать транспарентность процедуры согласования и надлежащее администрирование.

Следующий актуальный и важный момент связан с вопросом относительно ограничений свободы мирных собраний, которые производятся с выходом за установленные федеральным законом общие рамки. В частности, речь идет о международных спортивных соревнованиях, местом проведения которых стала Российская Федерация: Кубок конфедераций 2017 г. и Чемпионат мира по футболу 2018 г. В связи с проведением данных мероприятий был издан Указ Президента РФ от 9 мая 2017 г. N 202 "Об особенностях применения усиленных мер безопасности в период проведения в Российской Федерации Чемпионата мира по футболу FIFA 2018 года и Кубка конфедераций FIFA 2017 года", закрепляющий особый порядок

[40] Рязанова Е.А. Правовое регулирование флешмоба // Вестник Тверского государственного университета. Серия: Право. 2017. N 1. С. 162.

проведения публичных мероприятий в городах, принимающих футбольные матчи. Согласно данному Указу все публичные мероприятия, не связанные со спортивными событиями, должны согласовываться не только с органами местного самоуправления, но и с органами ФСБ, которые в итоге определяют место и время их проведения. Таким образом, предусмотренный Федеральным законом стандартный порядок проведения публичных мероприятий был фактически ограничен подзаконным нормативным актом - Указом Президента РФ. В связи с этим возникает вопрос: нужно ли при каждом крупном международном событии в России делать исключение из общих правил и издавать особый президентский указ о временном порядке проведения публичных мероприятий? Кроме того, указ заставляет задуматься о необходимости изменения адресата уведомления: возможно, с учетом отечественного и современного зарубежного опыта функцию приема уведомлений о публичных мероприятиях следует передать от органов местного самоуправления в ведение полиции. В этом контексте необходимо снова вспомнить отечественный опыт правового регулирования свободы мирных собраний в период 1905 - 1917 гг., когда уведомление о публичных мероприятиях направлялось в адрес полиции.

Одной из актуальных проблем российского права публичных собраний также стал вопрос о субъектном составе свободы мирных собраний. Во-первых, можно ли детям участвовать в публичных мероприятиях? Если да, то с какого возраста? Допустимо ли призывать и привлекать несовершеннолетних граждан к участию в собраниях, митингах, демонстрациях, шествиях и пикетах? Или, напротив, пришло время для того, чтобы ограничить право детей на участие в публичных мероприятиях? Например, в дореволюционное время на публичные собрания без разрешения учебного начальства не допускались учащиеся низших и средних учебных заведений, а также запрещалось участие всех малолетних лиц. Данная конституционная свобода представляет коллективную форму реализации свободы мысли, слова и мнения, которые принадлежат каждому вне зависимости от возраста. По мнению Левина И.Г. «…сегодня не следует вводить дополнительные ограничения права несовершеннолетних на свободу собраний. Вполне достаточным является действующее правовое регулирование, согласно которому ограничивается возраст организатора публичного мероприятия (п. 1 ст. 5 Федерального закона о собраниях)»[41].

Актуальным вопросом является положение, в соответствии с которым организатором публичного мероприятия не может быть лицо, имеющее неснятую или непогашенную судимость за совершение умышленного преступления против основ конституционного строя, безопасности государства, преступления против общественной безопасности и общественного порядка, а также лицо, которое свыше двух раз привлекалось

[41] Левин И.Г. Свобода собраний и митингов в Российской Федерации// Сравнительное конституционное обозрение. 2016. N 2. С. 55.

к ответственности за административные правонарушения по ст. ст. 5.38, 19.3, 20.1 - 20.3, 20.18, 20.29 КоАП РФ (п. 1.1 ч. 2 Федерального закона о собраниях). На практике возникли трудности при реализации этих ограничений, так как при подаче уведомления не требуется представления справки о наличии (отсутствии) судимости или о факте привлечения к административной ответственности. Проблема состоит в том, что межведомственный запрос о предоставлении информации о наличии (отсутствии) судимости подлежит ответу в 10-дневный срок, т.е. данный срок зачастую не укладывается в срок согласования публичного мероприятия. Таким образом, «…сегодня приходится констатировать невозможность полноценной реализации существующего ограничения субъектного состава организаторов публичного мероприятия»[42].

Исходя из выявленной несогласованности положений о процессуальных сроках, следует либо доработать процедуру межведомственного взаимодействия (например, посредством использования онлайн-уведомлений и электронного документооборота, что ускорит межведомственное взаимодействие), либо установить дополнительную административную ответственность за нарушение данных ограничений по отношению к организатору публичного мероприятия, что в итоге будет противодействовать сокрытию информации о неснятой или непогашенной судимости или о совершенных административных правонарушениях. Однако первый вариант решения проблемы нам представляется более прагматичным.

Последним вопросом, актуальность которого также не вызывает сомнения, является проблема уголовной ответственности за неоднократные нарушения Федерального закона о собраниях, а именно вопрос о необходимости ст. 212.1 УК РФ. Основная критика данной правовой нормы сводится к тому, что законодатель не установил в ней четких критериев привлечения к уголовной ответственности в зависимости от тяжести допущенных административных правонарушений и их последствий. Поэтому, несмотря на общие выводы Конституционного Суда РФ о конституционности ст. 212.1 УК РФ, следует также учитывать его ремарки относительно существенных недостатков (дефектов) уголовно-правового регулирования, имеющего неизбирательный характер[43].

Современное российское законодательство о свободе мирных собраний является достаточно молодым и динамичным по своему характеру. Преобразования правового регулирования в данной сфере обусловили формирование противоречивой правоприменительной практики, которая зачастую вызывает обоснованные сомнения в ее конституционности. Поэтому можно прогнозировать, что законодательное регулирование свободы мирных собраний на протяжении ближайшего времени будет неоднократно

[42] Симонова С.В. Рассмотрение органами местного самоуправления уведомлений о проведении публичных мероприятий // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. 2015. N 1. С. 32.

[43] Постановление КС РФ от 10 февраля 2017 г. N 2-П // СПС «Коснультант плюс» (дата обращения 1.12.2018)

подвергаться корректировке. В частности, по мнению Нафонова Р.З., «…необходимо детализировать юридическую терминологию, применяемую в сфере права публичных собраний; устранить пробелы в законе относительно спонтанных и срочных собраний, а также публичных собраний, проводимых на частной территории; регламентировать порядок проведения так называемых "государственных митингов"; важно упростить отдельные процессуальные моменты при реализации свободы мирных собраний (обеспечить электронный порядок уведомления, усовершенствовать сроки согласования) и обеспечить соблюдение прав детей при реализации свободы собраний, а также осуществить декриминализацию состава преступления, предусмотренного положениями ст. 212.1 УК РФ»[44].

В канве прогнозируемых изменений Авакьян С.А. выражает надежду, что «…законодатель, приступая к новым реформам отечественного права публичных собраний, всегда будет помнить об особой миссии свободы мирных собраний в демократическом и правовом государстве»[45]. В частности, всегда следует учитывать, что свобода мирных собраний представляет собой основу прямой демократии и позволяет реализовывать свободу слова и мнения без участия излишних посредников. Важно, чтобы в общественном сознании публичные мероприятия не воспринимались в качестве проблемы или вызова. Напротив, по мнению Авдеева Д.А. «…необходимо, чтобы происходила постепенная трансформация юридического мышления и любые мирные собрания воспринимались правоприменителями исключительно в качестве естественного атрибута повседневной жизни»[46].

Поэтому, следует сделать вывод о необходимости применения расширительного толкования ст. 31 Конституции РФ, осуществляемого с учетом особого конституционного значения свободы мирных собраний, которая, по сути, является основополагающей ценностью демократического общества. При этом признание, соблюдение и защита свободы собраний представляет собой важнейшую обязанность современного государства. Именно такое понимание сущности свободы мирных собраний со стороны российских законодателей и правоприменителей будет служить гарантией ее соблюдения на практике.

Использованные источники:

1. Авакьян С.А. Демократия протестных отношений: конституционно-правовое измерение //Право и политика. 2016. N 8.
2. Авдеев Д.А. Конституционализация юридического мышления граждан как условие обеспечения прав человека// Конституционное и муниципальное право. 2017. №3.
3. Антонова Л.Б., Каширина Ю.П. Право граждан на проведение публичных

[44] Нафонов Р.З. Право граждан на проведение публичных мероприятий. М., 2016. С.54.
[45] Авакьян С.А. Демократия протестных отношений: конституционно-правовое измерение //Право и политика. 2016. N 8. С. 32.
[46] Авдеев Д.А. Конституционализация юридического мышления граждан как условие обеспечения прав человека// Конституционное и муниципальное право. 2017. №3. С. 19.

мероприятий: понятие, содержание и перспективы правового регулирования // Территория науки. 2016. № 5.
4. Вашкевич А.Е. Спонтанные собрания: национальное законодательство европейских стран и прецедентное право Европейского суда по правам человека // Сравнительное конституционное обозрение. 2016. N 2.
5. Иванова К.А. Митинги, шествия, демонстрации, пикетирования как механизм осуществления населением общественных инициатив // Актуальные проблемы российского права. 2015. N 4.
6. Карпенко Т.А. К вопросу о законодательной регламентации спонтанных массовых мероприятий в российском законодательстве // Административное право и процесс. 2017. N 1.
7. Короткова О.А. Общественная экспертиза законодательства: механизм соблюдения прав и свобод человека и гражданина // Научные труды КГУ им. К.Э. Циолковского. Серия: Гуманитарные науки. 2017. – Калуга: Издательство КГУ им. К.Э. Циолковского, 2017.
8. Князева И.И. К вопросу о понятии и сущности флешмоба как одной из форм проведения публичных мероприятий // Конституционное и муниципальное право. 2016. N 4.
9. Левин И.Г. Свобода собраний и митингов в Российской Федерации// Сравнительное конституционное обозрение. 2016. N 2.
10.Нафонов Р.З. Право граждан на проведение публичных мероприятий. М., 2016.
11.Постановление КС РФ от 10 февраля 2017 г. N 2-П // СПС «Коснультант плюс» (дата обращения 1.12.2018)
12.Рязанова Е.А. Правовое регулирование флешмоба // Вестник Тверского государственного университета. Серия: Право. 2017. N 1.
13.Саленко А.В. Свобода мирных собраний в Российской Федерации: несколько тезисов об актуальных проблемах // Журнал российского права. 2018. N 1.
14.Симонова С.В. Рассмотрение органами местного самоуправления уведомлений о проведении публичных мероприятий // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. 2015. N 1.

УДК 93/94

Аджиева З.И., к.и.н., доцент
доцент кафедры Государственно-правовых дисциплин
ФГБОУ ВО «Северо - Кавказская государственная академия»
г.Черкесск
Хубиева А.Э.
студентка
Институт информационных технологий и коммуникаций
СКФУ, г. Ставрополь

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ СУДЕБНОЙ СИСТЕМЫ НА СЕВЕРНОМ КАВКАЗЕ

В данной статье авторами анализируются основные документы, регламентирующие проведение судебной реформы на Кавказе в XIX-XX веке. Обосновывается вывод о характере проведённых преобразований.

Ключевые слова: Северный Кавказ, судебная реформа, судебная система.

Adzhieva Z. I.
Ph. D. associate Professor of the
Department of state and legal
disciplines Of the "North - Caucasian state Academy»
Cherkessk
Hubieva A. E.
Student of the Institute of information technologies and
communications North Caucasus Federal University, Stavropol

HISTORY OF THE JUDICIAL SYSTEM IN THE NORTH CAUCASUS

In this article the authors analyze the main documents regulating the judicial reform in the Caucasus in the XIX-XX century. The conclusion about the nature of the transformations is substantiated.

Key words: North Caucasus, judicial reform, judicial system.

Происходящие сегодня в Российской Федерации переустройства, перемены во всех сферах социально-экономической и политической жизни, государственном устройстве вызвали надобность пересмотра ранее устоявшихся взглядов, общепризнанных мерок, традиций в общественно-политической жизни общества, почти всех областях науки, даже исторической. С пришествием новейшего этапа в развитии русской государственности вполне естественным делается всплеск интереса к отечественной истории, даже к ситуации развития отдельных политико-правовых институтов.

На данный момент одной из важных в РФ задач является создание отлично работающей, пользующейся авторитетом у народонаселения

судебной системы. Судебные изменения, проводимые сейчас в нашей стране, вызвали громадный интерес к истории развития государственного правосудия, его генезису и главным этапам эволюции

Судебная система на Северном Кавказе в первой половине XIX и во многом считалась типичной для отечественных регионов и. наподобие них, носила инквизиторский характер и ничем неприкрытый произвол власти в заключении судебных дел. Совместно с тем областной судебной системе были присущи и собственные отличительные черты, обусловленные геополитическим расположением Северного Кавказа, на территории которой шла Кавказская война.

Ликвидация крепостного права и введение России и путь капиталистического развития ставили перед властью проблемы выполнения буржуазной реформы в судоустройстве и судопроизводстве государства. В согласовании с судебными уставами двадцатого ноября 1864г. в России вводились публичность и состязательность судебного процесса, провозглашались бессословность суда и его независимость во власти, вступали в процесс институт адвокатуры и суды с участием присяжных заседателей.

Данные мероприятия вселяли веру в жителей Северного Кавказа и перемены функционировавшей окрестной судебной системы и кратчайшее время. Однако, организация и реализация судебной реформы в районе потребовали огромного периода. Вплоть до ее реализации были проведены административно-территориальные переустройства переменившие положение казачьих областей, народонаселение каковых обрело гражданские права и независимости. При вступлении новейших судебных уставов были предусмотрены уроки Кавказской битвы, этносоциальная структура жителей Северного Кавказа и разнообразие бывшей судебной системы. Они значительно сказались в установлении новейшей судебной системы на Кавказе, затребовав полный ряд изъятий из основ судебной реформы. Было оставлено раздельное судоустройство и судопроизводство в интересах разных общественных групп и народом Северного Кавказа, отсутствовал процесс присяжных заседателей сильно было значение власти в заключении судебных дел.

В период контрреформ 80-90-х гг. XIX в. реакционная направленность в формировании окрестной судебной системы была усилена сильными преобразованиями в статьях судебных уставов, регламентировавших работу мирового суда, адвокатуры, присяжных заседателей и судебных следователей. Почти все мероприятия правительства, имели мощь общегосударственных законов, были распространены конкретно и в судоустройстве и судопроизводстве.

В промежуток революционного подъёма 1905-1907 гг. власть еще сильнее изменила функционировавшее судебное законодательство. С целью усмирения новаторских настроений как в России в целом, так и на Северном Кавказе, в частности, оно стремилось применять любые существующие связи

управления. Из их числа не последнее место отводилось и судебной власти. Часть ее функций передалась к главам окрестной власти, получившим внушительную управленческую и судебную власть. Единичные свободные операции правительства, к примеру, установление в определенных зонах Северного Кавказа суда присяжных заседателей, производимые им с целью сокращения революционной ситуации в государстве, не имеют шансов служить оправданием проводимой ими в годы революции и первой мировой войны реакционной антинародной политики в сфере судебного законодательства.

Февральская буржуазная революция 1917г. дала веру в истинные изменения в судоустройстве и судопроизводстве государства. Временной властью был предпринят полный комплекс мер по переустройству русской судебной системы в духе реформы 1864г. Для Северного Кавказа реализация судебной реформы выступала с учётом здешних отличительных черт окраины, и результаты ее были противоречивыми. С одной стороны, включались буржуазно-демократические основы и общепризнанные меры судебных полномочий. С другой стороны, неосуществимость воплощения этих преобразований в условиях монаршей России отразились наиболее значительнее, чем в прочих областях государства на Северном Кавказе.

Судебная система в 1920-1921 годах представляла собой совокупность судебных органов разнообразной компетенции, пытающихся осуществлять суд преимущественно в революционном правосознании, норм и основ советского судебного права.

Переход советской державы к новой экономической политике, предусматривающей формирование товарно-денежных взаимоотношений, обусловил проведение судебной реформы 1922 годы.

Выполнение главных положений реформы в практике затребовала упразднения абсолютно всех ранее существовавших на территории Северокавказского района судебных институтов и передачи их полномочий губернским и районным этническим судам. Дальнейшая эволюция судебной организации содействовала возникновению в структуре судебных органов Краевых (Районных) и окружных судов, деятельность которых и обусловила итоги формирования судебной политики района в двадцатые годы XX столетия. Трансформация областной судебной системы в тридцатые года сопряжена с установкой партии и советского правительства, направленного на усиление дисциплины в обществе и повышение репрессивных начал в сфере судебного законодательства. Усмирительная политика народных судов и анализируемый промежуток выделялась крайней двойственностью при назначении мер уголовных санкций.

В период Великой Отечественной войны отмечалось расширение полномочий военно-судебных органов: адаптация судопроизводства, эффективность использования судебной репрессии; гибкость уголовного наказания; повышение судебного надзора; простота судебного процесса и др.

Исследование истории развития судебной системы на Северном Кавказе дает возможность не только лишь отследить процедуру развития советского суда, но и с учетом местного опыта дать ответ на почти все вопросы нашего времени.

В настоящее время в 21 столетии, расценивая полный путь, пройденный российским судебным законодательством, мы обязаны еще более бережно относиться к институтам судебного права, которые существуют в нашем государстве и осуществлять постоянную работу ни пути последующего их становления, препятствуя попыткам отдельных субъектов России, под обликом формирования "государственного самосознания", уйти с достигнутых рубежей историко-правовой мысли

Данные меры не смогут проявить соответствующего действия без перемены политики как РФ в целом, так и в национальных республиках Северного Кавказа, в частности. Однако, наряду с борьбой с терроризмом и проявлениями экстремизма и сепаратизма в районе, данные советы могли бы дать результативные плоды в консолидации нашего общества и помешать последующему развитию центробежных сил в РФ.

Использованные источники:

1. Мужев, И.Ф. Очерки истории революционного движения на Северном Кавказе в 1905-1907 гг - Нальчик, 1957. - 267 с.
2. Невская, Т.А. Столыпинская реформа на Северном Кавказе, СПб.: Нестор, 1997. - 195 с.
3. Покровский, М.Н. Русская история с древнейших времен //Покровский М.Н. Избранные произведения. Кн. 2.- М., 1965.

УДК 001.201

Азарова Г.А.
студентка
3 курс, Институт экономики, управления и прикладной информатики
ИрГАУ им. А.А. Ежевского
Росиия, г. Иркутск
Тяпкина М.Ф., кандидат экономических наук, доцент
заведующая кафедрой финансов, бухгалтерского учета и анализа
Иркутского ГАУ
ИрГАУ им. А.А. Ежевского
Россия, г. Иркутск

АНАЛИЗ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

В статье рассматривается анализ платежеспособности предприятия, как один из внутренних факторов, влияющих на финансовый риск. Анализ платежеспособности рассчитан на примере крупного сельскохозяйственного предприятия СХ ПАО «Белореченское» Усольского района Иркутской области.

Ключевые слова: риск, платежеспособность, ликвидность, коэффициент быстрой ликвидности, коэффициент текущей ликвидности, коэффициент абсолютной ликвидности.

Azarova G.A.
student
3 course, Institute of economy, management and applied information science
ИрГАУ it. A.A. Ezhevsky
Russia, Irkutsk
Tyapkina M.F., Candidate of Economic Sciences, associate professor
manager of department of finance, accounting and analysis of the Irkutsk GAU
ИрГАУ it. A.A. Ezhevsky
Russia, Irkutsk

ANALYSIS OF SOLVENCY OF THE ENTERPRISE

In article the analysis of solvency of the enterprise as one of the internal factors affecting financial risk is considered. The analysis of solvency is calculated on the example of large agricultural enterprise CX of PJSC Belorechenskoye of the Usolye district of the Irkutsk region.

Key word: risk, solvency, liquidity, coefficient of fast liquidity, coefficient of the current liquidity, absolute liquidity index.

Одним из показателей, характеризующих финансовое положение предприятия, является его платежеспособность, т.е. возможность наличными денежными ресурсами своевременно погашать свои платежные обязательства.

Таким образом, платежеспособность — это способность своевременно полностью выполнить свои платежные обязательства, вытекающие из торговых, кредитных и иных операций платежного характера.

Оценка платежеспособности по балансу осуществляется на основе характеристики ликвидности оборотных активов, которая определяется временем, необходимым для превращения их в денежные средства. Чем меньше требуется времени для инкассации данного актива, тем выше его ликвидность. Ликвидность баланса — возможность субъекта хозяйствования обратить активы в наличность и погасить свои платежные обязательства, а точнее — это степень покрытия долговых обязательств предприятия его активами, срок превращения которых в денежную наличность соответствует сроку погашения платежных обязательств. Она зависит от степени соответствия величины имеющихся платежных средств величине краткосрочных долговых обязательств.

Ниже приведена группировка балансовых статей для оценки ликвидности баланса СХ ПАО «Белореченское» (табл. 2.6)

Анализ ликвидности баланса заключается в сравнении активов, сгруппированных по степени ликвидности, с краткосрочными пассивами, которые группируются по степени срочности их погашения.

Таблица 1 – Группировка балансовых статей для оценки ликвидности баланса СХ ПАО «Белореченске» за 2013-2017 гг., тыс. руб.

Год	Актив (на конец года)	Пассив (на конец года)
2013 г. А1>П1, А2<П2, А3>П3, А4<П4	А1 – 1367873 А2 – 500258 А3 – 2268029 А4 – 3104030	П1 – 221090 П2 – 940626 П3 – 677405 П4 – 5401069
2014 г. А1>П1, А2<П2, А3>П3, А4<П4	А1 – 1563462 А2 – 690894 А3 – 2514642 А4 – 3135247	П1 – 242268 П2 – 980910 П3 – 659650 П4 – 6021417
2015 г. А1>П1, А2<П2, А3>П3, А4<П4	А1 – 2332631 А2 – 857102 А3 – 2671419 А4 – 3181192	П1 – 246731 П2 – 1463525 П3 – 609840 П4 – 6722248
2016 г. А1>П1, А2<П2, А3>П3, А4<П4	А1 – 2642593 А2 – 1033106 А3 – 2907374 А4 – 3545889	П1 – 261162 П2 – 1399314 П3 – 1018358 П4 – 7450128
2017 г. А1>П1, А2>П2, А3>П3, А4<П4	А1 – 2050597 А2 –842798 А3 – 3001708 А4 – 4099056	П1 – 266812 П2 – 732156 П3 – 957264 П4 – 8030697
2017 г. к 2013 г., %	А1 – 149,9 А2 – 168,5 А3 – 132,3 А4 – 132,1	П1 – 120,7 П2 – 77,8 П3 – 141,3 П4 – 148,7

Баланс считается абсолютно ликвидным, если соблюдаются соотношения: А1>П1, А2>П2, А3>П3, А4<П4.

По данным таблицы 2.2 на СХ ПАО «Белореченское» в течение пяти лет наблюдается тенденция: А1>П1, А2<П2, А3>П3, А4<П4, что указывает на то, что баланс предприятия не является абсолютно ликвидным за анализируемый период. Сумма быстрореализуемых активов меньше суммы среднесрочных обязательств, что может привести к недостатку быстрореализуемых активов (например, при срочности погашения краткосрочных банковских кредитов). В свою очередь, большая часть условий абсолютно ликвидного баланса соблюдается, что положительно характеризует деятельность предприятия.

Оценку платежеспособности в краткосрочной перспективе можно провести при помощи коэффициентов, представленных в таблице 2.7.

Таблица 2 – Коэффициенты ликвидности СХ ПАО «Белореченское» за 2013-2017 гг.

Показатель на конец года	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. к 2013 г.
Коэффициент абсолютной ликвидности	1,1	1,2	1,3	1,6	2,1	190,9
Коэффициент быстрой ликвидности	1,6	1,8	1,8	2,2	2,8	175,0
Коэффициент текущей ликвидности	3,4	3,7	3,4	3,9	5,9	173,5
Общий показатель ликвидности	2,6	2,9	3,1	3,2	4,6	176,9

В отчетном году коэффициент текущей ликвидности увеличился на 73,5 % по сравнению с базисным годом. Это говорит о том, что на предприятии оборотные активы растут большими темпами, чем краткосрочные обязательства. За весь анализируемый период данный показатель значительно превышает нормальное ограничение, что свидетельствует о том, что в СХ ПАО «Белореченское» сумма оборотных активов более, чем в 2 раза превышает сумму краткосрочных обязательств.

Коэффициент быстрой ликвидности за весь анализируемый период выше нижней границы нормального ограничения и больше 1, что свидетельствует о том, что предприятие может рассчитаться по своим краткосрочным финансовым обязательствам на 100%. Прирост данного показателя в 201 г. составил 75 % по сравнению с 2013 г., что положительно характеризует деятельность предприятия с точки зрения платежеспособности.

Коэффициент абсолютной ликвидности выше нижней границы нормального ограничения. Это означает, что СХ ПАО «Белореченское» имеет больше собственных денежных средств (включая краткосрочные финансовые

вложения), чем краткосрочных обязательств. В 2017 г. данный коэффициент увеличился на 90,9 % по сравнению с 2013 г.

Общий показатель ликвидности находится в допустимом диапазоне и имеет тенденцию к увеличению.

Таким образом, СХ ПАО «Белореченское» можно охарактеризовать как платежеспособное предприятие. Баланс предприятия по результатам проведенного анализа является ликвидным.

Для оценки эффективности использования ресурсов, потребленных в процессе производства, применяются показатели рентабельности.

Показатели рентабельности представлены в таблице 2.8. Они характеризуют относительную доходность или прибыльность различных направлений деятельности предприятия.

Таблица 3– Показатели рентабельности СХ ПАО «Белореченское» за 2013-2017 гг., тыс. руб.

Показатель	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. к 2013 г., %	Отклонение
Выручка	4101215	4657617	5518878	6009163	5997695	146,2	+1896480
Прибыль (убыток) от продаж	457608	458436	529587	587062	874735	191,2	+417127
Чистая прибыль	834740	785105	928898	994012	853815	102,3	+19075
Стоимость активов	7240190	7904245	9042344	10128962	10009370	138,2	+2769180
Стоимость собственного капитала	5343481	5961873	6692860	7422199	8047278	150,6	+2703797
Рентабельность затрат, %	16,7	14,9	14,1	14,6	14,1	-	-2,6
Рентабельность продукции, %	20,4	16,9	16,8	16,5	14,2	-	-6,2
Рентабельность активов, %	11,5	9,9	10,3	9,8	8,5	-	-3,0
Оборачиваемость активов, раз	0,566	0,589	0,610	0,593	0,599	105,8	+0,03
Рентабельность собственного капитала, %	15,6	13,2	13,9	13,4	10,6	-	-5,0

Рентабельность затрат в отчетном периоде уменьшилась на 2,6% по сравнению с базисным и составила 14,1%, что означает, что предприятие в 2016 г. на 100 руб. затраченных средств получало 14,1 руб. прибыли от реализации продукции.

Рентабельность продукции показывает сумму чистой прибыли, полученной предприятием на 100 руб. выручки. В 2016 г. по сравнению с 2012 г. уменьшение данного показателя составило 6,2%. С 2013 г. рентабельность продукции имеет тенденцию к снижению по причине того, что выручка растет большими темпами, чем прибыль. Такие изменения могут быть связаны с увеличением налогового окружения предприятия. В отчетном году рентабельность продукции составила 14,2%, т.е. СХ ПАО «Белореченское» на 100 руб. выручки получало 14,2 руб. чистой прибыли.

Рентабельность активов показывает эффективность использования всего имущества предприятия. В отчетном году данный показатель уменьшается на 3% по сравнению с базисным годом и составил 8,5%. Таким образом, в 2016 г. предприятие получало 8,5 руб. чистой прибыли на 100 руб. затраченных активов. При этом рентабельность активов снизилась на 1,3 % по сравнению с предыдущим годом.

Коэффициент оборачиваемости активов за анализируемый период показывал тенденцию к увеличению за исключением 2016 г, но в 2017 г. вновь начал расти. Тем не менее в отчетном году по сравнению с базисным данный показатель увеличился на 5,8 % и составил 0,33. Коэффициент оборачиваемости активов показывает количество полных циклов обращения активов за анализируемый период. Таким образом, в СХ ПАО «Белореченское» за год активы оборачиваются на 50-60%, что связанно с сезонным характером и спецификой работы данного предприятия.

Рентабельность собственного капитала показывает эффективность его использования. Так в 2016 г. на 100 руб. вложенных средств предприятие получало 10,6 руб. чистой прибыли. Это на 2,8 руб. меньше, чем в предыдущем году, и на 5 руб. меньше по сравнению с базисным годом.

Влияние различных показателей на рентабельность собственного капитала можно выявить при помощи формулы Дюпона.

Таблица 2.9 – Рентабельность активов СХ ПАО «Белореченское» по формуле Дюпона за 2013-2017 гг.

Показатель	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. к 2013 г., %
Выручка, тыс. руб.	4101215	4657617	5518878	6009163	5997695	146,2
Чистая прибыль, тыс. руб.	834740	785105	928898	994012	853815	102,3
Активы –всего, тыс. руб.	7240190	7904245	9042344	10128962	10009370	138,2
Собственный капитал, тыс. руб.	5343481	5961873	6692860	7422199	8047278	150,6
Мультипликаторсобственного капитала	1,355	1,326	1,351	1,365	1,244	91,8
Рентабельность продукции, %	20,4	16,9	16,8	16,5	14,2	-
Оборачиваемость активов, раз	0,566	0,589	0,610	0,593	0,599	105,8
Рентабельность активов (экономическая рентабельность), %	11,5	10,0	10,2	9,8	8,5	-
Рентабельность собственного капитала, %	15,6	13,3	13,8	13,4	10,6	-

Из расширенной формулы Дюпона видно, как влияют показатели рентабельности продукции, оборачиваемости активов и финансового левериджа на рентабельность собственного капитала.

В 2017 г. рентабельность собственного капитала уменьшилась на 5,0 % по сравнению с 2013 г. за счет снижения рентабельности продукции на 6,2 %. Оборачиваемость увеличилась – на 0,03 раз. При этом, рентабельность активов также уменьшилась на 3 %. Значение мультипликатора собственного капитала снизилось на 0,111. Следовательно, на уменьшение рентабельности собственного капитала оказало влияние не только уменьшение значения мультипликатора, но и снижение рентабельности активов.

За анализируемый период рентабельность собственного капитала достигла своего максимального значения в 2013 г. (15,6%), т.к. в 2013 г. наблюдалась самая высокая рентабельность активов и рентабельность продукции.

По результатам проведенного анализа рентабельности СХ ПАО «Белореченское» можно отметить, что наиболее благоприятным для предприятия с точки зрения рентабельности за период 2013-2017 гг. являлся 2013 г., т.к. все основные показатели рентабельности достигли своего наибольшего значения. Это может быть связанно со снижением объемов сельскохозяйственной продукции на рынке и повышением цен на нее среди конкурентов, а также нехватка продукции среди личных подсобных хозяйств ,по причине, засушливого климата, следствием чего стало увеличение прибыли на предприятии, т.к. оно специализируется на различных отраслях и является многопрофильным.

СХ ПАО «Белореченское» является ведущим птицеводческим предприятием в Иркутской области и Российской Федерации, специализирующимся на производстве куриных яиц и мяса птицы.

Удельный вес валовой продукции в общем объеме сельхозпредприятий региона составляет около 30%.

Как показал анализ финансовых результатов СХ ПАО «Белореченское», данное предприятие успешно работает на рынке, является конкурентным, а также в рассматриваемом периоде улучшило свои финансовые результаты.

Исходя из анализа показателей рентабельности, можно сделать вывод, что рассматриваемое предприятие является финансово устойчивым, при этом показатели рентабельности затрат и рентабельности собственного капитала в отчетном году составили 14,1% и 10,6% соответственно. .

В СХ ПАО «Белореченское» существуют резервы увеличения прибыли и рентабельности. К ним относятся: увеличение объема производства и реализации продукции, снижение удельной себестоимости продукции.

Проведенный анализ показал, что СХ ПАО «Белореченское» является платежеспособным, финансово независимым от внешних источников предприятием.

Можно сделать ряд предложений по улучшению финансовых результатов СХ ПАО «Белореченское», которые возможно применить как в краткосрочном и среднесрочном, так и в долгосрочном периоде:

- осуществлять эффективную ценовую политику, дифференцированную по отношению к отдельным категориям покупателей;
- совершенствовать рекламную деятельность, повышать эффективность отдельных рекламных мероприятий;
- осуществлять систематический контроль за работой оборудования и производить своевременную его наладку с целью недопущения снижения качества и выпуска бракованной продукции;
- при вводе в эксплуатацию нового оборудования уделять достаточно внимания обучению и подготовке кадров, повышению их квалификации;
- повышение квалификации работников, сопровождающуюся ростом производительности труда;
- осуществлять постоянный контроль за условиями хранения и транспортировки сырья и готовой продукции.

Использованные источники:

1. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 03.04.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 07.04.2017).
2. Винокуров, Г. М. Анализ и оценка эффективности предпринимательской деятельности в сельскохозяйственном производстве / Г. М. Винокуров. – Иркутск : Издательство БГУЭП, 2012. – 168 с.
3. Ганина, Н. А. Экономика предприятия (организации) : учебное пособие для студентов очного и заочного обучения высших учебных заведений по направлению (специальности) 050502.62 «Экономика и управление на

предприятии (в аграрном производстве)»; 080200.62 «Менеджмент» профиль подготовки – производственный менеджмент, уровень подготовки – бакалавр / Н. А. Ганина. – Иркутск : Издательство ИрГСХА, 2013. – 238 с.
4. Джалал, А. К. Управление структурой капитала предприятия / А. К. Джалал, Колпакова Н. С. // Научные труды Южного филиала Национального Университета Биоресурсов и Природопользования Украины «Крымский Агротехнический университет». – 2014. – № 159. – С. 13-20. – Режим доступа: http://elibrary.ru/item.asp?id=22258531 – 14.04.2017
5. Савицкая, Г. В. Анализ хозяйственной деятельности АПК : учебник / Г. В. Савицкая. – Мн. : Новое издание. – 2001. – 687 с.
6. Тяпкина, М. Ф. Финансовый анализ : учебное пособие для бакалавров направления 38.03.01 – экономика очного и заочного обучения / М. Ф. Тяпкина. – Иркутск : ИрГАУ, 2014. – 77 с.

УДК 001.201

Азарова Г.А.
студентка
3 курс, Институт экономики, управления и прикладной информатики
ИрГАУ им. А.А. Ежевского
Росиия, г. Иркутск
Тяпкина М.Ф., кандидат экономических наук, доцент
заведующая кафедрой финансов, бухгалтерского учета и анализа
Иркутского ГАУ
ИрГАУ им. А.А. Ежевского
Россия, г. Иркутск

ОЦЕНКА ВНЕШНИХ ФАКТОРОВ ВЛИЯЮЩИХ НА ФИНАНСОВЫЕ РИСКИ

В статье показана оценка внешних факторов, которые влияют на финансовые риски предприятия. Исследование этих факторов позволяет выявить, как можно управлять финансовым риском, а также определить пути нейтрализации его негативных последствий.

Ключевые слова: риск, индексы цен, инфляция, ВВП.

Azarova G.A.
student
3 course, Institute of economy, management and applied information science
ИрГАУ it. A.A. Ezhevsky
Russia, Irkutsk
Tyapkina M.F., Candidate of Economic Sciences, associate professor
manager of department of finance, accounting and analysis of the Irkutsk GAU
ИрГАУ it. A.A. Ezhevsky
Russia, Irkutsk

ASSESSMENT OF EXTERNAL FACTORS AFFECTING FINANCIAL RISKS

The article shows an assessment of external factors that affect the financial risks of the enterprise. The study of these factors allows you to identify how you can manage financial risk, as well as determine ways to neutralize its negative effects.

Keywords: risk, price indices, inflation, GDP.

На финансовые риски предприятия влияет множество факторов, которые классифицируются на внутренние и внешние. Внешние факторы – это факторы, не зависящие от управления на предприятии, факторы на которые оно не может влиять. Внешние факторы, влияющие на финансовый риск предприятия перечислены ниже:

– уровень инфляции в стране;
– диспаретет цен;
– темп роста ВВП;
– процентные ставки по кредитам.

Одним из основных экономических факторов является инфляция.

Уровень инфляции, как правило, измеряется ростом или снижением цен. Для измерения уровня цен используются относительные показатели, которые называются индексами потребительских цен.

Индексы потребительских цен рассчитываются делением суммы цен определенного набора товаров в текущем периоде на сумму цен аналогичного набора товаров в базовом периоде.

Изменения в индексах потребительских цен по России на сельскохозяйственную и промышленную группу товаров, а также промышленные ресурсы показаны ниже (табл.2.2).

Также, для того, чтобы показать диспаретет цен на сельскохозяйственную продукцию за период 2013 - 2017 г. рассчитаем индекс паритета цен.

Таблица 2.2. – Индексы потребительских цен на сельскохозяйственную и промышленную продукцию, промышленные ресурсы в Российской Федерации за 2013 - 2017 гг.

Показатели	Годы				
	2013	2014	2015	2016	2017
Индексы цен на с/х продукцию	100,9	114,1	108,5	101,8	92,2
в т.ч. на продукцию растениеводства	96,6	107,6	124,7	97,1	89,1
животноводства	105,7	117,5	102,4	104,5	94,1
Индексы цен на промышленные товары	101,2	101,0	97,7	100,9	101,2
Средний индекс цен на промышленные ресурсы	100,6	112,8	114,5	102,9	93,4
Индекс паритета цен на с/х продукцию, %	100,3	100,2	94,8	98,9	98,7

Источник: [2]

По данным таблицы видно, что индексы цен на сельскохозяйственную продукцию снизились в 2017 г. по сравнению с 2013 г. В том числе за счет уменьшения продукции растениеводства, и животноводства. Индексы цен на промышленные товары, остались аналогичными в 2017 г. в сравнении с 2013 г. В 2013 году паритет цен больше нормативного показателя на 0,3 %, в 2014 году на 0,2 %. В 2015 году наблюдается диспаритет цен. Он составил 5,2 %, в 2016 году – 1,1 %, в 2017 году – 1,3 %. Это свидетельствует о том, что начиная с 2015 г. по 2017 г. наблюдается диспропорция уровней цен на сельскохозяйственную продукцию и продукцию промышленности в целом по России.

Далее показаны данные по уровню инфляции на сельскохозяйственную и промышленную продукцию за 2013 - 2017 года (табл. 2.3).

Таблица 2.3 – Уровень годовой инфляции на сельскохозяйственную и промышленную продукцию в Российской Федерации за 2013 - 2017 гг.

Показатель	Годы				
	2013	2014	2015	2016	2017
Уровень инфляции на с/х продукцию, %	1,9	14,1	8,5	1,8	7,8
Уровень инфляции на промышленную продукцию, %	1,1	1,0	2,3	0,9	1,2
Общий уровень инфляции, %	6,5	11,3	12,9	5,4	2,5

Источник: [2]

Проанализировав данные можно сказать, что инфляция за период 2013 - 2017 гг. была умеренной, т.к. составляла менее 11 %.

Экономическая теория такую инфляцию рассматривает как наилучшую, поскольку она идет за счет обновления ассортимента, такая инфляция дает возможность корректировать цены, сменяющиеся условиями спроса и предложения.

Темп роста ВВВ является следующем фактором влияющим на финансовые риски предприятия, который вытекает из двух предыдущих: диспаритета цен и уровня инфляции.

Темп роста ВВП рассчитан в таблице 2.4.

Таблица 2.4 – Темп роста ВВП в Российской Федерации за 2013 - 2017 гг., млрд. руб.

Показатели	Годы					Прирост, %
	2013	2014	2015	2016	2017	
ВВП в текущих ценах	73133,9	79199,7	83387,2	86148,6	92037,2	125
Темп роста ВВП, %	107,2	108,2	105,3	103,3	106,8	-

Источник: [2]

За анализируемый период ВВП в текущих ценах увеличился на 18903,3 млрд. руб., что составило 25 %.

ВВП увеличивается из года в год, небольшое снижение темпов роста ВВП наблюдается в 2016 г. Однако, в 2017 г. ВВП вновь начинает увеличиваться.

Процентные ставки по кредитам в целом по России представлены далее в таблице 2.5.

Таблица 2.5 – Средневзвешанные процентные ставки по кредитам за 2013 -2017 г.г, % годовых

Годы	До 1 года	Свыше 1 года
2013	23,8	17,7
2014	26,5	19,4
2015	23,1	16,9
2016	20,1	14,8
2017	13,2	9,8

Источник: [3]

Исходя из таблицы можно сказать, что процентная ставка за период 2013-2017 гг. уменьшается. Из чего следует, что предприятию выгодно брать заемные средства у банка под расширение производства.

В целом, можно сделать вывод, что инфляция в стране на сельскохозяйственную и промышленную продукцию умеренная. Наблюдается незначительный диспаритет цен, который увеличивается из года в год. Темп роста ВВП растет с прогрессией, это говорит о том, что он ускорился.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 23.08.1996 N 127-ФЗ (ред. от 02.11.2013) "О науке и государственной научно-технической политике" (с изм. и доп., вступающими в силу с 01.01.2014) – Электрон. текстовые дан. // КонсультантПлюс : справ. правовая система.
2. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]: официальный сайт. Режим доступа: http://www.gks.ru

УДК 2964

Азизян А.О.
студентка
4 курс, направление «Экономика»
профиль подготовки
«Бухгалтерский учёт, анализ, аудит»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В.Плеханова
Россия, г. Оренбург

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ КРЕДИТОВАНИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСВА

Аннотация: Статья посвящена исследованию проблем кредитования малого и среднего предпринимательства и пути их решения.

Ключевые слова: кредитование МСП, коммерческие банки, возвратность займов, направления развития кредитования, динамика кредитования.

Azizyan A.O.
student
4 courses, the direction of "Economics"
training profile
"Accounting, analysis, audit"
Orenburg branch REU them. G.V.Plekhanova
Russia, Orenburg

MODERN PROBLEMS OF CREDITING SMALL AND MEDIUM ENTREPRENEURSHIP

Annotation: The article is devoted to the study of the problems of lending to small and medium-sized businesses and their solutions.

Key words: SME lending, commercial banks, repayment of loans, directions for the development of lending.

Кредитование малого и среднего предпринимательства является одной из основных частей ведения бизнеса. Многие предприниматели в своей деятельности прибегают к использованию заёмных средств коммерческих банков, поэтому данная проблема наиболее актуальна на сегодняшний день.

Целью нашего исследования было определение значимости кредитования МСП, а также поиск наиболее эффективных путей решения проблем, связанных с получением займов субъектами малого и среднего предпринимательства.

В связи с обозначенной целью исследования можно выделить основные задачи исследования:

1)Рассмотрение основных проблемы кредитования МСП;

3)Оценка состояния кредитования в России;

2)Предложить перспективные направления развития существующего механизма кредитования.

В развитии экономики страны малое и среднее предпринимательство занимает особое место, которое являются важным фактором социальной и

политической стабильности в обществе. Малые и средние предприятия оказывают существенное влияние на темпы экономического роста, структуру и качество ВВП. Поэтому их кредитное снабжение в современных условиях является одним из основных направлений финансовой политики.

Многие субъекты малого и среднего предпринимательства из-за недостатка денежных средств нуждаются в сторонней финансовой поддержке. Можно перечислить огромное количество вариантов получения денежных средств, но наиболее важным источником субсидирования для МСП являются кредиты коммерческих банков. Объём выдаваемых им кредитов снизились, что связано с определением их, как рискованных заемщиков (рис. 1).

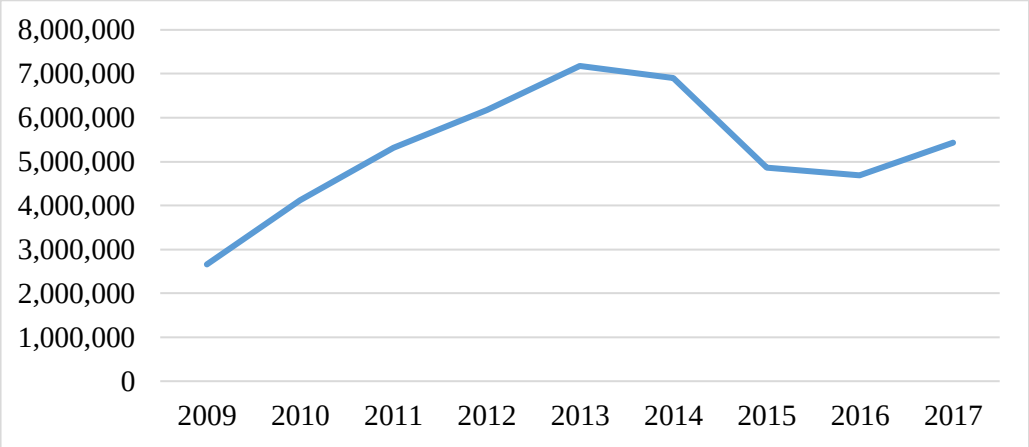


Рисунок 1. Объем кредитов, предоставленных субъектам малого и среднего предпринимательства, в рублях.

Таблица 1. Динамика объема предоставленных кредитов малому и среднему предпринимательству 2009-2017 год.

Годы	Объем предоставляемых кредитов	Абсолютный прирост (млн.руб.)		Тем роста, %		Темп прироста, %	
		цепной	базисный	цепной	базисный	цепной	базисный
2009	2 659 762						
2010	4 111 959	1 452 197	1 452 197	154,60	154,60	54,60	54,60
2011	5 313 580	1 201 621	2 653 818	129,22	199,78	29,22	99,78
2012	6 177 815	864 235	3 518 053	116,26	232,27	16,26	132,27
2013	7 178 548	1 000 733	4 518 786	116,20	269,89	16,20	169,89
2014	6 900 064	-278 484	4 240 302	96,12	259,42	-3,88	159,42
2015	4 856 485	-2 043 579	2 196 723	70,38	182,59	-29,62	82,59
2016	4 691 782	-164 703	2 032 020	96,61	176,40	-3,39	76,40
2017	5 429 729	737 947	2 769 967	115,73	204,14	15,73	104,14

Доступ к кредитным ресурсам для предприятий малого и среднего предпринимательства с каждым год усложнятся, а для большинства предприятий вовсе закрыт это и объясняет отрицательную динамику объема предоставленных кредитов в последние годы. Лишь 7 % от общего объема

кредитов выдается малому предпринимательству. Осложнения финансовой ситуации малого и среднего предпринимательства подвергло к росту просроченных задолженностей. В ответ на данную тенденцию банки начали сокращать беззалоговое кредитование и вводить более высокие требования к заемщикам.

Объем выданных кредитов МСП в 2017-м увеличился на 15%, всё же объем задолженности, по данным ЦБ РФ, снизился на 7%. Сжатие портфеля определено сокращением числа предприятий в реестре субъектов МСП в результате его обновления. По оценкам агентства, кредитный портфель МСП без учета изменений реестра показал прирост на 10%. Росту способствовали снижение стоимости фондирования и расширение господдержки МСП, реализуемой в основном через крупные банки.

Динамика кредитования МСБ в 2018 году обусловливалась господдержкой субъектов МСП и увеличением конкуренции банков за качественного заемщика. Увеличение спроса на заемные ресурсы со стороны малых и средних предпринимателей объясняется повышением лимита по новой программе субсидированного кредитования МСП под 6,5%. На фоне роста заинтересованности МСП к заемным средствам крупные банки, будут конкурировать за наилучших клиентов, предлагая гибкие условия кредитования и дополнительные услуги. В 1-м полугодии 2018-го объем выданных кредитов МСП значительно вырос на основе улучшения макроэкономической ситуации: годовая инфляция в феврале была равна 2,2%, в последствие, ключевая ставка снижена Банком России до 7,25%.

Основанием негативного отношения коммерческих банков к субъектам малого и среднего предпринимательства является увеличения числа обанкротившихся предприятий данного сегмента. За последние годы количество обанкротившихся предприятий возросло в разы. Из-за высокой конкуренции в данной сфере многие предприятия не способны оставаться в бизнесе более двух лет. Большинство предприятий не способных покрыть все долги, не могут расплатиться с банками по ссудам, и последним приходится просто смириться с постоянно повышающейся просроченной задолженностью кредитных портфелей.

Таблица 2. Динамика просроченной задолженности по кредитам малого и среднего предпринимательства 2009-2017 год.

Годы	Объем предоставляемых кредитов	Абсолютный прирост (млн.руб.)		Тем роста, %		Темп прироста, %	
		цепной	базисный	цепной	базисный	цепной	базисный
2009	607 313						
2010	664 694	57 381	57 381	109,45	109,45	9,45	9,45
2011	753 756	89 062	146 443	113,40	124,11	13,40	24,11
2012	850 579	96 823	243 266	112,85	140,06	12,85	40,06
2013	883 538	32 959	276 225	103,87	145,48	3,87	45,48
2014	1030 497	146 959	423 184	116,63	169,68	16,63	69,68

2015	1634 251	603 754	1 026 938	158,59	269,10	58,59	169,10
2016	1846 295	212 044	1 238 982	112,97	304,01	12,97	204,01
2017	1802 896	-43 399	1 195 583	97,65	296,86	-2,35	196,86

Объем просроченной задолженности за 2017 год уменьшился, но ее доля в кредитном портфеле МСП остается значительной. При этом увеличение доли просроченной задолженности по кредитам МСП, отмеченный в августе 2017 года был во многом определен снижением объема кредитного портфеля МСП по причине обновления единого реестра МСП. Качество портфеля у маленьких банков по-прежнему хуже, чем у крупных участников рынка.

Также одной из проблем кредитования МСП является отсутствие ликвидных залогов и платежеспособных поручителей, так как большая часть заёмщиков не являются собственниками легкореализуемого, ликвидного имущества, что является основной причиной отказа в выдаче кредита.

Еще одной проблемой выступает зависимость собственных и привлеченных средств в виде столкновение интересов предприятий и банкиров. Предприятия стали применять возможности предоплаты, а банки стали уменьшать объёмы финансирования

Нужно отметить, что существует и другие проблемы кредитования МСП:

- низкий уровень экономической грамотности большинства предпринимателей,
- отсутствие условий для роста доли МСП в ВВП,
- задержки в сроках рассмотрения заявок на получение ссуды,
- высокие ставки по кредитам и др;
- жёсткие условия и неполнота информации при получении кредита;
- отсутствие качественного обеспечения по кредиту;
- недостаточный уровень поддержки субъектов МСП со стороны государства;
- низкий уровень юридической и экономической грамотности большинства предпринимателей;
- снижение объемов кредитования сегмента МСП;
- не развит механизм секъюритизации кредитов МСП.

Опираясь на имеющиеся проблемы, можно выделить несколько приоритетных направлений развития механизма кредитования МСП в России:

– Разработка и реализация новых, эффективных, государственных программ кредитования;

– Реализация поддержка субъектов МСП за счет льготных условий кредитования;

– Создание со стороны государства специальных способствующих повышению юридической и экономической грамотности предпринимателей;

– Содействие со стороны государства финансовым институтам, способным стать платежеспособными поручителями для субъектов МСП;

– Популяризация механизма секъюритизации кредитов МСП в России.

Так как вышеперечисленные изменения в механизме кредитования МСП требуют более конкретного объяснения и конкретизации, то данная тема является предметом моих исследований.

На мой взгляд, осуществление всех этих направлений позволит организовать благоприятную среду для взаимодействия предпринимателей и кредитных организаций при реализации деятельности по кредитованию субъектов МСП.

Использованные источники:

1. Огородникова Е.П. Развитие имущественных налоговых платежей в России на современном этапе // Мировая наука 2017. №1. С 27-31
2. Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Статистика: теория статистики и экономическая статистика. Оренбург, 2017.
3. Официальный сайт центрального банка России. (Электронный ресурс). Режим доступа: http://www.cbr.ru/

УДК 632.95

Айбулатов А.
студент магистратуры
2 курс, Агрономический факультет
Самарская государственная сельскохозяйственная академия
Россия, г. Кинель
Перцева Е.В., кандидат биологических наук, доцент
кафедры «Растениеводство и земледелие»
Самарская государственная сельскохозяйственная академия
Россия, г. Кинель

ВЛИЯНИЕ ПРЕДПОСЕВНОЙ ОБРАБОТКИ СЕМЯН НА УРОЖАЙНОСТЬ ПШЕНИЦЫ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: Статья посвящена приемам улучшения фитосанитарного состояния агроценозов озимой пшеницы и получения качественного урожая. Инсекто-фунгицидные протравители увеличивали урожайность изучаемой культуры. За весь период стабильно лучшим был вариант с применением в качестве протравителя Дивиденда Суприма. Чуть меньшую урожайность показали посевы с препаратом предпосевной обработки Селест Топ. Баковая смесь Магнат Тотал+Агент немного уступала готовым инсекто-фунгицидным протравителям, как по фитосанитарным показателям, так и по урожайности озимой пшеницы.

Ключевые слова: озимая пшеница, шведские мухи, корневые гнили, протравители, нормы высева, урожайность.

Aybulatov A.
graduate student
2nd year, Faculty of Agronomy
Samara State Agricultural Academy
Russia, Kinel
Pertseva Elena Vladimirovna, Candidate of biological sciences
Associate Professor of "Crop production and agriculture", State educational institution of higher education “Samara State Agriculture Academy”
Russia, Kinel

THE EFFECT OF PRESEEDING SEEDS ON THE WHEAT YIELD IN THE SAMARA REGION

Annotation: The article is devoted to methods of improving the phytosanitary condition of agrocenoses of winter wheat and obtaining high-quality yield. Insect-fungicidal disinfectants have been increasing the yield of the studied culture for a period of time. Over the entire period, the best option was to use Dividend Suprima as a disinfectant. Crops with preseeding treatment with Celeste Top showed slightly lower yields. The Magnat Total + Agent tank mixture was slightly inferior to ready-made insecticide-fungicidal disinfectants, both in terms of phytosanitary indicators and in the yield of winter wheat. Keywords: winter wheat, Oscinella, root rot, disinfectants, seeding rates, yield.

Как продукт питания пшеница, аналогично другим хлебным злакам, имеет многие биологические преимущества. Она калорийна и питательна, хорошо хранится, легко транспортируется и перерабатывается в высококачественное сырье. Из нее производят легко усвояемые продукты, часто используемые в кулинарных рецептах и отвечающие многочисленным требованиям. Пшеница является основным продуктом питания в сорока трех странах для 1 миллиарда человек, или примерно для тридцати пяти процентов населения земного шара [1, 3, 5].

Среди множества факторов, уменьшающих эффективность производства зерна, важным является недостаток внимания к формированию комплекса фитофагов и фитопатогенов, существенно ограничивающих рост урожайности, в зависимости от конкретных природно-климатических условий и тесно связанных с ними процессов производства культуры. Более гибкий подход при определении стратегии, целесообразности и тактики мероприятий по защите культуры позволит не только повысить урожайность озимой пшеницы, но и позволит уменьшить экологические риски, связанные с необоснованным применением пестицидов [2, 4, 5].

В связи с этим возникла необходимость изучения влияния различных типов препаратов для предпосевной обработки семян на поврежденность и пораженность агроценозов и урожайность озимой пшеницы в Самарской области [4].

Поврежденность посевов озимой пшеницы личинками шведских мух несколько различалась в годы исследований (табл. 1) – большая отмечалась в вегетационный период 2017 г., что скорее всего обусловлено благоприятными погодными условиями для зимующей стадии вредителя и соответствующей вспышки численности изучаемого фитофага в первом поколении.

Следует так же отметить резкое снижение заселенности побегов пшеницы в агроценозах обработанные протравителями в оба года исследований.

Более эффективно снижали пораженность побегов личинками шведских мух Дивиденд Суприм, чуть хуже Селест Топ. Промежуточный уровень поврежденности посевов обеспечил препарат Дивиденд Экстрим.

Баковая смесь фунгицида Магнат Тотал и инсектицида Агент уменьшали заселение побегов пшеницы мухами, но хуже, чем комбинированные инсекто-фунгицидные протравители, возможно из-за неполной химической совместимости.

Таблица 1

Влияние препаратов для предпосевной обработки семян на поврежденность посевов озимой пшеницы шведскими мухами, 2016-17 гг.

Варианты опыта	Поврежденность, %		
	23.05.2016 г.	27.05.2017 г.	в среднем
Контроль	10,7	13,1	11,9
Селест Топ, КС	2,7	3,5	3,1
Дивиденд Суприм, КС	2,5	2,8	2,7

Дивиденд Экстрим, КС	3,0	4,2	3,6
Магнат Тотал, КС + Агент, ВДГ	3,4	4,7	4,1

В среднем за два исследований лучшим протравителем оказался Дивиденд Суприм, почти в 4 раза уменьшавший поврежденность посевов озимой пшеницы в годы исследований. Протравитель Селест Топ показал чуть большую заселенность побегов изучаемой культуры шведскими мухами – 3,1 %.

Баковая смесь Магнат Тотал+Агент так же эффективно снижала поврежденность агроценозов (4,1%) несмотря на меньшие показатели по сравнению с другими протравителями.

Изучаемые препараты для предпосевной обработки семян оказали свое угнетающее действие и на возбудителей заболеваний (табл. 2), хотя менее выраженное по сравнению фитофагами.

Вероятно, из-за различия в погодных условиях вегетационных периодов протравители показали различную эффективность в годы учетов и наблюдений – в 2016 г. лучшим вариантом по отношению к корневым гнилям оказалась смесь Магнат Тотал+Агент, а в 2017 г. активнее угнетал корневые гнили Селест Топ. Несколько хуже среди изучаемых препаратов снижал пораженность агроценозов озимой пшеницы корневыми гнилями протравитель Дивиденд Экстрим.

Таблица 2

Влияние препаратов для предпосевной обработки семян на пораженность посевов озимой пшеницы корневыми гнилями, 2016-17 гг.

Варианты опыта	Пораженность, %		
	13.05.2016 г.	11.05.2017 г.	в среднем
Контроль	17,2	19,8	18,5
Селест Топ, КС	8,7	7,7	8,2
Дивиденд Суприм, КС	8,3	8,2	8,3
Дивиденд Экстрим, КС	9,4	9,8	9,6
Магнат Тотал, КС + Агент, ВДГ	7,5	10,5	9,0

В среднем за два года изучаемые протравители снижали пораженность посевов корневыми гнилями в 2 и более раз. Стабильное угнетение изучаемых фитопатогенов в годы исследований обеспечили Селест Топ и Дивиденд Суприм. Дивиденд Экстрим показывал стабильное хорошее снижение пораженности посевов, но несколько меньше чем другие препараты в опыте.

Баковая смесь Магнат Тотал+Агент показала неоднозначное уменьшение пораженности растений пшеницы гнилями, скорее всего условия увлажнения и температура почвы в первый год исследований позволили фунгицидной составляющей смеси эффективно снижать число пропагул возбудителей корневых гнилей по сравнению с последующим годом.

По данным наших исследований инсекто-фунгицидные протравители увеличивали урожайно изучаемой культуры. За весь период стабильно лучшим был вариант с применением в качестве протравителя Дивиденда Суприма (61,64 ц/га). Чуть меньшую урожайность показали посевы с препаратом предпосевной обработки Селест Топ (60,55 ц/га). Баковая смесь Магнат Тотал+Агент (55,70 ц/га)немного уступала готовым инсекто-фунгицидным протравителям, как по фитосанитарным показателям, так и по урожайности озимой пшеницы.

Закономерности изменения урожайности изучаемой культуры отражает хозяйственная эффективность, которая показывает, что баковая смесь инсектицидов и фунгицидов в предложенном варианте как протравитель семян малоэффективна. Целесообразнее использовать готовые производственные смеси протравителей.

В целом применение инсекто-фунгицидных протравителей увеличивало урожайность культуры по сравнению с контролем, но и одновременно увеличивало риск полегания, особенно заметен данный эффект при применении препарата Селест Топ (70% полегания) и из–за этого происходили потери и недобор урожая, т.к. соломина не всегда может выдержать такую массу колоса. Чтобы этого не происходило, следует внести в технологию применение росторегуляторов, влияющих на формирование более толстой соломины с короткими междоузлиями.

В условиях лесостепи Самарской области для улучшения фитосанитарного состояния агроценозов озимой пшеницы и получения качественного урожая целесообразнее использовать инсекто-фунгицидные протравители Дивиденд Суприм и Селест Топ.

Использованные источники:

1. Жалив, В.В. Влияние протравителей на фитосанитарное состояние ценоза и первоначальное развитие растений озимой пшеницы в условиях ставропольского края / В.В.Жалиев, Н.М. Смоляная // Вестник научно-технического творчества молодежи кубанского гау. – Краснодар, 2016. – С. 175-179.

2. Малыгин, Е.В. Новое средство повышения урожайности озимых / Е.В. Малыгин, К.А. Винокурова // Защита и карантин растений. – 2011. - №7. – с. 49- 50.

3. Оптимизация применения инсектицидов на озимой пшенице [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://netess.ru/3selskohozyaistvo/27609-1-optimizaciya-primeneniya-insekticidov-ozimoy-pshenice-usloviyah-nizhnego-dona.php

4. Перцева, Е.В. Фитосанитарная эффективность предпосевной обработки семян яровой пшеницы / Е.В. Перцева, Г.А. Бурлака / Известия Самарской государственной сельскохозяйственной академии. – Кинель : РИЦ СГСХА, 2016. – № 4. – с. 14-18.

5. Шпанев, А.М. Биоценологическое обоснование фитосанитарной устойчивости агроэкосистем юго-востока цчз (на примере каменной степи) / А.М. Шпанев // Автореферат диссертации. – Санкт-Петербург, 2013. – 42 с.

УДК 330.564

Айдамирова Э.Д.
студент магистратуры, 2 курс
ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова» Филиал в г. Пятигорске
Россия, г. Пятигорск

ПУБЛИЧНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ СТРАХОВАНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ РИСКОВ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Аннотация: В данной статье рассматриваются вопросы публично-правового регулирования страхования предпринимательского риска в России. Автором затрагиваются проблемы, касающиеся понятия «финансовый риск» и его места в структуре договоров страхования. Рассматривается система современного страхового законодательства, представленная самостоятельным правовым институтом, регулирующим страховые операции и объединяющим гражданское, административное, государственное и финансовое право.

Ключевые слова: публично-правовое регулирование, страховщик, страхователь, договор страхования, риски, имущественные интересы.

Aigamirova E.D.
master's student, 2nd year
Russian University of Economics
the name of G.V. Plekhanov Branch in Pyatigorsk
Russia, Pyatigorsk

PUBLIC-LEGAL REGULATION OF INSURANCE OF ENTREPRENEURIAL RISKS IN MODERN RUSSIA

Annotation: This article discusses the issues of public regulation of business risk insurance in Russia. The author touches upon the problems concerning the concept of "financial risk" and its place in the structure of insurance contracts. The system of modern insurance law, represented by independent legal institution that regulates insurance operations and unifying civil, administrative, public and financial law.

Key words: public-law regulation, the insurer, the insured, the insurance contract, risk and property interests.

Современная система страховых взаимоотношений находится в состоянии устойчивого развития. Каждой коммерческой организации приходится сталкиваться при определенной деятельности с самыми различными рисками,

которые включают как риски потерь имущества (авария, хищение и т. д.), так и финансовые риски (сниженная конкурентоспособность и т. п.). Цивилизованная организация бизнеса, на договорной основе отношений и при условии, что отсутствует монополия государственной собственности, немыслима без страхования [2, с. 155]. Одним важнейшим финансовым механизмом возмещения убытков является страхование, так как сегодня произошло резкое возрастание надобности в страховой защите имущественных интересов хозяйствующих субъектов и, соответственно, роль страхования [4, с. 67].

Как правило, страховую деятельность связывают с обеспечением страховой защиты носителей имущественных интересов, то есть страхователей от случайных событий, от наступления которых наносится ущерб здоровью и жизни граждан или наносится ущерб их имуществу, имущественным интересам граждан и юридическим лицам и одновременно случайно.

Договор страхования предпринимательского риска представляет третью разновидность договора имущественного страхования, новую для российского страхового права. Предпринимательский риск предусмотрен в виде отдельного объекта имущественного страхования впервые.

Интересу, проходящему через процедуру страхования как комплексного предпринимательского риска, включающего все составляющие страховые убытков: и реальный ущерб, и упущенная выгода, и расходы, и ответственность, но среди других видов интересов он выделяется то, что его возникновение происходит в связи с ведением заинтересованным лицом предпринимательской деятельности [1, с. 86].

Лицо, занимающееся предпринимательской деятельностью, должно пройти регистрацию в установленном законом порядке «Гражданский кодекс Российской Федерации», от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) ст. 2, то есть страхователь в данном договоре является гражданин, который зарегистрировался в качестве индивидуального предпринимателя, или коммерческая организация, или некоммерческая организация, занимающаяся предпринимательской деятельностью для достижения своих уставных целей «Гражданский кодекс Российской Федерации», от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) абзац 2 п. 3 ст. 50 [3, с. 92].

Измененные условия деятельности должны носить для предпринимателей случайный характер. Предпринимательский риск не может быть, например, застрахован, если предпринимателем была перенесена его деятельность в другой регион.

В настоящее время, система современного страхового законодательства представлена самостоятельным правовым институтом, который регулирует страховые операции и объединяет гражданское, административное, государственное и финансовое право [2, с. 155].

Трехступенчатая система регулирования страхового рынка представлена:

- Гражданским кодексом РФ и другими законодательными актами, имеющими статус закона согласно п.1 и ст.2 ГК РФ;

- специальными законами по страховой деятельности и иными актами согласно п.1 и 2 ст. 2 ГК РФ;

- Нормативными актами Президента и Правительства РФ, министерств и иных федеральных органов исполнительной власти.

Правовые отношения, регулирующие страхование, относятся к сфере гражданского права. Законодательные акты, являющиеся важными для страхования, а также и для страхования предпринимательских рисков, представлены Гражданским кодексом РФ (гл.48) и Федеральным законом «Об организации страхового дела в Российской Федерации». В них заключены важные для практической деятельности определения участников и различных сторон страховой деятельности.

Лицо, занимающееся предпринимательской деятельностью, должно пройти регистрацию в установленном законом порядке «Гражданский кодекс Российской Федерации», от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) ст. 2, то есть страхователь в данном договоре является гражданин, который зарегистрировался в качестве индивидуального предпринимателя, или коммерческая организация, или некоммерческая организация, занимающаяся предпринимательской деятельностью для достижения своих уставных целей «Гражданский кодекс Российской Федерации», от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) абзац 2 п. 3 ст. 50 [3, с. 92].

Измененные условия деятельности должны носить для предпринимателей случайный характер. Предпринимательский риск не может быть, например, застрахован, если предпринимателем была перенесена его деятельность в другой регион.

Слабо развитое страхования предпринимательских рисков в нашей стране можно объяснить тем, что первоначальный этап становления коммерческого страхования в России не владел достаточной законодательной базой и финансовой мощью, а также его не отличал необходимый опыт для работы в данном направлении [3, с. 92].

По отношению нарушения обязательства к своему контрагенту предпринимателю также следует находиться в добросовестном неведении. К примеру, нельзя застраховать предпринимательский риск продавца продавая товар лицу, платежеспособность которого является сомнительной, так как продавец часто имеет реальную возможность получения информации о платежеспособности покупателя или, если такая информация отсутствует, может не заключать договор купли-продажи

Спрос страховая защита предпринимательской деятельности в настоящее время получила как за счет формирования крупного бизнеса, так и за счет субъектов малого и среднего бизнеса, которые ранее не представляли большой интерес для страховщиков. И связь здесь прослеживается с развитием кредитования данного сегмента рынка, и с осознанием предпринимателей необходимости страхования рисков. Следовательно, малым и средним бизнесом в настоящее время заключаются в основном договоры страхования недвижимости, товарных запасов другого имущества, в котором есть

необходимость для осуществления своей профессиональной деятельности, страхования гражданской ответственности.

Подводя итог, следует заключить, что минимизацию финансовых рисков в предпринимательской деятельности снижают за счет грамотного страхования этих рисков, чем в итоге обеспечивается повышение стабильности и текущая финансовая устойчивость организации.

Использованные источники:

1. Бурняшева Л.А. Специфика функционирования духовного пространства России в условиях глобализации: монография. Ставрополь, 2010. 108 с.
2. Газгиреева Л.Х., Бурняшева Л.А., Гончарова Е.Н. Анализ нормативно-правовой базы системы управления продвижением туристской дестинации республики Крым // Университетские чтения – 2018. 2018. С. 155-160.
3. Макаренко О.В. «Юридическое лицо» в дореволюционной доктрине // Российский юридический журнал. 2010. № 3 (72). С. 138-143.
4. Макаренко О.В. К вопросу о понятии юридической конструкции // Вестник развития науки и образования. 2009. № 3. С. 61-64.

УДК 001.201

Акелькин А.С.
студент магистратуры
2 курс, институт магистратуры
Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова
Россия, г. Белгород
Научный руководитель: Акимова Г.З.
канд. эконом. наук, доц.

ПРОЕКТНЫЙ ПОДХОД В УПРАВЛЕНИИ РЕАЛИЗАЦЕЙ СТРАТЕГИИ

Аннотация: Статья посвящена рассмотрению возможности применения проектного подхода при разработке реализации стратегии предприятия. Рассмотрены этапы стратегических мероприятий, выделены преимущества применения проектного подхода

Ключевые слова: проектный подход, реализация стратегии, конкурентные стратегии, планирование.

Akelkin A.S.
graduate student
2 year, graduate institute
Belgorod State Technological University. V.G. Shukhov
Russia, Belgorod
Scientific adviser: Akimova G.Z.
Cand. economy Sciences, Assoc.

PROJECT APPROACH IN REALIZATION MANAGEMENT STRATEGIES

Annotation: The article is devoted to the consideration of the possibility of applying the design approach in developing the implementation of an enterprise strategy. The stages of strategic activities are considered, the advantages of applying the project approach are highlighted.

Keywords: project approach, strategy implementation, competitive strategies, planning.

Значимость стратегического поведения, позволяющего фирме выживать в конкурентной борьбе в долгосрочной перспективе, резко возросла в последние десятилетия. Все компании в условиях жесткой конкуренции, быстро меняющейся ситуации вынуждены не только концентрировать внимание на состоянии внутренних дел в компании, но и вырабатывать стратегию долгосрочного выживания, которая позволяла бы им поспевать за изменениями, происходящими в их окружении.

В настоящее время существует достаточно обширная теоретическая база в вопросах сущности и значения стратегического управления, однако, как показывает практика, далеко не каждая организация понимает сам механизм реализации стратегии. Еще в начале 90-х годов Генри Минцберг говорил, что, несмотря на сотни томов, которые были написаны 10-ю школами на протяжении 30 лет, никто так и не дал четкого описания самому процессу формирования стратегий [4, с. 128]. То есть, - ответы на вопросы - а как именно происходит процесс формирования стратегии - нет или же эти ответы слишком поверхностны. Действительно, степень осознания стратегии как неотъемлемой части процесса управления, инструмента долгосрочного устойчивого развития сводится, в лучшем случае, к ее документированию, формальному отображению. Поэтому, закономерно, что реализация стратегии может затянуться на несколько лет, не говоря уже об эффективности используемых инструментов и затрат.

Таким образом, на наш взгляд, существует проблема детерминации методологических основ процесса управления реализации стратегии. Границы стратегии размыты, вследствие чего оценка и корректировка действий сильно затрудняется – снижается эффективность стратегических мероприятий.

В общем контексте барьеров и целей, которые стоят в стратегическом управлении, проектный подход играет одну из главных ролей в обеспечении высокой эффективность разработки и внедрения в достаточно сложных условиях внутренней и внешней среды.

Если проектный подход хорошо подходит под специфику любой разработки чего-то уникального, то почему он игнорируется для разработки стратегии - по определению уникальной как таковой? Собственно, почему создание системы мотивации на предприятии, или, скажем, запуск системы CRM (Customer relationship management) рассматриваются как проекты, а создание долгосрочной стратегии, которая по своей сути должна определять все остальные вещи - часто сводится к нескольким стратегическим сессиям по определению миссии и видения? Вопросы, с одной стороны, риторические,

однако существует множество научных методик, позволяющих вывести стратегическое управление на новый качественный уровень. И проектный подход как методология и система инструментов, на наш взгляд, достаточно перспективен в данном контексте.

Согласно новому стандарту ISO21500 [8], проект — уникальный набор процессов, состоящих из скоординированных и управляемых задач с начальной и конечной датами, предпринятых для достижения цели. Достижение цели проекта требует получения результатов, соответствующих определенным заранее требованиям, в том числе ограничения на получения результатов, таких как время, деньги и ресурсы.

Классическими признаками проекта согласно И. И. Мазуру, В. Д. Шапиро являются:

– направленность на достижение конкретных целей, определенных результатов;

– координированное выполнение многочисленных, взаимосвязанных действий;

– ограниченная протяженность во времени, с определенным началом и концом [3, с. 45].

Руководствуясь представленным определением, под проектным подходом в стратегическом управлении следует понимать комплекс мероприятий, направленный на достижение уникального результата, в определенный срок и в рамках установленной стратегии [5].

Именно эти особенности во взаимосвязи со специальными инструментами могут значительно помочь менеджерам в увеличении эффективности мероприятий в ходе стратегического управления и на этапе реализации стратегии, в частности.

Таким образом, более подробно проанализируем имплементацию основных заданий проектного подхода в разрезе стратегического управления.

Проектный подход рассматривает разработку стратегии как продуманное позиционирование компании посредством рационального, аналитического, структурированного и директивного процесса. В общем виде формирование стратегии как проекта можно представить в виде последовательности этапов: инициация – планирование – выполнение – (контроль) – завершение. Именно такой анализ позволяет сформировать определенные границы стратегии, что поможет менеджерам четче определить содержание стратегических мероприятий на различных этапах ее реализации, отследить отклонения и своевременно внести корректировки.

Основные задачи, а также дополнительные условия реализации стратегических мероприятий на различных этапах с точки зрения проектного подхода представлены на рис 1.

Инициация стратегии предусматривает критический взгляд на сложившуюся ситуацию, выявление основных результирующих факторов, а также формирование команды, которая четко понимает, куда надо двигаться

и какими методами достичь конечной цели. Таким образом, решается проблема увязки стратегических целей и тактических действий, а также расставляются приоритеты в работе, что исключает «распыление» усилий. Определяются границы проекта (время, риски, ограничения), что выводит стратегию на новый уровень – переход от абстрактного к более конкретному.

Основная цель планирования состоит в построении модели реализации стратегии. Она необходима для координации деятельности участников проекта. Определяются все необходимые параметры реализации стратегии: продолжительность по каждому из контролируемых элементов, потребность в трудовых, материально-технических и финансовых ресурсах, сроки поставки сырья, материалов, комплектующих и технологического оборудования, сроки и объемы привлечения подрядных организаций. Процессы и процедуры планирования должны обеспечивать реализуемость стратегии в заданные сроки с минимальной стоимостью, в рамках нормативных затрат ресурсов и с надлежащим качеством [3, с. 211]. И, что особенно важно, вся эта информация формализуется в виде документов, программ, таблиц, графиков и т.д., что дает возможность менеджерам оперативно отслеживать изменения в системе, строить прогнозы для снижения риска и уменьшения потерь.

Процесс реализации стратегии подразумевает использование сложной системы методов в различных сферах деятельности организации. На данном этапе проектный подход позволит скоординировать действия всех участников, провести своевременные корректировки, эффективно использовать все резервы ресурсов, поскольку ранее сформированный план предполагает четкое разграничение функциональных обязанностей, а также затрат на определенных стадиях реализации стратегии.

	Главные задания	Дополнительные условия выполнения заданий
инициация	- Формулирование целей и задач проекта. - Определение основных ограничений и рисков. - Определение состава команды проекта, необходимого уровня квалификации. - Формирование коллективных заключений относительно основных рыночных возможностей и угроз, вызовов и задач, стоящих перед организацией на долгосрочный период.	- Сформировано четкое видение относительно вектора долгосрочного развития предприятия. - Наличие свободного доступа к необходимой аналитической информации, уверенность в ее полноте и достоверности.
планирование	- Детальное планирование работ, ресурсов и составление бюджета проекта. - Окончательное формирование команды, распределение ролей и функций внутри команды. - Выбор и согласование необходимых инструментов и методик реализации стратегии в соответствии с технологической зрелостью организации.	- Четко определены сроки окончания проекта: поэтапно и в целом. - Сформированы требования к ожидаемым результатам. - Определен объем работ и необходимые ресурсы по категориям.
выполнение	- Обеспечение надлежащего контроля выполнения работ, внесение необходимых изменений и коррекций. - Стимулирование работников на эффективную реализацию стратегии; при необходимости изменение должностных инструкций и рабочих процедур. - Ввнедрение передовых методик и политики не-	- Задействованы запланированные буфера и резервы проекта. - Высокий уровень корпоративной культуры. - Миссия и стратегические цели доведены до работников всех уровней.
завершение	- Формализация, презентация и утверждение полученных результатов - Формирование коллективной экспертной оценки по итогам реализации стратегии. - Анализ основных ошибок, формирование предложений по их устранению в будущих проектах.	- Уверенность в репрезентативности полученных итоговых показателей. - Источники отклонений хорошо известны, налажен механизм их устранения.

Рис. 1 «Этапы стратегических мероприятий»

Реализация проекта предполагает получение конкретного результата, который также должен носить формальный характер: все полученные показатели отражаются в соответствующих документах, экспертных заключениях. Это позволит адекватно оценить эффективность проведенных мероприятий, степень достижения поставленных целей, создаст информационную базу для дальнейшего развития.

Вместе с тем, не забываем об ограничении - проектный подход, как и любая методика, имеет свои собственные ограничения. Главными являются необходимость в соответствующем уровне организационной культуры и зрелости организации, документы и дополнительная формализация, которые непременно сопровождают проект. Отдельно можно говорить о стоимости консалтинга и стоимость организации проектного офиса в крупных организациях. Кроме того, вряд ли привлечение такого количества ресурсов выгодно малому или даже среднему бизнесу, которые только определяют

свой стратегический долгосрочный путь в бизнесе [7]. С другой стороны, нужно помнить и учитывать утверждение А. Томпсона и Дж. Стрикленда о том, что «...стратегический менеджмент — это непрерывный и бесконечный процесс, а не некое одноразовое мероприятие, выполнив которое, можно спокойно заниматься другими делами» [6, с. 49]. Однако, с точки зрения проектного подхода, здесь следует говорить о такой особенности, как дискретность, в виду одного из свойств проекта - временного ограничения. Поэтому в данном аспекте стратегическое управление можно рассматривать как некий портфель проектов, что позволит реализовать все преимущества этого подхода.

Резюмируя все вышеизложенное, представляется возможным отметить значительный качественный скачок концептуальных основ стратегического управления. Еще в 80-90-хх гг. проекты использовались, в основном в операционной деятельности для планирования задач и их реализации в рамках установленного графика и бюджета и в компаниях научно-технических отраслей. В современных организациях управление, основанное на проектах, очень логично входит в систему стратегического управления компанией, успешно сочетаясь, например, с такими процессными инструментами, как система сбалансированных показателей [1]. Преимущества данного подхода очевидны. На сегодняшний день издано множество трудов, которые раскрывают вопросы методологических основ стратегического управления в условиях неопределенности и временного преимущества. В данном контексте проектный подход может стать одним из основополагающих в формировании комплексной системы стратегического управления. Эта аргументация, возможно, не является исчерпывающей, однако, надеюсь, что и эти приведенные характеристики дают представление о потенциальных возможностях проектного подхода в решении традиционных проблем стратегического менеджмента.

Использованные источники:

1. Баранская А. Н. Две стороны одной медали: процессный и проектный подходы в стратегическом управлении организациями инновационной экономики / Баранская А. Н.// Креативная экономика. – 2010. - № 12. – С.130-135.
2. Креативные технологии управления проектами и программами: монография / под ред. проф. Бушуева С. Д.; Украинская ассоциация управления проектами. - К.: Саммит-Книга, 2010. - 763 с.
3. Мазур И.И. Управление проектами: Учебное пособие / Мазур И.И., Шапиро В.Д., Ольдерогге Н.Г. — 2-е изд. — М.: Омега-Л, 2004. — с. 664.
4. Минцберг Г. Взлет и падение стратегического планирования / Г. Минцберг. – К.: Изд-во. О. Капусты, 2008. – 412 с.
5. Проектный подход в управлении компанией: материалы VIII Всероссийской научно-техническая конференция студентов, аспирантов и молодых ученых, посвященная 155-летию со дня рождения К. Э. Циолковского [«Молодёжь и наука»], (19 – 27 апреля 2012, г. Красноярск) /

Сибирский федеральный университет [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://conf.sfu-kras.ru/conf/mn2012
6. Томпсон-мл. А. Стратегический менеджмент: концепции и ситуации для анализа, 12-е издание: Пер. с англ. / Томпсон-мл. А., Стрикленд III Дж. — М.: Издательский дом "Вильямс", 2006. — 928 с.
7. Белов С. А. Классификация и критерии выбора инновационной стратегии высокотехнологичной промышленности // Экономические науки. 2016. № 134. С. 88-91
8. ISO 21500 Guidance on project management. - International Organization for Standardization, 2011. – p. 45.

УДК-338.5

Аккуратнова Ю.Н.
магистрант
Уфимский государственный авиационный университет
Российская Федерация, г. Уфа
Ишкильдина Д.И.
магистрант
Уфимский государственный авиационный университет
Российская Федерация, г. Уфа;
Сабирзянова Э.И.
магистрант
Уфимский государственный авиационный университет
Российская Федерация, г. Уфа
Научный руководитель: Г.Р.Фахретдинова, к.э.н., доцент
Российская Федерация г.Уфа

ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ НА РЫНКАХ ФАКТОРОВ ПРОИЗВОДСТВА

Аннотация: В данной статье были изучены трактовки цены из различных источников. Также были рассмотрены факторы ценообразования, выявленные основоположниками микроэкономической теории и актуальные в современной экономике.

Ключевые слова: цена, рынок, ценообразование, ресурсы, факторы производства, терминология, издержки, спрос.

PRICING IN THE MARKETS OF FACTORS OF PRODUCTION

AkkuratnovaJ.N.
Undergraduate
Ufa State Aviation University
Russian Federation, Ufa;
Ishkildina D.I.
Undergraduate
Ufa State Aviation University
Russian Federation, Ufa

Sabirzyanova E.I.
Undergraduate
Ufa State Aviation University
Russian Federation, Ufa
Scientific adviser: G.R. Fakhretdinova,
Candidate of Economic Sciences., Associate Professor
Russian Federation, Ufa

Annotation: In this article, interpretations of prices from various sources were studied. Pricing factors were also studied by the founders and in the modern economy.

Keyword: price, market, pricing, resources, factors of production, terminology, costs, demand.

Ценообразование является важным процессом в рыночной экономике. Цена – индикатор ситуации на рынке оказывает влияние на деятельность компании вне зависимости от вида отрасли. Изменения, происходящие в экономическом развитии, меняют подходы к методике ценообразования. В ходе исследования была сформулирована таблица, в которой представлена эволюция взглядов на категорию цены (табл.1).

Таблица 1 – Эволюция подходов к трактовке цены

Определение	Основоположник
Естественная цена – определяется денежными затратами на производство, складывается из заработной платы, ренты и прибыли. Так же А. Смит выделяет, нормальную цену – цену, покрывающую денежные издержки на изготовление.[8]	А. Смит
Стоимость товара - количество всякого другого товара, на которое он обменивается, зависит от относительного количества труда, которое необходимо для его производства, а не от большего или меньшего вознаграждения, которое уплачивается за этот труд. [7]	Д. Рикардо
Цена – это издержки производства и предельная полезность. [5]	А.Маршалл
Цена – определяется с учетом прямых и косвенных затрат, степени риска, непредвиденных расходов и плановой прибыли.[1]	М.В.Вардугина

Таким образом, изучение ценообразования предполагает анализ динамики цен товаров или услуг, цен конкурентов, изменения, происходящие в технологии и организации производства, условиях темпов развития экономики.

В ходе исследования изучили процесс ценообразования на трех основных рынках факторов производства: труда, земли и капитала.

- ✓ Труд – это любая деятельность человека, например, умственная или физическая для получения результата в виде блага или услуги.
- ✓ Земля - это природные блага, которые используются для товаров или услуг. Также термин земля используется, когда говорят о естественных ресурсах, как о факторе производства.
- ✓ Капитал - это созданные людьми производственные ресурсы такие, как здания, сооружения, оборудование, применяемые в процессе производства и реализации продукции и способствующие повышению производительности труда. [1]

Рассмотрим подход Д.Рикардо к ценообразованию факторов производства. В качестве основных факторов, определяющих спрос на факторы производства являются: спрос на потребительские товары; производительность ресурсов; количество предпринимателей; поиск рыночной ниши, наличие информации о ценах, объемах предложения, технических характеристиках факторов производства; взаимозаменяемость и взаимодополняемость факторов производства; факторов производства; уровень налогообложения.[7]

В свою очередь предложение факторов производства зависит от: цен факторов производства; возобновляемости и ограниченности экономических ресурсов; степени развитости инфраструктуры; экономической политики государства; степени монополизации ресурсных рынков.

В книге А. Смита «Исследование о природе и причинах богатствах народа» исходной предпосылкой научно-технического прогресса выступает деление первичных экономических ресурсов на труд, земля и капитал.

Если в процессе производства значителен вклад в создание новой стоимости таких ресурсов как труд наемных работников, средств производства, в структуре цены увеличивается доля заработной платы, прибыли, по сравнению с земельной рентой. Обрабатывающая промышленность способствует увеличению добавленной стоимости, которая соответствует размерам привлекаемого капитала. [8]

А. Маршалл свел воедино идеи маржиналистов о функциональной взаимосвязи таких категорий как цена, спрос и предложение. Маршалл обнаружил, что снижение цены товара способствует увеличению спроса на него, повышение цены – уменьшению, кроме того, понижение цены вызывает сокращение предложения, и наоборот. А. Маршалл сделал вывод о том, что устойчивой или равновесной ценой является цена, установившаяся в точке равновесия спроса и предложения. Следовательно, если на рынке цена выше равновесной, то предложение будет больше спроса и цена станет снижаться, и наоборот, если на рынке цена ниже цены равновесия, то спрос превысит предложение, а цена станет повышаться.[5]

В современной экономической науке выделяют пять факторов производства: земля; труд; капитал; предпринимательские способности; информация.

Предпринимательские способности - это знания и умения эффективно распоряжаться ресурсами, при помощи грамотных управленческих решений компания увеличивает прибыль.[9]

Информация - это ресурс данных, организованных для получения достоверной информации в самых разных областях знаний и практической деятельности.[1]

Можно выделить четыре группы факторов: общеэкономические, экономические, специфические и специальные.

1. Общеэкономические. Значимость факторов в формировании цены на товар прямо пропорционально объемам продаж и связи с внешними рынками. К ним относятся: экономический цикл, состояние совокупного спроса и предложения, инфляция.

2. Экономические. К экономическим факторам относятся: издержки, прибыль, налоги и сборы, предложение и спрос на этот товар или услугу с учетом взаимозаменяемости, потребительских свойств: качества, надежности, внешнего вида, престижности. Так же в этой группе присутствую факторы: ценности (удовлетворенность покупателя), затрат (издержки производителя), конкуренции (мониторинг цен конкурентов), распределение (местоположение товара или услуги), общественного мнения (мнение о товара или услуге), реклама (распространение информации).

3. Специфические. Воздействуют только на некоторые виды товаров и услуг: сезонность, эксплуатационные расходы; комплектность, гарантии и условия сервиса. В данную группу входит фактор стимулирования сбыта (в цену товара включается наценка) и фактор обслуживания (участвует в нескольких этапах сделки).

4. Специальные. Связаны с действием особых механизмов и экономических инструментов: государственное регулирование, валютный курс, внеэкономические, политические; военные.[2]

Таким образом, в современной экономике нельзя выделить какой-либо определенный подход, это обусловлено тем, что они взаимосвязаны между собой и основываются на фундаментальных теориях А.Смита, Д.Рикардо, А.Маршалла. В XXI веке с развитием информационных технологий увеличиваются факторы производства, которые влияют на ценообразование. Если информационные технологии будут развиваться, то будет увеличиваться информативность агентов и это будет приводить к удешевлению цен на факторы производства.

Использованные источники:

1. Вардугина М.В. Ценообразование в современной экономике.// Экономика и управление в XXI веке: тенденции развития.№11.С.101-105.
2. Злотницкая Т.С., Котова А.Ю. Микроэкономика. - СПб.: Питер, 2013. – 71 с.
3. Иохин В.Я. Экономическая теория: Учебник - М.: Экономист, 2006.- 862 с.
4. Камаев В.Д. Экономическая теория: Учебник для вузов - М: Владос, 2003. 549 с.

5. Маршалл А. Основы экономической науки: пер. с англ.— М.: Эксмо, 2007 .— 832с.
6. Наумов В.В., Вагин В.Д. Ценообразование: Учебное пособие- М.:МИЭМП, 2005.49с.
7. Рикардо Д. Начало политической экономии и налогового обложения- М.:Эксмо, 2016.600 с.
8. Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов- М.:Эксмо, 2016.3110 с.
9. Фахретдинова Г.Р., Фахретдинов Т.М. Некоторые аспекты реализации промышленной политики в РФ//Управление. Экономический анализ. Финансы: Сб. науч. тр. – Уфа: УГАТУ, 2012.- С.208-211

УДК 304

Акмалетдинова Ю.М.
студентка бакалавриата
Финансовый Университет при Правительстве РФ
Россия, г. Москва
Akmaletdinova J.M.
Student of baccalaureate
Financial University under the government of the RF
Russia, Moscow
Дудкина П.А.
студентка бакалавриата
Финансовый Университет при Правительстве РФ
Россия, г. Москва
Dudkina P. A.
Student of baccalaureate
Financial University under the government of the RF
Russia, Moscow
Трифонов И.В., д.т.н., доцент
профессор департамента менеджмента
Финансовый университет при Правительстве РФ
Россия, г. Москва
Trifonov Ivan Vladimirovich
Doctor of technical sciences, associate professor
Professor of Management Department
Financial University under the Government of the Russian Federation
Russia, Moscow

РАЗВИТИЕ СТУДЕНЧЕСКОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ НА ОСНОВЕ ПРОЕКТНОГО ПОДХОДА

THE DEVELOPMENT OF STUDENT SELF-GOVERNMENT ON THE BASIS OF THE PROJECT APPROACH

Аннотация: В данной статье рассматривается Студенческое самоуправление в Финансовом университете, подчеркивается значимость наличия данного органа как для студентов, так и образовательного учреждения в целом, и его развитие на основе проектного подхода.

Ключевые слова: студенческое самоуправление, команда проекта, формирование команды проекта, эффективная команда, управление проектами.

Abstract: This article discusses Student self-government in the Financial University, emphasizes the importance of the presence of this body for students and educational institutions in general, and its development on the basis of the project

Key words: student self-government, project team, project team formation, effective team, project management. approach.

Введение

Что такое студенческое самоуправление? Для чего оно нужно? Насколько это важно для студентов?

На данный момент вопросы, связанные со студенческими органами самоуправления, достаточно актуальны, так как последнее время в нашей стране образовательная политика направлена не только на образовательную, но и на активную деятельность студентов. Именно студенческое самоуправление – это один из способов реализации такой деятельности в стенах любого вуза.

В настоящее время развитие системы и повышения роли Студенческого самоуправления в жизни студенческой молодёжи является одним из приоритетных направлений развития высшего образования.

В данном случае подразумевается не только обучение, но и вовлечение студентов в общественную деятельность образовательных учреждений. Руководство университетов стремится всячески поддерживать инициативную молодёжь и создаёт все благоприятные условия для продуктивной деятельности, которая позволяет желающим и активным студентам раскрыть свой потенциал и развить личностные качества и навыки.

Стоит отметить что, вовлечение студентов в общественную деятельность - это и есть основная функция студенческого самоуправления. Что она может из себя представлять? И какое основное определение студенческого самоуправления? И каковы перспективы его развития?

Основным органом, который инициирует и продвигает идеи Студенческого самоуправления, является студенческий совет – это активные студенты, которые готовы помочь в решение проблем различного характера. Если посмотреть шире на это понятие, то Студенческое самоуправление – это общественная организация, которая занимается организацией образовательного и социального блоков для студентов, которая решает появившиеся проблемы студентов, связанные с образовательной, административной, социальной составляющей их жизни в стенах университета.

Исходя из задач Студенческого самоуправления, очевидно, что их лучше решать на основе проектного подхода.

Практически в каждом университете есть свой орган самоуправления, который занимается разработкой и реализацией проектов для студентов, и наше учреждение - не исключение.

Финансовый университет даёт возможность развиваться студентам в данной сфере, совершенствовать свой потенциал и реализовывать самим проекты.

В нашем вузе проходят проекты разного уровня и формата, начиная от образовательных и заканчивая досуговыми. Так как ранее было сказано, что студенческий совет занимается организацией проектов, следовательно «активные студенты» проделывают колоссальную работу.

Начнём с использования проектного подхода. Каждый проект разделяется на несколько этапов для большего управления им и получения эффективного результата. В основном проект разбивают на 5 этапов: инициация, планирование, разработка, реализация, мониторинг и завершение самого проекта [1, 2].

Проекты, которые организуются Студенческим советом Финансового университета, также проходят все 5 стадий для получения нужного результата. Рассмотрим более подробно эти этапы:

1. **Этап инициации** включает в себя в первую очередь написание папки-проекта. В ней прописываются конкретные цели, задачи проекта и временные рамки, исходя из которых будет работать актив. Благодаря данному документу определяется главный организатор (руководитель проекта). По-хорошему, у каждого проекта есть заказчик, требования которого стремятся удовлетворить команда проекта, и плюс ко всему данные требования являются хорошим ориентиром и стимулом для эффективного выполнения всего проекта. В Студенческом совете руководитель проекта и заказчик – это одно лицо.

Также на этом этапе производится формирование команды проекта, включающей в себя ответственных за определенные направления и конкретных исполнителей для каждой зоны.

2. **На этапе планирования** команда уточняет и детализует цели и задачи проекта, а также состав работ проекта. На основании имеющийся информации создаются рабочие чаты в социальных сетях, где непосредственно «кипит творческий процесс».

3. **Стадия разработки**, хоть и выделяется как отдельный этап, но по факту тесно переплетается с процессом планирования. Уже есть четко сформулированные технические задания (ТЗ), выполняемые активом. Здесь предложена следующая цепочка по исполнителям: главный организатор - ответственные за направление - исполнители на зонам.

Если более подробно рассмотреть процесс определения содержания ТЗ, то в него могут входить задания: поиск спонсорской поддержки, составление концепции всего проекта, продумывание интерактивов и т.д. На этом этапе

создается расписание проекта. Стоит отметить, что при создании данного «календаря проекта» всегда учитываются, и это важно, возможные рисковые события в проекте (неблагоприятные погодные условия, поломка оборудования, отказ спонсоров и т.д.).

4. **Этап реализации** заключается в реализации работ проекта. Именно на этом этапе требуется самая активная работа студенческого актива.

5. **Этап мониторинга и завершения.** Он заключается в выполнении все условий и договоренностей, если идет речь о работе со спонсорами, проведении обратной связи со всеми участниками проекта, а также проведение отчетного собрания со всей командой, и получение обратной связи от организаторов, ведь участникам не видно всей картины происходящего, непосредственно внутри проекта, они видят только внешнюю оболочку. По окончании данного этапа, проект можно считать завершенным.

Если рассмотреть состав команды проекта, то в среднем она составляет от 40 до 50 человек. Как упоминалось ранее, на стадии инициации происходит набор исполнителей на рабочие зоны. В основном, каждый активист сам выражает свое желание, в какой конкретной зоне он хочет проявить себя, руководствуясь тем, что ему интереснее, где, на его взгляд, он сможет принести больше пользы [3, 4].

Для того, чтобы равномерно распределить всех активистов, члены команды определяют приоритетность зон. На основе этих данных происходит анализ, благодаря которому главный организатор (проектный менеджер) распределяет весь состав команды на эти зоны.

Следует отметить, что здесь выступает больше человеческий фактор, а как известно, людям свойственно ошибаться, поэтому корректного распределения по зонам быть и не может, так нет четкой картины представления индивидуального четкого поведенческого профиля (ролевых признаков).

Для определения полезности активиста в проекте используется подход, основанный на определении поведенческих ролевых признаков, который отображается в виде лепестковой диаграммы [5]. Лепестковая диаграмма представляет собой восьмиугольник, содержащий 8 одинаковых шкал (осей) по числу поведенческих ролевых признаков. Данный графический способ описания позволяет проводить сравнительный анализ членов команды, выбирать и включать на рабочие зоны тех, кто наилучшим образом подходит и дополняет недостающие функции.

Исходя, из практики реализации проектов в Финансовом университете данный подход не в полной мере отображает роли, которые выполняют активисты (в основном, они одновременно выполняют несколько функций, соответсвенно их можно отнести как к исполнителям, генераторам идей, так и к критикам, и исследователями ресурсов). При этом координаторами в этом случае выступают председатель подразделения студенческого самоуправления и его заместители, а мотиваторами – главный организатор и ответственный за каждую зону.

Дальнейшей задачей развития Студенческого самоуправления на основе проектного подхода в этом случае является дополнение и развитие использующихся методик (проектных практик) распределения ролей в проекте. В тоже время следует отметить, что использование лепестковой диаграммы наиболее приемлемо при отборе в проектный комитет, потому что благодаря ему можно оценить потенциальных кандидатов и выявить тех, кто сможет дополнять друг друга, а не просто выполнять конкретную роль в проекте, например: исполнитель или критик. Активист данного подразделения должен обладать взаимодополняющими навыками работы в проекте, чтобы успешно планировать и реализовывать проекты.

Заключение.

Проанализировав всю систему планирования и реализации проекта, которую проделывают организаторы–студенты (активисты), следует подчеркнуть, что студенческая жизнь дает возможность обучающимся развиваться в проектной сфере, а также изучать проектный менеджмент непосредственно на практике, а именно: почувствовать, как функционирует вся система, как чередуются этапы, что конкретно нужно делать на определенной стадии.

Благодаря работе в Студенческом совете можно получить колоссальный опыт: во-первых, научиться взаимодействовать с командой, во-вторых улучшить свои личностные навыки, в-третьих, просто получить новые знания и в целом, раскрыть в себе много новых талантов. Также не стоит забывать, что Студенческое самоуправление, в какой-то мере, является лицом образовательного учреждения, поэтому активисты данного движения – непосредственные представители своего университета, на которых обращают внимание и складывают мнение обо всем учебном заведении.

Использованные источники:

1. Руководство к своду знаний по управлению проектами (6 издание). [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://profobr27.ru/upload/medialibrary/nd2/pmbok.pdf.
2. Проектный менеджмент: базовый курс [Электронный ресурс] : учебник / под ред. С.А. Полевого. - Москва: Кнорус, 2018. - 192с. - (Бакалавриат). - Режим доступа: https://www.book.ru/book/930684
3. Апенько С.Н. Формирование профессиональных компетенций команды проекта в контексте проектной деятельности и внутреннего маркетинга персонала /С.Н. Апенько/ Серия «Экономика», 2013. – 108-112 с.
4. Гостева О.В. Оценка эффективности работы команды проекта / Сибирский журнал науки и технологий №2, 2009. – 296-299 с.
5. Результативная проектная команда: количественный подход к формированию : Коллективная монография / Н.Б. Сафронова, А.Р. Урубкова, Т.П. маслевич, Н.Л. Минаева. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К^0», 2018. – 148 с.

УДК 659.4

Аксененко Т.Ю.
студентка 4 курса
Новосибирского Государственного
Университета Экономики и Управления
Россия, г. Новосибирск

ОТРАСЛЕВОЙ И КОРПОРАТИВНЫЙ ЛОББИЗМ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ ПО ДОБЫЧЕ И ПЕРЕРАБОТКЕ ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ

INDUSTRIAL AND CORPORATE LOBBYING IN THE ACTIVITIES OF THE MINING AND MINERAL PROCESSING

Аннотация: В статье раскрывается понятие отраслевого лоббирования, его достоинства, особенности существования, а также подробно рассмотрены формы отраслевого лоббирования на примерах существующих организаций по добыче и переработке полезных ископаемых.

Ключевые слова: лоббизм, отраслевой лоббизм, добыча и переработка полезных ископаемых, государство и промышленность, нефтегазовая промышленность, лоббистские подразделения, нефтегазовый пул.

Aksenenko T.
4th year student
Novosibirsk State University
University of Economics and Management
Russia, Novosibirsk

Annotation:
The article reveals the concept of industry lobbying, its advantages, features of existence, as well as the forms of industry lobbying on the examples of existing organizations for the extraction and processing of minerals.

Keywords: lobbying, industry lobbying, mining and processing of minerals, state and industry, oil and gas industry, lobbying units, oil and gas pool.

Политика в современном мире идет рядом с работой промышленных предприятий. В результате этого появляется необходимость в такой деятельности, как лоббизм.

Достоинствами лоббизма являются:

1) способность влиять на управленческие решения органов государственной власти и управления;

2) возможность выступать инструментом самоорганизации гражданского общества, которое формирует общественную поддержку или оппозицию какому-либо законопроекту;

3) способность создавать возможности для удовлетворения интересов меньшинства;

4) применение его в качестве своеобразного социально-политического стимулирования;

5) расширение информационной и организационной базы принимаемых решений и обращение внимания на «кричащие» проблемы;

7) лоббизм также рассматривается как инструмент взаимодействия исполнительной и представительной власти;

8) лоббизм представляет собой более широкое средство достижения компромисса [5].

Отраслевой лоббизм – это процесс по продвижению интересов конкретной отрасли в органах государственной власти, с целью добиться для нее тех или иных преференций [2].

С помощью отраслевого лоббизма происходит взаимодействие лоббистов с предприятиями отраслей различных промышленностей [5]. Существует два условия для процесса отраслевого лоббирования. Первое – наличие двух заинтересованных сторон и посредника.

Второе – недоступность ресурса для претендента, по крайней мере, напрямую. Ресурс может не продаваться либо держатель может являться монополистом, либо один для другого недоступен без посредника. Представителями сторон могут выступать как отдельные люди, так и группы лиц или целые структуры [1].

Отраслевой лоббизм основан на том же принципе что и политический, то есть на продвижении идеи одного или группы людей для достижения целей.

Отличием корпоративного лоббизма от политического является то, что отраслевые лоббисты, как правило, являются юристами или бывшими политиками, которые работают как коммерческая организация [4].

Крупные компании по добыче и переработке полезных ископаемых, концерны часто замечаются в штаб-квартирах и офисах лоббистов. Связано это с поиском выгод от интересующих их идей.

Крупными игроками в сфере добычи и переработки полезных ископаемых в Российской Федерации являются:

- предприятия по добыче и переработке нефтепродуктов, такие как Газпром, Роснефть, Лукойл;
- по добыче ценных минералов и металлов, такие как Алроса, РУСАЛ;
- по добыче и переработке угля – СУЭК и другие.

Существуют некоторые формы лоббирования на предприятиях промышленности.

Во-первых, это Союз нефтегазопромышленников. Он был создан для защиты интересов предприятий по добыче и переработке нефтепродуктов был. Фактически, крупные «нефтяные» игроки на российском и мировом рынке, такие как ЛУКОЙЛ, Газпром, ТНК и другие продвигают свои интересы в органах власти самостоятельно [1].

Эти компании отраслевым объединением не взаимодействуют, а предпочитают создавать подразделения по работе с органами

государственной власти. Иными словами можно сказать, что они создают собственные лоббисткие подразделения.

Также, некоторыми отраслевыми предприятиями был создан нефтегазовый пул, который отстаивает интересы организаций в высших политических кругах [3]. На данное время, нефтегазовый пул работает по налоговым вопросам не только в Государственной Думе, но и в администрации президента, и в правительстве.

Лоббистская деятельность пула является примером для других предприятий и отраслей. Результатом коллективной лоббистской деятельности стало такое положительное изменение, как снижение ставки налога на прибыль на 11%. Такде был расширен список затрат на расходы и был введен единый налог на добычу полезных ископаемых. Помимо этого в законе теперь закреплена шкала изменения экспортной пошлины на нефть в зависимости от колебания на нее мировых цен.

Помимо перечисленного, наряду с вопросами о налогах была решена часть неналоговых. Например, ограничение доступа к трубе объемом добываемой компанией нефти.

Следующей формой лоббирования являются общественные организации в виде клубов [3].

Члены клуба активно сотрудничают с комиссиями Госдумы, межфракционными депутатскими объединениями, в том числе с «Энергией России».

Данные формы проявления лоббизма условно называются «белыми». Однако, также существуют и «теневые». Несмотря на то, что и в том и в другом случае решаются одни и те же задачи: отстаивание интересов какой-либо структуры, эффективность «теневых» считается более успешной, нежели «белых».

«Теневых» лоббистов условно можно разделить на отраслевиков и частников.

Первые представляют интересы целой отрасли: нефтяной, энергетической, газовой и прочих. Вторые же должны не только посещать нужные кабинеты, но и, если надо, отправляться на охоту, в баню, в отпуск вместе с тем, от кого зависят их клиенты.

Негативной особенностью корпоративного лоббирования можно назвать то, что профессиональные лоббисты при продвижении корпоративного интереса могут маскировать его под отраслевой стимул.

В виду того, что на Западе посредниками отраслевого лоббирования, как правило, становятся юристы, социологи и финансисты, а в России – приближенные к держателю лица или чиновники, в деятельности лоббирования появляется значительная доля риска в виде вопросов о коррупции.

Можно отметить, что, если каждый представитель корпорации будет представлять свою позицию, согласуя её с позициями отраслевых «единомышленников», то такое общепринятое выработанное стратегическое

предложение будет реализовано в рамках цивилизованного лоббизма, и не будет представлять угрозы, свидетельствуя о нездоровье политической системе.

Также, если крупный бизнес решит выступить сообща по определенным позициям, то велика вероятность того, что они придут к взвешенному, справедливому решению, более эффективной артикуляции интересов и положительной оценке общества.

В этом случает бизнес получит право на выражение консолидированной позиции, а власть приобретет уполномоченного участника переговорного процесса.

Использованные источники:

1. Автономов А.С. Азбука лоббирования / А.С. Автономов. – М.: ИРИС, 2004.
2. Блохин А.А. Лоббизм в России: этапы большого пути/А.А. Блохин, В.В. Верещагин, О.В. Григорьев // Экспертный институт. Избранные доклады (1992-1997). М., 1997.
3. Любимов А.П. История лоббизма в России. / А.П. Любимов. – М., 2005.
4. Любимов А.П. Классификация видов лоббизма / А.П. Любимов. – М.: АНО и КиАЦ, 1999.
5. Пименов Н.А. Лоббизм: проблемы и пути решения / Н.А. Пименов // «Государственная власть и местное самоуправление».- 2011, -№ 10. -С. 6-10.

УДК 349

Актиева Д.М.
студентка 4 курса Институт права
Башкирского государственного университета
Россия, г.Уфа
Научный руководитель:
Балякина Е.Б.
старший преподаватель
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ПРАВОВОЕ ПОЛОЖЕНИЕ ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Аннотация: в статье рассмотрены основные проблемы правового статуса индивидуального предпринимателя как участника предпринимательской деятельности. Автор исследует двойственность положения индивидуального предпринимателя, характеризует условия для приобретения данного правового статуса, анализирует законные ограничения.

Ключевые слова: предпринимательская деятельность, индивидуальный предприниматель, правоспособность, юридическое лицо, ограничение на ведение предпринимательской деятельности.

Aktieva D.M.
4th year student of the Institute of Law
Bashkir State University
Russia, Ufa
Supervisor of studies:
Balyakina E.B.
senior lecturer
Bashkir State University
Russia, Ufa

LEGAL STATUS OF INDIVIDUAL ENTREPRENEUR

Annotation: this article describes the main problems of the legal status of an individual entrepreneur as a participant in entrepreneurial activity. The author explores the duality of the position of the individual entrepreneur, describes the conditions for acquiring the legal status of an individual entrepreneur.

Keywords: entrepreneurial activity, self-employed, artificial person, capacity, restrictions on business activities.

Часть 1 статьи 34 Конституции Российской Федерации закрепляет, что «каждый имеет право на свободное использование своих способностей и имущества для предпринимательской и иной не запрещенной законом экономической деятельности». То есть основным законом страны гарантируется право заниматься предпринимательской деятельность в соответствии с законодательством Российской Федерации. Кроме того, в ст. 18 Гражданского Кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ) также

предусмотрено право граждан «заниматься предпринимательской и любой иной не запрещенной законом деятельностью». Данное право является одним из составных частей правоспособности.

Гражданин вправе заниматься предпринимательской деятельностью без образования юридического лица с момента государственной регистрации в качестве индивидуального предпринимателя, за исключением случаев, предусмотренных абзацем вторым настоящего пункта (п. 1 ст. 23 ГК РФ). К предпринимательской деятельности граждан, осуществляемой без образования юридического лица, соответственно применяются правила настоящего Кодекса, которые регулируют деятельность юридических лиц, являющихся коммерческими организациями, если иное не вытекает из закона, иных правовых актов или существа правоотношения (п. 3 ст. 23 ГК РФ).

Правовой статус индивидуального предпринимателя (далее - ИП) имеет двойственную природу, с одной стороны, ИП является физическим лицом, а с другой, на него распространяются права юридических лиц, т.е. правовое положение индивидуального предпринимателя характеризуется его принадлежностью к физическому лицу, на котором лежит часть прав юридических лиц.

В состав правового статуса входят:

1. правосубъектность (которая в свою очередь включает правоспособность, дееспособность и деликтоспособность субъекта);
2. установленные законом права и обязанности;
3. гарантии установленных прав;
4. ответственность субъекта за неисполнение своих обязанностей.

Предпринимательская право- и дееспособность у граждан возникают одновременно: право на предпринимательскую деятельность может быть реализовано им самостоятельно, поэтому исключены случаи, когда возможности правоспособных, но еще не дееспособных граждан дополнялись бы возможностями дееспособных законных представителей.

Так в чем же заключается разница между индивидуальным предпринимателем и юридическим лицом? Разница состоит в меньших свободах коммерческой деятельности. Однако на индивидуального предпринимателя распространяется льготное налогообложение, ИП может самостоятельно распоряжаться не только личным имуществом, но и тем, которое задействовано в коммерческих целях.

Проблема правового статуса индивидуального предпринимателя заключается в возрастных условиях ведения хозяйства.

Согласно ГК РФ, полная дееспособность гражданина наступает в 18 лет, а также при вступлении в брак до достижения гражданином 18-летнего возраста. Не оспаривается возраст 16 лет, потому что именно в этом возрасте наступают все виды ответственности, необходимые для осуществления предпринимательской деятельности. Эмансипация – признание гражданина полностью дееспособным при наличии следующих условий: достижение 16

лет, а также если гражданин работает по трудовому договору либо с согласия законных представителей занимается предпринимательской деятельностью.

В Федеральном законе от 08.80.2001 г. № 129-ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» не указан возраст, с которого орган государственной регистрации может зарегистрировать юридическое лицо или гражданина в качестве индивидуального предпринимателя. В п. «з» ч. 1 ст. 22.1 данного закона указано, что нужно предоставить нотариально удостоверенное согласие законных представителей на осуществление предпринимательской деятельности, копию свидетельства о заключении брака либо копию решения органа опеки и попечительства или копию решения суда об объявлении физического лица, регистрируемого в качестве индивидуального предпринимателя, полностью дееспособным.

В ГК РФ предусмотрены ограничения, которые заключаются в том, что несовершеннолетние могут совершать крупные сделки, но с согласия законных представителей. Несовершеннолетний в возрасте от 14 лет не является самостоятельным (а это обязательный признак предпринимательской деятельности), потому что он должен получить согласие законных представителей.

Состояние здоровья само по себе не является препятствием для государственной регистрации физического лица в качестве ИП. Но лица, признанные недееспособными или ограниченно дееспособными не вправе заниматься предпринимательской деятельностью, поскольку недееспособные самостоятельно не участвуют в совершении сделок, от их имени сделки совершают опекуны (ст. 29 ГК РФ), а ограниченные в дееспособности самостоятельно вправе совершать только мелкие бытовые сделки (ст. 30 ГК РФ).

Одним из элементов правоспособности ИП является его личное имя. Если юридическое лицо вправе присвоить своей организации любое название, то ИП всегда выступает под именем, которое дано ему при рождении и подтверждено соответствующим документом.

Однако в соответствии со ст. 1538 ГК РФ индивидуальные предприниматели могут использовать для индивидуализации принадлежащих им торговых, промышленных и других предприятий коммерческие обозначения, не являющиеся фирменными наименованиями и не подлежащие обязательному включению в учредительные документы и единый государственный реестр юридических лиц. Оно может использоваться правообладателем для индивидуализации одного или нескольких предприятий. Для индивидуализации одного предприятия не могут одновременно использоваться два и более коммерческих обозначения.

Кроме того, имеется также ограничение на наличие статуса индивидуального предпринимателя лицам, занимающим государственные должности. Так, согласно ст. 17 Федерального закона от 27.07.2004 г. № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» «в

связи с прохождением гражданской службы гражданскому служащему запрещается: заниматься предпринимательской деятельностью лично или через доверенных лиц». Однако ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» не предусматривает такого основания в отказе от регистрации, как выполнение лицом обязанностей должностного лица в системе государственной службы. Именно поэтому так много нарушений в этой сфере среди государственных служащих. В качестве санкции за совмещение обязанностей государственного служащего с предпринимательской деятельностью, прежде всего, должны применяться меры дисциплинарного воздействия, вплоть до расторжения служебного контракта и освобождения гражданского служащего от занимаемой должности.

Таким образом, мы рассмотрели основные проблемы правового статуса индивидуального предпринимателя как участника предпринимательской деятельности. К данным проблемам относятся как возраст, с которого физическое лицо, может зарегистрироваться в качестве ИП, так и состояние здоровья, и иные ограничения, предусмотренные различными нормативно-правовыми актами РФ.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993, с учетом поправок, внесенных 30.12.2008 № 6-ФКЗ, № 7-ФКЗ; 05.02.2014 № 2-ФКЗ; 21.07.2014 № 17-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2018 г. № 259-ФЗ) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL:http://www.pravo.gov.ru.
3. Федеральный закон «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» от 08.08.2001 г. № 129-ФЗ (с изм. и доп. от 28.11.2018 г. № 452-ФЗ) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL:http://www.pravo.gov.ru.
4. Федеральный закон «О государственной гражданской службе Российской Федерации» от 27.07.2004 № 79-ФЗ (с изм. и доп. от 30.10.2018 № 382-ФЗ) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL:http://www.pravo.gov.ru.

УДК 347.441

Александров А.Ю., доцент, кандидат юридических наук
доцент кафедры юриспруденции
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, город Калуга
Коновалова Д.О.
студентка 3 курса Института истории и права
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, город Калуга

ПРИНЦИП СВОБОДЫ ДОГОВОРА В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ

Аннотация: Статья посвящена принципу свободы договора в отечественном законодательстве. Рассматриваются некоторые аспекты ограничений данного принципа.

Ключевые слова: гражданское право, принципы гражданского права, договор, свобода договора.

Alexandrov Andrew
Institute of the History and the Law Kaluga state university
named after K. Tsiolkovsky
PhD (Law), Associate Professor
Russia, Kaluga city
Konovalova Darija
student third year
Institute of the History and the Law Kaluga state university
named after K. Tsiolkovsky, Russia, Kaluga city

THE PRINCIPLE OF FREEDOM OF CONTRACT IN CIVIL LAW

Abstract: the Article is devoted to the principle of freedom of contract in the domestic legislation. Some aspects of the limitations of this principle are considered.

Keywords: civil law, principles of civil law, contract, freedom of contract.

Принцип свободы договора – это центральный отраслевой принцип механизма правового регулирования в сфере гражданских правоотношений, содержание которого базируется на нормах, закрепленных в статье 421 ГК РФ.

Большинство ученых-теоретиков гражданского права сходятся во мнении, что необходимо различать такие правовые категории, как идеи права и принципы права.

Принципы права – это спектр идейных начал. Идея права – это явления, отображающие сущностные представления, формируемые под воздействием общественных отношений и отражённые в сознание человека. Принципы права всегда вторичны по отношению к идеям. Именно идеи являются материей конструкции, из которой складывается структура гражданского права, дополняемая принципами права.

Замысел свободы, лежащий в основе принципа свободы договора является ключевым. На протяжении длительного периода развития

истории человечества изучение феномена свободы являлось центральным направлением деятельности ученых-теоретиков. И на сегодняшний день анализ данной темы остаётся актуальной.

Свобода - это многогранное и вариативное понятие, важность уяснения которой необходима для правоприменительной деятельности. И поэтому в теории права существует множество определений такой правовой категории как свобода, используемые в противоположных значениях, наполненные различным содержанием и устанавливающие различные границы ее осуществления. Прежде чем обратимся к взглядам правоведов, посмотрим значение свободы в русском словаре. Русский писатель В. Даль в Толковом словаре определяет значение слова « свобода» как своя воля, простор, возможность действовать по-своему усмотрению; отсутствие стесненья, неволи, рабства, подчинения чужой воле[47].

Вопрос категории « свобода» волновал человечество с момента зарождения науки о познании мира. Мыслители сходились в едином мнении, что свобода предполагает собой правильный выбор человека по собственному желанию в условиях выбора возможностей, уклоняясь от зла и стремясь к духовно-нравственному началу.

Мыслитель прошлого Джон Локк разработал свою концепцию, которая содержала в себе два суждения о свободе. Первое суждение заключалось в том, что свобода - это возможность действовать или бездействовать согласно нашему внутреннему желанию или выбору; и второе суждение - свобода одного заканчивается там, где начинаются права другого.

С точки зрения О.В. Орловой свобода как правовая категория- это наличие субъективных прав, которыми личность может использовать по своему усмотрению, а с другой стороны - это права, как меры свободы, обеспечены общеобязательностью нормы права и защищены принудительным аппаратом государства[48]. Другие юристы придерживаются мнения, что свобода - это не только свобода выбора своего поведения, но и учёт интересов других индивидов и общества в целом.

Е.И. Козлова и О.Е. Кутафин полагают, что "право" и "свобода" означают юридически признанную возможность каждого избирать вид и меру своего поведения[49].

В настоящее время практика показывает, что разграничить обсуждаемые правовые категории довольно сложно. Ведь понятие права, как и понятие свободы, противоположно понятию обязанности. Право - это возможность поступать тем или иным образом, действовать или воздержаться от действия (то есть, это свобода выбора поведения). Но ведь такое определение вполне применимо и к свободе.

---

[47] Даль В.И. Толковый словарь русского языка. М.,1996. С.569.

[48] Орлова О.В. Правовая свобода личности в гражданском обществе // Журнал российского права. 2007. № 5. Май. С. 76.

[49] Козлова Е.И., Кутафин О.Е. Конституционное право России: Учебник. 3-е изд.-М., 2002.-С.246.

Употребительно к свободе договора ряд ученых трактуют это понятие как возможность сделать добровольное, осознанное волеизъявление, отражающую внутреннюю волю субъекта, обусловленную его мотивами, желаниями, потребностями.

Принцип свободы договора является отправным, идейным началом осуществления своих возможностей субъектами правоотношений по своему усмотрению и в своём интересе и заложенным в нормах гражданского права, а всякий договор является итогом активных действий субъекта правоотношения.

Принцип свободы договора выступает одним из главных начал построения современного правового порядка. Свобода договора является основополагающим инструментом реализации участниками гражданско-правовых правоотношений своей внутренней воли, тем самым способствует формированию гражданского общества. Автономность субъектов отношений сводится к тому, что их встречная воля субъектов находит своё выражение в закрепление их взаимодействия в договоре. В этом и есть социальная ценность гражданского права, которая состоит в том , что наделение лиц свободой, с одной стороны, обеспечивает удовлетворение потребностей граждан, а с другой стороны стимулирует их к созданию материальных благ. При ликвидации данного принципа законодателем наступил бы паралич гражданского оборота.

Юридическое содержание принципа свободы договора раскрыты и конкретизированы законодателем в статье 421 ГК РФ. Раскрывая суть принципа, законодатель перечисляет возможные формы поведения сторон по регулированию гражданско-правовых договорных отношений, направленных на реализацию принципа свободы договора: свобода субъектов в решении вопроса заключать или не заключать договор, свобода в определение контрагента, свобода выбора вида заключаемого договора, свобода сторон в формировании условий договора, свобода выбора модели договора, свобода в выборе формы договора. По мнению М.И. Брагинского и В.В. Витрянского эти правомочия нужны участникам гражданского оборота для реализации своей самостоятельности и возможности конкурировать с другими участниками рынка на равных[50]. По мнению Ю.Л. Ершова в рамках статьи 421 ГК РФ свободу договора следует рассматривать как мера возможного поведения управомоченного лица[51].

Различные подходы к определению содержания элементов свободы договора нашли своё субъективное отражение в трудах отечественных цивилистов. Разнообразие взглядов объясняется многозначностью и многогранностью самого термина « свободы договора».

---

[50] Брагинский, М.И. Договорное право: Общие положения / М.И. Брагинский, В.В. Витрянский. - М. : Статут, 2001. – 847 с.

[51] Ершов, Ю.Л. Принцип свободы договора и его реализация в гражданском праве Российской Федерации : дисс… канд. юрид. наук / Ю.Л. Ершов. - Екатеринбург, 2001. – 170 с.

И.А Покровский предложил рассматривать принцип свободы договорных отношений как с положительной, так и с отрицательной стороны. С отрицательной стороны, указанный принцип означает недопустимость понуждения кого-либо к вступлению в договор против его воли. А положительная сторона подразумевает возможность лиц заключать договоры любого содержания.

Ряд других авторов выделяют элементы в самостоятельную группу: свобода выбора формы, места, времени заключения договора .

Следует отметить, что рассматриваемый принцип с свободы договора по логике является неотъемлемым продолжением конституционных основ, а именно наряду со свободой деятельности в экономике , равенством всех форм собственности….. а с другой стороны имеет свою сущность и роль в гражданско-правовых отношениях. Данный принцип тесно связан и подкреплён другими гарантиями гражданского права, такими как, беспрепятственное осуществление гражданских прав, юридическим равенством воли субъектов, недопустимостью вмешательства в частные дела другими лицами .

Таким образом, свобода договора есть объективная составляющая применения правовых средств, действующая в целях увеличения эффективности правового регулирования, соблюдения гармонии между сторонами правоотношений и достижение конкретного идеала, намерения, которые лица ставили перед собой.

Структурные элементы ограничения свободы поведения имеют чрезвычайно особое значение для законодателя, который преследует определенные цели, реализация которых необходима для нормального функционирования общества. Основной такой целью является адекватная комбинация двух начал: предоставление субъектам свободы договора и оптимальное ее ограничение от неблагоприятных воздействий .

Абсолютность свободы договора не является безграничной. Границы действия принципа продекларированы в статье 55 Конституции РФ, содержание которой утверждает о возможности ограничений прав и свобод человека в соответствии с федеральными законами, предусматривающие охрану интересов граждан и общества, защиту конституционного строя от неблагоприятных воздействий.

Безграничная свобода чревата нарушением прав контрагентов, третьих лиц, нравственных, духовных ценностей и идеалов общества. Свобода договора могла быть абсолютной только при условии, если бы ГК РФ и все вышедшие в соответствии с ним правовые акты состояли лишь из диспозитивных и факультативных норм. В противном случае такой путь повлёк бы за собой нарушение деятельности экономического оборота страны , социальное напряжение, социальные конфликты , а вместе с ними и хаос в самом обществе. Ведь ценность свободы теряет свой смысл , когда выбор делается в пользу нарушения прав других людей.

Тем самым, система правового регулирования действия ограничений способствует формированию упорядоченной стройной, урегулированной системы договорных отношений. Отсутствие рамок свободы приведёт к произволу действий субъектов правоотношений и утрате принципа свободы договора как высшей ценности.

Можно выделить причины, которые смотивировали законодателя в создании правовых средств в ограничение принципа свободы договора. Самыми распространёнными основаниями являются:

- Рыночное неравенство, которое вызвало необходимость защиты слабой стороны и ее выравнивание с сильной стороной.
- В целях охраны нормальной деятельности рыночного оборота путём реализации свободы конкуренции, издания антимонопольных норм.
- Предотвращение злоупотребления свободы договора. На практике большое распространение имеют следующие ситуации: навязывание условий договора, несоразмерность требований о взыскании убытков и штрафов,
- Защита интересов общества, в целях обеспечения безопасности, здоровья, жизни людей.
- Широкое распространение кабальных условий и сложность их доказывания.

Современные правоведы не пришли к единой классификации ограничений свободы договора. Особый интерес представляет классификация И.А. Покровского. Он выделял два основных блока границ: позитивные и негативные. Негативные предполагают выделение в законе случаев, при которых заранее предусмотрено, между кем и какие договоры заключаться не могут, а позитивные имеют в виду обязательное заключение договоров и (или) обязательное включение в них определенных условий[52]. Действующее законодательство содержит ряд ограничений, которые создают пределы осуществления субъектами гражданского права данной свободы. Такими могут быть ограничения, которые затрагивают предмет, его субъектный состав. Гражданским кодексом установлено ограничение перемещения товаров и услуг в отношении запрещённых и ограниченных или изъятых из оборота объектов (химическое оружие, огнестрельное, холодное оружие, пестициды и агрохимикаты).

Что касается субъектного состава, особое значение имеют ограничения, связанные с введением лицензионного порядка. Это означает, что отдельными видами деятельности могут заниматься те, кто имеет специальное разрешение и следовательно, они могут заключать определенные договора.

По мнению К.И. Забоева, основания классификации ограничений свободы договора могут быть различными[53]. В качестве примера он приводит их деление на «правовую защиту от вмешательства частного субъекта гражданского права в “область свободы” другого частного лица либо в

[52] Покровский И.А. Основные проблемы гражданского права. М., 1998. С.251.
[53] Забоев К.И. Правовые и философские аспекты гражданско-правового договора. СПб., 2003.С. 278.

“область , выражающие потребности государств». Так, К.И. Забоев разделяет ограничения свободы договора на две группы: 1) правила, устанавливающие внешние пределы свободы (пределы осуществления гражданских прав, ограничения товарообмена, требования о правосубъектности участников гражданского оборота); 2) правила, касающиеся внутреннего изъятия из «сектора» свободы договора (требования к специальному субъектному составу договоров, ограничение свободы в зависимости от содержания, формы и требования государственной регистрации договоров, недействительность сделок, обязательные основания заключения договоров, необходимость получения лицензий на заключение определенных видов сделок).

Ещё одну классификацию ограничений договорной свободы приводит Р. Тельгарин[54]. Он делит границы свободы договора на нормативные и ненормативные. К первым автор относит обязательное заключение договора с заранее определенным контрагентом или на заранее определенных условиях, запреты для сторон на добавление в договор определенных условий, ограничение в выборе договорной структуры и вида договора. А ненормативные ограничения свободы договора – это ограничения, совместным решением сторон, которые могут быть связаны с изменением воли и волеизъявлением стороны в процессе формирования содержания предстоящего договора.

Обобщая вышесказанное, следует отметить, что идейные начала свободы договора включает в себя яркий спектр правомочий , которыми наделены субъекты договорных отношений. Этот факт можно рассматривать как своеобразное субъективное право лиц. Невзирая на, широчайшую природу действия принципа свободы договора, законодатель установил ряд ограничений, которые, по его мнению, должны привести интересы лиц, общества к единому балансу и установить разумное сочетание между необходимыми потребностями и желаниями носителей права.

Использованные источники:

1. Брагинский, М.И. Договорное право: Общие положения / М.И. Брагинский, В.В. Витрянский. - М.: Статут, 2001. – 847 с.
2. Даль В.И. Толковый словарь русского языка. М.,1996. - 569 с.
3. Ершов, Ю.Л. Принцип свободы договора и его реализация в гражданском праве Российской Федерации : дисс… канд. юрид. наук / Ю.Л. Ершов. - Екатеринбург, 2001. – 170 с.
4. Забоев К.И. Правовые и философские аспекты гражданско-правового договора. СПб., 2003. - 278 с.
5. Козлова Е.И., Кутафин О.Е. Конституционное право России: Учебник. 3-е изд.-М., 2002.- 246 с.

[54] Тельгарин Р. О свободе заключения гражданско-правовых договоров в сфере предпринимательства // Рос. юстиция. 1997. № 1.С.11-27.

6. Орлова О.В. Правовая свобода личности в гражданском обществе // Журнал российского права. 2007. № 5. Май. С. 76.
7. Покровский И.А. Основные проблемы гражданского права. – М.: Статут, 1998. - 251 с.
8. Тельгарин Р. О свободе заключения гражданско-правовых договоров в сфере предпринимательства // Рос. юстиция. 1997. № 1.С.11-27.

УДК 347.441

Александров А.Ю., доцент, кандидат юридических наук
доцент кафедры юриспруденции
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, город Калуга
Комиссарова А.Н.
студентка 3 курса Института истории и права
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, город Калуга

АРЕНДА НЕДВИЖИМОГО ИМУЩЕСТВА

Аннотация: Данная статья посвящена вопросам договора аренды недвижимого имущества, проблемам рассматриваемого гражданско-правового института, а также путям их разрешения.

Ключевые слова: договор аренды, недвижимое имущество, аренда зданий, сооружений, нежилых помещений.

Alexandrov Andrew
Institute of the History and the Law Kaluga state university
named after K. Tsiolkovsky
PhD (Law), Associate Professor
Russia, Kaluga city
Komissarova Alina
student third year
Institute of the History and the Law Kaluga state university
named after K. Tsiolkovsky, Russia, Kaluga city

REAL ESTATE LEASE

Abstract: This article is devoted to the lease of real estate, the problems of the civil law Institute, as well as ways to resolve them.

Keywords: lease agreement, real estate, lease of buildings, structures, non-residential premises.

Распространённость договора аренды в гражданском обороте обусловлена тем, что субъектам гражданских правоотношений в большинстве случаев целесообразней и выгодней не приобретать в собственность недвижимое имуществ, как то здания, строения, сооружения, нежилые, а также жилые помещения и земельные участки, а заключать договор аренды

такого имущества для личного использования и (или) осуществления предпринимательской и иной деятельности.[55]

Договор аренды, его общие положения, регламентируются главой 34 Гражданского кодекса Российской Федерации.

Под договором аренды ГК РФ понимает правоотношение, в силу которого арендодатель (наймодатель) обязуется предоставить арендатору (нанимателю) имущество за плату во временное владение и пользование или во временное пользование. В качестве объектов договора аренды может выступать недвижимое имущество – здания, строения, сооружения, нежилое и жилое помещение, которое и определяет существенный признак интересующего нас договора аренды недвижимости – специфический объект гражданских правоотношений.[56]

Особый вид договора аренды требует и особого правового регулирования. Тем не менее, ГК РФ не выделяет отдельной главы, посвященной исключительно аренде недвижимости, но, содержит параграф, регулирующий арендные правоотношения зданий и сооружений. Однако такой выбор законодателя приводит к некоторым правоприменительным проблемам относительно определения конкретных объектов договора недвижимости.

Иначе говоря, что следует понимать под недвижимостью в рамках данного договора и его правового регулирования?

До издания Высшим арбитражным судом Российской Федерации информационного письма от 01.06.2000 N 53 «О государственной регистрации договоров аренды нежилых помещений» в доктрине гражданского права и в правоприменительной практике остро стоял вопрос о месте нежилого помещения в системе недвижимого имущества и, соответственно, следует ли на него распространять такой же правовой режим.[57]

ВАС РФ разрешил данные споры следующим образом: принимая во внимание то, что нежилое помещение является объектом недвижимости, отличным от здания или сооружения, в котором оно находится, но неразрывно с ним связанным, и то, что в Гражданском кодексе Российской Федерации отсутствуют какие-либо специальные нормы о государственной регистрации договоров аренды нежилых помещений, к таким договорам аренды должны применяться правила пункта 2 статьи 651 Гражданского кодекса Российской Федерации. В соответствии с пунктом 2 статьи 651 Гражданского кодекса Российской Федерации договор аренды нежилых помещений, заключенный на срок не менее одного года, подлежит государственной регистрации и

[55] Невзгодина Е.Л. Аренда недвижимости по законодательству Российской Федерации // Вестник ОмГУ. Серия. Право. 2014. №4. С. 156.

[56] Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 29.07.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2018) // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 11.12.2018 г.)

[57] Горшкова Л. Л. Сложные вопросы купли-продажи и аренды недвижимости // Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. 2011. №19. С. 13.

считается заключенным с момента такой регистрации. Договор аренды нежилых помещений, заключенный на срок менее одного года, не подлежит государственной регистрации и считается заключенным с момента, определяемого в соответствии с пунктом 1 статьи 433 Гражданского кодекса Российской Федерации.[58]

Из юридической логики следует, что к недвижимому имуществу относится здания, сооружения (правовая регламентация аренды которых урегулирована нормами ГК РФ), строения, жилые и нежилые помещения.

Как указывалось ранее, правовое регулирование договора аренды недвижимости вызывает некоторые трудности поскольку регламентация договора аренды выстроена по классической цивилистической схеме: от общего – к частному; и там, где первое и второе не совпадают, приоритет отдается частному: к отдельным видам договора аренды общие положения об аренде применяются, если иное не установлено специальными правилами кодекса об этих договорах[59]. Следовательно, мы можем констатировать пробел в праве об аренде недвижимого имущества и на практике существует необходимость применения аналогии закона (общие положения об аренде или специальные – аренда зданий и сооружений).

Таким образом, мы приходим к выводу о том, что законодательно не систематизировано правовое регулирование договора недвижимости, оно лишь складывается из общих норм об аренде, правил аренды зданий и сооружений и отдельной главы ГК РФ – найма жилого помещения. По нашему мнению для оптимизации процесса регламентированности правоотношений в сфере аренды недвижимого имущества и исключению разночтений в применении норм права в рассматриваемой сфере следует выделить договор аренды недвижимого имущества в самостоятельный вид договора аренды, который бы включал в себя положения об аренде зданий, строений, сооружений, нежилых и жилых помещений (найма), и аккумулировать указанные правила в отдельный параграф главы 34 ГК РФ под названием «Аренда недвижимого имущества», учитывая широкое распространения исследуемого вида правоотношений. Такое решение может устранить пробел в праве и необходимость применения аналогии закона, а также будет содействовать упрощению и упорядочению правовой регламентации аренных правоотношений со специфическим объектом – недвижимым имуществом.

Использованные источники:

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 29.07.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2018) // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 11.12.2018 г.);
2. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 01.06.2000 N 53 «О государственной регистрации договоров аренды нежилых помещений» // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 11.12.2018 г.);

[58] Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 01.06.2000 N 53 «О государственной регистрации договоров аренды нежилых помещений» // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 11.12.2018 г.)
[59] Ст. 625 ГК РФ.

3. Горшкова Л. Л. Сложные вопросы купли-продажи и аренды недвижимости // Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. 2011. №19.
4. Невзгодина Е.Л. Аренда недвижимости по законодательству Российской Федерации // Вестник ОмГУ. Серия. Право. 2014. №4.

УДК 347.441

Александров А.Ю., доцент, кандидат юридических наук
доцент кафедры юриспруденции
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, город Калуга
Типикина А.А.
студентка 3 курса Института истории и права
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, город Калуга

ДОГОВОР ЛИЧНОГО СТРАХОВАНИЯ

Аннотация: Данная статья посвящена вопросам договора личного страхования, проблемам рассматриваемого гражданско-правового института, а также путям их разрешения.

Ключевые слова: договор личного страхования, страховая система, страхование, страховщик, страхователь.

Alexandrov Andrew
Associate Professor of the department of Jurisprudence
Institute of the History and the Law Kaluga state university
named after K. Tsiolkovsky
PhD (Law), Associate Professor
Russia, Kaluga city
Tipikina Anna
student third year
Institute of the History and the Law Kaluga state university
named after K. Tsiolkovsky, Russia, Kaluga city

THE CONTRACT OF PERSONAL INSURANCE

Abstract: This article is devoted to the issues of the personal insurance contract, the problems of the civil law Institute under consideration, as well as ways of their resolution.

Keywords: personal insurance contract, insurance system, insurance, insurer, policyholder.

На сегодняшний день страхование, в том числе и страхование личности, является одной из развивающихся отраслей экономики. Правовое регулирование страхования, в том числе и личного, осуществляется 48 главой ГК РФ и Законом РФ «Об организации страхового дела в Российской Федерации». Законодатель определил договор личного страхования как правоотношение, в силу которого одна сторона (страховщик) обязуется за обусловленную договором плату (страховую премию), уплачиваемую другой

стороной (страхователем), выплатить единовременно или выплачивать периодически обусловленную договором сумму (страховую сумму) в случае причинения вреда жизни или здоровью самого страхователя или другого названного в договоре гражданина (застрахованного лица), достижения им определённого возраста или наступления в его жизни иного предусмотренного договором события (страхового случая).[60]

В соответствии с Законом «Об организации страхового дела в Российской Федерации» целью организации страхового дела является обеспечение защиты имущественных интересов физических и юридических лиц, Российской Федерации, субъектов Российской Федерации и муниципальных образований при наступлении страховых случаев.

Задачами организации страхового дела являются:

- проведение единой государственной политики в сфере страхования;
- установление принципов страхования и формирование механизмов страхования, обеспечивающих экономическую безопасность граждан и хозяйствующих субъектов на территории Российской Федерации.[61]

Страхование осуществляется в форме добровольного страхования и обязательного страхования.

В данной статье целесообразно сделать акцент на добровольном личном страховании, а именно «слабых сторонах» данного гражданско-правового института и возможных путях устранения выявленных проблем в рассматриваемой сфере.

Личное страхование – это отрасль страхования, суть которого заключается в предоставлении страховой защиты жизни, здоровью и трудоспособности лиц от действия социальных рисков. Основная роль рассматриваемого вида страхования – повышения уровня социальной защищённости населения, через выплату денежных компенсаций или рент, обеспечение лиц медицинским обслуживанием и многое другое. В данном случае договор личного страхования можно рассматривать в качестве дополнительных гарантий к государственному социальному страхованию. Кроме того, повышение уровня социальной защищённости застрахованных граждан приводит к возрастанию уровня доверия к государству.[62]

Следует отметить, что в Российской Федерации институт личного страхования развит недостаточно хорошо, в виду недоверия граждан к страхованию, как гражданско-правовому институту, страховым компаниям и их экономической стабильности, недостаточное информирование населения относительно рассматриваемого правового явления.

---

[60] «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 29.07.2018) // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращение: 09.12.2018)

[61] Закон РФ от 27.11.1992 N 4015-1 (ред. от 28.11.2018) «Об организации страхового дела в Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращение: 09.12.2018)

[62] Турчаева И.Н., Турчаева Н.Р. К вопросу о необходимости и условиях личного страхования в России // Инновационная наука. 2015. №12-1. С. 301.

На сегодняшний день в области личного страхования в России существует ряд проблем, таких как:

1) Отсутствие у граждан доверия к страховщикам и институту страхования в целом. Данная проблема порождена банковским кризисом 1995 г. и финансовым кризисом 1998 г., но губительные для населения последствия 90-х годов по сей день чинят препятствия к развитию страхового сегмента экономики;

2) Низкая платёжеспособность граждан. Основной слой населения Российской Федерации не имеют достаточного уровня доходов для оплаты страховых услуг. Данная проблема заключается в том, что доходы подавляющего числа граждан сопоставимы с расходами либо же не превышают величину прожиточного минимума.

3) Неэффективный механизм информирования лиц о сущности и преимуществах личного страхования, так страхователи не обладают необходимой информацией о системе личного страхования. Из чего следует отсутствие заинтересованности населения в страховании личности.

4) Неразвитость рынка страховых услуг, то есть отсутствие предложения страховых продуктов влечёт невозможность появления потенциальных страхователей.[63]

Так, прослеживается явная взаимосвязь указанных проблем в сфере личного страхования, следовательно, для устранения данного комплекса недостатков в гражданско-правовой действительности необходима логическая система мер.

Особое внимание следует уделить уже предпринятым на сегодняшний день мерам. Так, государство выявило один из возможных способов разрешения сложившейся проблемы недостаточной распространённости личного страхования в РФ, а именно повышение эффективности гражданско-правового регулирования, рассматриваемого института. Так, была разработана Концепция долгосрочного социально-экономического развития на период до 2020 г., утверждённая распоряжением Правительства Российской Федерации от 17 ноября 2008 г. № 1662-р.[64] Указанная концепция предусматривает создание условий и мер, повышающих надёжность соответствующих финансовых институтов страхования, и как следствие стимулирующие граждан к накопительному долгосрочному страхованию. Также данная концепция включает механизм информирования населения о сути и процедуре личного страхования.[65]

Таким образом, нами предлагаются следующие возможные пути решения поставленных практических проблем:

---

[63] Воротилова О.А., Басалдук А.С. Проблемы развития личного страхования в России // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2016. №1. С. 171.

[64] Распоряжение Правительства Российской Федерации от 17 ноября 2008 г. № 1662-р // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращение: 09.12.2018)

[65] Авакян А.М. Страхование жизни: зарубежный опыт и необходимость развития в России // Теория и практика общественного развития. 2014. №15. С. 138.

1) Повышение уровня информированности населения о системе страхования жизни, здоровья и трудоспособности, а также непосредственно о преимуществах такого страхования различными методами (реклама на телевидении, в социальных сетях, распространение информационных буклетов о личном страховании и т.д.). Данная мера позволит решить проблему низкого уровня знаний лиц о системе страхования, а также повысит заинтересованность граждан в заключении договоров личного страхования. Кроме того, высокий уровень информированности и заинтересованности лиц относительно личного страхования также является шагом к решению проблемы недоверия граждан к страховщикам и системе страхования в целом.

2) «Обратная связь» страховщиков, то есть публикация данных, освещающих вопросы статистики общего числа застрахованных лиц, осуществлённых страховых выплатах, а также иную информацию о работе страховых компаний. Указанный способ решения проблемы позволит снизить градус недоверия граждан к системе страхования.

3) Совершенствование экономической политики государства, а именно расширение рынка страхования в регионах с пробелами в предложении, как следствие и спросе данных услуг.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 29.07.2018) // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращение: 09.12.2018);
2. Закон РФ от 27.11.1992 N 4015-1 (ред. от 28.11.2018) «Об организации страхового дела в Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращение: 09.12.2018);
3. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 17 ноября 2008 г. № 1662-р // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращение: 09.12.2018)
4. Авакян А.М. Страхование жизни: зарубежный опыт и необходимость развития в России // Теория и практика общественного развития. 2014. №15.
5. Воротилова О.А., Басалдук А.С. Проблемы развития личного страхования в России // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2016. №1.
6. Турчаева И.Н., Турчаева Н.Р. К вопросу о необходимости и условиях личного страхования в России // Инновационная наука. 2015. №12-1.

УДК 347.941

Александров А.Ю., доцент, кандидат юридических наук
доцент кафедры юриспруденции
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, город Калуга
Шавенкова Т.А.
студентка 3 курса Института истории и права
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, город Калуга

ДОКАЗАТЕЛЬСТВЕННАЯ ПРЕЗУМПЦИЯ КАК СПОСОБ РЕАЛИЗАЦИИ ПРИНЦИПА ДОСТУПНОСТИ ПРАВОСУДИЯ

Аннотация. В статье исследованы положения российского законодательства, касающиеся процесса доказывания, изучены и проанализированы доказательственные презумпции, их использование при рассмотрении дела в суде.

Ключевые слова: рассмотрение дела, доказательства, доказывание, доказательственные презумпции, гражданский процесс.

Alexandrov Andrew
Associate Professor of the department of Jurisprudence
Institute of the History and the Law Kaluga state university
named after K. Tsiolkovsky
PhD (Law), Associate Professor
Russia, Kaluga city
Shavenkova Tatjana
student third year
Institute of the History and the Law Kaluga state university
named after K. Tsiolkovsky, Russia, Kaluga city

EVIDENTIARY PRESUMPTION AS A WAY OF IMPLEMENTING THE PRINCIPLE OF AVAILABILITY OF JUSTICE.

Annotation. The article investigates the provisions of the Russian legislation concerning the process of proof, studied and analyzed evidentiary presumptions, their use in the proceedings in court.

Keywords: consideration of the case, evidence, proof, probative presumption, civil procedure.

Согласно ч. 1 ст. 46 Конституции Российской Федерации каждый имеет право на судебную защиту своих прав и свобод. Защита прав может осуществляться путем подачи жалоб и заявлений, а также посредством судебной защиты. Право на судебную защиту подразумевает возможность решения дела не только согласно законодательству, но и в установленные сроки, с соблюдением механизма рассмотрения дела[66].

Итогом рассмотрения дела является установление судебной истины – верного суждения судьи либо судей о действительно фактических

[66] Воложанин В.П., Кайгородов В.Д. Гражданский процесс: Учебник. - М.: БЕК, 1996, с. 45

обстоятельствах по делу в их правовой оценке[67]. Установить судебную истину означает установить обстоятельства дела посредством исследования и оценки доказательств, что, собственно, и есть процесс доказывания.

Доказывание представляет собой законодательно урегулированную деятельность суда и лиц, которые участвуют в деле, по выявлению фактов, способствующих правильному разрешению дела посредством судебных доказательств. Целью судебного доказывания является выяснение обстоятельств дела, которые имеют значение для его объективного и своевременного разрешения[68].

Выделяют следующие элементы доказывания:

1) определение предмета доказывания - установление фактов, которые имеют значение для дела;

2) собирание доказательств - деятельность суда и юридически заинтересованных в исходе дела лиц по обеспечению наличия на момент рассмотрения дела необходимых для его разрешения доказательств;

3) проверка доказательств, то есть сопоставление доказательств с иными доказательствами, а также их анализ с целью установить факты, которые имеют значение для разрешения дела правильно и своевременно;

4) оценка доказательств – это окончательное суждение суда о достоверности, силе и значении доказательств, которое фиксируется в судебном постановлении.

Предметом доказывания являются все факты, которые имеют существенное значение для разрешения дела правильно и своевременно.

Предмет доказывания устанавливает суд по каждому конкретному делу на основании предъявляемых сторонами требований и возражений, а также на основании норм материального права, которые подлежат применению в данном случае[69].

Согласно действующему процессуальному законодательству, каждая из сторон обязана доказывать факты, которые являются основой их требований и возражений. Данные факты являются доказательствами по делу.

Согласно ч. 1 ст. 55 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации, доказательство представляет собой полученное в законном порядке сведение о фактах, являющихся основанием для установления судом наличия либо отсутствия обстоятельств, которые обосновывают требования сторон и других обстоятельств, которые могут способствовать правильному рассмотрению и разрешению дела.

Однако не все факты подлежат доказыванию. К фактам, которые изначально считаются установленными, относятся общеизвестные и преюдициальные факты.

Особую группу образуют презюмируемые факты.

---

[67] Петрухин И.Л. Истина, достоверность и вероятность в суде // Юридический мир.-2003.-N8, с. 18

[68] Треушников М.К. Судебные доказательства. - М.: Городец, 1997, с. 125.

[69] Шакарян М.С. Гражданское процессуальное право. – М.: БЕК, 2004, с. 233.

Общеизвестные факты могут быть определены судом, информация о них должна быть занесена в протокол, а также должна быть ссылка в судебном решении.

Преюдициальные факты являются предрешением по вопросу об истинности фактов и правоотношений, которые установлены постановлением, вынесенным в случае рассмотрения иного дела между этими же сторонами.

Значительную роль по распределению обязанностей доказывания играют презюмируемые факты, или презумпции.

Под презумпцией следует понимать предположение, которое подразумевает истинность одних фактов при доказанности других, которые с ними связаны, фактов[70].

Основой презумпции являются причинно – следственные связи, которые выявлены общественной практикой и нередко повторяются.

Согласно ч. 2 ст. 179 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации факты, предполагаемые заранее установленными, не подлежат доказыванию. Но в их опровержение можно представлять доказательства. Иными словами, презумпции всегда являются опровержимыми.

В частности, могут быть обозначены следующие презумпции:

1) добросовестности и разумности участников гражданских правоотношений (ст. 9 ГК РФ);

2) несоответствия действительности сведений, порочащих честь, достоинство или деловую репутацию гражданина (ст. 153 ГК РФ);

3) принадлежности должнику имущества, находящегося в занимаемом им помещении (ч. 5 ст. 504 ГК РФ);

4) вины перевозчика в несохранности груза или багажа (ст. 750 ГК РФ);

5) вины причинителя вреда (ст. 933 ГК РФ);

6) вины причинившего вред работника, с которым заключен письменный договор о материальной ответственности (ст. 400 ТК РФ);

7) прекращения обязательства в случае нахождения долгового документа у должника (ст. 379 ГК РФ) и ряд других.

Роль доказательственных презумпций в гражданском процессе очень существенна. Так, во – первых, благодаря существованию презумпций возможно освобождение одной стороны от необходимости доказывать существование определенных фактов и возложение на другую сторону бремени его опровержения[71].

Во – вторых, презумпции способны вносить изменения в предмет доказывания путем его сужения. К тому же они дают возможность

[70] Федотов А.В. Понятие и классификация доказательственных презумпций // «Журнал российского права», 2001. N 4, с. 64.

[71] Нахова Е. А. К вопросу о роли презумпций и фикций в распределении обязанностей по доказыванию // Вестник Саратовской государственной академии права.-2004. N 2, с. 52.

перераспределения бремени доказывания, освободив лицо от необходимости доказывать факт, иными словами, исключив его из предмета доказывания.

В – третьих, презумпции дают возможность сократить доказательственную деятельность сторон по отношению к презюмируемому факту, что, в свою очередь, позволяет осуществлять производство по делу более экономно и в более короткие сроки.

Следовательно, исходя из вышеизложенного, можно утверждать, что наличие такой правовой концепции, как «доказательственные презумпции», безусловно, экономят время судебного разбирательства, снимают излишние доказательственные сложности, и, таким образом, в полной мере соответствуют требованиям доступности правосудия.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) // [СПС КонсультантПлюс] (дата обращения: 16. 12. 2018).
2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 03.08.2018) // [СПС КонсультантПлюс] (дата обращения: 16. 12. 2018).
3. Воложанин В.П., Кайгородов В.Д. Гражданский процесс: Учебник. - М.: БЕК, 1996.
4. Нахова Е. А. К вопросу о роли презумпций и фикций в распределении обязанностей по доказыванию // Вестник Саратовской государственной академии права.-2004. N 2. - С. 50-54.
5. Петрухин И.Л. Истина, достоверность и вероятность в суде // Юридический мир.-2003.-N8. - С.17-25
6. Треушников М.К. Судебные доказательства. - М.: Городец, 1997.
7. Федотов А.В. Понятие и классификация доказательственных презумпций // «Журнал российского права», 2001. N 4. С. 64-79.
8. Шакарян М.С. Гражданское процессуальное право. – М.: БЕК, 2004.

УДК 347.441

Александров А.Ю., доцент, кандидат юридических наук
доцент кафедры юриспруденции
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, город Калуга
Исрапилова А.Р.
студентка 3 курса Института истории и права
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, город Калуга

ЗАЙМ И ВКЛАД: ПРОБЛЕМА ПРАВОВОЙ КОНСТРУКЦИИ

Аннотация: В данной статье дана общая характеристика договора банковского вклада, поднимается проблема классификация данного договора, а так же анализируется его соотношение с договором займа и предлагаются пути изменения законодательства для защиты денежных средств вкладчиков.

Ключевые слова: банк, банковский вклад, вклад, вкладчик, возмещение, договор банковского вклада, договор займа, займ, процент.

Alexandrov Andrew
Institute of the History and the Law Kaluga state university
named after K. Tsiolkovsky
PhD (Law), Associate Professor
Russia, Kaluga city
Israpilova Aida
student third year
Institute of the History and the Law Kaluga state university
named after K. Tsiolkovsky, Russia, Kaluga city

THE LOAN AND DEPOSIT: THE PROBLEM OF THE LEGAL STRUCTURE

Abstract: this article gives a General description of the Bank Deposit agreement, raises the problem of classification of this agreement, as well as analyzes its relationship with the loan agreement and suggests ways to change the legislation to protect depositors ' funds.

Keywords: Bank, Bank Deposit, Deposit, depositor, compensation, Bank Deposit agreement, loan agreement, interest.

Переход России к рыночной экономике повлек изменение во многих сферах жизнедеятельности общества, в частности – банковской.

Банковская деятельность базируется на вкладах, так как банки в большей части используют вложенные денежные средства. Следовательно, ликвидность и конкурентоспособность банка зависит от количества привлеченных денежных средств вкладчиков.

Сущность банковских вкладов раскрывается в передаче банку свободных денежных средств физических или юридических лиц для хранения, а также получения дохода в виде процентов. Для совершения

данной операции между банком и вкладчиком заключается договор банковского вклада, регулируемый Главой 44 Гражданского Кодекса.

Договор банковского вклада имеет одно существенное условие – его предмет, который представляет собой принятие банком от вкладчика денежной суммы, а также возврат ее с процентами в сроки и порядке, которые предусмотрены договором. Вкладчик может передать деньги как в наличной, так и безналичной форме. При этом банк приобретает на этот вклад право собственности, а вкладчик право собственности теряет, но приобретает право требования к банку. В случаях, когда вкладчиком является юридическое лицо, возникает необходимость предусмотреть способы по обеспечению возврата вклада. Помимо существенных условий, в договоре могут найти свое отражение и иные условия: возможность пополнять сбережения, частичное снятие суммы, наличие минимального неснижаемого остатка, возможность досрочного расторжения договора, обеспечение возврата вклада и наличие удостоверительных документов. Проценты могут выплачиваться ежемесячно, ежеквартально, раз в год или по окончании вклада. Однако стоит отметить, что часть 2 статьи 839 Гражданского Кодекса указывает, что вкладчик вправе требовать по окончании каждого квартала выплаты процентов отдельно от суммы самого вклада в том случае, если в договоре не предусмотрены иные условия. Проценты, которые остались невостребованными в этот срок, способствуют увеличению суммы вклада, на которую они начисляются.

Зачастую возникает вопрос о правовой классификации договора банковского вклада. Одни сравнивают его с договором хранения, другие – с договором займа.

Важной проблемой, рассматриваемой многими учеными-юристами, является соотношение договора банковского вклада и договора займа. В Гражданском Кодексе договор займа определяется, как соглашение по которому «…одна сторона (займодавец) передает в собственность другой стороне (заемщику) деньги или другие вещи, определенные родовыми признаками, а заемщик обязуется возвратить займодавцу такую же сумму денег (сумму займа) или равное количество других полученных им вещей того же рода и качества»[72]. По сути, договор банковского вклада подпадает под это определение, за исключением того, что по нему банк обязан платить проценты, а согласно договору займа заемщик их выплачивает только когда закон или договор не предусматривает иных условий.

Если исходить из того что договор банковского вклада представляет собой разновидность договора займа, то он будет иметь следующие особенности: 1) заемщиком является банк; 2) банк в обязательном порядке выплачивает проценты. Кроме этого, вклад может вноситься на банковский счет. В таком виде он представляет собой смешанный договор с элементами договора банковского вклада и банковского счета.

[72]Ч.1 ст. 807 ГК РФ

Л.Г. Ефимова в своей работе провела сравнительный анализ договора банковского вклада и займа и пришла к выводу, что правовые режимы договора банковского вклада и договора займа или абсолютно совпадают, или договор банковского вклада является разновидностью договора займа[73].

Возникает вопрос: “Имеется ли возможность заключить договоры займа между физическими лицами и банком, в котором заимодавцами будут выступать физические лица?” Эта проблема поднимается В.В. Витрянским. Он проанализировал судебный иск физического лица против ПАО “Сбербанк”, в котором истец настаивал на заключении договора займа. И, вопреки тому, что суть иска заключалась в факте принятия банком денежных средств у физического лица, судебная коллегия посчитала, что заключенный между физическим лицом и Сбербанком договор займа, в соответствии с которым банк выступает заемщиком, на самом деле есть договор банковского вклада. Сбербанк не согласился с данной формулировкой и заявил, что в гражданском законодательстве отсутствует запрет на возможность заключения договора займа между физическими лицами и банком, в котором заимодавцем выступает физическое лицо, а не кредитная организация. Это же и подтверждает В.В. Витрянский[74].

Вследствие вышесказанного можно сделать вывод, что банк может заключить договор займа с физическим лицом, и он ничем не будет отличаться.

Данная проблема, по мнению законодателя, была решена. Это подтверждается положениями действующего законодательства, где говорится: “За исключением случая, предусмотренного статьей 816 настоящего кодекса, заемщик – юридическое лицо вправе привлекать денежные средства граждан в виде займа под проценты путем публичной оферты либо предложения делать оферту, направленному неопределенному кругу лиц, если законом ему предоставлено право на привлечение денежных средств граждан”[75]. Однако решена она была не самым лучшим способом.

Статьи глав 42 и 44 по своему правовому характеру отличаются: в первой преобладают диспозитивные нормы, во второй – императивные. Кроме того, согласно действующему законодательству о страховании вкладов физических лиц в банках, страхуются исключительно вклады, про заем даже не упоминается. Следовательно, если физическое лицо заключает договор займа с банком, то у него будет отсутствовать право на возмещение.

В связи с вышесказанным предлагается внести изменения в статью 807 Гражданского Кодекса, а именно, указать, что «…к отдельному виду договора займа - договору банковского вклада следует применять положения, предусмотренные Главой 44 Гражданского Кодекса».

---

[73]Ефимова Л.Г. Банковские сделки. Комментарий законодательства и арбитражной практики.— М.: Юридическая фирма "КОНТРАКТ", "ИНФРА", 2000. С.33

[74]Витрянский В.В. Договоры банковского вклада, банковского счета и банковские расчеты. — М.: Статут, 2011. С.51-55

[75] Ч.4 ст.807 ГК РФ

Использованные источники:
1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 29.07.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2018) // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 10.12.2018 г.);
2. Витрянский В.В. Договоры банковского вклада, банковского счета и банковские расчеты. — М. : Статут, 2011. — 624 с.
3. Ефимова Л.Г. Банковские сделки. Комментарий законодательства и арбитражной практики. — М.: Юридическая фирма "КОНТРАКТ", "ИНФРА", 2000. – 320 с.

УДК 347.441

Александров А.Ю.
доцент, кандидат юридических наук
доцент кафедры юриспруденции
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, город Калуга
Шавенкова Т.В.
студентка 3 курса Института истории и права
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, город Калуга

ИСПОЛНЕНИЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ

Аннотация. В статье проанализированы понятие и способы исполнения обязательств, условия надлежащего исполнения обязательств, а также изучены основные проблемы в гражданском законодательстве, связанные с исполнением обязательств и предложены пути их решения.

Ключевые слова: исполнение обязательств, способы исполнения обязательств, условия исполнения обязательств, надлежащее исполнение.

Alexandrov Andrew
Associate Professor of the department of Jurisprudence
Institute of the History and the Law Kaluga state university
named after K. Tsiolkovsky
PhD (Law), Associate Professor
Russia, Kaluga city
Shavenkova Tatjana
student third year
Institute of the History and the Law Kaluga state university
named after K. Tsiolkovsky, Russia, Kaluga city

THE PERFORMANCE OF THE OBLIGATIONS IN CIVIL LAW

Annotation. The article analyzes the concept and methods of performance of obligations, the conditions of proper performance of obligations, as well as the main problems in civil law related to the performance of obligations and proposed solutions.

Keywords: fulfillment of obligations, methods of fulfillment of obligations, conditions of fulfillment of obligations, proper execution.

Исполнение обязательств является самостоятельным разделом науки гражданского права. Исполнение обязательств представляет собой один из способов прекращения обязательства, который заключается в фактическом совершении сторонами обязательства действий, составляющих его предмет, или воздержании от определенных действий[76].

Исполнение обязательства всегда является определенным процессом. Этот процесс занимает определенный временной промежуток и включает в себя ряд действий должника и кредитора. Кредитор принимает исполнение, предложенное должником. Следует отметить, что действия должника только представляют собой исполнение, но не являются таковым. Обязательство же считается исполненным после того, как кредитор его принимает. В связи с этим в научной литературе можно встретить упоминание о трех этапах исполнения: 1) предложение предмета исполнения; 2) переход предмета к управомоченному лицу (физический либо идеальный переход); 3) принятие исполнения[77].

Действия сторон, которые в совокупности составляют исполнение обязательства, представляют собой элементы процесса исполнения. Данные действия зачастую имеют разное юридическое значение. Так, например, воздержание от совершения определенных действий может быть как самостоятельным предметом обязательства, так и частью предмета обязательства в виде дополнительной обязанности наряду с основными.

Исполнение обязательства может быть осуществлено исключительно с помощью волевых действий сторон (в том числе и бездействие, которое является составной частью отдельных обязательств, осуществляется посредством волевого усилия должника).

В настоящее время термины «исполнение обязательства» и «исполнение обязанности» зачастую отождествляют. Однако это не совсем верный подход. Так, исполнение обязанности можно считать не исполнением обязательства, а только предложением такового. Прекращение такого обязательства наступает при принятии его кредитором. В связи с вышесказанным, можно сделать вывод, что исполнение обязанности – неотъемлемая часть исполнения обязательств, но это не тождественные понятия.

Правовая природа исполнения обязательства напрямую зависит от характера его исполнения. Исполнение обязательства посредством совершения действия - это двусторонняя вторичная реальная сделка. Исполнение обязательства путем воздержания от действий – это юридический состав, который характеризуется наличием двух юридических фактов: единичного волевого действия, представляющего собой

[76] Агарков М.М. Избранные труды по гражданскому праву: В 2 т. Т. 1. М.: АО «Центр ЮрИнфоР», 2002. с 18.
[77] Белов В.А. Гражданское право: Общая и Особенная части: Учебник. М.: «ЦентрЮрИнфоР», 2003. с. 38

остановку действия (во время осознания необходимости воздержаться от совершения определенных действий по отношению к кредитору), а затем - относительного события, которым является продолжающееся отсутствие действия до тех пор, пока и поскольку должник посредством своего волевого действия не нарушит процесс исполнения обязательства[78].

Первое условие надлежащего исполнения обязательства - исполнение его надлежащим субъектом. В настоящее время в научной литературе уделяют большое внимание проблемам, связанным с исполнением обязательства третьим лицом. Должник имеет право возложить исполнение обязательства на третье лицо во всех случаях, помимо тех, когда закон, иные нормативные правовые акты, условия обязательства указывают, что должник должен исполнить обязательство лично. Когда исполнение возлагается на третье лицо, должник фактически заменяется, при этом третье лицо не может стать стороной обязательства, так как у него имеется право совершать только фактические действия по отношению к кредитору. Должник не может выбыть из обязательства, он обязан отвечать за действия, совершаемые третьим лицом, если непосредственно в законе не оговорено, что третье лицо является непосредственным исполнителем обязательства. Существует только одно основание исполнения обязательства третьим лицом без получения согласия должника: если возникает опасность того, что третье лицо может утратить права на имущество должника. В иных случаях, если третье лицо исполнило обязательство без согласия должника, последний по-прежнему обязан предоставить удовлетворение, то есть обязательство нельзя считать прекращённым[79].

Второе условие исполнения обязательства - наличие надлежащего предмета исполнения. Предметом исполнения обязательства считаются действия, которые обязанное лицо должно совершить или от совершения которых оно должно воздержаться. Предмет исполнения обязательства является более узким понятием по сравнению с предметом обязательства. Если предметом обязательства являются совершение некоторых действий либо воздержание от них, то предметом исполнения выступают сами эти действия.

Третье условие исполнения обязательства - способ его исполнения, под которым в науке гражданского права понимается порядок совершения должником действий для исполнения обязательства. Выделяют такие способы исполнения, как исполнение одноразовым актом, по частям, встречное исполнение (характерно для взаимных обязательств) и другие.

Четвертое условие исполнения обязательства - время (срок) исполнения. Время исполнения характерно для всех обязательств, в том числе для бессрочных, в которых срок исполнения является известным и определимым. Срок исполнения обязательства – это наступление момента, в

[78] Гамбаров Ю.С. Гражданское право. Общая часть. / Под ред. В.А. Томсинова. М.: «Зерцало», 2003. с. 219.
[79] Гаврин Д. Исполнение третьим лицом обязательства должника по кредитному договору // Хозяйство и право. 2002. № 12. с. 77.

который обязательство либо одно из действий, являющихся его предметом, должно быть исполнено. Время исполнения обязательства можно определять календарными датами, истечением определенного периода времени, исчисляемого годами, месяцами, неделями, днями, часами, моментом востребования либо указанием на событие, которое неизбежно наступит. Помимо обязательств с определенным сроком исполнения выделяют обязательства, срок исполнения которых строго не определен. В этом случае такое обязательство должно быть исполнено в разумный срок после возникновения, а, если его не исполнили в разумный срок - в течение семи дней с того дня, когда кредитор предъявил требование о его исполнении[80].

На практике нередко возникают проблемы, связанные с применением критериев разумности срока. В связи с этим можно законодательно закрепить положение, согласно которому стороны некоторых обязательств в своих правоотношениях не будут иметь права опираться на правила об исполнении обязательства в разумный срок.

Пятое условие исполнения обязательства - место его исполнения. Место исполнения обязательства может быть определено в законе, иных правовых актах, договорах, а может вытекать из обычаев делового оборота или существа обязательства. Согласно общему правилу, местом исполнения обязательства может считаться место жительства должника (для граждан) или место нахождения должника (для юридических лиц). Место жительства гражданина - это место, где гражданин постоянно или преимущественно проживает[81]. Место нахождения юридического лица - это место его государственной регистрации[82]. Однако нередко возникают спорные ситуации. Например, гражданин зарегистрирован в одном месте, а фактически проживает в другом, либо юридическое лицо зарегистрировано в одном месте, а деятельность свою осуществляет в другом. В данном случае правильнее бы было считать обязательство исполненным по месту фактического проживания гражданина и фактического осуществления деятельности юридического лица. В том случае, если имеет место быть множественность мест проживания, нахождения кредитора, нужно возложить риск негативных последствий предложения исполнения должником по одному из известных ему мест на кредитора, кроме случаев, при которых соглашение сторон предусматривает право кредитора на определение места исполнения обязательства.

Невозможность исполнения обязательства представляет собой невозможность осуществить права и исполнить обязанности, которые составляют содержание обязательственных отношений. Иными словами, это ситуация, когда из-за определенных объективных и субъективных факторов

[80] Гражданское право: Учебник для вузов. Часть первая / Под ред. Т.И. Илларионовой, Б.М. Гонгало, В.А. Плетнева. М.: «НОРМА-ИНФРА», 1998. с. 332.
[81] П. 1 ст. 20 ГК РФ.
[82] П. 2 ст. 54 ГК РФ.

стороны не в силах совершить действия, являющиеся составной частью предмета обязательства[83].

Невозможность исполнения могут вызвать различные причины. Особо интересно такое обстоятельство, как гибель вещей, которые составляют предмет исполнения обязательства. Так, нередко возникают спорные ситуации о наступлении невозможности в случае гибели вещей, которые определены родовыми признаками. Законодателю следует решать данный вопрос в каждом конкретном случае, учитывая все обстоятельства дела.

Определенный интерес вызывают и такие обстоятельства, которые вызывают невозможность исполнения, как случай и непреодолимая сила. Под случаем следует понимать непредвидимое и непредотвратимое обстоятельство, повлекшее невозможность исполнения обязательства, даже в том случае, если при должном внимании оно могло быть предвидено и предотвращено.

Непреодолимая сила представляет собой непреодолимый случай, которому невозможно противостоять. Как правило, это явления чрезвычайного и непредотвратимого при данных условиях, то есть для данного лица доступными для него на данный момент средствами, характера. К таким обстоятельствам нередко относят природные стихийные явления и обстоятельства общественной жизни, которые находятся вне контроля сторон. Основной отличительный критерий понятий «случай» и «непреодолимая сила» - это характер непредотвратимости события, иными словами, объективная непредотвратимость непреодолимой силы и субъективная непредотвратимость простого случая.

При решении проблем, связанных с невозможностью исполнения обязательств, законодателям следует учитывать не только юридическую, но и экономическую невозможность исполнения с учетом современных экономических процессов.

Так, можно ввести на законодательном уровне такие понятия, как «экономическая невозможность исполнения» и «экономическая затруднительность исполнения».

Экономическая невозможность - это невозможность исполнения экономического характера, причины которой стороны не в силах контролировать, то есть которые они не могли предвидеть при заключении договора. Иными словами, эти причины вызываются глобальным либо локальным экономическим процессом (блокада, мировой финансовый кризис). Если исходить из специфики возникновения деликтных правоотношений, то прекращение обязательства из-за экономической возможности к ним не применяется, так как такая невозможность обязана повлечь за собой прекращение обязательства, например, вследствие отсутствия финансирования проектов, на осуществление которых в связи с

[83] Гражданское право: Учебник в 3 т. Т. 1. Изд. 6-е, перераб. и доп. / Отв. ред. А.П. Сергеев, Ю.К. Толстой. М.: ТК Велби, Изд-во «Проспект», 2005. с. 334.

причинами экономического характера не было выделено соответствующее финансирование из бюджета.

Использованные источники:

1. Агарков М.М. Избранные труды по гражданскому праву: В 2 т. Т. 1. М.: АО «Центр ЮрИнфоР», 2002. 490 с.
2. Белов В.А. Гражданское право: Общая и Особенная части: Учебник. М.: «ЦентрЮрИнфоР», 2003. 960 с.
3. Гаврин Д. Исполнение третьим лицом обязательства должника по кредитному договору // Хозяйство и право. 2002. № 12. С. 76-81.
4. Гамбаров Ю.С. Гражданское право. Общая часть. / Под ред. В.А. Томсинова. М.: «Зерцало», 2003. 816 с.
5. Гражданское право: Учебник для вузов. Часть первая / Под ред. Т.И. Илларионовой, Б.М. Гонгало, В.А. Плетнева. М.: «НОРМА-ИНФРА», 1998. 464 с.
6. Гражданское право: Учебник в 3 т. Т. 1. Изд. 6-е, перераб. и доп./ Отв. ред. А.П. Сергеев, Ю.К. Толстой. М.: ТК Велби, Изд-во "Проспек", 2005, 776 с.

УДК 347.441

Александров А.Ю.
доцент, кандидат юридических наук
доцент кафедры юриспруденции
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, город Калуга
Моисеева К.А.
студентка 3 курса Института истории и права
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, город Калуга

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО ПОЛОЖЕНИЯ СТОРОН ДОГОВОРА ПОСТАВКИ

Аннотация. Статья посвящена правовому положению сторон договора поставки, как профессиональных участников хозяйственных отношений, объём прав и обязанностей которых определяется в соответствии с принципом свободы договора.

Ключевые слова: договор поставки, стороны договора, специальная правосубъектность.

Alexandrov Andrew
Institute of the History and the Law Kaluga state university
named after K. Tsiolkovsky
PhD (Law), Associate Professor
Russia, Kaluga city
Moiseeva Kristina
student third year
Institute of the History and the Law Kaluga state university
named after K. Tsiolkovsky, Russia, Kaluga city

PECULIARITIES OF LEGAL STATUS OF THE PARTIES TO THE CONTRACT DELIVERY

Annotation. The article is devoted to the legal status of the parties to the supply contract as professional participants of economic relations, the scope of rights and obligations of which is determined in accordance with the principle of freedom of contract.

Keywords: supply contract, parties to the contract, special legal personality.

Договор поставки представляет собой основу экономических отношений в современном обществе и включает в себя совокупность основных прав и обязанностей сторон, которые его заключили. И именно в правовом положении сторон договора поставки состоит главное значение для процесса исполнения условий договора и решения возможных спорных вопросов между ними.

В научной литературе выделяется несколько особенностей, характеризующих договор поставки. Отношения между поставщиком и покупателем носят длящийся характер и строятся на основе долгосрочной договорной конструкции, что обуславливает существующие в договоре поставки особенности.[84]Именно по причинам, связанным с долгосрочной направленностью взаимоотношений сторон и в целях обеспечения стабильности данного взаимодействия следует исследовать правовой статус и правосубъектность со стороны поставщиков и покупателей в рамках договора поставки.

В ст. 506 Гражданского кодекса Российской Федерации законодатель закрепил положение о том, что поставщик, являясь одной из сторон по договору поставки, производит осуществление предпринимательской деятельности.[85] Предпринимательская деятельность – это деятельность, связанная с наличием коммерческих рисков и возложенная на осуществляющих ее субъектов. Следует учитывать, что, говоря о договоре поставки, имеется в виду не предпринимательская деятельность в общепринятом смысле, а предпринимательская деятельность как деятельность, применяемая к конкретным договорам поставки по производству либо закупке каких – либо товаров с целью их дальнейшей перепродажи. [86]

Гражданский кодекс РФ не указывает на то, что покупатель по договору поставки имеет определённый статус. Существующий принцип стабильности исполнения обязательств по договору, суть которого состоит в том, что стороны обязаны исполнять условия соглашения чётко и правильно, т.е. надлежащим образом, говорит о том, что договор поставки довольно

---

[84].Гражданское право: в 4 т. / под ред. Суханова Е.А. - 3-е изд., перераб. и доп. - Т. 3. -М., 2008. - С. 299.

[85]Гражданский кодекс Российской Федерации: часть 1-4: [принят Гос.Думой 23 апреля 1994 года, с изм. и доп. по состоянию на 23.05.2018г.] // СПС «Консультант плюс».

[86]Брагинский М.И. Договорное право. Кн. 2: Договоры о передаче имущества / М.И. Брагинский, В.В. Витрянский. - М., 2000.С.136

систематичен, а систематичность – один из наиболее важных признаков, свидетельствующих об осуществлении предпринимательской деятельности.

Следует отметить, что государство, путём участия в хозяйственных отношениях наряду с иными субъектами гражданского права, довольно справедливо и обоснованно не отнесено законодателем ни к одной из сторон по договору поставки. Говоря о договоре поставки применительно к государству, законодатель создал особую правовую конструкцию , которая изложена в ст. 526 ГК РФ отдельным соглашением в рамках иного правоотношения - поставка для государственных нужд.

Таким образом, исходя из сущности данных отношений следует, что покупатель по договору поставки является субъектом, который осуществляет предпринимательскую деятельность, иными словами он представляет собой профессионального участника в имущественном обороте, независимо от того, является ли он индивидуальным предпринимателем или же коммерческой либо некоммерческой организацией.

Гражданина, который не является предпринимателем, в договоре поставки нельзя рассматривать как сторону, так как согласно данному виду договора при его заключении на покупателя возлагается обязанность использовать приобретённый товар в предпринимательских целях, что свидетельствует о том, что субъект должен заниматься осуществлением предпринимательской деятельности. Не стоит рассматривать в данном случае условия наличия у гражданина, не являющегося предпринимателем, статуса предпринимателя, так как это не влияет на его права и обязанности, вытекающие из договора поставки. Но даже при условии участия физического лица, которое не имеет статус индивидуального предпринимателя, по договору поставки он приравнивается к профессиональному участнику коммерческого отношения, при этом у него отсутствует возможность использования дополнительных гарантий в целях защиты своих интересов.

Исходя из вышеизложенного, можно утверждать, что покупатель по договору поставки, как и поставщик, участвует в договоре в рамках осуществления им предпринимательской деятельности, что свидетельствует о равенстве сторон договора поставки в правах и возможности защищать собственные интересы. И, так как каждая сторона договора является предпринимателем, ни одну из них нельзя считать более «слабой стороной» по сравнению с другой, ведь они не пользуются дополнительной правовой защитой собственных интересов и у них отсутствуют признаки, указанные Славецким Д.В. в работе «Принцип защиты слабой стороны».[87]

В случае нарушения условий договора поставки, имеется возможность возложить на субъекта дополнительную ответственность, что вытекает из правового положения сторон договора. Причём, исходя из смысла, заложенного в ст. 401 ГК РФ, в договор можно включить санкции даже в

[87]Славецкий Д.В. Принцип защиты слабой стороны гражданско-правового договора: дис. ... канд. юрид. наук. - Самара, 2004. С.204.

случае нарушения диспозитивной нормы правового акта. Важно отметить, что стороны договора поставки являются профессиональными участниками имущественного отношения и, тем самым, несут только имущественную ответственность, даже в случае наступления ее за нарушение неимущественного характера, например, в случае причинения ущерба, нанесённого деловой репутации.

Однако в случае равноправия сторон договора поставки и при отсутствии специальной нормы, обеспечивающей право защиты интересов стороны, в так называемой «зоне риска» находится уже поставщик. На поставщика по договору поставки не только возложена ответственность за недостатки его продукции, но при этом несёт риск не получить вознаграждение за товар, который уже поставил. Помимо того, как отмечает Брагинский М.И., покупатель, согласно ст. 520 ГК РФ, может возложить на поставщика обязанность по оплате товара, который приобретён у иных лиц, или просто отказаться от обязанности по оплате товара (в случае его ненадлежащего качества), и притом предусматривается возможность их реализации в одностороннем порядке.[88]

Таким образом, необходимо отдельно регулировать правовое положение сторон по договору поставки. Поставщик и покупатель согласно договору поставки являются субъектами, осуществляющими предпринимательскую деятельность, и каждый из них является профессиональным участником хозяйственного отношения. Их права и обязанности полностью равны, как и способы их защиты. Такие равные возможности выражены в том, что ни одна из сторон, как правило, не использует дополнительные гарантии по защите собственных прав, не подпадает под действие специальных законов. Так законодатель даёт большой объём свободы каждой из сторон по регулированию собственных отношений путём взаимного согласия, что является позитивным моментом в установлении развивающегося хозяйственного отношения, поскольку оно предполагает под собой выбор различных вариантов действий, чего нет во многих иных договорных конструкциях.

Использованные источники:

1. Гражданское право: в 4 т. / под ред. Суханова Е.А. - 3-е изд., перераб. и доп. Т. 3. -М., 2008.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации: часть 1-4: [принят Гос.Думой 23 апреля 1994 года, с изм. и доп. по состоянию на 23.05.2018г.] // СПС «Консультант плюс».
3. Брагинский М.И. Договорное право. Кн. 2: Договоры о передаче имущества. - М., 2000.

[88].Брагинский М.И. Договорное право. Кн. 2: Договоры о передаче имущества / М.И. Брагинский, В.В. Витрянский. - М., 2000.С.107.

4. Егорова А.С. Принцип стабильности договора по гражданскому законодательству Российской Федерации: дис. ... канд. юрид. наук / Рос.правовая акад. М-ва юстиции РФ. - Москва, 2011.
5. Славецкий Д.В. Принцип защиты слабой стороны гражданско-правового договора: дис. канд. юрид. наук. - Самара, 2004.

УДК 347.441

Александров А.Ю.
доцент, кандидат юридических наук
доцент кафедры юриспруденции
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, город Калуга
Самаркина Ю.А.
студентка 3 курса Института истории и права
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, город Калуга

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПЕРЕДАЧИ ПРЕДМЕТА ЗАЛОГА В СОБСТВЕННОСТЬ ЗАЛОГОДЕРЖАТЕЛЯ В РАМКАХ ВНЕСУДЕБНОГО ПОРЯДКА РЕАЛИЗАЦИИ ЗАЛОЖЕННОГО ИМУЩЕСТВА

Аннотация. В данной научной статье исследованы вопросы, связанные с правовым регулированием предмета залога во внесудебном порядке реализации заложенного имущества. Изучены и проанализированы основные положения российского законодательства в этой области, а также выявлены существенные проблемы и предложены пути их решения.

Ключевые слова: предмет залога, залогодержатель, государственная регистрация права, внесудебный порядок, реализация заложенного имущества.

Alexandrov Andrew
Institute of the History and the Law Kaluga state university
named after K. Tsiolkovsky
PhD (Law), Associate Professor
Russia, Kaluga city
Samarkina Yulia
student third year
Institute of the History and the Law Kaluga state university
named after K. Tsiolkovsky, Russia, Kaluga city

LEGAL REGULATION OF THE TRANSFER OF THE PLEDGED PROPERTY TO THE PROPERTY OF THE PLEDGEE WITHIN THE FRAMEWORK OF THE EXTRAJUDICIAL PROCEDURE FOR THE SALE OF THE PLEDGED PROPERTY.

Annotation. In this research article investigated issues related to legal regulation of the subject of pledge in an extrajudicial procedure for the implementation of the mortgaged property. The main provisions of the Russian

legislation in this area are studied and analyzed, as well as significant problems are identified and ways to solve them are proposed.

Keywords: collateral, the pledgee, the state registration, the extrajudicial procedure for the sale of the pledged property.

В современном российском гражданском законодательстве существует ряд способов обеспечения исполнения обязательств. Среди них особое место занимает такой способ, как залог.

Под залогом следует понимать правоотношение, при котором кредитор по обязательству, которое обеспечено залогом (залогодержатель), вправе при невыполнении данного обязательства должником (залогодателем) требовать получения удовлетворения из стоимости того, что было заложено.[89]

В качестве предмета залога может выступать любое имущество, иными словами любая вещь или имущественное право.[90] Однако не всякое имущество может быть предметом залога. Так, нельзя передать в залог следующие категории: а) имущество, которое изъято из оборота (согласно п. 1 ст. 336, п. 2 ст. 129 Гражданского кодекса РФ); б) требования, неразрывно связанные с личностью кредитора, например, об уплате алиментов (п. 1 ст. 336 Гражданского кодекса РФ); в) имущество, представляющее собой культурную ценность.

В гражданском законодательстве предусмотрена возможность передачи предмета залога в собственность залогодержателя без проведения торгов во внесудебном порядке реализации заложенного имущества. При приведении в действие данного правового механизма возникает необходимость определения и конкретизации правовых норм, которые касаются вопросов, связанных с регистрацией права на недвижимое имущество и рынком ценных бумаг.[91]

Согласно п. 3 ст. 55 Федерального закона "Об ипотеке (залоге недвижимости)" от 16.07.1998 N 102-ФЗ в соглашениях, касающихся удовлетворения требований залогодержателя, каждая из сторон вправе предусмотреть приобретение имущества, которое заложено залогодержателем для себя или третьих лиц с зачетом в счет покупной цены требований залогодержателя к должнику, которые предусмотрены ипотекой.

При этом согласно п. 1 ст. 16 Федерального закона "О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним" от 21.07.1997 N 122-ФЗ речь идет о государственной регистрации прав, проводимой при отсутствии заявления правообладателя в случае, если право собственности на недвижимое имущество, право аренды недвижимого имущества либо право участника долевого строительства в результате обращения залогодержателем взыскания на недвижимое имущество или указанные права переходят от одного лица к другому или в том случае, когда залогодержатель оставил за

[89] Иоффе О.С. Обязательственное право. - М.: - 2012. - 880 с.
[90] Завидов Б.Д. Правоприменение залога и его противоречия.//Нотариус. - 2004. - №5/6. С. 37 - 42.
[91] Никульшина О. Г. Залог (некоторые гражданско-правовые и уголовно процессуальные аспекты) // Нотариус. 2005. — № 4. С. 32.

собой недвижимое имущество или указанные права по той причине, что повторные торги были признаны несостоявшимися.

Из вышеизложенного следует вывод о возможности трактовки данного положения следующим образом. В случае, если заложенное недвижимое имущество оставлено залогодержателем за собой, независимо от того, признаны повторные торги несостоявшимися или нет, оно не предполагает автоматическую его регистрацию как вновь возникшее право собственности в Едином государственном реестре прав.[92]

Бывают случаи, когда у залогодержателя при регистрации его законных прав на недвижимое имущество могут возникнуть трудности, например, отсутствие подписи залогодателя на акте приема – передачи определенного имущества. Возникает это по той причине, что залогодатель не во всех случаях охотно осуществляет взаимодействие с залогодержателем в процессе, связанном с реализацией заложенного имущества.[93]

Из этого следует вывод, что имеется необходимость внести уточнения в Закон N 122-ФЗ, которые позволят залогодержателю зарегистрировать свое право на объект недвижимого имущества без особых препятствий при условии наличия договоренности между сторонами о том, что залогодержатель вправе оставить предмет ипотеки за собой.[94]

Также представляется целесообразным внесение изменений в абз. 8 п. 1 ст. 16 того же Закона, где необходимо предусмотреть тот факт, что государственная регистрация права проводится при отсутствии заявления правообладателя в том случае, если право собственности на недвижимое имущество, право его аренды или право участника долевого строительства в результате обращения залогодержателем взыскания на недвижимое имущество или указанные права либо в результате оставления залогодержателем за собой недвижимого имущества или указанных прав, в том числе в порядке, предусмотренном п. 3 ст. 55 Закона N 102-ФЗ, а также в связи с признанием повторных торгов несостоявшимися, переходят.

Также довольно размытым является положение, в соответствии с которым соглашение о внесудебном порядке реализации заложенного имущества не может предусматривать возможность приобретения залогодержателем имущества, которое им заложено в случае, если предмет ипотеки является земельным участком.[95] Законодатель предоставил залогодержателю право приобрести право на здание, строение либо сооружение, а также другие объекты недвижимого имущества, но при этом ограничил его право оставлять за собой заложенные земельные участки, что является довольно нелогичным и непоследовательным решением.

---

[92] Кассо Л. А. Понятие о залоге в современном праве. Москва: Статут, 1999. - 213 с.
[93] Константинова, В.С. Способы обеспечения исполнения обязательств./В.С. Контстантинова. - Москва, 2011.- 243 с.
[94] Богданчиков С.В. Статья: Институт залога в российском уголовном судопроизводстве ("Российский следователь", 2009, N 4).
[95] Шершеневич Г.Ф. Учебник русского гражданского права. М., 1995.

В соответствии с п. 3.4.2 Положения о ведении реестра владельцев именных ценных бумаг передаточное распоряжение должно подписываться зарегистрированным лицом, которое передает ценные бумаги, либо его уполномоченным представителем. В том случае, если осуществляется передача заложенных ценных бумаг, передаточное распоряжение тоже должен подписать залогодержатель либо его уполномоченный представитель и лицо, на чей лицевой счет будет произведено зачисление ценных бумаг, или его уполномоченный представитель.

Из этого можно сделать вывод, что для того чтобы передать ценные бумаги необходимо две подписи: залогодателя и залогодержателя. Однако в данном случае есть вероятность возникновения проблемы, с которой может столкнуться залогодержатель. Несмотря на то что он обладает законным правом на приобретение ценных бумаг залогодателя, залогодержатель не имеет возможности его реализации в случае недобросовестного поведения залогодателя и его отказа подписывать соответствующее передаточное распоряжение.[96]

В этом случае можно предложить внести изменения в п. 3.4.2 Положения о ведении реестра владельцев именных ценных бумаг, в соответствии с которыми будет отменена обязательная подпись залогодателя на передаточном распоряжении в том случае, если ценные бумаги поступили в собственность залогодержателя в результате обращения последним взыскания на ценные бумаги залогодателя.

Таким образом, в настоящее время права залогодержателя защищены исключительно наличием права подавать виндикационный иск об истребовании соответствующих ценных бумаг из незаконного владения залогодателя.

Всё вышеперечисленное необходимо учитывать при составлении соглашения о внесудебном порядке реализации заложенного имущества.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации // [СПС КонсультантПлюс] (дата обращения: 25. 12. 2018).
2. Федеральный закон "Об ипотеке (залоге недвижимости)" от 16.07.1998 N 102-ФЗ // [СПС КонсультантПлюс] (дата обращения: 25. 12. 2018).
3. Федеральный закон "О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним" от 21.07.1997 N 122-ФЗ // [СПС КонсультантПлюс] (дата обращения: 25. 12. 2018).
4. Постановление ФКЦБ РФ от 02.10.1997 N 27 "Об утверждении Положения о ведении реестра владельцев именных ценных бумаг" // [СПС КонсультантПлюс] (дата обращения: 25. 12. 2018).
5. Никульшина О. Г. Залог (некоторые гражданско-правовые и уголовно процессуальные аспекты) // Нотариус. 2005. — № 4. С. 32.

[96] Грось Л. Залог: вопросы гражданского права и гражданского процесса.//Хозяйство и право. - 2008. - №2. С. 67 - 75.

6. Кассо Л. А. Понятие о залоге в современном праве. Москва: Статут, 1999. - 213 с.
7. Константинова, В.С. Способы обеспечения исполнения обязательств./В.С. Контстантинова. - Москва, 2011.- 243 с.
8. Богданчиков С.В. Статья: Институт залога в российском уголовном судопроизводстве ("Российский следователь", 2009, N 4).
9. Шершеневич Г.Ф. Учебник русского гражданского права. М., 1995.
10. Грось Л. Залог: вопросы гражданского права и гражданского процесса.//Хозяйство и право. - 2008. - №2. С. 67 - 75.
11. Завидов Б.Д. Правоприменение залога и его противоречия.//Нотариус. - 2004. - №5/6. С. 37 - 42.
12. Иоффе О.С. Обязательственное право. - М.: - 2012. - 880 с.

УДК 347.941

Александров А.Ю.
доцент, кандидат юридических наук
доцент кафедры юриспруденции
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, город Калуга
Остpикова В.В.
студентка 3 курса Института истории и права
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, город Калуга

РОЛЬ СУДА В ФОРМИРОВАНИИ ДОКАЗАТЕЛЬСТВЕННОЙ БАЗЫ В ГРАЖДАНСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

Аннотация: Статья посвящена исследованию проблем доказывания и установления судебной истины при рассмотрении гражданско-правовых споров.

Ключевые слова: гражданское судопроизводство, суд, судебная истина, доказательства, доказывание.

Alexandrov Andrew
Associate Professor of the department of Jurisprudence
Institute of the History and the Law Kaluga state university
named after K. Tsiolkovsky
PhD (Law), Associate Professor
Russia, Kaluga city
Ostrikova Valeria
student third year
Institute of the History and the Law Kaluga state university
named after K. Tsiolkovsky, Russia, Kaluga city

THE COURT'S ROLE IN THE FORMATION OF EVIDENCE IN CIVIL PROCEEDINGS

Abstract: the Article is devoted to the study of the problems of proof and establishment of judicial truth in the consideration of civil disputes.

Keywords: civil proceedings, court, judicial truth, evidence, proof.

В обстановке прогрессивной перестройки процессуального гражданского законодательства мало внимания предоставляется гарантиям трансформации проводимых реформ. Экспоненты Международной научно-практической конференции "Судебная реформа и проблемы развития гражданского и арбитражного процессуального законодательства", которая проходила в феврале 2011 года, констатировали достоверность того, что реформирование гражданских процессуальных норм права осуществляется несколько импульсивно и произвольно, опираясь на случайные интересы для точечного разрешения определённой сугубо единичной проблемы, а также не всегда обращаясь к научной фундаментальной основе. Это периодически приводит к беспрепятственному, непредсказуемому ухудшению всего процесса в целом.

На сегодняшний день новые или обновленные гражданско-процессуальные нормы и институты адекватно закрепляются в уже сложившееся правовое регулирование, являясь её одним показателем характера эволюционности принимаемых реформ. Отсутствие этого влечёт к непременному столкновению с существенными и многочисленными проблемами реформирования.

Приспособление новшеств к уже действующей ступени правового регулирования предвещает не только согласование и соединение всех имеющихся норм на законодательном уровне. Важнейшей задачей является завершённость и целостность новаций и уже имеющихся принципов и положений на уровне концепции процесса либо ровно противоположно непринятие реальности и необходимости такой гармонизации. Такой показатель обуславливает достаточность приспособления изменений на уровне нормативно-правовых актов.

Противостояние новых и уже имеющихся общепринятых средств не определяется априори. Во многом целесообразность функционирования существующих норм добросовестно требует их реформирования либо не допуская его может расцениваться как предпосылка возникновения нормы о молчании как признании, однако, законодатель в состоянии избрать другую вариацию регулирования или вообще воздержаться от принятия данной нормы.

Усовершенствование гражданского судопроизводства не всегда связано с преобразованием уже действующего процессуального законодательства, так как это может быть связано и с вненормативными источниками, которые заложены в самой "жизни". Примером этого может послужить эксплуатация различных информационных ресурсов судами РФ и т.п.

Прогрессирование гражданского судопроизводства, актуальное с позиций проблематики доказывания выражается в возникновении доказательств, для собирания которых не нужно процессуальной активной деятельности сторон, поскольку суд вправе самостоятельно испросить эти доказательства, без каких-либо усилий со своей стороны. Именно это и нуждается в постижении с точки зрения общепринятых положений о субъектах доказывания, об активной деятельности спорящих сторон и суда в процессе доказывания. В гражданском процессе выработался, не оставляющий сомнений, единый подход, в соответствии с которым сбор доказательств судом по своей инициативе не производится. Исключением из данного похода предписывается исключительно законодательством. Роль суда в собирании доказательств является второстепенной.

В подтверждение вышесказанного можно привести несколько характерных примеров, которые обладают первостепенной значимостью для рассмотрения конкретного дела, кроме того без исследования доказательств такого рода суд не может обеспечить вынесение законного и обоснованного решения:

1. Сведения о доказательствах, которые фигурируют на современных общедоступных электронных каналах, базах и реестрах, а также источники, которые предоставляются суду в качестве электронного взаимообмена. В качестве примера можно привести возможность судов на обращение к официальным данным ресурса сети Интернет для приобретения необходимой информации. В дальнейшем по мере совершенствования этой системы между судом и органами исполнительной власти потенциал первого будет только расти. На сегодняшний день возникновение информационных систем, обеспечивает получение многосторонней информации. В связи с этим доказательство становится общедоступным и для его получения не требуется усилий сторон.

2. Определенная правовая позиция высших судебных инстанций. За последние несколько лет роль судебной практики значительно выросла, а при разбирательстве гражданских дел суды общей юрисдикции должны учитывать правовую позицию высшей судебной инстанции. В настоящий момент гражданско-процессуальное регулирование стандартизировано, а изменение применения правовой нормы может стать основанием для пересмотра дела по новым обстоятельствам[97]. Применение судами постановлений вышестоящих судов по сходным делам теперь является оправданным. Такая информация может доводится до сведения лицами, которые участвуют в деле. Доказывание по примеру уже рассмотренных дел, которые относятся к правовой позиции высшей судебной инстанции и содержат общеобязательный характер, создаёт абсолютно специфическую для доказательственной деятельности явление - доказывание в соответствии с уже рассмотренным делом. Необходимо обратить внимание, что суд не вправе отклонять их в приобщении к материалам дела.

3. Информация о доказательствах, которая поступает в суд от лиц, которые не привлекаются в качестве участников гражданского процесса. Такая информация формируется в зависимости от источника, по всевозможным обстоятельствам, поводам и целям и суд не вправе отказываться от их рассмотрения. В качестве примера можно привести институты внепроцессуальных обращений. Внепроцессуальным обращением считается поступившее судье обращение по делу, которое находится в его производстве (председателю суда, его заместителю, председателю судебного состава или председателю судебной коллегии по делам, которые находятся в производстве суда), в письменной или устной форме не являющихся участниками судебного разбирательства от государственного органа (органа местного самоуправления либо другого органа, организации, должностного лица или гражданина) в случаях, не предусмотренных законодательством РФ, либо обращение в не предусмотренной законодательством форме участников судебного разбирательства[98]. Такое обращение рассматривается как

[97] П. 5 ч. 4 ст. 392 ГПК РФ
[98] Абз. 2 п. 1 ст. 10 Закона РФ «О статусе судей»

правонарушение, но это не исключает того, что в нём фигурирует информация, которая представляется решающей и существенной для рассмотрения дела. Подход, где любое обращение отвергалось из-за внепроцессуального характера считался бы ошибочным.[99]

4. Доказательства, которые относятся к "усиленной преюдиции". Особое место имеют обстоятельства, которые обосновываются актами суда. Они принимают статус преюдициальных. Их особенность в том, что лица, не участвующие в деле, по которым имело место установление таких обстоятельств, обязаны признавать их действительность. Существуют факты, которые не могут быть по прошествии времени оспорены не только лицами, которые принимали участие в деле, но и другими лицами. Такое исключение из общих правил о субъективных пределах преюдиции затрагивает некоторые категорий дел, в которых суд, формулирует юридический статус лица. А именно, по делам о банкротстве, о расторжении брака, о признании брака недействительным, об эмансипации и т.д. В случае если участники процесса не ссылаются и не дают комментарии по поводу подобных обстоятельств суд не вправе не учитывать существование таких обстоятельств.

5. Доказательства для установления процессуальных фактов. Причисление процессуальных фактов к предмету доказывания порождает множество расхождений на эту тему. Одни авторы под предметом доказывания понимают единство обстоятельств материально-правового и процессуального характера, которые подлежат формированию для справедливого разрешения гражданского дела. Другие же причисляют факты процессуального права к пределам доказывания.[100] Без утверждения некоторых фактов исключается правильное разрешение дела. Неустановление фактов приводит к отмене или пересмотру судебного акта. Если лицо не будет доказывать каких-либо фактов, то нанесёт вред собственным интересам и при этом у суда есть возможность разрешить дело, полагаясь на уже имеющиеся доказательства, не боясь того, что некоторые неустановленные факты не будут вменены суду в вину судом второй инстанции через отмену судебного акта. Таким образом, лица могут оказывать помощь суду в правоприменительной деятельности, но так и противоположно этому мнению могут пребывать в бездействии, рассчитывая на суд, не собираясь нанести вред своим личным интересам руководствуясь недобросовестными намерениями. Активная деятельность суда в доказывании в этом случае представляется вынужденной. По закреплённым законодателем правилам суд не осуществляет сбор доказательств, в силу того, что стороны лучше, чем кто либо ориентируются в обстоятельствах дела и доказательствах, но не исключены ситуации, в которых суд больше ознакомлен и проинформирован

[99] Юдин А.В. Правовой режим процессуальных документов, исходящих от лиц, участвующих в деле, и не являющихся доказательствами по гражданским делам // Судья. 2013. N 4. С. 27 - 32.
[100] Решетникова И.В. Курс доказательственного права в российском гражданском судопроизводстве. М.: Норма, 2000. С. 133.

о значительных обстоятельствах, а также для получения их ему не приходится совершать многочисленные усилия.[101]

Необходимо не только установление судом фактов и обстоятельств, на которые ссылаются стороны, но и на установление иных обстоятельств, которые имеют значение для правильного рассмотрения дела (п. 1 ст. 55 ГПК РФ).

Подводя итог, можно сказать, что суд не может быть полностью исключен из числа субъектов собирания доказательств по делу; в ограниченных случаях он имеет возможность получать доказательства по гражданскому делу в целях подтверждения иных обстоятельств, которые имеют значение для правильного рассмотрения дела, если такие доказательства являются «общедоступными» и суд лучше осведомлен о существовании подобных доказательств, при том что без их получения невозможно вынесение законного и обоснованного решения и лица, участвующие в деле, не заинтересованы в их самостоятельном получении и представлении.

Использованные источники:

1. Яблочков Т.М. К учению об основных принципах гражданского процесса // Сборник статей по гражданскому и торговому праву. Памяти профессора Габриэля Феликсовича Шершеневича. М.: Статут, 2005. С. 423.
2. Решетникова И.В. Курс доказательственного права в российском гражданском судопроизводстве. М.: Норма, 2000. С. 133.
3. Юдин А.В. Правовой режим процессуальных документов, исходящих от лиц, участвующих в деле, и не являющихся доказательствами по гражданским делам // Судья. 2013. N 4. С. 27 - 32.

[101] Яблочков Т.М. К учению об основных принципах гражданского процесса // Сборник статей по гражданскому и торговому праву. Памяти профессора Габриэля Феликсовича Шершеневича. М.: Статут, 2005. С. 423.

УДК 347.441

Александров А.Ю.
доцент, кандидат юридических наук
доцент кафедры юриспруденции
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, город Калуга
Острикова В.В.
студентка 3 курса Института истории и права
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, город Калуга

ФОРМА ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОГО ДОГОВОРА

Аннотация. В статье были рассмотрены положения о конститутивной ценности формы гражданско-правового договора для его последующего подписания. Проведён анализ норм гражданского законодательства о формах сделок и правовых последствий её неисполнения, а также согласованность указанных норм и принципов с положениями ГК РФ о форме договора в общем и отдельных видах договоров. Рекомендованы подходы к решению обозначенной проблемы, включая дифференцирование терминов «осуществление» и «заключение» гражданско-правового договора. Определены правовые последствия несоблюдения требований к форме гражданско-правового договора.

Ключевые слова: договор, форма договора, сделка, недействительный договор, незаключённый договор.

Alexandrov Andrew
Associate Professor of the department of Jurisprudence
Institute of the History and the Law Kaluga state university
named after K. Tsiolkovsky
PhD (Law), Associate Professor
Russia, Kaluga city
Ostrikova Valeria
student third year
Institute of the History and the Law Kaluga state university
named after K. Tsiolkovsky, Russia, Kaluga city

FORM OF A CIVIL CONTRACT

Annotation: The article deals with the provisions on the constitutional value of the form of civil contract for its subsequent signing. The analysis of the norms of civil law on the forms of transactions and the legal consequences of its failure, as well as the consistency of these rules and principles with the provisions of the civil code on the form of the contract in General and certain types of contracts. Approaches to the solution of the designated problem, including differentiation of the terms "implementation" and "conclusion" of the civil contract are recommended. The legal consequences of non-compliance with the requirements to the form of civil contract are determined.

Keywords: agreement, agreement form, the deal, basic element, void contract and void contract.

В гражданском законодательстве России дано легальное определение договора[102], в соответствии с которым договором признаётся соглашение двух или нескольких лиц об установлении, изменении или прекращении гражданских прав и обязанностей.

Заключение договора осуществляется на основании принципа свободы договора. Данный принцип в гражданском праве отнесён к основополагающим принципам. Исходя из смыла статьи 421 ГК РФ стороны, заключая договор, определяют своей волей, т.е. без какого-то внешнего воздействия на волю субъекта, не только вид договора и его существенные условия, но и модель договора, форму договорных связей. Вместе с тем, следует признать, что указанные положения о сущности принципа свободы договора, не носят абсолютного характера. Гражданское право содержит определенные исключения. Исключения касаются как самого процесса заключения договора и его условий, так и требований к форме договора. В зависимости от требований закона, нарушение его положений может порождать негативные последствия.

Законодатель закрепляет положение о том, что к договорам применяются правила о двух- и многосторонних сделках, предусмотренные гл. 9 ГК РФ, в том числе и о форме сделки.

Как известно, сделки совершаются как в устной, так и письменной формах (простой и нотариальной)[103]. Несоблюдение формы сделки влечёт определенные негативные последствия. Однако, речь идёт о несоблюдении не любой формы сделки, только письменной. Как следует из закона письменная форма сделки может быть простой и нотариально удостоверенной.

Несоблюдение нотариальной формы сделки или требования о государственной регистрации сделки является основанием для признания такой сделки недействительной. Несоблюдение простой письменной формы не порождает столь однозначных последствий. Ряд сделок с нарушением простой письменной формы признаются недействительными[104]. В большинстве же случаев здесь возникают затруднения с доказыванием.

Законодатель не даёт установленной формулировки определения формы сделки. В науке гражданского права под формой сделки рассматривается способ выражения внутренней воли стороны (сторон) сделки во вне, т.е. волеизъявление или внешняя сторона сделки.[105]

Договор как реализовавшуюся гражданско-правовую сделку квалифицирует существование всех необходимых для данного вида договора

---

[102] п. 1 ст. 420 ГК РФ.
[103] Ст. 158 ГК РФ
[104] Ст.ст. 331, 362 ГК РФ
[105] Татаркина К. П. Форма сделок в гражданском праве России [Электронный ресурс]: автореф. дис. кандидат юридических наук. Томск: РГБ, 2009 (Из фондов Российской Государственной Библиотеки). С. 10 URL: http://www.diss.rsl.ru

конститутивных элементов. Данное положение легло в основу разделения понятий «незаключённый» договор и «недействительный» договор.

Рене Саватье логично показывает, что «от недействительных следует прежде всего отличать несостоявшиеся договоры, то есть такие, в которых полностью отсутствует один из основных конститутивных элементов, как, например, соглашение сторон».[106]

Нынешнее представление позиции законодателя по вопросу о том, имеет ли форма гражданско-правового договора конститутивную важность и значимость для его образования является недостаточно определённым и ясным.

В соответствии с п. 1 ст. 432 ГК РФ договор считается заключенным, если между сторонами в требуемой в подлежащих случаях форме, достигнуто соглашение по всем существенным условиям договора. В силу п. 1 ст. 433 ГК РФ договор может быть заключён в любой форме, предусмотренной для совершения сделок, если законом для договоров данного вида не установлена определённая форма. Если стороны договорились заключить договор в определённой форме, он считается заключённым после придания ему условной формы[107].

Системное толкование приведённых выше норм права позволяет одним цивилистам утверждать о том, что до момента соответствующего оформления договора не возникает,[108] другие учёные, ссылаясь на положения абз. 2 п. 1 ст. 434 ГК РФ, утверждают, что это условие по праву истинно только для тех случаев, когда форма договора определена соглашением сторон и имеет характер существенного условия.[109]

Положения, закрепленные в п. 1 ст. 432 и абз. 2 п. 1 ст. 434 ГК РФ, не сфокусированы на естественном урегулировании результата несоблюдения формы договора. Первостепенная норма предписывает сторонам координировать необходимые условия договора, а второстепенная норма закрепляет исходное положение свободы формы договора.

Сделка, которая совершается с одним и тем же отступлением от традиционных правил, не может расцениваться незаключенноӥ в одном случае и недеӥствительноӥ - в другом. Несоблюдение формы договора не влечёт его незаключённость, так как законодательство не содержит ни одной нормы, которая на это указывает. Исследователи, кто придерживается такой же позиции, сосредотачивают своё внимание на том, что форму нужно рассматривать не как условие договора, а как другое его составляющее. В случае если положения определяют права и обязанности сторон, то форма

---

[106] Саватье Р. Теория обязательств: юридический и экономический очерк. М.: Прогресс, 1972. С. 279.

[107] Абз. 2 п. 1 ст. 434 ГК РФ.

[108] Гражданское право: актуальные проблемы теории и практики / А.Б. Бабаев и др.; под общей ред. В.А. Белова. М.: Юрайт-Издат, 2007. С. 437; Кияшко В.А. Теоретические проблемы и последствия несостоявшихся сделок [Электронный ресурс]: дис. кандидат юридических наук. Краснодар: РГБ, 2005 (Из фондов Российской Государственной Библиотека). С. 11-113.

[109] Левичев С. В. Незаключенные договоры: вопросы теории и практики [Электронныӥ ресурс]: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М.: РГБ, 2011 (Из фондов Россиӥскоӥ Государственноӥ Библиотеки). С. 10. URL: http://www.diss.rsl.ru.

должна отражать достигнутое соглашение. Если отсутствуют существенные условия, то это означает, что отсутствуют и договорные отношения, но недостаток ненадлежащей формы не всегда приводит к такому исходу.

Расхождения правовых последствий и требований к существенным условиям и форме договора минует возможность соединения их в единое правовое явление. В гражданском законодательстве допустим факт наличия «договора-правоотношения» без «договора-формы». Если реальность существования договора как юридического факта не оправдывается «договором-документом», то об этом могут говорить взаимообусловленные действия лиц по отношению друг к другу.

Судебная практика, как и современная гражданско-правовая доктрина, на сегодняшний день не определила единого положения по этому вопросу. Во многих случаях суды прямо ссылаясь на п. 1 ст. 432 ГК РФ отмечают, что договор считается незаключённым, если стороны не достигли соглашения по всем конкретным существенным условиям или не соблюдалась форма, которая согласована сторонами договора.

Вполне обоснованно напрашивается вывод о том, что в данном случае имеет место презумпция незаключённости договора, так как соглашение по поводу формы относится к стадии переговоров. Если стороны приняли решение по его исполнению, то следует исходить из того, что они отказались от единого условия о форме, и заключён действительный договор в иной форме. Заключение сделки не соответствующей оговоренной (установленной) форме, расценивается как «молчаливая» отмена установления формы. Несоблюдение формы договора не влечёт его незаключённость, так как законодательство не содержит ни одной нормы, которая на это указывает.

Исследуя разноречивость позиций по данному вопросу обратимся к гражданскому законодательству РФ о форме договора и последствиях его несоблюдения.

В соответствии со ст. 158 ГК РФ сделки совершаются устно и в письменной форме (простой или нотариальной), путем осуществления конклюдентных действий, молчания.

Для совершение сделки в устной форме может быть установлена письменная форма[110], а для сделки, которая совершается в простой письменной форме - нотариальная письменная форма[111]. Стороны могут огласить дополнительные требования по форме. Неисполнение простой письменной формы сделки приводит к её недействительности[112]. Неисполнение нотариальной формы сделки влечёт к её ничтожности независимо от обязательности такой формы в силу закона или соглашения сторон[113].

Следует особо отметить, что гражданское законодательство не

[110] П. 1 ст. 159 ГК РФ.
[111] П. 2 ст. 163 ГК РФ.
[112] П. 2 ст. 162 ГК РФ.
[113] П. 3 ст. 163 ГК РФ.

закрепляет положение о том, что несоблюдение формы договора влечет его незаключенность. Данный вывод прямо вытекает при буквальном толковании норм гражданского права[114].

Понимать форму договора как одну из составляющих договора также невозможно, так как она олицетворяет собой способ выражения воли сторон сделки, а составляющее будет частью договора, его образующим звеном. Из вышеизложенного следует, что выбор сторонами способа отражения их собственной воли не влияет на результат и достижение соглашения.

Подводя итог вышеизложенному, можно утверждать, что форма гражданско-правового договора не может считаться его конститутивным элементом, в силу того, что договор в случае придания ему формы, отличной от той, что является обязательной в силу закона или соглашения сторон, считается заключенным, хотя и совершенным с нарушением требований о его форме.

Использованные источники:

1. Татаркина К. П. Форма сделок в гражданском праве России [Электронный ресурс]: автореф. дис. кандидат юридических наук. Томск: РГБ, 2009 (Из фондов Российской Государственной Библиотеки). С. 10 URL: http://www.diss.rsl.ru
2. Саватье Р. Теория обязательств: юридический и экономический очерк. М.: Прогресс, 1972. С. 279.
3. Гражданское право: актуальные проблемы теории и практики / А.Б. Бабаев и др.; под общей ред. В.А. Белова. М.: Юрайт-Издат, 2007. С. 437;
4. Кияшко В.А. Теоретические проблемы и последствия несостоявшихся сделок [Электронный ресурс]: дис. кандидат юридических наук. Краснодар: РГБ, 2005 (Из фондов Российской Государственной Библиотека). С. 11-113.
5. Левичев С. В. Незаключенные договоры: вопросы теории и практики [Электронный ресурс]: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М.: РГБ, 2011 (Из фондов Российской Государственной Библиотеки). С. 10. URL: http://www.diss.rsl.ru.

[114] П. 1 ст. 432 и абз. 2 п. 1 ст. 434 ГК РФ.

УДК 347.441

Александров А.Ю.
доцент, кандидат юридических наук
доцент кафедры юриспруденции
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, город Калуга
Архипова И.А.
студентка 3 курса Института истории и права
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, город Калуга

ОДНОСТОРОННЯЯ РЕСТИТУЦИЯ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ: ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ

Аннотация. В статье рассмотрен институт односторонней реституции, как справедливое восстановление нарушенного права стороны сделки.

Ключевые слова: недействительность сделки, реституция, справедливость.

Alexandrov Andrew
Institute of the History and the Law Kaluga state university
named after K. Tsiolkovsky
PhD (Law), Associate Professor
Russia, Kaluga city
Archipova Irina
student third year
Institute of the History and the Law Kaluga state university

UNILATERAL RESTITUTION IN CIVIL LAW: THEORETICAL AND LEGAL ASPECT.

Annotation. The article considers the institution of unilateral restitution as a fair restoration of the violated right of the party to the transaction.

Keywords: invalidity of the transaction, restitution, justice.

Институт недействительности сделок не был бы логически завершённым без такого элемента, как правовые последствия недействительности сделок. Основным правовым последствием недействительности сделок выступает реституция.

Цивилистическая доктрина широко оперирует данным понятием, говоря о реституции как о возвращении сторонами недействительной сделки друг другу имущества, которое получено ими согласно данной сделке, либо уплате компенсации стоимости того, что было получено в том случае, если его невозможно возвратить в натуре.[115]

По мнению В.В. Груздева, основной задачей реституции является возможность максимально аннулировать те имущественные изменения,

[115] Гражданское право: учебник. Под ред. Е.А. Суханова. М.: Статут, 2011. С. 384.

которые наступили у участников гражданского оборота из – за исполнения ими недействительной сделки.[116]

Среди ученых-цивилистов отсутствует единство мнений и по вопросу об основаниях возникновения реституционного обязательства. Так, с точки зрения Д.О. Тузова, таким основанием является переход имущества от одного лица к другому (предоставление) при отсутствии надлежащих правовых оснований. Соответственно, согласно его мнению, субъекты в данном обязательстве – это лица, которые осуществили предоставление по сделке.[117]

В законодательстве предусмотрено два вида реституции – двусторонняя и односторонняя.

Гражданский кодекс не употребляет термин двусторонняя реституция: в действующем законодательстве речь идет только о том, что в случае, если сделка окажется недействительной, то каждая сторона имеет обязанность возвратить другой стороне все, что по ней получено. Стоит отметить, что признание сделки недействительной не является главной целью для стороны. Гораздо важнее для участников - это то, что должно последовать дальше.

Двусторонняя реституция применяется в следующих случаях признания сделки недействительной: 1) в случае установления юридического порока формы договора; 2) в случае непосредственного нарушения правил о регистрации договора в уполномоченном органе; 3) в случае, если превышены пределы правомочности или правоспособности стороны по сделке; 4) в случае доказанности порока воли одной из сторон; 5) в случае, если сделка совершается с целью, которая не соответствует основам правопорядка и нравственности, но, вместе с тем, стороны действуют без умысла на это. Таким образом, основным критерием применения двусторонней реституции является установление судом того обстоятельства, что стороны действовали открыто и честно, без противоправного умысла.

Но как будет применяться институт реституции при признании недействительной сделки, в которой одна из сторон заведомо знала о незаконности сделки и намерено ввела в заблуждение вторую сторону договора? В этом случае принято говорить об односторонней реституции.

Односторонняя реституция присутствует в случае, когда при недействительности сделки в прежнее положение возвращается только одна сторона - потерпевший, а все полученное им по сделке передаётся не в пользу другой стороны в сделке (которая виновна в совершении данной недействительной сделки), а взыскивается в пользу государства.

Можно сказать, что наличие в Гражданском праве института односторонней реституции реализует начала справедливости в праве.

Стоит отметить, что понятие справедливости общепризнано не является правовым, это категория морально-правового и социально-политического

[116]Груздев В.В. Актуальные проблемы гражданско-правовой реституции // Право и экономика. 2013. N 5. С. 43 - 47.

[117]Тузов Д.О. Реституция в гражданском праве: Томск, 1999. С. 21.

сознания. В нашей стране вопросы, связанные с реализацией справедливости представляли и представляют особую актуальность.

Право, как совокупность действующих норм, регулирующих ту или иную область общественных отношений, подразумевает справедливое регулирование отношений, по идее, отождествляя закон и справедливость.

Иными словами, закон обязан быть справедливым правилом поведения.[118]

Справедливость – основополагающая идея, юридически закреплённая в Конституции Российской Федерации. Многонациональному народу Российской Федерации присуще вера в добро и справедливость.[119]

Отражение в Конституции Российской Федерации веры в справедливость далеко не случайно. Народам России присуще обострённое требование справедливости во всем, особенно в том, что касается защиты предоставленных им прав и возможности пользоваться ими.

По мнению Дж. Финниса, смыслом существования человека является возможность достичь им определённое благо, либо совокупность благ. Материальные ценности представляют собой неотъемлемое составляющее человеческого блага. При реализации предоставленного права по совершению сделок, лицо, которое заключает договор, надеется, что лицо, с которым заключается данный договор, будет действовать правомерно.

На наш взгляд, институт односторонней реституции можно считать справедливым средством защиты нарушенных прав и средством наказания стороны сделки, заведомо поставившей в невыгодное положение другую сторону сделки.

Использованные источники:

1. Бычков А.И. Реституционное обязательство в гражданском обороте // Имущественные отношения в Российской Федерации. 2013. N 7.
2. Лукашева Е. А. Право, мораль, личность. М., 1986.
3. Синицын С.А. Реституционные правоотношения: понятие, содержание, проблемы классификации // Юрист. 2015. N 19.
4. Тузов Д.О. Реституция и реституционные правоотношения в гражданском праве России // Цивилистические исследования. Выпуск первый /Под ред. Б.Л. Хаскельберга, Д.О. Тузова. М., 2004.

[118]Графский В.Г. Право как результат применения правила законной справедливости (интегральный подход)// Государство и право. – 2010, № 12

[119] Преамбула Конституции Российской Федерации.

УДК 31

Александрова Ю.И.
студент
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г.Оренбург
Научный руководитель: Е.В.Лаптева, к.э.н., доцент

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДАННЫХ ЗАБОЛЕВАЕМОСТИ АЛКОГОЛИЗМОМ В ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация. В статье проведен анализ статистических данных, полученных в ходе анкетирования молодых людей на предмет употребления алкоголя. Анкетирование позволило дать оценку причин заболеваемости алкоголизмом среди молодежи Оренбургской области и оценить отношение к алкоголю в целом.

Ключевые слова. Алкоголизм, статистика, социология, молодежь.

Y.I.Aleksandrova
student
Orenburg branch REU them. G.V. Plekhanova
Russia, Orenburg
Scientific adviser: E.V.Lapteva, Ph.D., associate professor

STATISTICAL ANALYSIS OF DATA DISEASES ALCOHOLISM IN THE ORENBURG REGION.

Annotation. The article analyzes the statistical data obtained during the survey of young people for alcohol consumption. The survey allowed to assess the causes of alcoholism among young people of the Orenburg region and to assess the attitude to alcohol in General.

Keyword. Alcoholism, statistics, sociology, youth.

В современном обществе потребления для молодежи встречается крайне много соблазнов, вызывающих разного рода зависимость. Одной из наиболее остро стоящих на сегодняшний день проблем является проблема алкогольной зависимости. Поэтому цель данного исследования является анализ и оценка статистических данных заболеваемости алкоголизмом среди молодежи Оренбургской области.

Проблема зависимости от алкоголя далеко не нова и известна человечеству достаточно давно. Негативное отношение к алкоголю связано в первую очередь с тем, что последствия чрезмерного винопития могут быть крайне неприятными (неадекватное поведение, агрессия, неконтролируемые поступки и т.д.).

Алкоголизм можно признать одной из важнейших социальных проблем, что обусловливает актуальность проведенного исследования.

В данной работе были использованы статистические данные по Оренбургской области. Для формирования исследовательского поля необходимо было, прежде всего, оценить ситуацию по алкоголизму в регионах, где проводилось исследование. Это было сделано по материалам мониторинга, ежегодно проводимого местными органами здравоохранения.

Социологическое исследование проводилось 2015 по 2017года. Анкетирование проводили сотрудники кабинетов медицинской профилактики в учреждениях здравоохранения и образования. Подлежали опросу лица в возрасте от 18 до 30 лет, особое внимание было обращено на группу лиц в возрасте от 18 до 25лет,постоянно проживающие на данной территории. Статистическая обработка проводилась с помощью пакетов прикладных программ Microsoft Office Excel. Величина статистической погрешности составляет 3,1%, не превышает допустимую, и не может существенно влиять на достоверность проведённого исследования. Всего введено и обработано 345 анкет.

Все опрошенные были мужского пола, распределение по возрастным представлено на рис. 1.

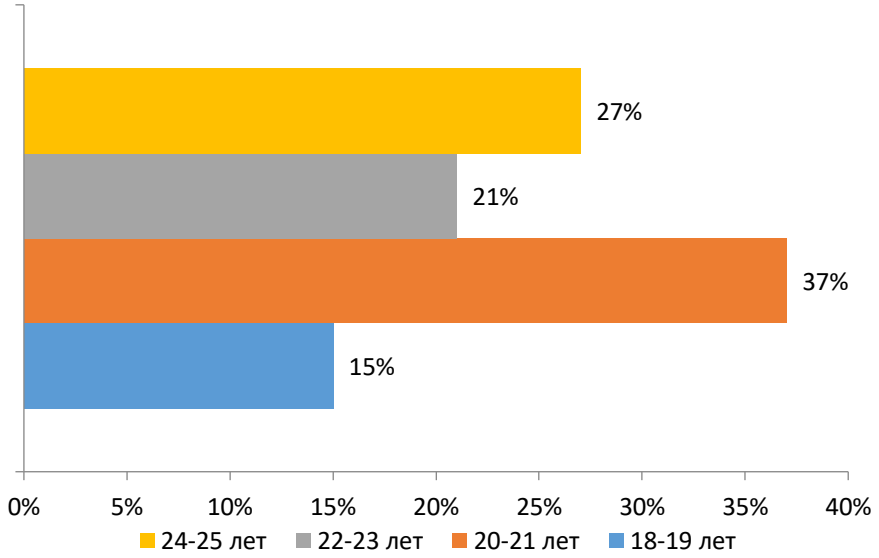


Рис. 1. Распределение пациентов по возрастным группам (%)

Распределение респондентов по уровню образования было следующим: законченное высшее образование – 16%; закончивший колледж – 16%; учащийся ВУЗа – 28%; учащийся колледжа – 20%; закончивший среднюю школу и работающий – 18%; закончивший среднюю школу и не работающий – 2%. Распределение респондентов по семейному положению представлено на рис. 2.

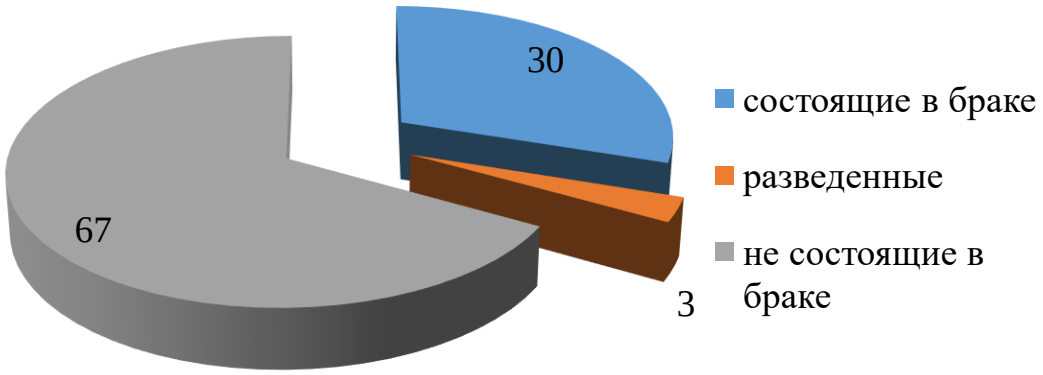


Рис. 2. Распределение респондентов по семейному положению

Большинство респондентов 70% оценивают свое материальное положение как среднее, ниже среднего и низкое его оценили 20%, а выше среднего и высокое материальное положение имеют 10% опрошенных.

Таким образом, с помощью вопросов, содержащих социолого-демографические характеристики опрашиваемых, удалось составить портрет привлеченного к анкетированию: это молодой человек, учащийся или студент, в возрасте 20-21 года, не состоящий в браке со средним или низким материальным положением.

На вопрос употребляете ли Вы спиртные напитки были получены следующие ответы: употребляю регулярно – 12% респондентов; не употребляю – 24%; употребляю редко – 56%; затруднились ответить – 8% респондентов. Из представленных данных видно, что большинство молодых людей редко употребляют алкоголь, в тоже время, имеется достаточно большое количество молодых людей, не употребляющих алкоголь. Однако достаточно большой процент дали положительный ответ, что не может не вызывать определенное беспокойство в обществе.

На вопросы анкеты, связанные с вопросом какие спиртные напитки Вы предпочитаете, из числа респондентов, ответивших положительно на вопрос о приеме алкоголя, 67% отметили, что чаще всего употребляют пиво, 30% – сухое вино, крепкие спиртные напитки предпочитают лишь 3% опрошенных.

В результате проведенного анализа установлено, что самой многочисленной оказалась группа респондентов имеющих отрицательное отношение к алкоголизму, вместе с теми, кто уверен в этом не полностью (группа «скорее отрицательно, чем положительно») они составили более 85%. Группа респондентов, имеющих противоположное отношение к алкоголю (положительное и скорее положительное, чем отрицательное),

является малочисленной и вместе составляет около 2%. Обращает на себя внимание то, что группа с безразличным отношением к употреблению алкоголя не столь уж мала. Большинство респондентов считает, что алкоголизм распространен в их населенном пункте, но не более чем везде. Из остальных, большую группу составляют респонденты уверенные в том, что алкоголизм очень распространен, они составляют почти 1/6 часть всех опрошенных.

Такие результаты представляют большой интерес, поскольку показывают, какое отношение к алкоголю и его употреблению доминирует в той или иной среде.

По условиям анкетирования на вопрос с чем, по Вашему мнению, связано злоупотребление алкоголем, получены следующие ответы: на 1 место большинство респондентов – 50-70% отметили излишнюю свободу, незанятость молодежи, моральную деградацию общества, вседозволенность, а также неудовлетворенность жизнью, социальное неблагополучие. На 2 место – 30-40% безработицу, экономические проблемы. На третьем месте – 30% – влияние массовой культуры и СМИ, а также слабость профилактической работы.

На поставленный вопрос о возвращении принудительного лечения алкоголиков получены следующие результаты: 70% респондентов высказались за принудительное лечение алкоголиков, возвращение так называемых лечебнотрудовых профилакториев (ЛТП), значительно меньшее количество респондентов – 5% высказали отрицательное отношение к возвращению принудительного лечения алкоголиков. Обращает внимание тот факт, что достаточно большое количество респондентов – 25% затруднились дать ответ на поставленный вопрос.

Подводя итог, можно отметить, что в этическом плане алкоголь очень сложный продукт. С одной стороны, он обеспечивает занятость, дает удовольствие, может употребляться в небольших количествах без ущерба для здоровья. С другой, алкоголь представляет собой токсичное вещество, которое приводит к болезням, несчастным случаям, асоциальному поведению, насилию и т.д. При этом именно для молодежи употребление спиртных напитков наиболее опасно, и приводит к наиболее негативным последствиям. Так, среди тех, кто начал употреблять алкоголь в ранней юности более высока вероятность развития алкоголизма в старшем возрасте. Это происходит из-за того, что нарушаются естественные неврологические защиты, призванные противостоять алкоголю.

Исходя из результатов проведенного исследования, можно с уверенностью сказать, что современная молодежь занимает отрицательную позицию по отношению к алкоголю (более 85 %). При этом среди основных причин злоупотребления спиртными напитками были названы свобода и незанятость молодежи, моральная деградация общества, неудовлетворенность жизнью, социальное неблагополучие, то есть социальные проблемы. Вызывает положительную реакцию и понимание

среди молодежи необходимости лечения страдающих алкоголизмом людей, и неравнодушное отношение к данному недугу. Однако на фоне ежегодно растущих показателей алкоголизма и связанного с ним девиантного поведения, становится понятно, что проблема заболеваемости алкоголизмом остается крайне актуальной и важной для современного общества.

Использованные источники:

1. Семьянинов П. В., Семьянинов В. П. О тенденциях глобализации // Социально-экономические явления и процессы. Тамбов, 2012. № 1. С. 152-161.
2. Алкоголизм в России. Электронное представительство газеты «Жизнь гражданина России». URL: http://gosgra.ru/articles/1598/
3. Юрьев В. М., Якунина И. Н., Радюкова Я. Ю. Политическая экономика. Экономические интересы и особенности их реализации в различных сферах современной экономики: монография / под науч. ред В. М. Юрьева. Колл. авт. Радюкова Я. Ю., Якунина И. Н.
4. Долгова А. И. Общие тенденции преступности и ее различия в регионах России/А. И. Долгова//Преступность в России и борьба с ней: региональный аспект. -М.: Рос. Криминалог. Ассоц., 2003. -С. 5.
5. Концепция государственной политики по снижению масштабов злоупотребления алкоголем и профилактике алкоголизма среди населения Российской Федерации на период 2020 года: распоряжение Правительства Российской Федерации от 30 дек. 2009 г. № 2128-р//Собрание законодательства Российской Федерации. 2010. -№ 2. Ст. 264.
6. Золотова Л.В., Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Статистическое исследование трудовых ресурсов России на основе многомерных статистических методов // Аллея науки. - №9. –Т.4. – 2017. – С.225-235.
7. Лаптева Е.В. Структурно-динамический анализ показателей развития банковского сектора Российской Федерации // Заметки ученого. - № 5(11). – 2016. – С. 55-59.
8. Лаптева Е.В. Статистическое исследование уровня сберегательной активности населения Российской Федерации // Вестник Оренбургского государственного университета, 2015. -№ 13(188). – С.53-59.

УДК 330.1

Алексеева В.О.
студент
Оренбургский филиал РЭУ им.
Г.В.Плеханова, Россия
Научный руководитель - Е.П. Огородникова
к.э.н., доцент

СРАВНЕНИЕ НАЛОГОВОГО И БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

Аннотация: Организации, являющиеся плательщиками налога на прибыль, вместе с бухгалтерским учетом ведут налоговый учет в целях исчисления налоговой базы по налогу на прибыль. Между данными видами учета существуют различия, но они имеют одну и ту же конечную цель. Незнание этих различий может повлечь за собой ошибки в исчислении налогооблагаемой прибыли, а, значит, и суммы налога на прибыль. Цель статьи - выявление сходства и различий бухгалтерского и налогового учета в организации.

Ключевые слова: налоговый учет, бухгалтерский учет, налоговая отчетность, бухгалтерская отчетность, налог на прибыль.

V. O. Alekseeva
student
Orenburg branch of RUE G. V. Plekhanova
Russia
Scientific adviser-E. P. Ogorodnikova, professor

COMPARISON OF TAX AND ACCOUNTING

Annotation. Organizations that are payers of income tax, together with accounting records, keep tax records in order to calculate the tax base for income tax. There are differences between these types of accounting, but they have the same end goal. Ignorance of these differences may entail errors in the calculation of taxable income, and, therefore, the amount of income tax. The purpose of the article is to identify the similarities and differences in accounting and tax accounting in an organization.

Keywords: tax accounting, accounting, tax reporting, financial statements, income tax.

Каждый субъект предпринимательской деятельности регулярно сталкивается с необходимостью предоставления различных отчетов в контролирующие органы. Информация о формировании финансового результата финансово-хозяйственной деятельности организаций представляется в бухгалтерской и налоговой отчетности. В этой статье описывается разница в правилах налогового и бухгалтерского учета.

К основным различиям бухгалтерского и налогового учета можно отнести (рис 1.1.):

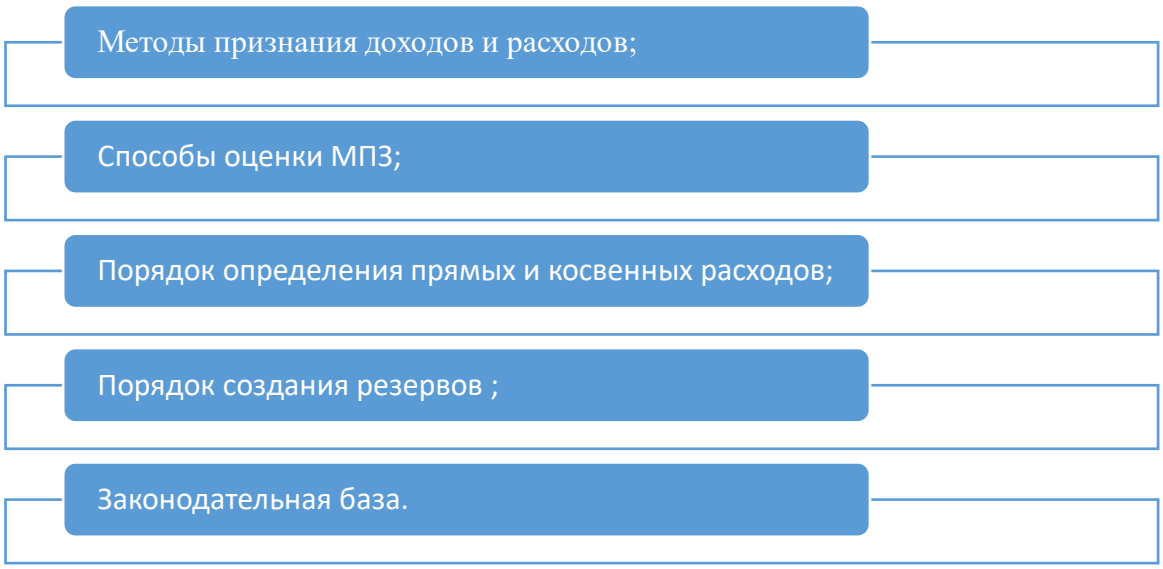


Рис. 1.1. Различия бухгалтерского и налогового учета [7]

Главное отличие этих учетов состоит в системе их нормативного регулирования и законодательных актах, которые формируют принципы ведения двух видов учетов. Так, бухгалтерский учет регламентируется законом «О бухгалтерском учете», также ПБУ 4/99, а налоговый учет регулируется на основе Налогового Кодекса Российской Федерации. Организация разрабатывает разные учетные политики для разных видов учетов, так отдельно организация принимает учетную политику для целей налогообложения и отдельно для целей бухгалтерского учета [9].

Также одно из отличий состоит в том, что по закону бухгалтерский учет могут вести не все организации, например, ИП ведут данный учет упрощенно, а обязанность по ведению налогового учета имеется у всех хозяйствующих субъектов, которые стоят на учете в налоговых органах. Для полноты ведения налогового и бухгалтерского учетов используются различные первичные документы.

Бухгалтерский учет предполагает полное и точное отражение экономической сущности хозяйственной деятельности предприятия и ее конечного финансового результата, он показывает наиболее достоверную картину об организации, ее положении на финансовом рынке и наличии активов (например, денежных средств).

Согласно статье 1 Федерального закона № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» бухгалтерский учет - формирование документированной систематизированной информации об объектах, предусмотренных настоящим Федеральным законом, в соответствии с требованиями, установленными настоящим Федеральным законом, и составление на ее основе бухгалтерской (финансовой) отчетности [1].

В свою очередь, бухгалтерская (финансовая) отчетность - информация о финансовом положении экономического субъекта на отчетную дату, финансовом результате его деятельности и движении денежных средств за отчетный период, систематизированная в соответствии с требованиями, установленными настоящим Федеральным законом.

Существуют различные формы бухгалтерской отчетности (рис. 1.2.) [1].

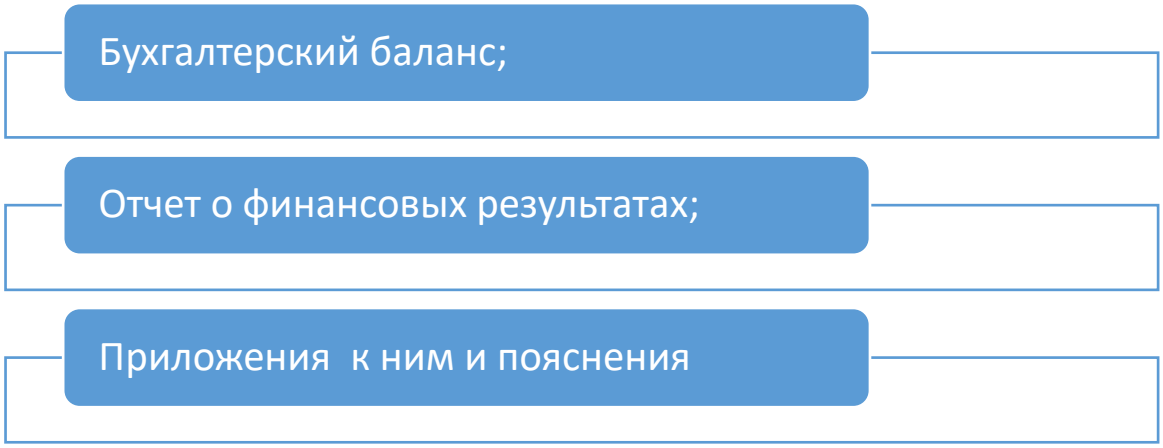


Рис. 1.2. Формы бухгалтерской отчетности

Именно на основании бухгалтерской отчетности руководитель организации судит о результатах деятельности организации и принимает управленческие решения. Внешние пользователи судят об успешности деятельности партнера, кредитор принимает решение о предоставлении потенциальному заемщику кредита. Не меньший интерес вызывает бухгалтерская отчетность и у внутренних пользователей: учредителей, акционеров, руководителей и работников. На основе данных налогового учета невозможно полноценно судить о финансовом состоянии организации.

Таким образом, основная цель бухучета — формирование отчетных источников, отражающих финансовое состояние хозяйствующего субъекта, позволяющих внутренним и внешним пользователям судить о конечных результатах его деятельности [10].

Другая важная составляющая при отражении информации о финансовых результатах деятельности организации – это налоговый учет. Его используют для расчета налоговых платежей.

Налоговый учет в РФ был впервые введен на законодательном уровне с 2002 г., как система обобщения информации для определения базы по налогу на прибыль. Он является ведущим звеном экономической деятельности предприятия, формируемым на принципах бухгалтерского учета в целях расчёта налога для пополнения бюджета различных уровней (федерального, регионального) [6].

Согласно статье 313 Налогового Кодекса РФ, налоговый учет - система обобщения информации для определения налоговой базы по налогу на основе данных первичных документов, сгруппированных в соответствии с порядком, предусмотренным настоящим Кодексом [2].

Налоговый учет осуществляется в целях формирования полной и достоверной информации о порядке учета для целей налогообложения хозяйственных операций, осуществленных налогоплательщиком в течение налогового периода, а также обеспечения информацией внутренних и внешних пользователей для контроля за полнотой и своевременностью исчисления и уплаты в бюджет налога. На основании данных налогового учета составляется налоговая отчетность, основными пользователями которой являются налоговые органы.

Налоговая отчетность индивидуального предпринимателя различается в зависимости от применяемой системы налогообложения:

• налоговая отчетность ОСНО (рис 1.3.),
• налоговая отчетность при УСН,
• налоговая отчетность ЕНВД [7].

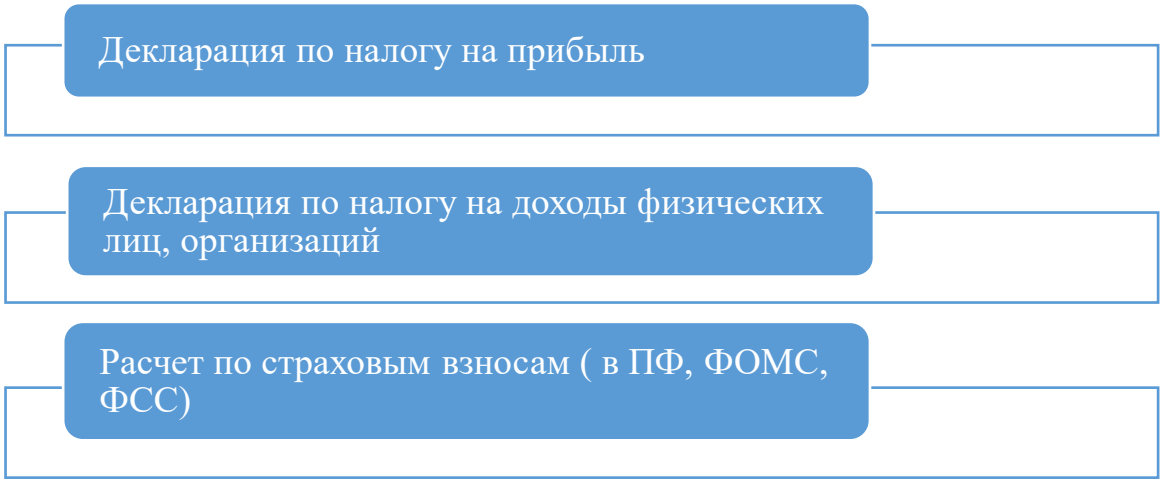


Рис. 1.3. Налоговая отчетность при ОСНО

Существует еще одна особенность бухгалтерского учета — он ведется методом начисления: хозяйственные операции отражаются в том периоде, в котором они совершались, независимо от того, в каком периоде по ним поступили денежные средства. Но, существует исключение для представителей малого бизнеса (п. 5 информации Минфина РФ № ПЗ-3/2012), которым разрешено вести бухучет кассовым методом [9].

Также в бухгалтерском учете просматриваются особенности его ведения предприятиями разных отраслей и форм собственности. Например, существуют разные планы счетов: так, план счетов для коммерческих организаций утвержден приказом Минфина от 31.10.2004 № 94н, а план счетов для бюджетников утвержден приказом Минфина от 01.12.2010 № 157н.

Также, в федеральном законе «О бухгалтерском учете» описаны формы бухгалтерской отчетности для различных организаций:

-организаций (за исключением кредитных организаций, государственных (муниципальных) учреждений);
- страховщиков;
- кредитных организаций;
- некредитных финансовых организаций;
- негосударственных пенсионных фондов [1].

Как видим, различий между рассматриваемыми видами учета немало. Итогом же таких расхождений становится возникновение разницы между показателями бухгалтерского и налогового учета, проявляющееся прежде всего в расчете налога на прибыль. От того, насколько правильно такая разница будет учтена, зависит корректность определения налоговой базы (табл. 1.1, 1.2 и 1.3) [5].

Таблица 1.1. Различия в учете доходов в БУ и НУ

Порядок и условия признания доходов	
В бухгалтерском учете:	В налоговом учете:
Регламентирует ПБУ 9/99 «Доходы организации», утв. приказом Минфина России от 06 мая 1999г. № 32н. Доходами организации признается увеличение экономических выгод в результате поступления активов и (или) погашения обязательств, приводящее к увеличению капитала этой организации, за исключением вкладов участников (собственников имущества) [3].	Понятие дохода в налоговом учете приведено в ст. 41 НК РФ. Доходом признается экономическая выгода в денежной или натуральной форме, учитываемая в случае возможности ее оценки и в той мере, в которой такую выгоду можно оценить. И определяемая в соответствии с главами «Налог на доходы физических лиц» и « Налог на прибыль организаций» в НК РФ [2].
Классификация доходов	
В зависимости от условия получения, их характера и направлений деятельности: 1) доходы от обычных видов деятельности (п. 5 ПБУ 9/99) является выручка от продажи продукции и товаров, поступления, связанные с выполнением работ, оказанием услуг [3];	1) доходы от реализации товаров (работ, услуг), имущественных прав — выручка от реализации товаров как собственного производства, так и ранее приобретенных, выручка от реализации имущества, включая ценные бумаги и имущественные права [2];
2) прочие поступления (п. 7 ПБУ 9/99). Например, к прочим доходам относятся поступления, связанные с предоставлением за плату во временное пользование (временное владение и пользование) активов организации; штрафы, пени, неустойки за нарушение условий договора, курсовые разницы, сумма дооценки активов, прочие доходы и т. д. [3].	2) внереализационные доходы (ст. 250 НК РФ). К внереализационным доходам относятся доходы от долевого участия в других организациях; доходы в виде положительной (отрицательной) курсовой разницы, от сдачи имущества в аренду, в виде безвозмездно полученного имущества и т. д. [2].

В бухгалтерском учете доходы от обычных видов деятельности (выручка) отражаются на счете 90 «Продажи», прочие поступления — на счете 91 «Прочие доходы и расходы».

Таблица 1.2. Различия в признании расходов в БУ и НУ

Порядок учета расходов	
В бухгалтерском учете:	В налоговом учете:
Регламентирует ПБУ 10/99 «Расходы организации », утв. приказом Минфина России от 06 мая 1999 г. № 33н. Расходами организации признается уменьшение экономических выгод в результате выбытия активов и (или) возникновения обязательств, приводящее к уменьшению капитала этой организации[4].	Понятие расходов в налоговом учете приведено в ст. 252 НК РФ. Расходами признаются обоснованные и документально подтвержденные затраты (ст.256 НК РФ - убытки), осуществленные (понесенные) налогоплательщиком [2].
Классификация расходов	
1) Расходы по обычным видам деятельности (п.5 ПБУ 10/99), они связаны с изготовлением, приобретением продукции и ее продажей[4];	1) Расходы, связанные с производством и реализацией - материальные расходы, расходы на оплату труда, сумма амортизации и прочие расходы [2];
2) Прочие расходы (п.11 ПБУ 10/99). Например, к ним относятся штрафы, пени, неустойки за нарушение условий договора; убытки прошлых лет, признанные в отчетном году; курсовые разницы; сумма уценки активов и др.[4].	2) Внереализационные расходы – расходы на оплату услуг банков, расходы, связанные с обслуживанием собственных ценных бумаг, расходы по операциям с тарой, расходы в виде суммы суммы штрафов за нарушение обязательств [2].

То есть, в налоговом учете расходы в целях налогообложения, связанные с производством и реализацией подразделяются на [5]:

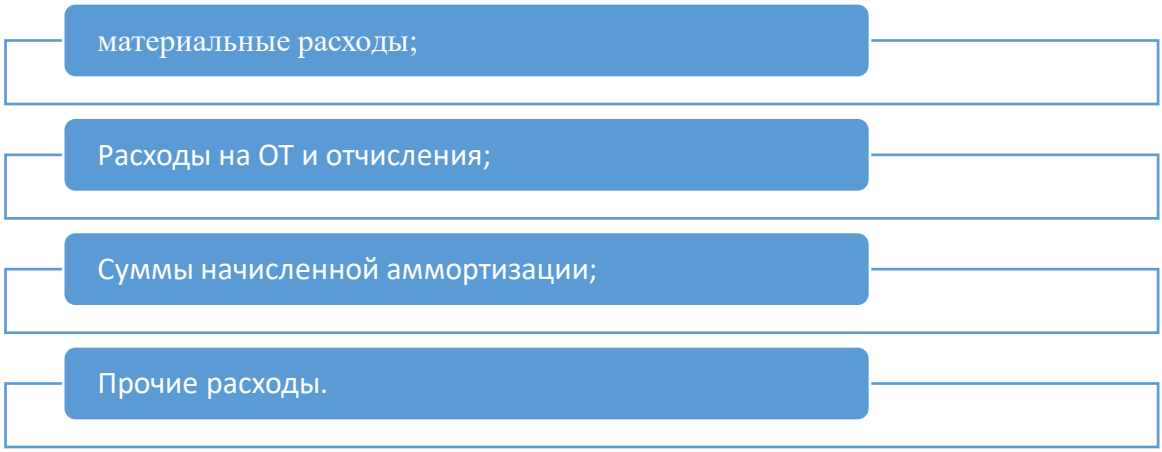


Рис 1.4. Расходы в налоговом учете

В бухгалтерском учете расходы по обычным видам деятельности группируются по следующим элементам[5]:

-материальные затраты;
-затраты на оплату труда;
-отчисления на социальные нужды;
-аммортизация;
-прочие затраты [4].

