

ФОРУМ МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ



ВЫПУСК 3(31)

ISSN 2500-4050

МЕЖДУНАРОДНОЕ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЕ
ПЕРИОДИЧЕСКОЕ СЕТЕВОЕ ИЗДАНИЕ
«Форум молодых ученых»
<http://forum-nauka.ru>

УДК 004.02:004.5:004.9

ББК 73+65.9+60.5

ISSN 2500-4050

Свидетельство о регистрации
средства массовой коммуникации
[ЭЛ № ФС 77 - 66302](#)
от 01.07.2016г.

Редакционный совет:

*Зарайский А.А., доктор филологических наук, профессор,
Смирнова Т.В., доктор социологических наук, профессор,
Федорова Ю.В., доктор экономических наук, профессор,
Плотников А.Н., доктор экономических наук, профессор,
Постюшков А.В., доктор экономических наук, профессор,
Тягунова Л.А., кандидат философских наук, доцент,
Шошин С.В., к.ю.н., доцент, магистр юриспруденции,
Вестов Ф. А., кандидат юридических наук, профессор.*

Отв. ред. А.А. Зарайский

Выпуск № 3(31) (март, 2019). Сайт: <http://forum-nauka.ru>

Журнал размещается на сайте Научной электронной библиотеки на основании
приложения к договору №1 к договору № 594-09/2013 от 26.09.2013

© Институт управления и социально-экономического развития, 2019

Azimbayeva R.Yu.

Senior teacher

Islamova T.R.

Senior teacher

Tashkent Institute of Finance

Uzbekistan, Tashkent city

USING OF MODERN INNOVATIVE TECHNOLOGIES IN THE TEACHING FOREIGN LANGUAGE AND ITS EFFECTIVENESS

Annotation: This article purpose is highlights of using modern innovative technologies in teaching a foreign language and its effectiveness.

Key words: modern, innovation, education technologies, foreign language, education, lesson.

In today's fast-evolving era, science and technology are also growing rapidly. Progress in each area is taking a step forward. In particular, great changes and significant achievements are being made in science. The delivery of each science to students using new innovative pedagogical Technologies is one of the main requirements of today's education.

A new stage and a new era began in the teaching of foreign languages in our country. In the process of foreign language lessons, the use of advanced pedagogical technologies, interactive, innovative methods, communicative and informational means is required. New methods and requirements have been developed in accordance with the recommendations of the all-European framework of teaching of a foreign language in the Republic, evaluation of knowledge and skills of Foreign Language teachers (CEFR).

According to its, textbooks were created for students of secondary schools and vocational colleges. In accordance with these requirements, the study rooms were equipped with stands and new information and communication techniques. The demand for foreign language learning is also increasing day by day. The science of foreign language is divided into four aspects (reading, writing, listening, understanding and speaking), each of which is given a separate understanding and skills.

Educational technology, this is the productive use of modern information Technology in the educational process. It also envisages improving the quality and effectiveness of education by bringing modern innovative technologies into the educational process. In particular, there are several advantages of using such information and communication technologies in the study of a foreign language. The role of modern technology in language learning and teaching cannot be overemphasized. Each aspect of learning a foreign language using technological tools (reading, writing, listening, understanding and speaking) comes to hand. For example, to understand by listening, of course it is impossible to perform this process without a computer, player, CD disc.

Listening comprehension is one of the most important parts of language

learning. In this, the reader is asked at once to pay attention to the pronunciation of the speaker, the observance of the rules of writing, the richness of the word and its meanings. In the educational process, the use of modern technology is an important factor that students also have a good knowledge of and use of information and communication technology.

Teaching and learning a foreign language using modern technologies is one of the most effective ways. In the process, including:

- when using computers, the reader can also see foreign-language video rolls, shows, dialogues, even movies or cartoons;
- it is possible to hear and watch foreign-language radio broadcasts and programs on television;
- the use of tape recorders and cassettes, which are considered a much more traditional method;
- CD players can be used. The use of these technical tools will make the process of students learning a foreign language more intense and more effective. In the process of globalization, it is difficult to imagine our life without the internet. It is considered one of the most effective ways to make productive use of it in the process of learning and teaching a foreign language.

Through the Internet, the opportunity to communicate with foreign speakers arises. It is possible to improve the writing exercise by correspondence by E-mail. The most important issue is the introduction of modern communication technologies into the educational process, the purposeful and correct, productive use of them, through which the student will gain interest in a foreign language, increase the effectiveness of teaching. Through this, the opportunity to use innovative technologies of Education arises, and the demand increases.

Today, there are several different ways of innovative educational technologies. Of these, the effectiveness of the lesson will be high if a wide and varied methods of covering the topic in the lessons are used, and the interest of the students in the lesson will also be increased. It is envisaged to increase the effectiveness of education by bringing innovations into the educational process and their implementation. The use of various role-playing, moving games in the teaching of foreign language lessons also causes an increase in the interest in both the lesson and the language learning. By working in pairs or subgroups of students, it will also help the students to have communicative communication with others.

The development and introduction of new technologies is an active innovative process in choreography, activating the personal potential of the participants in the process, contributing to the development of their individuality and optimizing the introduction of various innovative complexes in the educational process. Innovative technologies in choreography are developed against the background of: – increased needs for updating the technological apparatus of training, – installation on socially oriented programs that take into account the needs of the individual and the interests of social groups, – intensive development of innovative processes in education, – awareness of the needs of young people in the acquisition of social knowledge and skills, – reducing interest in the cultural

heritage of society among young people.

Innovative technologies, like any innovation, have their own patterns of development. The initial stage consists in understanding by the teacher of need of improvements or changes in the educational process passing under the specific program and decision-making on introduction of a complex of innovative technologies in training. This is followed by a theoretical justification of the innovation and the need for its implementation on the basis of existing psychological and pedagogical theories, and the creation of a methodological framework that provides this innovative process. The third stage is to solve a number of organizational issues related to the introduction of innovative technologies in the learning process. The third stage is replaced by the fourth stage, which consists in the analysis of the results of the work carried out, the necessary adjustments and in bringing the process of introducing innovation to a stable result. With the successful implementation of all the above comes the stage of introduction of innovative technology or a whole complex of technologies in the educational process of a particular direction or discipline.

Nevertheless, there is a constant accumulation of experience among teachers, the search for new forms of communication between traditional and innovative teaching methods, understanding of continuity in education, the birth of a new quality of education, the formation of a modern view of innovation and, as a result, the creation of conditions for a conscious, purposeful and time-demanded innovation process.

The use of graphic organizers in the educational process is considered one of the most important visits in covering the topic, its delivery to students. It is also possible to use several different graphic organizers in highlighting a topic. When teaching a foreign language, it is worthwhile to use graphic organizers to explain new words on the topic, the rules of writing. It will also be easy to keep in mind if these are given through graphic organizers. The effectiveness of using different tables in the process of teaching a foreign language is also high. Through the use of tables in the process of education, students can come up with a certain rules of mathematics, for example, to compose sentences using times, placing new words.

Innovative technologies in the teaching foreign language innovations that combine theoretical and practical knowledge. Their introduction is effective under the following conditions:

- the readiness of potential consumers (in this case, students) to introduce a new educational process,
- the readiness of the teacher or a group of teachers to conduct innovative activities,
- awareness by all participants of the innovation process of the importance of introducing innovations in the conditions of increasing dependence of the degree of social adaptation of the individual on the results of the educational process,
- the novelty of the proposed innovations is obvious and can be widely demanded. At a time when the need to learn a foreign language is high, the efficient use of modern information technology, innovative educational technology in the

educational process leads to the fact that this process is effective. The effectiveness of innovative educational technologies in their proper and efficient use in the educational process.

References:

1. Alefirenko N. F. Cultural Linguistics. Value-semantic space of language: textbook. -M.: Flint, 2010.
2. Belova I. V., Khripunova I. G. Foreign language as a means of development of communicative competence // Novosibirsk: publishing House of nirk and PRO. - 2009. -Issue. 2. -P. 19-22.
3. Vorobyov V. V. linguistic Culturology: theory and methods. -M., 1997.

UDK 808.2

Erdanova S.A.

Teacher

Islamova T.R.

Senior teacher

Tashkent Institute of Finance

Uzbekistan, Tashkent city

NEOLOGISMS IN MODERN ENGLISH

Annotation: The emergence of neologisms is a direct evidence of the viability of language, its desire to express the wealth of human knowledge and the progress of civilization.

Keywords: English, neologisms, English vocabulary, phraseological expressions.

Neologisms were born a long time ago, the appearance of many of them are attributed to William Shakespeare, but as you know, if something appeared, then someone needs it. Thanks to the development of language, culture and society, there are so many of them that an attempt to count will not be possible. Neologisms help to trace and feel all the beauty of the language that he wants to show, its ability to adapt to the modern world. Our age, filled with wires and web of Internet networks, makes it possible to communicate to all people of the Earth, which was the reason for the extensive growth of the language, such words every day more and more, but having passed the mandatory stages of approval of society and consolidation in the lexicon, they become public words and expressions.

Russian linguist V. I. Zabotkina divides neologisms into phonological, borrowing, semantic and syntactic. Having understood their classification and delving into the material, we can distinguish two types of emerging from the above are morphological and phraseological types. Morphological still subdivided into affixal (suffixal and prefixal), structure, convection, reduction.

Classification values of neologisms:

1) Phonological neologisms appear due to a combination of individual sounds. They look like a unique addition of sounds, often using onomatopoeic interjections. In literature, such words are called "artificial" or "invented". New

forms and types of sounds are sometimes combined with morphemes of Greek or Latin origin, such as: perfol plastic film, acryl, perlon (synthetic materials).

To the group of phonological neologisms, we conventionally include new words formed from interjections, for example:

"zizz" — means a short sleep (simulates the sounds produced by a sleeping person, often used in comics with three letters zzz).

"sis-boombah" — spectacular sports, constant dynamics of the game.

"to buzz (call on the phone)" — from imitation work telephone buzzer.

"to diddy-bop" — strange gait, with dance.

"qwerty" is the designation of one of the Latin layouts used for the English language (a combination of keys following each other on the keyboard in the upper row).

2) Borrowing is another way to replenish vocabulary with new words. English does not cease to be replenished by borrowing, but significantly lowering the pace than it was in the middle ages and the Renaissance. And from the language of the recipient, it became the language of the donor. This happened due to the fact that in the twentieth century English acquired the status of "Lingua franca (language of communication)", becoming very popular in those days.

a) From Latin: "wine — wine", "pear — pear", "priest — priest", "devil — devil", etc.

b) From Scandinavian language: "fellow — man", "gear — mechanism", "happy — happiness", "husband — husband".

c) From French: "army — army", "battle — battle", "banner — banner", "victory — victory".

3) Semantic innovations— ecotip, primerom existing words gain new meaning. The following options are possible:

a) "obsolete" words completely change their meaning, losing the already existing;

b) the word retains its old meaning and acquires a new one without losing the already existing one.

A list of frequently used semantic words in their new meaning for modern English:

"charisma" is a strong personality trait.

"bummer" annoyance, disappointment, trouble.

"go-go" dynamic, modern.

"funky" nice, great.

"banana", "to go bananas" go crazy. Often used in informal settings, where communicating does not limit the status and age relationships.

4) Morphological neologisms are created "according to the patterns existing in the language system, and from the morphemes present in the system.

Therefore, there are still the following varieties: Affixal parts, usually, are formed within the framework of word-formation norms, their morphological structure and the nature of motivation of meaning does not cause problems with adaptation in the dictionaries of native English speakers. The diversity of tumors

are divided into prefixal and suffixal.

Prefixal neoplasms are less numerous, although the number of prefixes and semi-prefixes exceeds the number of suffixes and semi-suffixes. In total, since 1963, 127 prefixes and semi-prefixes took part in the formation of new prefix units, among which the units of Latin origin predominate (prefixes of Greek origin are few).

Among the most productive prefixes it should be noted:

"anti-" means "against",

"co-" analog consoles "from"

"de-" is used to mean waste, elimination, reverse the process.

"non-" indicate denial, make the word opposite in meaning

"post-" "after" "pre-" indicates the value "before" "before"

"sub-" adds value "by"

"in-" indicate denial, make the word opposite in meaning.

The Highest degree of innovation have, of course, the units created with the new affixes and poliaficio, such as: "-on, -ase, -sol, -nik, -manship, eco-, mini-, maxi-, ur-, mega-, cine-, -oholic, gate-, -watcher, dial-a-, flexi-, after -, etc".. Suffixal units are inferior to prefixal ones in quantitative terms, but they are more common in everyday communication and are more marked with "slang".

So, one of the most common slang suffixes is the suffix -y/-ie, registered in the dictionary of Barnhart as a suffix, developed a new pejorative (ironic) meaning, forming nouns on the model "N + -y? N".

The words formed with its help are limited in use by the framework of informal communication, mainly among young people.

"Groupie" is a fan of a pop band or a star, accompanying them everywhere,

"Roadie" is a member of a group of musicians responsible for the transportation and installation of equipment;

"Weapon" is a sentimental film;

"Preppie" is a student of a private privileged school (used with irony by the middle class);

"Tekky (techno-freak)" is a man obsessed with technical innovations.

Suffixes for the formation of neologisms:

"-able" indicate the possibility and meaning of "feasible".

"-holic" indicates the meaning of "obsession

"-ian" in the new meaning of "infatuation with something."

"-ism" indicates abstract concepts, actions, processes, their results, as well as directions and trends in art, science, politics, religion, etc.

"-ist" is used to Express belonging to a certain profession, field of work, direction of science, politics, art.

"-ization" in the meaning of "distribution".

"-land" to "field of action of something".

"-ology" designation for science.

Compounding the Peculiarity of this type is the connection of entire words. The most common models of word composition are "N+N→N" and "Adj+N→N".

"friendzone" (friendship zone);

"earworm" (a song that constantly revolves in my head);
"frenemy" (maintaining friendly relations with a person to whom there is hostility — a friend + an enemy).

Not less popular and model "Part.II + Adv. → A"

"burned-out" (tired, squeezed);

"buttoned-down" (conservative, traditional);

"laid-back" (relaxed, relaxing).

Converted neologisms are few in number, and have only 3 % of the total number of tumors. The most common way of their formation is the conversion of nouns into verbs and conversion of verbs into nouns:

"to soft-dock" (to weave orbital stations without the help of mechanical techniques);

"to carpool" (control of the machine in turn on the way to work, to shops, etc.);

"to red-line" (discrimination of certain areas of the city by refusing property owners loans, insurance). Contractions are one of the most productive morphological neologisms in recent decades. Of the four types of abbreviations (abbreviations, acronyms, truncations, merges) mainly consist of abbreviations and acronyms: "MMORPG" (mass multiplayer online role-playing game); "OTP" (by phone — on the phone); "PC" (personal computer — personal computer). "SALT" (negotiations on the limitation of strategic weapons — Strategic Arms Limitation Talks); "MIPS" (million instructions per second (computer term) — million instructions per second). "The language can be considered as an ancient city: a maze of small streets and squares, old and new houses, houses with extensions of different eras; and it's all surrounded by lots of new neighborhoods with straight regular streets and standard houses."

Neologisms are an important feature of the language, contributing to its development, uniqueness. But this raises the problem of proper understanding and translation of neologisms, no dictionary can keep up with the modern development of science, culture, technology and society, affecting all areas of human knowledge. The main quality of neologisms that distinguishes them from all other units of the vocabulary of the language is the quality and ability that is displayed in the term of the word.

References:

1. Zabotkina V. I. "New vocabulary of modern English".
2. Vinogradov V. S. Translation: General and lexical questions. 3. Ed., 2006.
3. URL: <http://www.classes.ru/grammar/138.Zabotkina/worddocuments/2.htm>
4. URL: <https://nauchforum.ru/studconf/gum/x/2758>

*Halilova H.X.
Senior teacher
Xoshimova N.G.
Senior teacher*

*Tashkent Institute of Finance
Uzbekistan, Tashkent city*

LEXICAL LAYERS OF THE ENGLISH LANGUAGE

Annotation: This article is devoted to the lexical layers of the English language. The article deals with the vocabulary and its structures (layers), which differ in their origin, functionality and use.

Key words: vocabulary, layers, archaisms, obsolete words, colloquial speech, modern language, abbreviation, word formation.

Vocabulary – a set of words of any language, the vocabulary of the language. It can be divided into interacting layers, which differ in their origin, functionality and use.

In General, the whole vocabulary is divided into two large layers: common vocabulary (understandable to all speakers of this language, also known as literary language) and special vocabulary, which includes a number of layers, such as:

Archaisms, historicism or obsolete words;

Barbarism;

Professional vocabulary, which is used by people of a certain profession in working situations;

Dialectics:

– Social dialects (slang, Argo);

– Territorial dialects (words common in a certain part of the prevalence of the language);

Colloquial vocabulary;

The theme, as we thought, is very relevant and interesting, so we all started to "climb into the jungle" of English vocabulary. It turned out that there are a lot of lexical layers and you can talk about them endlessly, because English, like the language of any other country, is very rich in its vocabulary. Every day we see an increase in the number of new words. This is especially observed in the colloquial vocabulary of young people. But also we must not forget about the ancient words that gave rise to the whole world of the English language, and which are used to this day. The most fascinating, as it seemed to us, are the layers relating to special vocabulary, because many of them are incomprehensible or not known to people at all. Therefore, let's try to analyze and consider the most interesting of them.

So the first thing we're going to start with is so-called historicism or obsolete words. They are also called "archaisms". The number of new words in a living language always exceeds the number of words disappearing from the language. Dying, words pass into the category of archaisms.

Archaisms are obsolete words that have been preserved in the language, but

are no longer used in ordinary colloquial speech. They are used in the literature, especially in poetry as a stylistic device to give the solemnity and loftiness of speech or to create a realistic flavor to the depiction of antiquity. As examples of archaisms, often found in the poetry of the XIX century and having a stylistic function, we can cite the following: billow (wave), behold (see), ire (anger), slave (kill), steed (horse), woe (grief), yon (yonder) (that). In our time, all these words are replaced by synonyms, which were formed from another root. They are also called lexical archaisms. Synonyms of the above words are: wave, see, anger, kill, horse, sorrow, that. It also happens that in the vocabulary of the place of the obsolete word is synonymous with him the word of the same root, but different from it by affix, affixes or, in General, the absence of them.

For example, can serve such pairs as: beautiful-beautiful (beautiful); darksome-dark (dark); even-evening (evening); morn, morrow-morning (morning); oft-often); bepaint-paint (paint). Such archaisms are also called word-formative. From the archaisms that have been replaced in modern language, distinguish historicism. These are words that are outdated, and out of use objects and concepts that they were designated.

In modern English historicism synonyms do not have and are the only expression of the corresponding concept relating to the past of the English people. They can be combined thematically. Here are some examples:

- Words denoting ancient weapons, equipment and armor of a warrior: battleax (battle ax), sword (sword), cross-bow (crossbow) (allebard), musket (musket), coatofmail (chain mail);

- Names of ancient musical instruments: lyre (lyre), harpsichord (clavichord), lute (lute);

- Words denoting out of use types of carts: brougham (harpsichord); hansom (double carriage), chaise (light carriage with convertible top);

- words, denoting the types of ships that sailed in the old days: Galley (galley), caravel (Caravel), frigate (frigate). In the English language, the number of such historicism, denoting social relations and material culture of the past centuries, a huge set.

The next layer we take "barbarism". Barbarism is a foreign word or expression that has not yet been fully mastered by the language and is perceived as alien and as a violation of the generally accepted linguistic norm. English in its vocabulary has a significant number of words that have been borrowed from other languages, and also played a more or less prominent role in its formation at different stages of the development of literary English. It was known that more than half of the words of modern English are words of Romanesque and Latin origin. Many of these words in our time are not considered as alien, because firmly established in the vocabulary of the English language.

For example, table (Desk), chair (chair), conversation, telephone (phone) television (TV). Another matter such words as bouquet (bouquet) (from Franz.), en route(EN route)(from Franz.), pas (no)(from Franz.). Despite the fact that these words are often used in limited areas of use, they are still felt as foreign borrowings

that have not lost their foreign appearance. These are usually words that exist in the language unnecessarily, since they have exact equivalents (synonyms) in the borrowing language. As an example, the following barbarisms and their synonyms, which are often used by society: chagrin (vexation); chic (stylish); bon mot (a clever or witty saying) - chagrin (annoyance); chic (stylish); bon mot (smart or witty saying), etc. Barbarisms are part of the vocabulary of the English language, unlike other foreign words that cannot be found in dictionaries.

The third layer is "professionalism". These are monosemantic words that are used in a certain professional sphere by people who have common interests. The difference between professionalism and terms is that the terms are mainly used to name new objects and concepts in various branches of science and technology, while professionalism gives new names to already existing objects, concepts, subjects and tools. Consider some examples of professionalism: tin-fish (submarine), piper (a specialist who decorates paste with the help of a cream-pipe), outer (a knock-out blow)- tin fish (submarine).

The fourth stratum will be "dialectics". As a rule, there are two types of dialects, one of which is territorial, and the other - social.

Territorial dialect is a kind of language that is used in a particular area as a means of communication of local residents. A social dialect is a language spoken by a particular social group. English can surprise with a wide variety of dialects. There are two most common dialects of English. One of which is "British (Royal) English" which originated from the southern British dialect. The second dialect is "American (common American) English", based on the Midwestern American dialect. In addition to these, there are other regional variants of English, which in turn include many sub-dialects and dialects, such as Cockney (one of the most famous types of London vernacular), Scouse (a dialect of English, common in the Metropolitan County of Merseyside) and Jordi in the UK; Newfoundland English in Canada or African American and southern American English in the United States.

For example, there are small differences in formal written English in the UK (for example, the words wee-"small" and little-"small" can be used interchangeably, however, it is frequently the first can be read in the writing of a man from the North of England or Northern Ireland (mostly Scotland) than in the letter of a man from the southern parts of the country or Wales).

There are many regional dialects in the English language. Every County in the UK and many major cities use their own dialect. Let's return to social dialects. And the first with what we start will English "slang." This is a variant of colloquial speech (usually expressive and emotional), which does not coincide with the norm of the literary language. Some linguists believe that slang adorns the language, brings brightness to it, adds sharpness. As a rule, English slang is not used in formal speech and writing. For example, take the word "ACE" (p. bro, best friend. In the fifties, this treatment was particularly common among American blacks and white proletarians of the United States. Then "ACE" spread and in Europe: - Neu, ACE! -Hey, buddy! In tennis, "ACE" means a powerful serve that is impossible to take. ACE is an ACE in the cards. See, ACE is something powerful and strong and good.

So if you are called ACE in America, you know that it is very good). In the last decades of the XX century the main source of replenishment of slang became Argo (thug language).

For example, in prisons there is a special prison Argo, in which sand - they mean 'sugar' (sand-sand, gravel), big house - 'prison' (big house-big house), college - 'penal colony' (college - College). And last, let's look at everyday English vocabulary. English has a very large vocabulary compared to other languages in the world. But there is one curious fact. To simply talk about weekdays with an Englishman, you need to know clearly only about 700 words. And this is not just someone's assumption, but a well-established fact. Many have met with examples of spoken English, but not everyone understands it. In the world, there are even some techniques for the study of spoken language, as it is difficult to understand the subject. Basically, English everyday speech is divided into standard English (used in the world of business and academic world) and spoken everyday speech.

Colloquial speech consists of already created colloquial phrases, slangs used in speech. One distinctive feature of this speech is a reduction in the phonetics of words (because =of'coz). The same feature is the emphasis on reduction to change the speech (want to - wanna-want to; going to - gonna-going to). Many people have noticed that it is not so easy to quickly construct sentences or conduct a dialogue on it, especially in only the studied language. The fact that the understanding of the interlocutor our thoughts are in a fast manner, and in your native language. But you then need to answer in a foreign language, so speech is slowed down, and the sentences come out with syntax violations. And all this happens because people speak in the translation of the sentence in the same order as in their native language. But in English there is oral Dialogic speech, which can also be violations of syntactic norms.

An example of a violation of the rule may be the use of the affirmative of the scheme proposal with the question:

- have You done the homework?
- Did you do your homework?
- Yes I have.

- Yeah. Sometimes the auxiliary verb "to do" is omitted to ask the question:
- (Do)You think it is true?

- Do you think it's true? One of the important aspects of English oral speech are abbreviations, which have become an integral part of word formation for everyone. As a rule, in speech the abbreviation is used for accelerated pronunciation of complex words consisting of a large number of characters, and a combination of words. For example, a combination of the words "I will" on "I'll" (I will), "he is" on "he's"(he), "should not" on "should not". As we found out, in General, all the vocabulary is divided into two large layers: common vocabulary (understandable to all native speakers of this language, also known as the literary language) and special vocabulary. The latter include a large number of interesting to study a number of layers that differ in their origin, functionality and use. You can talk about them endlessly, because English, like the language of any other country, is very rich in

its vocabulary.

Changes in the lexical composition of this language occur constantly: some words become obsolete and leave the language, others appear - are borrowed or formed according to existing models, so today we see the formation of such a large number of lexical layers. Perhaps this is not the limit, and someday in the future there will be more and more layers of the English language.

References:

1. Бондарчук Г. Г., Бурая Е. А. Основные различия между британским и американским английским. Флинта, 2007г.
2. Аракин В. Д. История английского языка. - М., 2001.
3. https://ru.wikipedia.org/wiki/Британский_вариант_английского_языка
4. <http://www.correctenglish.ru/reference/slang/>
5. https://ru.wikipedia.org/wiki/Диалекты_английского_языка

UDK 808.2

Ivliyeva G.G.

Senior teacher

Tashkent Institute of Finance

Uzbekistan, Tashkent city

DEVELOPMENT OF VERBAL CATEGORIES IN ENGLISH

Annotation: In this article highlights means of history verbs and development verbal categories in English.

Key words: English language, philology, grammar, vocabulary, phonetics and spelling, verbal categories, history.

Any language is an ever-changing historical phenomenon. This applies to all aspects of language: grammar and vocabulary, phonetics and spelling. The main purpose of studying the history of the language is to explain the current stage of its existence, allowing a better understanding of its modern features.

Germanic languages were the languages of the synthetic system. The nominal parts of speech had categories of case, gender and number, verbal - time, mood, person and number.

The main ways of forming were the endings, as well as the alternation of vowels in the root of the word (especially in verbs) and in rare cases suppletivism - the formation of different forms of words from different roots. Grammatical categories of the English verb are the subject of numerous works of General and special character on the theory and history of the grammatical system of the English language. The article deals with the development of verbal categories from old English to new English.

The relevance of the topic is due to the fact that the study of the verb and verbal forms is particularly difficult in the study of a foreign language. Grammar of the old English period. The system of the verb. The verbal system of the old English language was represented by personal and non-personal forms of the verb, the difference between which was more significant than at present, since non-personal

forms were not only conjugated, but also inclined, like the nominal parts of speech. The conjugation system of the old English verb included the categories of time, mood, number and face. The person category of the verb included the first, second, and third person forms. This difference was manifested only in the forms of the singular indicative mood. The number category was formed by the opposition of singular and plural forms. The category of time was represented by the forms of present and future time. The meaning of the future tense was expressed with the help of the present form in combination with a temporal adverb or a combination of a modal verb and an infinitive. The category of inclination included forms of indicative, imperative and indirect inclination. The latter was used to Express both unreal and problematic actions (for which two different moods are used in modern English), as well as instead of the indicative moods for the transmission of indirect speech. All categories used only synthetic indicators - flexions, root alternations, suffixes. All verbs of the old English language can be divided into groups depending on the grammatical means used in the formation of their foundations - vowel alternation in the root and suffixation. The so-called strong verbs used as the main means of expressing different grammatical categories the alternation of vowels in the root, or ablaut.

Grammatical endings were attached directly to the root-basis of the verb. Strong verbs are among the oldest verbs in the language. The so-called weak verbs are newer in time of their appearance in the language. They used suffixation as the main grammatical means of Foundation formation. This method of forming forms was the most productive, and it was used by newly formed or borrowed verbs, constantly expanding the number of weak verbs.

Weak verbs, unlike strong verbs, had a basic suffix before the grammatical ending, depending on which they can also be divided into several classes.

The composition of the categories. a) Larger number of categories in the system name, and less in the system of the verb, the absence in the old English verb morphological category of the assertion, negation (of the forms with do opposed to the forms without do). b) a Greater number of categorical forms included in nominal morphological categories, and a smaller number of categorical forms included in verbal morphological categories: compare, on the one hand, the four-five-legged old English declension system and the two-legged modern; on the other hand, let us compare the allocation of the old English category of time on the basis of the opposition of two times - present and past - and the allocation of the corresponding modern English category on the basis of the opposition of three times - present, past and future. C) Larger coverage of the morphological categories of the system name and less coverage of the morphological categories of the system of the verb: compare old English the category of number is common to all of the parts of speech system name, and the corresponding modern English the category inherent only to nouns and some pronouns; on the other hand, compare the old English category of the collateral, available only in the sacrament, and the modern category of the collateral that underlies the whole system of the verb. In other words, the old English language, unlike the modern one, was characterized by a more developed system of

nominal categories and a relatively less developed system of verbal categories.

Changes in the verb system in the middle English and new English periods. In the system of the verb of the middle English language, as well as the old English, the following morphological classes are distinguished: strong (given, risen), weak (seggen, libben), preterito-presentation (witan, downen, can, munen), irregular (beon, gān) and suppletive verbs. The system of personal verbal forms are characterized by the following grammatical categories: the category of persons (1, 2, 3 (in units h)), the category of number (singular, plural.h), time (present, past, future), mood (indicative, imperative, subjunctive), pledge (valid, passive) and type (temporal correlation). [3] the Basis and personal indicator (end) began to decrease in use and be reduced.

This happened in two ways: first, there was a weakening of unsatisfactory syllables, thus, the end of the vowel, just fell away, the consonant - remain in place, but without a reduced vowel, then began a similar alignment of all forms through the simplification of the paradigm. All forms of the verb at this stage of language development are "semisynthetic". In the history of the impersonal forms gradually lose their personal traits (elements of the system of declensions), getting in return verb (members of the conjugations). In the middle English period there is also a new non-personal form - gerund. In the middle English period the division of verbs into strong and weak is preserved.

In the new English period in the group of strong verbs changes occur. This is due to the division of the original classes into subclasses, the addition of verbs of one class to another, the transition of strong verbs in the group of weak and in rare cases Vice versa. The group of weak verbs is becoming more numerous, as it is replenished by borrowing and newly formed words.

In the late middle English - early new England period, the second and third forms of weak verbs become homonymous. In the new England period, due to various phonetic changes, two main groups of old English verbs - strong and weak - gave two main groups of modern verbs: regular and irregular, none of which comes directly from certain groups of old English verbs.

The main sources of irregular verbs were a few irregular verbs of the old English period, the majority of strong verbs, weak verbs of the first class, as well as verbs - Scandinavian borrowings. In addition to the old English categories of person, number, time, and mood, three more grammatical categories gradually emerged in the middle English and new English periods: pledge, aspect, and temporal relatedness. New means - analytical forms-were used for their formation.

Analytical forms began to be used for the previous grammatical categories - time and mood. As for the species-temporal forms of the English verb in the middle English period, "completeness" still determined the choice of the perfect more than the duration of the action and that "precedence" of the situation in the past or in the present is not always present. The perfect of the present tense, along with the perfect of the past tense and the simple past, can be used in cases where there is a clear attachment of the action to the past, when the action is included in a number of other past actions and when it precedes another action in the past.

Historians note the fact that many of the old English means of indicating the completeness of the preceding by this time ceased to exist: many lexical units with this meaning were out of use, and the old English system of verbal prefixation collapsed. It is possible that their loss increased the role of the perfect as a more universal and grammatical means of expressing the completeness of the action and contributed to its dissemination. It can be noticed that during this period perfect forms have their own specific purpose to Express the previous action, correlated with the subsequent situation and not attached to any time point in the past.

The process of grammatization of modal combinations of the verbs *sculan* and *willan* with the infinitive, used as an additional means of transmitting the future action since the old English period, is extremely slow. The analytical form of the future time is formed only by the end of the early English period.

The grammatization of the perfect form is completed by the end of the middle English period. Syntactic constructions with the meaning of long-term action known since the old English period, in middle English are uncommon and perform a stylistic rather than grammatical function.

In the new English verb system the following morphological classes are distinguished: regular (*skate*), irregular (*go*, *shine*) and modal (*can*, *may*, *must*) verbs. The system of personal verbal forms are characterized by the following grammatical categories: the category of persons (1, 2, 3 (restricted)), the category of number (singular, plural), time (present, past, future), mood (indicative, imperative, subjunctive, conditional), pledge (valid, passive) and type (General, long (temporal correlation)).

On the basis of the study of the problem of development of verbal categories, the following conclusions can be drawn:

- in modern English the number of verbal categories has not increased compared to the old English, but at the same time developed those that were not previously defined as categories;

- modern English verbs have categories of person, number, time, mood, pledge and type. In the course of studying the literature, it became clear that linguists do not find agreement on the question of how many categories of the verb should be allocated in the old English language.

References:

1. Ilyish B. A. History of the English language. - M., 1955.
2. Smirnitsky A. I. History of the English language. - M., 1965.
3. Arakin V. D. Essays on the history of the English language. - M., 1985 .
4. <http://www.uchiyaziki.ru/index.php/angliyskiy-yazik/183-sravnitelnyy-analiz-grammaticheskikh-kategoriy-glagola-1>

Karaykoza E.A.

4th year student

Faculty of Financial Markets

federal state educational

budget institution of higher education

"Financial University under the Government of the Russian Federation"

Russia, Moscow

Scientific adviser: Mislavskaya N.A., Doctor of Economics, Associate

Professor, Professor of the Department of Accounting, Analysis and Audit

federal state educational

budget institution of higher education

"Financial University under the Government of the Russian Federation"

Russia, Moscow

ON THE PROBLEMS OF REFORMING THE RUSSIAN ACCOUNTING SYSTEM

Annotation: The article is devoted to specific differences in the application of International Financial Reporting Standards, which makes it difficult to fully implement the Russian accounting and reporting system to the corresponding requirements.

Keywords: International Financial Reporting Standards, the Russian accounting system, distinctive features.

It is well known that International Financial Reporting Standards (IFRS) is a set of high-quality documents that allow organizations to demonstrate the results of operations, other operations and events in order to attract additional sources of funding. Standards provide clear guidance on how accountants should present relevant information.

Documents are published through the activities of the Council on International Financial Reporting Standards, which, in turn, is a non-governmental professional organization aimed at developing a unified system of high-quality, understandable and applicable in practice global accounting standards that provide for the generation of high-quality, transparent and comparable information in financial statements. Thus, participants in the global financial market and other interested users have the opportunity to obtain the necessary information, to have a reasonable idea of the financial condition of the company in which they intend to invest free resources, or about a company that already makes a profit in the form of dividends.

The Russian Federation has been reforming the national accounting (financial) accounting and reporting system for quite a significant period in accordance with the requirements of IFRS, but it is too early to say about the final, full-fledged implementation of the relevant principles and concepts. There are various reasons in the professional periodical literature that prevent the elimination of certain distinctive features between our accounting systems. Nevertheless, some

of them are global in nature and are associated with the professional mentality, the peculiarities of our country's geopolitical position, and the implementation of business activities by organizations.

They represent the main distinguishing feature that today we can not overcome. The purpose of IFRS, as mentioned earlier, is to provide information to users, such as investors and creditors. Russian accounting standards (RAS) are used in practice mainly for reporting to state regulatory or tax authorities, which, in fact, are interested in several other aspects of the organization's activities.

Distinctive features in question are presented in table 1.

Table 1

Fundamental distinctive features of International Financial Reporting Standards and Russian Accounting		
Aspect	IFRS	RAS
Form and content	The priority of the economic meaning of the operation and the high significance of the professional judgment of the accountant on the form.	Legal, documentary and correct execution of operations.
Consolidation	Accounting for the parent company in conjunction with subsidiaries (income, property and expenses are taken into account in the amount)	Not used consolidation
Reporting period	Installed by the company itself	Strictly from January 1 to December 31
Currency	International reporting is made in the currency in which the company makes a profit and makes calculations	The report can be made only in rubles.
Discounting	The time value of money is taken into account. That is, discounting is often used in asset valuation, in cases of deferred payment for an asset.	Discounting method is practically not used in the Russian practice.
Interest income	The effective interest is taken into account, that is, it is recognized that the same money supply has different purchasing power at different stages of time.	Under RAS, the effective interest rate is not calculated, which leads to an inefficient estimate of the money supply.
Fair value	Within the framework of IFRS, the real value of the company's assets is taken into account, which allows investors to make more balanced and balanced decisions.	Under RAS, all assets and liabilities are measured at historical cost.

Based on the analysis of the differences between IFRS and RAS, we conclude that international standards are initially designed to provide reliable financial and economic information to users such as investors and creditors, while Russian

standards continue to respond to more information requests from government auditors. - supervised bodies.

Consequently, a full transition to international financial reporting standards is associated with the above-mentioned differences, as well as the lack of domestic investors, whose role, as well as all controlling functions, continues to be performed by the state. In the event of an increase in the well-being of Russian citizens, there will be a need to satisfy their information interests, the national accounting system will be able to change directly. Moreover, the changes will spontaneously seek to comply with the requirements of IFRS.

Used sources:

1. Popova A. Kh., Arkauti V. V., Ikaeva L. E. International Financial Reporting Standards (IFRS): Problems of Implementation and Transformation of Russian Reporting // Economy Space. 2013. №4-2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mezhdunarodnye-standarty-finansovoy-otchetnosti-msfo-problemy-vnedreniya-i-transformatsii-rossiyskoy-otchetnost>
2. Poleshchuk Tatyana Alexandrovna International Financial Reporting Standards: problems of implementation // Territory of new opportunities. 2012. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mezhdunarodnye-standarty-finansovoy-otchetnosti-problemy-vnedreniya>
3. Polenova S.I. International Financial Reporting Standards: the creation and design characteristics // International Accounting. 2005. №10. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mezhdunarodnye-standarty-finansovoy-otchetnosti-sozдание-i-konstruktivnye-harakteristiki>
4. Chaya V.T. International Financial Reporting Standards // International Accounting. 2008. №7. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mezhdunarodnye-standarty-finansovoy-otchetnosti-2>

Kulaxmedova G.A.

Senior teacher

Aripova M.X.

Senior teacher

Tashkent Institute of Finance

Uzbekistan, Tashkent city

PRONUNCIATION TEACHING OF THE ENGLISH LANGUAGE

Annotation: In this article highlights importance of English language in the world life and pronunciation teaching of the English language.

Key words: pronunciation, speaking, reading, listening, teaching, English language, education.

Recently, the world has increased interest in foreign languages, especially English. This is due to the role and place of the English language in the modern world: the development of trade and economic relations with English-speaking countries, the emergence of the world computer network Internet, as well as the opportunity to travel, work and relax abroad. The first acquaintance with the language takes place at the sound, phonetic level, so the formation of pronunciation skills at the initial stage of training is one of the main tasks.

Pronunciation is a kind of "business card" of the speaker, because the first thing we pay attention to when communicating with a person is the purity and correctness of his speech, it matters not only in English, but also in other languages. If you do not pay due attention to the pronunciation, the articulation apparatus of students will get used to the wrong articulation of sound, will not be able to correctly intonate their speech, then it will be very difficult to retrain later, and the sound of speech will be non-English. In addition, the correct English pronunciation affects the meaning of the statement. For example, the length and brevity of vowels, sonority and stun consonants makes sense: ship – sheep, send – sent, bed – bet, etc.

Pronunciation training is a program requirement, because without it it is impossible to master all kinds of speech activities in a foreign language, including speaking and reading aloud. The initial stage of the first year of learning a foreign language is the most responsible for the teacher, as it largely determines the success of further education. Starting his first lesson, the teacher sees that all students want to quickly learn to read, write and speak a foreign language, to understand someone else's speech. The teacher's task is not to deceive the expectations of students, to make the process of mastering a foreign language as easy as possible for them, to make it accessible, interesting and joyful, based on best practices, using justified teaching methods.

Learning any language starts with the correct pronunciation. If pronunciation is not given due attention at the beginning of training, then it will be more difficult to correct mistakes and improve pronunciation. Although this is possible with regular classes, proper tactics and perseverance. The solution to this problem is the creation of a lesson atmosphere of goodwill, mutual trust and respect, as well as

every encouragement of the first success of students. Remembering the words of Y.Korchak: "Respect children's ignorance", I excluded "two" and even "three" in the assessment of the knowledge of their students. This is feasible if you see the difficulties faced by each student, painstakingly, from lesson to lesson to help overcome them and thereby prevent mistakes, lay the Foundation for strong knowledge, skills and abilities.

It has already been said how important it is to create a strong connection between the image and the sound. Hearing the sound, recognize the word and its corresponding image or reading the word, pronounce it correctly and at the same time understand its meaning, automatically associating with the image. This is a difficult stage in the development of a foreign language. By developing our pronunciation and listening skills, we simultaneously increase our ability to perceive and reproduce speech. During a conversation with the interlocutor must be well understood what he says, and that he understood you, you have to speak with the correct intonation. Only one correct pronunciation and good articulation is not enough, people hear first of all intonation. With the weak development of speech skills, you will never be able to ensure that the interlocutor is well understood what you want to say to him, and you in turn understand what he wants to tell you. Therefore, the development of correct pronunciation is a mandatory element of language education. Only having worked out all together: the correct intonation, good articulation; having learned the correct pronunciation of words, having learned to distinguish sounds of another language well by ear, you can consider your task of mastering spoken language solved. In many textbooks we see in the first Chapter the whole phonetic course and only in the following all the rest.

There are textbooks in which phonetics is given in each lesson. What is more effective, to work out the pronunciation at the beginning of training or to do it evenly during the entire period of training? This question cannot be answered unambiguously. If you focus at the beginning of training on phonetics, you will lose time in which you could already learn a simple conversation. The theory explaining and describing articulation is not simple, and learning it is boring and time consuming, so it can quite turn away from learning English. If you do not engage in practicing pronunciation, then it will be very difficult to make up for it, as the load will increase as you learn the language. Still, teachers consider the best option to work on pronunciation and understanding of speech by ear throughout the language course, but you need to work on this at different stages in different ways. G.V.Rogova offers the following technology of pronunciation training at the initial stage of training. Familiarization with the phonetic phenomenon occurs through its visual demonstration, which is exaggerated. The sequence of presentation of phonetic material is dictated by its needs for communication. Sometimes first introduced sounds that are the most difficult and have no analogues in the native language. When teaching pronunciation it is advised to use analytical and imitational approach, in which sounds that are subject to special treatment, singled out from the cohesive whole and are explained on the basis of the articulation rules; it's the analytical part of the work. Then these sounds are again included in the

whole, which is organized gradually: syllables, words, phrases, and spoken by students after the sample, imitated.

Articulation rules are approximated. When familiarizing with phonetic phenomena explanation must be accompanied by a demonstration of sound standards that students hear from the teacher or in the recording to create conditions in which students as it "bathe" in the sounds at the moment when they explain their articulation. This is followed by intensive training of students in pronunciation. The training includes two types of exercises: active listening to the sample and conscious imitation. Active listening is guaranteed by preliminary tasks that help to draw attention to the desired sound quality; it stimulates the selection of a specific sound from the flow of words to be assimilated. By raising his hand or a signal card, the student shows the teacher how he heard the sound. Exercises in active listening can be as follows: I pronounce mixed English and Russian sounds. When you hear an English sound, raise your hand. Raise your hand when you hear a word with a sound in a row of words. Raise the signal card whenever you hear long (short, labialized, etc.) vowels in the following words. Raise your hand when you hear the words in the sentence where the stress falls, etc. the Number of exercises in the playback should be greater. These exercises are a conscious imitation of the sound standard, they mobilize all the efforts of students and direct them to the qualitative reproduction of a new sound. Regular exercises in conscious imitation help to overcome interlingual and intra-linguistic interference, in particular, the substitution of a foreign sound with the sound of the native language. Simple imitation without understanding the features of a foreign language sound is not effective enough, as students tend to perceive foreign sounds through the prism of the pronunciation base of the native language. For some sounds, it is safe, but due to idiomatic sounds such substitution is unacceptable, as it is fraught with a violation of communication.

Here are some examples of simulation exercises; awareness of the simulation is guaranteed by indicating what to look for: Say the sounds after me, paying attention to the longitude (brevity). Say the words in the pattern, paying attention to the sound [a]. Say the words, paying attention to the accent. Say the sentences paying attention to the melody. Say phrases without pausing between the words that make up them. Say the sentences paying attention to the pauses. Listen to the text recorded with pauses, repeat the sentences in pauses, paying attention to... From the given examples it is clear that the subject of training exercises is sound and sound combinations placed in larger units: from the syllable – through the word – to the phrase and to the text.

Work on pronunciation in this case goes from listening to the text spoken by the teacher to the text created by students. For a conscious imitation of G.V.Rogova encourages the regular phonetic charge, for which you should use valuable conceptually material: songs, rhymes, aphorisms, poems, Proverbs and sayings. The phonetic side of this material should be carefully worked out. Traditionally, phonetic charging is carried out at the first stage of the lesson and takes about 7 – 10 minutes of training time. The students presented a sample of the sound in isolation, in a syllable, in the word and in the phrase, and then in reverse order. The

teacher accompanies the demonstration of sound with comments: he reminds students of the peculiarities of articulation of a sound, draws their attention to the phonetic processes accompanying the pronunciation. Sounds and samples are usually presented in the recording or with the teacher's voice.

The material for phonetic charging is selected in accordance with the purposes of communication. Most often, especially at the initial stage of English teaching, used rhymes, rhymes, tongue twisters, Proverbs, sayings, riddles, etc. First, the sound is presented in isolation, the teacher with gestures explains or resembles its articulation, and then begins working out the sound in different environments in the following sequence: in isolation – in the word – in the phrase – in the phrase. For example, sound [r]. [r] right – that's right! wrong – That's wrong! Is it right? Is it wrong? It is right! It is wrong! Who is right? Who is wrong? John is right. John is wrong. It is advisable to use a tape recorder and record students on film so that they can compare their pronunciation with the original and would strive for it. Before performing the emphasis should be to acquaint students with the main types of accents in the English language. English is characterized by the following types of stress: phrasal, which distinguishes some words in a sentence among others, and logical stress, which distinguishes the logical center of the statement, emphasizes the elements of opposition in the statement. When performing phonetic stress charging, it is also recommended to record students on a tape recorder, and upon presentation of the sample, the logical center should be beaten on the table by hand or foot on the floor, you can ask students to clap their hands.

The use of phonetic exercises has a number of advantages: Regular phonetic exercises improves articulation skills of students; Students can distinguish between long and short English sounds, Uzbek and English sounds; Students get acquainted with different models of intonation, types of stress and English rhythm; Phonetic exercises contribute not only to the development of hearing and pronunciation skills, but also to the memorization and training of lexical units and grammatical structures.

Learning the correct English pronunciation is an extremely difficult task. Without the correct pronunciation is not possible manifestation of the communicative function of the language. Knowledge of languages in our days promises attractive prospects not only in career terms, but also in personal. Speaking fluently, for example, in English, you can easily go anywhere in the World and not be afraid to be misunderstood. You can also make new interesting acquaintances, thereby enriching your own cultural knowledge, and strengthening friendly ties throughout the planet. To achieve all this will help learning English pronunciation and personal perseverance in achieving this goal.

References:

1. Biboletova M. Z. English. Part I. – M.: Title, 1996.
2. BIM I. L., Biboletova M. Z. Possible forms and content of foreign language courses in primary school. // Foreign. language in school. 2001. No.2.
3. Rogova G.V. Methods of teaching foreign languages. -M. 1991.

Litsevanov P.I.

4th year student

Faculty of Financial Markets

federal state educational

budget institution of higher education

"Financial University under the Government of the Russian Federation"

Russia, Moscow

Scientific adviser: Mislavskaya N.A., Doctor of Economics, Associate

Professor, Professor of the Department of Accounting, Analysis and Audit

federal state educational

budget institution of higher education

"Financial University under the Government of the Russian Federation"

Russia, Moscow

ON REGULATORY REGULATION OF CRYPT-CURRENCY TURNOVER IN RUSSIA

Annotation: This article discusses the possible regulation of cryptocurrency turnover in Russia. The experience of foreign countries in this direction and the possibility of its adaptation in Russia are analyzed. Recommendations are given on how to improve the existing draft law. It is predicted how potential regulation may affect entrepreneurship in our country.

Keywords: cryptocurrencies, digital assets, crypto traders.

On February 27, President Vladimir Putin ordered the Government, together with the State Duma, until July 1, to ensure the adoption of laws regulating “digital financial assets and attracting financial resources using digital technologies”. Russia has a significant amount of time at the stage of forming a legislative base on the issue of cryptocurrency turnover, however, with the adoption of final bills, regulators are not in a hurry, which is understandable, since the formation of a legislative base regulating the financial industry in a new direction requires a certain time.

Consideration of possible options for state regulation of the turnover of digital assets in Russia, the consequences of their impact on the country's economy is a topical, urgent task facing our legislative bodies. In the past two years, a significant number of countries have decided on cryptocurrency regulation, and Russia should not become an exception. Analysis of the previous version of the draft law, consideration of foreign experience and the formulation of possible main points of the future draft law are fundamental steps to solve the problem.

The task designated by the President was set in 2017. Experts from leading companies and universities of the country were involved in the development of the new draft law, forming an expert council of the State Duma on the digital economy and blockchain technologies. On March 20, the draft law was submitted to the State Duma for consideration, the document is called the Federal Law “On Digital Financial Assets”. It contains the basic definitions, directions for regulating the

circulation of cryptocurrency and the release of tokens, but despite its approval in the first reading, many experts subjected the draft law to harsh criticism.

The bill as a whole was characterized as unfavorable towards investors and entrepreneurs. The effectiveness of the main cryptocurrency instrument - ICO (primary placement of coins) - was greatly reduced due to the upper limit of invested capital. It was envisaged that the upper limit would be determined by the Central Bank, and it would be set at 50 thousand rubles. It becomes obvious that many companies will not want to place their tokens with such a low maximum threshold and will seek other, more favorable jurisdictions for their business.

For ordinary citizens who want to buy or sell digital currency, the situation is also complicated. They will have to go through the registration procedure for registered and verified cryptoexchange operators, which are currently missing. In the first version of the bill, there were also some inaccuracies, as stated by Anatoly Aksakov, Chairman of the State Duma Committee on the Financial Market and responsible for the development of this regulatory act. In particular, he noted that the project requires clarification of concepts and careful analysis of possible options for the tax system.

In our opinion, our legislative bodies, in the matter of finalizing an existing project, need to more closely examine the experience of countries that have already decided on the appropriate regulation.

For a better understanding of what regulatory framework you can create in Russia, you need to consider the regulation of cryptocurrency in Belarus. The Republic of Belarus is a very close state of mentality for the Russian Federation and has certain similar features. Here, the regulation of cryptocurrency has been in effect since the end of 2017, when the decree "On the development of the digital economy" was introduced. According to this document, a soft regulation of digital currencies is being established in the country, namely:

- citizens are allowed to freely own, exchange cryptocurrency, buy and sell it for the national currency, engage in mining;
- activities with cryptocurrency are not classified as entrepreneurship and should not be declared;
- on the territory of the state operates the High-Tech Park - a special economic zone for the development of IT business;
- to counteract money laundering and financial crime, operators must identify their users;
- for an ICO, a company must be a resident of the Park and have a share capital of 500 thousand Belarusian rubles (approximately 15 million Russian rubles).

Such a model can be taken as a basis in Russia. The state, in order to stimulate the development of the IT sector, needs to create favorable conditions for developing companies, freeing them from excessive tax burden and legal difficulties. Given the size of our state, it is possible to create similar economic zones in several parts of the country at once so that the regions can also develop. Supervisory bodies can be created on the ground, as the industry itself is in

possession of shadow schemes. Outside such zones there may be a traditional tax system.

The establishment of the minimum size of the authorized capital for the ICO will be a good decision, since this will relatively increase the protection of investors. Also, this threshold in different regions can be set at different values in order to even development.

In addition to separate preferential economic zones, where cryptocurrency companies can operate in general access, it is also necessary to develop “regulatory sandboxes”. Such platforms are designed to test new regulatory models for financial products and financial technologies. In April 2018, the Central Bank conducted a similar test with the participation of Sberbank. Tokens were released on the site, which were subsequently purposelessly destroyed. This area must be developed and actively integrated into the legislative process, which will help to identify certain shortcomings and inaccuracies even before the adoption of a regulatory act.

It should be noted that on January 11, 2019 the draft law “On experimental legal regimes in the field of digital innovations in the Russian Federation” was already submitted to the State Duma. The desire to study and analyze the question of how modern critical currency solutions will help domestic companies to overcome sanctions restrictions, explains the interest in this law of the Ministry of Economic Development. Government agencies are aware of the importance of practice in this matter, and perhaps in the near future, “regulatory sandboxes” will become more widespread.

Today, the Japanese yen leads in the global cryptocurrency market in terms of value transactions. This is influenced by a favorable regulatory system, according to which cryptocurrencies on the territory of Japan are equated to legal tender. In addition, exchanges and exchangers are subject to registration with the supervisory authority and periodic inspections on its part. Tax collection from digital currency trading is carried out on a progressive scale.

In Russia, cryptocurrencies will hardly be accepted as a means of payment, since this is contrary to the Constitution, and the level of development of economic relations in our country differs significantly from Japan. At the current level of economic development, it will be the right decision to attribute cryptocurrency to the concept of assets and tax it by analogy with the stock market.

It seems that in order to ensure the reliability of transactions, exchanges and exchangers must go through the procedure of registration or licensing with the supervisory authority. This measure will allow the development of cryptobranch in our country not spontaneously, but systematically and harmoniously. Taxes levied on traders and investors will be a kind of payment to government agencies for improving the reliability of crypto-turnover.

Moreover, registration of exchanges and exchangers will be the only solution for the functioning of the taxation of cryptocurrency traders. By their nature, cryptocurrencies do not belong to the state and, of course, no crypto trader will voluntarily send to the supervisor reports on their trades for the past tax period. The only possibility for the state to have real information about traders' operations is to

receive it from cryptocurrency operators, and the state can only transfer them data about operations, by registration or licensing. Consequently, without such procedures, the state will not be able to receive reliable information about the relevant taxable base.

This system of taxation and registration will be well combined with the model of preferential economic zones for IT companies in the context of control by supervisory authorities. Most likely, the function of controlling traders and controlling companies operating in concessional terms will be carried out by one body.

In conclusion, we note that the formation of a regulatory base in the field of functioning of cryptocurrencies, today is a crucial and topical task. It should be understood that in the short term, in order to counter financial crimes and money laundering, it is hardly possible to achieve fully liberal regulation of crypto-turnover. However, the efforts of the state to create a model that presupposes further progressive development of this industry should be systematic, for which it is necessary to provide incentive mechanisms for IT companies competing with other developers in the global market. Also, the decision to build a mechanism to protect investors and traders from fraudulent exchangers and exchanges should also become logical.

Used sources:

1. The Ministry of Finance of Russia: The draft federal law "On digital currencies." URL: https://www.minfin.ru/ru/document/?id_4=121810 (access date: 03/02/2019)
2. State Duma of the Federal Assembly of the Russian Federation. URL: <http://duma.gov.ru/> (appeal date: 03/02/2019)
3. News portal: Bitcoin, blockchain, cryptocurrency, fintech. URL: <http://forklog.com> (access date: 03/02/2019)
4. Official Internet portal of the President of the Republic of Belarus: Document "Decree No. 8 of December 21, 2017". URL: http://president.gov.by/ru/official_documents_ru/view/dekret-8-ot-21-dekabrja-2017-g-17716/ (access date: 02.03.2019)
5. The legal status of cryptocurrency in Japan. URL: <https://forknews.io/legal/000304-pravovoj-status-kriptoal.html> (appeal date: 03/02/2019)
6. Regulation of cryptocurrency in Russia: features of the situation. URL: <https://ff.ru/4949> (appeal date: 03/02/2019)
7. The Constitution of the Russian Federation. URL: <http://www.constitution.ru> (appeal date: 03/02/2019)
8. Consultant Plus - the legislation of the Russian Federation. URL: <http://www.consultant.ru> (appeal date: 03/02/2019)

**THE ROLE OF ENGLISH IN VARIOUS FIELDS: TRADE, ECONOMY,
INDUSTRY, BUSINESS, SPORTS**

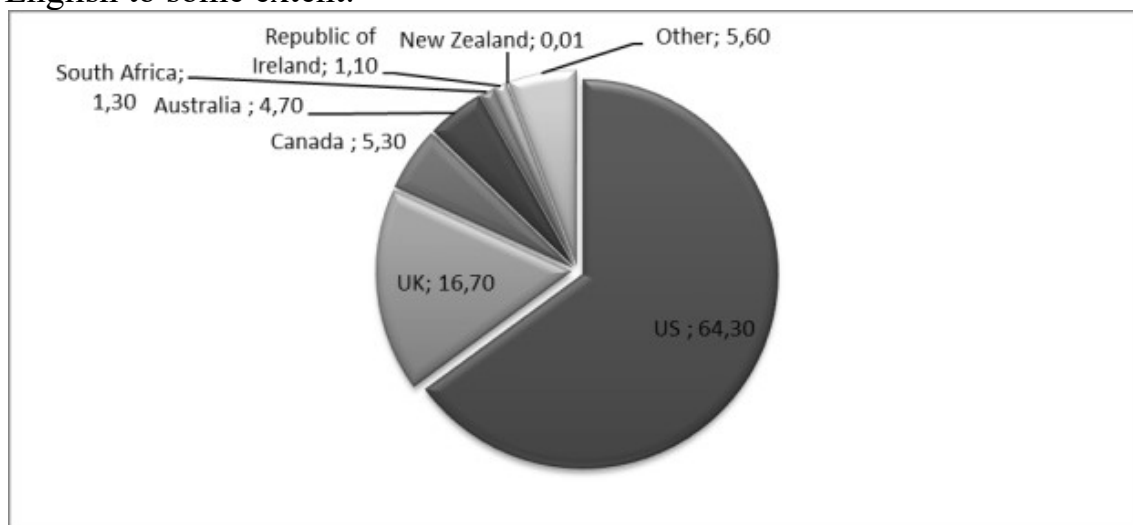
Annotation: The Work is devoted to the study of the role of the English language in various spheres of economic and social life. The questions of the reasons of popularity of English in the modern world are considered. The necessity of teaching English to students in Uzbekistan educational institutions is substantiated.

Keywords: English, international level, sport, volunteering, spheres of economy and social life.

Learning a foreign language in the modern world is one of the most important components of a modern successful person. Knowledge of at least one foreign language broadens the mind, allows you to learn the culture and customs of another people.

Everyone wants to be successful and successful in business. In this case, knowledge of a foreign language is necessary. First, it is additional knowledge, and secondly, employers prefer a specialist who speaks a foreign language. However, this is not the most important thing. The main point is the opportunity to plunge into the world of the mysterious and incomprehensible, the ability to communicate with people and with another layer of worldview and mentality.

Today, English has become an international language of communication, it is one of the most common in the world. It is the mother tongue of more than 400 million people, it remains the second language of 300 million, and 500 million more speak English to some extent.



Picture. 1. Prevalence of English in English-speaking countries.

This chart shows the percentage of English speakers in English-speaking countries. The largest percentage is in the United States, the smallest in New

Zealand. English has become an international language not as fast as it seems. It all started back in the XVII century, when Britain ceased to be the country that win, and was the country of the conqueror, a very having succeeded in this case. The English fleet was one of the strongest in the world. All sea routes were subject to the British. English has penetrated into all corners of the globe. At that time, the most important task for England was to establish trade relations.

Naturally, the language of the dominant and more developed country has overshadowed the local languages. Here worked the old rule: who has the gold rules, and therefore chooses which language to speak. Most European States and international organizations have adopted regulations relating to higher professional education. The main idea is to intensify the efforts of the States of the region to develop conditions for free access of young people to intellectual resources of other countries, members of the Council of Europe, in order to solve the problem of lack of highly qualified personnel. For example, the European Convention on the academic recognition of University qualifications of 14 December 1959 — approves the conditions for the academic recognition of University qualifications obtained abroad; the European Convention on the equivalence of diplomas of 11 December 1953— defines the conditions for admission at the end of General secondary school education at the University of any member state of the Council of Europe.

This situation, which requires consideration of the study of foreign languages as a very important aspect of professional self-realization of the individual, its free integration into the multicultural space.

The reasons for the popularity of the English language at present (in addition to the above) are the following facts:

English is the language of trade and business. In many countries, English occupies a very important place as the language of diplomacy, trade and business. 90 % of global transactions are concluded in English. World financial funds and exchanges work in English.

English is the language of education. English is the most popular foreign language in schools. The most prestigious universities in the world are English-speaking. In countries where English is the second official language, students prefer to study in English

English is the language of travel. Large-scale travel of the British for two centuries bore fruit. In whatever country you are in, you will be understood in English everywhere.

English is the language of science and technology. English has become the language of the XXI century — the century of technological progress and information technologies. Today, all instructions and programs for new gadgets are written in English. Scientific reports, articles, reports are published in English. 90 % of Internet resources are in English.

English is the language of sport. Useful and valuable experience in the field of linguistic support of international sports competitions. For example, in Russia, the preparation and holding of the 2014 Winter Olympic Games has become one of

the strong motivators for learning English among young people (and not only). First of all, a Functional working group "Linguistic support of the Games" was established in Sochi, which as the main direction of its activities put the creation of a single multilingual information environment to ensure effective communication between the host country and foreign guests.

The action plan of the program of linguistic support for the XXII Olympic winter games and XI Paralympic winter games of 2014 included the creation of information-reference, call-centers, which in the course of the competition carried out services for guests and participants of the Olympic games on foreign languages.

The materials of the unified information base were translated into ten foreign languages (English, French, German, Chinese, Turkish, Italian, Japanese, Korean, Spanish and Arabic). It included information on facilities providing hotel, Spa and excursion services, transport and communication services, trade, catering and consumer services. All this was done, including for economic purposes: with the availability of information for tourists, sales are growing significantly. Therefore, the information in English makes it possible to buy tourists of all nationalities in Uzbekistan.

Thus, an important component of success in almost any field of activity in modern conditions is the possession of foreign languages, in particular — English.

The ability to speak English is a must in a globalized economy. Knowledge of English will be an undoubted bonus in employment and will give great prospects for career advancement.

References:

1. Strategy linguistic training volunteers for sports events. URL: <http://xn--2014-43dy0a8ao3ale.xn--plai/lingvo>
2. Varichev A.M., Udalova M.Y. Preparation of volunteers for the world championship on football in foreign languages on the basis of the experience of the Olympic games in Sochi 2014 // In the book: the Information space of modern sport: socio-cultural and linguistic aspects. Sports in the space of culture and social communications collection of materials of University scientific conferences. 2016. -P.30-34.
3. Electronic resource. URL: https://en.wikipedia.org/wiki/English-speaking_world (accessed 13.02.2017)

**USING INNOVATIVE TECHNOLOGIES IN THE EDUCATIONAL
SYSTEM FOR INTEGRATED PURPOSES**

Annotation: In this article highlights using innovation technologies in educational system, as the main factors of modernization of education innovative approaches.

Key words: innovation, integration, education, teaching technologies, quality education.

The issues of increasing the effectiveness of the lesson and extracurricular activities are inextricably linked with the establishment of the educational process on a scientific basis and the practical application of modern pedagogical technologies. The main goal of the organization of innovative activities in educational institutions, introduction of innovations in educational processes and introduction of new approaches is to ensure the consistency of cooperation between the teachers and the students' team, as well as to establish it on a clear plan and goal-oriented basis. This work requires a comprehensive solution of pedagogical-psychological and organizational issues. It should be noted that the participants of pedagogical innovation should thoroughly master methodological, psychological, pedagogical, technological knowledge about the occurrence, manifestation and legalities of the process of their management. Otherwise, pedagogical innovations will not give an effective result.

In our opinion, the effectiveness of the innovative processes to be introduced into the educational system, as well as the responsibility for the implementation of the requirements of the "national program of training of Personnel" depend on the conditions of development and introduction of pedagogical innovations, on the rational and inalienable application of traditional and modern methods of Education. In some cases, there are cases of abandonment of traditional methods that are effective. It feels like putting innovation against the teaching methodology that has been tested in practice and is coming to a positive end. Therefore, it would be preferable if the positive experiences in the traditional education system were adapted to innovations. At present, interest and attention to the application of innovative technologies in the educational system is growing day by day. One of the reasons for this is that by this time the educational goals are aimed at the assimilation of ready-made knowledge only by the students, modern technologies are connected with their creative activity, the search for the knowledge they need to master, and even with the fact that they are taught to draw conclusions themselves. Innovation technology is the introduction of innovations, changes in the activities of teachers and students in the pedagogical process, and it is necessary to use interactive techniques in its implementation.

Interactive methods are based on the activity of each student participating in the educational process, free and independent thinking. Acquiring knowledge when using these methods becomes an interesting occupation for the reader. When interactive methods are used, the students will have the skills and skills to work independently with the help and cooperation of the teachers. Students acquire new knowledge on the basis of scientific research, research, testing. The principle of obtaining knowledge through knowledge is followed. Participants in the educational process work in small groups. Teaching assignments are assigned not to a particular student, but to all members of a small group. Each member of the microsurgons tries to contribute to the performance of the task. This condition forms a sense of community in students and backs their initiative. The main form of Organization of the training process is the lesson. Currently, various unconventional forms of the lesson are being introduced. Such lessons contribute to the formation of skills and abilities to develop the creative abilities of the student, to develop his / her mental capacity, to expand his / her scientific worldview and to be able to receive each new one quickly and completely. The application of innovative technologies in the course of the lesson evokes interest in scientific research in the students, the development of creativity and creative abilities. As a result, acquired knowledge, skills and skills are applied in practical activities, the quality of mastering increases. To do this, the teacher must be skillful and, depending on the content of the subjects, correctly plan the lesson, achieve active and conscious performance of all students during the training. Zero teacher is the chief executive of educational reform. Bunda it is important to teach each teacher how to master, process and practice a huge collection of information in a short period of time. In solving it, the teacher will be assisted by the use of modern information technology, including computers, along with traditional methods of teaching. The use of computer in the lesson makes it possible to carry out the teaching process interesting, to approach each student individually. Bunda, firstly, will be able to convey a lot of knowledge, facts and information to students through the wide possibilities of information and communication technologies. Secondly, the full implementation of the teacher's innovative plan, ideas and ideas is carried out in a light and effective manner. Such processes occupy a significant place, especially in the education of Philology.

We believe that the training of knowledge-makers and educators in the system of continuing education on the successful application of innovative technologies in their future practical activities without being limited to the training of the students on the basis of innovative technologies is one of the main tasks of ensuring continuity and continuity.

The most unique achievements of civilization in science integration. It happens that a person understands the outside world and himself, knows the new laws of human and social relations. In such a dialectical process, the economic phenomenon established by human intelligence as production is rising to the leading position. If all efforts are meant to serve the health, fullness and Supreme idol of man, then the essence of a large-scale life phenomenon, like production, becomes clear. In order to live and reproduce, build and create, engage in science and politics,

it is also necessary to establish production, farming and livestock. Many things and phenomena, such as the intertwined connection of the organism and environment, the connection of celestial bodies, the passage of life on earth in a way connected with cosmic factors, the assimilation of changes in the life of the individual society into geological and astrophysical phenomena, the connection of historical events on earth with solar activity, became known due to the successful Such global scientific-creative, socio-educational and anthropo-noospheric processes will continue in a concrete way. They can be interpreted correctly and fully, objectively and in the mirror of truth with the help of the most important and general issues in the "world-man" relationship with his worldview, methodological, axiological, gnoseological, ontological, praxiological, humanistic, educational, communicative, critical, integrative, prognostic and sociological functions, as well as the philosophy and Natural Sciences involved in solving problems.

If it is taken into account that a person cannot live without universe, material blessings, then it will be understandable that science and production will serve him as a double wing. It is illogical to argue about what is in the first place in this unity. World is the primary, man is the secondary, and production and science are the physical and intellectual products of man. It is necessary to slightly refrain from glorifying the creativity of man, to sum up both his "white" and "black" aspects. Thousands of big and small urges, Variety, the contribution of both production and science in the creation and application of weapons of mass destruction, the share of the intelligent and physical labor of Man-the object is the truth!? So it will be necessary to understand in a broader sense the phrase on the topic of the article. It is time to re-infuse swords into plows, to produce tractors instead, to realize that the period of using the funds spent on atomic and nuclear weapons to the most necessary spheres of the national economy has already reached, this is the time! Only in the XXI century will mankind be able to survive the achievements of Science and Technology, Technology and anthropogenetics in the path of hunger and famine, famine and dearth, diseases and death, Energy and other deficits. As soon as the material supply decides on its place, the spiritual scientist begins to grow stronger. Science-production, production-purposefulness occurs only when it serves humanity, and man-the material and spiritual prosperity of the universe. And the reflection of such processes in education is much more complicated. This is due to the continuity and continuity of the educational system. Coverage of such social, economic, political and organizational issues through the traditional informational mission of Education does not take place in full swing. With the help of modern educational technologies, it is possible to achieve the intended goal in the implementation of educational issues.

The need to improve the educational and educational process in shape and content in the current period, when the reforms in the system of continuous education of the Republic of Uzbekistan are continuing intensively, should be the main and main issue of the agenda, as well as the cooperation of teachers and readers. In general, in education and upbringing, the human factor is a very important component, it is necessary to go out into the field as a powerful force,

ensuring that there is no emptiness in the ideology polygons. The goal is achieved when the worldview of young people on the basis of universal and national values is popularized by scientific and secular knowledge.

References:

1. Omonov H.T. The role of integration and differentiation of Sciences in the creation of the scientific landscape of the universe. // "Social-Humanities in education" journal. - №3, 2007. - -Т., -P. 135-138.
2. Kosenkova N.G. Training foreign language teachers using the latest information technologies. IX International Conference-Exhibition "Information Technologies in Education": Collection of Works of the Conference Participants. Part II. - М.: МЕРФИ, 1999. -P. 270-271.
3. Миргиязова М. М. Innovative technologies in teaching English // Молодой ученый. 2017. №25. -С. 301-302.
4. Фарходжонова Н. Ф. ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ ИННОВАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ НА МЕЖДУНАРОДНОМ УРОВНЕ //Инновационные тенденции, социально-экономические и правовые проблемы взаимодействия в международном пространстве. – 2016. – С. 58-61.

Mulaydinov F.M.

Deputy Rector

On Research at Ferhgana branch of Tashkent

Information Technologies University

ECONOMETRIC MODELLING OF THE INNOVATION PROCESS IN UZBEKISTAN

Abstract

This paper is dedicated to the analysis of factors affecting innovation in Uzbekistan taking the case of the Joint Stock Company "Uzkimyosanoat". It involved obtaining primary data for 10 enterprises in the company and analysing this data. Factors to be looked at were chosen as research and development, intellectual knowledge, human abilities, level of satisfaction, demand for changes, usage of ICT and product development, growth of enterprise.

The results showed that after econometric analysis only 4 out of 8 the chosen factors had a significant effect on the innovation process in the enterprises of "Uzkimyosanoat". These were intellectual knowledge, R&D, product development and enterprise growth levels. In order to develop innovation in the enterprise effectively, these factors need to be looked at more carefully and policies undertaken to increase their development.

Key Words: innovation, variables, econometric model, factor, enterprise

INTRODUCTION

Taking developed nations as an example, Uzbekistan as a developing nation and needs to expand its innovation strategy and the usage of knowledge economy in sectors in the economy. In the market economy, the progression of innovation

effects GDP growth, employment, and increase the competitiveness in the world market.

Innovation is a very wide area of study, and each industry has its own particular factors which may influence the development of innovation more. Each industry needs its own particular type of innovation and development. This particular paper will analyse the chemical sector in Uzbekistan and in particular try to identify the main factors which affect the innovation in this sector, taking the JSC “Uzkimyosanoat” as an example.

The aims of the research were:

1. Clarify the meaning of innovation; critically identify the main factors which are affecting on innovation according to other research
2. Explore these factors for “Uzkimyosanoat” using primary data
3. Make econometric equations and model to show the quantitative influence of the factors of innovation

Innovation is becoming a topic which many firms and governments are paying bigger and bigger attention to. This is because of the fact that innovation means responding to the conditions, which are changing daily, and to the technologies that are getting more and more developed as we speak. The more innovation you have the better the country grows and the enterprises develop¹. Innovation influences the economy to prosper and grow thus leading to bigger employment levels and income in that economy². Innovation is a process, a strategy, a benchmark, leadership skills, management techniques and much more³.

LITERATURE REVIEW

Policies to support SME's are being implemented all over the world, and these policies include many factors in order to encourage innovations. Dr. Vigier stated that the EU stimulates an ‘open innovation’ model where knowledge and experiences are shared in between the people inside the networks. The EU aims to promote the interaction of a broad range of policy areas, such as structural funds, state aid policies, education and training⁴.

According to OECD, in the CIS countries Research and Development does not have a significant impact on innovation. In the case of Small and Medium Enterprises the innovation can have either “capital equipment or input-embodied innovation” or “design innovation”. Although not all firms make innovations, many have the potential to do so and according to their research those companies who have higher educated employees, introduced at least one new product, give a considerable weight to client satisfaction and research their markets, have good relationships with other companies, don't get subsidies or own patent⁵.

¹ Industry Canada research publication programme, 2001. The economic determinants of innovation. Retrieved November 13, 2009 from <http://ftp.iza.org/dp3962.pdf>

² Sloman, J. and Sutcliffe, M., 2004. Economics for Business, 3rd ed. London: Pearson education Limited.

³ Kuczmarski, T., 2003. “What is innovation? And why aren't companies doing more of it?” Journal of Consumer Marketing, vol. 20, no. 6, p. 536 – 541

⁴ Leger, A. and Swaminathan, S., 2007. Innovation theories: Relevance and implications for developing country innovation. Retrieved November 19, 2009 from

⁵ OECD, 2000. Enhancing the competitiveness of SME's through innovation. (online)

The UNDP states that the biggest tool to improve innovation in Uzbekistan is education⁶. According to the research made by the International Finance Corporation in 2005 SME's comprised 38.2% of GDP and 66% of the employment in Uzbekistan⁷. Thus developing this sphere through the use of innovations is becoming more and more important by each day. Not many researches have been made in small countries regarding determinants of innovation and their effects⁸.

According to the 2007 Uzbekistan Presidential decree, industries are encouraged to innovate and modernize their technological process in order to be in the competitive world market.⁹ Research regarding innovation development policies in Uzbekistan are being studied by authors such as Karimov (2005)¹⁰, Bekmuradov A., Ishmuhamedov A., Akabirova (2007) has discussed the ways of developing manufacturing industry in Uzbekistan through the usage of innovation¹¹. Abdukarimova M., Madjidov Sh. and others.

As the topic of innovation is relatively new to Uzbekistan, there has not been a lot of research done on it. Azamatov looked at the development of innovation and its.

The sampling made was for the whole SJC "Uzkimiyosanoat" for 11 year period. 10 largest enterprises were looked at and analyzed, these were "Navoinazot", "Maksam-chirchik", "Ferghanaazot", "Ammophos-maksam", "Electrohimzavod", "Samarkandkimyo", "Kukon superfosfat plant", "Ferghana CPFC", "Kungrad soda plant", "Djizzak Plastmassa", "UzkimiyosanoatLoyiha".

Innovation is a new meaning in both Uzbekistan's research area and business area. Innovation is a word which has the meaning of "emerging with something new". Something new means new method, new usage, new product, new idea, new way of doing something¹². The process of thinking of this "new" thing and distributing it is called the "innovation process". The period when the innovation is thought up of up to the time period when it is started to be used in real life is called the "Innovation period"¹³.

In order to move from one quality to another, better one, resources such as energy, time, money, workers and other inputs are needed¹⁴. The same can be applied to innovation, in order to bring it to life; it also needs some necessary inputs from which the most important are investments and time. Innovation, in the broad meaning is to increase the profitability by using new technology, new products or services, to make organizational decisions and using these "new" ideas in life¹⁵.

6 United Nations Development Programme, 2008. "Catalyst of Innovation" Economic Outlook journal. Tashkent: CER

7 International Finance Corporation, 2009. Business environment in Uzbekistan as seen by Small and Medium Enterprises 2009.

8 Salavou, H., Baltas, G. and Lioukas, S., 2004. "The importance of strategic orientation and competitive structure" European Journal of Marketing, vol. 38, no. 9/10

9 Republic of Uzbekistan presidential decree, 2007. About Modernization of the production process, technical and technological development and competitiveness. Newspaper "People's Words" N52

10 Karimov, I., 2005. Our main aim is to make our economy a democracy and innovate, to modernize and develop our country. Uzbekistan

11 Akabirova, D. N., 2008. Methods of developing the manufacturing industry in Uzbekistan. Uzbekistan

12 Vasilyev, L., 2005. The development of innovation in the US or how to double GDP. Moscow

Kuzik, B and Yakovets, Y., 2004. Russia-2050 Innovation strategies. Economics

13 Eshimov B., 2009. Choosing an innovation strategy and methods of implementing them. Tashkent

14 Vasilyev, L. and Jelinskiy G., 2005. Methods of managing innovation activities.

15 Norkulov, B., 2009. Developing the innovation technology usage in the markets in Uzbekistan. TDIU: Tashkent

When reaching the first objective, Innovation has had many definitions and is a word used widely today, thus it was very difficult to obtain an exact meaning. Some authors as shown in the literature review stated innovation as anything that is new others as responding to changes. This case it was chosen to use innovation as the definition used by Kirzner¹⁶ which stated that innovation is making new products from old technology or from new technology and making old products from old technology (lowering cost) or new technology

The Presidents book “The effectiveness of anti-crisis programs and priorities of post-crisis development (in the example of Uzbekistan)” states that in order to increase competitiveness in the market during the financial crisis, innovation technology programs should be thought of implemented¹⁷.

An “innovation center” was opened at Uzkimyosanoat in the year 2007 with the aim of developing innovation and attracting innovation projects. The companies innovation activities according to Republic of Uzbekistan presidential decree “Additional ways of Attracting Innovation projects and technology production”¹⁸, “Additional ways of increasing the growth and new product development in enterprises in the chemical industry”¹⁹, “Additional ways of modernizing production, to implement the most important projects that develop technology for the years 2009-2014”²⁰

METHODOLOGY

According to the aims stated in the presidential decree on the 12th march 2009, all enterprises in “Uzkimyosanoat” are implementing 3 building projects, 7 projects with foreign investment decisions and criteria, 5 new projects are under construction. By 2009, “Uzkimyosanoat” has started to produce 18 new products worth 15 billion soums.

Identifying the main factors which influence the innovation in this enterprise will help the chemical industry develop more by paying more attention to those factors and adopting necessary policy tools. Previous work of scholars will be reviewed and factors to be looked at identified. It has to be taken into account that this works make a sophisticated econometric model that will serve as a statistical tool but to analyse innovation and make a step further to try and find some influences to the innovation process and development.

The Center for innovations main aim is to work to develop the whole enterprise, find the best targets to achieve; control already implemented researches, think of new projects in order to produce new products. The innovation projects proposed are being implemented. A large proportion of the implemented projects are trying to produce new goods instead of imported goods used. “Uzkimyosanoat” has taken part in the 2008-2009 “Innovation ideas, technologies and projects” fair with 20 new projects. These projects were presented and certificates, patents, new

16 Kirzner “Entrepreneurial Discovery and the Competitive Market Process: An Austrian Approach.” Journal of Economic Literature, 35, 1 (March 1997): 60-85.

17 Karimov, I., 2010. The effectiveness of Anti-crisis programs and priorities of post-crisis development (in the example of Uzbekistan). Ministry of Finance, Tashkent

18 Uzbekistan Presidential decree, 2008 15 july. Additional ways of Attracting Innovation projects and technology production. Tashkent.

19 Uzbekistan Presidential decree, 2009 11 march. Additional ways of increasing the growth and new product development in enterprises in the chemical industry. Tashkent.

20 Uzbekistan Presidential decree, 2009 12 march. Additional ways of modernizing production, to implement the most important projects that develop technology for the years 2009-2014. Tashkent.

product usage advices obtained.

The patents obtained for innovation usage, rationalizing certificates are the documents which show that they are new and giving them the ownership rights on the innovation. For example “Ammofos-Maksam” owns 9, “Maksam-Chirchik” owns 5 patent rights in the Republic of Uzbekistan²¹. According to the CEO of the Company, Mr Gulomov, this work in the sphere of innovation is still not enough and needs to be developed further²².

In order to make a regression and obtain an econometric equation, factors or independent variables to be tested needed to be chosen. As there is no exact model for calculating innovation, a model will be created. After looking through many researches made which has been discussed in the literature review above, it has been chosen to make a model by using the factors shown in the table below. The reason for this is that in my opinion is that these factors play a key role in the company and its management and affect innovation significantly. The dependant variable will be innovation.

Table 1: How to measure factors chosen to be looked at

FACTOR	HOW TO MEASURE IT
Research and development	Money spent on R&D each year
Intellectual knowledge increasing	Qualification courses passed per year
Human abilities	Percentage of workers with higher education
Level of satisfaction	Satisfaction of workers through company surveys
Demand for change	Satisfaction of customers through surveys
Usage of ICT	Internet connection, computer availability
Product development	New products in production

It was planned to measure innovation through both the number of new products in the enterprises and with money spent on new technology. Through the course of the research it was found that technology that is new to the company and is being used efficiently is a better measure for this case. The reason behind this is that as “Uzkimiyosanoat” is a very large company, the number of new products being produced is very small compared to total production thus after attempting several regression models it was seen that this dependant variable could be explained by all the independent variable and the results were unreliable.

RESEARCH RESULTS

The Table in appendix shows the Log-Log regression results using 7 independent variables, looking at the probabilities of the coefficients, we can see that at a 5% significance only 3 independent variables are statistically significant, those are Research and development, Increasing qualification levels and higher education level. Thus the next regression was made for only the statistically significant independent variables using the method applied above.

The table above shoes the Log-Log model obtained with statistically

²¹ Gulomov, I., 2009. The innovation environment in SJC “Uzkimiyosanoat” Report of company director. Tashkent

²² Interview with Uzkimiyosanoat director Gulomov I., 2010.

significant independent variables used to try to explain the variation in the dependant variable. In this model, the coefficients are statistically significant at 5% and the standard errors are low. The adjusted R-squared of the model is 56% which is a significantly high results. No problems of autocorrelation and multicollinearity were observed. This particular model was deemed as the most appropriate model from those attempted.

Thus the model is:

$$\text{Log(Innovation)} = 0.470273 \cdot \text{log(R\&D)} + 0.444175 \cdot \text{log(increasing qual)} + 0.307230 \cdot \text{log(new products)} + 0.273577 \cdot \text{log(growth of employees)} + \varepsilon$$

As we know, the world financial crisis has caused many firms to decrease the number of its employees but we can observe from the given charts that “Uzkimyosanoat” was quite stable and the total employee percentage change was positive most of the period observed.

The third chart, namely the number of employees who pass increasing qualification courses shows us how important this factor is becoming to “Uzkimyosanoat”. The company is paying higher attention to educating its employees and the qualifications they have. “Uzkimyosanoat” has made special agreements with universities where they pay the tuition fee of some employees while they go to university and after graduations come to the firm to work.

The IT literacy, money spent on research and development, new product development and technological progress are all increasing significantly in the firm in hand. Especially during the past 3 years as the development of these spheres were paid higher attention to due to the fact that they are a large factor affecting development of the innovation activities in the firm. Thus it can be concluded from this fact that the enterprise think that these factors in particular affect innovation activities.

During the econometric modelling, panel data was analysed. This type of data is more complicated than simple time-series or cross sectional as it combines them together. It requires careful handling and manipulation. As Baltagi stated panel data shows more variability, more degree of freedom, higher efficiency and less collinearity of the data source²³. Panel data estimations are assumed to be more accurate as the data varies across 2 dimensions as the data observed becomes more realistic and accurate.

CONCLUSIONS

After 4 estimations of different models were attempted, the last estimation of the Log-Log model was chosen to be the most accurate model. The reason for this is the fact that the previous models such as the Linear model had very high coefficients, large p-values, small t-statistics, low D-W and the explaining power of the model other models were lower than the Logarithmic model. This model will further be discussed below and conclusion obtained from them analysed.

The biggest problem of panel data is the fact that the problem of multicollinearity and autocorrelation among observations may occur; the reason is

²³ Baltagi, H., 2002. *Econometric Analysis of Panel Data*, ed.2. John Wesley & Sons Ltd.: New York

the fact that as observations are repeated this may mean that the observations are no longer independent from each other.²⁴ It can be seen that in this model that the signs showing that multicollinearity exists are not there. These signs are large variance and large confidence intervals, low t-stats but very high R-squares. Looking at the model we can see that these problems are not present. The problem of autocorrelation is tested using the Durbin-Watson D-statistics. The model that was chosen as the best representative, which is the Log-Log model has a DW d-stat of 1.89. From econometrics lessons we know that the closer the DW is to 2, the more it means that autocorrelation does not exist.

The fixed effect approach was used when regressing the panel data (results shown in previous chapter) because it decreases the problem of correlation between the individual effects of the explanatory variables in independents.

As was stated previously, these measurement tools (R&D expenditure, number of increasing qualifications passed, new products in production, growth of employment) are in fact used to measure Research and development, Intellectual knowledge, Product development and enterprise growth. Thus those particular factors are significant in the explanation of the dependant variable innovation. We can state that a 1 unit increase in the log of Research and development activities, while other variables are held constant, will cause a 0.47 unit increase in the logarithm of innovation activities undertaken at “Uzkimyosanoat”. A unit increase in the logarithm of the intellectual knowledge will lead to a 0.44 unit increase in the logarithm of innovation. A 1 unit increase in the product development after holding other factors constant will cause a 0.3072 unit increase in the innovation levels.

The Adjusted R-squared of the model is equal to 0.564. R-squared shows the explanatory power that the independent variables have over the dependant variables. Adjusted R-squared is adjusted for the number of independent variables in the model. Thus in this equation, 56% of the change in Innovation is explained by the changes in the research and development activities, intellectual knowledge, product development and enterprise growth.

Total money spent on Research and Development is one of the biggest factors and it has the biggest influence on the innovation in any firm. This statement has been proven by all the equation where this variable was statistically significant everywhere. While it was concluded that factors such as demand for change, usage of ICT did not have a significant role in any of the models attempted. Level of satisfaction of workers and human abilities had their own effects but these effects were insignificant at the 5% level. The reason for this is that without worker satisfaction and human abilities, the companies would not be able to exist. As these factors are already playing a huge role in maintaining the companies' production and quality levels, they have a lower effect on the innovation activities that the SJC would like to increase.

References:

1. Akabirova, D. N., 2008. *Methods of developing the manufacturing industry in*

²⁴ Verbeek, M., 2004. *A guide to modern econometrics*, 2nd ed. John Wiley & sons Ltd: England

Uzbekistan. Uzbekistan

2. Azamatov, Sh.. 2009. *The development of innovation in the republic of Uzbekistan and how to use it*. TDIU: Tashkent.
3. Baltagi, H., 2002. *Econometric Analysis of Panel Data*, ed.2. John Wesley & Sons Ltd.: New York
4. Barro, Robert and Lee, 1996. "International Measures of Schooling Years and Schooling Quality." *American Economic Review, Papers and Proceedings*, vol. 86, no. 2 p.218-23.
5. Becker, Gary. "Investment in Human Capital: A Theoretical Analysis." *Journal of Political Economy*, 70, 5, Part 2 (October 1962):S9-49.
6. Buddelmeyer, H., Jensen, P. and Webster, E., 2006. Innovation and the determinants of firm survival. Retrieved from <ftp://repec.iza.org/RePEc/Discussionpaper/dp2386.pdf>
7. Dougherty C., 2002. *Introduction to Econometrics*, 2nd Ed. Oxford
8. Duygulu, E., Kok, R. and Ozdemir, A. *Factors influencing innovation in SME's in Turkey: An interregional comparison*. Retrieved October 20, 2009 from
9. Eshimov B., 2009. *Choosing an innovation strategy and methods of implementing them*. Tashkent
10. Gozibekov, D., 2003. *Methods of turning investment into money*
11. Ishmuhamedov, A and Abdusattarova, H., 2007. *Innovation strategies*. TDIU: Tashkent
12. Gulomov, I., 2009. The innovation environment in SJC "Uzkimyosanoat" *Report of company director*. Tashkent
13. Hisamov, A., 2009. The innovation strategy of developing the energy sector in Uzbekistan in the financial crisis. TDIU: Tashkent
14. Humphreys, P., McAdam, R. and Leckey, J., 2005. "Longitudinal evaluation of innovation implementation in SMEs" *European Journal of Innovation Management*, vol. 8, no. 3 , p. 283 – 304. Retrieved October 20, 2009 from <http://www.emeraldinsight.com/Insight/viewPDF.jsp?contentType=Article&Filename=html/Output/Published/EmeraldFullTextArticle/Pdf/2200080302.pdf>
15. Igoshin, N., 2005. 2005. *Investment, organization, management, financing*. Yunity: Dana
16. International Finance Corporation, 2009. *Business environment in Uzbekistan as seen by Small and Medium Enterprises 2009*. Tashkent: Federal Department of Economic affairs.
17. Ishmuhamedov A., Abdusattarova H., Akabirovna D. and Rasulova I., 2007. *Innovation Strategy*. Tashkent
18. Jacobs, J., 1969. *The Economy of Cities*. New York: Random House.
19. Karimov, I., 2005. *Our main aim is to make our economy a democracy and innovate, to modernize and develop our country*. Uzbekistan
20. Karimov, I., 2010. *The effectiveness of Anti-crisis programs and priorities of post-crisis development (in the example of Uzbekistan)*. Ministry of Finance, Tashkent
21. Kirzner, 1997. "Entrepreneurial Discovery and the Competitive Market Process:

- An Austrian Approach.” *Journal of Economic Literature*, vol. 35, no. 1. p. 60-85.
22. Kuczmarski, T., 2003. “What is innovation? And why aren’t companies doing more of it?” *Journal of Consumer Marketing*, vol. 20, no. 6, p. 536 – 541
23. Kuntz, R., 2009. *Econometric model for Panel Data*. Retrieved Mrch 2, 2010 <http://homepage.univie.ac.at/robert.kunst/panels2e.pdf>
24. Kuzik, B and Yakovets, Y., 2004. *Russia-2050 Innovation strategies*. Economics
25. Leger, A. and Swaminathan, S., 2007. Innovation theories: Relevance and implications for developing country innovation. Retrieved November 19, 2009 from
26. Matmurodov, F. and Gimush, R., 2008. Innovation management. Tashkent
27. Maxam-Chirchiq, 2009. *About the company*. Retrieved March 2, 2010 from <http://www.uzehp.com/>
28. Mel, S., McKenzie, D. and Woodruff, C., 2009. *Innovative Firms or Innovative Owners? Determinants of Innovation in Micro, Small, and Medium Enterprises*. Retrieved November 21, 2009 from <http://ftp.iza.org/dp3962.pdf>
29. Ministry of Economic Development, 2006. *What is knowledge economy*. Retrieved October 30, 2009 from http://www.med.govt.nz/templates/MultipageDocumentPage____17263.aspx
30. OECD, 2000. *Enhancing the competitiveness of SME’s through innovation*. Retrieved October 23, 2009 from <http://www.openinnovation.eu/download/De%20Jong%20Vanhaverbeke%20Van%20de%20Vrande%20De%20Rochemont%20-%20Open%20innovation%20in%20SMEs.pdf>
31. Republic of Uzbekistan presidential decree, 2007. About *Modernization of the production process, technical and technological development and competitiveness*. Newspaper “People’s Words” N52.

Popova E.V.

4th year student

Faculty of Financial Markets

federal state educational

budget institution of higher education

"Financial University under the Government of the Russian Federation"

Russia, Moscow

Scientific adviser: Mislavskaya N.A., Doctor of Economics, Associate

Professor, Professor of the Department of Accounting, Analysis and Audit

federal state educational

budget institution of higher education

"Financial University under the Government of the Russian Federation"

Russia, Moscow

ON THE PECULIARITIES OF REFORMING A NATIONAL ACCOUNTING SYSTEM

Annotation: The article analyzes the fundamental realities of the process of reforming the Russian accounting system and accounting (financial) statements. The main problem is the discrepancy between the requirements declared in the regulatory acts and the realities of the practical activities of organizing and maintaining accounting records.

Keywords: international financial reporting standards, accounting, users of accounting (financial) statements, regulations.

The onset of the industrial revolution in the 19th century was accompanied by the development of joint-stock companies, which, in turn, was the reason for creating such reporting information that would be understandable for owners and would have a structure comparable to other companies. The emergence of this need and was the beginning in the development of this method of financial control, such as accounting and its further standardization.

Very important for the domestic economy in recent decades is the task of bringing accounting standards to international standards. These processes are due to the need to attract foreign investment, and the condition for their presentation is the clarity, transparency and availability of financial information provided by the company about its activities [3, p. 85].

International financial reporting standards (abbreviated IFRS) should be understood as a specific set of documents (various standards and interpretations) that regulates the current rules for implementing the organization's financial statements, which are important and necessary for various external users to make certain economic decisions regarding business entity.

IFRS differs from various national rules of formation and preparation of financial statements in that they contain standards that are based on principles, and not specifically written and formalized rules [5, p. 94].

The purpose of the organization's financial statements, which is prepared in

accordance with IFRS, is the provision of relevant and complete information on the financial situation and financial results of the business entity to a wide range of different users (internal and external) for their adoption of a wide range of industrial and economic decisions. .

The designated standards are constantly being improved, the process of developing new standards is not terminated, the existing ones are subject to mandatory revision, some of the standards are canceled or combined with other standards [2, p. 46].

Russian regulatory documents do not have a document similar to IFRS concepts. This fact is one of the distinguishing features of our regulatory framework governing the organization of accounting. Provisions of Accounting Regulations 4/99 “Accounting Reports of an Organization” require a certain level of reliability and completeness of information provided from an organization’s accounting reports, which characterize the financial position and financial results of the enterprise, but this PBU does not indicate specific goals that characterize the process of providing this information [4, p. 11].

Within the framework of the Federal Law “On Accounting”, a wide range of users of accounting (financial) statements is presented: managers and founders of the organization, participants, owners of the property of the enterprise, various investors and creditors; in accordance with the provisions of PBU 4/99, the founders (participants) of the enterprise, investors, credit organizations, creditors, buyers, suppliers. The users identified within the framework of these regulatory documents also compile a list which is contained in the concepts of international financial reporting standards. It is worth noting that the difference from IFRS is that domestic regulations do not contain users such as employees and the public. The formed attitudes to the information needs of state bodies also differ significantly. In accordance with the main provisions of IFRS, government agencies use financial statement data to determine the nature of the policy being pursued regarding the organizations analyzed. In domestic practice, these data are in most cases necessary for monitoring the accuracy and timeliness of paying taxes, as well as for the purpose of identifying facts of non-compliance with the current legislation [1].

Russian regulatory documents divide accounting users into internal and external.

Under the internal users of the organization’s financial statements are meant the leaders of the company, its founders, as well as participants and owners of the property of this organization. Among the external users of the organization’s financial statements, it is customary to single out various investors, lenders of various levels, counterparties of an enterprise, as well as organizations with an interest in the activities of an organization of state bodies of the Russian Federation.

The difference between international financial reporting standards and current Russian legislation also lies in the fact that, under IFRS, there is no separation of users of financial reporting data into internal and external, because according to these standards, reporting is focused, to a greater extent, on the implementation of meeting the emerging information needs of users that are

external to the organization [3, p. 88].

Despite the fact that investors and lenders, within the framework of Russian regulatory documents, are designated as priority users of financial statements, in fact, the leaders of organizations have a dominant role among all users. In the framework of international financial reporting standards, on the contrary, investors occupy the first place, followed by employees of the organization and lenders [5, p. 97].

The process of implementing international financial reporting standards in the Russian Federation is rather slow, but, as many researchers note, quite effectively. In our country, at present, international financial reporting standards are actively used by banking organizations, various large companies that are participants in the securities market, notes the continued dynamic growth of the services market in the area of international financial reporting standards. However, a complete set of signs that most organizations in the Russian Federation are already ready to completely abandon RAS and switch exclusively to international financial reporting standards is not yet observed.

Russian accounting standards are endowed with certain advantages, for example, they provide an opportunity to prepare a more complete amount of information for managers of the organization. They are also more viable for use in the preparation of individual financial statements [4, p. 9].

It is important to bear in mind that the implementation of the preparation of reports in accordance with international financial reporting standards is a lesson-intensive exercise. Moreover, in the Russian Federation, specialists who are sufficiently qualified to implement IFRS in the activities of organizations are still not enough.

The implementation of the transition to international financial reporting standards and the mandatory preparation of consolidated financial statements under IFRS is necessary in EU countries, but only for those companies that place their financial instruments on the stock exchange, as well as for companies registered in Cyprus and Malta. Within the European Union, an official translation of international financial reporting standards is provided, there are a large number of qualified specialists working with IFRS [2, p. 46].

Considering the above, domestic accounting should not develop along the path of replacing Russian standards with international financial reporting standards, but along the path of convergence of RAS with IFRS. In the practice of many countries there is a tendency in which international financial reporting standards do not affect existing national reporting standards, but, conversely, national standards determine the development vector of IFRS [5, p. 97].

Since the beginning of the 2007-2008 mortgage crisis in the United States, banks have increasingly begun to oppose the current rules for the preparation of financial statements, which by their parameters required the use of market valuation in determining the value of bank assets (including, for example, mortgage bonds). Already in September 2008, the US Securities and Exchange Commission (SEC) and the Council of Financial Accounting Standards (FASB) gave their permission

to US banks for a certain period of time to refuse to use the common “mark-to-market” mechanism in cases involving illiquid securities [3, p. 86].

Thus, national financial reporting systems have the ability to more quickly and efficiently, compared to IFRS, respond to the current economic situation. This ensures the interests of the national economy of a particular state, along with the accelerating process of globalization, which is increasingly forming the need for constant cooperation and exchange of financial information, which must meet uniform standards. Consequently, the pattern of the emergence of the need for general accounting standards continues to be relevant, and the main task of reforming the national accounting system is to achieve the principles already established in the course of the relevant transformations in the practical activities of Russian organizations.

USED SOURCES:

1. Federal Law “On Accounting” dated December 6, 2011 No. 402-ФЗ (last revised).
2. Makarenko M.V. Difference between RAS and IFRS // Innovation Science. 2017. №5-1. Pp. 44-47.
3. Nikiforova E. A. Analysis of the main problems and risks associated with the implementation and application of International Financial Reporting Standards // Property Relations in the Russian Federation. 2016. №10. Pp. 84-89.
4. Popova A. Kh., Arkauti V. V., Ikaeva L. E. International Financial Reporting Standards (IFRS): Problems of Implementation and Transformation of Russian Reporting // Economy Space. 2016. №4-2. Pp. 9-12.
5. R. Chibisov. Transition to IFRS in Russia: Features of Assets Assets and Liabilities // Property Relations in the Russian Federation. 2017. № 10 (145). Pp. 94-99.

Scherbakova T.V.

4th year student

Faculty of Financial Markets

federal state educational

budget institution of higher education

"Financial University under the Government of the Russian Federation"

Russia, Moscow

Scientific adviser: Mislavskaya N.A., Doctor of Economics, Associate

Professor, Professor of the Department of Accounting, Analysis and Audit

federal state educational

budget institution of higher education

"Financial University under the Government of the Russian Federation"

Russia, Moscow

SPECIFICS OF RUSSIAN AND INTERNATIONAL FINANCIAL REPORTING STANDARDS

Abstract: The article considers the fundamental differences between international financial reporting standards and Russian accounting principles. As the main reason for the difficulty in implementing international financial reporting standards in Russia, conceptual differences in accounting practices are stated.

Keywords: international financial reporting standards, accounting, users of accounting (financial) reporting, regulatory and legal acts.

For the Russian accounting system, the last twenty years have passed under the auspices of reform in accordance with the requirements of International Financial Reporting Standards (IFRS). The main reason for the corresponding reorientation was the reason for the imperfection of our national standards. The introduction of new principles and concepts foreshadowed and clearly associated with the dynamic development of the economy in general and business in particular.

Until now, it is believed that the transition to IFRS is appropriate for Russia, even in the face of ongoing economic sanctions. One of the weighty arguments is the belief that these measures will help attract foreign capital and foreign investment to the national market, as financial information will become more transparent and understandable for interested users. However, making the transition overnight has proven challenging. As a rule, small organizations, small and medium-sized businesses are inclined to the methodology based on the previous principles of accounting. However, it is worth noting that large companies issue two types of reporting. Moreover, current trends indicate that an increasing number of companies are joining them. [3, p. 171].

In connection with the above, the reasons for the reluctance of some Russian organizations to fully switch to organizing and keeping records in strict accordance with IFRS do not cease to go beyond the category of topical research topics.

Initially, the corresponding differences appear already at the stage of the development of standards. International standards, unlike Russian ones, imply the

maximum possibility of realistic accounting of the current economic situation in a company, that is, the least formal reflection of the organization's operations and events. However, the main difference between IFRS and Russian Accounting Standards (RAS) is in the principles of valuation of assets and liabilities, as well as in the correlation of income and expenses with the reporting period.

Differences in accounting have a direct impact on the reflection of the financial position and results of the company. For example, a company may look more optimistic about the real state of its economic condition. International standards are developed by a non-governmental organization - the Council on IFRS. The initiators are regulators of the securities market, audit and accounting organizations and associations, large companies. Formally, it is implied that no one can influence the decisions of the Council. The IFRS Council is financed on a voluntary basis by international accounting and auditing companies, large organizations, and banks. The main goal of the Council is to develop a single set of high-quality, understandable and implementable global financial reporting standards. Russian regulatory acts have a hierarchical structure and include: legislative acts; federal regulations; industry standards; recommendations; standards of the economic entity. [one]. IFRS are not tied to the legal system of a particular country, unlike RAS. Reporting under international standards must meet the requirements not only for recognition and evaluation, but also for information disclosure. Current accounting regulations (PBUs) also contain a significant amount of information for disclosure, but it is several times smaller than in IFRS. To this end, a separate document is included in the IFRS - Conceptual Framework for Financial Reporting. It contains the basis for making an informed decision regarding certain operations for which there is no specific standard. The position on accounting and financial statements in the Russian Federation is a set of rules for accounting, but not accounting principles. Also important, the conceptual difference between Russian and international standards is to reflect transactions with business owners [2]. In IFRS, business owners at least occupy a dominant position. Accordingly, all reporting is focused on their interests and is committed to one of the main tasks - to reflect the profit of the current period, as well as possible profits of future periods.

In international standards, such general concepts as "assets" and "liabilities" are only defined, while each RAS standard describes specific assets without summarizing the characteristics.

Also in the RAS and the IFRS are different reporting periods. In the first case, the reporting year always coincides with the calendar year (with the exception of newly created organizations), in the second case, the company can independently determine and change the period of financial reporting, that is, the matter falls within the competence of the organization. [five].

There are a significant number of differences between RAS and IAS, however, we consider the following as the most important:

1 - in IFRS, the priority of economic content over the legal documentary form prevails, that is, it is not the legal, but the economic content of the facts of the

company's economic life that is decisive for consideration;

2 - consolidation of reports - consolidation and subsequent synchronization of reports of a group of companies, that is, together with the parent organization, take into account the results of all its subsidiaries;

3 - principles of matching income and expenses. Reflection of the direct relationship between costs and revenues under the relevant items;

4 - accounting for the depreciation of long-term assets;

5 - the prevalence in the IFRS of the professional opinion of the accountant over the primary documentation;

6- principles for determining the tax base;

7 - principles of reporting on cash flow.

Thus, today there are still few similarities between the standards analyzed. However, the differences between IFRS and RAS are quite obvious. The Russian Federation still retains a relatively formal approach to financial reporting, which is based on a set of rules that do not allow for flexibility and maneuverability in assessing what is happening in the company. Reports are prepared almost independently of each other. Usually, the first company to make up the balance sheet, and then later reports on financial results and cash flow. This is due to the still insufficient changes in the Russian accounting system for the Soviet period. [four].

In IFRS, all the main forms of reporting are prepared consistently, there is a strong connection between them. First of all, a report on financial results is formed and income and expenses from various types of the company's activities are reflected. Then a cash flow statement is compiled, in which the profit is distributed to all non-cash items. And only after this procedure, based on the data of the previous two reports, the balance sheet is compiled. This approach allows you to generate information about the financial condition of the company, which will be as complete and reliable as possible, which is especially important for investors and creditors.

Used sources:

1. Federal Law "On Accounting" dated December 6, 2011 No. 402-ФЗ (last revised).
2. Order of the Ministry of Finance of Russia of 29.07.1998 N 34n (as amended on 11.04.2018) "On the approval of the Regulations on accounting and bookkeeping in the Russian Federation".
3. Zhigalko ES, Khlopova A.A. Comparative characteristics of RAS and IFRS: the difficulties of transition to IFRS // Institutional and reproduction mechanisms of the Russian economy in terms of sanctions. 2017. C. 170-178
4. What are RAS and IFRS and what are the differences between them // [Electronic resource] - Access mode: <http://ppt.ru/art/buh-uchet/rsbu-msfo> (Contact Date: 03/10/2019)
5. The main differences between IFRS and RAS. // [Electronic resource] - Access mode: <https://www.gazeta-unp.ru/articles/41473-osnovnye-otlichiya-msfo-ot-rsbu> (Contact date: 11.03.2019)

Shadmanbekova K.A.

Teacher

Mansurova N.A.

Teacher

Tashkent Institute of Finance

Uzbekistan, Tashkent city

MAIN DIFFERENCES BETWEEN BRITISH AND AMERICAN ENGLISH

Annotation: In this article we will look at the history of the formation of the American version of English and the reasons for the differences between the two versions of languages.

Key words: English language, British English, American English, difference, vocabulary.

English is the world language. It is one of the official languages in the USA, great Britain, Canada, Australia, New Zealand and even in the Republic of South Africa. It has several varieties and it is very important for those who study English.

The history of the American English language. In the XVII –XVIII centuries in America flooded crowd of immigrants in the face of the French, Spaniards, Germans, Dutch, Norwegians and even Russian. But most of them were from England (the British Isles in General, and this is Scotland and Wales), where they spoke English. Even then, the English language was not uniform for all segments of the population: in the speech of the aristocrats, the bourgeoisie and the peasants there were many differences.

The new population of America just needed to communicate with each other, the choice fell on the language spoken by the majority – English. But it was not aristocratic (Royal) English, and the language of the bourgeoisie and peasants, who usually did not have a good enough education. Throughout the time, the people of America had other goals and objectives than the population of England, they have a different history, they lived among the other natural world, which could not affect the language, so it absorbed a lot of changes. That's how American English appeared, along with British English and other variants of its development.

There are different versions of English: American English, British English, Australian English, Canadian English, new Zealand English. Hybrid languages: Pidgin English, Bichlamar, Kroo English.

Pidgin English was used in transactions with the population of the Far East in New Zealand and Australia.

Bichlamar is a jargon used in the Islands of Polynesia, which, in addition to English vocabulary, includes French and Spanish words.

Croo English is common in West Africa. It is a mixed language based on English with a mixture of Portuguese vocabulary.

But the closest to British English is Australian, new Zealand. Australia and New Zealand, due to geographical isolation, were not strongly influenced by other languages and cultures. American version. Most people come into contact with the

American version of the English language. Why is English, especially its American version, so popular? Many teach it because Americans speak it, and America is one of the largest countries in the world.

The U.S. is a leader in science and technology. The Americans themselves say that the world should understand America. The differences between American and British English are quite noticeable. But in fact, they are not so much. It is sometimes difficult to understand whether this or that book is written by an American or British author. Since the American version is the most widely used in the modern world, linguists have already made attempts to systematize the lexical, spelling, phonetic and grammatical differences between the American version of English and British.

Differences between British and American English of Course, there are more similarities than differences between these options – it's the same language! But still there are a number of differences between them, the main one is the simplicity of the American version. Replenishment of the vocabulary of the English language in America went in two ways:

1. through the formation of new words and stable phrases and rethinking old ones;

2. by borrowing from other languages. Sometimes the reason for the development of the word of a new meaning is the similarity of the objects designated by this word. This phenomenon is found, for example, in the English word “store”, which in America has acquired the value of a shop, shop. This rethinking was due to the fact that, at that time, in the colonies, any shop was, by necessity, also a warehouse of goods. Hence the phrase keep the store to have a store.

A special group consists of words, the meaning of which has undergone a complete rethinking. This process can be traced, for example, in the English noun corn, which in England means any crops. In America, the word corn began to mean corn, i.e. the very culture that had to be mainly cultivated by the first settlers. One of the sources of vocabulary in this period were borrowed from other languages and, first of all, from the languages of Indian tribes living in North America.

English is the world language. It is one of the official languages in the USA, great Britain, Canada, Australia, New Zealand and even in the Republic of South Africa. As they say all over the world, It has several varieties. This is very important for those who study English.

Thus, the differences between American and British English are quite noticeable.

Annex 1

Main differences in spelling

British English	American English
-ll- travelled cancelling dialled	-l- traveled canceling dialed
-me, -ue programme catalogue monologue dialogue	- program catalog monolog dialog
-s- organisation analyse	-z- organization analyze

Annex 2

Main differences in vocabulary

British English	American English
flat	apartment
lawyer	attorney
luggage	baggage
milliard	billion
taxi	cab
company	corporation
city/town centre	downtown
chemist's	drugstore
lift	elevator
autumn	fall

References:

1. Аракин В. Д. История английского языка. – М., 2001 – С. 19
2. Комова Т. А., Гарагуля С. И. Имя личное в истории и культуре Великобритании и США. – Белгород, 1998 – С. 52.
3. Кристал Д. Английский язык как глобальный. – М., 2001 – С. 6
4. Татьяна Климентьева, Джилл Шэннон - Happy English 2 ,1995 стр. 414
5. Чернов Г. В. Американский вариант. Англо-русский и русско-английский словарь. – М., 2001 – С.
6. <http://www.english.language.ru/curious/curious2.html>

УДК 81-13

Xoshimova N.G.

Senior teacher

Shadmanbekova K.A.

teacher

Tashkent Institute of Finance

Uzbekistan, Tashkent city

ENGLISH AS A COMPONENT OF THE SYSTEM OF BASIC ELEMENTS OF SCIENTIFIC KNOWLEDGE

Annotation: In this article highlights of the English as a component of the system of basic elements of scientific knowledge.

Key words: English, component, philology, knowledge, element.

Teaching a foreign language is considered as one of the priorities of modern education. The specificity of a foreign language as a subject in its integrative nature, i.e. in combination of language/foreign language education with the basic foundations of literary education (familiarization with samples of foreign literature), as well as its ability to act as a goal, and as a means of learning to get acquainted with another subject area (humanitarian, natural-scientific, technological).

Thus, it can be implemented a variety of interdisciplinary connections (with the native language, literature, history, geography, etc.).

The main purpose of learning foreign languages is the formation of students' foreign language communicative competence, i.e. the ability and willingness to carry out foreign language interpersonal and intercultural communication with native speakers.

To achieve this goal, it is necessary to strengthen the socio-cultural orientation of foreign language teaching, focus on strengthening the cultural aspect in the content of education, the inclusion of students in the dialogue of cultures, which contributes to the introduction of students to the culture of the country of the studied language, the development of mutual understanding, tolerant attitude to the manifestation of another culture, helps them to better understand the peculiarities of the culture of their country and develops their ability to represent it in the process of communication by means of a foreign language.

Foreign language communicative competence provides for the development

of communicative skills in the main types of speech activity: speaking, listening comprehension (listening), reading and writing. The subject content of speech is determined on the basis of areas of communication (social, cultural, educational and labor), situations of communication and selected on the basis of topics of communication.

Thus, the components of the content of training are: the subject content of speech and emotional and value attitude to it (value orientations); communication skills in these types of speech activity; language knowledge and skills; socio-cultural knowledge and skills; educational and cognitive and compensatory skills (General educational skills and special/subject skills).

Learning a foreign language is aimed at achieving such goals as the development of foreign language communicative competence in the aggregate of its components and the development of the personality of students through the implementation of the educational potential of a foreign language. Components of foreign language communicative competence are:

- speech competence - development of communication skills in four main types of speech activity (speaking, listening, reading, writing);

- language competence - mastering new language tools (phonetic, spelling, lexical, grammatical) in accordance with the topics and situations of communication selected for the primary education;

- the development of knowledge about the linguistic phenomena of the target language, different ways of expressing thoughts in native and foreign languages;

- socio-cultural/intercultural competence - introduction to the culture, traditions, realities of the countries/countries of the target language in the framework of topics, areas and situations of communication that meet the experience, interests, psychological characteristics of students basic education at its different stages;

- formation of the ability to represent their country, its culture in terms of intercultural communication;

- compensatory competence - the development of skills to get out of the situation in the context of a shortage of linguistic means in the receipt and transmission of information;

- educational and cognitive competence - further development of General and special educational skills, universal ways of activity;

- familiarization with the methods and techniques of self-study of languages and cultures available to students, including the use of new information technologies. The development of students' personality through the implementation of the educational potential of a foreign language is realized through: the formation of students' needs of learning foreign languages and mastering them as a means of communication, knowledge, self-realization and social adaptation in a multicultural, multi-ethnic world in the context of globalization on the basis of awareness of the importance of learning a foreign language and a native language as a means of communication and knowledge in the modern world;

- formation of General cultural and ethnic identity as components of the civil

identity of the individual; education of the qualities of the citizen; development of national consciousness, the desire for mutual understanding between people of different communities, tolerant attitude to the manifestations of a different culture; better awareness of your own culture; development of the desire to master the basics of world culture by means of a foreign language.

The planned results of the development of the basic educational program of primary education are important mechanisms for the implementation of the requirements of the standard to the results of students in a foreign language.

Students will gain initial experience of using a foreign language as a means of intercultural communication, as a new tool for learning the world and the culture of other Nations, realize the personal meaning of mastering a foreign language. Familiarity with the children's layer of culture of the country of the studied language will not only lay the foundations of respect for foreign (other) culture, but will also contribute to a deeper understanding of the students of the culture of their people. Primary General foreign language education will allow students to form the ability in elementary form to represent in a foreign language native culture in written and oral forms of communication with foreign peers, including using telecommunications. The parallel study of languages and cultures, common human and basic national values will lay the Foundation for the formation of civic identity, patriotism and pride for their people, their land, their country, will help to better understand their ethnic and national identity. As a result of the study of a foreign language at the stage of primary General education in students: formed elementary foreign language communicative competence, the ability and willingness to communicate with native speakers of the target language in oral (speaking and listening) and written (reading and writing) forms of communication, taking into account the speech capabilities and needs of the younger student; expand linguistic horizons; will get a General idea of the structure of the target language and some of its differences from the native language; will lay the foundations of communicative culture, ie. ability to set and solve feasible communicative tasks, to adequately use the available speech and non-speech means of communication, to observe speech etiquette, to be polite and friendly speech partners; positive motivation and sustainable educational and cognitive interest, as well as the necessary universal educational activities and special educational skills will be formed, which will lay the Foundation for successful learning activities on mastering a foreign language at the next stage of education.

Also important are screen and sound, such as audio recordings, videos, relevant subjects of training, materials for interactive electronic boards. These manuals can be used in the classroom in parallel with the textbook on paper. In modern education, widespread use of demonstration printed materials that provide visibility and create motivation in the process of learning a foreign language. Also, in modern conditions, the content basis of educational materials is significantly changing, fundamentally new information and communication tools are introduced into the wide practice of teaching: electronic textbooks, workshops and multimedia

training programs in a foreign language, computer dictionaries, electronic libraries.

References:

1. Savinov E. S. approximate basic educational program of an educational institution. Primary school. –Moscow: Education, 2011. -204 p.
2. The fundamental core of the content of General education / Grew. Acad. education; ed. Kozlov V. V., Kondakova a.m. –M.; Education, 2011. – 79 p.
3. A model program for academic subjects. Foreign language. (Second generation standards): draft. - 4th ed., Rev. –M.; Education, 2011. 144 p.

УДК 33.658

Yoqubjonova H.Ya.
National University of Uzbekistan
independent researcher

ECOTOURISM IN THE ECONOMY OF THE REGIONS

Annotation: This article highlights the most important factors of ecotourism development in our country, particularly in the Fergana valley, and peculiarities of its effective use. It also highlights the importance of raising the living standards of local populations by developing ecotourism in the regions.

Keywords; tourism industry, ecotourism, tourism angle, ecotourism factors, ecoinfrastructure.

At the same time, the majority of the state budget is in the tourism sector. Here, we can bring countries in Asia-Pacific, Middle East and Europe, covering almost half of the tourist market. Today, the tourism industry is paying great attention to developing countries and developing every year. New Guinea, Solomon, Tango Laos, Saudi Arabia, Sri Lanka, Guatemala, Dominican Republic, Gambia, Ghana, and Zimbabwe. Tourism (Solidarity, Brunei, Lebanon, Cuba, Panama), Tourism Sector (Developing Countries With Foreign Investments Intensively Developing Ecotourism). Countries that attach great importance to the rapid development of tourism and ecotourism are Tuvalu, Fiji, Armenia, Bahrain, Indonesia, Cambodia, the United Arab Emirates, the Republic of Korea, Singapore, Malaysia, and Greece. We can also include our country in Uzbekistan:

"... economic growth means first of all construction and expansion of new enterprises, development of road transport, manufacturing and infrastructure, creation of new jobs, inflation and inflation, and employment of people ..." [1] Indeed, if we consider economic development as an example of tourism,

- construction of new tourist enterprises,
- Improvement of the road transport system,
- We can enter the world tourism market by producing the products.
- We can create new jobs by fully forming tourist infrastructure.

The President pays special attention to the development of the economy and the welfare of the people through the development of tourism in our country. For this purpose, the Decree of the President of the Republic of Uzbekistan dated December 2, 2016 "On measures to ensure dynamic development of the tourism

industry of the Republic of Uzbekistan" and the Decree "On the organization of the State Committee for Tourism Development of the Republic of Uzbekistan" were published.