ТАБЛИЦА 1.3. АМОРТИЗАЦИЯ В БУХГАЛТЕРСКОМ И НАЛОГОВОМ УЧЕТЕ: РАЗЛИЧИЯ [6]

Способы начисления амортизации	
В бухгалтерском учете:	В налоговом учете:
• линейный; • уменьшаемого остатка; • списание стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования; • списание стоимости пропорционально объему продукции или работ.	• линейный; • нелинейный.
Момент начисления амортизации	
Амортизация начисляется по отношению к каждому объекту отдельно в момент принятия объекта к учету.	Налоговый учет обязывает организацию применять выбранный в учетной политике метод начисления амортизации в отношении всех объектов амортизируемого имущества, кроме объектов, по которым амортизация начисляется линейным методом.

Также остановимся на прямых и косвенных расходах. В бухгалтерском учете такое деление отсутствует. А в налоговом учете к прямым расходам можно отнести расходы на оплату труда, суммы начисленной амортизации и др. (ст. 318 НК РФ). К косвенным расходам относят все иные суммы расходов, за исключением внереализационных расходов, определяемых в соответствии со статьей 265 НК РФ [7]. Такое различие может привести к расхождениям между двумя рассматриваемыми видами учета.

В налоговом и бухгалтерском учете неодинаковый порядок отнесения имущества к объектам ОС организации. Данный вопрос регулируется ПБУ 6/01 и НК РФ [8].

Таким образом, конечная цель налогового учета и бухгалтерского учета не отличается. Она заключается в формировании информации о прибыльности (убыточности) организации, на основе данных из налогового и бухгалтерского учета можно сформировать полную и достоверную информацию о суммах доходов (выручка от реализации продукции, работ или услуг и т.д.) и расходов, полученных хозяйствующим субъектом. Также обеспечить внутренних и внешних пользователей информацией из отчетности организации, позволяющей минимизировать свои риски и судить об успешности деятельности своего контрагента на финансовом рынке.

Использованные источники:

1) Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 N 402-ФЗ (последняя редакция)

2) Налоговый кодекс Российской Федерации от 31 июля 1998 года N 146-ФЗ (последняя редакция)

3) Приказ Минфина России от 06.05.1999 N 32н (ред. от 06.04.2015) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99» (Зарегистрировано в Минюсте России 31.05.1999 N 1791)
4) Приказ Минфина России от 06.05.1999 N 33н (ред. от 06.04.2015) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99» (Зарегистрировано в Минюсте России 31.05.1999 N 1790)
5) Митенкова О.В. О налоговом учете / О.В. Митенкова // Вестник казанского технологического университета. -2009. –№2. – С.255-258
6) Алексеева Г.И. Сравнительный анализ показателей бухгалтерской и налоговой отчетности на предмет исключения ошибок в исчислении налога на прибыль / Г.И. Алексеева // Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. -2016. – №3. – С.9-24
7) Огородникова Е.П. Налоговый и бухгалтерский учет основных средств в современных условиях / Е.П. Огородникова // Аудиторские ведомости. -2018.- № 2. –с. 35-41.
8) Огородникова Е.П. Роль налоговой системы в современном обществе / Е.П. Огородникова // Экономика, социология и право. -2016. -№ 1. -с. 56-59.
9) https://school.kontur.ru/publications/360 (дата обращения 2.10.2018)
10)http://znatokdeneg.ru/terminologiya/otlichie-buhgalterskogo-i-nalogovogo-ucheta.html (дата обращения 2.10.2018)

УДК 339.543.

Алексеева Е.В.
доцент, к.э.н.
Калужский государственный университет
им. К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга
Клопов С.В.
студент
5 курса, Калужский государственный университет
им. К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга

АНАЛИЗ ТАМОЖЕННОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ, ПРОБЛЕМЫ И ИХ РЕШЕНИЕ

Аннотация. Процесс администрирования таможенных платежей включает взимание таможенных платежей, контроль правильности исчисления и своевременность их уплаты. Таможенные платежи, администрируемые ФТС России, играют весьма существенную роль в формировании доходной части федерального бюджета Российской Федерации. Контроль по уплате таможенных платежей и пеней осуществляется во взаимодействии с таможенными органами. В работе используется автоматизированная подсистема учета и контроля задолженности по уплате таможенных платежей (АПС «Задолженность»), которая дает возможность учета задолженности в режиме реального времени. В статье рассматриваются проблемы и предложения по их решению.

Ключевые слова. Таможенная политика, государство, таможенные платежи, пеня, взаимодействие, таможенный контроль.

Alekseeva E. V.
associate Professor, Ph. D.
Kaluga state University
they. K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga
Klopov S. V.
student
5th year, Kaluga state University
they. K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga

THE ANALYSIS OF CUSTOMS ADMINISTRATION, PROBLEMS AND SOLUTIONS

Annotation. The process of administration of customs duties includes the collection of customs duties, control of the correctness of the calculation and

timeliness of their payment. Customs payments administered by the FCS of Russia play a very significant role in the formation of the revenue part of the Federal budget of the Russian Federation. Control over the payment of customs duties and penalties is carried out in cooperation with the customs authorities. In work the automated subsystem of accounting and control of debt on payment of customs payments (APS "Debt") which gives the chance of accounting of debt in real time is used. The article deals with the problems and suggestions for their solution.

Keyword. Customs policy, state, customs payments, penalties, interaction, customs control.

В целях систематизации, актуализации и конкретизации целей и задач Федеральной таможенной службы Российской Федерации разработана Комплексная программа развития ФТС России на период до 2020 года (далее - программа).

В программе рассмотрена необходимость создания более комфортных условий для участников ВЭД, путем совершенствования администрирования таможенных платежей. Процесс администрирования таможенных платежей включает взимание таможенных платежей, контроль правильности исчисления и своевременность их уплаты. Так, За 2017 год таможенными органами было взыскано таможенных платежей и пеней на сумму 17,7 млрд. рублей, в том числе таможенных платежей – 14,3 млрд. рублей, пеней – 3,4 млрд. рублей. По сравнению с 2016 годом сумма взысканной задолженности по уплате таможенных платежей и пеней увеличилась в 2017 году с 17 до 17,7 млрд. рублей (на 0,7 млрд. рублей), и на 6,3 млрд. рублей больше по сравнению с 2015 годом (11,4 млрд. рублей) (табл.1).

Таблица 1 - Показатели уплаты таможенных платежей и пеней в 2015 – 2017 годах, млрд. руб.

Показатели	2015	2016	2017	2017 в % к	
				2015	2016
Общая сумма взысканных таможенных платежей и пеней, в том числе:	11,4	17,0	17,7	155,2	104,1
Уплаченные таможенные платежи	9,2	14,0	14,3	155,4	102,1
Взыскано пеней	2,2	3,0	3,4	154,5	113,3
Общая сумма задолженности по уплате таможенных платежей и пеней, в том числе:	43,4	44,2	46,1	106,2	104,3
по уплате таможенных платежей	25,0	26,2	28	112,0	106,9
пеней	18,4	18,0	18,1	98,4	100,5

В результате общая сумма задолженности по уплате таможенных платежей и пеней по состоянию на 1 января 2018 года составляет 46,1 млрд. рублей, в том числе по таможенным платежам – 28 млрд. рублей, по пеням – 18,1 млрд. рублей.

Общая сумма задолженности по уплате таможенных платежей и пеней по состоянию на 1 января 2017 года составляет 44,2 млрд. рублей, в том числе

по таможенным платежам – 26,2 млрд. рублей, по пеням – 18 млрд. рублей (по состоянию на 1 января 2016 года общая сумма задолженности составляла 43,4 млрд. рублей, в том числе. по таможенным платежам – 25 млрд. рублей, по пеням – 18,4 млрд. рублей).

Контроль задолженности по уплате таможенных платежей и пеней осуществляется в автоматизированной подсистеме учета и контроля задолженности по уплате таможенных платежей (АПС «Задолженность»), которая дает возможность учета фактов задолженности по уплате таможенных платежей и пеней во всех таможенных органах России в режиме реального времени.

По итогам 2017 года отмечен рост поступлений в федеральный бюджет денежных средств вследствии таможенного контроля после выпуска товаров. В ходе проверок взыскано таможенных платежей, пеней и штрафов на сумму 6,8 млрд. рублей (на 58,8% больше, чем в 2016 году и на 78,9% больше, чем в 2015 году) (табл.2).

Таблица 2 – Показатели взысканных таможенных платежей, пеней, штрафов в ходе таможенного контроля после выпуска товаров в 2015 - 2017 гг., млрд. руб.

Показатели	2015	2016	2017	2017 в % к	
				2015	2016
Взыскано таможенных платежей, пеней и штрафов	3,8	4,3	6,8	178,9	158,1

По результатам одной таможенной проверки в 2017 году в среднем взыскано 1,4 млн. рублей (на 36% больше, чем в 2016 году, и на 75% больше, чем в 2015 году). Возбуждено 5 224 дела об АП и 303 уголовных дела.

Рост эффективности деятельности подразделений осуществляющих таможенный контроль после выпуска товаров была направлена непосредственно на исключение возможности уклонения от уплаты таможенных пошлин, налогов и иных платежей, администрируемых таможенными органами.

В целях борьбы с незаконным ввозом и оборотом товаров на территории Российской Федерации таможенные органы взаимодействуют с налоговыми органами России. Так, в 2017 году, во взаимодействии с налоговыми органами:

- проведено 897 проверочных мероприятий (в 2016 году – 691 мероприятий, в 2015 году – 584);

- таможенными органами взыскано денежных средств на сумму 1,6 млрд. рублей (в 2 раза больше, чем в 2016 году, и в 4 раза больше, чем в 2015 году), возбуждено 1 283 дела об АП и 94 уголовных дела (в 2016 году возбуждено 772 дела об АП и 99 уголовных дел, а за 2015 год – 339 дел об АП и 51 уголовное дело);

- налоговыми органами доначислено денежных средств на сумму 7 млрд. рублей (2,7 млрд. рублей в 2016 году, и 5,9 млрд. рублей в 2015 году),

отказано в возмещении НДС на сумму 462 млн. рублей (в 2016 году – 875 млн. рублей, в 2015 году – 4 млдр. рублей).

Рост эффективности проводимых проверочных мероприятий достигнут таможенными органами за счёт использования функциональных возможностей и методик, применяемых налоговыми органами в контрольной работе.

Отметим, что в 2016 году произошло снижение доначисленных налоговыми органами денежных средств в 2 раза или на 54,2%, по сравнению с 2015 годом, а в 2017 году произошло значительное увеличение доначисления налоговыми органами денежных средств в 3 раза или на 159,2%, по сравнению с 2016 годом.

Снижение в 2016 году доначисленных налоговыми органами денежных средств в 2 раза обусловлено уменьшением нарушений, повлекших доначисление денежных средств. Увеличение в 2017 году доначисленных денежных средств, в свою очередь, связано с большим количеством выявленных налоговыми органами случаев нарушений, повлекших доначисление денежных средств.

Информационная разобщенность таможенной и налоговой служб позволяет недобросовестным лицам предоставлять разные сведения о товарах и сделках с ними для исчисления таможенных платежей и внутренних налогов. Завершение таможенного контроля до того, как товары будут приняты к учету импортером, используется нарушителями для недостоверного декларирования, в том числе через так называемые технические фирмы или фирмы-однодневки. С помощью цепочки фиктивных сделок эти товары в дальнейшем легализуются во внутреннем обороте с уклонением от уплаты таможенных платежей и налогов в установленных законодательством размерах, что подпитывает теневую экономику. За счет этих законодательных пробелов функционируют так называемые зеленые коридоры, позволяющие ввозить в страну санкционные товары, а также искажать сведения или занижать таможенную стоимость товаров, на которые установлен высокий уровень пошлин. Дополнительные коррупционные риски создает возможность принятия таможенными органами дискреционных решений об определении фискальных параметров (таможенная стоимость, тарифная позиция в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС) и о задержке выпуска товаров, находящихся в этот период на транспортных терминалах или на частных складах временного хранения (СВХ).

При разработке подходов к совершенствованию таможенного администрирования необходимо осуществлять однократное представление сведений в электронном виде в единую базу данных отечественных контролирующих органов, а также использование данных, получаемых из схожих систем стран — торговых партнеров.

Использованные источники:

1. Гиблов А. А. Порядок расчета таможенной стоимости / А. А. Гиблов // Аудит. ведомости. — 2008. — № 6. — С. 80—82.

2. Таможенный тариф Российской Федерации : ставки ввозных и вывозных таможенных пошлин / Рос. таможенная акад. ; [под общ. ред. В. Б. Бобкова]. — СПб. : Тирекс, 2007. — 816 с. — (Таможня- Логистика-Право).
3. ВЛИЯНИЕ ЭВОЛЮЦИИ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ НА СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ТАМОЖЕННОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ Кухарчук Н.А., Непарко М.В. Форум молодых ученых. 2018. № 5-2 (21). С. 376-380.
4. Таможенный тариф как инструмент регулированиия внешней торговли [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://studme.org/63065/ ekonomika/tamozhenno-tarifnoe_ regulirovanie_ vneshney_torgovli.
5. http://customs.ru – Сайт Федеральной таможенной службы.

УДК 339.543.

Алексеева Е.В.
доцент, к.э.н.
Калужский государственный университет
им. К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга
Суровегин В.А.
студент
5 курса, Калужский государственный университет
им. К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ СОЦИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ РОССИИ

Аннотация. Управление социальным развитием таможенных органов является актуальной задачей и является важным направлением государственной социальной политики. Федеральная таможенная служба России реализуя государственную программу Российской Федерации «Социальная поддержка граждан» осуществляет социальную защиту сотрудников таможенных органов. Уровень обеспечения социальной защищенности сотрудников таможенных органов определяется целевыми индикаторами, такими как количество должностных лиц таможенных органов, членов их семей, имеющих право и получившие санаторно-курортное лечение и оздоровительный отдых в ведомственных санаторно-курортных учреждениях. Но, на фоне положительной статистики социальной защиты, не прекращается рост цен на товары и услуги, в связи с этим необходимо пересмотреть размер льгот, социальных гарантий и компенсаций для должностных лиц таможенных органов необходим.

Ключевые слова. Социальное развитие, таможенные органы, санаторно-курортное лечение, социальная защита, льготы, социальные гаранти.

Alekseeva E. V.
associate Professor, Ph. D.
Kaluga state University
they. K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga
Surovegin V.A.
student
5th year, Kaluga state University
they. K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga

MODERN TRENDS OF SOCIAL DEVELOPMENT OF THE CUSTOMS BODIES OF RUSSIA

Annotation. Management of social development of customs authorities is an urgent task and is an important direction of the state social policy. The Federal customs service of Russia implementing the state program of the Russian Federation «social support of citizens» carries out social protection of employees of customs authorities. The level of social security of personnel of customs authorities is determined by the target indicators, such as number of officials of customs bodies, members of their families eligible and receiving sanatorium-resort treatment and health-improving rest in departmental sanatoria and health resorts. But, against the background of positive statistics of social protection, the growth of prices for goods and services does not stop, in this regard, it is necessary to revise the amount of benefits, social guarantees and compensation for customs officials is necessary.

Keyword. Social development, customs authorities, Spa treatment, social protection, benefits, social guarantees.

Управление социальным развитием таможенных органов является актуальной задачей и является важным направлением социальной политики, поскольку обеспечивает прямую связь между конкретным трудовым вкладом работников и возможностями удовлетворения их социальных потребностей, уменьшая общую социальную напряженность. В современных условиях, где Федеральная таможенная служба России, являясь субъектом экономической активности, несет ответственность за социальное развитие трудового коллектива. Обеспечение социальной защищенности должностных лиц таможенных органов и членов их семей является целевым ориентиром развития социальной сферы таможенной службы Российской Федерации. При этом, основными задачами развития социальной сферы таможенной службы на современном этапе являются:

— установление и реализация прав, льгот, социальных гарантий и компенсаций для должностных лиц таможенных органов;

— решение социальных проблем, связанных с охраной здоровья, отдыхом и удовлетворением культурных потребностей;

— достижение необходимого уровня обеспеченности социальными благами, жильем и всеми видами довольствия;

— совершенствование механизмов и институтов социальной защиты в таможенных органах.

Обеспечение социальной защищенности сотрудников таможенных органов является приоритетным направлением развития социальной сферы и осуществляется путем предоставления им:

— социальных гарантий;

— повышения оплаты труда;

— предоставления возможности лечения в ведомственных медицинских и санаторно-курортных учреждений;

— улучшение жилищных условий нуждающихся в этом должностных лиц таможенных органов.

Реализуя государственную программу Российской Федерации «Социальная поддержка граждан», утвержденную постановлением Правительства Российской Федерации от 15 апреля 2014 г. № 296 ФТС России осуществляет меры социальной поддержки путем выплат отдельным категориям государственных служащих, а также уволенным из их числа и членам их семей (табл.1).

Таблица 1 - Наименование выплат осуществляемых ФТС России, млн. руб.

Наименование выплат	2015	2016	2017	2017 в % к	
				2015	2016
Государственные социальные и страховые гарантии	132,4	117,2	120,5	94,4	102,8
Выплаты гражданам, подвергшимся воздействию радиации вследствие радиационных аварий и ядерных испытаний	3,2	4,83	5,3	165,6	109,7
Возмещены расходы на погребение	14,3	17,8	18,0	125,8	101,2
Выплаты отдельным категориям государственных служащих, а также уволенным из их числа и членам их семей	0,9	1,31	69,1	В 7 раз	В 6 раз
Выплаты пособий сотрудникам таможенных органов, получившим увечья или иное повреждение здоровья, а также членам их семей	34,3	31,1	25,7	74,9	82,6
Материальное обеспечение гражданам за выдающиеся достижения и особые заслуги перед Российской Федерацией на сумму	0,6	0,6	0,6	100,0	100,0

Уровень обеспечения социальной защищенности сотрудников таможенных органов определяется целевыми индикаторами, такими как количество должностных лиц таможенных органов, членов их семей, имеющих право и получившие санаторно-курортное лечение и

оздоровительный отдых в ведомственных санаторно-курортных учреждениях.

В соответствии с Федеральным законом от 30 декабря 2012 г. № 283-ФЗ «О социальных гарантиях сотрудникам некоторых федеральных органов исполнительной власти Российской Федерации» издано постановление Правительства Российской Федерации от 17 января 2013 г. № 4 «О порядке предоставления жилого помещения в собственность отдельным категориям граждан» (далее – постановление). Указанное постановление связано с предоставлением жилого помещения в собственность сотрудникам таможенных органов и членам их семей, погибших в связи с исполнением служебных обязанностей, либо получившим заболевания в период службы в таможенных органах.

Жилые помещения предоставляются членам семьи сотрудников и инвалидам на основании их заявления о предоставлении жилого помещения в собственность за счет бюджетных ассигнований федерального бюджета.

Оказывается и медицинское обеспечение сотрудникам таможенных органов и членам их семей. Медицинское обеспечение осуществляется в соответствии с трудовыми договорами и контрактами, заключенными на конкурсной основе между таможенным органом и лечебно-профилактическими учреждениями системы здравоохранения. Медицинское обеспечение должностных лиц и пенсионеров таможенной службы осуществляются в пределах утвержденных лимитов бюджетных обязательств таможенных органов, предусмотренных ФТС России на эти цели. Ежегодно проводится вакцинация против клещевого энцефалита и сезонного гриппа. Вакцинацию проводят специалисты в этой области – эпидемиологи с обязательным предварительным врачебным осмотром и дальнейшим наблюдением за сотрудниками после проведения вакцинации.

Ежегодно проводится диспансеризация сотрудников таможенных органов. Средства предоставляются из бюджета Федерального фонда обязательного медицинского страхования.

Это, безусловно, положительные шаги в направлении социального развития в таможенных органах. Но, на фоне положительной статистики социальной защиты, не прекращается рост цен на товары и услуги, в связи с этим необходимо пересмотреть размер льгот, социальных гарантий и компенсаций для должностных лиц таможенных органов, которые нуждаются в пересмотре по причине инфляции.

Используемые источники:

1. Постановление Правительства РФ от 15.04.2014 № 296 (ред. от 08.09.2018) «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Социальная поддержка граждан» // «Собрание законодательства РФ», 28.04.2014, № 17, ст. 2059.
2. Федеральный закон «О социальных гарантиях сотрудникам некоторых федеральных органов исполнительной власти и внесении изменений в

отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 30.12.2012 № 283-ФЗ// «Собрание законодательства РФ», 31.12.2012, № 53 (ч. 1), ст. 7608.
3. ЭВОЛЮЦИЯ СОВРЕМЕННОЙ ТАМОЖЕННОЙ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ *Кухарчук Н.А., Непарко М.В.* Форум молодых ученых. 2018. № 4 (20). С. 794-796.
4. СУЩНОСТЬ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ КУЛЬТУРЫ В ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНАХ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ Мамедов *В.Р.,* Непарко М.В. Форум молодых ученых. 2018. № 5-2 (21). С. 602-605.
5. ПЕРСПЕКТИВЫ ФОРМИРОВАНИЯ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ КУЛЬТУРЫ В ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНАХ РОССИИ Мамедов В.Р., Непарко М.В. Форум молодых ученых. 2018. № 5-2 (21). С. 606-609.

УДК 339.543.

Алексеева Е.В.
доцент, к.э.н.
Калужский государственный университет
им. К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга
Федорова О.Ю.
студентка
5 курса, Калужский государственный университет
им. К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ ТАМОЖЕННЫХ УСЛУГ

Аннатация. Таможенные органы предоставляют таможенные услуги не только участникам ВЭД, но и государству, выполняя функцию по регулированию, а также защите экономики, здоровья населения и охраны окружающей среды. В статье рассмотрено понятие качества таможенных услуг, действия таможенных органов по оказанию таможенных услуг, рассмотрены проблемы и перспективные развития управления качеством таможенных услуг.

Ключевые слова. Таможенный контроль, оценка эффективности, управление качеством, таможенные органы, таможенные услуги.

Alekseeva E. V.
associate Professor, Ph. D.
Kaluga state University
they. K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga
Fedorova O. Yu.
student
5th year, Kaluga state University
they. K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga

PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF QUALITY MANAGEMENT OF CUSTOMS SERVICES

Annotation. Customs authorities provide customs services not only to traders, but also to the state, performing the function of regulation and protection of the economy, public health and the environment. The article deals with the concept of quality of customs services, the actions of customs authorities to provide customs services, the problems and future development of quality management of customs services.

Keyword. Customs control, efficiency assessment, quality management, customs authorities, customs services.

Стратегическим документом развития таможенной службы Российской Федерации (далее – ТС РФ) является Стратегия развития ТС РФ до 2020 года, одним из направлений которой является совершенствование управления качеством таможенных услуг. Под качеством таможенных услуг понимается степень удовлетворения требований потребителей – участников внешнеэкономической деятельности (далее – ВЭД) и выполнения функций таможенных органов в рамках реализации государственной политики. Соответственно, под управлением качеством таможенных услуг понимается совокупность действий оказания таможенной услуги, осуществляемые в целях формирования, обеспечения и поддержания заданного уровня качества услуги.

Качество таможенных услуг рассматривается в совокупности интересов общества, государства и участников ВЭД и оценивается по ряду факторов и управленческих решений.

Таможенный контроль проводится должностными лицами таможенного органа в условиях динамично изменяющейся внешней среды. Интенсивность товаропотоков на таможенную территорию создает различную нагрузку на должностных лиц таможенных органов и содержит потенциал для повышения качества таможенных услуг. Повышение качества таможенных услуг определяется многими факторами, такими как оптимизация численности аппарата управления, его функций и организационной структуры, внедрение автоматизированных систем управления, разработку систем принятия решений.

Таможенный контроль является продуктом труда персонала таможенных органов и в этом смысле имеет определенные показатели качества, в том числе:

- уровень соблюдения таможенного законодательства;
- количество времени для прохождения таможенных формальностей при таможенном оформлении товаров и транспортных средств;
- сывоевременность и полнота выполнения таможенных функций;
- объективность и конфиденциальность;
- наличие претензий, жалоб и исковых заявлений участников ВЭД и т.д.

Некачественное выполнение таможенных функций или таможенных услуг, пропуск на территорию России опасной и некачественной продукции и услуг, коррупция персонала все это в совокупности характеризует уровень качества таможенных услуг. Для государства – это серьезный негатив, так как страдает репутации таможенных органов, возникает риск снижения объемов таможенных платежей, поступает на таможенную территорию России контрабанда, вредные, опасные и некачественные товары и услуги, снижается уровень экономической и экологической безопасности страны, ухудшается здоровье нации.

Некачественное выполнение таможенных функций или таможенных услуг негативно сказывается и на участниках ВЭД, так как они несут потери в результате простоев, подрыв деловой репутации, рост рисков в коммерческой деятельности.

В последнее время вопросы качества таможенных услуг становятся злободневными, в связи с чем, Гупанова Ю.Е. в монографии «Разработка системы основ управления качеством таможенных услуг» разрабатывает и предлагает внедрение «Концепции развития системы управления качеством таможенных услуг до 2020 года».

Гупанова Ю.Е. предлагает определить три стратегические задачи, такие как:

а) повышение качества условий и факторов, влияющих на управление качеством таможенных услуг и снижающих их эффективность. Повышение качества возможно, за счет: повышения качества нормативно-законодательного обеспечения ТО, повышения уровня информационного обеспечения, материально – технического обеспечения; организации деятельности таможенных органов; качества труда персонала таможенных органов и уровень контроля качества оказаниятаможенной услуги;

б) обеспечение мониторинга таможенных услуг;

в) организационное обеспечение функционирования системы управления качеством таможенных услуг в соответствии с «Методическими рекомендациями по созданию перспективной системы управления качеством таможенных услуг таможенными органами».

Перечисленные задачи предполагают разработку следующих мероприятий по совершенствованию качества таможенных услуг:

— разработку мер по устранению негативного влияния факторов, снижающих эффективность управления качеством таможенных услуг;

— создание и развитие системы мониторинга таможенных услуг;

— определение порядка и этапов создания перспективной системы управления качеством таможенных услуг, ее организационного и методического обеспечения.

В целом развитие системы управления качеством таможенных услуг позволит определить современный подход к организации обслуживания участников ВЭД, повысит скорость и прозрачность совершения таможенных

операций и проведения таможенного контроля; более полно удовлетворить интересы общества за счет оказания качественных услуг таможенными органами, которые связаны с защитой национальных интересов.

Также, комплекс мероприятий позволит сократить расходы федерального бюджета за счет оптимизации численности персонала таможенных органов, внедрить новую идеологию, разработать модели позволяющие проводить оценку влияния факторов на управленческие решения, накапливать эмпирические данные для определения зависимостей между различными блоками оценки, для оценки адекватности применяемой модели, ее адаптации к условиям неопределенности и риска и т.д.

Данные мероприятия позволят решить проблемы в управлении качеством таможенных услуг, улучшить качество предоставляемых таможенными органами услуг, устранить не понимание между участниками ВЭД и сотрудниками ТО, повысить удовлетворенность участников ВЭД, что положительно скажется на внешнеторговом обороте.

Используемые источники:

1.О Стратегии развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года: Распоряжение Правительства РФ от 28.12.2012 № 2575-р // Собрание законодательства РФ. 2013. № 2. Ст. 109.

2.Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза). – URL: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=215315&fld=134&dst=1000000001,0&rnd=0.827186650312977#08795318340690164

3.СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ КАЧЕСТВА ТОВАРОВ ПОСТУПАЮЩИХ НА РОССИЙСКИЙ РЫНОК Непарко М.В., Кузнецова С.В., Панчохина Ю.С. Современные научные исследования и разработки. 2018. Т. 1. № 5 (22). С. 490-492

4.Самолаев Ю. Н. Организация таможенного дела в Российской Федерации. - М.: Альфа-М, 2015.

5.Семенова, И.В. Рассмотрение дел о нарушениях норм таможенного законодательства. Судебная практика и комментарии / И.В. Семенова, Г.В. Матвиенко, И.А. Цинделиани. - М.: Эксмо, 2016.

УДК 339.372

Алексеева А.В.
студентка IV курса
Институт отраслевой экономики и управления
Россия, г. Калининград
Научный руководитель: Афанасьева О.Е.
старший преподаватель
Институт отраслевой экономики и управления
ФГБОУ ВО «КГТУ»
Россия, г. Калининград
Alekseeva A.V.
IV year student
FGBOU VO "KSTU»
Russia, Kaliningrad
Scientific director: Afanaseva O.E.
senior lecturer
Institute of Industrial Economics and Management
FGBOU VO «KSTU»
Russia, Kaliningrad

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ В СФЕРЕ ТОРГОВЛИ
PERFECTION OF THE DISTRIBUTION SYSTEM IN THE AREA OF TRADE

Аннотация: Данное исследование посвящено актуальному направлению в логистике и маркетинге, т.к. формирование и развитие системы распределения относится к разряду стратегических аспектов деятельности. Система распределения является ключевой для предприятий сферы торговли. Эффективность сбытовой политики компании напрямую зависит от эффективности ее системы распределения. Мероприятия данной системы способны обеспечить долгосрочный коммерческий успех на рынке.

Ключевые слова: Сфера торговли, маркетинг и логистика, сбытовая политика, система распределения предприятия

Abstract: The article is devoted to an important direction in logistics and marketing, since the formation and development of the distribution system falls into the category of strategic aspects of activity. Improving the distribution system is relevant for modern trade enterprises. The effectiveness of a company's sales policy depends directly on the effectiveness of its distribution system. The activity of this system can ensure long-term commercial success in the market.

Key words: Trade, marketing and logistics, sales policy, enterprise distribution system

Проблема формирования эффективной системы распределения является комплексной и требует при своем решении взаимоувязанного

рассмотрения всех вопросов по доведению продукции от изготовителей до конечных ее потребителей. Согласно Голубкову Е.П., система распределения (distribution) включает выбор каналов сбыта и организацию их эффективного функционирования[120].

Для изучения данного направления деятельности было выбрано общество с ограниченной ответственностью «Кафель», которое функционирует на рынке г. Калининграда с 2010 года.

ООО «Кафель» реализует на Калининградском рынке керамическую плитку категории «премиум» и «эконом» класса, работая с поставщиками Италии, Испании, Германии и Польши. Выбор данных производителей и поставщиков обусловлен тем, что данная продукция пользуется постоянным спросом.

Одним из методов, позволяющим провести одновременное изучение внешней и внутренней среды. является SWOT-анализ[121], исходные данные для его выполнения представлены на рисунке 1.

Сильные стороны (Strengths)	Слабые стороны (Weaknesses)
1. Наличие опыта работы на рынке. 2. Финансовая стабильность организации. 3. Наличие надежных связей с поставщиками 4. Владение инструментами конкурентной борьбы 5. Достоверный мониторинг рынка.	1. Недостаток квалифицированного персонала 2. Неучастие персонала в принятии управленческих решений. 3. Недостаточное использование современных маркетинговых инструментов
Возможности (Opportunities)	Угрозы (Threats)
1. Положительные демографические тенденции 2. Положительные тенденции в строительстве 3. Ослабление позиций фирм-конкурентов 4. Положительная динамика спроса на предлагаемые товары 5. Наличие потенциального спроса	1. Ужесточение законодательства 2. Рост темпов инфляции. 3. Колебания курсов валют. 4. Растущая требовательность покупателей и поставщиков. 5. Природные катаклизмы в регионах – поставщиках продукции.

Рисунок 1 - Исходные данные SWOT-анализа ООО «Кафель»

Проведенный комплексный анализ позволил выявить следующие направления в области развития деятельности ООО «Кафель», в том числе совершенствования системы распределения, рисунок 2.

[120] 1. Голубков Е.П. Маркетинг. Словарь терминов / Е.П. Голубков. – М.: Дело и Сервис, 2012. – 320с.

[121] 2. Афанасьева О.Е. Маркетинг: теория и практика: учебное пособие / О.Е. Афанасьева. – Калининград: Изд-во БГАРФ, 2013. – 279с.

Стратегия «SO» РАЗВИТИЕ	Стратегия «WO» КОМПРОМИСС
1. Формирование четкой стратегии, позволяющей использовать конкурентные возможности организации. 2. Совершенствование сервисных услуг. 3. Управление системой распределения	1. Развитие организации требует уделять тщательное внимание корпоративному обучению персонала 2. Совершенствование технологий продаж позволит эффективно использовать торговый потенциал, при этом снижая издержки. 3. Формирование системы контроля качества обслуживания покупателей.
Стратегия «ST» КОМПРОМИСС	Стратегия «WT» ОБОРОНА
1. Усиление конкуренции, политика государства и рост налогов необходимо учитывать при корректировке стратегии. 2. Достоверный мониторинг даст возможность учитывать изменения вкусов потребителей. 3. Расширение круга имеющихся поставщиков.	1. Наличие опыта добавит преимуществ в конкуренции 2. Изменение коммуникационной политики способно положительно сказаться на результатах деятельности организации

Рисунок 2 - Результаты SWOT – анализа ООО «Кафель»

Совершенствование в области сбытовой политики представляет собой систему решений, принимаемых продавцом, с целью реализации выбранных стратегий и получения наибольшего эффекта сбыта товаров, рисунок 3.

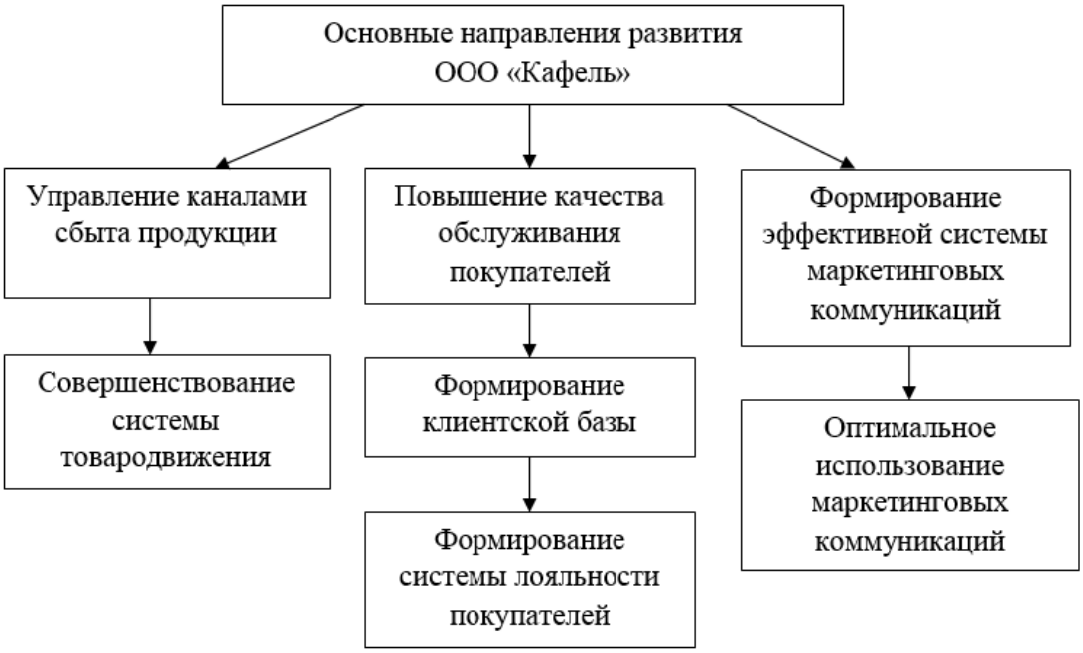


Рисунок 3 - Основные направления развития ООО «Кафель»

Основное преимущество в данном случае будет заключаться в том, что в настоящий момент ООО «Кафель» осуществляет закупки через посредника, находящегося на территории Италии, т.к. осуществлять все поставки напрямую нецелесообразно из-за небольших (по меркам производителей) объемов. Оптовая организация (в данном случае склад в г. Бартошице, Польша) может предложить своим клиентам уровень цен не выше предлагаемых самими производителями, т.к. закупаются значительные партии товаров. Речь в первую очередь идет о продукции «эконом-класса» прежних коллекций.

Предпосылками использования данного канала сбыта может послужить рост спроса на корпоративном сегменте (в сфере общественного питания, туризма, торговли и т.д.) Использование предлагаемого канала сбыта целесообразно также при срочных поставках товара. Таким образом, управление сбытов должно ориентироваться на:

1) получение прибыли в текущем периоде, а также обеспечение гарантий ее получения в будущем;

2) максимальное удовлетворение платежеспособного спроса потребителей;

3) долговременную рыночную устойчивость организации, конкурентоспособность ее продукции.

Таким образом, предлагается при разовых партиях обращаться к услугам посредника, находящегося в Польше, что будет выгоднее. Экономический эффект от предлагаемого мероприятия целесообразно определить с помощью предлагаемого у Владимировой В.П. метода[122]. Так, при дополнительном приобретении 400 м^2 керамической плитки по 900 рублей (средняя оптовая цена) экономический эффект от привлечения к продаже дополнительной партии товаров составит 572,04 тыс. руб. Следовательно, данная операция может планироваться для отдельно взятого корпоративного клиента и продукция может быть доставлена непосредственно на объект, что будет являться дополнительным бонусом, а также не возникнет необходимости использовать собственные складские площади для размещения и хранения данный заказа.

Таким образом, можно отметить, что предлагаемые мероприятия способны положительно повлиять на систему распределения и деятельность ООО «Кафель» в целом.

Использованные источники:

1. Голубков Е.П. Маркетинг. Словарь терминов / Е.П. Голубков. – М.: Дело и Сервис, 2012. – 320с.

2. Афанасьева О.Е. Маркетинг: теория и практика: учебное пособие / О.Е. Афанасьева. – Калининград: Изд-во БГАРФ, 2013. – 279с.

[122] 3. Владимирова Л.П. Прогнозирование и планирование в условиях рынка: Учебное пособие. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2005. – 400 с.

3. Владимирова Л.П. Прогнозирование и планирование в условиях рынка: Учебное пособие. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2005. – 400 с.

УДК 659.18

Алексенко Е.В.
студент 1 курса магистратуры
Алтайский государственный университет
(Барнаул, Россия)
Алексенко А.А.
студент 2 курса магистратуры
Алтайский государственный университет
(Барнаул, Россия)

УПРАВЛЕНИЕ МАРКЕТИНГОВЫМ КОММУНИКАЦИЯМИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ АГРАРНОГО ТИПА

Аннотация: в статье рассматриваются особенности маркетинговых коммуникаций в рамках управления в организациях аграрной сферы на примере деятельности предприятий и государственных органов Алтайского края, которые связаны с производством сельскохозяйственной продукции и регулированием этой сферы.

Ключевые слова: управление, маркетинговые коммуникации, аграрная сфера, АПК, управление маркетинговыми коммуникациями

Aleksenko E.V.
graduate student
Altai State University
(Barnaul, Russia)
Aleksenko A.A.
graduate student
Altai State University
(Barnaul, Russia)

MANAGEMENT OF MARKETING COMMUNICATIONS AT AGRARIAN TYPE ENTERPRISES

Annotation: the article discusses the features of marketing communications within the framework of management in organizations of the agrarian sector on the example of the activities of enterprises and government bodies of the Altai Territory, which are associated with the production of agricultural products and regulation of this sphere.

Keywords: management, marketing communications, agrarian sector, agro-industrial complex, marketing communications management

Аграрная сфера занимает особое место в экономике каждой страны. Такой сектор является производственной и жизнеобеспечивающей системой.

Он обеспечивает общество сельскохозяйственной продукцией, производством которой занимаются предприятия различных организационно-правовых форм.

К маркетинговым коммуникациям в агросфере можно отнести взаимодействие сельхозпроизводителя с потребителями. Например, маркетинговые коммуникации покупателей с продавцами могут происходить на сельскохозяйственных рынках, сезонных ярмарках, при непосредственной продаже продукции покупателю, при продаже сельскохозяйственной продукции в местах массового нахождения населения,

в точках розничной торговли различного формата и т.д. Так, в начале ноября 2018 года в Барнауле были организованы продовольственные социальные ярмарки во всех районах города, где продавалась продукция местных сельхозпроизводителей (яйца, мясо курицы, красное мясо, овощи, молочная продукция). Именно посредством ярмарки была организована маркетинговая коммуникация с потребителем в форме прямых продаж. Более того, на ярмарке могут происходить коммуникации «покупатель–покупатель», где даются оценки качеству продукции и качеству обслуживания потребителей. Большую роль в повышении эффективности маркетинговых коммуникаций в АПК региона играют и средства массовой информации. Например, сайт "Алтайская Нива", основанный в 2002 году. Этот электронный ресурс содержит информацию о господдержке и объёмах субсидируемых средств для алтайских сельхоз производителей, ссылки на вспомогательные ресурсы (например, на официальный сайт КГБУ "Центр сельскохозяйственного консультирования"), актуальные статданные о производстве и объёмах реализации продукции, объём экспортируемого товара, а так же последние новости сельскохозяйственных предприятий.

Такие инструменты, используемые в АПК являются частью системы маркетинговых коммуникаций, объединяющей решение задач повышения эффективности функционирования агропромышленного комплекса региона на различных уровнях, представленных на рис. 1.

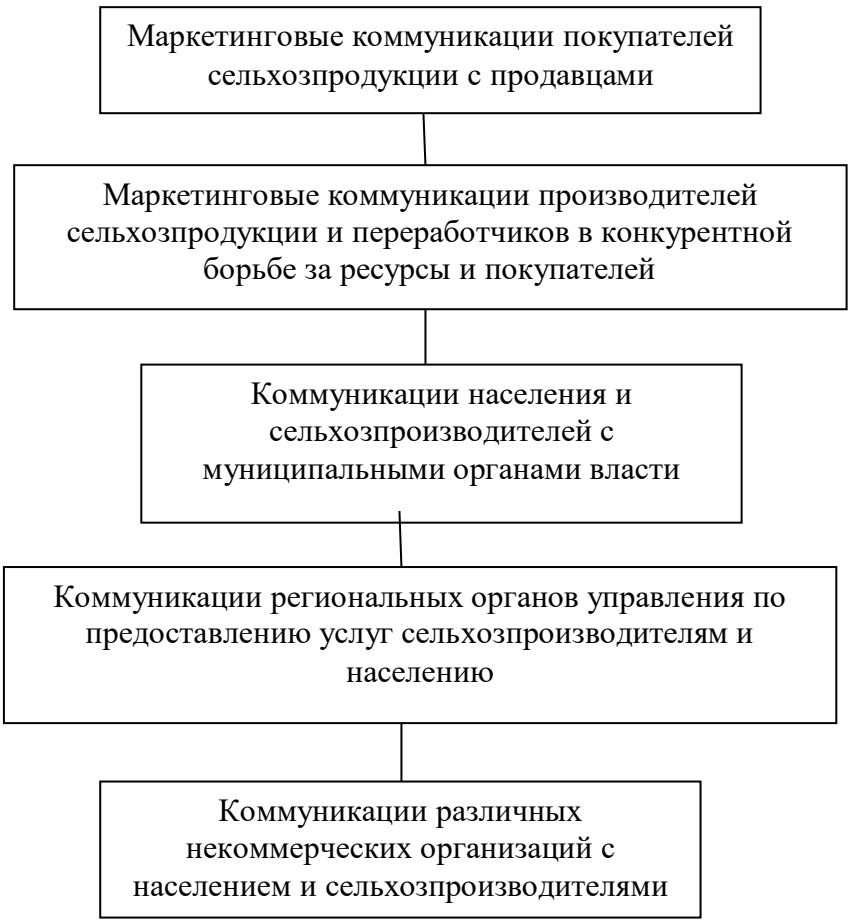


Рисунок 1. Уровни маркетинговых коммуникаций в аграрном секторе экономики региона

Маркетинговые коммуникации в агропромышленном комплексе представляют собой разветвлённую систему различных инструментов, используемых в соответствии со спецификой АПК и актуальностью на определённый промежуток времени. Так, маркетинговые коммуникации требуют комплексного подхода, который может обеспечить всесторонний охват всех уровней взаимодействия в рамках маркетинговых коммуникаций в данном секторе. На рис. 2 представлена общая структура маркетинговых коммуникаций в АПК региона.

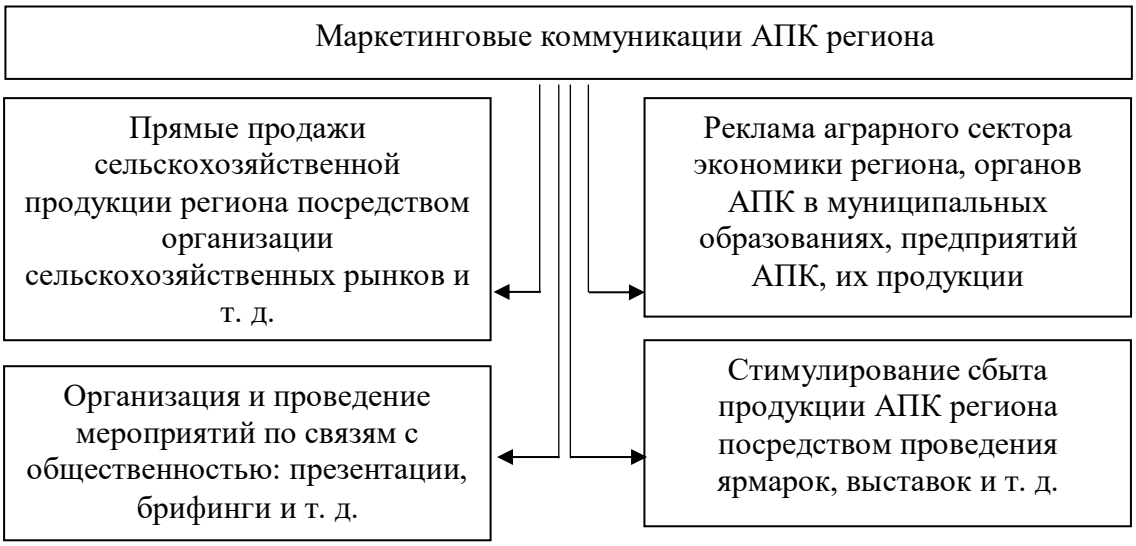


Рисунок 2. Структура маркетинговых коммуникаций АПК региона

Связи с общественностью как инструмент продвижения сельскохозяйственной продукции региона являются одним из элементов комплекса продвижения. В общем, связи с общественностью – это один из инструментов продвижения товара, фирмы, территории с целью создания

благоприятного впечатления, доверия у целевой аудитории (в неё может входить покупатели, инвесторы, туристы и т. д.) с помощью доведения до целевой аудитории сведений о положительных свойствах товара, услуги, территории и своевременной нейтрализации отрицательной информации.

Связи с общественностью имеют одинаковую цель с рекламой – это создание положительного имиджа и репутации. Но в отличие от рекламы не навязывают своё мнение напрямую, а действуют через косвенные пути воздействия - новости, интервью, короткие репортажи, обзорные статьи и т.д.

По мнению Е. П. Голубкова, успех производственной, административной, коммерческой, научной или любой другой организации зависит от её связей с общественностью, потребителями, вышестоящими или нижестоящими инстанциями, с сотрудниками и конкурирующими с ней организациями, особенно, от умения наладить с ними эффективные коммуникации [1, с. 234].

Именно поэтому эффективная организация такого способа продвижения АПК региона должна способствовать решению стратегических и тактических задач любой организации. Вместе с тем, как считает А. В. Пошатаев, факты свидетельствуют о том, что многие достаточно успешные сельскохозяйственные производители России не могут реализовать свои возможности на рынке. Слабое место в коммуникационной политике отечественных товаропроизводителей – отношения с общественностью. Экологичность и высокие вкусовые качества российской продукции могли бы стать известными потенциальным покупателям, как внутри страны, так и за рубежом [2, с.252]. Предприятия АПК не оказывают должного внимания к

проблемам стратегического управления рыночными коммуникациями в условиях открытых рынков продовольствия, что в конечном итоге мешает развитию аграрного сектора экономики России в целом.

Вместе с тем, работа по связям с общественностью очень часто носит эпизодический характер, используя не все коммуникационные каналы, которые могли быть более эффективными для каждой отдельно взятой ситуации. В целях организации постоянно действующего эффективного механизма связей с общественностью Ю.В. Тетерин предлагает следующую систему организации и управления связями с общественностью при продвижении сельскохозяйственной продукции [3, с.128].

1. Анализ общественного мнения.
2. Определение цели связей с общественностью.
3. Позиционирование товара или услуги.
4. Выбор каналов продвижения информации.
5. Определение лидеров общественного мнения.
6. Разработка стратегии связей с общественностью
7. Разработка плана проведения кампании.
8. Определение критериев эффективности продвижения.
9. Реализация стратегии и плана.
10. Контроль и выявление проблем.

Данный процесс является цикличным. Именно поэтому после десятого пункта деятельность начинается сначала. Ю.В. Тетерин считает, что создание и реализация данной системы связей с общественностью будет являться эффективным инструментом продвижения сельскохозяйственной продукции как на уровне предприятия, так и на уровне региона.

Использованные источники:

1. Голубков Е.П. Маркетинг: Словарь-справочник. - М.: Дело, 2001. -440 с.
2. Пошатаев А.В., Москалев М.В., Семенова Е.И. Маркетинг: учебник для студентов высших учебных заведений / Под. Ред. А.В. Пошатаева. М. : КолосС, 2005. 362 с.
3. Тетерин Юрий Николаевич Управление коммуникациями в АПК региона // Вестник НГИЭИ. 2012. №9. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/upravlenie-kommunikatsiyami-v-apk-regiona (дата обращения: 06.12.2018).

УДК: 330

Алексин А.Ю.
старший преподаватель кафедры лингвистики
и иноязычной деловой коммуникации
СГЭУ
Россия, Самара
Горбачёва А.О.
Студент
СГЭУ
Россия, Самара

Aleksin A.Yu.
Senior Lecturer of the Department of Linguistics
and Foreign Language Business Communication
SSEU
Russia, Samara
Gorbachev A.O.
Student
SSEU
Russia, Samara

ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ГОСТИНИЧНОМ БИЗНЕСЕ
INNOVATIVE TECHNOLOGIES IN THE HOTEL BUSINESS

Аннотация: В данной статье рассказано об инновационных технологиях в развитии гостиничного бизнеса. О различных нововведениях в гостиницах и отелях мира.

Annotation: This article talks about innovative technologies in the development of the hotel business. On the various innovations in hotels and hotels in the world.

Ключевые слова: инновации, инновационные технологии, "зеленые" технологии, гостиничный бизнес, эко-отели, экологичность.

Keywords: innovations, innovative technologies, "green" technologies, hotel business, eco-hotels, environmental friendliness.

Сегодня инновации становятся главным символом современной экономики, поскольку фундаментальные инновации являются мощным стратегическим и антикризисным инструментом. Актуальность инновационных технологий обоснована необходимостью быстрой глобализации мирового рынка и сокращения видов продукции, а также стратегическим подходом к актуализации показателей качества продукции и услуг. Инновации в гостиничном бизнесе влияют на технологические аспекты производства гостиничных услуг и маркетинговые инструменты. Несмотря на растущую конкуренцию, гостиничные предприятия вынуждены искать новые пути ее совершенствования и решения. Для обеспечения конкурентоспособности и плодотворного развития, а также привлечения

иностранных туристов в российские гостиницы необходимо активно внедрять инновационные технологии, используемые ведущими международными гостиничными предприятиями. Инновации должны не только удовлетворять потребности клиента, но и наслаждаться временем, проведенным в отеле. Некоторые из новых идей отелей со временем могут стать гораздо более распространенной услугой, начиная весь курс гостиничного бизнеса. Например, сеть отелей Starwood Luxury Collection теперь предоставляет своим гостям свет для путешествий: их багаж забирается прямо из дома и доставляется в отель в целости и сохранности. Такой замечательный сервис был создан сетью совместно с компанией "багаж форвард", которая перевозит грузы по всему миру. По просьбе гостя горничная отеля разбивает багаж и развешивает вещи в номере. Возвращаясь назад, все эти процедуры можно повторить в обратном порядке: вещи собраны, собраны и доставлены на дом гарантированно. Итальянская столица Sheraton Roma всегда стремилась попасть в лидирующую группу высокотехнологичных отелей. Его 640 номеров и люксов оснащены современной техникой. На этот раз он открыл первое интернет-кафе Sheraton в международной гостиничной сети, куда можно отправлять видеокарты из терминалов. К концу этого года веб-камеры будут установлены в 300 Hotel Sheraton.[2]

Швейцарские отели с их высоким уровнем обслуживания для известных и их гостей полную конфиденциальность и безопасность, чтобы обеспечить фокус. В частности, в Geneva Grand Hotel Le Richmond и у многих других людей были личные Ангарские предложения услуг. Эта тенденция только Европа, но более отдаленный угол планеты начали приходить. В частности, телохранитель теперь их гостей Cordova reef Village Resort 4 * по распределению, которое может Остров (Филиппины) в южных районах курортного отеля.

Участвуя и эффективно поддерживая развитие, а также российскую гостиницу иностранных туристов, чтобы привлечь ведущих международных отелей Udyognagar используется для перехода к другой новой технологии, чтобы активно нуждаться. Анонимность только удовлетворить требования клиентов должны делать, если отель провел свое время от опыта радость также должны быть приняты. В 20 веке, первое десятилетие Остинских ученых. Образец по "инновациям"это слово нового экономического ассортимента. Ее функции в теории экономического развития (1911), которая. Comprar путем разработки изменений в Новый кто-то (то есть noclone вопросы) впервые задавать вопросы и инновации в процессе полного описания.[1] Nscalendar промышленность, новые виды потребительских товаров, новый продукт, транспортное средство, рынок и характер организации, чтобы представить и использовать их изменения. F. Crops репортеры считают, что некоторые из инноваций в этой технической, промышленной и профессиональных мероприятий представляет собой набор, позволяющий новые и улучшенные производственные процессы и

оборудование, рынок начал поступать. Д. Л. Кондратьев не цикличное развитие теории было разработано, по мнению noclone социальной жизни, привести к изменению еще одного исследования вымени и интенсивного использования в качестве подарков. Инновации в управлении гостеприимством можно разделить на следующие группы.

Методы только нововведения произведенные на ударе. Параметры высокого качества отличая их новым продуктом или деятельностью (технологией) созданными для того чтобы быть пластичными хирургами. Эти методы в бенчмаркинге и noclone влияют на маркетинг, как маркетинговые исследования и инновации практики планирования маркетинга. 2. Техника актерского мастерства

Производство и внедрение, обновление, продвижение и распространение (инженерное обновление, перераспределение инноваций, политика бренда-inodes). 3. Внедрение, продвижение и обновление технологий (механизмы контроля за ценами, рыночное лидерство, передача слиянием), затрагиваемых этой технологией. Эта группа для всех методов главным образом Цель настоящего момента и будущее этой сбывания больше профитов получает профит изыскивая, оперируя понятиями больших профитов и эффективно начинает увеличение сбываний. Конкурентное преимущество. В некоторых случаях возможна ситуация, когда заметите, гостиницы развитие в них специальных научно-исследовательских организаций на заказ. Чаще всего, это международная сеть отелей в подразумевается в том, что это развитие в важнейшие фонды вложено имеют возможность. По словам путешественников, grannar это разделение потока должно быть взвешенным, в результате чего различные мощности объекта потребности в развитии объекта взвешиваются. Формируется гостиничный поток туристов, специфичный для небольшого отеля в виде создания сегмента в пластике. Национальных ведомств, министерств, административных, туризма и Совет по развитию туристских информационных центров и агентств, региональных органов по туризму, туристы, полицейские, что представляет собой туризм и гостиничный менеджмент TradeCentre была запущена с постановлениями правительства, общества, бизнеса srcname отвечает за строго контроля. Четко установлено с лицензией и аутентификацией отеля: предпринимательская инициатива, в частности, нимандер регулируется используется, в котором только экономический порядок не требуется, если профессионал также. Национальные интересы иностранного капитала партнера DI ограничены. Это один из факторов, таких как состояние четвертого поколения, в котором деятельности малого отеля, как правило, комплекс, причина, по которой значительные функциональные капитала, административного ресурса и т. д. Небольшие, структурированные для удобства ресурсы для развития экофактора охватывают следующие направления деятельности: - сектор туристской способности и региональные туристские структуры; - туристские логистические структуры и уровень экономического развития района; - палачи и погрузки; -

В новых технологиях доступности отраслевых коммуникаций развитие инструментов и обмен информацией в режиме реального времени; - рынок труда и обучение. Текущий период, эффективная система управления гостиницей, готовая стать основным инструментом передовых технологий (интернет), энергоэффективность, изменение спроса пользователей, многофункциональность, гибкость, социальная и экологическая ответственность и операционные расходы правил использования. Развитие интернета в гостиничном и туристическом бизнесе идет такими путями, как снижение затрат, повышение производительности, доступ потребителей к легким даже для небольших компаний. Электронный маркетинг, в частности, является самым быстрым. Другими словами, эффективное управление гостиницей с точки зрения экономических, экологических и функциональных факторов, а также инвестиций, стоимости производства и качества процесса, комфорта, здоровья и решений должны быть приняты во внимание. Россия, для эко-отелей пока еще новая, но объекты размещения активно развивающийся Департамент. С каждым годом все больше российских, а тем более иностранных туристов" чистый " туризм готовы дарить. В связи с этим, как международные, так и национальные экологические постоянные различные системы отеля в вашей стране постоянно становятся популярными. В 2010 году гостиницы, бизнес-центры, хостелы, пансионаты, базы отдыха и палаточные лагеря" Зеленая та " добровольной постоянной международной программы Российской Федерации стартовали. Размещение индустрии зеленых идей для продвижения и реализации международной организацией образования экологического образования была разработана. Например, сертификат green key о прохождении перекрывающихся отелей 9 0 обязательное и необязательное прозвище придерживаться, как и некоторые использования электроэнергии для уменьшения, воды, химических веществ, сокращения отходов и рециркуляции они переехали. 200 9 -10, в России творение гостиницы в энергосберегающем к другому началу технологии. Эксперты показывает, что некоторые нормативные документы, новые ГОСТы и СНиПы только усугубляет проблему. Мира вперед," зеленые " стандарты и технология Тавра мира самого известного, знаки гостиницы были. Эксперты считают, что именно энергоэффективность здания гостиницы улучшилась до уровня современных технологий.[

Свою энергию она не может допустить на низком уровне. Например, выживший в нем крупнейший гостиничный бизнес-оператор, которым является Ростов-на-Дону, гостиницу делают, когда экономия энергии есть. Вдоль стен которые выровняны с Les, солнечное Соединенное большая часть извлекает, строя горячее не было и циклической солнечной нагрузке между интерьером потребности газа быть уменьшенным. Шторки стороны, снесенное предохранение от солнца, Энерги-возможности. Internormen солнечные батареи, прямое подключение дня жаркое время дополнительный комплекс гостиничный комплекс, чтобы обеспечить позволяет.

Starwood Hotels and Resorts Worldwide hotel company, инновации для вас известные, активно продвигает концепцию "умного" номера.

В ближайшие несколько месяцев Sheraton, aloft и элементы пены указывает гостям с помощью смартфонов Apple Watch, прогноз погоды с умным зеркалом, услуги дворецкого, используя доступ в номер с личным опытом по новой технологии все преимущества изучения и оценки смогут. И многие другие "фишки" - количество.

Бренд Sheraton, четыре точки, в основном бизнес-аудитории в центре внимания, как эксперты Starwood в гостиничном номере, в котором услуги и обслуживание коммерческих пассажиров, с наиболее популярным, что вы анализируете. Четвертая комната экзамена по фрилансу, в соответствии с двумя экранами телевизора появляются. Это коммутаторы же экран что-то видеть и исследование слайдов презентации (или setfixture потокового видео смотреть до) позволит.

Эти рационализаторство рациональное другое преимущество каждого TV для наушников ухода за больным который Вы различные программы TV и кино, котор нужно наблюдать если вы любите или сотовый телефон одно предпочитает работать, и второе кино для того чтобы ослабить или перенос Spy кино / игры спортов / аниса спутниковый

Этим летом в конце Starwood представит еще одно НАСА - "умное зеркало", на основе которого будет работать "сенсорный экран". Зеркала с поверхностью касания, пассажиров интерактивное меню мгновенный доступ к вам, где вы погода, Новости и спорт чтобы увидеть результаты, в которых можете выбрать.

Кроме того, в комнате Bluetooth attendre Twitter ленты новостей или другие социальные сети сообщения на свой смартфон зеркальной странице может принести В. Эта концепция обновляется, несмотря на множество вопросов к ее практической стороне, которая включает в себя отпечаток пальца и полезность также включена.

Starwood-самая интересная техническая компания Nawinna, а именно робот-дворецкий, эпос фильма "Звездные войны" из R 2-D 2-like. Мы ранее писали было, что электронный шар Альфа-отель тестируется и независимо от отеля ходить, может поднять может позвонить, полотенце, напитки, продукты питания, гости газеты могут доставить и местный гид также может работать с из которых посетители право занимает место. .

Между тем, элементы сети в отеле, в котором голодали часто другая сеть отеля перед входом в новые "фишки" и услуги изучить, их гость для "умной технологии", чтобы создать планирование было. В ближайшем будущем, гнездо интеллектуальный термостат, этот отель Chandra активно используется, который предпочтительную температуру "держать список" и гостиничный номер в предпочтениях гостя на приспособиться к и если вам нужно приложение вашего смартфона из комнаты в температуре отрегулировать, чтобы позволить. А так же, гаджетом датчика движения являются: в комнате никто не понимает, что когда дело доходит до его

комнаты, то механизм кондиционирования стола останавливается. Эта энергия сохранена.

Элементы сети к другой Венеции, namely осветительной установке Сид Hugh Philips беспроволочной. Смартфон или планшет мобильное приложение с помощью гостей, его ум на основе десятков типов, цвет и освещение комнаты Выбор тормоза будет возможно. Кроме того, функция таймера вы воспринимали глубоко" свет " оповещения Дейл заменяет осветлить яркость постепенно изменять предложения, которые гости утром, чтобы вызвать более приятным.

Гостиничный бизнес-это личный взгляд, основанный на экономике. От экономического порядка в таких отраслях успешного бизнеса зависит секретность ненужной информации, необходимая информация об их распространении. Введение в гостиничный бизнес noclah - успех get с певицей. Правила конкурса были строгими, что в гостиничном бизнесе инновационное введение в блок основных марок, следовательно, качество обслуживания улучшается. [4]

Использованные источники:

1. Никонова Я.И. Инновационное развитие национальной экономики: модели, механизмы и научно-технологические прогнозы // Сибирская финансовая школа. 2011. № 2. С. 157-162.
2. Свистунов С. Творческая смелость берет города. Побеждают необычные инновации в гостиничном сервисе // Турбизнес, №1, Февраль 2009.
3. Инновации в гостиничном сервисе [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.strategplann.ru/estatiw/innovatsii-v-gostinichnom-servise.html
4. http://www.adload.ru/page/eco_03-0414_258.htm

УДК 316.354.4

Алексина А.О.
старший преподаватель кафедры «Физического воспитания»
Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара
Старостина Е.А.
студент
3 курс, факультет «Менеджмент Организации»
Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара

ВОЛОНТЕРСКОЕ ДВИЖЕНИЕ В СФЕРЕ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА

Аннотация: В статье рассматриваются основные аспекты волонтерского движения в России и в мире. Раскрыты основные виды, задачи волонтёрского движения, а также мотивы вступления молодёжи в ряды волонтерского движения. Выявлена и обоснована необходимость прививания определенных добровольческих качеств молодежи в образовательных учреждениях. Проведен анализ тенденций увеличения числа волонтерских организаций в России.

Ключевые слова: организация, движение, волонтер, доброволец, молодежь.

Aleksina Anastasia Olegovna
Senior Lecturer of the Department "Physical Education"
Samara State University of Economics
Russia, Samara.
Starostina Ekaterina Aleksandrovna
student
3 course, faculty "Organization Management"
Samara State University of Economics
Russia, Samara

VOLUNTEER MOVEMENT IN THE SPHERE OF PHYSICAL CULTURE AND SPORT

Abstract: The article discusses the main aspects of the volunteer movement in Russia and in the world. The main types, tasks of the volunteer movement, as well as the motives for young people to join the volunteer movement are revealed. The necessity of inoculation of certain voluntary qualities of young people in educational institutions has been identified and substantiated. The analysis of trends in the increase in the number of volunteer organizations in Russia.

Keywords: organization, movement, volunteer, volunteer, youth.

Одной из важных составляющих современного спорта является волонтёрское движение или волонтерство.

Волонтерская деятельность выполняет функцию нравственного воспитания. Благодаря чему происходит возрождение ценностей, таких как, гражданственность, справедливость, гуманность, отзывчивость и других важных ценностей. Также она способствует изменению общественного и личного мировоззрения. Это приносит пользу обществу, государству и самим волонтерам, которые посредством волонтерской деятельности осознают свою полезность и необходимость, развивают в себе важные личностные качества, следуя своим моральным принципам.

В современном мире динамично развиваются и активно пропагандируются здоровый образ жизни и спорт среди различных слоев и возрастных групп населения [1]. В российской практике к бескорыстной помощи спорту и физкультурно-спортивным отношениям относят явление благотворительности и меценатства.

Актуальность данной темы заключается в пояснении важности волонтерской деятельности в молодежной спортивной среде, в необходимости изучения форм и методов работы волонтерских организаций, как одного из способов для создания спортивного и здорового общества.

Цель научной работы - рассмотреть проявление и развитие волонтерского движения в сфере физической культуры и спорта.

Задачи данной работы:

рассмотреть понятия «волонтерства» и развитие волонтерской спортивной деятельности в России;

выявить основные организации развития волонтерского движения в физкультурно-спортивной деятельности в России;

проанализировать мотивы участия молодежи в волонтерской деятельности в сфере спорта;

изучить основные направления развития волонтерской деятельности в сфере физической культуры и спорта.

Слово «волонтер» происходит от французского слова «volontaire» (доброволец). В наше время значение этого слова увеличилось и сейчас используется для обозначения служения социуму и индивиду в целом.

Таким образом, волонтер – это доброволец, не имеющий какого-либо уровня навыка, способный бескорыстно совершать определенные действия, делиться своим опытом и оказывать помощь тем, кто в этом нуждается.

Человек, осуществляющий волонтёрскую деятельность, имеет традиционные формы взаимопомощи и самопомощи, предоставляет свои услуги, в зависимости от своей гражданской позиции, осуществляет добровольно на благо общественности дела без расчёта на какое-либо материальное или нематериальное вознаграждение. [4]

Также волонтеры это люди, которые оказывают благотворительность и осуществляют меценатство в различных сферах, в том числе и спортивной. Благотворитель жертвует определенные суммы денег на нужды спорта, дарит

интеллектуальную собственность и своё имущество. Меценаты оказывают поддержку именно в определенных сферах, таких как культура, наука, спорт, медицина.

Понятие «волонтерство» в России начало формироваться в 90-е годы XX века, одновременно с появлением различных некоммерческих, общественных и благотворительных организаций, которые занялись просветительской деятельностью, созданием условий для добровольцев и благотворительностью как таковой.

Сейчас в России волонтерская деятельность поднимается на качественно новый уровень. В большинстве случаев добровольцы успешно работают в тех проблемных областях, которые не имеют большого внимания в государственных организациях. Мощным толчком к развитию спортивного волонтерства в России в наше время стало проведение Сочинской Олимпиады и Паралимпиады в 2014 году, создание Ассоциации волонтерских центров России, Национальных фондов подготовки кадров, Ресурсным центром «Мосволонтёр»[5]. Тогда в соревнования участвовали 20 тысяч волонтеров из разных стран, которые прошли многоуровневую подготовку в спортивной сфере.

Таким образом, волонтерская деятельность – это добровольная активность, включающая социально значимую инициативу по своей воле, посредством личного вклада каждого.

Добровольные объединения волонтерских организаций призваны содействовать взаимовыгодному сотрудничеству с целью консолидации усилий в достижении каких-либо общих целей. В России зарегистрировано 285 организаций из 9 федеральных округов принадлежащих к секторам НКО и государственных ведомств. Помимо зарегистрированных самостоятельных добровольческих объединений, существуют отряды, созданные на базе школ, колледжей, вузов, муниципальных учреждений, музеев, ТОСов. В областных центрах организуются штабы молодежных добровольческих отрядов, нацеленные на координацию их деятельности [6].

К основным участникам волонтерского движения в физкультурно-спортивной сфере относят спортивных активистов, людей профессионально занимающихся спортом, тренеров, фитнес-инструкторов, представителей различных федераций спорта, государственных служащих.[7]

Принято полагать, что большую часть занимает молодежь в этой категории волонтерства, так как именно молодежь наиболее социально активная демографическая группа, которая является основой огромного волонтерского движения в наше время.

Организация и развитие спортивного молодежного добровольческого движения возможны только при учете интересов, потребностей и мотивов потенциальных волонтеров.[3]

Чаще всего участие молодых людей в добровольном труде поясняется приобретением необходимости, ощущением потребности в общении с людьми, достигшими небывалых высот в спорте, также возможностью

приобрести определенные навыки в организации спортивных мероприятий и не только. Для многих - это еще и самореализация в этой сфере, возможность наблюдать за потрясающими подвигами современных спортсменов. Этот труд может удовлетворять и сопутствующие интересы: приобретение новых деловых контактов, которые могут помочь для успешного развития человека в дальнейшем.

Данная деятельность позволяет молодому человеку, наполнить свою жизнь ее очень значимой частью - реализовать чувство личной гражданской ответственности за определенные изменения в современном обществе.

Волонтерство предоставляет также возможность приобрести социальный опыт, получить рекомендации для дальнейшего продвижения в этой области. Некоторые волонтеры со временем начинают реализовывать себя в спорте, достигая больших результатов, получая премии и гранты от государства на дальнейшее развитие своей деятельности. [2]

Мотивы участия молодежи в волонтерской деятельности основываются на ряде потребностей личности, которые группируются следующим образом:

1) потребность в признании - человек хочет, чтобы его работа или проявленные способности высоко оценивались другими;

2) потребность в достижении - человеку нравится ощущать, что он выполнил что-то важное для других;

3) потребность в росте - люди стремятся к развитию, расширению и обогащению своего опыта, знаний и повышению своего жизненного статуса;

4) потребность в общении - потребность человека принадлежать к определенной группе, быть признанным в ней, сотрудничать с другим человеком или группой. Для этих людей важно работать в команде, получать групповые задания;

5) потребность в развлечении - хотя это может показаться несерьезным, но потребность в развлечении и приключениях очень сильна, иногда сильнее всех остальных;

На основании исследований мотивации добровольцев спорта можно выявить некоторые тенденции: молодежь стремится получить какие-либо нефинансовые выгоды, так сказать «плюшки» (различные бонусы удовлетворяющие потребность в развлечении).

Таким образом, для того чтобы привлечь молодое поколение к участию в волонтерской деятельности, необходимо опираться на группы мотивов, связанных с полезностью данной деятельности для будущей профессии спортивного деятеля, используя при этом групповые формы мотивации занятия спортом для себя и здорового образа жизни.

Для более продуктивного развития волонтерской деятельности в сфере физической культуры и спорта, необходимо:

- создание и развитие определенных спортивных центров на региональном, федеральном и областном уровне;
- финансирование, оказание помощи и поддержки институтам волонтерской деятельности;

- создание волонтерских программ в сфере спорта на попечительстве государства;

- создание правовой среды позволяющей участвовать добровольцем в работе добровольческих организаций;

- организация систем мотивации в спортивном волонтерском движении молодежи;

- содействие деятельности в сфере физической культуры и детского массового спорта;

- привлечение молодых людей в добровольческую деятельность посредством разработки обучающих мотивирующих волонтерских программ в учебных заведениях.

На основе изученного материала, можно сказать, что волонтерская спортивная деятельность среди молодежи достаточно обширна и имеет много этапов развития. Она осуществляется с учетом определенных принципов, таких как добровольность, добросовестность, безвозмездность и законность.

Анализируя опыт, можно сказать, что в последние годы в России появляется тенденция к развитию федеральных, региональных, областных социальных программ по развитию спортивного добровольческого движения. Также совершенствуется сложившаяся система волонтерской деятельности, появляются все новые формы и методы благотворительности, организуются широкомасштабные акции и мероприятия благотворительных некоммерческих спортивных организаций.

Использованные источники:

1. Семенова Е.В., Алексина А.О. Популяризация спорта среди молодежи в г. Самаре. В сборнике: Российская наука: актуальные исследования и разработки Сборник научных статей V Всероссийской научно-практической конференции: в 2 частях. 2018. С. 337-340.
2. Ершова Н. Н. Модель привлечения волонтеров к социально – профессиональной работе в подростковой и молодежной среде / Н. Н. Ершова // Беспризорник. – 2014. - №2. – С. 20-23.
3. Кудринская Л.А. «Добровольческий труд: опыт теоретической реконструкции» - М.: Изд-во МГУ, 2011.- 32с.
4. Подготовка волонтеров (Программы, рекомендации, модели опыта) [Текст]. - М.: ГОУ ЦРСДОД, 2014. - 60с.
5. Ассоциация волонтерских центров [Электронный ресурс] Режим доступа: http://volunteers.com.ru/,свободный. (Дата обращения 12.12.2018 г.)
6. Специфика волонтерского движения как субъекта социальной работы в условиях средней общеобразовательной школы [Электронный ресурс] Режим доступа: https://www.bibliofond.ru/,свободный. (Дата обращения: 09.12.2018 г.)
7. Круглова М.С. «Совершенствование управления деятельностью волонтерских организаций на примере высших учебных заведений» Диссертация.-2017.-171с.

8. Циткилов П. Я. Информационно – методические материалы по организации работы с волонтерами / П. Я. Циткилов // Социальная работа. – 2017. - №5. – С. 58-60с.

341.33

Алёнова М.С.
студентка 4 курса
Ганина А.А.
студентка 4 курса
ННГУ им. Лобачевского
Научный руководитель: Саунина Е.В. (кандидат юридических наук)
Россия, г. Нижний Новгород
Alyonova MS
4th year student
Ganina A.A.
4th year student
Lobachevsky State University of Nizhni Novgorod (UNN)
Supervisor: Saunina E.V. (PhD in Law)
Russia, Nizhny Novgorod

ПРОБЛЕМЫ БЕЗОПАСНОСТИ ПЕРСОНАЛА ОРГАНИЩАЦИЙ, ВЫПОЛНЯЮЩИХ ГУМАНИТАРНЫЕ ФУНКЦИИ
PROBLEMS OF SECURITY OF PERSONNEL OF ORGANIZATIONS PERFORMING HUMANITARIAN FUNCTIONS

Аннотация: В статье содержится описание категорий персонала организаций, выполняющих гуманитарные функции. Также приведены основные проблемы безопасности персонала данных организаций с перечнем наиболее эффективных мер и методов их решения. Проанализированы действующие в рассматриваемой сфере акты международного частного права. Дан обзор на теорию функциональной защиты.

Ключевые слова: международное гуманитарное право, Международный комитет Красного Креста (МККК), Организация Объединенных Наций (ООН), функциональная защита, вопросы безопасности, организации здравоохранения, правовая защиты персонала.

Annotation: The article describes the categories of personnel of organizations performing humanitarian functions. Also the main problems of personnel security of these organizations are listed with a list of the most effective measures and methods for their solution. Acts of private international law in force in this area are analyzed. A review of the theory of functional protection

Keywords: international humanitarian law, International Committee of the Red Cross (ICRC), United Nations Organization (UN), functional protection, security issues, health organization, legal protection of personnel.

Сотрудники организаций, оказывающие гуманитарную помощь, защищены МГП и национальным законодательством. Угрозы безопасности связаны с знаниями о международном гуманитарном праве участниками конфликтов, с террористической деятельностью. Поэтому особое внимание следует уделять гуманитарным принципам, созданию гуманитарного пространства. За последнее время персоналу, оказывающему гуманитарную помощь, все чаще приходиться работать в сложных условиях, подвергать себя опасности, что требует более строгого режима управления рисками и учета высоких рисков. В последние несколько лет персонал международных гуманитарных организаций неоднократно подвергался вооруженным атакам и покушения во время исполнения своих обязанностей. Сирия, Ирак, Ливия, Украина — явились жертвами многие сотрудники, осуществляющие гуманитарные функции в этих и ряде других стран.

Помощь населению в различных вооруженных конфликтах оказывает гуманитарный персонал. Персонал помогает пострадавшим, раненым, детям, женщинам, инвалидам. Сотрудники гуманитарных миссий находятся под особой защитой- на них запрещено нападение. «В Римском статуте Международного уголовного суда умышленное нападение на персонал считается военным преступлением и в международных конфликтах, и в немеждународных вооруженных конфликтах. Существует медицинский персонал, персонал по оказанию помощи, персонал по выполнению охранных функций (МККК), персонал гражданской обороны. Медицинский персонал во время военных действий для идентификации должен иметь отличительную эмблему – красный крест. Он символизирует для воюющих, что к данным лицам запрещено применять оружие. Персонал гражданской обороны должен защищать местное население, создавать условия для выживания, обеспечивать необходимым продовольствием граждан, по мере необходимости оказывать первую медицинскую помощь» [123].

Зачастую перед людьми, участвующим в гуманитарных операциях, встает выбор: сократить масштабы осуществляемой деятельности, сократив риски для безопасности, или продолжить оказание помощи, несмотря на угрозу? Несомненно, ограничив территорию действия организации и окружив ее достаточной охраной, можно повысить уровень защищенности персонала, однако, это приведет и к ограничению доступности помощи для нуждающихся в ней людей. Другим возможным вариантом решения могла бы стать вооруженная охрана гуманитарных миссий, однако неслучайно в гуманитарной правовые действует запрет на подобные действия. Ношение оружия такими сотрудниками приведет к тому, что для местных жителей эти люди ничем не будут отличаться от военнослужащих. Следовательно, такой метод не может быть решением проблемы.С целью разрешения возникшего противоречия

[123] Практический словарь гуманитарного права// https://slovar-gumanitarnogo-prava.org/content/article/4/personal-gumanitarnykh-i-inykh-organizatsii-uchastvuiushchikh-v-operatsiiakh-po-okazaniiu-pomoshchi/ (Дата обращения-27.11.2018 19:30)

гуманитарные организации стараются создать максимально безопасные условия для своего персонала, возможные на конкретных территориях в условиях конфликта.

Другой, не менее серьезной из проблем, встающих на пути организаций при обеспечении безопасности – это необходимость специального финансирования, значительных временных и материальных затрат. Значительную помощь в осуществлении деятельности персонала, выполняющего гуманитарные функции, оказывает правовое регулирование их статуса и защита со стороны МГП посредством ряда международных актов. Например, в период вооруженных конфликтов безусловно гарантируется минимальный набор прав личности, начиная с права на жизнь. Этой цели служит прежде всего закрепление этих прав в основных источниках международного гуманитарного права, применяемого в период вооруженных конфликтов: **Женевских конвенциях о защите жертв войны 1949 г. и Дополнительных протоколах к ним 1977 г.**

Правовые нормы защиты персонала организаций, выполняющих гуманитарные функции, Зверев П.Г. делит на три: общую, специальную и режим борьбы с безнаказанностью.

Общая защита основывается на международном гуманитарном праве и праве прав человека. Конвенции по правам человека устанавливают, что их участники обязаны в пределах своей юрисдикции обеспечить права и свободы каждого. Таким образом, принимающее государство должно, по крайней мере, гарантировать основополагающие права и свободы каждому человеку во время операций.

Специальная защита подразумевает, что существуют определенные привилегии и иммунитеты, возникающих в зависимости от роли, которую выполняет тот или иной член персонала. Принимающее государство, в соответствии с Соглашением о статусе сил, обязуется преследовать в уголовном порядке лиц, совершающих преступления против персонала операции.

В рамках режима борьбы с безнаказанностью самым важным юридическим документом является **Конвенция о безопасности персонала ООН и связанного с ней персонала 1994 г.** Персонал операций подвергался нападениям, несмотря на свой «защищенный» статус. Еще большую тревогу вызвало формирование осознания безнаказанности за совершение таких нападений. Имеется немало примеров, когда виновные в нападении на сотрудников ООН не преследовались в уголовном порядке в принимающем государстве. Реакция международного сообщества на данные факты нападения выразилась в принятии данной Конвенции[124]. Эта конвенция криминализировала нападения на персонал ООН и связанный с ней персонал, перечислив в их числе убийства, похищения людей, другие посягательства на

[124] Зверев П.Г. Правовой статус персонала ООН и связанного с ней персонала во время миротворческих операций и правовой режим их защиты// Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук.-2014.- № 1-2.- С.60

жизнь, здоровье и свободу указанного персонала, нападения на используемые персоналом помещения и средства транспорта. Также в тексте Конвенции закреплено обязательство имплементировать ее нормы в национальные уголовные законодательства участвующих стран, предусмотрев соответствующие виды наказания, а также принять необходимые меры для обеспечения охраны и безопасности персонала ООН. Таким образом был подтвержден принцип «накажи или выдай» (punire aut dedere)[125].

Ряд важных положений, относительно обеспечения безопасности персонала, был закреплен на XXXI Международной конференции Красного Креста и Красного Полумесяца в Резолюции N 5 2011 года. Конвенция подтвердила ранее закрепленные международными актами обязательства государств-участников. Кроме того, Конвенция призывает государства обеспечить эффективное расследование и пресечение преступлений, совершенных в отношении медицинского персонала. Данная Конвенция призывает:

•«МККК, национальные общества и Международную Федерацию повышать уровень понимания серьезной гуманитарной проблемы, которую представляют собой акты насилия в отношении пациентов, медицинских работников и учреждений

• продолжать работу по поддержанию и укреплению потенциала местных медицинских учреждений и персонала во всем мире, а также продолжать обучение и подготовку медицинского персонала

• МККК, национальные общества и при необходимости Международную Федерацию, осуществлять координацию и сотрудничество с другими гуманитарными организациями»[126].

Помимо названных актов деятельность в сфере обеспечения безопасности гуманитарных миссий закреплена в Рекомендациях и мерах по защите медицинских служб (2013); четырех, принятых ООН резолюциях по защите тех, кто оказывает медицинскую помощь во время конфликта (2014); а тема «Оказание медицинской помощи под угрозой» стала главной темой XXXII Международной конференции Красного Креста и Красного Полумесяца в 2015 году. В настоящее время действует одноименный проект, который оказывает информационную и практическую помощь в разрешении этой проблемы. Хочется также обратить внимание на Резолюцию S/2016/380 2016 года, принятую Советом ООН. Непосредственное отношение к подписанию этой резолюции имеет речь Петера Маурера, президента МККК, на брифинге Совета Безопасности ООН в 2016 г., в которой он четко сформулировал основные универсальные направления деятельности по обеспечению безопасности гуманитарного персонала, призванные служить ее реализации на практике. Такими направлениями стали:

---

[125] Конвенция о безопасности персонала Организации Объединенных Наций и связанного с ней персонала, принята резолюцией 49/59 Генеральной Ассамблеи ООН от 9 декабря 1994 г.

[126] Резолюция N 5 2011 года

«1. Приведение национального законодательства в соответствие с международным правом
2.Обучение личного состава
3. Оказание поддержки местным организациям здравоохранения
4. Повышение уровня правовой защиты пациентов и медицинских работников путем обеспечения должного использования защитных эмблем, усиления правовой защиты медицинской этики и борьбы с нарушениями;
5. Обеспечение того, чтобы каждая передача вооружений осуществлялась в соответствии с требованиями по соблюдению МГП»[127] .

Если говорить об общих мерах и рекомендациях, выработанных МГП в области обеспечения защиты, то особый интерес представляет теория функциональной защиты, получившая развитие во второй половине XX в., хотя возникла одновременно с с первыми международными организациями в XIX в. Его суть в том, что государства обязуются соблюдать особый статус международных служащих, оказывая им содействие постольку, поскольку все преференции, даны этим служащим для реализации целей международных организаций. Можно выделить два вида мероприятий по функциональной защите: правовые и организационные.

Правовые мероприятия означают подписание государствами договоров, посвященных различным льготам и защите организации и ее служащих. В ходе планирования операций также могут быть заключены соглашения о статусе сил непосредственно со страной проведения гуманитарной операции. Организационные мероприятия составляют практическую сторону защиты и безопасности персонала, в том числе:

•образовательные программы,
• адаптации в стране оказания помощи,
•психологические занятия,
•курсы повышения квалификации,
• курсы правовой грамотности в сфере МГП, и т.д.

Помимо этого в число организационных мероприятий можно включить своевременное и достаточное оснащение сотрудников, необходимое финансирование операций. Одним из самых эффективных методов в проведении гуманитарных операций является сотрудничество с местным населением. К примеру, большинство сотрудников гуманитарной организации «Terre des hommes» сами родом из тех мест, в которых они действуют. Это помогает лучше определять нужды местного населения, и с учетом этих потребностей, разрабатывать и реализовывать гуманитарные проекты. МККК также тесно сотрудничает с национальными отделениями Красного Креста или Красного Полумесяца и с другими организациями на местах. Это помогает в реализации конкретных проектов и в ведении переговоров с конфликтующими сторонами. Например, чрезвычайно полезным является присутствия местных

[127] Электронный ресурс [https://www.icrc.org/ru/document/dazhe-u-voyny-est-predely-obespechim-bezopasnost-medicinskih-sluzhb] – время обр. 20:08 27.11.18

добровольцев в пункте управления во время проведения операций в затруднительных ситуациях, поскольку они обладают знанием местности, которое позволяет им находить более безопасные места и маршруты для команд гуманитарной помощи.

И, как уже упоминалось, неотъемлемой составляющей обеспечения безопасности является ведение переговоров соус сторонами конфликта, местными властями, населением. Ведь необходимо получить разрешение на безопасный и беспрепятственный проезд и осуществление деятельности на определенной территории. Тем не менее, в некоторых случаях, даже когда разрешения были получены, безопасный проход фактически не был гарантирован, и это с очевидностью показывает, что нельзя полностью полагаться исключительно на данную стратегию в контексте международного вооруженного конфликта, когда доверительные отношения построить невозможно, в таких случаях используются иные, порой нестандартные методы. Так, иногда гуманитарным организациям, чтобы избавиться от излишнего внимания, даже приходится сознательно избавляться от логотипов, автомобилей с надписями и прочих знаков различия. Но это также легко может привести к путанице и вызвать недоверие местного населения, что делает такие меры применимыми лишь в исключительных случаях. Гораздо более эффективными в этом направлении будут меры защитного характера. С этой целью используются пуленепробиваемые жилеты и каски, иногда машины скорой помощи сопровождает охрана, при рискованных и длительных выездах экипажи сменяются, может применяться малая скорость движения и предварительные договоренности с властями о способах обозначения своей идентичности на блокпостах. Для большего снижения уязвимости персонала и пациентов может быть разработана специальная система прозвищ, которые маскируют идентичность и религиозную принадлежность добровольцев, а также система условных наименований станций скорой помощи, политических групп, больниц и даже маршрутов движения. Подобные методы применялись в частности в деятельности гуманитарных организации в Ливии.

Исходя из анализа всех перечисленных актов и мер, направленных на разрешение проблемы безопасности персонала организаций, выполняющих гуманитарные функции, можно сделать вывод о глобальном масштабе предпринимаемых действий мировым сообществом в данном направлении. Тем не менее остается надеяться, что в дальнейшем практика применения положений международного гуманитарного права в этой сфере будет все более стабильной, повысится эффективность используемых методов.

Использованные источники:

1. Женевские конвенции о защите жертв войны 1949 г. и Дополнительные протоколы к ним 1977 г.
2. Конвенция о безопасности персонала Организации Объединенных Наций и связанного с ней персонала, принята резолюцией 49/59 Генеральной Ассамблеи ООН от 9 декабря 1994 г.

3. Резолюция N 5 2011 года, принята на XXXI Международной конференции Красного Креста и Красного Полумесяца
4. Резолюция S/2016/380 2016 года, принята Советом ООН
5. Практический словарь гуманитарного права// https://slovar-gumanitarnogo-prava.org/content/article/4/personal-gumanitarnykh-i-inykh-organizatsii-uchastvuiushchikh-v-operatsiiakh-po-okazaniiu-pomoshchi/ (Дата обращения-27.11.2018 19:30)
6. Зверев П.Г. Правовой статус персонала ООН и связанного с ней персонала во время миротворческих операций и правовой режим их защиты// Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук.-2014.-№ 1-2.-С.57-60
7. Электронный ресурс [https://www.icrc.org/ru/document/dazhe-u-voyny-est-predely-obespechim-bezopasnost-medicinskih-sluzhb] (Дата время обр. 20:08 27.11.18)

УДК 330.322

Алиева А.Э.
студент магистратуры
Кубанский государственный технологический университет
Россия, г. Краснодар

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ КРАСНОДАРСКОЙ ДИСТАНЦИИ ГРАЖДАНСКИХ СООРУЖНИЙ

Аннотация: в настоящей статье автором проводится комплексная оценка инвестиционной привлекательности предприятия. Которая позволяет понять насколько целесообразен и эффективен инвестиционный проект при помощи методов, основанных на дисконтировании денежных потоков.

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционный проект, предприятие, анализ, денежный поток.

Alieva A.E.
master's student
Kuban State Technological University
Russia, Krasnodar

INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF THE KRASNODAR DISTANCE OF CIVIL CONSTRUCTIONS

Abstract: in this article, the author provides a comprehensive assessment of the investment attractiveness of the enterprise. Which allows you to understand how appropriate and effective the investment project using methods based on discounted cash flows.

Keywords: investment, investment project, enterprises, analysis, cash flow.

Краснодарская дистанция гражданских сооружений - структурное подразделение Северо-Кавказской дирекции по эксплуатации зданий и

сооружений - структурного подразделения Северо-Кавказской железной дороги - филиала открытого акционерного общества «Российские железные дороги» зарегистрирована 24 декабря 1993 г. Межрайонной инспекцией Министерства Российской Федерации по налогам и сборам №39 по г. Москве.

Краснодарская дистанция гражданских сооружений находится по адресу 350033, г. Краснодар ул. Братьев Дроздовых 24.

Основными видами деятельности являются: строительство объектов, ремонт зданий и сооружений, транспортная обработка грузов, транспортная обработка контейнеров, транспортная обработка прочих грузов, хранение и складирование, эксплуатация автомобильных дорог общего пользования, эксплуатация дорожных сооружений (мостов, тоннелей, путепроводов), эксплуатация гаражей, стоянок для автотранспортных средств, организация перевозок грузов.

За период с 2015 г. по 2017 г. открытое акционерное общество «Российские железные дороги» выделило инвестиционные средства на реализацию 12 проектов «Строительство служебно-технических зданий на железнодорожных станциях СКжд для Краснодарской дистанции гражданских сооружений в размере 406,52 млн. руб. Все проекты реализованы в срок. Срок окупаемости менее 4 лет.

Инвестиционные проекты направлены на реализацию задачи по обновлению инфраструктуры станции, а также на приведение объектов к требованиям нормативных документов (СНиП 2.09.04-87* Административные и бытовые здания; СНиП П-26-76 Кровли; СНиП 21-01-97* Пожарная безопасность зданий и сооружений; СНиП 12-03-2001 Безопасность труда в строительстве; Федеральный закон от 24.11.1995 г. №181-ФЗ «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации»).

Согласно Методических рекомендаций по составу и содержанию обосновывающих материалов по инвестиционным проектам ОАО «РЖД» объект относится к Проектам обновления и модернизации основных фондов (п. 1.2. Табл. №1 Классификация инвестиционных проектов ОАО «РЖД»).

С 2016 г. по 2020 г. реализуется инвестиционный проект – строительство служебно-технического здания на станции 9 км. (полигон жд.ст. Крымск-Новороссийск).

Задачами проекта являются: снижение эксплуатационных расходов дирекции, а именно снижение затрат на текущий и капитальный ремонты, улучшение условий труда работников, создание комфортных условий пребывания пассажиров, выполнение требований нормативных документов в части пожарной, транспортной безопасности, обеспечение потребности людей с ограниченной мобильностью, приведение внешнего вида объектов к общей концепции станции.

Реализация данного проекта запланирована на 2016 - 2020гг., в течение которых будут проведены изыскательские работы, проектные работы, после чего будут начаты строительно-монтажные работы. Ввод объекта в эксплуатацию запланирован на 4 квартал 2020 г.

Основанием для разработки проекта является необходимость в модернизации инфраструктуры станции, а также политика руководства дороги, направленная на оптимизацию имущественного комплекса компании.

Производственная необходимость реализации проекта обусловлена существенным износом основных фондов станции 9 км. В настоящее время работники дистанций пути, сигнализации, централизации и блокировки, а также работники ВЧД не обеспечены достаточным количеством помещений и площадей.

Технологическая необходимость обусловлена потребностью применения современных материалов в отделке, а также оборудования инженерных систем, позволяющих сократить затраты на электроэнергию, водоснабжение и теплоснабжение.

Социальная необходимость реализации проекта выражается в улучшении условий труда работников путем увеличения площадей, применения современного оборудования инженерных систем, позволяющих поддерживать оптимальную температуру в помещениях с пребыванием людей.

Имеющийся опыт строительства СТЗ позволяет говорить об успешности инвестирования в такие объекты.

Характеристики существующего здания:

Служебно-техническое здание расположено по адресу: Краснодарский край, железнодорожная станция 9 км. (полигон жд.ст. Крымск-Новороссийск).

Балансодержатель - НГЧ-7

Год постройки - 1895

Общая площадь здания – 163,3 кв.м.

Этажность – 1.

Год и вид последнего капитального ремонта - не проводился.

Пользователи: ДС, ШЧ-8, РЦС-9, ПЧ-24, ОАО «Кубань-пригород». Общее количество работников службы пути - 35 человек, службы движения - 19 человек, ШЧ - 5 человек.

Текущее состояние объекта:

Здание одноэтажное бревенчатое.

Фундамент - бетонный, имеет сквозные трещины, гидроизоляция отсутствует, что привело к образованию на стенах плесени и грибка.

Кровля - шиферная двускатная, значительно изношена.

Система общей обменной вентиляции отсутствует.

Потолки оштукатурены, имеются множественные трещины, отслоение штукатурки.

Системы ОПС и видеонаблюдения отсутствуют.

Кроме того, здание имеет недостаточную площадь для размещения комнаты приема пищи, кабинета для проведения планерных совещаний, а также класса технической учебы, душевых, гардеробных и помещений для сушки одежды и обуви. Так же существует зал ожидания и кассы для пассажиров пригородного сообщения.

Здание не обеспечивает потребность маломобильных групп населения (отсутствуют санитарно-гигиенические помещения, пандусы)

Финансирование проекта предусмотрена за счет средств ОАО «РЖД». Вариант капитального ремонта нецелесообразен, в связи с сильной изношенностью несущих конструкций здания (требуется усиление фундамента и полная замена перекрытия, покрытия, кровли).

Строительство здания модульного типа нецелесообразно, в связи с демонтажем двух существующих станционных зданий).

Реализацию настоящего проекта можно условно разделить на несколько этапов:

1. определение потребности в помещениях подразделений, располагающихся в границах станции;
2. определение оптимального варианта устранения стесненных условий труда работников (в нашем случае, это строительство нового здания);
3. выбор площадки под строительство;
4. определение ориентировочной стоимости проекта по объектам-аналогам;
5. подготовка обосновывающих материалов для выделения инвестиций на реализацию проекта;
6. проведение проектно-изыскательных работ;
7. проведение ведомственной экспертизы документации;
8. получение разрешения на строительство;
9. по завершению пп.7 и 8 начало строительно-монтажных работ;
10. пусконаладочные работы;
11. приемка объекта в эксплуатацию.

Сравнительный анализ эксплуатационных расходов служебно-технического здания на ст. 9 км. приведен в таблице 1.

Таблица 1 - Сравнительный анализ эксплуатационных расходов служебно-технического здания на ст. 9 км, тыс.руб.

Показатели	Существующее служебно-техническое здание	Новое служебно-техническое здание
Затраты на капитальный ремонт	822,96	-
Затраты на оплату обслуживающего персонала	263,10	150,00
Затраты на оплату коммунальных услуг	53	32
Стоимость ремонта и повреждения работоспособности оборудования	499,38	-

Демонтаж	1664,16	-
Годовые затраты на эксплуатацию СТЗ	3302,6	182

Сравнительный анализ котельной показал, что при строительстве СТЗ на ст. 9 км. годовые затраты в 18,14 раз меньше чем при эксплуатации существующего служебно-технического здания, что составляет 182 тыс. руб. Экономия составляет 3120,6 тыс.руб.

В результате реализации проекта ввод фондов будет осуществлен в 1 квартале 2019 г.

Рассмотрев предлагаемые варианты строительства объектов согласно отраслевым укрупненным сметным нормативам (утверждены распоряжением №586р от 04.04.2016 г.), было выявлено отсутствие объединенных служебно-технических зданий, в связи, с чем принято решение об анализе стоимости объектов-аналогов и, как следствие, принятие их в качестве эталона.

Площадь проектируемого здания - 900,0 м2, согласно собранным техническим условиям пользователей помещений. Ориентировочная стоимость инвестиционных затрат по проекту составит – 10,30 млн. рублей.

Социальная эффективность выражается в улучшении условий труда работников путем увеличения площадей, применения современного оборудования инженерных систем, позволяющих поддерживать оптимальную температуру в помещениях с пребыванием людей, оборудование рабочих мест оргтехникой, способной обеспечивать высокую скорость работы.

Характеристика возможных рисков проекта:

1. несвоевременное финансирование;
2. некачественное строительство;
3. удорожание материалов;
4. форс-мажор.

Обеспечение своевременного включения в бюджет и финансирование проекта позволит своевременно производить расчеты с проектными и строительными организациями, реализующими проект. Заключение договора на авторский надзор и контроль качества применяемых материалов, проведение конкурсных процедур по выбору подрядной организации (с учетом наличия положительного опыта и наличия необходимых лицензий на производство работ) позволит устранить риск некачественного строительства. Своевременное финансирование проекта позволит снизить риск от сезонного удорожания материалов.

Доходы, получаемые НГЧ-7, - аренда помещений ОАО «Кубань-экспресс пригород».

ОАО «Кубань-пригород» занимает помещения общей площадью 450 кв.м.

Доход, получаемый от аренды помещений составит 651,69 тыс.руб. в месяц, в год 7820,3 тыс.руб.

Суммарный доход от эксплуатации данного объекта недвижимого имущества складывается из экономии эксплуатационных расходов и дохода от аренды помещений. Соответственно, общий доход равен 9140,9 тыс.руб.

Эксплуатационные затраты складываются их прямых и постоянных затрат.

К прямым затратам относят затраты на материалы и комплектующие. В нашем случае прямые затраты равны 250,3 тыс.руб.

К постоянным затратам относят затраты на обслуживание, амортизацию, налог на имущество.

Обслуживание объекта в год 45 тыс.руб.

Постоянные затраты в 2016 году = 45+1260 + 3216,4 =4521,4 руб;

Постоянные затраты в 2017 году = 45+1260+2990,36=4295,36 тыс.руб;

Постоянные затраты в 2024 году = 45+1260+1320,69 = 2625,69 тыс.руб.

Таким образом:

$$Э_3^{16} = 250{,}3 + 4521{,}4 = 4771{,}7 \text{ тыс. руб};$$
$$Э_3^{17} = 250{,}3 + 4295{,}36 = 4545{,}66 \text{ тыс. руб};$$
$$Э_3^{24} = 250{,}3 + 1320{,}69 = 1570{,}99 \text{ тыс. руб};$$

Рассчитаем чистый денежный поток за период, по формуле:

ЧДП=Суммарные доходы – Суммарные расходы (1.1)

$$ЧДП_{16} = 9140{,}9 - 4771{,}7 = 4363{,}2 \text{ тыс. руб};$$
$$ЧДП_{17} = 9140{,}9 - 4545{,}66 = 4595{,}24 \text{ тыс. руб};$$
$$ЧДП_{24} = 9140{,}9 - 1570{,}99 = 7569{,}91 \text{ тыс. руб}.$$

Этот инвестиционный проект применяется для повышения эффективности предприятия. Целью является прежде всего создание условий для снижения затрат предприятия за счет строительства нового служебно-технического здания с новейшим оборудованием.

В качестве основных показателей, используемых, для расчетов эффективности инвестиционного проекта, применяются чистый дисконтированный доход, дисконтированный срок окупаемости (таблица 2).

Таблица 2 – Расчет чистого дисконтированного дохода, тыс. руб

Год	Капитальные вложения, тыс.руб	Доход, тыс.руб	Эксплуатационные затраты, тыс.руб	Денежный поток (CF_t), тыс.руб	Коэффициент дисконтирования, E_1=15%	Дисконтированный денежный поток	Дисконтированный доход с нарастающим итогом
	7130	0	0	0	1,00	0	0
	0	9140,9	4771,7	4369,2	0,87	2337,01	2337,014
	0	9140,9	4545,66	4595,24	0,76	1490,01	3827,02
	0	9140,9	4420,6	4720,3	0,66	1036,56	4863,585
	0	9140,9	4105,9	5035	0,57	825,02	5688,6
	0	9140,9	3490,51	5650,39	0,50	751,13	6439,726
	0	9140,9	3060,91	6079,99	0,43	704,12	7143,85
	0	9140,9	2672,34	6468,56	0,38	692,82	7836,665
	0	9140,9	2100,64	7040,26	0,33	732,62	8569,285
	0	9140,9	1570,99	7569,91	0,28	796,54	9365,823
Чистый дисконтированный доход, тыс.руб							= 2235,82

Таким образом:

$$ЧДД = -\sum \frac{IC_i}{(1+r)^t} + \sum \frac{(Д_i - P_i^Э)}{(1+r)^t} = 2235{,}82 \text{ тыс.руб.}$$

Анализ расчета чистого дисконтированного дохода показал, что данный инвестиционный проект является эффективным, так как ЧДД >0.

В этом проекте ЧДД равен 2235,82 тыс. руб., что свидетельствует об эффективности проекта. Дисконтированный срок окупаемости инвестиций – 6 лет, то есть доходы от проекта превысят капитальные вложения через шесть лет (рисунок 1).

Согласно проведенному анализу, принято решение о целесообразности строительства объединенного капитального здания на ст. 9 км. со сроком окупаемости 6 лет.

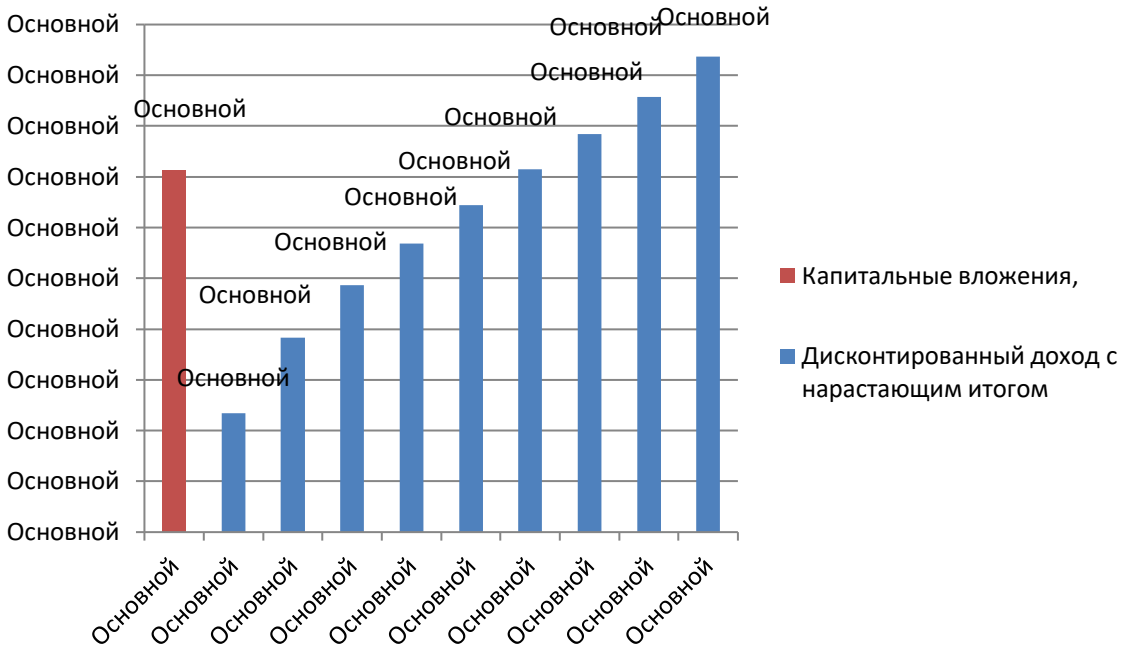


Рисунок 1 – Дисконтированный доход с нарастающим итогом и капитальные затраты.

Данный вариант будет экономически выгодным путем снижения эксплуатационных затрат, снижения амортизационных отчислений и налога на имущество, а также существенно повысит безопасность пребывания в здании работников железнодорожного транспорта и пассажиров.

Использованные источники:

1. Антипин А. И. Инвестиционный анализ в строительстве. - М.: Academia, 2014. - 240 с.
2. Алексейчева, Е.Ю., Костин И.Б, Экономика организации (предприятия). - М.: Дашков и К, 2015. - 292 с.
3. Баскакова, О.В. Экономика предприятия (организации). - М.:Дашков и К, 2015. - 372 с.
4. Бланк И. А. Основы инвестиционного менеджмента. - М.: Эльга, 2015. - 672с.
5. Золотогоров В. Г. Инвестиционное проектирование. - М.: Книжный дом, 2014. - 368 с.
6. Рыбина И.А. Оценка инвестиционных проектов. – Воронеж.: НАУКА-ЮНИПРЕСС, 2015. – 299 с.
7. Старик Д.Э. Оценка эффективности инвестиционных проектов.-М.: Хозяйство и право, 2014. – 243 с.
8. Турманидзе, Т.У. Анализ и оценка эффективности инвестиций.- М.: ЮНИТИ, 2015. - 247 с.

УДК 343.98

Алиева Г.Ш.
студентка 4 курса Института права
СГЭУ, Самара, Россия
Осипов Д. Д.
преподаватель
СГЭУ, Самара, Россия
Alieva Gulnar Shamil Kizi
Student of Institute of law
SSUE, Samara Russia
Osipov Danila Denisovich
lecturer SSUE, Samara Russia

К ВОПРОСУ О КРИМИНАЛИСТИЧЕСКОЙ ХАРАКТЕРИМТИКЕ МОШЕННИЧЕСТВА В СФЕРЕ СТРАХОВАНИЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

TO THE QUESTION OF CRIMINALISTIC CHARACTERISTICS OF FRAUD IN THE FIELD OF INSURANCE AT THE PRESENT STAGE

Аннотация: Статья посвящена изучению криминалистической характеристике мошенничества в сфере страхования. Особое внимание уделяется ее основным элементам.

Ключевые слова: Криминалистическая характеристика, преступления в сфере страхования, способ совершения преступления, механизм совершения преступления, обстановка совершения преступления

Annotation: The article is devoted to the study of forensic characteristics of insurance fraud. Special attention is paid to the main elements.

Keywords: Crimes in the insurance industry, criminalistic characteristics, the method of committing a crime, the mechanism of committing a crime, the situation of committing a crime.

На современном этапе развития общества преступления в сфере мошенничества получили широкое распространение. По статистическим данным 2017 года в Российской Федерации по количеству совершенных преступлении мошенничество является второй самостоятельной формой хищения чужого имущества после кражи[128]. Почти половину всех зарегистрированных преступлений составляют хищения чужого имущества, реализуемые путем кражи или мошенничества.

Мошенничество в сфере страхования - умышленные действия преступника, заключающиеся в хищение чужого имущества и выгодоприобретении права на различные виды имущества, застрахованного страхователем или застрахованным лицом[129]. Данное преступное деяние относится к квалифицированным видом мошенничества и совершается непосредственно в области страховых отношений. Основная цель его

[128] Статистический сборник "Состояние преступности в России за январь-декабрь 2017 г.
[129] Яблоков Н.П. Криминалистика учебник и практика для прикладного бакалавриата – М.: Издательство Юрайт, 2018. – С.168

совершения - обогащение с использованием различных способов обмана, а также введение в заблуждение страховых компании, в которых будут осуществляться оформление договора страхования на одни и те же объекты (транспортные средства, недвижимость, живые лица).

При совершении мошеннических действий в сфере страхования предметом преступных посягательств выступают получаемые мошенниками денежные средства, в виде страховых взносов, страховых премии и страховых выплат.

Важно отметить, что в настоящее время мошенничество в сфере страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств является самым распространенным и совершается такими способами как:

применение поддельных бланков страховых полюсов;

инсценировка краж застрахованных транспортных средств;

уничтожение застрахованного транспортного средства путем поджога;

фальсификация документов по оформлению страхового случая.[130]

В данном виде мошенничества, как правило, принимают участие группа лиц по предварительному сговору: эксперты, оценщики, медицинские работники страховой компании, работники автосервиса и др.

Безусловно, для криминалистической характеристики особую практическую значимость имеет обстановка совершения преступления, к которой относят место, время, следы преступления, природно-криминалистические условия[131].

Как правило, мошенничество совершается в общественных местах, например, в медицинских учреждениях, офисах, страховых компаниях, помещениях правоохранительных органов (при выдаче справок о ДТП). Мошенники стремятся убедить страхователя, что их действия по страхованию осуществляются в соответствии с законодательством и страхователь, в свою очередь, обязан доказать наступление страхового случая для получения страховых выплат, как предмета преступного посягательства.

Наиболее популярными следами преступления в мошенничестве в сфере страхования становятся документы – договор страхования, справки правоохранительных органов, заключения экспертов, страховые полюсы. Кроме того, в результате повреждения транспортного средства при ДТП или его угоне остаются материальные следы, а также идеальные следы в сознании участников преступного посягательства, возникновение которых свойственно для мошенничества в сфере автострахования.

Личности преступника данного вида преступления характерны особые отличительные черты, в числе которых выделяют мошеннические умения войти в контакт, способствующие реализовать преступный умысел.

---

[130] Тюнис И. Криминалистика: учебное пособие.- М.: Московский финансово- промышленный университет «Синергия», 2018. С. 206

[131] Эксархопуло А. А. Криминалистическая техника. Учебник и практикум для академического бакалавриата. – М.: Издательство Юрайт, 2018. – С.145

Мошенники обладают навыками актера, а также гибким складом характера, позволяющего им при совершении мошенничества действовать максимально точно для достижения запланированных результатов.

В научной литературе исследователи сформировали специфический образ личности мошенников: в преобладающих случаях, ими являются мужчины (70%) в возрастной категории 23-55 лет, как правило, женатые, имеющие одно или два высших образования и материально обеспеченные[132]. Такое описание личности заинтересовывает страховые компании в качестве страхователей, а также страховщиков, поскольку после проверки этих лиц страховщики становятся готовы заключить договор страхования.

В отличие от мошенников мужчин мошенницы женщины стараются, в большинстве случаев, действовать в одиночку, без создания преступных групп. Именно по этой причине женское мошенничество в данной сфере более длительное время не представляется возможным установить. Возраст женщин преступниц по данной категории варьируется от 23 до 45лет. От общего количества преступников привлеченных к уголовной ответственности за мошенничество в сфере страхования женщины составляют около 30 %.

Важно отметить, что основополагающей задачей на начальных этапах расследования мошенничества является установление личности преступников. Для решения данной задачи применяют типовую криминалистическую характеристику мошенничества в сфере страхования. Типовая криминалистическая характеристика используется лишь на первоначальном этапе расследования преступления. На основании имеющихся фактических данных, следователем выстраиваются версии и анализируются логические следствия, составляется план расследования преступления и пр. Итогом качественного расследования мошенничества в сфере страхования становится получение подробной и полной криминалистической характеристики преступления.

Следовательно, в тех случаях, если лица совершившие преступление, а также свидетели установлены на первоначальном этапе расследования мошенничества в сфере страхования - преступление совершенно в условиях очевидности, то существенная необходимость применения типовой криминалистической характеристики не возникает.

Таким образом, криминалистическая характеристика мошенничества в сфере страхования представляет собой систему свойственных только данному виду преступления специфических и криминалистически значимых типовых черт. Полная криминалистическая характеристика мошенничества в сфере страхования состоит из подробного анализа ее структурных элементов. Все элементы криминалистической характеристики взаимосвязаны, указывают на закономерные связи структурных элементов с лицами, совершившими мошеннические действия в сфере страхования. Криминалистическая

[132] Филиппов А.Г. Введение в криминалистику. Организация раскрытия и расследования преступлений Учебное пособие для академического бакалавриата. – М.: Издательство Юрайт, 2018. – С. 101

характеристика позволяет правильно диагностировать следственные ситуации, определить направления расследования, выдвинуть следственные версии, определить оптимальные пути их проверки, принять правильные тактические решения.

Использованные источники:

1.Статистический сборник "Состояние преступности в России за январь-декабрь 2017 г. – 52 с.

2. Тюнис И. Криминалистика: учебное пособие.- М.: Московский финансово-промышленный университет «Синергия», 2018. 351 с.

3.Филиппов А.Г. Введение в криминалистику. Организация раскрытия и расследования преступлений Учебное пособие для академического бакалавриата. – М.: Издательство Юрайт, 2018. – 134 с.

4. Эксархопуло А. А. Криминалистическая техника. Учебник и практикум для академического бакалавриата. – М.: Издательство Юрайт, 2018. – 416 с.

5.Яблоков Н.П. Криминалистика учебник и практика для прикладного бакалавриата – М.: Издательство Юрайт, 2018. – 293 с.

УДК 004.89

Алферова В.В.
преподаватель ФСПО
НАН ЧОУ ВО «Академия маркетинга
и социально-информационных технологий -
ИМСИТ Россия (г. Краснодар)
Аваков А.О.
студент 1 курса
Скворцов Р.А.
студент 1 курса
«Организация и технологии защиты информации»,
НАН ЧОУ ВО «Академия маркетинга
и социально-информационных технологий
ИМСИТ» Россия (г. Краснодар)
Alferova Victoria Vladimirovna
FSPO teacher
NAS CHOU HE «Academy of Marketing and Social Information
Technologies -
IMSIT» Russia (Krasnodar)
Avakov A.O., Skvortsov R.A
1st year students, specialties:
«Organization and technology of information protection»
NAS CHOU HE «Academy of Marketing and Social Information
Technologies -
IMSIT» Russia (Krasnodar)

РАЗВИТИЕ СОВРЕМЕННЫХ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫХ СИСТЕМ И ОБЛАСТЬ ИХ ПРИМЕНЕНИЯ

Аннотация: в статье рассматривается главные проблемы развития современных интеллектуальных систем, а так же область их применения

Целью работы является изучение основ интеллектуальных технологий и систем, а так же исследование применения интеллектуальных технологий в экономических системах.

Ключевые слова: Интеллектуальные информационные системы, искусственный интеллект, интеллектуальные информационные системы.

DEVELOPMENT OF MODERN INTELLIGENT SYSTEMS AND THEIR APPLICATION

Annotation: the article deals with the reflection of the problem of development of modern intelligent systems, as well as the scope of their application.

The aim of the work is to study the basics of intelligent technologies and systems, as well as the study of the application of intelligent technologies in economic systems.

Keywords: Intelligent information systems, artificial intelligence, intelligent information systems

Сегодняшняя экономика динамична и характеризуется глобализацией абсолютно всех процессов, увеличивающейся в борьбе с конкурентами, проведением постоянных нововведений, которые призывают использовать адекватных способов и средств оптимального управления.

Основной проблемой результативного применения этих способов и средств считается организация и обработка знаний о способностях и потенциале, которые становятся его интеллектуальным капиталом.

В наше время, набирающая темп развития в менеджменте система управления знаниями, подразумевает применение современных интеллектуальных информационных технологий, в основе которых успехи научного направления «Искусственный интеллект».

Использование интеллектуальных технологий призвано регулировать всяческие классы экономических задач в условиях неопределенности.

Понятие искусственный интеллект связывает в себе не только технологии, которые позволяют создавать интеллектуальные машины. ИИ – это также одно из направлений научной мысли.

Интеллект – это психическая составляющая человека, имеющая следующие способности:

- приспособленческая;
- обучаемость с помощью накапливания навыков и знаний;
- способность применять опыт и умения для управления окружающей средой.

Интеллект объединяет в себе все способности и возможности человека. С помощью него человек думает, запоминает новую информацию, воспринимает окружающую среду и т.д.

На данный момент работа над ИИ ведется посредством создания новых программ и алгоритмов, решающих задачи таким же способом, как и человек.

В настоящий момент работа над искусственным интеллектом проводится путем создания новых программ и алгоритмов, решающих задачи так же, как это делает человек.

В связи с тем, что определение ИИ эволюционирует по мере развития этого направления, необходимо упомянуть AI Effect. Под ним понимается эффект, который создает искусственный интеллект, достигнувший некоторого прогресса.

Интеллектуальная информационная система основана на концепции использования базы знаний для генерации алгоритмов решения прикладных задач различных классов в зависимости от конкретных информационных потребностей пользователей.

Для ИИС характерны следующие признаки:

- развитые коммуникативные способности;
- умение решать сложные плохо формализуемые задачи;
- способность к самообучению;
- адаптивность [2].

Признаки ИИС:

1. Интеллектуальные информационные системы;
2. Системы с интеллектуальным интерфейсом (коммуникативные системы);
3. Экспертные системы (решение сложных плохо формализуемых задач);
4. Системы контекстной помощи;
5. Когнитивная графика;
6. Информационные хранилища;
7. CASE-технологии;
8. Компонентные технологии и т.д.

Интеллектуальные информационные системы применяются для тиражирования профессионального опыта и решения сложных научных, производственных и экономических задач. Примерами, могут служить задачи анализа инвестиций, планирование рекламной кампании, прогнозирование рынка и мн. др.

Использование интеллектуальных технологий в экономических системах дает возможность решать многие экономические задачи и задачи, имеющие существенное значение для экономики. Такими задачами являются:

- создание системы юридической помощи работникам экономической сферы;
- автоматизированный перевод;
- обработка и восприятие естественного языка и текста;
- создание систем технического зрения и распознавания образов
- создание распределенных баз знаний и экспертных систем;
- создание справочных систем в области транспорта, наличия товаров и др.
- создание системы заказов товаров на дому.

Использование интеллектуальных технологий в экономике позволяет фирмам предлагать более широкий спектр информационных услуг в режиме, приближенном к реальному масштабу времени, при привлечении более широкого круга источников. Но самой важной особенностью их использования является снижение себестоимости выпускаемой и обрабатываемой продукции в связи с тем, что удельные издержки в этом случае гораздо ниже, чем при использовании традиционных методов работы с информацией (с привлечением человека, бумаги и т. д.) [3].

Таким образом, Изучение и создание систем, механизмов, машин, раскрывающих поведение, которое авторы определяют, как интеллектуальное, называют искусственным интеллектом.

Самыми популярными и современными машинами являются компьютерная техника и средства коммуникации, таким образом, направление искусственного интеллекта относится к области вычислительных систем, которые помогают анализировать, принимать, управлять [1].

В 2017 году искусственный интеллект привлек 12 миллиардов долларов инвестиций венчурных капиталистов. Мир только начинает открывать полезные приложения ИИ.

Для полной реализации интеллектуальных способностей, связанных с принятием решений, планированием, прогнозом и эффективным управлением в экономических системах, современные и перспективные интеллектуальные системы должны быть реализованы с использованием новейших технологий, основанных на концепциях распределенною искусственного интеллекта, динамических адаптированных моделей знании, параллельной обработки информации при поиске решения.

К середине текущего столетия, как полагают эксперты американской компании, число рабочих мест во всем мире сократится примерно на 50%.Места людей займут машины, способные проводить аналогичные операции с той же или более высокой эффективностью. При этом эксперты не исключают варианта, при котором данный прогноз будет реализован раньше указанного срока.

Другие аналитики отмечают вред, который могут нанести роботы. Например, эксперты McKinsey обращают внимание на то, что роботы, в отличие от людей, не платят налоги. В результате из-за снижения объемов поступлений в бюджет государство не сможет поддерживать инфраструктуру на прежнем уровне. Поэтому Билл Гейтс предложил ввести новый налог на роботизированную технику.

Таким образом, технологии ИИ повышают эффективность работы компаний за счет снижения числа совершаемых ошибок. Кроме того, они позволяют повысить скорость выполнения операций до того уровня, который не может достигнуть человек.

Использованные источники:

1. Вайнцвайг, М.Н., Полякова, М.П. Об одном подходе к проблеме создания искусственного интеллекта. [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://ai.obrazec.ru/ai_teach.pdf
2. Белов, В. О перспективах искусственного интеллекта. [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://aicommunity.narod.ru/Reports/Gen/report_AI1.html.
3. Бобровский, С.Б. Перспективы и тенденции развития искусственного интеллекта [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://www.computer-museum.ru/frgnhist/aireview.html.

УДК – 004.056.53

Алферова В.В.
преподаватель ФСПО
НАН ЧОУ ВО «Академия маркетинга и социально-информационных технологий -ИМСИТ»
Россия (г. Краснодар)
Суркова О.С.
студент 1 курса
Юсупов С.А.
студент 1 курса
специальности:
«Организация и технологии защиты информации»
НАН ЧОУ ВО «Академия маркетинга и социально-информационных технологий -ИМСИТ» Россия (г. Краснодар)
Alferova Victoria Vladimirovna
FSPO teacher
NAN CHOU VO «Academy of Marketing and Social Information Technologies - IMSIT» Russia (Krasnodar)
Surkova O.S., Yusupov S.A.
1st year students, specialties:
«Organization and technology of information protection»,
NAN CHOU VO "Academy of Marketing and Social Information Technologies –IMSIT «Russia (Krasnodar)

ПРОБЛЕМА МОШЕННИЧЕСТВА В СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ

Аннотация: в *статье рассматривается отражение проблемы мошенничества в социальных сетях, а так же приведены законы, связанные с мошенничеством.*

Целью работы является анализ проблемы мошенничества в социальных сетях. Выделение типов мошенничества и их описание.

Ключевые слова: аферист, мошенничество, социальные сети, интернет.

THE PROBLEM OF FRAUD IN SOCIAL NETWORKS

Annotation: The article considers the reflection of the problem of fraud in social networks, as well as the laws related to fraud.

The aim of the work is to analyze the problem of fraud in social networks. Identification of fraud types and their description

Keywords: Aferist, fraud, social networks, the Internet.

Целью статьи является выявление основной проблемы мошенничества в различных социальных сетях. «Жульничеству «нет»!» Подобные девизы стали до такой степени часты, что даже прекратили ошеломлять нас. Мошенничество появилось практически в одно и тоже время с

возникновением людей и, нужно принять к сведению, данный тип работы с успехом эволюционировал. Аферисты внедрились почти во все, без исключения, области человеческой работы, и было бы весьма удивительно, в случае, если интернет вылетел с области их внимания.

Кто же такой аферист? И что значит мошенничество? Попытаемся понять. Мошенничество – кража чужого имущества, при этом полностью втираясь в доверие человека. Аферист- личность, которая занимается жульничеством, авантюрист.

Простой злоумышленник стремится приобрести допуск к чужому имуществу в тот момент, когда его хозяина нет. Мошенник же, напротив. Ему необходима прямая связь с людьми, которых он желает одурачить и обокрасть [2].

Многие, безусловно, задаются вопросами: «Каким образом работают мошенники?», «Как им удаётся дурачить народ, находящийся в рассудке и памяти?», «Как я смог попасть в такую ситуацию?». Ответ элементарен! Основной с целью мошенника является внушить жертве то, что он совсем не тот, кем является. Мошенник, чаще всего, выступает в роли серьезного человека, со связями, способным найти невозможное, на ваш взгляд, решение и обводит вокруг пальца доверчивых людей, обещая им огромные выгоды. Ловкие аферисты отлично осознают то, что обманутый ими человек не всегда пойдет в полицию. По этой причине различные мошенники до сих пор и процветают, издеваясь над своими жертвами. Грамотный мошенник основательно подготавливается к системе своей аферы, включая и методы отступления, помимо этого аферист рассматривает каждый шаг дальнейшего действия. Подготавливаясь к следующий сделке, аферист упражняется лучше любого актера. Он отрабатывает буквально всё, уделяя особый интерес даже самым маленьким пунктам своего плана. При все этом аферист никак не лишён таланта импровизации и горазд использовать ее, чтоб завести в заблуждение.

Психологи заявляют, что начальное представление о незнакомце в 40% является тон голоса. В 55% в зависимости от зрительного контакта. И только 7% уходит на то, что говорит незнакомец.

Один из ключевых средств жулика – обещания. Причём, все, без исключения, его слова считаются ошибочными. Мошенник рассказывает красивые сказки о высоких зарплатах, быстрой уплаты долгов, низкие цены на, по-настоящему, дорогой товар и многое другое. Примечательно в таком случае то, что высокопрофессиональный мошенник ни в коем случае не будет вести спор с найденной жертвой, ему это совершенно не прибыльно. Он только лишь уверяет, причём информация поступает непосредственно к подсознанию. По этой причине, общество сами не могут осознать, каким образом они попали в сети к аферистам [1].

Выделяю различные разновидности аферы, к примеру:

1. Мошенничество в банке.
2. Мошенничество через телефон.

3. Денежное мошенничество.
4. Мошенничество на улице.
5. Риелторы-аферисты.
6. Мошенничество в сети интернет и прочие виды.

Наиболее опасным методом является мошенничество в интернете.

Всем известно, что аферисты действуют в совершенно различных областях, но у их имеется идентичные признаки. Всевозможные шаги мошенников между собою аналогичны, к примеру:

• Обманы;
• Втирание в доверие к человеку;
• Умышленное изменение фактов либо их умалчивание;
• Хищение;
• Незаконное получение прав на чужое имущество;

Более подробно рассмотрим интернет мошенничество. Наиболее популярными разновидностями афер в интернете считается следующее:

• Фишинг – хищение личных сведений: пароли или логины, с целью воровства денег с банковских карт;

• Мошенничество посредством электронной почты – «нигерийские послания». Они включают в себя привлекательную басню о наследстве от какого-то родного и просьбу перечислить средства на которые будет оплачены услуги опытного юриста;

• Не отстают письма в разных интернет-сетях с просьбами о помощи. Подобная информация зачастую приходит друзьям. Большинство людей попадаются именно на таких сообщениях. Люди считают, что их, хорошему пр Сразу же после того, как аферист добился своей цели, он скрывается от закона, однако мошенник не в силах спрятаться от Уголовного кодекса Российской Федерации [2].

Соответствующие статьи Уголовного Кодекса РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ приравнивают жульничество в Интернете к обыкновенной афере:

1. Статья 146 — Несоблюдение авторских прав;
2. Статья 159, 159.1, 159.2, 159.3 — Мошенничество;
3. Статья 171 — Противозаконная коммерция;
4. Статья 182 — Умышленно ложное рекламирование;
5. Статья 200 — Вранье потребителям.

Таким образом, решая поставленные задачи были выявлены разнообразные виды мошенничества, а так же статьи Уголовного Кодекса Российской Федерации. Следует отметить, что их всех, выделенных мною видов мошенничества, более распространённым и опасным является мошенничество в различных интернет-сетях. Самый значительный критерий, предоставляющий отграничить обман от нарушения гражданско-законной обязанности, - желание бесплатно направить чужую собственность в собственное имущество. С помощью вранья аферисты достигают образования фирм, которых на самом деле не существует, открытия счетов в банках,

предоставления кредитов и другое. В наши дни, когда Россию буквально накрывает преступлениями аферистов их разоблачений, задача предотвращения аферы может рассматриваться в двух направлениях. Первое - компании серьезных научных исследований мошенничества и его специфических проявлений в Российской федерации с её особенным российским менталитетом. Второе требование относиться к подготовке и переподготовке сотрудников, способных благополучно работать согласно законам рыночной экономики.

Использованные источники:

1) Пухов А.В. Мошенничество в платежной сфере: Бизнес-энциклопедия / Л.В. Лямин, Н. Пятиизбянцев, А.В. Пухов и др. - М.: Интеллектуальная Литература, 2016. - 345 с.
2) Осокин Р.Б. Хищение путем обмана или злоупотребления доверием (мошенничество): история, элементы и признаки состава, квалификация. – Тамбов: Тамбовский филиал МосУ МВД России, 2015. – 145 с.
3) Тимошкин Александр Иванович Защита информации: Учебное пособие / А.П. Жук, Е.П. Жук, О.М. Лепешкин, А.И. Тимошкин. - 2-е изд. - М.: ИЦ РИОР: НИЦ ИНФРА-М, 2015. - 392 с

УДК-004.896:621.865

Алферова В.В.
преподаватель ФСПО
НАН ЧОУ ВО «Академия маркетинга и социально-информационных технологий - ИМСИТ» Россия (г. Краснодар)
Комаев А.В.
студент 1 курса
Умнова А.А.
студент 1 курса специальности: «Организация и технологии защиты информации»
НАН ЧОУ ВО «Академия маркетинга и социально-информационных технологий - ИМСИТ» Россия (г. Краснодар)
Alferova Victoria Vladimirovna
FSPO teacher
NAN CHOU VO "Academy of Marketing and Social Information Technologies -IMSIT "Russia (Krasnodar)
Komaev A.V. Umnova A.A.
Students 1 course, specialty: "Organization and technology of information protection"
NAN CHOU VO "Academy of Marketing and Social Information Technologies - IMSIT "Russia (Krasnodar)

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ РОБОТОТЕХНИКИ В МЕДИЦИНЕ И ПРОБЛЕМЫ ЕЁ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

Аннотация: в *статье рассматривается отражение проблемы использования робототехники, а так же будут рассмотрены преимущества и недостатки робототехники в медицине.*

Целью работы является анализ проблемы использования робототехники в медицине и выявление положительных и отрицательных качеств роботов.

Ключевые слова: роботы, робототехника, медицина.

THE USE OF ROBOTICS IN MEDICINE AND THE PROBLEMS OF ITS USE

Annotation: *The article considers the reflection of the problem of using robotics, as well as the advantages and disadvantages of robotics in medicine.*

The aim of the work is to analyze the problem of using robotics in medicine and to identify the positive and negative qualities of robots.

Keywords: robots, robotics, medicine.

Сейчас наша жизнь стала очень сильно связана с современными технологиями. Сложно вообразить, как бы мы обходились без компьютеров, а различные компании - без сильных вычислительных центров. Становление технологий проявило немалое влияние на медицину. На сегодняшний день медики могут осуществлять операции, которые еще несколько лет назад

казались невозможными. Такое развитие в медицине обуславливается многочисленными условиями. Первое: современные операционные оборудованы различной новой техникой, которая позволяет совершать процедуры наиболее четко и с минимальным риском для здоровья человека. Второе: технологии дали возможность усовершенствовать качество подготовки докторов.

В медицине роботов чаще всего применяют с целью более подробного изучения организма и проведения операций в различных направлениях, в случаях, если необходимо предельная аккуратность и внимательность, для того чтобы не причинить вред внутренним органам. Так же расширились возможности применения робототехники при производстве протезов конечностей. Роботы в медицине можно разделить на три типа:

1. Роботы для восстановительной медицины и реабилитации (активные биоуправляемые протезы, массажные кресла)

2. Роботы для жизнеобеспечения (подвоз лекарств, передача инструментов, сервис для пожилых)

3. Роботы для диагностики, терапии, хирургии (рентгеновой облучатель, нанороботт, обучение персонала)

Робототехника, как и любой другой новый метод, имеет свои преимущества и недостатки в работе. Попробуем разобраться, что входит в плюсы, а что в минусы робототехники в медицинском направлении.

Сильные стороны

1. Роботы в хирургии дают возможность со значительно огромной точностью применять конкретные разновидности хирургических процедур, к примеру, такие как ортопедическая либо неврологическая микрохирургия.

2. Показывает увеличенное 3-Д изображение в отличном качестве.

3. Точность в работе с различными медицинскими инструментами, что приводит к быстрой реабилитации, а так же снижается риск травмированы во время операций.

4. Возможность добраться до труднодоступных мест при процедурах.

5. Минимальный уровень кровопотери.

6. Риски осложнений при операции и возникновение различных инфекций снижен к нулю.

Слабые стороны:

1. Дорогостоящие услуги

2. Ограниченное операционное поле.

3. Увеличение длительности операций. Лишь для подготовки техники требуется не менее одного часа.

Рассмотрим некоторые виды медицинских роботов-помощников:

Первым роботом, который мы рассмотрим будет робот «биоракета». «Биоракеты» - роботы в медицине являются своего рода титановыми ядрами, которые находятся в алюминиевые оболочки. При всем этом их объем никак не превышает 20 мкм. Галлий понижает скорость образования оксидного

налета. «биоракета» чаще всего применяется с целью доставки лекарств в какое-то конкретное место организма людей.

Далее рассмотрим принцип работы мускульных роботов. Мускульные роботы - это достаточно интересные роботы-помощники. Мускульные роботы в медицине используются с целью стимуляции мышечных клеток. Функционируют они с помощью электро импульсов, которые они подают. Сами роботы похожи на хребты, сделанные с гидрогеля. Они функционируют подобно принципу, что и в организме млекопитающих.

Да Винчи - данный робот получил огромную популярность в медицине. Возможно, в скором будущем, он заменит врачей. Сейчас данный робот-помощник весом в 500 килограмм и оборудованный 4 конечностями, может выполнять различные задачи. 3 его руки оборудованы крошечными приборами, с их помощью робот может справиться со сложными операциями. В 4 руке помещена микрокамера. Робот " Да Винчи" способен делать операции даже через самые маленькие разрезы, не оставляя после этого огромных, безобразных шрамов. Следует отметить, что за всем этим все еще стоит человек. Роботом, через специальный джойстик, управляет медицинский работник, который все видит как раз через эту маленькую камеру в 4 руке своего «помощника».

И последний вид роботов, который мы рассмотрим будет «Хоспи». «Хоспи»- данный робот рассчитан на то, чтобы сменить фармацевтов. Это сможет помочь медперсоналу существенно сэкономить время на поиск необходимых лекарств и доставку их по клинике.В целом, этот робот представляет собой большую аптечку, высота которой примерно 130 сантиметров. Хоспи выдерживает вес до 20 килограмм, этого достаточно, чтоб перевозить по больнице огромное количество лекарств.

Таким образом, решая поставленные задачи были выявлены преимущества и недостатки роботов-помощников, были выделены типы робототехники в медицине. Так же рассмотрены некоторые разновидности роботов. Конечно же роботам любой сферы, не только медицины, стоит еще развиваться, они еще не обладают многими функциями, которые есть у людей, но на данном этапе показывают себя, в большинстве случаев, только с лучшей стороны. Робототехника дает огромные возможности в развитии современной медицине. Более распространённые области работы роботов-помощников– это доставка лекарственных средств, обследование человека изнутри, точное уничтожение вирусов, а так же раковых клеток.

Использованные источники:

1. Саврасов Г.В. Медицинская робототехника: состояние, проблемы и общие принципы проектирования. // Вестник МГТУ им. Баумана Н.Э. Спецвыпуск «Биомедицинская техника и технология , серия «Приборостроение», 2015. – 240 с.

2. Разумов А.Н., Головин В.Ф. Массаж как культура повседневной жизни здоровых людей, Вестник оздоровительной медицины, М.: № 6 2015, с. 7-10.

3. Разумов А.Н., Покровский В.И. Здоровье здорового человека, научные основы восстановительной медицины, М.: РАМН РНЦ ВМК, 2016. – 315 с.
4. Ковражкина Е.А., Румянцева Н.А., Старицын А.Н., Суворов А.Ю., Иванова Г.Е., Скворцова В.И. Роботизированные механотренажеры в восстановлении функции ходьбы у больных с инсультом. // М.: Расмирби, №1 (24) 2017, с. 11-16.

УДК 338.33

Алцыбеева И.Г.
старший преподаватель
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Россия, г.Киров
Фокина О.В., к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Россия, г.Киров

БИЗНЕС-ПРОЦЕССЫ: ПОНЯТИЕ, КЛАССИФИКАЦИЯ, ХАРАКТЕРИСТИКА

Аннотация: Данная статья посвящена изучению сущности бизнес-процессов, которые происходят в каждой организации. Бизнес-процессы очень разнообразны и в статье представлена их комплексная классификация. Несмотря на такое многообразие бизнес-процессов существуют те характеристики, которые позволяют сравнивать их друг с другом и исследовать, совершенствовать.

Ключевые слова: разделение труда, бизнес-процессы, классификация, результативность, длительность, стоимость, эффективность

Alcybeeva Irina Georgievna
senior lecturer
Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education
«Vyatka State University»
Russia, Kirov
Fokina Olga Vasilevna
candidate of economic sciences, associate professor
Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education
«Vyatka State University»
Russia, Kirov

BUSINESS PROCESSES: CONCEPT, CLASSIFICATION, CHARACTERISTICS

Abstract: This article is devoted to the study of the essence of business processes that occur in each organization. Business processes are very diverse and the article presents their complex classification. Despite such a variety of business processes, there are those characteristics that allow you to compare them with each other and explore, improve.

Keywords: division of labor, business processes, classification, efficiency, duration, cost, efficiency.

Анализ текущей ситуации на рынке отражает, что в современных условиях производственные предприятия должны обладать такими свойствами как гибкость и способность постоянно совершенствоваться. В последнее время все больше и больше внимания уделяется бизнес-процессам, происходящим в организации, т.к. детальное их исследование позволяет выявить существенные резервы повышения эффективности деятельности российских предприятий.

Двести лет назад Адам Смит положил начало разделению труда, разбив процесс производства на более простые операции и многократно увеличив производительность труда, рационально организовав выполнение данных операций. С тех пор такому понятию как «процесс» и управлению им уделяется пристальное внимание.

Понятие «процесс» можно рассматривать в широком смысле – это последовательно сменяющие друг друга явления, состояния и изменения, и в узком смысле – это комплекс последовательных действий, направленных на достижение заранее определенных результатов. Можно опираться на более полное определение, представленное в стандарте ISO 9000-2001: процесс – это любая деятельность или комплекс деятельности, использующая ресурсы для преобразования входов в выходы, должна рассматриваться как процесс [1].

Если говорить о «бизнес-процессе», то его следует рассматривать как организационную подсистему, которая создает экономическую ценность для организационной системы через удовлетворение потребностей как внутренних, так и внешних клиентов в ресурсах и услугах [2]. В качестве ценности рассматриваем блага для клиента, причем внутренний клиент – это работник организационной системы (предприятия), внешний клиент – это тот субъект, который готов приобрести созданное благо.

В каждой организации параллельно действует большое количество многообразных бизнес-процессов:

- основных, результатом которых является продукция, услуга, работа, предоставляемая в качестве ценности внешнему клиенту с целью получения регулярного дохода (в ходе основных бизнес-процессов создается добавленная стоимость);
- вспомогательных (обеспечивающих), направленных на решение внутренних задач, поддержание основных бизнес-процессов, это бизнес-процессы инфраструктуры;
- управленческие, направленные на планирование, организацию, учет, контроль и регулирование процессов организации.

Комплексная классификация бизнес-процессов представлена на рисунке 1.

Несмотря на большое разнообразие бизнес-процессов можно выделить основные их характеристики:

- результативность – получение общественно востребованного блага (товара, работы, услуги) и его соответствие ожиданиям заказчика;
- повторяемость – производство однотипного блага в результате циклично повторяющихся действий;

Рисунок 1 – Комплексная классификация бизнес-процессов

- последовательность – рационально организованный процесс предполагает продуманную, документально зафиксированную очередность выполнения действий;

- твердость и гибкость – несмотря на противоположность этих понятий, процесс строго выполняется в соответствии с запланированными этапами, условиями и результатами, но в случае необходимости процесс может быть достаточно быстро перестроен под новые требования клиента и других субъектов внешней среды;

- длительность - время выполнения процесса от его начала и до его завершения, которое оказывает сильное влияние на стоимость процесса и его эффективность;

- стоимость – это сумма всех затрат на разовое выполнение процесса;

- эффективность – затраты на бизнес-процесс должны быть меньше или в крайнем случае не больше дохода, получаемого в результате реализации созданного блага.

Таким образом, современным организациям следует провести анализ и выявить полный перечень бизнес-процессов, которые протекают в ее деятельности с целью их последующего исследования для повышения эффективности.

Использованные источники:

1. ГОСТ Р ИСО 9001-2008 Системы менеджмента качества. Требования [Электронный ресурс]: официальный сайт Электронного фонда правовой и нормативно-технической документации. Режим доступа: http://docs.cntd.ru/document/1200068733 . Дата обращения 26.11.2018.
2. Родцевич О.Н. Определение понятие «бизнес-процесс»: история возникновения и современное представление [Текст] / О.Н. Родцевич // Вестник Полоцкого Государственного Университета. – 2015. - №13. – С.40-48.
3. Рыжко А.Л. Каузальная классификация бизнес-процессов предприятия [Текст] / А.Л. Рыжко // Управленческие ануки. – 2018. – Т.8. - №1. – С.90-99.

УДК 339.137

Алцыбеева И.Г.
старший преподаватель
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Россия, г.Киров
Федяева А.Ф., к.психол.н., доцент
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Россия, г.Киров
Фокина О.В., к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Россия, г.Киров

ПРОЕКТ - ОСНОВА ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ

Аннотация: В данной статье выявлено значение использования проекта при разработке мероприятий повышения конкурентоспособности товаров или организаций. Поэтапная разработка и реализация проекта позволяет достичь запланированных результатов с учетом их экономической эффективности.

Ключевые слова: конкурентоспособность, проект, этапы, эффективность

Alcybeeva Irina Georgievna
senior lecturer
Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education
«Vyatka State University»
Russia, Kirov
Fedyaeva Anna Filippovna
candidate of psychology, associate professor
Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education
«Vyatka State University»
Fokina Olga Vasilevna
candidate of economic sciences, associate professor
Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education
«Vyatka State University»

PROJECT - BASED COMPETITIVENESS

Abstract: This article reveals the importance of using the project in the development of measures to improve the competitiveness of goods or organizations. Stage-by-stage development and implementation of the project allows to achieve the planned results taking into account their economic efficiency.

Keywords: the competitiveness of the project, stages, efficiency

В современной экономике термин «конкурентоспособность» используется применительно к объектам разного уровня - товар (работа, услуга), предприятие, отрасль, региона и, наконец, конкурентоспособность

страны. Конкурентоспособность разных объектов взаимосвязана и взаимообусловлена: так конкурентоспособность отрасли, региона, страны полностью определяется конкурентоспособностью действующих в них предприятий, зависящей от конкурентоспособности производимых ими товаров, работ, услуг, в свою очередь, на конкурентоспособность товаров, работ и услуг и предприятий оказывают влияние объекты вышестоящих уровней.

Конкурентоспособность – это показатель, в котором заинтересованы как производители, так и потребители. Высокая конкурентоспособность для производителя – это такие преимущества, которые позволяют быть лидерами на рынке и эффективно реализовывать свой товар. Для покупателя – конкурентоспособный товар, работа, услуга способны удовлетворить его потребности с учетом качества и стоимости.

Для успешного функционирования организациям необходимо постоянно поддерживать высокий уровень конкурентоспособности. С этой целью необходимо:

1. Оценить текущий уровень конкурентоспособности товаров и предприятия в целом.
2. Выявить резервы повышения конкурентоспособности товаров и предприятия в целом.
3. Разработать мероприятия по повышению конкурентоспособности товаров и предприятия в целом.
4. Внедрить предложенные мероприятия по повышению конкурентоспособности товаров и предприятия в целом.
5. Оценить результаты внедрения предложенных мероприятий повышения конкурентоспособности товаров и предприятия в целом.
6. Циклично повторить этапы с 1 по 6.

Процесс повышения конкурентоспособности товаров и предприятия в целом является непрерывным, он должен постоянно повторяться. Данный процесс полностью укладывается в процесс проектирования, который состоит из подготовительного этапа, этапа реализации и этапа оценки эффективности проекта и полученных результатов (рисунок 1).

На подготовительном этапе осуществляется разработка основных параметров будущего проекта повышения конкурентоспособности, а также проводится предварительная оценка его эффективности:

- обозначение и обоснование проблемы (оценка текущего уровня конкурентоспособности и выявление проблем – резервов ее повышения), которая лежит в основе данного проекта и формирование главной цели или миссии проекта – повышение конкурентоспособности товара, работы, услуги или предприятия с целью роста объемов продаж предприятия – это конечный результат проекта, под которым понимается определенный его полезный эффект;
- разработка мероприятий по повышению конкурентоспособности товаров и предприятия в целом;

Рисунок 1 – Соответствие этапов проектирования этапам процесса повышения конкурентоспособности

- определение участников проекта и разработка его организационной структуры, проработка функций участников, степени их участия в проекте, меры ответственности за результаты проекта;

- разработка и утверждение документации – технической (задания, сметы, планы…) и организационной (должностные обязанности, положения об отделах, приказы, распоряжения…), в т.ч. график реализации проекта, бюджет.

Итогом подготовительного этапа является предварительная оценка эффективности проекта.

При оценке эффективности проекта повышения конкурентоспособности рассчитывают не только показатели, которые

позволяют решить целесообразно ли вкладывать денежные средства в данный проект (чистая текущая стоимость, индекс доходности дисконтированных инвестиций, внутренняя норма доходности, срок окупаемости инвестиций с учетом дисконтирования), но и показатели, характеризующие конкурентоспособность товара, работы, услуги, предприятия (в частности, цены и качества).

По итогам данного этапа принимается решение – если проект потенциально эффективен – о начале реализации проекта, если проект потенциально неэффективен – о доработке проекта или о том, что проект не подлежит реализации.

На этапе реализации проекта осуществляются ранее запланированные действия и мероприятия в соответствии с графиком реализации проекта. В ходе реализации проекта оценивается степень достижения запланированных результатов, при несовпадении фактических и плановых показателей проводятся корректировки.

Заключительным этапом является оценка эффективности проекта и формирование выводов. Оценка проводится путем сравнения запланированных результатов с фактически полученными данными, которые были получены в ходе реализации проекта.

В первую очередь, оцениваются экономические показатели проекта повышения конкурентоспособности (таблица 1).

Специфичной чертой оценки эффективности проекта повышения конкурентоспособности является сравнительная оценка показателей конкурентоспособности до реализации проекта и после.

Таблица 1 - Расчет показателей эффективности реализации проекта

Показатели	Пред-пусковой период	...	...	…	…	Итого
Чистая прибыль, тыс. руб.						
Инвестиции, тыс. руб.						
Денежный поток, тыс. руб.						
Коэффициент дисконтирования						
Дисконтированный денежный поток, тыс. руб.						
Дисконтированный денежный поток нарастающим итогом, тыс. руб.						
Чистый дисконтированный доход, тыс. руб.						
Срок окупаемости						

Для наглядного представления информации можно сформировать многоугольник конкурентоспособности (рисунок 2).

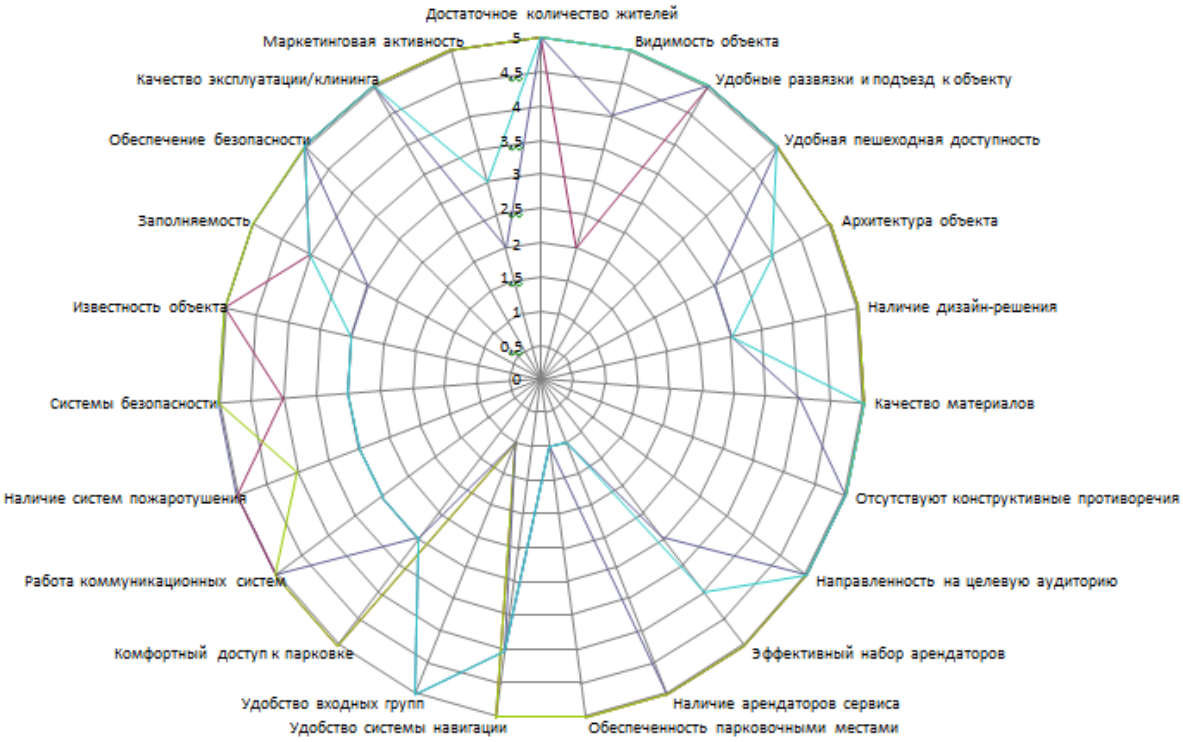


Рисунок 2 – Многоугольник конкурентоспособности

Таким образом, проект является эффективным способом разработки и реализации комплекса различных мероприятий, в т.ч мероприятий по повышению конкурентоспособности товаров, работ, услуг, организации. Проект позволяет четко организовать и реализовать зачастую абсолютно различные стратегии действий таким образом, чтобы в итоге получить эффективный результат.

Такая форма реализации позволит достичь следующих преимуществ:

- четкое определение целей и задач реализации мероприятий;
- рациональное распределение необходимых ресурсов;
- оптимальное распределение прав и обязанностей межу участниками;
- своевременный мониторинг получаемых результатов за счет четкого ограничения во времени;
- последовательное и целенаправленное выполнение всех стратегий действий;
- достижение оптимального результата.

Данные преимущества подтверждают целесообразность использования проектирования в качестве способа реализации мероприятий по повышению конкурентоспособности товаров и услуг, или всего предприятия в целом.

УДК 338.33

Алцыбеева И.Г.
старший преподаватель
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Россия, г.Киров
Ганебных Е.В., к.э.н.
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Россия, г.Киров
Фокина О.В., к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Россия, г.Киров

ПОКАЗАТЕЛИ ОЦЕНКИ ХАРАКТЕРИСТИК БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ

Аннотация: В статье рассмотрены показатели бизнес-процессов, позволяющие оценить его основные характеристики. Перечень показателей очень разнообразен и в ходе их изучения приходим к выводу, что для каждого конкретного бизнес-процесса, а также для определенного субъекта экономических отношений, которому предоставляются данные показатели – должна разрабатываться индивидуальная система показателей, позволяющая комплексно оценить процесс.

Ключевые слова: бизнес-процессы, показатели, стоимость, результативность, эффективность, время, качество

Alcybeeva Irina Georgievna
senior lecturer
Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education
«Vyatka State University»
Russia, Kirov
Ganebnykh Elena Viktorovna
candidate of economic sciences
Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education
«Vyatka State University»
Russia, Kirov
Fokina Olga Vasilevna
candidate of economic sciences, associate professor
Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education
«Vyatka State University»
Russia, Kirov

INDICATORS OF ASSESSMENT CHARACTERISTICS OF BUSINESS PROCESSES

Abstract: The article describes the indicators of business processes that allow to evaluate its main characteristics. The list of indicators is very diverse and in the course of their study we come to the conclusion that for each specific business process, as well as for a certain subject of economic relations, to which these

indicators are provided, an individual system of indicators should be developed that allows to comprehensively assess the process.

Keywords: business processes, indicators, cost, effectiveness, efficiency, time, quality.

В последнее время на российских предприятиях происходит переход от функционального к процессному управлению, объектом которого являются бизнес-процессы. В ходе управления процессами возникает потребность в расчете показателей, которые отражают состояние действующих в организации бизнес-процессов, а также техпроцессов, которые проектируются и планируются к внедрению.

В оценке бизнес-процессов заинтересованы собственники предприятия (акционеры, дольщики, пайщики), для которых важно оценивать эффективность процессов и выявлять резервы ее повышения, инвесторы, партнеры, которым необходимо оценивать потенциал бизнес- процесса, чтобы принять решение об инвестировании в него средств, клиенты, для которых итоговым, ключевым показателем будет являться окончательная стоимость процесса, отражаемая в цене его результата.

Если основными характеристиками бизнес-процессов являются результативность, повторяемость, последовательность, твердость и гибкость, длительность, стоимость, эффективность, то и показатели, которые помогут оценить состояние или перспективы развития бизнес-процессов должны отражать данные характеристики.

Отразим те показатели, которые позволят оценить данные характеристики бизнес процессов.

Чупров К.К. [4] в качестве показателей оценки бизнес-процессов предложил использовать коэффициенты сложности, процессности, контролируемости, ресурсоемкости, регулируемости. В таблице 1 отразим какие характеристики бизнес-процессов могут отражать данные показатели.

Таблица 1 – Соответствие коэффициентных показателей оценки бизнес-процессов их основным характеристикам

Показатель	Сущность показателя	Формула расчета показателя	Характеристика бизнес-процесса, отражаемая показателем
Коэффициент сложности ($к_{сл.}$)	отношение количества уровней в процессе к количеству процессов	$k_{сл}=\Sigma П_{ур}/\Sigma П_{экз}$	повторяемость
Коэффициент процессности ($к_{пр.}$)	количество «разрывов» в причинно-следственной связи между бизнес-процессами на сумму классов процессов	$k_{пр}=\Sigma П_{раз}/\Sigma П_{кп}$	последовательность длительность
Коэффициент контролируемости ($к_{контр.}$)	отношение числа классов бизнес-процесса к числу	$k_{контр}=СП/\Sigma П_{кп}$	эффективность

	собственников бизнес-процесса		
Коэффициент ресурсоемкости ($к_{рес.}$)	соотношение суммы затрат на выполнение процесса и полученных результатов	$k_{рес}=Р/\Sigma П_{вых}$	результативность стоимость эффективность
Коэффициент регулируемости ($к_{рег.}$)	соотношение числа используемой документации при выполнении процесса с числом классов бизнес-процессов	$k_{рег}=\Sigma П_{рег}/\Sigma П_{кп}$	твердость

Представленные коэффициентные показатели в полной мере не могут отразить состояние бизнес-процессов или их потенциал, поэтому разработаны и иные подходы.

Основные характеристики бизнес-процессов, на которые в первую очередь ориентируются субъекты экономических отношений – это стоимость, результативность и эффективность процесса, т.к. это «собирательные» характеристики, уровень которых зависит, в т.ч. и от остальных характеристик (повторяемость, последовательность, длительность, твердость).

В таблице 2 перечислены те показатели, которые позволяют оценить состояние данных характеристик.

Таблица 2 – Показатели оценки стоимости, результативности и эффективности бизнес-процессов

Характеристика бизнес-процесса	Показатель, позволяющий оценить характеристику бизнес-процесса
1	2
Стоимость - это сумма всех затрат на разовое выполнение процесса	затраты на ресурсы (оплату труда, страховые взносы, сырье, материалы, основные средства, услуги сторонних организаций и т.п.)
	затраты цеховые, общезаводские, внепроизводственные (коммерческие), общие
	расходы постоянные, переменные
	выручка, себестоимость, прибыль от продаж, чистая прибыль и т.п.
	…
Результативность - получение общественно востребованного блага (товара, работы, услуги) и его соответствие ожиданиям заказчика, которую можно оценить как соотношение между фактическим выходом	качество по плану и по факту (процент выхода качественной продукции, процент брака, сорт произведенной продукции, количество жалоб и т.п.)
	количество по плану и по факту (процент выполнения плана производства, плана поставок и т.п.)
	временные показатели (срок выполнения заказа по плану и по факту) и т.п.
	ресурсные показатели (затраты ресурсов – сырья, материалов, труда и т.п. – по плану и по факту) и т.п.

процесса и запланированными результатами	…
Эффективность – это показатели, характеризующие соотношение расходов и доходов, при этом затраты должны быть меньше или в крайнем случае не больше дохода, получаемого в процессе	рентабельность затрат, продаж, активов (оборотных, внеоборотных)
	оборачиваемость оборотных активов, запасов, дебиторской и кредиторской задолженности
	фондоотдача, фондоемкость, ресурсоемкость
	производительность труда (объем продаж на одного сотрудника, число клиентов на одного сотрудника, прибыль на одного сотрудника и т.п.)
	…

Если рассматривать другую классификацию характеристик бизнес-процессов – временные, технические, стоимостные, качественные, то можно дополнить рассмотренный выше перечень показателей бизнес-процессов:

1) показатели, характеризующие временные аспекты бизнес-процессов:

- среднее время выполнения процесса в целом;
- среднее время простоев;
- среднее время выполнения отдельных функций процесса;
- среднее время технологически предусмотренных остановок и т.п.

2) показатели, характеризующие технические аспекты бизнес-процессов:

- количество функций процесса, выполняемых на рабочих местах;
- количество рабочих мест, используемых в процессе;
- численность персонала процесса, в том числе руководителей, специалистов, исполнителей;
- количество используемого в процесс оборудования и его мощность;
- количество автоматизированных рабочих мести мест, обеспеченных компьютерным оборудованием и т.п.

3) показатели, характеризующие качественные аспекты бизнес-процессов:

- процент брака;
- количество возвратов, жалоб, рекламаций;
- количество аварий и поломок оборудования;
- количество простоев и их причины;
- сортность производимой продукции и т.п.

Перечисленные показатели оценки характеристик бизнес-процессы не являются исчерпывающим перечнем. В зависимости от субъекта экономических отношений, для которого необходимы показатели бизнес-процесса (владелец, исполнитель, управляющий, инвестор…) и в зависимости от вида самого бизнес-процесса каждый раз необходимо формировать индивидуальную систему показателей, позволяющую комплексно оценить процесс.

Использованные источники:
1. Ганебных Е.В. Техническое обеспечение системы управления на базе ERP-систем [Текст] / Е.В. Ганебных, Н.М. Эль-Сибаи // Вектор экономики, 2017. - №11. – с.64.
2. Дубинина Н.А. Показатели оценки бизнес-процессов предприятия [Текст] / Н.А. Дубинина // Вестник Пермского Университета. Серия: Экономика. – 2016. - №2 (29). – С.179-191.
3. Репин В.В. Процессный подход к управлению. Моделирование бизнес-процессов [Текст] / В.В. Репин, В.Г. Елиферов. - М.: Манн, Иванов и Фербер, 2013. - 544 с.
4. Чупров К.К. Экспресс-метод диагностики бизнес-процессов компании [Текст] / К. К. Чупров // Консультант директора. – 2005. - №20.

УДК 621.6

Алчинова А.Ю.
студент магистратуры
1 курс, Институт экономики и управления
ФГБОУ ВО «Уфимский государственный авиационный технический университет»
Россия, г. Уфа
Фахретдинова Г.Р., кандидат экономических наук, доцент
ФГБОУ ВО «Уфимский государственный авиационный технический университет»
Россия, г. Уфа

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ВНЕДРЕНИЯ КОМПЛЕКСА ДИАГНОСТИКИ НАСОСНОГО ОБОРУДОВАНИЯ «АСКИР»

Аннотация: Статья посвящена определению экономической эффективности внедрения системы мониторинга «АСКиР» в электро-центробежный насос. Анализ включает сравнение двух вариантов реализации: с установкой комплекса мониторинга и без него. Определена полная себестоимость продукции в первом и втором варианте, а также годовой экономический эффект от внедрения предложенного проекта.

Ключевые слова: экономический эффект; комплекс мониторинга; насосный агрегат; производительность установки; рабочий ресурс.

Alchinova Angelika
master student
1 course, The Institute of Economics and Management
Ufa State Aviation Technical University
Russia, Ufa
Fakhretdinova Guzel, PhD in Economics, assistant professor
Ufa State Aviation Technical University
Russia, Ufa

THE ECONOMIC RATIONALE FOR THE EFFECTIVENESS OF THE INTRODUCTION OF THE DIAGNOSTIC COMPLEX FOR PUMPING EQUIPMENT "ASK&R"

Annotation: The article is devoted to determine the economic efficiency of the implementation of the monitoring system "ASC & R" in an electric centrifugal pump. The analysis includes a comparison of two implementation options: with the installation of the monitoring complex and without it. The total cost of production in the first and second versions is determined, as well as the annual economic effect from the implementation of the proposed project.

Keywords: monitoring complex; economic effect; pump unit; installation performance; work resource.

Производственно-инжиниринговый холдинг АК «ОЗНА» в рамках программы «Повышения производительности труда и поддержки занятости»[4], реализуемой, в том числе, на территории Республики Башкортостан, провел ряд мероприятий по увеличению скорости производственного цикла, полного исключения сверхурочных работ. Работы касались как организационной части проводимых работ, так и технологического аспекта решаемых задач.

Одним из приоритетных направлений деятельности компании является выпуск насосного оборудования и агрегатов различной функциональности, предназначенных для перекачивания нефтепродуктов и воды с примесями нефтепродуктов. Выпускаемая продукция периодически требует модификаций, направленных на расширение ее возможностей и повышения производительности.

Инновационным внедрением компании можно считать способ повышения ресурса блочной кустовой насосной станции с горизонтальным одноступенчатым насосом ЦНС-180-1900 с полуспиральным подводом жидкости к рабочему колесу, заключающийся в применения комплекса мониторинга «АСКиР» [1-2].

Комплекс «АСКиР» позволяет производить оценку состояния оборудования, диагностирование неисправностей, предупреждение отказов; а также повысить эффективность работы насоса. Расчет показателей осуществлен по материалам деятельности предприятия ОАО «АК ОЗНА». Основные направления деятельности компании – проектирование объектов нефтегазовой промышленности, изготовление, гарантийное и сервисное обслуживание нефтегазопромыслового оборудования, инженерно-строительные изыскания, инжиниринг в области учета нефти, газа, воды и автоматизации нефтегазовых объектов.

Цель исследования - определение экономического эффекта от внедрения в насосный агрегат автономной системы мониторинга «АСКиР» за счет увеличения межремонтного периода работы оборудования.

Анализ эффективности внедрения комплекса заключался в сравнении двух вариантов реализации насосной станции: первый вариант – базовый, второй – с подключением комплекса мониторинга «АСКиР».

В таблице 1 представлены исходные данные по двум вариантам расчета эффективности внедрения комплекса.

Таблица 1 – Исходные данные [1]

Наименование	Базовый вариант	Новый вариант
Количество единиц оборудования, n	1	1
Срок службы, ч.	30000	36000
Стоимость насоса ЦНС-180	437844,82	-
Межремонтный период, сут.	375	550
Затраты на ремонт оборудования, руб.	36513,93	-

Расчет вариантов включал определение капитальных вложений с учетом основных материалов на изготовление агрегатов, заработной платы рабочим, цеховых, общепроизводственных расходов, а также определение эксплуатационных затрат [3].

Полная себестоимость продукции в базовом варианте составила 298204,02 р., в новом варианте – 431472,26 р.

В результате предложенного проекта полная себестоимость возросла на 144,7%.

Результаты определения экономического эффекта от внедрения в систему блочной кустовой насосной станции комплекса мониторинга «АСКиР» представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Экономический эффект внедрения в систему БКНС комплекса «АСКиР»

Показатель	Вариант		Отклонение	
	базовый	новый	абсолютное	в %
1 Объем внедрения, шт.	1	1	-	-
2 Цена оборудования, руб.	437844	517767	+79922	+18
3 Нормативный срок службы, лет	3	3	-	-
4 Межремонтный период, сут	375	550	+175	+47
5 Стоимость ремонта оборудования, руб.	36514	14167	-22347	-61
6 Годовые текущие издержки, руб.	35540	10084	-25456	-72
7 Экономический эффект, руб. - за расчетный период - среднегодовой	 - -	 3079 900	 - -	 - -
8 Чистая прибыль, руб. - за расчетный период - среднегодовая	 - -	 2463 720	 - -	 - -

Проведённый анализ показал, что экономический эффект от применения комплекса «АСКиР» образуется за счёт увеличения межремонтного периода и, как следствие, сокращения затрат на обслуживание и ремонт.

Использованные источники:
1. Галеев, А.С. Автономная система контроля и мониторинга работы насосных агрегатов канализационной насосной станции / А.С. Галеев, Р.Н. Сулейманов, И.Г. Арсланов// Технические науки - от теории к практике: сб. ст. по матер. XXIV междунар. науч.-практ. конф. – Новосибирск: Изд-во СибАК. – 2013. – С. 25-30.
2. Гальперин, М.И. Монтаж технологического оборудования нефтеперерабатывающих заводов / М.И. Гальперин, В.И. Артемьев, Л.М. Месгечкин – М.: Высшая школа, 1993. – С. 254
3. Волков, О. И. Экономика предприятия: курс лекций / О. И. Волков – М.:ИНФРА-М, 2009. – С. 165.
4. Паспорт приоритетной программы "Повышение производительности труда и поддержка занятости" (утв. президиумом Совета при Президенте Российской Федерации по стратегическому развитию и приоритетным проектам (протокол от 30 августа 2017 г. № 9)) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://static.government.ru/media/files (дата обращения: 23.11.18)

УДК 311.3

Альбертина И.
студент
2 курс, специальность «Экономическая безопасность»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Оренбург
Научный руководитель: Лаптева Е.В., к.э.н., доцент
Albertina I.
student
2 course, specialty " Economic security»
Orenburg branch of PRUE. G. V. Plekhanov
Russia, Orenburg
Supervisor: Lapteva E. V., Ph. D., associate Professor

УРОВЕНЬ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ
THE STANDARD OF LIVING OF THE POPULATION IN ORENBURG REGION

Аннотация. В статье рассматривается важнейший аспект для оценки благополучия населения – уровень жизни населения. Уровень жизни населения зависит от социально-экономической политики государства, а также от доступности медицинских, социальных и иных услуг. Создание благоприятных условий для жизни является важнейшей задачей государства.

Ключевые слова: качество жизни, доходы, заработная плата.

Annotation. The article considers the most important aspect for assessing the well-being of the population - the standard of living of the population. The standard of living of the population depends on the socio-economic policy of the state, as well

as on the availability of medical, social and other services. Creating an enabling environment for life is the most important task of the state.

Keywords: quality of life, income, wages.

Среди важнейших характеристик социально-экономической системы находится уровень жизни населения. Развитость этой характеристики показывает насколько удовлетворены потребности населения, их количество потребления благ и услуг.

Бывает, что одновременно с уровнем жизни используется такая характеристика как качество жизни. Качество жизни – это более обширное понятие, в которое включается уровень жизни и определяется как совокупность показателей, показывающих удовлетворенность духовных потребностей, душевного и психологического комфорта.

Реальные денежные доходы – это та часть национального доходов, которая используется для накопления и сбережения населением. Реальные денежные доходы показывают сколько можно приобрести товаров и услуг в зависимости от перемен поштучных цен и затрат на выплату налогов, и иных обязательных платежей. Динамика реальных денежных доходов определяется путем сопоставления конечных доходов за различные периоды, выраженных в одних и тех же сопоставимых ценах [1].

Динамика основных показателей реальных денежных доходов людей отображена на рисунке 1.

Рисунок 1 - Динамика основных показателей РДН в Оренбургской области

Реальные располагаемые денежные доходы определяются, как доходы минус обязательные платежи, с учетом индекса потребительских цен.

В Оренбургской области реальные располагаемые доходы в первые десять месяцев в 2014 году выросли на 2,5% по сравнению с 2013 годом. Динамика представлена на рисунке 2.

Рисунок 2 - Реальные располагаемые денежные доходы в Оренбургской области

По таблице 1 видно, что средняя номинальная заработная плата, начисленная в ноябре 2014 г., составила 23072,0 руб. и по сравнению с октябрём 2014 г. уменьшилась на 0,9%, с ноябрём 2013 г. увеличилась на 6,0%. Реальная заработная плата, рассчитанная с учётом индекса потребительских цен, в ноябре 2014 г. к уровню октября 2014 г. составила 97,8%, ноября 2013 г. – 97,4% [2].

Таблица 1- среднемесячная заработная плата в Оренбургской области

Показатель	Средняя начисленная заработная плата за ноябрь 2014 г.		
	рублей	в % к октябрю 2014 г.	в % к ноябрю 2013 г.
Всего	23072,0	99,1	106,0
В том числе по видам экономической деятельности:			
Сельское хозяйство,	11233,9	94,8	98,3
Рыболовство, рыбоводство	11153,4	99,1	117,2
Строительство	23223,5	94,5	101,8
Гостиницы и рестораны	14100,8	94,1	101,1
Транспорт и связь	27308,4	94,3	102,6
из них: связь	20046,4	104,8	105,0
Финансовая деятельность	38819,3	102,9	102,3
Государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное страхование	35886,5	104,5	102,4
Образование	17324,3	102,7	106,0
Здравоохранение и предоставление социальных услуг	19084,4	103,4	111,6
Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	16554,1	98,7	114,3

После этого обратим внимание на то, как используются полученные денежные доходы. В первые десять месяцев 2014 года, по сравнению с ними же, но в 2013 году было выявлено увеличение оплаты обязательных платежей и взносов на 1,4%, траты на приобретение валюты на 0,2%, при этом уменьшилась часть на сбережения на 0,6%, потребительские расходы на 0,3%. Это продемонстрировано на рисунке 3.

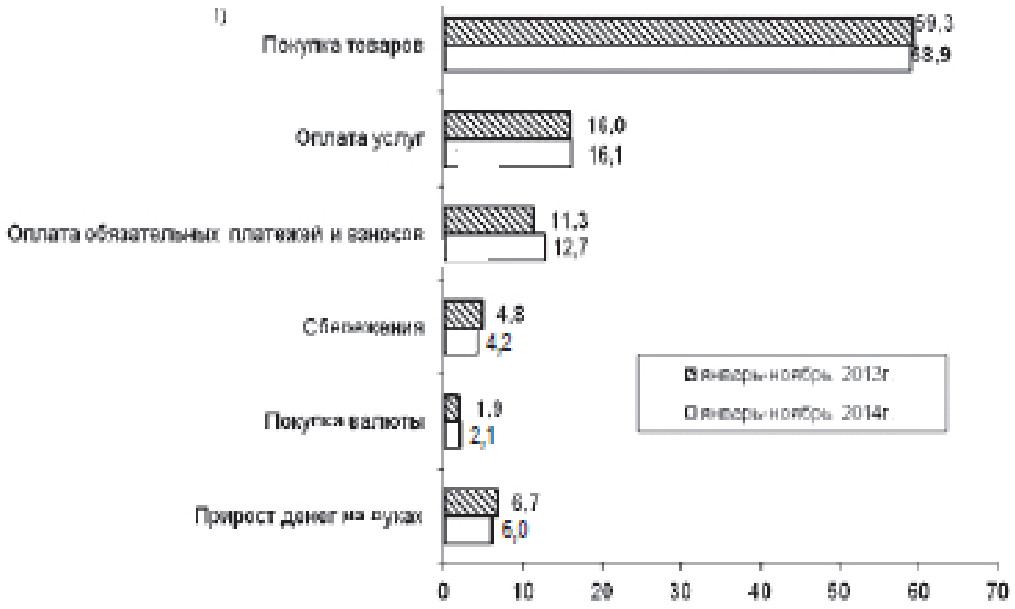


Рисунок 3- Изменения в структуре денежных доходов населения

Оренбургская область находится на 46 месте в рейтинге качества жизни в 2014 году по Российской Федерации, но при этом Оренбургская область представила наибольшее снижение среди всех регионов Российской Федерации.

Использованные источники:

1. Социальное положение и уровень жизни населения Оренбургской области: статистический сборник / Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Оренбургской области. Оренбург, 2013–2014 гг.

2. Прожиточный минимум населения Оренбургской области: статистический сборник / Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Оренбургской области. Оренбург, 2014.

3. Золотова Л.В., Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Экономико-статистический анализ основных макроэкономических показателей развития банковского сектора России и оценка степени их влияния на уровень экономической активности населения// Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии.- 2017. - № 6-4 (52). - С. 78-83.

4. Лаптева Е.В. Динамика основных показателей развития банковского сектора России // Сборник тезисов международной, всероссийских и региональных конференций «Молодежный научный форум» . ФГБОУ ВПО «Оренбургский государственный институт менеджмента». Партнеры Форума: Казахско-Китайская академия, Торгово-промышленная палата Оренбургской области, Оренбургское региональное агентства по поддержке малого и среднего бизнеса, Оренбургский благотворительный фонда «Евразия», Регионального представительство «Евро инфо корреспондентский центр - Оренбургская область», Молодежный парламент Оренбургской области. - 2014. - С. 112-114.

5. Лаптева Е.В. Динамический анализ и прогнозирование основных экономических показателей развития банковского сектора Российской Федерации // Материалы международной научно-практической конференции «Статистические методы в гуманитарных и экономических науках».- 2016. - С. 177-179.
6. Коробейникова Е.В., Лаптева Е.В. Прогнозирование основных индикаторов уровня развития банковского сектора Российской Федерации // Наука Красноярья, 2016. –№2(25). - С.190-201.
7. Лаптева Е.В. Статистическое исследование уровня сберегательной активности населения Российской Федерации // Вестник Оренбургского государственного университета, 2015. -№ 13(188). – С.53-59.

Sources:

1. Social status and standard of living of the population of the Orenburg region: statistical collection / Territorial authority of the Federal state statistics service of the Orenburg region. Orenburg, 2013-2014
2. The subsistence minimum of the population of the Orenburg region: statistical collection / Territorial body of the Federal state statistics service for the Orenburg region. Orenburg, 2014.
3. Zolotov A. V., Lapteva E. V., Portnova L. V. Economic and statistical analysis of the main macroeconomic indicators of development of the Russian banking sector and evaluating their impact on the level of economic activity/ population/ Competitiveness in the global world: Economics, science, technology.- 2017. - № 6-4 (52). - P. 78-83.
4. Lapteva, E. V. Dynamics of the major indicators of development of Bank sector of Russia // abstracts of international, national and regional conference "Youth science forum" . Fsbei HPE "Orenburg state Institute of management". Partners of the Forum: Kazakh-Chinese Academy, chamber of Commerce and industry of Orenburg region, Orenburg regional Agency for support of small and medium-sized businesses, Orenburg charity Fund "Eurasia", regional office "Euro info correspondent center - Orenburg region", youth Parliament of Orenburg region. -2014. - Pp. 112-114.
5. Lapteva E. V. Dynamic analysis and forecasting of the main economic indicators of the banking sector of the Russian Federation // Proceedings of the international scientific-practical conference "Statistical methods in the Humanities and economic Sciences".- 2016. - Pp. 177 to 179.
6. Korobeynikova E. V., Lapteva E. V. Forecasting of the main indicators of the level of development of the banking sector of the Russian Federation / / Nauka Krasnoyarsk, 2016. - №2 (25). - Pp. 190-201.
7. Lapteva E. V. statistical study of the level of savings activity of the population of the Russian Federation // Bulletin of the Orenburg state University, 2015. - № 13 (188). - P. 53-59.

УДК 332.14

Альков И.С.
студент
Козлова Ю.В.
старший преподаватель
Кузбасский государственный технический университет
имени Т.Ф. Горбачев

СУЩНОСТЬ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

В данной статье говорится о возможностях и перспективах развития малого и среднего бизнеса в Российской Федерации. Приводятся статистические данные о численности малого и среднего предпринимательства, а также данные о динамики ВВП разных стран для сравнения влияния малого и среднего бизнеса на данный показатель.
Ключевые слова: МСП, развитие, устойчивость, предпринимательство.

Alkov I.S.[1]
Kozlova I.V.[2]
1 Student
2 Senior lecturer
Kuzbass state technical University named after T. F. Gorbachev

THE ESSENCE OF SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF SUBJECTS OF SMALL AND AVERAGE BUSINESS

This article talks about the opportunities and prospects for the development of small and medium-sized businesses in the Russian Federation. Statistical data on the number of small and medium-sized businesses, as well as data on the dynamics of GDP of different countries are presented to compare the impact of small and medium-sized businesses on this indicator.
Key words: SMEs, development, sustainability, entrepreneurship.

На данном этапе в Российской Федерации малое и среднее предпринимательство (далее по тексту МСП) имеет большой стратегический потенциал для развития. При анализе статистических данных в представленной работе было выявлено, что российское МСП направленно в основном на развитие предприятий в торговой и сервисной отрасли. Сведения позволяющие судить о данной тенденции представлены на рис 1. Но исходя из исследования, в ближайшее время предпринимательская активность начнет развиваться и в других сферах экономики, а именно: в промышленно - производственной сфере, в сфере ЖКХ, а также в сфере энергетики.

Данное предположение основывается на том, что сфера торговли и сфера сервисных услуг не дают возможности вновь создаваемым или же уже действующим предприятиям увеличивать свою потенциальную прибыль и добавленную стоимость в продукте. Это связанно с тем, что предложения на рынке являются однообразными и не имеют уникальности. Производственная, добывающая и жилищно-коммунальная сферы, напротив,

предоставляет возможность более эффективно использовать инициативу предпринимателей, что позволяет максимизировать прибыль от ведения предпринимательской деятельности [1, 456].

Также, одним из немаловажных моментов, от которого зависит способность к устойчивому развитию МСП, является инновационность предпринимательской деятельности. На данный момент российский малый и средний бизнес не обладает высоким показателем инновационности. Он составляет не более 5 процентов. К организациям осуществляющим инновационную деятельность относятся организации осуществляющие маркетинговые, технологические, и управленческие исследования. В западных странах принято приводить более высокий показатель инновационности малого и среднего бизнеса, отдельные исследователи говорят от том, что западный малый и средний бизнес создает 40-50 процентов всех инновационных решений в экономическом секторе. Поэтому, считается, что российское МСП является наименее устойчивым по сравнению с западным. Весьма сложно сопоставить инновационные активности российских и западных МСП из-за различий в методах учета.

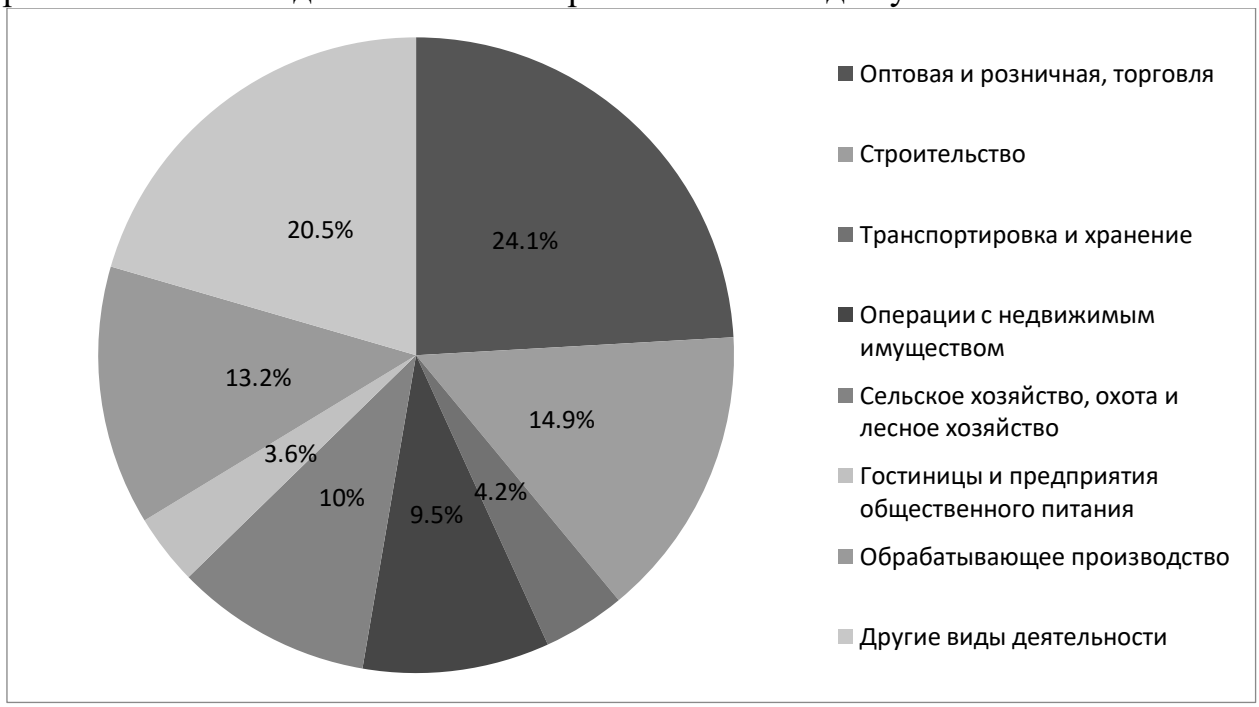


Рис. 1. Число малых и средних предприятий по видам экономической деятельности в Российской Федерации

Кроме всего выше сказанного, следует учитывать, что инновации несут в себе большое количество положительных эффектов, и при этом, каждый второй из зарубежных малых и средних предпринимательств осуществляет инновационную деятельность. Из данной тенденции следует, что необходимо ожидать того, что национальные экономики зарубежных стран будут иметь опережающий рост. Но, как видно за последние три года, существенный опережающий рост показывает только Китай. Относительной стабильностью экономического роста обладают США, Франция, Германия и Индия, в то

время как Россия показывает не планомерный, но стохастический экономический рост (рис 2) [3, 4].

На основании проведенного анализа статистических данных можно сделать вывод, что внешнеэкономические факторы и условия устойчивого развития МСП имеют вариативность и изменяются в зависимости от мировых регионов. По прогнозам, в долгосрочной перспективе наиболее эффективно будет развиваться евроазиатский сектор предпринимательства, а не американо-европейский. Под условиями развития МСП понимается состояние внешней и внутренней среды, при котором вырабатывание, аккумуляция и привлечение необходимых ресурсов, которые распределяются и используются для выполнения поставленных задач. При этом, вырабатываемые и аккумулируемые ресурсы будут направлены на достижение стратегических потребностей роста, а также для формирования условий устойчивого развития МСП с увеличением максимальной отдачи при условии постоянно изменяющийся среды.

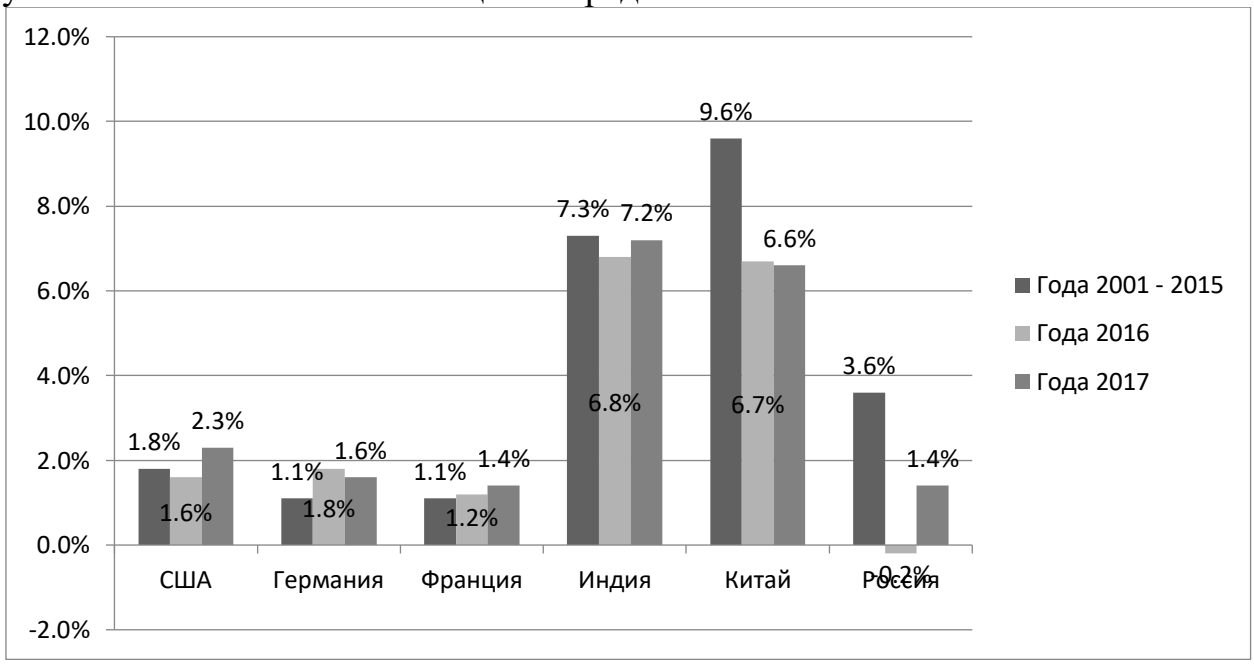


Рис. 2. Динамика темпов годового прироста национальных ВВП различных стран.

На данный момент, в условиях функционирования и развития МСП факторы, определяющие состояние его устойчивого развития, могут сказываться как отрицательно, так и положительно на деятельность МСП. Таким образом, можно говорить о том, что все факторы могут оказывать положительное действие на устойчивое развитие, так снижать до критического состояния устойчивость национального МСП. Следовательно, существует необходимость ввода уточненной классификации факторов и условий влияющих на устойчивость МСП. В дальнейшем в данной работе условия будут классифицироваться на внешнесредовые и внутрисредовые, а факторы на экзогенные и эндогенные. (рис. 3) [4, 10].

Внешнесредовые условия устойчивого развития национального МСП рассматриваются с позиции наличия или отсутствия агрессивности внешней среды по отношению к отдельно взятому предприятию. Иными словами, внешнесредовые условия устойчивого развития малого и среднего предпринимательского риска при осуществлении тех или иных видов экономической деятельности фирмы.

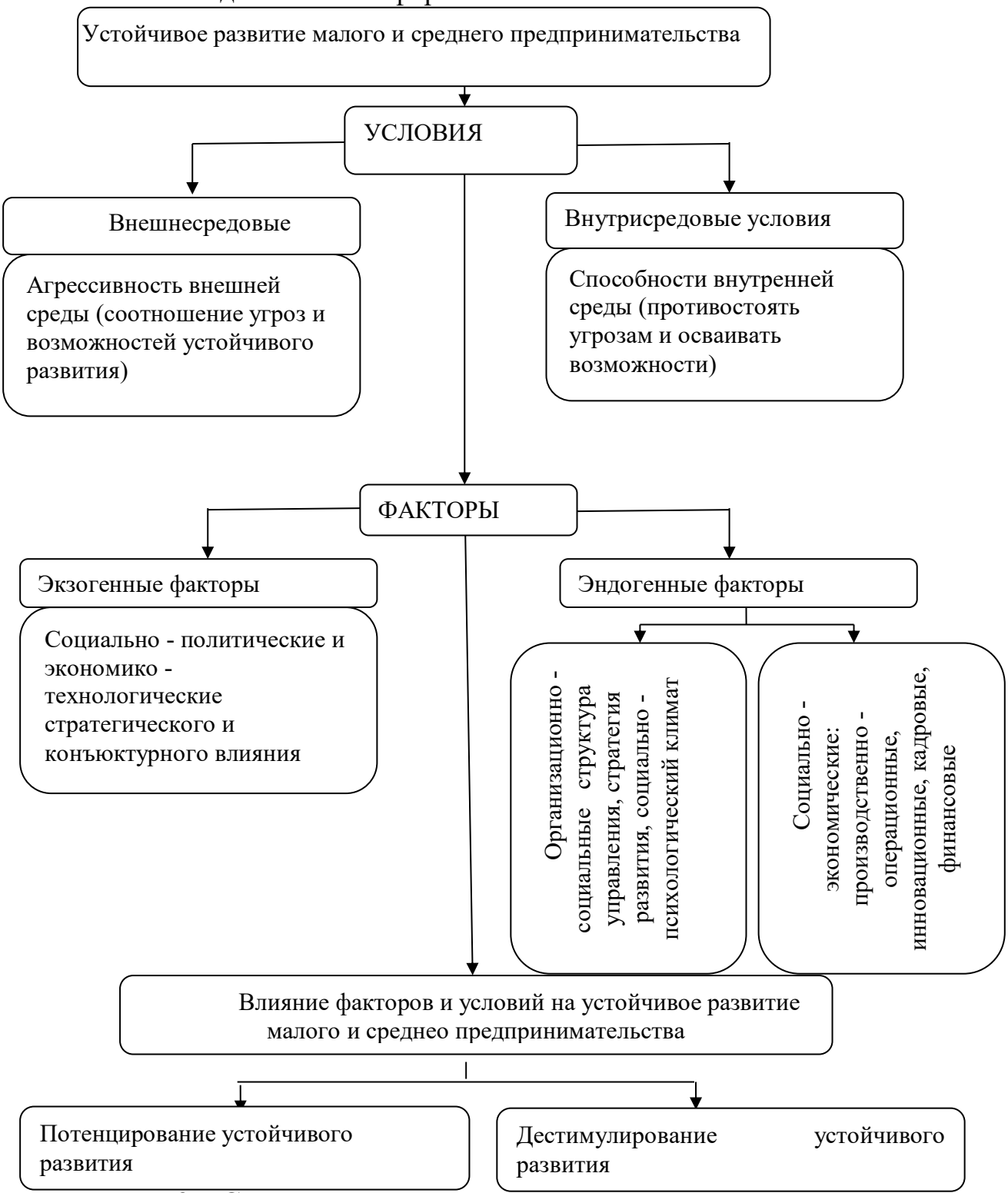


Рис. 3. Структуризация условий и факторов, влияющих на устойчивое развитие малого и среднего предпринимательства

Внутрисредовые условия, формирующие устойчивое развитие МСП, рассматриваются как способность самого предпринимательства противостоять сложившимся трудностям исходящим из внешней среды и наиболее эффективно осваивать открывающиеся возможности. По своей сути внутрисредовые условия показывают качество управленческой деятельности, качество использования инструментов управления на предприятии, а также характеризуют степень контроля над предпринимательскими рисками. Это говорит о том, что экзогенные факторы, оказывающие влияние на устойчивое развитие МСП, имеют социально-политический и экономико-технологический контекст.

Экзогенные факторы, рассмотренные выше, а в частности, их влияние на устойчивое развитие МСП, дополняются эндогенными факторами. Далее эндогенные факторы будут подразделены на:

– организационно-социальные, которые включают структуру управления, социально-психологический климат, стратегии развития и т.п.

– социально-экономические, в которые включают кадровые, инновационные, производственные и другие факторы.

Рассмотренные выше факторы формируют стратегическое направление бизнеса, а также модели развития МСП.

Влияние совокупности рассмотренных выше условий и факторов может носить как благоприятное (потенцирующее) действие, так и негативное (дестимулирующее). Потенциал устойчивого развития МСП будет иметь место при умеренной агрессивности внешней среды и оптимальных способностях внутренней среды, а также при совокупном положительном влияние экзогенных и эндогенных факторов. При высокой агрессивности внешней среды, напротив, будет наблюдаться неустойчивость в развитии МСП, то есть возможно дестимулирующее действие условий и факторов. [2, 6]

Таким образом, можно сказать, что представленная выше классификация факторов и условий представляет собой системную схему, которая позволяет последовательно описать влияние внешних и внутренних факторов на состояние и развитие предприятия. Из представленной схемы следует, что совокупность условий и факторов может носить как позитивных характер, так и, напротив, негативный. Другими словами, влияние условий и факторов носит как потенцирующий, так и дестимулирующий характер в зависимости от сложившейся ситуации во внутренней и внешней среде [5].

Исходя из всего вышесказанного, можно ответить, что устойчивое развитие МСП зависит как от внешнесредовых, так и от внутрисредовых тенденций. При этом, стоит отметить, что на внутренние тенденции предприятия способны оказывать влияния посредством оптимизирования и совершенствования внутренних структур в целях сохранения устойчивости, то на внешнесредовые воздействия предприятие не может оказать никакого существенного влияния. Из этого следует, что устойчивость позиции МСП напрямую зависит от качества управления, способности анализировать

сложившуюся ситуацию чтобы наиболее точно определять влияния и последствия внешнесредовых трендов. На сегодняшний день важно, чтобы предприятия, осуществляющие свою деятельность в сегменте малого и среднего предпринимательства, пользовалось современными управленческими методами, в том числе и финансовом менеджментом.

Использованные источники:

1. Агарков С.А. Инновационный менеджмент и государственная политика / С.А. Агарков, Е.С. Кузнецова, М.О. Грязнова. – М.: Академия Естествознания, 2011. – 456 с.
2. Анпилов С.М. Экономическое содержание устойчивости развития современного предприятия // Вестник Самарского государственного университета. – 2012. – № 1(92). – С. 5–11.
3. Воронин В.П., Швец А.А., Сафонов И.А. Через кризис – к устойчивому развитию: факторы устойчивого развития экономики предприятий // Российское предпринимательство. – 2009. – № 10-1. – С. 4–9.
4. Демченко С.Г., Сибаева Г.Р. Сущность и значение предпринимательства // Вестник Казанского государственного финансово-экономического института. – 2009. – № 3. – С. 4–10.
5. Институциональные преобразования в экономике // Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wsm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/enterprise/reform/#

УДК- 338.534

Альмухаметова В.У.
студент магистратуры
1 курс, Институт экономики и управления
ФГБОУ ВО «УГАТУ»
Россия, г. Уфа
Барышева Е.В.
студент магистратуры
1 курс, Институт экономики и управления
ФГБОУ ВО «УГАТУ»
Россия, г. Уфа
Федорова И.Ю.
студент магистратуры
1 курс, Институт экономики и управления
ФГБОУ ВО «УГАТУ»
Россия, г. Уфа

ЦЕНОВАЯ ДИСКРИМИНАЦИЯ-ФОРМЫ ЕЁ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИЙСКОЙ ПРАКТИКЕ

Аннотация: В статье рассмотрены теоретические основы ценовой дискриминации. Содержит примеры типов ценовой дискриминации в различных областях.

Ключевые слова: Ценовая дискриминация, максимизация прибыли, дифференциация продукции, ценовая политика предприятия, социально-экономические последствия ценовой дискриминации

Almukhametova V.U.
graduate student
1 year, Institute of Economics and Management
FSBEI HE "USATU"
Russia, Ufa
Barysheva E.V.
graduate student
1 year, Institute of Economics and Management
FSBEI HE "USATU"
Russia, Ufa
Fedorova I.U.
graduate student
1 year, Institute of Economics and Management
FSBEI HE "USATU"
Russia, Ufa

Annotation: Theoretical basics of price discrimination are considered in the article. It contains examples of types of price discrimination in varios areas.

Key words: Price discrimination, profit maximization, goods differentiation, venture's price policy, socio-economic consequences of price discrimination.

В настоящее время ценовая дискриминация является достаточно гибким инструментом для привлечения различных слоёв населения, в особенности тех, которые откладывают свои покупки в «долгий ящик». Суть данного явления состоит в том, чтобы использовать все возможности для установления наибольшей цены на каждую продаваемую единицу продукции разным потребителям независимо от издержек. То есть дискриминации могут подвергаться как один потребитель продукции, так и множество[1].

Вокруг обсуждения ценовой дискриминации всегда много споров, так как многие люди считают её нелегитимной. На самом деле, закон РФ «О защите прав потребителей» только косвенно запрещает ценовую дифференциацию, так как методы, применяемые многими компаниями, не противоречат законам, если компании соблюдают требования антимонопольного законодательства, а также проявляют расовую, гендерную, социальную политкорректности.

В декабре 2018 года антимонопольная служба возбудила дела в отношении «Вымпелком» («Билайн»), «МТС», «Мегафон» на сумму 737 500 рублей каждую в связи с нарушениями закона о защите конкуренции. Как утверждает ведомство, они необоснованно завысили стоимость услуг связи, которые предоставляются абонентам в путешествиях по России.[2]

Выделяют три типа ценовой дискриминации: совершенная (дискриминация первого типа), второго и третьего типов.

Совершенная дискриминация редко встречается в чистом виде, так как является сугубо теоретической, однако применение данной модели встречается в частной практике. Компания, ориентируясь на возможности каждого конкретного покупателя, устанавливает свою цену. К примеру, адвокаты, зная о доходах своих подопечных, могут устанавливать разный уровень оплаты за предоставляемые услуги.

Ситуация, когда цены изменяются в зависимости от количества покупаемого товара, характеризует второй тип дискриминации. То есть предприятие-монополист реализует по разным ценам партии товара. Данный вид часто применяется на практике, к примеру, в разнице цены при розничных и оптовых продажах. То есть когда упаковка из 10 коробков спичек выгоднее по цене, чем приобретение 10 коробков по одному.[3]

По данным опроса российских организаций приблизительно 25% промышленных и 50% торговых компаний при установлении цен для разных категорий потребителей используют скидки, максимизирующие прибыль организации.

Ценовая дискриминация третьего типа основана на реализации товара разным группам покупателей. Компании идут на всевозможные хитрости для реализации этой затеи. Например, «Аэрофлот» выпускает льготные карты для студентов и пенсионеров, тарифы в гостиницах для резидентов и нерезидентов Российской Федерации разнятся вдвое.

Оценка ценовой дискриминации неоднозначна. С одной стороны, ценовая дискриминация уравнивает дифференциацию доходов между

разными слоями населения всевозможными субсидиями, акциями, льготами, даёт возможность расширить границы объёмов реализации за пределы, обычно контролируемые фирмой-монополистом. Если бы не существовало ценовой дискриминации, то отдельные группы товаров и услуг не могли бы производиться, а, следовательно, реализовываться. С другой стороны, происходит неоптимальное межотраслевое и межтерриториальное перераспределение ресурсов.[4]

«Единая Россия» рассмотрит законопроект о запрете дискриминации ценообразования при осуществлении онлайн-продаж. Речь идет о случаях, когда, например, приобретаются билеты на одно и то же направление, и ценовая разница между теми, что приобретены на системе Andriod и системе Apple составляет 200-300 рублей. Также предлагается запретить деятельность того или иного хозяйствующего субъекта, результатом которой является или может являться ценовая дискриминация потребителей, в том числе экономическим, технологическим или другим способом необоснованного увеличения различных цен на один и тот же товар, если иное не определено федеральным законодательством. В случае невыполнения запрета инициатива предлагает блокировать ресурс. Кроме того, в Кодексе об административных нарушениях планируется предусмотреть за ценовую дискриминацию статью, которая будет соразмерна действующей статье 14.7 (обман потребителей). [5]

Продавец хочет любыми способами максимизировать прибыль. Назначая для разных слоёв населения дифференциацию по цене, продавец имеет возможность продавать свой товар клиентам с высоким доходом по максимальной цене. За счёт этого менее обеспеченные люди получают возможность приобретать недоступные им ранее товары и услуги. Это, безусловно, огромный плюс ценовой дискриминации, но для того, чтобы она работала на пользу общества, необходимо выработать чёткий механизм её применения.

Использованные источники:

1. Шматко А.Д., Сироткин П.В., Райская Т.В. [и др.] ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУТЬ ЦЕНОВОЙ ДИСКРИМИНАЦИИ. УСЛОВИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЦЕНОВОЙ ДИСКРИМИНАЦИИ // Актуальные вопросы экономических наук и современного менеджмента: сб. ст. по матер. VI междунар. науч.-практ. конф. № 1(4). – Новосибирск: СибАК, 2018. – С. 5-10.

2. Михаил Джапаридзе/ТАСС. ФАС возбудила дело в отношении "Вымпелкома" из-за внутрисетевого роуминга [Электронный ресурс]. – URL: https://tass.ru/ekonomika/5022289

3. Гальперин В.М., Игнатьев С.М., Моргунов В.И. Микроэкономика / Под общ. ред. В.М. Гальперина. В 3 т. СПб.: Экономическая школа ГУВШЭ, Экономикус, ОМЕГА-Л, 2008. Т.2. С. 7—163.

4. Вечканов Г.С., Вечканова Г.Р. Микроэкономика/ Под общ. Ред Вечканова Г.С 4-е изд. - СПб.: 2012. - 464 с.

5. ИА "Финмаркет". В России хотят запретить ценовую дискриминацию потребителей при онлайн-торговле [Электронный ресурс]. – URL: http://www.finmarket.ru/news/4710506

УДК 656

Амирханов М.С.
студент 5 курса
инженерно-технологический факультет
Елабужский институт ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский)
федеральный университет»
Россия, г. Елабуга

ОСОБЕННОСТИ РАЗМЕЩЕНИЯ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ СООРУЖЕНИЙ НА АВТОМОБИЛЬНЫХ ДОРОГАХ

Аннотация. В рамках этой статьи рассматривается проблема роста количества ДТП на автомобильных дорогах, для уменьшения которой требуется грамотное размещение технологических сооружений. А так же будут раскрыты основные особенности в размещении технологических сооружений на наших автомобильных дорогах.

Ключевые слова: защитные дорожные сооружения, дорожное озеленение, противоэрозионное озеленение.

Amirkhanov Marat Salavatovich
5th year student extramural form
faculty of engineering and technology
Elabuga Institute of «Kazan(Volga region) Federal University»
Russia, Elabuga

FEATURES OF THE PLACEMENT OF TECHNOLOGICAL STRUCTURES ON THE ROADS

Annotation. In the modern world, the number of accidents is growing more and more. To reduce which, in my opinion, requires competent placement of technological structures on the roads. In this article I will try to reveal the main features in the placement of technological facilities on our roads, referring to regulatory documents.

Key words: road protection structures, road landscaping, anti-erosion landscaping.

Конечно же, одну из главенствующих ролей в безопасности дорожного движения играет обустройство автомобильных дорог, ее технологической части. Технологической частью автомобильной дороги являются дорожные сооружения. Они подразделяются на защитные, искусственные, производственные и прочие дорожные сооружения, а так же сюда можно отнести и элементы обустройства автомобильных дорог.

Рассмотрим защитные дорожные сооружения. Сюда как не странно относятся элементы озеленения. Казалось бы чего вдруг? скажет простой обыватель. Но нам на этот вопрос откроет глаза один документ: «Отраслевая дорожная методика ОДМ 218.011-98» (Утверждено Приказом ФДС России N 421 от 5.11.98 г.) в котором все подробно описано о защитном озеленении. Оно бывает: противоэрозионным, снегозащитным, пескозащитным, шумо-газа-пылезащитным.

Противоэрозионное озеленение применяют для защиты дорог от не желательных воздействий атмосферных осадков и дефляционных ветров. В основном к эрозии склонны незащищенные грунтовые поверхности обочин, откосы и водоотводные канавы. Особенно низкая противоэрозионная устойчивость наблюдается у таких грунтов как: мелкозернистые пылеватые пески, пылеватые суглинки и глины, лессы и лессовидные суглинки, мергелистые грунты с большим содержанием глинистых частиц.

Прилегающие к дорогам дефлируемые участки песков без предупредительных мероприятий как правило приводят к заносам на проезжей части.

Самая эффективная мера противоэрозионной защиты грунта является создание растительного покрова из трав с развитой корневой системой, которая проникает на глубоко под землю и в результате образует плотный и прочный дерновой слой.

Сюда также относят озеленение, используемое для защиты дорог от разрушительного действия растущих оврагов, от размыва и разрушения селевыми потоками, а также с целью борьбы с оползнями. Такие насаждения создаются в каждом случае по специально разработанному проекту.

Снегозащитное озеленение создается для защиты дорожного полотна от снежных заносов. Его применяют в виде одной или нескольких полос, а при малых объемах снегоприноса - в виде живых изгородей из ели или кустарников.

Снегозащитная лесная полоса состоит из нескольких рядов деревьев и кустарниковой опушки, расположенной с полевой стороны. Живая изгородь состоит из густой двухрядной посадки деревьев или кустарников, которой путем систематической стрижки придают определенную высоту, плотность и форму.

По своему действию снегозащитные посадки являют собой объемную преграду, внутри и вблизи которой снижается скорость ветра и происходит отложение снега.

Пескозащитное озеленение предназначено для защиты автомобильных дорог от песчаных заносов и подразумевает создание древесно-кустарниковых насаждений, а также закрепление прилегающих к дороге песков посевом трав.

При закреплении песков растительностью вспомогательными средствами, приостанавливающими движение песков на период прорастания семян и укрепления корневой системы растений, служат механические

защиты, для этого производят розлив вяжущих материалов или других составляющих для фиксации поверхности песков.

Шумо-газо-пылезащитные озеленения создаются на дорогах, проходящих через населенные пункты или рядом с ними, вблизи с территориями курортных зон, лечебных заведений, заповедников, заказников, национальных парков, а также через угодья, предназначенные для выращивания ценных сельскохозяйственных культур и пр. Этот вид озеленения представляет собой плотную многорядную посадку специально-подобранных древесно-кустарниковых пород и является эффективным препятствием на пути распространения шума, выхлопных газов и скапливающейся на дорожном покрытии пыли.

Ну и давайте рассмотрим особенности защитного озеленения на примере противоэрозионного.

При создании противоэрозионного озеленения в виде плотного и прочного дернового слоя на прибровочной полосе обочин , на откосах и в полосе отвода автомобильных дорог придерживаются следующих требований:

- для образования устойчивых дерновых покрытий необходимо использовать самые перспективные разновидности трав, эколого-биологические свойства которых совпадают с почвенно-климатическими условиями местности

- используемые травосмеси должны полностью покрывать поверхность почвы, и должны быть стойки к биологическому старению даже в позднем возрасте, устойчивы к болезням и вредителям, достаточно морозоустойчивы, способны к самовозобновлению без помощи или с минимальным участием человека, минимум к уходу;

- прибровочные полосы обочин, откосы насыпей и выемок, а также другие места в придорожной полосе, где предусмотрено создание травянистого покрова, должны быть хорошо подготовлены: очищены от посторонних предметов, строительного мусора, металлолома и др., нежелательной растительности; однако всегда необходимо обращать внимание на сохранность существующего плодородного слоя почвы.

- перед началом посева трав на распланированный ровным слоем растительный грунт (осенью) вносят необходимое количество органических и минеральных удобрений и вспахивают на полную глубину, благодаря которому создаются условия, которые уничтожают сорные растения и сохраняется влага в растительном слое; финишным этапом подготовительных работ является подготовка "семенного ложа", т.е. поверхности, куда попадают семена при посеве;

- посев семян выполняется в оптимальные сроки, которыми являются ранняя весна и ранняя осень;

- семена следует высевать только если нет ветра, обеспечивая равномерность рассева при помощи специальных разбросных сеялок, в т.ч. и

ручных, желательно использовать метод гидропосева, при котором распределение семян происходит струей специальной эмульсионной смеси;

- после посева разбросными сеялками семена необходимо заделать с помощью грабель, а еще лучше проволочными граблями, после этого рекомендуется покрыть засеянный участок тонким слоем (0,5-1,0 см) перегноя или торфа, которые не содержат сорняков (на тяжелых почвах целесообразно добавлять песок); покрытые участки обязательно прикатывают легким ручным катком;

- при использовании травосмесей необходимо соблюдать тот же порядок с той лишь разницей, что сначала высевают смесь крупных семян, а уж только после их заделки граблями - смесь мелких семян, которые заделывают на меньшую глубину;

- при посеве семян на откосах для предохранения их от смыва засеянные и прикатанные области следует покрывать рогожами или мешковиной, для ускорения появления всходов (при использовании метода гидропосева эта операция не требуется);

- если необходимо создать травяной покров на небольших площадях (например, на откосах у оголовков труб и др.) используют метод одерновки, при котором получают защитно-декоративное покрытие в более короткие сроки если сравнивать с посевом семян, однако в этом случае наблюдается более высокая трудоемкость и стоимость;

- уход за травянистым покровом подразумевает периодический его осмотр, выявление и устранение дефектов, соблюдение режима полива, необходимых условий внесения удобрений, частоты и высоты скашивания травы: в первый год выявляют незасеянные участки и места, где всходы изрежены или отстают в росте, и устраняют причины плохого состояния посева, а также происходит пересев на соответствующей площади; при длительном отсутствии дождей необходимо производить вегетационные поливы при расходе воды 1-2 м на 100 м ; до образования прочной дернины; обязательно нужно осмотреть откосы после ливневых дождей; обнаруженные промоины необходимо засыпать грунтом и засеять травами; при плохом развитии растений и если они имеют бледно-зеленый или желтоватый цвет, необходимо произвести подкормку их смесью минеральных удобрений из расчета (кг/100 м); азотных 1,5-2, фосфорных 2-3, калийных 1,5-3 (подкормку и полив рекомендуется осуществлять гидросеялкой); в первый год необходимо скашивать траву на одну треть при достижении ими высоты 20-30 см не дожидаясь цветения (но не более двух раз в год, чтобы не ослабить растение), на второй и последующие годы скашивают при необходимости, поддерживая высоту травостоя не более 15 см (последнее скашивание не позднее чем за месяц до наступления заморозков).

Подводя итог, можно сказать что, защитное озеленение играет существенную роль в уменьшении количества ДТП, и поэтому необходимо со всей ответственностью относится к этому делу: правильно ухаживать за

растительным покровом, отдавать предпочтение тем сортам у которых корневая система уходит глубже в землю и соответствует климату данного района, выбирать правильное время для засева.

Использованные источники:

1.Официальный сайт. Электронный фонд правовой и технической документации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: http://docs.cntd.ru/document/1200006888, свободный. (Дата обращения: 25.11.2018).

2.Официальный сайт. Понятие, составные части автомобильной дороги [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://lektsia.com/9x946.html, свободный. (Дата обращения: 25.11.2018).

УДК 656

Амирханов М.С.
студент 5 курса
инженерно-технологический факультет
Елабужский институт ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский) федеральный университет»
Россия, г. Елабуга

ОСОБЕННОСТИ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ПРОЦЕССА ПЕРЕВОЗКИ СКОРОПОРТЯЩИХСЯ ГРУЗОВ

Аннотация. В данной статье рассматриваются особенности процесса перевозки скоропортящихся грузов. Будет рассмотрен необходимый пакет документов, способы перевозки, и средства для обеспечения безопасности груза от воздействия внешней среды.

Ключевые слова: скоропортящийся груз, правила перевозки, транспорт.

Amirkhanov Marat Salavatovich
5th year student extramural form
faculty of engineering and technology
Elabuga Institute of «Kazan(Volga region) Federal University»
Russia, Elabuga

FEATURES OF THE TECHNOLOGICAL PROCESS OF TRANSPORTATION OF PERISHABLE GOODS

Annotation. Transportation of perishable goods is a very demanding job. To which it is necessary to treat with due understanding and assessment of the entire process. Much depends on the type of cargo and the method of transportation. A certain set of documents is also needed. And most importantly, to protect the cargo from exposure to the external environment and maintaining the desired temperature.

Key words: perishable cargo, transportation rules, transport.

Основным, и наверное самым главным при перевозке скоропортящихся грузов является воздействие факторов внешней среды. Поэтому самое главное нужно определиться со способом перевозки, точнее, с транспортом. Существует множество скоропортящихся грузов, чаще всего среди них встречаются продукты питания и живые растения. Существует так же множество разновидностей транспорта для их доставки: автомобильный, воздушный, железнодорожный и водный. Для сохранности груза нужно обеспечить в грузовой зоне определенный микроклимат. Для этого на данный транспорт устанавливают различные рефрижераторы, емкости со льдом.

Касательно документов по сравнению с обычными грузами, при перевозке скоропортящихся продуктов может так же потребоваться и ряд других документов, таких как: полис ветеринарно-санитарного надзора (при перевозки мясных продуктов или различного животного сырья), различные карантинные документы (если в регионе объявлен карантин), свидетельство о качестве. Ну, и конечно, основные документы, к которыми относится: путевой лист, товарно-транспортная накладная или ее аналоги, договор с перевозчиком, и другие. Естественно, при разработке технологического процесса перевозок данного типа груза нужно акцентировать внимание на выше описанные нюансы и опираться на ряд документов в зависимости от выбранного транспорта, где основным является: «Правило перевозок скоропортящихся грузов автомобильным транспортом в междугородном сообщении».

Не все виды скоропортящихся продуктов можно перевозить вместе. Например, нельзя перевозить в одной машине замороженную и охлажденную рыбу, овощи или фрукты которые имеют резкий запах, копченую рыбу, маргарин. Вместе допускается перевозить только продукты входящие в одну группу согласно «Правилам перевозок скоропортящихся грузов автомобильным транспортом в междугородном сообщении», где должен поддерживаться определенный температурный режим и время, удовлетворяющее требованиям сроки годности.

В технологическом процессе необходимо выбирать транспорт, который должен отвечать установленным санитарным требованиям и иметь санитарный паспорт. Если перевозка осуществляется летом, то перевозчик должен иметь охлаждаемую машину, если же зимой, то наоборот подогревать. Емкости с продукцией должны быть плотно закрытыми и иметь пломбу. После разгрузки автомобиль должен быть очищен от остатков груза, промыт и продезинфицирован.

Погрузка и разгрузка скоропортящихся продуктов должна осуществляться в зависимости от вида груза и его упаковки. Должны создаваться такие условия, чтобы товар не контактировал с внешними атмосферными источниками, такими как солнце или дождь. Между уложенным грузом должны оставаться зазоры для охлаждения или для подачи тепла.

Если груз прибыл с нарушением срока, температурного режима, или на не исправном автомобиле с поврежденной пломбой, то после разгрузки проверяют: вес товара, число использованных мест и качество. Если есть какие либо отклонения то, составляется соответствующий акт о недостачи или нарушения упаковки и снижения качества товара.

Таким образом, на основе выше изложенной информации можно судить о всей трудоемкости процесса перевозки скоропортящихся продуктов. И в действительности оно так, требует особого внимания и скрупулезного отношения. И только придерживаясь всех правил перевозки можно получить на выходе товар высокого качества, а главное обеспечить безопасность.

Использованные источники:

1.Официальный сайт. Международные перевозки скоропортящихся грузов — основные аспекты и необходимые документы. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL:https://vedinform.com/freight/skoroport, свободный. (Дата обращения: 25.11.2018).

2.Официальный сайт. Транспортирование скоропортящейся продукции. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://znaytovar.ru/s/Transportirovanie-skoroportyashhe.html, свободный. (Дата обращения: 25.11.2018).

УДК 353

Анасов У.М.
магистрант
Южно-Российский институт управления - филиал РАНХиГС
Россия, г. Ростов-на-Дону
Попов В.М., кандидат технических наук, профессор
профессор кафедры «Государственное
и муниципальное управление»
Южно-Российский институт управления - филиал РАНХиГС
Россия, г. Ростов-на-Дону

РАЗРАБОТКА МОДЕЛИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ МОТИВАЦИИ РУКОВОДИТЕЛЕЙ В ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ СТРУКТУРАХ ЧЕЧЕНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

Аннотация: в статье рассматриваются направления совершенствования управления мотивационными механизмами деятельности руководителей государственных и муниципальных структур в Чеченской Республике. Современный руководитель органа власти – это проводник курса власти на территориях. Он должен выступать гарантом стабильности правовых, организационных, моральных психологических отношений в коллективе. Поэтому вопрос повышения эффективности мотивации деятельности руководителей весьма актуален.

Ключевые слова: руководитель в государственных и муниципальных структурах, мотивация, механизм мотивации, система мотивации, управление.

Anasov U.M.
undergraduate
South-Russian Institute of management-branch of Ranepa
Russia, Rostov-on-don
Popov V.M.
candidate of technical Sciences, professor
professor of the department " State and municipal management»
South-Russian Institute of management-branch of Ranepa
Russia, Rostov-on-don

DEVELOPMENT OF A MODEL OF FUNCTIONING OF SYSTEM OF MOTIVATION OF MANAGERS IN STATE AND MUNICIPAL AGENCIES OF THE CHECHEN REPUBLIC

Abstract: the article deals with the directions of improving the management of motivational mechanisms of the heads of state and municipal structures in the Chechen Republic. The modern head of the authority is the conductor of the course of power in the territories. He should act as a guarantor of the stability of legal, organizational, moral psychological relations in the team. Therefore, the issue of increasing the effectiveness of motivation of managers is very relevant.

Keywords: head of state and municipal structures, motivation, motivation mechanism, motivation system, management

Эффективность функционирования механизма кадровой политики государственной и муниципальной службы, наряду с внедрением новых технологий, созданием оптимальной организационной и функциональной структуры системы публичного управления, зависит от мотивации, которая формирует устойчивые профессиональные интересы. Это позволяет служащим максимально реализовать приобретенные профессиональные знания и навыки, побуждает к саморазвитию и самосовершенствованию, что обеспечивает профессионализм и приспособленность государственной и муниципальной службы к новым вызовам времени.

Одним из основных путей совершенствования системы мотивации в государственных и муниципальных структурах Чеченской Республики является обоснование и создание эффективной модели ее функционирования. При этом следует отметить, что больших исследований по формированию данной модели системы мотивации не проводилось, лишь изучались отдельные аспекты, такие как материальное и моральное стимулирование должностных лиц, изучение их потребностей и ценностей, законодательное обеспечение системы мотивации.

Под системой мотивации руководителей в государственных и муниципальных структурах будем понимать структуру, которая включает в себя совокупность внутренних и внешних мотиваторов, часть из которых закреплены законодательно, с целью повышения эффективности управленческой деятельности.

Отправной точкой модели нами были выбраны цели органов государственных и муниципальных структур (как своеобразное мотивирующее средство) и потребности, интересы и ценности руководителей в этих органах. Согласно модели, мотивация работника формируется, с одной стороны, под влиянием потребностей, интересов, ценностей, идеалов, ценностных ориентаций, отражающих определенные черты трудового менталитета, а с другой стороны – под влиянием мотиваторов, являющихся составляющими системы мотивации.

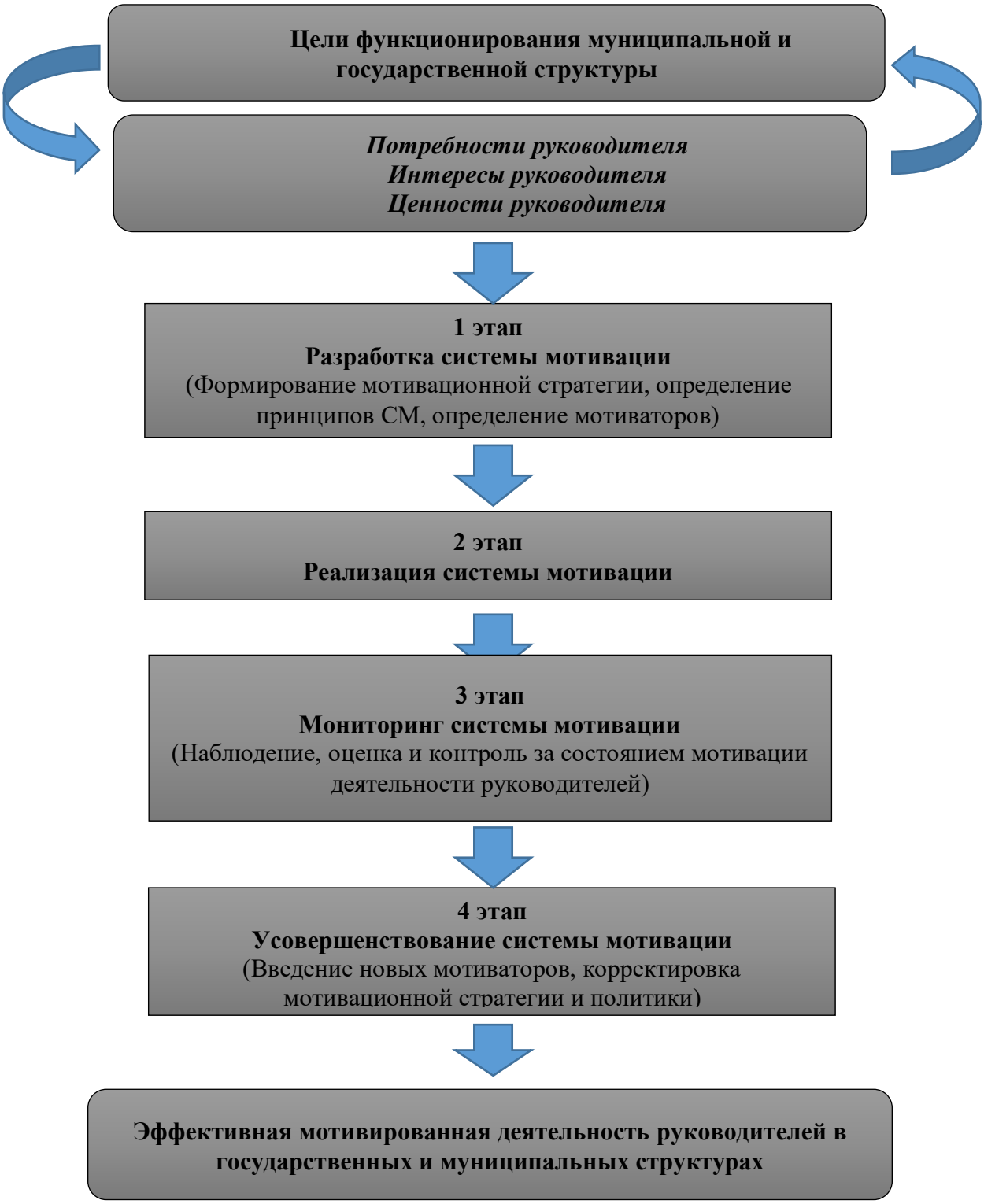


Рисунок 1 - Структурно-функциональная модель функционирования системы мотивации руководителей в государственных и муниципальных структурах Чеченской Республики

Соответственно предлагаем такую структурно-функциональную модель функционирования системы мотивации руководителей в государственных и муниципальных структурах (рис. 1).

Субъектом управления предложенной мотивационной модели являются руководители всех уровней государственных и муниципальных структур Чеченской Республики, а объектом управления – система мотивов, побуждающих руководителя к труду на основе влияния внутренних и внешних факторов. То есть можно наблюдать интересный факт: руководители будут являться одновременно субъектом управления, а их мотивы и мотивационные механизмы – субъектами управления.

В предложенной модели информация о результатах и производительности труда должна идти в отделы, занимающиеся рассматриваемыми вопросами, которые должны анализировать это с целью сравнения его с предыдущими показателями и корректировать действия со стороны субъекта управления.

Отметим, что важным условием развития модели системы мотивации руководителя государственных и муниципальных структур Чеченской Республики, является выработка мотивационной стратегии для каждого органа управления. В данном случае под мотивационной стратегией будем понимать комплекс мер, направленный на обеспечение мотивации с целью повышения эффективности труда (в данном случае руководителей государственных и муниципальных структур Чеченской Республики). Формой реализации мотивационной стратегии является стимулирование. Стимулирование выступает в этой стратегии как тактика: приемом, средством достижения цели. Важным аспектом при реализации этого вида стратегии, по-нашему мнению, является нахождение баланса между материальной и нематериальной мотивацией, которые, как было установлено выше, находятся в тесной зависимости.

Реакцией руководителя на все вышеперечисленные воздействия будет состояние его трудовой мотивации, реализуемой в конкретном трудовом поведении. При правильном построении данной модели и грамотном внедрении ее в работу руководителей в государственных и муниципальных структурах Чеченской Республики можно будет ожидать более эффективной, мотивированной деятельности руководителей.

Таким образом, для повышения эффективности и мотивированности деятельности руководителей предлагаем создать типовую Инструкцию по управлению мотивационными механизмами деятельности руководителей в государственных и муниципальных структурах Чеченской Республики. В данной Инструкции необходимо прописать и обозначить предлагаемые выше понятия и определения, представим их в обобщенном виде в таблице 1.

Таблица 1 – Понятия и определения, которые необходимо включить в типовую Инструкцию по управлению мотивационными механизмами деятельности руководителей в государственных и муниципальных структурах Чеченской Республики

Понятие	Определение
Система мотивации руководителей в государственных и муниципальных структурах	Структура, которая включает в себя совокупность внутренних и внешних мотиваторов, часть из которых закреплены законодательно, с целью повышения эффективности управленческой деятельности
Субъект управления	Руководители всех уровней государственных и муниципальных структур Чеченской Республики
Объект управления	Система мотивов, побуждающих руководителя к труду на основе влияния внутренних и внешних факторов
Мотивационная стратегия	Комплекс мер, направленный на обеспечение мотивации с целью повышения эффективности труда (в данном случае руководителей государственных и муниципальных структур Чеченской Республики)

Отметим, что эффективность любой мотивационной стратегии – это формирование ее не «кабинетным» путем с оторванностью от современных реалий, а в тесном сотрудничества с теми, ради кого, собственно, эта стратегия разрабатывается – с объектом мотивационной стратегии. Никто не расскажет лучше о тех потребностях, которые имеют люди на своих рабочих местах, лучше, чем они сами. Таким образом, построение системы мотивации и их реализация должна осуществляется на основе определенных принципов.

Существуют разные точки зрения относительно принципов мотивации и критериев систематизации этих принципов. Под принципами управления исследователи понимают: «руководящие правила, основные положения и нормы поведения, которыми руководствуются участники управления»; «принцип в познании означает исходную основу для построения теории»; «принципы – это закономерности..., определяющих содержание, организационную структуру и жизнедеятельность компонентов управления»; «ведущая идея, правило, положено в основу какой-то деятельности».

Рассматривая мотивацию руководителей как важную функцию в деятельности государственных и муниципальных структур Чеченской Республики, при построении системы мотивации и ее осуществлении следует исходить из общих принципов государственного и муниципального управления. Вместе с тем как самостоятельная функция мотивация имеет свою специфику, которая позволяет выделить ее из числа других функций управления, она руководствуется свойственными ей принципами.

Исходя из современной реальности и стоящих задач перед мотивацией, кажется возможным выделить следующие основные принципы: объективность, действенность, регулярность, пропорциональность, справедливость, инновационность, комплексность, альтернативность.

В предложенной структурно-функциональной модели функционирования системы мотивации руководителей в государственных и муниципальных структурах Чеченской Республики основным критерием оценки системы мотивации будет ее действенность.

Самый простой способ оценки эффективности системы мотивации – это сравнение полученного и прогнозируемого результата. К показателям эффективности системы мотивации руководителей в государственных и муниципальных структурах Чеченской Республики можно отнести: сокращение текучести кадров, вступление на службу в государственные и муниципальные структуры высококвалифицированных специалистов, увеличение стажа службы ценнейших кадров, увеличение количества должностных лиц, которые получили или хотят получить профессиональную образование, повысить свою квалификацию.

В качестве критериальных показателей эффективности работы руководителей можно назвать: уровень квалификации персонала; уровень трудовой и исполнительной дисциплины; социальная структура персонала; уровень нарушения трудовой дисциплины; равномерность загрузка персонала; расходы на одного рабочего; расходы на управления; социально-психологический климат в коллективе.

По-нашему мнению, оценка должна создать определенные предпосылки для повышения эффективности системы мотивации, так как в полной мере будет реализовываться человеческий капитал руководителей в Чеченской Республике. Данная система оценки будет определенным ситом, через которое будут проходить именно необходимые для муниципальной и государственной службы руководители. Являясь одновременно и механизмом обратной связи, данная система будет передавать сигналы: кому необходимо дополнительное обучение, премия, благодарственное письмо, профессиональный тренинг и т.д. Так же система будет и выявлять тех руководителей, кто полностью исчерпал свой мотивационный ресурс и потенциал.

Возвращаясь к предложенной структурно-функциональной модели функционирования системы мотивации руководителей в государственных и муниципальных структурах Чеченской Республики, отметим, что она имеет весьма перспективный характер. Это связано, прежде всего, со специфичностью человеческого капитала в государственных и муниципальных структурах в общем, поэтому необходимы мотивационные механизмы на долговременную приверженность и эффективную службу на протяжении длительного периода. В связи с этим мотивационная оценка, на наш взгляд, должна носить беспрерывный и постоянный характер, чтобы поддерживать регулярную обратную связь, которая формировала бы у руководителя в рассматриваемых структурах определенные убеждения. Они должны заключаться в том, что труд руководителя оценивается по достоинству, что в дальнейшем он будет вознагражден как материально, так и посредством нематериальных стимулов. Например, по результатам проводимой оценки повысится его статус, руководитель пройдет дополнительное обучение, получит определенные финансовые бонусы и т.д.

Таким образом, для изучения мотивационной сферы руководителей в государственных и муниципальных структурах Чеченской Республики

необходим постоянный мотивационный мониторинг предусматривающий проведение регулярных опросов руководителей и анализ имеющейся экономической, социальной и психологической информации. Мониторинг системы мотивации должен способствовать определению самых действенных на определенный период механизмов и стимулов влияния на поведение определенных руководителей с целью достижения ими собственных целей и целей государственных и муниципальных структур Чеченской Республики. Мотивационный мониторинг должен предусматривать проведение регулярных опросов руководителей и рядовых служащих и анализ имеющейся экономической, социологической, психологической информации и др.

Таким образом, важнейшим этапом в реализации предложенный структурно-функциональной модели является мониторинг и оценка системы мотивации руководителей в государственных и муниципальных структурах Чеченской Республики. Объектами мониторинга будет являться система мотивации руководителей.

Отметим, что модель является динамической, изменяемой и может быть адаптирована под любую государственную и муниципальную структуру Чеченской Республики.

Использованные источники:

1. Федеральный закон «О муниципальной службе в Российской Федерации» от 02.03.2007 «25-ФЗ (ред. от 30.10.2018). Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_66530/
2. Федеральный закон «О государственной гражданской службе Российской Федерации» от 27.07.2004 № 79-ФЗ (30.10.2018). Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_48601
3. Bozeman, B., Su, X. Public service motivation concepts and theory: A critique // Public Administration Review. 2015. Vol. 75. P. 700–710.
4. Buelens, M., Van den Broeck, H. An analysis of differences in work motivation between public and private sector organizations // Public Administration Review. 2007. Vol. 67. P. 65–74.

УДК 581.93

Андичекова А.И.
студент
Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова
Научный руководитель: Лагунова Е.Г.
Россия, г. Абакан

ГЕОГРАФИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ СИНАНТРОПНОЙ ФЛОРЫ НАЦИОНАЛЬНОГО ПАРКА «ШУШЕНСКИЙ БОР» В ПРЕДЕЛАХ МИНУСИНСКОЙ КОТЛОВИНЫ ШУШЕНСКОГО ЛЕСОСТЕПНОГО ОКРУГА

Аннотация: В статье приведен географический анализ синантропной флоры национального парка «Шушенский Бор» в пределах минусинской котловины Шушенского лесостепного округа. Выделено 6 групп географических элементов. Отмечено преобладание видов с широким типом ареала.

Ключевые слова: географический анализ, синантропная флора, Перовское лесничество, национальный парк «Шушенский бор».

Andichekova Anastasiya Igorevna
student
Khakas State University N.F. Katanova
Scientific supervisor: Lagunova E.G.
Russia, Abakan

GEOGRAPHICAL ANALYSIS OF THE SYNANTHROPIC FLORA OF THE SHUSHENSKY BOR NATIONAL PARK WITHIN THE MINUSINSK BASIN OF THE SHUSHENSKY FOREST-STEPPE DISTRICT.

Annotation: The article presents a geographical analysis of the synanthropic flora of the Shushensky Bor National Park within the Minusinsk Basin of the Shushensky Forest-Steppe District.

Keywords: geographic analysis, synanthropic flora, Perovsky forestry

Национальный парк «Шушенский бор» расположен на юге Красноярского края в Шушенском районе, состоит из двух отстоящих друг от друга на 60 км участков: северного, равнинного – Перовского и южного – Горного. Общая площадь парка составляет 39.2 тыс. га [1].

Исследования были проведены в Перовском лесничестве, которое находится в пределах Минусинской котловины Шушенского борового округа. Естественный растительный покров округа определяется сочетанием степей, сосновых, березовых лесов и лугов.

При географическом анализе флоры основное внимание было уделено общему распространению видов и с учетом распространения видов растений по географическим группам. Географические группы приняты в соответствии

с работами А. И. Толмачева [2], Г. А. Пешковой [3], Л. И. Малышева [4], И. М. Красноборова [5], учитывался также опыт географического анализа флор, проводившегося для отдельных территорий лесостепной и степной зон [7-9]. Для определения характера ареала использовалась сводка Флора Сибири [6].

В результате проведенного анализа в синантропной флоре национального парка «Шушенский бор» в пределах Перовского лесничества были выделены группы видов с типами ареалов, представленные на рисунке.

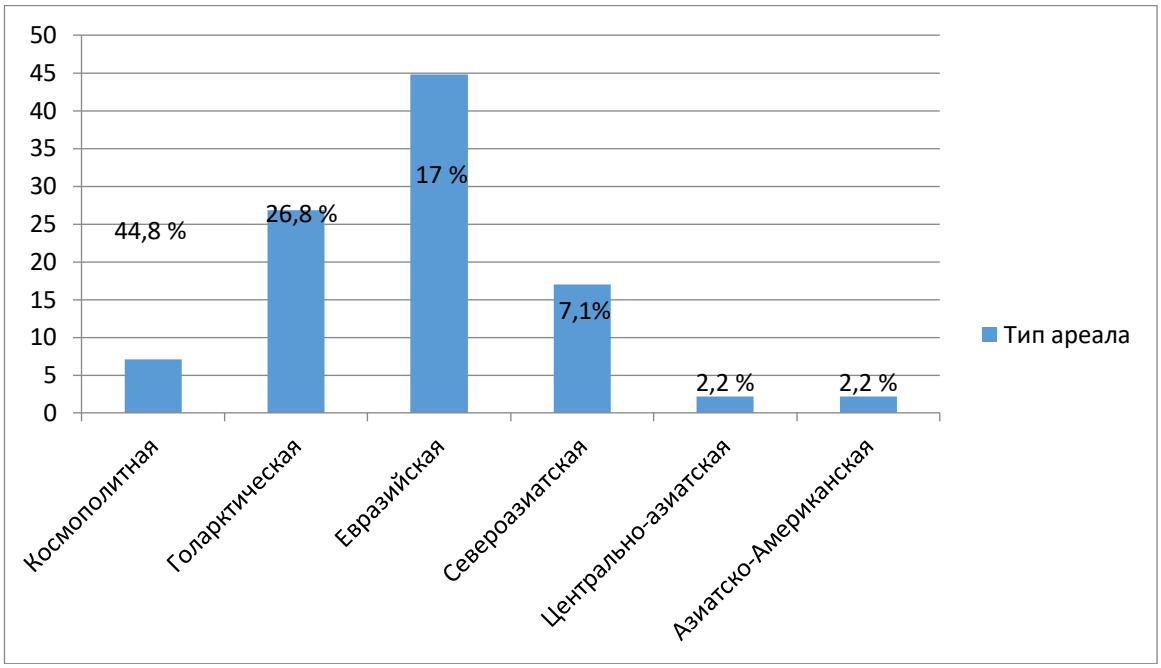


Рис. Типы ареалов Перовского лесничества

Большую часть синантропной флоры территории исследования составляют виды с широким типом ареала (космополитные, голарктические и евразийские), насчитывающие 144 вида, что составляет 78,7 % от общего числа видов.

Самая многочисленная географическая группа – евразийская, насчитывающая 82 вида (44,8 %), что свидетельствует о тесной связи с флорой Европы. Самые распространенные представители данной географической группы: *Alopecurus pratensis, Elytrigia repens, Phleum phleoides, Carex pediformis, Polygonatum odoratum, Rumex acetosella, Dianthus superbus* и другие. Также данная группа включает 4 адвентивных вида: *Abies sibirica* и *Larix gmelinii,* культивированные в дендрарии Берендей и *Cannabis sativa, Chenopodium aristatum,* являющиеся видами-пришельцами, расселяющимися по нарушенным местообитаниям.

В голарктическую группу входит 49 видов (26,8 %): *Equisetum arvense, Agrostis vinealis, Elytrigia lolioides, Festuca pratensis, Koeleria cristata, Capsella bursa-pastoris* другие.

Североазиатская географическая группа включает 31 вид (17,0 %): *Agropyron pectinatum, Cleistogenes squarrosa, Elymus gmelinii, Vicia amoena* и

другие. К данной географической группе принадлежат и адвентивные виды, которые культивированы в дендрарии Берендей, находящемся на территории исследуемого национального парка и не внедряются в природные комплексы. Таких видов 9, это *Larix sibirica, Picea obovata, Picea pungenus, Juglans mandshurica, Quercus dentat*e, *Berberis vulgaris, Ribes aureum, Crataegus crus-galli, Rosa Rugosa*.

Космополитная группа включает 13 видов (7,1 %). Сюда относятся *Poa annua, Carum carvi, Convolvulus arvensis* и другие. Многие виды, относящиеся к космополитной группе, имеют широкую экологическую приуроченность, встречаются очень широко на исследуемой территории, это *Chenopodium album, Pteridium aquilinum, Setaria viridis, Urtica dioica* и другие.

К центрально-азиатской группе относится 4 вида, что составляет 2,2 % от общего числа видов исследуемой территории. Центрально-азиатский ареал имеет виды: *Leptopyrum fumarioides, Chorispora sibirica, Schizonepeta multifida, Scutellaria scordiifolia.* Виды этой группы связаны со степной растительностью.

Азиатско-Американская группа включает также 4 вида, из которых 3 вида являются адвентивными: *Hordeum brevisubulatum, Elaeagnus commutata, Fraxinus americana.* На степных участках широкое распространение имеет *Carex duriuscula.*

Таким образом, ведущее место в растительных комплексах национального парка «Шушенский бор» в пределах Перовского лесничества принадлежит видам, относящимся к евразийской географической группе.

Отмечено также достаточно большое количество голарктических и североазиатских видов. Виды с космополитным ареалом представлены в основном сорными видами. Остальные географические элементы незначительно представлены в растительных сообществах исследуемой территории.

Использованные источники:

1. Сонникова А.Е. Сосудистые растения национального парка «Шушенский бор» // Флора и фауна заповедника. – Абакан: Изд-во СО РАН. 2012. – С. 9-34.
2. Толмачев А.И. Основы учения об ареалах. Л.: Изд-во Ленинградск. ун-та, 1962. – 100 с.
3. Пешкова Г.А. Флорогенетический анализ степной флоры гор Южной Сибири. – Новосибирск: Наука, 2001. – 192 с.
4. Малышев Л.И., Пешкова Г.А. Особенности и генезис флоры Сибири. Предбайкалье и забайкалье. – Новосибирск: Наука, 1984. – 263 с.
5. Красноборов И.М., Кашина Л.И. Определитель растений юга Красноярского края. Новосибирск. 1976. 378 с.
6. Флора Сибири / Под ред. И. М. Красноборова, Л.И. Малышева, Г.А. Пешковой, А.В. Положий. – Новосибирск: Наука. Сиб. отд-ние, 1–14 т., 1987-2003.

7. Липаткина О. О. Флора степной части заповедника "Хакасский": автореферат дис. ... кандидата биологических наук. Новосибирск, 2002. – 15 с.
8. Лагунова Е. Г. Флора лугов долин рек Абакан и Белый Июс: Республика Хакасия: автореферат дис. кандидата биологических наук. Новосибирск, 2005. – 16 с.
9. Положий А.В. Гуреева И.И., Курбатский В.И., Выдрина С.Н., Олонова М.В., Наумова Е.Г. Флора островных Приенисейских степей. Сосудистые растения. Томск: ТГУ, 2002. – 156 с.

УДК- 930.85

Андреасян Ж.Л.
студент 1 курса
«Академия маркетинга и социально-информационных технологий - ИМСИТ» Россия (г. Краснодар)
Научный руководитель: Сотникова Анна Николаевна
к.г.н., доцент, преподаватель,
«Академия маркетинга и социально-информационных технологий - ИМСИТ» Россия (г. Краснодар)
Andreasyan Zhora
Student 1 course
"Academy of Marketing and Social Information Technologies - IMSIT"
Russia (Krasnodar)
Scientific adviser: Sotnikova Anna Nikolaevna
Ph.D., associate professor, teacher
"Academy of Marketing and Social Information Technologies - IMSIT"
Russia (Krasnodar)

ПОЯВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ВОЛОНТЁРСТВА В РОССИИ
APPEARANCE AND DEVELOPMENT OF VOLUNTARIES IN RUSSIA

Аннотация: На сегодняшний день тема волонтёрства актуальна для всего мира. Волонтёрская деятельность - это взаимопомощь и самопомощь, официальное предоставление услуг и другие добровольные формы гражданского участия, которые не оплачиваются. Некоторым людям близкие родственники не помогают, поэтому им требуется какая-либо помощь, которая оказывается волонтерами. В данной работе мы изучим историю появления волонтерского движения в России и за рубежом.

Abstract: Today, the topic of volunteering is relevant for the whole world. Volunteer activities are mutual aid and self-help, the official provision of services and other voluntary forms of civic participation that are not paid. Close relatives do not help some people, so they need some help, which is provided by volunteers. In this paper, we study the history of the appearance of the volunteer movement in Russia and abroad.

Ключевые слова: Волонтёрское движение, индустриализация, демократические организации, автономия, социальная помощь, урбанизация.

Keywords: Volunteer movement, industrialization, democratic organizations, autonomy, social assistance, urbanization.

Появление и развитие волонтёрства в мире.

В некоторых государствах с помощью волонтёрства создавались армии, люди добровольно шли служить (до введения всеобщей воинской повинности).

В 18 веке в Австро-Венгрии, Франции и Италии существовали волонтёрские батальоны и полки, входившие в состав регулярной армии. Во второй половине девятнадцатого века в большинстве государств система волонтёрства потеряла своё значение.

В доисторическое время, взаимопомощь была главным условием выживания в сельской местности. Люди совмещали свой труд, собирали урожай, строили дома, чинили дороги. Но в 19 веке индустриализация, повышенная роль денег, урбанизация, медленно уничтожали взаимопомощь.

Эти ценности вернулись в целях борьбы от последствий Первой мировой войны. Тем временем группы волонтёров из разных государств собирались вместе и восстанавливали деревни, разрушенные в битвах.

С этого первого за всю историю человечества международного волонтёрского лагеря появилось волонтёрское движение. В то время такие объединения налаживали дружеских отношений между молодыми людьми разных европейских стран. Во время экономического кризиса многие страны, воздвигли волонтёрскую работу для того, чтобы занять молодых людей без работы, чем-нибудь полезным.

Волонтёрские действия в Азии, Африке и Латинской Америке появились благодаря освобождению от колониального правления.

Развитие волонтёрства в России.

Россия очень интересна опытом развития волонтерской деятельности. В ней много народов с неповторимой историей и культурой. Всех объединяют добрые поступки и желание помочь другим.

На Руси князь передал обязанности волонтерства церкви и поручал представителям религии помогать ей. Первые в государстве больницы бесплатного лечения, были воздвигнуты епископом Ефремом. Во всех монастырях кормили нищих. Главным событием в развитии волонтерства стала отмена крепостного права Александром II в конце 19 века. Правительство позволило городам автономию, тем самым развивав социальную помощь. К 1902 году в России существовало 11040 благотворительных учреждений.

После Февральской революции возникали демократические организации, следившие за разделением жилья, поставкой продуктов, одежды. Они создавали детские площадки, школы, больницы.

Но в этот формируются объединения, связанные с Советской властью, нежели с волонтёрством, что было выгодно для политики партий. Поэтому за 15 лет благотворительная деятельность снизилась. В 30-е года многие добровольные объединения прекратили свое существование.

Спустя некоторое время по стране вновь начали объединения граждан, не имеющих корыстных целей в помощи окружающим. К концу 70-х годов образовалось пять видов общественных структур:

– комсомол, представляющий интересы всей молодежи;

– профсоюзы, помощь в отраслях народного хозяйства;

– кооперация, творческие союзы (писателей, художников и так далее) решающие вопросы жилья, отпусков и пенсий;

Ещё большое возрастание общественных объединений произошло в начале 90-х годов. Образовались политические, социально-экономические и правовые основы формирования российского волонтерского и благотворительного движения.

Причины возникновения:

– резкое падение уровня жизни населения (необходимость создания большого количества организаций и групп самопомощи)

– резко сократили оплату социально-культурной и гуманитарной областей (требуется создания общественных объединений для спасения культуры, искусства, образования и науки)

– формирование рынка услуг в нашей стране (способствовало возникновению объединений граждан, способных оказывать населению различные социальные услуги)

Волонтерская деятельность масштабно развита сегодня, и по сей день продолжает своё развитие.

Таким образом, анализ волонтерских и благотворительных организаций, показал, что они развивались на протяжении долгого времени. Зарождение волонтерства начиналось с первобытных времен, хотя такие организации развивались в разных странах и с разным успехом. Их связывает деятельность направлена на оказание помощи, поддержки населению, а также борьбе с социально негативными проявлениями общества.

Использованные источники:

1. Елесеев В. С. Проблемы правового обеспечения волонтерской деятельности / В.С. Елисеев // Право и государство: теория и практика. -2013. - № 5. - С. 133-139.

2. Ерменченко Н. А. Организация волонтерских отрядов по профилактике зависимостей и пропаганде здорового образа жизни / Н. А. Ермаченко, В. А. Середа // СОТИС – социальные технологии, исследования. – 2014. - № 1 (63). – С. 102-107.

3. Колмогорцева Н. Н. Волонтерство как социально значимая деятельность студенческой молодежи / Н. Н. Колмогорцева, С. В. Нигматулина // Волонтер. – 2014. - № 2(10). – С. 35-43.

УДК 616.16

Андреев К.А.
студент
ФГБОУ ВО Саратовский ГМУ им.В.И. Разумовского Минздрава РФ
Научный руководитель: к.м.н., доцент, ассистент
кафедры гистологии, цитологии, эмбриологии Злобина О.В.
Россия, Саратов

СКОРОСТЬ ТРАНСФОРМАЦИИ ПЕРФУЗИИ У ЖИВОТНЫХ ПРИ КРУГЛОСУТОЧНОМ ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНОМ СВЕТОВОМ ДЕСИНХРОНОЗЕ

Аннотация: В статье описывается влияние скорости изменения перфузионных показателей и её взаимосвязь с состоянием микрокровотока, микроциркуляторного русла под действием круглосуточного светового десинхроноза. Много внимания уделено корреляции стадийности развития стресс-нарушений со стадийностью десинхроноза непосредственно, характеризующие трансформацию микроциркуляторных колебаний.