It is also important in the Strategy for the five main priorities of the Republic of Uzbekistan: "Accelerated development of the tourism industry, enhancing its role and proportion in the economy, enhancing tourism quality and diversification and enhancing tourism infrastructure" and "providing people with a safe environment". tasks were identified.

While much attention is being paid to the development of tourism around the globe, and in our country, as this sector is at the strategic level, great attention is being paid to the development of other areas of its resources.

Especially when we talk about the Ferghana Valley, the mountains surrounding the Fergana valley, covering the Namangan, Andijan and Ferghana regions, block the cold and humid air. That's why the valley is hot and dry. The average temperature in winter is -20S. In summer, the weather is hot and dry. Temperature rises to +420 C.

When studying our country at the regional level, in the Ferghana Valley economic region, the valley is characterized by dense but unique nature, unique traditions and national dishes. Particular attention is paid to the development of beekeeping in the region, raising the number of rare species of fish in the region, especially in the Fergana valley, along the Syrdarya coast, in the woods, in the creation of large plantation plants for the cultivation of medicinal herbs. The total area of the "Central Ferghana" natural monument is 142.5 hectares, of which 122 hectares are covered with forested sands, 14 hectares of pastures, grain farms, lawns, tamarisks, 6.5 hectares This rich flora and fauna can be used on a rational basis for educational, aesthetic and tourist purposes. In addition, ecotouristic objects can be used as well as peaks and natural water basins. There are 21 state-owned springs in Uzbekistan, of which 2 are located in Uchkuprik and Rishtan. It is possible to make treatment and travel in Kuva and Akrobat, to sail on the mountain, to enjoy aesthetic pleasure in the garden of Besharyk and in Uzbekistan, Rishtan, Oltiariq, Kuva and Fergana districts. The list of ecotourisms includes also the Sarikurgan Boulevard, the Kitkontepa ravines, the Saurbulak, the Yomonjor and the ancient pistachios and the Akbilol caves.

There is also significant work in the Andijan region, including "fisheries" in Ulugnor district, treatment and recreation in sands in "Thermal Springs", Hodjaabad and Shakhrikhan districts of Jalalduki district. Bogishamol resort area is one of the largest eco-tourism areas in the region. In the region, ecotourism will be a good way to put into practice the existing modern practices in developed countries. Shirmonbulok in Bulakbashi district and Uchbulak in Baliqchi district. For those who love health, forest lovers can visit the Hanabad district. These sites are popular with unique tree species.

Specifically, in the case of Namangan, the high level of development of national crafts (Chust, Namangan), 80.3% of the region's gross domestic product, corresponds to smaller businesses [3], characterizes the high culture of horticulture

and cultivation has shown that there is sufficient ground for creating an ecotourism zone at the republican level, ie, surrounded by mountains. Sable springs, ore waters, are inevitable for tourists.

Only 160 m deep, potassium, calcium-rich mineral water in the Uchkurgan city, where the beautiful mountain landscape of Kyrgyzstan is visible, has a very beneficial effect on the treatment of gallbladder, liver disease. It produces 500 tonnes of healing, mineral water a year and makes a significant contribution to the economy of the district. When choosing the ecotourism zone, we have to choose such an angle or infrastructure to have a comprehensive ecosystem. In the Namangan region there are 86 water springs, 46 of which are located in the Fergana valley. And 40 of them belong to the Hydrogeological Pool of Chatkal and Kurama. The largest and most scientifically explored are the springs of Kengkul, the spring of Imam-Ata, located in the Parda Tursun recreation area, the springs of Mirzabad, Balikchi, Gova, Chust in Chust district, Gulbulak, Zarkent, Abdullo burials in Yangikurgan district, The Baliqli lake and the Milky Way springs or other name (Naomi bibi), located in the Chartak district. Among them, the largest of our region is the source of "Imam-ota". Visiting this pond site - domestic domestic tourism has been formed quite well throughout the country. But we intend to expand such sites and develop ecotourism at the international level in the future. Those who come to this area from now on are coming from different parts of the country, and the number of domestic ecotourists is increasing year by year because of the mountainous slopes and the clean air.

By analyzing the Georgian economy, about 50 international ecotourism sanitary zones have been built in the vicinity of mineral and thermal springs, which are a significant source of income for the Georgian economy.

Particularly in the Pop District of the region, when we receive a land area in terms of land area, it constitutes 39% of the Namangan region. 71 people per 1km². The population is the rarest district. The most ecotourically compatible area in the area is Chodak. There is a unique eco-structure in the chandelier. The nature of the summer terrace in this hilly village attracts the inhabitants of the valley. During this period, the flow of tourists and tourists intensifies. The rod of the rod is known from ancient times in many parts of the world. Particularly, in Hermitage of Sankt-Peterburg ... In this village you can see both Kurama and Chotqoldek - two mountains at one time. It is also characterized by the nature of Botir bush, Mayda millet, Chigangak, Nayman, Besh Sori, 10 km from the center of the district, and the abundance of green areas full of melons and gourds. Local people use horses and donkeys as vehicles. Beef, shellfish is well developed. In the center of the village of Chigangak there is a large "melon number". Local residents grow melon mainly "Bosvoldi". Among the melons grown in these villages, melons of "Five Sari" are distinguished by its peculiarity and value. This is because the peculiarity of the village is that the melon is matured by the moistening of the earth without irrigation. The taste is unusual, the tongue.

As we point out, the melon has a lot of healing properties, only 13% of people worldwide suffer from kidney abnormalities today. [4] Our environmentally

friendly melons are recognized by the residents of Switzerland, France, Korea, Japan and the appetizer and renal stones in the kidneys [5]. The material and social condition and life of the rural population are largely due to the establishment of horticulture, farming and fisheries. The ground nuts, which occupy a few tens of hectares of land belonging to a rare fruit-bearing plant, are of special importance.

Human beings are also influenced by nature. Natural sediments such as high mountains, beautiful gardens, rivers and canals, poultry and animals, snow and rainfall produce specific positive changes in the human body. Therefore, Plato, Aristotle, Abu Ali Ibn Sina and other philosophers have preferred to treat some diseases in nature scenes, pure nature. Their experiences show that being in the vast pastures of various beaches, holidays, celebrations, and hunting and wildlife, opens up the human language and creates them with love for life. Taking this into account, we believe that the region will serve as an important basis for the development of ecotourism and its further construction, the region's economy will be the source of revenue generation and the population's creativity, and the growing younger generation to love their country.

The needs of the population in the region as well as the need for melons in neighboring regions are largely met by those regions. Another noteworthy aspect is that roadside components of rural areas are still not populated by local residents. In the long term, we consider it appropriate to build special roads for hiking, horseback riding, and hiking. As we study the experience of Spain, a leading state in tourism, they are organizing special courses for horseback riding in the development of ecotourism.

Tugai woods occupying 1000 hectares of land that unite their villages serve as an important factor in the development of the region's economy in the future. The importance of forests enrichment with oxygen is also significant, and forests are also wooden floors. In oriental forests, orchards, cypresses, peaches, poplars, birchs, hawks, orchards grow in orchid and curative trees. There are wild animals such as wolves, foxes, rabbits, tuscovukes, hedgehogs. In Tokay forests, raising the economic situation of the local population in the regions, "we believe that a network of international financial institutions and wide-scale development of ecological tourism ... [6] can be considered."

Continuing our scientific researches, as a visitor to the village of Nanay, located in the Pakhtachi recreation center in Turakurgan district, Yangikurgan district, on July 22, 2018, according to a survey carried out by every tourist, 91% of those who come to rest are clean and pure we have come to the air. Therefore, the key issue in ecotourism is to restore health. During the visit of the President of the Kyrgyz Republic A.Atambaev to our country on October 5, 2017, the President of the Republic of Uzbekistan A.Atambaev stated that "at the initiative of the President of the Republic of Uzbekistan, historical borders of the state border have been established, and opening of a number of border posts is a great opportunity for friendly relations between the two sincere people ..." [7] In the mahalla of Nanay, Yangikurgan District, attracting the ecotouristic corner of the Mamay, the Red Sea, the Kok-Koy, and attracting foreign tourists to the region, it is possible to develop

it.

In order to develop tourism in the country's flooded areas, a special resolution was issued to establish family hotels, and accordingly, the total number of family hotels currently operating is increasing. The purpose of these family hotels in mountainous regions is that our world's tourists are not indifferent to our true Uzbek traditions, hospitality, national dishes, and clean nature. Located in the vicinity of the Nanay Village, more than 20 local residents serve at least a few thousands of domestic tourists annually.

For the intensive development of ecotourism in these regions at the international level:

- It is necessary to develop projects for sustainable tourism development.

It is necessary to develop the projects on attraction of external ecotourists, directing the proceeds from tourism.

We believe that ecotourism objects are most appropriate for local people, especially given the fact that they are built in nature and in rural areas.

Nowadays, we have cities such as Samarkand, Bukhara, Khiva, Shakhrisabz, which serve the service providers of our country, who travel to our country, but we use the potential and natural resources of the "tourist corner" with eco-tourism facilities, It is possible to create in the Fergana valley.

References:

1. An analysis of the effectiveness of the set targets for the development of the economy. President of the Republic of Uzbekistan Shavkat Mirziyoev is completing the work on increasing the state budget revenues on September 12, achieving macroeconomic indicators for the 9 months and the year, accelerating the introduction of clusters in the cotton-textile sector. People's word. September 13, 2018, № 189 (7147)
2. The Decree of the President of the Republic of Uzbekistan dated February 7, 2017 "On the Strategy for the Further Development of the Republic of Uzbekistan" No. UP-4947.
3. Final data of Namangan Regional Statistical Committee - N; 2017 y. 4. World Health Organization data 2017.
4. Preparations of Comprehension / Prepared by translators, interpreters and indicators M.Hasaniy / - T.: Ibn Sino, 1990.-153
5. Decree OF THE PRESIDENT OF THE REPUBLIC OF UZBEKISTAN, PF-5041 on Establishment of the State Committee for Forestry of the Republic of Uzbekistan, May 11, 2017
6. People's Word, October 6, 2017, № 201 (6895) A.Samadov, our people are satisfied with the current level of relations between Uzbekistan and Kyrgyzstan.
7. O.Boyturaev., H. Yakubjonova, Prospects of tourism industry development in Uzbekistan. Scientific-Technical Bulletin of NamTI, 2016 № 2.

*Абаджян Д.З.
студент 3 курса
Винделович Н.В.
преподаватель
академический колледж
Академия маркетинга и социально-
информационных технологий- ИМСИТ
РФ, г. Краснодар*

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ В РОССИИ

Аннотация: В статье рассматриваются основные проблемы развития кредитования на потребительские цели в России, а также пути их решения.

Потребность в кредите вызвана неравномерностью кругооборота индивидуальных капиталов, таким образом, он выступает в качестве формы разрешения противоречия между накоплением временно свободных денежных средств у одних экономических субъектов и потребностью в них - у других.

Кредитование в России, в частности потребительское, намного отстает от развитых стран. В первую очередь потому, что в нашей стране такой вид кредитования появился намного позже, чем в других странах.

Ключевые слова: потребительский кредит, сущность и роль кредита, проблемы кредитования в России, перспективы развития потребительского кредита.

*Article author:
Abadzhyan D.Z.
3rdyearstudentIMSIT
RF, Krasnodar
Co-author:
Vindelovich N.V.
Academic College Teacher
Academy of Marketing and Social Information Technologies –
IMSIT
RF, Krasnodar*

PROBLEMS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT POTREBITELSKOGO LENDING IN RUSSIA

Annotation: The article deals with the main problems of development of lending for consumer purposes in Russia, as well as ways to solve them.

The need for credit is caused by the uneven circulation of individual capital, so it acts as a form of resolving the contradiction between the accumulation of temporarily free money from some economic entities and the need for them - from others.

Lending in Russia, in particular consumer lending, lags far behind developed

countries. First of all, because in our country this type of lending appeared much later than in other countries.

Keywords: consumer credit, the nature and role of credit, credit problems in Russia, prospects for the development of consumer credit.

1 Сущность и роль кредита в современной экономике

Потребительский кредит (заем) - денежные средства, предоставленные кредитором заемщику-физическому лицу на потребительские нужды на основании кредитного договора, договора займа. Одной из отличительных черт потребительского кредитования заключается в отсутствии какого-либо обеспечения: заемщик получает деньги «под честное слово». Сегодня в банке можно взять кредит наличными на «неотложные нужды», оформить экспресс-кредит в торговой точке в оплату дорогостоящей вещи, к примеру, бытовой техники или шубы, и третий вариант - оформить кредитную карту [4, с. 48].

На современном этапе развития экономики кредит является неотъемлемым элементом товарно-денежных отношений. Возникновение кредита связано непосредственно со сферой обмена, где владельцы товаров противостоят друг другу как собственники, готовые вступить в экономические отношения.

Банк как посредник аккумулирует временно свободные средства, формируя ссудный капитал, и предоставляет его во временное распоряжение тем лицам, которые испытывают потребность в привлечении дополнительных финансовых ресурсов на определенных условиях.

Первые кредиты в истории человечества вызывались, как правило, нуждой, а не возможностью получить дополнительную прибыль. Как только люди начали выращивать что-то на земле, они сразу столкнулись с периодическими неурожаями, которые могли оставить без еды на весь год. Здесь и появляются первые кредиты: если отдельному крестьянину не хватало собранного урожая, он шел к более богатому соседу и просил одолжить определенную сумму денег до следующего урожая.

Таким образом, кредит опередил появление и рыночного хозяйства, и денег. Ничто не могло гарантировать, что человек, уже попавший в затруднительное положение, сможет не только поправить свои дела, но еще и достать излишек, чтобы отдать долг.

Если человек не мог отдать долг, он мог лишиться своего имущества. Если у него было нечего взять, он отправлялся отрабатывать долг на поле или на двор к своему кредитору, собственно, уходил в долговое рабство. Конечно, подобное явление не вызывало одобрения в обществе.

К концу средних веков государство пытается регулировать данную сферу, не допуская ростовщичества путем регулированием высоты процента.

В настоящее время рынок кредитования в России развивается достаточно динамично. Способствует этому как развитие рынка предложения, так и повышение спроса. Банки готовы предоставить потенциальным заемщикам множество вариантов кредитных продуктов с разными условиями,

и, практически для каждого желающего взять кредит можно найти подходящий вариант. И население постепенно приходит к пониманию того, что кредит - это удобно.

Как показывает практика, потребительский кредит это наиболее востребованный кредит на сегодняшний день – на него приходится порядка 80% всех запросов. Это вызвано несколькими причинами:

- нецелевым характером ссуды, то есть человек может взять его на любые цели;
- сумма кредита варьируется в широких пределах;
- для получения потребительского кредита требуется минимальный пакет документов.

По этим причинам даже заемщики оформляющие автокредит нередко останавливаются именно на потребительском кредите.

По своей сути, потребительский кредит – это продажа торговыми предприятиями потребительских товаров с отсрочкой платежа или предоставление банками ссуд на покупку потребительских товаров, а также на оплату различного рода расходов личного характера.

Кредит играет большую роль в удовлетворении временной потребности в средствах, обусловленной сезонностью производства и реализации определенных видов продукции (для индивидуальных фермерских хозяйств, например).

Применение потребительского кредита позволяет быстрее удовлетворять разнообразные потребности населения, в том числе их желание приобрести предметы долговременного пользования до их полной оплаты, внести взнос на получение жилья и др., а также способствуют повышению объемов потребления [1, с. 42].

Источником погашения ссудной задолженности по потребительскому кредиту служит часть предстоящих доходов заемщиков. Поэтому предоставлению таких кредитов должна предшествовать тщательная проверка реальности источников погашения.

2 Проблемы и перспективы развития потребительского кредита в России

Потребительское кредитование является важным фактором экономического роста, увеличения потребительского спроса в каждой стране. Однако кредиты, которые будут выдаваться банками, не должны быть необеспеченными. Соответственно, увеличение количества выдаваемых кредитов не должно быть за счёт качества этих кредитов.

Рынок потребительского кредитования в России постепенно начинает приближаться к цивилизованному функционированию. Существует целый ряд причин, препятствующих его развитию. Одной из важнейших проблем потребительского кредитования является то, что потенциальный заемщик не всегда способен самостоятельно тщательно изучить и осмыслить условия кредитного договора.

Многие микрофинансовые кредитные учреждения по-прежнему

знакомят своих клиентов с подробностями кредитного договора лишь после оформления кредита. Такие клиенты вряд ли повторно воспользуются привлекательным процентом и возможностью быстрого оформления кредита. Данное явление, естественно, подрывает доверие населения к микрофинансовым кредитным организациям.

Еще одной очень важной проблемой потребительского кредитования является рост доли невозврата кредитов.

Некоторые проблемы кредитования связаны с внутренними действиями сотрудников. Например, недостаточный анализ финансового положения клиентов при выдаче кредита; нарушение принципов кредитования; неправильное оформление кредитных договоров и так далее.

Если риски банков снижаются, можно говорить и о снижении процентных ставок. В России хоть функционируют бюро кредитных историй, и постепенно кредитная история и платежная дисциплина заемщика при обслуживании ранее привлеченных кредитов будет являться приоритетным фактором при оценке кредитных заявок [2, с. 103].

Существует еще одна проблема потребительского кредитования в РФ - слабое обеспечение кредитов и трудная реализация залога в случае невозврата займа.

В настоящее время для банковского бизнеса в России потребительское кредитование является одним из наиболее перспективных направлений развития.

Развитие кредитных операций производится в рамках общей стратегии развития банка, с учётом установленных отраслевых, региональных, количественных и качественных приоритетов, рыночной ситуации и напряжённости конкуренции.

Предписанные меры Центральным Банком для оптимизации рисков направлены на достижение минимально приемлемого уровня резервного портфеля банков и увеличение коэффициентов риска.

Соответственно, такие меры поспособствуют росту процентной ставки по кредитам, особенно это касается займов без обеспечения, так как именно эта категория является самой рискованной. Банки боятся просрочек и отказывают в выдаче средств. Тенденция увеличения процента отказа прослеживается уже сейчас [3, с. 30].

Новой тенденцией в сфере потребительского кредитования стало сопутствующее страхование жизни и здоровья заемщика, а некоторые банки предлагают заемщикам застраховаться даже от потери дохода. Потребительские кредиты традиционно считаются самым выгодным для банков продуктом, зарабатывают на нем быстро и много.

В перспективе Россия выходит на уровень насыщения по доле кредитов населению в совокупном кредитном портфеле банков порядка 25% портфеля.

В целом развитие отрасли будет проходить в направлении активного внедрения современных зарубежных технологий ведения банковского бизнеса и повышения качества обслуживания, чему в большой степени

способствует приход западных банков на рынок потребительского кредитования и привлечение иностранных специалистов. Кроме того, следует отметить, что положительное влияние на сектор потребительского кредитования оказывает активное внедрение информационных технологий и виртуальных сервисов, а также промышленного подхода в организации кредитного процесса.

Использованные источники:

1. Козлова Д.Д. Потребительский кредит: правовая природа и сущность // Юридический вестник молодых ученых. — 2015. — №23. — С. 41-49.
2. Литвинова С. А. Розничное кредитование: учебное пособие /Директ-Медиа- 2015 г. - 182 с.
3. Трушникова А.Д. Состояние, проблемы и перспективы кредитования банками физических лиц в Российской Федерации // Научные записки молодых исследователей. — 2017. — №36. — С. 24-36.
4. Шаламов Г.А. Кредитные карты и перспективы их использования населением // Новые технологии. — 2015. — №12. — С. 45-61.

УДК 347.763

Абакумов Н.В.
студент магистратуры 1 курса
направление подготовки 40.04.01 «Юриспруденция»
ВШЭУиП С(А)ФУ имени М.В. Ломоносова
Россия, г. Архангельск

ПРАВОВОЙ СТАТУС МАЛОМОБИЛЬНЫХ ГРУПП ГРАЖДАН В ДОГОВОРЕ ПЕРЕВОЗКИ ПассажиРОВ ВОЗДУШНЫМ ТРАНСПОРТОМ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ

Аннотация: В настоящей статье автором проводится комплексный анализ отдельных элементов правового статуса маломобильных категорий населения по договору пассажирских перевозок в воздушном транспортном сообщении. В качестве нормативной базы заявленного научного исследования автор использует акты российского гражданского и транспортного законодательства, регулирующие сферу воздушных пассажирских перевозок. В целях создания положительной динамики выхода из сложившейся негативной ситуации автор поднимает наиболее острые проблемы и предлагает эффективные пути их решения. Для подтверждения высказанных в статье тезисов автор обращает внимание на актуальную судебную практику, которая доказывает необходимость существенных изменений в воздушной сфере пассажирских перевозок маломобильных групп граждан.

Ключевые слова: гражданское право, транспортное право, договор пассажирской перевозки, воздушный транспорт, перевозчик, пассажир.

Abakumov N.V.
Student of magistracy
Northern (Arctic) Federal University (NArFU)
Russia, Arkhangelsk

LEGAL STATUS OF THE PEOPLE WITH LIMITED MOBILITY IN THE PASSENGERS CARRIAGE CONTRACT BY AIR TRANSPORT: PROBLEMS AND SOLUTIONS

Annotation: In this article, author provides a comprehensive analysis of the individual elements of legal status of the people with limited mobility under the contract of passenger transportation in air transport. The author uses some important laws of the Russian civil and transport legislation regulating the sphere of air passenger transportation as a normative base of this scientific research. In order to create a positive dynamic out of the current negative situation, the author raises the most pressing problems and offers some effective ways to solve them. To confirm the statements expressed in this article, the author draws attention to the current judicial practice, which proves the necessity for significant changes in the air passenger transport of limited mobility groups of citizens.

Keywords: civil law, transport law, contract of passenger transportation, air transport, carrier, passenger.

Обеспечение маломобильных категорий граждан условиями транспортной доступности при оказании им услуг по пассажирским перевозкам, несомненно, одна из ключевых и наиболее серьёзных проблем социальной сферы в современной России. Несмотря на принятие Российской Федерацией комплекса международных обязательств и внесение соответствующих изменений в нормативные акты транспортного законодательства, перевозки маломобильных групп населения до сих пор остаются для них труднодоступными, вызывают огромное количество судебных споров с перевозчиками, и самое главное - доставляют инвалидам значительное количество реальных неудобств в обычной жизни. В связи с чем, на наш взгляд, определённый теоретический и практический интерес представляют перевозки пассажиров из числа инвалидов и иных лиц с ограниченными возможностями в воздушном сообщении. Высказанный тезис предопределяют несколько весомых причин. Во-первых, воздушные суда позволяют маломобильным категориям пассажиров добраться до пункта назначения кратчайшим путём с экономией времени. Во-вторых, стоит согласиться с мнением К.А. Антипьева, который пишет, что любой случай нарушения авиакомпанией прав инвалида быстро становится достоянием гласности, бьёт по имиджу компании. А случаи, когда инвалидов не пускают на борт самолёта российских авиакомпаний, вовсе не единичны²⁵.

Прежде всего, укажем перечень нормативных актов, регулирующих

²⁵ Антипьев К.А., Малкова М.А. Проблема защиты прав авиапассажиров с ограниченными возможностями // Вестник Прикамского социального института. - 2016. - №2. - С. 17.

правовой статус пассажиров из числа инвалидов и лиц с ограниченными возможностями в сфере пассажирских перевозок воздушным транспортом. Базовым законом здесь выступает Воздушный Кодекс Российской Федерации (далее - ВЗК РФ)²⁶, положениями которого определяются отдельные условия воздушной перевозки таких пассажиров, а также вопросы оказания им комплекса дополнительных услуг. В Федеральных авиационных правилах «Общие правила воздушных перевозок пассажиров, багажа, грузов и требования к обслуживанию пассажиров, грузоотправителей, грузополучателей», утверждённых Приказом Минтранса России от 28.06.2007 № 82²⁷ (далее - ФАП РФ) легально урегулированы все правовые моменты, связанные с воздушной перевозкой маломобильных категорий граждан. Кроме того, сравнительно недавно был принят Порядок предоставления пассажирам из числа инвалидов и других лиц с ограничениями жизнедеятельности услуг в аэропортах и на воздушных судах, утверждённый Приказом Министерства транспорта РФ от 15.02.2016 № 24²⁸ (далее - Порядок). Особенность воздушного транспортного законодательства заключается в том, что согласно п. 2 ст. 102 ВЗК РФ, перевозчики вправе устанавливать свои правила воздушных перевозок. Как отмечает О.И. Аксаментов, данный источник права не является нормативным правовым актом, однако, принимая во внимание положение п. 2 ст. 102 ВЗК РФ, которое носит бланкетный характер, стороны этих отношений должны им руководствоваться²⁹. Далее автор подчёркивает, что важно чётко представлять, как все вышеперечисленные источники соотносятся между собой. Каждый последующий источник не должен противоречить предыдущему³⁰. Тем не менее, несмотря на обилие существующей законодательной базы, нам следует согласиться с мнением К.А. Антипьева, который считает, что российские нормативные акты, регулирующие авиаперевозки пассажиров с ограниченными возможностями, не изобилуют императивностью формулировок. Во многом это связано как с новизной проблемы перевозок таких граждан, так и с нежеланием предъявлять жёсткие требования к участникам рынка авиаперевозок³¹. Справедливость тезиса подтверждает наличие большого количества судебных споров в сфере воздушных пассажирских перевозок, связанных с нарушением прав маломобильных категорий граждан.

²⁶ Воздушный кодекс Российской Федерации. Федеральный закон от 19.03.1997 № 60-ФЗ // Собрание законодательства РФ. - 1997. - №12. - Ст. 1383.

²⁷ Об утверждении Федеральных авиационных правил «Общие правила воздушных перевозок пассажиров, багажа, грузов и требования к обслуживанию пассажиров, грузоотправителей, грузополучателей». Приказ Минтранса России от 28.06.2007 № 82 // Российская газета. - 2007. - №225. - 10 октября.

²⁸ Об утверждении Порядка предоставления пассажирам из числа инвалидов и других лиц с ограничениями жизнедеятельности услуг в аэропортах и на воздушных судах. Приказ Минтранса России от 15.02.2016 № 24 // Российская газета. - 2016. - №70. - 04 апреля.

²⁹ Аксаментов О.И. О правовом режиме перевозки пассажира, лишенного зрения // Научный вестник МГТУ ГА. - 2009. - №144. - С. 118-119.

³⁰ Там же. - С. 119.

³¹ Антипьев К.А., Малкова М.А. Проблема защиты прав авиапассажиров с ограниченными возможностями // Вестник Прикамского социального института. - 2016. - №2. - С. 18.

Далее обратимся непосредственно к нормам воздушного законодательства. В соответствии с п. 1 ст. 106.1 ВЗК РФ, при заключении договора воздушной перевозки пассажира, пассажир из числа инвалидов и других лиц с ограничениями жизнедеятельности обязан сообщить перевозчику об имеющихся ограничениях жизнедеятельности для обеспечения ему соответствующих условий воздушной перевозки. Согласно п. 3 ст. 106.1 ВЗК РФ, перевозчик не вправе требовать документов, подтверждающих состояние здоровья таких пассажиров.

Заметим, что по правилам п. 5 ст. 106.1 ВЗК РФ, не допускается отказ в воздушной перевозке пассажиров из числа инвалидов и других лиц с ограничениями жизнедеятельности по причине отсутствия технических средств и оборудования. Нередко возникает ситуация, когда авиаперевозчики отказывают маломобильным пассажирам в перевозке, руководствуясь при этом п.п. 3 п. 1 ст. 107 ВЗК РФ, мотивируя свой отказ отсутствием «особых условий перевозки» или «угрозой несоблюдения иных требований, связанных с авиационной безопасностью и безопасностью полётов». Раньше довольно часто встречались случаи, когда авиакомпания отказывали пропустить на борт пассажира. В 2009 году в аэропорту «Домодедово» незрячего пассажира не пропустили на борт самолёта авиакомпании «Сибирь». При этом авиакомпания ссылалась на внутренние правила, запрещающие находиться на борту самолета инвалиду по зрению без сопровождения или собаки-поводыря. По словам самого инвалида, на его билете представители авиакомпании «Сибирь» написали: «в перевозке отказано в соответствии с внутренней инструкцией»³². В другом примере, суд удовлетворил требования истицы, которая обратилась в суд с намерением взыскать с авиаперевозчика денежную сумму в размере одного миллиона рублей за то, что её не пустили на борт самолета без сопровождающего лица. Она отмечала, что при покупке билета, ей никто не говорил, что должен лететь кто-то сопровождающий. Состояние её здоровья такой заботы не требовало. Сторона ответчика заверяла, что сотрудники авиаперевозчика действовали в рамках установленных правил. С их точки зрения, авиакомпания по своему усмотрению может не пустить пассажира-инвалида в самолёт без сопровождающего лица. Итоговая сумма компенсации составила пятьдесят тысяч рублей, на авиакомпанию был наложен штраф в размере двадцать пять тысяч рублей. Вынесенным решением истица осталась довольна, а её представители отметили главным итогом заседания признанный факт нарушения прав пассажира из числа инвалидов³³. Таким образом, подобные действия перевозчиков, очевидно, нарушают требования федерального воздушного законодательства. Несмотря на дальнейшие изменения транспортных актов в части улучшения правового положения пассажиров с ограниченными возможностями, подобные случаи

³² Третьякова Л. В перевозке отказано // АвиаПорт: [Электронный ресурс]. - 2009. - 20 февр. URL: <http://www.aviaport.ru/> (дата обращения: 03.04.2018).

³³ Официальный сайт газеты «Коммерсантъ» [Электронный ресурс] URL: <https://www.kommersant.ru/doc/1043948> (дата обращения 03.04.2018).

всё равно происходят в практике и вызывают массовый общественный резонанс. Н.В. Сирик, комментируя изложенные выше обстоятельства, правильно указывает, что гражданин с ограниченными возможностями тоже является пассажиром, а, следовательно, перевозчик обязан исполнить свои обязательства по договору воздушной перевозки³⁴. По нашему мнению, перевозчик не только обязан исполнить заключённый договор, но и не имеет права отказывать такому пассажиру в заключении с ним договора. В контексте изложенных выше факторов возникает спорный момент, который следует связать с невозможностью исполнения некоторыми перевозчиками требований транспортного законодательства. С одной стороны, ряд авиаперевозчиков не имеет в своём авиапарке воздушных судов, приспособленных для перевозок граждан с ограниченными возможностями, с другой стороны законодатель не позволяет авиаперевозчику отказать такому пассажиру в заключении договора на основании п. 5 ст. 106.1 ВЗК РФ. Решением данной проблемы может послужить внесение соответствующих изменений в ВЗК РФ и, как следствие, устранение выявленной коллизии права.

В п. 7 и п. 8 ст. 106.1 ВЗК РФ указано, что пассажирам из числа инвалидов при осуществлении авиаперевозок часть услуг предоставляется без взимания с них дополнительной платы, как непосредственно на территории аэропорта, так и на борту воздушного судна. Стоит отметить, что в ВЗК РФ содержится ряд отсылочных норм, которые призывают обратиться к ФАП РФ. Данный нормативный акт регулирует особенности перевозки как пассажиров из числа инвалидов, так и иных лиц с ограниченными возможностями. Таким образом, в правилах воздушных перевозок законодатель проводит некоторое условное разделение на тех граждан, кто относится к инвалидам и тех лиц, кто к инвалидам не относится, но к которым, тем не менее, применяются особые правила воздушной перевозки. Правовой статус таких категорий пассажиров несколько отличается. В первую очередь это касается дополнительной оплаты проезда, комплекса услуг, особенностей правового регулирования. Правила воздушных пассажирских перевозок регулируют особенности перевозки некоторых категорий инвалидов, в числе которых пассажиры из числа инвалидов по слуху и зрению (п. 111 ФАП РФ) и пассажиры из числа инвалидов, лишённые слуха или зрения (п. 112 ФАП РФ).

Особенности оказания пассажирам из числа инвалидов транспортных услуг в договоре воздушной перевозки регулирует специальный Порядок, который раскрывает и конкретизирует отдельные положения ВЗК РФ и ФАП РФ. В п. 5 Порядка указано, какую информацию перевозчик должен предоставлять пассажирам при заключении договора. В соответствии с п. 7 Порядка, все услуги, которые обязан обеспечить перевозчик в аэропортах и на борту воздушных судов, оказываются пассажирам по запросу о потребности

³⁴ Сирик Н.В. Гражданско-правовое регулирование перевозки как составной части туристского продукта // Современное право. - 2007. - №4. - С. 57.

в услугах.

В п.п. 11-16 Порядка определены обязанности обслуживающей организации по обеспечению уровня доступности и оказанию услуг маломобильным категориям пассажиров в рамках осуществления воздушных перевозок. Согласно п. 9 Порядка, между перевозчиками и организациями предусмотрено заключение внутренних договоров по обслуживанию в зоне и зданиях аэровокзального комплекса пассажиров с ограниченными возможностями. Либо же перевозчики сами должны обслуживать аэровокзальные комплексы. В этом случае вся ответственность за организацию обслуживания таких пассажиров возлагается на перевозчика. Тем не менее, многие аэропорты, особенно в малонаселённых пунктах, не приспособлены для обслуживания граждан с ограничениями жизнедеятельности, что является прямым нарушением требований закона. Приведём пример из судебной практики. Так, в Нарьян-Марском городском суде Ненецкого автономного округа рассматривалось гражданское дело №2-389/2017³⁵ по иску прокурора к АО «Нарьян-Марский объединённый авиаотряд» об обязанности обеспечить аэропорт г. Нарьян-Мара специальным подъёмным устройством для посадки на воздушное судно и высадки из него пассажиров, не способных передвигаться самостоятельно. Проверкой в деятельности ответчика были выявлены нарушения требований транспортного законодательства и законодательства о социальной защите инвалидов. Ответчик пояснил суду, что совершает все действия, направленные на выполнение ранее выданного предписания надзорного органа об устранении выявленных нарушений. В судебном заседании установлено, что на момент рассмотрения дела подъёмного устройства у ответчика в аэропорту г. Нарьян-Мара не имеется. Суд, изучив материалы дела, пришёл к выводу, что требования прокурора подлежат удовлетворению. В обоснование вынесенного решения суд обратился к п.п. 4 п. 8 ст. 106.1 ВЗК РФ, ст. 15 Федерального закона от 24.11.1995 № 181-ФЗ «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации» (далее - ФЗ-№181)³⁶, указав, что ответчиком нарушаются права пассажиров с ограниченными возможностями. Позиция ответчика о том, что он не бездействует, заключив договор поставки амбулаторного лифта на автомобильном шасси, признана судом не обоснованной. Таким образом, суд посчитал, что ответчик подобными действиями нарушает требования воздушного транспортного законодательства относительно соблюдения обязательных требований, предъявляемых к порядку обслуживания пассажиров с ограниченными возможностями.

Далее обратим внимание, что в действующем воздушном транспортном законодательстве фактически отсутствуют реальные нормы об

³⁵ Решение Нарьян-Марского городского суда Ненецкого автономного округа по делу №2-389/2017. [Электронный ресурс] URL: <http://sudact.ru/> (дата обращения 04.04.2018).

³⁶ О социальной защите инвалидов в Российской Федерации. Федеральный закон от 24.11.1995 № 181-ФЗ // Собрание законодательства РФ. - 1995. - №48. - Ст. 4563.

ответственности перевозчиков и обслуживающих организаций за нарушение правил перевозок пассажиров с ограниченными возможностями и оказания им услуг в зданиях аэровокзалов и на борту воздушных судов. Тем не менее, авиаперевозчики могут быть привлечены к административной ответственности по ст. 9.13 КоАП РФ³⁷. Однако, на наш взгляд, она является малоэффективным средством принуждения перевозчиков к надлежащему исполнению своих обязанностей. Приведём пример из судебной практики. Так, судья Николаевского-на-Амуре городского суда Хабаровского края рассмотрел материалы дела №12-142/2017³⁸ по жалобе должностного лица авиатранспортного предприятия на постановление мирового судьи по делу об административном правонарушении, предусмотренном ст. 9.13 КоАП РФ. Должностное лицо обратилось с жалобой, ссылаясь на то, что суд неверно определил значимые для разрешения дела обстоятельства, указав, что авиатранспортным предприятием ведутся мероприятия по оптимизации работы с пассажирами-инвалидами. Изучив материалы дела, суд пришёл к выводу, постановление мирового судьи оставить без изменения. В своём решении суд сослался на ст. 15 ФЗ-№181, отметив, что ответчиком нарушаются права маломобильных пассажиров. В связи с чем, уклонение от исполнения требований к созданию условий доступа инвалидов к объектам транспортной инфраструктуры, образует состав административного правонарушения, предусмотренного ст. 9.13 КоАП РФ. Доводы должностного лица о том, что в постановлении не указано в чём конкретно выражаются его действия или бездействие, а также то, что должностным лицом проводились мероприятия по обеспечению доступа пассажиров из числа инвалидов к объектам транспортной инфраструктуры и воздушному судну, являются необоснованными.

Таким образом, в целях решения выявленной проблемы, автором предлагается внести в транспортные акты воздушного законодательства изменения, а именно установить специальные нормы об ответственности перевозчиков и обслуживающих организаций за нарушение прав маломобильных категорий пассажиров либо увеличить количество административных составов. В этом же направлении рассуждает К.А. Антипьев, который пишет о дискуссионном характере данного вопроса, указывая, что с одной стороны - инвалид, который, как и любой гражданин, имеет одинаковые права с другими авиапассажирами, является добросовестным потребителем услуг перевозки. С другой стороны - авиакомпания, для которой работа с пассажирами, имеющими ограниченные возможности, относится к числу издержек, дополнительных организационных, финансовых затрат. Надо ли заставлять авиакомпании, ориентированные на массовый поток пассажиров, заниматься дополнительно

³⁷ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях. Федеральный закон от 30.12.2001 № 195-ФЗ // Собрание законодательства РФ. - 2002. - №1. - Ст. 1.

³⁸ Решение Николаевского-на-Амуре городского суда Хабаровского края по делу №12-142/2017. [Электронный ресурс] URL: <http://sudact.ru/> (дата обращения 04.04.2018).

и за свой счёт особыми категориями пассажиров или возложить ответственность на самого пассажира со специфическими проблемами? Ответ на этот вопрос неоднозначен³⁹. Далее автор рассуждает о возможном решении проблемы, отмечая, что здесь возникает вопрос либо об унификации правового регулирования таких моментов и усилении императивности норм, либо о «мягкой» работе с авиаперевозчиками, которая бы подталкивала их к корректному взаимодействию с пассажирами, имеющими ограничения⁴⁰.

В воздушном транспорте сообщении перевозчики вправе устанавливать собственные правила перевозок, которые являются локальными актами авиакомпаний. Однако существует некоторая правовая проблема, которая заключается в том, что авиаперевозчики в разрешении споров с пассажирами в большинстве случаев ссылаются исключительно на свои правила воздушных перевозок.

Для примера проанализируем Правила воздушных перевозок пассажиров и багажа «ПАО Аэрофлот», утверждённые приказом генерального директора ПАО «Аэрофлот» от 12.10.2016 №352⁴¹ (далее - Правила). Так, в п. 4.5.4 указанных Правил прописано, что ПАО «Аэрофлот» вправе отказать в перевозке пассажиру, если физическое и психическое состояние пассажира таковы, что перелёт без предоставления особых условий перевозки невозможен. Далее, в этом же пункте Правил указано, что пассажир до посадки на борт воздушного судна подписывает соответствующее обязательство о том, что самостоятельно несёт ответственность за любые негативные последствия, которые могут возникнуть для его жизни или здоровья в результате совершения перелёта. Некоторые авиакомпании устанавливают необходимость обязательного прохождения медицинского осмотра перед полётом. Так, в 2015 году известного экономиста и инвалида-колясочницу отказались пускать на борт самолёта без осмотра медиков⁴². Подобные действия авиаперевозчиков неправомерны, так как правила авиакомпаний, согласно п. 2 ст. 102 ВЗК РФ, не должны противоречить общим правилам воздушной перевозки и ухудшать уровень обслуживания пассажиров. Следовательно, необходимо усилить государственный контроль за авиаперевозчиками и обязать уполномоченные государственные органы проводить проверку локальных актов авиаперевозчиков на предмет их соответствия федеральному транспортному законодательству.

Кроме того, правила авиакомпаний могут уточнять и дополнять федеральные транспортные акты. К примеру, в п. 110 ФАП РФ определено, что перевозка больного на носилках производится с предоставлением ему

³⁹ Антипьев К.А., Малкова М.А. Проблема защиты прав авиапассажиров с ограниченными возможностями // Вестник Прикамского социального института. - 2016. - №2. - С. 19.

⁴⁰ Там же. - С. 20.

⁴¹ Правила воздушных перевозок пассажиров и багажа «ПАО Аэрофлот» // Утверждены приказом генерального директора ПАО «Аэрофлот». - 2016. - № 352. - 12 октября. [Электронный ресурс] URL: <https://www.aeroflot.ru> (дата обращения 04.04.2018).

⁴² Третьякова Л. В перевозке отказано // АвиаПорт: [Электронный ресурс]. - 2009. - 20 февр. URL: <http://www.aviaport.ru/> (дата обращения: 04.04.2018).

дополнительных мест на воздушном судне с оплатой, установленной перевозчиком. В п. 4.5.4 Правил ПАО «Аэрофлот» сказано, что воздушная перевозка пассажира на носилках осуществляется при условии предварительного уведомления ПАО «Аэрофлот» о такой перевозке не менее чем за 72 часа до вылета рейса. В правилах ПАО «Аэрофлот» содержатся важные уточнения: во-первых, авиакомпания должна быть заранее уведомлена о перевозке; во-вторых, конкретный срок, в который производится уведомление. Подчеркнём, что соблюдение правил авиакомпаний обязательно для маломобильных пассажиров, к перевозке которых перевозчики могут предъявлять отдельные требования.

Таким образом, подводя итог проведённому в настоящей статье анализу правового статуса маломобильных групп граждан в договоре пассажирской перевозки воздушным транспортом, следует отметить, что в данной сфере существует достаточное количество нерешённых проблем, как нормативного, так и практического характера, которые не позволяют пассажирам с ограниченными возможностями чувствовать себя социально защищёнными в полной мере. Судебная практика показывает, что основными причинами обращения маломобильных категорий пассажиров в суд являются: 1) отказ авиаперевозчика от исполнения договора перевозки; 2) отсутствие на объектах авиационной транспортной инфраструктуры специального оборудования для обслуживания маломобильных категорий пассажиров. Как правило, большинство судебных решений выносятся в защиту прав граждан с ограничениями жизнедеятельности, включая обязательное требование к перевозчикам устранить нарушения действующего законодательства. Тем не менее, большое количество судебных споров между авиаперевозчиками и маломобильными пассажирами, даже при условии защиты судом прав последних, нельзя назвать положительным фактором. Выявленные в настоящей статье проблемы авиаперевозок маломобильных пассажиров в ближайшее время должны стать предметом широкого общественного обсуждения с участием законодателя и с учётом мнения всех заинтересованных лиц. Предложенные способы разрешения поднятых в статье вопросов и противоречий относительно пассажирских авиаперевозок граждан с ограниченными возможностями, на наш взгляд, могут послужить правильным ориентиром при дальнейшей выработке наиболее эффективных вариантов развития социальной поддержки данных категорий пассажиров. С нашей точки зрения, одной из главных задач для России в сложившейся ситуации, является принятие срочных мер по созданию необходимых условий обязательного исполнения всеми авиаперевозчиками требований федерального законодательства при заключении и исполнении договора воздушной пассажирской перевозки с маломобильными гражданами.

Использованные источники:

1. О социальной защите инвалидов в Российской Федерации. Федеральный закон от 24.11.1995 № 181-ФЗ // Собрание законодательства РФ. - 1995. - №48. - Ст. 4563.

2. Воздушный кодекс Российской Федерации. Федеральный закон от 19.03.1997 № 60-ФЗ // Собрание законодательства РФ. - 1997. - №12. - Ст. 1383.
3. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях. Федеральный закон от 30.12.2001 № 195-ФЗ // Собрание законодательства РФ. - 2002. - №1. - Ст. 1.
4. Об утверждении Федеральных авиационных правил «Общие правила воздушных перевозок пассажиров, багажа, грузов и требования к обслуживанию пассажиров, грузоотправителей, грузополучателей». Приказ Минтранса России от 28.06.2007 № 82 // Российская газета. - 2007. - №225. - 10 октября.
5. Об утверждении Порядка предоставления пассажирам из числа инвалидов и других лиц с ограничениями жизнедеятельности услуг в аэропортах и на воздушных судах. Приказ Минтранса России от 15.02.2016 № 24 // Российская газета. - 2016. - №70. - 04 апреля.
6. Аксаментов О.И. О правовом режиме перевозки пассажира, лишенного зрения // Научный вестник МГТУ ГА. - 2009. - №144. - С. 118-121.
7. Антипьев К.А., Малкова М.А. Проблема защиты прав авиапассажиров с ограниченными возможностями // Вестник Прикамского социального института. - 2016. - №2. - С. 15-22.
8. Официальный сайт газеты «Коммерсантъ» [Электронный ресурс] URL: <https://www.kommersant.ru/doc/1043948> (дата обращения 03.04.2018).
9. Правила воздушных перевозок пассажиров и багажа «ПАО Аэрофлот» // Утверждены приказом генерального директора ПАО «Аэрофлот». - 2016. - № 352. - 12 октября. [Электронный ресурс] URL: <https://www.aeroflot.ru> (дата обращения 04.04.2018).
10. Сирик Н.В. Гражданско-правовое регулирование перевозки как составной части туристского продукта // Современное право. - 2007. - №4.
11. Третьякова Л. В перевозке отказано // АвиаПорт: [Электронный ресурс]. - 2009. - 20 февр. URL: <http://www.aviaport.ru/> (дата обращения: 04.04.2018).
12. Решение Николаевского-на-Амуре городского суда Хабаровского края по делу №12-142/2017. [Электронный ресурс] URL: <http://sudact.ru/> (дата обращения 04.04.2018).
13. Решение Нарьян-Марского городского суда Ненецкого автономного округа по делу №2-389/2017. [Электронный ресурс] URL: <http://sudact.ru/> (дата обращения 04.04.2018).

*Айдарова Е.Т.
студент 5-го курса
юридический факультет
Пермский государственный национальный
исследовательский университет
научный руководитель: Поткина М.А.
старший преподаватель
кафедра трудового и международного права
Россия, г. Пермь*

**ЭФФЕКТИВНОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЕВРОПЕЙСКОГО СУДА ПО
ПРАВАМ ЧЕЛОВЕКА В КОНТЕКСТЕ ИЗМЕНЕНИЙ, ВНЕСЕННЫХ В
ФЕДЕРАЛЬНЫЙ КОНСТИТУЦИОННЫЙ ЗАКОН «О
КОНСТИТУЦИОННОМ СУДЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»**

В данной статье рассматривается влияние изменений, внесенных в Федеральный конституционный закон «О Конституционном Суде Российской Федерации», на эффективность работы Европейского суда по правам человека в Российской Федерации. Выдвигается предположение, что вследствие обострения отношений между Российской Федерацией и Советом Европы будет утрачена возможность обращения в Европейский суд по правам человека.

Ключевые слова: права человека, средство защиты, международное право, конституционное право, баланс интересов.

*Aydarova E.T.
student, faculty of law
Perm State University
Russia, Perm*

Scientific adviser: Potkina M.A.

**EFFICIENCY OF THE EUROPEAN COURT OF HUMAN RIGHTS
IN THE CONTEXT OF CHANGES TO THE FEDERAL
CONSTITUTIONAL LAW "ON THE CONSTITUTIONAL COURT OF
THE RUSSIAN FEDERATION"**

The author of this article considers how the changes that were made to the Federal Constitutional Law "On the Constitutional Court of the Russian Federation" influenced the activities of the European Court of Human Rights in the Russian Federation. It is suggested that because of the aggravation of relations between the Russian Federation and the Council of Europe, the opportunity to appeal to the European Court of Human Rights will be lost.

Keywords: human rights, method of protection, international law, constitutional law, balance of interests.

После ратификации 30 марта 1998 г. Европейской конвенции по правам человека (далее также – ЕКПЧ, Конвенция) Российская Федерация приняла на себя обязательство гарантировать своим гражданам соблюдение установленных ЕКПЧ неотъемлемых прав и свобод человека.

Европейский суд по правам человека (далее также – ЕСПЧ) стал механизмом, действительно обеспечивающим соблюдение декларируемых Конвенцией прав; для наших соотечественников ЕСПЧ был последней инстанцией, куда они обращались для защиты своих прав, не найдя поддержки в отечественной судебной системе. На ежегодной конференции председатель Европейского суда по правам человека Гвидо Раймонди отметил, что Российская Федерация стабильно держит первое место в ЕСПЧ по числу поданных против неё дел: это свидетельствует не только о том, что в нашей стране права граждан нарушаются чаще, чем в других странах – членах Совета Европы, но и о неудовлетворённости россиян работой отечественной судебной системы⁴³.

После того, как Федеральным конституционным законом от 14 декабря 2015 г. N 7-ФКЗ⁴⁴ «О внесении изменений в Федеральный конституционный закон «О Конституционном Суде Российской Федерации»⁴⁵ было установлено полномочие Конституционного Суда РФ (далее также – КС РФ) разрешать вопрос о том, подлежат ли исполнению решения межгосударственного органа по защите прав и свобод человека с точки зрения принципов верховенства Конституции РФ, ожидаемо возник вопрос об эффективности ЕСПЧ как наднационального института защиты прав человека. Не потерял ли ЕСПЧ своей роли реального механизма защиты прав и свобод граждан, декларируемых ЕКПЧ? Для ответа на эти вопросы далее осветим ключевые моменты событий, предшествовавших внесению вышеупомянутых изменений, после чего рассмотрим вопрос о влиянии внесенных изменений на исполнение Российской Федерацией решений ЕСПЧ.

По итогам рассмотрения дела «Тумилович против Российской Федерации»⁴⁶ ЕСПЧ было вынесено решение, из содержания которого следовало, что к действенным средствам судебной защиты по смыслу п. 1 ст. 35 ЕКПЧ нельзя отнести чрезвычайные средства судебной защиты – в данном случае имелось в виду производство в КС РФ, а также пересмотр дела в надзорном порядке.

⁴³ Пушкарская А., ЕСПЧ оценил перспективу выхода РФ из Совета Европы //Коммерсантъ. — М, 2019, № 13. URL: <https://www.kommersant.ru/doc/3862152>.

⁴⁴ Федеральный конституционный закон от 14.12.2015 N 7-ФКЗ "О внесении изменений в Федеральный конституционный закон "О Конституционном Суде Российской Федерации"//СПС «Консультант плюс».

⁴⁵ Федеральный конституционный закон от 21.07.1994 N 1-ФКЗ "О Конституционном Суде Российской Федерации"// СПС «Консультант плюс».

⁴⁶ Решение ЕСПЧ от 22.06.1999 "По вопросу приемлемости жалобы N 47033/99 "Людмила Францевна Тумилович (Lyudmila Frantseвна Tumilovich) против Российской Федерации" По делу обжалуется нарушение прав на справедливое разбирательство дела в разумный срок независимым и беспристрастным судом, предусмотренное пунктом 1 Статьи 6 Конвенции о защите прав человека и основных свобод//”Журнал российского права”, 2000, № 9.

Европейским судом по правам человека в п. 39 Постановления по делу «Солтысяк (Soltysyak) против Российской Федерации»⁴⁷ были перечислены критерии, изложенные в ст. 2 Протокола № 4 к ЕКПЧ, в соответствии с которыми возможно допущение ограничения прав человека при преследовании интересов национальной безопасности, как-то: 1. данные ограничения должны применяться в соответствии с законом; 2. данные ограничения должны являться необходимыми в демократическом обществе; 3. наконец, преследовать одну или более законную цель.

Вышеупомянутые критерии не были применены КС РФ в деле «Константин Маркин против Российской Федерации»⁴⁸, в связи с чем ЕСПЧ было указано следующее: боеспособность вооруженных сил может пострадать в результате того, что право на отпуск по уходу за ребенком будет распространено и на мужчин-военнослужащих – и именно данные критерии ограничения прав человека в интересах национальной безопасности нужны для установления этого факта. Статистика данных о тех военнослужащих, которые желали бы взять отпуск по уходу за ребенком и могли бы сделать это, служит, как указывает ЕСПЧ, примером использования вышеупомянутых критериев⁴⁹.

В результате рассмотрения дела «Анчугов и Гладков против Российской Федерации» ЕСПЧ было указано, что неизбирательное и автоматическое ограничение избирательного права лиц, отбывающих наказание в местах лишения свободы, недопустимо⁵⁰.

Далее в Постановлении КС РФ от 06.12.2013 N 27-П «По делу о проверке конституционности положений статьи 11 и пунктов 3 и 4 части четвертой статьи 392 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации в связи с запросом президиума Ленинградского окружного военного суда» было указано на возможность КС РФ определять возможные способы реализации постановлений ЕСПЧ⁵¹.

Наконец, в деле «ОАО «Нефтяная компания «Юкос» против Российской Федерации» также не были применены критерии, в соответствии с которыми

⁴⁷ Постановление ЕСПЧ от 10.02.2011 "Дело "Солтысяк (Soltysyak) против Российской Федерации" (жалоба N 4663/05)// "Бюллетень Европейского Суда по правам человека", 2011, N 11.

⁴⁸ Определение Конституционного Суда РФ от 15.01.2009 N 187-О-О "Об отказе в принятии к рассмотрению жалоб гражданина Маркина Константина Александровича на нарушение его конституционных прав положениями статей 13 и 15 Федерального закона "О государственных пособиях гражданам, имеющим детей", статей 10 и 11 Федерального закона "О статусе военнослужащих", статьи 32 Положения о порядке прохождения военной службы и пунктов 35 и 44 Положения о назначении и выплате государственных пособий гражданам, имеющим детей"// СПС «Консультант плюс».

⁴⁹ См. пункты 100,101 Постановления ЕСПЧ от 22.03.2012 "Дело "Константин Маркин (Konstantin Markin) против Российской Федерации" (жалоба N 30078/06)// "Бюллетень Европейского Суда по правам человека", 2012, N 6.

⁵⁰ См. пункт 107 Постановления ЕСПЧ от 04.07.2013 "Дело "Анчугов и Гладков (Anchugov and Gladkov) против Российской Федерации" (жалоба N 11157/04, 15162/05)// "Бюллетень Европейского Суда по правам человека", 2014, N 2.

⁵¹ См. пункт 3.2 мотивировочной части Постановления Конституционного Суда РФ от 06.12.2013 N 27-П "По делу о проверке конституционности положений статьи 11 и пунктов 3 и 4 части четвертой статьи 392 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации в связи с запросом президиума Ленинградского окружного военного суда"//СЗ РФ. 2013. № 50. Ст. 6670.

возможно допущение ограничения прав человека при преследовании интересов национальной безопасности, в результате чего Европейским судом по правам человека был сделан вывод о недостаточной гибкости правовых средств, использованных против ОАО «Юкос»⁵².

Итогом вышеописанных событий стало принятие Федерального конституционного законом от 14 декабря 2015 года N 7-ФКЗ «О внесении изменений в Федеральный конституционный закон "О Конституционном Суде Российской Федерации"». Однако, несмотря на то, что Российская Федерация является единственной страной из членов Европейского Совета, законодательно закрепившей возможность не исполнять решения ЕСПЧ, по прошествии уже более трёх лет нельзя говорить о злоупотреблении этой возможностью. С даты принятия КС РФ обращался к вышеупомянутому закону лишь дважды: при рассмотрении возможности исполнения решений ЕСПЧ по делам «ОАО «Нефтяная компания «Юкос» против Российской Федерации» и «Анчугов и Гладков против Российской Федерации».

Обращаясь к данным статистики Европейского суда по правам человека, можно сделать вывод о том, что россияне, как и прежде, считают ЕСПЧ эффективным средством защиты своих прав: согласно анализу статистики работы за 2018 год, опубликованному ЕСПЧ в январе 2019 года, граждане Российской Федерации подали за 2018 год 12148 жалоб (против 7597 в 2017 году и 5587 в 2016 году). Из вынесенных 1014 судьями ЕСПЧ решений 248 были вынесены по делам против Российской Федерации, нарушения были признаны в 238 из них. Таким образом, Российская Федерация стала лидером не только по общему количеству поданных в ЕСПЧ жалоб, но и по числу принятых против неё решений⁵³.

Но вот с исполнением Российской Федерацией принятых против нее решений ЕСПЧ не все так однозначно.

В п. 11 Постановления Пленума ВС РФ от 10 октября 2003 г. № 5 «О применении судами общей юрисдикции общепризнанных принципов и норм международного права и международных договоров Российской Федерации» указано, что выполнение постановлений, касающихся Российской Федерации, предполагает в случае необходимости обязательство со стороны государства принять меры частного характера, направленные на устранение нарушений прав человека, предусмотренных Конвенцией, а также меры общего характера, с тем чтобы, предупредить повторение подобных нарушений.

Если говорить о мерах частного характера, в частности, о выплате обратившемуся гражданину определенной денежной компенсации, то согласно данным статистики, по итогам 2017 года Российская Федерация стала лидером по объему присужденных ЕСПЧ компенсаций – 14,7 млн. евро

⁵² См. пункт 27 Постановления ЕСПЧ от 31.07.2014 "Дело "ОАО "Нефтяная компания "Юкос" (ОАО Neftyanaya Kompaniya "Yukos") против Российской Федерации" (жалоба N 14902/04)/"Прецеденты Европейского Суда по правам человека", 2014, N 4(04).

⁵³ Сайт Европейского суда по правам человека. Раздел «Статистика». URL:<https://www.echr.coe.int/Pages/home.aspx?p=reports&c=>

(общая сумма компенсации по всем странам составила 60,4 млн. евро). Однако только по 60 делам компенсации были выплачены своевременно, но это связано с недостаточностью бюджетного резерва, а не с самим нежеланием государства выплачивать компенсации. Поэтому можно утверждать, что решение ЕСПЧ о присуждении гражданину той или иной суммы компенсации с большой степенью вероятности будет исполнено Российской Федерацией.

Пересмотр законных актов, которые вступили в законную силу, принятых внутригосударственными органами, согласно ст. 46 ЕКПЧ относится к мерам индивидуального характера. На практике вероятность пересмотра зависит еще и от того, какая статья Конвенции была нарушена и от формулировки, используемой ЕСПЧ в постановлении (часто ЕСПЧ указывает, что наиболее подходящим способом исправления нарушений является возобновление производства по делу (применительно к праву на справедливое судебное разбирательство).

Неохотнее всего Российская Федерация при исполнении решений ЕСПЧ идет на применение мер общего характера – изменение законодательства и практики применения законов, послуживших причиной обращения в ЕСПЧ. В постановлении от 19 апреля 2016 г. N 12-П "По делу о разрешении вопроса о возможности исполнения в соответствии с Конституцией Российской Федерации постановления Европейского суда по правам человека от 4 июля 2013 г. по делу "Анчугов и Гладков против России" в связи с запросом Министерства юстиции Российской Федерации", которое фактически стало апробацией упоминавшегося выше Федерального конституционного закона от 14 декабря 2015 г. N 7-ФКЗ "О внесении изменений в Федеральный конституционный закон "О Конституционном Суде Российской Федерации", КС РФ признал невозможным исполнение постановления ЕСПЧ по данному делу в части применении мер общего характера, которые предполагали внесение изменений в российское законодательство, после чего не все осужденные, отбывающие наказание в местах лишения свободы по приговору суда, были ли ограничены в избирательных правах.

Кроме того, продолжая разговор об эффективности ЕСПЧ как института защиты прав и свобод граждан, нельзя забывать о напряженном характере отношений между Российской Федерацией и Советом Европы в последние годы. В 2014 году после известных событий российская делегация в Парламентской ассамблее Совета Европы была лишена основных полномочий; отозвав делегацию, Россия с 2017 года не производит выплаты взносов в бюджет организации. По словам Турбьорна Ягланда, генерального секретаря Совета Европы, при сохранении ситуации в ее нынешнем состоянии к июню 2019 года Российская Федерация будет исключена из членов Совета Европы.

Председатель ЕСПЧ Гвидо Раймонди обратился к данной проблеме на прошедшей в начале 2019 года пресс-конференции в Страсбурге: по его мнению, исключение России из членов Совета Европы нанесет большой

ущерб правам человека в Российской Федерации. Он подчеркнул, что в случае выхода Российской Федерации из Совета Европы Конвенция будет действовать еще в течение 6 месяцев: все коммуницированные за это время дела будут подлежать рассмотрению, а решения — исполнению.

Однако генеральный директор Совета Европы по правам человека и верховенству права Христос Якумпулос считает, что исключение России из членов Совета Европы не означает автоматического дальнейшего несоблюдения в нашем государстве прав человека, но, как он считает, пути Российской Федерации и стран – членов Совета Европы будут расходиться, в частности, будет нарушен механизм согласования решения общих проблем⁵⁴.

Подводя итог всему вышесказанному, можно сделать несколько важных выводов. Во-первых, понятно, что, внося изменения в законодательство относительно возможности неисполнения решений ЕСПЧ, Российская Федерация стремилась обезопасить государственный суверенитет и создать некий «фильтр» для большей самостоятельности во взаимоотношениях с Европейским судом по правам человека. Уже сейчас становится ясно, что целью вносимых изменений не было ограничение прав и свобод граждан или умаление роли ЕСПЧ в Российской Федерации, поэтому было бы логичным утверждать, что и сейчас ЕСПЧ по-прежнему сохраняет свою роль эффективного средства защиты своих прав для наших соотечественников. Главной причиной, по которой ЕСПЧ утратит для россиян свое значение, является не законодательное закрепление Россией возможности не исполнять решения ЕСПЧ, а прогрессирующий конфликт в отношениях между Российской Федерацией и Советом Европы, который, весьма вероятно, может привести к исключению нашей страны из данной организации – и в результате россияне будут лишены возможности обращения в Европейский суд по правам человека. Представляется, что в данной ситуации граждане России, не найдя защиты своих прав и интересов в национальной судебной системе, будут вынуждены обращаться в иные организации, например, в Европейский комитет социальных прав, что, однако, еще больше усложнит и без того непростую ситуацию, касающуюся защиты прав человека в Российской Федерации.

Использованные источники:

1. Давыденко Д., Муранов А. Вопросы признания и (или) приведения в исполнение иностранных решений в России «Корпоративный юрист», 2007, N 3.
2. Дробязкина И.В. Международный гражданский процесс = International civil procedure : проблемы и перспективы / И.В - СПб. : Юрид. центр Пресс, 2005 (ГУП Тип. Наука).
3. Евсеев П.Н. Исполнение решений иностранных судов на территории Советского Союза //Правоведение. 1969. № 5.

⁵⁴ Корня А., Выход России из Совета Европы принесет Европе больше проблем //Ведомости. — М, 2018. URL: <https://www.vedomosti.ru/politics/characters/2018/05/17/769827-vihod-rossii-soveta-evropi-prineset-evrope-bolshe-problem>.

4. Зайцев Р.В. Предпосылки для признания и приведения в исполнение в России актов иностранных судов «Юрист», 2005, N 7.
5. Зайцев Р.В. Признание и приведение в исполнение в России иностранных судебных актов / под ред. В.В. Яркова. М.: Волтерс Клувер, 2007.
6. Зайцев Р.В. Понятие признания и приведения в исполнение иностранных судебных актов // «Арбитражный и гражданский процесс», 2005, N 5
7. Корецкий В.М. «Очерки англо-американской доктрины и практики международного частного права» Избранные труды : В 2 кн. / В. М. Корецкий ; Редкол.: В. Н. Денисов (гл. ред.) и др.; АН УССР, Ин-т государства и права. - Киев : Наук. думка, 1989.
8. Куделич Е.А. Трансграничное исполнение судебных решений в России: в плену устоявшихся стереотипов или поступательное движение вперед? // Закон. 2015. N 5.
9. Курс международного права: В 6 т. /; Глав. ред. Ф.И. Кожевников. - Москва: Наука, 1967-1969. - 5 т.; 21 см. Т. 2: Основные принципы современного международного права / Авт. А.С. Бахов, Р.Л. Бобров, О.В. Богданов и др. 1967.
10. Литвинский Д.В. Признание иностранных судебных решений по гражданским делам (сравнительно-правовой анализ французского законодательства, судебной практики и юридической доктрины). СПб., 2005.
11. Международное частное право: Иностранное законодательство / Предисл. А.Л. Маковского; сост. и научн. ред. А.Н. Жильцов, А.И. Муранов. М.: «Статут», 2000.
12. Международное частное право: учебник: в 2 т. / А.И. Абдуллин, Н.М. Артемьева, Д.В. Афанасьев и др.; под ред. С.Н. Лебедева, Е.В. Кабатовой. М.: Статут, 2011. Т. 1.
13. Муранов А.И. Исполнение иностранных судебных и арбитражных решений: Компетенция российских судов // – М.: Юстицинформ, 2002.
14. Муранов А.И. Права человека и международное частное право. Российский ежегодник международного права. 2003. – СПб.: Россия – Нева, 2003.
15. Перетерский И.С., Крылов С.Б. Международное частное право: Издание второе, исправленное и дополненное. – М.: Госюриздат, 1959.
16. Шебанова Н.А. Признание и приведение в исполнение иностранных судебных решений в практике российских судов. Труды института государства и права РАН, № 1. 2017.
17. Пушкарская А., ЕСПЧ оценил перспективу выхода РФ из Совета Европы [Электронный ресурс] //Коммерсантъ. — М, 2019, № 13. URL: <https://www.kommersant.ru/doc/3862152> (дата обращения 02.02.2019).
18. Корня А., Выход России из Совета Европы принесет Европе больше проблем [Электронный ресурс] //Ведомости. — М, 2018. URL: <https://www.vedomosti.ru/politics/characters/2018/05/17/769827-vihod-rossii-soveta-evropi-prineset-evrope-bolshe-problem> (дата обращения 05.02.2019).
19. Годовой отчет ЕСПЧ за 2018 г. Сайт Европейского суда по правам

- человека.URL:<https://www.echr.coe.int/Pages/home.aspx?p=reports&c=>.
20. Анализ статистики за 2018 г. Сайт Европейского суда по правам человека.URL:<https://www.echr.coe.int/Pages/home.aspx?p=reports&c=>.
- 21.Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ).
- 22.Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 N 95-ФЗ (ред. от 28.12.2017) «Российская газета», N 137, 27.07.2002, Собрание законодательства РФ", 29.07.2002, N 30, ст. 3012.
- 23.«Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации» от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 07.03.2018) "Парламентская газета", N 220-221, 20.11.2002,"Российская газета", N 220, 20.11.2002.
- 24.Федеральный конституционный закон от 31.12.1996 N 1-ФКЗ (ред. от 05.02.2014) «О судебной системе Российской Федерации» – «Российская газета», N 3, 06.01.1997, "Собрание законодательства РФ", 06.01.1997, N 1, ст. 1.
- 25.Гражданский процессуальный кодекс РСФСР (утв. ВС РСФСР 11.06.1964) (ред. от 25.07.2002, с изм. от 18.07.2003) "Свод законов РСФСР", т. 8, с. 175, "Ведомости ВС РСФСР", 1964, N 24, ст. 407.
- 26.Федеральный конституционный закон от 14.12.2015 N 7-ФКЗ "О внесении изменений в Федеральный конституционный закон "О Конституционном Суде Российской Федерации".
- 27.Федеральный конституционный закон от 21.07.1994 N 1-ФКЗ "О Конституционном Суде Российской Федерации".
- 28.Решение ЕСПЧ от 22.06.1999 "По вопросу приемлемости жалобы N 47033/99 "Людмила Францевна Тумилович (Lyudmila Frantsevna Tumilovich) против Российской Федерации"//"Журнал российского права", 2000, № 9.
- 29.Постановление ЕСПЧ от 10.02.2011 "Дело "Солтысяк (Soltysyak) против Российской Федерации" (жалоба N 4663/05)// "Бюллетень Европейского Суда по правам человека", 2011, N 11.
- 30.Определение Конституционного Суда РФ от 15.01.2009 N 187-О-О "Об отказе в принятии к рассмотрению жалоб гражданина Маркина Константина Александровича на нарушение его конституционных прав положениями статей 13 и 15 Федерального закона "О государственных пособиях гражданам, имеющим детей", статей 10 и 11 Федерального закона "О статусе военнослужащих", статьи 32 Положения о порядке прохождения военной службы и пунктов 35 и 44 Положения о назначении и выплате государственных пособий гражданам, имеющим детей".
- 31.Постановление ЕСПЧ от 22.03.2012 "Дело "Константин Маркин (Konstantin Markin) против Российской Федерации" (жалоба N 30078/06)// "Бюллетень Европейского Суда по правам человека", 2012, N 6 .
- 32.Постановление ЕСПЧ от 04.07.2013 "Дело "Анчугов и Гладков (Anchugov and Gladkov) против Российской Федерации" (жалоба N 11157/04, 15162/05)//

"Бюллетень Европейского Суда по правам человека", 2014, N 2.

33.Постановление Конституционного Суда РФ от 06.12.2013 N 27-П "По делу о проверке конституционности положений статьи 11 и пунктов 3 и 4 части четвертой статьи 392 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации в связи с запросом президиума Ленинградского окружного военного суда"//СЗ РФ. 2013. № 50. Ст. 6670.

34.Постановление ЕСПЧ от 31.07.2014 "Дело "ОАО "Нефтяная компания "Юкос" (ОАО Neftyanaya Kompaniya "Yukos") против Российской Федерации" (жалоба N 14902/04) //"Прецеденты Европейского Суда по правам человека", 2014, N 4(04).

35.Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.06.2013 N 21 «О применении судами общей юрисдикции Конвенции о защите прав человека и основных свобод от 4 ноября 1950 года и Протоколов к ней».

УДК 376.37

Алесенко М.С.

студент магистратуры

Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова

Россия, г. Абакан

СЕМЕЙНОЕ ВОСПИТАНИЕ ДЕТЕЙ С НАРУШЕНИЯМИ РЕЧИ

Аннотация:

Статья посвящена проблеме воспитания детей с нарушениями речи внутри семьи. Отмечены основные трудности логопедического сопровождения родителей таких детей в условиях современной школы. В статье отражены основные причины возникновения трудностей в таких семьях. Так же отражены рекомендации по работе с детьми, имеющими ограниченные возможности здоровья.

Ключевые слова: логопедическое сопровождение, младшие школьники, нарушение речи, общеобразовательная школа, ограниченные возможности здоровья.

Alesenko M.S.

Master's student

Khakass state University. N. F. Katanov

Russia, Abakan city

FAMILY EDUCATION CHILDREN WITH SPEECH DISORDERS

Annotation:

The article is devoted to the problem of education of children with speech disorders within the family. The main difficulties of speech therapy support of parents of such children in the conditions of modern school are noted. The article reflects the main causes of difficulties in such families. Recommendations on work with children with limited health opportunities are also reflected.

Keywords: speech therapy support, younger students, speech disorders, secondary school, limited health opportunities.

Ежегодно, все больше детей, имеющих отклонения от условной возрастной нормы, поступает в образовательные учреждения.

Важной частью, способствующей помощи обучающимся с ограниченными возможностями здоровья, является непрерывная работа с семьёй ребёнка или его законными представителями. С помощью своих близких, обучающиеся набираются сил для переживания болезненных состояний, преодоления не совсем приятных для детей процедур в отрасли медицины, а так же всех необходимых манипуляций способствующих поддержанию стабильности самочувствия детей. Но в большинстве случаев, таким семьям у нас оказывается обычно небольшая финансовая поддержка. В то время как психологическая реабилитация является так же значительной частью в социальной работе с детьми-инвалидами, которая необходима как детям, так же и их родителям или законным представителям.

В педагогике, термин сопровождение определяется как взаимодействие между сопровождающим и сопровождаемым, которое направленно на преодоление жизненных проблем сопровождаемого (Е.И. Казакова, А.П. Тряпицына). [1; 2]

Благодаря психологической помощи между родителями упрочняются супружеские отношения. В таких семьях, где рождается ребенок с ограниченными возможностями здоровья разводы довольно частое явление, причем в большинстве случаев таких разводов инициатором является мужчина. Благодаря работы с семьей ребенка происходит мобилизация и сплочение всех ее представителей, которые в свою очередь являются неким провоцирующим механизмом для решения завести второго ребёнка, если ребёнком с ограниченными возможностями является первенец. Такие семьи, где взрослые боятся за дальнейшую судьбу своего малыша, свой страх передают и ребёнку. А если дети дошкольного возраста на интуитивном уровне чувствуют постоянное напряжение у взрослых, то со временем становятся нервными и издерганными. Сомнения родителей по вопросу того, что понимает ли их ребёнок о том, что у него есть какая-либо болезнь и её последствия являются напрасными. Ведь слово «инвалид» заставляет ребят ежедневно только переживать и иметь неприятные ощущения. Если такие дети понимают свой статус, то от этого им ни лучше, ни хуже не станет. [3]

Дети с ограниченными возможностями здоровья в большинстве случаев имеют переживания от своих неудач в какой-либо сфере деятельности, которая является нормой для других. Так же эти дети имеют переживания по причине частых запретов со стороны взрослых. Покорность на публике и смирение детей с ограниченными возможностями здоровья довольно часто сменяется на многочисленные капризы и сильные истерики, когда они пребывают наедине с родными людьми или близкими. А последствиями гиперопеки, страхов и озабоченности со стороны родителей или законных представителей часто вызывает грубое или даже агрессивное поведение детей

к их законным представителям.

Оптимальным поведением взрослых будет считаться то, которое позволит детям с ограниченными возможностями здоровья менее болезненно и в более сжатые сроки адаптироваться к своему положению, а так же приобрести компенсирующие черты их состояния. Что касается эгоистической любви со стороны родителей к своему ребёнку, которые пытаются всеми способами ограждать от всех возможных трудностей, таким образом, они мешают нормальному развитию ребёнка. Дети с ограниченными возможностями здоровья не нуждаются в любви от жалости, а наоборот, им нужна чистая любовь, обязательно учитывающая их интересы. Ведь чем более самостоятельным и независимым будет ребёнок, тем ему буде проще в дальнейшей жизни преодолевать все трудности и неприятности, которые поджидают его на жизненном пути.

Основные сложности в работе учителя-логопеда по сопровождению таких семей заключаются в очень плотном графике работы с детьми на базе школ, большого объема бумажной работы, частой проблеме совместить рабочее время логопеда и свободное время родителей, которые работают.

Детям с ограниченными возможностями здоровья, прежде всего необходима стимуляция приспособительной активности, раскрытие их скрытых способностей, развитие определенных умений и навыков, а не запреты. Но не брать во внимание то, что у ребёнка имеются проблемы со здоровьем ни в коем случае нельзя. Но при этом не стоит его постоянно контролировать и обеспечивать гиперопекой. Такие дети, при концентрации внимания на других вещах, а не его здоровье, будут более успешно в адаптации к обществу, то есть социализации. Судьба таких детей складывается более успешно при условии, что его родители научат думать не только о себе, но и о других.

Логопедическое сопровождение, как инновационное направление развития системы образования требует изменения в организации работы системы школьного образования.

Использованные источники:

1. Безруких М.М., Ефимова С.П. Знаете ли вы своего ученика. М., 1991г. С.23.
2. Назарова Н.М. Интегрированное (инклюзивное) образование: генезис и проблемы внедрения // Социальная педагогика. 2010. № 1. С. 77-87.
3. Радионова Н.Ф., Тряпицына А.П. Исследование проблем высшего педагогического образования как путь совершенствования многоуровневой подготовки специалиста в сфере образования // СПб.: Издательство РГПУ им. А.И.Герцена, 1999. Вып. VII. С.7-17.
4. Н. Б. Крылова, Е. А. Александрова. Очерки понимающей педагогики. М. : Нар. образование, 2003. С. 104.

*Андреева К.А.
студент магистратуры 1 курса
юридический институт
научный руководитель: Тепляшин И.В., к.юр.н.
доцент ВАК, заведующий кафедрой
«Теория и история государства и права»
Красноярский государственный аграрный университет
Россия, г. Красноярск*

**НАУЧНО-КОНСУЛЬТАТИВНЫЕ СОВЕТЫ ПРИ ВЫСШИХ СУДАХ
РФ: ПОРЯДОК ФОРМИРОВАНИЯ, ЗАДАЧИ, ОСОБЕННОСТИ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

Аннотация:

Данная статья посвящена рассмотрению специфики деятельности научно-консультативных советов при высших судах РФ, целей их деятельности, а также порядка их формирования. Наряду с этим была определена роль и выполняемые функции научно-консультативного совета в деятельности высших судов РФ.

Ключевые слова: Верховный Суд РФ, общественный совет, научно-консультативный совет, судебная власть, правосудие.

*Andreeva K.A.
master's student
1 course, law Institute
Krasnoyarsk state agrarian University
Russia, Krasnoyarsk
Supervisor: Teplyashin I.V.
PhD in law
associate Professor WAC
head of the Department " Theory and history of state and law»
Krasnoyarsk state agrarian University
Russia, Krasnoyarsk*

**SCIENTIFIC ADVISORY COUNCILS AT THE HIGH COURTS OF
THE RUSSIAN FEDERATION: ORDER OF FORMATION, OBJECTIVES,
FEATURES OF THE ACTIVITY**

Abstract:

This article is devoted to the specifics of the scientific Advisory Council at the Supreme courts of the Russian Federation, its objectives, as well as the order of formation. Along with this, the role and functions of the scientific Advisory Council in the activities of the Supreme courts of the Russian Federation were determined.

Key words: The Supreme Court of the Russian Federation, public Council, scientific Advisory Council, judiciary, justice.

На сегодняшний день научно-консультативные советы имеют достаточно большое значение для каждого участника судебного процесса. Научно-консультативный совет превратился в современный инструмент становления различных подходов в судебной практике [6].

Научно-консультативный совет предусматриваются регламентом Верховного Суда РФ. В свою очередь при каждом федеральном суде допустимо сформировать научно-консультативные советы. Важно отметить, что для апелляционных судов, а также для судов первой инстанции это не является обязательным, то относительно кассационных инстанций с научно-консультативными советами дело обстоит иначе. Они создаются и работают практически в каждом судебном округе [1].

Научно-практический формат научно-консультативного совета является форматом, при котором с привлечением ученых и общественности происходит рассмотрение достаточно непростых вопросов, которые постоянно появляются в практике суда.

Научно-консультативным советам, существующим при Верховном Суде РФ, отведено важное место. Верховный Суд РФ представляет собой высший судебный орган. Он необходим для рассмотрения гражданских, уголовных, административных и прочих дел, которые являются подсудными судам общей юрисдикции. Помимо этого, он является высшим органом не только для судов общей юрисдикции, но и для мировых судей [5].

При этом в качестве главной задачи научно-консультативного совета, существующего при Верховном суде РФ, является: тщательное рассмотрение вопросов, постоянно возникающих в деятельности суда. Основными вопросами являются следующие: согласно плану деятельности Пленума Верховного Суда РФ, рассмотрение вопросов судебной практики и статистики; рассмотрение инструкций, методических писем, а также иных документов, которые создавались в процессе деятельности Верховного Суда РФ; обсуждение проблем, которые носят правовой характер и возникают в практике деятельности суда. Кроме этого, к основным задачам научно-консультативного совета, существующего при Верховном Суде РФ можно отнести обеспечение методической поддержки в организации деятельности научно-консультативных советов, которые появились при Верховных Судах республик, а также иных нижестоящих судах.

Основной состав Научно-консультативного совета, существующего при Верховном Суде РФ, обычно ратифицируется Пленумом Верховного Суда РФ. Он функционирует на протяжении пяти лет [2]. В него входят: председатель совета; ученый секретарь; члены консультации (ими могут быть ученые, судьи, сотрудники правоохранительных органов). Кроме этого, в качестве членов научно-консультативного совета могут выступать заместители Председателя Верховного Суда РФ, а также председатель Военной коллегии.

Возглавляет деятельность научно-консультативного совета

председатель. В его обязанности входит: организация работы совета согласно действующего положения о научно-консультативном совете; создание полного списка задач, которые нужно будет изучить на заседаниях; делегирование поручения ученому секретарю; председательствование на проводимых заседаниях; принятие различных мер относительно исполнения рекомендаций и заключений совета. Помимо этого, он информирует о решениях, которые были приняты Верховным Судом РФ [3].

Сопредседателем совета может являться председатель секций. В свою очередь председатель секции определяет перечень конкретных вопросов, которые необходимо будет тщательно рассмотреть на заседаниях секций. Наряду с этим, они делегируют поручения ученому секретарю, а также всем членам совета, которые находятся на заседаниях секций совета.

Ученый секретарь занимается тем, что обеспечивает всю работы совета и его секций. В дополнение к этому он формирует перспективные планы работы, реализует мероприятия по контролю за их исполнением, а также за реализацией решений, принятых советом.

Помимо прочего, ученый секретарь предоставляет всю необходимую информацию о работе научно-консультативного совета в редакцию определенных журналов.

Все остальные участники научно-консультативного совета занимаются следующим: принимают непосредственное участие в рассмотрении дел судебной практики; повышают степень квалификации судебных работников; выполняют поручения по становлению проектов рекомендаций, а также определенных заключений.

Каждый член научно-консультативного совета обладает правом принимать активное участие в деятельности Пленума Верховного Суда РФ. Наряду с этим они знакомятся с решениями руководителей Верховного Суда РФ [4].

Интенсивная работа научно-консультативного совета, а также каждого его члена обычно поощряется приказом Председателя Верховного Суда РФ по представлению его заместителя.

Любое собрание Научно-консультативного совета создается по мере необходимости. Повестку заседания, а также материалы, которые необходимо исследовать, ученому секретарю необходимо передать: всем членам совета; начальнику Управления; председателям Суда.

Важно отметить и то, что судьи, а также все работники аппарата Верховного Суда РФ и прочих судов, научные и практические работники являются высококвалифицированными специалистами различных сфер знаний.

Принципиально обозначить, что на всех пленарных заседаниях научно-консультативного совета, а также на заседаниях его секций в обязательном порядке осуществляется аудиозапись и ведется протокол.

Ко всему научно-консультативный совет, существующий при Верховном Суде РФ, осуществляет подготовку научно обоснованных

рекомендаций по вопросам применения законодательства и его модернизации.

Данные советы являются своего рода консультативными органами. Их главная задача заключается в том, чтобы подготовить научные и обоснованные рекомендации по главным вопросам судебной практики, а также создание положений по совершенствованию законодательства, которые применяет суд.

К работе в Советах привлекают как действующих судей, так и представителей юридической науки. Рекомендации научно-консультационного совета не обладают обязательным характером, но учитываются при становлении эффективной судебной власти.

Подобная детализация деятельности научно-консультативного совета объясняется тем, что Верховному Суду РФ предоставлено право законодательной инициативы. Пленум Верховного Суда дает руководящие разъяснения относительно вопросов применения российского законодательства, которые являются обязательными для каждого участника судопроизводства.

Таким образом, Научно-консультативный совет формируются при Верховном Суде из числа наиболее высококвалифицированных специалистов в сфере права.

Порядок организации и работы Научно-консультативного совета выявляется положением, утверждаемым Пленумом Верховного Суда. Данный совет необходим для того, чтобы исследовать вопросы, которые появляются в судебной деятельности, и на основании требований закона и научного анализа судебной практики разрабатывает и представляет рекомендации.

Использованные источники:

1. Беспалов, Ю.Ф. Научно-консультативный совет при Московском городском суде // Судья. – 2012. – №12. – С. 24-25.
2. Быков, В.М., Манова Н.С. Особое мнение судьи: закон новый, а проблемы старые // Российская юстиция. – 2014. – № 1. – С. 48-50.
3. Михайловская, И.Б. Суды и судьи. Независимость и управляемость / И.Б. Михайловская. – М.: Проспект, 2015. – 124 с.
4. Новолодский, Ю.Пересуд / Ю. Новолодский. – М.: Высшая школа, 2015. – 192 с.
5. Сергунин К.Н. Нормативно-правовые аспекты становления и развития системы судов в Российской Федерации // Молодой ученый. – 2018. – №18. – С. 269-270.
6. Тай, Ю.В. Через тернии к звездам, или Судебная реформа, два года, полет нормальный? // Вестник экономического правосудия Российской Федерации. – 2016. – № 9. – С. 64-83.

УДК. 342.537

Аниконова Т.А.
студент магистратуры 2 курса
Сибирский Федеральный Университет Юридический институт
научный руководитель: Тепляшин И.В., к.юр.н.
доцент
Россия, г. Красноярск

ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА РЕАЛИЗАЦИИ ПАРЛАМЕНТСКОГО КОНТРОЛЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: Статья посвящена изучению теоретических вопросов реализации и практического применения парламентского контроля в Российской Федерации. Целью статьи является выявление важности применения принципов парламентского контроля для эффективной практической реализации. В статье приведено краткое описание понятия парламентского контроля и субъектов в соответствии с законодательством.

Ключевые слова: парламентский контроль, парламентское расследование, субъекты парламентского контроля, Счетная палата Российской Федерации, Федеральное собрание.

Anikonova T.A.
Master`s student, 2 course
Siberian Federal University, Law Institute
Russia, Krasnoyarsk
Scientific adviser: Teplyashin I.V.
Candidate of Juridical Sciences, Associate Professor

THEORY AND PRACTICE OF REALIZATION OF PARLIAMENTARY CONTROL IN THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract: The article is devoted to the study of theoretical issues of implementation and practical application of parliamentary control in the Russian Federation. The purpose of the article is to identify the importance of the application of the principles of parliamentary control for effective practical implementation. The article provides a brief description of the concept of parliamentary control and subjects in accordance with the legislation.

Keywords: parliamentary control, parliamentary investigation, subjects of parliamentary control, the accounts chamber of the Russian Federation, the Federal Assembly.

Парламентский контроль представляет собой одну из самых важных функций парламента, направленную на эффективное осуществление государственной политики, соблюдение законов и иных нормативно-правовых актов.

Парламентский контроль возник в Российской Федерации с принятием

Конституции Российской Федерации. Он мог быть реализован в форме наблюдения и регулирования деятельности правительства. Но закона для этого не было.

В настоящее время принят Федеральный закон «О парламентском контроле»⁵⁵. Статья 2 законопроекта № 315329-5 «О парламентском контроле в Российской Федерации» определяет парламентский контроль как осуществление палатами Федерального Собрания Российской Федерации, законодательными (представительными) органами государственной власти субъектов Российской Федерации отнесенных к их полномочиям функций и задач контрольных действий по обеспечению соблюдения, исполнения и применения положений Конституции Российской Федерации, федеральных конституционных законов, федеральных законов, других нормативных правовых актов Российской Федерации, а также конституций (уставов), законов и иных нормативных правовых актов субъектов Российской Федерации.

Из данного определения следует, что парламентский контроль осуществляется органами законодательной власти в отношении органов исполнительной власти. Однако наукой права до сих пор не сформировано четкое определение понятия «парламентский контроль». Современные ученые (С.А. Авакьян, М.В. Баглай, В.Е. Чиркин и другие), как правило, не дают четкого определения парламентского контроля, а лишь перечисляют его формы, раскрывая при этом их содержание, значение в механизме государственного контроля.

Кроме того, в настоящее время среди ученых нет единого мнения о конституционно-правовом статусе Счетной палаты, ведутся споры по вопросу принадлежности Счетной палаты к той или иной ветви власти.

Некоторые ученые придерживаются мнения, что Счетная палата является органом Федерального собрания, однако будучи парламентским органом, Счетная палата контролирует и сам Парламент в том числе.

Анализируя научную доктрину, законодательство, можно сделать вывод, что на основе принципов конституционного права, Счетную палату следует рассматривать как самостоятельный орган, который осуществляет финансовый контроль, не относящийся к определенной ветви государственной власти.

Основные задачи парламентского контроля направлены на достижение соблюдения Конституции Российской Федерации, обеспечение исполнения федеральных конституционных законов, а также федеральных законов, укрепление законности и порядка в правовой сфере, выявление основных проблем, связанных с деятельностью государственных органов Российской Федерации.

В основе сущности понятия парламентского контроля лежат принципы,

⁵⁵ Федеральный закон от 07.05.2013 № 77-ФЗ (ред. от 03.08.2018) «О парламентском контроле» // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>.

отраженные в ст.3 Закона, согласно которым парламентский контроль базируется на законности, соблюдении прав и свобод человека и гражданина, разделении властей, самостоятельности и независимости субъектов парламентского контроля, системности и гласности. Ключевым принципом, который законодатель ставит на первое место является принцип законности, требующий строгого соблюдения Конституции Российской Федерации, норм права, федеральных законов. На этом принципе основываются остальные принципы, среди которых помимо уже перечисленных можно назвать принцип федерализма, оперативности, эффективности парламентского контроля.

В соответствии с законодательством субъектами парламентского контроля выступают:

1) палаты Федерального Собрания Российской Федерации - Совет Федерации Федерального Собрания Российской Федерации и Государственная Дума Федерального Собрания Российской Федерации;

2) комитеты и комиссии палат Федерального Собрания Российской Федерации;

3) парламентская комиссия по расследованию фактов и обстоятельств, послуживших основанием для проведения парламентского расследования;

4) члены Совета Федерации, депутаты Государственной Думы.

Кроме того, субъектом является Счетная палата Российской Федерации. Это постоянно действующий высший орган внешнего государственного аудита (контроля), подотчетный Федеральному Собранию Российской Федерации, который участвует в осуществлении парламентского контроля в случаях, порядке и формах, предусмотренных вышеупомянутым законом.

Практика парламентского контроля в Российской Федерации на современном этапе только складывается. Так, в 2009 году имело место возбуждение парламентского расследования обстоятельств, связанных с возникновением чрезвычайной ситуации техногенного характера на Саяно-Шушенской ГЭС 17 августа 2009 года. Для этого специально была создана парламентская комиссия, в которую входили 16 депутатов и сенаторов. Однако в связи с отсутствием нормативной регламентации, можно сказать, что проведение парламентского расследования в данном случае было недостаточно эффективным.⁵⁶

Таким образом, можно отметить, что реализация парламентского контроля в Российской Федерации необходима, однако данный институт во многом нуждается в дальнейшем совершенствовании и законодательной детализации правовой технологии осуществления.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 07.05.2013 № 77-ФЗ (ред. от 03.08.2018) «О парламентском контроле» // Официальный интернет-портал правовой

⁵⁶ Федеральный закон от 27.12.2005 № 196-ФЗ (ред. от 07.05.2013) «О парламентском расследовании Федерального Собрания Российской Федерации» // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>.

информации <http://www.pravo.gov.ru>.

2. Федеральный закон от 27.12.2005 № 196-ФЗ (ред. от 07.05.2013) «О парламентском расследовании Федерального Собрания Российской Федерации» // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>.

3. Кондрашев А.А. Конституционно-правовая ответственность и иные правовые средства в механизме охраны конституционного строя (Меры защиты, контроля и надзора) // Научный ежегодник Института философии и права Уральского отделения Российской академии наук. 2010. № 10.

4. Лапатухина Е. С. Парламентский контроль как вид государственного контроля // Вестник РГГУ. 2012. № 8.

УДК 336.02

Анохина С.А.
студент 3 курса

направление подготовки «Экономика»
научный руководитель: Анохина Л.В., к.э.н.
доцент

кафедра финансового менеджмента
Российская академия народного хозяйства и государственной
службы при Президенте Российской Федерации, Калужский филиал
Россия, г. Калуга

ВЛИЯНИЕ ДОСТУПНОСТИ ФИНАНСОВЫХ УСЛУГ НА РАЗВИТИЕ УРОВНЯ ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТИ НАСЕЛЕНИЯ

Аннотация: в статье анализируются существующие барьеры в сфере доступности финансовых услуг. Особое внимание уделено обоснованию взаимосвязи между уровнем финансовой грамотности населения и развитием доступности финансовых. В статье определены основные компоненты финансовой грамотности на рынке финансовых услуг для населения.

Ключевые слова: финансовая грамотность, финансовая доступность, финансовые инструменты, финансовый рынок, финансовые услуги.

Anokhina S.A.

3 - year student, training areas "Economics"

Anokhina L.V., Associate Professor, Department of Financial
Management Russian Academy of National Economy and Public
Administration under the President of the Russian Federation, Kaluga branch
Russia, Kaluga

INFLUENCE OF ACCESSIBILITY OF FINANCIAL SERVICES ON DEVELOPMENT OF THE LEVEL OF FINANCIAL LITERACY OF THE POPULATION

Annotation: the article analyzes the existing barriers in the availability of financial services. Particular attention is paid to the rationale for the relationship

between the level of financial literacy of the population and the development of financial accessibility. The article identifies the main components of financial literacy in the financial services market for the public.

Keywords: financial literacy, financial availability, financial instruments, financial market financial services.

Современное движение к прогрессу, к развитию инновационных структур, к построению экономики знаний превращает человеческий капитал в ключевой производительный и социальный фактор повышения качества жизни, способствующий «созданию личностного, социального и экономического благополучия» и обеспечивающий общественное развитие [1, с.24].

Ускорение процесса повышения финансовой грамотности населения является вполне закономерным, поскольку надлежащий уровень финансовой грамотности способствует повышению уровня жизни граждан, развитию экономики и повышению общественного благосостояния [2, с.15].

Грамотный потребитель финансовых услуг в большей степени защищен от мошеннических действий в области финансов. Вместе с тем, повышение уровня финансовой грамотности населения способствует притоку средств граждан в экономику страны, развитию конкуренции на финансовых рынках и укреплению финансовой стабильности.

Результаты многочисленных исследований показывают, что доступность финансовых продуктов и услуг в России в настоящее время находится на сравнительно невысоком уровне. Хотя, с одной стороны, доля трудоспособного населения, охваченная различными кредитными, карточными и сберегательными продуктами и услугами достаточно высока и составляет 77% (для страховых продуктов данный показатель значительно ниже – 57%). Но, в то же время, пользование такими продуктами в большинстве случаев является «пассивным» -: наибольшей популярностью у потребителей пользуются услуги, оформление которых, как правило, регламентировано законодательством или определяется третьими лицами – зарплатные карты (44%), ДМС, оформленное работодателем (17%), ОСАГО (22%).

Одним из наиболее существенных барьеров к пользованию финансовыми услугами является уровень доверия к их поставщикам: наибольшим доверием у потребителей пользуются банки (74% россиян доверяют им), данный показатель у других игроков рынка – страховых и инвестиционных компаний, микрофинансовых организаций – значительно ниже (44%, 21% и 14% соответственно). В первую очередь, такие показатели объясняются недостаточной осведомленностью населения о деятельности таких организаций и неуверенностью в наличии возможности защитить свои права при возникновении каких-либо проблем.

Таким образом, одним из барьеров к финансовой доступности является доверие (а скорее недоверие) к поставщикам финансовых услуг. Степень

доверия в значительной степени и напрямую коррелирует с уровнем осведомленности и пользования, которые, в свою очередь, коррелируют с уровнем дохода населения.

В соответствии с Барометром доверия Эдельмана (2013 г.), финансовые услуги остаются сектором, пользующимся во всем мире самым низким доверием. В 2012 г. Россия занимала последнее место в исследовании по 25 странам по степени доверия к финансовым услугам: только 34% респондентов выразили свое доверие по отношению к ним. В 2013 г. показатель был выше — 40%, что, тем не менее, ниже среднего показателя по всему миру — 47%.

Основным выводом после проведения интервью с представителями компаний и организаций, был вывод о том, что финансовая грамотность на рынке финансовых услуг для населения включает в себя три основных компонента — во первых, это установки, во вторых, знания о финансовых институтах и предлагаемых ими продуктах, и, в третьих, навыки их использования.

Причем наиболее важной является именно первая часть — установки — которые являются базисом финансовой грамотности на рынке финансовых услуг. Именно они отвечают за формирование у индивида потребности в финансовых услугах и обеспечивают понимание последствий своих действий. Речь идет о формировании культуры финансового поведения, которая начинается с планирования семейного бюджета, причем на длительную перспективу, и выработки стратегии реализации потребностей жизненного цикла.

Однако долгосрочные стратегии финансового планирования пока еще не достаточно развиты, сохраняется привычка думать только о сегодняшнем дне. Именно эту установку нужно изменить в ходе реализации программы повышения финансовой грамотности населения через формирование в сознании людей понимания того, что жизненный цикл любого человека включает определенные события, к которым необходимо подойти финансово подготовленным.

Необходимые знания должны включать: понятие риска и доходности, дисконтирования, инфляции, понимание различий между реальным и номинальным измерениями, наличными и безналичными платежами, принципы и схемы функционирования финансового рынка, понимание природы и функций финансовых институтов, инструментов, азы юридической и налоговой грамотности, понимание границ ответственности финансовых институтов перед клиентами и клиентов перед финансовыми институтами, владение минимальным финансовым словарем и т.п. [3, с.47].

Необходимые навыки: умение искать и находить информацию о рынке, привычка следить за основными показателями рынка, умение читать договор и понимать содержащуюся в нем информацию, сравнивать между собой предложения различных компаний, умение подавать претензию или жалобу в том случае, если его права нарушены, и т.п. Необходимо сформировать привычку следить за событиями на финансовом рынке,

Таким образом, влияние доступности финансовых услуг на развитие уровня финансовой грамотности населения, очевидно. Расширение перечня финансовых услуг, финансовых инструментов, развитие доступности финансовых услуг и уровень финансовой грамотности населения - два взаимно влияющих друг на друга процесса.

Использованные источники:

1. Белихова Л.В. Оценка финансовой грамотности населения и пути ее повышения // Проблемы развития территории.-2012.-№ 4. – С.20-27.
2. Повышение уровня финансовой грамотности - накопление в обществе человеческого капитала // Экономика мегаполисов и регионов. - 2010. - №3 (33). - С. 12-21
3. Кузина О.Е., Ибрагимова Д.Х. Проблемы измерения и пути повышения финансовой грамотности населения России // Мониторинг общественного мнения: экономические и социальные перемены. -2008.-№4.- С.45-52.

УДК 339.5

*Анохина Д.А.
студент 3 курса
Казанский национальный исследовательский технический
университет им. А.Н. Туполева - КАИ, Татарстан
Набережночелнинский филиал
научный руководитель: Табольская В.В., к.э.н.
доцент
Россия, г. Набережные Челны*

РОЛЬ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ РОССИИ

Аннотация.

В данной статье рассматриваются тенденции развития внешней торговли. Внешняя торговля играет важную роль в формировании ВВП, а также в целом на экономику России. Развивая и используя имеющийся научно-технический потенциал, Россия может улучшить ситуацию с внешней торговлей и тем самым повысить свои экономические показатели.

Ключевые слова: внешняя торговля, экспорт, импорт, внешнеторговый оборот, развитие.

*Anokhina D.A
student, 3rd year
KAZAN NATIONAL RESEARCH TECHNICAL UNIVERSITY named
after A.N.TUPOLEV-KAI, Naberezhnye Chelny branch
Supervisor: Tabolskaya V.V.
Russia, Naberezhnye Chelny*

Annotation.

This article discusses trends in the development of foreign trade. Foreign trade plays an important role in the formation of GDP, as well as in the Russian economy as a whole. By developing and using the existing scientific and technical

potential, Russia can improve the situation with foreign trade and thereby increase its economic indicators.

Keywords: foreign trade, export, import, foreign trade, development.

Одним из важных показателей экономического развития и вклада в валовой внутренний продукт России является внешняя торговля. Несмотря на кризисную экономическую ситуацию, на постоянный рост санкций, внешняя торговля России развивается довольно быстрыми темпами. Вклад внешней торговли в ВВП страны представлен в таблице 1.

Таблица 1 – Структура ВВП России, в ценах 2016 года, млрд руб.*

Показатель	2016	Уд. вес, %	2017	Уд. вес, %	2018	Уд. вес, %
Валовой внутренний продукт	86010,2	100	87426,7	100	89414,5	100
расходы домашних хозяйств	45413,0	52,7	46861,0	53,6	47897,9	53,6
расходы государственного управления	15728,5	18,3	16116,8	18,4	16254,6	18,2
расходы некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства	344,2	0,4	346,8	0,4	362,7	0,4
валовое накопление	20192,8	23,5	21510,9	24,6	21833,2	24,4
экспорт	22137,6	25,7	23246,7	26,6	24717,4	28,3
импорт	17689,0	20,6	20759,5	23,7	21548,7	24,1
Чистый экспорт	4448,6	5,2	2487,2	2,8	3168,7	3,6
Статистическое расхождение	-116,9	-0,1	103,9	0,1	-164,0	-0,2

*Рассчитано по данным Росстата [2].

На основании данных таблицы можно сказать, что в постоянных ценах ВВП за исследуемый период увеличивается: в 2017 ВВП вырос на 1,6%, в 2018 на 2,3%. Чистый экспорт увеличился в 2018 году на 27,4%. Чистый экспорт занимает незначительную долю в структуре ВВП, но тем не менее значения положительные, и в 2018 году по сравнению с 2017 годом наметился рост данного показателя. А вот что касается внешней торговли, то здесь виден значительный рост как по экспортным, так и по импортным операциям.

В таблице 2 показаны основные показатели внешней торговли России в долларах США, где видно, что 2017 год показывает достаточный рост по всем операциям.

Таблица 2 – Основные показатели внешней торговли Российской Федерации за 2015-2017 гг., млн. долл. США [1]

Показатель	2015	2016	2017	Изменение, %		
				2016/2015	2017/2016	2017/2015
Экспорт	343512	285674	357083	-16,84	25,00	3,95
Импорт	182902	182267	226966	-0,35	24,52	24,09
Сальдо	160610	103407	130117	-35,62	25,83	-18,99
Товарооборот	526414	467941	584049	-11,11	24,81	10,95

На основании данных таблицы можно сказать, что 2018 год показывает

также увеличение данного показателя, продолжая тенденцию роста. По данным статистики в 2018 году внешнеторговый оборот России составил 692,6 млрд долл. США и по сравнению с 2017 годом увеличился на 17,6%. Сальдо торгового баланса сложилось положительное в размере 211,6 млрд долл. США, что на 80,6 млрд долл. США больше, чем в 2017 году.

Экспорт России в 2018 году составил 452,1 млрд долл. США и по сравнению с 2017 годом увеличился на 25,6%. На долю стран дальнего зарубежья приходилось 87,9% общего объема экспорта, на страны СНГ – 12,1% [1].

В структуре экспорта товаров Российской Федерации, согласно данным статистики за 2017 год, наибольшую долю занимают минеральные продукты (50%), на втором месте находятся металлы и изделия из них, их удельный вес в общем объеме экспорта составляет 10,7%. При этом необходимо отметить, что доля данных групп товаров за исследуемый период оставалась практически на одном уровне и существенно не изменилась. Таким образом, экспорт России до сих пор в основном направлен на продажу сырьевых составляющих, таких как природный газ, каменный уголь, сырая нефть (таблица 2).

Таблица 3 – Структура экспортируемых товаров Россией за 2015-2017 гг. в млрд. долл. США [2]

Группа товаров		2015	Уд. вес, %	2016	Уд. вес, %	2017	Уд. вес, %
1	Минеральные продукты	177,40	51,6	134,90	48,5	178,40	50,0
2	Металлы и изделия из них	32,90	9,6	29,50	10,6	38,20	10,7
3	Машины, оборудование и транспорт	16,12	4,6	13,98	5,0	17,48	4,9
4	Продукция химической промышленности	18,00	5,2	13,70	4,9	16,60	4,6
5	Продовольственные товары	16,20	4,6	16,77	6,0	20,50	5,6
6	Драгоценности	7,89	2,3	8,87	3,2	10,70	3,0
7	Древесина и изделия из нее	6,32	1,8	6,48	2,3	7,75	2,2
8	Остальные товары	68,78	20,2	53,97	19,5	67,15	18,9
Итого экспорт		343,61	100	278,17	100	356,78	100

Не сырьевой экспорт составляет около половины продаваемых за рубеж товаров, среди них основная доля приходится на металлы и изделия из них, машины и транспорт, продукцию химической промышленности, продовольственные товары, драгоценности и др.

Доля экспорта машин, оборудования и транспорта в 2017 году незначительно сократилась по сравнению с 2016 годом и составила 4,9%, несмотря на это объем экспорта машин продолжает расти в 2017 году темп роста данной группы товаров составил 25,03%. Объем экспорта машин и

оборудования является одним из показателей научно-технического уровня государства, рост данного показателя может свидетельствовать о повышении научно-исследовательской активности, эффективном внедрении инновации, научно-техническом развитии [2].

Основой российского экспорта традиционно являлись топливно-энергетические товары, удельный вес которых в товарной структуре экспорта за 2018 год составил 63,7% (в 2017 году – 59,3%). В товарной структуре экспорта в страны дальнего зарубежья доля этих товаров составила 67,6% (в 2017 году – 63,4%), в страны СНГ – 35,9% (32,9%).

По сравнению с 2017 годом стоимостный объем топливно-энергетических товаров возрос на 35,2%, а физический – на 6,4%. Среди товаров топливно-энергетического комплекса возросли физические объемы экспорта керосина на 17,5%, угля каменного – на 10,0%, газа природного – на 3,7%. Вместе с тем снизились физические объемы экспорта кокса каменного на 6,2%, жидкого топлива на 6,0%.

В общем стоимостном объеме экспорта доля металлов и изделий из них в январе-декабре 2018 года составила 9,9% (в 2017 году – 10,4%). В товарной структуре экспорта в страны дальнего зарубежья доля этих товаров составила 9,5% (в 2017 году – 10,1%), в страны СНГ – 12,8% (12,3%) [1].

В отличие от экспорта в структуре импортируемых товаров в 2017 году наибольший удельный вес приходится на машины, оборудование, транспорт и продукцию химической промышленности 42,20% и 12,50% соответственно (таблица 4).

Таблица 4 – Структура импортируемых товаров в Российскую Федерацию за 2015-2017гг. в млрд. долл. США [3]

Группа товаров		2015	Уд. вес, %	2016	Уд. вес, %	2017	Уд. вес, %
1	Машины, оборудование и транспорт	72,3	39,5	74,3	41,3	93,2	42,2
2	Продукция химической промышленности	23,6	12,9	23,2	12,9	27,7	12,5
3	Продовольственные товары	26,58	14,6	24,26	13,4	28,34	12,8
4	Металлы и изделия из них	11,7	6,4	11,1	6,2	15,1	6,8
5	Пластмассы, каучук и резина	10,4	5,7	10,2	5,6	12,1	5,5
6	Текстиль	8,31	4,5	8,3	4,6	9,92	4,5
7	Инструменты и аппараты, часы	5,46	3	5,45	3	6,47	2,9
8	Остальные товары	24,49	13,4	23,73	13	28,51	12,9
Итого импорт		182,84	100	180,54	100	221,34	100

Наибольший прирост импорта России в 2017 году по сравнению с 2016 годом зафиксирован по следующим товарным группам: металлы и изделия – 36,03%, машины, оборудования и транспортные средства – 25,44%, текстильная продукция – 19,51%.

Импорт России за 2018 год составил 240,5 млрд долл. США и по

сравнению с 2017 годом увеличился на 5,1%. На долю стран дальнего зарубежья приходилось 89,0% общего объема импорта, на страны СНГ – 11,0%.

В товарной структуре импорта наибольший удельный вес приходился на машины и оборудование, который в 2018 году составил 47,3% (в 2017 году – 48,6%). В товарной структуре импорта из стран дальнего зарубежья доля этих товаров составила 50,6% (в 2017 году – 51,8%), из стран СНГ – 20,5% (22,0%).

Стоимостный объем ввоза этой продукции по сравнению с 2017 годом возрос на 2,0%, в том числе электрического оборудования – на 11,8%, инструментов и аппаратов оптических – на 8,9%. Возрос физический объем импорта легковых автомобилей на 9,5%, а грузовых автомобилей – снизился на 17,9%.

Основным торговым партнером России, по прежнему, остается Китайская Народная Республика, ее доля в импорте России – 21%. Значительную долю также занимали страны ЕС – 38%, из них Германия – 11%, Италия – 4 %, Франция – 4% и др.

Основными торговыми партнерами России в январе-декабре 2018 года среди стран дальнего зарубежья были: Китай, товарооборот с которым составил 108,3 млрд долл. США (124,5% к январю-декабрю 2017 года), Германия – 59,6 млрд долл. США (119,3%), Нидерланды – 47,2 млрд долл. США (119,4%), Италия – 27,0 млрд долл. США (112,7%), и другие страны (рисунок 1)



Рисунок 1 – Товарооборот России с основными партнерами в 2017-2018 гг. [1]

По данным рисунка видно, что в денежном эквиваленте торговый оборот России с разными странами вырос от 11,0 (Республика Беларусь) до 24,5% (Китайская Народная Республика), чего нельзя сказать о натуральных показателях, которые по некоторым странам упали (Нидерланды – 3,8%, Казахстан – 2,0%).

Анализ динамики изменения российского внешнеторгового оборота позволяет утверждать, что необходимо принимать некоторые меры,

направленные на использование потенциал в международной торговле.

В первую очередь необходимо сделать упор на развитие и использование инновационных технологий, которые позволят отечественным товарам стать более конкурентоспособными и позволят избежать концентрации экспорта только на топливно-энергетическом сырье. Другим фактором повышения конкурентоспособности может послужить совершенствования антимонопольного законодательства, а так же, более качественный контроль над деятельностью компаний-монополий [4]. Обладая значительными конкурентными преимуществами в базовых отраслях промышленности, транспорта, строительства и аграрного сектора, Россия должна осуществить технологическое обновление основного капитала в этих секторах экономики, опираясь уже на новые информационные технологии, которые могут позволить выйти экономике нашей страны на более высокий уровень. Российская Федерация является страной с огромным ресурсным потенциалом, позволяющим занимать определенные позиции на мировой арене. Изменения в законодательстве РФ, а также ориентир, направленный на внедрение и разработку новых инноваций, позволяют России и прежде сохранять ведущее место в международной торговле.

Использованные источники:

1. *Внешняя торговля России: Обзор экспорта и импорта Российской Федерации* // TADVISER: Государство, бизнес, IT, 2019/02/06 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.tadviser.ru/index.php>
2. Национальные счета: Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/accounts/#
3. Экспорт и импорт России по товарам и странам: Информационный сайт статистики внешней торговли России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ru-stat.com/date-M201701-201712/RU/export/world>
4. Петруняк А. Н. Место России в системе международной торговли // Молодой ученый. – 2017. – №2. – С. 474-478. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/136/38259/> (дата обращения: 17.03.2019).

УДК 811.111

Антоненко С.С.

студент 3 курса

направление подготовки: «Земельно-имущественные отношения»

профиль подготовки: «технический»

научный руководитель: Алтанец Я.В.

преподаватель ФСПО

Кучеренко А.С.

студент 3 курса

направление подготовки: «Земельно-имущественные отношения»

профиль подготовки: «технический»

научный руководитель Воронова М.Р.

преподаватель ФСПО

Академия маркетинга и социально-информационных технологий

ИМСИТ

Россия, г. Краснодар

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА

Аннотация: В статье рассматриваются изменения в развитии английского языка.

Показаны современные тенденции развития английского языка. Рассмотрен британский вариант и американский вариант английского языка. В настоящее время английский язык является языком международного общения и официальным языком международных организаций наряду с французским, испанским, русским, китайским.

Ключевые слова: английский язык, британский вариант, великобритания, диалект, тенденции.

Antonenko S.S.

Student of the 3rd year, direction of training: «Land and property relations»

profile of training: "technical"

Academy of Marketing and Socio-Information Technologies

IMSIT Russia (Krasnodar)

Kucherenko A.S.

Student of the 3rd year, direction of training: «Land and property relations»

profile of training: "technical"

Academy of Marketing and Socio-Information Technologies

IMSIT Russia (Krasnodar)

Scientific Director Voronova M.R.

teacher of FSPO

Academy of marketing and social information technologies

MODERN TENDENCIES AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF THE ENGLISH LANGUAGE

Abstract: the article discusses the changes in the development of the english language. shows the current trends of development of the english language. the british version and the american version of the english language are considered. currently, english is the language of international communication and the official language of international organizations, along with french, spanish, russian, chinese.

Keywords: English, British, UK, dialect, tendency.

В современном мире английский язык выполняет функции интернационального языка. За последние десятилетия английский язык стал международным средством общения, приобрел статус "глобального языка" (global language).

Америка создала практически новый язык: изменения коснулись не только фонетики и лексики, но и самой устойчивой части языка - грамматики.

В отличие от британского варианта американский английский более гибкий, открытый к изменениям и легкий для восприятия. В формировании American English принимали участие почти все жители Европы

Современный британский вариант английского языка, во-первых, неоднороден, во-вторых, далек от классического английского, существовавшего 3 века назад. Внутри британского варианта выделяются три языковых типа: консервативный английский (conservative - язык королевской семьи и парламента), принятый стандарт (received pronunciation, RP - язык СМИ, его еще называют BBC English) и продвинутый английский (advanced - язык молодежи).

В Великобритании отношения к региональным и социальным особенностям речи, к акценту и диалектизмам в речи связаны с определенными предвзятыми отношениями. Чем сильнее акцент, тем сильнее предубеждение против человека, говорящего с этим акцентом.

В Великобритании множество региональных диалектов. Собственный диалект есть не только в каждом графстве Великобритании, но и во многих крупных городах. Современные тенденции развития английского языка наблюдаются в развитии технологий, изменений общественно-политической ситуации и т.д.

Кроме того, мы все – свидетели этого процесса, и, проанализировав изменения, можем выделить определенные тренды. Общий тренд – это, конечно, унификация и упрощение, продиктованные ритмом современной жизни, ее динамичностью. Эта тенденция охватывает и грамматические, и лексические формы. Меняется отношение к уместности тех или иных языковых средств в определенных условиях общения: то, что было «табу» теперь смело входит в оборот, и многие явления, противоречащие правилам.

1. Дальнейшая унификация:

- сокращение лексического материала и упрощение грамматических форм;
- унифицирование многих форм региональных диалектов; увеличение фонетической вариативности;
- облегчение произношения.

2. Повсеместное использование сокращений – продолжение первого тренда.

Процесс развития языка «по принципу наименьшего усилия» или «закону экономии речевых средств». Причина повсеместного использования сокращений – в избыточности информации.

Интересно, что в языке «приживаются» как благозвучные аббревиатуры, произносить которые вполне удобно, как, например, **Pa system** (**public address system**), **RAM** (**random-access memory**), **SWAT** (**special weapons and tactics**) употребляются в юриспруденции; **MEDLORS** (**Medical Literature Analysis and Retrieval System**) в медицине, так и совершенно неудобные для произношения, как, например, **IATEFL** (**International Association of Teachers of English as a Foreign language**).

Для английского языка в принципе характерна тенденция к односложности: мы используем **pop** вместо **popular**; **op** вместо **operation**, а также **op** вместе **opportunity**; **up** вместо **promote**, **lab** вместо **laboratory**, **pic** вместо **picture**, **photo** вместо **photograph**.

Сокращения характерны и для устной речи, и для письменных документов различного характера.

3. Использование фразовых глаголов в функции существительных

Например, **outcast** – «изгой»; **underpass** – подземный переход; **intake** – потребление, **onset** – начало; **closing-down** – закрытие; **hand-me-downs** – поношенная одежда; **pick-me-up** – энергетический напиток, тоник; **knock-down prices** и т.п.

Эти слова по популярности опережают свои устоявшиеся в языке синонимы благодаря содержательности, яркости и убедительности.

4. «Либерализация» норм литературно-письменного языка

Эта тенденция связана с влиянием на развитие языка разнообразных социальных слоев, причем влиянием как на общую лексику, так и на специализированную, что приводит к дальнейшему развитию профессионального жаргона, прочно закрепившегося и в устной, и в письменной деловой коммуникации.

Кроме этого, все стили языка продолжают обогащать друг друга. Развивается и слэнг, но лишь некоторые слэнговые слова получают статус общеупотребительных.

5. Головокружительное развитие по всему миру Интернета и появление в нем разновидности письменного языка («new mode»).

6. Сохраняется большое количество диалектов

В большей степени в Великобритании, чем в США. Напомним — шотландский диалект, северные и центральные (восточно-центральные и западно-центральные), южные и юго-западные диалекты в Британии. США — восточно-английская группа, средне-атлантическая, юго-восточная, средне-западная группы.

Использованные источники:

1. Бубенникова О.А. О современной культурно-лингвистической ситуации в Англии // Вестник МГУ. Сер. 19, Лингвистика и межкультурная коммуникация. - 2014, - № 3.
2. Заботкина В. И. Новая лексика современного английского языка: Учебное пособие. - М.: Высшая школа, 2015
3. Пешехонов Е.В. О некоторых особенностях британского и американского вариантов английского языка // Иностранные языки и межкультурная коммуникация : сб. науч. ст. – М., 2016. – С. 54-64.
4. Швейцер А.Д. Американский вариант литературного английского языка: пути формирования и соврем. статус // Вопросы языкознания. – 2016. – № 6.
5. Флауэр Е.Н. Лингвистические аспекты языковой вариативности : [брит. и амер. варианты англ. яз.] // Язык, культура, диалог в контексте современности : сб. науч. тр. – СПб., 2016.

УДК - 159.9.075

Арифова А.Ю.

Кольчик Е.Ю.

СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ ТРЕНИНГ КАК СРЕДСТВО ПРОФИЛАКТИКИ ДЕВИАНТНОГО ПОВЕДЕНИЯ И ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ ИНФОРМАЦИОННО-ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПОДРОСТКОВ

Аннотация. В статье рассмотрены особенности профилактики девиантного поведения среди подростков и повышения уровня их информационно-психологической безопасности на основе использования социально-психологического тренинга. Проанализирована необходимость профилактики девиантного поведения. Определенное внимание уделено раскрытию сущности и форм тренинга как средства профилактики. На основе теоретических положений рассмотрены возможности создания тренинга для профилактики девиантного поведения и повышения уровня информационно-психологической безопасности подростков.

Ключевые слова: девиантное поведение, профилактика, тренинг, формы тренинга, воспитательный процесс

Arifova A.Y.

Kolchik E.Y.

SOCIO-PSYCHOLOGICAL TRAINING AS A MEANS OF PREVENTING DEVIANT BEHAVIOR AND INCREASING THE LEVEL OF INFORMATIONAL AND PSYCHOLOGICAL SAFETY OF

ADOLESCENTS

Annotation. The article discusses the features of prevention of deviant behavior among adolescents and increasing their level of information and psychological security through the use of socio-psychological training. The concept and types of prevention of deviant behavior are analyzed. Particular attention is paid to the disclosure of the nature and forms of training as a means of prevention. On the basis of theoretical positions, the possibilities of creating training for the prevention of deviant behavior and increasing the level of information-psychological safety of adolescents are considered.

Keywords: deviant behavior, prevention, training, forms of training, educational process

Постановка проблемы. Проблема профилактики девиантного поведения подростков была и остается актуальной для любого общества. Трансформационные процессы, происходящие в России, коснулись всех сфер общественной жизни, стали причиной существенных изменений в сознании и мировоззрении россиян. Осложненная социально-экономическая ситуация в стране, разрушение устоявшихся стереотипов, норм и традиций обусловили тенденцию к определенному снижению воспитательного потенциала семьи, распространению негативных проявлений поведения. Особое беспокойство вызывают асоциальные проявления поведения в молодежной среде, которые являются основой для деградации личности, становятся препятствием в осуществлении учебно-воспитательного процесса в образовательном учреждении и к тому же существенно вредят здоровью подростков.

Цель статьи — рассмотреть возможности социально-психологического тренинга как средства профилактики девиантного поведения и повышения уровня информационно-психологической безопасности подростков

Исследованию различных аспектов девиантного поведения, факторов его возникновения, поиску форм и методов профилактической работы и преодоления девиантного поведения посвящены труды многих отечественных ученых, таких как: Змановская Е. В., Тамазян С. К. и др. Однако, по нашему мнению, вопросы повышения уровня информационно-психологической безопасности девиантных подростков не являются разработанными.

Профилактика - использование совокупности мероприятий с целью предупреждения возникновения и развития отклонений. Эффективность профилактической деятельности может быть осуществлена при следующих условиях: направленность на искоренение источника дискомфорта у подростка в социальной среде, обретение подростком необходимого опыта предотвращения и разрешения проблем, сохранение здоровья, а также на свободное саморазвитие личности, которое осуществляется на основе моральных ценностей общества и сохранении индивидуальности.

Одним из эффективных видов методов профилактики девиантного

поведения выступает тренинг [3]. Тренинг является интерактивным обучением с применением мини-лекций (теоретическая основа), ролевых и деловых игр, специальных упражнений для закрепления навыков и умений, обсуждений и анализа конкретных ситуаций из профессионального опыта участников. Мы относим тренинг в первичной профилактике, поскольку он в большей степени носит информационный характер, направлен на формирование у личности неприятия и категорического отказа от определенных стандартов поведения и негативных привычек.

В настоящее время можно выделить такие формы тренинга (в контексте профилактики девиантного поведения и повышения уровня информационно-психологической безопасности):

1. Тренинг резистентности (устойчивости) к негативному информационному влиянию. В ходе тренинга изменяются установки на девиантное поведение, формируются навыки распознавания рекламных стратегий, дается информация о возможном негативном влиянии информационных источников.

2. Тренинг асертивности или аффективно-ценностного обучения. Базируется на том, что девиантное поведение непосредственно связано с эмоциональными нарушениями. Для предотвращения данной проблемы подростков обучают распознавать эмоции, выражать их приемлемым образом и продуктивно справляться со стрессом. В ходе групповой психологической работы также формируются навыки принятия решения, повышается самооценка, стимулируются процессы самоопределения и развития позитивных ценностей.

3. Тренинг формирования жизненных навыков. Под жизненными навыками понимают наиболее важные умения лица. Прежде всего это умение общаться, поддерживать дружеские связи в личном общении без использования социальных сетей. Также это способность принимать на себя ответственность, ставить цели, отстаивать свою позицию и интересы. Наконец, жизненно важны навыки самоконтроля, уверенного поведения, изменения себя и окружающей ситуации [2].

Указанные положения были учтены в процессе содержательного и методического наполнения тренинговой программы «Мой выбор — моральная устойчивость», целью которой было активизация моральной саморегуляции подростков как эффективного средства противодействия деструктивному информационному воздействию.

Содержание тренинговой программы было построено на личностном общении, которое включало поддержку, доверие, сопереживание; использование диалога как основной формы коммуникации, моделирование жизненных ситуаций. Программа также предусматривала формирование у участников чувства собственного достоинства, повышение самооценки, побуждение к самопознанию и самоанализу.

Целевую аудиторию составляли участники подросткового возраста - учащиеся 9-11 классов СОШ №7 г.Симферополя.

Цель тренинга - активизация моральной саморегуляции подростков как эффективного средства противодействия деструктивному информационному воздействию. Цель тренинга была конкретизирована в следующих задачах:

1. проинформировать подростков о негативных последствиях деструктивного информационного воздействия;
2. развить у участников социальную компетентность и критическое мышление;
3. способствовать совершенствованию личной нравственной саморегуляции и осознанию значимости морально-волевых качеств у подростков;
4. сформировать нравственное сознание и самосознание подростков;
5. сформировать навыки ответственного поведения у подростков.

Критериями эффективности внедрения программы тренинга считались нравственные знания и умения, которые участники получили в процессе группового участия. Они должны были знать и осознавать следующие факторы: рискованное влияние негативных социальных факторов и аддикций; правила безопасного поведения в случаях негативного информационного влияния (СМИ, Интернет); существующие моральные нормы в обществе.

После прохождения программы подростки должны уметь:

1. проводить первичный морально-психологический анализ информационного воздействия;
2. применяя приемы критического восприятия информации, отслеживать последствия психологически опасных ситуаций, манипуляций СМИ и в Интернете;
3. выступать инициатором создания межличностного взаимодействия на основе нравственных ценностей;
4. осознанно выбирать моральный стиль поведения и противостоять сложным ситуациям взаимодействия с ближайшей средой и с миром вообще.

Раскрывая особенности структуры и содержания тренинговой программы, стоит отметить, что она была рассчитана на 22 часов и состояла из 17 тем, условно разделенных на три части (блока).

Первый блок (5 тем, общей продолжительностью 5:00) ориентирован на развитие нравственного самосознания, самопознания и формирования у подростков жизненных ценностей и смыслов, обуславливающих личностную моральную сферу.

Второй блок (7 занятий, общая продолжительность 9:00) имел целью обучать участников идентифицировать рискованное информационное воздействие (формирование критического мышления); осуществлять профилактику деструктивных воздействий (социальная компетентность), что необходимо для формирования противодействия психологическому манипулированию.

Третий блок (5 тем, 7:00) был направлен на выработку механизмов нравственной саморегуляции, становление ответственного поведения в ситуациях принятия решения, дальнейшего развития критического

мышления, необходимого для анализа механизмов манипулирования в информационной среде.

Каждый из блоков тренинговой программы можно использовать как в предложенном порядке, так и отдельно для проведения кратковременных тренингов, семинаров, мастер-классов, воспитательных часов и пр.

Тренинговые занятия проводились один раз в неделю. В просторном помещении для занятий стулья для участников были расставлены по кругу.

Участники на первой встрече были ознакомлены со спецификой, задачами, содержанием и структурой тренинговой программы. Для лучшего восприятия ее участниками, мы дали названия самой программе, трем тренинговым блокам и всем семнадцати занятиям, которые образно отражали их содержательное наполнение.

На занятиях по нашей программе использовались различные упражнения и методы, направленные на развитие социальных умений; рефлексивный анализ социальных ситуаций; принятие решений в ситуациях морального выбора; для формирования критического мышления и исследовательского отношения к социальным проблемам организовывалось проведение групповых дискуссий, а мини-лекции носили социально-просветительское направление. Участники с удовольствием участвовали в ролевых играх, целью которых было формирование приоритетности нравственного выбора, обучение отказу от опасных предложений в Интернете. При обсуждении игры, ведущий спрашивал зрителей: кто вам понравился больше, кто был более убедительным? насколько реальна ситуация, которую сейчас разыгрывали? У актеров узнавали: «Что с вами происходило во время игры? Что было неожиданным, самым трудным? ».

При формировании критического мышления как способа противостояния манипуляциям, мы знакомили подростков с таким методом логического анализа, как «карта понятий», анализировали наличие вредных привычек за изображаемыми силуэтами и т. д. Также для формирования критического мышления мы применяли в тренинге элементы видеолектория, просматривая видеоролики социальной рекламы о вреде алкоголя, курения, наркотиков, фрагменты передач о компьютерной наркомании и обсуждали эти сюжеты в группе по следующей технологии: I этап - шеринг (от англ. To share - делиться), а II - рефлексия [4]. В шеринге предметом анализа были поведенческие модели героев видеосюжетов. Участники выступали в роли экспертов, наблюдателей и формировали обратную связь с героями: отмечали их личностные характеристики, которые помогали / или мешали в достижении определенной цели. При рефлексии ведущий «перебрасывал мостик» от проанализированного сюжета в реальную жизнь участников. На этом завершающем этапе обсуждения формировались т. н. «сухие остатки», которые делали вклад в запланированные ведущим личностные изменения.

В конце каждого социально-психологического тренинга подросткам рекомендовалось выполнить дома самостоятельные письменные задания в «Тетради самовоспитания моральной устойчивости», или другие виды

творческой работы, целью которых было поддержание интереса к самосозиданию, развитие стремления к самосовершенствованию, создание условий для активизации внутреннего диалога, саморефлексии, самоанализа, интроспекции и т. д. Домашние задания для самовоспитания были разработаны в соответствии с темой занятия, на котором они предлагались, чтобы таким образом закрепить пройденный материал и предоставить возможность подросткам лучше узнать себя (направленность, ценности, интеллектуально-волевую сферу, мотивацию и т.д.). Результаты проделанной дома работы подростки презентовали в начале следующей встречи до объявления следующей темы занятия.

Например, при рассмотрении темы «Мои ориентиры внутреннего роста» участникам была рассказана восточная притча «Важнейшие вещи», целью которой было осознание участникам иерархии жизненных ценностей, проводилась беседа «Составляющие семейного счастья», а дома им предлагалось сделать коллаж из рисунков и журнальных вырезок «Мои ценности». Для этого подростки должны были вспомнить все самое ценное, что у них есть, за что они благодарны своей судьбе, затем найти изображения своих ценностей и подготовить рассказ о своем коллаже на следующую встречу.

Для формирования морально-волевой саморегуляции, самоконтроля участники анализировали и приводили примеры форм самоконтроля, которые предлагал ведущий: самоодобрение, самонаказание, самоприказ, самоубеждение, самооправдание. Также их просили привести свои варианты команд нравственной саморегуляции. Участников знакомили с основами аутотренинга, техникой принятия взвешенных решений.

Формированию ответственности как морально-волевого качества было отведено немало времени (120 мин.). Эффективным оказалась упражнение «Осознание мотива поступка». Участники записывали на листах личный опыт в следующих ситуациях:

- 1) когда делали что-то для другого человека потому, что боялись его или еще чьего гнева, обвинения, наказания;
- 2) случай, продиктованный стремлением подражать социальной норме, «быть как все», «не выделяться»;
- 3) случай, когда ему было очень трудно, но он пошел против воли других и социальной нормы, потому что чувствовал и считал, что так будет правильно.

Затем подростки рассказывали об этих случаях.

Подытоживая изложенный материал целесообразно сделать следующие выводы:

1. Социально-психологический тренинг является одной из эффективных форм занятий для расширения социального опыта, формирования морально-волевой саморегуляции поведения, критического мышления, самопознания, практического формирования нравственных умений и навыков у подростков.
2. Содержание тренинговой программы оправдано строить на

личностном общении, включающем поддержку, доверие, сопереживание; использование диалога как основной формы коммуникации, моделирование жизненных ситуаций.

3. Структура тренинга предусматривает последовательное прохождение участниками трех содержательных блоков, направленных на познание себя, уточнение факторов информационного риска в современной среде и умение делать нравственный и ответственный выбор.

Использованные источники:

1. Левин К. Теория поля в социальных науках: пер. с англ. / К. Левин. – СПб.: Ювента, 2000. – 406 с.
2. Петровская Л. А. Теоретические и методические вопросы социально-психологического тренинга / Л. А. Петровская. – М.: Изд-во Моск. ун-та, 1982. – 208 с.
3. Менделевич В.Д. Новые проблемы психологии и психопатологии девиантного поведения в период социальных перемен // Психиатрия и общество. Сб.научн.работ, посвященный 80-летию ГНЦ ССП им. В. Сербского. – М.: ГЭОТАР-МЕД, 2001. – С.144-151.
4. Трусъ А. А. Кинотренинг: технология и методика видеообсуждения / А.А.

List of references:

1. Levin K. field Theory in social Sciences: TRANS. with eng. / K. Levin. – SPb.: Juventus, 2000. - 406 p.
2. Theoretical and methodological issues of socio-psychological training / L. A. Petrovskaya. – M.: Izd-vo Mosk. UN-TA, 1982. - 208 p.
3. Mendelevich V. D. New problems of psychology and psychopathology of deviant behavior in the period of social change / Psychiatry and society. Sat.scientific.works, dedicated to the 80th anniversary of the SSC SSP them. B. Serbian. – M.: GEOTAR-MED, 2001. - P. 144-151.
4. Be afraid A. A. Sinotrading: technology and methodology for videonabludeniya / AA
5. Трусъ. – СПб.: Речь, 2001. – 191 с.

**ОСОБЕННОСТИ ИНФОРМАЦИОННО-ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ
БЕЗОПАСНОСТИ ПОДРОСТКОВ, СКЛОННЫХ К ДЕВИАНТНОМУ
ПОВЕДЕНИЮ**

Аннотация. В статье рассмотрены особенности информационно-психологической безопасности подростков, склонных к девиантному поведению. Отмечено, что девиантное поведение оказывается результатом противостояния новосформированных представлений подростка о собственной социальной среде и определенных эталонных в морально-этическом аспекте образов личности. «Опасный» контент в Интернете и медиа скорее усваивается девиантным подростком в силу простоты восприятия, и, как результат, у подростка деформируется уже сложившейся картина мира и социального окружения, еще более провоцируя девиантное поведение. В результате влияния определенной информации на подростка, уже склонного к девиантному поведению, формируется еще более деформированная личность, которая компенсирует свою «ущербность» в различных видах девиантного поведения.

Ключевые слова. Девиантное поведение, деструктивное воздействие, информационно-психологическая безопасность, информационно-психологическое воздействие, «опасный контент».

Arifova A.Y.
Kolchik E.Y.**PECULIARITIES OF INFORMATION-PSYCHOLOGICAL
SECURITY OF ADOLESCENTS TENDING TO DEVIANT BEHAVIOR**

Annotation. The article discusses the features of information and psychological safety of adolescents who are prone to deviant behavior. It is noted that deviant behavior is the result of a confrontation between the newly formed adolescents' ideas about their own social environment and certain reference images of personality in the moral and ethical aspect. "Dangerous" content on the Internet and media is rather absorbed by the deviant adolescent due to the simplicity of perception, and, as a result, the already existing picture of the world and social environment is deformed in the adolescent, further provoking deviant behavior. As a result of the influence of certain information on a teenager already prone to deviant behavior, an even more deformed personality is formed, which compensates for its "inferiority" in various types of deviant behavior.

Keywords. Deviant behavior, destructive impact, information and psychological security, information and psychological impact, "dangerous content".

Постановка проблемы. В настоящее время в связи с глобализацией

информационного пространства проблема информационной безопасности личности и общества становится все более актуальной. Расширение возможностей средств массовой коммуникации, возрастание роли информационных технологий в повышении эффективности воздействия на психику людей и общественное сознание сказываются и на формировании и развитии личности подростка.

Современные средства массовой информации и Интернет наполнены различной негативной информацией, не несущий глубокого смыслового и ценностного содержания. У подростков, уже склонных к девиантному поведению, ситуация отсутствия духовных ценностей и стремления к позитивному развитию собственной личности часто приводит к заполнению этой ниши иными, непродуктивными для развития личности занятиями.

В данном аспекте особенный интерес представляет информационная безопасность девиантных подростков. В результате влияния определенной информации на подростка, уже склонного к девиантному поведению, формируется еще более деформированная личность, которая компенсирует свою «ущербность» в различных видах девиантного поведения. Ввиду своей социальной некомпетентности личность становится жертвой отклоняющегося поведения - наступает девиантная виктимизация.

Цель статьи – рассмотреть особенности информационно-психологической безопасности подростков, склонных к девиантному поведению.

Отдельные аспекты данной темы рассмотрены в трудах психологов и социологов. Многочисленные исследования западных психологов описывает в своей книге Д. Майерс. Большинство этих работ посвящены анализу поведенческого аспекта, в частности, влияния просмотра сцен насилия на проявления агрессивного поведения. А. Т. Хлопьев также описывает многочисленные исследования в данной области и приводит собственные факты, которые подтверждают негативное влияние телевидения и компьютерных игр на психику детей [5].

Отечественные ученые также обращают внимание на негативное влияние телевидения. Л. И. Хромов исследовал влияние рекламы на психику детей и выяснил их повышенную сензитивность и некритичность к рекламной информации [6]. Грачев Г.В. изучал информационно-психологическую безопасность личности и пришел к похожим выводам [2].

С. Кушнарев отмечает, что романтизация преступной жизни, имеет место в современных сериалах и компьютерных играх, что приводит к увлеченности подростков этой темой и повышает вероятность совершения преступления и вхождения в преступные круги.

Исследования большинства авторов в основном направлены на изучение эмоциональных, мотивационных и когнитивных процессов, связанных с просмотром телепрограмм и игрой в компьютерные игры. Так, А. А. Гомбоева, исследуя роль телевидения в формировании ценностных ориентаций, приходит к выводу, что значительная часть телевизионной и

игровой продукции формирует негативные ценностные ориентации, внушает ложные представления о реальности, плохой вкус и т. п., что способствуют в дальнейшем формированию девиантного поведения.

Э. М. Андреев, А. В. Миронов, изучая правовую социализацию учащейся молодежи, отмечает, что российское телевидение, столь часто изображают сцены насилия, что молодежь перестает воспринимать их критически, а это в свою очередь формирует установки, способствующие совершению преступлений [1].

Итак, в исследованиях ученых подтверждается факт деструктивного воздействия на личность подростка, телевидения, компьютерных игр агрессивного содержания, доступность Интернет-сайтов сомнительного содержания и морально-ценностных качеств, а также засилье социальных сетей.

Подобная постановка вопроса обуславливает необходимость проведения масштабных научных исследований, посвященных изучению специфики воздействия информационных технологий и сети Интернет на психическую организацию современного подростка, склонного к девиантному поведению.

Информационно-психологическая безопасность личности (в узком смысле) - это состояние защищенности психики человека от негативного влияния, которое осуществляется путем внедрения деструктивной информации в его сознание или подсознание, что приводит к неадекватному восприятия им действительности.

Информационно-психологическая безопасность личности (в широком смысле) - это: надлежащий уровень теоретической и практической подготовки личности, при котором достигается защищенность и реализация ее жизненно важных интересов и гармоничное развитие независимо от наличия информационных угроз; способность государства создать условия для гармоничного развития и удовлетворения потребностей личности в информации независимо от наличия информационных угроз; обеспечение, развитие и использование информационной среды в интересах личности; защищенность от разного рода информационных угроз [6, с. 102].

Информационно-психологическая безопасность подростков в современных условиях нарушается за счет информационно-психологических воздействий, осуществляемых путем привлечения различных средств массовой информации (пресса, радио, телевидение, Интернет, кинематограф).

Информационно-психологическое воздействие (ИПВ) - это воздействие на сознание и подсознание личности и населения с целью внесения изменений в их поведение и мировоззрение. Базовыми методами ИПВ являются:

6. убеждение, обращенное к собственному критическому восприятию действительности объектом воздействия;

7. внушение, которое направляется на субъектов, некритично воспринимающих информацию.

Информационно-психологические воздействия на индивидуальное

сознание подростков может привести к двум видам взаимосвязанным изменениям:

- Во-первых, это изменения психики, психического здоровья подростков. Поскольку в случае информационных и психологических воздействий трудно говорить о границах норм и патологий, то показателем изменений могут быть потеря адекватности отражения в сознании и своем отношении к объективной действительности. Можно говорить о деградации личности, если формы отражения действительности упрощаются, реакции грубеют и осуществляется переход от высших потребностей (в самоактуализации, социальном признании) к низшим (физиологическим, бытовым).

- Во-вторых, этот сдвиг в ценностях, жизненной позиции, мировоззренческих ориентирах подростков. Такие изменения могут повлечь антисоциальные поступки, девиантное поведение и представляют опасность уже для всего общества и государства [2, с. 243].

В связи с этим актуальной является проблема информационно-психологической безопасности личности подростка, который имеет небольшой жизненный опыт, недостаточный уровень развития критического мышления. Девиантное поведение в данном случае является реакцией личности на деструктивную информацию.

В настоящее время медиа вызывают у человека психологическую напряженность, ценностную дезориентацию, неадекватное поведение, также являются существенными факторами возникновения и разворачивания девиантного поведения. Современная молодежь предпочитает пассивное потребление информации, которое не требует умственного напряжения, обращается к медиаисточникам, которые пропагандируют меркантильные ценности личности, «преукрашают» не лучшие качества человека.

В сети Интернет существуют группы людей, объединенных определенной идеей девиантного поведения, часто носящего подчеркнуто негативный характер. Группа единомышленников стремится всячески расширять собственный состав участников за счет привлечения новых членов. Особенно ярко такое стремление проявляется в среде пользователей-подростков.

С.К. Тамазян классифицировала сетевые социальные организации подростков по их назначению и роли на социально-негативные, социально-позитивные и социально-нейтральные.

К социально-негативным неформальным подростковым организациям, имеющим сетевую структуру, относятся: часть сообществ спортивных фанатов, некоторые религиозно-ориентированные сообщества, прежде всего языческого и сатанистского направлений, а также определенные, в первую очередь, агрессивно радикальные национально-патриотические сообщества.

Под определение «опасного» контента подпадают разнообразные материалы, но большинство исследователей фокусируются на содержащих сцены насилия (фильмы, музыка, изображения) и порнографию. В этой связи

упоминаются агрессивные высказывания, комментарии, выражения ненависти, а также контент, который может быть определен как оскорбительный. К данной группе угроз также можно отнести проявления экзгибиционизма в сети. «Опасный» контент является причиной возникновения следующих проблем:

а) подростки невольно сталкиваются с подобными материалами во время вполне «безобидных» сессий в интернете;

б) юные пользователи часто вполне компетентны, чтобы найти и получить доступ к запрещенному (родителями или законом) контенту;

в) произвольный или непроизвольный просмотр подобных материалов негативно сказывается на подростковой психике и поведенческой активности [5].

Девиантное поведение, в данном случае, оказывается результатом противостояния новосформированных представлений подростка о собственной социальной среде и определенных эталонных в морально-этическом аспекте образов личности. Иными словами, подросток реагирует на попытки отрицания уже сложившихся в нем представлений о нормах и ценностях, сложившихся механизмов реагирования. Некачественное социальное медиа скорее усваивается подростком в силу простоты восприятия, и, как результат, у подростка представляется уже сложившейся картина мира и социального окружения, которая может быть искривленной или вообще деструктивной, провоцируя девиантное реагирование [4].

Можно выделить ряд факторов, влияющих на обострение девиантных проявлений личности. К ним относятся:

- засилье информационного фактора развития личности (отсутствие адекватных «фильтров», которые сортировали бы поступающую на качественную, нужную, и ненужную, вредную)

- углубление виртуального взаимодействия в противовес реальной (и как следствие, отсутствие четких ориентиров между реальной и виртуальной жизнью лица);

- медиатизация социальной ситуации развития подростка (перенос социальной среды развития индивида с реального мира в виртуальную среду)

- нарушение коммуникативного развития личности (умений общаться с окружающими).

Вывод. Итак, информационно-психологическая безопасность подростков в современных условиях нарушается за счет информационно-психологических воздействий, осуществляемых путем привлечения различных средств массовой информации (пресса, радио, телевидение, Интернет, кинематограф). Проведенный анализ позволил выделить ряд факторов, влияющих на обострение девиантных проявлений подростка, среди которых: засилье информационного фактора развития личности; углубление виртуального взаимодействия в противовес реальной; медиатизация социальной ситуации развития подростка; нарушение коммуникативного развития личности подросткового возраста.

Использованные источники:

1. Андреев Э.М. Социальные проблемы интеллектуальной уязвимости и информационной безопасности / Э. М. Андреев, А. В. Миронов // Социально-гуманитарные знания. – 2000. – №4. – С.169–179.
2. Грачев Г.В. Информационно-психологическая безопасность личности: состояние и возможности психологической защиты. / Г.В. Грачев. – М. : РАГС, 2008. – 265 с
3. Змановская Е. В. Девиантология (Психология отклоняющегося поведения) : учеб. пособ. для студ. высш. учеб. заведений / Е. В. Змановская. – Изд. 3-е, испр., доп. – М. : Издательский центр «Академия», 2006. – 286 с.
4. Тамазян С. К. Сети социального взаимодействия подростков с девиантным поведением : автореф. дис. ... канд. социол. наук / Тамазян Стелла Карленовна. – Ставрополь, 2011. – 23 с.
5. Хлопьев А. Т. Средства массовой информации как источник информационно-психологической неустойчивости / А. Т. Хлопьев // Проблемы информационно-психологической безопасности: сборник статей и материалов конференций) / под ред. А. В. Брушлинского, В. Е. Лепского. – М., 1996. – 100 с.
6. Хромов Л. И. Информационная революция и виртуальное познание / Л.И.Хромов. – СПб.: ЗАО «ЭВС», 2000. – 124 с.

List of references:

1. Andreev E. M. Social problems of intellectual vulnerability and information security / E. M. Andreev, A.V. Mironov // Social and humanitarian knowledge. - 2000. - №4. - P. 169-179.
2. Grachev G. V. Information and psychological security of personality: the state and possibilities of psychological protection. / G. V. Grachev. - Moscow: rags, 2008. - 265 s
3. Zmanovskaya E. V. Deviantology (Psychology of deviant behavior) : studies. benefit. for students. higher. studies'. institutions / E. V. Zmanovskaya. – Ed. 3-e, Rev., DOP. - M.: publishing center "Academy", 2006. - 286 p.
4. Tamazyan S. K. networks of social interaction of adolescents with deviant behavior : autoref. dis. ... kand. sociology. Sciences / Tamazyan Stella marlenovna. - Stavropol, 2011. 23 PP –
5. Flakes A. T. Mass media as a source of information and psychological instability / A. T. Flakes // problems of information and psychological security: collection of articles and materials of conferences) / ed.A.V. Brushlinsky, V. E. Lepsky. - M., 1996. - 100 PP –
6. Khromov L. I. Information revolution and virtual cognition / L. I. Khromov. – SPb.: CJSC "EMU", 2000. - 124 p.

ПОНЯТИЕ И ВИДЫ ДЕВИАНТНОГО ПОВЕДЕНИЯ В ПОДРОСТКОВОМ ВОЗРАСТЕ

Аннотация. В статье автор исследует склонность подростков к отклонениям в поведении. Раскрыто понятие девиантного поведения подростков. Рассмотрены особенности аморального, делинквентного, саморазрушительного поведения подростков. Выделены критерии агрессивности поведенческих проявлений в подростковом возрасте.

Ключевые слова: подросток, девиантное поведение, девиант, аморальное поведение, делинквентное поведение, саморазрушительное поведение, социальная норма.

Arifova A.Y.
Kolchik E.Y.

CONCEPT AND TYPES OF DEVIANT BEHAVIOR IN ADOLESCENT AGE

Annotation. In the article, the author explores the tendency of adolescents to deviations in behavior. The concept of deviant behavior of adolescents is disclosed. The features of the amoral, delinquent, self-destructive behavior of adolescents are considered. Criteria of aggressiveness of behavioral manifestations in adolescence are highlighted.

Keywords: adolescent, deviant behavior, deviant, amoral behavior, delinquent behavior, self-destructive behavior, social norm.

Постановка проблемы. Процессы трансформации, которые происходят в современном российском обществе и означают переход к новой модели развития, сопровождаются глубоким кризисом, охватившим все сферы общества. Фактически, российский социум находится сегодня в состоянии ценностно-нормативной дезинтеграции, то есть социальной аномии (состояние общества, когда старые нормы и ценности уже не соответствуют реальным отношениям, а новые еще не утвердились), которая проявляется как на макро-, так и на микросоциальном уровнях организации общества. При этом происходит заполнение социального пространства девиантными ценностями, нарушением или игнорированием значительной частью индивидов существующих норм права и морали.

Актуальность данной темы заключается в том, что в условиях кризисного состояния общества личность оказалась в сложной ситуации выбора ценностей, приоритетов, средств адаптации, и наиболее остро эта проблема проявляется в молодежной среде.

Цель статьи – исследовать понятие и виды девиантного поведения в подростковом возрасте.

Анализ последних исследований и публикаций. Психологи (Е.Змановская, Л.Олифиренко), правоведы (В.Васильев, В.Пирожков), социологи (В.Иванов, С.Тамазян) исследовали различные аспекты проблемы девиантного поведения подростков и обнародовали весомые достижения по этой теме. Анализ научных источников позволяет утверждать, что на сегодня в значительной мере раскрыт вопрос о сущности девиантного поведения, однако остаются неопределенными виды и критерии девиаций подростков.

Девиантное поведение (поведение с отклонениями) [от позднелат. *deviatio* - отклонение] - это поведение человека, которое не соответствует принятым в обществе нормам и ролевым ожиданиям.

Девиация - широкий спектр отклонений поведения личности от традиционных в данном обществе нормативов поведения. Девиантность - это проявление нарушения социальной регуляции поведения, дефектности психической саморегуляции. Девиант - индивид, отличающийся по своим характеристикам от основной массы ему подобных. Девиант может быть как отрицательным - в худшую сторону - так и положительным.

Социальная норма - это явление группового сознания в виде представлений, которые разделяет группа, и наиболее частых суждений членов группы о требованиях к поведению с учетом социальных ролей, которые создают оптимальные условия бытия [4, с.514].

Девиация включает следующие компоненты:

- 1) девиант как носитель девиантного поведения;
- 2) социальная норма или социальные ожидания, которые являются критерием оценки поведения как девиантного;
- 3) социальная группа (в том числе и общество в целом), реагирующая на эту девиантное поведение [1, с.88].

Границы поведения с отклонениями часто довольно трудно определить. Изменения в обществе приводят к изменению норм, а следовательно, и видов поведенческих девиаций. Поэтому на социальном уровне поведение с отклонениями - это одна из возможных форм взаимоотношений между обществом и лицом; это устойчивое поведение лица, отклоняющееся от наиболее важных социальных норм, причиняя реальный вред обществу или самой личности, а также сопровождающееся ее социальной дезадаптацией. На личностном уровне поведение с отклонениями проявляет себя как социальная позиция лица, выступающего в форме девиантного стиля и образа жизни. Она приводит к конфликту девиантного лица с социальным окружением и его социальной дезадаптацией [1, с.41].

Таким образом, девиантное поведение подростка можно определить как отклонение от принятых в данном конкретно-историческом обществе норм межличностных взаимоотношений: действий, поступков, высказываний, совершаемых в рамках психического здоровья лицами подросткового возраста. Девиант-подросток, согласно данному подходу, сознательно или неосознанно стремится разрушить собственную самооценку, лишить себя уникальности, не позволить себе реализовать имеющиеся задатки [2].

В работах М.А.Галагузовой употребляются термины «дети с девиантным поведением», «дети с деструктивным поведением», а также «дезадаптированные дети» [3]. По мнению исследовательницы, все эти понятия очень близки, они имеют социально-психологическое содержание и характеризуют эту категорию детей с позиции социальной нормы, а точнее, несоответствия ей.

В соответствии с перечисленными критериями можно выделить следующие группы поведения подростков с отклонениями:

- аморальное (асоциальное, внешне деструктивное, маргинальное, пограничное) поведение;
- делинквентное (антисоциальное, противоправное) поведение;
- саморазрушительное (диссоциальное, аутодеструктивное) поведение.

Аморальное поведение подростков - это поведение, которое отклоняется от выполнения морально-этических норм, непосредственно угрожая благополучию межличностных отношений [1, с.47]. Оно находится на грани социальных норм, размывает и расширяет границы норм, вызывает напряжение окружающих людей. Это совокупность поступков, характеризующихся отрицательным отношением подростка к этике и морали, прежде всего, к общечеловеческим ценностям, в частности, к дисциплинированности, чувству долга, уважения к окружающим, вежливости, честности, нарушение которых предусматривает общественное осуждение. Подросток с таким поведением выражает готовность к противоправным действиям в случае уменьшения надзора за его поведением, действует правомерно только вследствие личного расчета, страха перед наказанием, понимание выгоды законопослушности.

Делинквентное поведение - это поведение, противоречащее правовым нормам, которое угрожает социальному порядку и благополучию окружающих людей. Оно включает любые действия или бездействия, запрещенные законодательством в форме противоправных и антиобщественных действий. Для подростков характерны такие виды делинквентного поведения, как хулиганство, кражи, грабежи, вандализм, физическое насилие, торговля наркотиками.

Саморазрушительная поведение - это поведение, отклоняющееся от медицинских и психологических норм, угрожающее целостности и развитию самой личности. Саморазрушительное поведение подростков выступает в следующих основных формах: суицидальное поведение (самоубийство), аддиктивное поведение (пищевая зависимость, химическая зависимость - злоупотребление психоактивными веществами, нехимические аддикции - сексуальные аддикции, игровая, компьютерная, интернет-зависимость и др.), аутичное поведение (выбор одиночества, аскетизма, отшельничества) и пр.

Спецификой аутодеструктивного поведения (аналогично предыдущим формам) в подростковом возрасте является ее опосредованность групповыми ценностями. Группа, в которую включен подросток, может порождать такие формы аутодеструкции: самопорезы, наркотическую, компьютерную или

пищевую аддикции, реже - суицид.

Можно выделить следующие критерии агрессивности поведенческих проявлений у подростков:

а) Нарушение социальных норм, принятых на определенном уровне социального и культурного развития социальной общности, которое может принимать различные формы и уровни (антиобщественное, противоправное, криминальное поведение).

б) Систематическая повторяемость. Девиантное поведение подростка в большинстве случаев - это система поступков или проступков. Оно не сводится к одному поступку, поэтому необходимо учитывать наличие:

- систематического нарушения подростком социальных норм поведения;

- систематического нарушения подростком дисциплинарных норм;

- систематического нарушения подростком эмоционального микроклимата в его непосредственном социальном окружении.

в) Деструктивная направленность. Девиантное поведение подростка наносит ущерб самой личности и представляет опасность для окружающих. Оно включает как деструктивные, так и аутодеструктивные действия и поступки данной категории лиц.

г) Продолжительность действия. К девиантному поведению можно отнести поступки подростков, имеющих длительный характер, то есть наблюдаются обычно больше шести месяцев [6, с.39].

д) Активность и пассивность неприятия типовых норм. Девиантное поведение подростков может приобретать характер не только активного, но и пассивного неприятия типичных для общества норм и правил жизнедеятельности (дезадаптация, депривация, трудновоспитуемость, педагогическая запущенность).

е) Несоответствие социально-возрастным нормам и половой принадлежности несовершеннолетнего (например, драчливость девочек).

е) Выход за пределы индивидуальных вариаций. Девиантное поведение подростка рассматривается в пределах медицинской нормы, но она не отождествляется с психическими заболеваниями и патологическими состояниями, хотя нередко с ними сочетается.

ж) Изменчивость реакции подростка (что подтверждает его податливость социально-педагогическому воздействию) на неприемлемые для него социальные ситуации, в том числе «недостаточное» или «чрезмерное воспитание». Это отличает такое поведение от патологических реакций, которые в большинстве случаев не зависят от социальной ситуации [5].

Выводы. Итак, девиантное поведение подростка - система поступков несовершеннолетнего, выходящих за обще принятое представление о нормальном (нормативном) поведении в определенной сфере общественных отношений и носящее деструктивный характер. Причинами девиантного поведения подростков могут быть особенности взаимосвязи и взаимодействия человека с окружающим миром, социальной средой и самим собой; они

являются результатом конкретного стечения необходимых и случайных обстоятельств социализации человека.

Использованные источники:

1. Змановская Е. В. Девиантное поведение личности и группы : учебное пособие / Е. В. Змановская, В. Ю. Рыбников. – СПб. : Питер, 2010. – 352 с.
2. Коповая О. В. Профилактика и коррекция девиантного поведения подростков в условиях общеобразовательной школы: учебное пособие [Электронный ресурс] / О. В. Коповая, А. С. Коповой. – Саратов : Изд. центр «Наука», 2008. – 80 с. – Режим доступа : http://www.studmed.ru/kopovaya-ov-kopovoy-as-profilaktika-i-korreksiya-deviantnogopovedeniya-podrostkov-v-usloviyah-obscheobrazovatelnoy-shkoly_c51af1b0f25.html
3. Методика и технологии работы социального педагога / под ред. М.А. Галагузовой, Л.В. Мардахаева. – М.: Академия, 2002. – 192 с
4. Новейший психологический словарь / В. Б. Шапарь, В. Е. Россаха, О. В. Шапарь; под общей ред. В. Б. Шапарь. — Ростов н/Д.:Феникс, 2005. — 808 с.
5. Психология подростка / под ред. А.А.Реана.- СПб.: Прайм-Еврознак, 2003. - 480 с.
6. Тамазян С. К. Сети социального взаимодействия подростков с девиантным поведением : автореф. дис. ... канд. социол. наук / Тамазян Стелла Карленовна. – Ставрополь, 2011. – 23 с.

List of references:

1. Zmanovskaya E. V. Deviant behavior of individuals and groups : a tutorial / E. V. Zmanovskaya V. Y. Rybnikov. – SPb. : Peter, 2010. - 352 p.
2. Kopova O. V. Prevention and correction of deviant behavior of adolescents in secondary schools: a training manual [Electronic resource] / O. V. Kopova, A. S. Kopovoy. - Saratov: Ed. center "Science", 2008. - 80 p. - access Mode : http://www.studmed.ru/kopovaya-ov-kopovoy-as-profilaktika-i-korreksiya-deviantnogopovedeniya-podrostkov-v-usloviyah-obscheobrazovatelnoy-shkoly_c51af1b0f25.html
3. The methodology and technologies of social work of the teacher / under the editorship of M. A. Galiguzova, L. V. Mardahaev. - Moscow: Academy, 2002. - 192 sec –
4. Latest psychological dictionary / V. B., Shapar, V. E. Rossiya, O. V. Shapar; under the General editorship of V. B. Shapar. - Rostov n / D.: Phoenix, 2005. - 808 p.
5. Psychology of the adolescent, ed. by A. A. Reina.- SPb.: Prime-Euroznak, 2003. 480 PP .
6. Tamazyan S. K. networks of social interaction of adolescents with deviant behavior : autoref. dis. ... kand. sociology. Sciences / Tamazyan Stella marlenovna. - Stavropol, 2011. 23 PP –

*Астахова Д.А.
студент 3 курса*

*Давыдова А.Н.
студент 3 курса*

*«факультет корпоративной экономики и предпринимательства»
ФБГОУ ВО «Новосибирский государственный университет
экономики и управления»*

*научный руководитель: Халтурина О.А., к.э.н.
доцент*

Россия, г. Новосибирск

ФИНАНСОВЫЕ РИСКИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ

Аннотация: в статье рассматриваются особенности финансирования образовательной деятельности в РФ и в других странах мира. В динамике рассмотрены расходы на образование из федерального и консолидированных бюджетов РФ. Показано место РФ среди других стран по доле государственных расходов на образование. Приведено понятие финансовых рисков и их место в образовательной сфере.

Ключевые слова: расходы, финансирование, бюджет, образование, риск

Astakhova D.A.

Davydova A.N.

students

3 course, "Faculty of corporate Economics and entrepreneurship"

Supervisor: Khalturina O.A.

candidate of economic Sciences, associate Professor

associate Professor of " Corporate governance and Finance»

IN the state budgetary educational institution "Novosibirsk state

University of Economics and management»

Russia, Novosibirsk

FINANCIAL RISKS IN THE ACTIVITIES OF EDUCATIONAL INSTITUTIONS

Annotation: the article discusses the features of financing educational activities in Russia and in other countries. In dynamics, the costs of education from the Federal and consolidated budgets of the Russian Federation are considered. The place of the Russian Federation among other countries on the share of public spending on education is shown. The concept of financial risks and their place in the educational sphere is given.

Keywords: expenses, financing, budget, education, risk

Согласно ГК РФ, существуют коммерческие и некоммерческие организации: юридическими лицами могут быть организации, которые

преследуют извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности (коммерческие организации), либо организации, которые не имеют извлечение прибыли в качестве такой цели и не распределяют полученную прибыль между участниками (некоммерческие организации) [1].

Во второй главе Федерального закона от 12 января 1996 г. № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях» (Статья 9.1. Государственные, муниципальные учреждения) выделяется несколько форм некоммерческих организаций, одними из которых являются государственные и муниципальные учреждения. Их типами признаются автономные, бюджетные и казенные. Образовательные организации создаются в одной из перечисленных форм и имеют автономный, бюджетный или казенный тип [2].

Образовательная деятельность является одной из основополагающих, которая напрямую связана с развитием государства, с его экономическим положением, с местом, которое оно занимает на международной арене. Именно поэтому необходимо поддерживать стремление населения быть образованными, получать новые знания.

Несмотря на высокую значимость образовательной деятельности, в 2018 г. наблюдается тенденция сокращения выделяемых денежных средств из федерального бюджета на ее финансирование. Государственные расходы на образование по отдельным уровням бюджетной системы представлены в таблице 1 [7, С. 20].

Таблица 1 – Динамика государственных расходов в России на образование по отдельным уровням бюджетной системы с 2005 г. по 2018 г.

Показатель	2005 г.		2010 г.		2015 г.		2018 г.	
	млрд руб.	доля расходов в бюджете, %	млрд руб.	доля расходов в бюджете, %	млрд руб.	доля расходов в бюджете, %	млрд руб.	доля расходов в бюджете, %
Федеральный бюджет	162,1	4,6	442,8	4,4	628,4	3,9	597,8	3,6
Консолидированные бюджеты субъектов РФ	628,6	21,4	1450,9	21,9	2472,5	26,1	2546,9	25,6
Итого	790,7		1893,7		3100,9		3144,7	

В сумме федеральные расходы на образование и расходы консолидированных бюджетов субъектов РФ увеличиваются в сравнении с 2005 г. на 1103 млрд. руб. (139,49 %) в 2010 г., 2310,2 млрд. руб. (292,17 %) в 2015 г., 2354 млрд. руб. (297,71 %) в 2018 г.

При сравнении федеральных расходов 2005 г. в денежном выражении с 2010 г., 2015 г., 2018 г. наблюдается их увеличение на 280,7 млрд. руб. (173,16%) в 2010 г., 466,3 млрд. руб. (287,66 %) в 2015 г. и 435,7 млрд. руб. (268,78 %) в 2018 г.

При анализе консолидированных бюджетов с 2005 г. так же заметно увеличение расходов на образование на 822,3 млрд. руб. (131,92 %) в 2010 г., 1843,9 млрд. руб. (293,33 %) в 2015 г., 1918,3 млрд. руб. (305,17 %) в 2018 г. При анализе расходов видно, что рост расходов на образование обеспечивают в большей доле расходы консолидированных бюджетов. Наблюдается тенденция уменьшения финансирования образовательной деятельности в процентах ко всем федеральным расходам, при этом растет доля данной статьи в консолидированных бюджетах субъектов РФ.

В 2015 году в денежном выражении наблюдается резкое увеличение финансирования образовательной деятельности, как за счет средств федерального бюджета, так и за счет бюджетов субъектов РФ.

Для наглядности федеральные расходы по пяти формам обучения с 2011 г. по 2019 г. представлены в таблице 2 [5].

Основная часть расходов федерального бюджета направлена на финансирование ВУЗов. Как правило, среднее профессиональное, общее и дошкольное образование находится на региональном обеспечении, следовательно, при сокращении расходов федерального бюджета больше всего страдают высшие учебные заведения.

Таблица 2 – Динамика федеральных расходов в России по формам обучения с 2011 г. по 2019 г., млрд. руб.

Направления обучения	2011 г.	2013 г.	2015 г.	2017 г.	2019 г.
Высшее образование	602,2	661,2	534	473,9	458
Общее образование	83,9	89,5	38,6	16,8	13,6
Дошкольное образование	8,3	77	37,2	3,1	2,9
Среднее профессиональное образование	52,7	6	10,7	8,3	6,8
Переподготовка и повышение квалификации	10,4	9	7,9	3,1	5,5
Итого:	757,5	842,7	628,4	505,2	486,8

Ежегодная сумма финансирования по всем формам обучения снижается с 2011 г., кроме 2013 г., когда рост расходов составил 85,2 млрд. руб. (11,25 %) по сравнению с 2011 г.

В 2015 г. произошло сокращение федеральных расходов в сравнении с 2011 г. на 129,1 млрд. руб. (17,04 %), в 2017 г. на 252,3 млрд. руб. (33,31 %), в 2019 г. на 270,7 млрд. руб. (35,74 %). С 2013 г. наблюдается постепенное уменьшение финансирования по всем направлениям обучения (среднее профессиональное - с 2015 г.).

В сравнении 2011 г. с 2013 г. федеральные расходы на высшее образование увеличились на 59 млрд. руб. (9,8 %), на общее образование – на 5,6 млрд. руб. (6,67 %), дошкольное – на 68,7 млрд. руб. (827,7 %), расходы на среднее профессиональное образование уменьшились на 46,7 млрд. руб. (88,61 %). На переподготовку и повышение квалификации государство выделило в 2013 г. на 1,4 млрд. руб. (13,46 %) меньше, чем в 2011 г.

В сравнении 2011 г. с 2015 г. федеральные расходы на высшее образование снизились на 68,2 млрд. руб. (11,33 %), на общее образование – на 45,3 млрд. руб. (53,99 %), на дошкольное повысились на 28,9 млрд. руб. (348,19%). На среднее профессиональное образование, переподготовку и повышение квалификации расходы сократились на 42 млрд. руб. (79,69 %) и 2,5 млрд. руб. (24,04 %) соответственно.

В сравнении 2011 г. с 2017 г. федеральные расходы на высшее образование сократились на 128,3 млрд. руб. (21,31 %), на общее образование – на 67,1 млрд. руб. (79,98 %), дошкольное – на 5,2 млрд. руб. (62,65 %), расходы на среднее профессиональное образование уменьшились на 44,4 млрд. руб. (84,25 %). На переподготовку и повышение квалификации государство выделило в 2017 г. на 7,3 млрд. руб. (70,19 %) меньше, чем в 2011 г.

В сравнении 2011 г. с 2019 г. федеральные расходы на высшее образование снизились на 144,2 млрд. руб. (23,95 %), на общее образование – на 70,3 млрд. руб. (83,79%), дошкольное – на 5,4 млрд. руб. (65,06%), среднее профессиональное – на 45,9 млрд. руб. (87,1 %). На переподготовку и повышение квалификации государство выделило в 2019 г. на 4,9 млрд. руб. (47,12 %) меньше, чем в 2011 г.

Основной удельный вес в финансировании образовательной деятельности занимает высшее образование: 79% в 2011 г., 78% в 2013 г., 84% в 2015 г., 93% в 2017 г. и 94% в 2019 г. Таким образом, наблюдается ежегодное увеличение финансирования высшего образования за счет федерального бюджета в процентном выражении в сравнении с остальными формами обучения.

По данным новостного портала РИА Новости за 2017 год известно, что Индия и Россия тратят на образование меньше остальных стран БРИКС. Результаты исследования ученых Российского университета дружбы народов (РУДН) показывают существенные различия в структуре расходов на образования разных стран. Процент государственных расходов, потраченных на образование, составил 20,6% в ЮАР, 16,3% — в Китае, 14,6% — в Бразилии, 12% — в России и 11,3% — в Индии [6].

Также ученые установили, что Россия, в сравнении с другими странами, расходует значительные ресурсы на дошкольное и высшее образование. Бразилия основные средства направляет на среднее школьное образование. Китай и Индия две трети расходов тратят на дошкольное, начальное и среднее образование.

Кроме того, исследование показало, что в странах БРИКС отличается число учащихся, которое приходится в стране на одного учителя. Так, например, самые большие по численности классы начальной школы в ЮАР и Индии — здесь на каждого учителя приходится 32 ученика, в то время как в Китае этот показатель составляет всего 16 учащихся. В России и Бразилии на каждого педагога приходится в среднем по 21 ученику [6].

В таблице 3 представлены динамика государственных расходов стран

на образование [7, С. 12, 8].

Таблица 3 - Динамика государственных расходов стран на образование в процентах к ВВП, %

Страна	2010 г.	2016 г.
Великобритания	5,6	4,8
Германия	4,6	3,7
Италия	4,7	3,6
Канада	4,8	4,5
Республика Корея	5,0	4,6
Россия	4,1	3,6
США	5,4	4,2
Франция	5,9	4,8
Швеция	7,3	5,2
Япония	3,8	3,2

По состоянию на 2010 год Россия занимала 98 место из 153 в списке – рейтинге стран мира по уровню расходов на образование. Данный показатель – это отношение общих объемов государственных и частных расходов на образование в течение календарного года к валовому внутреннему продукту, величина выражается в процентах.

В 2010 г. расходы образовательной деятельности в РФ составляют 4,1% ВВП. К 2016 г. ситуация изменилась: данный показатель снизился на 0,5% и достиг отметки 3,6%. По-прежнему более высокие результаты наблюдаются у Канады, США, Франции, Германии.

Отечественная система высшего образования в течение длительного времени финансировалась за счет муниципального и федерального бюджетов, поэтому риски в деятельности университета практически отсутствовали. В настоящее время ситуация изменилась. Центральное место в оценке рисков образовательной деятельности занимают финансовые риски. Под финансовым риском в широком смысле слова следует понимать «возможность возникновения неблагоприятных последствий в форме потери дохода и капитала в ситуации неопределенности в ходе хозяйственной деятельности» [4, С. 61].

При недостаточном финансировании образовательной сферы может возникнуть ряд финансовых рисков с неблагоприятными последствиями, примеры представлены в таблице 4 [9].

Таблица 4 – Возможные финансовые риски в образовательных учреждениях

Финансовый риск	Последствия
Сокращение бюджетных мест в учебных заведениях	Уменьшение количества абитуриентов, снижение престижности и узнаваемости учреждения
Увеличение стоимости оплаты обучения	Потеря потенциальных клиентов, готовых платить за обучение
Снижение уровня оплаты труда преподавательского состава	Увеличение вероятности потери высококвалифицированных специалистов

Низкий уровень материально – технического и информационного обеспечения образовательного процесса, нехватка квалифицированных специалистов	Снижение уровня качества образовательного процесса
Отсутствие единых требований и стандартов оценки качества образовательных программ	Снижение уровня учебно-методического обеспечения

По данным анализа финансирования образовательной деятельности в РФ за период с 2010 г. по 2019 г. наблюдается тенденция постепенного сокращения федеральных расходов. В 2018 г. была попытка внедрения законопроекта № 426417-7 от 27.03.2018 «О внесении изменений в Бюджетный кодекс Российской Федерации в части установления минимального объема расходов федерального бюджета на здравоохранение, образование и культуру». Согласно проекту для государственных программ РФ, «Здравоохранение» и «Образование» предусмотрен одинаковый минимальный объем финансирования из средств федерального бюджета – не менее 7% (на каждую) от общего объема расходов федерального бюджета на очередной финансовый год [3].

Данный проект был отклонен уже после первого чтения Государственной Думы. Возможно, именно внедрение данного законопроекта было бы гарантом минимальной суммы финансирования образовательной деятельности.

Использованные источники:

- 1 Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. От 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019) Статья 50 «Коммерческие и некоммерческие организации» (дата обращения – 20.02.2019)
- 2 Федеральный закон от 12 января 1996 г. N 7-ФЗ «О некоммерческих организациях» (дата обращения – 20.02.2019)
- 3 Законопроект № 426417-7 от 27.03.2018 «О внесении изменений в Бюджетный кодекс Российской Федерации в части установления минимального объема расходов федерального бюджета на здравоохранение, образование и культуру» [Электронный ресурс] URL: <http://sozd.duma.gov.ru/bill/426417-7> (дата обращения – 20.02.2019)
- 4 Абасова Х.А. Характеристика финансовых рисков и их особенности в нефтяной промышленности [Электронный ресурс] URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/harakteristika-finansovyh-riskov-i-ih-osobennosti-v-neftyanoy-promyshlennosti> (дата обращения – 25.02.2019)
- 5 Деловое информационное пространство РБК [Электронный ресурс] URL: <https://www.rbc.ru/economics/14/12/2016/584fd32e9a7947c251265ede> (дата обращения – 23.02.2019)
- 6 Новостной портал РИА Новости [Электронный ресурс] URL: <https://ria.ru/20171114/1508819382.html> (дата обращения – 23.02.2019)

7 Образование в цифрах: 2018: краткий статистический сборник / Л.М. Гохберг, Г. Г. Ковалева, Н. В. Ковалева и др.; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М.: НИУ ВШЭ, 2018. – 80 с. [Электронный ресурс] URL: <https://www.hse.ru/data/2018/06/29/1153062641/obr2018.pdf> (дата обращения – 28.02.2019)

8 Рейтинг стран мира по уровню расходов на образование. Гуманитарная энциклопедия // Центр гуманитарных технологий, 2006–2019 гг. (последняя редакция: 10.02.2019 гг.) [Электронный ресурс] URL: <https://gtmarket.ru/ratings/expenditure-on-education/info> (дата обращения – 24.02.2019)

9 Электронный научно-практический журнал Nauka-Rastudent [Электронный ресурс] URL: [Http://nauka-rastudent.ru/28/3347/](http://nauka-rastudent.ru/28/3347/) (дата обращения – 22.02.2019)

УДК 796.011.3

Ахмаев О.В.

старший преподаватель

кафедра физической подготовки

Ярославское высшее военное училище противовоздушной обороны

Россия, г. Ярославль

**ПОДВИЖНОСТЬ СВЯЗОЧНО-СУСТАВНОГО АППАРАТА КАК
ОДИН ИЗ ОСНОВНЫХ ФАКТОРОВ ПОВЫШЕНИЯ
ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРЕОДОЛЕНИЯ ПРЕПЯТСТВИЙ ДЛЯ
ЛИЧНОГО СОСТАВА ФЕДЕРАЛЬНОЙ ПРОТИВОПОЖАРНОЙ
СЛУЖБЫ**

Рассматриваются специфические методы развития ловкости, а также затронуты вопросы закономерностей влияния гибкости на формирование двигательных навыков в процессе физической подготовки личного состава федеральной противопожарной службы.

Ключевые слова: гибкость, преодоление препятствий, ловкость

Akhmayev O.V., senior teacher

departments of physical training

Yaroslavl highest military college

air defense

Russia, Yaroslavl

**THE MOBILITY OF THE LIGAMENT-ARTICULAR APPARATUS
AS ONE OF THE MAIN FACTORS OF INCREASING THE EFFICIENCY
OF OVERCOMING OBSTACLES FOR THE PERSONNEL OF THE
FEDERAL FIRE SERVICE**

Specific methods of development of dexterity are considered, and also questions of regularities of influence of flexibility on formation of motor skills in the course of physical preparation of staff of the public fire service are touched.

Keywords: flexibility, overcoming obstacles, agility

В последние годы в деле противопожарной защиты произошел значительный технологический сдвиг, практически свершилась техническая революция в области технологий, стратегии и тактики противопожарной защиты. Значительно вырос уровень технической оснащенности частей Федеральной противопожарной службы (далее – ФПС).

Наряду с технологическими изменениями и увеличением автоматизированных и роботизированных систем, значительно усложнилась пожарная обстановка, расширился круг противопожарных специальностей, для которых способность человека к выполнению быстрых и точных сложнокоординационных действий при управлении современным противопожарным оборудованием техникой требует особого внимания.

В числе прочих требований учебно-боевой деятельности к боеготовности служащего МЧС особое значение приобретает умение эффективно выполнять боевую задачу на ровной и пересеченной местности, быстро перемещаться и быть готовым быстро развернуть противопожарные комплексы, умело действовать, преодолевая различные естественные или искусственные препятствия при наличии неблагоприятных факторов огненной обстановки.

Современная методика обучения навыкам и умениям преодоления препятствий, основываясь на еще советской системе физической подготовки фактически провозглашает постулат о том, что занятия по преодолению препятствий развивают исключительно быстроту и выносливость и соответственно навыки по преодолению препятствий развиваются на основе быстроты и выносливости.

В соответствии со статьей 2.2 Наставления по физической подготовке личного состава федеральной противопожарной службы Государственной противопожарной службы (Приказ МЧС РФ от 30 марта 2011 г. N 153) специальными задачами физической подготовки личного состава являются: овладение и совершенствование навыков выполнения приемов, в том числе после значительных физических нагрузок и психических напряжений в условиях, максимально приближенных к реальным; преодоление различных препятствий; преодоление полосы препятствий и подъем по штурмовой лестнице; развитие общей и скоростной выносливости, ловкости, пространственной ориентации; воспитание смелости и настойчивости при действиях в сложных ситуациях.

Занятия по преодолению препятствий проводятся в рамках комплексных занятий и направлены на формирование и совершенствование навыков в преодолении искусственных и естественных препятствий, выполнение специальных приемов и действий, развитие быстроты, выносливости, совершенствование навыков в коллективных действиях на фоне больших физических нагрузок, воспитание уверенности в своих силах, смелости и решительности.

Как видно из перечисляемых двигательных умений не углубляясь в

биомеханические характеристики, каждое из них требует повышенного развития ловкости.

В соответствии со статьей 70 НФП-2009 ловкость это способность координировано и точно, своевременно и рационально справляться с новой, неожиданно возникшей двигательной задачей. [1, с.11]

Ж.К. Холодов и В.С. Кузнецов поставили в основу ловкости двигательно-координационные способности человека. [3, с.53]

В свою очередь, Н.А. Бернштейн в своем трактате «О ловкости и ее развитии» прямо указывает на необходимость развития подвижности связочно-суставного аппарата.[2, с.43]

Говоря о развитии двигательно-координационных способностей и соглашаясь с Н.А. Бернштейном, невозможно не затронуть вопросы подвижности связочно-суставного аппарата человека, другими словами – гибкости.

Для развития двигательно-координационных способностей в современной системе физической подготовки личного состава ФПС предусмотрен раздел гимнастика.

Однако, современная система физической подготовки личного состава ФПС МЧС не рассматривает гибкость как отдельное физическое качество и целенаправленный контроль гибкости не осуществляется.

Так, анализируя учебно-методические материалы по проведению занятий по преодолению препятствий (Основы организации и особенности проведения практических занятий по разделам физической подготовки со слушателями и курсантами в военном учебном заведении: Учебное пособие/Под общ. ред. В.Н. Васина; ВУНЦ ВВС «ВВА» (филиал, г. Ярославль) – Ярославль, 2012, Преодоление препятствий: учебное пособие / В.Н. Васин, А. Киселева и др. – ЯВВУ ПВО (Ярославль), 2017) можно сделать вывод, что подготовительная часть занятия по преодолению препятствий не включает в себя общеразвивающие упражнения на месте и специальные упражнения для развития гибкости. [4, с.17]

Рассматривая структуру элементов специальной противопожарной полосы препятствий можно сделать вывод, что почти все они требуют повышенной подвижности связочно-суставного аппарата. Например, преодоление проема полуразрушенной стены требует выставить в проем прямую ногу и одновременно наклонить туловище вперед почти касаясь колена грудью выставленной вперед прямой ноги. Причем этот элемент должен выполняться на высокой скорости. Таким образом, преодоление данного элемента полосы препятствий однозначно требует достаточной гибкости в тазобедренном, коленном суставе, а также в позвоночнике и плечевых суставах рук.

Проверка общего уровня развития гибкости личного состава ФПС на занятиях по физической подготовке показала в основной массе неудовлетворительный результат. Так простой тест на гибкость – наклон вперед из положения стоя на прямых ногах вместе выявил, что основная масса

проверяемых не способна коснуться даже выпрямленными пальцами поверхности пола. А при наклоне вперед из положения стоя на максимально расставленных в стороны прямых ногах коснулись локтями пола вообще считанные единицы.

Таким образом, установлено, что выявленный уровень гибкости у большинства проверяемых не только недостаточный для эффективного осуществления учебно-боевой деятельности, но даже неудовлетворительный в рамках тестов на гибкость школьной программы.

Многочисленные исследования в области физиологии спорта показали, что спортсмены с более развитой гибкостью затрачивают намного меньше энергии на выполнение сложнокоординационных движений, чем менее гибкие спортсмены.

Также, анализируя меры предотвращения травматизма на полосе препятствий, изложенные в статье 162 НФП-2009 установлено, что выполнение тщательной специальной разминки перед началом тренировки на полосе препятствий не является обязательным. [1, с.106]

Только официальная статистика по травмам, полученным на учебных занятиях или во время проверок или соревнований показывает, что основная часть травм получена при выполнении упражнений на полосе препятствий.

По результатам устных и письменных опросов личного состава можно сделать вывод, что недостаточные результаты и получение травм на полосе препятствий явились во многом следствием недостаточной подвижности связочно-суставного аппарата.

Также одной из причин недостаточных результатов и получения травм на полосе препятствий было названо плохо подогаданная специальная форма одежды и изношенная обувь обучаемых.

На основании анализа изученных руководящих документов, теоретических учебно-методических материалов, статистических данных, результатов опросов обучаемых можно сделать вывод, о том, что классическая методика проведения занятий по преодолению препятствий не в полной мере отвечает современным требованиям обучения личного состава ФПС, поскольку в ней практически отсутствуют целенаправленные упражнения для развития ловкости и специальные упражнения для развития подвижности связочно-суставного аппарата.

Таким образом, предполагается, что включение в учебно-тренировочные занятия по преодолению препятствий специальных упражнений для развития ловкости и упражнений для развития подвижности связочно-суставного аппарата, покажет свою эффективность и целесообразность применения в процессе совершенствования сложнокоординационных навыков, не только при разучивании навыков по преодолению элементов полосы препятствий, но и в других разделах физической подготовки.

Использованные источники:

1. Наставление по физической подготовке в Вооруженных Силах Российской

Федерации. - Москва, 2009., 153 с.

2. Бернштейн Н. А., О ловкости и ее развитии — М.: Физкультура и спорт, 1991. — 288 с.

3. Холодов Ж.К., Кузнецов В.С.. Теория и методика физического воспитания и спорта: Учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений/ -3-е изд., стер.-М.: Издательский центр «Академия», 2004.- 480с.

4. Преодоление препятствий: учебное пособие / В.Н. Васин, А. Киселева и др. – ЯВВУ ПВО (Ярославль), 2017., 166 с.

5. Наставление по физической подготовке личного состава федеральной противопожарной службы Государственной противопожарной службы. Москва, 2011., 124 с.

УДК 159.9

Барабаш Ю.Г.

студент магистратуры 1 курса

направление подготовки 37.04.01 Психология

Севастопольский экономико-гуманитарный институт (филиал)

Федеральное государственное автономное

образовательное учреждение высшего образования

«Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского»

Россия, г. Севастополь

ОСОБЕННОСТИ ПСИХИЧЕСКОЙ АДАПТАЦИИ ВЫНУЖДЕННЫХ ПЕРЕСЕЛЕНЦЕВ СРЕДНЕГО ВЗРОСЛОГО ВОЗРАСТА

Аннотация. В статье анализируется проблема психической адаптации вынужденных переселенцев среднего взрослого возраста, описываются особенности и механизмы этого процесса. В рамках исследования представлены результаты оценки психологического состояния вынужденных переселенцев среднего взрослого возраста. Предложен дифференцированный подход к проблемам диагностики степени, уровня и специфики адаптации вынужденных переселенцев и к стратегии оказания им психологической помощи.

Ключевые слова: психическая адаптация вынужденных переселенцев, защитные механизмы, совладание, копинг - стратегии, психокоррекция.

Barabash Ju.G.

1st year master's Student areas of training 37.04.01 Psychology

Sevastopol Institute of Economics and Humanities (branch)

Federal State Autonomous Educational Institution of Higher Education

«Crimean Federal University named after V.I. Vernadsky»

Russia, Sevastopol

PECULIARITIES OF MENTAL ADAPTATION OF DISPLACED PERSONS OF MIDDLE ADULT AGE

Annotation. The article analyzes the problem of mental adaptation of internally displaced people of average adult age, describes the features and

mechanisms of this process. The study presents the results of the assessment of the psychological state of internally displaced people of average adult age. A differential approach to the problems of diagnosing the degree, level and specificity of the adaptation of the internally displaced persons and to the strategy of providing them with psychological assistance is proposed.

Keywords: mental adaptation of internally displaced persons, defense mechanisms, coping, coping strategies, psychocorrection.

Постановка проблемы. Исследований, специально посвященных изучению особенностей психической адаптации вынужденных переселенцев, очень мало; их подавляющее большинство было посвящено социальной и социокультуральной адаптации беженцев и вынужденных мигрантов - Прокушева Н. В., Стегний В.Н., Антипьев К.А., Тарасова В.В.

Гриценко В.В. изучалась роль индивидуальных отличий в процессе адаптации вынужденных мигрантов [7].

В этих исследованиях отражаются, в том числе, адаптационные проблемы эмигрантов в зависимости от срока пребывания в эмиграции, мотивов эмиграции, культурологических факторов. Многие исследователи, изучавшие эмигрантов, отмечают, что у них наблюдается повышенный риск к возникновению нервно-психических заболеваний.

Исследования механизма психической адаптации в отечественной науке представлены в работах Ю. А. Александровского; Ф.Б. Березина; В.М. Воробьева; Л. И. Вассермана; М. А. Беребина, Н.И.Косенкова, А.А. Нальчаджан.

Механизм активизации адаптационных ресурсов под воздействием стресса раскрывается в биологической концепции стресса Г. Селье.

Изучению психологических защит и способов совладающего поведения (копинг – стратегий) были посвящены работы А. Фрейд; Г. Келлерман; Р. Плутчик; А. Маслоу; Р. Лазарус; С. Фолкман; в рамках дифференциальной психологии представление психологических защит и совладания как двух различных стилей реагирования осуществлялось А.В. Либиным, А.Г. Биллингс, Р.Н. Мус. Систематизацию и выделение трех основных подходов к толкованию понятия «coping» сделала С.К. Нартова-Бочавер.

В данной статье представлены результаты эмпирического исследования основных механизмов психической адаптации вынужденных переселенцев среднего взрослого возраста, проведенного на основе теоретического анализа проблемы в отечественной и зарубежной литературе.

Актуальность. Актуальность исследования проблем психической адаптации вынужденных переселенцев обусловлена современным состоянием нашего общества, в котором наблюдается дефицит психологического комфорта и психологической защищенности не только вынужденных переселенцев, но и населения в целом. Наше общество оказалось практически неподготовленным к эффективному решению проблем, вызванных появлением огромного потока мигрантов, включая

беженцев и вынужденных переселенцев.

Психологическое изучение личностных факторов, влияющих на эффективность психической адаптации вынужденных переселенцев, позволяет с одной стороны, выделить значимость каждого фактора в их адаптационном процессе, а с другой стороны определить их соотношение. Такой комплексный подход к проблеме психической адаптации вынужденных переселенцев является весьма актуальным и, несомненно, перспективным. Он позволяет дифференцированно подойти к проблемам диагностики степени, уровня и специфики адаптации вынужденных переселенцев и к психологической помощи.

Изложение основного материала.

А.В. Либин в рамках дифференциальной психологии рассматривает психологические защиты и совладание как два различных стиля реагирования [9]. Под стилем реагирования понимается параметр индивидуального поведения, характеризующий способы взаимодействия человека с различными сложными ситуациями, проявляющиеся либо в форме психологической защиты от неприятных переживаний, либо в виде конструктивной активности личности, направленной на разрешение проблемы. Стили реагирования являются промежуточным звеном между случившимися стрессовыми событиями и их последствиями в виде, например, тревожности, психологического дискомфорта, соматических расстройств, сопутствующих защитному поведению, или же характерных для совладающего поведения душевного подъема и радости от успешного решения проблем.

Цель психологической защиты – снижение эмоциональной напряженности и предотвращение дезорганизации поведения, сознания и психики в целом. Механизмы психологической защиты обеспечивают регуляцию, направленность поведения, редуцируют тревогу и эмоциональное напряжение [1].

Как отмечают Р.М. Грановская, проблема психологической защиты содержит в себе центральное противоречие между стремлением человека сохранить психическое равновесие и теми потерями, к которым ведет избыточное вторжение защит [5].

Копинг-поведение возникает, когда человек попадает в кризисную ситуацию. Любая кризисная ситуация предполагает наличие некоего объективного обстоятельства и определенного отношения к нему человека в зависимости от степени его значимости, которое сопровождается эмоционально-поведенческими реакциями различного характера и степени интенсивности [10].

Адаптивное поведение являет собой диалектическое единство основных противоположных тенденций: к самосохранению и саморазвитию, где первая, стремясь к стабильности и равновесию через приспособление, пытается привести к устойчивости и неизменности, а вторая побуждает к активности, ища все новые пути и способы развития. В условиях стресса

психическая адаптация человека происходит при помощи психологической защиты и копинг-механизмов. Совладающее с трудностями поведение, или копинг, – это сознательное целенаправленное поведение в отличие от поведения защитного.

Успешная адаптация определяется выраженностью тех или иных качеств личности, которые задают направленность и продуктивность стадий адаптации, влияющих на характер их протекания. При этом многие исследователи отмечают, что, при прочих равных условиях, некоторые индивидуальные особенности, будучи развитыми у разных людей в разной степени, могут детерминировать разные результаты формирования социально-направленного поведения, особенно если речь идет о наиболее устойчивых из личностных качеств.

Был осуществлен отбор методов и методик, затем проведена диагностика психического состояния, связанного с адаптацией к новым условиям вынужденных переселенцев среднего взрослого возраста и основных механизмов, которые влияют на процесс адаптации – механизмов защиты и копинга.

Для исследования объективного психологического состояния вынужденных переселенцев среднего взрослого возраста были отобраны следующие методики:

1. Методика САН (Методика и диагностика самочувствия, активности и настроения);
2. Опросник уровня тревожности Спилбергера - Ханина;

Для исследования адаптационных механизмов – защитных и стратегий преодоления,-

1. Опросник Плутчика Келлермана Методика «Индекс жизненного стиля»;
2. Опросник "Способы совладающего поведения" Р. Лазарус и С. Фолкмана.

В исследовании приняли участие группа из 32 человек, вынужденных переселенцев из Восточных областей Украины (г. Донецка и г. Луганска), в возрасте от 33 до 43 лет, все исследуемые прибыли в Республику Крым в период с мая по июль 2014 года, образование – высшее, равное разделение по полу.

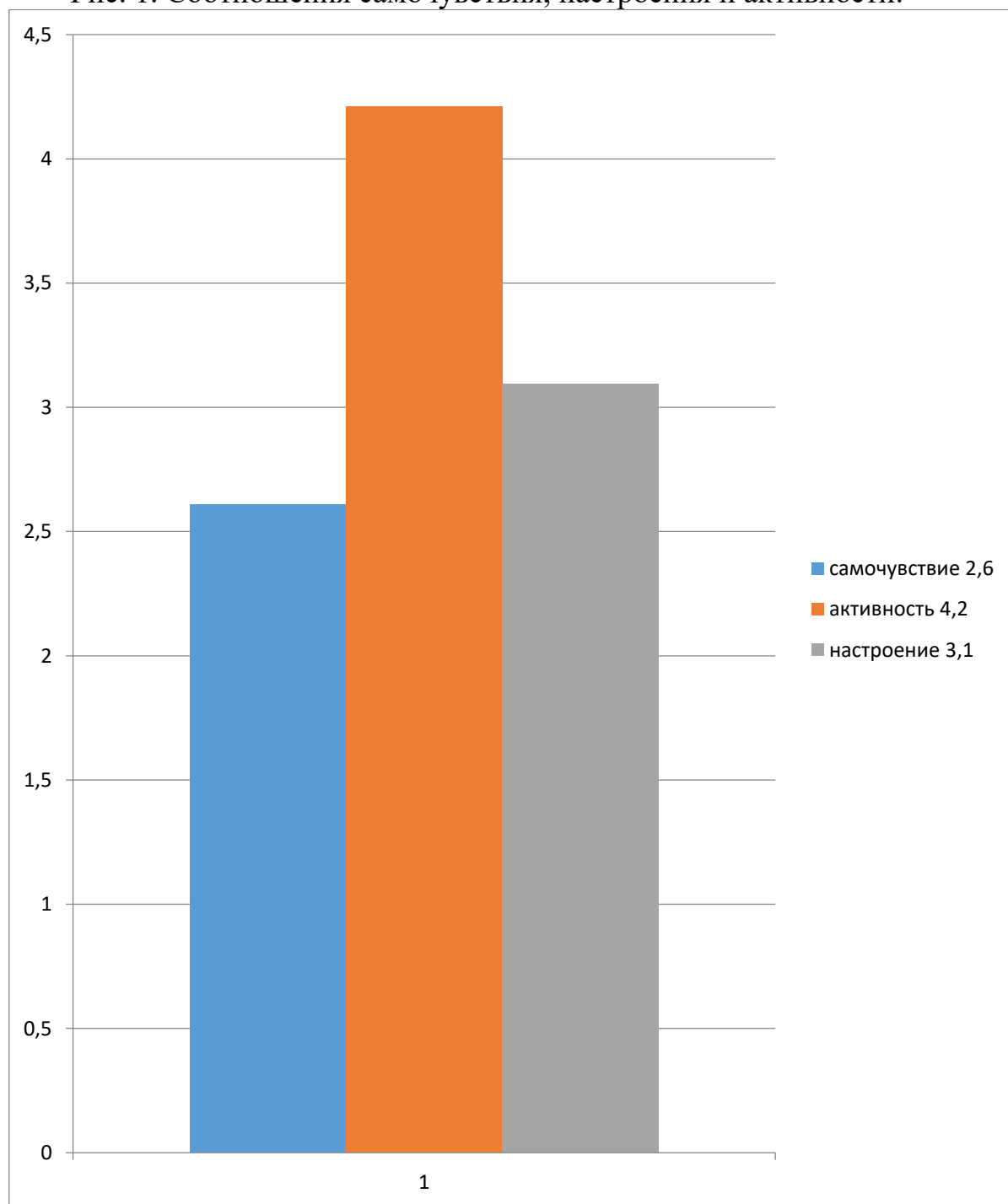
В результате корреляционного анализа полученных показателей по Методике САН (Методика и диагностика самочувствия, активности и настроения) и данных опросника уровня тревожности Спилбергера - Ханина была выявлена позитивная значимая корреляционная связь между состоянием ситуативной тревожности и активностью исследуемых. Корреляция на уровне значимости $P < 0,05$. Соответствующий коэффициент корреляции между состоянием ситуативной тревожности и настроением равняется 0,986.

На этом фоне констатируется значительное ухудшение настроения и самочувствия, где 49,7% опрошенных оценивают свое настроение ниже или ровно в 3 балла, соответственно показатели оценок 50,3% исследуемых

составляют от 3,1 до 3,9 баллов, что тоже является ниже среднестатистической нормы. При этом общая тенденция оценок самочувствия и настроения располагается в диапазоне ниже 3,5 баллов, что свидетельствует о неблагоприятном состоянии испытуемых, а 81,1% от общего числа опрошенных, размещаются в диапазоне от 2,2 до 2,9 баллов и только 6,2% опрошенных оценивают свое самочувствие в 3,2 бала.

Нормальным значением оценки самочувствия по методике является значение на уровне 4-6 баллов.

Рис. 1. Соотношения самочувствия, настроения и активности.



Таким образом, наблюдается снижение настроения и ухудшение

самочувствия на фоне возросшей ситуационной тревоги.

Анализ результатов исследования по Методике «Индекс жизненного стиля» Плутчика и Келлермана отображают как индивидуальные особенности, так и групповые тенденции механизмов психической адаптации вынужденных переселенцев среднего взрослого возраста.

В результате исследования установлено, что преобладающими механизмами защиты являются «компенсация» и «интеллектуализация», которые встречаются у 75% и 65,6% опрошенных соответственно. Компенсация проявляется в попытках найти подходящую замену реального или воображаемого недостатка, дефекта нестерпимого чувства другим качеством.

Интеллектуализация проявляется в «умственном» способе преодоления конфликтной или фрустрирующей ситуации без переживаний. Человек пресекает переживания, вызванные неприятной или субъективно неприемлемой ситуацией при помощи логических установок и манипуляций, даже при наличии убедительных доказательств в пользу противоположного.

Несколько реже у большинства переселенцев встречается и «регрессия» (62,5%) и «реактивные образования» (53,1%).

В наименьшей степени в группе вынужденных переселенцев среднего взрослого возраста представлены такие механизмы как «замещение» (43,8%), «проекция» (43,3%), «вытеснение» (40,6%) и «отрицание» (31,2%).

Анализ данных, полученных в результате констатирующего исследования, дал возможность определить особенности психологического состояния вынужденных переселенцев среднего взрослого возраста и выявить ряд закономерностей их адаптационного процесса.

С помощью исследования взаимосвязи двух переменных, измеренных в метрических шкалах на одной и той же выборке (коэффициент корреляции r-Пирсона), данных, полученных по результатам семи методик, при обработке которых применялись, в том числе, описательные статистики, получены следующие результаты:

1. Соматизация. За сравнительно небольшой промежуток времени у вынужденных переселенцев развивается целый ряд болезней и появляются симптомы, которых раньше не наблюдалось. Самое большое количество опрошенных жалуются на головные боли, головокружения, боли в сердце, дискомфорт желудочно-кишечного тракта. Если до переезда подобные симптомы отмечали у себя 19% исследуемых, то сейчас они встречаются более чем у половины переселенцев. Те или иные симптомы заболеваний желудочно-кишечного тракта проявляются у 87,5%(!) опрошенных, в сравнении с 34% до переезда.

Большинство этих симптомов относятся к разряду психосоматических.

2. Еще больше жалоб на собственно психологические проблемы. В ходе исследования более 60% его участников выражали жалобы на хроническую усталость, плохой сон (56%); подавленное состояние (69%), перепады настроения (41%). Практически все обращали внимание на постоянную

тревогу, чувство страха, неуверенности. Возбуждение чередуется с усталостью, эмоциональный всплеск с безразличием. Также отмечается повышенная раздражительность, которая иногда переходит в злость, агрессию.

3. Эмоциональное напряжение участников исследования довольно высокое, при этом в ходе исследования установлено, что у исследуемых в большей степени представлены конструктивные виды психологической защиты: компенсация и интеллектуализация.

4. Приблизительно те же выводы можно сделать и об используемых стратегиях преодоления стресса – если опираться на теорию продуктивности/непродуктивности копинга – большинство участников группы используют в основном продуктивные стратегии, которые служат их лучшей социальной и психологической адаптации: самоконтроль, поиск социальной поддержки, принятие ответственности и положительной переоценки.

Вывод. Основным выводом исследования является констатация явлений нарушения психической адаптации у вынужденных переселенцев среднего взрослого возраста, которые проявляются в соматизации, снижении настроения, повышенной тревожности, потери чувства безопасности окружающего мира, несмотря на конструктивные психологические защиты и продуктивный копинг, что свидетельствует о повышенной стрессогенности ситуации вынужденной миграции. Обычных адаптационных механизмов недостаточно, чтобы человек мог самостоятельно справиться с ее влиянием на психику, он нуждается в профессиональной психологической помощи.

Предполагается, что обозначенные в этой работе общие тенденции нарушений адаптационного процесса, которые проявляются, прежде всего, в ухудшении здоровья, ощущении беспомощности и бессодержательности жизни, потери ориентиров и веры в будущее, являются основными направлениями работы практического психолога, который будет оказывать помощь вынужденным переселенцам среднего взрослого возраста.

Использованные источники:

1. Александровский Ю.А. Психические расстройства во время и после чрезвычайных ситуаций /Ю.А. Александровский // Психиатрия и психофармакотерапия, М., 2001, Том 3, № 4, с. 116-117.
2. Березин Ф.Б. Психологическая и психофизиологическая адаптация человека/ Ф.Б. Березин. - Л., 1988.- 270 с.
3. Вассерман Л.И. О системном подходе к оценке психической адаптации /Л.И.Васерман, М.А.Беребин, Н.И.Косенков // Обзор психиатрии и медицинской психологии им. В. М. Бехтерева, 1994,- № 3, -С.16-25.
4. Воробьев В.М. Психическая адаптация как проблема медицинской психологии и психиатрии/ В. М. Воробьев // Обзор психиатрии и медицинской психологии им. В. М. Бехтерева. 1993. № 2. - С.33-39.
5. Грановская Р. М. Элементы практической психологии / Р.М. Грановская. - Спб: Речь, 2010. - 655 с.

6. Гриценко В.В., Ефременкова М.Н., Муращенкова Н.В., Смотров Т.Н. Семьи трудовых мигрантов: социально-психологическая адаптация к условиям вынужденной разлуки. – Смоленск: Смоленский гуманитарный университет, 2014. – 256 с.
7. Гриценко В.В. Роль индивидуальных отличий в процессе адаптации вынужденных мигрантов/ В.В.Гриценко //Психология беженцев и вынужденных переселенцев: опыт исследовательской и практической работы, М.: Смысл, 2001.- С. 112-139
8. Калинин В.К. Проблемы психологического консультирования и психотерапии беженцев и вынужденных переселенцев/ В.К. Калинин //Психология беженцев и вынужденных переселенцев: опыт исследовательской и практической работы - М.: Смысл, 2001.- с.225-243
9. Либин А.В. Дифференциальная психология /А.В.Либин - М.: Смысл, 2000.- 533 с.
10. Нартова-Бочавер С.К. Копинг-поведение в системе понятий психологии личности /С.К. Нартова-Бочавер// Психологический журнал. - 1997. - № 4. - С. 5-26.
11. Селье Г. Стресс без дистресса/Г.Селье.- М.: ЁЁ Медиа, 2012. – 112 с.
12. Стегний В. Н., Антипов К. А. Проблемы адаптации беженцев из Украины в России // Власть. 2015. № 6. С. 138-145.
13. Тарасова В. В. Риски социальной адаптации детей из семей вынужденных переселенцев // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2015. – Т. 37. – С. 266–270. – URL: <http://e-koncept.ru/2015/95676.htm>
14. Фрейд А. Психология «Я» и защитные механизмы// - М., 1993. – URL: http://royallib.com/book/freyd_anna/psihologiya_ya_i_zashchitnie_mehanizmi.html

Баранкова В.
студент

магистерская программа «Корпоративное управление»
научный руководитель: Брусенцова Л.С., к.с.н.
доцент

Уфимский филиал

Финуниверситет при Правительстве РФ

**БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТЬ И СОЦИАЛЬНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ КАК
ФОРМЫ СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ АО «АК ОЗНА»**

Аннотация. В статье на основе анализа теоретических аспектов понятий «благотворительность» и «социальные инвестиции» и практических форм реализации внутренней и внешней политики социальной ответственности АО «АК ОЗНА» показаны направления и формы совершенствования социально-экономической среды территории присутствия предприятия.

Ключевые слова: благотворительность, социальные инвестиции, социальная ответственность, социальная сфера, социально-экономическая среда, общество.

Barankova V.

Student of the master program
«Corporate management»

Research supervisor

Brusentsova L., c.s.s., docent

Ufa branch of Financial University

under the Government of the Russian Federation

**PHILANTHROPY AND SOCIAL INVESTMENT AS A FORM OF
SOCIAL RESPONSIBILITY OF JSC «SC OZNA»**

Abstract. In the article on the basis of analysis of theoretical aspects concepts of "charity" and "social investment" and practical forms of implementation internal and foreign policy of social responsibility "OZNA" shows the directions and forms to improvement of the socio-economic environment of the enterprise territory.

Key words: charity, social investments, social responsibility, social sphere, socio-economic environment, society.

Выстраивание стабильных отношений, налаживание и развитие социального партнерства предпринимательства и власти, организованной и неорганизованной общественности является перспективным направлением развития общества на территории России.

Социальные инвестиции представляют собой долгосрочные вложения денежных и других средств в социальную сферу в целях улучшения качества жизни различных групп населения, учитывая рост их потребностей. Сохраняя

в большинстве своем компоненты благотворительности, социальные инвестиции, в отличие от ее классических форм, представляют новую ступень во взаимоотношениях между общественностью, бизнесом и властными структурами.

Как справедливо отмечают эксперты, в отличие от благотворительности, социальные инвестиции сами являются бизнесом и приносят весовые выгоды на рынке, такие как: дополнительные возможности для продвижения товаров и рекламных продуктов; рост стоимости бренда и нематериальных активов; получение преимуществ перед конкурентами; дополнение и расширение возможности воздействия на местные сообщества; улучшение отношений с властью; улучшение финансовых показателей, рост капитализации и прибыли [1, с. 50].

Социальные инвестиции делятся на внутренние и внешние по принципу преимущественной ориентированности на окружающую среду и внешних стейкхолдеров или внутрикорпоративное пространство и своих сотрудников.

Среди внутренних социальных инвестиций весьма приоритетными являются вложения, которые сопряжены с развитием человеческого капитала персонала компании – охраной здоровья и мероприятиями по подготовке и повышению квалификации кадров, а также в безопасные условия труда [2, с. 86].

Спонсорство, патронаж и благотворительность представляет собой добровольную деятельность граждан и юридических лиц по бескорыстной передаче физическим или юридическим лицам имущества, денежных средств, бескорыстному выполнению работ, предоставлению услуг, оказанию иной поддержки [3, с. 427].

Благотворительность является одним из важных направлений деятельности АО «АК ОЗНА» («ОЗНА»). ОЗНА – современный российский холдинг, который специализируется на инжиниринге и производстве объектов наземной инфраструктуры нефтяных и газовых месторождений.

Для компании «ОЗНА» внутренняя социальная ответственность является приоритетным направлением инвестиций. На предприятии трудятся свыше 3500 чел., из них более 250 первоклассных инженеров-технологов и конструкторов, 100 программистов и разработчиков собственного программного обеспечения, 1300 человек рабочих специальностей на заводах. Лишь за один год работы около 1,3 млрд. рублей составила сумма налоговых отчислений [4].

В области внутренней социальной ответственности компания осуществляет эффективные виды деятельности, такие как: обеспечение безопасности труда и стабильной заработной платой; медицинское и социальное страхование сотрудников; развитие человеческого капитала посредством обучающих программ, тренингов и семинаров; помощь в трудных жизненных ситуациях.

Следует обратить внимание, что в 2015 г. на благотворительность различного уровня было потрачено более 3,1 млн. руб., в 2016 г. более 3,4 млн.

руб. За 9 месяцев 2017 г. 4,5 млн. руб.

Во внешней среде благотворительность как форма социальной ответственности АК «ОЗНА» характеризуется активной социальной направленностью, основой которой выступают лучшие традиции меценатства России. «ОЗНА», работая в тесном контакте с городской администрацией над реализацией программы «Социально-экономическое развитие города Октябрьского», оказывает значительную материальную поддержку городским социальным проектам, которые нацелены на решение задач, связанных с развитием общественной среды, благоприятной для развития науки, образования, культуры и спорта.

Компания принимает активное участие в развитии социальной инфраструктуры города. Так, «ОЗНА» стала одним из активных участников программы «Октябрьский – город добрых людей». На новые памятники «Труженикам тыла» и «Трудовой доблести первооткрывателям девонской нефти», открытые в 2016 и 2017 гг., компания перечислила 2,5 млн. руб. Вместе с тем, предприятие выступило спонсором покупки широкоформатного табло на вновь открытой биатлонной трассе, сумма покупки составила 1,6 млн. руб. Также компания многократно награждалась дипломами за вклад в развитие экономики, промышленности и социальной сферы [5].

Предприятие является призером регионального этапа «Российская организация высокой социальной эффективности» в номинации «Развитие кадрового потенциала в организациях производственной сферы», что позволяет сделать вывод, что предприятие осуществляет эффективную социальную политику на внешнем и внутреннем уровне. Данное обстоятельство оказывает благоприятное воздействие на процесс активного становления и развития социального института в России.

Однако, следует констатировать, что на сегодняшний момент в России далеко не все компании активно развивают социальную политику (всего 10% российских компаний осуществляют социальные программы), т.к. предпосылки для развития данного явления пока слабы [6, с. 184]. Причинами того, на наш взгляд, является недостаточная развитость финансового рынка и корпоративного права, а также практическое отсутствие механизмов мотивации со стороны органов государственной власти и соответствующей инфраструктуры, которая оказывает благоприятное воздействие для лучшего ориентирования представителей бизнеса в конкретных потребностях сообщества, т.к. замещающая расходы государства функция бизнеса реально продолжает оставаться.

На сегодняшний момент в г. Октябрьский имеется ряд нерешенных проблемных аспектов. Большой проблемой является то, что значительное количество зданий и сооружений социальной сферы нуждается в капитальном ремонте, на который в бюджете города не хватает средств. Вызывает серьезное беспокойство факт того, что развитие зеленых зон городского округа отстает от строительства новых микрорайонов.

На наш взгляд, оказать значительное воздействие на решение указанных

проблем может компания «ОЗНА», т.к. предприятие обладает необходимыми финансовыми ресурсами и является социально ориентированным. К примеру, посредством использования механизмов государственно-частного партнерства (ГЧП) можно решить проблему проведения капитального ремонта зданий и сооружений социальной сферы. А для развития зеленых зон в городе можно произвести закуп саженцев и силами администрации г. Октябрьский и АО «ОЗНА» организовать день экологии и развития среды, привлекая к посадке жителей города, СМИ, сотрудников компании и администрации.

Поиск форм участия АК «ОЗНА» в совершенствовании социально-экономической среды г. Октябрьский целесообразно осуществлять на основе партиципации, то есть соучастия всех заинтересованных сторон, что обеспечит открытое обсуждение острых проблем территории присутствия бизнеса с учетом прогноза развития в будущем и посильное вложение средств всех стейкхолдеров [7].

Все это окажет благоприятное воздействие на решение наболевших проблем города и поможет укрепить социальные связи компании «ОЗНА», улучшить репутацию, расширить потребительскую, клиентскую базу, обеспечить рост лояльности сотрудников предприятия и снизить текучесть кадров, что повлияет на эффективность деятельности компании в целом.

Таким образом, можно констатировать, что социальное инвестирование в нашей стране является весьма актуальной темой и требует государственного поощрения и содействия, что поможет сформировать дополнительные факторы развития предпринимательства, социальной сферы, и экономики.

Использованные источники:

1. Зарецкий А.Д., Иванова Т.Е. От предпринимательской благотворительности к корпоративным социальным инвестициям // Известия ВолгГТУ. – 2014. - № 17 (144). – С. 44-52.
2. Зайнашева З.Г., Прокофьева А.И. Анализ развития социального предпринимательства в современных экономических условиях // Вестник УГНТУ. – 2017. - № 3 (21). – С. 86-93.
3. Зайнашева З.Г., Прокофьева А.И. Анализ проблем финансирования социального предпринимательства // Экономика и предпринимательство. – 2017. - № 12-1 (89). – С. 425-428.
4. Официальный сайт компании «ОЗНА» [Электронный ресурс].- URL: <http://ozna.ru/> (дата обращения 30.11.2018).
5. Сабирова З.Э. Стимулирование развития социального предпринимательства в регионе // Вестник БИСТ (Башкирского института социальных технологий). – Уфа, 2016 № 1 (30). С. 70–74.
6. Тульчинский, Г.Л. Корпоративные социальные инвестиции и социальное партнерство: технологии и оценка эффективности: учеб. пособие [Текст] / Г.Л. Тульчинский ; Санкт-Петербургский филиал Нац. исслед. ун-та «Высшая школа экономики». – СПб.: Отдел оперативной полиграфии НИУ ВШЭ – Санкт-Петербург, 2012 – 236 с.

7. Брусенцова Л.С. Кузнецова Л.В. Партиципация в социальной ответственности бизнеса. // Евразийский юридический журнал. – 2017. - №10 (113). – с.331-332.

УДК 330: 657.1:657.432: 657.433

Баскакова Я.Н.
студент магистратуры
кафедра бухгалтерского учета и аудита
Калюгина И.В., к.э.н.
доцент
кафедра бухгалтерского учета и аудита
Воронежский государственный аграрный университет имени
Императора Петра I
Россия, г. Воронеж

**ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ВОЗЗРЕНИЯ ЭКОНОМИСТОВ НА КЛЮЧЕВЫЕ
ПОЛОЖЕНИЯ, СВЯЗАННЫЕ С УЧЕТОМ РАСЧЕТОВ С
КОНТРАГЕНТАМИ**

Аннотация: Статья посвящена рассмотрению теоретических воззрений экономистов на ключевые положения, связанные с учетом расчетов с контрагентами. Данная статья раскрывает основные понятия по учету расчетов с контрагентами. В статье раскрыта классификация дебиторской и кредиторской задолженностей по роду возникновения перед организацией.

Ключевые слова: контрагент, поставщики и подрядчики, покупатели и заказчики, бухгалтерский учет, обязательства, кредиторская задолженность, дебиторская задолженность.

Baskakova I.N.
master's student of accounting and audit Department
Voronezh state agrarian University
University named after Emperor Peter I
Russia, Voronezh
Kalugina I.V.
candidate of economic Sciences, associate Professor
associate Professor of accounting and audit Department
Voronezh state agrarian University
University named after Emperor Peter I
Russia, Voronezh

**THEORETICAL VIEWS OF ECONOMISTS ON KEY PROVISIONS
CONNECTED WITH ACCOUNT OF CALCULATIONS WITH
CONTRACTORS**

Annotation: The article is devoted to the consideration of theoretical views of economists on the key provisions related to accounting for settlements with counterparties. This article reveals the basic concepts of accounting for settlements

with counterparties. The article discloses a classification of receivables and payables by type of occurrence before an organization.

Keywords: counterparty, suppliers and contractors, buyers and customers, accounting, liabilities, payables, receivables.

В ходе осуществления хозяйственной деятельности любой предприниматель приобретает сырье, материалы, нуждается в выполнении разных видов работ. В силу существующих правил бухгалтерского учета возникают взаимоотношения с покупателями, заказчиками, поставщиками и подрядчиками. Поставщики и подрядчики, покупатели и заказчики являются для компании контрагентами.

Слово «контрагент» появилось в русском языке в первой половине 18 века. Заимствовано в немецком языке в значении договаривающаяся сторона, то есть одна из сторон договора. Этимология слова, отражающая весь спектр его значений, может быть представлена двумя способами. Первый: *contr-* начальная часть слов со значением "противопоставленный чему-либо" + *agent*. Второй способ: связать немецкое слово *kontragent* договаривающийся с латинскими истоками. Латинское слово *contrahens*- причастие настоящего времени от *contrahere* договариваться, заключать сделку, от *trahere* тянуть, притягивать, получать, распределять. Обращение к истокам слова позволяет более полно выделить такой содержательный аспект его значений как противопоставление. Имеется в виде противопоставления одной стороны договора другой. В договоре каждому из обязательств одной сторон взаимно противостоит (корреспондирует) право другой стороны и наоборот.

На английском языке, то есть в международных документах, понятие контрагент может выражаться через следующие слова. Родственное по написанию и произношению английское *counteragent* используется крайне редко. Наиболее активно используется *contracting party*. Это слово, как и первично близкое к нему *contractor*, дословно означает - сторона контракта, тот, кто в контракте. Используются также *counter-party* - сторона контракта. *Co-signatory* - совместно подписавшиеся. *Covenantee* - сторона соглашения, что и отражается в латинском слове *convenire* - приходить вместе. Современное толкование слова как экономического и юридического понятия: контрагент - каждая из сторон в договоре по отношению друг к другу берущая на себя определенные обязательства.

Глава 21, ст. 307 Гражданского кодекса Российской Федерации трактует понятие обязательства как особый вид отношений, в ходе которого должник должен совершить соответствующие для кредитора действия, заплатить за товар, работу, услугу, а кредитор правомочен требовать исполнения нужных ему обязательств от должника.

Бухгалтерский учет трактует понятие «обязательства» как дебиторскую и кредиторскую задолженность. В ходе предпринимательских отношений у всех предприятий так или иначе возникают обязательства, вследствие чего появляется задолженность. Обязательства носят различный характер:

обязательства поставщикам и подрядчикам, покупателям и заказчикам за продукцию, работы и услуги: обязательства перед бюджетом и внебюджетными фондами; кредитные обязательства, обязательства перед собственниками предприятий и рабочим персоналом.

Для оборотного капитала дебиторская задолженность играет немаловажную роль. Дебиторская задолженность подразумевает под собой задолженность предприятию от других лиц: предприятий, физических лиц, рабочего персонала. К примеру, задолженность покупателей за товары, подотчетных лиц. При отгрузке товаров, контрагент, получивший товар, не всегда имеет возможность оплатить его незамедлительно. В данном случае предоставляется отсрочка от уплаты, и только тогда, когда предприятие отгрузившее товар, полностью доверяет своему покупателю, имеется информация о его платежеспособности и составлен договор. Счета, вовремя неоплаченные за отгруженную или отпущенную продукцию, выполненные работы и оказанные услуги составляют наибольшую часть дебиторской задолженности.

Кондраков Н.П. рассматривает под дебиторской задолженностью - задолженность других предприятий, рабочего персонала и физических лиц данной организации (задолженность покупателей за купленную продукцию, подотчетных лиц за выданные им под отчет денежные суммы и др.).

Так же Богатая И.Н. добавляет к понятию дебиторская задолженность то, что — это элемент оборотного капитала, сумма долгов, причитающихся организации от юридических или физических лиц. Увеличение дебиторской задолженности означает отвлечение средств из оборота.

После перехода на рыночные отношения и принятия новых законодательных актов, изменился порядок отображения и учета в отчетности дебиторской задолженности, вследствие чего возросло значение оформления договорных обязательств сторон, участвующих в сделке.

Дебиторская задолженность отражается в бухгалтерском учете организации из-за ее гражданских обязательств, которые возникают в результате определенной сделки.

Возникновение обязательств в организации приводит к формированию дебиторской или кредиторской задолженности. Задолженность юридических и физических лиц данной организации именуется дебиторской задолженностью. По роду возникновения задолженности перед организацией она подразделяется на:

- задолженность за выполненные работы, оказанные услуги и отгруженные товары; задолженность по авансам, которые выданы поставщикам в счет предстоящей поставки материальных ценностей;
- задолженность по авансовым платежам налогов бюджета;
- задолженность по выданным работникам предприятия подотчетным суммам денежных средств;
- задолженность по возмещению материального ущерба работников организации.

Физические и юридические лица, перед которыми предприятие имеет определенную задолженность, называют кредиторами, соответственно, сумма задолженности называется кредиторской. По роду возникновения задолженности перед организацией, кредиторская задолженность подразделяется на:

- задолженность перед поставщиками за товарно-материальные ценности, полученные от них;
- задолженность перед покупателями по авансам, полученные от них в счет предстоящей поставки продукции (услуг, работ);
- задолженность по начисленным налогам бюджету;
- задолженность по начисленной заработной плате работникам предприятия и др.

Определение кредиторской задолженности различается у разных авторов. С.Н. Щадилова считает, что "кредиторская задолженность – это денежные средства, временно привлекаемые предприятием как кредит и подлежащие возврату по месту выдачи".

Горбулин В.Д. и Фокина О.Н. рассматривают кредиторскую задолженность как вид обязательств, характеризующих сумму долгов, причитающихся к уплате в пользу других лиц. По их мнению, кредиторская задолженность – это задолженность предприятия другим предприятиям, индивидуальным предпринимателям, физическим лицам, в том числе своему рабочему персоналу, которая образовалась путем расчетов за приобретаемые товары, выполненные работы и оказанные услуги, при расчетах с бюджетом, а также при расчетах по оплате труда. Наиболее распространенный вид кредиторской задолженности - задолженность перед поставщиками и подрядчиками за поставленные МПЗ, оказанные услуги и не оплаченные в срок работы.

В работе А.К. Шишкина, С.С. Вартамяна и В.А. Микрюкова "Бухгалтерский учет и финансовый анализ на коммерческих предприятиях" приводится наиболее развернутое определение кредиторской задолженности: "Суммы долга кредиторам, отраженные в бухгалтерских книгах предприятия, но не подтвержденные векселями, траттами или акцептами (открытые балансовые счета); совокупная сумма долга торговым кредиторам; контрольный счет в главной бухгалтерской книге для отражения общей суммы причитающихся кредиторам остатков по счетам на открытых балансовых счетах, как это отражено во вспомогательной книге (кредиторская задолженность, покупки или кредиторы).

При ведении бухгалтерского учета важным составляющим является учет расчетов с дебиторами и кредиторами, так как в ходе финансово-хозяйственной деятельности у предприятий складывается потребность в проведении расчетов со своими контрагентами, внебюджетными фондами, налоговыми органами, органами страхования и социального обеспечения и с прочими физическими и юридическими лицами.

Все предприятия постоянно сотрудничают с контрагентами, на основе

этих отношений возникают расчеты с покупателями и заказчиками за проданную им продукцию, оказанные услуги и выполненные работы, покупатели и заказчики в свою очередь рассчитываются за выполненные обязательства.

В настоящее время рыночная экономика неустойчива. Присутствует высокий риск неоплаты выполненных обязательств, что приводит к возникновению задолженности. Кредиторская и дебиторская задолженность в хозяйственной деятельности любой организации неизбежна, но существуют рамки и допустимые для нее значения.

Нельзя не сказать и о том, что следует очень предусмотрительно проявлять отношение к расчетам с кредиторами, в положенный срок возвращать им долги, иначе организация способна лишиться доверия своих поставщиков, банков и других кредиторов, будет обладателем штрафных санкций по расчетам с контрагентами. В настоящее время на предприятиях очень важно обращать внимание на расчеты за продукцию, товары и услуги с покупателями и заказчиками. Организации самостоятельно принимают управленческие решения по увеличению эффективности расчетов с дебиторами и кредиторами. Управленческое решение по увеличению или снижению дебиторской или кредиторской задолженности оказывает влияние на изменение финансового положения предприятия.

Использованные источники:

1. Богатая И. Н. Бухгалтерский финансовый учет // И. Н. Богатая, Н. Н. Хахонова. - М.: Кнорус, 2016. - 580 с.
2. Бригхем Ю. Бухгалтерский учет: Полный курс: В 2-Х т./ Пер. с англ. под ред. В.В. Ковалева / Ю. Бригхем, Л. Гапенски. - СПб.: Экономическая школа, 2016. - Т.1. - 497 с.
3. Горбулин В.Д. Дебиторская и кредиторская задолженность. Особенности бухгалтерского и налогового учета // В. Д. Горбулин, О. Н. Фокина - М.: ГроссМедиа Ферлаг: РОСБУХ, 2009. – 127 с.
4. Кондраков Н.П. Бухгалтерский (финансовый, управленческий) учет. – М.: ИНФРА-М, 2018. – 314 с.
5. Савицкая Г.В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия // Савицкая Г. В. - М.: ИНФРА-М, 2016. - 540 с.
6. Поленова С.Н. Просроченная дебиторская задолженность: учет и налогообложение отдельных операций // Бухгалтерский учет. – 2007. №9 – с. 16 – 20.
7. Журавкова И.В. Бухгалтерский учет: Учебное пособие / И.В. Журавкова. - Тюмень: Изд-во Тюменского государственного университета, 2013. - 390 с. (6)
8. Шишкин А.К. Бухгалтерский учет и финансовый анализ на коммерческих предприятиях // А.К. Шишкин, С.С. Вартамян, В.А. Микрюков М.: Инфра-М, 2000. – 651 с.
9. Щадилова С.Н. Бухгалтерский учет для всех: книга-пособие // С.Н. Щадилова М.: Дело и сервис, 2015. – 208 с.

УДК 656

*Баширов Н.В.
студент 4 курса
инженерно-технологический факультет
Елабужский институт
ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский) федеральный университет»
Россия, г. Елабуга*

ОСОБЕННОСТИ РАЗМЕЩЕНИЯ ПЛОЩАДОК ОТДЫХА ВОДИТЕЛЕЙ И ПАССАЖИРОВ НА АВТОМОБИЛЬНЫХ ДОРОГАХ II КАТЕГОРИИ

Аннотация: В данной статье рассмотрены особенности размещения площадок отдыха водителей и пассажиров на автомобильных дорогах II категории.

Ключевые слова: автомобильная дорога, технические сооружения, площадки отдыха водителей и пассажиров.

*Bashirov N.V.
4th year student
faculty of engineering and technology
Elabuga Institute of «Kazan (Volga region) Federal University»
Russia, Yelabuga*

PECULIARITIES OF PLACEMENT OF REST AREAS FOR DRIVERS AND PASSENGERS ON ROADS OF II CATEGORY

Abstract: this article describes the features of the recreation areas for drivers and passengers on the roads of the II category.

Keywords: road, technical facilities, recreation areas for drivers and passengers.

Дальность автомобильных перевозок ежегодно возрастает. Повышается число междугородных и международных автобусных линий, перевозок грузов на большие расстояния, туристских перевозок на собственных транспортных средствах. Водителям транспортных средств периодически требуется отдых. В связи с этим реконструкцию автомобильных дорог не стоит ограничивать лишь повышением эффективности самих дорог. Следует предусматривать одновременное устройство целого ряда сооружений **придорожного сервиса** для обслуживания движения по автомобильной дороге.

К объектам придорожного сервиса на автомобильных дорогах относятся здания и сооружения, которые расположены на придорожной полосе и предназначены для обслуживания участников дорожного движения в пути следования.

В основном из всех размещаемых объектов дорожного сервиса по видам сервисных услуг выделяют **3 следующих типа:**

1. Объекты дорожного сервиса, которые обслуживают лишь

автомобилистов - АЗС, СТО, пункты питания, магазины автомобильных запчастей и мойки;

2. Объекты дорожного сервиса, которые обслуживают пассажиров - автобусные остановки и пешеходные переходы;

3. Объекты дорожного сервиса, которые обслуживают всех участников движения – площадки отдыха, видовые площадки, продовольственные и промтоварные магазины, кафе и рестораны и др. [2].

Согласно ГОСТ 33062-2014 на автомобильных дорогах II категории площадки отдыха должны устраиваться с обеих сторон автомобильной дороги. Площадки отдыха должны обеспечивать возможность парковки различных типов транспортных средств (легковых и грузовых автомобилей, автобусов, автопоездов) с обязательным выделением парковочных мест для граждан с ограниченными возможностями.

Площадки отдыха не следует располагать:

- на участках дорог с продольным уклоном более 40‰;
- на выпуклых криволинейных в продольном профиле участках с радиусом менее 10 тыс. м;
- на внутренней стороне криволинейных в плане участков с радиусом менее 100м;
- на участках дорог, проходящих по ценным земельным угодьям [1; 3].

В рамках нашего исследования нами был выбран участок автомобильной дороги относящийся к II категории, с целью определения уровня соответствия требованиям размещения и функционирования площадок отдыха водителей и пассажиров на рассматриваемом участке. Данный участок дороги соединяет такие крупные города как Набережные Челны и Казань.

Для площадок отдыха выбраны прямые участки с небольшим продольным уклоном, не более 3‰ с обеспеченным водоотводом и ровной сухой поверхностью земляного покрова. Площадки отдыха имеют источники воды, соблюдаются требования охраны окружающего пространства. На территории площадок отдыха имеются эстакады или смотровые ямы для автомобилей. Выделены зоны стоянки автомобилей с въездами и выездами, зоны отдыха и санитарно-гигиенические зоны.

Площадки отдыха на рассматриваемом участке дороге расположены в среднем каждые через 15-30 километров. Среднесуточная годовая интенсивность движения транспортных средств составляет 7 тыс. авт./ сут. Расчетная скорость движения транспорта 120 км/ч. Средняя продолжительность пребывания пассажиров и водителей на площадке отдыха составляет 0,5 ч. При таких характеристиках необходимая вместимость площадок отдыха должна составлять не менее 15-20 автомобилей. В связи с этим необходимо увеличить площадь стоянки для автомобилей из расчета на один легковой автомобиль – 25м², на грузовой автомобиль - 40 м² (с учетом площадей для маневрирования).

Обеспечение автомобильных дорог объектами дорожного сервиса **не**

должно снижать видимость на автомобильных дорогах и другие условия безопасности дорожного движения; снижать эффективность применения и содержания автомобильных дорог и сооружений, и объектов, которые расположены на них.

ИСПОЛЬЗОВАННЫЕ ИСТОЧНИКИ:

1. ГОСТ 33100-2014 Дороги автомобильные общего пользования. Правила проектирования автомобильных дорог. - М.: Стандартиформ, 2016. – 12 с.
2. ГОСТ 33149-2014 Дороги автомобильные общего пользования. Правила проектирования автомобильных дорог в сложных условиях. - М.: Стандартиформ, 2015. – 44 с.
3. ГОСТ 33062-2014 Дороги автомобильные общего пользования. Требования к размещению объектов дорожного и придорожного сервиса [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <http://docs.cntd.ru/document/1200123714>

УДК 343.2

*Беляева М.Г.
студент магистратуры 2 курса
магистерская программа: Правосудие по уголовным делам
научный руководитель: Мирончик А.С., к.юр.н.
доцент
ЮИ СФУ*

Россия, г. Красноярск

ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ ОБЪЕКТИВНОЙ СТОРОНЫ ПРЕСТУПЛЕНИЯ, ПРЕДУСМОТРЕННОГО СТ. 205 УК РФ «ТЕРРОРИСТИЧЕСКИЙ АКТ»

Аннотация: в статье рассматриваются проблемные вопросы объективной стороны преступления, предусмотренного ст.205 УК РФ. Проанализированы различные точки зрения. Даны рекомендации по совершенствованию законодательства, предусматривающего ответственность за террористический акт. Кроме того, приведены примеры из судебной практики.

Ключевые слова: террористический акт, ст.205 УК РФ, объективная сторона, деяние, угроза, взрыв, поджог.

*Belyaeva M.G.
master's student
2nd year, master's programme: criminal Justice
YUI SFU
Russia, Krasnoyarsk
Supervisor: Mironchik A.S., candidate of legal Sciences, associate
Professor
YUI SFU
Russia, Krasnoyarsk*

PROBLEM QUESTIONS OF THE OBJECTIVE SIDE OF CRIME UNDER ART. 205 OF THE CRIMINAL CODE "TERRORIST ACT"

Abstract: the article deals with the problematic issues of the objective side of the crime under Art. 205 of the criminal code. Various points of view are analyzed. Recommendations on improvement of the legislation providing responsibility for the terrorist act are given. In addition, examples from judicial practice are given.

Keywords: terrorist act, article 205 of the criminal code, objective party, act, threat, explosion, arson.

Объективная сторона - один из четырех элементов состава преступления. Рассмотрение объективной стороны преступления необходимо начинать с анализа общественно-опасного деяния. Действующий УК понятия общественно опасного деяния не закрепляет. Согласно мнению В.В. Питецкого общественно-опасное деяние представляет собой активное или пассивное поведение человека, выраженное во внешнем мире ⁵⁷. Следовательно, общественно опасное деяние может совершаться в двух формах: в активной – действие и в пассивной – бездействие.

подавляющее большинство всех преступлений, предусмотренных Особенной частью УК РФ, совершаются путём общественно-опасного действия. Преступное действие представляет собой активное воздействие на охраняемый законом объект⁵⁸.

В учебной литературе⁵⁹, в УК РФ указывается на то, что объективная сторона террористического акта выражается в:

1) совершении взрыва, поджога или иных действий, устрашающих население и создающих опасность гибели человека, причинении значительного имущественного ущерба, либо наступлении иных тяжких последствий, в целях дестабилизации деятельности органов власти или международных организаций либо воздействия на принятие ими решений;

2) угрозе совершения указанных действий в целях воздействия на принятие решений органами власти или международными организациями⁶⁰.

Данная позиция построена на основе законодательного разделения террористического акта на две части: на действия, перечисленные в ч.1 ст. 205 УК РФ, и на угрозу совершения указанных действий.

Вышеприведенная формулировка указывает на то, что

⁵⁷ Уголовное право. Общая часть: учебник / А.Ф. Мицкевич [и др.]; отв. ред. А.Н. Тарбагаев. – Москва: Проспект, 2011.С.113

⁵⁹ Курс уголовного права в пяти томах. Том 5. Особенная часть : учебник для вузов / М. Н. Голоднюк [и др.]; под ред. Г. Н. Борзенкова, В. С. Комисарова. – Москва : Зерцало, 2002. С.330;

⁶⁰ Галачиева М.М. Уголовно-правовой анализ террористического акта: законодательные и теоретические аспекты: Автореф. дисс. ... канд. юрид. наук. – М., 2010. С.21; Криволапов Г.Г. Преступления против общественной безопасности // Преступления против общественной безопасности // Уголовное право: учебник / Под ред. д.ю.н., проф. Н.И. Ветрова, д.ю.н., проф. Ю.И. Ляпунова. 4-е изд., испр. и доп. – М.: ИД «Юриспруденция», 2007.С.51; Курдюкова А.В. Особенности уголовного судопроизводства по делам о террористическом акте: Автореф. дисс. ... канд. юрид. наук. – Екатеринбург, 2009.С.9;

террористический акт совершается только путем активных действий.

Между тем, в юридической литературе высказываются мнения, согласно которым террористический акт может совершаться и путем бездействия.

Например, по мнению В.В. Мальцева, террористический акт иногда может быть осуществлена и путем бездействия (например, посредством невыполнения обязанностей, связанных со своевременным отключением производственных или технологических процессов в энергетике, на транспорте либо в добывающей промышленности)⁶¹.

О возможности совершения террористического акта путем бездействия высказывается и И.С. Таубкин. Он считает, что в случае, если лицо умышленно допустило нарушение правил производственной безопасности, в связи с чем, произошел взрыв, и при этом преследовало цели, указанные в ст. 205 УК РФ, тогда данное преступление должно квалифицироваться по ст. 205 УК РФ⁶².

Полагаем, что обоснованно придерживаться данного подхода, поскольку, хотя террористические акты совершаются в основном путем активных действий, нельзя исключать тот факт, что они могут совершаться и путем бездействия. Стоит отметить, что обязательным условием привлечения лица к ответственности за бездействие являются наличие у него обязанности действовать определенным образом и наличие в данных конкретных условиях реальной возможности действовать таким образом. При оценке возможности (или невозможности) выполнить возложенные на лицо обязанности следует учитывать конкретную обстановку, условия места и времени, содержание обязанностей, возложенных на лицо.

Исходя из вышесказанного нам представляется целесообразным в диспозиции ч. 1 ст. 205 УК РФ заменить термин «действия» на термин «деяния».

Данное положение будет распространяться и на объективную сторону террористического акта, выражающегося в форме угрозы. Например, если лицо угрожает тем, что не отключит вовремя специальный прибор, в связи с чем, произойдет взрыв на предприятии.

В ч. 1 ст. 205 УК дается такое понятие как «иные тяжкие последствия». Понятие "иные тяжкие последствия" УК РФ не раскрывает. Тяжкие последствия являются оценочным понятием. В Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 9 февраля 2012 года № 1 «О некоторых вопросах судебной практики по уголовным делам о преступлениях террористической направленности» применительно к п. «в» ч. 2 ст. 205 УК РФ перечислен примерный перечень тяжких последствий, так к ним следует относить причинение тяжкого вреда здоровью хотя бы одному человеку, средней тяжести вреда здоровью двум и более лицам, дезорганизация деятельности

⁶¹ Мальцев В.В. Терроризм: проблема уголовно-правового урегулирования // Государство и право. 1998. № 8.С.24.

⁶² Таубкин И.С. Взрывы. Уголовно-правовая квалификация // Закон и право. 2005. № 12.С.55.

органов государственной власти и местного самоуправления; длительное нарушение работы предприятия (предприятий) и (или) учреждения (учреждений) независимо от их ведомственной принадлежности, формы собственности, организационно-правовой формы; существенное ухудшение экологической обстановки (например, деградация земель, загрязнение поверхностных и внутренних вод, атмосферы, морской среды и иные негативные изменения окружающей среды, препятствующие ее сохранению и правомерному использованию, устранение последствий которых требует длительного времени и больших материальных затрат).

Следовательно, применительно к ч.1 ст.205 следует лишь говорить об опасности наступления тяжких последствий, примерный перечень которых приведен выше, реальное же их наступление будет уже квалифицироваться по п. «в» ч. 2 ст. 205 УК РФ.

В юридической литературе высказываются мнения, согласно которым в ч.1 ст.205 УК РФ следовало бы указать на создание опасности здоровью человека, наряду с гибелью человека и причинением значительного имущественного ущерба.

Так, С.Д. Гринько полагает, что состав террористического акта более правильно определить как «совершение террористических действий, создающих опасность не только гибели людей, но и их здоровью, так как в большинстве случаев потерпевшим причиняется именно вред здоровью различной степени тяжести»⁶³.

Данная позиция представляется правильной, иначе же попросту происходит отказ от такого охраняемого законом объекта, как здоровье человека. Например, когда лицо использует взрывное устройство ограниченного поражения в малолюдном месте, которое не создает опасность гибели человека, но может создавать опасность причинения вреда здоровью, то, исходя из логики законодателя, такие действия не будут попадать под состав преступления, предусмотренный ст.205 УК РФ, если только это не опасность причинения тяжкого вреда здоровью хотя бы одному человеку или средней тяжести вреда здоровью двум и более лицам. Но что делать в таких ситуациях, когда создана опасность причинения легкого вреда здоровью или вреда здоровью средней тяжести одному лицу?

Таким образом, на основании вышеизложенного в ч. 1 ст. 205 УК РФ следует указать такой признак, как «создание опасности причинения вреда здоровью человека». Кроме того, следует дополнить п. в ч.2 ст.205 УК РФ «причинения вреда здоровью человека».

Стоит отметить, что, например, в УК Украины⁶⁴ и УК Молдовы⁶⁵ прямо говорится про создание опасности вреда здоровью людей, наряду с созданием опасности гибели людей.

Под угрозой понимается запугивание, обещание причинить кому-

⁶³ Гринько С.Д. Понятие терроризма // Законность. 2015. № 8.С.56.