Ключевые слова: Скорость перфузии, микроциркуляция, лазерная допплеровская флоуметрия, десинхроноз.

K.A. Andreev
Scientific adviser: assoc. prof. O.V. Zlobina

THE RATE OF TRANSFORMATION OF PERFUSION IN ANIMALS WITH NOCTIDIAL EXPERIMENTAL LIGHT-INDUCED DESYNCHRONOSIS

Abstract: The article describes the influence of the rate of change of perfusion indicators and its correlation with the state of microcirculation, the microvasculature under the action of noctidial light-induced desynchronosis. Much attention is paid to the correlation between the stages of development of stress disorders and the stages of desynchronosis, which characterize the transformation of microcirculatory oscillations.

Keywords: The rate of perfusion, microcirculation, Laser Doppler Flowmetry, desynchronosis.

Введение

Состояние организма человека напрямую связано с колебаниями циркадианных ритмов и, что более важно, механизмы приспособления, обеспечивающие оптимальную жизнедеятельность в пределах этих колебаний, являются единственным барьером между нормой и патологией. Однако, эти механизмы недостаточно прочны, т.к. относительно резкие изменения естественных биоритмов способны вызвать особое патологическое состояние - световой десинхроноз, затрагивающий все без исключения системы органов, и в том числе сердцечно-сосудистую. Постоянное воздействие стрессорных факторов такого рода могут привести к изменениям структуры органов и тканей, и даже к тяжелым заболеваниям, включая онкологические [1]. **Актуальность** данного эксперимента предопределяется частотой возникновения светового десинхроноза в современных реалиях, а

также его негативное влияние на людей в группе риска, к которым относятся работающие по ночам, подвергнутые постоянному излучению искусственного освещения или быстрой смене времени суток, а также люди с депривацией сна, как результата расстройств при депрессивных состояниях [1, 2]. Необходимо упомянуть о том, что в ходе эксперимента установлено, что наиболее пагубное влияние оказывает круглосуточное искусственное освещение (Модель LL).

Сдвиги циркадианных ритмов подчиняются концепции общего адаптационного синдрома и влияют на организм как мощнейшая стрессорная сила, а первичная реакция рассматривается как простой адаптивный механизм, при этом изменения полностью обратимы [1, 3]. Отрицательные последствия такой реакции, вызванные длительным воздействием или большой силой светового раздражителя определяются как патологические и связаны с необратимыми изменениями, которые касаются не только органных и тканевых структур, но и микроциркуляторных и перфузионных показателей, причем изменения достаточно выражены и характеризуются как стадийные [4]. Но главным вопросом остается не столько собственные изменения жизненно важных функций, сколько скорость изменения этих самых функций и показателей. В свете этого основной **задачей** эксперимента являлось отслеживание скорости изменения микроциркуляторных изменений и её стадийности вследствие воздействия стрессорного фактора. Далее была сформирована **цель настоящего эксперимента -** оценка скорости изменения перфузионных изменений и/или нарушений у животных в условиях круглосуточного экспериментального светового десинхроноза (LL-десинхроноза).

Материал и методы

Эксперимент проводился на 80 беспородных белых крысах-самцах 180-220 г, по случайному принципу разделённых на 4 группы, равные по количеству особей (20 штук): контрольная и 3 опытные. В ходе всего эксперимента животные имели постоянный доступ и воде и пище. Особи контрольной группы находились в условиях естественного отношения день-ночь, т.е. естественного освещения. Особи опытных групп подвергали 24-часовому воздействию света в течение 1 суток для первой, 10 суток для второй и 21 суток для третьей опытной группы для моделирования круглосуточного десинхроноза. При этом естественное освещение в светлое время суток сочеталось с искусственным в тёмное время суток. Искусственное освещение моделировалось лампой дневного света с освещённостью, равной лампе накаливания мощностью в 60 Вт. Все действия были выполнены в соответствии с Хельсинской декларацией о гуманном отношении к животным, Женевской конвенцией и с одобрения этического комитета ФГБОУ ВО Саратовского ГМУ им. В. И. Разумовского Минздрава России (протокол №4 от 06.12.2016 года). Для введения в наркоз за несколько минут до записи ЛДФ-грамм животным внутримышечно вводили комбинацию Телазола (Zoetis Inc, США) в дозе 0,1 мл/кг и Ксиланита (Нита-Фарм, Россия)

в дозе 0,1 мг/кг. Для изучения микроциркуляции методом ЛДФ (Лазерной Допплеровской Флоуметрии) использовали анализатор «ЛАКК-ОП» (производство НПП «Лазма», Россия). Регистрацию ЛДФ-грамм в опытных группах проводили на 1-ый 10-ый и 21-ый день эксперимента. При записи ЛДФ-грамм световодный зонд фиксировали на коже дистального отдела задней конечности животного. Регистрация проходила периодами по 8 минут трижды, т.е. всего 24 минуты на одну особь, для достижения минимализации больших отклонений в какую-либо сторону [5]. По результатам определяли показатель перфузии М в перфузионных единицах (пф. ед.), ее среднеквадратического отклонения (СКО, пф.ед.), коэффициента вариации (%), а также абсолютные амплитуды эндотелиальных (0,01–0,076 Гц), нейрогенных (0,076–0,2 Гц), миогенных (0,2–0,74 Гц), дыхательных (0,15–0,4 Гц) и пульсовых (0,8–1,6 Гц) колебаний микроциркуляции с помощью спектрального вейвлет-анализа [4, 6]. Нормированные амплитуды колебаний показателей каждого диапазона вычисляли по формуле: (А/3×СКО)×100. Полученные данные были обработаны с применением возможностей программы «STATISTICA 10» (StatSoft, США). В связи с тем, что полученные данные в большей степени не подчинялись закону нормального распределения, для сравнения показателей использовали непараметрический U-критерий Манна–Уитни. Значимыми считали изменения при $p<0,05$.

Результаты

По мере эксперимента показатель перфузии у животных при воздействии светового десинхроноза стабильно снижался. На 1 сутки недостоверно понизился, всего на 4% от контрольной группы, к 10 дню снижался постоянно со скоростью 1,5%/день, к 21 дню тенденция к снижению оставалась, причем показатель падал с такой же скоростью и показатель изменения скорости оказался недостоверным.

Для абсолютных колебаний (таблица 2):

1. На 1 сутки эксперимента наблюдалось резкое, однако недостоверное снижение эндотелиальных колебаний на 28% относительно контрольной группы. К 10 суткам показатель продолжал снижаться, но менее интенсивно, со скоростью 9%/день. К 21 дню эксперимента показатель продолжил стабильно снижаться, но с чуть меньшей скоростью 3%/день от предыдущего значения.

2. Показатель нейрогенных колебаний на 1 день эксперимента значительно, однако недостоверно, снизился на 31% относительно группы контроля. К 10 дню эксперимента тенденция к снижению прекратилась и показатель стал чуть выше, средняя скорость изменения при этом составила 1,8%/день. К 21 дню эксперимента показатель снижался, но уже совсем с маленькой скоростью (средняя=0,7%/день), отличие показателей оказалось недостоверно.

3. На 1 сутки воздействия десинхроноза показатель миогенных колебаний заметно снизился на 29% относительно контрольной группы. На

10 день не было обнаружено значительных изменений в этом показателе, средняя скорость падения перфузии этих колебаний соответственно снизилась до 2,9%/день. На 21 день исследуемый показатель вновь начал снижаться и стал меньше предыдущего, средняя скорость падения при этом составила 1,8%/день.

4. Дыхательные колебания изменялись таким образом: на 1 сутки воздействия светового десинхроноза показатель снизился практически на половину (43%), к 10 дню было замечено небольшое увеличение со скоростью 1,3%/день, к 21 же суткам показатель сохранил тенденцию к снижению на небольшую величину, но настолько незначительную, что средняя скорость снижения была равна 1%/день.

5. Изменения пульсовых колебаний оказались весьма интересными: на 1 день воздействия десинхроноза показатель снизился на четверть (25%), далее значительных изменений показателя зафиксировано не было, ни на десятые, ни на двадцать первые сутки.

Для нормированных колебаний (таблица 3):

Общей закономерностью явилось то, что значения всех 5 исследуемых показателей колебаний к 10 суткам заметно снижались, а к 21 суткам резко возрастали до кратного увеличения (в 2-3 раза в некоторых случаях). В остальном, изменения показателя на 1 день эксперимента распределилось неоднозначно.

1. Для эндотелиальных колебаний: на 1 день небольшое увеличение значения на 12% оказалось недостоверным, к 10 дню резкое снижение со скоростью 4,6%/день, до 21 дня воздействия показатель стремился вверх со скоростью 7,2%/день.

2. Для нейрогенных колебаний: на 1 день показатель заметно увеличился на 28%, к 10 дню эксперимента сильно снижался со скоростью 6,1%/день, к 21 дню колоссально возрос, при этом изменяясь со скоростью 19,6%/день.

3. Для миогенных колебаний: на 1 день незначительное и недостоверное снижение на 5%, к 10 суткам показатель стабильно снижался со скоростью 5,5%/день ниже предыдущего уровня, а к 21 суткам возрос в несколько раз от предыдущего уровня, изменяясь при этом со скоростью 18,5%/день.

4.Для дыхательных колебаний: после воздействия светового десинхроноза значение показателя стабильно уменьшалось, на 28% в первые сутки(изменения показателя оказались недостоверными), и к 10 дню тенденция снижения продолжилась (средняя скорость снижения составила 3,1%/день). На двадцать первые сутки показатель возрос в 2 раза, но оставался ниже контрольного показателя, изменялся со скоростью 9,3%/день.

5.Для пульсовых колебаний: с начала воздействия десинхроноза показатель недостоверно снизился на 8% и к 10 дню сильно изменился, снижаясь со скоростью 4,5%/день, после этого стал резко увеличиваться и к

двадцать первому дню эксперимента был выше предыдущего, увеличивался со скоростью 11,6%/день.

Обсуждение

Полученные и описанные в ходе экспериментальной части результаты в полной мере характеризуют патологическое влияние световой стимуляции на микроциркуляторные колебания. Нарушения выражаются явной стадийностью, коррелирующейся в соответствии с этапами десинхроноза. Так, в стадию начального воздействия световой раздражитель становится стрессорным фактором, ответная реакция организма животных практически не выражена и характеризуется усилением миогенного тонуса, что в совокупности с увеличением пульса вследствие уменьшенной дилатации сосудов может быть опознано как предпосылка к ишемии периферических сосудов [1, 3], однако значительного сдвига перфузии не происходит, это может объяснять то, что скорость трансформации на начальных этапах воздействия самая низкая, в сравнении со следующими стадиями. Уменьшенная дилатация стала итогом одновременного снижения эндотелиальных колебаний с высокоамплитудным пульсовым ритмом(независимо от его стагнации) и может означать начальную степень редукции нутритивного кровотока за счёт констрикции прекапилляров [1, 4]. На 10 день эксперимента нарушения перфузии принимали регуляторный характер. Здесь стоит обратить внимание на нейрогенные и миогенные колебания, имеющие сильную взаимосвязь, особенно на этом этапе. Доминирование и последующая скоростная стойкость этих амплитуд среди остальных активных колебаний говорит о преобладании эрготропной направленности регуляции микрогемоциркуляторно-тканевых систем [6]. В совокупности их воздействие приводит к мышечному перенапряжению сосудов, регулирующих приток крови в нутритивное русло. Этот процесс сопровождается стойкостью колебаний во времени, показатели изменяются со сравнительно высокой скоростью, что и вызывает истощение как гладких мышцы, так и вегетативной нервной системы, следствием чего явилась стойкая ишемия прекапилляров и близрасположенных артериол. Выделялись также дыхательные колебания, указывающие на ухудшение скорости кровотока на уровне венул [1, 7]. На этапе 21 суток эксперимента состояние микроциркуляторного русла характеризовалось структурными нарушениями. Снижение перфузии сохраняется, но с меньшей скоростью, что свидетельствует о переходе стресса в стадию истощения, сопровождающуюся сильным угнетением модуляции сосудов за счёт снижения эндотелиальных, миогенных, пульсовых и дыхательных колебаний и их амплитуд. Резкое увеличение нормированнных амплитуд всех типов колебаний, но эндотелиальных в большей степени, на 21 сутки эксперимента связано с редукцией модуляции кровотока, что ,наиболее вероятно, указывает на развитие спазма мелких артерий. Колоссально возросшая скорость нормированных колебаний, а конкретно миогенного и нейрогенного тонусов, может быть причиной наличия шунтирующего протока[3-4, 6-7].

Световой десинхроноз сопряжен с длительной стрессорной стимуляцией светового раздражителя, которая приводит к возбуждению светочувствительных супрахиазматических ядер гипоталамуса, это сопровождается повышением активности образования гормонов тропного типа в гипофизе и снижению темновой секреции мелатонина в эпифизе. Механизм активирует симпатоадреналовую систему с последующим выбросом гормонов в кровь. Действие катехоламинов и глюкокортикостероидов доказывает угнетение активных и пассивных механизмов регуляции микроциркуляторного русла, уменьшение вазодилатации эндотелия сосудов, что выражается снижением абсолютных колебаний в миогенном, нейрогенном и эндотелиальном диапазонах, увеличением периферического сопротивления, уменьшением числа функционирующих капилляров и прекапилляров[1, 3], а также оскудением микроциркуляторного русла, то есть имеются явления ишемии периферических тканей, воздействие которой усугубляется постоянной, непрерывно изменяющейся скорости перфузионных изменений, постепенно снижающейся к окончательным дням эксперимента.

Выводы

Таким образом, непрерывное воздействие освещения на организм обуславливает значительные нарушения микроциркуляции, проявление и стабильность которых напрямую коррелирует с длительностью стрессорного воздействия. В условиях круглосуточного освещения у животных на 1 день возникала слабая стресс-реакция, неподкреплённая мобилизацией ресурсов организма, из-за того, что изменения перфузии происходили довольно медленно. В течение 10 дней наступает стадия регуляторных нарушений - сильной физиологической стресс-реакции, а скорость изменения колебаний перфузии на этом этапе достигает максимальных значений. На 21 сутки воздействия светового десинхроноза у крыс проявляются довольно значительные и стабильные дефекты микроциркуляции, что указывает на возникновение патологического круглосуточного десинхроноза (LL типа) и перехода стресса в стадию истощения за счет постоянной скорости воздействия. Стадийность развития указанных выше нарушений соответствует стадийности протекания десинхроноза, этот факт доказывает возможность изучения этого процесса в качестве одной из главных причин развития сердечно-сосудистых заболеваний.

Таблица 1.

Скорость трансформации показателей перфузии у животных при световом десинхронозе модели L/L

Группа	Показатель перфузии, пф, ед.	Среднеквадратическое отклонение, пф. ед.	Коэффициент вариации, %
Контроль (n=10)	11,4 (10,6;11,9)	0,45 (0,4;0,65)	4,7 (3,15;6,0)
1–е сутки (n=10)	11,0 (9,6;11,4) p_1=0,19 -4%/день	0,4 (0,3;0,7) p_1=0,14	3,4 (2,5;5,8) p_1=0,2
10–е сутки (n=10)	9,65 (8;10,3) p_1=0,004* -1,2%/день	0,75 (0,5;1,1) p_1=0,25	8,8 (3,9;12,4) p_1=0,11
21–е сутки (n=10)	8,0 (7,6;10,4) p_1=0,0009 p_2=0,55 -1,5%/день	0,3 (0,2;0,6) p_1=0,01 p_2=0,006	3,6 (2,3;5,3) p_1=0,1 p_2=0,02

Примечание: в каждом случае приведены медиана, верхний и нижний квартили; p1, p2 – по сравнению с контролем и 10–ми сутками эксперимента соответственно.

Символом "*" помечены достоверные показатели ($p<0,05$)

Таблица 2.

Скорость трансформации показателей нормированных амплитуд колебаний перфузии у животных при световом десинхронозе

Нормированные амплитуды колебаний, отн. ед.	Контроль (n=10)	1–е сутки (n=10)	10–е сутки (n=10)	21–е сутки (n=10)
Эндотелиальных	10,4 (8,7;13,9)	11,6(7,59;14,06) p_1=0,8 +12%/день	6,21 (3,65;9,17) p_1=0,002* -4,6%/день	11,13(8,35;12,68) p_1=0,92; p_2=0,02* +7,2%/день
Нейрогенных	10,18 (9.33;12.25)	13,06(10,2;14,4) p_1=0,2* +28%/день	5,04(3,39;10,74) p_1=0,03* -6,1%/день	15,9(13,68;19,14) p_1=0,03*; p_2=0,006* +19,6%/день
Миогенных	9,89 (8,39;12,05)	9,4 (6,5;11,8) p_1=0,5 -5%/день	4,19 (2,49;9,21) p_1=0,009* -5,5%/день	12,72(9,34;13,79) p1=0,09; p2=0,008* +18,5%/день
Дыхательных	9,46 (6,46;11,88)	6,79 (4,02;9,7) p_1=0,1 -28%/день	4,03 (2,07;6,38) p_1=0,0009* -3,1%/день	8,17 (5,31;14,32) p_1=0,67; p_2=0,02* +9,3%/день
Пульсовых	6,07 (3,93;7,48)	5,6 (2,5;8,6) p_1=0,8 -8%/день	3,08 (1,58;4,55) p_1=0,007* -4,5%/день	7,01 (3,66;9,54) p_1=0,35*; p_2=0,009* +11,6%/день

Примечание: см. Таблицу 1.

График 1.

Скорость общей трансформации перфузи

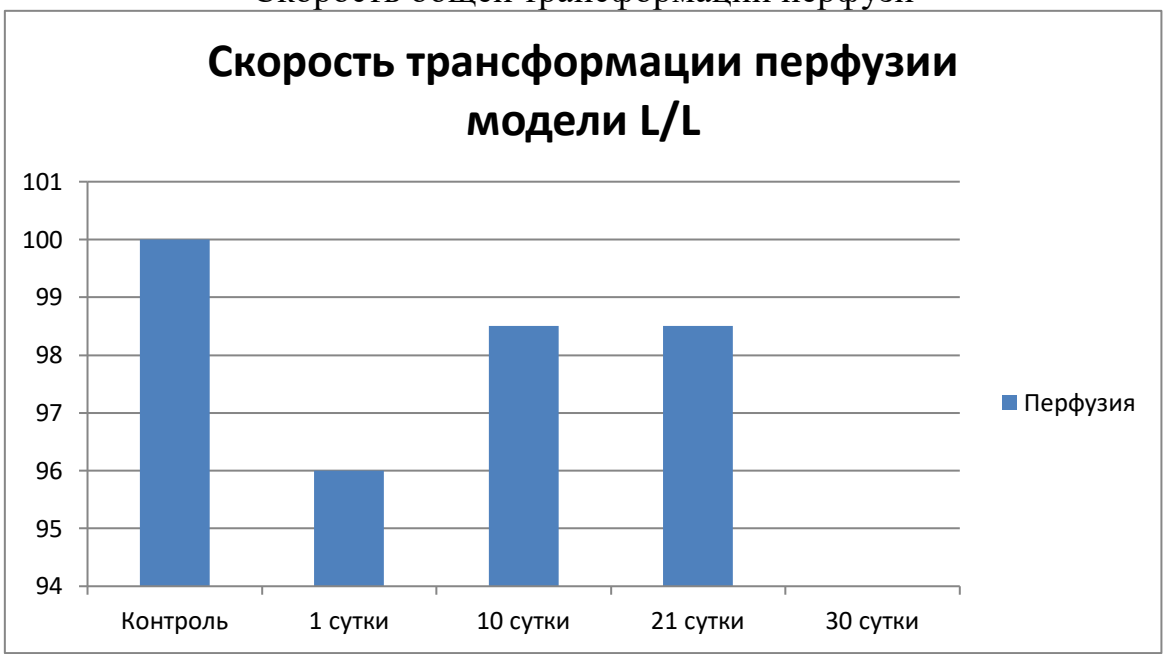


График 2.

Скорость трансформации абсолютных амплитуд колебаний перфузии модели L/L на 1 сутки

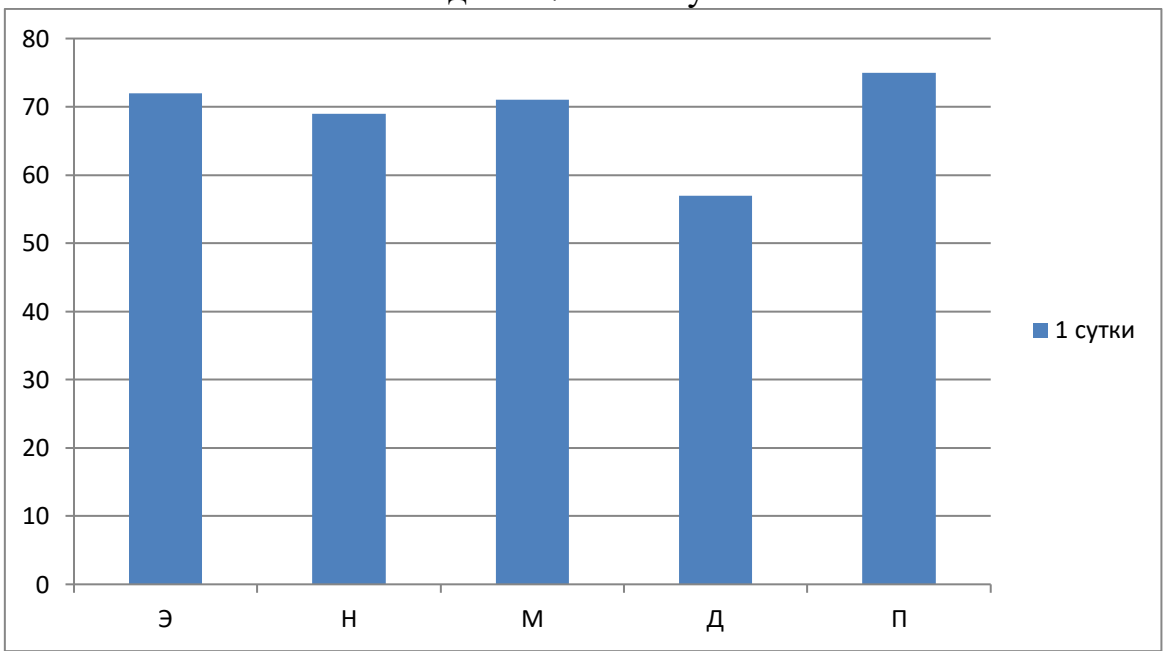


График 3.

Скорость трансформации абсолютных амплитуд колебаний перфузии модели L/L на 10 сутки

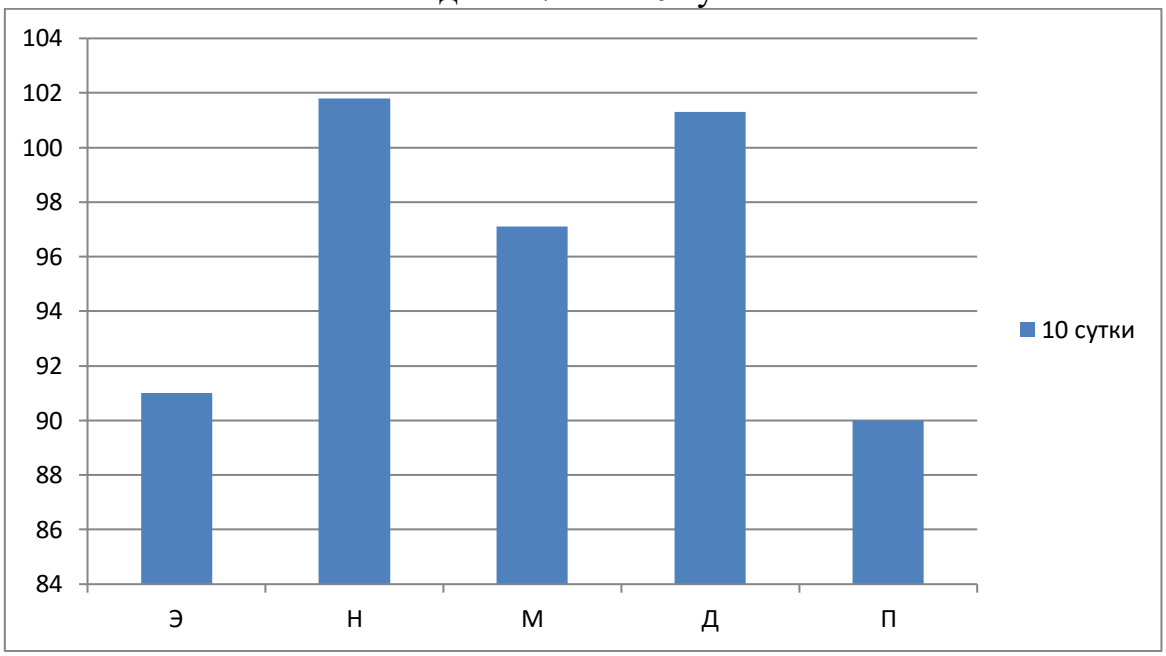


График 4.

Скорость трансформации абсолютных амплитуд колебаний перфузии модели L/L на 21 сутки

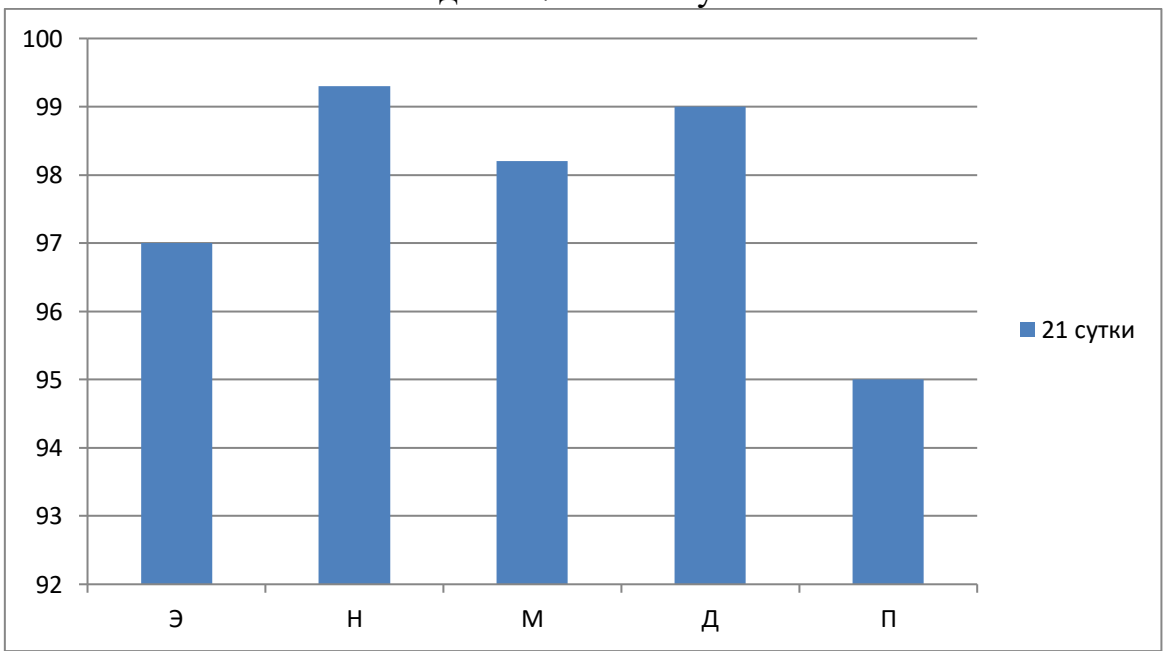


График 5.

Скорость трансформации нормированных амплитуд колебаний перфузии модели L/L на 1 сутки

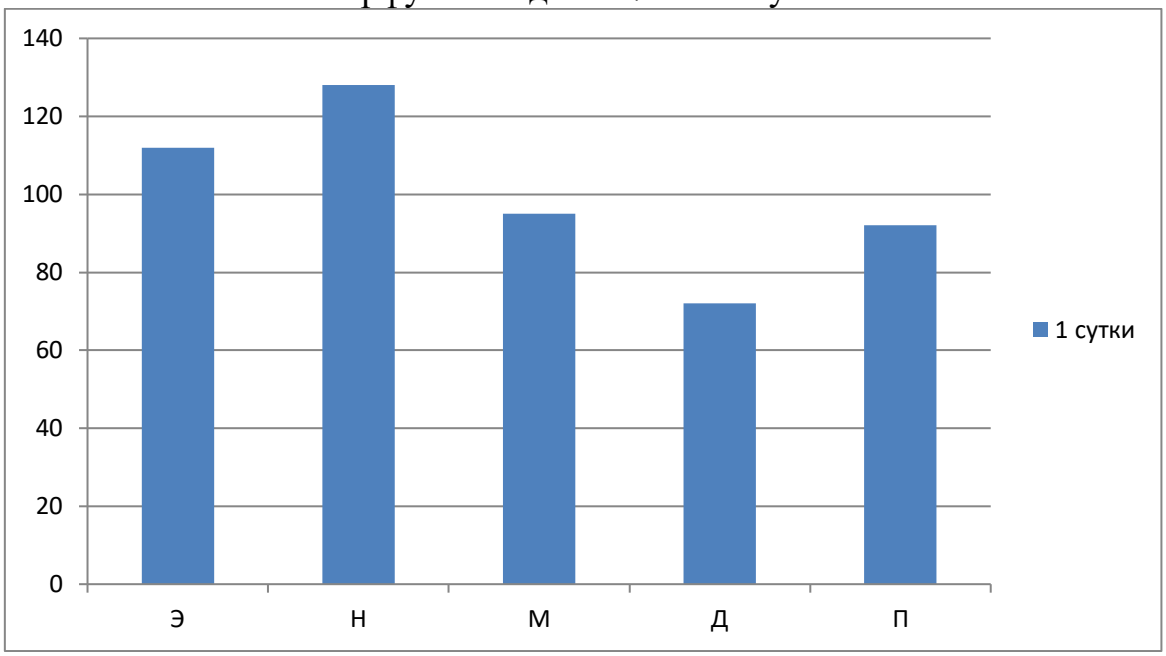


График 6.

Скорость трансформации нормированных амплитуд колебаний перфузии модели L/L на 10 сутки

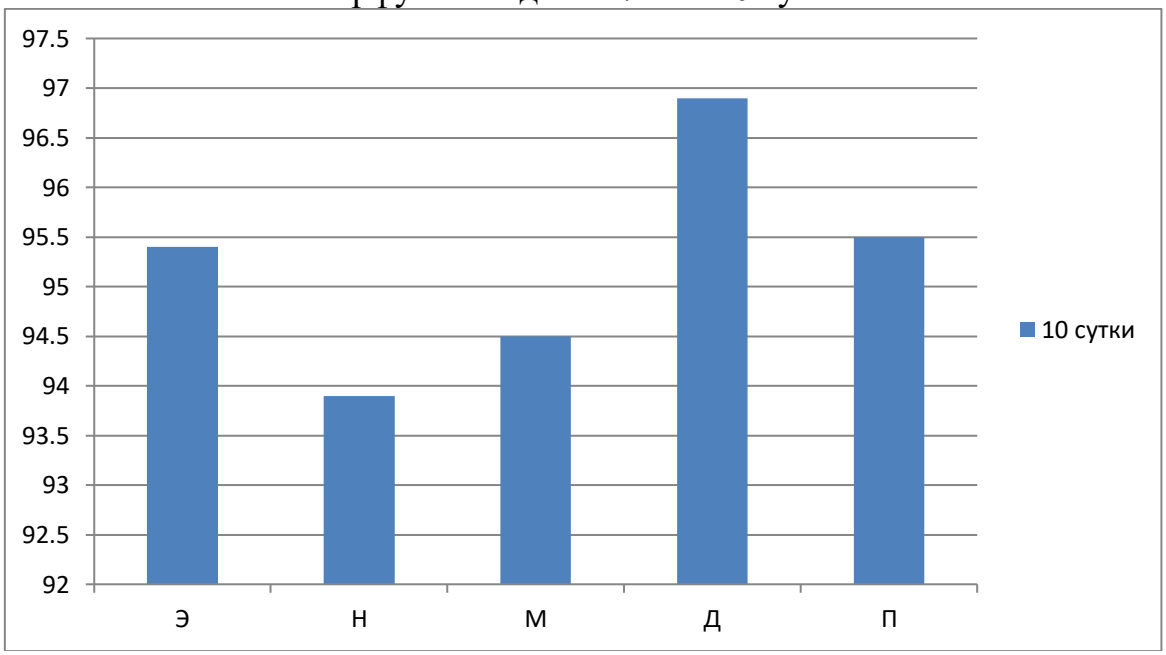
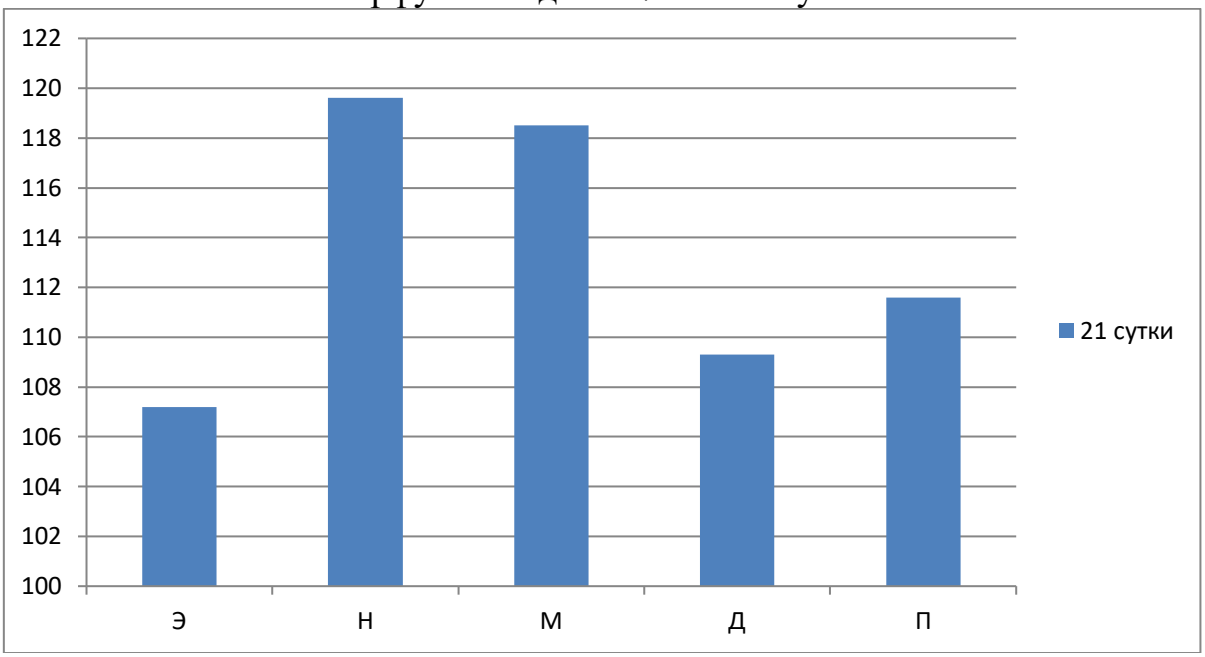


График 7.

Скорость трансформации нормированных амплитуд колебаний перфузии модели L/L на 21 сутки



Использованные источники:

1. Терешкина Н.Е., Злобина О.В., Иванов А.Н., Долгов А.А. Влияние продолжительности воздействия непрерывным освещением на обратимость микроциркуляторных нарушений при экспериментальном десинхронозе. Регионарное кровообращение и микроциркуляция. 2018;17(3):129-134.

2. Кику П.Ф., Хотимченко М.Ю., Нагирная Л.Н. Проблемы трансмеридиональных перелетов // Экология человека. 2015. №1. С. 15-20.

3. Иванов А.Н., Злобина О.В., Журкин К.И., Николашкина А.Д., Бугаева И.О., Федонников А.С., Норкин И.А. Изменения микроциркуляции при экспериментальном световом десинхронозе. Регионарное кровообращение и микроциркуляция. 2017;16(1):43-48.

4. Крупаткин А.И. Колебания кровотока – новый диагностический язык в исследовании микроциркуляции // Регионарное кровообращение и микроциркуляция. 2014. Т. 13, №1. С. 83-99

5. Лазерная допплеровская флоуметрия (ЛДФ) и оптическая тканевая оксиметрия (ОТО) в оценке состояния и расстройств микроциркуляции крови. Методические рекомендации, 2013.

6. Крупаткин А.И., Сидоров В.В. Функциональная диагностика состояния микроциркуляторно-тканевых систем. Колебания, информация, нелинейность. Руководство для врачей. М, 2013.- 496с

7. Осиков М.В., Огнева О.И., Гизингер О.А., Федосов А.А. Этологический статус и когнитивная функция при экспериментальном десинхронозе в условиях светодиодного освещения // Фундаментальные исследования. 2015. № 1-7. С. 1392-1396.

УДК 616.36-003.93

Андреев К.А.
студент 2 курса лечебного факультета
Москвина А.О.
студент 2 курса лечебного факультета
ФГБОУ ВО СГМУ им.В.И. Разумовского Минздрава РФ
Научные руководители: к.м.н., доцент кафедры гистологии, цитологии, эмбриологии О.В. Злобина, к.м.н., доцент кафедры патологической анатомии С. С. Пахомий
Россия, Саратов

ОБРАТИМОСТЬ МОРФОЛОГИЧЕСКИХ НАРУШЕНИЙ В ПЕЧЕНИБЕЛЫХ КРЫС ПРИ ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНОМ СВЕТОВОМ ДЕСИНХРОНОЗЕ

Аннотация: В статье оценивались морфологические изменения структурно-функциональных единиц печени белых крыс при обратимости на фоне экспериментального светового десинхроноза.

Ключевые слова: световой десихроноз, печень, гепатоциты, морфология, обратимость.

K.A. Andreev
A.O. Moskvina
Scientific adviser: assoc. prof. O.V. Zlobina, S.S. Pachomy

THE REVERSIBILITY OF MORPHOLOGICAL DISORDERS IN THE LIVER OF RATS WITH EXPERIMENTAL LIGHT DESYNCHRONOSIS

Abstract : The article evaluated the morphological changes of the structural and functional units of the liver of white rats with reversibility against the background of experimental light desynchronosis.

Keywords: light desynchronosis, liver, hepatocytes, morphology, reversibility.

Век информационных технологий обусловил человечеству ускоренный темп жизнедеятельности, который не всегда соответствует естественным закономерностям протекания биологических процессов. Нарушение определенной цикличности, обеспечивающей оптимум ритмов, отвечающих за физиологическое функционирования живого организма, сопровождает все процессы патологической природы и ведет к развитию десинхроноза – рассогласованию биоритмов живых существ с суточным изменением светового режима, вызывающий нарушение гомеостаза и регулирования процессов обмена веществ[1, 2].

Печень, обладая уникальной способностью к регенерации играет огромную роль в поддержании структурного и функционального гомеостаза целостного организма, поэтому структурные патологии в печеночной ткани могут стать причиной нарушения работы всех органных систем.

На сегодняшний день анализ морфологических изменений в печени животных и физиологические реакции организма в ответ на увеличение продолжительности светового дня, проводился при круглосуточном

освещении (модель L/L).Необходимость анализа степени обратимости изменений в гепатоцитах с оценкой результатов воздействия раздражителя определили актуальность и целесообразность исследования.

Эксперимент выполняли в соответствии с международными этическими нормами на базе научной лаборатории кафедры гистологии, цитологии и эмбриологии ФГБОУ ВО Саратовского государственного медицинского университета им. В.И. Разумовского. Исследование проходило на 72 белых беспородных крысах-самцах массой 225±25 г. В первой серии экспериментов животные были подвергнуты стрессорному фактору – круглосуточному десинхронозу, который заключался в круглосуточном, искусственно созданном освещении в течение 1, 10 и 21 суток. Животные контрольной группы содержались в естественном световом режиме.Для опытных групп обратимости было прекращено действие стресс-фактора и возвращение стандартного режима освещения день-ночь.

Животные были выведены из эксперимента передозировкой препаратов для наркоза (внутримышечная комбинация Телазола (ZoetisInc, США) и Ксиланита (Нита-Фарм, Россия)).

Для микроскопического изучения препараты печени были приготовлены с помощью стандартной методики. Анализ гистологических объектов проводили в 10 полях зрения (х774) с возможностями системы анализа микровизора медицинского mVizo-103. Результаты обрабатывали при помощи программы Statistica 10.0 (StatSoftInc, США). Показатель достоверности различий (Р) выявляли специальным непараметрическим критерием Манна-Уитни.

Морфометрический анализ проводился с подсчётом показателей: количества неизменённых гепатоцитов, некротических гепатоцитов, непаренхиматозных элементов (НПЭ), двуядерных гепатоцитов и коэффициента нормализации паренхимы (КНП).

По данным исследования в опытных группах на 21 сутки обратимости число неизмененных гепатоцитов стало увеличиваться. Механизмы обратимости были обусловлены запуском репаративных механизмов и активации пролиферативных процессов в печеночной ткани. Уровень проявления некробиотических изменений оценивалась с помощью КНП. На 21 сутки после прекращения светового воздействия было выявлено кратное увеличение этого коэффициента относительно особей других групп. Корреляцию обратимости на фоне экспериментального десинхроноза с функциональными особенностями макрофагальную и лимфоцитарную систем печени оценивали с помощью количественного подсчета общего числа НПЭ. На 21 день эксперимента этот показатель превысил данные других опытных групп в несколько раз.

Силу пролиферативных механизмов в печени связывали с общим числом диплоидных клеток печени.У животных опытной группы 21 дня обратимости наблюдалось небольшое увеличение по отношению к

контрольным группам. Выбранные показатели позволяют определить степень выраженности повреждений и восстановления паренхимы [3].

Полученные в ходе эксперимента данные об обратимости свидетельствуют о том, что восстановление циркадианных ритмов обуславливают процесс нормализации паренхимы, который прослеживается в увеличении абсолютного количества гепатоцитов. Пролиферативную активность гепатоцитов обуславливают факторы роста, что является ведущим механизмом регенерации [3,5]. Роль клеток Купфера заключается в поддержании стабильности клеточной структуры органа, они способны эндоцитозом поглощать клетки, что и происходит в процессе обратимости, их активность и количество повышается [4]. Общий принцип регенерации клеток– репарация тканевого генома, которое быстрее и с наименьшими затратами можно осуществить с помощью множественной полиплоидизации.

Формирование процесса обратимости на фоне десинхроноза напрямую связано с прекращением стрессорного влияния светового раздражителя. Механизмы синтеза тропных гормонов гипофиза имеют первостепенное значение. Регистрируемые данные указывают на восстановление нормального кровообращения, связанное со снижением концентрации катехоламинов[2]. Так, на 21 сутки эксперимента происходит полное обновление резервов органа.

Использованные источники:

1. С.В. Мичурина и др. Микро- и ультраструктурные особенности печени и активность ядерных эндонуклеаз в гепатоцитах при сочетанных воздействиях магнитного поля промышленной частоты и круглосуточного освещения // Оригинальные исследования. – 2010. – Т.138. – №5. – С. 47-51.
2. О. В. Злобина, С. С. Пахомий, И. О. Бугаева, Г. Н. Маслякова, А. Н.Иванов. МОРФОЛОГИЧЕСКИЕ ИЗМЕНЕНИЯ В ПЕЧЕНИ ЛАБОРАТОРНЫХ ЖИВОТНЫХ ПРИ СВЕТОВОМ ДЕСИНХРОНОЗЕ // Вестник новых медицинских технологий. Электронное издание. 2018. №5.
3. Косых А. А., Кудрявцев В. А., Козвонин В. А., Кудрявцева Ю. В. Относительные показатели в оценке состояния паренхимы и соединительной ткани печени при различных экспериментальных условиях// Вятский медицинский вестник. – 2010. – №3. – С. 28-32.
4. Лепехова С.А., Лепехова С.А., Лепехова С.А., Апарцин К.А., Апарцин К.А., Апарцин К.А., Искра А.И. РОЛЬ ФАКТОРА РОСТА ГЕПАТОЦИТОВ В РЕГЕНЕРАЦИИ ПЕЧЕНИ // Фундаментальные исследования. – 2014. – № 7-1. – С. 187-192

УДК 004.415.53

Андреева Т. И.
студент магистратуры
2 курс, факультет «Информационные системы и технологии»
Пензенский государственный университет
архитектуры и строительства
Россия, г. Пенза
Гвоздева И. Г.
старший преподаватель
Пензенский государственный университет
архитектуры и строительства
Россия, г. Пенза
Андреев А.И.
преподаватель
ГАПОУ ПО «Пензенский колледж архитектуры и строительства»
Россия, г. Пенза

АВТОМАТИЗИРОВАНИЕ ТЕСТИРОВАНИЕ НА ЗАГЛУШКАХ ПРИ ПОМОЩИ ФРЕЙМВОРКА CITRUS

Аннотация: Статья посвящена освещению основных моментов интеграционного тестирования программного обеспечения, применение заглушек в автотестировании и результат использования фреймворка Citrus.

Ключевые слова: Тестирование, автоматизированное тестирование, интеграционное тестирование, тестирование на заглушках, Citrus-framework.

Andreeva T. I.,
student of magisterial
2course, faculty " Information systems and technologies"
Penza State University of architecture and construction
Russian Federation, Penza
Gvozdeva I.G.
senior teacher
Penza State University of architecture and construction
Russian Federation, Penza
Andreev A.I.
teacher
State Autonomous Professional Educational Institution of the Penza Region "Penza College of architecture and construction"
Russian Federation, Penza

AUTOMATION TESTING ON MOCK WITH CITRUS FRAMEWORK

Summary: The article is devoted to inform the main points of integration software testing, the use of stubs in auto-testing and the results of using the Citrus framework.

Key words: Testing, automation testing, integration testing, mock-testing, Citrus-framework.

Тестирование программного обеспечения – постоянно развивающееся направление, начиная от методов тестирования и заканчивая инструментами как функционального, так и автоматизированного тестирования. Одним из видов тестирования является – интеграционное тестирование. [1]

Интеграционное тестирование - это фаза тестирования программного обеспечения, на которой отдельные программные модули комбинируются и тестируются в группе.

Основной целью интеграционного тестирования является подтверждение того, что результаты взаимосвязи между двумя и более компонентами отвечают функциональным требованиям.[2]

Обычно интеграционное тестирование проводится после модульного тестирования и предшествует системному тестированию.

Исходя их «правильной» пирамиды тестирования интеграционное тестирование, находясь на ступень выше модульного, занимает около 10% от общего объема тестов.

На этапе интеграционного тестирования составляется тест план, по которому проверяется работоспособность системы, и далее пишутся тест-кейсы. При ограниченности человеко-ресурсов или сроков вместо тест-кейсов могут быть написаны чек-листы.

Интеграционное тестирование предполагает собой объединение модулей. Но зачастую возникают ситуации, когда один модуль может быть написан раньше другого, приложение, использующее API-сервис уже готово к тестированию, а сервис еще нет, обнаруженный дефект препятствует тестированию. Из-за высокой цены, ожидание «благополучного» стечения обстоятельств не может оправдать себя. Одним из выходов из ситуации может стать введение автоматизированного тестирования на заглушках.

На данный момент IT-рынок предоставляет большой выбор фреймворков для работы с заглушками. Среди них Citrus, AuTe Framework, Mockito, Wiremock и другие. В данной статье будет освещен процесс и результат работы с инструментом Citrus.

Citrus - это фреймворк с открытым исходным кодом, который может автоматизировать тесты для практически любого протокола обмена сообщениями или формата данных. [3]

Citrus подходит для тестирования интеграции обмена сообщениями при использовании любой из технологии передачи сообщений: HTTP, REST SOAP или JMS. [3]

Тестируемое приложение обменивается данными через шину с помощью настройщика очередей IBM MQ. Поэтому для тестирования на заглушках, необходимо, чтобы Citrus перехватывал сообщения, отправляемые приложением в MQ, и возвращал ответ. Для этого в настройках тестируемого приложения необходимо переопределить хост, куда будут отсылаться запросы, а так же указать имена очередей. Те же самые параметры необходимо указать и для Citrus. [3]

Для корректной работы фреймворка, в Citrus необходимо прописать сценарии возможных запросов и ответов на них. Каждый этап обмена информацией связан с проверкой и сопоставлением сообщений с ожидаемым шаблоном сообщения (например, данными XML или JSON). Помимо действий с сообщениями, Citrus также может выполнять произвольные другие тестовые действия. В качестве примера Citrus может выполнять запрос базы данных между запросами.

Сценарий представляет из себя spring-код, в котором указаны шаблоны входящего и исходящего сообщений. Далее будет представлен пример сценария.

```
<spring:beans
   xmlns="http://www.citrusframework.org/schema/testcase"
   xmlns:xsi="http://www.w3.org/2001/XMLSchema-instance"
   xmlns:spring="http://www.springframework.org/schema/beans"
   xsi:schemaLocation="
   http://www.springframework.org/schema/beans
   http://www.springframework.org/schema/beans/spring-beans.xsd
   http://www.citrusframework.org/schema/testcase
   http://www.citrusframework.org/schema/testcase/citrus-testcase.xsd">
   <testcase name="MyFirstTest">
      <description>
         First example showing the basic test case definition elements!
      </description>
      <variables>
         <variable name="text" value="Hello Test Framework"/>
      </variables>
      <actions>
         <echo>
            <message>${text}</message>
         </echo>
      </actions>
   </testcase>
</spring:beans>
```

Нередко на практике встречаются тестовые сценарии, которые меняют поведение системы (подключение услуги, перерасчеты и прочее). В таких тестах ответ от «шины» должен подчиняться некоторым условиям, которые задаются в запросе. Эту проблему можно решить с помощью ведения глобальных переменных.

Глобальные переменные находятся в отдельном файле и могут использоваться в любое паре request-response для любого сценария. Но мало просто подставить данные, необходимо еще их изменять в режиме реального времени. В этом может помочь использование groovy-скриптов. Таким образом, в связке с глобальными переменными и скриптами можно воспроизводить сложные тестовые сценарии. Однако это может оказаться

плюсом только в том случае, если таковых сценариев мало. В большом проекте, как показала практика, все это сводится к огромным скрипт-файлам, которыми становится трудно управлять.

Фреймворк можно запустить как службу, и она будет хранить состояние переменных, скриптов вплоть до следующего перезапуска. Это влечет за собой проблемы, невозможности предугадать состояние заглушек на данный момент времени. Временным решением проблемы может стать перезапуск службы перед каждым запуском автотестов.

Разработка автотестов и активное их использование в течение трех месяцев показало ряд минус данного фреймворка:

1. Отдельный проект – для отладки и написания автотестов на заглушках необходимо держать открытыми два IDE[133]
2. Все пары request-response вшиты в проект и нет возможности управлять ими через API[134]
3. Сложно под один request сделать несколько response.
4. Для тестов, в которых необходимо менять поведение системы, необходимо использовать глобальные переменные и groovy-скрипты
5. Для сброса значений глобальный переменных необходим перезапуск
6. Нельзя запустить параллельно 2 одинаковых теста, которые изменяют поведение системы

Использованные источники:

1. Куликов С. С. Тестирование программного обеспечения. Базовый курс / С. С. Куликов. – 2 издание — Минск: Четыре четверти, 2017. — 312 с.
2. Интеграционное тестирование [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Интеграционное_тестирование. - (Дата обращения 28.11.2018)
3. Citrus Integration Tests [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://citrusframework.org/docs/home/. (Дата обращения: 27.11.2018)

[133] IDE – интегрированная среда разработки
[134] API - программный интерфейс приложения— описание способов, которыми одна компьютерная программа может взаимодействовать с другой программой

УДК 004.415.53

Андреева Т. И.
студент магистратуры
2 курс, факультет «Информационные системы и технологии»
Пензенский государственный университет
архитектуры и строительства
Россия, г. Пенза
Гвоздева И. Г.
старший преподаватель
Пензенский государственный университет архитектуры и строительства
Россия, г. Пенза
Андреев А.И.
преподаватель
ГАПОУ ПО "Пензенский колледж архитектуры и строительства"
Россия, г. Пенза

АВТОМАТИЗИРОВАНИЕ ТЕСТИРОВАНИЕ НА ЗАГЛУШКАХ ПРИ ПОМОЩИ ФРЕЙМВОРКА AT FRAMEWORK BSC

Аннотация: Статья посвящена основным аспектам работы с инструментом тестирования на заглушках фреймворка AT Framework BSC.

Ключевые слова:

Тестирование, автоматизированное тестирование, интеграционное тестирование, тестирование на заглушках, AT Framework BSC.

Andreeva T. I.
student of magisterial
2 course, faculty “Information systems and technologies”
Penza State University of architecture and construction
Russian Federation, Penza
Gvozdeva I.G.
senior teacher
Penza State University of architecture and construction
Russian Federation, Penza
Andreev A.I.
teacher
State Autonomous Professional Educational Institution of the Penza Region "Penza College of architecture and construction"
Russian Federation, Penza

AUTOMATION TESTING ON MOCK WITH AT FRAMEWORK BSC

Summary: The article is devoted to testing on at Framework BSC stubs.

Key words: Testing, automation testing, integration testing, mock-testing, AT Framework BSC.

В продолжение цикла статей о тестировании[135] и о тестировании на заглушках[136], в данной статье описан процесс работы с фреймворком работы с заглушками AT Framework BSC.

AT Framework BSC – программное обеспечение, как часть подхода для автоматизированного тестирования.

Framework BSC обладает функционалом для гибко управляемого изолированного тестирования модулей и при этом не требует от тестировщиков глубоких знаний технологий и средств разработки, что позволяет оптимизировать затраты на автоматизацию тестирования.

Тестируемое приложение обменивается данными через шину с помощью настройщика очередей IBM MQ или через микросервисы[137] с помощью REST API. Поэтому фреймворк должен уметь работать с разными видами обмена сообщениями. Для эмуляции работы шины, так же как и для фреймворка Citrus, необходимо задать хост и имена очередей. Для эмуляции работы микросервисов необходимо переопределить URL[138], куда будут уходить запросы от приложения. Соответственно, фреймворк от BSC должен «слушать» те же самые очереди и отвечать на запросы.

Для работы мокирования очередей необходимо в файле application.properties указать параметры для подключения к провайдеру:

mq.manager - Тип провайдера (IBM_MQ, RABBIT_MQ, ACTIVE_MQ);

mq.host - Хост;

mq.port - Порт;

mq.username - Имя пользователя;

mq.password – Пароль.

Для запуска WIREMOCK необходимо выполнить команду:

java -Dloader.path=lib/ -Dfile.encoding=UTF-8 -jar bsc-wire-mock-2.0.0.jar

Приложение будет запущено на порту, который указан в параметре server.port в файле application.properties.

Интерфейс для управления REST-заглушками и просмотр журналов доступны по адресу:

http://<localhost>:1397/ui/

---

[135] Форум молодых ученых [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://forum-nauka.ru/domains_data/files/27/Andreeva%20T.I..pdf

[136] Форум молодых ученых [Электронный ресурс] – Режим доступа https://forum-nauka.ru/domains_data/files/28/Andreeva%20T.I..pdf

[137] Микросервисная архитектура — вариант сервис-ориентированной архитектуры программного обеспечения, ориентированный на взаимодействие насколько это возможно небольших, слабо связанных и легко изменяемых модулей — микросервисов

[138] URL - «единообразный указатель ресурсов», стандартизированная форма записи адресов в интернете. Каждый URL является уникальным и указывает местонахождение страницы в сети.

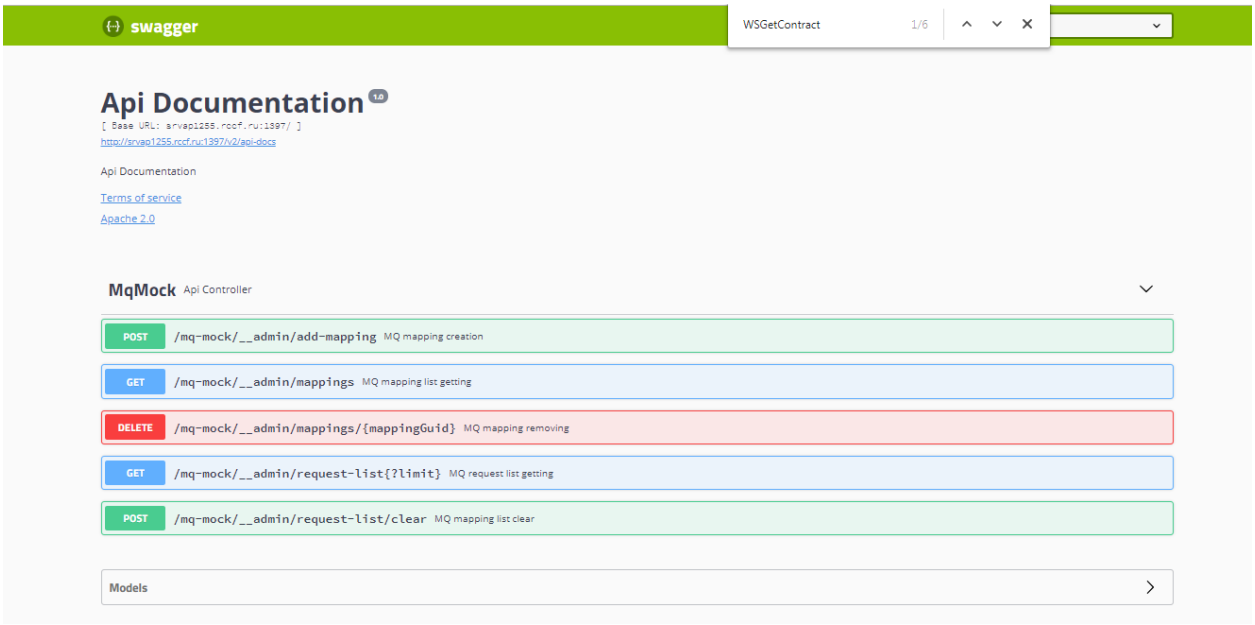


Рисунок 1. Интерфейс для управления REST-заглушками

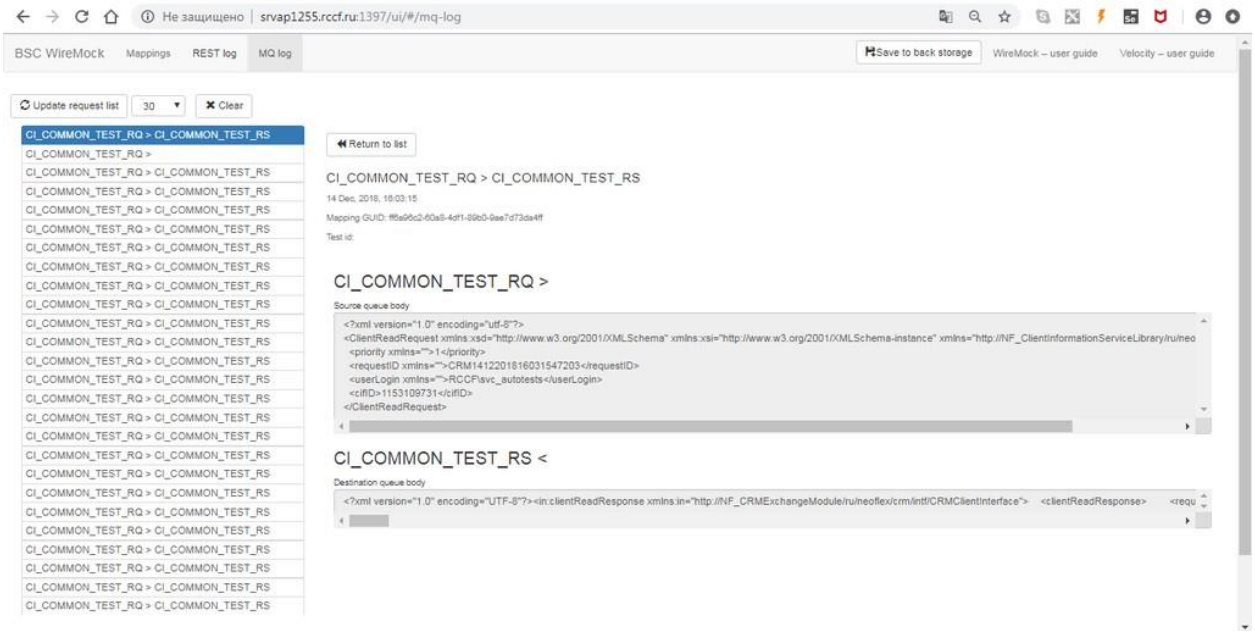


Рисунок 2. Интерфейс просмотра журналов.

Настройка MQ заглушек

Для мокирования очереди необходимо:

Тестируемый сервис настроить на новую очередь QUEUE_OUT_MOCK.

Mq-mocker настроить (в файле properties.yml) на проксирование сообщений: чтение из очереди QUEUE_OUT_MOCK и запись в очередь QUEUE_OUT.

Таким образом, все сообщения, поступающие в очередь QUEUE_OUT_MOCK, будут пересылаться в очередь QUEUE_OUT.

В общем виде подкладываемая заглушка имеет следующий вид:

```
{
        "guid": "string",
        "httpUrl": "string",
         "responses":
        [ {
                destinationQueueName": "string",
                "responseBody": "string"
        } ],
        “sourceQueueName": "string
        "testId": "string
        “xpath": "string"
}
```

Заполненный JSON отправляется по адресу через Rest POST-запросом: https://<localhost>:1397/mq-mock/__admin/add_mapping

JSON-ответ для Rest API отправляется по адресу POST-запросом https://<localhost>:1397/

Данный инструмент, в отличии от Citrus, имеет ряд преимуществ:

1. Заглушки через API добавляются, удаляются, просматривается список всех заглушек
2. Заглушки можно добавлять и удалять в реальном времени или в конфигурационном файле держать дефолтный список
3. Заглушки могут быть как уникальны под тестовые данные, так и быть дефолтными
4. Уникальность заглушек достигается благодаря xpath request'a

Благодаря тому, что данный инструмент размещен в открытом доступе, есть возможность самостоятельно дополнить инструмент недостающими функциями. В ходе работы с инструментом были выявлены, а позже устранены следующие проблемы:

1. Отсутствовала многопочность при обновлении списка респонсов.
2. Не было возможности получить все логи.

В ходе исследования данного инструмента было выявлено, что он наиболее полно и точно отвечает требованиям, поставленным перед фреймворком для работы с заглушками.

Использованные источники:

1. https://github.com/BSC-RUS/AuTe-Framework/wiki/%D0%A3%D1%81%D1%82%D1%80%D0%BE%D0%B9%D1%81%D1%82%D0%B2%D0%BE-AuTe-Framework

УДК159.99

Арамачева Л.В., к.пс.н., доцент
Красноярский государственный педагогический
университет им.В.П.Астафьева
(РФ, г.Красноярск)
Свечканев А.Д.
аспирант КГПУ им В.П. Астафьева
специалист по УМР
Красноярский краевой институт повышения квалификации
(Норильский филиал)

ПРОФИЛАКТИКА СИНДРОМА ЭМОЦИОНАЛЬНОГО «ВЫГОРАНИЯ» ПЕДАГОГОВ В УСЛОВИЯХ КРАЙНЕГО СЕВЕРА

Целью данной статьи является раскрытия понятия эмоционального выгорания педагогов. Рассмотрение современных методов диагностики, которые могут быть использованы в работе с эмоциональным выгоранием педагогов. Составление перечня рекомендаций по профилактике эмоционального выгорания педагогов, работающих в условиях Крайнего Севера.

Ключевые слова: эмоциональное выгорание, синдром, педагог, методы диагностики, профилактика, Крайний Север

Lyudmila V. Aramacheva
candidate of psychological sciences, assistant professor
Krasnoyarsk State Pedagogical University V.P. Astaf'eva
(RUS, Krasnoyarsk)
Alexander D. Svechkanev
postgraduate KSPU V.P. Astaf'eva, specialist on URI, Krasnoyarsk
Regional Institute of Advanced Training (Norilsk branch)

PREVENTION OF THE SYNDROME OF EMOTIONAL "BURNOUT" OF TEACHERS IN THE FAR NORTH

The purpose of this article is to reveal the concept of emotional burnout among teachers. Consideration of diagnostic methods that can be used in the work with emotional burnout of teachers.Drawing up a list of recommendations for the prevention of emotional burnout among educators working in the Far North.

Keywords: emotional burnout, syndrome, teacher, diagnostic methods, prophylaxis, Far North

Деятельность педагога, относится к профессиям с повышенным уровнем эмоционального напряжения, истощения и выгорания.

Термин «эмоциональное выгорание» (англ. burnout) в первые появился в научной литературе в 1974 г. предложенный американским психиатром Х. Дж. Фреденбергом[1] (H.J.Freudenberger) для описания психологического состояния здоровых людей, находящиеся по роду деятельности в интенсивном и тесном контакте с себе подобными. Позднее в 1976 г. К. Маслач[2] (C. Maslach) симптомы эмоционального выгорания делит на физические, поведенческие и психологические:

1. *К физическим относятся:* чувство усталости, истощения, чувствительность к восприимчивости изменениям внешней среды, бессилие, частые головные боли, расстройства желудочно-кишечного тракта, дефицит массы тела или ожирение разной стадии, одышливость, инсомния.

2. *К поведенческим и психологическим относятся следующие симптомы:* профессиональная деятельность становится в тягость; снижается работоспособность; возможны крайности в отношении к выполнению профессиональных обязанностей: стремление человека чрезмерно трудиться, выходящее за рамки естественного трудолюбия (ранний приход на работу и поздний уход с работы, взятие работы «на дом») или наоборот, редукция профессиональных достижений (систематические опоздания на работу, безразличие к ее результатам и др,); злоупотребление алкоголем и (или) наркотиками.

Комплекс природных факторов Крайнего Севера оказывает выраженное негативное действие на физическое и психическое состояние человека, получившее название синдрома полярного напряжения (Макаричева А.Д., Виноградова Е.Г.). На организм человека неблагоприятно влияют: низкие температуры в сочетании с сильными ветрами, короткое холодное лето, высокая влажность (Агаджанян Н.А., Петрова П.Г.), наличие своеобразных периодов полярной ночи и полярного дня (Койранский Б.В., Дмитриев М.В., Орехов В.В., Казначеев В.П.), недостаток солнечного излучения (Н.Р.Деряпа, А.В. Трофимов), геомагнитная активность (Рихтер Б.В., Бобров Н.И, Ломов О.П., Тихомиров В.П.), резкие перепады атмосферного давления, длительное нахождение в замкнутых помещениях и т.д.

Сочетание неблагоприятных природно-климатических и социально-психологических факторов в условиях Заполярья существенно повышает нагрузку на психоэмоциональную сферу работников и может спровоцировать их эмоциональное выгорание.

Для выявления симптомов эмоционального выгорания педагогов, работающих в условиях Крайнего Севера, на вооружении у психолога имеются диагностические методы, такие как: «Диагностика эмоционального «выгорания» личности» В.В. Бойко[3]; «Опросник на выгорание (MMI)» К. Маслач и С. Джексона, в адаптации Н.Е. Водопьяновой и другие. Существуют электронные устройства и программы анализа эмоционального выгорания,[4] которые определяют наличие и выраженность указанных симптомов.

Выявление особенностей психологического здоровья педагогов, работающих в условиях Крайнего Севера, позволит научно обосновать

направления и содержание психопрофилактической работы, позволяющей предупредить его нарушение (дезадаптацию как отражение личностных противоречий между требуемой от педагога мобилизацией и наличием внутренних энергоресурсов, вызывающих устойчивые отрицательные психические состояния, проявляющиеся в перенапряжении и переутомлении, а также развитие симптомов профессионального выгорания).

Профилактика эмоционального выгорания педагогов, работающих в условиях Крайнего Севера, заключатся в реализации здорового образа жизни[5]: контроля физических нагрузок, организации правильного рационального питания, соблюдение режима дня, активная смена видов деятельности, ориентации на положительное отношение к жизни.

Использованные источники:

1. Официальный сайт, библиотека им. Н.К.Крупской «Центр психологического просвещения». [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.psibib.ru/spec/referat/emvigped/psinemvig.php
2. Официальный сайт, доктор мед. наук, профессор Голубев М.В. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://therapeutic.ru/emocionalnoe_vigoranie
3. Барканова, О.В. Методики диагностики эмоциональной сферы [Текст] / О.В. Барканова, Т.Л. Ядрышникова// Библиотека актуальной психологии. – 2009. – С. 37-44.
4. Сорокоумова Г.В., Шурыгина О. В.Современные методы диагностики и психокоррекции эмоционального выгорания педагогов [Текст] / Г.В. Сорокоумова, О.В. Шурыгина, // Вестник пермского университета. – 2017. – С. .439.
5. АхтариеваР.Ф., Шапирова Р.Р., Шарифуллина С.Р., Здоровый образ жизни как элемент профессиональной культуры педагога-предметника [Текст] / Г.Ф. Р.Ф. Ахтариева, Р.Р. Шапирова, С.Р. Шарифуллина, // Педагогика и психология. – 2013– С. .10.

УДК 341.932.32

Асадуллин В.А.
студент 4 курса Института права
Башкирского государственного университета
Россия, город Уфа
Научный руководитель: Галяутдинова Л.Ю.
ассистент кафедры гражданского права
Института права
Башкирского государственного университета
Россия, город Уфа
Asadullin V.A.
4th year student of the Institute of Law
Bashkir State University
Russia, the city of Ufa
Scientific director: Galyautdinova L.Y.
assistant at the Department of Civil law
of the Institute of Law
Bashkir State University
Russia, the city of Ufa

РЕГУЛИРОВАНИЕ ЛИЧНОГО ЗАКОНА (LEX PERSONALIS) В ВЕЛИКОБРИТАНИИ

Аннотация: В статье раскрываются правовые особенности определения lex personalis в Великобритании. При наличии международно-правового элемента в рассматриваемом деле, суду подлежит выбрать применимое право, в соответствии с которым будет происходить разбирательство. Несмотря на правовую принадлежность Великобритании к странам общего права, подходы к определению правового статуса физического лица зачастую происходят по собственным законам.

Ключевые слова: международное частное право, личный закон, коллизионная привязка, закон места жительства.

REGULATION A PERSON'S DOMICILE IN THE UK

Abstract: This article considers the legal features of lex personalis in the UK. When the English court is faced with an issue with an international element, it

may use a choice of law rule to identify the system of law whose rules will determine the particular issue. Despite the legal affiliation of Great Britain to common law countries, approaches to determining the legal status of person often follow their own law.

Keywords: international private law, personal law, connecting factor, law of residence.

Первоначально коллизионная привязка личного закона определялась через домицилий лица. Но в последствии закон домицилия в привычном понимании, был заменен на закон места проживания *(residence в литературе авторов системы общего права)*.

Домицилий – это постоянное место жительства человека, правовые отношения между человеком и местонахождением. Определение домицилия зависит от условий и обстановки. При отправлении правосудия домицилий определяют как юридическое место жительства где лицо имеет постоянное жилище, либо намеревается сделать его постоянным домом. Домицилий требует сочетания двух элементов, а именно: проживание и намерение остаться. Лицо может иметь несколько местожительств, тогда как у него будет только один домицилий. Домицилий больше используется при определении личных прав и обязанностей лица[139].

Местожительство *(residence)* является текущим местом пребывания и имеет временный характер по сравнению с домицилием, поскольку у лица может отсутствовать намерение остаться. Это может быть одно из нескольких мест, где проживает человек. Домицилий подразумевает намерение лица проживать в этом месте и дальше, в то время как место жительства является скорее текущим[140].

Применение того или иного значения зависит от цели, характера и контекста, в котором этот термин используется. Критерии определения места жительства шире, чем критерии домицилия, поскольку постоянное проживание на территории одного государства не является единственным условием для квалификации его как домицилия. У большинства людей их местожительство совпадает с их постоянным домом. В отличие, например, от места проживания, место происхождения приписывается вам законом при рождении и не обязательно является страной в которой находится ваш дом. Ваш домицилий может определяться в зависимости от домицилия ваших родителей, даже если вы не живете ни с одним из них.

Переход к закону местожительства мог произойти из-за трудностей определения домицилия. Тем не менее, установление личного закона в любом случае затруднительно. Где проживает бездомный? Где «дом» для студента, обучающегося в университете в течение учебного года и проводящего половину оставшегося года с родителями? Определение личного закона имеет решающее значение. Именно он, в принципе, определяет, имеет ли мужчина или женщина правоспособность вступать в брак и как распределяется имущество умершего.

Коллизионная привязка также отсылает к определению юрисдикции судов по заключению и расторжению брака. Английские суды обладают полномочиями расторгнуть брак лиц, проживающих в Англии, и лиц, чей развод подтвержден судебным актом иностранного государства (как в случае заключения брака между гражданином Англии и другого государства, так и в случае применения правовых норм в отношении одного или обоих супругов).

Страны общего права не знакомы с таким материально-правовым институтом как «признание лица безвестно отсутствующим» и решают этот

[139] Базаев Г.Б. Личный закон физического лица в международном частном праве: дис. … канд. юрид. наук. М.: МГЮА, 2008. С.180.
[140] Витрук Н.В. Общая теория правового положения личности. М.: Норма, 2008. С.210.

вопрос в соответствии с процессуальным подходом: на такое лицо распространяется презумпция смерти, если о нем в течение определенного времени не было вестей. Данный подход также распространяется на иностранцев в случае, если в деле затрагиваются интересы собственных граждан. Процессуальное регулирование всегда осуществляется в соответствии с национальными законами государства.

Неспособность гражданина существовать без домицилия является отличительной чертой общего, в частности, английского права, которая делает закон домицилия коллизионной привязкой для определения личного закона любого лица без постоянного места жительства или гражданства. Другой особенностью является тот факт, что никто не может обладать более чем одним домицилием для постоянного проживания, однако может обладать несколькими «местами жительства» или гражданствами.

Выделяют три вида домицилия: домицилий происхождения (domicile of origin), домицилий выбора (domicile of choice), домицилий зависимости (domicile of dependency)[141].

Домицилий лица, проживающего в определенной стране, зависит от места жительства одного из родителей лица в момент его рождения, а также от места постоянного жительства родителей в то время, вне зависимости от места рождения[142].

Домицилий происхождения присваивается человеку по закону и вне зависимости от его собственных действий или намерений. Если человек переезжает в другую страну с целью проживать там постоянно, он продолжает быть домицилированным в ней до того момента, пока не приобретет домицилий выбора. В этом проявляется субсидиарный характер домицилия происхождения.

Согласно английским законам лицо старше 16 лет может выбрать домицилий самостоятельно. До этого момента несовершеннолетний обладает либо домицилием происхождения, либо домицилием зависимости, в полученному от родителя. Домицилий выбора определяется с помощью сочетания двух элементов: фактического проживания лица в стране и твердых намерений сделать страну своим постоянным местом жительства. Если человек отправляется в страну, а затем покидает ее, но позже хочет вернуться туда навсегда, не вернувшись, место жительства не приобретается. Однако, существует вероятность приобретения домицилия выбора даже пребывая в стране в течение нескольких часов. Основная сложность заключается в выявлении и доказанности существования у лица намерения проживать в выбранном государстве. Причем суды нередко требуют подтвердить и отсутствие намерений у лица вернуться на родину, ввиду того, что намерения вернуться *(animus revertendi)* презюмируется.

[141] Mayss, Abla J. Principles of conflict of laws. London, 1996. P. 207.
[142] Лунц Л.А. Курс международного частного права. Том 3. М.: Спарк, 2002.

Бремя доказывания оснований приобретения домицилия выбора возлагается на лицо, которое обратилось с соответствующим требованием. Стандартом доказывания является «баланс вероятностей» *(balance of probabilities)*, он же «перевес доказательств» (preponderance of the evidence), который предписывает судье или присяжным признать факт доказанным, если представленные доказательства позволяют сделать вывод, что факт скорее имел место, чем не имел[143]. Этот стандарт снижает число ошибочных выводов по смыслу требований, делая равновероятными ошибки в пользу каждой из сторон. Именно он используется в большинстве гражданско-правовых споров, так как минимизирует общественные потери от ошибочных судебных решений. Если доводы лица изначально кажутся сомнительными, то преодолеть стандарт «баланс вероятностей» будет сложнее.

Тот факт, что человек получает домицилий, например, с целью избежать уплаты налогов, не является препятствием для отказа в предоставлении домицилия. В случае если его миграция из предыдущего места жительства является вынужденной, например, в силу вынесения несправедливого судебного акта или политического преследования, при наличии обоснованных доказательств заявленных намерений, они могут оказаться достаточными.

Данные правила могут быть наиболее ясно проиллюстрированы на примере инвалидов и тяжелобольных людей. Если человек находится в стране для прохождения лечения, либо же он смертельно болен, очевидно, данные обстоятельства носят временный характер, ввиду чего он не имеет оснований приобретения домицилия выбора. Но если человек отправляясь на лечение полагает, что в выбранной стране у него больше шансов вылечиться, это может быть приемлемым основанием для подтверждения его благих намерений получения домицилия.

Для того чтобы отказаться от домицилия, лицу требуется физически покинуть домилицировавшую его страну. Если данное требование не будет соблюдено, то он остается домилицированым в соответствии с законом этой страны, поскольку природа закона домицилия отрицает существования лица без домицилия.

Коллизионная привязка привычного места жительства использовалась в нескольких Английских статутах, имплементированных в английское право из международных конвенций, в которых этот термин либо дополняет закон домицилия, либо заменяет его[144]. Закон привычного места жительства является важной составляющей при определении домицилия лица и используется английскими судами для установления надлежащей юрисдикции и применимых правовых норм при ведении бракоразводных

---

[143] Будылин С.Л. Внутреннее убеждение или баланс вероятностей? Стандарты доказывания в России и за рубежом // Вестник ВАС РФ, 2014. №3. С.25-26.

[144] Семейное право: учебник для академического бакалавриата / Под ред. Е.А. Чефрановой. 4-е изд., перераб. и доп. М.: Юрайт, 2017. С.308.

процессов, а также отношений, связанных с наследованием по завещанию. Он используется в качестве альтернативы закону домицилия и гражданства при признании решения государства, не являющегося участником Европейского союза на территории Англии. Закон привычного места жительства используется при коллизиях норм о налогообложении, иммиграции и социальном обеспечении лиц.

Национальное законодательство каждой страны по-своему толкует закон обычного места жительства. В частности, в практике Европейского союза применяется критерий субсидиарной привязки: толкование значения обычного места жительства в одной стране обязывает другие страны-участники таких правоотношений пренебрегать национальным законодательством и пользоваться установленным значением. Юрисдикции, на которые не распространяется действие законодательства Европейского союза, должны применять закон по аналогии. Привязка к привычному месту жительства применяется даже в случае, если человек не собирается оставаться в стране в долгосрочной перспективе, но находится в ней достаточно для того, чтобы называть это место привычным. В отличие от домицилия выбора, привычное место жительства не требует непрерывного физического присутствия лица. Это может быть намерение пребывать в стране на время работы или учебы. В то же время принцип привычного места жительства непостоянен и утрачивается лицом, оставившим страну на длительное время. В зависимости от своей деятельности, лицо может иметь более одного места жительства. Правовая конструкция закона местожительства применяется только в совокупности с иными факторами и является структурным элементом принципа наиболее тесной связи.

Применение странами привязки к обычному месту жительства повлияло на разрешение многих прецедентов, особенно касающихся правового положения детей. Определение юрисдикции по месту проживания похищенного ребенка исключает длительные судебные разбирательства на установление его домицилия, особенно если в стране действует институт обратных отсылок.

На определение обычного места жительства ребенка влияет родитель или опекун, который несет ответственность и является законным представителем ребенка. Обычное место жительства для ребенка в то же время является и единственным, поэтому ребенок должен считаться резидентом той страны, где находится его обычное местожительство. Обычное местожительство ребенка может быть изменено только с согласия обоих родителей и прекращается в том возрасте, когда у ребенка появляется право выбора своего места жительства.

Существует несколько прецедентов в практике Суда Европейского союза, устанавливающих конкретные правила для определения обычного места жительства. Определение места постоянного проживания находит свое

отражение в положениях Брюссельского регламента 2201/2003[145], Римского регламента 864/2007[146], Положении о несостоятельности ЮНСИТРАЛ[147].

Привычное место жительства - это место, где лицо осуществляет свою основную деятельность на постоянной основе. Такое общее определение является общим и не конкретизирует правоотношения, что делает его гибким и позволяет Европейскому союзу применять его в зависимости от ситуации. Основополагающей целью законодательных актов Европейского союза является устранение препятствий для осуществления свободного гражданского передвижения. Данная концепция находит свое отражение при юридическом определении места жительства лиц.

Определение привычного места жительства лица во многом зависит от контекста конкретной ситуации и сопутствующих ей факторов. В спорах касающихся права работника на получение соцобеспечения, место его работы является определяющим. По вопросам семейного права определяющим является место проживания членов семьи и так далее.

Обычное место жительства ребенка должно влиять на степень его интеграции в социальную среду. В деле Mercredi v. Chaffe (C-497/10 PPU) в 2009 году у англичанина и француженки родился ребенок – гражданин Франции. После рождения родители были разведены. Мать забрала ребенка на Реюньон – французский остров и заморский департамент, но не сообщила об этом отцу. Обычным местом жительства ребенка до этого момента считалась Англия[148].

Мог ли ребенок получить новое место жительства в Реюньоне, оставшись там с матерью на несколько дней? Суд Европейского союза постановил, что это зависит от национального суда Англии. Национальный суд, устанавливающий обычное место жительства ребенка, должен учитывать все обстоятельства: причины смены ребенком государства, его национальность, возраст и намерения находиться в государстве временно или постоянно. Смена места жительства ребенка может быть произведена родителем, осуществившим все необходимые меры и создавшего условия для переезда. Этим может считаться покупка или аренда жилья. Если ребенок еще маленький, то биологическая и психологическая связь с матерью являются определяющими критериями для выбора привычного места жительства,

---

[145] Регламент №2201/2003 «О юрисдикции, признании и приведении в исполнение судебных решений по семейным делам и делам об обязанностях родителей» [Электронный ресурс]. URL:http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=INT&n=51088#05743559050517295 (дата обращения: 15.11.2018).

[146] Регламент №864/2007 «О праве, подлежащем применению к внедоговорным обязательствам» («Рим II») [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=INT&n=43415#09365814963794885 (дата обращения: 15.11.2018).

[147] Типовой закон ЮНСИТРАЛ о трансграничной несостоятельности [Электронный ресурс]. URL:https://www.uncitral.org/pdf/russian/texts/insolven/insolvency-r.pdf (дата обращения: 15.11.2018).

[148] Mercredi v. Chaffe. Civ 272, 2011 [Электронный ресурс]. URL:https://www.incadat.com/en/case/1064 (дата обращения: 15.11.2018).

поскольку на территории этого государства ребенок социализируется. Английский суд в этом случае вынес постановление о возврате ребенка в Англию, поскольку мать ребенка не уведомила отца о своем решении, тем самым нарушив положения статьи 17 Брюссельского регламента 2201/2003.

В случае незаконного вывоза или удержания ребенка, ребенок должен быть немедленно возвращен в его обычное место жительства. Решение суда, под чьей юрисдикцией находился вывезенный ребенок, может быть вынесено заранее, а также иметь преюдициальный характер для судов других государств. Обстоятельства, указанные в этом решении, не требуют пересмотра и признания в том государстве, куда ребенок был привезен.

Использованные источники:

1. Базаев Г.Б. Личный закон физического лица в международном частном праве: дис. … канд. юрид. наук. М.: МГЮА, 2008. 180 с.
2. Будылин С.Л. Внутреннее убеждение или баланс вероятностей? Стандарты доказывания в России и за рубежом // Вестник ВАС РФ, 2014. №3. С.25-26.
3. Витрук Н.В. Общая теория правового положения личности. М.: Норма, 2008. 210 с.
4. Лунц Л.А. Курс международного частного права. Том 3. М.: Спарк, 2002.
5. Регламент №864/2007 Европейского парламента и Совета Европейского Союза «О праве, подлежащем применению к внедоговорным обязательствам («Рим II») [Электронный ресурс]. URL:http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=INT&n=43415#09365814963794885 (дата обращения: 15.11.2018).
6. Регламент №2201/2003 Совета Европейского Союза «О юрисдикции, признании и приведении в исполнение судебных решений по семейным делам и делам об обязанностях родителей, отменяющий Регламент (ЕС) № 1347/2000» [Электронный ресурс]. URL:http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=INT&n=51088#0574355905051729 5 (дата обращения: 15.11.2018).
7. Семейное право: учебник для академического бакалавриата / Под ред. Е.А. Чефрановой. 4-е изд., перераб. и доп. М.: Юрайт, 2017. 308 с.
8. Типовой закон ЮНСИТРАЛ о трансграничной несостоятельности [Электронный ресурс]. URL:https://www.uncitral.org/pdf/russian/texts/insolven/insolvency-r.pdf (дата обращения: 15.11.2018).
9. Boldrini v. Boldrini and Martini. 1932. [Электронный ресурс]. URL:https://swarb.co.uk/boldrini-v-boldrini-and-martini-ca-1932 (дата обращения: 15.11.2018) (дата обращения: 15.11.2018).
10. Mayss, Abla J. Principles of conflict of laws. London, 1996. 207 p.
11. Mercredi v. Chaffe. Civ 272, 2011 [Электронный ресурс]. URL:https://www.incadat.com/en/case/1064 (дата обращения: 15.11.2018).

УДК 796.011.3

Ахмаев О.В.
старший преподаватель
кафедры физической подготовки
Ярославского высшего военного училища
противовоздушной обороны
Россия, г. Ярославль

СОЧЕТАНИЕ АКТИВНОЙ ФИЗИЧЕСКОЙ РАЗМИНКИ И ПРИЕМОВ АУТОТРЕНИНГА КАК ЭФФЕКТИВНЫЙ РЕГУЛЯТОР ПРЕДСОРЕВНОВАТЕЛЬНЫХ ПСИХОФИЗИОЛОГИЧЕСКИХ СОСТОЯНИЙ В НАСТОЛЬНОМ ТЕННИСЕ

Рассматриваются предстартовые состояния теннисистов и способы саморегуляции перед соревнованием.

Ключевые слова: настольный теннис, предстартовые состояния, саморегуляция

Akhmayev O.V.
senior teacher
departments of physical training
Yaroslavl highest military college
air defense
Russia, Yaroslavl

COMBINATION OF ACTIVE PHYSICAL WARM-UP AND METHODS OF AUTO-TRAINING AS THE EFFECTIVE REGULATOR OF PRECOMPETITIVE PSYCHOPHYSIOLOGICAL STATES IN TABLE TENNIS.

Prestarting conditions of tennis players and ways of self-control before a competition are considered.

Keywords: table tennis, prestarting states, self-control

Настольный теннис и, в первую очередь, соревновательная деятельность характеризуются высоким уровнем психоэмоционального напряжения. Этот важнейший фактор спортивной деятельности требует от спортсмена высокой психоэмоциональной устойчивости, вне зависимости от типа темперамента.

Психофизиологическое состояние, в котором находится теннисист перед игрой, можно обозначить предстартовым. Выделяют три вида эмоциональных состояний игроков в настольный теннис: боевая готовность, предстартовая лихорадка и предстартовая апатия.

Состояние *боевой готовности* (воодушевления) характеризуется оптимальной степенью нервного эмоционального возбуждения и наиболее благоприятно для выполнения соревновательной деятельности.

Предстартовая лихорадка появляется при большом желании достичь успеха, сопровождаемом сильным эмоциональным возбуждением, вызванным переизбытком адреналина в крови. Свои возможности

спортсмены, находящиеся в состоянии предстартовой лихорадки, часто переоценивают, а возможности соперника недооценивают, то есть появляется самоуверенность. Бывают также случаи, перехода предстартовой лихорадки в состояние беспричинного страха.

Но в ряде случаев состояние предстартовой лихорадки может носить контролируемый характер. Вот что, например, говорил по этому поводу известный белорусский теннисист, чемпион мира 2010 года В. Самсонов: «Предстартовая лихорадка непрерывно усиливается вплоть до того момента, когда я подхожу к теннисному столу, и исчезает лишь с первым ударом мяча».

Часто длительное эмоциональное возбуждение спортсмена переходит в торможение (говорят: "Спортсмен перегорел"), таким образом проявляется *предстартовая апатия*. Апатия сопровождается общей вялостью, сонливостью, снижением быстроты движений и ухудшением координации, ослаблением внимания и процессов восприятия, ослаблением волевых процессов, неуверенностью в своих силах.

Как и большинство психологических состояний, предстартовые состояния в настольном теннисе также можно и нужно регулировать. Под влиянием экстремальных факторов (выкрики болельщиков, вспышки фотоаппаратов, пропущенный мощный удар) происходит временное резкое понижение стабильности психических и психомоторных процессов, что является следствием психической напряженности. От этого, как правило, стараются избавиться с помощью активной физической разминки и приемов самовнушения.

Однако, традиционные методы входа спортсмена в состояние боевой готовности не всегда приносят желаемый результат. В связи с этим, группой занимающихся в секции настольного тенниса военного училища, была использована экспериментальная методика, сущность которой заключается в использовании приемов самовнушения непосредственно при выполнении разминочного упражнения перед ответственной игрой с заведомо сильнейшим соперником. Например, при выполнении серии топ-спинов спортсмен фиксирует в сознании определенную последовательность зрительных, звуковых, координационных образов, которые соответствуют, по его мнению, качественно выполненному удару, начиная от выхода на позицию удара с одновременным выполнением замаха, выполнение удара и завершающее движение после соприкосновения с мячом, и старается воспроизвести эти образы при выполнении следующего удара. Также спортсмены при выполнении серии разминочных ударов, проговаривали внутри себя набор установочных фраз, соответствующих каждой фазе двигательного цикла удара. Например: «Шаг, замах, удар, возврат» или «раз, два, три, четыре». Причем скорость проговаривания должна соответствовать скорости выполнения ударного движения. Таким образом, внутренняя сосредоточенность спортсменов на воспроизведении в сознании зрительных, звуковых, координационных образов, соответствующих правильной технике движения, выступает в роли доминанты, подавляющей фактор нервного

напряжения перед игрой. Также, полученная синхронизация образов, фиксируемых в сознании и выполняемых движений позволяет создать определенную ритмичность и цикличность двигательных циклов, что во многом способствует возникновению устойчивого состояния уверенности в собственных силах и может повлиять на результат игры.

В результате применения вышеуказанной методики, по утверждению спортсменов, значительно снизилось волнение и чувство тревожности перед ответственной игрой, появилась раскрепощенность и, как следствие, в сыгранных партиях игроки набрали значительно больше очков, чем было запланировано.

Использованные источники:

1. Фетискин Н. П. Системное исследование монотонии в профессиональной деятельности, 1993).
2. Сысоев Ю. В. Изменения психофизиологических функций при длительной и напряженной деятельности, 1974).
3. Средства и методы обучения теннисистов в вузе / Составитель Буянов В.Н. Ульяновск, 2006. с.

УДК 796.011.3

Ахмаев О.В.
старший преподаватель
кафедры физической подготовки
Ярославского высшего военного училища
противовоздушной обороны
Россия, г. Ярославль

НАСТОЛЬНЫЙ ТЕННИС КАК УНИВЕРСАЛЬНОЕ СРЕДСТВО РАЗВИТИЯ СПЕЦИАЛЬНЫХ ФИЗИЧЕСКИХ И ПСИХОЛОГИЧЕСКИХ КАЧЕСТВ ДЛЯ ПРОФЕССИЙ, СВЯЗАННЫХ С ВОДИТЕЛЬСКОЙ, ЛЕТНОЙ, ОПЕРАТОРСКОЙ, ДИСПЕТЧЕРСКОЙ И ДРУГИХ АНАЛОГИЧНЫХ ВИДОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ С ВЫСОКИМ УРОВНЕМ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Рассмотрена методика использования занятий настольным теннисом в качестве специальной физической подготовки к трудовой деятельности для профессий, связанных с водительской, летной, операторской, диспетчерской и других аналогичных видов деятельности с высоким уровнем ответственности.

Ключевые слова: настольный теннис, специальная физическая подготовка, свойства внимания

Akhmayev O.V.
senior teacher
departments of physical training
Yaroslavl highest military college
air defense
Russia, Yaroslavl

TABLE TENNIS AS UNIVERSAL REMEDY OF DEVELOPMENT OF SPECIAL PHYSICAL AND PSYCHOLOGICAL QUALITIES FOR THE PROFESSIONS CONNECTED WITH DRIVER'S, FLIGHT, OPERATOR, DISPATCHING OFFICE AND OTHER SIMILAR TYPES OF ACTIVITY WITH HIGH LEVEL OF RESPONSIBILITY

The technique of use of occupations by table tennis as special physical training to work for the professions connected with driver's, flight, operator, dispatching office and other similar types of activity with high level of responsibility is considered.

Keywords: table tennis, special physical training, properties of attention

Повседневная физическая деятельность профессий, связанных с водительской, летной, операторской, диспетчерской и других аналогичных видов деятельности с высоким уровнем ответственности, в своей основе носит гиподинамический характер, на фоне высоких психических и интеллектуальных нагрузок, вызванных необходимостью проявления высокой ответственности за выполняемую работу, а также повышенными требованиями к быстроте реакций, переключению и распределению внимания, способности к экстраполяции. Особенно, это становится актуальным в связи с заметным «старением» в ряде профессий с высоким уровнем ответственности, т.е. преобладание специалистов старших (от 35 лет и старше) возрастных категорий [1; с.110]. Нередки случаи использования квалифицированных специалистов с ограниченными возможностями.

В современной системе физической культуры и физического воспитания не в полной мере предусмотрен механизм реализации специальной профессиональной физической подготовки в период осуществления трудовой деятельности, а градация программ физической подготовки в зависимости от уровня функционально-физиологического, антропометрического, геронтологического и др. состояния организма попросту отсутствует.

Таким образом, актуальность поиска путей целенаправленного решения проблемных вопросов специальной профессиональной физической подготовки продиктована необходимостью совершенствования специальных физических и психологических качеств у специалистов рассматриваемых профессий, учитывая различный уровень состояния организма. Основываясь на имеющейся информации о развивающем действии различных видов спорта был сделан вывод о том, что наиболее подходящим направлением видов спорта для развития специальных физических и психологических качеств для

рассматриваемых профессий являются спортивные игры, в своем многообразии [2; с.4,5].

В целях выбора наиболее оптимального средства решения специальных задач профессиональной физической подготовки были смодулированы некоторые критерии отбора к виду спортивных игр: доступный уровень физической нагрузки; минимальная требовательность к функционально - физиологическому, антропометрическому, геронтологическому и др. состоянию организма; высокая степень сложности технических приемов; многообразие и скорость изменения игровых ситуаций; сочетание индивидуальных и командных действий; доступность материально-технического обеспечения.

В ходе проведенного анализа установлено, что указанным критериям в максимальной степени соответствует настольный теннис.

Занятия настольным теннисом способствуют развитию ловкости, быстроты и точности действий и реакций, подвижности, тонкой двигательной координации, правильному глазомеру, распределению и быстрому переключению внимания, эмоциональной устойчивости [2; с.165].

Небольшие мышечные напряжения и в то же время разносторонняя двигательная активность, острота наблюдения, внимания и реакции, оперативность принимаемых тактических решений, умение в нужные моменты мобилизоваться делают эту игру полезной и доступной для всех. Настольный теннис развивает ловкость, быстроту, реакцию, скоростную выносливость, умение концентрировать и переключать внимание. Все эти качества необходимы специалисту современного производства [4; с.4]. В целях изучения влияния занятий настольным теннисом на развитие свойств внимания у специалистов рассматриваемых профессий была создана опытная группа для занятий настольным теннисом по программе 3 раза в неделю по 1,5 часа, для занимающихся с различными уровнями развития организма.

После трех месяцев учебно-тренировочных занятий установлено, что свойства внимания обучаемых значительно улучшились, а именно: средние значения тестов с использованием таблиц Шульте улучшились в среднем на 23 %, а средние значения тестов примененной методики Мюнстерберга улучшились в среднем на 27 %. Средний уровень общей физической подготовленности улучшился на 21%. Проведенное анкетирование показало, что у занимающихся в экспериментальной группе по субъективным ощущениям значительно снизилась утомляемость при выполнении своих трудовых обязанностей.

Таким образом, предположение, о том, что применение занятий настольным теннисом, включая тренировочный и соревновательный процесс, в период трудовой деятельности позволит эффективно развивать общие и специальные физические и психологические качества и соответственно увеличить производительность труда у специалистов рассматриваемых профессий, с различным уровнем развития организма во многом нашло свое подтверждение.

Использованные источники:
1. Статистическое исследование населения России. Собко М.В., «Молодой ученый», 2015 г., № 21.1 – стр. 109-113.
2. Спортивные и подвижные игры. Елькин Ю.Г., Борисов А.В., Учебное пособие, Ярославль, 2013 г. 186 с.
3. Настольный теннис. Учебное пособие для студентов и преподавателей нефизкультурных вузов. С. А. Дорошенко, А. Б. Муллер., Красноярск, КГТУ; 2000. 120 с.

УДК 339

Ахмедзянов Р.Р., к.э.н., доцент кафедры «Таможенное дело»
Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского
г. Калуга, Россия
Гатцукова Т.Ю.
студентка 4 курса
Институт Истории и Права
Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского
г. Калуга, Россия
Иочис Я.А.
студентка 4 курса
Институт Истории и Права
Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского
г. Калуга, Россия
Akhmedzyanov R.R.
PhD, associate Professor of Department "Customs affairs"
Kaluga State University of K.E. Tsiolkovsky
Gattsukova T.Yu., 4th year student
Institute of History and Law
Kaluga State University. K.E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia
Iochis Ya.A., 4th year student
Institute of History and Law
Kaluga State University. K.E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia

ВОПРОСЫ ТАМОЖЕННОГО СОТРУДНИЧЕСТВА В ОБЛАСТИ НАУКИ И ТЕХНИКИ В РАМКАХ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА

QUESTIONS OF CUSTOMS COOPERATION IN THE FIELD OF SCIENCE AND TECHNOLOGY IN THE FRAMEWORK OF THE EURASIAN ECONOMIC UNION

Аннотация. В данной статье рассмотрены основные вопросы международного сотрудничества в области науки и техники на примере Евразийского экономического союза.

Annotation. This article discusses the main issues of international cooperation in the field of science and technology on the example of the Eurasian Economic Union.

Ключевые слова: наука, техника, технологии, инновации, международное сотрудничество, ЕАЭС, ЕЭК.

Keywords: science, technology, innovation, international cooperation, EAEU, EEC.

В современном мире уровень развития науки и технологий во многом определяет перспективу социально-экономического развития, обороноспособность, качество окружающей среды, духовную и политическую культуру населения страны, защищенность личности и общества от воздействия опасных природных и антропогенных факторов. Преумножение научных знаний становится неотъемлемым условием обеспечения жизнедеятельности общества, его духовного и физического здоровья, а реализация на практике научно-технических достижений выступает важным источником поступательного развития страны.

Международное научно-техническое сотрудничество имеет большое значение для эффективного развития Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС), а также реализации национальных интересов государств-членов Союза.

Многостороннее взаимодействие на этом направлении способно повысить конкурентные преимущества ЕАЭС, модернизировать уникальный по своим возможностям научный и интеллектуальный человеческий капитал евразийского пространства.

Также общая научно-техническая политика в рамках ЕАЭС могла бы стать мощным рычагом структурной перестройки экономики, повышения производительности труда, насыщения общего рынка конкурентоспособной продукцией. Это должна быть политика опережающего развития, основанная на концентрации ресурсов стран-партнеров по евразийскому интеграционному процессу на ключевых компонентах нового технологического уклада.

На современном этапе существующий научно-технический потенциал стран ЕАЭС используется не полностью. Научно-технические секторы экономик зачастую замкнуты только на внутренних потребностях каждой страны.

Улучшить параметры результативности научно-технической сферы представляется возможным именно в рамках ЕАЭС, который позволяет в перспективе прийти к унификации правил распространения и использования интеллектуальной собственности, упростить перемещение кадров и капитала, обеспечить новым совместным фирмам гораздо больший рынок сбыта, улучшить за счет повышения качественного уровня ресурсов конкурентоспособности, в том числе и в мировом масштабе. Кроме того, формирование интегрированной научно-технической системы в перспективе

позволит диверсифицировать экономику, сбалансировать ее, уменьшив зависимость от добычи и экспорта сырья.

Следует отметить, что немаловажной проблемой для всех стран ЕАЭС в плане развития научно-технического потенциала остается низкая диверсификация экспорта. Кроме того, против товаров из ЕАЭС в мире сегодня действует почти полторы сотни ограничительных мер, что предполагает, во-первых, выработку специальных защитных мер в области технологического взаимодействия, а, во-вторых, передачу Евразийской экономической комиссии (далее – ЕЭК) функций по мониторингу и контролю интересов экспортеров ЕАЭС на внешних рынках.

Международный форум «Антиконтрафакт 2017» является регулярной центральной дискуссионной площадкой ЕАЭС, посвященной проблемам защиты прав интеллектуальной собственности и противодействию незаконному обороту промышленной продукции.

Среди основных целей форума – разработка скоординированных подходов и предложений государств-членов ЕАЭС по повышению эффективности борьбы с распространением контрафактной продукции, защите прав на объекты интеллектуальной собственности и формированию цивилизованного рынка товаров и услуг.

Говоря о Российской Федерации, стоит отметить, что за первое полугодие 2017 года таможенные органы Российской Федерации выявили свыше 5,6 млн. единиц контрафактной продукции. Таможенными органами предотвращен ущерб, который мог быть нанесен правообладателям, на сумму более 1,1 млрд. рублей. Возбуждено 556 дел об административных правонарушениях, из них 545 – о незаконном использовании чужого товарного знака.

Предметами правонарушений в сфере интеллектуальной собственности чаще всего являются одежда, обувь, автозапчасти, текстиль, бижутерия, сувенирная продукция, продукты питания. Наибольшее количество контрафактных товаров за первое полугодие 2017 года выявлено в Центральном, Северо-Западном, Южном таможенных управлениях Российской Федерации.

Особое значение для защиты прав владельцев торговых марок имеет Таможенный реестр объектов интеллектуальной собственности, который ведет Федеральная таможенная служба. По состоянию на 31 августа 2017 года в таможенном реестре находится 4506 объектов интеллектуальной собственности, принадлежащих как зарубежным, так и российским компаниям.

За 8 месяцев 2017 года в реестр было включено 211 объектов интеллектуальной собственности. В товарной структуре таможенного реестра преобладают алкогольные напитки, кондитерские изделия, спортивная одежда и обувь. ФТС России ведет Реестр объектов интеллектуальной собственности для предотвращения ввоза на таможенную территорию ЕАЭС

контрафактной продукции. Данный реестр формируется на основании заявлений правообладателей.

В связи с вышеизложенными проблемами следует разработать согласованную, а в перспективе и единую научно-техническую политику, которая возможна в рамках создания Евразийской инновационной системы, объединяющей национальные научно-технические ресурсы. До настоящего времени, несмотря на решения, принятые в рамках ЕАЭС, такая система не была создана.

Первым шагом на пути формирования Евразийской инновационной системы может стать совместная разработка и использование технологических платформ, представляющих собой объекты инфраструктуры, обеспечивающие применение перспективных технологий для создания конкурентоспособной продукции при участии всех заинтересованных сторон (бизнеса, науки, государства, общественных организаций).

В настоящее время определены 7 приоритетных сфер разработки технологических платформ: суперкомпьютеры, медицина будущего, светодиоды, фотоника, легкая промышленность, технологии пищевой и перерабатывающей промышленности и биоэнергетика. Необходимо проработать вопросы правового статуса платформ, наднациональных инструментов их поддержки и стимулирования.

Исходя из данных приоритетных сфер, ЕЭК ставит перед евразийскими технологическими платформами такие задачи, как:

- Определение потребностей реального сектора государств-членов ЕАЭС в новых технологиях;
- Поддержка кооперационных проектов;
- Содействие совершенствованию нормативно-правовой базы в данной сфере;
- Ведение мониторинга результатов научно-технического и инновационного сотрудничества и др.

Недавно Коллегией ЕЭК было принято решение по разработке Положения о формировании и функционировании евразийских технологических платформ, включающего механизмы их финансирования, а также одобрен пакет соответствующих нормативных актов Совета ЕЭК и Евразийского межправительственного совета.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что государства-члены ЕАЭС должны стремиться к созданию единого пространства для наиболее эффективного развития международного сотрудничества в области науки и техники. В этих целях следует совершенствовать международную договорную основу формирования общего научно-технического пространства, а также способствовать формированию правовых основ обеспечения технологического развития в евразийском интеграционном процессе.

Использованные источники:

1. Решение Евразийского межправительственного совета от 13.04.16 № 2 «Об утверждении положения о формировании и функционировании евразийских технологических платформ» [Электронный ресурс] «Законы, кодексы и нормативно-правовые акты РФ» Режим доступа: legalacts.ru (Дата обращения 07.11.2018);
2. Андронова И. В. Формирование приоритетных технологический платформ как основа развития научно-технического сотрудничества // Вестник РУДН. Серия: Социология, 2018 – С. 117-130;
3. Кривов В. Д. Научно-техническое сотрудничество как фактор евразийской экономической интеграции. – М.: Аналитическое управление Совета Федерации, 2015 – С. 60-83;
4. Современная наука и образование на страже экономических интересов Российской Федерации / Под общ. ред. профессора С.Н. Гамидуллаева. СПб.: Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал РТА, 2017. – С.298;
5. Шавина Е. В. Перспективы научно-технического сотрудничества в рамках ЕАЭС // Проблемы стратегического развития интеграции национальных инновационных систем Союзного государства: сборник научных трудов международной научно-технической конференции / ред. Р. А. Абрамов. – М.: ООО «ИД Третьяковъ», 2016 – С. 212-214;
6. Официальный сайт Евразийского экономического союза [Электронный ресурс]. Режим доступа: www.eaeunion.org (Дата обращения 12.11.2018).

УДК 339.54

Ахмедзянов Р.Р., к.э.н., доцент, кафедра «Таможенного дела»
Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского
г. Калуга, Россия
Аверченкова В.С.
студент 4 курса
Институт Истории и Права
Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского
г. Калуга, Россия
Печерская Е.С., студент 4 курса
Институт Истории и Права
Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского
г. Калуга, Россия
Akhmedzyanov R. R.
PhD, associate Professor of Department "Customs affairs"
Kaluga State University of K.E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia
Averchenkov V.S., 4th year student
Institute of History and Law
Kaluga State University. K. E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia
Pecherskaya E.S., 4th year student
Institute of History and Law
Kaluga State University. K. E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia

ТАРИФНЫЕ ПРЕФЕРЕНЦИИ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ ТОРГОВО – ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ РОССИИ И КИТАЯ
TARIFF PREFERENCES AS A FACTOR OF DEVELOPMENT OF TRADE AND ECONOMIC RELATIONS BETWEEN RUSSIA AND CHINA

Аннотация: Статья раскрывает систему предоставления тарифных льгот и преференций как одного из важнейших инструментов таможенно – тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности между Россией и Китаем, а также отмечаются ключевые проблемы и перспективы развития.

Abstract: The article reveals the system of tariff privileges and preferences as one of the most important tools of customs and tariff regulation of foreign economic activity between Russia and China, as well as the key problems and prospects of development.

Ключевые слова: Тарифные льготы и преференции, сотрудничество, внешнеэкономическая деятельность.

Keywords: Tariff benefits and preferences, cooperation, foreign economic activity.

Таможенно – тарифное регулирование внешней торговли представляет собой многогранную структуру. Одной из базисных выделяется Единая система тарифных преференций, отраженная как в законодательстве, так и в различных международных договорах и документах. Данная система выглядит следующим образом: список стран, попадающих под пользование тарифными преференциями и льготами, перечень льготных товаров, соответствующие нормы и стандарты установления страны происхождения того или иного товара, и, наконец, система ставок ввозных таможенных пошлин.

В период реализации внешнеэкономической деятельности к перемещаемым через границу ЕАЭС товарам возможно применение тарифных преференций. Списки стран, получающих подобного рода бонусы, а также прочие интеграционные союзы формируются с учетом исследований Всемирного банка.

Крупнейшим торговым, экономическим и политическим партнером Российской Федерации по праву можно считать Китай. Благодаря проанализированным данным Федеральной таможенной службы возможно сделать вывод о том, что основной поток преференциальных товаров в Россию ввозит именно Китай. Показатели товарооборота между странами непреклонно растут. Так, в 2017 году товарооборот между КНР и РФ равен 84 миллиардам долларов США, поднявшись, тем самым, на 20,9% в сравнении с 2016 годом. В свою очередь, КНР в 2016 году стала основным покупателем отечественного продовольствия, закупив продукции на более чем 1,5 млрд долларов США. [3]. Это около 10,2% экспорта России в продуктовой сфере.

В настоящее время в Российско – Китайских отношениях отмечается тенденция к установлению союзных связей в экономике и торговле. При предоставлении преференций делается акцент на показателе импорта китайских товаров в РФ. По состоянию на 2017 год его значение равно 41,3 миллиардов долларов США, продемонстрировав рост на 27,8% по сравнению с прошлым годом. Стоит отметить, что львиная доля импорта — это преференциальные товары.

Опираясь на данные Главного таможенного управления КНР, товарооборот России с Китаем по итогам 2017 г. увеличился на 20,894 до 84 071, 1 млн. долл., в т.ч. экспорт из России в КНР — до 41 195,05 млн. долл.), импорт из КНР в Россию — до 42 876,04 млн. долл. (+14,894). Россия в рейтинге 20 основных торговых партнеров Китая улучшила свои позиции, поднявшись на 12-е место (по итогам 2016 г. — 14-е место). [3]

Если рассмотреть список преференциальных товаров, становится ясно, что больше всего импортируют мебель, кофе, чай, керамику, а также животные и растительные продукты.

Таблица 1 - Стоимостные показатели основных групп преференциальных товаров, ввозимых в Россию из КНР при импорте, долларов США

Импортируемые товары	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. в % к	
				2015 г.	2016 г.
Мясо и пищевые субпродукты	2395189	3301177	3230006	134,9	97,8
Кофе, чай, мате, или парагвайский чай, и пряности	83 758 632	84 138 337	81 065 791	96,8	96,3
Съедобные фрукты и орехи; кожура цитрусовых плодов или корки дынь	287 282 490	346 065 677	358 801 502	124,9	103,7
Керамические изделия	199175457	171792517	250842287	125,9	146
Мебель	738173276	620986712	1020276298	138,2	164,3
Всего	1310785044	1226284420	1714215884	130,8	139,8

Согласно данным Таблицы 1, общий объем преференциальных товаров, ввозимых на территорию России из Китая, значительно увеличился с 2015 по 2017 год. Это свидетельствует о том, что предоставление преференций и льгот эффективно влияет на внешнюю торговлю РФ и КНР. [1]

Таблица 2 - Стоимостные показатели отдельных групп товаров, ввозимых в КНР из России при экспорте, долларов США

Экспортируемые товары	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. в % к	
				2015 г.	2016 г.
Мясо и пищевые субпродукты	289559	64375	92642	324,4	143,9
Кофе, чай, мате, или парагвайский чай, и пряности	274 491	457 335	689 687	251,3	150,8
Съедобные фрукты и орехи; кожура цитрусовых плодов или корки дынь	12 346 074	*8 611 776*	9 123 414	73,9	105,9
Керамические изделия	73953	263190	159533	215,7	60,6
Мебель	4190544	8335027	9044919	215,8	108,3
Всего	17174621	17731703	19110195	111,3	107,8

Согласно Таблице 2 в 2017 году экспорт данных категорий товаров незначительно увеличился на 7,8% в сравнении с 2016 годом и на 11,3% в сравнении с 2015 годом. Но стоить заострить внимание на том, что общий объем экспорта российских товаров в Китай в денежном эквиваленте значительно ниже, чем объем импорта Россией китайской продукции. [1]

Таблица 3 - Соотношение товарооборота продукции, облагаемой преференциями, между РФ и КНР за 2015-2017 г., долларов США

	2015 г.	%	2016г.	%	2017 г.	%	2017 г. в % к	
							2015 г.	2016 г.
Импорт	1310785044	98.7	1226284420	98.6	1714215884	98.9	130,8	139,8
Экспорт	17174621	1,3	17731703	1,4	19110195	1.1	111,3	107,8
Товарооборот	1327959665	100	1244016123	100	1733326079	100	130,5	139,3

По данным таблицы импорт преференциальных товаров из КНР в РФ в 2017 году увеличился на 39,8% по сравнению с 2016 годом и увеличился на 30,8% по сравнению с 2015 годом. [1]

Экспорт товаров из РФ в КНР, в 2017 году незначительно увеличился на 7,8% относительно 2016 года и увеличился на 11,3% в сравнении с 2015 годом.

Общий товарооборот между РФ и КНР в 2017 году на 39,3% больше, чем в 2016 году и на 30,5% больше, чем в 2015 году. [1]

Рисунок 1 – Соотношение объемов импорта и экспорта между РФ и КНР в товарообороте за 2017 г.

По вышеизложенным данным видно, что в 2017 году доля импорта некоторых видов преференциальных товаров, имеющих наибольший удельный вес во внешнеторговом обороте, занимает 99% всего Китайско – Российского торгового сотрудничества, в то время, как экспорт российских товаров на китайский рынок составляет всего лишь 1% от общего товарооборота.

Анализ ввоза преференциальных товаров из Китая показал, что объемы внешней торговли России с этой страной из года в год возрастают. Но расширение импорта в России в отсутствие достаточного числа конкурентоспособных отечественных поставщиков сопровождается усилением позиций зарубежной продукции на внутреннем рынке, что неблагоприятно сказывается на развитии отечественного производства определенных видов товаров. Но, несмотря на это, неоспоримым остается тот факт, что благодаря преференциальному режиму, предоставленному Россией Китаю товарооборот между нашими странами как по льготным товарам, так и в целом значительно вырос, что, несомненно, открывает огромные перспективы для взаимного развития и сотрудничества КНР и РФ.

Использованные источники:

1. Ежегодный сборник «Таможенная служба Российской Федерации» за 2015-2017 гг.
2. ГАРАНТ.РУ: http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71656174/#ixzz5ZrZZ5Rsk
3. Сайт Евразийского экономического союза. [Электронный ресурс]//Режим доступа: http://www.eaeunion.org (дата обращения 21.10.18)

УДК-332.1

Ахмедзянов Р.Р., к.э.н., доцент кафедры «Таможенное дело»
Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского
г. Калуга, Россия
Иванова Д.А.
студент 4 курса
Ермакова Ю.С.
студент 4 курса
Институт Истории и Права
Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского
г. Калуга, Россия
Akhmedzyanov R.R.
PhD, associate Professor of Department "Customs affairs"
Kaluga State University of K.E. Tsiolkovsky
Ivanova D.A., 4-year student
Ermakova Y.S., 4-year student
Institute of History and Law
Kaluga State University. K. E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia

МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ ЕАЭС
INTERNATIONAL CUSTOMS COOPERATION THE EEU

Аннотация: ФТС России поступательно выстраивает отношения таможенного сотрудничества с зарубежными таможенными администрациями, сообществами и организациями, учитывая важность участия в формировании общих пространств в экономической и таможенной сферах.

Abstract: The FCS of Russia is progressively building relations of customs cooperation with foreign customs administrations, communities and organizations, taking into account the importance of participation in the formation of common spaces in the economic and customs spheres.

Ключевые слова: Международное сотрудничество, ЕАЭС, таможенные органы, сотрудничество.

Keywords: International cooperation, the EEU, the customs authorities, cooperation.

Международное сотрудничество предполагает развитие правовых, технических и административных основ для упрощения таможенных процедур.

Расширение международных связей, поиск торговых партнёров, а также рынков сбыта товаров и услуг подразумевают необходимость развития международных отношений и участия государства в мировых и региональных объединениях и организациях. Существует необходимость качественного совершенствования сотрудничества в таможенном деле и повышение

эффективности деятельности представительств таможенных органов РФ и за рубежом.

В настоящее время значительно увеличилось влияние таможенного регулирования как элемента государственного регулирования внешнеторговой деятельности на процессы международной интеграции российской экономики в международное экономическое пространство.

Проведем анализ внешней торговли РФ в период, начиная с 2015-2017 годов.[149]

Таблица1-Динамика внешней торговли РФ в период с 2015-2017гг.

Статистика внешней торговли РФ	2015г.	2016г.	2017г.	2017 в процентном отношении ,% к	
				2015г.	2016г.
Внешнеторговый оборот,млрд. долларов США	526	468	584	110,0	124,8
Экспорт,млрд. долларов США	344	286	357	103,8	124,8
Импорт,млрд. долларов США	183	182	227	124,0	124,7

Источник: www.customs.ru

Вывод по данным табл.1, отмечен рост внешнеторгового оборота РФ. Так в 2017 году составил 584 млрд. долларов США, что на 24,8% больше по сравнению с 2016 годом и на 10% больше по сравнению с 2015 годом соответственно. Одной из главных причин роста внешнеторгового оборота стало наращивание международного сотрудничества ЕАЭС.[1]

В 2017 году деятельность ФТС России при осуществлении международного сотрудничества в таможенной сфере была главным образом направлена на развитие интеграционных процессов в рамках ЕАЭС, также поддержание и наращивание двусторонних связей с таможенными службами, а также на организацию тесного взаимодействия с международными организациями.

В 2017 году в ЕАЭС было много сделано в рамках сотрудничества между государствами-членами, также намечены планы на будущее. Основные процессы, повлиявшие на развитие сотрудничества в ЕЭАС, происходили в сферах таможенного регулирования, устранения внутренних барьеров и формирования общих рынков. В апреле 2017 года Евразийской экономической комиссией была подготовлена «Белая книга ЕАЭС», которая объединила в себе информацию обо всех имеющихся торговых барьерах государствах-членах. Всего в ней было зафиксировано 60 различных препятствий. Их устранение позволит обеспечить странам ЕАЭС значительный прирост ВВП, а также ускорит реализацию идеи «четырех

[149] Таможенная служба Российской Федерации в 2017 году [Электронный ресурс]/Режим доступа: http://www.customs.ru/index2.php?id=7995&Itemid=1845&option=com_content&vie Дата обращения (17.09.18).

свобод», которая подразумевает свободное движение товаров, услуг, капиталов и рабочей силы. Следует отметить, что 23 декабря 2014 года в рамках ЕАЭС было подписано «Соглашение об обмене информацией, в том числе конфиденциальной, в финансовой сфере в целях создания условий на финансовых рынках для обеспечения свободного движения капитала», которое вступило в силу 21 октября 2016 года.

Еще несколькими соглашениями в области сотрудничества таможенных органов, подписанных 23 декабря 2014 года, были соглашения: «Соглашение о единых принципах и правилах обращения лекарственных средств в рамках Евразийского экономического союза», «Соглашение о единых принципах и правилах обращения медицинских изделий (изделий медицинского назначения и медицинской техники) в рамках Евразийского экономического союза», которые вступили в силу 12 февраля 2016 года. Как следствие, в мае 2017 года в ЕАЭС начал свое функционирование единый фармацевтический рынок. Введенные в рамках Союза нормативы включали требования к разработке, доклиническому и клиническому изучению, контролю качества, регистрации, производству и дистрибьюции лекарств. На национальном уровне оставлены вопросы выдачи разрешений на проведение доклинических и клинических исследований, ценообразование, розничная торговля, госзакупки и реклама. Для плавного перехода к общесоюзному регулированию предусмотрен переходный период, который продлится до 2025 года.

В течение 2017 года Евразийская экономическая комиссия активно создавала заделы на будущее. В настоящее время идет активная работа по формированию общих рынков в сфере финансов, электроэнергии, нефти, газа, табака и алкоголя, созданию евразийских технологических платформ, которые должны обеспечить инновационный рывок союзных государств. Также значение имеет принятое на уровне глав государств-участников решение о согласованном цифровом развитии экономик 5 стран.

Кодификация внутренних препятствий стала важным шагом. Она позволила систематизировать работу по их устранению и выработать соответствующий механизм. По результатам 2017 г. были устранены 9 выявленных препятствий и разработана дорожная карта по ликвидации еще 17 барьеров.

Основные направления развития международного сотрудничества ЕАЭС к 2025 г.[2]

ЕАЭС имеет три основных направления для выстраивания отношений с внешними партнерами:

1. Соглашения о зоне свободной торговли (ЗСТ). В последнее Евразийская экономическая комиссия, опираясь на мировую практику и ожидания внешних партнеров, пытается заключать соглашения с обязательствами в сфере торговли услугами и инвестиционного сотрудничества, а также государственных закупок, защиты интеллектуальной собственности и т. д.

2. Не преференциальные торговые соглашения. Данный вид соглашений не содержит обязательств по отмене пошлин и, как следствие, предполагает сотрудничество по снятию нетарифных барьеров, таможенному регулированию, инфраструктурным проектам.

3. Меморандумы о сотрудничестве с третьими странами и международными организациями. В данном случае подразумевается в основном взаимный обмен информацией, а с другой стороны, внешние партнеры желают получать информацию о ЕАЭС (его таможенно-тарифном регулировании, нетарифных ограничениях и т. д.) как субъекте, на уровне которого сегодня формируется внешнеторговая политика для рынка с более чем 180 млн. потребителей.

Планирование в сфере международного сотрудничества ЕАЭС осуществляется Высшим Евразийским экономическим советом. На ежегодной основе утверждает документ под названием «Об основных направлениях международной деятельности ЕАЭС», который описывает текущие формы взаимодействия с самим широким кругом государств и торговых блоков и определяет желаемые целевые состояния. [2]

Таким образом, страны ЕАЭС по-разному подходят к тому, в каких форматах и с какой скоростью Союз должен выстраивать свои международные связи. Так, государства — члены ЕАЭС стараются сохранять контроль над такими сферами, как торговля услугами и инвестиции, что затрудняет переговоры о заключении прогрессивных соглашений о ЗСТ. Это порождает не только организационные трудности, но и разную степень готовности государств — членов принимать на себя согласованные обязательств по торговле услугами и инвестициям.

Использованные источники:

1. Таможенная служба Российской Федерации в 2017 году [Электронный ресурс] /Режим доступа: http://www.customs.ru/ Дата обращения (17.11.18).
2. http://www.eurasiancommission.org
3. "Таможенный кодекс Евразийского экономического союза" (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) (ред. от 01.01.2018).

УДК 622.276.53

Ахметзянов Э.Р.
студент магистратуры
3курс, факультет «Горно-нефтяной»
Уфимский государственный нефтяной технический университет
Россия, г. Уфа

АНАЛИЗ ЭКСПЛУАТАЦИИ ПЕРИОДИЧЕСКОГО ФОНДА СКВАЖИН, В ЗИМИНИЙ ПЕРИОД ВРЕМЕНИ

Аннотация: в статье рассматривается малодебитный фонд скважин, эксплуатирующих в периодическом режиме, в зимний период времени.

Ключевые слова: периодический режим, зимний период, скважина, эксплуатация

Akhmetzyanov E. R.,
master's student
3rd year, faculty of " Mining and oil»
Ufa state oil technical University Russia, Ufa

ANALYSIS OF THE PERIODIC OPERATION OF WELLS, IN THE WINTER TIME

Abstract: the article deals with the low-debit Fund of wells operating in a periodic mode in the winter period.

Key words: periodic operation, the winter, well, exploitation

С каждым годом на месторождении Западной Сибири наблюдается тенденция увеличения фонда скважин, работающих в периодическом режиме, по сравнению 2016 и 2017 год – увеличение произошло на 149 скважин, а с 2015 годом – увеличилось почти в два раза. С каждым годом добавляются по 140-150 скважин (рис 1). Эффективная эксплуатация фонда скважин, работающих в режиме АПВ – является важной задачей инженера- технолога нефтегазодобывающего предприятия.

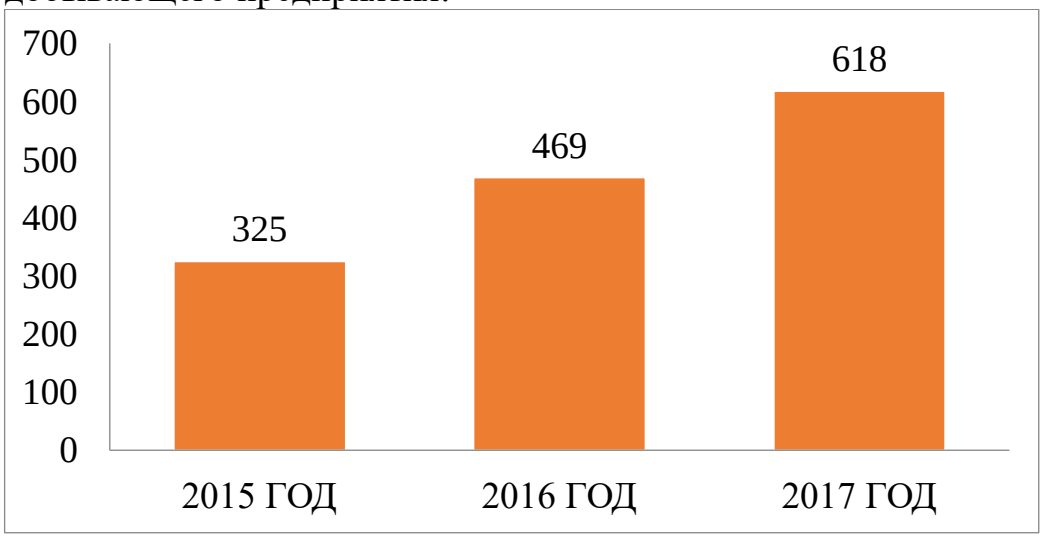


Рисунок 1 – Динамика изменения периодического фонда

В зимний период времени, основной проблемой – является замерзание коллекторов от скважины до АГЗУ и фонтанной арматуры (ФА).

Цель работы: 1) Анализ периодического фонда на предмет замерзания ФА и коллектора;

2) Выявить факторы, влияющие на закупоривание прохода;

3) Оптимизировать режим работы скважин.

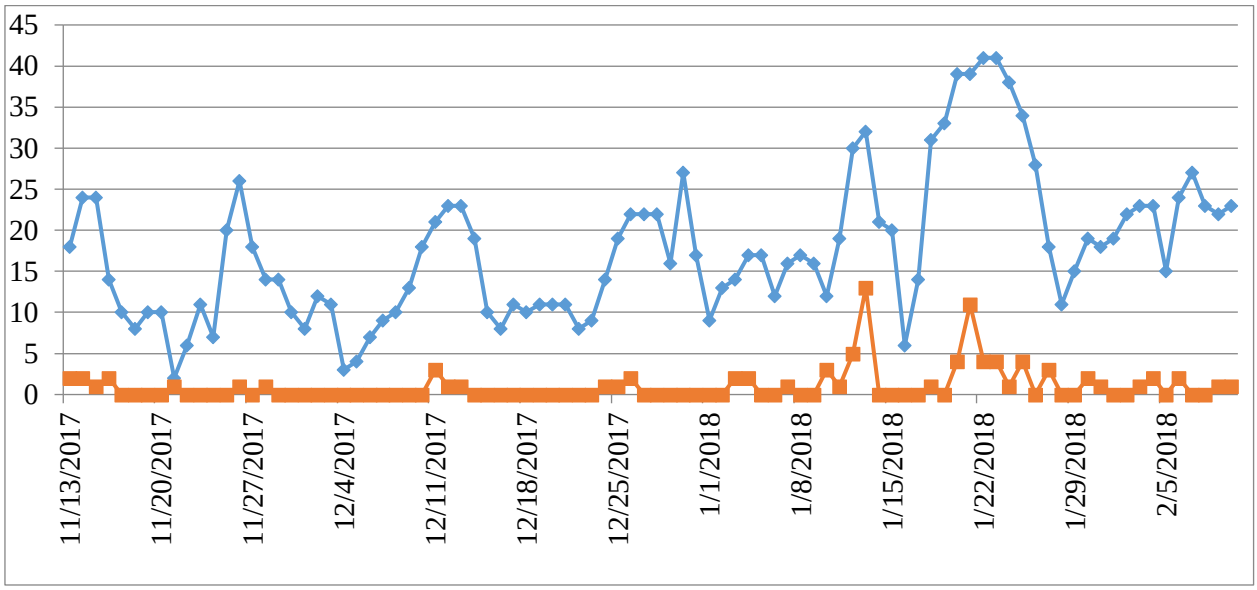


Рисунок 2 – Динамика температуры и количества скважин с 13.11.2017 по 10.02.2018г

С 13.11.2017 года по 10.02.2018 в цеху по добыче нефти и газа на месторождении Западной Сибири было выявлено 89 не проходов в коллекторе и ФА. На рисунке 2 изображена динамика изменения температуры окружающей среды и выявленных закупоренных коллекторов по дням, можно увидеть прямую зависимость – чем ниже температура, тем больше выявленных замерших коллекторов. Из данного графика можем отметить температуру – -18°С, ниже которой появляются проблемы данного рода.

Все обнаруженные не проходы до АГЗУ были выявлены у скважин, которые работают в периодическом режиме. 98% скважин имеют дебит менее 15 $м^3$/сут. Основную долю 33% занимают скважины, относящиеся к парафиноопасному фонду.

Скважины, имеющие обводненность от 50%, составляют 18%. Места замерзания – ФА и вход в АГЗУ.

Скважины, подвергшиеся к утеплениям, составляют 16%. Здесь температура начинается от -26°С.

Скважины, со спущенными специальными трубами от парафиноотложения – Majorpack – составляют 3%.

Проанализируем скважины оборудованные Majorpack. Как показала практика отложений на НКТ не выявлено. Весь парафин откладывается на ФА, либо в выкидной линии от скважины до АГЗУ.

Были произведены опытные работы на скважинах: при снижении дебита скважины, оборудованная Majorpack, производили нагрев ФА на рабочую скважину. После данного мероприятия, скважина выходила на свой режим. Это доказывает то, что одним из факторов для закупоривания прохода является отложения АСПО.

Отложения АСПО подвергаются к выпадению при снижении температуры в потоке, за счет снижения давления ниже давления насыщения. В процессе выделения газа наблюдается эффект Джоуля-Томсона. Также влияет обводненность скважины, так как теплопроводность у воды выше, то соответственно увеличивает скорость охлаждение газожидкостной смеси.

Как говорилось выше, вода обладает высокой теплопроводностью, при остановке скважины – жидкость принимает статическое положение. Здесь начинаются процессы теплоотдачи ГЖС с окружающей средой. В данном случае можно отметить температуру окружающей среды – 18ºС, ниже которой наблюдается интенсивное замерзание воды в ФА и около входа в АГЗУ.

Следствием перекрытия прохода выкидной линии, является повышение линейного давления до 10 и более МПа. Данный факт благоприятно влияет на образования гидратов в линии, которая осложняет процесс восстановления прохода коллектора от скважины до АГЗУ.

Из вышесказанного можно сделать вывод: утепление ФА и входной линии в АГЗУ является не эффективным в скважинах, работающих в режиме АПВ и имеющие дебиты до 10 $м^3$/сут.

Majorpack является эффективным оборудованием против отложений АСПО на внутренних стенках НКТ. Но весь парафин осаждается в выкидной линии и ФА. Это способствует уменьшению проходного сечения, тем самым приводит к снижению дебита скважины.

1. Максимальное сокращение времени накопления скважины (оптимизировать режим АПВ)
2. При температуре ниже -20℃ производить стравливание выкидной линии с опрессовкой на ДЕ, не реже одного раза в неделю
3. Перевод скважин на вентильные насосы (вывод из АПВ фонда)
4. Скважины, со спущенным оборудованием Majorpack, производить пропарку ФА на рабочую скважину при снижении дебита скважины
5. Произвести ГТМ, с целью увеличения притока и вывода скважины из периодического фонда

Использованные источники:

1. Ивановский В.Н. Установки погружных центробежных насосов для добычи нефти / В.Н. Ивановский, С.С. Пекин, А.А. Сабиров. – М.: ГУП «Изд-во «Нефть и газ» РГУ нефти и газа им. И. М. Губкина, 2002. – 256 с.
2. Кузьмичев Н.П. «Кратковременная эксплуатация скважин - уникальный способ борьбы с осложняющими факторами». Экспозиция Нефть Газ, № 4, 2012 г., стр. 56 – 59.

УДК 622.276.53

Ахметзянов Э.Р.
студент магистратуры
3курс, факультет «Горно-нефтяной»
Уфимский государственный нефтяной технический университет
Россия, г. Уфа

ОСОБЕННОСТИ РАБОТЫ МАЛОДЕБИТНОЙ СКВАЖИНЫ ПРИ ПЕРИОДИЧЕСКОЙ ЭКСПЛУАТАЦИИ

Аннотация: в статье рассматривается малодебитный фонд скважин, эксплуатирующих в периодическом режиме. Периодическая эксплуатация скважин имеет ряд особенностей, обусловленных гравитационной сепарацией флюидов в стволе скважины. Чередование периодов откачки и накопления продукции позволяет в определенной степени использовать эти особенности для уменьшения обводненности продукции и недопущения образования стойких водонефтяных эмульсий.

Ключевые слова: периодический режим, скважина, сепарация, фаза, обводненность, эмульсия.

Akhmetzyanov E. R.
master's student
3rd year, faculty of " Mining and oil»
Ufa state oil technical University Russia, Ufa

FEATURES OF OPERATION OF MARGINAL WELLS WITH PERIODIC OPERATING

Abstract: the article deals with the low-debit Fund of wells operating in a periodic mode. Periodic operation of wells has a number of features due to the gravitational separation of fluids in the wellbore. Alternating periods of pumping and accumulation of products allows to use these features to a certain extent to reduce the water content of products and prevent the formation of persistent water-oil emulsions.

Keywords: periodic regime, well, separation, phase, water cut, emulsion.

Периодическая эксплуатация скважин имеет ряд особенностей, обусловленных гравитационной сепарацией флюидов в стволе скважины. Чередование периодов откачки и накопления продукции позволяет в определенной степени использовать эти особенности для уменьшения обводненности продукции и недопущения образования стойких водонефтяных эмульсий. Рассмотрим работу насоса в скважине с обводненной продукцией.

1 фаза. Отбор жидкости прекращен, в скважине находится динамический столб жидкости. Происходит восстановление уровня. В скважину притекают нефть и вода.

2 фаза. Давление полностью восстановилось, исчезло влияние гидродинамических сил в пласте. Происходит гравитационное расслоение жидкости в скважине. При этом за счет разности плотностей нефти и воды

нефть в пласте также стремится подняться вверх, при этом создается избыточное давление. Если кровля пласта горизонтальна или имеет уклон в сторону скважины, то в скважину будет притекать нефть. Вода в процессе гравитационного разделения уходит в пласт. Если нефти достаточно в окружающем скважину пласте, то она может полностью заполнить скважину. Если кровля пласта имеет уклон от скважины, то приток нефти в скважину будет очень незначительный или его вообще не будет.

3 фаза. Спустя определенный промежуток времени включается насос. Если насос установлен так, что его прием оказывается в зоне всплывшей нефти, то он отбирает нефть, уровень снижается, уровень водонефтяного раздела (ВНР) поднимается. В зависимости от характеристики притока в скважину до приема насоса дойдет либо динамический уровень, либо ВНР, либо то и другое вместе. После этого останавливают насос. Происходит переход к 1 фазе.

В зависимости от времени простоя скважины 2 фаза может либо отсутствовать, либо присутствовать. Если она отсутствует, то средняя обводненность продукции, поднимаемой насосом на поверхность, будет равна обводненности продукции, поступающей из пласта. Если она присутствует, то за счет гравитационного противотока нефти из пласта в скважину, воды из скважины в пласт обводненность продукции на устье скважины может уменьшиться, теоретически вплоть до нуля.

Чтобы реализовать схему с гравитационным замещением воды нефтью (так называемый «метод коротких подвесок), необходимо определить:

1. В каких скважинах и при каких условиях может происходить переток флюидов;
2. Сколько времени потребуется на замещение воды нефтью в скважине.

В экспериментах, результаты которых приведены в работе Я.З. Хасанова, время накопления менялось для различных объектов и составляло в среднем 23 сутки, 76 суток (при диапазоне 13 - 136 суток), и в диапазоне 12 - 32 суток. Явление гравитационного замещения воды нефтью характерно не для всех скважин. Поэтому рекомендуется производить выбор скважин и определять время простоя экспериментально.

Очевидно, что для успешной реализации технологии безводной добычи с использованием гравитационного фактора время простоя должно быть достаточно длительным, чтобы проявилась фаза 2. Фаза 1 с точки зрения снижения обводненности - бесполезная, так как в скважину происходит приток воды и нефти, и только в фазу 2 вода в некоторых скважинах может поглощаться обратно пластом. Поэтому необходимо знать время восстановления давления. Если оно превышает или равно времени остановки скважины, то при повторяющихся циклах не будет накопления нефти в стволе скважины, при откачках ее количество будет уменьшаться вплоть до нуля.

В предположении, что пласт работает непрерывно (отсутствует фаза простоя 2), рассчитаем положение водонефтяного раздела в скважине после

накопления жидкости. Рассмотрим схему (рис. 1), иллюстрирующую изменение водонефтяного раздела (ВНР) в скважине после остановки насоса.

При работе насоса ВНР всегда находится на его приеме. После остановки насоса начинается подъем уровня и продолжается затухающий приток в скважину. Одновременно с этим происходит гравитационная сегрегация флюидов в стволе скважины. При работе насоса был столб нефти $H_{нас} - H_{дин}$ и столб водонефтяной смеси $H_{пл}$ - $H_{нас}$. Для простоты будем считать, что расходное водосодержание смеси равно объемному.

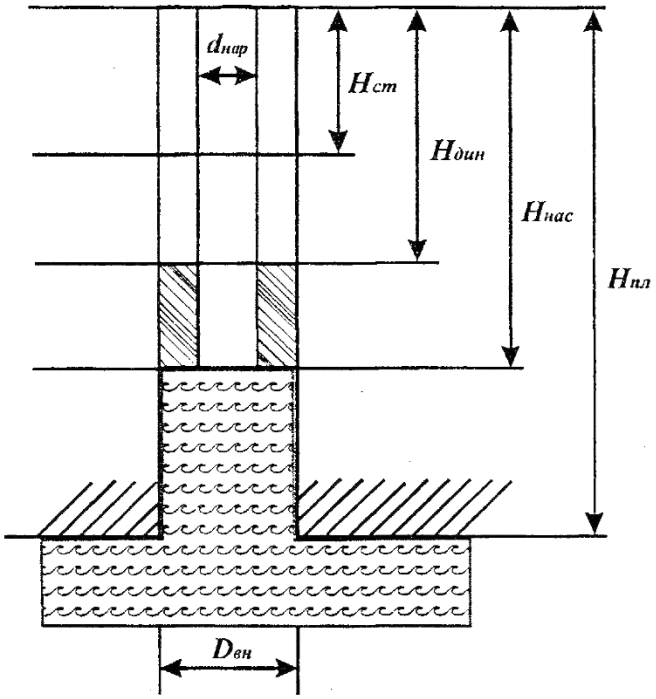


Рисунок 1 – Расчетная схема периодической работы

При простое в скважину притечет объем жидкости, равный объему кольцевого пространства в интервале от $H_{ст}$ до $H_{дин}$:

$$V = \frac{\pi}{4}\left(D_{\text{вн}}^2 - d_{\text{нар}}^2\right)\left(H_{\text{дин}} - H_{\text{ст}}\right) \quad (1)$$

Нефти в этом обьеме будет:

$$V_{\text{н1}} = (1 - B)V_{\text{ж}} \quad (2)$$

Кроме того, произойдет гравитационное расслоение жидкости, находившейся ниже приема насоса, и при этом выделится объем нефти, равный:

$$V_{\text{н2}} = \frac{\pi}{4} D_{\text{вн}}^2 (H_{\text{пл}} - H_{\text{нас}})(1 - B) \quad (3)$$

Этот объем, попадая в затрубное пространство, образует столб высотой:

$$H_{\text{в}} = \frac{\frac{\pi}{4}(H_{\text{пл}} - H_{\text{нас}})(1 - B)}{\frac{\pi}{4}\left(D_{\text{вн}}^2 - d_{\text{нар}}^2\right)} \quad (4)$$

Во время периода восстановления уровня происходит собственно накопление жидкости и гравитационное разделение нефти и воды в стволе скважины. Время, необходимое для гравитационного разделения воды и нефти, оценим по формуле:

$$t_1 = \frac{H_c - H_{\text{погр}}}{v_{\text{н}}} \quad (5)$$

где H_c - высота статического столба жидкости в м;

$H_{\text{погр}}$ - погружение насоса под динамический уровень, м;

$v_{\text{н}}$ - скорость всплывания капли нефти в м/с.

Основываясь на экспериментальных данных скорости всплывания капель нефти в воде полученных Х.М.Батыровым, сделаем оценку $v_{\text{н}}$ = 10 см/с. тогда при H_c = 1000 м, $H_{\text{погр}}$ = 200 м. получим t_1 = 2,2 часа. Очевидно, что уже в первые 1,5 - 2 часа процесс гравитационного разделения в основном уже завершается. После завершения сепарации и полного восстановления уровня, водонефтяной раздел установится в скважине на уровне:

$$H = H_{\text{ст}} + \left(H_{\text{нас}} - H_{\text{дин}}\right) + (1 - B)\left(H_{\text{дин}} - H_{\text{ст}}\right) + \frac{D_{\text{вн}}^2}{D_{\text{вн}}^2 - d_{\text{нар}}^2}(H_{\text{пл}} - H_{\text{нас}})(1 - B) \quad (6)$$

Упрощая, получим:

$$H = H_{\text{нас}} - B\left(H_{\text{дин}} - H_{\text{ст}}\right) + \frac{(H_{\text{пл}} - H_{\text{нас}})}{1 - \left(\frac{d_{\text{нар}}}{D_{\text{вн}}}\right)^2}(1 - B) \quad (7)$$

Условием того, что ВНР опустится ниже приема насоса, будет H - $H_{нас}$ ≥ 0, откуда получим неравенство:

$$B\left(H_{\text{дин}} - H_{\text{ст}}\right) \leq + \frac{(H_{\text{пл}} - H_{\text{нас}})}{1 - \left(\frac{d_{\text{нар}}}{D_{\text{вн}}}\right)^2}(1 - B) \quad (8)$$

Полученное неравенство имеет простой физический смысл - столб выделившейся воды при простое (левая часть неравенства) должен быть меньше столба сепарированной нефти (правая часть неравенства).

Из уравнений очевидно, что начале периода откачки насос сначала работает на воде, затем, по мере снижения уровня - на водонефтяной смеси. Однако, при простое скважины разделение фаз произойдет не только в обсадной колонне, но и в подъемных трубах. После запуска скважины в работу, ее продукция будет характеризоваться резкими скачками обводненности. Сначала на поверхность будет поднят отстоявшийся столб нефти из подъемных труб, затем осевшая в трубах вода, затем вода из ствола скважины. Когда ВНР опустится до приема насоса, в выкидную линию пойдет продукция, обогащенная нефтью за счет снижающегося динамического уровня. Только когда динамический уровень займет свое стационарное положение, определяемое равенством производительностей скважины и

насоса, обводненность продукции на устье стабилизируется, и будет равна обводненности жидкости, поступающей из пласта. Этот процесс при малой производительности насоса и скважины может быть достаточно долгим.

Таким образом, обычный процесс периодической эксплуатации (в котором отсутствует фаза 2) будет характеризоваться значительными колебаниями обводненности продукции скважины. Возможно, что поочередное поступление в насос жидкости с большей и меньшей обводненностью по сравнению со средней будет играть положительную роль в снижении образования стойких эмульсий. Чтобы использовать этот эффект, необходимо целенаправленно спроектировать оборудование и режим его работы.

Использованные источники:

1.Ивановский В.Н. Установки погружных центробежных насосов для добычи нефти / В.Н. Ивановский, С.С. Пекин, А.А. Сабиров. – М.: ГУП «Изд-во «Нефть и газ» РГУ нефти и газа им. И. М. Губкина, 2002. – 256 с.

2.Кузьмичев Н.П. «Кратковременная эксплуатация скважин - уникальный способ борьбы с осложняющими факторами». Экспозиция Нефть Газ, № 4, 2012 г., стр. 56 – 59.

УДК 339

Ахмедзянов Р.Р.
доцент
Калужский Государственный
Университет им. К.Э. Циолковского
г. Калуга, Россия
Мытарева Т.С.
Пимкина Е. Д.
Фоменко А.А.
студентки 5 курса
Институт Истории и Права
Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского
г. Калуга, Россия

РАЗВИТИЕ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ КАК УСЛОВИЕ ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ АКТИВНОСТИ В РОССИИ

Аннотация: Одной из главных задач внешнеторговой деятельности России является обеспечение продовольственной безопасности страны. От развития международной торговли прямо пропорционально зависит повышение экономической активности в России.

Ключевые слова: международная торговля, международные экономические отношения, торговые отношения, внешнеторговая деятельность.

Akhmedzyanov R. R., associate Professor
Kaluga State University. K. E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia
Mytareva T.S., Pimkina E.D., Fomenko A.A., 5-year student
Institute of History and Law
Kaluga State University. K. E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia

THE DEVELOPMENT OF INTERNATIONAL TRADE AS A CONDITION FOR INCREASING ECONOMIC ACTIVITY IN RUSSIA

Abstract: One of the main tasks of the foreign trade activities of Russia is to ensure the food security of the country. The growth of economic activity in Russia directly proportional to the development of international trade.

Keywords: international trade, international economic relations, trade relations, foreign trade activity.

На современном этапе развития существует множество разновидностей экономических взаимоотношений государств - так называемых форм международных экономических отношений далее - МЭО).

Исторически наиболее важной формой международных экономических отношений является международная торговля, поэтому дальнейшее исследование и анализ будет проводиться на примере именно этой формы МЭО.

Актуальность выбранной темы определяется двумя основными факторами.

Во-первых, введение экономических санкций со стороны западных государств, повлекших за собой такие негативные последствия как снижение покупательной способности населения при росте цен на большинство товаров (электроника, автомобили, продукты питания и т. д.). Учитывая недостаточный уровень сельскохозяйственного производства, необходимо говорить о том факте, что Россия на данный момент неспособна обеспечить продовольственную безопасность. Выходом из данной ситуации может стать установление торговых отношений с другими развитыми аграрными странами.

Во-вторых, вступление России во Всемирную торговую организацию (далее – ВТО). Очевидно, что вступление РФ в данное объединение имеет неоднозначные последствия для экономики страны. Наряду с множеством преимуществ экспертами справедливо отмечается и значительный ряд проблемных сфер, связанных главным образом с облегчением доступа на внутренний рынок России иностранных товаров, и, как следствие, снижение конкурентоспособности отечественных товаропроизводителей.

Внешнеторговая деятельность Российской Федерации характеризуется объемом экспорта и импорта товаров, а также их динамикой. Общая же величина экспорта и импорта РФ образует ее **внешнеторговый оборот.** При сопоставлении величин экспорта и импорта фиксируется **сальдо** внешнеторгового оборота.

Так, по итогам 2017 г. внешнеторговый оборот Российской Федерации в 2017 году составил 584 млрд. долларов США и по сравнению с 2016 годом увеличился на 25%, в том числе экспорт – 357 млрд. долларов США (рост на 25%), импорт – 227 млрд. долларов США (рост на 24%).

Основными торговыми партнерами Российской Федерации в 2017 году были: Китай – 15% товарооборота Российской Федерации (рост по сравнению с 2016 годом на 32%), Германия – 9% (на 23%), Нидерланды – 7% (на 22%), Белоруссия – 5% (на 26%), Италия – 4% (на 21%), США – 4% (на 16%), Турция – 4% (на 37%), Республика Корея – 3% (на 28%), Казахстан – 3% (30%), Украина – 2% (на 26%).

Товарооборот России в 2017 году составил 578.1 млрд. долларов США, увеличившись на 22,7 % (106.9 млрд. долларов США) по сравнению с 2016 годом. В том числе, экспорт составил 356.9 млрд. долларов США, увеличившись на 24,1 %(69.3 млрд. долларов США) по сравнению с 2016 годом; импорт России в 2017 году составил 221.2 млрд долл. США, увеличившись на 20,5% (37,6 млрд. долл. США) по сравнению с 2016 годом.

Сальдо торгового баланса России в 2017 году сложилось положительное в размере 130, 6 млрд. долл. США, что на 26,5 млрд. долларов США больше, чем в январе-декабре 2016 года.

Таблица 1- Показатели внешней торговли России в 2015-2017 гг., млрд. долл. США

	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г., в % к	
				2015 г.	2016г.
Товарооборот	530.4	471.2	578.1	108,9	122,7
Экспорт	345.9	287.6	356.9	103,2	124,1
Импорт	184.4	183.6	221.2	119,9	120,5
Сальдо	161.4	104.0	130.6	80,9	125,6

Источник: www.customs.ru

Доля экспорта во внешнеторговом обороте в 2017 г. составила 61,7 %, в 2016 г. – 61,0%, в 2015 г. – 65,2%, импорта – 38,3%, 39,0% и 34,8% соответственно.

В общем объеме внешнеторгового оборота России на долю государств – членов Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС) в 2017 году приходилось 9% (в 2016-8,3%). Таким образом, товарооборот между странами Евразийского экономического союза в 2017 году вырос на 0,7%.

В структуре внешней торговли Российской Федерации по группам стран особое место занимает Европейский союз (далее - ЕС) как крупнейший экономический партнер, на его долю в общем объеме товарооборота Российской Федерации в 2017 году приходилось 42%, на страны Азиатско-тихоокеанского экономического сотрудничества (далее-АТЭС) – 31%, на государства – участники Содружества Независимых Государств (далее-СНГ) – 12%, в том числе на страны Евразийского экономического союза – 9%, на страны Организации стран – экспортеров нефти (далее-ОПЕК) – 3%, на страны БРИКС – 18%, Азиатского-Тихоокеанского региона – 32%.

Экспорт России в 2017 году составил 357 млрд. долларов США и по сравнению с 2016 годом вырос на 25% или на 71 млрд. долларов США.

Ведущим фактором роста экспорта является увеличение физических объемов поставок из России за рубеж. Еще одной причиной роста российского экспорта стало повышение мировых цен.

Импорт России в 2017 году составил 227 млрд. долларов США. и по сравнению с 2016 годом увеличился на 25% или на 45 млрд. долларов США.

Положительная динамика импорта объясняется дальнейшим укреплением национальной валюты.

Прошедший 2016 год стал одним из самых неудачных с точки зрения внешней торговли. Объемы экспорта и импорта в стоимостном выражении упали до минимумов последних пяти лет из-за девальвации рубля, сокращения производства и действующего продовольственного эмбарго. Однако после провала в первом полугодии показатели стали приходить в норму, и уже в ноябре-декабре России почти удалось догнать прошлогодние объемы торговли.[150]

Таким образом, несмотря на экономический спад в 2014-2016 годах, связанный со сжатием капиталовложений, глубоким и длительным падением цен на нефть, сильной девальвацией рубля и внешними санкциями, динамика внешней торговли России в 2017 году свидетельствует об оживлении внутренней экономической активности. Тем не менее названные выше обнадеживающие сдвиги могли бы оказаться более значительными, если бы не сохранение негативного влияния некоторых ранее сформировавшихся тенденций и факторов. Достижения РФ в сфере внешнего товарообмена в 2017 г., вопреки нарастанию санкционного давления на нее, дают основания для сдержанно оптимистичного прогноза. При достаточно благоприятном развитии внешней конъюнктуры и потеплении в отношениях с ЕС во внешней торговле для России вполне возможен «разворот на взлет». Рост объема мировой торговли товарами, как ожидается восстановится в этом году от «прохладных» значений в 2016 году, но только при правильном сочетании правительствами политики и экономических мер.

Использованные источники:

1.Официальный сайт ФТС РФ http://www.customs.ru;
2.Торговля России со странами дальнего зарубежья. Внешняя торговля России в 2016 году: цифры и факты. [Электронный ресурс]. URL. http://xn--b1ae2adf4f.xn--p1ai/analytics/research/40407-vneshnyaya-topgovlya-possii-v-2016-godu-tsifpy-i-fakty.html. Дата обращения (19.11.2018)

[150] «Торговля России со странами дальнего зарубежья». Внешняя торговля России в 2016 году: цифры и факты. [Электронный ресурс]. URL. http://xn--b1ae2adf4f.xn--p1ai/analytics/research/40407-vneshnyaya-topgovlya-possii-v-2016-godu-tsifpy-i-fakty.html. Дата обращения (19.11.2018)

УДК 51-74

Ахметов И.А.
студент магистратуры 1 курса
НИУ "Московский государственный строительный университет"
Россия, Москва
Краснов И.Д.
студент магистратуры 1 курса
НИУ "Московский государственный строительный университет"
Россия, Москва

УСТАНОВКА СЕТКИ ПРОСТРАНСТВЕННОГО АНАЛИЗА В ECOTECT

Аннотация: Эта статья объясняет то, почему сетка анализа, созданная функцией «Автоматическая подгонка сетки» в Ecotect, оставляет зазор по краям комнаты, а не покрывает всю полноту его площади. Для этого есть очень веская причина, и, поскольку она затрагивает некоторые более общие концепции анализа, заслуживает какого-то подробного объяснения.

Ключевые слова: анализ, пространственный анализ, ECOTECT, установка сетки анализа, точка расчёта

Akhmetov I.A.
1rd year master's student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow
Krasnov I.D.
1rd year master's student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow

INSTALLATION OF A GRID OF A SPATIAL ANALYSIS IN ECOTECT

Annotation: This article explains why the analysis grid, created by the "Automatic grid fitting" function in Ecotect, leaves a gap at the edges of the room, and does not cover the entire area of its area. There is a very good reason for this, and, since it touches on some more general concepts of analysis, it deserves some detailed explanation.

Key Words: analysis, spatial analysis, ECOTECT, installation of analysis grid, point of calculation

ВСТУПЛЕНИЕ

При расчете усредненных по комнате значений производительности необходимо проверить несколько разных точек в помещении. Обычно это делается с помощью сетки виртуального анализа - набора равномерно распределенных точек, распределенных по площади пола комнаты.

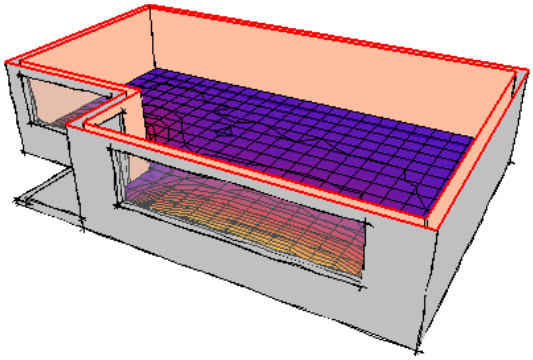


Рисунок 1 - Пример сетки виртуального анализа, распределенной по всему пространству, чтобы вычислять среднеквадратичные значения.

Поскольку каждая точка сетки может считаться представителем небольшого участка площади пола, средневзвешенная площадь может быть рассчитана путем суммирования значений во всех точках сетки и деления на общее количество рассмотренных точек. Тем не менее, это точно означает, что:

1) все части площади пола комнаты считаются
2) каждая часть вносит пропорциональный результат.

По умолчанию собственная функция Auto-Fit Grid от Ecotect делает это вполне соответствующим образом. Если вы выберете все объекты пола, принадлежащие комнате, и выберите кнопку «Автоматическая установка сетки в объекты ...», Ecotect автоматически создаст равномерно распределенную сетку по площади комнаты, как показано на рисунке 2.

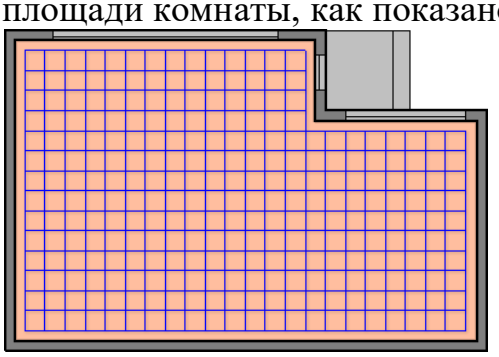


Рисунок 2 - Размещение Ecotect по умолчанию «Автоматическая установка сетки» для этой комнаты.

Проблема заключается в том, что результирующая сетка оставляет зазор вокруг внешних краев комнаты. Поэтому большое количество пользователей пытается «исправить» этот пробел, перемещая экстенты сетки до краев, полагая, что часть площади пола упускается. Такие пользователи стремятся в итоге получить вид сетки, показанной на рисунке 3.

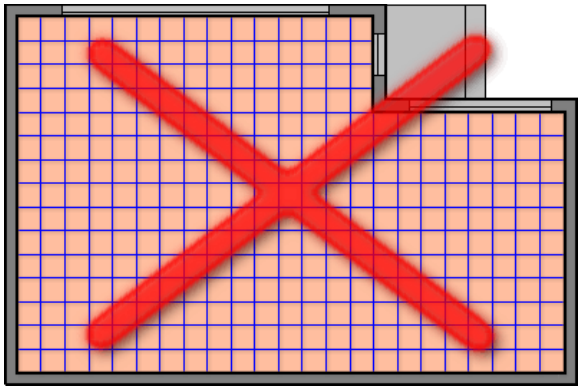


Рисунок 3 - Некоторые пользователи ошибочно полагают, что они должны соответствовать сетке прямо к самому краю комнаты.

Зачем оставлять краевой разрыв?

Чтобы понять, почему сетка виртуального анализа, простирающаяся прямо к краям комнаты, неверна, вы должны перестать думать о сетке как о представлении серии небольших квадратных ячеек. Вместо этого подумайте об этом как о серии узлов сетки, с точками расчета на пересечениях каждой линии сетки. На рисунке 4 показаны местоположения каждой точки расчета на автоматически сгенерированной сетке в виде серии небольших красных точек.

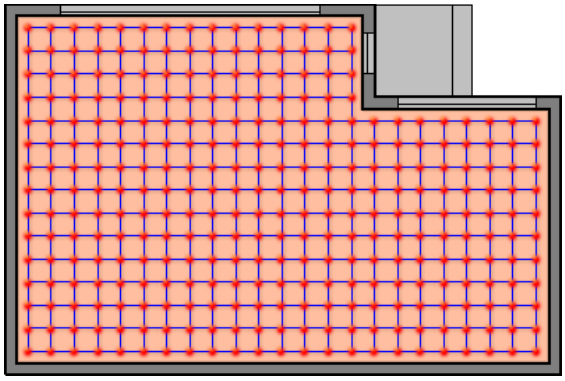


Рисунок 4 - Расчеты фактически выполняются на каждом узле сетки, пересечениях каждой осевой линии.

Это почти точно, как данные хранятся в сетке виртуального анализа в рамках модели, а не только в Ecotect, но в большинстве программ анализа. Поскольку данные в каждом узле могут быть сопоставлены между каждым узлом и каждой осью, чтобы представить более плавные визуальные представления. На рисунке 5 ясно показано, где есть значения и как интерполируются и рисуются контурные линии между ними.

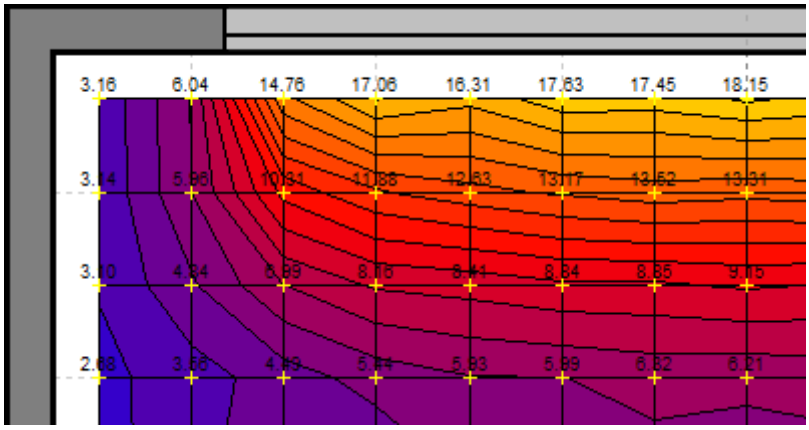


Рисунок 5 - Сохранение значений в узлах сетки допускает точную интерполяцию и отображение контуров.

Если сетка анализа настроена так, чтобы касаться краев комнаты, тогда бы точки расчета были расположены вплотную к каждой стене. Это не тот район, к которому легко можно добраться жильцами, если они физически не прислоняются к поверхности, поэтому он не является особенно репрезентативным для того, что может быть испытано. Кроме того, для некоторых видов расчетов производительности, таких как воздушный поток, внутренняя температура и внутренне отраженные компоненты дневного света, можно встретить локализованные граничные эффекты и другие неточности, когда точка близка к границе помещения.

Хотя существует множество расчетов, которые могут быть выполнены непосредственно на поверхностях помещений, идея использования сетки виртуального анализа состоит в том, чтобы иметь возможность собирать пространственные данные и получать усредненные по комнате значения. Таким образом, если нереалистично вычислять пространственные значения непосредственно на поверхностях стенок, то сколько из этого пробела вы должны оставить?

Какая разница в краях?

Когда вы используете функцию «Auto-Fit Grid» в Ecotect, она равномерно распределяет точки сетки по площади пола и оставляет зазор вокруг края равным ровно 1/2 расстоянию между каждым узлом сетки, как показано на рисунке 6.

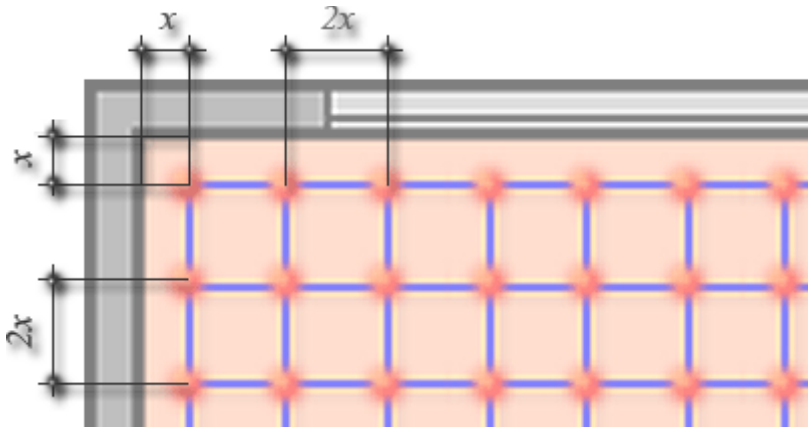


Рисунок 6 - Размещение по умолчанию Ecotect оставляет половину ширины ширины ячейки вокруг края.

Значения, рассчитанные для каждого узла сетки, считаются репрезентативными для среднего значения небольшой площади пространства, сосредоточенного вокруг него, как показано на рисунке 7. Очевидно, чем выше плотность узлов сетки, тем меньше пространство, каждое из которых представляет и, учитывая физика воздушного потока, света и акустики, тем репрезентативнее эта небольшая область пространства, как обычно.

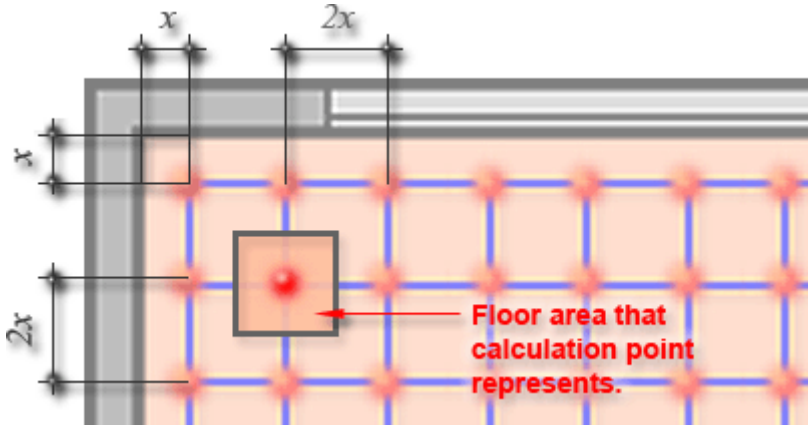


Рисунок 7 - Подумайте о каждой точке расчета, представляющей среднее значение площади пола, сосредоточенной вокруг нее.

Однако весь смысл использования распределенной сетки анализа заключается в том, что слишком сложно рассматривать абсолютно каждую точку в пространстве, поэтому, независимо от того, насколько плотная сетка, каждый узел должен представлять некоторую область.

Если мы экстраполируем эту идею по всем узлам сетки, то каждый узел представляет собой площадь, равную по размеру каждой ячейке сетки, но компенсированную ровно половиной ширины и высоты ячейки. Переверните комнату с этими репрезентативными областями, отображаемыми в центр каждого узла сетки, как показано на рисунке 8, и вы получите полное покрытие площади пола.

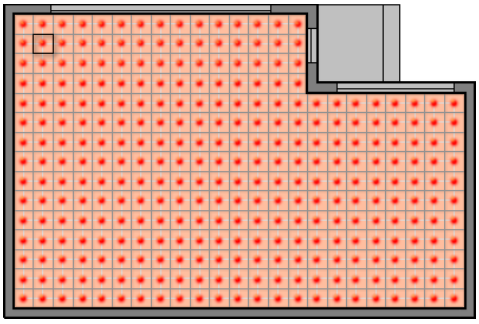


Рисунок 8 - Экстраполирование по всей сетке означает, что размещение по умолчанию полностью отражает всю площадь пола.

Что относительно неровностей сетки?

Простое суммирование значений на каждом узле сетки и деление на общее число узлов дает действительное среднее помещение только в том случае, если узлы сетки равномерно распределены в каждом аксиальном направлении. Если вы используете неровную сетку, вы должны учитывать относительный размер репрезентативных областей вокруг каждого узла.

Рисунок 9 - пример неравномерно распределенной сетки в тестовой комнате. Это ясно показывает, что даже небольшое количество изменений размера в каждой оси может привести к нескольким различным размерам ячеек. Не используя средневзвешенный расчет по площади, было бы неоправданно влиять на результат на площадь в плане, в нижний правый угол комнаты, где узлы сетки намного плотнее, чем ближе к вершине.

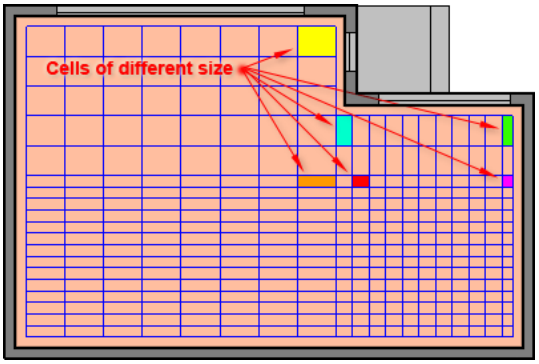


Рисунок 9 - Даже небольшое количество изменений в размерности вдоль каждой оси может привести к появлению многих клеток различного размера.

Учет областей с различными размерами осуществляется с использованием алгоритма, взвешенного по площади. Это требует, чтобы вы вычислили расстояние между серединами каждой ячейки сетки в каждом направлении, чтобы получить ширину и высоту каждой области. Умножение ширины и высоты дает относительную репрезентативную область каждого узла сетки. На рисунке 10 репрезентативная область левого верхнего узла будет x1 * y1, тогда как правая вершина будет x2 * y1.

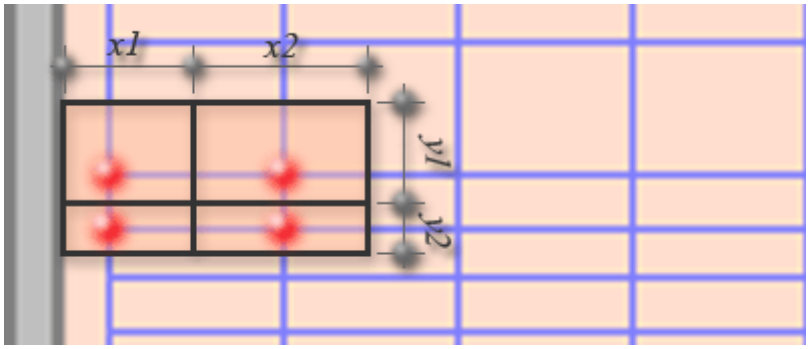


Рисунок 10 - Чтобы обеспечить пропорциональное влияние, неравномерно распределенные сетки требуют расчета размера репрезентативной области каждого узла.

Учитывая размер каждой репрезентативной области узлов (dx x dy), среднее значение комнаты вычисляется путем суммирования значений в каждом узле, умноженных на представительную область, а затем деления суммы на сумму всех репрезентативных областей. На рис. 10 показано это уравнение в математической форме.

$$Avg = \frac{\sum V \times (dx \times dy)}{\sum (dx \times dy)}$$

Where:

V = value at grid node.

dx = width of representative area.

dy = height of representative area.

Рисунок 10 - Уравнение для вычисления среднего значения по площади.

Вывод

Важно точно понимать, где точки расчета расположены относительно любой аналитической сетки, когда вы собираетесь использовать ее для вычисления усредненных по комнате значений. Если, как и в Ecotect, точки вычисления совпадают с каждым узлом сетки, тогда необходимо оставить краевой зазор равным половине ширины и высоты ячейки, чтобы правильно представлять всю площадь пола. Это лучше всего сделать в Ecotect с помощью функции Auto-Fit Grid, хотя вы можете сделать это вручную.

Если у вас есть неравномерный интервал сетки, вы должны использовать средневзвешенный расчет по площади в комнате, а не просто подсчитывать количество узлов сетки.

Использованные источники:

1. Морозов Н. А. Основы качественного физико-математического анализа. — 1908.
2. Бриджмен П. Анализ размерностей. — 2001.
3. Тирский Г. А. Анализ размерностей. Соросовский образовательный журнал том 7 N 6 2001.

4. Седов Л.И. Методы подобия и размерности в механике. — М.: Наука, 1977.
5. Баренблатт Г.И. Подобие, автомодельность, промежуточная асимптотика: теория и приложения к геофизической гидродинамике, 1982.
6. Huntley, H. E. Dimensional Analysis (1967).
7. Г. Е. Хантли. «Анализ размерностей», М., Мир, 1970.

УДК 523

Ахметов И.А.
студент магистратуры 1 курса
НИУ "Московский государственный строительный университет"
Россия, Москва
Краснов И.Д.
студент магистратуры 1 курса
НИУ "Московский государственный строительный университет"
Россия, Москва

ОПТИМИЗАЦИЯ ЗАТЕНЕНИЯ В ECOTECT

Аннотация: Цель этой статьи состояла в том, чтобы ввести концепцию теневых томов и попытаться продумать некоторые относительно сложные вопросы солнечной геометрии. Используя некую модель площадки, создать повышенный оттенок солнца, который будет защищать всю красную зону от Солнца каждый день с 09:00 до 17:00 с 1 апреля по 10 сентября. Наша задача состоит в том, чтобы использовать минимальное количество материала затенения, гарантируя, что ни одна часть нашего оттенка не приблизится ближе к 2,4 м к затененной области.

Ключевые слова: Тень, Солнце, ECOTECT, область затенения, защита от солнца

Akhmetov I.A.
1rd year master's student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow
Krasnov I.D.
1rd year master's student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow

OPTIMIZATION OF DEFLECTION IN ECOTECT

Annotation: The purpose of this article was to introduce the concept of shadow volumes and try to think through some relatively complex issues of solar geometry. Using a certain model of the site, create an increased shade of the sun, which will protect the entire red zone from the Sun every day from 09:00 to 17:00 from April 1 to September 10. Our task is to use the minimum amount of shading material, ensuring that no part of our shade comes closer to 2.4 m from the shaded area.

Key Words: Shade, Sun, ECOTECT, shading area, sun protection

ИСХОДНАЯ ПЛОЩАДКА

Точная площадка, требующая затенения, показана на рисунке 1 ниже. Если вы загружаете модель ECOTECT, она находится в Кардиффе с широтой 51,5 °, долготой -3,0 °, а часовым поясом является GMT + 0.

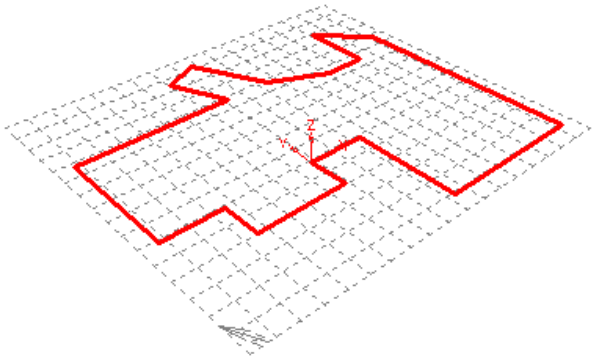


Рисунок 1 - Площадка, требующая затенения.

ПОДХОД

Чтобы решить такую проблему, вам нужно начать где-то - так почему бы не начать с горизонтальной плоскости, парящей какое-то произвольное расстояние над площадкой - скажем, около 10 м. Поскольку положение Солнца перемещается по небу и может быть довольно низким утром и вечером, мы сделаем плоскость немного больше, чем фактическая площадка, чтобы дать нам некоторый запас, как показано на рисунке 2.

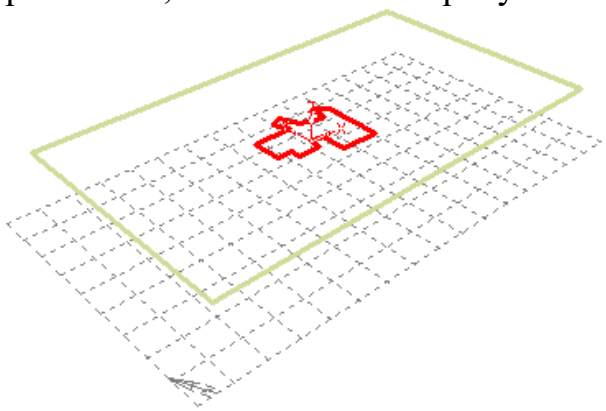


Рисунок 2 - Для начала создайте плоскость на 2,4 м над площадкой

ЭЛМЕНТЫ ПОЛИГОНА ЗАТЕНЕНИЯ

Первое, что нам нужно сделать, это определить точную форму тени, которая идеально закрашивала бы одну точку в течение этой даты / периода времени. Если вы представляете лазерный луч, расположенный в одной из вершин площадки, который всегда точно указывает на Солнце, то, что мы делаем, это форма, которую он описывает, когда он попадает на поверхность затенения, если мы отслеживаем Солнце в каждом крайнем положении в течение даты и заданный временной диапазон. Очевидно, что Солнце является самым высоким в небе летом, поэтому одна из этих линий должна будет

следовать Солнцу на летнем солнцестоянии. Другая линия будет отслеживать Солнце в эту дату в пределах диапазона, когда Солнце будет самым низким в небе. Затем две линии соединяются отслеживанием Солнце в 09:00 и 17:00 между двумя датами.

Для этого сначала найдите траекторию прохождения в одной из вершин многоугольника площадки - любой из них будет сделан для начала. Прохождение отображается как небольшая красная ось с X, Y и Z в конце каждой строки. Затем убедитесь, что в настоящее время выбрана большая горизонтальная плоскость над площадкой. Наконец, выберите пункт меню Calculate> Shading and Shadows> Project Transform Origin> Solar Shading Profile. Появится диалоговое окно, показанное на рисунке 3.

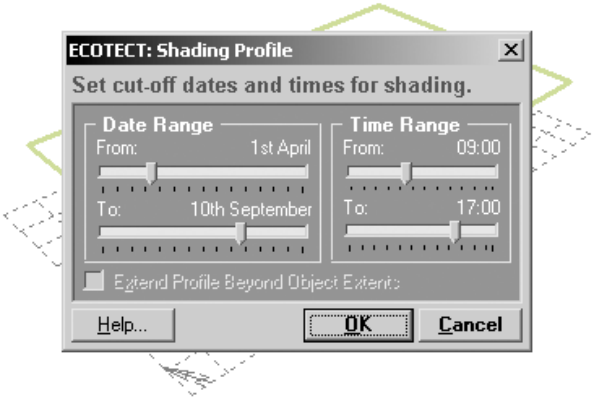


Рисунок 3 - Требуются настройки профиля затенения.

Устанавливаем требуемый диапазон дат с 1 апреля по 10 сентября и диапазон времени от 9 утра до 5 вечера. Когда вы закончите, нажмите кнопку OK.

Теперь мы должны увидеть точную форму, необходимую для затенения точки начала для выбранных дат и времени, проецируемых на поверхность затенения, как показано на рисунке 4.

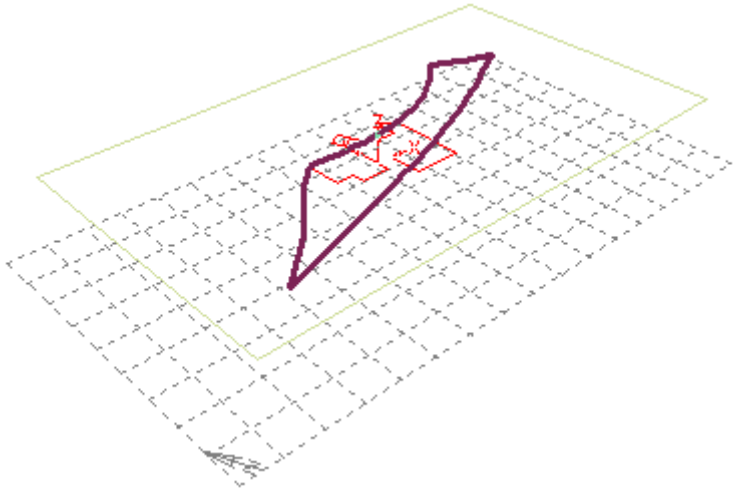


Рисунок 4 - Форма, необходимая для затенения точки начала.

ТИПОВОЙ ПОЛИГОН ДЛЯ КАЖДОЙ ВЕРШИНЫ

Следующей задачей является создание одного и того же затеняющего многоугольника для каждой вершины сайта. Хотя вы можете это сделать,

повторяя тот же процесс, что и описанный выше, лучи Солнца настолько близки к параллели к тому времени, когда они достигают поверхности Земли, что требуемая форма будет точно такой же. Таким образом, вы можете просто скопировать исходную фигуру из вершины в вершину с помощью команды интерактивного перемещения и выбрать «Применить к копированию».

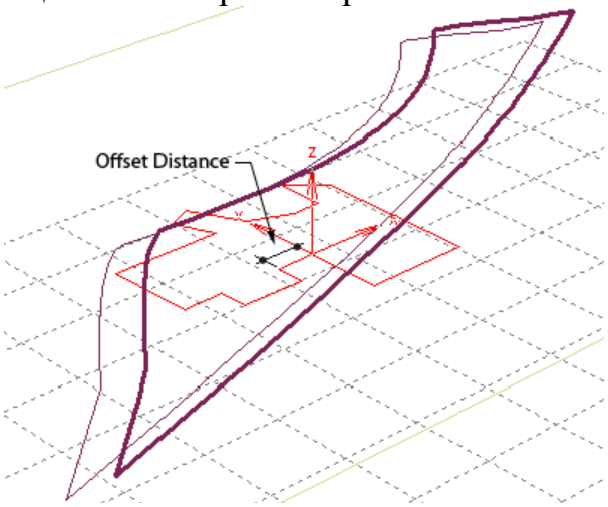


Рисунок 5 - Репликация этой фигуры для другой вершины.

После этого для каждой вершины, составляющей периметр площадки, вы должны получить серию из 17 фигур, как показано ниже.

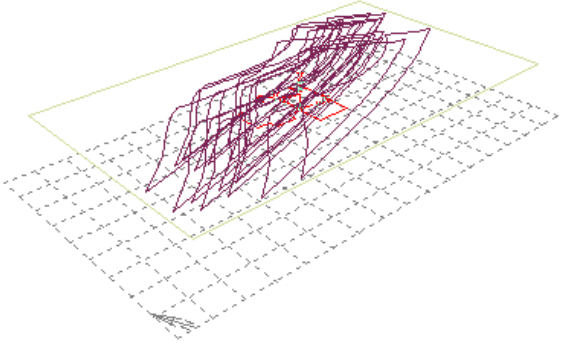


Рисунок 6 - Репликация для всех вершин на сайте.

ОБЩИЙ ПОЛИГОН ЗАТЕНЕНИЯ

Следующий шаг - объединить все крайние точки, чтобы сформировать требуемый общий охватывающий полигон. Это выглядит относительно простым, однако вам нужно очень внимательно изучить рисунок 7 ниже, чтобы понять, почему использовалось только небольшое количество соединительных линий.

Этот процесс включает определение того, где конечности общей границы формы должны перемещаться из крайней точки на одном из вершинных затененных полигонов на следующий. Затем эти две крайние точки должны быть соединены линией, параллельной той же длине, что и отрезок линии на участке, соединяющем эти две вершины. Мы посмотрели на различные алгоритмы, чтобы автоматически генерировать эту общую форму из нескольких полигонов, но это не простой выпуклый корпус или что-то в этом роде.

Рисунок 7 - Создание внешней границы для получения общей формы.

Результатом является требуемая форма для плоского оттенка при указанном смещении над сайтом. Рисунок 8 показывает тени, наложенные на площадку каждый час дня 10 сентября (то же, что и 1 апреля) и 21 июня (Летнее равноденствие). Там может быть избыток тени, но на самом деле нет.

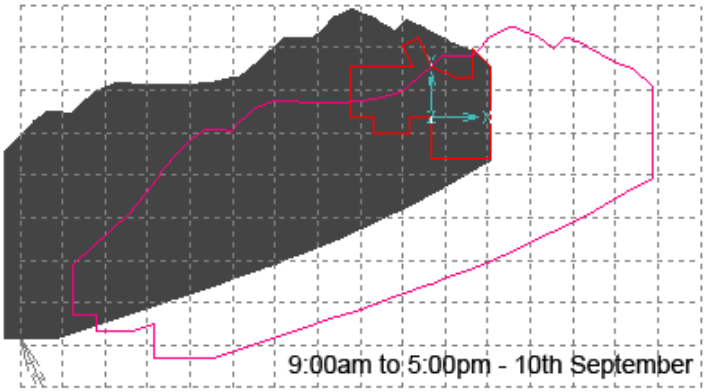


Рисунок 8 - Часовые тени в крайние сроки.

ОБЪЕМ ТЕНИ

Когда у нас есть эта фигура, на самом деле она представляет собой единый срез через «конический» тот, который представляет собой область фактического требуемого затенения. Любой фрагмент в этом томе будет одинаково затенять площадку.

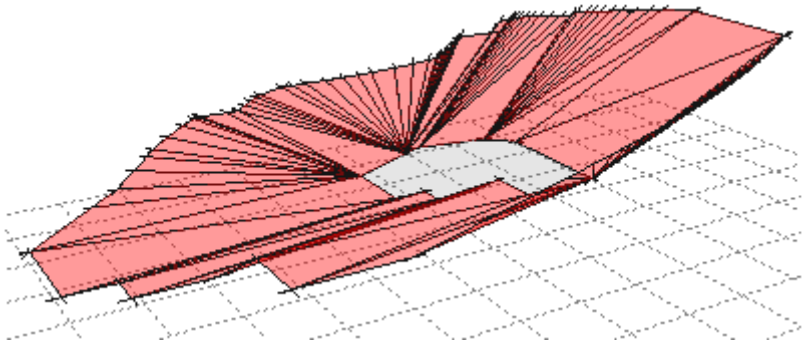


Рисунок 9 - «Конический» объем затенения, созданный из полученного многоугольника.

Чтобы получить срез под любым другим углом, просто создайте плоскость под нужным углом, сначала выберите и пометьте ее как плоскость резки. Затем выберите проецируемые «конические» поверхности и используйте пункт меню «Изменить»> «Режущая плоскость»> «Обрезка» .... Убедитесь, что вы выбрали «Профиль не обрезать», чтобы оставить плоскости нетронутыми.

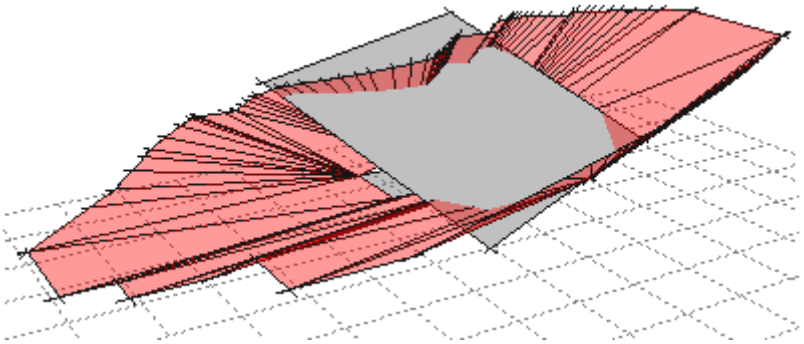


Рисунок 10 - Режущие профили под разными углами.

К сожалению, нет никакого способа обойти это - вам нужно физически проследить каждую точку на полученной линии профиля, чтобы получить плоскую поверхность затенения.

РЕШЕНИЕ

Чтобы найти тень с наименьшей площадью поверхности, вам придется попробовать ряд плоскостей под разными углами. Два приведенных ниже примера показывают, что область потребностей может существенно отличаться в зависимости от плоского угла.

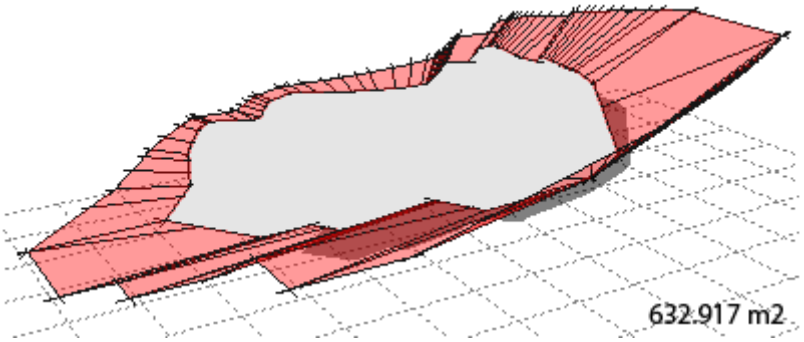


Рисунок 11 - Различные угловые срезы с разной площадью поверхности.

Очевидно, чем ближе плоскость к площадке, тем меньше он будет.

Использованные источники:

1. Meeus, Jean (1991). "Chapter 12: Transformation of Coordinates". Astronomical Algorithms. Richmond, VA: Willmann Bell, Inc. ISBN 0-943396-35-2.

2. ^ Jump up to:a b c d Jenkins, A. (2013). "The Sun's position in the sky". European Journal of Physics. 34 (3):

633. arXiv:1208.1043. Bibcode:2013EJPh...34..633J. doi:10.1088/0143-0807/34/3/633.
3. Jump up^ U.S. Naval Observatory; U.K. Hydrographic Office, H.M. Nautical Almanac Office (2008). The Astronomical Almanac for the Year 2010. U.S. Govt. Printing Office. p. C5. ISBN 978-0-7077-4082-9.
4. Jump up^ Much the same set of equations, covering the years 1800 to 2200, can be found at Approximate Solar Coordinates, at the U.S. Naval Observatory website Archived 2016-01-31 at the Wayback Machine.. Graphs of the error of these equations, compared to an accurate ephemeris, can also be viewed.
5. Meeus (1991), p. 152
6. Jump up^ U.S. Naval Observatory Nautical Almanac Office (1992). P. Kenneth Seidelmann, ed. Explanatory Supplement to the Astronomical Almanac. University Science Books, Mill Valley, CA. p. 12. ISBN 0-935702-68-7.
7. Jump up^ "Selected Astronomical Constants, 2015 (PDF)" (PDF). US Naval Observatory. 2014. p. K6–K7.
8. Jump up^ "Selected Astronomical Constants, 2015 (TXT)". US Naval Observatory. 2014. p. K6–K7.
9. Jump up^ J. W. Spencer (1971). "Fourier series representation of the position of the sun".
10. Jump up^ Sproul, Alistair B. "Derivation of the solar geometric relationships using vector analysis" (PDF). Retrieved 28 February 2012.
11. Jump up^ "SunAlign". Archived from the original on 9 March 2012. Retrieved 28 February 2012.

УДК 691.328.1

Ахметов И.А.
студент магистратуры 1 курса
НИУ "Московский государственный строительный университет"
Россия, Москва
Краснов И.Д.
студент магистратуры 1 курса
НИУ "Московский государственный строительный университет"
Россия, Москва

ПРОБЛЕМА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЖЕЛЕЗОБЕТОНА В 21 ВЕКЕ

Аннотация: Эта статья поверхностно освещает проблему использования железобетона в 21 веке. Сам по себе бетон - очень прочный строительный материал. Великолепный Пантеон в Риме, крупнейший в мире неармированный бетонный купол, находится в отличном состоянии после почти 1900 лет. И все же многие бетонные конструкции прошлого века - мосты, дороги и здания - рушатся. Многие бетонные конструкции, построенные в этом столетии, будут устаревшими до его завершения.

Ключевые слова: Бетон, арматура, обрушения, CO2, экология, утилизация

Akhmetov I.A.
1rd year master's student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow
Krasnov I.D.
1rd year master's student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow

THE PROBLEM OF THE USE OF REINFORCED CONCRETE IN THE 21ST CENTURY

Annotation: This article superficially highlights the problem of using reinforced concrete in the 21st century. By itself, concrete is a very durable building material. The magnificent Pantheon in Rome, the world's largest unreinforced concrete dome, is in excellent condition after nearly 1900 years. Nevertheless, many concrete structures of the last century — bridges, roads, and buildings — are crumbling. Many concrete structures built in this century will be obsolete until its completion.

Key Words: Concrete, rebar, caving, CO2, ecology, recycling

Основная проблема

Учитывая стойкость древних конструкций, это может показаться любопытным. Но в 21 веке отличительным моментом является современное использование стальной арматуры, известной как арматура, скрытая в бетоне. Сталь изготовлена в основном из железа, и одно из неизменных свойств железа заключается в том, что оно ржавеет. Это разрушает прочность

бетонных конструкций способами, которые трудно обнаружить и восстановить.

Хотя ремонт может быть оправдан, чтобы сохранить архитектурное наследие культовых зданий 20-го века, но сомнительно, будет ли это доступным для подавляющего большинства структур. По словам писателя Роберта Курланда в книге «Бетонная планета», ремонт и восстановление затрат на конкретную инфраструктуру, как раз в Соединенных Штатах, будет составлять триллионы долларов, которые будут оплачиваться будущими поколениями.

Стальная арматура была драматическим нововведением 19-го века. Стальные стержни добавляют прочность, что позволяет создавать длинные консольные конструкции и более тонкие, менее поддерживаемые плиты. Это ускоряет время строительства, потому что для заливки таких плит требуется меньше бетона.

Эти качества, подталкиваемые напористым, а иногда и двуличным продвижением конкретной отрасли в начале 20-го века, привели к его массовой популярности.

Железобетон конкурирует с более прочными строительными технологиями, такими как стальная рама или традиционный кирпич и раствор. Во всем мире он заменил экологически чувствительные, низкоуглеродные варианты, такие как кирпич и грязевая земля - исторические практики, которые также могут быть более долговечными.

Инженеры раннего XX века думали, что железобетонные конструкции продержатся очень долго - возможно, 1000 лет. В действительности их продолжительность жизни больше похожа на 50-100 лет, а иногда и меньше. Строительные нормы и правила обычно требуют, чтобы здания выживали в течение нескольких десятилетий, но ухудшение может начаться всего за 10 лет.

Многие инженеры и архитекторы указывают на естественную близость между сталью и бетоном: они имеют аналогичные характеристики теплового расширения, а щелочность бетона может помочь подавить ржавчину. Но до сих пор не хватает знаний об их составных качествах - например, в отношении изменений температуры, связанных с воздействием солнца.

Многие альтернативные материалы для армирования бетона, такие как нержавеющая сталь, алюминиевая бронза и волоконно-полимерные композиты, пока еще широко не используются. Доступность простой стальной арматуры привлекательна для разработчиков. Но многие планировщики и разработчики не учитывают расширенные расходы на техническое обслуживание, ремонт или замену.

Существуют технологии, которые могут решить проблему коррозии стали, такую как катодная защита, при которой вся структура связана с электрическим током, препятствующим коррозии. Существуют также интересные новые методы контроля коррозии электрическими или акустическими средствами.

Другим вариантом является обработка бетона с помощью ингибирующего ржавчину соединения, хотя они могут быть токсичными и неуместными для зданий. Существует несколько новых нетоксичных ингибиторов, включая соединения, экстрагированные из бамбуковых и бактериальных производных «биомолекул».

В принципе, ни одно из этих событий не может решить неотъемлемую проблему, заключающуюся в том, что стальное железо в бетоне разрушает его потенциально большую долговечность.

Экологические затраты на перестройку

Массовое использование железобетона имеет серьезные последствия для планеты. Бетон является третьим по величине источником выбросов углекислого газа, после автомобилей и угольных электростанций. Только производство цемента составляет примерно 5% глобальных выбросов CO_2. Бетон также составляет самую большую долю отходов строительства и сноса и составляет около трети всех отходов мусорных свалок.

Переработка бетона является сложной и дорогостоящей, снижает ее прочность и может катализировать химические реакции, которые ускоряют распад. Мир нуждается в сокращении производства бетона, но это невозможно без создания более долговечных конструкций.

В недавней статье мы предлагаем, чтобы широкое признание железобетона могло быть выражением традиционного, доминантного и в конечном счете разрушительного взгляда на вещество как инертного. Но железобетон не является действительно инертным.

Бетон обычно воспринимается как каменный, монолитный и однородный материал. Фактически, это сложная смесь приготовленных известняков, глинистых материалов и широкого спектра горных или песчаных заполнителей. Сам известняк представляет собой осадочную породу, состоящую из оболочек и кораллов, на формирование которых влияют многие биологические, геологические и климатологические факторы.

Это означает, что бетонные конструкции при всех их каменных поверхностных качествах фактически сделаны из скелетов морских существ, основанных на скале. Для этих морских существ миллионы и миллионы лет живут, умирают и превращаются в известняк. Эта временная шкала резко контрастирует с жизненными промежутками современных зданий.

Сталь часто воспринимается как инертная и упругая. Такие термины, как «Железный век», предполагают древнюю долговечность, хотя артефакты железного века сравнительно редки именно потому, что они ржавеют. Если строительная сталь видна, ее можно поддерживать - например, когда мост Харбор-бридж в Сиднее неоднократно окрашивается и перекрашивается.

Однако, когда она встроены в бетон, сталь скрыта, но скрытно активна. Влага, проникающая через тысячи мелких трещин, создает электрохимическую реакцию. Один конец арматуры становится анодом, а другой - катодом, образуя «батарею», которая обеспечивает превращение железа в ржавчину. Ржавчина может расширить арматуру до четырех раз ее

размеров, увеличивая трещины и заставляя бетон разрушаться в процессе, называемом отслаивание, более широко известном как «бетонный рак».

Мы полагаем, что нам нужно изменить наше мышление, признать бетон и сталь как активные материалы. Это не случай изменения каких-либо фактов, а скорее переориентация того, как мы понимаем и действуем по этим фактам. Избежание отходов, загрязнение и ненужная перестройка потребуют много размышлений вне дисциплинарных концепций времени, и это особенно справедливо для строительной отрасли.

Обрушившиеся цивилизации прошлого показывают нам последствия краткосрочного мышления. Мы должны сосредоточиться на построении структур, которые выдерживают испытание временем - чтобы мы не оказались с неуклюжими, заброшенными артефактами, которые больше не подходят для их первоначальной цели, как статуи острова Пасхи.

Использованные источники:

1) Бетон // Военная энциклопедия : [в 18 т.] / под ред. В. Ф. Новицкого [и др.]. — СПб. ; [М.] : Тип. т-ва И. Д. Сытина, 1911—1915.

2) Бетон // Энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона : в 86 т. (82 т. и 4 доп.). — СПб., 1890—1907.

3) Пирожников Л. Б. Занимательно о бетоне / Под. ред. А. Н. Попова. — 2-е изд., доп. — М.: Стройиздат, 1986. — 104 с.

4) Дворкин Л. И., Дворкин О. Л. Специальные бетоны. — М.: Инфра-Инженерия, 2012. — ISBN 978-5-9729-0046-6.

5) Строительные материалы, учебник для студентов ВПО, обучающихся по направлению 270800 «Строительство», Мещеряков Ю.Г., Фёдоров С.В., 2013

УДК 697.7

Ахметов И.А.
студент магистратуры 1 курса
НИУ "Московский государственный строительный университет"
Россия, Москва
Краснов И.Д.
студент магистратуры 1 курса
НИУ "Московский государственный строительный университет"
Россия, Москва

ЭКОДОМ И ЕГО ИНФОРМАЦИОННАЯ МОДЕЛЬ

Аннотация: Building Information Modeling (BIM) предоставляет новый метод проектирования и новое планирование карьеры - архитектурное планирование. Планировщики зданий обычно предлагают компоненты проекта и общие идеи, основанные на проектных предложениях и базовой проектной информации, в том числе: требования к пространству, объемный масштаб, сочетание пространства, использование, охрана окружающей среды, структурное моделирование, системы оборудования, площадь застройки, инвестиции в проект и цикл строительства - а полная реализация плана проекта, чтобы обеспечить основу для дальнейшего развития энергосберегающего проектирования экологически чистого здания.

Ключевые слова: Экодом, BIM

Akhmetov I.A.
1rd year master's student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow
Krasnov I.D.
1rd year master's student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow

GREEN BUILDING AND INFORMATION MODEL CONSTRUCTION

Annotation: Building Information Modeling (BIM) provides a new design method and new career direction—architectural planning. Building planners generally propose project components and overall ideas based on project proposals and basic design information including: space requirements, space scale, space combination, usage, environmental protection, structural modeling, equipment systems, construction area, project investment, and construction cycle—a complete implementation of the project plan, to provide a basis for further green building energy conservation development design.

Key Words: BIM, Green Building

Что такое экодом?

В качестве расширенного метаболического режима город импортирует различные ресурсы (землю, воду, продукты питания, энергию, строительные

материалы и т. Д.) Из внешнего мира через свои внутренние оперативные механизмы (движение, экономическое , и

культурные и т. д.). В то же время, создавая разнообразную пригодность для жизни (например, здравоохранение, занятость, доход, образование, жилье, отдых и т. Д.), Он также оказывает большое количество негативных последствий (таких как отходы, загрязнение воздуха, шум и парниковые газы и т. Д.), (Ньюмен и Кенворти), 1999 год; Kostas P. Bithas, 2006). Поэтому устойчивые города должны сводить к минимуму вклад ресурсов и создавать собственные эффективные операционные механизмы, с одной стороны, для обеспечения максимальной живучести, а с другой стороны, для минимизации отрицательной отдачи. И архитектура является самой

базовой единицей, которая составляет город. Когда «устойчивое развитие» стало глобальной стратегией для скоординированного развития людей и природы, зеленые здания также стали неизбежной тенденцией в развитии строительной отрасли, а оценка зеленых зданий является ключевым

вопросом в их развитии. Зеленое строительство - это новая архитектурная концепция, выдвинутая сегодня, когда экологические проблемы становятся все более серьезными. Мир стремится построить жилое пространство, в котором люди, здания и окружающая среда живут в гармонии. Активно развивающиеся зеленые здания являются основным направлением развития строительной отрасли Китая, чтобы изменить прошлое высокое потребление энергии и высокие методы разработки загрязнений и завершить преобразование и модернизацию отрасли. Оценка здания является важной мерой для оценки «зеленых» характеристик зданий и обеспечения их качества.

1. Примеры

1) Буркина-Фасо, одна из беднейших стран мира, расположена в Гандо на южных равнинах страны, примерно в 200 километрах от столицы страны Уагадугу. В нем проживает около 3000 жителей, но в нем нет средних учебных заведений. Этот проект принесет современную среднюю школу местным сельским жителям Гандо и предоставит им лучшие

образовательные условия (см. Рис. 1).

Рисунок 1. Средняя школа с развитой системой пассивной вентиляции, Гандо, Буркина- Фасо.

Климатические условия в Гандо сложны и суровы, а летом температура обычно превышает 40 градусов по Цельсию, а диверсифицированный дизайн школы философия полностью учитывала эти внешние факторы. Многочисленные элементы дизайна улучшают охлаждающий эффект естественных систем вентиляции, таких как прокладка подземных вентиляционных каналов, посадка растительности и уникальный дизайн фасада, дополненный двойной крышей. Вся конструкция позволяет строительному блоку достичь внутреннего охлаждающего эффекта 5 градусов по Цельсию. Более комфортная внутренняя среда значительно улучшит качество образования. Из-за энергетических потребностей во время строительства и после завершения инвестиций он питается от солнечной энергии и энергии ветра, поэтому потребление энергии в школе также сведено к минимуму. Как говорится, «весенний дождь дороже нефти», а дождевая вода с дефицитными осадками еще более ценна. Поэтому переработка дождевой воды, как незаменимая помощь для посадки растительности, также была интегрирована в общие соображения о посеве растительности. В то же время, для восстановления чрезмерно загруженных лесных ресурсов, восстановленная дождевая вода будет также использоваться для орошения недавно высаженных саженцев. Завершенные строительные проекты включают в себя начальную школу и библиотеку, которые помогают изучать дизайнерские концепции, технологии и материаловедение.

2) Tipu Sultan Merkez (TSM) все еще строятся. Новая школа будет органичной комбинацией традиционных и новых технологий. Это не только добавляет уникального прикосновения к местному архитектурному стилю, но и эта новая архитектурная технология, сочетающая

традиционные методы строительства, также является весьма вероятной для

широкого распространения в слаборазвитых странах (см. Рисунок 2).

Рисунок 2. Школа, построенная с использованием местных кукурузных початков и бамбука, Джар Молви, Пакистан.

3) Образование является незаменимой основой для развития. В этом проекте используются местные ресурсы для развития школьной инфраструктуры и дальнейшего развития местных школ для обслуживания учебных центров всех возрастов. Здесь образ жизни, способствующий устойчивому развитию, внедряется в практическое использование -

эффективное использование энергии, использование возобновляемых источников энергии, восстановление дождевой воды и местное производство продуктов питания являются частью этого проекта.

2. Исследование метода проектирования зеленой архитектуры

1) Параболический солнечный коллектор: параболический коллектор представляет собой сборщик линии-фокуса, который собирает энергию солнечного излучения через корытообразный отражатель с

параболическим поперечным сечением. Исследование и применение параболических коллекционеров было ранее, и из-за его простой обработки и низкой стоимости производства он широко используется. В настоящее время у него есть хорошая перспектива развития.

2) Стеклянная комната. Иностранное название: Sun Room - это нетрадиционное здание, построенное из стекла и металлических рамок, чтобы достичь цели наслаждаться солнцем и приближаться к природе. The Sunshine Room - это здание, которое настоятельно рекомендуется людям как дома, так и за рубежом для преследования природы и моды. Комната Солнца широко изучена в районе Шанхая в Северном Китае. Victory Industries необходимо проектировать и строить в соответствии с потребностями местности и личными предпочтениями. Внутренняя планировка может быть оформлена в соответствии с личными предпочтениями. Балкон или терраса солнечной комнаты находится во всем доме, поэтому визуальное соединение очень важно. Это необходимоучитывать в соответствии с общим стилем здания, в то время как общий тон максимально согласован.

3) Вентиляция для снижения потребления энергии: с помощью вентиляционного разведения или вентиляции, в соответствии с предпосылкой удовлетворяя требованиям к внутренней вентиляции,

можно использовать методы с низким энергопотреблением для контроля распространения и вреда загрязнителей воздуха, а также для обеспечения качества окружающей среды в помещении и на открытом воздухе;

архитектурная технология управления окружающей средой.

4) Энергия хранения подземных водоносных горизонтов (тепловой насос наземного источника): Тепловой насос наземного источника - это

устройство, в котором мелкая энергия на земле передает низкосортную тепловую энергию в высокосортную тепловую энергию путем ввода

небольшого количества высокой энергии (например, электрической энергии). Обычно исходный тепловой насос потребляет 1 кВтч энергии, и пользователь может получить более 4,4 кВтч тепла или холода. Концепция «теплового насоса для наземного источника» была впервые предложена швейцарским экспертом в 1912 году, и предложение по этой технологии началось в Соединенном Королевстве и Соединенных Штатах. Страны

Северной Европы в основном сосредоточены на отоплении зимой, в то время как Соединенные Штаты сосредотачиваются на совместном снабжении зимой и летом. Поскольку погодные условия в Соединенных Штатах очень похожи на погодные условия в Китае, изучение применения тепловых насосов наземного источника в Соединенных Штатах имеет последствия для разработки тепловых насосов наземного источника в Китае.

5) Умная оболочка: три слоя кожи через водопровод, полупрозрачные, в теплый день могут быть связаны с геотермальным подземным хранилищем. Температура внутреннего слоя кожи в холодную ночь достигает 21 ° C - 22 ° C

3. Создание информационной модели BIM

3.1. Архитектурное проектирование. Моделирование информации озданиях (Building Information Modeling) или Управление информацией о зданиях (Building Information Management) или Building Information Manufacture (Building Information Manufacture) основано на различных

связанных информационных данных проекта строительства и имитирует здания посредством цифровой имитационной информации. Реальная информация, с помощью трехмерной архитектурной модели, реализует такие функции, как технический надзор, управление имуществом, управление оборудованием, цифровая обработка и инженерноеуправление. Он имеет восемь характеристик: информационную полноту, информационную релевантность, согласованность информации,

визуализацию, координацию, моделирование, оптимизацию и переносимость. Участники проекта, такие как строительные единицы, проектные единицы, строительные блоки и блоки наблюдения, используют одну и ту же модель информации о здании на той же платформе. Это способствует визуализации проекта и прекрасной конструкции. BIM

больше не просто программное обеспечение, такое как CAD, а инструмент управления. Это важный инструмент для совершенствования и управления информацией в строительной отрасли. Следовательно, BIM - это метод построения модели на основе информации.

3.2. Комбинация BIM и Green Building DesignGeoPraxis является лидером отрасли в разработке и внедрении инструментов анализа энергии зданий и сетевых решений. Веб-сервис компании Green Building Studio и XML-коннектор объединяют инструменты анализа и основные решения для

построения информационных моделей, в том числе Autodesk Revit

Building, Autodesk® Architectural Desktop и Autodesk® Building Systems. Благодаря этой возможности архитекторы могут более эффективно

использовать лучшую информацию, встроенную в информационную модель здания, для проверки эффективности здания и проверки вариантов дизайна через Интернет. Green Building Studio - отличный прорыв в

достижении дизайна зеленого здания и квалификации LEED. Интеграция наших разъемов с помощью основных моделей информации о зданиях и поставщиков САПР позволяет веб-службам Green Building Studio

использовать богатую информацию в моделях раннего временизработки. Он может установить структурно правильную эквивалентную термическую модель и может быстро обеспечить обратную связь по

энергетическим выводам в архитектурном дизайне. Green Building Studio опирается на большую сеть реляционных баз данных, которые содержат почасовые метеорологические данные, проектные данные и региональный репозиторий заранее определенного здания характеристики с генерическими энергетическими кодами. Он может даже предлагать

продукты типа здания, подходящие для вашего проекта (это значительно упростит процесс ранних спецификаций).

4. Заключение.

Web-сервисы Green Building Studio объединяют лучшую информацию, доступную в решении модели информационной модели

здания, в качестве приложения, а огромный барьер затрат в дизайне зеленого здания больше не существует. Эта комбинация может обеспечить более точный анализ энергии, что делает дизайн зданий более эффективным и снижает эксплуатационные расходы владельца. Кроме того, он позволяет архитекторам выполнять эти функции самостоятельно, тем самым снижая затраты для клиентов платить за услуги устойчивого проектирования,

увеличивая прибыль строительных компаний и делая

модель информации о строительстве беспроигрышным выбором для всех.

Использованные источники:

1. Lin, Y.X. (2016) BIM Applied Research in Green Building Evaluation. Southwest Jiaotong University, Chengdu. [Citation Time(s): 1]

2. Jiang, T.T. (2015) Research on the Development Mechanism of Construction Industrialization Based on BIM Technology under the Background of Green Building. Civil Engineering Information Technology. [Citation Time(s): 1]

УДК 004.031.2

Ахтямов И.И.
магистрант 2 курса УГАТУ
Российская Федерация, г. Уфа

ИНТЕГРАЦИЯ РАЗЛИЧНЫХ PLM-СИСТЕМ С СИСТЕМАМИ КЛАССА ERP

Аннотация: В статье рассмотрены вопросы, связанные с методами и алгоритмами интеграции ERP и PLM систем.

Ключевые слова: Программное обеспечение, управление, интеграция, система, методы, платформа.

Akhtyamov I.I.
Master of 2 years of UGATU
Russian Federation, Ufa

INTEGRATION OF VARIOUS PLM-SYSTEMS WITH ERP CLASS SYSTEMS

Annotation: The article discusses issues related to the methods and algorithms for integrating ERP and PLM systems.

Key words: Software, management, integration, system, methods, platform.

Ландшафт информационных систем современных ИПК довольно сложен и многообразен. Но основные его компоненты, которые определяются архитектурой предприятия, можно иллюстрировать простой информативной диаграммой. (рисунок 1)

Рисунок 1 – Информационная структура ИПК

Практически все современные западные производственные системы базируются на концепции ERP и отвечают ее рекомендациям, которые вырабатываются американской общественной организацией APICS (American Production and Inventory Control Society). Концепция ERP, называемая иногда также Enterprise-wide Resource Planning (планированием ресурсов в масштабе предприятия), расширяя стандарт MRP II, содержит различные методы планирования ресурсов предприятия и предназначена для управления его финансового-хозяйственной деятельностью. Однако ИПК отличаются большим (абсолютным и относительным) объемом процессов разработки, проектирования и подготовки производства, на управление которыми концепция ERP не распространяется. Поэтому концептуально решения по комплексной автоматизации ИПК состоят в совокупном внедрении ERP- и PLM-решений:

– на основе ERP-платформы решаются задачи планирования финансовых и производственных ресурсов предприятия и управления релевантными бизнес-процессами;

– средствами PLM обеспечивается решение всего спектра задач по разработке изделия и управлению инженерной информацией об изделии на всех этапах его жизненного цикла. Жизненный цикл изделия (ЖЦИ) — перечень этапов, через которые проходит изделие за весь период своего существования. Включает этапы маркетинговых исследований, концептуального проектирования дизайна изделия, конструкторской и технологической подготовки производства, изготовления, обслуживания, утилизации и т. п.

При этом оба направления развиваются независимо друг от друга. В результате отсутствует единое информационное пространство (ЕИП), которое могло бы стать основой системы технической подготовки, оперативного учета и управления ресурсами производства на уровне участка, цеха и предприятия

в целом, а значит, функции дублируются, данные многократно вводятся вручную, взаимосвязанную отчетность получить не удается.

САПР и ERP традиционно производят разные разработчики, да и сами системы предназначены для решения разных задач. Первые сфокусированы на создании информации о продукте и процессах его изготовления, а вторые - на управлении бизнес-процессами, такими, как планирование производства, ведение складского хозяйства, учет издержек и т. д. При этом САПР в основном имеют дело с неструктурированными данными (эскизами, чертежами, моделями) и оптимизированы для обслуживания контекстно-зависимой информации. А ERP работают со структурированными данными и предназначены для управления транзакциями. Поэтому обе области пересекаются нечасто (рисунок 2).

Рисунок 2 – Функциональные возможности основных корпоративных систем промышленного предприятия

Учитывая эти различия, не стоит удивляться, что на предприятиях образуются две абсолютно не связанные друг с другом системы.

Вполне закономерно, что в границах ИПК информационные потоки систем разных классов (ERP и PLM) стали неизбежно пересекаться, и естественным образом возникла необходимость их интеграции.

Функциональное разделение систем ERP и PLM сложилось в ходе развития ИТ.

Методы интеграции PLM- и ERP-систем

Реализовать интеграцию PLM- и ERP-систем можно различными методами. (рисунок 3)

Рисунок 3 – Методы интеграции PLM- и ERP-систем

Самым простым с точки зрения реализации, но более сложным в плане поддержки синхронизации данных является метод обмена через структурированные файлы импорта/экспорта. В этом случае передача выполняется в соответствии с заранее разработанными и согласованными форматами. Источник данных (PLM-система) формирует их, а затем через механизм экспорта передает в файлы согласованного формата, которые считаются системой-приемником (ERP-система). При этом необходимо реализовать механизм синхронизации экспортируемых данных. Данные по составу изделия, результатам технической подготовки производства и основные справочники находятся в PLM-системе. В связи с этим обеспечиваются единые принципы формирования состава изделия с учетом требований унификации, используются данные единых справочников заготовок/материалов, общероссийского классификатора материалов и продукции (ОКП) и т.п. Данный способ передачи обеспечивает достаточно высокую гибкость и не требует больших знаний в программировании. [6]

Интерфейсы API (Application Programming Interface) обеспечивают более тесное взаимодействие между системами, однако этот метод имеет ряд ограничений. Прежде всего реализована сильная привязка созданного интерфейса к конкретным версиям интегрируемых продуктов. Даже незначительные изменения в структуре данных одной из систем могут потребовать переделки интерфейсов. Кроме того, для их разработки необходимы достаточно серьезные знания в программировании.

В случае применения метода с полной интеграцией доступ к одной системе осуществляется напрямую из другой (например, через общие протоколы). При этом обе системы должны быть открыты и способны поддерживать взаимодействие друг с другом.

Для поддержки процесса интеграции систем должна быть создана специальная группа. Сотрудники группы должны быть одновременно специалистами по технической подготовке производства и организации производственных процессов на предприятии, владеть идеологией PLM- и ERP-систем. Подготовить такую группу из своих сотрудников может позволить себе любое предприятие. Одновременно с этим разрешится вечный конфликт между подразделениями, работающими на локальные цели, и

усилия технических служб будут направлены туда, куда они и должны быть направлены, — на производство.

Библиографический список

1) POS-терминал [Электрон, ресурс] / Википедия – свободная энциклопедия – 2003. - Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/ POS-терминал.
2) Электронный документооборот и управление взаимодействием: интеграция с ERP-системой [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.directum.ru/5987527.aspx
3) Управляй ресурсами правильно: ERP-системы и их место в жизни современного человека [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://wb-info.com/services/auto/erp-sistemyi.html

УДК 004.031.2

Ахтямов И.И.
магистрант 2 курса УГАТУ
Российская Федерация, г. Уфа

ДОСТОИНСТВА И НЕДОСТАТКИ ИНТЕГРАЦИИ PLM-ERP

Аннотация: В статье рассмотрены вопросы, связанные с достоинствами и недостатками интеграции ERP и PLM систем.

Ключевые слова: Управление, интеграция, система, методы, платформа, достоинства, недостатки.

Akhtyamov I.I.
Master of 2 years of UGATU
Russian Federation, Ufa

ADVANTAGES AND DISADVANTAGES OF PLM-ERP INTEGRATION

Annotation: The article discusses issues related to the advantages and disadvantages of integrating ERP and PLM systems.

Key words: Management, integration, system, methods, platform, advantages, disadvantages.

Большинство отечественных производственных предприятий прошли начальный период информатизации. В финансовых отделах работают бухгалтерские программы, в конструкторских и технологических — CAD/CAM/CAE.

Начинается вторая фаза, когда рост потребностей бизнеса, осознание ценности информации как экономического ресурса и появление дополнительных возможностей для инвестиций в ИТ позволяют внедрить систему PDM и осуществить переход от автоматизации проектирования к управлению информацией об изделии на протяжении всего его жизненного цикла, т. е. к реализации концепции PLM, а также заменить учетно-складские приложения на полноценную ERP-систему.

Однако автоматизация управления инженерной информацией будет не полноценной, если автоматизируемая система создается в рамках инженерных служб подготовки производства. По настоящему ценной инженерная информация становится тогда, когда она в полной мере используется для управления предприятием в целом. Для этого система управления инженерной информацией должна существовать в одном информационном пространстве с ERP-системой. Но для реализации единого информационного пространства нужно сделать следующий шаг и объединить PLM (т. е. связку CAD / CAM / CAE — PDM) с ERP, так как последняя создает и потребляет значительную часть информации об изделиях.

Стратегическая цель интеграции систем PLM и ERP — добиться снижения затрат и себестоимости продукции, сократить сроки выпуска новых изделий, повысить конкурентоспособность предприятия, сделать его более прозрачным и управляемым.

Использование интегрированного решения на предприятии обеспечит ритмичное, своевременное, взаимосвязанное и достоверное функционирование процессов проектирования и производства, что позволит повысить эффективность процесса управления и получить экономический эффект от сокращения сроков проектирования и подготовки производства.

Конструкторы должны фокусироваться на задачах проектирования и не должны отвлекаться на рутину. После интеграции PLM-ERP, например, обозначение деталей, позиций и прочая информация автоматически связывается с деталями и проверяется системой, что обеспечивает корректность данных, передаваемых в ERP-систему планирования ресурсов предприятия.

Основные результаты интеграции PLM-ERP

Избавление от многократного ввода данных в различные системы ускоряет техническую подготовку производства, а управление нормативной себестоимостью изделий на стадии разработки позволяет избежать затрат на изготовление лишних партий опытных образцов и оснастки. В результате предприятие выходит на качественно новый уровень. Представьте себе, каких высот оно может достичь, если на всех стадиях проектирования конкурентоспособность изделия по стоимостным характеристикам рассчитывается и контролируется в ERP-системе на основе данных из PLM-системы

К эмпирическим оценкам достоинств интеграции PLM и ERP можно отнести количественные данные, полученные, в частности, аналитиками CIMdata на основе исследования результатов интеграции PLM и ERP:

– на 75% сокращаются сроки, издержки и число ошибок, связанные с ручным переносом информации из одной системы в другую;

– на 75% уменьшаются издержки из-за ошибок в спецификациях, создаваемых теперь один раз, а затем управляемых согласованно в PLM и ERP;

– на 15% снижается стоимость товарно-материальных запасов, так как инженеры и конструкторы, зная, какие детали есть на складе, включают их в новые версии изделий и тем самым повышают степень многократного использования компонентов;

– на 8% сокращаются остатки материалов, которые невозможно использовать в производстве из-за того, что они либо давно находятся на складе, либо были заказаны до того, как отдел снабжения узнал об изменении выпускаемой продукции.

Причины неудач проектов интеграции

Семантические проблемы

Эти проблемы являются единственными, природа которых — идеологическое различие систем двух рассматриваемых классов.

PLM- и ERP-системы предназначены для решения разных задач и оперируют разными данными. Системы PLM в основном имеют дело с неструктурированными данными (эскизами, чертежами, моделями) и оптимизированы для обслуживания контекстно-зависимой информации. Системы ERP работают со структурированными данными и предназначены для управления транзакциями.

Эти области пересекаются нечасто, но правильная интерпретация взаимно используемых данных приобретает решающее значение при их интеграции. Важнейшей задачей создания единого информационного пространства (ЕИП) является обеспечение унификации формы и смыслового содержания информации (знаний) об изделии на различных этапах его жизненного цикла.

Важность этой задачи обусловлена тем, что различные системы могут использовать одни и те же данные (данные, характеризующие одни и те же объекты) в разных аспектах, в разных процессах. При этом одни и те же данные могут использоваться одновременно для решения различных задач, относящихся к разным бизнес-сферам. Но классические реляционные СУБД имеют весьма ограниченные семантические возможности. Поэтому различие между категориями «данные», «информация», «знания» представляет действительно сложную проблему при создании ЕИП предприятия.

Организационные проблемы

Низкий уровень организационной зрелости. Низкий уровень организационной зрелости предприятий (максимум 1-й или 2-й по CMM6 и OPM37) является главным препятствием на пути к объединению PLM и ERP. Это неудивительно, поскольку данный проект связан не столько с обменом данными между системами, сколько с интеграцией бизнес-процессов предприятия, переходом от функционального стиля управления к процессным подходам на базе циклов PDCA/PDSA8. Отсутствие желания переходить на новые методы работы и сопротивление сотрудников становятся серьезным барьером развития.

Размежевание. Компания CIMdata, опубликовавшая отчет по вопросам интеграции PLM и ERP, видит причины организационных трудностей в

принадлежности пользователей этих систем на своих предприятиях к разным «лагерям», каждый из которых имеет собственные цели, методы работы и корпоративную культуру. Создавая ЕИП, нужно обязательно учитывать этот момент, иначе не все подразделения смогут пользоваться объединенным решением. Для этого, подчеркивают аналитики, следует заранее определить, какими процессами и данными будут «владеть» и управлять приложения PLM, а какими — среда ERP. Выбор зависит от организационной структуры, корпоративной культуры и стратегии будущего развития предприятия.

Несоответствие PLM устаревшей организационной структуре промышленных предприятий. Попытки приспособить ее к современным методам ведения бизнеса компании, построенные по модели 60-х годов, приводят к тому, что за полный жизненный цикл изделия (ЖЦИ) обычно никто ответственности не несет. В таких компаниях руководители подразделений, участвующих в ЖЦИ, не хотят и не могут договориться, потому что система мотивации обычно построена на организации соревнования между подразделениями. Но если взглянуть на предприятие как на систему, то становится очевидным, что управлять им надо комплексно и так же автоматизировать. Создание очагов автоматизации требует их дальнейшей интеграции, иначе результаты будут неутешительны. Следуя системному подходу, неплохо напомнить о необходимости разработки модели архитектуры предприятия, ее анализа, выявления наиболее слабых звеньев и подтягивания их в соответствии с приоритетами бизнеса.

Использованные источники:

1. Выручка участников российского рынка ERP [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.tadviser.ru
2. Особенности внедрения ERP-системы [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://bourabai.ru/is/epr.htm#6
3. Божко, А.Н. Основы автоматизированного проектирования: Учебник / под редакцией А.П. Карпенко. М.: НИЦ ИНФРА-М. 2015. - 328с.

УДК 336.2

Аюпова Е.Д.
студент
4 курс, факультет «Менеджмента, экономики и финансов»
Северо-восточный государственный университет
Россия, г. Магадан
Научный руководитель: Чапкина Н.А.
к.э.н., доцент
Россия, г. Магадан

АНАЛИЗ НАЛОГОВОЙ НАГРУЗКИ ОРГАНИЗАЦИИ (НА ПРИМЕРЕ ООО «АНАСКО»)

Аннотация. В настоящее время у любого хозяйствующего субъекта на территории РФ вне зависимости от вида деятельности, формы собственности возникает обязанность осуществлять налоговые платежи в бюджеты различных уровней, что при безграмотном подходе и системных ошибках приводит к дополнительным затратам и проблемам с законом. Вследствие этого существует необходимость проводить своевременную и систематическую оценку налоговой нагрузки с целью ее дальнейшей оптимизации, что дает возможность сделать доходы максимальными, а налоги минимальными, не нарушая действующее российское законодательство.

В статье рассмотрены подходы к оценке налоговой нагрузки организации; проанализирована структура налогов и сборов, уплачиваемых хозяйствующим субъектом реального сектора экономики; также в соответствии с различными методиками определения налогового бремени проведен анализ налоговой нагрузки хозяйствующего субъекта и предложены способы ее оптимизации.

Ключевые слова: налоговые платежи, взносы во внебюджетные фонды, налоговая нагрузка, оценка налоговой нагрузки, методики определения налогового бремени предприятия, оптимизация налогообложения.

Ayupova E.D.
student
3 course, faculty "Management, economy and finance"
North-Eastern State University
Russia, Magadan
Academic adviser: Chapkina N.A.
c.e.s., assistant professor
Russia, Magadan

ASSESSMENT OF TAX BURDEN OF THE ORGANIZATION (ON THE EXAMPLE OF LTD COMPANY ANASKO)

Annotation. Currently any business entity in the territory of the Russian Federation, regardless of the type of activity, form of ownership, has an obligation to make tax payments to the budgets of different levels, which, with an illiterate

approach and system errors, leads to additional costs and problems with the law. As a result, there is a need to conduct a timely and systematic assessment of the tax burden in order to further optimize it, which makes it possible to maximize revenues and minimize taxes without violating the current Russian legislation.

In article approaches to assessment of tax burden of the organization are considered; the structure of the taxes and fees paid by economic entity of the real sector of economy is analyzed; also according to various techniques of definition of a tax burden the analysis of tax burden of economic entity is carried out and ways of its optimization are offered.

Keywords: tax payments, insurance premiums, tax burden, assessment of tax burden, methods of determining the tax burden of the enterprise, taxation optimization.

В условиях активно развивающейся рыночной среды и ее непредсказуемости, наиболее актуальным для большинства предприятий является вопрос снижения налоговых платежей, в рамках их целесообразной налоговой оптимизации, что помогает создать им необходимую стабильность. В большинстве случаев это позволяет предотвратить убыточность и повысить эффективность хозяйственной деятельности. Поэтому при определении рациональности использования финансовых ресурсов предприятия, одним из существенных показателей ее оценки является размер затрат по налогам, а затем намечаются пути их законного снижения.

Налоговый анализ деятельности хозяйствующего субъекта проводится для оценки налоговой нагрузки организации, а также для выявления направлений оптимизации совокупности налогооблагаемых баз предприятия.

В качестве объекта исследования было выбрано общество с ограниченной ответственностью «Анаско» г. Магадана, являющееся золотодобывающим предприятием и применяющее общую систему налогообложения.

ООО «Анаско» является плательщиком следующих налогов: налога на прибыль организаций; налога на имущество организаций; налога на доходы физических лиц в качестве налогового агента (далее – НДФЛ); транспортного налога; ресурсных налогов и сборов: налога на добычу полезных ископаемых (далее – НДПИ), регулярных платежей за пользование недрами, платежей за пользование водными объектами, платежей за негативное воздействие на окружающую среду; а также страховых взносов во внебюджетные фонды.

По данным налоговой отчетности предприятия за период с 2015 по 2017 годы были определены суммы налоговых выплат, выявлены тенденции изменения величины начисленных налогов во времени, оценены темпы роста налоговых платежей. Данная информация, защищаемая в режиме налоговой тайны, не может быть приведена в настоящей статье, поскольку носит конфиденциальный характер.

Для выявления налоговых платежей, занимающих наибольший удельный вес в их общей сумме, проведен анализ структуры налогов и сборов, уплачиваемых ООО «Анаско» (рис.1).[151]

Рисунок 1 наглядно демонстрирует, что наибольшую долю в структуре налогов за весь рассматриваемый период занимает налог на добычу полезных ископаемых. Его доля в 2017 г. составляет 40,85 % от всех выплат предприятия (на 6,1 % меньше, чем в 2016 г.), что говорит о снижении выработки полезных ископаемых.

Второе место в структуре налоговой нагрузки занимают страховые взносы, доля которых в 2017 г. составляет 37,99 %, что на 6,48 % больше, чем в предыдущем году. Доля налога на доходы физических лиц увеличилась на 3,74 % и составила 18,35 %. Данное увеличение НДФЛ и, соответственно, страховых взносов, произошло вследствие роста фонда оплаты труда. Доля налога на имущество также несколько увеличилась в 2017 г., по сравнению с прошлым годом, но по-прежнему занимает незначительную долю в структуре налоговых выплат, а именно 1,36 %.

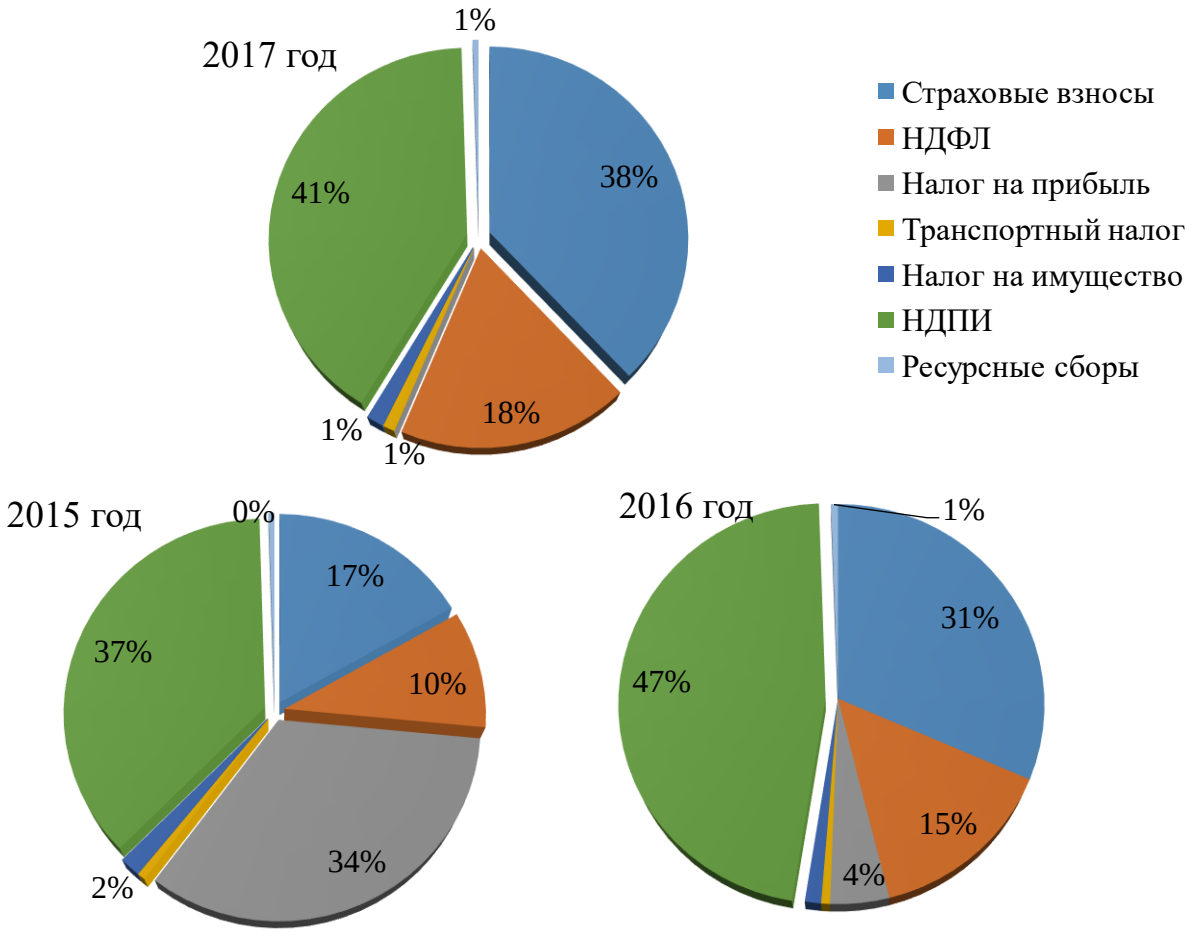


Рис. 1. Структура налогов ООО «Анаско» за период 2015-2017 гг.

[151] Налоговые декларации по налогу на прибыль, налогу на имущество организаций, транспортному налогу, налогу на добычу полезных ископаемых и ресурсным сборам ООО «Анаско» за 2015-2017 гг. – Магадан, 2017.

Наименьшую долю в структуре налоговых выплат, как в 2016 г., так и в 2017 г. составляют транспортный налог (менее 1 %) и ресурсные платежи (около 0,5 %).

Таким образом, в 2017 г. по сравнению с 2016 г. снижение суммы налога на добычу полезных ископаемых и отсутствие налога на прибыль привело к уменьшению данных налогов в структуре.

Налоговый анализ позволил выяснить, что наибольшую нагрузку предприятие несет, выплачивая налог на добычу полезных ископаемых и страховые взносы во внебюджетные фонды.

Далее проведен анализ с использованием нескольких методик расчета суммы налоговых затрат по данным исследуемого предприятия и представлена оценка налоговой нагрузки предприятия.

В современной экономической литературе представлен ряд методик определения налоговой нагрузки (М. Н. Крейниной, М. И. Литвиновым, Е. А. Кировой, Т. К. Островенко, Юрченко В.Р. и др.) [152], применяемых при планировании налогов и осуществлении налогового менеджмента. Для того, чтобы обеспечить наибольшую точность расчетов при проведении анализа налоговой нагрузки ООО «Анаско», а также наиболее полно описать ретроспективную, текущую и перспективную ситуации на предприятии воспользуемся несколькими методиками расчета налоговой нагрузки.

Общеупотребительной методикой определения налоговой нагрузки является *методика Минфина России* (1):

$$НН = (НП / (В + ВД)) \times 100\ \%, \quad (1)$$

где НН — налоговая нагрузка на предприятие, %;

НП — сумма всех уплаченных налогов предприятием за налоговый период, в том числе взносы в ПФ, ФСС, ФОМС; НДФЛ, руб.;

В — выручка от реализации продукции (работ, услуг), руб.;

ВД — внереализационные доходы, руб.

$НН_{2015}$ = 16,1%; $НН_{2016}$ = 16,9%; $НН_{2017}$ = 12,3%.

На рисунке 2 представлена динамика налоговой нагрузки по методике Министерства финансов РФ.

Налоговая нагрузка предприятия «Анаско» в 2015 г. составила около 16 копеек налогов и сборов на 1 рубль выручки, в 2016 г. – около 17 копеек, в 2017 г. – 12 копеек на 1 рубль выручки от реализации, т.е. наблюдается снижение налоговой нагрузки на выручку к отчетному году.

[152] Пансков В.Г. Налоги и налогообложение: теория и практика в 2 т. том 1: Учебник и практикум для академического бакалавриата / В.Г. Пансков. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 336 с.

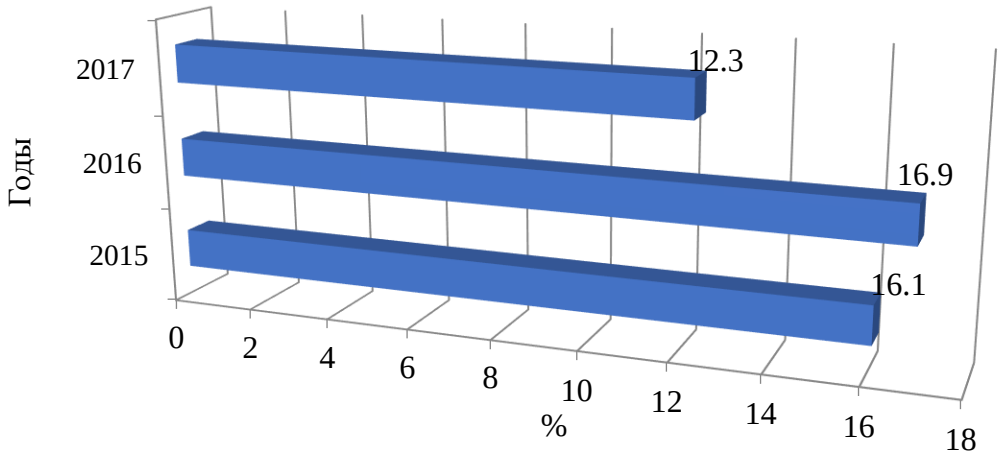


Рис. 2. Налоговая нагрузка ООО «Анаско» по методике Минфина РФ

Представленный порядок расчета налоговой нагрузки по методике Минфина РФ выявляет долю налогов в выручке от реализации, он прост в вычислении и показывает общую картину. Чтобы более точно оценить влияние налоговых платежей на конечный финансовый результат, воспользуемся методикой Е.А. Кировой.

Е.А. Кирова подразделяет налоговую нагрузку на абсолютную и относительную. Абсолютная налоговая нагрузка (АНН) рассчитывается по формуле (2):

$$АНН = НП + ВП + НД, \quad (2)$$

где НД - недоимка по платежам (в данном случае мы не учитываем данный показатель, так как он равен 0).

$АНН_{2015}$ = 21 618 тыс. руб.; $АНН_{2016}$ = 18 680 тыс. руб.; $АНН_{2017}$ = 15 409 тыс. руб.;

По мнению автора ошибочно применять такой показатель, как выручка от реализации в качестве базы для исчисления налоговой нагрузки на хозяйствующий субъект. Кирова вводит показатель вновь созданной стоимости (ВСС) и налоговую нагрузку расчетов по отношению к этому показателю. ВСС рассчитывается по формуле (3):

$$ВСС = В – МЗ – А + ВД – ВР, \quad (3)$$

где МЗ - материальные затраты, руб.;

А – амортизация, руб.;

ВД - внереализационные доходы, руб.;

ВР - внереализационные расходы, руб.;

$ВСС_{2015}$ = 93 932 тыс. руб.; $ВСС_{2016}$ = 58 503 тыс. руб.; $ВСС_{2017}$ = 72 429тыс. руб.

Относительная налоговая нагрузка (ОНН) определяется по формуле (4):

$$ОНН = \frac{АНН}{ВСС} * 100\%, \quad (4)$$

$ОНН_{2015}$ = 23%; $ОНН_{2016}$ = 31,9%; $ОНН_{2017}$ = 21,3%.

На рисунке 3 представлена динамика налоговой нагрузки по методике Е.А. Кировой.

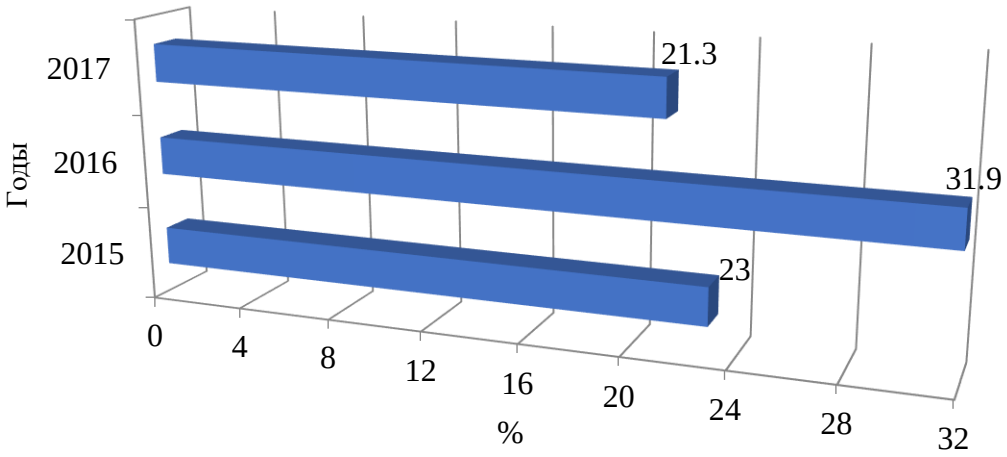


Рис. 3. Налоговая нагрузка ООО «Анаско» по методике Е.А. Кировой

В результате проведенных расчетов получается, что в 2015 г. величина налоговых платежей в источнике их уплаты была равна 23 %, в 2016 г. – 31,9 %, в 2017 г. данный показатель был равен – 21,3 %.

Достоинством данной методики является то, что она дает возможность сравнивать налоговую нагрузку экономических субъектов независимо от их отраслевой принадлежности, так как налоговые платежи соотносятся с вновь созданной стоимостью, а налоговое бремя оценивается относительно источника уплаты налогов. Формирование вновь созданной стоимости не привязано к уплачиваемым налогам.

Третья методика исчисления налоговой нагрузки основана на исследованиях М.И. Литвина. Она предусматривает включение в состав налоговой нагрузки количества налогов, их состава и способа взимания. Согласно этой методике показатель налоговой нагрузки рассчитывается следующим образом (5):

$$НН = \frac{\sum(НП+ВП)}{ДС} * 100\%, \quad (5)$$

где $\sum(НП + ВП)$ – сумма начисленных налоговых платежей (с учетом НДФЛ) и платежей во внебюджетные фонды, руб.;

ДС - сумма источника средств для уплаты налогов, руб.

$НН_{2015}$ = 24,5%; $НН_{2016}$ = 34,3%; $НН_{2017}$ = 23,6%.

Добавленная стоимость (ДС) может быть рассчитана по формуле (6)

$$ДС = В – МЗ; \quad (6)$$

$ДС_{2015}$ = 97 924 тыс. руб.; $ДС_{2016}$ = 63 698 тыс. руб.; $ДС_{2017}$ = 79 964 тыс. руб.

На рисунке 4 представлена динамика налоговой нагрузки по методике М.И. Литвина.

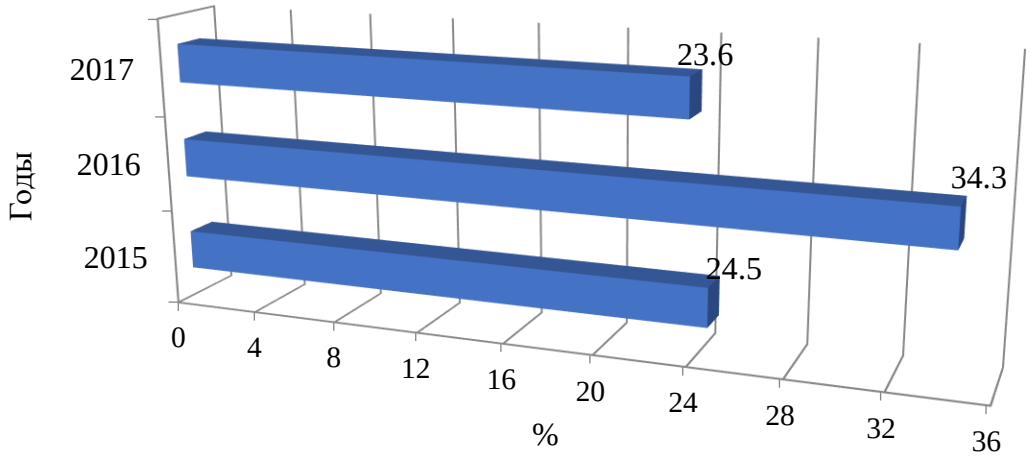


Рис. 4. Налоговая нагрузка ООО «Анаско» по методике М.И. Литвина

Согласно данной методике уровень налоговой нагрузки ООО «Анаско» уменьшился на 10,7%, по сравнению с прошлым годом, и к концу 2017 г. составил около 24 копеек налогов и сборов на 1 рубль добавленной стоимости.

Методика М.И. Литвина имеет практическую значимость, потому как дает возможность определить долю налогов в выручке организации, прибыли и заработной плате, амортизации, налогов и чистой прибыли в каждом рубле созданной продукции. [153]

Каждый из вышерассмотренных методических подходов к оценке налоговой нагрузки хозяйствующих субъектов по-своему применим, однако, прежде чем приступить к выбору методики, нужно представлять, какой именно показатель требуется для полноценного анализа, увязывающий величину налогового бремени предприятий с возможностями его оптимизации.

Сравнивая полученные результаты оценки налоговой нагрузки ООО «Анаско» с использованием трех методик, были получены разные показатели. Данные несоответствия объясняются различными составляющими компонентам формул. Наиболее точное значение показателя налоговой нагрузки предприятия ООО «Анаско» - 21,3 %, определено по методике Кировой Е.А, поскольку она более приемлема и экономически обоснована, а также имеет меньше всего недостатков в сравнении с остальными методиками оценки налоговой нагрузки.

[153] Мешкова Д.А. Налогообложение организаций в РФ: Учебник для бакалавров / Д.А. Мешкова, Ю.А. Топчи. - М.: Дашков и К, 2015. - 160 с.

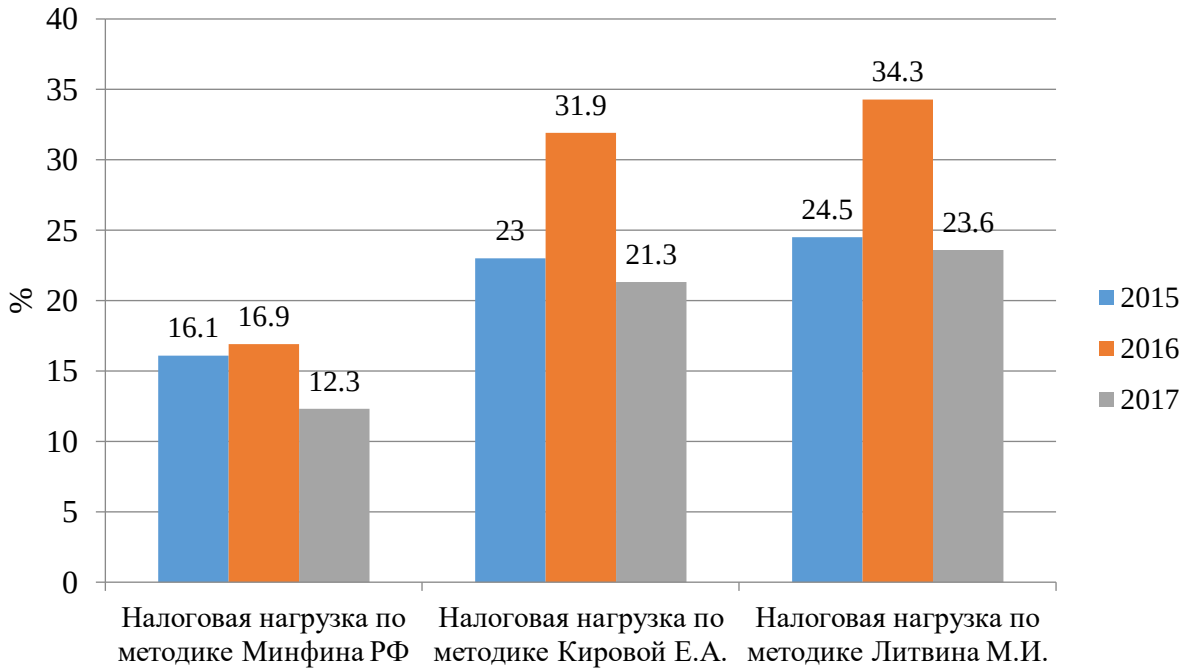


Рис. 5. Сравнительный анализ методик определения налоговой нагрузки ООО «Анаско» за период 2015-2017 гг.

Выполненный анализ налоговой нагрузки ООО «Анаско» за 2015 - 2017 гг. свидетельствует о том, что величина налогового бремени возросла и к 2016 г. была наиболее значительной (см. рис. 4). За рассматриваемый период прослеживалось снижение налоговой нагрузки на предприятие: в 2017 г. по сравнению с 2016 г. только по методике Минфина РФ налоговая нагрузка уменьшилась с 16,9% до 12,3% или на 4,6%, а по методике Литвина М.И. уменьшилась с 34,3% до 23,6% или на 10,7%., по методике Кировой Е.А. – с 31,9% до 21,3% (на 10,6 %). Усредняя рассчитанные показатели, можно сделать вывод, что от прибыли ООО «Анаско» 22,7 % доходов отчуждается в пользу контролирующих органов Российской Федерации в качестве налоговых платежей.