⁶⁴ Уголовный кодекс Украины. // СПС Консультант плюс (дата обращения 15.12.2018)

⁶⁵ Уголовный кодекс Республики Молдова. // СПС Консультант плюс (дата обращения 15.12.2018)

нибудь неприятность, зло, возможная опасность⁶⁶. И для квалификации угрозы по ст. 205 УК РФ, прежде всего, необходимо установить её реальность. Реальность угрозы характеризуется совокупностью объективного и субъективного критериев оценки. В качестве объективного проявления реальности угрозы в литературе называют: серьёзность вызвавших её причин, внешнюю активность проявления, наличие у виновного возможности осуществления угрозы и обстоятельств, характеризующих личность виновного⁶⁷, а также обстоятельств, характеризующих время, место, обстановку, способ доведения угрозы до адресата и т.п. Так, согласно п. 4 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 9 февраля 2012 года № 1 «О некоторых вопросах судебной практики по уголовным делам о преступлениях террористической направленности», «Угроза совершения взрыва, поджога или иных действий, устрашающих население и создающих опасность гибели человека, причинения значительного имущественного ущерба либо наступления иных тяжких последствий (часть 1 статьи 205 УК РФ), может быть выражена различными способами (например, устное высказывание, публикация в печати, распространение с использованием радио, телевидения или иных средств массовой информации, а также информационно-телекоммуникационных сетей)»⁶⁸.

Угроза может быть обращена к органам государственной власти, местного самоуправления и т.п., являться открытой или анонимной, главное, чтобы она воспринималась как реальная, теми до кого она доведена - это субъективный критерий оценки реальности угрозы⁶⁹.

Под угрозой совершения указанных в ч. 1 ст. 205 УК действий следует понимать психическое воздействие на людей в форме высказывания намерения учинить взрыв, поджог или иные подобные действия, совершаемые в определенных целях, например демонстрация подготовленного взрывного устройства, обливание предметов легковоспламеняющимися жидкостями. Некоторые авторы, например М.А. Комарова⁷⁰, к угрозе относят совершение предупреждающих взрывов и поджогов. С данной точкой зрения нельзя согласиться, поскольку по своим характеристикам они объективно создают опасность гибели людей, причинения значительного ущерба и т.д, поэтому должны признаваться совершением действий устрашающих население и создающих опасность наступления тяжких последствий.

Как террористический акт в форме угрозы следует расценивать

⁶⁶ Ожегов С.И. Словарь русского языка: ОК. 57 000 слов / Под ред. докт. филол. наук, проф. Н.Ю. Шведовой. 14-е изд., стереотип. – Москва: Рус. Яз., 1982.С.733.

⁶⁷ Сердюк, Л.В. Психическое насилие как предмет уголовно-правовой оценки: Дисс. ...канд. юрид. наук. – Саратов, 1999.С.151.

⁶⁸ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 09.02.2012 N 1 «О некоторых вопросах судебной практики по уголовным делам о преступлениях террористической направленности» // Бюллетень Верховного Суда РФ. – 2012. – N 4.С.22.

⁶⁹ Бриллиантов А. В. Уголовная ответственность за терроризм и захват заложника: Лекция. М., 2004. С.55.

⁷⁰ Комарова, М.А. Терроризм в уголовном праве России: Дис. ...канд. юрид. наук. – Москва, 2003.С.25.

действия, когда А. позвонил по телефону 02 и заявил, что на крыше коммерческого павильона у платформы № 1 Балтийского вокзала Санкт-Петербурга заложена бомба. Специалисты действительно обнаружили в указанном месте банку с 400 г тротила с вставленной в нее железной трубкой, на которой была накручена записка. В записке содержалось требование закрыть АЗС ТОО «Лилит» и доставить в определенное место \$100 тыс. В противном случае А. грозился произвести ряд жестоких террористических актов на поездах типа ЭР-200⁷¹.

Угрозы, при которых отсутствовала объективная возможность их выполнения, могут расцениваться при наличии других необходимых признаков состава как заведомо ложное сообщение об акте терроризма (ст. 207 УК РФ).

По нашему мнению, законодатель в ч. 1 ст. 205 УК РФ, уравнив по степени опасности реальное совершение взрыва, поджога или иных действий и угрозу их совершения, не учел объективные различия в степени опасности действий и угрозы их совершения. Поэтому высказывания о выделении угрозы совершения террористического акта в самостоятельную норму УК РФ целесообразны.

Включение в объективную сторону террористического акта «угрозы совершения указанных действий...» многими учеными обоснованно рассматривается как нарушение законодателем им же провозглашенных принципов равенства граждан перед законом (ст. 4 УК РФ), справедливости (ст. 6 УК РФ) и гуманизма (ст. 7 УК РФ), так как тяжесть совершенного террористического акта в этом случае фактически приравнивается к тяжести угрозы его совершения, что соответственно влечет и одинаковое наказание за эти деяния⁷².

Существуют и другие точки зрения. Например, А. В. Бриллиантов не усматривает здесь каких-либо законодательных дефектов, отмечая, что имеющиеся различия между осуществлением террористических действий и угрозой их совершения могут быть учтены при назначении наказания, так как санкция нормы такую возможность предоставляет⁷³. С А. В. Бриллиантовым трудно согласиться, так как в этом случае вопрос применения нормы полностью остается в поле судебного усмотрения, чего, на наш взгляд, необходимо всячески избегать путем максимально возможного законодательного регулирования.

Учитывая различную степень общественной опасности данных форм террористического акта, наиболее приемлемым, на наш взгляд, является

⁷¹ Постановление Президиума Верховного Суда РФ от 2 ноября 2012 г. N 208-П12СТ // СПС Гарант (дата обращения: 01.03.2018)

⁷² Уголовное право России. Часть общая: учебник для вузов. / Р. Р. Галиакбаров [и др.]; под ред. Л. Л. Кругликова. – Москва : Волтерс Клувер, 2004. С. 134; Уголовное право. Особенная часть: Учебное пособие для студентов юридических факультетов и специальностей вузов / А. Б. Мельниченко, С. Н. Радачинский. – Ростов-на-Дону : МарТ, 2002. С.202; Уголовное право. Особенная часть : учебник / Т. И. Ваулина [и др.]; отв. ред. И. Я. Козаченко, Г. П. Новоселов. – Москва : Норма, 2008.С. 555;

⁷³ Бриллиантов А. В. Уголовная ответственность за терроризм и захват заложника: Лекция. М., 2004. С.15.

вариант, когда угроза террористического акта будет сформулирована в отдельной статье УК РФ.

Отметим, что по такому пути пошли законодатели Республики Беларусь, они в Уголовном кодексе РБ сформулировали два самостоятельных состава, это ст. 289. «Терроризм» и статья 290. «Угроза совершением акта терроризма»⁷⁴.

Таким образом, на основании вышеизложенного, можно сделать вывод, что объективная сторона террористического акта выражается в:

1) совершении взрыва, поджога или иных действий, устрашающих население и создающих опасность гибели человека, причинении значительного имущественного ущерба, либо наступлении иных тяжких последствий, в целях дестабилизации деятельности органов власти или международных организаций либо воздействия на принятие ими решений; 2) угрозе совершения указанных действий в целях воздействия на принятие решений органами власти или международными организациями⁷⁵.

Хотя террористические акты совершаются в основном путем активных действий, нельзя исключать тот факт, что они могут совершаться и путем бездействия. Следовательно, нам представляется целесообразным в диспозиции ч. 1 ст. 205 УК РФ заменить термин «действия» на термин «деяния».

Кроме того, в ч. 1 ст. 205 УК РФ следует указать такой признак, как «создание опасности причинения вреда здоровью человека». Дополнить п. в ч.2 ст.205 УК РФ «причинения вреда здоровью человека». Поскольку, может быть создана опасность причинения легкого вреда здоровью или вреда здоровью средней тяжести одному лицу, без создания опасности гибели людей и такие деяния не будут попадать под данный состав.

Учитывая различную степень общественной опасности реального совершения взрыва, поджога или иных действий и угрозу их совершения, наиболее приемлемым, на наш взгляд, является вариант, когда угроза террористического акта будет сформулирована в отдельной статье УК РФ.

Использованные источники:

1. Бриллиантов А. В. Уголовная ответственность за терроризм и захват заложника: Лекция. М., 2004. – 105 с.
2. Галачиева ,М.М. Уголовно-правовой анализ террористического акта: законодательные и теоретические аспекты: Автореф. дисс. ... канд. юрид. наук. – М., 2010. – 46 с.
3. Гринько С.Д. Понятие терроризма // Законность. 2015. № 8.С.56-60.
4. Комарова, М.А. Терроризм в уголовном праве России: Дис. ...канд. юрид.

⁷⁴ Уголовный кодекс Республики Беларусь. // СПС Консультант плюс (дата обращения 02.09.2018)

⁷⁵ Галачиева ,М.М. Уголовно-правовой анализ террористического акта: законодательные и теоретические аспекты: Автореф. дисс. ... канд. юрид. наук. – М., 2010. С.21; Криволапов Г.Г. Преступления против общественной безопасности // Преступления против общественной безопасности // Уголовное право: учебник / Под ред. д.ю.н., проф. Н.И. Ветрова, д.ю.н., проф. Ю.И. Ляпунова. 4-е изд., испр. и доп. – М.: ИД «Юриспруденция», 2007.С.51; Курдюкова А.В. Особенности уголовного судопроизводства по делам о террористическом акте: Автореф. дисс. ... канд. юрид. наук. – Екатеринбург, 2009.С.9;

наук. – Москва, 2003.С.25-30.

5. Курс уголовного права в пяти томах. Том 5. Особенная часть : учебник для вузов / М. Н. Голоднюк [и др.]; под ред. Г. Н. Борзенкова, В. С. Комисарова. – Москва : Зерцало, 2002. – 855 с.

6. Мальцев В.В. Терроризм: проблема уголовно-правового урегулирования // Государство и право. 1998. № 8.С.24-30.

7. Ожегов С.И. Словарь русского языка: ОК. 57 000 слов / Под ред. докт. филол. наук, проф. Н.Ю. Шведовой. 14-е изд., стереотип. – Москва: Рус. Яз., 1982.- 1055 с.

8. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 09.02.2012 N 1 «О некоторых вопросах судебной практики по уголовным делам о преступлениях террористической направленности» // Бюллетень Верховного Суда РФ. – 2012. – N 4.С.22.

9. Постановление Президиума Верховного Суда РФ от 2 ноября 2012 г. N 208-П12СТ // СПС Гарант (дата обращения: 01.03.2018)

10.Сердюк , Л.В. Психическое насилие как предмет уголовно-правовой оценки: Дисс. ...канд. юрид. наук. – Саратов, 1999.- 120 с.

11.Тaubкин И.С. Взрывы. Уголовно-правовая квалификация // Закон и право. 2005. № 12.С.54-60.

12.Уголовное право. Особенная часть : учебник / Т. И. Ваулина [и др.]; отв. ред. И. Я. Козаченко, Г. П. Новоселов. – Москва : Норма, 2008. - 687 с.

13.Уголовное право. Общая часть: учебник / А.Ф. Мицкевич [и др.]; отв. ред. А.Н. Тарбагаев. – Москва: Проспект, 2011.- 448 с.

14.Уголовный кодекс Республики Беларусь. // СПС Консультант плюс (дата обращения 02.09.2018)

15.Уголовный кодекс Республики Молдова. // СПС Консультант плюс (дата обращения 15.12.2018)

16.Уголовный кодекс Украины. // СПС Консультант плюс (дата обращения 15.12.2018)

Бирюков А.Н.

бакалавр

Свищев Б.Б.

студент бакалавриата 4 курса

НИУ «Московский государственный строительный университет»

Россия, г. Москва

ПАРАДОКСАЛЬНЫЕ РЕФОРМЫ КИТАЯ НА РЫНКАХ ЗЕМЛИ И НЕДВИЖИМОСТИ

Аннотация: Цель данной статьи - проанализировать законодательные реформы в области земельных участков и недвижимости в современном Китае и указать на парадоксальный характер этих реформ. В этом документе подробно рассматривается развитие рынка земли и недвижимости в Китае путем изучения соответствующих правовых реформ и анализа их внутренних проблем. Основываясь на изучении исторических изменений и анализе современных политико-экономических условий Китая, эта статья предсказывает, что приватизация земли «с китайскими характеристиками» станет стратегическим решением парадоксальных рынков земли и недвижимости.

Ключевые слова: Рынок недвижимости, Китай, Жилая недвижимость, Аренда

Biryukov A.N.

Bachelor

National Research Moscow State University Of Civil Engineering

Russia, Moscow

Svishchev B.B.

4th year student

National Research Moscow State University Of Civil Engineering

Russia, Moscow

CHINA'S PARADOXICAL REFORMS ON LAND AND REAL ESTATE PROPERTY MARKETS

Annotation: This paper aims to analyse the law reforms on land and real estate property in contemporary China and point out the paradoxical nature of these reforms. This paper makes an in-depth observation of China's land and real estate property market development through an examination the relevant law reforms, and an analysis of their inherent problems. Based on scrutinising the historical evolutions and analysing China's contemporary political-economic contexts, this paper predicts the privatisation of land 'with Chinese characteristics' as a strategic solution to the paradoxical land and real estate property markets.

Keywords: Real Estate Market, China, Residential Real Estate, Rent

Введение

Недвижимость была самым спорным вопросом в процессе трансформации Китая к рыночной экономике. Это касается самого сердца социалистической доктрины Китая: государственной / коллективной собственности на землю. В этой статье анализируется развитие законов о земле и недвижимости в современном Китае, включая их результаты и последствия для иностранных инвесторов. Недвижимость, закрепленная за землей, была в основном приватизирована в ходе беспрецедентного процесса урбанизации Китая наряду с его реформами рыночной экономики. Под влиянием двойных троп рыночной экономики и урбанизации правительство Китая реформировало законы, направленные на «рыночную продажу» недвижимости для инвестиций, владения и транзакций, и реформы имеют дифференцированные последствия для различных социальных групп. Постоянно появляются новые победители и побежденные. Выявлены движущие силы и препятствия для этих реформ, включая заложенные в них политические парадоксы: государственная / коллективная собственность на землю и рыночная сделка по праву землепользования; государственная собственность на землю против частной собственности на недвижимое имущество, закрепленное на земельном участке. В документе утверждается, что эти парадоксы бросают вызов социалистической системе государственной собственности Китая и сохраняющейся легитимности Коммунистической партии Китая (КПК). Если оставить их нерешенными, это может спровоцировать пессимистический настрой на стремительные ожидания Китая в отношении роста его развивающейся рыночной экономики. Однако, судя по историческим следам реформ Китая в направлении рыночной экономики и его нынешней дилемме, Китай, скорее всего, продолжит реформирование своих законов о земле и недвижимости в соответствии с «особенностями Китая».

Реформы законодательства о земле и недвижимости

Земельный рынок и рынок недвижимости в Китае развивались одновременно с момента «реформы и открытия» Китая (gai ge kai fang) в 1978 году. Строго говоря, в Китае нет рынка земли. Конституционно собственность на землю принадлежит государству в городских районах и коллективам в сельской местности. Когда люди говорят о рынке земли в Китае, они на самом деле ссылаются на рынок прав землепользования в Китае. Реформа рынка земли в Китае и реформа рынка недвижимости, естественно, взаимосвязаны, учитывая присущую им зависимость от того, что недвижимость находится на земле. Тем не менее, две параллельные и связанные реформы проходили разными путями в течение последних трех десятилетий. Для рынка земли всеобъемлющей реформистской темой является от непередаваемого права землепользования до передаваемого права землепользования; для рынка недвижимости общей реформистской темой является государственное обеспечение и собственность.

Земля является особенно важной проблемой в современном

политическом и экономическом контексте Китая. Общественная собственность на землю является одним из немногих фундаменталистских принципов КПК. Земельная реформа, которая была отмечена конфискацией частных земель для перераспределения в сельских районах, привлекла крестьян и сыграла важную роль в победе КПК над китайскими националистами (Го Минг Данг) в гражданской войне до 1949 года. На основе идеологии, что все земли являются общей собственностью, широкомасштабная национализация была проведена после создания Китайской Народной Республики (КНР). С этой целью в июне 1950 года был объявлен Закон о земельной реформе КНР, в котором основное внимание уделяется конфискации и перераспределению земель, главным образом в сельской местности. В том же году Постановление о реформе городских и периферийных земель предусматривало, что городские земли должны стать государственной землей и управляться городскими властями. Эта национализированная система городских земель действовала с начала 1950-х до середины 1980-х годов. В период между 1950-ми и 1980-ми годами городская земельная система Китая характеризовалась тремя особенностями, обобщенными Li (1999):

1. Административное распределение земли: Земля была выделена для целей, определенных административными органами. Землепользователи, такие как государственные органы, армия, школы или государственные предприятия, могут подавать заявки на землепользование на соответствующие уровни правительств. Земля была предоставлена, когда была одобрена заявка на землепользование.

2. Использование земли без взимания платы и компенсации. Когда земля предоставлялась посредством административного распределения, плата за использование земли не взималась. Период землепользования также не был указан. Теоретически пользователи могут занимать землю неограниченное время, если только на этом же месте не будет осуществляться государственное строительство в будущем.

3. Нет права передачи: землепользователи не имели права передавать землю путем продажи, аренды, залога, дарения или обмена. Конституционно земля не может быть передана ни в какой форме. Земля должна была быть возвращена на соответствующие уровни правительственным агентам, если землепользователям не требовался какой-либо конкретный участок земли, хотя это случалось редко.

Существующая в Китае земельная система стала результатом ряда реформ земельного законодательства, начавшихся в начале 80-х годов, когда она перешла от административного распределения прав землепользования к иерархической системе первичных и вторичных рынков землепользования (Ho & Lin, 2003). Прорывом стала поправка к статье 10 Конституции, которая добавила пункт о том, что «право пользования землей может быть передано в соответствии с положениями закона» в 1988 году. Это было направлено на устранение конституционной обязанности использования земли частными

лицами. Цели, такие как иностранные или частные предприятия и развитие частной недвижимости. Он разделил права собственности и пользования, относящиеся к городской земле, для создания рынка прав землепользования в частных целях (Hsing, 2006). Таким образом, в Китае на практике используется система «двойного пути», определяемая целями земли: распределение (hua bo) используется для предоставления прав землепользования государственным или некоммерческим пользователям; Транспортировка (chu rang) используется для передачи прав землепользования коммерческим пользователям на фиксированные сроки (40 лет для коммерческих земель, 50 лет для промышленных земель и 70 лет для жилых земель). Крупные земельные реформы были сосредоточены на определении и предоставлении прав землепользования через второй путь передачи.

В Китае существует два уровня рынков прав землепользования. Выделение и передача прав на землепользование от государства образуют «первичный рынок» (ицзи ши чанг) прав на землепользование. Права на землепользование путем выделения приобретаются путем уплаты «цены распределения», состоящей из трех основных частей: плата за экспроприацию земли (чжэн ди фэй); оговоренные земельные сборы (tu di gui fei); и плата за распределение (хуа бо фэй). Права на землепользование посредством передачи приобретаются путем уплаты «цены за перевозку», состоящей также из трех основных частей. Первые две части идентичны тем, что указаны в цене размещения. Третья дифференцирующая часть - это плата за перевозку (chu rang jin), которая является самой большой, а также самой важной частью цены, уплачиваемой за получение прав землепользования посредством перевозки. Предполагается, что плата за перевозку - это рыночная цена прав на землепользование, которая может быть определена путем переговоров (xie yi), тендера (zhao biao) или аукциона (pai mai). В качестве меры противодействия коррупции при определении платы за транспортировку путем переговоров между правительством и землепользователями в 2002 году Государственный совет обнародовал Регламент о предоставлении прав на использование земли в собственности государства посредством проведения торгов, аукциона и котировки (также известный как № 11 Указ) положить конец получению прав на землепользование путем согласования платы за перевозку.

Владельцы прав на землепользование, которые получили права землепользования путем оплаты пошлины за транспортировку на первичном рынке, могут совершать или распространять (liu zhuan) свои права землепользования путем передачи (zhuan rang), аренды (chu zu) или обеспечения (di ya), формируя вторичный рынок прав землепользования. Обращение прав землепользования на вторичном рынке добавляет значительную ценность к правам землепользования. Но права землепользования, полученные путем распределения на первичном рынке, не могут распространяться на вторичном рынке.

Реформы рынка земли оказали непосредственное влияние на

формирование и развитие рынка недвижимости. Рынок недвижимости Китая также развивался по двум направлениям, но в другом смысле по сравнению с рынком земли. Один трек развивался параллельно с эволюцией рынка земли, как описано выше. Коммерциализация прав землепользования была первым шагом к созданию рынка недвижимости. Права на землепользование для развития недвижимости могут быть получены как на первичном рынке земли, так и на вторичном рынке земли. Застройщики недвижимости могут быть государственными (государственные предприятия) или частными (частные инвесторы из дома или за рубежом). Другим следом был процесс приватизации и маркетинга жилья, который представлял собой переход от административной системы к рыночной системе в рамках нисходящего пакета реформ (Lee, 2000; Zhang, 2000). До начала 1980-х годов в Китае не было рынка жилья. Жилье было предоставлено государством в качестве социального обеспечения через рабочие подразделения (Дан Вэй) на которых работали люди. Право собственности на жилье принадлежало государству и не могло быть передано или совершено. Государственное обеспечение жильем оказалось основным препятствием для облегчения финансового бремени государства или государственных предприятий и улучшения условий жизни жителей. Решение было двойным: с одной стороны, государственное жилье было приватизировано; с другой стороны, было разрешено и поощрялось развитие недвижимости с помощью различных способов инвестирования. Эта обширная приватизация жилья была затем поддержана системой прав собственности на городское жилье и растущим ипотечным финансированием (Stephens, 2010).

1998 год стал разделительной чертой в эволюции рынка недвижимости Китая. Государственный совет издал Уведомление о дальнейшем углублении реформы городского жилищного строительства и ускорении жилищного строительства, чтобы официально прекратить все формы государственного обеспечения жильем как формой благосостояния со стороны рабочих подразделений (как государственных ведомств, так и государственных предприятий). Уведомление ознаменовало собой полный переход к предоставлению жилья на рыночной основе (Ye, Wu, & Wu, 2006). Таким образом, покупка на рынке стала единственным источником получения жилья. Это стало значительным стимулом для рынка недвижимости в Китае, чтобы поддержать бум на рынке недвижимости в течение почти двух десятилетий. Следует отметить, что бум на рынке недвижимости в основном относится к жилищному строительству, в то время как в некоторых ведущих городах (Пекин, Шанхай, Шэньчжэнь, Гуанчжоу и т. Д.) Он также включает в себя развитие коммерческой недвижимости, такой как офис, гостиница и розничная торговля. Бум коммерческой недвижимости больше отражал макроэкономический рост в Китае с целью предоставления возможностей для экономической деятельности.

Возможности и препятствия

Экономическим стимулам способствовали реформы законодательства

Китая в области земли и недвижимости, а его дальнейшие реформы ограничены политическими препятствиями. Экономический фактор - это двойной процесс, переплетенный с негосударственными инвестициями и урбанизацией. К негосударственным инвестициям относятся как иностранные, так и внутренние частные инвестиции. Одной из важных целей политики «открытия и реформирования» в начале 1980-х годов было привлечение иностранных инвестиций, а также так называемого «передового опыта в области технологий и управления», чтобы сначала вырастить китайскую экономику в прибрежных городах. Иностранные инвестиции в Китай в 1980-х годах в основном поступали из Гонконга, Тайваня и Сингапура, которые вначале имели традиционные связи с материковым Китаем, а затем из других стран Восточной Азии, таких как Япония, Южная Корея и некоторые страны Юго-Восточной Азии, и, наконец, из Страны Северной Америки и Европы. Первая проблема, связанная с иностранными инвестициями в Китае, была связана с правом землепользования и правом собственности на недвижимость, будь то предприятия, полностью инвестированные иностранными инвесторами, или совместные предприятия, разделенные между иностранными инвесторами и китайскими партнерами. На ранней стадии одной из распространенных практик было то, что местные органы власти Китая предоставляли права землепользования в качестве вклада и участия в совместных предприятиях с иностранными инвестициями (Wu, Xu, & Yeh, 2007). Однако, чтобы уточнить и определить права землепользования, а также недвижимое имущество на земле в связи с иностранными инвестициями, в начале 1980-х годов это стало актуальной проблемой правовой реформы.

Внутренние частные инвестиции в Китай составляют другую важную часть негосударственных инвестиций Китая. В 1980-х годах внутренние частные инвестиции не оказали сильного воздействия на законодательные реформы в области земли и недвижимости в Китае, поскольку они еще не превратились в мощную силу в политико-экономической сфере с точки зрения масштаба или влияния. Частные инвестиции в основном делались в форме индивидуального домашнего бизнеса (в основном), в основном в виде розничной торговли продавцами или небольших производственных мастерских. В 1990-х годах, особенно после южного тура Дэн Сяопина в 1992 году, частные инвестиции значительно выросли вместе с иностранными инвестициями. Два фактора вполне оправдывают быстрый рост частных инвестиций в 1990-х годах. Во-первых, это благоприятная и обнадеживающая инвестиционная политика, проводимая правительствами всех уровней после того, как «рыночная теория построения социалистической рыночной системы с китайскими характеристиками» Дэна была возведена на трон в качестве идеологических доктрин КПК. Во-вторых, некоторые отдельные домашние предприятия, которые начали и накапливали в 1980-х годах, смогли в 90-х годах увеличить свою силу и масштабы с ускорением. В сочетании с теми, кто мог получить доступ к власти при переходе от системы плановой экономики

к системе рыночной экономики, чтобы ухватиться за свое «первое ведро золота» (di yi tong jin), отечественные частные инвесторы смогли инвестировать в предприятия с масштабами, в которые вовлечены права на землепользование и недвижимость, такие как фабрики, фермерские хозяйства и проекты развития недвижимости. Таким образом, внутренние частные инвестиции присоединились к силе, требующей законодательных реформ в области земли и недвижимости.

Другой движущей силой реформ законодательства Китая в отношении земли и недвижимости стал процесс массовой урбанизации. Уровень урбанизации в Китае в 2008 году составлял 45 процентов, увеличившись с 20 процентов в 1980 году, в то время как цель центрального правительства была установлена на уровне 60 процентов в 2020 году (Ху, 2008). Масштабы и скорость урбанизации Китая были беспрецедентными и не имели аналогов в его «амбициях урбанизма» (Campanella, 2008). Урбанизация Китая - это одновременный двойной процесс роста городского населения и роста городского строительства. Рост городского населения был в основном результатом перемещения сельского населения в города в поисках работы, образования и проживания в условиях макроэкономического бума. Рост городского строительства - это больше, чем процесс обеспечения жильем растущего городского населения. Прежде всего, было предусмотрено место для производственной и коммерческой деятельности на фабриках, в офисах и коммерческих объектах гостиниц, выставочных и конференц-центров и т. Д., В дополнение к инфраструктуре, поддерживающей городские системы. Затем было задействовано массовое городское жилищное строительство, чтобы обеспечить жильем людей, которые работают и живут в городах. Для местных органов власти одним из важных финансовых источников является аренда земли для строительства городского жилья для финансирования расширяющихся государственных услуг с 1980-х годов (Tang, Wong & Liu, 2010). Это фактор роста городов, управляемый местными органами власти.

Массовый и быстрый процесс урбанизации на основе требований законодательства о землепользовании и недвижимости в двух смыслах. Один из них связан с городским жильем, который ранее был предоставлен в качестве материального благосостояния для работников, которые теперь могут быть приватизированы и коммерциализированы. Частная собственность и возможность передачи недвижимости требуют проведения соответствующих правовых реформ. Это касается частной компании. Они были юридически разъяснены и определены. Китай должен был реформировать законы о земле и недвижимости, чтобы приспособиться к новым экономическим условиям и субъектам.

Тем не менее, существует несколько глубоко укоренившихся препятствий, ограничивающих дальнейшие правовые реформы в сфере земли и недвижимости, которые в основном являются политическими факторами в Китае. Первым препятствием является практика верховенства партии (КПК), несмотря на риторику верховенства права. Люди, в том числе кадры и

обычные граждане в Китае, склонны приписывать современные проблемы Китая так называемой «систематической проблеме», которая, по сути, связана с централизованной системой управления одной из сторон. После попытки либерализовать политическую систему в конце 1980-х годов, кульминацией которой стал инцидент на площади Тяньаньмэнь весной 1989 года, КПК усилил свой контроль в политической сфере на протяжении 1990-х годов и в последние годы также вторгся в экономическую сферу. в усилении господства государственных предприятий в экономике Китая. Усилия по построению рыночной экономики и риторика верховенства закона не являются конечными целями КПК, но означают, что КПК должен оправдать и поддержать свое правление. Правление партии в политической, экономической и судебной сферах существенно ограничивает дальнейшие правовые реформы в сфере земли и недвижимости, которые должны быть направлены на верховенство закона, прозрачность и подотчетность, как это характерно для системы рыночной экономики.

Вторым препятствием является неоднозначность в толковании и применении принципа верховенства права в Китае. Эта двусмысленность частично связана с первым препятствием для правила партии, как указано выше. Без логически обоснованной философии и хорошо принятых доктрин КПК находится на идеологическом перекрестке, который находится между его передовым видением и его историческими связями. Это видно по тому факту, что каждому поколению лидеров КПК приходилось создавать свои собственные управляющие «концепции» и «теории», такие как мысль Мао Цзэдуна, теория Дэн Сяпина,

Три представляет Теорию, и Научные Перспективы развития. Идеологические вариации и колебания партии наносят ущерб правопорядку как риторике, так и практике. В 2001 году Цзян Цзэминь, Генеральный секретарь КПК и национальный президент Китая, расширил верховенство закона (*yí fǎ zhì guó*), включив в него принцип добродетели (*yí dé zhì guó*), чтобы «управлять страной путем объединения правил». закона с верховенством добродетели». Это заявление было высоко оценено ведущими СМИ, так как оно всегда имело место в пропагандистском механизме КПК, однако некоторые независимые интеллектуалы говорили, что оно было очень проблематичным, поскольку критерии добродетели могут быть очень произвольными. Чувствуя противоречивый характер между верховенством закона и верховенством добродетели, последний был слегка недооценен в основной пропаганде, так как нынешнее поколение лидеров КПК во главе с Ху Цзиньтао пришло к власти в 2002 году. Без четкого определения и приверженности верховенство закона, будущие реформы законодательства о земле и недвижимости в Китае могут быть в неопределенности.

Третьим препятствием является коалиция власти и богатства, которая развивалась вместе с экономическим ростом Китая в последние три десятилетия. Будучи заинтересованными группами, эта коалиция власть-богатство выросла благодаря коррупции и незаконной аренде электроэнергии

во время перехода Китая от плановой экономики к рыночной. Централизованная структура власти и либерализованная рыночная реформа повысили вероятность и прибыльность сделок между властью и богатством. Формирование такой коалиции власть-богатство ускориалось в течение последнего десятилетия, поскольку обе стороны завершили свое первоначальное накопление власти или богатства. Общеизвестно, что коалиция власть-богатство прочно укоренилась в современном Китае, что считается самым большим препятствием для дальнейшего реформирования политико-экономических структур Китая. Коалиция власть-богатство является исключительной силой и пытается защитить то, что они получили, в то время как ее легитимность проблематична и часто оспаривается. Члены коалиции получают доступ и контролируют власть и богатство, которые могут быть изменены под давлением других социальных групп, однако они не хотят этого допустить. Хорошим примером является то, что некоторые из нынешних лидеров КПК являются потомками старшего поколения лидеров, включая Си Цзиньпина, нынешнего национального вице-президента, который, вероятно, сменит Ху Цзиньтао на посту Генерального секретаря КПК и национального президента Китая, Бо Силай, партийный секретарь муниципалитета Чунцина, Ван Цишань, вице-премьер, и Ли Сяопэн, вице-губернатор провинции Шаньси, это лишь некоторые из них. Они являются так называемой «партией принца» (tai zi dang) и назначаются на высокие политические посты для защиты своих корпоративных интересов. Учитывая, что эти люди находятся у власти сейчас и в будущем, непросто, чтобы Китай углубил свои законодательные реформы в области земли и недвижимости, которые могут нанести ущерб их корыстным интересам.

Парадоксальные проблемы

Что касается инвестиций в китайскую недвижимость, будь то иностранные инвестиции и внутренние инвестиции, так это парадоксальные проблемы, которые неотъемлемо заложены в китайской системе законодательства о земле и недвижимости. Одной из парадоксальных проблем является государственная / коллективная собственность на землю и возможность передачи прав землепользования на рынке. Как указывалось в самом начале, строго говоря, в Китае нет рынка земли, но есть рынок прав на землепользование, поскольку на рынке может осуществляться только право землепользования в течение определенного количества лет в зависимости от категорий землепользования. Нынешние землевладельцы на самом деле не владеют землями, а имеют права землепользования, то есть землевладельцы арендуют земли, оплачивая сборы за выделение земли и сборы за использование земли. Права на землепользование могут быть переданы на первичном рынке земли, который включает в себя транзакции между правительством и землепользователями, и вторичном рынке земли, который включает в себя транзакции между различными землепользователями. Независимо от того, как передается право землепользования и кто владеет правом землепользования, право собственности на землю остается за

государством. Такое разделение между владением землей и правом землепользования является фундаментальной правовой проблемой в земельной системе Китая. Эта проблема хорошо понята и обсуждена, однако она не возникла, поскольку земельные реформы в Китае были проведены в течение последних трех десятилетий, и ни один из договоров о праве землепользования еще не истек. Как прекратить или возобновить право землепользования после истечения срока действия права землепользования, юридически не разъяснено и не определено. Как обращаться с недвижимым имуществом, закрепленным на земле после истечения срока использования земли, также не уточнено и не определено. Это приводит ко второй парадоксальной проблеме.

Вторым парадоксальным вопросом в земельной системе Китая является связь между государственной собственностью на землю и частной собственностью на недвижимое имущество, закрепленное за землей. Одна из центральных тем китайской жилищной реформы за последние три десятилетия - приватизация. В настоящее время большая часть жилищного обеспечения приватизирована и принадлежит частной собственности, которая может свободно осуществляться на рынке. Однако владельцы жилья на самом деле не владеют землей, на которой закреплено имущество, а арендуют право пользования землей на определенные годы, как обсуждалось выше. Такое разделение прав собственности на землю и прав собственности на недвижимость является юридически проблематичным. Например, право землепользования для жилой землепользования составляет 70 лет, но для жилой единицы, которая будет совершена в течение 20-го года, новый владелец будет иметь право землепользования только на 50 лет, хотя новый владелец имеет полную собственность на жилой блок. Закон о собственности, изданный в 2007 году, повторяет давний принцип Конституции Китая о том, что земля принадлежит государству или коллективам (Wong & Arkel, 2007). В нем предусматривается, что право пользования землей для жилых помещений будет автоматически продлеваться по истечении 70-летнего срока действия права на землепользование, но остается открытым вопрос о надбавках к земле за такие продления (Howlett & Hong, 2007). Как продлить права на землепользование для других типов землепользования, также не разъяснено. Как и первый парадокс, второй парадокс также не возник, так как еще не истек срок действия одного из прав на землепользование.

Эти парадоксальные проблемы, присущие китайским политическим и правовым системам в отношении земли и недвижимости, являются внутренним барьером для иностранных инвестиций в Китай. Здесь необходимо дифференцировать иностранные инвестиции между теми областями, которые имеют традиционные связи с Китаем, и теми областями, которые не имеют традиционных связей с Китаем. Первый относится к странам или районам, которые имеют китайские культурные корни и говорят на тех же языках с Китаем, как Гонконг, Тайвань и Сингапур. Они являются активными игроками на китайском рынке недвижимости, поскольку

иностранные инвесторы, учитывая их естественные преимущества перед другими иностранными инвесторами. Последняя категория иностранных инвестиций относится к инвестициям из стран, которые не имеют китайских культурных связей и не имеют общих политических систем с Китаем, таких как американские и европейские страны. Именно для этой категории иностранных инвестиций внутренние парадоксальные правовые системы Китая на землю и собственность образуют внутренний барьер. Учитывая различные культурные традиции и политические системы, этой категории иностранных инвесторов очень трудно понять и почувствовать уверенность в обеспечении прав собственности в Китае. Существуют коммерческие инвестиции в китайскую недвижимость в форме инвестиционного траста (REIT) из этой категории иностранных инвестиций, однако они представляют собой краткосрочные инвестиционные показатели, нацеленные на получение прибыли для иностранных инвесторов. Они очень осторожно относятся к владению и владению недвижимостью в Китае в долгосрочной перспективе в качестве конечных пользователей или стратегических инвесторов.

Решение этих парадоксов заключается в приватизации земли и передаче ее прав собственности на земельный рынок. Обсуждение возможности и целесообразности приватизации китайской земли продолжалось среди ученых, но ее проведение не будет таким легким, как ожидают люди. Это связано с тем, что приватизация земли в корне противоречит идеологической основе КПК, то есть системе государственной собственности. Земля является ключевой частью системы публичной собственности. Приватизация земли будет означать крах одного идеологического фундаментализма, на котором основаны КПК и нынешнее центральное правительство. Однако это не обязательно следует интерпретировать как нулевую вероятность приватизации земли в Китае. Подобно приватизации жилья и конституционному признанию частной собственности, которые в Китае считались невообразимыми 30 лет, приватизация земли возможна в долгосрочной перспективе. Этот оптимизм подтверждается двумя аргументами. Во-первых, все заинтересованные стороны в политико-экономической сфере Китая полностью осведомлены об этой проблеме и пытаются найти конструктивные решения, среди которых приватизация земли является одним из принципиальных решений. Другой - гибкость КПК в корректировке его идеологических доктрин, чтобы оправдать его легитимность для продолжения управления. КПК может провести по существу капиталистическую реформу во имя построения «социалистической рыночной экономики с китайскими характеристиками». Он также может провести реформу «приватизации земли с китайскими характеристиками» (в другом, конечно, эвфемизме).

Вывод

Китай провел значительные законодательные реформы в сфере земли и недвижимости с момента своего появления политики «реформы и открытости» три десятилетия назад. Эти реформы были сосредоточены на

тематической цепочке приватизации жилья и собственности на недвижимость, возможности передачи недвижимости и прав землепользования на рынке. Это гигантский шаг по либерализации китайского рынка земли и рынка недвижимости от плановой экономики под сталинским стилем управления. Реформы китайского законодательства в области земли и недвижимости стали важным фактором, способствующим быстрому экономическому росту Китая и социальным и политическим преобразованиям в эпоху после реформ. Однако эти правовые реформы еще далеко не завершены. Фундаментальные парадоксы существуют в существующей системе права на землю и недвижимость, которая все еще находится в переходном состоянии. Однако чем дальше будут продолжаться реформы, тем ближе реформы коснутся основного противоречия, заложенного в правовой и политической системе Китая: приватизация земли и система государственной собственности. Приватизация земли требуется все более либерализованной рыночной экономикой - так называемой «социалистической рыночной экономикой с китайскими характеристиками» в китайском дискурсе. Тем не менее, система государственной собственности с государственной собственностью на землю как стержень остается идеологическим фундаментом КПК, хотя она постоянно переосмысливается и корректируется. Любая попытка по существу решить эту проблему требует политической смелости и даже смелости, а также творческого институционального устройства и творческих фраз «с китайскими характеристиками». Будущие реформы законодательства Китая - непростая задача, направленная на приватизацию земли. Однако к этому видению следует придать оптимизм, исходя из консенсуса в отношении характера проблемы среди заинтересованных сторон и послужного списка КПК, обеспечивающего гибкость в корректировке своих идеологий и политики с учетом новых социально-экономических и политических условий.

Использованные источники:

1. Campanella, T. (2008). *The Concrete Dragon: China's Urban Revolution and What It Means for the World*. New York: Princeton Architectural Press.
2. Ho, S., & Lin, G. (2003). *Emerging Land Markets in Rural and Urban China: Policies and Practices*. *The China Quarterly*, 681-707.
3. Howlett, A., & Hong, L. (2007). *The New Property Law in the People's Republic of China*. *The Real Estate Finance Journal*(Fall), 1-3.
4. Hsing, Y. (2006). *Land and Territorial Politics in Urban China*. *The China Quarterly*, 575-591.
5. Hu, R. (2008). *China's Urban Age*. In C. Johnson, R. Hu & S. Abedin (Eds.). Sydney: Metropolis Congress 2008.
6. Lee, J. (2000). *From Welfare Housing to Home Ownership: The Dilemma of China's Housing Reform*. *Housing Studies*, 15(1), 61-76.
7. Li, L. H. (1999). *Urban Land Reform in China*. London: Macmillan Press.

Бирюков А.Н.

бакалавр

Свищев Б.Б.

студент бакалавриата 4 курса

НИУ «Московский государственный строительный университет»

Россия, г. Москва

УПРАВЛЕНИЕ АКТИВАМИ КОРПОРАТИВНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ (CRE): СОГЛАСОВАННОЕ ВИДЕНИЕ

Аннотация: Целью данной работы является оценка взаимосвязи между корпоративной стратегией и стратегией CRE. В статье будет определен и оценен ряд компонентов, которые в совокупности образуют стратегию CRE. Будут исследованы связи между бизнес-средой, целями и задачами организации, и решением для недвижимости. В статье будет проиллюстрировано соответствие стратегии CRE корпоративной стратегии посредством разработки модели выравнивания CRE. Модель продемонстрирует, что только при достижении оптимального согласования стратегия CRE может обеспечить добавленную стоимость и повышение организационной эффективности. Менеджеры CRE могут использовать модель для оценки соответствия своей стратегии CRE - своей корпоративной. Статья предлагает структуру, которая стремится идентифицировать истинное влияние недвижимости на бизнес путем изучения преимуществ оптимального выравнивания между различными компонентами, включая: положение, цель, место, парадигму, процессы и людей.

Ключевые слова: Рынок недвижимости, Корпоративная недвижимость, Аренда, Офисные помещения, Бизнес

Biryukov A.N.

Bachelor

National Research Moscow State University Of Civil Engineering

Russia, Moscow

Svishchev B.B.

4th year student

National Research Moscow State University Of Civil Engineering

Russia, Moscow

CORPORATE REAL ESTATE (CRE) ASSET MANAGEMENT: ALIGNED VISION

Annotation: The purpose of this paper is to assess the relationship between corporate strategy and CRE strategy. The article will identify and evaluate a number of components that together form the CRE strategy. There will be researchers of the connection between the business environment, the organization's goals and objectives, and real estate solutions. The article will illustrate the compliance strategy CRE. The CRE strategy can provide added value and increase

organizational effectiveness. CRE managers can use the model to assess compliance with their CRE strategy - their corporate. Explore the benefits of optimal alignment between different components, including position, goal, place, paradigm, processes, and people.

Keywords: Real Estate Market, Corporate Real Estate, Rent, Office space, Business

Вступление

За последние 20 лет наблюдается четкое развитие как в академическом, так и в профессиональном отношении в области управления корпоративной недвижимостью (CREM). CREM превратился в дисциплину стратегического управления, которая требует такого же внимания, как и другие стратегические дисциплины (Gibson and Luck 2006). Основной целью CREM является повышение эффективности работы организации-клиента посредством согласования стратегии корпоративной недвижимости (CRE) с организационной стратегией (McDonagh and Nichols 2009; O'Mara 1999; Roulac 2001; Nourse и Roulac 1993; Heyward 2011; Appel-Meulenbroek и др. 2010; Scheffer, Singer и Meerwijk 2006; Singer, Bossink and Putte 2007).

Heyward (2011) проанализировал литературу по CREM, чтобы оценить теоретические модели, которые пытались установить связь между CREM и организационной стратегией. Хейвуд (2011) отмечает, что существующие подходы к выравниванию CRE, как правило, попадают в один из двух лагерей. Модели выравнивания являются либо одним фактором CRE, либо являются многомерными моделями выравнивания (Heyward 2011). Heyward (2011) определил 10 различных моделей выравнивания, которые включали компоненты в диапазоне от 7 до 15. Хотя многомерный подход может предложить более подробное понимание взаимосвязи между CRE и организационной стратегией, он также поднимает ряд фундаментальных вопросов:

1. Каковы компоненты CREM?
2. Какова будет подходящая теоретическая основа для CREM?
3. И как эти компоненты взаимодействуют многомерным образом?

Эта статья направлена на решение первых двух вопросов, а третий вопрос оставлен для будущих исследований. Суть модели заключается в том, что оптимальное согласование между организационной стратегией и стратегией CRE достигается, когда все предложенные компоненты находятся в гармонии. Предлагаемые компоненты: среда, положение, цель, место, парадигма, процессы и люди для обеспечения производительности.

Планетарный компонент

Планетарный компонент модели относится к согласованию CRE с вопросами, касающимися устойчивости и корпоративной социальной ответственности. Похоже, что организации все больше осознают свои «зеленые» полномочия, а некоторые организации используют это в качестве своего уникального торгового предложения. CRE может сыграть важную

роль, гарантируя, что здания спроектированы, построены и управляются с энергоэффективностью в центре процесса принятия решений. Частью этого процесса будет обеспечение того, чтобы здание имело соответствующую сертификацию устойчивости.

Cornet Global осуществляет ряд исследовательских инициатив, связанных с тенденциями в CRE. Целью данного исследования является установление потребностей в CRE в 2020 году. Часть этой инициативы была частью исследования, в котором изучались тенденции в области устойчивости и их потенциальное влияние на будущее предоставление CRE. Исследовательская группа предлагает шесть основных результатов, которые включают (Shen, Ng и Varcoe 2012):

1. Тенденция к повышению прозрачности использования энергии и углеродного следа, что будет обусловлено нормативными инициативами. Инициативы, которые признают энергоэффективность и наказывают за неэффективное использование энергии, будут иметь все большее значение к 2020 году.

2. Здания будут не только потребителями энергии, но и производителями энергии за счет использования таких технологий, как солнечная энергия и энергия ветра.

3. На стратегию недвижимости будет влиять доступ к надежной и возобновляемой энергии, питьевой воде и распределению отходов.

4. Технология позволит лучше контролировать энергоэффективность зданий. Кроме того, оно предоставит офисным сотрудникам возможность работать более гибко, тем самым уменьшая потребность в ежедневных поездках на работу, а также необходимость в командировках.

5. 74% респондентов опроса Cornet global 2020 сообщили, что инициативы, предпринимаемые менеджерами CRE, могут положительно изменить личное поведение и стандарты сотрудников в отношении устойчивости.

6. Будет расти тенденция к повышению уровня внутренней экспертизы устойчивости.

Позиция

Компонент позиции помогает установить контекст, в котором должны приниматься любые решения CRE. Это достигается за счет понимания «движущих сил перемен», которые происходят в бизнес-среде. Кроме того, этот компонент также может относиться к положению организации в деловом цикле. Расширяющаяся организация предъявляет различные требования к организации, которая реструктурирует или заключает договоры.

Бизнес-среда становится все более сложной, и компании хотят быстрее и даже в глобальном масштабе реагировать на меняющиеся рыночные условия. В отличие от меняющейся бизнес-среды, установление требований CRE стало более сложной задачей. Поэтому важно, чтобы менеджеры и консультанты CRE понимали и могли применять целый ряд методов сканирования среды, таких как PEST и SWOT-анализ. Даже инновационные

методы, такие как методы планирования сценариев, играют определенную роль в стратегическом управлении недвижимостью (Haynes and Nunnington 2010).

Назначение

Компонент назначения добавляет к компоненту позиции то, что менеджер CRE должен понимать реакцию организации на изменяющуюся бизнес-среду, устанавливая бизнес-цели и задачи. Это включает в себя миссию компании или формулировку видения и ставит целью определить будущее направление бизнеса.

Исследование, проведенное Lindholm и др. (2006), показало, что общая корпоративная стратегия может быть одним из двух вариантов: рост выручки или рост прибыльности. Это привело бы к 7 возможным стратегиям недвижимости, которые включают:

1. увеличенная стоимость активов
2. продвигать маркетинг и продажи
3. увеличить инновации
4. повысить удовлетворенность сотрудников
5. увеличить производительность
6. увеличить гибкость
7. сократить расходы

Ряд авторов предложили модели выравнивания CRE (Appel-Meulenbroek et al. 2010). Восемь таких моделей оцениваются Appel-Meulenbroek et al (2010). В рамках своего обзора ряд авторов приняли 9 корпоративных стратегий, предложенных Tregoe и Zimmerman (1980). Это (Tregoe и Zimmerman 1980):

1. предлагаемые продукты
2. потребности рынка
3. технология
4. производственная мощность
5. способ продажи
6. способ распространения
7. природный ресурс
8. размер / рост
9. возврат / прибыль

Аппель-Мейленбрук и др. (2010) стремились оценить стратегическое выравнивание корпоративной недвижимости в секторе здравоохранения в Нидерландах путем опроса 20 экспертов. Интервью показали, что две движущие силы, определенные Tregoe и Zimmerman (1980), не подходят для сектора здравоохранения, а именно: «метод распределения» и «природные ресурсы». Опрошенные эксперты также определили дополнительную стратегию в сфере недвижимости, подходящую для голландского сектора ухода, которая называется «повышение удовлетворенности клиентов». Дополнительная стратегия была в дополнение к 7, предложенным Lindholm (2006). Аппель-Мейленбрук и др. (2010) призывает к дальнейшим

исследованиям, определив, что трудно найти определенный механизм выравнивания, поскольку в конечном итоге оценка выравнивания будет основываться на экспертных знаниях, которые не всегда доступны в отделе CREM (Appel-Meulenbroek et al. 2010).

Закупка

Решения, связанные с выбором пути к закупкам CRE, стали более сложными, учитывая меняющуюся бизнес-среду. Вариант закупок, выбранный менеджером CRE, является ключевым решением, которое определит успех стратегии CRE. Это четко сфокусировано на требованиях организации к гибкости и адаптивности, в то время как менеджеру CRE приходится иметь дело со сроками поставки и приобретения недвижимости. Учитывая эти ограничения, понятно, что менеджер CRE может рассмотреть возможность аренды, а не владения CRE.

Эта точка зрения подтверждается исследованием, которое оценивает британские котирующиеся компании за период с 1989 по 2002 год и которое выявило тенденцию в быстрорастущих и крупных компаниях к лизингу, а не к владению недвижимостью без права собственности (Lasfer 2007). Тем не менее, исследование также выявило, по кривой Дональдсона-Ласфера, оптимальное соотношение между стоимостью фирмы и склонностью к лизингу. Может быть получен оптимальный баланс между безусловным правом собственности и правом владения. Оптимальный уровень для безусловного права собственности составляет 35%, а для лизинга - 65% (Lasfer 2007).

Хотя финансовый элемент решения «аренда против покупки» (LVB) является важным компонентом, он не единственный. Barkham & Park (2011) оценивают эмпирические исследования, полученные в 1998 году от 2248 британских фирм относительно их решений LVB. Их исследование предлагает необходимость в более широкой структуре для полной оценки решений LVB (Barkham and Park 2011). Эта структура должна включать не только финансы, но и корпоративную стратегию, анализ местоположения и экономику недвижимости. Признано, что набор данных, на котором основано это исследование, датирован, но он все еще развивает нашу оценку CRE и устанавливает необходимость понимания взаимосвязи между корпоративной стратегией (целью), решением LVB (закупки) и местонахождением собственности (место).

Место

В контексте CRE компонент «место» может относиться к факторам принятия макроэкономических решений, таким как, в какой стране и в каком городе должен находиться головной офис корпорации. Он также может относиться к факторам принятия микро-решений, таким как характеристики здания.

Монитор европейских городов, подготовленный Cushman и Wakefield, является опросом, который проводится с 1990 года (McCarthy 2011). Опрос выявляет представления корпораций о городах по всей Европе. Результаты

опроса позволяют корпорациям оценить относительную привлекательность различных европейских городов. Опрос получен от 501 европейских компаний и позволяет узнать мнение руководителей ведущих европейских городов. Этот опрос полезен, поскольку он определяет факторы, которые компании считают наиболее важными при определении местоположения своего бизнеса. Опрос 2011 года определил наиболее важный фактор - легкий доступ к рынкам, клиентам (60%) (McCarthy 2011). За этим последовало наличие квалифицированного персонала (53%). Соотношение цена / качество офисных площадей заняло пятое место в списке важных факторов с коэффициентом отклика 33%. Это указывает на то, что, хотя компании осознают затраты, более важно найти их ближе к своим клиентам.

После того, как страна и город будут найдены, следующая задача, стоящая перед менеджером CRE, заключается в определении здания с техническими характеристиками, которые соответствуют их организационным потребностям. Однако необходимо установить четко определенные критерии оценки, на основании которых менеджер CRE может оценивать потенциальные местоположения и здания (Nunnington and Haynes 2011). Это сложный процесс принятия решений, который требует объективности и прозрачности. Это также требует стратегического акцента на требования бизнеса, а не только на получение лучшей сделки с недвижимостью (Nunnington and Haynes 2011).

Парадигма

Менеджер CRE должен выяснить, как на самом деле работает организация, и понять убеждения и ценности, поддерживаемые организацией-клиентом, чтобы решения в сфере недвижимости и на рабочем месте могли поддерживать и повышать культуру организации или «организационную ДНК». Также важно установить микрокультуру, способ, которым люди фактически работают в офисе; это можно считать «ДНК рабочего места».

Бренд организации - это больше, чем маркетинговые материалы и логотип компании; это должно отражать весь дух организации. Именно это, или идентичность бренда, помогает организации выделиться на рынке (Haynes and Nunnington 2010).

Организация может использовать свое недвижимое имущество и средства, чтобы четко сообщать сотрудникам и клиентам свой фирменный стиль. Расположение зданий организации, их внешний и внутренний дизайн и внешний вид - все это сигнализирует о культуре и бренде компании (Haynes and Nunnington 2010).

Процессы

Менеджер CRE должен иметь четкое представление о рабочих процессах, предпринимаемых в организации, если они хотят гарантировать, что положение здания и его спецификация соответствуют потребностям организации в пространстве.

Исследование, проведенное Greene and Myerson (2011), было направлено на создание различных классификаций работников умственного

труда на основе их моделей мобильности. Это исследование было новым в том смысле, что наряду с беседами и этнографическими исследованиями в исследовании использовалось упражнение на рисование в процессе собеседования в качестве средства графического представления восприятия интервьюируемыми их мобильности в офисе. Это исследование выявило четыре типа символов для работников умственного труда. Якорь и соединитель были в основном ограничены офисной средой, в то время как сборщик и навигатор были более мобильными и имели возможность свободно перемещаться из офисной среды (Greene and Myerson 2011). Четкое определение потребностей офисных сотрудников и мобильных работников является важным элементом при определении требований к офисным помещениям.

Сопоставление процессов с размещением является основополагающим и еще более развивается благодаря исследованиям, проведенным Даффи и др. (2011), которые утверждают, что контекст и цель также должны приниматься во внимание. В этом исследовании утверждается, что творческие процессы открытия, обмена и продвижения знаний не должны ограничиваться заданными физическими рабочими пространствами (Duffy, Craig and Gillan 2011). Этот призыв к более адаптивному подходу к рабочим местам требует, чтобы менеджер CRE применял больше навыков в области социальных наук для понимания потребностей и предпочтений сотрудников офиса.

Люди

Все чаще менеджер CRE должен выявлять потребности и предпочтения офисных работников (Rothe et al. 2011; Joy and Haynes 2011; Haynes 2011). Чтобы по-настоящему понять потребности офисных работников, менеджер CRE должен установить не только требования к рабочему процессу, как описано выше, но и психологические потребности офисных сотрудников (Oseland 2009). Это добавляет еще один уровень сложности к установлению требований на рабочем месте, но важно, если офисная среда предназначена для удовлетворения потребностей человека, а также потребностей организации.

Обзор основных психологических теорий и их влияние на дизайн и управление офисной средой представлен Oseland (2009). В этом обзоре утверждается, что эффективное использование пространства достигается путем размещения индивидуальных потребностей, а также организационных потребностей, в центре дизайна офиса. Обзор ключевых теорий, определенных Oseland (2009), приведен ниже:

1. Локус контроля: это относится к восприятию человеком того, как контролируются события (Роттер, 1966). Люди, имеющие «внутренний» локус контроля, считают, что их собственные судьбы определяют их собственные решения. В отличие от людей, которые имеют «внешний» локус контроля, считают, что события определяются внешней силой. Oseland (2009) предлагает, чтобы внутренние органы с большей вероятностью адаптировались к гибкой работе, тогда как внешние могут требовать большего

надзора и, следовательно, могут быть более приспособлены к условиям открытого плана.

2. Космическая территория и конфиденциальность: Oseland (2009) использует Proxemic Framework Холла (1963), чтобы проиллюстрировать предпочтительные расстояния людей при взаимодействии в офисе. Oseland (2009) утверждает, что меньшие ассигнования на столы, такие как столы касания, могут фактически влиять на личное пространство людей, приводя к чувству вторжения.

3. Социальная группа: Оселанд (2009) применяет исследование Робина Данбара к офисной среде и приходит к выводу, что офисная среда с напольными плитами, на которых размещается персонал более 150 человек, потенциально может быть подавляющей для офисных работников. «Число Данбара» гласит, что люди чувствуют себя комфортно с социальной группой, насчитывающей около 150 человек (Данбар, 1993).

Производительность

Проектирование продуктивной рабочей среды требует интеграции компонентов, ранее обсуждавшихся в этой статье. Только когда все компоненты выровнены, рабочее место может быть продуктивным на индивидуальной и организационной основе. Таким образом, выравнивание рабочего места означает, что рабочее место поддерживает организационные цели и культуру в дополнение к рабочим процессам и индивидуальным потребностям и предпочтениям сотрудников офиса.

Чтобы обеспечить наилучшее соответствие между офисными сотрудниками и их офисной средой, необходимо обеспечить соответствие как физической среды, так и поведенческой среды (Haynes 2008a; Haynes 2008b). Физическая среда связана с планировкой офиса и с тем, насколько комфортно офисные сотрудники чувствуют себя в офисе. Планировка офиса связана с такими вещами, как размер и расположение столов, расположение принтеров, копировальных аппаратов и т. Д., А комфорт в офисе - с такими вещами, как вентиляция, отопление, освещение и т. Д. Поведенческая среда связана с тем, как люди взаимодействуют в офисе. среда. Это может происходить через взаимодействие и отвлечение (Haynes 2008a; Haynes 2008b). Хотя физическая среда по-прежнему является важным компонентом дизайна офиса, было установлено, что именно поведенческая среда больше, чем физическая среда, оказывает наибольшее влияние на воспринимаемую людьми производительность (Haynes 2008a; Haynes 2008b).

Эффективность

Требования к менеджеру CRE требуют как эффективного, так и действенного предоставления CRE. Эффективность может быть продемонстрирована снижением затрат и характеризуется показателями эффективности, такими как стоимость / м². Эффективность может быть продемонстрирована тем, насколько хорошо отдел CRE повышает ценность организации. Это может принимать форму гибридных показателей, таких как доход / м² или прибыль / м². Существует потребность в показателях

производительности, которые демонстрируют эффективность.

Одним из подходов к расширению показателей эффективности CRE было бы использование сбалансированной системы показателей (Kaplan and Norton 1996). Линдхольм и Ненонен (2006) взяли интервью у 26 руководителей CRE, чтобы создать концептуальную основу для измерения CRE (Линдхольм и Ненонен 2006). Они заявляют, что подход сбалансированной системы показателей может быть принят для CRE, и предлагают метрики для четырех компонентов сбалансированной системы показателей. Четыре компонента:

1. финансовая перспектива
2. перспектива бизнес-процесса
3. перспективы обучения и роста
4. точка зрения клиента

Дискуссия о новых показателях корпоративной недвижимости расширена Barnes et al (2011), которые предлагают необходимость привязки показателей к корпоративной социальной ответственности (CSR). Они признают, что наблюдается рост мобильности / альтернативных моделей работы, но предполагают, что связи между мобильностью и CSR не были полностью установлены. Поэтому предлагаются три компонента, которые связывают мобильность с CSR (Barnes, Roose and Perske 2011).

1. Сотрудник и транспорт. Это касается поездок сотрудников на работу и любых поездок между объектами компании.
2. Здоровье / благополучие. Это относится к способности работника установить баланс между работой и личной жизнью. Предоставление сотрудникам гибкости в мобильной работе означает, что они могут сократить время в пути и тем самым снизить стресс.
3. Участие сообщества. Принятие альтернативных стратегий на рабочем месте означает, что сотрудники экономят время на поездки, которое они могут использовать в социальных проектах.

В рамках тематического исследования с шестью английскими пожарно-спасательными службами (FRS) была разработана структура показателей для оценки эффективности недвижимости для нескольких типов зданий (Eckley and Hedley 2011). Они разработали оценочную карту эффективности, основанную на трех основных принципах эффективности сотрудников IPD, которые заключаются в эффективности, действенности и устойчивости. Каждая составляющая таблицы показателей эффективности содержала три уровня измерения. Это позволило внедрить KPI в конкретные метрики измерения. Результаты исследования показывают, что ФРС Великобритании может сэкономить не менее 30 миллионов фунтов стерлингов (47 миллионов долларов США) в год (Eckley and Hedley 2011).

Существует тенденция перехода к мерам, которые интегрируют показатели эффективности недвижимости с показателями эффективности бизнеса. Этот современный подход позволяет профессионалам в сфере недвижимости сообщать организации о показателях недвижимости в

терминах, понятных бизнесу. Принятие этого стратегического подхода к измерению эффективности недвижимости означает, что профессионалы в сфере недвижимости могут постоянно оценивать свое предложение недвижимости с целью определения того, насколько хорошо оно соответствует организационным потребностям.

Выводы

В этой статье утверждается необходимость теоретической основы, которая лежит в основе отношений между корпоративной стратегией и стратегией CRE. В статье предлагается ряд компонентов, которые могут быть включены в теоретическую основу. Теоретическая структура предполагает, что оптимальное выравнивание может быть достигнуто только тогда, когда все компоненты в структуре находятся в выравнивании. Требуется оптимальное выравнивание между средой, положением, целью, местом, парадигмой, процессами и людьми. Именно в этот оптимальный момент стратегия CRE обеспечивает дополнительную ценность для бизнеса за счет повышения производительности труда сотрудников и эффективности организации.

Для дальнейшего развития этой области исследований необходимо предпринять определенные шаги, в том числе:

1. Установить, включает ли предлагаемая теоретическая основа все соответствующие компоненты. Поскольку предлагаемая теоретическая основа находится на ранних этапах концептуальной разработки, важно протестировать предложенные компоненты с профессионалами в сфере корпоративной недвижимости. Цель будет состоять в том, чтобы получить подтверждение предложенных компонентов, а также выявить любые компоненты, которые в настоящее время не включены в предлагаемую теоретическую основу. Предполагается, что этот этап исследовательского процесса лучше всего будет проводить путем опроса специалистов по корпоративной недвижимости.

2. Убедитесь, что каждый концептуальный компонент может быть реализован так, чтобы можно было проводить измерения и оценки. Превращение концептуальных компонентов в четкие метрики производительности потребует подробного изучения того, как менеджеры CRE фактически измеряют эффективность своей стратегии CRE. Этот этап исследовательского процесса потребует глубокого понимания, которое может быть достигнуто только путем оценки тематического исследования. Поэтому предполагается, что будет определен ряд тематических исследований с целью установления их ключевых показателей эффективности CRE. Оценка тематических исследований будет направлена на установление показателей эффективности CRE, которые можно считать общими для всех тематических исследований, но также установит показатели эффективности CRE, которые могут быть уникальными для каждого отдельного тематического исследования.

3. Установите связи между компонентами, чтобы можно было

разработать истинную многомерную структуру. На этом этапе исследовательского процесса будет стремиться установить статистические связи между концептуальными компонентами, которые были определены и подтверждены в предыдущих исследовательских процессах. Поэтому предполагается, что будет проведено широкомасштабное обследование, предназначенное для специалистов CRE. Предполагается, что этот тип крупномасштабного сбора данных и последующего статистического анализа приведет к более глубокому пониманию многомерного характера теоретической основы.

Использованные источники:

1. APPEL-MEULENBROEK, R, et al. (2010). Strategic alignment of corporate real estate. In: European Real Estate Society (ERES) Conference, European Real Estate Society, Milan, Italy, June.
2. BARKHAM, R and PARK, A.U (2011). Lease versus buy decision for corporate real estate in the UK. *Journal of Corporate Real Estate*, **13** (3), 157-168.
3. BARNES, J, ROOSE, C and PERSKE, K (2011). Building the bridge: Positioning corporate real estate for the new corporate metrics. *The Leader*, September/October, 30-34.
4. DUFFY, F, CRAIG, D and GILLAN, N (2011). Purpose, process, place: design as a research tool. *Facilities*, **29** (3/4), 97-113.
5. DUNBAR, R.I.M (1993). Coevolution of neocortical size, group size and language in humans. *Behavioral and Brain Sciences*, **16** (4), 681-735.
6. ECKLEY, A and HEDLEY, C (2011). A lesson in benchmarking: Measuring real estate performance for multiple building types. *The Leader*, November/December, 32-34.
7. GREENE, C and MYERSON, J (2011). Space for thought: designing for knowledge workers. *Facilities*, **29** (1/2), 19-30.
8. HAYNES, B.P (2008a). An evaluation of the impact of office environment on productivity. *Facilities*, **26** (5/6), 178-195.
9. HEYWARD, C (2011). Approaches to aligning corporate real estate and organisational strategy. In: European Real Estate Society (ERES) Conference, European Real Estate Society, Endhoven, The Netherlands, June.
10. Real estate assets: The Donaldsons-Lasfer's Curve. *Journal of Corporate Real Estate*, **9** (2), 72-96.

Бойко А.Ю.
студент
Литовкина Е.С.
студент
Тагиева Н.В.
преподаватель

**НАН ЧОУ ВО «Академия маркетинга и социально-
информационных технологий-ИМСИТ»**
Россия, г. Краснодар

ПЛЮСЫ И МИНУСЫ ИЗУЧЕНИЯ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА ЗА ГРАНИЦЕЙ

Аннотация:

В статье рассматриваются плюсы и минусы изучения английского языка за границей. Также рассмотрены преимущества знания английского языка и роль на сегодняшний день. Проведен анализ статистики изучения английского языка в России и за границей.

Ключевые слова :

Уровень подготовки, Плюсы и минусы, Отношение к студентам, Образование для жизни, Эффективность изучения

Authors of the article:
Boyko A.Y., Litovkina E.S. – Students
Tagieva N.V.-Teacher
"Academy of Marketing and Social information
Technologies-IMSIT"
Russia, Krasnodar

PLUSES AND MINUSES OF STUDY ENGLISH LANGUAGE OVER THE BOUNDARY

Annotation:

The article discusses the pros and cons of learning English abroad. The advantages of knowing English and the role of today are also considered. The analysis of the statistics of learning English in Russia and abroad has been carried out

Keywords: Level of training, Advantages and disadvantages, Attitudes towards students, Education for life, Learning efficiency

Люди, учащие английский язык, считают, что наиболее эффективный способ выучить этот язык-это поехать за границу, тем самым окунуться в языковую среду. А некоторые люди считают, что это только один способ научиться говорить на английском языке. А правда ли это так? Постараемся разобраться когда обучение английскому языку вне России действительно эффективно.

Рассмотрим все плюсы и минусы такой формы обучения языку.

Откуда появилось утверждение, что за рубежом изучать английский более эффективно?

В учебных заведениях уделяется значительно мало времени разговорной практике, в то время, как теория занимает львиную долю всех занятий. В результате, некоторые понимают правила и знают английские слова, но при этом они не могут правильно говорить на данном языке. Когда люди попадают в страну с говором на английском языке, то они автоматически получают разговорную практику. Таким образом, человек быстрее начинает не только понимать, но и говорить на простом английском, которым может пользоваться на занятиях, на улице, в магазинах, в ресторанах и т.д. Разумеется для людей, которые никогда не пробовали говорить дома и у них не было разговорной практики, это будет большим успехом. После того как многие наши знакомые, побывавшие в разных зарубежных стран с англоговорящим населением, всем друзьям рассказывали, что языковая среда – один из самых лучших метод изучения, так как они, в итоге получали результат! Однако обучение английскому языку за границей не всегда так эффективно, как нам кажется. Есть некоторые особенности, на которые стоит обратить внимание, если Вы хотите получить лучший результат от обучения.

Когда учить английский язык за границей эффективно?

Учить английский язык за границей эффективно при следующих условиях:

1. Ваш уровень знания английского языка должен быть не ниже *preintermediate*. Надо учитывать, что обучение в языковых школах ведется исключительно на английском языке. Никто не будет объяснять Вам правило на родном Вам языке. При нулевом знании английского Вы ничего не сможете понять. Также у Вас не будет возможности что-либо спросить на русском языке, так как многие просто не поймут Вас. Результат такого обучения не будет высок. Но если вы уже имеете начальные знания (лучше на уровне *preintermediate*), то сможете понимать, что говорят в вашем окружении.

2. Время Вашего обучения должен быть от месяца и больше. У всех своя цель в английском. Всё затраченное время на изучения языка будет вплотную зависеть от вашей цели и её достижении. Также время обучения зависит от уже приобретенных знаний и разговорных навыков. Результат может дать о себе знать уже через 1-2 недели, но это при условии, что у Вас уже имеется небольшой уровень знаний языка. Вы начнете не только говорить, но и думать на английском, и станете лучше понимать речь. Но всегда надо смотреть правде в глаза понимать и не строить иллюзий, что после посещения той или иной страны Вы заговорите как носитель. Если же ваши знания достигают более высокого уровня и Вы уже можете общаться на английском, то особой разницы за несколько недель Вы не заметите. Чтобы достичь заметного результата потребуются более длительное обучение. Тем самым Вы в разы улучшите свой английский!

3. Нужно исключить общение с людьми, говорящими на русском языке. Как говорилось выше, главная положительная черта изучения языка за

границей состоит в том, что у людей есть возможность постоянно говорить только на английском. Следовательно, вы полностью проникаетесь в язык. Если же после занятий общаться с русскоязычными студентами, то эффективность всего Вашего обучения практически может не иметь смысла. Говорите исключительно на английском языке, так как за этим вы и едете. Разговор на иностранном языке поможет вам быстрее «влиться» в него. Даже если изучение английского в его естественной среде и эффективно, но оно, так же как и другие виды обучения, имеет свои плюсы и минусы стороны. Рассмотрим их.

ПЛЮСЫ

1. Вы будете окружены английским языком. Обучение проходит намного быстрее и эффективнее, так как английский будет окружать вас повсюду: на улицах, в магазинах, на экране телевизора.

2. Расширение кругозора и мировоззрения. Мы часто думаем, что наш способ ведения дел является единственным правильным способом, а иногда и самым лучшим. Но жизнь в другой стране помогает нам реализовывать новые способы повседневного решения вопросов. Если вы учитесь в Англии, помимо самих англичан, вы познакомитесь со множеством таких же как и вы студентов из самых разных стран.

3. Самостоятельность. Вы научитесь заботиться о себе. Жизнь в другой стране, даже семье, означает большую самостоятельность. Это: приготовление пищи, уборка, покупка продуктов, стирка белья, транспорт, покупка сим-карты и многое другое. Вы можете думать об этом как о недостатке, но многие иностранные студенты, приезжая домой гордятся тем, что они очень самостоятельные в другой стране.

4. Ваша жизнь навсегда изменится. Живя в другой стране, вы становитесь другим человеком, ваш взгляд на жизнь меняется, что может помочь вам реализовать себя в различных областях.

МИНУСЫ

1. Стоимость. Несмотря на то, что такой вид обучения сейчас очень популярен, цены на него все равно высокие. Зачастую в оплачиваемый пакет входит: перелёт, проживание, питание, медицинская страховка и само обучение. Также необходимы ещё деньги на дополнительные расходы.

2. Тоска по дому. Ребёнок будет очень сильно скучать за родителями. Для этого существует очень ёмкое английское слово *homesickness*. Перед поездкой надо объяснить, сколько времени это займёт, чтобы ребёнок понимал, что это не навсегда и этим временем лучше наслаждаться. Обычно *homesickness* проходит после пары недель после того, как ребёнок привыкнет к распорядку лагеря, узнает всех преподавателей и заведёт знакомства.

3. Цена за обучение. Знания - сила, которая управляет миром. Поэтому, качественное образование стоит немало денег. Но полученные знания, уникальный опыт, квалификация и международный сертификат – того стоит.

4. Другая страна. Переезд - стресс для каждого. Особенно, когда это совершенно чужая страна, со своим менталитетом, традициями и другим взглядом на жизнь. Отправляясь на языковые курсы за границу, нужно иметь сильный характер и безоговорочно идти к своей цели, несмотря

на различные препятствия.

5. У вас появятся воспоминания и возможно друзья, которые будут идти с вами по жизни нога в ногу. Фотографии, сувениры, друзья с различных стран будут частью вашей жизни.

6. Качество образования - первая и самая главная причина, почему стоит желающим в совершенстве овладеть английским собирать чемоданы, покупать разговорник и ехать учить английский за рубежом. Только здесь, программа обучения работает как часы, целью которой есть по максимуму обогатить знаниями каждого учащегося. Здесь не имеет значения каким базисом знаний вы обладаете, дипломированные педагоги найдут подход к каждому студенту, исходя из его индивидуальных возможностей и способностей.

7. Дипломированные педагоги с высшей степенью квалификации гарантируют существенный прогресс в знаниях английского языка после завершения курса.

8. Отношение к студентам. Основная цель иностранных преподавателей – не примитивное «вбивание» в голову студента всей необходимой информации, но обучение с учетом всех возможностей и способностей учащегося. Преподаватели зарубежных вузов помогают своим студентам обнаружить в себе потенциальные задатки и таланты, что позитивно влияет как на дальнейшую жизнь, так и на карьеру человека. Кроме того, студент может рассчитывать на уважительное отношение к себе. Преподаватель не ставит себя выше ученика, он относится к нему как к равноправному партнеру;

Естественно, если у Вас есть возможность уехать на несколько месяцев за границу и изучать английский там, то нельзя упускать такую возможность. Это будет гораздо эффективнее! Вы не только заговорите на английском и

научитесь думать, но и пополните свою «копилку» жизненным опытом, получите большое количество неповторимых впечатлений и обзаведетесь друзьями по всему миру. Но одно из самое главного и, пожалуй, важного после возвращения - поддерживать полученный уровень английского. Но если же у Вас нет такой возможности, не стоит расстраиваться. Сейчас объясним почему. 90-95% людей, кто говорит на английском, выучили его в России без обучения за границей! Главное, что дает нам языковая среда – это огромная разговорная практика, то есть возможность общаться везде на английском. Раньше, как упоминалось выше, все учились по классической методике, где этой практики почти не было. Сейчас с легкостью можно найти разговорные курсы практически во всех городах России, где разговорная практика составляет большую часть времени обучения. Главное, чтобы практики было много, а сама методика была эффективной. Такое обучение позволит вам без выездов тренировать навык разговорного стиля на данном языке и начать общаться на нём. Так что, если у Вас нет возможности изучать английский язык за границей– это не значит, что Вам никогда не удастся заговорите на нем. Да, время обучения будет чуть дольше, чем на курсах английского за рубежом, так как после занятий вы будете возвращаться к родному языку. Но при правильной методике обучения и достаточного количества практики Вы сможете заговорить на английском языке в короткий срок и в России.

Проанализировав все «ЗА» и «ПРОТИВ», мы пришли к выводу, что, не смотря на, для некоторых, серьезные минусы, плюсов оказалось больше. Тем самым, мы можем сделать выводы, что изучение английского языка за границей гораздо эффективнее, что изучение данного языка в России.

Использованные источники:

1. <https://easyspeak.ru/blog/sovety-i-sekrety/effektivno-obuchenie-anglijskomu-yazyku-za-granicej>
2. <http://inyaz-school.ru/izuchenie-anglijskogo-za-rubezhom/>
3. <https://englex.ru/english-in-numbers-and-facts/>

*Бумагина Д.А.
студент 2 курса
Доронина А.А.
студент 2 курса
Гуманитарный факультет
научный руководитель:
Романова Н.В., кандидат культурологии доцент
МиВлГУ
Россия, г. Муром*

ПРОФЕССИОНАЛИЗМ ПЕДАГОГА -ПСИХОЛОГА

Аннотация. Изменение социально-экономических условий жизни современного общества. Обновление системы образования требуют качественно нового уровня профессионализма специалистов и, в частности, специалистов - психологов.

Ключевые слова: педагог, психология, профессиональные качества, компетенции, деятельность.

*Bumagina D.A.
2nd year student
Faculty of Humanities MiVlSU
Russia, Murom
Doronina A.A.
2nd year student
Faculty of Humanities MiVlSU
Russia, Murom
Scientific adviser, Ph.D. in cultural studies, associate professor of the
MiVlSU State University
Romanova N.V.*

THE PROFESSIONALISM OF THE TEACHER –PSYCHOLOGIST

Abstract. Changes in the socio - economic conditions of modern society, the renewal of the education system require a qualitatively new level of professionalism of specialists and, in particular, specialists-psychologists.

Key words. Teacher, psychology, professional qualities, competence, activity.

Педагогическое мастерство и профессионализм педагога характеризует такой важный компонент как профессиональная компетентность. Под ней понимается практическая и теоретическая готовность педагога к выполнению педагогической деятельности. В общем, и профессиональном образовании это понятие широко используется.

Педагогическая профессия обладает своеобразием, что подразумевает владение широким кругом компетентностей. Профессионализма педагога включает в себя комплекс всех видов профессиональной компетентности.

Обобщённая характеристика всех требований к теоретической и

практической подготовке педагога представлена в квалификационных характеристиках, а также в описании Государственного стандарта высшего профессионального образования.

Практическая психология рассматривается как особый институт. Тенденции образования, которые проявляются в переходе образования РФ на новую содержательную и технологическую модель, диктуют необходимость в дальнейшем развитии системы сопровождения ребенка в образовательном процессе.

Специалистом в числе педагогических работников образовательного учреждения, который осуществляет профессиональную деятельность, направленную на психологическое обеспечение образовательного процесса, является педагог-психолог.

Профессиональная компетентность педагога-психолога – это система личностных и профессиональных характеристик, включающих в себя:

1. специальная готовность- результат подготовки в вузе, послевузовская доподготовка, профессиональной деятельности;
2. квалификация в деятельности -результат освоения технологий психолого-педагогической деятельности на практике;
3. организационно-деятельностная компетентность -результат развития деятельности в процессе непрерывного профессионального образования и практической деятельности.

Педагогу-психологу для успешной профессиональной деятельности требуются такие качества, как: устойчивая и адекватная самооценка, позитивный взгляд на мир, эмоциональная устойчивость, самоуважение и уверенность в себе, устойчивая мотивация, ответственность, самостоятельность, умение анализировать и др.

В основные критерии профессиональных качеств психолога входят: наличие жизненной позиции; наличие профессиональной позиции; умение самостоятельно формулировать цель работы; умение формулировать задачи работы; умение самостоятельно выбирать формы работы; понимание приоритетных направлений развития, с учетом специфики учреждения; участие в научно-практических конференциях; участие в психологических семинарах; умение прогнозировать результат; организовывать взаимодействие с участниками образовательного процесса и другими учреждениями; умение вести документацию; профессионально и грамотно составлять документы.

Компетенции позволяют осуществлять целенаправленное воздействие на деятельность учреждения и социально-личностное развитие учащихся, определять границы компетентности и проектировать путь профессионального роста, а так же осуществлять рефлексивную оценку психологической практики. Именно поэтому для квалифицированного выполнения профессиональных обязанностей педагогу-психологу необходимо владеть профессиональными компетенциями.

Общепедагогические компетенции включают в себя: знания о

современном состоянии системы образования; знание о принципах организации образовательной среды; знание о выполнении порядка алгоритма педагогических технологий и методик; знания об основных нормативных документах организации образовательного процесса; знание о различных подходах к образованию; знание об основных задачах и направлениях воспитательно-профилактической работы; знания об особенностях структуры, построения и ведения занятий.

К общепрофессиональным компетенциям относятся: владение современными информационными технологиями; использование специальных инструментов и техник; умение анализировать результаты; умение организовывать совместную деятельность разных субъектов образовательного процесса; умение способствовать разрешению проблемных ситуаций; владение навыками консультативной деятельности; эффективное использование и предъявление информации для различных аудиторий.

Подводя итог, делаем вывод: для эффективной реализации своей деятельности современный педагог- психолог должен в полной мере обладать всем набором профессиональных компетенций.

Использованные источники:

1. Безрукова, В.С. Психология. – Ростов-на-Дону: Феникс, 2018. – 384 с.
2. Вайндорф-Сысоева, Л.П. Психология. – М.: Юрайт, 2018. – 197 с.
3. Козлова, Т.А. Дошкольная Психология. – М.: Академия, 2016. – 416 с.
4. Крысько, В.Г. Психология и педагогика. – М.: Юрайт, 2017. – 480 с.
5. Курочкин, П.Р. Психология и педагогика. – М.: Юрайт, 2014. – 736 с.

Бухтияров Е.И.

студент 1 курса

Бушманова П.А.

студент 1 курса

Тагиева Н.В.

преподаватель

**«Академия маркетинга и социально-
информационных технологий – ИМСИТ»**

Россия, г. Краснодар

РОЛЕВАЯ ИГРА НА УРОКАХ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА

Аннотация: Статья посвящена ролевой игре на уроках иностранного языка. В статье рассмотрены понятия самой ролевой игры, виды, технологии проведения ролевой игры и способы мотивации в ней. А так же проанализированы ее "особенности".

Ключевые слова: Ролевая игра, этапы проведения, ориентация, мотивы общения, моральные и познавательные мотивы.

Authors of the article: Bukhtiyarov E.

Bushmanova P.

Student 1 course

«Academy of Marketing and Social Information Technologies –IMSIT»

Russia, Krasnodar

Tagieva N., Teacher

«Academy of Marketing and Social Information Technologies –IMSIT»

Russia, Krasnodar

ПОНЯТИЕ О РОЛЕВОЙ ИГРЕ.

Ролевая игра используется для решения комплексных задач усвоения нового материала, закрепления и развития творческих способностей, а также для формирования общеучебных умений. Она дает возможность учащимся понять и изучить учебный материал с различных позиций. Социальная значимость ролевых игр в том, что в процессе решения определенных задач активизируются не только знания, но и развиваются коллективные формы общения, в том числе и коммуникативная компетенция.

ВИДЫ РОЛЕВЫХ ИГР.

Виды ролевых игр можно представить следующей таблицей:

ВИД РОЛЕВОЙ ИГРЫ	СВОЙСТВА РОЛЕВОЙ ИГРЫ
1. Контролируемая	Участники получают необходимые реплики
2. Умеренно контролируемая	Учащиеся получают общее описание сюжета и описание своих ролей
3. Свободная	Учащиеся получают обстоятельства общения
4. Эпизодическая	Разыгрывается отдельный эпизод
5. Длительная	В течение длительного периода разыгрывается серия эпизодов (например, из жизни класса)

Контролируемая ролевая игра является более простым видом и может быть построена на основе диалога или текста. В первом случае учащиеся знакомятся с базовым диалогом и отрабатывают его. Затем совместно с учителем они обсуждают содержание диалога, прорабатывают нормы речевого лексикона и необходимую лексику. После этого учащимся предлагается составить свой вариант диалога, опираясь на базовый и используя написанные на доске опоры (опоры можно заранее заготовить на карточках и раздать учащимся). Новый диалог может быть похож на базовый, но в нем необходимо использовать другое наполнение, другую форму вопросов и ответов, диалог этот может быть короче или длиннее базового. Кроме того, по мере необходимости учитель может давать инструкции по ходу ролевой игры.

Вторым видом контролируемой игры является ролевая игра на основе текста. В этом случае после знакомства с текстом учитель может предложить одному из учеников сыграть роль какого-либо персонажа из текста, а другим ученикам взять у него интервью. Причем ученики-репортеры могут задавать не только те вопросы, ответы на которые есть в тексте, но и любые другие, их интересующие, а ученик, исполняющий роль персонажа, может проявить свою фантазию при ответе на эти вопросы. Как и в первом случае, учитель может давать инструкции, помогая учащимся по ходу ролевой игры.

Более сложной является умеренно контролируемая ролевая игра, в которой участники получают общее описание сюжета и описание своих ролей. Проблема заключается в том, что особенности ролевого поведения известны только самому исполнителю. Остальным участникам важно догадаться, какой линии поведения следует их партнер, и принять соответствующее решение о собственной реакции.

Наиболее сложными являются свободная и длительная ролевые игры, открывающие простор для инициативы и творчества.

Что касается свободной ролевой игры, то при ее проведении сами учащиеся должны решить, какую лексику им использовать, как будет развиваться действие. Учитель только называет тему ролевой игры, а затем просит учащихся составить различные ситуации, затрагивающие различные аспекты данной темы. Также учитель может разделить класс на группы и предложить каждой группе выбрать тот аспект предлагаемой темы, который им наиболее близок. При этом, если потребуется, он помогает учащимся в распределении ролей и в обсуждении того, что необходимо сказать по выбранной ситуации, или оказывает какую-то другую помощь.

Творческое ролевое общение требует развития социальных умений. Поэтому ролевые игры на уроках иностранного языка нередко включают в себя элементы социального тренинга (упражнений в общении). Приведем примеры подобных заданий:

line-up(учащиеся стараются как можно быстрее выстроиться в ряд в соответствии с предложенными признаками);

smile(учащиеся подходят друг к другу и с обязательной улыбкой

обмениваются репликами);

contacts(ученики подходят друг к другу и начинают беседу);

respect(ученики говорят о своем уважении друг к другу, подкрепляя высказывания примерами);

concessions(школьники учатся уступать друг другу в споре);

gratitude(работая вместе, ученики выражают друг другу благодарность за оказанную помощь);

ТЕХНОЛОГИЯ (ЭТАПЫ) ПРОВЕДЕНИЯ РОЛЕВОЙ ИГРЫ.

Технология ролевой игры состоит из следующих этапов:

1. Этап подготовки. Подготовка ролевой игры начинается с разработки сценария условного отображения ситуации и объекта. Затем составляется план проведения игры. Учитель должен иметь общее описание процедуры игры и четко представлять характерные особенности действующих лиц.

2. Этап объяснения. На данном этапе идет ввод в игру, ориентация участников, определение режима работы, формулировка главной цели урока, а также необходимо обосновать учащимся постановку проблемы и выбор ситуации. Выдаются заранее подготовленные пакеты необходимых материалов, инструкций, правил. При необходимости учащиеся обращаются за помощью к учителю за дополнительными разъяснениями. Учитель должен настроить учащихся на то, что нельзя пассивно относиться к игре, нарушать регламент и этику поведения.

3. Этап проведения процесс игры. На этом этапе учащиеся разыгрывают предложенную им ситуацию, выполняя определенные роли.

4. Этап анализа и обобщения. По окончании игры учитель вместе с учащимися проводит обобщение, т. е. учащиеся обмениваются мнениями, что, на их взгляд, получилось, а над чем еще стоит поработать. В заключение учитель констатирует достигнутые результаты, отмечает ошибки, формулирует окончательный итог урока. При анализе обращается внимание на соответствие использованной имитации с соответствующей областью реальной ситуации.

СПОСОБЫ МОТИВАЦИИ В РОЛЕВОЙ ИГРЕ.

Игровая форма обучения способствует использованию различных способов мотивации.

1. Мотивы общения:

а) учащиеся, совместно решая задачи, участвуют в ролевой игре, учатся общаться, учитывать мнение товарищей;

б) в ролевой игре, при решении коллективных задач, используются различные возможности учащихся; учащиеся в практической деятельности на собственном опыте сознают полезность своих действий и действий своих товарищей по игре; они могут критически оценить, насколько быстро соображают их партнеры; в игре ученики становятся осмотрительными, а порой и рискованными;

в) совместные эмоциональные переживания во время ролевой игры способствуют укреплению межличностных отношений.

2. Моральные мотивы:

в ролевой игре каждый ученик может проявить себя, свои знания, умения, свой характер, волевые качества, свое отношение к деятельности и играющим с ним другим ученикам.

3. Познавательные мотивы:

а) ситуация успеха создает благоприятный эмоциональный фон для развития познавательного интереса; неудача воспринимается не как личное поражение, а элементарное поражение в игре, и стимулирует познавательную деятельность;

б) в игровой деятельности в процессе достижения общей цели активизируется мыслительная деятельность, мысль ищет выход, она устремлена на решение познавательных задач.

С помощью ролевой игры осуществляется учебно-познавательная деятельность учащихся. Ролевая игра отличается двуплановостью, т.е. наличием двух реальностей, в которых пребывает участник игры: искусственно созданная (благодаря созданию имитационной модели) и действительная. Поэтому исполнителю определенной роли постоянно приходится соотносить свои решения, в результате чего и происходит усвоение знаний и умений учащимися. Но играющий во время игры этого не замечает (не осознает, что обучается), так как обучение осуществляется тут латентно (скрыто, не явно для учащегося).

Хочется отметить, что обучение в процессе ролевой игры осуществляется посредством организации учебной деятельности самими учащимися, которая по своему типу является продуктивной и творческой, а по содержанию познавательной, практической и ценностно-ориентированной.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Обобщая сказанное выше, мы можем сделать выводы о том, что:

Ролевая игра ситуативно-управляемое речевое упражнение, направленное на совершенствование речевых навыков и на развитие умения говорения. Являясь специфической организационной формой обучения общению, ролевые игры легко вписываются в урок.

Важнейшим элементом игры является ситуация как воображаемый момент реальной деятельности, в которой реализуется речевое поведение собеседников в их типичных социально-коммуникативных ролях. Эти роли носят условный характер. Однако, проигрывая определенные ситуации, ученики получают возможность подготовиться к подобной ситуации в реальной жизни. Если в условиях проблемного обучения учащиеся решают проблемные задачи теоретически, то в ролевой игре они делают это практически, поскольку посредством определенной модели создается искусственная условная реальность, имитирующая действительность, на которой проверяются правильность решения или поиск пути решения.

Использованные источники:

1. Аникеева Н.П. Воспитание игрой. – М.: Знание, 1987. – 204 с.

2. Денисова Л.Г. Драматические игры для творческого этапа обучения//Иностранные языки в школе. - № 2, 1990. С. 101-104.
3. Колесникова О.А. Ролевые игры в обучении иностранным языкам//Иностранные языки в школе. - № 4, 1989. – С. 14-16.
4. Коммуникативное обучение иноязычной культуре: Сборник научных трудов. Выпуск 4. – Липецк, 1993. – 243 с.
5. Конышева А.В. Коллективная деятельность как средство субъектности обучаемых//Феномен человека в психологических исследованиях и социальной практике. – Смоленск, 2003. – С. 145-150.

УДК 33. 339.56

Вальшникова А.А.

студент 4 курса

Дамбиева З.Ц.

студент 4 курса

научный руководитель: Ефремова Е.И., к.э.н.

доцент

РЭУ им. Г.В. Плеханова

Россия, г. Москва

МЕТОДИКА ПРОВЕДЕНИЯ АУДИТА РАСЧЕТОВ С ИНОСТРАННЫМИ ПОКУПАТЕЛЯМИ И ЗАКАЗЧИКАМИ

Аннотация. В статье рассматриваются особенности проведения аудиторских процедур при проверке учета расчетов с иностранными покупателями и заказчиками. Рассмотрены особенности учета расчетов с иностранными покупателями и заказчиками, процедуры при проведении аудита таких расчетов, а также основные методы аудита.

Ключевые слова: аудит, аудиторская проверка, аудиторские процедуры, бухгалтерский учет, дебиторская задолженность, расчеты с покупателями и заказчиками, аудиторское заключение

Article authors:

Valshnikova A.A.

4th year student REA

Plekhanov Russian University of Economics

Russia, Moscow

Dambieva Z.T.

4th year student REA

Plekhanov Russian University of Economics

Russia, Moscow

Scientific advisor: Efremova E.I.

Candidate of Economic Sciences

Plekhanov Russian University of Economics

Russia, Moscow

AUDIT METHOD OF CALCULATIONS WITH FOREIGN CUSTOMERS

Annotation. The article discusses the features of the audit procedures when verifying the accounting of settlements with foreign buyers and customers. The features of accounting for settlements with foreign buyers and customers, procedures during the audit of such calculations, as well as the main audit methods are considered.

Key words: audit, audit procedures, accounting, receivables, calculations with customers and customers, audit report

Функционирование экономической системы предполагает постоянный кругооборот продукции, товаров, услуг, и как следствие, возникновение расчётов между хозяйствующими субъектами. Одним из видов расчётов как раз и являются расчёты с покупателями и заказчиками за отгруженные товарно-материальные ценности. К образованию дебиторской задолженности ведёт наличие договорных отношений между контрагентами, когда момент перехода права собственности на товары и их оплата не совпадают по времени.

Сложность аудиту расчетов с покупателями и заказчиками добавляет и та ситуация, когда контрагент является иностранной организацией в следствие чего необходимо уделить дополнительное внимание исчислению налогов, таможенных пошлин и отражения курсовых разниц.

От состояния расчётных операций во многом зависит платежеспособность организации, её финансовое положение и инвестиционная привлекательность. Поэтому эффективное управление дебиторской задолженностью позволяет повысить качество и оперативность принимаемых управленческих решений, максимизировать ожидаемый результат и эффективно снижать риски хозяйственной деятельности.

Управление дебиторской задолженностью предполагает необходимость проведения аудиторской проверки расчётов с иностранными поставщиками и подрядчиками. Результаты аудита могут быть полезны для руководства, собственников предприятия при принятия управленческих решений, а также для инвесторов такая информация важна на стадии проработки инвестиционного проекта. Именно аудит является инструментом, с помощью которого можно получить объективную и достоверную информацию о состоянии расчётов с контрагентами. В связи с этим исследование в области аудита расчётов с иностранными покупателями и заказчиками является **актуальным** в условиях современной российской экономики.

Аудит расчётов с иностранными покупателями и заказчиками фактически представляет собой процедуры, которые следует провести аудитор, чтобы убедиться в корректности отражения фактов хозяйственной жизни предприятия в его бухгалтерском учёте и отчётности. [12, с. 230]

В рамках поставленной цели аудитор решает следующие конкретные задачи:

- оценка правильности оформления договоров и всех первичных бухгалтерских документов, составляемых на данном участке учёта;
- проверка своевременности внесения в учёт сведений о возникновении и погашении дебиторской задолженности;
- подтверждение полноты отражения реальной задолженности покупателей и заказчиков с учётными данными на счете 62 «Расчёты с покупателями и заказчиками»;
- проверка списанных безнадёжных долгов;
- отражение курсовых разниц.

Кроме перечисленных выше пунктов важными задачами при проведении аудиторской проверки расчётов с иностранными покупателями и заказчиками являются проверка корректности списания готовой продукции на реализацию, а также формирования себестоимости реализованной продукции, уплата таможенных пошлин, проверка сумм полученных авансов и корректности исчисления НДС, в частности по полученным авансам и т.д. [16, с. 27]

При проведении проверки аудитор анализирует, как правило, следующие основные документы:

- учётная политика проверяемого предприятия в части учёта расчётов с контрагентами;
- договоры купли-продажи, поставок (товаров, продукции) и оказания услуг, паспорт сделки и др.;
- претензионная переписка в связи с нарушением договорных обязательств;
- выписки из банков, содержащие даты платежей и наименования контрагентов;
- акты сверки расчётов с покупателями и заказчиками;
- книга продаж, журнал-ордер и регистр счета 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками» за проверяемый период, утвержденные акты инвентаризации по расчётам с контрагентами.

МЕТОДИКА ПРОВЕРКИ РАСЧЕТОВ С ПОКУПАТЕЛЯМИ И ЗАКАЗЧИКАМИ

Прежде всего необходимо определить разницу между покупателями и заказчиками. При расчётах с покупателями предметом договора является собственная продукция, товар или имущественные права, следовательно, заключаются, как правило, договоры купли-продажи и поставки. С заказчиками же заключаются договоры подряда, возмездного оказания услуг, выполнения НИОКР. Такое деление на покупателей и заказчиков обуславливают разные подходы при проведении аудита договорных отношений в каждой группе. То есть основная разница заключается в используемых приёмах сбора аудиторских доказательств и порядке построения аудиторской выборки. [13, с. 178]

Непосредственно до начала проверки аудитору необходимо составить план действий и определить очерёдность реализации его этапов. Все планируемые действия должны соответствовать действующему

законодательству РФ и нормам аудиторских стандартов.

Для того, чтобы наметить основные направления проверки, области углублённого контроля, аудитору необходимо получить предварительное представление о состоянии расчётов на предприятии, определить факторы риска, ознакомиться с локальными нормативными актами, изучить перечень применяемых первичных документов и технологию их обработки и др.

Универсального набора используемых аудитором приёмов не существует. Для каждого конкретного случая программа работы предполагает индивидуально разработанную методику. Тем не менее, необходимо обозначить следующие основные методы работы, используемые при аудите расчётов с иностранными покупателями и заказчиками:

1. Для достижения основной цели аудитору, прежде всего, необходимо проверить наличие договоров с иностранными покупателями и заказчиками, правильность их оформления и соответствие их содержания экономическому смыслу совершенных сделок и действующему законодательству. Кроме этого, проверяется полнота и своевременность исполнения сторонами обязательств по договорам.

2. Основная часть работы аудитора связана со сверкой расчётов с иностранными покупателями и заказчиками. Эта процедура необходима для обоснования имеющейся дебиторской задолженности. [10, с. 159]

В случае большого количества контрагентов аудитор может выборочно проверить расчётные операции с отдельными покупателями по данным учётных регистров по счету 62. В состав выборки, как правило, включаются покупатели, поставки которым осуществляются систематически, или суммы договоров, с которыми существенны. В процессе проверки выясняются дата проведения и характер операций, правильность применения цен, наценок и скидок, полнота и своевременность расчётов. Сальдо на конец периода в актах сверки, направленных покупателями и заказчиками, должно совпадать с соответствующими остатками по счетам расчётов. Если покупатели не высылают акты сверки, то аудитор использует альтернативные способы получения информации, например, из первичных документов. [14, с. 341]

3. При обнаружении расхождений между актами сверок и учётными данными аудитор начинает документальную проверку путём систематизации первичной документации, группировки её по разделам учётных операций, анализа корреспонденции счетов при отражении операций и прослеживания цепочек операций по каждому контрагенту. При наличии расхождений аудитор проверяет:

- накладные и акты оказанных услуг, сверяет их данные с внесёнными в регистры записями;
- платежи по банковским выпискам, иногда оплата может быть отнесена в учёт на другого контрагента;
- претензионную документацию - возможны случаи отказа от товара из-за брака, отказа от проведения платежей.

Если поставщик в актах сверки показывает иные суммы задолженности,

то аудитор проверяет своевременность отражения в учёте операции по отгрузке товара. Следует учитывать, что расхождения в суммах поставщика и покупателя возможны из-за временных разниц в признании кредиторской и дебиторской задолженности. Например, поставщик считает, что дебиторская задолженность возникает в момент отгрузки товара, а покупатель – в момент получения, тогда время в пути будет временной разницей, которая не считается ошибкой.

4. Особое внимание уделяется проверке просроченной задолженности с истекшим сроком исковой давности и суммам списанных безнадежных долгов. Аудитору необходимо установить причины, которые привели к появлению подобной задолженности, а также сформировать представление о тех мерах, которые были предприняты для её взыскания. В то же время, если дебиторская задолженность имеет все признаки для классификации в разряд безнадежной, под нее должен быть создан резерв, что также проходит проверку аудитором.

5. При необходимости может быть проведена инвентаризация товарно-материальных ценностей и расчетов.

6. При проведении проверки аудитор определяет обоснованность, своевременность и полноту предъявления штрафов и неустоек в случае нарушения покупателями и заказчиками договорных обязательств. [13, с. 209]

По окончании аудиторских мероприятий проверяющий систематизирует расчётные данные, анализирует полученные результаты, формирует базу аудиторских доказательств и подтверждающих документов и отражает итоги работы в аудиторском заключении.

В итоговом документе должно быть отражено мнение аудитора о степени эффективности действующей на предприятии системы ведения учёта, объективности составления отчётности. Проверяющий фиксирует выявленные недостатки в процессе учёта и формирует предложения по их устранению. [8, с.210]

Аудиторское заключение может быть:

- Безусловно положительным. В этом случае на предприятии не выявлено противоречащих законодательству бухгалтерских учётных данных и хозяйственных операций: верно и полностью оформлены документы на всех этапах расчётов с покупателями и заказчиками, правильно организована претензионная работа, соблюдаются сроки при осуществлении поставок и оказании услуг, своевременно приняты к учёту платежи и т.д.

- Условно положительным. Такое заключение предполагает соблюдение в проверяемой организации всех наиболее существенных условий заключенных договоров, относительную правильность отражения фактов хозяйственной деятельности в системе учёта. Тем не менее, в учёте могут присутствовать незначительные нарушения, которые не приводят к искажению отчётности и появлению безнадежной дебиторской задолженности.

- Отрицательным. Учёт на предприятия ведётся с существенными

нарушениями, документы и договоры оформляются неверно, отчётность не соответствует принципам полноты и достоверности, претензионная работа не ведётся или ведётся недостаточно, большая доля просроченной и безнадёжной дебиторской задолженности. [9, с. 317]

В ходе проведенного исследования были решены следующие задачи по теме исследования: рассмотрены теоретические аспекты аудиторской проверки расчётов с иностранными покупателями и заказчиками, изучены методология и процедуры проведения аудита таких расчетов.

Аудит расчётов с иностранными покупателями и заказчиками способствует укреплению договорной дисциплины, сокращению дебиторской задолженности, повышению рентабельности хозяйственной деятельности предприятия, ускорению оборачиваемости оборотных средств, принятию верных стратегических решения для снижения рисков и, соответственно, улучшению финансового состояния предприятия.

Использованные источники:

1. Международный стандарт аудита 700 (пересмотренный) "Формирование мнения и составление заключения о финансовой отчетности" (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 09.11.2016 N 207н) [Электронный ресурс]/ Система ГАРАНТ– 1990 -2019. – Электрон. дан. – Режим доступа: <http://www.garant.ru> (дата обращения: 14.02.2019)
2. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2018)
3. "Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 27.11.2018)
4. "Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 27.11.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.12.2018)
5. Федеральный закон от 30.12.2008 N 307-ФЗ (ред. от 23.04.2018) "Об аудиторской деятельности" [Электронный ресурс] / Консультант – плюс. – 1999 -2019. – Электрон. дан. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 14.02.2019)
6. Аудит. Теория и практика : учеб. для бакалавров [Электронный ресурс] / под общ. ред. Н. А. Казаковой – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2018. – 409 с. – Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=36554322>
7. Особенности аудита и учета внешнеторговых бартерных сделок [Электронный ресурс]/ Вестник Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова, (октябрь) 2018 .- № 04 - с.69 – 78 / Режим доступа: https://elibrary.ru/org_items.asp?orgsid=639
8. Elvira I. Bakhtigozina / Fraud in the organization and direction of control in order to prevent it / Available at: <http://www.revistaespacios.com/a18v39n39/18393929.html>

Василенко В.Н.
студент магистратуры 2 курса
направление «Менеджмент»
профиль «Стратегический финансовый менеджмент»
Самарский Государственный Экономический Университет
Россия, г. Самара

УПРАВЛЕНИЕ ДЕНЕЖНЫМИ ПОТОКАМИ

Аннотация: статья посвящена изучению процесса управления денежными потоками на предприятии, рассмотрен опыт управления денежными потоками на примере ООО «Фармапол-Волга».

Ключевые слова: денежные потоки, управление денежными потоками, денежные средства, анализ денежных средств.

Vasilenko V.N.
Master's student
2 course, direction " Management»
Profile " Strategic financial management»
Samara State University Of Economics
Russia, Samara

CASH FLOW MANAGEMENT

Abstract: the article is devoted to the study of the process of cash flow management in the enterprise, the experience of cash flow management on the example of LLC "Farmapol-Volga».

Keywords: cash flows, cash flow management, cash, cash analysis.

В современных условиях предприятия самостоятельно выбирают стратегию и тактику своего развития. Управление денежными потоками является тем инструментом, при помощи которого можно достичь желаемого результата - контроля деятельности предприятия. Эффективно организованные денежные потоки выступают важнейшим звеном цепи функционирования его финансовой системы в целом. Знание и практическое использование современных принципов, механизмов и методов организации и эффективного управления денежными потоками позволяют осуществлять самостоятельное финансирование деятельности предприятия и не привлекать сторонних кредиторов, что обеспечивает его переход к новому качеству экономического развития.

Процесс управления денежными потоками организации осуществляется поэтапно. Основные этапы этого процесса состоят из планирования, балансировки, синхронизации платежей и расчёта оптимального остатка денежных средств.

1. *Планирование денежных потоков* помогает финансовому менеджеру определить источники денежных средств и оценить их использование, а также выявить ожидаемые денежные потоки, а значит, перспективы роста организации и её будущие финансовые потребности.

Главная задача составления плана движения денежных средств - проверить реальность источников поступления средств и обоснованность расходов, синхронность их возникновения, определить возможную потребность в заемных средствах. Помимо годового плана движения денежных средств необходимо разработать краткосрочный план на короткие промежутки времени (месяц, декаду) в форме платежного календаря.

Платежный календарь составляется на основе реальной информационной базы о денежных потоках организации, в состав которой входят договоры с контрагентами, акты сверки расчетов с контрагентами, счета на оплату продукции, счета-фактуры, банковские документы о поступлении средств на счета, платежные поручения, графики отгрузки продукции, графики выплаты заработной платы, состояние расчетов с дебиторами и кредиторами, законодательно установленные сроки платежей по финансовым обязательствам перед бюджетом и внебюджетными фондами, внутренние приказы.

2. *Балансировка денежных потоков*. Результатом разработки плана денежных потоков может быть как дефицит, так и избыток денежных средств. Поэтому их оптимизируют путем балансировки по объему и во времени, синхронизации их формирования во времени и оптимизации денежных средств на расчетном счете.

Как дефицит так и избыток денежного потока оказывают отрицательное влияние на деятельность предприятия. Отрицательные последствия дефицитного денежного потока проявляются в снижении ликвидности и уровня платежеспособности предприятия, росте просроченной кредиторской задолженности поставщикам сырья и материалов, повышении доли просроченной задолженности по полученным финансовым кредитам, задержках выплаты заработной платы, росте продолжительности финансового цикла, и в конечном счете - в снижении рентабельности использования собственного капитала и активов предприятия.

Объем дефицитного денежного потока должен балансироваться за счет :

- 1) привлечения дополнительного собственного или долгосрочного заемного капитала;
- 2) совершенствования работы с оборотными активами;
- 3) избавления от непрофильных внеоборотных активов;
- 4) сокращения инвестиционной программы предприятия;
- 5) снижения затрат.

Объем избыточного денежного потока должен балансироваться за счет :

- 1) увеличения инвестиционной активности предприятия;
- 2) расширения или диверсификации деятельности;
- 3) досрочного погашения долгосрочных кредитов.

3. *Синхронизация денежных потоков*. В процессе оптимизации денежных потоков во времени используются два основных метода - выравнивание и синхронизация. Выравнивание денежных потоков направлено на сглаживание объемов в разрезе отдельных интервалов рассматриваемого периода времени. Этот метод оптимизации позволяет устранить в определенной мере сезонные и циклические различия в формировании денежных потоков, оптимизируя параллельно средние остатки денежных средств и повышая уровень ликвидности. Результаты этого метода оптимизации денежных потоков во времени оцениваются с помощью среднеквадратического отклонения или коэффициента вариации, которые в процессе оптимизации должны снижаться.

В процессе синхронизации должно быть обеспечено повышение уровня корреляции между этими двумя видами денежных потоков. Результаты этого метода оптимизации денежных потоков во времени оцениваются с помощью коэффициента корреляции, который в процессе оптимизации должен стремиться к 1. Теснота корреляционной связи повышается за счет ускорения или замедления платежного оборота.

Платежный оборот ускоряется за счет следующих мероприятий:

- 1) увеличения размера скидок дебиторам;
- 2) сокращения срока товарного кредита, предоставляемого ;
- 3) ужесточения кредитной политики по вопросу востребования задолженности;
- 4) ужесточения процедуры оценки кредитоспособности дебиторов с целью снижения процента неплатежеспособных покупателей организации;
- 5) использования современных финансовых инструментов, таких как факторинг, учет векселей, форфейтинг;
- 6) использования таких видов краткосрочных кредитов, как овердрафт и кредитная линия.

Замедление платежного оборота может осуществляться за счет:

- 1) увеличения срока товарного кредита, предоставляемого поставщикам;
 - 2) приобретения долгосрочных активов посредством лизинга, а также передачи на аутсорсинг стратегически менее существенных участков деятельности организации;
 - 3) перевода краткосрочных кредитов в долгосрочные;
 - 4) сокращение расчетов с поставщиками наличными.
4. *Расчет оптимального остатка денежных средств*.

Денежные средства как вид оборотных активов характеризуются следующими признаками:

- рутинностью - денежные средства используются для погашения текущих финансовых обязательств, поэтому между входящими и исходящими денежными потоками всегда существует разрыв во времени. В результате предприятие вынуждено постоянно накапливать свободные денежные средства на расчетном счете в банке.

- предосторожностью – деятельность предприятия не имеет жестко регламентированного характера, поэтому денежная наличность необходима для покрытия непредвиденных платежей. В этих целях целесообразно создавать страховой запас денежной наличности.

- спекулятивностью – денежные средства необходимы по спекулятивным соображениям, так как постоянно существует малая вероятность того, что неожиданно появится возможность для выгодного инвестирования.

Однако сами по себе денежные средства являются бесприбыльными, поэтому главная цель политики управления ими - поддержание их на минимально необходимом уровне, достаточном для осуществления эффективной финансово-хозяйственной деятельности организации.

Как было отмечено выше, при наличии на расчетном счете большой денежной массы у организации возникают издержки упущенных возможностей (отказ от участия в каком-либо инвестиционном проекте). При минимальном запасе денежных средств возникают издержки по пополнению этого запаса, так называемые издержки содержания (коммерческие расходы, обусловленные куплей-продажей ценных бумаг, или проценты и другие расходы, связанные с привлечением займа для пополнения остатка денежных средств). Поэтому, решая проблему оптимизации остатка денег на расчетном счете, целесообразно учитывать два взаимоисключающих обстоятельства: поддержание текущей платежеспособности и получение дополнительной прибыли от вложения свободных денежных средств.

Управление денежными потоками является неотъемлемым элементом политики предприятия. От того, насколько эффективно распределены денежные средства, зависит не только платежеспособность и финансовая устойчивость в краткосрочном периоде, но и перспективы развития предприятия.

В частности, реализация оперативно-стратегических методов, направленных на повышение эффективности использования денежных средств ООО «Фармапол-Волга» заключается в управлении денежными потоками с целью снижения разрыва между их поступлением и расходованием. Покрытие дефицита денежных средств в оперативном режиме осуществляется путем максимизации поступления финансов. Для улучшения финансового положения ООО «Фармапол-Волга» проводится ряд мероприятий:

- 1) совершенствование платежного календаря;
- 2) превращение низколиквидных активов в денежные средства;
- 3) преобразование краткосрочной задолженности в долгосрочную.

Рассмотрим этапы управления денежными потоками на ООО «Фармапол-Волга» более подробно.

1. Совершенствование платежного календаря. Платежный календарь ООО «Фармапол-Волга» разрабатывается на год с разбивкой по декадам. Платежный календарь состоит из следующих разделов (с разбивкой по

статьям): график поступления денежных средств, график предстоящих платежей, дополнительные источники поступления денежных средств (при недостатке финансов). Платежный календарь ежедневно балансируется на основании фактических данных о проведенных операциях по движению денежных ресурсов. На основании платежного календаря ООО «Фармапол-Волга» выявляет временной период, когда риск возникновения дефицита будет особенно велик, и получает возможность заблаговременно предпринять соответствующие меры по снижению данного риска.

Основная задача ведения платежного календаря - наиболее оптимально обеспечить временные кассовые разрывы поступлений и недостатка денежных средств. Инструментом здесь выступает управление возникновением и погашением дебиторской и кредиторской задолженностей. Составление платежного календаря позволяет заранее спрогнозировать потребность в денежных средствах, а следовательно, скорректировать приток и отток денег с целью ликвидации временных разрывов, управляя таким образом платежеспособностью.

2. Превращение низколиквидных активов в денежные средства. Данный метод основан на увеличении финансовых ресурсов за счет перевода активов ООО «Фармапол-Волга» в денежную форму. Это требует решительного шага для руководства, так как связано со значительными потерями.

Первым этапом на пути к превращению низколиквидных активов в денежные средства является инвентаризация имущества. Для того чтобы руководство ООО «Фармапол-Волга» могло реально оценить возможность реализации своих активов, оно должно сначала иметь достоверные данные об имеющемся имуществе на сегодняшний день. С этой целью проводится инвентаризация активов и пассивов предприятия. При этом особое внимание уделяется инвентаризации краткосрочных обязательств с целью получения достоверной информации о точной сумме задолженности, которую предприятию необходимо погасить, и сумме возможных штрафных санкций за просрочку оплаты указанных обязательств. Инвентаризации подлежит все имущество предприятия независимо от его местонахождения и все виды финансовых обязательств.

Второй этап - оценка возможности реализации активов и эффективность данной процедуры. Основное внимание при проведении оценки уделяется анализу того, что именно представляют собой те или иные активы ООО «Фармапол-Волга» и насколько эффективной будет их реализация для устранения неплатежеспособности.

ООО «Фармапол-Волга» ранжирует активы в следующей последовательности для их реализации:

1. Обязательная реализация следующих активов:

- краткосрочные финансовые вложения;
- дебиторская задолженность покупателей и заказчиков;
- готовая продукция и товары для перепродажи;

- товары отгруженные;
- затраты в незавершенном производстве;
- долгосрочные финансовые вложения.

2. Реализация сырья и материалов (если проведенная оценка показала такую возможность).

3. Реализация непроизводственных основных средств.

В целях осуществления стабильной деятельности ООО «Фармапол-Волга» не допускает реализацию нематериальных активов и основных средств производственного назначения.

3. Преобразование краткосрочной задолженности в долгосрочную . Метод реоформления обязательств, подлежащих оплате немедленно , а задолженность с отсрочкой платежа дает предприятию время, необходимое для восстановления платежеспособности и устранения угрозы банкротства на настоящий момент.

Способами перевода краткосрочной задолженности в долгосрочную могут быть: кредит, реструктуризация долга, новация, вексель.

Суть кредита сводится к получению денежных средств по кредитному договору, возврат по которому будет произведен спустя определенное время. В итоге ООО «Фармапол-Волга» погашает свои краткосрочные обязательства , но у него возникает новое , аналогичное по размеру обязательство по возврату кредита. Отрицательным моментом является то, что предприятию необходимо будет погасить вновь возникшее обязательство в большем размере - с учетом оговоренных в договоре процентов.

Реструктуризация долга не является специфическим методом финансового оздоровления, так как может применяться и при сравнительно благополучном состоянии фирмы-должника. Однако кризисная ситуация, с одной стороны, несколько облегчает реструктуризацию долгов, а с другой - оправдывает такие формы соглашений, которые в нормальном состоянии неудовлетворительны . Реструктуризация задолженности предполагает согласование контрагентами сроков погашения существующей задолженности на основе подписания соответствующего графика. Реструктуризация выгодна как должнику, так и кредитору. С одной стороны кредитор понимает, что, начав судебный процесс по взысканию задолженности, реально он сможет получить денежные средства не скоро и вообще может не получить их в том объеме, на какой рассчитывает, в случае если должник станет банкротом. А с другой стороны, предприятие-должник заинтересовано в определении графика погашения задолженности, который дает ему некоторое послабление по данному долгу и возможность получить «драгоценное» время, необходимое ей для финансового оздоровления.

Другим вариантом реструктуризации могут выступать форвардные контракты на поставку продукции предприятия по фиксированной цене. Если кредитор заинтересован в продукции, выпускаемой должником, ему можно предложить засчитать долг фирмы-должника перед ним в качестве аванса на

долгосрочные поставки необходимой ему продукции. При этом контрактная цена не может быть ниже некоторой прогнозируемой себестоимости продукции.

Реструктуризация задолженности ООО «Фармапол-Волга» проводится на 1-е число месяца, в котором руководством предприятия подано заявление о предоставлении права на реструктуризацию задолженности. Таким образом, ООО «Фармапол-Волга» предоставляется право равномерного погашения задолженности.

Таким образом, рассмотренный механизм управления денежными потоками является достаточно эффективным, а его реализация позволит поддерживать финансовое равновесие предприятия в процессе его производственно-хозяйственной деятельности, повысить степень его финансовой и производственной гибкости.

Использованные источники:

1. Васильева, Н. С. К вопросу об управлении денежными потоками организации / Н. С. Васильева. «Экономика и менеджмент в современном мире: материалы научно-практической конференции». – Новосибирск. – 2014. – с. 18-21.
2. Махонина Е. А., Вокина Е. Б. Управление денежными потоками предприятия // Молодой ученый. — 2015. — №11.3. — с. 53-55.
3. Моисеева Е.Г. Управление денежными потоками: планирование, балансировка, синхронизация//Справочник экономиста. 2010. №5
4. Панюкова, И.В. Управление денежными потоками / И.В. Панюкова // Вестник Таганрогского института управления и экономики. – 2012. – №1. – с. 6-8.
5. Смородинова Н.И. Управление денежными потоками предприятия // Логистические системы в глобальной экономике. – 2016. - № 6. – с.313-315.

УДК 004

Васильев В.И.
студент 2 курса
факультет «Информационные системы и технологии»
Северный Арктический федеральный университет
Высшая школа информационных технологий и
автоматизированных систем
Россия, г. Архангельск

КАКУЮ СРЕДУ РАЗРАБОТКИ ВЫБРАТЬ ДЛЯ СОЗДАНИЯ ПРИЛОЖЕНИЯ?

Аннотация: Статья посвящена знакомству с видами мобильных приложений их преимуществами и недостатками

Ключевые слова: Android Studio, разработка приложений, Xcode, PhoneGap, Мобильное приложение.

Vasilyev V.I.
Student, 2 year, faculty "Information Systems and Technology"
Northern Arctic Federal University, Graduate School of Information
Technology and Automated Systems
Russia, Arkhangelsk

WHICH DEVELOPMENT ENVIRONMENT CHOOSE TO CREATE AN APPLICATION?

Annotation: The article is devoted to acquaintance with the types of mobile applications of their advantages and disadvantages

Keywords: Android Studio, application development, Xcode, PhoneGap, Mobile application.

Для того что выбрать среду для разработки мобильных приложений нужно понять какие существуют виды приложений.

Веб-приложения представляют собой мобильные версии сайтов, запускаемые напрямую через адаптированный браузер мобильного устройства. Такой подход очень удобен для разработчиков имеющих хороший опыт в создании сайтов, и он идеально подойдет для создания мультиплатформенных приложений, однако у такого способа есть и свои недостатки и главный из них более высокая загрузка ресурсов устройства.

Нативные приложения разрабатываются под «родную» платформу, то есть Android, iOS. Такие приложения оптимизированы с точки зрения взаимодействия с системой, расхода батареи и полноценного использования возможностей устройства, однако такие приложения чаще всего разрабатываются для конкретной платформы, что не очень хорошо сказывается на распространении приложения среди пользователей.

Гибридные приложения.— это некий компромисс между веб-приложениями и нативными, то есть загружаемые из магазина, имеющие оболочку, написанную на платформенном языке, но имеющие в той или иной степени веб-функционал. Основным отличием гибридных приложений от нативных является возможность работать с приложением без доступа к интернету.

Поняв это, выделим основных представителей каждой категории.

Для разработки веб приложений чаще всего используют язык разметки html, таблицу стилей css и Javascript, если говорить иначе создаётся сайт с адаптивным дизайном под мобильные устройства. Пример веб-приложения можно увидеть на рисунке 1.

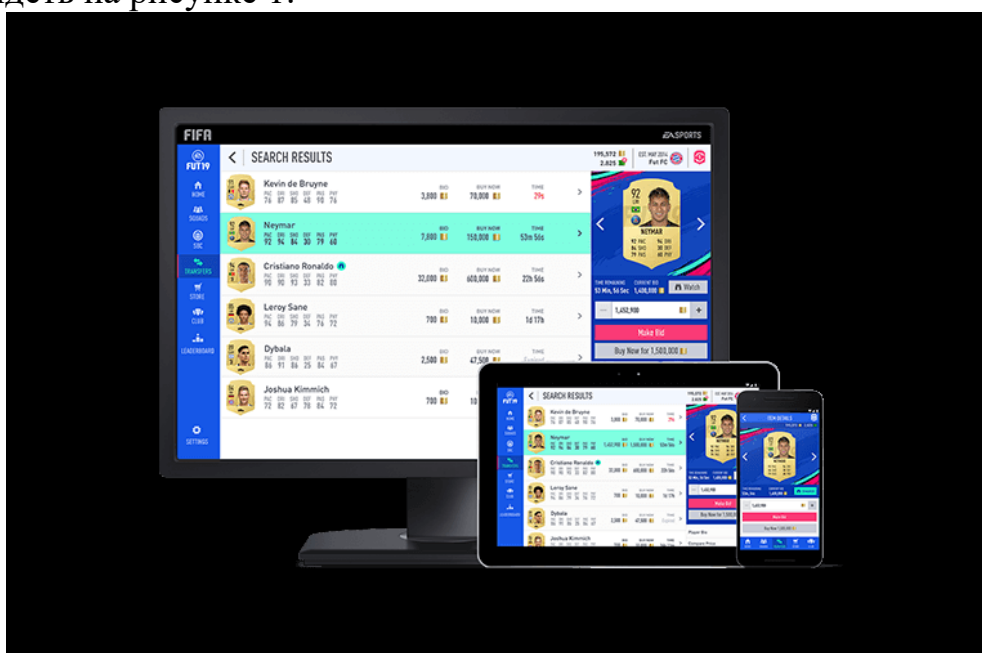


Рисунок 1 – Пример веб-приложения

Для разработки нативных приложений чаще всего используют среду разработки AndroidStudio, для разработки на устройства с операционной системой Android, где основными языками разработки являются: язык программирования Kotlin и язык программирования Java. Для IOS среду разработки Xcode, где основным языком разработки является язык программирования Swift. Пример рабочей среды Android Studio и XCODE показаны на рисунке 2 и рисунке 3.

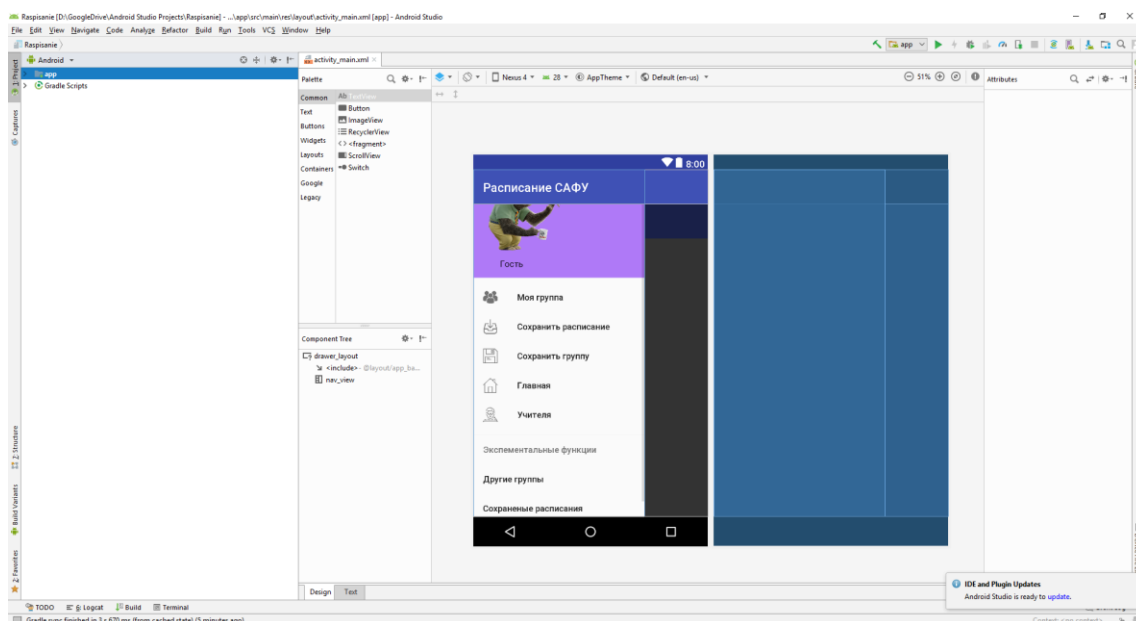


Рисунок 2 – Рабочая среда Android studio

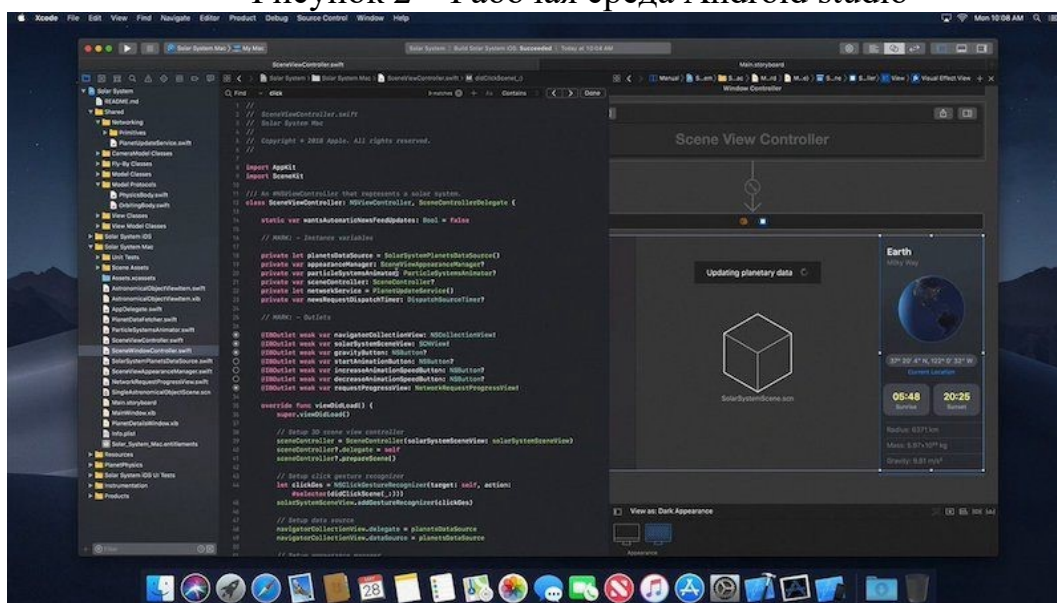


Рисунок 3 – Рабочая среда Xcode

Для разработки гибридных приложений чаще всего используют среду разработки PhoneGap. Как и для разработки веб приложений в PhoneGap чаще всего используют язык разметки html, таблицу стилей css и Javascript.

В итоге можно сделать вывод что если программист заинтересован в разработке приложения для большой аудитории, то ему лучше создавать гибридные приложения. Если же программист хочет создавать хорошо оптимизированные приложения под конкретную платформу, то ему более выгодно создавать нативные приложения.

Использованные источники:

1. Нативные vs. гибридные приложения [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://umbrellait.com/ru/native-vs-hybrid-app> (дата обращения 20.02.2019)

Выдрин А.С.
студент магистратуры 2 курса
факультет «Информатики и робототехники»
Уфимский государственный авиационный
технический университет
научный руководитель: Гиндуллина Т.К., к.т.н.
доцент
Россия, г. Уфа

К ВОПРОСУ ОБ ИНФОРМАЦИОННОЙ ПОДДЕРЖКЕ ПРОЕКТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация:

В работе рассмотрена возможность использования информационной системы поддержки проектной деятельности машиностроительного предприятия, для повышения качества и скорости реализации проектов и освоения инноваций.

Ключевые слова: машиностроительное предприятие, управление проектами, классификация проектов, информационная система

Vydrin A.S.
magistracy student
2 years, faculty " Informatics and robotics"
Ufa State Aviation Technical University
Russia, Ufa
Scientific adviser: Gindylna T.K.
Ph.D., associate professor

ON THE ISSUE OF INFORMATION SUPPORT FOR THE PROJECT ACTIVITY OF A MACHINE-BUILDING ENTERPRISE

Annotation:

The paper considers the possibility of using the information system to support the project activity of a machine-building enterprise, to improve the quality and speed of project implementation and the development of innovations.

Keywords: engineering enterprise, project management, project classification, information system

Введение

В современном мире актуальными являются вопросы, связанные с разработкой и поддержкой методов освоения новых изделий и новых технологий, то есть инновационной деятельностью в рамках сферы управления проектами.

Выживаемость предприятий и их конкурентоспособность на рынке зависит от того как быстро они способны адаптироваться, то есть перестраивать свои бизнес процессы, осваивать новые изделия и информационные технологий, переходя на новые технологические

платформы.

Как правило, при управлении такими изменениями большую роль играют методы проектного управления, которые позволяют повысить качество проектного менеджмента, эффективность управления общим проектным портфелем организации и сотрудников в проектной работе. [4]

Вследствие этого тематика, связанная с информационной поддержкой проектной деятельности, направлена на развитие предприятия и повышение его конкурентоспособности, так как этот вопрос связан с выживаемостью организации. Система, которая формирует такую поддержку, позволяет быстрее проводить подобные изменения в организациях, в том числе и в предприятиях машиностроения.

Изменения, которые осуществляются для выживаемости предприятия на рынке, требуют соответствующей подготовки специалистов. Соответственно, перед предприятиями стоит задача: проводить изменения в организации и осваивать инновации методами проектного управления, силами сотрудников, которые не всегда обладают соответствующими знаниями и навыками.

Следовательно, на предприятиях, обладающих широким портфелем проектов необходима система информационной поддержки, направленная на то, чтобы обеспечивать проектные команды, надлежащей базой знаний. Базу знаний необходимо формировать из соответствующих нормативных документов, а также опыта предыдущих проектов, так как каждая проектная команда в ходе своей работы накапливает компетенции, знания в решении различных проблем, проявляющиеся в ходе реализации. [5]

Таким образом, для повышения качества и скорости реализации проектов и освоения инноваций возникает необходимость в системе информационной поддержки проектной деятельности.

Одним из предприятий, которое использует методы проектного управления в своей деятельности, является ПАО «Уфимское моторостроительное производственное объединение» (далее ПАО «УМПО»), специализирующееся на производстве авиационных двигателей.

Исследование проектной деятельности ПАО «УМПО»

ПАО «УМПО» в рамках своей проектной деятельности на сегодняшний день имеет широкий портфель проектов, в который входят свыше 20 крупных, инновационных и более 50 мелких проектов. Все они реализуются с использованием методов проектного управления.

В настоящее время на ПАО «УМПО» методы проектного управления применяются для всех видов освоения инвестиционных программ, начиная от закупки и установки конкретного станка, заканчивая постановками сложных в производстве изделий, таких как авиационные двигатели и их компоненты.

Для того чтобы понять, каким образом строится система управления каждым проектом, а также что должна в себя включать информационная система (далее ИС) поддержки проектной деятельности, проведем классификацию проектов ПАО «УМПО».

Все проекты, которые ведутся на ПАО «УМПО» можно классифицировать по нескольким признакам:

1. Локализация
 - a. Локальные (внутри предприятия)
 - b. Интегрированные (в рамках ОДК)
 - c. Корпорационные (территориально-распределенные)
2. Масштабность
 - a. Мелкие
 - b. Средние
 - c. Крупные
 - d. Очень крупные
3. Приоритетность
 - a. 1 категории (наиболее приоритетные)
 - b. 2 категории (менее приоритетные)
4. Срок выполнения
 - a. Краткосрочные (менее 2 лет)
 - b. Среднесрочные (2-5 лет)
 - c. Долгосрочные (более 5 лет)
5. Вид деятельности
 - a. Продуктовые
 - b. Реконструкция и тех перевооружения
 - c. Организационные
 - d. Развитие ИТ
 - e. Прочие проекты
6. Сложность
 - a. Простые
 - b. Сложные
7. Источник финансирования
 - a. Собственные средства предприятия
 - b. Привлечённые организацией ОДК
 - c. Федеральные и региональные целевые программы
 - d. Средства корпорации
8. Состав и структура
 - a. Проект
 - b. Программа

Классификация позволяет понять из каких функций, задач и процедур состоит управление каждым выделенным классом проекта.

Укрупненная структура управления проектами ПАО «УМПО» представлена на рис.1

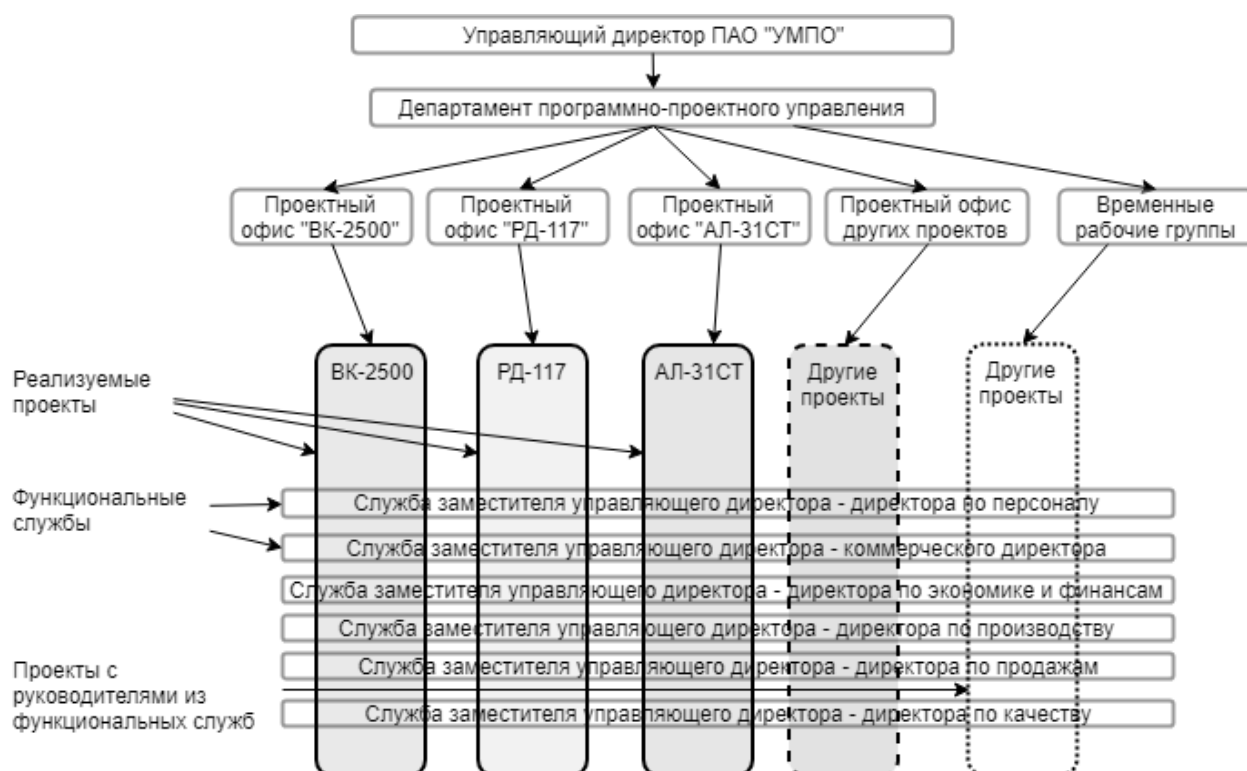


Рисунок 1 Структура управления проектами машиностроительного предприятия

На данный момент на предприятии реализуются несколько проектов по освоению изделий, и в каждом проекте присутствуют службы, выполняющие работы. Также для больших проектов создается свой проектный офис, который управляет проектом. [1]

В настоящее время в рамках проектного управления на ПАО «УМПО» применяется много разных средств, но они используются в качестве информационной поддержки рабочих групп, которых на предприятии достаточно много, а единая система, объединяющая все эти средства на данный момент, отсутствует. Вся информация для ведения проектов находится в разных информационных системах, что увеличивает время на ее получение. В связи с этим, предлагается использовать единую систему информационной поддержки.

Обзор ИС, применяемые в проектном управлении

На сегодняшний день существует множество различных ИС управления проектами, начиная от малых локальных программ для единоличного пользования и заканчивая крупными серверными ИС для корпораций или ИС на основе интернет технологий. Все ИС управления проектами можно разделить на три категории, представленные в таблице 2:

Тип ИС	Предназначение	Пример продукта
Локальная ИС	Для малого бизнеса, где практически отсутствует проектная деятельность, только пару небольших проектов	Microsoft Project Standard или Professional, Open Project и др.
Серверные ИС	Для среднего и крупного бизнеса, предназначенная для автоматизации управления проектом и процессов проектного офиса.	Oracle Primavera, HP Project and Portfolio Management Center, Enterprise Project Management Solutions
ИС на основе интернет технологий	Как и серверные ИС но с использованием облачных технологий, которые позволяют не закупать дорогостоящее оборудование и формировать штат персонала поддержки	IBN, COMINDWORK, МЕГАПЛАН

Таблица 2 – виды ИС управления проектами

На рынке присутствует большое количество уникальных ИС, которые решают различные информационные проблемы, но среди предлагаемых продуктов нет подходящей нам. Требуется создать или разработать свою ИС с использованием web технологий. [6]

ИС поддержки проектной деятельности

Таким образом, предлагается создать единую ИС поддержки проектной деятельности, которая включала бы в себя:

1. Хранение нормативно законодательной базы
2. Хранение шаблонов документов по этапам
3. Хранение типовых планов для проектов
4. Хранение оценок по рискам и принятым решениям
5. Ввод и сопровождение указанной информации
6. Разграничение получаемой информации по ролям
7. Администрирование ИС
8. Получение и обработку данных из других систем

На рисунке 2 отображен фрагмент функциональности, предлагаемой ИС.



Рисунок 2 Фрагмент схемы предлагаемой ИС

За время реализации проекта используется ряд нормативной документации, принимается множество решений, формируются разнообразные документы, иногда на разных проектах возникают проблемы, которые встречались ранее на другом проекте и на их решение снова тратятся ресурсы. Для сокращения трат на ранее решенные проблемы, на формирование документов и отчетов требуется единая информационная система поддержки, в которой будут храниться готовые решения проблем, шаблоны, образцы и инструкции для проектной документации.

ИС поддержки проектной деятельности разрабатывается на основе web технологий, которые позволяют хранить данные, подгружать и обрабатывать информацию из других систем, а также разграничивать пользовательский доступ к данным. Размещать ИС планируется на внутреннем сайте предприятия, доступном только внутри ПАО «УМПО».

Типовая модель управления проекта с использованием ИС в рамках методологии SADT будет выглядеть следующим образом (рис.3)

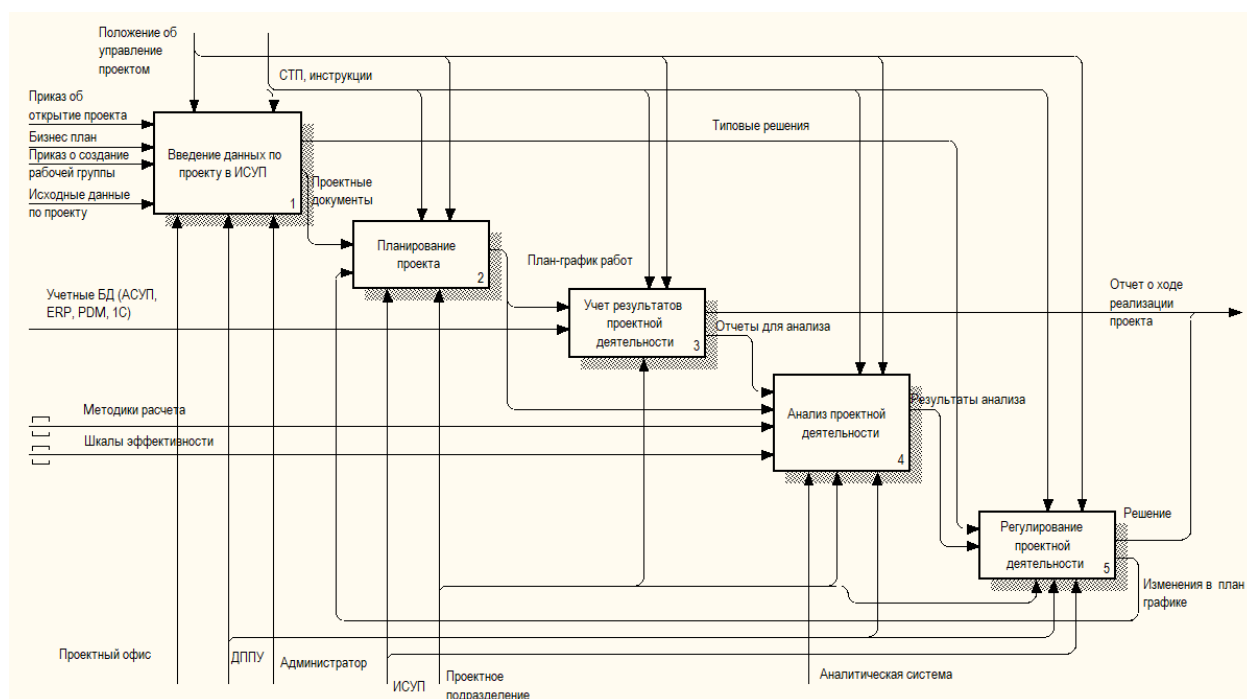


Рисунок 3 Фрагмент типовая модели процесса «Управление проектной деятельностью с использованием ИС»

Предложенная модель процесса использует информационную систему поддержки. ИС осуществляет поддержку на протяжении всего проекта, на каждом этапе предоставляя необходимые данные. На этапе планирования она предлагает готовый шаблон проектных документов, благодаря которым ускоряется реализация плана проекта. После составления план-графика работ наступает этап учета проектной деятельности, на этом этапе ИС предоставляет шаблоны необходимых документов и инструкции по их заполнению. Далее осуществляется мониторинг проектной деятельности и выявление отклонений от план-графика. Если отклонения были обнаружены, то посылается сигнал для урегулирования найденной проблемы. На этом этапе ИС предлагает типовые решения проблемы, что позволяет быстрее понять, как разбраться с проблемой. Если при мониторинге проектной деятельности отклонения не обнаружены, то продолжается реализации проекта. [3]

Реализация такой системы предлагается с использованием веб технологий, которые позволяют оставить программное обеспечение, используемое на ПАО «УМПО» для выполнения прежних функций, но в случае необходимости будет иметься возможность его подключения с соответствующим доступом пользования.

Заключение

Таким образом, когда идет освоение новых изделий и информационных технологий при ограниченных финансовых и человеческих ресурсах с соответствующими уровнями компетенции, а существующая система, применяемая в проектном управлении, полноценно не обеспечивает информационную поддержку, необходимо рассматривать создание ИС, которая обеспечивала бы соответствующую поддержку и позволяла бы

получить следующую эффективность:

1. Сократит сроки планирования проекта;
2. Использовать компетенции, которые сформировались в рамках других проектах;
3. Поможет в формировании документов и отчетов;
4. Ускорит ход выполнения проекта;
5. Снизит затраты финансовых и людских ресурсов.

Использованные источники:

1. Гиндуллина Т.К., Иванова И.Ф., Султанов Ф.Ф. "Повышение эффективности реализации бизнес-процессов на примере программы "Вертолетные двигатели" в ОАО "УМПО" // Проблемы современной экономики и сб. науч. ст. Челябинск: Два комсомольца, 2012г., 210 с.
2. Гиндуллина Т.К., Иванова И.Ф. К вопросу о применении сбалансированной системы показателей деятельности в управлении промышленным предприятием // Управление в сложных системах: сб. науч. ст. Уфа: УГАТУ, 2009. С.164–177.
3. Гиндуллина Т.К., Иванова И.Ф. Система поддержки принятия решений в рамках проектной деятельности на основе ключевых показателей // Информационные технологии интеллектуальной поддержки принятия решений", 28-31 мая, Уфа-Ставрополь, Россия, 2018
4. Управление проектами на основе системного моделирования: Учебное пособие/ Г.Г. Куликов, Н.О. Никулина, А.В. Речкалов - Уфа: УГАТУ, 2009. - 173с.
5. Управление проектами: Учебное пособие / Под общ. ред. И.И. Мазура и В.Д. Шапиро — 6-е изд. — М.: Омега-Л, 2010. — 960с.
6. Интернет-ресурс: <http://mahamba.com/ru/informacionnaya-sistema-upravleniya-proektami-isup>. Информационная система управления проектами (ИСУП).

КОГО УНЕС ТУБЕРКУЛЕЗ

Аннотация: Сегодня туберкулез является не только национальной, но и международной проблемой здравоохранения. По данным ВОЗ, каждую секунду в мире один человек заражается туберкулезом; треть населения земного шара инфицирована микобактериями туберкулеза. Приведенные данные подтверждают важность детального изучения этой проблемы, начиная с истоков истории. Существует старая давно проверенная истина: нельзя познать настоящее, не зная прошлого. Поэтому следует рассмотреть историю развития учения о туберкулезе – одну из интересных и порой драматических страниц истории медицины. Издавна считалось, что туберкулез – заболевание исключительно низших слоев общества, но обратившись к истокам истории, становится ясно, что туберкулез затрагивал во все времена разные слои населения, не щадя никого на своем пути. В нашей научной работе мы хотим осветить то, какой большой след оставил туберкулез в истории формирования общественной мысли, в мировой культуре.

Ключевые слова: туберкулез, чахотка, микобактерия туберкулеза, история, выдающиеся личности.

Vylegzhanina E.V.

Saifullina A.R.

Salyakhieva A.A.

Sysoev P.G.

WHOM TOOK TUBERCULOSIS

Annotation: Today, tuberculosis is not only a national, but also an international public health problem. According to the WHO, every second in the world one person becomes infected with tuberculosis; The third population of the globe is infected with Mycobacterium tuberculosis. These data confirm the importance of a detailed study of this problem, starting with the beginnings of history. There is an old long-proven truth: one cannot know the present without knowing the past. Therefore, we should consider the history of the development of the study of tuberculosis - one of the most interesting and sometimes dramatic pages in the history of medicine. It has long been believed that tuberculosis is a disease exclusively of the lower strata of society, but having turned to the origins of history, it becomes clear that at all times different strata of the population were affected, sparing no one in their path. In our scientific work, we want to highlight what a great trace tuberculosis left in the history of the formation of social thought, in world culture.

Key words: tuberculosis, consumption, mycobacterium tuberculosis, history,

Умеренность, отказ от страстей, ослиное молоко, ртуть, крик и смех, составление смет, сон в коровнике и прочие способы вылечить или предотвратить чахотку — а также причины, по которым некоторые вовсе не хотели от нее избавляться (Мария Пироговская), XIX век.

Одно из первых документально подтверждённых, достоверных данных о туберкулёзе датируется 5000 лет до н. э. Вид *Mycobacterium tuberculosis* появился около трех миллионов лет назад — он ровесник ранних гоминидов. Великие древние лекари — Гиппократ, Авиценна и Гален в своих работах они очень точно описывали симптомы туберкулёза: мокроты, истощение, кашель и кровохаркание. Они же первые из врачей предположили, что туберкулёз инфекционная болезнь.

Именно лекари древности подробно описывали и изучали туберкулёз, открывая методы его диагностики и лечения. Именно тогда зародилось впервые слово «фтиза» (чахотка), давшей название науке, изучающей туберкулёз — фтизиатрия, а докторам, лечащим туберкулёз — фтизиатр. В переводе с греческого слова «фтиза» значит «истощение». Термин «чахотка» появился в российской медицине в XVIII веке.

Во времена Средневековья, считали туберкулез, заболеванием возникающим в условиях голода и скученности людей. Для лечения недуга использовались своеобразные средства, которые имели не простой состав. К примеру, Гален применял териак, состоящий из 60 веществ (различные эссенции, тонизирующие средства, мочегонные, опий, мясо змеи, легкие лисицы и т. д.).

В древние времена к людям больных туберкулёзом относились с настороженностью, а иногда даже очень жестоко. В вавилонском Кодексе Хаммурапи сказано, что мужчина может развестись с женой, больной лёгочной формой туберкулёза. В Португалии, Индии и Венеции наказывали тех, кто не сообщал в надлежащие органы, при обнаружении больного человека, несмотря даже на то, что больной являлся его самым близким человеком.

В индийских Ведах (6 в. до н.э.), в Аювердах (9-3 век до н.э.) и в законах Ману (1 000-600 лет до н.э.) говорится о «нечистом и неизлечимом заболевании, которое распространяется внутри семьи». По мнению ученых, речь шла о туберкулезе, а жениться на девушках из «нечистых семей» по законам Ману было недопустимо.

В 4-х из 10-ти древнеегипетских мумий (17 век до н.э.) учеными были обнаружены следы туберкулеза в скелетах. Уже с давних времен врачам была хорошо известна клиническая картина туберкулёза, но лечить его все же люди не умели.

В Египетских папирусных письменах были найдены описания болезни очень схожей с туберкулёзом: кровохаркание, изнурительная лихорадка, болезнь дыхательных путей. Там же впервые возникла теория о «пневме» -

летучем веществе, которое могло попадать внутрь из внешней среды, распространяться по всему организму и приносить вред здоровью человека, иногда даже смертельный.

В Древнем Египте заметили, что туберкулезом болеют в основном пленники, рабы и обездоленные люди, тем самым определив социальную и классовую принадлежность болезни.

Впервые в поле зрения ученых попала Мумия Иртьерсену в 1825 году. Тогда Английских ученых очень интересовала древнеегипетская история, а в особенности Мумии. В своей лекции доктор Август Грэнвилл рассказал, что при жизни египтянка была достаточно крупной женщиной, она родила несколько детей и умерла в возрасте около 50 лет. Ее тело на удивление хорошо сохранилось. В 1980-х годах за изучение тела принялся египтолог Джон Тейлор, проанализировав образцы тканей, взятых из костей рук и бедер, а также из легких и желчного пузыря, он смог обнаружить *Mycobacterium tuberculosis*. Так же в плевре и диафрагме выявили множество туберкулезных бугорков.

Следует упомянуть и о Древнем Риме, многие ученые считают, что болезнь так же активно начала распространяться и переноситься по планете из-за обширного использования общественных барачков и бань, об этом пишет Science Alert. При этом основными переносчиками заболевания можно считать римских солдат и купцов, которые расширяли границы государства, где обменивались микобактерией с местными жителями.

Туберкулёз болезнь очень коварная, что даже во время 1-ой Мировой войны от нее умирало больше людей, чем от ранений. Даже несмотря на то, что клиника туберкулёза была известна с древности, бороться с ней научились только в середине прошлого столетия.

Получение стрептомицина в 1942 году, который способен бороться с туберкулёзом, стало прорывом в лечении данного заболевания. С того времени стала возможной победа над этим коварным заболеванием.

В нашей работе мы выделили известных людей, умерших от туберкулеза, и разделили их на определенные социально-профессиональные группы: писатели, художники, композиторы, политические деятели и ученые.

Туберкулез в художественной литературе

Ни одно заболевание не упоминалось столь широко в художественной литературе, как туберкулез. Когда-то считалось, что человек, больной туберкулезом, был обречен. Следует помнить и о том, что страшная болезнь не щадила никого на своем пути, в скорбном списке: В.Г. Белинский, Н.И. Добролюбов, А.В. Кольцов, И.С. Никитин, А.Е. Варламов, С.Я. Надсон, Ф.А. Васильев, М.К. Башкирцева, которые покинули нас в самом расцвете.

Наиболее ярким примером является семья Толстых, в которой прослеживается семейный характер заболевания. В своей биографии Лев Николаевич вспоминает о брате Дмитрие. «Он заболел чахоткой, уехал в деревню, лечился в городах и слег в Орле, где я последний раз видел его уже после Севастопольской войны».

Два брата Льва Николаевича умерли от туберкулеза. Илинъка «...был ушиблен в детстве, стал горбатым и умер». Но причина образования горба — не травма, а туберкулез позвоночника (спондилит); мальчика погубила генерализация процесса, характерная для детского возраста. А так же близкий родственник Петр Иванович Толстой «был в последней стадии чахотки».

Жена Льва Толстого Софья Андреевна родила 13 детей, из которых 7 умерли. Причины смерти большинства неизвестны. Лишь историю болезни и ухода 7-летнего Ванечки, необыкновенно одаренного мальчика, любимца семьи, Софья Андреевна описала в «Дневниках» и письмах за 1895 г. Его лающий кашель, ребра-косточки, лихорадку. Лечили Ваню большими дозами хинина. Внешний облик мальчика, клиническая картина позволяют предположить, что он болел осложненным туберкулезом внутригрудных лимфатических узлов.

Младшая дочь Толстых Александра — духовно самая близкая Льву Николаевичу, умерла в молодом возрасте от туберкулеза легких.

В начале 1901 г. Л. Н. Толстой сам занемог. В письме к П. Буланже сообщает: «Нездоровье мое состоит в скрытой лихорадке... Доктора не понимают, а дела плохи... Лев Николаевич худеет, слабеет... «Врачи нашли, что причина общего заболевания и ослабления сердца — присутствие малярийного яда в организме... Вновь назначен хинин, инъекции мышьяка». Январь 1902 г. «Наступили тревожные дни. С каждым днем положение ухудшалось. Температура то поднималась, то падала, сердце работало плохо, с перебоями; отец стонал, задыхался, метался и слабел с каждым днем», — писал Сергей Львович. На следующий день, 24 января 1902 г., писателю поставили диагноз: «плеврит». 28 октября 1910 года 82 летний Лев Толстой тайно уехал из Ясной Поляны, в пути он простудился и заболел воспалением легких, здоровье его не выдержало путешествия. На станции Астапово 7 ноября 1910 года писатель скончался.

Следующей известной личностью является Антон Павлович Чехов (17 (29) января 1860 — 2 (15) июля 1904).

В истории болезни Чехова записано, что в гимназические и студенческие годы Чехов болел туберкулёзным воспалением брюшины, но «теснение в груди» чувствовал ещё в 10-летнем возрасте. С 1884 года Чехов страдал от кровотечения из правого лёгкого.

Чехов был образованным, опытным врачом, вылечившим множество больных, в том числе и туберкулезных. Чехов ясно осознавал свою болезнь, что видно из строк его письма: "Так вот, друг мой, у меня чахотка, не иначе".

21 марта 1897 года, за обедом, у Чехова вдруг хлынула кровь, легочное кровотечение удалось остановить лишь под утро. Через день кровотечение повторилось, и Чехов впервые обратился к специалистам и впервые прошел серьезное обследование в известной московской клинике. Через месяц лечения в клинике Чехов снова заболел. Все последующие годы болезнь прогрессировала. Врачи посылали его на тот или иной курорт и, как правило, не учитывали дальней дороги, что лишь ухудшало его состояние.

Исследователи считают, что роковую роль в жизни писателя сыграло путешествие на Сахалин - ведь ехать пришлось в сырой и насквозь мокрой одежде тысячу километров. Другие считают, что Чехов запустил свою болезнь и обратился к врачу лишь в 37-летнем возрасте. В 1904 году здоровье писателя сильно ухудшилось, и с 1 на 2 июля А.П. Чехов скончался в Баденвейлере.

Фёдор Михайлович Достоевский (30 октября 1821 — 28 января 1881) — русский писатель, мыслитель, философ и публицист. 26 января 1881 года у Достоевского пошла кровь горлом. Возможно, что неприятный разговор с сестрой о разделе наследства стал толчком к обострению его болезни. Через 2 дня, 28 января 1881 года, на 60-м году жизни Фёдор Михайлович Достоевский скончался. Диагноз — туберкулёз лёгких, хронический бронхит, в небольших размерах эмфизема лёгких.

Федин Константин Александрович (1892-1977). Заболев тяжёлой формой туберкулёза лёгких, с сентября 1931 по ноябрь 1932 года Федин лечится в Швейцарии, а затем в Германии. Роман «Санаторий „Арктур“» (1940), написанный по впечатлениям от пребывания в санатории для туберкулёзных больных.

Константин Федин в своем произведении «Санаторий Арктур», описал обреченных на гибель представителей «цвета» буржуазной интеллигенции. В его основу легли факты периода лечения от туберкулеза самого автора в Швейцарии.

Франц Кафка (3 июля 1883— 3 июня 1924) один из основных немецкоязычных писателей XX века, главные его творения — романы «Америка» (1911—1916), «Процесс» (1914—1918) и «Замок» (1921—1922), оставшиеся незавершёнными - Кафка завещал уничтожить. Умер в 40 лет от туберкулёза в Австрии. В 1917 после легочного кровоизлияния ему был поставлен туберкулёз, от которого писатель умер 3 июня 1924 года в санатории под Веной.

Илья Арнольдович Ильф (4 октября 1897 — 13 апреля 1937) — русский советский писатель. Вместе с Евгением Петровым написали романы "Двенадцать стульев" (1928) и «Золотой телёнок» (1931). Умер в 39 лет от туберкулеза в Москве.

Туберкулез и его отпечаток в скульптуре и живописи

Итальянский художник и скульптор, представитель импрессионизма Амадео Модильяни (1884-1920). Амадео Модильяни был женат на молодой художнице Жанне Эбютерн, в 1917 году у пары родилась дочь. Спустя 2 года, у Амадео Модильяни был обнаружен туберкулез, который рушит все их планы и в 1920 году художник умирает в больнице для бездомных. Узнав о смерти любимого, ждавшая на тот момент второго ребенка женщина, выбросилась из окна 6-го этажа.

Борис Михайлович Кустодиев, (23 февраля 1878 — 26 мая 1927) — русский художник. В 1909 году у Кустодиева появились первые признаки опухоли спинного мозга. Несколько операций принесли лишь временное

облегчение; последние 15 лет жизни художник был прикован к инвалидному креслу. Из-за болезни он был вынужден писать работы лёжа. Но при этом создавал яркие, пышные, телесные картины, с буйством красок и плоти. Умер в 49 лет от туберкулёза в Ленинграде.

Василий Григорьевич Перов (1834-1882) – русский художник, в 1874 г впервые диагностирован туберкулез (40 лет). В конце 1881 года тиф и воспаление лёгких окончательно подорвали его здоровье. В. Г. Перов скончался от чахотки, на 49-м году жизни, в маленькой подмосковной больнице на территории усадьбы Кузьминки. На новой могиле художника был установлен памятник работы скульптора Алексея Евгеньевича Елецкого.

Известные политические деятели, умершие от туберкулеза

Пётр Николаевич Врангель (1878-1928) —русский военачальник. Погиб вскоре после эмиграции в Брюссель, от молниеносной формы туберкулеза в 1928 г;

Александр Викентьевич Буцевич (1849– 1885) – революционер-народоволец, лейтенант Российского военно-морского флота. Был сторонником военного восстания, разрабатывал план захвата власти Военной организацией. Также участвовал в организации динамитной мастерской в Петербурге. 5 июня 1882 года арестован. Александр Буцевич был приговорен к смертной казни, замененной пожизненной каторгой. Умер от быстро прогрессирующего туберкулеза легких в 1885 г (36 лет).

Потомок знаменитого французского императора и завоевателя, Наполеон II Бонапарт подавал большие надежды, являлся ярким поклонником отца, стремился быть его достойным, изучая военное дело, имея виды на престол. Смерть наследника из-за туберкулёза принесла выгоду многим. Наполеон II считался единственным законным наследником Наполеона I.

Известные композиторы

Фридерик Шопен – польский композитор и пианист, первые проявления болезни легких в 1837 г (27 лет), туберкулез был диагностирован посмертно;

Шопен долго и тяжело болел. Исследователи из Польской академии наук, Вроцлавского медицинского университета и других научных центров Польши утверждают, что композитор умер от туберкулезных осложнений. Свои выводы авторы работы основывают на результатах осмотра шопеновского сердца.

Шопен умер в Париже, но сердце удалось провезти на его родину, в Польшу. Сердце Шопена замуровали в колонну церкви Святого Креста в Варшаве, в 2014 году его достали и отдали специалистам-медикам.

Герман Гётц (1840 – 1876) – немецкий композитор. Окончив консерваторию, Гётц был назначен органистом в Винтертуре в Швейцарии. Одной из его работ была опера «Укрощение строптивой» на основе одноимённой пьесы Шекспира, она и имела огромный успех, будучи поставленной вскоре во всех крупнейших немецких театрах. Это событие сделало Гётца известным во всей Германии, но менее чем через два года он умер в возрасте 36 лет от туберкулеза легких.

Известные ученые, которых унес туберкулез

Лев Семёнович Выготский (1896 – 1934) — советский психолог. В 1919 г (23 года) впервые диагностирован туберкулез легких. Рецидивы болезни не один раз ввергали его в «пограничную ситуацию» между жизнью и смертью. Один из самых тяжёлых рецидивов обрушился на него в конце 1926 года.

Ему приходилось повседневно преодолевать множество трудностей, связанных не только с ухудшавшимся состоянием здоровья, но и материальными невзгодами. Ему с трудом удавалось прокормить небольшую семью и приходилось ездить в другие города для чтения лекций. Одна из слушательниц его лекций, А. И. Липкина, вспоминает, что лекции он читал в изрядно потёртом пальто, из-под которого виднелись дешёвые брюки, а на ногах в суровом январе 1934 года — лёгкие туфли. И это у тяжело больного туберкулёзом. Это был высокий, стройный человек с удивительно лучистыми глазами и нездоровым румянцем на бледных щеках ровным. В 1934 году у Л. С. Выготского был диагностирован очередной рецидив хронического туберкулёза, он был госпитализирован и вскоре умер.

Фрэнсис Гальтон (1822-1911)— английский исследователь, географ, антрополог и психолог. В 1853 году он получил высшую награду Королевского Географического Общества. Был посвящён в рыцари в 1909-м году. И в 1909 г был впервые диагностирован туберкулез, от осложнения которого он скончался в 1911 году.

Кинематограф

Вивьен Ли (5 ноября 1913 — 8 июля 1967). Говоря об актёрах и артистах, умерших от туберкулёза, нельзя обойти стороной Вивьен Ли, звезду экранизации «Унесённых ветром». Её не очень большая фильмография полна шедеврами: «Унесённые ветром»; «Мост Ватерлоо»; «Леди Гамильтон»; «Цезарь и Клеопатра». Периодические приступы туберкулёза ослабили здоровье актрисы, этот диагноз был впервые поставлен ей в середине 1940-х годов. Впоследствии актриса лишь изредка снималась в кино и играла в театре до своей смерти от туберкулёза в 1967 году.

Спорт

Юрий Лавренюк (30 лет — 26 октября 2008). Хоккеист, нападающий капитан красноярского хоккейного клуба "Сокол", выступающего в первой лиге чемпионата России. Умер в 30 лет от туберкулёза в Красноярске. Хоккеист заболел на летних сборах в Сочи, где у Юрия Лавренюка поднялась температура, не снижалась практически три месяца, но руководство не отпустило его домой лечиться, оставив при команде. Лавренюк попал в сочинскую больницу с диагнозом "воспаление легких". После возвращения в Красноярск хоккеист был госпитализирован с диагнозом "плеврит". Лавренюку сделали две операции. После операций хоккеист был переведен в туберкулезный диспансер и там же ему вновь была назначена операция. Еще до операции Лавренюк скончался. Похоронен Лавренюк на его родине в Иркутске.

Выводы: Таким образом, проанализировав исторические источники,

следует отметить, что сложившийся во времени стереотип о том, что болеют только люди занимающие низкое положение в социальной лестнице, не оправдал себя. Разумеется, характер питания, условия труда и быта, социальное положение человека и многие другие факторы вносят свои коррективы в развитие заболевания, но тем не менее, они не являются главенствующими.

В нашей научной работе мы отобразили всю социальную значимость туберкулеза для человечества и для истории в целом. Можно сделать вывод, что туберкулез это заболевание которое поражает все слои населения как от истоков истории, так и до нынешнего времени. Виной множества невосполнимых утрат стало одно заболевание, хотя медицина не стоит на месте туберкулез остается значимой проблемой и в нынешние дни.

Использованные источники:

1. М.И. Перельман, В.А. Корякин, И.В. Богадельникова. Фтизиатрия. Издание третье переработанное и дополненное – М.: «Медицина» , 2004 – 68-71 с.
2. Каганович Р.Б. Из истории борьбы с туберкулезом в дореволюционной России – М.: 1952 год – 160 - 161с.
3. Клей В. Чахотка как социальное явление- СПб.: 1899. – 560 с.
4. Фтизиатрия. Национальные клинические рекомендации / под ред. П. К. Яблонского. — М. : ГЭОТАР-Медиа, 2016. — 240 с
5. Гурин Е.Г. Чахотка: природа, припадки, распознавание и предупреждение – Киев:1898.–220 с.
6. Матвеевский М.А. Правила лечения гнойной чахотки легких навозными испарениями и другими домашними средствами. – СПб.: 1849 – 45с.
7. Мишин В.Ю. Фтизиатрия. – М.: 2007 – 89-91с.
8. Васильев Н. А . Фтизиопульмонология: Учебник для студентов медицинских вузов. – Курск: ГУИПП «Курск», 1995. – 240 с.

*Гавриленко И.В.
старший преподаватель
кафедры Р1
Ли Му*

*студент магистратуры 1 курса
факультет Международного промышленного
менеджмента и коммуникации
Ма Ди*

*студент магистратуры 1 курса
факультет Международного промышленного
менеджмента и коммуникации
Луань Тин*

*студент магистратуры 1 курса
факультет Международного промышленного
менеджмента и коммуникации
БГТУ "ВОЕНМЕХ" им. Д. Ф. Устинова
Россия, г. Санкт-Петербург*

ВОПРОСЫ ПРИМЕНЕНИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ ИННОВАЦИЙ В РАМКАХ ОПЕРАТИВНОГО И СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ ФИРМОЙ

Аннотация:

В настоящей статье обсуждается инновационная модель управления и применение инновационного стратегического управления в экономике предприятий.

Ключевые слова:

Инновации, стратегическое управление, управление инновациями

*Gavrilenko I.V. senior teacher of the department P1
BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg
Li Mu undergraduate 1 course, faculty*

*International Industrial Management and Communication
BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg
Ma Di graduate student of the 1st course, faculty*

*International Industrial Management and Communication
BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg
Luan Ting undergraduate 1 course*

*International Industrial Management and Communication
BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg
ISSUES OF MANAGEMENT INNOVATION IN THE*

OPERATIONAL AND STRATEGIC MANAGEMENT OF THE FIRM

Annotation:

This paper discusses the innovative management model and the application of innovative strategic management in the economy of enterprises.

Keywords:

Innovation, strategic management, innovation management

В каждой стране существует определенный общий потенциал (технический, научный, экономический и т. д.). Чтобы полностью реализовать общий потенциал, необходимо сбалансировать разные части, поскольку часть задержки будет препятствовать работе другой части. Для достижения качественного роста национальной экономики необходимо внедрить технологическую революцию и инновации. Существование необходимых условий для создания технологических инноваций и их реализация обеспечивают большой потенциал для инноваций и должны быть достаточными для обеспечения этой трансформации. Особенно важны исследования в области инноваций и инноваций. Инновация, несомненно, является движущей силой прогресса, но в позитивных результатах она будет иметь негативные последствия. Они отражены в экологии и обществе. Поэтому роль инноваций следует анализировать с разных точек зрения, учитывая его разнообразие.

Стратегическое управление инновациями является неотъемлемой частью управления инновациями, решая вопросы планирования и внедрения инновационных проектов, направленных на достижение значительного качественного скачка в бизнесе, промышленности или в социальной сфере.

В широком смысле стратегическое управление компании заключается в прогнозировании изменений в глобальной экономической ситуации путем выявления и реализации широкомасштабных решений для обеспечения его выживания и устойчивого развития из-за выявленных будущих факторов успеха. По сути, любой стратегический подход, применяемый компанией, новаторский, поскольку он каким-то образом зависит от инноваций в отношении его экономического потенциала, производства или продаж. Инновационные стратегии (инновационная политика) включают объединение целей технологической и инвестиционной политики и внедрение новых технологий и новых видов продукции.

В практике инновационного стратегического управления стали популярными следующие методы:

- предполагаемое управление, где перспективная гипотеза совпадает с эволюцией предыдущего периода;
- управление, основанное на разработке новых стратегий. Его можно использовать, когда появляются новые тенденции, и должны быть приняты новые принципы управления.
- управление на основе оперативных решений. Он используется для непредвиденных ситуаций и тенденций.

Для стратегического управления крупномасштабными инновациями разрабатываются так называемые будущие сценарии, в том числе согласованные и логически взаимосвязанные предположения и описания развития стратегических инновационных процессов с учетом влияния

глобальных факторов окружающей среды. Чтобы проанализировать потенциал инновационных компаний, мы используем портфельные матрицы, анализ, прогнозы, ориентиры, оценки и модели стратегических факторов успеха. Набор методов позволяет нам изменять их в соответствии с местными условиями и возможностями. Большинство из них основано на идеологии системного подхода.

В контексте построения стратегической системы управления инновациями на основе основанных на проблемах принципов подхода это решение возможно. Суть заключается в следующем: 1) обеспечить постоянную долговременную доступность и способность компании воспринимать, трансформировать, адаптировать и интегрировать инновации во всех областях бизнеса;

2) создавать механизмы для реализации глобальных прорывов в инновациях.

Для достижения ваших целей необходимо использовать различные методы, основанные на уровне работы, который принимает компания, или инновационных идеях, реализованных в практике стратегического управления инновациями. Например, метод выравнивания цели явно направляет исполнителя в ключевые целевые местоположения компании. Подход к расширению прав и возможностей предназначен для повышения творческого потенциала руководства. Подход системного моделирования связывает различные компоненты управления инновациями в единый динамический процесс. В развитии инновационных компаний эта функция выполняется системой управления.

Выбор стратегии - ключ к успешным инновациям. Если компания не может прогнозировать ситуацию и своевременно реагировать, компания может оказаться в кризисе. Выбор стратегии является самым важным фактором в управлении инновациями. Стратегия может быть определена как процесс принятия решений.

Для стратегического управления крупномасштабными инновациями разрабатываются так называемые будущие сценарии, в том числе согласованные и логически взаимосвязанные предположения и описания развития стратегических инновационных процессов с учетом влияния глобальных факторов окружающей среды. Чтобы проанализировать потенциал инновационных компаний, мы используем модели портфельных матриц, сканирований, прогнозов, ориентиров, оценок и стратегических моделей факторов успеха. Такой подход позволяет нам изменить их на основе местных условий и возможностей.

По мере укрепления рыночных отношений российской экономики наиболее актуальной проблемой является ускорение инновационного процесса и его позитивное освещение. В этом случае целью является разработка комплексной стратегии управления целями, переход от сюжетного подхода к созданию стабильного целевого механизма для всех факторов производства (участников). Внедрение прямой инновационной политики в

инновационных компаниях.

Применять различные методы (методы) для достижения целей, основанных на стиле работы, принятом компанией, или широте инновационных идей, реализованных в стратегической практике управления. Например, метод выравнивания целей позволяет прямому указанию исполнителя на основное целевое устройство предприятия. Подход к расширению прав и возможностей предназначен для повышения творческого потенциала руководства.

Успешное внедрение стратегических инновационных задач зависит от общего уровня управления компанией и качества управленческой команды. В этой связи также необходимо сосредоточить внимание на неформальных аспектах управленческого поведения, то есть на средствах и методах, с помощью которых руководители стремятся побудить своих подчиненных принимать эффективные меры. Необходимо изучить принципы управленческого поведения, понять основные типы стилей управления, а также условия и ограничения реализации стиля управления. Следует обратить внимание на круг возможных моделей поведения, которые существуют объективно: от авторитарных, технократических режимов (работники смотрят только на «глупых» художников) на поведение, основанное на принципе свободной власти (полностью отвергающее влияние власти). Зрелость сотрудников во многом определяет применение определенного стиля управления.

Использованные источники:

1. Решетникова Н.В., Шматко А.Д. Анализ передового опыта регулирования и поддержки инновационной деятельности // Региональные агросистемы: экономика и социология. 2015. № 1 (1). С. 10.
2. Семенов В., Семененко С., Шматко А.Д. Проблемы инновационного инвестирования в экономике // Морской сборник. 2008. № 1. С. 57-59.
3. Шматко А.Д. Моделирование инновационной деятельности предприятий на основе методологии систем менеджмента качества // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 78-81.
4. Шматко А.Д. Организация инновационной деятельности производственных предприятий: современные условия и существующие подходы // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 155-159.
5. Шматко А.Д. Проблема вариативности финансовой поддержки инновационной деятельности высокотехнологичных предприятий // Экономика и предпринимательство. 2013. № 10 (39). С. 722-724.

Гайченя М.И.
аспирант
РАНХиГС при Президенте РФ
Ван Цзинцзюнь
студент магистратуры 1 курса
факультет Международного промышленного
менеджмента и коммуникации
Чжан Юйнин
студент бакалавриата 4 курса
факультет Оружия и систем вооружения
БГТУ "ВОЕНМЕХ" им. Д. Ф. Устинова
Россия, г. Санкт-Петербург

**ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ИННОВАЦИИ И ЭКОНОМИЧЕСКОЕ
РАЗВИТИЕ : АНАЛИЗ ВЗАИМОСВЯЗИ**

Аннотация:

Появление экономики знаний свидетельствует о том, что инновации стали решающим фактором экономического роста.

Ключевые слова: Технологические инновации, инновационные способности, устойчивое развитие

Gaychenya M.I.
Postgraduate Student of the Russian Academy of Medical and Social
Sciences under the President of the Russian Federation
Wang Jingjun, 1st year Undergraduate, Faculty
International Industrial Management and Communication
BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg
Zhang Yuning Bachelor 4 course, faculty
«Applied mechanics» Weapons and weapons systems
BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg
**TECHNOLOGICAL INNOVATION AND ECONOMIC
DEVELOPMENT: RELATIONSHIP ANALYSIS**

Annotation:

The emergence of a knowledge economy suggests that innovation has become a decisive factor in economic growth.

Keywords: Technological innovations, innovative abilities, sustainable development

Инновации являются важным проявлением развития и прогресса человеческого общества. С наступлением технологической эры, чем сильнее инновационная способность страны, тем легче ей овладеть инициативой рынка и тем больше она может победить в конкурентной борьбе. Можно сказать, что технологические инновации играют важную роль в развитии

социальной экономики Китая и являются единственным способом реализовать быстрое развитие социальной экономики Китая и построить социализм с характеристиками.

Технологические инновации означают инновации в технологии производства, включая существующие технологические усовершенствования, разработку новых технологий и т. д., Технологические инновации основаны на научных разработках, а промышленные инновации основаны на технологических инновациях. Продуктовые инновации и технологические инновации тесно связаны между собой, и, следовательно, оказывают важное влияние на развитие национальной экономики Китая. Содержание технологических инноваций включает в себя среду, способы, элементы, методы, продукты и т. д. В соответствии с различными объектами инноваций его можно разделить на управленческие инновации, материальные инновации, процессные инновации и инновации продуктов. Кроме того, в зависимости от степени технологических изменений, его можно разделить на фундаментальные инновации и усовершенствованные инновации. Среди них фундаментальные инновации относятся к значительному прорыву в исследованиях и разработках технологий, который в корне улучшает методы и методы применения технологий. Новые научные знания, если будут реализованы фундаментальные инновации, внесут огромные изменения и улучшения в существующие технологии и продукты и будут способствовать развитию собственной промышленности.

Исторически доказано, что если экономика страны хочет развиваться быстрыми темпами, она должна продолжать осуществлять технологическую инновационную деятельность. Технологические инновации способствовали росту экономики США и в значительной степени помогли Соединенным Штатам утвердить свою позицию гегемона новой экономики. В то же время, согласно статистике экономических инноваций по экономическому росту, это можно объяснить. Например, в начале 20-го века темпы экономического роста в азиатских странах обычно составляли около 8%. К середине 20-го века темпы экономического роста достигли 50%, как, например, экономика того же периода в Корее. Темпы роста достигли 56%, общий ВВП достиг 17800 миллионов долларов США, темпы экономического роста Мьянмы достигли 37% за тот же период, общий ВВП достиг 7711 миллионов долларов США, общий ВВП Китая достиг 189 618 миллионов долларов США, но ВВП на душу населения составил всего 347 долларов США. Например, страны с низким уровнем технологических инноваций, такие как Монголия и Бангладеш, имеют темпы экономического роста всего 3% и 8% за тот же период. Сделан вывод о том, что крупные технологические инновации приведут к коренной трансформации социально-экономической системы. Уровень технологических инноваций прямо пропорционален экономическому развитию страны. Чем шире проводятся технологические инновационные мероприятия, тем быстрее экономический рост страны.

Таким образом, в данной статье анализируются виды технологических

инноваций и исследуется важная роль технологических инноваций в экономическом развитии Китая.

С точки зрения усиления инвестиций в образование и выполнения руководящей роли правительства, это эффективный способ реализации технологических инноваций. Несомненно, что благодаря усилению инвестиций в образование, совершенствованию механизма подготовки кадров и тому, что правительство должно играть свою ведущую роль, оно может воспитывать больше талантов, которые понимают как экономику, так и технологические инновации, и закладывают хорошую основу в области технологических инноваций.

Использованные источники:

1. Решетникова Н.В., Шматко А.Д. Анализ передового опыта регулирования и поддержки инновационной деятельности // Региональные агросистемы: экономика и социология. 2015. № 1 (1). С. 10.
2. Семенов В., Семененко С., Шматко А.Д. Проблемы инновационного инвестирования в экономике // Морской сборник. 2008. № 1. С. 57-59.
3. Шматко А.Д. Моделирование инновационной деятельности предприятий на основе методологии систем менеджмента качества // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 78-81.
4. Шматко А.Д. Организация инновационной деятельности производственных предприятий: современные условия и существующие подходы // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 155-159.
5. Шматко А.Д. Проблема вариативности финансовой поддержки инновационной деятельности высокотехнологичных предприятий // Экономика и предпринимательство. 2013. № 10 (39). С. 722-724.

Гайченя М.И.
аспирант
РАНХиГС при Президенте РФ
Ма Ди
студент магистратуры 1 курса
факультет Международного промышленного
менеджмента и коммуникации
Лю Минсюань
студент бакалавриата 4 курса
факультет Оружия и систем вооружения
БГТУ "ВОЕНМЕХ" им. Д. Ф. Устинова
Россия, г. Санкт-Петербург

ИННОВАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА : АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ИНСТИТУТОВ

Аннотация:

В данной статье обсуждаются проблемы инновационной экономики, а также анализируются основные экономические институты.

Ключевые слова:

Инновации, нововведение, конкурентоспособность, бизнес-планирование, инновационной деятельности

Gaychenya M.I.
RANHiGS
Ma Di graduate student of the 1st course, faculty of "Management"
International Industrial Management and Communication
BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg
Liu Mingxuan Undergraduate course 4, Faculty
Weapons and weapons systems
BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg
**INNOVATIVE ECONOMY: ANALYSIS OF THE MAIN
INSTITUTIONS**

Annotation:

This article discusses the problems of the innovation economy, and also analyzes the main economic institutions.

Keywords:

Innovations, innovation, competitiveness, business planning, innovation activities

В современных условиях острой конкуренции борьба идет за обладание не только природными и материальными, но и интеллектуальными ресурсами, которые способны к созданию нововведений, к всестороннему обновлению общественных систем. Эта способность становится более жизненно необходимой, чем даже способность к рациональной организации,

которая тоже создается па основе инноваций. Причем, интеллектуальные ресурсы не ограничены, в противоположность финансовым и экономическим.

Интеллектуальный потенциал – это пока еще трудно учитываемый, но все более ценимый фактор экономического и социального развития. Изобретения, находки, передовой опыт котируются теперь наравне с нефтью, рудой и прочими дарами природы а то и выше их. Инновационная деятельность неразделимо связана со стратегическим управлением. Только наметив стратегические задачи и опираясь на новейшие достижения науки и практики, можно решать проблемы, связанные с достижением целей той или иной системы.

Инновационная экономика – экономика, развивающаяся на паритетном использовании научных знаний и инновационных продуктов, готовности к их практической реализации в различных сферах человеческой деятельности.

Инновация является конечным результатом основанной на использовании достижений науки и передового опыта деятельности по реализации нового или усовершенствования реализуемого на рынке продукта, технологического процесса и организационно-технических мероприятий, используемых в практической деятельности.

Технологическая инновация – инновация, связанная с разработкой и освоением новых или усовершенствованных технологических процессов.

Причем, инновация в области организации и управления производством, социальных или информационных технологий не относится к технологической инновации. Примером таких инноваций могут служить: мобильная связь, биотехнологии, космические технологии, оборонные технологии, спутниковое радио и телевидение, проведение анализа ДНК и др.

Кроме того, существует понятие инновация технологии – это процесс обновления производственного потенциала, направленный на повышение производительности труда и экономию энергии, сырья и других ресурсов, что в свою очередь дает возможность увеличить объем прибыли фирмы, усовершенствовать технику безопасности, провести мероприятия по защите окружающей среды, эффективно использовать внутрифирменные информационные системы.

Продукт-инновация – инновация, связанная с разработкой и внедрением новой или усовершенствованной продукции (изделий) или уже реализованных в производственной практике других предприятий и распространяемых через технологический обмен (беспатентные лицензии, консультации). Примеры продукта инноваций – ветрогенераторы, солнечные батареи, композиционные контактные провода для высокоскоростного железнодорожного транспорта, нанопластырь для лечения суставов, возрастные кремы для косметологии и др.

Процесс-инновация – инновация, связанная с разработкой и внедрением новых или значительно улучшенных производственных процессов, предполагающих применение нового производственного оборудования, новых методов организации производственного процесса или их

совокупности. Примеры процессных инноваций: изобретение и внедрение автоматических производственных линий, технология штрихкодов на товарах, инновационные технологии.

Инновация услуг – инновация, связанная с непосредственным взаимодействием субъектов инновационной деятельности по удовлетворению нужд в процессе этой деятельности. Примеры инновации услуг: электронные книги, виртуальные музеи, оформление документов гражданам по принципу "одного окна", заказ билетов и туров по сети Интернет и т.п.

Кадровые нововведения – целевая деятельность по внедрению кадровых новшеств, направленная на повышение уровня и способности кадров решать задачи эффективного функционирования и развития социально-экономических структур организации и ее подразделений. Примеры кадровых инноваций: нововведения в профессиональной подготовке кадров в вузах, колледжах, других учебных центрах, новые методы поиска кадров на рынке труда и внутри предприятия, новые методы работы с элитными специалистами и новаторами, набор и целевая подготовка кадров для разработки и реализации программы или проекта и т.п.

Финансовая инновация – создание новых финансовых инструментов и финансовых технологий с целью получения прибыли и снижения уровня рисков. Примеры финансовых инноваций: внедрение электронных денег в денежный оборот, пластиковые платежные карты, электронные торги, электронные биржи и многое другое.

Организационная инновация – инновация, связанная с созданием или совершенствованием организации производства и управления ими, процессов, трудовых ресурсов. Организационные инновации часто называют организационно-управленческими. Это инновации, не имеющие отношения к технологическим инновациям и осуществляемые в рамках нововведений в организацию производственных процессов или маркетинговых исследований, связанных с разработкой и реализацией технологических инноваций. Примеры организационных инноваций: разработка и реализация новой или значительно измененной корпоративной (акционерной) стратегии в организации, применение новых методов организации и управления производственными процессами, внедрение новых программных продуктов, новые методы мотивации и стимулирования работников и т.п.

Структурно-организационные инновации могут сопутствовать внедрению продуктовых и технологических инноваций и, прежде всего, связаны с изменениями в структуре управления.

Экономическая инновация – инновация, связанная с совершенствованием в финансовой, платежной, бухгалтерской сфере деятельности. Примеры экономических инноваций: микрофинансирование объектов малого бизнеса, внедрение информационных технологий в бухгалтерском учете, система электронных платежей и т.п.

Социальная инновация – инновация, связанная с улучшением социально-бытовых условий жизни, экологии, гигиены и безопасности труда,

культуры. Примеры социальных инноваций: профессиональная реабилитация молодых инвалидов, адресная помощь малообеспеченным членам общества, новые методы работы соцработников и др.

Определяющим понятием инновационной экономики является инновационная деятельность, которая рассматривается как процесс последовательного проведения работ по преобразованию новшества в продукцию.

Следующим важным понятием инновационной экономики является инновационный процесс, в рамках которого определяется последовательность выполнения работ по превращению новации в инновационный продукт.

Инновационный процесс – совокупность этапов создания, освоения, распространения и использования инновации. Инновационный процесс применительно к продукту (товару) может быть определен также как процесс последовательного превращения идеи в товар через этапы фундаментальных и прикладных исследований, конструкторских разработок, маркетинга, производства, сбыта. Как и любой процесс, инновационный процесс имеет свой жизненный цикл.

Жизненный цикл инновации – это период времени от зарождения новой идеи, ее практического воплощения в новых изделиях до морального старения этих изделий и снятия их с производства. Жизненный цикл нововведения можно представить следующим образом:

- фундаментальные исследования;
- прикладные исследования;
- конструкторские разработки;
- технологическое освоение;
- маркетинг;
- производство;
- эксплуатация; модернизация;
- утилизация

Содержание инновационной деятельности формируется на основании инновационного проекта, в рамках которого осуществляются нововведения.

Инновационный проект – проект, содержанием которого является проведение прикладных научных исследований и (или) разработок, их практическое использование в производстве и реализации. Инновационный проект – это бизнес-проект инновационной деятельности предприятия с целью ее модернизации и повышения конкурентоспособности на целевом рынке. Инновационный проект можно рассматривать в качестве процесса целенаправленного изменения или создания новой технологической, производственной или социально-экономической системы.

Правильно составленный бизнес-план инновационного проекта отвечает на самый главный для бизнесмена вопрос – стоит ли вкладывать деньги в этот проект и принесет ли он доходы, которые окупят все затраты, силы и средства.

Вывод:

В данной работе проведен анализ основных институтов, в аспекте инновационной экономики. Также были рассмотрены такие понятия, как инновация, технологическая инновация, инновационный проект. Была обнаружена связь между инновационной экономикой, бизнес-планом компании и её успехом на рынке, а также рентабельностью проекта.

Использованные источники:

1. Решетникова Н.В., Шматко А.Д. Анализ передового опыта регулирования и поддержки инновационной деятельности // Региональные агросистемы: экономика и социология. 2015. № 1 (1). С. 10.
2. Семенов В., Семененко С., Шматко А.Д. Проблемы инновационного инвестирования в экономике // Морской сборник. 2008. № 1. С. 57-59.
3. Шматко А.Д. Моделирование инновационной деятельности предприятий на основе методологии систем менеджмента качества // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 78-81.
4. Шматко А.Д. Организация инновационной деятельности производственных предприятий: современные условия и существующие подходы // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 155-159.
5. Шматко А.Д. Проблема вариативности финансовой поддержки инновационной деятельности высокотехнологичных предприятий // Экономика и предпринимательство. 2013. № 10 (39). С. 722-724.

УДК 658.624.

*Гайченя М.И.
аспирант
РАНХиГС при Президенте РФ
Чжоу Мо
студент магистратуры 1 курса
факультет Международного промышленного
менеджмента и коммуникации
Ван Юй
студент бакалавриата 4 курса
факультет Оружия и системы вооружения
БГТУ "ВОЕНМЕХ" им. Д. Ф. Устинова
Россия, г. Санкт-Петербург*

СИТУАЦИОННЫЙ АНАЛИЗ В УПРАВЛЕНИИ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЙ

Аннотация:

Инновационная деятельность предприятия – это система мероприятий с использованием научных. Инновационный менеджмент направлен на достижение или поддержания необходимого уровня деятельности и конкурентоспособности предприятия с помощью взаимосвязанного комплекса действий.

Ключевые слова:

Инновационная деятельность предприятия, инновации, управление инновациями, развитие инноваций

*Gaychenya M.I.
Postgraduate Student of the Russian Academy of Medical and Social
Sciences under the President of the Russian Federation
Zhou Mo, 1st year undergraduate student, Faculty of Management
International Industrial Management and Communication
BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg
Wang Yu Bachelor 4 course, faculty
Weapons and weapons systems
BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg*
**SITUATIONAL ANALYSIS IN THE MANAGEMENT OF
ENTERPRISES**

Annotation:

Innovative activity of an enterprise is a system of measures with the use of scientific ones. Innovative management is aimed at achieving or maintaining the necessary level of activity and competitiveness of an enterprise using an interconnected set of actions.

Keywords:

Innovative activity of the enterprise Innovation, management innovation, development innovation

При воплощении в жизнь инновационного процесса разделяют общие и специфические методы. К первой категории относят: метод анализа и метод прогнозирования. Ко второй – экспертные, описательные и статистические методы.

Ситуационный метод, как и системный анализ, факторный анализ и функционально-стоимостный анализ, относится к специфическим методам. Ситуация – совокупность значений факторов, которые влияют на функционирование предприятия или конкретного проекта в определенный период. Ситуационный подход синтезирует достоинства каждой концепции для конкретной инновационной ситуации. Основная задача данного метода – это рекомендации по применению конкретных методов для принятия управленческих решений в каждой отдельной ситуации. Такой подход открывает широкие возможности для творческих решений по применению инновационных или уже применяемых уже инструментариев, повышая ответственность исполнителя за свой выбор.

Основным инструментом данного метода является ситуационный анализ. Задача такого подхода состоит в изучении современных технологий, предсказания принятых решений, оценкой возможных последствий и принятия эффективных решений. Основной целью ситуационного анализа является установление основных факторов, которые окажут существенное влияние на развитие ситуации.

Сегодня основными технологиями, которые используются при ситуационном анализе, являются: «мозговая атака», двухтуровое анкетирование, факторный анализ и кейс-метод.

«Мозговая атака», состоящая, как правило, из двух туров, представляет собой генерирование идеи и обсуждение выявленных идей, оценка их и выработка коллективной точки зрения. Первый тур заключается в высказывании своего мнения о развитии ситуации, закономерностях ее развития и предложения организационных воздействий, которые могут стать эффективными и приведут к цели. На данном этапе каждый должен высказаться, руководство обязано выслушать всех, а любая точка зрения должна быть обсуждена.

Во втором туре происходит отсеивание идей, руководство с коллективом оставляет самые существенные и определяющие, которые в дальнейшем критически оцениваются. Данный этап можно назвать «суд»: есть сторонники и противники, руководитель как судья, основываясь на результаты обсуждения, принимает окончательное решение.

Двухтуровое анкетирование представляет собой так же двухтуровое мероприятие. В первом туре каждый сотрудник получает специально разработанную анкету для установления важных факторов развития ситуации и обосновывает их выбор. Специалист ранжирует факторы по степени значения влияния. Второй тур представляет собой перекрестное рецензирование заполненных анкет. На этом этапе сотрудники получают

чужую анкету и высказывают свое мнение о сделанных оценках, обязательно аргументируя свою точку зрения. На основании данных второго тура аналитическая группа определяет наиболее вероятное развитие ситуации. После аналитического ранжирования факторов результаты передаются руководителю для принятия окончательного решения.

И «мозговая атака» и двухтуровое анкетирование можно использовать не только для установки факторов развития ситуации, но и для решения других задач ситуационного анализа, поэтому называются универсальными методами.

Основой факторного анализа является предположение о том, что на основании статистических данных можно получить аналитическую зависимость, которая отражает степень влияния факторов и изменений на любые показатели, характерных для ситуации. Данный анализ определяет коэффициенты (нагрузки), которые характерны для влияния фактора на показатели, отражающие развитие и состояние ситуации. Применение факторного анализа основывается на обработке статистической информации, которая позволяет классифицировать факторы на существенные и несущественных, внутренние и внешние, основные и второстепенные. Коэффициенты влияние на основе обработки данных позволяют определить ранжирование факторов по важности, а также получить формулу для расчета ожидаемых значений показателей ситуации при любых изменениях факторов. Такие результаты более обоснованы и позволяют оценить ожидаемые изменения ситуации при разных изменениях факторов.

Ситуационный анализ при избытке информации резко снижает качество результатов. Шкалирование позволяет уменьшить число факторов, рассматриваемых при анализе оценке изменений ситуации при разных управленческих решениях. Такое уменьшение факторов называют понижением размерности задач. Также важная задача многомерного шкалирования – это содержательная интерпретация полученного набора факторов.

Для установления факторов влияющих на развитие ситуации можно использовать и другие методы. Вышеперечисленные варианты являются основными и часто используемыми.

После установления всех факторов производят ранжирование в зависимости от степени влияния их на развитие ситуации, а также присваиваются индексы – специальная оценочная система, разработанная для оценки состояния ситуации и стратегических целей. После ранжирования и определения шкал можно переходить к формированию решающих правил с использованием порогового значения. Такие значения в решающем правиле соответствуют состоянию ситуации и распределяется от критического до наиболее необходимого.

Еще одним эффективным методом разбора ситуации является кейс-метод. В данном случае предполагаемые ситуации должны быть близки к проблемам, с которыми может встретиться менеджер. Полученные в результате анализа навыки могут пригодиться в дальнейшей практике.

Данный анализ состоит из: индивидуальной подготовки анализа, неформального обсуждения с отдельными специалистами, обсуждение аудиторией и обобщения результатов обучения в итоге.

Еще методами ситуационного анализа являются методы формирования оценочных систем при многокритериальном оценивании, квалиметрические методы, методы формирования обобщенных критериев и другие.

Обобщая все вышеперечисленное, можно сделать вывод, что анализ управления организацией – это комплексный взаимосвязанный процесс по исследованию структуры и содержания управленческого цикла, труда, информационного и технического обеспечения, а также состава органов и издержек управления. Систематический анализ позволяет дать более полную оценку элементов, структурных подразделений, а также состояние и направления дальнейшего развития управления. Анализ может охватывать разные части управляющей системы в зависимости от задач и поставленных целей. Систематический анализ является важным связующим звеном между функциями управления и происходит циклически.

Ситуационный анализ необходим не только для разработки новой стратегии, но и для корректировки уже существующей. Следует регулярно проводить такой анализ, так как любая используемая маркетинговая стратегия нуждается в изменениях с учетом времени и новых разработок.

Использованные источники:

1. Решетникова Н.В., Шматко А.Д. Анализ передового опыта регулирования и поддержки инновационной деятельности // Региональные агросистемы: экономика и социология. 2015. № 1 (1). С. 10.
2. Семенов В., Семененко С., Шматко А.Д. Проблемы инновационного инвестирования в экономике // Морской сборник. 2008. № 1. С. 57-59.
3. Шматко А.Д. Моделирование инновационной деятельности предприятий на основе методологии систем менеджмента качества // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 78-81.
4. Шматко А.Д. Организация инновационной деятельности производственных предприятий: современные условия и существующие подходы // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 155-159.
5. Шматко А.Д. Проблема вариативности финансовой поддержки инновационной деятельности высокотехнологичных предприятий // Экономика и предпринимательство. 2013. № 10 (39). С. 722-724.

Гайченя М.И.

аспирант

РАНХиГС при Президенте РФ

Юй Яокай

студент магистратуры 1 курса

*факультет Международного промышленного
менеджмента и коммуникации*

Лю Цзыян

студент бакалавриата 4 курса

факультет Оружия и систем вооружения

БГТУ "ВОЕНМЕХ" им. Д. Ф. Устинова

Россия, г. Санкт-Петербург

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация:

Новые технологии инновационного уклада уже оказывают заметное влияние на экономику и структуру производительных сил общества.

Ключевые слова:

Инновации, управлении инновационное развитие

Gaychenya M.I.

*Post-graduate student of the Russian Presidential Academy of National
Economy and Public Administration*

Yu Yaokai, 1st year Undergraduate, Faculty

International Industrial Management and Communication

BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg

Liu Ziyang Undergraduate course 4, Faculty

Weapons and weapons systems

BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg

PROBLEMS AND PROSPECTS OF INNOVATIVE DEVELOPMENT OF THE ECONOMY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation:

New technologies of the innovation structure are already having a noticeable impact on the economy and the structure of the productive forces of society.

Keywords:

Innovation, management, innovative development

Роль экономических инноваций в современном обществе

В современных условиях динамическое развитие любой экономической системы основано на инновациях, что обеспечивает ее высокий уровень конкурентоспособности. Степень развития национальной инновационной сферы составляет основу устойчивого экономического роста и является необходимым условием для страны в полной мере участвовать в глобальном

разделении труда. С середины 1980-х годов для активизации инновационного процесса в некоторых странах была сформирована национальная инновационная система, которая является основой для развития инновационной экономики. Инновационная система может повысить интенсивность экономического развития в стране за счет использования эффективных механизмов получения, распространения и использования результатов научных технологий и инновационной деятельности в коммерческой практике.

Развитые страны завершили два основных этапа современной технологической революции. На первом этапе (1940–50-е годы) в его нулевую точку входило создание системы вооружений для обеспечения преимуществ военных технологий. На втором этапе (1960-е годы) эта цель была дополнена качественно новой задачей - обеспечение стабильных темпов экономического роста и повышение глобальной конкурентоспособности ключевых отраслей. На этом этапе вклад научно-технического прогресса, экономический рост стал решающим, он превышает вклад капитала, земли и труда.

Нынешний этап III характеризуется развитыми странами, которые начали решать новые, в первую очередь, социально-экономические задачи, требующие передачи политических приоритетов в области науки и техники, а также информационных услуг, медицины, экологии и т. Д. Все аспекты устойчивого роста и улучшения качества жизни. Очевидно, что эти задачи актуальны в большинстве случаев.

Со второй половины двадцатого века инновации и новые технологии постепенно стали основными факторами экономического роста в промышленно развитых странах. По мнению экспертов, благодаря инновациям, основанным на инновационных новых технологиях, улучшении навыков рабочей силы и улучшенном качестве управления, эти страны достигли темпов роста ВВП на уровне 90% в последней четверти двадцатого века.

Мировая практика успешного технологического развития показывает, что сегодня оно становится достижимым, главным образом, в развитии принципа равенства всех субъектов, основанного на социальной солидарности, верховенстве закона, экономике, политике и других сферах жизни, а также ответственности граждан перед обществом. Без соблюдения этих принципов невозможно сформировать и управлять чрезвычайно сложным процессом технологических изменений, который лежит в основе развития общества в целом.

Основные характеристики и условия, которые характеризуют экономические факторы инноваций, включают в себя:

1. Уровень научного финансирования был высоким, а доля научных расходов должна составлять около 3% ВВП.
2. Доля научно-исследовательских кадров (исследователей) продолжает оставаться высокой на каждые 10 000 человек, занятых в экономике.
3. Высокая оплата за использование в исследованиях и разработках.

4. Интенсивные факторы (инновации и новые технологии) доминируют в росте ВВП.

5. Значительные налоговые и таможенные льготы на исследования и разработки.

Современные компании видят в инновациях средство увеличения прибыли и завоевания более широкого рынка. Правительства видят в этом панацею для ускорения экономического роста за счет повышения глобальной конкурентоспособности.

Инновации создают стоимость и материальное благосостояние в зависимости от той или иной формы изменений (в любой области - технологии, материалы, цены, услуги, демография и даже геополитика). Способствовать переводу ресурсов для повышения производительности и прибыли путем создания нового спроса или принятия новых способов замены основного капитала и использования инноваций «зрелого рынка». Именно эти нововведения объясняют, почему возврат инвестиций в Соединенные Штаты, Западную Европу и Японию значительно увеличился на втором этапе, а не в первой половине двадцатого века. Тенденция роста прибыли тесно связана с развитием наукоемких отраслей, среди которых важны человеческий капитал, навыки, дорогостоящие информационные секреты и ноу-хау.

В мировой экономике появляется новая модель роста: благодаря знаниям и инновациям как важнейшим экономическим ресурсам технологический прогресс изменил масштабы и структуру производства и оказал серьезное влияние на состояние всей страны.

Опыт экономически развитых стран показывает, что экономический прогресс общества обеспечивается в основном за счет инноваций, а инновации являются результатом сочетания социальных способностей и экономического спроса. Развитие науки и техники очень сложно, не только технический прогресс, но и широкий социально-экономический и естественнонаучный процесс "Научно-технический прогресс - важный фактор в производстве продукции, благодаря совершенствованию производства материалов и технологий, открытию новых законов в мире по всему миру На основе явлений и характеристик мы обеспечиваем повышение производительности труда ». Мы считаем, что НТР органично сочетает в себе развитие науки и техники. Превращение науки в прямую производительность означает, что каждый последующий шаг в технологическом развитии основан на ее предыдущем научном развитии, то есть технологический прогресс становится материализацией научного прогресса.

Развитие НТП как объективного процесса, связано не только с преобразованием некой совокупности производительных сил и организационно-экономических отношений в ходе их функционирования, но и с изменением взаимосвязей большой совокупности воспроизводственных процессов, с реконструкцией целых сфер экономики. Научно-технический прогресс, признанный во всем мире в качестве важнейшего фактора экономического развития, все чаще и в западной и в отечественной

литературе связывается с понятием инновационного процесса. Как справедливо отметил Дж. Брайт, единственный в своем роде процесс, объединяющий науку, технику, экономику, предпринимательство и управление. Он состоит в получении новшества и простирается от зарождения идеи до ее коммерческой реализации, охватывая, таким образом, весь комплекс отношений: производства, обмена, потребления. Сам научный прогресс теперь немислим без использования новой техники исследования и обработки данных, установок, научных приборов, воплощающих высшие достижения техники.

Таким образом, можно говорить о том, что новые технологии инновационного уклада уже оказывают заметное влияние на экономику и структуру производительных сил общества.

Использованные источники:

1. Решетникова Н.В., Шматко А.Д. Анализ передового опыта регулирования и поддержки инновационной деятельности // Региональные агросистемы: экономика и социология. 2015. № 1 (1). С. 10.
2. Семенов В., Семененко С., Шматко А.Д. Проблемы инновационного инвестирования в экономике // Морской сборник. 2008. № 1. С. 57-59.
3. Шматко А.Д. Моделирование инновационной деятельности предприятий на основе методологии систем менеджмента качества // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 78-81.
4. Шматко А.Д. Организация инновационной деятельности производственных предприятий: современные условия и существующие подходы // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 155-159.
5. Шматко А.Д. Проблема вариативности финансовой поддержки инновационной деятельности высокотехнологичных предприятий // Экономика и предпринимательство. 2013. № 10 (39). С. 722-724.

*Гайченя М.И.
аспирант
РАНХиГС при Президенте РФ
Ли Хаоян
студент магистратуры 1 курса
факультет «Менеджмент» Международного промышленного
менеджмента и коммуникации
Чжоу Шо
студент бакалавриата 4 курса
факультет Оружия и систем вооружения
БГТУ "ВОЕНМЕХ" им. Д. Ф. Устинова
Россия, г. Санкт-Петербург*

ИССЛЕДОВАНИЕ ИННОВАЦИОННОГО ПОДХОДА К УПРАВЛЕНИЮ БИЗНЕСОМ

Аннотация:

Основой нового подхода к управлению является термин "качество", который пронизывает все стороны подхода и становится ключевым. Инновационные технологии требуют значительных затрат на реализацию перспективных разработок.

Ключевые слова:

Управление бизнес-процессами, инновации процессов, гибкость компании, зрелость процессов, Управление инновациями

*Gaychenya M.I.
Post-graduate student of the Russian Presidential Academy of National
Economy and Public Administration
Li Haoyang, 1st year Undergraduate, Faculty of Management
International Industrial Management and Communication
BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg
Zhou Shaw Undergraduate 4 course, faculty
Weapons and weapons systems
BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg*

RESEARCH INNOVATIVE APPROACH TO BUSINESS MANAGEMENT

Annotation:

The basis of the new approach to management is the term "quality", which permeates all aspects of the approach and becomes the key. Innovative technologies require significant costs for the implementation of promising developments.

Keywords:

Business process management, process innovation, company flexibility, process maturity, Innovation Management

Современная экономика характеризуется высоким уровнем развития инновационной активности и глубокой трансформации всех сторон существования бизнеса. Внедрение инноваций в практику предприятий является необходимостью, и как средство антикризисного управления, и как средство поддержки нормально функционирующей экономики.

Сегодня мир вступает в эру экономики знаний или экономики знаний. В эту эпоху инновации являются основным источником благосостояния и основным фактором производства. Создание системы управления бизнес-процессами является одной из самых сложных задач на рынке ИТ-консалтинга, которая требует от современных компаний уделять больше внимания эффективной реструктуризации внутреннего управления производством. Экономический кризис привел к значительному росту интереса отечественных компаний к управлению процессами, и это понимание спроса имело место на стратегическом уровне и стимулировалось к середине 1990-х годов. Метод управления бизнес-процессами (BPM). Многие организации используют управление процессами для организации своей производственной и бизнес-деятельности в комбинации бизнес-процессов и методов управления. Для поддержки внедрения компаний по управлению процессами на ИТ-рынке предусмотрена специализированная информационная система, в которой бизнес-процессы являются основными целями автоматизации.

Бизнес-процесс - это набор устойчивых, целенаправленных, взаимосвязанных действий (рабочих заданий), которые, в зависимости от технологии, могут быть преобразованы во входные и выходные данные, представляющие ценность для потребителей.

Совокупность взаимосвязанных и интерактивных бизнес-процессов формирует их сеть, включая все основные функции, выполняемые в отделе предприятия. Как правило, это внедрение ресурсосберегающих и малоотходных технологий, результаты которых фиксируются в виде абсолютных и относительных показателей в таблицах учета и анализа инновационной деятельности предприятия за определенный период времени, новых или улучшенных процессов. Тем не менее, тщательное изучение характера текущих улучшений, процесс инноваций является внедрение инноваций:

- процесс взаимодействия между компанией и внешней средой (инновации в сфере продаж и закупок, новые технологии, включающие продажу продукции и оптимизированное планирование закупок, инновации в контрактной работе и планы сотрудничества с корпоративными контрагентами);

- процессы инвентаризации предприятия и управления денежными потоками (внедрение современных методов внутреннего управления, учет и анализ проектов, управление типами инновационных логистических процессов);

- общие процессы управления, которые определяют фиксированные уровни операционных затрат (редко зависят от объема производства и продаж);

- технические процессы производства (инновации, связанные с разработкой новых технических регламентов, разработкой нового оборудования и спецтехники).

Существующие методы и алгоритмы разработки бизнес-процессов для крупных компаний могут применяться лишь частично. Существующие механизмы еще не охватывают все задачи, которые в настоящее время стоят перед крупными глобальными распределительными компаниями. Начиная обновлять бизнес-процессы компании, связанные с записью информации, необходимо разработать ряд четких действий и структурированных планов по внедрению автоматизированных инструментов, в данном случае системы электронного документооборота, основанной на инновационных методах. Автоматизированные процессы. В рамках инновационного подхода к обновлению бизнес-процессов, которые обрабатывают информацию в документах, в том числе всю работу по разработке бизнес-процессов на основе информационных систем.

Система электронного документооборота должна выполняться последовательно, выполняя поэтапное внедрение системы и выбирая ключевые этапы. В процессе внедрения информационных систем необходимо обеспечить возможности для новых (с использованием информационных систем) и существующих технологий на предприятии, чтобы не нарушать рабочий процесс. Корпоративное управление (фактор от первого лица) играет очень важную роль в поддержке реализации проекта. Без такой поддержки (например, при проведении внешнего анализа инфраструктуры предприятия) трудно получить необходимую информацию во время бизнес-опроса. Поэтому система может быть внедрена только во всех отделах предприятия.

Необходимо бороться с сопротивлением людей переменам, постепенно и систематически внедряя информационные системы самым простым способом. При внедрении информационной системы необходимо организовать обучение сотрудников компании и проконсультироваться с их руководством по использованию инструментов информационных технологий для понимания изменений, внесенных в бизнес-процессы компании.

Использованные источники:

1. Решетникова Н.В., Шматко А.Д. Анализ передового опыта регулирования и поддержки инновационной деятельности // Региональные агросистемы: экономика и социология. 2015. № 1 (1). С. 10.
2. Семенов В., Семененко С., Шматко А.Д. Проблемы инновационного инвестирования в экономике // Морской сборник. 2008. № 1. С. 57-59.
3. Шматко А.Д. Моделирование инновационной деятельности предприятий на основе методологии систем менеджмента качества // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 78-81.
4. Шматко А.Д. Организация инновационной деятельности производственных предприятий: современные условия и существующие подходы // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 155-159.
5. Шматко А.Д. Проблема вариативности финансовой поддержки

УДК 616-001.17

Ганиева Р.Р.
студент 4 курса
факультет «Лечебное дело»
Гилязова А.Р.
студент 4 курса
факультет «Лечебное дело»
Киямова Г.М.
студент 4 курса
факультет «Лечебное дело»
Емельянова А.М.
врач-хирург
БУЗ УР "Первая РКБ МЗУР"
научный руководитель: Стяжкина С.Н., д.м.н.
профессор
кафедра факультетской хирургии
Ижевская государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск

ЭПИДЕМИОЛОГИЯ ОЖОГОВОГО ТРАВМАТИЗМА У ВЗРОСЛОГО НАСЕЛЕНИЯ ЗА 2015 ГОД

Аннотация: статья посвящена клинико-статистическому анализу случаев с различными видами ожогов у взрослого населения за 2015 год. Задачи исследования - изучить уровень ожогового травматизма взрослых г. Ижевск на базе БУЗ УР «Первая республиканская клиническая больница Министерства здравоохранения Удмуртской Республики», сделать анализ социально-демографического состава пострадавших.

Ключевые слова: ожоги, взрослое население, ожоговый травматизм, взрослый травматизм

Ganieva R.R., 4th year student of the faculty of General Medicine
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Gilyazova A.R., 4th year student of the faculty of General Medicine
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Kiyamova G.M.
4th year student of the faculty of General Medicine
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Emelyanova A.M.
Surgeon, BIH of UR "RCH of MH of UR"
Russia, Izhevsk
Scientific adviser: Styazhkina S.N., doctor of medicine, professor

EPIDEMIOLOGY OF BURN INJURIES IN ADULT POPULATION IN 2015

Abstract: the article concentrates on the clinical and statistical analysis of cases of various types of burns in adult population in 2015. The research tasks are studying the level of burn injuries of adults of Izhevsk on the basis of BIH of UR "First Republican Clinical Hospital of the Ministry of Health of the Udmurt Republic" and make an analysis the socio-demographic structure of the surgical patients.

Key words: burns, adult population, burn traumatism, adult injuries

Ожог – это травма кожи или других органических тканей, причиняемая, в основном, высокими температурами, а также излучением, радиоактивностью, электричеством, трением или контактом с химическими веществами.

Ожоги представляют глобальную проблему в области здравоохранения – по оценкам, в мире ежегодно происходит 180 000 случаев смерти от ожогов.

Целью нашей работы явилось провести клинико-статистический анализ случаев с различными видами ожогов у взрослого населения за 2015 год на базе ожогового отделения Бюджетного учреждения здравоохранения Удмуртской Республики «Первая республиканская клиническая больница Министерства здравоохранения Удмуртской Республики», города Ижевск.

Общее количество проанализированных случаев ожогов у взрослых за 2015 год – 224, что составляет 66,7 % от общего числа случаев ожогового травматизма за 2015 год среди детей и взрослых.

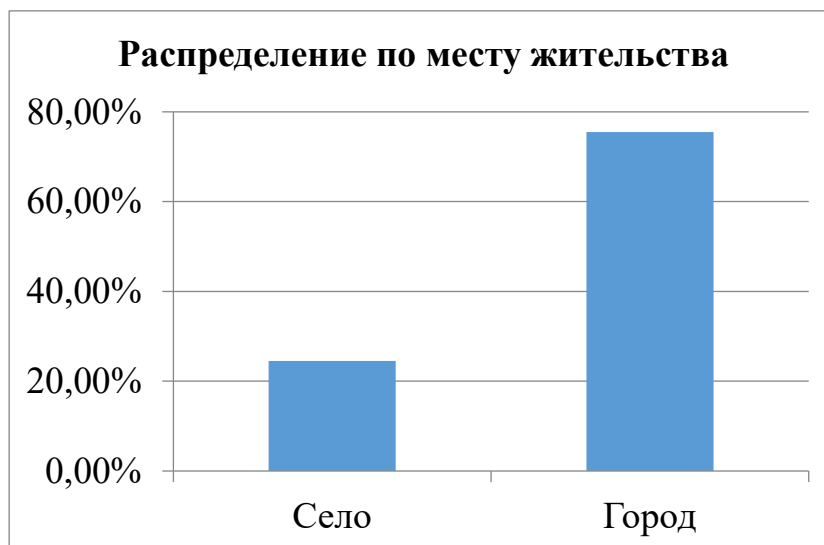
Проанализировав частоту ожогового травматизма по полу, выяснилось, что случаи ожога встречаются в 62% у мужчин, а в 38% у женщин (таблица 1).

Таблица 1



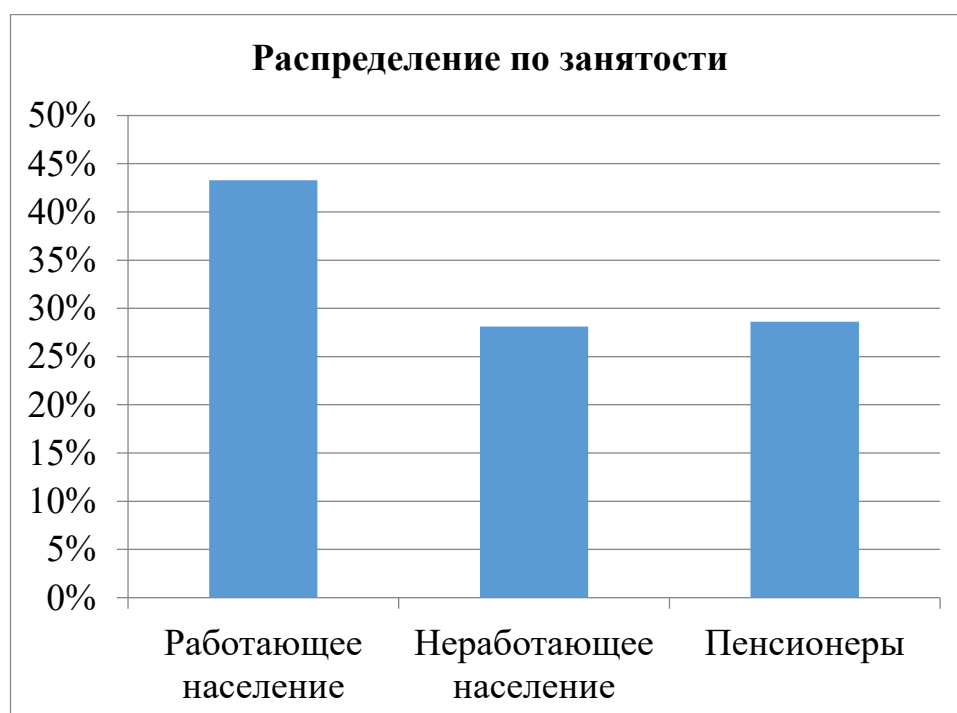
В таблице №2 отразили результаты распределения случаев по месту жительства: сельское население - 24,5%, городское - 75,5%.

Таблица 2



Как видно из таблицы №3, на частоту ожогов определенным образом влияет вид деятельности— случаи ожогового травматизма преобладают у работающего населения (43,3%), чем у пенсионеров (28,6%) и неработающего населения (28,1%). Это обусловлено тем, что риск возникновения ожогов увеличивает профессиональная деятельность, которая повышает вероятность воздействия огня, отсутствие надлежащих мер безопасности на рабочем месте

Таблица 3

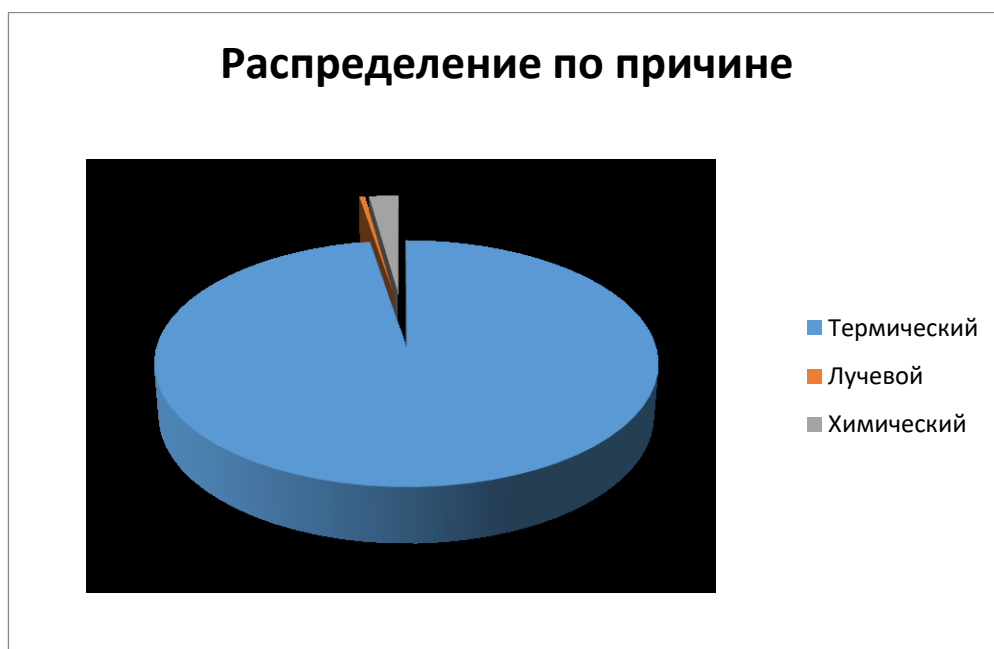


В таблице №4 отражены результаты анализа по распределению по причине ожога:

- Химический –2,2%
- Лучевой –0,4%
- Термический –97,4%

•Другие-0%

Таблица 4



В таблице №5 отражены результаты распределения случаев ожога по площади поражения:

- 1-10% поражения -66,5%
- 11-15% поражения –14,7%
- 16-30% поражения –11,1%
- 31-50% поражения -4,9%
- 50% и более поражения –2,8%

Таблица 5



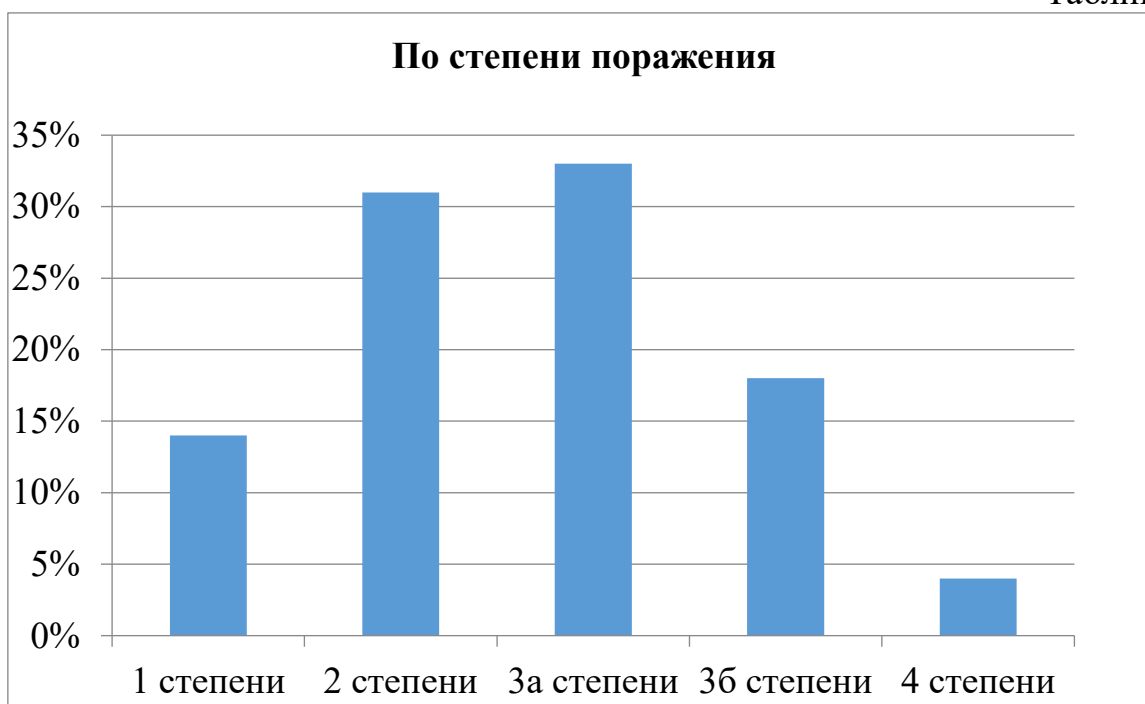
В таблице №6 отражен анализ ожогов по степени поражения: глубокие - 42%, поверхностные – 58%.

Таблица 6



В таблице №7 отражено распределение ожогов по степени поражения: 1 степени – 14%, 2 степени – 31%, 3а степени – 33%, 3б степени – 18%, 4 степени – 4%.

Таблица 7



Таким образом, ожоги чаще встречаются у городского взрослого населения – 75,5%, у работающего населения – 43,3%; наиболее встречающийся вид ожога по причине оказался термический – 97,4%. По глубине поражения доля поверхностных ожогов составила 58%, глубоких – 42%; по площади поражения от 1-10% – 66,5%, от 11-15% – 14,7%, от 16- 30% – 11,1 %, от 31 -50% – 4,9 %, более 50 – 2,8%. По степени поражения: 1 степени – 14%, 2 степени – 31%, 3а степени – 33%, 3б степени – 18%, 4 степени – 4%.

Использованные источники:

1. Петров С.В. Общая хирургия: Учебник для вузов. 2-е изд. - 2004 - 768 с.
2. Данные историй болезни «БУЗ УР Первая республиканская клиническая больница МЗ УР» ожогового отделения за 2015 год
3. Шень Н.П. Ожоги у детей - Тюмень: ООО «Печатник» -2009 – с.112

УДК 616-001.17

*Ганиева Р.Р.
студент 4 курса
факультет «Лечебное дело»
Гилязова А.Р.
студент 4 курса
факультет «Лечебное дело»
Киямова Г.М.
студент 4 курса
факультет «Лечебное дело»
Емельянова А.М.
врач-хирург
БУЗ УР "Первая РКБ МЗУР"
научный руководитель: Стяжкина С.Н., д.м.н.
профессор
кафедра факультетской хирургии
Ижевская государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск*

ЭПИДЕМИОЛОГИЯ ОЖОГОВОГО ТРАВМАТИЗМА У ДЕТЕЙ ЗА 2015 ГОД

Аннотация: статья посвящена клинико-статистическому анализу случаев с различными видами ожогов у детей за 2015 год. Задачи исследования - изучить уровень ожогового травматизма детского населения г. Ижевск на базе БУЗ УР «Первая республиканская клиническая больница Министерства здравоохранения Удмуртской Республики», сделать анализ социально-демографического состава пострадавших.

Ключевые слова: ожоги, дети, ожоговый травматизм, детский травматизм

*Ganieva R.R., 4th year student of the faculty of General Medicine
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Gilyazova A.R., 4th year student of the faculty of General Medicine
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Kiyamova G.M.
4th year student of the faculty of General Medicine
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Emelyanova A.M.*

Surgeon, BIH of UR "RCH of MH of UR"
Russia, Izhevsk Scientific adviser:
Styazhkina S. N., doctor of medicine, professor
Professor of the Department
of Faculty Surgery
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk

EPIDEMIOLOGY OF BURN INJURIES IN CHILDREN IN 2015

Abstract: the article concentrates on the clinical and statistical analysis of cases of various types of burns in children in 2015. The research tasks are studying the level of burn injuries in children of Izhevsk on the basis of BIH of UR "First Republican Clinical Hospital of the Ministry of Health of the Udmurt Republic" and make an analysis the socio-demographic structure of the surgical patients.

Key words: burns, children, burn traumatism, child injuries

Ожог – это повреждение тканей организма, возникающее в результате местного действия высокой температуры, а также химических веществ, электрического тока или ионизирующего излучения.

Ожоги одна из самых распространенных травматических поражений – III место по данным ВОЗ.

Различают термические, химические, лучевые, электрические ожоги. Среди хирургических болезней ожоги составляют 2%, причём наибольшая часть приходится на долю термических.

Целью нашей работы явилось провести клинико-статистический анализ случаев с различными видами ожогов у детей за 2015 год на базе ожогового отделения Бюджетного учреждения здравоохранения Удмуртской Республики «Первая республиканская клиническая больница Министерства здравоохранения Удмуртской Республики», города Ижевск.

Общее количество проанализированных случаев ожогов у детей за 2015 год – 112, что составляет 33,3 % от общего числа случаев ожогового травматизма за 2015 год среди детей и взрослых.

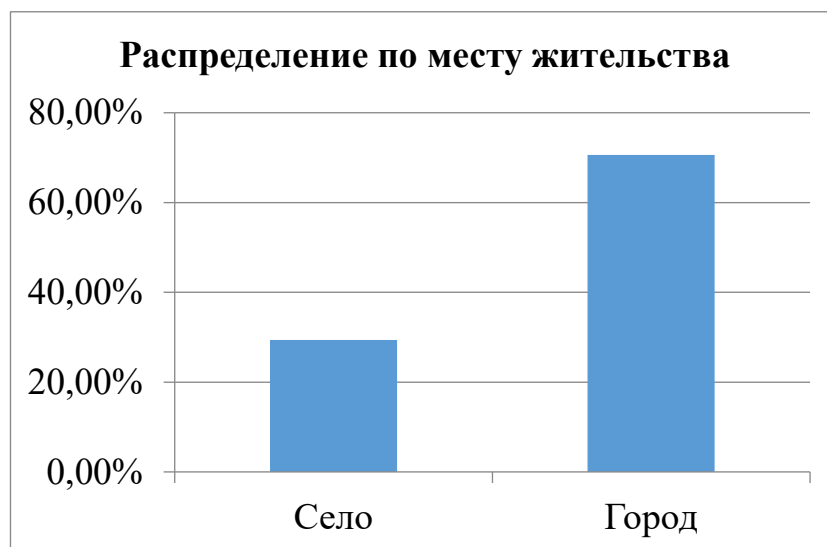
Проанализировав частоту ожогового травматизма по полу, выяснилось, что случаи ожога встречаются в 62% у мужчин, а в 38% у женщин (таблица 1).

Таблица 1



В таблице №2 отразили результаты распределения случаев по месту жительства: сельское население - 29,4 %, городское -70,6%.

Таблица 2



Как видно из таблицы №3, на частоту ожогов определенным образом влияет возраст детей – случаи ожогового травматизма превалирует у дошкольников (75%), чем у школьников (25%). Большая часть (53,2%) детей была в возрасте от 1 года до 3 лет, что объясняется повышением двигательной активности ребенка: объем их движений увеличивается, они начинают вставать, ходить, при этом пытаются схватиться за самые разнообразные предметы, которые помогли бы им сохранить вертикальное положение.

Таблица 3

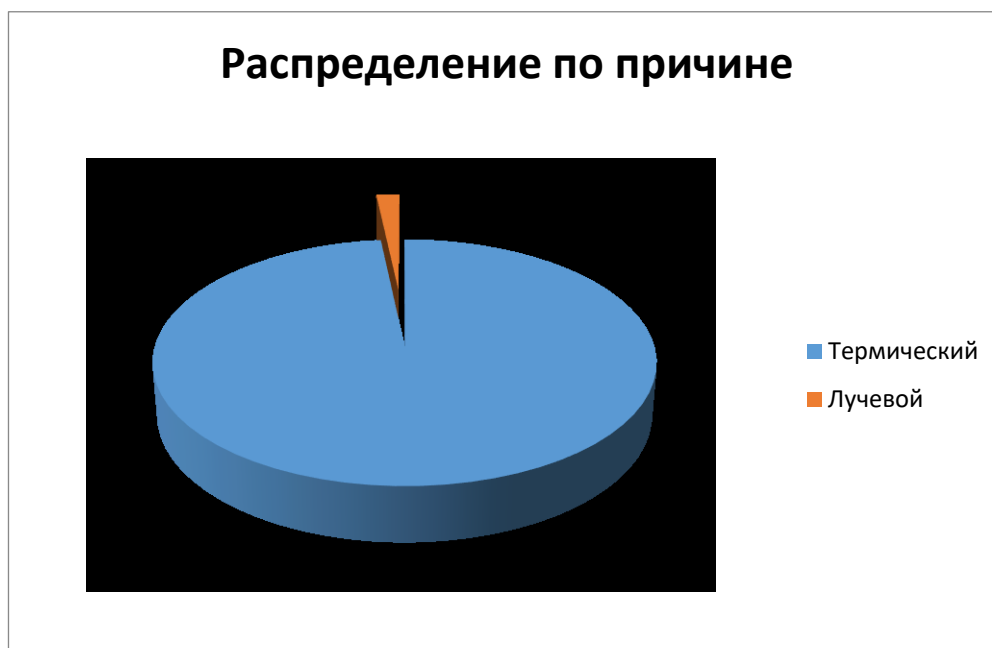


В таблице №4 отражены результаты анализа по распределению по причине ожога:

- Химический –0%

- Лучевой –1,7%
- Термический –98,3%
- Другие-0%

Таблица 4



В таблице №5 отражены результаты распределения случаев ожога по площади поражения:

- 1-10% поражения -69,6%
- 11-15% поражения –16%
- 16-30% поражения –13,4%
- 31-50% поражения -0%
- 50% и более поражения –1%

Таблица 5



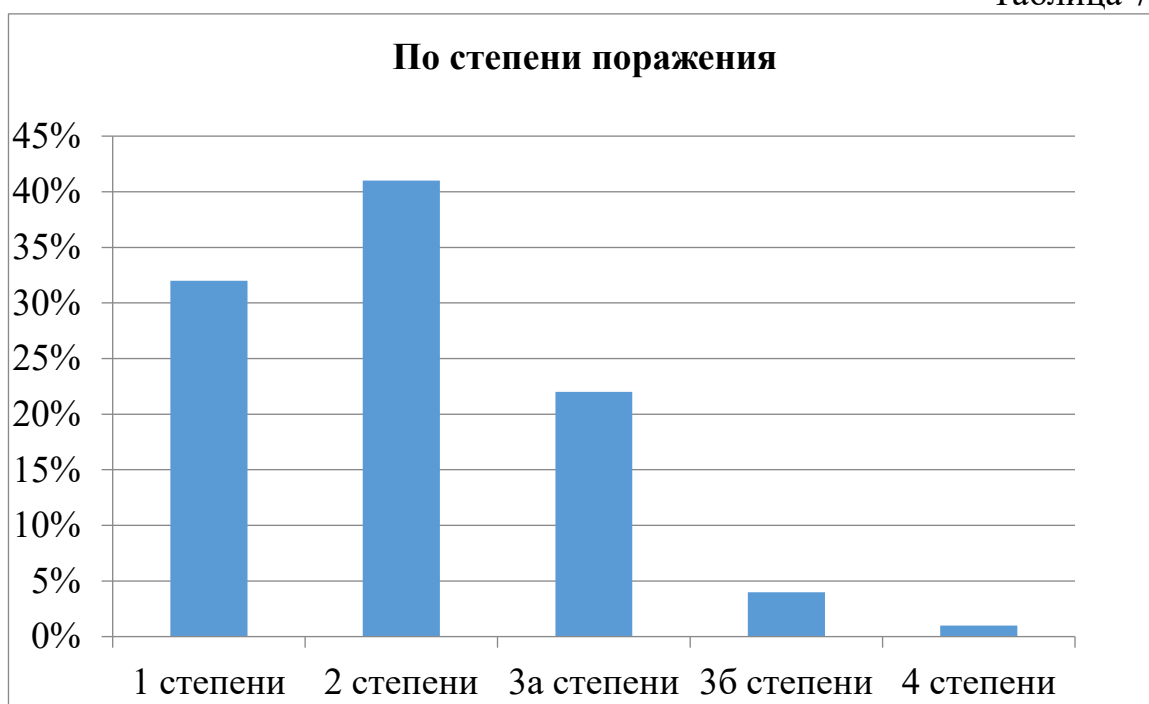
В таблице №6 отражен анализ ожогов по степени поражения: глубокие - 11%, поверхностные – 89%.

Таблица 6



В таблице №7 отражено распределение ожогов по степени поражения: 1 степени – 32%, 2 степени – 41%, 3а степени – 22%, 3б степени – 4%, 4 степени – 1%.

Таблица 7



Таким образом, ожоги чаще встречаются у городского детского населения – 70,6%, у дошкольников – 75%; наиболее встречающийся вид ожога по причине оказался термический - 98,3%. По глубине поражения доля поверхностных ожогов составила 89%, глубоких – 11%; по площади поражения от 1-10% - 69,6%, от 11-15% - 16%, от 16- 30% - 13,4 %,от 31 -50%- 0 %, более 50 - 1%. По степени поражения : 1 степени – 32%, 2 степени – 41%,

3а степени – 22%, 3б степени – 4%, 4 степени – 1%.

Использованные источники:

1. Петров С.В. Общая хирургия: Учебник для вузов. 2-е изд. - 2004 - 768 с.
2. Данные историй болезни «БУЗ УР Первая республиканская клиническая больница МЗ УР» ожогового отделения за 2015 год
3. Шень Н.П. Ожоги у детей - Тюмень: ООО «Печатник» -2009 – с.112

УДК 616-001.17

*Ганиева Р.Р.
студент 4 курса
факультет «Лечебное дело»
Гилязова А.Р.
студент 4 курса
факультет «Лечебное дело»
Киямова Г.М.
студент 4 курса
факультет «Лечебное дело»
Емельянова А.М.
врач-хирург
БУЗ УР "Первая РКБ МЗ УР"
научный руководитель: Стяжкина С.Н., д.м.н.
профессор
кафедра факультетской хирургии
Ижевская государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск*

**ЭПИДЕМИОЛОГИЯ ОЖОГОВОГО ТРАВМАТИЗМА У ДЕТЕЙ ЗА
2018 ГОД**

Аннотация: статья посвящена клинико-статистическому анализу случаев с различными видами ожогов у детей за 2018 год. Задачи исследования - изучить уровень ожогового травматизма детского населения г. Ижевск на базе БУЗ УР «Первая республиканская клиническая больница Министерства здравоохранения Удмуртской Республики», проанализировать социально-демографический состав пострадавших.

Ключевые слова: ожоги, дети, ожоговый травматизм, детский травматизм, детское население

*Ganieva R.R.
4th year student of the faculty of General Medicine
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Gilyazova A.R.
4th year student of the faculty of General Medicine
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk*

Kiyamova G.M.
4th year student of the faculty of General Medicine
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk

Emelyanova A.M.
Surgeon
BIH of UR "RCH of MH of UR"
Russia, Izhevsk

Scientific adviser: Styazhkina S.N., doctor of medicine, professor
Professor of the Department of Faculty Surgery
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk

EPIDEMIOLOGY OF BURN INJURIES IN CHILDREN IN 2018

Abstract: the article concentrates on the clinical and statistical analysis of cases of various types of burns in children in 2018. The research tasks are studying the level of burn injuries in children of Izhevsk on the basis of BIH of UR "First Republican Clinical Hospital of the Ministry of Health of the Udmurt Republic" and analyzing the socio-demographic structure of the surgical patients.

Key words: burns, children, burn traumatism, child injuries, child population.

Ожог – это повреждение тканей организма, возникающее в результате местного действия высокой температуры, а также химических веществ, электрического тока или ионизирующего излучения.

Целью нашей работы явилось провести клинико-статистический анализ случаев с различными видами ожогов у детей за 2018 год на базе ожогового отделения Бюджетного учреждения здравоохранения Удмуртской Республики «Первая республиканская клиническая больница Министерства здравоохранения Удмуртской Республики», города Ижевск.

Общее количество проанализированных случаев ожогов у детей за 2018 год – 79, что составляет 25,6 % от общего числа случаев ожогового травматизма за 2018 год среди детей и взрослых.



Таблица 1

Проанализировав частоту ожогового травматизма по полу, выяснилось, что случаи ожога встречаются в 61,5% у мужчин, а в 38,5% у женщин (таблица 1).



Таблица 2

В таблице №2 отразили результаты распределения случаев по месту жительства: сельское население - 32 %, городское - 66,3%, без определенного места жительства (БОМЖ) – 1,7 %.



Таблица 3

Как видно из таблицы №3, на частоту ожогов определенным образом влияет возраст детей - случаи ожогового травматизма превалирует у дошкольников (77,2%), чем у школьников (22,8%).. Большая часть (51,1%) детей была в возрасте от 1 года до 3 лет, что объясняется повышением двигательной активности ребенка: объем их движений увеличивается, они начинают вставать, ходить, при этом пытаются схватиться за самые разнообразные предметы, которые помогли бы им сохранить вертикальное положение.