Таким образом, анализ налоговой нагрузки за период с 2015 по 2017 года, рассчитанной на основе трех методик позволяет сделать вывод о приемлемом уровне налогового бремени ООО «Анаско», а также о его тенденции к снижению. Снижение налогового бремени свидетельствует об улучшении условий хозяйственной деятельности и способствует развитию в будущем. Несмотря на это, показатель можно сократить, что в итоге окажет благоприятное воздействие на общий финансовый результат деятельности организации.

Наибольшую налоговую нагрузку предприятие ООО «Анаско» несет, выплачивая НДПИ, поэтому, в первую очередь, необходимо проведение мероприятий, способствующих оптимизации данного налога.

Вследствие этого, ООО «Анаско» предлагается стать резидентом Особой экономической зоны в Магаданской области в целях будущего сокращения расходов по уплате НДПИ. Поскольку предприятия-участники

Особой экономической зоны освобождаются от уплаты той части НДПИ, которая идет в федеральный бюджет и составляет 40 %. Оставшиеся 60 % налога они продолжают уплачивать в бюджет Магаданской области.[154] Из этого следует, что возможная выгода от оптимизации налога на добычу полезных ископаемых окажется существенной и тем самым, может быть значительно снижена налоговая нагрузка предприятия ООО «Анаско» в целом.

Таким образом, оценка налоговой нагрузки организации необходима при проведении мероприятий по оптимизации налогообложения, показателем эффективности которых выступает снижение показателя налогового бремени организации. Снижение налоговой нагрузки может способствовать увеличению экономического роста организаций. При низких налогах растут накопления и появляется стимул к развитию организации.

Использованные источники:

1. Об Особой экономической зоне в Магаданской области. Федеральный закон от 31 мая 1999 г. № 104-ФЗ (с изменениями и дополнениями).
2. Налоговые декларации по налогу на прибыль, налогу на имущество организаций, транспортному налогу, налогу на добычу полезных ископаемых и ресурсным сборам ООО «Анаско» за 2015-2017 гг. – Магадан, 2017.
3. Мешкова Д.А. Налогообложение организаций в РФ: Учебник для бакалавров / Д.А. Мешкова, Ю.А. Топчи. - М.: Дашков и К, 2015. - 160 с.
4. Пансков В.Г. Налоги и налогообложение: теория и практика в 2 т. том 1: Учебник и практикум для академического бакалавриата / В.Г. Пансков. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 336 с.

[154] Об Особой экономической зоне в Магаданской области. Федеральный закон от 31 мая 1999 г. № 104-ФЗ (с изменениями и дополнениями).

УДК 336.663

Бабенко И.В., канд., экон. наук
доцент кафедры экономического анализа,
статистики и финансов,
Кубанский государственный университет
Российская Федерация, г. Краснодар
Колюх В.Н.
магистрант
Кубанский государственный университет
Российская Федерация, г. Краснодар

ИНСТРУМЕНТЫ УПРАВЛЕНИЯ И ФИНАНСИРОВАНИЯ ОБОРОТНОГО КАПИТАЛА В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АО «ЗЕРНОВОЙ ТЕРМИНАЛ КСК»

Аннотация: В статье рассматриваются инструменты финансирования оборотного капитала непубличного акционерного общества путем использования банковского кредитования, договора овердрафта, факторинговых операций. Раскрываются особенности их использования в деятельности конкретного предприятия. Дается сравнительный анализ инструментов управления финансированием оборотных средств, приводятся выводы, доказывающие преимущество факторинга для осуществления краткосрочного финансирования.

Ключевые слова: Оборотный капитал, банковское кредитование, эффективность управления, дебиторская задолженность, факторинговое финансирование, овердрафт.

Babenko I.V.
PhD in Economics
associate professor of chair «The economic analysis, Statistics and finance»
Kuban State University
Russian Federation, Krasnodar
Kol'uh V.N.
Master's degree Student
Kuban State University
Russian Federation, Krasnodar

MANAGEMENT AND FINANCING INSTRUMENTS OF WORKING CAPITAL IN JSC ZERNOVOY TERMINAL KSK ACTIVITY

Summary: In the article working capital financing instruments of a non-public joint stock company by using of bank crediting, overdraft, factoring operations are considered. Features of their using in activity of the concrete enterprise are revealed. The comparative analysis of management and financing current assets' instruments is given; the conclusions proving advantage of factoring to implementation of short-term financing are given.

Keywords: Working capital, bank crediting, management efficiency, receivables, factoring financing, overdraft.

Эффективная политика управления оборотными активами важна в деятельности любого предприятия вне зависимости от его направленности. В любой деятельности компании время от времени сталкиваются с необходимостью дополнительного финансирования текущей деятельности. В этом случае, как правило, источниками финансирования текущей работы фирмы становятся различными инструменты долгового финансирования.

Если привлеченные средства были использованы по назначению и эффективно, то управление оборотными средствами будет способствовать сокращению производительного цикла, снижению затрат материального характера, а также высвобождению из хозяйственного оборота денежных средств и финансовых инструментов, которые можно будет направить на инвестиции в различные виды активов и тем самым нарастить прибыль акционерного общества [3, 4].

В работах ряда авторов упоминается о наличии такого рода проблемы как недостаток собственных оборотных средств. Причем сталкиваются с ней и крупные, и малые предприятия [1, 5].

В научной литературе принято выделять следующие способы нивелирования причин возникновения описанной выше ситуации:

− привлечение займов и кредитов;

− снижение величины незадействованных внеоборотных активов, путем из продажи или сдачи в аренду;

− сокращение дебиторской задолженности путем оптимизации расчетов с поставщиками и подрядчиками;

− работа над ростом эффективности формирования и использования запасов и материалов;

− внедрение новых технологий и способов организации производственной деятельности или форм управления внутрифирменными процессами;

− использование более дешевых по сравнению со среднерыночными финансовых инструментов привлечения финансирования и т.д.

Вопрос финансирования текущей деятельности и удовлетворения потребности оборотном капитале всегда зависел от того сколь дорого обходятся заемные средства, так как от этого напрямую зависит эффективность управления текущих активов [2].

Компания может расширить масштаб деятельности, выйти на новый рынок путем привлечения дополнительных ресурсов для осуществления своей текущей хозяйственной деятельности [6].

Так, АО «Зерновой терминал КСК» использует следующие виды финансирования своих текущих активов:

− торговое финансирование;

− выпуск в оборот и использование векселей;

− взаимозачеты с контрагентами;

− краткосрочное банковское кредитование;

− факторинг;

– кредитную линию в виде овердрафта.

Сравнительный анализ данных инструментов привлечения ресурсов для осуществления текущей деятельности компании был проведен нами, а его результаты представлены в табличной форме ниже.

Таблица 1 – Инструменты краткосрочного финансирования АО «Зерновой терминал КСК»

Условия привлечения финансовых ресурсов	*Банковский кредит*	*Овердрафт*	*Факторинг*
Целевой характер	*Как правило, присутствует*	*Отсутствует*	*Не предусмотрен*
Источник возврата средств	*Заемщик возвращает банку*	*Заемщик возвращает банку*	*Как правило, оплачивают дебиторы предприятия*
Срок	*До 1 года*	*30-60 дней*	*Фактический срок оплаты. Редко превышает 90-180 календарных дней*
Залог	*Обязателен*	*Не требуется, так как кредитуется, по сути, оборот компании*	*Выпускается денежное требование – вексель*
Время поступления средств	*На следующий день*	*В любой момент пока действует договор овердрафта*	*День в день*

Особую роль, на наш взгляд, в качестве инструмента финансирования может играть факторинг, который в настоящий момента является недооцененным инструментом и мало используется в деятельности АО «Зерновой терминал КСК». Вызвано это рядом организационных проблем ввиду усложнившегося документооборота, в результате чего снижается оперативность реагирования на потребности в текущем капитале.

Эффективность факторинга для АО «Зерновой терминал КСК» следует оценивать, во-первых, с точки зрения пользы, которую приносит выбор факторинга, как действенной формы финансирования оборотных средств компании, по сравнению с другими формами краткосрочного финансирования. А во-вторых, эта эффективность оценивается с позиции финансовой целесообразности участия в факторинге в целом.

Нами была проведена оценка на основе расчетов фактической оборачиваемости оборотного капитала предприятия в 2017 году:

Чистый объем продаж / чистый оборотный капитал.

182737 / 126478 = 1,44

Указанное соотношение характеризует, что АО «Зерновой терминал КСК» не достаточно эффективно использует инвестиции в оборотный

капитал и это влияет на рост прибыли негативно. Так как чем выше значение данного соотношения, тем более эффективно используется оборотный капитал. Поэтому эффективность факторинговой операции для предприятия может быть оценена на базе анализа денежных потоков на основе фактических данных о прибылях и убытках предприятия.

Об эффективности факторинга для АО «Зерновой терминал КСК» может свидетельствовать также положительная динамика финансовых показателей компании.

Рассмотрение эффективности факторингового обслуживания АО «Зерновой терминал КСК» позволило сформулировать обязательные требования к такому типу операций:

− постоянный характер поставок и продолжительные коммерческие связи с контрагентами;

− фиксированная отсрочка платеж по каждому контрагенту а;

− рентабельность хозяйственной деятельности предприятия, превышающая размер факторинговой комиссии, уплачиваемой фактору;

− сроки отсрочки платежа дебиторами, как правило, должны находиться в пределах 30-45 дней, и только в исключительных случаях могут их превосходить.

Для АО «Зерновой терминал КСК» факторинг – это приемлемая и доступная форма финансирования текущей хозяйственной деятельности, которая вполне может оказаться наиболее эффективной.

Таким образом, мы можем с полным основанием утверждать, что факторинг будет являться эффективной формой пополнения оборотных средств АО «Зерновой терминал КСК» за счет более быстрой оборачиваемости дебиторской задолженности, так как капитал из товарной формы будет быстрее перетекать в денежную.

Подводя итог, следует сказать и о том, что факторинг следует рассматривать как форму совместной работы финансового агента и АО «Зерновой терминал КСК». Именно такой подход будет иметь успех и обеспечит эффективность данного вида финансирования оборотного капитала в деятельности общества.

Использованные источники:

1. Камнева Д.А., Чернова Е.В. Оптимизация структуры источников финансирования оборотного капитала // Актуальные вопросы современной экономики. – 2018. – № 1. – С. 148-157.
2. Прохорова О. В. Совершенствование механизма управления оборотным капиталом предприятия // Вестник Северо-Кавказского гуманитарного института. – 2016. – № 1. – С. 155–158.
3. Рындина И.В., Мурсалимов Г. Э. Управление финансированием оборотного капитала предприятия // В сборнике «Современная финансово-кредитная система: проблемы и перспективы: материалы международной заочной научно-практической конференции. – Майкоп. – 2017. – С. 231-233.

4. Сидорина Д.В. Оборотный капитал предприятия: источники, анализ, управление и повышение эффективности использования // Таврический научный обозреватель. – 2016. – № 7. – с. 166-168.
5. Чумаченко Е.А. Исследование процесса формирования и управления оборотным капиталом коммерческой организации // Экономика и предпринимательство. – 2017. – № 2-2 (79). – с. 766-771.
6. Шеина Е.Г. Экономическая сущность оборотного капитала и классификация источников его финансирования на предприятии // Российское предпринимательство. – 2017. – Том 18. – № 6. – с. 993-1004.

УДК 338.984

Бабичев А. О.
студент 5 курса
Юго-Западный государственный университет
Россия, г. Курск

УПРАВЛЕНИЕ ОБОРОТНЫМИ АКТИВАМИ РОССИЙСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ В ЦЕЛЯХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Аннотация: В статье рассмотрено понятие экономическая безопасность, изучены состав оборотных активов и особенности управления оборотными активами российских организаций в целях обеспечения экономической безопасности. Так же автором представлен анализ активов российских организаций по видам экономической деятельности и их оборачиваемость. В конце статьи предложены направления совершенствования управления оборотными активами.

Ключевые слова: активы предприятия, управление активами, экономическая безопасность предприяти уровень финансовой безопасности.

Babichev A. O.
5th year student
Southwest State University
Russia, Kursk

MANAGEMENT OF CURRENT ASSETS OF RUSSIAN ORGANIZATIONS IN ORDER TO ENSURE ECONOMIC SECURITY

Annotation: The article discusses the concept of economic security, studied the composition of current assets and management features of current assets of Russian organizations in order to ensure economic security. The author also presents an analysis of the assets of Russian organizations by type of economic activity and their turnover. At the end of the article, directions for improving the management of current assets are proposed.

Keywords: assets of an enterprise, asset management, economic security of an enterprise, level of financial security.

В исследованиях сущности экономической безопасности превалирует мнение И. А. Коростелкиной о понимании экономической безопасности как обеспечения реализации жизненно важных целей предприятия [1, с. 53].

По нашему мнению, экономическая безопасность - это образцовое (идеальное) состояние экономической системы, при котором она находится в равновесии, способна к саморегулированию в постоянно изменяющихся условиях существования и при условии максимизации прибыли и разумном риске.

Экономическая безопасность российского компании - это наличие конкурентных преимуществ, обусловленных соответствием вещественного, денежного, кадрового, технико-технологического потенциалов и организационной структуры компании ее стратегическим целям и задачам. Экономическая безопасность подразумевает высокий уровень развития производительных сил, существование которых невозможно без достаточного обратного капитала компании.Оборотные активы включают: сырье, материалы, комплектующие, материалы для эксплуатации, ремонта и других нужд; малоценные и быстроизнашивающиеся инструменты; материалы со сроком службы менее одного года, и др., готовую продукцию; НДС; дебиторскую задолженность, финансовые вложения, денежные средства и денежные эквиваленты. Из них основными элементами, от величины и скорости оборота которых зависит эффективность функционирования предприятия в целом, непрерывность производственного процесса, финансовое состояние предприятия, уровень его платежеспособности и материально-техническое обеспечение, являются запасы, дебиторская задолженность и денежные средства[2].

Проблема эффективного управления оборотным капиталом является важной составляющей экономической безопасности предприятия, так как от качества управления им во многом зависит успешность его функционирования. Оптимизация механизма управления оборотным капиталом способствует повышению экономической безопасности и эффективности производства предприятия.

Под управлением оборотным капиталом понимается определение оптимального уровня инвестиций в оборотные активы и надлежащего соотношения источников их краткосрочного и долгосрочного финансирования для поддержания целевого уровня финансовой устойчивости, ликвидности и платежеспособности предприятия [3].

Очевидно, что управление оборотными средствами, выступая важным элементов финансовой составляющей, одновременно является и важным аспектом экономической безопасности любого современного предприятия. Объясняется это двумя факторами:

1) первый фактор напрямую связан с целями функционирования любого современного коммерческого предприятия - получение максимальной прибыли и повышение рентабельности производства;

2) второй фактор вызван стремлением предприятия обеспечить высокий уровень своего финансового состояния - платежеспособности, ликвидности оборотных средств, оптимальной структуры капитала и т.п.

В этой связи, финансовая составляющая экономической безопасности предприятия определяется как состояние эффективного использования ресурсов, определяющее прибыльность и рентабельность производства, качество управления формированием и использованием основных и оборотных средств, оптимальную структуру капитала и перспективы экономического развития предприятия [4].

Уровень финансовой безопасности компании исходя из убеждений эффективности управления его активами определяется средством сравнения характеристик эффективности использования активов организации со среднеотраслевыми значениями.В частности, индикаторами экономической безопасности могут выступать среднеотраслевые значения структуры активов, оборачиваемости, фондоотдачи, платежеспособности, рентабельности.

Анализ активов российских организаций по видам экономической деятельности представлен в таблице 1.

Анализируя данные таблицы 1 можно сказать, что за период с 2014 г. по 2016 г., наблюдается рост стоимости имущества организаций. Так, в 2015 г. темп прироста по сравнению с 2014 г. составил 15,8%, а в 2016 г. - 14,4%. Таким образом, имущество в целом увеличилось на 49 431772 млн.руб. или на 33,0 % [5].

Анализируя имущество организаций по видам экономической деятельности, необходимо отметить, что наибольшая часть общей суммы имущества сосредоточена в отрасли «Торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов» (23142041 млн. руб. в 2017 г.). Наименьшая доля общей суммы имущества сосредоточена в отрасли «Образование» (4400 млн. руб.).

Таблица 1 - Активы организаций РФ по видам экономической деятельности, млн. руб.

Наименование показателя	2014 год		2015 год		2016 год		2017 год	
	Всего	В процентах к предыдущему году	Всего	В процентах к предыдущему году	Всего	В процентах к предыдущему году	Всего	В процентах к предыдущему году
Всего	152648914	119,5	76718473	115,8	202080686	114,4	109052305	53,96
из него по видам экономической деятельности:								
сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	2981520	95,3	3277368	109,9	3733844	113,9	2782718	74,53
рыболовство, рыбоводство	146459	112,1	202447	138,2	245663	121,3		
добыча полезных ископаемых	13848880	97,7	17543002	126,7	20929479	119,3	18275562	87,32
обрабатывающие производства	32471579	118,5	39363260	121,2	46320341	117,7	17287708	37,32

производство и распределение электроэнергии, газа и воды	11199158	108,3	10269246	91,7	13107999	127,6	11503302	87,76
строительство	10775454	177,5	8450577	78,4	8901065	105,3	1115951	12,54
торговля; ремонт авто-транспортных средств, мотоциклов, и т.д.	27927634	115,9	34200855	122,5	36542952	106,8	23142041	63,33
гостиницы и рестораны	473309	125,3	536975	113,5	1442899	в 2,7 р.	448576	31,09
транспорт и связь	17267559	107,2	19872123	115,1	21037164	105,9	17421122	82,81
финансовая деятельность	9338802	124,5	11486473	123,0	13116884	114,2	3232070	24,64
операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	24806378	144,5	28926764	116,6	33339526	115,3	3624621	10,87
государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное страхование	21951	2,4	1097581	в 50,0 р.	1580249	144,0	23461	1,48
образование	52827	106,2	69722	132,0	78523	112,6	4400	5,60
здравоохранение и предоставление социальных услуг	335240	164,1	315033	94,0	346892	110,1	220813	63,65
предоставление прочих услуг	1002164	148,8	1107047	110,5	1357206	122,6	36595	2,70

* Источник: Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики

Следует отметить, что практически все отрасли за 2014-2016 годы наращивали имущество, в 2017 году наблюдается сокращение активов по всем статьям.

Специфика производственно-хозяйственной деятельности состоит в значительном объеме оборотных средств в составе активов организации, поэтому для хозяйствующего субъекта проблемы действенности использования оборотных активов носят достаточно важный характер [6, с. 25].

Проведем анализ оборачиваемости оборотных активов организаций (таблица 2).

Таблица 2 - Оборачиваемость оборотных активов организаций

Наименование показателя	2014 год	2015 год	2016 год	2017 год	Изменение 2017г. к 2014 г.	
					Млн.руб.	Тр,%
Средняя стоимость оборотных активов, млн. руб.	50371391	60847479	68627806	79613563	29242172	158,00
Оборачиваемость, дней	151	146	158	162	11	-

* Источник: Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики

Из таблицы 2 видно, что средняя стоимость оборотных активов увеличивалась в течение анализируемого периода, в целом за период данный показатель вырос на 58,00%.

Оборачиваемость оборотных активов за период выросла на 11 дней, что свидетельствует о снижении эффективности их использования. При этом в 2014 г. наблюдается сокращение данного показателя на 6 дней [5].

Снижение эффективности использования оборотных активов является следствием недостаточной скорости их оборачиваемости, принятия ошибочных решений финансового менеджмента, а так же результат несовершенной системы расчетов с другими участниками рыночных отношений. Избежать подобных проблем компания может [7, с. 118].

Для этого необходимо сосредоточить внимание на трехосновных направлениях:

- информационном сопровождении управленческой деятельности в области формирования ресурсов;

- аналитическом обеспечении принятия решений в выборе схем и инструментов формирования оборотных активов;

- обеспечении надлежащего внутреннего контроля целевого использования средств, результативности работы каждого подразделения по обеспечению эффективного движения оборотных активов хозяйствующего субъекта [8, с. 23].

Использованные источники:

1. Обеспечение экономической безопасности предприятий (организаций): учеб. пособие / Л.В. Афанасьева, Р.В. Артемов, Л.С. Белоусова [и др.]; Юго-Зап. Гос.ун-т. – Курск, 2017. – 196 с.

2. Структура капитала предприятия. Анализ финансового состояния предприятия [Электронный ресурс] // Энциклопедия экономиста: сайт. – URL http://www.grandars.ru/college/ekonomika-firmy/finansovyy-risk-predpriyatiya.html, http://www.grandars.ru/college/ekonomika-firmy/finansovyy-analiz-predpriyatiya.html (дата обращения 30.08.2018).

3. Дудин М.Н., Лясников Н.В. Сущность и методы управления оборотным капиталом организации // Экономика и социум. - 2014. - №8-1. - С.5-28.

4. Третьякова Е. А. Экономический анализ политики комплексного оперативного управления оборотным капиталом крупных и средних предприятий Пермского края // Вестник Пермского национального исследовательского политехнического университета. Социально-экономические науки. - 2016. - № 5. - С. 40-56.
5. Федеральная служба государственной статистики. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/poverty/# (дата обращения: 13.08.2018).
6. Гритчин П.В. Анализ направлений повышения эффективности использования оборотных активов организации// Бухгалтерский, управленческий учет и аудит. - 2016. № 29- С. 23 - 29.
7. Маркина С. А. Финансовый менеджмент [Текст]: учебное пособие / С. А. Маркина, Н. А. Машкина; Минобрнауки России, Юго-Западный государственный университет. - Курск: ЮЗГУ, 2012. - 265 с.
8. Развитие уровней и элементов финансовой системы в условиях трансформирующейся экономики [Текст]: монография / под ред. Т. А. Световцевой; Министерство образования и науки РФ, Курский государственный технический университет. - Курск: КГТУ, 2010. - 144 с.

УДК 342

Багян Г.А.
студент
2 курс, факультет «Менеджмент»
Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ (г. Краснодар)
Научный руководитель: Юльчиева Г.Н.
д.э.н., доцент
Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ (г. Краснодар)
Bagyan G. A.
student
2nd year, faculty of «Management»
Academy of marketing and social information technologies – IMSIT (Krasnodar)
Scientific adviser: Yulchieva G. N.
doctor of Economics, associate Professor
Academy of marketing and social information technologies – IMSIT (Krasnodar)

СОВРЕМЕННАЯ МАРКЕТИНГОВАЯ ПОЛИТИКА
MODERN MARKETING POLICY

Аннотация. В статье рассматриваются основы маркетинговой политики. А именно, задачи и элементы политики маркетинга.

Ключевые слова: маркетинг, политика маркетинга, задачи, основные элементы маркетинговой политики и т.д.

Annotation. The article deals with the basics of marketing policy. Namely, the objectives and elements of marketing policy.

Keyword: marketing, marketing policy, tasks, basic elements of marketing policy, etc.

На сегодняшний день, маркетинг является одной из ведущих познавательных наук. Данная наука очень обширна, но наиболее распространённой остается политика маркетинга (маркетинговая политика).

Маркетинговая политика представляет собой свод основных законов, определяющий цели, идеи бизнеса, а также стратегию маркетинга, и следит за исполнением их [2].

Таким образом, реализация маркетинговой политики является важным условием обеспечения эффективных действий, проводимых непосредственно компанией. Тем самым, данная политика отражает деятельность компании в сфере продвижения товара и услуги на рынке сбыта, а также развития внутри самой компании.

Анализируя понятие необходимо отметить, что основными задачами современной маркетинговой политики являются:

1. Фиксация принципов поведения по отношению к участникам рынка, а именно к конкурентам, торговым партнерам, покупателям и т.д.;
2. Фиксация философских, нравственных, этических воззрений, а также взглядов на роль компании для рынка;
3. Выявление и определение правил, которые устанавливают основные рамки рыночной деятельности в отношении комплекса «4Р» [1, с. 13-17].

Итак, необходимым условием существования маркетинговой политики является ее задачи, благодаря которым и происходит развитие данной политики.

Также можно отметить основные элементы маркетинговой политики, которые создают и продвигают товары и услуги на рынке.

Элементами политики маркетинга выступают: исследование и анализ рынка и рыночной конъюнктуры, товарная политика, сбыт, продвижение, логистика, ценообразование, маркетинговые коммуникации.

Более подробно изучим каждый из них.

1. Товарная политика (Product policy) – это политика компании в отношении создания, вывода с рынка и замещения товаров и услуг. Для данной политики характерно показывать рынку свои инновационные разработки.
2. Сбыт (Sale) – это продвижение и реализация товаров и услуг на рынке от производителя к потребителю. Каждая компания самостоятельно определяется с видом сбытовой схемы, будь то от крупной компании (корпорации) до мелких предприятий (клиентов) или наоборот. Данный элемент эффективен только в том случае, когда товар пользуется большим спросом на рынке сбыта.
3. Политика продвижения (Promotion policy) – это политика компании в отношении продвижения товаров и услуг на рынке. Другими словами, это политика увеличения продаж, с помощью: рекламы, PR, стимулирования сбыта и прямых продаж и т.д.
4. Логистика (Logistics) – это реализация управления запасами товаров и системой поставок, но и контроль за качеством производимой продукции.
5. Ценовая политика, ценообразование (Pricing policy, pricing) – это политика, целью которой является разработка наиболее приемлемого и оптимального соотношения цены и качества, товара и услуги как изготовителю, так и потребителю [3, с. 22-28].

Также не менее важную роль в маркетинговой политике играет информационная деятельность маркетинга. В каждой компании наличие информационного центра просто необходимо, потому что именно в нем собираются и хранятся все данные внешней и внутренней деятельности предприятия. Все собранные данные, анализируются и обрабатываются, а далее в форме отчетов направляются для принятия кого-либо конкретного решения.

В зависимости от доли компании на рынке, различают следующие виды маркетинговой политики:

1. Атакующая – это самая активная позиция предприятия, которое стремится завоевать новые границы рынка, а также и расширить их.
2. Оборонительная – это удерживающая, т.е. компания стремится сохранить свои уже существующие позиции на рынке.
3. Политика отступления – это вынужденный процесс, с целью уменьшения расходов.

Введение политики маркетинга направлено на увеличение объёма продаж, доли рынка, доходной части, кроме того, стремление непосредственно к лидерству на освоенном участке рынка.

Таким образом, необходимо сделать вывод о том, что маркетинговая политика является одной из существенных наук в менеджменте, которая позволяет соблюдать все основные законы и элементы рынка, включая изготовление и продвижение товара и услуги от изготовителя до потребителя.

Использованные источники:

1. Филип Котлер «Основы маркетинга», 2018 С.13-17
2. Маркетинг [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Маркетинг
3. ФИЛИП КОТЛЕР «МАРКЕТИНГ ОТ А ДО Я: 80 КОНЦЕПЦИЙ, КОТОРЫЕ ДОЛЖЕН ЗНАТЬ КАЖДЫЙ МЕНЕДЖЕР», 2014, С. 22-28

Байрамова С.Г.
студент
2 курс, направление «Экономическая безопасность»
Оренбургский филиал «РЭУ им. Г.В. Плеханова»
Россия, г. Оренбург
Научный руководитель: Е.В. Лаптева, к.э.н., доцент
Bayramova S. G.
student
2 course, the direction of "Economic security»
Orenburg branch of «Plekhanov Russian University of Economics»
Russia, Orenburg
Scientific supervisor: E. V. Lapteva, candidate of economic Sciences, associate Professor

СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ ЧИСЛА СОВЕРШЕННЫХ БРАКОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
A STATISTICAL STUDY OF THE AMOUNT OF MARRIAGES IN THE RUSSIAN FEDERATION

Аннотация: В настоящий момент тема браков актуальна в любое время и возраст человека. Статья посвящена анализу числа браков в Российской Федерации. В статье раскрываются основные понятия брака. Также в статье раскрываются основные понятия семьи и брака. Рассматривается динамика показателей статистики числа браков в РФ за 2007-2017 гг., а также причины регистрации браков и возрастной состав жениха и невесты за 2000г. и 2016г. Осуществляется прогноз показателей статистики числа браков за 2018-2022гг.

Ключевые слова: семья, понятие брака, число браков, динамика числа браков, динамический ряд, причины, возраст респондентов, прогнозирование, характеристика трендов, доверительная граница прогнозных значений.

Abstract: At the moment, the topic of marriage is relevant at any time and age. The Article analyzes the number of marriages in the Russian Federation. The article reveals the basic concepts of marriage. The article also reveals the basic concepts of family and marriage. The article considers the dynamics of statistics on the number of marriages in Russia for 2007-2017, as well as the reasons for registration of marriages and the age composition of the bride and groom for 2000 and 2016. The forecast of indicators of statistics on the number of marriages 2018-2022 is carried out.

Keywords: family, the concept of marriage, the number of marriages, the dynamics of the number of marriages, the dynamic series, the reasons, the age of respondents, forecasting, characteristics of trends, the confidence limit of the forecast values.

Семья – это основная ячейка воспроизводства. Именно семья является важнейшим объектом демографического изучения, связанный с такими явлениями как брак, развод, брачность, брачный круг и отбор.

Как пишут А.В. Воронцов, М.Б. Глотов: « Брак – это санкционируемая и регулируемая обществом форма установления отношений между мужчиной и женщиной с целью создания семьи и способ закрепления прав и обязанностей между мужем и женой по отношению друг к другу, а также к их детям и родственникам» [2, с. 110]. «С точки зрения права браком считается только свободный, добровольный, равноправный союз мужчины и женщины, заключенный с целью образования семьи, с обязательным соблюдением установленных законом требований и порождающий между супругами взаимные личные и имущественные права и обязанности», - отмечают П.В. Зозуля, А.В. Зозуля [3, с. 61].

В последние годы мы можем все чаще слышать о кризисах института брака и постоянном увеличении числа разводов. Эта проблема является актуальной в наше время, так как разводы для многих перестали быть редкостью. Процедура бракоразвода стала «обыденной» для граждан РФ, поэтому разбивается каждая вторая «ячейка общества» в стране. Все больше семей в различных странах живут в так называемом гражданском браке, так как снизилась популярность официальной регистрации брачного союза.

Хочется подчеркнуть, что каждая девочка с маленьких лет мечтает выйти замуж «за принципа на белом коне». Однако самым важным остается то, что причина заключения единственного и искреннего брака – это влюбленность. Труд представить себе создание семьи без взаимных чувств, чтобы сохранить счастливые отношения на долгие годы жизни.

Но, к сожалению, в наше время есть и иные мотивации для создания брака. Перечислим некоторые из них:

1. «Пришло время». В основном эти мысли посещают женщин после 30 лет. Получено высшее образование, построена карьера, пора и о семье подумать. А тут и кандидат подходящий подвернулся, почему бы и нет?
2. Месть. Влюбленная парочка и не представляет жизни друг без друга. Но «добрые друзья» или глупая шутка, в результате, которого они расстаются. И чтобы сделать, друг другу больно, выходят замуж/женятся на едва знакомых людях. Но находится умный человек и объясняет им их глупый поступок. А есть ли смысл в этом?! В итоге получается четыре неустроенные судьбы.
3. Служебная необходимость. По правилам этикета, дипломаты и военные, выезжающие в длительную служебную загранкомандировку, должны быть женаты. В такие моменты все делается быстро, ибо можно лишиться командировки и остаться прозябать в родной стране. И здесь уже не до романтики и чувств.
4. Женитьба по «залету». Несмотря на обилие и доступность противозачаточных средств в наших время в аптечных пунктах, многие еще умудряются как-то «залететь». И повезет, если попадется порядочный и женится. Действительно повезет ли? После свадьбы и рождения ребенка вас ждут истерики по любому поводу, ревность, жалобы на загубленную

молодость и другие претензии. И все это будет происходить в присутствии ребенка.

5. На спор. Веселая компания, изрядно разогревшись горячительными напитками, между которыми завязывается спор на тему: «возможно ли жениться за один день?». Для этого разыгрывают жребий, выбирают супругов и поехали в ЗАГС. Их расписывают, а через месяц разводят. Как-то глупо получилось, зато как весело всем.

6. Привычка. Несколько лет люди встречаются. Изучили друг друга досконально. Былой страсти уже нет, но всех все устраивает. А тут родственники еще «достали» своими намеками и вопросами относительно свадьбы. Вот и расписались они без всяких чувств и эмоций. Потому, что привыкли и к минусам и к плюсам друг друга, а значит, данный брак будет без сюрпризов.

7. Принуждение. Как правило, это происходит благодаря родственникам. Они начинают давить со всех сторон, описывая, положительные качества друг друга и подталкивают своих чад к заключению брака. Здесь есть только один выход – пойти против воли родственников, и отказаться от свадьбы.

8. Купля-продажа. Да, и в наши дни такое еще происходит. К примеру, старый, но состоятельный мужчина проезжая по городу, заметил юную и очаровательную, но бедную девушку. Стоит ли утруждать себя ухаживаниями? Выяснил все про ее семью и предложил ее родителям ежемесячное содержание в обмен на дочь. Вряд ли кто-то устроит перед таким предложением, только девушку жалко.

Так эти «неадекватные мотивации» понуждают людей вступать в брак, но при этом теряя важные ценности и понятия брака.

Согласно статистике, возраст брачующихся невест и женихов за последние годы изменился, а именно в 2016 году согласно таблице 1 составило 25-34 лет, по сравнению с 2000 годом, где возраст жениха и невесты составлял 18-24 года. К сожалению, в настоящий момент большую тенденцию среди молодых людей обретает не спешка регистрировать брак в органах ЗАГС, а остаться жить в сожительстве. Как правильно подмечают О.Д. Воробьева, Т.А. Долбик-Воробей: «Семейным законодательством РФ брачный возраст в России установлен в восемнадцать лет. Однако при наличии уважительных причин органы местного самоуправления по месту жительства лиц, желающих вступить в брак, вправе по просьбе данных лиц разрешить вступить в брак лицам, достигших возраста шестнадцати лет. Порядок и условия, при наличии которых вступление в брак в виде исключения с учетом особых обстоятельств может быть разрешено до достижения возраста шестнадцати лет, могут быть установлены законом субъектов Российской Федерации. Особым обстоятельством, иными словами, уважительной причиной для снижения брачного возраста чаще всего является беременность несовершеннолетней или факт рождения ею ребенка. Главным и важным требованием данного условия заключения брака является то, что

лицо, вступающие в брак должно достигнуть брачного возраста на момент государственной регистрации брака, а не на момент подачи заявления в орган ЗАГСа» [1, с. 81].

Таблица 1 – Возрастной состав респондентов (тыс. чел.)

	2000 г.		2016 г.	
Возраст (лет)	**Невеста**	**Жених**	**Невеста**	**Жених**
до 18	29889	3703	6825	705
18-24	511446	403851	323582	195598
25-34	212528	303216	439084	515092
35 и более	143193	186133	216345	274441

Перейдем к рассмотрение статистического исследования, который подразумевает под собой изучение динамики числа браков в России за период 2007-2017 гг., а также выявлении их ключевых тенденций, и подведение выводов о результатах. Так, например, мы можем наглядно увидеть динамику числа браков на рисунке 1.

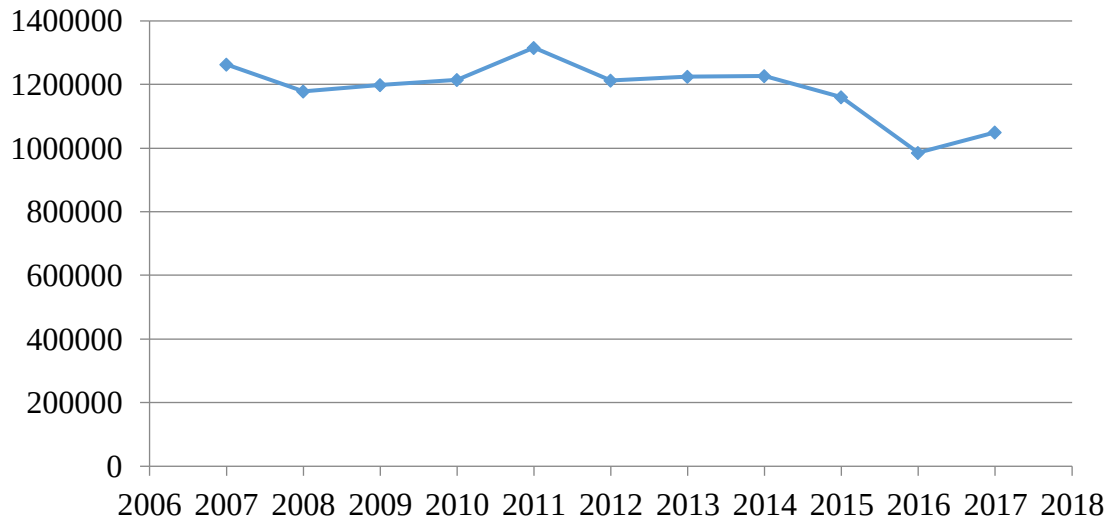


Рисунок 1 – Динамика числа браков в Российской Федерации за 2007-2017гг., тыс. чел.

Анализируя, данные показатели по Росстату, можно заметить, что на рисунке 1 пик регистрации браков был зарегистрирован в 2011 году и составил 1316011 тыс. чел., а спад браков наблюдался в 2016 году и равнялся 985836 тыс. человек.

Рассмотрим основные показатели динамического ряда числа браков (табл. 2).

В соответствии с таблицей 2, мы наблюдаем с 2007 по 2017 гг. ежегодное снижение числа браков в Российской Федерации на тысячу человек населения.

Таблица 2 – Основные показатели динамического ряда числа браков в Российской Федерации

Годы	Численность совершенных браков населением России, на тыс. чел. населения.	Абсолютный прирост, на тыс. чел. населения		Темп роста, %		Темп прироста, %		Абсолютное значение 1% прироста, на тыс. чел. населения
		цепной	базисный	цепной	базисный	цепной	базисный	
2007	8,8	-	-	-	-	-	-	-
2008	8,3	-0,5	-0,5	94,3	94,3	-5,7	-5,7	-1,46
2009	8,4	0,1	-0,4	101,2	95,5	1,2	-4,5	7
2010	8,5	0,1	-0,3	101,2	96,6	1,2	-3,4	7,08
2011	9,2	0,7	0,4	108,2	104,5	8,2	4,5	1,12
2012	8,5	-0,7	-0,3	92,4	96,6	-7,6	-3,4	-1,12
2013	8,5	0	-0,3	1	96,6	-99	-3,4	-0,09
2014	8,4	-0,1	-0,4	98,8	95,5	-1,2	-4,5	-7
2015	7,9	-0,5	-0,9	94,0	89,8	-6	-10,2	-1,32
2016	6,7	-1,2	-2,1	88,2	76,1	-11,8	-23,9	-0,57
2017	7,1	0,4	-1,7	106,0	80,7	6,0	-19,3	1,18

На основе полученных данных можно сделать вывод о том, что по данным таблицы 2, наибольший абсолютный прирост по цепной системе наблюдался в 2017 году (0,4 на тыс. чел), наименьший – в 2016 году (-1,2 на тыс. чел. населения). По базисной системе наибольший абсолютный прирост был зафиксирован в 2011 году (0,4 на тыс. чел. населения.), наименьший – в 2016 году (-2,1 тыс. чел. населения). Наибольший темп роста по цепной системе отмечался в 2011 году (в 108,2 раза), наименьший – в 2013 году (в 1 раза). По базисной системе наибольший темп роста наблюдался в 2011 году (в 104,5 раза), наименьший – в 2016 году (в 8,2 раза). Наибольший темп прироста роста по цепной системе отмечался в 2011 году (в 108,2 раза), наименьший – в 2013 году (в -99 раза). По базисной системе наибольший темп прироста наблюдался в 2011 году (в 4,5 раза), наименьший - в 2016 году (в -23,9 раза). Наибольшее абсолютное значение 1% прироста составило 70,8 тыс. чел. населения в 2010 году, наименьшее - (-1,46) тыс. чел. населения в 2008 году.

Прежде чем переходить к определению тенденции и выделению тренда необходимо выяснить существует ли тенденция вообще в величине числа браков в России. Для определения наилучшего уравнения тренда следует обратить внимание на наибольший коэффициент аппроксимации и наименьшую среднеквадратическую ошибку.

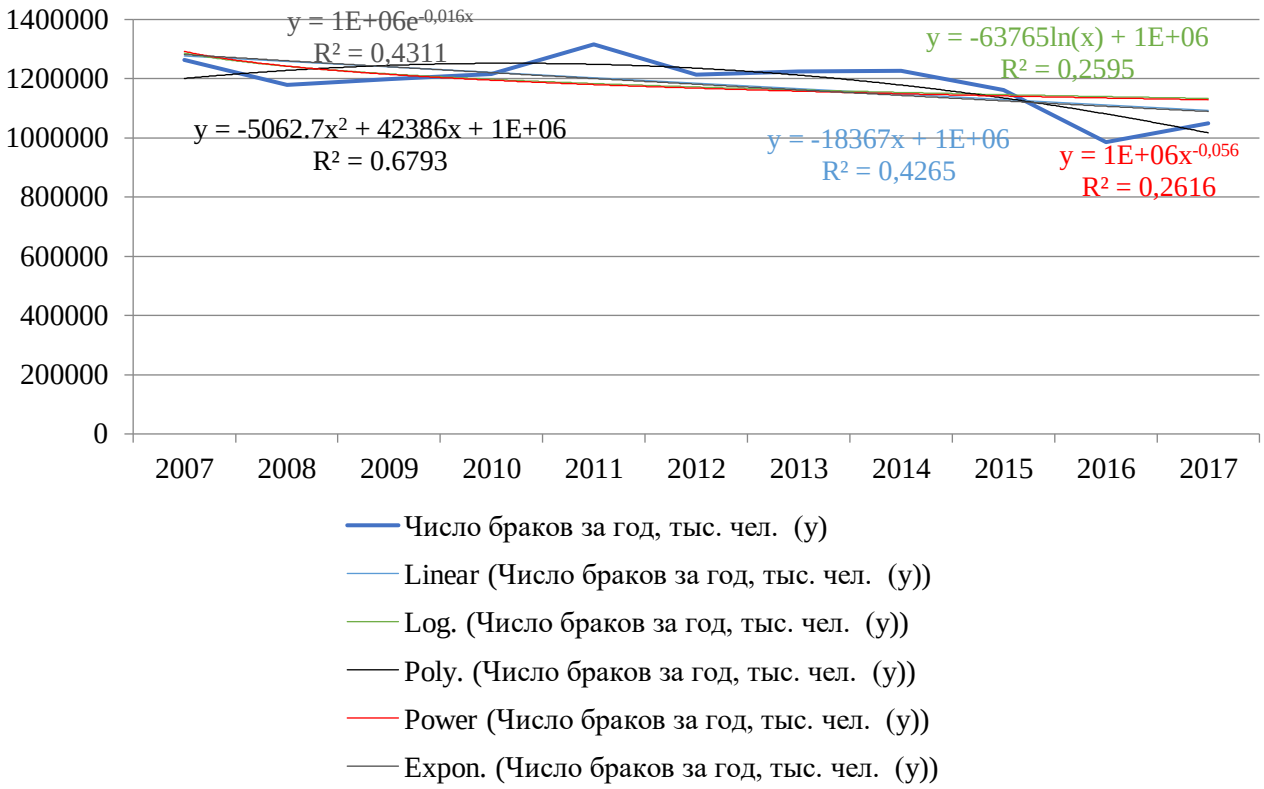


Рисунок 2 – Динамика величины числа браков за год в Российской Федерации, тренды развития

Оценку надежности уравнения регрессии в целом дает R^2, в результате расчетов в случае параболы значение данного показателя выше, чем у прямой. Именно такой тренд будем использовать для приятия решений и прогнозирования.

Таблица 3 – Характеристики трендов развития уровня числа браков в Российской Федерации.

Форма тренда	Модель	R2
Линейная	$\tilde{y}_t$ = -18367x+1E+06	0,4265
Логарифмическая	$\tilde{y}_t$ = -63765ln(x) + 1E+06	0,2595
Полиномиальная	$\tilde{y}_t$ = -5062,7x2 + 42386x + 1E+06	0,6793
Степенная	$\tilde{y}_t$ = 1E+06x-0,056	0,2616
Экспоненциальная	$\tilde{y}_t$ = 1E+06e-0,016x	0,4311

Из таблицы 3 выберем полиномиальную линию тренда, поскольку у нее высокий коэффициент R^2. Осуществим прогноз по имеющемуся уравнению тренда.

Точечные прогнозы числа браков и верхняя и нижняя границы прогнозов представлены в таблице 4.

Таблица 4 – Прогнозные значения величины числа браков в Российской Федерации по уравнению тренда, тыс. чел.

Годы	Нижняя доверительная граница прогноза	Прогноз	Верхняя доверительная граница прогноза
2018	500446,342	**779603,2**	1058760,058
2019	416264,842	**695421,7**	974578,558
2020	321957,942	**601114,8**	880271,658
2021	217525,642	**496682,5**	775839,358
2022	102967,942	**382124,8**	661281,658

Графически результат прогнозирования отображен на рисунке 3.

По результатам прогнозирования можно сделать вывод о том, что ожидается сокращение количества браков в Российской Федерации. Тренд в 2018 г. пройдет через точку с ординатой 779603,2 тыс. чел., в 2019 г. – через точку 695421,7 тыс. чел., а в 2020 г. – через точку 601114,8 тыс. чел., в 2021 – через точку 496682,5 тыс. чел., в 2022 году – через точку 382124,8 тыс. чел.. Однако параметры тренда, вычисленные по ограниченному периоду, - это лишь выборочные оценки генеральных параметров (Таблица 4).

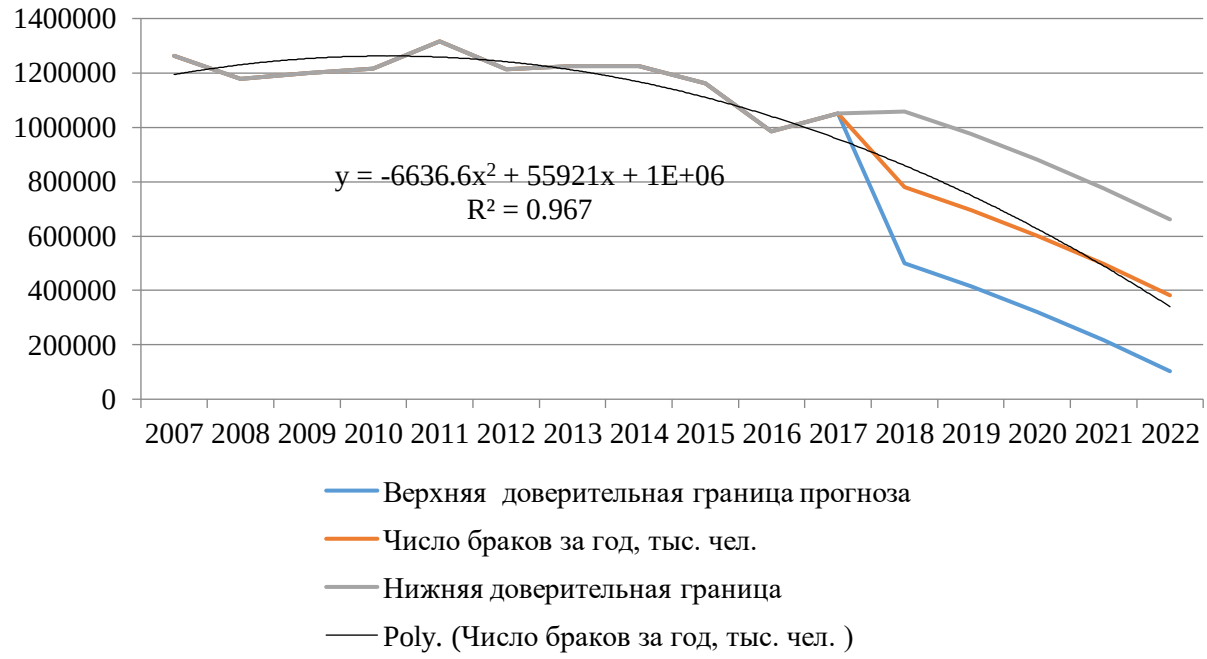


Рисунок 3 - Доверительная граница прогнозных значений числа браков за год в Российской Федерации

Использованные источники:

1. Статистика населения и демография + еПриложение: тесты: учебник / О.Д. Воробьева, Т.А Долбик-Воробей. – Москва : КНОРУС, 20119. – 314 с. – (Магистратура).
2. Демография : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / А.В. Воронцов, М.Б. Глотов. – М. : Издательство Юрайт, 2018. – 287 с. – (Серия : Бакалавр. Прикладной курс).
3. Демография : учебник и практикум для академического бакалавриата / П.В. Зозуля, А.В. Зозуля. – 2-е изд., испр. – М. : Издательство Юрайт, 2018. – 193 с. – Серия : Бакалавр. Академический курс.
4. Демографический ежегодник России. 2017: Стат. Сб./ Росстат. – М., 2017, - 263 с.
5. Официальный сайт Федеральной службы Государственной статистики – Демография http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/demography/# [Электронный источник] (дата обращения 21.11.2018г)
6. Золотова Л.В., Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Экономико-статистический анализ основных макроэкономических показателей развития банковского сектора России и оценка степени их влияния на уровень экономической активности населения// Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии.- 2017. - № 6-4 (52). - С. 78-83.
7. Лаптева Е.В. Динамика основных показателей развития банковского сектора России // Сборник тезисов международной, всероссийских и региональных конференций «Молодежный научный форум». - Оренбургская область», Молодежный парламент Оренбургской области. -2014. - С. 112-114.
8. Лаптева Е.В. Динамический анализ и прогнозирование основных экономических показателей развития банковского сектора Российской Федерации // Материалы международной научно-практической конференции «Статистические методы в гуманитарных и экономических науках».- 2016. - С. 177-179.
9. Коробейникова Е.В., Лаптева Е.В. Прогнозирование основных индикаторов уровня развития банковского сектора Российской Федерации // Наука Красноярья, 2016. –№2(25). - С.190-201.
10. Лаптева Е.В. Статистическое исследование уровня сберегательной активности населения Российской Федерации // Вестник Оренбургского государственного университета, 2015. -№ 13(188). – С.53-59.

УДК 338.984

Baicherova A.R.
Ph.D., Associate Professor
Department «Entrepreneurship and the World Economy»
Stavropol State Agrarian University
Russia, Stavropol
Eskov A.A.
master's student 1 year of study
faculty of Economics»
Stavropol state agrarian University
Russia, Stavropol

TOOLS FORMATION OF TECHNOLOGY AND SUBSTANTIATION OF STRATEGY OF DEVELOPMENT OF THE ENTERPRISE

Annotation: The article discusses the tools and methods for determining the strategic development of an enterprise based on a detailed study of the internal and external environment.

Keyword: strategy, planning, methods, tools, analysis, factors.

The formation of the enterprise strategy is influenced by many factors, the interaction of which is specific to the industry and always changes over time.

The main principles of strategy selection are:

1) a rational strategy should contain three important components: the main goals or objectives of the activity; the most significant rules or procedures limiting the scope of activity; the sequence of activities aimed at achieving the goals. Since strategies determine only the General direction of development and are not just programs for achieving fixed goals, the strategy should take into account the evolution of the goals.

2) effective strategies are developed around several quantitatively limited concepts and directions, which gives them stability and balance. Some areas may be temporary, others remain until the end of the strategy. At the same time, it is necessary to coordinate activities in such a way that each direction is adequately provided with resources regardless of the «cost/income» ratio.

3) strategy deals not only with unpredictable, but often with unknown factors. None of the specialists will be able to give an accurate forecast of how the competing forces will behave, what impact the factors of influence will have and whether the enterprise will expect a stunning success or a profound failure. The essence of the strategy development process is to build a position strong and flexible enough to ensure that the goals are achieved.

4) for each level of management it is necessary to develop a strategy. At the same time, the subordination of strategies and consistency with higher-level strategies should be clearly defined. It does not matter how the strategy is developed, but it is imperative that the selected generalizing conclusions be taken into account [2].

In order for an economic strategy to be effective, its development must take into account some of the requirements, which include:

- clearly formulated strategic goals, that is, the company does not know what it wants to achieve in the future, it is useless to start developing any strategies;

- providing marketing thinking for all employees of the organization. In this case, the strategy will be effective if the interests and values of the staff correspond to the role assigned to them and if they have a vested interest in the prosperity of their organization. The value of human capital, knowledge, skills, know-how, accumulated experience, capitalized in the company's employees, is constantly increasing,

- the strategy should be flexible, providing the ability to influence the external environment, such as the implementation of unexpected attacks on the enemy, which lead to increased competitive position of the organization;

- the strategy will be effective if it protects the positions of the organization. The company should take care of creating a reliable defense system in case of an offensive by competitors, as well as strengthening its strengths and getting rid of weaknesses [3].

The strategy formulation process is presented in figure 1.

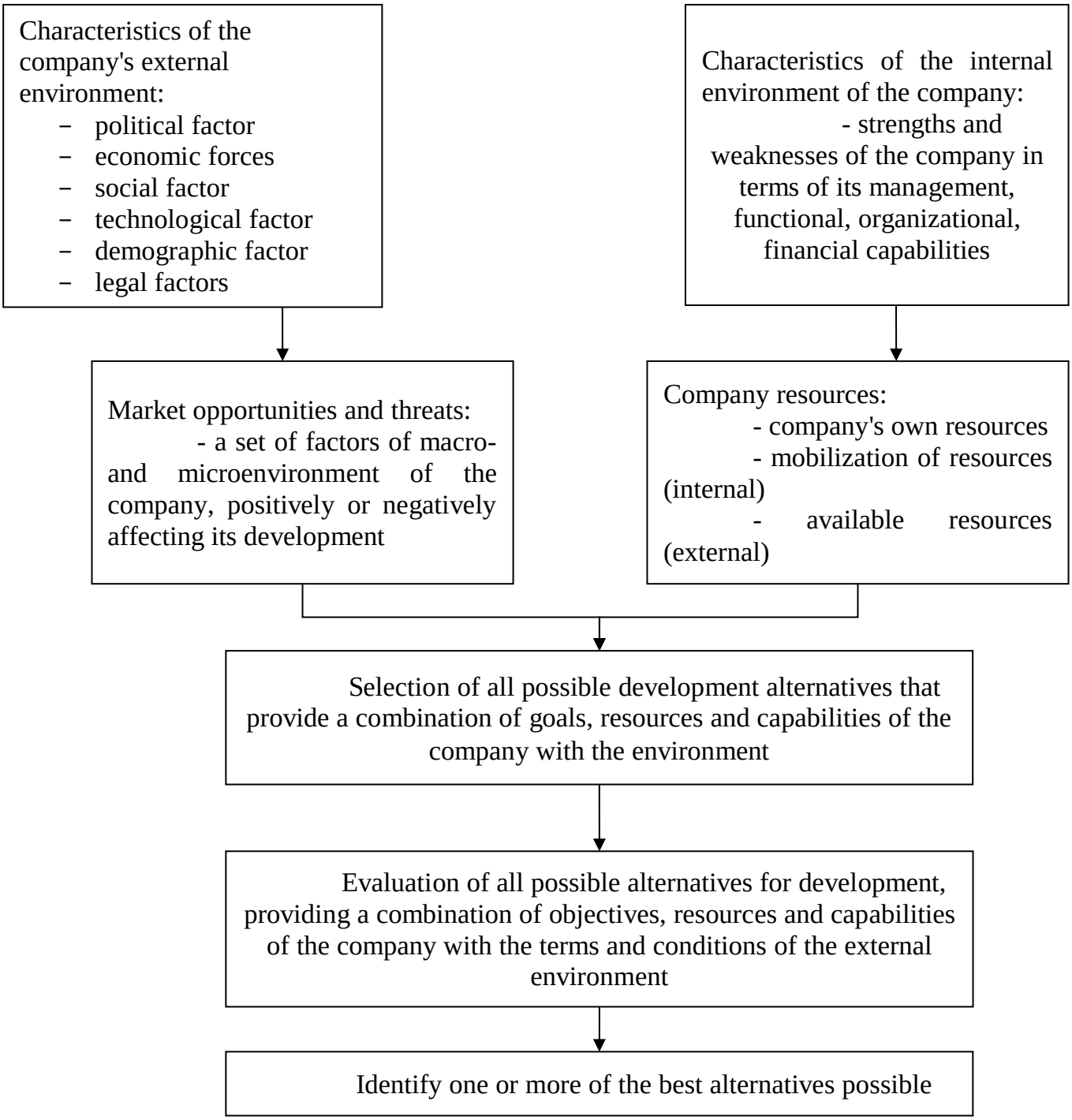


Figure 1 – outline of the strategy development process

This process includes identification of potential opportunities and threats from the external environment of the enterprise, assessment of risks and possible alternatives to the environment. In addition, before making any strategic decision, it is necessary to assess all the strengths and weaknesses of the organization, as well as strategies for personal and available resources. It is necessary to objectively assess the ability of the organization to use existing opportunities and to confront risks. The strategic alternative based on the correspondence between the existing market opportunities and the ability of the enterprise to function effectively at a given level of risk will be considered as an economic strategy.

At the preliminary stage of strategy development, a comprehensive analysis of the internal state of the enterprise is carried out, as a result of which its strengths and weaknesses are identified, the possibilities of resource support for actions aimed at achieving the goals are evaluated.

This takes into account both the resources of the organization and the possibility of obtaining these resources from outside (loans). At the same stage, the external macro - and micro-environment of the enterprise is studied in detail, the risk assessment is carried out taking into account the identified opportunities and threats. The procedure for the development of enterprise strategy includes the establishment of the relationship between the strategic management zone (SPH), analysis of its activities, assessment of the degree of interconnection and interaction between different SPH.

The effectiveness of the future strategy largely depends on the degree of elaboration of the preliminary stage. At its core, the task of the optimal strategy in the limiting case is to combine three circles (figure 2) or at least to maximize the intersection area (B) of the circles.

At the second stage of strategy development, strategic alternatives are formulated, taking into account the various conditions of the environment, the company's resources and strategic goals. Various alternatives are quite a lot, but in practice they are limited:

1) the potential of the organization, depending on the degree of novelty of the goods, the level of economic development of the enterprise, the availability of financial resources,

2) staff qualifications,

3) organizational culture of the organization;

4) the objectives of the enterprise and the requirements of the environment [4].

At this stage, we select those development alternatives that are in the plane of the intersection of the three circles, that is, in sector B.

The third stage of strategy development is to assess the strategic alternatives selected. Corresponding to the external environment, the goals of the organization and its resources, the strategic alternative should not contradict other strategies of the enterprise. In strategic choice, the organization faces contradictions between three groups of orientations: between long-term and short-term rents and sales, between internal and external flexibility, between flexibility and synergy.

The fourth stage of strategy development consists in choosing one or several best strategies.

The tools necessary for the formation and justification of the development strategy of the transport enterprise is closely related to the implementation of the General economic policy or the state strategy for the development of the entire market system. Currently, the most important prerequisite for strategic planning and growth of production volumes at domestic enterprises was the development of free market relations, their constant and continuous improvement.

Therefore now strategic planning at our enterprises should be directed to their long-term development, achievement of higher rates of economic growth on the basis of step-by-step improvement of various production and technical factors and organizational and administrative structures for the purpose of ensuring high quality of work of the personnel and a standard of living of the workers.

Of the enterprise as an organized system can stimulate its growth, implementing targeted selection, for example, the market expansion and investment attraction. Growth restriction does not limit development. Contrary to popular notions, for example, the development of personality is not a condition or a state determined by what a person possesses.

Thus, strategic planning is designed to ensure the necessary economic growth and the desired level of development of enterprises for the coming long-term period. A modern enterprise is an organized system or focused on the production of services, which is part of the economic system. The common elements of this and that system are the people, the staff of workers with their own economic goals. Therefore, the required level of development of the enterprise depends on the nature of the influence of individuals on it – its main elements and the whole state – the whole system, part of which is the enterprise.

The process of strategy justification in enterprises includes the implementation of the following interrelated functions:

1) definition of long-term strategy, main ideals, goals and objectives of the enterprise development;

2) creation of strategic business units at the enterprise;

3) justification and clarification of the main objectives of market research;

4) implementation of situational analysis and choice of the direction of economic growth of the enterprise;

5) development of the main marketing strategy and integrated production planning;

6) choice of tactics and precise planning of methods and means: achievement of objectives;

7) monitoring and evaluation of the main results, adjustment of the chosen strategy and ways of its implementation.

The development strategy of the organization is determined by studying the external environment and possible internal prospects of its activities, taking into account unforeseen market circumstances. It consists in establishing the long-term orientation of the enterprise to any kind of production activity and occupation of the corresponding or planned position, both in the domestic and foreign market. At the same time, strategic issues related to the choice of products, consumers, applied production processes, used economic resources, as well as the formation of common lines of behavior in the market, taking into account their capabilities and the forces of competitors are clarified.

In the process of strategy development, the General or main objectives of the enterprise are set by senior management and agreed with all departments. The planning services offer each production an initial gross and net profit option for the

long term. After their consideration, the units put forward their proposals, thereby creating the necessary prerequisites for the development of common strategic planning objectives. The approved plans provide for the General objectives of the organization, its place in the regional market, organizational management structure, personnel policy, production strategy, selection of new products, General sales policy, financial results, policy of acquisitions or acquisitions, the volume of investments.

In addition to the General scheme, in the practice of forming strategies in American firms, the following features can be identified, which, in our opinion, should be taken into account at Russian enterprises.

1. Plans usually contain only one strategy for upcoming actions. Programmes that provide options in the event of a change in the original strategy are not usually included in the plan.

2. The plans assess all the strengths and weaknesses of the enterprise in the analysis of opportunities or dangerous events in the environment.

3. Plans include forecasts and assumptions that are not typically developed in detail.

4. In most plans, risk assessment is also not carried out, and risk is taken into account when considering various options.

5. All plans are based on the expected goals, which reflect the most important indicators of the financial performance of the enterprise.

6. The long-term plans reflect data on required investments, expected income and expenses, dividends paid in the long-term period.

7. The plans assesses the diversification that occurs as a result of possible mergers and acquisitions of the organization.

Thus, the long-term plan mainly reflects the overall strategy of the enterprise and describes the model of the future from the perspective of a very broad approach. The so-called model-7C characterizing the mechanism of interaction of such important social and economic factors as structure, system, employees, style, joint values and set of abilities can now be taken as a single strategy of development of the enterprise.

All these factors are closely intertwined and have a complex impact on the specific planning and management results of the organization. The given model defines the variation of strategic development of the enterprise not only as a process of creating formal schemes and systems of indicators, but also as a mechanism of creative interaction and mutual agreement between personnel of all categories [19].

Therefore, the main objective of the strategy is to justify the most important goals and to develop the right action plan for long-term development.

In modern planning theory, it is customary to distinguish eight main areas of activity, within the boundaries of which each enterprise determines its main goals. These are the position of the organization in the market, innovative activity, level of productivity, availability of production resources, degree of stability, management system, professionalism of personnel and social responsibility. As evidenced by the best domestic practice, the most significant in the market

conditions are the financial objectives that determine the state of solvency and economic stability of enterprises.

Sources used

1. Кочина А.И. Методические подходы к проведению стратегического анализа состояния внешней среды и использования ресурсного потенциала предприятия // Журнал правовых и экономических исследований. 2012. № 1. С. 148-151.
2. 18. Виханский О.С. Стратегическое управление: учебник. 2-е изд., перераб. и доп. М. : Гардарика, 2013. 244 с.
3. Градов А.Н. Экономическая стратегия фирмы. СПб. : Спецлитература, 2015. 87 с.6.
4. Казакова Н.А. Современный стратегический анализ: учебник и практикум. М. : Юрайт, 2015. 580 с.
5. Муканов А.Х. Разработка сценариев как основа стратегического планирования производственной деятельности на предприятиях // Вестник Омского университета. Серия: Экономика. 2015. № 2. С. 103-110.
6. Система планирования деятельности организации: учебное пособие / под ред. проф Н.В. Банниковой. Ставрополь: СЕКВОЙЯ, 2016. 153 с.

УДК 332.155

Балакина М.А.
студент
Национальный исследовательский университет «Московский энергетический институт»
Научный руководитель: Е.М.Табачный, д.т.н., доцент
Российская Федерация г.Москва

РАЗВИТИЕ И ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН

M.A. Balakina
Student
National Research Universiti «Moscow Power Engineering Institute
E.M.Tabachni
doctor of engineering, professor
Russian Federation Moscow

DEVELOPMENT AND EVALUATION OF THE EFFICIENCY OF THE ACTIVITY OF SPECIAL ECONOMIC ZONES

Многие страны используют особые экономические зоны для создания условий развития экономического и научного потенциала государств, привлечения отечественных и иностранных инвестиций. В России международный опыт реализации подобных проектов адаптировали под реалии отечественной экономики страны [1].

Пакет таможенных льгот и налоговых преференций делает территорию привлекательной для венчурных фондов, а также разработчиков и производителей высокотехнологичной продукции. Сегодня самая успешная из ОЭЗ «Дубна» в Московской области. Эта зона к 2025 году должна принести 230 миллиардов рублей от 100 резидентов.

Особые экономические зоны создавались для того, чтобы сформировать мощные экономические центры в субъектах страны. Однако в 2017 году Счетная палата РФ по результатам контрольной проверки признала, что особые экономические зоны не стали действенным инструментом поддержки экономики [1]. В течение первых пяти лет заметных бюджетных эффектов от ОЭЗ не возникло [2].

В настоящее время отсутствует методика, которая давала бы возможность определить, насколько ОЭЗ результативно влияет на инвестиционную и инновационную деятельность предприятия.

Автором предложена методика оценки эффективности деятельности в сфере инвестиций и инноваций в рамках ОЭЗ:

1. Оценка с помощью любой удобной методики финансовых показателей деятельности предприятия до и после начала работы в рамках ОЭЗ. Сравнение и выводы по итогам деятельности

2. Следующим этапом оценки эффективности работы предприятия в рамках ОЭЗ, помимо финансовых результатов, предлагается разработка

концептуальной схемы формирования интегрированного подхода к оценке использования ОЭЗ на основе KPI.

Данная методика даст возможность любому предприятию наглядно увидеть насколько эффективно или неэффективно работает предприятие в рамках ОЭЗ.

Использованные источники:

1. Россия. Особые экономические зоны [Электронный ресурс] http://www.russez.ru/faq/ (Дата обращения 18.10.2018)
2. Рыбакова Р.Ю. Переход на казначейское исполнение бюджетов // Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. – 2017, №8.

УДК 332.155

Балакина М.А.
студент
Национальный исследовательский университет «Московский энергетический институт»
Научный руководитель: Е.М.Табачный, д.т.н., доцент
Российская Федерация г.Москва

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ОСОБОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЗОНЫ

Аннотация: В России ОЭЗ начали создаваться с целью поддержки проблемных регионов, развития высокотехнологичных видов деятельности, создания импортозамещающих производств, чтобы сформировать мощные экономические центры в субъектах страны. Однако в 2017 году Счетная палата РФ по результатам контрольной проверки признала, что особые экономические зоны не стали действенным инструментом поддержки экономики. Для ликвидации этих проблем предлагается ввести регулярную текущую оценку эффективности деятельности ОЭЗ на основе расширенного состава критериальных показателей эффективности, позволяющих дать объективную оценку деятельности.

Ключевые слова: Особая экономическая зона, оценка эффективности деятельности, критериальные показатели эффективности

Balakina M.A.
Student
National Research Universiti «Moscow Power Engineering Institute
E.M.Tabachni
doctor of engineering, professor
Russian Federation Moscow

ASSESSMENT OF EFFICIENCY OF FUNCTIONING OF SPECIAL ECONOMIC ZONE

Abstract: in Russia, SEZs began to be created in order to support problem regions, the development of high-tech activities, the creation of import-substituting industries to form powerful economic centers in the country's regions. However, in 2017, the audit chamber of the Russian Federation recognized that special economic zones have not become an effective tool to support the economy. In order to eliminate these problems, it is proposed to introduce a regular current assessment of the effectiveness of the SEZ on the basis of an expanded set of performance criteria that allow an objective assessment of the activities.

Keywords: Special economic zone, performance evaluation, performance criteria

В России ОЭЗ начали создаваться с целью поддержки проблемных регионов, развития высокотехнологичных видов деятельности, создания импортозамещающих производств, чтобы сформировать мощные экономические центры в субъектах страны [1].

Однако в 2017 году Счетная палата РФ по результатам контрольной проверки признала, что особые экономические зоны не стали действенным инструментом поддержки экономики [2]. В течение первых пяти лет заметных бюджетных эффектов от ОЭЗ не возникло [2].

Причины – необъективная оценка деятельности ОЭЗ и недостаточный текущий контроль их деятельности [3]. Для ликвидации этих проблем предлагается ввести регулярную текущую оценку эффективности деятельности ОЭЗ на основе расширенного состава критериальных показателей эффективности, позволяющих дать объективную оценку деятельности.

Методика оценки эффективности деятельности в сфере инвестиций и инноваций в рамках ОЭЗ:

1. Оценка с помощью любой удобной методики финансовых показателей деятельности предприятия до и после начала работы в рамках ОЭЗ. Сравнение и выводы по итогам деятельности.

2. Следующим этапом оценки эффективности работы предприятия в рамках ОЭЗ, помимо финансовых результатов, автор данной работы предлагает разработку концептуальной схемы формирования интегрированного подхода к оценке использования ОЭЗ на основе KPI.

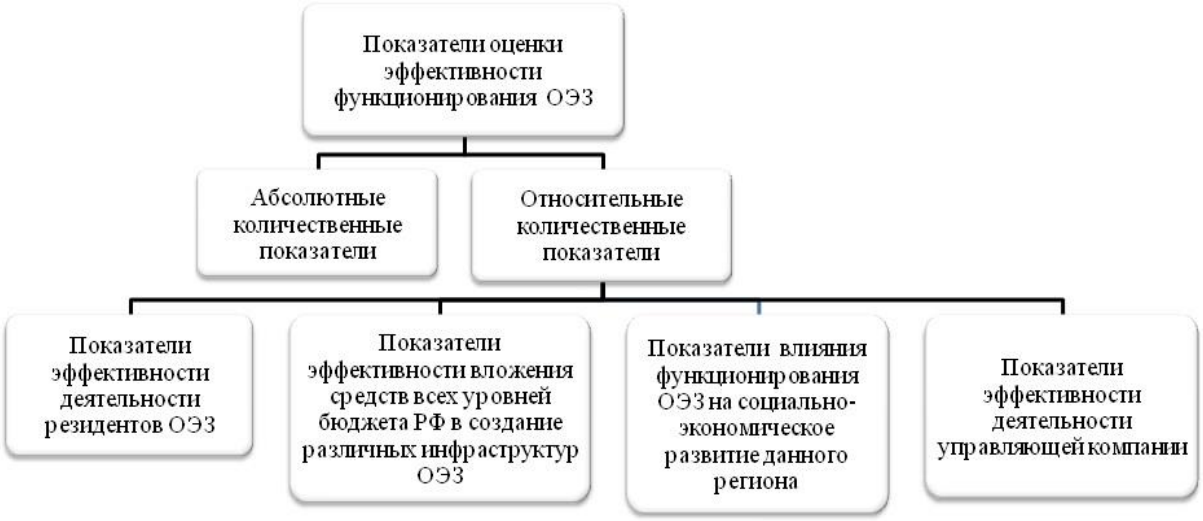


Рисунок 1. Структура показателей оценки эффективности функционирования ОЭЗ

Данная методика даст возможность любому предприятию наглядно увидеть насколько эффективно или неэффективно работает предприятие в рамках ОЭЗ. В настоящее время, отсутствует методика, которая давала бы возможность определить насколько ОЭЗ результативно влияет на инвестиционную и инновационную деятельность предприятия.

Формирование интегрированного подхода к управлению на основе KPI предполагает выполнения ряда последовательных мероприятий. В совокупности данные мероприятий являются комплексным методическим обеспечением процесса отбора и определения целей организации и формирования на их основе ключевых показателей эффективности. Общая логика работы по обоснованию и отбору KPI представлена в концептуальной схеме формирования интегрированного подхода к управлению (рис. 2).

Определяя основное направление стратегического развития в целом можно выделить 2 основных направления развития любого предприятия в рамках ОЭЗ – интенсивное и экстенсивное:

- Экстенсивное развития предполагает увеличение рынка сбыта, количества заказов и клиентов, географическое расширение и т.д.
- Интенсивное развитие предполагает увеличение эффективности, прежде всего, путем снижения расходов, повышения эффективности использования ресурсов (материальных, трудовых, финансовых).

Разработка системы KPI стратегического, тактического и оперативного уровня в рамках формирование интегрированной системы деятельности предприятия в рамках ОЭЗ.

Определяются ключевые показатели эффективности стратегического, тактического и оперативного уровня по выделенным проекциям (областям управления). Прежде всего, принято решение разделить KPI на показатели развития и показатели эффективности деятельности.

Показатели эффективности деятельности занимают особое место в процессе формирования интегрированной системы управления

предприятием, ориентированной на рост конкурентоспособности, поскольку обеспечивают непосредственно развитие и достижение стратегической цели.

Для соответствующего каскадирования целей необходимо, прежде всего, определить приоритеты развития на каждом уровне управления в зависимости от текущей ситуации. Так, на стратегическом уровне ключевым приоритетом является повышение конкурентоспособности.

На тактическом уровне основным приоритетом является эффективность деятельности. Постепенное повышение эффективности деятельности по всем направлениям является необходимым условием формирования конкурентоспособности в долгосрочной перспективе. Оперативной целью с учетом ситуации на предприятии, выявленной в результате анализа эффективности финансово-хозяйственной деятельности является повышение ликвидности и постепенное доведение ее до нормативного состояния.

Таблица 1. Разработанная система KPI ООО "Люкс" и их каскадирование на уровни управления в рамках ОЭЗ

Цели Административного направления		Цели технического направления		Цели финансового направления	
Показатели	Вес показателя	Показатели	Вес показателя	Показатели	Вес показателя
Выработка на 1 работника	0,1	Рост объема работ (м2)	0,05	ROE	0,1
Рост средней з/п	0,05	Себестоимость оказанных услуг	0,1	ROA	0,1
Текучесть кадров	0,2	Рентабельность основной деятельности		Коэффициент финансовой независимости	0,05
Прибыль на 1 работника	0,05	Отклонение от графика реализации проекта	0,05	Прирост чистой прибыли	0,2
План-факт выполнения программ и бюджетов	0,1	Отклонение в стоимости проекта	0,2	Коэффициент капитализации	0,05

Завершающим этапом формирование системы интегрированного управления в рамках ОЭЗ, позволяющим объединить 3 горизонта управления и каскадировать стратегические цели развития предприятия на различные уровни менеджмента и области управления (функциональные направления, проекции) является формирование системы материального стимулирования).

Поскольку важнейшим требованием к системе ключевых показателей эффективности является простота расчета и сбора исходной информации, разработана таблице 12, объединяющая информацию об источниках данных и методах расчета каждого из KPI.

Таблица 2. Расчет значений KPI по имеющимся данным

Показатель	**Формула**
Выручка от реализации	Выручка от реализации = 2110.Ф2
ROE	ROE = 2400.Ф2 / 1300.Б
ROA	Рентабельность активов = 2400 Ф2 / (1600.Б.нач. + 1600.Б.кон.) /2* 100%

Показатель	Формула
Коэффициент финансовой независимости	Коэффициент финансовой независимости = 1300.Б / 1700.Б
Прирост чистой прибыли	Прирост ЧП = 2400.Ф2.кон. - 2400.Ф2.нач.
Коэффициент капитализации	Коэффициент капитализации =(1400.Б + 1500.Б) / 1300.Б
Выработка на 1 работника	Выработка = 2110Ф2/ССЧ (тыс.руб/чел)
Средняя з/п	Средняя з/п = ФОТ / ССЧ /12 (тыс.руб./чел)
Прибыль на 1 работника	Прибыль на 1 работника = 2400.Ф2 / ССЧ (тыс. руб./ чел.)
Себестоимость оказанных услуг	Себестоимость = 2120.Ф2
Рентабельность основной деятельности	Рентабельность основной деятельности = 2100.Ф2 / 2120.Ф2 *100%
Текучесть кадров	Текучесть = (Число увольнений за период) / среднесписочная численность работников *100%
План-факт выполнения программ и бюджетов	Отклонение в % по данным руководителя проекта
Отклонения от графика реализации проекта	Отклонение в днях по данным руководителя проекта
Отклонение в стоимости проекта	Отклонение в % по данным руководителя проекта по данным экономического отдела

Второй группой KPI являются показатели эффективности деятельности. Они отражают эффективность управления на оперативном и тактической уровне и суммарно вес показателей эффективности деятельности составляет 0,5.

Внутри каждой функциональной группы выделено 5 KPI, для каждого из которых экспертным методом определен вес, отражающий значимость показателя для достижения стратегической цели развития предприятия.

Эти меры должны способствовать постепенной нормализации структуры капитала, повышению платежеспособности и финансовой устойчивости, что постепенно снизит риск банкротства, сформирует достаточный объем собственного оборотного капитала, что, в свои очередь обеспечит устойчивое финансовое положение предприятия и аккумулирование резервов для развития.

Методика оценки индустриальных парков и ОЭЗ промышленного типа

Участие в рейтинге принимают действующие индустриальные парки и ОЭЗ промышленного типа:

а) соответствующие Национальному стандарту (по оценке Ассоциацией индустриальных парков России);

б) с участком не менее 40 га (для greenfield-проектов) или с площадью производственных помещений не менее 50 тыс. кв. метров (для brownfield-проектов).

Создаваемые площадки исключаем из рассмотрения из-за невозможности достоверно оценить предлагаемые ими услуги.

Каждой промышленной площадке присваиваются интегральный рейтинг, который формируется путем сложения баллов, полученных в ходе оценки отдельных показателей.

Интегральная рейтинговая шкала:

AA — парки, максимально привлекательные для инвесторов

A — эффективные и привлекательные парки, имеющие ряд ограничений (например, высокую стоимость ресурсов, отсутствие льгот)

BB — парки, достаточно привлекательные, но требующие улучшений в области услуг и инфраструктуры, а также дислоцированные в регионах, характеризующихся средней развитостью.

B — площадки с привлекательностью ниже средней. Как правило, это парки, находящиеся на стадии развития и/или характеризующиеся отсутствием существенные элементов инфраструктуры. Зачастую эти площадки можно назвать «подающими надежды», но без серьезных улучшений, они не смогут конкурировать за инвестиции.

C — парки с низкой привлекательностью и эффективностью. Улучшение среды в таких парках требует больших инвестиций.

Таблица 3. Оценка отдельных показателей

№	Показатель	Баллы
Услуги и менеджмент. Максимум — 7		
1	Выкуп земельных участков, аренда участков, продажа готовых помещений, аренда помещений.	0 — если услуги отсутствуют, 1 —если хотя бы одна присутсвует
2	Built-to-suit	0 — если услуга отсутствует, 1 — если доступна
3	Таможенные услуги	0 — если услуги отсутствуют, 1 — если доступны
4	Логистические и складские услуги	0 — если услуги отсутствуют, 1 — если доступны
5	Утилизация промышленных отходов	0 — если услуги отсутствуют, 1 — если доступны
6	Наличие сертификата Ассоциации индустриальных парков	0 — если сертификат отсутствует, 2 — если он получен
Местоположение. Максимум — 10		
7	Удаленность площадки от регионального центра или крупного промышленного центра	2 получает индустриальный парк с наименьшим показателем (он не может быть меньше 1), баллы остальных участников определяются согласно формуле $\frac{Hmin}{Hi} x2$, где Hi — показатель исследуемого индустриального парка, Hmin — минимальный показатель среди всех исследуемых парков
8	Удаленность площадки от ближайшего порта	
9	Удаленность площадки от международного аэропорта	
10	Удаленность от региональной или федеральной трассы	
11	Удаленность от железнодорожной ветки с действующей станцией погрузки-разгрузки	

Стоимость ресурсов. Максимум — 12		
12	Стоимость потребления электроэнергии (кВт*ч), водных ресурсов (кубометр)	3 получает индустриальный парк с наименьшим показателем, баллы остальных участников определяются согласно формуле $\frac{Hmin}{Hi} x3$, где Hi — показатель исследуемого индустриального парка, Hmin — минимальный показатель среди всех исследуемых парков
13	Стоимость продажи земли (для greenfield-проектов), тыс. рублей за га с электрической мощностью 0.2 МВт,	
14	Стоимость аренды помещений (для brownfield-проектов), тыс. рублей за кв. метр (для предприятия с требуемой электрической мощностью 0,2 МВт)	
15	Средняя зарплата в регионе присутствия	
Налоговые и таможенные льготы. Максимум — 5		
16	Льгота по налогу на прибыль	0 — если льгота отсутствует, 1 — если доступна
17	Льгота по налогу на имущество	
18	Льгота по налогу на землю	
19	Льгота по налогу на транспорт	
20	Льготный режим при импорте сырья и оборудования	
Работа с резидентами. Максимум — 10,1		
21	Наличие иностранных резидентов	0 — если резиденты отсутствуют, 3 — если присутствуют
22	Наличие российских резидентов, входящих в топ-100 из списка 400 крупнейших компаний России журнала «Эксперт»	0 — если резиденты отсутствуют, 2 — если присутствуют
23	Наличие интернет-сайта, содержащего следующую информацию: данные о местоположении индустриального парка; описание инфраструктурных мощностей; перечень действующих резидентах индустриального парка; данные о свободных земельных участках индустриального парка для размещения производства, параметры зданий, строений, сооружений; данные об управляющей компании и оказываемых ею услугах; описание коммерческих условий размещения на территории индустриального парка (стоимость аренды, выкупа земли/помещений, стоимость услуги built-to-suite и энергоресурсов); версии сайта на других языках.	0 — если сайт отсутствует, 0,3 — за наличие каждого параметра
24	Скорость ответа на внешний запрос	1 — 3 рабочих дня — 3, 4 — 5 рабочих дней — 2, 6 — 7 рабочих дней — 1, более 7 рабочих дней – 0

Показатели региона локации. Максимум — 10		
25	ВРП	2 получает индустриальный парк с наивысшим показателем, баллы остальных участников определяются согласно формуле $\frac{Hi}{Hmax} x2$, где Hi — показатель исследуемого индустриального парка, Hmax — максимальный показатель среди всех исследуемых парков (за из расчетов исключены парки, расположенные в Москве).
26	Численность экономически активного населения	
27	Количество студентов, обучающихся инженерным специальностям в федеральных, НИ и опорных университетах, работающих в регионе присутствия промышленной площадки	
28	Объем инвестиций в основной капитал	
29	Объем экспорта	

Разработанная методика позволяет выявить те области деятельности, которые тормозят развитие ОЭЗ: слабое развитие инфраструктуры, низкая отдача инвестиций, низкие темпы роста количества резидентов и т.п. и принять меры по ликвидации выявленных проблем, препятствующих эффективной деятельности ОЭЗ.

Использованные источники:

1. Бычкова, Ю.В. Зарубежный опыт реализации региональных программ социально-экономического развития [Текст] / Ю.В. Бычкова // Федеративные отношения и региональная социально-экономическая политика. – 2018. – №4. – С.76-84.
2. Акперов И.Г. Казначейская система исполнения бюджета в Российской Федерации: Учеб. Пособие/ И.А. Коноплева, С.П. Головач. – М.:Финансы и статистика, 2018. – 352 с.
3. Аксянова А.В., Шакирова А.И., Ельшин Л.А. Оценка деловой активности в регионе с применением сводного опережающего индекса. // Вестник Казанского технологического университета, №8 – 2018. – с. 263-268.

УДК 336.226

Баловнев Николай
студент 3 курса направления «Экономика»
профиля «Финансы и кредит»
Оренбургского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова
г. Оренбург, Россия
Научный руководитель:
Огородникова Елена Петровна, к.э.н., доцент кафедры
«Финансы и кредит»
Оренбургского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова

КОСВЕННЫЕ НАЛОГИ В РОССИИ: ИСТОРИЯ, РОЛЬ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Аннотация: Косвенные налоги являются неотъемлемой частью системы налогообложения и формирования государственного бюджета. В данной статье рассмотрена краткая история развития косвенных налогов в России. Кроме того, проанализирована роль данных налогов в формировании доходной части бюджета РФ, а так же их преимущества и недостатки.

Ключевые слова: налоги, налогообложение, косвенные налоги, акцизы, НДС, государственный бюджет

Nikolay Balovnev
3rd year student of "Economics" direction»
profile " Finance and credit»
Orenburg branch of PRUE. G. V. Plekhanov
Orenburg, Russia
Scientific adviser:
Ogorodnikova Elena Petrovna, Ph. D., associate Professor
"Finance and credit»
Orenburg branch of PRUE. G. V. Plekhanov

INDIRECT TAXES IN RUSSIA: HISTORY, ROLE AND DEVELOPMENT PROSPECTS

Abstract: Indirect taxes are an integral part of the system of taxation and the formation of the state budget. This article describes a brief history of the development of indirect taxes in Russia. In addition, the role of these taxes in the formation of the revenue part of the budget of the Russian Federation, as well as their advantages and disadvantages.

Keywords: taxes, taxation, indirect taxes, excise taxes, VAT, state budget

Косвенное налогообложение имеет длинную многовековую историю. Данный вид налогообложения возник еще в рабовладельческом государстве, когда развитие косвенных налогов было обусловлено расширением деятельности государства и развитием товарно-денежных отношений.

Например, в Древнем Риме в период с 1 века до нашей эры по 1 век нашей эры уже существовали некоторые косвенные налоги, такие как:

- налог с обычного оборота по ставке 1%;

- налог с оборота при торговле рабами по ставке 4%;
- налог на освобождение рабов по ставке 5% рыночной стоимости.

Косвенное налогообложение существовало и в Древней Руси. Оно осуществлялось в форме различных торговых и судебных пошлин [3].

Данные пошлины взимались исключительно в пользу государства за перевозку товаров через горные заставы, реки, за право иметь склад, устраивать рынки, а так же за взвешивание и измерение объёма товаров.

Судебные же пошлины взимались только с лиц, которые совершили преступление и были признаны виновными. Так же в средневековой Руси косвенные налоги взимались через особую систему пошлин и откупов, из которых основную часть доходов составляли таможенные и винные.

Во времена Московской Руси взимались налоги на такие продукты питания, как, например, хлебные изделия, сырое мясо, поваренная соль, а так же в дальнейшем был введён налог на водку, с целью ограничения её потребления [2].

При правлении императора Петра I в качестве косвенных налогов вводились пошлины, монополии, регалии и откупа. Так, в Российской Империи было запрещено разведение табака, и табачное дело было отдано на откуп английскому адмиралу Кармертеру.

При Петре I пошлины приобрели протекционистский характер и их ставки колебались от 5 до 37% в зависимости от вида товара. Так же, во время его правления была предпринята попытка упорядочить сбор косвенных налогов, однако она не увенчалась успехом [3].

Особенного активно происходило развитие косвенного налогообложения в 17-18 веках, когда представитель позднего меркантилизма Джеймс Стюарт в «Исследовании о началах политэкономии» трактовал процесс сбора налогов следующим образом: «В неограниченной монархии государи относятся как бы с некоторого рода завистью к росту богатств и поэтому взимают налоги с тех, кто богатеет - облагают производство. При конституционном же правлении налоги падают на тех, кто беднеет - облагается потребление» [2]. Именно в этот исторический период облагались налогом все товары, привозимые из-за границы, а так же товары, производимые внутри страны, предметы роскоши и предметы первой необходимости.

Оценивая влияние косвенного обложения того времени, можно сделать вывод, что косвенные налоги во многом ограничивали потребление и возможности приобретения населения некоторых видов товаров, тем самым тормозя развитие сфер торговли и зарождающегося промышленного производства.

С точки зрения финансовой науки наибольшую пользу приносят налоги на товары потребления, наносящие вред здоровью потребителей. Например, спиртные напитки и табак [1]. В России чрезмерное повышение акцизов на спирт и табак всегда отрицательно сказывалось на экономическом положении в первую очередь бедных и средних слоёв населения. Однако,

доходы от обложения спиртных напитков в истории России всегда занимали особое место, включая и советский период.

Современная налоговая система РФ существует с января 1992 года, когда вступили в действие законы о налогах. Предшественником косвенных налогов до начала экономических реформ в России являлся налог с оборота, за счет которого в значительной степени формировалась доходная часть бюджета СССР [1,2].

В 1992 году вступили в действие новые федеральные законы «О налоге на добавленную стоимость», «Об акцизах», «Об основах налоговой системы в РФ». Законодательство в сфере косвенных налогов, на протяжении последних 26 лет трансформировалось, становясь всё более рациональными: изменились элементы, вводились новые виды налогов, отменялись старые налоги, совершенствовался налоговый контроль как на законодательном уровне, так и на практике, и т.д.

Таким образом вследствие экономических реформ, проходящих в России в течении последних двух десятилетий, в стране сложилась такая налоговая система, в которой ярко выражена ориентация на косвенное налогообложение. На данный момент главное место в ней занимают такие налоги, как НДС и акцизы. Преобладание именно данных косвенных налогов обусловливается так называемой их «функциональной специализацией», то есть обеспечением стабильных доходных поступлений в бюджет в условиях незначительного экономического роста, а так же низких доходов населения [3].

Как и любое другое явление, косвенные налоги следует рассматривать комплексно, а не в отдельности друг друга. Косвенные налоги устанавливаются в ценах товаров, а их размер напрямую не зависит от доходов налогоплательщика, потому что косвенные налоги включаются именно в цены товаров.

Многие экономисты считают, что «косвенные налоги - самые несправедливые налоги». Потому что чем выше доходы человека, тем меньше он платит из них косвенных налогов, так как он относительно меньше потребляет данный товар. Стоит отметить, что в современном обществе косвенные налоги платят даже безработные, живущие на пособие, люди, чьё материальное положение находится за чертой бедности, ведь в цены товаров первой необходимости так же включены косвенные налоги.

Государство предпочитает косвенное обложение из-за его скрытности, а так же простоты взимания. Преимущества косвенных налогов связаны в первую очередь с их ролью в формировании доходов бюджета(рис.1) [4].

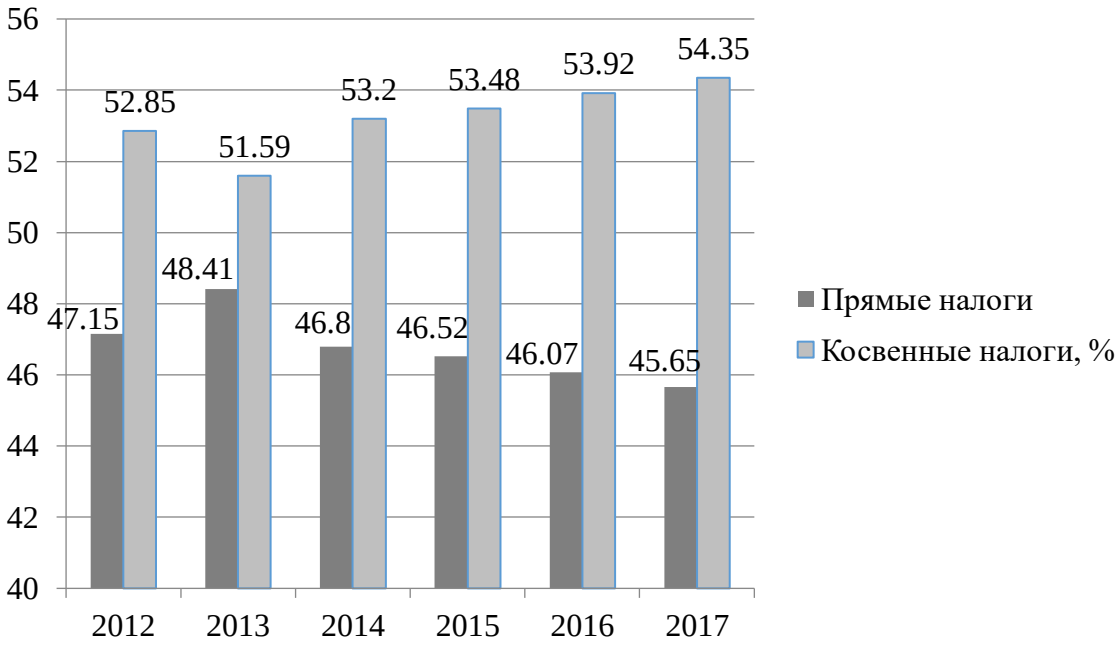


Рисунок 1. – Соотношение прямых и косвенных налогов в формировании доходов бюджета РФ, %

На рисунке 1 мы видим, что наибольшая доля доходов бюджета Российской Федерации состоит именно из косвенных налогов, что наглядно иллюстрирует кризисное состояние экономики нашего государства в период с 2012 по 2017 года.

А так же, при умелом использовании, косвенные налоги могут быть эффективными финансовыми инструментами регулирования экономики.

- косвенные налоги быстро поступают в бюджет;
- так как косвенными налогами охватываются товары народного потребления и услуги, то достаточно высокой есть вероятность их полного или почти полного поступления;
- потребление более-менее равномерно в территориальном разрезе, а поэтому косвенные налоги снимают напряжение в межрегиональном распределении доходов;
- косвенные налоги осуществляют существенное влияние на само государство;
- косвенные налоги влияют на потребителей, при умелом их использовании государство может регулировать процесс потребления, сдерживая его в одних направлениях и стимулируя в других [2,3].

При всех своих преимуществах косвенные налоги имеют и определенные недостатки. Во-первых, их недостаток заключается в их обратной пропорциональности платежеспособности потребителей. Во-вторых, косвенные налоги отличаются тем, что требуют больших расходов на взимание. И, в-третьих, взимание косвенных налогов зачастую противоречит интересам предпринимателей и всегда невыгодны конечным потребителям [2].

Несмотря на минусы косвенных налогов, высокая доходность в любых экономических условиях в дополнении с возможностью наряду с прямыми налогами воздействовать на экономические процессы обеспечивает им значительное место в налоговых системах различных стран.

Таким образом, с точки зрения решения фискальных заданий косвенные налоги всегда эффективнее прямых. Это связано с целым рядом причин. Одна из главных причин заключается в разных базах налогообложения: прибыли или дохода при прямом налогообложении, объема и структуры потребления - при косвенном. То есть, косвенные налоги были, и остаются основным источником доходов государственного бюджета Российской Федерации, и не исключено, что дальнейшее их развитие будет происходить наиболее активно с целью упразднения дефицита.

Использованные источники:

1. "Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 11.10.2018)
2. Боровко Людмила Викторовна Развитие функционального назначения акцизов в системе формирования косвенных налогов России // Kant. 2011. №1. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/razvitie-funktsionalnogo-naznacheniya-aktsizov-v-sisteme-formirovaniya-kosvennyh-nalogov-rossii (дата обращения: 02.11.2018).
3. Козаева О. Т., Сугарова И. В. Косвенные налоги в России и перспективы их развития // Пространство экономики. 2013. №3-3. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/kosvennye-nalogi-v-rossii-i-perspektivy-ih-razvitiya (дата обращения: 02.11.2018).
4. Огородникова Е. П. Налоги – основной источник доходной части бюджета государства // Современная экономика: обеспечение продовольственной безопасности сборник научных трудов IV Международной научно-практической конференции. ФГБОУ ВО "Самарская государственная сельскохозяйственная академия". – 2017 г. – с. 140-144.

УДК 336.7

Баловнев Николай
студент 3 курса направления «Экономика»
профиль «Финансы и кредит»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
г. Оренбург, Россия

ОЦЕНКА КАПИТАЛА КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА (НА ПРИМЕРЕ АО «БАНК БЕРЕЙТ»)

Аннотация: В данной статье представлены состав и структура капитала коммерческого банка АО «Банк Берейт». Дана оценка данных показателей, а так же состояния банка в целом.

Ключевые слова: капитал, коммерческий банк, банковская система, собственные средства, привлечённые средства

Nikolay Balovnev
3rd year student of "Economics" direction»
profile " Finance and credit»
Orenburg branch of PRUE. G. V. Plekhanov
Orenburg, Russia

EVALUATION OF THE CAPITAL OF A COMMERCIAL BANK (FOR EXAMPLE, JSC " BANK TAKES»)

Abstract: this article presents the composition and capital structure of commercial Bank JSC "Bank Beret". The evaluation of these indicators, as well as the state of the Bank as a whole.

Keywords: capital, commercial Bank, banking system, own funds, borrowed funds

В истории банковского дела проблема формирования банковского капитала, его достаточности и структуры всегда имела важное значение. Со временем менялись не только определения и концепции банковского капитала, но также и взгляды на его роль в деятельности банка [3].

Капитал (в переводе с немецкого. kapital и латинского . capitalis) означает ресурсы, приносящие доход. В банковской практике различают: уставный; акционерный; паевой; резервный; объявленный; оплаченный капитал [1].

Рассмотрим капитал коммерческого банка на примере АО «Банк Берейт», который был основан 17 января 2012 года. Данный банк ориентирован на обслуживание предприятий г. Санкт-Петербурга и Ленинградской области.

Как и любой хозяйствующий субъект, данный коммерческий банк для обеспечения своей деятельности должен располагать определенной суммой денежных средств и материальными активами, которые и составляют его капитал. С другой стороны, с точки зрения происхождения этот капитал

состоит из собственного капитала банка и заемных средств, привлеченных им на время со стороны.

Представим состав капитала коммерческого банка АО «Банк Берейт» в таблице 1.

Таблица 1 Динамика состава капитала АО «Банк Берейт» , тыс. руб.

Средства	2015 год	2016 год	2017 год	2017г. к 2015 г., %
Собственные	364879	334248	324453	88,92
Привлечённые	92512	68426	92939	100,46
Капитал всего	457391	402674	417392	91,25

Средний темп роста капитала исследуемого коммерческого банка составил 95,53%. Соответственно в 2017 году объём банковского капитала снизился на 4,47% по сравнению с 2015 годом.

Средний темп прироста собственных средств составил 94,29%, а привлечённых средств – 100,46%. То есть, в 2017 году по сравнению с 2015 годом произошло увеличение привлечённых средств на 0,46%, а собственные средства, снизились на 11,08%.

Структура капитала АО «Банк Берейт» понесла несущественные изменения за три года (рис. 1).

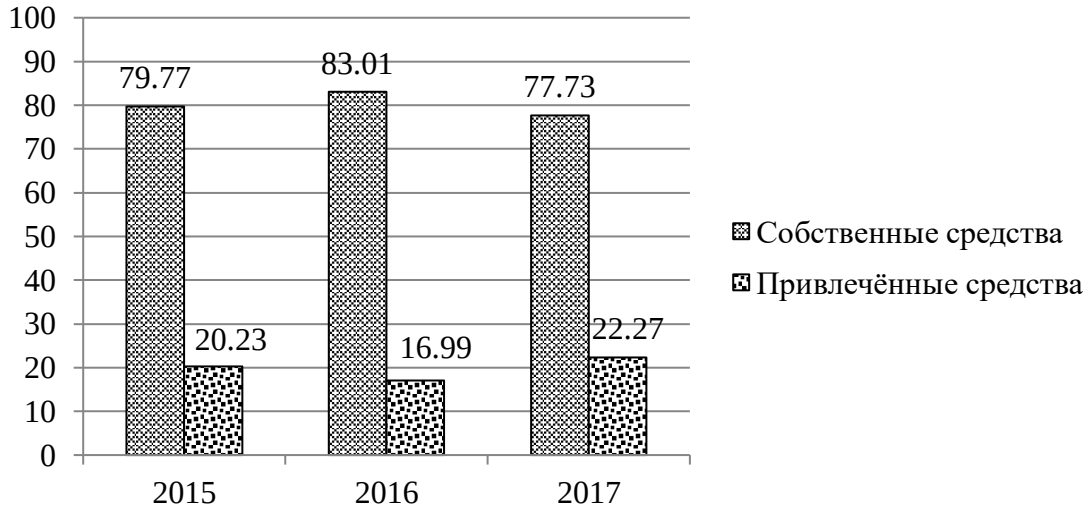


Рисунок 1. Структура капитала АО «Банк Берейт»,%

Доля собственных и заёмных средств АО «Банк Берейт» остаются практически на прежних уровнях. Серьёзный скачок наблюдается только в 2016 году по сравнением с 2015 годом. На собственные средства приходится свыше 77%, однако наблюдается их значительный рост в 2016 году и снижение в 2017 году на 2,02% по сравнению с 2015 годом. На привлечённые средства приходится менее 23% банковского капитала. При данной доли привлечённых средств коммерческий банк АО «Банк Берейт» может не рационально распоряжаться капиталом и функционировать не продуктивно.

Если оценивать динамику средств АО «Банк Берейт» в современных условиях, то привлечённые средства увеличиваются слишком медленными темпами, а собственные средства недостаточно быстро снижаются.

Это не является хорошим показателем, так как сейчас большинство успешных банков стремятся значительно увеличить долю привлечённых средств в своём капитале и как можно больше снизить уровень собственных средств, чтобы уменьшить расходы на содержание.

Достаточно низкая доля привлечённых средств говорит о том, что данный банк АО «Банк Берейт» является не привлекательным для инвесторов. Возможно, данный коммерческий банк проводит на привлекательную депозитную политику, чем не вызывает особый интерес со стороны предприятий и населения.

Наибольшую долю в собственных средствах банка занимает именно уставный капитал (свыше 80%). Наименьшая же доля приходится на нераспределённую прибыль прошлых лет, а так же прибыль текущего периода. Стоит отметить, что в 2017 году АО «Банк Берейт» получил убыток в размере 5689 тыс. руб., что крайне негативно сказывается на деятельности банка. Добавочный капитал в данном банке отсутствует полностью.

Для того, чтобы дать более полную оценку собственных средств коммерческого банка АО «Банк Берейт», рассмотрим подробнее их структуру по направлениям использования в 2015-2017 годах (таблица 2).

Можно отметить, что средства, вложенные в активные операции, в которых должны использоваться только собственные средства банка полностью отсутствуют в структуре собственных средств АО «Банк Берейт». Наибольшую долю в структуре собственных средств банка занимает свободный капитал (более 85%).

Второе место по величине занимают резервы на возможные потери и под обесценение ценных бумаг. Доля данного показателя в 2015 году составляла 13,04%, а в 2017 году – 8,4%, т.е. произошло снижение доли резервов на 4,64%. Это связано с тем, что банк «чувствует» себя более уверенно на рынке и у него нет необходимости увеличивать долю резервов.

Таблица 2. Состав и структура собственных средств АО «Банк Берейт» по направлениям использования

Направления использования собственных средств	2015 г.		2016 г.		2017 г.		Изменения в структуре 2017г. к 2015г., %
	Сумма, тыс. руб.	В % к итогу	Сумма, тыс. руб.	В % к итогу	Сумма, тыс. руб.	В % к итогу	
Совокупный собственный капитал	364874	100	334248	100	324453	100	-
Иммобилизированные собственные средства	62	0,02	8707	2,6	9060	2,8	+2,78
Резервы на возможные потери и	47574	13,04	31079	9,3	27273	8,4	-4,64

под обесценение ценных бумаг							
Свободный собственный капитал	317243	86,94	294462	88,1	288120	88,8	+1,86

Достаточную часть данных средств банк может направить на те виды деятельности, которые принесут ему наибольшую прибыль.

Наименьшая доля приходится на иммобилизированные собственные средства (менее 3%). Стоит отметить, что в 2017 году их доля увеличилась на 2,78% по сравнению с 2015 годом.

Сумма иммобилизации выступает как отрицательный фактор банковской деятельности – чем он больше, тем ниже уровень доходности банковских операций. Кроме того, иммобилизация средств негативно сказывается на показателе платежеспособности банка [2,3].

Сокращение суммы иммобилизованных средств ведет к повышению ликвидности. Таким образом, привлечённый капитал банка состоит лишь из средства негосударственных предприятий и организаций и прочих привлечённых средств. Это связано с тем, что банк активно развивает работу с юридическими лицами и готов предоставлять услуги с учетом характерных особенностей бизнеса клиента [4].

Доля средств негосударственных предприятий и организаций из года в год увеличивается. Средний темп прироста данных средств составил 103,63% в 2017 году по сравнению с 2015 годом. Выпущенные долговые обязательства в 2016 году вовсе исчезли из привлечённых средств. А доля прочих привлечённых средств продолжает снижаться из года в год. В целом, средний темп роста привлечённых средств АО «Банк Берейт» составил 100,23%.

Расходы АО «Банк Берейт» по привлечённым средствам представлены в таблице 3. Стоит отметить, что среди данных расходов выделяются лишь расходы по средствам негосударственных финансовых организаций и средства некоммерческих организаций. В 2017 году данные расходы полностью отсутствуют.

Таблица 3. Состав и структура расходов АО «Банк Берейт» по привлечённым средствам

Источники	2015 г.		2016 г.		2017 г.		Изменения в структуре 2017 г. к 2015г.,%
	Сумма, тыс. руб.	В % к итогу	Сумма, тыс. руб.	В % к итогу	Сумма, тыс. руб.	В % к итогу	
Средства негосударственных финансовых организаций	90	3,24	143	12,43	0	0	-3,24
Средства некоммерческих организаций	2689	96,76	1007	87,57	0	0	-96,76

Расходы по привлечённым средствам всего	2779	100	1150	100	0	-	-

Наибольшая доля средств в капитале коммерческого банка АО «Банк Берейт» принадлежит именно самому банку. Доля привлечённых средств мала. Их недостаточно для продуктивной работы банка, так как среди крупных, хорошо развитых и процветающих банков доля привлечённых средств напротив, больше, чем доля собственного капитала [5].

По итогам 2017г. АО «Банк Берейт» имеет убыток. Основной причиной данного явления можно назвать нерациональное распоряжение капиталом, а так же недостаточность привлечённых средств в нём.

Использованные источники:

1. Вешкин Ю.Г., Авагян Г.Л. Экономический анализ деятельности коммерческого банка: учебное пособие. 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Магистр, 2014. – 429с.
2. Карпова Е. С. Экономический и регулятивный капитал в российской банковской практике // Universum: экономика и юриспруденция, - № 5 (16). – 2015. - С. 5.
3. Оганезов В.В. Совершенствование управления капиталом. // Инновационная наука. - № 4-1. – 2015. С. 91-93.
4. Снатенков А.А. Финансовый анализ коммерческого банка: практикум. Оренбург, 2015. 133с.
5. Субханкулова А.И. Оценка банковского капитала на российском рынке // Вестник Оренбургского государственного университета. - № 8. – 2017. - С. 99-104.

УДК 341

Баранова-мл. М.В.
студент
4 курс, юридический факультет
Нижегородский государственный национальный исследовательский университет им. Н.И. Лобачевского
Россия, г. Нижний Новгород
Шишкина О.В.
студент
4 курс, юридический факультет
Нижегородский государственный национальный исследовательский университет им. Н.И. Лобачевского
Россия, г. Нижний Новгород
Научный руководитель: Е.В. Саунина
Доцент кафедры европейского и международного права
M.V. Baranova Jr
4nd year student
The faculty of Law
Lobachevsky State University of Nizhny Novgorod
Russia, Nizhny Novgorod
O.V. Shishkina
4nd year student
The faculty of Law
Lobachevsky State University of Nizhny Novgorod
Russia, Nizhny Novgorod
scientific Director: E.V. Saunina
Associate Professor of European and international law

НЕОБХОДИМОСТЬ ЗАЩИТЫ КУЛЬТУРНЫХ ЦЕННОСТЕЙ В МЕЖДУНАРОДНОМ ГУМАНИТАРНОМ ПРАВЕ СОВРЕМЕННОСТИ
THE NECESSITY TO PRESERVE CULTURAL VALUES IN MODERN HUMANITARIAN PROPERTY LEGISLATION

Аннотация: Статья посвящена обоснованию необходимости защиты культурных ценностей на современном этапе развития общества. Помимо этого вывялены некоторые проблемы, появляющиеся на пути законодателя. На основе проделанного исследования выявлены основные этапы развития данной отрасли.

Ключевые слова: защита, культурные ценности, международное гуманитарное право, международное право, история, реликвии, нормативно-правовой акт, закон, право, конференция.

Abstract: The article is devoted to the justification of the need to protect cultural values nowadays. As well it shows us a list of problems which can be faced

by the legislator. Moreover it outlines the main stages of development of that brunch of law and compares it with historical knowledge.

Keywords: protection, cultural values, international humanitarian law, international law, history, relics, normative legal act, law, conference.

Испокон веков человек стремится к созиданию, так за многовековую историю развития человечества было создано бесчисленное множество прекрасных памятников архитектуры и искусства, отражающих не только особенности быта в определённый период времени, но и дух уходящей эпохи. Однако, в период развития общества и технологий, значительное количество мест-памятников было навеки утрачено. Виной тому были не только природные катаклизмы, самым страшным явлением, несомненно, можно считать человеческую алчность.

Острая необходимость в защите памятников культуры нашла своё отражение в Гаагских конвенциях 1899 и 1907 гг[155]. Именно в них впервые появилась законодательная дефиниция термина «культурные ценности», что послужило не только первым шагом к законодательному регулированию данного института, выявило значительное количество трудностей, препятствующих его ускоренному становлению. Так, например культурные ценности выступают логическим синонимом «культурного наследия», что на наш взгляд является неким искажением и не в полной мере соответствует точному пониманию этих явлений. Действительно, данные термины содержат в себе ряд общих элементов, но как верно отметил кандидат юридических наук Ахметзянов А.А.: « О культурном наследии как о синониме культурным ценностям можно говорить только тогда, когда имеются в виду лишь материальная составляющая культурного наследия, то есть в узком смысле этого слова»[156].

На наш взгляд тип данных отношений в полной форме можно определить как причинно-следственный, объясняющий природу появления одного объекта через существование другого. Значительным усложнением выступает также отсутствие точно выработанных критериев объективной оценки степени значимости объекта защиты. Единственный путь выхода из затруднительного положения - обратиться к иным, уже действующим международно-правовым актам, рекомендациям ЮНЕСКО, научно-исследовательским изысканиям, являющимся субъективными по своей природе.

В последствии данный институт продолжил своё развитие и в 1935 году в Вашингтоне был подписан «Договор об охране художественных и научных учреждений и исторических памятников», также известный как пакт

[155] Конвенция о законах и обычаях сухопутной войны, 18 октября 1907 года [Электронный ресурс] // URL: https://www.icrc.org/ru/doc/resources/documents/misc/hague-convention-iv-181007.htm (дата обращения: 29.11.2018)

[156] Ахметзянов А.А. Международно-правовая защита культурных ценностей в случае вооруженного конфликт: дис. к.ю.н., 12.00.10. – Казань, 2005.

Рериха[157]. Это соглашение стало частью мирового сообщества, согласно которому настоящий пакт распространяется не только на мирное время, но и на период вооруженного конфликта. Так, в соответствии со ст. 3 для обозначения «ценностей» служить отличительный флаг. В свою очередь государства, присоединившиеся к соглашению, обязали предпринять необходимые меры для сохранения памятников во внутреннем законодательстве. Интересно отметить тот факт, что охраняемые объекты теряли все привилегии, если их начинали использовать в военных целях[158].

Вопреки усилиям законодателя пакт не получил всестороннего применения, так как был направлен на установление неприкосновенности культурных ценностей в то время как требовалась комплексная регламентация не только режима их сохранения, но и права на реституцию[159]. Человечеству понадобилось немало времени чтобы убедиться в значимости международной защиты культурных ценностей, в острой необходимости создания нормативно-правового акта, который бы смог стать базисом для последующего развития уникальной отрасли права.

Толчком к созданию абсолютно уникального по охвату международного законодательного акта послужила Вторая Мировая Война, поглотившая своим огнём сотни бесценных реликвий.

В 1954 году ЮНЕСКО выступило с инициативой о проведении международной конференции, касающейся исключительно вопросов защиты и сохранения культурных ценностей. Итогом работы конференции стала гаагская Конвенция о защите культурных ценностей в случае вооруженного конфликта, помимо этого были опубликованы Протокол и резолюция конференции[160].

По прошествии многих лет, в марте 1999 г. Гааге в ходе заседания дипломатической конференции был принят Второй протокол к Гаагской конвенции, уточняющий условия реализации отдельных положений Конвенции 1954 г[161]. Основным нововведением стали нормы по защите культурных ценностей в условиях вооруженного конфликта, среди которых стоит обратить особое внимание на «запрет и предупреждение любого незаконного вывоза с оккупированной территории, иное изъятие или передача права собственности на культурные ценности», «создание целевого Фонда

---

[157] Договор об охране художественных и научных учреждений и исторических памятников (пакт Рериха) [Электронный ресурс] // URL: http://lib.icr.su/node/1384 (дата обращения: 29.11.2018)

[158] См. там же

[159] Мария Тереза Дутли Правовые нормы в области защиты культурных ценностей в случае вооруженного конфликта // 75 лет паткту Рериха. – 2010.

[160] Калугин В. Организационно-правовые средства обеспечения реализации норм по защите культурных ценностей в период вооруженного конфликта в международном механизме имплементации международного гуманитарного права // Белорусский журнал международного права и международных отношений. – 2001. - №3

[161] Второй протокол к Гаагской Конвенции о защите культурных ценностей в случае Вооруженного Конфликта 1954 года, Гаага, 26 марта 1999 года [Электронный ресурс] // URL: http://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/hague_conv_2nd_prot.shtml (дата обращения: 29.11.2018)

для защиты культурных ценностей в случае вооруженного конфликта с целью оказания финансовой и иной помощи по защите ценностей с немедленным их возвращением после окончания военных действий», а также факт «введения уголовной ответственности за международные преступления в отношении культурных ценностей»[162]. Эти нововведения стали основой норм по защите культурных ценностей. Именно их введение сделало возможным хоть и не в полном объеме, но оградить сохранившиеся памятники архитектуры и истории.

На современном этапе развития общества процесс совершенствования нормативного регулирования данной области права продолжает свое становление. Однако уже заметны первые «плоды», так, разрушенные летом 2015 исторические памятники города Пальмира, в последствии внесенные в список Всемирного наследия ЮНЕСКО находятся на реставрации[163], а в 2017 году Трехмерную модель Пальмиры передали Сирии на культурном форуме, прошедшем в Санкт Петербурге. Созданная российскими учеными модель находилась в разработке год и «на сегодняшний день она содержит самую полную и актуальную информацию о состоянии Пальмиры »[164].

В заключении хотелось бы отметить, тот факт, что все большее число государств принимает активное участие в защите и восстановлении памятников, попавших в зону военных действий, что несомненно указывает на значительный рост уровня культурного правосознания и принятия необходимости сохранения мест-свидетелей истории, подтверждая слова известного музыканта А. Тегина: «Культура – это память человечества о самом себе»[165].

Использованные источники:

1. Договор об охране художественных и научных учреждений и исторических памятников (пакт Рериха) [Электронный ресурс] // URL: http://lib.icr.su/node/1384
2. Конвенция о законах и обычаях сухопутной войны, 18 октября 1907 года [Электронный ресурс] // URL: https://www.icrc.org/ru/doc/resources/documents/misc/hague-convention-iv-181007.htm
3. Конвенция о защите культурных ценностей в случае вооруженного конфликта. Гаага, 14 мая 1954 года [Электронный ресурс] // URL: https://www.icrc.org/ru/doc/resources/documents/misc/treaties-cultural-properties-140554.htm

[162] См. там же
[163] Сирийские специалисты пытаются восстановить памятники Пальмиры [Электронный ресурс] // URL: https://regnum.ru/news/2445597.html (дата обращения: 29.11.2018)
[164] Российские ученые закончили создание 3D-модели Пальмиры [Электронный ресурс] // URL: https://ria.ru/syria/20171114/1508762417.html (дата обращения: 29.11.2018)
[165] Алексей Тегин о культуре [Электронный ресурс] // URL: https://time365.info/aforizmi/aforizm/14075 (дата обращения: 29.11.2018)

4. Второй протокол к Гаагской Конвенции о защите культурных ценностей в случае Вооруженного Конфликта 1954 года, Гаага, 26 марта 1999 года [Электронный ресурс] // URL: http://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/hague_conv_2nd_prot.shtml
5. Ахметзянов А.А. Международно-правовая защита культурных ценностей в случае вооруженного конфликт: дис. к.ю.н., 12.00.10. – Казань, 2005.
6. Мария Тереза Дутли Правовые нормы в области защиты культурных ценностей в случае вооруженного конфликта // 75 лет паткту Рериха. – 2010.
7. Калугин В. Организационно-правовые средства обеспечения реализации норм по защите культурных ценностей в период вооруженного конфликта в международном механизме имплементации международного гуманитарного права // Белорусский журнал международного права и международных отношений. – 2001. - №3
8. Алексей Тегин о культуре [Электронный ресурс] // URL: https://time365.info/aforizmi/aforizm/14075
9. Российские ученые закончили создание 3D-модели Пальмиры [Электронный ресурс] // URL: https://ria.ru/syria/20171114/1508762417.html
10. Сирийские специалисты пытаются восстановить памятники Пальмиры [Электронный ресурс] // URL: https://regnum.ru/news/2445597.html

УДК 343.98.067

Барановская Е.В.
студент магистратуры 3 курс, направление Юриспруденция
кафедра «Уголовное право, уголовный процесс и криминалистика»
Российский университет транспорта (МИИТ)
Россия, г.Москва

РАЗВИТИЕ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ КРИМИНАЛИСТИЧЕСКИХ ЗНАНИЙ В ОБЛАСТИ МЕТОДИКИ РАССЛЕДОВАНИЯ УБИЙСТВ

THE DEVELOPMENT AND CURRENT STATE OF FORENSIC KNOWLEDGE IN THE FIELD OF METHODS OF INVESTIGATION OF MURDERS

Аннотация: данная статья посвящена анализу научной составляющей криминалистического обеспечения расследования убийств и, в частности, ее научно-техническим и научно-методическим аспектам. Обращается внимание на то, что вопрос научной составляющей криминалистического обеспечения на современном этапе рассматриваются преимущественно в отношении судебных экспертиз.

E. V. Baranovskaya
Master's student 3 course, direction of Law, Department of Criminal law
criminal procedure and criminology»
Russian University of transport (MIIT)
Russia, Moscow

Abstract: This article is devoted to the analysis of the scientific component of criminalistic support for the investigation of murders and, in particular, its scientific, technical and methodological aspects. Attention is drawn to the fact that the issue of the scientific component of forensic support at the present stage is considered primarily in relation to forensic examinations..

Ключевые слова: расследование убийств, методика расследования, криминалистические знания, научно-техническое обеспечение, научно-методическое обеспечение.

Keywords: murder investigation, investigation techniques, forensic knowledge, scientific and technical support, scientific and methodological support

РАЗВИТИЕ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ КРИМИНАЛИСТИЧЕСКИХ ЗНАНИЙ В ОБЛАСТИ МЕТОДИКИ РАССЛЕДОВАНИЯ УБИЙСТВ

Современная криминогенная ситуация в России характеризуется ростом преступности, в том числе умышленных посягательств на жизнь человека. Об этом свидетельствуют статистические данные о росте числа умышленных убийств, как на территории ранее СССР, так и на территории

России сейчас. В 1956 году в СССР было зарегистрировано 9649 убийств, а в 1991 г. – 25437, а в одной только России с начала так называемых демократических преобразований общества за 1986-1995 гг. количество убийств увеличилось в 3,4 раз, за год совершалось 25-30 тыс. убийств и лишь начиная с 2006 года волна убийств пошла на спад, в 2015-2017 году число умышленных убийств и покушений составило около 11 тысяч[166]. По числу ежегодно совершаемых убийств и покушений на убийство и по уровню преступлений этого вида Россия находится на третьем месте в мире[167].

Своеобразие преступлений против жизни человека, и в частности убийств, динамизм совершения, разнообразие обстановки преступлений, способов их совершения, цели и мотивов обусловливают необходимость научного исследования и разработки рекомендаций по расследованию указанных категорий преступлений. Среди них приоритетное место занимает технико-криминалистическое обеспечения расследования таких преступлений, что дает возможность следователю отыскивать в ситуации неопределенности и отсутствия информации наиболее вероятные пути собирания доказательств.

Исследование системы криминалистического обеспечения расследования убийств соответствует современным задачам криминалистики. Одной из составляющих такого обеспечения является научное обеспечение. Проявление криминалистики как науки не ограничиваются тем, что она представляет собой определенную систему знаний. Криминалистическая наука – это целенаправленная деятельность по изучению определенных законов, закономерностей, фактов, взаимосвязей и выработки на основе такого изучения новых научных знаний.

Изучение опыта деятельности по предупреждению, раскрытию и расследованию преступлений убеждает ученых и практиков в том, что ее результативность напрямую зависит от надежности средств и методов, совершенство которых обусловлено тем, насколько они учитывают новейшие достижения научно-технического прогресса. Чем больше они содержат в себе достижений передовой науки и техники, тем больше их использование обеспечивает оптимизацию решения задач противодействия преступности.

Растущая роль науки в современном мире, превращение ее в непосредственную производительную силу, без которой невозможно решить ни одной задачи в области социальной, экономической или культурной жизни людей, с особой остротой ставит вопрос о назначении науки, цели и задачи ее развития в конкретной практической деятельности людей. Это в полной мере касается и проблем технико-криминалистического обеспечения предварительного расследования убийств. За всем этим стоит специфическая

---

[166] Основные показатели по преступности. Росстат. Электронный ресурс. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/infraction/#

[167] Россия в мировом рейтинге. Статистика по убийствам. Портал правовой статистики РФ Электронный ресурс. URL: http://crimestat.ru/world_ranking_homicides

по форме и содержанию работа, которая вызывает необходимость принципиально иного подхода к ее организационному, правовому и научному обеспечению.

Расследование убийств связано с большим объемом работы и решением сложных умственных задач. Уровень раскрытия и эффективность расследования убийств в значительной степени зависят от внедрения в деятельность органов предварительного расследования научно-методических рекомендаций, разработанных криминалистикой. Речь идет в первую очередь о системах тактических приемов, тактических операциях и комбинациях, типичных следственных ситуациях, криминалистических характеристиках отдельных видов преступлений и т.п. Эффективность расследования убийств также обусловлена уровнем профессионального мастерства следователей, объемом полученных ими теоретических знаний, умением правильно их применять при решении конкретных задач расследования. Однако овладение этими теоретическими знаниями в значительной степени зависит от того, как эти знания изложены в научной или методической литературе[168].

Научная составляющая криминалистического обеспечения расследования убийств рассматривается с позиции научно-технического обеспечения (поиск, выбор, приспособление и использование достижений научно-технического прогресса в образовательном процессе) и научно-методического обеспечения (разработка рекомендаций и создание необходимых условий для восприятия этих рекомендаций).

Проблемам криминалистического обеспечения практики раскрытия, расследования, предупреждения преступлений и, в частности. убийств посвящено довольно много фундаментальные трудов ученых-криминалистов.

Проблемы обеспечения раскрытия и расследования преступлений против жизни научными разработками уже в 50-60-е годы XX в. были предметом исследования ученых-криминалистов. У истоков изучения проблем расследования убийств стояли известные ученые-криминалисты. Методологические основы расследования убийств заложены в научных работах В.И. Иванова[169], В.П. Колмакова[170], Г.Н. Мудьюгина[171], Я.М. Яковлева[172], В.С. Бурдановой[173] и других ученых. В частности В.П. Колмаков в своей научной работе «Криминалистические методы расследования и предупреждения преступлений против жизни» проанализировал особенности уголовно правовой квалификации

[168] Уварова И.А. Методика расследования преступлений против жизни и здоровья. М.: Московский университет им. С.Ю. Витте, 2015. С. 18.
[169] Иванов В. И. Расследование убийств, совершенных в драке: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Москва, 1964. 18 с.
[170] Колмаков В.П. Криминалистические методы расследования и предупреждения преступлений против жизни: автореф. дис. ... д-ра юрид. наук. Х., 1962. 32 с.
[171] Мудьюгин Г. Н. Расследование убийств по делам, возбуждаемым в связи с исчезновением потерпевшего: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 1962. 19 с.
[172] Яковлев Я.М. Расследование убийств: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Душанбе, 1960. 17 с.
[173] Бурданова В.С. Расследование уголовных дел об убийствах, замаскированных инсценировкой самоубийства, и дел о доведении до самоубийства: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Л., 1966. 24 с.

преступлений против жизни, сосредоточил внимание на особенностях методики их расследования, рассмотрел общие положения расследования преступлений против жизни и показал специфику работы следователя по этим делам, подробно осветил особенности выдвижения и проверки следственных версий, организации неотложных следственных действий и оперативно-розыскных мероприятий и привлечения общественности к их проведению.

Как методологическую основу можно признать монографию В.Е. Коноваловой «Убийство: искусство расследования», в которой осуществлено комплексное исследование по расследованию убийств, а именно рассмотрены проблемы криминалистической характеристики, планирования и организации расследования, выдвижение криминалистических версий, проведения тактический операций и новейших видов экспертиз[174].

Безусловно, что определенный вклад в развитие вопросов расследования убийств сделано в трудах отечественных и зарубежных ученых, защищенных в последние годы. Основные вопросы методики, организации и тактики предварительного расследования по уголовным делам об убийствах рассматривались в докторских и кандидатских диссертациях П.И. Ивахова «Криминалистические проблемы расследования и предупреждения убийств в современных условиях»[175], Е.Г. Килессо «Методика расследования убийств, сопряженных с безвестным исчезновением потерпевшего: первоначальный этап расследования»[176], В.И. Паршикова «Первоначальный этап расследования ситуативных убийств»[177], И.С. Федотова «Расследование насильственных преступлений, совершаемых против малолетних: правовые, теоретические и организационные основы»[178], В.И. Шелудченка «Проблемы технико-криминалистического обеспечения расследования убийств»[179], и другие.

Анализ вышеназванных научных работ позволяет сделать вывод о том, что большинство из них основывается на криминалистической классификации преступлений. В них довольно подробно рассматриваются основные элементы криминалистической характеристики разных видов убийств, раскрываются вопросы начального этапа расследования, перечень и особенности тактики проведения отдельных следственных действий,

---

[174] Коновалова В.Е. Убийство: Искусство расследования. Монография. Х.: Факт, 2001. 311 с.
[175] Ивахов П.И. Криминалистические проблемы расследования и предупреждения убийств в современных условиях: автореф. дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.09. Калининград, 2005. 24 с.
[176] Килессо Е.Г. Методика расследования убийств, сопряженных с безвестным исчезновением потерпевшего: первоначальный этап расследования: автореф. дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.09. СПб., 2004. 26 с.
[177] Паршиков В.И. Первоначальный этап расследования ситуативных убийств: автореф. дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.09. М., 2007 167 с.
[178] Федотов И.С. Расследование насильственных преступлений, совершаемых в отношении малолетних: правовые, теоретические и организационные основы: автореф. дис. … д-ра юрид. наук: 12.00.09 Воронеж, 2009. 42 с.
[179] Шелудченко В.И. Проблемы технико-криминалистического обеспечения расследования убийств: автореф. дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.09: Краснодар, 2002. 21 с.

использования научно-технических средств, назначение судебных экспертиз и т.п.

Криминалистические методики и отдельные методические рекомендации, посвященные расследованию различных видов убийств, являются наиболее разработанными в науке. Они давно и достаточно широко внедрены в практику деятельности органов досудебного расследования и других правоохранительных органов. К тому же, в последние годы методика расследования убийств в основном развивалась в направлении разработки методов расследования преступлений узких групп: так называемых «безтрупных» убийств, убийств при обнаружении неопознанных, расчлененных трупов и др. Также в криминалистической теории начались попытки исследования некоторых «новых» видов убийств, раскрытие и расследование которых в современных условиях становится актуальным. В частности, в криминалистической литературе определенное внимание уделяется исследованию криминалистической характеристики и особенностей расследования заказных убийств, убийств организованными группами, серийных убийств, установлению признаков, по которым можно отличить такие убийства от других убийств, определению специфики тактики начального этапа расследования.

К инновационных криминалистическим продуктам можно отнести разработки в области криминалистической техники, тактики и методики расследования преступлений, а именно: новые или уже существующие и приспособленные к потребностям практики технико-криминалистические средства, современные информационные технологии, электронные базы знаний, методы фиксации, накопления, анализа и оценки доказательственной информации, новые тактические приемы, их комплексы, тактические комбинации и операции, алгоритмы первоочередных следственных действий и проверки типичный следственных версий, методики расследования новых видов убийств и др.[180]

Научные исследования в области криминалистического обеспечения расследования убийств могут быть объединены по видам в две большие группы: научные обобщения и научные разработки. Такое распределение отвечает двум основным типам научных исследований – теоретическим и экспериментальным, а также информационным формам, в которых они реализуются (методические пособия, письма, рекомендации, научные статьи, содержащие теоретические и практические положения, экспертные методики, технические усовершенствования и др.). Важной задачей в настоящее время является анализ имеющихся криминалистических рекомендаций для обеспечения потребностей деятельности по расследованию убийств. Так, например, обеспечение поисковых мер по установлению лиц, причастных к совершению убийства, прежде всего, связано с комплексной диагностикой

[180] Шухова Н.В. Инновации в криминалистике. Новосибирск: ФГК ВО ВПО «Новосибирский военный институт внутренних войск», 2012. С. 28.

«учетных» характеристик человека с любыми следами, оставленными на месте совершения убийства[181].

При этом особое внимание должно уделяться таким проблемам, как организация разработки средств криминалистической техники, их внедрения в практику раскрытия и расследования преступлений, совершенствование организационной структуры экспертно-криминалистических подразделений и системы их функционирования, повышение уровня специальной подготовки субъектов применения криминалистической техники и т.д.[182].

Другой аспект научного обеспечения – это научно-методическое обеспечение, то есть создание условий для внедрения достижений науки и техники в практику, что охватывает апробацию, уточнение условий и порядка применения, разработка методических рекомендаций или инструкций, подготовку пользователей и т.д.[183].

Итак, научно-методическое обеспечение заключается в обеспечении расследования на научных основах, в создании необходимых предпосылок для восприятия и полноценного использования практикой расследования убийств научных достижений. Научно-методическое обеспечения состоит из двух основных направлений: формирование рекомендаций по криминалистическим приемам и средствам обнаружения, исследования и использования ориентировочной и доказательной информации; целенаправленное создание необходимых условий для содействия и использования достижений, рекомендуемые практикой.

Следует подчеркнуть, что проблема научного аспекта криминалистического обеспечения расследования преступлений в литературе в основном рассматривается по вопросам по координации научно-исследовательских работ и оценки результатов научных исследований в области судебной экспертизы. Характер следов, которые возникают во время совершения убийств, определяет виды экспертиз, назначаемых следователями. В принципе, в процессе расследования убийств может быть назначена любая экспертиза. Вместе с тем зачастую назначают баллистические, взрывотехнические, биологические экспертизы следов выделений человека, экспертизы холодного оружия, судебно-медицинские экспертизы трупа, фоноскопические и видеофоноскопические, трассологические и другие. Их проведение определяется рядом факторов: уровнем профессиональной подготовки экспертов, стажем их работы, технической оснащенностью экспертно-криминалистических подразделений МВД, уровнем разработки методик исследования тех или иных объектов и т.п. Однако ученые обращают внимание на то, что в расследовании убийств

---

[181] Карагодин В.Н. Основы методики расследования умышленных убийств. Екатеринбург: ООО «Раритет», 2010. С. 91.

[182] Волынский В.А. Технико-криминалистическое обеспечение раскрытия и расследования преступлений. М. : Закон и право, ЮНИТИ-ДАНА, 1999ю С. 4-5.

[183] Юсупкадиева С.Н., Зубаирова А.Б. Гносеологическое и прикладное значение методики расследования убийств // Евразийский юридический журнал. 2015. № 12 (91). С. 269.

далеко не в полной мере используются возможности судебной экспертизы. Ограниченное использование экспертиз, устаревшие методики экспертных исследований, незнание современных возможностей – все это существенно ограничивает доказательную базу[184].

Обычно в судебно-экспертных учреждениях и экспертных подразделениях различных ведомств для разработки новых, усовершенствования уже разработанных экспертных методик и их адаптации к задачам правоохранительных органов, инвентаризации и паспортизации методик создаются научные лаборатории или специальные подразделения, которые занимаются научно-исследовательской деятельностью на основании соответствующих планов НИР, утвержденных руководством ведомства. В проведении научных исследований должны принимать участие и руководители направлений и эксперты с определенным опытом работы. Сочетание в одной службе ученых и практиков даст возможность обеспечить актуальность проводимых исследований, их практическую значимость и немедленную реализацию передовых идей в экспертной практике.

Разработка экспертной методики становит разновидность научного исследования, а потому данному процессу присущи все основные черты научного познания в целом. Эффективность методики определяется возможностью получения максимального объема информации об объекте при минимальных временных, трудовых и материальных затратах. Полученные при этом результаты должны характеризоваться точностью, наглядностью и надежностью. Разрабатывая экспертные методики, определенное внимание необходимо уделять структуре и содержанию аннотации к ней, которая должна составляться с учетом критериев оценки методик[185].

Требует отдельного подхода также работа по совершенствованию научно-исследовательской деятельности по разработке, освоению и внедрению в практику работы экспертов новых методик экспертного исследования вещественных доказательств и других объектов судебной экспертизы. Важно также подчеркнуть, что имеющиеся методические материалы по разным видам экспертных исследований являются разрозненными, а иногда даже и противоречивыми. Считаем, что актуальна проблема восполнения этого пробела в методической литературе и экспертной практике, усовершенствование имеющихся методик и их адаптации к новым экспертным задач.

Таким образом, в криминалистической науке и практике осталось еще немало проблем, требующих детального изучения. Особенно это касается современного состояния научных исследований проблем криминалистического обеспечения деятельности по расследованию убийств,

---

[184] Корчагин А.А. Проблемы теории и практики криминалистической методики по делам об убийствах. В сборнике: Актуальные проблемы расследования преступлений Материалы Международной научно-практической конференции. В 2-х частях. 2013. С. 177.

[185] Иванов А.Н., Иванова В.Г. К вопросу об оптимизации системы криминалистической методики // Вестник Российской правовой академии. 2010. № 2. С. 40.

определение направлений научных поисков по проблемам экспертного обеспечения расследования убийств и других вопросов, определяющих криминалистику как науку, призванную обеспечить действенными рекомендациями практику борьбы с преступностью. Недостаточное исследование этих проблем уже сейчас негативно влияет на адекватность определения стратегических направлений развития науки, что приводит к диспропорции в прикладных криминалистических исследованиях, привносит элемент стихийности в организации и планировании научных изысканий, затрудняет взаимоотношения ученых и практических работников, повышает риск неоправданных материальных затрат.

Использованные источники:

1. Бурданова В.С. Расследование уголовных дел об убийствах, замаскированных инсценировкой самоубийства, и дел о доведении до самоубийства: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Л., 1966. 24 с.
2. Волынский В.А. Технико-криминалистическое обеспечение раскрытия и расследования преступлений. М. : Закон и право, ЮНИТИ-ДАНА, 1999. 615 с
3. Иванов В. И. Расследование убийств, совершенных в драке: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Москва, 1964. 18 с.
4. Иванов А.Н., Иванова В.Г. К вопросу об оптимизации системы криминалистической методики // Вестник Российской правовой академии. 2010. № 2. С. 38-43.
5. Ивахов П.И. Криминалистические проблемы расследования и предупреждения убийств в современных условиях: автореф. дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.09. Калининград, 2005. 24 с.
6. Исаенко В.Н. Проблемы теории и практики расследования серийных убийств: автореф. дис. ... д-ра юрид. наук: 12.00.09 Москва, 2005. 36 с.
7. Карагодин В.Н. Основы методики расследования умышленных убийств. Екатеринбург: ООО «Раритет», 2010. 244 с.
8. Килессо Е.Г. Методика расследования убийств, сопряженных с безвестным исчезновением потерпевшего: первоначальный этап расследования: автореф. дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.09. СПб., 2004. 26 с.
9. Колмаков В.П. Криминалистические методы расследования и предупреждения преступлений против жизни: автореф. дис. ... д-ра юрид. наук. Х., 1962. 32 с.
10. Коновалова В.Е. Убийство: Искусство расследования. Монография. Х.: Факт, 2001. 311 с.
11. Корчагин А.А. Проблемы теории и практики криминалистической методики по делам об убийствах. В сборнике: Актуальные проблемы расследования преступлений Материалы Международной научно-практической конференции. В 2-х частях. 2013. С. 174-179.
12. Мудьюгин Г. Н. Расследование убийств по делам, возбуждаемым в связи с исчезновением потерпевшего: автореф. дис. … канд. юрид. наук. М., 1962. 19 с.

13. Паршиков В.И. Первоначальный этап расследования ситуативных убийств: автореф. дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.09. М., 2007 167 с.
14. Сумников В.В. Проблемы методики расследования убийств // Современное общество и право. 2012. № 1 (6). С. 89-92.
15. Уварова И.А. Методика расследования преступлений против жизни и здоровья. М.: Московский университет им. С.Ю. Витте, 2015. 320 с.
16. Федотов И.С. Расследование насильственных преступлений, совершаемых в отношении малолетних: правовые, теоретические и организационные основы: автореф. дис. … д-ра юрид. наук: 12.00.09 Воронеж, 2009. 42 с.
17. Шелудченко В.И. Проблемы технико-криминалистического обеспечения расследования убийств: автореф. дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.09: Краснодар, 2002. 21 с.
18. Шухова Н.В. Инновации в криминалистике. Новосибирск: ФГК ВО ВПО «Новосибирский военный институт внутренних войск», 2012. 156 с.
19. Юсупкадиева С.Н., Зубаирова А.Б. Гносеологическое и прикладное значение методики расследования убийств // Евразийский юридический журнал. 2015. № 12 (91). С. 268-269.
20. Яковлев Я.М. Расследование убийств: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Душанбе, 1960. 17 с.
21. Основные показатели по преступности. Росстат. Электронный ресурс. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/infraction/#
22. Россия в мировом рейтинге. Статистика по убийствам. Портал правовой статистики РФ Электронный ресурс. URL: http://crimestat.ru/world_ranking_homicides

УДК 343.985.1

Барановская Е.В.
студент магистратуры 3 курс, направление Юриспруденциякафедра «Уголовное право, уголовный процесс и криминалистика»
Российский университет транспорта (МИИТ)
Россия, г.Москва

КРИМИНАЛИСТИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА УБИЙСТВ
CRIMINALISTIC CHARACTERISTICS OF MURDERS

Аннотация: данная статья описывает некоторые особенности криминалистической характеристики убийств, ее значение в определении направления расследования.

E. V. Baranovskaya
Master's student 3 course, direction of Law, Department of Criminal law, criminal procedure and criminology»
Russian University of transport (MIIT)
Russia, Moscow

Annotation: this article describes some features of the forensic characterization of murders, its importance in determining the direction of the investigation, etc.

Ключевые слова: преступление, криминалистическая характеристика, убийство, расследование, убийца.

Keywords: crime, forensic characterization, murder, investigator, murderer.

КРИМИНАЛИСТИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА УБИЙСТВ

В периоды роста криминализации общества значительно изменяется характер совершаемых преступлений, в частности убийств: способы совершения убийства становятся изощренными, зачастую данное преступление заблаговременно спланировано и подготовлено, имеют свое распространение заказные убийства, возрастает число организованных преступных группировок, растет число убийств, которые совершены с особой дерзостью и жестокостью, а вот показатели раскрываемости остаются низкими.[186]

Следует сказать о необходимости углубленного изучения криминологической характеристики убийства, так как это вместе с рассмотрением объективных и субъективных признаков данного состава преступления имеет не только научное, но и огромное значение на практике.

[186] Логвиненко Е.А. Об отдельных аспектах криминалистической характеристики убийств // В сборнике: Инновации в современной науке Материалы III Международного зимнего симпозиума. Научный редактор: Г.Ф. Гребенщиков. 2014. С. 276.

Проведем результаты обобщения 300 приговоров судов по ч. 1 ст. 105 УК РФ[187].

1. Личность лиц, которые совершили убийство, можно охарактеризовать по следующим признакам:

а) возрастной и половой. Изучив 300 судебных приговоров было выяснено, что большее число представленных преступлений, были совершены лицами мужского пола, на них пришлось 80 % осужденных. Значительно реже убийства совершаются лицами женского пола – 18 %, и только 2 % – несовершеннолетними;

б) образование. Проанализировав приговоры судов, были получены данные, что значительная доля лиц, которые совершили убийство, приходится на преступников, которые имеют образование 11 классов – 40 % от всего количества, 34 % отучились всего 9 классов, средним техническим образованием обладают только 3 %, средним специальным – 20 %, высшим образованием – 4 %, неоконченным высшим образованием – 2 %;

в) работа. Большее число осужденных в период совершения преступления не имели работы, на их долю приходится 77 % от общего числа преступников, и только 23 % имели место работы. По большей части это лица, которые заняты временной работой, являющиеся разнорабочими, либо лица, которые занимаются строительной работой (отделкой, малярной работой), а также лица, которые работают на частных предприятиях, грузчики и т. д.;

г) взаимоотношения с жертвой. В большинстве ситуаций жертва сама провоцирует преступника, затрагивая его самолюбие. Такими провокациями выступают оскорбления в адрес убийцы, какие-нибудь замечания, придирки. Нередко жертва унижает честь и достоинство личности, осуждает его в каких-либо действиях и др. Вследствие этого 79 % убийств возникают в результате ссоры, 8% – в результате драки, 5 % происходят из-за ревности и 8 % – исходя из личной неприязни, возникшей ранее, до встречи жертвы с осужденным;

д) наличие алкогольного, наркотического опьянения. Проделав определенный анализ 83 % из 100 % приходится на преступников, которые совершили убийство в состоянии алкогольного опьянения, зачастую прямо в процессе распития алкоголя вместе с жертвой. При наличии наркотического опьянения – 2 %, при наличии одновременно наркотического и алкогольного опьянения – 2 %, без обозначенных обстоятельств (т. е. лица, которые вообще не употребляли алкоголь и наркотики) – 13 % от всего числа приговоров.

2. Деяние можно охарактеризовать следующими признаками:

а) место совершения преступления. Так как большая часть убийств совершается в состоянии алкогольного опьянения, то первоначальным местом совершения такого деяния является место жительства убийцы – 43 %, а также место, где убийца с жертвой распивали алкоголь, т. е. место жительства жертвы – 22 %. Лица, которые не имеют постоянного места жительства, или

[187] Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 03.10.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 21.10.2018) // Собрание законодательства РФ. 17.06.1996. № 25. Ст. 2954.

лица, которые не имеют регистрации, совершают преступление на улице, недалеко от подъездов, вблизи гаражей, возле общественных мест (закусочные, кафе), а также недалеко от лесополосы и заброшенных домов – 35 %;

б) время совершения преступления. Значимый процент деяний приходится на вечернее время, т. е. с 18 ч. до 24 ч. (49 %), а также с 24 ч. до 6 ч. – 21 %. С 6 ч. до 12 ч. – 16 %, с 13 ч. до 18 ч. – 14 %;

в) обстановка совершения преступления. Множество убийств было совершено наедине с жертвой (в отсутствии свидетелей) либо дома у преступника, либо в жилище жертвы (55 %). 45 % приходится на обстановку, которая связана с маленьким количеством людей, т.е. эти люди присутствовали в момент совершения преступления (общие друзья, коллеги, знакомые, родственники, посторонние наблюдатели), снова стоит сказать о месте, где все распивали алкоголь, зачастую это дом жертвы или улица;

г) средства, орудия и способ совершения преступления. 62 % убийц применяли кухонный или складной нож, 2 % пользовались предметами, которые были подобраны на месте преступления (кирпич, бутылка, строительный мусор и др.), 9 % отведено бытовым предметам, которые находились в помещении (молоток, доска, утюг, монтировка, спортивный инвентарь, топор и др.), шнур, жгут, веревка, полотенце и иные предметы такого характера используются для удушения. С целью отравить убийцы используют средства бытовой химии, лекарства, сильнодействующие вещества и наркотики, испорченную продукцию и т.п. 5% отведено гладкоствольному огнестрельному оружию.

Способы совершения убийств обладают большим разнообразием, среди них можно также выделить избиение руками или ногами, ввод в организм достаточного количества ядов. Кроме этого, имеет место быть приведение потерпевшего в беспомощное состояние или использование этого состояния для того, чтобы лишить человека жизни[188]; сбрасывание жертвы с высоты, выбрасывание из движущегося транспорта, удушение, утопление, сожжение, применение электрического тока и многие др.

Стоит также отметить то, что криминалистическая характеристика убийств позволяет считать самыми распространенными поводами к возбуждению уголовного дела сообщения об обнаружении трупа, заявления очевидцев и жертв, которые остались живы, или их родных, заявления о пропавших людях.

Таким образом, данное исследование раскрывает все основные вопросы криминалистической характеристики убийств.

[188] Музаев М.Р. Беспомощное состояние как способ совершения убийства // В сборнике: Юридические науки: проблемы и перспективы Материалы IV Международной научной конференции. 2016. С. 237-239.

Использованные источники:

1. Епифанцева С.Г. Использование криминалистической характеристики в раскрытии убийств // Вестник магистратуры. 2015. № 5-3 (44). С. 23-25.
2. Логвиненко Е.А. Об отдельных аспектах криминалистической характеристики убийств // В сборнике: Инновации в современной науке Материалы III Международного зимнего симпозиума. Научный редактор: Г.Ф. Гребенщиков. 2014. С. 276-282.
3. Методика расследования отдельных видов преступлений против личности: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Д.В. Алехин [и др.]. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. — 503 с.
4. Музаев М.Р. Беспомощное состояние как способ совершения убийства // В сборнике: Юридические науки: проблемы и перспективы Материалы IV Международной научной конференции. 2016. С. 237-239.
5. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 03.10.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 21.10.2018) // Собрание законодательства РФ. 17.06.1996. № 25. Ст. 2954.
6. Яшин А.В. Отдельные аспекты криминалистической методики расследования убийств // Научный альманах. 2018. № 5-1 (43). С. 249-252.

УДК 343.985.7

Барановская Е.В.
студент магистратуры 3 курс, направление Юриспруденция
кафедра «Уголовное право, уголовный процесс и криминалистика»
Российский университет транспорта (МИИТ)
Россия, г.Москва

МЕТОДИКА РАССЛЕДОВАНИЯ УБИЙСТВ, СОВЕРШЕННЫХ ПО НАЙМУ

METHODS OF INVESTIGATION OF MURDERS COMMITTED FOR HIRE

Аннотация: данная статья описывает некоторые особенности методики расследования убийств, совершенных по найму. В ней рассмотрена криминалистическая характеристика данных убийств, ее значение в определении направления расследования и т.д.

E. V. Baranovskaya
Master's student 3 course, direction of Law, Department of Criminal law, criminal procedure and criminology»
Russian University of transport (MIIT)
Russia, Moscow

Annotation: this article describes some features of a technique of investigation of the murders committed on hiring. It considers the forensic characterization of these murders, its importance in determining the direction of the investigation, etc.

Ключевые слова: преступление, заказное убийство, расследование, наемный убийца, следователь, методика.

Keywords: crime, contract killing, investigation, hired assassin, investigator, technique.

МЕТОДИКА РАССЛЕДОВАНИЯ УБИЙСТВ, СОВЕРШЕННЫХ ПО НАЙМУ

Статистика убийств по найму отражает не только криминальную обстановку в государстве в целом, но и освещает изменения в экономическом и политическом характере. Убийства, которые совершены по найму, являются источником широкого общественного резонанса. Исходя из этого, можно сказать о том, что качество расследования такого рода убийств, представляет собой определённый индикатор работы правоохранительных органов, требующий новейшего и профессионально правильного подхода во время расследования.[189]

[189] Хачатрян А.Р. Особенности расследования убийств, совершенных по найму // В сборнике: Экспертное мнение сборник статей II Международной научно-практической конференции. 2018. С. 84.

Если говорить об актуальности оптимизации методики расследования заказных убийств, необходимо выделить специфику, разнообразие способов совершения и сокрытия таких преступлений.

Во время расследования убийств, совершенных по найму, особое внимание следует уделить установлению события преступления, личности преступника и жертвы. Потому как преступления представленной категории характеризуются определенным выбором способа, времени и места убийства. Мотивы заказных убийств также являются специфичными.

Для каждого участника преступной группировки мотив данного убийства может быть разным. Для лиц, которые организовывали такое преступление, в качестве мотива могут выступать стремления к устранению конкурентов в области коммерческой деятельности, лиц, которые препятствуют развитию бизнеса или осуществлению противоправной деятельности, кредиторов, лиц, которые обладают определенным имуществом. (К примеру, заказное убийство может быть совершено с целью получить наследство, завладеть жилой площадью и т. д.). Мотив действий исполнителя убийства всегда заключается в корысти. У посредника мотив зачастую также заключается в корысти, но имеют место быть и иные мотивы, к примеру, желание помочь близкому человеку.

В процессе расследования устанавливается точное время совершения преступления. Исполнитель ответственно относится к выбору времени совершения заказного убийства в зависимости от влияния многих факторов, среди которых можно выделить: часы работы, образ жизни и привычки жертвы, наличие или отсутствие охраны, маршрут передвижения. Кроме этого, особое значение заключается в установлении времени всех взаимодействий участников преступной группировки между собой. Это, в свою очередь, позволит выявить момент появления умысла, который направлен на совершение убийства по найму, момент начала подготовки к преступлению и воплощения преступного умысла. Важное значение имеет также выявление момента передачи заказчиком вознаграждения.[190]

Заказчиком данного преступления выбирается место совершения убийства. Это обуславливается тем, что преступнику необходимо контролировать ситуацию.

Способы совершения заказных убийств носят разнообразный характер и очень часто выбираются исходя из обстоятельств. Достаточно распространенными являются убийства с применением огнестрельного оружия, приобретенного преступным путем.

Если говорить о холодном оружии как об орудии заказного убийства, следует выделить момент того, что холодное оружие используют реже, в отличие от огнестрельного. Это обуславливается, прежде всего, тем, что

[190] Бельков В.А. Отдельные аспекты расследования убийств, совершенных по найму // Сибирский юридический вестник. 2017. № 3. С. 75.

убийство с помощью холодного оружия должно быть сопряжено с достаточно плотным контактом убийцы с жертвой, определенными навыками владения.

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод, о том, что обстоятельства, которые подлежат доказыванию при раскрытии убийств по найму, имеют свою специфику. Особое внимание следует обратить на способ, мотивы, время, место заказного убийства, все эти обстоятельства зачастую обуславливаются характеристикой личности жертвы и нанимателя.

Для успешного раскрытия данного рода преступлений необходимо изучить личность потерпевшего, его профессиональную деятельность, отношения с членами семьи, родственниками, коллегами по работе.

Проанализировав литературу, которая посвящена исследованиям жертв убийств по найму, можно произвести классификацию жертв заказных убийств по следующим группам.

К первой группе следует отнести лидеров преступных групп и сообществ, а также членов их семей. Жертв второй группы составляют лица, которые занимают высокие посты в государственных и коммерческих структурах. Участились случаи, когда заказчиками являются партнеры и конкуренты по бизнесу, имеющие такой мотив как корысть и конфликт интересов. К третьей группе жертв можно отнести представителей высших органов государственной власти и управления. Четвертая группа включает в себя работников правоохранительных органов и т.д.[191]

Большая часть профессиональных наемников не имеет постоянного места жительства, при этом они пользуются поддельными документами. Некоторые из них относятся к бывшим сотрудникам силовых структур, специально обучались и владеют навыками стрельбы. Наемные убийцы обладают такими качествами, как решительность, воля, замкнутость, осторожность в выборе друзей. Кроме этого, данные преступники имеют все признаки типичных представителей насильственного типа преступников.

Обобщая показатели личности наемника, следует сказать, что заказные убийства по большей части осуществляются мужчинами в возрасте от 25 до 35 лет. Убийцы имеют индивидуальные психические особенности, под воздействием различных факторов у некоторой категории людей можно наблюдать внутренние противоречия, которые выражаются в совершении насильственных преступлений, включая и заказные убийства.

Выделенные обстоятельства могут усложнять расследование уголовного дела, мешать выявлению истины, в частности сделать расследование невозможным.

С учетом всего вышеизложенного, криминалистическая характеристика убийств, которые совершены по найму, определяется в качестве совокупности системы объединенных фактических данных о наиболее типичных признаках, событиях и иных обстоятельствах выделенного вида преступлений, которые проявляются в способе и

[191] Жазаев З.В. Особенности личности жертв убийств по найму // Закон и право. 2013. № 3. С. 82.

механизме преступления, его сокрытия и других формах сопротивления ходу раскрытия, личности преступника и жертвы, и их логичные взаимосвязи, данная характеристика служит центром решения задач, помогает ориентироваться в следах, действиях. Кроме этого, такая характеристика является основой в определении типичных следственных ситуаций, и на этом воззрении разрабатывается алгоритм действий следователя, выдвигаются типичные следственные версии, определяется направление расследования, выбор и подготовка проведения следственных и иных действий в процессе выявления, раскрытия и расследования убийств, которые совершены по найму.

Использованные источники:

1. Бельков В.А. Отдельные аспекты расследования убийств, совершенных по найму // Сибирский юридический вестник. 2017. № 3. С. 72-77.
2. Жазаев З.В. Особенности личности жертв убийств по найму // Закон и право. 2013. № 3. С. 81-83.
3. Методика расследования отдельных видов преступлений против личности: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Д.В. Алехин [и др.]. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. — 503 с.
4. Насыров Р.Р. Некоторые вопросы противодействия расследованию убийств, совершенных по найму // Актуальные проблемы права и государства в XXI веке. 2018. № 10-3. С. 188-191.
5. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 03.10.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 21.10.2018) // Собрание законодательства РФ. 17.06.1996. № 25. Ст. 2954.
6. Хачатрян А.Р. Особенности расследования убийств, совершенных по найму // В сборнике: Экспертное мнение сборник статей II Международной научно-практической конференции. 2018. С. 84-86.

УДК – 31

Барболина Е.В.
студентка магистратуры, 3 курс
Балтийский государственный технический университет«Военмех»
Россия, г. Санкт-петербург
Стешин А.И., д.э.н.
проф. руководитель магистратуры кафедры "Менеджмент организации" БГТУ "ВОЕНМЕХ"
Россия, г. Санкт-петербург

ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ

Barbolina E.V.
student of magistracy, 3 course
BALTIC STATE TECHNICAL UNIVERSITY «VOENMEH» named after D.F. Ustinov
Russia, Saint-Petersburg
Steshin A.I.
Doctor of Economics, prof. head of the magistracy of the department "Organization Management" BALTIC STATE TECHNICAL UNIVERSITY «VOENMEH» named after D.F. Ustinov
Russia, St. Petersburg

FACTORS AFFECTING COMPETITIVENESS

Аннотация: Конкурентоспособность очень широкое понятие, которое охватывает как материальные вещи, так и нематериальные. Она возникает тогда, когда на один рынок выходят похожие товары. Для того, чтобы оставаться конкурентоспособным, необходимо следить за инновациями и обновлять свои товары в соответствии с модой, новыми технологиями, варьировать цену, в зависимости от того, на какой сегмент направлен товар и делать качественную надежную продукцию, которая будет лучше товаров-аналогов.

Ключевые слова: Конкурентоспособность, конкуренция, факторы конкурентоспособности, конкурентные преимущества, товар.

Annotation: Competitiveness is a very broad concept that covers both tangible and intangible things. It occurs when market have similar products. In order to remain competitive, you need to keep track of innovations and update your products in accordance with fashion, new technologies, vary the price, depending on which segment the product is aimed at and make high-quality reliable products that will be better than analog products.

Keywords: Competitiveness, competition, competitiveness factors, competitive advantages, product.

Для существования любого человека необходимо иметь определенные условия, предметы. К ним относятся как материальные вещи, так и нематериальные.

Нематериальные не имеют цены, но порой их значимость даже больше, чем у материальных. Об этом можно размышлять очень долго, ведь по пирамиде Маслоу к таким потребностям относятся потребность в принадлежности, потребность в самовыражении, потребность в признании, а если быть точнее, то это потребность в любви, дружбе, уважении, персональное развитие себя как личности для поднятия своей самооценки.[3,с.21]

Задумайтесь: без каких хотя бы 3 нематериальных потребностей вы бы не смогли жить счастливо?

Для меня очень важно чувствовать себя уверенно и свободно, находясь в любой ситуации, в любой компании, на новой работе, при знакомстве с новыми людьми, мне очень важно окружение. Но чувствовать себя хорошо всегда и при любых обстоятельствах может только тот человек, который умеет выходить из своей зоны комфорта и бороться со своими страхами, тот, кто знает для чего он проходит все испытания, и какова будет конечная цель, тот кто ставит ее перед собой и добивается несмотря ни на что, ТОТ, кто уверен в себе, что у него все получится. Человек, который не имеет хобби, не стремится узнавать что-то новое, делает только то, что ему легко, никогда не будет до конца самореализован, а значит, не сможет насладиться своей жизнью до конца и не узнает всех возможностей своего тела и разума. Человека, который уверен в себе, сразу заметно, ведь он всегда чувствует себя свободно, он гибкий и может легко подстроиться под любую ситуацию. С таким человеком хочется общаться и учиться у него тому, чего нет в тебе. Все люди разные и каждый выбирает свой путь, но задумайтесь: каждый может добиться всего, что он хочет, главное по-настоящему этого желать и стремиться к реализации.

Практически каждый человек сталкивается с прохождением собеседования, чтобы попасть на определенную должность. Как правило, на одну позицию компании сотрудником из отдела кадров рассматривается несколько человек. Это делается для того, чтобы сравнить кандидатов по нескольким параметрам, найти их сильные и слабые стороны, и понять, кто из них наиболее конкурентоспособен.

На сегодняшний день, конкурентоспособность это одна из самых актуальных тем, ведь данное понятие затрагивает как нематериальные, так и материальные ценности.

К материальным товарам относится все, что имеет цену и можно купить за деньги. Это, например, продукты питания, одежда, недвижимость. Это вещи, которые могут удовлетворить ваши нематериальные потребности: например, купив путевку на море за деньги, мы удовлетворим свои нематериальные потребности и получим незабываемые эмоции. Купив дорогое платье, каждая девушка будет ловить приятные взгляды на себе и от этого будет чувствовать себя счастливо.

Но недостаточно купить просто дорогое платье или подобрать путевку в отпуск. Важно выбрать такой наряд, в котором именно ты будешь

чувствовать себя раскрепощенно и комфортно. В настоящее время существует огромное разнообразие товаров, но практически все из них имеют аналоги, между которыми можно выбирать. Речь идет о конкурентоспособности продукции. Это очень важный критерий, благодаря которому товар может существовать на рынке.

По мнению Ю.В. Антипова, конкурентоспособность предприятия – сопряженная характеристика субъекта хозяйствования за обусловленный этап времени в обстоятельствах конкретного рынка, которая отражает преимущество перед конкурентами по последовательности показателей [1, с. 212].

По мнению же А.А. Воронова, конкурентоспособность предприятия – условная характеристика, выражающая степень отличия торгового предприятия от конкурентов в области удовлетворения потребностей покупателей [2, с. 44].

Вопросами обеспечения конкурентоспособности торговых предприятий занимались такие ученые, как А.П. Балашов, А.Р. Бернвальд, А.И. Баскин, И.А.Бланк, Т.В. Зенкова, А.И. Гребнев, З.А. Капелюк, Н.Д. Убугунова, Л.П. Наговицина, М.В. Хайруллина, Н.М. Чечеткина, Т.Г. Храмцова и другие.

Таким образом, конкурентоспособность – это способность объекта или субъекта удовлетворять тем или иным требованиям, за счет которых он превосходит конкурентов.

В настоящее время почти каждый товар имеет себе аналога, поэтому чтобы занять место на рынке, необходимо чем-то выделяться.

Практически всегда, одним из главных критериев является качество продукции. Чем качественнее товар, тем больше вероятность, что товар будет замечен.

Основная часть населения имеет средний достаток, поэтому и цены на продукцию должны быть доступными. Цена может варьироваться в зависимости от того, на какую аудиторию направлен продукт.

Очень важен внешний вид товара. Если у него креативный дизайн, он выглядит ярко и современно, то покупатель его точно не обойдет стороной.

Например, когда ты в красивой одежде, ты чувствуешь себя увереннее и счастливее, ведь на тебя обращают внимание и делают комплименты, а это всегда приятно.

Если это продукт питания, не специфический, а предлагаемый широкой аудитории, то товар должен быть вкусным. Если товар рассчитан на менее узкую аудиторию, питающуюся правильной едой, то состав продуктов должен быть еще и полезным. Человек и еда – это два неразрывных компонента, которые не могут существовать друг без друга, поэтому на рынке питания огромная конкуренция и свое место нужно заслужить.

Если товар какой-то специфический, очень важно найти своего покупателя.

Также и у людей. С одной стороны все мы одинаковые: у нас 2 руки, 2 ноги, но каждый человек уникален, если приложит к этому усилия и раскроет в себе все возможности своего организма и только тогда он сможет конкурировать с другими.

Таким образом, для того, чтобы быть конкурентоспособным, нужно постоянно совершенствовать навыки и умения, развиваться и стремиться к новому, быть лучшим среди подобных, а чтобы товар обладал таким свойством, как конкурентоспособность, необходимо улучшать его качество, иметь своего покупателя, следить за рынком товаров-аналогов и варьировать цену на продукцию в зависимости от спроса на продукт.

Использованные источники:

1. Антипов Ю.В. «Инновационная деятельность как фактор конкурентоспособности фирмы» // Научный журнал. - 2014 г.
2. Воронов А.А. «Моделирование конкурентоспособности продукции» // Журнал стандарты и качество. - 2013 г.
3. А. Маслоу «Мотивация и личность» - 2014 г.

УДК 336.74

Бардашова Е.В.
студентка
4 курс, направление подготовки «Экономика»
профиль «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»
РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Оренбург

СУЩНОСТЬ ЭЛЕКТРОННЫХ ДЕНЕГ И СОСТОЯНИЕ ИХ РЫНКА В РОССИИ

Аннотация: статья посвящена анализу особенностей электронных денег, состояния их рынка в РФ и числа пользователей. Целью исследования является выявление достоинств и недостатков электронных денег и анализ динамики платежей, осуществленных с их помощью.

Ключевые слова: электронные деньги, платежная система, онлайн платежи.

Bardashova E. V., student
4 course, direction of preparation «Economics»
Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Orenburg

THE ESSENCE OF ELECTRONIC MONEY AND THE STATE OF THEIR MARKET IN RUSSIA

Abstract: the Article analyzes the features of electronic money, the state of their market in Russia and the number of users. The aim of the study is to identify the advantages and disadvantages of electronic money and analyze the dynamics of payments made with their help.

Keywords: electronic money, payment system, online payments.

В современной России рынку электронных денег принадлежит 30% объема внутреннего валового продукта (ВВП). Проблема повышения эффективности функционирования рынка электронных денег актуализируется процессом совершенствования платежной системы России, которое определено рядом нормативных документов, включая Концепцию долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года.

На сегодняшний день для России характерен рост доли безналичных расчетов, в том числе и расчетов с использованием электронных денег. Эксперты прогнозируют сохранение данной тенденции и дальше. Стоит заметить, что несмотря на устойчивые позиции ряда компаний (Web Money, Яндекс деньги) на рынке электронных денег, популярность набирают и новые игроки такие, как QIWI, функционирующие с 2011 г. Наряду с этим, на российский рынок приходят и мировые гиганты – Pay Pal.

Закон № 161-ФЗ «О национальной платежной системе» определяет электронные деньги, как «денежные средства, которые предварительно предоставлены одним лицом (лицом, предоставившим денежные средства) другому лицу, учитывающему информацию о размере предоставленных денежных средств без открытия банковского счета (обязанному лицу)» (п. 18, гл. 1, ст. 3). [1]

Проблемным вопросом является частое неверное толкование термина «электронные деньги». Зачастую в качестве электронных денег ошибочно представляют традиционные банковские карты, либо предоплаченные карты предприятий торговли (сервиса, услуг). Такое ошибочное суждение связано с отсутствием точного определения понятия «электронных денег», которое раскрывало бы их экономическую и правовую сущность, а также отсутствие четких критериев отнесения указанных продуктов к «электронным деньгам». Так термин «электронные деньги» определяется авторами по-разному: одни понимают их как схему безналичных расчетов с использованием «денег в банковском компьютере», пересылаемых по банковским сетям, другие - как синоним электронных денежных переводов, отдельные авторы увязывают их лишь с банковскими картами.

В свою очередь, использование электронных денег сопровождается как достоинствами, так и своими недостатками. Плюсами электронных денег являются:

1) мобильность, электронные деньги позволяют иметь при себе крупную сумму денег, не занимающую много места в «кармане», с помощью этого можно всегда носить всю сумму с собой;

2) автоматика, иными словами операции, совершенные при помощи перевода электронных средств учитываются системой, а потому не требуют сдачи, которая может сопровождаться ошибками;

3) сохранность, объясняющаяся невозможностью потери, подделки или повреждения электронных денег;

4) анонимность, так как открытие своего счета осуществляется без указывания каких-либо личных данных, а перевод можно выполнить лишь по счету получателя.

Помимо этого, к положительным качествам электронных денег можно отнести невысокую стоимость перевода (транзакции) средств с одного счета на другой, мгновенность осуществления операций с электронными деньгами, скорость которых зависит преимущественно лишь от мощности платежной системы

Однако, несмотря на все преимущества, электронные деньги имеют свои недостатки, которые включают:

1) правовое регулирование, причиной является ряд ограничений связанный с тем, что в большинстве стран электронные деньги не приняты официально;

2) обращение, на сегодняшний день электронная валюта еще не вошла полностью в обиход;

3) приспособление, это связано с привязанностью электронной валюты к технологическим приспособлениям.

Уровень развития данного вида денег недостаточен по ряду причин:

- отсутствие доверия к ним со стороны всего населения;
- опасение банка России и остальных банков неконтролируемой эмиссии;
- потребность в финансировании разработок для внедрения электронных денег в систему банков, которыми могут воспользоваться конкуренты;
- неуверенность банков в надежности поставщиков услуг.

В общей сложности, на сегодняшний день в Российской Федерации можно выделить 3 основные группы электронных денег на базе сетей: электронные кошельки (WebMoney, Яндекс.Деньги); платежные терминалы, созданные исключительно для пополнения счетов без какой-либо заданной цели (QIWI); мобильные платежи i-Free. [3]

Электронные деньги (учитывая в совокупности на основе сетей и смарт-карт) играют значительную роль, несмотря на свои недостатки. Доказательством служат данные Банка России, которые свидетельствуют о росте количества пластиковых карт с 15,4 до 127 млн. единиц за последние 7 лет. Выпуском «карточек» в настоящее время занимается более трех четвертей банков России. Пластиковые карты все сильнее интегрируются в мировую сферу банковских услуг, в связи с чем роль электронных денег на основе сетей возрастает.

В ходе исследования состояния и динамики развития рынка электронных денег в России, обратим внимание на результаты исследования, проводимые в 2018 году. Согласно этим данным наблюдается рост частоты бесконтактной оплаты покупок россиянами, а также увеличение числа платежей, совершаемых в мобильных приложениях. Среди таких исследований выделим опрос жителей крупных городов России, который

осуществила компания Mediascope. По его результатам было выявлено, как и что население оплачивает онлайн.

Участниками опроса выступили россияне россияне в возрасте 12-55 лет из городов с населением более 700 тыс. человек (в 6 федеральных округах) и городов Дальневосточного ФО с населением более 600 тыс. человек, которые пользуются интернетом хотя бы раз в неделю и совершали минимум один онлайн - платеж за полгода. Для анализа данных в динамике рассматривался возраст 18-55 лет.

Рисунок 1. Использование современных видов платежей

В 2018 году наблюдался рост аудитории всех средств онлайн-платежей. Наиболее востребованными способами являются оплата банковскими картами онлайн, интернет-банкинг и электронные деньги. Так, среди них использование электронных денег сопровождалось наиболее высокими темпами роста аудитории и в 2018 году составили 23%. Однако, стоит заметить рекордный рост аудитории – пользователей мобильных сервисов бесконтактных платежей (Apple Pay, Google Pay, Samsung Pay) в 3,5 раза за год. При этом доля пользователей электронными деньгами в 2017 году была близка к 60%, то доля населения, пользовавшаяся бесконтактными платежами, составляла лишь 10% населения.

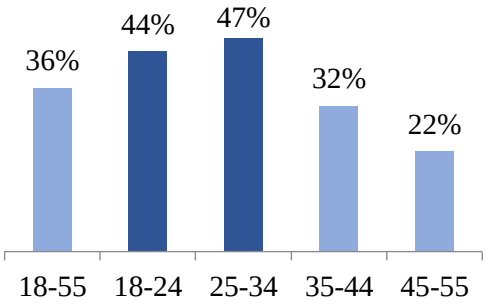


Рисунок 2. Бесконтактные платежи в возрастных группах

Стоит отметить преимущество молодых людей среди пользователей бесконтактной оплаты с помощью мобильного телефона. Если говорить о банковских картах, интернет-банкинге и электронных деньгах, то доля аудитории в разных возрастных группах примерно равна. В то же время среди пользователей сервисов бесконтактных платежей наиболее заметна зависимость между возрастом и размером аудитории. Наиболее активными

пользователями сервисов бесконтактной оплаты являются молодые люди в возрасте 18-34 лет, а размер групп молодых и возрастных россиян отличается в 2 раза.

К наиболее востребованным направлениям онлайн-платежей в 2018 году по-прежнему относятся услуги мобильной связи, заказы в интернет-магазинах, а также услуги ЖКХ.

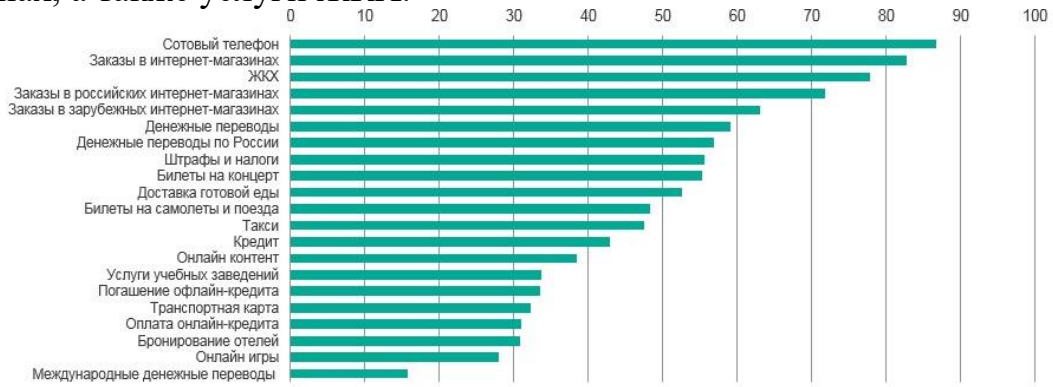


Рисунок 3. Удельный вес разновидностей оплаты онлайн в 2018 году, %

В 2018 году наблюдался рост онлайн платежей по всем направлениям кроме денежных переводов, по которым наблюдалось снижение с 64 до 59%. Наиболее высокий рост платежей наблюдался по следующим направлениям: услуги учебных заведений, онлайн-контент, а также пополнение транспортных карт. Кроме того, высокие темпы роста показали онлайн-игры, доставка готовой еды, покупка авиа и ж/д билетов, штрафы и налоги.

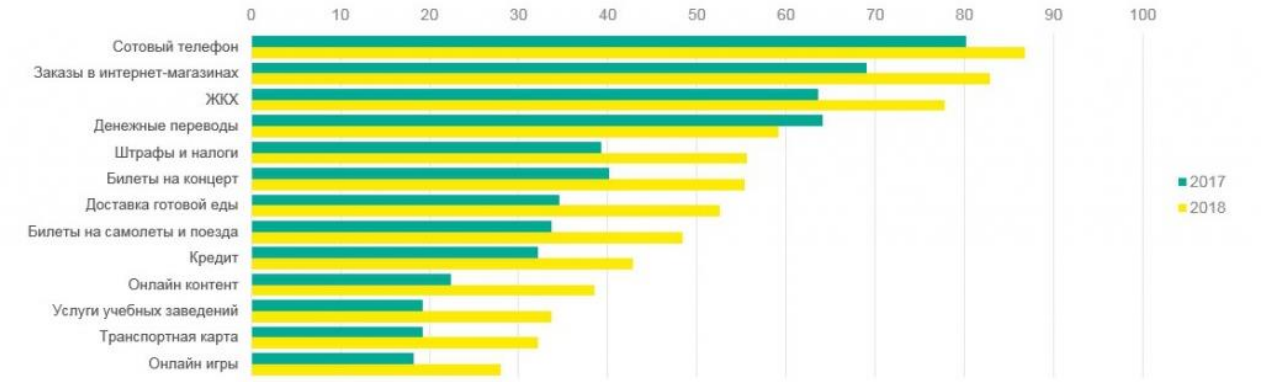


Рисунок 4. Динамика удельного веса разновидностей оплаты онлайн в 2017-2018 гг., %

Отметим также, что наиболее востребованными сервисами для совершения онлайн-платежей являются Сбербанк Онлайн, Яндекс.Деньги и WebMoney.

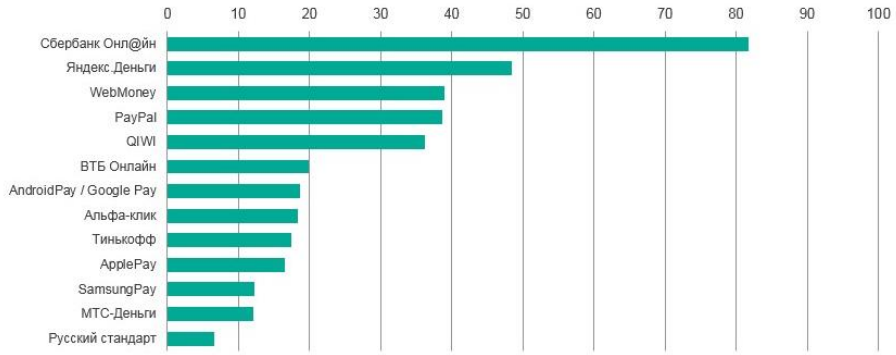


Рисунок 5. Использование платежных сервисов в 2018 году, %

Таким образом, на сегодняшний день наблюдается рост конкуренции на рынке электронных денег. При этом от данных тенденций прежде всего выигрывают потребители, так как повышается доступность и качество платёжных сервисов, расширяется спектр платёжных услуг. Однако население не спешит пользоваться всеми предоставляемыми рынком возможностями. Анализ потребительских трендов говорит о том, что большинство граждан по-прежнему для повседневной оплаты товаров и услуг используют наличные деньги и не пользуются современными цифровыми услугами и сервисами. Хотя постепенно доля предпочитающих безналичные платежи растёт и можно ожидать, что в течение ближайших 1-2 лет безналичные платежи и сервисы, построенные на их основе, будут востребованы большинством.

Использованные источники:

1. Федеральный закон "О национальной платежной системе" от 27.06.2011 № 161-ФЗ.
2. Аксютова В.В. Развитие электронных денег в России: проблемы и пути решения // Научное сообщество студентов XXI столетия. Экономические науки: Электронный сборник статей по материалам LXI студенческой международной научно-практической конференции. - Новосибирск: Изд. АНС «СибАК». - 2018. - № 1 (61).
3.Огородникова Е.П., Филатова К.В., Юртаева А.С. Инвестиционный налоговый кредит // Аллея науки. 2018.Т.3. №6 (22). С. 242-248.
4. Mediascope: как россияне платят в интернете. [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://mediascope.net/press/news/848125/.

УДК 550.3

Баукова Н.Н.
ассистент кафедры геофизики
ФГБОУ ВО «СГУ им. Н.Г. Чернышевского»
Россия, г. Саратов
Тремасова М.С.
студент магистратуры
2 курс, факультет «Геологический»
ФГБОУ ВО «СГУ им. Н.Г. Чернышевского»
Россия, г. Саратов
Волков Б.А.
студент
4 курс, факультет «Геологический»
ФГБОУ ВО «СГУ им. Н.Г. Чернышевского»
Россия, г. Саратов

ПРОГНОЗ НЕФТЕНАСЫЩЕННОЙ ТОЛЩИНЫ МЕТОДОМ КОМР

Аннотация: статья посвящена опробованию несейсмических геологоразведочных технологий на базе рационального комплекса на Сплавнухинском лицензионном участке.

Ключевые слова: Сплавнухинский полигон, магнитное поле, поле силы тяжести, магнитная восприимчивость, термомагнитный коэффициент, коэффициент корреляции, методика КОМР.

Baukova N.N.
Assistant of the Department of Geophysics
FSBEI of HE "SSU them. N.G. Chernyshevsky
Russia, Saratov
Tremasova M.S.
masters student
2 course, faculty "Geological"
FSBEI of HE "SSU them. N.G. Chernyshevsky
Russia, Saratov
Volkov B.A.
student
4 course, faculty "Geological"
FSBEI of HE "SSU them. N.G. Chernyshevsky
Russia, Saratov

FORECAST OF OIL-SATURATED THICKNESS KOMR METHOD

Annotation The article is devoted to testing non-seismic exploration technologies based on a rational complex at the Splavnukhinsky license area.

Key words: Splavnukhinsky polygon, magnetic field, field of gravity, magnetic susceptibility, thermomagnetic coefficient, correlation coefficient, KOMR method.

На кафедре геофизики геологического факультета в Саратовском государственном университете были выполнены исследования, позволившие создать рациональный комплекс, пригодный для ранжирования территорий по степени их нефтегазоперспективности [1].

За время полевых работ на Сплавнухинском полигоне были проведены гравиметрические, магнитометрические, газогеохимические, каппаметрические съемки с использованием современной высокоточной аппаратуры. В итоге выявлены аномальные зоны на картах разных геофизических и геохимических полей, обусловленные углеводородным фактором [2]. Некоторые аномальные области четко соответствуют очертаниям структурных вершин, намеченных сейсморазведкой в итоге интерпретации одних авторов. Другие аномалии лучше вписываются в построения, полученные в итоге иных полевых наблюдений [3].

Неточность сейсморазведочных структурных построений и косвенная природа гравимагнитных аномалий с их интегральным характером, а также слишком малые площадные размеры участка не позволяют дать более ясные и значимые результаты в задаче прогноза нефтегазоносности.

С целью выявления малоразмерных и малоамплитудных эффектов в потенциальных полях в процессе интерпретации был привлечен метод корреляционного разделения геофизических аномалий [4]. Эта модель обработки и интерпретации предложена Г.И. Каратаевым и развита В.И. Шрайбманом, М.В. Ждановым, О.В. Витвицким и другими исследователями (Рыскин М.И., Сокулина К.Б.).

На Сплавнухинском участке выполнен прогноз толщины нефтенасыщенного продуктивного пласта и собственно значений глубин кровли ардатовского горизонта методом КОМР по всей площади. Созданные числовые матрицы исследуемых параметров термомагнитного коэффициента ТМК, параметра толщины и параметра глубин отражающего горизонта были подвергнуты корреляционному разделению.

На карте нефтенасыщенного продуктивного пласта в северной ее части в области 2 скважины, отсутствуют значения толщины. Получим прогнозные значения в этой области, применив методику КОМР.

Коэффициент корреляции, первоначально вычисленный по площадной схеме Сплавнухинского месторождения, имел низкие значения между всеми геологическими, геохимическими и геофизическими параметрами. Статистические связи между ТМК и значениями глубины кровли пласта-коллектора насчитывают 0,14, а между толщиной коллектора и ТМК 0,36. Приходится констатировать, что ярко выраженной связи между толщиной коллектора, его конфигурацией и термомагнитным коэффициентом нет.

В продолжение исследования была создана другая эталонная схема, приближенная к профильному варианту расположения точек и совпадающая с интерпретационным профилем площади. Коэффициент корреляции между глубиной отражающего горизонта и геохимическим коэффициентом при этом повысился до 0,46. Далее последовала процедура исключения некоторых

точек, связанных с небольшим участком предполагаемой деструктивой зоны вокруг скважин 24 и 2. После создания обновленной эталонной схемы, корреляция параметров изменилась еще раз. Между ТМК и толщиной продуктивной толщи коэффициент корреляции достиг 0,40, а коэффициент корреляции между ТМК и отражающим горизонтом стал равным 0.9. Такая ситуация стала правомерной основой для вычисления прогнозных значений глубин кровли ардатовских отложений. Схема значений прогнозной нефтенасыщенной толщины фиксирует максимальные нефтенасыщенные толщины в районе скважин 2 и 20 как показано на рисунке 1, что в целом совпадает с выявленными пометодно перспективными участками.

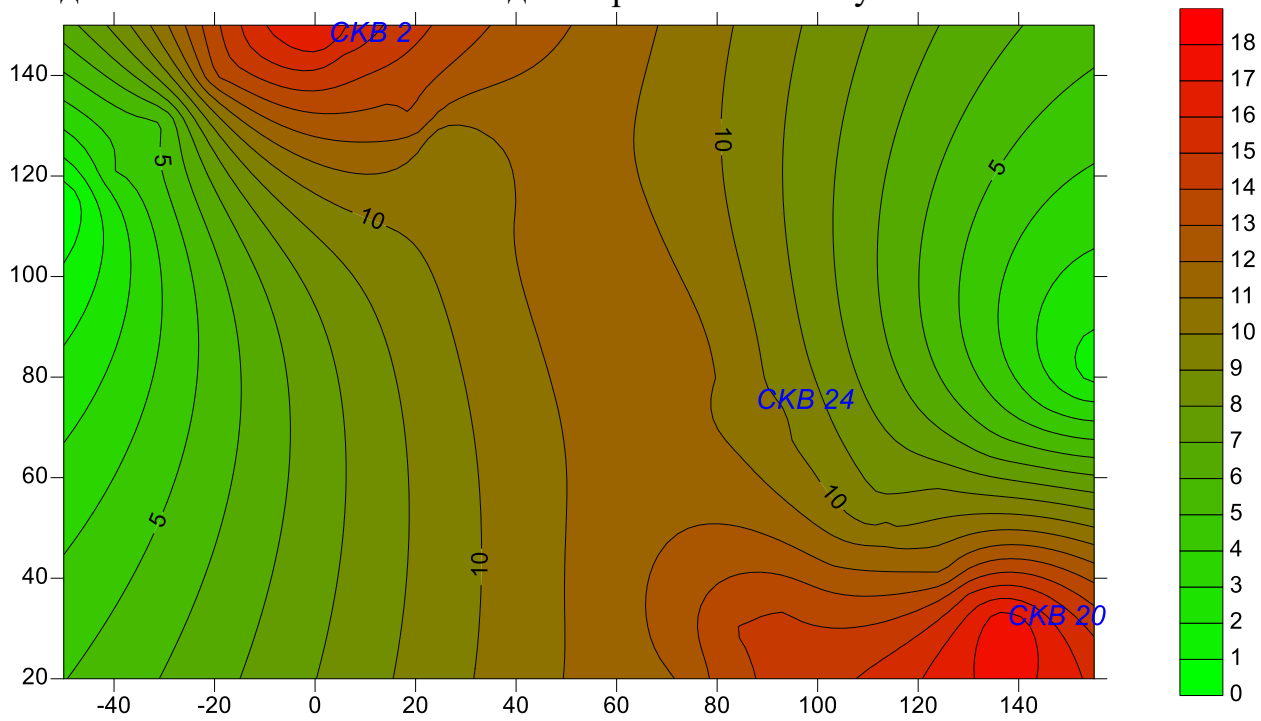


Рисунок 1 - Прогнозные значения толщины.

В итоге, применяя метод КОМР, получены прогнозные значения толщины и намечены перспективные участки в районе скважины 2 и 20.

Использованные источники:

1. Прогнозирование залежей углеводородов на основе комплексирования геофизических и геохимических методов / Е.Н. Волкова, С.И. Михеев, И.Ю. Фролов, В.Ю. Шигаев // International journal of applied and fundamental research. 2009. №2. С. 40-44.

2. Рыскин М.И., Волкова Е.Н. К проблеме прямого прогнозирования залежей углеводородов // Фундаментальные исследования. №1. 2009. С. 40-42.

3. Проведение поисковых сейсморазведочных работ МОГТ-2D в пределах Сплавнухинского лицензионного участка с целью уточнения структурного плана нефтегазоперспективных объектов // Отчет по договору № 0208. Саратов. Фонды Филиала «СГЭ» ФГУП «НВНИИГГ», 2008г.

4. Витвицкий О.В. Локальный прогноз нефтегазоносности по данным высокоточной гравиразведки // Прикладная геофизика. Выпуск 122. 1990 г. С. 107-118.

УДК 336.221

Баулина М.С.
студентка 3курса
направления «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»
ФГБОУ ОФ «РЭУ им. Г.В.Плеханова»
Россия,Оренбург

ЗЕМЕЛЬНЫЙ НАЛОГ

Аннотация: В статье рассматриваются основы налогообложения земель в Российской Федерации. На основе статистических данных проведен анализ задолженности по уплате земельного налога

Ключевые слова: земельный налог, методика налогообложения

Baulina M.S.
3rd year student
areas of "Accounting, analysis and audit"
“REU them. G.V.Plekhanova"
Russia, Orenburg

LAND TAX

Abstract: The article discusses the basics of land taxation in the Russian Federation. On the basis of statistical data, an analysis of the land tax debt has been carried out.

Keywords: land tax, taxation method

Процесс формирования современной системы земельного налогообложения в России начался относительно недавно, однако уже на данном этапе своего развития имеет полноценную и устойчивую нормативно-правовую базу, опыт реформирования и понимание необходимости объективного совершенствования земельного налогообложения.

Государственный кадастровый учет земельных участков проводится в специально созданной системе государственного земельного кадастра путем внесения сведений о земельном участке в Единый государственный реестр земель.

В соответствии со статьей 65 Земельного кодекса Российской Федерации использование земли является платным. Земельный налог представляет собой одну из основных форм платы за землю.

Граждане или организации, чьи земельные участки находятся в собственности, либо принадлежат им на праве постоянного пользования или пожизненного наследуемого владения, являются плательщиками земельного налога. Не признаются плательщиками лица, использующие земельные участки по договору аренды.

Под земельным налогом следует понимать обязательный, индивидуально безвозмездный платеж, который установлен Налоговым кодексом, а также иными нормативно-правовыми актами.

Актуальность проблемы земельного налогообложения обусловлена длительным историческим развитием как мировой так и российской налоговой системы. Данный вид налога устанавливается в качестве местного, формируя доходную часть местных бюджетов.

Местные органы власти могут самостоятельно определять срок уплаты налога и налоговые ставки, однако при этом ставки не должны превышать 0,3 % на земли, используем для нужд сельского хозяйства и 1,5% по иным земельным участкам.

Расчет налога производится по установленной формуле, представленной на рисунке 1.

Рисунок 1 - Схема расчета налога на землю

Таким образом, облагаемая база по земельному налогу определяется в отношении каждого земельного участка как его кадастровая стоимость по состоянию на 1 января года, являющегося налоговым периодом (п. 1 ст. 391 НК РФ).

Вопрос уплаты земельного налога регулируется НК РФ и нормативными правовыми актами органов муниципальных образований. Так, на территории Оренбургской области определены льготы по нему. От уплаты земельного налога освобождаются:

1. Муниципальные учреждения и муниципальные казенные предприятия.
2. Налогоплательщики - в отношении земельных участков, безвозмездно переданных учрежденным ими образовательным организациям во владение и пользование сроком не менее 25 лет, на которых расположены здания для размещения объектов образования, построенных ими в рамках соглашения с администрацией города Оренбурга, и используемых для осуществления уставной деятельности.
3. Герои Советского Союза, Герои Социалистического Труда, Герои Российской Федерации, полные кавалеры ордена Славы.
4. Инвалиды, имеющие I, II и III группу инвалидности.
5. Инвалиды с детства.
6. Ветераны и инвалиды Великой Отечественной войны, а также ветераны и инвалиды боевых действий.
7. Физические лица, имеющие право на получение социальной поддержки в соответствии с Законом Российской Федерации "О социальной защите граждан, подвергшихся воздействию радиации вследствие катастрофы на Чернобыльской АЭС"
8. Физические лица, получившие или перенесшие лучевую болезнь или ставшие инвалидами в результате испытаний, учений и иных работ,

связанных с любыми видами ядерных установок, включая ядерное оружие и космическую технику.

9. Пенсионеры, получающие пенсии, назначенные в порядке, установленном пенсионным законодательством Российской Федерации.

10. Молодые многодетные семьи, где возраст каждого из супругов либо родителя в неполной семье не превышает 35 лет, имеющие на воспитании трех и более детей в возрасте до 18 лет.

На юридических лиц возлагается еще одно дополнительное обязательство — заполнение и сдача специального налогового документа, то есть декларации.

Заполнение и сдача декларации является периодической обязанностью, которая, помимо всего прочего, имеет установленные четкие временные рамки. Документ сдается один раз в году и содержит в себе сведения за весь данный период. Предоставление декларации должно происходить не позже 1 февраля того года, который следует за отчетным. В 2018 году для всех регионов России установлен единый срок уплаты имущественных налогов - не позднее 1 декабря 2018 года.

Для наиболее полного понимания значимости земельного налога в бюджете РФ необходимо проследить за динамикой поступлений в бюджет.

Таблица 1 - Динамика поступлений доходов, полученных от уплаты земельного налога, в консолидированный бюджет России 2008-2017 гг.

Год	Сумма налога	Темп роста	Темп прироста
2008	**107,4**	-	-
2009	**118,5**	**11,1**	**110,3**
2010	**119,1**	11,7	110,9
2011	**127,0**	8,5	107,2
2012	**130,8**	11,7	109,8
2013	**140,1**	13,1	110,3
2014	**136,4**	5,6	104,3
2015	141,0	0,9	100,6
2016	156,6	20,2	114,8
2017	175,3	34,3	124,3

Из аналитической таблицы 1 видно, что налоговые поступления имеют тенденцию к росту. Наибольшее увеличение произошло в 2017 году, которое составило около 34.3 % по сравнению с базисным 2008 годом.

Для построения максимально точных прогнозов поступлений и рационального планирования бюджета необходимо проводить не только анализ налоговых поступлений в бюджет, но и анализ задолженностей по налогам.

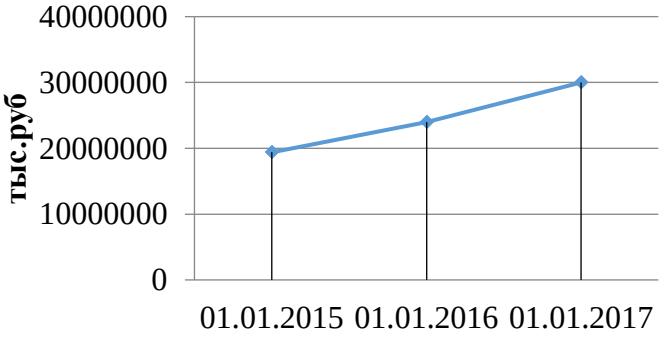


Рисунок 2 - Задолженность по земельному налогу в бюджет Российской Федерации в 2015-2017 гг.

Налоговая задолженность сегодня является одной из не решенных экономических проблем налоговой политики государства. Ежегодный рост ее абсолютного значения приводит к снижению объема финансовых ресурсов России в целом и ограничивает возможности решения и развития социальных программ. Наиболее наглядно данные представлены на рисунках 2 и 3.

Как видно из представленного на рисунках 2 и 3 анализа, задолженность по налогам имеет постоянную тенденцию роста.

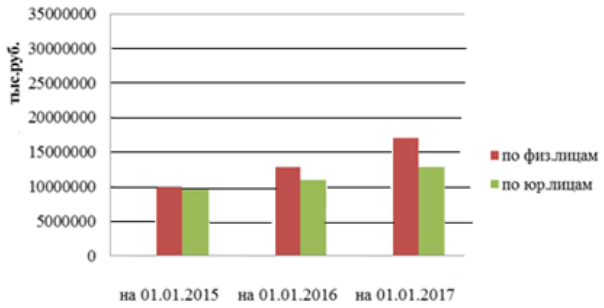


Рисунок 3 - Задолженность по земельному налогу в бюджет Российской Федерации в 2015-2017 гг.

Таким образом, из представленного выше анализа видно, что параллельно с ростом поступлений в бюджет Российской Федерации, по всем видам налогов, растет и задолженность по ним. Возникновение налоговых задолженностей перед бюджетом объясняется, прежде всего, ухудшением финансового состояния субъектов налогообложения в результате общего экономического кризиса в стране.

При рассмотрении проблемы земельного налогообложения на примере Оренбургской области были выявлены данные, представленные в таблице 2. Из данных таблицы видно, что объем начисленного земельного налога за последние 10 лет имеет тенденцию к росту, однако сумма уплаченного налога из года в год варьируется и увеличивается, наименьшая собираемость налогов была обеспечена в 2007 г, поскольку по данным на 01.01.2008 составила около 58,1%.

Таблица 2 – Объем отчислений по земельному налогу в бюджет Оренбургской области

Год	Начислено к уплате, тыс. руб	Уплачено, тыс.руб	Собираемость, %
01.01.2008	8598	5000	58,1
01.01.2009	8890	6432	72,3
01.01.2010	9000	7774	86,4
01.01.2011	8678	6668	76,8
01.01.2012	9040	7002	77,5
01.01.2013	9123	7604	83,3
01.01.2014	9900	8854	89,4
01.01.2015	10569	9052	85.6
01.01.2016	10569	9052	85.6
01.01.2017	10569	9052	85.6

Обзор законодательства и судебно-арбитражной практики, позволяет обратить внимание на отдельные сложности, связанные с администрированием земельного налога.

Большая часть судебных споров, связана с оспариванием результатов определения кадастровой стоимости земельных участков. В числе других оснований исков можно выделить требования: об изменении кадастровой стоимости ,об оспаривании решения или действия (бездействия) комиссии по рассмотрению споров о результатах определения кадастровой стоимости. Для обеспечения обоснованной государственной кадастровой оценки земель и определения кадастровой стоимости земельных участков необходимо формирование региональных фондов данных, включающих достоверную и полную информацию о количественных и качественных характеристиках земель и земельных участков, расположенных в границах соответствующего субъекта РФ. Это также будет способствовать обеспечению земельных прав организаций, в том числе при рассмотрении административных и судебных споров.

Таким образом, исходя из всего вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что земельный налог играет особую роль в налоговой системе Российской Федерации, при этом являясь одним из двух поимущественных местных налогов, он полностью зачисляется в бюджеты муниципальных образований.

Использованные источники:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 146-ФЗ (редакция с изменениями от 28.12.2017) / КонсультантПлюс.
2. Щепотьев, А.В., Налоги и налогообложение: учеб. пособие / А.В. Щепотьев, С.А. Яшин. - Тула: НОО ТИЭИ, 2015. - 161 с.
3. Золотова Л.В., Лаптева Е.В, Портнова Л.В ДИФФЕРЕНЦИАЦИЯ РЕГИОНОВ РОССИИ ПО УРОВНЮ ФИНАНСОВОГО ПОТЕНЦИАЛА

ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ//Экономика и предпринимательство 2016 №1-1(66), с.473-480
4. Огородникова Е.П РАЗВИТИЕ ИМУЩЕСТВЕННЫХ НАЛОГОВЫХ ПЛАТЕЖЕЙ В РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ. Мировая наука. 2017. № 1. С. 27-31.
5. Огородникова Е.П. ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИМУЩЕСТВЕННЫХ НАЛОГОВЫХ ПЛАТЕЖЕЙ В РОССИИ В сборнике: Актуальные проблемы экономической деятельности и образования в современных условиях сборник научных трудов Двенадцатой Международной научно-практической конференции, посвященной 110-летию РЭУ им. Г.В. Плеханова. Оренбургский филиал РЭУ им.Г.В.Плеханова. 2017. С. 73-78.
6. Федеральная налоговая служба: официальный сайт. - https://www.nalog.ru/rn77/taxation/taxes/zemelny/zem_fl_ip/ (дата обращения 09.11.2018).

УДК 632.7:632.937.1:633.111.1

Безгинова А.А.
студент 3 курс
факультет «Агрономический»
ФГБОУ ВО Самарская ГСХА
Россия, Самарская обл., пгт. Усть-Кинельский
Бурлака Г.А., к.б.н.
доцент кафедры «Растениеводство и земледелие»
ФГБОУ ВО Самарская ГСХА
Россия, Самарская обл., пгт. Усть-Кинельский

ЭНТОМОКОМПЛЕКСЫ В ПОСЕВАХ ЯРОВОЙ ПШЕНИЦЫ В УСЛОВИЯХ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация. В статье рассмотрен видовой состав и численность вредителей растений и энтомофагов в посевах яровой мягкой пшеницы сортов Кинельская Нива, Кинельская 2010, Кинельская Отрада и Кинельская Юбилейная в условиях Самарской области.

Ключевые слова: яровая пшеница, энтомокомплекс, насекомые, фитофаги, энтомофаги.

Bezginova A.A.
student 3 course
faculty «Agronomics»
Samara State Agriculture Academy
Russia, Samara region, Ust-Kinelsky
Burlaka G.A., candidate of Biology
associate professor «Crop production and agriculture»
Samara State Agriculture Academy
Russia, Samara region, Ust-Kinelsky

ENTOMOKOMPLEKS IN CROPS OF SPRING-SOWN FIELD IN THE CONDITIONS OF THE SAMARA REGION

Abstract: In article the specific structure and number of wreckers of plants and entomophages in crops of spring-sown soft field of grades the Kinelsky Niva, Kinelsky 2010, the Kinelsky Otrada and Kinelsky Jubilejnaja in the conditions of the Samara region is considered.

Keywords: spring-sown field, entomokompleks, insects, phytophages, entomophages.

Яровая пшеница очень важная и ценная продовольственная культура. Она является основной хлебной культурой в мире, в том числе в России. Культура отличается своей жизнеспособностью (средняя температура появления всходов 4-7°С), повышенной устойчивостью к засухам, кроме того, слабощелочные и нейтральные почвы переносятся ей достаточно хорошо. Главной характеристикой яровой пшеницы является сжатость сроков ее посевов.

Однако валовый сбор урожая и качество зерна яровой пшеницы могут существенно снижаться в результате влияния различных факторов. Одной из таких причин является то, что посевы яровой пшеницы различных сортов могут атаковать различные виды насекомых вредителей. Наиболее опасными из них являются около 30 видов фитофагов [1, 2, 3, 6, 7]. Для повышения урожая и улучшения его качества надо защищать посевы зерновых культур от вредных организмов, в том числе фитофагов. Численность фитофагов могут ограничивать хищные и паразитические энтомофаги, что снижает затраты на применение активных истребительных мероприятий [1]. На основании изучения энтомокомплекса в посевах зерновых культур составляется интегрированная система защиты растений [4, 5]. Именно поэтому мы проводили учет численности насекомых в посевах пшеницы разных сортов.

Исследования по составу и численности фитофагов и энтомофагов в посевах яровой мягкой пшеницы проводились в окрестностях п. Усть-Кинельский на территории Кинельского района Самарской области в 2016 г. на опытных полях Поволжского НИИ селекции и семеноводства им. П.Н. Константинова и в лаборатории НИЛ «Корма» кафедры растениеводства и земледелия Самарской ГСХА.

Экспериментальные делянки закладывались на опытном участке во втором селекционном севообороте отдела яровой пшеницы на участке, однородном по засоренности. Опыты проводились на 4 районированных и перспективных для возделывания в Самарской области сортах, расположение делянок систематическое, размер делянок 17,5х1,5 м, посевная площадь каждой делянки – 26,25 м^2, повторность опыта четырехкратная.

Исследуемые сорта яровой пшеницы: Кинельская Юбилейная, Кинельская 2010, Кинельская Отрада, Кинельская Нива селекции Поволжского НИИСС им. П.Н. Константинова.

Агротехника возделывания яровой мягкой пшеницы общепринятая для условий центральной зоны Самарской области одинаковая по всем вариантам

опыта. Предшественником яровой пшеницы в севообороте был чистый пар. Внесение удобрений не проводилось.

Учет численности насекомых проводили в фазе молочной спелости зерна яровой пшеницы методом кошения стандартным энтомологическим сачком. С помощью сачка с двумя кольцами (d1=30см, d2=10см) верхним и нижним. К нижнему кольцу привязывается мешочек с этикеткой, на которой указан вариант и повторность опыта. Такой сачок берут в руки на расстоянии 1 метра от кольца и энергичными движениями водят по поверхности растений влево и вправо, амплитуда должна равняться 180°. На каждой делянке делали 10 взмахов. Далее насекомых в мешочках помещали в лаборатории в эксикатор, где их замаривали в течение 0,5-1 часа эфиром или хлороформом.

В лабораторных условиях насекомых стряхивали на белую бумагу, рассматривали под стереоскопическим микроскопом МБС-10, определяли видовую принадлежность и подсчитывали. Полученные данные представлены в таблице 1.

Таблица 1

Численность фитофагов и энтомофагов в посевах яровой пшеницы различных сортов, экз./ 100 взмахов сачком

Насекомые	Сорта яровой пшеницы				
	Кинельская Нива	Кинельская 2010	Кинельская Отрада	Кинельская Юбилейная	В среднем по сортам
Фитофаги					
С грызущим ротовым аппаратом					
Хлебный жук-кузька (Anisopolia austriaca)	13,3	6,7	10,0	3,3	8,3
Полосатая хлебная блошка (Phyllotreta vittulia)	186,7	616,7	386,7	203,3	348,4
Пьявица обыкновенная (Lema melanopus)	0	0	3,3	3,3	1,7
Стеблевой хлебный пилильщик (Cehpus pygmaeus)	3,3	0	0	0	0,8
С сосущим ротовым аппаратом					
Вредная черепашка (Eurygaster integriceps Put.)	13,3	13,3	13,3	3,3	10,8
Маврская черепашка (Eurygaster Maura)	0	0	0	3,3	0,8
Австрийская черепашка (Eurygaster austriaca Schrank.)	3,3	0	0	0	0,8
Цикадки (Cicadellidae)	6,7	13,3	23,3	26,7	17,5
Тля (Aphidoidea)	3,3	3,3	3,3	0	2,5
Пшеничный трипс (Haplothrips tritici)	23,3	23,3	36,7	53,3	34,2

Хлебный клопик (Trigonotylus ruficornis)	6,7	3,3	6,7	20,0	9,2
Шведские мухи (Oscinella)	3,3	0	0	0	0,8
Зеленоглазка (Chlorops pumilionos)	3,3	0	0	0	0,8
Всего фитофагов	267,5	679,9	483,3	316,5	434,1
Энтомофаги					
Пауки (Aranaea)	10,0	23,3	16,7	33,3	20,8
Божьи коровки (Coccinellidae)	10,0	13,3	6,7	16,7	11,6
Златоглазки (Chrysopidae)	0	0	0	3,3	0,8
Всего энтомофагов	20,0	36,6	23,4	53,3	33,3
Соотношение энтомофагов и фитофагов	1:13,4	1:18,6	1:20,7	1:5,9	1:13,0

В посевах яровой пшеницы регистрировались фитофаги с грызущим ротовым аппаратом: Хлебный жук-кузька (*Anisopolia austriaca*), Полосатая хлебная блошка (*Phyllotreta vittulia*), Пьявица обыкновенная (*Lema melanopus*), Стеблевой хлебный пилильщик (*Cehpus pygmaeus*); фитофаги с сосущим ротовым аппаратом: Вредная черепашка (*Eurygaster integriceps*), Маврская черепашка (*Eurygaster maura*), Австрийская черепашка (*Eurygaster austriaca Schrank*), Цикадки (*Cicadellidae*), Тля злаковая (*Aphidoidea*), Пшеничный трипс (*Haplothrips tritici*), Хлебный клопик (*Trigonotylus ruficornis*), Шведские мухи (*Oscinella*), Злаковые мухи (*Syrphedae*); хищные энтомофаги: Пауки (*Aranaea*), Божьи коровки (*Coccinellidae*), Златоглазки (*Chrysopidae*).

Из всех учтенных насекомых фитофагов в посевах яровой пшеницы всех изучаемых сортов преобладала полосатая хлебная блошка, ее наибольшая численность регистрировалась в посевах сорта Кинельская 2010 (616,7 экз./ 100 взмахов сачком).

Численность вредной черепашки была наименьшей в посевах яровой пшеницы сорта Кинельская Юбилейная (3,3 экз./ 100 взмахов сачком). Численность хлебного клопика была максимальной (20 экз./ 100 взмахов сачком) в посевах сорта Кинельская Юбилейная, аналогичная закономерность отмечалась у пшеничного трипса (53,3 экз./ 100 взмахов сачком).

Маврская черепашка встречалась в наших исследованиях только на посевах яровой пшеницы сорта Кинельская Юбилейная, а австрийская черепашка только на посевах яровой пшеницы сорта Кинельская Нива.

Больше всего насекомых энтомофагов оказалось в посевах яровой пшеницы сорта Кинельская Юбилейная: пауков 33,3 экз./ 100 взмахов сачком и божьих коровок 16,7 экз./ 100 взмахов сачком, а так же златоглазок с численностью 3,3 экз./ 100 взмахов сачком (в представленных сортах златоглазка больше не встречается).

Проанализировав полученные данные, можно отметить, что в среднем самая большая численность фитофагов насчитывалась в посевах яровой

пшеницы сорта Кинельская 2010, а самая маленькая численность в посевах яровой пшеницы сортов Кинельская Нива и Кинельская Юбилейная. Причем по численности фитофагов с грызущим ротовым аппаратом регистрировалось больше, чем с сосущим.

В среднем самая большая численность энтомофагов насчитывается в посевах яровой пшеницы сорта Кинельская Юбилейная, так же в данном фитоценозе наблюдается меньшее количество фитофагов, приходящееся на одного энтомофага.

Использованные источники:

1. Бурлака, Г. А. Динамика численности фитофагов и хищников в агроценозах пшеницы / Г. А. Бурлака, Л. Н. Жичкина // Агро XXI, 2008. - № 7-9. - С. 9-11.
2. Бурлака, Г. А. Биоэкологическое обоснование защиты зерновых злаков от хлебных клопов (надсемейства *Pentatomoidea*) в лесостепи Среднего Поволжья / Г. А. Бурлака, В. Г. Каплин. - Кинель : РИЦ СГСХА, 2015. - 145 с.
3. Бурлака, Г.А. Морфотипическая изменчивость популяции клопов-черепашек в лесостепи самарской области // Известия Самарской государственной сельскохозяйственной академии. - 2016. - Т. 1. - № 4. - С. 21-25.
4. Перцева, Е.В. Фитосанитарная эффективность предпосевной обработки семян яровой пшеницы / Е.В. Перцева, Г.А. Бурлака // Известия Самарской государственной сельскохозяйственной академии. - 2016. - Вып. 4. - С. 14-18.
5. Бурлака, Г.А. Сортовая устойчивость посевов яровой пшеницы к вредителям в лесостепи самарской области / Г.А. Бурлака, Е.В. Перцева // Вклад молодых ученых в инновационное развитие АПК России: сборник материалов Международной научно - практической конференции, посвященной 65-летию Пензенской ГСХА 17-18 марта 2016 г. - Пенза, 2016. - Т. 1. - С. 8-11.
6. Каплин, В.Г. Мониторинг энтомокомплексов мягкой озимой пшеницы в лесостепи Самарской области / В.Г. Каплин // Известия Самарской государственной сельскохозяйственной академии. - 2016. - № 3. - С. 10-15.
7. Каплин, В.Г. Мониторинг энтомокомплексов мягкой яровой пшеницы в лесостепи Самарской области / В.Г. Каплин // Известия Самарской государственной сельскохозяйственной академии. - 2016. - № 4. - С. 3-9.

УДК 004

Безмолитвенная Ю.В.
студент 2 курса
ДГТУ
Научный руководитель: Барашко Е.Н.
Россия, г.Ростов-на-Дону

НОВЫЕ МЕТОДЫ ДЛЯ ДОПОЛНЕННОЙ (ИЗМЕНЕННОЙ) РЕАЛЬНОСТИ

Аннотация: в данной статье рассматривается проблема визуализации информации, так как она является актуальной в настоящее время. Анализируются различные методы для реализации дополненной реальности. Выделяются и описываются характерные особенности каждого из методов.

Ключевые слова: дополненная реальность, визуализация, метод, технология, трекинг.

Y.V. Bezmolitvennaya
2nd year bachelor student
DSTU
Scientific adviser: Barashko E.N.
Russian Federation, Rostov-on-Don

NEW METHODS FOR AUGMENTED (CHANGED) REALITY

Annotation: The problem of data visualization is considered in this article, because it is actual now. Different methods of realization of their augmented reality are analyzed. Characteristic features of every method are allocated and described.

Key words: modified reality, visualization, method, technology.

Из основополагающей проблемы интерфейсного взаимодействия между человеком и компьютером (программой) следует проблема визуализации данных. В настоящее время визуализация является основой коммуникации и репрезентации информации. Совместное использование различных средств представления и передачи информации улучшает её восприятие и запоминание для человека. Дополненная реальность считается настоящим прорывом в области технологий визуализации информации, так как совмещает в себе реальный и виртуальный мир. Она уже находит своё применение в постоянно возрастающем количестве сфер деятельности (медицина, военная техника, промышленность, навигация и др.).

Реализация технологии дополненной реальности (augmentedreality, AR) требует две основные программные составляющие: визуализация и трекинг. Трекингом является процесс, связанный с отслеживанием наблюдателя относительно окружения.

В настоящее время выделяют следующие виды трекинга:

1. Ультразвуковой;
2. Радиочастотный;
3. Магнитный;
4. Оптический;

5. Инерциальный;
6. Гибридный.

Ультразвуковой метод предполагает собой использование соответствующих приборов слежения, которые используют высокочастотные звуковые волны для определения положения объекта. Суть этого метода в измерении времени между отправлением и приёмом сигнала звуковой волны. Достоинства: хорошая точность измерения координат и углов; возможность построения практически любой рабочей зоны.

Недостатки: зависимость скорости звука от различных факторов внешней среды;необходимость точной калибровки приёмников; малый радиус.

Радиочастотный метод так же является прорывом среди технологий визуализации информации, как и ультразвуковой метод, она использует измерение времени между отправлением и приёмом сигнала звуковой волны. Но ее основное отличие заключается в том, что она использует совершенно другую природу волны – для определения местоположения объектов используются радиосигналы, что позволяет ей транслировать сигнал на более дальние дистанции. К сожалению, за счет такого способа работы технологии, методы данного типа недостаточно точны.

Таблица 1. Сравнительная характеристика волновых методов

	Ультразвуковой метод	Радиочастотный метод
Способ передачи и точность	Ультразвук (низкая)	Радиочастота (средняя)
Качество	Не зависит от условий пространства	Зависима от условий пространства
Точность	1-10см	10-15см
Дистанция	3-10см	7-10см

Ультразвуковой метод подойдет для использования внутри небольших помещений, а более точным методом на больших дистанциях является радиочастотный метод при соблюдении специальных условий.

Магнитный метод основывается на измерении интенсивности магнитного поля в разных направлениях. Обычно в таких системах есть база (станция), которая генерирует постоянное или же переменное магнитное поле. Увеличение расстояния между точкой измерения и базой уменьшает силу магнитного поля, поэтому есть возможность определить местоположение контроллера. Распределение магнитного поля меняется по различным осям, когда точка измерения вращается - это позволяет определить ориентацию. Достоинством данного метода является высокая точность в определенных условиях. Недостатком данного метода является его подверженность помехам.

Таблица 2. Сравнительная характеристика методов

	Ультразвуковой метод	Радиочастотный метод	Магнитный метод
Способ передачи и точность	Ультразвук (низкая точность)	Радиочастота (средняя точность)	Магнитное поле (высокая точность)
Оборудование	Не требует дополнительных установок	Не требует дополнительных установок	Необходимость в наличии станции
Помехоустойчивость	Сильная помехоустойчивость	Средняя помехоустойчивость	Слабая помехоустойчивость
Точность	1мм на 1° точности	10-15см	1-10см

Для реализации трёх вышеописанных видов трекинга требуется специальное техническое оснащение, чтобы отслеживать ультразвуковые волны, радиочастоты и интенсивность магнитного поля, что является несколько сложным и не всегда точным.

Оптические методы используют камеры и алгоритмы компьютерного зрения, которые отслеживают местоположение объекта.

Компьютерное зрение - это некая теория, которая является фундаментальной для развития технологий дополненной реальности. Эта дисциплина направлена на анализ и обработку изображений и видеопотока. Алгоритмы компьютерного зрения для дополненной реальности осуществляют поиск специальных маркеров в видеопотоке.

В оптическом методе имеется два подхода определения местоположения: Outside–in (камера является неподвижным внешним наблюдателем, определяющим положение движущегося объекта в пространстве по точкам) и Inside–out (камера находится на движущемся объекте, отслеживая движение относительно статических точек в окружающей обстановке).

Оптический трекинг делится на:

1. **Трекинг на базе маркеров.** Маркеры – это специальные метки, которые служат идентификаторами для программного обеспечения, которое обрабатывает полученную информацию и сопоставляет виртуальные объекты с изображением реальных предметов.

Преимущества:

- создание более жёсткой связи реального объекта и виртуальной модели;
- работа практически без сбоев, надёжность;
- распознавание маркеров происходит проще;
- нет необходимости в акселерометре или компасе.

Главным недостатком технологии на базе маркеров является то, что маркером может выступать только черно-белое изображение/текст на бумаге, геометрические фигуры.

2. **Безмаркерный трекинг.** Эта технология чаще всего используется в портативных устройствах. Для создания дополненного объекта используются датчики: акселерометр, GPS, гироскоп. Суть безмаркерной технологии в том, что на зафиксированное камерой изображение накладывается сетка. На этой сетке находятся точки опоры, которые определяют место, где будет привязана виртуальная модель.

Преимущества:

- портативность;
- любой объект реального мира является маркером;
- не требует создания специальных визуальных определителей.

Недостатки:

- низкая эффективность распознавания;
- большой объём необходимых расчётов;
- медленная работа приложений, созданных на данной базе, что исключает возможность их использования в режиме реального времени.

Безмаркерный трекинг удобен для портативных устройств, но приложения на его базе довольно медленные, что не даёт использовать их в режиме реального времени, когда трекинг на базе маркеров предоставляет такую возможность, но требует наличия идентификатора, которым выступает черно-белое изображение.

Таблица 3. Сравнительная характеристика двух видов оптического метода

	Трекинг на базе маркеров	Безмаркерный трекинг
Фиксация	Необходимость фиксации камер прямой видимости	Использование нефиксированных датчиков
Качество	Поддержка fullhd 1080p и выше	Поддержка fullhd 1080p и выше
Доступность	Зона видимости 360º	Зона видимости 360º
Эффективность распознавания	Возможность использования в режиме реальном времени	Невозможно использовать в режиме реального времени

Инерциальные методы используют современные инерциальные измерительные системы (IMU) на основе MEMS–технологии, которые отслеживают ориентацию в пространстве с достаточно большой точностью и минимальными задержками. Использование акселерометра, GPS и гироскопа позволяет применить данный метод для построения навигатора для автомобиля, где путь строился бы прямо на дороге в режиме реального времени.Главным достоинством данного метода является автономность. Недостатки заключаются в том, что метод является уточняющей технологией, так как требует периодического обновления местоположения с помощью

реперных точек, имеются ложные срабатывания и высокое энергопотребление.

Гибридные методы позволяют повысить эффективность проекта, так как каждый из вышеперечисленных методов имеет свои недостатки. Данные методы основаны на алгоритмах "SensorFusion". Недостатком является затрудненность его использования в условиях города, так как распространение сигнала многолучевое.

Таблица 4. Сравнительная характеристика инерциального и гибридного метода

	Инерциальные методы	Гибридные методы
Длительность шума	40 сек	30-32 сек
Задержка отклика	25сек	25сек
Частота видеокадров	20-25Ггц	30Ггц
Качество	Поддержка fullhd 1080p и выше	Поддержка fullhd 1080p и выше

Таким образом, оптический метод является наиболее реализуемым для дальнейшего удобного и эффективного использования дополненной реальности широкой аудиторией. Гибридный метод позволяет добиться наилучшей точности.

Каждый метод имеет свои особенности, которые могут значительно влиять как в положительную, так и в отрицательную сторону на достижение желаемого результата, который зависит от некоторых аспектов: область применения, специфика обслуживания, стоимость – это необходимо учитывать в реализации любого проекта дополненной реальности.

Использованные источники:

1. И. А. Благовещенский, Н. А. Демьянков, Технологии и алгоритмы для создания дополненной реальности, Модел. и анализ информ. систем, 2013, том 20, номер 2, 129–138.
2. Овчинников С.В. Системы позиционирования и мониторинга // Технологии и средства связи. – 2014. – № 2. – С. 18–22.
3. Xiang Zhang, Stephan Fronz, Nassir Navab. Visual Marker Detection and Decoding in AR Systems: A Comparative Study. / Xiang Zhang, Stephan Fronz, Nassir Navab // Proceedings of the International Symposium on Mixed and Augmented Reality, 2002. – С. 1–7.

УДК 347.23

Беклаева З.Р.
студент магистратуры, 2 курс
ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова» Филиал в г. Пятигорске
Россия, г. Пятигорск

ОСОБЕННОСТИ СОБСТВЕННОСТИ ПУБЛИЧНО-ПРАВОВЫХ ОБРАЗОВАНИЙ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

Аннотация: В данной статье автором рассматриваются особенности собственности публично-правовых образований. А также затрагиваются проблемы, касающиеся прав, форм и законов собственности публично-правовых образований.

Ключевые слова: собственность, особенности собственности, публично-правовое образование, права, формы, закон.

Beklaeva Z.R.
master's student, 2nd year
Russian University of Economics
the name of G.V. Plekhanov Branch in Pyatigorsk
Russia, Pyatigorsk

FEATURES OF OWNERSHIP OF PUBLICLY-LEGAL FORMATIONS: THEORY AND PRACTICE

Annotation: In this article the author considers the features of the property of public legal entities. The problems concerning the rights, forms and laws of property of public legal entities are also touched upon.

Keywords: property, property features, public legal education, law, forms, law.

В законодательстве Российской Федерации предусмотрено несколько форм собственности, из которых выделяется принадлежащая публично-правовым образованиям. К числу таких субъектов относится и государство, а также его регионы и прочие формирования, и особенности права собственности следует разобрать, причем это будет полезно как для юридических лиц, так и для граждан.

Доля данного имущества достаточно велика, и есть некоторые нюансы в распоряжении им данными образованиями.

По нормативам РФ, имущество в стране разделяется между некоторыми субъектами, самыми известными из них являются частные владельцы, то есть граждане, и организации, тогда собственность называется корпоративной [2, с. 78].

Таким образом, публично-правовые образования тоже могут владеть имуществом, и в государственном масштабе это как само государство, так и субъекты, и даже муниципалитеты.

Из этого выводится основное правило, согласно которому имущество таких образований − это все, что не принадлежит организациям или частным

лицам. Государство может распоряжаться собственным имуществом по усмотрению, и даже передавать его частным лицам или компаниям, но на это должны быть отдельные причины, доказывающие необходимость данной процедуры. Но и имущество других форм собственности может стать достоянием публично-правовых образований, к примеру, если земля или объект недвижимости отчуждаются за долги, либо умирает человек, у которых нет наследников и правопреемников [6, с. 62].

Публичная собственность разделяется на типы:

Государственная	Сюда относятся объекты имущества, которые принадлежат либо центральным властям, либо же региональным субъектам
Муниципальная	Принадлежит городам, поселениям, деревням и прочим составным частям областей, округов и прочих формирований

Решения касательно судьбы этого имущества принимаются органами власти и ответственными учреждениями, а конкретные вердикты выносятся только после обсуждения и изучения документов.

Злоупотребление этим правом наказывается по закону и уголовному кодексу, поскольку немотивированная передача другим субъектам собственности может быть частью преступной схемы (Рис. 1).

Рис. 1. Схема публично-правовых образований.

Поэтому все решения по поводу распоряжения вещами, принадлежащими государству или муниципальным органам, должны быть прозрачными и идти на пользу бюджету.

Законодательством предусмотрены разные формы собственности. Собственность публично-правовых образований представляет особый интерес, как для юристов, так и для среднестатистических граждан. Рассмотрим ее особенности [4, с. 39].

Согласно действующим нормативным актам, все имущество в стране разделяется между конкретными субъектами. Часть объектов принадлежит частным лицам – гражданам, часть – организациям (корпоративная собственность) [5, с. 292].

Публично-правовые образования тоже являются владельцами имущества. К ним относят в первую очередь государство. РФ выступает в качестве полноправного собственника федерального имущества. Субъектам РФ принадлежат региональные объекты. Муниципалитеты тоже являются публично-правовыми образованиями. Это значит, что в собственности местной власти находится имущество, расположенное в пределах конкретной административно-территориальной единицы [3, с. 158].

Исходя из сказанного, можно сформулировать главный признак имущества, принадлежащего публично-правовым образованиям. В его состав входят объекты, не находящиеся в корпоративной или частной собственности. Собственностью публично-правовые образования распоряжаются, пользуются и владеют по своему усмотрению в рамках своей компетенции. При этом они самостоятельно определяют правила и закрепляют их на официальном уровне.

Конкретные госорганы и должностные лица, действующие от имени собственника (Российской Федерации), приобретают полномочия, объем которых зависит от правоотношений, в которых они участвуют. Основные права принадлежат Правительству. Выступая в качестве Высшего исполнительного института власти, оно наделено полномочиями распоряжаться федеральным имуществом. При этом Правительство может передать их часть другим исполнительным органам, в том числе на региональном уровне [1, с. 34].

Компетенция институтов власти субъектов РФ распределяется по тому же принципу, что предусмотрен для федеральных ведомств и министерств. В число органов, уполномоченных распоряжаться собственностью публично-правовых образований, входят правительства регионов и местные администрации. Они также могут реализовывать полномочия самостоятельно или через компетентные структуры. В субъектах РФ основными такими органами являются губернаторы, комитеты и фонды имущественных отношений [1, с. 36].

Таким образом, отношения собственности составляют основную часть правоотношений, возникающих в рамках гражданского оборота. В качестве материальной основы для участия в них публично-правовых образований выступает имущество, находящееся в их законном владении. Ключевым отличием отношений публичной и частной собственности является то, что в первом случае объекты могут использоваться исключительно в соответствии

с целевым назначением. Оно, в свою очередь, заключается в обеспечении исполнения образованиями социальных функций, возложенных на них в соответствии с законом.

Использованные источники:

1. Андреева Г.Н. Современное правовое оформление публичного характера государственной собственности в РФ и концепция публичной собственности // Конституционное и муниципальное право. 2004. № 6. С. 24-36.
2. Бурняшева Л.А. Специфика функционирования духовного пространства России в условиях глобализации: монография. Ставрополь, 2010. 108 с.
3. Газгиреева Л.Х., Бурняшева Л.А., Гончарова Е.Н. Анализ нормативно-правовой базы системы управления продвижением туристской дестинации республики Крым // Университетские чтения – 2018. 2018. С. 155-160.
4. Дозорцев В. А. Состояние и проблемы совершенствования законодательства о некоммерческих организациях: Материалы конференции «Юридические лица: итоги и перспективы кодификации и совершенствования законодательства» // Журнал российского права. 1998. № 1011. С. 37-46.
5. Макаренко О.В. Генезис категории «юридическое лицо» в трудах зарубежных ученых: основные теории // В сборнике: Проблемы обеспечения законности и правопорядка в современной России Круглый стол, сборник научных статей. 2010. С. 291-299.
6. Макаренко О.В. К вопросу о понятии юридической конструкции // Вестник развития науки и образования. 2009. № 3. С. 61-64.

УДК 378

Бекузарова Н.В., кандидат педагогических наук, доцент
доцент кафедры информационных технологий обучения и непрерывного образования
Институт педагогики, психологии и социологии
Сибирский федеральный университет
Россия, г. Красноярск
Юдина М.А.
студент
4 курс, направление «Педагогическое образование»
Институт педагогики, психологии и социологии
Сибирский федеральный университет
Россия, г. Красноярск

АНАЛИЗ ДОСУГОВОГО ПОТЕНЦИАЛА СИБИРСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО УНИВЕРСИТЕТА

Аннотация: Статья посвящена рассмотрению опыта организации досуговой деятельности на примере Сибирского федерального университета (СФУ). Проведен анализ досугового потенциала данного вуза. Особое внимание уделено реализации в нем рекреационной, развлекательной, общественной и развивающей функций досуговой деятельности. Также статья содержит описание как традиционных форм досуга в СФУ (спорт, творческие коллективы), так и современных способов его проведения (волонтерство, студенческие штабы).

Ключевые слова: досуг, досуговая деятельность, студент, Сибирский федеральный университет (СФУ), анализ потенциала.

Bekuzarova N.V.
candidate of Pedagogical Sciences, assistant professor
assistant professor of the Department of Information Technologies for Education and Continuing Education
Institute of Education, Psychology and Sociology
Siberian Federal University
Russia, Krasnoyarsk
Yudina M.A.
4th year student of direction «Pedagogical education»
Institute of Education, Psychology and Sociology
Siberian Federal University
Russia, Krasnoyarsk

ANALYSIS OF THE LEISURE POTENTIAL OF THE SIBERIAN FEDERAL UNIVERSITY

Abstract: The article is devoted to the consideration of the experience of organizing leisure activities on the example of the Siberian Federal University (SFU). The analysis of the leisure potential of the university is held. Particular

attention is paid to the realization of the recreational, entertainment, social and developmental functions of leisure activities. The article also contains a description of both traditional forms of leisure in the SFU (sports, creative teams), and modern ways of conducting it (volunteering, student headquarters)/

Keywords: leisure, leisure activities, student, Siberian Federal University (SFU), potential analysis.

Среда высшего учебного заведения во многом определяет жизненное пространство студентов как участников текущих в ней процессов. Она оказывает влияние на внутреннее развитие личности, создает вокруг субъекта образовательный, социальный, культурный контекст существования. Отдельную роль в расширении границ жизненного пространства студента играет досуговая деятельность. В ходе нее обучающийся формирует свой личностный потенциал, который в дальнейшем реализует в профессиональной и бытовой жизни.

Для современной системы высшего образования характерно уделение внимания не столько учебной деятельности, сколько формированию у студентов особых личностных качеств, которые обеспечат молодым людям дальнейшее развитие. В связи с этим становится важным создать в вузе такую среду, которая будет способствовать как социализации человека, тренировке его самостоятельности, так и станет источником культурной жизни, переживаний и ощущений.

Концентрация большого количества людей в условиях одной организации последовательно приводит к созданию сообществ по интересам, хобби и другим точкам соприкосновения. Можно сказать, что возникновение досуговых объединений в вузах является логичным следствием процесса обучения и внеучебной жизни.

Осуществление досуговой деятельности рождает особое досуговое пространство. При наличии субъектов, готовых обустроить и структурировать это пространство, оно перерастает в сообщество, коллектив, клуб или организацию со своими функциями и видами деятельности.

Досуговая деятельность является неотъемлемой частью культурной сферы вуза. Она способна эффективно влиять на множество аспектов, касающихся формирования и становления личности студента. Также важно отметить тот факт, что досуговая деятельность являет собой совокупность педагогических технологий, помогающих обеспечить преобразование ценностей культуры в норму социального взаимодействия. Возможность самореализоваться, показать свою индивидуальность, при этом приобщившись к обществу – это яркие примеры положительных сторон досуговой деятельности.

Сибирский федеральный университет (СФУ) является крупной учебно-образовательной и научной организацией, состоящей из двадцати институтов и трех филиалов. В нем обучаются около тридцати одной тысячи студентов.

В данном вузе ведут деятельность примерно сто творческих студенческих коллективов и пятьдесят спортивных секций по тридцати одному виду спорта.

Молодежная политика Сибирского федерального университета осуществляется как планомерный процесс, включающий в себя все подразделения и институты университета, которые ведут воспитательную и просветительскую работу. Одним из направлений молодежной политики в СФУ является реализация мероприятий культурного и творческого характера, что имеет прямое отношение к досуговой деятельности студентов. Их целью является формирование гармоничной личности, способной развиваться и совершенствоваться.

Стоит отметить, что Сибирский федеральный университет за время своего существования накопил определенный опыт организации различных видов досуговой деятельности студентов, проведения крупных фестивалей и выставок. Также в вузе ведут работу музеи (Музей СФУ, музей занимательных наук СФУ).

В СФУ регулярно проводятся культурно-массовые мероприятия (более двухсот в год). Примерами могут служить День знаний, шоу-конкурс «Прошу слова», фестиваль «Новая весна», выступления Лиги КВН СФУ.

Важная роль в регулировании досуговой деятельности принадлежит Совету по воспитательной работе в Сибирском федеральном университете. Это структурное подразделение представляет собой общеуниверситетский координационный и консультативный орган. Вопросы, которые он решает, касаются организации воспитательной работы со студентами.

Основными задачами Совета являются систематизация, координация и развитие воспитательной работы всех структурных подразделений университета и общественных объединений, направленной на реализацию концепции воспитательной работы в вузе [4]. В состав Совета входят проректор по молодежной политике, начальник управления молодежной политики, начальник отдела по реализации молодежной политики в институтах, а также другие должностные лица (заместители директоров, преподаватели кафедр институтов Сибирского федерального университета).

Для анализа досугового потенциала Сибирского федерального университета мы используем классификацию Ю.А. Стрельцова [5]. Им были выделены четыре основные функции досуговой деятельности. Рассмотрим их подробнее:

- рекреационная функция, которая содержит в себе регенерацию как восстановление потраченных физических и психических ресурсов;
- развлекательная функция, включающая такого рода досуговую деятельность, которая позволяет человеку поднять настроение, снять накопившееся нервное и психическое напряжение, эмоционально перезарядиться;
- общественная функция, суть которой заключается в осуществлении социально полезной деятельности;

– развивающая функция, направленная, в первую очередь, на культурное совершенствование человека.

Также стоит отметить, что развивающая функция во многом объединяет в себе три предыдущие функции (рекреационную, общественную и развлекательную).

Далее проведем анализ по выявлению вышеупомянутых функций досуговой деятельности в досуговых организациях Сибирского федерального университета.

Активно реализуется в вузе рекреационная функция. Примером этого может служить строительство специальных спортивных сооружений: спортивных залов, футбольных полей, бассейнов, лыжных баз, стадионов и др. Данные объекты предназначены как для занятий спортом в ходе учебного процесса, так и для подготовки спортсменов к соревнованиям различного уровня.

Вышеупомянутые сооружения в основном используются спортивными секциями Сибирского федерального университета. Они распределены таким образом:

– водные виды спорта (плавание, плавание в ластах);
– зимние виды спорта (биатлон, горные лыжи, лыжные гонки, сноуборд, спортивное ориентирование на лыжах);
– игровые виды спорта (баскетбол, волейбол, мини-футбол, настольный теннис, регби, хоккей, шахматы);
– легкая атлетика;
– скалолазание;
– спортивные единоборства (бокс, вольная борьба, греко-римская борьба, дзюдо, самбо);
– спортивный туризм;
– тяжелая атлетика (пауэрлифтинг).

Спортивно-массовая работа также реализует рекреационную функцию в Сибирском федеральном университете. Для студентов проводятся спартакиады, оздоровительные конкурсы «Вуз здоровья» и «Спортивно-оздоровительный туризм».

Одними из наиболее важных мероприятий в сфере спорта являются Чемпионаты СФУ, распределенные по следующим категориям:

– первенство по гиревому спорту (классический рывок гири);
– чемпионат по гольфу;
– чемпионат по мас-рестлингу;
– личный чемпионат по греко-римской борьбе;
– открытый чемпионат по настольному теннису;
– командный кубок по настольному теннису;
– чемпионат по мини-настольному теннису;
– чемпионат по мини-настольному теннису среди первокурсников;
– студенческий чемпионат по зимнему футболу;

– личный чемпионат по вольной борьбе;
– турнир по мини-футболу «Кубок ректора»;
– студенческий чемпионат СФУ по пауэрлифтингу (классическому жиму лежа);
– чемпионат по шахматам СФУ.

В вузе ведет деятельность штаб «Беги за мной! СФУ». Он является подразделением флагманской программы с одноименным названием. Основными направлениями деятельности штаба определены пропаганда и популяризация здорового образа жизни среди студентов, а также развитие интереса к социальному взаимодействию, физической активности и рациональному питанию. Штаб регулярно проводит бесплатные тренировки по массовым видам спорта (аэробика, степ-тренировки, функциональные, интервальные тренировки, стретчинг и др.).

Также рекреационную функцию досуговой деятельности в Сибирском федеральном университете осуществляет студенческий штаб «Универсиада-2019». Главной целью его работы является вовлечение обучающихся вуза в проектную и волонтерскую деятельность, связанную с подготовкой к проведению XXIX Всемирной зимней универсиады. Штаб активно задействован в универсиадном направлении молодежной политики СФУ, развитии спортивного и событийного волонтерства на базе вуза, а также в формировании устойчивого позитивного образа будущего спортивного мероприятия в университетской и городской среде. Деятельность волонтеров штаба направлена на помощь в проведении мероприятий, относящихся к заявочной компании (лекции, промо-акции, опросы и т.д.).

Реализацией развлекательной функции досуговой деятельности занимается Центр студенческой культуры (ЦСК) Сибирского федерального университета. Данное структурное подразделение организует и проводит корпоративные мероприятия, студенческие фестивали и конкурсы. Также Центр студенческой культуры является объединением творческих коллективов СФУ. Их можно разделить на следующие категории:
– бард-клубы (клуб авторской песни «БомБАРДировщики»);
– вокальные студии (хор СФУ, хор народной песни «Русская песня», вокальные студии «Квинслэнд» и «Фиеста», др.);
– рок-клубы (Рок-клуб СФУ);
– театральные коллективы (молодежный народный театр «Шлагбаум»);
– танцевальные коллективы (театр танца «КалипсО», народный ансамбль танца «Раздолье», шоу-балет «Территория танца» и др.);
– инструментальные клубы (инструментальный клуб «Народная академия»).

Ярким примером воплощения развлекательной функции служит Лига Клуба веселых и находчивых (КВН) Сибирского федерального университета. Это самая крупная университетская лига Красноярского края. Игры, которые

она проводит, также доступны для участия представителями других вузов города Красноярска.

Большой объем работы Центра студенческой культуры СФУ направлен на раскрытие талантов студентов-участников коллективов и клубов, а также на реализацию потребностей молодежи в занятости в свободное время. Повышение образовательного и культурного уровня обучающихся, популяризация здорового и активного образа жизни, оказание духовной поддержки тоже относятся к деятельности Центра [1].

Общественная функция досуговой деятельности, направленная на реализацию социально важной и значимой работы, представлена Волонтерским центром Сибирского федерального университета, который осуществляет следующие направления работы [2]:

- экологическое (пропаганда бережного отношения к окружающей среде, охраны экологии);
- социальное (оказание помощи незащищенным слоям населения силами волонтёров, организация досуговой деятельности в детских домах и пансионатах для пожилых людей);
- иностранное (проведение экскурсий для иностранных студентов, помощь в ознакомлении иностранцев с русской культурой, помощь в изучении иностранных языков);
- антинаркотическое (пропаганда здорового образа жизни);
- сопровождение мероприятий (помощь в организации и проведении мероприятий различного уровня и тематики).

Представителем общественной функции досуговой деятельности в Сибирском федеральном университете также является Военно-патриотический клуб СФУ «Патриот Сибири». Это общественная организация, работа которой направлена, в основном, на проведение мероприятий по гражданско-патриотическому и военно-спортивному воспитанию.

В реализации досуговой деятельности в вузе особое место занимает Штаб студенческих отрядов СФУ. Его можно охарактеризовать как форму организации студентов, желающих в свободное время попробовать себя в качестве тружеников отраслей народного хозяйства. Работа в студенческих отрядах совмещает возможность для обучающихся профессионально реализовать себя и выполнить общественно полезную задачу. Деятельность Штаба также сопряжена с волонтерством: участники отрядов активно задействуются в претворении в жизнь добровольческих проектов и мероприятий, помогают с восстановлением объектов культурного наследия и т.д.

Штаб студенческих отрядов СФУ состоит из нескольких видов отрядов:

- строительные;
- сервисные;
- педагогические;

– профильные;
– круглогодичные.

К выполнению общественной функции досуговой деятельности причастны средства массовой информации Сибирского федерального университета. К примеру, газета «Новая университетская жизнь» пишется целиком студентами – внештатными корреспондентами. Большая часть ее материалов посвящена событиям и проблемам жизни обучающихся СФУ. Также в вузе регулярно выходят газета «Сибирский форум. Интеллектуальный диалог» и журнал «Ермак 3.0.». Оба издания направлены на обсуждение актуальных проблем общества с участием экспертов (ученых, общественных деятелей, политиков и др.).

Представителем средств массовой информации является Университетское телевидение U-TB (ТВ СФУ). Его основная задача – информирование студентов, сотрудников и гостей вуза о различных событиях, мероприятиях и акциях.

Особое место в средствах массовой информации Сибирского федерального университета принадлежит учебно-производственной лаборатории «Телевидение СФУ». Ее главная функция – практическое обучение студентов телевизионным профессиям (журналист, оператор, режиссер и др.). Обучающиеся участвуют в создании еженедельных университетских программ (Новости СФУ) при поддержке профессионалов из нескольких телевизионных студий города Красноярска.

Причастность к выполнению общественной функции досуговой деятельности демонстрирует Первичная профсоюзная организация студентов Сибирского федерального университета (ППОС СФУ). К основным ее задачам относятся защита и представительство прав студенческой молодежи, помощь обучающимся в решении конфликтных ситуаций, особых материальных и социальных вопросов. При этом ППОС СФУ является эффективным местом для самореализации, развития лидерских навыков, творческого потенциала, налаживания связей и формирования опыта для будущей профессиональной деятельности.

Развивающая функция досуговой деятельности неразрывно связана с личностным ростом человека, с появлением у него новых знаний, умений и навыков. Исходя из этого, можно сделать вывод, что она выполняется всеми вышеупомянутыми организациями, клубами и штабами, так как их работа во многом направлена на совершенствование различных качеств человека. Однако отдельно стоит упомянуть несколько организаций университета, осуществляющих особую образовательную деятельность с целью развития обучающихся.

Примером такой организации могут служить языковые центры Сибирского федерального университета [3]. Их подразделениями являются:

– языковой центр при Институте филологии и языковой коммуникации СФУ (английский язык, суахили);

– подготовительное отделение для иностранных обучающихся Института филологии и языковой коммуникации СФУ (русский язык);
– центр испанского языка;
– центр китайского языка и культуры;
– научно-образовательный центр Кореи;
– центр немецкого языка;
– центр французского языка;
– японский центр.

Работа вышеупомянутых структурных подразделений условно делится на популяризацию культуры той страны, что они представляют (досуговая направленность), и на организацию курсов обучения языкам (профессиональная направленность).

К развивающей функции досуговой деятельности можно отнести работу Музея Сибирского федерального университета. Он является структурным подразделением Управления учета и хранения документации СФУ. Одним из главных направлений деятельности музея является сбор и обработка информации об истории вузов, вошедших в состав университета в 2006 году. Подразделениями музея СФУ являются:

– сектор археологии и этнографии;
– сектор геологии;
– сектор истории;
– сектор комплектования и хранения фондов музея.

Научное кафе Сибирского федерального университета также задействовано в воплощении развивающей функции досуговой деятельности в жизнь. Оно регулярно проводит бесплатные научно-популярные лекции с участием ведущих красноярских ученых, в ходе которых можно обменяться мнениями об открытиях российских и зарубежных ученых.

Отдельно хотелось бы упомянуть про Отдел молодежных проектов Сибирского федерального университета. Данное структурное подразделение частично способствует реализации досуговой деятельности студентов. Оно призвано сопровождать их инициативы, приводить в исполнение молодежную политику университета.

Особая роль отведена Союзу молодежи Сибирского федерального университета, работа которого отчасти заключена в оказании помощи студентам по ориентации в среде вуза. Реализация досуговой деятельности обучающихся находит отражение в таких задачах Союза, как проведение фестивалей национальных культур и чемпионатов по национальным видам спорта, содействие осуществлению общественно значимых молодежных инициатив и проектов. Также Союз молодежи СФУ включает в себя следующие направления:

– кураторство (оказание помощи в адаптации к университетской жизни студентам-первокурсникам);

- экологическое направление (экологическое просвещение, проведение акций на данную тему);
- отдел образования и науки (студенческий мониторинг качества образования);
- социально-медицинское направление (обучение студентов навыкам первой медицинской помощи);
- отдел межнациональных коммуникаций (проведение фестивалей национальных культур и видов спорта).

В 2016 году на базе каждого института Сибирского федерального университета были созданы молодежные центры. На данный момент они являются своеобразными структурными звеньями студенчества, позволяющими обучающимся выбрать ту деятельность, которая их интересует в большей степени.

Также следует сказать, что Сибирский федеральный университет стимулирует участие студентов в досуговых объединениях. Для этого предусмотрена выплата государственной академической стипендии в повышенном размере. Помимо отличной учебы и научных исследований, ее можно получить за общественную, культурно-творческую и спортивную деятельность, что имеет прямое отношение к реализации досуговых потребностей студенческой молодежи.

Стоит отметить, что существующие в Сибирском федеральном университете досуговые организации объединяет акцент на реализации творческого, культурного, спортивного, социального потенциалов студенческой молодежи. Активная вовлеченность обучающихся в вышеупомянутые структуры способствует их личностному и профессиональному росту.

Исходя из всего вышесказанного, можно сделать вывод, что сфера досуговой деятельности в СФУ отличается разнообразием и насыщенностью. Для студентов создано большое количество объединений, клубов и организаций, которые позволяют реализовать потребности и желания в различных сферах. Однако стоит отметить то, что ориентированность на будущую профессиональную деятельность присутствует в малом количестве досуговых объединений. Из этого следует, что досуговая сфера Сибирского федерального университета имеет потребность в создании студенческих организаций, способных обеспечить обучающимся возможность применения досуговой деятельности в будущей профессиональной жизни.

Использованные источники:

1. Бекузарова Н.В., Смоленцева А.В. Культурно-досуговая деятельность и ее организация студентами СФУ // Современные проблемы науки и образования. 2015. № 5. С. 50-59.

2. Волонтерский центр СФУ [Электронный ресурс]: основное // Сибирский федеральный университет. URL: http://structure.sfu-kras.ru/vc (дата обращения: 29.11.2018).

3. Курсы по иностранным языкам в СФУ [Электронный ресурс] // Сибирский федеральный университет: [сайт]. URL: http://edu.sfu-kras.ru/languages (дата обращения: 29.11.2018).
4. Совет по воспитательной работе [Электронный ресурс] // Сибирский федеральный университет: [сайт]. URL: http://structure.sfu-kras.ru/educational-council (дата обращения: 30.11.2018).
5. Стрельцов Ю.А. Культурология досуга: учеб. пособие. // Москва: Издательство МГУКИ, 2003. 296 с.

УДК 159.942.32

Белоброва А.П.
студент
2 курс факультет «Лечебное дело»
СГМУ им. В.И. Разумовского
Россия, г. Саратов
Научный руководитель: Кузнецова М.Н.
доцент

ЭСТЕТИЧЕСКАЯ ЗНАЧИМОСТЬ СМЕХА КАК ФАКТОР ЗДОРОВЬЯ

Аннотация: Статья посвящена философии смеха и его медицинскому значению в жизни человека. Смеяться способен каждый, но не каждый знает, почему так важно смеяться и насколько большое значение играет смех в нашей жизни.

Ключевые слова: смех, гелотология, врач-клоун, смехотерапия, хасья-йога.

Belobrova A.P.
student,
2 course, faculty of Medicine
Saratov State Medical University n.a. V.I. Razumovsky
Russia, Saratov
Scientific adviser: Kuznetsova M.N.

AESTHETIC VALUE OF LAUGHTER AS A FACTOR OF HEALTH

Annotation: *The article is devoted to the philosophy of laughter and its medical significance in human life. Everyone is able to laugh, but not everyone knows why it is so important to laugh and how much importance laughter plays in our lives.*

Keywords: *laughter, gelotology, clown doctor, laughter therapy, hasya-yoga.*

Человек - это единственное биологическое существо, способное смеяться. Уже Аристотель считал, что именно смех отличает человека от животного[8]. Каждый из нас бывал голодным как волк, ласковым, как кошка, злым, как собака, но только мы, через широкую улыбку и смех, можем так искренне демонстрировать всему миру наше хорошее настроение и любовь к жизни.

Проблема влияния смеха на людей уже давно волнует человечество, ведь без него сложно представить нашу жизнь. Все мы, осознанно или неосознанно, применяем смех в различных жизненных ситуациях и с разной целью. Причем абсолютно все варианты проявления смеха, будь то ухмылка, скромная улыбка или искренний хохот, неоспоримо влияют на человеческий организм. А особенно на организм человека, ослабленного болезнью [1].

Смех-одна из реакций человека на юмор или щекотку, проявления которой включают в себя всем известные специфические звуки и непроизвольные движения мимических мышц и дыхательного аппарата. Это один из наименее изученных видов человеческого поведения. Однако, существует раздел психиатрии, занимающийся изучением этого явления – гелотология (от греч. gelos – смех) [6,7].

Гелотология берет свои истоки в 60-70 годах XX века [10]. Огромный вклад в развитие этой науки внес Норман Казинс, который сам когда-то смог «рассмешить болезнь». В 1964 году здоровье энергичного и полного сил редактора "The Saturday Review" стало резко ухудшаться, вплоть до того, что журналист не мог самостоятельно передвигаться и размыкать челюсти для приема пищи. Врачи поставили страшный диагноз - анкилозирующий спондилит (болезнь Бехтерева). Это заболевание относится к группе ревматических, поражает преимущественно молодых мужчин и характеризуется развитием воспалительного процесса в суставах, чаще межпозвоночных и крестцово-подвздошных [3]. Когда все врачи опустили руки, Норман начал активно бороться за свою жизнь просмотром всех существующих комедий: «…если мне суждено умереть, то хотя бы проведу остаток жизни весело...» - считал Норман Казинс. И всего через неделю сильнейшие боли начали проходить, а подвижность в суставах возвращаться. Прошло несколько месяцев и, когда-то «неизлечимо больной», снова смог ходить по улице и одаривать коллег крепкими рукопожатиями. И это всего один пример исцеляющего влияния смеха, которое в настоящее время широко применяется в медицине и лежит в основе понятия «смехотерапия».