Таблица 4

В таблице №4 отражены результаты анализа по распределению по причине ожога:

- Химический – 2%
- Лучевой – 2%
- Термический – 93%
- Другие -3%



Таблица 5

В таблице №5 отражены результаты распределения случаев ожога по площади поражения:

- 1-10% поражения - 62%
- 11-15% поражения – 11%
- 16-30% поражения – 18%
- 31-50% поражения - 5%
- 50% и более поражения – 1%

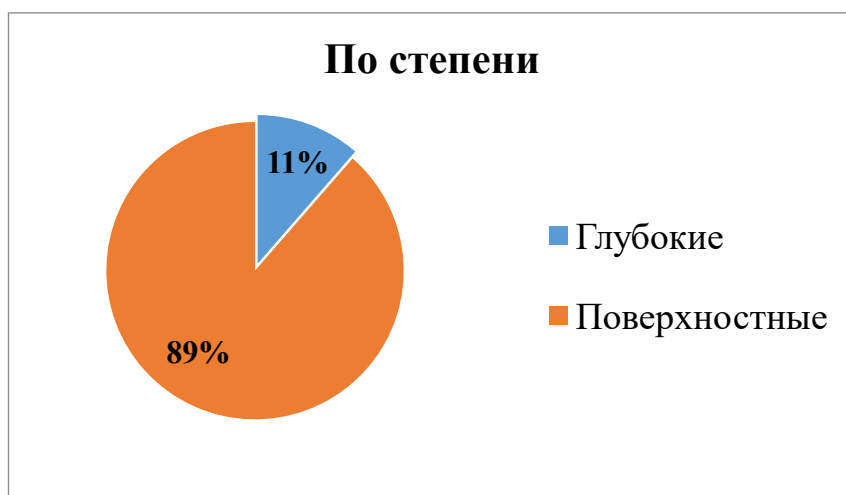


Таблица 6

В таблице №6 отражен анализ ожогов по степени поражения: глубокие - 11%, поверхностные - 89%.

Таким образом, ожоги чаще встречаются у городского детского населения – 66,3%, у дошкольников – 77,2%; наиболее встречающийся вид ожога по причине оказался термический - 93%. По глубине поражения доля поверхностных ожогов составила 89%, глубоких – 11%; по площади поражения от 1-10% - 62%, от 11-15% - 11%, от 16- 30% - 18 %,от 31 -50% - 5 %, более 50 - 1%.

Использованные источники:

1. Петров С.В. Общая хирургия: Учебник для вузов. 2-е изд. - 2004 - 768 с.
2. Данные историй болезни «Буз УР Первая республиканская клиническая больница МЗ УР» ожогового отделения за 2018 год
3. Шень Н.П. Ожоги у детей - Тюмень: ООО «Печатник» -2009 – с.112

*Гарифуллин А.А.
студент 4 курса
инженерно-технологический факультет
Елабужский институт
ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский) федеральный университет»
Россия, г. Елабуга*

ОСОБЕННОСТИ РАЗМЕЩЕНИЯ ДОРОЖНЫХ СТАНЦИЙ ТЕХНИЧЕСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ НА АВТОМОБИЛЬНЫХ ДОРОГАХ II КАТЕГОРИИ

Аннотация: В данной статье рассмотрены особенности размещения дорожных станций технического обслуживания (СТО) на автомобильных дорогах II категории. На основе существующих требований по размещению объектов дорожного и придорожного сервиса проанализирован участок автомобильной дороги М 7 (Набережные Челны - Казань) и разработаны рекомендации по повышению эффективности работы дорожных СТО на данном участке.

Ключевые слова: автомобильная дорога, технические сооружения, дорожные станции технического обслуживания.

*Garifullin A.A.
4th year student
faculty of engineering and technology
Elabuga Institute of «Kazan (Volga region) Federal University»
Russia, Yelabuga*

FEATURES OF PLACING OF ROAD SERVICE STATIONS ON ROADS OF II CATEGORY

Abstract: This article describes the features of the placement of road service stations on roads of category II. On the basis of the existing requirements for the placement of road and roadside service facilities, the section of the highway M 7 (Naberezhnye Chelny - Kazan) was analyzed and recommendations were developed to improve the efficiency of road service stations in this area.

Keywords: road, technical facilities, road maintenance stations.

Все автомобильные дороги на территории страны создаются с одной целью: связать передвижение личного, служебного и промышленного транспорта в единую систему.

Современная дорога является сложным, техническим сооружением, которое расположено в определенном участке местности при соблюдении ряда технических и безопасных правил эксплуатации. Размещение объектов дорожного и придорожного сервиса, соответственно, в пределах полосы отвода и придорожных полос, а также на земельных участках, которые находятся вне данных полос, но которые требуют специального доступа к ним, обязано осуществляться на основании с документами по планировке

территории [1].

Размещение объектов дорожного и придорожного сервиса на автомобильных дорогах II категории должно организовываться при соблюдении следующих условий:

- размещение объектов дорожного и придорожного сервиса должно обеспечивать возможность беспрепятственного осуществления различных видов работ по содержанию и ремонтным работам в отношении автомобильных дорог и дорожных сооружений, которые входят в состав данных дорог;

- местоположение площадок размещения объектов дорожного и придорожного сервиса должно находиться в соответствии функциональному назначению возводимых на них сооружений, а размер и конфигурация обеспечивать размещение различных основных и подсобных сооружений, оборудования, технологических линий и внутриплощадных проездов;

- выбор места размещения объектов дорожного и придорожного сервиса должен проводиться при учете возможных реконструкций автомобильной дороги;

- размещение объектов дорожного и придорожного сервиса не должно находиться в противоречии с режимами зон охраны памятников исторической культуры и зон регулирования застроек и охраны ландшафтов [2].

Нормативы обеспеченности автомобильных дорог II категории объектами дорожного и придорожного сервиса, которые необходимы для качественного обслуживания участников дорожного движения, приведены в таблице 1 [3].

Таблица 1 - Расстояние между объектами дорожного и придорожного сервиса на автомобильных дорогах II категории

Вид объекта дорожного или придорожного сервиса	Расстояние между объектами одного вида, км
Площадка отдыха	30-40
Автозаправочная станция	40-50
Станция технического обслуживания	100-150
Гостиница или мотель (кемпинг)	150-200
Пункт питания	40-50

Размещение дорожных СТО производится на основании экономических и статических расчётов. Подобные сооружения на автомобильных дорогах II категории обязаны иметь парковки для транспортных средств с расчетной вместительностью, туалетами и мусоросборниками.

В рамках нашего исследования нами был выбран и проанализирован участок автомобильной дороги М 7, относящийся к II категории (Набережные Челны – Казань), протяженность которой составляет 241 км. Интенсивность движения на данном участке составляет 7 тыс. ед./сут. При такой интенсивности потребная суточная пропускная способность дорожных СТО

должен составлять 3,15 тыс авт./сут. Следовательно, количество постов на дорожных СТО необходимо увеличить от 2 до 3 единиц.

Перечень работ, выполнение которых обеспечиваться на рассматриваемом участке автомобильной дороги включает:

- постовые по общему диагностированию, техническому обслуживанию и ремонтным работам транспортных средств разных типов;
- шиномонтажные и вулканизационные работы;
- моечные, уборочные и прочие работы, которые входят в комплекс обслуживания транспортных средств каждый день.

В этот перечень услуг необходимо включить продажи основного ассортимента автопринадлежностей и запасных частей.

Эффективная работа объектов дорожного или придорожного сервиса создает условия удобного и безопасного движения автотранспорта, водителей, пассажиров и пешеходов. И с учетом естественного прироста интенсивности движения необходимо анализировать деятельность объектов дорожного и придорожного сервиса с целью определения необходимой пропускной способности.

Использованные источники:

1. ГОСТ 33100-2014 Дороги автомобильные общего пользования. Правила проектирования автомобильных дорог. - М.: Стандартинформ, 2016. – 12 с.
2. ФЗ РФ от 08.11.2007 № 257-ФЗ «Об автомобильных дорогах и о дорожной деятельности в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (ред. от 07.02.2017). [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: consultant.ru/
3. ГОСТ Р 52398-2005 Классификация автомобильных дорог. Основные параметры и требования. – М.: Стандартинформ, 2006. – 40 с.

Гильманова О.О.
студент 2 курса магистратуры
ЧОУВО «Московский университет имени С.Ю. Витте»
Российская Федерация, г. Нижневартовск

**ИСТОРИЧЕСКИЙ АСПЕКТ РАЗВИТИЯ ИНСТИТУТА
БАНКРОТСТВА В РОССИИ: ЭВОЛЮЦИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О
БАНКРОТСТВЕ В ПОРЕФОРМЕННЫЙ ПЕРИОД**

В статье проводится сравнительный анализ Законов о банкротстве (несостоятельности) пореформенного периода развития России. Автор стремится проследить процесс эволюции законодательства о банкротстве. Выявить причины, послужившие внесению изменений в нормативные правовые акты. Автором дается оценка действующему Закону о банкротстве. Выявлена и обоснована необходимость корректировки актуального законодательства о несостоятельности (банкротстве).

Ключевые слова: Банкротство, несостоятельность, законодательство о банкротстве, Закон о банкротстве, история института банкротства.

Gilmanova O.O.
Master's student 2 courses
Moscow Vitte University
Russian Federation, Nizhnevartovsk

**HISTORICAL ASPECT OF DEVELOPMENT OF INSTITUTE OF
BANKRUPTCY IN RUSSIA: EVOLUTION OF THE LEGISLATION ON
BANKROSTVA DURING THE POST-REFORM PERIOD**

The article provides a comparative analysis of the Bankruptcy (Insolvency) Laws of the post-reform period of Russia's development. The author seeks to trace the evolution of bankruptcy law. Identify the reasons for the introduction of changes in regulations. The author assesses the current Bankruptcy Law. Identified and justified the need to adjust the current legislation on insolvency (bankruptcy).

Keywords: bankruptcy, insolvency, bankruptcy law, bankruptcy law, history of the institution of bankruptcy

Развитие рыночных отношений в России способствовало возникновению экономического пространства для развития бизнеса. Так территория Российской Федерации на сегодняшний день является перспективной бизнес площадкой, где можно занять свою предпринимательскую нишу. Необъятные ресурсы страны, нереализованные идеи, все эти аспекты привлекают для создания бизнеса не только отечественных предпринимателей, но и иностранных бизнесменов.

Данные утверждения подтверждаются ростом количества индивидуальных предпринимателей, субъектов среднего и малого бизнеса.

Однако, несмотря на все перспективы, бизнес всегда сопровождается возможными рисками и поэтому необходимы надежные правовые

механизмы, которые послужат дополнительной гарантией для потенциальных предпринимателей. В случае неудачи обеспечат условия для реабилитации и возможностью начать дело «с чистого листа».

Актуальность и практическая значимость темы исследования обусловлена тем, что в последние годы институт несостоятельности (банкротства), в целом, и хозяйственных обществ, в частности, является весьма востребованным на практике. В последнее время продолжается совершенствование законодательства в области банкротства юридических лиц.

Совершенствование процедуры банкротства хозяйственных обществ представляет интерес, как с теоретической, так и с практической точки зрения, поскольку по некоторым аспектам процедуры несостоятельности (банкротства) в настоящее время до сих пор отсутствует единообразие судебной практики.

Цель научной работы – выявить исторические аспекты развития института банкротства как социально-правового явления в пореформенной России.

Для достижения поставленной цели нами были сформулированы следующие задачи:

- проанализировать характерные особенности каждого нормативно-правового акта, регулирующего институт банкротства в пореформенной России;
- провести сравнительный анализ Законов о банкротстве, определить насколько каждый из нормативных актов отвечает потребностям общества в данном временном промежутке и насколько он эффективен;
- определить насколько актуальное законодательство о банкротстве отвечает потребностям общества;
- предпринять попытку дать оценку современному Закону о банкротстве.

Для того чтобы полноценно понять как функционируют и взаимодействуют в обществе механизмы регулирования социальных отношений, в том числе правовых, необходимо изучить исторические аспекты их взаимодействия. Определить отправную точку, которая послужила началом для их возникновения и дальнейшего формирования.

Рассматривая развитие какого-либо правового института сквозь призму исторических событий, изучая и обобщая опыт прошлого, познавая закономерности общественного развития, мы можем усовершенствовать работу данного института в настоящем. Как утверждал немецкий ученый и публицист Вильгельм Швебель: «Кто много говорит о неповторимости, тот плохо знает историю».

Анализ экономических и политических условий, влияющих на развитие института права на каждом этапе его развития, позволяет прогнозировать дальнейшее развитие, возможные риски и их последствия.

Можно отметить, что в современной юриспруденции все нормативные правовые акты так или иначе заимствованы частично или полностью из актов

прошлых лет.

Анализируя кладезь правового прошлого можно создать более совершенное законодательство. Чем больше внимания законодатель уделит истории становления института банкротства, тем более совершенной будет его правотворческая деятельность. Поскольку законодательные акты прошлого являются неокрепшим представлением общества о нормах справедливости, раз за разом развивается и эволюционирует.

Историческое познание правового явления дает ответ на вопросы как оно возникло в тех или иных условиях социума, какие этапы или периоды прошло в процессе развития, что представляет собой на данный момент исследования и каковы тенденции его развития.

Институт несостоятельности (банкротства) в исторической ретроспективе сложен и многогранен. Если обратиться к мировой истории, то корнями банкротство уходит во времена древнеримского права. Если же рассматривать развитие данного института только относительно отечественной истории, то банкротство впервые законодательно закрепились еще в период Киевской Руси.

Однако в настоящей работе мы рассмотрим, как эволюционировал Закон о банкротстве с момента становления рыночной экономики в Российской Федерации по сегодняшний день. Данный период представляет особую ценность для правотворческой так и для правоприменительной практики. Поскольку Россия вступила на путь развития рыночной экономики намного позже других развитых стран, то, следовательно, что законодательство о банкротстве нужно было разработать и реализовать на практике гораздо быстрее.

Как отмечает старший научный сотрудник Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации Е.А. Апевалова: «За двадцать с небольшим лет наша страна прошла путь от первого Закона о банкротстве, не получившего широкого применения, через второй Закон о банкротстве, использовавшийся нередко на практике для передела собственности путем захвата предприятий, к третьему, ныне действующему Закону о несостоятельности, оказавшемуся наиболее жизнеспособным»⁷⁶.

Рассмотрим характерные особенности каждого нормативно-правового акта, регулирующего институт банкротства в пореформенной России, и проведем сравнительный анализ Законов о банкротстве, определив, насколько каждый из нормативных актов отвечает потребностям общества в данном временном промежутке и насколько он эффективен.

В январе 1992 г. вступил в силу Президентский указ о либерализации цен. С этого момента Россия совершила переход от плановой экономики к рыночной.

⁷⁶ См.: Апевалова Е.А. Российская модель института несостоятельности (банкротства): эволюция Закона о несостоятельности 2002 г. // Предпринимательское право. Приложение "Право и Бизнес". 2018. № 3. С. 16.

Первым законодательным актом о банкротстве стал принятый в 1992 году Закон РФ от 19.11.1992 № 3929-1 «О несостоятельности (банкротстве) предприятий». Данный закон был одним из первых правовых актов, принятых для регулирования рыночных отношений. Основной целью введения института банкротства в России было «отчистить» гражданский оборот от нерентабельных и неплатежеспособных субъектов, которые задерживали развитие рыночных отношений и могли привести страну к экономическому «коллапсу».

Таким образом, в нем была предпринята попытка объединить принципы западного законодательства о банкротстве, соединив с отечественным опытом, дореволюционным опытом. Вместе с тем, учитывая особенности переходного периода экономики.

Закон обладал множеством недостатков, которые делали практически невозможным его применение.

Во-первых, были проблемы с пониманием самой правовой конструкции (модели) несостоятельности должника.

Во-вторых, он не регулировал процессуальные особенности рассмотрения дел о банкротстве, из-за чего у судов на практике возникал огромный массив нерешенных вопросов. Его применение сопровождалось многочисленными подзаконными правовыми актами.

В-третьих, не существовало различий в процедуре банкротства для различных категорий юридических лиц.

Таким образом, мы видим, что закон фактически не работал, банкротство представляло сложную, недоступную большинству процедуру. Тем не менее, это уже был закон, который заложил начало конкурсного права.

Так Выжutowич В.В. пишет об этом сложном для России периоде: «Действительно, были в ту пору и сомнительные приватизационные аукционы, и финансовые пирамиды, и сращение крупного бизнеса с властью. Много, чем печально славились первые постсоветские годы, позже было отвергнуто. Но многое из того, на чем сегодня держится российская экономика, закладывалось именно тогда»⁷⁷.

На смену ему в 1998 году пришел новый Федеральный закон от 8 января 1998 г. № 6-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)». Законодатель, уже обладая фундаментом правотворческого и правоприменительного опыта, создает новый, содержащий в себе абсолютно иные положения, законодательный акт, который включает в себя принципы, применяемые в развитых зарубежных странах.

Закон о банкротстве 1998 года закрепил правовую конструкцию (модель) несостоятельности должника определив критерии и признаки банкротства. Особо следует отметить, что в Законе 1998 года за основу был принят критерий относительной неплатежеспособности, тогда как в Законе

⁷⁷ Выжutowич В.В. Двадцать пять лет на свободе//Российская газета - Федеральный выпуск № 6(7172) [электронный ресурс] URL: <https://rg.ru/2017/01/12/vyzhutovich-25-let-nazad-rossiia-pereshla-ot-planovoj-ekonomiki-k-rynочноj.html> (дата обращения: 15.01.2019).

1992 г. - критерий абсолютной несостоятельности.

Закон расширил круг юридических лиц, которые могли быть признаны банкротами. Специфической чертой Закона о банкротстве 1998 г. выступило то, что он содержал в себе нормы процессуального права.

В целом процедура банкротства была существенно упрощена. Теперь банкротом можно было признать любую организацию. Закон стал инструментом в руках недобросовестных конкурентов.

Банкротство предприятия-цели стало одним из наиболее популярных методов враждебных поглощений, что обусловило существенную специфику российского рынка корпоративного контроля⁷⁸.

Использование института несостоятельности в целях передела собственности соответствовало интересам крупного бизнеса, пересматривающего итоги приватизации, зачастую осуществляясь при явном попустительстве исполнительной власти⁷⁹.

Все эти факты привели к необходимости принятия нового законодательного акта, поскольку механизм, выработанный вследствие реализации данного закона, не только не выполнял необходимые задачи, но и приносил прямой вред экономике государства.

Таким образом, в 2002 году был принят новый Закон о банкротстве. Появились новые правовые институты (например, процедура финансового оздоровления, переход из конкурсного производства во внешнее управление, саморегулируемые организации арбитражных управляющих и др.). Значительно расширился круг лиц, которые могут быть признаны банкротами.

Закон о банкротстве 2002 года можно оценить как достаточно качественный и проработанный нормативно-правовой акт. Он призван способствовать решению наиболее актуальных задач: оздоровлению экономики путем избавления от нерентабельных предприятий, защищать интересы кредиторов, восстанавливать жизнеспособные и потенциально перспективные организации.

Проанализировав современную российскую модель банкротства, важно отметить, что, несмотря на пробелы и недостатки она достаточно эффективно действует. В качестве подтверждения обратимся к статистическим данным. Так, в процессе анализа материалов Единого федерального реестра сведений о банкротстве за 2017 и 2018 гг. было выявлено увеличение числа банкротств⁸⁰:

- количество решений судов о признании российских компаний

⁷⁸ См.: Львова Н.А., Кальварский Г.В. Банкротство как вызов экономической безопасности российских предприятий // Национальные интересы: приоритеты и безопасность». 2016. № 1. - С. 92.

⁷⁹ Там же. С. 93.

⁸⁰ Федресурс//Новости//Статистика и аналитика//Статистический бюллетень ЕФРСБ - 2017 г. [электронный ресурс] URL: <https://fedresurs.ru/news/a2f6ca61-0244-4c9f-afae-c451f0cf90d0> (дата обращения: 15.01.2019); Федресурс//Новости//Статистика и аналитика//Статистический бюллетень ЕФРСБ. 30 июня 2018 г. [электронный ресурс] URL: <https://fedresurs.ru/news/5bd49902-7344-4f03-a63e-344994816c5d> (дата обращения: 15.01.2019).

банкротами в 2017 году составило 13 577, на 7,7% больше, чем в 2016 году;

- в 4 квартале 2017 года несостоятельными стали 3 875 компаний, что на 14,6% больше, чем в 4 квартале 2016 года;

- количество судебных решений о несостоятельности юридических лиц в первом полугодии 2018 года выросло на 3 % до 6 626 штук к аналогичному периоду 2017 года.

На сегодняшний день в обществе преобладает мнение о том, что банкротство – это сугубо процедура ликвидации организации. Во многом способствует такому мнению низкая правовая грамотность населения страны, а также СМИ, которые распространяют информацию о компаниях, инициирующих процедуру банкротства в негативном ключе, что в дальнейшем не позволяет бизнесменам реабилитировать компанию, заранее предрекая ее на банкротство и ликвидацию.

Рассмотрим статистику реабилитационных процедур вводимых в отношении компаний-должников за период 2015-2018 гг. Единым федеральным реестром сведений о банкротстве приведены данные отражающие введенные судами процедуры банкротства в отношении компаний. Доля реабилитационных процедур значительно снижается. Так в 3 кв. 2017 г. доля реабилитационных процедур составляла 1,4 %, в 4 кв. 2017 г. – 1,3 %; в 1 кв. 2018 г. – 1,4 %, во 2 кв. 2018 г. – 1,6 %. Данные показатели значительно ниже, чем в 2015-2016 гг., доля реабилитационных процедур составляла 2 % ⁸¹. Из представленной информации мы видим, что реабилитационные процедуры судами вводятся все реже.

В работе мы рассмотрели как несовершенные, «сырые» Законы о банкротстве развивались и совершенствовались, эволюционировали, приближаясь к правовому идеалу, отвечающему потребностям общества.

Утверждать, что отечественное законодательство, регулирующее институт несостоятельности достигло по уровню развития законодательства стран с развитой экономикой – нельзя. На сегодняшний день в России выработались все необходимые элементы института банкротства.

Тем не менее, пока он не установился как устойчивый и эффективный инструмент, нацеленный на реабилитацию бизнеса и обеспечивающий санацию экономического пространства от неэффективных предприятий.

Однако, по нашему мнению, отечественное право не может развиваться аналогично западным странам. Это должен быть совершенно иной путь становления института несостоятельности.

Взглянув на правоприменительную практику можно утверждать о значительном отставании института банкротства и закона его регулирующего от потребностей общества. В связи с этим, законодатель регулярно вносит в действующее законодательство поправки, но они не приносят необходимого результата.

⁸¹ Федресурс//Новости//Статистика и аналитика//Статистический бюллетень ЕФРСБ. 30 июня 2018 г. [электронный ресурс] URL: <https://fedresurs.ru/news/5bd49902-7344-4f03-a63e-344994816c5d> (дата обращения: 15.01.2019).

Несмотря на совершенствование законодательной базы, вводимые поправки не исправляют основные злободневные проблемы. Так доктор экономических наук, профессор, А.З. Бобылева отмечает следующее: «В целом можно утверждать, что инициативы совершенствования института банкротства в России носят половинчатый характер: хотя многие из них затрагивают важнейшие составляющие института банкротства, их содержание недостаточно проработано, не учитывает в полной мере ни российский, ни зарубежный опыт, носит не системный, а точечный характер, фокусируясь на отдельных составляющих института банкротства»⁸².

Таким образом, в завершении работы можно сделать вывод, что законодательство о банкротстве на данный момент пережило значительные изменения. Закон о несостоятельности, принятый в 2002 году, конечно, более приближен к законодательству развитых стран, чем законодательные акты 1992 и 1998 годов.

Тем не менее, он далек от идеального и не отвечает реалиям современного российского общества. Несомненно, актуальный Закон о банкротстве требует дальнейшей модернизации.

На наш взгляд, целесообразнее разработать новый полномасштабный Закон о банкротстве, который содержал бы в себе все необходимые составляющие, продиктованные потребностями общества. Поскольку внесение поправок и корректировок в Закон о банкротстве 2002 года не даст должного результата. Институт банкротства достаточно эволюционировал и должен пройти следующий этап в истории его становления.

Использованные источники:

1. Апевалова Е.А. Российская модель института несостоятельности (банкротства): эволюция Закона о несостоятельности 2002 г. // Предпринимательское право. Приложение "Право и Бизнес". 2018. № 3. С. 16 - 20.
2. Бобылева А.З. Инициативы совершенствования института банкротства в России: шаг вперед, два шага назад // Государственное управление. Электронный вестник. 2018. № 70. С. 7 - 32.
3. Выжutowич В.В. Двадцать пять лет на свободе//Российская газета - Федеральный выпуск № 6(7172) [электронный ресурс] URL: <https://rg.ru/2017/01/12/vyzhutovich-25-let-nazad-rossiia-pereshla-ot-planovoj-ekonomiki-k-rynochnoj.html> (дата обращения: 15.01.2019).
4. Кован С.Е. Проблемы развития реабилитационного потенциала института банкротства. Стратегические решения и риск-менеджмент. 2014 № 2. С. 64-74.
5. Львова Н.А., Кальварский Г.В. Банкротство как вызов экономической безопасности российских предприятий // Национальные интересы: приоритеты и безопасность». 2016. № 1. С. 89-97.

⁸² Бобылева А.З. Инициативы совершенствования института банкротства в России: шаг вперед, два шага назад // Государственное управление. Электронный вестник. 2018. № 70. С. 25.

6. Саркисов А.К. Российские законы о банкротстве: сравнительный аспект // Право и политика. 2004. № 5. С. 61-67.
7. Федресурс//Новости//Статистика и аналитика//Статистический бюллетень ЕФРСБ. 30 июня 2018 г. [электронный ресурс] URL: <https://fedresurs.ru/news/5bd49902-7344-4f03-a63e-344994816c5d> (дата обращения: 15.01.2019).
8. Федресурс//Новости//Статистика и аналитика//Статистический бюллетень ЕФРСБ - 2017 г. [электронный ресурс] URL: <https://fedresurs.ru/news/a2f6ca61-0244-4c9f-afae-c451f0cf90d0> (дата обращения: 15.01.2019).

УДК 65.014.12

Гогуадзе М.Г.
преподаватель
кафедры Р10
Юй Яокай

студент магистратуры 1 курса
факультет Международного промышленного
менеджмента и коммуникации
Ши Юйсинь

студент магистратуры 1 курса
факультет Международного промышленного
менеджмента и коммуникации
Сун Юйхан

студент магистратуры 1 курса
факультет Международного промышленного
менеджмента и коммуникации
БГТУ "ВОЕНМЕХ" им. Д. Ф. Устинова

Россия, г. Санкт-Петербург

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИННОВАЦИОННЫХ МЕТОДОВ УПРАВЛЕНИЯ В РАМКАХ КОРПОРАТИВНЫХ СТРАТЕГИЙ

Аннотация:

В этой статье обсуждаются характеристики инноваций, внедрение методов управления инновациями.

Ключевые слова:

Инновации, управление инновациями, развитие инновации

Gogvadze M.G. Lecturer of the Department P10
BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg
Yu Yaokai, 1st year Undergraduate, Faculty
International Industrial Management and Communication
BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg
Shi Yuxin 1st year undergraduate, faculty
International Industrial Management and Communication

BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg
Song Yuhang Master 1 st course Faculty
International Industrial Management and Communication
BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg
USE OF INNOVATIVE MANAGEMENT METHODS IN THE
FRAMEWORK OF CORPORATE STRATEGIES

Annotation:

This article discusses the characteristics of innovation. Introduction of innovation management methods, development innovations and management techniques.

Keywords:

Innovation, management innovation, development innovation

Инновационная деятельность часто интерпретируется как деятельность, связанная с использованием новых (высоких) технологий. Все чаще главы предприятий слышат слова, что это предприятие поддерживает инновационную деятельность (некоторые даже выделяют деньги на эту деятельность).

Многие предприятия пытаются в той или иной форме самостоятельно осуществлять инновационную деятельность через созданные филиалы или инновационные центры, предназначенные для продвижения продвижения и использования инновационных продуктов.

Специалисты нанимаются для понимания патентной и лицензионной деятельности, защиты интеллектуальной собственности и других компонентов, необходимых для коммерческого использования инноваций.

Казалось бы, все замечательно, остается только получать доход от этой самой инновационной деятельности. Однако, как правило, это не работает. В чем дело? Причина, по-видимому, заключается в устаревших подходах к организации инноваций.

Поскольку уже много сказано о коммерциализации научных исследований, мы можем справедливо ожидать, что эта самая общая коммерциализация не за горами. Очевидно, настало время сделать следующий шаг - перейдите к вопросу о том, как достичь этого, то есть к системной организации процесса коммерциализации.

Одной из наиболее важных проблем инновационной деятельности является проблема организации этой деятельности, т. е. проблемы управления. Анализ деятельности ряда предприятий свидетельствует о том, что качество управления становится все более важным. Квалификация менеджера, менеджера становится важнейшим фактором обеспечения эффективности инновационного процесса. В этой ситуации менеджер должен мастерски освоить весь набор инструментов управления.

Инновационное управление предприятием в своем содержании представляет собой уникальную сферу деятельности: оно использует и взаимодействует с областями техники, экономики и экологии, социальной

психологии и социологии, фундаментальных и прикладных наук, теории и практики, производства и управления, стратегии и тактики.

Само развитие стало возможным благодаря гению человеческой мысли, накоплению капитала и качественному производительному труду. Но это развитие, направленное на благосостояние человека, обогащает труд и человеческую мысль, расширяет возможности накопления капитала за счет повышения производительности и качества труда и тем самым создает условия для нового этапа развития, обеспечивая его непрерывность.

Инновационное управление призвано обеспечить научную организацию этого сложного и насыщенного процесса содержания и управления.

Главная проблема управления трансформацией, которая чрезвычайно взаимосвязана с факторами организационной культуры, заключается в появлении феномена сопротивления инновациям, агентом которого становится определенная социальная группа (в конце концов, внедрение инноваций является результатом групповое решение, то есть функция коллективных действий, выражающаяся в формировании группового консенсуса в отношении предлагаемых инноваций).

Причины отказа от инноваций лежат в сфере сознания индивидов, участвующих в инновационном процессе, а состояние сознания и, следовательно, решение о качестве действий, предпринимаемых субъектом, зависит от позиции человека в организации. Устойчивость к инновациям может быть следствием как влияния ситуационных установок, так и влияния культурных, социальных и коммуникационных переменных.

Инновации не могут быть приняты из-за потенциального воздействия на существующие социальные связи в организации, поскольку это угрожает иерархии власти и престижа, которая сложилась на основе установленной технологии, а точнее, системы управления, предлагаемой ею. Инноваторы создают личную угрозу для определенных социальных кругов организации. Причина сопротивления может заключаться в том, что называется местной гордостью. Организация уникальна, и будущие инновации могут лишить ее этой уникальности.

Фактор устойчивости к инновациям - это система организации бизнеса (технология), особенно если она приносит определенные положительные результаты: действительно трудным препятствием для внедрения инновационных решений является успешное функционирование организации - в том, что она «здоровая», и не в том, что он ошеломлен бюрократией, бюрократией и самоуспокоенностью.

В условиях, когда одна система экономических отношений заменяется другой во всем, когда централизованный командный тип управления быстро разрушается, а рыночные структуры формируются вместо этого, проблема выживания предприятий вышла на первый план.

И для этого важны рыночная позиция, инвестиционная активность, производительность, развитие людских ресурсов, качество работы и

финансовые результаты. Необходимо тратить большие деньги на создание новых производственных связей.

Контроль за всеми этими параметрами напрямую зависит от контроля. В условиях крупномасштабных процессов изменения форм собственности интересы выживания предприятий приводят к типу контроля, который является промежуточным - уже не административным, а не Однако контроль над рынком - это переходное управление, которое имеет две стороны.

Одним из них является инновация в управлении (демократизация, децентрализация, переход от вертикальных к горизонтальным отношениям и т. д.), а другая - управление переходом от одной экономической системы к другой.

При организации инноваций они все еще часто полагаются на слепую вероятность: менеджер получил хороший вариант - проекту и инвестору повезло.

В инновациях, как и в других областях бизнеса, наблюдается значительный дефицит квалифицированных менеджеров, что усугубляется тем фактом, что инновационный бизнес еще не в состоянии нанять действительно квалифицированных менеджеров. В результате коммерциализация осуществляется медленно, при больших расходи.

Можно сделать следующий вывод: инновационная разработка предприятия должна развиваться так же, как и любая другая система. Необходимо не только определить задачи, стоящие перед предприятием, но и создать систему, гарантирующую переход.

Использованные источники:

1. Решетникова Н.В., Шматко А.Д. Анализ передового опыта регулирования и поддержки инновационной деятельности // Региональные агросистемы: экономика и социология. 2015. № 1 (1). С. 10.
2. Семенов В., Семененко С., Шматко А.Д. Проблемы инновационного инвестирования в экономике // Морской сборник. 2008. № 1. С. 57-59.
3. Шматко А.Д. Моделирование инновационной деятельности предприятий на основе методологии систем менеджмента качества // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 78-81.
4. Шматко А.Д. Организация инновационной деятельности производственных предприятий: современные условия и существующие подходы // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 155-159.
5. Шматко А.Д. Проблема вариативности финансовой поддержки инновационной деятельности высокотехнологичных предприятий // Экономика и предпринимательство. 2013. № 10 (39). С. 722-724.

Гордиенкова Е.А.

доцент

Хлевчук М.А.

студент 5 курса

Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского

Россия, г. Калуга

ОСОБЕННОСТИ ХРАНЕНИЯ ТОВАРОВ В ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКОМ ТЕРМИНАЛЕ АО «ТАСКОМ»

Аннотация. В статье проведен анализ работы транспортно-логистического терминала АО «Таском» расположенного в городах Обнинске и Калуга (п. Росва). АО «Таском» предлагает комплекс услуг по временному хранению и обработке грузов на контейнерных площадках на территории транспортно-логистических терминалов, с возможностью размещения 20/40 футовых контейнеров в зоне таможенного контроля (ЗТК) и на складе временного хранения (СВХ). Функционирование рабочих групп СВХ, таких как охрана, диспетчерская, группа материального учета, отдел по работе с клиентами, отдел менеджмента СВХ, осуществляется с помощью информационных программ. Программный комплекс «Альта-СВХ PRO» обеспечивает оформление товаров, прибывших на различных видах транспорта, что позволяет в полном объеме контролировать доставку и выдачу с СВХ товаров и транспортных средств.

Ключевые слова. Таможенный контроль, склад временного хранения, логистика, декларант, таможенный орган, таможенная граница, товар.

Gordienkova E.A., associate Professor

Kaluga state University

they. K. E. Tsiolkovsky, Russia, Kaluga

Hlevchuk, M. A., student,

5th year, Kaluga state University

they. K. E. Tsiolkovsky, Russia, Kaluga

FEATURES OF STORAGE OF THE GOODS IN THE TRANSPORT AND LOGISTICS TERMINAL «TASCOM»

Annotation. In the article the analysis of the transport and logistics terminal JSC Tascom located in the cities of Obninsk and Kaluga (p. Rosva). JSC "taskom" offers a range of services for temporary storage and handling of goods at container sites on the territory of transport and logistics terminals, with the possibility of placing 20/40 foot containers in the customs control zone (ZTK) and in the temporary storage warehouse (TSW). The functioning of the working groups of TSW, such as security, dispatch, material accounting group, Department of customer service, Department of management of TSW, is carried out with the help of information programs. The software complex "Alta TSW PRO" provides clearance of goods arriving at different types of transport that allows you to fully control the delivery and distribution with warehouses of goods and means of

transport.

Keyword. Customs control, temporary storage warehouse, logistics, declarant, customs authority, customs border, goods.

Современный рынок транспортных услуг изобилует большим количеством предложений. В условиях созданной конкуренции транспортные логистические компании стараются предложить наиболее выгодные условия сотрудничества для клиентов. Транспортно-логистический терминал (далее - ТЛТ) АО «Таском» предлагает комплекс услуг по обработке грузов на контейнерных площадках на территории транспортно-логистических терминалов (ТЛТ) в городах Обнинске и Калуге, с возможностью размещения 20/40 футовых контейнеров в зоне таможенного контроля (ЗТК) и на складе временного хранения (СВХ).

Емкость единовременного хранения контейнерного терминала в Обнинске до 1000 TEU, в Калуге до 6000 TEU. Производительность терминала в Обнинске с максимальной нагрузкой до 30 тыс. TEU в год, в Калуге – до 150 тыс. TEU в год, соответственно. Контейнерные площадки обеспечены: погрузо-выгрузочными путями и перегрузочной техникой – ричстакерами Kalmar. Складской комплекс имеет открытую площадку площадью 2200 м², которая огорожена стационарным металлическим забором с трех сторон и переносными металлическими секциями со стороны въезда транспортных средств.

Для проведения таможенного досмотра в помещении склада выделено место площадью 162,4 м² и крытая эстакада площадью 349,65 м². Так же в помещении склада расположена досмотровая рентгено-телевизионная установка «FER MECARGO (GILARDONI)» с размером досмотрового тоннеля 1500x1650 мм.

Для проведения таможенных операций склад оснащен погрузчиками «KOMATSU FD 15T-20» грузоподъемностью 1,5 тонны в количестве 2 шт.

На СВХ АО «Таском» для ведения складского учета складских операций используется автоматизированная система учета товаров «Альта - СВХ PRO», совместимая с программным продуктом таможенного органа АИС «АИСТ-М».

Программное обеспечение «Альта-СВХ PRO» предназначено для выполнения диспетчерских функций на складе временного, автоматизирует типовую цепочку операций таможенной очистки груза, выполняя следующие функции. Работа с программой обеспечивает поддержку функциональных рабочих групп СВХ, таких как охрана, диспетчерская, группа материального учета, отдел по работе с клиентами, отдел менеджмента СВХ. Электронные документы, формируемые на каждом этапе, позволяют легко отследить этапы оформления груза. Копию документа можно получить в печатном виде.

Основными этапами прохождения товара на СВХ с использованием «Альта-СВХ PRO» являются:

1. на транспорт и доставленный на нем товар выдается пропуск на

въезд,

2. транспорт и доставленный на нем товар регистрируется в документе «Регистрация груза». По сути, это является началом предварительных операций по таможенному оформлению груза на СВХ. В документе указывается номер и тип подтверждения о прибытии, полученного от таможенного органа, а также тип подтверждения, который будет соответствовать направлению движения товара.

3. Осуществляется помещение товара на склад. Заполняется документ «Акт приемки ДО1», где в графе ТСД выбирается из списка товар, помещаемый на склад, затем последовательно вносятся складской номер партии (вспомогательные сведения), внутренний номер партии груза, код территории СВХ и указывается место, куда будет помещен товар. Если сведения о товарах уже были введены в форме «Регистрация груза» или импортированы из других программ, то данные по товарам заполняются автоматически.

4. Документы оправляются в таможенный орган.

5. Заключительный этап – выпуск груза со склада. При выдаче товара оформляется документ «Акт выдачи (ДО2)». Для его заполнения определяется код территории СВХ и указывается номер документа (ДТ), по которому груз отпускается со склада, и товары, которые выдаются со склада. При этом Журнал товаров и транспортных средств СВХ формируется автоматически на основании сведений, указанных в формах «Акт приемки (ДО1)» и «Акт выдачи (ДО2)».

6. Сведения передаются в таможенный орган.

Таким образом, обязательными для ведения учета по СВХ является заполнение в программе трех электронных документов – «Регистрация груза», «Акт приемки» и «Акт выдачи». Остальные документы – «Пропуск на въезд», «Коммерческий акт» и др. – позволяют организовать полный документооборот и контроль движения грузов и транспорта по складу.

В программном комплексе «Альта-СВХ PRO» реализованы особенности оформления товаров, прибывших на различных видах транспорта, что позволяет в полном объеме контролировать доставку и выдачу с СВХ товаров и транспортных средств.

В 2018г. на СВХ АО «Таском» прибыло 2894 транспортных средств, что в сравнении с 2017 г. в 5 раз меньше и в 4 раза меньше, чем в 2016г. (табл. 1).

Таблица 1 – Количество складских операций СВХ АО «Таском» за 2016-2018гг.

Показатели	Годы:			Отклонение 2018 г. % к	
	2016	2017	2018	2016	2017
Количество транспортных средств прибывших на СВХ, ед.	6136	4959	2894	в 4 раза >	в 5 раз >
Количество актов приемки ДО1 (принято груза), тыс. тн	1250	773	330	в 4 раза >	в 2 раз >
Количество актов выдачи ДО2 (отпущено груза), тыс. тн	1258	780	330	в 4 раза >	в 2 раз >

В 2018гг. принято на СВХ «Таском» 330 тыс. тн груза, что в сравнении с 2017г. в 5 раз меньше и по сравнению с 2016г. в 4 раза меньше. Сокращение поставок товара связано, как с принятыми европейскими странами экономическими санкциями в отношении России, так и ответными со стороны России экономическими ограничениями в отношении этих стран.

В 2018гг. отпущено груза с СВХ «Таском» 330 тыс. тн товара, что в сравнении с 2015г. количество товара сократилось в 2 раз, по сравнению с 2017г. в 4 раза.

Использование программного комплекса «Альта-СВХ PRO» позволило сократить время сотрудников выполняющих складские операции (таблица 2).

Таблица 2 - Среднее время затраченное каждым сотрудником на складские операции, минут/тн

Действие	Годы:			Отклонение 2018г. +/- к	
	2016	2017	2018	2016г.	2017г.
Приемка грузов	40	35	30	- 10	- 5
Отборка заказа	60	55	50	- 1	- 5
Отправка грузов потребителю	40	30	20	- 20	- 10

В 2018гг. среднее время на приемку груза на СВХ «Таском» составило 30 минут на одну тонну, что на 5 минут меньше, чем в 2017г. и на 10 минут меньше, чем в 2016г.

На отборку груза на СВХ «Таском» в 2018гг. затрачено 50 минут на отборку одной тонны, что на 5 минут меньше, чем в 2017г. и на 10 минут меньше, чем в 2016г.

На отправку груза потребителю на СВХ «Таском» в 2018гг. затрачено 20 минут на одну тонну, что на 10 минут меньше, чем в 2017г. и на 20 минут меньше, чем в 2016г.

Таким образом, управление информационными и материальными потоками в процессе движения товаров из одной точки в другую по оптимальному маршруту с минимальными затратами, позволяет осуществлять временное хранение на складах временного хранения и проводить таможенное оформление и таможенный контроль товаров.

Использованные источники:

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза). – URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=215315&fld=134&dst=1000000001,0&rnd=0.827186650312977#08795318340690164>
2. Современное состояние и направления развития взаимодействия внешнеэкономической и таможенной деятельности России. Гомон И.В., Ахмедзянов Р.Р., Непарко М.В., Постнова А.В. Экономика и предпринимательство. 2018. № 2 (91). С. 80-87.
3. Официальный сайт Федеральной таможенной службы. URL: <http://www.customs.ru/>.

УДК 336.011

*Горцева Н.С.
студент 4 курса
институт «Экономика Финансов и Бизнеса»
Башкирский государственный университет
научный руководитель: Ильясова Л.Р., к.э.н.
доцент
Россия, г. Уфа*

МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

Аннотация: Статья посвящена различным методам оценки финансового состояния коммерческих банков. Целью статьи является выявления важности применения методов оценки для определения банков с неудовлетворительной финансовой отчетностью. В статье приведено краткое описание методов оценки, а также раскрывается важность сочетания этих методов для улучшения качества оценки деятельности банка.

Ключевые слова: банки, финансовое состояние, оценка деятельности, методы оценки, метод группировки, метод сравнения.

*Gortseva N.S.
student
4 course, Institute of Economics, Finance and Business
Bashkir State University
Russia, Ufa
Scientific adviser: Ilyasova L.R.
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor*

METHODS FOR ASSESSING THE FINANCIAL CONDITION OF A COMMERCIAL BANK

Abstract: The article is devoted to various methods of assessing the financial condition of commercial banks. The purpose of the article is to identify the

importance of applying valuation methods for identifying banks with unsatisfactory financial reporting. The article provides a brief description of assessment methods, and also reveals the importance of combining these methods to improve the quality of bank performance.

Keywords: banks, financial condition, performance evaluation, evaluation methods, grouping method, comparison method.

В современном мире очень важную роль в экономике играют коммерческие банки. Они выдают займы населению для приобретения товаров, улучшения жилищных условий, помогают предприятиям расширять свои мощности или восполнять дефицит собственных средств.

Коммерческие банки должны быть надежными, ликвидными и устойчивыми институтами, чтобы удовлетворять интересы вкладчиков и заемщиков. В связи с этим проводится оценка финансового состояния коммерческих банков.

Существует несколько методов оценки финансового состояния банка:

- индексный метод;
- метод группировки;
- коэффициентный метод;
- метод сравнения;
- факторный метод;
- графический метод.

Индексный метод очень распространен в статистике и применяется в основном при оценке деловой активности банка. Например, с помощью индексов постоянного и переменного состава можно определить степень изменения эффективности и саму эффективность деятельности банка. После расчет индексов проводится их анализ, в котором рассматриваются их взаимосвязь и влияние этих показателей друг на друга, после чего делаются соответствующие выводы.

Метод группировки заключается в обоснованной классификации процессов по различным признакам, чтобы выявить степень влияния факторов на интересующий нас показатель. Например, группировка статей баланса по экономически однородным признакам.

Коэффициентный метод применяется в случае, если нам необходимо определить силу связи между статьями баланса в количественном выражении. Этот метод может сочетаться с методом группировки, что повысит точность анализа финансового состояния коммерческого банка. Также вместе с этими двумя методами можно использовать метод сравнения.

Метод сравнения основывается на сопоставлении показателей аналогичных групп между собой. Он дает возможность проанализировать деятельность банка в сравнении с другими коммерческими банками, со средними показателями по банкам или же сравнить значения показателей за отчетный период с планируемыми значениями показателей коммерческого

банка. Этот метод является очень важным в анализе финансового состояния банка в связи с тем, что именно он помогает понять, в каком направлении необходимо корректировать деятельность, и узнать, насколько хорошо выполняются планы и как эффективно работает данный банк в сравнении с прочими.

Факторный метод анализа применяется для проверки влияния нескольких факторов на конечный результат с помощью различных приемов исследования, так же с помощью этого метода определяется взаимосвязь между факторами и степень их влияния друг на друга. Этот метод используется при наличии специальных компьютерных программ, которые помогают исследовать огромные массивы данных.

Графический метод наглядно отражает изменения в финансовой отчетности с помощью различных кривых, диаграмм, гистограмм и прочих графиков.

Применение этих методов помогает проанализировать финансовое состояние коммерческого банка, найти сильные и слабые стороны и провести мероприятия, направленные на улучшение деятельности кредитной организации. Сочетание различных методов повышает качество проводимого анализа и позволяет точнее определить степень надежности и устойчивости коммерческого банка.

Использованные источники:

1. Батракова Л. Г. Экономический анализ деятельности коммерческого банка. Учебник для вузов – 2 изд. – М. : Логос, 2014. – 371 с.
2. Шеремет А.Д., Негашев Е. В. Методика финансового анализа деятельности коммерческих организаций. – 2 – е изд., перераб. И доп. – М. : ИНФРА - М, 2014. — 208 с.

*Горшенкова А.О.
студент 2-го курса
Гуманитарный факультет*

*Горшенкова Н.В.
почётный работник общего образования РФ, педагог высшей
квалификационной категории
МБОУ «Гимназии №6»*

*научный руководитель: Романова Н.В., кандидат культурологии
доцент
МИ ВлГУ*

Россия, г. Муром

**К ВОПРОСУ О ФОРМАХ И МЕТОДАХ ФОРМИРОВАНИЯ
НАПРАВЛЕННОСТИ ЛИЧНОСТИ ПЕДАГОГА-ПСИХОЛОГА ДЛЯ
УДОВЛЕТВОРЕНИЯ ВОЗНИКШЕЙ ПОТРЕБНОСТИ К ПОЗНАНИЮ**

*«Личность - реальная, существующая, конкретная часть психической
жизни, существующая в формах строго единичных и индивидуальных».
(Г. Олпорт)*

Аннотация

В предоставленной статье раскрывается вопрос о формах и способах формирования направленности личности. Лицо, а вернее её направление, отображает артельный жизненный потенциал, ценностные ориентации, мотивы деятельности, целей, поведения. В российской психологии есть большое количество раскладов для изучения личности, впрочем, не обращая внимания на богатство трактовок, понимающимися под личностью, практически во всех раскладах ключевым и ведущим понятием предоставленной характеристики считается направленность. Без сомнения, любая направленность имеет место быть в определённых формах. Этими формами считаются: вожделение (желание), стремление, интерес, предрасположенность (склонность), миропонимание, убеждение, эталон, установки, позиции, цели, способности и большое множество иных форм.

Ключевые слова: личность, желание, влечение, интерес, склонность, эталон.

*Gorshenkova A.O.
2nd year student
Faculty of Humanities MI VIGU*

*Russia, Murom
Gorshenkova N.V.
Honored Worker of General Education of the Russian Federation
teacher of the highest qualification category MBOU "Grammar schools
№6"*

*Russia, Murom
Scientific adviser: Romanova N.V., Ph.D. in cultural studies, associate
professor at the MI VIGU*

TO THE QUESTION OF THE FORMS AND METHODS OF FORMING THE DIRECTION OF THE PERSONALITY OF A TEACHER-PSYCHOLOGIST TO SATISFY THE RISING NEED TO KNOWLEDGE

Annotation

The provided article reveals the question of the forms and methods of forming the orientation of the individual. A person, or rather its direction, displays artel life potential, value orientations, motives of activity, goals, behavior. In Russian psychology there are a large number of layouts for studying personality, however, not paying attention to the wealth of interpretations understood as a personality, in almost all layouts, directionality is considered to be the key and leading concept of a given characteristic. Without a doubt, any orientation takes place to be in certain forms. These forms are: lust (desire), desire, interest, predisposition (inclination), understanding of the world, persuasion, standard, attitudes, attitudes, goals, abilities, and a large number of other forms.

Keywords: personality, desire, desire, interest, inclination, standard.

В основе направленности человека, безусловно, лежат его жизненные необходимости - потребности. В свою очередь, потребности плотно связаны с эмоциями влечения. Иерархия форм направленности личности наступает именно с них.

Влечение — смутное желание, нацеленное на предмет или же действие вследствие потребности, выраженной в малых количествах. Для него свойственна недоступность внятной, осознанной цели;

Желание - форма направленности, при которой личность понимает то, к чему он стремится. При этом осознается не только объект стремления, но и пути его заслуги. На базе собственных желаний человек определяет цели, возводит намерения. Крепкие стремления переходят в систематическое притяжение к объекту, т.е. делаются желанием.

Интерес — эмоциональное положение, связанное с претворением в жизнь познавательной деятельности и характеризующееся побудительностью данной деятельности.

Склонность - избирательная направленность индивида на конкретную деятельность, побуждающая его увлекаться. Ее почвой считается глубокая, устойчивая надобность индивида в любой деятельности, влечение улучшать умения и способности, связанные с выбранной деятельностью.

На базе интересов и предрасположенностей (склонностей) складываются эталоны (идеалы). Эталон - форма направленности, выраженная в конкретном, определенном виде, на который индивид, имеющий этот эталон, желает походить.

Чаще всего для формирования сознания личности применяются методы убеждения, рассказы, комментарии, объяснения, разъяснения, лекции, этические беседы, диспуты, увещания, внушения, примеры.

1. Убеждение подразумевает осмысленное подтверждение некоего мнения, оценки происходящего. Например, вникая в предложенную

информацию, учащиеся воспринимают не столько понятия и суждения, сколько логичность изложения педагогом собственной позиции. Оценивая полученную информацию, ученики или утверждают в собственных взорах, позициях, или же корректируют их. Убеждаясь в правоте произнесенного, они создают собственную систему взоров на мир, разговор, общественные дела.

2. Рассказ применяется преимущественно в младших и средних классах. Это колоритное, эмоциональное изложение определенных прецедентов и фактов. Влияя на чувства и ощущения, рассказ может дать учащимся понять и освоить значение нравственных оценок и общепризнанных норм поведения, создавая у них позитивное отношение к дальнейшим совершаемым поступкам.

3. К разъяснению прибегают, когда воспитаннику нужно что-нибудь объяснить, заявить о новых нравственных нормах, воздействуя на его понимание и чувства. Разъяснение используется для создания или же укрепления новой формы поведения, для выработки верного отношения к определенному поступку, который уже осуществлен. Важное отличие разъяснения от рассказа или объяснения линия —направленность влияния на группу или же отдельное лицо.

4. Внушение применяется в тех случаях, когда воспитанник обязан принять конкретные установки. Оно воздействует на индивида в целом, формируя установки и мотивы работы, и характеризуется тем, что подросток некритично воспринимает педагогическое влияние. Внушение увеличивает воздействие иных способов воспитания. Внушать – означает воздействовать на ощущения, а сквозь их – на ум и волю человека.

5. Увещевание соединяет просьбу с разъяснением и внушением. Педагогическая эффективность этого способа находится в зависимости от принятой педагогом формы воззвания к ребенку, его авторитета, моральных свойств, уверенности в правоте собственных слов и поступков. Увещевание есть форма похвалы или же возбуждения чувства покаяния, неудовлетворенности собой, собственными действиями и указания стезей к исправлению.

6. Этическая беседа – это способ периодического и поочередного обсуждения знаний, допускающий роль обеих сторон – воспитателя и учеников. Беседа отличается от рассказа тем, что педагог слушает и учитывает мнения воспитанников, возводит свои отношения с ними на принципах равноправия и сотрудничества. Этической беседой именуется вследствие того, что ее предметом почаще всего становятся нравственные, моральные, этические трудности.

Использованные источники:

1. Белинская Е.П., Тихомандрицкая О.А. Психология личности М.: Инфра-М, 2001 - 328 с. .
2. Боровский Г.Е., Орлов Г.П. Социология. М.: Интерпракс, 2005 - 356 с.
3. Здравомыслов А.Г. Потребности. Интересы. Ценности. М.: Политиздат, 2007 - 221 с.
4. Крэйн У. Психология развития. СПб.: Питер, 2005 - 279 с.

5. Марцинковская Т.Д., Марютина Т.М., Стефаненко Т.Г. Психология развития М.: Академия, 2005 - 312 с.
6. Марченко Т.А. Потребности как социальное явление. М.: Высшая школа, 2004 - 285 с.

УДК 005.95/.96

Гранцова А.Г.
студент 3 курса
факультет «Управления»
Российский государственный социальный университет
Россия, г. Москва

**СУЩНОСТЬ КАДРОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ И ПРОБЛЕМЫ ЕГО
РЕАЛИЗАЦИИ В ОРГАНИЗАЦИЯХ ТОРГОВОЙ СФЕРЫ
МОСКОВСКОГО РЕГИОНА**

Аннотация. Статья посвящена анализу подходов ведущих российских ученых к определению понятия «кадровое планирование», его места и роли в системе стратегического планирования организации. Кроме того, обозначены проблемы кадрового планирования в организациях торговой сферы Московского региона и рассмотрены основные мероприятия по повышению и укреплению кадрового потенциала.

Ключевые слова. Нормирование труда, корпоративное планирование, кадровый потенциал, кадровая политика, кадровое планирование.

Grantsova A.G.
student
3 course, faculty "Management"
Russian State Social University
Russia, Moscow

**THE ESSENCE OF PERSONNEL PLANNING AND THE
PROBLEMS OF ITS IMPLEMENTATION MOSCOW TRADE
ORGANIZATIONS**

Annotation. The article is devoted to the analysis of the approaches of leading Russian scientists to the definition of the concept "personnel planning", its place and role in the system of strategic planning of an organization. In addition, the problems of personnel planning Moscow trade organizations are identified and the main measures for raising and strengthening human resources are considered.

Keywords. Labor regulation, corporate planning, personnel potential, personnel policy, personnel planning.

Кадровое планирование — важнейший элемент кадровой политики, благодаря которому организация может точно определить круг целей и задач, выработать эффективную стратегию управления персоналом и интегрировать комплекс мероприятий кадровой стратегии в процесс реализации корпоративной (генеральной) стратегии.

Изучению вопросов кадрового планирования посвящены работы таких авторов, как Т. Ю. Базаров, В. Р. Веснин, А. Я. Кибанов, Ю. Г. Одегов, В. П. Пугачев и др. В этих работах планированию персонала отводится центральное место, научно обосновывается роль кадрового планирования в достижении стратегических целей и кадровой политике, поскольку от качества планирования кадров зависит своевременность и эффективность решения стратегических задач организации.

Однако анализ современных научных трудов ведущих авторов показывает, что во взглядах на целеполагание, классификацию и принципы формирования системы планирования персонала организации единства не наблюдается, соответственно, данные вопросы до настоящего момента остаются дискуссионными и требуют дальнейшего исследования.

В. П. Пугачев определяет кадровое планирование как постановку целей и реализацию мероприятий в сфере обеспечения хозяйствующего субъекта персоналом с учетом трех основополагающих факторов: оптимальная штатная структура (кадровый состав), качество человеческих ресурсов (компетентность и мотивированность персонала) и эффективность использования потенциала работников в интересах организации.

Автор отмечает, что потребности, возможности и кадровый потенциал организации как системы — это неотъемлемые составляющие генерального (корпоративного) планирования, так как оно является результатом интеграции стратегических целей всех сфер деятельности предприятия: сбыта, производства, снабжения, маркетинга и т.д. При формировании стратегических планов для указанных сфер деятельности (в том числе сферы управления персоналом) учитывается их взаимосвязь с другими элементами (рис. 1).

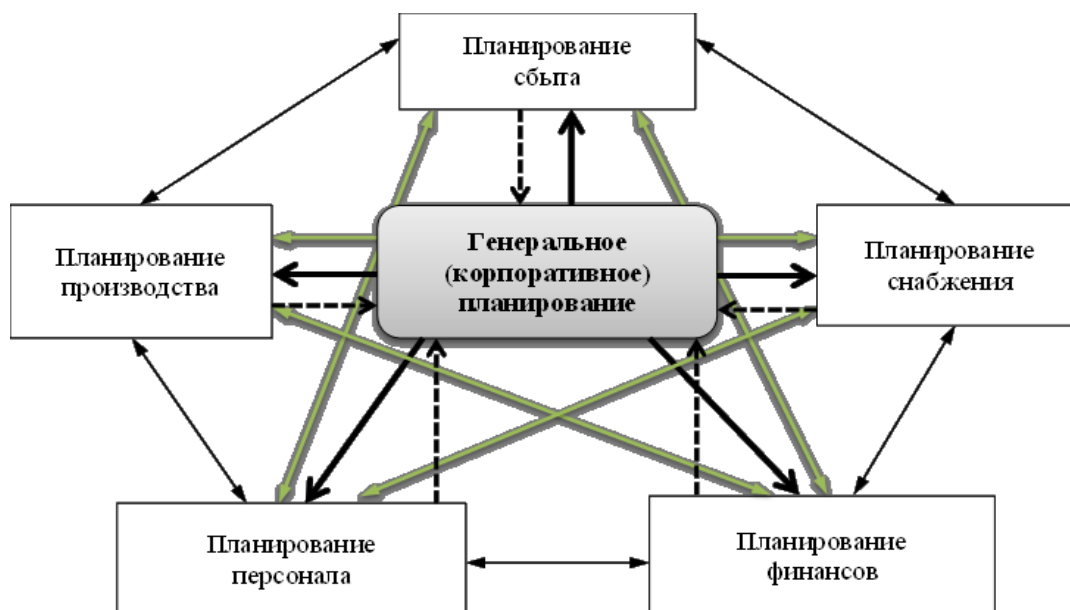


Рис. 1. Место и роль кадрового планирования в системе

корпоративного стратегического планирования (по В. П. Пугачеву)⁸³

В. П. Пугачев также указывает на важную роль кадрового планирования при разработке и реализации эффективных планов деятельности организации (планы развития, планы производства и реализации и т.п.), поскольку от качества человеческих ресурсов и эффективности управления ими напрямую зависит достижимость корпоративных стратегических целей. В то же время автор акцентирует внимание и на обратном воздействии — существенное влияние на кадровое планирование оказывают производственное планирование (в большинстве случаев планирование персонала осуществляется для достижения определенных результатов — итогов реализации производственных планов) и финансовое планирование — основной ограничитель кадрового планирования (на обеспечение организации профессиональными кадрами выделяются строго лимитированные в бюджете расходы)⁸⁴.

В. Р. Веснин в основу кадрового планирования закладывает не обеспечение реализации корпоративной стратегии в целом или «сервисную» функцию планирования персонала, которая заключается в создании условий для реализации производственных планов или планов развития организации, а непосредственное развитие кадрового потенциала, который будет выступать фундаментом долгосрочного стратегического развития хозяйствующего субъекта.

Автор отдает предпочтение подходам к планированию персонала, опирающимся на результаты применения количественных методик. Так, с учетом действующих норм труда и способов планирования кадров (индивидуальное или коллективное планирование, бессрочные или ограниченные конкретными сроками планы по обеспечению персоналом) В. Р. Веснин предлагает проводить кадровое планирование по результатам статистических наблюдений и данным отчетности организации, основываясь на итогах хронометражных наблюдений за работой наиболее опытных специалистов, либо на базе медико-биологических наблюдений, позволяющих получить аналитико-расчетные данные о физиологических возможностях работников (рис. 2, 3).

⁸³ См.: Пугачев В. П., Опарина Н. Н. Стратегическое управление человеческими ресурсами организации : учеб. пособие. М. : КНОРУС, 2016. С. 23.

⁸⁴ Там же. С. 20—22.



Рис. 2. Алгоритм составления планов по персоналу (по В. Р. Веснину)⁸⁵

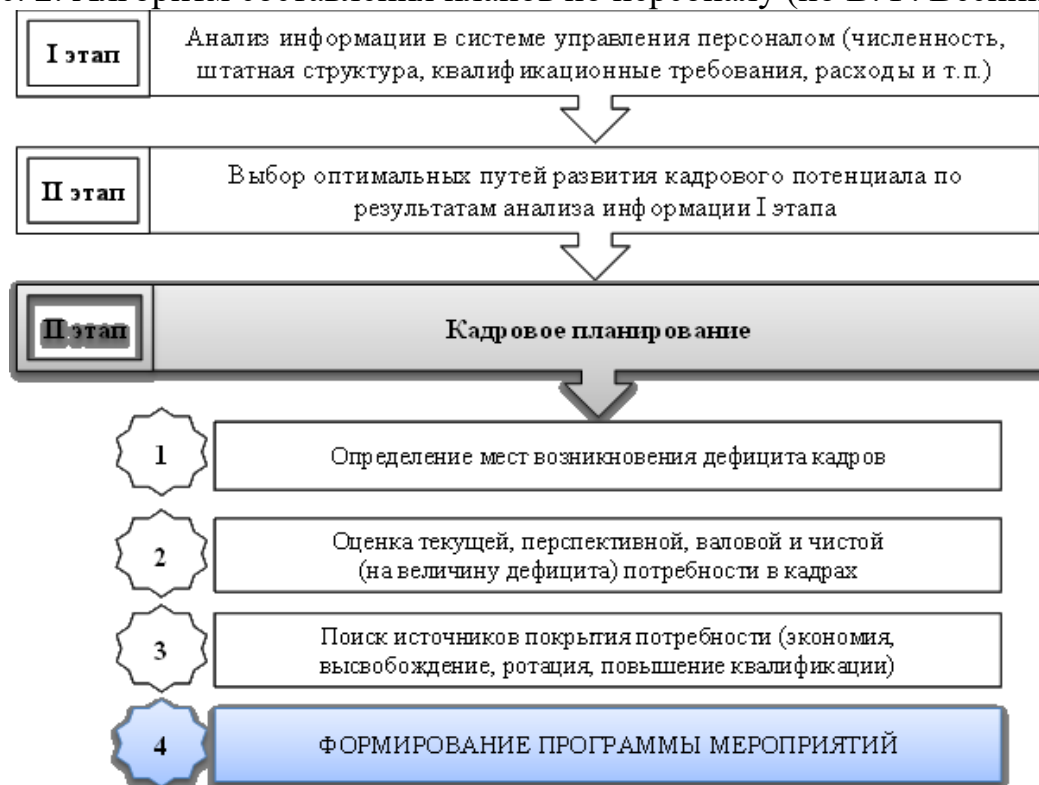


Рис. 3. Алгоритм оценки потребности в кадрах (по В. Р. Веснину)⁸⁶

Ю. Г. Одегов, трактуя понятие «кадровое планирование», акцентирует внимание в большей степени в управленческой плоскости, на кадровой

⁸⁵ См.: Веснин В. Р. Управление персоналом в схемах: учеб. пособие. М. : Проспект, 2017. С. 42.

⁸⁶ Там же.

политике, а не на стратегическом планировании или удовлетворении потребностей организации в квалифицированных кадрах.

В то же время, рассматривая кадровое планирование с точки зрения бизнес-процесса, Ю. Г. Одегов характеризует его как особый вид деятельности организации, ориентированный на заполнение рабочих мест в конкретный момент времени в определенном количестве, в основу которого положен ключевой принцип — обеспечение соответствия профессиональных возможностей, личностных качеств и компетенций работников требованиям организации. Исходя из позиции автора, процесс кадрового планирования можно представить в виде следующей схемы (рис. 4).



Рис. 4. Принципиальная схема кадрового планирования (по Ю. Г. Одегову)⁸⁷

Примечательно, что Ю. Г. Одегов отождествляет понятия «планирование персонала», «планирование человеческих ресурсов», «кадровое планирование» и определяет их как основной инструмент для постановки и реализации целей и задач кадровой политики. По мнению автора, сущность кадрового планирования заключается в целенаправленном формировании и использовании человеческого капитала организации.

Согласно определению А. Я. Кибанова сущность кадрового планирования состоит в предоставлении соискателям рабочих мест в соответствии с их навыками, личностными качествами и требованиями организации. При этом автор акцентирует внимание на том, что указанные

⁸⁷ См.: Одегов Ю. Г., Карташов С. А., Лабаджян М. Г. Кадровая политика и кадровое планирование. Часть 2 : учебник и практикум. 2-е изд., перераб. и доп. М. : Юрайт, 2016. С. 28.

рабочие места должны обеспечить максимальное развитие профессионализма работников, повышение эффективности труда, создание достойных условий труда и решение проблем занятости населения, что является эффективным способом уравнивания интересов работодателей и работников.

А. Я. Кибанов подчеркивает важность кадрового планирования не только с точки зрения обеспечения организации персоналом, квалификация которого позволит решать производственные задачи, но и с точки зрения создания условий для мотивации высокой производительности труда и удовлетворенности персонала работой. Такая позиция обосновывается тем, что людей прежде всего привлекают те рабочие места, где сформированы наиболее комфортные условия для развития их способностей и гарантирован стабильный и достаточно высокий заработок⁸⁸.

Итак, несмотря на очевидные различия в научных взглядах на трактовку понятия «кадровое планирование» среди исследователей, неоспоримым является тот факт, что все они указывают на важную роль планирования персонала в реализации корпоративной стратегии, достижении целей генеральных планов организации. Кроме того, особое внимание уделяется сбалансированности интересов работодателя и наемного работника, что позволяет обеспечить благоприятные условия для развития кадрового потенциала.

Безусловно, стабильный рост кадрового потенциала важен для всех отраслей экономики, но особое значение он приобретает в торговле — наиболее динамичной отрасли с точки зрения движения человеческих ресурсов. Именно торговля характеризуется не только значительным объемом рабочих мест, которые предлагаются на российском рынке труда, но и высокой текучестью кадров, что обусловлено игнорированием собственниками торговых предприятий базовых принципов эффективного планирования персонала либо их нежеланием использовать современные методы кадрового планирования.

Торговая сфера Московского региона не исключение. Наиболее распространенной проблемой кадрового планирования здесь является несоответствие кадрового потенциала торгового предприятия (среди которых значительная доля представлена малыми и микропредприятиями) его текущим и плановым потребностям. Подобные упущения не только препятствуют внедрению новых, прогрессивных технологий управления персоналом, но и лишают торговые предприятия Москвы возможности реализовывать эффективные стратегии развития бизнеса. Это недопустимо, так как Московский регион характеризуется насыщенным рынком человеческого капитала, и торговые предприятия имеют возможность повысить кадровый потенциал без значительных издержек на поиск и подбор кадров.

⁸⁸ См.: Кибанов А. Я. Основы управления персоналом : учебник. 3-е изд., перераб. и доп. М. : ИНФРА-М, 2014. С. 102—105.

Кадровый потенциал торгового предприятия — основной индикатор кадрового планирования, измеримый как количественно, так и качественно. Количественные характеристики кадрового потенциала торгового предприятия позволяют повысить точность прогнозирования числа сотрудников, необходимого для выполнения планов реализации торгового предприятия на определенный период времени, проводить детальный анализ организационной структуры, своевременно адаптировать требования к компетенциям персонала под изменение рыночных условий, совершенствовать функциональную дифференциацию работников по различным участкам, оптимизировать штатное расписание⁸⁹.

Однако указанные выше мероприятия торговыми предприятиями Москвы зачастую реализуются без предварительного планирования, их руководство полагается на кадровые агентства или услуги рекрутинговых порталов. При этом предварительное планирование — весьма важный этап кадрового планирования, который подразумевает оценку естественного движения кадров: увольнение (в том числе по болезни), академический отпуск в связи с учебой, увольнение на период службы в армии, выход на пенсию и т.п. Этот элемент планирования не является затратным ни с точки зрения финансов, ни с позиции времени, но имеет немалое значение, поскольку необходимо своевременно готовить замену выбывшим кадрам.

Наряду с этим следует проводить мероприятия по укреплению кадрового потенциала, которые также реализуются в рамках кадрового планирования: тщательный подбор и отбор персонала; разработка и внедрение программ повышения квалификации; проведение тренингов и внутрикорпоративного обучения (включая менторинг — наставничество) для максимально раскрытия личностных и профессиональных качеств персонала. Однако в торговой сфере такие мероприятия нередко игнорируются либо являются формальными и потому не дают существенных результатов.

Использованные источники:

1. Веснин, В. Р. Управление персоналом в схемах: учеб. пособие / В. Р. Веснин. — М.: Проспект, 2017. — 96 с.
2. Вотякова, И. В. Управление кадровым потенциалом предприятия в современных условиях: учеб. пособие / И. В. Вотякова. — Северск: Изд-во НИЯУ МИФИ, 2015. — 120 с.
3. Кибанов, А. Я. Основы управления персоналом: учебник / А. Я. Кибанов. — 3-е изд., перераб. и доп. — М.: ИНФРА-М, 2014. — 440 с.
4. Одегов, Ю. Г. Кадровая политика и кадровое планирование. Часть 2: учебник и практикум / Ю. Г. Одегов, С. А. Карташов, М. Г. Лабаджян. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: Юрайт, 2016. — 283 с.
5. Пугачев, В. П. Стратегическое управление человеческими ресурсами организации: учеб. пособие / В. П. Пугачев, Н. Н. Опарина. — М.: КНОРУС,

⁸⁹ См.: Вотякова И. В. Управление кадровым потенциалом предприятия в современных условиях: учеб. пособие. Северск: Изд-во НИЯУ МИФИ, 2015. С. 9—12; 17.

УДК 330.1

Дадьян Д.В.
студент магистратуры 2 курса
факультет «Экономики и менеджмента»
научный руководитель: Гордеева Е.В., к.э.н.
доцент
ФГБОУ ВО Сочинский Государственный Университет
Россия, г. Сочи

ОЦЕНКА СТОИМОСТИ БИЗНЕСА

Аннотация: Оценка стоимости бизнеса - это расчет и обоснование стоимости предприятия на определенную дату. Оценка стоимости бизнеса представляет собой целенаправленный упорядоченный процесс определения величины стоимости объекта в денежном выражении, с учетом влияющих на нее факторов в конкретный момент времени в условиях конкретного рынка.

Ключевые слова: бизнес, предприятие, стоимость, доход, экономика, рынок.

Dadian D.V.
Student of magistracy
2 course, «economic and management» department
FGBOU VO Sochi State University
Russia, Sochi
Scientific supervisor: Gordeeva E.V.
candidate of economic Sciences, associate Professor
FGBOU VO Sochi State University

Annotation: Business valuation is the calculation and justification of an enterprise's value for a specific date. The valuation of a business is a purposeful, well – organized process of determining the quantity of an object's cost in monetary terms, taking into account the factors affecting it at a particular period of time in a particular market.

Keywords: business, enterprise, cost, income, economy, market

Оценка стоимости бизнеса - это расчет и обоснование стоимости предприятия на определенную дату. Оценка стоимости бизнеса представляет собой целенаправленный упорядоченный процесс определения величины стоимости объекта в денежном выражении, с учетом влияющих на нее факторов в конкретный момент времени в условиях конкретного рынка.

Сегодня для принятия эффективных управленческих решений собственникам и руководству предприятия часто требуется информация о стоимости бизнеса. В проведении оценочных работ заинтересованы и другие стороны. Повышение стоимости предприятия - один из показателей роста

доходов его собственников. Поэтому периодическое проведение оценки стоимости бизнеса можно использовать для анализа эффективности управления предприятием.

Традиционные методы финансового анализа основаны на расчете финансовых коэффициентов и только на данных бухгалтерской отчетности предприятия. Однако наряду с внутренней информацией в процессе оценки стоимости предприятия необходимо анализировать данные, характеризующие условия работы предприятия в регионе, отрасли и экономике в целом. Результаты оценки бизнеса, получаемые на основе анализа внешней и внутренней информации, необходимы не только для проведения переговоров о купле-продаже - они играют существенную роль при выборе стратегии развития предприятия: в процессе стратегического планирования важно оценить будущие доходы предприятия, степень его устойчивости и ценность имиджа; для принятия обоснованных управленческих решений необходима инфляционная корректировка данных финансовой отчетности, являющейся базой для принятия финансовых решений; для обоснования инвестиционных проектов по приобретению и развитию бизнеса нужно иметь сведения о стоимости всего предприятия или части его активов.

Оценка стоимости необходима при акционировании, реорганизации, развитии предприятий, использовании ипотечного кредитования, участии в деятельности фондового рынка. Независимая оценка является важным инструментом управления, повышение стоимости предприятия - один из показателей роста доходов его собственников и, соответственно, периодическое определение стоимости бизнеса можно использовать для оценки эффективности управления предприятием.

При купле-продаже или реструктуризации предприятия потребность в оценке возникает во избежание споров о стоимости имущества предприятия или бизнеса в целом с учетом его доходности в краткосрочном периоде и долгосрочной перспективе. Еще на стадии создания предприятия независимая оценка может быть полезна при внесении имущества в уставный капитал. Так как деятельность оценщика регламентируется законодательством, отчет об оценке имеет юридическую силу и указанные в нем результаты определения стоимости могут быть использованы в суде при возникновении каких-либо имущественных споров, в частности относительно уставного капитала. В процессе функционирования практически каждого предприятия необходима независимая оценка для управления финансами. Особенно эффективно используется оценка при кредитовании: отчет об оценке является необходимым документом для получения кредитов под залог имущества.

Процесс оценки бизнеса представляет собой последовательность этапов, выполняемых специалистом-оценщиком для определения стоимости предприятия. В соответствии с постановлением Правительства РФ «Об утверждении стандартов оценки» оценка проводится в несколько этапов:

- 1) заключение договора об оценке с заказчиком;

2) установление количественных и качественных характеристик объекта оценки;

3) анализ рынка, на котором представлен объект оценки;

4) выбор метода оценки в рамках каждого из подходов к оценке и осуществление необходимых расчетов;

5) обобщение результатов, полученных в рамках каждого из подходов к оценке, и определение итоговой величины стоимости объекта оценки;

6) составление и передача заказчику отчета об оценке.

Оценку бизнеса осуществляют с применением трех подходов, каждый из которых позволяет подчеркнуть определенные характеристики объекта. Подходы и методы, используемые оценщиком, определяются в зависимости от особенностей процесса оценки, экономических особенностей оцениваемого объекта, целей оценки.

Методы оценки, применяемые при различных подходах.

1. Доходный подход.

2. Затратный подход основывается на принципе замещения: актив стоит не больше, чем составили бы затраты на замещение

3. Сравнительный подход. При реализации сравнительного подхода изучают соответствующий сегмент рынка и выбирают конкурирующие с оцениваемым

Основные источники информации, используемые оценщиком:

- статистическая и прогнозная информация о рынке, отрасли, стране, регионе функционирования предприятия;

- баланс предприятия;

- отчет о прибылях и убытках;

- отчет о движении денежных средств;

- сведения об имущественном комплексе предприятия.

Информация, используемая в процессе оценки бизнеса, должна соответствовать требованиям:

- полноты и достоверности финансово-экономической, технико-экономической и управленческой информации, характеризующей деятельность предприятия за период предыстории, а также в будущем периоде;

- точного соответствия целям оценки;

- комплексного учета внешних условий функционирования оцениваемого предприятия. Информация, необходимая для анализа предприятия в целях его оценки делится на внешнюю и внутреннюю.

Внешняя информация характеризует условия функционирования предприятия в регионе, отрасли и экономике в целом.

Внутренняя дает представление о деятельности оцениваемого предприятия.

В зависимости от стратегии сбыта товаров составляется прогноз объемов реализуемой продукции. Цель сбора этой информации - определение потенциала рынка сбыта товара: объем продаж в текущих ценах,

ретроспектива за последние два - пять лет по оцениваемому предприятию, объем продаж в текущих ценах у конкурентов, прогнозы по расширению рынков сбыта.

Эффективным источником информации является анкетирование владельцев, администрации, аудиторов, кредиторов, конкурентов оцениваемого предприятия, представителей отраслевых ассоциаций и местных администраций.

Оценку предприятия проводят в следующих целях:

- повышения эффективности текущего управления предприятием;
- принятия обоснованного инвестиционного решения;
- купли-продажи предприятия; установления доли совладельцев в случае подписания или расторжения договора или в случае смерти одного из партнеров;

- реструктуризации предприятия; разработки плана развития предприятия; определения кредитоспособности предприятия и стоимости залога при кредитовании;

- страхования; налогообложения;

- принятия обоснованных управленческих решений; и в иных случаях.

Для определения стоимости предприятия (бизнеса) применяют специальные приемы и способы расчета, которые получили название методов оценки. Каждый метод оценки предполагает анализ определенной информационной базы и соответствующий алгоритм расчета. Все методы оценки позволяют определить стоимость бизнеса на конкретную дату, все методы являются рыночными, так как учитывают сложившуюся рыночную конъюнктуру, ожидания инвесторов, риски, сопряженные с оцениваемым бизнесом, предполагаемую «реакцию» рынка при сделках с оцениваемым объектом.

Использованные источники:

1. Абдулаева, Н.А, Колайко, Н.А. Оценка стоимости предприятия (бизнеса): учеб. пособие / под ред.. М.: Экмос, 2014.
2. Архипова, Н.И. Управление персоналом организации. Краткий курс для бакалавров / Н.И. Архипова, О.Л. Седова. - М.: Проспект, 2016. - 224 с.
3. Кошкина, В.И. Организация и методы оценки предприятия (бизнеса) : учебник/ под ред. М.: Экмос, 2016.
4. Постановление Правительства РФ от 06.07.2015 № 519 «Об утверждении стандартов оценки».
5. Постановление Правительства РФ от 06.07.2015 № 519 «Об утверждении стандартов оценки».
6. Федеральный закон от 29.07.2016 № 135-ФЗ «Об оценочной деятельности в Российской Федерации».

*Двойных И.Г.
студент бакалавриата 4 курса
Стаценко С.С.*

студент бакалавриата 4 курса

НИУ «Московский государственный строительный университет»

Россия, г. Москва

НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ СО СДАЧИ НЕДВИЖИМОСТИ В АРЕНДУ

Аннотация: В этой статье рассматривается подоходный налог, в основном в Чешской Республике, связанный с арендным доходом. Мы пытаемся сопоставить два вида договоров, касающихся жилья, в отношении подоходного налога с населения. Для налогоплательщиков существуют некоторые налоговые возможности в отношении выбора контракта для использования. Одним из наиболее важных критериев при принятии решения о том, какой контракт можно использовать, являются налоговые последствия в том случае, если оба вида контрактов соответствуют законодательству. Одна из частей этой статьи посвящена налогообложению доходов от предоставления жилья через Airbnb.

Ключевые слова: Рынок недвижимости, Чехия, Жилая недвижимость, Аренда, Договор аренды.

Dvoynykh I.G.

4th year student

National Research Moscow State University Of Civil Engineering

Russia, Moscow

Statsenko S.S.

4th year student

National Research Moscow State University Of Civil Engineering

Russia, Moscow

TAX ON PROFIT WITH TRANSFER OF REAL ESTATE FOR RENT.

Annotation: This article discusses income tax, mainly in the Czech Republic, related to rental income. We are trying to compare the two types of contracts relating to housing in respect of personal income tax. For taxpayers, there are some tax possibilities regarding the choice of contract to use. One of the most important criteria when deciding which contract to use is tax implications if both types of contracts comply with the law. One of the parts of this article is devoted to taxing income from the provision of housing through Airbnb.

Keywords: Real estate market, Czech Republic, Residential real estate, Rent, Rental agreement.

Введение

Есть много способов и возможностей арендовать собственное недвижимое имущество, предназначенное для размещения. Все эти

возможности являются объектом подоходного налога. Целью данной статьи является анализ налогообложения доходов физических лиц, а не доходов юридических лиц. Цель лизинга - разместить кого-то на определенный срок, поэтому различия между арендой и размещением не очень ясны для базового практического использования этих терминов. Реальные различия могут быть показаны с юридической точки зрения для договора аренды и договора размещения. Эти различия могут быть очень полезны для владельцев недвижимости, чтобы решить, какие из этих контрактов могут / должны применяться в различных случаях сдачи квартиры, дома или отдельной комнаты во временное пользование кому-либо еще. Одним из наиболее важных факторов при разработке контракта является проблема налога, поскольку в каждой стране подоходный налог является «отрицательной» частью конечного дохода для владельца.

Договор проживания и договор аренды

Основное различие между договором на проживание и договором аренды заключается в том, что договор на проживание используется на более короткий период времени (как правило, в гостиницах или общежитиях), а договор аренды используется на более длительный период (несколько месяцев или лет). Юридическая терминология также знает краткосрочный договор аренды, который может быть использован на более короткий срок, но только для квартир и домов. Таким образом, похоже, что договоры аренды всегда используются, когда кто-то хочет арендовать квартиру или дом, но всегда ли это так?

Для многих владельцев недвижимости, которые предоставляют жилые помещения для использования или сдачи в аренду другим, вариант контракта на размещение, безусловно, предпочтителен в то время, когда возникают проблемы с пользователем, который, например, не платит арендную плату. В некоторых случаях договор на проживание не может быть использован по самой своей природе - он предназначен для временного проживания, например, общежития университетов предоставляют жилье, которое находится на границе между арендой и проживанием, и почти всегда эти учреждения используют договор на проживание.

Один из вопросов, которые мы задаём себе, - может ли владелец квартиры предоставить жилье в общежитии, например, в общежитиях университетов, где частью общей комнаты является ванная комната и кухня, а по сути это студия. Теоретически нет, потому что аренда квартиры должна быть там, где это квартира или дом, но, с другой стороны, нигде прямо не указано, что она запрещает предоставлять квартиру только для проживания на основании договора на жилье.

Юридическая практика постоянно придерживается мнения, что при оценке того, является ли набор комнат (или отдельной комнаты) квартирой или нет, необходимо исходить из построенного законодательства; в этом контексте статус одобрения здания является решающим, а не фактическим способом использования.

Верховный суд Чешской Республики опубликовал определение квартиры, которое предполагает окончательное решение Строительного управления о том, что набор комнат (или одностая комната) имеют право на постоянное использование и предназначены для постоянного проживания.

Исходя из нашего мнения, для целей жилья возможно позволить другому лицу использовать квартиру или дом с договором аренды, а также договором на проживание. Это частноправовые отношения, и, если обе стороны согласны с договором о предоставлении жилья, где правовая защита этих отношений, особенно защита проживающего лица, гораздо слабее, автономия воли не запрещается.

Объект размещения не может быть использован для договора аренды, особенно если это будут долгосрочные отношения, предоставляющие постоянное жилье, только из-за характеристик объекта размещения, соответственно характеристик комнат, которые служат для размещения в таких объектах. , Этот вывод подтверждается Гражданским кодексом Чешской Республики, где сказано, что положения об аренде квартир не должны применяться в случаях сдачи квартиры или дома для отдыха и, по-видимому, краткосрочной цели.

Обычная аренда или бизнес аренда

Бизнес означает организацию или экономическую систему, где товары и услуги обмениваются друг на друга или на деньги. Каждый бизнес требует определенной формы инвестиций и достаточного количества клиентов, которым его продукция может быть продана на постоянной основе, чтобы получить прибыль.

Для целей этой статьи она показывает основную и наиболее важную разницу между доходами от обычной (или просто однократной) аренды недвижимого имущества и доходом от коммерческой деятельности на основе аренды.

Когда есть лицо, владеющее одним или двумя объектами недвижимости, которые арендуются им самим, мы ясно видим случай обычного (не коммерческого) дохода от аренды.

С другой стороны, когда есть человек, владеющий 10 различными объектами недвижимости, в основном с целью аренды и дальнейшего получения прибыли, у нас здесь есть лизинговый бизнес, основанный в основном на двух важных признаках. Первый - это количество объектов недвижимости, находящихся в собственности, а второй - это основа этой деятельности для получения прибыли. Этот человек также нуждается в административном разрешении для ведения бизнеса и получения регулярного дохода от этой деятельности.

Характеристики обычной аренды:

- небольшое количество объектов недвижимости в собственности
- семейная собственность
- непоследовательная основа лизинга.

Характеристики бизнес аренды:

- количество недвижимости;
- систематическая покупка недвижимости для расширения портфеля недвижимости;
- ЕДИНСТВЕННАЯ причина покупки недвижимости состоит в том, чтобы сдать их в аренду с целью получения прибыли;
- последовательная основа покупки недвижимости и сдачи в аренду.

Возможно, это звучит немного сложно, но это большая разница между различными видами дохода (для целей налогообложения). Когда есть какой-либо коммерческий бизнес (включая лизинговый бизнес), он всегда должен облагаться налогом одинаково с теми же инструментами, теми же вычитаемыми налогами расходами и возможностью единовременных расходов.

Должно существовать наличие вышеупомянутых различий в аренде, особенно потому, что есть много владельцев одной недвижимости, и они не нуждаются в ней для жилья сами, их целью является не реальный бизнес, а сбор некоторых дополнительных денег на содержание этой собственности. Им разрешается иметь некоторый дополнительный доход от стоимости имущества, поскольку они не оперируют наличными в адекватной сумме в качестве стоимости своего имущества.

Различия в налоговом законодательстве для физических лиц и их подоходном налоге, что очень важно для выбора типа контракта владельцев, но только в тех случаях, когда они действительно могут принять решение и выбрать из этих типов контрактов. Является ли доход от обоих типов договоров одинаковым или есть какая-то разница? Ясно, что доход от этой деятельности является предметом Закона №. 586/1992 СВ. Закон о подоходном налоге с внесенными в него поправками, где можно найти § 9, который регулирует арендный доход. Совершенно очевидно, что арендный доход регулируется в этом законе однозначно, в отличие от дохода от жилья, который относится к § 7, где регулируются общие доходы от предпринимательской деятельности и другие виды деятельности, связанные с самостоятельной предпринимательской деятельностью. В этом разделе также рассматривается доход от аренды, если недвижимость зарегистрирована в коммерческой собственности, указанной в бухгалтерском учете или налоговой отчетности. Это означает, что доход от аренды - это конкретный доход физических лиц, но он не может быть обычным доходом от коммерческой деятельности.

Другое важное различие между доходами от продажи товаров и доходами от аренды для целей Закона о подоходном налоге заключается в том, что проживание всегда является коммерческой деятельностью, а аренда - только в некоторых случаях, как подробно описано выше. Как правило, для целей налогообложения размещение эквивалентно аренде бизнеса и регулируется §7 Закона о подоходном налоге. Решение о том, использовать ли договор о продаже или договор аренды, также является решением между

использованием § 7 и § 9 Закона о подоходном налоге.

Тем не менее, в чем заключается основное различие для практического использования § 7 и § 9 Закона о подоходном налоге? Без сомнения, основным отличием является обязанность оплаты социального страхования и медицинского страхования при использовании § 7, другими словами, договор на проживание или аренду бизнеса, и, следовательно, чистый доход ниже. В обоих случаях могут быть использованы единовременные расходы. Для арендного дохода единовременные расходы составляют 30% дохода, с максимальным лимитом 600 000 чешских крон. Любой может выбрать между единовременными расходами и реальными расходами, но изменить его в течение налогового года невозможно. Реальные расходы также сложнее в административном отношении.

Что касается налогообложения доходов от аренды, хотелось бы отметить интересное решение Высшего административного суда Чешской Республики о налоговых последствиях недействительного договора аренды. В решении подчеркивается, что для целей налогообложения в контексте общественных отношений между налогоплательщиком и налогом.

Для администратора это важный фактический статус по сравнению с частноправовыми отношениями нескольких налогоплательщиков или налогоплательщика с третьей стороной. Между двумя налогоплательщиками существовал недействительный договор, но одна из сторон объявила доход от аренды, а другая сторона применила не облагаемые налогом расходы, поэтому они не отражают частное право, вытекающее из недействительности договора. Другими словами, когда обе стороны недействительного договора ведут себя так, как договор является действительным, недействительность договора не влияет на налогооблагаемость полученного дохода и вычитаемость затрат.

Airbnb и доход от предоставления жилья

Airbnb - это надежная площадка для сообщества, где люди могут просматривать, открывать и бронировать уникальные номера по всему миру - через Интернет или с мобильного телефона. Будь то квартира на ночь, замок на неделю или вилла на месяц, Airbnb объединяет людей с уникальными туристическими впечатлениями любой ценовой категории в более чем 33 000 городов и 192 странах. Благодаря высокому уровню обслуживания клиентов и растущему сообществу пользователей Airbnb - это самый простой способ для людей монетизировать свое дополнительное пространство.

Этот рынок действительно интересная область для анализа налогообложения доходов от аренды. Вопрос в том, облагается ли налогом доход от использования этой торговой площадки, и если да, то это договор аренды или какой-то договор на проживание? Наша собственная гипотеза гласит, что он является объектом подоходного налога только в том случае, если он предоставляется для размещения на регулярной основе, и это может быть краткосрочная аренда или размещение, но это не обычный доход от аренды, и § 9 не должен использоваться.

Проблема возникает в том случае, если есть человек, который предоставляет более одного места для аренды для этого рынка. Типичным случаем является человек, который арендует для себя много квартир только с целью «субаренды» или предоставления этих квартир пользователям Airbnb. Без сомнения, для этого человека существует налоговая пошлина на поступление, и, по моему мнению, это бизнес-аренда, поскольку она имеет все вышеупомянутые признаки бизнес-аренды. Я действительно не думаю, что есть много таких людей, которые действительно платят подоходный налог, основываясь на использовании этого рынка, но те, кто платит его, пытаются найти возможность использования § 9 со всеми его преимуществами для этого вида дохода.

Любое лицо, действующее в качестве принимающей стороны, и его собственный доход от предоставления жилья таким образом могут облагаться подоходным налогом. Поскольку этот рынок базируется и зарегистрирован в США, он в основном касается налогового законодательства США и выплат в США. Airbnb помогает соблюдать налоговые требования США и собирает информацию о налогоплательщиках. Даже если владелец не является налогоплательщиком США, Airbnb может по-прежнему запрашивать определенную информацию у него.

В США Airbnb обязана удерживать 30% от всех выплат из списков в США, размещенных лицами, не являющимися гражданами США, за исключением случаев, когда требуются действительные налоговые льготы.

В других странах все хозяева должны самостоятельно обрабатывать налоговые декларации и платить подоходный налог, но было бы определенно разумно, если бы Airbnb удерживал часть всех выплат по всему миру. Все выплаты в Airbnb должны повсеместно облагаться подоходным налогом, и налоговые вычеты будут гарантией соблюдения налогового законодательства. Вопрос в том, будет ли слишком много администраций для Airbnb, чтобы выяснить все налоговые пошлины и следить за соблюдением налоговых требований всех стран.

Выводы

Эта статья посвящена более чем одной цели. Мы попытались сравнить использование, используя два разных контракта с контекстом подоходного налога и различными возможностями Закона о подоходном налоге. Договор размещения и договор аренды - это два разных типа, которые могут быть использованы в разных ситуациях. Как правило, существует свобода воли, поэтому стороны по контракту могут выбирать свой собственный договор, но всегда существуют некоторые обязательные положения закона, и стороны по договору не могут делать то, что указано в обязательных положениях. Одним из примеров может быть Гражданский кодекс Чехии об аренде квартир.

Договор проживания может быть использован владельцем квартиры в любое время, но договор аренды может быть использован только для долгосрочной аренды. Недостаток контракта на поставку товаров по сравнению с договором аренды заключается в несколько более высоком

налоговом бремени, но юридические положения для этого контрактного типа менее строгие в пользу владельца. Для пользователей, которые хотят использовать квартиру или дом для жилья, всегда лучше использовать договор аренды из-за их более высокой правовой защиты.

Использованные источники:

1. See Czech Civil Code commentary, C.H. Beck, Praha 1994, 6th ed., 2001, p. 1068.
2. Decision of Supreme Court of Czech Republic made 22.10.1999, ref. no. 2 Cdon 1010/97. Or Decision of Supreme Court of Czech Republic made 29.5.2001, ref. no. 26 Cdo 2152/2000.
3. See Section 2235, paragraph 2 of Czech Civil Code.
4. Ref. Businessdictionary.com. [cit. 27-03-2016]. Available from <<http://www.businessdictionary.com/definition/business.html#ixzz446Vm7vqX>> .
5. Judgment of Supreme Administrative Court of Czech Republic of 16.01.2011 ref. no. 5 Afs 22/2011-72, or Judgment of Supreme Administrative Court of Czech Republic of 31.03.2011 ref. no. 9 Afs 81/2010-180.
6. Judgment of Supreme Administrative Court of Czech Republic of 31.03.2011 ref. no. 9 Afs 81/2010-180.
7. Ref. Airbnb. [cit. 27-03-2016]. Available from <<https://www.linkedin.com/company/airbnb>>.
8. Ref. Airbnb. [cit. 27-03-2016]. Available from <<https://www.airbnb.com/help/article/481/how-do-taxes-work-for-hosts>>.

*Двойных И.Г.
студент бакалавриата 4 курса
Стаценко С.С.
студент бакалавриата 4 курса*

*НИУ «Московский государственный строительный университет»
Россия, г. Москва*

ИННОВАЦИОННЫЕ ЗЕЛЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННОЙ НЕДВИЖИМОСТИ

Аннотация: Устойчивое промышленное развитие требует баланса между экономическим ростом и окружающей средой. Двумя основными компонентами промышленного развития являются энергетика и сырье. Чтобы свести к минимуму воздействие энергии и сырья на окружающую среду, необходимо предпринять важные шаги для решения проблем зеленой экономики и глобального потепления. Использование инновационных технологий для промышленных газовых выбросов является профилактическим решением проблемы глобального потепления. Исследование было проведено в промышленной зоне в Cilegon (IEC) провинции Бантен, Индонезия, чтобы выяснить, как снизить спрос на энергию и стимулировать использование более экологически чистой энергии в этом районе. Потребности в ископаемой энергии в промышленной зоне были проанализированы, чтобы увидеть возможности энергосбережения и развития возобновляемых источников энергии. Цель, которая должна быть достигнута, заключается в сокращении выбросов парниковых газов и повышении энергоэффективности в индустриальном парке.

Ключевые слова: Экология, Индонезия, Отходы, Промышленный рынок.

*Dvoynykh I.G.
4th year student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow
Statsenko S.S.
4th year student
National Research Moscow State University Of Civil Engineering
Russia, Moscow*

NINNOVATIVE GREEN TECHNOLOGIES FOR SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF INDUSTRIAL REAL ESTATE

Annotation: Sustainable industrial development requires a balance between economic growth and the environment. The two main components of industrial development are energy and raw materials. To minimize the impact of energy and raw materials on the environment, important steps need to be taken to address the problems of green economy and global warming. The use of innovative technologies for industrial gas emissions is a proactive solution to the problem of global

warming. A study was conducted in the industrial area in Cilegon (IEC), Banten Province, Indonesia, to find out how to reduce energy demand and encourage the use of more clean energy in the area. The fossil energy needs in the industrial zone were analyzed to see the possibilities of energy saving and the development of renewable energy sources. The goal to be achieved is to reduce greenhouse gas emissions and increase energy efficiency in the industrial park.

Keywords: Ecology, Indonesia, Waste, Industrial market.

В начале 1960-х годов деятельность по охране окружающей среды не была важной проблемой. Это было связано с тем, что эксплуатация окружающей среды не была массовой, и, следовательно, ущерб окружающей среде был незначительным. Как заявил Хавкен (2005) в соответствии с непрерывным ростом населения и растущими потребностями в воде и энергии для поддержки промышленной деятельности, люди поняли, что доступность природных ресурсов стала ограничиваться. Постоянные потребности людей в использовании природы для экономического развития возвестили о естественном разрушении.

Рост населения Индонезии увеличился на 49,6% - с 147 млн. В 1980 году до 238 млн. В 2010 году, при этом средний темп роста составил 1,9% за этот период. С таким количеством людей Индонезия является с четвертой по величине страной в мире по численности населения после Китая, Индии и Соединенных Штатов.

Такой рост населения приведет к увеличению жизненных потребностей людей, таких как жилье, инфраструктура и энергия. Это также повлияет на потребности внутреннего потребления и экспорта.

Растущие потребительские потребности населения, возникающие в связи с ростом населения, могут быть удовлетворены путем стимулирования роста производственных секторов. Такой рост в сфере предложения может быть реализован путем поддержки роста различных отраслей, особенно отраслей, которые соответствуют секторам потребления домашних хозяйств. Промышленное развитие определено потребует как земельных площадей для заводов, так и большего количества энергии. В настоящее время количество энергии в Индонезии очень ограничено, особенно ископаемые источники энергии, такие как нефть, природный газ и уголь. Для удовлетворения энергетических потребностей производственных секторов требуется значительный объем энергоснабжения.

Промышленная деятельность необходима для ускорения экономического роста; с другой стороны это является причиной разрушений окружающей среды, которые оказывают негативное воздействие на людей в окружающей местности.

В конечном счете, такие разрушения окружающей среды являются причиной глобального потепления и изменения климата. В связи с ухудшением состояния окружающей среды вводится концепция устойчивого зеленого развития. Отрасль обязана вносить вклад в реализацию гармоничных

и взаимовыгодных отношений между промышленной деятельностью и окружающей средой. Таким образом, появление концепции Эко-Индустриального парка является одним из ответов промышленного сектора на глобальные изменения окружающей среды (Fleish 2000; Lowe 2001).

В принципах устойчивого развития все стороны должны быть осведомлены о поддержании баланса бизнеса и предотвращении загрязнения, а также о комплексном управлении отходами. Естественные разрушения произойдут, если не будет взаимопонимания между природой и людьми. Например, экологически неблагоприятные виды деятельности, такие как небрежное захоронение промышленных отходов, которые загрязняют окружающую среду, могут привести к серьезным последствиям не только для окружающей среды, но для экономики и общества.

Экономическое воздействие естественного дисбаланса, а именно безответственная эксплуатация сырья, в конечном итоге повлияет на сами природные ресурсы. Высокий спрос на сырье и ограниченная доступность таких материалов приведут к росту цен на сырье. Кроме того, неэффективное использование энергии в производственных процессах также способствует высокой стоимости производства. Эти два фактора - безответственная эксплуатация сырья и неэффективное использование энергии - сделали увеличение производственных мощностей неспособным больше конкурировать.

В эпоху свободного рынка одним из важных факторов в бизнесе является способность конкурировать и эффективно использовать сырье и энергию. Предотвращение загрязнения в начале трубопровода и правильное обращение с промышленными отходами являются более экономичными, чем обратные меры. Это так, потому что можно отслеживать затраты на такие профилактические мероприятия, чтобы можно было предвидеть последствия возможного загрязнения и отходов. По словам Уильяма Рейли, директора Агентства по охране окружающей среды США (1994 г.), затраты на предотвращение загрязнения в США в 1994 г. составили почти 1,6% от общего ВВП США или 113 млрд. Долларов США. Таким образом, концепция минимизации промышленных отходов путем предотвращения и переработки отходов позволит снизить общую стоимость предотвращения разрушения окружающей среды (US EPA 2011).

Промышленные отходы здесь определяются как материал или энергия без какой-либо экономической ценности и побочных продуктов бизнеса. Это могут быть химические, жидкие, газовые и твердые отходы, содержащие ядовитые и опасные материалы. Кроме того, остаток от сжигания ископаемой энергии в производственном процессе приведет к загрязнению воздуха с высоким содержанием CO₂. Это загрязнение CO₂ вызовет глобальное потепление и парниковый эффект, если не будет принято никакого серьезного решения. Рост потребления ископаемого топлива также увеличит выбросы парниковых газов, таких как CO₂ (углекислый газ).

Доля загрязняющих воздух веществ в результате сжигания топлива

зависит от источников топлива, а около 75% воздействия на окружающую среду происходит от сжигания ископаемого топлива.

Загрязнение и отходы все еще можно контролировать, пока они все еще малы по количеству. Однако, если количество отходов от производственного процесса огромно, это трудно преодолеть. Поэтому он призывает к технологическим инновациям в качестве решения проблем загрязнения окружающей среды и промышленных отходов. Кроме того, для облегчения мониторинга за эффективным использованием энергии и минимизации воздействия отходов на окружающую среду, это требует объединения отраслей в кластеры или создания интегрированных промышленных зон. Это позволит осуществлять более ранний и одновременный мониторинг обращения с отходами и эффективного использования энергии, особенно энергии из ископаемого топлива, во время производственных процессов.

Источники энергии, используемые для производства различных видов промышленной деятельности и технологий, в основном из ископаемого топлива, которое создает загрязнение воздуха. Наибольшее потребление энергии в промышленных целях в 19 веке было сосредоточено на ископаемом топливе, особенно угле. Начиная с 20-го века, использование энергии перешло на нефть и природный газ. Воздействие загрязнения от нефтяного и газового топлива относительно ниже, чем от угля. В сентябре 2002 года на Всемирной встрече на высшем уровне по устойчивому развитию в Йоханнесбурге, Южная Африка, были предусмотрены система устойчивого использования и обеспечения энергией и использование зеленой энергии.

Ископаемое топливо поступает из угля, нефти и природного газа. По словам Бойля, использование угля в промышленных целях составляет почти одну пятую мирового потребления энергии (Labatt & White 2007). Горение, происходящее из угля, оказывает воздействие на окружающую среду, такое как загрязнение воздуха серой (SO_2), азотом (NO_2) и H_2S . Кроме того, при сжигании угля также образуются CO_2 , метан и ртуть. CO_2 и метан от сжигания угля вносят наибольший вклад в парниковые газы.

Второе ископаемое топливо - нефть. Хотя это оказывает меньшее воздействие на окружающую среду, его доступность ограничена, так что нефтяная энергия больше не конкурентоспособна для энергетических отраслей. Однако запасы нефти, которые сокращаются, не являются долгосрочным решением для поддержки цикла промышленного производства (Банк 2007). Природный газ - это чистая энергия. Использование энергии из природного газа представляет собой переход в использовании энергии от использования энергии угля и нефти к более рациональному использованию энергии. Газовое топливо с низким содержанием CO_2 относительно чистое. Доступность газового топлива, однако, очень ограничена, поэтому она не является правильным решением в качестве устойчивой энергии.

Возобновляемая энергия является экологически чистой энергией. Это означает, что эта энергия не истечет. Некоторые из возобновляемых источников энергии - это геотермальная энергия, биомасса, солнечная

энергия, ветер, вода и морские волны. В Индонезии геотермальная энергия была коммерчески развита. Индонезия является третьей по величине страной по производству геотермальной энергии после Филиппин и США. Геотермальная энергия в Индонезии может генерировать около 27 000 МВт, но только 1100 МВт используется. Геотермальная энергия - это надежная альтернативная энергетическая кампания для экологически чистой энергии. Тем не менее, проблема развития геотермальной энергии заключается в высокой стоимости первоначальной разведки и развития инфраструктуры.

В то время как некоторые парниковые газы развиваются в атмосфере естественным образом, другие парниковые газы присутствуют в результате деятельности человека. Парниковые газы, которые развиваются естественным путем, - это пары воды, углекислый газ, метан, оксид, азот и озон. В результате деятельности человека, создающей парниковые газы, уровень концентрации парниковых газов в атмосфере увеличивается. По данным UNFCCC, основными парниковыми газами, создаваемыми в результате деятельности человека, являются углекислый газ (CO₂), метан (CH₄), оксид азота (N₂O), перфторуглерод (PFC) и гексафторид серы (SF₆). Согласно МГЭИК, концентрация CO₂ в 2001 году варьировалась от 650 до 970 промилле, что намного превышает доиндустриальный уровень (280 промилле). За последние 200 лет в атмосферу было выброшено более 2,3 миллиарда тонн CO₂ в результате деятельности человека в результате потребления ископаемого топлива и изменений в землепользовании (US EPA, 2011). Пятьдесят процентов объема выбросов было выпущено в течение 30 лет с 1974 по 2004 год. Согласно отчету Института мировых ресурсов (WRI 2005), абсолютное увеличение выбросов CO₂ произошло в 2004 году, когда было выпущено более 28 миллиардов тонн в атмосферу от сжигания ископаемого топлива.

Установление политики и регулирования является основным способом защиты государством окружающей среды. Конечная цель государственной экологической политики - эффективность. Есть некоторые инструменты, которые могут использоваться лицами, определяющими политику, для уменьшения или устранения воздействия внешних факторов, особенно в результате использования ископаемого топлива. По данным Energy Resources International, Inc. (ERC 2006), существует четыре доступных инструмента для уменьшения или устранения воздействия внешних факторов. Первый инструмент является добровольным стандартом, но сторона, которая применяет, получит льготы. Второй инструмент - это командование и управление, регулирование или стандарт, обладающий юридической силой для сокращения выбросов в соответствии с требуемым уровнем выбросов. Третье - это экономические стимулы, состоящие из налога на выбросы, квот на выбросы, которые можно обменять, или, так называемого, передаваемого разрешения на сброс и программы возмещения депозита. Четвертое - это технологические инновации. При правильной технологии отходы выбросов, особенно отходы CO₂, могут быть переработаны, чтобы быть полезными для других продуктов.

Зеленый индустриальный парк - это группа компаний / отраслей, которые применяют чистые производственные технологии, перерабатывают свои фабричные отходы и / или принимают меры по сокращению выбросов парниковых газов в районе их работы (Fleish 2000; Lowe 2001). Зеленый индустриальный парк, разработанный различными разработчиками и правительствами, рассматривается в качестве одного из примеров применения концепции промышленной устойчивости. В развитии бизнеса особое внимание уделяется развитию зеленого индустриального парка, как их конкурентного превосходства в продвижении своей продукции (Phyper & MacLean 2009). Согласно Ханне (1999), устойчивое развитие приведет к динамическому балансу между функцией поддержания (устойчивости) и трансформации (развития) для удовлетворения жизненных потребностей людей. Стратегия экоиндустриального парка как часть планирования устойчивого развития требует правильной информации о выборе использования ресурсов, технологии, структуры потребления, изменении структуры системы, уровне ожидаемого качества жизни и состоянии окружающей среды, что гарантирует снижение экологического давления различными экономическими процессами.

Социальные проблемы в устойчивом сообществе включают участие сообщества в решении проблем, связанных с образованием, здравоохранением, интеллектуальными правами, созданием сообщества, спиритизмом, соблюдением законов в отношении окружающей среды и т.д. Устойчивое сообщество тесно связано с усилиями по развитию экоиндустрии, потому что участие сообщества не только ограничивается их участием в поддержке позитивной промышленной деятельности, но и само сообщество привлекается в качестве рабочих и, следовательно, непосредственно участвует в отрасли. Даже несколько исследований показывают, что промышленное развитие в регионе способствует формированию устойчивого сообщества (Djajadiningrat & Famiola 2004).

Подход Экоиндустриального парка (EIP) сочетает в себе две основные концепции, а именно: как развивать промышленную зону с учетом экологических соображений и в то же время иметь возможность создавать конкурентоспособную качественную продукцию на рынке. С концепцией EIP необходимо развитие промышленных кластеров. Он также применяет подходы конкурентного превосходства, предложенные Портером (1998). Концепция EIP подчеркивает концепцию «взаимосвязи отходов с сырьем», то есть взаимодействие обмена информацией о новых инновациях в том, как совместно управлять отходами и обмениваться инфраструктурой между промышленными игроками в кластере. Предотвращение загрязнения является очень важным базовым подходом в промышленности для развития экоиндустриальной недвижимости (Bishop 2000; Higgins 1995).

Это исследование было проведено во исполнение рекомендаций президента Сусило Бамбанга Юдхойоно во время его выступления в Копенгагене в декабре 2009 года, в котором он пообещал сократить выбросы

парниковых газов в Индонезии на 26 процентов к 2020 году. Из 26 процентов - 1,6 процента сокращение ожидается от сокращения газовых отходов.

Чтобы стимулировать экономический рост необходимо устойчивое промышленное развитие в различных секторах. Для развития устойчивых отраслей промышленности необходимы исследования сырья и энергии. Однако разведка сырья приводит к экологическим и социальным последствиям, а использование энергетических ресурсов, особенно ископаемых источников энергии, приводит к выбросам CO₂. Отходы CO₂ в настоящее время являются крупнейшим источником выбросов парниковых газов. Существует несколько решений для создания "зеленой" экономики, в том числе для управления отраслями в кластерах промышленной недвижимости. Размещая эти отрасли в одном месте, легче контролировать их использование сырья, уровень энергопотребления и управление отходами. Контролируемое использование сырья и эффективное использование ископаемой энергии в промышленности являются добровольными профилактическими мерами. В случае, когда отходы CO₂ все еще выбрасываются из промышленной зоны, для переработки отходов CO₂, имеющихся в поместье, могут быть использованы имеющиеся экологически чистые технологии или экологически чистые технологии.

Использованные источники:

1. Bank, F.E. (2007) The Political Economy of World Energy, Word Scientific Publishin Co,Pte, Ltd, Singapore.
2. Bishop, P.L. (2000) Pollution Prevention: Fundamentals and Practice. The McGrow-Hill Companies, USA.
3. Djajadiningrat, S.T., Famiola, M. (2004) Kawasan Industri Berwawasan Lingkungan. Rekayasa Sains, Bandung.
4. ERC (Energy Resources International, Inc) (2006) Report on Participation by Developing/Transitional Countries.
5. Fleig, A. (2000) Eco-Industrial Parks, A Strategy toward Industrial ecology in Developing and Newly Industrialized Countries, GTZ.
6. Hawken, P. (2005) The Ecology of Commerce: A Declaration of Sustainability. HarperCollins Publishers, Inc. New York.

*Дерюгина А.Д.
студент 2 курса
факультет Социологии*

*Лебедева А.Ю.
студент 2 курса
факультет Социологии*

*Козловский Н.В.
студент 2 курса
факультет Социологии*

*Санкт-Петербургский Государственный Университет
Россия, г. Санкт-Петербург*

ТАБАКОКУРЕНИЕ СРЕДИ МОЛОДЕЖИ РОССИИ: СОЦИОЛОГИЧЕСКИЙ ВЗГЛЯД

Аннотация:

В статье «Табакокурение среди молодежи России: социологический взгляд» дается краткий обзор проблемы табакокурения в мире, рассматриваются основные социальные тенденции и явления среди курящей молодежи Российской Федерации, описываются причины табачной зависимости подростков. Статья будет интересна социологам, родителям и всем, кого волнует проблема никотиновой зависимости российской молодежи.

Ключевые слова:

Табачная эпидемия, подростки, Россия, социальные тенденции, социальные явления, причины табачной зависимости

*Deriugina A., student
2nd year, Faculty of Sociology
St Petersburg State University*

*Russia, St Petersburg
Lebedeva A., student
2nd year, Faculty of Sociology
St Petersburg State University*

*Russia, St Petersburg
Kozlovskiy N., student
2nd year, Faculty of Sociology
St Petersburg State University*

Russia, St Petersburg

TOBACCO SMOKING AMONG RUSSIAN YOUTH: SOCIOLOGICAL VIEW

Annotation:

In the article "Tobacco smoking among Russian youth: sociological view" tobacco smoking is considered as a global problem, the main social tendencies among smoking Russian youth are discussed and reasons of teenage tobacco

addiction are described. The article would be interesting for sociologists, parents and those, who care about the problem of Russian teenagers suffering from tobacco addiction.

Key words:

Tobacco epidemic, adolescents, Russia, social tendencies, reasons of tobacco addiction

Введение

Важной проблемой современного общества является проблема табакокурения. По данным ВОЗ каждые 6 секунд в мире от последствий табакокурения умирает один человек. Каждый год около 6 млн. человек становятся жертвами табакокурения, помимо этого, 600 000 умирают от вторичного воздействия дыма. Если ситуация не изменится, то к 2030 году ВОЗ прогнозирует около 8 млн. жертв от табакокурения (Доклад ВОЗ, 2009). Все эти данные говорят о существовании глобальной табачной эпидемии, от которой страдает весь мир, в том числе и Россия. При этом около 30% подростков России впервые попробовали сигареты в возрасте до 10 лет (Г.М. Сахарова, Н.С. Антонов, В.В. Донитова, 2016). Вышесказанное демонстрирует опасность табакокурения и его влияние на людей с юного возраста. В настоящий момент стоит острая необходимость систематизировать знания о табакокурении среди молодежи, выявить социальные последствия и причины данной проблемы.

Социальные тенденции и явления среди курящей молодежи России

В 1998г. центр по контролю и профилактике заболеваний Всемирной Организации Здравоохранения запустил глобальную систему контроля над табакокурением (GTSS). В рамках данной программы в разных странах проводятся глобальные анкетирования молодежи на тему табакокурения (GYTS).

Россия принимает активное участие в GYTS: на данный момент проведено 2 анкетирования подростков (в 2004 и в 2015), касающихся проблемы табакокурения. Исполнителями данных исследований выступили комитет Министерства здравоохранения Российской Федерации и ФГБУ «НИИ Пульмонологии» ФМБА России (Г.М. Сахарова, Н.С. Антонов, В.В. Донитова, 2016). В обоих исследованиях участвовали дети 13-15 лет города Хабаровск, Новосибирск, Чебоксары, Москва и Псков.

Благодаря этим исследованиям, сделанным в рамках GYTS, можно выявить некоторые социальные тенденции и явления среди курящей молодежи. Важно отметить: выборка обоих исследований была произведена по одному и тому же алгоритму; вопросник 2015г. почти полностью совпадает с вопросником 2004г.

Далее в краткой форме приведены результаты данного исследования, более подробно с итогами двух анкетирований можно ознакомиться, прочитав статью Сахаровой Г.М., Антонова Н.С., Донитовой В.В. (Г.М. Сахарова, Н.С. Антонов, В.В. Донитова, 2016):

1. Среди мальчиков в процентном отношении больше курящих подростков, чем среди девочек;

2. Спектр табачных изделий, потребляемых молодежью, разнообразен и включает в себя курительный табак, бездымный табак, кальян, электронные сигареты;

3. Среди подростков наблюдается тенденция к снижению потребления табака, сигарет и других табачных изделий. Однако значительно возросло количество подростков, курящих электронные сигареты;

4. Количество подростков, страдающих от пассивного курения, значительно сократилось, в то же время, количество подростков, считающих пассивное курение вредным, увеличилось;

5. Снизилась доступность сигарет и табачных изделий для подростков;

6. Увеличилась информированность подростков о негативных последствиях табакокурения;

7. Незначительно вырос процент молодежи, видевших социальную рекламу против табакокурения, также, по мнению подростков, уменьшилось количество сцен табакокурения в телепередачах и кино;

8. Уровень помощи подросткам в борьбе с табачной зависимостью низок;

9. Количество молодежи, страдающей никотиновой зависимостью, увеличилось;

10. Количество подростков, предпринявших попытку бросить курить, уменьшилось;

Два последних явления, по мнению Г.М. Сахаровой, связаны с быстрым распространением электронных сигарет. Основные причины высокой популярности электронных сигарет среди молодежи следующие:

1. электронные сигареты курит окружение подростка;

2. электронные сигареты позволяют варьировать вкусовые предпочтения;

3. электронные сигареты наносят меньшей вред здоровью, чем обычные сигареты;

(James Tsai, Kimp Walton, Blair N. Coleman, Saida R. Sharapova, 2018).

Таким образом, наблюдается положительная динамика потребления табака среди молодежи Российской Федерации: снижается процент курящей молодежи, повышается информированность ребенка о вреде табакокурения и т.д. Однако, существуют и проблемы, требующие немедленного принятия мер. Прежде всего - возрастающая популярность электронных сигарет, а также недостаточная эффективность системы помощи подросткам с никотиновой зависимостью.

Причины табакокурения среди курящей молодежи России

Существуют различные факторы, влияющие на зависимость подростков от табакокурения.

Первый из таких факторов – курящее окружение подростка.

Курящие члены семьи являются одной из главных причин, почему

подростки начинают курить, особенно негативно сказывается курение матери (А.Н. Тарасов, Т.В. Тарасова, С.Л. Евенко, 2012).

Влияние семьи на подростковую зависимость от сигарет имеет двухсторонний характер. С одной стороны, из-за постоянного близкого общения с семьей, у ребенка складываются доверительные отношения с членами семьи, и, как следствие, семья играет важнейшую роль для подростка в процессе формирования его принципов, установок и моделей поведения в обществе, которые, в свою очередь, определяют предрасположенность подростка к табакокурению. С другой стороны, семья, как социальный институт, имеет огромное значение в рамках первичной социализации. В некоторых случаях первичная социализация способствует попаданию ребенка в девиантные, маргинальные группы, которые могут оказать существенное влияние на формирование зависимости от табака.