Смехотерапия (гелототерапия) – лечение психологических проблем человека с помощью юмористических техник, с целью расслабления пациента и повышения его настроения. Существует множество различных направлений, в которых смех целенаправленно применяется в оздоровительных целях [6].

Вот уже около 30 лет в Америке и Европе существуют так называемые врачи-клоуны. В свободное от работы время они навещают больных детей и дарят им радость, счастье, а возможно и надежду на выздоровление. В нашей стране также существуют такие добровольцы, которых в российских больницах ежедневно ждут сотни детей [9].

Большой интерес в настоящее время у многих людей вызывает веселая йога или Хасья-йога. Это направление было основано в 1995 году индийским врачом Маданом Катариа. Йога смеха заключается в системе простых упражнений, которые обязательно должны выполняться при участии смеха

[5]. Считается, что смех является очень заразительным, и, если даже человеку совершенно не хочется смеяться и его мысли находятся в другом месте, его возможно рассмешить. Смех носит массовый характер. Люди намного чаще смеются, когда есть с кем разделить этот смех. И даже если этот смех искусственный, он положительно воздействует на человека, незаметно для него самого [4].

К сожалению, в современном мире, полном серости и сосредоточенности, не принято громко смеяться и искренне выражать свои эмоции потому, что это будет противоречить общепринятым канонам поведения. Но кто их установил? Если людям небезразличны их жизнь и здоровье, они могут и должны смеяться и заражать своим смехом миллионы, чтобы здоровые не болели, а пациенты выздоравливали и жизнь на нашей планете процветала.

Использованные источники:

1. Бергсон А. Смех // Москва, изд-во «Искусство», 1992
2. Казинс Н. Анатомия болезни с точки зрения пациента. Размышления о лечении и выздоровлении // Москва, изд-во «Физкультура и спорт», 1991
3. Кундер Е.В. Анкилозирующий спондилит: клинические особенности, проблемы диагностики и лечение // Вестник Витебского государственного медицинского университета. -2006 Т.5. №4. С. 28-33
4. Подшивалова Е.А. Смех и общество // Вестник Удмуртского университета. Серия история и филология. -2014 №4. С. 188-194
5. Савова З., Александрова М. Смехотерапия – метод для достижения и поддержания качества жизни – психосоциальные, эмоциональные и физические аспекты // Вестник Восточно-Сибирской открытой академии. 2012. №3 (3). С. 10
6. Сержантов И.А. Смехотерапия Григория Горина // Бюллетень медицинских интернет конференций. -2015. Т.5. №5. С. 472
7. Талдыкина А.Н. Юмор как психологический инструмент // Психология и психотехника. -2011. №3 (30). С. 25-34
8. Токарева Г.А. Философия смеха У. Блейка и романтический эксцесс // Язык. Словесность. Культура. -2013. - № 1. С. 131-154.
9. Уракова Е.С., Седов. К.С. Больничные клоуны: игра или профессия? // Российский журнал детской гематологии и онкологии. 2015. Т.». С. 61-64
10. Фурсов А.Л. Современная гелотология: юмор в образовании, психологии, технологиях управления персоналом // Гуманитарный научный журнал. -2017. -№1 (6). - С. 153-173

УДК 617-089.844

Березина Е.Э.
Berezina E. E.
студентка 4 курса педиатрического факультета
4th year student of the pediatric faculty
Государственное федеральное бюджетное образовательное учреждение высшего образования "Ижевская государственная медицинская академия" Министерства здравоохранения Российской Федерации
State Federal Budgetary Educational Institution of Higher Education "Izhevsk State Medical Academy" of the Ministry of Health of the RussiFederation
Копылова Е. В.
Kopylova Elena Vladimirovna
студентка 4 курса педиатрического факультета
4th year student of the pediatric faculty
Государственное федеральное бюджетное образовательное учреждение высшего образования "Ижевская государственная медицинская академия" Министерства здравоохранения Российской Федерации
State Federal Budgetary Educational Institution of Higher Education "Izhevsk State Medical Academy" of the Ministry of Health of the Russian Federation
Стяжкина С.Н.
Stjazhkina Svetlana Nikolaevna
доктор медицинских наук, профессор
doctor of medicine, professor
Государственное федеральное бюджетное образовательное учреждение высшего образования "Ижевская государственная медицинская академия" Министерства здравоохранения Российской Федерации
State Federal Budgetary Educational Institution of Higher Education "Izhevsk State Medical Academy" of the Ministry of Health of the Russian Federation

АНАЛИЗ СТРУКТУРЫ ЗАБОЛЕВАЕМОСТИ ЩИТОВИДНОЙ ЖЕЛЕЗЫ СРЕДИ НАСЕЛЕНИЯ УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКИ ЗА 2016-2017 ГОДА

ANALYSIS OF THE STRUCTURE OF THYROID GLAND DISEASES AMONG THE POPULATION OF THE UDMURT REPUBLIC FOR 2016-2017

Аннотация: Статья посвящена заболеваниям щитовидной железы. В ней рассматривается частота аутоиммунных заболеваний щитовидной железы среди населения Удмуртской республики за 2016-2017 года и

наиболее частые оперативные методы лечения. Так же рассматривается частота встречаемости среди мужчин и женщин, по возрасту.

Annotation: The article is devoted to diseases of the thyroid gland. It examines the frequency of autoimmune diseases of the thyroid gland among the population of the Udmurt Republic for 2016-2017, and the most frequent surgical treatment methods. The frequency of occurrence among men and women, by age, is also considered.

Ключевые слова: диффузный зоб, заболевания щитовидной железы.

Key words: diffuse goiter, diseases of the thyroid gland.

Введение. В РФ в последнее время отмечается тенденция к увеличению заболеваний ЩЗ. По данным большинства исследователей, только за последние четыре года показатель заболеваний щитовидной железы увеличился на 12%. Развитию болезни способствуют многие неблагоприятные факторы среды, а так же наследственность. Чаще всего встречаются различные формы зоба, такие как дуффузно-токсический зоб и узловые формы, которые требуют оперативного вмешательства.

Цель работы – оценить частоту заболеваний диффузно-токсическим и диффузно-нетоксическим зобом среди населения Удмуртской республики за 2016-2017 года, а так же определить наиболее частые оперативные методы лечения.

Материалы и методы. Было проанализировано 80 историй болезни хирургического отделения РКБ№1.

Введение

Щитовидная железа (лат. glandula thyr(e)oidea)- эндокринная железа у позвоночных, хранящая йод и вырабатывающая йодсодержащие гормоны (йодтиронины), участвующие в регуляции обмена веществ и росте отдельных клеток, а также организма в целом - тироксин (тетрайодтиронин, Т4) и трийодтиронин (Т3).

Материалы и методы

Исследование проходило в Республиканской клинической больнице №1 Удмуртской республике в городе Ижевск (РКБ №1 УР г. Ижевск). Предметом нашего исследования были истории болезней и журналы учета хирургического отделения РКБ№1 УР г. Ижевск. Всего нами было проанализировано 80 историй болезней 2 журнала учета.

В ходе работы мы проанализировали возрастное и половое соотношение среди пациентов с заболеваниями щитовидной железы, провели ретроспективную оценку за 2016 и 2017 года, определили вид оперативного лечения.

Результаты

В результате анализа 80 историй болезней с диагнозом заболевания щитовидной железы было выявлено, что соотношение заболеваемости по

половому критерию составляет 2:1 (в 2016 году заболевание встречается у женщин- 88%, мужчин- 12%, в 2017 году у женщин- 81%, мужчин-19%).

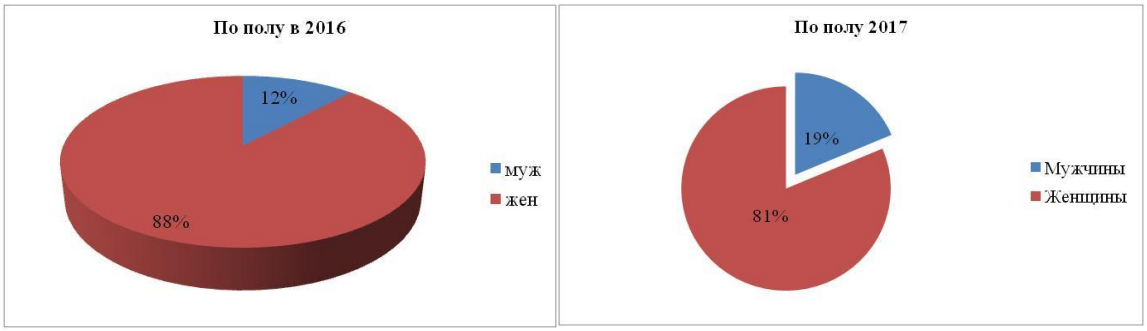


рис.1. Распространенность заболеваний щитовидной железы по полу

В 2017 году в Удмуртской Республике было прооперировано 44 человека с патологией щитовидной железы, а в 2016 году-36 человек.

Наибольшая распространённость среди людей пожилого возраста- 50-60 лет: в 2016 году у 30% людей, а в 2017 году у 34%.

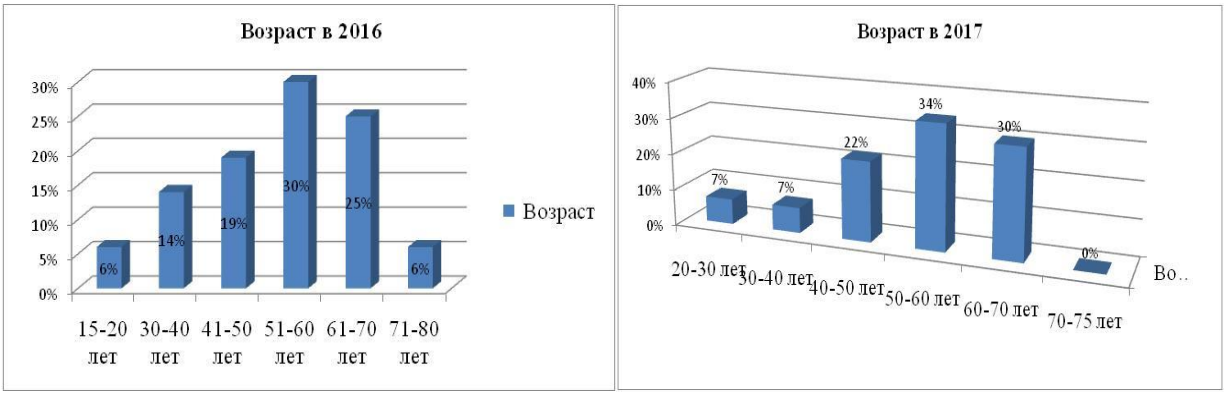


рис.2.Соотношение заболеваний щитовидной железы по возрасту.

У многих больных имеются сопуствующие заболевания: артериальная гипертензия, сахарный диабет II типа, хроническая сердечная недостаточность I типа.

Среди оперативных методов лечения больше всего выполнялась тиреоидэктомия: в 2016 году- 37%,а в 2017 году- 33%.

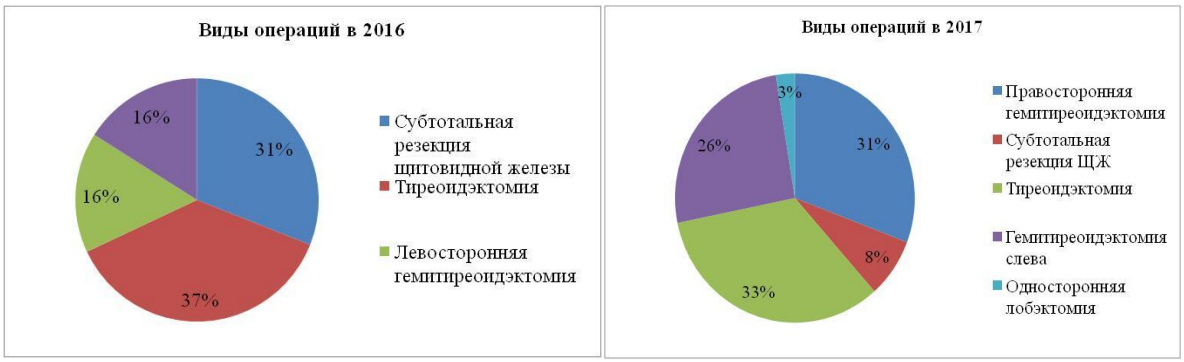
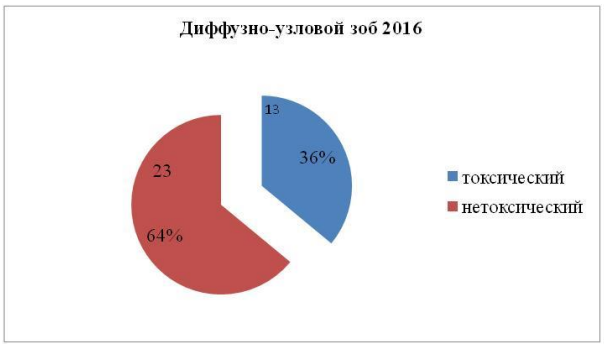


рис.3 Виды операций

Среди заболеваний щитовидной железы выделяют: в 2016 году токсический диффузно-узловой зоб-34%, а в 2017 году- 21 %; в 2016 году нетоксический диффузно-узловой зоб- 64%, а в 2017 году- 79%.



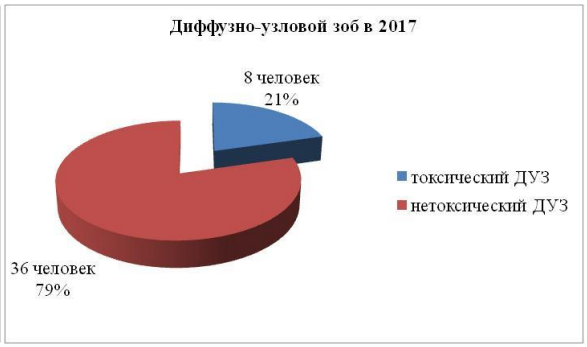


рис.4 Соотношение диффузно-узлового зоба токсического и нетоксического

Выводы

Таким образом, заболевания щитовидной железы за 2016-2017 года в РКБ№1 УР г. Ижевск имеют тенденцию к снижению. Наибольшее число пациентов с паталогией щитовидной железы наблюдалось в 2016 году. Среди лиц женского пола в возрасте 50-60 лет наблюдается увеличение числа заболевших, а среди лиц мужского пола – уменьшение. Преоблающим методом оперативного лечения является тиреоидэктомия.

Использованные источники:

1. Журнал «Трудный пациент» Н.А.Петунина, Л.В.Трухина, О.А.Одинокова ГОУ ВПО Первый МГМУ имени И.М.Сеченова, Москва, февраль 2011.

2. http://ru.likar.info/bolezni/Netoksicheskij-diffuznyj-zob (дата обращения : 06.10.2018)

3. Учебно-методическое пособие. Ижевск 2016 г.Составители: д.м.н., профессор С.Н. Стяжкина, : д.м.н., профессор Т.И.Чернышова, к.м.н.,ассист. А.В.Леднёва

4.Эндокринология: учебник. Дедов И. И., Мельниченко Г.А., Фадеев В.В. 2-е изд., перераб. и доп. 2013. -432 с.: ил.ISBN 978-5-9704-2535-1

5. «Лечащий врач» статья В. В. Фадеев, *доктор медицинских наук, доцент ММА им. И. М. Сеченова, Москва*

УДК 336.763

Березина Ю.А.
студент
3 курс, направление подготовки 38.03.02 «Менеджмент»
ВШЭУиП С(А)ФУ имени М.В. Ломоносова
Россия, г. Архангельск

РЫНОК ЦЕННЫХ БУМАГ РФ: ИСТОРИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ И ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ

Аннотация: в статье рассмотрены основные этапы развития рынка ценных бумаг Российской Федерации. Отражены характеристики и конкретные особенности каждого из этапов. Исследуются данные о текущей структуре рынка ценных бумаг современной России.

Ключевые слова: рынок ценных бумаг, экономика, спад, подъем, биржа, развитие, ценная бумага, облигация.

Berezina J.A.
student
3rd year areas of 38.03.02 «Managment»
Arctic (Nothern) Federal University
Russia, Arkhangelsk

RUSSIAN SECURITIES MARKET: HISTORICAL DEVELOPMENT AND CURRENT STATE

Abstract: the article describes the main stages of the development of the securities market of the Russian Federation. Reflects the characteristics and specific features of each of the stages. The data on the current structure of the securities market in modern Russia are investigated.

Keywords: securities market, economy, recession, rise, exchange, development, security, bond.

На сегодняшний день рынок ценных бумаг представляет собой всю совокупность отношений экономического характера, возникающие между различными участниками такого рынка – профессиональными посредниками, юридическими и физическими лицами-инвесторами по поводу выпуска и обращения таких элементов.

Рынок ценных бумаг выступает в качестве одной из наиболее значимых частей в финансовой системе современной России. Формирование РЦБ РФ происходило постепенно. Стремительно развиваться фондовый рынок начал лишь в середине 90-х годов, когда разваленный сегмент буквально воссоздавался по частям заново.

На первом этапе рынок представлял собой оборот приватизационных чеков в связи с актуальностью приватизации. Такой процесс характеризовался низким уровнем контроля со стороны государства. К такому этапу относится и первичное формирование законодательной базы для регулирования отношений в области функционирования Российского рынка ценных бумаг. В частности, такими нормативно-правовыми актами выступали «Положение о выпуске и обращении ценных бумаг и фондовых биржах в РСФСР»,

утвержденное Постановлением Правительства РСФСР от 28 декабря 1991 г., «Положение об акционерных обществах» от 28.12.91 № 78, закон РСФСР от 03.07.91 «О приватизации государственных и муниципальных предприятий в РСФСР» и другие элементы.

Второй этап развития отечественного рынка относится к периоду 1993-1994 годов. Основным элементом рынка также выступали приватизационные ваучеры. Такие ценные бумаги выпускались государством и раздавались гражданам. Однако, большая часть населения не смогла вступить в законные права на государственную собственность по причине различных финансовых возможностей, недостатка информационной базы и большого количества недобросовестных элементов рынка.

На данном этапе формирования рынка большую распространенность получили финансовые пирамиды по типу МММ. Свою работу осуществляли уже более 65 фондовых бирж.

Третий этап относится к 1994-1998 годам. Впервые за всю историю РЦБ начало проводиться развитие инфраструктуры фондового рынка, совершенствовалась законодательная база. Большую распространенность получили как государственные, так и корпоративные ЦБ. Были образованы первые Государственные органы, осуществляющие контроль в данной сфере. В 1995 году свою работу начала осуществлять фондовая биржа РТС. Вексельный рынок развивался обширно, популярность набирали такие индустриальные инвесторы, как страховые компании и фонды. Активное развитие получили как биржевые, так и внебиржевые рынки. Впервые был зарегистрирован выход крупных корпораций на международные фондовые рынки путем выпуска депозитарных расписок, наблюдалось увеличение оборота с ценными бумагами.

В конце 1997 года регистрировался спад рынка. Процесс спада был связан с искусственным сдерживанием курса валюты, лоббированием наиболее крупных и значимых инвесторов, развивающимся мировым кризисом и снижением привлечения иностранного капитала. В результате спада государство не могло осуществлять размещение облигаций в полном размере, наблюдался дефолт и обвал рубля.

Четвертый этап – возрождение РЦБ после краха 1997 года. Наблюдался процесс стабилизации и развития.

С 1998 года наблюдались следующие особенности такого развития:

1. Совершенствование нормативно-правовой базы, регулирующей отношения участников РЦБ и устанавливающей ключевые правила. В частности, это Федеральные Законы «О рынке ценных бумаг», «Об инвестиционных фондах».
2. В 1998 году было зарегистрировано резкое сокращение доли государственных ценных бумаг в общей совокупности выпускаемых ЦБ, однако, такой процесс быстро стабилизировался.
3. В результате кризисной ситуации сократилось обращение векселей.

4. Торговля ценными бумагами крупных корпораций производилась с использованием «голубых» фишек.

На сегодняшний день рынок ценных бумаг Российской Федерации представляет собой один из наиболее обширных в мире и характеризуется высокой доходностью. Постоянное развитие фондового рынка обуславливается постоянными изменениями цен на многообразные финансовые инструменты, Участники рынка находятся в постоянном развитии. Однако, РЦБ РФ подвержен и рискам по причине напряженной обстановки на мировой арене, большому объему санкций, применяемых к резидентам РФ. Таким образом, имеют место быть обострены такие риски, как инфляционный, политический и валютный.

Инфляция постепенно растет, страны Европы и ЕС активно вводят все новые санкции для РФ, процентные ставки неустойчивы – все эти факторы, безусловно, негативно отражаются на развитии фондового рынка. Как показывает статистика, все большое количество юридических и физических лиц предпочитает размещать денежные средства в небольшом размере. Такая проблема может привести к снижению финансовых инструментов, которые обращаются на РЦБ, а также ограничению выпуска ценных бумаг.

В современной России свою работу осуществляют две биржи – ММВБ и РТС, в 2011 году произошел процесс их объединения.

Среди разновидностей рынков ценных бумаг на территории РФ можно выделить следующие:

1. Рынок долговых ценных бумаг.
2. Рынок биржевых ЦБ.
3. Внебиржевой рынок ЦБ.

Рынок долговых ценных бумаг выступает в качестве наиболее емкого по показателю капитализации. Рынок привлекает не только большое количество отечественных, но и мировых инвесторов. Среди составляющих сегментов – рынок корпоративных бондов (например, Сбербанка, Газпрома), государственные долговые обязательства, долговые инструменты регионов и муниципальных образований, рынок ипотечных ценных бумаг, представляющий собой наименее развитый на сегодняшний день по причине кризиса и падения цен.

Слабость долговых инструментов регионов и иных муниципальных образований обуславливается слабой финансовой обеспеченностью долга, а также неспособностью регионов проводить собственную политику бюджета.

Государственные долговые обязательства выступают в качестве наиболее ликвидного сектора по причине государственной гарантии и иных авуаров. Среди наиболее востребованных ЦБ – облигации федерального займа и Еврооблигации, размещаемые на площадках различных мировых фондов. Государственные долговые обязательства характеризуются повышенной доходностью, что в свою очередь обуславливает интерес со стороны мировых инвесторов.

В 2018 году рынок долговых ценных бумаг РФ характеризуется спадом до показателей 2016 года. В результате летних санкций Соединенных Штатов Америки были проведены распродажи облигаций федерального займа со стороны иностранных инвесторов, в результате чего индекс таких ценных бумаг снизился на 4%. Как российские, так и иностранные инвесторы вынуждены сокращать вложения в инвестиции ОФЗ.

В таблице 1 представлена ситуация по размещению ОФЗ на внутреннем рынке государственных заимствований Российской Федерации за 2016-2018 гг. по различным типам ОФЗ.

Таблица 1 – Показатели размещения облигаций Федерального займа на внутреннем рынке РФ, млрд.руб.

Год	ОФЗ-ПК	ОФЗ-ПД	ОФЗ-АД	ОФЗ-ИН
2016	1 347,26	2 710,34	791,17	141,77
2017	1 738,00	3 051,10	680,06	163,63
2018	1 748,44	4 283,62	539,84	168,52

Исходя из данных, представленных в таблице 1, можно проследить следующую тенденцию: ОФЗ-ПК имеет тенденцию к росту, который особенно прослеживался в период с 2016 по 2017 год.

Показатель ОФЗ-ПД имеет тенденцию к повышенному росту, что исходит из повышенной привлекательности его как для государства, так и для частных инвесторов.

Показатель ОФЗ-АД в промежуток с 2016 по 2017 год рос, а далее утратил такую тенденцию, что связано с переводом внешнего долга во внутренний.

Показатель ОФЗ-ИН отличается относительно небольшим ростом с 2017 года.

Рынок биржевых ценных бумаг в ФР представлен рынком акций крупнейших компании РФ в размере 253 и срочным рынком, представляющим собой лишь небольшую долю в фоновом сегменте. В качестве наибольшее ликвидных выступают акции финансовых и кредитных организаций, например, Сбербанка. Вторые по доходности – акции и облигации нефтегазовых корпораций. Несомненные лидеры – Газпром, Лукойл. На срочном рынке биржевых ценных бумаг наиболее востребованы фьючерсные контракты на «Голубые фишки».

Индекс ММВБ представляет собой способ для оценки конъектуры рынка. В таблице представлены данные о компаниях, занимающих ключевое положение в общей структуре ММВБ по данным на 3 квартал 2018 года.

Таблица 2 – Структура лидеров индекса ММВБ на 3 квартал 2018 года

Название компании	Доля в общей структуре, %
Газпром	15,26
Лукойл	13,92
Сбербанк России	13,86
ГМК Норильский никель	6,85
НОВАТЭК	5,49
Магнит	4,42
Роснефть	3,76
Татнефть	3,61
МТС	2,77
ВТБ	2,59

ПАО «Газпром» занимает первое место рейтинга – на долю компании приходится 15,26 % от общего числа облигаций. Второе и третье места соответственно занимают ПАО «Лукойл» и ПАО «Сбербанк России».

Внебиржевой рынок ценных бумаг на сегодняшний день представлен акциями корпораций, которые не размещены в ММВБ, а также вексельным рынком ценных бумаг и ломбардным рынком ценных бумаг.

Внебиржевой рынок имеет ключевую значимость для сегмента предприятий промышленности и коммерции.

Таким образом рынок ценных бумаг РФ активно развивался лишь с конца 90-х годов 20 века. В настоящий момент состояние РЦБ оценивается как стабильное.

Использованные источники:

1. Рынок ценных бумаг: Учебник / Под ред. В.А. Галанова, Р93 А.И. Басова. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Финансы и статистика, 2006. – 448 с.: ил.
2. Рынок ценных бумаг: учебник и практикум для академического бакалавриата /М. Н. Михайленко. – М. : Издательство Юрайт, 2016. – 324 с.
3. Государственный долг с разбивкой по видам ценных бумаг [Электронный ресурс] / Министерство финансов Российской Федерации. [2018]. Режим доступа: https://www.minfin.ru/ru/perfomance/public_debt/internal/structure/duty/ (дата обращения:10.12.2018) – Загл. с экрана.
4. Состав и структура индекса ММВБ [Электронный ресурс] / Equity.today Портал о мировых финансовых рынках [2015-2018]. Режим доступа: https://equity.today/indeks-mmvb.html (дата обращения:10.12.2018) – Загл. с экрана.

УДК 621.91.01

Бестужева О.В.
студентка магистратуры 2 курса
Институт инженерных и цифровых технологий
Белгородский государственный национальный
исследовательский университет
Россия, г. Белгород

Научный руководитель: Ломакин В.В.
заведующий кафедрой прикладной информатики
и информационных технологий
кандидат технических наук, доцент

НЕЛИНЕЙНОЕ ПРОГРАММИРОВАНИЕ В МОДЕЛИРОВАНИИ БИЗНЕС-ПЛАНА

Аннотация: Статья посвящена оптимизации выбора программного продукта для бизнес-планирования методом нелинейного программирования. Для решения задачи оптимального решения применяется метод Лагранжа. Приводится нелинейная математическая модель и определяется оптимальное решение. Применение метода нелинейного программирования позволяет сократить финансовые потери и сроки бизнес-планирования.

Ключевые слова: нелинейное программирование, математическая модель, метод Лагранжа, бизнес-планирование, программные продукты.

Bestuzheva O. V.
2nd year master's student
Institute of engineering and digital technology
Belgorod State National Research University
Russia, Belgorod

Scientific supervisor: Lomakin V. V.
Head of the Department of Applied Informatics
and Information Technology
Candidate of Technical Sciences, Associate Professor

NONLINEAR PROGRAMMING IN THE MODELING BUSINESS PLAN

Abstract: the article is devoted to the optimization of the choice of software for business planning by the method of nonlinear programming. The Lagrange method is used to solve the optimal solution problem. A nonlinear mathematical model is presented and the optimal solution is determined. The use of non-linear programming method allows to reduce financial losses and business planning time.

Keywords: nonlinear programming, mathematical model, Lagrange method, business planning, software products.

При оценке трудоемкости разработки бизнес-плана обнаружена необходимость автоматизации процесса бизнес-планирования. Допущение

ошибок во время его составлении влечет за собой большие материальные затраты при реализации бизнес-плана. Существуют программные продукты для бизнес-планирования, упрощающие процесс составления бизнес-плана для специалистов данной области.

Основой программы для бизнес-планирования является построение финансовой модели предприятия. Проводится финансовый анализ деятельности предприятия с расчетом и оценкой показателей эффективности.

Постановка задачи сформулирована следующим образом: из числа программных продуктов для бизнес-планирования требуется выбрать с минимальной величиной дисперсии эффективности проекта при выполнении ограничений.

Для решения задачи применяется метод нелинейного математического программирования [1, 2]. Пусть $S = \{s_1, s_2, \dots, s_n\} = \{s_i\}$ – множество проектов для бизнес-планирования, а $R = \{r_1, r_2, \dots, r_n\} = \{r_i\}$ – множество эффективностей проектов для бизнес-планирования, $i = \overline{1,n}$. Эффективности r_i – случайные некоррелированные величины. Характеристики случайных величин r_i – математическое ожидание $M(R) = m_i$ и дисперсия $D(R_i) = \sigma_i^2$ эффективностей проектов бизнес-планирования являются известными величинами. Значение средней эффективности группы проектов бизнес-планирования M_p – задается лицом, принимающим решение.

Пусть x_i – стоимость i-го программного продукта для бизнес-планирования:

$$0 \le x_i \le 1, \sum_{i=1}^{n} x_i = 1. \quad (1)$$

Необходимо определить оптимальный проект бизнес-планирования в условиях риска. Математическая модель задачи нелинейного программирования имеет вид [3]:

$$\min Z = \sum_{i=1}^{n} x_i^2 \cdot DR_i. \quad (2)$$

при следующих ограничениях:

$$\sum_{i=1}^{n} x_i = 1, \quad \sum_{i=1}^{n} x_i \cdot MR_i = M_p, \quad X_i \ge 0, i = \overline{1,n}, \quad (3)$$

где x_i – стоимость i-го программного продукта для бизнес-планирования; DR_i – дисперсия эффективности i-го проекта бизнес-плана; MR_i – математическое ожидание эффективности i-го проекта бизнес-плана; M_p – средняя эффективность группы проектов; i - номер проекта, $i = \overline{1,n}$; n - количество проектов.

Оптимальное решение определяется методом Лагранжа []. Необходимое условие экстремума сводится к существованию системы уравнений (2).

$$\begin{cases} \frac{\partial L}{\partial x_1} = \frac{\partial f}{\partial x_1} - \sum_{j=1}^{k} \lambda_j \cdot \frac{\partial \varphi_j}{\partial x_1} = 0, \\ \dots \\ \frac{\partial L}{\partial x_n} = \frac{\partial f}{\partial x_n} - \sum_{j=1}^{k} \lambda_j \cdot \frac{\partial \varphi_j}{\partial x_n} = 0, \\ \frac{\partial L}{\partial \lambda_1} = b_1 - \varphi_1(x_1, \dots, x_n) = 0, \\ \dots \\ \frac{\partial L}{\partial \lambda_m} = b_m - \varphi_m(x_1, \dots, x_n) = 0. \end{cases} \quad (4)$$

Система уравнений (2) позволяет найти неизвестные величины $x_1, \dots, x_n;\ \lambda_1, \dots, \lambda_m$ при $m < n$ [4,5]. Условный экстремум функции $f(x_1, \dots, x_n)$ определяется согласно условию [6]: условный максимум – при $d^2L < 0$, условный минимум при $d^2L > 0$. Определяются искомые величины:

– x_1 – стоимость проекта бизнес-плана с применением «Альт-Инвест»,

– x_2 – стоимость проекта бизнес-плана с применением «COMFAR III Expert»,

– x_3 – стоимость проекта бизнес-плана с применением «Project Expert»,

– x_4 – стоимость проекта бизнес-плана с применением «Business Plan PL»,

– x_5 – стоимость проекта бизнес-плана с применением «Plan Business Intelligent».

Характеристики случайных величин r_i представлены в таблице 1. Средняя эффективность группы проектов M_p = 14.

Таблица 1 – Характеристики случайных величин r_i

№	Проект бизнес-плана	r_i	MR_i	σ_i
1.	Альт-Инвест	r_1	18	6
2.	COMFAR III Expert	r_2	22	9
3.	Project Expert	r_3	13	4
4.	Business Plan PL	r_4	19	7
5.	Plan Business Intelligent	r_5	15	5

Математическое описание выбора оптимального проекта бизнес-плана имеет следующий вид:

$$Z = 36{x_1}^2 + 81{x_2}^2 + 16{x_3}^2 + 49{x_4}^2 + 25{x_5}^2. \quad (5)$$

Система уравнений ограничений математической модели (5):

$$\begin{cases} {x_1}^2 + {x_2}^2 + {x_3}^2 + {x_4}^2 + {x_5}^2 = 1, \\ 18{x_1}^2 + 22{x_2}^2 + 13{x_3}^2 + 19{x_4}^2 + 15{x_5}^2 = 14, \\ {x_1}^2, {x_2}^2, {x_3}^2, {x_4}^2, {x_5}^2 \geq 0. \end{cases} \quad (6)$$

Для решения поставленной задачи необходимо определить функцию Лагранжа [7]:

$$L(x_1, \dots, x_n; \lambda_1, \dots, \lambda_m) = f(x_1, \dots, x_n) + \sum_{j=2}^{m} \lambda_j \, [b_j - \varphi_j(x_1, \dots, x_n)];$$

Определены стационарные точки функции Лагранжа:

$$\begin{cases} \frac{\partial L}{\partial x_i} = \frac{\partial}{\partial x_i} - \sum_{j=1}^{k} \lambda_j \cdot \frac{\partial \varphi_j}{\partial x_1} = 0, i = \overline{1,n}; \\ \frac{\partial L}{\partial \lambda_j} = b_j - \varphi_j(x_1, \dots, x_n) = 0, j = \overline{1,k}. \end{cases} \quad (7)$$

Определены условные экстремумы функции Лагранжа, представленные в виде систем уравнений:

$$\begin{cases} \frac{\partial L}{\partial x_1} = 72x_1 - \lambda_1 - 18\lambda_2 = 0, \\ \frac{\partial L}{\partial x_2} = 162x_2 - \lambda_1 - 22\lambda_2 = 0, \\ \frac{\partial L}{\partial x_3} = 32x_3 - \lambda_1 - 13\lambda_2 = 0, \\ \frac{\partial L}{\partial x_4} = 98x_4 - \lambda_1 - 19\lambda_2 = 0, \\ \frac{\partial L}{\partial x_5} = 50x_5 - \lambda_1 - 15\lambda_2 = 0. \end{cases} \quad (8)$$

$$\begin{cases} \frac{\partial L}{\partial \lambda_1} = -(x_1 + x_2 + x_3 + x_4 + x_5 - 1) = 0, \\ \frac{\partial L}{\partial \lambda_1} = -\left(18{x_1}^2 + 22{x_2}^2 + 13{x_3}^2 + 19{x_4}^2 + 15{x_5}^2 - 28\right) = 0. \end{cases} \quad (9)$$

Исходя из системы уравнений (8), получены следующие соотношения:

$$x_1 = \frac{\lambda_1 + 18\lambda_2}{72}, x_2 = \frac{\lambda_1 + 22\lambda_2}{162}, x_3 = \frac{\lambda_1 + 13\lambda_2}{32}, x_4 = \frac{\lambda_1 + 19\lambda_2}{98}, x_5 = \frac{\lambda_1 + 15\lambda_2}{50}. \quad (10)$$

Подставив соотношения (10) в (9), получена система уравнений:

$$\begin{cases} 0{,}0815\lambda_1 + 1{,}02859\lambda_2 = 1, \\ 0{,}025{\lambda_1}^2 + 5{,}74{\lambda_2}^2 = 28. \end{cases} \quad (11)$$

Исходя из системы уравнений (11), положительные значения λ_1 и λ_2 соответственно равны:

$$\lambda_1 = 27{,}8; \ \lambda_2 = 2{,}03. \quad (12)$$

Подставив (12) в соотношения (10), получены искомые величины:

$$x_1 = 0{,}89; \ x_2 = 0{,}45; \ x_3 = 1{,}69; \ x_4 = 0{,}68; \ x_5 = 1{,}17. \quad (13)$$

Соответственно, (5) примет вид с учетом (13):

$$Z = 158{,}1.$$

Таким образом, проект бизнес-плана с применением программного продукта «Project Expert» имеет максимальную стоимость, а с применением программного продукта «COMFAR III Expert» – минимальную.

Выводы: разработан нелинейная математическая модель выбора оптимального программного продукта для бизнес-планирования, определенная методом Лагранжа.

Использованные источники:

1. П.Н. Коробов. Математическое программирование и моделирование экономических процессов. – М.: ДНК, 2006. – 376 с.

2. В.И. Мажукин, О.Н. Королева. Математическое моделирование в экономике. Часть 3. Экономические приложения. – М.: Флинта, МПСИ, 2005. – 176 с.
3. С.А. Судариков, Н.Г. Грек, К.А. Бахренькова. Экономическая оптимизация. Теория и практика. – М.: ТетраСистемс, 2012. – 320 с.
4. Дж. Хедли. Нелинейное и динамическое программирование. – М.: Мир, 1967. – 508 с.
5. М.А. Еремин. Определитель Еремина в линейной и нелинейной алгебре. Линейное и нелинейное программирование. Новый метод. – М.: КомКнига, 2011. – 120 с.
6. Химмельблау Д. Прикладной нелинейное программирование. – М.: Мир, 1975. – 534 с.
7. И.Г. Черноруцкий. Методы оптимизации и принятия решений. – СПб.: Лань, 2001. – 384 с.

УДК 330.101.542

Биличенко Е.Н.
студент
3 курс, направление Экономика
Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке
Россия, г.Тихорецк

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РЫНКА СТРАХОВАНИЯ В РОССИИ

Аннотация: В данной статье рассмотрены основные тенденции развития страхового рынка в России в 2018 году. Были определены растущие, стагнирующие и уменьшающиеся сектора отрасли. Выявлены основные проблемы, тормозящие развитие рынка.

Ключевые слова: рынок страхования, страховые продукты, игроки рынка страхования, перспективы страхового рынка.

Bilichenko E.N.
Student
3rd year, Economics
Branch of the "Kuban state University" in Tikhoretsk
Russia, Tikhoretsk

PROSPECTS FOR DEVELOPMENT OF INSURANCE MARKET IN RUSSIA

Annotation: This article describes the main trends in the development of the insurance market in Russia in 2018. The growing, stagnating and decreasing sectors of the industry were identified. The main problems hindering the development of the market are identified.

Keywords: insurance market, insurance products, insurance market players, insurance market prospects.

В качестве главного драйвера подъема страхового рынка в России в последние годы выступает инвестиционное страхование жизни (ИСЖ), и интерес к этому виду страхования продолжает вырастать. На становление программ ИСЖ воздействует активность банковских агентов в связи с их излишней ликвидностью, а также присутствие у граждан необходимых средств и стремление инвестировать активы на фондовом рынке на фоне сохранения невысоких ставок по депозитам [1].

Сектор личного страхования имеет возможность показать положительную динамику в объеме ориентировочно 5-10%, страхование имущества пока же слабоположительную динамику, в наилучшем случае, в размере 1-2%, а страхование ответственности прибавит в пределах 56%. В рознице ещё одним драйвером имеет возможность стать ипотечное страхование на фоне бурного подъема роста, объемов ипотечного кредитования населения [2]. В корпоративных же видах страхования не предполагается рост страхового рынка, значительно превышающий 3%.

Собственно, что касается рынка добровольного медицинского страхования (ДМС), то его также ждет рост на уровне не ниже медицинской инфляции. Дополнительным фактором роста станет становление продуктов с включением предложений услуг телемедицины и дальнейшее распространение коробочных розничных продуктов.

Сборы по страхованию выезжающих за границу, по оценкам страховщиков, возрастут по итогам года на 21% в сопоставлении с предыдущим годом. Прогнозируется также последующее увеличение доли онлайн страхования, модификации страховых продуктов для возможности их дистрибуции при помощи сайтов и мобильных приложений. Продолжит развитие внедрение новых партнерских продуктов с банками, ритейлерами, онлайн-партнерами [3].

Конкретным драйвером розничного рынка в среднесрочной перспективе также могут стать продукты по страхованию финансовых и киберрисков клиентов, потому что спектр этих продуктов расширяется. Основные же риски для российского страхового рынка сконцентрированы в сегменте ОСАГО, где на фоне роста активности автоюристов, естественной инфляции стоимости ремонта и постоянных тарифов, продолжается рост убыточности. По мнению экспертов, КАСКО все же имеет возможность продемонстрировать «слабо отрицательную динамику» на уровне 2-3%, а ОСАГО, скорее всего, останется либо на уровне 2017 года, либо покажет небольшой минус [3].

Развитие натуральной выплаты приведет к появлению станций технического ремонта, которые станут работать на автоюристов, в электронных продажах ОСАГО продолжится мошенничество с «фирмами клонами», фишинговыми операциями и фальсификациями коэффициентов, влияющими на расчет тарифа. По мнению страховщиков, в 2018 году в диалоге страховой отрасли и мегарегулятора довольно остро стоит вопрос о вероятных путях к либерализации рынка ОСАГО, который будет

продолжаться три-четыре года, и первый этап перехода к свободным тарифам имеет возможность начаться уже к сентябрю.

По мнению экспертов отрасли, пока из системы не будет удалена заложенная, но не работающая «социальная функция», значимого позитива в данном виде страхования не предполагается, изначально предполагаемая схема, по которой жители более экономически развитых регионов станут немного «доплачивать» на выплаты жителям менее экономически развитых регионов, привела к системе «подпольных» агентских вознаграждений в благополучных регионах и недоступности полисов в неблагополучных [3].

Что касается количества членов отрасли, то в 2018 году российские страховщики вновь ждут сокращения числа игроков на рынке, хотя основная работа по очистке рынка от неблагонадежных страховщиков уже была завершена в 2016 году.

Уже сегодня на рынке осталось всего 235 страховых компаний, отсеется ещё часть тех, которые не захотят работать в формате качественной работы с потребителем. В 2018 году сокращение количества игроков станет проходить в основном за счет сделок M&A (слияния и поглощения) и продаж портфелей. Также продолжится уход страховщиков с рынка ОСАГО, которые не справились с убыточностью этого вида страхования [4].

После перехода на новые стандарты страхового обслуживания на рынке останутся те страховщики, которые прошли экзамен на профпригодность. Знаковой для отрасли обязана стать процедура санации крупнейшего игрока на рынке – компании «Росгосстраха». Важным пунктом для следующего года является движение страхового рынка и регулятора к переходу на Solvency II, то есть качественно новому риск-ориентированному подходу к оценке платежеспособности страховщиков [4].

Отдельным вопросом стоит тема расходов страховых компаний, поскольку все новации – и переход на единый план счетов, и тем более, к Solvency, безусловно, настоятельно требуют дополнительных расходов, которые обязаны понимать и принимать клиент.

Таким образом, изменение структуры рынка страховых услуг и новые условия хозяйствования определят принципиально новый вектор развития отрасли.

Использованные источники:

1 Королюк Е.В., Иманова М.Г. Проблемы устойчивого развития национального страхового бизнеса // Международный научный журнал. – 2014. – № 3. – С. 18-21.

2 Королюк Е.В. Современная экономика России: стратегическая ориентация и хозяйственное пространство // Проблемы теории и практики управления. – 2011. – № 4. – С. 18-25.

3 Старцева Р.А. Рынок страхования: его структура и экономические основы функционирования // В сборнике: Информационные технологии в науке, управлении, социальной сферы и медицине сборник научных трудов III Международной научной конференции. – 2016. – С. 539-542.

4 Фомичева Е.В. Тренды международного рынка страхования и тренды страхового рынка России // В сборнике: Современное состояние и перспективы развития рынка страхования материалы международной научно-практической конференции, приручennой ко Дню страховщика. –2016. – С. 456-464.

УДК 615.454

Бирюкова К. В.
студентка 3 курса фармацевтического факультета
Волгоградский государственный медицинский университет
(ФГБОУ ВО), г. Волгоград, РФ
Плетнева Ирина Владимировна, научный руководитель
кандидат фармацевтических наук

РАЗРАБОТКА СОСТАВА МЯГКОЙ ЛЕКАРСТВЕННОЙ ФОРМЫ НА КРАХМАЛЬНО-ГЛИЦЕРИНОВОЙ ОСНОВЕ

Аннотация: Разработан оптимальный состав мази на гидрофильной основе. В результате проведенных исследований подобрана оптимальная концентрация вспомогательных веществ. Описана технологическая схема изготовления мази на крахмально-глицериновой основе.

Ключевые слова: мазь, гидрофильная основа, технология мазей

Biryukova Ksenia
student
Volgograd State Medical University
Pletneva Irina, Candidate of Science
senior Lecturer of Volgograd State Medical University

FORMULATION DEVELOPMENT OF SOFT MEDICINAL FORMS ON STARCH-GLYCEROL BASED

Abstract: The optimal composition of the ointment on a hydrophilic basis. As a result of the research, the optimal concentration of auxiliary substances was selected. Described technological scheme of manufacture of ointments in starch-glycerol based.

Key words: ointment, hydrophilic basis, technology of ointments

Введение. Известно, что мази представляют собой мягкую лекарственную форму, предназначенную для нанесения на кожные покровы и слизистые оболочки. С целью получения мягких лекарственных форм используют разрешенные к медицинскому применению основы. В настоящее время в фармации находят применение большое количество основ, которые обладают различными физико-химическими свойствами. Мази, приготовленные на гидрофильных основах легко наносятся и удаляются с места нанесения, имеют мягкую консистенцию, образуют на поверхности

кожных покровов или слизистой оболочке пленку. Гидрофильные мазевые основы хорошо растворяются или набухают в воде, поэтому они легко и быстро смываются с кожи [1, 2, 3]. Основополагающим этапов при разработки технологии мягких лекарственных форм считается выбор компонентов основы. Основа должна отвечать требованиям биологической безвредности, не должна оказывать аллергического, раздражающего и сенсибилизирующего воздействия [4, 5].

К гидрофильным мазевым основам относится крахмально-глицериновая основа, состоящая из 7 частей крахмала и 93 частей глицерина.

Цель работы: Разработать состав мази на крахмально-глицериновой основе.

Задачи: для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

1. Ознакомиться с классификацией мазей и технологией изготовления мазей на гидрофильной основе.
2. Подобрать оптимальное количество действующего вещества.
3. Провести оценку качества мягкой лекарственной формы по показателям: органолептический свойства, однородность, правильность упаковки и оформления лекарственной формы к отпуску.

Полученные результаты. Нами приготовлена мазь на крахмально-глицериновой основе. Для получения мази мы на электронных весах взвесили точные навески крахмала (7,0 г) , глицерина (93,0 г) и отмерили воды очищенной 7,0 мл. Крахмал тщательно смешали с водой в фарфоровой чашке, после чего добавили глицерин по массе. Полученную смесь нагрели на водяной бане при постоянном помешивании до получения однородной прозрачной массы. При остывании нами получена полупрозрачная однородная мазеобразная консистенция, обладающая упругу-вязкопластичными свойствами.

По микробиологическому показателю мазь соответствует требования нормативной документации: общее число аэробных бактерий — не более 102 КОЕ в 1 г. Менее 10 дрожжевых и плесневых грибов в 1 г. Отсутствие бактерий семейства *Enterobacteriaceae* в 1 г, *Pseudomonas aeruginosa* в 1 г, *Staphylococcus aureus* в 1 г.

При оценке показателя однородность мази установлено, что мазь однородная, не расслаивается, механические включения отсутствуют. Оформление и упаковка соответствует приказу Минздрава России (Министерство здравоохранения РФ) от 26 октября 2015 г. №751н "Об утверждении правил изготовления и отпуска лекарственных препаратов для медицинского применения аптечными организациями, индивидуальными предприятиями, имеющими лицензию на фармацевтическую деятельность".

Показано, что при введение действующего вещества (цинка оксида) в концентрации 25%, получена паста, которая обладает удовлетворительными адгезионными свойствами. Полученная мазь оказывает подсушивающее, адсорбирующее, вяжущее и дезинфицирующее действие. Кроме того,

уменьшает экссудацию и что снимает местные явления воспаления и раздражение. Благодаря своим свойствам мазь может быть рекомендована для применения в косметологии и дерматологии.

Выводы. Разработана удобная для применения дерматологическая мазь на крахмально–глицериновой основе с концентрацией цинка оксида 25%, обладающая удовлетворительными адгезионными свойствами.

Использованные источники:

1. Фармацевтическая технология. Технология лекарственных форм [Электронный ресурс]: учебник / Краснюк И. И., Михайлова Г. В., Денисова Т. В. и др. ; под ред. И. И. Краснюка, Г. В. Михайловой. - М. : ГЭОТАР- Медиа, 2015. – 656 с. - Режим доступа: http://www.studentlibrary.ru
2. Государственная фармакопея Российской Федерации [Текст]. Ч. 1 / Минздравсоцразвития РФ, Федер. агентство по здравсоцразвитию, Федер. служба по надзору в сфере здравсоцразвития, ФГУ "НЦ эксперт. средств мед. применения "Росздравнадзора". - 12-е изд. - М. : НЦ эксперт. средств мед. применения, 2008. - 696 с. : ил.
3. Фармацевтическая разработка: концепция и практические рекомендации [Текст] : науч.-практ. рук. для фармацевт. отрасли / Быковский С. Н. , Василенко И. А. , Демина Н. Б. ; [под ред. С. Н. Быковского, И. А. Василенко, Н. Б. Деминой и др.]. - М. : [Изд-во Перо], 2015. - 472 с. : ил., цв. ил.
4. Плетнева И.В. Технология мази "Эльтон" и исследование ее противоожоговой активности/ И.В. Плетнева, Н.С. Дронова, А.В. Симонян// Фармация.-2009.-№ 2-С. 32-34.
5. Плетнева И.В. Разработка мягких лекарственных форм, содержащих биологически активные вещества грязи озера Эльтон: Автореф…к. фарм. наук/ И.В. Плетнева – Всероссийский научно-исследовательский институт лекарственных и ароматических растений Российской академии сельскохозяйственных наук. Москва, 2011. –23 с.

УДК 343

Бишлер А.О.
студент
3 курс, факультет «Юридический»
Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т.Трубилина
Россия, г. Краснодар

Bishler A.O.
student
3 course, faculty "Legal"
Kuban State Agrarian University named after I.T.Trubilin
Russia, Krasnodar

УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НЕЗАКОННУЮ ДОБЫЧУ ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ
CRIMINAL LIABILITY FOR ILLEGAL MINING

Аннотация: В статье рассматриваются актуальные вопросы уголовной ответственности за незаконную добычу полезных ископаемых.

Ключевые слова: уголовная ответственность, природные ресурсы, незаконная добыча полезных ископаемых.

Abstract: The article deals with topical issues of criminal liability for illegal mining.

Key words: criminal liability, natural resources, illegal mining.

В прошлом году вступила в действие очередная редакция закона РФ «О недрах», согласно которому охрана мест залегания природных ресурсов является составной частью понятия «охрана окружающей среды». Данный закон определяет право использования недр российскими гражданами и организациями, а также иностранными компаниями, которые занимаются строительством на территории Российской Федерации. А также устанавливает ответственность за его нарушение на территории России, как собственных граждан и организаций, так и иностранных компаний.

Что относится к природным ресурсам? Федеральный закон "Об охране окружающей среды" относит к природным ресурсам компоненты природной среды, природные объекты и природно-антропогенные объекты, которые используются при реализации хозяйственной и другой деятельности в качестве источников энергии, продуктов производства и предметов потребления и обладают потребительской ценностью192.

Статья 1.2 Закона Российской Федерации «О недрах» определяет, что недра в границах территории России, в том числе и подземное пространство, и находящиеся в недрах полезные ископаемые, энергетические и другие

[192] Об охране окружающей среды: Федеральный закон от 10.01.2002 N 7-ФЗ (ред. От 31.12.2017) // Российская газета. 2002. 14 января; Собрание законодательства Российской Федерации. 2018. №32. Ст. 5254.

ресурсы, являются государственной собственностью. Участки недр не могут быть предметом купли, продажи, дарения, наследования, вклада, залога или отчуждаться в иной форме. Право пользования недрами может переходить от одного пользователя к другому в той мере, в какой это допускается законодательными актами.

Согласно статье 11, вышеприведенного нормативного акта, чтобы заниматься разработкой недр на законных основаниях, гражданам и организациям выдаётся лицензия, т.е. разрешение на определенный вид деятельности. Добыча полезных ископаемых без лицензии является незаконной, за что в законодательстве РФ предусмотрена ответственность, в частности уголовная ответственность[193].

За тайное хищение полезных ископаемых, являющихся государственной собственностью предусмотрена уголовная ответственность по ст. 158 УК РФ и по ст. 171 УК РФ - за осуществление предпринимательской деятельности по добыче полезных ископаемых без лицензии, связанной с извлечением дохода[194].

В случае незаконной добычи полезных ископаемых все виды полезных ископаемых и территория, на которой они находятся, становятся предметами преступления. Объектом правонарушения являются отношения в области защиты природы и места нахождения природных ресурсов. Закон «О недрах» устанавливает объективную сторону преступления как пренебрежение установленными нормами и правилами в области защиты земных недр. Субъективной стороной является как умысел, так и неосторожность. Субъектом признается лицо, достигшее 16 лет (общий) и субъект предпринимательской деятельности (специальный). Другими преступными действиями считаются противоправные деяния – действие или бездействие относительно природных источников. Организация незаконного строительства на месте залежей руды или газа считается противоправным деянием. Данное действие признается по ст. 255 УК РФ, как противоправное деяние небольшой тяжести.

В практике нередки случаи привлечения лиц, виновных в незаконной добыче общераспространенных полезных ископаемых таких, как уголь, песок, гравий и т.д., по ст. 255 УК РФ - нарушение правил охраны и использования недр. Особо следует отметить, что по причинам, связанным с несовершенством законодательства РФ об ответственности за преступления против собственности, во многих случаях лица, незаконно добывающие полезные ископаемые, в принципе не привлекаются ни к одному из видов юридической ответственности. Так, квалификация незаконной добычи полезных ископаемых по статьям УК РФ, без указания на содержащиеся в таких преступлениях признаков хищения, не отражает общественной

[193] О недрах: Закон РФ от 21.02.1992 № 2395-1 (ред. От 30.09.2017) // Российская газета. 1992. 5 мая; Собрание законодательства Российской Федерации. 2018. №16. Ст. 2295.

[194] Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 г. (ред. От 19.02.2018) // Российская газета. 1996. 25 июня; Собрание законодательства Российской Федерации. 2018. №10. Ст. 1453.

опасности преступления, нарушает деятельность органов государственной власти по борьбе с криминалом в добывающих отраслях экономики. В частности, Н.А. Лопашенко, предлагая установить уголовную ответственность за незаконную добычу полезных ископаемых в главе 21 УК РФ - "Преступления против собственности", говорит об отсутствии в деянии признаков хищения[195].

Если самовольная добыча полезных ископаемых, без получения лицензии на добычу, подпадает под действие ст. 255 УК РФ, то появляется другой вопрос: включается ли значительный материальный ущерб в стоимость незаконно добытых полезных ископаемых или такой ущерб должен быть признан в сфере экологии? Так, есть примеры в судебно-следственной практике, когда отсутствие вреда экологии при самовольной добыче полезных ископаемых заканчивается отказом в возбуждении уголовного дела по ст. 255 УК РФ. В частности, ООО «Шахтоуправление «Бунгурское» проводило вскрышные работы с попутной добычей угля с нарушением правил охраны и использования недр открытым способом. В возбуждении уголовного дела отказано, так как ст. 255 УК РФ содержится в главе 26 УК РФ и относится к категории экологических преступлений.[196] Аналогичное решение суда было и по факту возбуждения уголовного дела в отношении ОАО «Угольная компания «Южный Кузбасс», которая незаконно, в отсутствии лицензии на право пользования недрами, за пределами границ горного отвода в период с января 2006 г. по март 2008г. добывала каменный уголь открытым способом в объеме 784,9 тыс.тонн[197].

В связи с этим, последствия причинения значительного материального ущерба, как обязательного условия для привлечения лица к уголовной ответственности по ст. 255 УК РФ, должны присутствовать в сфере экологии.

В чем же состоит общественная опасность преступлений против окружающей среды? По мнению И.В.Попова, общественная опасность преступлений против окружающей среды состоит в том, что в результате совершения этих противоправных действий разрушается либо подвергается угрозе разрушения среда обитания человека, что, неизбежно, сказывается на качестве и продолжительности его жизни[198].

Отсюда следует вывод, что необходимо привлечь внимание законодателя к комплексному подходу к решению проблемы незаконной добычи полезных ископаемых, так как только это может дать хорошие результаты при решении данной проблемы. Сложившаяся практика отсутствия единообразия в применении уголовного закона в такой важной

---

[195] Лопашенко Н.А. Посягательства на собственность: монография. М.: "Норма", "Инфра-М", 2012.

[196] См.: Архив Управления Следственного комитета РФ по Кемеровской области за 2009 г. // Постановление об отказе в возбуждении уголовного дела от 29.10.2009 г.

[197] Попов И. В. Безлицензионная (самовольная) добыча полезных ископаемых как нарушение правил охраны и использования недр (ст. 255 УК) / И. В. Попов // Уголовное право. – 2012. – № 4. – С. 31–34.

[198] Попов И.В. Преступления против природной среды. Понятие и содержание // Вестник Томского государственного университета (Общенаучный периодический журнал). 2009. № 326 (сентябрь). С.103-107.

сфере деятельности государства, как добыча полезных ископаемых, не ведет к успеху в борьбе с преступным проявлением криминального элемента в добывающих отраслях экономики России.

Использованные источники:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 г. (ред. От 19.02.2018) // Российская газета. 1996. 25 июня; Собрание законодательства Российской Федерации. 2018. №10. Ст. 1453.
2. О недрах: Закон РФ от 21.02.1992 № 2395-1 (ред. От 30.09.2017) // Российская газета. 1992. 5 мая; Собрание законодательства Российской Федерации. 2018. №16. Ст. 2295.
3. Об охране окружающей среды: Федеральный закон от 10.01.2002 N 7-ФЗ (ред. От 31.12.2017) // Российская газета. 2002. 14 января; Собрание законодательства Российской Федерации. 2018. №32. Ст. 5254.
4. Лопашенко Н.А. Посягательства на собственность: монография. М.: "Норма", "Инфра-М", 2012.
5.Попов И. В. Безлицензионная (самовольная) добыча полезных ископаемых как нарушение правил охраны и использования недр (ст. 255 УК) / И. В. Попов // Уголовное право. – 2012. – № 4. – С. 31–34.
6. Попов И.В. Преступления против природной среды. Понятие и содержание // Вестник Томского государственного университета (Общенаучный периодический журнал). 2009. № 326 (сентябрь). С.103-107.
7. См.: Архив Управления Следственного комитета РФ по Кемеровской области за 2009 г. // Постановление об отказе в возбуждении уголовного дела от 29.10.2009 г.

УДК 37.04

Боброва В.Ю.
студентка
4 курс, Сибирский федеральный университет
Россия, г. Красноярск
Научный руководитель: Седых Т.В.
канд. пед. наук, доцент

СПЕЦИФИКА ТЬЮТОРСКОГО СОПРОВОЖДЕНИЯ СТАРШИХ ДОШКОЛЬНИКОВ

Аннотация: в статье рассматривается специфика тьюторского сопровождения старших дошкольников. Главная цель индивидуально-ориентированного образования - научить человека выбирать направление своей образовательной траектории и максимально использовать различные ресурсы для построения своей образовательной программы. Решение этой задачи представляется возможным в практике тьюторского сопровождения процесса проектирования и построения индивидуальной образовательной программы каждого современного дошкольника. В рамках дошкольного учреждения составляется индивидуальный образовательный маршрут – это движение воспитанника в образовательном пространстве дошкольной образовательной организации, пошагово спланированные действия ребенка для реализации его индивидуальных особенностей развития.

Ключевые слова: тьютор, ИОМ, тьюторское сопровождение, индивидуальные образовательные программы, старший дошкольник.

Bobrova V.Y.
student
4th year, Institute of pedagogy, psychology and sociology
Russia, Krasnoyarsk
Supervisor: Sedykh T.V.
kand. PED. Sciences, associate Professor

THE SPECIFICS OF TUTOR SUPPORT OF SENIOR PRESCHOOL CHILDREN

Abstract: the article deals with the specifics of tutor support for senior preschoolers. The main goal of individually oriented education is to teach people to choose the direction of their educational trajectory and to use various resources to build their educational program. The solution of this problem is possible in the practice of tutor support of the process of designing and building an individual educational program of each modern preschooler. Within the framework of a preschool institution, an individual educational route is drawn up – this is the movement of a pupil in the educational space of a preschool educational organization, step-by-step planned actions of a child to implement his or her individual characteristics of development.

Keywords: tutor, IOM, tutor support, individual educational programs, senior preschooler.

Актуальность: Как самостоятельное педагогическое движение тьюторство в нашей стране стало оформляться в конце 1980-х годов во время реформирования всей системы отечественного образования. Опыт тьюторского сопровождения был впервые осмыслен и подробно проанализирован П.Г. Щедровицким в связи с подготовкой и проведением в 1989 году в Москве конкурса тьюторов для участия в одной из международных образовательных программ. Это событие позволило многим педагогическим коллективам, работающим в контексте альтернативного образования, взглянуть на свою деятельность через призму тьюторской педагогической позиции. Актуальность тьюторских идей в современном российском образовании определяется задачами модернизации системы образования и требованиями новых образовательных стандартов.

Главная цель индивидуально-ориентированного образования - научить человека выбирать направление своей образовательной траектории и максимально использовать различные ресурсы для построения своей образовательной программы. Решение этой задачи представляется возможным в практике тьюторского сопровождения процесса проектирования и построения индивидуальной образовательной программы каждого современного дошкольника.

Объект исследования – тьюторское сопровождение детей дошкольного возраста.

Предмет исследования – специфика тьюторского сопровождения детей дошкольного возраста.

Цель исследования: выявить специфику тьюторского сопровождения детей дошкольного возраста.

Задачи исследования:

- изучить понятие «тьюторское сопровождение» в психолого-педагогической литературе;

-провести анализ различий психолого-педагогического и тьюторского сопровождения;

-определить возможности тьюторского сопровождения в дошкольном учреждении.

Основная часть:

1.Изучить понятие «тьюторское сопровождение» в психолого-педагогической литературе.

Тьютор – педагог, который сопровождает процесс построения и реализации индивидуальной образовательной программы обучающегося, удерживает фокус своего внимания на осмысленности обучения, позволяет «выйти на поверхность» образовательного процесса фактам самоопределения воспитанников.

Тьютор, таким образом, формирует и насыщает образовательное пространство, что становится возможным проявить образовательный интерес, активность, сформировать образовательные цели и мотивы, наметить реальные действия.

Тьютор создаёт избыточную образовательную среду, насыщенную множеством предложений, которые потенциально могут быть интересны ребенку, а затем он сопровождает его действия и движения в этом пространстве предложений, обсуждая с ним различные стратегии образовательной деятельности.

Понятие «тьюторское сопровождение» находится в одном ряду с «педагогической поддержкой», «психолого-педагогическим сопровождением», но при этом имеет свои отличительные признаки.

Тьюторское сопровождение понимается как особый тип педагогической деятельности. С.А. Денников характеризует тьюторское сопровождение как особую педагогическую технику, основанную на взаимодействии учащегося и тьютора, в ходе которой учащийся осознает и реализует собственные образовательные цели и задачи.

В ситуации тьюторского сопровождения основу дополнительного образования ребенка составляет его самостоятельность и активность: ребенок сам определяет для себя образовательную программу, ее содержание, направления своего развития, приемлемые для себя виды и способы деятельности, которые по мере необходимости обсуждает с тьютором. Важной чертой тьюторского взаимодействия с подопечным является отсутствие готового знания, которое необходимо передать, и заранее заданного пути. Это процесс совместного поиска. В результате качественного тьюторского сопровождения у ребенка формируется умение учиться самостоятельно, потребность размышлять о своей деятельности, работать над ее содержанием, собственная образовательная стратегия.

2. Провести анализ различий психолого-педагогического и тьюторского сопровождения.

Сопоставительный анализ психолого-педагогического и тьюторского сопровождения позволяет сделать следующий вывод: сопровождение как тип педагогической деятельности характерно и для педагогов вообще и для тьюторов, оно способствует личностному развитию и самореализации обучающегося в процессе субъект-субъектного взаимодействия. Однако психолого-педагогическое сопровождение выстраивается в контексте образовательных программ, заданных извне, и направлено на решение образовательных задач, поставленных педагогом, а тьюторское сопровождение представляет собой организацию индивидуальной учебной деятельности ребенка, в ходе которой подопечный определяет собственные образовательные цели, осуществляет поиск своих образовательных смыслов.

3. Определить возможности тьюторского сопровождения в дошкольном учреждении.

В дошкольном образовательном учреждении весьма сложно говорить о разработке полноценной образовательной программы. Это исключительно связано с возрастной спецификой. Исходя из этого, можно прийти к выводу, что в работе с детьми-дошкольниками следует делать акцент на составлении индивидуального образовательного маршрута (ИОМ).

Индивидуальный образовательный маршрут – это движение воспитанника в образовательном пространстве дошкольной образовательной организации, пошагово спланированные действия ребенка для реализации его индивидуальных особенностей развития.

Для создания индивидуального образовательного маршрута необходимо создать следующие условия:

- обеспечение избыточности образовательной среды;
- изучение интересов, потребностей и способностей детей;
- предоставление воспитанникам свободы выбора согласно их интересам;
- наличие педагога с тьюторской компетенцией;
- организация рефлексии реализации индивидуального образовательного маршрута.

При создании индивидуального образовательного маршрута в нашей дошкольной организации производятся следующие шаги:

Шаг 1-й. Наблюдение.

Цель данного этапа выявить первичный познавательный интерес ребенка.

Шаг 2-й. Диагностика.

Диагностический этап, который включает в себя как исследование уровня образовательных потребностей, так и возможностей ребенка.

Шаг 3-й. Конструирование индивидуального образовательного маршрута.

Данный этап подразумевает построение индивидуального образовательного маршрута на основе выявленного интереса и с учетом индивидуальных возможностей ребенка.

Шаг 4-й. Осуществление индивидуального образовательного маршрута.

Шаг 5-й. Рефлексия.

На данном этапе происходит презентация внешних, материально выраженных продуктов деятельности ребенка по мере продвижения по индивидуальному образовательному маршруту. Критериями успешности в этом случае являются субъективное благополучие ребенка, уровень его притязаний, степень самоудовлетворенности достигнутым.

Таким образом, можно констатировать, что индивидуальный образовательный маршрут – не только необходимый инструмент тьюторского сопровождения ребенка, а что неизмеримо важнее - путь маленького человека к содержанию своего образования.

Заключение:

Понятие «тьюторское сопровождение» находится в одном ряду с «педагогической поддержкой», «психолого-педагогическим сопровождением», но при этом имеет свои отличительные признаки.

Тьюторское сопровождение понимается как особый тип педагогической деятельности.

В ситуации тьюторского сопровождения основу дополнительного образования ребенка составляет его самостоятельность и активность: ребенок сам определяет для себя образовательную программу, ее содержание, направления своего развития, приемлемые для себя виды и способы деятельности, которые по мере необходимости обсуждает с тьютором.

Психолого-педагогическое сопровождение выстраивается в контексте образовательных программ, заданных извне, и направлено на решение образовательных задач, поставленных педагогом, а тьюторское сопровождение представляет собой организацию индивидуальной учебной деятельности ребенка, в ходе которой подопечный определяет собственные образовательные цели, осуществляет поиск своих образовательных смыслов.

В дошкольном образовательном учреждении весьма сложно говорить о разработке полноценной образовательной программы, поэтому следует делать акцент на составлении индивидуального образовательного маршрута (ИОМ). Индивидуальный образовательный маршрут – это движение воспитанника в образовательном пространстве дошкольной образовательной организации, пошагово спланированные действия ребенка для реализации его индивидуальных особенностей развития.

При создании индивидуального образовательного маршрута в нашей дошкольной организации производятся следующие шаги: наблюдение, диагностика, конструирование индивидуального образовательного маршрута, осуществление индивидуального образовательного маршрута, рефлексия.

Использованные источники:

1. Александрова Е.А., Андреева Е.А. Модернизация классической модели тьюторства в России, странах Европейского Союза и Ближнего Востока. - М.-Тверь: «СФК-офис», 2013. - С. 76.
2. Ковалева Т.М., Кобыща Е.И., Попова (Смолик) С.Ю., Тсров А.А., Чередилина М.Ю. Профессия «тьютор». - М.-Тверь: «СФК-офис», 2012. - С. 68.
3. Денников С.А. Современные тенденции социально-экономическогоразвития, определяющие облик ОДО взрослых // Almamater. - 2002. - № 7. - С.21-28.
4. Организация тьюторского сопровождения в образовательном учреждении: содержание, нормирование и стандартизация деятельности тьютора: материалы Всероссийского научно-методического семинара «Стандартыдеятельности тьютора: теория и практика», Москва, 18-19 мая 2009 г. / науч.ред. Т.М. Ковалёва; отв. ред. А.А. Тсров, О.Ю. Жилина. - М.: АПКиППРО,2009. -С. 10.
5. Пикина А.Л. Индивидуальный образовательный маршрут как инструмент тьюторского сопровождения ребенка. [Текст] /А.Л.Пикина //

Индивидуальный образовательный маршрут одаренного обучающегося: материалы всероссийской научно-практической конференции / под ред. к.п.н., доцента кафедры управления образованием Ярославского педагогического университета им. К.Д.Ушинского Е.Н.Лекомцевой. – 2014. – С. 85-90.

УДК 004.8

Бозоян М.В.
студент 4 курса
Институт экономики и управления
Кузбасский государственный технический
университет им. Т.Ф. Горбачева
Россия, г. Кемерово
Научный руководитель: Буйная Е. В
доцент, кандидат экономических наук кафедры
прикладных информационных технологий

ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ В КАРДИОЛОГИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ

Аннотация: В данной статье приводится обзор уже реализованных проектов применения искусственного интеллекта в кардиологии, которые существуют на данный момент развития информационных технологий. Выделены основные проблемы, касающиеся искусственного интеллекта в кардиологии, и предложены пути решения данных проблем.

Ключевые слова: искусственный интеллект, медицина, кардиология.

Bozoyan, M. V.
student 4 year
Institute of economics and management,
Kuzbass state technical
University. T. F. Gorbachev
Russia, Kemerovo
Supervisor: Bujnaya E. V
associate Professor, candidate of economic Sciences
applied information technologies

ARTIFICIAL INTELLIGENCE IN CARDIOLOGY: PROBLEMS AND SOLUTIONS

Annotation: This article provides an overview of already implemented projects of application of artificial intelligence in cardiology, which exist at the moment of development of information technologies. The main problems concerning artificial intelligence in cardiology are identified and the ways of solving these problems are proposed.

Keywords: artificial intelligence, medicine, cardiology.

На сегодняшний день происходит прогресс в сфере высоких технологий и увеличение огромного количества информации в такой многопрофильной

области, как медицина, в результате чего стали внедрять искусственный интеллект. Он способен накапливать все возрастающие объемы знаний и обрабатывать эту информацию, выдавая в качестве результата оптимальный алгоритм ведения пациента. Ученые различных областей поставили перед собой достаточно серьезную цель: разработать информационные технологии, способные в какой-то мере заменить или существенно облегчить интеллектуальный труд человека, т. е. создать искусственный интеллект [7].

Медицина уже сегодня считается одной из стратегических и перспективных областей с точки зрения эффективного внедрения искусственного интеллекта. Использование искусственного интеллекта может массово повысить точность диагностики, облегчить жизнь пациентам с различными заболеваниями, повысить скорость разработки и выпуска новых лекарств и т.д [1].

Медицина, как комплекс дисциплин, состоит из трех основных групп: клинические дисциплины, медико-биологические дисциплины, гигиенические и медико-социальные дисциплины. Каждая из них включает разделы о признаках болезней, методах исследования, лечении и профилактических мерах. Рассмотрим применение искусственного интеллекта в кардиологии [1].

Кардиология более обширное поле, которое фокусируется на большое количество заболеваний, специфически общаясь с сердцем. Основные задачи кардиологии – анатомическое исследование сердечной мышцы и сосудов, выявление особенностей функционирования клапанного аппарата и, конечно, определение и глубокое изучение причин возникновения кардиологических заболеваний, создание систем диагностики, методик лечения, профилактики и реабилитации [2].

Самым масштабным и наиболее обсуждаемым проектом применения искусственного интеллекта в медицине является американская корпорация IBM и ее когнитивная система IBM Watson. С самого начало IBM Watson стали обучать и только потом применять в онкологии, где данная система уже длительное время помогает ставить точный диагноз и находить эффективный способ излечения для каждого пациента [3].

Совсем недавно разработчики системы вместе с Американской кардиологической ассоциацией пришли к выводу, что необходимо увеличить возможности Watson, предложив услугу системы и кардиологам. Авторы проекта задумали, что данная система будет исследовать огромное количество медицинских данных, которое относится к тому или иному пациенту. К этим медицинским данным относятся: изображения УЗИ, рентгеновские снимки и вся графическая информация, позволяющая уточнить диагноз. Изначально Watson будут применять для исследования свойств стеноза аортального сердечного клапана. При стенозе отверстие аорты сужается за счет сращивания створок ее клапана, что препятствует нормальному току крови из левого желудочка в аорту. Но существует проблема, суть ее в том, что определить стеноз клапана не так уж и просто,

даже вопреки тому, что это очень распространенный порок сердца у взрослых (70–85% случаев среди всех пороков). Система Watson попытается определить, что он «видит» на медицинских изображениях: стеноз, опухоль, очаг инфекции или просто анатомическую аномалию – и дать соответствующую оценку лечащему врачу, чтобы ускорить и повысить качество его работы [3].

В апреле 2017 года ученые из Университета Ноттингема представили технологию искусственного интеллекта, которая предсказывает появление сердечного приступа. Разработчики утверждают, что точность прогнозирования выше, чем у докторов. В результате исследования сравнили эффективность рекомендаций медиков с работой четырех программ, написанных с использованием алгоритмов малинового обучения. Ученые преследовали цель найти закономерности в записях более 378 тыс. пациентов. В компьютер были заложены 22 критерия, в том числе возраст, национальность, наличие артрита и заболеваний почек, уровень холестерина в крови [4].

Сделанные искусственным интеллектом выводы о рисках развития инфаркта сверили с данными за 2015 год, и они оказались более точными, чем предсказания врачей, основанные на рекомендациях Американского коллежа кардиологии (American College of Cardiology, ACC) и Американской ассоциации сердца (American Heart Association, AHA): от 74,5% до 76,4% точности против 72,8%.

По приблизительным подсчетам авторов проекта, компьютер мог бы спасти на 355 жизней больше, чем методика ACC и AHA. Ученые намерены повысить эффективность интеллектуальной системы, добавив в нее учет таких факторов риска, как образ жизни и генетические данные [4].

Еще одной разработкой является карманный кардиолог AliveCor. Мобильное приложение от **AliveCor** может обрабатывать данные датчика для снятия кардиограмм в домашних условиях. Искусственный интеллект ежедневно расшифровывает данные пациента и отслеживает опасные тенденции. Если приложение выявляет риск скорого инфаркта – оно заранее попросит пользователя обратиться к врачу [4].

Существует и такая си**стема мониторинга больных Qventus. Данную систему можно отнести ко всем разделам медицины, так как суть ее заключается в том, что она** отслеживает состояние здоровья пациентов, находящихся в стационаре, предсказывает ухудшение и резервирует врачей и оборудование для предотвращения критической ситуации. Qventus доказал свою эффективность. В одной из больниц система смогла снизить количество пациентов в стационаре на 39%, поскольку персонал вовремя получал предупреждения о состоянии больных и оперативно оказывал помощь [4].

Достаточно часто, люди не готовы воспринимать информацию, связанную с новыми технологиями. Как и вокруг любой инновации, вокруг искусственного интеллекта в кардиологии, в частности в медицине

существует огромное количество опасений. Рассмотрим более детально данные опасения.

1. Информация «второй свежести»

Здесь говорится о качестве и объеме медицинской информации. Накопленные в медкартах пациентов данные могут содержать неполную информацию, ошибки, неточности и нестандартные термины. В них недостаточно записей о жизни пациента, его привычках и поведении [5].

2. Утрата контроля над личными данными и неясное распределение ответственности за это

В случае искусственного интеллекта в кардиологии (и не только в кардиологии) возникает реальная проблема нарушения конфиденциальности ради эффективности.

При возникновении утечки конфиденциальности могут стать реальные проблемы и непосредственно для пациентов. Так, информация из истории болезни, которая используется для обучения искусственного интеллекта, могут попасть в руки, допустим, страховой компании, с ожидаемым последствием повышения цены медицинского полиса и страхования жизни. Работодатель может отказать соискателю, если будет знать, что тот страдает хроническими болезнями или генетически предрасположен к тем или иным видам заболеваний [5].

3. Самолечение и сокращение числа рабочих мест в медицине

Маловероятно, что средний врач обдумывает возможность стать виноватым из-за ошибки искусственного интеллекта, но в целом у врачей тоже отсутствует стимул к внедрению интеллектуальных систем. Где-то функционирует система, согласно которой вознаграждение врача прямо пропорционально затраченному на пациента времени, и, если искусственный интеллект будет ставить правильный диагноз за пять секунд, услуги врача немедленно обесценятся, как минимум, «в среднем по больнице». Например, один врач, с помощью искусственного интеллекта, способен принимать в пять раз больше пациентов. Вследствие, четверых из-за этого придётся уволить [5].

4. «Серая» правовая зона и законодательные барьеры

Огромные массивы данных, в т. ч. персональных, так или иначе, собираются и используются пользователями, но легальность этого – под вопросом. Права собственности, права на использование открытых для искусственного интеллекта персональных данных, а также вопросы разграничения ответственности при эксплуатации искусственного интеллекта в медицине требуют законодательного регулирования.

Для того, чтобы данное регулирование происходило быстро и эффективно и, конечно же с пользой для людей, есть несколько серьёзных препятствий.

Во-первых, это недостаточный уровень понимания законодателями, что необходимо сделать, так как отрасль новая и готовых решений попросту не существует. Придётся действовать методом проб и ошибок, а ошибки в деле медицины особенно опасны, ведь идёт о жизни и здоровье людей.

Во-вторых, законодатели, как и простые люди, в какой-то степени тоже имеют страхи. Это может быть страх перед реальными опасностями, к примеру, возможным ростом безработицы среди медицинских работников.

Безусловно, прогресс не остановить, потребность в широком медицинском применении искусственного интеллекта существует. Но если искусственный интеллект окажется на территории «чёрного рынка», это не только отпугнёт от данной отрасли многих специалистов и пациентов, но и лишит людей гарантий контролируемого стандарта и защиты [5].

Несмотря на все описанные проблемы, всё же развитие технологий и общества способствует надеяться на лучшее. Искусственный интеллект уже существует в области медицины, уже работает с данными и остановить этот процесс невозможно. Допускается лишь сделать его дальнейшее проникновение более быстрым, комфортным и безопасным, или же наоборот – замедлить, затруднить. И в силах каждого из нас решить данные проблемы. Для этого [6]:

1. Поддерживать организациям, которые эксплуатируют медицинские ИИ-системы, организовывать данные, для этого использовать носимые устройства и упомянутые в этой статье приложения и подобные им.

2. Обращаться за помощью к уже существующим ИИ-системам при диагностировании, будь вы пациент или врач, показывать их своим лечащим врачам.

3. Формировать позитивное общественное мнение в отношении использования искусственного интеллекта в медицине, вести разъяснительную работу, помогать людям преодолевать фобии и стереотипы.

Использованные источники:

1. Алдонин, Г.М. Системы и устройства в кардиологии: учебное пособие / Г.М. Алдонин, С.П. Желудько; Министерство образования и науки Российской Федерации, Сибирский Федеральный университет. – Красноярск: Сибирский федеральный университет, 2017. - 182 с.
2. Атмосфера. Новости кардиологии: журнал для практикующих врачей / гл. ред. Ю.А. Карпов – Москва: Атмосфера, 2018. – № 1. – 40 с.
3. Искусственный интеллект в медицине: главные тренды в мире //URL:https://medaboutme.ru/zdorove/publikacii/stati/sovety_vracha/iskusstvennyy_intellekt_v_meditsine_glavnye_trendy_v_mire (Дата обращения: 10.12.2018).
4. Искусственный интеллект в медицине // URL:https://www.kmis.ru/blog/iskusstvennyi_intellekt_v_meditsine (Дата обращения: 10.12.2018).
5. Проблемы искусственного интеллекта в кардиологии // URL: https://22century.ru/popular_science_publications/artificial_intelligence_in_medicine (Дата обращения: 10.12.2018).
6. Пути решения проблемы искусственного интеллекта в кардиологии // URL: https://www.news-medical.net/health/Artificial-Intelligence-in-Cardiology-(Russian).aspx (Дата обращения: 10.12.2018).

7. Сергеев, Н.Е. Системы искусственного интеллекта: учебное пособие / Н.Е. Сергеев; Министерство образования и науки РФ, Южный федеральный университет, Инженерно-технологическая академия. – Таганрог: Издательство Южного федерального университета, 2018. – 123 с.

УДК 336.767.017.2

Бондарев С.С.
студент магистратуры
Кубанский государственный университет
Россия, г. Краснодар
Пучкина Е.С. к.э.н., доцент кафедры экономического анализа статистики и финансов, Кубанский государственный университет
Россия, г. Краснодар

ПЕРСПЕКТИВЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ДОВЕРИТЕЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ АКТИВАМИ В БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: В статье авторы рассматривают возможности использования института доверительного управления банками для повышения эффективности их деятельности. В работе рассматривается доверительное управление как форма организации аутсорсинга, а так же рассматриваются возможности осуществления доверительного управления на финансовом рынке. Изучение конкурентных возможностей банковских институтов на рынке доверительного управления позволяет не только определить перспективы развития этого вида деятельности, но и обозначить наиболее значимые направления.

*Ключевые слова**:** доверительное управление, банк, эффективность использования финансовых активов, аутсорсинг, индивидуальное доверительное управление.*

Bondarev S. S.
master's student
Kuban State University
Russia, Krasnodar
Puchkin E. S., Ph. D., associate Professor of the Department of economic analysis, statistic and Finance, Kuban State University
Russia, Krasnodar

PROSPECTS FOR THE USE OF TRUST MANAGEMENT OF FINANCIAL ASSETS IN THE BANKING ACTIVITIES

Abstract: in the article the authors consider the possibility of using the institution of trust management of banks to improve the efficiency of their activities. The paper considers trust management as a form of outsourcing organization, as

well as the possibility of trust management in the financial market. The study of competitive opportunities of banking institutions in the trust management market allows not only to determine the prospects for the development of this type of activity, but also to identify the most important areas.

Key words: trust management, bank, efficiency of use of financial assets, outsourcing, individual trust management.

Доверительное управление не так давно вошло в общественную жизнь и на сегодняшний день не сформировано однозначное восприятие данного вида услуг у участников (инвесторов) финансового рынка. В этой связи целесообразно определить понимание категории, которая в дальнейшем будет рассматриваться как одно из направлений деятельности осуществляемой российскими банками. Сама категория «управление» слишком широкое и часто употребляемое, чтобы оставить его без пояснения контекста применения в рамках данной работы.

Анализ понятия «управление» осуществляется чаще всего в следующих аспектах: экономическом, правовом, организационном, техническом и т.д.

В рамках изучаемой проблемы наиболее значимо понимание категории в экономическом аспекте, соответственно под управлением понимается деятельность, направленная на получение доходов и осуществлении необходимых расходов, связанная с использованием и трансформацией имеющегося имущества.

Если остановится на точке зрения, что эффективность использования собственности оценивается через эффективность управления ею, то следует обозначить значимость в этой системе реализации интересов собственников.

Экономические интересы являются проявлением экономических отношений, выступают побудительными силами к деятельности. В процессе этой деятельности собственники стремятся реализовать свои интересы, которые тесно связаны с их потребностями.

Относительно формирование класса эффективных собственников, практика показала, что около 5% населения обладают предпринимательской способностью. Таким образом, большой пласт собственников, которые приобрели имущество в порядке наследования, успешной профессиональной деятельности или под влиянием иных благоприятных обстоятельств оказались перед проблемой «бремени собственности».

Необходимость эффективного использования самых разнообразных объектов экономического оборота от земельных участков, зданий и сооружений до ценных бумаг сопровождалась отсутствием необходимых знаний, навыков, опыта, информационной среды, в конце концов, желания заниматься самостоятельной, рискованной деятельностью.

Вывод отсюда напрашивается вполне очевидный, часто собственник не в состоянии самостоятельно использовать принадлежащее ему имущество с высокой эффективностью и управлять им с выгодой для себя.

Соответственно, возникает необходимость, связанная с передачей имущества собственника другому лицу.

Для того чтобы добиться максимально эффективного результата управления имуществом целесообразно обращаться к специалисту, а в наступившей эре превосходства финансового капитала над любыми другими его формами наиболее востребованными становятся услуги специалистов в области финансового рынка.

Передача данных функций может быть осуществлена в рамках косвенного управления, осуществляемое через внешние структуры, привлекаемые собственником по договорам доверительного управления, по схемам аутсорсинга и т.д.,

Преимущества доверительного управления заключаются в том, благодаря привлечению профессионального управляющего, особенно в случае если речь идет об управлении, сформированном на основании коллективного участия, пула финансовых активов наблюдается снижение стоимости осуществления необходимых функций, получаемых услуг.

При этом данное снижение затрат сопровождается увеличением их качества, а также существенным повышением надежности, своевременности их предоставления. Высокие профессиональные знания, умения, навыки, возможности стандартизации действие доступность необходимых информационных источников обеспечивают указанное снижение затрат.

Наряду с достоинствами в использовании любых внешних структур имеются недостатки, к основным следует отнести:

- возможную потерю контроля,
- утечку информации, в том числе и к конкурентам,
- полная или частичная зависимость от доверительного управляющего (аутсорсера).

Исходя из упомянутых недостатков, следует отметить, что применение схем аутсорсинга определяет высокий уровень подготовки персонала и руководителя. В качестве доверительного управляющего должна выступать надежная проверенная практикой и временем компания. Кроме репутации компании необходимы еще элементы государственного регулирования, наиболее эффективным из которых по нашему мнению является лицензирование данного вида деятельности.

Существование доверительного управления становится возможным только благодаря тому, что экономические агенты вступают во взаимодействие, кооперацию, могут организовать совместные действия таким образом, чтобы интересы участников и их удовлетворение не порождало конфликтов.

Следует отметить, что не всегда доверие является результатом, рационального, осознанного поведения экономического агента, способного взвесить имеющиеся риски сравнить альтернативные предложения и сформировать некую целостную картину, осознание которой вызывает доверие, зачастую доверие является следствием убежденности экономического агента в каком-то всеобщем законе справедливости, в частности социальной. И тогда не

рациональное начало, а иррациональное отвечает за формирование экономического доверия между контрагентами.

Следует выделить основные наиболее перспективные экономические отношения для использования доверительного управления:

- передача имущества управляющей компании, которая подходит, прежде всего, собственникам, для получения дохода от собственности, но для которых использование объектов собственности, например, недвижимости не является приоритетным направлением деятельности. К таким собственникам можно отнести не только частных лиц, но так же и государство и муниципалитеты;

- управление портфелем финансовых активов, принадлежащих частным лицам, либо на основании реализации индивидуальных стратегий, при достаточном объеме средств и среднесрочном горизонте инвестирования, либо на основании схем коллективного инвестирования.

Наиболее востребованными услугами по доверительному управлению на сегодняшний день являются услуги направленные на повышение эффективности использования финансовых ресурсов, в частности физических лиц.

Поскольку сам договор доверительного управления не носит фидуциарного характера и недостаточный опыт его применения на практике не позволяет говорить о сложившихся взаимосвязях между контрагентами, формирования класса доверительных управляющих, чья репутация достаточно для формирования устойчивых рыночных позиций, то банки приобретают шансы расширить и закрепить свою долю на этом востребованном рынке.

Так, например в 2015 году на 82% увеличились средства, передаваемые в доверительное управление банкам. Эта ситуация была обусловлена снижением процентных ставок в банках, волатильностью на финансовом рынке и внешними ограничениями, но эти факторы не утратили своего значения и в настоящее время, и есть ожидания, что вряд ли снизят свое влияние в будущем.

Соответственно востребованность данных услуг будет наблюдаться и в будущем, что свидетельствует о необходимости разработки магистральных стратегий поведения для банков. Предлагаем акцентировать свое внимание на средствах частных лиц, которые склонны инвестировать на фондовом рынке, поскольку имеющиеся инструменты и подходы к оптимизации портфеля позволят снизить транзакционные издержки и «порог вхождения» для потенциальных клиентов, таким образом, существенно расширив клиентскую базу.

Вместо включения инвестиционных продуктов и услуг в рамки депозитных программ, представлять их как отдельные услуги, направленные на формирование инвестиционных портфелей находящихся в доверительном управлении банков.

Данный подход позволит не расширять негативные практики введения клиентов в заблуждения, а выделять клиентов, чья склонность к риску достаточна для согласия проведения операций в рамках доверительного управления и сформировать у них положительный опыт, который станет основой для распространения позитивной информации об услугах доверительного управления среди заинтересованного круга лиц.

Внедрение подобной стратегии не только позволит повысить конкурентоспособность отдельных банковских институтов, но и будет способствовать повышения эффективности экономики страны в целом поскольку увеличит объем инвестиций осуществляемых частными лицами, необходимость которых ни у кого не вызывает сомнений.

Использованные источники:

1. Управление недвижимостью: учебник / под ред. С.Н.Максимова. – М.: Дело АНХ, 2008. – 432 с.
2. Национальный отчет «Глобальный мониторинг предпринимательства. Россия 2013» — Высшая школа менеджмента Санкт-Петербургского государственного университета – 64 с.
3. Рындина И.В. Особенности развития рынка коллективных инвестиций и доверительного управления // Сборник: Актуальные вопросы современной финансовой науки материалы международной научно-практической конференции: в 2-х томах – 2016 – С. 275-280.

УДК 659.18

Гилева Е.А. студент 1 курса магистратуры
Алтайского государственного университета
(Барнаул, Россия)
Бондаренко Н.С. студент 1 курса магистратуры
Алтайского государственного университета
(Барнаул, Россия)

ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ СИСТЕМНОГО ПОДХОДА В ПСИХОЛОГИИ РЕКЛАМЫ

Аннотация: в статье дано определение системного подхода и выявлены возможности его использования в психологии рекламы. Раскрыты сущность системного подхода, его особенности, а также основные принципы, лежащие в его основе.

Ключевые слова: рекламная деятельность, реклама, психология рекламы, системный подход, принципы системного подхода.

Gileva E.A. 1 year master student
Altai State University
(Barnaul, Russia)
Bondarenko N.S. 1 year master student
Altai State University
(Barnaul, Russia)

FEATURES OF THE APPLICATION OF THE SYSTEM APPROACH IN THE PSYCHOLOGY OF ADVERTISING

Annotation: the article provides a definition of a systems approach and identifies the possibilities of its use in the psychology of advertising. The essence of the systems approach, its features, as well as the basic principles underlying it are revealed.

Key words: advertising, advertising, psychology of advertising, systems approach, principles of systems approach.

Рекламная деятельность выступает в качестве необходимого элемента не только экономической, политической и социальной жизни общества, но и жизни отдельного человека. При этом психологи детально разрабатывали отдельные направления рекламной деятельности и редко рассматривали ее в рамках системного подхода.В психологии рекламы первоочередной задачей всегда было изучение восприятия рекламы человеком, а не то, например, почему и каким образом он ее создает. Результатом этого стало отсутствие в психологии должного внимания к факту сходства используемых приемов и допускаемых ошибок в рекламе компаний и личной рекламе, когда человек в процессе общения определенным образом представляет себя другим людям.

Однако при более внимательном рассмотрении можно предположить системный характер рекламной деятельности, что позволяет объединить ее виды и элементы в системную психологическую модель.

Профессор Б. Ф. Ломов считал, что рассмотрение совокупности систем, которые образуют бытие человека и являются основаниями его качеств, позволяет раскрыть многообразие индивидуальных качеств человека и определить среди них место психологических качеств. Автор писал, что в системном подходе явления возникают и существуют в рамках определенной системы, а также оказывают влияние друг на друга в ходе устойчивых взаимодействий[2, с. 80].

В основе системного подхода также лежит понимание сложности механизмов интеграции и дифференциации различных явлений: природных, социальных и так далее. К примеру, понятие «имидж» можно применить к крупным компаниям и отдельных личностям, так как о высокой социальной оценке заботятся люди, компании, а также государства на международном уровне.

По сути, системный подход становится методологическим инструментом, который позволяет анализировать современные социально-экономические явления, тогда как старая методология постепенно утрачивает свое значение[3; 4].

По мнению В. А. Ганзена системный подход описывает объект в качестве совокупности различных взаимодействующих компонентов и позволяет формулировать новые научные гипотезы. Активизация системного подхода связана с преодоление отрицательных последствий длительной дифференциации наук и научных понятий[1].

С помощью системного подхода можно определить наличие структурно-функциональных связей между явлениями, которые кажутся различными по своей природе, вне зависимости от области знаний, где эти явления исследуются.Системный подход базируется на ряде важных принципов.

Во-первых, система обладает особыми свойствами, которые существую до момента исчезновения данной системы. Это доказывает, что сумма свойств отдельных частей не определяет свойства целого. Например, в качестве объектов престижа у разных потребителей могут выступать различные товары и услуги в зависимости от принадлежности потребителей к той или иной системе – возрастам, социальным слоям, национальности и так далее.

При этом наблюдается тот факт, что мифы одних социальных систем под воздействием рекламы в рыночных условиях постепенно меняются на другие. Однако социально-психологический механизм ценности тех или иных вещей, представляя собой интегральный регулятор социальных отношений в обществе, не исчезает, а только меняет формы своей реализации.

Б.Ф. Ломов утверждает, что системные свойства объектов могут быть выявлены только с помощью научного анализа. Следовательно, применение системного подхода в психологии рекламы обусловлено необходимостью

описания общих закономерностей, специфических отношений и свойств субъектов рекламной деятельности, а также анализа их взаимовлияния и особенностей взаимодействия.

Во-вторых, принципом системного подхода является саморегуляция, основным элементом которой является обратная связь. Подобный механизм присущ разным уровням, например, уровню социальных общественных процессов, уровню человека как общественного и биологического существа и прочим.

Подобный принцип работает при совершении человеком конкретной покупки. Ему необходимо знать, что он сделал правильный выбор: купленный им товар должен быть престижным, по его мнению, а также функциональным и надежным. Следовательно, купленная вещь нужна человеку не только для непосредственного использования, но и того, чтобы почувствовать себя значимой личностью в глазах окружающих.

На практике «обратные связи» образуют целую сеть, которая регулирует социальные контакты и требует многочисленных психологических исследований.

Также системному подходу свойственно наличие противоречий как внутреннего источника развития системы и объективного условия взаимодействия людей.

Противоречия проявляются и в рекламной деятельности. Как правило, многим людям не нравится реклама, но обязаны с ней мириться, так как является одним из условий существования рыночных отношений, а также помогает людям удовлетворять свои потребности.

В основе рыночных отношений находится конкуренция, то есть естественные противоречия между людьми. Несмотря на мнение ряда политиков по поводу устранения противоречий в целях гармонизации общества, существует точка зрения о неизбежности и объективности противоречий, выступающих в качестве источника развития и неустранимой формы общественного сосуществования. В таком случае отсутствие противоречий может привести к временному благополучию, которое спустя некоторое время сменится на упадок и нестабильность. К тому же противоречия будут возникать в обществе вновь и вновь, так как их источником являются объективные законы развития систем.

Таким образом, основываясь на положениях системного подхода, фиксируются закономерности психической жизни в абсолютно разных на первый взгляд областях. Например, общие психические явления можно обнаружить у древних и современных людей, у представителей разных культур, у животных и человека. Использование подобных выводов, возникающих в рамках системного подхода и основанных на идеях дифференциации и интеграции, в ходе рекламной деятельности позволит сделать процесс ее осуществления более эффективным.

Использованные источники:
1. Ганзен В. А. Системные описания в психологии. – Л.: Изд-во Ленинградского университета, 1984. – 176 с.
2. Ломов Б. Ф. Методологические и теоретические проблемы психологии. – М.: Наука, 1984. – 226 с.
3. Митькин А. А. Системный подход и психология развития: формы и уровни взаимодействия // Труды Института психологии РАН. – М.: ИП РАН, 1997. – с. 57-62
4. Ушакова Т. Н. Системный подход и дискурсивная психология // Труды Института психологии РАН. – М.: ИП РАН, 1997. – с. 107-112

УДК 338

Бондова Е.А.
Голышева Н.В.
студент 5 курса
Калужского государственного
университета им. К.Э. Циолковского
г. Калуга, Российская Федерация
Научный руководитель
Р. Р. Ахмедзянов
доцент кафедры таможенного дела, к. э. н.
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
г. Калуга, Российская Федерация

АНАЛИЗ РЕАЛИЗАЦИИ ОСНОВНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ РФ ДО 2020 ГОДА

Аннотация: В статье проведен анализ реализации ключевых мероприятий по основным направлениям Стратегии развития таможенных органов в период с 2015 по 2017 годы. Авторами выделены наиболее развитые направления.Отмечено, что развитие других направлений требует дальнейшего совершенствования. В целом, реализация Стратегии осуществляется эффективно, соответствуя разработанным планам и концепциям.

Ключевые слова: Стратегия, развитие, таможенные органы, мероприятия, направления.

E.A. Bondova
N.V. Golysheva
5th year students
Kaluga State University. K.E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russian Federation
supervisor
R. R. Ahmedzyanov
Associate Professor of the Department of Customs Affairs, Ph.D. n
Kaluga State University. K.E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russian Federation

ANALYSIS OF THE IMPLEMENTATION OF THE MAIN ACTIVITIES DEVELOPMENT STRATEGIES OF CUSTOMS BODIES OF THE RUSSIAN FEDERATION TILL 2020

Abstract: The article analyzes the implementation of key activities in the main areas of the Strategy for the development of customs authorities in the period from 2015 to 2017. The authors have identified the most developed areas. It is noted that the development of other areas requires further improvement. In general, the implementation of the Strategy is carried out efficiently, in accordance with the developed plans and concepts.

Key words: Strategy, development, customs authorities, activities, directions.

Стратегия развития таможенной службы до 2020 года является официально установленной системой долгосрочных приоритетов и задач, определяющих поэтапное развитие таможенных органов Российской Федерации.

Наиболее важным элементом таможенной политики Российской Федерации на данный момент является таможенное администрирование - организационно-управленческая деятельность ФТС, а также таможенных органов, осуществляемые в нормативно-правовых рамках в процессе реализации возложенных на них задач в сфере таможенного дела.

Развитие таможенной службы Российской Федерации осуществляется по соответствующим стратегической цели взаимосвязанным направлениям, таким как: совершенствование таможенного регулирования, таможенного контроля после выпуска товаров, совершенствование реализации фискальной функции и правоохранительной деятельности; содействие развитию интеграционных процессов и международного сотрудничества; совершенствование системы государственных услуг, таможенной инфраструктуры и информационно-технического обеспечения, укрепление кадрового потенциала и усиление антикоррупционной деятельности, совершенствование социальной сферы. [199]

Проведенная ФТС России в 2017 году работа по совершенствованию фискальной функции позволила обеспечить выполнение прогнозируемого задания по администрируемым таможенными органами доходам в федеральный бюджет на уровне 102,8 процента (в 2016 году - 101,1 процента, в 2015 году – 101 процент).

Совершенствованию таможенного регулирования уделялось наибольшее внимание, так как оно является наиболее приоритетным направлением, пополняя федеральный бюджет. Оно включает в себя перечисление таможенных и иных платежей, администрируемых ФТС России, в доход федерального бюджета. Данные о динамике перечисленных

1. Распоряжение Правительства РФ от 28.12.2012 № 2575-р (ред. от 10.02.2018) «О Стратегии развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года»: [Электронный ресурс] – URL: http://www.consultant.ru (дата обращения: 20.11.2018)

таможенных платежей в рамках реализации данного направления представлены в Таблице 1.

Таблица 1 - Динамика таможенных платежей, перечисленных в доходную часть федерального бюджета РФ, млрд. рублей

Вид таможенного Платежа	2015 год	2016 год	2017 год	2017 год в % к:	
				2015 году	2016 году
Ввозная таможенная пошлина	484,2	489,8	506	104,5	103,3
Вывозная таможенная пошлина	2 780,4	2 054,1	1 968,3	70,8	95,8
НДС	1 643,5	1 762,8	1900,8	115,7	107,8
Акциз	41	58,8	76	185,4	129,2
Таможенные сборы	59,1	41,4	124,6	210,8	301
Итого	5 008,2	4 406,9	4 575,7	91,4	103,8

Источник: www.customs.ru

Данные Таблицы 1 свидетельствуют о том, что общая сумма таможенных платежей за анализируемый период сократилась. Так, в 2017 году они составили 4 575,7 миллиардов рублей, что на 8,6 процентов меньше по сравнению с 2015 годом, но на 3,8 процента больше по сравнению с 2016 годом.

На снижение поступлений суммы таможенных платежей существенное влияние оказало сокращение поступлений от вывозной таможенной пошлины. В отчетном году данные поступления составили 1 968,3 миллиарда рублей, что на 29,2 процента меньше по сравнению с базисным годом, и на 4,2 процента - по сравнению с предыдущим.

На снижение поступлений от вывозной таможенной пошлины оказало влияние сокращение объемов экспортируемой продукции, что связано с проведением санкционной политики в отношении России со стороны стран Запада. Но несмотря на это, можно заметить, что в отчетном году размер поступлений от вывозной таможенной пошлины уже не столь критично отличается от предыдущего года, что свидетельствует о «приспособлении» экономики нашей страны к введенным ограничениям, их благотворное влияние на отечественных производителей.

Также стоить отметить об увеличении поступлений от НДС в анализируемом периоде: в 2017 году данное увеличение по сравнению с 2015 годом составило 15,7 процента, а по сравнению с 2016 годом 7,8 процента.

По решению коллегии ФТС России от 25 ноября 2016 года Концепция

развития таможенного контроля после выпуска товаров до 2016 года признана полностью реализованной. В 2017 году отмечен рост эффективности работы подразделений таможенного контроля после выпуска товаров по обеспечению поступления в федеральный бюджет дополнительно начисленных денежных средств и снижение нагрузки на участников ВЭД. Количество таможенных проверок составило 3 725 мероприятий, что на 9,7 процентов ниже показателей 2016 года (4 125 мероприятий), и на 51,5 процентов меньше, чем в 2015 году (7 678 мероприятий). По сравнению с предыдущими годами их результативность выросла до 87 процентов. В результате данных мероприятий взыскано таможенных платежей, пеней, штрафов на сумму 6,8 миллиардов рублей (на 58 процентов больше, чем в 2016 году, и на 79 процентов больше, чем в 2015 году).

В ходе реализации такого направления, как совершенствование правоохранительной деятельности, в 2017 году таможенными органами возбуждено 2 103 уголовных дел, что на 6 меньше, чем в 2016 году (2 235 дел), и на 3,5 процента больше, чем в 2015 году (2 031 дело). Также было возбуждено 119 327 дел об АП (в 2016 году – 80 355 дел, в 2015 году - 85 523 дела), в результате чего в 2017 году назначено наказаний по 111 663 делам об АП на общую сумму около 157 миллиардов рублей (в 2016 году - по 77 587 делам на сумму около 140,5 миллиардов рублей, в 2015 году – по 80 614 делам на сумму около 196 миллиардов рублей,).[200]

В 2017 году в рамках международного сотрудничества в таможенной сфере деятельность ФТС России была главным образом направлена на развитие интеграционных процессов в рамках ЕАЭС и СНГ, поддержание и наращивание двусторонних связей с таможенными службами стран СНГ и дальнего зарубежья, а также на организацию тесного взаимодействия с международными организациями. Таможенная служба России подписала 19 международно-правовых актов с 15 странами, а также 2 плана развития сотрудничества в таможенной сфере.

По направлению совершенствования информационно-технического обеспечения была проведена работа по оснащению таможенных органов различными средствами вычислительной техники. В 2017 году для обновления компьютерного, серверного и периферийного оборудования закуплено и распределено по таможенным органам 2 002 единиц офисных рабочих станций (в 2016 году – 2 036, в 2015 году – 1 062), 56 серверов баз данных (2016 год – 18, 2015 год - 108), 1 система хранения данных. Продолжилось внедрение в деятельность таможенных органов современных технических средств таможенного контроля, в результате чего в таможенные органы было поставлено 39 единиц досмотровой техники, средств поиска и идентификации (в 2016 году их количество составило 148 единиц, в 2015 – 235 единиц). Также не менее важна созданная в Единой автоматизированной

[200] Ежегодный сборник «Таможенная служба Российской Федерации в 2015-2017 годах» // Федеральная таможенная служба : [Электронный ресурс] – URL: www.customs.ru (дата обращения: 20.11.2018)

информационной системе таможенных органов телекоммуникационная инфраструктура использования электронной подписи, которая позволила ФТС России обеспечить лидирующее место среди федеральных органов исполнительной власти по использованию электронных документов.

Относительно укрепления кадрового потенциала и усиления антикоррупционной деятельности в 2017 году было обучено 19 503 должностных лица таможенных органов, из них дополнительное профессиональное образование по дополнительным профессиональным программам получили 18 391 должностных лиц (в 2016 году – 19 562 и 18 539 должностных лиц, в 2015 году 19 600 и 18 202 должностных лица соответственно). В 2017 году по материалам подразделений по противодействию коррупции таможенных органов возбуждено 406 уголовных дел, что на 0,7 процента меньше, чем в 2016 году (409 уголовных дел), и на 0,7 процента больше, чем в 2015 году (403 уголовных дела). Из них по преступлениям коррупционной направленности возбуждено 306 уголовных дел (в 2016 году – 230, в 2015 году - 195), из чего можно сделать вывод, что антикоррупционная деятельность с каждым годом осуществляется всё более эффективно.

В рамках развития социальной сферы таможенной службы РФ в 2017 году 93 семьи таможенников улучшили свои жилищные условия (в 2015 году – 45 семей, в 2014 году – 142 семьи), в том числе 68 сотрудников получили единовременную социальную выплату для приобретения или строительства жилого помещения (в 2016 году – 39, в 2015 году – 99 сотрудников) и 25 федеральных государственных гражданских служащих получили единовременную субсидию на приобретение жилого помещения (в 2016 году – 6, в 2015 году – 13). За 2017 год санаторно-курортным лечением и оздоровительным отдыхом воспользовалось 10 117 должностных лиц и пенсионеров таможенных органов, а также членов их семей (в 2016 году – 9 860 человек, в 2015 году – 9 275 человек).

Исходя из вышеперечисленного, можно сделать вывод, что реализация ключевых мероприятий по основным направлениям Стратегии за последние три года, несмотря на воздействие неблагоприятных факторов, осуществляется достаточно эффективно. Наибольшее развитие отмечается по таким направлениям, как: совершенствование таможенного контроля после выпуска товаров, совершенствование правоохранительной и антикоррупционной деятельности, содействие развитию процессам международного сотрудничества, развитие таможенной инфраструктуры и информационно-технического обеспечения таможенных органов. По другим направлениям развитие осуществляется не менее эффективно, но всё же требует дальнейшего совершенствования. В целом, можно сказать, что реализация Стратегии осуществляется оперативно и размеренно, соответствуя разработанным планам и концепциям.

Использованные источники:
1. Распоряжение Правительства РФ от 28.12.2012 № 2575-р (ред. от 10.02.2018) «О Стратегии развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года»: [Электронный ресурс] – URL: http://www.consultant.ru (дата обращения: 20.11.2018);
2. Ежегодный сборник «Таможенная служба Российской Федерации в 2015-2017 годах» // Федеральная таможенная служба : [Электронный ресурс] – URL: www.customs.ru (дата обращения: 20.11.2018);
3. Итоговый доклад о результатах и основных направлениях деятельности ФТС России в 2015-2017 годах // Федеральная таможенная служба: [Электронный ресурс] – URL: www.customs.ru (дата обращения: 20.11.2018).

УДК 37.0

Борзова С. А.
студентка магистратуры
Самарского государственного социально
- педагогического университета
Россия, г. Сызрань
Научный руководитель: Репинецкая Ю. С.
кандидат исторических наук, доцент, доцент кафедры методики
преподавания истории СГСПУ

КРЕАТИВНАЯ ПЕДАГОГИКА: ПРОБЛЕМЫ, ПРОТИВОРЕЧИЯ, ПУТИ ИХ РАЗРЕШЕНИЯ

Аннотация. Стержневая смысловая установка статьи заключается в философском поиске на основе нелинейной методологии идентификационных характеристик креативной педагогики. Автор статьи критически рассматривает явления действительности, как полимодальные субстанции, характеризующиеся признаками многовариантности, альтернативности и неоднозначности путей своего развития.

Ключевые слова: креативность, креативная педагогика, проблемное обучение креативно - ориентированная педагогика, развивающее обучение, дидактическая инженерия.

Borzova Sofia Andreevna
master's student.
Samara State University of Social Sciences and Education
Russia, Syzran
Scientific adviser Repinechkaia Y.S.
candidate of history, associate Professor of methods of teaching history
SGSPU

CREATIVE PEDAGOGY: PROBLEMS, CONTRADICTIONS, THE WAYS OF THEIR RESOLUTIONS

Annotation: the core semantic installation of the article is a philosophical search based on the nonlinear methodology of the identification characteristics of creative pedagogy. The authors of the article critically consider the phenomena of reality as polymodal substances, characterized by signs of multivariance, alternative and ambiguous ways of their development. The authors of the article critically consider the phenomena of reality as polymodal substances, characterized by signs of multivariance, alternative and ambiguous ways of their development.

Keywords: creativity, creative pedagogy, creatively oriented pedagogy, problem training, developing training, didactic engineering.

Современная педагогическая литература достаточно детально обозревает новую стезю педагогики - креативную педагогику, которая предлагает совершенно иные методологические подходы ее изучения, новый понятийный аппарат и техники обеспечения работы данной педагогики. Несмотря на новизну современного педагогического предмета, уже зародились определенные противоречия. У любого дилетанта в педагогической науке креативная педагогика будет ассоциироваться с инновационными методами преподавания и прогрессивными подходами в обучении истории.

В научной литературе, понятие «креативная педагогика» рассматривается исключительно как наука и искусство творческого обучения; познание и изучение того, как развивать творчество и творческую личность, а также умение и искусство применять это знание, т. е. делать это творчески в любом предмете обучения, в нашем случае, истории. [201]

Креативная педагогика противопоставляется прочим педагогикам - педагогике принуждения, педагогике сотрудничества и критической педагогике. Можно утверждать, что сам факт противостояния очень уж громок. Если разобраться в этом вопросе, то сосуществование нескольких педагогических теорий на протяжении нескольких столетий заставляет сомневаться в создании исключительно новой современной дисциплины. Если данные дисциплины и существуют, то лишь в незначительном количестве, например, в классификациях современных образовательных технологий, новые и неотточенные инновационные методики находятся на непрочном положении.

Креативная педагогика считает своей целью реформировать любой предмет, программу, курс (в нашем случае, предмет истории) в нестандартный учебный процесс, который формирует творческих

[201] Богоявленская Д. Б. Психология творческих способностей: учеб. пособие для студентов высш. учеб. заведений. М.: Академия, 2002. С. 142- 144

учеников. Креативная педагогика предлагает учащимся творчески обучаться, становиться творцами самих себя и созидателями собственного будущего.

Постулируется безусловное достижение ее перед педагогикой традиционных подходов. Всеми известный шаблон, что новое лучше старого, обширно применяется не только в жизни, но и в педагогической науке. Все-таки достаточно редко устанавливается поле существования традиционной педагогики. В итоге, все сводиться к предписаниям придуманных параметров, заранее признаваемых нами отрицательными.[202]

В настоящий момент уже произведено несколько шагов по устранению данного несовершенства.

К традиционной педагогической дисциплине относят классическую педагогику, которую хотят заменить на более современную, но многие авторы методик не могут ее охарактеризовать, не знают какими чертами и свойствами она должна обладать. Всеми широко употребляемые принципы «свободная педагогика», «педагогика субъект – субъект», «творчески - ориентированная педагогика» немного дополняют образ новейшей дисциплины.

Но когда дело касается ее технологического обеспечения, то получается, что многочисленные наши современные новшества своими корнями уходят в старину, неисчерпаемую сокровищницу многовекового опыта мирового образования. Для иллюстрации данного тезиса можно отметить, что метод диалога сейчас очень популярен и активно используется на уроках истории, но если обратиться к истокам, то они нас приведут к временам Сократа. А также, компоненты модульного обучения уже применялись на Руси в тринадцатом столетии. [203]

Необходимо провести аналогию, креативная педагогика и классическая педагогическая дисциплина: нельзя утверждать, что новые концепции сложились молниеносно, каждые компоненты формировались очень трудно на протяжении многих столетий. Особенную лепту в данный процесс привнесла российская педагогика, в границах которой возникло и зародилось единое течение развивающего обучения. То есть резкое отстранение идей креативной педагогики от предыдущего воспитательного опыта отдален от подлинного положения вещей.

Поэтому возникают некоторые сомнения по поводу сопоставления креативной педагогики путем изображения ее как исключительно новейшего явления, характерного только пришедшему веку.

В основе указанной идентификации лежит принцип: каково общество - таково образование. Думается, можно таким же образом поступить и с мнением о том, что, несмотря на зависимость типа образования от типа общества, педагогики прошлых эпох не исчезают

[202] Креативная педагогика: методология, теория, практика / под ред. Ю. Г. Круглова. М.: МГОПУ им. М. А. Шолохова: Альфа, 2002. С. 111

[203] Марквард К. Г. Развивающая система подготовки специалистов. М.: Знание, 1981. С. 26

бесследно: они существуют и сосуществуют в современной педагогике. Проблема в том, что веком творчества и инноваций признается только текущее столетие. Следовательно, именно начинающему столетию свойственно креативное обучение.[204]

Бытует мнение, что XXI век - век инноваций и новых технологий, но нельзя не отметить, что и XX век является столетием масштабных открытий и веком прорыва.

Если понятие «креативность» можно сейчас рассматривать как синтез творческих компонентов, который тесно соединен с научными открытиями, то пальма первенства, по критерию креативности, все таки переходит предыдущему веку: современные технологии не могли бы существовать без достижений XX века.

Итак, только креативная педагогика обязана проявлять единую природу человека, так как она затребована формировать созидательные способности индивида, характеризующиеся готовностью к рождению исключительно свежих идей, уклоняющихся от традиционных или принятых стереотипов мышления, и вмещающиеся в систему одаренности как самостоятельный фактор, а также призвание разрешать вопросы, появляющиеся внутри статичных систем.

Таким образом, в эталоне креативно ориентированная педагогика - это педагогика развития, исторически синтезированный комплекс образовательных мыслей и компонентов воспитательного эксперимента, снабжающая многогранное созревание человека в ходе реализации им деятельности в рамках целенаправленного образовательного процесса. Такая педагогика выходит далеко за рамки практического разума и интеллекта вообще, помещая в себя реально целый комплект вопросов, сплоченных с воспитанием человека, соединяющего в себе все главные закономерности материального мира: механические, физические, химические, биологические, психологические, социально- культурные.[205]

И тут появляются определенные противоречия.

На первый взгляд, в педагогической науке уделяется огромное внимание развитию и формированию личности творческой и креативной. Такая личность должна обладать нестандартным мышлением, исключительным поведением, использовать новейшие технологии и методы, прибегнуть к быстрым решениям и действиям, принимать новые веяния в дисциплине. Исходя из заданного, главное назначение такой педагогики - развивать гибкое мышление, в которое входит модификация путей решения вопросов, которые могут привести к новым внезапным итогам.

---

[204] Халперн Д. Психология критического мышления. СПб: Питер, 2000. С. 162

[205] Креативная педагогика: методология, теория, практика / под ред. Ю. Г. Круглова. М.: МГОПУ им. М. А. Шолохова: Альфа, 2002. С. 164

Но если изменить градус зрения на этот вопрос, то настоящие подходы и методики находятся под сильным влиянием технократического воздействия.[206]

Осуществляется всеобщая технологизация и унификация, регулирование и формализация образовательного процесса. В итоге вместо творчески ориентированного развития имеем нечто другое - стандартизацию мышления.

К примеру, единый государственный экзамен не предполагает творческого подхода в решении заданий. В рамках креативно ориентированной педагогики, ЕГЭ можно рассматривать не только как традицию обучения в России, заимствованную с Запада, но и как бренд воплощающий современное инновационное развитие. Так же экзамен можно рассматривать как некий ответ на формализм, который плотно вошел в образовательную среду.[207]

На первый взгляд, креативную педагогику можно противопоставить традиционной, что существенно их разделит, а значит, есть возможность утверждать о самостоятельной научно - педагогической дисциплине. В рамках данного подхода уже были сделаны шаги к систематизации всех методик и технологий креативной педагогики. К ним можно отнести:

1) уважительное отношение к своему "Я";
2) бережное отношение к личности и индивидуальности ученика;
3) отсутствие критики в адрес учащихся;
4) создание творческой атмосферы, атмосферы доверия и положительных впечатлений;
5) признание равноправия всех участников дискуссии, а также равноправие учащихся в творческом процессе;
6) проведение «мозгового штурма» на предмет решения интересных задач с нестандартным решением;
7) решение задач открытого типа (множество правильных ответов).

Если этот вопрос рассмотреть более внимательно, то все методы и подходы в креативной педагогике были взяты из ранее существующих дидактик, например, приемы из проблемного или развивающегося обучения.

Утверждается необходимость употребления в процессе развития креативности методов, снабжающих устойчивую активность обучающегося, так, использование проблемного метода обучения, стимулирующего указание на самостоятельное открытие нового знания. Необходимо отметить, что развивающее обучение и свободное творчество позволяют вместе с креативностью развивать механизмы контроля над негативными эмоциями, т. е. избежать описанных «побочных явлений».

---

[206] Арстанов М. И. Проблемно-модельное обучение: вопросы теории и технологии. Алма-Ата: Мектеп, 1981. С. 49-51

[207] Вербицкий А. А. Активные методы обучения в высшей школе: контекстный подход. М.: Высшая школа, 1991. С. 173

Нужно обратить внимание, что эксперимент, принятый в развивающем обучении и свободном творчестве, находит свое продолжение в реальной жизни.[208]

В итоге, все вышесказанное находит отклики общества, что:

- независимой научной дисциплины на данный момент не существует, а также не существует отдельного креативного компонента в педагогической науке;
- различают разную степень креативности;
- креативно ориентированная педагогика отделена от других педагогик; тем не менее, в ней присутствуют наиболее высокий процент креативных элементов.

Таким образом, позитивный характер креативности проблемного обучения имеет следующие характеристики.

1. В самом центре проблемного обучения находится проблемная ситуация - некое затруднение, которое появляется в условиях незнания решения определенной исторической задачи. Поиск правильного решения может быть отнесен не только к теоретическим аспектам, но и к практическим: учащийся должен не только использовать на уроке словесные и наглядные методы, но и практические методы, которые ориентированы на решение поставленного вопроса.

По другому, в этом обучении ученик сталкивается с ситуацией, которая требует привлечение всех интеллектуальных ресурсов. В зависимости от того, какой ресурс он использует, выделяют несколько видов творчества:

- теоретическое творчество (поиск ответа на поставленный вопрос);
- практическое творчество (применение знаний в жизни);
- художественное творчество (отражение реальности и есть воображение).[209]

2. Данное обучение обладает деятельностной природой. Сам процесс обучения предполагает не передавать готовые знания учащимся, а подвести их к самостоятельному поиску правильного решения. Деятельностная природа проблемного обучения увеличивает его интегративный потенциал, основывает базу для выполнения функций средств организации профессиональной деятельности.

В педагогической системе существует три этапа решения вопроса соотношения знаний и деятельности:

1. Передача знаний
2. Передача знаний с помощью способов их применения
3. Соединения знаний и деятельности.

Итак, проблемное обучение более полно соответствует третьему этапу. Именно по этому, в настоящий момент так актуален данный тип

[208] Махмутов М. И. Проблемное обучение: Основные вопросы теории. М.: Педагогика, 1972. С. 127-132
[209] Чернилевский Д. В., Морозов А. В. Креативная педагогика и психология. М.: МГТА, 2001. С. 98

обучения, целью которого считается развитие и формирование компетенций.

Деятельная природа данного обучения включена в цель, трактуемой не только лишь достижением результатов обучения, но и процессом получения этого результата, воспитание самостоятельности учащихся и их творческих возможностей. Главный принцип поисковой деятельности ученика - это приобретение знаний в самостоятельной работе в рамках проблемного вопроса, а не получение готовых знаний от учителя по заданной проблеме. Вся суть проблемного обучения отражается в определенных функциях, например:

1) применение способов интеллектуальной деятельности и практических навыков;
2) формирование познавательной самостоятельности;
3) развитие творческих способностей;
4) накопление опыта творческой деятельности.[210]

3. В проблемном обучении можно найти ссылки на модельные способы изучения нового материала. Из вышеизложенного нужно отметить, что проблемное обучение, кроме исполнения функций активизации познавательной деятельности, развития способов интеллектуальной деятельности, исполняет решающую роль в формировании профессиональной деятельности, результативно содействует исполнению позиции передавать не просто знания, а обучать умениям применять эти знания. Осуществить такое возможно с помощью моделирования деятельности. Данный тезис базируется на одном из главных принципов этой концепции - принцип адекватности структур деятельности, кстати, авторами такой позиции выступают А. К. Леонтьев и Л. С. Выготский.[211]

В современной педагогической дисциплине широко применяется концепция контекстного обучения. Главный ее замысел следующий: предметное и социальное содержание всей профессиональной практики составляется в учебном процессе многочисленными дидактическими средствами, формами, методиками, среди которых первое место занимает деловая игра.

Именно в деловой игре в значительной степени заложена основная характерность контекстного обучения - целенаправленный синтез педагогических и производственных компонентов. В ходе работы такого синтеза, соединение этих двух компонентов происходит с помощью снабжения условий «трансформации учебной деятельности ученика в профессиональную деятельность специалиста». Это содействует решению центрального противоречия профессионального образования, заключающегося в том, «что овладение деятельностью специалиста должно

[210] Чернилевский Д. В., Морозов А. В. Креативная педагогика и психология. М.: МГТА, 2001. С. 105
[211] Халперн Д. Психология критического мышления. СПб: Питер, 2000. С. 316

быть обеспечено в рамках и средствами качественно иной деятельности - учебной деятельности».

Плодом синтеза проблемного и контекстного обучения выступает проблемно - контекстное обучение. Главным ориентиром выдвигается полное овладение профессиональным багажом знаний, формирование навыка ситуативного мышления, технического творчества, умение вести деловую беседу. Превалирующими формами такого обучения выступают:

- деловая игра;
- учебно (научно) - исследовательская деятельность учащихся;
- проблемные лекции.

Главными методами обучения являются:

- грамотное чтение карт и схем, таблиц и графиков;
- анализ текста документа;
- корректное использование компьютерных программ;
- поисковый метод.

Педагогический процесс обучения базируется на данных принципах, он содействует целостному развитию деятельности ученика, формирует не только самостоятельность, но и творческие качества, а также способствует воспитанию применения знаний на практике. [212]

Развивающее обучение является креативным, и вот почему. Развитие есть средство и цель формирующейся креативной педагогики как единства и, соответственно, креативно ориентированной педагогики как некой совокупности технологий, присутствующих в разнообразных наставнических системах, способных снабжать в процессе образовательной деятельности довольно значительный уровень креативности.

Отечественные ученые - педагоги сделали очень многое для развития креативных идей. В Советском Союзе существовала самая современная система образования; в основе этой системы были итоги работ по психологии (Л. С. Выготский, А. Н. Леонтьев, С. Л. Рубинштейн) и педагогике (В. В. Давыдов, В. И. Загвязинский, Л. В. Занков, Е. И. Кабанова-Меллер, З. И. Калмыкова, М. А. Махмутов, Н. А. Менчинская, Н. Ф. Талызина, Д. Б. Эльконин и др.). Одним из ярких лейтмотивов стало нацеленность на многогранное развитие человека, но не все задуманное было воплощено в жизнь. Те шаги, которые уже были предприняты, несомненно интересны и сегодня, когда в педагогической дисциплине задано направление на развитие креативной личности в школе. Несомненно, каждый учитель должен использовать принципы развивающего обучения, которые чрезвычайно гармоничны ориентации современной педагогики.

Многообразные нововведения в педагогической дисциплине, такие как, ориентация на творческое развитие ученика, формирование самостоятельности, и др., имеют в виде тезисов психолого - педагогические

[212] Холодная М. А. Психология интеллекта. Парадоксы исследования. СПб: Питер, 2002. С. 127

и дидактические идеи, сформировавшиеся в нашей стране. К примеру, большой вклад в мировую педагогику внесли труды Л. С. Выготского, В. В. Давыдова, Д. Б. Эльконина.

Н. А. Менчинская также активно участвовала в формировании теории и практики умственного развития ребенка. Именно она является автором личностно - субъектного подхода в развитии личности.

Не противореча идеями Л. С. Выготского о миссии обучения в развитии учащихся, и создав собственную концепцию, Н. А. Менчинская ссылается на актуальную и широко использованную идею С. Л. Рубинштейна: внешние причины через внутренние условия. Больше всего она уделяет внимание именно той части положения, где утверждается, что «ребенок может сделать сам», а потом уже «с помощью взрослого». Главным научным увлечением ее работы представлена энергичная осознанная деятельность учеников (то есть процессы эмоционально - ценностного характера), а не техничность создания образовательного процесса.

Образование само по себе обуславливает процесс развития учащихся. Если говорить о конкретном ученике, то главной задачей выступают внутренние условия (к ним можно отнести интересы, склонности, способности, качества ученика). [213]

Действуя по алгоритму С. Л. Рубинштейна, автор предложила альтернативный вариант: ученик должен работать не по приведенной модели учителя, а реализовывать собственную поисковую деятельность. В такой ситуации возможны ошибки, существует вероятность пойти по ложному следу, по мнению автора, ошибаться иногда полезно, так как собственная поисковая деятельность без них невозможна.

Главным мотивом позитивного креативного развития учащихся является процесс зарождения личности учебной деятельности - переход ученика от ориентации на приобретение верного результата при постановки определенной задачи к ориентации на точность использования усвоенного способа действий.

Нужно согласится с утверждением, что запрещается объединять личность школьника с особенностями его деятельности. Именно в деятельности раскрывается личность учащихся. Здесь уместно применить формулу И. М. Фейгенберга для подтверждения значимости деятельностной концепции: знания выступают необходимым и в тоже время недостаточным условием для получения образования, нужно уметь их применять на практике. Самый главный акцент сделан именно на результат, который представляет собой готовность использовать новые знания в жизни, а не текущий процесс поглощения представленного материала.

[213] Махмутов М. И. Проблемное обучение: Основные вопросы теории. М.: Педагогика, 1972. С. 261 - 269

Такой результат нельзя достичь, базируясь лишь на итогах обучения (отметки и решения заданий), путь к результату, избавленный от сформированности методов, осознания образовательной задачи, способов учебных действий, преобразовывает знания в элементарное заучивание материала без усвоения учащимися новых способов его анализа, преобразования. Таким образом, можно наблюдать результат без процесса. На сегодняшний день, каждый педагог истории использует в своей работе тесты, и этот факт плавно перетекает в закономерность. Каждый учитель стремится к совершенному результату в своей работе, но выбирает путь дрессировки учеников: вот подлинная характеристика современного образования, целью которой становится сдача тестового материала на высокий балл.[214]

Это концепция владеет огромным креативным компонентом и развивающими элементами. Об этом твердят исследования следующих постулатов: процесс значительнее результата и право на ошибку. Эти положения изучаются на конкретном примере урока истории, что располагает исключительными результатами.

1. Принцип «процесс значительнее результата».

В исследовании исторического процесса или факта решение проблемного вопроса ставит перед собой основную цель: побуждать поиск правильного решения с аргументацией выбора и делиться свежими мыслями.

Данный принцип делает акцент не на то, что ученик знает КАК решить проблемное задание, а на то, КАК личность действует при поиске решений всех других проблемных ситуаций, в первую очередь нестандартных. Такой принцип акцентирует значимость процесса деятельности и содействует развитию мышления учащихся, а не требует механического заучивания материала.

2. Принцип «право на ошибку».

Основывается этот принцип на психологическом компоненте, который гласит, что процесс мышления уникален: каждый участник учебного процесса мыслит под разным углом. Тем более, сам процесс развития истории представляет собой «историческую драму идей и людей», в которой новое знание пробивает себе дорогу через сомнения и ошибки. В итоге, каждому из нас присуще ошибаться при изучении новой дисциплины. Наконец, каждый участник учебного процесса может огласить свою позицию, свое отношение к проблемному вопросу, несмотря на ошибочность суждений.

3. Принцип «учение через преподавание».

Новый материал намного быстрее и лучше усваивается у учащихся, если они обучают кого то, например соседа по парте или ряду. Так, например, в рамках реализуемой образовательной программы в Техасском

[214] Махмутов М. И. Проблемное обучение: Основные вопросы теории. М.: Педагогика, 1972. С. 301-309

университете студенты усваивают предметные знания через преподавание учащимся подшефной школы нового материала, усвоенного по университетским курсам. В свою очередь, учащиеся овладевают учебным материалом через обучение своих одноклассников, друзей, родителей.

Очень важный момент - роль учителя в образовательном процессе: он должен выступать энергичным участником учебного процесса. Это суждение отлично иллюстрирует формулу датского философа С. Кьеркегор – «быть учителем в хорошем смысле слова - это значит быть учеником: процесс обучения начинается тогда, когда учитель учится у своих учеников, ставит себя на их место, пытается понять, как они овладевают знаниями». [215]

Таким образом, главная цель конструктивно - дидактического подхода - это многогранность процесса обучения: обучаются все, каждый участник процесса и учитель и ученик одновременно. В результате, осуществляется процесс взаимообусловленного развития, креативного взаимообогащения субъектов образовательной деятельности на основе усвоения ее способов.

Использованные источники:

1. Леонтьев А. Н. Избранные психологические произведения: в 2 т. М.: Педагогика, 1983. Т. 2. 320 с.
2. Выготский Л. С. Педагогическая психология. М.: Педагогика - пресс, 1999. 536 с.
3. Рубинштейн С. Л. Основы общей психологии. СПб: Питер, 2000. 712 с.
4. Давыдов В. В. Проблемы развивающего обучения. М.: Педагогика, 1986. 175 с.
5. Загвязинский В. И. Теория обучения в вопросах и ответах. М.: Academia, 2006. 160 с.
6. Занков Л. В. Развитие учащихся в процессе обучения. М.: АПН РСФСР, 1963. 292 с.
7. Кабанова-Меллер Е. Н. Психология формирования знаний и навыков у школьников. Проблема приемов умственной деятельности. М.: Академии педагогических наук РСФСР, 1962. 376 с.
8. Калмыкова З. И. Продуктивное мышление как основа обучаемости. М.: Просвещение, 1999. 227 с.
9. Махмутов М. И. Проблемное обучение: Основные вопросы теории. М.: Педагогика, 1972. 368 с.
10. Менчинская Н. А. Проблемы обучения, воспитания и психического развития ребенка: избр. психол. тр. / под ред. Е. Д. Божович. М.; Воронеж: Ин-т практ. психологии: МОДЭК, 1998. 448 с.
11. Талызина Н. Ф. Педагогическая психология: Учеб. пособие для студ. сред. пед. учеб. заведений. М.: Академия, 1998. 288 с.

[215] Холодная М. А. Психология интеллекта. Парадоксы исследования. СПб: Питер, 2002. С. 213

12. Эльконин Д. Б. Избранные психологические труды. М.: Педагогика, 1989. 560 с.
13. Фейгенберг И. М. Проблемные ситуации и развитие активности личности. М: Знание, 1981. 48 с.

Литература

1. Арстанов М. И. Проблемно-модельное обучение: вопросы теории и технологии. Алма-Ата: Мектеп, 1981. 187 с.
2. Богоявленская Д. Б. Психология творческих способностей: учеб. пособие для студентов высш. учеб. заведений. М.: Академия, 2002. 320 с.
3. Вербицкий А. А. Активные методы обучения в высшей школе: контекстный подход. М.: Высшая школа, 1991. 207 с.
4. Креативная педагогика: методология, теория, практика / под ред. Ю. Г. Круглова. М.: МГОПУ им. М. А. Шолохова: Альфа, 2002, 240 с.
5. Кречетников К. Г. Проектирование креативной образовательной среды на основе информационных технологий в вузе: моногр. М.: Госко-ор-центр, 2002. 296 с.
6. Марквард К. Г. Развивающая система подготовки специалистов. М.: Знание, 1981. 83 с.
7. Махмутов М. И. Проблемное обучение: Основные вопросы теории. М.: Педагогика, 1972. 368 с.
8. Халперн Д. Психология критического мышления. СПб: Питер, 2000. 512 с.
9. Холодная М. А. Психология интеллекта. Парадоксы исследования. СПб: Питер, 2002. 272 с.
10. Чернилевский Д. В., Морозов А. В. Креативная педагогика и психология. М.: МГТА, 2001. 301 с.

Статьи

1. Загвязинский В. И. Формы и методы логического мышления в педагогических исследованиях // Методология педагогических исследований. М., 1982. С. 10-47.

Электронный ресурс

1. Креативная педагогика. Электронный энциклопедический словарь-справочник. [Электрон. ресурс]. Режим доступа: http: www.thisisme.ru/ content / kreativnaya-pedagogika. (дата обращения 09. 12. 2017)
2. Кречетников К. Г. Развитие креативности личности в высшей школе. [Электрон. ресурс]. Режим доступа: http: www.rb.ru/community/ articles/articles/2010/01 /18/115503.html (дата обращения 01.12.2017)
3. Крупнов Ю. В. Экономика образования или экономия на образовании // Русский Переплет: интернет-журнал. [Электрон. ресурс]. Режим доступа: http: www.pereplet.ru/text/krupnov23coct02.html. (дата обращения 29.11.2017)
4. Развитие креативности. Полезная информация. [Электрон. ресурс]. Режим доступа: http://dream-teen.ua/forparents/development.html. (дата обращения 02.12.2017)

Борисенко Г.Ю.
студент магистратуры
ПГСГУ
Курочкин М.В., к.и.н.
доцент кафедры
Всеобщей истории ПГСГУ
Россия, Самара

КУПЦЫ-СТАРООБРЯДЦЫ САМАРСКОГО КРАЯ

Аннотация. Статья посвящена изучению деятельности купцов-старообрядцев Самарского края второй половины XIX – начала XX вв. Рассматривается история заселения Самарского края старообрядцами во второй половине XIX века. Изучается влияние старообрядчества на развитие культуры и экономики края.
Ключевые слова: старообрядчество, староверие, церковь, храм, православие, поповцы, возрождение, ценности, духовность.

Borisenko G.Yu.
graduate student
SSUSSE
Kurochkin MV, PhD in Historical sciences
Associate Professor of the Department
General History of SSUSSE
Russia, Samara

STARNERS OF THE SAMARA TERRITORY

Annotation. The article is devoted to the study of the activities of the Old Believers merchants of the Samara Region of the second half of the XIX - early XX centuries. The history of settlement of the Samara region by Old Believers in the second half of the XIX century is considered. The influence of the Old Believers on the development of culture and economy of the region is studied.
Keywords: Old Believers, Old Belief, church, temple, Orthodoxy, priests, revival, values, spirituality

Старообрядчество рассматривается в истории России как уникальное явление. Представители старой веры всю свою жизнь старались сохранить «древлее благочестие» в своей культуре и жизнедеятельности, передавая потомкам жизненные уклады и ценности в духовной, культурной, эстетической и других областях. Данные жизненные уклады и принципы старообрядцев представляют историческую и научную ценность, так как основывались и зарождались данные уставы еще во времена Древней Руси.

Представители старой веры вели существование изолированно от православной церкви, создавая вокруг себя определенную бытовую, культурную, самостоятельную деятельность, что способствовало объединению и укреплению ценностно-смысловой связи староверов между

собой. В последствии небольшие сообщества противников православия, а также непринятия власти духовной и светской, были объединены в самостоятельную общность со своей культурой, бытом и общественной позицией. Благодаря самостоятельности развития данной общности и придерживаясь заложенных принципов, традиций, установленных законов, уровень развития в области экономики и культуры у старообрядцев всегда находился на высоте как во времена дискриминации, так и данный уровень повышался во времена полноправия.

В результате реформации государственного строя в религиозном и церковном плане в последние два десятилетия происходит восстановление как Русского церковного православия, так и церкви представителей старой веры. Принимаются законы и постановления, такие как «О свободе» (1990 г.), «О свободе совести и религиозных объединениях» (1997 г.), «О порядке передачи религиозным объединениям культовых зданий и иного имущества религиозного назначения (1994 г.), влияющие на жизнедеятельность Российского православия и иных сообществ в области религии, культуры и просвещения.[216]

Общество начинает интересовать история православной веры, в состав которой входит староверие и другие религиозные направления. Восстанавливаются разрушенные древние церкви и храмы, создаются новые. Появляются небольшие приходы, где совершаются православные службы. В образовательных учреждениях вводится новый предмет для изучения «Основы православной культуры».

Исследователи и научные деятели в последнее время все более глубоко изучают вопрос феномена старообрядчества, затрагивая различные регионы России. Большое число сторонников старой веры насчитывала в XIX в. Самарская губерния. Потомки старообрядцев прибегают к помощи научных исследований в области старообрядчества для восстановления своих родственных ветвей.

Сегодня представители старой веры ведут активную деятельность по восстановлению, реконструкции церквей, храмов. В городах и окрестностях Самарского края возрождаются службы и приходы, опираясь на исторические документы.

Социальная востребованность темы, с другой стороны, дает возможность историкам старообрядчества перевести изучение проблемы на новый уровень, объединяя и сравнивая результаты исследований, выполненных на региональном материале.

Основная цель исследования заключается в анализе деятельности купцов-старообрядцев Самарского края второй половины XIX – начала XX вв. и определении их роли в экономическом и культурном развитии края.

---

[216] Пушкарев С. Историография старообрядчества // Журнал Московской Патриархии. 1998. № 7. С. 3-43.в) Издания постсоветского периода

Термины «старообрядчество» и «староверие» являются синонимами и понимаются как течение в православии, возникшее в результате раскола Русской православной церкви в результате реформ патриарха Никона в середине XVII в. Представители старой веры следуют законам и принципам старинной церкви, не принимают никаких нововведений в области религии, обряда, а также морали. Староверы придерживаются основного принципа демократии в управлении, определяя соборное начало в церкви, а общинная власть в иночестве и миру[217].

После раскола Русской Православной Церкви XVII века представители старообрядчества подверглись страшным гонениям. Они вынуждены были укрываться в лесах и степях уездов Самарского края, которыми сегодня являются Николаевский и Новоузенский.

Е.Е. Голубинский в своих исследованиях отмечает, что в Самарский край стали переселяться старообрядцы-стрельцы, которые приняли участие в 1682 году в бунте московских стрельцов. После Высочайшего манифеста Екатерины II (от 4 декабря 1762 года) претерпевшим гонения представителям старой веры с определенными льготами было разрешено переселяться на берега рек Волги и Иргиза.[218]

В Самарском крае стали появляться новые храмы, монастыри и поселения, у основания которых стояли представители старого вероисповедания, переселявшиеся сюда из разных мест. Местное духовенство православной церкви, которое в то время господствовало, строго следило за строительством и созданием поповских монастырей, то есть монастырей староверов, чье вероисповедание было под запретом. К староверам-беспоповцам, не признающим священнослужителей нового уклада, отношение со стороны Православной церкви было гораздо строже.

С. Пушкарев отмечает: «В 1890-е годы в Самаре действовало пять общин старообрядцев-поморцев, в том числе и молитвенные дома мещанина Петра Григорьевича Шунина на улице Троицкой (Галактионовской) и купца Антона Фёдоровича Чибакова на улице Преображенской (Водников). Постоянными попечителями Крестовоздвиженского храма были самарские мещане Годуновы, Крашенинниковы, Карповы, Ушановы - состоятельные семьи, владевшие в Самаре недвижимостью, пароходами, баржами и занимавшиеся сплавом грузов по Волге».[219]

До 1905 года общины староверов не могли иметь никакой собственности общественного плана, поэтому созданные ими дома для проведения богослужений документально принадлежали частным лицам. Данным сооружениям было запрещено предавать внешнее церковное убранство,

[217] Расков Д.Е. Старообрядческое предпринимательство: попытки теоретического осмысления // Старообрядчество: история, культура, современность. Материалы. М., 1998. С. 86-90.

[218] Колядина А.М. Иргизские старообрядческие монастыри в XVIII начале XIX века как один из важнейших центров книжной культуры Поволжья // Самарский край в контексте российской истории: Сб. ст. -Самара, 2011. С. 20-26.

[219] Пушкарев С. Историография старообрядчества // Журнал Московской Патриархии. Издания постсоветского периода.1998. № 7. С. 8.

снаружи это были обычные архитектурные жилые помещения, оборудованные внутри для проведения богослужений.
В 1912-1913 гг. строится церковь Успения Пресвятой Богородицы, великолепная как наружным, так и внутренним убранством, в которую входили две молельные общины: Власовская и Шунинская. В 1917 г. насчитывал три основные общины Крестовоздвиженского храма, Успенской церкви и Любимовской моленной. Все храмы и церкви вели богослужения, в перспективе рассматривался вопрос о строительстве образовательного старообрядческого училища при Успенкой церкви[220].
На территории Самарской губернии староверы-поморцы проживали практически в каждом населенном пункте. Наиболее крупные общины были в городе Новоузенске, селах Бобровка, Преображенка, Воскресенка, Черноречье, Кошки, Екатериновка (Самарского уезда), Подъём, Екатериновка (Николаевского уезда), Нижнее Санчелеево (Ставропольского уезда) и других.
В 1929 году местное управление приняло решении о закрытии основных храмов и церквей (Любимовской моленной, Крестовоздвиженского храма и Успенской церкви). Служителей распустили, здания церквей и храмов разломали, имущество сожгли. Уцелело небольшое количество икон и крест[221].
Вплоть до 1950-х годов старообрядцы-поморцы не имели постоянного места для соборной молитвы и праздничную службу проводили в частных домах, переделав внутренне помещение под церковный приход для совершения служб. В начале девяностых годов все старообрядческие сообщества объединились в единую Самарскую Старообрядческую общину и восстановили отданную им моленную, которая вела богослужения. После восстановления храм был освящен в честь Казанской иконы Пресвятой Богородицы, который собрал в себе иконы XVII-XIX вв. различных известных иконописцев.
Не обладая юридически правовым статусом, община имела четко организованную структуру управления, которая подразумевала наличие руководителя, определенные четко сформированные позиции данной общины, способна была решать поставленные задачи, имела материальное обеспечение. При приобретении официального статуса общины староверы принимали активное участие в строительстве и развитии духовной и образовательной архитектуры.
В области политики старообрядцы Самарского края не имели никакого опыта, так как у них не было возможности и доступа к политической и общественной деятельности.

---

[220] Брянцев М.В. Концепция труда в расколе. Старообрядчество как историко-культурный феномен // Материалы международной научно-практической конференции. Гомель, 2013. С. 56-65.
[221] Шахов М.О. Старообрядческое мировоззрение: религиозно-философские основы и социальная позиция. М., 2013. - 263 с.

В период с 1905 по 1917 годы представители старого вероисповедания Самарского края активно принимали участие в предпринимательской деятельности, которая основывалась на принципах воспитания нравственного начала и любви к труду. Куцы и другие представители старого вероисповедания принимали различные нововведения в области экономики, помогали развитию кооперацый, системе банковского производства России, при этом не оставляли свои идеи, обряды в бытовой сфере, уставы и законы экономического направления. [222]

Огромный вклад внесли старообрядцы Самарского края в возрождение и развитие культурного духовного начала, в сохранение и укрепление духовных ценностей, традиций и обрядов, которые были основаны нашими предками, в восстановление памятников культурного наследия, таких как церкви, храмы, приходы. Восстановленные старинные храмы либо являются православными, либо придерживаются старого вероисповедания. Старообрядческой общиной собрано огромное количество изданий древних книг, рукописей, икон (первопечатные книги «Апостол» (1574) и «Острожская Библия» (1581) печатника Ивана Федорова).

Сегодня Самарская Старообрядческая община Древлеправославной Поморской Церкви не только является одной из крупнейших в Поволжье, но представляет собой старообрядческий культурный центр.

Использованные источники:

1. Брянцев М.В. Концепция труда в расколе. Старообрядчество как историко-культурный феномен // Материалы международной научно-практической конференции. Гомель, 2013. С. 56-65.
2. Колядина А.М. Иргизские старообрядческие монастыри в XVIII начале XIX века как один из важнейших центров книжной культуры Поволжья // Самарский край в контексте российской истории: Сб. ст. -Самара, 2011. С. 20-26.
3. Пушкарев С. Историография старообрядчества // Журнал Московской Патриархии. 1998. № 7. С. 3-43.в) Издания постсоветского периода
4. Расков Д.Е. Старообрядческое предпринимательство: попытки теоретического осмысления // Старообрядчество: история, культура, современность. Материалы. М., 1998. С. 86-90.
5. Шахов М.О. Старообрядческое мировоззрение: религиозно-философские основы и социальная позиция. М., 2013. - 263 с.

[222] Расков Д.Е. Старообрядческое предпринимательство: попытки теоретического осмысления // Старообрядчество: история, культура, современность. Материалы. М., 1998. С. 86-90.

УДК 34

Борисов Н.А.
студент
3 курс, Юридический институт
Владимирский государственный университет
Россия, г. Владимир
Научный руководитель: Бакаева А.С.
старший преподаватель
кафедра «Финансового права и таможенной деятельности»

ДОКАЗАТЕЛЬСТВА ПРИ ПРИМЕНЕНИИ КОНЦЕПЦИИ «СНЯТИЯ КОРПОРАТИВНОЙ ВУАЛИ»

Аннотация: В данной статье рассматриваются обстоятельства, подлежащие доказыванию при применении концепции «снятия корпоративной вуали». Исследованы некоторые проблемы, возникающие при собирании доказательственной базы в делах о «снятии корпоративной вуали». Особое внимание уделено правоприменительной практике.

Ключевые слова: корпоративное право, банкротство, субсидиарная ответственность, «снятие корпоративной вуали», доказательственная база.

Borisov N.A.
student
3 course, Law Institute
Vladimir State University
Russia, Vladimir
Scientific adviser: Bakaeva A.S.
Senior Lecturer
Department of "Financial Law and Customs"

EVIDENCE ON APPLICATION OF THE CONCEPT OF "REMOVING THE CORPORATE VOIL"

Annotation: This article discusses the circumstances to be proved when applying the concept of "removing the corporate veil". Some problems arising from the collection of evidence in cases of "removing the corporate veil" were investigated. Special attention is paid to law enforcement practice.

Keywords: corporate law, bankruptcy, subsidiary liability, "removal of the corporate veil", evidence base.

Зачастую на практике применение данной концепции осложнено ещё и тем, что предоставление необходимых доказательств является затруднительным для истца, в связи с отсутствием доступа к необходимой документации, так как она находится во владении должника - причинителя вреда и в связи с некоторыми другими факторами. Именно о доказательствах, представляющие некоторые сложности и будут освещены в рамках данной работы.

Все доказательства по подобным делам можно условно разделить на три группы:

1. Доказательства, относящиеся к статусу должника и связанных с ним лиц (корпоративная или иная договорная связь между должником и лицом, его контролирующим).
2. Доказательства причинно-следственной связи между действиями контролирующих лиц (основных обществ) и вредом, который был нанесён их указаниями компаниям-должникам.
3. Иные доказательства (обычные доказательства для спора о взыскании долгов или убытков, а именно: доказательства подтверждающие сумму, подлежащую выплате, распределение ответственности между всеми лицами, соблюдение сроков исковой давности и т.д.)

Доказательства, относящиеся к первой группе, проще всего отыскать, если между должником и контролирующим лицом имеется прямая корпоративная связь. Однако такая ситуация на практике встречается крайне редко. Даже в случае установления доли ответчика в корпорации-должнике, возникает вопрос: какой пакет акций в каждом конкретном случае даёт право акционеру давать обязательные указания должнику или иным образом определять его деятельность?

В каждом конкретном случае суд устанавливает насколько активно ответчик участвовал в деятельности юридического лица, принимая во внимание такие документы, как: внутренние приказы юридического лица, оформление отношений с руководителем, и даже текущая деловая переписка.

Так, Постановлением ФАС Московского округа от 18.02.2013 по делу N А40-64071/11-103-6Б было отказано в привлечении лица к субсидиарной ответственности в связи с тем, что ООО «МКБ Инвест» не имело фактической возможности давать обязательные указания компании-должнику, имея долю участия в этом обществе равную 1 проценту.

В Постановлении ФАС Уральского округа от 24.03.2005 № Ф09-2962/04-ГК было установлено, что доля участия ООО «МСЗ» в ООО «ЛМЗ» равна 22 процентам. При этом, также было установлено, что директор ООО «ЛМЗ» был назначен приказом по ООО «МСЗ». По условиям трудового договора, директор «МСЗ» обязан управлять обществом в соответствии с планом, утверждённым ОАО «Мотохвилинские заводы». Кроме того, вопросы компетенции директора ООО «ЛМЗ» также определялось решением общего собранием учредителей и совета директоров ОАО «Мотохвилинские заводы». Даже вознаграждение директора ООО «ЛМЗ» устанавливалось решением директора ООО «МСЗ». Совокупность всех вышеперечисленных доказательств дали суду возможность сделать вывод о том, что вся хозяйственная деятельность ООО «ЛМЗ» контролировала ООО «МСЗ».

Таким образом, данное постановление показывает, что суд при разрешении вопроса о возможности снятия корпоративной вуали не ограничивается какими-то формальными количественными показателями, а

исследует все возможные доказательства, свидетельствующие о влиянии на деятельность должника со стороны контролирующих лиц.

Также отличным примером применения критерия фактического контроля является Постановление ФАС Западно-Сибирского округа от 06.06.2012 по делу № А70-7811/2011. В данном деле суд учёл все связи внутри группы, возникших в силу как прямого владения, так и акционерного соглашения и реальных служебных отношений менеджеров.

Таким образом, даже при формальной корпоративной независимости и отсутствии явных сделок между контролирующим лицом и лицом, подконтрольным, возможно доказать отношения подконтрольности.

Следующим этапом, который истцу придётся преодолеть после установления наличия связи между должником и контролирующим лицом, является доказательство причинно-следственной связи между действием, совершённым контролирующим лицом и наступившими убытками у кредитора (истца).

Очень часто ответчики заявляют об отсутствии своей вины, понимая вину как прямой умысел, то есть наличия намерения причинить вред контрагенту. В случае, если бы суды принимали данные доводы, то доказывание по данным делам было бы очень затруднительным для истца,а то и вообще невозможным, так как любое действие контролирующего лица можно было бы квалифицировать как неудачное финансовое решение. Однако в судебной практике существует и иной подход.

Так, в определении КС РФ от 08.04.2010 № 453-О-О определено, что «согласно ст. 401 ГК РФ основанием ответственности является вина в любой форме (либо в форме умысла, либо в форме неосторожности)»[223]. Кроме того, в данном определении был установлен ряд факторов, который необходимо установить при применении доктрины, а именно:

- наличие в действиях контролирующего лица необходимой степени заботливости и осмотрительности;
- оправдан или не оправдан риск в соответствии с условиями оборота;
- наличие деловых просчётов при отчуждении имущества по существенно заниженной цене, при выборе контрагента.

В данном решении находят отражение сразу несколько принципов, которые могут облегчить истцам доказывание по делам, требующим снятия корпоративной вуали[224]:

1. Принцип приоритета сути правоотношений над их формой, о которой говорилось постановления ФАС ЗСО от 06.06.2012 по делу № А70-7811/2011.
2. Принцип разумного делового риска, который по сути является аналогом англо-саксонского «business judgement rule» - обоснованное деловое

---

[223] Определение КС РФ от 08.04.2010 № 453-О-О //Документ опубликован не был. Доступ из СПС Гарант.

[224] Гольцблат А.А., Трусова Е.А. Снятие корпоративной вуали в судебной и арбитражной практике России // Закон. 2013. №10. С. 56.

решение. Лицо, принявшее корпоративное решение, приведшее в убыткам, защищен от иска об убытках в случае принятия этого решения в пределах разумного делового риска.

3. Бремя доказывания добросовестности и необходимой степени заботливости и осмотрительности в своих действиях по отношению к контрагенту лежит на ответчике (контролирующем лице).

Самая распространённая тактика ответчика по спорам о применении субсидиарной ответственности, является молчание, то есть непредоставление истцу каких-либо сведений, которые необходимы для разрешения данного правового спора. Данный подход является оправданным в некоторых случаях, так как доступа к документам у истца нет, а следовательно, доказать истец ничего не может. Однако, не всё так однозначно, как кажется на первый взгляд.

В судебной практике существует две диаметрально противоположных позиции. Одна из них исходит из того, что в связи отсутствием доказательств, существенные для дела обстоятельства не установлены, а следовательно отсутствует и основание для удовлетворения требований, изложенных в исковом заявлении.

Так, в Постановлении ФАС Поволжского округа от 17.10.2012 по делу N А65-3524/2009 было указано: «Для привлечения лица к субсидиарной ответственности необходимо установить наличие у него права давать обязательные указания... наличие причинной связи, а также вину лица в наступлении банкротства»[225]. Данные факты установлены не были, в связи с чем в удовлетворении требований было отказано.

Вторая позиция рассматривает пассивную позицию ответчика, как его согласие с доводами истца, перекладывая тем самым бремя доказывания на ответчика. Такой позиции придерживался ФАС Московского округа, который в своём Постановлении от 18.02.2013 по делу N А40-64071/11-103-6Б указал, что бремя доказывания отсутствия вины и добросовестности своих действий лежит на контролирующем лице[226].

ВАС РФ выразил свою позицию по данному поводу в Постановлении Президиума ВАС РФ 06.03.2012 N 12505/11, в котором ВАС РФ согласился с тем, что стратегия молчания и непредоставления необходимых сведений со стороны ответчика должна рассматриваться как согласие ответчика с позицией истца, но только в том случае, если позиция истца аргументирована и основывается на конкретных доказательствах.

Законодатель, придерживаясь позиции о недопустимости применения стратегии молчания со стороны ответчика, также стремится

---

[225] Постановление ФАС Поволжского округа от 17.10.2012 по делу N А65-3524/2009 // Картотека арбитражных дел. URL: https://kad.arbitr.ru/Card/eb55a3fe-7493-4e16-a128-d10fa1c33e0d/ (дата обращения 21.10.2018).

[226] Постановление ФАС Московского округа от 18.02.2013 по делу N А40-64071/11-103-6Б // Картотека арбитражных дел. URL: https://kad.arbitr.ru/Card/6cb92ba8-81dc-40d8-96d7-5f0703c7ad00/ (дата обращения 22.10.2018).

сделать эту стратегию невыгодной для самого ответчика, вводя в законодательство нормы, устанавливающие презумпцию виновности контролирующего лица и законодательно перенося бремя доказывания на ответчика (ст. 10 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)»[227]).

Использованные источники:

1. О несостоятельности (банкротстве): федер. закон от 26 октября 2002 г. №127-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации. - 2002. - №43. - ст. 4190.
2. Гольцблат А.А., Трусова Е.А. Снятие корпоративной вуали в судебной и арбитражной практике России // Закон. - 2013. - №10. - С. 49-59.
3. Определение КС РФ от 08.04.2010 № 453-О-О //Документ опубликован не был. - Доступ из СПС Гарант.
4. Постановление ФАС Московского округа от 18.02.2013 по делу N А40-64071/11-103-6Б // Картотека арбитражных дел. - URL: https://kad.arbitr.ru/Card/6cb92ba8-81dc-40d8-96d7-5f0703c7ad00/ (дата обращения 22.10.2018).
5. Постановление ФАС Поволжского округа от 17.10.2012 по делу N А65-3524/2009 // Картотека арбитражных дел. - URL: https://kad.arbitr.ru/Card/eb55a3fe-7493-4e16-a128-d10fa1c33e0d/ (дата обращения 21.10.2018).

[227] Собр. законодательства Рос. Федерации. 2002. №43. ст. 4190.

УДК: 3 33 331 331.56

Борисова Э.Э.
Павлова В.С.
Шабалина Ю.К.
студенты гр. Эк-129мз
Уфимский государственный авиационный технический университет, г. Уфа

РЫНОК ТРУДА. ПРОБЛЕМА БЕЗРАБОТИЦЫ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Borisova E.E.
Pavlova V.S.
Shabalina, Y. K.
Students gr. Ek-129 m s Ufa state aviation technical University, Ufa

LABOUR MARKET. THE PROBLEM OF UNEMPLOYMENT IN AGRICULTURE

Ключевые слова: уровень безработицы, рынок труда, сельское хозяйство, рабочая сила, оплата труда.

Key words: unemployment rate, labor market, agriculture, labor force, wages.

Аннотация: в статье рассмотрены основные проблемы безработицы в сельском хозяйстве, представлена динамика уровня общей безработицы городского и сельского населения РФ и Республики Башкортостан предложены способы решения данной проблемы.

Abstract: the article deals with the main problems of unemployment in agriculture, the dynamics of the level of total unemployment of urban and rural population of the Russian Federation and the Republic of Bashkortostan proposed ways to solve this problem.

На сегодняшний день проблема безработицы на рынке труда в сельском хозяйстве остается актуальной. С переходом к рыночной экономике и разорением почти всех колхозов, которые являлись чуть ли не единственным местом работы для жителей сельской местности, занятость начала стремительно падать. Бедность, социальная незащищенность, отсутствие альтернативной занятости и низкий уровень жизни - вот реалии нынешнего села, поэтому так важно участие государства в этой проблеме, а именно проведение адекватного комплекса мер по снижению уровня безработицы, повышению трудовой мотивации и квалификации у работников сельского хозяйства.[3]

К особенностям сельского рынка труда относятся: рассредоточенность рабочих мест и рабочей силы, недостаточность их территориальной доступности, отдаленность служб занятости и слабая информированность сельского населения о наличии вакансий, сезонные колебания потребности в рабочей силе.[3]

Основной причиной отсталости агропромышленного комплекса является недофинансирование. Отсюда вытекают следующие проблемы:

- Увеличение цены на импортную промышленную продукцию;
- Высокие процентные ставки при кредитовании бизнеса в сельском хозяйстве;
- Затруднения при поставках из-за границы в связи с санкциями;
- Большие долги у сельхозпроизводителей;
- Слабая механизация сельского хозяйства;
- Высокая стоимость удобрений;
- Недостаток специалистов среднего и высшего звена. В техникумы (лицеи) и аграрные институты выпускники школ неохотно идут на специальности, связанные с сельским хозяйством.

Основными причинами безработицы в отрасли сельского хозяйства являются: низкий уровень оплаты труда, потеря экономически активного населения, в том числе и высококвалифицированных кадров для данной отрасли. [1]

Таблица 1. – Соотношение среднемесячной заработной платы работников в отраслях экономики России [2]

Год	Среднемесячная заработная плата, руб.	
	в отрасли сельского хозяйства	в среднем по экономике
2013	15724,0	29792,0
2014	17721,0	32495,0
2015	19279,0	34030,0
2016	21775,0	36709,0
2017	22280,0	39085,0

Оплата труда является главным мотиватором труда. Для населения важнее то, чтобы их труд приносил достойный доход. Именно для повышения занятости в данной сфере необходимо в первую очередь присмотреться к величине заработной платы.[1]

В отличие от общероссийской тенденции к снижению уровня безработицы, в сельском хозяйстве количество безработных растет.

По итогам данных Росстата численность рабочей силы в феврале 2018 г. составила 75,8 млн. чел., из них 72,0 млн. чел. классифицировались как занятые экономической деятельностью и 3,8 млн. чел. – как безработные с применением критериев МОТ (т.е. не имели работы или доходного занятия, искали работу и были готовы приступить к ней в обследуемую неделю).

Уровень безработицы (отношение численности безработных к численности рабочей силы) в феврале 2018г. составил 5,1%. [4]

Уровень безработицы среди сельских жителей (6,8%) превышает уровень безработицы среди городского населения.

Так, например, в Республике Башкортостан уровень общей безработицы в сельской местности в 2018 году превысил уровень безработицы в городе на 1,3%. Данные представлены на рисунке 1.

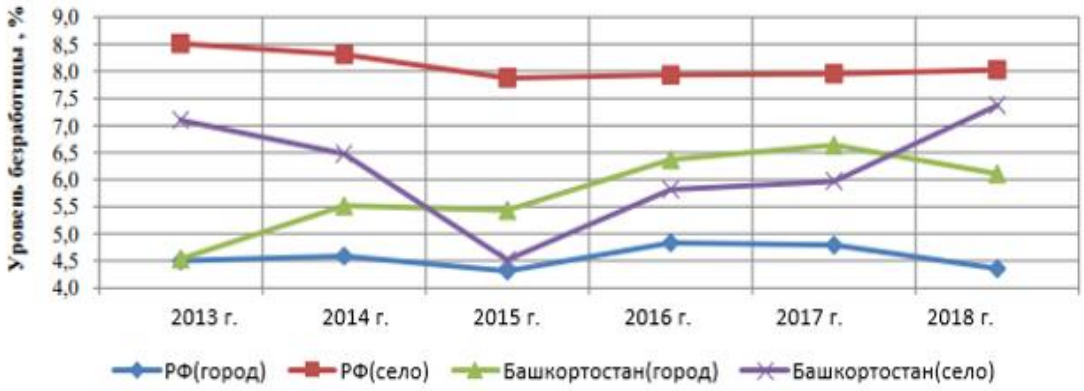


Рисунок 1 - Динамика уровня общей безработицы городского и сельского населения РФ и Республики Башкортостан

Исследуя период с 2013 по 2018гг., можно сделать вывод, что уровень безработицы в городах РФ в 2018 году снизился на 0,1% и составил 4,4%, а в селах на 0,5%. Ситуация в городах Башкирии, напротив, имела тенденцию увеличения, уровень безработицы составил 6%. В селах в 2015 году уровень достиг 4,5%, но в 2018 году произошло увеличение до 7,5%.[2]

Если же говорить об общих трендах, то пока проблемы занятости и безработицы в отрасли сельского хозяйства не решены. В отдельных районах наблюдается дефицит рабочей силы. Несмотря на предоставление жилья молодым специалистам, миграция в сельскую местность не усиливается.

Таким образом, мы можем выделить следующие способы решения проблемы безработицы в отрасли сельского хозяйства:

– совершенствование направлений государственной поддержки сельскохозяйственных работников, улучшение кадрового и информационного обеспечения села;

– создание инфраструктуры в сельской местности, привлекательной для молодых специалистов;

– снижение налоговых ставок для сельскохозяйственных организаций;

– стимулирование выпускников образовательных учреждений к выбору востребованных на рынке труда в отрасли сельского хозяйства профессий;

– улучшение условий оплаты труда в сфере сельского хозяйства.

Также есть ряд решений для смягчения ситуации на сельском рынке труда, таких как организация приема сельских безработных на базе мобильного центра занятости населения в селах их проживания, проведение общественных работ, организация работы выездных информационно-консультационных пунктов и т.д.

Подведя итог, можно сказать, что, несмотря на положительные изменения на рынке труда, качество жизни сельского населения остается довольно низким по сравнению с городским, что делает постоянное местожительство на селе малопривлекательным. Совершенствование законодательства, ведение правильной государственной политики может

решить основные проблемы и позволит достигнуть значительных результатов в сфере занятости в сельском хозяйстве.

Использованные источники:

1. Елисеев А. С. Экономика: учебник. - М.: Издательскоторговая корпорация «Дашков и Ко», 2014. - 528 с.
2. Федеральная служба государственной статистики: [Электронный ресурс]. URL: http://www.gks.ru/. Дата обращения – 18.12.2018 г.
3. Ильиных С.А., Павлова Е.В. Социальный потенциал российской научной организации: поня-тие, специфика, факторы // Теория и практика общественного развития. – 2015. – № 23. – С. 36-39.

УДК 372.82

Боровенникова Е.О.
аспирант 1 курс, кафедра педагогики и методики начального образования
ПРАВОСЛАВНЫЙ СВЯТО-ТИХОНОВСКИЙ ГУМАНИТАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
РОССИЯ, Г. МОСКВА
Borovennikova E.O.
student 1st year postgraduate course
Pedagogy and methodology of primary education department
St. Tikhon's Orthodox University

К ВОПРОСУ О ПРОБЛЕМАТИКЕ ШКОЛЬНОГО ПРАВОСЛАВНОГО ОБРАЗОВАНИЯ ФИНЛЯНДИИ

ISSUES OF SCHOOL ORTHODOX EDUCATION IN FINLAND

Статья посвящена истории и современности православного образования в Финляндской республике. Затрагиваются вопросы законодательного обеспечения проведения "уроков религии". Упомянута проблематика современного школьного образования, перспективы дальнейшего развития и трудности кадрового обеспечения.

Ключевые слова: педагогика, Финляндия, уроки религии, православие.

The article focuses on the history and modernity of Orthodox education in the Republic of Finland. It raises questions "lessons of religion"'s legislative support. Also it touches problems of modern religious school education, its current human resources' difficulties and the further development.

Keywords: school education, Finland, religion lessons, Orthodoxy.

История православия в Финляндии отличается длительной историей. Православная вера распространилась на восток Финляндии ещё в 12 веке, благодаря торговле и обмену. Два православных монастыря в Финляндии, что были центрами духовного образования для приходов, были основаны в том же веке, но разрушены в ходе войн 16 и 17 веков. В начале 18 века православие вернуло свой утраченный статус действующей религии, а монастыри также были восстановлены. Дальнейшие политические преобразования привели к тому, что православное население Финляндии все время увеличивалось, была

основана община монахинь, которая стала впоследствии монастырем Линтула. В 1921 году Патриарх Российский Тихон предоставил автономию финской церкви. В 1950-х годах страна сначала была разделена на две епархии: Карельскую, охватывающую центральную и восточную части страны, и Хельсинкскую, охватывающую южную часть. В 1979 году была создана должность епископа Йоэнсуу, а позже в том же году была создана епархия Оулу[228].

В настоящее время Финская православная церковь является автономной православной церковью, которая принадлежит Константинопольскому Вселенскому Патриархату, насчитывает около 60 000 членов и возглавляется архиепископом Карельским и всея Финляндии. Подготовка учителей религиозных уроков проходит в университете Йоэнсуу, где на кафедре православного богословия на богословском факультете проводятся курсы повышения квалификации[229].

В Финляндии около 1,5 процентов населения относит себя к православию с желанием сохранить для своих детей религиозное образование и близость к церкви. Финское религиозное образование действует в рамках среднего школьного образования (1-9 класс) с 1998 года, с учетом поправок в Закон о свободе вероисповедания Финляндской республики от 2003 года.

К настоящему моменту финским национальным советом по образованию разработана линейка учебников и рабочих тетрадей с первого по девятый класс по уроку «Моя религия» в серии “Православная вера”. Финское религиозное образование детей разных конфессий оплачивается муниципалитетами, исходя из параграфа № 9 Закона об образовании[230]. Еженедельно дети православной конфессии посещают уроки религии в своих школах.

Министерство образовании Финляндии описывает данные уроки как неконфессиональные, на них не ведется поиск новых членов церкви. Цель таких уроков - ознакомление школьников с культурным наследием своей религии, помощь в понимании своей ответственности перед своей религиозной общиной как частью финского общества, а также осознание важности религиозного и культурного разнообразия и влияния религии на повседневную жизнь[231].

---

[228] Nokelainen M. Suomen ortodoksisen kirkon ja valtion suhteet keisariajasta nykypäivään [электронный ресурс]. Teologia. fi.Akateemisen teologian näkökulmia ajankohtaisiin tutkimusaiheisiin [сайт]. URL: https://www.teologia.fi/artikkelit/980-suomen-ortodoksisen-kirkon-ja-valtion-suhteet-keisariajasta-nykypaeivaeaen (дата обращения 09.12.2018).

[229] Leustean Lucian N. Eastern Christianity and Politics in the Twenty-First Century. An Overview. New York: Routlege, 2014. 281-282.

[230] Uskonnonvapauslaki [электронный ресурс]. FINLEX. 2003. [Сайт] URL: https://www.finlex.fi/fi/laki/ajantasa/2003/20030453#a453-2003 (дата обращения 09.12.2018)

[231] Uskonnonvapaus. [Сайт Министерства образования Финляндской республики] URL: https://minedu.fi/uskonnonvapaus (дата обращения 09.12.2018)

Но православное образование Финляндии сталкивается с повсеместно распространенным проблемами. Первая из проблем - отсутствие достаточного количества учителей для урока “Моя религия”.

Если с подбором педагогических кадров для уроков лютеранско-евангелической веры не возникает трудностей, то с учителями православной религии есть проблемы - существует серьезная их нехватка, в связи с недостаточностью загруженностью часами в одной школе и очень высокими стандартами подготовки, разработанными министерством образования. В некоторых случаях учителя православной религии работают сразу в 10-12 школах города или муниципалитета, что не может не сказываться на качестве их работы; в некоторых муниципалитетах школы вынуждены принимать на работу учителей без базового педагогического образования и должной богословской подготовки.

Стоит отметить также тот факт, что в связи с требованиями закона, в школе должны найтись как минимум трое школьников одной конфессии для организации школой уроков “Моя религия”. Часты ситуации, когда сообразуясь с требованиями закона, учеников на уроки религии отправляют в другие школы, в незнакомую обстановку, что вызывает стресс и отказ от посещения таких уроков.

В целом, ситуация последних десятилетий быстро меняется и не в лучшую сторону для православного образования. Существует мнение о том, что в финских школах нужно полностью отказаться от уроков религии, отдав их под ответственность и финансирование местных религиозных приходов. Если министерство Финляндии пойдет по такому пути, то ситуация с православным школьным образованием в Финляндии станет катастрофической, в силу малочисленности и недостатка финансирования православных приходов.

Использованные источники:

1. Sakaranaho, T. Religious Education in Finland. Temenos. Nordic Journal of Comparative Religion, 2014. 49(2), 225-254.
2. Nokelainen M. Suomen ortodoksisen kirkon ja valtion suhteet keisariajasta nykypäivään. 2014. [электронный ресурс]. Teologia. fi.Akateemisen teologian näkökulmia ajankohtaisiin tutkimusaiheisiin [сайт]. URL: https://www.teologia.fi/artikkelit/980-suomen-ortodoksisen-kirkon-ja-valtion-suhteet-keisariajasta-nykypaeivaeaen (дата обращения 09.12.2018).
3. Uskonnonvapauslaki [электронный ресурс]. FINLEX. 2003. [сайт] URL: https://www.finlex.fi/fi/laki/ajantasa/2003/20030453#a453-2003 (дата обращения 09.12.2018)
4. Uskonnonvapaus. [Официальный сайт Министерства образования Финляндской республики] URL: https://minedu.fi/uskonnonvapaus (дата обращения 09.12.2018
5. Leustean Lucian N. Eastern Christianity and Politics in the Twenty-First Century. An Overview. New York: Routlege, 2014.

УДК 338.46

Бородавко Р.Ю.
студент магистратуры
Ростовский государственный
университет путей сообщения
Российская Федерация, г. Ростов-на-Дону
Borodavko R.Yu.
graduate student
Rostov State
University of Railway Transport
Russian Federation, Rostov-on-Don

К ВОПРОСУ О СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ ПРОЦЕССОВ СКЛАДСКОЙ ЛОГИСТИКИ НА ПРЕДПРИЯТИИ
TO THE QUESTION ABOUT PERFECTION OF THE PROCESSES OF WAREHOUSE LOGISTICS AT THE ENTERPRISE

В статье исследуется проблема совершенствования процессов складской логистики на основе применения современных логистических методов анализа потребления и группировки запасов. Анализируются процессы управления запасами на складе и используемые на практике системы управления запасами. На основе предлагаемого алгоритма ***формирования потребности в ресурсах сформулированы*** *требования к процессу управления материальным потоком на складе****.***

The article examines the problem of improving warehouse logistics processes based on the use of modern logistic methods for analyzing consumption and grouping stocks. Analyzes the processes of inventory management in stock and used in practice inventory management systems. Based on the proposed algorithm of formation of the need for resources, the requirements for the process of managing the material flow in the warehouse are formulated.

Ключевые слова: предприятие, логистика, складская логистика, запасы, системы управления запасами, метод группировки запасов.

Keywords: enterprise, logistics, warehouse logistics, stocks, inventory management systems, method of grouping stocks.

Проблема оптимизации процессов складской логистики на предприятия в настоящее время является одной из актуальных, так как эффективное ведение складской деятельности позволяет экономно расходовать ресурсы предприятия и не допускать их порчи.

Современные условия ведения хозяйственной деятельности предполагают рассмотрение следующих процессов предприятия в аспекте складской логистики:

- управления запасами и внедрение систем управления запасами в условиях нестабильности спроса;
- оптимизация товаропотоков на складе с учетом особенностей потребления запасов и требований к хранению ресурсов;

• оптимизация размещения запасов на складе с целью наиболее эффективного использование складской площади и объема;

• организация учета запасов на складе с целью устранения ситуаций дефицита и профицита запасов.

В соответствии с указанными процессами происходит изменение роли склада на предприятии и функций складской логистики. Необходимость оптимизации управления запасами приводит к возникновению проблемы автоматизации складских процессов с целью своевременного выявления потребности в новом заказе. А также дифференциации применения систем управления запасами на предприятии в зависимости от скорости потребления ресурсов и частоты пополнения запасов.

Необходимо отметить, что для малых предприятий характерно использование систем с фиксированным размером запаса или системы с фиксированным интервалом времени между поставками. Применение данных систем предполагает формирование страховых запасов, которые потребляются в период задержки очередной поставки или создания дефицита запаса вследствие чрезмерного потребления ресурса. Поэтому использование таких систем создает дополнительные расходы в складской деятельности.

На наш взгляд целесообразно ведение комплексной деятельности в области управления запасами на складе, которая предусматривает действия, представленные в виде алгоритма (рис.).

Рисунок. Алгоритм формирования потребности в ресурсах

Проблема эффективного управления запасами рассматривается учеными уже довольно длительное время. Так в первый раз данная задача

была математически решена Эджвортом Ф. в 1888 г. применительно к расчету объема резервных денежных фондов. В начале XX века было опубликовано множество научных статей по расчету оптимального экономически эффективного объема поставки отдельного вида материальных ресурсов на предприятие [1].

В работах Эрроу К., Гарриса В. и др. исследователей был сформулированы основы современной теории управления запасами, а именно была поставлена задача управления запасами, проведен анализ факторов, оказывающих влияние на ее решение, а также методы и модели определения потребности в запасе с учетом неопределенности спроса и производственной программы предприятия. Более тщательное исследование вышеуказанных проблем получило отражение в целом ряде статей, которые обсуждали как отдельные аспекты данной проблемы, так и всю проблему в целом [1, 2].

В качестве результатов исследования проблем эффективного управления запасами в зарубежной литературе данной тематике можно привести следующие: расчет «точки заказа», «определение оптимальной партии заказа» в зависимости от используемой системы управления запасами и т. д.

Создание запасов и резервов готовой продукции на предприятии объясняется несколькими причинами. Во-первых, существует понятие пространственно-временного и организационно-технологического несопряжения потоков материальных, информационных и потоков готовой продукции. Поэтому формирование запасов обуславливается необходимость выравнивания сроков изготовления и сроков реализации продукции. Следовательно, в настоящее время ключевой проблемой связанной с процессом управления сбытовыми запасами выступает потребность в оптимизации движения материальных и попутных или встречных им финансовых и материальных потоков, что позволяет осуществлению процесса оптимизации уровня запасов.

В процессе управления запасами с точки зрения логистического подхода также особенной актуальностью обладает то обстоятельство, что запас выступает как форма существования материального потока, так как когда материальный поток не рассматривается во временном периоде он переходит в категорию запас. Можно сформулировать следующие характерные особенности организации управления материальным потоком, находящимся в категории «запасы»:

Так как постоянно возрастающая динамичность управления диктует необходимость организации гибкого механизма управления запасами, то первой характерной особенностью является способность адекватно реагировать на изменение производственного процесса производства и сбыта. При этом сущность управленческой деятельности базируется на использовании современных методов управления, с целью своевременного предупреждения возникающих внешних и внутренних возмущений.

Алгоритмы стратегии управления запасами на предприятии должны основываться на стратегических целях предприятия и развивать их и конкретизировать. В современных экономических условиях недостаточно ориентироваться лишь на сведение к оптимальному минимуму прямых издержек производства и реализации продукции.

Установление наилучшего соотношения сбытовых запасов должно основываться на анализа информационного массива данных о размере, структуре и уровне спроса, который предъявляется со стороны рынка на выпускаемую предприятием продукцию, а в ситуации невозможности получения и анализа такого информационного массива применение экономико-математических методов прогнозирования спроса.

Осуществление выбора подходов к процессу управления сбытовыми запасами (системы «тянущего» и «толкающего» типа) на основе анализа целей организаций в определенной сфере и уровнем развития логистической внешней среды.

При формировании стратегии управления запасами на предприятии особой важностью обладают процессы изучения характеристик продукции, с точки зрения логистического аспектов, ценового и т. д., формирование методического подхода к нормированию размеров запасов, корректировка стратегии и тактики работы с поставщиками. Такие условия определяют то, что процесс управления запасами на предприятии представляет собой сложную многоаспектную проблему, для решения которой должны привлекаться все подразделения предприятия.

При осуществлении процесса управления запасами с позиции логистического подхода особенно важным обнаруживается то обстоятельство, что запас выступает как форма существования материального потока. В той ситуации, когда непосредственно материальный поток учитывается не во временном интервале, а в момент времени, он переходит в категорию «запас». Можно выявить следующие отличительные требования к процессу управления материальным потоком на складе [3]:

1 Современные экономические условия хозяйствования заставляют предприятия ориентироваться не только на снижение прямых издержек производственной деятельности, но и также учитывать издержки связанные со складированием и хранением сырья, материалов и продукции.

2 Постоянно увеличивающаяся динамичность внешней среды диктует необходимость использования гибкого высокооперативного управления, которое способно в полной мере отражать изменения в производственных процессах в ответ на изменение рыночной ситуации.

3 Расчет оптимального размера уровня сбытовых запасов должно основываться на информации о потребности в продукции на рынке, характеризующейся величиной, структурой и уровнем спроса. В ситуации когда отсутствует такая информация следует использовать математические методы прогнозирования спроса.

4 Определение оптимального подхода к процессу управления сбытовыми запасами основывается на анализе целей предприятия в данной области и степенью развития логистического окружения.

Таким образом, можно заключить, что правильно сформированные каналы распределения и реализации продукции повысят показатели конкурентной устойчивости предприятия, будут способствовать выживаемости и обеспечат долговременное его функционирование на рынке. При этом функционирующие каналы распределения должны быть гибкими и быть способными к быстрой адаптации к изменениям, которые происходят во внешней среде, быстро и точно реагировать на новые потребности рынка.

Использованные источники:

1. Волгин, В.В. Склад: логистика, управление, анализ / В. В. Волгин. -Москва: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2015. - 724 с.
2. Моляков, Д.С. Особенности модели управления запасами с фиксированным интервалом времени между заказами / Д.С. Моляков // Финансы. – 2013. – № 4. – С. 3-5.
3. Маколова, Л.В. Методологические аспекты оценки экономической эффективности функционирования предприятия на основе учета экологических факторов / Маколова Л.В. // European Social Science Journal. 2012. № 11-2 (27). С. 211-219.
4. Маколова, Л.В. Развитие логистики в управлении вторичными ресурсами на предприятии /Л.В. Маколова // В сборнике: Транспорт: наука, образование, производство. Сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. 2017. - С. 153-156.
5. Проблемы экономики и управления предприятиями, отраслями, комплексами. Монография / Анопченко Т.Ю. и др. Новосибирск, Издательство «Сибпринт» Том. 19. -2012. - 372с.
6. Синицина, Н.Н. Системы управления запасами / Н.Н. Синицина // Экономический анализ: теория и практика. – 2013. – № 5. – С. 42 - 47.

УДК 336.221:338.43

Бородачева Т.Ю.
студент бакалавриата 3 курса кафедры
«Экономика и менеджмент»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет»
Россия, г. Шахты
Фоменко М. М.
студент магистратуры 3 курса кафедры
«Экономика и менеджмент»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет»
Россия, г. Шахты

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ТОВАРОПРИЗВОДСТВ

Аннотация: в статье рассматриваются особенности налогообложения сельского хозяйства. Изучен единый сельскохозяйственный налог. Представлена детальная характеристика бизнесменов, которые могут перейти на уплату сельхозналога. Выявлены плюсы и минусы единого сельскохозяйственного налога.

Ключевые слова: сельское хозяйство, аграрное хозяйство, сельхозпродукция, основные формы налогового исчисления, единый сельскохозяйственный налог.

Borodacheva T. Yu.
3rd year bachelor student of the Department of Economics and management»
Institute of service sector and entrepreneurship (branch) of don state technical University»
Russia, Shakhty
Fomenko M. M.
master's student of the 3rd year of the Department " Economics and management»
Institute of service sector and entrepreneurship (branch) of don state technical University»
Russia, Shakhty

TAXATION OF AGRICULTURAL PRODUCTS

Abstract: the article deals with the features of taxation of agriculture. The unified agricultural tax has been studied. The detailed characteristic of businessmen who can pass to payment of the agricultural tax is presented. The advantages and disadvantages of the unified agricultural tax are revealed.

Keywords: agriculture, agriculture, agricultural products, the main forms of tax calculation, the unified agricultural tax.

Сельское хозяйство — сфера экономики, нацеленная на обеспечение населения продовольствием и приобретение сырья для ряда отраслей промышленности. Сфера считается одной из важнейших, презентованной почти во всех государствах. В рыночной экономике сельское хозяйство рассматривается в виде сектора, требующего особенного государственного вмешательства. По этой причине мы рассмотрим характерные черты налогообложения для сельскохозяйственных товаропроизводителей и аграрного хозяйства в целом.

Единая схема налогообложения аграрного хозяйства в Российской федерации была введена в 1992 г., однако с тех пор изменилась. Деятельность в области производства сельскохозяйственной продукции в Российской федерации в настоящее время облагается двумя основными формами налогового исчисления: общей и специальной. Специальная форма налогообложения – он же общий сельскохозяйственный налог (ЕСХН функционирует только в рамках данной сферы.) Единый сельскохозяйственный налог (ЕСХН) – это распространенная в 2018 г. форма налогообложения, которая была разработана и внедрена в область деятельности учреждений и индивидуальных предприятий, производящих сельхозпродукцию и принадлежащих к сфере растение- и животноводства, аграрного и лесного хозяйства. При этом, переходить в ЕСХН имеют право только те фирмы, чей общий доход от перечисленных выше сфер деятельности составляет никак не менее 70%.

К особенностям единого сельскохозяйственного налога в 2018 г. можно отнести следующее:

– Применять ЕСХН могут исключительно крестьянско-фермерские хозяйства, организации и индивидуальные предприниматели, которые сами выращивают сельхозпродукцию, помимо этого, выполнять работу на данном режиме могут те, кто оказывает сельхозпроизводителям сервис, связанный с производством продукции. Переработчики и поставщики, которые не создают сельхозпродукцию, а только лишь перерабатывают и реализуют, не имеет право работать в данном льготном режиме.

– Доля прибыли от реализации своей продукции в общих доходах сельхозпроизводителя не должна быть менее 70%.

– Налоговая ставка ЕСХН составляет всего 6% разницы между доходами и расходами, а на территории Крыма и Севастополя в промежуток с 2017 по 2021 год она может быть снижена вплоть до 4%.

– Для перехода на ЕСХН необходимо вовремя подать извещение согласно форме № 26.1-1. Период подачи документа – ТРИДЦАТЬ суток уже после государственной регистрации либо вплоть до 31 декабря, в случае если переход планируется с начала нового года.

– Хотя плательщики сельхозналога сдают всего одну годовую декларацию, вести учет в данной системе налогообложения довольно трудно.

– Налог выплачивают один раз согласно результатам года (до 31 марта включительно), однако никак не позже 25 июля необходимо перечислить предварительный взнос.

Статья 346.2 Налогового кодекса включает наиболее детальную характеристику бизнесменов, которые могут перейти на уплату сельхозналога в 2018 г.:

– Юридические лица, сельскохозяйственные потребительские кооперативы и ИП, производящие, перерабатывающие и реализующие сельхозпродукцию собственного производства.

– Организации и ИП, оказывающие услуги сельскохозяйственным производителям: подготовка полей, посев, возделывание, выращивание, опрыскивание сельскохозяйственных культур, уборка урожая, обработка семян до посева, перегонка и выпас скота, содержание и уход за сельскохозяйственными животными.

К главным плюсам сельхозналога, который замещает основные налоги единым платежом, можно отнесли следующие:

согласно Ст. 346 Налогового кодекса РФ, индивидуальные предприниматели не обязаны уплачивать НДФЛ, а кроме того налог на имущество физлиц;

– юридические лица не платят налог на прибыль и на имущество компании;

– и юридическим лицам, и ИП не нужно оплачивать НДС (за исключением – экспортного);

– единый сельхозналог представляет упрощенную систему бухгалтерского учета;

– переходить на ЕСХН возможно совершенно добровольно, точно так же, как и, при необходимости, сменить форму налогообложения.

Как следует из закона, переработчики сельхозпродукции, не изготовляющие её, не владеют правом перейти на сельскохозяйственный налог в 2018 г. С одной стороны, такого рода запрет определяет в льготное состояние только лишь сельхозпроизводителей, и это справедливо. Однако с другой – производители и переработчики сельхозпродукции находятся в зависимости друг от друга. Вероятность стремительной, высококачественной и доступный по цене обработки имела бы возможность стимулировать товаропроизводителей на крупные объемы производства. В результате, выиграли бы все без исключения.

Использованные источники:

1. Бухгалтерский учет в сельском хозяйстве в 2018. URL: http://online-buhuchet.ru/buxgalterskij-uchet-v-selskom-xozyajstve/ (дата обращения 09.11.2018г.)

2. Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть 2. Федеральный закон от 5 августа 2000 г. № 117 ФЗ. URL:

http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/ (дата обращения: 09.11.2018г.)
3. Обзорная сельское хозяйство. URL:http://mypresentation.ru/presentation/obzornaya-selskoe-xozyajstvoppt (дата обращения 09.11.2018г.)
4. Официальный сайт Федеральной налоговой службы. URL: https://www.nalog.ru/rn77/related_activities/statistics_and_analytics/forms/ (дата обращения: 09.11.2018г.)
5. Федеральный закон "О развитии сельского хозяйства" от 29.12.2006 N 264 ФЗ URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_64930/ (дата обращения 09.11.2018г.)

УДК 343

Бояршинова К.М.
студентка 5 курса
направление подготовки 40.03.01 «Юриспруденция»
Пермский государственный национальный исследовательский университет
Россия, г. Пермь
Научный руководитель: Кабиров Р.Д.
старший преподаватель
Пермский государственный национальный исследовательский университет
Россия, г. Пермь
Boyarshinova K. M.
Student 5 courses
Direction of preparation 40.03.01 "Jurisprudence"
Perm state national research university
Russia, Perm.
Research supervisor: Kabirov R.D.
Senior lecturer
Perm state national research university
Russia, Perm.

ВИДЫ МОШЕННИЧЕСТВА. ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ
TYPES OF FRAUD. APPLICATION PROBLEMS

Аннотация: статья посвящена актуальным вопросам правоприменения дифференцированных видов мошенничества. Рассматриваются основные спорные моменты, выявляются ошибки нормотворчества законодателя, а также указываются возможные пути к их разрешению.

Annotation: The article is devoted to topical issues of enforcement of differentiated types of fraud. The main controversial issues are considered, errors in the lawmaking of the legislator are identified, and possible ways to resolve them are indicated.

Ключевые слова: мошенничество, специальные составы мошенничества, дифференциация уголовной ответственности, проблемы правоприменения, направленность государственной политики.

Keywords: fraud, special formulations of fraud, differentiation of criminal responsibility, problems of law enforcement, the focus of state policy.

Разновидности мошеннических посягательств имеют свое легальное закрепление в диспозициях ч. 2-7 ст. 159, ст. ст. 159.1-159.3, ст. ст.159.5-159.6 УК РФ. [1]

Специальными видами мошенничества, включенными законодателем в содержание УК РФ [2] и действующими по настоящий момент считаются – мошенничество: сопряженное с преднамеренным неисполнением договорных обязательств в сфере предпринимательской деятельности (ч. 5-7 ст. 159 УК РФ); сфере кредитования (ст. 159.1 УК РФ); при получении выплат (ст. 159.2 УК РФ); с использованием электронных средств платежа ст. 159.3 УК РФ); в сфере страхования (ст.159.5 УК РФ); в сфере компьютерной информации (ст. 159.6 УК РФ).

Н.А. Лопашенко отмечала – стимулом расчленения общего состава явились: 1) потребность в учете зарождающихся ныне схем обманных хищений 2) продолжение деления ответственности за такое деяние; 3) должная защита прав потерпевших от действий злоумышленников. [3] Такие цели представляются верными – действительно, характер способов данного деликта обновляется и становится все изощреннее, а жертв злоумышленников становится все больше. Однако следует разобраться, оправдались ли ожидания подобного правотворчества.

Наибольший интерес, мы считаем, вызывает обманное хищение в сфере предпринимательской деятельности. Нормы о мошенничестве в упомянутой области ранее содержались в ст. 159.4 УК РФ, [4] позже были признаны не соответствующими конституции в отношении величины ответственности [5] и далее легально закреплены в ч. 5-7 ст. УК РФ Федеральным законом от 03.07.2016 № 323-ФЗ. [6] Так законодатель включил в общие нормы ст. 159 УК РФ специальные составы, что представляется нелогичным, ведь остальные дифференцированные виды посягательства выделены отдельными статьями.

Дифференциация мошенничества неоднократно подвергалась обсуждениям и критике разных исследователей. Некоторые авторы, к примеру, М.В. Чесноков, полагают, что введение подобных дефиниций имеют позитивную тенденцию, а присущая им «бланкетность» еще и позволяет сделать уголовное законодательство более гибким и устойчивым, так как изменение ссылочных правовых норм не обязывает проводить его модификацию. [7] Другими исследователями также не отрицается необходимость существования специальных составов, но предлагается их определенная реформация для более удобного правоприменения, [8] часть из них выдвигает версии возможного отказа от одного вида, [9] либо

объединения нескольких видов. [10] Бытует и мнение о необходимости полного исключения специальных составов мошенничества, к таковым, к примеру, относится А.А. Южин. [11] К его сторонникам можно отнести и Н.А. Лопашенко, считающей, что в ключе подобного правотворчества Уголовный закон можно казуистично дополнить огромным количеством статей, касающихся единичных преступлений (например: обманное хищение отдельно автомобиля и отдельно ноутбука), [12] Н.Д. Эриашвили также назвал данный законодательный ход небезупречным приемом уголовно-политической сферы. [13]

Мы более привержены к взглядам последних и считаем, что выраженные Уголовным законом дефиниции о мошенничестве вызывают множество казусов в правоприменении. Так Е.В. Никульченковой и А.Н. Харитоновым было проведено исследование, отражающее применение дифференцированных составов на практике следствия и суда, результаты которого показали: 70 % опрошенных сотрудников отметили - численность ошибок при квалификации значительно возросла. [14]

Отсутствие нужды в существовании специальных видов мошенничества доказывает и статистика. ГИАЦ МВД с 2017 г. помимо общего количества зарегистрированных в РФ мошенничеств, предусмотренных ст. ст. 159-159.6 УК РФ отдельно обособляет данные о деликтах, квалифицированных ст. 159 УК РФ, что представляет нам следующую картину: за 2017 год численность всех зарегистрированных фактов обманных хищений составила 222772 преступления, из них 202622 квалифицированы по ст. 159 УК РФ; за 2018 год (сведения за период: январь - октябрь) 180747 преступлений, из которых 162547 отнесены к ст. 159 УК РФ. [15]

Также, проведя анализ содержания ст. ст. 159-159.6 УК РФ и норм Постановления Пленума ВС РФ от 30.11.2017 № 48, [16] мы пришли к следующему. Наличествующие составы обманных хищений едины по своей базовой структуре, различие же их представляется в основном лишь в сферах деятельности. При этом отмечено, что установленными ст. 159 УК РФ субъектами преступления (простое физическое лицо (ч. 1-4), индивидуальный предприниматель или руководитель коммерческой организации (ч. 5-7)) могут совершаться все иные виды дифференцированных мошенничеств, исключением здесь являются мошенничество в сфере кредитования и мошенничество при получении выплат. В данных двух случаях индивидуальный предприниматель и руководитель коммерческой организации субъектами быть не могут, так как по смыслу пп. 14-15 Постановления Пленума ВС РФ от 30.11.2017 № 48: 1) в случае, когда заведомо ложные сведения предоставляются кредитору индивидуальным предпринимателем или руководителем организации – содеянное квалифицируется по ч. 1 ст. 176 УК РФ; 2) понятие социальные выплаты не охватывает субсидий, выделенных для поддержки сельскохозяйственного товаропроизводителя, а также предоставленных на малый и средний бизнес (на его развитие) – мошенничество, связанное с подобными выплатами будет

квалифицироваться по ст. 159 УК РФ. [17] Последнее наглядно демонстрирует, что в очередной раз дифференциация сводится к общей норме.

Путаница происходит и на практике при смешении рассматриваемых составов. Так Свердловским районным судом г. Перми рассмотрено дело № 2497 за 2016 год в отношении одного из учредителей правомерно действующей компании по поставкам стройматериалов, который использовал специальную программу для удаления текущих записей об осуществленной оплате товара, вносимых менеджерами организации в базу данных на офисном ПК, обращал полученные денежные средства в свою пользу, не исполняя, при этом, обязательств по заключенным договорам. Действия виновного лица были квалифицированы по ч. 5 ст. 159 УК РФ. [18]

Такое деяние, по сути, может распространяться и на деликт, классифицируемый ст. 159.6 УК РФ, но оба состава являются специальными и не могут конкурировать друг с другом, однако суд счел выделить именно предпринимательскую деятельность. Думается, что подобное решение было принято ввиду сложившейся в нашей стране государственной политики, придающей предпринимательской сфере особую значимость, в том числе в части повышенной охраны интересов последней. Так еще в 2013 году ежегодное обращение Президента РФ к Федеральному собранию обозначило направление усовершенствования уголовной политики в целях обеспечения гарантий и защиты интересов бизнеса в совокупности с повышением уровня ответственности недобросовестного предпринимательства. [19]

Последним продиктован и законопроект № 593998-7, внесенный 24 ноября 2018 года Президентом РФ в Государственную думу РФ, в рамках которого предлагается внести изменения в УК РФ в части прекращения уголовного преследования в отношении мошенников, которые впервые совершили преступные деяния, предусмотренные ч. 5-7 ст. 159 УК РФ, ст. ст. 159.1, 159.2, 159.3, 159.5, 159.6 УК РФ при возмещении ущерба, причиненного гражданину, организации или государству. Пояснительная записка к законопроекту говорит о его сосредоточении к дальнейшему формированию благоприятных условий деловой сферы страны, уменьшению предпринимательского риска, выстраиванию дополнительной защиты прав лиц, осуществляющих такую деятельность. [20] Таким образом, доказывается – ввиду направленности отечественной политики, придавшей особый статус бизнесу в стране, не представляется возможным исключение из УК РФ состава мошенничества, связанного с теми или иными действиями при осуществлении предпринимательской деятельности.

Подведем итоги. Существующая дифференциация видов мошенничества испытывает большое количество проблем в судебно-следственной практике, чем вызывает многочисленные дискуссии в научной среде. Отечественное законодательство в попытках систематизации бесчисленного множества мошеннических схем ошибочно установило уголовно-правовой запрет в части мошеннических посягательств только на некоторые отрасли социально-

экономической жизни общества, по факту обозначив лишь суть преступного поведения отдельных ситуаций. Из числа специальных видов обманных хищений внимания заслуживает единственно состав мошенничества, связанный с предпринимательской сферой, который отвечает целям государственной политики РФ.

Таким образом, мы предлагаем внести изменения в Уголовный кодекс РФ, а именно:

1) исключить:

части 5-7 статьи 159, статьи – 159.1, 159.2, 159.3, 159.5, 159.6;

2) дополнить статьей 159.7, с диспозициями следующего содержания:

«Статья 159.7. Мошенничество, сопряженное с осуществлением предпринимательской деятельности

1. Мошенничество, сопряженное с осуществлением предпринимательской деятельности, совершенное индивидуальным предпринимателем или членом органа управления коммерческой организации, если это деяние повлекло причинение значительного ущерба;

2. Деяние, предусмотренное частью первой настоящей статьи, совершенное в крупном размере;

3. Деяние, предусмотренное частью первой настоящей статьи, совершенное в особо крупном размере»;

3) размеры наказаний за совершение мошенничества, предусмотренные частями 5-7 статьи 159 перенести в санкции статьи 159.7 в неизменном виде в следующем соотношении:

санкцию части 5 статьи 159 внести в санкцию части 1 статьи 159.7

санкцию части 6 статьи 159 внести в санкцию части 2 статьи 159.7

санкцию части 7 статьи 159 внести в санкцию части 3 статьи 159.7

4) пункт второй примечания к статье 158 изложить в следующей редакции:

«2. Значительный ущерб в статьях настоящей главы может определяться с учетом имущественного положения гражданина, но не может составлять менее пяти тысяч рублей»;

5) пункт четвертый примечания к статье 158 изложить в следующей редакции:

«4. Крупным размером в статьях настоящей главы признается стоимость имущества, превышающая двести пятьдесят тысяч рублей, а особо крупным – один миллион рублей».

Использованные источники:

1. См.: Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 29.07.2018) // Собрание законодательства Российской Федерации, № 25, ст. 2954, 17.06.1996.

2. О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации: Федеральный закон от 29.11.2012 № 207-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации, № 49, ст. 6752, 03.12.2012.

3. См.: Лопашенко Н.А. Законодательная реформа мошенничества: вынужденные вопросы и вынужденные ответы // Криминологический журнал Байкальского государственного университета экономики и права. 2015. Вып. 3. С. 505-506.
4. Ст. 159.4 УК РФ признана утратившей силу на основании Федерального закона от 03.07.2016 № 325-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации».
5. См.: По делу о проверке конституционности положений статьи 159.4 Уголовного кодекса Российской Федерации в связи с запросом Салехардского городского суда Ямало-Ненецкого автономного округа: Постановление Конституционного Суда РФ от 11.12.2014 № 32-П // Российская газета, № 6565 (293), 24.12.2014.
6. См.: О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации по вопросам совершенствования оснований и порядка освобождения от уголовной ответственности: Федеральный закон от 03.07.2016 № 323-ФЗ // Российская газета, № 7017 (149), 08.07.2016.
7. См.: Чесноков М.В. Понятие бланкетных диспозиций и поиск путей их эффективного использования в специальных видах мошенничества // Балтийский гуманитарный журнал. 2018. Т. 7. Вып. 2 (23). С. 421.
8. См.: Мусьял И.А. Дифференцированные виды мошенничества: теоретические и практические проблемы: дисс. ... канд. юрид. наук. Курск, 2018. С. 204-209, Красикова А.А. Приобретение права на чужое имущество и хищение чужого имущества путем обмана или злоупотребления доверием: автореф. дисс. ... канд. юрид. наук. Екатеринбург, 2013. С. 8.
9. См.: Боровых Л.В., Корепанова Е.А. Направленность обмана в составе мошенничества с использованием платежных карт // Вестник Пермского университета. 2016. Вып. 1 (31). С. 102.
10. См.: Пойманова Л.А. Мошенничество в банковской сфере: понятие, признаки, виды // Сибирский юридический вестник. 2018. Вып. 2 (81). С. 88.
11. См.: Южин А.А. Мошенничество и его виды в российском уголовном праве: дисс. ... канд. юрид. наук. М., 2016. С. 201-206.
12. См.: Лопашенко Н.А. Указ. соч. С. 511.
13. См.: Эриашвили Н.Д. О криминализации деяний, связанных с мошенничеством, в Российской Федерации // Государственная служба и кадры. 2018. Вып. 2. С. 94.
14. См.: Никульченкова Е.В., Харитонов А.В. Мошенничество: проблемные вопросы // Вестник Омского университета. Серия «Право». 2018. Вып. 2 (55). С. 161.
15. См.: Состояние преступности // Официальный сайт Министерства внутренних дел Российской Федерации. URL: https://xn--b1aew.xn--p1ai/Deljatelnost/statistics (дата обращения 09.12.2018).

16. О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 30.11.2017 г. № 48 // Российская газета, №7446 (280), 11.12.2017.
17. См.: Там же.
18. См.: Дело № 2497 за 2016 год // Текущий архив Свердловского районного суда г. Перми.
19. См.: Послание Президента РФ Федеральному собранию от 12.12.2013 // Официальный сайт Президента России. URL: http://kremlin.ru/events/president/news/19825 (дата обращения 11.12.2018).
20. См.: Законопроект № 593998-7, зарегистрированный 24.11.2018 в Системе автоматизации делопроизводства и документооборота Государственной Думы РФ, и материалы к нему // Официальный сайт Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации. URL: http://sozd.duma.gov.ru/bill/593998-7 (дата обращения 11.12.2018).

УДК 342.71

Бредихина Е.Р.
студент магистратуры
2 курс, Юридический факультет
Юго-Западный государственный институт
Россия, г.Курск

РЕГУЛИРОВАНИЕ ИНСТИТУТА ГРАЖДАНСТВА: ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ ВНЕСЕННЫХ ИЗМЕНЕНИЙ

Аннотация: Статья посвящена правовому анализу внесенных изменений в Федеральный закон "О гражданстве Российской Федерации" от 31.05.2002 № 62-ФЗ. В статье затронуты положения внесенных поправок, которые касаются введение принесения присяги при приеме гражданства в Российской Федерации, предоставления вида на жительства и гражданства для жителей Украины, отзыва гражданства Российской Федерации у иностранных лиц, которые были осуждены за террористическую деятельность. В статье проводится анализ, отмечая положительные и отрицательные стороны внесенных изменений. Законодательная база института гражданства Российской Федерации сравнивается с законодательством зарубежных стран.

Ключевые слова: гражданство, институт гражданства, приобретение гражданства, законодательство, отмена решения о принятии в гражданство, утрата гражданства.

Bredikhina E.R
MS'c student
2 year, Faculty of Law
Southwest State University
Russia, Kursk

REGULATION OF THE INSTITUTE OF CITIZENSHIP: ANALYSIS OF LEGAL AMENDMENTS

Annotation: The article is devoted to the legal analysis of the changes made to the Federal Law No. 62-FZ of May 31, 2002 "On Russian Federation Citizenship". The article touches upon the meaning of the amendments concerning the introduction of taking the oath when accepting citizenship in the Russian Federation, the granting of a residence permit and citizenship for residents of Ukraine, withdrawal of citizenship of the Russian Federation from foreign persons who have been convicted of terrorist activities. The article analyzes the positive and negative aspects of the all above-mentioned changes. The legal framework of the Institute of Citizenship of the Russian Federation is compared with the legislation of foreign countries.

Keywords: citizenship, institute of citizenship, acquisition of citizenship, legislation, cancellation of the decision on acceptance into citizenship, loss of citizenship.

Процесс приобретения гражданства России регулируется как нормами конституционного, так и нормами гражданского, административного и иных отраслей права.

Внутреннее законодательство каждой страны определяет порядок реализации прав, свобод и обязанностей, которые приобретает лицо вместе с приобретением гражданства, правила приобретения гражданства и порядок выхода из гражданства.

Федеральный закон "О гражданстве Российской Федерации" от 31.05.2002 № 62-ФЗ[232] наделяет органы государственной власти, дипломатические представительства и консульские учреждения РФ, а также их должностные лица полномочиями, согласно которым те обеспечивают возможность гражданам РФ в полной мере пользоваться своими правами, которые установлены соответствующим законодательством, общепризнанными принципами и нормами международного права, международными договорами РФ, а также обладать возможностью защиты государством.

Гражданство лежит в основе правового статуса личности, всесторонне защищает гражданина своего государства, наделяет его правами и свободами. Головакин А.В. считает, что «институт гражданства призван обеспечить стабильность и сплоченность общества, укрепить российскую государственность, сбалансировать интересы личности, общества, государства»[233] на современном этапе развития России. Федеральный закон "О гражданстве Российской Федерации" от 31.05.2002 № 62-ФЗ является основой правового регулирования института гражданства России. Содержание данного закона с момента его публикации, не раз подвергалось

[232] Федеральный закон "О гражданстве Российской Федерации" от 31.05.2002 N 62-ФЗ
[233] Головакин А.В. Гражданство РФ – новый правовой статус. – М.: Лаборатория книги, 2014. – С.5-6

поправкам. Уделим особое внимание изменениям, вступивших в свою законную силу в 2016-2017 годах.

В соответствии с новым ФЗ «О внесении изменений в ФЗ «О гражданстве РФ» и ст.8, ст.14 ФЗ «О правовом положении иностранных граждан в РФ», вступившими в силу с 1 сентября 2017 г., лицо, приобретающее гражданство Российской Федерации, обязано принести присягу гражданина Российской Федерации. Кроме того изменения коснулись и предоставления вида на жительства и гражданства для жителей Украины. Процедура предоставления стала носить более упрощенный характер. Также, обновленное законодательство предусматривает отзыв гражданства РФ у иностранных лиц, которые были осуждены за террористическую деятельность[234].

Вышеуказанные изменения нельзя характеризовать однозначно. Как и любые нововведения их можно рассматривать как с положительной точки зрения, так и с отрицательной. Рассмотрим основные моменты внесенных поправок.

Как было отмечено выше, присяга при получении гражданства РФ приобрела обязательный характер с 1 сентября 2017 года. Порядок принесения присяги регламентируется Указом Президента РФ от 14 ноября 2017 г. № 549 «О порядке принесения Присяги гражданина Российской Федерации»[235]. Согласно пункта 2 данного Указа: «Принесение Присяги организуется территориальным органом Министерства внутренних дел Российской Федерации либо дипломатическим представительством или консульским учреждением Российской Федерации, в котором в установленном порядке было принято заявление лица о приеме в гражданство Российской Федерации». При принесении присяги лицу необходимо зачитать вслух текст Присяги, а затем, указав фамилию, имя, отчество, дату и подпись, собственноручно сделать отметку в определенной графе бланка. После чего, должностное лицо, присутствующее на данном процессе, подтверждает факт принесения Присяги – путем указания даты, регистрационного номера бланка, гербовой печати и своей подписи. Далее заполненный бланк приобщается к материалам, которые касаются приема лица в гражданство Российской Федерации.

Целью данной процедуры является подтверждение непосредственного желания иностранного лица стать гражданином Российской Федерации, а также его публичное осознание совершенного выбора.

В общем, оценивая введение Присяги для иностранных граждан и лиц без гражданства в российское законодательство, можно охарактеризовать данное явление скорее положительно. Принятие Присяги практикуется уже

---

[234] Федеральный закон "О внесении изменений в Федеральный закон О гражданстве Российской Федерации и статьи 8 и 14 Федерального закона О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации" от 29.07.2017 N 243-ФЗ

[235] Указ Президента РФ от 14.11.2017 N 549 "О порядке принесения Присяги гражданина Российской Федерации" (вместе с "Положением о порядке принесения Присяги гражданина Российской Федерации")

достаточно длительное время за рубежом. Вопросы гражданства ежегодно претерпевают изменения, а значит, институт гражданства динамично развивается в условиях современности.

Однако, при более детальном изучении данного процесса, можно наблюдать ряд пробелов законодательного закрепления. Одним из таких законодательных упущений, по нашему мнению, является тот факт, что принять Присягу в нашей стране в полной мере могут лишь иностранные граждане и лица без гражданства. Что же касается граждан, родившихся на территории нашей страны и получивших гражданство Российской Федерации по умолчанию, то этот круг лиц освобождаются от торжественного принятия Присяги и вступление в гражданство. Как мы упомянули выше о цели данной процедуры, то назревает вполне логичный вопрос – Почему коренные жители нашей страны лишены осознанного выбора и желания о принадлежности к данному государству. Введение данной процедуры было бы логичным вместе с получением паспорта гражданина Российской Федерации, по достижении четырнадцатилетнего возраста.

Согласно внесенным в Федеральный закон от 25 июля 2002 года № 115-ФЗ «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации»[236] следующих изменений - пункт 3.2 статьи 8 дополнить абзацем следующего содержания: «При подаче заявления о выдаче вида на жительство гражданином Украины, признанным носителем русского языка в соответствии со статьей 33.1 Федерального закона от 31 мая 2002 года № 62-ФЗ «О гражданстве Российской Федерации»[237], указанным гражданином должна быть представлена нотариально заверенная копия заявления об отказе от имеющегося у него гражданства Украины, направленного в полномочный орган данного государства».

На наш взгляд, данное изменение в Федеральном Законе также имеет существенную недоработку которая заключается в отсутствии юридической силы заверенной копии заявления об отказе от гражданства Украины, придающее ему официальное значение.

В соответствии с новыми правилами о получении гражданства Российской Федерации гражданами Украины, данные лица обязаны предоставить подписанное заявление об отказе гражданства своей страны. Данный документ заверяется нотариально в двух экземплярах. Один из которых направляется в полномочный орган Украины, другой в полномочный орган Российской Федерации.

Однако, согласно законодательству Украины, лишь Указ президента Украины может лишить лицо гражданства. Что подтверждает недостаточную юридическую силу заявления об отказе гражданства Украины.

---

[236] Федеральный закон "О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации" от 25.07.2002 N 115-ФЗ

[237] Федеральный закон "О гражданстве Российской Федерации" от 31.05.2002 N 62-ФЗ

В завершении рассмотрим последнее изменение текущих лет – отзыв гражданства РФ у иностранных лиц, которые были осуждены за террористическую деятельность.

Согласно внесенным в Федеральный закон № 115-ФЗ «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации»[238] изменений - статью 38 дополнить частью первой 1 следующего содержания: «Копии вступившего в законную силу приговора суда об осуждении лица за совершение хотя бы одного из преступлений (приготовление к преступлению или покушение на преступление), предусмотренных ст.205, ст.205.1, ч.2 ст.205.2, ст.205.3 - 205.5, ст.206, ст.208, ч.4 ст.211, ст.281, ст.282.1 - 282.3 и ст.361 Уголовного кодекса РФ, либо хотя бы одного из преступлений (приготовление к преступлению или покушение на преступление), предусмотренных ст.277 - 279 и ст.360 Уголовного кодекса РФ, если их совершение сопряжено с осуществлением террористической деятельности, в пятидневный срок со дня вступления приговора в законную силу направляются судом первой инстанции в полномочные органы, ведающие делами о гражданстве Российской Федерации».

Принятые изменения подталкивают обратить внимание на таких понятиях как «отмена решения о принятии в гражданство» и «утрата гражданства». На первый взгляд, схожие понятия несут несколько разный характер. Отмена решения о принятии в гражданство – распространяется лишь для круга лиц, которые получили гражданство не в силу естественных обстоятельств – не по рождению. В этот же круг включены иностранные граждане, получившие гражданство Российской Федерации, но в силу совершения террористической деятельности, попадают под решение об отмене получения гражданства.

В свою очередь, утрата гражданства применяема для граждан, которые получили статус гражданина Российской Федерации с рождением.

Проанализировав правовое регулирование института гражданства, можно сделать вывод о том, что законодательная база гражданства Российской Федерации имеет схожие черты с законодательством многих демократических стран. Россия обращается к международному опыту в сфере гражданства, учитывая особенности своего исторического и политического развития. Однако, несмотря на принятые изменения, в нормах права существуют пробелы, которые побуждают к возникновению спорных вопросов и дополнительных затрат времени при их разрешении.

Использованные источники:

1. Головакин А.В. Гражданство РФ – новый правовой статус. – М.: Лаборатория книги, 2014. – С.5-6

2. Федеральный закон "О внесении изменений в Федеральный закон О гражданстве Российской Федерации и статьи 8 и 14 Федерального закона О

[238] Федеральный закон "О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации" от 25.07.2002 N 115-ФЗ

правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации" от 29.07.2017 N 243-ФЗ // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».
3. Федеральный закон "О гражданстве Российской Федерации" от 31.05.2002 N 62-ФЗ // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».
4. Федеральный закон "О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации" от 25.07.2002 N 115-ФЗ // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».
5. Указ Президента РФ от 14.11.2017 N 549 "О порядке принесения Присяги гражданина Российской Федерации" (вместе с "Положением о порядке принесения Присяги гражданина Российской Федерации") // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».

УДК 336.645

Бреусова О.А.
студент магистратуры
3 год обучения, институт экономики и финансов
Волгоградский государственный университет
Россия, г. Волгоград

РАСХОДЫ КАК ОБЪЕКТ ФИНАНСОВОГО УПРАВЛЕНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Аннотация: В статье рассматриваются расходы как объект финансового управления на предприятии. Автором определена цель, задачи управления расходами, разграничены понятия «расходы», «затраты» и «издержки». Для повышения эффективности управления расходами предлагается совершенствование анализа затрат на производство и реализацию продукцию посредством использования такой аналитической процедуры как анализ влияния факторов на такой результирующий показатель как расходоемкость производства и реализации продукции.

Ключевые слова: расходы, затраты, издержки, управление расходами, факторный анализ, расходоемкость производства.

Breusova O.A.
graduate student
3 year of study, Institute of Economics and Finance
Volgograd State University
Russia, Volgograd

COSTS AS AN OBJECT OF FINANCIAL MANAGEMENT AT THE ENTERPRISE

Annotation: The article deals with costs as an object of financial management at the enterprise. The author defines the goal and tasks of cost management, delimits the concept of enterprise costs and expenses. To improve the efficiency of cost management, it is proposed to improve the analysis of costs for production and sales

of products through the use of an analytical procedure such as analyzing the influence of factors on such a resulting indicator as the cost of production and sales of products.

Keywords: costs, expenses, costs management, factor analysis, cost of production.

В экономической литературе понятие «расходы» часто отождествляется с терминами «затраты» и «издержки», которые в ряде случаев являются взаимозаменяемыми.

Так, под издержками понимается совокупность затрат на приобретение вводимых факторов производства[239].

Затраты – это выраженная в денежном эквиваленте оценка стоимости трудовых, материальных, природных, финансовых видов ресурсов на производство и реализацию продукции, рассчитанная за определенный период времени[240]. Кроме того, если затраты не вовлечены в производство и не списаны (не полностью списаны), то они рассматриваются, как запасы сырья, материалов, запасы в незавершенном производстве, запасы готовой продукции и т.п., и следовательно, обладают запасоемкостью. В таком случае запасы могут быть отнесены к активам предприятия.

Термин «расходы» в большей степени имеет отношение к бухгалтерскому учету затрат в целях налогообложении, поскольку не все затраты признаются расходами, но только те из них, которые документально подтверждены, направлены на получение дохода, экономически оправданы.

Расходы – это подтвержденные документально, экономически обоснованные затраты конкретного периода времени, которые переносят свою стоимость на реализованную в данный период продукцию. Расходы в отличие от затрат не характеризуются признаком запасоемкости и не могут быть отнесены к активам предприятия. Расходы отражаются в отчете о прибылях и убытках при расчете в целом прибыли предприятия.

Следовательно, понятие «затраты» является более широким по сравнению с понятием «расходы», вместе с тем при определенных оговорках эти понятия могут совпадать в некоторой части.

---

[239] Савчук, В.П. Управление финансами предприятия / В. П. Савчук. – М.: Бином. Лаборатория знаний, 2013. – С. 29.

[240] Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебное пособие / А.И. Алексеева, Ю.В. Васильев, А.В. Малеева, Л.И. Ушвицкий – М.: Кнорус, 2009. – С. 39.

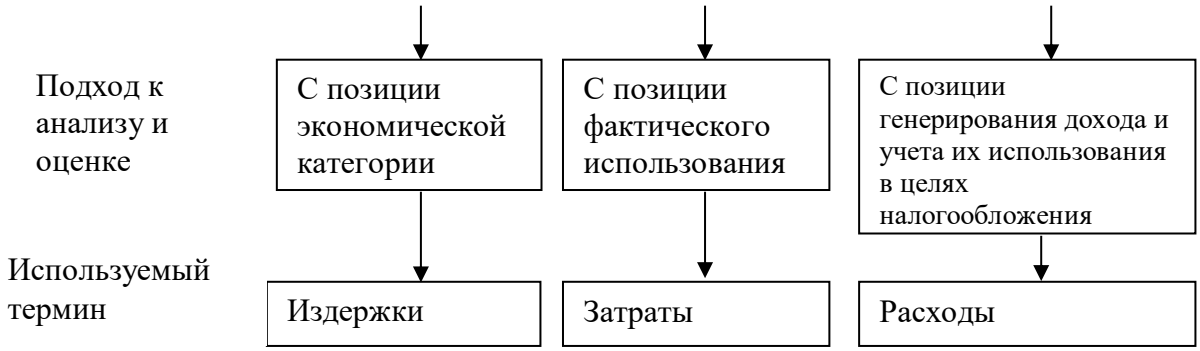


Рисунок 1 – Различия в трактовках понятий «издержки», «затраты», «расходы»

Источник: составлено автором

Обоснованные расходы – это экономически оправданные затраты, имеющие оценку, выраженную в денежной форме. Документально подтвержденные расходы – это затраты, имеющие подтверждение документами, оформленными в соответствии с законодательством РФ.

Таким образом, расходами считаются только те затраты, которые возникли в процессе осуществления деятельности, направленной на получение дохода.

Для эффективного выполнения аналитических процедур необходимо экономическое обоснование классификационных признаков расходов, что обеспечит не только точность анализа расходов коммерческой организации, но и позволит определить первоочередные области принятия управленческих решений для оптимизации массы расходов и структуры их издержек.

Достижение высоких финансовых результатов деятельности предприятия предполагает эффективное управление расходами на производство и реализацию продукции.

Как известно, управление расходами нацелено не на сокращение затрат, что может сказаться на ухудшении показателей производства, а на наиболее оптимальное использование всех ресурсов предприятия, на их экономию, а также на увеличение их эффективности на всех этапах производственного процесса. Организация деятельности управлением расходами предприятия складывается из нескольких этапов: выявление и признание затрат, их учет, классификация, разнесение их по затратным статьям, подготовка аналитических материалов для дальнейшего принятия управленческих решений.

В специальной литературе отмечается, что расходы как объект управления на предприятии имеют следующие специфические признаки:

– динамический характер;
– сложность учета и оценки;
– отсутствие единых эталонных методов измерения, учета и оценки;
– вариативность представления;

– наличие множества способов, приемов и методов управления расходами;

– сложность и противоречивость их влияния на экономический результат.

Рассмотрим основные цели и задачи управления расходами.

Целью управления расходами является улучшение реального финансового результата деятельности предприятия, создание эффективного внутреннего экономического учета доходов и расходов предприятия в целом и его подразделений в отдельности.

В соответствии с этим задачами управления расходами являются:

– расчет расходов по управленческим функциям;

– расчет расходов по отдельным структурным подразделениям;

– расчет расходов по предприятию в целом;

– расчет расходов на единицу продукции;

– создание информационной базы в целях оценки расходов при выборе и принятии хозяйственных решений;

– разработка технических способов, поиск адекватных средств контроля и измерения расходов;

– поиск резервов снижения расходов на всех этапах производственного процесса;

– поиск резервов снижения расходов во всех производственных подразделениях предприятия.

Названные задачи управления расходами необходимо решать в комплексе, поскольку только комплексный подход позволит повысить эффективность работы предприятия.

В соответствии с перечисленными задачами управление расходами в коммерческой организации, как показано в специальной литературе, рассматривается как многоэтапный процесс, включающий:

– планирование и прогнозирование расходов;

– организацию управления расходами;

– координацию и регулирование расходов;

– непосредственный учет расходов (бухгалтерский, управленческий учет);

– анализ и контроль расходов, связанных с производственно-коммерческой деятельностью предприятия, для разработки эффективных управленческих решений по их оптимизации;

– принятие управленческих решений по созданию эффективной системы управления расходами на предприятии.

К основным методам управления расходами относятся: Директ-костинг, Абзорпшн-костинг, Стандарт-костинг, Метод ABC, Таргет-костинг, Кайзен-костинг, Бенчмаркинг затрат, CVP-анализ (анализ точки безубыточности), Кост-киллинг, LCC-анализ, Метод VCC. В целях управления затратами используют метод планирования затрат по общему объему, а также планирование затрат по основным статьям. Последний метод боле наглядно

показывает отклонения тех или иных затрат, показывает влияние каждой статьи затрат на общую их сумму, т.е. уточняет структуру расходов.

В рамках анализа затрат в зависимости от целей производится расчёт доли каждого элемента или статьи в структуре затрат, изучение тенденции (тренда) изменения фактических затрат во времени, т.е. расчёт темпов роста и темпов прироста. Данные анализа служат основой планирования, прогнозирования затрат на будущие периоды, а также базой для принятия соответствующих управленческих решений.

Для повышения эффективности управления расходами предлагается совершенствование анализа затрат на производство и реализацию продукцию посредством использования такой аналитической процедуры как факторный анализ, который позволяет учесть влияние отдельных составляющих (факторов) на формирование итогового показателя, в качестве которого рекомендуется использовать:

– производственную себестоимость продукции предприятия;

– относительный показатель расходоемкости производства и реализации продукции.

Оценка влияния различных факторов на динамику расходов является важным оперативным и стратегическим инструментом управления. Так, на расходы организации влияют разные факторы, но в качестве основных можно определить объем производства и реализации, а также изменения цен и тарифов на ресурсы. Поскольку постоянные и переменные затраты ведут себя по-разному по отношению к объему производства, то и расчет влияния этого последнего фактора на изменение переменных и постоянных затрат различается.

Проведенный автором анализ влияния факторов на такой результирующий показатель как расходоемкость производства и реализации продукции ряда российских промышленных предприятий выявил как благоприятное, так и негативное их воздействие. Так, среди исследованных факторов благоприятное влияние оказали фактор роста общего объема реализованной продукции в количественном выражении, а также ценовая политика предприятия, в результате чего затратность операционной деятельности снизилась соответственно на 0,63% и 6,89%. Прочие факторы оказали негативное влияние, наибольшее из которых: величина постоянных расходов в составе производственной себестоимости продукции – на 5,25%; переменных расходов на единицу продукции – на 4,25%.

Таким образом, для повышения эффективности управления расходами на российских предприятиях рекомендуется использование факторного анализа, который позволяет учесть влияние отдельных составляющих (факторов) на формирование итогового показателя. Использование данной методики позволило определить конкретные сферы для приложения целенаправленного управленческого воздействия.

Использованные источники:
1. Финансы организаций (предприятий) [Текст]: учебник: учебное пособие по направлению Менеджмент и специальности Менеджмент организации / Т.Ю. Мазурина, Л.Г. Скамай, В.С. Гроссу. – Москва: ИНФРА-М, 2012. – 527.
2. Финансы и кредит [Текст]: учебник: [для студентов] по специальности 080507 Менеджмент организации / А. Н. Трошин, Т. Ю. Мазурина, В. И. Фомкина. – 2-е изд., доп. – Москва: ИНФРА-М, 2015. – 330.
3. Савчук, В.П. Управление финансами предприятия / В.П. Савчук. – М.: Бином. Лаборатория знаний, 2013. – 480.
4. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебное пособие / А.И. Алексеева, Ю.В. Васильев, А. В. Малеева, Л.И. Ушвицкий – М.: Кнорус, 2009. – 672.

УДК: 321(091); 34(091)

Брызгалов А.Е.
студент 3 курс
факультет «Экономика и право»
Московский финансово-юридический университет МФЮА
Россия, г. Москва

ОТРАЖЕНИЕ ВЗАИМООТНОШЕНИЯ ГОСУДАРСТВА И РЕЛИГИИ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ И СУДЕБНОЙ ПРАКТИКЕ РАННЕЙ СОВЕТСКОЙ ВЛАСТИ

Аннотация. В статье исследуются взаимоотношения ранней советской власти и церкви в период с 1918 по 1925 год. Автор анализирует процесс становления антирелигиозной доктрины после распада Российской Империи на примере положений Декретов СНК РСФРС и иных нормативных актов и использует судебную практику рассматриваемого периода. Результатом исследования являются выводы о том, что начальный этап деятельности советского правительства заложил основы антирелигиозной политики государства.

Ключевые слова: история государства и права, государство и церковь, взаимоотношения церкви и государства.

Bryzgalov A.E.
Student
3-d year student, faculty of Economics and Law
Moscow University of Finance and Law MFUA
Russia, Moscow

A REFLECTION OF THE RELATIONSHIP BETWEEN THE STATE AND RELIGION IN LEGISLATION AND COURT PRACTICE OF THE EARLY SOVIET GOVERNMENT

Abstract: the relationship between the early Soviet government and the Church in the period from 1918 to 1925 are explored in the article. Author analyzes the process of formation of anti-religious doctrine after the collapse of the Russian

Empire by using a decree of the General Subject of the RSFSR and other normative acts and uses the judicial practice of the period under review. The results of the research is the conclusion that the initial stage of the Soviet government laid the foundations of the anti-religious policy of the state.

Key words: history of Russian state and law, the state and Church, the relationship between the state and Church.

В результате установления на территории России советской власти, характер взаимоотношения государства и церкви коренным образом изменился. Одним из первых нормативно-правовых актов правительства советский России стал Декрет СНК РСФРС от 23 января 1918 года «Об отделении церкви от государства и школы от церкви»[241]. Стоит отметить, что большевиками вкладывался иной смысл реализации принципа отделения церкви от государства. В параграфе 13 программы ВКП(б), принятой VIII съездом ВКП(б) 18-23 марта 1919 г. содержится положение о том, что партия по отношению к религии не удовлетворяется декретированным уже буржуазной демократией отделением церкви от государства и школы от церкви, но не доведенным нигде в мире до конца. Отмечается, что партия стремится к полному разрушению связи между эксплуататорскими классами и организацией религиозной пропаганды, содействуя фактическому освобождению трудящихся масс от религиозных предрассудков и организуя самую широкую научно-просветительную и антирелигиозную пропаганду[242].

Вскоре была принята Инструкция к декрету об отделении церкви от государства[243]. Инструкция содержала положения о порядке проведения в жизнь вышеназванного декрета. Устанавливается открытый перечень религиозных объединений, которые отделяются от государства, единственный признак – отправление какого-либо культа. Все религиозные общества лишались религиозных прав. Имущество религиозных объединений перешли в непосредственное заведование местных Советов Рабочих и Крестьянских Депутатов[244]. Устанавливается безусловный запрет совершения религиозных обрядов и церемоний, помещения каких-либо религиозных изображений в государственных и иных публично-правовых общественных помещениях[245]. Подчеркивается безусловных характер запрета преподавания каких бы то ни было религиозных вероучений в государственных, общественных и частных учебных заведениях, за исключением частных

---

[241] Декрет СНК РСФСР от 23.01.1918 "Об отделении церкви от государства и школы от церкви" // СПС КонсультантПлюс

[242] Программа и устав ВКП(б). // URL: http://leftinmsu.narod.ru/polit_files/books/Programma_i_ustav_VKPb.htm (последнее посещение 23.02.2017).

[243] Гидулянов П.В. Отделение церкви от государства в С.С.С.Р.: полный сборник декретов, ведомственных распоряжений и определений Верхсуда Р.С.Ф.С.Р. и других советских социалистических республик: У.С.С.Р., Б.С.С.Р., З.С.Ф.С.Р., Узбекской и Туркменской. // URL: http://dlib.rsl.ru/viewer/01007498194#?page=3 (последнее посещение 24.02.2017). С.622.

[244] Там же. пункт 4.

[245] Там же. пункт 29.

богословских[246]. Более того, здания духовных учебных заведений всех вероисповеданий, как народное достояние, переходят в распоряжение местных Советов Рабочих и Крестьянских Депутатов или Народного Комиссариата Просвещения[247].

Стоит отметить, что Декрет СНК РСФСР от 23 января 1918 года стал основой всего законодательства РСФСР в области церковно-государственных отношений, а также послужил образцом для входящих в состав СССР союзных государств[248]. Декрет утратил силу лишь 25 октября 1990 г. в связи с принятием Постановления ВС РСФСР от 25 октября 1990 № 268-1 «О порядке введения в действие Закона РСФСР «О свободе вероисповеданий», таким образом просуществовал семьдесят два года. Практическая реализация декрета осуществлялась Народным Комиссариатом Юстиции и его органами.

Показательным представляется Определение Верховного суда РСФСР от 13 мая 1925 года № 107 по делу священнослужителя Глаголева[249]. В одном из действий пьесы, поставленной местным культпросветом, происходит «торжественный» вынос иконы. В ближайшее воскресенье, священнослужитель в своей проповеди отрицательно прокомментировал действия актеров, назвав место, где проходил спектакль «школой разврата». В результате, решением Тульского губернского суда, священнослужитель Глаголев был привлечен к уголовной ответственности за агитацию и пропаганду в контрреволюционных целях и пассивное противодействие Рабоче-Крестьянскому Правительству по части 1 статьи 69 Уголовного кодекса РСФСР от 1 июня 1922 года и приговорен к 3 годам лишения свободы со строгой изоляцией. Однако, радует то обстоятельство, что Верховным судом в ответ на жалобу Глаголева, прекратил производство по делу, поскольку не усмотрел состава преступления.

Можно сказать, что советское государство было построено на принципе идеологического монизма, где не отводилось место религии среди господствующей обязательной для граждан идеологии. Религиозная идеология рассматривалась как средство обмана пролетариата господствующим классом. Православие, являясь господствующей конфессией в Российской империи, христианские, мусульманские, иудейские и другие религиозные конфессии подвергались ограничениям в правах.

Таким образом, начальный этап деятельности советского правительства заложил основы антирелигиозной политики государства/

---

[246] Там же. пункт 33.

[247] Там же. пункт 35.

[248] Например, Временным Рабоче-Крестьянским Правительством Украины 22 января 1919 года был принят Декрет «Об отделении церкви от государства и школы от церкви», также были приняты нормативно-правовые акты в Белоруссии, Грузии, Армении.

[249] Гидулянов П.В. Отделение церкви от государства в С.С.С.Р.: полный сборник декретов, ведомственных распоряжений и определений Верхсуда Р.С.Ф.С.Р. и других советских социалистических республик: У.С.С.Р., Б.С.С.Р., З.С.Ф.С.Р., Узбекской и Туркменской. // URL: http://dlib.rsl.ru/viewer/01007498194#?page=3 (последнее посещение 24.02.2017). С.37.

Использованные источники:
1. Декрет СНК РСФСР от 23.01.1918 "Об отделении церкви от государства и школы от церкви" // СПС «КонсультантПлюс».
2. Программа и устав ВКП(б). // [Электронный ресурс] Режим доступа. – URL:http://leftinmsu.narod.ru/polit_files/books/Programma_i_ustav_VKPb.htm
3. Гидулянов П.В. Отделение церкви от государства в С.С.С.Р.: полный сборник декретов, ведомственных распоряжений и определений Верхсуда Р.С.Ф.С.Р. и других советских социалистических республик: У.С.С.Р., Б.С.С.Р., З.С.Ф.С.Р., Узбекской и Туркменской. // [Электронный ресурс] Режим доступа. – URL: http://dlib.rsl.ru/viewer/01007498194#?page=3, С.622.

УДК 336.2

Буй Май Зиеу Линь
студентка 3 курса направления
бухгалтерский учет
Оренбургского филиала им. Г.В.
Плеханова
г. Оренбург, Россия
Лапшина Ю.С.
студентка 3 курса направления
бухгалтерский учет
Оренбургского филиала им. Г.В.
Плеханова
г. Оренбург, Россия
Bui Mai Dieu Linh
3-year student of the direction of accounting
Orenburg branch them. G.V. Plekhanov
Orenburg, Russia
Lapshina Yulia Sergeevna
3-year student of the direction of accounting
Orenburg branch them. G.V. Plekhanov
Orenburg, Russia

НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ ОРГАНИЗАЦИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ
TAX ON PROFIT OF THE ORGANIZATION IN THE RUSSIAN FEDERATION AND FOREIGN COUNTRIES

Аннотация: изъятие части доходов населения и организаций является основной функцией налоговых органов Российской Федерации. Налоги необходимы для формирования доходной части бюджета, обеспечивающего функционирование государства в целом. Данная статья посвящена налогу на прибыль организаций, а также сравнительному анализу ставок налогов в России и зарубежных странах.

Annotation: the removal of part of the income of the population and organizations is the main function of the tax authorities of the Russian Federation. Taxes are necessary for the formation of the revenue part of the budget that ensures the functioning of the state. This article focuses on corporate income tax, as well as a comparative analysis of tax rates in Russia and foreign countries.

Ключевые слова: налог, налог на прибыль организации, ставки налога

Keywords: tax, corporate income tax, tax rates

С помощью налога на прибыль государство способно реализовать регулирующую функцию в той же мере, что и фискальную, при этом помогая развитию тех отраслей экономики, которые необходимы государству. Стоит отметить, что в ряде стран данный налог является одним из важнейших источников пополнения бюджета. [4]

В соответствии с Налоговым кодексом РФ налогоплательщиками налога на прибыль в России являются:

1.Российские организации, кроме перешедших на специальные налоговые режимы - УСН, ЕНВД, ЕСХН, а также занимающиеся игорным бизнесом.

2.Иностранные организации, действующие через постоянные представительства в РФ, и (или) получающие доходы от источников в РФ.

Налоговой базой, при исчислении налога на прибыль, признается денежное выражение прибыли, подлежащей налогообложению. Это величина, выраженная в денежном эквиваленте, превышающая расходы. Суммарно определяется налоговая база по хозяйственным операциям, прибыль от которых облагается общей ставкой в размере 20%. Общая налоговая ставка составляет 20%, из них 3% зачисляется в федеральный бюджет, 17% - в бюджеты субъектов РФ. [1]

Таблица 1. Бюджет Российской Федерации в 2013-2017 гг. (в млрд. руб.)[3]

	2013	2014	2015	2016	2017	2017 к 2013	2017 к 2013 в %
НДС	3539	712	4202	4704	5284	1745	149
Налог на прибыль	352	63	381	404	450	97	128
Акцизы	524	65	797	934	1037	512	198
НДПИ	21	0	22	23	24	3	115
Таможенные пошлины	722	11	708	686	665	-58	92
поступления по другим налогам, предусмотрен	7861	767	8814	8742	8814	953	112

ным Налоговым законодательством Российский Федерации							
Всего	13020	4497	13251	13739	14720	1700	113

По данным Табл. 1 можно сказать, что налог на прибыль организации играет весьма важную роль в формировании бюджета Российской Федерации. Сумма поступлений за исследуемый период возрастает. В 2017 году по сравнению с 2013 годом доход бюджета государства за счет налога на прибыль вырос на 97 млрд. руб., а если рассматривать в процентном выражении, то на 28%.

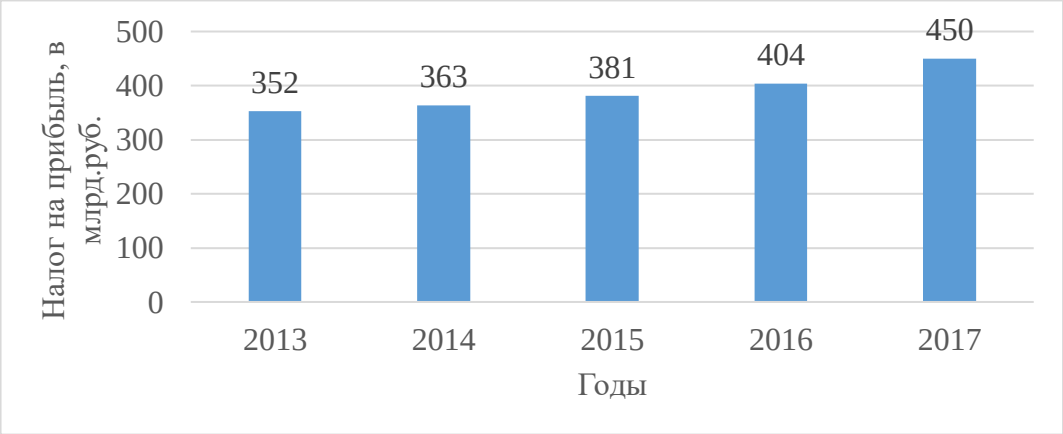


Рисунок 1. Сумма налога на прибыль в динамике за 2013-2017 гг.[3]

Исходя их приведенных выше статистических данных, можно сделать вывод о том, что налог на прибыль играет важную роль в Российской Федерации, благодаря нему происходит увеличение бюджета государства, благодаря которому обеспечивается стабильное функционирование всех сфер деятельности общества. [5]

Что касается налога на прибыль в иностранных государствах, то, например в Швеции, Голландии и Бельгии действует система полного обложение прибыли, которая подразумевает под собой существование корпоративного налога, после которого акционеры, получившие часть прибыли, уплачивают с нее личный подоходный налог.

В таких государствах как Великобритания, Ирландия, Австрия, Дания и Франция, применяется схема уменьшения обложения прибыли на уровне акционеров, во избежание двойного налогообложения. В Ирландии, Франции и Англии суммы налога, уплаченного корпорацией, частично засчитываются при определении совокупного облагаемого личного дохода, частью которого являются дивиденды, полученные акционером этой корпорации, а в Австрии и Дании независимо от уплаты корпорационного налога компанией от налога частично освобождаются дивиденды, полученные акционером. [2]

Можно сказать, что в иностранных государствах существуют различные системы обложения предприятий налогом на прибыль, при этом они имеют свои сходства и различия. В России существует фиксированная ставка налога, которая не предполагает своего изменения (за исключением специальных налоговых режимов). Налог на прибыль организации является важным фактором пополнения доходной части бюджета Российской Федерации.

Использованные источники:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации часть 2 (НК РФ ч.2) от 5 августа 2000 года № 117-ФЗ
2. Лыкова Л. Н., Букина И. С. Налоговые системы зарубежных стран: учебник для бакалавриата и магистратуры. - М.: Издательство Юрайт, 2014. – 428 с.
3. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс].URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/finance/# (дата обращения: 12.11.2018)
4. Огородникова Е.П. Налоги - основной источник доходной части бюджета государства. В сборнике: Современная экономика: обеспечение продовольственной безопасности сборник научных трудов IV Международной научно-практической конференции. ФГБОУ ВО "Самарская государственная сельскохозяйственная академия". 2017. С. 140-144.
5. Огородникова Е.П. Налоговое планирование на современном этапе развития российской экономики // Экономика и предпринимательство. 2016. № 1-2 (66). С. 31-33.

УДК 311.313

Булаева А.Ю.
студент
2 курс направление «Экономическая безопасность»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Оренбург
Научный руководитель: Лаптева Е.В., к.э.н., доцент

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ УРОВНЯ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ В РОССИИ

Аннотация. Уровень жизни представляет собой широкое понятие и используется большое количество показателей, позволяющих оценить как на международном уровне, так и на государственном уровне. Уровень жизни зависит как от экономической политики государства, так и от социальной политики и досягаемости социальных, медицинских и иных услуг. Обеспечение благоприятными условиями необходимого для создания достойного уровня жизни, то есть здоровой, долгой и в достатке жизни, одна из важнейших задач социально-экономической политики государства.

В статье объяснены понятия «качество жизни», «уровень жизни» людей. Произведен статистический анализ уровня жизни людей в России.

Ключевые слова: уровень жизни, прожиточный минимум, качество жизни

Bulaeva A.Yu.
Student
2 course "Economic Security"
Orenburg branch REU them. G.V. Plekhanov
Russia, Orenburg
Scientific adviser: Lapteva E.V.

STATISTICAL ANALYSIS OF THE LIVING STANDARDS OF THE POPULATION IN RUSSIA

Annotation. The standard of living is a broad concept and a large number of indicators are used, allowing evaluating both at the international level and at the state level. The standard of living depends both on the economic policy of the state, and on social policy and the reach of social, medical and other services. The provision of favorable conditions for the creation of a decent standard of living, that is, a healthy, long and prosperous life, is one of the most important tasks of the social and economic policy of the state.

The article explains the concept of "quality of life", "standard of living" of people. Produced a statistical analysis of the standard of living of people in Russia.

Keywords: living standard, living wage, quality of life

Одной из важнейших составляющих политики государства оказывается социальная сфера, а точнее участие в улучшении качества жизни людей в России. Термин «уровень жизни» наиболее часто выступает, как показатель

качества жизни, который в свою очередь отражает удовлетворенность населения в своих потребностях.

Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. «уровень жизни» определяют как уровень благосостояния населения, потребления благ и услуг, совокупность условий и показателей, характеризующих меру удовлетворения основных жизненных потребностей людей, обычно определяется величиной ВВП или ВНП на душу населения, средними доходами семьи, человека в сравнении с прожиточным минимумом в данной стране и в других странах, с потребительским бюджетом семьи. [3]

Под термином «качество жизни» рассматривают «условия человеческого существования: обеспеченность материальными благами, безопасность, доступность медицинской помощи, возможности для получения образования и развития способностей…» [2].

С каждым годом среднедушевые доходы в нашей стране возрастают, но покупательная способность имеет тенденцию к снижению (рис. 1). Покупательная способность показывает количество товаров и услуг, которые можно приобрести на единицу денег, за ограниченный промежуток времени.

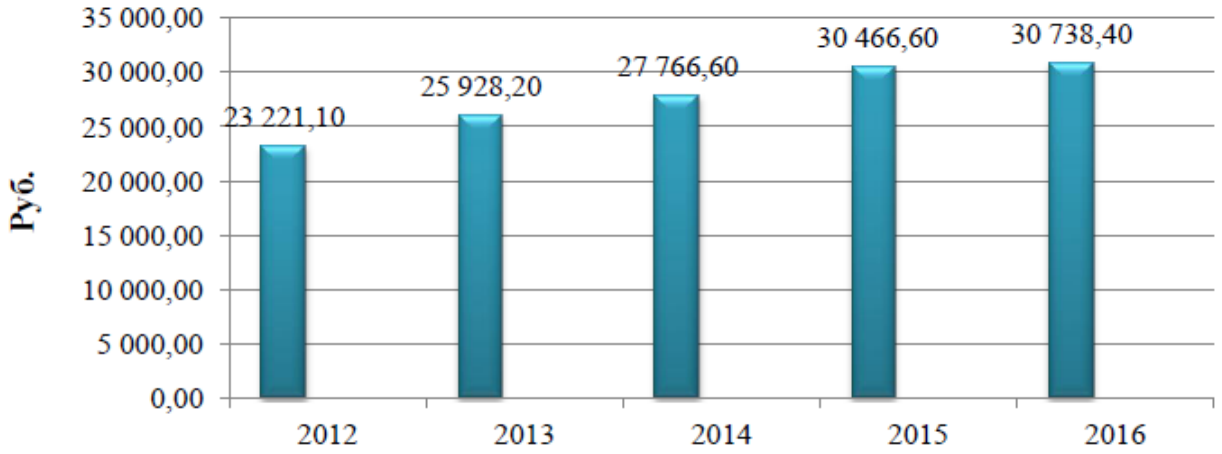


Рисунок 4 - Динамика среднедушевых доходов в РФ

Проводя анализ уровня и качества жизни людей в России, также необходимо рассмотреть показатель уровня бедности. Он определяется количеством людей, у которых доход меньше прожиточного минимума, следовательно, прожиточный минимум является показателем уровня бедности.

Таблица 2 - Уровень бедности в РФ

Год	Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума		Величина прожиточного минимума
	млн. человек	% от общей численности населения	рублей в месяц
2011	17,9	12,7	6369
2012	15,4	10,7	6510
2013	15,5	10,8	7306
2014	16,1	11,2	8050
2015	19,5	13,3	9701
2016	19,8	13,5	9828

Данные, полученные с помощью официальной статистики, показывают, что в нашем государстве растет уровень бедности. На экономику государства воздействуют не только внутренние факторы, но и внешние.

Бедность – это проблема, которую следует особенно тщательно учитывать при разработке социально-экономической политики государства в период и после кризиса.

Приступим к анализу прожиточного минимума. Из Федерального закона от 24.10.1997 № 134-ФЗ (редактирован от 03.12.2012) «О прожиточном минимуме в Российской Федерации» можно сделать вывод, о том, что прожиточный минимум составляет стоимостная оценка потребительской корзины и обязательные платежи, сборы. Потребительская корзина – это минимальный набор еды, непродовольственных товаров и услуг, которые необходимы для сохранения жизни и здоровья населения. Потребительская корзина планируется раздельно для основных групп людей в целом по стране, так и по отдельным регионам, не реже чем раз в пять лет. Потребительская корзина в Российской Федерации составляется из пищевых продуктов (приходится 50%), не связанные с продовольствием товары, услуги.

Сущность прожиточного минимума проявляется в этом:

1) анализ уровня жизни людей в России при создании и осуществлении социальной политики;

2) объяснение стоимости минимальной оплаты труда и других односторонних платежей от государства;

3) реализация помощи от государства малоимущим гражданам.

В России прожиточный минимум оценивается каждый квартал на основе потребительской корзины, также рассматривается уровень цен на продовольственные товары, непродовольственные и услуги, траты на обязательные платежи и сборы. Рассчитывается продовольственная корзина по субъектам Российской Федерации. После этого вычисляют средний показатель по стране. Величина прожиточного минимума для различных категорий населения представлена на рисунке 2.

Рисунок 5 - Прожиточный минимум в РФ в 2017 г.

Вопреки отрицательной и нестабильной динамики различных показателей, нужно заметить, что осуществляемые в предыдущих годах, национальные проекты, связанные с социальным развитием населения,

положительно влияют на долголетие граждан, увеличение рождаемости, рост доходов людей.

Но одновременно с этим, неустойчивая динамика развития экономики, на что повлияли санкции в сторону России, снижение цен на нефть. Вследствие чего наблюдается уменьшение покупательной способности, увеличение социального расслоения общества по получаемым доходам.

Итак, в улучшение качества жизни Российской Федерации имеет огромное значение грамотная, ориентированная на особенности регионов социально-экономическая политика, которая влияет на развитие всей государственной экономики.

Использованные источники:

1) 1. Федеральный закон от 24.10.1997 № 134-ФЗ (ред. от 03.12.2012) «О прожиточном минимуме в Российской Федерации»
2) Борисов А.Б. Большой экономический словарь. Издание 2-е переработанное и дополненное. – М.: Книжный мир, 2007. – 860 с.
3) Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. "Современный экономический словарь. – 6-е изд., перераб. и доп. - М." (ИНФРА-М, 2011)
4) http://www.gks.ru/ – Федеральная служба государственной статистики/
5) Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Практикум по статистике: теория статистики и экономическая статистика. – Оренбург: ИПК «Университет», 2016. – 227 с.
6) Золотова Л.В., Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Статистическое исследование трудовых ресурсов России на основе многомерных статистических методов // Аллея науки. – 2017.- Т.4- № 9.- С.225-235.
7) Тлеува А.В., Лаптева Е.В. Проблема безработицы в Российской Федерации и пути ее решения // Студент. Аспирант. Исследователь. – 2016. - № 17 (18). – С.149-154.
8) Золотова Л.В., Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Структурно-динамический анализ трудовых ресурсов России // Синергия науки. – 2017.- № 11.- С.128-155.

УДК 519.8

Булатникова И. Н.
Шершаков Д.В.
студент
Кубанский Государственный Технологический Университет
Россия, г. Краснодар
Bulatnikova I.N.
Shershakov D.V.
Kuban State Technological University
Russia, Krasnodar

МАТЕМАТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ПАРАДОКСА ГОЛОСОВАНИЯ
MATHEMATICAL ANALYSIS OF VOTING PARADOX

Аннотация: Произведен математический анализ парадокса голосования. Рассмотрены парадоксы выбора.

Produced a mathematical analysis of the voting paradox. The paradoxes of choice are considered.

Ключевые слова: Парадокс, голосование, математический анализ.

Paradox, voting, mathematical analysis.

И в частной, и в общественной жизни мы то и дело пользуемся голосованием для принятия какого-либо коллективного выбора. Когда семья выбирает ресторан для совместного ужина, а друзья раздумывают, какой фильм посмотреть на выходных, когда компании и государства распределяют ресурсы или принимают решение о пересмотре законодательства — всё это может происходить по нескольким сценариям, которые подчиняются вполне определённым закономерностям, в которых невозможно избежать ошибок и парадоксов. Голосование – часть повседневной жизни человека. Мы вольны избирать на выборах, влиять на окружающий нас мир. Но как определить, справедлив ли наш выбор? Правильно ли он сделан? Осознаём ли мы кого мы выбираем? Действительно ли выбор отражает мнение большинства? Без применения методов прикладной математики получить ответы на подобные вопросы невозможно. Рассмотрим парадоксы голосования [1,2].

Возьмём за основу трёх экспертов, которые большинством голосов решают, какая из двух альтернатив более предпочтительна. Казалось бы, при существующей постановке вопроса не может не возникнуть ситуации, при которой они действительно не могут не сделать выбор. Тем не менее здесь мы сталкиваемся с одним из парадоксов голосования — его нетранзитивностью. Для примера возьмём три группы акционеров, каждая из которых, образующая большинство лишь попарно, выдвинула своего кандидата в президенты АО: A, B, C – будут пронумерованы, соответственно. И выставили их на голосование. Чтобы гарантировать большинство на каждом шаге процедуры, кандидаты предъявляются попарно (для лучшей сравнимости). Каждая группа акционеров будет руководствоваться при этом

своим набором предпочтений. Пусть это будут, соответственно (A>B >C), (B>C>A) и (C>A>B). После голосования по паре (A,B) в результате получаем (два голоса против одного) A>B; по паре (B;C) имеем B>C; по паре (C;A) имеем C>A (значком > обозначим “предпочтительность”). Голосование большинством не привело к выяснению “общепризнанного” порядка. Действительно, получается, что A>B>C>A (то есть A>A). Возникает парадокс. Вы справедливо заметите что, необходимо было голосовать иначе, а именно таким образом, чтобы после рассмотрения первой пары отвергнутая кандидатура заменялась бы новой. Но, к сожалению, в этом случае выбранный президент из (A, B ,C) выбирается C. При порядке (B, C, A) выбор остановится на A и, следовательно, при порядке (C, A, B) — на B. Из вышесказанного напрашивается вывод, что результаты голосования напрямую зависят от организаторов [3].

Выбор же в условиях конфликта или злых умыслов значительно сложнее и связан со многими парадоксами при голосовании. Например, парадокс Эрроу. При его использовании, например, 8 человек могут избрать Иванова президентом чего угодно против 19 человек, голосующих за Кузнецова. При всех очевидных плюсах голосования как средства принятия решений различной степени сложности и вариативности оно имеет ряд существенных недостатков, среди которых встречаются, порой, совершенно неочевидные и даже неожиданные с точки зрения для здравого смысла результаты. Рассмотрим ещё один парадокс голосования.

Таблица 1

Расклад голосования за Иванова и Кузнецова

	1 тур	2 тур	3 тур	Результат
	OXX OXX OOO	X X O	X	Избран Иванов
	OXX OXX OOO	X X O	X	
	OOO OOO OOO	O O O	O	
Соотношение O/X	19/8	5/4	1/2	0/1

В таблице показан такой возможный расклад при голосовании, что при 19 сторонниках, голосовавших, например, за Кузнецова, в конце концов, проиграли эти выборы в пользу Иванова, у которого было всего 8 сторонников. Примечание: значком “O” обозначены сторонники Кузнецова, а значком “X” - сторонники Иванова. Из таблицы 1 видно, что меньшинство может навязать свое мнение большинству. Этот парадокс должен быть известен большинству менеджеров. Как можно заметить, рассмотренные примеры использования процедуры голосования показали существование

возможных парадоксов и их применения. К сожалению, невозможно выбрать лучшую для всех случаев процедуру голосования. Из-за этого выбор подобных процедур голосования для каждого конкретного случая носит определенный характер, подходящего под сложившуюся ситуацию. И тут возникает резонный вопрос — возможно ли всегда решать вопросы путём голосования? При выборе одного из альтернативных технических проектов для реализации, голосование проводится не на общем собрании всех сотрудников предприятия, а на совещании экспертов, которые пристально изучают проекты. Подобная система реализована в Соединенных Штатах Америки, где фактически проходит в два этапа: сначала выбирают квалифицированных экспертов (выборщиков), которые затем осуществляют окончательный выбор посредством голосования этих самых выборщиков [4].

Система голосования не идеальна и может поддаваться контролю. На избирателей можно влиять не только определенной информацией, заставляя их делать определенный выбор, но и используя парадоксы голосования, которые способны изменить итог даже самых предсказуемых выборов.

Использованные источники:

1. Алескеров Ф., Ортешук П. Выборы. Голосование. Партии. М.: Академия, 1995.
2. Миркин Б.Г. Проблема группового выбора. М.: Наука, 1974.
3. Булатникова И.Н. Принятие решений путем голосования //Инновационная наука г. Уфа, №4, 2015, часть 3, С. 169-172.
4. Arrow K. J. Social Choice and Individual Values.// New York: Wiley. -1973-p.106.

УДК-364.442.2

Булатова Н.М.
магистрант кафедры социальной работы
и психолого-педагогического образования
ФГБОУ ВО «МГТУ им. Г.И. Носова»
г. Магнитогорск, РФ
научный руководитель – Бурилкина С.А.
кандидат социологических наук
доцент кафедры социальной работы и
психолого-педагогического образования
ФГБОУ ВО «МГТУ им. Г.И. Носова»

КОНСУЛЬТИРОВАНИЕ КАК ТЕХНОЛОГИЯ СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЫ С ПОЖИЛЫМИ ЛЮДЬМИ

Аннотация: В статье рассматривается актуальность консультирования в сфере социальной работы с гражданами пожилого возраста в современных условиях развития российского общества. Определена роль консультирования как технологии социальной работы, направленная на стимулирование развития имеющегося у пожилых людей потенциала, способности разрешения проблемных ситуаций, а также умения разрабатывать различные стратегии поведения и осознанно им следовать. Выявлены основные виды социального консультирования граждан пожилого возраста и специфика его проведения. Сделан вывод, что консультирование как технология, независимо от его вида, в современных условиях распространяется в различных областях жизнедеятельности российского общества и приобретает поддержку не только в системе социальной защиты населения, но и в социальной сфере в целом.

Ключевые слова: консультирование, пожилые люди, социальная защита, социальное консультирование, сотрудничество

Bulatowa N.M.
undergraduate of Department of Social Work and Psychological and Pedagogical Education
Nosov Magnitogorsk State Technikal University
Russia, Magnitogorsk
Burilkina S.A.
Candidate of Sociological Sciences
Associate Professor, Nosov Magnitogorsk State Technical University
Department of Social Work and Psychological and Pedagogical Education

CONSULTATION AS TECHNOLOGY OF SOCIAL WORK WITH ELDERLY PEOPLE

Annotation: In article the relevance of consultation in the sphere of social work with elderly people in modern conditions of development of the Russian society is considered. The role of consultation as technologies of social work, directed to

stimulation of development of the potential which is available for elderly people, abilities of permission of problem situations and also abilities to develop various strategies of behavior is defined and it is conscious them to follow. Main types of social consultation of elderly people and specifics of its carrying out are revealed. The conclusion is drawn that consultation as technology, irrespective of its typs, in modern conditions extends in various areas of activity of the Russian society and gets support not only in the system of social protection of the population, but also in the social sphere in general.

Key words: consultation, elderly people, social protection, social consultation, cooperation

В России к настоящему времени число пенсионеров составляет 146,9 млн. человек, что составляет 25,4 % от общего числа российских граждан.[3] Граждане пожилого возраста являются одной из самых малообеспеченных и незащищенных категорий населения. В связи с этим приоритетная задача государственной социальной политики состоит в обеспечении качественной квалифицированной социальной поддержки этой категории граждан, реализация которой будет способствовать повышению уровня качества их жизни.

Несмотря на то, что большинство пожилых людей пенсионного возраста в наше время имеют навыки использования сети Интернет для получения необходимой информации, тем не менее, из-за ее разнообразия пожилым людям достаточно сложно ориентироваться в существующем информационном пространстве, что приводит к возникновению информационного неравенства, способствующему формированию и развитию ощущения одиночества. Существующая проблема, обусловленная наличием трудностей ориентации и доступа к источникам информации по наиболее значимым аспектам жизнедеятельности пожилых людей, требует необходимости совершенствования форм социальной работы с данной группой населения путем внедрения в деятельность учреждений социальной защиты населения технологии консультирования, направленной на обеспечение достаточного объема доступной информации гражданам пожилого возраста, и создающей условия для их интеграции в общество в условиях его постоянного изменения и развития.

Необходимо отметить, что в научной литературе отсутствует единое мнение относительно понятия консультирования. В частности, оно может рассматриваться как метод профессиональной помощи, как технология и стратегия. Разнообразие трактовок данного понятия объясняется его многоаспектностью, в связи с чем оно рассматривается с различных сторон. Несмотря на это, большинство определений имеет схожие черты, что проявляется в определении его как направления человека на принятие решения, как общения, установления взаимосвязей, а также как способа развития личности.

Применительно к сфере социальной работы с гражданами пожилого возраста, консультирование рассматривается как одна из эффективных технологий, значение которой заключается в стимулировании развития имеющегося у пожилых людей потенциала, способности разрешения проблемных ситуаций, а также умения разрабатывать различные стратегии поведения и осознанно им следовать.[2]

В юридической и медицинской практике, а также в практике социальной работы, как отмечает Р. Баркер (1994), процедура консультирования применяется как один из способов решения социальных задач, связанных с разрешением возникающих трудностей, как отдельных граждан, так и целых групп населения при помощи рекомендаций, обеспечения необходимой информацией, указания на альтернативные формы оказания помощи в решении проблем.

Специалист, проводящий с гражданами консультирование, должен помнить, что его эффективность напрямую зависит от желания самого человека самостоятельно решать возникающие у него проблемы. Необходимость в решении насущных проблем привело к возникновению такого вида социальной помощи как социальное консультирование, являющегося возможной вариацией деятельности специалистов по социальной работе, и представляющее собой взаимодействие между двумя (индивидуальное консультирование) или несколькими (групповое консультирование) людьми. При этом свои профессиональные умения специалист, осуществляющий консультирование (консультант) использует для содействия человеку в разрешении его проблем.

Как показывает практика, социальное консультирование, в зависимости от сферы оказания помощи гражданам, может быть педагогическим, психологическим, управленческим, правовым. Все перечисленные виды консультирования знакомы многим, кто хотя бы раз обращался за содействием к чиновнику, медику или сотруднику юридической сферы.

Пожилые граждане, столкнувшись с какой-либо проблемой, и не обладающие возможностью решить ее самостоятельно, понимают область своих затруднений, но, как правило, не предполагают, каким способом можно изменить ситуацию для решения проблемы, а значит, они не могут наверняка указать, какая собственно помощь и в какой объеме им необходима. В таких ситуациях требуется помощь консультанта, который оказывает содействие решению проблем пожилых людей, осуществляя на практике упомянутые выше виды социального консультирования. При этом «ядром» консультирования является взаимодействие консультанта с клиентом, направленное на достижение самим человеком определяемых целей с помощью осознанного выбора путей решения возникающих трудностей.

Также следует отметить, что любая консультация предполагает свободное сотрудничество. Именно в этом реализуется существенное правило социальной работы, суть которого состоит в уважении личности, соблюдении прав человека и неприкосновенности частной жизни. Поэтому специалист,

проводящий консультацию должен со всей ответственностью и внимательностью подойти к проблеме клиента. Ведь задача консультанта состоит не в разрешении проблемы за человека, а в направлении его на путь самостоятельного решения при помощи предоставления разного рода сведений, дополнительной информации, позволяющих тем самым устранить дефицит в знаниях или вооружить новыми, а также раскрыть внутренние ресурсы пожилого человека.[1]

Таким образом, целью социального консультирования является оказание помощи пожилым людям в правильном осмыслении своего социального статуса и положения в обществе, формировании отношения к возникшим препятствиям и затруднительным положениям, а также помощи в их преодолении. Консультант помогает принять пожилым людям свою новую роль в обществе, обусловленной изменением условий их жизнедеятельности, выработать соответствующий тип поведения в соответствии со сложившимися условиями, а также развить возможности и внутренний потенциал, необходимый для преодоления возникающих проблем. Можно сделать вывод, что консультирование как технология, независимо от его вида, в современных условиях распространяется в различных областях жизнедеятельности российского общества и приобретает поддержку не только в системе социальной защиты населения, но и в социальной сфере в целом.

Использованные источники:

1. Блинова, М.Г. Актуальность социального консультирования как показатель стимулирования жизненной активности и улучшения качества жизни граждан пожилого возраста [Текст] / М.Г. Блинова // Инновационная наука. – 2016. – № 3-4. –С. 156-158.

2. Коломасова, Е.Н. Консультирование как технология социальной работы с пожилыми людьми в сельской местности [Текст] / Е.Н. Коломасова // Вестник по педагогике и психологии Южной Сибири. – 2013. – № 3. – С. 113-117.

3. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/demography/#/ (дата обращения: 09.11.2018).

УДК-364.442.2

Булатова Н.М.
магистрант кафедры социальной работы и психолого-педагогического образования
ФГБОУ ВО «МГТУ им. Г.И. Носова»
г. Магнитогорск, РФ
научный руководитель – Гурьянова И.В.
кандидат педагогических наук,
доцент кафедры социальной работы и психолого-педагогического образования
ФГБОУ ВО «МГТУ им. Г.И. Носова»

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СОЦИАЛЬНО-ПРАВОВОГО КОНСУЛЬТИРОВАНИЯ ПОЖИЛЫХ ГРАЖДАН

Аннотация: Статья посвящена психологическим аспектам осуществления социально-правового консультирования граждан пожилого возраста. Социально-правовое консультирование, определяющееся как один из видов социального консультирования, направлено на оказание правовой помощи гражданам пожилого возраста, связанной с устранением дефицита правовых знаний в области реализации их конституционных прав. Выявлено, что для пожилых людей свойственны определенные социально-психологические особенности, обусловленные возрастным периодом и новыми условиями жизнедеятельности. В связи с этим определены основные требования к организации процедуры социально-правового консультирования пожилых граждан, заключающиеся в учете их возрастных особенностей и индивидуальных потребностей, а также основных принципов и критериев профессиональной этики консультационной работы.

Ключевые слова: пожилые люди, социально-психологические особенности, потребности, социально-правовое консультирование, бесконфликтное взаимодействие

Bulatowa N.M.
undergraduate of Department of Social Work and Psychological and Pedagogical Education
Nosov Magnitogorsk State Technikal University
Russia, Magnitogorsk
Guryanowa I.W.
Candidate of Pedagogical Sciences,
Associate Professor, Nosov Magnitogorsk State Technical University
Department of Social Work and Psychological and Pedagogical Education

PSYCHOLOGICAL ASPECTS OF SOCIAL AND LEGAL CONSULTATION OF ELDERLY PEOPLE

Annotation: Article is devoted to psychological aspects of implementation of social and legal consultation of elderly people. The social and legal consultation

which is defined as one of types of social consultation is directed to rendering the legal aid to elderly people connected in elimination of deficiency of legal knowledge in the field of realization of their constitutional rights. It is revealed that for elderly people the certain social and psychological features caused by the age period and new conditions of activity are peculiar. In this regard the main requirements to the organization of the procedure of social and legal consultation of elderly people consisting in accounting of their age features and individual requirements and also basic principles and criteria of professional ethics of consultation work are defined.

Key words: elderly people, social and psychological features, requirements, social and legal consultation, conflict-free interaction

В последние годы психологическая наука стала проявлять все больший интерес к проблеме старения человека, вызванный устойчивой тенденцией увеличения численности пожилых людей. Проблема демографического старения современного общества, в настоящее время характерная для большинства развивающихся и развитых стран, выходит на уровень глобальных проблем человечества. По официальным данным российской государственной статистики показатель численности пожилых людей в структуре населения составляет около 25,0 % и продолжает ежегодно увеличиваться.[9] Опираясь на представленные данные, можно предположить, что каждый четвертый житель России составляет категорию лиц старше трудоспособного возраста. При этом к числу основных причин старения населения следует отнести падение рождаемости и увеличение средней продолжительности жизни в старших возрастных группах.

Всемирной организацией здравоохранения разработана возрастная классификация, согласно которой выделяются три основные возрастные группы: от 60 до 74 лет – пожилой возраст; от 75 до 90 лет – старческий возраст; старше 90 лет – долголетие.[3] По мнению большинства социологов, старость определяется как завершающий период развития человека, в течение которого данный процесс осуществляется по нисходящей жизненной линии.[8]

С точки зрения Н.Ю. Черновой, старость может рассматриваться как этап позднего периода жизни человека, характеризующийся определенными функциями организма, жизненными условиями и социального самочувствия.[10] В данной ситуации актуальным является вопрос социальной субъектности пожилых граждан, обусловленный тем, что пожилой возраст требует от личности достаточного уровня адаптационного потенциала к новым условиям жизнедеятельности. Часто пожилые люди сталкиваются со скептическим отношением представителей своего поколения, определяющимся стереотипами, формируемыми общественным мнением и сужением экономической независимости пожилых людей.

При выделении стереотипов пожилого возраста исследователи отмечают их сложную структуру и неоднородность. Так, А.В. Микляева, ссылаясь на данные исследований возрастной стереопизации, приводит анализ различных сфер проявлений геронтостереотипов, таких как

профессиональной, сферы оказания медицинских услуг, юридической практики. В соответствии с точкой зрения исследователя к одному ряду относятся следующие стереотипы: например, «пожилые люди не являются политической силой и нуждаются в защите» и «пожилые люди являются мощной политической силой», «пожилые люди живут в социальной изоляции» и «пожилые люди легко сходятся с людьми».[4]

Пожилые люди, представляющие собой особую социально-демографическую группу населения, обладают характерными для данного возрастного периода, социально-психологическими особенностями, такими как преданность обычаям и традициям, определенными морально-нравственными качествами, собственной сформировавшейся системой мировоззрения. Также стоит отметить свойственное для пожилого возраста наличие нервного напряжения и различных стрессовых состояний, возникающих по причине резкого сужения круга общения и изменений ритма жизни. Другой значимой психологической особенностью пожилых людей является формирование острого внутриличностного конфликта, вызванного ощущением одиночества, непонимания и безразличия со стороны окружающих, вследствие чего они перестают воспринимать старость как продуктивный период своей жизни.

Пожилые люди постоянно испытывают потребность в помощи и поддержке. Нередко в данный период у людей появляется излишняя болтливость, а речь часто характеризуется лишними уточнениями и не всегда соответствует сути, что свидетельствует о недостатке общения.[1] Кроме этого, в данный возрастной период отмечается повышение социального интереса, проявляющее в ярко выраженной потребности сознавать собственную значимость.

В соответствии с рассмотренными выше социально-психологическими особенностями пожилыми людьми приобретается той или иной вид установки, способствующей приспособлению к возникающим проблемам, обусловленным процессами старения. Исследователями выделяются несколько видов установок по приспособлению к проблемам старости [6]:

1) конструктивная установка, при которой пожилой человек характеризуется высоким уровнем самооценки, самодостаточности, в общении с окружающими проявляет терпимость. Жизненный баланс таких людей положительный, что выражается в доверии к окружающим людям;

2) установка зависимости, свойственная пожилым людям, проявляющим пассивность, и склонным к зависимости от других людей. Пожилые люди с подобной установкой не имеют высоких жизненных стремлений, для них характерны излишний оптимизм и практичность;

3) защитная установка, наблюдающаяся у пожилых людей, обладающих так называемой «психологической броней». Лица с такой установкой разделяют общепринятые интересы и взгляды, избегают высказывания собственного мнения, не предпочитают говорить о собственных проблемах;

4) установка враждебности, присущая «разгневанным старикам», и проявляющаяся в агрессивности, мнительности, недоверии. Пожилые люди, характеризующиеся установкой враждебности, как правило, крайне вспыльчивы и предъявляют массу претензий к своему окружению;

5) установка враждебности, направленная на самого себя, характерная для лиц пожилого возраста с отрицательным жизненным балансом, и проявляющаяся в избегании воспоминаний о трудностях.

Обозначенные психологические особенности в зависимости от вида установки в своей совокупности объясняют способы их поведения в отношениях и взаимодействиях финансовой, общественной и правовой сфер.

В современных условиях технического прогресса и формирования информационного общества период старения дает людям возможность выйти на качественно новый уровень развития, при котором процессы физиологического старения не играют значительной роли. В связи с этим категория людей пожилого возраста на сегодняшний день превращается в более значительную часть российского общества, что выражается в их массовом проявлении основных черт социальных субъектов и стремлении к самореализации в различных сферах жизни российского общества при помощи внутренних ресурсов и возможностей социальных институтов.[7]

Несмотря на повышение социальной субъектности пожилых граждан, все же специфической возрастной особенностью является отсутствие у большинства из них базового юридического понятийного аппарата, что создает некоторые трудности при установлении взаимодействия с ними, особенно в сфере гражданско-правовых вопросов. Кроме этого, среди граждан пожилого возраста отмечается наличие правового нигилизма, в частности, многие из них убеждены, что существующее законодательство не может в полной мере защитить их нарушенные права. Также вследствие отсутствия у большинства пожилых людей навыков и возможностей использования современных информационных систем сети Интернет возникают значительные трудности в получении необходимой правовой информации.

Большинство исследований социального положения лиц пожилого возраста подтверждают факт наличия ситуации их эксклюзии, что проявляется в недостаточной открытости рынка труда, отсутствии доступности к источникам информации, недоступность системы здравоохранения, несистематичность и неэффективность форм оказываемой социальной поддержки, в том числе и социально-правовой.[5]

Наличие данных проблем обуславливает повышение значимости предоставления пожилым людям социально-правовых услуг в учреждениях социальной защиты в форме консультирования, позволяющим устранить имеющийся дефицит правовых знаний, и направленного на поиск возможных путей решения проблем пожилых граждан, связанных с реализацией их конституционных прав. При этом, по мнению Н.А. Бухаловой, необходимо

учитывать весь спектр признаков эксклюзии пожилых людей из социального пространства.[2]

Изменение социального статуса пожилых людей, вызванное прекращением или ограничением трудовой деятельности, сменой ценностных ориентиров, образа жизни и сферы общения, способствует возникновению проблем в социально-бытовой и психологической адаптации к новым условиям жизнедеятельности, что в свою очередь приводит к формированию негативных изменений структуры личности, выражающихся в различных нарушениях эмоциональной сферы, повышенном уровне тревожности и агрессивности.[11] В виду данного обстоятельства, для юриста-консультанта, оказывающего социально-правовое консультирование пожилых граждан, важно установить правильное взаимодействие с клиентом, основанное на принципе взаимного уважения к клиенту, и предполагающее вежливое, спокойное и искреннее общение.

Юристу-консультанту, работающему с пожилыми людьми необходимо учитывать, что в структуре последних наиболее значимыми являются потребность в независимости и проецировании на других своих эмоциональных проявлений, а именно большинство из них крайне негативно относятся к попытке конструировать их жизнь путем указаний и советов. Также стоит учитывать и тот факт, что пожилые люди часто могут быть амбициозны и обидчивы, а, следовательно, императивный тон общения с ними неприемлем. Исходя из этого, при оказании услуг правового консультирования указанной категории граждан консультант должен:

– демонстрировать безусловное уважение к клиентам;
– обращаться к их жизненному опыту;
– создавать и поддерживать необходимый психологический климат, способствующий доверию клиента и разрешению его социально-правовых проблем;
– проявлять искренний интерес к клиенту и его проблеме, а также подлинное желание оказать необходимую помощь;
– предоставить клиенту возможности максимально высказаться;
– разъяснять просто и понятно, по мере необходимости используя правовую и юридическую терминологию.

При осуществлении взаимодействия с пожилыми людьми в ходе социально-правового консультирования необходимым условием является соответствие действий консультанта кодексу профессиональной этики, предусматривающему определенные правила поведения, основу которых составляют нравственные критерии профессиональной деятельности, соблюдение которых позволит осуществлять бесконфликтное взаимодействие в данной категорией граждан.

Таким образом, социально-правовое консультирование, являющееся одним из видов социального консультирования, направлено на оказание правовой помощи гражданам пожилого возраста, связанной в устранением

дефицита правовых знаний в области реализации их конституционных прав. Процедура социально-правового консультирования должна осуществляться с учетом возрастных особенностей и индивидуальных потребностей пожилых людей, и строиться на основе основных принципов и критериев профессиональной этики консультационной работы с рассматриваемой группой населения.

Использованные источники:

1. Боженкова, К.А. Психологические особенности людей пожилого возраста [Текст] / К.А. Боженкова // Приволжский научный вестник. – 2016. – № 3 (55). – С. 130-132.
2. Бухалова, Н.А. Проблемы социальной эксклюзии лиц пожилого и старческого возраста [Текст] / Н.А. Бухалова // Вектор науки Томского государственного университета. – 2015. – № 4 (23). – С. 57-60.
3. Кувшинова, О.А. Проблемы социального конструкта пожилого и возраста [Текст] / О.А. Кувшинова // Вестник Томского государственного университета. – 2012. – № 1 (17). – С. 24-30.
4. Микляева, А.В. Возрастная дискриминация как социально-психологический феномен [Текст]: монография / А.В. Микляева. – СПб. : Речь, 2009. – 159 с.
5. Неваева, Д.А. Особенности социальной эксклюзии лиц пожилого возраста [Текст] / Д.А. Неваева // Вестник Кемеровского государственного университета. – 2014. – № 2 (58). – С. 141-146.
6. Смородинова-Щетинина, Л.Г. Особенности общения пожилых людей [Текст] / Л.Г. Смородинова-Щетинина // Царскосельские чтения. – 2010. – № 5. – С. 64-68.
7. Старикова, М.М. Социальная субъектность личности в пожилом возрасте [Текст] / М.М. Старикова // Старость как социокультурный феномен: материалы международной научной конференции. – Киров, 2011. – С. 43-47.
8. Тяпкина, Т.И. Характеристика пожилых людей как особой социально-демографической группы [Текст] / Т.И. Тяпкина // Nauka-Rastudent.ru. – 2017. – № 1. – С. 26.
9. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/demography/#/ (дата обращения: 29.11.2018).
10. Чернова, Н.Ю. Стигма старости в стареющем обществе [Текст] / Н.Ю. Чернова // Юбилейный сборник научные трудов преподавателей, аспирантов и магистрантов социологического факультета Самарского государственного университета. – Самара, 2014. – С. 57-64.
11. Ярычев, Б.У. Социально-психологические аспекты работы с пожилыми людьми [Электронный ресурс] / Б.У. Ярычев // Евразийский научный журнал. – 2016. – № 5. – Режим доступа: http://journalpro.ru/pdf-article/?id=3752.

УДК 33.330

Булыгина Е.Ю.
студентка
4 курс направления «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г. В. Плеханова
г. Оренбург, Россия

БАНКОВСКАЯ СИСТЕМА В РФ: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Аннотация: В данной статье рассматривается состояние современной российской банковской системы. Были рассмотрены основные проблемы, касающиеся ее, а также возможности их преодоления в перспективе. Помимо этого, были изучены мнения экспертов в области финансов касательно развития банковского сектора в будущем.

Ключевые слова: банковская система, финансы, банки, банковский сектор, монополизация, огосударствление.

E.Yu. Bulygina, student
4 course direction "Accounting, analysis and audit"
Orenburg branch REU them. G. V. Plekhanov
Orenburg, Russia

BANKING SYSTEM IN THE RUSSIAN FEDERATION: CONDITION AND DEVELOPMENT PROSPECTS

Annotation: This article discusses the state of the modern Russian banking system. The main problems relating to it, as well as the possibilities of overcoming them in perspective, were considered. In addition, the views of experts in the field of finance regarding the development of the banking sector in the future were examined.

Keywords: banking system, finance, banks, banking sector, monopolization, nationalization.

Банковская система - один из организаторов экономической жизни страны, который оказывает разностороннее воздействие на жизнедеятельность общества в целом. Она обеспечивает механизм межотраслевого и межрегионального перераспределения денежного капитала и является ключевым элементом расчетного и платежного механизмов хозяйственной системы страны.

На сегодняшний день в экономической среде сложилось несколько типов банковских систем – одноуровневая, двухуровневая и трехуровневая, которая базируется лишь на мнениях и предположениях. Согласно мнению, высказанному председателем Центрального банка РФ Эльвирой Набиуллиной, банковская система РФ состоит из трех уровней, где на верхнем уровне находятся крупнейшие системнозначимые банки, затем располагаются крупные и средние банки, и завершают систему мелкие банки. Однако, для банковской системы РФ характерен двухуровневый характер, где первый уровень представлен Центральным Банком РФ, который координирует

взаимодействие и работу элементов второго уровня, представленный кредитными организациями, небанковскими организациями и филиалами и представительствами иностранных банков. Рассмотрим некоторые подходы авторов к определению банковской системы, которое является многогранным. Наиболее часто для исследования сущности банковской системы используют системный и институциональный подходы.

В рамках системного подхода банковская система определяется как специфическая система, состоящая из взаимосвязанных элементов. Так, например, О. М. Богданова утверждает, что «банковская система имеет внутреннее строение, свою структуру и определяется как совокупность действующих в стране банков двух уровней и вспомогательных организаций, благодаря которым банки могут нормально функционировать».

Институциональный подход предполагает рассматривать банковскую систему как особый экономический институт. Так, М.А. Алленых пишет, что «Понимание банковской системы как института рыночной экономики позволяет отойти от традиционного рассмотрения посреднических ее функций в кредитно-денежных отношениях.»

На сегодняшний день анализ основных тенденций, происходящих в банковской системе РФ, является актуальным, поскольку стабильность и эффективность банковского сектора - основное условие стабильного развития российской экономики.

Одна из наиболее ярких тенденций российской банковской системы в современных условиях - сокращение числа банковских и небанковских кредитных организаций (табл. 1).

Таблица 1 – Количество действующих кредитных организаций в территориальном разрезе в 2014-2018 гг. [1]

Регион	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Отклонение
Центральный ФО	505	441	367	322	283	-222
Северо-Западный ФО	66	60	50	44	41	-25
Южный ФО	43	37	39	36	28	-15
Северо-Кавказский ФО	28	23	17	17	12	-16
Приволжский ФО	96	85	78	71	67	-29
Уральский ФО	36	32	29	26	23	-13
Сибирский ФО	44	41	37	33	29	-15
Дальневосточный ФО	22	17	18	18	16	-6

На сегодняшний день происходит санация банковской системы, вследствие чего сокращается количество кредитных организаций и отзываются лицензии у банков, не отвечающим определенным требованиям. К основным причинам отзыва Центральным Банком лицензии у банков относятся следующие:

- нарушение в области законодательства;

- потеря способности выполнять требования по кредитным обязательствам;
- уменьшение уставного капитала;
- недостоверная отчетность;
- отмывание доходов;
- потеря ликвидности;
- желание ЦБ повысить уровень доверия к банкам.

Полный список оснований для отзыва лицензии представлен в законе «О банках и банковской деятельности» №395-I ОТ 02.12.1990.

В 2018 году ЦБ лишил лицензии 54 банка, среди которых Банк Агросоюз, Московский Вексельный банк, Банк Стар Альянс и другие.

Согласно данным представленным в таблице 1, в 2018 году по сравнению с 2014 годом произошло значительное сокращение количества действующих коммерческих банков на территории РФ. Так, в Центральном ФО в 2018 году количество коммерческих банков сократилось на 222 банка, что составляет почти половину от значения 2014 года. Подобная тенденция наблюдается и в других регионах.

В целом сокращение числа коммерческих банков оказывает двоякое влияние на экономику страны. Положительные последствия - улучшение состояния активов банка, повышенная безопасность вкладов граждан, уменьшение количества сомнительных операций по переводам средств за рубеж и др.

Одна из отрицательных последствий сокращения числа коммерческих банков – большие затраты на возмещение вкладчикам. Обязанность по выплате компенсаций возложена на Агентство по страхованию вкладов, на официальном сайте которого размещена статистика, согласно которой на май 2018 года выплаты составили 10,39 млрд. руб. при сокращении в данном месяце только 3 банков, что является самой незначительной суммой выплат в разрезе всех расходов агентства на выплату компенсаций граждан. Вследствие этого АСВ прибегло к помощи Центрального Банка - в июле 2017 года совет директоров АСВ, возглавляемое председателем ЦБ Эльвирой Набиуллиной, согласился на увеличение суммы кредитной линии для фонда страхования вкладов на 210 млрд руб. до 1,03 трлн руб. (на 30 сентября АСВ выбрало 768 млрд руб. из этого лимита).

В целом, в 2018 году по сравнению с провальным 2016 годом произошел рост многих показателей (активы возросли на 8,9%, общий объем кредитов, депозитов и прочих размещенных средств, предоставленных организациям, физическим лицам и кредитным организациям увеличился на 15,8%). Однако, несмотря на это, основные проблемы банковской системы на данный момент лишь усугубляются.

В настоящее время в банковской системе нашей стране наблюдается рост уровня монополизации.

Основные факторы монополизации банковского сектора:

- сокращение числа конкурентов. Последние 5 лет количество кредитных организаций серьезно сокращается, на что повлияла политика ЦБ по очистке банковского сектора от недобросовестных участников, о которой написано выше.

- Концентрация финансов в нескольких кредитных организациях. Кредитные организации, занимающие первые строчки рейтинга крупнейших, в значительной степени превосходят прочие банки по размеру активов. Согласно статистике, первые шесть банков рейтинга (к ним относятся Сбербанк, ВТБ, Газпромбанк, Национальный Клиринговый Центр, Россельхозбанк и Альфа-Банк) контролируют 63,7% активов банковской системы РФ. Также наблюдается усиление данной концентрации: наблюдается рост активов по сравнению с предыдущим годом и падение доли банков, занимающих позиции ниже 300. (табл. 2) [2]

Таблица 2 – Рейтинг банков по объему активов, тыс. руб.

№	Банк	2017	2018	Отклонение
1	Сбербанк	23 337 804 132	26 414 629 482	3 076 825 350
2	ВТБ	9 278 574 632	13 268 297 295	3 989 722 663
3	Газпромбанк	5 363 245 991	6 091 052 001	727 806 010
4	Национальный Клиринговый Центр	2 843 087 036	3 348 373 131	505 286 095
5	Россельхозбанк	2 940 426 455	3 184 970 680	244 544 225
6	Альфа-Банк	23 337 804 132	26 414 629 482	3 076 825 350
	Всего	74 552 990 110	87 064 722 121	12 511 732 011

Однако стоит обратить внимание на отставание уровня монополизации в РФ от среднемирового уровня, который составляет 81,1%. Для сравнения, в Великобритании пять крупнейших банков контролируют 76,7% активов отрасли, в Японии - 57,7%, во Франции - 76,2%, в Норвегии - 98%. [4]

В целом процесс монополизации оказывает как положительное влияние на развитие экономики, так и несет определенные риски. Один из возможных рисков связан с пользованием укрупняющимися банками своим господством в целях снижения процентных ставок по депозитам, а также повышения кредитных ставок. Последствиями являются подорожание производства, повышение цен, снижение доходов населения и, как следствие, снижение темпов экономического роста. [3]

Несмотря на имеющиеся риски, концентрация банковского капитала оказывает положительное влияние на прибыльность всего сектора. Согласно данным, представленным в докладе Центробанка «О динамике развития банковского сектора Российской Федерации», прибыль российского банковского сектора за январь — сентябрь 2018 года выросла в 1,6 раза по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составила 1 трлн 68 млрд рублей. В январе — сентябре 2017 года прибыль составила 675 млрд рублей.

Еще одной тенденцией современной банковской системы является повышение степени ее огосударствления. Для того, чтобы улучшить экономическую и финансовую деятельность банковского учреждения в моменты наступления кризиса, применяется комплексная процедура санации. Санация банка - оздоровление учреждения для избегания банкротства. Решение о проведении санации принимает Центральный Банк РФ.

Все банки, которые занимают первые строчки в рейтинге по объему активов, в какой-то степени контролируются со стороны государства. В 2018 году под санацию попали следующие банки: ФК Открытие, Бинбанк, Промсвязьбанк, Советский.

Рост монополизации и государственного участия приводит к изменению условий конкуренции, в результате чего частным и особенно небольшим банкам крайне сложно получать прибыль. В целом, мнения о том, что огосударствление банковского сектора так или иначе приводит к негативным последствиям, придерживаются многие экономисты. Так, Максим Осадчий, начальник аналитического управления "БКФ-Банка", выделяет следующие риски для банковского сектора РФ: "Основная угроза - ужесточение антироссийских санкций". Он также говорит о "засилье госбанков". "Огосударствление банковского сектора, ускорившееся после санации банка "ФК Открытие" и "Бинбанка" - вот одна из основных проблем банковского сектора России", - сказал эксперт. Алексей Коренев, аналитик ГК "ФИНАМ", соглашается, что одним из главных рисков для сектора является чрезмерно высокая доля банков с государственным участием.

В целом, на сегодняшний день имеются следующие прогнозы на тенденции в банковском секторе в 2019 году.

Международное рейтинговое агентство Fitch ожидает продолжения чистки российского банковского сектора в 2019 году, следует из материалов агентства к конференции "Прогноз по макроэкономической ситуации и банковскому сектору". В конце 2017 года глава Банка России Эльвира Набиуллина говорила, что активная "чистка" банковского сектора от недобросовестных игроков продолжится еще два-три года.

Вместе с тем, глава департамента финансовой стабильности и регулятора Елизавета Данилова, сообщила, что Банк России ожидает роста банковского сектора страны на 10% в год в ближайшие годы, при этом в 2019 году могут быть еще более высокие темпы роста. «Мы прогнозируем более быстрый рост банковского сектора — мы видим 10% в ближайшие годы, а на следующий год можем прогнозировать более высокие цифры», — сказала она, выступая на конференции «Кредитные риски в России: тренды и прогнозы».

Данилова отметила, что высокие темпы роста стало показывать кредитование нефинансовых организаций. По данным главы департамента, на 1 ноября годовые темпы роста кредитования предприятий в рублях составили 9,7%.

Таким образом, в банковской системе РФ существуют тенденции, которые оказывают двоякое влияние на ее состояние. Экономисты по-разному

оценивают их последствия. Также следует отметить, что роль Банка России и Правительства РФ в современных условиях стабилизации экономики страны значительно высока. Грамотно проведенная реструктуризация банковской системы и принятие соответствующих антикризисных мер обеспечат дальнейшее эффективное функционирование как банковской системы, так и экономики РФ в целом.

Использованные источники:

1) http://www.cbr.ru/statistics [интернет-ресурс] – Центральный Банк РФ
2) http://www.banki.ru/banks/ratings [интернет-ресурс] – Информационный портал Банки.ру
3) Золотова Л.В., Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Экономико-статистический анализ макроэкономических показателей развития банковского сектора России и оценка степени их влияния на уровень экономической активности населения // Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии – 2017 г. - №12 (54). – с. 970-976.
3) Комолов О.О. Монополизация банковской системы: риски и возможности // Финансы и кредит – 2016 г. – с. 23-33.
4) Кузнецова А.А., Петров А.С., Морозова М.П., Огородникова Е.П. Состояние банковской системы в условиях кризиса // Форум молодых ученых – 2017 г. - №5. – с. 1178-1181.
5) Огородникова Е.П., Филатова К.В., Юртаева А.С. Инвестиционный налоговый кредит // Аллея науки. 2018.Т.3. №6 (22). С. 242-248.
6) Огородникова Е.П., Петрина А.В. Оценка налогового потенциала, как составляющая инвестиционной привлекательности Оренбургской области // Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. 2017. № 12 (59). С. 970-976

УДК 336.3

Бургазлиев А.А.
студент магистратуры
Академия маркетинга и социально-информационных технологий-ИМСИТ
Краснодар, Россия
Юльчиева Г.Н.
доктор экономических наук, доцент
Академия маркетинга и социально-информационных технологий -ИМСИТ
Краснодар, Россия
Burgazliev A.A.
Academy of marketing and social and information technologies-IMSIT
Krasnodar, Russia
Yulchieva G.N.
Doctor of economic Sciences, associate Professor Academy of marketing and social and information technologies-IMSIT
Krasnodar, Russia

ВОЗМОЖНОСТИ ПОКРЫТИЯ ДЕФИЦИТА ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА

Аннотация. В данной работе проведен анализ структуры и динамики рынка государственного заимствования Российской Федерации. Выявлена основные источники финансирования покрытия дефицита федерального бюджета. Выполнен анализ рынка облигационных займов, его индикаторов и перспектив развития.

Ключевые слова: Государственные облигации, индикаторы рынка, внутренний облигационный долг, государственное заимствование.

POSSIBILITIES OF COVERING DEFICIENCY OF THE FEDERAL BUDGET

Annotation. This paper analyzes the structure and dynamics of the government borrowing market of the Russian Federation. The main sources of financing to cover the federal budget deficit are identified. The analysis of the bond issue market, its indicators and development prospects was carried out.

Keywords: Government bonds, market indicators, domestic bond debt, government borrowing.

В настоящий момент, экономика Российской Федерации все еще справляется с последствиями кризиса 2014-2016 годов. Поднимаются такие важные вопросы, как финансирование дефицита федерального бюджета,

В данный момент наблюдается явный недостаток привлекаемых средств в государственный бюджет и интенсивное исчерпание средств резервного фонда на различные нужды государства.

Одним из основных, наиболее привлекательных, источников привлечения денежных средств являются государственные облигации, благодаря которым государство может быстро и эффективно закрыть дефициты бюджета и полнить его запасы. Основными контрагентами, приобретающих государственные облигации, являются банки, страховые и пенсионные организации, инвестиционные фонда и население.

Основная цель выпуска государственных облигаций – это покрытие дефицита федерального бюджета, снижение темпов инфляции, путем регулирования денежной массы, а также привлечение денежных средств для инвестирования государственных программ. Главной особенностью государственных ценных бумаг для инвесторов является невысокие риски и получение определенных льгот.

Современный рынок государственных облигаций можно дифференцировать на валютный и рублевый. Динамика рублевого рынка государственных облигаций представлена в таблице 1.

Таблица 1 – Динамика государственного внутреннего долга РФ по облигациям, млрд. руб.

Показатель	01.01. 2016	01.01. 2017	01.01. 2018	Отклонение			
				Абсолютное, +/-		Относительно, %	
				2018 г. к 2016 г.	2018 г. к 2017 г.	2018 г. к 2016 г.	2018 г. к 2017 г.
ОФЗ-ПК	1347,26	1738	1748,44	401,18	10,44	129,78	100,6
ОФЗ-ПД	2710,34	3051,1	4283,62	1573,28	1232,52	158,05	140,4
ОФЗ-АД	791,14	680,06	539,54	-251,6	-140,52	68,2	79,34
ОФЗ-ИН	141,77	163,63	168,52	26,75	4,89	118,9	103
ГСО-ППС	360,55	245,55	245,55	-115	0	68,1	100
ГСО-ФПС	132	132	132	0	0	100	100
ОВОЗ	90	90	90	0	0	100	100
ОФЗ-н	-	-	39,15	39,15	39,15	-	-
Внутренний облигационный долг РФ - всего	5573,09	6100,34	7247,12	1674,03	1146,75	130,04	118,8

Согласно данным таблицы 1, видно, что внутренний облигационный долг Российской Федерации за период с 01.01.2016 до 01.01.2018 увеличился на 1 674,03 млрд. рублей, или на 30,04%.

Основными факторами, влияющими на рост внутреннего облигационного долга, являются облигации федерального займа с переменным купоном и с постоянным фиксированным доходом. Объем ОФЗ-ПК увечился за исследуемый период на 401,18 млрд. рублей, что составляется рост на 29,78%, а объем ОФЗ-ПД вырос на 58,05%, или на 1 573,28 млрд. рублей. При этом объем ОФЗ-АД уменьшился на 251,6 млрд. рублей, или на

31,8%. Прирост объема ОФЗ-ИН составил 26,75 млрд. рублей, увеличившись на 18,9.

За исследуемый период объем государственных сберегательных облигаций не увеличился, при этом ГСО-ППС уменьшился на 115 млрд рублей, или на 31,9%, а ГСО-ФПС в течение всех периодов оставался без изменений, как и облигации внешних облигационных займов РФ. Также на 01.01.2018 появились облигации федерального займа для физических лиц, которые составили 39,15 млрд. рублей.

Данный рост внутреннего облигационного долга Российской Федерации обусловлен последствиями криза и общеэкономическим спадом, в процессе которого были проведена меры по усилению мобилизации денежных средств, направленных на покрытие дефицита государственного бюджета и погашение внешнего долга.

Структура и динамика внешнего долга представлена в таблице 2.

Таблица 2 – Динамика валютного государственного облигационного долга, млн. долл. США

Показатель	01.01. 2016	01.01. 2017	01.01. 2018	Отклонение			
				Абсолютное, +/-		Относительно, %	
				2018 г. к 2016 г.	2018 г. к 2017 г.	2018 г. к 2016 г.	2018 г. к 2017 г.
Задолженность перед официальными двусторонними кредиторами- не членами Парижского клуба	05,3	629,3	559,4	-245,9	-69,9	69,5	88,9
Задолженность перед официальными двусторонними кредиторами – бывшими странами СЭВ	418,1	399,9	-	-418,1	-399,9	-	-
Задолженность перед официальными многосторонними кредиторами	966,2	822,1	677,6	-288,6	-144,5	70,1	82,4
Задолженность по внешним облигационным займам	35911,2	37607	38209,5	2298,3	602,5	106,4	101,6
Задолженность по ОВГВЗ	5,4	3,4	3,2	-2,2	-0,2	59,3	94,1
Прочая задолженность	20,2	19,6	20,4	0,2	0,8	101	104,1

Государственные гарантии РФ в иностранной валюте	11875,9	11730,5	10357,2	-1518,7	-1373,3	87,2	88,3
Государственный внешний долг РФ – всего	50002,3	51211,8	49827,3	-175	-1384,5	99,7	97,3

Полученные данные из таблицы 2 демонстрируют, что большую часть в структуре государственного внешнего долга Российской Федерации составляет задолженность по внешним облигационным займам.

За исследуемый период государственный внешний долг РФ уменьшился на 0,3%, или на 175 млн. долл. США. Факторами роста Внешнего долга являются задолженность по внешним облигационным займам и незначительное увеличение прочей задолженности. Долг по внешним облигационным займам вырос на 2298,3 млн. долл. США, прирост составил 6,4%. Прочая задолженность выросла на 0,2 млн. долл. США, или на 1%.

Факторами снижения внешнего государственного долга РФ являются погашение задолженности перед официальными двусторонними кредиторами и официальными многосторонними кредиторами, уменьшение задолженность по ОВГВЗ и сокращение Государственных гарантии РФ в иностранной валюте. Основное влияние оказало уменьшение государственных гарантий РФ, которое составило 1518,7 млн. долл. США, или 12,8%. При этом, за исследуемый период была полностью погашена задолженность перед официальными двусторонними кредиторами - бывшими странами СЭВ, покрыто 418,1 млн. долл. США, и частично перед официальными двусторонними кредиторами - не членами Парижского клуба, а именно – сокращение составило 245,9 млн. долл. США, или 30,5%. Задолженность перед официальными многосторонними кредиторами уменьшилась на 288,6 млн. дол. США, что составляет 29,9 %. Также частично была покрыта задолженность по ОВГВЗ на 2,2 млн. долл. США, или на 40,7%.

По статистике ЦБ, основным инвестором на протяжение исследуемого периода остается банковский сектор и нерезиденты. Однако, в прошлые периоды банковский сектор имел долю более 50% от объема привлечений ОФЗ, а нерезиденты – 26%, но в отчетном периоде, доля банковского сектора составила 39,4%, а нерезидентов – рекордные 34,2%. Основным фактором данного изменений в структуре является получения дохода, который нерезиденты получают в процессе покупки и продажи ценных бумаг на разнице процентных ставок за счет carry-trade. Инвестор делает заем в валюте той страны, где ставки ниже, и инвестирует в полученное в бумаги в валюте страны с высокими ставками. При этом денежные средства, приходящие через подобный механизм для банковской системы практически бесполезны, однако способствуют более быстрой стабилизации системы.

Для анализа состояния рынка государственных облигаций РФ используется ряд показателей и индексов, например, кривая бескупонной доходности.

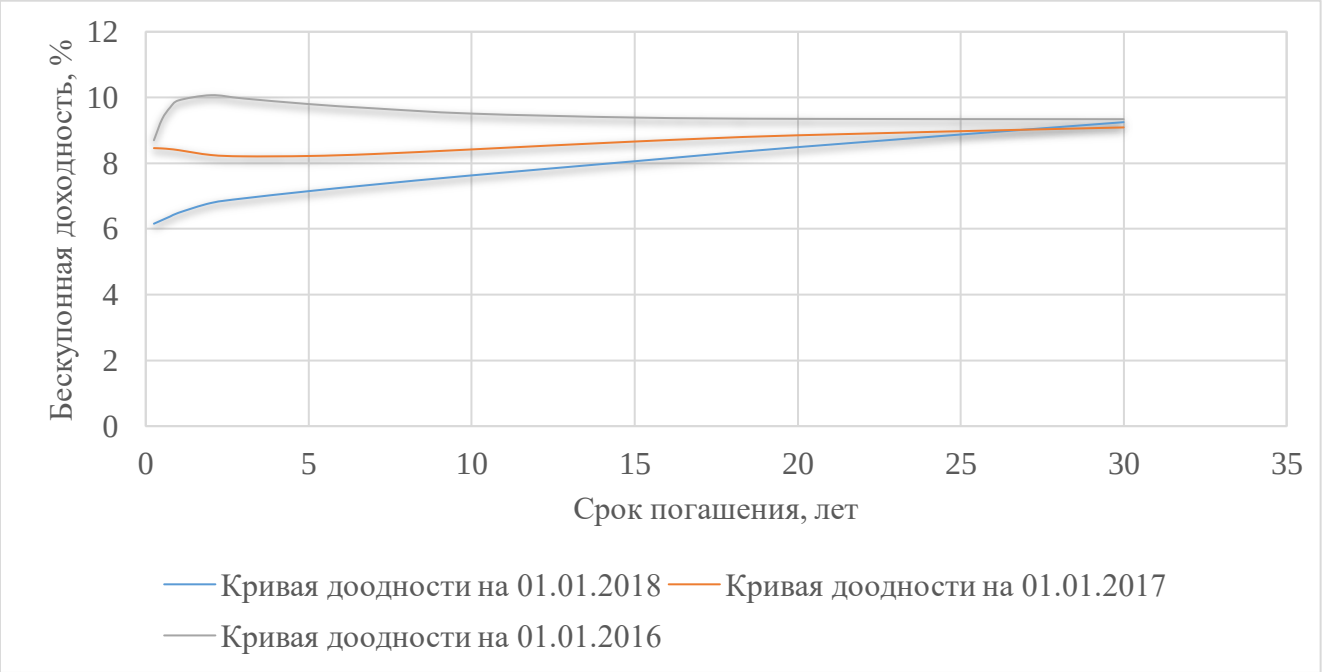


Рисунок 1 – Бескупонная доходность на рынке государственных облигаций РФ за2016-2018 гг, %

Согласно рисунку 1, в 2016 году на рынке государственных облигаций виднеется явная тенденция снижения уверенности инвесторов в завтрашнем дне, так как имеется четкое увеличение ставок на краткосрочные и падение ставок на долгосрочные бумаги. Однако в будущих периодах ситуация изменилась в лучшую сторону. Была снижена ключевая ставка, что практически приравняла банковские депозиты доходности облигаций.

В целом, рынок государственных облигаций переживает сейчас трудный послекризисный период, состояния рынка целиком и полностью сейчас зависит от кредитно-денежной политики. На сегодняшний день видно, что доверие со стороны инвесторов слабое, но есть явные положительные изменения за исследуемый период, введение новых облигаций и дальнейшее понижение ставки поспособствует улучшению положения.

В настоящее время на рынке государственных облигаций применяется опыт зарубежных стран, рынок совершенствуется согласно долговой политики РФ на 2017-2019 гг. До 2019 года планируется сделать внутренние заимствования основным источником финансирования дефицита федерального бюджета, они будут покрывать до 91% дефицита (рис. 2).

Рисунок 2 – Прогнозируемое изменение структуры основных источников финансирования дефицита государственного бюджета за период 2016-2019 гг.

Также, согласно данной политики, величина внутреннего долга должна достигнут максимального значения за всю современную историю РФ – 1,7% от ВВП. Подобные изменения Министерство финансов аргументирует низкими инфляционными ожиданиями и умеренной ключевой ставкой, благодаря чему вырастет привлекательность инструментов с фиксированной доходностью.

Решение запланированных задач по привлечению заемных средств будет требовать диверсификации предлагаемых участниками рынка долговых инструментов по срокам и типам, а также поддержания и развития базы инвесторов.

В государственном внутреннем заимствование ключевую роль продолжат занимать ОФЗ-ПК и ОФЗ-ПД, также должна повысится роль инструментов с плавающей процентной ставкой. При стабильной обстановки на рынке особое внимание будет уделяться на размещение средне- и долгосрочных ОФЗ-ПД, а в период высокой волатильности процентных ставок – размещению «защитных» инструментов ОФЗ.

В условиях, когда процентные ставки по инструментам с фиксированным доходом завышены, будет использоваться, как один из способов минимизации стоимости привлеченных ресурсов, размещение облигаций с меняющимся уровнем дохода.

Таким образом, до 2019 года рынок государственного заимствования будет подвержен реформированию, путем увеличения объемов заимствования, основным направлением реализации останется покрытие

дефицита государственного бюджета. Возрастет влияние инструментов с плавающими процентными ставки в структуре облигационного долга.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ.
2. Иноземцева Ю.С. Инвестирование денежных средств в облигации как альтернатива банковским депозитам // Развитие современной науки: теоретические и прикладные аспекты. 2017. №11. С. 29-37.
3. Киикбаева К.Р. Проблемы и перспективы развития облигаций федерального займа в России // Инновационное развитие современной науки. 2016. №11. С. 223-226.
4. Яковлев Я.Н. Рынок ОФЗ в 2016 г.: год рекордов // Стратегия долговых рынков. 2017. С. 9.
5. База данных Центрального Банка Российской Федерации // Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.cbr.ru/hd_base/
6. Министерство финансов Российской федерации // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.minfin.ru/ru

УДК 330.3

Бургазлиев А.А.
студент магистратуры
Академия маркетинга и социально-информационных технологий-ИМСИТ
Краснодар, Россия
Сапунова Т.А., кандидат экономических наук, доцент
Академия маркетинга и социально-информационных технологий -ИМСИТ
Краснодар, Россия
Burgazliev A.A.
Academy of marketing and social and information technologies-IMSIT
Krasnodar, Russia
Sapunova T. A.
candidate of economic Sciences, associate Professor Academy of marketing and social and information technologies-IMSIT
Krasnodar, Russia

ОЦЕНКА РИСКОВ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕТОВ

*Аннотация**:** В данной статье рассмотрены одни из основных подходов к оценке рисков инвестиционных проектов. Выявлена роль оценки рисков в реализации проекта, также рассмотрен потенциальный способ совершенствования существующих подходов. Дана оценка роли ставки дисконтирования в разрезе стадий жизненного цикла проекта и его развития в динамики.*

Ключевые слова: Риск, оценка рисков, инвестиционный проект, анализ чувствительности, ставка дисконтирования, инвестиции, инвестор.

RISK ASSESSMENT OF INVESTMENT PROETS

Abstract: This article discusses some of the main approaches to risk assessment of investment projects. The role of risk assessment in project implementation was identified, and a potential way to improve the number of approaches was also considered. The assessment of the role of the discount rate in terms of the stages of the project life cycle and its development in dynamics is given.

Keywords: Risk, risk assessment, investment project, sensitivity analysis, discount rate, investment, investor.

Одним из наиболее важных факторов развития экономики страны является реализация инвестиционных проектов хозяйствующими субъектами, направленных на привлечения трудовых ресурсов, рост основных факторов производительности, уменьшение рисков, повышение инвестиционной привлекательности, модернизации и совершенствования.

Важным этапом в системе управления инвестициями является оценка финансовой эффективности инвестиционных проектов, которая в

значительной мере характеризуется современностью и правильностью использованных методов при ее проведении. От грамотности и всесторонности проведенной оценки эффективности инвестиционных проектов зависят сроки окупаемости и возврата капитала, вложенного в инвестиционный проект, а также характеристика альтернативных путей использования капитала [1].

Деятельность по реализация инвестиционных проектов напрямую связана с возможностью наступления рисков, особенно в нестабильных условиях и кризисной макроэкономической ситуации. Предупреждению и предотвращению рисков должно уделяться особое внимание, поскольку наиболее эффективные проекты являются, как правило, и наиболее рискованным. Идя на риск, инвесторы приобретают возможность получения сверхвысоких доходов, а также возможность обанкротится. Никакой высокодоходный проект невозможно рассматривать без учета рисков в качестве объекта инвестиций. Использование различных методов оценки рисков дает возможность уменьшить количество ошибок и оптимизировать принципы и алгоритмы для принятия решений. В современной практике используется экспертный метод для определения рисков, который предполагает анализ возможных рисков на вероятность их наступления. В ходе этого анализа используется шкала оценок от 0 до 100 единиц:

- незначительный риск (0-25 единиц);
- малый риск, рисковая ситуация не наступит (25-50 единиц);
- средний риск, есть вероятность наступления риска (50-75 единиц);
- высокий риск, рисковая ситуация наступит наверняка (75-100) [5].

Суть инвестиционного риска заключается в возможности наступления отклонения величины фактического инвестиционного дохода от величины ожидаемого, при этом, чем шире шкала колебаний вероятных доходов и чем сильнее она поддается изменениям, тем выше риск.

Фактически существует большое количество способов и методов оценки инвестиционных рисков проектов. В данной работе, основываясь на исследование инвестиционного проекта по производству бумажной тары и упаковки, буду использованы лишь некоторые из них [7].

Для оценки рисков инвестиционного проекта необходимо рассчитать основные показатели эффективности проекта: возможный полученный доход от проекта или NPV составляет 1 075 млн. рублей, уровень отдачи инвестиций или PI составит 3,506, IRR равен 66%, превышая ставку дисконтирования, которая составляет 10%, что означает гарантированность возврата и отдачи денег, срок окупаемости или DPP составляет 2 года и 16 дней, что является относительно маленьким сроком окупаемости инвестиционного проекта. Исходя из данных показателей, можно сделать вывод, что проект является эффективным и прибыльным. Но для объективности оценки проекта и его для повышения обоснованности вложений, необходимо рассчитать уровень рисков. Рассмотри основные принципы и метода для оценки и учета рисков при анализе эффективности инвестиционного проекта.

Метод поправки ставки дисконтирования на риск, его суть заключается в увеличение ставки дисконтирования на величину поправки на риск. Положительные стороны данного метода заключается в простоте расчетов, а отрицательные – в неспособности учитывать особенности того или иного инвестиционного проекта. Поправка на риск в данном случае составит 9% [4].

Ставка дисконтирования изменит свое значение на 19%, чистая приведенная стоимость составит 726,6 млн. рублей, отклонение составило 348, 6 млн. рублей. Значения PI будет 2,69, что на 0,81 меньше изначального. Срок окупаемости увеличится на 80 дней и составит 2 года и 96 дней.

Также можно скорректировать ставку дисконтирования, используя метод корректировки ставки дисконта на уровень инфляции с последующим учетом риска. Так как средний уровень инфляции за 2017 год составляет 2,5%, то скорректированная ставка дисконтирования будет равна 12,75%, при этом NPV уменьшится на 121 млн. рублей, и составит 954 млн. рублей. Значение PI станет меньше на 0,28, что составляет 3,22. А Срок окупаемости увеличится на 22 дня, и будет составлять 2 года и 38 дня.

Также можно скорректировать ставку дисконтирования с одновременным учетом инфляции и риска, тогда ставка дисконтирования будет равна 21,75%. чистая приведенная стоимость составит 543, 6 млн. рублей, относительная прибыльность – 2,5, что на 10,1 меньше изначального значения, а срок окупаемости составить 2 года и 124 дня.

В итоге видно, что при корректировки значение увеличивается ставка дисконтирования, что приводит к уменьшению показателей эффективности инвестиционного проекта. Однако проект все равно остается экономически прибыльным.

Существует метод анализа чувствительности критериев оценки эффективности проектов, который точно демонстрирует изменения интегральных показателей эффективности при корректировке одной из переменных, если остальные переменные остаются без изменения. График дает возможность сделать вывод о наиболее критических факторах инвестиционного проекта, что позволяет в процессе реализации проекта обратить особое внимание на данные факторы и уменьшить риски в дальнейшем. Необходимо определить NPV проекта как результативный показатель. Формулой (1) можно обозначить зависимость между факторами:

NPV= (объем продаж*цена ед. – затраты) / к-т диск. – инвестиции (1)

Средний объем продаж составит 146800000 ед., что и будет являться главным показателем в данном случае. Разберем несколько вариантов отклонения от среднего значения, исходные и прогнозируемые данные представим в таблице 1.

Таблица 1 – Данные для анализа чувствительности NPV к изменению объема продаж

Год	1	2	3	4	5
Цена ед.	1,549	4,216	5,861	8,691	11,448
Затраты, млн. руб.	68,5	290,1	451,4	737,7	1015,2
Объем продаж, млн. ед.	Денежные потоки, млн. руб.				
73,4 (-50%)	45,2	19,3	-21,2	-99,7	-174,9
110,1 (-25%)	102	174	193,9	219,3	245,2
146,8	158,8	328,8	409	538,2	665,4
183,5 (+25%)	215,7	483,5	624	857,2	1085,5
220,2 (+50%)	272,5	638,2	839,2	1179,2	1505,7

Показатель чистой приведенной стоимости при сокращении объема продаж на 50% составит – 564,6 млн. рублей; при сокращении на 25% составит 255,3 млн рублей. В случае, если объем продаж остается без изменений, то NPV составит 1 075,2 млн. рублей, при увеличении объема продаж на 25% - 1 895,1 млн. рублей, а при увеличении на 50% - 2 715 млн. рублей. График зависимости представлен на рисунке 1.

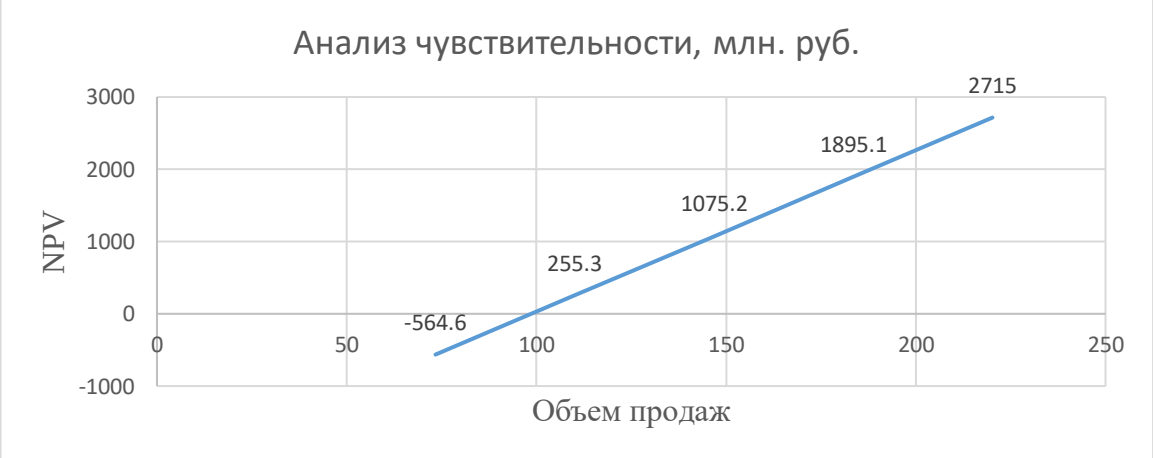


Рис. 1 – График зависимости NPV от объема продаж

Таким образом, в результате анализа выяснилось, что при падении объема продаж на 50 % значение чистого приведенного дохода становится отрицательным, означая, что проект может быть потенциально невыгодным. Однако, при падении спроса на 25%, показатель NPV приобретает положительное значение. Также при росте спроса на 50 %, чисты приведенный доход составит 2 715 млн. рублей, что говорит о прибыльности проекта.

Согласно результатам, проект можно считать довольно эффективным, экономически выгодным и имеющий низкий уровень рисков, так как вероятность получения убытков крайне низкая. Однако оценка рисков имеет многогранность, она не ограничивается рассмотренными методами, которые имеют и свои недостатки. Целесообразно будет совершенствовать данные методы для обеспечения более грамотной и точной оценки.

Важным фактором в оценке рисков считается ставка дисконтирования. Однако множество методов не берут во внимание аспект дифференциации проектов и учитывают особенности каждого проекта по отдельности, когда формирует процент корректировки. Также, на протяжение реализации проекта ставка дисконтирование остается неизменной.

Можно воспользоваться методом, в котором необходимо снижать ставку дисконтирования по мере реализации проекта, по принципу, что с каждым периодом проект развивается и расширяется, у предприятия растет клиентская база, появляются новые рынки сбыта продукции, растет объем производства и, соответственно, потенциальная прибыль инвестора и выручка. Также предприятие приобретает деловую репутацию в процессе своей деятельности, и закрепляется на рынке. Кроме этого, сам процесс производства становится более стабильным, оптимизируются сроки поставок ресурсов для производства, совершенствуется рабочий процесс. С каждым периодом данные факторы укрепляются и совершенствуются, в связи с чем, вероятность наступления краха производства и падения доходов уменьшается, в связи с чем, риски инвесторов становятся значительно ниже.

Для демонстрации данного аспекта в подобных методах, имеет смысл снижать ставку дисконтирования в каждом периоде эксплуатационной фазы проекта. Для увеличения эффективности оценки необходимо анализировать аналогичные, уже реализованные, проекты для определения параметров снижения. В целом по данным осуществленных проектов, риск падения прибыли начинает уменьшаться со второго года реализации на подобных проектах, средний темп снижения ставки риска – 2 % за период. Следовательно, нужно учитывать фактор развития инвестиционного проекта в динамики, так как это является немаловажным фактором при оценке рисков.

Что касается прединвестиционного и инвестиционного периода реализации проекта, в эти циклы проект подвергается наибольшему спектру рисков, в связи с тем, что реальный тренд еще не определен, поставщики не наработаны, качество сырья и оборудования неизвестно, качество работы персонала не определено и т.д. Таким образом, именно в период неопределенности и неизвестности нужно учитывать наиболее высокую ставку дисконтирования при оценке рисков инвестиционных проектов.

Если применить данный способ к нашему проекту, то базовая ставка дисконтирования проекта с учётом риска и инфляции составит 21,75%, как и было определенно ранее, на второй год – 19,75, на третий – 17,75, на четвертый – 15, 75%, на пятый год будет 15.75%. В связи с чем изменяться и показатели эффективности проекта, так, к примеру, NPV будет составлять 830,5 млн. руб. что значительно меньше, если использовать постоянную ставку дисконтирования без корректировки на риски и инфляцию, но существенно выше постоянной ставки дисконтирования с учетом рисков и инфляции. Применение динамичной ставки дисконтирования дает возможность учитывать изменчивый характер рисков в разрезе стадий жизненного цикла инвестиционного проекта и его развития в динамике.

Точный прогноз в реализации инвестиционного проекта и наступление тех или иных рисков дать невозможно, однако используя различные способы прогнозирования и методы оценки, учитывающие различные факторы и особенности проектов, можно с большей или меньшей точностью определить возможные направления развития событий. В связи с чем, для повышений эффективности оценки рисков того или иного инвестиционного проекта и увеличения эффективности управленческих решений необходимо сочетать различные способы и методы количественного и качественного анализа.

Использованные источники:

1. Басовский Л. Е., Басовская Е. Н. Экономическая оценка инвестиций. Учебное пособие. - М.: ИНФРА-М, 2016 г. - 241 с.
2. Инвестирование. Управление инвестиционными процессами инновационной экономики: учеб.-метод. пособие для подготовки магистров по направлению «Экономика» / авт. коллектив: Л. С. Валинурова, О. Б. Казакова, Э. И. Исхакова. – Уфа: БАГСУ, 2016. – 77 с
3. Колмыкова Т. С. Инвестиционный анализ. - М.: ИНФРА-М, 2017 г. - 204 с.
4. Матвеева Л.Г. Управление инвестиционными проектами в условиях риска и неопределённости: учебное пособие бакалавриата и магистратуры / Л.Г. Матвеева, А.Ю. Никитаева, О.А. Чернова, Е.Ф. Щипанов. – М.: Издательство Юрайт, 2018. – 298с.
5. Сапунова Т.А., Козликина Д.А. Методы управления банковскими рисками в Российской банковской системе / Т.А. Сапунова, Д.А. Козликина // Форум молодых ученых 2017 №5 (9). - 1889-1893 с.
6. Фазрахманова, А. И. Оценка эффективности формирования и реализации инвестиционной политики предприятия: автореф. дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05 / А. И. Фазрахманова. – Уфа, 2015. – 27 с.
7. Международная база данных инвестиционных проектов. // [Электронный ресурс]: http://idip.info/?PROJECT_ID=169

УДК 371.3

Бурдина Г.М., к. и. н
старший преподаватель кафедры всеобщей и отечественной истории
ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский) федеральный университет», Елабужский институт
Морковкина В.Д.
студентка 5 курса факультета филологии и истории
ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский) федеральный университет», Елабужский институт
Елабуга, Россия

ОРГАНИЗАЦИЯ НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКОЙ РАБОТЫ ШКОЛЬНИКОВ В ОБЛАСТИ ГРАЖДАНСКО-ПАТРИОТИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ

Аннотация: В данной статье рассматриваются вопросы организации научно-исследовательской работы учащихся в области гражданско-патриотического воспитания при изучении истории в урочной работе учителя в школе. На примере проведенного в 9 классе урока истории на тему: «Афганская война 1979-1989 годов в воспоминаниях елабужан», анализируется уровень заинтересованности учеников при закреплении материала урока в классной работе.

Ключевые слова: гражданско-патриотическое воспитание, урок, Афганская война.

Burdina G.M.
candidate of history, Senior Lecturer, Department of Universal and National History
Elabuga Institute (branch) of Kazan (Volga Region) Federal University
Morkovkina V.D.
5th year student of the Faculty of Philology and History
Elabuga Institute (branch) of Kazan (Volga Region) Federal University
Elabuga, Russia

ORGANIZATION OF SCIENTIFIC RESEARCH WORK OF SCHOOL STUDENTS IN THE FIELD OF CIVIL-PATRIOTIC EDUCATION

Annotation: This article discusses the organization of research work of students in the field of civil and patriotic education in the study of history in the work of a teacher in school. Using the example of a history lesson conducted in grade 9 on the theme "The Afghan war of 1979–1989 in the memoirs of Yelabuzh", the level of interest of students in fixing the lesson material in class work is analyzed.

Keywords: civil-patriotic education, lesson, Afghan war.

Социально-политические изменения, происходящие в современном российском обществе, придают особую актуальность гражданско-патриотическому воспитанию школьников. Теория формирования

гражданственности и патриотизма строится на интеграции продуктивных идей, определяющих цели, принципы, содержание и способы воспитания и развития личности. Ведущая роль в этом процессе принадлежит гражданско-патриотическому воспитанию. Гражданско-патриотическое воспитание понимается как целенаправленный, сознательно осуществляемый педагогический процесс организации и управления деятельностью личности гражданина и патриота по овладению социально-политическим, экономическим, морально-этическим опытом демократических отношений.

Цель гражданско-патриотического воспитания заключается в формировании патриотических чувств и сознания, готовности к выполнению гражданского долга по защите Родины, упрочении единства и дружбы народов России.

Актуальность проблемы гражданско-патриотического воспитания подчеркивается в государственной программе «Патриотическое воспитание граждан Российской Федерации на 2016–2020 годы»[3]. Где отмечается, что воспитание патриотизма у российских граждан составляет основу консолидации общества и укрепления государства.

Проблема гражданско-патриотического воспитания граждан Российской Федерации стала приоритетным направлением государственной политики в начале XXI века. В этот период принят ряд государственных программ и нормативных актов в области патриотического воспитания граждан, в которых определен комплекс ценностей и ценностных ориентаций, наиболее актуальных для данного направления воспитания молодежи, механизм информационного взаимодействия всех субъектов воспитания[3].

В данной статье нами приведена методическая разработка урока истории в 9 классе на тему: «Афганская война 1979-1989 годов в воспоминаниях елабужан». В учебнике для 9 класса А. А. Данилова и Л.Г. Косулиной История России XX – начало XXI в., про Афганскую войну говорится в пяти предложениях. Мы же уделили большее внимание данной теме [4].

Цель урока: способствовать формированию гражданско-патриотической идентичности через события Афганской войны и воспоминания елабужан – участников тех событий.

Задачи:

- На основе изучения секретных документов афганских событий раскрыть причины, предпосылки и ход Афганской войны.

- Охарактеризовать героический вклад, не вернувшихся домой солдат - жителей села Танайка.

- Прививать чувство уважения к участникам афганских событий.

Методы и приемы, используемые на уроке: беседа, монолог, ролевая игра, дискуссия, работа с письмами.

Ресурсы: фотографии солдат, компьютер, проектор, презентация, раздаточный материал, отрывки писем солдат.

Ход урока:

Эпиграф к уроку:

Сражения заканчиваются, а история вечна. Ушла в историю и Афганская война 1979-1989 годов. Но еще долго станут тревожить всех нас голоса погибших и воспоминания живых. Войны не проходят бесследно. Героическая и трагическая не только из-за обелисков, она длилась в два раза дольше, чем Великая Отечественная война. Никем и никому не объявленная, она требует глубокого осмысления в отечественной историографии [1].

Историческая справка о войне:

С начала войны прошло 39 лет. В течение многих лет правда об этой войне, ее причинах и жертвах, о том, кто в советском руководстве и по каким мотивам принял роковое решение о введении советских войск в Афганистан, была скрыта от народа и мировой общественности.

В Афганистане после прихода к власти Тараки было неустойчивое положение в стране. Народ не поддерживал его, происходили восстания. Армия не могла их подавить, так как была ненадежна. Само правительство не могло или не хотело справляться с этими проблемами, поэтому обратилось за помощью к СССР. После прихода к власти Амина, заботясь о своих границах, о невмешательстве США в Афганистан правительство СССР все же ввело советские войска в Афганистан. Во время Афганской войны руководство СССР допустило много ошибок, именно из-за них война закончилась с огромными потерями, поэтому она вызывает столько споров.

Рассказ о солдатах Танайки, просмотр учениками личного архива солдат (письма, фото, газеты, музейные экспонаты) [5].

Из города Елабуга и Елабужского района ТАССР на службу в Афганистан были призваны 560 человек. Из них 85 награждены орденами и медалями; 24 человека вернулись с ранениями и контузиями. В ходе боевых действий погибло трое солдат. Два уроженца села Танайка: Николай Леонидович Костин и Сергей Васильевич Кузнецов. Из села Танайки ушло воевать 14 солдат и одна девушка. Приведем их список (на экране).

Один из ветеранов, с которым нам удалось побеседовать, - Владимир Васильевич Кашлев [2]. Когда началась Война, ему было 18 лет. В Бухаре ему дали машину Урал-375/КамАЗ-4310- 6-колесный грузовик. На ней он отправился в Афганистан. Первые сутки солдаты ночевали около реки. Кашлев рассказывал, как они рыли окопы руками, поскольку не было никаких приспособлений. Питались только тушенкой и консервами, мылись водой привезенной из СССР, так как Афганская вода считалась ядовитой. Климат был тяжелым. Днем температура воздуха доходила до +60 градусов, а ночью было очень холодно. Из-за давления вертолеты не могли подниматься в горы, они падали и разбивались.

События 15 апреля 1980 года Кашлев помнит отчетливо. Колонна машин, в которых находились двадцать солдат, продвигалась по горам. Неожиданно колонну окружила банда, состоящая из двухсот человек. «Из двадцати, в живых осталось только трое» - вспоминал Кашлев: «Душманы

стреляли из гранатометов по машинам, а у русских солдат не было даже патронов» [2]. Сам Кашлев, чудом остался жив. Получил ранение в колено. Его и тех, кто серьезно был ранен, направляли в госпиталь, расположенный в Кабуле. Солдат с легкими ранениями отправляли обратно в часть. Сложилась практика, когда родным солдат, получивших ранения не совместимые с жизнью, домой и в часть заранее отправляли похоронки. Так и случилось с одним. С ожогами 90 % тела, он остался жив. Возвратился домой. А все думали, что он лежит в земле.

8 мая 1980 года Владимир Васильевич был отправлен в Ташкент, а затем домой в село Танайка. Вернувшись, домой, женился, воспитал хорошего сына, и сейчас нянчиться с внуками. Конечно, эта война оставила незаживающую рану на его сердце. Каждый день, проведенный в Афганистане, он помнит как вчера, и никогда не забудет [2].

Когда-то у Анны Кузнецовой была большая семья: муж и трое детей. Самый младший Сергей родился 19 августа 1964 года. Ровно через двадцать лет погиб в день своего рождения - 19 августа 1984 года. «Сергей был рослым, физически здоровым, увлекающийся спортом и борьбой, парень, который больше всего любил музыку и всегда сам вызывался вести дискотеки в Танаевском клубе. Сергей ничем особым не отличался от других мальчишек, окончил десять классов местной школы, продолжил обучение в Набережных Челнах, там же и остался работать. Постоянно приезжал в родное село, в родительский дом, где его всегда с нетерпением ждали» [6]. Как и все другие ребята, Сережа хотел вернуться поскорее домой к родным, обзавестись семьей, работать. Но мечтам Сергея не суждено было сбыться.

Отрывок из письма сослуживцев Сергея Кузнецова (раздаточный материал). «…Пишут вам друзья-сослуживцы вашего сына. Ваш сын служил с нами с самого перевода его, а Афганистан…Мы постоянно были вместе, жили одной дружной солдатской семьей, ели из одного котелка до последней минуты. Ваш сын был хорошим другом и отличным товарищем, память о нем и его подвиге останется в нас навечно. Мы хотим рассказать вам о его героической гибели. Это было в августе. В ночь на 27 мы заняли оборону в кишлаке, в заброшенном доме» [6]. Сослуживцы далее указывают, что рано утром их обнаружили душманы и ровно в шесть часов начался бой.

«Это случилось под вечер, наше положение стало особо тяжелым, уже было двое раненых и нам не давали поднять головы, по нам вел прицельный огонь снайпер и крупнокалиберный пулемет, пришлось уйти с нашего места. Для перехода необходимо было прикрыть взвод. Сергей попросил командира взвода поручить это ему и ушел со своим пулеметом. Он выполнил свою задачу. Когда мы за ним вернулись, то нашли его мертвым. В тот день мы понесли много потерь, но ваш сын - для нас самая тяжелая и неоправданная. Подвиг вашего сына служит для нас примером воинского героизма. Командование роты послало наградной лист, с просьбой о награждении вашего сына орденом Красной Звезды посмертно»,- сказано в письме [7, с. 9].

«Один из нас знал вашего сына еще до армии, он весной 1985 года придёт к вам и расскажет подробнее о гибели вашего сына. Мы заканчиваем это короткое письмо, и просим вас еще раз принять наши глубокие соболезнования в гибели вашего сына и нашего друга. Светлая память навечно останется в наших сердцах», - закончили свое послание сослуживцы героя [8, с. 9].

Но подробнее родителям узнать о последних минутах жизни не удалось. Этот парень действительно приехал, но не весной, а раньше – осенью: в цинковом гробу.

Заключение.

Они уходили в армию восемнадцатилетними незрелыми юнцами, а попадая на войну становились настоящими мужчинами. Что же пережили эти мальчишки, если не боялись смотреть смерти в глаза? Кроме унесенных жизней, война наложила отпечаток на психологическое состояние солдат выживших в ней и оставшихся на поле боя. Костина Н. до войны знали, как хорошего, веселого, искреннего человека. В письме сестре он писал: «Я злой стал, нервный, здесь учимся воевать, убивать, здесь идет война с душманами…» [8, с. 9]. И такими становились почти все ребята.

Когда закончилась война, солдаты и офицеры с чувством выполненного долга вернулись на родную землю. С огромной радостью встречали их отцы и матери, жены и дети, друзья и любимые. А за порогом дома старались не говорить об этой войне.

Воины-интернационалисты, прошедшие Афган, живут и работают среди нас. Они – наша гордость. Мальчишки, волею судьбы, оказавшиеся вдали от Родины, показали всем, что они по-прежнему, как в течение всей истории России, достойные и верные сыны, надежные защитники ее интересов. Нельзя забывать о солдатах этой войны!

Рефлексия. Ученикам были заданы вопросы о том, что нового они узнали, под каким впечатление они сейчас, задумывались ли они когда-нибудь об этой войне и о людях которые были там, и.т.д. Мы почтили память погибших солдат минутой молчания.

Таким образом, данный разработанный урок способствует гражданско-патриотическому воспитанию. После проведения данного урока, ученики осознанно задумались о начале и последствии данной войны.

Данную разработку рекомендуем проводить ко дню выхода советских войск из Афганистана 15 февраля, так же на урок можно приглашать самих воинов-интернационалистов.

Использованные источники:

1. Афганистан живет в моей душе… [Электронный ресурс] // URL: http://www.elabuga.com/kraev/_opening.html (дата обращения: 18.11.2018).
2. Воспоминания В.В.Кашлева // Из личного архива Морковкиной В. Д.
3. Государственная программа «Патриотическое воспитание граждан Российской Федерации на 2016–2020 годы» [Электронный ресурс] // URL:

http://www. kdm44.ru/pages/patriotpr-2016-2020.html (дата обращения: 12.09.2018).
4. Данилов А. А. История России. XX - начало XXI века. 9 класс / Данилов А. А., Косулина Л. Г., Брандт М. Ю. – 9-е изд. – М.: Просвещение, 2012. – 382 с.
5. Из фонда краеведческого музея МБОУ Танаевской СОШ.
6. Письмо сослуживцев Сергея Кузнецова его маме. // Из личного архива Морковкиной В. Д.
7. Кузнецова Г. Знаете, каким он братом был… // Новая Кама. – 2003. – 2 августа. – С. 9
8. Кузнецова Г. Знаете, каким наш Коля был… // Новая Кама. – 2003. – 9 августа. – С. 9

УДК 371.3

Бурдина Г.М., к. и. н
старший преподаватель
кафедры всеобщей и отечественной истории
ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский) федеральный университет», Елабужский институт
Данилова Д.В.
студентка 5 курса факультета филологии и истории
ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский) федеральный университет», Елабужский институт
Елабуга, Россия

ОРГАНИЗАЦИЯ ПОЗНАВАТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ УЧАЩИХСЯ ПРИ ИЗУЧЕНИИ ТРУДОВОГО ПРАВА ВО ВНЕУРОЧНОЙ РАБОТЕ УЧИТЕЛЯ

Аннотация: В данной статье рассматриваются вопросы организации познавательной деятельности учащихся при изучении трудового права во внеурочной работе учителя в школе. На примере проведенного в 11 классе внеурочного мероприятия правового брейн-ринга на тему: «Трудовые права молодежи», анализируется уровень познавательной активности старшеклассников при закреплении материала урока во внеклассной работе.

Ключевые слова: познавательная активность, трудовое право, внеурочная работа, игровая деятельность.

Burdina G.M.
candidate of history, Senior Lecturer, Department of Universal and National History,
Elabuga Institute (branch) of Kazan (Volga Region) Federal University
Danilova D.V.
5th year student of the Faculty of Philology and History
Elabuga Institute (branch) of Kazan (Volga Region) Federal University
Elabuga, Russia

ORGANIZATION OF COGNITIVE ACTIVITIES OF STUDENTS IN THE STUDY OF LABOR RIGHTS IN THE EXTREME WORK OF THE TEACHER

Annotation: This article discusses the organization of students' cognitive activity in the study of labor law in extracurricular work of a teacher. Using the example of a legal brain-ring on the topic "Labor rights of young people" held in the 11th grade of an after-hour event, the level of cognitive activity of high school students is traced.

Keywords: cognitive activity, labor law, extracurricular work, the problem of learning, play activity.

Проблема изучения трудового права в школе на сегодняшний день является одной из самых актуальных. Не случайно она вызывает неподдельный интерес у учителей и методистов. Актуальность, прежде всего, связана с переменами в государстве и обществе, где курс взят на построение правового государства и гражданского общества [1]. Этим объясняется и то, что современное государство стремиться подготовить активную молодежь с развитой гражданской позицией, с высокой правовой и моральной культурой. Несомненно, социализацию школьники пройдут, лишь усвоив основные нормы и правила поведения в обществе. В XXI веке каждому человеку необходимо не только знать свои основные права и обязанности, но и уметь применять полученные знания и умения на практике.

Стоит отметить, что фокусировать внимание учеников следует не столько на теоретических особенностях, сколько на формирование практических умений и навыков по применению основных правовых источников (Конституция РФ, Трудовой кодекс РФ, указы Президента, постановления Правительства, зарубежные законы и акты). Особое значение при изучении трудового права стоит уделить при оформлении документов, заключении и расторжении трудового договора, защите собственных трудовых прав и законных интересов и т.п. [2, С. 3]. Практическая направленность при изучении правовых вопросов играет очень важную роль, так как на сегодняшний день абстрактных знаний о предмете недостаточно, в первую очередь учащиеся должны знать: зачем изучается материал, какие существую способы защиты прав и интересов работников и работодателей. Только применяя все полученные знания на практике, можно добиться положительного результата.

Стоит отметить и то, что изучение трудового права в школе может происходить не только в рамках учебных занятий, но и в процессе внеурочной деятельности. Внеурочная работа учителя является важным дополнением к урокам обществознания и права, в целях увеличения познавательной и творческой активности учащихся.

Также, чтобы повысить заинтересованность школьников в изучении трудового права учителям следует предлагать ряд практических

рекомендаций по внедрению вопросов трудового права как на уроках обществознания, экономики и права, так и во внеклассной деятельности. Но на сегодняшний день данная проблема недостаточно изучена, методических разработок по исследуемому вопросу крайне мало. Именно потому стоит внедрять новые методические разработки и активно использовать их в процессе обучения.

Одной из форм активизации познавательного интереса учащихся к правовым дисциплинам является игровая деятельность. На примере проведенного в 11 классе внеурочного мероприятия правового брейн-ринга на тему: «Трудовые права молодежи», можно проанализировать уровень познавательной активности старшеклассников. Предлагаем разработку внеклассного мероприятия: Правовой брейн-ринг «Трудовые права молодежи».

Игра проводилась с целью воспитания правовой культуры учащихся в сфере трудовых взаимоотношений. Для достижения поставленной цели было необходимо решить следующие задачи:

1) Закрепление умений и навыков по решению ситуаций.

2) Развитие правового мышления и умение выделить главное.

3) Закрепление посредством игровой деятельности знаний учащихся о трудовых правах молодежи.

Формы организации учебной деятельности: фронтальная, индивидуальная, групповая.

Межпредметные связи, обеспечиваемые учебными дисциплинами: обществознание, трудовое право, экономика, история.

Технологии обучения: приемы технологии проблемного обучения, технологии развития критического мышления и творческие технологии.

Методы обучения:

- по источнику информации: словесные, наглядные, практические;

- по степени активности обучаемых: объяснительно-иллюстративный, репродуктивный, проблемного изложения, частично-поисковый, исследовательский;

- по типу взаимодействия участников: монологические и диалогические.

Дидактическая оснащенность внеклассного мероприятия:

- мультимедийный проектор: компьютерная презентация занятия;

- информационный раздаточный материал для обучающихся;

- Трудовой кодекс РФ, Конституция РФ, законы и акты европейских государств.

Структура внеклассного мероприятия:

1) Организация начала мероприятия

2) Конкурс 1. Основы трудового права

3) Конкурс 2. Продолжи

4) Конкурс 3. Юридическая консультация

5) Конкурс 4. Пантомима

6) Конкурс 5. Знатоки трудового права

7) Подведение итогов

Ход внеклассного мероприятия:

Ведущий (учитель): «Сегодня мы проведем брейн-ринг, посвященный трудовым правам молодежи».

Правила игры: Учащиеся делятся на 2 команды по 12 человек и им будут предложены общие задания. Задается по 1 вопросу, дается 1 – 5 минут для обсуждения. За каждый правильный ответ присуждается от 1 до 3 баллов. После отведенного для обсуждения и обдумывания времени будет отвечать та команда, которая раньше будет готова отвечать. Она должна подать сигнал – поднятием руки, если ответ дан неверный, право ответа переходит другой команде. Побеждает команда, набравшая наибольшее количество баллов. Для оценки конкурса создается жюри из 2-3 учителей.

1) Конкурс «Основы трудового права»

В данном конкурсе необходимо дать развернутый ответ на поставленный вопрос. За каждый правильный ответ ставится 3 балла.

Вопрос 1. Как гарантируется право граждан на труд в РФ?

Вариант ответа: Согласно статье 37 Конституции РФ, каждый имеет право свободно распоряжаться своими способностями к труду, выбирать род деятельности и профессию. Принудительный труд в России запрещен. Поэтому одной из целей трудового законодательства сегодня является установление государственных гарантий трудовых прав и свобод граждан.

Вопрос 2. Как гарантируется право граждан на труд в европейских государствах?

Вариант ответа: На уровне Европейского Союза трудовые права закрепляются в различных источниках. Главным среди них является Договор о ЕС. Однако, как это ни парадоксально, сам учредительный договор Сообщества содержит довольно скупой перечень трудовых прав, которые, по нашему мнению, весьма условно можно отнести к разряду основных трудовых прав, хотя ряд зарубежных авторов считают иначе.

Статья 39 Договора о ЕС перечисляет следующие ключевые права работника:

-право принимать реально сделанные предложения о трудоустройстве,

-право свободно передвигаться с этой целью по территории Сообщества,

-право оставаться на территории государства-члена с целью трудоустройства,

-право оставаться на территории этого государства-члена после окончания трудовой деятельности.

Вопрос 3. С какого возраста молодой человек может устраиваться на работу?

Вариант ответа: По общему правилу, заключение трудового договора допускается с лицами, достигшими возраста 16 лет. Но в случае получения основного общего образования или окончания образовательного учреждения

трудовой договор могут заключать лица, достигшие возраста 15 лет. А с согласия одного из родителей (опекуна, попечителя) и органа опеки и попечительства трудовой договор может быть заключен с учащимися, достигшими возраста 14 лет, для выполнения в свободное от учебы время легкого труда, не причиняющего вреда их здоровью и не нарушающего процесса обучения.

Вопрос 4. Какие требования могут быть предъявлены к молодому человеку при поступлении на работу?

Вариант ответа: Общим требованием для всех является дееспособность лица – соответствие возраста и нет проявлений отклонения в психическом развитии. Если молодому человеку еще не исполнилось 18 лет, работодатель может предъявить требование, прежде чем принять данное лицо на работу, может потребовать пройти медицинское обследование. Необходимо согласие родителей или законных представителей. Если работа сопряжена с выполнением какой-либо профессиональной деятельности, то необходимо иметь соответствующую специальность и квалификацию.

Вопрос 5. В каких случаях работодатель может привлечь работника к сверхурочным работам? Какое количество часов сверхурочных работ установлено законом?

Вариант ответа: В связи с производственной необходимостью при необходимости закончить начатую работу. Законом предусмотрено 120 часов сверхурочных работ.

Вопрос 6. На каких работах запрещено работать молодым людям?

Вариант ответа: В соответствии со ст. 265 ТК РФ, запрещается применение труда лиц моложе 18 лет на тяжелых работах и работах с вредными или опасными условиями труда, на подземных работах, а также работах, выполнение которых может причинить вред их здоровью и нравственному развитию (игровой бизнес, работа в ночных клубах, торговля спиртными напитками и др.). Перечень таких работ устанавливается Правительством РФ. Учитывается также мнение трехсторонней комиссии по регулированию социально-трудовых отношений.

2) Конкурс «Продолжи»

В этом конкурсе вам необходимо завершить начатое мной предложение. За правильный ответ 1 балл.

1. Ежегодный основной оплачиваемый отпуск работникам в возрасте до восемнадцати лет предоставляется продолжительностью (31 календарный день в удобное для них время).
2. Какой документ регулирует трудовые отношения?
3. Трудовой кодекс РФ, Конституция РФ, Трудовые кодексы зарубежных стран, законы и акты.
4. Какова продолжительность рабочей недели для несовершеннолетних от 14 до 16 лет? (24 часа).
5. Какая максимальная продолжительность рабочей недели? (40 часов).

3) Конкурс «Юридическая консультация» (5 минут на обсуждение)

В предложенном конкурсе необходимо дать правильный ответ на юридическую задачу. За каждый правильный ответ дается 2 балла.

Ситуация №1:

Во время каникул 14-летний Андрей решил устроиться на работу - расклеивать объявления. Родители Андрея возражают. Они считают, что перед новым учебным годом сын должен отдохнуть. Может ли Андрей в этом случае быть принят на работу?

Вариант ответа: Нет. Необходимо заявление от родителей.

Ситуация №2:

Сергею 15 лет. Он хочет устроиться на работу в магазин ночным сторожем. Тогда днем он может учиться. Будет ли Сергей принят на работу ночным сторожем?

Вариант ответа: Нет. Запрет работы несовершеннолетних (до 18 лет), в ночное время суток.

4) Конкурс «Пантомима»

Одна команда должна без слов, с помощью жестов изобразить для второй команды то, что написано на карточке, а команда соперников должна это отгадать.

№1

1. Право на образование
2. Право на больничный лист
3. Трудовые права

№2

1. Право на труд
2. Право на отпуск
3. Трудовые обязанности

5) Конкурс «Знатоки трудового права»

В данном конкурсе необходимо дать развернутый ответ на поставленный вопрос, приветствуется использование фактических и статистических данных. За каждый правильный ответ 3 балла.

Вопрос 1. Существуют ли какие-нибудь особенности оплаты труда молодежи?

Вариант ответа: Оплата труда молодежи не столь значительно отличается от оплаты труда взрослых: оплата труда производится пропорционально отработанному времени. Но следует различать оплату труда по трудовому договору, который гарантирует установленный законом минимальный размер оплаты труда в России, на сегодняшний день он составляет 11280 рублей, и заключение гражданско-правового договора (например, в частной фирме), оплата труда по которому производится по соглашению обеих сторон без законодательных ограничений. Следует внимательнее относиться к форме договора при его заключении.

Вопрос 2. Каков порядок оформления приема на работу?

Вариант ответа: Граждане принимаются на работу на основании заключенного в письменной форме в двух экземплярах трудового договора.

В настоящее время эта норма нередко нарушается. Молодому человеку при поступлении на работу следует помнить, что трудовой договор является не формальностью, а основной гарантией получения заработной платы (вознаграждения), установленных законом льгот и основанием для защиты нарушенных трудовых прав. Прием на работу оформляется приказом (распоряжением) администрации предприятия, который объявляется работнику под расписку. При фактическом допущении работника к трудовой деятельности работодатель обязан оформить с ним трудовой договор не позднее трех дней. Действующее трудовое законодательство не предусматривает обязательной формы трудового договора, стороны сами определяют его форму. Но работодатель после заключения трудового договора обязан ознакомить работников с действующими в организации правилами внутреннего распорядка и иными локальными правовыми актами, имеющими отношение к трудовой функции работника.

Рефлексия: «Светофор»

Учащиеся в начале внеклассного мероприятия выбирают один из цветов: красный, желтый или зеленый. После окончания мероприятия ребята должны высказать свое мнение по вопросу цвета. Красный – отрицание (что не понравилось, ошибки), желтый – сомнение (непонимание, трудности) и зеленый – одобрение, радость (что понравилось, что получилось).

Подведение итогов:

Подсчет баллов. Решение жюри. Поздравление команды победительницы. Рефлексия. Разбор плюсов и минусов команд при ответах.

Ведущий (учитель): Всем спасибо за игру! До новых встреч!

В ходе подготовки мероприятия учащиеся получили основную информацию по трудовому праву в рамках урока, поэтому целью внеклассного мероприятия было закрепление полученных знаний, умений и навыков, развитие правового мышления, умение выделять главное, закрепление посредством игровой деятельности знаний учащихся о трудовых правах молодежи, воспитание правовой культуры учащихся в сфере трудовых взаимоотношений и т.д.

После проведения мероприятия были проанализированы достигнутые результаты:

I. Обоснование цели, содержания и формы воспитательного мероприятия

1. Тема воспитательного мероприятия. «Трудовые права молодежи».

Актуальность. Актуальность выбранной темы в том, что трудовые отношения, составляющие предмет трудового права, занимают значительную часть в жизни человека, которые изначально нашли свое законодательное закрепление в Конституции Российской Федерации, которая законодательно установила свободу труда, право каждого свободно распоряжаться своими

способностями к труду, выбирать род деятельности и профессию без какой-либо дискриминации, при запрещении принудительного труда и т.д.

2. Форма. Правовой брейн-ринг. Закрепление пройденных тем по трудовому праву с помощью игровой деятельности. Форма проведения мероприятия соответствует его содержанию.

3. Соответствие воспитательного мероприятия возрастным особенностям школьников. Содержание воспитательного мероприятия полностью доступно и понятно для выбранной аудитории. В ходе реализации в воспитательном мероприятии поставленных педагогических задач, были учтены возрастные и индивидуальные особенности 11 «А» класса.

4. Мотивировка выбора мероприятия для данного ученического коллектива. Данное мероприятие направлено на увеличение познавательной активности учащихся, на повышение эффективности и качества учебного и внеурочного процесса.

II. Психологическое обоснование путей организации и подготовки мероприятия

1. На какой период времени планируется данное мероприятие и почему? Данное мероприятие планировалось после изучения новой темы «Труд и трудовое право» на уроке обществознания. Мероприятие длилось не более 45 минут, учащимся была предоставлена возможность свободно двигаться и чувствовать себя комфортно.

2. Как конкретно будет проходить мероприятие, каков его общий “сценарий”? Мероприятие началось с организационного момента: приветствия, вопросов о настроении, о готовности к мероприятию. Далее состоялось объяснение правил и структуры мероприятия, проведение конкурсов, рефлексия и подведение итогов.

3. Какие виды подготовительной работы следует провести и в какой последовательности? От учащихся требовалось освежить свои знания по недавно пройденной теме «Труд и трудовое право».

4. Какие качества личности, умения и навыки потребуются от учащихся для подготовки и проведения мероприятия, какую степень самостоятельности надо им проявить? Качества личности, умения и навыки, которые потребуются от учащихся для проведения мероприятия: активность, заинтересованность, инициативность, умение правильно выражать свои мыли, внимательность.

5. Кого из членов ученического коллектива желательно привлечь к выполнению конкретных заданий. Какую роль в организации мероприятия они должны играть? Данное мероприятие не предполагает распределение ролей, оно направлено на повышение познавательной активности учащихся при закреплении имеющихся знаний о труде и трудовом праве.

6. Какова роль воспитателя в подготовке мероприятия? Роль воспитателя очень высока, особенно при подготовке мероприятия. Он должен обратить внимание на возрастные и индивидуальные особенности детей, построить мероприятие так, чтобы оно способствовало развитию каждого

учащегося. В ходе мероприятия целью воспитателя является настройка коллектива на нужный лад, мониторинг поведения детей во время мероприятия.

III. Психолого-педагогический анализ хода мероприятия

1. Насколько организованным было начало работы? Начало работы было организованным, мероприятие началось с обсуждения недавно пройденной темы на уроке обществознания.

2. Как убранство помещения и внешний вид учащихся содействовали цели данного мероприятия? Перед началом мероприятия была проведена подготовка учебного помещения, был подключен проектор, включена презентация с красочными слайдами, подготовлены дополнительные источники и раздаточный материал. Внешний вид учащихся соответствовал школьному уставу. Убранство учебного помещения и внешний вид учащихся полностью соответствовал цели мероприятия.

3. В какой мере школьники, участвующие в проведении воспитательного мероприятия, справились со своими ролями? Учащиеся прекрасно справлялись с ролью активных участников мероприятия, отвечали на поставленные вопросы учителя, выполняли все предложенные задания, проявляли творческую активность, участвовали в обсуждении, были воодушевлены и дисциплинированны.

4. Все ли учащиеся увлечены ходом мероприятия? В чем проявлялась эмоциональная реакция детей и в какие моменты? Ходом мероприятия были увлечены практически все учащиеся, так как тема была очень интересной и актуальной. Самая эмоциональная реакция детей пришлась на момент проведения конкурсов юридической консультации и пантомимы, так как эти конкурсы показались учащимся наиболее познавательными, творческими и имеющими практическую направленность.

5. Формированию каких моральных, интеллектуальных и эстетических чувств учеников способствовал ход работы? Ход работы способствовал формированию патриотических чувств, гражданского сознания, уважения к российскому законодательству, а также повышению познавательной активности у учащихся.

6. Какова была дисциплина школьников? Дисциплина была на приемлемом уровне. Но порой класс был излишне активным, что создавало шум.

7. Какие массовые явления наблюдались во время проведения мероприятия? Во время мероприятия дети были вдохновленными, увлеченными. Они, стараясь выразить все свои чувства и впечатления, нередко перебивали друг друга.

IV. Общая оценка мероприятия

1. Насколько достигнута цель мероприятия? Какова его реальная личностная, воспитательная и познавательная ценность? Что при подготовке и проведении работы снизило или усилило воспитательный эффект по сравнению с ожидаемым? Цель мероприятия была достигнута в полной мере.

С помощью проведение интересных конкурсов по трудовому праву и законодательству РФ, учащиеся смогли закрепить уже имеющиеся знания по данному вопросу, а также за счет неформальной формы проведения мероприятия расширить свой кругозор, развить познавательный интерес и творческую активность. Мероприятие имело свою воспитательную, познавательную и личностную ценность.

Воспитательная: умение не нарушать дисциплину, вести себя сдержанно, умение общаться, проявлять уважение к соперникам по команде.

Познавательная: интерес к труду, трудовому законодательству.

Личностная: умение ясно выражать свои мысли, умение выслушивать одноклассников.

2. Как проявили себя непосредственные организаторы и участники мероприятия? Как справились с заданиями по его подготовки и проведению? Какие качества личности проявили? Оправдали ли себя ожидания воспитателя в этом отношении? Организаторы и участники проявили себя с положительной стороны, хорошо справились с заданиями. Были проявлены такие качества личности, как умение слушать, умение высказывать свои мысли, умение соблюдать дисциплину. Ожидания воспитателя были оправданы, подвели лишь расчеты временных рамок мероприятия.

3. В чем заключается влияние мероприятия на отдельных учащихся и коллектив в целом? По каким показателям можно судить об этом? Сказалось ли оно на поведении, дисциплине, отношении детей к учению, на межличностных отношениях в коллективе и т. д. (дать анализ нескольких примеров)? На коллектив в целом мероприятие повлияло с положительной стороны. Многие заинтересовались трудовым законодательством России и зарубежных стран, выказали желание увеличить количество часов на изучение отрасли трудового права. Ребята также обратили внимание на соблюдение дисциплины во время подобных мероприятий, на важность высказывания собственных суждений, и умения выслушать мнение других людей. Учащиеся после нескольких замечаний, начали слушать, не перебивая друг друга, соблюдать очередность в обсуждении.

4. Какие коррективы были внесены в подготовку и проведение мероприятия по сравнению с задуманным планом? Чем это было обусловлено - объективными или субъективными причинами? Что было не учтено в обосновании мероприятия при его планировании? В подготовку мероприятия существенных корректив не вводилось. Во время проведения мероприятия корректировались лишь временные рамки этапов.

5. Каковы педагогические, психологические, организационные выводы относительно планирования, подготовки и проведения воспитательных мероприятий? Цели и задачи мероприятия в целом были достигнуты. Учащиеся были привлечены к активной деятельности, что способствовало их всестороннему развитию. Ожидания от данного мероприятия оправданы.

Таким образом, можно прийти к выводу о том, что познавательная деятельность не обособлена в своем развитии от общего развития личности и

может быть успешна реализована, как в процессе учебной работы, так и во внеурочной деятельности.

Перед современным учителем обществознания и правовых дисциплин, уже достаточно долгое время стоят задачи, утвержденные пересмотром содержания учебного предмета. Кроме этого важным элементом содержания учебного предмета обществознания является опыт познавательной и практической деятельности, который включает в себя работу с различными адаптированными источниками социальной и правовой информации, решение познавательных и практических задач и т.д. Обсуждение этих вопросов на уроке невозможно без приобретения учащимися опыта ведения диалога, участие в дискуссии, приобщения к творческой деятельности, коммуникативных умений и навыков, а также способности решения проблемных ситуаций [4].

Мастерство учителя – это заинтересовать, укрепить и развивать познавательные интересы учащихся в процессе обучения, умение сделать содержание своего предмета разнообразным, доступным, творческим, обладающим практической направленностью.

Изучив литературу по данному вопросу, а также обобщив собственный опыт в данном виде деятельности, приходим к выводу о том, что для активизации познавательной деятельности учащихся стоит учитывать: возрастные особенности учащихся, создание на уроке атмосферы поиска, творческий подход, индивидуализация обучения, внедрение эффективных педагогических технологий и средств обучения, использование различных методик и методических приемов, способствующих повышению интереса, эффективности и качества обучения, использование межпредметных связей, применение информационных технологий, а также педагогическое мастерство учителя [3, С. 21-28].

Приходя к выводу, стоит отметить, что повышение познавательной активности в процессе обучения учащихся достигается использованием разнообразных активных методов и методических приемов. Активные методы обучения способствуют развитию творческого мышления, учат конкретно и ясно излагать свою точку зрения, активизируют учебный и внеклассный процесс в целом.

При изучении имеющейся литературы по данной проблеме, приходим к заключению о значительной роли увеличения познавательной активности учащихся во внеурочной деятельности. Это подтверждается и результатами проведенного внеклассного мероприятия в рамках изучения темы по трудовому праву.

Использованные источники:

1. Калуцкая Е.К. Право: проблемы и перспективы преподавания в современной школе [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://his.1september.ru/view_article.php?ID=200901006 – Журнал Издательского дома «Первое сентября». (Дата обращения: 11.12.2018).

2. Русинов Р.К. Сознание и правомерное поведение личности. // Советское государство и право. – 1983. – № 5. – С. 3-10.
3. Григорьев Д.В. Внеурочная деятельность школьников. Методический конструктор: пособие для учителя / Д.Г. Григорьев, П.В. Степанов. – М.: Просвещение, 2011. – 168 с.
4. Плотникова О.В. Организационные модели внеурочной деятельности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://plotnikova.ucoz.ru/load/vneurochnaja_dejatelnost/modeli_vneurochnoj_dejatelnosti/10-1-0-177 – сайт «Первая ступень». (Дата обращения: 11.12.2018).
5. Куканова Н.А. Внеклассное мероприятие. Правовой брейн–ринг: «Трудовые права молодежи» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://akrosta.ru/work/work025554/ – сайт Академия роста. (Дата обращения: 11.12.2018).

УДК 632.95.026.4

Бурлака Г.А., к.б.н.
доцент кафедры «Растениеводство и земледелие»
ФГБОУ ВО Самарская ГСХА
Россия, Самарская обл., пгт. Усть-Кинельский
Перцева Е.В.
к.б.н., доцент кафедры «Растениеводство и земледелие»
ФГБОУ ВО Самарская ГСХА
Россия, Самарская обл., пгт. Усть-Кинельский

ВЛИЯНИЕ ПРЕДПОСЕВНОЙ ОБРАБОТКИ СЕМЯН НА ВСХОЖЕСТЬ СЕМЯН ЯРОВОЙ ПШЕНИЦЫ В УСЛОВИЯХ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация. В статье рассмотрено влияние предпосевной обработки семян фунгицидами и регуляторами роста на полевую всхожесть яровой мягкой пшеницы сортов Кинельская Нива, Кинельская Отрада и Кинельская Юбилейная в условиях Самарской области. Выявлены наиболее эффективные регуляторы роста.

Ключевые слова: яровая пшеница, предпосевная обработка семян, полевая всхожесть, протравители, регуляторы роста.

Burlaka G.A.
candidate of Biology associate professor
«Crop production and agriculture»
Samara State Agriculture Academy
Russia, Samara region, Ust-Kinelsky
Pertseva E.W.
candidate of Biology associate professor
«Crop production and agriculture»
Samara State Agriculture Academy
Russia, Samara region, Ust-Kinelsky

IMPACT OF PRESEEDING PROCESSING OF SEEDS ON VIABILITY OF SEEDS OF SPRING-SOWN FIELD OF THE SAMARA REGION

Abstract: In article the impact of preseeding processing of seeds by fungicides and regulators of growth on field viability of spring-sown soft field of grades the Kinelsky Niva, the Kinelsky Otrada and Kinelsky Jubilejnaja in the conditions of the Samara region is considered. The most effective regulators of growth are revealed.

Keywords: spring-sown field, pre-treatment, field germination rate, disinfectants, growth regulators.

Приоритетной задачей аграрной науки и практики является производство с.-х. продукции для удовлетворения потребности населения в продовольственной продукции, а промышленности – в сырье. На современном этапе развития цивилизации особую значимость приобретает качество этой продукции и экологическая безопасность технологий возделывания с.-х. культур, оказывающих влияние на состояние биосферы Земли.

Среднемировые потенциальные потери зерна пшеницы от вредных организмов без применения средств защиты растений составляют около 50%, в том числе от сорняков – 23, вредителей – 9, болезней – 18%; их реальные потери с применением средств защиты растений, соответственно 28,8%, 8% и 12% [8]. И для решения этих задач в первую очередь необходимо проводить защиту растений только на основе научно-обоснованных мероприятий [1, 2, 3, 6, 7].

Объёмы применения химических средств защиты растений от вредителей, заболеваний и сорных растений в мировом растениеводстве, постоянно увеличиваются [1]. Такое значительное усиление пестицидной нагрузки на агроценоз культурных растений, как правило, сопровождается появлением разного рода проблем: от экологического характера и развития резистентности, до негативного влияния на среду обитания человека и животных. Применение пестицидов и регуляторов роста для предпосевной обработки семян минимизирует целый ряд негативных последствий для окружающей среды и человека [5].

В настоящее время в производство внедрены новые сорта яровой пшеницы, существенно обновился ассортимент пестицидов для защиты растений и регуляторов роста, в результате чего возникла необходимость изучения данной темы [1, 2, 3].

Основной целью исследования являлось совершенствование системы защиты посевов мягкой яровой пшеницы от вредителей и болезней для повышения продуктивности посевов. В связи с этим ставилась следующая задача исследований: изучение влияния предпосевной обработки семян на полевую всхожесть семян яровой пшеницы.

Исследования проводились на опытном поле отдела яровой пшеницы

Поволжского НИИСС им. П.Н Константинова в 2015-2016 гг. Опыт был заложен в 8 вариантах в 4-кратной повторности.

Объекты исследования: районированные сорта яровой пшеницы – Кинельская нива, Кинельская отрада, Кинельская юбилейная, фунгицидные протравители семян – Максим Витарос, регуляторы роста и развития растений – Янтарная кислота, Эпин-экстра, Иммуноцитофит, Циркон, НВ_101.

Учеты полевой всхожести растений в агроценозах яровой пшеницы и двухфакторный дисперсионный анализ проводили по общепринятым методикам.

Изучение влияние предпосевной обработки семян на полевую всхожесть яровой пшеницы показало, что в 2015 году предпосевная обработка способствует повышению всхожести во всех вариантах в сравнении с контрольным (табл. 1). Лучшие результаты у семян яровой пшеницы сорта Кинельская нива получены с применением препаратов НВ_101 и Циркон, Кинельская отрада – Циркон и Эпин-экстра, Кинельская юбилейная – Эпин-экстра и НВ_101. В среднем по сортам показатели полевой всхожести и биологической эффективности были лучшими в вариантах с применением НВ_101, Эпин-экстра и Циркон.

Таблица 1

Влияние предпосевной обработки семян
на полевую всхожесть яровой пшеницы

Варианты опыта	Кинельская Нива		Кинельская Отрада		Кинельская Юбилейная		В среднем по сортам		Эффективность, %
	экз./м2	%	экз./м2	%	экз./м2	%	экз./м2	%	
2015 г.									
Контроль	386,0	77,2	425,0	85,0	429,0	85,8	413,3	82,7	-
Максим	436,0	87,2	444,0	88,8	437,0	87,4	439,0	87,8	6,2
Витарос	391,0	78,2	464,0	92,8	447,0	89,4	434,0	86,8	5,0
Среднее по протравителям	413,5	82,7	454,0	90,8	442,0	88,4	436,5	87,3	5,6
Янтарная кислота	402,0	80,4	450,0	90,0	462,0	92,4	438,0	87,6	6,0
Эпин-экстра	409,0	81,8	486,0	97,2	522,0	104,4	472,3	94,5	14,3
Иммуноцитофит	406,0	81,2	458,0	91,6	455,0	91,0	439,7	87,9	6,4
Циркон	464,0	92,8	513,0	102,6	435,0	87,0	470,7	94,1	13,9
НВ_101 ВР	478,0	95,6	469,0	93,8	496,0	99,2	481,0	96,2	16,4
Среднее по регуляторам роста	431,8	86,36	475,2	95,0	474,0	94,8	460,3	92,1	11,4

Среднее по препаратам	426,6	85,32	469,1	93,8	464,9	93,0	453,5	90,7	9,7
2016 г.									
Контроль	334,3	66,9	282,7	56,5	312,0	62,4	309,7	61,9	-
Максим	314,3	62,9	220,0	44,0	342,7	68,5	292,3	58,5	-5,6
Витарос	342,0	68,4	303,7	60,7	351,7	70,3	332,4	66,5	7,3
Среднее по протравителям	328,2	65,6	261,8	52,4	347,2	69,4	312,4	62,5	0,9
Янтарная кислота	329,3	65,9	295,7	59,1	363,3	72,7	329,4	65,9	6,4
Эпин-экстра	331,0	66,2	292,7	58,5	387,0	77,4	336,9	67,4	8,8
Иммуноцитофит	330,3	66,1	324,7	64,9	365,3	73,1	340,1	68,0	9,8
Циркон	329,3	65,9	338,0	67,6	366,0	73,2	344,4	68,9	11,2
НВ_101 ВР	318,3	63,7	352,3	70,5	368,3	73,7	346,3	69,3	11,8
Среднее по регуляторам роста	327,7	65,5	320,7	64,1	370,0	74,0	339,4	67,9	9,6
Среднее по препаратам	327,8	65,6	303,9	60,8	363,5	72,7	331,7	66,3	7,1
В среднем за 2015-2016 гг.									
Контроль	360,2	72,0	353,8	70,8	370,5	74,1	361,5	72,3	-
Максим	375,2	75,0	332,0	66,4	389,8	78,0	365,7	73,1	1,2
Витарос	366,5	73,3	383,8	76,8	399,3	79,9	383,2	76,6	6,0
Среднее по протравителям	370,8	74,2	357,9	71,6	394,6	78,9	374,4	74,9	3,6
Янтарная кислота	365,7	73,1	372,8	74,6	412,7	82,5	383,7	76,7	6,1
Эпин-экстра	370,0	74,0	389,3	77,9	454,5	90,9	404,6	80,9	11,9
Иммуноцитофит	368,2	73,6	391,3	78,3	410,2	82,0	389,9	78,0	7,9
Циркон	396,7	79,3	425,5	85,1	400,5	80,1	407,6	81,5	12,8
НВ_101 ВР	398,2	79,6	410,7	82,1	432,2	86,4	413,7	82,7	14,4
Среднее по регуляторам роста	379,7	75,9	397,9	79,6	422,0	84,4	399,9	80,0	10,6
Среднее по препаратам	377,2	75,4	386,5	77,3	414,2	82,8	392,6	78,5	8,6

В 2016 году у семян яровой пшеницы сорта Кинельская нива повышение всхожести отмечалось только с обработкой семян протравителем Витарос, в других вариантах отмечалось снижение всхожести. Лучшие результаты всхожести семян сорта Кинельская отрада отмечены в вариантах с применением препаратов НВ_101 и Циркон, снижение – препарата Максим. Лучшие результаты всхожести семян сорта Кинельская юбилейная отмечены в вариантах с применением препарата Эпин-экстра. В среднем по сортам показатели полевой всхожести и биологической эффективности были

лучшими в вариантах с применением препаратов НВ_101, Циркон, Иммуноцитофит, снижение отмечалось с применением препарата Максим.

В среднем за 2015-2016 годы исследований предпосевная обработка семян способствовала повышению полевой всхожести яровой пшеницы в вариантах со всеми изучаемыми препаратами, биологическая эффективность в среднем составила 8,6%, что выше аналогичных показателей, полученных в лабораторных условиях. Наибольшая биологическая эффективность предпосевной обработки семян по этому показателю, в отличие от лабораторной всхожести, наблюдалась у регуляторов роста и составила в среднем 10,6%. Биологическая эффективность предпосевной обработки семян протравителями в среднем составила 3,6%. Наибольшая эффективность наблюдалась у регуляторов роста растений НВ_101 – 14,4%, Циркон – 12,8% и Эпин-экстра – 11,9%, из протравителей лучшая эффективность отмечена в вариантах с применением препарата Витарос – 6%.

В результате можно отметить, что предпосевная обработка семян способствовала повышению полевой всхожести семян яровой пшеницы, эффективность составила 3,6-10,6% к контролю. Наибольшая эффективность в полевых исследованиях наблюдалась у регуляторов роста. Более эффективны в повышении полевой всхожести семян регуляторы роста НВ_101 – 14,4%, Циркон – 12,8% и Эпин-экстра – 11,9%, из протравителей лучшая эффективность у препарата Витарос, она составила 6% к контролю.

Ипользованные источники:

1. Бурлака, Г. А. Биоэкологическое обоснование защиты зерновых злаков от хлебных клопов (надсемейства *Pentatomoidea*) в лесостепи Среднего Поволжья / Г. А. Бурлака, В. Г. Каплин. - Кинель : РИЦ СГСХА, 2015. - 145 с.
2. Бурлака, Г.А. Биоэкологическое обоснование защиты зерновых злаков от хлебных клопов (надсемейства Pentatomoidea) в лесостепи среднего Поволжья / Г. А. Бурлака // Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата биологических наук. - Санкт-Петербург, 2005. - 22 с.
3. Бурлака, Г.А. Биоэкологическое обоснование защиты зерновых злаков от хлебных клопов (надсемейства Pentatomoidea) в лесостепи среднего Поволжья / Г. А. Бурлака // Диссертация на соискание ученой степени кандидата биологических наук. Самарская государственная сельскохозяйственная академия. - Кинель, 2005. – 276 с.
4. Бурлака, Г.А. Посевные и урожайные качества семян яровой пшеницы при повреждении клопами-черепашками / Г.А. Бурлака // Сельскохозяйственная биология. - 2005. - Т. 40. - № 1. - С. 78-84.
5. Перцева, Е.В. Фитосанитарная эффективность предпосевной обработки семян яровой пшеницы / Е.В. Перцева, Г.А. Бурлака // Известия Самарской государственной сельскохозяйственной академии. - 2016. - Вып. 4. - С. 14-18.
6. Каплин, В.Г. Мониторинг энтомокомплексов мягкой озимой пшеницы в лесостепи Самарской области / В.Г. Каплин // Известия Самарской государственной сельскохозяйственной академии. - 2016. - № 3. - С. 10-15.
7. Каплин, В.Г. Мониторинг энтомокомплексов мягкой яровой пшеницы в

лесостепи Самарской области / В.Г. Каплин // Известия Самарской государственной сельскохозяйственной академии. - 2016. - № 4. - С. 3-9.
8. Каплин, В.Г. Зональные особенности засоренности посевов мягкой яровой пшеницы / В.Г. Каплин // Известия Самарской государственной сельскохозяйственной академии. - 2018. - № 2. - С. 13-20.

УДК 338

Бурьянова Н.А.
студент 2 курса каф. «Управление и предпринимательство», ФЭСиП
Научный руководитель:
Ю.В. Сорокина
старший преподаватель. каф. «Управление и предпринимательство»
ФЭСиП Институт сферы обслуживания и предпринимательства
(филиал) ДГТУ в г. Шахты
г. Шахты, Россия
N.Buryanova
2nd year student, DEP. "Management and entrepreneurship"
J. Sorokina
senior lecturer. DEP.Management and entrepreneurship"
The Institute of service sector and entrepreneurship (branch) of DSTU in Shakhty
Shakhty, Russia

РОЛЬ ПРОФЕССИОГРАФИИ В РАЗВИТИИ ПРОФЕССИОНАЛИЗМА. ЕЁ МЕТОДЫ И ФУНКЦИИ

Аннотация. В данной статье рассматривается основные методы профессиографии, которые нужны для определения всех требований профессии. Авторы подчеркивают важность каждого метода и оценку их проведения с целью выявления наиболее эффективных для использования компанией.
Ключевые слова. Профессиография, Диагностическая профессиография, формирующая профессионрафия,коррекционная профессиография.

Annotation. This article discusses the main methods of professiographic needed to determine the demands of the profession. The authors emphasize the importance of each method and the evaluation of their implementation in order to identify the most effective for the company.

Keyword.Professiograme, professiograme Diagnostic, formative professiograme, correctional professiograme.

Неотъемлемыми проблемами кадрового обеспечения организации являются вопросы, связанные с профессиональными качествами работника. Анализ психологических особенностей профессии является ее всестороннее изучение и оптимизация знаний о ней. В целях установления взаимоотношений между субъектами труда и компонентами ее деятельности, является профессиография.

Профессиография - это технология изучения требований предъявляемые профессией к личностным качествам, то есть его психологическим, умственным способностям, физическим возможностям. Так же профессиография помогает при разработке различных рекомендаций по соответствию человека и его профессии. Существует несколько видов профессиографии:[1]

— Информационная профессиография;
— Диагностическая профессиографи;
— Формирующая профессиография;
— Коррекционная профессиография;

Информационная профессиография направленна на обеспечение профессионально-ориентационных работ. Содержит все характеристики профессиографии и дает краткие знания и понятия о них.

Коррекционная профессиография направленна на повышение безопасности профессионального труда в организации.

Формирующая профессиография применяется для обучения персонала и охватывает различные характеристики, такие как: правовые, социально-экономические, исторические.

Диагностическая профессиография используется для обеспечения организации профессиональной психодиагностики и ориентируется на изучении различных характеристик труда.[2]

Для того, чтобы понять специфику труда и определить требования, которые предъявляются специалисту, существует профессиограмма. Она включает в себя описание: производственно-технических, социально-экономических условий трудовой деятельности, а также психофизические требования, которые предъявляют специалисту. Существует два вида профессиограмм: Полные профессиограммы и профессиокарты.

Профессиограмма состовляется специалистом по работе с персоналом и директором организации. Важной часть профессиограммы является-психограмма.

Психограмма-это описание всех психологических характеристик конкретной деятельности, а также совокупность всех психофизиологических и личностных качеств.Для составления психограммы учитываются все профессиональные и психологические качества.[3]

После проведения профессиографии должны быть выявлены структурные содержательные особенности профессии. Профессиография включает в себя методы сбора эмпирических данных, а также их анализ, а также методы психологической интерпретации.

Использованные источники:

1.Фиглин Л.А. «профессиограмма»// Социология труда. Теоретико-прикладной словарь./отв. ред. В.А.Ядов, Спб.: «Наука», 2014г., стр. 230-231.
2. Гарбер Е.И., Козача В.В. Методика профессиографии. Саратов: Изд-во Саратов. Ун-та, 2014.

3. Управление персоналом организации: Учебник / Под ред. А.Я. Кибанова. - М.: ИНФРА-М, 2015, с 285.

УДК 330

Бутузова А.С.
магистрант
Самарский национальный исследовательский университет
имени академика С.П. Королёва
РФ, г. Самара
Butuzova A. S.
graduate student
Samara national research university
named after academician S. P. Korolev
Russia, Samara

АНАЛИЗ ФАКТОРОВ И ДИНАМИКИ РАЗВИТИЯ КАРЬЕРНЫХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ ВЫПУСКНИКОВ ЭКОНОМИЧЕСКИХ НАПРАВЛЕНИЙ ПОДГОТОВКИ РОССИЙСКИХ РЕГИОНАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

ANALYSIS OF FACTORS AND DYNAMICS OF DEVELOPMENT OF CAREER OPPORTUNITIES OF GRADUATES OF ECONOMIC DIRECTIONS OF PREPARATION OF RUSSIAN REGIONAL EDUCATIONAL ORGANIZATIONS OF HIGHER EDUCATION

Аннотация: В статье рассматриваются факторы, влияющие на развитие карьерных возможностей выпускников экономических направлений подготовки образовательных организаций высшего образования Самарской области, динамика средней заработной платы выпускников укрупнённой группы «экономика и управление» образовательных организаций высшего образования Самарской области.

Annotation: The article examines the factors influencing the development of career opportunities for graduates of economic directions of training educational organizations of higher education in the Samara region, the dynamics of the average salary of graduates of the enlarged group "Economics and Management" of educational organizations of higher education in the Samara region.

Ключевые слова: выпускники, трудоустройство, карьерные возможности, конкурентоспособность образовательных организаций высшего образования, средняя заработная плата.

Key words: graduates, job placement, career opportunities, competitiveness of educational institutions of higher education, average salary.

В современном мире вопросы в области выбора профессии, занятости и трудоустройства молодежи приобретают наибольшую актуальность. Выпускники разных направлений подготовки российских региональных

образовательных организаций высшего образования сталкиваются с множеством различных проблем, которые связаны:

- с показателями эффективности образовательной организации высшего образования, проявляющейся в показателе трудоустройства выпускников по выбранной специальности. Отслеживание профессионального маршрута выпускников образовательных организаций высшего образования осуществляется Министерством образования и науки Российской Федерации на основе подписанного соглашения с Пенсионным фондом РФ и Рособнадзором в 2015 году о предоставлении данных по трудоустройству выпускников [1];

- с наличием и усилением возникающих противоречий между требованиями работодателя и знаниями выпускника, полученными за период его обучения в образовательной организации высшего образования. В настоящее время выпускники получают хорошую теоретическую подготовку по выбранной специальности, но практическая профессиональная подготовка гораздо хуже.

В целях проведения анализа факторов и динамики развития карьерных возможностей выпускников экономических направлений подготовки образовательных организаций высшего образования Самарской области была рассмотрена информация, полученная в результате проведения мониторинга эффективности деятельности образовательных организаций высшего образования Министерством образования и науки Российской Федерации.

В качестве факторов, влияющих на развитие карьерных возможностей выпускников экономической подготовки образовательных организаций высшего образования Самарской области, может быть рассмотрен такой показатель, как средний балл ЕГЭ студентов, принятых на обучение по программам бакалавриата или специалитета в образовательной организации высшего образования. Баллы, полученные по ЕГЭ, отражают уровень знаний студентов, необходимых им в процессе обучения и для дальнейшего трудоустройства. А также необходимо рассмотреть такие показатели, как:

- доля профессорско - преподавательского состава (ППС), имеющего ученую степень, от которой зависит компетентность преподавателя и уровень его научных знаний;

- доля ППС возрастной категории моложе 40 лет, в которой чаще всего наблюдается применение новых технологий, инноваций в учебном процессе, облегчающих понимание студентами информации, полученной во время занятий в образовательной организации высшего образования;

- средняя заработная плата ППС, от размера которой зависит заинтересованность преподавателя в обращении внимания на каждого студента, а не просто в выполнении учебной нагрузки;

- общее число образовательных программ высшего образования, реализуемых совместно с зарубежными вузами и ведущих к получению двух дипломов, повышающих шансы выпускников для успешного трудоустройства за границей, в международных компаниях;

- количество бизнес - инкубаторов в образовательной организации высшего образования, в рамках которых студенты могут заниматься каким - либо бизнесом на территории образовательной организации высшего образования, получать необходимые им консультации;

- количество полученных грантов за отчетный год в расчете на 100 НПР (научно-педагогических работников), от которых зависит заинтересованность научно - педагогического работника в проведении научных исследований и вовлечении студентов в данные исследования.

Факторы, влияющие на развитие карьерных возможностей выпускников, указанные выше, были и представлены в таблице 1 [2].

Таблица 3. Характеристики образовательных организаций высшего образования Самарской области, осуществляющих экономическую подготовку студентов в 2017 году

Параметры	«Самарский университет»	ФГБОУ ВО «СамГТУ»	ФГБОУ ВО «СГЭУ»	ФГБОУ ВО «ТГУ»	Коэффициент значимости параметра a_i
Средний балл ЕГЭ, единиц	71,69	62,56	64,89	59,42	0,20
Доля ППС, имеющих ученую степень, долей единицы	0,75	0,66	0,81	0,69	0,15
Доля ППС возрастной категории моложе 40 лет, долей единицы	0,35	0,33	0,34	0,29	0,15
Средняя заработная плата ППС, тысяч рублей	59,22	45,87	44,99	40,19	0,20
Общее число образовательных программ высшего образования, реализуемых совместно с зарубежными вузами и ведущих к получению двух дипломов, единиц	3	1	3	0	0,15
Количество полученных грантов за отчетный год в расчете на 100 НПР, ед.	6,04	5,49	0,96	2,82	0,15

В целях определения образовательной организации высшего образования Самарской области, которая может быть принята за базу сравнения (эталон) были просуммированы взвешенные значения всех представленных в таблице 1 параметров образовательных организаций высшего образования. Суммарные значения качественных характеристик, содержащиеся в таблице 2, были рассчитаны с помощью формулы 1:

$$F_j = \sum_{i=1}^{n} p_{ji} \times a_i, \quad (1)$$

где F_j – суммарное значение качественных показателей образовательных организаций высшего образования j; p_{ji} – значение i-го качественного параметра j-го образовательной организации ВО; a_i – весомость i-го параметра в общем наборе из n качественных параметров образовательных организаций ВО, влияющих на карьерные возможности выпускников Самарской области.

Таблица 2. Суммарное значение характеристик образовательных организаций высшего образования Самарской области в 2017 году

Образовательная организация высшего образования	Значение, в долях единицы
«Самарский университет»	27,70
ФГБОУ ВО «СамГТУ»	22,81
ФГБОУ ВО «СГЭУ»	22,74
ФГБОУ ВО «ТГУ»	20,49

Согласно таблице 2, наибольшее суммарное значение по качественным характеристикам, положительно влияющим на карьерные возможности выпускников, имеет Самарский национальный исследовательский университет имени академика С.П. Королёва («Самарский университет»). Следовательно, в данном случае за базу сравнения можно принять «Самарский университет».

В таблице 3 представлены единичные показатели конкурентоспособности образовательных организаций высшего образования Самарской области, рассчитанные по формуле 2:

$$q_i = \frac{p_i}{p_{эi}}, \qquad (2)$$

где q_i представляет собой единичный параметрический показатель конкурентоспособности по i-му качественному параметру образовательной организации высшего образования, p_i - величина i-го параметра образовательной организации ВО; $p_{эi}$ - величина i-го параметра эталонной образовательной организации ВО.

Таблица 3. Единичные показатели конкурентоспособности образовательных организаций высшего образования Самарской области по качественным параметрам в 2017 году

Параметры	ФГБОУ ВО «СамГТУ»	ФГБОУ ВО «СГЭУ»	ФГБОУ ВО «ТГУ»
Средний балл ЕГЭ, единиц	0,87	0,91	0,83
Доля ППС, имеющих ученую степень, долей единицы	0,88	1,08	0,92
Доля ППС возрастной категории моложе 40 лет, долей единицы	0,94	0,97	0,83
Средняя заработная плата ППС, тысяч рублей	0,77	0,76	0,68

Общее число образовательных программ высшего образования, реализуемых совместно с зарубежными вузами и ведущих к получению двух дипломов, единиц	0,33	1,00	0,00
Количество полученных грантов за отчетный год в расчете на 100 НПР, единиц	0,91	0,16	0,47

После расчета единичных показателей конкурентоспособности данных образовательных организаций высшего образования Самарской области, с точки зрения развития карьерных возможностей выпускников экономической подготовки, были определены их групповые показатели по качественным характеристикам (таблица 4), рассчитанные по формуле 3:

$$I_{\text{ТП}} = \sum_{i=1}^{n} q_i \times a_i, \quad (3)$$

где $I_{тп}$ - групповой показатель конкурентоспособности по качественным параметрам образовательных организаций высшего образования.

Таблица 4. Групповые показатели образовательных организаций высшего образования Самарской области по качественным характеристикам в 2017 году

Образовательные организации высшего образования	Значение в долях единицы
ФГБОУ ВО «СамГТУ»	0,79
ФГБОУ ВО «СГЭУ»	0,81
ФГБОУ ВО «ТГУ»	0,63

Из таблицы 4 видно, что групповой показатель по качественным характеристикам, оказывающий положительное влияние на развитие карьерных возможностей выпускников экономической подготовки образовательных организаций высшего образования Самарской области, имеет наибольшее значение у ФГБОУ ВО «Самарский государственный экономический университет».

Динамика развития карьерных возможностей выпускников экономической подготовки образовательных организаций высшего образования Самарской области была рассмотрена на основе анализа значения средней заработной платы выпускников 2013 года укрупнённой группы «экономика и управление» в 2013 - 2014, 2013 - 2015, 2013 - 2016 годах [3]. Были рассчитаны темпы прироста значений средней заработной платы выпускников в 2013 - 2015 гг. по сравнению с 2013-2014 гг., в 2013 - 2016 гг. по сравнению с 2013 - 2015 гг. с помощью формулы 4 и представлены в таблице 5:

$$\text{Темп прироста} = \frac{\text{Значение показателя последующего года}}{\text{Значение показателя предыдущего года}} \cdot 100\ \% - 100\% \qquad (4)$$

Таблица 5. Динамика средней заработной платы выпускников 2013 года укрупнённой группы «экономика и управление» образовательных организаций высшего образования Самарской области

Образовательные организации высшего образования	Динамика средней заработной платы, рублей			Темп прироста средней заработной платы, %	
	2013-2014	2013-2015	2013-2016	2013-2015	2013-216
«Самарский университет»	28 652	33 691	35 413	17,59	5,11
ФГБОУ ВО «СГЭУ»	26 793	30 306	33 809	13,11	11,56
ФГБОУ ВО «ТГУ»	21 080	25 164	28 592	19,37	13,62
ФГБОУ ВО «СамГТУ»	31 570	38 027	44 286	20,45	16,46

Согласно таблице 5 наибольшее значение имеет средняя заработная плата выпускников 2013 года укрупнённой группы «экономика и управление» за период с 2013 по 2014 гг., с 2013 по 2015 гг., с 2013 по 2016 гг. в ФГБОУ ВО «СамГТУ» и «Самарском университете». Темп прироста средней заработной платы выпускников 2013 года укрупненной группы «экономика и управление» имеет наибольшее значение за период с 2013 -2015 гг. по сравнению с 2013 - 2014 гг, за период с 2013 по 2016 гг. по сравнению с 2013 - 2015 гг. в ФГБОУ ВО «СамГТУ». Следовательно, выпускники экономических направлений подготовки ФГБОУ «СамГТУ» и «Самарского университета» имеют наибольшие шансы трудоустройства на работу с высоким уровнем заработной платы.

Таким образом, в ходе проведенного анализа факторов и динамики развития карьерных возможностей выпускников экономической подготовки образовательных организаций высшего образования Самарской области была выявлена необходимость принятия мер в образовательных организациях высшего образования Самарской области, направленных на повышение возможностей трудоустройства выпускников. В качестве таких мер могут выступать повышение среднего значения ЕГЭ, студентов принимаемых на программы бакалавриата и специалитета, создание бизнес - инкубаторов внутри вуза, привлечение молодых преподавателей в профессорско - преподавательский состав вуза, увеличение числа образовательных программ высшего образования, реализуемых совместно с зарубежными вузами и ведущих к получению двух дипломов.

Использованные источники:

1. Князева Н.Ю., Галкина Н.М., Щербанева Н.Г. Проблемы и ожидания выпускников вузов: региональный аспект //Успехи современной науки. −2017. −№ 4. −С.136 - 141

2. Мониторинг эффективности деятельности организаций высшего образования (дата обращения: 10.04.2018 г.) [Электронный ресурс] URL: http://indicators.miccedu.ru/monitoring/
3. Мониторинг трудоустройства выпускников (дата обращения: 10.04.2018 г.) [Электронный ресурс] URL: http://vo.graduate.edu.ru/#/?year=2015&year_monitoring=2016

УДК 330

Бутузова А.С.
магистрант
Самарский национальный исследовательский университет
имени академика С.П. Королёва
РФ, г. Самара
Butuzova A. S.
graduate student
Samara national research university
named after academician S. P. Korolev
Russia, Samara

ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ ВЫЕЗДНОЙ ПРОВЕРКИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА ПРИМЕРЕ ЗЕМЕЛЬНОГО НАЛОГА

PECULIARITIES OF CARRYING OUT OF OUTSTANDING CHECKS IN THE RUSSIAN FEDERATION ON THE EXAMPLE OF LAND TAX

Аннотация: В статье рассматривается механизм проведения выездной проверки по земельному налогу в Российской Федерации. Были подробно изучены основные задачи проведения выездной налоговой проверки по земельному налогу в Российской Федерации, этапы проведения данной проверки.

Annotation: The article discusses the mechanism for conducting a field audit of land tax in the Russian Federation. The main tasks of the field tax audit of land tax in the Russian Federation, the stages of this audit were studied in detail.

Ключевые слова: земельный налог, налогоплательщик, налоговый инспектор, выездная налоговая проверка, Налоговый кодекс.

Keywords: land tax, taxpayer, tax inspector, on-site tax audit, Tax Code.

В настоящее время выездные налоговые проверки представляют собой одну из самых эффективных форм налогового контроля. В большинстве случаев налоговые правонарушения могут быть обнаружены только в ходе проведения таких проверок налоговыми органами. Однако данная форма налогового контроля является трудоёмкой, требующей достаточно высокой квалификации самих сотрудников. Поэтому осуществление подобной формы контроля целесообразно только тогда, когда дополнительно начисленные в

результате проверок суммы превышают в несколько раз затраты на их проведение.

Проведение налоговыми органами выездных налоговых проверок осуществляется как в отношении организаций, являющихся налогоплательщиками, плательщиками сборов или налоговыми агентами, так и в отношении индивидуальных предпринимателей.

В качестве основных задач проведения выездной налоговой проверки по земельному налогу в Российской Федерации выступают [1]:

- осуществление всестороннего исследования показателей финансово - хозяйственной деятельности, имеющих значение для формирования выводов о правильности исчисления и полноте, своевременности перечисления в бюджеты и внебюджетные фонды установленных налогов и сборов лицом, в отношении которого проводится проверка;

- обнаружение имеющихся искажений и несоответствий данных, представленных в исследуемых документах, фактов нарушения порядка ведения бухгалтерского учёта, составления отчётности и налоговых деклараций;

- проведение анализа степени оказываемого влияния выявленных нарушений на формирование налоговой базы по земельному налогу в Российской Федерации;

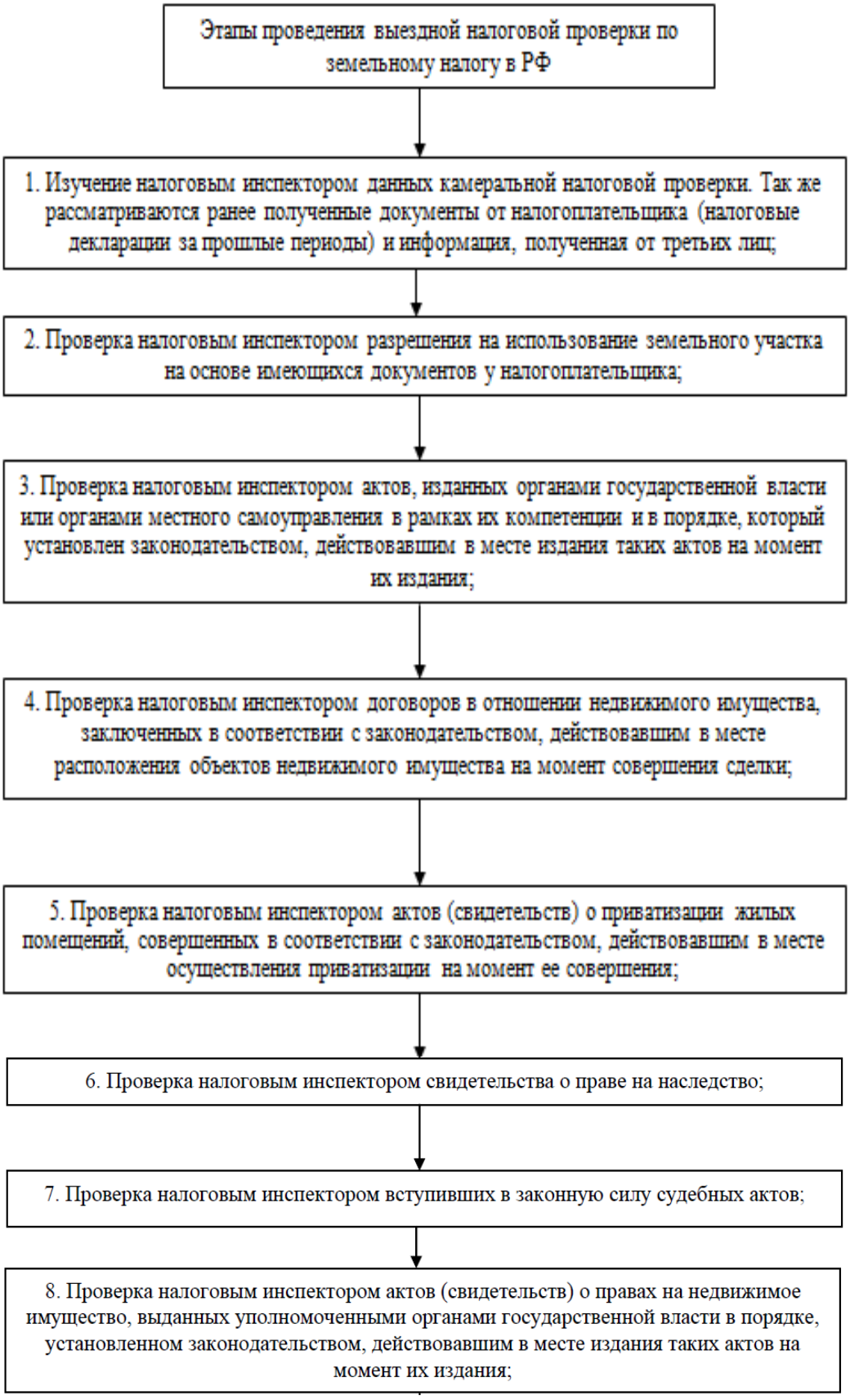
- формирование доказательной базы на основе фактов по выявленным налоговым правонарушениям и осуществление документального отражения этих нарушений;

- доначисление сумм налогов и сборов, которые не были уплачены или не полностью уплачены в результате занижения налогоплательщиком налоговой базы по земельному налогу либо неправильного исчисления данного налога в Российской Федерации;

- формирование предложений, направленных на устранение выявленных нарушений по земельному налогу и привлечение налогоплательщика к ответственности за выявленные налоговые правонарушения.

В настоящее время в Российской Федерации процедуры, применяемые в целях рассмотрения материалов, полученных в ходе проведения выездной налоговой проверки по земельному налогу, и принятия по ним решения осуществляются согласно статье 101 Налогового кодекса Российской Федерации [2]. Процесс подготовки и проведения выездных налоговых проверок (начиная с отбора подлежащих проверке налогоплательщиков и заканчивая реализацией принятого по результатам проверки решения) можно разделить на несколько этапов. Все этапы выездной налоговой проверки отражены в Налоговом кодексе Российской Федерации [3].

Этапы выездной налоговой проверки по налогу на землю в Российской Федерации были графически представлены на рисунке 1.


Этапы проведения выездной налоговой проверки по земельному налогу в РФ
1. Изучение налоговым инспектором данных камеральной налоговой проверки. Так же рассматриваются ранее полученные документы от налогоплательщика (налоговые декларации за прошлые периоды) и информация, полученная от третьих лиц;
2. Проверка налоговым инспектором разрешения на использование земельного участка на основе имеющихся документов у налогоплательщика;
3. Проверка налоговым инспектором актов, изданных органами государственной власти или органами местного самоуправления в рамках их компетенции и в порядке, который установлен законодательством, действовавшим в месте издания таких актов на момент их издания;
4. Проверка налоговым инспектором договоров в отношении недвижимого имущества, заключенных в соответствии с законодательством, действовавшим в месте расположения объектов недвижимого имущества на момент совершения сделки;
5. Проверка налоговым инспектором актов (свидетельств) о приватизации жилых помещений, совершенных в соответствии с законодательством, действовавшим в месте осуществления приватизации на момент ее совершения;
6. Проверка налоговым инспектором свидетельства о праве на наследство;
7. Проверка налоговым инспектором вступивших в законную силу судебных актов;
8. Проверка налоговым инспектором актов (свидетельств) о правах на недвижимое имущество, выданных уполномоченными органами государственной власти в порядке, установленном законодательством, действовавшим в месте издания таких актов на момент их издания;

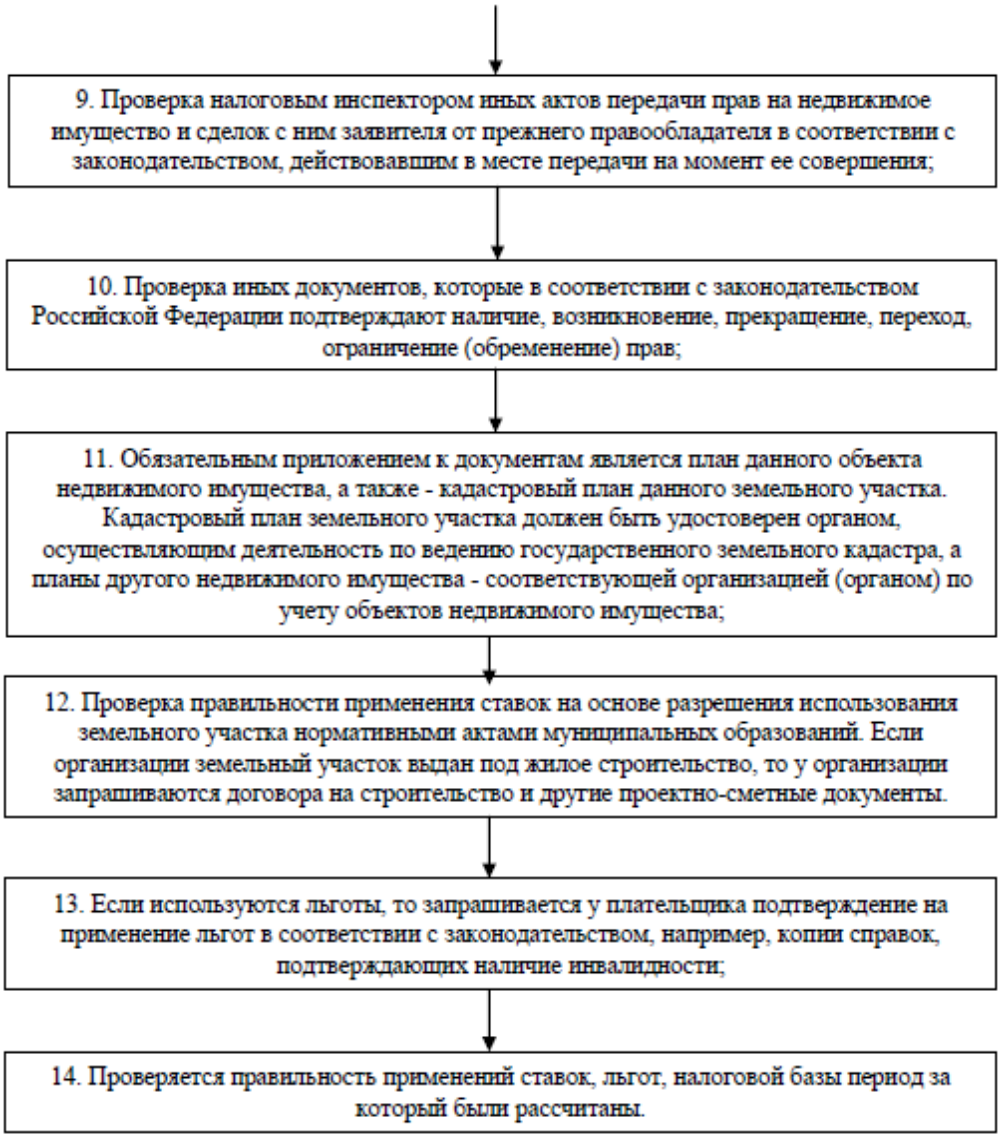


Рисунок 1. Механизм проведения выездной проверки по земельному налогу в Российской Федерации

Следовательно, проведение выездной налоговой проверки по земельному налогу в Российской Федерации представляет собой сложный процесс, осуществляемый поэтапно, являющийся более эффективным методом выявления налоговых правонарушений по сравнению с проведением камеральной налоговой проверки налоговыми органами.

Использованные источники:

1. Косов, М. Е., Ахмадеев, Р. Г., Шаров, В. Ф. Региональные и местные налоги [Текст]: учебное пособие / М. Е. Косов, Р. Г. Ахмадеев, В. Ф. Шаров. – М.: Юнити – Дана, 2015. – 227 с;
2. Налоговый кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/, свободный. (Дата обращения: 12.12.2018 года);

3 Ордынская, Е.В. Организация и методика проведения налоговых проверок [Текст]: учебник и практикум / Е. В. Ордынская; под ред. Л. С. Кириной. — М.: Издательство Юрайт, 2015. — 406 с.

УДК 331.108.26

Бутько Ю.В.
аспирант ФГБОУ ВО МПГУ
г. Москва

ВЗАИМОСВЯЗЬ УДОВЛЕТВОРЕННОСТИ ТРУДОМ СОТРУДНИКОВ И ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА

Аннотация: Труд как ресурс и как процесс. Труд как объект управления. Факторы и результаты удовлетворенности трудом. Эффективность и производительность труда. Удовлетворенность трудом, как фактор производительности труда

Ключевые слова: Управление персоналом, удовлетворенность трудом, эффективность труда, факторы производительности труда

Butko V. Yu.
Postgraduate of the Moscow pedagogical state University
city of Moscow

THE RELATIONSHIP OF JOB SATISFACTION OF THE EMPLOYEES AND EFFICIENCY OF PRODUCTION

Abstract: Work as a resource and as a process. Work as an object of management. Factors and results of job satisfaction. Efficiency and productivity. Job satisfaction as a factor of labor productivity

Keywords: personnel Management, job satisfaction, labor efficiency, labor productivity factors

В рамках рассуждения на тему удовлетворенности трудом, ее структуры, компонентов и общего ее значения возникает вопрос, а влияет ли высокий уровень удовлетворенности трудом на эффективность современной организации? Ряд авторов считает, что именно удовлетворенность трудом оказывает положительное влияние на эффективность труда, а другая часть авторов напротив, утверждает, что именно высокие достижения в профессиональной деятельности вызывают удовлетворенность трудом[250].

При этом есть исследователи, считающие удовлетворенность трудом и достижения взаимосвязанными явлениями, оказывающими непрерывное влияние друг на друга. То есть, эффективность деятельности достигается посредством удовлетворенности условиями труда и вознаграждениями за него, и при этом влияет на удовлетворенность содержанием трудовой

[250] Гречко М.В. Самоорганизация сложных социально-экономических систем: концептуальные основы, аксиоматика / М.В. Гречко, В.Н. Курочкин // Национальные интересы приоритеты и безопасность. – 2015. – № 32(317). С. 36-46.

деятельности[251]. «Многие авторы сходятся также на том, что удовлетворенность трудом является одним из критериев эффективности профессиональной деятельности»[252].

Основатели школы человеческих отношений Э. Мэйо и Ф. Ротлисбергер в своих исследованиях сделали вывод, что множество факторов социальных влияют на готовность работников качественно выполнять свои обязанности. Среди этих факторов выделяются:

неформальные отношения в коллективе; взаимоотношения между руководство и подчиненными; групповые норма поведения; уровень осведомленности работников о важных для них вопросах; удовлетворенность трудом[253].

Множество исследований и теорий в области удовлетворенности трудом раскрывают взаимосвязь этого феномена с мотивацией, которая оказывает непосредственное влияние. И важную роль тут играет внутренняя мотивация – сотрудник, добившийся высокого результата в своей работе, испытывает удовлетворения и получает новый стимул к работе. Высокая эффективность его деятельности ведет к высокой удовлетворенности и побуждает к действию[254].

Однако, картина не столь однозначна, по одним данным высокая удовлетворенность ведет к высокой эффективности, по другим данным такая связь не выявлена. Но влияние эффективности на удовлетворенность сомнению не подвергается.

Производство является важнейшим компонентом для любого предприятия, любой организации, источником прибыли и процветания. Но для получения этой самой прибыли важно не столько производство, сколько его эффективность. Эффективность деятельности является одной из главных характеристик деятельности современного предприятия, которая обуславливает экономическую результативность. И немалую роль в оказании влияния на результативность организации играет его организационная культура. Ценности, которые разделают работники, их отношение к своей работе, формальные и неформальные правила, которым они следуют способны напрямую или же косвенно влиять на различны показатели эффективности производства[255].

Наиболее значимым показателем эффективности является производительность труда, то есть характеристика результативности труда

---

[251] Государственная экономическая политика и Экономическая доктрина России. К умной и нравственной экономике. Абрамова М.А., Агеев А.И., Аникеева А.С. и др. / Центр проблемного анализа и государственно-управленческого проектирования. В 5 т. Москва. 2008. Том 1.

[252] Кашепов А.В. Российский рынок труда: проблемы формирования, перспек-тивы. Общество и экономика. 1997. № 7-8. С. 94.

[253] Кашепов А. Проблемы предотвращения массовой безработицы в России. Вопросы экономики. 1995. № 5. С. 53.

[254] Кашепов А. Краткосрочные и долгосрочные прогнозы занятости и безработицы. Социальная политика и социальное партнерство. 2010. №8. С.7-16

[255] Кашепов А.В. Социальная политика: рынок труда и политика занятости. Социальная политика и социальное партнерство. 2006. №6-9. С.18-54

работников . Этот показатель должен быть всегда на высоком уровне, что обеспечивает для предприятия сокращение издержек производства и повышает эффективность. Каким образом на производительность влияет организационная культура? Посредством сокращения срока трудовой адаптации сотрудников. Трудовая адаптация – это процесс вхождения работника в новую трудовую ситуацию, освоения этой ситуации, при котором происходит активное воздействие друг на друга трудовой ситуации и работника. Эффективная, четко налаженная организационная культура при условии ее наличия непременно ускоряет этот процесс, и работник становится вовлеченным в новую трудовую ситуацию довольно быстро.

Функция сплочения, объединения формирует на производстве значимую атмосферу, которая способствует быстрому освоению работником всех необходимых приемов и навыков труда, ускорению адаптации, что в свою очередь влияет на овладение работником необходимыми профессиональными качествами, на положительное отношение работника к компании и к своей профессии. Низкий уровень организационной культуры напротив способен привести к постоянной боязни риска, боязни контроля и критики, к увеличению трудоемкости работы, что влечет за собой стрессы и сказывается на психическом здоровье работника[256].

Помимо того, что организационная культура влияет на процесс адаптации сотрудника, она влияет на его удовлетворенность трудом. На это оказывает большое влияние такой фактор культуры как социально-психологический климат. Он формируется в отношениях в коллективе и между коллективом и руководством, в проявлениях культуры, то есть, в традициях, ритуалах, ценностях в компании. Все эти атрибуты передаются новым работникам, и они также оказывают на них влияние.

Когда организационная культура в компании постоянно совершенствуется, разрабатывается и продумывается, она становится мощным объединяющим рычагом, который оказывает воздействие на повышение эффективности функционирования предприятия. В современном мире она должна рассматриваться как значимый стратегический инструмент, который способствует ориентировании отделов и подразделений компании, а также индивидуумов на всеобщие цели и задачи, способствует инициативности сотрудников и эффективному взаимодействию внутри компании .

В условиях неустойчивой экономики хорошо налаженная организационная культура становится инструментом, дающим организации конкурентное преимущество на рынке. Такие компании способны быстро адаптироваться под изменяющие, усложненные условия, имеют четкое представление о дальнейших перспективах и стратегию развития. Именно поэтому в последние годы организационную культуру стали ставить на одно

[256] Лебедева А.В. Управление организационной культурой в сетевых организациях / А.В. Лебедева // Экономика, организация и управление предприятиями, отраслями. – 2012. – №8. – С. 156-169.

место по значимости с другими показателями, экономическими и стратегическими, которые позволяют компаниям держаться на высоком уровне.

Изучение и анализ организационной культуры позволяет сформировать правильное понимание состояния управления в конкретной организации, так как ее смело можно считать основой жизненного потенциала предприятия. Она является показателем того, ради чего сотрудники ее стали сотрудниками именно этой организации, насколько цели и нормы, преобладающие в ней, соответствуют целям самих сотрудников, их принципам жизни и деятельности. Именно организационная культура – это то, что отличает одну организацию от другой, определяет успех функционирования каждого предприятия и развитие в долгосрочной перспективе.

В России осознание необходимости изучения и управления организационной культурой началось не так давно. Мы испытываем определенную нехватку методической и теоретической проработки данной проблемы для наших реалий. На формирование организационной культуры влияют множество факторов, в том числе и национальная культура, менталитет руководства, общие цели и миссия предприятия, а также внешняя среда[257].

Организационная культура должна отвечать требованиям определенного периода времени и условий, должна быть гибкой к изменениям условий внешней конкуренции, государственного регулирования, к экономическим изменениям и новым технологиям. Это требует от организационной культуры способности к адаптации, что обеспечит удержание или повышение эффективности предприятия на рынке. Для этого существует необходимость диагностики организационной культуры, прогнозирования, составления плана по внесению изменений в ее структуру и т.д.[258]

В зарубежной литературе существует несколько моделей, по которым происходит воздействие организационной культуры на экономическую эффективность предприятия. Рассмотрим несколько из них.

Американские исследователи Т. Питерс и Р. Уотерман, которые посвятили изучению успешности американских компаний, разработали особую модель воздействия на успешность компаний организационной культуры. Ими были выделены основные ее черты, которые способствуют успеху:

принятие решений даже в условиях, когда существует нехватка информации;

удовлетворенность потребителя – центральный момент организационной культуры;

поощрение инициативности и автономности;

---

[257] Социальная политика в постсоциалистическом обществе: задачи, противоречия, механизмы. Матвиенко В., Пахомов Ю., Шаронов А., Лайкам К. и др. Москва. 2001.

[258] Одегов Ю.Г., Руденко Г.Г., Экономика труда. М.:Юрайт, 2014

восприятие человека как ценность и актив организации;

регулярное общение и контакт руководства организации и подчиненных на рабочих местах;

ориентация строго только на основную деятельность, не допускается диверсификация;

немногочисленный штат управления, простота структуры организации;

сочетание гибкости и жесткости.

Именно данные особенности организационной культуры приводили самые успешные американские компании к тому уровню успешности, которым они гордились[259].

Модель влияния организационной культуры, сформулированная В. Сате, которая раскрывает ее влияние на организационную жизнь посредством шести определенных процессов, разбиваемых на два уровня:

поверхностный – образцы организационного поведения (кооперация между индивидами и частями организации, принятие решений, контроль, коммуникации);

подповерхностный – ценности (посвященность, восприятие организационной среды, оправдание своего поведения)[260].

От того, как протекают данные процессы зависит успешность функционирования организации. Но и сами эти процессы зависят от многих факторов. Кооперация устанавливается сотрудниками в зависимости от того, какая философия преобладает внутри компании – индивидуалистская или коллективистская. Принятие решений зависит от верований и ценностей, которые могут формировать разногласия в организации. Организационная культура способна минимизировать эти разногласия за счет правильной проработки и установки ценностей. Процесс контроля направлен на стимулирование действий к достижению целей. Организационная культура, воздействую на все перечисленные критерии может регулировать и контролировать их, снижать риски, улучшать коммуникации и связи, формировать общие ценности, все это в совокупности приводит к улучшению производительности и повышению экономической эффективности компании.

Модель, разработанная Т. Парсонсом, включает в себя ряд функций организации как социальной системы, которые обязательно должны присутствовать, чтобы организация была способна держаться на высоком уровне и достигать успех:

адаптация (Adaptation);

достижение целей (Goal achievment);

интеграция (Integration);

легитимность (Legitimate).

Модель получила название по аббревиатуре этих функций – AGIL.

---

[259] Управление персоналом. Под ред. А.А.Литвинюка. М.: Юрайт, 2015. с.147-154

[260] Управление человеческими ресурсами. Под ред. И.А.Максимцева, Н.А.Горелова. М.: Юрайт, 2014., с.75-80

В дальнейшем она была доработана и развита Р. Квином и Дж. Рорбахом, и их модель получила название «Конкурирующие ценности и организационная эффективность».

С теоретической точки зрения интересна модель влияния, разработанная Д. Дэнисоном, современным швейцарским исследователем. Он описывает воздействие на эффективность компании сразу четырех факторов организационной культуры: вовлеченности, согласованности, адаптивности и миссии. Разберем подробнее каждый из этих факторов.

Вовлеченность – состояние сотрудников организации, при котором они ощущают тесную связь своей деятельности с глобальными целями организации, они чувствуют, что их работа ценится, ценится командность и развитие человеческих способностей.

Согласованность – условия, при которых присутствует максимальная координация и интеграция всех членов организации;

Адаптивность – состояние, когда организация всегда готова реагировать на все изменения на рынке труда, требования потребителей. При этой организация принимает риски и способна анализировать результат деятельности с позиции «работы над ошибками».

Миссия – четкий стратегический план, описание направлений и целей развития организации на основе нынешней ситуации и направленный в будущее.

Если подвести итог и обобщение выше изложенной информации, мы приходим к выводу, что влияние организационной культуры на эффективность деятельности компании в основном происходит в пяти направлениях:

влияние на процессы, протекающие в организации;

влияние на структуру организации;

влияние на поведение организации;

влияние на конкурентоспособность организации;

влияние на общую результативность деятельности организации.

Данный подход позволяет рассматривать воздействие организационной культуры, учитывая ее совокупное воздействие на организацию со всеми аспектами деятельности организации, позволяет сформировать целостное понимание об этом, обеспечить воздействие организационной культуры на производительность труда.

Использованные источники:

1. Гречко М.В. Самоорганизация сложных социально-экономических систем: концептуальные основы, аксиоматика / М.В. Гречко, В.Н. Курочкин // Национальные интересы приоритеты и безопасность. – 2015. – № 32(317). С. 36-46.

2. Государственная экономическая политика и Экономическая доктрина России. К умной и нравственной экономике. Абрамова М.А., Агеев А.И., Аникеева А.С. и др. / Центр проблемного анализа и государственно-управленческого проектирования. В 5 т. Москва. 2008. Том 1.

3. Кашепов А.В. Российский рынок труда: проблемы формирования, перспективы. Общество и экономика. 1997. № 7-8. С. 94.
4. Кашепов А. Проблемы предотвращения массовой безработицы в России. Вопросы экономики. 1995. № 5. С. 53.
5. Кашепов А. Краткосрочные и долгосрочные прогнозы занятости и безработицы. Социальная политика и социальное партнерство. 2010. №8. С.7-16
6. Кашепов А.В. Социальная политика: рынок труда и политика занятости. Со-циальная политика и социальное партнерство. 2006. №6-9. С.18-54
7. Лебедева А.В. Управление организационной культурой в сетевых организациях / А.В. Лебедева // Экономика, организация и управление предприятиями, отраслями. – 2012. – №8. – С. 156-169.
8. Одегов Ю.Г., Руденко Г.Г., Экономика труда. М.:Юрайт, 2014
9. Социальная политика в постсоциалистическом обществе: задачи, противоречия, механизмы. Матвиенко В., Пахомов Ю., Шаронов А., Лайкам К. и др. Москва. 2001.
10. Управление персоналом. Под ред. А.А.Литвинюка. М.: Юрайт, 2015
11. Управление человеческими ресурсами. Под ред. И.А.Максимцева, Н.А.Горелова. М.: Юрайт, 2014
12. Хасанова В. Проблема оценки компонентов трудового потенциала // Вестник института экономики РАН. – 2012. - № 2. - С. 99-106.

УДК 331.108.26

Бутько Ю.В.
аспирант ФГБОУ ВО МПГУ
г. Москва

СОЦИОЛОГИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ ПЕРСОНАЛА КАК МЕТОД ОПРЕДЕЛЕНИЯ ЕГО УДОВЛЕТВОРЕННОСТИ ТРУДОМ

Аннотация: Труд как ресурс и как процесс. Труд как объект управления. Удовлетворенность трудом, как фактор производительности труда. Социология труда. Методика проведения и интерпретации результатов социологического опроса персонала.

Ключевые слова: Управление персоналом, удовлетворенность трудом, социологический опрос, репрезентативность, анкета, обработка и интерпретация результатов опроса

Butko V. Yu.
Postgraduate of the Moscow pedagogical state University
city of Moscow

A SOCIOLOGICAL STUDY OF THE PERSONNEL AS A METHOD OF DETERMINING HIS JOB SATISFACTION

Abstract: Work as a resource and as a process. Work as an object of management. Job satisfaction as a factor of labor productivity. Sociology of work. Methods of conducting and interpreting the results of a sociological survey of staff.

Keywords: Personnel Management, job satisfaction, sociological survey, representativeness, questionnaire, processing and interpretation of survey results

В данной статья производится исследование организационной культуры и удовлетворенности трудом сотрудников компании ООО «Лаборант» Целью исследования является выявление взаимосвязи между организационной культурой и удовлетворенностью трудом.

Объектом исследования выступает удовлетворенность трудом сотрудников организации. Предметом исследования выступают социально-экономические аспекты удовлетворенности трудом сотрудников компании ООО «Лаборант», относящихся к разным подразделениям.

Задачи исследования:

1) подготовить теоретическую базу для исследования;
2) выявить уровень удовлетворенности трудом сотрудников офиса;
3) выявить уровень удовлетворенности трудом сотрудников, работающих автономно (администраторы пунктов самовывоза);
4) провести экспертную оценку уровня организационной культуры компании;
5) провести опрос среди сотрудников на предмет оценки уровня организационной культуры;
6) обнаружить и проанализировать аспекты влияния организационной культуры на удовлетворенность трудом сотрудников;
7) сравнить данные и выявить разницу между полученными результатами среди сотрудников офиса и сотрудников, работающих автономно.

Гипотезами нашего исследования выступают следующие утверждения:

1. Существует взаимосвязь между уровнем удовлетворенности трудом и уровнем организационной культуры в компании.
2. Существуют различия в уровне удовлетворенности трудом у сотрудников одной компании, работающих в офисе и сотрудников, работающих автономно.
3. Организационная культура одной компании по-разному влияет на сотрудников, работающих в офисе и автономно.

База исследования: в качестве респондентов выступили сотрудники компании ООО «Лаборант», для проведения исследования были сформированы две группы респондентов:

- группа сотрудников офиса (разные отделы); n=30 человек, возраст 22-38 лет; условное обозначение – «1-я группа»;
- группа сотрудников пунктов самовывоза; n=36 человек, возраст 18-40 лет; условное обозначение – «2-я группа».

Для внесения конкретного понимания о различиях в условиях работы необходимо пояснить, что 1-я группа респондентов работает в комфортабельном офисе, все сотрудники имеют прямые коммуникационные

каналы, прямую связь с руководящим составом. Сотрудники 2-й группы работают на пунктах самовывоза – специально организованных павильонах для выдачи заказов клиентам интернет-магазина ООО «Лаборант». Пункты находится, как правило, в торговых центрах, торговых рядах. Сотрудники работают посменно, по одному человеку в смену. Связь с офисом осуществляется посредством использования телефонов и специального корпоративного сайта. В исследовании принимали участие только сотрудники пунктов самовывоза, находящихся на территории Москвы.

Методы исследования:

- опросник Д. Дэнисона «Модель организационной культуры»[261];
- опросник «Интегральная удовлетворенность трудом» А.В. Батаршева[262];
- опросник исследования организационной культуры Т. Соломанидиной[263];
- метод наблюдения[264].

Этапы исследования:

1) подготовка методической базы исследования;
2) проведение экспертной оценки уровня организационной культуры компании ООО «Лаборант»;
3) исследование удовлетворенности трудом сотрудников посредством опросника «Интегральная удовлетворенность трудом» А.В. Батаршева
4) исследование оценки организационной культуры сотрудниками компании посредством опросника Т. Соломанидиной;
5) статистическая обработка данных, анализ полученных результатов;

Экспертная оценка модели организационной культуры. Для экспертной оценки модели организационной культуры компании ООО «Лаборант» была выбрана методика Д. Денисона (инструкция в приложении 2), ее применение было адаптировано для целей нашего исследования. В опросе участвовали сотрудники, занимающие руководящие должности в компании, а также сам исследователь (n=19 чел.) Модель строится по результатам оценки четырех заглавных характеристик организационной культуры: миссия, способности к адаптации, вовлеченность, согласованность. Основу модели составляет ось координат – горизонтально «гибкость и устойчивость», вертикально «внешний фокус и

[261] Государственная экономическая политика и Экономическая доктрина России. К умной и нравственной экономике. Абрамова М.А., Агеев А.И., Аникеева А.С. и др. / Центр проблемного анализа и государственно-управленческого проектирования. В 5 т. Москва. 2008. Том 1.

[262] Лебедева А.В. Управление организационной культурой в сетевых организациях / А.В. Лебедева // Экономика, организация и управление предприятиями, отраслями. – 2012. – №8. – С. 156-169.

[263] Соломанидина Т.О. Организационная культура компании / Т.О. Соломанидина. – М.: Управление персоналом, 2003. – 455с.

[264] Социальная политика в постсоциалистическом обществе: задачи, противоречия, механизмы. Матвиенко В., Пахомов Ю., Шаронов А., Лайкам К. и др. Москва. 2001.

внутренний фокус». Центр оси составляют «верования и ожидания». В результате исследования у нас получилась модель, представленная на рис. 1.

Разберем полученные данные по блокам. В блоке «миссия» (внешний фокус, стабильность) показатели довольно высокие, что говорит о том, что сотрудники понимают общую цель и смысл существования организации, видят направление развития. Высокий процент в сегменте «стратегическое направление и намерение» говорит о наличии и четкой формулировке главного вектора направления деятельности компании. Чуть более низкий процентный показатель по сегментам «цели и задачи», а также «видение» говорит о том, что достижение этой цели не так прозрачно для сотрудников, что они н осознают полную картину представления в целом. Данные показатели отнюдь не критичны и все равно свидетельствуют о четкой ориентации на цели в данной компании у всех сотрудников[265].

Блок «способность к адаптации» (внешний фокус, гибкость) является показателем способности компании реагировать на изменения внешних факторов рынка и предпринимать меры для удержания своей эффективности на должном уровне независимо ото всех внешних и внутренних изменения. В данном блоке показатели по сегментам тоже достаточно высокие, и самый высокий из них – внимание к клиентам. Можно сделать вывод, что данная компания действительно имеет высокий уровень клиентоориентированности, что позволяет ей всегда подстраиваться под изменения потребностей клиента и предоставлять качественный сервис, что положительным образом сказывается на экономической эффективности компании[266].

[265] Кашепов А. Проблемы предотвращения массовой безработицы в России. Вопросы экономики. 1995. № 5. С. 53.

[266] Кашепов А. Краткосрочные и долгосрочные прогнозы занятости и безработицы. Социальная политика и социальное партнерство. 2010. №8. С.7-16

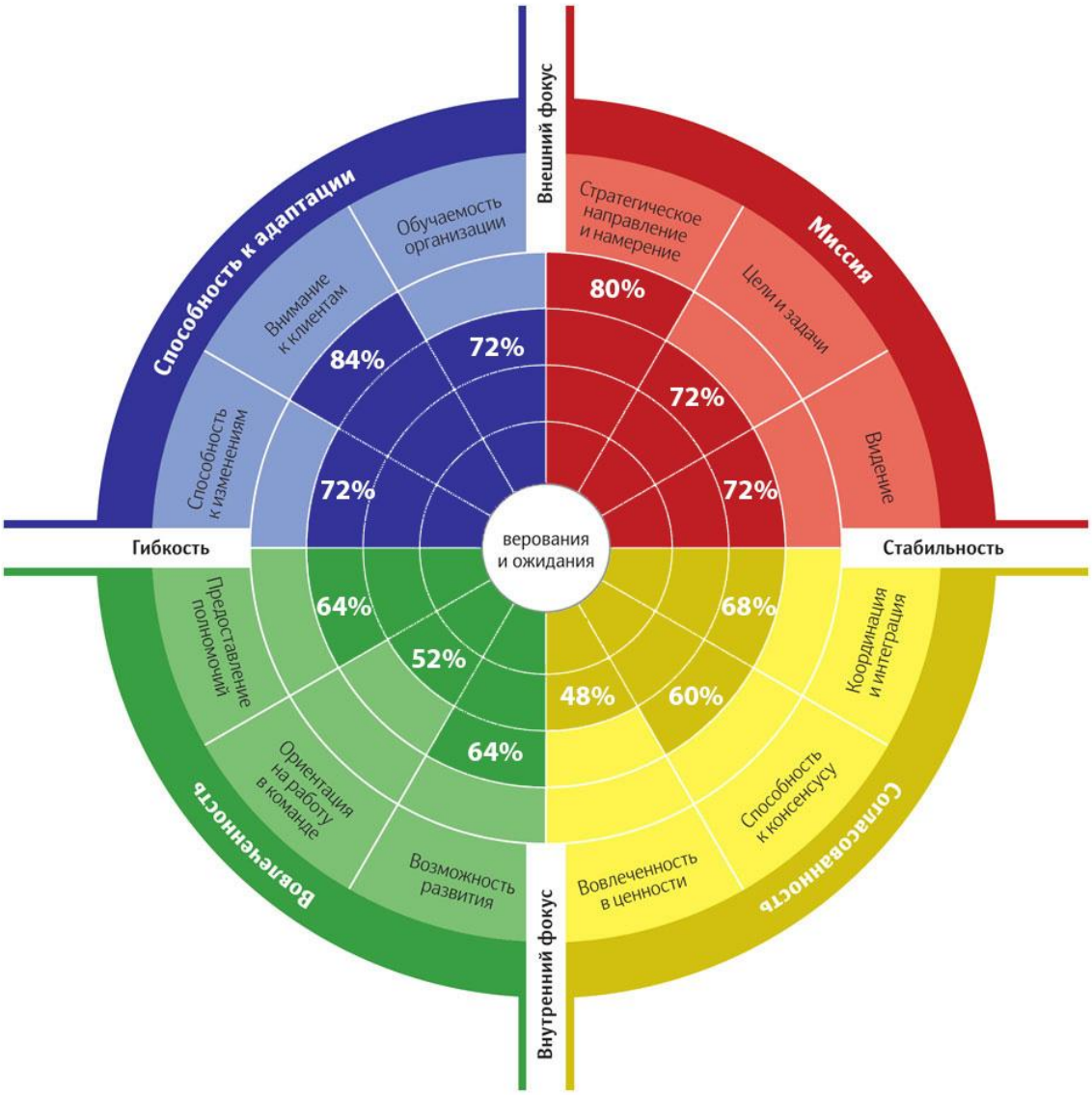


Рисунок 1. Модель организационной культуры компании «Лаборант» (разработано диссертантом)

Блок «вовлеченность» (внутренний фокус, гибкость) отражает степень вовлеченности всех сотрудников в процессы, происходящие в организации, их мотивацию, чувство сопричастности и ответственности за свою работу. В данном случае мы имеем сниженный показатель в сегменте «ориентация на работу в команде», это говорит о том, что принцип командной работы слабо развит в исследуемой компании, уровень взаимной ответственности также снижен[267]. Сегменты «предоставление полномочий» и «возможность развития» имеют средний показатель, что говорит о том, что от сотрудников заведомо не требуется достижение наиболее высоких результатов, профессиональное развитие и карьера в компании, достаточно выполнение

[267] Кашепов А.В. Социальная политика: рынок труда и политика занятости. Социальная политика и социальное партнерство. 2006. №6-9. С.18-54

лишь текущих задач эффективно. Это может замедлять процесс развития и самой компании в целом, так как новые ресурсы в виде замотивированных, высококвалифицированных и постоянно развивающихся сотрудников не являются приоритетными для нее[268].

В блоке «согласованность» (внутренний фокус, стабильность) показатели также снижены. Данный блок является основным показателем уровня интеграции и коммуникаций в компании, организованности и согласованности между сотрудниками. Основу этого показателя как правило составляют общие правила, ценности, неформальные системы управления, складывающиеся внутри[269]. Это – главный источник силы и прочности организации, то, что удерживает и связывает сотрудников с ней. Показатели, полученные по данному блоку в процессе исследования, говорят о том, что в исследуемой компании налаживанию интеграции и согласованности, разработка ценностей и правил неформального управления находится на нижней ступеньке приоритетности[270].

Подводя итоги, мы делаем вывод, что компания ООО «Лаборант» имеет вектор направленности на экономическое развитие, рентабельность продаж и активов, ориентацию на клиента и его потребности, активную адаптацию под изменяющиеся условия, в то время как ориентация на внутренние ресурсы компании, удовлетворенность сотрудников не стоит в приоритете.

Итоги исследование удовлетворенности трудом. В качестве основной методики для исследования всех аспектов удовлетворенности трудом, исходя из социологического опроса сотрудников нами было решено использовать опросник А.В. Батаршева. Выбор был сделан в пользу данной методики по причине ее соответствия поставленным задачам нашего исследования, а также простоты проведения и анализа результатов. Методика позволяет рассмотреть такие компоненты удовлетворенности трудом сотрудников как уровень интереса к работе, уровень удовлетворенности взаимоотношениями с коллегами и с руководством, условиями труда, уровень профессиональной ответственности сотрудника и уровень притязаний в профессиональной деятельности, а также позволяет определить предпочтение работы высокому заработку.

Полученные нами результаты приведены ниже. Результаты подсчитаны в процентах, где 100% - это полная удовлетворенность аспектом, 0% - полная неудовлетворенность. Общий уровень удовлетворенности трудом достаточно высокий – 69% (в дешифраторе к методике указан порог в 56%, показатели выше которого уже считаются высокими). При этом наибольший процент удовлетворенности состоит в таких аспектах как интерес к работе (83%),

---

[268] Кашепов А.В. Методология анализа, прогнозирования и регулирования конъюнктуры рынка труда. Диссертация на соискание ученой степени доктора экономических наук. Москва. 1999

[269] Одегов Ю.Г., Руденко Г.Г., Экономика труда. М.:Юрайт, 2014; Понятие и виды социологических исследований [электронный ресурс]. – Режим доступа: http://socialworkstud.ru/konspekt-po-socziologii/121-ponyatie-i-vidy-sociologicheskix-issledovanij.html

[270270] Структура и диагностика удовлетворенности трудом: разработка и апробация методики / Т.Ю. Иванова, Е.И. Рассказова, Е.Н. Осин // Организационная психология. – 2012. – № 3. – С. 2–15.

удовлетворенность профессиональными достижениями (87%) и уровень профессиональных притязаний (82%). При этом самым низким стал показатель предпочтения выполняемой работы высокому заработку – всего 55%. Низкий уровень выраженности аспекта получила удовлетворенность взаимоотношениями с руководством (61%). Другие показатели находятся в средних диапазонах.

Использованные источники:

1. Государственная экономическая политика и Экономическая доктрина России. К умной и нравственной экономике. Абрамова М.А., Агеев А.И., Аникеева А.С. и др. / Центр проблемного анализа и государственно-управленческого проектирования. В 5 т. Москва. 2008. Том 1.
2. Кашепов А. Проблемы предотвращения массовой безработицы в России. Вопросы экономики. 1995. № 5. С. 53.
3. Кашепов А. Краткосрочные и долгосрочные прогнозы занятости и безработицы. Социальная политика и социальное партнерство. 2010. №8. С.7-16
4. Кашепов А.В. Социальная политика: рынок труда и политика занятости. Со-циальная политика и социальное партнерство. 2006. №6-9. С.18-54
5. Кашепов А.В. Методология анализа, прогнозирования и регулирования конъюнктуры рынка труда. Диссертация на соискание ученой степени доктора экономических наук. Москва. 1999
6. Лебедева А.В. Управление организационной культурой в сетевых организациях / А.В. Лебедева // Экономика, организация и управление предприятиями, отраслями. – 2012. – №8. – С. 156-169.
7. Одегов Ю.Г., Руденко Г.Г., Экономика труда. М.:Юрайт, 2014
8. Понятие и виды социологических исследований [электронный ресурс]. – Режим доступа: http://socialworkstud.ru/konspekt-po-socziologii/121-ponyatie-i-vidy-sociologicheskix-issledovanij.html
9. Соломанидина Т.О. Организационная культура компании / Т.О. Соломанидина. – М.: Управление персоналом, 2003. – 455с.
10. Структура и диагностика удовлетворенности трудом: разработка и апробация методики / Т.Ю. Иванова, Е.И. Рассказова, Е.Н. Осин // Организационная психология. – 2012. – № 3. – С. 2–15.
11. Социальная политика в постсоциалистическом обществе: задачи, противоречия, механизмы. Матвиенко В., Пахомов Ю., Шаронов А., Лайкам К. и др. Москва. 2001.
12. Управление персоналом. Под ред. А.А.Литвинюка. М.: Юрайт, 2015
13. Управление человеческими ресурсами. Под ред. И.А.Максимцева, Н.А.Горелова. М.: Юрайт, 2014

УДК 34.096

Бучинский В.В., к.ю.н.
старший преподаватель
кафедры гражданского и уголовного права и процесса
факультета экономики и права
БашГУ Сибайский институт (филиал)
Россия, г. Сибай
Тулякова И.Р.
студентка 4 курса факультета экономики и права
направление подготовки «Юриспруденция»
БашГУ Сибайский институт (филиал)
Россия, г. Сибай

ОБЕСПЕЧИТЕЛЬНЫЕ МЕРЫ В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ

Аннотация: Научная статья посвящена одной из наиболее многоаспектных категорий в арбитражном процессе – обеспечительным мерам. В практической деятельности возникает немало проблем относительно применения обеспечительных мер, вследствие чего юридическому анализу подвергнуты исторические аспекты, предложены некоторые меры по правовому совершенствованию этого института на практике.

Ключевые слова: обеспечение иска, Российская Федерация, арбитражный суд, АПК РФ, заявитель, ответчик.

INTERIM MEASURES IN ARBITRAL PROCESS: PROBLEMS AND SOLUTIONS

Buchinsky V. V.
Candidate of law, senior lecturer of the Department of civil and criminal law and procedure of the faculty of Economics and law
The Sibay Institute of the Bashkir state University (branch) Russia, the city of Sibay
Tulyakova I. R.
4th year student of the faculty of Economics and law field of study «Jurisprudence»
The Sibay Institute of the Bashkir state University (branch) Russia, the city of Sibay

Annotation: The scientific article is devoted to one of the most difficult categories in the arbitration process – interim measures. In practice, there are many problems regarding the application of interim measures, as a result of which the historical aspects are subjected to legal analysis, some measures for the legal improvement of this institution in practice are proposed.

Key words: securing the claim, the Russian Federation, the arbitration court, the Arbitration procedural code of the Russian Federation, the applicant, the defendant.

Институт обеспечительных мер в арбитражном процессуальном праве в настоящее время представляет собой одну из наиболее противоречивых правовых категорий. Вопрос об осуществлении данной правовой категории исследуется не только в науке арбитражного права, но и изучается юристами-практиками. Правосудие имеет своей целью не только юридическое разрешение возникшего спора, но также исполнение акта судебного органа в целях восстановления нарушенных прав субъектов процесса.

На практике главной проблемой в процессе подачи заявления об обеспечении иска является доказывание потребности использования обеспечительных мер в пределах рассмотрения определенного дела согласно нормам, указанным в статье 90 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации (далее - АПК РФ). Проще говоря, необходимо доказать то, что непринятие этих мер может повлечь затруднение либо вовсе сделать неисполнимым судебный акт. Соответственно, АПК РФ устанавливает два основания для принятия судом обеспечительных мер.

Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации № 55 разъясняет, что согласно п. 5 ч. 2 ст. 92 АПК РФ заявителем должно быть обоснованы поводы обращения о требовании применения обеспечительных мер. [3] Арбитражные суды должны учитывать тот факт, что обеспечительные меры – есть ускоренное средство защиты, соответственно, для их принятия не требуется предоставления доказательств в том объеме, которые нужны были бы для обоснования требований и возражений стороны по существу спора. Кроме того, заявителю необходимо предоставить доказательств наличия, оспоренного или нарушенного права, а также его нарушения.

Также в процессе установления обеспечительных мер или их отказе арбитражный суд обязан дать оценку реализации доводов заявителя о необходимости принятия обеспечительных мер.

Относительно лиц, имеющих право подавать заявления для принятия обеспечительных мер, в соответствии с ч. 1 ст. 90 АПК РФ арбитражный суд вправе принять обеспечительные меры по заявлению лица, который участвует в деле. В иных случаях, определенных АПК РФ и другого субъекта процесса, Пленум ВАС РФ дал разъяснения, что с подобным заявлением может обратиться лица, которые принимают участие в деле, перечисленные в ст. 40 АПК РФ.

Вместе с тем, в науке существуют разногласия по поводу того, кто из сторон, участвующих в процессе вправе подать заявления о принятии обеспечительных мер. Так, Н. Н. Ткачева полагает, что к лицам, которые принимают участие в процессе и наделены правом подать заявление о принятии обеспечительных мер, являются те субъекты процесса, «кто имеет к исходу рассматриваемого судом дела юридический интерес (юридическая заинтересованность), которая может быть для одних личная (субъективная), для других — государственная или общественная». Главным образом, к таковым относят истца как лица, «в защиту субъективных прав и охраняемых

законом интересов которого возбуждено дело». Подобное утверждение не вызывает никаких возражений юристов. Так, Ткачева Н. Н. определяет, что «истец имеет личную заинтересованность. Следовательно, у него имеются все основания просить суд принять меры обеспечения». Признак «личной заинтересованности» определяется Юсуповым Т. Б.: «Истец является лицом, крайне заинтересованным в производстве по обеспечению иска».

Иной вопрос имеется касательно права ответчика подать заявление о применении обеспечительных мер. В настоящее время имеется такая точка зрения, что ответчик не вправе заявлять ходатайства об обеспечении иска. Подобной точки зрения придерживается Олегов М. Д., говоря о том, что ответчик имеет право на реализацию такого права лишь в случае, если он предъявит встречное исковое заявление, то есть когда ответчик становится истцом по встречному иску.

Ференц-Сороцкий А. А. утверждает, что только по просьбе истца суд вправе принять принудительные меры, ограничивающие право ответчика распоряжаться материальным предметом спора и не предусматривает противный вариант. Рожкова М. А. также придерживается такой точки зрения, указывая, что «значение института обеспечения иска состоит в том, что им защищаются права и законные интересы истца и, следовательно, третьего лица, заявляющего самостоятельные требования относительно предмета спора, но не ответчика и не третьего лица, не заявляющего самостоятельных требований относительно предмета спора, которое не является субъектом спорного материального правоотношения и не претендует на предмет спора»

Таким образом, анализ арбитражного процессуального законодательства говорит о том, что, несмотря на закрепление в правовых актах порядка рассмотрения заявлений о принятии обеспечительных мер, в практической деятельности возникают различные проблемы.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами Российской Федерации о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ).
2. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 N 95-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.08.2018). [Электронный ресурс]. — Режим доступа: КонсультантПлюс.
3. О применении арбитражными судами обеспечительных мер: Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации № 55 от 12 октября 2006 г [Электронный ресурс]. — Режим доступа: Консультант Плюс.

УДК: 94(4)

Бушуева А.А.
студентка
4 курс, факультет филологии и истории
Елабужский институт (филиал) Казанского федерального университета
г. Елабуга, Российская Федерация

ЭТАПЫ ФОРМИРОВАНИЯ ПОЛИТИКИ В ОТНОШЕНИИ СЕМЬИ В СТРАНАХ ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ

Аннотация: данная статья посвящена анализу формирования этапов политики в отношении семьи в странах западной Европы. В работе приводятся основные причины, повлиявшие на формирование семейной политики на примере Франции. Кроме этого, приводится периодизация по формированию политики государств по отношению к семье.

Ключевые слова: семейная политика, Франция, демографический кризис, этапы формирования.

Bushueva A. A.
Student
4rd year, faculty of Philology and history
Elabuga Institute (branch) of Kazan federal University
Elabuga, Russian Federation

Abstract: this article is devoted to the analysis of the formation of stages of family policy in Western Europe. The paper presents the main reasons that influenced the formation of family policy on the example of France. In addition, given the periods for the formation of state policy towards the family.

Key words: family policy, France, demographic crisis, stages of formation.

THE STAGES OF FORMATION OF POLICY IN RESPECT OF THE FAMILY IN WESTERN EUROPE

Семейная политика в странах Европы прошла достаточно длительный путь, прежде чем окончательно сформировалась. Интерес вызывает то, чем обусловлено ее становление на государственном уровне. На примере Франции рассмотрим причины, которые обусловили начало формирования семейной политики в данной стране. Франция многие века находилась в тройке сильнейших европейских государств по численности населения и территории. Это означало прежде всего то, что у данной страны были ресурсы, стабильное поступление налогов, сильная армия. На определенном этапе исторического развития Франция стала претерпевать демографический кризис. Снижение рождаемости было вызвано несколькими причинами:

1. Начиная с XVII века население страны сократилось до 27%. Данная тенденция связана с правлением Людовика XIV и Людовика XV, в период правления которого велись войны, уменьшалась численность Франции и росла смертность [1, с.7].
2. Еще одна из причин — это система майората, когда наследовал старший сын, но данный вид наследования не был распространён на территории всей Франции. Например, данная система была распространена в Северных регионах, а в южных наследство делилось поровну между всеми сыновьями. Для того, чтобы не допустить дробления имущества и уменьшения благосостояния своих детей, семейные пары старались не иметь много детей. [1, с.7].
3. Франко-Прусской война 1870-1871 года, в которой Франция понесла большие потери [1, с.8].

Таким образом, на примере Франции можно проследить взаимосвязь причин снижения демографической ситуации в государстве и начало формирования политики по отношению к семье.

Разные авторы выделяют от трех до четырех периодов ее формирования [4, с.11-12].

1. Конец XIX – начало XX в.
2. 50–60-е годы XX в.
3. 80-х годов XX в.

Первый этап характеризуется попытками государства экономически поддержать семью. И именно в этот период впервые появляются выплаты пособий для нуждающихся семей. Первым европейским государством, которое стало выплачивать пособия стала Франция. В 1860 году Министерство морского флота стало выплачивать семейные пособия служащим, на содержание их семей. «10 сантимов в день на ребенка», так во Франции была принята первая попытка в формировании семейной политики на государственном уровне [4, с.11]. В 1866 году пособия стали распространяться на многие другие категории служащих. Эти меры смогли стабилизировать положение во Франции.

В 1919 году была создана Международная Организация Труда (далее МОТ) – это организация, регулировавшая трудовые отношения, в состав которой вошли многие государства, в том числе Франция и Германия. В 1919 году МОТ была принята конвенция №3 «О труде женщин после родов». Статья 3 конвенции регламентировала право женщины на оставление работы за шесть недель до родов и шесть недель после родов, при предоставлении медицинской справки. Кроме того, женщина стала обеспечиваться пособием на содержание ребенка, правом на бесплатный уход врача или акушерки, а также имела право на два получасовых перерыва в день для кормления ребенка. Необходимо отметить правовую защищенность женщины, так как работодатель не имел права уволить ее в период беременности и после нее, если по медицинским показателям женщина не могла вернуться к работе в

указанный срок. Таким образом, конвенция № 3 стала первым международным документом, который ставил под правовую защиту женщин многих стран [4, с.12].

Второй этап в формировании семейной политики связан со становлением такого понятия как «Государства всеобщего благосостояния». Данная концепция появилась в 20-е годы XX века [2]. Причиной ее появления стал сильный экономический кризис, охвативший все страны Западной Европы. Разработчиком является экономист Дж. Кейнс. Суть его концепции состоит в том, чтобы путем социальной помощи защитить малоимущие слои населения. Появляется такое понятие как «Социальное государство». То есть это государство, в котором политика направлена на обеспечение социальных благ: пособия, минимальный прожиточный минимум, медицинское обслуживание, право на бесплатное образование, социальное страхование и многое другое. Такая политика государства гарантирует защищенность человека в трудных жизненных ситуациях, например, таких, как потеря работы, кормильца семьи.

Германия стала первым государством, которое на практике стало применять данную политику в 80-е годы XIX века. Отто фон Бисмарк стал инициатором проведения социальной политики, а именно: выплат пособий по безработице, пенсий по старости, страховых выплат в случае болезни, несчастного случая. Такие социальные гарантии позволили поставить под защиту немецких рабочих. Примеру Германии в скором времени последовали и другие государства [3].

В 1952 году членами МОТ была пересмотрена конвенция №3 и принята конвенция №112. Данный документ расширил социальные гарантии, предоставляемые гражданам. Было гарантировано медицинское обслуживание, страхование в случае болезни, несчастного случая, обеспечение в случае безработицы, пенсия для граждан, возраст которых не должен превышать 65 лет. Раздел VII был посвящен семейному обеспечению, которое включало в себя: периодические выплаты защищенному лицу, предоставление детям одежды, пищи, жилья и другое [4, с.12].

Отдельная VIII глава была посвящена обеспечению по материнству. В первую очередь это медицинское обслуживание до и после родов и при необходимости госпитализации женщины. Подтверждалось право получения пособия на период беременности 12 недель, а также право женщины на оставление за собой рабочего места. Важным приобретением данной конвенции стало право получения выплат по утере кормильца.

Таким образом можно сделать вывод, что конвенция №112 расширила круг вопросов, которые решало государство, дополнила уже существовавшие положения. Хочется отметить тот факт, что получать социальные льготы могли только официально трудоустроенные граждане со стажем работы. На лиц, занятых в теневой экономике, льготы не распространялись.

Третий этап - 80-е годы XX века характеризуется уже установившейся на законодательном уровне политики по отношению к семье. Это период, когда женщины стали массово вовлекаться в сферу труда.

Таким образом, проанализировав периодизацию, можно прийти к выводу, что семейная политика Европейских государств прошла длительный период, прежде чем окончательно оформилась на государственном уровне. Толчком к ее формированию стали демографические проблемы, которые были обусловлены многими факторами. Положительной тенденцией стало оформление семейной политики в едином европейском пространстве.

Использованные источники:

1. Авдеева М.А. История семейной политики во Франции // Ученые записки Открытого Демографического Семинара молодых ученых. - М. - 2010. -№1. - С.5-13.
2. Государство всеобщего благосостояния // https://www.conservapedia.com/Welfare_state (Дата обращения 18.11.18)
3. Отто Бисмарк о социальной защите рабочего класса // https://www.proza.ru/2017/09/04/999 (Дата обращения: 5.12.18)
4. Хижный Э.К. Эволюция государственной семейной политики ведущих стран Западной Европы в конце XX – начале XXI в // Актуальные проблемы Европы.-М.- 2009.- №2.- С.11-44.

УДК 001.201

Быкова Л.А.
магистрант 1 курс, факультет
«Государственное и муниципальное управление»
Факультет экономики и процессов управления
Россия, г. Сочи

Bykova L.A.
master student 1 course
faculty "State and Municipal Administration" Faculty of Economics and Management Processes
Russia, Sochi

КАДРОВАЯ ПОЛИТИКА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ (PERSONNEL POLICY IN MODERN CONDITIONS)

Аннотация (annotation):
Кадровая политика *– главное направление в работе с кадрами, набор основополагающих принципов, которые реализуются кадровой службой предприятия. В этом отношении кадровая политика представляет собой стратегическую линию поведения в работе с персоналом. Кадровая политика – это целенаправленная деятельность по созданию трудового коллектива, который наилучшим образом способствовал бы совмещению целей и приоритетов предприятия и его работников.*

Главным объектом кадровой политики предприятия является – персонал (кадры). Персоналом предприятия называется основной (штатный) состав его работников. Кадры — это главный и решающий фактор производства, первая производительная сила общества. Они создают и приводят в движение средства производства, постоянно их совершенствуют. От квалификации работников, их профессиональной подготовки, деловых качеств в значительной мере зависит эффективность производства.

Personnel policy is the main direction in work with personnel, a set of fundamental principles that are implemented by the personnel department of the enterprise. In this regard, personnel policy is a strategic line of behavior in working with staff. Personnel policy is a purposeful activity to create a workforce that would best contribute to combining the goals and priorities of the enterprise and its employees.

The main object of the personnel policy of the enterprise is personnel (personnel). The personnel of the enterprise is the main (staff) composition of its employees. Personnel is the main and decisive factor in the provision of production, and the first productive goods are also the strength of society. They create an informational distribution and result in more movement of this means the supply of

production, they are constantly being improved. From the qualifications of workers, they represent the professional internal training, external business first qualities in the provision of a significant purchasing measure affect depends on the distribution of production efficiency.

Ключевые слова: кдровая политика, организация, достижение поставленных целей, современные условия.

Keywords: cdrovaya politics, organization, achievement of goals, current conditions.

В современных условиях, кадровая политика любой организации (предприятия) видоизменилась, прогрессировала и стала намного эффективнее. Современное общество и социально-экономическая ситуация в мире диктует условия постоянной изменчивости и жесткой конкуренции. В связи с этим любая организация, для того чтобы оставаться дееспособной и успешной, должна отвечать требованиям, которые предъявляет эта ситуация, а именно: быть конкурентоспособной и чувствительной к любым изменениям [5].

Грамотно организованное управление и кадровая политика может стать решающим фактором в обеспечении указанных качеств [1] Об этом говорят результаты исследований, проведенных российскими и зарубежными специалистами, например Питерсом и Уотерменом, среди наиболее преуспевающих компаний: одним из факторов успеха ими выделена идея повышения производительности труда через заботу о людях. Все эти компании считают своих сотрудников наиболее важным фактором повышения эффективности работы предприятия.

Любая организация может достичь самых высоких целей при наличии решающего условия – если она обеспечена персоналом с соответствующей подготовкой и опытом работы [2].

Кадровая политика, содействуя достижению поставленных целей, должна решать следующие важнейшие задачи [4]:

- эффективно использовать мастерство и квалифицированный потенциал каждого работника;
- обеспечивать организацию опытными высококвалифицированными и заинтересованными работниками;
- создавать в организации условия для наиболее полного удовлетворения ее персонала своей работой, в которой он может достичь максимального самовыражения;
- стимулировать и поддерживать стремление каждого работника к сохранению достойного морального климата в коллективе;
- поддерживать среди работников стремление к достижению общей выгоды всего коллектива, организации в целом.

Решение названных задач предъявляет высокие требования к деловой и профессиональной квалификации работников службы управления персоналом, предполагает безусловное личное участие руководства

организации, руководителей ее функциональных и производственных подразделений в этой работе.

Все работники организации, связанные с осуществлением кадровой политики, должны знать трудовое законодательство, директивные, методические и нормативные материалы, касающиеся работы с персоналом, учета личного состава; делопроизводство; основы педагогики, социологии и психологии труда; передовой опыт в области управления персоналом, а также владеть современными методами оценки персонала, профориентационной работы, долгосрочного и оперативного планирования работы с персоналом, регламентации функций структурных подразделений и работников, социальными технологиями управления [3].

Использованные источники:

1. Бабышев Э.В. кадровая политика организации в современных условиях // Научное сообщество студентов XXI столетия. Экономические науки – 2016 г. Babyshev E.V. personnel policy of the organization in modern conditions // Scientific community of students of the XXI century. Economic Sciences - 2016
2. В.П. Основы кадрового делопроизводства – Учебно практическое пособие 2015 г. V.P. Fundamentals of personnel office work - Educational and Practical Guide 2015
3. Артеменко Т. С. Государственная кадровая политика в современном обществе // Молодой ученый. — 2017 г. Artemenko TS. State personnel policy in modern society // Young scientist. - 2017

УДК 336

Валиева А.М.
студент магистратуры
2 курс, институт экономики и управления
Уфимский государственный авиационный
технический университет
Россия, г. Уфа
Valieva A.M.
Student of magistracy
Institute of economics and management
Ufa State Aviation Technical University
Russia, Ufa

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ВНЕБЮДЖЕТНЫЕ СОЦИАЛЬНЫЕ ФОНДЫ: ПРАКТИКА ФОРМИРОВАНИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ
STATE EXTRA-BUDGETARY SOCIAL FUNDS: PRACTICE FORMATION AND FUNCTIONING

Аннотация: *важная роль в механизме социального обеспечения и экономического развития страны принадлежит внебюджетным фондам, создаваемым, чтобы поддержать население и экономику страны. Чтобы осуществить совершенствование системы социального обеспечения и стимулировать экономику, нужно изучить современное состояние и проблемы внебюджетных фондов, так как их основной задачей нашей страны является социальная защита граждан, состояние которой и дает возможность оценить уровень благосостояния государства.*

Ключевые слова: внебюджетные социальные фонды, экономика страны, пенсионный фонд, фонд социального страхования, фонд обязательного медицинского страхования.

Annotation: an important role in the mechanism of social security and economic development of the country belongs to extra-budgetary funds created to support the population and the economy. In order to improve the social security system and stimulate the economy, it is necessary to study the current state and problems of extra-budgetary funds, as their main task of our country is the social protection of citizens, the state of which makes it possible to assess the level of welfare of the state.

Keywords: extra-budgetary social funds, national economy, pension Fund, social insurance Fund, compulsory health insurance Fund.

Введение

Развитый институт социального страхования обеспечивает социальную справедливость и стабильность в стране. Так как значимость такого института достаточно высока, многие страны создают и реформируют систему обязательного государственного социального страхования для того, чтобы она обеспечивала надежную социальную защиту населению.

Разработку проблем социального страхования давно признало мировое сообщество как приоритетную цель социальной политики. Развитие общества

и осложнение экономических и социальных связей породило необходимость преодоления безработицы, инфляции, бедности, а, следовательно, и увеличения потребности в социальной помощи и защите населения, и ведущую роль здесь должно играть социальное страхование [2].

В системе российского социального страхования финансовая база представлена следующими государственными внебюджетными фондами: Фондом социального страхования РФ (далее ФСС), Пенсионным фондом РФ (далее ПФР), Федеральным и Территориальным фондами обязательного медицинского страхования РФ (далее ФФОМС И ТФОМС). Основной целью указанных фондов является организация защиты определенных слоев населения от ряда различные социальных рисков, деятельность каждого фонда является самостоятельной, и образуются они посредством взносов таких субъектов, как граждане, различные хозяйствующие субъекты, а также за счет финансовой поддержкой государства [5].

Основная часть

В процессе создания социальных внебюджетных фондов была поставлена задача осуществить своеобразную «разгрузку» бюджета от существенной доли социальных расходов, финансирование которых в рамках бюджета сопряжено со сложностями.

Посредством создания государственных внебюджетных фондов была сконструирована ресурсная база, позволяющая реализовать цели социальной защиты населения на основе самостоятельного и независимого от бюджетов разных уровней функционирования [3].

Как уже было отмечено, в состав государственных внебюджетных фондов РФ входят: Пенсионный Фонд, Фонд Социального Страхования, Фонд Обязательного Медицинского Страхования.

Создание Пенсионного фонда РФ (ПФР) было инициировано для целей государственного управления финансами пенсионного обеспечения в РФ, а сам фонд представляет собой самостоятельное финансово-кредитное учреждение.

Пенсионным фондом осуществляются социально значимые функции:

- учитываются страховые средства, поступающие в рамках программы обязательного пенсионного страхования;

- назначаются и выплачиваются пенсии (это касается трудовых пенсий (по старости, по инвалидности, по случаю потери кормильца), пенсий военнослужащих и их семей, пенсий в рамках государственного пенсионного обеспечения, социальных пенсий, пенсий госслужащих. [5]

На сегодняшний день эксперты оценивают состояние Пенсионного Фонда России как нестабильное. В течение периода своего функционирования пенсионной системой был накоплен ряд определенных проблем, одной из которых необходимо считать ведомственную разобщенность, по причине которой стал невозможен эффективный контроль за использованием федеральных средств. Другую причину нестабильности связывают с таким явлением, как нарастающий дефицит ПФ РФ. Если первая

причина может быть решена за счет укрепления законодательной базы, то для решения второй проблемы необходима компенсация дефицита бюджета за счет человеческого фактора, то есть повышение возрастного пенсионного порога, что мы и имеем в настоящий момент.

Еще одним путем преодоления дефицита Пенсионного Фонда является возведение в статус главного ресурса государственной собственности: так, распределение государственных активов должно происходить на накопительные счета работников и пенсионеров, а доходами от их использования и продажи должны финансироваться более высокие пенсии, и в близкой, и в далекой перспективе [3].

Фонд социального страхования Российской Федерации (ФСС РФ) государственным внебюджетным фондом, созданным, чтобы обеспечить обязательное социальное страхование граждан России.

Деятельность фонда регулирует Бюджетный кодекс РФ и федеральный закон «Об основах обязательного социального страхования», а также иные законодательные и нормативные акты.

Фонд социального страхования РФ выполняет ряд функций:

- выплачивает пособия по обязательному социальному страхованию, в том числе пособия по временной нетрудоспособности («больничные»);
- обеспечивает льготные категории граждан путёвками на санаторно-курортное лечение;
- обеспечивает инвалидов различными техническими средствами реабилитации и протезами;
- оплачивает пособия по беременности и родам, пособия при рождении ребёнка, пособия по уходу за ребёнком до достижения им возраста полутора лет;
- доплачивает за диспансеризацию работающим гражданам;
- оплачивает дополнительные медицинские осмотры работающих граждан, которые заняты на работах с вредными и опасными факторами;
- оплачивает детям застрахованных граждан стоимости санаторно-курортных и оздоровительных путевок [4].

В результате осуществляющегося в нашей стране процесса реформирования, ориентированного на переход к рыночной системе хозяйствования, система социального обеспечения лишается ее прежнего гаранта, к которым относятся стабильные ассигнования из государственного бюджета. По этой причине функционирование фонда сопровождает ряд проблем, которые порождают общественную нестабильность: сокращаются бюджетные выплаты, направляемые в социальную сферу, уменьшается возможность граждан в трудоустройстве, значительно снижаются доходы социально незащищенных прослоек, нарастает количество маргинальных групп.

Соответственно, реформирование Фонда Социального Страхования необходимо В рамках решения данной проблемы необходимо:

- разработать адекватную нормативно-правовую базу;

- внедрить условия для разработки социальных институтов;

- провести реформу в комплексе с государственной социальной политикой;

- обеспечить «прозрачность» в рациональном использовании средств [4].

Предназначение еще одного Фонд - Фонда обязательного медицинского страхования (ФОМС) заключено в аккумулировании финансовых средств и обеспечении стабильности государственной системы обязательного медицинского страхования. Чтобы реализовать государственную политику в области обязательного медицинского страхования, инициировано создание Федерального и территориального фондов обязательного медицинского страхования как самостоятельных некоммерческих финансово-кредитных учреждений [3].

В рамках приоритетной функции ФОМС обязан выровнять условия деятельности территориальных фондов в рамках финансирования программ относительно обязательного медицинского страхования посредством предоставления им субсидий. Как и вышерассмотренные фонды, ФОМС характеризуется наличием ряда проблем. Наиболее острая связана с тем, что сокращается бюджетное финансирование отрасли здравоохранения. Также проблемы связаны с управлением, обеспечением и экспертизой качества медицинской помощи.

Следующей острой проблемой можно считать проблему достоверности информации, связанной с поступлением и расходованием государственных средств системы обязательного медицинского страхования. Чтобы преодолеть указанные проблемы, необходимы:

- организация безусловного исполнения исполнение законодательной базы органами исполнительной власти;

- разработка системы подготовки медицинских кадров к работе в условиях медицинского страхования;

- ужесточение системы контроля над работодателями относительно перечислений средств в бюджет фонда [5].

Пенсионный фонд, фонды обязательного медицинского страхования и социального страхования населения, с одной стороны выступают как финансовые сегменты, выделенные из бюджета для поддержания самостоятельности и эффективности, с другой – имеют форму страховых фондов.

Спектр перераспределения бюджетных средств гораздо более широкий, чем средств внебюджетных фондов, так как последние сдерживает целевое назначение поступаемых средств. С подобной ограниченностью перераспределительной функции указанного сегмента финансов государства иногда связаны преимущества перед бюджетной формой перераспределения финансовых ресурсов. Когда во внебюджетный фонд выделяется часть финансовых средств, то легче увидеть, соразмерны ли централизуемые источники и потребности, оперативно ли решение вопросов управления

данной частью финансовых ресурсов, устранения неизбежности дефицита по этим фондам, чего невозможно достичь в бюджетах в условиях экономического кризиса [5].

Необходимо отметить, что отмеченные фонды лишены экономической самостоятельности, поэтому они только по форме, а не по содержанию представляют собой фонды взаимного страхования населения. И причине не в том, что в качестве плательщиков страховых взносов в подавляющей части выступают работодатели, а не работники. Экономическую природу средств, зачисляемых в указанные внебюджетные фонды, необходимо считать ни чем иным, как частью стоимости воспроизводства рабочей силы. Порядок же уплаты взносов – это форма формой проявления этой сущности.

Заключение

Таким образом, в настоящее время в РФ социальные внебюджетные фонды представляют собой финансовую основу обязательного социального страхования, которые, осуществляя плотное взаимодействие, призваны помочь государству выполнить социально-экономические функции. Для России сегодня в качестве основного ориентира в рамках деятельности государственных внебюджетных фондов выступает выявление новых направлений и перспектив их развития. Указанная задача достаточно сложна. С учетом прогноза концепции социально-экономического развития исследователи выявили ряд возможных вариантов стратегии, в рамках которой необходимо развивать систему здравоохранения, реформировать демографическую политику, а также совершенствовать пенсионное обеспечение. Принципиально важной задачей следует считать обеспечение принципа гласности. Указанным принципом предполагается опубликовать в открытой печати все новшества, непосредственно относящиеся к государственным внебюджетным фондам.

Использованные источники

1. Бюджетный кодекс РФ: от 31.07.1998 N 145-ФЗ [Электронный ресурс]: (ред. от 03.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2016) // СПС «Консультант Плюс».
2. Богданова О.Ю., Богославцева Л.В., Карепина О.И. Проблемы социальной защиты населения в современных условиях// Актуальные научные исследования в современном мире. 2016. №8-1(16)
3. Кричевский Н. А., Социальное страхование, учебник,/ Издательско-торговая корпорации «Дашков и К», 2017, С 44.1
4. Нигматуллина Г. Р., Саитов Р. И. Проблемы и перспективы развития государственных внебюджетных социальных фондов Российской Федерации: монография / - Уфа, ФГБОУ ВПО, 2014. С. 73. С. 100-105.
5. Перемышленникова О.Н. Основные принципы взимания страховых взносов в государственные социальные внебюджетные фонды // Финансовое право. 2013. № 7. С. 31–34.
6. ФСС [Электронный ресурс] http://newinspire.ru/lektsii-sotsialnogo-strachovaniya-rf-1478 - ФСС

7. Пенсионный фонд РФ [Электронный ресурс] http://www.u-decision.ru/pensionnyj-fond/ – 22.11.2016.

УДК 311.3

Валышев С.С.
студент магистратуры
Оренбургский филиал РЭУ им.Г.В.Плеханова
Россия, г. Оренбург

ДИНАМИКА ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ РОССИИ

Аннотация: Статья посвящена анализу основных показателей деятельности кредитных организаций за 2008-2017 гг. Представлена группировка вкладов физических лиц привлеченных кредитными организациями, структура объема средств на счетах организаций по срокам привлечения, динамика объема средств, привлеченных кредитными организациями путем выпуска векселей и динамика структуры вложений кредитных организаций в ценные бумаги.

Ключевые слова: банковский сектор, вклады, кредитные организации, средства, динамика, структура.

Valyshev S. S.
student
Orenburg branch of PRUE.G. V. Plekhanov
Russia, Orenburg

THE DYNAMICS OF THE MAIN INDICATORS OF CREDIT ORGANIZATIONS IN RUSSIA

Abstract: the Article is devoted to the analysis of the main indicators of credit institutions for 2008-2017.the article Presents the grouping of deposits of individuals attracted by credit institutions, the structure of the amount of funds in the accounts of organizations by the terms of attraction, the dynamics of the amount of funds raised by credit institutions through the issuance of bills and the dynamics of the structure of investments of credit institutions in securities.

Key words: banking sector, deposits, credit institutions, funds, dynamics, structure.

Показатели деятельности кредитных организаций характеризуют эффективность их деятельности. Эффективная деятельность кредитной организации – это способность осуществлять деятельность с минимальными потерями и с максимальной прибылью. Прибыльная деятельность банка считается одним из наиболее главных факторов успешного формирования его рейтинга и репутации на финансово-экономическом рынке.

К показателям деятельности кредитных организаций можно отнести объем привлеченных и размещенных средств кредитными организациями [1].

Рассмотрим динамику объема привлеченных кредитными организациями вкладов физических лиц (рисунок 1) и их группировку по срокам привлечения за 2008-2017 гг. (таблица 1).

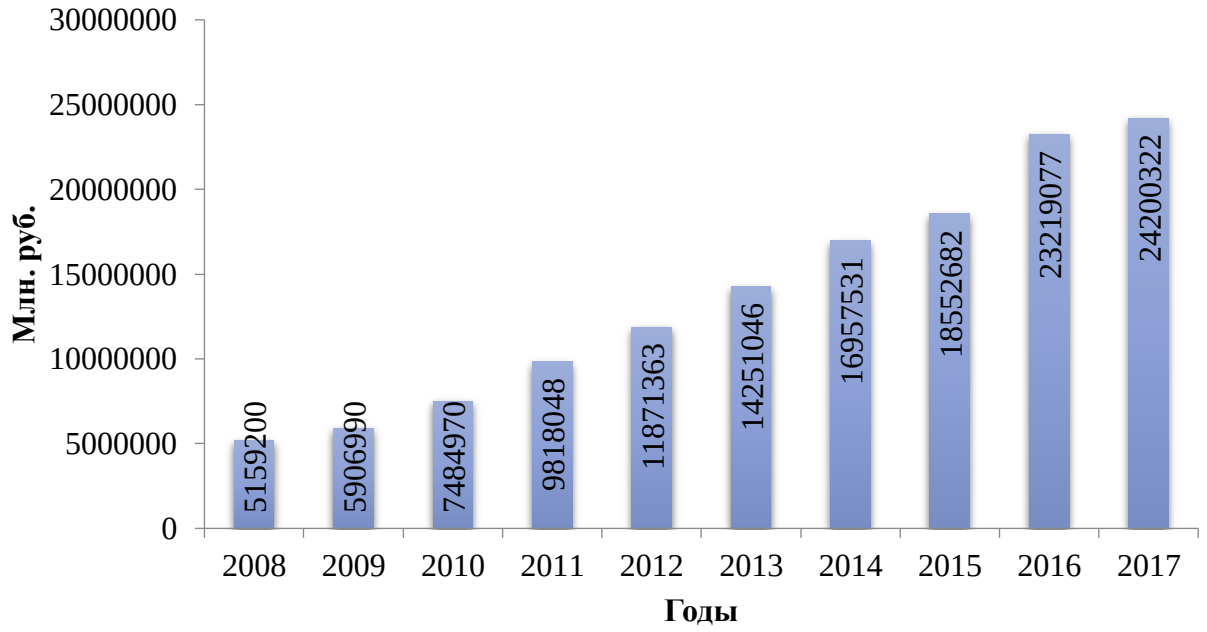


Рисунок 1 - Динамика объема вкладов физических лиц привлеченных кредитными организациями

По данным рисунка 1 можно сделать вывод о том, что в течение анализируемого периода объем вкладов физических лиц постепенно увеличивается, к 2017 г. по сравнению с 2008 г. сумма вкладов физических лиц увеличилась почти в 5 раз.

Таблица 1 – Группировка вкладов физических лиц привлеченных кредитными организациями по состоянию на начало года, млн. руб.

Годы	до востребования	на срок до 30 дней	на срок от 31 до 90 дней	на срок от 91 до 180 дней	на срок от 181 дня до 1 года	на срок от 1 года до 3 лет	на срок свыше 3 лет
2008	956033	6906	7237	186575	718019	2842086	377202
2009	1001731	3966	82551	223846	746240	3428465	420191
2010	1225859	6193	90680	287388	1103512	4270934	500404
2011	1725546	7411	115367	297309	1317670	5526176	828569
2012	2268017	13292	144426	428459	1803795	6013743	1199631
2013	2694415	29396	236478	505988	2395779	7151586	1237404
2014	3169183	41588	304411	516101	2443808	8954231	1528209
2015	3178777	35818	622759	1056192	3445064	8838230	1375842
2016	3798412	45240	304430	1031790	7942193	9054358	1042654
2017	4358140	66222	446819	1863136	6201487	10135400	1129118

По данным таблицы 1 можно сделать вывод о том, что в течение анализируемого периода наибольшую популярность у физических лиц имеют вклады на срок от 1 года до 3 лет, а наименьшую – вклады на срок до 30 дней. Это объясняется тем, что чем больше срок вклада, тем выше процент по нему а, следовательно, выше доход вкладчиков.

По данным рисунка 2 можно сделать вывод о том, что с 2008 года по 2016 год происходило увеличение объема средств привлеченных от организаций. К 2017 г. объем средств на счетах организаций по сравнению с 2016 г. снизился на 13,8 %.

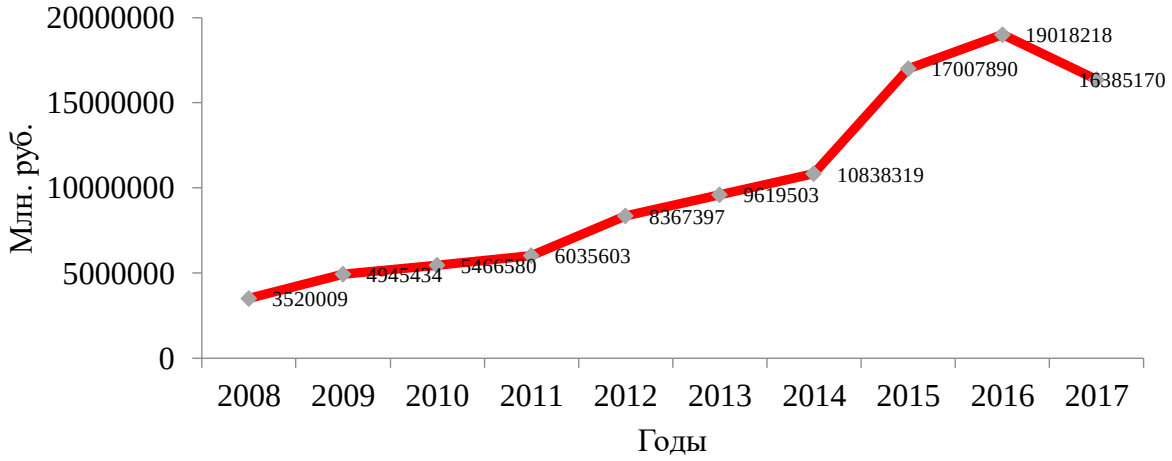


Рисунок 2 - Динамика объема средств организаций привлеченных банками

Следует отметить, что за 2014 год произошло резкое увеличение объема средств на счетах организаций, это произошло из-за резкого взлета курса доллара США (по состоянию на 1 января 2014 г. курс доллара США составлял – 32,6587 руб., а по состоянию на 1 января 2015 года – 56,2376 руб.).

Таблица 2 – Структура объема средств на счетах организаций по срокам привлечения по состоянию на начало года, млн. руб.

Годы	до востребования	на срок до 30 дней	на срок от 31 до 90 дней	на срок от 91 до 180 дней	на срок от 181 дня до 1 года	на срок от 1 года до 3 лет	на срок свыше 3 лет
2008	59678	401911	362590	436924	543825	1003482	711599
2009	61588	590369	566491	463220	723526	1355077	1185163
2010	54778	684715	828882	535510	837620	1264412	1260663
2011	103065	852691	714585	491321	859165	1592057	1422719
2012	82239	1305256	1118043	1164065	901441	1899892	1896463
2013	99509	1453927	1283905	956555	1080727	2169844	2575036
2014	83777	1728787	1046662	946998	1298672	2559389	3174034
2015	87639	3317701	1868930	987210	1708891	2985693	6051826
2016	109006	3182465	1817985	1456412	2577674	2199216	7675460
2017	101741	3305156	1954269	1254008	1441876	1762854	6565266

По данным таблицы 2 можно сделать вывод о том, что с 2008 г. по 2012 г. наибольшую долю в структуре вложений организаций занимают вклады на срок от 1 года до 3 лет, а с 2013 по 2017 г. – вклады на срок свыше 3 лет. Наименьшую долю в течение анализируемого периода занимают вклады до востребования, это объясняется тем, что организациям не выгодно хранить деньги на вкладах до востребования, т.к. по таким вкладам самый маленький процент доходности.

Рассмотрим динамику объема привлеченных средств кредитными организациями путем выпуска ценных бумаг за 2008-2017 гг. (таблица 3)

Таблица 3 – Динамика объема выпускаемых кредитными организациями ценных бумаг по состоянию на начало года, млн. руб.

Годы	Депозитные сертификаты	Сберегательные сертификаты	Облигации
2008	30 049	22 411	290 156
2009	12 651	18040	375 255
2010	20 062	15487	412 662
2011	15384	13 981	537880
2012	13396	11 518	666 720
2013	4072	228 376	1 037 410
2014	5338	349 711	1 213 098
2015	5813	460543	1 357 528
2016	2825	571411	1266477
2017	573	485 482	1 092 892

По данным таблицы 3 можно сделать вывод о том, что в течение анализируемого периода наибольшую популярность для вкладчиков среди выпускаемых кредитными организациями ценных бумаг занимают облигации, а наименьшую – депозитные сертификаты.

Рассмотрим динамику объема средств юридических и физических лиц привлеченных путем выпуска кредитными организациями векселей за 2008-2017 гг. (рисунок 3).

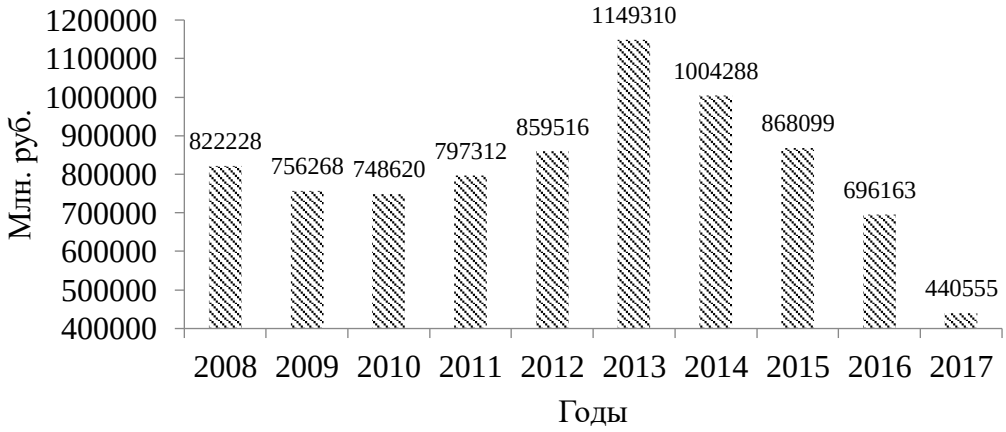


Рисунок 3 –Динамика объема средств, привлеченных кредитными организациями путем выпуска векселей по состоянию на начало года

По данным рисунка 3 можно сделать вывод о том, что начиная с 2013 г. объем средств, привлекаемых путем выпуска векселей значительно сократился. По состоянию на 1 января 2013 г. сумма векселей составляла – 1149310 млн. руб., а по состоянию на 1 января 2017 г. – 440555 млн. руб.

Рассмотрим динамику объема предоставленных кредитов, депозитов и прочих размещенных средств кредитных организаций и динамику вложений кредитных организаций в ценные бумаги за 2008-2017 гг. (рисунок 4).

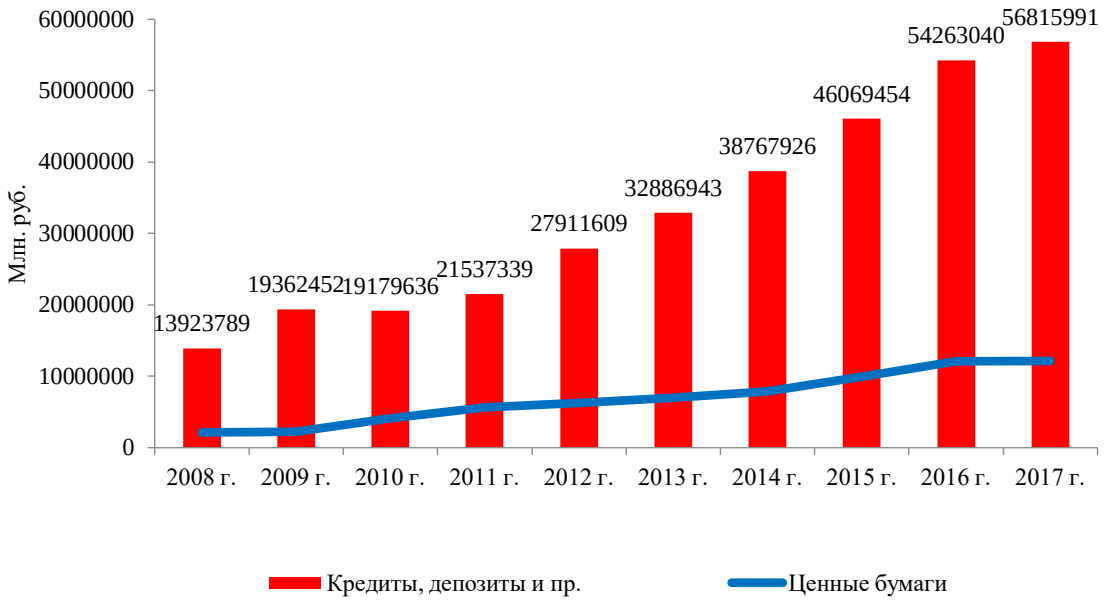


Рисунок 4 – Динамика объема предоставленных кредитов, депозитов и прочих размещенных средств и вложений в ценные бумаги по состоянию на начало года

По данным рисунка 4 можно сделать вывод о том, что в течение анализируемого периода объем предоставленных кредитов, депозитов и прочих размещенных средств постепенно увеличивается. К 2017 г. объем размещенных средств посредством кредитов и депозитов по сравнению с 2008 г. увеличился более чем в 4 раза (по состоянию на 1 января 2017 г. их сумма составляла – 56815991 млн. руб., а по состоянию на 1 января 2008 г. – 13923789 млн. руб.).

Значительную часть в структуре размещенных средств кредитных организаций занимают вложения в ценные бумаги, которые в свою очередь подразделяются на: вложения в долговые обязательства; вложения в долевые ценные бумаги; участие в дочерних и зависимых акционерных обществах; прочее участие.

Рассмотрим динамику структуры вложений кредитных организаций в ценные бумаги за период 2008-2017 гг. (таблица 4)

Таблица 4 – Динамика структуры вложений кредитных организаций в ценные бумаги по состоянию на начало года, млн. руб.

Годы	Вложения в долговые обязательства	Вложения в долевые ценные бумаги	Участие в дочерних и зависимых акционерных обществах	Прочее участие
2008	1674749	286468	144497	25744
2009	1760321	193415	211963	45134
2010	3379085	411790	284537	72590
2011	4419892	710923	368175	132096
2012	4676171	914400	387311	291875
2013	5265091	791634	579367	333425
2014	6162887	790391	594897	353860
2015	7651441	488713	1365934	427589
2016	9616006	295228	1662205	567987
2017	9365634	357447	1548957	877509

По данным таблицы 4 можно сделать вывод о том, что в течение анализируемого периода наибольшую долю в структуре вложений кредитных организаций занимают вложения в долговые обязательства, наименьшую – вложения в долевые ценные бумаги. По состоянию на 1 января 2017 г. вложения в долговые обязательства составляют – 77 % от общего объема вложений; участие в дочерних и зависимых акционерных обществах составляют – 12,7 %; вложения в долевые ценные бумаги – 3 %; прочее участие – 7,3 %.

Следует отметить, что, в общем, объем вложений кредитных организаций в ценные бумаги в течение анализируемого периода увеличился.

В целом по произведенному анализу можно сделать вывод о том, что деятельность кредитных организаций Российской Федерации в течение анализируемого периода можно охарактеризовать как стабильную и устойчивую, в системе нет резких изменений. В основном все показатели деятельности кредитных организаций в течение времени увеличиваются в объеме, что говорит об успешной работе банков и развития экономики страны в целом.

Успешная деятельность кредитных организаций во многом зависит от института управления, в Российской Федерации на успешное развитие банковской системы влияет контроль над ее деятельностью со стороны государства.

Использованные источники:

1. Золотова Л.В., Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Экономико-статистический анализ основных макроэкономических показателей развития банковского сектора России и оценка степени их влияния на уровень экономической активности населения// Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии.- 2017. - № 6-4 (52). - С. 78-83.

2. Лаптева Е.В. Динамика основных показателей развития банковского сектора России // Сборник тезисов международной, всероссийских и региональных конференций «Молодежный научный форум» . ФГБОУ ВПО «Оренбургский государственный институт менеджмента». Партнеры Форума: Казахско-Китайская академия, Торгово-промышленная палата Оренбургской области, Оренбургское региональное агентства по поддержке малого и среднего бизнеса, Оренбургский благотворительный фонда «Евразия», Регионального представительство «Евро инфо корреспондентский центр - Оренбургская область», Молодежный парламент Оренбургской области. - 2014. - С. 112-114.
3. Лаптева Е.В. Динамический анализ и прогнозирование основных экономических показателей развития банковского сектора Российской Федерации // Материалы международной научно-практической конференции «Статистические методы в гуманитарных и экономических науках».- 2016. - С. 177-179.
4. Коробейникова Е.В., Лаптева Е.В. Прогнозирование основных индикаторов уровня развития банковского сектора Российской Федерации // Наука Красноярья, 2016. –№2(25). - С.190-201.
5. Лаптева Е.В. Статистическое исследование уровня сберегательной активности населения Российской Федерации // Вестник Оренбургского государственного университета, 2015. -№ 13(188). – С.53-59.

УДК 331.446

Вальчук В.В.
Студент 4 курса по специальности «Экономическая безопасность»
НАН ЧОУ ВО «Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ» (г. Краснодар)
Саенко В.И., к.э.н.
доцент кафедры БПиЭБ
НАН ЧОУ ВО «Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ» (г. Краснодар)

ИПОТЕЧНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Ипотечное кредитование в настоящее время является очень актуальной темой для изучения. В данной статье мы рассмотрим проблемы анализа ипотечного рынка и перспективы его развития на современном этапе функционирования экономики страны. Ипотека является центром рынка недвижимости, в связи с этим имеет большое значение для граждан, не имеющих возможности приобрести жилье, оплатив его полностью и сразу. Так же в работе будет проведен анализ и сравнение процентных ставок по ипотеке в развитых странах, обозначены факторы, влияющие на цены ипотеки, и рассмотрена роль государства в системе ипотечного жилищного кредитования.

Ключевые слова: анализ, процентные ставки, ипотечное кредитование, жилищный вопрос, население, факторы развития, условия кредитования, проблемы.

Valchuk V.V.
4th year student in the specialty «Economic Security»
Academy of Marketing and Social Technologies
Russia, Krasnodar
Saenko V. I.
PhD in Economics, Assistant Professor of Department BPiEB
Academy of Marketing and Social Technologies
Russia, Krasnodar

Mortgage lending is currently a very relevant topic to study. In this article, we will look at the problems of analyzing the mortgage market and the prospects for its development at the present stage of the country's economy. Mortgage is the center of the real estate market, in connection with this is of great importance for citizens who are not able to purchase housing, paying for it fully and immediately. Also, the work will analyze and compare interest rates on mortgages in developed countries, identify factors affecting mortgage prices, and consider the role of the state in the system of housing mortgage lending.

Keywords: analysis, interest rates, mortgage lending, housing issue, population, development factors, credit conditions, problems.

Ипотечное кредитование набирает популярность в нашей стране. Покупка жилья одним платежом непростая задача, даже для среднего класса, от чего данный механизм получает свое развитие и привлекает клиентов. Ипотека дает возможность приобрести квартиру сразу, расплачиваясь за нее в течение длительного времени, что в свою очередь позволяет среднестатистическому гражданину купить собственное жилье.

Жилищный вопрос и механизм ипотечного кредитования довольно актуальны в настоящее время. С проблемой жилищного характера сталкиваются около 60% россиян, которые не довольны условиями проживания, при этом само жилье — часть жизни, без которой человек не может реализовать свои социальные потребности, а так же улучшить свое экономическое состояние. В связи с этим в настоящее время на проблемы и слабые стороны ипотечного жилищного кредитования все более сильно обращают внимание органы государственной власти. Так президент РФ В.В. Путин на заседании Координационного совета по разработке национальной стратегии действий в интересах детей 25 ноября 2017 года заявил, что в 2018 году в действие будет запущена социальная льготная программа в сфере ипотечного кредитования для семей с двумя, тремя и более детьми. После эти условия и цели были утверждены в соответствии с Пр-2440, п. 2 и Постановлением Правительства РФ №1711. В них закреплено следующее: многодетные семьи получат государственную поддержку, а именно — процентная ставка по ипотеке для них составит 6%. Данное решение принято с целью улучшения демографической ситуации в стране и распространяется только на те семьи, в которых с 2018 года родился второй или третий ребенок.

В 2017 году, благодаря политике Правительства РФ в области изучения внешних рынков, экономическая ситуация в стране приобрела стабильность, а риски снизились. Так же в этом году наблюдалось снижение ставки процента в ЦБ РФ, что позволило банкам более активно предоставлять кредитные операции, которые стали выгоднее как для самих банков, так и для потребителей. В 2016 году рынок ипотечного кредитования так же получал свое развитие за счет проектов государства, которые субсидировали ставки для отдельных категорий граждан и предоставляли особые условия для строительства жилья сотрудникам бюджетной сферы.

Интересный факт, в 2018 году очень мало банков предоставляют ипотеку без первоначально взноса, не один из крупнейших банков в РФ не пользуется подобной услугой, что вероятно связано с риском неуплаты ипотечных платежей.

Если рассматривать ипотеку с точки зрения банков, то можно сделать вывод, что это довольно привлекательный метод размещения средств. Помимо этого ипотечные кредиты включаются в группу резервирования, тем самым не мешая собственным средствам участвовать в обороте. Ко всему прочему, по данным кредитам существуют большие процентные ставки, колеблясь от 11% до 20% и выше.

В процессе предоставления ипотечного жилищного кредитования

населению, возникают две группы проблем — внутренние и внешние.

К внутренним проблемам относят:

- затягивание сроков рассмотрения поданной заявки от заемщика в кредитной организации. Если залог отдам за квартиру, которая находится в собственности физического лица, заявка рассматривается в банке в течение 2-3 с момента подачи всех документов;
- кредитные организации, по результатам оценки жилья, могут принять решение о предоставлении кредита на сумму, отличную от той, которую запросил клиент, в связи с чем последний теряет свое время и деньги, на подготовку документов в банк;
- потребность в услугах риелтора или ипотечного брокера, стоимость которых устанавливается самой организацией, предоставляющей подобные услуги;
- сложности в выборе объекта недвижимости, к которому имеются определенные критерии, квартира не должна иметь перепланировок, износ дома не должен превышать 40%, в некоторых случаях банк откажет, если собственником жилья окажется несовершеннолетний.

К внешним проблемам в свою очередь можно отнести:

- неплатежеспособность или ограниченная платежеспособность граждан;
- проблемы социального характера;
- недостаточное количество объектов новостроек, завышенные цены на них;
- слабая развитость инфраструктуры рынка жилья и жилищного строительства.

Несмотря на данные проблемы, ипотечное кредитование получает свое развитие и имеет хорошие перспективы. Так с каждым годом растет количество людей прибегающих к услугам ипотечного кредитования, в 2012 году 23% людей пользовались данной услугой, а в 2017 году 34%.

Но одного желания воспользоваться ипотечным кредитом недостаточно, и тут возникают проблемы. Каждый банк выдает ипотеку на своих условиях, но среди них можно выделить общие для всех, а именно:

- максимальный период кредитования составляет 30 лет;
- первоначальный взнос от общей стоимости жилья от 15%;
- необходимость иметь гражданство РФ;
- необходимость официального трудоустройства, что может являться проблемой для людей, работающих в статусе ИП, не имеющих справку о доходах, многие из них даже не пользуются упрощёнкой;
- наличие чистой кредитной истории, отсутствие просрочек по предыдущим кредитам.

Однако самыми важными и решающими, при обосновании размера ссуды и срока кредита, являются размер официальной заработной платы и сумма первоначального взноса за приобретаемую недвижимость. Т.е. чтобы получить большую ссуду на максимальный срок, гражданин должен иметь

высокую чистую заработную плату, что в наше время редкость, так как снижение официальной зп во многих компаниях практикуется для снижения отчислений в налоговые службы. Проблемы так же возникают и с размером первоначального взноса, ведь имея действительно большую сумму, проще и целесообразнее приобрести, возможно меньшую по квадратам квартиру, в более отдаленном от центра районе, чем брать на себя обязательства по уплате ипотеки, на большой срок.

Наряду со всем этим большой проблемой является инфляция. В нашей стране показатель инфляционного роста является довольно высоким, из-за чего финансово-кредитные организации не могут снижать ставки по своим кредитным продуктам, в числе которых так же находится ипотечное кредитование. В связи с этим у банков появляются дополнительные трудности, а именно:

- владельцы банковских вкладов предпочитают не рисковать и не хранят свои сбережения на депозитных счетах, на которые распространяется ставка, ниже уровня инфляции в стране. Это вызвано нестабильностью в экономической среде страны;
- доходы вкладчиков увеличиваются значительно медленнее роста показателя уровня инфляции;
- из-за малого количества вкладчиков, использующих депозитные счета, банковские организации не имеют достаточного наличия средств, которые они могут использовать для ипотечного кредитования.

Проанализировав данные проблемы, становится ясно, почему банки выставляют подобные условия для получения ипотеки. Данный кредитный продукт не является массовым банковским предложением, это единичное предложение для платежеспособных граждан, и это лишь на руку банкам, так как они не обладают таким количеством средств, чтобы предлагать ипотеку каждому.

Проблема покупки жилья, со стороны граждан заключается не только в количестве предложения и низком уровне развития ипотечного кредитования, но и с высокой ставкой процента по ипотеке, которая в период с 2013 по 2015 год выросла с 13-15% до 19,68%, что обусловлено повышением ставки Центрального Банка РФ в отношении коммерческих банков.

Экономическое положение страны оказывает сильное влияние на ипотечное кредитование, чем стабильнее, тем ниже процентная ставка, больше число потребителей данного продукта, доступнее жилье, благополучнее социальное положение. Чтобы наглядно убедиться в этом, рассмотрим приведенные условия по ипотечному кредитованию в других странах, с более стабильной экономикой:

- В Китае процентная ставка составляет 5-7%, но первоначальный взнос выше чем в РФ, 40-50% от стоимости жилья, срок предоставления услуги – до 30 лет;
- В США показатели имеют больший разброс, ставка 3,5-7%, первоначальный взнос 30-50% от стоимости, сроки от 15 до 30 лет. Подобный

разброс позволяет разным слоям населения с разными доходами и возможностями, получить ипотеку, на более удобных для них условиях.

- Япония использует самые низкие ставки для ипотеки, всего 2-3%, минимальный во всех развитых странах первоначальный взнос 30% от общей стоимости недвижимости, а так же самый высокий разброс срока предоставления ссуды, от 5 до 35 лет. В этой стране ипотека действительно привлекательна для потребителей, обусловлено это стабильным экономическим положением, от чего банки могут на выгодных условиях предоставлять данную услугу, но там она не имеет такой популярности, как в других странах.

Но стоит так же рассмотреть еще одну страну, в которой экономическая ситуация сейчас очень нестабильна. Речь о Украине, процентная ставка 20%, срок всего 7 лет, а первоначальный взнос просто огромен — 80%.

Можно сделать простой вывод, который бросается в глаза. Основной фактор, который влияет на ипотечное кредитование — экономическое положение страны, значит и перспективы развития зависят от того, какие экономические изменения планируются в стране. Ключевыми факторами для ипотеки остаются показатели инфляции и ключевая ставка Центробанка. Кроме того, реальные объемы кредитов будут определяться запасами ликвидности в банковском секторе. Также эксперты прогнозируют оживление спроса на ипотеку в 2018 году, что связано с возобновлением роста доходов. В 2018 году российская экономика преодолела последствия кризиса, что отражается на улучшении макроэкономических показателей. Наблюдается существенное замедление инфляции, которая уже в начале 2018 года достигла целевого значения — 2,5%. В Центральном банке намерены продолжить снижение ключевой ставки, при условии стабильности на валютном рынке. Ключевая ставка на начало 2018 г. составила до 7,75%, что превзошло ожидания аналитиков.

В заключении хотелось отметить, что ипотечное кредитование ведет к социальному развитию, выступает одним из мощных факторов формирования среднего класса общества, так как дает гражданам возможность иметь частную жилую собственность. Кроме того, ипотечное кредитование способно значительно ускорить развитие экономики страны, т. к. при росте спроса на ипотечный продукт произойдет рост новостроек, это оживит некоторые отрасли промышленности, увеличит объемы производство и даст возможность его модернизировать. На наш взгляд, развитие ипотечного кредитования окажет положительное влияние на преодоление социальной нестабильности и поможет удовлетворить потребность населения в жилье.

Использованные источники:

1. Корсунова Н.Н.«Развитие системы ИЖК России в 2017 г.»/Издательство «Проблемы науки»/Вестник науки и образования.-с.61 №12(36)2017 г.
2. Скорая юридическая помощь Сайт юридических консультаций. Электронный ресурс http://law03.ru/finance/article/ipoteka-6-procentov
3. Ипотека против кризиса: http://expert.ru

4. О ключевой ставке Банка России: http://www.gazeta-unp.ru
5. Караваева Ю. С. Финансы: учеб. пособие. М. : Мир науки, РИСО БГУ, 2017. 165 с.

УДК 65.015.148

Варварова Л. С.
студентка
4 курс, землеустроительный факультет
Кубанский Государственный Аграрный Университет
им. И.Т. Трубилина
Россия, Г. Краснодар
Серая Н.Н.
старший преподаватель кафедры менеджмента
Кубанский Государственный Университет им. И.Т. Трубилина
Россия, Г. Краснодар

СИНДРОМ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ВЫГОРАНИЯ

Аннотация: в статье проводится освещение актуальной проблемы профессионального выгорания в процессе трудовой деятельности у людей. Проводится анализ симптомов синдрома выгорания, воздействия данной болезни на здоровье и жизнедеятельность организма, пути решения данной проблемы. В данной статье рассказывается также об истории возникновения синдрома профессионального выгорания и отличия его от простой усталости.

Ключевые слова: синдром, профессиональное выгорание, персонал, работа, болезнь, симптомы, организм, чувство.