Говоря об окружении подростка, не стоит забывать и о его друзьях, школьных товарищах и сверстниках. Одной из особенностей подросткового возраста является склонность к подражанию. Эта склонность может повлиять и на формирование у подростка вредных привычек, негативных моделей поведения. Кроме того, в подростковом возрасте имеет место желание отождествлять себя с какой-то группой: чтобы стать ее частью, подросток перенимает некоторые ее модели поведения. Часто в молодежных субкультурах курение считается приемлемым и даже социально одобряемым.

Одной из существенных причин приобщения ребенка к табакокурению является реклама. Рынок рекламы табачных изделий крайне агрессивен и конкурентен - каждая марка борется за внимания потенциального покупателя. Над рекламой табака работают лучшие маркетологи мира, она (реклама) отличается креативным подходом (А.Н. Тарасов, Т.В. Тарасова, С.Л. Евенко, 2012).

Табачные компании могут прибегать к разного рода хитростям, в том числе, противоречащим законам Российской Федерации. Также табачные корпорации ведут активную деятельность по дискредитации ВОЗ и ее результатах о вреде табакокурения. Еще одной тактикой табачных компаний по привлечению большего количества покупателей является так называемая социальная политика – использование средств массовой информации, художественной литературы, кино и т.д. в целях формирования у людей положительной оценки образа курильщика.

В настоящее время приходится констатировать тот факт, что реклама табачных изделий гораздо эффективней социальной рекламы против табакокурения (А.Н. Тарасов, Т.В. Тарасова, С.Л. Евенко, 2012). На данный момент социальная реклама против табакокурения пытается воздействовать на подростка в двух направлениях: рациональном (информация о негативных последствиях от табакокурения, как правило, изображается на пачках сигарет) и эмоциональном (риторические вопросы, метафоры, как правило, изображаются на билбордах, стендах) (У. Копылова, 2017). Однако, к сожалению, опросы среди молодежи показывают, что социальная реклама

против табакокурения существенно не влияет на зависимость подростка от табака. Социальная реклама уступает рекламе табачных корпораций в качестве креативного подхода, в количестве рекламных площадей и т.д.

Таким образом, существует множество различных факторов, играющих значимую роль в формировании у подростков зависимости от табакокурения: социальное окружение, особенно семья, социальные условия, реклама табачных изделий и т.д.

Заключение:

Несмотря на положительную динамику, проблема табакокурения среди молодежи России до сих пор существует. В 2008г. российское государство присоединилось к Рамочной конвенции ВОЗ, которая предполагает комплексный подход в борьбе с табакокурением. Особенное внимание надо обратить на изменение окружения подростка: культивирование здорового образа жизни и полезного для здоровья досугового времяпрепровождения, улучшение социальной ситуации, разработка эффективной социальной рекламы и повышение информированности о вреде табакокурения.

Использованные источники:

1. James Tsai. Reasons for Electronic Cigarette Use Among Middle and High School Students — National Youth Tobacco Survey, United States, 2016 / James Tsai, Kimp Walton, Blair N. Coleman, Saida R. Sharapova // Weekly – 2018. - №67(6). – С.196–200 [Электронный ресурс]. URL: https://www.cdc.gov/mmwr/volumes/67/wr/mm6706a5.htm?s_cid=mm6706a5_w (дата обращения: 09.03.2018)
2. Доклад ВОЗ о глобальной эпидемии (2008г.) // Вопросы наркологии. – 2009г. – №5. – С.5-9.
3. Копылова У. Контент-анализ проблемы табакокурения в российской социальной рекламе / У.Копылова // COLLEGIUM LINGUISTICUM – 2017 – 2017. – С.303
4. Сахарова Г.М. Глобальное обследование об употреблении табака среди молодежи в возрасте 13-15 лет / Г.М. Сахарова, Н.С. Антонов, В.В. Донитова // Медицина – 2016. - №4(16). – С.1-12.
5. Тарасов А.Н. Социально-психологическая обусловленность формирования психологической зависимости от табака / А.Н. Тарасов, Т.В. Тарасова, С.Л. Евенко // Вестник МГОУ. Серия «Психологические науки» - 2012. - №2. – С. 19-24.

*Дерюгина А.Д.
студент 2 курса
факультет Социологии*

*Лебедева А.Ю.
студент 2 курса
факультет Социологии*

*Козловский Н.В.
студент 2 курса
факультет Социологии*

*Санкт-Петербургский Государственный Университет
Россия, г. Санкт-Петербург*

ПРОБЛЕМА НАРУШЕНИЯ АВТОРСКИХ ПРАВ В ИНТЕРНЕТ-ПРОСТРАНСТВЕ

Аннотация:

В статье «Нарушение авторских прав в интернет пространстве» рассматривается проблема неосведомленности граждан Российской Федерации о тонкостях данного закона. Были проведен анализ различных статей закона, приведена статистика обращений в суд РФ о нарушении авторских прав и разобраны пункты закона о нарушении авторских прав, вызывающие наибольшее затруднение. Данная статья будет полезна пользователям интернет пространства любого возраста.

Ключевые слова: Авторское право, плагиат, контент, интернет, интеллектуальные права, нарушение.

*Deriugina A., student
2nd year, Faculty of Sociology
St Petersburg State University
Russia, St Petersburg*

*Lebedeva A., student
2nd year, Faculty of Sociology
St Petersburg State University
Russia, St Petersburg*

*Kozlovskiy N., student
2nd year, Faculty of Sociology
St Petersburg State University
Russia, St Petersburg*

PROBLEM OF VIOLATION OF INTELLECTUAL PROPERTY RIGHTS IN THE INTERNET SPACE

Annotation: In the article «Problem of violation of intellectual property rights in the internet space» the problem of the lack of information of the citizens of the Russian Federation is raised. Was carried out an analysis of various articles of the law, statistics of copyright infringement and disagreements regarding to copyright violence causing the greatest difficulty are presented. This article will be useful for

Internet users of any age.

Key words: Copyright, plagiarism, content, internet, intellectual property rights, violation.

В 21 веке интернет стал чем-то большим, чем просто пространством для онлайн-коммуникации. Пользователи данной глобальной сети стали наполнять интернет всевозможным контентом.⁹⁰

Появилось огромное количество всевозможных блогов и сайтов с самой различной тематикой. Люди публикуют продукты умственного труда на доступных платформах, выкладывают посты на интересующие их темы, выставляют фото и видеоматериалы, пишут статьи. В результате, довольно сложно отследить кто “первый” произвел какой-либо продукт. Получается, что существует возможность довольно просто присвоить себе практически любой контент. Ведь процесс публикации упростился (в связи с развитием индустрии издательства), и совсем не обязательно отправлять статью в журнал, можно лишь за пару секунд выложить информацию в открытый доступ.

В связи с этим возникает вопрос кто же имеет право на данный контент. Неужели у любого человека, имеющего доступ к сети интернет, есть возможность использовать данную информацию в своих целях. Если нет, то необходимо понять к каким последствиям может привести незаконное присвоение контента и как можно закрепить за собой авторские права на продукт своей деятельности.

Согласно статистике, в Российской Федерации выявлен один из самых высоких показателей нарушения авторских прав. «Уровень пиратства в России за год вырос на 300%, рост продолжается в последние четыре года, об этом говорится в ежегодном отчете Торгового представительства США (USTR)» -, пишет газета «Коммерсантъ». (по статистике на 2017 год)

Из отчета следует, что Россия в пятый раз подряд вошла в список приоритетного наблюдения экспертов. Вместе с Россией в этот список попали Алжир, Индонезия, Кувейт, Украина и еще шесть стран, в которых уровень защиты интеллектуальной собственности снижается. В России такая тенденция не меняется в последние четыре года, говорится в исследовании USTR.

На сегодняшний день существуют организации, которые занимаются защитой интеллектуальной собственности. Это суд по интеллектуальным правам и арбитражный суд. В компетенции суда по интеллектуальным правам находится рассмотрение спорных ситуаций в сфере защиты интеллектуальных прав. При этом данный орган выступает в роли суда первой и кассационной инстанций.

⁹⁰ Контент - информационное наполнение чего-либо. под понятие подпадает все, что несет в себе информацию (текстовую или визуальную). Это может быть текст, видео, аудио, инфографика, фотографии (или какие-то другие изображения).

Обжалование судебных актов Московского городского суда о защите авторских и смежных прав в интернете (1 августа 2013 г. – 30 июня 2017 г.)		
<i>Инстанция</i>	<i>Количество судебных дел</i>	<i>Доля в %</i>
1-ая инстанция	461	100%
Апелляция	52	11%
Кассация – Президиум МГС	19	4%
Кассация – ВС РФ	6	1%

Таблица № 1. Частота обжалования судебных актов Московского городского суда по делам о защите авторских и смежных прав в интернете за период действия «антипиратского» законодательства, по состоянию на 30 июня 2017 г.

Авторское право защищает все виды контента — тексты, фотографии, видео, графику, дизайн, карты и программы. Это указано в статье 1259 Гражданского кодекса Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 N 230-ФЗ (ред. от 01.07.2017).

Проблема нарушения авторских прав имеет многовековую историю. Еще в древние времена заимствования были широко распространены. Различные исторические, философские и географические деятели Древнего мира довольно часто обращались к трудам своих предшественников в своих работах. Данный вопрос не был в достаточной мере отражен в законе, и мы должны признать, что до сих пор не было создано устойчивых, общепринятых положений доктрины для такого правового явления, как исключительные права, а также общего понимания поставленных целей и задач. Современные государства с законодательной защитой исключительных прав.

Термин “Нарушение авторских прав” в данной статье рассматривается как использование произведений науки, литературы и искусства, охраняемых авторским правом, без разрешения авторов/правообладателей или при нарушении условий соглашения об использовании таких произведений. Основными методами нарушения авторских прав являются незаконное копирование и распространение произведения (подделка), а также плагиат.⁹¹

Очевидно, необходимо понять, обязательно ли каким-либо образом закреплять за собой право авторства. Ответ на данный вопрос можно найти в Гражданском кодексе Российской Федерации.

Согласно ч. 1 ст. 1255 ГК РФ авторскими правами являются интеллектуальные права на произведения науки, литературы и искусства. Кроме того, в 4 ст. 1259 Гражданского кодекса РФ уточняется, что для возникновения, осуществления и защиты авторских прав не требуется

⁹¹ Плагиат - Выдача чужого произведения за своё или незаконное опубликование чужого произведения под своим именем, литературное воровство.

регистрация произведения или соблюдение каких-либо других формальностей.

Получается, что любой контент, который человек произвел и выложил в открытый доступ автоматически наделяет его правом авторства (статья 1255 ГК РФ), то есть:

1. исключительное право на произведение;
2. право авторства;
3. право автора на имя;
4. право на неприкосновенность произведения;
5. право на обнародование произведения.

Однако, не только лишь “чистый плагиат” является нарушением права авторства. Запрещено также и самостоятельно перерабатывать контент и делать составные произведения.

Объекты авторских прав

Согласно статье 1259

“1. Объектами авторских прав являются произведения науки, литературы и искусства независимо от достоинств и назначения произведения, а также от способа его выражения”

Более того, под защитой авторских прав также находятся и любые персонажи. Например, творчество иллюстраторов.

Однако, как и в любых правилах, существуют определенные исключения, которые уточняют рамки авторского права. Оно защищает реальные, уже созданные, зафиксированные в качестве конечного продукта, сфотографированные продукты творческой, научной деятельности. А то, что пока лишь находится в «мире идей» авторское право не защищает, поскольку определить источник не представляется возможным.

Согласно п.5 и п.6:

“5. Авторские права не распространяются на идеи, концепции, принципы, методы, процессы, системы, способы, решения технических, организационных или иных задач, открытия, факты, языки программирования, геологическую информацию о недрах.”

Кроме того, не являются объектами авторских прав:

1. официальные документы государственных органов и органов местного самоуправления муниципальных образований, в том числе законы, другие нормативные акты, судебные решения, иные материалы законодательного, административного и судебного характера, официальные документы международных организаций, а также их официальные переводы;
2. государственные символы и знаки;
3. народное творчество, не имеющее конкретного автора;
4. информационные сообщения о событиях и фактах

Правовая ответственность:

Как оказалось, не так уж и сложно подтвердить свое авторство, ведь достаточно лишь предоставить материалы, подтверждающие, что продукт был произведен именно данным человеком.

Срок действия авторских прав

Опираемся на статью 1281 ГК РФ - «Срок действия исключительного права на произведение».

“1. Исключительное право на произведение действует в течение всей жизни автора и семидесяти лет, считая с 1 января года, следующего за годом смерти автора.”

Исключительное право на произведение, созданное в соавторстве, действует в течение всей жизни автора, пережившего других соавторов, и семидесяти лет, считая с 1 января года, следующего за годом его смерти»

Вывод

В конечном итоге, стало ясно, что никто не имеет права без разрешения авторов контента публиковать произведения, использовать их в коммерческих или иных целях, компилировать, обрезать или каким-либо образом изменять исходный продукт. Так как все это является грубым нарушением авторских прав и преследуется по закону.

Для того, чтобы получить право как-либо изменять или использовать контент автора, нужно запросить у него право на исключительные права, то есть купить, получить письменное разрешение или воспользоваться публичной лицензией, с помощью которой авторы распространяют контент, а те, кто ее приобретает могут совершенно легально использовать продукт в рамках закона.

Важно отметить, что авторское право работает по умолчанию и если автор лично не дал разрешения на свой контент, то это означает, что это запрещено по закону. За нарушение авторских прав предусмотрена серьезная гражданско-правовая и уголовная ответственность. Нарушение прав интеллектуальной собственности можно приравнять к краже.

Использованные источники:

1. Вербицкий М. «Антикопирайт»
2. Дозорцев В.А. «Интеллектуальные права: Понятие. Система. Задачи кодификации»
3. Кормишкина У.В. «НАРУШЕНИЕ АВТОРСКИХ ПРАВ В ИНТЕРНЕТЕ: КРАТКИЙ АНАЛИЗ» // Вопросы современной юриспруденции: сб. ст. по матер. V междунар. науч.-практ. конф. № 5. – Новосибирск: СибАК, 2011.
4. Лессиг Л. «Свободная культура» / М.: «Прагматика Культуры» Тираж 2000, 272 стр.
5. Мешков В. «Авторские права на новости: соглашения СМИ — о проблемах ведущих СМИ, связанных с защитой авторских прав на новости»
6. Сборник статей/ Исследовательский центр частного права - М.: Статут, 2005. - 416 с.
7. www.gd.ru/articles/8082-zashchita-intellektualnoy-sobstvennosti

*Джанбакиева Г.
старший преподаватель
Ташкентский финансовый институт
Узбекистан, г. Ташкент*

ПРОФЕССИЯ БУХГАЛТЕРА В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ

Аннотация: В статье рассмотрены вопросы усовершенствования принципов ведения бухгалтерского учета в рыночной экономике, а также раскрыты особенности ведения учета согласно национальным Стандартам Бухгалтерского Учета в Республике Узбекистан.

Ключевые слова: сертификация бухгалтеров, кодекс профессиональной этики бухгалтеров, финансовый учет, управленческий учет, налогообложение.

*Djanbakiyeva G.
Senior teacher
Tashkent Institute of Finance*

THE ACCOUNTANT PROFESSION IN THE CONDITION OF MARKET ECONOMY

Annotation: The article discusses the issues of improving the principles of accounting in a market economy and discloses the features of accounting in accordance with the National Accounting Standards in the Republic of Uzbekistan.

Key words: certification of accountants, code of professional ethics of accountants, financial accounting, management accounting, taxation.

В течение достаточно долгого времени профессия бухгалтера является одной из наиболее востребованных профессий на рынке труда и последние несколько лет она претерпела серьезные изменения, так как переход к рыночной экономике дал толчок к развитию новых технологий, которые были внедрены и в бухгалтерское дело. В названии темы статьи фигурирует фраза «цифровая экономика», стоит разобраться в этом подробнее, прежде чем приступить к основной части. Ни для кого ни секрет, что технический прогресс за последнее время проник во все сферы общественной жизни, без внимания не остались и экономические отделы предприятий и организаций, достаточно сильно повлиял на техническую базу. Абсолютное большинство работников бухгалтерии используют данные всемирной сети, чтобы более эффективно вести бухучет и узнавать то, что было неизвестно, в считанные минуты.

Бухгалтеру теперь не нужно ждать очередного выпуска журнала, в котором отражаются нововведения, касающиеся бухучета, достаточно войти в Сеть и сразу увидеть обновления, что упрощает работу и освобождает время для наиболее важных дел, чем перечитывание журналов. В последние годы наиболее важным стал вопрос использования передовых информационных

технологий в различных сферах деятельности, в частности, и в бухгалтерском учете. В связи с этим встал вопрос о перспективах развития профессии бухгалтера: начнет ли она постепенно уходить с рынка труда или же начнется новый виток в ее развитии.

Для успешного ведения дела в сфере бизнес необходимы знания основных правил бухгалтерского учета и отчетности. Кроме того, знание по бухгалтерскому учету составляет основу умения в принятии правильных управленческих решений. Бухгалтерский учет играет важную роль в функционировании экономики. Правильная организация бухгалтерского учета имеет важное значение и для повышения эффективности производства. Поэтому разрабатываются и вводятся национальные стандарты бухгалтерского учета, которые в своей основе опираются на международные стандарты и учитывают особенности системы учета нашей республики.

Сегодня нельзя не заметить тенденцию к автоматизации и модернизации систем. Коснулось это и бухгалтерского учета — практически все организации нуждаются в автоматизации этого процесса. Огромные тома grossбухов и бесконечные счета и накладные, которые постоянно терялись, теперь ушли в прошлое. Важным условием развития страны является продуманность, обоснованность и подготовки кадров. Переход к многоуровневому высшему образованию должен повысить качество подготовки специалистов. В конкретике сегодняшних задач республики особую роль играет подготовка кадров для реального сектора экономики. В настоящее время в реальном секторе экономики растет спрос на специалистов главных бухгалтеров, их заместителей, старших бухгалтеров, бухгалтеров, занимающиеся приходно-расходными операциями. Причем намечается тенденция к расширению специализации сотрудников бухгалтерской сферы.

Квалифицированный бухгалтер должен знать не только методологию бухгалтерского учета, но и различные схемы налогообложения, методы налогового планирования, гражданское и административное законодательство, а также иметь практический опыт работы в качестве бухгалтера в одной или нескольких отраслях (производство, строительство, оптово-розничная торговля, услуги, развлекательный бизнес, общественное питание, страховое бизнес и др.). Необходимо, чтобы бухгалтер знал одну или несколько специализированных бухгалтерских программ. Вся бухгалтерия умещается на жестком диске компьютера управлять его можно уже одним щелчком мышки.

Сегодня не найти бухгалтера, который бы не использовал различные систематизированные программы учета и справочно-правовые системы, которые помогают в непосредственном ведении учета хозяйственных операций и позволяют бухгалтеру повышать свою квалификацию, не покидая рабочего места.

Таким образом, в данном случае существует несколько систем, помогающих практикующим бухгалтерам не терять время на поездки в другие города для того, чтобы повысить свои навыки ведения учета и получить новый

опыт и знания, что непосредственно скажется на качестве ведения бухгалтерского учета и работы предприятия в целом. Это в свою очередь повлияет на эффективность работы бухгалтерского отдела, принятие управленческих решений и, возможно, даже на прибыли организации.

Помимо прочего, бухгалтер уже перестал быть обыкновенным сотрудником, ведущим бухгалтерский учет, профессия за последние несколько лет изменилась достаточно сильно за счет введения тех же цифровых технологий. То есть те изменения, что мы рассматриваем, касаются не только самого учета, но и бухгалтерской профессии. На сегодняшний день бухучет ведет каждая организация, и перечень обязанностей бухгалтера чаще всего зависит от каждой конкретной фирмы. Бухгалтер имеет широкий круг обязанностей, в частности на его плечах лежит составление первичной документации, контроль за ее достоверностью, подготовка к счетной обработке, а также участие в разработке и осуществлении мероприятий, направленных на соблюдение финансовой дисциплины и рационального использования ресурсов.

Таким образом, на протяжении последних лет профессия бухгалтера остается одной из самых востребованных на трудовом рынке. В последнее время число бухгалтеров, желающих повысить свой профессиональный уровень, неуклонно растет. Собственно, это и есть будущее профессии — переход бухгалтеров с низких квалификационных уровней на более высокие, что является позитивной тенденцией развития профессии. В условиях «рыночной экономики», «экономики знаний», возможности бухгалтера и аудитора расширяются, при этом и растет круг необходимых этим специалистам компетенций. Потребности работодателей обуславливают необходимость усиления ориентации подготовки бухгалтеров на решение актуальных задач учета, анализа и аудита. Для этого необходима не только гармонизация образовательных программ вузов и профессиональных стандартов, но и использование в учебном процессе последних достижений экономической науки, систематическое повышение квалификации, а также безупречное соблюдение норм профессиональной этики.

Использованные источники:

1. Гулямова Ф. Г. Самоучитель по бухгалтерскому учету. 2-е издание переработанное и дополненное. -Т.: «NORMA» – 2008.
2. Файзиева У. Т. Учетная политика предприятия, *Т.: Норма, 2016 г.
3. «НСБУ № 21 (Национальный Стандарт Бухгалтерского Учета Республики Узбекистан № 21)». -Т.: Норма, 2012.
4. Вахидова Н. Ш., Ли С. А. Пользовательский курс по программе «Бухгалтерга электрон мадад» (БЭМ). -Т.: Норма, 2010.

Дулаев А.Х.
студент магистратуры
РАНХиГС Северо-кавказский филиал
Россия, г. Пятигорск

ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ И МЕХАНИЗМЫ ЛИЧНОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ МУНИЦИПАЛЬНОГО СЛУЖАЩЕГО

Аннотация. В статье рассматривается сущность и критерии личной эффективности деятельности муниципального служащего. Дается авторская классификация подходов к разработке критериев и показателей оценки личной эффективности труда муниципальных служащих.

Ключевые слова: личная эффективность, муниципальный служащий, показатели эффективности.

Dulaev A.H.
Undergraduate RANEP North Caucasus branch
Russia, Pyatigorsk

MAIN FACTORS AND MECHANISM OF PERSONAL EFFICIENCY OF A MUNICIPAL EMPLOYEE

Abstract. The essence and the criteria of personal efficiency of municipal employee are considered in this article. The author's classification of approaches to the development of criteria and indicators of personal efficiency of municipal employees' work assessment is given.

Key words: personal efficiency, municipal employee, indicators of efficiency.

Оценка труда муниципального служащего должна находиться в прямой зависимости от показателей личной эффективности и результативности его деятельности, которые, в свою очередь, оказывают влияние на эффективность деятельности органа местного управления; также оценка труда муниципального служащего должна представлять собой максимальное отражение степени его личного вклада в достижение конечных результатов, целей и задач органа местного самоуправления. Для того, чтобы оценить личную эффективность деятельности муниципального служащего, необходима разработка системы показателей личной эффективности, поскольку применение такой системы даст возможность стимулирования тех муниципальных служащих, которые успешно справляются со своими обязанностями, корректирования недостатков в деятельности тех муниципальных служащих, чья личная эффективность находится на недостаточном уровне, а также избавления от тех, чья личная эффективность ниже определенного уровня.

Анализ научной литературы по данному вопросу, а также разработок экспертов в данном направлении позволяет прийти к выводу, что в настоящее время отсутствует единый системный подход к толкованию понятия личной эффективности деятельности муниципальных служащих, а также к ее

сущности и значению для муниципального управления. Также в настоящее время отсутствует необходимая нормативно-правовая база, в соответствии с которой могла бы оцениваться личная эффективность деятельности муниципальных служащих, что требует более детального рассмотрения данного вопроса.

В настоящее время оценка профессиональной деятельности муниципального служащего базируется на ряде показателей, а именно [2]:

- показатели, характеризующие личную результативность профессиональной деятельности муниципального служащего в рамках возложенных на него обязанностей;
- показатели эффективности деятельности самостоятельного структурного подразделения местного органа власти.

Показатели личной эффективности и результативности профессиональной деятельности муниципального служащего в обязательном порядке должны быть закреплены в положениях его должностной инструкции.

Показатели личной профессиональной эффективности деятельности муниципального служащего состоят из набора количественных, качественных и временных характеристик.

Количественные характеристики выступают как указатель на объем выполненной муниципальным служащим работы, который может быть выражен в тех или иных единицах измерения (например, количество оформленных документов, выполненных заданий и т.д.).

Что касается качественных характеристик личной профессиональной эффективности деятельности муниципального служащего, то к ним можно отнести следующие: аккуратность; безошибочность; точность; уровень применения современных технологий в процессе оформления материалов и документов на техническом, правовом, экономическом, организационном уровнях и т.д.

Если же вести речь о временных характеристиках, то в их рамках учитывается соблюдение (или несоблюдение) тех или иных сроков (установленных положениями муниципальных правовых актов и другими НПА), выполнение заданий особой важности и сложности в течение определенного времени и др.

Что касается оценки показателей личной эффективности деятельности муниципального служащих, непосредственно подчиненных (в соответствии со структурной организацией органа муниципальной власти) руководителю соответствующего структурного подразделения органа местного самоуправления, то она производится руководителем такого подразделения.

Если же необходимо оценить личную эффективность деятельности руководителя самостоятельного структурного подразделения органа муниципальной власти, то ее может производить как руководитель в органе местного самоуправления, курирующий деятельность соответствующего структурного подразделения (например, в администрациях муниципальных

образований эти функции возложены на заместителя главы администрации муниципального образования, а также на управляющего делами администрации муниципального образования), так и сам руководитель местного органа власти.

В свою очередь, если необходимо оценить показатели эффективности деятельности заместителей главы муниципального образования, либо руководителя аппарата администрации муниципального образования, а также тех муниципальных служащих, которые непосредственно подчинены главе муниципального образования, то такая оценка может быть произведена главой муниципального образования.

Реформа муниципальной службы Российской Федерации, направленная, помимо прочего, также и на модернизацию деятельности, как каждого муниципального служащего, так и органов местного самоуправления в целом, как и в большинстве стран Запада, предполагает, что в практику будут внедрены показатели личной эффективности и результативности деятельности муниципальных служащих, что даст возможность преобразовать муниципальную службу в современную и систему профессиональной служебной деятельности с целью максимально эффективного и результативного исполнения функций и полномочий органов муниципальной власти [4].

Для того, чтобы стать еще более эффективным в своей деятельности, муниципальному служащему необходимы следующие качества:

1. Вера в достижимость своих целей и в то, что способен их достичь.
2. Навыки планирования деятельности.
3. Ответственность.
4. Убеждения.

Факторы, которые могут способствовать эффективности

1. Организованность. Способность к организации и систематизации личных дел.
2. Тайм-менеджмент. Способность управлять своим временем.
3. Самодисциплина. Способность совершать все действия для достижения поставленных задач.
4. Самообразование. Способность к самостоятельному обучению.
5. Коммуникабельность. Способность к общению с другими людьми и установке связей.

В соответствии с основными направлениями реформирования муниципальной службы предполагается, что в широкую практику будут введены показатели личной эффективности и результативности профессиональной деятельности муниципальных служащих, которые дадут возможность (в качестве конкретно определенных целевых значений параметров качественного и количественного характера) зафиксировать степень и особенности достижения целей и выполнения тех задач, которые возложены на органы местного самоуправления, их структурные подразделения, а также отдельно взятых муниципальных служащих.

Внедрение описываемых механизмов даст возможность повысить качество деятельности муниципальных служащих и установить тесные взаимосвязи между оценкой личной результативности и системой стимулирования труда.

Разработка, формирование и закрепление системы показателей личной результативности для отдельных должностей муниципальной службы возможна в самое ближайшее время, так как в законодательном порядке уже созданы все предпосылки, для того, чтобы ввести использование подобных систем в практику [1]. Помимо этого, для отдельных категорий муниципальных служащих можно применять особые схемы оплаты труда в зависимости от того, каковы показатели их личной эффективности и результативности.

Необходимо также отметить, что в законодательстве уже заложены отдельные принципы, характеризующие взаимосвязь показателей личной эффективности и результативности деятельности муниципальных служащих с показателями эффективности и результативности деятельности муниципальных органов власти как целостной системы.

С помощью системы обобщенных показателей результативности деятельности органа местного самоуправления можно охарактеризовать эффективность его деятельности, причем формирование таких обобщенных показателей возможно со стороны субъектов бюджетного планирования в бюджетных докладах; соответственно, такие показатели будут выступать в качестве ориентиров определения показателей личной эффективности и результативности деятельности каждого отдельно взятого муниципального служащего. В качестве основы в данном случае может выступать взаимосвязь целей и задач органа муниципального управления, с одной стороны, и показателей результативности – с другой. Помимо этого, идеальным вариантом будет противопоставление определенной цели или задачи субъекта бюджетного планирования каждому показателю результативности, равно как и закрепление целевого значения показателя личной эффективности и результативности деятельности муниципального служащего.

Таким образом, обобщенные показатели эффективности и результативности деятельности органов муниципальной власти должны характеризовать достижение целей и задач, общих для широкого круга субъектов бюджетного планирования; специфические показатели эффективности и результативности деятельности органов исполнительной власти должны характеризовать достижение целей и задач, характерных для определенного субъекта бюджетного планирования.

Затем, на основе показателей эффективности и результативности деятельности органов муниципальной власти в соответствии с законодательством должны быть разработаны показатели личной эффективности и результативности профессиональной служебной деятельности муниципальных служащих. Эту систему показателей можно разработать для каждого конкретного муниципального служащего путем изменения формулировок показателей результативности деятельности

органов муниципальной власти с учетом максимизации степени влияния муниципального служащего на данный показатель.

Следовательно, согласно законодательству, для муниципальных служащих устанавливаются также два типа показателей: обобщенные показатели личной эффективности и результативности профессиональной служебной деятельности и специфические показатели личной эффективности и результативности профессиональной служебной деятельности.

Под обобщенными показателями личной эффективности и результативности профессиональной служебной деятельности понимаются типовые показатели (процессов), общие для многих муниципальных служащих. Ими могут выступать показатели, характеризующие сроки подготовки нормативных правовых актов, приема и выдачи документов и так далее.

Под специфическими показателями личной эффективности и результативности профессиональной служебной деятельности понимаются индивидуально установленные для отдельных муниципальных служащих показатели (непосредственного результата и конечного эффекта), связанные со спецификой деятельности органа муниципальной власти и/или спецификой деятельности муниципального служащего. Ими могут выступать показатели, характеризующие определенный функционал гражданских служащих, связанный с предоставлением государственных услуг или принятием значимых административных решений.

В целом, согласно терминологии законодательства, можно выделить следующие группы показателей личной эффективности и результативности профессиональной служебной деятельности муниципальных служащих:

- показатели личной эффективности и результативности профессиональной служебной деятельности муниципальных служащих, характеризующие эффективность и результативность деятельности органа муниципальной власти (показатели конечного эффекта);

- показатели личной эффективности и результативности профессиональной служебной деятельности муниципальных служащих, характеризующие качество принятия и исполнения управленческих и иных решений (показатели непосредственного результата);

- показатели личной эффективности и результативности профессиональной служебной деятельности муниципальных служащих, характеризующие правовое, организационное и документационное обеспечение исполнения указанных решений (показатели процессов).

Таким образом, можно сделать вывод, что так как вектор деятельности муниципальных служащих направлен на реализацию комплекса таких мер, которые связаны как с социально-экономическим развитием того или иного муниципального образования, так и с удовлетворением потребностей и обеспечением улучшения качества жизни населения муниципальных образований, то не представляется возможным выделить только экономических или только социальных результатов деятельности

муниципального служащего. В силу вышеозначенной причины можно предложить основывать процесс оценки личной эффективности деятельности муниципального служащего на базе экономических и социальных критериев «широкой» эффективности, которые находятся в тесной взаимосвязи с реализацией достижения поставленных целей муниципального образования, а также критериев «узкой» эффективности, которые характеризуют степень достижения целей органов муниципальной власти.

Необходимо также отметить, что личная эффективность деятельности муниципальных служащих определяется не только с точки зрения их профессиональных знаний, навыков и практического опыта, но также и тем, насколько они соблюдают определенные этические нормы (в качестве примера таких норм можно назвать честность, бескорыстность, независимость, неподкупность, искреннюю заинтересованность в том, чтобы максимально эффективно и оперативно решить проблемы местных сообществ и реализовать те или иные инициативы граждан), находящие свое частичное или полное закрепление как в положениях отдельных кодифицированных документов [3], так и в устойчивых стереотипах, сложившихся относительно деятельности муниципальных служащих в плане тех личностных качеств, которые необходимы им в профессиональной деятельности. Обладание муниципальных служащих вышеперечисленными качествами даст возможность повысить управленческую культуру муниципальной службы, а также укрепить доверие граждан к институту муниципального управления в целом, равно как и к его отдельным представителям.

Использованные источники:

1. Ежукова О.А. Оценка эффективности деятельности органов местного самоуправления в Российской Федерации: проблемы и перспективы // Конституционное и муниципальное право. 2012. №1. С. 61-67.
2. Крахмалов А.Н. Оценка эффективности труда муниципальных служащих // Вестник Поволжского института управления. 2013. №1(34). С. 113-118.
3. Типовой кодекс этики и служебного поведения государственных служащих Российской Федерации и муниципальных служащих. URL: <http://tu24.rosim.ru/documents/68314> (дата обращения: 04.11.2016).
4. Хрусталева Н.В. Критерии и методы социологической оценки профессионализма муниципальных служащих // Теория и практика общественного развития. 2011. №3. С. 69-70.

*Дьяконова Н.В.
студент 4 курса
факультет «Экономики и управления»
ФГБОУ ВО «Волгоградский государственный
технический университет»
научный руководитель: Воротилова О.А., к.э.н.
доцент
Россия, г. Волгоград*

**ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ –
ОСНОВА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ**

Аннотация: В статье рассматривается инвестиционная привлекательность как основа конкурентоспособности экономики страны. Показана цель и оценка инвестиционной привлекательности. Выделено два подхода к оценке инвестиционной привлекательности. Конкурентоспособность страны на национальном и на мировом рынке.

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционная привлекательность, экономика, конкурентоспособность.

*Dyakonova N.V.
Student
4 course, faculty of "Economics and Management"
FSBEI of HE "Volgograd State Technical University"
Russia, Volgograd
Scientific adviser: Vorotilova O.A.
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor*

**INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF ENTERPRISES IS THE
BASIS OF THE COMPETITIVENESS OF THE COUNTRY ECONOMY.**

Abstract: The article considers the investment attractiveness as the basis for the competitiveness of the economy. The goal and assessment of investment attractiveness is shown. Two approaches to the assessment of investment attractiveness are highlighted. The competitiveness of the country on the national and global market.

Keywords: investments, investment attractiveness, economy, competitiveness.

В настоящее время одним из развивающихся направлений экономического анализа становится анализ инвестиционной привлекательности предприятия.

В экономической литературе имеется множество разноплановых работ отечественных и зарубежных авторов о сущности инвестиционной привлекательности предприятия. По мнению автора Стровского Л.Е. инвестиционная привлекательность предприятия – это система мер, направленная на стимулирование привлечения инвестиций и регулирование источников получения, а также направления использования инвестиций для

предприятия⁹².

Оценивая и анализируя инвестиционную привлекательность компании, часто приходится сталкиваться с двумя подходами: традиционным и комплексным.

Традиционный подход относится к использованию традиционных методов оценки финансового положения и привлекательности компаний, которые рекомендуются в методических указаниях, утвержденных соответствующими государственными органами. Например, российское законодательство основано на большом количестве показателей, которые рассчитаны на основе финансовой отчетности. К тому же этот метод не учитывает рыночные факторы экономического развития (степень конкуренции на данном рынке, количество компаний в данной отрасли и т.д).

Второй подход учитывает использование системы критериев для оценки привлекательности предприятия и финансового положения. При комплексном подходе аналитики используют многокритериальную систему, которая рассчитывается на основе полной финансовой отчетности, с учетом знания особенностей формирования всех применимых экономических показателей и использования внеучетных данных о предприятии. Это связано с диверсификацией предприятий по отраслям и разницей по уровню развития корпоративной культуры.⁹³

Для развития будущего проекта многие компании находятся в сильной конкуренции за дополнительный капитал, тем самым вкладывая деньги в проект, который тщательно разрабатывается.

Инвестиционная привлекательность оценивается путем расчета экономического состояния предприятия с использованием финансовых показателей: ликвидности, имущественного положения, деловой активности, финансовой зависимости, рентабельности.

Основными целями оценки инвестиционной привлекательности являются:

- конкурентоспособность экономики страны;
- выявление текущего состояния предприятия и перспектив его развития;
- разработка мер по значительному повышению инвестиционной привлекательности;
- привлечение инвестиций в рамках данной инвестиционной привлекательности и объема комплексного подхода к положительному влиянию развития привлеченного капитала;
- качественный [анализ](#) и объективная оценка инвестиционной привлекательности для отдельно взятых компаний и фирм, рассматриваемых как потенциальные инвестиционные объекты.

Такой ряд оценок проводится инвестором при определении

⁹² Ендовицкий Д. А. Анализ инвестиционной привлекательности организации: научное издание / Д. А. Ендовицкий, В. А. Бабушкин, Н. А. Батурина и др. — М.: КНОРУС, 2014. — 376 с.

⁹³ Крейнина М. Н. Финансовый менеджмент: учеб. пособие. — М.: Дело и Сервис, 2014. — 304с.

необходимости и целесообразности осуществления капитальных вложений в процесс расширения и технической модернизации существующих предприятий. Чтобы привлечь иностранные инвестиции, каждый субъект бизнеса должен продемонстрировать свои возможности. Поэтому оценка инвестиционной привлекательности анализируется во внешнем и внутреннем финансовом анализе.

Основополагающим элементом производственно-хозяйственной деятельности компаний в условиях рыночной экономики является систематическая оценка качества и конкурентоспособность не только продукции, но и самой компании.

Основным критерием инвестиционной привлекательности организации является высокая рентабельность, доля рынка, технологический и государственный производственный потенциал, степень специализации, квалификация персонала, конкурентоспособность, размер материальных и нематериальных активов, стабильность финансового положения организации (платежеспособность, источники финансирования, степень зависимости от кредитных ресурсов).

Конкурентоспособность национальной экономики является показателем, отражающим состояние экономики страны и этапы её развития. Ключевым фактором конкуренции на рынке стало внедрение новых технологий, которые помогают повысить эффективность производства и улучшить качество товаров и услуг.⁹⁴

Конкурентоспособность страны на национальном рынке отличается от ее конкурентоспособности на мировом рынке. Разница может быть обусловлена многими социально-экономическими факторами, включая неразвитость конкурентной среды и отсутствие связи между ее системами и топливно-сырьевой характер экономики.

Мировой опыт показывает, что инновационные подходы являются основой для конструктивного диалога представителей предпринимательского сектора и государства. Это повышает эффективность взаимодействия частного сектора, государства, торговых ассоциаций, исследовательских и образовательных учреждений в инновационном процессе, повышении конкурентоспособности национальной экономики.

Государство устанавливает правила для участников инновационного процесса. Научно-исследовательские организации являются источником знаний для правительства, малых и средних предприятий.⁹⁵

На основании вышеизложенного можно сделать вывод, что в настоящее время существует большое количество определений понятия инвестиционной привлекательности компании. При проведении инвестиционного анализа и

⁹⁴ Бадюкина Е. А., Швецова И. Н. Оценка инвестиционной привлекательности организаций промышленности // Бадюкина Е. А., Швецова И. Н. Управленческий учет. 2011. № 9. С. 65–75.

⁹⁵ Крылов Э. И., Власова В. М., Егорова М. Г., Журавкова И. В. Анализ финансового состояния и инвестиционной привлекательности предприятия: Учеб. пособие для вузов - М. : Финансы и статистика, 2013.

оценке инвестиционной привлекательности должно не только основывать свои расчеты на большом количестве финансовой отчетности того же типа, но и учитывать другие факторы, не связанные с его финансовой деятельностью (рыночные условия, репутация акционеров компании, уровень преступности в регионе и пр.)

В условиях усиленного роста конкуренции в глобальном масштабе, значительно важной становится роль государства в обеспечении конкурентоспособности страны.

Конкурентоспособность страны принимает во внимание четыре аспекта: факторы, повышающие способность конкурировать; внутренний спрос; родственные отрасли и те, которые обеспечивают поддержку; стратегические особенности развития, наличие конкурентов внутри государства.

Использованные источники:

1. Бадюкина Е. А., Швецова И. Н. Оценка инвестиционной привлекательности организаций промышленности // Бадюкина Е. А., Швецова И. Н. Управленческий учет. 2011. № 9. С. 65–75.
2. Ендовицкий Д. А. Анализ инвестиционной привлекательности организации: научное издание / Д. А. Ендовицкий, В. А. Бабушкин, Н. А. Батурина и др. — М.: КНОРУС, 2014. — 376 с.
3. Крейнина М. Н. Финансовый менеджмент: учеб. пособие. — М.: Дело и Сервис, 2014. — 304с.
4. Крылов Э. И., Власова В. М., Егорова М. Г., Журавкова И. В. Анализ финансового состояния и инвестиционной привлекательности предприятия: Учеб. пособие для вузов - М. : Финансы и статистика, 2013.
5. Центр управления финансами, Электронный ресурс.- [Режим доступа]: / <https://center-yf.ru/data/ip/investicionnaya-privlekatelnost.php>

Дьяченко Д.И.

студент 4 курса

факультет «Финансовый менеджмент»

научный руководитель: Морозко Н.И., д.э.н.

профессор

Финансовый университет при Правительстве РФ

РФ, г. Москва

**АНАЛИЗ РАЗЛИЧНЫХ ПОДХОДОВ К ОЦЕНКЕ РИСКОВ
КРЕДИТНЫХ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ КООПЕРАТИВОВ В
ЗАРУБЕЖНОЙ ПРАКТИКЕ**

Аннотация: для нивелирования риска банкротства и достижения долгосрочной финансовой устойчивости требуется регулярное применение эффективных инструментов по управлению наиболее критичными для деятельности рисками. В данной статье рассмотрены одни из основных зарубежных методик оценки рисков кредитных союзов.

Ключевые слова: кредитные союзы, потребительские кооперативы, анализ рисков, методы анализа рисков, скоринговая модель, модель Зета, система PEARLS.

Dyachenko D.I.

4th year student, faculty of «Financial Management»

Scientific adviser: Morozko N.I.

Doctor of Economic Sciences, professor

Financial University under the Government of the Russian Federation

Russia, Moscow

**ANALYSIS OF DIFFERENT APPROACHES TO THE RISK
ASSESSMENT OF CREDIT CONSUMER COOPERATIVES IN FOREIGN
PRACTICE**

Abstract: to reduce the risk of bankruptcy and achieve long-term financial sustainability, regular use of effective tools to manage the most critical risks for business is required. This article discusses some of the main foreign risk assessment techniques of credit unions.

Keywords: credit unions, consumer cooperatives, risk analysis, risk analysis methods, scoring model, Zeta model, PEARLS system.

В современном мире при осуществлении риск менеджмента любой сферы экономики необходимо постоянно отслеживать факторы внутренней и внешней среды. Особенно остро проблема мониторинга проявляется в тех рыночных сегментах, которые сами по себе с технологической точки зрения подразумевают высокий уровень риска. К подобным сегментам можно отнести деятельность кредитных союзов, поскольку она сопряжена с огромным количеством сопутствующих рисков (валютных, политических, кредитных, процентных и т.п.). Управление кредитным риском является

ключом к успеху реализации стратегии развития каждого кредитного союза.

Кредитный риск представляет собой возможность невыполнения обязательства по выплате процентов, погашению основного долга. Он возникает при нарушении целостности движения стоимости ссуды, которая обуславливается влиянием широкого спектра рискообразующих факторов.

Преждевременный и детальный анализ ссуд, выдаваемых клиентам, направлен на снижение вероятности появления кредитного риска и принятие эффективных мер по минимизации возможного ущерба при неблагоприятном исходе. Стоит отметить, что при оценке, всестороннем и системном анализе тех факторов риска, которые возникают при выдаче ссуды, возможно, полностью предотвратить повторное влияние этих факторов на будущие результаты кредитного союза.

В процессе минимизации кредитного риска первоначально необходимо определить методы оценки риска для каждой выдаваемой отдельно ссуды или заемщику. Когда говорят про оценку кредитного риска заемщика, в основном, подразумевают исследование, оценку количественных и качественных показателей финансового его положения. За рубежом наиболее популярными методами, которые используются в данном направлении, являются следующие методу: метод оценки коммерческих ссуд, метод кредитного скоринга, модель Зета и кредитный скоринг по потребительскому кредиту. Также, при оценке финансового состояния для выявления сопутствующих рисков непосредственно самих кредитных союзов можно использовать американскую систему оценки PEARLS. Она является рекомендованной Всемирным советом кредитных союзов (WOCCU).

Модель Зета предназначена для определения вероятности банкротства той или иной компании. Целью анализа данной методики является идентификация изучаемого объекта к одной из двух групп: устойчивая компания или компания-банкрот. Американский экономист Альтман предложил использовать модель Зета для оценки организаций, которые обращаются к представителям кредитно-экономической сферы для получения кредитов, ссуд и т.п. При оценке компании-заемщика необходимо учесть ряд переменных в соответствии со следующей формулой:

$$Z = 1.2X_1 + 1.4X_2 + 3.3X_3 + 0.6X_4 + 1.0X_5 , \quad (1)$$

где X_1 - оборотный капитал делить на сумму активов;

X_2 - нераспределенная прибыль делить на сумму активов;

X_3 - операционная прибыль делить на сумму активов;

X_4 - рыночную стоимость акций делить на сумму обязательств;

X_5 – выручку делить на сумму активов.

Определять принадлежность организаций к банкротам или нет, следует по следующим условиям:

- если менее 2,675 компанию относят в группу потенциально рискованных заемщиков;

- если более 2,675 компанию относят в группу успешных заемщиков;
- если от 1,81 до 2,99 модель не работает, поскольку эта область является «областью неведения», когда существует обширная информационная неопределенность.

Сама модель может быть рассмотрена в качестве инструмента для определения кредитоспособности клиентов, однако, она не универсальна, не позволяет осуществить качественную оценку. В процессе проведения комплексного анализа модель Зета хорошо подойдет в качестве дополнительного к качественной характеристике инструмента.

Метод кредитного скоринга может использоваться в широком наборе различных качественных оценок: и для первичного отбора заемщиков, и для оценки уже существующих клиентов, осуществляя мониторинг их текущего состояния. Благодаря своей универсальности, метод может быть использован как по отношению к коммерческим организациям, так и к индивидуальным заемщикам. Методика обладает прозрачностью и простотой оценки. Ее сущность заключается в том, чтобы каждому показателю присвоить балл и, в последствие, определить его вес во всем комплексе различных факторов, в результате чего по итогам целостной оценке к объекту исследования приписывается группа, исходя из специфики которой, разрабатывается план взаимодействия с данным объектом.

Например, речь идет про юридические лица, то чаще всего обращают внимание на показатели эффективности использования капитала, коэффициенты отношения акционерного капитала к сумме активов и ликвидности.

Если речь идет про индивидуальных заемщиков, то чаще всего используют технику скоринга по потребительскому кредиту (разновидность метода кредитного скоринга). В рамках данного метода можно определить степень кредитного риска при предоставлении потребительского кредита для определенного заемщика.

Оценка происходила по следующим критериям: возраст заемщика, пол, срок проживания на определенной территории, профессия по степени риска, отраслевая принадлежность деятельности заемщика, занятость заемщика с учетом выслуги лет, дополнительные финансовые показатели.

Метод скоринга позволяет оперативно осуществлять экспресс-анализ заявок на кредитование.

В модели оценки коммерческой ссуды учитываются следующие шесть показателей:

- X_1 - (кассовая наличность + рыночные ценные бумаги) / сумма активов;
- X_2 - прибыль / (кассовая наличность + рыночные ценные бумаги);
- X_3 - операционная прибыль / сумма активов;
- X_4 - сумма обязательств / сумма активов;
- X_5 - собственный капитал / акционерный капитал;

- X_6 - оборотный капитал / прибыль.

Формула для расчета конечного коэффициента представлена далее:

$$P = 1 / (1 + e^{-Y}), \quad (2)$$

$$Y = -2.0434 + (-5.24X_1) + 0.0053X_2 - 6.6507X_3 + 4.4009X_4 - 0.07911.0X_5 - 0.1020X_6, \quad (3)$$

Если показатель P выйдет более 0,5, то заемщика необходимо классифицировать как потенциально не выполняющего условия договора, если менее – надежный клиент.

Данная модель направлена на прогнозирование ситуаций, при которых клиент будет не в состоянии осуществить условия договора по кредиту. Стоит отметить, что под «невыполнением условий» подразумевается не только невозможность погашения ссуды, но и иные отклонения, в результате которых ссуда станет менее выгодной для кредитора.

Данная модель целесообразна для оценки надежности при кредитовании заемщиков и определения сопутствующего кредитного риска.

PEARLS является системой с множеством различных коэффициентов и правил, которые направлены на оценку определенной ключевой сферы деятельности кредитного кооператива. Поскольку их количество действительно очень велико, в рамках данной статьи лишь будут упомянуты направления, по которым осуществляется анализ. В каждой букве названия этой системы заложено направление оценки, анализа и управления организацией:

- P – защита, создание резерва для покрытия потерь от проблемных кредитов;
- E – эффективная финансовая структура, создание определенной структуры капитала;
- A – качество актива, поддержка лишь активов, приносящих деньги;
- R – норма рентабельности, поддержка определенного уровня доходности по результатам деятельности;
- L – ликвидность, поддержка определенного уровня ликвидности капитала;
- S – признаки роста, поддержка определенного уровня роста компании в текущем периоде и долгосрочной перспективе.

Существующие многосторонние методики оценки рисков кредитных союзов позволяют осуществлять более рациональные управленческие решения в условиях неопределенности. Тем не менее, при детальном их анализе можно сказать, что большинство из них узконаправленные, в связи с чем необходима высокая квалификация у человека, проводимого анализ, чтобы при обширном выборе аналитических инструментов выбирать наиболее подходящие к текущему экономическому положению кооператива

и его поставленным целям развития.

Использованные источники:

1. Сергиенко О.А. Кредитная кооперация: учебное пособие. – М.: Берлин: Директ-Медиа, 2015. – 108 с.
2. Калягин Г.В. Конкурентоспособность кооперации в переходной экономике: институциональный подход: учебное пособие. – М.: Проспект, 2016. – 159 с.
3. Положенцева А.И., Соловьева Т.Н., Есенкова А.П. Финансы организаций (предприятий): учебное пособие. – М.: КноРус, 2016. – 206 с.
4. Шкляр М.Ф. Экономика кредитных кооперативов: учебник. – 3-е изд. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2017. – 284 с. [Электронный ресурс]. URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=454128>. (дата обращения: 10.03.2019).
5. Банки и небанковские кредитные организации и их операции: учебник / Е.Ф. Жуков, Н.Д. Эриашвили, Л.Т. Литвиенко и др./ под ред. Е.Ф. Жукова, Н.Д. Эриашвили. – М.: Юнити-Дана, 2015. – 559 с.

Дьяченко Д.И.
студент 4 курса
факультет «Финансовый менеджмент»
научный руководитель: Морозко Н.И., д.э.н.
профессор
Финансовый университет при Правительстве РФ
РФ, г. Москва

ВЫЯВЛЕНИЕ ОТЛИЧИТЕЛЬНЫХ ОСОБЕННОСТЕЙ КРЕДИТНЫХ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ КООПЕРАТИВОВ В ЗАРУБЕЖНОЙ ПРАКТИКЕ

Аннотация: кредитная кооперация в разных странах определяется рядом факторов: архитектурой банковской системы, сформировавшейся экономической структурой общества и государственной политикой по отношению к среднему и малому бизнесу и т.п. Несмотря на возможное многообразие вышеописанных факторов, по странам практически идентичны функции, которые выполняются каждым уровнем. В статье рассматриваются современные особенности кредитных потребительских кооперативов в зарубежных странах.

Ключевые слова: потребительские кооперативы, кредитные потребительские кооперативы, кредитные союзы, кредитная кооперация, кооперативные кредитные системы.

Dyachenko D.I.
4th year student, faculty of «Financial Management»
Scientific adviser: Morozko N.I.
Doctor of Economic Sciences, professor
Financial University under the Government of the Russian Federation
Russia, Moscow

DETERMINING THE DISTINCTIVE FEATURES OF CREDIT CONSUMER COOPERATIVES IN FOREIGN PRACTICE

Abstract: credit cooperation in different countries is determined by a number of factors: the architecture of the banking system, the established economic structure of society and government policy in relation to medium and small businesses, etc. Despite the possible diversity of the above factors, the countries are almost identical functions that are performed by each level. The article discusses the modern features of consumer credit cooperatives in foreign countries.

Keywords: consumer cooperatives, consumer credit cooperatives, credit unions, credit cooperatives, cooperative credit systems.

Кредитные кооперативы представляют собой универсальные кредитные учреждения, обладающие обширной информацией о местных рынках и собственной конъюнктуре, с которой взаимодействие осуществляется на доверительной основе. Ограничение функциональности данных учреждений

проявляется в направлениях пайщиков в систему кредитной кооперации, а также из сбережений, предоставлении членам займов и формировании резервных и паевых фондов.

В процессе развития кредитной кооперации происходило формирование её вертикальной структуры: появлялись как региональные кредитные организации, так и национальные. В итоге, в разных странах стали появляться системы кредитной кооперации разных уровней. Например, в США, Перу, Франции сложилась трехуровневая система, в то время как в Бельгии, Дании и Голландии – двухуровневая. В некоторых странах наблюдается сочетание разноуровневых систем. В их число можно отнести Германию и Австрию.

Формирование не одних, а нескольких центральных кооперативных кредитных учреждений является привычной практикой во многих странах. К примеру, в Германии существуют три подобных организации: союз Райффайзен, Центральный союз промысловых групп, которые входят в кооперативную систему, Федеральный союз немецких банков и банков Райффайзен.

Существующие системы кредитной кооперации в различных странах сильно различаются между собой по степени гибкости их внутренних взаимоотношений между звеньями. Например, в Голландии, где осуществляют консолидацию балансов всех кредитных кооперативных учреждений в баланс головного института и законодательно закреплено обязательное членство касс на уровне региональных федераций, заметна сильная централизация.

Развитие и формирование кредитной кооперации в зарубежных странах путем выделения специализированных функциональных подразделений, включая инфраструктурные, является общей тенденцией. Например, в США существует иерархическая структура Farm Credit System, которая состоит из семи банков и ста одиннадцати ассоциаций заемщиков, а также Федеральной корпорации по финансированию банков. Локальные же ассоциации там подразделяют на четыре типа: Ассоциации по сельскохозяйственному кредитованию, Ассоциации производственного кредитования, Федеральные земельные банковские ассоциации и Федеральные земельные кредитные ассоциации.

Отмечая высокое разнообразие различных типов кредитных учреждений в разных странах, по функциональным направленностям можно осуществить их группировку на три группы моделей систем кредитной кооперации:

- кооперация, направленная на потребительское кредитование своих членов (кредитные союзы в Ирландии и США);
- кооперация, направленная на осуществление деятельности в строго определенной сфере («Кредит Агриколь» во Франции и «Farm Credit System» в США);
- кооперация, которой присуща универсальность в результате

сочетания особенностей предыдущих двух моделей: существующие в них звенья обслуживают абсолютно все формы движения капитала, как в сферах среднего, так и малого предпринимательства (страны с универсальными банковскими системами).

Одновременное функционирование различных вариантов вертикальных кооперативных кредитных систем в рамках одной и той же страны возможно.

К инфраструктурным подразделениям, которые сформировываются внутри систем кредитной кооперации, можно отнести страховые, вычислительные, образовательные, аудиторские учреждения.

Кооперативные финансовые институты в мировой практике разделяют на два типа: кредитные союзы (кредитные кооперативы) и кооперативные банки, отличающиеся друг от друга лишь масштабом своей деятельности и особенностями государственного надзора по отношению к ним.

Всемирный совет кредитных союзов (WOCCU) определяет кредитные союзы как принадлежащие участникам кооперативные финансовые учреждения, которые долговременно способны предлагать высококачественные и доступные финансовые услуги людям, исключенным из формальной банковской системы. Осуществляя обслуживание клиентов с любым достатком, кредитные союзы способны предлагать большому числу людей с низкими доходами как кредитные, так и накопительные, и страховые услуги.

Главное функцией кредитных союзов является выдача собственным членам кредитных карт, предоставление ссуд на хозяйственное обзаведение для пайщиков, расчетно-кассовое обслуживание через банкоматы и в офисах, предоставление инвестиционных услуг и аренда депозитных сейфов.

С начала 90-х годов прошлого века кредитные союзы предлагают клиентам следующие депозитные услуги:

- паевые чековые счета, которые, по сути, являются разновидностью паевых счетов с возможностью выписывания чеков на эти счета и выплат по ним процентов;
- индивидуальные пенсионные счета;
- паевые счета денежного рынка, которые аналогичны срочным сберегательным счетам, предоставляющие доступ к ставкам оптового денежного рынка и позволяющие выписывать ограниченное число чеков и приносящие вкладчикам высокие процентные доходы;
- паевые сертификаты, которые схожи с банковскими депозитными сберегательными сертификатами;
- паевые счета денежного рынка, аналогичные срочным сберегательным счетам, предусматривающие доступ к ставкам оптового денежного рынка (вариант депозитных счетов денежного рынка), позволяющие выписывать ограниченное число чеков (не более трех в месяц) и приносящие вкладчикам более высокий процентный доход.

Стоит отметить, что деятельность кредитных союзов более

локализована, чем корпоративных банков – они имеют возможность осуществлять деятельность на территории всей страны по средствам размещения филиалов. Еще одно отличие заключено в том, что кредитные союзы, в отличие от кооперативных банков, не наделены лицензией Центрального банка и не осуществляют перечень услуг, который присущ другим банкам.

В Германии, Бельгии, Дании, Франции и Великобритании наиболее распространена модель кооперативных банков. Рассмотрим более подробно некоторые из них.

Система кредитной кооперации Франции представлена пятью организациями: группа «Банк Попюлер», объединение «Крестиди Кооператив», группа «Креди Митюэль», группа «Креди Агриколь» и группа «Кес де Парни».

Области деятельности каждой из этих организаций отличны. Например, обслуживание агропромышленного комплекса занимается группа «Креди Агриколь», средними и малыми производственными предприятиями - «Банк Попюлер», а на кредитовании социального жилищного строительства и жилищно-коммунального хозяйства специализируется группа «Кес де Парни».

Отдельно стоит описать особенности группы «Креди Митюэль», поскольку она является трехуровневой системой. Местные кассы членов представляют первый уровень, паевое членство с распределенными между людьми локальными кассами в зависимости от региона – второй (региональный) уровень, а региональные федерации в качестве пайщиков общенациональной конфедерации – третий (национальный) уровень. Стоит отметить, что сфера влияния данной группы очень обширна: осуществляется обслуживание физических лиц, агропромышленного комплекса, а также предоставление страховых услуг.

Во Франции второе место по совокупной величине консолидированной суммы баланса после лидеров в лице акционерных коммерческих банков занимает сектор кредитной кооперации.

На примере Ирландии рассмотрим модель кредитных союзов. Выбор данной страны обусловлен тем, что она является лидером в мире по показателю доли пайщиков кредитных союзов в общей численности населения. К примеру, в 2011 году, согласно данным, которые предоставил Всемирный совет кредитных союзов (WOCCU), около 73% населения воспользовались услугами кредитных союзов.

Система кредитной кооперации Ирландии представлена кредитными союзами и Ирландской лигой кредитных союзов, которая являются «объединяющей» для остальных.

Правление, которое представляет собой команду менеджеров, избираемых пайщиками, осуществляет управление кредитным союзом. Оно ответственно за общий контроль и руководство над деятельностью, учетом кооператива и фондами.

Ревизионная комиссия, также избираемая пайщиками, осуществляет проверку деятельности кредитного союза, оценку работы правления и формулирование рекомендаций по внедрению улучшений в работу коллектива. Ревизионная комиссия подотчетна своим пайщикам.

В кооперативах возможно создание различных комитетов: по обучению, членству, кредитованию и т.п. Все подобные функциональные единицы подчиняются правлению.

Подавляющее большинство кооперативов являются членами Ирландской лиги кредитных союзов, которая каждый квартал осуществляет мониторинг кредитных союзов, после чего результаты в виде отчетов направляются в Центральный банк. В последствие мониторинга, аудиторский комитет Лиги будет проводить регулярные инспекции наиболее проблемных кооперативов. К тому же, Ирландская лига кредитных союзов способна проводить для кредитных союзов обучение специалистов в области финансов и права.

В состав Ирландской лиги входят несколько самостоятельных бизнес единиц. К ним относится компания по управлению инвестициями, по информационным технологиям, страховая компания и фонд международного развития.

Кредитные союзы, которые состоят в членстве в Лиге, каждый год выдвигают от себя по два делегата, представляющих интересы кооператива при работе в определенной секции. Помимо этого, делегаты имеют право на участие в годовом общем собрании Лиги, на котором избирают совет директоров.

Также на примере кредитных союзов Канады, США и Великобритании рассмотрим особенности их деятельности. Пусть, в сравнении с Ирландией, у них и меньше доля населения, которая пользуется услугами кредитных союзов, в рамках нашего исследования данные страны вызывают интерес за счет сильно развитой экономики и высокого показателя ВВП.

В Великобритании осуществляют деятельность около 400 мелких кредитных союзов, которые связаны общими интересами. Они не имеют права своим пайщикам предоставлять потребительские кредиты по ставкам, превышающим один процент в месяц (здесь говорится о ссуде, которая не превышает 5 тысяч фунтов стерлингов). У индивидуальных заемщиков есть возможность повысить предельную сумму выделяемого кредита, если у него имеется в кредитном союзе сберегательный счет. Выплачиваемый по вкладам и паям в кредитных союзах депозитный процент низкий. Как вкладчикам, так и пайщикам гарантируется безопасное и надежное хранение в форме привлеченных вкладов и паев их денежных сбережений. К тому же предоставляется защита для частных финансовых инвестиций от различных рисков. Регистрационное бюро дружеских обществ, которое осуществляет ведение реестра действующих кредитных союзов, осуществляет пруденциальный надзор и контроль за деятельностью этих союзов, инспектирует их работу.

В Канаде кредитные союзы играют особую роль на рынке финансово-кредитных и иных банковских услуг. Данные союзы стали главными конкурентами коммерческих банков на рынке розничных услуг, благодаря неразвитости провинциальных сберегательных банков и уменьшению национальных трастовых компаний, обслуживающих домашние хозяйства. Особенное развитие кредитные союзы приобрели в Квебеке, где около 75 процентов населения являются их клиентами. Там около 1400 местных автономных кредитных союзов объединяются в одиннадцать региональных федераций, которые, в свою очередь, формируют Конфедерацию. Данная Конфедерация осуществляет поддержку ликвидности бухгалтерских балансов кредитных союзов, оказывает для них технические услуги, имея при этом в лице дочерних компаний трастовые, брокерские и страховые бизнес единицы, услуги которых распространяются по средствам местных кредитных союзов. По факту, Конфедерация представляет собой универсальный банк, который располагает совокупным собственным капиталом в 3,9 миллиардов канадских долларов и общими активами в размере 75,3 миллиардов канадских долларов. В остальных провинциях количество кредитных союзов около 1100. Причем некоторые из них в процессе развития преобразовались в весьма крупные универсальные кооперативные банки, обладающие солидными активами.

В США членство в кредитных союзах традиционно территориально едино, то есть их члены проживают в одной местности. В связи с этим, создание кредитных союзов чаще всего происходит по инициативе профсоюзов, церковных органов или обычными частными группами по месту их жительства. Практически любой американец, благодаря ослаблению законодательных ограничений, имеет право и возможность вступить в членство союза. Даже пенсионеры, не удовлетворяющие общим обязательным требованиям к пайщикам, могут быть приняты в ряды кредитного союза. Также стоит отметить, что союзы имеют право понижать общие обязательные требования, разрешая тем самым семейное членство и позволяя сохранить членство даже тем, кто был вынужден сменить место свое проживания или работы.

В США кредитные союзы не имеют акционерного капитала и вместо этого осуществляют ведение своих чистых активов, состоящие из резервов, нераспределенной прибыли и избыточного капитала. Союзам необходимо резервировать часть доходов под обеспечение осуществляемых кредитных операций. В случае, когда выплаты по дивидендам пайщикам и дополнительные резервы, созданные ранее, меньше, чем полученный общий чистый доход, союзы имеют право на сохранение в своем распоряжении дополнительную «нераспределенную прибыль», которая является аналогом нераспределенной прибыли у обычных компаний. Существующие требования к размерам капитала для кредитных союзов абсолютно такие же, как и те, которые предъявляются к иным сберегательным институтам, лицензируемых на федеральном уровне.

Поскольку кредитные союзы являются институтами взаимного потребительского кредитования, то они осуществляют прием депозитов от собственных членов до востребования, а также срочных вкладов в виде соответствующих паев на различные депозитные счета. Еще союзы выдают пайщикам ипотечные и потребительские жилищные ссуды.

Размер минимального паевого взноса для членов союза установлен в размере 25 долларов. Дивиденды выплачиваются на основе внесенных паев. Причем те доходы, которые получают кредитные союзы, не могут быть обложены федеральными налогами до момента выплаты из них дивидендов, которые причитаются их членам. Эти сберегательные пои, занимающие около 40% всех членских сбережений, до сих пор являются крупнейшим источником денежных ресурсов. Коммерческие банки, в сравнении с кредитными союзами, не имеют возможности разместить свои обязательные резервы в собственных головных организациях, держащих резервные счета в ФРС США.

В США крупным союзам разрешено выдавать ссуды под залог как некоммерческой, так и коммерческой недвижимости. Тем не менее, большинство кредитных союзов не могут оказывать своим клиентам в широких масштабах оптовые и розничные ипотечные услуги в связи с недостатком необходимых для этого долгосрочных кредитных ресурсов.

Таким образом, можно заключить, что существующие системы кредитной кооперации в зарубежных странах постоянно развиваются, адаптируясь к изменчивым экономическим условиям. Совершенствуются их организационные модели, появляются новые формы и типы кредитных кооперативов, внутри кооперативных систем создаются специализированные функциональные структуры. Темпы кредитной кооперации выше, а объемы оказываемых услуг шире в тех странах, где она получает государственную поддержку (законодательную, финансовую, организационную).

Использованные источники:

1. Сергиенко О.А. Кредитная кооперация: учебное пособие. – М.: Берлин: Директ-Медиа, 2015. – 108 с.
2. Калягин Г.В. Конкурентоспособность кооперации в переходной экономике: институциональный подход: учебное пособие. – М.: Проспект, 2016. – 159 с.
3. Положенцева А.И., Соловьева Т.Н., Есенкова А.П. Финансы организаций (предприятий): учебное пособие. – М.: КноРус, 2016. – 206 с.
4. Шкляр М.Ф. Экономика кредитных кооперативов: учебник. – 3-е изд. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2017. – 284 с. [Электронный ресурс]. URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=454128>. (дата обращения: 10.02.2019).
5. Банки и небанковские кредитные организации и их операции: учебник / Е.Ф. Жуков, Н.Д. Эриашвили, Л.Т. Литвиенко и др./ под ред. Е.Ф. Жукова, Н.Д. Эриашвили. – М.: Юнити-Дана, 2015. – 559 с.

*Едрёнкина О.А.
студент магистратуры
Вишневская Н.Г., к.э.н.
доцент*

*Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа*

ИЗУЧЕНИЕ ВРЕМЕННЫХ ЗАТРАТ ТРУДА С ЦЕЛЬЮ ПОВЫШЕНИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА ПЕРСОНАЛА

Аннотация:

Статья посвящена составляющим производительности труда и снижению временных затрат на изготовление единицы продукции как способ повышения производительности труда. С целью выявления ошибочных действий предлагается использовать метод фотографии рабочего времени.

Ключевые слова: труд, производительность труда, выработка, фотография рабочего времени.

*Edrenkina O.A.
Student (master)
Bashkir state University
Russia, Ufa*

*Vishnevskaya N.G., PhD (Cand.Sc.) in Economics, associate professor
Bashkir state University
Russia, Ufa*

STUDYING OF LABOR TIME EXPENDITURES FOR INCREASING LABOR PRODUCTIVITY

Annotation:

The article concentrates on labor productivity parts and on the reducing of time for production unit as way of increasing of labor productivity. The method of work time study is used for identification of erroneous actions.

Key words: labor, labor productivity, man efficiency, work time study.

В настоящее время руководители организаций уделяют большое значение тому, сколько времени работник затрачивает на выполнение каких-либо функциональных действий, поскольку от того, как быстро он справляется с заданием, зависит его производительность труда. Поэтому одной из основных задач менеджера по персоналу является изучение и выявление структуры затрат времени сотрудника, необходимых для выполнения производственного задания.

Производительность труда – это количество продукции, произведенное за определенный период в расчете на одного работника. Производительность труда подразумевает количество рабочего времени, затрачиваемое на единицу продукции. Основными показателями производительности труда являются показатели выработки и трудоемкости продукции [1, с. 245].

Выработка продукции – это показатель объема продукции, изготавливаемой при единице трудовых затрат. Выработка рассчитывается по формуле 1.

$$B = \frac{V}{T}, \quad (1),$$

где V – объем продукции,

T – затраты труда на производство данного объема продукции.

Затраты труда могут быть представлены численностью работников и отработанным временем, измеряемое человеко-часами в течение рабочего дня [5]. Усовершенствовав один из показателей, руководитель позволяет повысить производительность труда, объем выполняемой работы, соответственно, и прибыль компании [4].

Увеличивая количество изготавливаемой продукции сотрудником в течение одной смены, руководитель не повысит его производительность. Из-за переработки у сотрудника повысится уровень стресса, соответственно, и количество брака.

Снижение затрат труда должно быть обоснованным и содержать необходимые результаты анализа рабочего времени сотрудников. Все рабочее время делится на время работы и время перерывов [2, с. 52]. Распределение рабочего времени представлено на рисунке 1.

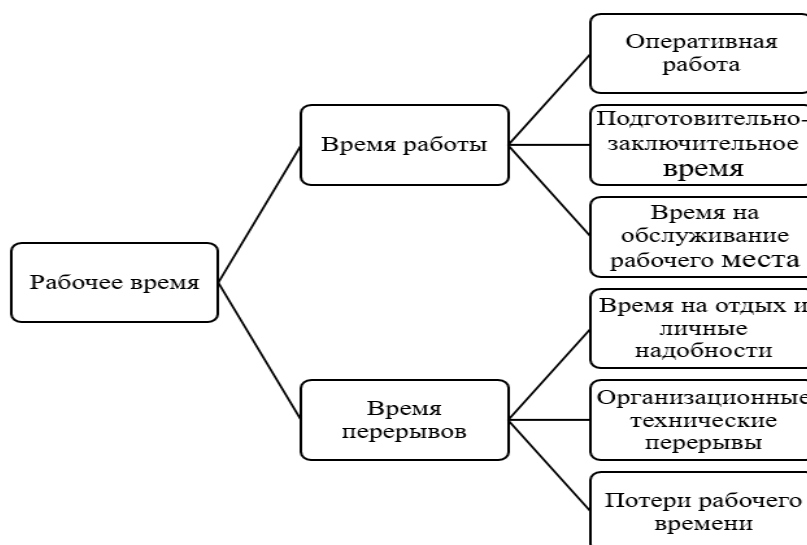


Рисунок 1 – Структура рабочего времени

Для того, чтобы ввести новую систему нормирования труда, необходимо проанализировать все действия работников и распределить их по соответствующей классификации. Методы изучения рабочего времени представлены в таблице 1 [3, с.57].

Таблица 1 – Методы изучения затрат рабочего времени

Метод изучения затрат рабочего времени	Пример
По методу наблюдения	Сплошные, выборочные, периодические, цикловые, моментные.
По цели изучения	Хронометраж, фотография рабочего времени, фотохронометраж.
По объекту наблюдения	Индивидуальные, групповые, бригадные, маршрутные.
По способу наблюдения	Визуально, с помощью приборов.
По форме записи результатов	Цифровые, графические, использование фото и видеосъёмки, смешанные.

Наиболее предпочтительным методом выявления всех движений работника для производства изделия в течение дня является применение фотография рабочего времени – наблюдение и измерение всех без исключения затрат времени на протяжении рабочего дня или отдельной ее части.

Благодаря фотографии рабочего времени руководитель может рассчитать коэффициент потерь по вине работника и (или) по организационным причинам, выявить факторы использования рабочего времени и выявить показатель прироста производительности труда за счет сокращения потерь. Данная технология позволяет выявить все элементы, затрачиваемые работником на протяжении рабочего дня, устранить лишние движения, усовершенствовать рабочее место для снижения временных издержек.

В современных кризисных условиях любая организация заинтересована в повышении конкурентоспособности на рынке товаров и услуг. Рост производительности труда является важной составляющей повышения общественного производства и трудовой активности персонала.

Использованные источники:

1. Забродская Н.Г. Экономика и статистика предприятия: учебное пособие. – изд. 2-е, – М.: Издательство деловой и учебной литературы, 2007. – 352 с.
2. Трудовой кодекс Российской Федерации. – М.: РИПОЛ классик; Издательство «Омега-Л», 2015. – 220 с.
3. Денисова О.Н. Организация, нормирование и оплата труда на предприятиях: учеб.-метод. пособие – Самара: Самар. гос. техн. ун-т, 2016. – 113 с.
4. Экономика социально-трудовых отношений: учебное пособие / Л.В. Беззубко, Н.Г. Вишневская, А.Э. Галина, – Уфа: РИО БашГУ, 2014. – 188 с.
5. Салахутдинова А.Ф., Вишневская Н.Г. Оптимизация затрат на персонал фирмы в современных условиях // Студент. Аспирант. Исследователь. 2018. № 3 (33). С. 71-76.

*Ениватова В.А.
студент 4 курса
факультет «Таможенное дело»
Российская Академия Народного Хозяйства и Государственной
службы при Президенте РФ
научный руководитель: Ганичева А.В., к.полит.н.
доцент
Россия, г. Москва*

ЦИФРОВАЯ МАРКИРОВКА АЛКОГОЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ

Аннотация: В статье анализируется введение цифровой маркировки алкогольной продукции как метод борьбы с контрафактом, рассматривается вопрос отмены акцизных марок, а также выявляются преимущества и недостатки использования RFID-метки.

Ключевые слова: Цифровая маркировка, акцизная марка, RFID-метка, ЕГАИС, контрафактная продукция, фальсифицированная продукция.

*Enivatova V. students
4 course of faculty «Customs»
Russian Presidential Academy of National Economy and Public
Administration
Moscow, Russia
Academic advisor: Ganicheva A.
Candidate of Political Sciences, Associate Professor*

DIGITAL MARKING OF ALCOHOL PRODUCTS

Annotation: The article analyzes the introduction of digital labeling of alcoholic beverages as a method of combating counterfeiting, discusses the issue of the abolition of excise stamps, and identifies the advantages and disadvantages of using RFID tags.

Key words: Digital marking, excise stamp, RFID-tag, EGAIS, counterfeit products, falsified products.

Вопрос развития цифровой маркировки в настоящее время является актуальным, ведь рынок подделок в стране, по разным оценкам, составляет 3–4 триллиона рублей, именно поэтому государство стало применять технологии для повышения прозрачности рынков.

Министерство промышленности и торговли Российской Федерации не исключает в ближайшее время введение маркировки алкогольной продукции RFID-метками, хотя в данной области уже есть прогресс – алкоголь учитывается в системе ЕГАИС.

Как известно, система ЕГАИС введена в Российской Федерации в 2006 году для учета производства этилового спирта и алкогольной продукции. Российские магазины с 01.07.2016 года внедрили новый учет проданного алкоголя, который основан на электронном режиме, фиксирующем как

закупку у оптового торгового предприятия, так розничную продажу потребителю.

Вопрос по алкоголю стоит таким образом, что, возможно, и алкоголь попадет по цифровую маркировку. То есть та же самая акцизная марка - вся информация о ней может быть зашита в чип. Только это будет, конечно, не QR-код, не Data Matrix, а все-таки это будет мягкая RFID-метка, которая может наноситься туда, в которой будет записана вся информация.

В перспективе к 2024 год рассчитывается, что в России будет сформирована единая национальная система маркировки и прослеживаемости товаров. Оператором системы маркировки товаров стал Центр развития перспективных технологий (ЦРПТ).

RFID имеет ряд положительных аспектов перед иными методами идентификации. Во-первых, данные метки практически невозможно подделать, а, во-вторых, они моментально считываются большим расстоянием. Благодаря «решениям задач по оптимизации логистики» участники рынка приобретают ресурс значительно уменьшить операционные затраты. RFID-метки (от англ. Radio Frequency Identification) — это устройства с микрочипами, где находятся сведения, которые считываются по беспроводной связи.

Стоит также отметить, что в конце мая предприятие — производитель микроэлектронной продукции ПАО «Микрон» представила Федеральной службе по регулированию алкогольного рынка и Союзу производителей алкогольной продукции программно-аппаратный комплекс для учета алкогольной продукции, который реализован на базе технологии радиочастотной идентификации. «Микрон» решил провести исследование по маркировке с Beluga Group, которая, как известно, является крупным производителем алкогольной продукции в России. Данное исследование предполагает маркировку коробок и паллет с алкоголем.

Но также существует и противоположенное мнение по внедрение данной системы. Так, представители РАР считают, что на каждую бутылку ставить RFID-метку невозможно, так как данная процедура способствует к значительному подорожанию алкогольной продукции. Цена данной метки метки составит не менее 10 рублей без учета расходов на считыватели. Также, по мнению представителя РАР, данные мероприятия не обеспечивают 100% гарантию считывать RFID-метку с каждой бутылки в запечатанной коробке. Главным образом это относится к тем бутылкам, на которых находятся металлизированные части и которые являются преградой для считывания (например, фольга на шампанском). В результате, представители РАР пришли к мнению, что пока введение данной маркировки не должно быть обязательным.

На все вопросы, касающиеся RFID-маркировке, можно будет ответить только после «решения правительства, проведения всех испытаний технологии и оценки их результатов вместе с другими ведомствами и бизнесом», заявил РБК представитель Минпромторга.

Но при этом замглавы Минпромторга **Виктор Евтухов** сообщил, что вопрос об обязательной цифровой маркировке алкогольной продукции сейчас обсуждается с Минфином. *«Можно отказаться от акцизной марки и все заносить на цифровую маркировку»*, — цитирует Евтухова «РИА Новости».

Таким образом, в современном обществе вопросы защиты потребителей от контрафактной, фальсифицированной продукции являются как никогда актуальными и социально значимыми. Маркировка всегда выполняла функцию защиты потребителя от контрафактной и фальсифицированной продукции.

Благодаря цифровой маркировке рынок станет более прозрачным, а государство сможет отслеживать все продажи и повысить собираемость налогов. В то время как производители и импортеры защитят свою репутацию, увеличат объемы выручки из-за роста доли рынка.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 22 ноября 1995 года N 171-ФЗ "О государственном регулировании производства и оборота этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции и об ограничении потребления (распития) алкогольной продукции";
2. Указ Президента РФ от 06.10.1998 N 1199 "Об усилении государственного регулирования в сфере производства и оборота этилового спирта и алкогольной продукции";
3. Решением Совета Евразийской экономической комиссии от 05.12.2018 N 98 "О техническом регламенте Евразийского экономического союза "О безопасности алкогольной продукции" (вместе с "ТР ЕАЭС 047/2018. Технический регламент Евразийского экономического союза "О безопасности алкогольной продукции");
4. Приказ ФТС РФ от 07.10.2010 N 1849 "Об утверждении Правил приобретения акцизных марок для маркировки алкогольной продукции и контроля за их использованием" (Зарегистрировано в Минюсте РФ 15.12.2010 N 19183);
5. Постановление Правительства РФ от 27.07.2012 N 775 (ред. от 27.09.2018) "Об акцизных марках для маркировки алкогольной продукции" (вместе с "Требованиями к образцам акцизных марок для маркировки алкогольной продукции");
6. Постановления Правительства РФ от 24 февраля 2009 года N 154 "О Федеральной службе по регулированию алкогольного рынка".

*Жалова И.Н., магистр юриспруденции
кафедра «Общеобразовательных дисциплин»
Крымский филиал*

*ФГБОУВО «Российский государственный
университет правосудия»*

Республика Крым, г. Симферополь

СОБЛЮДЕНИЕ ПРАВ И ЗАКОННЫХ ИНТЕРЕСОВ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

Рассматривается вопрос строгого соблюдения прав и интересов несовершеннолетних, как полноценных субъектов правоотношений в государстве, что является показателем правового, свободного и успешно развивающегося государства.

Ключевые слова: законодательство, защита, государство, права, законные интересы, несовершеннолетние, семья.

*Zhalova I.N. - Master of Law
department of «General Education Disciplines»
Crimean branch of the «Russian State University of Justice»
Republic of Crimea, Simferopol*

MINOR'S RIGHTS AND LEGITIMATE INTERESTS COMPLIANCE

The issue being considered is the strict compliance of the minor's rights and interests as full-fledged subjects of legal relations in the nation, which is an indicator of a legal, free and successfully developing nation.

Key words: legislation, protection, nation, rights, legitimate interests, minors, family.

Семья является основой любого современного государства. Семейный кодекс Российской Федерации не определяет правового значения слова «семья», и целесообразно ли вообще было бы закреплять законодательно данное понятие? Ведь семья, для каждого человека, несёт свою смысловую нагрузку, и это индивидуально. Но, точно можно сказать, что семья – это своеобразная уменьшенная копия государственной модели, где тоже присутствуют три основные ветви власти. Например, законодательная и судебная – выступает в лице взрослых, устанавливающих внутренние правила ведения семейного хозяйства и быта и призывающих к несению ответственности за их невыполнение; исполнительная – в лице младшего поколения. Как в государстве, так и в семье общение основывается на взаимных правах и обязанностях её составляющих индивидуумов и охраняется законом. Несовершеннолетние имеют свои законные права и интересы, чему уделяется меньше внимания или совсем забывается родителями или лицами их заменяющими. Поскольку главной нравственной ценностью семьи являются – дети, то забота о маленьких членах общества

является залогом сильного, крепкого и демократического государства. В первоначальной степени забота о детях должна исходить от родителей, ведь именно родители, являясь первичными агентами социализации ребёнка воспитывают в нём отношение и поведение в обществе, закладывают правовые и нравственные основы, что будет активно влиять на всю последующую жизнь ребёнка.

Так, например санкция ч. 1 ст. 5.35 Кодекса РФ об административных правонарушениях [7] предусматривает наложение крупного штрафа на горе родителей за неисполнение или ненадлежащее исполнение родителями или иными законными представителями несовершеннолетних обязанностей по содержанию, воспитанию, обучению, защите прав и интересов несовершеннолетних.

Несовершеннолетний ребёнок признаётся полноценным субъектом правоотношений в правовом государстве. Кроме всех личных неимущественных прав, которыми обладает любой гражданин своей страны согласно Конституции РФ, таких как: право на жизнь, здоровье, личную неприкосновенность, честь, имя, жилище, свободу слова и вероисповедания и др., отдельная категория граждан взяла на себя пожизненную обязанность быть родителями (или лицами их заменяющих). Они обладают специальными правами, которые корреспондируют правам (относительным) несовершеннолетним. Следовательно, относительные права несовершеннолетнего реализуются посредством специальных прав родителей. Такие права закрепляются в нормативно - правовых актах, действующих во всём мировом сообществе и непосредственно на территории Российской Федерации.

Для определения значения слова «несовершеннолетний» обратимся к одному из самых главных правовых источников данного критерия - Конвенции о правах ребенка. Конвенция — это важный международный документ в области защиты прав и законных интересов несовершеннолетних. Согласно ст. 1 Конвенции - ребенком (несовершеннолетним) является каждое человеческое существо до достижения им 18 лет [4]. Вместе со вступлением в законную силу Конвенции о правах ребёнка (15 сентября 1990 г.), Российская Федерация приняла на себя обязательство перед мировым сообществом, привести в соответствие действующее законодательство.

Исходя из содержания п. 3 ст. 27 Конвенции: государства – участники, своими возможностями, должны принимать необходимые меры по оказанию помощи родителям (или лицам их заменяющих) в содержании детей. Оказывать материальную помощь в случаях крайней необходимости, в первую очередь это: пропитание, жильё, образование. Также поддерживать малообеспеченные семьи с помощью принятия целевых программ, направленных на обеспечение и благополучие детей.

Одним из важных прав ребёнка, Конвенция указывает на его индивидуальность, включая гражданство, имя и семейные связи, не допуская противозаконного вмешательства (ст. 8), это даёт повод считать, что для

реализации такого права необходима благоприятная семейная обстановка, комфортные жилищные условия и др. Каждый человек индивидуален: характер, взгляды, отношения к окружающим. Индивидуальность – великий дар природы, но его легко уничтожить с детства, если не будет возможности к её реализации. Взрослые призваны не только понимать, но и оказывать помощь в сохранении и развитии индивидуальности ребёнка как личности. Поэтому личное пространство в доме, где проживает ребёнок, необходимо для проявления своей индивидуальности, как место основного существования данной личности, чему также должно способствовать и государство.

Декларацией прав ребенка определено, что ребенок, в силу его физической и умственной незрелости, нуждается в специальной заботе и охране, по средствам надлежащей правовой защите сустановлением её четкой процедуры [3].

Специальная правовая охрана детей была указана в Женевской декларации прав ребенка от 1924 года и признана во Всеобщей декларации прав человека, а также в уставах специализированных учреждений и международных организаций, занимающихся вопросами благополучия детей. Человечество обязано давать ребенку лучшее, что оно имеет. Следуя этой цели, в Декларацию прав ребенка включено 10 принципов, которые направлены обеспечение детям счастливого детства и свободного пользования принадлежащих им прав. Декларация призывает родителей, мужчин и женщин как отдельных лиц, а также добровольческие волонтерские организации, местные власти и национальные правительства к тому, чтобы они соблюдали права детей путем принятия законодательных и других мер. Раскрывая суть темы статьи, со ссылкой на данный нормативно - правовой акт, хотелось бы отдельно выделить принцип 4 Декларации: «Ребенок должен пользоваться благами социального обеспечения. Ребенку должно принадлежать право на надлежащие питание, жилище, развлечения и медицинское обслуживание, образование» [2].

Основные права и свободы человека неотчуждаемы и принадлежат каждому от рождения (п. 2 ст. 17 Конституции РФ) [5]. Из этого следует, что несовершеннолетние, также, как и лица с полной гражданской дееспособностью, обладают всеми неотъемлемыми правами и свободами, принадлежащими человеку от рождения. Каждый ребёнок имеет право на уровень жизни, необходимый для его физического, умственного, духовного, эмоционального и нравственного развития, а государство, в свою очередь, должно помогать родителям, не имеющим возможности обеспечить своим детям необходимые условия жизни, и тем самым довести до сведения населения, что оно озабочено данной проблемой не менее, чем другими.

Для результативной и действенной реализации правовых, социально-экономических прав и законных интересов ребёнка, которые заложены в Конституции РФ, законодателем был принят Федеральный Закон «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации» [8]. Изучив основную правовую базу, касательно несовершеннолетних детей, можно

смело сказать о том, что приоритет в государственной политике отдаётся интересам детей, и он базируется на принципах законодательного обеспечения прав ребенка, поддержки семьи в целях должного обучения, воспитания, отдыха и оздоровления, защиты жилищных прав, и т.д.

Более принципиально встаёт на защиту детей Конвенция ООН о правах ребенка [4], впервые дав определение понятию «жестокое обращение с ребенком» и определяя меры защиты, которые содержатся в ст. 19, и при этом устанавливает:

- максимальное приложение усилий в обеспечении здорового развития ребенка (ст. 6);

- защиту личной жизни несовершеннолетнего при незаконном вмешательстве, от посягательств на его честь и репутацию (ст. 16);

- признание права каждого ребенка на достойный уровень жизни, необходимый для физического, умственного, духовного, нравственного и социального развития (ст. 24).

Провозгласив права ребёнка важной составляющей отечественного законодательства, согласно международным правовым источникам, государство требует и строгое соблюдение этих прав. Первыми, к кому обращается весь процесс реализации прав ребёнка – это к первичным и вторичным агентам социализации ребёнка, к родителям (или лицам их заменяющих), а также к дошкольным и учебным заведениям оказывать помощь детям в реализации этих прав.

Как утверждал советский и российский социолог, философ И.С. Кон «Детство - это период человеческого развития, когда он учится понимать окружающий мир, тренирует необходимые навыки, усваивает культуру своего общества. При этом следует понимать, что детство — не просто фаза человеческого развития, а понятие социального и культурного содержания. Развитие и социализация ребенка протекают в определенной культурной среде, связанной с другими сторонами жизни общества» [12].

Государственная защита материнства и детства, соблюдение всех установленных государством правовых норм, заключается в чрезвычайно важном, интенсивном физическом и психологическом развитии ребёнка в критический период - детство. Его нарушение, способно привести к необратимым последствиям. Детство длится примерно одну десятую жизни человека, когда и происходит закладка характера индивида. Впоследствии это отразится на законопослушности человека как гражданина своей страны.

Забота от государства должна исходить путём активной, правовой и социальной поддержки. Данная проблема рассматривается в двух направлениях: социально - правовое направление – это создание механизма защиты и охраны прав ребенка во всех сферах его жизнедеятельности, которое заключается в законодательном регулировании данного аспекта. Психолого-педагогическое направление - предполагает создание благоприятной семейной обстановки, сюда включены жилищно-бытовые условия (наличие детской территории); воспитательная позиция семьи

(режим дня ребенка, его образовательная занятость); уважительное отношение родителей к ребенку и т.д. Но, все вышеперечисленные и не только, позитивные аспекты могут полноценно соблюдаться в полной семье, нуклеарной (с корректной самостоятельностью и автономностью всех членов семьи).

Изучая тему семьи и брака, специалисты социального центра «Институт Семьи» в г. Санкт-Петербурге выяснили, что тенденциями распада браков, к большому сожалению, являются: наркомания, алкоголизм и игромания (41%); жилищные проблемы (26%); невозможность предоставления помощи со стороны родных и близких (14%); бесплодия (8%); длительных разлук (6%); тюремного заключения (2%); болезни одного из членов семьи (1%), остальное – психологические причины (могут брать своё начало ещё в детском и подростковом возрасте). По данным Госкомстата каждый год в России официально регистрируется примерно 1300000 браков и 700000 разводов [13].

Всем известно, что больше всего от формального прекращения (расторжения) действительного брака между живыми супругами страдает ребёнок. Надёжность и стабильность, комфорт и любовь, тыл, на который ребёнок опирался с младенчества, брал пример и учился жить, вдруг развалился. Дальше растерянность и пугающая неизвестность. Необходимость любым способом привлечь к себе максимальное внимание обоих родителей, как это было раньше и, к сожалению, такие способы часто бывают асоциальными и противоречивыми правовому укладу общества. Поступки и поведение подростка становятся всё тяжелее объяснимыми со стороны родителей и окружающих. Просто, когда пришло время несовершеннолетнему ребёнку проявить свою индивидуальность, его никто не научил, его не воспитывали и не уделяли должного и нужного внимания, не предоставили тот объём прав и законных интересов, которые должны идти от родителей.

Современной семье нужна помощь. Профессиональная, грамотная и всесторонняя от специалистов всех направлений работающих с семьями, благотворительных фондов. Таковую помощь предоставляют центры семейных и социальных технологий «Институт семьи» во многих городах РФ ([сайт: Институт-семьи.рф](http://сайт:Институт-семьи.рф)). Государству определяется особая роль в помощи, финансового и жилищного вопроса семьям, имеющих детей. Известной государственной программой является: федеральная целевая программа «Жилище» с подпрограммами «Обеспечение жильем молодых семей» [10], «Обеспечение доступным и комфортным жильем и коммунальными услугами граждан Российской Федерации» [11].

Всем известная программа «Материнский капитал» федеральным законом 28 декабря 2017 года была продлена до 31 декабря 2021 года [9], а также, законом были предусмотрены две **новые возможности использования** сертификата на материнский капитал с 2018 года:

- получать ежемесячные выплаты из маткапитала наличными на второго ребёнка, рождённого с 1 января 2018 года в размере регионального

прожиточного минимума на ребенка до достижения им возраста 1.5 лет;

- использовать сертификат, не дожидаясь 3 лет, на оплату услуг дошкольного образованияс момента рождения ребёнка.

Такая финансовая поддержка от государства активно работает, помогает молодым семьям увереннее принимать решения обзавестись вторым ребёнком, что способствует хорошей рождаемости и демографической обстановке в стране.

Нормативным актом, регулирующим вопросы семейных отношений на основе действующей Конституции РФ и гражданского законодательства является Семейный Кодекс РФ. Раздел IV Семейного Кодекса РФ [6] посвящен правам и обязанностям родителей и детей. Особый интерес представляют Глава 11 «Права несовершеннолетних детей» и Глава 12 «Права и обязанности родителей». Здесь законодательно закреплены общепризнанные принципы и положения международного права ребенка на жизнь и воспитание в семье, на жилище, на защиту, на возможность свободно выражать свое мнение.

Всемирная декларация об обеспечении выживания, защиты и развития детей гласит, что «дети мира невинны, уязвимы и зависимы»; «каждый день миллионы детей страдают от бедствий нищеты и экономического кризиса — от голода и отсутствия дома, от эпидемий и неграмотности, от деградации окружающей среды»; «страны располагают средствами и знаниями для защиты жизни и значительного облегчения страданий детей, для содействия всестороннему развитию их человеческого потенциала и для того, чтобы они сами осознали свои потребности, права и возможности» [1].

Родителям или лицам их заменяющим, в повседневной жизни, необходимо соблюдать следующие принципы: относиться к ребенку как к личности; быть своему ребенку другом; во всем быть для ребенка авторитетом и примером; по возможности организовать ребенку жилищные, комфортные условия. Если каждый родитель, осознавая важность своего предназначения в данном статусе, будет следовать таким бытовым правилам, то государство обретёт настоящих законопослушных граждан своей страны и тем самым будет обеспечено счастливое будущее.

Использованные источники:

1. Всемирная декларация об обеспечении выживания, защиты и развития детей от 30 сентября 2000 г. Нью-Йорк.
2. Всеобщая декларация прав человека (принята Генеральной Ассамблеей ООН от 10.12.1948 г.).
3. Декларация прав ребёнка (провозглашена Резолюцией 1386 (XIV) Генеральной Ассамблеи ООН от 20 ноября 1959 г.).
4. Конвенция о правах ребенка (одобрена Генеральной Ассамблеей ООН от 20.11.1989).
5. Конституция Российской Федерации (принята на всенародном голосовании 12 декабря 1993 г.).
6. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от

30.12.2015).

7. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 27.12.2018, с изм. от 18.01.2019).

8. Федеральный закон от 24.07.1998 N 124 «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации».

9. Федеральный закон от 28.12.2017 N 432 «О внесении изменений в Федеральный закон «О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей».

10. Постановление Правительства РФ от 17 сентября 2001 года № 675 «О федеральной целевой программе «Жилище» на 2002 — 2020 годы.

11. Постановление Правительства РФ от 30.12.2017 N 1710 (ред. от 23.11.2018) «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Обеспечение доступным и комфортным жильем и коммунальными услугами граждан Российской Федерации».

12. Кон. И.С. Ребенок и общество. — Москва: Издательский центр «Академия». 2003. С. 336.

13. Лагойда Н.Г. Проблема стабильности брака и роста числа разводов в современном обществе. — Журнал: Вестник Бурятского государственного университета. Педагогика. Филология. Философия. 2017. С. 93.

Желыбина Т.П.
студент 4 курса

факультет «Корпоративной экономики и предпринимательства»

Новосибирский государственный

университет экономики и управления

научный руководитель: Халтурина О.А.

преподаватель

Россия, г. Новосибирск

НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация:

Статья посвящена вопросам нормативно-правового регулирования инвестиционной деятельности. Именно от инвестиций зависит, будет ли предприятие рентабельно, окупятся ли затраты, и за какой период наступит их окупаемость. Также развитие любого предприятия невозможно без привлечения инвестиций. При этом, в качестве инвестиций могут выступать значительные трудовые, интеллектуальные, материальные и финансовые ресурсы.

Ключевые слова: капитальные вложения, инвестиции, инвестиционная деятельность, нормативно-правовое регулирование инвестиционной деятельности, нормативно-правовая база

Zhelybina T.P.
student

4 course, faculty «Corporate Economics and entrepreneurship»

Novosibirsk state University of Economics and management

Russia, Novosibirsk

Scientific adviser: Khalturina O.A.

teacher

LEGAL REGULATION OF INVESTMENT ACTIVITY

Annotation:

The article is devoted to the issues of legal regulation of investment activity. It depends on the investment, whether the company is profitable, whether the costs will pay off, and for what period will come their payback. Also, the development of any enterprise is impossible without attracting investment. At the same time, significant labor, intellectual, material and financial resources can act as investments.

Key words: capital investments, investments, investment activity, normative legal regulation of investment activity, normative legal base

Инвестиции играют важную роль в развитии предприятий. С помощью них закупается новое оборудование, расширяется производство, и открываются новые возможности для осуществления предпринимательской

деятельности⁹⁶.

Понятие «инвестиции» в отечественной советской экономической литературе включало в себя «совокупность средств, реализуемых в форме долгосрочных вложений капитала в различные отрасли экономики»⁹⁷. В настоящее время инвестиции представляют собой вложение капитала в различные отрасли и сферы экономики, в объекты предпринимательской и других видов деятельности с целью получения прибыли, а также достижения иного экономического или внеэкономического эффекта, осуществление которого базируется на рыночных принципах и связано с факторами времени и риска⁹⁸.

Нормативно-правовая база для регулирования инвестиционной деятельности в основном представлена Федеральными законами.

Помимо главного закона РСФСР от 26.06.1991 № 1488-1 «Об инвестиционной деятельности в РСФСР» в Российской Федерации регулирование инвестиционной деятельности проводится посредством применения следующих нормативно-правовых актов⁹⁹:

- Федеральный закон от 25.02.1999 N 39-ФЗ (с изм. и доп.) «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений»;

- Федеральный закон от 09.07.1999 N 160-ФЗ (с изм. и доп.) «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации»;

- Федеральный закон от 05.03.1999 N 46-ФЗ (с изм. и доп.) «О защите прав и законных интересов инвесторов на рынке ценных бумаг»;

- Федеральный закон от 06.12.2011 N 409-ФЗ «О банках и банковской деятельности».

Целями Федерального закона от 05.03.1999 N 46-ФЗ (с изм. и доп.) «О защите прав и законных интересов инвесторов на рынке ценных бумаг» являются: обеспечение государственной и общественной защиты прав и законных интересов физических и юридических лиц, объектом инвестирования которых являются эмиссионные ценные бумаги, а также определение порядка выплаты компенсаций и предоставления иных форм возмещения ущерба инвесторам – физическим лицам, причиненного противоправными действиями эмитентов и других участников рынка ценных бумаг на рынке ценных бумаг¹⁰⁰.

В Федеральном законе от 06.12.2011 N 409-ФЗ «О банках и банковской деятельности» даны определения таких понятий, как: кредитная организация; банк; небанковская кредитная организация и иностранный банк⁵.

Также отдельно есть формулировка понятия иностранной инвестиции,

⁹⁶ Аньшин В.М. Инвестиционный анализ. - М.: Дело, 2010. - 145 с.

⁹⁷ Брейли Р., Майерс С. Принципы корпоративных финансов. - М.: Олимп-бизнес, 2009. - 245 с.

⁹⁸ Брыкин И., Беклемишев А. Выбор инвестиционных проектов в условиях ограниченности капитала // Финансовая газета. 2010. N 37. - С. 11 - 12.

⁹⁹ Вахрин П.И. Инвестиции: Учебник. М.: Издательско – торговая корпорация «Дашков и К», 2010. 384 с.

¹⁰⁰ Вахрин П.И., Нешиной А.С. Инвестиции: учеб. для экон. вузов. - 3-е изд., перераб. и доп.- М.: Дашков и Ко, 2011.- 380 с.

которая соединяет в понятии «инвестиция» как объект, так и действие и находит свое отражение в Федеральном законе от 9 июля 1999 г. N 160-ФЗ « Об иностранных инвестициях в Российской Федерации», где под иностранной инвестицией понимается «вложение иностранного капитала в объект предпринимательской деятельности на территории Российской Федерации в виде объектов гражданских прав , принадлежащих иностранному инвестору, если такие объекты гражданских прав не изъяты из оборота или не ограничены в обороте в Российской Федерации в соответствии с федеральными законами, в том числе денег, ценных бумаг, иного имущества, имущественных прав , имеющих денежную оценку исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности , а также услуг и информации»¹⁰¹.

Таким образом, инвестиционная деятельность составляет важную основу для осуществления деятельности каждого предприятия. В свою очередь, нормативно-правовое регулирование инвестиционной деятельности направлено на защиту сторон как инвесторов, так и владельцев самого предприятия.

Использованные источники:

1. Аньшин В.М. Инвестиционный анализ. - М.: Дело, 2010. - 145 с.
2. Брейли Р., Майерс С. Принципы корпоративных финансов. - М.: Олимп-бизнес, 2009. - 245 с.
3. Брыкин И., Беклемишев А. Выбор инвестиционных проектов в условиях ограниченности капитала // Финансовая газета. 2010. N 37. - С. 11 - 12.
4. Вахрин П.И. Инвестиции: Учебник. М.: Издательско – торговая корпорация «Дашков и К», 2010. 384 с.
5. Вахрин П.И., Нешиной А.С. Инвестиции: учеб. для экон. вузов. - 3-е изд., перераб. и доп.- М.: Дашков и Ко, 2011.- 380 с.
6. Горлов В.В., Марогулова Ю. Венчурное финансирование инвестиционных проектов и особенности его развития в России // Налоговое планирование. 2011. N 2. С. 15 - 18.

¹⁰¹ Горлов В.В., Марогулова Ю. Венчурное финансирование инвестиционных проектов и особенности его развития в России // Налоговое планирование. 2011. N 2. С. 15 - 18.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИИ: УГРОЗЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Аннотация: в статье рассматриваются вопросы обеспечения экономической безопасности России как неотъемлемый элемент национальной безопасности государства. Особое внимание уделяется анализу угроз экономической безопасности и перспектив в данной сфере экономики

Ключевые слова: экономическая безопасность, угрозы безопасности, перспективы.

Zherdev D.A.

Porunova A.V.

RUSSIA'S ECONOMIC SECURITY: THREATS AND PROSPECTS

Abstract: The article deals with the issues of ensuring the economic security of Russia as an integral element of the national security of the state. Special attention is paid to analyzing threats to economic security and prospects in this area of the economy..

Keywords: economic security, security threats, prospects.

Одной из составляющих безопасности стала экономическая безопасность. Экономическая безопасность – это область научного сведения, в рамках которой изучают состояние экономики, при котором обеспечивается достаточно высокий и устойчивый рост экономических показателей; эффективное удовлетворение экономических потребностей; контроль государства за движением и использованием национальных ресурсов; защита экономических интересов страны на национальном и международном уровнях.

На данном этапе экономического формирования существуют внутренние и внешние угрозы экономической безопасности государства. В наше время проблема экономической безопасности имеет самостоятельное содержание и рассматривается как учеными, экономистами, так и учеными правоохранительной сферы. Это обусловлено ростом преступлений в экономической направленности, масштабами теневой экономической деятельности, криминализации основных сфер экономики, особенно налоговой и финансовой сфер, призванных создавать условия для устойчивого экономического роста.

Современные угрозы экономической безопасности проявляются на

разных уровнях становления социально — политической системы страны. Главная задача данной системы — обеспечить учет и контроль установленной системы угроз и вовремя их устранить.

Стратегия обеспечения экономической безопасности России сегодня строится на основе официально принятых в стране нормативных актов, основными из которых являются: Конституция Российской Федерации, закон РФ “О безопасности” от 5 марта 1992 г. 2446-1, Государственная стратегия экономической безопасности РФ, Стратегия национальной безопасности России до 2020 г.¹ В этих документах экономическая безопасность представлена как основной, элемент национальной безопасности, которая рассматривается как система, включающая в себя внешние и внутренние факторы, жизненно важные интересы объектов безопасности, общества, государства, реальные и потенциальные угрозы их безопасности, институты субъектов обеспечения безопасности.

В стратегии национальной безопасности России до 2020 г. подчеркивается положение о том, что основными направлениями обеспечения национальной безопасности Российской Федерации являются стратегические национальные приоритеты, которыми определяются задачи важнейших социальных, политических и экономических преобразований для создания безопасных условий реализации конституционных прав и свобод граждан Российской Федерации, осуществления устойчивого развития страны, сохранения территории и суверенитета государства.

Прямое негативное воздействие на ключевые механизмы экономической безопасности России могут оказать критическое снижение мировых цен на энергоносители и дефицит топливно-энергетических, водных и биологических ресурсов, а также кризисные явления в мировой финансово-банковской системе.

К внутренним угрозам экономической безопасности можно отнести:

- Низкую конкурентоспособность национальной экономики, вызванная отсталостью технологической базы.
- Маленькая развитость и устойчивость объектов инфраструктуры;
- Низкая конкурентоспособность экономики, вызванная отсталостью технологической базы большинства отраслей, высокой энергоемкостью и ресурсоемкостью;
- Упадок производства
- Стагнация научной сферы
- Слабое использование разведанных недр Среди внешних угроз, в экономике, можно выделить наиболее весомые это:
 - Увеличивается внешняя задолженность.
 - Неразвитость финансовой, организационной и информационной инфраструктуры поддержки российского экспорта и импорта.
 - Экспорт валютных запасов, важных видов сырья и товаров.

Угрозы экономической безопасности, связанные с диспропорцией в уровне развития субъектов Российской Федерации, предотвращаются путем

проведения рациональной государственной региональной политики, направленной на улучшение координации деятельности органов государственной власти, органов местного самоуправления, предпринимательского сообщества и институтов гражданского общества. [1]

Сегодня для противодействия угрозам экономической безопасности органы и силы обеспечения национальной безопасности во взаимодействии с институтами гражданского общества нацеливаются на сопровождение государственной социально-экономической политики, направленной:

- на диверсификацию производства и экспорта, антимонопольное регулирование и поддержку конкурентной политики;
- укрепление финансовых рынков, повышение ликвидности банковской системы;
- сокращение занятости и легализацию трудовых отношений, повышение инвестиций в развитие человеческого капитала;
- формирование системы научного и технологического прогнозирования и реализации научных и технологических приоритетов, усиление интеграции науки, образования и производства;
- создание условий для развития конкурентоспособной отечественной индустрии информационных и телекоммуникационных технологий, средств вычислительной техники, радиоэлектроники, телекоммуникационного оборудования и программного обеспечения.

Укреплению сферы экономической безопасности будет способствовать совершенствование государственного регулирования экономического роста путем разработки концептуальных и программных документов межрегионального и территориального планирования, создания комплексной системы контроля над рисками, включая:

- проведение активной государственной антиинфляционной, валютной, курсовой, денежнокредитной и налогово-бюджетной политики.
- стимулирование и поддержку развития рынка инноваций, наукоемкой продукции и продукции с высокой добавочной стоимостью, развитие перспективных технологий общего и специального назначения.

Подытожив все вышесказанное можно сказать, что для преодоления угроз безопасности современной России необходима качественная трансформация экономической действительности, что возможно в результате реализации механизма повышения экономической безопасности. Это позволит обеспечить экономическую безопасность современной России и ее устойчивое развитие в будущем [2].

Использованные источники:

1. Кукушкина И.В. Экономическая безопасность России в условиях глобализации: региональные и инвестиционные виды аспектов // 2016 гг. Ст 15-18.
2. Ворожихина В.В. Об определении экономической безопасности в условиях глобализации // 2017. Ст 3–7.

*Жернакова Н.В.
студент четвертого курса
Гомыдова И.И.
студент четвертого курса
Стяжкина С.Н., д.м.н.
профессор*

*кафедра факультетской хирургии
Ижевская государственная медицинская академия
Российская Федерация, г. Ижевск*

ГИПЕРТИРЕОЗ КАК ОСЛОЖНЕНИЕ ДИФФУЗНО – ТОКСИЧЕСКОГО ЗОБА

Аннотация: по статистике Всемирной Организации Здравоохранения заболевание щитовидной железы среди эндокринных нарушений занимают второе место после заболевания сахарный диабет. Число заболевших ежегодно увеличивается на 5 %. Заболевание преимущественно диагностируется среди женщин молодого возраста. Поэтому важно изучать данную проблему.

Ключевые слова : гипертиреоз ,осложнения ,этиология, патогенез.

*Zhernakova N.V.
Student
Gomydova I.I.
Student
Styazhkina S.V.*

*Doctor of Medicine, Professor, Department of Faculty Surgery
Izhevsk State Medical Academy
Russian Federation, Izhevsk*

HYPERTENSISM AS A COMPLICATION OF A DIFFUSION- TOXIC GOAT

Annotation: According to statistics from the World Health Organization, thyroid disease among the endocrine disorders takes second place after diabetes. The number of cases increases annually by 5%. The disease is mainly diagnosed among young women. Therefore, it is important to study this problem.

Key words: hyperthyroidism, complications, etiology, pathogenesis.

Наиболее частой причиной развития гипертиреоза является диффузный токсический зоб (болезнь Грейвса - Базедова). Чаще болеют женщины, причиной является - аутоиммунные реакции. У таких пациентов присутствуют и другие аутоиммунные заболевания такие как: сахарный диабет, обычно 1 типа, аутоиммунный гломерулонефрит. Механизмом развития аутоиммунного процесса при диффузном токсическом зобе является выработка иммунной системой антител, которые направлены к рецептору ТТГ на клетки щитовидной железы. Таким образом железа постоянно

находится в состоянии очень повышенной активности, это приводит к увеличению концентрации гормонов в крови.

Тиреоидные гормоны увеличивают потребление кислорода тканями, повышается образование тепла и увеличивается энергетический обмен, повышается чувствительность тканей к катехоламинам и к симпатической стимуляции. Под влиянием тиреоидных гормонов происходит быстрое разрушение кортизола это обуславливает клиническую картину гипокортицизма - обратимая надпочечная недостаточность.

Классификация: в основном гипертиреоз разделяют по уровню нарушения: Первичный - возникший в следствии болезней щитовидной железы.

Вторичный - возникший в следствии различных патологии гипофиза.

Третичный - возникший в следствии патологии гипоталамуса.

В свою очередь первичный гипертиреоз делится на :

Субклиническую форму - характеризуется бессимптомным течением, низким ттг и нормальным уровнем т4. Манифестную форму- характеризуется характерным для гипертиреоза симптомами, сильно низким ттг и повышенным т4. Осложненную форму ,когда синдром приводит к различным осложнениям. Обычно это надпочечная или сердечная недостаточность, мерцательная аритмия, психозы, выраженное снижение веса.

Для того, что проанализировать данный диагноз, разберем конкретный клинический случай.

Клинический случай гипертиреоза

Пациентка М.,1980 года рождения (39 лет). Дата поступления в стационар 10.01.2019 года. Диагноз: зоб диффузно - узловой, токсический 1а степени, тиреотоксикоз 2 степени, сахарный диабет 1 типа, тяжелой степени тяжести, декомпенсированный ,лабильного течения. Жалобы при поступлении: больная отмечает беспокойство, нарушение сна, плаксивость, повышенную возбудимость, слабость, потерю веса, сердцебиение (до 110 ударов в минуту со слов пациентки), повышенную потливость, боли за грудиной сжимающего характера, сухость во рту, жажда, судороги в икроножных мышцах. Развития заболевания : больной считает себя с декабря 2018 года - январь 2019 года стала отмечать слабость, повышенную потливость, плаксивость ,сердцебиение ,раздражительность ,нарушение сна, одышку при подъеме по лестнице (на 3- 4 этаж). Похудание на 11 кг за 1,5 месяца, при этом аппетит хороший. Не исключает, что симптомы появились раньше, со слов пациентки у нее " нервная " работа и она сильно переутомлялась, поэтому она не обращала на симптомы раньше. Диагноз сахарный диабет 1 типа был выставлен в 2018 в апреле, во время прохождения диспансеризации. Назначенное эндокринологом лечение принимала не ежедневно, диету не соблюдала. 10 января 2019 года больная после того, как почувствовала резкую боль за грудиной, учащенное сердцебиение, одышку ,вызвала скорую медицинскую помощь и была госпитализирована в хирургическое отделение 1рkb. Объективно: общее состояние больной

удовлетворительное. Температура 36,5. Сознание ясное. Положение больной в постели активное. Тип конституции: нормостенический. Телосложение правильное, деформаций и уродств туловища, конечностей и черепа нет. Форма головы правильная, произвольных движений головы нет. Отека век нет, косоглазия нет. Окраска кожных покровов розовая, цианоза, патологической пигментации нет. Влажность, эластичность кожи соответствует норме. Лимфатические узлы не увеличены. Дыхание везикулярное, ЧДД 20 в минуту, хрипов нет, перкуторный звук легочной. Тоны сердца ясные, ритмичные, пульс 80 ударов в минуту. Живот мягкий, безболезненный. Печень не увеличена, селезенка не пальпируется. Глазные симптомы отрицательны. В позе Ромберга устойчива. Мелкий тремор пальцев вытянутых рук отсутствует. Пальценосовую пробу выполняет. На передней поверхности шеи изменений не отмечается, ни при обычном положении головы, ни при запрокинутой голове. Пальпируются боковые доли щитовидной железы.

Данные лабораторных и инструментальных исследований

Клинический анализ крови от 10.01.2019: эритроциты - 4×10^{12} /л; гемоглобин – 110г/л; Цветовой показатель 0,8; Тромбоциты 220; Лейкоциты 6,0; Сегментоядерные 46 %; Лимфоциты 46 %; Моноциты 6 %; ССО 26 мм/час; Гормоны щитовидной железы от 13.01.2019; Т3 4,53 нмоль/л (в норме 1,2- 2,8 нмоль/л); Т4 225,4 нмоль/л (норма 62- 162); Общий белок от 11.01.2019; 65г/л, мочевины 6,7 ммоль/л; Билирубин 12,8 мкмоль/л; Холестерин 4,19 ммоль/л. Сахар – 12,6 ммоль/л.

ЭКГ от 10.01.2019

Ритм синусовый, нормальное положение оси сердца. P= 0,10; PQ = 0,16; QRS = 0,10; QRST = 0,34; RR 0,70; ЧСС 85 в минуту.

Общий анализ мочи от 10.01.10

Цвет желтый; Удельный вес 1012; Цвет прозрачный; Реакция кислая; Белок отрицательно; Лейкоциты 0-1 в поле зрения; Эпителий плоский 1-2 в поле зрения.

Проведено следующее лечение: Диета - стол номер 9, учитывать суточный калораж. Режим – стационар. Соблюдение труда и отдыха, прогулки на свежем воздухе, проветривание помещения.

Медикаментозное лечение: тиростатические препараты (мерказолил по 1 таблетке (0,005 г) 3 раза в день), адреноблокаторы атенолол по 1/2 таблетке (50 мг) 1 раз в день, инсулинотерапия актропид (инсулин короткого действия) 700- 8 ед; 1300- 8 ед; 1700- 6 ед, Протафан (инсулин длительного действия) 700- 14 ед; 2200- 14 ед, витаминотерапия; препараты железа «ферроплекс» по 1 драже 3 раза в день, Препараты калия «Панангин» по 1 драже 2 раза в день.

Таким образом, приведенный клинический пример демонстрирует классический клинический случай гипотиреоза, который осложнился диффузно токсическим зобом. Который в дальнейшем может перейти в следующую более тяжелую степень. Так же у пациентки имеется сахарный диабет 1 типа, все это приводит к пожизненному соблюдению диеты,

медикаментозного лечения. Если придерживаться данных рекомендаций можно избежать осложнений данного заболевания.

Использованные источники:

1. История болезни хирургического отделения 1 РКБ;
2. <http://medicoterapia.ru/diffuzniy-toksicheskiy-zob.html>
3. Бондаренко В. О « Методика хирургического лечения диффузного токсического зоба». 7 стр.

УДК-617

*Жернакова Н.В.
студент четвертого курса
Бигеева А.Н.
студент четвертого курса
Стяжкина С.Н., д.м.н.
профессор
кафедра факультетской хирургии
Ижевская государственная медицинская академия
Российская Федерация, г. Ижевск*

**РЕТРОСПЕКТИВНЫЙ АНАЛИЗ ПРОВЕДЕНИЯ ОПЕРАЦИИ ПО
УСЕЧЕНИЮ ПОСЛЕОПЕРАЦИОННЫХ ВЕНТРАЛЬНЫХ ГРЫЖ**

Аннотация: Существует множество операций, после которых развиваются послеоперационные грыжи. Хирургическое восстановление вентральных грыж является сложной и в то же время главной процедурой лечения послеоперационной грыжи. Очень большие брюшные грыжи требуют процедуры под названием «ненатяжная пластика» с применением лапароскопии.

Ключевые слова: операция, послеоперационные грыжи, усечение.

*Zhernakova N.V.
Student
Bigeeva A.N.
Student
Styazhkina S.V.
Doctor of Medicine, Professor, Department of Faculty Surgery
Izhevsk State Medical Academy
Russian Federation, Izhevsk*

**RETROSPECTIVE ANALYSIS OF CARRYING OUT THE
OPERATION TO FERTILIZE POSTOPERATIVE VENTRAL HERNIA**

Annotation: There are many operations, after which postoperative hernia develops. Surgical restoration of ventral hernias is a difficult and at the same time, the main procedure for the treatment of postoperative hernia. Very large abdominal hernias require a procedure called “non-tension plastic surgery” using laparoscopy.

Key words: surgery, postoperative hernia, truncation.