Varvarova L.S.
student
4 course, land management faculty
Kuban State Agrarian University. I. T. Trubilin
Russia, Krasnodar
Seraya N. N.
senior lecturer, Department of management
Kuban State Agrarian University. I. T. Trubilin
Russia, Krasnodar

PROFESSIONAL BURNOUT SYNDROME

Abstract: the article highlights the actual problem of professional burnout in the process of labor activity in people. The analysis of symptoms of burnout syndrome, the impact of the disease on the health and livelihoods of the body, the ways to solve this problem. This article also describes the history of the professional burnout syndrome and its difference from simple fatigue.

Keywords: syndrome, professional burnout, staff, work, disease, symptoms, body, feeling.

Наверное, каждый из нас знает такое выражение, как « сгорел на работе». Как бы это нелепо не звучало, но в настоящее время очень много

людей, которые полностью посвящают себя работе, карьерному росту. Такие люди зачастую думают, что сейчас они поработают без выходных, добьются расположения начальства, высокой заработной платы, иных целей и потом будет легче. Но доходя до своей цели, понимают, что уже им все это благо не нужно. В данной статье речь пойдет именно о «трудоголиках», которые рано или поздно ощущают, что утратили свою энергию, рвение к работе и испытали на себе синдром профессионального выгорания.

Термин профессионального выгорания зародился в 1974 г., когда специалист в области психиатрии Г. Фреденберг в ходе исследований выявил, что у работников компании постепенно теряется интерес к работе, уменьшается трудоспособность, появляется усталость, угасает активность и трудовое рвение. Доктор утверждал, что данное явление никак не связано с обычной усталостью, доказывая это тем, что усталость исчезает после хорошего сна и выходного дня, а данное заболевание не пропадает после отдыха.

Таким образом, профессиональное выгорание – состояние человека развитое на фоне стресса в условиях профессиональной деятельности, ведущее к психическому и эмоциональному истощению внутренних ресурсов.

Рассмотрим должность менеджера, достичь ее очень нелегко, нужно изучить большое количество информации по работе с программами для предоставления отчетной документации; уметь организовать работу в торговом зале и быть готовым к непредвиденным ситуациям, которые, как показывает практика, случаются каждый день и уметь их решить, причем быстро и правильно; знать ассортимент товаров, оформлять заказы на новый товар делать ежедневное расписание для сотрудников, чтобы каждый работник был занят своим делом и знал, за что отвечает. Помимо этого необходимо учесть, чтобы персонал был осведомлен об изменениях, касающихся рабочего процесса. И это лишь малая часть работы менеджера, не считая работы с отчетной документации.

Таким образом, работая в таком ритме каждый день, персонал испытывает перенапряжение как эмоциональное, так и физическое [1]. С такой нагрузкой сотрудники испытывают усталость, которая не проходит даже после хорошего отдыха, испытывают ощущение истощения в физическом и эмоциональном смысле, утрата энергии, бессонница, вялость, замыкание (отказ общения с другими людьми), уход в свои мысли, потеря веры в себя.

Все эти качества симптомы профессионального выгорания. Ученые выделяют, что такого рода симптомов очень много и они затрагивают все стороны человека, а именно психофизические, поведенческие и социально-психологические стороны развития человека. Воздействие синдрома профессионального выгорания на каждую из сторон развития человека имеет свои неповторимые симптомы (таблица 1).

Таблица 1 – Симптомы профессионального выгорания на психофизические, поведенческие, социально-психологические стороны человека.

Психофизические	Социально-психологические	Поведенческие
1. Усталость в любое время суток; 2. Истощение эмоциональное и физическое; 3. Отсутствие любопытства в исследовании нового; 4. Резкий набор или снижение веса; 5. Отсутствие страха в опасных ситуациях; 6. Снижение чувствительности органов чувств; 7. Появление отдышки; 8. Постоянное желание спать, заторможенное состояние; 9. Бессонница.	1. Чувство подавленности, безразличия; 2. Состояние депрессии; 3. Высокий уровень раздражительности; 4. Постоянные нервные срывы; 5. Повышенная тревожность, постоянная беспокойность; 6. Негативная установка на дальнейшие перспективы в жизни; 7. Чувство повышенной ответственности и боязнь не справиться с чем-либо.	1. Работа становится труднее и соответственно с ней тяжелее справляться и вскоре вообще перестанете с ней справляться; сами меняете свой режим работы (рано приходите и поздно уходите); 2. Берете работу на дом и не делаете её; 3. Чувствуете себя бесполезным; 4. Не верите в улучшения и безразличны к результатам работы; 5. Выполняете работу с перерывами на маловажные детали.

Организм человека способен справляться с нервными напряжениями, которые ему приходится испытывать в течение рабочего дня, но когда количество возрастает и превышает дневную норму, появляется перенапряжение и организму уже тяжелее прийти в себя с каждым днем, поэтому избыток напряжения скапливается и становится, в конце концов, как необъятный снежный ком, последствием которого и будет «выгорание» человека на работе – это своеобразный механизм защиты организма в ответ на перенапряжения [2].

На самом деле развитие синдрома профессионального выгорания занимает достаточно длительное время, но так как каждый человек индивидуален, то кто-то «сгорает» за пять лет, а кто-то борется дольше или меньше. Ученные выделяют, что более склонными к синдрому выгорания являются лица чуткие, ранимые, интроверты, которым свойственен низкий уровень психической устойчивости к негативному влиянию окружения.

Среди причин появления синдрома ученные выделяют абсолютно разные. Например, неспособность совмещать работу и другие сферы жизнедеятельности, взаимодействие с другими людьми – главный риск развития синдрома. Общаясь с людьми, как работник, мы включаемся в их проблемы, думаем, чем можем помочь в той или иной проблеме клиента/покупателя, то есть пропускаем все проблемы через себя, совместно с нашими тревогами и переживаниями они и создают перенапряжение. Есть и другие причины: низкая заработная плата, отсутствие необходимых лекарств, невозможность помочь человеку в тяжелых случаях [3].

Процесс профессионального выгорания был изучен многими специалистами в области психиатрии, каждый предлагает свое деление на этапы, но в целом можно выделить пять основных этапов:

1. «Медовый месяц» - работник доволен своими условиями труда, проявляет стремление работать, активен, испытывает первые стрессы и со временем начинает разочаровываться в совей работе.
2. «Нехватка топлива» - ощущение усталости, которое чувствуется постоянно, появление бессонницы, потеря интереса к обязанностям, теряется интерес взаимодействия с коллективом, уклонение от обязанностей, появление депрессии и агрессии. Если создать правильную мотивацию, то работник будет продолжать «выгорать» и перейдет к следующей стадии.
3. «Хроническая» - появление хронической раздражительности, изможение, чувство подавленности, постоянная нехватка времени, проблемы со здоровьем, которым не предается особое значение (скачки давления, головная боль, тахикардия). Может развиться зависимость от никотина, алкоголя или кофеина.
4. «Кризис» - развитие хронических заболеваний, которые угрожают жизни человека, потеря работоспособности, недовольство собственной жизнью.
5. «Пробивание стены» - чувство отчаяния, беспомощности, осознание, что жизнь бессмысленна. Заболевания, приобретенные ранее, становятся крайне опасными и приводят к болезням, угрожающим жизни человека.

Последствиями синдрома выгорания могут быть самые разные, но главные – приобретение болезней физиологических (отравление организма алкоголем, никотином, проблемы с позвоночником и многие другие), психологических (хроническая депрессия, которая развивает подавленное состояние, проблемы со сном и т.д.)

В крупных организациях персоналу часто устраивают своего рода тренинги, чтобы разрядить рабочую обстановку и улучшить взаимопонимание между рабочим коллективом, опытные менеджеры проявляют заботу, чтобы уберечь сотрудников от «выгорания» могут дать отгул или послать в срочный отпуск, если видят, что работник истощен. Например, за последние полгода были проведены несколько тренингов, которые не только несли большую информативную часть, но также

способствовали наладить взаимоотношения с коллективом [4]. Один из них был основан на работе в команде, чтобы «понять, мы – семья, команда», которая работает сообща и если один из составляющих нарушает свою трудоспособность, то может пострадать весь механизм. Смысл этого тренинга также подразумевает, что работник должен осознать, что проблемы каждого из сотрудников важны и до них есть дело даже директору, мы можем довериться друг другу.

Таким образом, чтобы избежать возникновения синдрома выгорания необходимо уменьшить нагрузку, стараться отвлекаться во время работы на другие детали, чтобы расслабиться. Также не стоит принимать слишком близко проблемы других людей, ведь причина стресса это не проблема, а отношение к этой проблеме. Физические нагрузки также помогут отвлечься, даже небольшая прогулка может поднять настроение, необходимо разделять работу и свободное время, уметь распределять обязанности с возможностью отложить что-то из дел «на завтра». Главное нужно помнить, что жизнь - это не только работа, поэтому нужно беречь себя и свое здоровье, не находиться на работе днями и ночами, пробовать посветить время семье и родным, ведь самое дорогое что у нас есть это не материальные блага, полученные работой, а любовь и забота, которую мы получаем от близких людей.

Использованные источники

1. Бухало Ю.А. Развитие организационной культуры путем реализации корпоративных мероприятий / Ю.А. Бухало, Н.Н. Серая // В сборнике: Институты и механизмы инновационного развития: мировой опыт и российская практика Сборник научных статей 8-й Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор А.А. Горохов. 2018. С. 96-100.
2. Долженко А.О. Менеджмент в землеустройстве / А.О Долженко., Н.Н. Серая // В сборнике: ЭКСПЕРТ ГОДА 2017 сборник статей Международного научно-практического конкурса. 2017. С. 40-42.
3. Clustering of modern industrial enterprises as a criterion of successful activity Prokhorova V.V., Chernikova V.E., Novoselova N.N., Hendon A.L., Seraya N.N. International Journal of Applied Business and Economic Research. 2017. Т. 15. № 23. С. 393-402.
4. Серая Н.Н. Формальные и неформальные структуры управления трудового коллектива / Н.Н. Серая, А.А. Бойченко, М.В. Никишина // В сборнике: Лучшая научно-исследовательская работа 2017 сборник статей XI Международного научно-практического конкурса. 2017. С. 161-166.

УДК 796

Варфоломеева Л.Е., доцент, к.п.н.
кафедра физического воспитания и спорта
ФГБОУ ВО Ярославский государственный медицинский университет
Россия, г.Ярославль

ПУТИ ФОРМИРОВАНИЯ ИМИДЖА СЕМЬИ КАК СЕМЬИ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы связанные с формированием имиджа семьи, на сегодня современная средняя семья неправильно представляет свой рацион питания, уделяет мало внимания здоровому питанию, спорту и здоровому образу жизни в целом.

Ключевые слова: здоровье, здоровый образ жизни, питание.

Varfolomeyeva L.E.
the associate professor, to. item of N of department of physical training and sport
FGBOOU WAUGH Yaroslavsky state medical university
Russia, Yaroslavl

WAYS OF FORMATION OF IMAGE OF FAMILY AS FAMILIES HEALTHY LIFESTYLE

Summary: In article the questions connected with formation of image of family are considered, for today the modern average family incorrectly represents the food allowance, pays not enough attention to healthy food, sport and a healthy lifestyle in general.

Keywords: health, healthy lifestyle, food.

Семья - небольшая социально-психологическая группа, основанная на браке или кровных отношениях, члены которой связаны между собой. Семья также является социальным институтом, который отвечает потребностям общества в воспроизводстве населения, реализации общественного потребления и основного наследия. Семья стоит на происхождении формирования личности, ее морального и физического здоровья, является институтом первичной социализации, а также источником воспроизводства жизни. Семья предоставляет своим членам чувство безопасности, принадлежность к обществу, возможность самоутверждения и эмоциональные связи. Человек в семье приобретает культуру и навыки, которые позволяют ему существовать в обществе, а также передавать данные и опыт последующим поколениям. Согласно Постановлению Правительства РФ «Основы государственной молодежной политики Российской Федерации до 2025 года», молодой человек является семьей, условием в первом зарегистрированном браке, в котором возраст каждого супруга или одного

родителя в неполной семье не более 30 лет (для участников программ поддержки жилищного строительства до 35 лет) [1].

Преуспевающая молодая семья как социальный институт, здоровое и здоровое полноценное потомство, воспитание и социализация молодого поколения, формирование русской идентичности, гражданство и преемственность национальных и национальных социокультурных ценностей у детей, условия для развитие личности, личные интересы и здоровье каждого члена семьи. В настоящее время семья подвергается серьезным изменениям и модернизации из-за неблагоприятных социально-экономических условий, таких как кризис в Крыму, широко распространенная коррупция и т.д. Нестабильность социальной системы, низкий материальный уровень жизни, проблемы трудоустройства, а также через общеевропейские тенденции в трансформации семейного учреждения, нарушающие политическую ориентацию государства и ценностные ориентации населения.

Общество превращается в социальную среду, враждебную молодой семье. Растет неопределенность в развитии семьи из-за спонтанного, непредсказуемого характера реформ, что затрудняет для молодежи планирование их семейной жизни. Структура семьи меняется, усложняет ее функции, разрушительные процессы, появляются новые ориентиры и мотивы брака, формируется современная семейная политика. Наиболее острыми являются такие негативные тенденции, как увеличение числа разводов, снижение рождаемости, увеличение внутрисемейного насилия, увеличение различных видов отклонений в молодой семье. Молодые семьи в процессе становления и жизненного опыта затрудняются, качественно влияя на развитие каждого из них. В связи с этим есть много проблем, с которыми может столкнуться молодая семья. Молодые семьи современной России характеризуются не только социально-экономическими, социально-психологическими, но и медицинскими проблемами. Благосостояние семьи во многом зависит от состояния здоровья молодых людей, вступающих в брак.

Необходимым условием для формирования здоровых людей, здоровой нации является формирование здорового образа жизни в семье. Здоровый образ жизни способствует развитию духовной культуры человека, укреплению семейных отношений, поддержанию высоких моральных отношений с окружающими людьми, преодолению психоэмоциональных трудностей и стрессовых ситуаций. Важную роль играет охрана здоровья в репродуктивном возрасте, поскольку ее уровень определяет уровень рождения детей в семье. Если по какой-то причине репродуктивная способность ухудшается, становится сложнее воспроизводить в более старшем возрасте. Следовательно, медицинские проблемы занимают важное место в жизни молодых семей, несмотря на то, что молодые супруги не всегда уделяют им должного внимания. В настоящее время приоритет медицинской и социальной помощи молодой семье объясняется высокой потребностью в раннем предупреждении семейного несчастья путем создания здоровой сберегающей среды, минимизации влияния социальных рисков на семейную

жизнь и инновационных технологий сохранения здоровья, направленных на позитивное развитие потенциала здоровья молодой семьи [2].

Физическая культура с точки зрения системного формирования ценностных ориентаций здорового образа жизни молодой семьи ставит перед собой решение следующих важных задач:

• укрепление и повышение уровня здоровья, развитие физических способностей;

• освоение жизненных моторных навыков, навыков, использование их в повседневной жизни;

• формирование здорового образа жизни;

• повышение уровня грамотности в вопросах самостоятельного использования различных упражнений и занятий спортом для решения проблем со здоровьем;

• овладение основами семейного физического воспитания;

• формирование необходимости физического совершенствования и навыков организации досуга с использованием средств физической культуры.

На основании Указа Президента Российской Федерации «Об утверждении приоритетных областей предоставления общественных услуг», который вступил в силу 08.08.2016г. разрабатывает различные программы и проекты с целью включения всех групп населения, включая молодых семей, в здоровый образ жизни [4].

Основными задачами, стоящими перед этими проектами, являются развитие социальной рекламы, которая способствует здоровому образу жизни, формированию знаний и навыков российских граждан в области здорового питания, укреплению семейного учреждения посредством реализации государственных программ и работы общественных организаций - клубов, воспитание вредных привычек молодежи, активная социальная деятельность.

Чтобы реализовать вышеуказанные задачи, вы должны:

• Введение в учебные планы не только общей медицинской информации, но и вопросов репродуктивного здоровья;

• привлечение специалистов в области здорового образа жизни (спортсменов, врачей, диетологов и т.д.) Для проведения лекций, мастер-классов;

• Спортивные события;

• Разработка информационной литературы по правильному питанию, промышленной гимнастике и технологиям сохранения здоровья [3].

Формирование здорового образа жизни и здоровья супругов также способствуют клубы молодых семей. В настоящее время в России создано и действует около 1500 клубов молодых семей. Большое внимание уделяется консультативной и образовательной деятельности, в том числе здоровому образу жизни, охране здоровья не только для супругов, но и для детей. Клубы проводят спортивные мероприятия, организуют досуг для молодых семей благодаря таким направлениям, как семейный туризм, танцы и фитнес.

Внедрение в массовое сознание установки для семейного отдыха в спорте - семейный туризм, семейные прогулки, семейное физическое воспитание возможно благодаря институтам гражданского общества.

Таким образом, в семье среди молодежи здоровый образ жизни, правильное питание, здоровый сон, активная активность мышц, смягчение тела, предотвращение вредных привычек, знание требований санитарии и гигиены, учет окружающей среды, культура межличностного общения, сексуальное поведение, психофизическое регулирование. Благодаря гармоничному распределению жизней, ослаблению обороноспособности организма, снижению эффективности, ухудшению благосостояния, тем самым укрепляя здоровье и улучшая благосостояние. Регулярная физическая и интеллектуальная нагрузка, позволяющая всем членам семьи развивать силу, выносливость, укреплять здоровье и предотвращать изменения в здоровье, кроме гиподинамии - сидячий образ жизни и его последствия. Вследствие рационального питания супруги обеспечат себя энергией и полезными веществами, которые поддерживают жизнедеятельность организма. Одним из наиболее эффективных способов укрепления здоровья является укрепление, которое укрепляет иммунитет и общее состояние здоровья. Закаленный человек становится более прочным, сдержанным, более уравновешенным, он демонстрирует повышение эффективности и лучшего настроения.

Таким образом, важную роль молодой семьи следует уделить формированию здорового образа жизни для всех ее членов. Разработка правильного отношения супругов к собственному здоровью, развитие потребности в физической культуре и спорте, противодействие формированию негативного, разрушающего здоровье поведения, способного развивать работоспособность и обеспечивать воспроизводство физически здорового и умственно здорового потомства. Современные тенденции в социально-экономическом, социально-демографическом и социально-культурном развитии России.

Важным последствием ухудшения здоровья населения на современном этапе является нестабильная экономическая ситуация во всех регионах России, недостаточный объем медицинской помощи, отсутствие четкого и конструктивного взаимодействия между федеральными и местными органами власти, медицинские превентивные, правоохранительные и общеобразовательные учреждения и т.д. Тем не менее, важнейшие функции передачи глубоких культур традиций народа дают стабильность и позитивное направление процессу культурного развития

Использованные источники:

1. Актуальные вопросы социологии питания в семье / Н.А. Воронов // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2018. № 7. С. 128-130

2. Здоровый образ жизни. Правильное питание / Лариса Текучева. – Москва: **Мир.** 2014. – **142** с.

3. Основы здорового образа жизни современного человека / Н.А. Воронов // Вестник современных исследований. 2018. № 6.3 (21). С. 120-122
4. Оценка результатов коррекции рационов питания / А.В. Буриков // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2018. Т.1. №6. С. 8-10

УДК 343.9

Васильева А.Ю.
магистрант
Юридический институт группы ЮЮП-351 направление «Актуальные вопросы уголовного права, уголовного процесса и криминалистики» Российского университета транспорта (МИИТ)
Россия, г. Москва
Борисов А.В., кандидат юридических наук
заведующий кафедрой, доцент

ОБЪЕКТ И ПРЕДМЕТ МОШЕННИЧЕСТВА ПРИ ПОЛУЧЕНИИ ВЫПЛАТ

Аннотация: В статье дана характеристика объекта и предмета мошенничества при получении выплат. В связи с тем, что ответственность за данное преступление установлена относительно недавно, в настоящее время существуют законодательные пробелы и коллизии в отношении определения объекта и характеристики предмета данного преступления. В статье даются рекомендации по совершенствованию формулировки законодательства, в частности статьи УК РФ, устанавливающей ответственность за мошенничество при получении выплат.

Ключевые слова: мошенничество, получение выплат, объект, предмет, социальные выплаты, ответственность

Vasilyeva Anastasia Yurievna
Master of law Institute YYP-351 group direction " Topical issues of criminal law, criminal procedure and criminology»
Russian University of transport (MIIT)
Russia, Moscow
Borisov, head of the Department, candidate of legal Sciences, associate Professor

OBJECT AND SUBJECT OF FRAUD UPON RECEIPT OF PAYMENTS

Abstract: The article describes the object and subject of fraud in receiving payments. Due to the fact that responsibility for this crime has been established relatively recently, there are currently legislative gaps and conflicts regarding to the definition of the object and characteristics of the subject of this crime. The

article provides recommendations for improving the wording of the legislation, in particular the article of the criminal code, establishing liability for fraud in receiving payments.

Keywords: fraud, receiving payments, object, object, social payments, responsibility

Ответственность за мошенничество при получении выплат с 1 января 2013 г. установлена в отдельной статье 159.2 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее - УК РФ)[271], где данное деяние выступает в качестве самостоятельного, специального состава преступления.

Обоснованность выделения данной нормы из общего состава мошенничество вызвала активные дискуссии среди специалистов по уголовному праву. Практика применения статьи 159.2 Уголовного кодекса РФ выявила определенные проблемы, которые существенным образом усложняют ее применение, Причиной данного являются недостатки юридической техники, которые были допущены при конструировании данной нормы. На эти проблемы указывают и ученые-правоведы, относя к ним, проблемы конкуренции уголовно-правовых норм, в которых предусматриваются различные виды мошенничества, отграничения мошенничества от смежных составов преступлений, квалификации мошенничества по совокупности с иными преступлениями, определения содержания новых терминов, раскрывающих признаки специальных видов мошенничества[272].

Преступление, которое предусматривается статьей 159.2 Уголовного кодекса РФ считается двухобъектным. Основным непосредственным объектом этого вида преступления считаются отношения государственной и (либо) муниципальной собственности. А, обязательным дополнительным непосредственным объектом считаются общественные отношения, возникающие в сфере социального обеспечения, которые складываются, с одной стороны, между гражданами, а с другой - органами государственной власти (местное самоуправление), внебюджетными государственными фондами, по вопросам предоставления гражданам за счет бюджетной системы нашей страны различных видов имущества и денежных средств в качестве мер социальной защиты. В содержание этих общественных отношений входит обязанность со стороны государства и органов местного самоуправления по предоставлению согласно нормативных актов социальной помощи гражданам и, соответственно, право граждан на получение этой помощи, в том числе и обязанность граждан по предоставлению достоверной информации, оказывающей влияние на принятие решение о предоставлении

[271] Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 03.10.2018) // Собрание законодательства РФ, 17.06.1996, N 25, ст. 2954,

[272] Шеслер А. Мошенничество: проблемы реализации законодательных новелл // Уголовное право. 2013. N 2. С. 67 - 71.

им социальной помощи, и право государства, а также органов местного самоуправления на истребование предоставления данной информации. Вред, который причиняется рассматриваемым видом преступления, общественным отношениям в сфере социального обеспечения граждан является дезорганизационным. Он причиняется путем предоставления недостоверной информации в соответствующие государственные (или муниципальные) органы и фонды информации по поводу наличия оснований для предоставления гражданам различных видов социальных выплат либо относительно расходования предоставленных выплат согласно их целевому назначению, в результате чего средства, выделяемые на обеспечение социальной защиты граждан, не только неэффективно расходуются, но и создается некая видимость выполнения социальной функции, на которую было заложено финансирование, хотя по факту данная функция не выполняется.

Факультативными дополнительными объектами рассматриваемого вида преступления могут являться отношения, которые связаны с осуществлением государственной власти и порядка управления[273].

В настоящее время вопрос, по каким критериям мошенничество при получении выплат выделяется из общего состава мошенничества, остается открытым, при этом отделение производится посредством уточнения признаков, характеризующих предмет изучаемого преступления.

В качестве таких критериев выделяются:

- распространенность преступления,
- уровень негативного влияния на общественно-политическую жизнь страны.

Трудности в квалификации указанного преступления обусловлены тем, что в настоящее время отсутствует четкий понятийный аппарат в законодательстве. В общем виде предмет мошенничества при получении выплат представляет собой денежные средства или иное имущество, которые похищены при получении пособий, компенсаций, субсидий и иных социальных выплат.

Именно выплата является тем понятием, по которому ответственность за мошенничество отличается от ответственности за те же деяния при получении выплат. В части 1 статьи произошло сужение понятия «выплата» до «социальной выплаты», а также были перечислены такие ее виды как пособие, компенсация и субсидия. В статье не содержится больше никаких уточнений по поводу перечисленных видов выплат[274].

---

[273] Архипов Андрей Валерьевич. Мошенничество при получении выплат (ст. 159.2 УК РФ): уголовно-правовая характеристика: диссертация ... кандидата Юридических наук: 12.00.08 / Архипов Андрей Валерьевич;[Место защиты: Национальный исследовательский Томский государственный университет].- Томск, 2016.- 211 с.

[274] Семиряжко, М. А. Предмет мошенничества при получении выплат / М. А. Семиряжко. // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. -2016. - № 2. - с. 69 - 73.

Понятие «выплата» также содержится и в других нормах УК РФ. К примеру, статья 145.1 устанавливает ответственность за невыплату заработной платы, пенсий, стипендий, пособий и иных выплат. Однако в данном случае состав понятия «выплата» отличается от статьи 159.2 УК РФ. Указанные составы преступления схожи между собой, однако они различаются по объекту. Объектом статьи 145.1 выступают права и свободы человека и гражданина, а объектом статьи 159.2 – отношения в сфере экономики, собственность.

В настоящее время в законодательстве отсутствует единое определение понятия «выплата», что соответственно отражается на отсутствие единообразной практики использования данного понятия. Суть понятия также не раскрывается перечислением его видов (пособия, компенсации, субсидии), поскольку последние часто фигурируют в законодательных нормах в различном понимании. Систематизация выплат вызывает сложности у специалистов.

Статья 159.2 УК РФ вводит уточняющий признак выплат – социальные. Для устранения проблем в области предмета преступления Постановлением Пленума Верховного Суда РФ от 30.11.2017 N 48 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате» дано определение данного понятия: социальная выплата – установленная федеральными законами, законами субъектов Российской Федерации, нормативными правовыми актами федеральных органов исполнительной власти, нормативными правовыми актами органов местного самоуправления выплата гражданам, нуждающимся в социальной поддержке[275].

При этом содержится и перечень таких выплат: пособие, выплачиваемое по безработице, компенсации на питание и оздоровление, субсидии для приобретения либо строительства жилья, субсидии на оплату жилья и коммунальных услуг, средства материнского (или семейного) капитала, в том числе предоставление различных вдов лекарственных и технических средств реабилитации (например, протезы, инвалидные коляски и т.п.), специальных видов транспорта, путевок и продуктов питания.

По смыслу статьи 159.2 УК РФ не могут относится к социальным выплатам различные гранты, стипендии, которые предоставляются физическим лицам и организациям для поддержки науки, образования, культуры и искусства, различные виды субсидий для поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей, а также для поддержки малого и среднего предпринимательства. Мошенничество при получении указанных видов выплат квалифицируется по статье 159 УК РФ.

Также следует отметить, что не могут являться социальными выплатами, а, следовательно, и предметом данного вида преступления следующие выплаты: пособие, выплачиваемое гражданам по временной

[275] Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 30.11.2017 N 48 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате» // СПС «Консультант Плюс» (дата обращения: 18.10.2018)

нетрудоспособности, пособие женщинам по беременности и родам, ежемесячное пособие по уходу за ребенком, единовременное пособие женщинам, которые на ранних сроках беременности встали на учете в медицинском учреждении, единовременное пособие, выплачиваемое при рождении ребенка. Такие виды выплат являются предметом преступления, который предусматривается статьей 159.5 УК РФ «Мошенничество в сфере страхования».

Так, гражданами С. и К. было предоставлено сотрудникам отдела ЗАГС Кировского района г. Санкт-Петербурга документы, подтверждающие факт рождения детей гражданки К. вне медицинской организации и оказания медпомощи, в которых содержались заведомо ложные сведения. В тот же день после этого гражданкой К. было получено три свидетельства о рождении ее детей. После получения свидетельств гражданами С. и К. были поданы документы на получение разовых и ежемесячных выплат и пособий по уходу детьми (первым, вторым и последующим) в неполной семье. Гражданами С.и К. за период с 28.12.2010 г. по 30.04.2014г. были получены разовые и ежемесячные выплаты и пособия по уходу за детьми в общей сумме - 445 796 руб.[276].

Не могут быть признаны предметом преступления, который предусматривается статьей 159.2 УК РФ, различные виды компенсаций, не являющиеся социальными выплатами, к примеру: компенсация морального вреда; компенсация понесенных издержек подрядчиком и вознаграждение, которое ему причитается,; компенсация за нарушение права на судопроизводство в разумный срок; компенсационная выплата по возмещению вреда, который был причинен жизни или здоровью потерпевшего, и пр.[277]

Обратимся к законодательству, так частью 2 статьи 74.1 Бюджетного кодекса РФ закрепляется возможность для соответствующих бюджетов самостоятельно устанавливать определенные меры оказания социальной поддержки гражданам за счет принятия «публичных нормативных обязательств». В данном случае под «публичными нормативными обязательствами» понимаются «публичные обязательства перед физическим лицом, которые исполнению подлежат в денежной форме в размере, согласно соответствующему закону или иному нормативному правовому акту, или имеющие законодательно установленный порядок проведения его индексации» [278]. В части 2 данной статьи перечислены виды бюджетных ассигнований, которые могут быть направлены на исполнение указанных обязательств, а именно «пенсия, пособия, компенсации и иные виды

[276] Приговор от 06.10.2014 № 1-757/14 Кировского районного суда г. Санкт-Петербурга // Кировский районный суд города Санкт-Петербурга : сайт. URL: http://krv/spb.sudrf.ru/modules.php?name=info_court (дата обращения: 18.10.2018)

[277] Зарубин, А. В. Вопросы квалификации мошенничества при получении выплат (ст. 159.2 УК РФ) / А. В. Зарубин. //Криминалистъ. -2015. - № 2. - С. 3 - 7

[278] Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 03.08.2018, с изм. от 11.10.2018) // Собрание законодательства РФ, 03.08.1998, N 31, ст. 3823

социальных выплат, а также меры оказания социальной поддержки населению». В статье 159.2 Уголовного кодекса РФ не содержится указаний на «пенсии» и «меры социальной поддержки», которые в статье 74.1 Бюджетного кодекса РФ используются, но добавлены «субсидии», о которых в Бюджетном кодексе РФ не оговаривается. Исключение пенсий связано с дифференциацией уголовной ответственности по данной статье и статье 145.1 Уголовного кодекса РФ.

Бюджетным законодательством РФ не раскрывается понятие «меры социальной поддержки», при этом оно достаточно широко применяется в текстах нормативных актов[279]. Анализ порядка использования этого понятия позволяет сделать вывод, что оно выступает общим названием для мер различного содержания, которое применяется к различным категориям граждан. Указанные в статье 159.2 Уголовного кодекса РФ как вид социальных выплат «субсидии» Бюджетным кодексом Российской Федерации не используются относительно выплат физическим лицам. Однако, тем не менее, понятие «субсидия» нашло свое отражение в Федеральном законе «О государственной социальной помощи» в необходимом смысле, а именно: «Субсидия – это полная либо частичная оплата социальных услуг, предоставляемых гражданам. которые имеют целевое назначение» (статья 1 Закона)[280]. Статьей 6.2 данного Закона установлен набор социальных услуг. Использование такого понятия в тексте Уголовного кодекса РФ, как «социальная выплата», говорит о его видовом значении для всех выплат, перечисленных в диспозиции статьи 159.2 Уголовного кодекса РФ, что находится в соответствии с Бюджетным кодексом РФ. Установлено, что в уголовно-правовом смысле понятие «меры социальной поддержки» являются «иными социальными выплатами», однако, это не соответствует части 2 статьи 74.1 Бюджетного кодекса РФ. Общим же и для бюджетного и уголовного законодательства Российской Федерации является указание на «пособия» и «компенсации, как на виды социальных выплат.

Понятие «пособие» представлено в Федеральном законе от 17 июля 1999 г. № 178-ФЗ «О государственной социальной помощи», где оно понимается как «безвозмездное предоставление гражданам определенной денежной суммы за счёт средств соответствующих бюджетов бюджетной системы Российской Федерации» (статья 1)[281]. Такое понятие, как «компенсация», довольно активно используется в жилищной сфере. Данному способствует наличие прямого указания в статье 160 Жилищного кодекса

[279] Федеральный закон от 20.08.2004 N 119-ФЗ «О государственной защите потерпевших, свидетелей и иных участников уголовного судопроизводства» // СПС «Консультант Плюс» (дата обращения: 18.10.2018)
[280] Федеральный закон от 17.07.1999 N 178-ФЗ (ред. от 07.03.2018) «О государственной социальной помощи» // Собрание законодательства РФ, 19.07.1999, N 29, ст. 3699
[281] Федеральный закон от 17.07.1999 N 178-ФЗ (ред. от 07.03.2018) «О государственной социальной помощи» // Собрание законодательства РФ, 19.07.1999, N 29, ст. 3699

Российской Федерации (далее - ЖК РФ) [282]на возможность «компенсации расходов на оплату жилых помещений и коммунальных услуг». Имеются примеры и других названий для аналогичных выплат. Статья 15 Федерального закона от 27 мая 1998 г. № 76-ФЗ «О статусе военнослужащих»[283] устанавливает, к примеру, «единовременную денежную выплату на приобретение либо строительство жилья».

Следовательно, можно констатировать, что существует различие между понятием «социальная выплата», которое используется в бюджетном и уголовном законодательствах Российской Федерации. В бюджетном законодательстве социальная выплата является одним из видов социального обеспечения, ее денежной формой, которая исполняется за счет предоставления нуждающемуся денежных средств. Вместе с денежной формой социального обеспечения также существует и «натуральная» форма. Самостоятельной формой социального обеспечения следует признать «набор социальных услуг», представляющий собой нормативно установленный перечень товаров и услуг, закрепленный в нормативных актах, который предоставляется за государственный счет[284]. Поэтому, в трактовке гражданского законодательства понятие «социальные услуги» не соответствует понятию «услуги», так как под последними в нем понимается такой вид деятельности, результат, которой не имеет материального отражения. Несогласованность понятий в уголовном бюджетном и гражданском кодексах приводит к возникновению противоречию между названием и диспозицией первой части статьи 159.2 Уголовного кодекса РФ. Понятие выплаты, которое используется в названии, входит в противоречие указанию на имущество, которое содержится в первой части. Очевидным является тот факт, что выплаты невозможно производить каким либо имуществом, кроме денег. Подобный подход мог бы иметь смысл, если приобретение всех видов не денежных форм государственной социальной происходило за бюджетные средства. Но некоторые виды товаров и услуг предоставляются нуждающимся непосредственно государственными предприятиями и учреждениями. В данной связи встает вопрос о надлежащей квалификации деяний, которые нацелены на мошенническое получение натуральных видов помощи (например, ортопедической обуви) и социальных услуг (напримебр, медицинского обследования). Возможно, предпочтение в данном случае можно отдать диспозиции части 1 статьи159.2 УК РФ, а не ее названию. Кроме того, следует отметить, что понятие «имущество» в гражданско-правовом смысле противопоставляется услуге, а, следовательно вопрос о квалификации приобретения, совершенного,

[282] Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 N 188-ФЗ (ред. от 03.08.2018) //Собрание законодательства РФ, 03.01.2005, N 1 (часть 1), ст. 14

[283] Федеральный закон от 27.05.1998 N 76-ФЗ (ред. от 03.08.2018) «О статусе военнослужащих» // Собрание законодательства РФ, N 22, 01.06.1998, ст. 2331.

[284] Федеральный закон от 17.07.1999 N 178-ФЗ (ред. от 07.03.2018) «О государственной социальной помощи» // Собрание законодательства РФ, 19.07.1999, N 29, ст. 3699

например, путем обмана путевки, предоставленной в государственный санаторий, остается открытым.

Для устранения выше указанных противоречий предлагает заменить в названии статьи 159.2 Уголовного кодекса РФ слово «выплаты» на слова «социальной помощи», а, также диспозицию статьи 159.2 Уголовного кодекса РФ дополнить словами «социальная помощь». К тому же, содержание данной статьи должно учитывать разницу в формах оказываемой социальной помощи, существующих в настоящее время, и в зависимости от этого дифференцировать уголовную ответственность. Так, незаконное приобретение выплат в денежной форме должно влечь за собой большую ответственность, чем получение социальной услуги.

При квалификации деяний создаются определенные трудности в виду неоднозначности формулировки названия статьи 159.2 Уголовного кодекса РФ и предмета мошенничества при получении выплат, который содержится в статье 159.2 Уголовного кодекса РФ. К тому же, использование в диспозиции части 1 статьи 159.2 Уголовного кодекса РФ такого уточняющего признака, как «..выплат, установленных законами и иными нормативными правовыми актами...» не дает возможности охватить все виды правоотношений, где может иметь место рассматриваемое нами противоправное деяние. Так, в частности, не охватывается мошенничество, которое совершается для получения помощи при благотворительной деятельности граждан и организаций.

В заключении, при учете вышеизложенного, полагаем, что для устранения выше рассмотренных противоречий и несовершенств можно заменить в названии статьи 159.2. Уголовного кодекса РФ слово «выплаты» словами «социальная помощь», а такжбе этим же словосочетанием дополнить диспозицию статьи. К тому же следует в структуру данной статьи включить понятие «социальная помощь от частных лиц и организаций».

Использованные источники:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 03.10.2018) // Собрание законодательства РФ, 17.06.1996, N 25, ст. 2954,
2. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 03.08.2018, с изм. от 11.10.2018) // Собрание законодательства РФ, 03.08.1998, N 31, ст. 3823
3. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 N 188-ФЗ (ред. от 03.08.2018) //Собрание законодательства РФ, 03.01.2005, N 1 (часть 1), ст. 14
4. Федеральный закон от 20.08.2004 N 119-ФЗ «О государственной защите потерпевших, свидетелей и иных участников уголовного судопроизводства» // СПС «Консультант Плюс» (дата обращения: 18.10.2018)
5. Федеральный закон от 17.07.1999 N 178-ФЗ (ред. от 07.03.2018) «О государственной социальной помощи» // Собрание законодательства РФ, 19.07.1999, N 29, ст. 3699

6. едеральный закон от 27.05.1998 N 76-ФЗ (ред. от 03.08.2018) «О статусе военнослужащих» // Собрание законодательства РФ, N 22, 01.06.1998, ст. 2331.
7. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 30.11.2017 N 48 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате» // СПС «Консультант Плюс» (дата обращения: 18.10.2018)
8. Приговор от 06.10.2014 № 1-757/14 Кировского районного суда г. Санкт-Петербурга // Кировский районный суд города Санкт-Петербурга : сайт. URL: http://krv/spb.sudrf.ru/modules.php?name=info_court (дата обращения: 18.10.2018)
9. Архипов Андрей Валерьевич. Мошенничество при получении выплат (ст. 159.2 УК РФ): уголовно-правовая характеристика: диссертация ... кандидата Юридических наук: 12.00.08 / Архипов Андрей Валерьевич;[Место защиты: Национальный исследовательский Томский государственный университет].- Томск, 2016.- 211 с.
10. Зарубин, А. В. Вопросы квалификации мошенничества при получении выплат (ст. 159.2 УК РФ) / А. В. Зарубин. //Криминалистъ. -2015. - № 2. - С. 3 - 7
11. Семиряжко, М. А. Предмет мошенничества при получении выплат / М. А. Семиряжко. // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. - 2016. - № 2. - с. 69 - 73.
12. Шеслер А. Мошенничество: проблемы реализации законодательных новелл // Уголовное право. 2013. N 2. С. 67 - 71.

УДК 343.9

Васильева А.Ю.
магистрант
Юридический институт группы ЮЮП-351 направление «Актуальные вопросы уголовного права, уголовного процесса и криминалистики» Российского университета транспорта (МИИТ)
Россия, г. Москва
Борисов А.В.
заведующий кафедрой, кандидат юридических наук, доцент

ОБЩЕСТВЕННАЯ ОПАСНОСТЬ МОШЕННИЧЕСТВА ПРИ ПОЛУЧЕНИИ ВЫПЛАТ КАК ПРИЗНАК ПРЕСТУПЛЕНИЯ

Аннотация: Необходимость введения новой статьи, предусматривающей уголовную ответственность за мошенничество при получении выплат, обусловлена особой общественной опасностью данного вида преступления. В статье проведен признака общественной опасности как необходимого для квалификации преступления, установленного ст. 159.2 УК РФ.

Ключевые слова: мошенничество, выплата, социальная выплата квалификация, признак, преступление

Vasilyeva Anastasia Yurievna
- Master of law Institute YYP-351 group direction " Topical issues of criminal law, criminal procedure and criminology»
Russian University of transport (MIIT)
Russia, Moscow
Borisov, head of the Department, candidate of legal Sciences, associate Professor

PUBLIC DANGER OF FRAUD IN OBTAINING BENEFITS AS EVIDENCE OF A CRIME

Abstract: A new article providing for criminal liability for fraud in receiving payments was necessary due to the special social danger of this type of crime. The article presents a sign of public danger as necessary for the qualification of the crime established by article 159.2 of the criminal code.

Keywords: fraud, payment, social payment qualification, sign, crime

Идея дифференциации ответственности за мошенничество не нова для российского уголовного законодательства. Различные авторы высказывали свои предложения относительно выделение отдельных видов мошенничества в отдельные категории преступлений. На практике данные были реализованы

с принятием Практическое же воплощение указанная Федерального закона № 207 от 29.11.2012 «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации», дополнившего УК РФ (далее - УК РФ)[285] шестью новыми составами, которые закрепляют уголовную ответственность за разные виды мошенничества.

При этом вышеназванные новеллы в законодательстве побудили специалистов к оживленной дискуссии, которая сопровождается сомнениями в части целесообразности и эффективности выделения новых составов преступлений. При этом критика строится на размытости критериев дифференциации составов, недостаточной разработанности нормативно-правовой конструкции указанных составов, низкой степени их пенализации, что создает определенные преимущества для мошенников.

В отношении вопроса общественной опасности мошенничества при получении выплат, следует основываться на том, что общественная опасность выступает в качестве объективного свойства преступления, которым причиняется вред общественным отношениям вне зависимости от сознания и воли законодателя, поскольку последствия таких преступных деяний по сути своей противоречат нормальным общественным отношениям. Перед законодателем стоит задача правильной оценки условий общественной жизни на определенном этапе ее развития и принятия решений об отнесении деяний к преступным.

Специалистами отмечаются такие черты общественной опасности преступлений, как многоплановость, обусловленность целым комплексом исторически изменяющихся факторов, как например, социально-экономические и политические факторы. Вышеуказанные черты влияют на выбор законодателя перечня деяний, признаваемых общественно опасными и, соответственно, преступными[286].

На практике в уголовном законодательстве общественная опасность деяния определяется в зависимости от определенных исторических условий. Следовательно, можно заметить частичное изменение круга общественно опасных деяний, относящихся к преступлениям, на протяжении истории развития общества. Каждый новый этап общественного развития характеризуется появлением ряда деяний, имеющим общественную опасность, из-за чего объявляемых преступными.

Необходимо согласиться с мнением М. М. Бабаева и Ю. Е. Пудовочкина по поводу того, что, несмотря на динамичность и при этом проблемность общественного развития в последнее время, вряд ли имеются достаточные основания для утверждения, что на практике образовалось и укрепилось такое количество широкомасштабных ранее неизвестных криминальных угроз, что требуется столь сильное изменение уголовного

[285] Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 03.10.2018) // Собрание законодательства РФ, 17.06.1996, N 25, ст. 2954,

[286] Бабаев, М. М. Проблемы российской уголовной политики : моногр. / М. М. Бабаев, Ю. Е. Пудовочкин. - М. : Проспект, 2014. - 296 с.

законодательства. При этом под сомнение ставится факт того, что имеющиеся угрозы настолько значительно сократились в своих масштабах и интенсивности воздействия на криминальные процессы, что потребовало столь активной деятельности по трансформации уголовного закона[287].

Также справедливо указание М. И. Третьяка на то, что законодатель, устанавливая в рамках Уголовного кодекса РФ новые виды мошеннических действий, предусмотрел за их совершение менее строгие наказания в сравнении с общей нормой о мошенничестве[288].

Сравнивая санкции рассматриваемых норм, М. В. Бавсун, К. Д. Николаев и В. Б. Мишкин отмечают, что составы преступлений, ответственность за которые предусмотрена ст. 159.1-159.6 УК РФ по формальным признакам являются привилегированными по отношению к составу преступления, установленному ст. 159 УК РФ «Мошенничество», поскольку санкции указанных норм сравнительно более мягкие[289].

Необходимо особо подчеркнуть, что общественная опасность преступления выражается непосредственно в санкции за его совершение. Справедливо задаться вопросом, является ли общественная опасность мошенничества при получении выплат (ст. 159.2 УК РФ) сравнительно меньшей, чем опасность преступления, ответственность за которое предусмотрена общей нормой за мошенничество вообще (ст. 159 УК РФ). По нашему мнению, не является.

При совершении мошеннических действия при получении выплат, то есть хищения денежных средств или другого имущества при получении пособий, компенсаций, субсидий и иных социальных выплат, которые установлены законодательством, посредством предоставления заведомо ложных и (или) недостоверных сведений, а также умолчанием о фактах, которые влекут за собой прекращение указанных выплат, виновный обманом или злоупотреблением доверием совершает хищение денежных средств и прочего имущества у собственника (государства, муниципального образования и др.), причиняя этим собственнику ущерб и лишая его возможности пользоваться и распоряжаться данными средствами или имуществом по своему усмотрению, ограничивая возможности законопослушных граждан в получении причитающихся им выплат (за счет уменьшения в результате хищения средств собственника, которые направляются на эти цели).

Виновный, который в результате хищения средств, предназначенных на выплаты, незаконно обогащается, соответственно, своими действиями, препятствует собственнику (государству, муниципальному образованию и

---

[287] Бабаев, М. М. Проблемы российской уголовной политики : моногр. / М. М. Бабаев, Ю. Е. Пудовочкин. - М. : Проспект, 2014. - 296 с.

[288] Третьяк, М. И. Мошенничество как преступление против собственности в современном уголовном праве : курс лекций / М. И. Третьяк. - М. : Юрлитинформ, 2014. - 200 с.

[289] Бавсун, М. В. Смягчение наказания в уголовном праве : моногр. / М. В. Бавсун, К. Д. Николаев, В. Б. Мишкин. - М. : Юрлитинформ, 2015. - 192 с.

др.) в полном объеме выполнять соответствующие возложенные на него позитивные социально значимые функции, которые связаны с осуществлением выплат.

Таким образом, виновное лицо не только причиняет существенный вред общественным отношениям собственности, охраняемым уголовным законом , но и также лишает возможности действительно нуждающихся лиц получать социальные выплаты, которые им причитаются, так как предназначенные на данные цели денежные средства либо иное имущество похищены.

Следовательно, страдает от данного вида мошенничества не только собственник похищаемого имущества (то есть, государство, муниципальное образование и пр.), но и люди, являющиеся самыми малообеспеченными, которые нуждаются в данных выплатах, а значит, и в целом все общество.

При совершении же мошеннических действий, предусмотренных статьей 159 Уголовного кодекса РФ, наносится вред только собственнику похищенного имущества. Так как санкция является выражением общественной опасности совершенного преступного деяния, то, следовательно, санкция, предусмотренная статьей 159.2 Уголовного кодекса РФ не должна быть мягче, санкции, предусмотренной статьей 159 Уголовного кодекса РФ. При учете изложенного, является нецелесообразным смягчение наказания за мошеннические действия при получении выплат в сравнении с основным составом названного посягательства.

В рамках проведенной части исследования следует остановиться и еще на следующей проблеме. Выделение специальной нормы об ответственности за мошеннические действия при получении выплат (статья 159.2 Уголовного кодекса РФ) входит в противоречие с Конституцией РФ, где в части 2 статьи 8 определяется: «В Российской Федерации признаются и защищаются равным образом частная, государственная, муниципальная и иные формы собственности»[290].

Санкции специальной нормы, определенные в статье 159.2 Уголовного кодекса РФ, являются более мягкими, чем соответствующие санкции общей нормы, определенные в статье 159 Уголовного кодекса РФ, а поскольку от мошеннических действий при получении выплат страдает государственное или муниципальное имущество, то, следовательно, получается, что собственность государства или муниципального образования защищается меньше уголовно-правовыми средствами, чем частная собственность, завладение которой в результате мошеннических действий квалифицируется по общей норме, предусматривающей более строгие санкции.

Необходимо еще раз подчеркнуть: мошеннические действия при получении выплат не могут наказываться более мягко, чем аналогичные

[290] Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. - 04.08.2014. - № 31. - ст. 4398

действия в отношении частного имущества, поскольку в данном случае происходит затруднение в выполнении социальной функции государства, вследствие того, что в результате совершения мошенничества происходит уменьшение соответствующих фондов, которые предназначены для социальных выплат нуждающимся гражданам (в результате совершения мошеннических действий, часть денежных средств получают преступники) и страдают наиболее уязвимые и незащищенные слои населения страны[291].

С учетом всего вышеизложенного, можно резюмировать: общественная опасность мошеннических действий при получении выплат (статья 159.2 Уголовного кодекса РФ) не менее опасна, чем деяние, предусмотренное общей нормой о мошенничестве (статья 159 Уголовного кодекса РФ). От совершения мошеннических действий при получении выплат страдает не только собственник похищаемого, то есть государство, муниципальные образование и др., но также и самые малообеспеченные слои населения, которые в данных выплатах нуждаются, а следовательно, и в целом все общество. Поэтому разом, выделение специальной нормы об ответственности за совершение мошеннических действий при получении выплат входит в противоречие в Конституцией Российской Федерации.

В данной связи встает вопрос: действительно ли является необходимым многообразие норм об ответственности за совершение мошеннических действий в Уголовном кодексе РФ, или же статья 159 в нынешнем ее виде в полной мере справляется со своими задачами.

Однако необходимо, прежде всего, уяснить саму сущность процесса дифференциации уголовной ответственности.

Указанный процесс представляет собой градацию, разделение, расслоение уголовной ответственности в уголовном законе, в результате которого законодателем в зависимости от типовой степени общественной опасности совершенного преступного деяния и типовой степени общественной опасности личности виновного лица устанавливаются различные уголовно-правовые последствия.

Ю. В. Голик и А. И. Коробеев справедливо задаются вопросом причинной обусловленности выбора именно тех сфер экономических отношений, которые указаны в статьях 159.1 – 159.6 Уголовного кодекса РФ, в качестве требующих особой уголовно-правовой защиты[292].

С указанными авторами можно согласиться, при этом добавив, что новые нормы о мошенничестве носят казуистичный характер, являют собой стремление законодателя предусмотреть в законе частные варианты одного и того же деяния, что на фоне позитивной тенденции унификации уголовного законодательства безусловно означает регресс в области уголовно-правовой борьбы с мошенничеством.

---

[291] Митрофанов, Т. И. К вопросу об общественной опасности мошенничества при получении выплат / Т. И. Митрофанов // Вестник Омской юридической академии. – 2016. – № 2 (31). – С. 50-55

[292] Голик Ю., Коробеев А. Прошлогодние трансформации уголовного закона: реплика // Уголовное право. 2013.№2. С. 16-17.

В этой связи видится показательным высказывание А.В. Архипова, рассуждающего о необходимости выделения специальной нормы о мошенничестве при получении выплат: вряд ли в данном случае возможно было бы признать обоснованным выделение специального состава из общей нормы, которая предусматривает уголовную ответственность за мошеннические действия, лишь по признаку предмета преступления либо способа его совершения. Ведь если такое решение будет признано в обоснованным, то невозможно будет найти объяснение - почему выделить в отдельную норму нельзя, к примру, мошенничество, которое совершено при помощи только активного обмана, либо мошенническое хищение мебели (одежды, продуктов питания и т.п.)[293].

Введение специальных составов мошенничества на практике порождает проблемы квалификации, связанные с конкуренцией их с «общей» нормой.

Дифференциация уголовной ответственности является одним из приоритетных направлений современной уголовной политики и, в сущности, направлена на установление соответствия между типовой степенью общественной опасности преступления, а также личности преступника и объемом мер уголовно-правового воздействия за его совершение[294].

Как обоснованно отмечает А.В. Архипов выделение специального состава должно производиться с целью дифференциации уголовной ответственности, иначе законодатель, признавая наличие повышенной общественной опасности деяния, выделяя его в специальную норму, никак на это не реагирует с точки зрения пенализации[295].

Думается, что разница в степени общественной опасности общего и специальных видов мошенничества минимальна, или даже вовсе отсутствует, и фактически происходит не более чем деление общего на части. Сказанное позволяет сделать вывод о том, что в существующем виде дифференциация уголовной ответственности за мошенничество не имеет никакого смысла.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. - 04.08.2014. - № 31. - ст. 4398

2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 03.10.2018) // Собрание законодательства РФ, 17.06.1996, N 25, ст. 2954

[293] Архипов А.В. К вопросу о необходимости специальной нормы, предусматривающей уголовную ответственность за мошенничество при получении выплат // Вестник Томского государственного университета. 2013. № 377. С. 95–98.

[294] Абубакиров Ф.М., Гуляев А.А. Дифференциация видов мошенничества: необходимость или избыток законотворчества? // Проблемы современной юридической науки: актуальные вопросы. 2015. №2. С. 66-68.

[295] Архипов А.В. К вопросу о необходимости специальной нормы, предусматривающей уголовную ответственность за мошенничество при получении выплат // Вестник Томского государственного университета. 2013. № 377. С. 95–98.

3. Федеральный закон от 07.12.2011 N 420-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ, 12.12.2011, N 50, ст. 7362
4. Абубакиров Ф.М., Гуляев А.А. Дифференциация видов мошенничества: необходимость или избыток законотворчества? // Проблемы современной юридической науки: актуальные вопросы. 2015. №2. С. 66-68.
5. Архипов А.В. К вопросу о необходимости специальной нормы, предусматривающей уголовную ответственность за мошенничество при получении выплат // Вестник Томского государственного университета. 2013. № 377. С. 95–98.
6. Бабаев, М. М. Проблемы российской уголовной политики : моногр. / М. М. Бабаев, Ю. Е. Пудовочкин. - М. : Проспект, 2014. - 296 с.
7. Бавсун, М. В. Смягчение наказания в уголовном праве : моногр. / М. В. Бавсун, К. Д. Николаев, В. Б. Мишкин. - М. : Юрлитинформ, 2015. - 192 с.
8. Голик Ю., Коробеев А. Прошлогодние трансформации уголовного закона: реплика // Уголовное право. 2013.№2. С. 16-17.
9. Митрофанов, Т. И. К вопросу об общественной опасности мошенничества при получении выплат / Т. И. Митрофанов // Вестник Омской юридической академии. – 2016. – № 2 (31). – С. 50-55
10. Третьяк, М. И. Мошенничество как преступление против собственности в современном уголовном праве : курс лекций / М. И. Третьяк. - М. : Юрлитинформ, 2014. - 200 с.

УДК 343.9

Васильева А.Ю.
магистрант
Юридический институт группы ЮЮП-351 направление «Актуальные вопросы уголовного права, уголовного процесса и криминалистики» Российского университета транспорта (МИИТ)
Россия, г. Москва
Борисов А.В.
заведующий кафедрой, кандидат юридических наук, доцент

СУБЪЕКТИВНЫЕ ПРИЗНАКИ МОШЕННИЧЕСТВА ПРИ ПОЛУЧЕНИИ ВЫПЛАТ

Аннотация. В представленной статье рассмотрены субъективные признаки мошенничества при получении выплат. На основе анализа судебной практики, автор приходит к выводу, что данный вид преступления, может совершаться только с прямым умыслом, а субъектом мошенничества при получении выплат может быть любое лицо, вне зависимости от того, было ли в отношении него принято решение о производстве выплат или нет.

Ключевые слова: мошенничество, обман, злоупотребление доверием, выплаты, социальное обеспечение, цель, мотив, корысть, субъект преступления.

Vasilyeva Anastasia Yurievna
- Master of law Institute YYP-351 group direction " Topical issues of criminal law, criminal procedure and criminology»
Russian University of transport (MIIT)
Russia, Moscow
Borisov, head of the Department, candidate of legal Sciences, associate Professor

SUBJECTIVE SIGNS OF FRAUD IN OBTAINING BENEFITS

Annotation. The article deals with the subjective signs of fraud in receiving payments. Based on the analysis of judicial practice, the author comes to the conclusion that this type of crime can be committed only with direct intent, and the subject of fraud in receiving payments can be any person, regardless of whether it was decided to make payments or not.

Keywords: fraud, deception, abuse of trust, payments, social security, purpose, motive, self-interest, the subject of the crime.

В целях противодействия мошенничеству Уголовный кодекс Российской Федерации в 2012 году был дополнен шестью новыми статьями

(ст.ст. 159.1—159.6 УК РФ), предусматривающими ответственность за совершение мошенничества в различных сферах, в том числе за мошенничество при получении выплат (ст. 159.2 УК РФ).

В соответствии со статьей 159.2 Уголовного кодекса Российской Федерации мошенничеством при получении выплат признается хищение денежных средств или иного имущества при получении пособий, компенсаций, субсидий и иных социальных выплат, установленных законами и иными нормативными правовыми актами, путем представления заведомо ложных и (или) недостоверных сведений, а равно путем умолчания о фактах, влекущих прекращение указанных выплат[296].

Пособие - это одна из форм социального обеспечения в Российской Федерации, и рассматриваются с точки зрения законодательства, как регулярные или единовременные выплаты средств социального страхования или государственного бюджета.

Компенсация - это денежные выплаты, которые назначаются гражданам с целью осуществления дополнительной материальной поддержки в случаях, признаваемых со стороны государства социально значимыми.

Субсидия представляет собой разовую выплату в денежной или натуральной форме и предоставляется из средств государственного бюджета, местных бюджетов или из специальных фондов физическим и юридическим лицам, местным органам, другим государствам.

Под иными социальными выплатами принято понимать ежемесячные денежные выплаты, предусмотренные законодательством субъектов Российской Федерации, к примеру, ветеранам труда, гранты на поддержку предпринимательской деятельности и многое другое[297].

Судебная практика свидетельствует, что чаще всего граждане пытаются незаконным путем получить государственные пенсии в повышенных размерах, различные пособия и иные разовые или регулярные выплаты. При этом нередки случаи, когда в совершении данных противоправных деяний гражданам содействуют должностные лица, которые выдают непосредственному исполнителю мошенничества такие фиктивные документы, как: справки о трудовом стаже; справки о работе в районах Крайнего Севера; справки о размере средней заработной платы за определенный период времени; справки о наличии детей и др.

Основанием для привлечения к уголовной ответственности лица по статье 159.2 УК РФ является наличие в совершенном им деянии всех признаков состава преступления, где наряду с объективными признаками есть субъективные.

---

[296] Уголовный кодекс Российской Федерации: Федер. закон от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ (ред. 03.10. 2018) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст. 2954.

[297] Александрова, И.А. Законодательство о мошенничестве в свете разъяснений президиума Верховного Суда РФ. Новейшая практика применения ст. 159, 159.1– 159.6 УК РФ // Российский следователь. 2014. № 4. С. 32–35.

С субъективной стороны мошенничество при получение выплат характеризуется прямым умыслом, то есть лицо понимает что совершает противоправное деяние и предвидит наступление имущественного ущерба государственной либо муниципальной собственности и желает наступления данного ущерба.

По мнению И.А. Александровой, субъективная сторона мошенничества при получении выплат представляет собой умышленную форму вины. Также она полагает, что характеризуя прямой умысел при хищении, исходя из характера действий и механизма причинения ущерба, нельзя говорить о предвидении возможности наступления последствий [298].

Мы также поддерживаем данную точку зрения, так как тоже считаем, что совершая необходимые действия, направленные на получение конкретной социальной выплаты, виновное лицо осознает, что результатом его незаконных действий будет получение этой выплаты.

Стоит также отметить, что мошенничество может быть также совершено с внезапно возникшим умыслом, когда преступные намерения осуществляется сразу после возникновения умысла совершить преступление. Умысел, как правило, характерен как правило для пассивного обмана. Субъект неожиданно для себя обнаруживает заблуждение потерпевшего и тут же решает использовать его[299].

Путем осуществления действий, направленных на получение социальных выплат, лицо предвидит последствия, которые выражаются в причинении вреда государственному или муниципального имуществу, и желает, чтобы они произошли. Его заблуждение и неконкретизированность может заключается в размерах получаемых выплат, в источниках финансирования, в потерпевшем от его преступных действий.

Однако, эти объективные и субъективные признаки, не исключают самого преступления и не характеризует намерения лица как косвенные. Это связано с тем, что в любом случае виновный осознает, что он совершает хищение чужого имущества (государственной или муниципальной собственности), предвидит наступления имущественного ущерба и хочет, чтобы это произошло.

Данная конструкция уголовно-правовой нормы не предусматривает совершения преступления в виде небрежной формы вины, так как даже в случае, если субъект по неосторожности вводит в заблуждение другого человека (например, сам будучи обманутым третьим лицом), все равно теряется волевой элемент умысла, направленного на желание обогатиться.

---

[298] Александрова, И.А. Новое уголовное законодательство о мошенничестве в контексте его толкования и применения на практике//Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. 2014. № 1 (25). С. 83-87.

[299] Ледовская Н.В. Проблемы реализации уголовной ответственности за новые составы мошенничества в правоприменительной практике// Научный вестник Государственного автономного образовательного учреждения высшего профессионального образования "Невинномысский государственный гуманитарно-технический институт". 2015. № 1. С. 19-21.

Это противоречит сущности хищения, где наиболее важным фактором является наличие у человека корыстных целей, которые применимы к такому составу преступления, как мошенничество при получении выплат. За мошенничество при получении выплат, обязательным признаком преступления является корыстная цель[300].

Так, Л.А. Вирфель совершила мошенничество при получении выплат в крупном размере. Е.И. оформила на Л.А. Вирфель доверенность на распоряжение принадлежащим ей денежным вкладом, на который осуществлялась выплата назначенной пенсии. В соответствии с актом о личной явке с целью продолжения выплаты пенсии, Е.И. лично явилась в консульство с целью продолжения выплаты назначенной пенсии, который был направлен в Пенсионный фонд РФ, на основании чего УПФ РФ осуществлялась выплата назначенной пенсии Е.И., вскоре выплата была приостановлена в связи с отсутствием акта о личной явке гражданина с целью продолжения выплаты пенсии. Л.А. Вирфель, имея доверенность, получала за Е.И. назначенную ей пенсию. Вскоре Е.И. умерла. Л.А. Вирфель, располагая сведениями о смерти Е.И., осознавая, что это влечет прекращение выплат назначенной пенсии, преследуя корыстную цель незаконного обогащения за счет чужого имущества, имея возможность уведомить УПФ РФ о смерти Е.И. для прекращения ей выплат на лицевой счет пенсии, умышленно не сообщила об этом, умолчав о смерти Е.И., в результате чего УПФ РФ на лицевой счет Е.И. были зачислены средства. Л.А. Вирфель, заведомо зная, что не имеет законный прав на получение указанных денежных средств, принадлежащих УПФ РФ, обратилась в дополнительный офис ПАО, где предъявив доверенность, незаконно получила зачисленные в качестве пенсии средства, которые обратила в свою пользу. Таким образом, Л.А. Вирфель, руководствуясь единым умыслом на совершение мошенничества при получении выплат, путем умолчания от УПФ РФ о смерти Е.И., влекущей прекращение выплат назначенной пенсии, выплачиваемые в качестве страховой пенсии Е.И., с использованием лицевого счета, открытого в ПАО на имя последней, с использованием доверенности, в целях причинения имущественного ущерба УПФ РФ и извлечения материальной выгоды за счет чужого имущества, действуя умышленно, с корыстной целью, осознавая безвозмездный и противоправный характер своих действий, похитила денежные средства на общую сумму в размере 255 тысяч рублей, принадлежащие УПФ РФ, похищенным распорядилась по своему усмотрению, причинив УПФ РФ ущерб в крупном размере на указанную сумму[301].

---

[300] Пархоменко, С.В., Боронов, А.М. К вопросу о криминализации специальных составов мошенничества //В книге: Правовое регулирование экономических отношений в Российской Федерации тезисы докладов Всероссийской научно-практической конференции. 2016. С. 169-173.

[301] Приговор № 1-71/2018 от 27 февраля 2018 г. по делу № 1-71/2018// Архив Печорского городского суда (Республика Коми)

Таким образом, мы приходим к выводу, что мошенничество при получении выплат всегда осуществляется лицом, с целью обогащения и для того, чтобы улучшить свое финансовое положение, и, следовательно, корыстная цель и определяет его действия.

Мошенничество при получении выплат с субъективной стороны характеризуется прямым умыслом, то есть лицо осознает, что совершает при получении пособий, компенсаций, субсидий и иных социальных выплат, незаконное деяние и желает его наступления.

Следует также отметить, что, хотя мотив мошенничества в получении выплат является корыстным, это не имеет значения для квалификации данного уголовного деяния[302].

Так, Г.Ш. Абдулатипова с целью хищения чужого имущества путем обмана, заведомо зная, что ее дочь, М.И. не страдает каким-либо заболеванием, подала заявление о назначении пенсии, осознавая, что таким образом будет получено право на получение социальных выплат, то есть предусмотренное статьей 11 Федерального закона от 15 декабря 2001 года №166- ФЗ «О государственном пенсионном обеспечении в Российской Федерации» право на пенсию по инвалидности, рассчитывая противозаконно завладеть денежными средствами бюджета Российской Федерации, осознавая, что своими действиями причинит ущерб государству в крупном размере и, желая этого, действуя умышленно, с корыстной целью, руководствуясь мотивом незаконного обогащения представила в Управление отделения Пенсионного фонда Российской Федерации по Республике Дагестан в г. Кизилюрт и Кизилюртовском районе, заявление о назначении пенсии и ежемесячной денежной выплаты ее несовершеннолетней дочери Исаевой Р.У. На основании заявления Г.Ш. Абдулатиповой о назначении пенсии и ежемесячной денежной выплаты ее несовершеннолетней дочери, решением управляющего Межрайонного Управления ОПФР по РД №289 от 19 марта 2012 года назначена социальная пенсия по категории «Инвалиды» в размере 6357,08 руб. и распоряжением №55 от 19 марта 2012 года назначена ежемесячная денежная выплата в размере 1057,97 руб. К указанным заявлениям приложены справка, выданная руководителем филиала №1 Главного бюро медико-социальной экспертизы по Республики Дагестан серии «№ от 21 февраля 2012 года, а также копии паспорта, страхового свидетельства, справка с места жительства. На основании представленных Г.Ш. Абдулатиповой подложных документов, УОПФ РФ по РД в г. Кизилюрт и Кизилюртовском районе в период с ноября 2012 года по 01 июня 2016 года Абдулатиповой Г.Ш. выплачены социальные выплаты в размере 809 077,09

[302] Старицын, В.В., Бражник, С.Д. Мошенничество: новеллы уголовного законодательства//В сборнике: МОЛОДАЯ НАУКА-2015: Сборник материалов шестой региональной научной конференции студентов и аспирантов. 2015. С. 121-125.

рублей, поступившими на счет Абдулатиповой Г.Ш. денежными средствами, она распорядилась по своему усмотрению[303].

Примечательно, что некоторые авторы в понятие субъективной стороны включают эмоциональное состояние, которое характеризует отношения лица в момент совершения преступления.

На наш взгляд, логично в мошенничестве, при получении выплат, выделить психическое отношения лица к содержанию своих действий и их последствиям[304].

Однако при совершении мошенничества, предусмотренного ст. 159.2 УК РФ, психическое состояние однотипное, лицо всегда понимает, что оно обманывает потерпевшего. При этом оно предполагает, что в результате мошенничества будет осуществлена ему передача чужого имущества, которое он хочет. В связи с этим, на наш взгляд, эмоциональное состояние лица, совершающего указанный вид мошенничества, не имеет значения для квалификации.

Если говорить про субъекта данного вида преступления, то можно отметить, что в настоящее время, мнение по данному поводу разделились. Одни авторы полагают, что субъект мошенничества при получении выплат общий[305], другие – специальный[306].

По нашему мнению, субъект у мошенничества при получении выплат общий. А пользу обозначенной нами позиции, мы бы хотели отметить следующее:

1. Закон не содержит ссылки в диспозиции ч. 1 ст. 159.2 Уголовного кодекса Российской Федерации на наличие специального субъекта. Признаки преступления, перечисленные в данной статье, в отличии от диспозиции статьи ч.1. ст. 160 УК РФ, не содержат указаний, которые бы дали основания ограничить круг лиц, которые могли совершить данное преступление.

2. Проанализировав статью 159.2 Уголовного кодекса Российской Федерации можно сделать вывод, что мошенничество при получении выплат может быть совершено только путем обмана. Обман может быть активным (представление заведомо ложной или ненадежной информации) или пассивным (умолчание фактов, обнародование которых влечет за собой прекращение таких платежей).

Таким образом, мошенничество при получении выплат с субъективной стороны характеризуется прямым умыслом, то есть лицо

---

[303] Приговор № 1-23/2018 от 22 февраля 2018 г. по делу № 1-23/2018// Архив Кизилюртовского городского суда (Республика Дагестан)

[304] Хоменко С.М., Дранников В.В. Судебная практика в Российской Федерации по применению уголовного закона в части специальных составов мошенничества: актуальные вопросы/ С.М. Хоменко, В.В. Дранников//Юристъ - Правоведъ. 2014. № 5 (66).С. 77-81

[305] Минаков Г.Л., Абашина Л.А. Новые составы мошенничества: проблемы применения///Среднерусский вестник общественных наук. 2014. № 1. С. 126-130.

[306] Янина И.Ю. Специальные составы мошенничества: проблемы правоприменения продолжаются //В сборнике: Уголовно-правовая, уголовно-процессуальная политика и современные проблемы борьбы с преступностью материалы Всероссийской научно-теоретической конференции. 2016. С. 273-278.

осознает, что совершает при получении пособий, компенсаций, субсидий и иных социальных выплат, незаконное деяние и желает его наступления.

Согласно примечанию к ст. 158 УК РФ общественно опасной целью данного состава является корысть, выражающаяся в преступном обращении государственного имущества в свою пользу или в пользу других лиц. Ее обязательность в составе субъективной стороны мошенничества при получения выплат вполне обоснована. Мотив мошенничества при получении выплат зачастую является корыстным, однако роли при квалификации данного деяния он не играет.

Субъектом данного преступления, по нашему мнению, может быть любое лицо, вне зависимости от того, было ли в отношении него принято решение о производстве выплат или нет.

Использованные источники:

Нормативно-правовые акты

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12.12.1993 (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 №11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. - 2014. - № 31. - Ст. 4398.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации: Федер. закон от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ (ред. 03.10. 2018) // Собрание законодательства РФ. - 1996. - № 25. - Ст. 2954.
3. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 г. № 174-ФЗ (ред. 11.10.2018.) // Собрание законодательства РФ. -2001. -№ 52 (ч. I). - Ст. 4921.

Материалы судебной практики

4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27 декабря 2007 г. № 51 "О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате"// Российская газета. - 2008. - № 4.
5. Приговор № 1-23/2018 от 22 февраля 2018 г. по делу № 1-23/2018// Архив Кизилюртовского городского суда (Республика Дагестан)
6. Приговор № 1-71/2018 от 27 февраля 2018 г. по делу № 1-71/2018// Архив Печорского городского суда (Республика Коми)

Научная литература

7. Александрова И.А. Законодательство о мошенничестве в свете разъяснений президиума Верховного Суда РФ. Новейшая практика применения ст. 159, 159.1– 159.6 УК РФ/ И. А. Александрова // Российский следователь. - 2014. - № 4. - С. 32–35.
8. Александрова И.А. Новое уголовное законодательство о мошенничестве в контексте его толкования и применения на практике/ И. А. Александрова //Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. - 2014. - № 1 (25). - С. 83-87.
9. Арутюнян Н.Г. Мошенничество: анализ состава и проблемы квалификации/ Н. Г. Арутюнян//СМАЛЬТА. - 2015. - № 1. - С. 9-12.

10. Гуржий К.О. Дифференциация уголовной ответственности за мошенничество: целесообразность и эффективность новых составов/ К. О. Гуржий//NovaInfo.Ru. - 2016. - Т. 2. - № 57. - С. 381-385.
11. Ледовская Н.В. Проблемы реализации уголовной ответственности за новые составы мошенничества в правоприменительной практике/Н.В. Ледовская// Научный вестник Государственного автономного образовательного учреждения высшего профессионального образования "Невинномысский государственный гуманитарно-технический институт". 2015. № 1. С. 19-21.
12. Минаков Г.Л., Абашина Л.А. Новые составы мошенничества: проблемы применения/ Г. Л. Минаков, Л. А. Абашина//Среднерусский вестник общественных наук. - 2014. - № 1. - С. 126-130.
13. Михайловская Ю.В. Правовая природа и структура мошенничества/ Ю.В. Михайловская//Вестник Барановичского государственного университета. Серия: Исторические науки и археология, Экономические науки, Юридические науки. - 2015. - № 3. - С. 132-135.
14. Мусаелян М.Ф. О некоторых проблемах, связанных с введением в УК РФ специальных составов мошенничества/ М. Ф. Мусаелян//Российский следователь.- 2016.- № 10. - С. 26-30.
15. Пархоменко С.В., Боронов А.М. К вопросу о криминализации специальных составов мошенничества/ С. В. Пархоменко, А. М. Боронов//В книге: Правовое регулирование экономических отношений в Российской Федерации тезисы докладов Всероссийской научно-практической конференции.- 2016. - С. 169-173.
16. Розенко С.В. Проблемы квалификации и наказуемости специальных составов мошенничества/ С. В. Розенко//Уголовное право. - 2015. - № 5. - С. 84-85.
17. Солоненко О.А. Виды мошенничества/ О.А. Солоненко//В сборнике: Интеллектуальный потенциал вузов - на развитие Дальневосточного региона России Материалы XVII Международной конференции студентов, аспирантов и молодых ученых в 5 томах. под общ. ред. д-ра экон. наук О.Ю. Ворожбит.- 2015. - С. 72-74.
18. Старицын В.В., Бражник С.Д. Мошенничество: новеллы уголовного законодательства/ В. В. Старицын, С. Д. Бражник //В сборнике: МОЛОДАЯ НАУКА-2015: Сборник материалов шестой региональной научной конференции студентов и аспирантов. - 2015. - С. 121-125.
19. Хоменко С.М., Дранников В.В. Судебная практика в Российской Федерации по применению уголовного закона в части специальных составов мошенничества: актуальные вопросы/ С. М. Хоменко, В. В. Дранников//Юристъ - Правоведъ. - 2014. - № 5 (66).- С. 77-81
20. Чашина О.Ю. Новые составы мошенничества/ О.Ю. Чашина //Советник юриста. - 2013. - № 2. - С. 87-95.
21. Шульгин С.И. Специальные составы мошенничества в зависимости от предмета и способа совершения/ С. И. Шульгин//В сборнике: Проблемы

формирования правового социального государства в современной России материалы X всероссийской научно-практической конференции. - 2014. - С. 145-149.
22. Янина И.Ю. Специальные составы мошенничества: проблемы правоприменения продолжаются/ И. Ю. Янина //В сборнике: Уголовно-правовая, уголовно-процессуальная политика и современные проблемы борьбы с преступностью материалы Всероссийской научно-теоретической конференции. - 2016. - С. 273-278.

УДК 159.9.072.432

Васильченко А. С.
младший научный сотрудник
Лаборатории психогигиены и психопрофилактики
ФГБУ «НМИЦ ПН им. В.П. Сербского» Минздрава России
Россия, г. Москва
Проничева М.М.
младший научный сотрудник
Лаборатории психогигиены и психопрофилактики
ФГБУ «НМИЦ ПН им. В.П. Сербского» Минздрава России
Россия, г. Москва
Гавриченкова А.А.
студент факультета «Юридическая психология»
ФГБОУ ВО МГППУ
Россия, г. Москва
Ковалева М.Е.
младший научный сотрудник
Лаборатории психогигиены и психопрофилактики
ФГБУ «НМИЦ ПН им. В.П. Сербского» Минздрава России
Россия, г. Москва
Научный руководитель: д. психол. н. Булыгина В.Г.
доцент

ИНДИВИДУАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ПРЕДИКТОРЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ НАДЕЖНОСТИ У СОТРУДНИКОВ МВД

Аннотация: Статья посвящена изучению индивидуально-психологических предикторов дезадаптации у сотрудников силовых структур. В исследовании приняли участие 52 сотрудника МВД в возрасте от 18 до 42 лет (средний возраст группы 28,13 ± 5. Для оценки индивидуально-типологических особенностей личности применялся следующий аппарат методик: Семантический анализ деятельности (Носс И.Н., 2008); Тест общих знаний (Носс И.Н., 2008); Личностный опросник «Характерологические акцентуации личности и нервно-психическая устойчивость» (Носс И.Н., 2008); Тест Айзенка (Айзенк Г., 2003); Методика определения способности к управленческой деятельности (Носс И.Н., 2008).

Исследование позволило выявить индивидуально-психологические особенности сотрудников силовых структур с высокими и низкими показателями нервно-психической устойчивости в зависимости от профиля профессиональной деятельности; определить общие и специфические индивидуально-психологические корреляты профессиональной надежности на основании сравнительного анализа сотрудников силовых структур с высокими и низкими показателями нервно-психической устойчивости; определить вклад индивидуально-психологических переменных в риск дезадаптации у сотрудников силовых структур.

Ключевые слова: индивидуально-психологические предикторы дезадаптации, сотрудники МВД, сотрудники силовых структур, административно-надзорная деятельность, оперативно-розыскная деятельность, нервно-психическая устойчивость.

Vasilchenko Alesya Sergeevna
Junior Research Associate,
Psychohygiene and Psychoprophylaxis Laboratory.
Federal State Budgetary Institution "V. Serbsky National Medical Research Centre for Psychiatry and Narcology" of the Ministry of Health of the Russian Federation
Moscow, Russia
Pronicheva Maria Mikhailovna
Junior Research Associate,
Psychohygiene and Psychoprophylaxis Laboratory.
Federal State Budgetary Institution "V. Serbsky National Medical Research Centre for Psychiatry and Narcology" of the Ministry of Health of the Russian Federation
Moscow, Russia
Gavrichenkova Anastasia Alekseevna
graduate of the Faculty of "Legal Psychology"
Moscow State University of Psychology & Education
Moscow, Russia
Kovaleva Mariya Evgenevna
Junior Research Associate,
Psychohygiene and Psychoprophylaxis Laboratory.
Federal State Budgetary Institution "V. Serbsky National Medical Research Centre for Psychiatry and Narcology" of the Ministry of Health of the Russian Federation
Moscow, Russia
Scientific director: Dr. Psychol. Sci. Bulygina V.G.

INDIVIDUAL-PSYCHOLOGICAL PREDICTORS OF PROFESSIONAL RELIABILITY OF THE EMPLOYEES OF THE MINISTRY OF INTERNAL AFFAIRS

Annotation: The current article made possible identifying the features of individual-psychological predictors of disadaptation among security forces. 52 employees of the Ministry of Internal Affairs aged from 18 to 42 years old (the average age of the group was 28.13 ± 5) took part in the study. The following methods were used to evaluate the individual-typological personality features: Semantic analysis of activity (Noss I., 2008); Test of General knowledge (Noss I.N., 2008); Personality questionnaire "Characteristic personality accentuation and psychological stability" (Noss I.N., 2008); Eysenck Personality Test (Eysenck G., 2003); Methodology for determining the ability to manage activities (Noss I.N., 2008). The results of the study revealed individual-psychological features of security officers with high and low levels of neuropsychological stability, depending on the profile of their professional activities; determined the general and specific individual-psychological correlates of professional reliability based on a comparative analysis of security officers with high and low indices of neuropsychological stability; determined the contribution of individual-psychological factors to the risk of disdaptation among the employees of the Ministry of Internal Affairs.

Key words: individual- psychological predictors of disadaptation, employees of the Ministry of Internal Affairs, security officers, administrative and supervisory activities, operational search activities, neuropsychological stability.

В XXI веке предъявляются существенно более высокие требования к стрессоустойчивости личного состава и к снижению потерь силовых формирований при выполнении служебных задач. Значительно возросли риски, связанные с принятием ошибочных решений в ходе планирования служебных задач разного уровня [3]. При этом важным отличием профессиональной деятельности, связанной с работой в чрезвычайных условиях, являются повышенные требования к личности специалиста, связанные с возможностью адаптироваться к психотравмирующим воздействиям, с устойчивостью психики, способности к регуляции эмоционального состояния, процессов целеполагания, к принятию наиболее оптимальных решений [3]. В связи с этим возрастает значимость задач прогнозирования надежности специалиста экстремального профиля, а также профилактики последствий воздействия экстремальных условий на психологическое здоровье [3].

Психоэмоциональный стресс является ведущим компонентом экстремальной профессиональной деятельности и детерминируется индивидуальными характеристиками функций ЦНС, при этом последние играют решающую роль для прогнозирования его последствий [6]. Наряду с совокупностью факторов, воздействующих на процесс и результат профессиональной подготовки и деятельности независимо от функционирования психики специалиста экстремального профиля, существуют и субъективные факторы, в значительной степени определяющие

поведение человека в чрезвычайной ситуации. В совокупность таких факторов включают физиологические и психологические факторы [2,4].

Было выявлено, что эффективность деятельности специалистов опасных профессий обусловлена личностными свойствами, характеризующими активность, нервно-психическую устойчивость, уровень тревожности, свойства высшей нервной деятельности, организаторские способности, интеллектуальное развитие и др. [7].

Таким образом, изучение индивидуально-психологических предикторов дезадаптации у сотрудников силовых структур стало ***целью*** нашего исследования.

Организация исследования. Выборку исследования составили 52 сотрудника МВД в возрасте от 18 до 42 лет (средний возраст группы 28,13 ± 5). Из них 29 сотрудников выполняют административно-надзорную деятельность (в возрасте от 18 до 42 лет (средний возраст группы 27,69 ± 6,09)), 23 сотрудника – оперативно-розыскную деятельность (в возрасте от 24 до 35 лет (средний возраст группы 28,7 ± 3,18)).

Для решения поставленной цели, нами были сформулированы следующие ***задачи***:

1. Выявить индивидуально-психологические особенности сотрудников силовых структур с высокими и низкими показателями нервно-психической устойчивости (НПУ) в зависимости от профиля профессиональной деятельности.
2. Определить общие и специфические индивидуально-психологические корреляты профессиональной надежности на основании сравнительного анализа сотрудников силовых структур с высокими и низкими показателями НПУ.
3. Определить вклад индивидуально-психологических переменных в риск дезадаптации у сотрудников силовых структур.

Методы исследования. Методический аппарат включал в себя методики, направленные на оценку индивидуально-типологических особенностей личности:

1. Семантический анализ деятельности [5].
2. Тест общих знаний [5].
3. Личностный опросник «Характерологические акцентуации личности и нервно-психическая устойчивость» [5].
4. Тест Айзенка [1].
5. Методика определения способности к управленческой деятельности [5].

Результаты исследования. С целью определения сотрудников группы риска по показателю нервно-психической устойчивости (НПУ) был проведен кластерный анализ (k-means), в результате которого было выделено два кластера:

- первый кластер – сотрудники силовых структур с высокой нервно-психической устойчивостью (34 человека),

- второй кластер – сотрудники силовых структур с низкой нервно-психической устойчивостью (17 человек).

Для выявления индивидуально-психологических особенностей сотрудников силовых структур с высокими и низкими показателями НПУ *в зависимости от профиля профессиональной деятельности* был проведен однофакторный дисперсионный анализ.

Согласно полученным данным в группе сотрудников силовых структур с высокой НПУ, занимающихся административно-надзорной и оперативно-розыскной деятельностью, существуют значимые различия по переменным «Семантический анализ деятельности (субтест 1)» ($r = 6,267$, $p = 0,018$); «Семантический анализ деятельности (субтест 2)» ($r = 5,382$, $p = 0,027$); «Семантический анализ деятельности (техническая направленность)» ($r = 6,946$, $p = 0,013$); «Надежность» ($r = 5,221$, $p = 0,029$).

В подгруппе сотрудников, занимающихся административно-надзорной деятельностью, значимо высокие показатели обнаруживаются по шкалам «Надежность» ($M = 3,00$); «Семантический анализ деятельности (субтест 2)» ($M = 9,53$); «Семантический анализ деятельности (техническая направленность)» ($M = 4,84$); а также в корректурной пробе (на внимание) ($M = 80,84$). По шкале «Семантический анализ деятельности (субтест 1)» выявлены значимо высокие показатели в подгруппе сотрудников, занимающихся оперативно-розыскной деятельностью ($M = 5,00$).

В группе сотрудников силовых структур с низкой НПУ выявлены значимые различия по шкале «Надежность» ($r = 5,763$, $p = 0,030$). Значимо высокие показатели данной шкалы обнаруживаются у сотрудников, выполняющих административно-надзорную деятельность ($M = 6,20$), в отличие от сотрудников, занимающихся оперативно-розыскной деятельностью.

Для определения общих и специфических индивидуально-психологических коррелятов профессиональной надежности на основании сравнительного анализа сотрудников силовых структур с высокими и низкими показателями НПУ был использован однофакторный дисперсионный анализ. Значимые различия в группах были выявлены по следующим шкалам: профессиональная направленность ($r = 6,403$, $p = 0,015$); надежность ($r = 16,019$, $p = 0,000$); эксплозивная форма ($r = 60,744$, $p = 0,000$); психастеническая форма ($r = 23,321$, $p = 0,000$); шизоидная форма ($r = 38,242$, $p = 0,000$); истероидная форма ($r = 22,699$, $p = 0,000$); нервно-психическая неустойчивость ($r = 69,027$, $p = 0,000$); тест общих знаний ($r = 4,346$, $p = 0,042$); общий показатель интеллекта (тест IQ Айзенка) ($r = 4,258$, $p = 0,044$).

Значимо высокие показатели по шкалам «Профессиональная направленность» ($M = 2,18$); «Надежность» ($M = 2,41$); «Эксплозивная форма ($M = 8,24$); «Психастеническая форма» ($M = 5,65$); «Шизоидная форма» ($M = 7,94$); «Истероидная форма» ($M = 12,71$); «Нервно-психическая неустойчивость» ($M = 18, 94$) обнаруживаются в группе сотрудников с низкими показателями нервно-психической устойчивости.

Для сотрудников с высокими показателями нервно-психической устойчивости характерны значимо высокие показатели теста общих знаний (M = 24, 76) и общего интеллекта (тест IQ Айзенка) (M = 15,56).

Для решения задачи определения вклада индивидуально-психологических переменных в риск снижения нервно-психической устойчивости у сотрудников силовых структур был применен множественный регрессионный анализ по переменной НПУ, в качестве значимых предикторов, связанных с уровнем нервно-психической устойчивости, были выделены значения шкал: «Эксплозивная форма» (r = 6,397, p = 0,000), «Психастеническая форма» (r = 4,104, p = 0,000), «Шизоидная форма» (r = 4,513, p = 0,000), «Общий показатель интеллекта» (r = -2,957, p = 0,005) и «Профессиональная направленность» (r = 2,150, p = 0,037).

Следует отметить, что для сотрудников с низкой нервно-психической устойчивостью характерны высокие значения шкал «Эксплозивная форма», «Психастеническая форма», «Шизоидная форма», «Профессиональная направленность» и низкие значения параметра «Общий интеллект», тогда как для сотрудников с высокой нервно-психической устойчивостью характерны более высокие показатели общего интеллекта и низкие показатели шкал «Эксплозивная форма», «Психастеническая форма», «Шизоидная форма», «Профессиональная направленность».

Обсуждение результатов. Для сотрудников, выполняющих административно-надзорную деятельность, на первый план выходят такие показатели семантического анализа деятельности, как техническая направленность деятельности, а также высокая общая обучаемость. В свою очередь, для сотрудников, занимающихся оперативно-розыскной деятельностью, с высоким уровнем НПУ характерны высокие показатели общей обучаемости, а также отсутствие склонности к технически направленным видам деятельности.

Не выявлено значимых различий среди сотрудников, занимающихся административно-надзорной и оперативно-розыскной деятельностью, с низким уровнем НПУ, что может быть связано с общей низкой продуктивностью профессиональной деятельности вне зависимости от профиля работы сотрудника.

Согласно результатам анализа общих и специфических индивидуально-психологических коррелятов профессиональной надежности, для сотрудников силовых структур с низким уровнем НПУ на первый план выходят высокие показатели параметров теста «Характерологические акцентуации личности», а именно: 1) эксплозивность, характеризующаяся несоответствием эмоциональных реакций силе и качеству раздражителей, агрессивностью, слабым контролем эмоций, импульсивностью действий; 2) истероидность – эгоцентризмом, внешней выразительностью переживаний, высокими претензиями в отношении и оценке результатов своего труда и исключительностью положения; 3) нервно-психическая неустойчивость,

проявляющейся при акцентуациях характера, алкоголизации, наркомании и некоторых психических заболеваниях и характеризующейся недостаточной социальной зрелостью, нарушениями социальных норм поведения, требований, правил и порядка деятельности, нарушениями дисциплины, межличностных и трудовых отношений, предболезненными и болезненными состояниями; 4) профессиональная направленность, выражающаяся в отношении к выбранной профессии, демонстрация своих моральных, физических и психических проблем.

Для сотрудников с высокой НПУ на первый план выходят характеристики познавательной сферы, а именно: высокие показатели теста общих знаний и общего уровня интеллекта, а также низкие показатели параметров теста «Характерологические акцентуации личности».

Для исследования индивидуально-психологических особенностей и вклада фактора нервно-психической неустойчивости, был проведен множественный регрессионный анализ. Выявлено, что повышенная возбудимость, слабый контроль эмоций, импульсивность действий, высокая тревожность, повышенная чувствительность, быстрая утомляемость, фиксация на неудачах, своеобразие логических связей и ассоциаций, эмоциональная холодность, замкнутость, трудности в установлении межличностных контактов, зацикленность на своих проблемах, а также низкий уровень общего интеллекта являются психологическими предикторами, связанными с низким уровнем НПУ.

Выводы. Таким образом, проведенное исследование индивидуально-психологических предикторов дезадаптации у сотрудников силовых структур позволило:

1. Выявить индивидуально-психологические особенности сотрудников силовых структур с высокими и низкими показателями нервно-психической устойчивости (НПУ) в зависимости от профиля профессиональной деятельности. Согласно полученным данным, на первый план выходят отличия в структуре семантического анализа деятельности для сотрудников силовых структур с высоким уровнем НПУ в зависимости от профиля их деятельности. Для сотрудников с низким уровнем НПУ значимых различий не обнаружено, что может быть связано с общей низкой продуктивностью профессиональной деятельности вне зависимости от профиля работы сотрудника.

2. Определить общие и специфические индивидуально-психологические корреляты профессиональной надежности на основании сравнительного анализа сотрудников силовых структур с высокими и низкими показателями НПУ. Для сотрудников с высоким уровнем нервно-психической устойчивости на первый план выходят особенности познавательной сферы, в то время как для сотрудников с низкими показателями НПУ особую значимость приобретают личностные особенности, акцентуации характера, а также недостаточная социальная зрелость, нарушения социальных норм поведения,

межличностных и трудовых отношений, наличие предболезненных или болезненных состояний.

3. Определить вклад индивидуально-психологических переменных в риск дезадаптации у сотрудников силовых структур. Психологическими предикторами, связанными с низким уровнем НПУ, стали высокие значения переменных «Эксплозивная форма», «Психастеническая форма», «Шизоидная форма», «Профессиональная направленность», отражающих степень выраженности акцентуации по выделенным параметрам и личностную незрелость, а также более низкие значения параметра «Общий интеллект».

Использованные источники:

1. Айзенк Г. Новые IQ тесты. – М.: ЭКСМО, 2003. – 192 с.
2. Булка А.П. Система организации психофизиологических мероприятий в Вооруженных Силах Российской Федерации: Дис. ... д-ра мед. наук. – СПб., 2011. – 309 с.
3. Булыгина В.Г. Прогноз и коррекция поведенческих реакций специалистов, работающих в экстремальных условиях: аналитический обзор / В.Г. Булыгина, С.В. Шпорт, О.И. Сперанская О.И. и др. – М: ФГБУ «ФМИЦПН им. В.П. Сербского» Минздрава России, 2016. – 152 с.
4. Гемешлиев Ф. К. Психологические модели и технология интегративной оценки копинг-поведения специалистов экстремального профиля: Дис. … канд. псих. наук. – СПб., 2014. – 190 с.
5. Носс И.Н. Профессиональная психодиагностика: психологический отбор персонала: учебно-методическое пособие для студентов и практических психологов. – М.: – Психотерапия, 2009. – 464 с.
6. Родыгина Ю.К. Медико-психологические и нейробиологические детерминанты профессиональной деятельности в экстремальных условиях: Автореф. дис. … д-ра мед. наук. – СПб., 2011. – 43 с.
7. Рыбников В.Ю. Психологическое прогнозирование надежности деятельности и коррекция дезадаптивных нервно – психических состояний специалистов экстремального профиля. – СПб.: СПб. ун-т МВД, 2000. – 205 с.

УДК 336.2

Вахонина А.В.
студент
5 курс, факультет «Филологии и истории»
Елабужский институт Казанского (Приволжского)
Федерального университета
Россия, г. Елабуга
Мулла-Гаянова А.В.
студент
5 курс, факультет «Филологии и истории»
Елабужский институт К(П)ФУ
Россия, г. Елабуга
Научный руководитель: Сазанов О.В.
старший преподаватель

НАЛОГОВАЯ СИСТЕМА ЦАРСКОЙ РОССИИ НАЧАЛА XX ВЕКА

Аннотация: Статья посвящена налоговой системе России начала XX века. Приводится подробная характеристика данной системы, ее иерархическая структура. Также приводится сравнение налоговых систем Англии, Германии и России.

Ключевые слова: налоговая система, налогообложение, доходы, подоходный налог, плательщик.

Vakhonina A. V.
student
5 course, faculty of Philology and history
Elabuga Institute of Kazan (Volga region) Federal University
Russia, Elabuga
Mulla-Gayanova A. V.
student
5 course, faculty of Philology and history
Elabuga Institute K (P)FU
Russia, Elabuga
Scientific supervisor: O. V. Sazanov
senior lecturer

THE TAX SYSTEM OF TSARIST RUSSIA OF THE EARLY TWENTIETH CENTURY

Annotation: The article is devoted to the tax system of Russia in the early XX century. The detailed characteristic of this system, its hierarchical structure is given. A comparison of the tax systems of England, Germany and Russia is also given.

Keywords: tax system, taxation, income, income tax, payer.

Актуальность исторического аспекта изучения функциональной направленности налогообложения в России определяет методологические способы к решению современных проблем реформирования налоговой

системы. Ключом этого является оценка роли налоговой политики в России начала XX столетия в развитии отечественной экономики на различных ее этапах, осознание основных процессов налоговых преобразований.

Налоговая система, функционирующая на данный момент в Российской Федерации не достаточно эффективна и логической ясности чем порождает актуальность данной научной работы. Этот тезис объясняется продолжающимся реформированием экономической и политической системы нашей страны.

Закономерно обращение к налоговой системе России начала XX века, так как было уже сказано выше, налоговая система Российской Федерации нуждается в реформировании. Начало XX века характеризуется модернизацией социально-экономических отношений. Одной из характерных черт налоговой системы этого периода является реорганизация налогообложения. Благодаря эффективной налоговой политике было достигнуто активное внедрение передовых технологий и опыта в производство. Налоговая политика того времени не «угнетала», а стимулировала экономический прогресс. Важно отметить, что во многом благодаря эффективной налоговой политике к 1914 году Россия вошла в пятерку промышленно развитых держав Европы[307].

До 1917 года в налоговой системе России происходил процесс модернизации, который выражался заменой фискального типа отношений на мотивирующие развитие хозяйственной деятельности налоговые ценности[308].

Иерархическая структура налоговой системы того периода отличалась своей продуманностью, благодаря четкому разделению компетенций государственных органов. Центр, в лице Министерства финансов и департаментов по окладным и неокладным сборам являлся контроллером по всем видам существовавших сборов. В губерниях деятельность в налоговой политике осуществлялась казенными и акцизными палатами, казначейством и податной инспекцией.

Помимо вышеуказанных государственных органов, в сборе и распределении налоговых средств участвовали губернские и уездные присутствия, состоящие из представителей налогоплательщиков. Присутствия делились на торговые, промысловые, подоходные, военные и квартирные, крестьянские и др. Таким образом в налоговую систему начала XX века входили все слои общества, тем самым отражая и делая публичным процесс сбора и распределения бюджетных средств, что положительно сказывалось на эффективности налоговой системы.

В процесс распределения налоговых средств помимо государственных органов входили и местные органы самоуправления. Ведь благоустройство на

[307] Бунге Н.Х. Степанов, В.Л. Взгляды и деятельность: к вопросу о социально-экономической политики самодержавия во второй половине XIX в.: Дтссертация кандидата исторических наук. / В.Л. Степанов. М., 1987. - 303 с.

[308] Скорик, Т.Г. Историческое и логическое развитие налоговой системы России: Диссертация кандидата экономических наук. / Т.Г. Скорик. Волгоград, 2002. — 162 с.

местах в виде развития инфраструктуры, социальной сферы, напрямую зависело от количества полученных налоговых средств на территории местных органов самоуправления.

Несмотря на существование законодательной базы в фискальной политике, Россия того периода несколько уступала в эффективности налоговой системы западным странам, так как до 1907 года сохранялась сословное обложение и мирская подать. Лишь в 1907 году налогообложение стало единым, всесословным[309].

Стоит отметить, что в Российской империи был довольно низкий уровень налогообложения на человека в сравнении с западными странами. Так в Великобритании, переводя с фунтов на рубли, один житель приносил в казну 10 рублей, в Германии 5 рублей, в России 1 рубль 30 копеек. Большая часть бюджета пополнялась за счет акцизов на спички, водку, табак, сахар[310].

Отражением различных аспектов практической реализации многофункциональной направленности отечественной налоговой политики того периода является анализ налоговой системы Российской Империи в начале XX века.

Значительный рост объемов налоговых доходов до 1914 года наглядно демонстрирует эффективность реализации фискальной функции налогообложения[311].

Стимулирующую и регулирующую функции налогообложения отечественной налоговой политике выполняли следующие шаги: понижение акцизов и приостановление их действия на новые виды производимой продукции; освобождение от акцизов экспортируемых товаров; дифференциация акцизных ставок.

Несмотря на небольшую долю в общих доходах бюджета прямых налогов, в налоговой политике Российской империи рассматриваемого периода были реализованы социальная и стабилизирующая функции. Поддержание международных научных контрактов, деятельность российских учреждений технического образования и научно-технические исследования в сфере промышленности – все это финансировалось за счет промыслового налога. Мероприятия по землеустройству, дорожному строительству, благоустройству городов, осуществлялись на средства от сборов поземельного и подомового налога.

Первая мировая война стала причиной повышения почти всех видов налогов и сборов. Однако ожидаемого эффекта не произошло и был введен новый вид налога, военный, суть которого заключалась в откупе

---

[309] Полное собрание Законов Российской Империи. Собр. третье. Т. XXIV. Ч. 1, 2. 1907. СПб.: Гос. Тип., 1910. - 1012 с.

[310] Коцонис, Я.А. Подданный и гражданин: налогообложение в Российской Империи и Советской России его подтекст / Я.А. Коцонис // Россия и Первая мировая война: Материал международного научного коллоквиума. СПб.: С-Петербург, 1999. - С. 467-478.

[311] Кравцова, Е.С. Фискальная политика государства в отношении российского предпринимательства на рубеже XIX-начале XX столетий (на примере губерний Центральной России) / Е.С. Кравцова // Финансы и бизнес. 2007. -№4. -С. 155-166.

военнообязанного населения от военной службы, потерпевший полное фиаско, в виду высокого уклонения от уплаты налога военнообязанного населения[312].

Введение в 1916 году всесословного прогрессивного подоходного налога, самого справедливого в современной экономической системе, стало своеобразным аккордом модернизации налоговой системы. К сожалению властям не удалось реализовать на практике в полной мере этот налог в виду революционных потрясений. Многофункциональный характер финансовой системы России был нивелирован, прогрессивные тенденции налоговой политики так и не были реализованы.

Таким образом следует сделать вывод, что Министерство финансов проводило достаточно жесткую налоговую политику в рассматриваемый период. Бремя основного плательщика ложилось на крестьян, нередки были случаи послаблению при сборе налогов отдельным семьям, а также нецелевое использование бюджетных средств. Однако нельзя не отметить прогрессивность основных тенденций налоговой системы того времени. Так, частности, была начата реализация пропорционального подоходного налога, что безусловно приносило в казну больше денежных поступлений. Были созданы налоговые органы, которые также занимались сбором налогов и влияли на распределение денежных средств. Все это дает повод предположить о том, что, если бы не случилось революционных событий, налоговая система в России продолжала бы развиваться в позитивном ключе.

В заключение необходимо отметить, что при осуществлении современной реформации и модернизации налоговой системы необходимо уделять внимание исторической практике. Так, например, авторы считают, что необходимо вернуть прогрессивную шкалу подоходного налога, перенять опыт Российской империи по созданию территориальных комиссий из налогоплательщиков, а также ввести военный сбор, позволяющий военнообязанным откупаться от военной службы, тем самым противоборствуя коррупционным элементам.

Использованные источники:

1. Бунге Н.Х. Степанов, В.Л. Взгляды и деятельность: к вопросу о социально-экономической политики самодержавия во второй половине XIX в.: Дтссертация кандидата исторических наук. / В.Л. Степанов. М., 1987. - 303 с.
2. Скорик, Т.Г. Историческое и логическое развитие налоговой системы России: Диссертация кандидата экономических наук. / Т.Г. Скорик. Волгоград, 2002. – 162 с.
3. Полное собрание Законов Российской Империи. Собр. третье. Т. XXIV. Ч. 1, 2. 1907. СПб.: Гос. Тип., 1910. - 1012 с.

[312] Новые законы. О повышении окладов подоходного налога, об установлении единовременных налога и других постановлений Временного правительства о подоходном налоге. — Пгю: Книгоиздательство М.Г. Стракуна, 1917. -7 с.

4. Коцонис, Я.А. Подданный и гражданин: налогообложение в Российской Империи и Советской России его подтекст / Я.А. Коцонис // Россия и Первая мировая война: Материал международного научного коллоквиума. СПб.: С-Петербург, 1999. - С. 467-478.
5. Кравцова, Е.С. Фискальная политика государства в отношении российского предпринимательства на рубеже XIX-начале XX столетий (на примере губерний Центральной России) / Е.С. Кравцова // Финансы и бизнес. 2007. -№4. -С. 155-166.
6. Новые законы. О повышении окладов подоходного налога, об установлении единовременных налога и других постановлений Временного правительства о подоходном налоге. – Пгю: Книгоиздательство М.Г. Стракуна, 1917. -7 с.
7. Грачев, Я.С. Подоходный налог с населения и его социальная роль. Автореферат диссертация кандидата экономических наук / Я.С. Грачев. СПб., 1999. - 194 с.

УДК 311.3

Векшин В.В.
студент
2 курс, специальность «Экономическая безопасность»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Оренбург
Научный руководитель: Лаптева Е.В., к.э.н., доцент

Vekshin V.V.
student
2 course, specialty "Economic Security"
Orenburg branch REU them. G.V. Plekhanov
Russia, Orenburg
Scientific adviser: Lapteva EV, Ph.D., associate professor

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ УРОВНЯ БЕДНОСТИ В ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ
STATISTICAL ANALYSIS OF POVERTY LEVEL IN ORENBURG REGION

Аннотация: Статья посвящена анализу показателей уровня жизни населения и оценке глубины бедности населения в Оренбургской области за период 2012-2016 гг.

Abstract: The article is devoted to the analysis of indicators of the standard of living of the population and the assessment of the depth of poverty of the population in the Orenburg region for the period 2012-2016.

Ключевые слова: прожиточный минимум, среднедушевые доходы, бедность.

Key words: living wage, average per capita income, poverty.

Бедность – это не новое понятие для нашей страны, в значительной степени она является результатом экономических и социальных процессов, которые, с одной стороны, увеличивают возможности для роста благосостояния, а с другой стороны, ведут к бедности, нанося ущерб той категории людей, которые находятся в более уязвимой социальной позиции. К основным показателям бедности, рассчитываемым Федеральной службой государственной статистики можно отнести следующие:

– законодательно устанавливаемый прожиточный минимум, в качестве границы бедности;

– численность населения, имеющего среднедушевые доходы ниже величины прожиточного минимума;

– соотношение среднедушевого дохода бедного населения и прожиточного минимума.

В качестве объектов исследования выступает Российская Федерация и отдельный субъект РФ – Оренбургская область в 2012-2016гг. В работе были использованы различные методы обработки информации: относительные и средние величины, сравнение, табличный и графический методы. Информационную базу исследования составили данные региональной и федеральной статистики.

Динамика изменений основных показателей, характеризующих уровень жизни населения Оренбургской области и Российской Федерации за исследуемый период представлены в таблице 1.

Таблица 4 - Динамика основных показателей, характеризующих уровень жизни

Показатели	Годы					В среднем за год
	2012	2013	2014	2015	2016	
Величина прожиточного минимума, руб. в месяц:						
Оренбургская область Российская Федерация	3691,8 2429,3	4026,3 2932,5	5143,8 3526	5897 4014,3	6557,3 4422,3	5035,24 3464,88
Цепные темпы изменения среднедушевых денежных доходов, %:						
Оренбургская область Российская Федерация	125,0 125,7	131,3 123,6	123,3 118,6	106,2 112,8	108,4 110,9	118,8 118,3
Минимальный размер оплаты труда (МРОТ), руб. :						
Оренбургская область Российская Федерация	2000 2000	2300 2300	3500 2300	4330 4330	4611 4330	5680 5300
Доля общей численности населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума к общей численности населения, %						
Оренбургская область Российская Федерация	19,6 14,9	16,2 13,8	16,6 10,6	18,2 9,2	18,4 9,3	17,8 11,6
Цепные темпы реальной начисленной заработной платы, %:						

Оренбургская область Российская Федерация	107,8 113,6	115,8 115,3	109,0 113,0	96,9 105,4	107,7 101,4	107,4 109,7
Цепные темпы изменения пенсий, %						
Оренбургская область Российская Федерация	102,4 101,7	118,8 117,1	110,9 103,9	125,9 123,1	113,2 101,5	114,2 109,5

Результаты проведенного анализа позволили выявить следующее: так, величина прожиточного минимума по Оренбургской области за анализируемый период в среднем составляет 5035,24 руб., превышая тем самым по Российской Федерации на 1570,36 руб. Цепные же темпы изменения среднедушевых доходов отличаются не значительно, в среднем на 0,5 %. Уровень бедности в Оренбургской области за период с 2012 по 2016 гг. менялся. В условиях экономического роста в 2012-2013 гг. уровень бедности снижался (с 19,6 в 2012 г. до 16,2 % в 2013 г.). В целом за анализируемые пять лет уровень бедности в Оренбургской области снизился на 1,2 процентных пункта (с 19,6 в 2013 г. до 18,4 в 2016 г.). В среднем по Оренбургской области этот показатель составил 17,8 %, тогда как по Российской Федерации – 11,6 %. В целом по стране наблюдается иная ситуация: в течение анализируемых пяти лет доля бедных при переходе от одного года к другому снижалась (с 14,9 в 2014 до 9,2 % в 2015 г.). В последний год анализа этот показатель повысился всего на 0,1 %. Среднегодовые темпы роста реальной начисленной заработной платы по Российской Федерации составляют 109,7 %, что выше на 2,3 % чем по Оренбургской области . На протяжении всего периода анализа темпы роста реальной заработной платы по России выше аналогичного показателя по региону, где в 2015 г. отмечается даже снижение (96,9 %). Размер пенсий по Оренбургской области превышает аналогичный показатель по РФ в среднем на 4,7 %. В 2012-2016 гг. в регионе пенсии росли намного быстрее, чем в целом по стране.

В России численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума в 2016 г. составила 13,1 % от общей численности населения Российской Федерации. В 2016 г. по данному показателю Оренбургская область занимала седьмое место среди субъектов РФ Приволжского федерального округа (в 2016 г. – пятое).

Таблица 5 – Динамика численности населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума по РФ и субъектам РФ Приволжского федерального округа (в % от общей численности населения)

Регион	2015	2016	Отклонение (+;-)	Место субъекта в 2016	Место субъекта в 2015
Российская Федерация	13,2	13,1	-0,1	x	x
Кировская область	32,2	17,8	-14,4	6	12
Республика Марий Эл	18,9	19,9	+1,0	10	7
Республика Мордовия	28,0	26,3	-1,7	12	11
Нижегородская область	18,7	16,7	-2,0	3	6
Пензенская область	25,3	24,3	-1,0	11	10
Удмуртская Республика	20,0	19,2	-0,8	9	9
Оренбургская область	18,4	18,3	-0,1	7	5
Ульяновская область	19,3	18,6	-0,7	8	8
Чувашская Республика	12,1	10,9	-1,2	1	1
Пермский край	16,4	17,1	+0,7	4	3
Саратовская область	15,5	14,5	-1,0	2	2
Самарская область	17,8	17,6	-0,2	5	4

Практически во всех субъектах Приволжского федерального округа уровень бедности выше, чем в среднем по России. Исключением являлась Чувашская Республика, где доходы ниже прожиточного минимума в 2016 г. имели 10,9 % населения. Наиболее высок показатель уровня бедности среди субъектов Приволжского федерального округа в Республике Мордовия – 26,3 % населения находятся за чертой бедности.

Наиболее наглядным показателем бедности является среднедушевой доход бедного населения. Последние пять лет величина среднедушевого дохода бедного населения в Оренбургской области стабильно составляла около 70 % величины прожиточного минимума (табл. 3). В то же время за этот период увеличился разрыв со среднедушевыми доходами всего населения области. Так, если пятью годами ранее доходы бедного населения составляли 26,9 %, то в 2016 г. менее четверти (24,3 %) всех доходов. Таким образом, еще раз подтверждается все возрастающая дифференциация населения Оренбургской области по уровню среднедушевого дохода.

Следует отметить, что значительная часть населения Оренбургской области находится в опасной близости от черты бедности. В 2016 г. более трети жителей области (36,4 %) имели среднедушевые доходы в размере от одного до полутора прожиточных минимумов, то есть определенная часть населения при малейшем изменении экономической ситуации может оказаться за чертой бедности.

Таблица 6 - Динамика среднедушевого дохода бедного населения в Оренбургской области в 2012-2016 гг.

Показатели	Годы				
	2012	2013	2014	2015	2016
Среднедушевой доход бедного населения, руб.	2592	2828	3545	4045	4403
в % к: прожиточному минимуму	69,1	69,0	68,9	68,6	68,6
среднедушевому доходу	26,9	22,3	22,7	24,4	24,3
среднеобластной номинальной начисленной заработной плате	20,8	18,2	18,7	19,9	18,9
среднему размеру назначенных пенсий	85,1	71,6	72,4	60,9	54,1

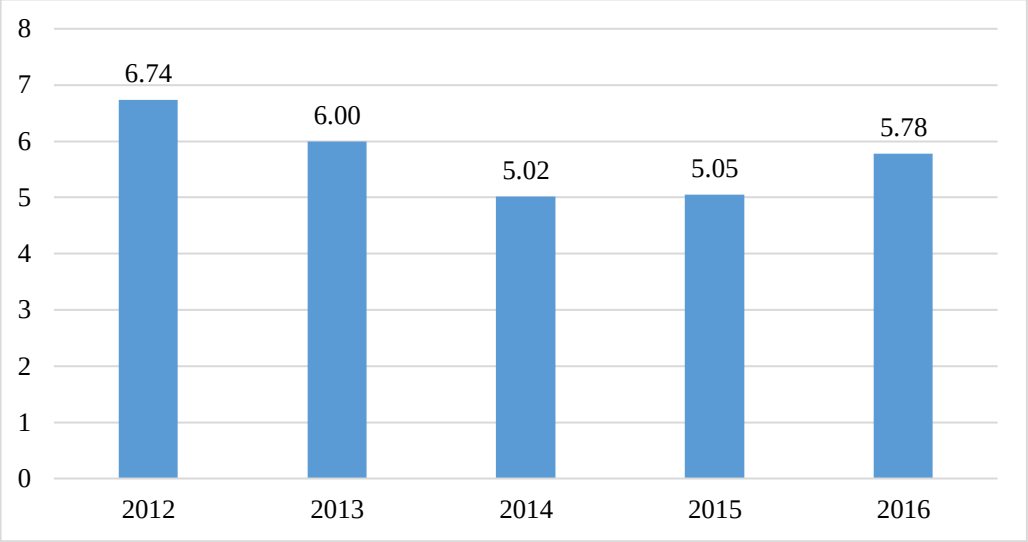


Рисунок 6 - Динамика глубины бедности в Оренбургской области в 2012-2016 гг., %

Критерием оценки уровня благосостояния бедного населения (имеющего среднедушевые доходы ниже прожиточного минимума) является показатель глубины бедности, представляющий собой расстояние, на котором оказывается бедное население по отношению к черте бедности.

Считается, что для населения, чей среднедушевой денежный доход незначительно превышает уровень прожиточного минимума, индекс глубины бедности принимает нулевое значение. С этой точки зрения, в Оренбургской области в настоящее время наблюдается относительно благоприятная картина: если в 2011 г. доходы малоимущего населения отклонились от черты бедности на 6,7 %, то в 2016 г. – на 5,7 %, то есть отмечается уменьшение доли крайне бедных слоев населения, имеющих среднедушевые денежные доходы в два и более раза ниже величины прожиточного минимума (рис. 1).

Проведенное исследование в рамках выбранной темы позволяет сделать основной вывод: имеется высокая дифференциация жителей данного региона по уровню среднедушевого дохода, в области высокий показатель уровня бедности.

Для сокращения масштабов бедности и увеличения уровня жизни населения, помимо модернизации производства как главного условия обеспечения активных действий в области социальной политики, целесообразно снизить совокупный уровень налогообложения фонда оплаты

труда, осуществить переход к взаимоувязанной системе отраслевых тарифных сеток работников бюджетной сферы, приблизить минимальный размер оплаты труда к соответствующему размеру прожиточного минимума, уточнить состав потребительской корзины, имея в виду более объективное отражение реального прожиточного минимума.

Использованные источники:

1. Социальное положение и уровень жизни населения Оренбургской области: статистический сборник / Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Оренбургской области. Оренбург, 2013—2014 гг.

2. Прожиточный минимум населения Оренбургской области: статистический сборник / Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Оренбургской области. Оренбург, 2014.

3. Токарский Б.Л., Нефедьева Е.Н., Змановский И.С. Прогнозирование социально-трудовых показателей качества жизни населения // Известия Иркутской государственной экономической академии. 2011. № 3 (77).

4. Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Практикум по статистике: теория статистики и экономическая статистика. – Оренбург: ИПК «Университет», 2016. – 227 с.

5. Золотова Л.В., Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Экономико-статистический анализ основных макроэкономических показателей развития банковского сектора России и оценка степени их влияния на уровень экономической активности населения// Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии.- 2017. - № 6-4 (52). - С. 78-83.

6. Лаптева Е.В. Статистическое исследование уровня сберегательной активности населения Российской Федерации // Вестник Оренбургского государственного университета, 2015. -№ 13(188). – С.53-59.

7. Коробейникова Е.В., Лаптева Е.В. Прогнозирование основных индикаторов уровня развития банковского сектора Российской Федерации // Наука Красноярья, 2016. –№2(25). - С.190-201.

УДК 336:339.13.012(470+571)

Вермичева В.О.
студентка
3 курс, факультет «Финансы и кредит»
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет»
Россия, г. Краснодар
Окинча Т.А.
студентка
3 курс, факультет «Финансы и кредит»
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет»
Россия, г. Краснодар
Научный руководитель: Носова Т.П.
канд.экон.наук, доцент
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет»
Vermicheva V.O.
student
3 course, faculty "Finance and Credit"
FSBEI of HE "Kuban State Agrarian University"
Russia, Krasnodar
Okincha T.A.
student
3 course, faculty "Finance and Credit"
FSBEI of HE "Kuban State Agrarian University"
Russia, Krasnodar
Scientific adviser: Nosova T.P.
Ph.D., Associate Professor
FSBEI of HE "Kuban State Agrarian University"

АСПЕКТЫ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ФИНАНСОВОГО РЫНКА РОССИИ В СРЕДНЕСРОЧНОЙ ПЕРСПЕКТИВЕ
ASPECTS OF THE FUNCTIONING OF THE FINANCIAL MARKET OF RUSSIA IN THE MEDIUM-TERM

Аннотация: В статье рассматривается структура современной банковской системы РФ. Описаны ее уровни, выявлены текущие стратегические задачи, приведены понятие «длинных денег», а также их роль в развитии современной экономике. Кроме того рассмотрен рынок ценных бумаг как на федеральном, так и региональном уровне. А также проанализирован рост эффективности экономики под воздействием цифровых технологий.

Ключевые слова: Банковская система, рынок ценных бумаг, «длинные деньги», «Программа 6,5%», цифровизация.

Abstract: The article discusses the structure of the modern banking system of the Russian Federation. Describes its levels, identifies current strategic objectives, gives the concept of “long money”, as well as their role in the

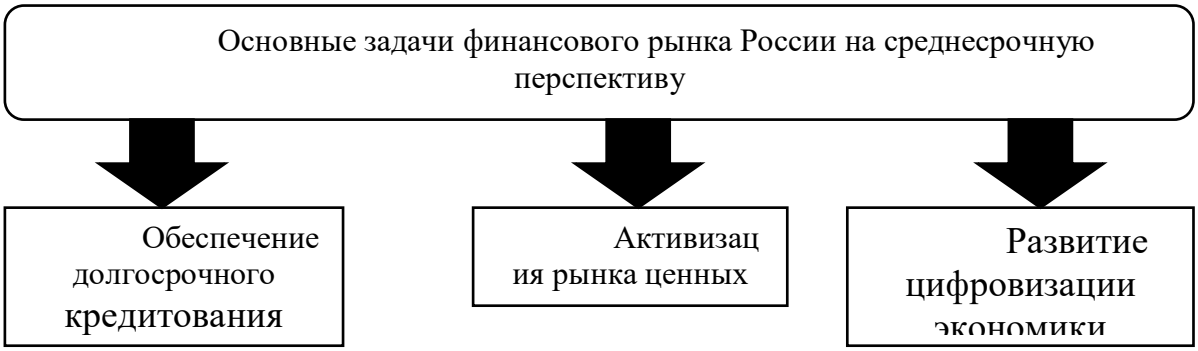
development of the modern economy. In addition, the securities market has been reviewed at both the federal and regional levels. And also analyzed the growth of economic efficiency under the influence of digital technologies.

Keywords: Banking system, securities market, "long money", "Program 6.5%", digitalization.

В настоящее время в России происходит переход от двухуровневой к трехуровневой банковской системе; ее окончательное формирование завершиться к началу 2019 г. Поэтому за один год банки должны определиться, в какой категории современной банковской системы намерены функционировать. В рамках новой модели предполагается выделить следующие три уровня кредитных организаций:

1. Системообразующие (системно значимые) кредитные организации (их функции останутся неизменными) по состоянию на 2018 г.: ПАО Сбербанк; Банк ВТБ (ПАО); Банк ГПБ (АО); АО ЮниКредит Банк; АО «АЛЬФА-БАНК»; ПАО «Московский Кредитный Банк»; ПАО Банк «ФК Открытие»; ПАО РОСБАНК; ПАО «Промсвязьбанк»; АО «Райффайзенбанк»; АО «Россельхозбанк».
2. Универсальные (банки с универсальной лицензией и минимальным объемом капитала до 1 млрд. руб.).
3. Малые (банки с базовой лицензией и минимальным требованием к капиталу от 300 млн. руб., осуществляющие обслуживание физических и юридических лиц).

Переход к новой модели банковской системы направлен на максимально полное удовлетворение запросов потребителей, снижение вероятности наступления рисковых ситуаций при проведении международных операций, а также дальнейшее совершенствование методов контроля системы в целом. Малые банки получат возможность проводить валютные и трансграничные операции через счета крупных банков [4]. Представляется необходимым более четкое определение и локализация основных задач банковской системы на среднесрочную перспективу в рамках качественных изменений экономики страны (рисунок 1).



1 – Основные задачи финансового рынка

Основным недостатком финансово-экономической системы является превалирование «коротких» денег, фактическое отсутствие в рыночных фондах «длинных» денег, обострение проблем ликвидности российских банков, инвестиционных компаний. Когда на «короткие» деньги приобретаются активы, для которых требуются «длинные» вложения, например недвижимость и земля, то проблема с ликвидностью достаточно быстро приводит к неплатежеспособности организаций банковского рынка, так как они не могут в короткий срок реализовать «длинные» активы.

По мнению ряда экспертов, наиболее важным источником формирования долгосрочных ресурсов кредитного рынка в складывающихся условиях является государственный (бюджетный) механизм при одновременном участии в финансировании со стороны Центрального Банка посредством использования долговых инструментов. Данный механизм широко применяется наиболее развитыми финансовыми системами мира в течение многих десятилетий (США и Япония) [5]. На рисунке 2 представлена сравнительная характеристика по доходам от долгосрочных 10-летних облигаций между США, Японией и Россией.

Рисунок 2 – Обзор доходности 10-летних облигаций за 2016-2018 гг., в % [3]

Динамика показала, что доходность десятилетних облигаций США в 2016 г. составляла 1,923 % годовых, а в 2018 г. выросла до 2,712 % годовых. В Японии доходность за 2016-2018 гг. сократилась 0,03% и составила 0,084 % годовых. В России также произошло уменьшение доходности десятилетних облигаций за 3 года на 3,07 %, которая составила в 2018 г. 7,23 % годовых.

Механизм финансирования работает следующим образом. Центральный Банк предоставляет долгосрочный кредит экономике, а она, в свою очередь, получает существенный инвестиционный потенциал, который мультиплицируется по мере подключения к работе с “длинными" проектами частного сектора. Целевая эмиссия позволяет направлять финансовые ресурсы на приоритетные цели (ипотека, малый бизнес и др.).

Поступления также производятся за счет иных источников «длинных» денег (пенсионных, страховых, инвестиционных фондов, аккумуляцией сбережений населения в банковской системе и т.д.), благодаря которым национальный финансовый рынок получает необходимые ресурсы для формирования инвестиционного потенциала. В целом использование механизма целевой долгосрочной эмиссии предположительно будет

способствовать насыщению экономики «длинными» деньгами, оживлению соответствующего сегмента рынка, диверсификации инструментов на РФР, а также снижению ставок.

По мнению российских экспертов, в отраслевом разрезе стабильные объемы долгосрочного кредитования характерны для предприятий оптовой и розничной торговли. В 2016 г. банки начали более активно кредитовать сельскохозяйственные предприятия и строительные организации, а также предприятия по производству и перераспределению электроэнергии, газа и воды.

Таблица 1 - Объем кредитов, предоставленных юридическим лицам - резидентам и индивидуальным предпринимателям в сельскохозяйственной деятельности, в рублях [7]

Отчетная дата	сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	из них:	строительство	из них:	производство машин и оборудования	из них:
		сельское хозяйство, охота и предоставление услуг в этих областях		строительство зданий и сооружений		производство машин и оборудования для сельского и лесного хозяйства
01.01.2016	639 837	614 993	1269 041	1025 870	229 893	13 280
01.01.2017	809 011	776 938	1405 733	1177 300	205 457	12 077
01.01.2018	950 381	929 199	1554 446	1258 472	226 434	12 948

Данные таблицы 1 показали, что объем выдаваемых кредитов увеличился в сфере сельского хозяйства на 48,53% и в строительной области на 22,49%.

В основном, запрашиваемые сроки кредитования для производителей составляют не менее пяти лет. Если речь идет о покупке недвижимости или строительстве производственных помещений, то некоторые претендуют и на десять лет.

Для данного производства характерны длительные сроки окупаемости инвестиций и более интересны дешевые и «длинные» деньги. Поэтому существуют программы, которые дают возможность получить кредит под 5–6,5% годовых. Однако это федеральный уровень и заявки рассматриваются при условии гарантий региональных структур.

В результате «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства» разработала «Программу 6,5%», которая позволяет кредитовать субъекты МСБ по фиксируемой процентной ставке по кредитам в размере от 10 млн. руб.: для субъектов малого бизнеса на уровне 3,5% годовых, для среднего – 3,1%. Многие представители малого бизнеса заинтересованы в данной программе, заявки которых уже находятся на рассмотрении в корпорации. Кроме того от 1 февраля 2018 г. в данной программе участвуют 15 российских банков, где предприниматели могут получить льготный кредит.

Еще одним существенным направлением по совершенствованию банковской системы является активизация рынка ценных бумаг.

Рынок ценных бумаг в современных условиях характеризуется внутренней политической нестабильностью, проблемами со сбором налогов, бюджетным кризисом, чрезмерными ожиданиями и надеждами на иностранные инвестиции. В результате имеет место падение курса рубля, потери государственного бюджета, увеличение доходности государственных долговых обязательств, угроза экономической катастрофы.

На рисунке 3 рассматривается объем выпущенных на внутреннем рынке РФ долговых обязательств.

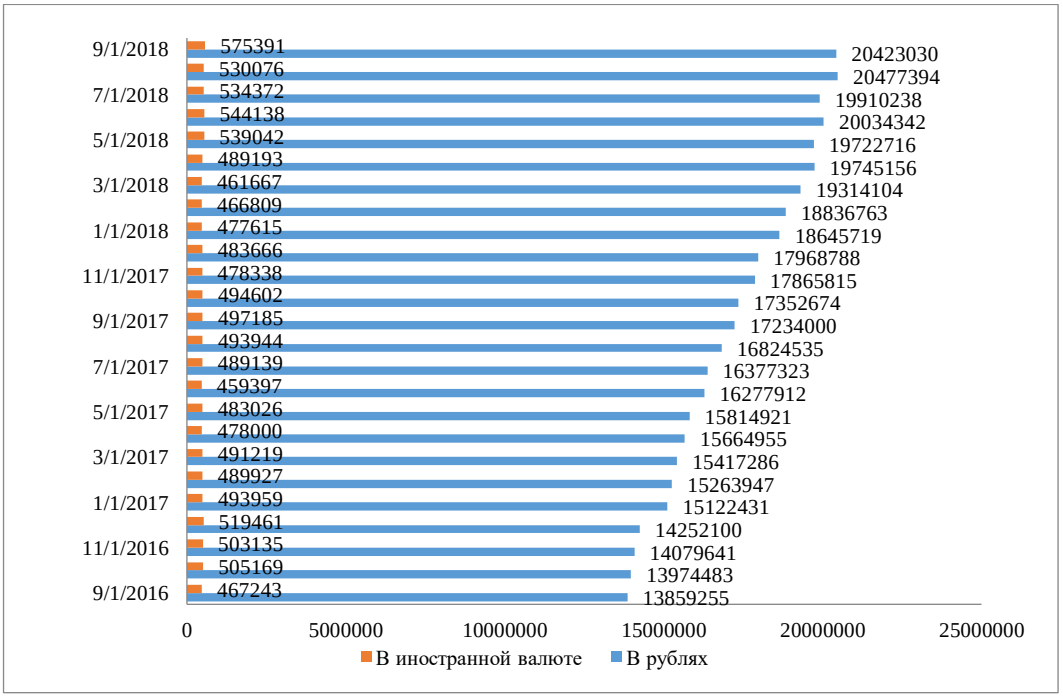


Рисунок 3 – Объем выпущенных на внутреннем рынке долговых ценных бумаг, млн. руб. [8]

Данные диаграммы показали, что за исследуемый период объем выпущенных на внутреннем рынке долговых ценных бумаг увеличился как в рублях на 47,36 %, так и в иностранной валюте на 23,15%.

Современная правовая система по регулированию фондового рынка функционирует в недостаточном объеме, в связи с неготовностью к реализации правовых норм со стороны правительства, и экономических агентов, которые проявляют незначительную активность в проведении структурных преобразований экономики [2].

Ключевыми задачами современного развития фондового рынка России являются создание благоприятных условий для привлечения инвестиций в реальный сектор экономики и защита прав инвесторов. Действия государственных органов должны способствовать росту портфельных инвестиций и стратегическим вложениям капитала институциональными инвесторами.

В России выбрана смешанная модель фондового рынка, на котором одновременно с равными правами присутствуют и коммерческие банки, имеющие все права на операции с ценными бумагами, и небанковские инвестиционные институты.

Рынок государственных долговых обязательств является одним из наиболее значимых. Он обеспечен: долгосрочными и среднесрочными облигационными займами, размещенными среди населения; внутренним валютным облигационным займом для юридических лиц; казначейскими обязательствами; государственными краткосрочными облигациями; долгосрочным 30-летним облигационным займом.

В Российской Федерации фондовый рынок определяется следующими характеристиками:

- небольшим объемом и неликвидностью;
- невозможностью формирования рынка ценных бумаг на долгосрочную перспективу;
- отсутствием стабильности в движениях курсов акций и невысокими инвестиционными качествами;
- низким уровнем развития материальной базы, технологий торговли, регулятивной и информационной инфраструктуры;
- высокой степенью всех рисков, связанных с покупкой (продажей) ценных бумаг;
- значительной долей «черного» и спекулятивного оборота;
- недоступностью к макро- и микроэкономической информации о состоянии фондового рынка;
- условиями острой конкуренции при отсутствии традиций деловой этики;

Несмотря на наличие отрицательных характеристик, современный фондовый рынок РФ – это, прежде всего, динамичный рынок, который развивается путем:

- быстрого совершенствования технологической базы рынка;
- масштабной приватизации и связанного с ней массового выпуска ценных бумаг;
- наличием доступа к международному рынку капитала;
- расширением облигационных займов, выпускаемых предприятиями и регионами;
- быстрого развития глобальной сети институтов (профессиональных участников рынка ценных бумаг).

Следует отметить, что в России сформирован динамичный внебиржевой рынок с мощной сетью. В связи с развитием высокоэффективных финансовых ресурсов на региональном уровне, страна нуждается в дополнительных вложениях. Основным источником таких поступлений можно выделить сделки с региональными ценными бумагами.

Региональные и субфедеральные облигации получили наибольшее распространение на региональных рынках. Кроме того, на биржи попадают

неэмиссионные ценные бумаги банков и различных компаний (депозитные сертификаты или векселя). Брокерские компании отдельных регионов активно приобретают ценные бумаги небольших предприятий по заказу инвестора.

До определенного времени облигационные займы считались одним из основных источников заимствования. Однако они обладают существенным недостатком, а именно: низкие процентные выплаты, которые зачастую ниже, чем в банковских кредитах, в связи, с чем произошел рост популярности муниципальных и субфедеральных бумаг [6].

К основным проблемам региональных рынков ценных бумаг можно отнести:

- активы, которые торгуются на региональном рынке, отличаются низкой ликвидностью, что ведет к снижению их рентабельности;
- капитализации характеризуется низким уровнем развития;
- инвесторы не заинтересованы во вложении средств в региональные ценные бумаги;
- низкая развитость муниципальных и субфедеральных ценных бумаг;
- недостаточный уровень сделок на корпоративном рынке;
- неразвитость деловой взаимосвязи между регионами страны;
- отсутствие динамики в инфраструктуре региональных рынков.

Банковской система должна соответствовать современному инновационному развитию, поэтому необходимо стимулировать вложения в данную сферу российской экономики.

Роль банковской системы в развитии цифровой экономики заключается в повышении эффективности производства, применения новейших технологий в работе с оборудованием, хранением, продажей и доставкой товаров и услуг, что существенно повышается за счет обработки больших объемов данных и использования результатов их анализа, по сравнению с традиционными формами хозяйствования.

Согласно программе «Цифровая экономика», к цифровым технологиям относятся: значительные данные, квантовые технологии, системы распределенного реестра, новые производственные технологии, нейротехнологии и искусственный интеллект промышленный интернет, сенсорика и компоненты робототехники, технологии виртуальной и дополненной реальностей технологии беспроводной связи. Ускоренное развитие цифровых технологий потребует дополнительных инвестиций и квалифицированных кадров, а также значительного повышения инновационной активности компаний. Указом Президента РФ от 7 мая 2018 г. «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 г.» предусмотрен рост внутренних затрат на развитие цифровой экономики не менее чем в три раза до 2024 г., что требует увеличения затрат на исследования и разработки, связанные с цифровыми технологиями (почти в 9 раз), а затрат на технологические инновации – почти в 6 раз к 2030 г. при постоянных ценах.

Таблица 2 - Затраты на технологические инновации организаций, по видам экономической деятельности по Российской Федерации за 2015-2017гг., млн. руб. [7]

Отрасль	2015	2016	2017	Темп роста, в %
Всего	1 203 638	1 284 590	1 404 985	116,73
из них по видам экономической деятельности:				
растениеводство	-	6 276	8 381	-
животноводство	-	5 669	6 403	-
растениеводство в сочетании с животноводством (смешанное сельское хозяйство)	-	2 884	-	-
предоставление услуг в области растениеводства, декоративного садоводства и животноводства, кроме ветеринарных услуг	-	134	1 022	-
добыча полезных ископаемых	125 575	136 701	184 811	147,17
обрабатывающие производства	563 490	574 154	610 218	108,29
производство и распределение электроэнергии, газа и воды	46 693	66 663	53 017	113,54
монтаж зданий и сооружений из сборных конструкций	12	-	-	-
устройство покрытий зданий и сооружений	-	-	189,9	-
производство прочих строительных работ	1	6	6	600
Связь	40 738	40 874	35 379	86,85
деятельность, связанная с использованием вычислительной техники и информационных технологий	25 984	11 859	19 247	74,07
научные исследования и разработки	383 496	416 730	468 874	122,26
предоставление прочих видов услуг	17 649	22 638	17 438	98,80

По данным таблицы 2 можно сделать вывод, что за 2015-2017 гг. объем денежных средств, направленных на инновационное развитие организаций увеличился на 16,73%.

Повышение финансирования науки должно сопровождаться трехкратным увеличением численности исследователей, занятых в сфере цифровых технологий. Ядром развития цифровой экономики является индустрия информации.

В значительной мере рост будет связан с повышением эффективности производства, процессов автоматизации и роботизации, которые сопровождаются кардинальными обновлениями основных средств. Эти

процессы также будут приводить к снижению доли вклада фактора труда в экономический рост при одновременном росте вклада капитала практически по всем секторам экономики. Так, на рисунке 4 приведены организации, непосредственно осуществляющие инновационную деятельность.

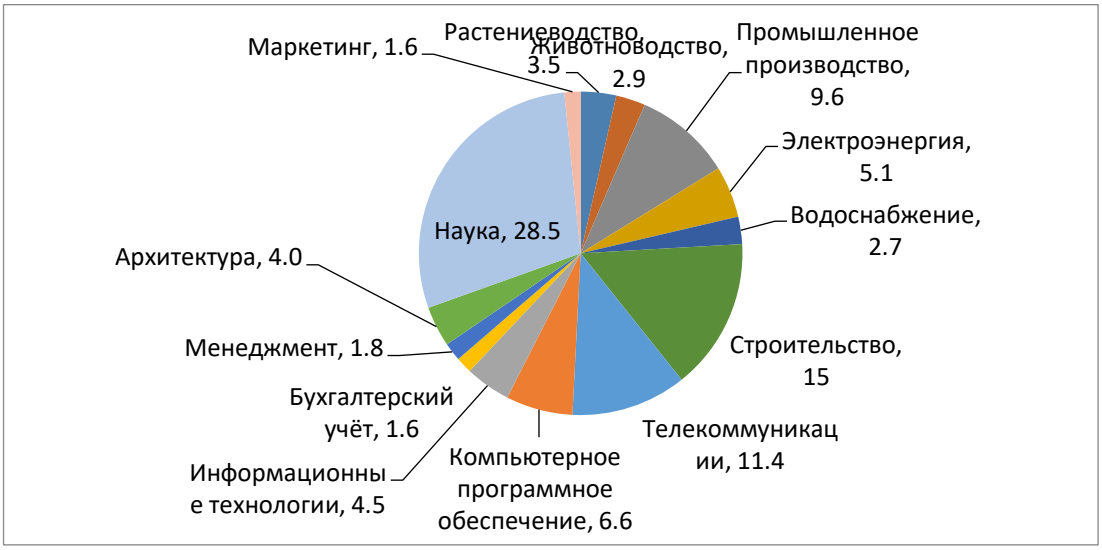


Рисунок 4 – Удельный вес организаций, осуществлявших технологические инновации, в общем числе обследованных организаций, по видам экономической деятельности, 2017 г., в % [7]

На рисунке 4 видно, что наибольший удельный вес (28,5%) приходится на научные организации, которые осуществляют технологические инновации. В свою очередь, наименьший удельный вес наблюдается в организациях, осуществляющих бухгалтерский учет (1,6%) и маркетинговые исследования (1,6%).

Развитие цифровой инфраструктуры в первую очередь может сказаться на увеличении темпов роста финансового сектора, а также транспортного и строительного комплексов. Оценки показывают, что цифровизация положительно повлияет на эффективность обрабатывающих отраслей (в наибольшей степени – химической промышленности и машиностроения) [1].

При условии достижения необходимых объемов инвестиций цифровизация станет одним из ключевых факторов экономического роста (таблица 3).

Таблица 3 - Вклад цифровой экономики в ВВП России и его составляющие в сравнении с другими странами, 2017 г., в % [7]

Страны	Размер цифровой экономики	в том числе			Экспорт ИКТ	Импорт ИКТ
		расходы домохозяйств в цифровой сфере	инвестиции компаний в цифровизацию	государственные расходы на цифровизацию		
США	10,9	5,3	5,5	1,3	1,4	-2,1
Китай	10	4,8	1,8	0,4	5,8	-2,7
Европейский Союз	8,2	3,7	3,9	1	2,5	-2,9
Чехия	6,3	3,2	2,7	0,6	5,9	-6,1
Бразилия	6,2	2,7	3,6	0,8	0,1	-1
Индия	5,5	2,2	2	0,5	2,9	-2,1
Россия	3,9	2,6	2,2	0,5	0,5	-1,8

Анализ таблицы 3 показал, что вклад цифровой экономики в ВВП России составил 3,9 %. Наибольшая величина ВВП (10,9%) в сфере цифровизации экономики приходится на США.

Таким образом, следует отметить, что современная банковская система постоянно развивается и изменяется, усложняется ее структура. Прежде всего, это обусловлено развитием финансовых и товарных рынков, появлением новых инструментов и методов обслуживания клиентов, новых видов финансово-кредитных учреждений. Эффективно организованная банковская система способна придать существенный стимул росту экономики страны, что связано с внедрением и развитием долгосрочных ресурсов кредитного рынка. Благодаря широкому распространению «длинных» денег в России, разрабатываются концепции и программы по стимулированию сферы малого и среднего предпринимательства, предлагая предпринимателям льготное кредитование по более низкому проценту.

На развитие финансового сектора большое влияние оказывает активизация рынка ценных бумаг, посредством создания наиболее благоприятных условий для привлечения инвестиций, а также повышения инвестиционной привлекательности. Известно, что Россия отстает в своем экономическом развитии от наиболее развитых стран. В связи, с чем возникает необходимость оптимизации мер влияния на данное положение путем реализации, в том числе, программы по цифровизации экономики. В результате происходит развитие механизмов фондового рынка, внедрение новейших технологий в сельскохозяйственную, промышленную, добывающую сферы. Кроме того инновации позволяют отслеживать динамику и мониторинг как внешнего, так внутреннего рынка страны.

Использованные источники

1. Дранев Ю.Я. [и др]. Вклад цифровизации в рост российской экономики / Ю.Я. Дранев, И.И. Кучин, М.А. Фадеев // Цифровая экономика/ Институт статистических исследований и экономики знаний. —2018. —С.1-2.
2. Зуенко М.Ю. Совершенствование регулирования банковской системы России / М.Ю. Зуенко // Проблемы современной экономики: материалы V Междунар. науч. конф. (г. Самара, август 2016 г.). — Самара: ООО "Издательство АСГАРД", 2016. — С. 1-5.
3. Финансовый портал. Режим доступа: https://ru.investing.com/
4. Мокеева Н.Н. [и др]. Направления реформирования банковской системы Российской Федерации / Н.Н. Мокеева, Е.А Лыкова, А.М Солодкая. // Вестник Гуманитарного университета. —2018г. —№3—С. 24-32.
5. Шушакова А.А. [и др]. Особенности развития современной банковской системы России / А.А. Шушакова, К.Н. Дегтеренко // Молодой ученый. — 2016. — №3. — С. 655-657.
6. Юдина Е.А. [и др]. Тенденции развития банковской системы РФ в современных условиях / Е.А. Юдина, С.Н. Петухова, И.С. Чернышова // Экономическая среда. — 2016г. —№4—С.74-77.
7. Официальный сайт Росстат. Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/science_and_innovations/science/#.
8. Официальный сайт Банка России. Режим доступа:

УДК 37

Ветчинкина Ю.А.
студентка 4 курса
ФГБОУ ВО «ХГУ им. Н.Ф. Катанова»
Россия, РХ, г. Абакан
Научный руководитель: Александрина В.А.
старший преподаватель кафедры НХТ
Института искусств ХГУ им. Н.Ф. Катанова,
Россия, г. Абакан

СЕМЕЙНЫЕ ТРАДИЦИИ КАК ОДНО ИЗ СРЕДСТВ НРАВСТВЕННОГО ВОСПИТАНИЯ ЛИЧНОСТИ

Аннотация: В статье рассматривается значимость семейных традиций в нравственном воспитании личности.

Ключевые слова: семейные традиции, личность, нравственное воспитание.

Vetchinkina Y. A.
4nd year student
Khakass State University. N.F. Katanova
Abakan, Russian Federation
Supervisor: Alexandrina V.A.
senior lecturer NHT
The art Institute of KSU them. N. F. Katanov,
Russia, Abakan

FAMILY TRADITIONS AS ONE OF THE MEANS OF MORAL EDUCATION OF A PERSON

Abstract: The article discusses the importance of family traditions in the moral education of the individual.

Key words: family traditions, personality, moral education.

Нравственное воспитание – это целенаправленное воспитание личности ребенка, подразумевающее освоение этических категорий общества. Для этого детей необходимо уже со старшего дошкольного возраста приучать анализировать свои поступки, оценивать нравственные ситуации, контролировать свое поведение и деятельность. Дети склонны к подражанию, поэтому важную роль играет пример взрослого, который станет для ребенка образцом. А первым примером для подражания является семья.

Семья – это первая школа общения ребенка. Дети получают в семье первый нравственный опыт, учатся уважать старших, считаться с ними, делать близким людям приятное, полезное и доброе. И немаловажным

фактором нравственного воспитания ребенка в каждой семье может стать соблюдение семейных традиций [1, с. 24].

Формирование традиций нужно начинать еще в самом начале создания семьи, когда дети еще маленькие. Семейной традицией может стать празднование дней рождения членов семьи. Это подчеркивает значимость каждого члена семьи, приносит радость, хорошее настроение, предвкушение праздника, как детям, так и взрослым. Особая подготовка, подарки, угощение выделяют этот день из череды других, а семейное фото в альбом на память также будет способствовать ребенку осознанию значимости этой традиции для всех.

Совместное проведение выходного дня всей семьей, включающее в себя поездку на природу, выход в кино, театр, на выставки и в музеи поможет объединить семью, укрепить внутренние взаимоотношения, зарядить положительными эмоциями на всю неделю, разнообразит духовную жизнь ребенка. Организация семейного совета по каким-либо вопросам, на котором соберутся все члены семьи для обсуждения даст возможность ребенку понять, как важно и равноправно мнение каждого из них, будет воспитывать в нем самоуважение и уважение к взрослым. Это позволяет детям быть в курсе семейных событий, участвовать в важных решениях, иметь право голоса, нести ответственность.

Семейный обед предполагает объединение семьи, укрепляет дружеские связи, воспитывает и формирует культуру поведения ребенка. Главное, чтобы такие традиции приносили эмоциональное удовлетворение всем членам семьи, счастье общения, и были не в тягость. Также семейной традицией могут стать совместные путешествия, празднование знаменательных событий семьи, совместное увлечение любимым делом: рыбалка, фотографирование, труд в природе, коллекционирование и т.д. Семья формирует у ребенка определенную модель поведения через подражание своим родителям и их поступкам, ведь нравственно-духовные ценности закладываются именно в семье.

Развитию нравственных качеств ребенка будут способствовать и совместные чтения художественной литературы вечерами или в выходные дни, а обсуждение прочитанного с родителями позволит ребенку свободно высказать свое мнение о поступках героев, что ему понравилось, а что нет и многое другое. Художественная литература позволяет прикоснуться ко многим общечеловеческим проблемам, обогащает личностный опыт, дает возможность познать и пережить широкий спектр человеческих отношений.

Таким образом, через соблюдение семейных традиций в семье формируется отношение ребенка к внешнему миру, обеспечивается усвоение нравственных установок, закладывается базис будущего гражданина общества.В основе семейных традиций всегда лежит какая-либо идея, норма, опыт семьи, которые направлены на сплочение всех членов семьи, взаимопонимание между родителями и детьми.

Использованные источники:
1.Дружинин В.Н. Психология семьи/ Москва: Просвещение, 1996. - №5,6. – С. 24 – 26.
2.Островская Л.Ф. Беседа с родителями о нравственном воспитании дошкольника/ Москва: Просвещение, 1987. – 115 с.

УДК 379.8

Ветчинкина Ю.А.
студентка 4 курса
ФГБОУ ВО «ХГУ им. Н.Ф. Катанова»
Россия, РХ, г. Абакан
Научный руководитель: Александрина В.А.
старший преподаватель кафедры НХТ
Института искусств ХГУ им. Н.Ф. Катанова,
Россия, г. Абакан

СОЦИОКУЛЬТУРНОЕ ПРОСТРАНСТВО ДЛЯ ЛЮДЕЙ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы организации социокультурного пространства для людей с ограниченными возможностями здоровья.

Ключевые слова: социокультурное пространство, культурно-досуговая деятельность, ограниченные возможности здоровья, творческая реабилитация.

Vetchinkina Y.A.
4ndyearstudent
Khakass State University. N.F. Katanova
Abakan, Russian Federation
Supervisor: Alexandrina V.A.
senior lecturer NHT
The art Institute of KSU them. N. F. Katanov,
Russia, Abakan

SOCIO-CULTURAL SPACE FOR PEOPLE WITH RESTRICTED HEALTH CAPABILITIES

Abstract: The article deals with the organization of socio-cultural space for people with disabilities.

Keywords: sociocultural space, culture-leisure activities, limited health, creative rehabilitation.

В настоящее время люди с ограниченными возможностями все чаще заявляют о своем высоком духовном и культурном потенциале. Поэтому государственная политика направлена на создание социокультурного пространства, необходимое для развития творческой самореализации и личностного роста людей с ограниченными возможностями здоровья.Одна из

задач социокультурной реабилитации заключается в том, чтобы выявить, какие виды деятельности интересуют инвалидов, и по возможности организовать условия для их реализации.

В отношении людей с ограниченными возможностямикультурно-досуговая деятельность представляет собой процесс создания условий для организации свободного времени, связанный с реализацией их потребностей и интересов, социально-ценностной ориентацией и самореализацией.При этом следует:

- создавать щадящие условия (учет психофизических возможностей человека, благоприятные условия для досуговой деятельности, рациональный режим труда и отдыха; использование гибкогоподхода);
- использовать коррекционно-воспитательную направленность работы специалистов;
- положительно стимулировать психоэмоциональную сферу человека с инвалидностью.

Наиболее распространены следующие формы организации культурно-досуговой деятельности:

- клубы по интересам (фотодело, техника, флористика и др.)
- кружки декоративно-прикладного творчества;
- кружки художественного самодеятельного творчества (театральный,вокальный, танцевальный и др.);
- клубы выходного дня для родителей детей-инвалидов;
- организация фольклорных и календарных праздников, тематических концертов, фестивалей, конкурсов, выставок для людей с ОВЗ;
- постановка спектаклей, игровых программ (специально подготовленные, с учетом физических и умственных способностей людей с ограниченными возможностями).

Люди с ограниченными возможностями здоровья, которые посещают организации клубного типа, нуждаются во временной или постоянной посторонней помощи в связи с полной или частичной утратой возможности самостоятельно удовлетворять свои основные, жизненные потребности, так как имеются ограничения способности к самообслуживанию. Интеграция в социокультурное пространство обеспечивается также во многом благодаря клубам для инвалидов, где реализуется процесс творческой, физкультурно-оздоровительной реабилитации и организации календарных праздников, конкурсных мероприятий, отдыха для людей с ограниченными возможностями.

Одним из направлений деятельности клубов и кружков для людей с ограниченными возможностями является творческая реабилитация – процесс, способствующий развитию личностного потенциала человека, благодаря различным видам художественной деятельности, направленной на приобщение к творчеству, накопление знаний в его различных направлениях: приобретение практических умений и навыков, развитие художественных способностей, речи, моторики, эстетического вкуса и др.

Примером клубной работы могут служить следующие направления: «Бисероплетение», «Изонить», «Мягкая игрушка», «Тестопластика», «Вышивание», эффективной может быть деятельность клубных объединений, развивающих техническое творчество, а также вокальные, хореографические, театральные способности инвалидов.

Отдых, досуг и восстановление душевных сил, наряду с производственной деятельностью – важные составляющие в жизни каждого человека. Люди с ограниченными возможностями лишены возможности заниматься продуктивной деятельностью. Именно поэтому досуг играет для них огромное значение. От его формы, вида и качества напрямую зависит успех реабилитации и интеграции инвалида в общество.Принимая активное участие в культурно-досуговых мероприятиях, каждый человек с ОВЗ имеет возможность показать свои способности или просто продемонстрировать стремление к жизни, почувствовать ощущение нужности в социуме.

Участие в фольклорном фестивале для инвалидов означает расширение коммуникативного пространства, осознание своего единения с другими членами общества. Используемые здесь игровые элементы социокультурных технологий имеют и адаптивное, и лечебно-оздоровительное, и эмоциональное значение.Игровые программы с песнями, танцами, викторинами способствуют активизации участников, межличностному общению, снижению тревожности, снятию психоэмоционального напряжения.

В досуговой работе целесообразно использовать тематически выдержанный игровой комплекс, состоящий из конкурсной деятельности. При этом важно, чтобы были учтены психические и физические особенности участников: игра не должна ставить участников в затруднительное положение и вызывать у них неуверенность в своих силах [1, с. 146].

Например, практические занятия по изготовлению глиняной игрушки, сочетаются с рассказом об истории возникновения игрушки, сложившихся народных традициях и технике изготовления. Лепка способствует развитию мелкой моторики, координации и согласованности движений рук. Роспись изделия вырабатывает пластичные движения, формирует чувство ритма, объема, пропорций, цвета, воспитывает художественный вкус.Во время занятий прикладным творчеством люди с ограниченными возможностями здоровья получают массу впечатлений, заряд положительной энергии, делают шаг навстречу самостоятельной и независимой жизни, смогут почувствовать себя нужными, просто создавая что-нибудь собственными руками.

Таким образом, без реализации права на отдых и досуг, жизнь человека с ограниченными возможностями нельзя назвать полноценной. Именно поэтому в последние годы разрабатываются новые методы в социокультурной реабилитации, которые позволяют этой категории людей адаптироваться в обществе. Использование средств культуры и искусства способствует реабилитации инвалидов, ускорению их социальной интеграции и возрастанию трудовой активности.

Использованные источники:
1.Верещак, В.В. Особенности организации досуга людей с ограниченными возможностями здоровья [Электронный ресурс]. – http://folkro.ru/userfiles/application_vnd.openxmlformats-officedocument.wordprocessingml.document/54ef1b477f0a8.docx
2.Григорьева, О.Е. Люди с ограниченными возможностями здоровья [Электронный ресурс]. – https://www.coe.int/ru/web/portal/people-with-disabilities
3.Концепция о социокультурной политике в отношении инвалидов в РФ [Электронный ресурс]. – http://docs.cntd.ru/document/902110985

УДК 534.3

Ветчинкина Ю.А.
студентка 4 курса
ФГБОУ ВО «ХГУ им. Н.Ф. Катанова»
Россия, РХ, г. Абакан
Научный руководитель: Александрина В.А.
старший преподаватель кафедры НХТ
Института искусств ХГУ им. Н.Ф. Катанова,
Россия, г. Абакан

ЗВУК В ЖИЗНИ СОВРЕМЕННОГО ЧЕЛОВЕКА

Аннотация: В данной статье рассматриваются вопросы влияния звуков на людей. А также содержатся примеры как положительного, так и отрицательного влияния звуков на человека. Дана характеристика звучания некоторых музыкальных инструментов.

Ключевые слова: Звук, колебания, звуковая волна, акустический резонанс, музыка, акустическая терапия, децибелы.

Vetchinkina Y. A.
4ndyearstudent
Khakass State University. N.F. Katanova
Abakan, Russian Federation
Supervisor: Alexandrina V.A.
senior lecturer NHT
The art Institute of KSU them. N. F. Katanov,
Russia, Abakan

Abstract: This article discusses the effects of sounds on people. And also contains examples of both positive and negative effects of sounds on a person. The characteristic of the sound of some musical instruments.

Key words: Sound, oscillations, sound wave, acoustic resonance, music, acoustic therapy, decibels.

Человек все время живет в мире звуков. Звук это то, что воспринимает наше ухо. Мы слышим звучания музыкальных инструментов, голоса людей,щебетание птиц, шум леса, раскаты грома во время грозы. Услышав какой – то звук, мы сразу же стараемся установить, как он дошел до нас,и из какого источника. Эта тема мало изучена, и является актуальной на сегодняшний день.

И как же звук доходит до нас?Бесспорно, звук доноситься по воздуху, который распределяет ухо и источник звука. Но испускающиеся колебания – это волны. Значит, звук распространяется в виде волны в жидкой и твердой среде, и воспринимается человеческим ухом. Ощущение звука создается при определенных частотах колебаний в волне. Орган слуха человека принимает только такие волны, в которых колебания происходят с частотами от *20* до *20000* Герц.

Наиболее низший из слышимых человеком музыкальных звуков имеет частоту 16 колебаний в минуту, он извлекается музыкальным инструментом, таким, как – Орган. Однако используется не часто – весьма басовит. Зато *27* колебаний в секунду – звук вполне ясный для уха, хоть тоже редкий. Услышать его можно, нажав крайнюю левую клавишу рояля. *80* колебаний в секунду – обычная нижняя нота приличного мужскогобаса и многих инструментов. Удваиваем число колебаний (повысив звук на октаву), приходим к звуку, доступному виолончели и альту. Здесь отличносебя чувствуют мужские голоса: Баритоны, басы и тенора, а так же женские контральто.

А еще октава вверх и мы оказываемся в том участке диапазона, где работают почти все человеческие голоса и музыкальные инструменты. Недаром как раз в этом районе акустика закрепила всеобщий эталон высоты тона: *400*колебаний в секунду -нота «Ля» первой октавы. Вплоть до *1000* – *1200* колебаний в секунду звуковой диапазон полон музыкой. Эти звуки самые слышимые. Легко взбираются на них лишь скрипки, флейты, орган, рояль, арфа. И полновластными хозяйками выступают женские голоса – звонкие сопрано. Еще несколько редких, нехоженых ступенек (доступных разве что мастерам художественного свиста) – и музыкальный диапазон кончается. Звуки выше *2500 - 3000* колебаний в секунду в качестве самостоятельных музыкальных тонов не используются. Они слишком резки и пронзительны.

Звуки даже одного тона могут быть разной громкости.Эта характеристика звука связана с энергией колебаний в источнике и в волне. Энергия колебаний определяется амплитудой колебаний. Выходит что громкость, зависит от амплитуды колебаний. Единица громкости называется децибелом (Дц). Звуковые колебания, переносимые звуковой волной, могут служить вынуждающей, периодически изменяющейся силой для колебательных систем и вызывать в этих системах явление резонанса, то есть заставить их звучать. Такой резонанс называют акустическим резонансом. Без резонаторов в музыкальных инструментах тоже нельзя обойтись. Ими служат деки, это часть музыкального инструмента на которую натянуты струны. Без

них, от одних струн, звуки были бы почти не слышны. Сколько нужно сил потратить, чтобы превратить колебания воздуха в волшебный звук! Кстати, полость рта человека тоже резонатор для голосовых связок.

Это все о музыкальных звуках, а есть просто звуки. Например, звук шороха листьев оценивается в *10* децибел, шепота – *20* децибел, уличного шума *–70* децибел. Шум громкостью *130* децибел ощущается кожей и вызывает ощущение боли. Городской шум(больше *80* децибел) может причинить непоправимый вред здоровью человека*150* децибел – смертельная доза для человека. Значит, звук может убивать! Сотрясение звуковой среды с силой в *180* децибел вызывает усталость металла, а звук *190* децибел вырывает из конструкций стальные заклепки. Есть исследования, доказывающие, что постоянный городской шум является причиной возникновения сердечно – сосудистых заболеваний и уступает только курению. Как же сделать так, чтобы звуки не вредили, а помогали человеку?

Существуеточеньинтересная методика исцеления звуком.***Акустическая терапия*** – уникальный способ музыкальной гармонизации состояния здоровья человека. Это такой «музыкальный» метод избавления от многих недугов, разработанный российскими медиками в тесном содружестве с известными музыкантами страны. Ранее было доказано, что большинство классических музыкальных произведений построены таким образом, что оказывают положительное влияние на интеллект, психику и даже работу внутренних органов. Это можно научно проанализировать с позиций вибрационных, волновых, звуковых и ритмических характеристик той или иной музыки[2, с. 97].

Как же осуществляется воздействие на отдельные системы и клетки? В чем суть этого метода: звуковые сигналы, в полном соответствии с физическими законами, попадая в резонансные частоты, соответствующие тому или иному органу, оказываютопределенное воздействие на человека. Немаловажно и то, кто, где, когда и как воспринимает музыкальное произведение. Правильно подобранная музыка несет положительную энергию. Издана серия лазерных дисков с записями классических музыкальных произведений, прошедших в лабораториях ученых соответствующее энергетическое и биолокационное тестирование. Подобраны программы с записями и рекомендациями по их прослушиванию, которые сегодня может приобрести каждый желающий, не только поправить свое здоровье, но и получить эстетическое наслаждение от музыки, исполняемой лучшими музыкантами.

Таким образом, разные люди реагируют на музыкальные звуки по – разному. Музыка не только способна во многих случаях быть сильным конкурентом лекарственным препаратам, порой ее исцеляющее воздействие более эффективно. И что особенно приятно – для лечения музыкой совершенно не важно, обладаете ли вы музыкальным слухом, любите ли вы музыку или равнодушны к ней. Воздействие происходит независимо от ваших вкусов и пристрастий.Поэтому, несмотря на то, что звук это физическое

явление, он оказывает определенное влияние на человека. Звуки могут и лечить человека и калечить, поэтому относитьсяк ним нужно всегда внимательно!

Использованные источники:

1.Исакович М. А.Общая акустика. – М.: Наука, 1973. – 495 с.
2.Клюкин И. И. Удивительный мир звука. Л.: Судостроение, 1978. – 166 с.
3. Суренович Г. С. В мире музыкальных инструментов: Кн. для учащихся старших классов.- М.: Просвещение, 1985. –145с.
4. Ческин М.С. Внимание: Шум!/М.С.Ческин.- Ленинград: Лениздат, 1978. – 191 с.

УДК 379.81

Ветчинкина Ю.А.
студентка 4 курса
ФГБОУ ВО «ХГУ им. Н.Ф. Катанова»
Россия, РХ, г. Абакан
Научный руководитель: Александрина В.А.
старший преподаватель кафедры НХТ
Института искусств ХГУ им. Н.Ф. Катанова,
Россия, г. Абакан

ЗНАЧИМОСТЬ ВОВЛЕЧЕНИЯ ЛЮДЕЙ ПОЖИЛОГО ВОЗРАСТА В КУЛЬТУРНО-ДОСУГОВУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Аннотация: В статье рассматривается проблема организации досуга для людей пожилого возраста. Приводятся примеры организации культурно-досуговой деятельности для людей пожилого возраста.

Ключевые слова: досуговая деятельность, пожилой человек, организация, адаптация.

Vetchinkina Y. A.
4ndyearstudent
Khakass State University. N.F. Katanova
Abakan, Russian Federation
Supervisor: Alexandrina V.A.
senior lecturer NHT
The art Institute of KSU them. N. F. Katanov,
Russia, Abakan

SIGNIFICANCE OF ELDERING PEOPLE TO INVOLVE CULTURAL LEISURE ACTIVITIES

Abstract: The article deals with the problem of organizing leisure activities for the elderly. Examples of the organization of cultural and leisure activities for the elderly are given.

Keywords: leisure activities, elderly people, organization, adaptation.

В начале нового века человечество столкнулось с проблемой значительного увеличения продолжительности жизни и постоянным ростом численности людей пожилого возраста. В настоящее времядаже в России остра демографическая ситуация: практически каждый пятый житель–пенсионер.

Однако в современных условиях старость определяется не только увеличением периода жизни человека, но и позитивным изменением её качества, включающем в себя значительные возможности индивидуально-личностного развития в пожилом возрасте, организацией социального обеспечения и медицинского обслуживания.

И, конечно, в пожилом возрасте в большинстве случаев изменяется структура жизнедеятельностичеловека: в связи с прекращением трудовой деятельности увеличивается доля свободного времени, появляется возможность самостоятельно спланировать свой день, заняться любимым делом, хобби, пообщаться с друзьями и близкими.Досуг рассматривается как время, когда человек занимается тем, что не является его обязанностью. А правильно организованный досуг улучшает психическое состояние пожилого человека: поднимает настроение, успокаивает, пробуждает оптимизм, даёт ощущение удовлетворённости жизнью.

Организация культурно-досуговая деятельность для людей пожилого возраста это прекрасный способприменениях творческих способностей, повышения интеллектуальной и физической активности, развития социальной адаптации в быстроизменяющемся мире. Досуг подразумевает такой род занятий, которые дадут человеку ощущение удовольствия, приподнятого настроения и радости, он поможет снять стресс, разделить свои интересы с друзьями и близкими, завязать общественные контакты и получить возможность самовыражения в выбраннойдосуговой деятельности. Досуговые программы могут включать:

- спортивно-оздоровительнуюдеятельность (плавание, аэробика, легкая атлетика, туризм и др.);
- художественно-творческую деятельность (рисование, вышивание, вязание, плетение, и другое ручное творчество);
- посещение музеев, театров, выставок, кино, развлекательных мероприятий;
- игровую деятельность (тренинги, настольные игры: шахматы, шашки, домино и др.)
- художественно-музыкальную деятельность (хоровое и вокальное пение, литературная декламация, постановка любительских спектаклей, танцевальные занятия, фольклор и др.);
- техническое творчество (моделирование, фотографирование, видеосьемка и др.).

Немаловажное значение при выборе культурно-досуговой деятельности имеет мотивация пожилых людей (их интересы, влечения, психологические

установки, эмоции и т.д.), которая видоизменяется в процессе овладения тем или иным видом досуга, конкретным видом художественного, технического или декоративно-прикладного творчества.Предназначение досуговых технологий – помочь человеку освоить навыки общения, необходимые для адаптации в социокультурном окружении, выстроить свой личностный путь положительного развития. При организации досуга следует учитывать физическое и эмоциональное состояние пожилого человека, а также состояние работоспособности и мобильности, что позволит регламентировать длительность занятий, количество пауз и перерывов для разминок с учетом их физических, когнитивных и психоэмоциональных возможностей [1, с. 30].

Стремление к активным формам проведения свободного времени способствует социальной адаптации людей пожилого возраста, тогда как ориентация на пассивное времяпровождение обуславливает понижение общего жизненного тонуса пожилого человека, допускает углубление его социальной изоляции. Досуговая активность способствует переходу от потребительского отношения к производительной деятельности, к свободе выбора занятий, отвечающих способностям, задаткам и увлечениям человека.

Таким образом, в настоящее время вовлечение в культурно-досуговую деятельность людей пожилого возраста актуально и необходимо, что поможет им после выхода на пенсию успешно адаптироваться в новой социальной роли, проявить свои индивидуальные способности в выбранной досуговой деятельности, расширить круг общения, добиться новых личностных результатов, повысить свой жизненный тонус.

Использованные источники:

1. Андронова И.М.Социальное партнерство в культурно -досуговой деятельности для пожилых людей // Социальная работа. – 2004 - N 1 - С. 29-30.
2. Возьмитель *А.А*. Образ жизни: тенденции и характер изменений в пореформенной России. - М.: Институт социологии РАН, 2012. 230 с.
3. Коваленко И.В.Досуг пожилых // Социальное обеспечение. – 2005 - N 21 - С. 4

УДК 373.2

Ветчинкина Ю.А.
студентка 4 курса
ФГБОУ ВО «ХГУ им. Н.Ф. Катанова»
Россия, РХ, г. Абакан
Научный руководитель: Александрина В.А.
старший преподаватель кафедры НХТ
Института искусств ХГУ им. Н.Ф. Катанова,
Россия, г. Абакан

ЗНАЧЕНИЕ НАРОДНОЙ МУЗЫКИ В НРАВСТВЕННОМ ВОСПИТАНИИ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА

Аннотация: В статье описывается значение народной музыки в нравственном воспитании детей дошкольного возраста. Приведены примеры изучаемого музыкального фольклора в детском саду.

Ключевые слова: музыкальный фольклор, дошкольный возраст, нравственное воспитание.

Vetchinkina Y. A.
4nd year student
Khakass State University. N.F. Katanova
Abakan, Russian Federation
Supervisor: Alexandrina V.A.
senior lecturer NHT
The art Institute of KSU them. N. F. Katanov,
Russia, Abakan

THE IMPORTANCE OF PEOPLE'S MUSIC IN MORAL EDUCATION OF CHILDREN OF PRESCHOOL AGE

Abstract: The article describes the importance of folk music in the moral education of children of preschool age. Examples of the studied music folklore in kindergarten are given.

Key words: musical folklore, preschool age, moral education.

Музыкальный фольклор является неотъемлемой частью народного художественного творчества, значительной страницей нашего культурного наследия.Это культура народа с открытой душой и большим сердцем. Подобно речи, народная песня, мелодия являются обращением к слушателю с целью воздействовать на него; ее выразительность связана с определённым эмоциональным настроем, посвящением какому-либо событию или обряду.

Самосознание каждого ребенка закладывается ужена этапе его раннего и дошкольного развития. Приобщение к истокам музыкальной национальной культуры, традициям и обычаям своего народа является основой и началом

нравственного воспитания детей. Дети, постигая красоту народной песни, мелодиизнакомятся суважительным отношением к природе, общественными устоями, поступками людей, значением для человека календарно-обрядовых праздников. Содержание музыкального фольклора несет в себе огромную смысловую нагрузку, которая позволяет сформировать у ребенка так необходимые ему личностные качества – доброту, отзывчивость, чуткость, справедливость.

Народная музыка достаточно доступна для понимания маленького слушателя, имеет богатую эмоциональную окраску, передавая различные чувств, поэтому слушая ее, ребенок учится сопереживать, проникаясь радостью, торжеством и даже грустью [2, с. 147].

Огромное значение при развитии ребенка играют детские народные песни: колыбельные, потешки, пестушки и прибаутки. Они обладают не только удивительной образностью, но и выполняют воспитательную функцию, готовя малыша к взрослой жизни, прививая ему правильное мировосприятие, уча и предостерегая, а также формируя его личностные качества.Народные музыкальные произведения ненавязчиво, часто в веселой игровой форме знакомят детей с обычаями и бытом русского народа, трудом, бережным отношением к природе, жизнелюбием, чувством юмора:

- пение русских народных песен «Сеяли девушки яровой хмель», «Во поле береза стояла», «Как у наших у ворот», «Как пошли наши подружки», «Вот уж зимушка проходит», «Прялица», «Во кузнице», «Два гуся» и др;

- слушание русских народных мелодий: «Барыня», «Камаринская», «Трепак», «Ах, ты, береза», «Зимушка-зима», «Коробейники», «Полянка» и др.

Таким образом, народная музыка, народная мелодия являются выражением глубин коллективного народного сознания. Народные песни уникальны музыкально - поэтическим оформлением идеи: красота и добро в песне выступают в единстве. Музыкальный фольклор способствует развитию многих положительных качеств личности ребенка, является одним из богатейших и действенных средств воспитания, обладает большой силой эмоционального воздействия, воспитывает нравственные чувства маленького человека, формирует духовную основу его личности.

Использованные источники:

1. Ветлугина Н.А. Нравственно-эстетическое воспитание ребенка. – М.: Просвещение, 1989. – 79 с.
2. Праслова Г.А. Теория и методика музыкального образования детей дошкольного возраста. Санкт – Петербург: Детство – Пресс, 2005. – 384с.
3. Козлова С.А. Дошкольная педагогика: Учебное пособие для студентов средних педагогических учебных заведений / С.А. Козлова, Т.А. Куликова. – 4-е издание. - М.: Академия, 2002. – 415 с.

УДК 336.6

Вилисова М.Л.
доцент кафедры «Экономика и менеджмент»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства
(филиал ДГТУ)
Россия, г. Шахты
Vilisova M. L.
associate Professor of Economics and management»
Institute of service sector and entrepreneurship
(DSTU branch)
Russia, Shakhty
Хачатурян О.Р.
Khachaturian O.P.
студент магистратуры
master's student
факультета ""Экономика, сервис и предпринимательство"
Института сферы обслуживания и предпринимательства (ф)
ДГТУ
Россия, г. Шахты
faculty of Economics, entrepreneurship and service "
The Institute of service sector and entrepreneurship (f) DSTU
Russia, Shakhty
Петренко К.Н.
Petrenko K. N.
студент магистратуры
master's student
факультет «Экономика, сервис и предпринимательство»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства
(филиал ДГТУ)
Россия, г. Шахты
faculty of Economics, entrepreneurship and service "
The Institute of service sector and entrepreneurship (f) DSTU
Russia, Shakhty

ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ
WAYS OF IMPROVEMENT OF TAXATION OF COMMERCIAL BANKS IN MODERN CONDITIONS.

Аннотация: В действующей системе налогообложения коммерческих банковсуществует множество проблем. Поэтому в данной статье рассматриваются принципы оптимизации налогообложения банков. Коммерческие банки являются одновременно крупными налогоплательщиками,налоговыми агентами и посредниками между государством иналогоплательщиками. Эта проблема затрагивает

совершенствование Налоговогокодекса и организацию национальной налоговой системы РФ.

Ключевые слова: налогообложение,оптимизация налогообложения, коммерческий банк, финансовые показатели банка, налоговая система.

Abstract: In the current system of taxation of commercial banks, there are many problems. Therefore, this article discusses the principles of optimization of taxation of banks. Commercial banks are both large taxpayers, tax agents and intermediaries between the state and taxpayers. This problem affects the improvement of the Tax code and the organization of the national tax system of the Russian Federation.

Keywords: taxation, tax optimization, commercial Bank, financial performance of the Bank, the tax system.

В современных условиях роль кредитных организаций в системе экономических отношений, а также налогообложение коммерческих банков приобретает всю большую актуальность, обусловленную переходом России к усовершенствованным экономическим отношениям. Коммерческие банки выполняют функции крупнейших налогоплательщиков, поскольку платежеспособность у кредитных организацийвелика, что значительно увеличивает бюджет государства. Хозяйствующие субъекты при использовании банковских счетов в безналичной форме осуществляют платежи за приобретенные товары, выполненные работы, а также оказанные услуги. Непосредственно у всех организаций, предприятий и учреждений, не имеющих отношений к определенной сфере деятельности на банковских счетах находятся безналичные денежные средства, с которыхосуществляются выплаты заработной платы.Важнейшим критерием платежеспособности кредитных организаций являетсявыдача кредитов физическим и юридическим лицам, о чем в дальнейшем кредитные организации получают проценты за выданные ссуды и в результате процентные доходы оказывают значительное влияние на финансовый рост деятельности кредитных организаций в целом.

Неплатежеспособность кредитных организацийможет вызвать экономические проблемы для многих клиентов, задержкой выплаты заработной платы. Признаком современной политики и развития кредитных организаций является надежность и ликвидность коммерческих банков.

В ситуации, когда наблюдается снижение доходности и финансовой устойчивости кредитных организаций, необходимо исследовать экономические отношения, связанныеконцепцией финансовой стабильности коммерческого банка и государства. В вышеуказанной ситуации прежде всего возникает вопрос о проблемах налогообложения коммерческих банков.

Финансовые показатели банка используются для оценки состояния кредитной организации[рис 1.].

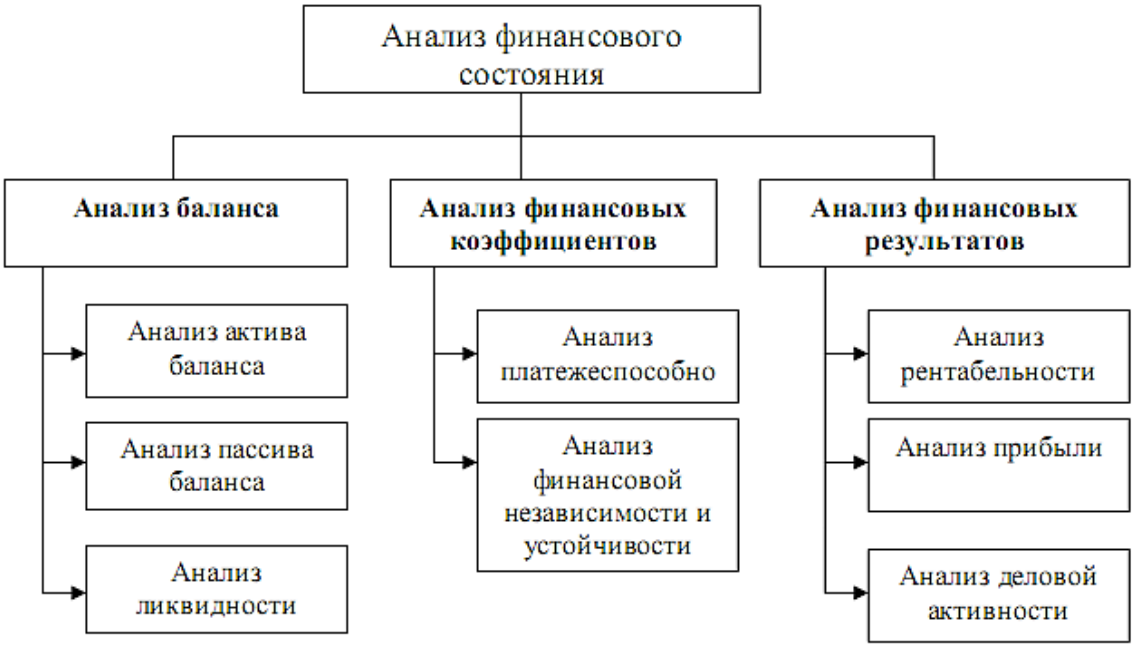


Рисунок 1 – Анализ финансовых показателей кредитных организаций

На основе анализа финансовых показателей банка оцениваются возможность и целесообразность дальнейшего развития кредитных организаций, а также перспектива их мобилизации.

Налоговую систему РФ можно определить, как совокупность всех налогов и сборов, принятых в России, а также администраторов налогов и сборов (государственных органов) и их плательщиков.

Банки в налоговой системе выполняют особенно важную роль, во взаимоотношениях с налоговыми органами банки являются налогоплательщиками страховых взносов и сборов в бюджет, а также налога на прибыль организаций, налога на добавленную стоимость, налога на операции с ценными бумагами, налога на имущество организаций, в том числе транспортного и земельного налога. Непосредственно кредитные организации выступают в роли посредников между государством и налогоплательщиками для выполнения финансово - хозяйственных операций с контрагентами, а также предоставления необходимой информации налоговым органам для правильности исчисления налога и своевременности его уплаты в бюджет.Важнейшей ролью коммерческих банков является перечисление платежей в бюджет, посредством удержания и исчисления денежных средств налогоплательщиков.

Структура налоговой системы РФ представляет собой комплексное взаимодействие налогов и сборов, страховых взносов, а также имеет 3 уровня (федеральный, региональный, местный) по уровню бюджетов и других видов системы налогов, отраженных на рисунке 2.

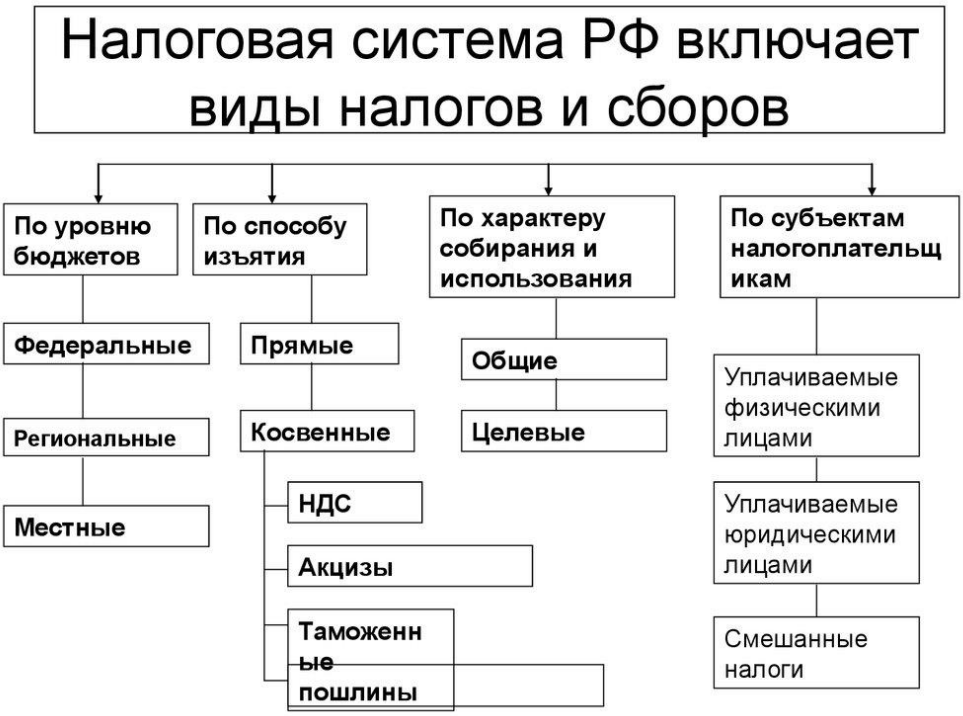


Рисунок 2 – Налоговая система РФ

Процесс совершенствования системы налогообложения коммерческих банков увеличит налоговые доходы в бюджеты, в связи с необходимым проведением налогового стимулирования, путем вложения средств в реальный сектор экономики, также введением льгот по налогообложению прибыли банков, а именно:

— уменьшение ставки налога на прибыль в 1,5 раза (в случае, если доля кредитов, выданных организациям, предприятиям превышает 50% в общей сумме кредитов коммерческого банка);

— освобождение от налогообложения или льготное налогообложение прибыли, полученной от сдачи кредитными организациями в лизинг основных средств;

— уменьшение налоговой базы на величину начисленных доходов кредитных организаций от выдачей ссуд реальным отраслям экономики;

— снизить налоговую базу по налогу на прибыль на сумму, равную половине прибыли после налогообложения коммерческими банками по итогам года на увеличение уставного капитала банка;

— замена налога на операции с ценными бумагами взиманием государственного пошлины.

Таким образом, систему налогообложения коммерческих банков в Российской Федерации нельзя считать полностью устаревшей. Главные недостатки действующей налоговой системы не в величине налогов и ставок, а в том, что серьёзной проблемой, сдерживающей стремление банков вкладывать деньги в развитие производства, является нестабильность

налогов, многочисленные, иногда неоправданные, дополнения и изменения налогового законодательства.

Следует отметить, что важнейшая особенность решения множества проблем в области налогообложения коммерческих банков состоит в том, что в Российской Федерации создается четкая система налогообложения, состоящая из трехуровней. Кроме того, Налоговый Кодекс установил принципы построения и функционирования налоговой системы РФ, необходимый порядок введения и отмены федеральных налогов, сборов и пошлин, принципы установления региональных и местных налогов и других обязательных платежей, а также учета налогоплательщиков, контрольной работы и борьбы с нарушениями налоговой дисциплины.

Использованные источники:

1. Vilisova M.L., ZaitsevaT.V., BuryakovG.A.shaping of conditions for raising the level of competition and market discipline in the Russian banking sector // International Journal of Economics and Financial Issues. 2016. Т. 6. № S5. С. 42-47.
2. Зайцева Т.В., Козлова А.Ю. перспективы развития дистанционного банковского обслуживания в России В сборнике: прорывные научные исследования как двигатель науки // сборник статей Международной научно-практической конференции: в 3 частях. 2017. С. 87-90.
3. Cherkesova E.Y., Grevtseva Y.A., Demidova N.E., Suhova A.A. PROBLEMS CONNECTED WITH THE FORMATION OF THE DIFFERENTIATED REMUNERATION SYSTEM IN PUBLIC SECTOR // Journal of Advanced Research in Law and Economics. 2015. Т. 6. № 3. С. 543-550.
4. Cherkesova E.Y., Breusova E.A., Savchishkina E.P., Demidova N.E. Competitiveness of the human capital as strategic resource of innovational economy functioning // Journal of Advanced Research in Law and Economics. 2016. V. 7. № 7. P. 1662-1667.
5.Федеральный закон "О национальной платежной системе" - http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_115625/

УДК 159.9.072. 432

Вилков А.А.
студент магистратуры
3 курс психолого-педагогического факультета
Марийский государственный университет
Россия, г. Йошкар-Ола
Научный руководитель: Лежнина Л.В.
доктор психологических наук, профессор

Vilkov A.A.
master's student
3 course, Faculty of Psychology and Teacher Training
Mari State University
Russia, Yoshkar-Ola
Scientific supervisor: Lezhnina L.V.
Doctor of Psychological Sciences, Professor

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ВОЕННОСЛУЖАЩИХ, НАРУШАЮЩИХ ВОИНСКУЮ ДИСЦИПЛИНУ

В статье дается анализ проблемы состояния и укрепления воинской дисциплины. На основе социально-психологических исследований формируется представление о психологических особенностях военнослужащих, нарушающих воинскую дисциплину. Подчеркивается необходимость разработки критериев прогноза и системы психокоррекционных мероприятий профилактики нарушений воинской дисциплины.

Ключевые слова: воинская дисциплина, психологические особенности военнослужащих, негативные личностные проявления.

PSYCHOLOGICAL CHARACTERISTICS OF MILITARY PERSONNEL WHO VIOLATE THE MILITARY DISCIPLINE

The article analyzes the problem of the state and strengthening of the military discipline. On the basis of socio-psychological researches is formed the view of the psychological characteristics of military personnel who violate the military discipline. The necessity of the development of the criteria of the forecast and the system of psychocorrectional actions of the prevention of violations of the military discipline is emphasized.

Key words: military discipline, psychological characteristics of military personnel, negative personal manifestations.

На сегодняшний день проблема воинской дисциплины является одной из актуальных в Вооруженных Силах Российской Федерации. Дисциплинарный устав ВС РФ определяет воинскую дисциплину как «строгое и точное соблюдение всеми военнослужащими порядка и правил, установленных законами, уставами, приказами командиров» [1]. Каждый военнослужащий должен осознавать свой долг, а также личную

ответственность за защиту своего государства. Боевая готовность частей и соединений, а также авторитет Вооруженных Сил во многом зависят от состояния воинской дисциплины. В военных условиях моральные нормы исполнения долга «требуют в случае необходимости обезвредить врага вплоть до его физического уничтожения или отдать жизнь на благо Отечества» [2, с.66]. Воинская дисциплина достигается в результате четкой организации боевой подготовки, точности, выдержки, оперативности выполнения всех распоряжений. «Соблюдение каждым военнослужащим уставных требований опосредовано таким качеством личности, в котором выражается устойчивое субъективное отношение военнослужащего к порядку и правилам, к приказам начальников, к своим обязанностям. Каждый военнослужащий сам создает для себя мысленную модель поведения, соответствующую реальным условиям, в которых проходит его работа, а также ранее сформировавшимся у него представлениям» [5, с.172].

Нарушение воинской дисциплины является правонарушением, которое не содержит состава преступления, однако подобные нарушения свидетельствуют о риске ослабления боеготовности Вооруженных Сил, что в свою очередь, снижает обороноспособность страны. В качестве главной причины нарушений воинской дисциплины, Ю.А. Глебов называет «нежелание субъекта пребывать на военной службе и исполнять обязанности, вытекающие из нее» [2, с.67]. Л.С. Царенко характеризует военнослужащих, регулярно нарушающих воинскую дисциплину, как: «обладающих импульсивностью, эмоциональной незрелостью, нарушением прогнозирования своих поступков, пренебрежением к общепринятым правилам и нормам поведения, оторванностью от социальной реальности. Для них характерны эмоциональная неустойчивость, подозрительность и злопамятность, нарушение социальных контактов, отсутствие контроля над эмоциями, а также склонность к депрессивным или взрывным аффектным реакциям. Этой категории военнослужащих свойственно сформировавшееся ощущение недоверия со стороны окружающих. Такие лица постоянно ожидают от других поступков, ущемляющих их личность, считают себя непонятыми и неоцененными» [4, с.228]. Среди нарушений воинской дисциплины, самым распространенным в Российской Федерации, является самовольное оставление воинской части или места службы. В.В. Логвиненко выявил «наличие специфических проблем в области построения взаимоотношений с сослуживцами» у военнослужащих, самовольно оставивших воинскую часть [3, с.108].

В.В. Логвиненко выделяет три типа личности военнослужащих, нарушающих порядок прохождения военной службы, которые существенно различаются по своим психологическим характеристикам.

Личностными особенностями первого типа военнослужащих, является «высокая психическая уязвимость к проявлениям агрессии со стороны окружающих, связанная с изменением жизненного стереотипа, разрывом

сложившихся межличностных контактов». В системе ценностных убеждений этих военнослужащих проявляется как «одинаковая выраженность конкурирующих ценностных тенденций». Также отмечается «неадекватность самооценки, базирующейся на системе жестких взаимоотношений, складывающихся в замкнутых мужских коллективах. Для этих военнослужащих оставление части выступает как способ решения возникших проблем в трудных и стрессовых ситуациях» [3, с.109].

Для личности второго типа, по мнению В.В. Логвиненко, ведущим мотивом нарушения воинской дисциплины является «потребность в социальной поддержке. Их психологические особенности заключаются в высокой конфликтности, провоцирующей агрессию ближайшего окружения, а также в высоком уровне настойчивости и активности». Для этого типа личности характерна ориентация на ценности, связанные с социальным уважением, на фоне выраженного конфликта между «Я-реальным» и «Я-рефлексивным» [3, с.109].

Третий тип, включает военнослужащих характеризуется «повышенной потребностью в авторитарной позиции и независимости, склонностью к застреванию на негативном опыте, поспешностью в принятии решений без серьезного анализа ситуации. Этих военнослужащих отличает завышенная самооценка, ориентированная на гипермаскулинные полоролевые стереотипы» [3, с.110]. К. В. Яцук, А. И. Зеликов, К. А. Ерискин среди наиболее криминогенно значимые характеристики личности военнослужащего-дезертира выделяют следующие: «неустойчивая психика, неблагополучное социальное происхождение и положение; низкий общий образовательный уровень, серьезный сдвиг мотивационной составляющей и неразвитость правосознания» [5, с.172].

Анализ мотивационной сферы недисциплинированных военнослужащих позволяет выявить истинные причины совершаемых ими проступков, происшествий и преступлений. Ю.А. Глебов, на основе войскового опыта, пришел к заключению: «основными мотивами, побуждающими военнослужащих к нарушению законов и воинских уставов, являются отрицательные черты характера - грубость, эгоизм, невыдержанность, малодушие; отрицательные традиции и привычки, приобретенные еще до призыва на военную службу; физические недостатки, болезненное состояние, переутомление и нарушения психики; протест против неуставных взаимоотношений в подразделениях, частях» [2, с.66].

Таким образом, негативные личностные проявления военнослужащих, нарушающих воинскую дисциплину, требуют воспитательного воздействия. На стадии формирования и неустойчивости негативные психологические качества военнослужащих возможно скорректировать. Изучение психологических особенностей военнослужащих, нарушающих воинскую дисциплину, позволит разработать критерии прогноза и систему психокоррекционных мероприятий профилактики подобных нарушений.

Использованные источники:
1. Дисциплинарный устав вооруженных сил Российской Федерации принятый указом президента РФ от 10 ноября 2007 г. (в ред. от 24.10.2018) // "Собрание законодательства РФ", 19.11.2007, N 47 (1 ч.), ст. 5749.
2. Глебов Ю.А. Психологические особенности развития дисциплинированности у военнослужащих Федеральной службы охраны // Вестник Тамбовского университета. Серия: Гуманитарные науки. 2017. №3. С. 65-68.
3. Логвиненко В.В. Психологические особенности личности военнослужащих, самовольно оставивших воинскую часть // Российский психологический журнал. 2016. № 5. С. 108-110.
4. Царенко Л.С. Психолого-правовая оценка личности военнослужащих, совершивших преступления против порядка прохождения воинской службы // Известия Южного федерального университета. Технические науки. 2014. № 1. С. 228-231.
5. Яцук К. В., Зеликов А. И., Ерискин К. А. Укрепление воинской дисциплины командирами подразделений // Молодой ученый. — 2017. — №44. — С. 172-175.

УДК 621.35

Вилохин И.А.
студент магистратуры
ФГБОУ ВО «СамГТУ»
Россия, г. Самара

АНАЛИЗ ИСПЫТАНИЙ КОМПОЗИЦИОННЫХ АНОДОВ В ТОРФЕ

Аннотация: В данной статье рассматриваются характеристики и особенности поведения композиционных анодов в торфе на основании данных, полученных при испытаниях.

Ключевые слова: анод, торф, ток, поляризационные кривые, потенциал

Vilokhin I.A.
graduate student
FGBOU VO "SamGTU"
Russia, Samara

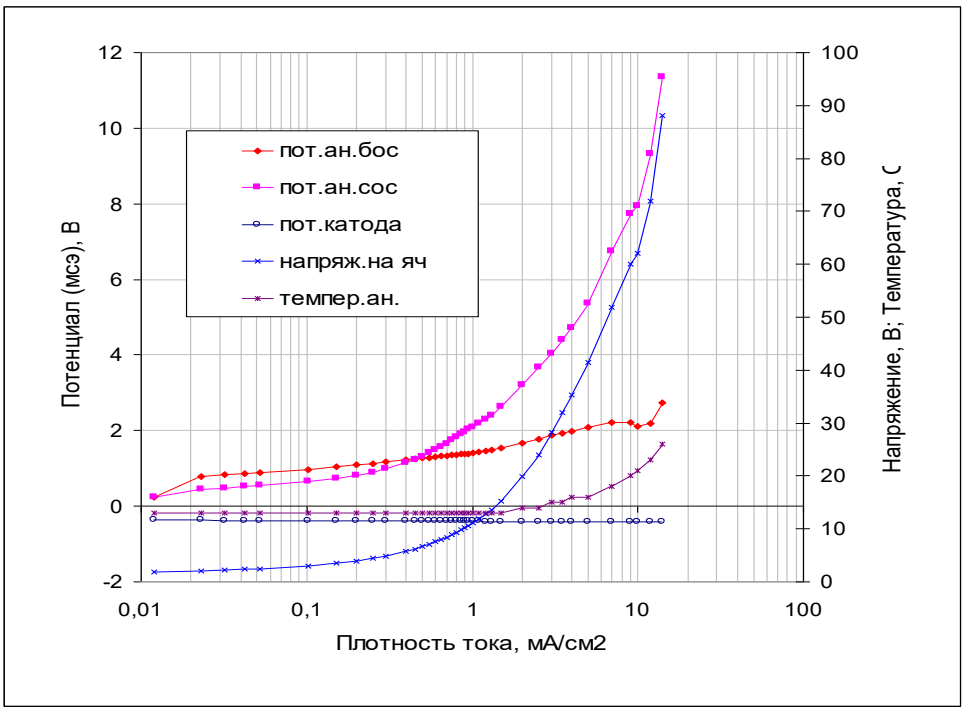
ANALYSIS OF TESTS COMPOSITION ANODES IN PEAT

Annotation: This article discusses the characteristics and behavior of composite anodes in peat based on the data obtained during the tests.

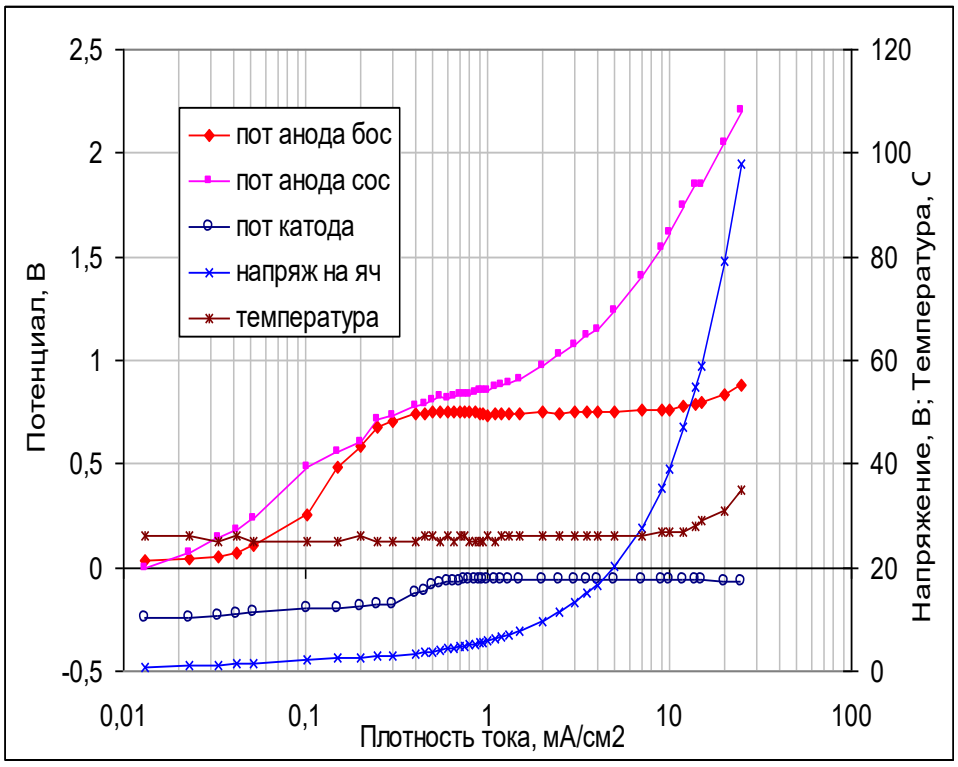
Keywords: anode, peat, current, polarization curves, potential

Испытания проводились в торфе с заболоченного участка трассы МГ. Влажность его составляла 49 – 54 %. По внешнему виду однородный, рыхлый почти черный, на ощупь ощутимо влажный, но при сжатии в руке, вода не отделяется. Удельное сопротивление 28 – 35 Ом*м.

Поляризационные кривые приведены на рисунке 1 – 3.

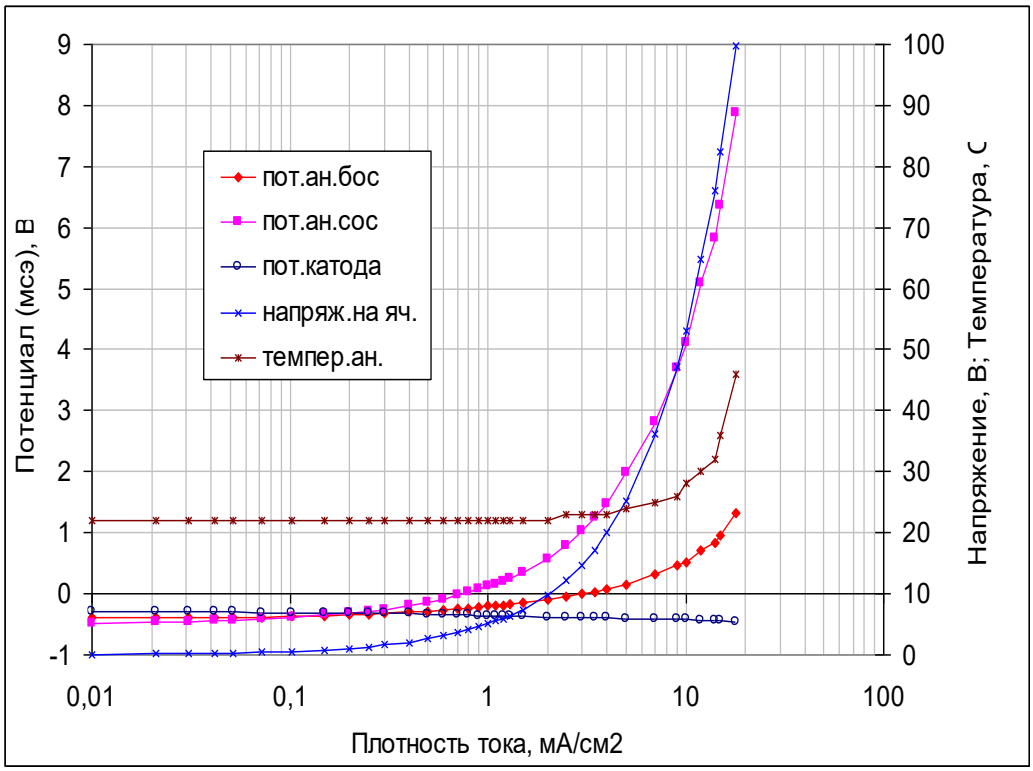


«а»

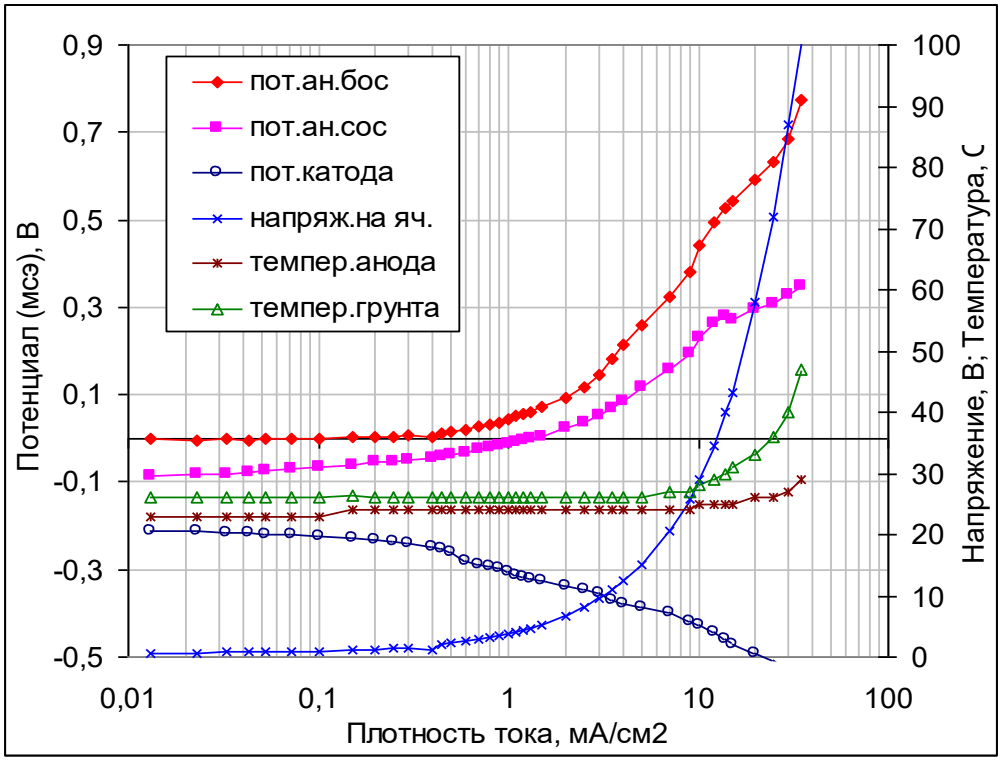


«б»

Рисунок 1. – Поляризационные кривые анодов (с коксовой мелочью и без) в торфе: «а» - АМП; «б» - АОП1;

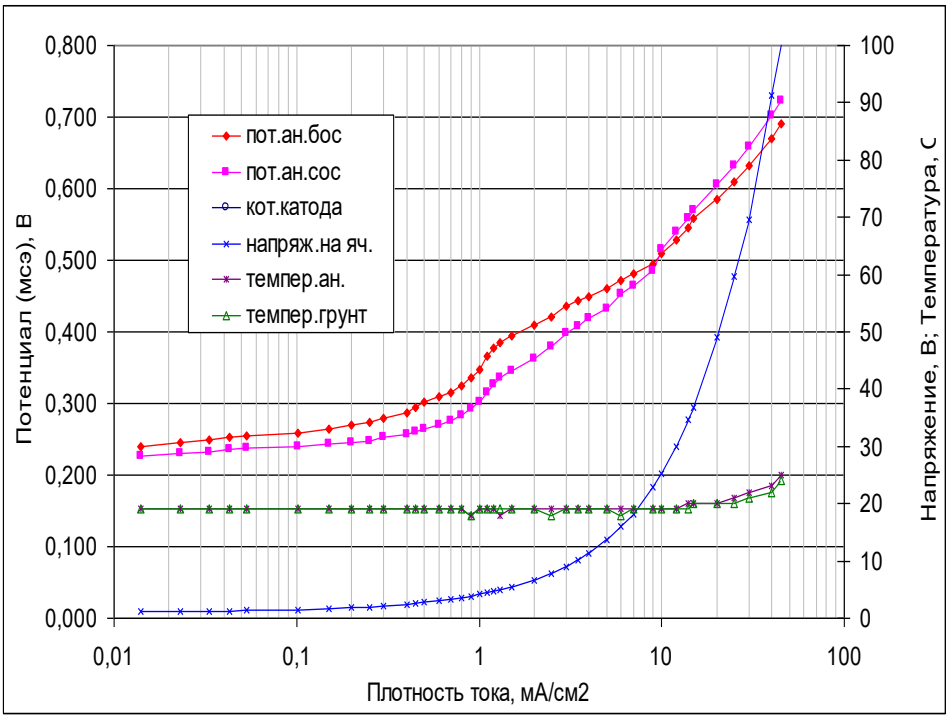


«а»

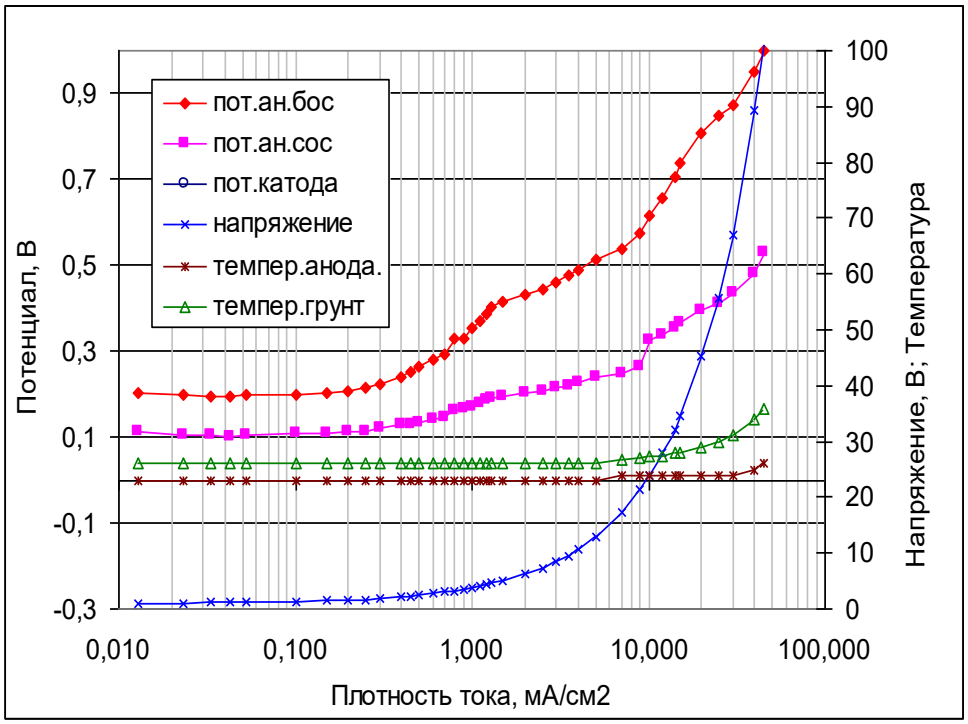


«б»

Рисунок 2 – Поляризационные кривые анодов (с коксовой мелочью и без) в торфе: «а» - стальной анод; «б» - стальной анод с коксовой мелочью



«а»



«б»

Рисунок 3 – Поляризационные кривые анодов (с коксовой мелочью и без) в торфе: «а» - АМП с коксовой мелочью; «б» - АОП1 с коксовой мелочью

Их анализ показывает, что эксплуатация анодов в торфе может иметь ряд специфических особенностей. Удельное сопротивление торфа, прежде всего,

зависит от содержания воды, а оно может изменяться от 5 до 200%.[313] В нашем случае, максимальные токи, в отсутствии коксовой засыпки не превышали 25 мА/см^2 (рисунок 1 «б»), что сопоставимо с испытаниями в воде. При испытаниях в торфе с коксовой засыпкой максимальные токи, возрастают в среднем в два раза до 50 мА/см^2 (рисунок 3 «б»), однако ярко начинает проявляться влияние теплоотвода. Это выражается в том, что к концу снятия поляризационной кривой температура на границе «коксовая засыпка – торф» на 10 – 15 °С может превышать температуру на границе «испытуемый анод - коксовая засыпка»[314] (рисунок 4):

- температура на границе «коксовая засыпка – торф» составляет 26 °С;
- температура на границе «испытуемый анод - коксовая засыпка» 36 °С.

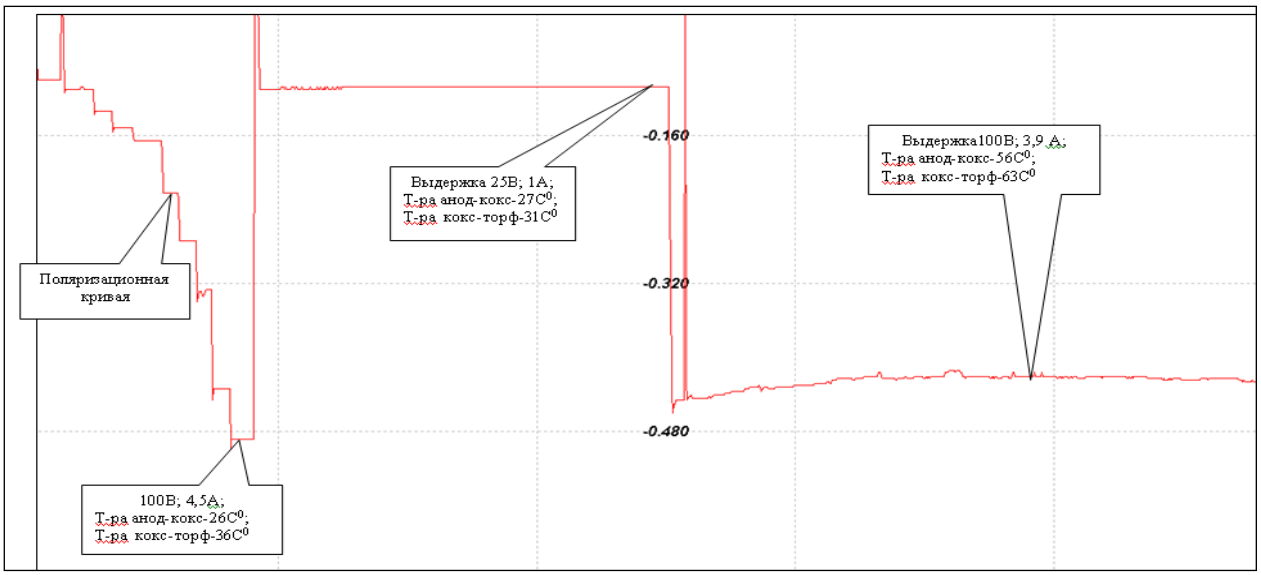


Рисунок 4 – График зависимости тока анода АОП1 с коксовой засыпкой в торфе от условий эксперимента.

[313] 1. Томашов, Н.Д. Теория коррозии и защиты металлов / Н.Д. Томашов. – М.: Изд. АН СССР, 1959. – 522 с.

[314] 1. Волков, Б.Г. Справочник по защите подземных металлических сооружений от коррозии /Б.Г.Волков, Н.И.Тесов, В.В. Шуванов.–Л.:Недра, 1975. – 224 с.

При длительных испытаниях эта разница пропадает. Это свидетельствует о том, что изначально переходное сопротивление на границе «кокс – торф» является более высоким. Выделяющееся тепло, в силу того, что торф является ещё и общепризнанным теплоизолятором повышает температуру границы раздела сред, и начинает прогревать и коксовую засыпку. В длительных экспериментах, за 2 – 3 часа температура сборки повышалась до 90 °С, а анод продолжал работать и на следующие сутки. Понятно, что через некоторое время вода из торфа в бочке вся удалится и ток анода упадет, но в естественных условиях, в силу высоких гидрофильных и капиллярных свойств торфа можно не опасаться необратимых вторичных процессов.

Следует заметить, что в отсутствие коксовой засыпки картина меняется мало, только максимальные токи не превышают 2,7 А и, даже при этом относительно небольшом токе, через 4 часа температура анода поднялась до 85 °С, а температура на границе «торф – картонный» тубус до 71 °С. Из ячейки выделялся пар и запах горящего торфа. В связи с этим, обязательно необходимо отметить, что рабочая температура анода лимитирует не только его токоотдачу, но и ресурс работы.[315] В проведённых экспериментах, в отдельных случаях, зафиксировано неблагоприятное воздействие высоких температур в сочетании с выделяющимся кислородом (рисунок 4).

Использованные источники:

1. Томашов, Н.Д. Теория коррозии и защиты металлов / Н.Д. Томашов. – М.: Изд. АН СССР, 1959. – 522 с.
2. Волков, Б.Г. Справочник по защите подземных металлических сооружений от коррозии /Б.Г.Волков, Н.И.Тесов, В.В. Шуванов.–Л.:Недра, 1975. – 224 с.
3. Улиг, Г.Г. Коррозия и борьба с ней. Введение в коррозионную науку и технику/ Г.Г.Улиг, Р.У. Реви.;пер.с англ.под ред. Сухотина. – Л.:Химия, 1989.– 456 с.

[315] 3. Улиг, Г.Г. Коррозия и борьба с ней. Введение в коррозионную науку и технику/ Г.Г.Улиг, Р.У. Реви.;пер.с англ.под ред. Сухотина. – Л.:Химия, 1989.– 456 с.

УДК 621.35

Вилохин И.А.
студент магистратуры
ФГБОУ ВО «СамГТУ»
Россия, г. Самара

СПОСОБЫ ЭЛЕКТРОХИМИЧЕСКОЙ ЗАЩИТЫ ГАЗОПРОВОДОВ

Аннотация: В данной статье рассматриваются известные способы электрохимической защиты газопроводов.

Ключевые слова: газопровод, коррозия, электрохимическая защита, установка катодной защиты, анод.

Vilokhin I.A.
graduate student
FGBOU VO "SamGTU"
Russia, Samara

METHODS OF ELECTROCHEMICAL PROTECTION OF GAS PIPELINES

Annotation: This article discusses the known methods of electrochemical protection of gas pipelines.

Keywords: gas pipeline, corrosion, electrochemical protection, installation of cathodic protection, anode.

Надежность систем трубопроводного транспорта газа является важнейшим фактором стабильности и роста экономического потенциала России.

Подземные трубопроводы работают в специфических коррозионных условиях, что обусловливает необходимость противокоррозионной защиты. По механизму протекания коррозионного процесса различают химическую и электрохимическую коррозию.

Электрохимическая коррозия - окисление металла в электропроводных средах, сопровождающееся образованием и протеканием электрического тока. При этом взаимодействие металла с окружающей средой характеризуется и катодным, и анодным процессами, протекающими на различных участках поверхности металла. Продукты коррозии образуются только на анодных участках.[316]

Все газопроводы (кроме проложенных надземно) независимо от условий эксплуатации подлежат электрохимической защите.

Электрохимическая защита должна обеспечивать в течение всего срока эксплуатации непрерывную по времени катодную поляризацию трубопровода на всем его протяжении (и на всей его поверхности) таким

[316] Ф.М. Мустафин, М.В. Кузнецов, Г.Г. Васильев, “Защита трубопроводов от коррозии” том 1, Санкт-Петербург “Недра”, 2005г., 620с.

образом, чтобы значения потенциалов на трубопроводе были (по абсолютной величине) не меньше минимального и не больше максимального значений.[317]

Различают четыре вида электрохимической защиты: **протекторную, катодную, электродренажную, анодную.**

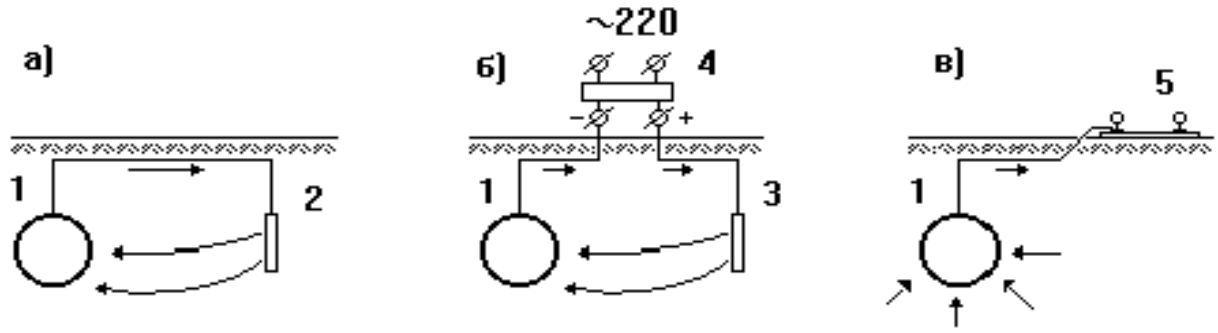


Рис.1. Схемы протекторной (а), катодной (б) и электродренажной (в) защиты трубопровода: 1 - трубопровод; 2 - протектор; 3 - анодный заземлитель; 4 - выпрямитель переменного тока; 5 - рельсы электротранспорта.

Протекторная защита - электрохимическая защита с помощью тока гальванической пары. Современные протекторные материалы - это сплавы на основе магния или алюминия, реже - цинка. Все они отличаются от стального защищаемого сооружения своим электрохимическим потенциалом, а именно, их потенциал более электроотрицателен. Благодаря разности потенциалов в гальванической паре возникает ток, стекающий с анода (более электроотрицательного электрода) и натекающий из электролита на катод. Создание натекающего тока - цель электрохимической защиты.

При катодной защите в качестве жертвенного анода выступает электрод-заземлитель, заложенный в землю недалеко от него. Для того, чтобы этот заземлитель работал анодом, а труба - катодом, включают внешний источник постоянного тока, причем “плюсом” - к аноду, “минусом” - к катоду. При этом в принципе безразлично, из какого материала выполнен анод, важно лишь, чтобы образовался электрический ток и чтобы этот ток был направлен из земли на трубу. Действительно, ток идет от “+” источника на заземлитель, затем в землю, из земли - на трубу и возвращается на “–” источника.

Третьей разновидностью электрохимической защиты является электродренажная защита, использующая в качестве катодного (натекающего) тока блуждающий ток рельсового электротранспорта. Блуждающий ток есть часть тягового тока электропоезда или трамвая. Так как рельсы являются проводником тягового тока и они не изолированы от земли, то часть тока протекает в земле недалеко от рельсов и может попасть на соседние трубопроводы. Стекающий затем с трубопровода, блуждающий

[317] ГОСТ Р 51164-98 Трубопроводы стальные магистральные. Общие требования к защите от коррозии.

ток вызывает электролитическое растворение металла. Если весь блуждающий ток отводить (дренировать) с трубопровода, то ток везде будет только натекающим, что и обеспечит эффект защиты.

Если при катодной защите требуется обеспечить натекающий ток, то при анодной - наоборот. Анодная защита применяется для металлов, которые могут переходить в так называемое пассивное состояние. Это, главным образом, нержавеющие и углеродистые стали в концентрированных кислотах, щелочах и солевых растворах. При ЭХЗ трубопроводов анодная защита не применима.

Практически во всех случаях применяют ЭХЗ совместно с защитой изоляционными покрытиями. Попытки использовать ЭХЗ для неизолированного сооружения приведут к неоправданным затратам электроэнергии и анодного материала.[318]

Электрохимическая коррозия - очень опасное и вредное явления для газопроводов. Защита трубопроводов от коррозии несовершенна и требует постоянного изучения и совершенствования. Из четырех видов электрохимической защиты (протекторной, катодной, электродренажной, анодной) самой эффективной и распространенной является катодная защита.

Использованные источники:

1. Ф.М. Мустафин, М.В. Кузнецов, Г.Г. Васильев, “Защита трубопроводов от коррозии” том 1, Санкт-Петербург “Недра”, 2005г., 620с.
2. ГОСТ Р 51164-98 Трубопроводы стальные магистральные. Общие требования к защите от коррозии
3. В.Н. Ткаченко “Электрохимическая защита трубопроводных сетей” Учебное пособие.2-е изд.,перераб. и доп. Москва, Стройиздат, 2004г., 320с.

[318] В.Н. Ткаченко “Электрохимическая защита трубопроводных сетей” Учебное пособие.2-е изд.,перераб. и доп. Москва, Стройиздат, 2004г., 320с.

УДК 338.001.36

Вильчик В.Ю.
студентка 1 курса магистратуры
Приднестровский государственный университет им. Т.Г. Шевченко
г. Тирасполь
Научный руководитель: Тягульская Л.А
доцент, кандидат экономических наук

ВИРТУАЛЬНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ КАК ЭФФЕКТИВНАЯ ФОРМА ОРГАНИЗАЦИИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОМПАНИИ

Аннотация: Виртуальные предприятия являются полноценными участниками реальных экономических взаимоотношений на внутригосударственном и международном уровне. Исследование вопросов функционирования виртуальных предприятий на базе интернет-магазинов является не только актуальным, но и необходимым для увеличения потенциала развития экономики каждого государства. Расширение внешнеэкономических связей посредством использования интернет-магазинов служит предпосылкой повышения конкурентоспособности предприятий на международном рынке.

Ключевые слова: виртуальное предприятие, внешнеэкономическая деятельность, интернет-магазин.

Vilchik V.
the student of 1 master's course
of Pridnestrovian State University of T. G. Shevchenko Tiraspol
Supervisor: Teygulskaya L.
The associate Professor, candidate of economic Sciences

A VIRTUAL ENTERPRISE AS AN EFFECTIVE FORM OF ORGANIZATION OF FOREIGN ECONOMIC ACTIVITY OF THE COMPANY

Annotation. Virtual enterprises are full-fledged participants in real economic relations at the domestic and international level. The study of the functioning of virtual enterprises on the basis of online stores is not only relevant, but also necessary to increase the potential of the economy of each state. The expansion of foreign economic relations through the use of online stores is a prerequisite for improving the competitiveness of enterprises in the international market.

Keywords: virtual enterprise, foreign economic activity, online store.

Внешнеэкономические связи в современных условиях развития мирового рынка все больше увеличивают долю организаций в мировом сообществе. Одним из субъектов внешнеэкономической деятельности предприятий в современных условиях информатизации являются новые формы организаций, а именно, виртуальные предприятие. На современном этапе развития общества невозможно недооценивать преимущества и возможности виртуального предприятия как нового вида ведения бизнеса[1].

Ранее понятие «виртуальное предприятие» использовалось как имитация или модель бизнес-процессов. Сейчас же виртуальные предприятия являются полноценными участниками реальных экономических взаимоотношений как внутри отдельного государства, так и на международном уровне. Исследование вопросов функционирования виртуальных предприятий как субъектов внешнеэкономической деятельности является на данный момент не только актуальным, но и необходимым для увеличения потенциала развития экономики каждого государства.

Виртуальное предприятие создается вокруг определенного проекта, который не может быть выполнен реальными предприятиями, если бы они работали по отдельности. Таким образом, создание виртуальной организации обеспечивает усиление преимуществ и способствует взаимной компенсации недостатков разнородных предприятий [4].

В настоящее время понятия «интернет-магазин» и «интернет-компания» часто являются взаимозаменяемыми, и, в связи с этим теряют свое первоначальное предназначение. Под интернет-компанией понимается предприятие, созданное и осуществляющее транзакции исключительно в электронной среде [2]. Интернет-магазин – это сайт, являющийся дополнительным каналом продаж, принимающий заказы и имеющий корзину.

Рассмотрим интернет-магазин как дополнительный канал продаж, представляющий собой инструментарий повышения конкурентоспособности предприятия посредством электронной коммерции.

Следует отметить, что количество функционирующих интернет-магазинов в России растет. Данный рост объясняется тем, что стремительное развитие электронной торговли в России перевело интернет из информационного канала в канал продаж для многих российских компаний. Более 60% интернет-магазинов сконцентрированы в Москве и Санкт-Петербурге, где проживают около 15% населения страны. По прогнозам экспертов Morgan Stanley, к 2020 году объем продаж через интернет в столичных округах вырастет на 30%, в то время как в остальных регионах рост, в среднем, составит 55%. На данный момент сложилась ситуация, когда значительно большее количество покупателей из регионов создают намного меньший оборот, чем жители мегаполисов. Это связано, в первую очередь, с более ранним проникновением высокоскоростного доступа в интернет в крупные города, также вследствие более высокого дохода и более развитой логистической инфраструктуры [5].

Интернет-магазины функционируют на локальном и региональном уровнях, хотя и имеют возможность выхода на мировой рынок посредством современных информационно-телекоммуникационных технологий.

К сожалению, ряд российских интернет-магазинов не имеют дальнейшего развития и выхода на международный рынок из-за отсутствия нормативно-правовой основы функционирования субъектов международного бизнеса, которая регламентировала бы их деятельность в виртуальной среде. Имеющиеся законы, регулирующие внешнеэкономическую деятельность,

направлены только на традиционные предприятия, но не учитывают специфику деятельности этих же предприятий посредством электронной коммерции. Российский рынок электронной коммерции является растущим и высокопотенциальным.

В Приднестровье реальная картина электронной коммерции отсутствует – государство пока не ведет здесь специального статистического учета. Недостаточна и законодательная база. Хотя спрос на товары, реализуемые через интернет, есть – об этом говорит достаточно заметный объем неформальных продаж через социальные сети. А значит, существует и потенциал развития интернет-магазинов.

Представители министерства экономического развития отмечают, что это более сложное и интересное направление, которое позволило бы малому бизнесу ПМР выйти на международный уровень. Предприниматели в свою очередь замечают заинтересованность у клиентов в развитии интернет-магазинов, желание покупать онлайн и экономить время.

Каждый интернет-магазин, стремящийся к высокому рейтингу должен стать дополнительным каналом продаж, как для традиционного, так и для вновь созданного в виртуальной среде предприятия, а также быть направленным на развитие внешнеэкономической деятельности предприятия посредством современных информационных и телекоммуникационных средств. Ведь развитие интернет-магазинов, как дополнительного канала продаж, послужит предпосылкой повышения конкурентоспособности российских предприятий в рамках внешнеэкономической деятельности.

Список использованной литературы

1. Шемелин В.К. [Электронный ресурс]: лекции по дисциплине «Проектирование единого информационного пространства виртуальных предприятий». URL:www.ncsystems.ru/user/files/lecture/proekt_edin_inf_pr_predpr.pdf (дата обращения: 05.04.2014).
2. Дятлов С.В. Информационно-сетевая экономика: структура, динамика, регулирование. [Электронный ресурс]: URL: http://fictionbook.ru/pages/download_prew/?file=7144997 (дата обращения 05.04.2014).
3. Тарасов В.Б. Новые стратегии реорганизации и автоматизации предприятий: на пути к интеллектуальным предприятиям. [Электронный ресурс]: URL: www.raai.org/about/persons/tarasov/pages/INTENTER.doc (дата обращения 05.04.2014).
4. Дементьева М.М. Виртуальная корпорация как перспективная форма организации бизнеса // Креативная экономика, 2009. — № 4.
5. Козырь Н.С., Козенко В.В. Инновационный метод определения конкурентных преимуществ предприятия // Материалы 6-й Международной научно-практической конференции студентов и молодых ученых «Интеллектуальный потенциал молодежи XXI века в инновационном развитии современного общества». Усть-Каменогорск, 2013. Часть II. С. 76.

6. Особенности и тенденции развития внемагазинной торговли России: текущее состояние, потенциал развития, регулирование. [Электронный ресурс]:URL: http://www.tpprf.ru/common/upload/kom27_analitic_VMT_06.2011.pdf (дата обращения: 14.09.2014).
7. Холодкова К.С. Анализ рынка электронной коммерции в России. [Электронный ресурс]: Современные научные исследования и инновации, 2013. № 10. URL: http://web.snauka.ru/issues/2013/10/26760 (дата обращения: 02.04.2014).
8. Рынок интернет-торговли в России в 2012 году. [Электронный ресурс]: Аналитический бюллетень InSales.ru. URL: www.insales.ru/blog/wp-content/uploads/2013/04/InSales_otchet.pdf (дата обращения: 02.04.2014).
9. Витковская С.С., Игуменов В.А. Новые лидеры // Forbes №03 (120), 2014.
10. Кизим А.А., Козенко В.В. Виртуальная логистика: проблемы и перспективы // Экономика устойчивого развития, 2013. — № 14. — С. 89

УДК 336.146

Винокурова К.А.
студент
4 курс, институт экономики и управления
Кузбасский государственный технический
университет имени Т.Ф. Горбачева
Россия, г. Кемерово
Козлова Ю.В.
старший преподователь
Кузбасский государственный технический
университет имени Т.Ф. Горбачева
Россия, г. Кемерово

ХИЩЕНИЕ В БЮДЖЕТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ

Аннотация: В данной статье рассматривается хищение бюджетных средств. Рассматривается отражение операций в случае выявления хищения денежных средств в бюджетных учреждениях.

Ключевые слова: Хищение, бюджетные средства, бюджетные учреждения, выявление хищения

Vinokurov K. A.
Student
4 course, Institute of Economics and management
Kuzbass state technical University
University named after T. F. Gorbachev
Russia, Kemerovo
Kozlova, Yu.
Senior lecturer
Kuzbass state technical University
University named after T. F. Gorbachev
Russia, Kemerovo

THEFT IN BUDGETARY INSTITUTIONS

Annotation:

This article discusses the embezzlement of budget funds. We consider the reflection of operations in the case of theft of funds in budgetary institutions.

Keyword:

Embezzlement, budgetary funds, budgetary institutions, identification of embezzlement

В соответствии со статьей 160 УК РФ от 13.06.1996 N 63-ФЗ «Присвоение или растрата» хищение бюджетных средств представляет собой государственную кражу. Также хищение бюджетных средств может проходить по статьям 159 УК РФ «Мошенничество» и 285.1 УК РФ «Нецелевое расходование бюджетных средств». Хищение может осуществляться как работниками высокого служебного положения, так и всеми, кто контактирует с государственными финансами. Следует отметить, что государство выделяет крупные денежные суммы на различные проекты, что влечет за собой немалое хищение бюджетных средств.

Довольно часто встречаются схемы хищения денежных средств из кассы бюджетного учреждения, например, отсутствие в бухгалтерской документации сведений об учете отдельных денежных сумм; расхождение в размере средств, начисляемых в качестве заработной платы и фактически выплачиваемых сотрудникам и т.п.

В случае выявления факта хищения, учреждение обязано провести инвентаризацию имущества, по результатам которой оформляется инвентаризационная опись наличных денежных средств, сличительная ведомость бланков строгой отчетности и денежных документов, а также акт о результате инвентаризации. Руководитель бюджетного учреждения подает заявление в органы внутренних дел, что дает основание для возбуждения уголовного дела.

Отражение операций хищения бюджетных средств ведется на синтетическом счете 20900 «Расчеты по недостачам», который отражает выявленную задолженность по краже денежных средств и материальных ценностей. Также на данном счете отражается по рыночной стоимости сумма потерь от порчи материальных ценностей.

Следует отметить, что недостача бюджетных средств отражается по номинальной стоимости в разрезе аналитических счетов. При выявлении хищения финансовых активов применяется счет 20981 «Расчеты по недостачам денежных средств».

Суммы потери денежных средств, хищений и выявленных недостач отражаются записью: Дебет счета 020981560 «Увеличение дебиторской задолженности по недостачам денежных средств» Кредит счета 020134 610 «Выбытия средств из кассы учреждения». В случае если произошло хищение финансовых активов, потеря денежных документов, за исключением денежных средств, то бухгалтерская запись отражается: Дебет счета 020982560 «Увеличение дебиторской задолженности по недостачам иных

финансовых активов» Кредит счета 040110172 «Доходы от операций с активами».

За причиненный ущерб имущества, согласно трудовому законодательству, работник несет материальную ответственность, что обязывает его возместить ущерб, потерю, кражу в полном размере. Таким образом, в случае обнаружения недостачи объектов, вверенных работнику на основании письменного договора, в соответствии со статьей 243 ТК РФ «Случаи полной материальной ответственности» возмещается причиненный ущерб в полном размере.

Согласно статье 247 ТК РФ «Обязанность работодателя устанавливать размер причиненного ему ущерба и причину его возникновения» работодатель обязан провести проверку для определения размера, причинённого работником ущерба, а также установить причины возникновения данной ситуации. Если работник отказывается добровольно возместить причиненный ущерб, то в судебном порядке взыскивается непогашенная задолженность.

Возмещение ущерба производится в случае привлечения сотрудника к дисциплинарной, административной или уголовной ответственности. Если ущерб возмещается в добровольном порядке через кассу бюджетного учреждения, то бухгалтерской записью отражается: Дебет счетов 020111510 «Поступления денежных средств учреждения на лицевые счета в органе Казначейства», 020134510 «Поступления средств в кассу учреждения» Кредит счета 020981660 «Увеличение дебиторской задолженности по недостачам денежных средств».

Однако следует отметить, что в случае не установления доказательств в виновности обвиняемого лица, то следствие по уголовному делу приостанавливается. Бюджетное учреждение уведомляют официально о приостановке уголовного дела, что приводит к списанию выявленной недостачи с баланса бюджетного учреждения.

Использованные источники:

1) Кондрат Е. Правонарушения в финансовой сфере России. Угрозы финансовой безопасности и пути противодействия // [Электронный ресурс] / Е. Кондрат 2017. – С. 24-26. – URL: http://iknigi.net/avtor-elena-kondrat/91046-pravonarusheniya-v-finansovoy-sfere-rossii-ugrozy-finansovoy-bezopasnosti-i-puti-protivodeystviya-elena-kondrat

2) Трудовой кодекс // [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34683

3) Уголовный кодекс // [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699

4) Уголовная ответственность за хищение бюджетных средств // [Электронный ресурс] URL: http://ugolovnyi-expert.com/xishhenie-byudzhetnyx-sredstv-statya-uk-rf

УДК 625.768

Винокурова С.В.
студент
ФГАОУ ВО «Северо-Восточный федеральный университет им. М. К. Аммосова»
Колледж инфраструктурных технологий
Кириллина Т.Ц.
преподаватель
ФГАОУ ВО «Северо-Восточный федеральный университет им. М. К. Аммосова»
Колледж инфраструктурных технологий
Россия, Якутск

СОЗДАНИЕ ПРОТОТИПА РОБОТА-УБОРЩИКА НА БАЗЕ LEGO MINDSTORMS EV3

Аннотация: Данная работа посвящена решению одной из экологических проблем с помощью робота. Проведенные нами исследования в области автоматизации различных процессов привели к тому, что можно создать робота-уборщика, который позволит решать проблемы уборки мусора на улицах, тем самым обеспечивая экологическую чистоту окружающей среды.

Ключевые слова: робот, робототехника, модель, разработка, экология.

Vinokurova S.V.
student
FSAEI of HE "North-Eastern Federal University M.K. Ammosova
College of Infrastructure Technology
Kirillina T.Ts.
teacher
FSAEI of HE "North-Eastern Federal University M.K. Ammosova
College of Infrastructure Technology
FSAEI of HE "North-Eastern Federal University M.K. Ammosova
Russia, Yakutsk

CREATING A PROTOTYPE ROBOT CLEANER BASED ON LEGO MINDSTORMSEV3

Annotation: This work is devoted to solving one of the environmental problems with the help of a robot. Our research in the field of automation of various processes has led to the fact that you can create a robot cleaner, which will solve the problem of garbage collection on the streets, thereby ensuring an environmentally friendly environment.

Keywords: robot, robotics, model, development, ecology.

В настоящее время идет стремительное развитие науки и техники, появляются новые технологии, современные технические объекты в виде игрушек, бытовых приборов, аппаратов и прочих машин. Развитие современного общества и производства обусловило возникновение нового класса машин – роботов и нового соответствующего направления - робототехники – науки, занимающейся разработкой интеллектуальных машин.

В системе образования появилась новая дисциплина Образовательная робототехника, которая занимает существенное место в школьном и университетском образовании. Школьники, изучая этот предмет в форме увлекательной и познавательной игры, учатся проектировать, конструировать и программировать различные механизмы, затрагивая множество вопросов из разных областей знаний, таких как физика, математика, информатика. Это служит фундаментом для последующего усвоения сложного теоретического материала на занятиях. Новые принципы решения актуальных задач человечества с помощью роботов, усвоенные в школьном возрасте в игровой форме, ко времени окончания колледжа или вуза и начала работы по специальности приведут к принципиально новому подходу к реальным задачам.

Специалисты, обладающие знаниями в этой области, сильно востребованы. Поэтому, внедрение робототехники в учебный процесс школ, колледжей и университетов и во внеурочное время приобретают все большую значимость и актуальность.

Цель проекта: разработка и создание модели программируемого робота на базе Lego EV3 с использованием приложения RoboCam .

Объект исследования: процесс создания модели робота с помощью конструктора Lego EV3.

Предметом исследования являются технологии и инструменты разработки в среде программирования Lego Mindstorms EV3 с использованием приложения RoboCam.

Гипотезой исследования послужило предположение о том, что созданная нами модель позволит решить проблемы уборки неспецифического мусора на улицах, тем самым обеспечивая экологическую чистоту окружающей среды.

В соответствии с целью и гипотезой исследования были поставлены следующие **задачи:**

- сконструировать модель робота;
- создать программу для управления роботом с использованием приложения RoboCam;
- испытать созданную модель робота.

Практическая значимость: данная разработка может помочь в развитии робототехники, эксплуатируемый людьми робот значительно облегчит работу людей.

Методы исследования: анализ, наблюдение, сравнение, синтез, эксперимент.

Для реализации нашего проекта использовали специальный конструктор, содержащий программируемое устройство. Наиболее распространённым на данный момент является семейство конструкторов LEGO. Мы спроектировали робота из двух наборов 45544 и плюс ресурсный набор 45560. Для сборки мусора была использована стандартная 45544 «robotarmh25» -рука робот H25, поставленная на самодельное шасси полуприцеп[1-4].

Для дистанционного режима управления краном и танкботом использован канал Bluetooth и Wi – Fi через приложения RoboCam для системы Android[5].

Созданный нами робот-уборщик может оказать неоценимую помощь таким государственным учреждениям, как, например, ЖКХ, по уборке улиц от радиационного мусора или отходов органического происхождения. В наше время аналогов обширного распространения данного типа роботов практически нет, и их стоимость чаще оказывается высокой. К примеру, службы ЖКХ могут сэкономить время и средства на уборку улиц от мусора.

Использованные источники:

1. Юрьевич Е.И. Основы робототехники [Текст].– 3-е изд., перераб. и доп. – СПб.: БХВ-Петербург, 2010.– 416 с: ил.
2. Филиппов С.А. Робототехника для детей и родителей. – СПб.: Наука, 2010, 195 стр.
3. Образовательная робототехника в дополнительном образовании школьников: Методическое пособие/ Гинзбург Е.Е., Винокурова А.В. – Йошкар-Ола: ОАНО «Инфосфера», 2011. – 32 стр.
4. Овсяницкая Л.Ю. Курс программирования робота Lego Mindstorms EV3 в среде EV3: основные подходы, практические примеры, секреты мастерства [Текст] /Д.Н.Овсяницкий, А.Д. Овсяницкий.– Челябинск: ИП Мякотин И.В., 2014.– 204 с.
5. Программное обеспечение LEGO MINDSTORMS EV3 .

УДК 33

Винокурова Е.И.
магистрант группы М-БУ-17
Финансово-экономического института
СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск, РФ
научный руководитель
Скрябина Ирина Валерьевна
к.э.н, СВФУ им. М. К. Аммосова

БУХГАЛТЕРСКАЯ ОТЧЕТНОСТЬ ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ

Аннотация: В статье рассмотрено значение бухгалтерской (финансовой) отчетности в управлении финансовыми ресурсами. Дается обзор финансовых показателей, рассчитанных на основе финансовой отчетности и используемых для управления предприятием.

Ключевые слова: бухгалтерская (финансовая) отчетность, управление предприятием, финансовый анализ, финансовый менеджмент, финансовые показатели, финансовые ресурсы.

THE FINANCIAL STATEMENTS FOR THE ENTERPRISE MANAGEMENT

Vinokurova Elena
Student, North Eastern Federal University
Skryabina Irina
candidate of Science, North Eastern Federal University
Yakutsk, Russia

Annotation. This article discusses the importance of accounting (financial) statements in the process of management of financial resources. A review of financial indexes calculated on the basis of the financial statements and used for enterprise management is presented.

Keywords: accounting (financial) reporting, enterprise management, financial analysis, financial management, financial indexes , financial resources.

Управление любым предприятием невозможно без информации о его деятельности в разрезе всех ее аспектов. Управление строится на данных анализа деятельности, который, в свою очередь, проводится на основе данных бухгалтерской (финансовой) отчетности. «Читая» отчетность, аналитик, менеджер, руководитель может узнать много интересной и полезной информации, которая в дальнейшем пригодится для принятия различного рода управленческих решений. Но при этом нужно учитывать, что отчетность, представленная для анализа, должна быть достоверна. Способами, обеспечивающими достоверность информации бухгалтерской (финансовой) отчетности, являются инвентаризация и независимый финансовый контроль, проявляющийся в аудиторской проверке.

Ресурсы предприятия представляют собой общую сумму всех источников денежных средств, используемую для формирования нужных ему активов в целях осуществления всех видов деятельности. Наличие ресурсов в необходимых размерах является условием финансового благополучия организации, т.е. его финансовой устойчивости и платежеспособности. Управление ресурсами предприятия является преимущественно сферой финансового менеджмента. Его содержание выражается в управлении денежными потоками для получения прибыли в будущем и обеспечение текущей платежеспособности. Финансовый руководитель планирует построение конкретной экономической стратегии предприятия, ее тактики, основываясь на анализе финансовой отчетности и прогнозировании доходов в зависимости от изменения источников финансирования.

Изучение состава потенциальных источников финансирования, выбор конкретного источника в зависимости от его целесообразности и эффективной отдачи является важной функцией финансового менеджера. Он постоянно занимается решением различных вопросов. Как удовлетворить потребности собственников предприятия? Выполняются ли поставленные собственниками стратегические цели? Куда вложить имеющиеся в наличии финансовые ресурсы? Каковы должны быть величина и оптимальный состав активов, позволяющие добиться поставленных стратегических целей? Как сформировать источники финансирования, где найти источники финансирования и каков должен быть их состав? Насколько эффективно функционирует предприятие? Как организовать финансовую деятельность, которая будет обеспечивать рентабельную работу? Как обеспечить ритмичность текущей финансово-хозяйственной деятельности и сбалансировать текущие платежи и поступления? Как обеспечить единство целей собственников (принципалов) и управленческого персонала? Управляя ресурсами, финансовый менеджер, прежде всего, осуществляет управление ликвидностью источников финансирования, дает оценку затратам на капитал, денежным оборотам, расчетам с покупателями, организации взаимоотношений с банками и другими инвесторами, достаточности денежных средств для обеспечения текущей деятельности, рентабельности.

Решение о выборе источников не принимается без оценки затрат на привлекаемый капитал. Цена капитала является главным критерием уровня риска предприятия. По кредитам указываются издержки в виде процентов, прочих расходов, связанные с их получением, по выпущенным облигациям, кроме суммы их погашения по номиналу − доход владельцам. Потери могут быть существенными, если при инвестировании привлеченных средств не достигается минимально необходимый экономический эффект для покрытия затрат на капитал, и это может привести к снижению объема производства или к банкротству. Что бы не допустить этого, требуется верно рассчитать состав источников финансирования и активов предприятия в зависимости от срока их использования и по объектам инвестирования.

В современных условиях обеспечение правильного управления финансовыми ресурсами предприятий еще более актуально, потому что некоторые из них все еще находятся в кризисном состоянии, связанном с трудностями формирования рыночных отношений. Грамотное управление финансовыми ресурсами дает возможность выжить в условиях жестких рыночных отношений. Управление финансовыми ресурсами, как и любой управленческий процесс, предусматривает проведение финансового анализа, позволяющего сформировать экономически обоснованную стратегию финансирования. Используя его инструменты (горизонтальный анализ, вертикальный анализ, трендовый анализ, коэффициентный анализ, факторный анализ), можно выявить структурные сдвиги, определить темпы роста (прироста) в активах и источниках финансирования организации, рассчитать показатели, позволяющие оценить ее ликвидность, финансовую устойчивость, рентабельность деятельности, положение на рынке капиталов.

Основополагающей информационной базой финансового анализа является бухгалтерская (финансовая) отчетность, и, прежде всего, бухгалтерский баланс. Несмотря на определенные ограничения, присущие информации бухгалтерского баланса (ретроспективность, статичность, отрыв от рыночной стоимости имущества и др.), она по-прежнему востребована пользователями. Баланс дает ответ на вопрос, какие средства использует организация – собственные или заемные и куда она их вкладывает, сумеет ли организация в ближайшее время оправдать взятые на себя обязательства перед третьими лицами – акционерами, инвесторами, кредиторами, покупателями, продавцами – или ей угрожают финансовые затруднения. С помощью информации баланса строится финансовое планирование организации, оцениваются коммерческие риски. Достоверность и полнота информации баланса влияет на эффективность управления финансово-хозяйственной деятельностью организации, так как обеспечивает экономическое обоснование управленческих решений.

Отчет о финансовых результатах показывает процедуру формирования конечного финансового результата деятельности предприятия за отчетный период, позволяя аналитику понять, какие доходы и расходы участвовали в его формировании. На основе этой информации анализируется рентабельность, один из важнейших показателей эффективности деятельности любого предприятия, не зависимо от отрасли, в которой оно функционирует. Отталкиваясь от данных такого анализа, можно разрабатывать стратегию управления финансовыми результатами. Здесь уже на помощь менеджеру могут прийти такие способы, как расчет точки безубыточности, планирование доходов и расходов и собственно прибыли. Отчет о движении денежных средств хоть и не считается основной формой бухгалтерской (финансовой) отчетности, но его данные весьма полезны для управления предприятием в части рационализации денежных потоков (притоков и оттоков). Грамотное планирование и управление денежными

потоками может уберечь предприятие от излишних заимствований, не позволит лишиться финансовой устойчивости и обезопасит от банкротства.

Бухгалтерскую (финансовую) отчетность стоит расценивать не как предел достигнутого в определенный момент времени, а как движение, развитие, стимул деятельности предприятия. Анализируя отчетность, финансовый менеджер раскрывает новые внутренние взаимосвязи между всеми элементами финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

Использованные источники:

1. Мандрица О.В. Теоретико-методологические основы учета, анализа и контроля в современных экономических условиях: монография / О.В. Мандрица, Л.А. Серебрякова, Т.А. Кулаговская, А.В. Чернявская, Е.С. Немцова, А.А. Бабич, Е.С. Мезенцева, Е.Е. Пучкова – СКФУ, Ставрополь, 2013

2. Мандрица О.В. Бухгалтерский управленческий учет как основа перехода на МСФО / О.В. Мандрица, Ш.Х. Магомедова // Экономические, инновационные и информационные проблемы развития региона: материалы Международной научно-практической конференции. 2014. С. 195-197.

3. Журнал «Босс» [Электронный ресурс] URL:http://www.bossmag.ru

4. Интернет-проект «Корпоративный менеджмент», 1998–2016 URL:http://www.cfin.ru/

УДК 331.103

Вишина Е.В.
студент магистратуры, 3 курс
Бабичева А.А.
студент магистратуры, 3 курс
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
ДГТУ в г. Шахты, Россия

РЫНОК ТРУДА: СУЩНОСТЬ, СОДЕРЖАНИЕ И СТРУКТУРА

Аннотация: Статья посвящена теоретическому исследованию рынка труда. Рассмотрена сущность, содержание и структура регионального рынка труда, его механизм и реализуемые функции.

Ключевые слова: труд, рынок труда, социально-трудовые отношения, элементы рынка труда.

Vishina E.V.
graduate student, 3 course
Babicheva A.A.
graduate student, 3 course
The Institute of service sector and entrepreneurship
(branch) DSTU Shakhty, Russia

LABOR MARKET: ESSENCE, CONTENT AND STRUCTURE

Abstract: The article is devoted to a theoretical study of the labor market. The essence, content and structure of the regional labor market, its mechanism and the implemented functions are considered.

Keywords: labor, labor market, social and labor relations, elements of the labor market.

Рынок труда представляет собой социально-экономическую категорию, включающая в себя исторически сложившийся общественный механизм, направленный на поддержание определенных социально-трудовых отношений и обеспечивающий баланс интересов между продавцами и покупателями рабочей силы, а также органами государственной власти [1].

Рынок труда - это система, которая постоянно изменяется под воздействием внешних и внутренних факторов. Реализация основных функций рынка труда призвана обеспечивать поддержание социально-трудовых отношений при организации процедуры отбора и найма трудовых ресурсов [2].

Рынок труда формируют определенные элементы: цена, спрос, предложение рабочей силы и др. Структура элементов рынка труда представлена на рисунке 1 [3].

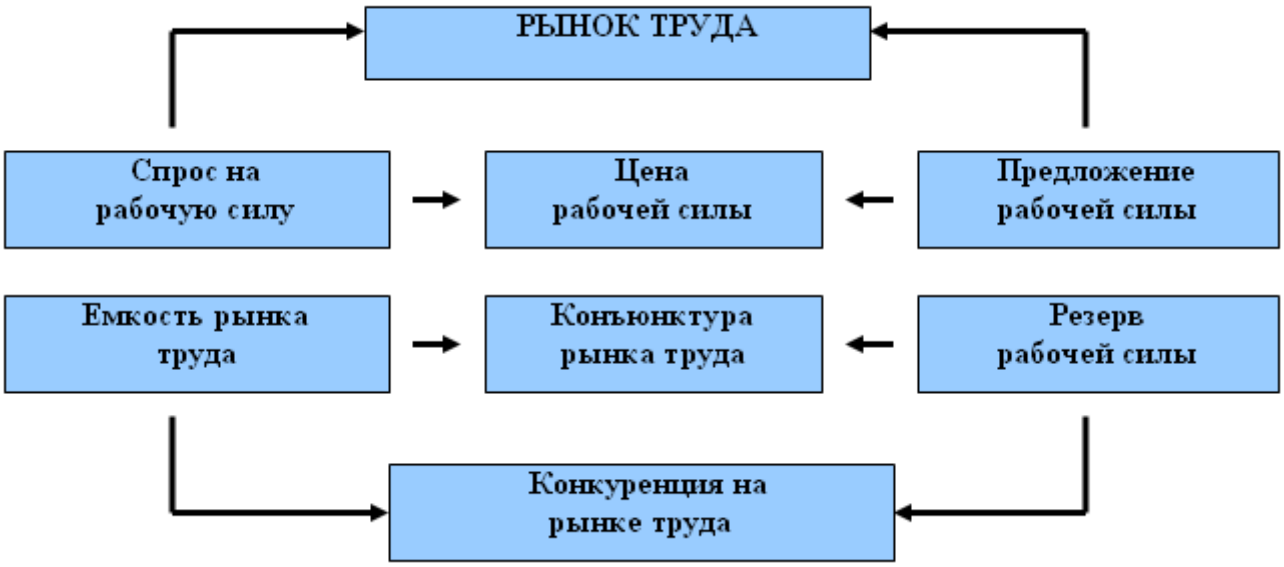


Рисунок 1 - Основные элементы рынка труда

Структура спроса и предложения рабочей силы зависят от комплексного воздействия объективных и субъективных факторов, формирующихся вне рынка труда. К ним относят: научно-технический прогресс, экономическую конъюнктуру, демографические процессы, протекающие в стране и регионе, наличие потребности индивидуума в трудовой деятельности, уровень развития инфраструктуры рынка труда, эффективность системы государственного регулирования рынка труда и др. (рисунок 2) [4].

Рисунок 2 – Факторы, влияющие на формирование рынка труда

Рынок труда функционирует как во внешней по отношению к предприятию среде, так и в производственной сфере, в связи с тем, что социально-трудовые отношения не прекращаются после найма персонала в организацию: сотрудник компании может осуществлять поиск другого места работы как внутри, так за пределами фирмы, а работодатель формирует кадровый состав как за счет уже работающих сотрудников, так и за счет претендентов на должность [5].

Необходимо отметить, что при реализации профессиональных навыков работник компании не лишается права собственности на рабочую силу, он реализует только право на ее использование. При этом в процессе трудовой деятельности рабочая сила не переходит в иной вид ресурсов.

В зависимости от целей анализа структуру рынка труда можно оценить по различным критериям. Исходя из целесообразности минимального

количества оцениваемых факторов, можно выделить следующие показатели оценки рынка труда [6]:

– субъекты рынка труда (наемный персонал, работодатели, государство, профсоюзные организации);

– программы развития экономики региона, нормативные акты, принятые субъектами рынка труда и регламентирующие процесс взаимоотношения между участниками рынка;

– потенциальный спрос и предложение рабочей силы;

– уровень безработицы и размер социальных выплат, временно нетрудоустроенных граждан;

– рыночная инфраструктура.

К субъектам рынка труда относят наемный персонал, работодателей, профсоюзные организации, ассоциации работодателей, органы государственной власти.

Наемные работники – это лица, осуществляющие трудовую деятельность на основе продажи своей рабочей силы, найма к собственнику средств производства или организатору производства.

Работодатель представляет собой физическое или юридическое лицо, вступившее в трудовые отношения с работником.

Государство как субъект рыночных отношений реализует следующие функции [7]:

– социально-экономические, направленные на обеспечение полной занятости населения за счет создания рабочих мест в различных отраслях экономики;

– законодательные, направленные на разработку и принятие основных нормативно-правовых документов в сфере трудового законодательства;

– развивающую, направленную на развитие трудовых для улучшения возможностей экономического роста;

– стабилизирующую, направленную на формирование условий по преодолению недостаточного спроса на рабочую силу на стадии экономического спада.

Рыночную инфраструктуру формирует комплекс институтов, содействующих занятости населения, профориентации, профессиональной подготовке и переподготовки кадрового ресурса. Среди функций инфраструктуры рынка труда, следует отметить необходимость осуществления контроля за соблюдением требований трудового законодательства.

Исходя из уровней и субъектов управления рынок труда дифференцируется следующим образом: рынок труда в рамках страны, региональный рынок в рамках субъекта РФ и локальный рынок труда в рамках конкретного предприятия или организации.

С учетом того, какой вид мобильности характерен для конкретного рынка труда, различают несколько видов общенациональных рыночных

структур. Первый вид трудового рынка предполагает территориальное перемещение рабочей силы между различными предприятиями. При этом компании нанимают персонал со стороны, включая в штат работников требуемой квалификации, например, рынок труда в США [8].

Второй вид составляет рынок труда, направленный на внутрифирменное движение рабочей силы. Формирование кадрового ресурса осуществляется внутри предприятия в соответствии со стратегией развития компании, например, рынок труда в Японии.

Общенациональный и региональные рынки труда можно дифференцировать по отраслевому и профессионально-квалификационному признакам.

Отраслевая специфика рынка труда отражает общественную потребность в рабочей силе для различных отраслей хозяйства с учетом реального количества вакантных рабочих мест.

Профессионально-квалификационную структуру рынка труда целесообразно рассматривать, с одной стороны, как потребность производства в персонале определенной квалификации, с другой - как потребность экономически активного населения региона в рабочих местах, соответствующих уровню образования и профессиональной подготовке [9].

На рынке труда работодатель представляет на собой фактор, который формирует спрос на рабочую силу определенной квалификации и в определенной количестве, а наемные рабочие и безработное трудоспособное население - сторону, от которой зависит предложение рабочей силы, элементы инфраструктуры рынка труда способствуют взаимодействию рассмотренных субъектов.

В заключении необходимо отметить, что состояние различных видов рынка труда во многом зависит от установившегося соотношения потенциального спроса и предложения рабочей силы, которое в свою очередь обусловлено численностью трудоспособного населения, уровнем образования, поло-возрастной и профессиональной структуры, а также территориального размещения и реального количества рабочих мест, формирующих вакансии на рынке труда определенного региона.

Использованные источники:

1. Вишина, Е.В. Обзор динамики спроса и предложения на рабочий персонал по регионам страны/ Е.В. Вишина// Форум молодых ученых. - 2018. - № 3 (19). - с. 23-27. - Режим доступа: URL: http://forum-nauka.ru (дата обращения: 20.11.2018).

2. Мубаракшина, Л. С. Проблема занятости и безработицы Российской Федерации/ Л.С. Мубарашкина// Молодой ученый. - 2017. - №3. - С. 373-376. – Режим доступа: URL https://moluch.ru/archive/137/38608/ (дата обращения: 11.08.2018).

3. Корнейчук, Б. В. Рынок труда: учебник/ Б. В. Корнейчук. - 2-е изд., испр. и доп. - М.: И Юрайт, 2016. - 287 с.

4. Ермолаева, С.Г. Рынок труда: учебное пособие / С.Г. Ермолаева. — Екатеринбург: Изд-во УГУ, 2015. - 108 с.
5. Олимских, Н.Н., Рынок труда: основные теоретические аспекты формирования и развития/ Н.Н. Олимских.– Ижевск.: Изд-во УдГУ, 2011, - 172 с.
6. Горностаева Ж.В. Развитие современных кадровых технологий в органах местного самоуправления: Монография / Ж.В. Горностаева, Ю.В. Сорокина, И.П. Голдина и др. – Новосибирск: СибАК, 2018. – 66 с.
7. Ларкин, М. А. Государство как институциональный субъект: сущность и специфические черты/ М.А. Ларкин // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. - 2010. - №1. – Режим доступа: URL: https://gosudarstvo-kak-institutsionalnyy-subekt-suschnost-i-spetsificheskie-cherty (дата обращения: 26.07.2018).
8. Петровская, Н.Е. Иммигранты на американском рынке труда // Вестник ГУУ. - 2016. - №10. – Режим доступа: URL: https://immigranty-na-amerikanskom-rynke-truda (дата обращения: 11.09.2018).
9. Зенченко, С.В. Структура и типология современного рынка труда/ С.В. Зенченко, М.Л. Вартанова // Вопросы структуризации экономики. - 2013. - №4. – Режим доступа: URL: https:// struktura-i-tipologiya-sovremennogo-rynka-truda (дата обращения: 11.09.2018).

УДК 2964.33

Вишневская К.В.
магистрант
3 курс, кафедра «Экономики в энергетике и промышленности»
Национальный исследовательский университет «Московский энергетический институт»
Россия, г. Москва
Щевьёва В.А.
старший преподаватель
Национальный исследовательский университет «Московский энергетический институт»
Россия, г. Москва

ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КРИПТОГРАФИЧЕСКОЙ ВАЛЮТЫ КАК ПЛАТЕЖНОГО СРЕДСТВА

Аннотация: Криптовалюта относительно недавно появилась в нашей жизни. Отношение к ней весьма неоднозначно. В данной статье приведён обзор опыта разных стран мира в отношении криптовалюты. Делается вывод, что всем странам необходимо иметь надлежащую систему регулирования цифровых валют, ориентируясь на лучший мировой опыт.

Ключевые слова: криптовалюта, биткоин, опыт, страны, закон, токен, блокчейн, регулирование.

Vishnevskaya K.V.
Master student
3rd course, Department of Economics in Energy and Industry
National Research University Moscow Power Engineering Institute
Russia, Moscow
Coauthor: Shchevyeva V.A.
Senior Lecturer
National Research University "Moscow Energy Institute"
Russia, Moscow

DOMESTIC AND FOREIGN EXPERIENCE OF USING CRYPTOGRAPHIC CURRENCY AS A PAYMENT MEANS

Annotation: Cryptocurrency has relatively recently appeared in our life. The attitude to it is very ambiguous. This article provides an overview of the experience of different countries in the world in relation to cryptocurrency. It is concluded that all countries need to have a proper system for regulating digital currencies, focusing on the best international experience.

Keywords: cryptocurrency, bitcoin, experience, countries, law, token, blockchain, regulation.

По состоянию на 2017-2018 гг. 63% из 60 проанализированных стран мира имеют благоприятствующее или в основном

благоприятствующее регулирование криптовалют. Тем не менее, существует ещё много возможностей для работы с регулирующими органами, что позволит сделать принятие криптовалют повсеместным.

Рассмотрим страны с благоприятствующим регулированием оборота криптовалют.

Япония, США, Канада и большинство европейских стран имеют благоприятствующее регулирование криптовалют. Эти страны понимают, что новый класс активов уже никуда не денется и имеет все шансы стать неотъемлемой частью мировой экономики. В США, к примеру, биткоин считается виртуальной валютой — по определению Казначейства США, или товаром — в соответствии с Комиссией по торговле товарными фьючерсами (CFTC). Бельгия регулирует сферу криптовалют по тем же законам, что и цифровые деньги. Германия близка к признанию токенов как частных денег, а в Швеции криптовалюты приравниваются к традиционным.

Рассмотрим страны с неблагоприятствующим регулированием оборота криптовалюты.

Совсем противоположная ситуация наблюдается в Южной Америке, где страны, за исключением Аргентины, не поддерживают криптовалюты. В Боливии в 2014 году центральный банк запретил распространение биткоинов. В Эквадоре власти выпустили собственную валюту на основе технологии Blockchain, и чтобы защитить ее от конкуренции на рынке, запретили все другие криптовалюты. Бразилия предпочла не предпринимать каких-либо действий в настоящее время из-за низкого развития регионального блокчейн-рынка. Аргентина заняла нейтральную позицию, в основном благодаря своему президенту Маурисио Макри, известному стороннику Bitcoin.

Пакистан решил подождать, прежде чем создавать какие-либо правовые рамки для криптоэкономики. В Тайване финансовым организациям не разрешается работать с любым криптобизнесом. Малайзия обсуждает развитие финтех-проектов, которые могут помочь ей построить первую исламскую финансовую систему, поэтому криптовалюты имеют большой потенциал в этой стране. Сингапур известен рациональным подходом властей к регулированию разных сфер, поэтому в стране сейчас создают Национальный Платежный Совет и, соответственно, гибкие правовые рамки для обращения криптовалют.

Эксперты издания PaySpace решили проанализировать, какие же факторы влияют на выбранный страной курс в осношении регулирования криптовалют. По мнению экспертов, комбинация высокого уровня проникновения банковских счетов и правильной государственной политики управления является ключевым фактором для благоприятного регулирования криптовалют. Причины этого заключаются в следующем:

1. Криптовалюты являются цифровыми активами. Население должно быть знакомым с цифровыми деньгами и готовым принять их в повседневной жизни.

2. Страны должны иметь надлежащие государственные органы, которые стремятся принимать новые разработки и технологии. Те страны, у которых неблагоприятное регулирование, больше озабочены существующими вопросами и склонны запрещать криптовалюты как нечто новое и, возможно, трудно регулируемое.

Как видим из анализа, ведущие мировые экономики имеют более благоприятное регулирование данной сферы, что обусловлено, в первую очередь, спросом населения на криптовалюты. В ближайшем будущем другие экономически развитые страны также внедрят благоприятное регулирование криптовалют. Остальные, по мнению экспертов, должны просто принять лучшие мировые практики.

В России пока настороженно относятся к явлению "криптовалюта". Цифровые деньги в нашей стране и не разрешены, и не запрещены. В России пока нет механизмов регулирования операций, проводимых в криптовалюте.

Говоря о России, то Центральный банк не двусмысленно предоставил свое мнение по этому вопросу в виде информационной статьи 27 января 2014 года. Он предостерегает граждан и юридических лиц, прежде всего кредитные организации и не кредитные финансовые организации, от использования «виртуальных валют» для их обмена на товары (работы, услуги) или на денежные средства в рублях и в иностранной валюте.

И ссылается на статью 27 Федерального закона «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» выпуск на территории Российской Федерации денежных суррогатов запрещается. При этом в законодательстве России не зафиксированы понятия, как криптовалюта, денежный суррогат, виртуальная валюта.

Использованные источники:

1. Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений: федеральный закон от 25.02.1999 N 39-ФЗ (ред. от 28.12.2013) // КонсультантПлюс: справ. правовая система Электрон. дан. – М., 2016. – [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru (дата обращения: 25.11.2018)
2. Письмо Пресс-службы центрального банка РФ «Об использовании при совершении сделок «виртуальных валют», в частности, биткойн». [Электронный ресурс] URL: http://www.cbr.ru/press/-PR.aspx?file=27012014_1825052.htm – 27 января 2014 года. (дата обращения: 25.10.2018)
3. Проект федерального закона «О цифровых финансовых активах» Дата публикации: 25.01.2018 11:03 Дата изменения: 25.01.2018 11:03 Информация официального сайта Министерства финансов Российской Федерации. [Электронный ресурс] URL: http://minfin.ru/ru/document/dY5OQ2
4. Информация Банка России от 27.01.2014 «Об использовании при совершении сделок «виртуальных валют», в частности, Биткойн»// Вестник Банка России.- № 11. - 05.02.2014. [Электронный ресурс] URL: www.cbr.ru (дата обращения: 05.12.2018)

5. Абашкин А., Йезбера Р., Меньшикова О., Орлов А. Благодатная почва банковских стартапов // «Банковское обозрение». - 2014. - № 9 [Электронный ресурс] URL: СПС КонсультантПлюс. (дата обращения: 05.12.2018)
6. Блокчейн и биткоин в России. Электрнонный журнал. [Электронный ресурс]. URL: https://cryptorussia.ru/zametki/zakonoproekt-okriptovalyutah-glavnye-tezisy (дата обращения 01.12.2018)

УДК 2964.33

Вишневская К.В.
магистрант
3 курс, кафедра «Экономики в энергетике и промышленности»
Национальный исследовательский университет «Московский энергетический институт»
Россия, г. Москва
Щевьёва В.А.
старший преподаватель
Национальный исследовательский университет «Московский энергетический институт»
Россия, г. Москва

ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КРИПТОГРАФИЧЕСКОЙ ВАЛЮТЫ В КАЧЕСТВЕ ПЛАТЕЖНОГО СРЕДСТВА

Аннотация: Существуют различные положительные и отрицательные стороны в использовании цифровой валюты в качестве средства платежа. Криптовалюты при всех своих преимуществах имеют и ряд серьезных недостатков, многие из которых могут быть преодолены только со временем, в процессе развития технологии, но на текущий момент необходимо в первую очередь учитывать риски, связанные с данными недостатками.
Ключевые слова: криптовалюта, биткоин, опыт, блокчейн, преимущества, недостатки.

Vishnevskaya K.V.
Master student
3rd course, Department of Economics in Energy and Industry
National Research University Moscow Power Engineering Institute
Russia, Moscow
Coauthor: Shchevyeva V.A.
Senior Lecturer
National Research University "Moscow Energy Institute"
Russia, Moscow

ADVANTAGES AND DISADVANTAGES OF USING A CRYPTOGRAPHIC CURRENCY AS A MEANS OF PAYMENT

Annotation: There are various positive and negative aspects in using digital currency as a means of payment. With all its advantages, cryptocurrencies have a

number of serious drawbacks, many of which can be overcome only with time, in the process of technology development, but at the moment it is necessary first of all to take into account the risks associated with these drawbacks.
Keywords: cryptocurrency, bitcoin, experience, blockchain, advantages, disadvantages.

По мнению Д. А. Кочергина, «высокая волатильность обменных курсов виртуальных валют на национальные валюты делает виртуальные валюты малопригодными в качестве средства сохранения стоимости для кратковременных целей (в плане текущего приобретения товаров и услуг), но они являются более подходящими для целей долгосрочного сбережения. В результате низкий уровень принимаемости и высокая волатильность валютного курса (отсутствие у виртуальных валют стабильной покупательной способности) делают виртуальные валюты малопригодными для использования их качестве счетной единицы. Тем не менее нельзя исключать ситуацию, при которой в процессе развития появятся более стабильные с точки зрения покупательной способности виртуальные валюты, которые будут приниматься широкой группой пользователей».

Анализ эволюции криптовалют как инновационного финансового продукта позволил Т. Ильиной выделить основные этапы их развития:

1) Бета-фаза – отсутствие стоимости валюты, эмиссия доступна любому владельцу компьютера, низкий валютный курс;

2) Фаза первичной адаптации – чередование небольших подъемов и спадов валютного курса, формирование инфраструктуры (кошельки, торговые системы и т. д.);

3) Фаза венчурного капитала – инвестирование в биткоин-компании второго поколения, резкий скачок валютного курса вверх;

4) Фаза Wall Street – признание криптовалюты как актива финансовыми институтами;

5) Фаза прорыва – начало широкого внедрения.

На сегодня криптовалюты, по мнению автора периодизации, находятся на переходе от четвертого этапа развития к пятому: в лояльных к этому явлению странах уже началась разработка проектов по внедрению криптовалют, формированию законодательной базы и усовершенствованию технологии их использования в денежной сфере.

Достоинства криптовалют, согласно Т. Г. Ильиной, таковы:

1. высокая скорость операций и мобильность;
2. очень низкая стоимость эмиссии;
3. идеальная сохраняемость;
4. децентрализация;
5. многофункциональность;
6. универсальность;
7. независимость;
8. отсутствие инфляции;
9. открытость и публичность;

10. отсутствие запретов;
11. анонимность;
12. отсутствие подделок и тд.

По мнению Ильиной, доверие к криптовалюте в первую очередь связано с действиями органов денежного регулирования, лимитированностью эмиссии, уникальностью и узнаваемостью бренда, популярностью и расширением сферы использования, уровнем кибермошенничества, а также с внешними политическими, экономическими и другими факторами .

О. А. Николайчук к достоинствам криптовалют также относит: открытость, надежность, невозможность фальшивомонетничества. При этом надежность достигается не путем закрытости информации для остальных субъектов рынка и контроля доступа, а за счет обеспечения каждому клиенту возможности вычислить правильность транзакции .

Кроме того, к достоинствам криптовалют можно отнести и плюсы, свойственные развитию безналичных платежей в целом, такие как:

- отсутствие накоплений вне банковского сектора и привлечение инвестиций в экономику;
- сокращение затрат общества на обработку и хранение банкнот, монет, на инкассацию;
- повышение прозрачности и безопасности платежей для всех агентов этого рынка; – достижение определенной собираемости налогов

Все возможные недостатки можно свести к нескольким категориям:

- юридические и законодательные проблемы;
- проблемы, связанные с криминализацией криптовалют;
- технические проблемы;
- прочие проблемы.

Каждая из этих категорий довольно серьезна и ставит перед пользователями множество проблем, а для криптовалют — преграды в масштабировании и продвижении на рынки.

В большинстве стран не существует никаких законных оснований для функционирования криптовалют. Только в Японии биткоин признали средством платежа. Остальные же страны делятся на два лагеря:

1. сторонники криптовалют, пытающиеся урегулировать обращение цифровых валют, сделать его законным и легальным. Это не гарантирует от полного избавления от проблем, но, по крайней мере, позволит действовать открыто и упорядочит операции. К таким странам относятся США, Великобритания, Бельгия, Израиль.
2. не признающие криптовалюты страны, запрещающие оборот криптовалют, майнинг и блокчейн. Иногда даже с криминальной ответственностью.

Многие страны пытаются решить эти вопросы, делаются шаги в направлении законодательного признания. Единства в этом вопросе нет — криптовалюты признаются и иностранными расчетными средствами, и

виртуальными денежными единицами, и средством товарооборота. Возможно потребуется довольно серьезное сотрудничество криптосообщества и законодателей для окончательного закрытия вопроса и выработки единого мнения о цифровых деньгах.

Частичная криминализация криптовалют формирует негативное отношение к цифровым монетам. Уже в самом начале много средств криминала было вложено в биткоин. Популярность цифроденег у преступников вызваны тем, что государство не может отслеживать их, а переводы почти анонимны. Все это наслаивается на проблемы с легализацией и создает значительные проблемы.

Первые шаги в декриминализации уже делаются, достаточно вспомнить закрытие сайта Silkroad и ему подобных или регулярные задержания участников хакерских сообществ. Но до финала еще далеко.

Вторым направлением деятельности криминала стало мошенничество. Популярность ICO, распродажа токенов и инвестиции в криптостартапы создают громадное поле для мошенничества. Множество проектов изначально создаются как наследники «МММ» только с целью отъема денег у вкладчиков. Сколько средств выманили таким путем — неизвестно. Но по активности государственных регуляторов, стремящихся узаконить процесс ICO можно говорить, что нерегулируемые криптостартапы могут создавать проблемы с ликвидностью на финансовых рынках.

Многие недостатки криптовалют заложены в их технической составляющей.

Остается множество проблем с размерами блоков в сети. Из-за этого в сети постоянно наблюдаются проблемы с переводами и рост комиссии за них. Хотя криптовалюты создавались для устранения трудностей международных денежных переводов.

Не решена проблема с анонимностью. Да, часть из альткоинов, ZCash или Monero, дают пользователю полную анонимность. Но самые популярные монеты этого не делают и отследить перемещение монет довольно просто. Этот конечно условный недостаток, ибо анонимность приводит к криминализации и не позволяет восстановить контроль над утерянным доступом к кошельку.

Еще один условный недостаток — обеспеченность криптовалют. Ценность валюты вызвана доверием к ней и возможностью товарооборота с ее участием. Со вторым пунктом у криптовалют явная проблема. Остается только доверие — вещь очень хрупкая. Что и показывают взлеты и падения котировок. Если говорить конкретно о биткоине, то существует еще одна угроза его курсу — создатель монет, Сатоши Накамото, о котором известно очень и очень мало. Но самому Сатоши принадлежит миллион монет. Выброс такого количества денег на рынок создаст глобальный кризис ликвидности валюты.

Сюда же следует и отнести проблемы с влиянием информационного фона на курсы криптовалют. Крупные финансовые организации,

государственные органы, другие противники цифровых денег, имея громадные источники влияния на информацию могут создавать негативный информационный фон, чем формируют негативный статус и обваливают курсы монет.

Таким образом, можно сделать вывод, что криптовалюты при всех своих преимуществах имеют и ряд серьезных недостатков, многие из которых могут быть преодолены только со временем, в процессе развития технологии, но на текущий момент необходимо в первую очередь учитывать риски, связанные с данными недостатками.

Использованные источники:

1. Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений: федеральный закон от 25.02.1999 N 39-ФЗ (ред. от 28.12.2013) // КонсультантПлюс: справ. правовая система Электрон. дан. – М., 2016. – [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru (дата обращения: 25.11.2018)
2. Письмо Пресс-службы центрального банка РФ «Об использовании при совершении сделок «виртуальных валют», в частности, биткойн». [Электронный ресурс] URL: http://www.cbr.ru/press/-PR.aspx?file=27012014_1825052.htm – 27 января 2014 года. (дата обращения: 25.10.2018)
3. Проект федерального закона «О цифровых финансовых активах» Дата публикации: 25.01.2018 11:03 Дата изменения: 25.01.2018 11:03 Информация официального сайта Министерства финансов Российской Федерации. [Электронный ресурс] URL: http://minfin.ru/ru/document/dY5OQ2
4. Информация Банка России от 27.01.2014 «Об использовании при совершении сделок «виртуальных валют», в частности, Биткойн»// Вестник Банка России.- № 11. - 05.02.2014. [Электронный ресурс] URL: www.cbr.ru (дата обращения: 05.12.2018)
5. Абашкин А., Йезбера Р., Меньшикова О., Орлов А. Благодатная почва банковских стартапов // «Банковское обозрение». - 2014. - № 9 [Электронный ресурс] URL: СПС КонсультантПлюс. (дата обращения: 05.12.2018)
6. Блокчейн и биткоин в России. Электрнонный журнал. [Электронный ресурс]. URL: https://cryptorussia.ru/zametki/zakonoproekt-okriptovalyutah-glavnye-tezisy (дата обращения 01.12.2018)

УДК 331

Вишневская Н.Г., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Общая экономическая теория»
Башкирский государственный Университет
Россия, г. Уфа
Шарифуллин А.А.
студент
1курс, Институт экономики, финансов и бизнеса
Башкирский государственный Университет
Россия, г. Уфа

ИНВЕСТИЦИИ В ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ ФИРМЫ

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы инвестиций в человеческий капитал фирмы. Авторы рассматривают человеческий капитал как один из важных ресурсов, влияющих на прибыль фирмы. Проанализированы теоретические источники, рассмотрены взгляды известных ученых на определение и роль инвестиций в человеческий капитал.

Ключевые слова: Человеческий капитал, инвестиции, прибыль, эффективность, теория.

Vishnevskaya N. G.
PhD, assistant professor
assistant professor of "General economic theory»
Bashkir State University
Russia, Ufa
Sharifullin A.A.,
Student
1 course, faculty "Institute of Economics, Finance and Business"
Bashkir State University
Russia, Ufa

INVESTMENT IN HUMAN CAPITAL FIRMS

Annotation: The article discusses the issues of investment in the human capital of the company. The author considers human capital as one of the important resources affecting the profit of the company. Analyzed theoretical sources, considered the views of famous scientists on the definition and role of investment in human capital.

Keywords: human capital, investment, profit, efficiency, theory.

Проблеме развития человеческого капитала в экономике современности посвящено множество научных трудов [7, 8]. Важное место в вопросах исследования человеческого капитала занимают проблемы инвестирования и отдачи от вложений в человеческий капитал фирмы. Фирма преследует в качестве приоритетной цели деятельности извлечение прибыли за вложенный капитал и труд [1,с 5]. Основу фирмы составляют люди, которые характеризуются определенной профессией, квалификацией, интересами. Это

руководители специалисты рабочие. От их приложенных усилий, умений и навыков зависят результаты работы предприятия[1,с. 6].

По мнению Р. Райха случился переход от производства массового к получению товаров высокой ценности и услуг. Этот процесс катализирует дифференциацию, инновациии ис-пользования знаний в экономике из-за необходимости постоянного поиска специализированных рынков, разработки новых продуктов, символическое з начение и техническая изощренность которых все время увеличиваются[2 ,с14].

Исходя из этого человеческий капитал является источником долгосрочного уверенного роста экономики и методы увеличений инвестиций в него считаются приоритетными задачами менеджмента компании.

Хотя инвестиции остаются необходимым, но далеко не единственным фактором для образования человеческого капитала. Многие исследователи сходятся во мнении, что человеческий капитал может формироваться и сам по себе без каких-нибудь инвестиций, например самовозрастание.

Многие ученые занимались исследованиями в развитии человеческого капитала

Теодор Уильям Шульц[3] признан первым в создании основ теории человеческого капитала. Толчком для работ Шульца в данной области были работы Денисона, в них объяснялось, что технические нововведения и расширение масштабов использования промышленного оборудования и труда и смогут выдать в самом позитивном варианте развития событий только половину увеличения ВНП, фактически полученного Соединёнными Штатами Америки в двадцатом веке. Изучение прочих факторов, которые так или иначе влияют на экономическое развитие, стало трудоемкой задачей для исследователей.

Исследователь выделил образование. Уровень качества рабочей силы он считал так же естественным результатом вкладывания дополнительных средств в образование, как технический прогресс - итогом ассигнований на совершенствование и повышение продуктивности производства. Он определял что человеческий капитал охарактеризует собой источник будущих удовлетворений или будущих прибылей, или того и другого вместе; любой актив - материальный или человеческий, обладающий способностью генерировать поток будущих доходов.

Так же, особый вклад в данную теорию внес Гери Беккер[4]. Он отмечал что человеческий и физический капитал подвержены амортизации (процесс переноса по частям стоимости основных средств и нематериальных активов по мере их физического или морального износа на себестоимость производимой продукции). Стоимость той или иной подготовки - общей или специальной - полностью «списывается» на протяжении периода подготовки. Амортизация физического капитала всегда осуществляется в множество

этапов, а «уменьшается» в течение срока, примерно соответствующего продолжительности его экономической жизни.

Функционируя подобно физическому, человеческий имеет некоторые основные различия, главное из которых характеризуется в его неотделимости от личности своего носителя. Как следствие, на рынке устанавливаются только цены за «аренду» человеческого капитала (своего рода в виде ставок заработной платы), тогда как цены на его активы отсутствуют. Это существенным образом усложняет анализ. Человеческий капитал способен приумножать эффективность деятельности, как в рыночном, так и внерыночном секторе и доход от него может принимать как денежную, так и не денежную формы.

Общая теория инвестиций в человеческий капитал, разработанная Гери, включает детальный разбор инвестиций в человеческий капитал, их влияния на заработную плату и распределение доходов. Произведенный им общий анализ показал стандартизированное объяснение широкого спектра эмпирических феноменов, ставившие либо других исследователей в ступор, либо интерпретировались ими, как непомерно зависящие от произвольных условий.

Согласно теории человеческого капитала, расходы на его формирование могут быть как прямыми (перечисление денежных средств за поставку образовательных товаров), так и косвенными. При микроэкономическом анализе к последним относятся недополученные заработки сотрудников отправленных на обучение (в США 41–45% совокупных издержек образовательного сектора)[5], недополученные арендные доходы (3,8–5,1% совокупных издержек образовательного сектора в США) , недополученная прибыль работодателей в результате отвлечения одних работников на обучение других или в результате компенсации заработков обучающимся работникам; стоимость образовательных услуг, включенная в стоимость иных продуктов того же или связанного с ним поставщика.

Теория человеческого капитала разделяют результаты его использования на частные (полезные исключительно для его носителей) и социальные (полезные для национальной экономики в целом).

Частными показателями инвестиций в человеческий капитал в рамках микроэкономического анализа могут быть:

- Увеличение дохода обученных сотрудников по сравнению с не обученными.

- Развитие бизнеса (объема продаж, прибыли, стоимости акций) предприятий в зависимости от вложений в человеческий капитал их сотрудников.

- Изменение общественного статуса (продвижение по должности внутри компании, переход в более статусную организацию) обучавшихся по сравнению с не обучавшимися[6,с52-53].

Роль политических решений правительства существенно сказывается на развитии бизнеса.

Государство должно действовать инициируя улучшения среды для инвестиций в фирму, как в денежной так и не денежной формах. Одной из таких мер является вступившие в силу с 1 июля 2016 года поправки в Трудовой кодекс об особенностях применения профессиональных стандартов (Федеральный закон от 2 мая 2015 г. № 122-ФЗ). С этого времени работодатели обязаны применять профстандарты, если законами или нормативно-правовыми актами установлены требования к квалификации, необходимой сотрудникам для выполнения определенной трудовой функции (ст. 195.3 ТК РФ, с 1 июля 2016 г.). Это позволяет стимулировать развитие(обучение) сотрудников на любых должностях в фирмах, с последующим увеличением заработной платы.

Правительство должно ставить задачи по решение проблемы инвестирование в человеческий капитал и от скорости решения поставленных задач во многом зависит перспективное развитие фирмы и как в целом всей экономике Российской Федерации.

Инвестиции в человеческий капитал - это экономическая ценность, которую работник предоставляет работодателю. Оценка этой ценности связана с умением, знаниями и опытом, которыми обладает сотрудник. Такие факторы, как формальное образование и участие в постоянном обучении, связанном с рабочим местом, также помогают повысить ценность, которую имеет сотрудник.

В качестве одного из основных факторов производства человеческий капитал имеет особую ценность для деятельности практически любого типа бизнеса. Сотрудники обладающие необходимым опытом, оценкой и способностью функционировать в рамках своих назначенных ролей, позволяет бизнесу работать с максимальной эффективностью. Это, в свою очередь, увеличивает потенциал увеличения прибыли. Невозможность идентифицировать людей с необходимой комбинацией навыков, опыта и образования может подорвать усилия даже самой хорошо организованной фирмы.

Компании часто делают инвестиции в своих сотрудников. Так же, как компания может инвестировать в новые технологии для улучшения своих внутренних коммуникационных процессов, бизнес может идентифицировать сотрудников, которые демонстрируют способность к необходимым способностям и организовывать для этих работников профессиональное обучение. Это позволяет компании иметь доступ к более широкому набору навыков без необходимости нанимать дополнительных людей. В то же время бизнес помогает повысить экономическую ценность каждого из этих лиц.

Основное внимание уделяется умениям, знаниям и опыту, которыми обладает человек, и насколько эти активы стоят для данного работодателя.

Таким образом в настоящее время существует довольно много определений человеческого капитала предприятия. Следует отметить, что для того чтобы фирма приносила прибыль и приумножала ее, необходимо развивать капитал в том числе и человеческий. При этом вариантов

инвестирования в человеческий капитал в организации множество и результативность данных мер различна, а каким из способов воспользоваться- выбор каждого руководителя.

Использованные источники:

1. О.А. Чередниченко В.В.Куренная Ю.В. Рыбасова Экономика фирмы: Учебное пособиедля студентов экономического профиля , 2015-139с, http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=438661
2.Reich R. The Work of Nations: Preparing Ourselves for 21st Century Capitalism . 1991.
3. Shultz T. Human Capital in the International Encyclopedia of the Social Sciences. — N.Y., 1968, vol. 6.
4. Becker, Gary S. Human Capital. — N.Y.: Columbia University Press, 1964.
5. Rubin M R., Huber M. T., Taylor E. L. The Knowledge Industry in the United States 1960–1980. Princeton, New Jersey: Princeton University Press, 1986. P. 27)
6. Диденко, Д.В. Интеллектуалоемкая экономика: человеческий капитал в российском и мировом социально-экономическом развитии / Д.В. Диденко ; Российская Академия наук, Институт экономики. - Санкт-Петербург : Алетейя, 2015. - 408 с. http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=363181
7. Вишневская Н.Г. Человеческий капитал молодежи как фактор развития инновационной экономики // Финансовый бизнес. 2016. № 5 (184). С. 52-55.
8. Проблемы развития человеческого потенциала: монография/ под общ. ред. Г.М. Россинской; Башкир. гос. ун-т. – Москва : Экономика, 201 7. – 327 с.

УДК 331.56

Власов С.В.
магистрант
Крымский федеральный университет им. В. И. Вернадского
Российская Федерация, г. Симферополь

РОЛЬ БЕЗРАБОТИЦЫ В РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Аннотация: в статье рассматриваются основные понятия безработицы, как неотъемлемой части экономического развития, ее виды, причин и последствия. Сделан вывод о необходимости нахождения и разработки методов стабилизации рынка труд, поскольку проблема безработицы становится актуальной в сегодняшней нестабильной ситуации отечественной экономики.

Ключевые слова: безработица, рыночный механизм, рынок труда, экономическое развитие.

Vlasov S. V.
Master's Degree student
Vernadsky Crimean Federal University
Russian Federation, Simferopol

THE ROLE OF UNEMPLOYMENT IN THE MARKET ECONOMY

Summary: The article deals with the basic concepts of unemployment as an integral part of economic development, its types, causes and consequences. The conclusion about the necessity of finding and developing methods of stabilization of the labor market because the unemployment problem is becoming more relevant in today's unstable situation of the domestic economy.

Key words: unemployment, market mechanism, labor market, economic development.

Безработица – неотъемлемая составляющая рыночной экономики. И такая экономическая система, в которой поставлена задача увеличить количество продукта, произведенного обществом, и удовлетворить материальные потребности населения, должна создать необходимое количество рабочих мест [1, с. 72]. Поэтому невозможно достигнуть максимального использования производственных возможностей, при неполном использовании рабочей силы. Так мы можем сделать вывод: безработица – это один из ключевых показателей, характеризующих общее состояние экономики, помогая дать оценку ее эффективности

Безработица – наличие в стране части экономически активного населения, которая желает и способна трудиться, но не может найти работу [2, с. 73].

Экономически активное население – жители страны, которые обладают самостоятельным источником средств к существованию, либо желают и потенциально могут его иметь. В категорию экономически активного населения включают людей в возрасте от 10 до 72 лет, которые являются:

— занятыми (наемные работники, предприниматели);

— безработными. Безработный - человек, в возрасте 10-72 лет по определению МОТ (в России в возрасте 15-72 лет по методологии Росстата), который на дату проведения исследования: не имел работы; но искал ее; и был готов к ней приступить.

Одним из важнейших показателей, характеризующих явление безработицы, является ее уровень и продолжительность.

Уровень безработицы – доля безработных в общей численности экономически активного населения определенной возрастной группы. Уровень безработицы определяется по формуле [5, с. 175]:

$$e = \frac{E}{L} \cdot 100\% = \frac{E}{E+U} \cdot 100\%, \text{ где}$$

e – уровень занятости;

U – количество безработных;

E – количество занятых;

L = E+U – рабочая сила.

Важное понятие – естественный уровень безработицы, поскольку даже при самых благоприятных экономических условиях будет некоторый процент безработных. Естественный уровень безработицы – уровень безработицы при обеспечении полной занятости рабочей силы, т.е. это процент безработных в ситуации, когда все желающие трудиться могут найти себе работу.

Можно выделить следующие важнейшие формы безработицы:

1. Фрикционная – безработица, обусловленная добровольным поиском работником нового лучшего места работы. В этом случае работник сознательно увольняется с прежнего рабочего места и ищет другое, с более привлекательными для него условиями труда.
2. Структурная – безработица, вызванная изменениями в структуре спроса на рабочую силу, вследствие которых образуется несоответствие между требованиями к претендентам на свободные рабочие места и квалификацией безработных. Различают две разновидности структурной безработицы:

- деструктивная - с негативными последствиями;
- стимулирующая - побуждающая работников повышать квалификацию, переучиваться на более современные и востребованные профессии и пр.

3. Циклическая – безработица, вызванная спадом производства во время соответствующей фазы экономического цикла.

Кроме того, различают и другие виды безработицы:

a) добровольная – вызвана нежеланием людей трудиться, к примеру, при снижении уровня заработной платы.

b) вынужденная (безработица ожидания) – появляется тогда, когда люди могут и согласны работать при данном уровне заработной платы, но они не могут найти работу.

c) сезонная – безработица характерная для некоторых отраслей экономики, где потребность в рабочие силы зависит от времени года (сезона). Например, в сельскохозяйственной отрасли во время посева или сбора урожая.
d) технологическая – безработица, вызванная механизацией и автоматизацией производства, вследствие которой производительность руда резко возрастает и требуется меньшее число рабочих мест с более высоким уровнем квалификации.
e) зарегистрированная – безработица, характеризующая незанятое экономически активное население, официально состоящее в этом качестве на учете.
f) скрытая – безработица, фактически существующая, но официально не признанная.
g) маргинальная – безработица слабо защищенных социальных слоев (женщины, молодежь, инвалиды).
h) неустойчивая – безработица, вызванная временными причинами. Например, увольнение в сезонных отраслях экономики после окончания «горячего» сезона или добровольная смена людьми своих рабочих мест.
i) институциональная – безработица, спровоцированная вмешательством профсоюзов или государства в установление уровня заработной платы, который в результате становится отличным от того, что мог бы сформироваться на рынке труда естественным путем [6, с. 528].

Структура безработицы состоит из нескольких основных категорий рабочей силы: те, кто потерял работу в результате увольнения; те, кто добровольно оставил работу; те, кто пришли на рынок труда после перерыва; и те, кто впервые пришли на рынок труда [3, с.8].

Причинами безработицы могут быть: дисбаланс в темпах создания рабочих мест и высвобождения рабочей силы; новые работники появляются на рынке труда (увольняются, выпускаются из учебных заведений), а рабочие места для них еще не сформированы; потеря места работы без возможности трудоустроиться по специальности [2, с. 73]; прекращение деятельности больших предприятий и ликвидация целых экономических отраслей высвобождает огромное количество рабочей силы, причем зачастую сотрудники не имеют шанса найти работу по специальности; отсутствие интеграции молодых работников; специалисту без опыта очень трудно устроиться на работу; переизбыток узких специалистов на рынке труда.[4, с. 212].

Наиболее действенным считается деление последствий безработицы на социальные и экономические.

Социальные последствия:

— рост социальной напряженности, повышение конфликтности общества;

— ухудшение криминогенной обстановки;
— уничтожение среднего класса, увеличение разрыва между бедной и богатой прослойками населения;

Экономические последствия:

— девальвация всех уровней образования, начиная от средней школы и заканчивая высшим образованием;
— падение темпов промышленного производства;
— сокращение ВВП;
— повышение трат государства на социальную поддержку;
— потеря квалификации профессионалов самых разных уровней;
— падение уровня жизни;
— сокращение налоговых поступлений.

Еще одно негативное последствие безработицы – ухудшение здоровья нации. Постоянный стресс и невозможность нормально обеспечивать семью становятся причиной самых разных заболеваний.

Умеренная безработица может оказывать позитивное воздействие на экономику и общественную сферу. Положительные стороны этого явления, равно как и негативные, можно разделить на две части – социальные последствия и экономические.

Социальные последствия:

— растет значимость рабочего места и труда в целом;
— у безработных граждан появляется стимул освоить новую специальность, получить дополнительные знания и умения;
— для многих увольнение – возможность попробовать себя в другой сфере.

Экономические последствия:

— граждане, временно выключенные из производственного процесса, становятся трудовым резервом экономики, который государство может использовать в любой момент;
— среди работающих растет конкуренция, что приводит к росту производительности труда и естественному повышению квалификации работников;
— рост активности граждан, направленной на поиск новой работы и переобучение.

Рассуждая об отрицательных и положительных последствиях безработицы, необходимо учитывать масштабы этого явления. Если безработица значительно превышает естественный порог – это огромная проблема для государства и общества, причина обнищания и страданий народа. Высокая безработица тормозит экономическое развития страны, отбрасывает ее промышленный потенциал на десятилетия.

Подводя итог проведенному исследованию, можно сказать, что для решения проблемы безработицы необходимо разработать комплекс

мероприятий, в процессе реализации которых можно достичь понижения уровня безработицы до минимума [1, с. 71].

Использованные источники:

1. Белоусова А. В. Теоретические концепции безработицы // Вопросы экономики и управления. — 2016. — №3. — С. 71-73.
2. Плешакова М.В., Степанцова М.А. Современные проблемы молодежного рынка труда: региональный аспект // Экономика: теория и практика. - 2014. - № 4 (36). - С. 73-77.
3. Самиляк А.О. Роль безработицы в рыночной экономике. // Научные труды КубГТУ. – 2015. - №10. – С. 8-14.
4. Слюняева Р. В. Причины безработицы, отличительные черты российской безработицы // В сборнике: Содействие профессиональному становлению личности и трудоустройству молодых специалистов в современных условиях Сборник материалов VI Международной заочной научно-практической конференции, посвящённой 60-летию БГТУ им. В. Г. Шухова. Белгородский государственный технологический университет им. В. Г. Шухова. - 2014. - С. 212–216.
5. Соколова Л.И., Авдеева Р.А. Сравнительная оценка безработицы // Современная экономика России: опора на внутренние резервы и поворот на Восток. - 2015. - №5. - С. 175-180.
6. Уткина В. А., Слюсаренко В. К. Виды безработицы // Молодой ученый. — 2016. — №29. — С. 528-530.

УДК 331.101.3

Власов С. В.
магистрант
Крымский федеральный университет им. В. И. Вернадского
Российская Федерация, г. Симферополь

ЗНАЧЕНИЕ МОТИВАЦИОННОГО МЕХАНИЗМА В ЭФФЕКТИВНОМ РОСТЕ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА

Аннотация: в статье рассматриваются такие понятия как мотивационная политика и мотивационный механизм. Конкретизируется роль человеческого фактора в росте производительности труда. Сравниваются особенности применения методов мотивационного механизма в зависимости от стадий жизненного цикла компании.

Ключевые слова: человеческий капитал, мотивационный механизм, методы и инструменты мотивации, жизненный цикл компании.

Vlasov S. V.
Master's Degree student
Vernadsky Crimean Federal University
Russian Federation, Simferopol

THE IMPORTANCE OF MOTIVATIONAL MECHANISM IN AN EFFECTIVE GROWTH OF LABOR PRODUCTIVITY

Summary: The article deals with such concepts as motivational policies and motivational mechanisms. The role of the human factor in the growth of labor productivity is specified. The features of the application of methods of motivational mechanism are compared depending on the stages of the company's life cycle.

Key words: human capital, motivational mechanism, methods and tools of motivation, the life cycle of the company.

Рабочий капитал, наряду с другими факторами производства, занимает весомую роль в устойчивой, преуспевающей и конкурентоспособной деятельности организации. То, как эффективно будут воздействовать управляющие рычаги на стимулирование и мотивацию рабочей силы в целом и личности каждого сотрудника в частности, будут прямо пропорционально отражаться выполненные объёмы работы. В современных организациях разработкой действенной системы стимулирования персонала занимается отдел менеджмента. Разумеется, нельзя утверждать, что результаты и поведение сотрудников складываются из одной лишь мотивации, однако, наличие такого механизма не только упростит задачу производства как таковую, но и поспособствует значительному её росту.

В управлении персоналом мотивация трактуется как процесс активизации мотивов работников, так называемой внутренней мотивации и создания стимулов, то есть внешней мотивации с целью побуждения к эффективному труду.

Политика в области мотивации и стимулирования сотрудников в большинстве случаев преследует две основные цели:

1. Выработка у работника желания наиболее эффективным способом добиваться поставленных перед ним целей и задач.
2. Повысить лояльность, приверженность сотрудника компании.

Для достижения поставленных целей необходимо уделить внимание организации работы персонала, проанализировать, насколько работники удовлетворены условиями труда и какого поощрения ожидают, определить вид трудовых ценностей и изучить его влияние на производительность труда.

По своей сути, механизм, в основе которого в дальнейшем закладываются такие условия, побуждающие рабочую силу к деятельности, получил название мотивационным.

Субъектами такого механизма выступают руководители различных уровней, а также сотрудники в процессе своей трудовой деятельности.

Объектом может выступать как отдельный сотрудник, так и весь коллектив или структурное подразделение [1, с. 257].

Для построения комплексного мотивационного механизма необходимо учитывать немалое число факторов, таких как: размер и специфика деятельности компании, условия внутренней и внешней среды, особенности кадрового состава и т. д. Однако, решающим фактором при выборе методов мотивации является учёт этапа жизненного цикла компании. Соответственно, для каждого цикла необходимо применять те методы, которые будут эффективно воздействовать на рост производительности труда в данный момент (табл. 1).

Таблица 1. Раскрытие мотивационного механизма в зависимости от стадий жизненного цикла компании

Этапы	Методы и инструменты мотивационного механизма	
	Материальное стимулирование	Нематериальное стимулирование
Построение новой структуры и бифуркация	Небольшая доля и размер постоянной части в отплате труда. Высокая доля и размер переменной части вознаграждения ключевым сотрудникам. Дополнительные выплаты жестко увязаны с рыночными и финансовыми показателями компании. Неденежная мотивация практически отсутствует.	Преобладает над материальной в связи с недостатком финансовых ресурсов. Преобладают инструменты: возможность получения опыта, перспективы быстрого карьерного роста, вовлечение в управление, гибкий рабочих график, ощущение сопричастности к результатам работы компании (грамоты, благодарности, подарки), возможность реализовать собственные проекты и идеи.
Стабилизация (динамическое равновесие)	Закрепление постоянной части оплаты труда, сокращение доли переменных выплат. Развитие неденежных инструментов, например, предоставление широких социальных льгот в виде «корзины бонусов», «социальное кафе»	Использование более затратных инструментов нематериального стимулирования (корпоративные праздники, внешнее обучение, улучшение условий труда, повышение содержательности труда). Разнообразный набор инструментов и методов.

		Направленность на внутреннюю мотивацию, имеющую долгосрочный характер действия и создающую условия для саморазвития и самоорганизации

Источник: анализ автора на основе источника [1].

I. Стадия формирования и интенсивного роста (стадия перехода и построение новой самоорганизующейся системы). На данном этапе имеют место быть нематериальные стимулы, не влекущие существенных затрат, но при этом, обеспечат лояльность сотрудников и их сопричастность к компании. Материальное стимулирование завязано на вознаграждении не за процесс работы, а за её результат. Размер премии определяется объемом продаж, выручкой, количества привлеченных инвестиций. Материальная неденежная мотивация представлена ограничено: медицинская страховка, оплата связи и т.д.

II. Стадия стабилизации (стадия динамического роста). Мотивационный механизм проявляется в виде снижения заработной платы до среднерыночной по аналогичным должностям, компенсируя её предоставлением социальных льгот: обучение, страховка, абонементы в спортивные учреждения, кредит на приобретение жилья, автомобиля.

Также, на данной стадии система мотивации направлена на развитие внутренних факторов, являющихся толчком к самоорганизации и саморазвитию персонала, что проявляется в: праве принятия решений, развитии инициативы и ответственности, повышении удовлетворённости от работы, повышении содержательности труда, гуманизации труда, профессиональном росте и личностном развитии.

III. Стадия старения и кризиса (стадия бифуркации). Мотивационная политика направлена на сокращение: оклада сотрудников, расходов на социальный пакет. Премии начисляются только ключевым специалистам. Преобладает нематериальное стимулирование: награждения, поздравления, похвалы, вовлечение в принятие решений [3, с. 75].

Следует отметить, что эффективность мотивационного механизма, и как следствие, рост производительности труда определяется оптимальным, согласованным, комплексным взаимодействием с другими составляющими интегрированного механизма самоорганизации. Денежная сторона вопроса реализуется с помощью экономического механизма. Моральное стимулирование основывается на косвенном воздействии социально-психологических методов. Организационный механизм регулирует:

— административные санкции и поощрения;
— методы разрешения конфликтов;
— нормативно-методическое закрепление систем стимулирования.

Информационный механизм является базой для начисления выплат и нематериального стимулирования [2, с. 416].

Достижение высоких результатов для компании возможно только при наличии ответственных инициативных работников, которые стремятся к трудовой самореализации личности. Поэтому компаниям очень важно правильно организовать такую среду, учитывающую особенности персонала, представленных в виде потребностей, интересов, установок и ценностных ориентаций. Такая система, названная мотивационным механизмом, с помощью определённого набора инструментов проводит анализ содержащейся в стимуле информации и отбирает, и актуализирует ту часть мотивов, необходимую в данный момент времени для определённой ситуации, а остальные консервируются или отторгаются. Наличие такой системы сокращает издержки компании за счёт рационального отбора методов мотивации, а также позволяет без отрицательных отклонений, на протяжении всего жизненного цикла компании, удерживать эффективный рост своей производительности.

Использованные источники:

1. Кибанов, А.Я. Мотивация и стимулирование трудовой деятельности / А.Я. Кибанов. – М.: ИНФРА-М, 2014. – 524 с.
2. Куатбеков Ж. А., Ходжаниязова Ж. Т., Елемес И. А. Мотивационный механизм как фактор повышения эффективности труда на предприятиях // Молодой ученый. — 2017. — №9. — С. 414-417.
3. Шестакова Е.В. Организационный механизм саморазвития промышленного предприятия / Е.В. Шестакова // Современная экономика: проблемы и решения. – 2014. – №6. – С. 71–80.

УДК 341.33

Власова Д.В.
студентка
4 курс, юридический факультет
ННГУ им. Лобачевского
Россия, г. Нижний Новгород
Зубова А.С.
студентка
4 курс, юридический факультет
ННГУ им. Лобачевского
Научный руководитель: Саунина Е.В.
доцент

ДЕТИ И ЖЕНЩИНЫ КАК ОБЪЕКТЫ ЗАЩИТЫ МЕЖДУНАРОДНОГО ГУМАНИТАРНОГО ПРАВА

Аннотация: В статье выявляются особенности участия детей в вооружённых конфликтах в статусе объектов и субъектов насилия. Международно-правовая защита женщин анализируется через наиболее распространённую форму насилия - сексуальное насилие. Особое внимание уделяется защите женщин посредством анализа необходимых условий содержания женщин (из числа гражданского населения и интернированных) под стражей.

Ключевые слова: международное гуманитарное право, жертвы вооруженных конфликтов, гражданское население, комбатанты, права и интересы женщин, сексуальное насилие, дети-солдаты.

Vlasova D.V.
student
4 course, The Law Faculty
Lobachevsky State University of Nizhny Novgorod
Russia, Nizhny Novgorod
Zubova A.S.
student
4 course, The Law Faculty
Lobachevsky State University of Nizhny Novgorod
Russia, Nizhny Novgorod
Scientific Supervisor: Saunina E.V.
assistant professor

CHILDREN AND WOMEN AS OBJECTS OF PROTECTION OF INTERNATIONAL HUMANITARIAN LAW

Abstract: The article identifies the features of the participation of children in armed conflicts as of objects and subjects of violence. International legal protection of women is analyzed through the most common form of violence - sexual violence. Special attention is paid to the protection of women by analyzing the necessary conditions for the detention of women (from the civilian population and internees) in custody.

Key words: international humanitarian law, armed conflicts, victims of civilian population, combatants, rights and interests of women, sexual violence, child soldiers.

Введение

Утверждение «война - дело мужское» всегда принималось за аксиому. Но разве можно обесценивать роль женщин и детей, также принимающих участие в вооруженных конфликтах? В качестве комбатантов женщины и дети зачастую поражают своим хладнокровием, жестокостью и беспощадностью, казалось бы, им не свойственным. В чрезвычайных ситуациях они проявляют находчивость, демонстрируют непоколебимую силу духа. При этом причины, по которым они решаются на такой серьезный шаг, различны. Одними движет патриотизм, для других это возможность отомстить за гибель родных и близких. Безусловно, далеко не все женщины готовы принять непосредственное участие в военных действиях в качестве комбатантов, однако они могут внести свой вклад в борьбу с врагом и иным образом: именно женщины производят сборы в оборонные фонды своего государства, оказывают поддержку и медицинскую помощь лицам, пострадавшим в вооруженных конфликтах. Таким образом, женщины – та категория населения, без которой, на самом деле, невозможно представить развитие военных событий. Что касается детей-комбатантов, поведение вооруженного ребенка может быть абсолютно непредсказуемым. Нередки случаи, когда дети-солдаты, которые кажутся безобидными на первый взгляд, хладнокровно убивают взрослых. В таких ситуациях взрослые солдаты не всегда успевают должным образом среагировать, так как они не рассматривают ребенка в качестве источника опасности, способного причинить им вред. Не воспринимая таких детей как источник опасности, многие из них были убиты или искалечены[319].

При этом большинство женщин и детей все же являются жертвами войны, они больше подвержены всем формам насилия. Особая уязвимость и незащищённость данных категорий гражданского населения послужила основанием создания единой системы их международной защиты.

Международно-правовая защита детей

Особая юридическая защита детей появилась в международном гуманитарном праве после Второй мировой войны. До этого защита детей осуществлялась наравне с взрослыми в рамках защиты гражданского населения в период вооруженных конфликтов, основополагающим принципом которой выступает принцип гуманности.

Потребности детей существенным образом отличаются от потребностей взрослых людей. Дети более зависимы от окружающих их людей. Лучше понимать детей – значит предоставлять им помощь, соответствующую их потребностям как личностям, которые находятся в развитии[320].

---

[319] Зенкевич, А. И. Дети и вооруженные конфликты//Право и управление. XXI век . -2010. - № 2. - С. 75.

[320] Дети и война: сб. статей [Электронный ресурс]. – М.: МККК, 2011. – URL: http://www.icrc.org/rus/resources/documents/misc/irrc-841-844-2001.htm (дата обращения: 15.11.2018).

В силу особой уязвимости детей вооруженные конфликты влияют на них существенным образом. При этом дети могут выступать в качестве жертв вооруженных конфликтом или в качестве комбатантов. Данные правовые статусы существенным образом различаются. В первую очередь, различие проводится по степени их защиты, а также возможности применения к ним оружия. Допустимо применение оружия к детям-субъектам насилия, безусловно, такое применение, должно быть обоснованным. В отношении детей-объектов насилия применять оружие запрещается.

Различный правовой статус детей означает также применение к ним различных нормативно-правовых актов. Дети-объекты насилия находятся под защитой актов, которые регулируют правовое положение мирного населения в период военных конфликтов. К детям-субъектам насилия применяются положения международных актов, которые регулируют правовой статус непосредственно участвующих в военных действиях лиц[321].

Дети-субъекты насилия в вооруженных конфликтах

Факультативный протокол к Конвенции о правах ребенка, касающийся участия детей в вооруженных конфликтах, принятый Генеральной Ассамблеей ООН 25 мая 2000 года и вступивший в силу 12 февраля 2002 года, повысил минимальный возраст для участия в вооруженных конфликтах до 18лет. Согласно статье 1 данного протокола, «государства-участники принимают все возможные меры для обеспечения того, чтобы военнослужащие их вооруженных сил, не достигшие 18-летнего возраста, не принимали прямого участия в военных действиях» [322].

Государства, в которых разрешен добровольный призыв в армию детей, не достигших 18-летнего возраста, обязаны предоставить согласно статье 3 Факультативного протокола к Конвенции о правах ребенка гарантии, которые обеспечивают, что:

– такой призыв носил в действительности добровольный характер;

– такой призыв производился с осознанного согласия родителей или законных опекунов данного лица;

– такие лица были в полной мере информированы об обязанностях, связанных с несением такой военной службы;

– такие лица представляли достоверные свидетельства своего возраста до их принятия на национальную военную службу.

Указанная норма не подлежит применению, если речь идет о воспитанниках военных училищ[323].

Действует оговорка о том, что при разрешении вопроса о вовлечении несовершеннолетних в вооруженный конфликт, предпочтение должно быть

---

[321] Зенкевич, А. И. Дети и вооруженные конфликты//Право и управление. XXI век . -2010. - № 2. - С. 75.

[322] Факультативный протокол к Конвенции о правах ребенка, касающийся участия детей в вооруженных конфликтах. Принят в Нью-Йорке 25 мая 2000 г. – [Электронный ресурс]. – Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения 15.11.2018).

[323] Дети и война: сб. статей [Электронный ресурс]. – М.: МККК, 2011. – URL: http://www.icrc.org/rus/resources/documents/misc/irrc-841-844-2001.htm (дата обращения: 15.11.2018).

отдано старшим из них. При этом вербовка детей в возрасте до пятнадцати лет является военным преступлением.

Вербовка детей осуществляется по нескольким причинам. Одной из них является тот факт, что дети являются самой уязвимой категорией гражданского населения, что связано с их социальным и экономическим положением.

Это проявляется в том, что наиболее легкой добычей для вербовщиков и объектом манипуляции дети становятся в условиях нищеты или дискриминации, в том числе по половому пола. В странах с низким уровнем жизни война, разрушая экономические и социальные устои общества, ввергает многие семьи в нищету. В результате дети вербуются в вооружённые силы или группировки, чтобы обеспечить себе элементарные средства к существованию[324].

Вторая причина связана с особенностями психологии ребенка. Дети храбры и послушны, не задают лишних вопросов, взрослым легко наказать их, запугать. А некоторые даже воспринимают войну как игру.

Третья причина связана непосредственно с самим оружием. Необходимо отметить и тот факт, что «массовое участие детей в боевых действиях, в последние годы, стало возможно благодаря появлению легкого и простого в употреблении оружия, что, безусловно, способствовало использованию детей в составе ударных войск»[325]. Кроме того, дети используются в разведке в силу ловкости, юркости, нетипичного для взрослых мышления.

Следует отдельно выделить социальные причины. Особую роль в формировании личности ребенка играет его семья, именно в семье ребенок проходит первичную социализацию, знакомится с окружающим его миром. Но нельзя сказать, что семья сама по себе пришла к такому выводу, т.е. именно в таком ключе воспитывать своих детей. Этому способствует и исторический аспект, и настроение в обществе, на которое больше влияние оказывают СМИ[326].

Следует предпринять меры по уменьшению столкновения солдат с вооруженными детьми. По мнению А.И. Зенкевича, «при угрозе акций со стороны детей-солдат необходимо принять меры по воспрещению их нахождения вблизи караулов или блокпостов. Солдатам следует воздержаться от контактов с детьми»[327].

Дети-объекты насилия в вооруженных конфликтах

Даже если ребенок оказался психологически устойчив и не поддался вербовки, ему не удастся избежать негативных последствий военных конфликтов. В случае если ребенок отказывается брать оружие и

---

[324] Попов И. Феномен «солдат-детей»// Независимое военное обозрение от 16.04.2004 No. 014 С. 2

[325] Красногорский М. Дети-солдаты: вчера и сегодня// Независимое военное обозрение №17 26 мая 2006// URL: http://nvo.ng.ru/notes/2006-05-26/8_deti.html (дата обращения: 15.11.2018).

[326] Зенкевич, А. И. Дети и вооруженные конфликты//Право и управление. XXI век . -2010. - № 2. - С. 76.

[327] Там же. С. 74.

непосредственно участвовать в вооруженном конфликте, его запугивают, ему угрожают. Нередко дети подвергаются насильственным действиям со стороны оккупантов или же в результате попыток защитить себя и близких.

В статье 14 IV Женевской Конвенции закреплена возможность создания сторонами конфликта на собственной или оккупированной территории санитарных и безопасных зон и местностей для того, чтобы оградить от военных действий в том числе и детей до 15 лет, беременных женщин и матерей с детьми до 7 лет[328]. Запрещены военные нападения на указанные зоны.

В соответствии со статьей 50 данной Конвенции запрещено изменение оккупирующей стороной гражданского состояния детей (их семейно-правового статуса и гражданства). Что касается эвакуации, согласно статьей 78 I Дополнительного Протокола эвакуация детей в иностранное государство допускается лишь в качестве временной меры обеспечения их безопасности. В большинстве случаев такая эвакуация применяется государством в отношении детей своих граждан. Дополняются указанные положения статьей 50 IV Женевской Конвенции, закрепляющей обязанность оккупирующего государство заботиться о поддержке детей, которые в результате военного конфликта были разлучены со своей семьей. В таких государствах должно быть организовано обучение детей их национальному языку и религии, а также предоставлено должное содержание.

Международно-правовая защита женщин

Как указывает Ш. Линдсей, «женщины пользуются защитой как лица из состава вооруженных сил в том случае, если они захвачены в плен неприятелем и содержатся под стражей, и как представители гражданского населения в случае интернирования»[329]. Положения о защите женщин, оказавшихся в таких ситуациях закреплены в четырех Женевских конвенциях о защите жертв войны и двух Дополнительных протоколах.

Стоит отметить, что женщинам, находящимися в заключении, необходимы особые условия, которые довольно сложно создать, учитывая количество мест заключения, рассчитанных исключительно на лиц женского пола.

Особую защиту Международное гуманитарное право предоставляет беременным женщинам. Им должна быть предоставлена квалифицированная медицинская помощь и дополнительное питание, надлежащий дородовой и послеродовой уход. Роды должны проводиться квалифицированными специалистами в подходящем медицинском учреждении. При этом матери должна быть оказана не только надлежащая медицинская помощь, но и содействие в официальной регистрации рождения в органах власти.

---

[328] «Женевская конвенция о защите гражданского населения во время войны» от 12 августа 1949 года // Действующее международное право. М.: Московский независимый институт международного права, 1997. С. 694.

[329] Линдсей Ш. Женщины и война: содержание женщин под стражей во время войны // Международный журнал Красного Креста. 2001. №841-844. С. 258.

Согласно Минимальным стандартным правилам обращения с заключенными Организации Объединенных Наций 1955 г., «в заведениях, где содержатся как мужчины, так и женщины, женское отделение должно находиться в ведении ответственного сотрудника женского пола, имеющего ключи, открывающие доступ к данному отделению. Сотрудники мужского пола допускаются в женское отделение только в сопровождении сотрудников женского пола» [330]. Надзор за находящимися в заключении женщинами также должен быть возложен только на сотрудников женского пола. При этом сотрудники мужского пола (учителя, врачи), никак не ограничены в выполнении своих прямых обязанностей в «женских» помещениях.

Женщины должны быть обеспечены достаточным количеством пищи. «Беременные женщины, кормящие матери и дети должны получать пищу соответствующую их особым потребностям по количеству и качеству. В случае нехватки у содержащихся под стражей кормящих матерей грудного молока им следует предоставить молочную смесь для его замены»[331].

В обязанности органов власти, осуществляющих содержание под стражей, также входит обеспечение заключенных надлежащей медицинской помощью и лекарствами в течение всего срока содержания под стражей.

Делегаты МККК посещают места содержания под стражей в целях оценки условий, в которых находятся заключенные. В состав делегатов, как правило, входят врачи, которые проводят консультации и обеспечивают больных необходимыми медикаментами. При этом числе делегатов в большинстве случаев присутствуют также лица женского пола, потому женщины-заключенные имеют право выбора, к кому из них обратиться. По результатам посещения МККК направляет представителям власти доклад, содержащий рекомендации по улучшению условий заключения.

Несмотря на то, что изнасилование и иные формы сексуального насилия запрещены договорным правом (Четвертой Женевской конвенцией, а также I Дополнительным протоколом и II Дополнительным протоколом) и нормами обычного права, в ситуациях вооруженного конфликта женщины особенно подвержены насилию. Это утверждение подтверждается принятой Генеральной Ассамблеей ООН в 1993 году Декларации об искоренении насилия в отношении женщин.

В статье 1 названного документа термин «насилие в отношении женщин» определялся как любой акт насилия, совершенный на основании полового признака, который причиняет или может причинить физический, половой или психологический ущерб или страдания женщинам, включая угрозы совершения таких актов, принуждение или произвольное лишение

[330] Минимальные стандартные правила обращения с заключенными (утверждены ООН 30 августа 1955 г., одобрены Экономическим и Социальным Советом на 994-ом пленарном заседании 31 июля 1957 г.) // Международная защита прав и свобод человека. Сборник документов.- М.: Юридическая литература, 1990. С. 301.

[331] Линдсей Ш. Женщины и война: содержание женщин под стражей во время войны // Международный журнал Красного Креста. 2001. №841-844. С. 266.

свободы, будь то в общественной или в личной жизни[332]. Во второй статье приведен открытый перечень случаев, охватываемых данный понятием. Так, насилием в отношении женщин признается, в частности, «физическое, половое и психологическое насилие, которое имеет в обществе в целом, включая изнасилование, половое принуждение, половое домогательство и запугивание на работе, в учебных заведениях и в других местах, торговлю женщинами и принуждение к проституции; физическое, половое и психологическое насилие со стороны или при попустительстве государства, где бы оно ни происходило»[333]. Указанный перечень можно расширить такими актами насилия в отношении женщин, как принудительная беременность, принудительная стерилизация, сексуальное рабство.

Нередко сексуальное насилие используется в качестве репрессалий, для запугивания, как средство пытки или как метод ведения войны, направленный на уничтожение самой структуры общества[334] . Сама категория сексуального насилия, в свою очередь, является составной частью более широкой группы насилия гендерного.

Наиболее распространенным актом сексуального насилия во время конфликтных ситуаций остается военное изнасилование, насильственный сексуальный акт проникающего характера. Как точно отмечено Ю.Е.Жигалевой[335], в указанных ситуациях обличается связь женщины и образа всей нации, ведь именно женщина играет ключевую роль в биологическом воспроизводстве поколения, а также воспитывает детей, являясь носителем традиций. При этом военное изнасилование выступает способом оскорбления врага и унижения нации.

Часто сексуальное насилие во время военных конфликтов остается незамеченным и, соответственно, безнаказанным. Причин этому много: чувство вины и стыда, страх перед местью и табу, которыми окружено это явление[336]. Жертвы не в состоянии рассказать о случившимся, именно поэтому выявить реальные масштабы проблемы не представляется возможным.

Статутом Международного уголовного суда изнасилование и иные формы сексуального насилия включены в перечень военных преступлений и

---

[332] Резолюция 48/104 Генеральной Ассамблеей ООН "Декларация об искоренении насилия в отношении женщин" (Принята 20.12.1993 на 85-ом пленарном заседании 48-ой сессии Генеральной Ассамблеи ООН) – [Электронный ресурс]. – Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс». (дата обращения: 21.11.2018)

[333] Резолюция 48/104 Генеральной Ассамблеей ООН "Декларация об искоренении насилия в отношении женщин" (Принята 20.12.1993 на 85-ом пленарном заседании 48-ой сессии Генеральной Ассамблеи ООН) – [Электронный ресурс]. – Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

[334] Сексуальное насилие во время вооруженного конфликта: причины и следствия // МККК: сайт. 13.11.2013. URL: https://www.icrc.org/ru/doc/resources/documents/faq/sexual-violence-questions-and-answers.htm (дата обращения: 15.11.2018).

[335] Жигалева Ю.Е. Сексуальное насилие в условиях конфликтов: проблема виктимизации женщин // Juvenis scientia. 2017. №4. С. 32.

[336] Сексуальное насилие во время вооруженного конфликта: вопросы и ответы // МККК: сайт. 19.08.2016. URL: https://www.icrc.org/ru/document/seksualnoe-nasilie-vo-vremya-vooruzhennogo-konflikta-voprosy-i-otvety (дата обращения: 14.11.2018).

преступлений против человечности, когда они совершаются в рамках широкомасштабного или систематического нападения на любых гражданских лиц[337].

Каждое изнасилование, совершенное во время вооруженного конфликта и в связи с ним, является военным преступление. Люди, виновные в его совершении подлежат судебному преследованию, они обязаны нести уголовную ответственность.

При этом все государства обязаны объявить эти нарушения преступлениями согласно своему национальному законодательству, вести расследование в случае любых заявлений о сексуальном насилии и преследовать в судебном порядке виновных в нем лиц[338].

Ю.В.Самович называет первый прецедент, «когда международным судебным органом рассматривалось дело, связанное исключительно с преступлениями сексуального насилия; он содержит ряд прогрессивных наработок для судебной практики, касающейся изнасилования как военного преступления. 10 декабря 1998 г. Анто Фуруджия, командир местного специального подразделения военной полиции ХСО в Витезе, был осужден за применение пыток как соучастник изнасилования боснийской мусульманки в ходе допроса, а также как пособник и подстрекатель к изнасилованию»[339].

Помимо всего вышесказанного, следует отметить, что жестокое обращение с женщинами заключается не только в изнасиловании, но может принимать и другие формы, включая угрозы применить насилие: избиения, насильственное прерывание беременности, обыск с раздеванием, унизительный медицинский осмотр или обыск интимных частей тела, разлучение с детьми, ругательства и унизительные обращения, непредоставление санитарных условий и т.д.

Заключение

Следует акцентировать внимание властей всех государств на проблеме защиты детей в период вооружённых конфликтов. Требуется особое нормативно-правовое регулирование вопросов массовой вербовки детей-солдат и их непосредственного участия в военных действиях, развитие соответствующего законодательства.

Считаем также целесообразным усилить ответственность и ужесточить наказание за преступления в отношении женщин, в силу их физиологических особенностей и особой роли в правопреемстве традиций национальной культуры. В настоящее время лишь малая часть преступлений сексуального характера обнаружена и раскрыта, большая часть эпизодов сексуального насилия до сих пор не выявлена. Предлагается создание особого органа,

---

[337] Сексуальное насилие во время вооруженного конфликта: причины и следствия // МККК: сайт. 13.11.2013. URL: https://www.icrc.org/ru/doc/resources/documents/faq/sexual-violence-questions-and-answers.htm (дата обращения: 15.11.2018).

[338] Там же.

[339] Самович Ю.В. Правовая регламентация преступлений против женщин в международном гуманитарном праве // Вестник СГЮА. 2012. № Дополнительный (85). С.156.

специализирующегося на внутреннем расследовании половых преступлений, совершенных военнослужащими.

Использованные источники:

1. Дети и война: сб. статей [Электронный ресурс]. – М.: МККК, 2011. – URL: http://www.icrc.org/rus/resources/documents/misc/irrc-841-844-2001.hm (дата обращения: 15.11.2018).
2. Женевская конвенция о защите гражданского населения во время войны» от 12 августа 1949 года // Действующее международное право. М.: Московский независимый институт международного права, 1997. С. 694.
3. Жигалева Ю.Е. Сексуальное насилие в условиях конфликтов: проблема виктимизации женщин // Juvenis scientia. 2017. №4. С.32-35.
4. Записка Генерального секретаря ООН «Права ребенка». // Документ ООН A/61/299. URL: https://www.unicef.org/violencestudy/reports/SG_violencestudy_ru.pdf (дата обращения: 15.11.2018).
5. Зенкевич, А. И. Дети и вооруженные конфликты//Право и управление. XXI век . -2010. - № 2. - С. 71-78.
6. Красногорский М. Дети-солдаты: вчера и сегодня// Независимое военное обозрение №17 26 мая 2006// URL: http://nvo.ng.ru/notes/2006-05-26/8_deti.html (дата обращения: 15.11.2018).
7. Линдсей Ш. Женщины и война: содержание женщин под стражей во время войны // Международный журнал Красного Креста. 2001. №841-844. С.255-273.
8. Минимальные стандартные правила обращения с заключенными (утверждены ООН 30 августа 1955 г., одобрены Экономическим и Социальным Советом на 994-ом пленарном заседании 31 июля 1957 г.) // Международная защита прав и свобод человека. Сборник документов.- М.: Юридическая литература, 1990. С. 290 - 311.
9. Попов И. Феномен «солдат-детей»// Независимое военное обозрение от 16.04.2004 No. 014 С. 2
10. Резолюция 48/104 Генеральной Ассамблеей ООН "Декларация об искоренении насилия в отношении женщин" (Принята 20.12.1993 на 85-ом пленарном заседании 48-ой сессии Генеральной Ассамблеи ООН) – [Электронный ресурс]. – Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс». (дата обращения: 21.11.2018)
11. Сексуальное насилие во время вооруженного конфликта: причины и следствия // МККК: сайт. 13.11.2013. URL: https://www.icrc.org/ru/doc/resources/documents/faq/sexual-violence-questions-and-answers.htm (дата обращения: 15.11.2018).
12. Сексуальное насилие во время вооруженного конфликта: вопросы и ответы // МККК: сайт. 19.08.2016. URL: https://www.icrc.org/ru/document/seksualnoe-nasilie-vo-vremya-vooruzhennogo-konflikta-voprosy-i-otvety (дата обращения: 14.11.2018).

13. Самович Ю.В. Правовая регламентация преступлений против женщин в международном гуманитарном праве // Вестник СГЮА. 2012. № Дополнительный (85). С.152-159.
14. Факультативный протокол к Конвенции о правах ребенка, касающийся участия детей в вооруженных конфликтах. Принят в Нью-Йорке 25 мая 2000 г. – [Электронный ресурс]. – Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 15.11.2018).

УДК 336.339.334

Власова М. А.
студент магистратуры
«Экономика и управление фирмой», 1 курс
ФГБОУ ВО Сочинский Государственный Университет
Россия, г. Сочи
научный руководитель: Гордеева Е.В., к. э. н.
доцент кафедры «Экономики и менеджмента»
ФГБОУ ВО Сочинский Государственный Университет
Россия, г. Сочи

СОВРЕМЕННЫЕ СПОСОБЫ ПОДБОРА ПЕРСОНАЛА НА ПРЕДПРИЯТИИ ТОРГОВЛИ

Аннотация: в данной статье рассматриваются методы подбора персонала. Даны предложения для проведения собеседования. Проблема исследования проанализирована на примере предприятия АО «Зара СНГ». Разработаны пути совершенствования.

Ключевые слова: персонал, компетенции, организация, собеседование, эффективность.

Vlasova M. A.
Graduate student
"Economics and management" 1 course
Sochi State University
Russia, Sochi
scientific adviser: Gordeeva E.V., Candidate of economic Sciences,
Associate Professor of Department «Economics and management»
Sochi State University
Russia, Sochi

MODERN METHODS OF PERSONNEL SELECTION OF THE ENTERPRISE TRADE

Abstract: this article discusses the methods of recruitment. The proposal to conduct the interview. The research problem is analyzed on the example of the enterprise of JSC "Zara CIS". Ways of improvement are developed.

Keywords: staff, competence, organization, interview, efficiency.

Актуальность проблемы подбора персонала является одной из наиболее острых, возрастающей на фоне социально-экономического кризиса в стране.

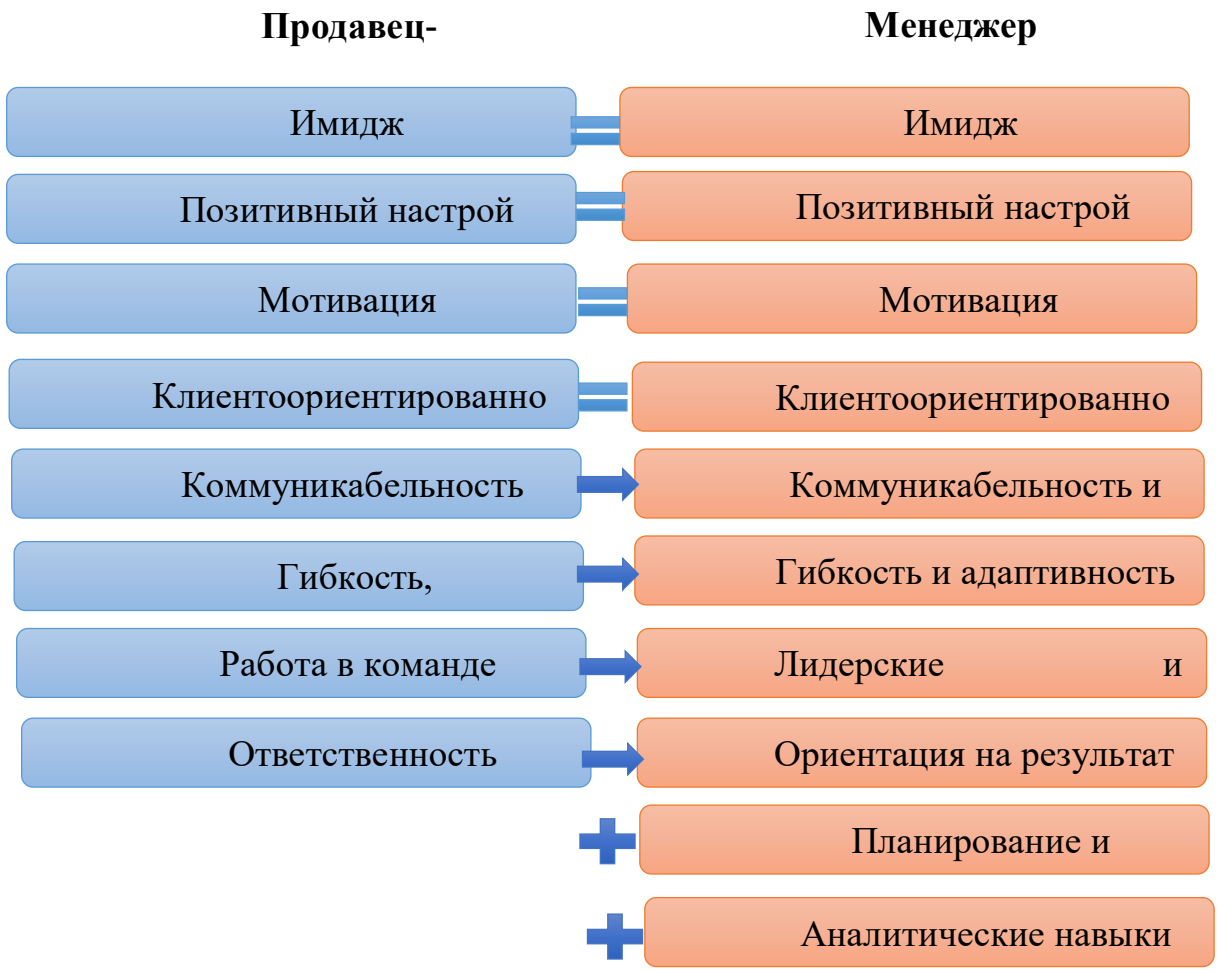
Основой правильного подбора кадров является наличие объективной информации о работнике и формальных требований к вакантной должности с тем, чтобы обоснованно произвести их соединение. Подбор и оценка работников составляют важный раздел всей системы работы с персоналом и должны производиться на научной основе. Подбор персонала представляет собой процесс отбора подходящих кандидатур на вакантные рабочие места.

Во-первых, исходя из конкретных особенностей предприятия и его подразделений подбираются работники, которые могут решать стоящие перед организацией задачи.

Во-вторых, подбор персонала осуществляется исходя из качеств работника, имеющегося опыта работы и желания развиваться в компании.

В-третьих, путем совмещения первого и второго способов, когда для высококвалифицированных рабочих и служащих подбираются рабочие места с изменением существующего распределения функций, а для остальных должностей подбор кадров ведется исходя из нормативных требований рабочих мест.

Поскольку предприятие предлагает место, гарантирующее определенное вознаграждение, то необходимо, чтобы кандидат отвечал определенным требованиям. Исходя из специфики работы организации можно выделить следующие виды компетенций, которым должны



соответствовать потенциальные сотрудники. Рассмотрим модель компетенций на рисунке 1.

Рисунок 1 – Модель компетенций предприятия

Можно заметить, что на позицию менеджеру кандидат должен соответствовать большему количеству компетенций.

Собеседование – в целом абсолютно незаменимый инструмент получения информации о потенциальном сотруднике. Для повышения качества оценки кандидата необходимо придерживаться структуры собеседования.

Структура проведения собеседования

1. Подготовка (изучение резюме, выбор места для проведения собеседования);
2. Знакомство, самопрезентация, презентация компании;
3. Презентация вакансии;
4. Вопросы к кандидату;
5. Ответы на вопросы кандидатов;
6. Завершение интервью, информация по обратной связи.

Вопросы и ответы – это ключевой этап собеседования, так как именно они помогают принять верные решения. Важно правильно задавать вопросы кандидатам. Можно выделить следующие виды вопросов на интервью:

- Биографические;
- Поведенческие;
- Ситуационные;
- Мотивационные.

Для более эффективного выявления подходящих компетенций на собеседовании, можно опираться на разработанный мною план. Рассмотрим таблицу 1.

Таблица 1 – Собеседование по компетенциям

Ситуационные вопросы:	**Ответ кандидата должен быть:**
Приведите пример ситуации… Расскажите, когда Вам пришлось… Вспомните момент, когда…	✓Непосредственно из профессиональной деятельности кандидата или из жизненного опыта; ✓Конкретным; ✓С личным участием кандидата; ✓Свежим, желательно в пределах последних двух лет; ✓Завершенным, каждая из ситуаций должна иметь результат.
Какова была Ваша цель? Чего хотели достигнуть/ добиться?	
Каковы были Ваши действия? Какие этапы были? Что Вы сделали? С какими трудностями столкнулись? Какова была именно Ваша роль?	
Каков результат? Чем всё закончилось?	

Разработанный метод проведения собеседований поможет добиться эффективного результата отбора персонала. Он призван увеличить долю эффективных работников, выбираемых из длинного ряда заявителей, при наименьших затратах, которые могут быть очень велики.

Использованные источники:

1. Габлая Д. Р., Гордеева Е. В., Новейшие предложения по совершенствованию структуры персонала в компаниях по сотовой связи// Международное научно-практическое периодическое сетевое издание "Форум молодых ученых" - 2018. - №5(21), URL: www.forum-nauka.ru
2. Дресвянников В. А. Управление человеческими ресурсами: учебное пособие / В. А. Дресвянников, О. В. Лосева. Вузовское образование, 2014 — 170 c.
3. Илларионова С. А., Гордеева Е. В., Мотивация в управлении трудовой деятельностью// Международное научно-практическое периодическое сетевое издание "Форум молодых ученых"/ Отв. ред. Зарайский А.А. - 2018 - №5(21) (май), URL: www.forum-nauka.ru
4. Комарова Н. А. Мотивация труда и повышение эффективности работы / Н. А. Комарова. – М.: Человек и труд, 2017 – № 3 – с. 56–57.
5. Масленникова А. С., Гордеева Е. В., Мотивация персонала организации// Международное научно-практическое периодическое сетевое издание "Форум молодых ученых" - 2018. - №7(23), URL: www.forum-nauka.ru
6. Тебекин А. В. Управление персоналом: учебник / А. В. Тебекин. – М.: КНОРУС, 2014. – 624 с.
7. Харония В. А., Гордеева Е. В., Управление человеческим капиталом на предприятии и методы мотивации персонала// Международное научно-практическое периодическое сетевое издание "Форум молодых ученых"/ Отв. ред. Зарайский А.А. - 2018 - №5(21) (май), URL: www.forum-nauka.ru

УДК 336.64

Власюкова Е.Е.
студент магистратуры
Кубанский государственный
технологический университет
Россия, г. Краснодар
Научный руководитель: Седых Н.В.
Кандидат экономических наук, доцент

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: в настоящей статье исследованы теоретические аспекты финансовой и экономической устойчивости предприятия. Выделены и проанализированы составляющие элементы экономической устойчивости. Рассмотрены различные дефиниции экономической и финансовой устойчивости, а также предложено ввести общее определение финансово-экономической устойчивости.

Ключевые слова: экономическая устойчивость, финансовая стабильность, понятие финансово-экономической устойчивости, элементы экономической устойчивости, предприятие.

Vlasyukova E.E.
master's student
Kuban State Technological University
Russia, Krasnodar
scientific director: Sedyh N.V
Candidate of economic sciences, assistant professor

THEORETICAL ASPECTS OF FINANCIAL AND ECONOMIC SUSTAINABILITY OF THE ENTERPRISE

Annotation: this article explores the theoretical aspects of financial and economic sustainability of the enterprise. The components of economic sustainability are identified and analyzed. Various definitions of economic and financial sustainability are considered, and it is also proposed to introduce a general definition of financial and economic sustainability.

Keywords: economic stability, financial stability, conception of financial and economic stability, elements of economic sustainability, enterprise.

В современных условиях определение фактического уровня финансово-экономической устойчивости представляет значимость не только для руководителей предприятия, но и для акционеров, а также для потенциальных инвесторов, которым необходимо определить финансовые возможности предприятия на длительные перспективы. Процесс вложения денежных средств потребует определенных гарантий и уверенности в устойчивости предприятия. В связи с этим в настоящее время анализ финансово-

экономической устойчивости предприятия с учетом реальных прогнозов в постоянно меняющихся условиях в стране представляет особую важность.

Анализ финансово-экономической устойчивости позволяет выявить, насколько эффективно предприятие управляет своими финансовыми ресурсами.

Для понимания терминологии финансово-экономической устойчивости предприятия следует отдельно рассмотреть определения устойчивости, затем экономической устойчивости и финансовой устойчивости, и на основе полученной информации сформулировать общее определение финансово-экономической устойчивости предприятия.

Устойчивость – способность объекта выполнять свои функции и сохранять основные параметры в пределах установленных норм при всех видах внешних и внутренних воздействий. Также, устойчивость можно рассматривать как стойкость, постоянность, не подверженность риску потерь и убытков [1].

Предприятие экономически устойчиво, если способно найти оптимальное соотношение между всеми его элементами, установить связи между ними, которые позволяют максимально долго поддерживать жизненно важные параметры на заданном уровне, эффективно противодействуя возмущающему воздействию внешней среды [2].

Экономическая устойчивость предприятия – это комплекс свойств организационной, инновационной, логистической, производственной, финансово-кредитной деятельности с учетом их взаимовлияния и взаимодействия [3].

Также, экономическую устойчивость можно рассматривать как финансово-экономическую стабильность (устойчивость), а именно способность предприятия сохранять свою финансовую стабильность при постоянном изменении рыночной конъюнктуры путем совершенствования и целенаправленного развития его производственно-технической и организационной структуры [4].

Из рассмотренных определений экономической устойчивости можно выделить некоторые составляющие элементы его устойчивости. Рассмотрим подробно некоторые из них.

Организационная устойчивость предполагает стабильность внутренней организационной структуры предприятия, согласованность и оперативность связей между его отделами, эффективность их совместной деятельности.

Производственно-техническая устойчивость предприятия обусловлена стабильностью его производственного цикла, налаженной организацией материального и ресурсного обеспечения.

Коммерческая устойчивость определяется уровнем деловой активности, прочностью экономических связей, а также конкурентным потенциалом предприятия и его долей на рынке сбыта.

Инновационная устойчивость отражает способность предприятия к внедрению новых технологий и способов организации производственных

процессов, к выпуску новых видов продукции, выполнению новых видов работ, оказанию новых видов услуг, готовность к нововведениям и изменениям.

Социальная устойчивость предполагает вовлечение сотрудников предприятия в общественные процессы, происходящие в нем, а также способствование росту благосостояния работников со стороны предприятия.

Финансовая устойчивость отражает такое состояние финансовых ресурсов организации, при котором посредством эффективного их использования обеспечивается непрерывный процесс производства и реализации продукции. Финансовая устойчивость предприятия характеризует уровень риска деятельности предприятия с точки зрения сбалансированности или превышения доходов над расходами [5]. Также, финансовая устойчивость – это надежно гарантированная платёжеспособность, независимость от случайностей рыночной конъюнктуры и поведения партнёров [6].

Все элементы экономической устойчивости взаимосвязаны и составляют единое целое. Уровень развития каждого из них оказывает свое непосредственное влияние на общую экономическую устойчивость организации в целом. А общая экономическая устойчивость организации воздействует на устойчивость той отрасли, к которой оно относится и на устойчивость того региона, в котором оно расположено. Отраслевая устойчивость, как и региональная, служат основой для формирования экономической устойчивости страны в целом.

Поскольку в экономической литературе не дается определение понятию финансово-экономической устойчивости предприятия, в статье предлагается ввести данное понятие.

На основании рассмотренных выше мнений различных авторов относительно устойчивости и ее финансовых и экономических категорий, можно сформулировать общее определение финансово-экономической устойчивости как способность предприятия поддерживать оптимальное соотношение собственного и заемного капитала, иметь высокий уровень кредитоспособности, а также способность непрерывного усовершенствования своей деятельности при любых изменениях внешней и внутренней среды и в условиях предпринимательского риска.

Финансово-экономическая устойчивость проявляется в долгосрочной платежеспособности и оптимальном распределении финансовых ресурсов предприятия.

Использованные источники:

1. Большой экономический словарь / Под ред. А. Н. Азрилияна. — М.: Институт новой экономики. – 2008. – 1244 с.
2. Корниенко О.В. Экономическая теория с интерполяциями: учебное пособие / О.В. Корниенко. – М.: Дашков и К, 2015. – 844 с.
3. Захарченко В.И. Экономическая устойчивость предприятия в переходной экономике / В.И. Захарченко / Машиностроитель. – 2002. №1. 9 –11 с.

4. Омельченко И.Н. Финансово-экономическая стабильность как составная часть организационно-экономической устойчивости предприятий / И.Н. Омельченко, Е.В. Борисова / Вестник машиностроения. – 2007. №4. 64 – 67.
5. Балихина Н.В. Финансы и кредит: Учебное пособие / Н.В. Балихина, М.Е. Косов. – М.: ЮНИТИ, 2015. – 303 с.
6. Баскакова О.В. Экономика предприятия (организации): Учебник / О.В. Баскакова, Л.Ф. Сейко. – М.: Дашков и К, 2015. – 372 с.
7. Головко Е. В. Дефиниции устойчивости экономической системы // Молодой ученый. – 2013. – №5. – С. 283-285. – URL https://moluch.ru/archive/52/6863/

УДК 336.64

Власюкова Е.Е.
студент магистратуры
Кубанский государственный
технологический университет
Россия, г. Краснодар
Научный руководитель: Седых Н.В.
Кандидат экономических наук, доцент

АНАЛИЗ ВНЕШНИХ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ СТРОИТЕЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

Аннотация: в статье рассмотрены основные факторы, влияющие на финансово-экономическую устойчивость строительных предприятий Краснодарского края. Предложены рекомендации при выборе поставщика строительных материалов. Исследована новая схема получения денежных средств от продажи недвижимости. Проанализирована ситуация с количеством населения в г. Краснодаре и Краснодарском крае в динамике за три года.

Ключевые слова: строительные организации, факторы финансово-экономической устойчивости, ситуация в сфере строительства, конкуренция, покупательская способность, спрос, эскроу-счет.

Vlasyukova E.E.
master's student
Kuban State Technological University
Russia, Krasnodar
scientific director: Sedyh N.V
Candidate of economic sciences, assistant professor

ANALYSIS OF EXTERNAL FACTORS AFFECTING THE FINANCIAL AND ECONOMIC STABILITY OF CONSTRUCTION ENTERPRISES OF KRASNODAR TERRITORY

Annotation: the article discusses the main factors affecting the financial and economic sustainability of construction enterprises of the Krasnodar Territory. Suggested recommendations when choosing a supplier of building materials. A new scheme for obtaining funds from the sale of real estate has been investigated. The situation with the number of population in the city of Krasnodar and the Krasnodar Territory in dynamics over three years has been analyzed.

Keywords: construction organizations, factors of financial and economic sustainability, the situation in the construction industry, competition, purchasing power, demand, escrow account.

В ходе оценки финансово-экономического устойчивости строительной компании следует учесть внешние факторы, влияющие на него, такие как: потребители, конкуренты, поставщики, правительственные институты, посредники и финансовые организации.

Для оценки финансово-экономического устойчивости строительного предприятия необходимо рассмотреть конкурентную ситуацию в сфере строительства и провести анализ конкурентной среды. Необходимо выявить несколько ближайших конкурентов и провести сравнительный анализ по основным показателям деятельности в сфере строительства.

Необходимо обратить внимание на такие показатели деятельности конкурентов, как:

- уровень цен;
- система скидок;
- качество реализуемых услуг;
- расположение строящихся объектов;
- рекламная политика.

На территории Краснодарского края действует много строительных компаний, предлагающих широкий круг строительно-ремонтных услуг. Каждая из них может предлагать услуги, которые не предоставляются другими компаниями, что позволяет строительным организациям также сотрудничать друг с другом.

Конкурентная ситуация на рынке строительных услуг развивается постоянно, поэтому существует потребность у фирмы в отслеживании конкурентных изменений. Только при этих условиях фирма может правильно оценить возможности конкурентов и собственные возможности и выработать оптимальную стратегию, которая всегда направлена на создание или поддержание собственного конкурентного преимущества.

После оценки конкурентоспособности предприятия в ходе сравнительного анализа, нужно выделить конкурентные преимущества и недостатки исследуемой организации, а также предприятий-конкурентов. Выявление сильных и слабых сторон организации позволит руководству скорректировать заданный курс, уделяя больше внимания недостаткам организации.

У каждой из строительных организаций есть как сильные, так и слабые стороны, и важнейшей задачей для исследуемой организации является избавление от своих недостатков по сравнению с конкурентами.

Также одним из факторов, воздействующим на финансово-экономическую устойчивость предприятия, является взаимоотношение с покупателями и поставщиками. При выборе поставщика строительных материалов для строительства недвижимости, решающее значение имеют следующие факторы:

- стоимость строительных материалов;
- полнота ассортимента (дешевле и проще купить все необходимое в одном месте, происходит экономия времени и расходов на транспорт);
- корректная работа службы доставки (во избежание простоев на объекте материал должен доставляться быстро и вовремя).

Для обзора и сравнения необходимо выбрать несколько наиболее крупных и известных компаний, торгующих достаточно широким ассортиментом строительных материалов и осуществляющих доставку заказанного на объект собственным транспортом.

Для сравнения поставщиков по ассортиментным ценам необходимо выбрать некоторое количество наиболее востребованных организацией видов стройматериалов, используемых при проведении строительных работ.

Необходимо провести сравнительный анализ поставщиков и выбрать того поставщика, который обладает наиболее полным ассортиментом товаров из рассматриваемых позиций, а также у которого есть возможность заказать товар по телефону с оплатой на месте. Преимуществом будет обладать поставщик, предлагающий доставку заказа собственным транспортом с разгрузкой и подъемом на этаж. Также, для снабжения строительного объекта очень важна четкость работы службы доставки – простои в работе приводят к неоправданным потерям времени и денег.

Не менее важным фактором внешней среды является способ получения денежных средств от продажи недвижимости. С 1 июля 2018 года начинает действовать запрет на прямую продажу жилья в строящихся домах. Граждане могут отнести деньги не напрямую застройщику, как раньше, а в банки. На специальных счетах средства дольщиков блокируются до завершения строительства и перечисляются застройщику после того, как дом построен.

Данная схема предполагает, что покупатель жилья будет вносить средства за квартиру на специальный счёт в банке (эскроу-счет), а банк будет выступать гарантом сделки, а именно, если сроки сдачи жилья будут задержаны более чем на шесть месяцев, покупатель сможет вернуть свои средства.

Таким образом, получить свою прибыль застройщик сможет, когда введёт дом в эксплуатацию и зарегистрирует первое право собственности в нём, что значительно усложняет и затягивает процесс строительства.

Кроме того, компания должна иметь не менее чем трехлетний опыт строительства многоквартирных домов общей площадью не менее 10 000 кв. м. в качестве застройщика, техзаказчика или генподрядчика. У нее не должно быть обязательств по не связанным со строительством кредитам, займам, ссудам, за исключением целевых кредитов.

На покупательскую способность существенно влияет количество проживающих в регионе. Рассмотрим ситуацию с количеством населения в Краснодаре и Краснодарском крае в динамике за три года.

Т а б л и ц а – Статистика изменения численности населения по городу Краснодару и Краснодарскому краю, тыс. чел.

Муниципальное образование	2015 г.	2016 г.	2017 г.	В 2017 г. к 2015 г.	
				Абс. откл., +/-	Темп роста, %
Краснодарский край	5453,3	5513,8	5570,9	+ 117,6	102,2
Краснодар	829,7	853,8	881,5	+ 51,8	106,2

Таблица наглядно демонстрирует динамику увеличения численности населения Краснодара и Краснодарского края за последние три года.

Абсолютное отклонение показывает прирост в 51,8 тыс. чел. в городе Краснодаре, что является почти половиной от общего увеличения численности населения в крае в целом.

Не имея строящихся объектов недвижимости, город физически не способен вместить такое количество людей за данный промежуток времени, ведь, как известно, строительство дома подразумевает от одного года до нескольких лет работы непосредственно на объекте.

Это и является главным фактором в отрасли строительства – увеличение потенциальных покупателей жилья. Поскольку люди прибывают в город, или населенный пункт, то им всем необходимо где-то обретать свой дом.

Строительные компании могут просчитывать количество людей, предполагая возможное увеличение количества людей в населенном пункте и на основе статистики строить новые объекты недвижимости для расселения потенциальных жильцов.

Постройка детских садов и школ является особым фактором привлечения молодых семей в качестве постоянных жильцов – потенциальных покупателей квартир в жилых комплексах.

Подводя итог, можно сделать вывод о том, что внешние факторы, влияющие на строительную компанию, имеют важное значение при оценке ее дальнейших перспектив и финансово-экономической устойчивости. Проведение комплексного анализа предприятия с учетом вышеуказанных факторов поможет предприятию улучшить свои позиции среди конкурентов и повысить финансово-экономическую устойчивость.

Использованные источники:
1. Бузырев, В.В. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности строительного предприятия: учебник для студентов высших учебных заведений, обучающихся по специальности «Экономика и управление на предприятии (по отраслям)» / В. В. Бузырев, И. П. Нужина; под общ. ред. В. В. Бузырева. – Москва : КНОРУС, 2016. – 332 с.
2. Абрамов Л.И., Манаенкова Э.А. Организация и планирование строительного производства. Управление строительной организацией: Учеб. для вузов. – М.: Стройиздат, 2000. - 400 с.
3. Экономика строительства: учебник / под общей ред. И.С. Степанова. – 3-е изд., доп. и перераб. – М : Юрайт-Издат, 2007. – 620 с.
4. Ананьев, А.П. Маркетинг / А.П. Ананьев. – М.: Экономист, 2008. – 167с.

УДК 336

Волкова М. Н.
студент
3 курс, факультет «Экономика, сервис и предпринимательство»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет»
Россия, г. Шахты
Корнилова Ю. Т.
магистрант
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет»
Россия, г. Шахты

РАЗВИТИЕ ПЕРВИЧНОЙ И ПОСЛЕДУЮЩЕЙ ОЦЕНКИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В БУХГАЛТЕРСКОМ УЧЕТЕ

Аннотация: в статье рассматриваются основные средства, структура основных средств, способы списания основных средств. Основные документы, регламентирующие порядок учета основных средств. Главные вопросы бухгалтерского учета основных средств. А также развитие основных средств.

Ключевые слова: основные средства, бухгалтерский учет, структура ОС, списание ОС, документация.

Volkova M.N.
student
3rd year, faculty of « Economics, service and entrepreneurship»
Institute of service sector and entrepreneurship (branch) « of don state technical University»
Russia, city Shakhty
Kornilova Yu. T.
undergraduate

Institute of service sector and entrepreneurship (branch) « of don state technical University»
Russia, city Shakhty

THE DEVELOPMENT OF PRIMARY AND SUBSEQUENT EVALUATION OF FIXED ASSETS IN ACCOUNTING

Annotation: the article discusses fixed assets, the structure of fixed assets, methods of writing off fixed assets. The main documents governing the accounting of fixed assets. The main issues of accounting for fixed assets. As well as the methodology for the development of fixed assets.

Keywords: fixed assets, accounting, OS structure, OS write-off, documentation.

В процессе работы любой компании наступает момент, когда требуется провести списание основных средств, но данная процедура должна проводиться правильно и в полном соответствии с требованиями действующего законодательства. Для начала рассмотрим, что понимается под основными средствами (ОС). [1]

Согласно п.5 ПБУ №6 под ОС понимаются объекты имущества предприятия, используемые в качестве средств труда при производстве продукции, выполнении работ или оказании услуг либо применяемые для управления предприятием в течение более одного года или обычного операционного цикла, не предназначенные к перепродаже и способные приносить предприятию экономические выгоды.

Основными документами, регламентирующими порядок учета основных средств в государственных (муниципальных) учреждениях в 2018 году, являются:

- СГС «Основные средства»;
- СГС «Концептуальные основы»;
- Письмо Минфина РФ от 30.11.2017 № 02-07-07/79257;
- Письмо Минфина РФ от 15.12.2017 № 02-07-07/84237 (далее – Письмо № 02-07-07/84237);

Вплоть до внесения изменений в вышеназванные инструкции и другие нормативные правовые акты в целях перехода на новые правила ведения учета основных средств необходимо придерживаться, в частности, отмеченными федеральными эталонами и объяснениями экономического ведомства.[5]

Состав основных производственных средств компании создаётся рядом факторов: характером и объемом выпускаемой продукции; степенью автоматизации и механизации производства; уровнем квалификации и кооперирования; климатическими и географическими аспектами местоположения компании.

Главными проблемами бухгалтерского учета основных средств являются: четкое документальное развитие и уместное отражение в учетных регистрах дохода основных средств, их внутреннего перемещения и выбытия;

четкий расчет и представление в учете суммы износа; правильное формирование результатов при ликвидации; подсчет затрат на ремонт; контроль сохранности и производительности применения.

Основные средства зачисляются в компанию некоторыми методами: обретают объекты за оплату, создают предметы, как вложение учредителя в уставной капитал компании, бесплатное приобретение, согласно договору и так далее.[2]

В целях решения вопросов, в соответствии с учетом основных средств в организации должна быть разработана рациональная концепция документооборота, установлены лица, отвечающие за безопасность и передвижение объектов основных средств. Хозяйственные операции, проводимые компанией, обязаны оформляться оправдательными документами. Они считаются основными учетными документами, в основе которых проводится бухгалтерский учет. Основные учетные документы принимаются к учету, в случае, если они составлены согласно форме, содержащейся в альбомах унифицированных конфигураций основной учетной документации.[2]

Подчеркнем, то что использование надежной и дисконтированной стоимостей с целью оценки основных средств потребует изучение детальных способов и их определения. В этом случае, обратим внимание на то, что в настоящий период, из числа ученых не имеется определенного суждения о том, обязан ли бухгалтер персонально устанавливать утвержденные стоимости. На самом деле, верный расчет надёжной и дисконтированной стоимостей требует значительных затрат времени и глубокой информации, в соответствии с оценочной деятельностью. Поэтому, считаем, то что в случае, если формирование вышеназванных видов оценки является эпизодическим, в этом случае фирме целесообразнее прибегнуть к услугам высококлассного оценщика. В случае, если расчет надежной и дисконтированной стоимостей понадобится постоянно, то фирме будет выгоднее иметь собственного профессионала, занятого данными проблемами. Однако, в случае, если этим профессионалом будет бухгалтер, то существенную часть личного времени, ему предстоит посвящать проблемам определения указанных видов оценки.[3]

Формы первичной документации для учета основных средств и краткие указания по их заполнению утверждены постановлением Госкомстата России от 21.01.2003 г. № 7 «Об утверждении унифицированных форм первичной учетной документации по учету основных средств и нематериальных активов, материалов, малоценных и быстроизнашивающихся предметов, работ в капитальном строительстве» (табл.1).

Табл.1 «Формы первичной документации для учета основных средств»

Номер унифицированной формы	Наименование формы
ОС-1	Акт о приеме-передаче объекта основных средств
ОС-3	Акт о приеме-сдаче отремонтированных, реконструируемых и модернизированных объектов
ОС-4	Акт о списании объекта основных средств
ОС-4а	Акт о списании автотранспортных средств
ОС-6	Инвентарная карточка учета основных средств
ОС-14	Акт о приеме (поступлении) оборудования
ОС-15	Акт о приеме-передаче оборудования в монтаж
ОС-16	Акт о выявленных дефектах оборудования

Первоначальной стоимостью основных средств, приобретенных за плату, признается сумма фактических затрат организации на приобретение, сооружение и изготовление за исключением налога на добавленную стоимость и иных возмещаемых.[1]

Модифицирование начальной цены основных средств, в которой они установлены в бухгалтерском учете, разрешается в случаях достройки, дооборудования, модернизации, перестройки, неполной ликвидации и переоценки основных средств. Издержки в достройку, дооснащение, реконструкцию, модернизацию объекта основных средств предусматриваются в счете 08 «Вложения во внеоборотные активы». В соответствии с окончанием работ, расходы могут проявляться в учете одним из двух способов:

— присоединены в повышение начальной цены объекта основных средств;

— учитываться на счете «Основные средства» обособленно.

Таким образом, бухгалтерский учет основных средств, представляет собой постоянно меняющуюся концепцию, целью которой является с одной стороны, адекватное отображение работы компании в нынешних обстоятельствах, а с другой стороны, четкое вычисление налогов, создающих прибыль страны.

Использованные источники:

1. «Бухгалтерский учет и анализ» Зотова Н.Н., Зырянова О.Т.: учебное пособие.-КГУ,2014г. (дата обращения 21.10.2018г.)

2. Попова В.Ю. Бухгалтерский и налоговый учет основных средств: современные тенденции развития // Научный форум: Экономика и менеджмент: сб. ст. по материалам X междунар. науч.-практ. конф. — № 8(10). — М., Изд. «МЦНО», 2017. — С. 17-22. (дата обращения 21.10.2018г.)

3. Совершенствование развития бухгалтерской оценки основных средств. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/sovershenstvovanie-metodiki-buhgalterskoy-otsenki-osnovnyh-sredstv-1 (дата обращения 21.10.2018г.)
4. Списание основных средств (ОС) в 2018 году. URL: http://buhuchetpro.ru/spisanie-osnovnyh-sredstv/ (дата обращения 21.10.2018г.)
5. Основные средства. URL: https://studme.org/59762/ekonomika/osnovnye_sredstva_nematerialnye_aktivy_predpriyatiya (дата обращения 21.10.2018г.)

УДК 336.71

Волкова М. Н.
студент
3 курс, факультет «Экономика, сервис и предпринимательство»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет»
Россия, г. Шахты
Каспрук В. В.
магистант
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет»
Россия, г. Шахты
Научный руководитель: Буряков Г.А.
д.э.н, профессор кафедры «Экономика и менеджмент»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет»
Россия, г. Шахты

ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ РЕСУРСОВ КОММЕРЧЕСКИМИ БАНКАМИ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ

Аннотация: в статье рассматриваются особенности депозитной политики коммерческих банков, пути решения основных проблем. Привлечение экономических ресурсов и изменение их структуры источников. Политика Центрального банка Российской Федерации. Так же формирование структуры в коммерческом банке.

Ключевые слова: депозит, коммерческий банк, физическое лицо, юридическое лицо, депозитные операции, пассив, актив.

Volkova M.N.
student
3rd year, faculty of « Economics, service and entrepreneurship»
Institute of service sector and entrepreneurship (branch) « of don state technical University»
Russia, city Shakhty

Kaspruk V.V.
undergraduate
Institute of service sector and entrepreneurship (branch) « of don state technical University»
Russia, city Shakhty
Scientific supervisor: Buryakov G.A.
D. E. N., Professor of Economics and management Department»
Institute of service sector and entrepreneurship (branch) « of don state technical University»
Russia, city Shakhty

THE PROBLEM OF ATTRACTING THE RESOURCES OF COMMERCIAL BANKS IN THE DOMESTIC MARKET

Annotation: the article discusses the features of Deposit policy of commercial banks, ways to solve the main problems. Attracting economic resources and changing their source structure. Policy of the Central Bank of the Russian Federation. Also, the formation of a structure in a commercial Bank.

Keywords: deposit, commercial bank, individual, legal entity, deposit operations, liability, asset.

Значимым инструментом развития ресурсной базы считается депозитная политика банка. Депозитная политика — это совокупность мероприятий коммерческого банка, направленных на установление конфигураций, задач, содержания банковской деятельности, согласно развитию банковских ресурсов, их планированию и регулированию возвратной основе. Депозитная политика обязана в первую очередь в целом соответствовать следующим условиям:[1]

- экономическая целесообразность;
- конкурентоспособность;
- внутренняя непротиворечивость.

Депозитная политика должна основываться на объективных закономерностях развития и применения валютной прибыли и накоплений юридических и физических лиц и государства. Так же необходимо принимать во внимание более значительные особенности привлечения депозитов юридических и физических лиц. Такой особенностью считается то, что, к примеру, вложения муниципальных организаций и юридических лиц в банки сравнительно малочисленные, отличаются большими масштабами и относительно стремительной оборачиваемостью. Депозиты же физических лиц, напротив, значительно многочисленнее, но меньше по размерам и оборачиваются очень медленно. Операции, согласно, привлечению депозитов населения отличаются собственной трудоемкостью.

Для формирования и свершения личных целей, а кроме того результативного функционирования, кредитные организации обязаны формировать основные направления депозитной политики.

Одним из главных направлений депозитной политики банка считаются задачи, связанные с управлением рисками в сфере пассивных операций. В основе депозитной политики присутствуют проблемы постоянного поддержания требуемого объема диверсификации депозитных ресурсов, а кроме того в депозитной политике необходимо отразить возможности сбалансированности в пассивах и активах банков согласно срокам и процентным ставкам.[3]

Привлечение экономических ресурсов и изменение их структуры источников считается главным элементом политики управления пассивами и активами в коммерческом банке. Своевременное, результативное и грамотное управление пассивными операциями коммерческих банков подразумевает реализацию квалифицированной и успешной депозитной политики банковскими институтами.[2]

В рамках современного формирования рынка банковских услуг уместно отметить несколько проблем, свойственных депозитной политике, проводимой коммерческими банками, а кроме того, рекомендовать несколько путей решения обнаруженных проблем. Это обеспечит коммерческим банкам вероятность снижения рисков с целью увеличения производительности своей деятельности и недопущения банкротства коммерческого банка.

Проблемы депозитной политики коммерческих банков и пути их решения представлены в таблице 1.[3]

Табл. 1 «Проблемы депозитной политики коммерческих банков и пути их решения»

Проблемы	Пути решения
1	2
1. Развитие конкуренции в банковской системе между коммерческими банками за вкладчиков и заемщиков	Увеличение привлекательности депозитных операций в интересах вкладчиков согласно сумме, срокам, процентным ставкам; введение новейших технологий в депозитных операциях; увеличение качества обслуживания; укрепление имиджа коммерческого банка на рынке банковских услуг; проведение точной и эффективной рекламы.
2.Недостаточность ресурсной базы.	Увеличение доверия к коммерческим банкам со стороны юридических и физических лиц; стимуляция депозитной политики коммерческих банков; минимизирование воздействия неблагоприятных условий в работе коммерческих банков, и, в частности, мобилизация депозитных ресурсов.
3.Обеспечение сохранности вложенных депозитов.	Страховка депозитов со стороны государства и неотъемлемых нормативов Центрального банка Российской Федерации увеличение характеристик стабильности и ликвидности работы коммерческого банка.
4.Нестабильность банковского сектора.	Политика Центрального банка Российской Федерации, сориентированная на стабилизацию условий в банковском секторе; осуществление квалифицированной и результативной политики коммерческими банками с целью предоставления успешного функционирования и преграды банкротству.

5.Недостатки в проведении депозитного процесса, неправильно выбранная депозитная политика.	Формирование структуры в коммерческом банке, которая реализовывает управление депозитных операций; реализация увеличения квалификации работников коммерческих банков.

В частности, проблемой на сегодняшний день являются — низкие процентные ставки, прибыль от которых никак не покрывает сложившуюся инфляцию. Решением может послужить, внедрение группы безотзывного депозита, первоначальный законопроект которых рассматривается уже давно. [4]

Как говорит **сотрудник юридического бюро «Замоскворечье» Дмитрий Шевченко,** на банки возложены публично-правовые функции, которые, по сути, являются государственными. Это, в частности, противодействие легализации средств, добытых незаконным путем. «Такая деятельность часто несет в себе элементы оперативно-розыскной деятельности, но при этом банки не являются ее субъектом. Все это и порождает такие вот «перегибы», когда блокируются счета, карты и создаются прочие сложности клиентам в распоряжении денежными средствами до получения банком документов о происхождении денег. Как правило, жалобы клиентов являются малоэффективными, поскольку банк в первую очередь дорожит не только своей репутацией, но и лицензией, а Банк России строго требует контролировать операции на сумму 600 и более тысяч рублей», — поясняет Шевченко.

Законодательство дает банку право отказывать в проведении любой операции, которую тот сочтет сомнительной, а также право в любой момент отказать сомнительному клиенту в обслуживании. Клиенту в таком случае придется оспаривать отказ финансовой организации в суде. [7]

Министерство экономического развития пересмотрело прогноз социально-экономического развития в сторону снижения темпов экономического роста (до 1,8% в 2018 году и до 1,3% в 2019) и повышения инфляции (с ранее прогнозируемых 3,1% до 3,4%) бояться резкого роста ставок не следует. [5]

«У нас низкий уровень внешнего долга, и это дифференцирует Россию от других развивающихся стран», — подчеркнул министр Министерства экономического развития Максим Орешкин. Кроме того, в 2018 году у России ожидается профицит бюджета примерно в 1% ВВП. «Чтобы вы понимали, насколько сейчас устойчива система государственных финансов России: запас ликвидности, который есть у государства, спокойно может позволить России год не заимствовать в принципе, поэтому здесь запас очень большой», — подчеркнул министр.[6]

В свою очередь, заместитель министра финансов России Владимир Колычев оценил, что этих «запасов» хватит до конца 2019 года. «Сейчас на текущий момент у нас ликвидных средств порядка трех триллионов рублей -

средства, которые размещены и в депозиты банков, и в РЕПО, и в другие инструменты», - сказал он. Кроме того, есть еще средства на счетах Центрального банка.

Что касается грозящих России новых санкций со стороны американских властей, то они «добавляют волатильности, но кардинально ситуацию не меняют», заверил Глава Минэкономразвития Максим Орешкин.[6]

Чтобы повысить предсказуемость действий денежных властей и снизить волатильность финансовых рынков, коммерческие банки в поисках источников средств обратились к средствам вкладчиков. Средняя максимальная ставка вкладов в 10 крупнейших банках по размеру депозитов населения во второй декаде июня 2018г. увеличилась до 6,45%, следует из опубликованных ЦБ данных. Еще в первой декаде месяца ставка находилась на историческом минимуме – 6,05% годовых.

С начала 2018 г. Центральный Банк рассчитывает среднюю максимальную ставку по вкладам Сбербанка, ВТБ, Россельхозбанка, Газпромбанка, Альфа-банка, Бинбанка, «Открытия», Райффайзенбанка, Промсвязьбанка, Совкомбанка. Центральный Банк рекомендует коммерческим банкам устанавливать ставки депозитов для населения не выше значения максимальной ставки банков из ТОР-10, увеличенной на 2 процентных пункта (п. п.).

Увеличение максимальной ставки также было вызвано введением крупнейшими банками временных вкладов. Так, 15 июня 2018г. Сбербанк предложил клиентам промовклад «Побеждай» с повышенной ставкой 6% годовых в честь победы сборной России в первом матче на чемпионате мира по футболу. Первоначально предполагалось, что его можно будет открыть до 26 июня, затем до 2 июля. После воскресной победы российской сборной над испанской, Сбербанк объявил о продлении срока приема вклада до 8 июля. До введения вклада максимальная ставка розничного вклада Сбербанка не превышала 4,45% годовых, а vip-вклада – 5,55%.

Кроме того, во второй декаде июня 2018г. Райффайзенбанк начал принимать рубли от новых клиентов и лиц, имеющих в банке текущие счета, в новый вклад «Приветственный» под 6,51% годовых (с учетом капитализации) на полгода или под 6,01% – на год. Открыть его можно до 18 июля. Ранее максимальная доходность розничного вклада Райффайзенбанк составляла 4,07% годовых. [8]

В настоящий период существуют конкретные сложности, связанные с реализацией депозитных операций. [6] К их количеству можно отнести следующие: создание низко результативной депозитной политики коммерческими банками; существенный удельный вес наличного финансового оборота в общем валютном обороте; концентрация банковских возможностей государства; недостаток долговременных ресурсов, требуемых для предоставления инвестиционных потребностей экономики; дефицит сформировавшейся культуры сбережения у населения; а кроме того,

потребность последующего увеличения качества обслуживания клиентов в банках.

Использованные источники:

1. Депозитная политика. [Электронный ресурс] URL: http://pravo.studio/kreditovanie/depozitnaya-politika-kommercheskogo-44705.html (Дата обращения 25.10.2018г.)
2. Проблемы депозитной политики коммерческого банка. URL:https://spravochnick.ru/bankovskoe_delo/depozitnaya_politika_banka/problemy_depozitnoy_politiki_kommercheskogo_banka/ (Дата обращения 25.10.2018г.)
3. Основные проблемы и пути их решения. [Электронный ресурс] URL:https://studbooks.net/1253623/bankovskoe_delo/osnovnye_problemy_osuschestvleniya_depozitnyh_operatsiy_puti_resheniya (Дата обращения 25.10.2018г.)
4. Депозитная политика коммерческого банка. [Электронный ресурс] URL: http://finlit.online/dengi-kredit-banki/depozitnaya-politika-kommercheskogo-25554.html (Дата обращения 25.10.2018г.)
5. Проблемы депозитной политики. [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/search/base/ (Дата обращения 25.10.2018г.)
6. Какие риски в ближайшее время грозят российской экономике? URL: https://www.gazeta.ru/business/2018/09/06/11950969.shtml (Дата обращения 25.10.2018г.)
7. Трегубова Е. Были ваши, стали банка. Как вкладчики остаются без собственных денег. URL:http://www.aif.ru/money/mymoney/byli_vashi_stali_banka_kak_vkladchiki_ostayutsya_bez_sobstvennyh_deneg?utm_source=aif&utm_medium=free&utm_campaign=main (Дата обращения 05.02.2018)
8. Терченко Э., Коваль Л. Максимальная ставка вкладов резко выросла. URL: https://www.vedomosti.ru/finance/articles/2018/07/02/774363-maksimalnaya-stavka-vkladov-rezko-virosla (Дата обращения 02.07.2018)

УДК 159.99

Вологдина П.Е.
студент
4 курс, факультет «Психологии и педагогики»
Алтайский Государственный Университет
Россия, г. Барнаул
Научный руководитель: Ипполитова Е.А.
Кандидат психологических наук, доцент

ФЕНОМЕН ЖИЗНЕННЫХ ПЕРСПЕКТИВ В ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ НАУКЕ

Аннотация: в статье представлены основные направления изучения феномена жизненных перспектив, предложено понимание жизненной перспективы с точки зрения системного подхода.

Ключевые слова: жизненная перспектива, временная перспектива, жизненная стратегия, временная трансспектива, жизненный путь.

Vologdina P.E.
student
4 year, Faculty of Psychology and Pedagogy
Altai State University
Russia, Barnaul
Scientific adviser: Ippolitova E.A.
Candidate of Psychological Sciences, Associate Professor

PHENOMENON OF VITAL PROSPECTS IN PSYCHOLOGICAL SCIENCE

Annotation: the article presents the main directions of the study of the phenomenon of life prospects, an understanding of the life perspective from the point of view of a systems approach.

Keywords: life perspective, time perspective, life strategy, temporary trans-perspective, life pat.

Проблематика планирования будущего является актуальной областью современной психологии. Научные исследования жизненных перспектив показали не только их значимость в управлении личностью временем собственной жизни, но и доказали то, что адекватно поставленные способностям и возможностям человека жизненные цели служат опорой в организации активности в настоящем.

К настоящему времени жизненные перспективы личности в психологии исследованы достаточно глубоко. Выделены следующие подходы к их изучению:

- мотивационный (К. Левин, В. Ленс, Ж. Нюттен, П. Фресс),
- событийный (Р.А. Ахмеров, Е.М. Головаха, А.А. Кроник),
- типологический (К.А. Абульханова-Славская, Т.Н. Березина, В.Ф. Серенкова),
- образовательный (М.Р. Гинзбург, И.В. Дубровина, Н.Н. Толстых),

• прогностический (П.К. Анохин, Н.А. Бернштейн, В.А. Иванников, Л.А. Регуш) и т.д. [13].

Предложены варианты понимания данного явления, его структуры, содержания функций, динамических характеристик (К.А. Абульханова-Славская, В.И. Ковалев, А.А. Кроник, Ж. Нюттен, И.А. Ральникова). Широко представлены результаты эмпирических исследований жизненных перспектив, учитывающих не только возрастной (Е.И. Головаха, А.А. Кроник, Р. Кулен, Б. Ньюгартен, Ш. Бюлер и др.), но социальный и личностный контексты (Е.И. Головаха, В.Н. Карандышев, Р. Кастенбаум, Т. Коттл, А.А. Кроник, В.И. Мудрак, Ж. Нюттен, С.Л. Рубинштейн, Н.Н. Толстых, Л. Франк и др.). Был получен опыт использования результатов научных исследований в практике консультативной и тренинговой работы (Р.А. Ахмеров, А.А. Кроник, В.С. Хомик) [13, 14].

На современном этапе развития психологии в ее академической области, наравне с термином «жизненная перспектива», распространены такие понятия, как «временная перспектива», «перспектива будущего», «психологическая перспектива», «личностная перспектива», «жизненная стратегия», «личное будущее», «временной кругозор», «временная перспектива будущего» и др. Одни из этих понятий являются синонимами, между другими существуют определенные различия. Некоторые ученые считают, что временная перспектива и жизненная перспектива обозначают один и тот же субъективный параметр времени [16].

Наиболее ранние исследования феномена «жизненных перспектив личности» в отечественной психологии возникли в рамках психологии жизненного пути. Так, развивая идеи С.Л. Рубинштейна, К. А. Абульханова-Славская выделила несколько элементов временной перспективы: психологическую, личностную, жизненную перспективы, которые составляют уровни по пути планирования и реализации целей. Если психологическая перспектива отвечает за когнитивный план будущего, то личностная определяет готовность человека действовать по раннее запланированному алгоритму. А жизненная перспектива, по ее мнению, представляет собой благоприятное развитие событий, но для «сбывания» данной перспективы необходимо было подготовить весь предшествующий ход [1, 2].

Продолжая рассуждения К.А. Абульхановой-Славской, Т.Н. Березина представила подход к изучению жизненных перспектив, который опирается на типологический принцип [1]. В нем предполагается, что не все типы личностей располагают развитой интеллектуальной способностью прогнозирования будущего. Ею была выявлена и эмпирически доказана гипотеза о существовании трех типов жизненных перспектив или типов личностей с выраженными особенностями их жизненных перспектив:

1. Когнитивная перспектива. Личность в этом случае способна сознательно и достаточно детально строить жизненные планы, структурировать будущее, видеть свои перспективы и себя в будущем.

2. Личностно-мотивационная, когда отсутствует когнитивный план или даже сколько-нибудь четкие представления о будущем, однако мотивация достижения создает могучую направленность личности в будущее и определенную гарантию его реализации. Она представляет собой целостную готовность к трудностям, даже к неопределенности, что расходится с собственно когнитивным планом.

3. Жизненная перспектива создается предшествующей жизнью, когда уже достигнутая личностная жизненная позиция дает личности потенциал, приоритеты, которые гарантируют успешное будущее.

Жизненная перспектива, согласно Т.Н. Березиной, это реальный жизненный потенциал личности, который был заложен прошлым опытом, уровнем ее развития, наличными способностями, что и составляет реальную движущую силу, гарантируя успешность ее будущего [1].

Детерминация этих типов позволила разрешить противоречие: мотивация достижения (и мотивация как таковая) не является единственной причиной активности личности, побудителем ее движения в будущее, временная проекция личности может строиться преимущественно не только на мотивации, но и на других механизмах.

Обобщение научных идей относительно составляющих содержания перспективы с точки зрения ее планирования позволяет рассматривать в качестве последних не только жизненные цели, ценностные ориентации, планы, программы, но и средства реализации целей, мотивы, смыслы.

Тогда возникает вопрос функционального соотношения составных частей жизненной перспективы. В плане ответа на данный вопрос сложилась научная традиция, выразить которую можно словами В. Ф. Серенковой, по мнению которой программы и планы выполняют организующую функцию временной перспективы, выступают в качестве основ достижения будущих целей [19].

В свою очередь Е.И. Головаха, изучая жизненную перспективу, трактует ее как целостную картину будущего в сложной противоречивой взаимосвязи программируемых и ожидаемых событий, с которыми человека связывает социальная ценность и индивидуальный смысл собственной жизни [4,6]. Е.И. Головаха и А.А. Кроник полагают, что жизненная перспектива характеризует способность личности действовать в настоящем в плане предвидения сравнительно отдаленных будущих событий и формируется во взаимосвязи ценностных ориентаций, жизненных целей и планов [6]. Изучение событий позволяет определить дискретную картину будущего, представленного совокупностью последовательных моментов, так называемых «точек» на линиях жизни, направленных в будущее.

Они выделяют три типа событийных связей [6]:

1. связи, принадлежащие прошлому;
2. потенциальные связи - события принадлежат будущему;
3. актуальные связи, соединяющие события прошлого и будущего.

Таким образом, временная перспектива определяется как «протяженность времени, где размещаются основные жизненные события личности, которые выстроены вдоль оси времени не беспорядочно, а последовательно и причинно взаимосвязаны» [7].

Жизненную перспективу можно оценить по ряду критериев. Е.И. Головаха выделяет следующие параметры оценки жизненной перспективы: согласованность, реалистичность, продолжительность, дифференцированность, оптимистичность [4, 7]. Будущая временная перспектива как согласованная или «целостная картина будущего» характеризуется зависимостью событий жизненного пути (прошедших, настоящих и будущих) друг с другом различного рода причинно-следственными и инструментально-целевыми связями. При несогласованности перспективы присутствует недостаточная связанность жизненных событий между собой, возникает феномен «временной некомпетентности», который негативно влияет на адаптацию личности к конкретным условиям социального мира. Вместе с этим несогласованность жизненной перспективы влечет за собой не высокую субъективную актуальность событий жизни, переживание времени как чрезмерно растянутого.

Дифференцированность перспективы предполагает выделение в картине будущего последовательных этапов. В психологической литературе принято деление жизненной перспективы на ближайшую и отдаленную, либо на ближнюю, среднюю и дальнюю (Е.И. Головаха, А.А. Кроник, Ж. Нюттен) [4, 6, 12] . Разделение жизненной перспективы на этапы в индивидуальном сознании является одним из важнейшим моментом развития личности, характеризующем переход от детства к юности, к решению важнейших задач жизнеустройства, к выбору жизненного пути, становлению социальной зрелости и самостоятельности.

Рассматривая жизненную перспективу как целостное образование, необходимо принять в расчет и ее динамический аспект [16]. Продолжительность жизненной перспективы показывает хронологический «размах» событий будущего, учитывает так же меру планирования дальних этапов жизненной перспективы, которое основывается на выдвижении долговременных целей. По мнению некоторых исследователей, жизненная перспектива – это динамичный образ будущего, а не раз и навсегда выбранная стратегия поведения. Помимо этого существует мнение о том, что каждому качественно новому этапу жизненного пути соответствует специфическое содержание перспективы, в которой одни компоненты сохраняют преемственность, а другие, в свою очередь, отражают реальные изменения в окружающем мире и в самом человеке. Переход к новым этапам жизненного пути предполагает необходимость коррекции или существенной реконструкции жизненной перспективы с учетом психологических особенностей человека, социальных и природных условий его существования [8, 15].

Многие научные исследователи акцентируют внимание на такой составляющей планирования жизненной перспективы как дальние этапы будущего, основанного на выдвижении долговременных целей (Я.В. Васильев, В.Н. Карандышев, И.С. Кон, А.А. Кроник, Ж. Нюттен, В.Ф. Серенкова и др.)[13]. Важность долгосрочного планирования состоит в том, что оно позволяет личности осознанно и реалистично подойти к построению своей жизни, структурировать время деятельности в настоящем таким образом, чтобы поставленные цели и намеченные планы реализовались в будущем.

Реалистичность планирования заключается в способности личности разделять в своих субъективных представлениях о будущем реальность и фантазию, концентрировать усилия на том, что имеет реальные основания для реализации поставленных целей в дальнейшей жизни.

Оптимистичность жизненного планирования своего будущего определяется соотношением позитивных и негативных прогнозов относительно грядущих событий, а так же степенью уверенности в том, что ожидаемые события произойдут именно в намеченные сроки.

С нашей точки зрения, наиболее интересные идеи относительно изучения жизненных перспектив открывает методология системного подхода, позволяющая объединить выделенные ранее тенденции в изучении данного психологического образования. Так, И.А. Ральникова выделяет ведущие аспекты осмысления феномена жизненной перспективы личности и соответствующие исследовательские задачи: 1 - локализация жизненной перспективы в сознании; 2 - содержание жизненной перспективы; 3 - структура жизненной перспективы; 4 - качественные характеристики (согласованность, реалистичность, продолжительность и др.) перспективы; 5 - регулирующая и организующая функции жизненной перспективы; 6 - жизненная перспектива как результирующая индивидуальных особенностей личности; 7 - динамичность жизненной перспективы [13, 16].

На основе анализа выше упомянутых работ, мы, вслед за И.А. Ральниковой, будем рассматривать жизненные перспективы как целостную картину будущего, организующую и управляющую активностью личности в настоящем, которая рассматривается в единстве ценностно-смысловых и организационно-деятельностных аспектов.

Использованные источники:

1. Абульхакова К.А., Березина Т.Н. Время личности и время жизни.СПю., 2001. 304с.
2. Абульханова – Славская К.А. Жизненные перспективы личности\\Психология личности и образ жизни. М., 1987. С. 137-145.
3. Ананьев Б.Г. Избранные психологические труды: в 2т.\\под ред. А.А. Бодалева, Б.Ф. Ломова. М., 1980. 230с.
4. Головаха Е.И. Жизненные перспективы и ценностные ориентации личности // Психология личности в трудах отечественных психологов. – СПб., 2001.

5. Головаха Е.И., Кроник А.А. К исследованию мотивации жизненного пути личности\\Мотивация личности: Сб.науч.тр. М., 1982
6. Головаха Е.И., Кроник А.А. Психологическое время личности. Киев, 1984. 207с.
7. Головаха Е.И. Жизненные перспективы и профессиональное самоопределение. Киев, 1988. С.144.
8. Ипполитова Е.А. Особенности представлений о жизненных перспективах личности в период кризиса середины жизни: автореф.дис. … канд.психол.наук. Барнаул,2005. 20.
9. Кроник А.А. «Lifeline» - биографические тесты и медитации за персональным компьютером\\ «Lifeline» и др. Новые методы психологии жизненного пути. М., 1993. С. 15-42.
10. Кроник А.А. Субъективная картина жизненного пути как предмет психологического исследования\\Психология личности и образ жизни. М., 1987. С. 149 – 152.
11. Кроник А.А., Ахмеров Р.А. Каузометрия: Методы самопознания, психодиагностики и психотерапии в психологии жизненного пути. М.: Смысл, 2008. 294с.
12. Нюттен Ж. Мотивация, действие и перспектива будущего. – М.: Смысл, 2004
13. Ральникова И.А. Жизненные перспективы личности (психологический контекст): монография. – Барнаул, 2002
14. Ральникова И.А., Гурова О.С., Ипполитова Е.А. Психология жизненного пути человека: учебное пособие. Барнаул, 2014.
15. Ральникова И.А., Гурова О.С., Ипполитова Е.А Перестройка системы жизненных перспектив человека на этапе переломных событий. Барнаул, 2012.
16. Ральникова И.А. Жизненные перспективы личности в научной парадигме психологического знания // Известия АлтГУ. 2011. №2-1.
17. Ральникова, И.А. Жизненные перспективы личности: психологический контекст. – Барнаул: Изд-во Алт. Ун-та, 2002. – 152 с.
18. Рубинштейн С.Л. Основы психологии. М., 1994. С.676-684
19. Серенкова В.Ф. Личностная организация времени как средство реализации жизненных планов\\Применение концепции С.Л. Рубинштейна в разработке вопросов общей психологии: Сб.науч.тр. М., 1989

УДК 339

Ворначёва М.С.
студентка 4 курса Калужского
государственного университета
им. К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга
Мишукова В.Н.
студентка 4 курса Калужского
государственного университета
им. К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга
Научный руководитель: Ахмедзянов Р.Р.
кандидат экономических наук
доцент кафедры «Таможенное дело»
Калужский государственный
университет им. К.Э.
Циолковского Россия г. Калуга

ТАМОЖЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИННОВАЦИЙ ВО ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: В статье рассмотрены основные аспекты таможенного регулирования инноваций во внешнеторговой деятельности. Было рассмотрено понятие инноваций. Так же проведен анализ экспорта и импорта Российской Федерации инновационной и высокотехнологической продукции за 2015-2017 годы.

Ключевые слова: таможенное регулирование инноваций, инновации, таможенное оформление, таможенные пошлины, внешнеэкономическая деятельность, льготы.

Vornacheva M.S.
4nd year student
KGU.To.Uh. Tsiolkovsky, Russia, Kaluga
Mishukova V.N.
4nd year student
KGU.To.Uh. Tsiolkovsky, Russia, Kaluga
Research supervisor: Akhmedzyanov R.R.
Candidate of Economic Sciences associate Professor
of the Department of Customs Affairs
KGU.To.Uh. Tsiolkovsky, Russia, Kaluga

CUSTOMS REGULATION OF INNOVATIONS IN FOREIGN TRADE ACTIVITIES

Abstract: The article discusses the main aspects of customs regulation of innovation in foreign trade. The concept of innovation was considered. The analysis of the export and import of the Russian Federation of innovative and high-tech products for the years 2015-2017 was also conducted.
Keyword: customs regulation of innovations, innovations, customs clearance, customs duties, foreign economic activity, privileges.

Наука и современная инновационная технология быстро меняют представление о многих отраслях производства, меняют характер потребления, а, в конечном итоге, меняют и образ жизни. Инновация в общем понимании - это нечто, что введено впервые, чего не было прежде.

Согласно Федеральному закону «О внесении изменений в Федеральный закон «О науке и государственной научно-технической политике»»[340] от 21.07.2011 N 254-ФЗ, инновация - «это введенный в употребление новый или значительно улучшенный продукт (товар, услуга) или процесс, новый метод продаж или новый организационный метод в деловой практике, организации рабочих мест или во внешних связях». То есть, инновация относится к любому звену жизненного цикла экономической деятельности.

В России внешнеэкономическая деятельность стала важным фактором разработки и внедрения инноваций.

Глобализация инновационной деятельности требует углубленного исследования механизма таможенного регулирования инноваций во внешнеторговой деятельности.

Таможенную политику, относящуюся к инновациям, можно разделить на две части: регулирующую экспорт и регулирующую импорт.

Для упрощения процедур оформления экспорта/импорта инновационной продукции и материалов для научных исследований предприятий функционируют научно-инновационные таможенные посты, которые позволяют инновационным компаниям значительно снижать издержки при ввозе и вывозе необходимых компонентов оборудования, биоматериалов и так далее. Инновационный таможенный пост позволяет осуществлять электронное декларирование (физическое присутствие необязательно) и удаленный выпуск товаров (физически товар может находиться на другом складе временного хранения).

Для оформления товаров на таможенном посту организация должна экспортировать и (или) импортировать научно-техническую и инновационную продукцию, а также входить в реестр организаций экспортирующих и (или) импортирующих научно-техническую и

[340] Федеральный закон от 21.07.2011 N 254-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "О науке и государственной научно-технической политике" // (Опубликован: "Собрание законодательства РФ" от 25.07.2011 № 30 (ч. 1), ст. 4602).

инновационную продукцию. Для того чтобы участникам ВЭД рассчитать таможенные платежи онлайн в случае с инновационной продукцией, как правило, требуется консультация со стороны специалистов таможенной службы либо таможенного брокера. Ведь для того, чтобы рассчитать таможенные платежи на научно-технические разработки – формула требует использование иных данных.

Для целей определения инновации, обозначается такая продукция как товары высокой степени переработки, классифицируемые по единой товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза[341](далее - ТН ВЭД ЕАЭС), обычно это коды 84-90, но и другие коды, а также иную продукцию, которая может быть определена законодательством ЕАЭС и РФ.

С точки зрения таможенного дела первостепенное значение играют ставки налога на добавленную стоимость (далее – НДС) и ввозной таможенной пошлины на комплектующие, оборудование и другие инновационные товары.

Ввозные таможенные пошлины на товары не столь значительны по сравнению с НДС, взимаемого в связи с ввозом товаров на таможенную территорию Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС). Это связано с тем, что ставка НДС для любого товара всегда составляет 18 % от таможенной стоимости, а таможенная пошлина обычно ниже в процентном соотношении.

Если рассматривать существующую систему уплаты таможенных платежей, применяемых к товарам, имеющим большое значение для инновационных производств и проведения научных исследований, то оказывается, что для ввоза таких товаров на территорию ЕАЭС созданы достаточно благоприятные условия.

Целый ряд налоговых льгот для инновационной деятельности, имеется в главе 25 Налогового кодекса РФ[342](далее – НК РФ). Прежде всего, это касается освобождения от НДС, уплачиваемого при ввозе инновационных товаров на территорию Союза, а также высокотехнологического оборудования (в том числе комплектующих и запасных частей к нему), аналоги которого не производятся в РФ, и некоторые другие группы товаров, также освобождаемые от данного вида НДС. В соответствии с положениями НК РФ льготы по НДС предоставляются только для оборудования. Для комплектующих, используемых при производстве высокотехнологичных товаров подобных налоговых льгот не предусмотрено.

Кроме освобождения от НДС есть и другие виды льгот для высокотехнологичных товаров. Так для многих видов товаров, аналоги

---

[341] Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16.07.2012 № 54 (ред. от 07.09.2018) "Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза".

[342] Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 11.10.2018) // (Опубликован: "Собрание законодательства РФ" от 07.08.2000 № 32, ст. 3340).

которых не производятся в Российской Федерации, наряду с освобождением от НДС при ввозе установлена нулевая ставка таможенной пошлины на технологическое оборудование, на товары, за исключением, подакцизных, в области исследования и использования космического пространства, а также по запуску космических аппаратов, на медицинские товары отечественного и медицинского производства, а также сырье и комплектующие изделия для их производства.

Инновационные товары также освобождаются от уплаты таможенных сборов за таможенное оформление.

Таможенные пошлины с инновационных товаров взимаются по специфическим ставкам в размере от 0 до 15 евро за единицу ввозимой продукции в зависимости от конкретной товарной группы.

Рассмотрим экспорт инновационной, высокотехнологичной продукции за 2015-2017 года (табл. 1).

Таблица 1 - Экспорт РФ инновационной, высокотехнологической продукции за 2015-2017 гг. (в млн. долл. США)[343]

Показатель	Экспорт			2017 в % к	
	2015	2016	2017	2015	2016
Инновационная, высокотехнологичная продукция – всего	44275	41702	48 837	110,3	117,1
Доля в % инновационной, высокотехнологичной продукции в общем объеме	12,8	14,5	13,6	1,1	0,9

В 2017 г. экспорт инновационной продукции увеличился на 10,3% по сравнению с 2015 г. и на 17,1 по сравнению с 2016 г. Рассматривая показатели экспорта следует отметить, что Россия экспортирует небольшое количество инновационной продукции и в отчетном году видна тенденция увеличения экспорта инноваций.

По данным проведенным в таблице 2 за 2017 г. доля высокотехнологичной продукции составило только 13, 6 % от всей структуры экспорта, что на 1,1 % увеличилось по сравнению с 2015 г. и на 0,9 % по сравнению с 2016 г.

С целью дальнейшего развития российского экспорта инновационной продукции в 2017 году, помимо мер господдержки (льготные кредиты, страхование рисков, госгарантии) осуществляется ряд дополнительных мер поддержки экспортёрам: возмещение до 80 % от общих затрат на транспортировку и участие в выставках, компенсации затрат на защиту интеллектуальных прав и сертификацию продукции, осуществление

[343] Россия в цифрах. 2018: Крат. стат. сб. - М.: Росстат, 2018. - 522 с.

финансирования иностранных покупателей с целью приобретения российской продукции по льготным ставкам.

Далее рассмотрим импорт инновационной, высокотехнологичной продукции за 2015-2017 года (табл. 2).

Таблица 2 - Импорт РФ инновационной, высокотехнологической продукции за 2015-2017 гг. (в млн. долл. США)[344]

Показатель	Импорт			2017 в % к	
	2015	2016	2017	2015	2016
Инновационная, высокотехнологичная продукция – всего	108302	112546	156066	144,1	138,7
Доля в % инновационной, высокотехнологичной продукции в общем объеме	58,7	61,3	68,3	1,2	1,1

Импорт инноваций увеличился в 2017 г. на 44,1% по сравнению с 2015 г. и на 38,7% по сравнению с 2016 г., данная динамика вызвана ростом промышленного производства. Так же заметна тенденция увеличения доли инновационной продукции в общем объеме. Доля в 2017 г. увеличилась на 1,2 % по сравнению с 2015 г., и 1,1 % по сравнению с 2016 г.

Таким образом, чтобы повысить эффективность таможенного регулирования инноваций, требуется:

- максимально развивать информационные технологии и электронный документооборот;
- создавать современные технические средства таможенного контроля инноваций;
- упрощать таможенное оформление научного оборудования и образцов.

Использованные источники:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 11.10.2018) // (Опубликован: "Собрание законодательства РФ" от 07.08.2000 № 32, ст. 3340).
2. Федеральный закон от 21.07.2011 N 254-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "О науке и государственной научно-технической политике" // (Опубликован: "Собрание законодательства РФ" от 25.07.2011 № 30 (ч. 1), ст. 4602).
3. Гончаренко Л.И. и др. Налоговые и таможенные инструменты регулирования инновационной деятельности. Монография. – М.: Дашков и Ко, 2014. – 15 с.
4. Россия в цифрах. 2018: Крат. стат. сб. - М.: Росстат, 2018. - 522 с.

[344] Россия в цифрах. 2018: Крат. стат. сб. - М.: Росстат, 2018. - 522 с.

5. www.customs.ru – Официальный сайт ФТС России.
6. www.gks.ru – Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики.

УДК-574

Воробьева А.С.
студент, 1 курс
«Академия маркетинга и социально
-информационных технологий – ИМСИТ»
Россия, г. Краснодар.
Научный руководитель: Сотникова А.Н.
к.г.н., доцент, преподаватель.
Vorobieva.A.S.
Students, 1course
«Academy of Marketing and Social
Information Technologies –IMSIT»
Russia, q.Krasnodar.
Scientific adviser; Sotnikova.A.N.
Ph.D., associate professor, teacher.

ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИИ
ECOLOGICAL SAFATU OF RUSSIA

Аннотация: Каждый человек стремиться жить в максимально комфортных условиях и обеспечить себе безопасность от любых негативных источников. В последнее время неблагоприятное состояние окружающей среды вызывает у человека не безопасное состояние. Экологическая безопасность является одной из важных и актуальной темой сегодняшнего дня. В настоящий момент невозможно найти на планете место в котором человек не испытывал бы на себе экологических потрясений.

Abstract: Everyone strives to live in the most comfortable conditions and to ensure safety from any negative sources. Recently, the unfavorable state of the environment causes a person not a safe state. Environmental safety is one of the important and relevant topics of today. At the moment, it is impossible to find a place on the planet where a person would not experience environmental shocks.

Ключевые слова: Экология, безопасность, окружающая среда, защищенность, стихийные бедствия, катастрофа, природные ресурсы.

Key words: Ecology, safety, environment, security, natural disasters, natural resources.

Все живое и неживое, что есть на планете Земля: реки, моря, животные, растения, люди – все это составляющие нашей планеты. Существует целая наука, которая изучает взаимодействие человека с природой, и влияние его действий на окружающую среду. Экология дословно в переводе с греческого языка означает «наука о доме, месте обитания». Это означает, что природа является нашим домом, а мы являемся там единственными разумными существами способными принимать

обдуманные и правильные решения. Поэтому на всех нас лежит ответственность за этот мир, за тот дом в котором мы живем.

К большому сожалению люди забыли ,что для того что бы жить в гармонии с собой и природой необходимо заботиться и оберегать все то , что дает тебе возможность для комфортного существования. В последние десятилетия невозможно представить себе полноценную современную жизнь без использования природных ресурсов, которые не успевают пополняться. Увеличение человеческой популяции приводит к росту строения промышленных зон, жертвуя при этом важным для нас природным ресурсом. Истощение природных ресурсов, загрязнение воздуха, почвы и водной среды, различные производственные выбросы оказывают негативное воздействие на окружающую среду. Неблагоприятное состояние окружающей среды вызывает угрозу для безопасного и комфортного существования человека.

Проблема обеспечения экологической безопасности охватило всю планету и стала объектом мировой политики.

В Российской Федерации имеется площадь ненарушенная хозяйственной деятельностью в 11 млн кв км, что составляет 65% всей территории огромной страны. Природная система России очищает и стабилизирует окружающую среду, что дает ей преимущество перед многими странами.

Оценивая состояние окружающей среды в России на пороге XXI в., Президент РФ в послании Федеральному Собранию от 23 февраля 1996 года пишет: "Усилилась деградация природной среды. Хищническое использование земель, вод, лесов, полезных ископаемых в XX веке, что не могло себе позволить ни одно считающее себя цивилизованным общество, превращало СССР — одну из наиболее ресурсообеспеченных стран — в разрозненную территорию. Технический потенциал страны использовался не для приумножения полученного наследия, а фактически для уничтожения освоенных многовековым трудом предыдущих поколений земель, которые оказались затопленными гигантскими водохранилищами или превращены в зоны экологического бедствия".

Именно поэтому, XX век скорее всего войдет в историю как "век предупреждения". Мир технологий и самосовершенствования позволил человеку распоряжаться запасами земли с максимальной для себя выгодой. Тем самым человечество обрело возможность самоуничтожения! Если люди не научатся жить в гармонии с природой, будут продолжать загрязнять окружающую среду, ухудшать демографическую ситуацию, то могут произойти непоправимые последствия.

Федеральный закон даёт определение понятия «экологическая безопасность»: экологическая безопасность – это состояние защищённости природной среды и жизненно важных интересов человека от возможного негативного воздействия хозяйственной и иной деятельности, чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера, их последствий.

Сложившаяся экологическая ситуация в России наиболее полно и точно описана в «Научной основе стратегии устойчивого развития Российской Федерации». Авторы этой статьи выделяют семь ступеней экологической напряженности в России. Все районы России они отнесли к той или иной ступени, показав территории с наиболее острыми и проблемными экологическими ситуациями. Таким образом, на территории России выделяют 56 районов, находящихся в той или иной мере экологической напряженности. К наиболее высокой экологической опасности относятся следующие районы: Средне-Русский, Поволжский, Нижне-Донской, Западно-Уральский, Средне-Уральский, Южно-Уральский, Норильский. В этих районах превышены приделы хозяйственной емкости экосистем. Дальнейшее расширение производства приведет к полному истощению природных комплексов, вызовет очаги заболевания населения.

Низкий уровень качества воды, заражение почвы различными химикатами, заражение воздуха, переработка и утилизация промышленных отходов - это актуальные темы для всех регионов нашей страны.

Наша страна отличается большими размерами, отсюда и разнообразие природных условий, климатических особенностей. Насчитывается более 30 видов опасных природных явлений. Основной ущерб обычно приносят наводнения (около 30%), оползни, обвалы и лавины (21), ураганы и смерчи (14,), сели (3%). Большую угрозу представляют и землетрясения, которые время от времени происходят в Камчатско-Курильском, Прибайкальском и Северо-Кавказском районах. За год в стране случается от 350 до 400 таких неблагоприятных и опасных явлений, в результате которых часто возникают действительно чрезвычайные ситуации.

В последнее время, в нашей стране и за рубежом участились чрезвычайные ситуации техногенного характера, связанных с транспортными катастрофами, авариями на трубопроводах и на шахтах, пожарами и т. п. Нашей стране необходимо новая система экологического регулирования, которая будет поддерживать экологическое равновесие для улучшения условий жизни человека.

Для этого необходимо:

– поэтапное сокращение уровней воздействия производства на окружающую среду. Необходимо создать систему нормирования допустимого воздействия на окружающую среду, создать индустрию утилизации отходов, внедрить использование возобновляемых источников энергии;

– создание экологически безопасной обстановки для проживания, работы и отдыха населения. Необходимо установить нормативы качества природных ресурсов для безопасного воздействия на здоровье человека. Правительству России необходимо задуматься о сокращении числа районов с высоким уровнем загрязнения;

– создание экологического сектора экономики. Роль государства играет важную роль в формирование правил осуществление экологического аудита;

– сохранение и защита природной среды. Необходимо создать систему, которая будет обеспечивать сохранение экосистем во всех регионах;

- своевременное выявление и прогнозирование глобальных и локальных экологических угроз на базе научных исследований в экологической сфере;

- предотвращение завоза на территорию России для переработки и захоронения материалов, опасных для населения и окружающей среды.

Для того что бы обеспечить экологическую безопасность России необходима готовность общества к осознанию важности проблемы экологической безопасности. Поэтому необходимо совершенствование системы и содержания экологического воспитания и образования всего населения не только нашей страны, но и всего земного шара.

Использованные источники:

1. http://ecology-education.ru
2. http://all-ecology.ru
3. http://soc-work.ru/
4. https://studwood.ru/

УДК 658.14/17

Врублевская В.В.
Букарев Д.А.
Иркутский государственный аграрный университет
имени А.А. Ежевского
г. Иркутск, Россия

ОЦЕНКА ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ НА ПРИМЕРЕ ЗАО «ИРКУТСКИЕ СЕМЕНА»

Аннотация. Дебиторская и кредиторская задолженности являются частью денежных отношений предприятия, их величина влияет на формирование рыночной стоимости бизнеса. В статье рассматриваются понятия дебиторской и кредиторской задолженностей, их размер, состав и эффективность использования на основе данных сельскохозяйственного предприятия ЗАО «Иркутские семена». Предложены мероприятия по оптимизации дебиторской задолженности.

Ключевые слова: дебиторская задолженность, кредиторская задолженность, контрагенты, оборачиваемость, экономический эффект.

V.V. Vrublevskaya
D. A. Bukarev
Irkutsk state agrarian University named after Ezhevsky
Irkutsk, Russia

EVALUATION OF RECEIVABLES AND PAYABLES ON THE EXAMPLE OF JSC «IRKUTSK SEEDS»

Annotation. Receivables and payables are part of the monetary relations of the enterprise, their value affects the formation of the market value of the business. The article deals with the concepts of receivables and payables, their size, composition and efficiency of use on the basis of data of the agricultural enterprise CJSC "Irkutsk seeds". And also proposed measures to optimize accounts receivable.

Keywords: accounts receivable, accounts payable, contractors, turnover, economic effect.

Дебиторская и кредиторская задолженности являются неотъемлемой частью денежных отношений и играют огромную роль в деятельности любой организации. Величина задолженностей может существенным образом влиять на формирование конечных показателей экономической деятельности предприятия, на формирование рыночной стоимости бизнеса. Результаты оценки важны не только менеджерам и собственникам предприятия в целях повышения эффективности управления бизнесом, обоснования инвестиционного решения, реструктуризации предприятия (ликвидация, слияние, поглощение, выделение и т. д.), но и необходимы при анализе финансовой эффективности работы предприятия, при стабилизации споров

во внесудебном или в судебном порядке, при переуступке прав требования.

Рассмотрим сущность понятий дебиторской и кредиторской задолженностей, факторы, влияющие на величину задолженностей, а также методы по их оптимизации на рисунке 1.

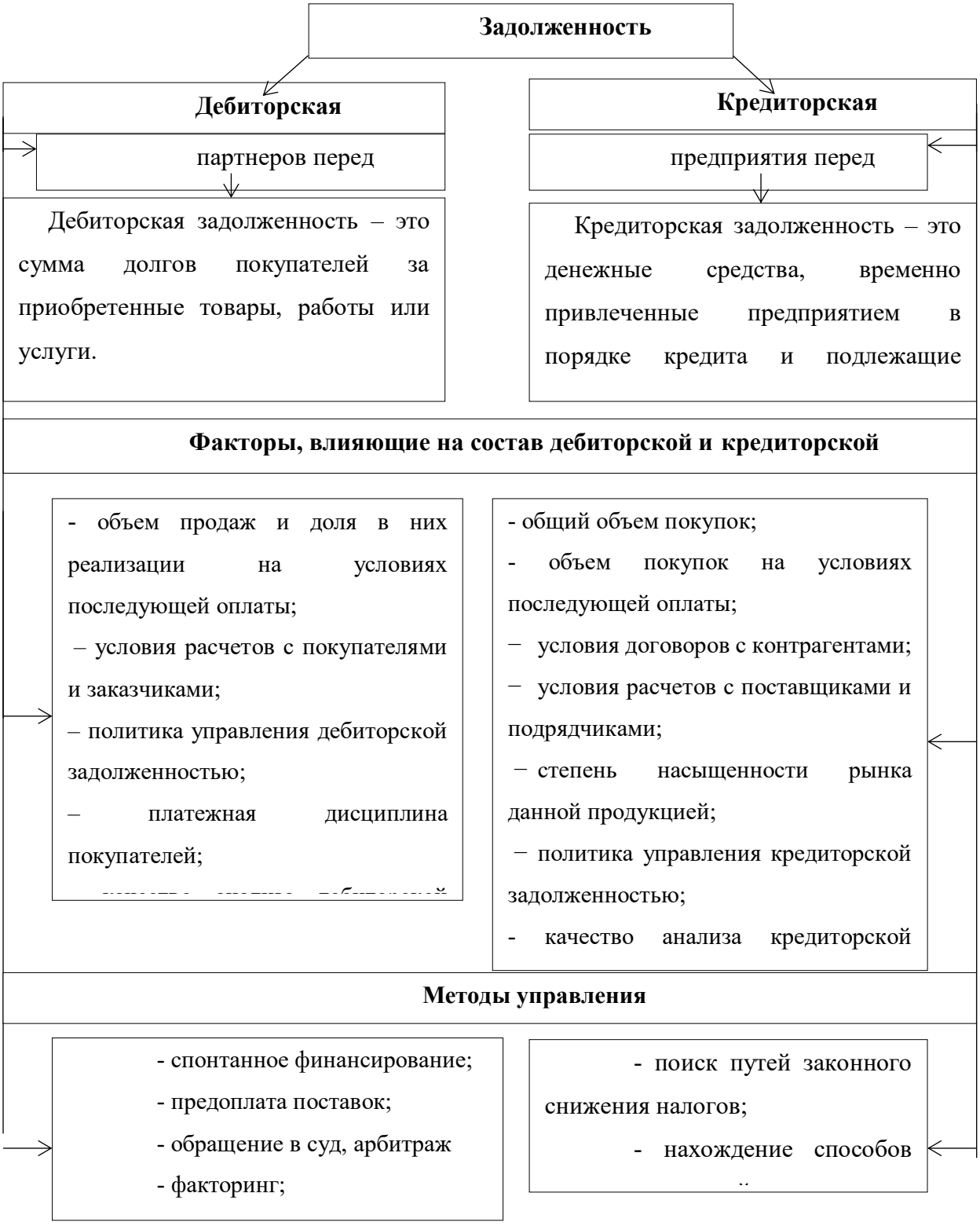


Рисунок 1 – Системное управление дебиторской и кредиторской задолженностью предприятия

Политика управления дебиторской и кредиторской задолженностью представляет собой часть общей политики управления оборотными активами и маркетинговой политики предприятия, направленной на расширение объема реализации продукции и заключающейся в оптимизации общего размера этой задолженности и обеспечении своевременной ее инкассации [1, с. 133].

Рассмотрим состояние дебиторской и кредиторской задолженности, их размеры и эффективность использования на основе данных сельскохозяйственного предприятия ЗАО «Иркутские семена».

Таблица 1 – **Состав и структура дебиторской задолженности ЗАО «Иркутские семена» за 2015-2017 гг.**

Виды дебиторской задолженности	Год						Изменения за период	
	2015		2016		2017			
	тыс. руб.		тыс. руб.		тыс. руб.		тыс. руб.	% к 2015г
Краткосрочная дебиторская задолженность, всего, в т. ч.	2970	00	3310	00	3461	00	91	,8
С покупателями и заказчиками	491	1,5	792	3,5	846	1,1	355	0,9
С прочими дебиторами	1479	8,5	1518	6,5	0615	8,9	864	7,5

За анализируемый период наибольший удельный вес в структуре дебиторской задолженности занимают расчеты с прочимы дебиторами 78,9%, расчеты с покупателями и заказчиками составили 21,1%. В динамике происходит увеличение дебиторской задолженности на 3,8% (491 тыс. руб.) за счет роста расчетов с покупателями и заказчиками на 90,9% (1355 тыс. руб.). Расчеты с прочими дебиторами сократились на 7,5% (864 тыс. руб.).

Таблица 2 – **Анализ оборачиваемости дебиторской задолженности ЗАО «Иркутские семена» за 2015-2017 гг.**

Показатель	Год			Изменения (+/-)
	2015	2016	2017	
Выручка от продажи продукции, тыс. руб.	123434	121156	138999	15565
Дебиторская задолженность, тыс. руб.	12970	13310	13461	491
Стоимость оборотных активов, тыс. руб.	90750	101008	112509	21759
Число дней	360	360	360	-
Период погашения дебиторской задолженности, дней	37,8	39,6	39,8	2,0
Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности, раз	9,5	9,1	9,1	-0,4
Доля дебиторской задолженности в общем объеме текущих активов, %	14,3	13,2	12,0	-2,3
Сумма высвобожденных (-) или привлеченных (+) средств в результате изменения оборачиваемости дебиторской задолженности, тыс. руб.	772,2			

На основании результатов данной таблицы видно, что происходит увеличение выручки на 15 565 тыс. руб. Дебиторская задолженность в 2017 г. составила 13 461 тыс. руб., что на 491 тыс. руб. больше, чем в 2015 г. В составе оборотных активов дебиторская задолженность занимает 12%. Анализ оборачиваемости дебиторской задолженности за период 2015-2017гг. показал привлечение средств на 772,2 тыс. руб. в оборот за счет замедления оборачиваемости дебиторской задолженности до 9,1 раз и увеличения периода оборота до 40 дней.

Поскольку преимущественная доля в формировании заемных источников финансирования принадлежит кредиторской задолженности, целесообразно изучить ее состав и структуру, произошедшие изменения.

Таблица 3 - **Анализ состава и структуры кредиторской задолженности ЗАО «Иркутские семена» за 2015-2017 гг.**

Виды кредиторской задолженности	Год						Изменения	
	2015		2016		2017			
	тыс. руб.		тыс. руб.		тыс. руб.		тыс. руб.	% к 2015г.
Кредиторская задолженность, всего, в т. ч.:	32710	100	35770	100	43571	100	10861	33,2
Перед поставщиками и подрядчиками	1992	6,1	4373	12,2	3018	16,9	1026	51,5
Расчеты по налогам и сборам	40	0,1	24000	67,1	-	-	-	-
Кредиты	14750	45,1	20000	55,9	24000	75,3	9250	62,7
С прочими кредиторами	2987	9,1	2749	7,7	1449	7,8	-1538	-51,5

Анализ состава и структуры кредиторской задолженности за 2015-2017 гг. показал, что наибольший удельный вес в структуре занимают кредиты 75,3%, задолженность перед прочими кредиторами составила 7,8% - это может быть задолженность перед страховыми агентами по страхованию имущества и работников организации, задолженность по невыплаченным штрафам (пеням, неустойкам), задолженность перед поставщиками и подрядчиками 16,9% (задолженность за поступившие и неоплаченные материальные ценности, выполненные работы и оказанные услуги). В целом в динамике происходит увеличение кредиторской задолженности на 33,2% (10861 тыс. руб.) за счет роста задолженности перед поставщиками и подрядчиками на 51,5% (1026 тыс. руб.) и кредитов на 62,7% (9250 тыс. руб.). Задолженность по налогам и сборам в 2017 г. отсутствует в связи с участием ЗАО «Иркутские семена» в программах государственной поддержки Министерства сельского хозяйства Иркутской области.

Таблица 4 – **Анализ оборачиваемости кредиторской задолженности**
ЗАО «Иркутские семена» за 2015-2017 гг.

Показатель	Год			Изменения (+/-)
	2015	2016	2017	
Выручка от продажи продукции, тыс. руб.	123434	121156	138999	15565
Себестоимость продаж, тыс. руб.	171221	112517	137631	-33590
Кредиторская задолженность, тыс. руб.	5019	7162	4967	-52
Стоимость текущих пассивов, тыс. руб.	43338	45298	33885	-9453
Число дней	360	360	360	-
Доля кредиторской задолженности в текущих пассивах, %	11,6	15,8	14,7	3,1
Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности на базе выручки				
Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности	24,0	17,1	28,0	4
Период погашения кредиторской задолженности в днях	15,0	21,0	13,0	-3
Экономический эффект, тыс. руб.	-1 158,3			
Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности на базе себестоимости				
Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности	30,0	15,7	33	3
Период погашения кредиторской задолженности в днях	12	23	11	-1
Экономический эффект, тыс. руб.	-382,3			

Анализ оборачиваемости кредиторской задолженности за 2015-2017 гг. показал, что сумма кредиторской задолженности сократился на 52 тыс. руб. и составил в отчетном периоде 4 967тыс. руб. Если в 2015 году на каждый рубль краткосрочных долгов приходилось 24,0 доходов от продаж, то в отчетном году – 28,0, следовательно, в 2017 г. коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности на базе выручки увеличился на 4,0. Рост коэффициента оборачиваемости кредиторской задолженности свидетельствует об увеличении скорости оплаты задолженности предприятия и снижении роста закупок в кредит. Следствием роста коэффициента оборачиваемости кредиторской задолженности предприятия в отчетном году явилось снижение периода погашения кредиторской задолженности на 3 дня и составило 13 дней, что привело к высвобождению средств в размере 1 158,3 тыс. руб. Экономический эффект в результате ускорения оборачиваемости на 3 оборота и сокращения периода оборота кредиторской задолженности на 1 день рассчитанные на базе себестоимости продаж составил 382,3 тыс. руб.

Таблица 5 – **Сравнительный анализ оборачиваемости дебиторской и кредиторской задолженности на ЗАО «Иркутские семена» за 2015-2017 гг.**

Показатель	Дебиторская задолженность	Кредиторская задолженность	Результат сравнения
Остатки на начало периода, тыс. руб.	13310	7162	6148
На конец периода, тыс. руб.	13451	4967	8484
Средние остатки, тыс. руб.	13381	6065	7316
Период оборота, в днях	35,0	16,0	19
Оборачиваемость, в оборотах	10,3	22,5	-12,2
Коэффициент соотношения ДЗ и КЗ	2,2		

Оценка состояния дебиторской и кредиторской задолженностей позволяет сделать следующий вывод о том, что период погашения кредиторской задолженности на 19 дней меньше, чем дебиторской задолженности. Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности составил 22,5, данный показатель характеризует, что на 12 дней быстрее предприятие рассчитывается со своими долгами. В организации преобладает сумма дебиторской задолженности, причина в более низкой скорости ее обращения. Такая ситуация может привести к необходимости привлечения дорогостоящих кредитов банков и займов для обеспечения текущей производственно-хозяйственной деятельности предприятия.

Дополнительным инструментом управления дебиторской задолженности является спонтанное финансирование. Спонтанное финансирование - это предоставление скидки покупателю за ускоренную оплату продукции.

Начнем с внедрения системы скидок на ЗАО «Иркутские семена». Предположим, покупателям будут предоставлены следующие скидки в зависимости от внесенной предоплаты:

1) если покупатель сразу вносит 10% предоплаты от общей суммы , то получает скидку в размере 1,5%;

2) если покупатель сразу вносит 30% предоплаты от общей суммы , то получает скидку в размере 3%.

В таблице 6 представлены основные показатели, на которых отразится внедрение подобной политики управления расчетами.

Таблица 6 – **Преимущества ЗАО «Иркутские семена» от использования системы скидок**

Показатель	2017	С учетом скидки	Изменения (+/-)
А. Предоставляется скидка 1,5% при предоплате 10%			
Дебиторская задолженность, тыс. руб.	13461	12115	-1346
Период погашения дебиторской задолженности, дней	40	31	-9
Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности	9,1	12	3,1

Экономический эффект в результате ускорения оборачиваемости	-	-3474,98	-
Б. Предоставляется скидка 3% по предоплате 30%			
Дебиторская задолженность, тыс. руб.	13461	9423	-4038
Период погашения дебиторской задолженности, дней	40	25	-15
Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности	9,1	14,4	5,3
Экономический эффект в результате ускорения оборачиваемости	-	-5791,63	-

На основании данных таблицы можно сделать вывод, если покупатель выберет вариант А, то сумма дебиторской задолженности снизится на 1 346 тыс. руб. и составит 12 115 тыс. руб. К тому же подобная динамика приведет к ускорению коэффициента оборачиваемости дебиторской задолженности на 3,1. Получается, что до внедрения скидки дебиторская задолженность превращалась в денежные средства в среднем 9 раз, а после – уже 12 раз. При этом период погашения данного вида задолженности снизился на 9 дней. Подобная динамика оценивается положительно, так как сокращается срок возврата покупателями своей задолженности. В результате чего происходит высвобождение денежных средств в размере 3 474,98 тыс. руб.

При выборе варианта Б. общая сумма дебиторской задолженности сократится на 4 038 тыс. руб. и составит 9 423 тыс. руб. Происходит высвобождение средств из оборота в размере 5 791,63 тыс. руб. за счёт сокращения срока погашения дебиторской задолженности на 15 дней и ускорения ее оборачиваемости на 5,3 оборота.

Таблица 7 – **Сравнительный анализ дебиторской и кредиторской задолженности на ЗАО «Иркутские семена» после применения спонтанного финансирования**

Показатель	Кредиторская задолженность	Дебиторская задолженность после применения спонтанного финансирования	Результат сравнения
Остатки на конец периода, тыс. руб.	4967	9423	4456
Период оборота, в днях	16,0	31	15
Оборачиваемость, в оборотах	22,5	11,6	-10,9
Коэффициент соотношения КЗ/ДЗ	0,6		

На основании данной таблицы можно сделать вывод о том, что применение спонтанного финансирования сократит превышение дебиторской задолженности над кредиторской, что положительно скажется на финансовом состоянии предприятия. Коэффициент соотношения кредиторской задолженности к дебиторской составит 0,6, т.е. на 1 рубль дебиторской задолженности приходится 60 копеек кредиторской. Поэтому применение

такого направления корректировки величины дебиторской задолженности, как спонтанное финансирование на ЗАО «Иркутские семена» является целесообразным и наиболее оптимальным.

Использованные источники:

1. Бабаев, А.М., Петров А.М. Управление дебиторской задолженностью // Финансовый менеджмент. - №9. – 2015. – С. 132-139. - Электрон. текстовые дан. // Лань: электронно-библиотечная система. – Режим доступа: https://e.lanbook.com/reader/journalArticle/504751/#1.
2. Лебедев, К.Ю. Сущность анализа дебиторской и кредиторской задолженности // Журнал Модели, системы, сети в экономике, технике, природе и обществе. – Оренбургский государственный университет.– 2015. – С. 46-52. Режим доступа: https://elibrary.ru/item.asp?id=27311880.
3. Тяпкина, М.Ф., Учебное пособие по диагностики эффективности деятельности сельскохозяйственных организаций для студентов по направлению подготовки 38.05.01 – экономическая безопасность очного и заочного обучения – Иркутск: ИрГАУ им. А. А. Ежевского, 2017 -76с. Режим доступа: http://195.206.39.221/fulltext/i_000651.pdf.
4. Хомякова, В.С. Анализ расчета дебиторской и кредиторской задолженности предприятия / В.С. Хомякова // Актуальные проблемы бух. учета, анализа и аудита. – 2014. - №6. Режим доступа: https://elibrary.ru/download/elibrary_22546954_73521249.pdf.
5. Тяпкина, М.Ф., Власова И.О. Потенциал предприятия: подходы к определению и оценке // Вестник ИрГСХА, 2015. - № 66. С. 154-160. Режим доступа: https://elibrary.ru/download/elibrary_23676214_70793893.pdf
6. Тяпкина, М.Ф. Прогнозирование развития деятельности сельхозтоваропроизводителей на основе экономического мониторинга. Диссерт. на соискание ученой степени канд. Экон. наук / Иркутск. - 2004.
7. Тяпкина М.Ф. Проблемы развития сельского хозяйства региона /Известия иркутской государственной экономической академии (Байкальский государственный университет экономики и права), 2011. - № 1. С. 11. Режим доступа: https://elibrary.ru/download/elibrary_15576144_52121255.pdf.
8. Тяпкина М.Ф., Ильина Е.А. Подход к управлению финансовым потенциалом предприятия // Вестник НГУЭУ, 2015. - № 1. С. 71-77. Режим доступа: https://elibrary.ru/download/elibrary_23241362_60707070.pdf.

References

1. Babaev, A.M., Petrov A.M. Upravlenie debitorskoj zadolzhennost'yu // Finansovyj menedzhment. - №9. – 2015. – S. 132-139. - EHlektron. tekstovye dan. // Lan': ehlektronno-bibliotechnaya sistema. – Rezhim dostupa: https://e.lanbook.com/reader/journalArticle/504751/#1.
2. Lebedev, K.YU. Sushchnost' analiza debitorskoj i kreditorskoj zadolzhennosti // ZHurnal Modeli, sistemy, seti v ehkonomike, tekhnike, prirode i obshchestve. – Orenburgskij gosudarstvennyj universitet.– 2015. – S. 46-52. Rezhim dostupa: https://elibrary.ru/item.asp?id=27311880.

3. Tyapkina, M.F., Uchebnoe posobie po diagnostiki ehffektivnosti deyatel'nosti sel'skohozyajstvennyh organizacij dlya studentov po napravleniyu podgotovki 38.05.01 – ehkonomicheskaya bezopasnost' ochnogo i zaochnogo obucheniya – Irkutsk: IrGAU im. A. A. Ezhevskogo, 2017 -76s. Rezhim dostupa: http://195.206.39.221/fulltext/i_000651.pdf.
4. Homyakova, V.S. Analiz rascheta debitorskoj i kreditorskoj zadolzhennosti predpriyatiya / V.S. Homyakova // Aktual'nye problemy buh. ucheta, analiza i audita. – 2014. - №6. Rezhim dostupa: https://elibrary.ru/download/elibrary_22546954_73521249.pdf.
5. Tyapkina, M.F., Vlasova I.O. Potencial predpriyatiya: podhody k opredeleniyu i ocenke // Vestnik IrGSKHA, 2015. - № 66. S. 154-160. Rezhim dostupa: https://elibrary.ru/download/elibrary_23676214_70793893.pdf
6. Tyapkina, M.F. Prognozirovanie razvitiya deyatel'nosti sel'hoztovaroproizvoditelej na osnove ehkonomicheskogo monitoringa. Dissert. na soiskanie uchenoj stepeni kand. EHkon. nauk / Irkutsk. - 2004.
7. Tyapkina M.F. Problemy razvitiya sel'skogo hozyajstva regiona /Izvestiya irkutskoj gosudarstvennoj ehkonomicheskoj akademii (Bajkal'skij gosudarstvennyj universitet ehkonomiki i prava), 2011. - № 1. S. 11. Rezhim dostupa: https://elibrary.ru/download/elibrary_15576144_52121255.pdf.
8. Tyapkina M.F., Il'ina E.A. Podhod k upravleniyu finansovym potencialom predpri

УДК 373.24

Вудвуд Е.В.
студентка
4 курс, Сибирский федеральный университет
Россия, г. Красноярск
Научный руководитель: Достовалова Е.В.,
канд. пед. наук, доцент

ВОЗМОЖНОСТИ СЕНСОРНОЙ КОМНАТЫ В ТЬЮТОРСКОМ СОПРОВОЖДЕНИИ ДЕТЕЙ МЛАДШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА

Аннотация: В статье рассматривается возможности сенсорной комнаты в тьюторском сопровождении детей младшего дошкольного возраста. Сенсорная комната в тьюторском сопровождении играет важную роль. Это та среда, где хорошо и уютно, а для детей младшего дошкольного возраста это особенно важно. Дети в 3-4 года очень любознательны, активны, но настроение у них не устойчивое. Комната поможет ребенку снять психологическое напряжение, расслабиться и сконцентрироваться на работе с тьютором или другими специалистами.

Ключевые слова: тьютор, ДОУ, сенсорная комната, тьюторское сопровождение, младший дошкольный возраст.

Vudvud E.V.
student
4th year, Institute of pedagogy, psychology and sociology
Russia, Krasnoyarsk
Supervisor: Dostovalova E.V.
kand. PED. Sciences, associate Professor

THE POSSIBILITYOF THE SENSORY ROOM IN THE TUTORING OF CHILDREN OF PRESCHOOL AGE

Abstract: The article deals with the possibility of sensory room in the tutor accompaniment of children of preschool age. Sensory room in the tutor's accompaniment plays an important role. The sensory room is the environment where it is good and cozy, and for children of younger preschool age it is especially important. Children in 3-4 years are very inquisitive, active, but their mood is unstable. The room will help the child to relieve psychological stress, relax and concentrate on working with a tutor or other specialists.

Keywords: tutor, DOW, sensory room, tutor support, preschool age.

Тьютор в дошкольном образовательном учреждении — это специалист, который работает с индивидуальным образовательным маршрутом ребенка (ИОМ). ИОМ — это персональный путь реализации интеллектуального, эмоционального, духовного потенциала личности воспитанника ДОУ [1], при разработке и реализации которого важно выявить интересы, а также создать благоприятную образовательную среду, подобрать необходимые ресурсы и сотрудничать с родителями, воспитателями, различными специалистами (логопед, психолог и др.) [2].

Тьютор в работе с младшими дошкольниками использует различные средства / ресурсы. В качестве средств сенсорного воспитания детей младшего дошкольного возраста тьютор использует: дидактические игры, рисование, конструирование, аппликации и многое другое. В качестве ресурсов тьютор может использовать сенсорную комнату.

Дети младшего дошкольного возраста очень любознательны, их интересует всё то, что они слышат, что попадает им в руки или на глаза в поле зрения. Ребенок от 3 до 4 года переживает интенсивное физическое и психическое развитие. У него повышается активность, усиливается ее целенаправленность, движения становятся более разнообразными и координированными. В этом возрасте происходят существенные изменения в характере и содержании деятельности ребенка, в отношениях с окружающими: взрослыми и сверстниками. Дети в этот период наблюдают за отношениями людей и стараются подражать. Основная деятельность на данном этапе — игра.

Запоминание в данный период носит непроизвольный характер. Ребенок запоминает образы, преобладает в большей степени узнавание. Детям еще тяжело долго удерживать внимание на одном предмете или деятельности. Младшие дошкольники интенсивно меняют виды деятельности, легко

переключается с одного предмета на другой. Настроение, скорее всего более неустойчивое. Он может сейчас спокойно играть, а через секунду начать плакать. Если ребенок эмоционально здоров, то он излучает жизнерадостность и оптимизм.

На данном этапе у дошкольников совершенствуется предметное восприятие. Они пробуют анализировать и осознавать свои действия. Учатся продуктивной деятельности, а именно рисованию, лепке, конструированию, то есть идет развитие мелкой моторики. Трехлетние дошкольники проходят период активного сенсорного развития. Они имеют представление о формах, размерах предметов, экспериментирует, манипулирует новыми орудийными действиями.

Впервые понятие «сенсорная комната» было введено М. Монтессори. Сенсорная комната, с точки зрения М. Монтессори, — это среда, насыщенная автодидактическим материалом для занятий с детьми [3, с. 246].

Сенсорная комната — эта особая среда с обилием положительных стимуляторов, которая относится к одному из самых современных методов релаксации. С помощью различных элементов создается ощущение комфорта и безопасности, что способствует снятию эмоционального напряжения, тревожности [4, с. 31].

Сенсорная комната — это специально оборудованное помещение, предназначенное для проведения развивающих занятий с детьми [4, с. 32].

Целью организации сенсорной комнаты является сохранение и укрепление психофизического и эмоционального здоровья дошкольников с помощью мультисенсорной среды.

Работа в сенсорной комнате ДОУ организуется в следующих направлениях:

1. Релаксационные тренинги для детей и родителей, которые снимают тревожное состояние, агрессию и обучают саморегуляции.
2. Комфортная обстановка комнаты позволяет непринужденно общаться с ребенком, что имеет огромное значение для его общего психологического развития, самооценки и становления его как личности.

Оборудование сенсорной комнаты в детском саду делится на различные блоки, в зависимости от чувств, на которые оно воздействует:

1. Мягкая среда создана для обеспечения уюта, комфорта, безопасности. Ее используют для релаксации и состояния покоя.
2. Зрительная и звуковая среда — плавная музыка и вращающиеся световые эффекты успокаивают и расслабляют. Светооптические эффекты поддерживают внимание, стимулируют двигательную активность.
3. Тактильная среда позволяет освоить новые ощущения, учит различать свойства предметов, улучшает зрительно-моторную координацию.

4. Воздушная среда — основа ароматерапии. Практически все натуральные эфирные масла обладают ярко выраженными антисептическими, бактерицидными свойствами, положительно воздействующие на нервную систему, улучшают работу детского организма [5, с. 416].

Пребывание в сенсорной комнате оказывает благоприятное воздействие на психику и нервную систему детей, помогает улучшению эмоционального состояния, снижению беспокойства и агрессивности, нормализации сна, активизации мозговой деятельности.

Сенсорная комната для детей младшего дошкольного возраста позволяет:

1. Справится с избыточной детской активностью.
2. Снять стресс и решать стрессовые ситуации.
3. Помочь в борьбе с детскими страхами.
4. Улучшить память и внимательность.
5. Развивать мелкую моторику и сенсорную чувствительность.
6. Улучшить воображение, помогают обнаруживать и развивать таланты.
7. Учить детей работать в коллективе, адаптируя их к детскому саду и школе.
8. Улучшить работоспособность, снижая утомляемость.
9. Оказывать позитивный эффект на приступы агрессии, снижая их частоту и силу.
10. Делать детей более миролюбивыми.
11. Побуждать к познанию окружающего мира, его исследованию.
12. Помогать решить проблемы со сном, улучшают его [5, с. 416].

Сенсорная комната повышает эффективность любых мероприятий, направленных на улучшение психического и физического здоровья ребенка.

Виды сенсорных комнат:

- релаксационная;
- активационная.

В релаксационной комнате находится мягкая зона, это подушки, пуфики, настенные и напольные маты, гамак или кресло-качалка. Еще она оборудована световыми приборами, это звездное небо, зеркальный шар и др. Также в этой комнате присутствует успокаивающая музыка и приятные запахи [6, с. 80].

Активационная комната покрыта различными сенсорными панелями, массажными шариками, сенсорными тропами и д.р. Здесь также используется яркий свет, создающий атмосферу праздника, веселья, тонизирующие звуки, тактильное воздействие (покалывание) на рецепторы кожи и рецепторы мышц, приводящее их в состояние возбуждения [6, с. 80].

В настоящее время сенсорные комнаты используются в детских садах, школах, больницах, различных санаториях, а также в качестве комнаты отдыха.

В зависимости от возраста детей в детском саду, сенсорную комнату можно использовать:

- от 1 года до 3 лет — для развития общей и мелкой моторики, эмоциональной сферы, тактильных ощущений, наблюдательности и внимания, а также коррекции двигательных нарушений, зрительной координации, обогащения пассивного и активного словарного запаса;
- от 3 лет до 6 лет — для развития непроизвольного и логического мышления, высших психических функций (памяти, воображения, внимания и восприятия), эмоциональной сферы, мотивации к обучению, познавательного интереса, а также обучения навыкам расслабления, повышению устойчивости к стрессовым ситуациям и психоэмоциональной разгрузки [7, с. 88].

Занятия в сенсорной комнате могут проходить как в группах, так и индивидуально.

Полезны игровые сеансы в сенсорной комнате детям с низкой работоспособностью, чрезмерно утомляемым, с адаптационными расстройствами, замкнутым, тревожным, с двигательными нарушениями, а также страдающим психосоматическими заболеваниями [7, с. 88].

В ходе игровых сеансов тьютор использует различные методики для воздействия на ребенка через соответствующие органы чувств: свето -, звуко -, арома - и цветотерапия. Самым сильным и наиболее эмоционально окрашенным, сказочным эффектом обладают световые стимулы:

- пучок фиброоптических волокон «Звездный дождь». Его использование способствует развитию тактильных и зрительных ощущений, снятию напряжения. Блестящие, сверкающие волокна позволяют концентрировать внимание, формируют представления о цвете.
- пузырьковые трубки — основной элемент сенсорной комнаты. Они способствуют зрительной, тактильной и слуховой стимуляции. Безопасные акриловые зеркала, помещенные за светящимися трубками, усиливают этот эффект [8].

Все проводимые в сенсорной комнате игровые сеансы носят развивающий характер.

Структура работы в сенсорной комнате:

1. Организационная часть: игры и упражнения, помогающие снять психоэмоциональное напряжение, создающие атмосферу доверия, способствующие введению в игровую ситуацию. На данном этапе педагоги используют различные коммуникативные игры, применяется оборудование «Звездный дождь», «сухой бассейн», демонстрация панно «Живая вода» и др.
2. Содержательная часть включает в себя игры, упражнения на знакомство со свойствами предметов, задания на развитие

когнитивных навыков. Психотехническими приемами на данном этапе являются сказкотерапия, сюжетно-ролевые игры, разыгрывание проблемных жизненных ситуаций. Использование сказочных сюжетов, где тренажер является частью сказки, помогает избежать однообразия занятий. Дает возможность, детям проживать волшебную историю передвигаясь в пространстве сенсорной комнаты, выполняя различные задания тьютора.

3. Заключительная часть предполагает обратную связь, релаксацию и прощания [9].

Сенсорная комната поможет ребенку снять психологическое напряжение, расслабиться и сконцентрироваться на работе с тьютором или другими специалистами. Также она может помочь нормализовать деятельность органов чувств, расширить кругозор и пространственное восприятие разнообразных свойств предметов.

Здесь для младших дошкольников можно проводить различные коррекционно-развивающие занятия, делать для них интересные мастер-классы, тренинги, представления, развивающие игры и т.д.

Таким образом, сенсорная комната для детей младшего дошкольного возраста — это идеальная обстановка, в которой он не только играет и отдыхает, но и получает новые знания и представления об окружающем мире, получает хорошее настроение и заряжается энергией на весь день.

Использованные источники:

1. Федеральный Государственный образовательный стандарт дошкольного образования [Текст]: утвержден приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от 17 октября 2013 г., №1155 / Министерство образования и науки Российской Федерации. М., 2013.
2. Костенко Т.А. Тьюторство в дошкольном образовании. М.: Межрегиональная тьюторская ассоциация, 2018.
3. Ковалева Т.М., Кобыща Е.И., Попова С.Ю., Теров А.А., Чередилина М.Ю. Профессия «тьютор». М.-Тверь: СФК-офис, 2012. 246 с.
4. Арзамасцева Э.М. Психолого-педагогическое сопровождение особых детей в условиях сенсорной комнаты // Иднакар: методы историко-культурной реконструкции. 2017. С. 31–35.
5. Жевнеров В.Л. Сенсорная комната — волшебный мир здоровья: учебно-метод. пособие. М.: ХОКА, 2007. С. 416.
6. Колос Г.Г. Сенсорная комната в дошкольном учреждении: практ. реком. М., 2008. С. 80.
7. Титарь А.И. Игровые развивающие занятия в сенсорной комнате: практ. пособие для ДОУ. М., 2009. С. 88.
8. Сенсорная комната — особенности оснащения [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://fulledu.ru/articles/1037_sensornaya-komnata--osobennosti-osnascheniya.html (дата обращения 26.11.2018).

9. Сенсорная комната: что это и для чего нужно [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://azbyka.ru/zdorovie/sensornaya-komnata-chto-eto-i-dlya-chego-nuzhno (дата обращения 26.11.2018).

УДК 338.46

Вьюшина О.В.
студентка
2 курс, Профессионально-педагогический институт
Южно-Уральский государственный
гуманитарно-педагогический университет,
Россия, г. Челябинск
Научный руководитель: Иванова О.Э.
д.ф.н., профессор
Россия, г. Челябинск

ПРОЦЕССНЫЙ ПОДХОД К УПРАВЛЕНИЮ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

Аннотация: В статье обоснована актуальность обращения к процессному подходу в управлении образовательной организацией. Процессный подход рассмотрен как один из способов повышения эффективности управления современной организацией. Показано, что чётко отлаженная система управления, основанная на процессном подходе, способствует достижению конкурентных преимуществ организации в сфере образования. Учтены сложность внедрения процессного подхода и преимущества процессной модели.

Ключевые слова: образовательная организация, процессный подход, процессное управление, вход и выход процесса, функции управления.

Vyushina O.V.
student
2nd year, Professional Pedagogical Institute,
South Ural State Humanitarian Pedagogical University
Russia, Chelyabinsk
Scientific adviser: Ivanova Olga E.,
Doctor of Philosophy, Professor,
Russia, Chelyabinsk

PROCESS APPROACH TO THE MANAGEMENT OF THE EDUCATIONAL ORGANIZATION

Abstract: The article substantiates the relevance of the appeal to the process approach in the management of an educational organization. The process approach is considered as one of the ways to improve the management efficiency of a modern organization. It is shown that a well-established management system based on the process approach contributes to the achievement of the organization's competitive

advantages in the field of education. The complexity of the implementation of the process approach and the advantages of the process model are taken into account.

Keywords: educational organization, process approach, process management, process input and output, management functions.

Современные реалии жизни заставляют организации искать инновационные походы к процессу управления. Сегодня большинство руководителей образовательных организаций ищут, находят и исследуют способы повышения эффективности управленческой деятельности. С точки зрения М.М. Поташника, управление является процессом, реализующим планы во времени, последовательную смену состояний объекта управления, совокупность действий управленцев, направленных на результат [4, с. 58]. Традиционно в управлении образовательными организациями применяется функциональный подход, при котором деятельность представляется в виде набора функций, закрепленных за функциональными подразделениями. Однако у этого подхода низкая эффективность, так как связи между подразделениями недостаточно крепки. Изменения современной жизни вынуждают образовательные организации обратиться к более эффективному процессному подходу в управлении.

Следует учитывать, что первоочередной целью государственной программы РФ «Развитие образования» заявлено качество образования, предполагающее сохранение «лидирующих позиций Российской Федерации в международном исследовании качества чтения и понимания текста (PIRLS), а также в международном исследовании качества математического и естественнонаучного образования (TIMSS); повышением позиций Российской Федерации в международной программе по оценке образовательных достижений учащихся (PISA) не ниже 20 места в 2025 году» [2]. Указанное выше и выступает основанием для обращения к процессному подходу.

В современной теории управления разработан процессный подход в управлении организацией, который рассматривает управленческую деятельность как непрерывное выполнение комплекса определенных, взаимосвязанных между собой видов деятельности и общих функций управления и ориентирует на конечный качественный результат образовательного процесса и удовлетворение его потребителей. Такой процесс направлен также на рациональное использование ресурсов организации, непрерывность и постоянное совершенствование деятельности. Этот подход помогает установить горизонтальные связи в организации, то есть создаёт благоприятные условия для лучшей коммуникации между подразделениями и отдельными сотрудниками предприятия, которые заняты решением одной задачи, позволяя им координировать свою деятельность, не привлекая вышестоящее начальство.

Процессный подход в управлении ориентирован на внешнего и внутреннего потребителя продукта и услуг организации, требования которого

можно измерить. Создание услуг, представляющих ценность для внешних или внутренних потребителей, является конечной целью процессов управления. Основной принцип каждого процесса – ориентация на потребителя услуги, цель – удовлетворение запросов потребителя.

«Национальный стандарт Российской Федерации ГОСТ РИСО 9001-2015. Системы менеджмента качества. Требования» определяет процессный подход, как способ улучшения общих результатов деятельности организации в рамках управления «взаимосвязями и взаимозависимостями между процессами системы». «Процессный подход, – отмечено в данном руководстве, – включает в себя систематическое определение и менеджмент процессов и их взаимодействия таким образом, чтобы достигать намеченных результатов в соответствии с политикой в области качества и стратегическим направлением организации» [1].

По мнению В.С. Лазарева, суть процессного управления состоит в непрерывной последовательности действий, которая реализует субъект управления, в результате чего формируется и изменяется образ объекта управления, формулируются цели совместной деятельности, определяются способы их достижения, распределяется работа между участниками деятельности, и интегрируются их усилия [6, с. 67].

Т.М. Давыденко отмечает, что процессный подход «…позволил практикам целостно представить свою деятельность в виде управленческого цикла, осознать сущность и технологию составляющих ее видов (функций)» [3, с. 87].

Под процессом подразумевают совокупность взаимосвязанных и взаимодействующих видов деятельности, направленных на преобразование входов в выходы. Целью при планировании и осуществлении процессов в управляемых условиях является добавление ценности продукции. Под входами процесса рассматривают ресурсы, которые преобразуются в ходе процесса в выходы процесса. Выход процесса – это результат процесса (продукт, услуга).

Процессный подход как основа построения и функционирования СМК стал широко применяться в первую очередь в производственной практике. «При пересмотре стандартов ИСО серии 9000 в 2000 году была предложена совершенно новая идеология обеспечения качества на основе использовании процессного подхода к менеджменту» [5, с. 31].

Л.Е. Скрипко [5, с. 57] выделяет следующие этапы реализации процессного подхода в организации:

- идентификация процессов;
- развертывание процессов;
- определение взаимосвязи и взаимодействия процессов;
- документирование процессов;
- реализация процессов;
- улучшение процессов.

Этап идентификации процессов включает в себя:

- описание основных процессов;
- определение процесса (формулировка, содержание процесса);
- функции процесса;
- место процесса в ряду других процессов.

Основными называют процессы, направленные на создание продукции или услуг, приводящие к выпуску продукции и увеличивающие ценность продукции.

К вспомогательным (обеспечивающим) процессам, относятся процессы, которые создают необходимые условия для реализации основных процессов. Эти процессы не принимают непосредственного участия в преобразовании продукта. Они помогают основным процессам создавать продукцию или услуги. Выходами таких процессов являются ресурсы для основных процессов.

Этап развертывания процессов включает следующие элементы:
- порядок выполнения процесса в виде блок-схемы или алгоритма;
- определяется владелец процесса;
- нормативы процесса;
- входы, выходы процесса;
- ресурсы;
- показатели процесса.

Владельцем процесса выступает должностное лицо, руководитель организации, имеющее в своем распоряжении необходимые ресурсы в виде кадров, инфраструктуры, программного и автоматизированного обеспечения, а также информацию о процессе. Владелец процесса управляет ходом и отвечает за результаты, эффективность процесса.

Входы и выходы процессов, их последовательность и взаимодействие могут быть описаны процессной моделью, в которой отражена деятельность организации.

В образовательной организации основными являются процессы, определяющие основную деятельность учебного заведения, направленную на качественное удовлетворение заказа потребителя. К ним можно отнести следующие процессы:
- маркетинг и рекламу;
- ежегодный приём обучающихся;
- разработку образовательных программ;
- реализацию образовательных программ;
- разработку программ дополнительного образования;
- реализацию программ дополнительного образования;
- воспитательный процесс;
-научную и инновационную деятельность.

К обеспечивающим процессам относятся процессы, регламентирующие деятельность руководителя организации, а также процессы, определяющие возможности организации для качественного выполнения заказа.

Этап определения взаимосвязи и взаимодействия процессов включает построение рабочей процессной модели и построение матрицы распределения полномочий и ответственности. При построении матрицы распределения ответственности необходимо соблюдать важный момент - за каждую работу должен быть назначен один ответственный, что позволяет сосредотачивать всю информацию о процессе в одном месте. Создание матрицы распределения ответственности, будучи направленной не столько на развитие отдельных подразделений, а главным образом, на развитие взаимодействия между ними поможет решить ряд агрегированных задач. В процессном подходе руководство делегирует полномочия и ответственность сотрудникам организации, тем самым оптимизируя процесс принятия решений по текущим задачам, и, что немаловажно, повышает их заинтересованность в качестве результата совместной деятельности.

Вся деятельность в пределах основных процессов начинается с маркетинговых исследований, которые направлены на изучение запросов потребителей образовательной услуги (государства, обучающихся, законные представители ребенка). Эти запросы становятся выходом из процесса «Маркетинг и реклама» и входом для управляющих процессов и процессов разработки основных и дополнительных образовательных программ. В свою очередь выходом из процессов разработки программ становятся учебные планы, рабочие программы, учебно-методическое обеспечение (учебники, учебные пособия, методические пособия, набор раздаточных дидактических материалов, наглядный материал и т.д.), которые становятся входом для процессов реализации программ и воспитательного процесса. Вся информация о результатах названных процессов вновь становится входом в процесс «Маркетинг и реклама», который, в свою очередь, выдаёт информацию о результатах деятельности образовательной организации и об уровне удовлетворённости запросов потребителей образовательных услуг. Эти маркетинговые исследования становятся основой формирования планов улучшений.

Этап документирования предполагает определение состава документации процессов, разработку документированных процедур и определение форм записи процессов. Документирование процессов придает им официальный статус, способствует достижению соответствия данных процессов установленным требованиям, обеспечению необходимого уровня подготовки кадров, цикличности и возможности прослеживания процессов, а также оценке их результативности и эффективности.

Этап реализации включает анализ, оценку и регулирование. Следующий за ним этап улучшения процессов, соответственно – выбор стратегии и методов улучшений, а также планирование и проведение улучшений.

Выявленные при реализации процесса несоответствия, подлежат корректированию, в результате которого устраняются возникшие несоответствия. Основными показателями улучшения процесса можно

считать сведение к минимуму его изменчивости и превышение достигнутых показателей эффективности по сравнению с запланированными. При этом, чем сложнее процесс, тем больше потенциал его улучшения.

Несомненно, процессный подход обладает особыми преимуществами в отношении развития системы управления организацией. Применяя процессный подход при реализации системы менеджмента качества, организация получает возможность: «а) понимать и постоянно выполнять требования; б) рассматривать процессы с точки зрения добавления ими ценности; в) достигать результативного функционирования процессов; г) улучшать процессы на основе оценивания данных и информации» [1].

Вместе с тем, внедрение процессного подхода сопряжено с рядом сложностей, а именно: необходимо документально оформлять каждый процесс, вырабатывать стандарты и системы показателей, критерии оценивания, иметь в наличии систему электронного документооборота и информационную систему, создавать соответствующие реально действующие механизмы управления. Кроме того, применительно к социальным системам, процессный подход привержен принципу стандартизации и не учитывает социальные аспекты. Особенно сложно внедрить его в образовательной деятельности. Проектирование и внедрение процессного подхода сложнее, по сравнению с функциональным подходом. Оно потребует от руководителя изменения менталитета, перехода к демократическому стилю управления, осознания необходимости нацеленности на общую эффективность системы. Цель деятельности организации при процессном походе – достижение результата. Повышения культуры управления и интереса к инновационному менеджменту.

Учитывая вышеизложенное, можно заключить, что процессная модель позволяет исключить лишние вертикальные взаимосвязи, позволяя разгрузить руководителей подразделений, которые вмешиваются в процесс только в случае отклонений от плана. Процессная модель позволяет оптимизировать временные и материальные затраты, а также устранить барьеры между функциональными подразделениями, способствует четкому представлению последовательности и взаимодействию процессов, делая процесс более прозрачным. Кроме того она позволяет рассматривать деятельность организации, как в горизонтальном, так и в вертикальном направлениях по принципу замкнутой цепи, анализировать взаимосвязи процессов и на этой основе выбирать наиболее эффективные направления улучшения функционирования организации.

Использованные источники:

1. ГОСТ Р ИСО 9001-2015. Национальный стандарт Российской Федерации. Системы менеджмента качества. Требования (утв. Приказом Росстандарта от 28.09.2015 N 1391-ст) (вместе с «Разъяснением новой структуры, терминологии и понятий", "Другими международными стандартами в области менеджмента качества и на системы менеджмента качества, разработанными ИСО/ТК 176»). URL:

http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_194941/ (дата обращения: 10.11.2018).
2. Государственная программа Российской Федерации "Развитие образования". Утверждена постановлением Правительства Российской Федерации от 26 декабря 2017 г. N 1642. С изменениями и дополнениями от 22 февраля, 30 марта, 26 апреля, 11 сентября, 4 октября 2018 г. https://base.garant.ru/71848426/5df3cf44452aab7de28d69de5bee2373/#block_1000 (дата обращения: 10.12.2018).
3. Давыденко Т.М. Рефлексивное управление школой: теория и практика: монография. Белгород: БГПУ им. Ольминского, 1995. 250 с.
4. Поташник М.М. Управление современной школой: (В вопр. и ответах): Пособие для рук. образоват. учреждений и органов образования / М.М. Поташник, А.М. Моисеев; Рос. акад. образования, Ин-т управления образованием. Москва: Новая шк., 1997. 350 с.
5. Скрипко Л.Е. Процессный подход в управлении качеством: учебное пособие /Л.Е. Скрипко. СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2011. 105 с.
6. Управление школой: теоретические основы и методы: учеб. пособие / Под. *ред*. В.*С*. *Лазарева*. *М*: Центр социальных и экономических исследований, *1997*. 336 *с*.

УДК 006

Вяткина К. Е.
студентка 1 курса, направление подготовки:
«Правоохранительная деятельность»
профиль подготовки: «экономика и право»
Академия маркетинга и социально-информационных технологий
ИМСИТ Россия (г. Краснодар)
Научный руководитель Сотникова А.Н.
Кандидат Географических наук, доцент
Академия маркетинга и социально-информационных технологий
ИМСИТ Россия (г. Краснодар)
Vyatkina K. Ye.
1rd year student, training direction:
"Law Enforcement"
training profile: "economics and law"
Academy of Marketing and Social Information Technologies
IMSIT Russia (Krasnodar)
Scientific adviser Sotnikova A.N.
Candidate of Geographical Sciences, Associate Professor
Academy of marketing and social information technologies
IMSIT of Russia (Krasnodar)

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ СЕМЕЙНОГО ПРАВА

Аннотация: в этой статье говорится о том, что процесс семейного перехода от привычных форм существования к освоению рыночных структур жизнедеятельности является крайне болезненным. Состояние экономической, социально-психологической и демографической дезадаптации семейной ячейки вслед за нестабильностью общества приобретает хронические формы. Стремление и попытки семьи приспособиться к новым явлениям и постоянным переменам, происходящим в обществе, предопределяют изменения самого института семьи. Наличие идейного и морального вакуума в обществе, потеря исторического самосознания, патриотизма, резкой смены духовных и нравственных интересов на материальные стало основной причиной нестабильного положения общества в целом и семьи в частности. Поэтому сегодня научное переосмысление проблем семьи является необходимым условием для эффективного решения задач семейной политики.

Ключевые слова: семейное право, брачные отношения, имущественные отношения, споры, семейная политика

MODERN PROBLEMS OF FAMILY LAW

Annotation: this article States that the process of family transition from traditional forms of existence to the development of market structures of life is extremely painful. The state of the economic, socio-demographic and psychological disadaptation of the family unit following the instability of society becomes chronic.

The desire and attempts of families to adapt to new developments and constant changes taking place in society, determine changes in the institution of the family. The presence of ideological and moral vacuum in society, the loss of historical consciousness, patriotism, sudden change of spiritual and moral interests in the material was the main reason for the unstable situation of the society in General and families in particular. So today the scientific rethinking of the family is a necessary condition for effective solution of the problems of family policy.

Keywords: family law, marriage, property relations, disputes, family policy

Семья является социальной структурой, в которой происходит воспроизводство человека как члена общества. Именно в семье восприятие мира человека изначально принимает форму вместе с социальными качествами.

Семья призвана играть исключительную роль в жизни общества, его стабилизации, преодолении социальной напряженности. По своей природе и назначению она является союзником общества в решении коренных проблем: преодолении депопуляции, установление нравственных ценностей в обществе, социализации детей, развитии культуры и экономики, семейного предпринимательства. Однако потенциал семьи реализуется неэффективно. Важнейшей задачей семейной политики должна стать разработка механизмов и технологий, активно использовать возможности семьи как общественного института в решении сложных проблем развития нашего общества [3].

Семья как социальная общность во всех цивилизациях была важнейшим элементом глобального развития. Идеология приоритета семьи, ее ценность для жизни и развития человека и общества закреплена во многих нормативных актах. Одно из основных положений этих документов-укрепление и защита института семьи со стороны общества, разработка всеми государствами национальной семейной политики.

Но актуальность существующих проблем российских семей сегодня вызывает тревогу. Больно бьет по семье демографический кризис, сопровождающийся депопуляцией, ростом смертности, падением рождаемости, старением населения, снижением продолжительности жизни, ухудшением здоровья людей, инвалидизацией; продолжающееся падение уровня жизни большинства населения России; рост безработицы, алкоголизма, наркомании, преступности, неуверенность в завтрашнем дне.

Преодоление негативных тенденций в обществе требовало новых подходов государства для решения многочисленных проблем социально-семейных отношений. Результатом целенаправленных усилий правительства стало появление семейной политики, нацеленной непосредственно на изменение и сохранение уровня жизни семей, повышение уровня их благосостояния и улучшения их социального самочувствия.

Назовем наиболее актуальные проблемы современного семейного законодательства в России □5□.

Как показывают исследования, все чаще и чаще как в России, так и за рубежом, начинают использоваться своеобразные формы отношений между

мужчинами и женщинами, например, сожительство, гостевой брак, начинают использоваться. В таких отношениях, недвижимость часто приобретается и даже дети рождаются, но партнеры не имеют никаких гарантий, вытекающих из зарегистрированного брака.

В связи с этим возникает вопрос о легализации фактических (или, как их обычно называют, гражданских) браков. На этот вопрос, как юридические, так и моральные споры не утихают, так что его решение в ближайшем будущем вряд ли возможно. В настоящее время, рассматриваются такие вопросы, как:

– режим имущества, приобретенного в фактическом браке, в том числе и порядок его раздела;

– режим ответственности по обязательствам фактических супругов (особенно в ситуации, когда один из них оформляет на себя кредит, предоставляя денежные средства в распоряжение другого);

– алиментные отношения фактических супругов в отношении друг друга;

– перечень имущественных прав фактических супругов и способы их защиты [4].

Введенная в советском семейном законодательстве презумпция общности имущества супругов отвечала потребностям того времени (когда отсутствовала частная собственность), но не отвечает сегодняшним запросам. За время брака может приобретаться очень большой спектр имущества и имущественных прав, в том числе доли участия в юридических лицах, оборудование для профессиональной деятельности.

Представления об общем имуществе супругов как о своеобразном «котле», в который каждый из них приносит всё заработанное и приобретенное, является одной из причин распространения фактических брачных отношений. Договорные начала хоть и предусмотрены законом, но развиты слабо, практика заключения брачных договоров не является повсеместной и также имеет немало подводных камней.

Проблему обостряет и то, что многие банки при предоставлении кредита не испрашивают согласия или хотя бы уведомления второго супруга, поэтому при расторжении брака неприятным «сюрпризом» нередко становится общий долг супругов по кредитному обязательству.

Тем не менее простая отмена презумпции совместности приобретенного в браке имущества проблемы не решит: такой режим возможно сохранить для определенных видов имущества (например, жилого помещения, в котором проживает семья [1].

Не прекращаются дискуссии и по поводу алиментных обязательств в отношении несовершеннолетних детей, а также порядка участия в их воспитании родителей, чей брак расторгнут, и родственников с их стороны.

Можно назвать наиболее острые проблемы:

– использование ребенка родителем, с которым он проживает (как правило, матерью), как средства манипуляции и шантажа по отношению к другому родителю и иным родственникам в целях увеличения размера алиментов;

– неподконтрольность расходования алиментов родителю, который их выплачивает, т. е. невозможность удостовериться, что деньги расходуются на нужды ребенка, а не родителя, с которым он проживает;

– стремление плательщиков алиментов «оптимизировать» и «минимизировать» их размер, в том числе получение зарплаты «в конвертах», а также отказ предоставлять ребенку содержание;

– распространенность «похищения» детей собственными родителями, если они не согласны с решением о проживании ребенка с иными лицами;

– предвзятость судей, до сих пор презюмирующих, что интересам ребенка в любом случае отвечает совместное проживание с матерью;

– распространение практики отобрания детей из малообеспеченных семей, когда единственный повод применения такой меры – бедность родителей [2].

Государство, общественные организации, религиозные объединения, предприниматели, ученые, журналисты должны сделать все, чтобы обеспечить семье поддержку. Без учета интересов семьи никогда не сможет реализоваться государственная политика, направленная на возрождение России.

Семья станет растить детей, уверенно глядя в будущее, в любви и согласии, воспитывая в молодежи высокую духовность, гордость за свою Родину и ответственность за ее судьбу.

Использованные источники:

1. Багрова Н.В. Индивидуальное правовое регулирование имущественных отношений супругов // Нотариус. 2014. N 3. С. 23 - 25.
2. Краснова Т.В. Государственная семейная политика и правовой статус родителей: проблемы совершенствования семейного законодательства // Право и политика. - 2015. - N 10. - С.1512-1518.
3. Проблемы семейного права. [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://spravochnick.ru
4. Российский нотариат и современные проблемы семейного права. [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://отрасли-права.рф
5. Современные проблемы семейного права. [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.zonazakona.ru

Оглавление

Iuliia Alekseenko, Tatyana Avdeeva, THE APPLICATION OF NEURAL NETWORK FOR CYBERSECURITY 3

Arkhipova Irina Yurievna, THE ROLE OF YAKUT ETHNOPEDAGOGICAL TRADITION IN DEVELOPING REGIONAL EDUCATION SYSTEM IN THE REPUBLIC OF SAKHA 6

Arkhipova Irina Yurievna, MODERN CONDITION AND DEVELOPMENT PERSPECTIVES OF NOMADIC SCHOOLS SYSTEM (EXAMPLE - YAKUTIA) 8

Diana N. Bespalova, SELFIE ADDICTION 11

Izmukhambetova Z. R., THEORETICAL ASPECTS OF THE DEVELOPMENT STRATEGY OF AGRICULTURAL ENTERPRISES 15

Khristiukov P.A., GLOBAL PROBLEMS OF DEVELOPMENT OF THE MODERN WORLD ECONOMY 19

Khristiukov P.A., GLOBAL PROBLEMS OF DEVELOPMENT OF THE MODERN WORLD ECONOMY 23

J. A. Klimovskikh, A. E. Tkachenko, A. Maloletkin, THE MAIN PROBLEMS OF INTRODUCTION OF ELECTRONIC DOCUMENT TURNING SYSTEMS AT THE ENTERPRISE AND POSSIBLE WAYS OF THEIR DECISION 26

Mashtakova K.V. 29

CONSEQUENCES OF ANTHROPOGENIC IMPACTS ON THE ENVIRONMENT 29

Alice A. Shulzhevskaya, Elizabeth A. Vasilenko, Tatiana V. Volkodav, TO BE JEALOUS, OR NOT TO BE…THAT IS THE QUESTION! 33

Thai A. E., THE ROLE OF ACCOUNING INFORMATION IN THE DEVELOPTMENT AND MANAGEMENT DECECISION-MAKING 39

Yana R. Tibaykina, Tatiana V. Volkodav, THE PSYCHOLOGICAL INFLUENCE OF ONLINE ADVERTISEMENT ON ADULTS 42

Vlasova A. A., STATISTICAL ANALYSIS OF THE COMMODITY STRUCTURE OF EXPORTS IN THE RUSSIAN REGIONS 46

Zakharova Vera Ivanovna, ANALYSES OF SSTRATEGYOF THE GENERAL EDUCATION IN THE RUSSIAN FEDERATION 48

Зимакова Е. С., AUS DER GESCHICHTE DER PRESSE UND DES JOURNALISMUS IN DEUTSCHLAND DES NEUNZEHNTEN JAHRHUNDERTS 50

Абакумов Н.В., ПРАВОВОЙ СТАТУС НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ГРАЖДАН ПО ДОГОВОРУ ПАССАЖИРСКИХ ПЕРЕВОЗОК В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ 54

Абдулина Р.Р., CINEMA – ТЕХНОЛОГИИ ИЛИ ВОСПИТАНИЕ СКАЗКОЙ 62

Абрамов А.А., МОДЕЛИРОВАНИЕ ЦЕПЕЙ ТОВАРОДВИЖЕНИЯ И ПОКАЗАТЕЛЬ НАДЕЖНОСТИ ЦЕПЕЙ ПОСТАВОК 67

Абрамов А.А., ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ЦЕПЕЙ ТОВАРОДВИЖЕНИЯ НА РАЗЛИЧНЫХ УРОВНЯХ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ 72

Абрамов Б.Е., ЗНАЧЕНИЕ И МЕСТО МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В ЭКОНОМИКЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ..... 76

Абсалямов А.Н. УЧАСТИЕ ПУБЛИЧНО-ПРАВОВЫХ ОБРАЗОВАНИЙ В НАСЛЕДСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЯХ: СООТНОШЕНИЕ ПУБЛИЧНЫХ И ЧАСТНЫХ НАЧАЛ..... 81

Абубакиров И.З., ПРОСТРАНСТВЕННАЯ И ПЛАНИРОВОЧНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ТЕРРИТОРИИ РЕКРЕАЦИОННЫХ ЛЕСОВ 85

Абубакиров И.З., ЭКОЛОГИЧЕСКОЕ СОСТОЯНИЕ САДА САЛАВАТА ЮЛАЕВА В Г.УФА..... 87

Аваков А.М., ОСНОВНЫЕ АСПЕКТЫ РАЗРАБОТКИ И РЕСУРСНОГО ПЛАНИРОВАНИЯ ИНЖИНИРИНГОВЫХ ПРОЕКТОВ В НЕФТЕГАЗОВОМ СЕКТОРЕ 89

Аверина Е.А., КАДРОВАЯ ПОЛИТИКА В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ 94

Авильченко В.А., Лишик Т.И., ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ОБЛАЧНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В СЭД ГОСУДАРСТВЕННОГО СЕКТОРА .98

Агапова М.Н., ПРАВОВОЕ ЗНАЧЕНИЕ ВЫБОРА НАДЛЕЖАЩЕГО СПОСОБА ЗАЩИТЫ НАРУШЕННЫХ ПРАВ..... 105

Агафонов В.Б., АНАЛИЗ СЛОЖИВШЕГОСЯ ИМИДЖА МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ ДИНСКОЙ РАЙОН 110

Агафонов Е.И., АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ СПОСОБЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ..... 113

Агафонова И.А., ЭФФЕКТЫ ДОХОДА И ЗАМЕЩЕНИЯ В ТЕОРИИ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО ВЫБОРА 117

Агеев С.А., ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО О СВОБОДЕ МИРНЫХ СОБРАНИЙ: АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ..... 120

Аджиева З.И., ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ СУДЕБНОЙ СИСТЕМЫ НА СЕВЕРНОМ КАВКАЗЕ..... 128

Азарова Г.А., Тяпкина М.Ф., АНАЛИЗ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 132

Азарова Г.А., Тяпкина М.Ф., ОЦЕНКА ВНЕШНИХ ФАКТОРОВ ВЛИЯЮЩИХ НА ФИНАНСОВЫЕ РИСКИ 139

Азизян А.О., СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ КРЕДИТОВАНИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСВА 143

Айбулатов А., Перцева Е.В., ВЛИЯНИЕ ПРЕДПОСЕВНОЙ ОБРАБОТКИ СЕМЯН НА УРОЖАЙНОСТЬ ПШЕНИЦЫ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ . 148

Айдамирова Э.Д., ПУБЛИЧНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ СТРАХОВАНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ РИСКОВ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ 152

Акелькин А.С., ПРОЕКТНЫЙ ПОДХОД В УПРАВЛЕНИИ РЕАЛИЗАЦЕЙ СТРАТЕГИИ 155

Аккуратнова Ю.Н., Ишкильдина Д.И., Сабирзянова Э.И., ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ НА РЫНКАХ ФАКТОРОВ ПРОИЗВОДСТВА 161

Акмалетдинова Ю.М., Трифонов И.В., РАЗВИТИЕ СТУДЕНЧЕСКОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ НА ОСНОВЕ ПРОЕКТНОГО ПОДХОДА 165

Аксененко Т.Ю., ОТРАСЛЕВОЙ И КОРПОРАТИВНЫЙ ЛОББИЗМ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ ПО ДОБЫЧЕ И ПЕРЕРАБОТКЕ ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ 170

Актиева Д.М., ПРАВОВОЕ ПОЛОЖЕНИЕ ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ 174

Александров А.Ю., Коновалова Д.О., ПРИНЦИП СВОБОДЫ ДОГОВОРА В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ 178

Александров А.Ю., Комиссарова А.Н., АРЕНДА НЕДВИЖИМОГО ИМУЩЕСТВА 184

Александров А.Ю., Типикина А.А., ДОГОВОР ЛИЧНОГО СТРАХОВАНИЯ 187

Александров А.Ю., Шавенкова Т.А., ДОКАЗАТЕЛЬСТВЕННАЯ ПРЕЗУМПЦИЯ КАК СПОСОБ РЕАЛИЗАЦИИ ПРИНЦИПА ДОСТУПНОСТИ ПРАВОСУДИЯ 191

Александров А.Ю., Исрапилова А.Р., ЗАЙМ И ВКЛАД: ПРОБЛЕМА ПРАВОВОЙ КОНСТРУКЦИИ 195

Александров А.Ю., Шавенкова Т.В., ИСПОЛНЕНИЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ 198

Моисеева К.А., ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО ПОЛОЖЕНИЯ СТОРОН ДОГОВОРА ПОСТАВКИ 203

Александров А.Ю., Самаркина Ю.А., ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПЕРЕДАЧИ ПРЕДМЕТА ЗАЛОГА В СОБСТВЕННОСТЬ ЗАЛОГОДЕРЖАТЕЛЯ В РАМКАХ ВНЕСУДЕБНОГО ПОРЯДКА РЕАЛИЗАЦИИ ЗАЛОЖЕННОГО ИМУЩЕСТВА 207

Александров А.Ю., Острикова В.В., РОЛЬ СУДА В ФОРМИРОВАНИИ ДОКАЗАТЕЛЬСТВЕННОЙ БАЗЫ В ГРАЖДАНСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ 212

Александров А.Ю., Острикова В.В., ФОРМА ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОГО ДОГОВОРА 217

Александров А.Ю., Архипова И.А., ОДНОСТОРОННЯЯ РЕСТИТУЦИЯ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ: ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ 222

Александрова Ю.И., СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ДАННЫХ ЗАБОЛЕВАЕМОСТИ АЛКОГОЛИЗМОМ В ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ 225

Алексеева В.О., СРАВНЕНИЕ НАЛОГОВОГО И БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА 230

Алексеева Е.В., Клопов С.В., АНАЛИЗ ТАМОЖЕННОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ, ПРОБЛЕМЫ И ИХ РЕШЕНИЕ 238

Алексеева Е.В., Суровегин В.А., СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ СОЦИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ РОССИИ 242

Алексеева Е.В., Федорова О.Ю., ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ ТАМОЖЕННЫХ УСЛУГ 246

Алексеева А.В., СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ В СФЕРЕ ТОРГОВЛИ 250

Алексенко Е.В., Алексенко А.А., УПРАВЛЕНИЕ МАРКЕТИНГОВЫМ КОММУНИКАЦИЯМИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ АГРАРНОГО ТИПА 254

Алексин А.Ю., ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ГОСТИНИЧНОМ БИЗНЕСЕ 259

Алексина А.О., Старостина Е.А., ВОЛОНТЕРСКОЕ ДВИЖЕНИЕ В СФЕРЕ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА 265

Алёнова М.С., Ганина А.А., ПРОБЛЕМЫ БЕЗОПАСНОСТИ ПЕРСОНАЛА ОРГАНИЩАЦИЙ, ВЫПОЛНЯЮЩИХ ГУМАНИТАРНЫЕ ФУНКЦИИ .. 270

Алиева А.Э., ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ КРАСНОДАРСКОЙ ДИСТАНЦИИ ГРАЖДАНСКИХ СООРУЖНИЙ 276

Алиева Г.Ш., Осипов Д. Д., К ВОПРОСУ О КРИМИНАЛИСТИЧЕСКОЙ ХАРАКТЕРИМТИКЕ МОШЕННИЧЕСТВА В СФЕРЕ СТРАХОВАНИЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ 284

Алферова В.В., Аваков А.О., Скворцов Р.А., РАЗВИТИЕ СОВРЕМЕННЫХ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫХ СИСТЕМ И ОБЛАСТЬ ИХ ПРИМЕНЕНИЯ 288

Алферова В.В., Суркова О.С., Юсупов С.А., ПРОБЛЕМА МОШЕННИЧЕСТВА В СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ 292

Алферова В.В., Комаев А.В., Умнова А.А., ИСПОЛЬЗОВАНИЕ РОБОТОТЕХНИКИ В МЕДИЦИНЕ И ПРОБЛЕМЫ ЕЁ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ 296

Алцыбеева И.Г., Алцыбеева И.Г., Федяева А.Ф., ПРОЕКТ - ОСНОВА ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ 303

Алцыбеева И.Г., Ганебных Е.В., Фокина О.В., ПОКАЗАТЕЛИ ОЦЕНКИ ХАРАКТЕРИСТИК БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ 308

Алчинова А.Ю., ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ВНЕДРЕНИЯ КОМПЛЕКСА ДИАГНОСТИКИ НАСОСНОГО ОБОРУДОВАНИЯ «АСКИР» 312

Альбертина И., УРОВЕНЬ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ 315

Альков И.С., Козлова Ю.В., СУЩНОСТЬ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА 320

Альмухаметова В.У., Барышева Е.В., Федорова И.Ю., ЦЕНОВАЯ ДИСКРИМИНАЦИЯ-ФОРМЫ ЕЁ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИЙСКОЙ ПРАКТИКЕ 326

Амирханов М.С., ОСОБЕННОСТИ РАЗМЕЩЕНИЯ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ СООРУЖЕНИЙ НА АВТОМОБИЛЬНЫХ ДОРОГАХ 329

Амирханов М.С., ОСОБЕННОСТИ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ПРОЦЕССА ПЕРЕВОЗКИ СКОРОПОРТЯЩИХСЯ ГРУЗОВ 333

Анасов У.М., Попов В.М., РАЗРАБОТКА МОДЕЛИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ МОТИВАЦИИ РУКОВОДИТЕЛЕЙ В ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ СТРУКТУРАХ ЧЕЧЕНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ 336

Андичекова А.И., ГЕОГРАФИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ СИНАНТРОПНОЙ ФЛОРЫ НАЦИОНАЛЬНОГО ПАРКА «ШУШЕНСКИЙ БОР» В ПРЕДЕЛАХ МИНУСИНСКОЙ КОТЛОВИНЫ ШУШЕНСКОГО ЛЕСОСТЕПНОГО ОКРУГА 343

Андреасян Ж.Л., ПОЯВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ВОЛОНТЁРСТВА В РОССИИ 346

Андреев К.А., СКОРОСТЬ ТРАНСФОРМАЦИИ ПЕРФУЗИИ У ЖИВОТНЫХ ПРИ КРУГЛОСУТОЧНОМ ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНОМ СВЕТОВОМ ДЕСИНХРОНОЗЕ 349

Андреев К.А., Москвина А.О., ОБРАТИМОСТЬ МОРФОЛОГИЧЕСКИХ НАРУШЕНИЙ В ПЕЧЕНИБЕЛЫХ КРЫС ПРИ ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНОМ СВЕТОВОМ ДЕСИНХРОНОЗЕ 360

Андреева Т. И., Гвоздева И. Г., Андреев А.И., АВТОМАТИЗИРОВАНИЕ ТЕСТИРОВАНИЕ НА ЗАГЛУШКАХ ПРИ ПОМОЩИ ФРЕЙМВОРКА CITRUS 363

Андреева Т. И., Гвоздева И. Г., Андреев А.И., АВТОМАТИЗИРОВАНИЕ ТЕСТИРОВАНИЕ НА ЗАГЛУШКАХ ПРИ ПОМОЩИ ФРЕЙМВОРКА AT FRAMEWORK BSC 367

Арамачева Л.В., Свечканев А.Д., ПРОФИЛАКТИКА СИНДРОМА ЭМОЦИОНАЛЬНОГО «ВЫГОРАНИЯ» ПЕДАГОГОВ В УСЛОВИЯХ КРАЙНЕГО СЕВЕРА 371

Асадуллин В.А., РЕГУЛИРОВАНИЕ ЛИЧНОГО ЗАКОНА (LEX PERSONALIS) В ВЕЛИКОБРИТАНИИ 374

Ахмаев О.В., СОЧЕТАНИЕ АКТИВНОЙ ФИЗИЧЕСКОЙ РАЗМИНКИ И ПРИЕМОВ АУТОТРЕНИНГА КАК ЭФФЕКТИВНЫЙ РЕГУЛЯТОР ПРЕДСОРЕВНОВАТЕЛЬНЫХ ПСИХОФИЗИОЛОГИЧЕСКИХ СОСТОЯНИЙ В НАСТОЛЬНОМ ТЕННИСЕ 381

Ахмаев О.В., НАСТОЛЬНЫЙ ТЕННИС КАК УНИВЕРСАЛЬНОЕ СРЕДСТВО РАЗВИТИЯ СПЕЦИАЛЬНЫХ ФИЗИЧЕСКИХ И ПСИХОЛОГИЧЕСКИХ КАЧЕСТВ ДЛЯ ПРОФЕССИЙ, СВЯЗАННЫХ С ВОДИТЕЛЬСКОЙ, ЛЕТНОЙ, ОПЕРАТОРСКОЙ, ДИСПЕТЧЕРСКОЙ И ДРУГИХ АНАЛОГИЧНЫХ ВИДОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ С ВЫСОКИМ УРОВНЕМ ОТВЕТСТВЕННОСТИ 383

Ахмедзянов Р.Р., Гатцукова Т.Ю., Иочис Я.А., ВОПРОСЫ ТАМОЖЕННОГО СОТРУДНИЧЕСТВА В ОБЛАСТИ НАУКИ И ТЕХНИКИ В РАМКАХ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА 386

Ахмедзянов Р.Р.,Аверченкова В.С., Печерская Е.С., ТАРИФНЫЕ ПРЕФЕРЕНЦИИ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ ТОРГОВО – ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ РОССИИ И КИТАЯ 391

Ахмедзянов Р.Р., Иванова Д.А., Ермакова Ю.С., МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ ЕАЭС 396

Ахметзянов Э.Р., АНАЛИЗ ЭКСПЛУАТАЦИИ ПЕРИОДИЧЕСКОГО ФОНДА СКВАЖИН, В ЗИМИНИЙ ПЕРИОД ВРЕМЕНИ 400

Ахметзянов Э.Р., ОСОБЕННОСТИ РАБОТЫ МАЛОДЕБИТНОЙ СКВАЖИНЫ ПРИ ПЕРИОДИЧЕСКОЙ ЭКСПЛУАТАЦИИ 403

Ахмедзянов Р.Р., Мытарева Т.С., Пимкина Е. Д., Фоменко А.А., РАЗВИТИЕ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ КАК УСЛОВИЕ ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ АКТИВНОСТИ В РОССИИ 408

Ахметов И.А., Краснов И.Д., УСТАНОВКА СЕТКИ ПРОСТРАНСТВЕННОГО АНАЛИЗА В ECOTECT 412

Ахметов И.А., Краснов И.Д., ОПТИМИЗАЦИЯ ЗАТЕНЕНИЯ В ECOTECT 419

Ахметов И.А., Краснов И.Д., ПРОБЛЕМА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЖЕЛЕЗОБЕТОНА В 21 ВЕКЕ 426

Ахметов И.А., Краснов И.Д., ЭКОДОМ И ЕГО ИНФОРМАЦИОННАЯ МОДЕЛЬ 430

Ахтямов И.И., ИНТЕГРАЦИЯ РАЗЛИЧНЫХ PLM-СИСТЕМ С СИСТЕМАМИ КЛАССА ERP 436

Ахтямов И.И., ДОСТОИНСТВА И НЕДОСТАТКИ ИНТЕГРАЦИИ PLM-ERP 440

Аюпова Е.Д. АНАЛИЗ НАЛОГОВОЙ НАГРУЗКИ ОРГАНИЗАЦИИ (НА ПРИМЕРЕ ООО «АНАСКО») 444

Бабенко И.В., Колюх В.Н., ИНСТРУМЕНТЫ УПРАВЛЕНИЯ И ФИНАНСИРОВАНИЯ ОБОРОТНОГО КАПИТАЛА В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АО «ЗЕРНОВОЙ ТЕРМИНАЛ КСК» 453

Бабичев А. О., УПРАВЛЕНИЕ ОБОРОТНЫМИ АКТИВАМИ РОССИЙСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ В ЦЕЛЯХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ 457

Багян Г.А., СОВРЕМЕННАЯ МАРКЕТИНГОВАЯ ПОЛИТИКА 463

Байрамова С.Г., СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ ЧИСЛА СОВЕРШЕННЫХ БРАКОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 466

Baicherova A.R., Eskov A.A., TOOLS FORMATION OF TECHNOLOGY AND SUBSTANTIATION OF STRATEGY OF DEVELOPMENT OF THE ENTERPRISE 474

Балакина М.А., РАЗВИТИЕ И ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН 481

Балакина М.А., ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ОСОБОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЗОНЫ 482

Баловнев Николай КОСВЕННЫЕ НАЛОГИ В РОССИИ: ИСТОРИЯ, РОЛЬ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ 490

Баловнев Николай, ОЦЕНКА КАПИТАЛА КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА (НА ПРИМЕРЕ АО «БАНК БЕРЕЙТ») 495

Баранова-мл. М.В., Шишкина О.В., НЕОБХОДИМОСТЬ ЗАЩИТЫ КУЛЬТУРНЫХ ЦЕННОСТЕЙ В МЕЖДУНАРОДНОМ ГУМАНИТАРНОМ ПРАВЕ СОВРЕМЕННОСТИ 500

Барановская Е.В., РАЗВИТИЕ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ КРИМИНАЛИСТИЧЕСКИХ ЗНАНИЙ В ОБЛАСТИ МЕТОДИКИ РАССЛЕДОВАНИЯ УБИЙСТВ 505

Барановская Е.В., КРИМИНАЛИСТИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА УБИЙСТВ 514

Барановская Е.В., МЕТОДИКА РАССЛЕДОВАНИЯ УБИЙСТВ, СОВЕРШЕННЫХ ПО НАЙМУ 518
Барболина Е.В., Стешин А.И., ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ 522
Бардашова Е.В., СУЩНОСТЬ ЭЛЕКТРОННЫХ ДЕНЕГ И СОСТОЯНИЕ ИХ РЫНКА В РОССИИ 525
Баукова Н.Н., Тремасова М.С., Волков Б.А., ПРОГНОЗ НЕФТЕНАСЫЩЕННОЙ ТОЛЩИНЫ МЕТОДОМ КОМР 531
Баулина М.С., ЗЕМЕЛЬНЫЙ НАЛОГ 534
Безгинова А.А., Бурлака Г.А., ЭНТОМОКОМПЛЕКСЫ В ПОСЕВАХ ЯРОВОЙ ПШЕНИЦЫ В УСЛОВИЯХ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ 539
Безмолитвенная Ю.В., НОВЫЕ МЕТОДЫ ДЛЯ ДОПОЛНЕННОЙ (ИЗМЕНЕННОЙ) РЕАЛЬНОСТИ 544
Беклаева З.Р., ОСОБЕННОСТИ СОБСТВЕННОСТИ ПУБЛИЧНО-ПРАВОВЫХ ОБРАЗОВАНИЙ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА 549
Бекузарова Н.В., Юдина М.А., АНАЛИЗ ДОСУГОВОГО ПОТЕНЦИАЛА СИБИРСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО УНИВЕРСИТЕТА 553
Белоброва А.П., ЭСТЕТИЧЕСКАЯ ЗНАЧИМОСТЬ СМЕХА КАК ФАКТОР ЗДОРОВЬЯ 562
Березина Е.Э., Копылова Е. В., Стяжкина С.Н., АНАЛИЗ СТРУКТУРЫ ЗАБОЛЕВАЕМОСТИ ЩИТОВИДНОЙ ЖЕЛЕЗЫ СРЕДИ НАСЕЛЕНИЯ УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКИ ЗА 2016-2017 ГОДА 565
Березина Ю.А., РЫНОК ЦЕННЫХ БУМАГ РФ: ИСТОРИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ И ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ 569
Бестужева О.В., НЕЛИНЕЙНОЕ ПРОГРАММИРОВАНИЕ В МОДЕЛИРОВАНИИ БИЗНЕС-ПЛАНА 574
Биличенко Е.Н., ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РЫНКА СТРАХОВАНИЯ В РОССИИ 578
Бирюкова К. В., Бишлер А.О., УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НЕЗАКОННУЮ ДОБЫЧУ ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ 584
Боброва В.Ю., СПЕЦИФИКА ТЬЮТОРСКОГО СОПРОВОЖДЕНИЯ СТАРШИХ ДОШКОЛЬНИКОВ 588
Бозоян М.В., ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ В КАРДИОЛОГИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ 593
Бондарев С.С., ПЕРСПЕКТИВЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ДОВЕРИТЕЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ АКТИВАМИ В БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 598

Гилева Е.А, Бондаренко Н.С., ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ СИСТЕМНОГО ПОДХОДА В ПСИХОЛОГИИ РЕКЛАМЫ 603

Бондова Е.А., Голышева Н.В., АНАЛИЗ РЕАЛИЗАЦИИ ОСНОВНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ РФ ДО 2020 ГОДА 606

Борзова С. А., КРЕАТИВНАЯ ПЕДАГОГИКА: ПРОБЛЕМЫ, ПРОТИВОРЕЧИЯ, ПУТИ ИХ РАЗРЕШЕНИЯ 611

Борисенко Г.Ю., Курочкин М.В., КУПЦЫ-СТАРООБРЯДЦЫ САМАРСКОГО КРАЯ 623

Борисов Н.А., ДОКАЗАТЕЛЬСТВА ПРИ ПРИМЕНЕНИИ КОНЦЕПЦИИ «СНЯТИЯ КОРПОРАТИВНОЙ ВУАЛИ» 628

Борисова Э.Э., Павлова В.С., Шабалина Ю.К., РЫНОК ТРУДА. ПРОБЛЕМА БЕЗРАБОТИЦЫ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ 633

Боровенникова Е.О., К ВОПРОСУ О ПРОБЛЕМАТИКЕ ШКОЛЬНОГО ПРАВОСЛАВНОГО ОБРАЗОВАНИЯ ФИНЛЯНДИИ 636

Бородавко Р.Ю., К ВОПРОСУ О СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ ПРОЦЕССОВ СКЛАДСКОЙ ЛОГИСТИКИ НА ПРЕДПРИЯТИИ 639

Бородачева Т.Ю., Фоменко М. М., НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ТОВАРОПРИЗВОДСТВ 644

Бояршинова К.М., ВИДЫ МОШЕННИЧЕСТВА. ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ 647

Бредихина Е.Р., РЕГУЛИРОВАНИЕ ИНСТИТУТА ГРАЖДАНСТВА: ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ ВНЕСЕННЫХ ИЗМЕНЕНИЙ 653

Бреусова О.А., РАСХОДЫ КАК ОБЪЕКТ ФИНАНСОВОГО УПРАВЛЕНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИИ 658

Брызгалов А.Е., ОТРАЖЕНИЕ ВЗАИМООТНОШЕНИЯ ГОСУДАРСТВА И РЕЛИГИИ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ И СУДЕБНОЙ ПРАКТИКЕ РАННЕЙ СОВЕТСКОЙ ВЛАСТИ 663

Буй Май Зиеу Линь, Лапшина Ю.С., НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ ОРГАНИЗАЦИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ 666

Булаева А.Ю., СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ УРОВНЯ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ В РОССИИ 670

Булатникова И. Н., Шершаков Д.В., МАТЕМАТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ПАРАДОКСА ГОЛОСОВАНИЯ 674

Булатова Н.М., КОНСУЛЬТИРОВАНИЕ КАК ТЕХНОЛОГИЯ СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЫ С ПОЖИЛЫМИ ЛЮДЬМИ 677

Булатова Н.М., ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СОЦИАЛЬНО-ПРАВОВОГО КОНСУЛЬТИРОВАНИЯ ПОЖИЛЫХ ГРАЖДАН 681

Булыгина Е.Ю., БАНКОВСКАЯ СИСТЕМА В РФ: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ 687

Бургазлиев А.А., Юльчиева Г.Н., ВОЗМОЖНОСТИ ПОКРЫТИЯ ДЕФИЦИТА ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА 693

Бургазлиев А.А., Сапунова Т.А., ОЦЕНКА РИСКОВ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕТОВ 700

Бурдина Г.М., СТАРШИЙ ПРЕПОДАВАТЕЛЬ КАФЕДРЫ ВСЕОБЩЕЙ И ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ИСТОРИИ 706

Морковкина В.Д., ОРГАНИЗАЦИЯ НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКОЙ РАБОТЫ ШКОЛЬНИКОВ В ОБЛАСТИ ГРАЖДАНСКО-ПАТРИОТИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ 706

Бурдина Г.М., Данилова Д.В., ОРГАНИЗАЦИЯ ПОЗНАВАТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ УЧАЩИХСЯ ПРИ ИЗУЧЕНИИ ТРУДОВОГО ПРАВА ВО ВНЕУРОЧНОЙ РАБОТЕ УЧИТЕЛЯ 711

Бурлака Г.А., Перцева Е.В., ВЛИЯНИЕ ПРЕДПОСЕВНОЙ ОБРАБОТКИ СЕМЯН НА ВСХОЖЕСТЬ СЕМЯН ЯРОВОЙ ПШЕНИЦЫ В УСЛОВИЯХ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ 722

Бурьянова Н.А., РОЛЬ ПРОФЕССИОГРАФИИ В РАЗВИТИИ ПРОФЕССИОНАЛИЗМА. ЕЁ МЕТОДЫ И ФУНКЦИИ 727

Бутузова А.С., АНАЛИЗ ФАКТОРОВ И ДИНАМИКИ РАЗВИТИЯ КАРЬЕРНЫХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ ВЫПУСКНИКОВ ЭКОНОМИЧЕСКИХ НАПРАВЛЕНИЙ ПОДГОТОВКИ РОССИЙСКИХ РЕГИОНАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ 729

Бутузова А.С. ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ ВЫЕЗДНОЙ ПРОВЕРКИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА ПРИМЕРЕ ЗЕМЕЛЬНОГО НАЛОГА .. 735

Бутько Ю.В., ВЗАИМОСВЯЗЬ УДОВЛЕТВОРЕННОСТИ ТРУДОМ СОТРУДНИКОВ И ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА 739

Бутько Ю.В., СОЦИОЛОГИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ ПЕРСОНАЛА КАК МЕТОД ОПРЕДЕЛЕНИЯ ЕГО УДОВЛЕТВОРЕННОСТИ ТРУДОМ 745

Бучинский В.В., Тулякова И.Р., ОБЕСПЕЧИТЕЛЬНЫЕ МЕРЫ В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ 752

Бушуева А.А., ЭТАПЫ ФОРМИРОВАНИЯ ПОЛИТИКИ В ОТНОШЕНИИ СЕМЬИ В СТРАНАХ ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ 755

Быкова Л.А., КАДРОВАЯ ПОЛИТИКА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ (PERSONNEL POLICY IN MODERN CONDITIONS) 759

Валиева А.М., ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ВНЕБЮДЖЕТНЫЕ СОЦИАЛЬНЫЕ ФОНДЫ: ПРАКТИКА ФОРМИРОВАНИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ .. 762

Валышев С.С., ДИНАМИКА ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ РОССИИ 767
Вальчук В.В., ИПОТЕЧНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ 774
Варварова Л. С., Серая Н.Н., СИНДРОМ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ВЫГОРАНИЯ 779
Варфоломеева Л.Е., ПУТИ ФОРМИРОВАНИЯ ИМИДЖА СЕМЬИ КАК СЕМЬИ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ..... 784
Васильева А.Ю., Борисов А.В., ОБЪЕКТ И ПРЕДМЕТ МОШЕННИЧЕСТВА ПРИ ПОЛУЧЕНИИ ВЫПЛАТ..... 788
Васильева А.Ю., Борисов А.В., ОБЩЕСТВЕННАЯ ОПАСНОСТЬ МОШЕННИЧЕСТВА ПРИ ПОЛУЧЕНИИ ВЫПЛАТ КАК ПРИЗНАК ПРЕСТУПЛЕНИЯ 797
Васильева А.Ю., Борисов А.В., СУБЪЕКТИВНЫЕ ПРИЗНАКИ МОШЕННИЧЕСТВА ПРИ ПОЛУЧЕНИИ ВЫПЛАТ 804
Васильченко А. С., Проничева М.М., Гавриченкова А.А., Ковалева М.Е., ИНДИВИДУАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ПРЕДИКТОРЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ НАДЕЖНОСТИ У СОТРУДНИКОВ МВД..... 812
Вахонина А.В., Мулла-Гаянова А.В., НАЛОГОВАЯ СИСТЕМА ЦАРСКОЙ РОССИИ НАЧАЛА XX ВЕКА 820
Векшин В.В., СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ УРОВНЯ БЕДНОСТИ В ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ..... 824
Вермичева В.О., Окинча Т.А., АСПЕКТЫ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ФИНАНСОВОГО РЫНКА РОССИИ В СРЕДНЕСРОЧНОЙ ПЕРСПЕКТИВЕ..... 830
Ветчинкина Ю.А., СЕМЕЙНЫЕ ТРАДИЦИИ КАК ОДНО ИЗ СРЕДСТВ НРАВСТВЕННОГО ВОСПИТАНИЯ ЛИЧНОСТИ 841
Ветчинкина Ю.А. СОЦИОКУЛЬТУРНОЕ ПРОСТРАНСТВО ДЛЯ ЛЮДЕЙ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ..... 843
Ветчинкина Ю.А., ЗВУК В ЖИЗНИ СОВРЕМЕННОГО ЧЕЛОВЕКА 846
Ветчинкина Ю.А., ЗНАЧИМОСТЬ ВОВЛЕЧЕНИЯ ЛЮДЕЙ ПОЖИЛОГО ВОЗРАСТА В КУЛЬТУРНО-ДОСУГОВУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ 849
Ветчинкина Ю.А., ЗНАЧЕНИЕ НАРОДНОЙ МУЗЫКИ В НРАВСТВЕННОМ ВОСПИТАНИИ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА 852
Вилисова М.Л., Хачатурян О.Р., Петренко К.Н., ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ 854

Вилков А.А., ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ВОЕННОСЛУЖАЩИХ, НАРУШАЮЩИХ ВОИНСКУЮ ДИСЦИПЛИНУ 859

Вилохин И.А., АНАЛИЗ ИСПЫТАНИЙ КОМПОЗИЦИОННЫХ АНОДОВ В ТОРФЕ 862

Вилохин И.А.СПОСОБЫ ЭЛЕКТРОХИМИЧЕСКОЙ ЗАЩИТЫ ГАЗОПРОВОДОВ 868

Вильчик В.Ю., ВИРТУАЛЬНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ КАК ЭФФЕКТИВНАЯ ФОРМА ОРГАНИЗАЦИИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОМПАНИИ 871

Винокурова К.А., Козлова Ю.В., ХИЩЕНИЕ В БЮДЖЕТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ 874

Винокурова С.В., Кириллина Т.Ц., СОЗДАНИЕ ПРОТОТИПА РОБОТА-УБОРЩИКА НА БАЗЕ LEGO MINDSTORMS EV3 877

Винокурова Е.И., БУХГАЛТЕРСКАЯ ОТЧЕТНОСТЬ ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ 880

Вишина Е.В., Бабичева А.А., РЫНОК ТРУДА: СУЩНОСТЬ, СОДЕРЖАНИЕ И СТРУКТУРА 884

Вишневская К.В. Щевьёва В.А., ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КРИПТОГРАФИЧЕСКОЙ ВАЛЮТЫ КАК ПЛАТЕЖНОГО СРЕДСТВА 890

Вишневская К.В., Вишневская Н.Г., Шарифуллин А.А., ИНВЕСТИЦИИ В ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ ФИРМЫ 898

Власов С.В., РОЛЬ БЕЗРАБОТИЦЫ В РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКЕ 903

Власов С. В., ЗНАЧЕНИЕ МОТИВАЦИОННОГО МЕХАНИЗМА В ЭФФЕКТИВНОМ РОСТЕ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА 908

Власова Д.В., Зубова А.С., ДЕТИ И ЖЕНЩИНЫ КАК ОБЪЕКТЫ ЗАЩИТЫ МЕЖДУНАРОДНОГО ГУМАНИТАРНОГО ПРАВА 912

Власова М. А., СОВРЕМЕННЫЕ СПОСОБЫ ПОДБОРА ПЕРСОНАЛА НА ПРЕДПРИЯТИИ ТОРГОВЛИ 921

Власюкова Е.Е., ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 925

Власюкова Е.Е., АНАЛИЗ ВНЕШНИХ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ СТРОИТЕЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ 928

Волкова М. Н., РАЗВИТИЕ ПЕРВИЧНОЙ И ПОСЛЕДУЮЩЕЙ ОЦЕНКИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В БУХГАЛТЕРСКОМ УЧЕТЕ 932

Волкова М. Н., Каспрук В. В., ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ РЕСУРСОВ КОММЕРЧЕСКИМИ БАНКАМИ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ.....936
Вологдина П.Е., ФЕНОМЕН ЖИЗНЕННЫХ ПЕРСПЕКТИВ В ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ НАУКЕ 942
Ворначёва М.С., Мишукова В.Н., ТАМОЖЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИННОВАЦИЙ ВО ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 948
Воробьева А.С., ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИИ.....953
Врублевская В.В., Букарев Д.А., ОЦЕНКА ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ НА ПРИМЕРЕ ЗАО «ИРКУТСКИЕ СЕМЕНА» 957
Вудвуд Е.В., ВОЗМОЖНОСТИ СЕНСОРНОЙ КОМНАТЫ В ТЬЮТОРСКОМ СОПРОВОЖДЕНИИ ДЕТЕЙ МЛАДШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА 965
Вьюшина О.В., ПРОЦЕССНЫЙ ПОДХОД К УПРАВЛЕНИЮ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИЕЙ 971
Вяткина К. Е., СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ СЕМЕЙНОГО ПРАВА.....978