Вентральная грыжа характеризуется выпячиванием органов брюшной полости в месте послеоперационного рубца. Выпячивание хорошо заметно невооруженным глазом. Особенностью данной грыжи является размер послеоперационного рубца: чем он больше, тем массивнее выпячивание. Если послеоперационный рубец плохо поддается заживлению, то в дальнейшем это послужит основной причиной возникновения вентральной грыжи. Хорошему заживлению шва может мешать инфекция, сопутствующие заболевания, несоблюдение пациентом врачебных предписаний, воспалительные процессы в организме, физические нагрузки и отсутствие диеты.

Сразу после ушивания раны формируется рубец, первые десять дней наиболее критичны с медицинской точки зрения.

Важным аспектом в заживлении раны является профессионализм доктора. К возникновению грыжи могут привести сильное или слабое натяжение краев раны, пересечение неровных стволов, низкое качество хирургических нитей.

Проанализированы данные пациентов из историй болезней, взятых из архива УР 1 РКБ г. Ижевска.

В Удмуртской республике за 2015 год в Республиканской клинической больнице №1 г.Ижевска в хирургическом отделении пролечилось 465 пациентов, из них 54 человека с диагнозом «послеоперационная грыжа».

Нами было проведено исследование о ходе операций по усечению послеоперационных вентральных грыж.

Операция: Грыжесечение, герниопластика местными тканями.

Ход операции: Операция под местной анестезией.

Была выполнена срединная лапаротомия с иссечением старого послеоперационного рубца. Последовательно рассечены кожа и подкожно-жировая клетчатка до апоневроза. Выделен грыжевой мешок размером 15 x 10.

Вскрыт грыжевой мешок. Содержимым является петли тонкой кишки, которые отделены тупым и острым путями. По краям из рубцовых тканей выделен апоневроз, края которого мобилизованы и частично иссечены. Выделена париетальная брюшина вместе с брюшиной грыжевого мешка. Грыжевой мешок был погружен в брюшную полость. Провели пластику дефекта апоневроза с созданием дубликатуры мышц. Края апоневроза сшиты край в край. Проведен контроль гемостаза. Послойно ушиты подкожно-жировая клетчатка и кожа. Наложена асептическая повязка.

Послеоперационный дневник пациентки:

Жалобы: на умеренные боли в области послеоперационной раны.

Состояние удовлетворительное.

Аускультация легких: дыхание везикулярное, хрипов нет.

ЧСС 78 в мин. АД 140/70.

Живот при пальпации мягкий, умеренно болезненный в области послеоперационной раны, вздутия не наблюдается. Перитониальных

симптомов нет.

Физиологические отправления не нарушены.

Перевязка: рана чистая, отделяемого, инфильтратов, отека, гиперемии нет. Наложена асептическая повязка, бетадин.

Таким образом, метод грыжесечения и герниопластики, применяемый в Республиканской клинической больнице №1 г.Ижевска эффективен. Об этом говорит послеоперационное состояние пациентки. В период с 2015 по 2017 года больная не обращалась с жалобами по поводу грыжи.

Использованные источники:

1. Данные архива РКБ №1 г.Ижевска
2. Иванова Т.Е. Послеоперационные грыжи живота: метод. рекомендации / Т. Е. Иванова, С. А. Жидков. – Минск: БГМУ, 2007. – 20 с.
3. Седов В.М. Послеоперационные вентральные грыжи / В.М. Седов, А.А. Гостевской. – г.СПб: «Человек». – 2010 г. – 162 с.
4. Лайпанов Р.М. Отдаленные результаты хирургического лечения больных с большими и гигантскими вентральными грыжами с использованием сетчатых эндопротезов: 14.01.17. – Ставрополь. – 2015 г. – 113 С.
5. Елизаровский С.И. Оперативная хирургия и топографическая анатомия / С.Н. Елизаровский. – М., 1979. – 569 с.

Жерновкова О.В.
студент магистратуры
ФГБОУ ВО «УГНТУ» Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«Уфимский государственный нефтяной
технический университет»
Россия, г. Уфа

ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯМИ МАЛОГО БИЗНЕСА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация. Статья выявляет особенности в управлении предприятиями малого бизнеса в современных условиях. В статье рассматриваются ключевые элементы стратегического плана на малых предприятиях. Выделены особенности стратегического планирования. Выявлены организационные преимущества малого бизнеса в сравнении с крупным бизнесом. Указаны важные аспекты управления малыми предприятиями в России.

Ключевые слова. Малое предприятие, бизнес, прогнозирование, стратегическое планирование, управление.

Zhernovkova O.V., graduate student
FGBOU VO "UGNTU" Federal State Budgetary Educational Institution of
Higher Education "Ufa State Petroleum Technical University", Ufa, Russia
FEATURES OF MANAGEMENT OF SMALL BUSINESS
ENTERPRISES IN MODERN CONDITIONS

Annotation. The article reveals features in the management of small businesses in modern conditions. The article discusses the key elements of a strategic plan in small enterprises. The features of strategic planning are highlighted. The organizational advantages of small business in comparison with large business are revealed. The important aspects of managing small enterprises in Russia are indicated.

Keywords. Small business, business, forecasting, strategic planning, management.

Управление малыми предприятиями – это обеспечение эффективной деятельности коллектива предприятий по созданию качественных товаров (услуг).

Малое предприятие должно придерживаться формулы: Конкурентоспособность = Качество + Цена + Обслуживание и соответствует ей, то результатом может быть: увеличение базы клиентов; повышение качества продукции (услуг); снижение издержек производства; увеличение прибыли.

Важная роль малого бизнеса заключается в том, что он обеспечивает значительное количество новых рабочих мест, насыщает рынок новыми

товарами и услугами, удовлетворяет многочисленные нужды крупных предприятий, а так же выпускает специальные товары и услуги. Поэтому необходимо тщательно подходить к разработке начальных процессов бизнеса.

В рамках современных бизнес-структур вся управленческая работа должна сводиться к определенным начальным процессам:

- постановка задачи;
- планирование и прогнозирование;
- координация и принятие решений;
- маркетинг;
- мотивация деятельности;
- контроль за выполнением поставленных задач.

Для руководителя такой подход помогает эффективно координировать свои действия по управлению организацией. В связи с этим необходима полностью обновлённая система менеджмента предприятия, которая была бы жизнеспособна в условиях глобализации рынка.

Стратегическое планирование на предприятии малого бизнеса имеет также характерные особенности:

- 1) краткосрочность (месяц, квартал, полгода, год);
- 2) малый объём документации;
- 3) упрощённая аналитика внешней и внутренней среды;
- 4) оперативное принятие решений;
- 5) в формировании стратегии могут участвовать не только руководители.

На рисунке представлены элементы стратегического планирования малых предприятий.

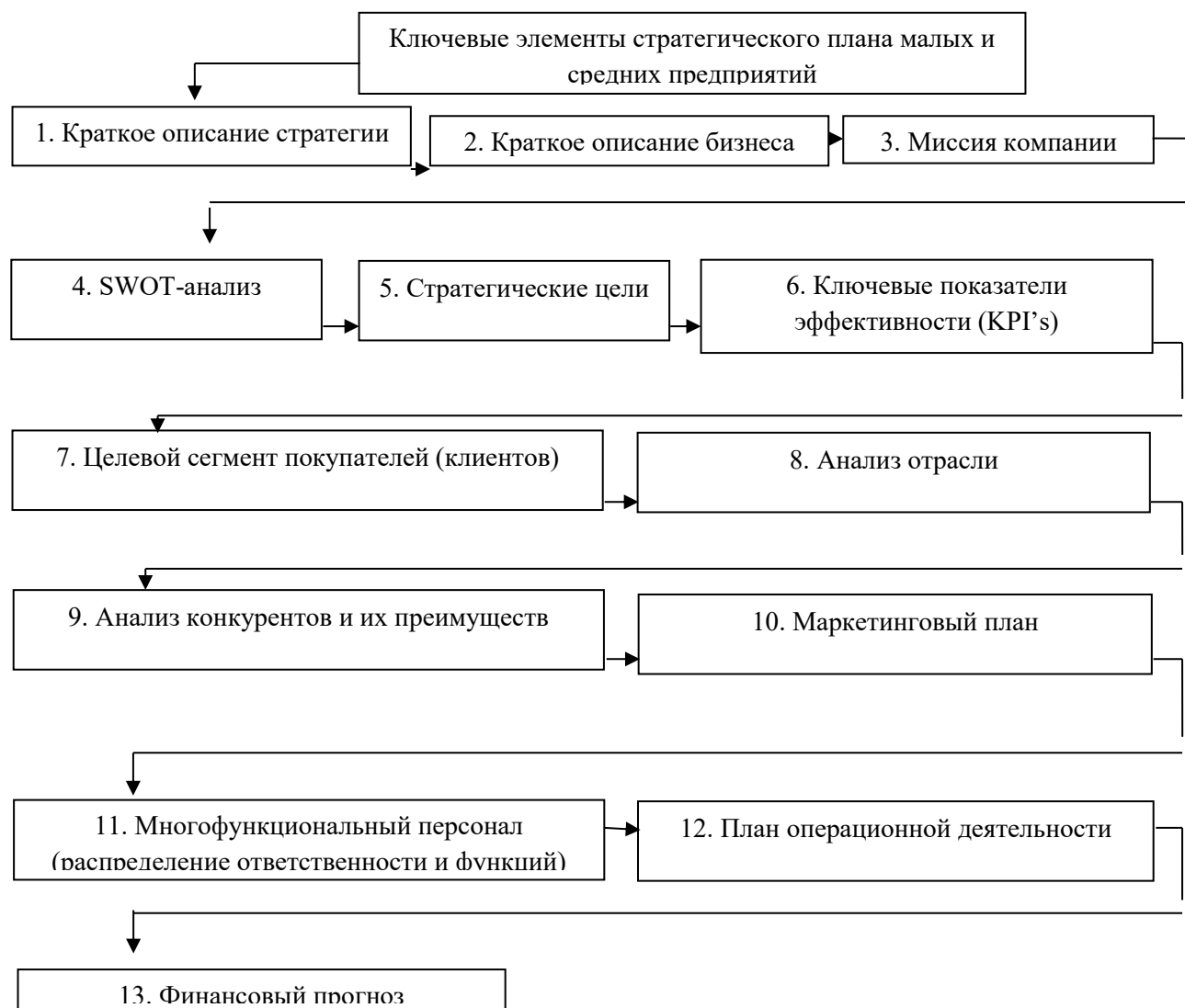


Рисунок 1 – Ключевые элементы стратегического плана малых предприятий

Данный рисунок является наиболее полным и включает в себя все важнейшие и необходимые пункты. После того, как составлен стратегический план компании, можно начинать процесс его реализации. Так же необходимо обратить внимание и на подходы к оценке эффективности управления предприятиями малого бизнеса. Они представлены в таблице 1.

Таблица 1.-Подходы к оценке эффективности управления предприятиями малого бизнеса

Модель	Акцент
BSC-модель Лоренца Мейсела	Персонал, эффективность сотрудников
BSC-модель Нортон-Каплана	Четыре перспективы: финансы, клиенты, внутренние бизнес-процессы
EVA-based management	Четыре направления: измерение, система управления, мотивация, стиль мышления
Пирамида эффективности	Иерархичная структура управления
EP2M-модель	Четыре направления: обслуживание клиентов и рынков, совершенствование внутренних процессов,

	управление изменениями и стратегией, собственность и свобода действий

При рассмотрении существующих методов оценки эффективности предприятия в современной научной литературе, нужно отметить, что каждая методика создается для конкретной ситуации и эффективна только при решении определенного круга задач.

При оценке эффективности малого бизнеса выделяют множество факторов внутренней и внешней среды, определяющих сегодняшнее состояние бизнеса, и его результативность в будущем. Важности каждого из факторов, очень важны .

Нужно не забывать и о основных преимуществах малого бизнеса перед крупным. Они представлены в таблице 2.

Таблица 2. – Организационные преимущества малого и среднего бизнеса в сравнении с крупным бизнесом

Преимущество	Характеристика
Гибкость	Малые и средние предприятия исходя из своей мобильности гораздо быстрее реагируют на различные изменения на рынке, что дает им преимущества перед крупными предприятиями. Предприятия малого бизнеса быстрее могут адаптироваться, перестраиваться, что наглядно показывает практика. Малый бизнес в периоды кризиса поддерживает отечественную экономику в периоды экономической и политической нестабильности.
Преимущество	Характеристика
Узкая специализация	Узкая специализация малого бизнеса способствует наилучшему удовлетворению потребительского спроса. Малый бизнес имеет наиболее детальное представление о конъюнктуре рынка и обеспечивает индивидуальный подход к потребителю в сравнении с крупным, который направлен на удовлетворение спроса широкого круга потребителей.
Экономичность	Начать малый бизнес сравнительно проще, чем крупное предприятие. Офисы, склады, транспорт могут быть взяты в аренду, не обязательно осуществлять капитальное строительство, покупать большие территории. Оборачиваемость средств малого бизнеса выше, средний уровень оплаты труда сотрудников ниже, соответственно меньше затрат на организацию бизнеса.
Развитие региональных рынков	Малый бизнес играют ведущую роль в развитии региональных рынков, формируя тем самым локально инфраструктуру. В соответствии с этим сокращаются транспортные расходы на межрегиональные перевозки и повышается удельный вес валового продукта региона. Кроме того, малый бизнес способствуют сдерживанию оттока рабочей силы из регионов, тем самым развивая региональную экономику.

Собственники малых предприятий более склонны к сбережению и инвестированию, при этом они обладают более высоким уровнем личной

мотивации в развитии бизнеса, что положительно сказывается на показателях финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Предприятия малого бизнеса более оперативно реагируют на изменения спроса на местном рынке, товары чаще всего производятся по заказу потребителей. Что с одной стороны делает его более мобильным, приспособляемым, но с другой – зависимым от конъюнктуры рынка, внешних социальных, экономических и политических обстоятельств.

Современная система управления малым предприятием должна быть простой и гибкой, ведь современная ситуация на рынке предполагает широкий спектр возможностей для организации и развития малого бизнеса. Бюрократический и практический стили управления в идеале должны совмещаться. Дело в том, что руководитель малого бизнеса обязан уметь быстро принимать решения, что не так-то просто при условиях ограниченности средств. Таковы законы экономики, против которых бесполезно бороться. Руководитель должен понимать, что, поскольку он располагает небольшим коллективом сотрудников, обязанности и нагрузки распределяться должны между ними достаточно равномерно. Таким образом, в развитии малого бизнеса большую роль играют личные качества его владельцев: умение быстро принимать решения, искать нужных людей, контролировать производственные процессы и мотивировать сотрудников.

Ярким примером относительно перспектив развития управления малыми и средними предприятиями в Российской Федерации, является исследование под руководством директора экспертно-аналитического центра РАНХиГС Николая Калмыкова. Опрос группы экспертов состоял из 92 человек, которые ведут свою профессиональную деятельность в сфере малого и среднего бизнеса (таблица 3).

Таблица 3 – Важные аспекты управления малыми предприятиями в России.

Показатель	Доля, %
Доступность кадровых ресурсов, в том числе высококвалифицированных	33
Доступность инфраструктуры, информационной среды	38
Технологический потенциал, инновационный потенциал	39
Инвестиционный потенциал	41
Возможность сбыта продукции и услуг	49
Доступность финансирования и кредитования	67
Совершенствование административной среды	73

Подавляющее большинство экспертов отметили острую необходимость в совершенствовании административной среды, доступности и надежности финансирования малого предпринимательства. Однако, помимо этого Российской Федерации необходимо сокращать инновационное и технологическое отставание от экономик развитых стран, развивать инфраструктурную и сервисную составляющую.

Можно сделать вывод о том, что деятельность малых предприятий имеет свою специфику, которая требует от предпринимателей

универсализации знаний и практических навыков ведения бизнеса и управления предприятием. В условиях внедрения рыночных отношений и децентрализации власти важное значение приобретает демократическая система самоорганизации управления как внутри самого предприятия, так и во взаимоотношениях с другими малыми предприятиями. В стране должна создаваться благоприятная среда для развития здоровой конкуренции, обеспечиваться занятость существенной доли населения, стимулироваться внедрение современных технологий.

Использованные источники:

1. Акимов О. Ю. «Малый и средний бизнес: эволюция понятий, рыночная среда, проблемы развития», 2011
2. Strategic Business. Leadership Strategic planning for small and medium sized businesses. The Alternative Board. 2015. Available at: <http://www.thealternativeboard.com/wp-content/uploads/2015/04/StrategicPlanning.pdf> (accessed 9 October 2016).
3. Кораблев А.Ю., Бобкин Р.Е. Информационные технологии как фактор повышения конкурентоспособности предприятий малого и среднего бизнес // Azimuth of Scientific Research: Economics and Administration. – 2018. – № 1. – С. 44-48

Жилин И.А.
студент 3 курса
факультет «Информационных систем и технологий»
научный руководитель: Бедняк С.Г., к.т.н.
доцент
кафедра Информационных систем и технологий
ФГБОУ ВО «Поволжский государственный университет
телекоммуникаций и информатики»
Россия, г. Самара

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ГРАФИКИ В ОБРАЗОВАНИИ

Аннотация.

В статье рассмотрено применение компьютерной графики в усовершенствовании образовательного процесса. Статья также включает в себя анализ и обзор существующих на данный момент типов и видов графики, их использование и влияние на обучающихся.

Ключевые слова: компьютерная графика, образование, CG.

Zhilin I.A.
3-year student
Faculty of Information Systems and Technologies
Volga State University
Telecommunications and Informatics
Russia, Samara
Scientific adviser: Bednyak S.G.
Senior lecturer of the department Information systems and technologies
Federal State-Funded Educational Institution of Higher Professional
Education
«Volga State University of Telecommunications and Informatics»
Russia, Samara

USING GRAPHICS IN EDUCATION

Annotation.

The article describes the use of computer graphics in the improvement of the educational process. The article includes an analysis and review of the currently existing types and kinds of graphics, their use and impact on students.

Key words: computer graphics, education, CG.

Научный прогресс в области компьютерной техники ожидаемо привел к внедрению новых технологий в различных сферах жизни и деятельности человека. Развитие технологий не обошло стороной и сферу образования. В настоящее время, система образования уделяет большое внимание использованию средств ИТ в обучении. Поскольку сейчас наша жизнь буквально окружена информационными системами, необходимо знакомить подрастающее поколение с современными технологиями.

Говоря о таком важном этапе жизни как обучение, можно назвать немало примеров использования информационных технологий в образовательном процессе. Однако надо отметить, что сейчас это касается не только таких дисциплин как «Информатика», но и ряда других предметов. В процессе обучения наилучшим способом восприятия информации являются визуальные образы, делающие процесс обучения более наглядным и интересным. В создании таких обучающих материалов поможет компьютерная графика. [1]

Так что же именно зовется компьютерной графикой? Определение «компьютерная графика» часто по-разному трактуется. Одни источники утверждают, что компьютерная графика – это область информатики, использующаяся для получения различных изображений (чертеж, рисунок, мультипликация) на ПК.

Другие утверждают, что компьютерная графика – это отрасль знаний человека, представляющая собой набор средств аппаратного и программного обеспечения, результатом преобразований которого является выдача в визуальной форме информации на средства отображения ПК. Объектами компьютерной графики являются: график, диаграмма, чертеж, таблица, схема, рисунок, ролик, мультфильм, игра, презентация, видеоурок и т.д. [2]

Существует несколько видов компьютерной графики, сейчас вкратце рассмотрим каждый из них:

1) Векторная\3D графика - изображение состоит из примитивов (квадрат, круг, прямая), которые управляются математическими формулами.

Применение векторной графики: символьные изображения, чертежи, графики, схемы, 3D (пространственные) изображения

2) Растровая графика – изображение состоит из расположенных рядом друг с другом точек (пикселей) разных цветов.

Применение растровой графики: фотографии и все что связано с их обработкой.

3) Фрактальная графика – изображение состоит из неких частей, каждая из которых подобна фигуре, которую составляют эти части, строятся и управляются по некой системе математических уравнений.

Применение фрактальной графики: генерация моделей живой природы вычислительным путем. [3]

Теперь, рассмотрим области применения компьютерной графики:

1) Конструкторская графика – используется в системах автоматизации проектирования. С помощью нее получают сечения, проекции, а также пространственные 3D-изображения.

2) Научная графика – используется для решения производственных и научных задач, позволяя проводить вычислительные эксперименты с представлением наглядных результатов.

3) Деловая графика – используется для создания сводок статистик, показателей работы учреждений, отчетных документов в виде иллюстративных материалов и таблиц.

4) Иллюстративная графика – позволяет с помощью прикладного ПО, рисовать, чертить и моделировать что-либо на экране ПК.

5) Художественная\рекламная графика – с ее помощью создаются видеоуроки, слайды и презентации, печатные материалы, анимационные фильмы, рекламная продукция различного рода. [4]

Сейчас графика используется в направлениях проектирования, отображения какой-либо информации, моделирования и создания интерфейса. Применяются графические технологии в таких областях как наука, техника, бизнес, реклама, искусство, медицина, индустрия развлечений. Говоря об образовательных учреждениях, сейчас повсеместно используются графики, таблицы для систематизации результатов работы образовательных учреждений. Графика в виде брошюр и баннеров обеспечивает конкурентоспособность и узнаваемость образовательного учреждения. Такие типы графики как иллюстративная, конструкторская, 3D-графика позволяют педагогам создавать методические материалы и другие средства обучения, поскольку это удобный инструмент для подготовки к занятиям. Современные программы позволяют осуществлять создание материалов для процесса обучения без особых сложностей.

Педагогами замечено положительное влияние использования технологий компьютерной графики в процессе обучения, поскольку графика является неким средством наглядности и мотивацией к обучению для учащихся. В цифровой век сейчас мало кого интересуют материалы из «сухих» цифр и текста, несмотря на их возможно большую научную ценность. [5]

Помимо свойств различных типов графики, у нее еще есть функции воздействия, применимые к обучающимся: когнитивная и иллюстративная. Когнитивность — термин, обозначающий способность человека к умственному восприятию, образному представлению условий задач и переработке внешней информации. Когнитивная функция графики позволяет получить новое знание, вникнув в суть явления с помощью некоторого изображения, получая представление об этом явлении.

Задачи когнитивной компьютерной графики:

1) Создание моделей представления знаний, которые позволяют однообразными средствами представить объекты, воспринимаемые, как и логическим, так и образным мышлением.

2) Осуществление процесса визуализации знаний, для которых на определенной стадии не подобрано текстовое описание.

3) Формулировка некой гипотезы о процессах предмета обучения после осмысления визуальных образов.

Иллюстративность, в контексте обучения - это наглядная, сопутствующая иллюстрация материала при его изложении преподавателем. Иллюстративные графические материалы включают в себя различные аудио-видео материалы, анимационные научные эксперименты. [6]

Для привлечения интереса к обучению разработаны педагогические

методы, в том числе включающие использование графических технологий. В настоящее время, мировая общественность все чаще упоминает термин «edutainment». Термин образовался от таких английских слов как education (образование) и entertainment (развлечение). Эдьютейнмент - это технология обучения, являющаяся совокупностью современных технологических и дидактических приемов обучения, основанная на концепции обучения через развлечение, смысл которой заключается в том, что знания должны передаваться в понятной, удобной и интересной форме.

Ключевые особенности технологии:

1) Обучающиеся с помощью современных технологий наглядно видят полезность получаемых знаний.

2) Обучающиеся эффективнее усваивают знания, так как могут закреплять их самостоятельно, вне образовательного учреждения.

3) Обучающиеся учатся в разные периоды времени, по-разному, в зависимости от знаний и возможностей индивида.

Технология является специфичной по причине данных признаков:

1) Увлечение – важно заинтересовать обучающегося к получению знаний и накоплению новых навыков.

2) Развлечение – является главным мотивом, приводящим к получению удовольствия от процесса обучения, одновременно формируя интерес к получению новых знаний.

3) Современность – используются актуальные на сегодняшний день технологии, такие как компьютерная анимация, видео- и аудио-материалы, мультимедийные образовательные программы.

Сейчас Эдьютейнмент активно применяется как за рубежом, так и у нас на родине.

Применяя современные графические технологии, учащиеся имеют доступ к различным электронным учебникам, энциклопедиям, тренажерам. Сейчас 3D-технологии позволяют не выходя из аудитории или класса познакомить учащихся, к примеру, с творчеством Леонардо Да Винчи, и совершить виртуальную экскурсию в Лувр. [7]

Графические технологии позволяют моделировать наглядное представление о физических явлениях и экспериментах, показывая детали происходящего процесса, которые могут быть утеряны из виду при наблюдении реального опыта или эксперимента. При этом, в наблюдении опыта нет временных рамок, обучающийся может повторить просмотр любого интересующего его в наблюдении действия.

Вышеизложенные термины позволяют сделать вывод, что графические технологии делают процесс обучения более наглядным и усваиваемым. Обучение стало более инновационным, сильно отличающимся от привычных образовательных парадигм.

Использованные источники:

1. Pandia.ru [Электронный ресурс] <https://pandia.ru> [1]
2. Википедия [Электронный ресурс] <https://ru.wikipedia.org> [2]

3. Life-Prog [Электронный ресурс] <https://life-prog.ru> [3]
4. Studme [Электронный ресурс] <https://studme.org> [4]
5. Kladraz [Электронный ресурс] <https://kladraz.ru> [5]
6. Википедия [Электронный ресурс] <https://ru.wikipedia.org> [6]
7. М.М. Зиновкина Педагогическое творчество – «Издательство МГИУ», 2007, – 258 с.

УДК 619:595.132:636.1

Жусупова Ж.А.
студент магистратура 2 курса обучения
Сулейманова К.У., к.биол.н.
профессор
кафедра ветеринарной медицины
Костанайский государственный
университет имени А. Байтурсынова
Республика Казахстан, г. Костанай

СЕЗОННАЯ И ВОЗРАСТНАЯ ДИНАМИКА ПАРАЗИТОЦЕНОЗОВ ЛОШАДЕЙ В ТОО «ЕЛЕНА-Л»

Аннотация. В данной статье освещены вопросы по изучению паразитоценозов в желудочно-кишечном тракте лошадей в условиях ТОО «Елена-Л», использованы копрологические методы исследования паразитов, результаты собственных исследований. Проведены количественные и качественные методы исследования для обнаружения видов паразитов и их яиц.

Ключевые слова: лошади, паразитоценоз, возрастная, сезонная динамика, паразиты.

Zhussupova Zh.A. - second-year master's student
A. Baitursynov Kostanay state University
Republic of Kazakhstan, Kostanay city
Suleymanova K.U. - Candidate of Biological Sciences, Professor of
Veterinary Medicine
A. Baitursynov Kostanay state University
Republic of Kazakhstan, Kostanay city

SEASONAL AND AGE DYNAMICS OF PARASITOCENOSIS IN HORSES OF THE LLP "ELENA-L»

Abstract. This article deals with the study of parasitocenosis in the gastrointestinal tract of horses in conditions of the LLP "Elena-L". Coprological research methods of parasites were used. The article outlines the results of authors' research. Quantitative and qualitative research methods for the detection of parasite species and their eggs were carried out.

Key words: horses, parasitocenosis, age and seasonal dynamics, parasites.

Как известно, на протяжении столетий лошадь преданно и верно служила человеку. Существенную роль сыграла лошадь в истории нашего государства. Лошадь сопровождала человека в труде, в бою, была не только кормилицей, но и надежным другом [1].

Паразитарные заболевания имеют обширную распространённость и значимость среди других болезней. В теле лошадей редко обнаруживается один из представителей паразитов, чаще всего может выявляться несколько видов возбудителей, которые находятся в многообразных взаимоотношениях друг с другом.

Паразитоценоз - (греч. *koinos* - совместный, общий) - это группа паразитов, проживающих в теле одного хозяина или же отдельных органах.

Из этого следует, что при проведении комплексных анализов паразитозов хозяйственных взаимоотношений, лечение и профилактика тех или иных заболеваний должны осуществляться на базе углубленных высокопрофессиональных навыков и сведений, с учетом доминирующей роли отдельных видов возбудителей болезней [2].

Цель нашего исследования – изучение сезонной и возрастной динамики паразитоценозов лошадей в условиях Костанайской области.

Экспериментальные исследования проводились в ТОО «Елена- Л», с. Айдарлы, Карасуского района, Костанайской области, а также на кафедре ветеринарной медицины Костанайского государственного университета им. А. Байтурсынова.

Материалы и методы исследования.

Объектом исследования являлись лошади местной породы, разных возрастных групп, принадлежащих ТОО «Елена Л». От каждой группы в утреннее время перед кормлением индивидуально отбирались пробы фекалий в количестве 208 проб.

Для проведения копрологических исследований применяли метод Фюллеборна.

Для изучения возрастной и сезонной динамики паразитоценозов лошадей использовали амбулаторные журналы хозяйства за 2018 год.

Результаты исследований.

Зараженность лошадей изучали путем исследования проб фекалий методом Фюллеборна, взятых от 71 головы лошадей, в т.ч. от взрослых лошадей, жеребят до года и жеребят от 1 года и 2-х лет.

Возрастная динамика заболеваемости паразитоценозов лошадей представлена в таблице 1[3].

Таблица 1- Возрастная динамика паразитоценозов лошадей

№ п/п	Возраст животных	Количество исследовано животных (гол.)	Количество инвазированных (гол.)	ЭИ, %
1	Взрослые лошади	24	2	8,3
2	Жеребята до 1 года	22	4	18,2
3	Жеребята от 1 года до 2-х лет	25	3	12,0
4	Всего	71	9	12,6

Заболеваемость взрослых лошадей составила 8,3 %, у жеребят от 1 года от - 18,2, а у молодняка 1 года до 2- х лет 12,0. У всех возрастных групп показатели зараженности варьировались.

При изучении возрастной динамики паразитоценозов лошадей в селе Айдарлы, Карасуского района было выявлено, что паразитоценозами болеет в основном жеребята до 1 года рождения. Взрослые лошади по большей части, являются носителями заболевания.

Сезонную динамику зараженности лошадей паразитоценозами изучали в ходе копрологических исследований от 137 головы взрослых лошадей в этом же хозяйстве. Для сбора данных нами было проведено четыре мониторинга в разные времена года. Данные приведены в таблице 2. [4].

Таблица 2- Сезонная динамика паразитоценозов лошадей

№ п/п	Месяц	Количество исследовано животных (гол.)	Количество инвазированных (гол.)	ЭИ, %
Зима				
1	Январь	17	5	29,4
2	Февраль	8	1	12,5
Весна				
3	Март	15	4	26,6
4	Апрель	7	2	28,6
5	Май	13	6	46,2
Лето				
6	Июнь	16	8	50
7	Июль	11	5	45,5
8	Август	10	7	70

Осень				
9	Сентябрь	14	9	64,3
10	Октябрь	11	4	36,4
11	Ноябрь	15	7	46,7
Всего:		137	58	42,3

Выводы.

Лошади заражаются фактически ежегодно, причиной является антисанитарные условия на территории хозяйства. Этот факт объясняется некоторым отсутствием своевременной и должной профилактической дегельминтизации из-за недостаточного обеспечения ветеринарными препаратами. Причинами возникновения и распространения паразитоценозов лошадей можно считать, кормление недоброкачественными кормами. Более восприимчивы к паразитоценозам жеребята от 1 года рождения. В зависимости от возраста экстенсивность инвазии значительно снижается.

Использованные источники:

1. Кожевников Е.В., Гуревич Д.Я., Отечественное коневодство: история, современность, проблемы. - М.: Агропромиздат, 1990. - 3 с.
2. М. Ш. Акбаев, А. А. Водянов, Н. Е. Косминков и др. Паразитология и инвазионные болезни животных/ М. Ш. Акбаев, А. А. Водянов, Н. Е. Косминков и др.; под ред. М. Ш. Акбаева. - М.: Колос, 1998. - 743 с.
3. https://studbooks.net/1329138/meditsina/obekt_programma_metodika_issledovaniy
4. Бундина Л.А., Енгашев С.В. Аноплцефалидозы лошадей // Ветеринария - 2008. - №5. - 8-9 с.

УДК658.624.

Иванов А.С.
помощник проректора
Шэн Шихань
студент магистратуры 1 курса
факультет «Менеджмент» Международного промышленного
менеджмента и коммуникации
БГТУ "ВОЕНМЕХ" им. Д. Ф. Устинова
Ван Юй
студент бакалавриата 4 курса
факультет Оружия систем вооружения
Россия, г. Санкт-Петербург

СИТУАЦИОННЫЙ АНАЛИЗ И МЕТОДЫ ЕГО ПРОВЕДЕНИЯ В УПРАВЛЕНИЯМИ ИННОВАЦИЯМИ

Аннотация:

Ситуационный анализ – это главный инструмент стратегического менеджмента, целью которого является оценка возможностей и перспектив деятельности предприятия.

Ключевые слова:

Инновационная деятельность предприятий, инновации, развитие инноваций

Sheng Shihan, 1st year undergraduate student, Faculty of Management
International Industrial Management and Communication
BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg
Wang Yu Bachelor 4 course, faculty
«Applied mechanics» Weapons and weapons systems
BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg
SITUATIONAL ANALYSIS AND METHODS OF CONDUCTING IN
INNOVATION MANAGEMENT

Annotation:

Situational analysis is the main tool of strategic management, the purpose of which is to assess the possibilities and prospects of the enterprise. Analysis of the prospects of each organization is the basis of any success. Many companies resort to situational analysis to search for new opportunities, generate ideas, and determine prospects for working with the market. .

Keywords:

Innovative activity of the enterprise, Innovation, management innovation, development innovation

Ситуационный анализ состоит из нескольких этапов проведения. Это повышает качество проведения мероприятия и облегчает выбор руководителя.

При сборе данных могут возникнуть такие альтернативы: полное или выборочное, единичное или многоразовое, одноцелевое или многоцелевое исследования. Также необходимо определить источник информации – вторичный или первичный. Вторичные источники делятся на внутренние и внешние. К первым относят бухгалтерские отчеты, внутренняя статистика, досье клиентов, ранее проведенные исследования и другие. К внешним источникам относят отраслевая и государственная статистика, литература, публикации, материалы других организаций. Преимуществами вторичных исследований – снижение трудозатрат, дешевизна и легкий доступ к информации. Недостатками являются устаревшие данные, низкая точность информации, неизвестная методология получения данных.

При разработке концепции сбора данных необходимо решить 3 проблемы: выделение генеральной совокупности, определение метода и объема выборки. Вся совокупность должна быть ограничена по времени, пространству и вещественно.

Проведение анализа эффективно при использовании современных технологий, совершенства разработанных методов и профессиональной подготовки специалистов. Ситуационный анализ проводят в несколько этапов.

На первом этапе происходит подготовка. Она подразумевает под собой правильно сформулированную задачу анализа. Все специалисты должны четко и недвусмысленно понимать цель ситуационного анализа и поставленные задачи.

Современные технологии также важны при анализе. Они обеспечат методическое, организационное, компьютерное, информационное сопровождение, что облегчит получение полного и глубокого анализа.

На втором этапе происходит анализ полученной информации о ситуации из аналогов. Представленные ситуации могут полностью совпадать с исследуемой, в таком случае ее называют эталонной. В таком случае известно принятое решение, его последствия и результаты. Если ситуация не эталонная, то аналитическая группа передает информацию экспертной комиссии для дальнейших разработок.

На данном этапе также необходимо определить объем и достоверность информации. Анализ информации на этом этапе должен содержать сведения о тактических и стратегических решениях в похожих ситуациях, сопровождение хода их реализации, оценка эффективности решений, оценка эффективности их выполнения.

На третьем этапе, когда ситуация не является эталонной, аналитическая группа должна применить один из методов ситуационного анализа. Задача всех методов – это определение основных факторов, которые влияют на развитие ситуации. Рассмотрим самые распространенные методы.

Метод «мозговой атаки». Данный метод необходим для выявления и сопоставления индивидуальных суждений. Он проводится при наличии экспертной группы в организации. Мозговая атака необходима для

генерирования новых идей и дальнейшего выбора лучшей.

Факторный анализ. Данный метод основан на предположении о том, что можно получить аналитическую зависимость на основании статистических данных, которая отражает степень влияния факторов, характеризующих ситуацию. Анализ решает задачи определения факторов, которые необходимы для выявления всех существенных зависимостей, влияющих на развитие ситуации. Еще одна задача – определение нагрузок, которые характеризуют влияние каждого отдельного фактора на показатели, отражающие состояние и развитие ситуации.

Такой метод позволяет классифицировать факторы на основе статистических данных на существенные и несущественные, внутренние и внешние, основные и неосновные. В итоге факторы либо детализируются, либо укрупняются, а также определяется ранжирование факторов по важности и появляется возможность получить формулу расчета ожидаемых значений показателей при любом изменении значения факторов.

Многомерное шкалирование. Ситуационный анализ при избытке информации резко снижает качество результатов. Шкалирование позволяет уменьшить число факторов, рассматриваемых при анализе оценки изменений ситуации при разных управленческих решениях. Такое уменьшение факторов называют понижением размерности задач. Также важная задача многомерного шкалирования – это содержательная интерпретация полученного набора факторов.

Для установления факторов влияющих на развитие ситуации можно использовать и другие методы. Вышеперечисленные варианты являются основными и часто используемыми.

После установления всех факторов производят ранжирование в зависимости от степени влияния их на развитие ситуации, а также присваиваются индексы – специальная оценочная система, разработанная для оценки состояния ситуации и стратегических целей. После ранжирования и определения шкал можно переходить к формированию решающих правил с использованием порогового значения. Такие значения в решающем правиле соответствуют состоянию ситуации и распределяется от критического до наиболее необходимого.

На четвертом этапе происходит разработка сценариев. Она начинается с содержательного описания наиболее вероятного сценария развития ситуации. Обычно на этом этапе используют метод моделирования – разработка сценария для каждой перемены любой составляющей фактора. То есть каждый вариант изменения фактора будет иметь свой сценарий управленческих решений, а также позволяет заранее спрогнозировать развитие любой ситуации. Завершением данного этапа является экспертная оценка всех сценариев с целью выявления устойчивости ситуации.

После оценки всех рисков, опасностей и перспектив вероятных сценариев переходят к пятому этапу. Теперь необходимо провести обработку данных и оценить результаты экспертизы. Сюда входит установление

зависимостей и индексов, характеризующих ситуацию, математический анализ данных, составление экспертных кривых и т.д. Результаты работы экспертов представляют собой рекомендации по управленческим решениям, составление рекомендаций и предложений.

На завершающем этапе подводят итоги проделанной работы. Главной задачей является предоставление аналитических материалов с рекомендациями по принятию стратегических и тактических решений, механизмам их выявления, а также контролю и сопровождению за исполнением.

Использованные источники:

1. Решетникова Н.В., Шматко А.Д. Анализ передового опыта регулирования и поддержки инновационной деятельности // Региональные агросистемы: экономика и социология. 2015. № 1 (1). С. 10.
2. Семенов В., Семененко С., Шматко А.Д. Проблемы инновационного инвестирования в экономике // Морской сборник. 2008. № 1. С. 57-59.
3. Шматко А.Д. Моделирование инновационной деятельности предприятий на основе методологии систем менеджмента качества // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 78-81.
4. Шматко А.Д. Организация инновационной деятельности производственных предприятий: современные условия и существующие подходы // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 155-159.
5. Шматко А.Д. Проблема вариативности финансовой поддержки инновационной деятельности высокотехнологичных предприятий // Экономика и предпринимательство. 2013. № 10 (39). С. 722-724.

*Иванов А.С.
помощник проректора
Лю Сян
студент магистратуры 1 курса
факультет «Менеджмент» Международного промышленного
менеджмента и коммуникации
Лю Минсюань
студент бакалавриата 4 курса
факультет Оружия и систем вооружения
БГТУ "ВОЕНМЕХ" им. Д. Ф. Устинова
Россия, г. Санкт-Петербург*

**ИННОВАЦИОННОЕ УПРАВЛЕНИЕ БИЗНЕСОМ:
КОНТЕКСТНЫЙ АНАЛИЗ**

Аннотация:

Инновации являются не только важной составляющей культуры современных предприятий, но и важной частью социальной культуры. Если культурные инновации являются основополагающими характеристиками корпоративной культуры, то инновационные ценности могут быть одобрены всеми работниками, а нормы поведения будут созданы и усовершенствованы, и инновации в бизнесе будут эффективно работать.

Ключевые слова:

Концепция, организация, система, технология, продукт, среда, культура

*Ivanov A.S.
Assistant Vice Rector BSTU "VOENMEH" them. D.F.
Gaychenya Maxim Ivanovich
Post-graduate student of the Russian Presidential Academy of National
Economy and Public Administration
Liu xiang graduate student of the 1st course, faculty of "Management"
International Industrial Management and Communication
BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg
Liu Mingxuan Undergraduate course 4, Faculty
Weapons and weapons systems
BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg*
**INNOVATIVE BUSINESS MANAGEMENT: CONTEXTUAL
ANALYSIS**

Annotation:

Innovations are not only an important component of the culture of modern enterprises, but also an important part of social culture. If cultural innovations are fundamental characteristics of a corporate culture, then innovative values can be endorsed by all employees, and standards of behavior will be created and improved, and innovations in business will work efficiently.

Keywords:

The concept, organization, system, technology, product, environment, culture

Концепция управления также известна как управленческая концепция, включающая в себя комплекс знаний и разумных знаний, которые управляют или управляют в соответствии с определёнными философскими идеями. определенная концепция управления должна быть затронута политическим, экономическим и культурным влиянием общества, ориентиром и ценностями для корпоративных стратегических целей, и, в то же время, концепцией управления. с 1980 - х годов, многие лучшие люди в экономически развитых странах подняли много новых идей и идей. такие, как идея о добавленной стоимости, концепции управления знаниями, концепции глобальной экономической интеграции, концепции стратегического управления, концепции непрерывного обучения и так далее. идея управления бизнес - менеджментом в нашей стране является нечеткой, ненадлежащей концепцией и нехваткой нововведений, и должна быть адаптирована к потребностям современного общества в сочетании с собственными условиями.

Нормальное функционирование корпоративной системы требует как функционирующего, сопоставимого и экологически обоснованного режима работы, то есть рациональной формы организации. Таким образом, инновации в рамках корпоративной системы неизбежно требуют изменения и развития организационной структуры. с теоретической точки зрения, Корпоративная система является сочетанием различных функций и должностей различных членов. Этот комбинации можно изучить на двух различных уровнях - от структур и учреждений. так называемые учреждения означают, что предприятия объединяют различные должности или посты, которые тесно связаны с целями, в соответствии с определенными критериями, и формируют разные органы управления. Он должен касаться горизонтального разделения труда, а именно разделить управленческую деятельность на бизнес - бизнес на различные секторы. структура имеет отношение к отношениям между различными управлениями, в частности с различными уровнями управления, которые в основном связаны с вертикальным разделением труда, а именно так называемыми децентрализованными и децентрализованными вопросами. различные организационные структуры требуют различных структурных форм; организационные структуры совершенно одинаковы, но не одинаково, а также различные структурные формы. Поскольку учреждения и структуры формируются с точки зрения содержания, характеристик, масштабов и окружающей среды, разные склады, различные формы организации, те же предприятия, которые меняются в течение разных периодов времени, требуют постоянно корректирующих учреждений и структур. день создания инноваций заключается в повышении эффективности управления трудовым трудом на более рациональной основе.

Системные инновации должны анализироваться с социально -

экономической точки зрения в отношении изменений и изменений в официальных отношениях, о которых спрашивают все члены корпоративной системы. система является главным принципом в производстве склада. Корпоративная система в основном включает в себя систему имущественных прав, хозяйственную систему и систему управления. система имущественных прав является фундаментальной системой, определяющей другие системы, которые предусматривают власть, интересы и ответственность владельцев, которые имеют наиболее важные производственные элементы. в разные периоды относительная важность различных производственных элементов предприятия не одинакова. в анализе основной экономики, производство является главным фактором производства предприятий, и, следовательно, система прав собственности в основном относится ко всем изготовлению информации о производстве. В настоящее время существует взаимная автономия двух крупных производств - частная и общественная система (или, более того, вся "Общая система" для членов общества), и на практике это не чисто. Частная система все больше и больше проникла в ингредиенты, и общественная система, преследующая проблемы эффективности, в большей или меньшей степени добавляет "все" (например, в различных формах в настоящее время в моей стране). Инновации в системе корпоративной собственности, возможно, должны развиваться в направлении наиболее умеренного сочетания "всех" членов общества, которые ищут производительную информацию. система хозяйствования - это принципы, касающиеся интерната, условий, масштабов, ограничений и т. д. Это указывает на то, как бизнес - бизнес определяет, кто является оператором, который использует право владения, пользования и распоряжения, чтобы определить направление, содержание, форму производства, кто гарантирует целостность и добавленную стоимость производства, ответственным владельцам и ответственным за это. инновационным направлением деятельности должно быть постоянное стремление к наиболее эффективному использованию информации о производстве. система управления - это общее название различных правил, связанных с осуществлением права на ведение бизнеса и повседневным функционированием бизнеса. Институциональная инновация - это необходимость того, чтобы предприятия учитывали изменения, связанные с внутренними и внешними экологическими потребностями, и сами по себе, коррективы и изменения, касающиеся самого бизнеса. Системные инновации должны основываться на объективных закономерностях экономического функционирования, объективных требованиях, которые отражают функционирование предприятий, в полной мобилизации труда членов Организации. инновации в корпоративной системе нацелены на непрерывное регулирование и оптимизацию отношений между собственниками, операторами и трудящимися, с тем чтобы обеспечить полное соблюдение прав и интересов всех заинтересованных сторон.

Технологические инновации являются ключевыми элементами для управления инновациями, и многие инновационные мероприятия,

возникающие на предприятиях, являются технологическими, и, следовательно, технологические инновации считаются синонимами инноваций в управлении предприятиями. Одной из главных особенностей современных предприятий является широкое использование передовых научных технологий в процессе производства, который является важным знаком, отражающим предпринимательскую мощь. предприятия должны постоянно развивать технологические инновации в условиях интенсивной конкуренции на рынке. технологические инновации, таким образом, являются главным образом три аспекта инноваций, инноваций и инноваций для продукции, поскольку некоторые из этих технологий используются в определенных материальных носителях и использовании этих носителей.

Продукт - самый важный экспортный выход для бизнеса, а также вклад в общество. инновации в продуктах включают инновации в сортах и структурах продуктов. нововведения требуют, чтобы бизнес - инновация заключается в том, чтобы не изменить основные характеристики существующих сортов, сделать их производство более низкими, более безопасными, более безопасными и рынками. конкурентоспособность.

Окружающая среда является почвой для бизнеса и в то же время сдерживает предпринимательскую деятельность. экологическая инновация - это не адаптация внутренней структуры или деятельности для адаптации к изменению внешнего мира, а, скорее, адаптация окружающей среды к изменению направления деятельности в интересах бизнеса посредством активной инновационной деятельности предприятия. это, например, оказывает влияние на развитие сообщества, разработку государственной политики, через технологические инновации на предприятиях, на пути социально - технического прогресса.

Современное управление переходит к этапу управления культурой, и можно сказать, что он достигнет пика. Корпоративная культура повышает эффективность управления с помощью корпоративных ценностей и корпоративных ценностей, с помощью уникальной системы управления предприятиями и регулирования поведения. инновации являются не только важной составляющей культуры современных предприятий, но и важной частью социальной культуры. Если культурные инновации являются основополагающими характеристиками корпоративной культуры, то инновационные ценности могут быть одобрены всеми работниками, а нормы поведения будут созданы и усовершенствованы, и инновации в бизнесе будут эффективно работать.

Использованные источники:

1. Решетникова Н.В., Шматко А.Д. Анализ передового опыта регулирования и поддержки инновационной деятельности // Региональные агросистемы: экономика и социология. 2015. № 1 (1). С. 10.
2. Семенов В., Семененко С., Шматко А.Д. Проблемы инновационного инвестирования в экономике // Морской сборник. 2008. № 1. С. 57-59.
3. Шматко А.Д. Моделирование инновационной деятельности предприятий на

основе методологии систем менеджмента качества // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 78-81.

4. Шматко А.Д. Организация инновационной деятельности производственных предприятий: современные условия и существующие подходы // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 155-159.

5. Шматко А.Д. Проблема вариативности финансовой поддержки инновационной деятельности высокотехнологичных предприятий // Экономика и предпринимательство. 2013. № 10 (39). С. 722-724.

УДК658.155.012.7

Иванов А.С.

помощник проректора

Цюй Юйхун

студент магистратуры 1 курса

факультет Международного промышленного

менеджмента и коммуникации

Лю Синцзэ

студент бакалавриата 4 курса

факультет Оружия и систем вооружения

БГТУ "ВОЕНМЕХ" им. Д. Ф. Устинова

Россия, г. Санкт-Петербург

ИННОВАЦИОННЫЙ ПОДХОД К УПРАВЛЕНИЮ БИЗНЕСОМ

Аннотация:

Основой нового подхода к управлению является термин "качество", который пронизывает все стороны подхода и становится ключевым. В данной статье говорится о сущности и роли процессных инноваций в системе управления развитием предприятий, обобщен опыт внедрения инновационных методов в управлении бизнес-процессами на отечественных предприятиях.

Ключевые слова:

Управление бизнес-процессами, инновации процессов, гибкость компании, зрелость процессов, Управление инновациями

Ivanov A.S.

Assistant vice president of BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov

Qu Yuhong, 1st year Undergraduate, Faculty

International Industrial Management and Communication

BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg

Liu Xinze Bachelor 4 course, faculty

Weapons and weapons systems

BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg

INNOVATIVE APPROACH TO BUSINESS MANAGEMENT

Annotation:

The basis of the new approach to management is the term "quality", which permeates all aspects of the approach and becomes key. This article discusses the nature and role of process innovations in the enterprise development management system, summarizes the experience of introducing innovative methods in managing business processes in domestic enterprises.

Keywords:

Business process management, process innovation, company flexibility, process maturity, Innovation Management

Современная экономика характеризуется высоким уровнем развития инновационной активности и глубокой трансформации всех сторон существования бизнеса. Внедрение инноваций в практику предприятий является необходимостью, и как средство антикризисного управления, и как средство поддержки нормально функционирующей экономики.

Доминирующий фактор в мире богатства и производства. Это процесс развития бизнеса. В середине 1990-х гг. Метод управления бизнес-процессами (BPM). Есть много способов управлять ими. Если вы являетесь компанией, вы должны иметь возможность использовать ее.

Бизнес-процесс - это набор устойчивых, целенаправленных, взаимосвязанных действий (рабочих заданий), которые обеспечивают ценность для потребителей.

Рассматривая процесс развития менеджмента, как науки, в современных условиях, следует отметить то, что на данном этапе проблематично решение сложных проблемных вопросов, основываясь лишь на рекомендуемых методах. Возникает необходимость нестандартного творческого подхода. Также происходит изменение характера проблем, которые должен решать руководитель, а также его подчиненные, возникают все новые интересы и ориентации. Учитывая данные факторы, организационный процесс подразумевает переход к иному подходу в управлении: от непосредственно организационного к социально – психологическому, учитывающему изменяющиеся потребности внешней и внутренней среды

Инновационный (творческий) подход в управлении персоналом предприятия можно характеризовать, как способность к генерированию и последующему воплощению оригинальных решений и приемов в управлении персоналом с элементами новизны, которые могут привести к повышению эффективности деятельности трудового коллектива и организации в целом. Творческий подход в управлении персоналом предприятия может быть направленным на процесс оптимизации трудового процесса и отношений между сотрудниками, передовые методы обучения и становления, повышение организационного уровня и мотивации.

Применительно к процессу стратегического управления со стороны руководителя творческое проявление заключается при выработке «основ развития и жизнедеятельности организации»: формирование миссии и

определение стратегии, обозначение целей организации на определенный период и в дальнейшем. Процесс формулирования маркетинговой стратегии, организационный процесс внутри организации, ориентация на определенную сферу деятельности, выработка «ноу-хау» - все это в совокупности можно характеризовать, как «стратегическое творчество»..

Использованные источники:

1. Решетникова Н.В., Шматко А.Д. Анализ передового опыта регулирования и поддержки инновационной деятельности // Региональные агросистемы: экономика и социология. 2015. № 1 (1). С. 10.
2. Семенов В., Семененко С., Шматко А.Д. Проблемы инновационного инвестирования в экономике // Морской сборник. 2008. № 1. С. 57-59.
3. Шматко А.Д. Моделирование инновационной деятельности предприятий на основе методологии систем менеджмента качества // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 78-81.
4. Шматко А.Д. Организация инновационной деятельности производственных предприятий: современные условия и существующие подходы // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 155-159.
5. Шматко А.Д. Проблема вариативности финансовой поддержки инновационной деятельности высокотехнологичных предприятий // Экономика и предпринимательство. 2013. № 10 (39). С. 722-724.

*Иванов А.С.
помощник проректора
Ли Му
студент магистратуры 1 курса
факультет Международного промышленного
менеджмента и коммуникации
Чжан Юйнин
студент бакалавриата 4 курса
факультет Оружия и систем вооружения
БГТУ "ВОЕНМЕХ" им. Д. Ф. Устинова
Россия, г. Санкт-Петербург*

**АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ
ЭКОНОМИКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

Аннотация:

В данной статье анализируются и обсуждаются проблемы, существующие в российских экономических инновациях и разработках, а также перспективы дальнейшего развития.

Ключевые слова:

Инновации, перспективы инновационного, развития экономики, управление инновациями

*Ivanov A.S.
Assistant Vice Rector BSTU "VOENMEH" them. D.F.
Gaychenya M.I.
Post-graduate student of the Russian Presidential Academy of National
Economy and Public Administration
Li Mu undergraduate 1 course, faculty
International Industrial Management and Communication
BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg
Zhang Yunin Bachelor 4 course, faculty
Weapons and weapons systems
BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg*

**ACTUAL PROBLEMS OF INNOVATIVE DEVELOPMENT OF
THE ECONOMY OF THE RUSSIAN FEDERATION**

Annotation:

This article analyzes and discusses the problems that exist in Russian economic innovations and developments, as well as prospects for further development.

Keywords:

Innovations, prospects for innovation, economic development, innovation management

Российская Федерация находится на пути к инновациям и вступает в новую фазу развития - инновации. Переход России к новому этапу

экономического развития включает в себя мировые достижения в наивысшем научно-техническом прогрессе, а также специфические исторические характеристики страны, особенности экономики и современные проблемы. Одна из проблем заключается в том, что процесс модернизации национальной экономики начался после срыва инновационного процесса через 15–17 лет. Таким образом, его эталон должен объективно служить последним достижениям в мировой науке и технике за последние годы посредством «пересечения» промежуточных этапов. В процессе перехода к инновационной экономике экономика сталкивается с некоторыми проблемами, которые необходимо решить:

В инновационном развитии развитых стран важное значение имеет непосредственное участие МСП. Но он, естественно, не лидер их инновационного развития. Этот процесс возглавляют крупные компании, основанные на МСП. В России при создании и внедрении новых технологий следует отказаться от небольших и технически плохо оснащенных организаций, а крупные государственные компании и частные компании должны осуществлять целевые и целевые федеральные инвестиции. Однако текущая ситуация такова, что государства не контролируют выделенные бюджетные средства. Таким образом, на начальных этапах разработки и реализации национальных стратегий инновационного развития не существует экономических стимулов или административного воздействия на эти ассоциации.

Звенья инновационного процесса крайне непропорционально развиты и искаженно связаны с национальным и мировым воспроизводством. Российская Федерация, входя в группу восьми наиболее развитых стран мира, по абсолютным размерам расходов на НИОКР и их доле в ВВП находится среди не самых развитых в экономическом отношении стран. В структуре экспорта России наукоемкая и высокотехнологичная продукция занимает непропорционально мало места (по сравнению с высокоразвитыми странами). Основная часть инноваций сосредоточена преимущественно в немногих отраслях (оборонной, добывающей, космической, атомной и некоторых отраслях пищевой промышленности). Конечно, в такой огромной стране, как Россия, инновации можно найти практически в любой отрасли. Но это само по себе еще не характеризует масштаб инновационной деятельности и ее уровень.

Конкурентоспособность отечественных отраслей на внутреннем рынке является более важной (важной), чем на мировом рынке. Обеспечение конкурентоспособности отечественной продукции на региональных рынках очень важно. Поскольку Россия предлагает широкий спектр национальных и региональных рынков высокотехнологичной продукции и услуг, их развитие будет поддерживать Россию на относительно высоком уровне в глобальном масштабе, поскольку Россия остается одним из крупнейших поставщиков энергии и товаров.

В науке, образовании, машиностроении, энергетике, производственной

среде создание комплекса высокотехнологичных производств и расширение статуса высокотехнологичной продукции на мировом рынке невозможно, а химическая промышленность будет продолжать ухудшаться. Россия не может быть ограничена небольшим комплексом высокотехнологичных отраслей промышленности - вся отрасль должна быть построена как высокотехнологичная отрасль.

Россия занимает один из важнейших национальных рынков и играет важную роль на региональном рынке высокотехнологичных продуктов и услуг в области знаний, что будет очень выгодно. Исходя из этого, можно поставить вопрос об участии в глобальном производстве высокотехнологичных продуктов и предоставлении конкурентных услуг в области знаний. В противном случае задача создания условий для создания условий для новых крупных предприятий во всех секторах экономики, особенно в наукоемкой экономике, становится размытой. Этим национальным компаниям необходимо разрабатывать и внедрять национальные инновации.

Использованные источники:

1. Решетникова Н.В., Шматко А.Д. Анализ передового опыта регулирования и поддержки инновационной деятельности // Региональные агросистемы: экономика и социология. 2015. № 1 (1). С. 10.
2. Семенов В., Семененко С., Шматко А.Д. Проблемы инновационного инвестирования в экономике // Морской сборник. 2008. № 1. С. 57-59.
3. Шматко А.Д. Моделирование инновационной деятельности предприятий на основе методологии систем менеджмента качества // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 78-81.
4. Шматко А.Д. Организация инновационной деятельности производственных предприятий: современные условия и существующие подходы // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 155-159.
5. Шматко А.Д. Проблема вариативности финансовой поддержки инновационной деятельности высокотехнологичных предприятий // Экономика и предпринимательство. 2013. № 10 (39). С. 722-724.

УДК 658.624.

Иванов А.С.
помощник проректора
Гао Чжи
студент магистратуры 1 курса
факультет Международного промышленного
менеджмента и коммуникации
Лю Синцзе
студент бакалавриата 4 курса
факультет Оружия и систем вооружения
БГТУ "ВОЕНМЕХ" им. Д. Ф. Устинова
Россия, г. Санкт-Петербург

УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИЯМИ: ВОПРОСЫ РЕАЛИЗАЦИИ В РЕАЛЬНОМ СЕКТОРЕ ЭКОНОМИКИ

Аннотация:

В статье определяется как использовать современные информационные системы для управления предприятиями, чтобы организационная структура предприятий имела сильную способность адаптироваться к рыночной экономике и создавать более эффективные показатели.

Ключевые слова:

Инновационный менеджмент, современная информационная система, производительность, организационная структура управления.

Ivanov A.S.
Assistant vice president of BSTU " VOENMEH " them. D. F. Ustinov
Gao Zhi, 1st year Undergraduate, Faculty of Management
International Industrial Management and Communication
BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg
Liu Xinze Bachelor 4 course, faculty
Weapons and weapons systems
BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg
INNOVATION MANAGEMENT: IMPLEMENTATION ISSUES IN
THE REAL ECONOMY

Annotation:

The article is determined how to use modern information systems to manage enterprises, so that the organizational structure of enterprises has a strong ability to adapt to the market economy and create better performance.

Keywords:

Innovation management, modern information system, productivity, management organizational structure.

Поскольку будущим предприятиям нужны профессиональные предприниматели, а не официальные предприниматели, судьба

предпринимателей тесно связана с успехом или провалом предприятий. Во-вторых, от единого сознания производства до осведомленности рынка о достижении экономических выгод. В условиях рыночной экономики предприятия должны быть ориентированы на рынок и ориентированы на рынок, чтобы достичь каждого звена в производственной системе, особенно в процессе развития, рыночного спроса на промышленность и продукцию как основного направления развития предприятий и инноваций, в противном случае Преимущества предприятия не могут быть обсуждены. В-третьих, от одностороннего стремления компании к максимизации прибыли до инновационной концепции диверсификации бизнес-целей социального развития, экологической ответственности и ответственности перед пользователями.

Управление является ключом к успеху или провалу компании. В прошлом управление принятием решений на предприятиях основывалось главным образом на опыте и субъективных суждениях, но сейчас все иначе. Перед лицом сложной и сложной среды компании должны в полной мере использовать современные информационные системы и информацию. Поскольку информация - это система бога современных предприятий, она является основой для принятия научных решений и своевременного реагирования. Таким образом, это является основным содержанием инноваций управления решениями предприятия для создания гибкой и точной информации.

С макроэкономической точки зрения правильная стратегия позволяет предприятию всегда отражать общую тенденцию развития передовых производительных сил. Предприятие может сохранять свою долгосрочную жизнеспособность. С микро перспектив, правильная стратегия может точно охватить продукты и объем рынка, которые могут быть разработаны в будущем, чтобы предприятие могло победить. Непрерывная конкурентоспособность. С точки зрения стратегического управления инновациями, в сфере бизнеса, в прошлом наша корпоративная стратегия была ориентирована только на управление производством, а не на управление развитием и маркетингом. Эта стратегия явно не отвечает потребностям рыночной экономики. В условиях рыночной экономики технологические инновации и разработка продукта являются душой предприятия, и в то же время, пока проданная продукция распродана, это последнее слово. Поэтому развитие технологий и маркетинг являются наиболее важными звеньями всей производственной системы. Поэтому в управлении бизнес-стратегией мы должны осознать переход от прошлого к управлению производством к акценту на развитие технологий и маркетинг, то есть мы часто говорим о переходе от оливкового к модели управления в Ялинге.

Бережливая и эффективная организационная структура является организационной гарантией реализации бизнес-стратегии. В прошлом крупные предприятия представляли собой крупную многоуровневую управленческую организационную структуру со многими недостатками.

Чтобы приспособиться к требованиям рыночной экономики и развития передовых производительных сил, во-первых, необходимо избавиться от различных социальных функций и функций правительства, которые предприятия не должны выполнять, чтобы предприятия могли быть легко загружены, во-вторых, в соответствии с направлением специализированного социального сотрудничества, отдельные непроизводственные субъекты, такие как отделы обслуживания. Чтобы сделать предприятие экономным, и в очередной раз усилить исследования рынка, принятие бизнес-решений, разработку продуктов после производственного процесса, продажи продуктов после разработки технологий, обслуживание пользователей, рекламу и другие бизнес-функции, чтобы организационная структура предприятия имела высокую способность адаптироваться к рыночной экономике. Наконец, поскольку предприятия используют информатизацию бизнес-процессов, они могут снизить промежуточный уровень управления, а затем управлять организационной структурой от первоначальной структуры башни до плоской структуры, что значительно снижает затраты и повышает эффективность.

Традиционное управление и менеджмент предприятия в основном основано на управлении вещами, в то время как современные предприятия должны ставить факторы каждого в положение факторов: ресурсы, стоящие за ними, - это таланты, а таланты превыше всего. Поэтому, как компания, как впитывать таланты, удерживать таланты и как полностью раскрыть их потенциал, это содержание людей. В настоящее время, хотя инициация интересов очень важна, для большинства интеллектуалов, помимо преследования материальных интересов, все еще существует важное стремление, а именно: отражать собственные ценности людей, ценить человеческое достоинство и находить среду, в которой можно развивать свои таланты. Если последнее недоступно, таланты смогут покинуть компанию и найти другую среду в любое время. Поэтому ориентированное на людей управление не может оставаться традиционным способом чрезмерного акцентирования внимания на регулировании и контроле над сотрудниками, и его невозможно стимулировать односторонним материалом. Необходимо изучить, как уважать и ценить индивидуальность сотрудников, как предоставлять возможности развития сотрудникам и давать возможность сотрудникам Личное развитие и корпоративное развитие интегрированы, и мы должны постоянно искать хорошую модель управления.

Инновации в управлении в вышеуказанных аспектах концепции, принятия решений, стратегии, организационной структуры и управления, ориентированного на человека, представляют собой единое целое и необходимы в любом аспекте. Однако в реальной работе предприятия должны быть прорывы или ключевые моменты, которые они должны понять из пяти аспектов в соответствии со своими конкретными условиями, и всесторонне открыть инновационную ситуацию.

Использованные источники:

1. Решетникова Н.В., Шматко А.Д. Анализ передового опыта регулирования

и поддержки инновационной деятельности // Региональные агросистемы: экономика и социология. 2015. № 1 (1). С. 10.

2. Семенов В., Семененко С., Шматко А.Д. Проблемы инновационного инвестирования в экономике // Морской сборник. 2008. № 1. С. 57-59.

3. Шматко А.Д. Моделирование инновационной деятельности предприятий на основе методологии систем менеджмента качества // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 78-81.

4. Шматко А.Д. Организация инновационной деятельности производственных предприятий: современные условия и существующие подходы // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 155-159.

5. Шматко А.Д. Проблема вариативности финансовой поддержки инновационной деятельности высокотехнологичных предприятий // Экономика и предпринимательство. 2013. № 10 (39). С. 722-724.

УДК 347.66

Иванова К.А.
студент 5 курса
направление подготовки 40.03.01 «Юриспруденция»
научный руководитель: Куркова Н.А., к.юр.н.
доцент
Пермский государственный национальный
исследовательский университет
Россия, г. Пермь

СОВМЕСТНОЕ ПРОЖИВАНИЕ ПРИ НАСЛЕДОВАНИИ НЕТРУДОСПОСОБНЫМИ ИЖДИВЕНЦАМИ

Аннотация: статья посвящена наследованию нетрудоспособными иждивенцами наследодателя. Рассматриваются особенности наследования такой категорией наследников. Особое внимание уделяется факту совместного проживания нетрудоспособного иждивенца с наследодателем, как условию, которое вызывает ряд вопросов при наследовании данной очередью наследников.

Ключевые слова: наследство, наследственные отношения, наследование по закону, нетрудоспособные иждивенцы, совместное проживание.

Ivanova K. A.
Student 5 courses
Direction of preparation 40.03.01 "Jurisprudence"
Perm state national research university
Russia, Perm
Research supervisor: Kurkova N.A.
Candidate of Juridical Sciences, Associate Professor
Perm state national research university
Russia, Perm

COHABITATION AT INHERITANCE BY DISABLED DEPENDENTS

Annotation: The article is devoted to inheritance disabled dependents of the testator. The features of inheritance of such a category of heirs are considered. Particular attention is paid to the fact of cohabitation of the disabled dependent with the testator, as a condition that raises a number of questions in the succession of the queue heirs.

Keywords: the inheritance, hereditary relationship, inheritance according to the law, disabled dependents, cohabitation.

Гражданское законодательство Российской Федерации выделяет два основания наследования: по завещанию и по закону. Если гражданин распорядится своим имуществом, то имеет место наследование по завещанию, если же нет, то наследование будет осуществляться по закону, где предполагается восемь очередей наследников. При этом свобода завещания может быть ограничена обязательными наследниками, в число которых входит особая категория - нетрудоспособные иждивенцы. Данные наследники были введены в наследственные отношения в целях их защиты, как социально - незащищённой категории граждан, поскольку именно материальная помощь наследодателя была для них основным и постоянным источником жизнеобеспечения. Но, предусмотрев таких наследников, законодатель, с одной стороны, защитил их от того, чтобы остаться без средств к существованию, а, с другой стороны, оставил ряд пробелов, которые создают отдельные трудности в реализации ими этого права.

Гражданский кодекс Российской Федерации (далее - ГК РФ) выделяет две группы нетрудоспособных иждивенцев. [1] Общим для них является нетрудоспособность наследника на день открытия наследства и состояние на иждивении наследодателя не менее года до смерти последнего. Разница заключается в том, что п. 1 ст. 1148 ГК РФ (первая группа) связывает возможность наследования такими лицами с фактом родства с наследодателем, то есть лицо входит в круг наследников по закону данного наследодателя, но находится в более дальней очереди, чем та, которая призывается к наследованию, эти лица будут наследовать вместе и наравне с призываемой очередью. Наследники, относящиеся ко второй группе нетрудоспособных иждивенцев, предусмотренные п. 2 ст. 1148 ГК РФ, так же будут наследовать вместе и наравне с той очередью, которая призывается к наследованию, при этом они, в отличие от первой группы, никак не связаны с наследодателем родственными узами, в связи с чем, помимо общего требования для обеих категорий – состояния на иждивении, требуется также соблюдение дополнительного требования – совместного проживания с наследодателем не менее года. Таким образом, помимо того, что возникают вопросы, касающиеся установления факта иждивения, так наследнику второй группы необходимо также доказать, что он действительно проживал совместно с наследодателем. Такая же проблема ждёт и нетрудоспособных

иждивенцев, которые наследуют согласно п. 3 ст. 1148 ГК РФ как самостоятельная восьмая очередь, при отсутствии других очередей.

В литературе можно выделить две основные позиции по данному вопросу, которые в той или иной степени поддерживаются авторами.

Первая позиция принадлежит О.Ю. Шилову, который считает, что совместное проживание служит достаточной гарантией против того, что при наличии более близких наследников посторонние лица, не проживавшие с наследодателем, призываются бы к наследованию, умаляя наследственные права тех, кто либо в качестве родственника, либо в качестве члена семьи проживал с наследодателем. В связи с чем он предлагает при наличии наследников первой-третьей очередей наследственные права второй группы нетрудоспособных иждивенцев оговорить условием совместного проживания. Если же к наследованию призываются четвёртая-седьмая очереди, то наличие совместного проживания требоваться не должно. [2]

Второй позиции придерживался Б.Л. Хаскельберг, который выступал за исключение условия совместного проживания. Он задавался вопросом: насколько справедлив, оправдан и соответствует воле наследодателя, если бы он хотел и мог её выразить, отказ в праве наследования нетрудоспособному иждивенцу на том основании, что он не входит ни в одну из очередей наследников по закону и не проживал совместно с умершим до его смерти. Тем более что в некоторых случаях факт непроживания совместно с наследодателем может вытекать из неблагоприятных жилищных условий умершего. [3]

Можно посмотреть на эту проблему и с другой стороны, как известно нетрудоспособные иждивенцы могут наследовать по закону или же в качестве обязательных наследников при наличии завещания. С учётом этих положений можно сделать вывод о том, хотел ли наследодатель оставить своё имущество такому лицу или нет.

Согласно п. 2 ст. 1148 ГК к нетрудоспособным иждивенцам относятся граждане, которые не входят в круг наследников по закону, но ко дню открытия наследства являлись нетрудоспособными и не менее года до смерти наследодателя находились на его иждивении и проживали совместно с ним. Полагаем, что при наличии завещания применение вышеупомянутого пункта является обоснованным, так как совместное проживание в данном случае будет выступать как доказательство близких отношений нетрудоспособного иждивенца с наследодателем. Так, в отношении таких наследников, будучи не связанных родственными отношениями с наследодателем, последний осуществляет действия, обусловленные его нравственными и моральными качествами, направленными на поддержание лица, которое в силу объективных причин не может себя самостоятельно обеспечить. Но если наследодатель не захотел упомянуть в завещании такое лицо, значит, на то были причины, которые побудили его не назначать нетрудоспособного иждивенца своим наследником. При этом следует отметить, что, оказывая нетрудоспособному иждивенцу постоянную и основную материальную

помощь, он, тем самым поставил его в материальную зависимость от себя и негласно наложил на себя обязательства по его обеспечению, а так как на момент юридически значимого события, а именно смерти наследодателя, такие отношения разорваны не были, то было бы справедливо, если бы такой наследник имел право на обязательную долю в наследстве. Но, раз наследодатель не позаботился и не указал такое лицо в своём завещании, считаем обоснованным, чтобы наследник доказал тот факт, что совместно проживал с наследодателем. Как справедливо отмечает О.Ю. Шиловост: «Совместное проживание должно служить безусловным признаком близости соответствующего лица наследодателю» [4].

Законодателем прямо не оговорено, что может считаться доказательством совместного проживания. И.В. Журавлёв, затрагивая данный вопрос, считает, что достаточным будет подтверждение фактического проживания свидетельскими показаниями (соседей, иных родственников) или же лицо должно быть зарегистрировано в том же жилом помещении, где и наследодатель [5]. Его мнение видится обоснованным, так как согласно ст. 69 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации свидетельские показания признаются в качестве доказательства при разрешении дела. [6] Регистрация же в одном жилом помещении даёт нетрудоспособному иждивенцу возможность признания того, что гражданин действительно проживал вместе с наследодателем, что может быть подтверждено, например, справкой из Управляющей компании или ТСЖ. Таким образом, свидетельские показания и регистрация могли бы служить доказательствами (фактами) наличия совместного проживания наследодателя и нетрудоспособного иждивенца.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть III: Федеральный закон РФ от 26.11.2001 № 146-ФЗ (ред. 01.09.2018) // СЗ РФ. 2001. № 49. Ст. 4552.
2. См.: О.Ю.Шиловост. Наследование по закону в российском гражданском праве. – М.: Норма, 2006. С. 256.
3. См.: Хаскельберг Б.Л. Наследование по закону нетрудоспособными иждивенцами // Российская юстиция. 2003. №7. С. 23.
4. Шиловост О.Ю. Наследование по закону в российском гражданском праве... С. 256.
5. См.: Журавлёв И.В. Наследственные права иждивенцев: современное регулирование. // Наследственное право. 2014. № 2. С. 14.
6. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон РФ от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 03.08.2018) // СЗ РФ 18.11.2002. № 46. ст. 4532.

Иванченко Ю.В.

студент 3 курса

Туманова И.Ю., к.э.н.

преподаватель академического колледжа

Академия маркетинга и социально-информационных технологий –

ИМСИТ

РФ, г. Краснодар

ОПЕРАЦИИ КОМЕРЧЕСКОГО БАНКА С ВЕКСЕЛЯМИ

Аннотация: При выпуске собственных векселей и проведении других операций с векселями коммерческие банки руководствуются Единообразным законом о переводном и простом векселе, являющемся приложением к Женевской конвенции, устанавливающей Закон о переводном и простом векселях, а также общими нормами гражданского законодательства Российской Федерации, регулирующими денежно-кредитные отношения.

В настоящее время вексель занимает важное место в операциях банков с ценными бумагами. Растут объемы средств, привлеченных путем выпуска векселей, о чем свидетельствуют статистические данные.

Ключевые слова: Понятие вексель, вексель как финансовая категория, возникновение функций и виды векселей, вексельное обращение в РФ, операции коммерческого банка с векселями.

Article author:

Ivanchenko Yu.V.

3rd year student IMSIT

RF, Krasnodar

Co-author:

Tumanova I.Yu.

Academic College Teacher

Academy of Marketing and Social Information Technologies -

IMSIT

Candidate of Economic Sciences

RF, Krasnodar

OPERATIONS OF COMMERCIAL BANKS WITH BILLS

Annotation: When issuing their own promissory notes and conducting other operations with promissory notes, commercial banks are guided by the Uniform Law on Bills of Exchange and Promissory Notes, which is an annex to the Geneva Convention, which establishes the Law on Bills of Exchange and Promissory Notes, as well as the general rules of the civil legislation of the Russian Federation governing monetary relations.

Currently, the bill occupies an important place in the operations of banks with securities. The volume of funds raised by issuing promissory notes is growing, as evidenced by statistics.

Key words: Concept of a bill, bill of exchange as a financial category, the

emergence of functions and types of bills, bill circulation in the Russian Federation, operations of a commercial bank with bills of exchange.

1 Вексель как финансовая категория

1.1 Возникновение функций и виды векселей

Само название «вексель» произошло от обменных операций, что подтверждается в современных названиях вексельных документов.

Вексель стал необходим при переводе денег из одной местности в другую, а также при обмене монет, имеющих хождение в одном государстве, на валюту другого государства. Тем более государство, защищая свое право чеканки, запрещало обращение монет другого государства в своем и вывоз своих монет в другие. Так потребовались услуги менял, которые имели своих представителей в различных государствах.

Само название «вексель» произошло от обменных операций, что подтверждается в современных названиях вексельных документов.

Вексель стал необходим при переводе денег из одной местности в другую, а также при обмене монет, имеющих хождение в одном государстве, на валюту другого государства. Тем более государство, защищая свое право чеканки, запрещало обращение монет другого государства в своем и вывоз своих монет в другие. Так потребовались услуги менял, которые имели своих представителей в различных государствах [3].

В настоящее время вексель относится к инструментам денежного рынка. Его считают неэмиссионной долговой ценной бумагой. Однако, от обычной долговой расписки вексель отличается следующим.

Во-первых, вексель- это абстрактное обязательство, то есть, возникнув в результате конкретной сделки, он может быть передан любому лицу, которое, не имея никакого отношения к условиям его возникновения, получает право требовать платежа по векселю, являясь его держателем.

Во-вторых, вексель рассматривается как безусловное обязательство, то есть платеж по векселю не зависит ни от каких условий.

В-третьих, вексель-это денежный документ со строго определенным набором реквизитов. Это значит, что векселем является только тот документ, который содержит все необходимые реквизиты векселя, сформулированные в соответствии с Положением о переводном и простом векселе.

В четвертых, вексель отличает солидарная ответственность, то есть полная ответственность каждого обязанного по векселю лица перед законным векселедержателем.

В пятых, предметом вексельного обязательства могут быть только деньги.

В шестых, вексель передается от одного лица другому на основании специальной передаточной надписи - индоссамента, которая не требует нотариального заверения [1].

Вексель выполняет две главные функции: он выступает средством расчета, и с его помощью можно оформить или получить кредит.

1.2 Вексельное обращение в РФ

В настоящее время в России наибольшей популярностью среди промышленных и финансово-кредитных учреждений пользуются простые векселя (соло). Такая популярность простых векселей на фондовом рынке России объясняется направлениями использования векселей. Соло-векселя активно используются в следующих направлениях:

1 привлечение временно свободных денежных средств. Банки активно используют простые векселя для привлечения денежных средств, поскольку вексель имеет неоспоримые преимущества как перед депозитом, так и перед сберегательным сертификатом.

Во-первых, в отличие от депозитов, доходы по которым облагаются налогом по общей ставке для налога на прибыль, налогообложение доходов по векселям обычно значительно ниже. Такая разница в налогообложении, безусловно, делает вексель как инструмент привлечения денежных средств более привлекательным как для банков, так и для вкладчиков.

Во-вторых, хотя ставки налогообложения доходов по векселям и сберегательным сертификатам одинаковы, вексель все же предпочтительнее сберегательных сертификатов ввиду большей ликвидности. Это значит, что векселедержатель имеет возможность рассчитаться со своими кредиторами не только денежными средствами, но и векселем за поставленные товары и оказанные услуги либо досрочно учесть вексель;

2 вексельное кредитование. Суть данного вида кредитования заключается в том, что заемщик получает кредит не денежными средствами, а векселями. Как правило, такие векселя достаточно ликвидны, поскольку заемщик использует их как расчетное средство в своих финансово-хозяйственных операциях. Данный вид кредитования выгоден как банку, так и заемщику, поскольку банк, кредитуя заемщика, не использует своих активов, что значительно снижает себестоимость кредитной операции. Соответственно кредитный процент для заемщика обычно значительно меньше;

3 вексель как средство платежа. Вексель является особенной ценной бумагой. Эта особенность состоит в том, что вексель может быть использован как средство платежа. В настоящее время большой популярностью среди банков, финансово-кредитных и промышленных предприятий пользуются операции с так называемыми «расчетными» векселями. «Расчетный» вексель – это вексель, который приобретается с дисконтом для покрытия кредиторской задолженности перед векселедателем в размере вексельной суммы. Суть такой операции заключается в том, что разница между ценой покупки векселя и вексельной суммой является доходом. Обычно в таких операциях используются векселя надежных банков либо предприятий транспортной (прежде всего железных дорог), энергетической, металлургической и других отраслей, продукция либо услуги которых достаточно ликвидны. Векселя вышеуказанных промышленных предприятий приобретаются с целью досрочного погашения кредиторской задолженности перед векселедателем,

поэтому к ним обычно прилагаются гарантийные письма с обязательством векселедателя досрочно погасить вексель в счет кредиторской задолженности векселедержателя перед векселедателем за производимые последним товары и оказываемые услуги [2].

Операции с «расчетными» векселями можно отнести к разряду сверхдоходных.

Более широкое использование предприятиями простых векселей объясняется также тем, что структура вексельных отношений в простом векселе значительно проще правил обращения переводного векселя. Это весьма важно, поскольку уровень экономического образования (особенно это касается фондового рынка) руководящего состава предприятий остается достаточно низким. Руководители «старой закалки» с большим трудом осваивают новые расчетные инструменты. Вексельное же обращение является одной из наиболее сложных областей экономики. Именно отсутствие специальных знаний у руководящего состава промышленных и других предприятий затрудняет развитие вексельного обращения в России.

2 Операции коммерческого банка с векселями

В связи с введением в хозяйственный оборот векселя, банки совершают с ними следующие операции:

- 1) учет векселей;
- 2) выдача ссуд до востребования по специальному ссудному счету под вексельное обеспечение;
- 3) принятие векселей на инкассо для получения платежей и оплаты векселей в срок.

В ходе проведения операций с векселями коммерческие банки аккумулируют значительное количество векселей. При правильном ведении учетных операций вексельный портфель является для банка надежной статьей его актива, более устойчивой, чем другие ценные бумаги, например, акции. Другим достоинством векселей является точно установленная ликвидность по срокам.

Для центрального банка вексельное кредитование банков дает дополнительную возможность оказания регулирующего влияния на экономическую ситуацию в стране [3].

Уголовный кодекс РФ предусматривает ответственность за изготовление или сбыт поддельных денег или ценных бумаг (ст.186).

Данные банки помимо выполнения базовых операций – выпуска и погашения векселей, производя широкий набор других операций:

- досрочный выкуп векселей;
- мена векселей;
- кредитование под залог векселей и т.д.

Операции производятся с векселями, выпущенными как в рублях, так и в иностранной валюте.

Вывод.

Ряд российских банков активно практикуют вексельные операции,

рассматривая их как эффективный способ привлечения и удержания клиента, что в условиях кризиса ликвидности и обострения межбанковской конкуренции является приоритетной задачей.

В силу обширности данной темы невозможно охватить все нюансы вексельного обращения и каждая из его сторон требует отдельной разработки, т.к. процесс вексельного обращения постоянно развивается, обогащается новизной способов и методов обращения.

Использованные источники:

1. Интернет – портал «www.consultant.ru» [Электронный ресурс] Режим доступа - <http://www.consultant.ru/>.- Загл. с экрана.
2. Интернет - портал «diplomba.ru» [Электронный ресурс] Режим доступа - <http://diplomba.ru/work/61900/>.- Загл. с экрана.
3. Интернет - портал «mir-fin.ru» [Электронный ресурс] Режим доступа - http://mir-fin.ru/cennye_bumagi.html/.- Загл. с экрана.

УДК 616-002.44

*Инамова Д.А.
студент 4 курса
Харисова Н.Р.
студент 4 курса
лечебный факультет*

*ФГБОУ ВО «Ижевская государственная медицинская академия»
научный руководитель: Стяжкина С.Н., д.м.н.
профессор, преподаватель*

кафедра «факультетской хирургии с курсом урологии» ДУПЛЕКСНОЕ СКАНИРОВАНИЕ ВЕН НИЖНИХ КОНЕЧНОСТЕЙ ПРИ ТРОФИЧЕСКИХ ЯЗВАХ

Аннотация: В статье приведен метод исследования ультразвуковой диагностики, который сочетает в себе доплеровское исследование с традиционным УЗИ. Используют его для исследования патологии кровеносных сосудов — вен и артерий. Является основным методом диагностики хронической венозной недостаточности нижних конечностей. Основная цель исследования - выявление роли дуплексного сканирования в постановке диагноза «Трофические язвы нижней конечности».

Ключевые слова: трофические язвы нижних конечностей, дуплексное сканирование, УЗИ.

*Inamova D.A.
Kharisova N.R.
Students the 4th course of the medical therapeutic faculty
FSBEIHE «Izhevsk state medical academy»
Scientific adviser: Styazhkina S.N. Ph.D., Professor, Lecturer of the
Department "Faculty Surgery with a course of urology"*

DUPLEX SCANNING OF LOWER EXTREMITY VEINS IN TROPHIC ULCERS

Abstract: The article presents a method for the study of ultrasound diagnostics, which combines Doppler research with traditional ultrasound. It is used to study the pathology of the blood vessels - veins and arteries. It is the main method for the diagnosis of chronic venous insufficiency of the lower extremities. The main goal is to identify the role of duplex scanning in the diagnosis of "Trophic ulcers of the lower extremity"

Key words: trophic ulcers of the lower extremities, duplex scanning, ultrasound.

Трофические язвы - одно из самых распространенных осложнений болезней сосудов нижних конечностей. Трофические язвы нижних конечностей (ТЯНК) являются следствием разнообразных заболеваний, нарушающих локальную гемодинамику артериальной, венозной, лимфатической систем, включая микроциркуляторный уровень поражения. Кроме этих факторов, причиной появления трофических язв могут быть различные травмы кожи, мягких тканей и периферических нервов[1].

В руководстве (Флебология, 2011) под редакцией академика В.С.Савельева приводится следующая примерная этиологическая частота трофических язв: варикозное 52%, артериальное 14%, смешанная 13%, посттромбофлебитические 7%, посттравматические 6%, диабетические 5%, нейротрофические 1%, прочие 2%.

Развившаяся хроническая венозная недостаточность (ХВН) всегда оказывается следствием венозной гипертензии, связанной с горизонтальным и вертикальным сбросами венозной крови, так называемыми патологическими рефлюксами [1]. Причинами наиболее частого возникновения ХВН являются варикозная болезнь (ВБ) и, гораздо реже, посттромбофлебитический синдром (ПТФБ).

Вероятность возникновения трофических язв нижних конечностей в дистальных отделах конечностей при декомпенсации венозного кровообращения у больных, не получавших специального лечения, достигает 90%. Несмотря на значительный прогресс в диагностике и лечении варикозного расширения вен и посттромбофлебитического синдрома (ПТФБ) в последнее десятилетие, частота этого осложнения остается высокой. Не менее чем у 1-2 % взрослой популяции экономически развитых стран мира отмечены ТЯНК, причинами которых явилась венозная недостаточность [7]. Поэтому диагностика играет огромную роль в постановке диагноза и назначении своевременного лечения.

Нами проанализировано 30 историй болезни пациентов с диагнозом ТЯНК, прошедших госпитализацию на базе бюджетного учреждения здравоохранения Удмуртской Республики Первой Республиканской клинической больницы Министерства здравоохранения Удмуртской Республики (БУЗ УР РКБ №1 НЗ УР). Из них 15 (50%) пациентов мужского

пола, 15 (50%) женского в возрасте от 35 до 73 лет. Средний возраст мужчин 55,2 года, женщин составил 69,7 лет. Среди больных инвалидность имеют 10 человек (33,3%) из них 4 (13,3%) мужчины и 6 (20%) женщин. Из всего числа исследуемых пенсионеры составили 20 человек (66,6%), работающих пенсионеров - 5(16,7%), работающих - 5(16,7%). Средняя продолжительность пребывания больных в стационаре среди мужчин - 5 дней, женщин - 8 дней.

Длительность заживления трофических язв составляет у мужчин в среднем от 5 до 15 дней, у женщин значительно больше - от 5 до 43 дней.

Большинство авторов и до настоящего времени считают проведение функциональных проб одним из важнейших методов диагностики, отличающихся своей простотой и всеобщей доступностью, включая амбулаторно-поликлиническое звено [1]. Они являются основными, особенно при первичном осмотре пациентов, а также для определения объема хирургического вмешательства при ХВН.

Многие годы лидирующее положение в диагностике занимала флебография. Однако флебографическое исследование является не физиологичным, инвазивным и далеко небезопасным, ибо сопряжено с лучевой нагрузкой, с введением в вену высококонцентрированных контрастных веществ, что нередко осложняется тромбозом. Поэтому пришедший на смену флебографии ультразвуковой метод диагностики получил быстрое распространение и всеобщее признание.

На сегодняшний день дуплексное сканирование с цветовым доплеровским картированием является «золотым стандартом» в диагностике патологий периферических вен [2,3,4,6].

В ходе исследования с помощью ультразвуковой доплерографии у больных были осмотрены подвздошные и магистральные вены обеих нижних конечностей. У 12 (40%) стенки вен имеют патологоанатомические изменения, из них 7 женщин (23,3%) и 5 мужчин (16,7%); у 18 (60%) не имеют изменения, из них 10 мужчин (33,3%) и 8 женщин (26,7%); у 18 (60%) вены проходимы на всем протяжении, у 12 (40%) нет проходимости. Отмечается полная компрессия у 26 (86,7%) лиц, из них 10 мужчин (33,3%), 16 (53,3%) женщин. Патологические венозные рефлюксы на остиальных и стволовых клапанах БПВ имеют 28 (93,3%) лиц, остальные 2 (6,7%) не имеют; на стволовых клапанах ОБВ отмечено у 24 (80%) лиц; на стволовых клапанах ПВ у 26 (86,7%). Признаки флеботромбоза выявлены у 6(20%) мужчин и у 8(26,7%) женщин, и не выявлено у 9(30%) мужчин и 7(23,3%) женщин.

Подводя итог - дуплексное сканирование имеет огромную роль в постановке диагноза. С помощью данного метода, можно проследить динамику изменения состояния сосудов и клапанов нижних конечностей. Но также не менее важной причиной трофических венозных язв является ХВН нижних конечностей, обусловленная варикозной болезнью. Первоочередное значение для развития ХВН имеет возраст старше 40 лет. Кроме того, важную роль играют малоподвижный образ жизни, нерациональное питание, неадекватное использование контрацептивов, перенесенный ранее тромбоз

глубоких вен, тяжелые травмы нижних конечностей.

Использованные источники:

1. Гришин, И.Н. Варикоз и варикозная болезнь нижних конечностей / И.Н. Гришин, В.Н. Подгайский, И.С. Старосветская. - Мн.: Высш. шк., 2005. - 253 с.
2. Гавриленко, А.В. Диагностика и лечение хронической венозной недостаточности нижних конечностей / А.В. Гавриленко. - М., 1999. - 54 с.
3. Золотухин И.А., Богачев В.Ю. // Материалы конф. молодых ученых VIII сессии НЦССХ им. А.М. Бакулева РАМН. - М., 2004. - №5. - С. 136.
4. Покровский, А.В. Классификация ХВН. Трудности перевода / А.В. Покровский, С.И. Сапелкин // Стандарты диагностики и лечения ХВН: дань моде или необходимость?: материалы симпозиума. V конф. Ассоциации флебологов России, Москва, 9 декабря 2004 г. - Москва, 2004. - С. 9-14.
5. Савельев, В.С. Флебология: руководство для врачей / В.С. Савельев [и др.]; М.: Медицина, 2001. - 664 с.
6. Технология и результаты дуплексного сканирования клапанного аппарата глубоких вен нижних конечностей у больных с варикозной болезнью / Б. С. Суковатых [и др.] // Новые тенденции в сосудистой хирургии и флебологии: материалы 14-й (XVIII) междунар. конф. Ростова-на-Дону ангиологов и сосудистых хирургов, Ростов-на-Дону, 17-20 сент. 2003 г. – Ростов-на-Дону, 2003. - С. 299-300. - (Прил. к журн. «Ангиология и сосудистая хирургия. - 2003. - №3).
7. Russell, T. Subfascial endoscopic perforator surgery: a surgical approach to halting venous ulceration / T. Russell, A.L. Logston // J. Wound Ostomy Continence Nurs. - 2002. - Vol. 29, N1. - P. 33-36.

*Исламов А.А.
студент 4 курса
инженерно-технологический факультет
Елабужский институт
ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский) федеральный университет»
Россия, г. Елабуга*

ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ОТРАЖАЮЩИХ И НАПРАВЛЯЮЩИХ УСТРОЙСТВ НА АВТОМОБИЛЬНЫХ ДОРОГАХ II КАТЕГОРИИ

Аннотация: Размах пространства Российской Федерации сам по себе требует колоссальной сети автомобильных дорог по протяженности и разветвленности. От дорожных служб требуется постоянный напряженный контроль и содержание дорожной сети на надлежащем уровне. Необходимыми устройствами автомобильных дорог являются направляющие и отражающие устройства, которые предназначены для обеспечения видимости внешнего края обочин и опасных участков.

Ключевые слова: автомобильные дороги, отражающие устройства, направляющие устройства, конструкция и материалы.

*Islamov A.A.
4th year student
faculty of engineering and technology
Elabuga Institute of «Kazan (Volga region) Federal University»
Russia, Yelabuga*

APPLICATION FEATURES AND REFLECTIVE DELINEATORS ON ROADS OF II CATEGORY

Abstract: the Scope of the space of the Russian Federation in itself requires a huge network of roads in length and branching. Road services are required to constantly monitor and maintain the road network at the appropriate level. The necessary devices of roads are guides and reflectors, which are designed to ensure the visibility of the outer edge of the roadsides and dangerous areas.

Keywords: roads, reflecting devices, guiding devices, construction and materials.

Автомобильная дорога - комплекс сооружений, которые предназначены для перевозки пассажиров и грузов автомобилями и обеспечивают непрерывное, безопасное и удобное движение транспортных средств круглый год с расчетной скоростью и определенными нагрузками.

К автомобильным дорогам II категории относят автомобильные дороги общегосударственной значимости, основные магистральные дороги республиканской значимости, подъезды от крупных городов к портам, имеющие интенсивность движения от 3000 до 7000 автомобилей в день. На автомобильных дорогах II категории строят капитальные и облегченные

усовершенствованные покрытия.

Автомобильная дорога II категории имеет основные показатели, которые представлены в таблице 1.

Таблица 1 - Основные показатели автомобильных дорог II категории

Наименование показателей	количество
Перспективная среднесуточная интенсивность движения в обоих направлениях автомобилей в сутки	3000-7000
Количество полос движения	2
Ширина полосы движения, м	3,75
Ширина проезжей части, м	7,5
Ширина земляного полотна, м	15
Наибольший продольный уклон, ‰	40/ 50
Расчетная скорость движения	120
Наибольшая расчетная видимость:	
А) видимость поверхность дороги, м	175/40
Б) видимость встречного автомобиля, м	350/280
Наименьший расчетный радиус кривых в плане, м	600/400
Наименьший радиус вертикальных кривых:	
А) выпуклых кривых, м	5000/3000
Б) вогнутых кривых, м	15000/10000
Тип покрытий – усовершенствованный капитального типа	

По правилам использования дорожных знаков, разметки, светофоров, дорожных ограждений, отражающих и направляющих устройств на автомобильных дорогах II категории к направляющим устройствам относят дорожные сигнальные столбики, дорожные тумбы, дорожные световозвращатели, направляющие островки, островки безопасности, снегопередующие заборы, ветронаправляющие панели.

Направляющие сигнальные тумбы и столбики высотой 0,75-0,85 м необходимы для обеспечения видимости внешней стороны обочины и опасных препятствий в темный период времени и при негативных метеорологических условиях. Направляющие островки обустраиваются с целью разделения движения транспортных потоков по направлениям, а островки безопасности - для выделения на проезжей части зон для остановки пешеходов.

Направляющие тумбы, включая искусственное освещение, организуют на автомобильных дорогах II категории в начале разделительных полос перед торцевыми областями подпорных стенок транспортной тоннели, на приподнятых островках безопасности и на направляющих приподнятых островках.

Конструкция и материалы, которые применяются при производства сигнальных столбиков обязаны быть в соответствии с требованиями, изложенными в ГОСТ Р 52289-2004 [3]. Также данному ГОСТу должны соответствовать дорожные сигнальные столбики по техническим параметрам и способам размещения на автомобильных дорогах.

Дорожные тумбы на автомобильных дорогах II категории размещают в

начале разделительных полос, перед торцевой частью подпорных стенок транспортных тоннелей, опорами путепроводов, которые размещены в проезжей области и на приподнятом островке безопасности и приподнятом направляющем островке. Дорожные тумбы можно не устанавливать, если в начале препятствия имеются светофоры, дорожные знаки с внутренним освещением или дорожные буфера. Высота тумб обязана быть в пределах от 0,75 до 0,80 метров. Корпус тумбы обязан иметь разметку, соответствующую требованиям, изложенным в ГОСТ Р 51256-2011 [6].

В вечернее и ночное время расстояние видимости тумб, которые имеют разметку из световозвращающего материала, при освещении их ближним светом фар обязано составлять не меньше тридцати метров, а тумб с внутренним освещением составлять не меньше ста метров. По техническим параметрам и способам размещения на автомобильных дорогах II категории дорожные световозвращатели обязаны быть в соответствии требованиям, изложенным в ГОСТ Р 50971-2011 [7]. Направляющие островки устроены для разделения транспортного потока по направлениям на пересечениях при суммарной интенсивности движения по пересекающимся или примыкающим дорогам не менее тысячи автомобилей в сутки, когда число поворачивающих транспортных средств составляет не менее десяти процентов от суммарного потока на автомобильных дорогах II категории вне населенных пунктов и не менее двадцати процентов в населенных пунктах.

Границы направляющих островков обозначают разметкой или посредством укладки бордюра, на который накладывают вертикальную разметку по требованиям, изложенным в ГОСТ Р 51256-2011 [6]. Высота бордюра направляющего островка обязано быть не больше десяти сантиметров. В районах с многоснежной зимой и на снегозаносимых участках на автомобильных дорогах II категории границы островков обозначают с помощью разметки покрытия или их делают съёмными. При интенсивности движения транспортных средств на автомобильных дорогах II категории на одну полосу проезжей части на наземных пешеходных переходах устраивают островки безопасности, размещенные в проезжей части или разделительных полосах, учитывая расстояние между краем проезжей области и границей островка, которое должно быть не меньше семи с половиной метров. Ширина островка обязана быть не меньше ширины пешеходного перехода, а длина обязана быть не меньше полутора метра. Границу островка безопасности обозначают с помощью разметок и бордюров. Приподнятые островки с бордюрами в проезжей части устраиваются при имеющемся стационарном электрическом освещении. Высота бордюра должна быть примерно десять сантиметров. При разделении встречных транспортных потоков на автомобильных дорогах II категории посредством установки ограждений по оси проезжей области приподнятые островки безопасности с бордюрами не используют. Допущено применение направляющих островков в виде островков безопасности.

Отражающие устройства автомобильной дороги II категории

устанавливают в месте выезда транспортных средств из ворот хозяйствующих субъектов, арок жилых сооружений, на пересечениях автомобильных дорог, на которых видимость не обеспечена из-за близко стоящих стен жилых зданий, заборов и прочих фундаментальных сооружений, на пересечениях с железнодорожными подъездными путями к хозяйствующим субъектам, складским сооружениям и прочим объектам, на которых не обеспечены условия видимости приближающихся поездов; в местах пересечения пешеходных путей с дорогами у детских, школьных и зрелищных объектах.

Во всех случаях отражающие конструкции устанавливают так, чтобы они находились ближе к месту, где водители обязаны уступить дорогу приближающему транспорту, а пешеходы заметили бы его перед выходом на дорогу. Корпус зеркала с отражателем поворачивают в направлении участка автомобильной дороги, на котором следует обеспечить видимость приближающихся транспортных средств так, чтобы данный участок находился в сфере угла обзора, который обеспечивается отражающей конструкцией.

Использованные источники:

1. ФЗ РФ от 27 декабря 2002 г. №184-ФЗ «О техническом регулировании» (ред. от 05.04.2016). [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=CMB&n=18323#011417422874476024
2. ГОСТ Р 52289-2004 Технические средства организации дорожного движения. Правила применения дорожных знаков, разметки, светофоров, дорожных ограждений и направляющих устройств. – М.: Стандартинформ, 2004. – 42 с.
3. ГОСТ Р 52290-2004 Технические средства организации дорожного движения. Знаки дорожные. Общие технические требования. – М.: Стандартинформ, 2006. – 44 с.
4. ГОСТ Р 52398-2005 Классификация автомобильных дорог. Основные параметры и требования. – М.: Стандартинформ, 2006. – 40 с.
5. ГОСТ Р 51256-2011 Технические средства организации дорожного движения. Разметка дорожная. Классификация. Технические требования. – М.: Стандартинформ, 2012. – 28 с.
6. ГОСТ Р 50971-2011 Технические средства организации дорожного движения. Световозвращатели дорожные. Общие технические требования. Правила применения. – М.: Стандартинформ, 2011. – 16 с.

*Казарян С.Р.
студент 2 курса магистратуры
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
филиал в г. Пятигорске
научный руководитель: Попов А.П.
доцент
Россия, г. Пятигорск*

ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация. В статье представлены некоторые пробелы в законодательном регулировании инвестиционной политики. Анализируется проблема правового регулирования инвестиционной деятельности в России. Изложены рекомендации по процессу совершенствования законодательства. Обусловлены первоочередные ориентиры реализации общегосударственной инвестиционной политики. Представлен ряд привлекательных особенностей экономики России для внешних вкладчиков.

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционная политика, инвестиционная деятельность, инвестор, государственное регулирование.

*Kazaryan S.R.
2nd year student of magistracy
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk
Scientific adviser: Popov A.P.
docent*

PROBLEMS AND WAYS OF IMPROVEMENT OF LEGISLATIVE REGULATION OF INVESTMENT ACTIVITY

Annotation. The article presents some gaps in the legislative regulation of investment policy. The problem of legal regulation of investment activity in Russia is analyzed. Recommendations on the process of improving the legislation are presented. The primary guidelines for the implementation of the national investment policy are determined. A number of attractive features of the Russian economy for external investors are presented.

Keywords: investment, investment policy, investment activity, investor, state regulation.

Законодательство в области инвестиционной деятельности пребывает в стадии формирования, немало правовых вопросов, которые требуют урегулирования.

Нуждаются в законодательном упорядочении многочисленные процедуры при оформлении документов, регистрация организаций, сопряженная с деятельностью иностранных инвесторов.

Усложняется инвестиционная деятельность также серьезной нескоординированностью в правовых подходах регулирования этой сферы, что наблюдается в законодательстве субъектов Российской Федерации. Субъекты инвестиционного процесса встречаются с множеством нормативных актов на уровне ведомств, зачастую оказывающихся противоречивыми друг другу.¹⁰²

Чрезвычайно высокие и разнообразные риски, сопровождающие современным инвестициям в России, являются одни из факторов торможения инвестиционной деятельности.

Высокие риски сопряжены также с нестабильностью экономического и социального положения государства.¹⁰³ Воздействие данного фактора остается существенным.

Система страхования рисков становится одним из коренных критериев активизации как отечественных, так и зарубежных инвесторов.

Отличительное значение для иностранных инвесторов содержит правовая система, позволяющая нацеливаться на законодательство страны, в которую в дальнейшем будут осуществлены инвестиции. Однако в России правовая система не гарантирует такой защищенности в соответствующей мере.¹⁰⁴

Стремясь преодолеть недочеты федерального инвестиционного законодательства и непоследовательный характер государственной инвестиционной политики, пытаясь приумножить поступление инвестиций в локальных рамках обусловленной территории, региональные органы власти выражают существенную активность в управлении региональными инвестиционными процессами, совершенствовании инвестиционного климата, обеспечении разнообразных налоговых льгот и кредитной поддержки субъектам инвестиционной деятельности. Однако, помимо прочего, эта проблема в отечественной экономике далека от разрешения. Что подтверждается неудовлетворительным развитием инвестиционных процессов в отдельных регионах.

Из вышеприведенного следуют два значимых вывода. Во-первых, потребность поиска непосредственно новейших способов госрегулирования инвестиционной отрасли и формирования благоприятного климата капиталовложений, соответственных полностью поменявшейся общеэкономической обстановки и целям стимулирования сбережений. Во-вторых, неимение реальных альтернатив разрешению инвестиционных пробелов вне опоры на ресурсы накоплений субъектов рынка.

Способом решения вышеизложенных задач и воплощения долгосрочной структурной политики послужит индикативное регулирование

¹⁰² Инвестиционный менеджмент: Учебник/С.Е.Метелев, В.П.Чижик, С.Е.Елкин - М.: Форум, НИЦ ИНФРА-М, 2015. - 288 с.

¹⁰³ Инвестиционный анализ. Подготовка и оценка инвестиций в реальные активы: Учебник / И.В. Липсиц, В.В. Коссов. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 320 с.

¹⁰⁴ Инвестиционное проектирование: Учебник / Голов Р.С., Балдин К.В., Передеряев И.И., - 4-е изд. - М.: Дашков и К, 2018. - 368 с.

инвестиционной деятельности, сориентированное на согласование приоритетов госполитики в данной области с программами становления крупного национального капитала.

Результативным способом гармонизации законодательства на федеральном уровне и законодательства субъектов Российской Федерации может послужить формирование модельных правовых актов для субъектов Российской Федерации в формате типовых образцов правового решения разнообразного круга проблем, в частности и регулирования инвестиционной деятельности. С этой целью следует определить ключевые полномочия субъектов Российской Федерации в области законодательного урегулирования инвестиционной деятельности на территории субъекта Российской Федерации, вдобавок, кроме прочего, конкретно обусловить понятийный состав применяемых терминов.

Видится жизненно необходимым, при этом не только по экономическим, но и по политическим, в числе прочего внешнеполитическим мотивам, организовать конструкцию силовой государственной защиты инвестиций и собственности, включая формирование специализированной спецслужбы на базе подразделений борьбы с экономическими преступлениями разных силовых ведомств.

Нынешняя ситуация, когда иностранному инвестору необходимо потратить как минимум приблизительно полугодя на сбор требуемых разрешений, представляется вовсе неприемлемой и подрывающей существенные национальные интересы нашей страны.

Необходимо в самые короткие сроки значительно рационализировать законодательное регламентирование инвестиционной деятельности в нашей стране по двум превалирующим ориентациям:

1) убрать разноречивость и повторения между тремя ключевыми законами, регулирующими инвестиционную деятельность (Федеральный закон от 25.02.1999 N 39-ФЗ «Об инвестиционной деятельности в РФ», Федеральный закон от 09.07.1999 N 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях», Федеральный закон от 25.02.1999 N 39-ФЗ «Об осуществлении инвестиций в форме капитальных вложений»), в связи с этим принять целостный закон об инвестициях, свободный от бессодержательных деклараций;

2) ликвидировать противоречия между законодательными актами, регулирующие различные стороны хозяйственной деятельности. В особенности, первостепенно необходимо гармонизировать утверждения Федерального закона от 30.12.1995 N 225-ФЗ «О соглашениях о разделе продукции» и положения Налогового кодекса.

Отдельная часть экспертов выступают за создание Инвестиционного кодекса РФ.

Благополучно функционирующая инвестиционная деятельность страны - неперемнное условие для прочного и стабильного экономического роста.

Необходимо иметь в виду, что реализация инвестиций должна быть взаимовыгодным делом, иными словами приносить доход и объекту, на

который оно нацелено, и непосредственно самому субъекту (инвестору).

Один из наиглавнейших стимуляторов инвестиционных проектов, реализуемых посредством конструирования благоприятного инвестиционного климата, обнаруживается государственная политика управления инвестиционной деятельностью.

Первостепенными ориентирами реализации общегосударственной инвестиционной политики обнаруживаются:

1) формирование реальных перспектив и условий для осуществления инвестирования непосредственно со стороны государства;

2) поощрения инвестиционного рынка и инициативное участие в нем государства.

Таким образом, в настоящее время в России и созданы и продолжают формироваться необходимые правовые основы, регулирующие инвестиционную деятельность.¹⁰⁵

Формирование инвестиционного климата проходит посредством принятия региональных законов, способствующих развитию рыночной инфраструктуры, создания системы фискальных стимулов, формирования непосредственно самих инвестиционных институтов и инвестиционных денежных фондов, а также сильных рекламно-информационных агентств.¹⁰⁶

Невзирая на неблагоприятный инвестиционный климат, экономика нашей страны располагает рядом привлекательных качеств для внешних вкладчиков. Из этого числа - весьма обширный рынок, сравнительно квалифицированная дешевая рабочая сила, богатые запасы природных ресурсов, немалый научно-технический потенциал, существование неиспользованных производственных мощностей. Помимо прочего, принимается в расчет близкое расположение России к значительным международным рынкам, присутствие современных научных центров. Непосредственно данные факторы становятся ключевыми для иностранных инвесторов, и, в целом, для страны.

Использованные источники:

1. Инвестиционная стратегия региона. Учебное пособие для магистров/Крупина Н.Н. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 179 с.
2. Инвестиционное проектирование: Учебник / Голов Р.С., Балдин К.В., Передеряев И.И., - 4-е изд. - М.: Дашков и К, 2018. - 368 с.
3. Инвестиционный анализ. Подготовка и оценка инвестиций в реальные активы: Учебник / И.В. Липсиц, В.В. Коссов. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 320 с.
4. Инвестиционный анализ: Учебное пособие / Я.С. Мелкумов. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 176 с.
5. Инвестиционный менеджмент: Учебник/С.Е.Метелев, В.П.Чижик,

¹⁰⁵ Инвестиционный анализ: Учебное пособие / Я.С. Мелкумов. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 176 с.

¹⁰⁶ Инвестиционная стратегия региона. Учебное пособие для магистров/Крупина Н.Н. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 179 с.

УДК: 1

Калёнова К.А.
студент магистратуры 2 курса
факультет психологии и специального образования
Самарский государственный социально-
педагогический университет
научный руководитель: Чернышова Е.Л., к.псих.н.
доцент
кафедра общей и социальной психологии
Россия, г. Самара

КОРРЕКЦИЯ СТРАХОВ ДЕТЕЙ МЛАДШЕГО ПОДРОСТКОВОГО ВОЗРАСТА С ПОМОЩЬЮ СРЕДСТВ АРТ-ТЕРАПИИ

Аннотация

В наше время наряду с достижениями в области технического прогресса появляются новые источники страха за свое существование у людей. Если прошлый век прошел под знаком угрозы ядерной войны, то страх терроризма, СПИДа, плохой адаптации к новым условиям жизни в обществе имеет вполне реальную основу. Страхи давно стали объектом психологического исследования. Страх чаще всего определяется как эмоциональное состояние, возникающее в присутствии или в предвосхищении опасного или вредного стимула.

Младшие подростки в силу их эмоциональной восприимчивости с особой силой переживают все эти страхи, которые, накладываясь на традиционные детские фобии, могут приводить к серьезным нарушениям их эмоциональной сферы вплоть до невротических расстройств. В следствие чего изучение подростковых страхов, а также личностных факторов, которые предрасполагают к ним, представляется нам актуальной и практически значимой психологической проблемой.

Ключевые слова

подростковые страхи, арт-терапия, коррекция страхов, исследование, эксперимент.

Kalenova K.A. 2nd year master's Student
faculty of psychology and special education
Samara state socio-pedagogical University
Russia, Samara
Scientific supervisor: candidate of PSC.n., associate Professor
Chernyshova E.L.
Department of General and social psychology
CORRECTION OF FEARS OF CHILDREN OF YOUNGER
TEENAGE AGE BY MEANS OF ART THERAPY

Annotation

In our time, along with advances in technology, there are new sources of fear for human existence. If the last century was marked by the threat of nuclear war, the fear of terrorism, AIDS, poor adaptation to the new conditions of life in society has a very real basis. Fears have long been the object of psychological research. Fear is most often defined as an emotional state that occurs in the presence or anticipation of a dangerous or harmful stimulus.

Younger teenagers, because of their emotional sensitivity, experience all these fears with special force, which, superimposed on traditional children's phobias, can lead to serious violations of their emotional sphere up to neurotic disorders. As a result, the study of adolescent fears, as well as personal factors that predispose to them, seems to us an actual and practically significant psychological problem.

Keyword

teenage fears, art therapy, fear correction, research, experiment.

Проблема страхов в современном мире приобрела особую популярность, как среди детей, так и среди взрослых. Появляются новые источники страха за свое существование у людей.

Один из самых важных вопросов психологии страха заключается в его природе, которая в свою очередь бывает врожденной или приобретенной. Эта взаимосвязь составляет основной предмет исследования в классических работах С. Холла, Д. Селли, У. Джемса. [20]

Наиболее широко проблема страха отражена в зарубежной психологии в рамках четырех психологических подходов.

Первый подход акцентирует своё внимание на поведенческие основы страха и связан с бихевиористским направлением (Айзенк Г., Бандура А., Спилбергер Ч., Уотсон Дж.). Дж. Уотсон, полагающий, что страх является одной из базовых врожденных эмоций, считал, что в процессе онтогенеза ребенка характер страха претерпевает изменения — он начинает появляться на основе условных рефлексов. [88]

Второй подход рассматривается с точки зрения психоанализа (Адлер А., Салливан Г.С., О. Ранк., Фрейд А., Фрейд З., Хорни К., Юнг К.Г). Главным объектом в данном направлении психологии является феномен, обозначенный З. Фрейдом как «невротический страх».

По мнению З. Фрейда, эмоция страха — это следствие неудовлетворенных влечений и потребностей. Примерами таких страхов являются страхи рождения, неразделенной любви, социально неразрешенных желаний, страх смерти. [79]

Другими словами, под страхами в рамках психодинамической школы подразумевается неспособность ребенка справиться с конкретной ситуацией без посторонней помощи, и становление на этой почве ущербного образа «Я» как неполноценной личности. [10]

Третий подход базируется на положениях экзистенциализма (Камю А.,

Кьеркегор С., Сартр Ж.-П., Тиллих П., Хайдеггер М., Шестов Л.). Страх описывается как важнейшая характеристика человеческого существования, имеющая прямое значение для жизнедеятельности человека. [30]

Четвертое направление связано с положениями гуманистической психологии (А.Маслоу, К.Роджерс, В.Франкл, Окландер В., Перлз Ф.). Страх рассматривается как негативный факт, мешающий процессу самоактуализации личности из-за того, что он появляется при фрустрации потребности в безопасности (одной из базовых потребностей по А.Маслоу). Например, тревогу вызывает отсутствие осознания «здесь-и-сейчас» и, как следствие, подчинённость психики человека, как катастрофическим ожиданиям, так и деструктивным воспоминаниям. [62]

В основании *отечественных психологических положений* всегда подразумевается конкретизация понятий страха и тревоги (Астапов В.М., Захаров А.И., Прихожан А.М., Хухлаев О.). Тревога обозначается как недифференцированный, неопределенный феномен, связанный с предвосхищением угрозы; страх же трактуется как конкретное выражение какой-либо угрозы, непосредственно связанное с действительностью. [66]

Согласно Захарову А.И., страх – это аффективно заостренное восприятие угрозы для жизни, самочувствия и благополучия человека. Тревога как предчувствие опасности, неясное чувство беспокойства наиболее часто выражается в ожидании какого-либо явления, которое трудно предсказать и которое может угрожать своим неприятным исходом. [29]

В настоящее время есть большое разнообразие классификаций страхов. К более распространённым и известным можно отнести предложенные А.И. Захаровым, А. Кемпински, Ю.В. Щербатых. [87]

А.И. Захаров разграничивает возрастные страхи и невротические страхи. Возрастные страхи, как правило, возникают у эмоционально чувствительных детей. Невротические страхи отличаются большой эмоциональной интенсивностью и напряженностью, негативным влиянием на формирование характера и становление личности. [29]

Согласно А.И. Захарову, все страхи можно распределить на две категории: природные и социальные. По мнению автора, «природные страхи лежат в основе инстинкта самосохранения, и включают в себя страхи чудовищ, призраков, животных, темноты, движущегося транспорта, стихии, высоты, глубины, воды, замкнутого пространства, огня, пожара, крови, уколов, боли, врачей, неожиданных звуков и т.д». Социальными страхами А.И. Захаров называет страх одиночества, каких-то людей, наказания, не успеть, опоздать, не справиться, не совладать с чувствами, быть не собой, осуждение со стороны сверстников и т.д. [28]

Младшие подростки в силу их эмоциональной восприимчивости с особой силой переживают все эти страхи, которые, накладываясь на традиционные детские фобии, могут приводить к серьезным нарушениям их эмоциональной сферы. У подростков в большей степени проявляются страхи нападения и пожара, у мальчиков - страхи заболеть, у девочек - стихии и

замкнутого пространства. [28]

А.И. Захаров в своей книге «Дневные и ночные страхи у детей» пишет, что если в младшем подростковом возрасте доминируют природные страхи, то эти страхи ослабевают, а социальные страхи увеличиваются с максимальным нарастанием в 15 лет. Возникновение тревожного состояния у подростков объясняется тем, что их страхи носят скрытный характер. Опасливость и мнительность у подростков переходит в предвзятость к другим, и даже в острый межличностный конфликт. [29]

По сведениям Якиманской И.С., больше всего учащиеся подросткового возраста боятся плохой, неудачно сложившейся жизни, не обрести настоящих друзей и не найти хорошую работу в будущем. В меньшей степени страхи подростков связаны со службой в армии, с адаптацией в новом коллективе и с коммуникацией с мало знакомыми людьми. [93].

В отечественной и зарубежной литературе по психологии отмечаются различные причины, которые порождают страх. Дж. Боулби говорит, что причиной страха может являться, *как присутствие чего-либо угрожающего, так и отсутствие того, что обеспечивает безопасность*. [52]

По мнению А.И. Захарова, формирование страхов в младшем подростковом возрасте зависит от проявления *особенностей данного возрастного периода*. Страх изменения физиологически обусловлен, так как в *период полового созревания* происходят волнующие преобразования в организме. Первопричиной внутренних страхов (страх несчастия, болезни, травмы, смерти), являются *взрослые, бессознательно заражающие ребенка страхом, указывая на факт опасности*. Наличие подростковых страхов может объясняться *отсутствием эмоционально теплых, открытых отношений с родителями у младших подростков*. [28]

Вместе с тем, страхи могут появляться в следствии *фиксации в эмоциональной памяти сильных испугов* при встрече с объектами и предметами, которые олицетворяют угрозу для человека. [25]

Нужно сказать, что будет ли сформирован определённый вид страха или нет зависит от стиля *преподавания учителей разнообразных дисциплин в школе*. [26]

По нашему мнению, воздействие на психику младшего подростка *СМИ, компьютерных игр* оказывает немалое влияние на формирование страхов и фобий (радиопередачи, компьютерные изображения, видеоролики из Интернета, телевизионные передачи). Ежедневная информация о разных заболеваниях приводит к тому, что подросток находит у себя аппендицит, гастрит, бронхит, грипп и другие болезни, боясь заразиться, заболеть и получить осложнения, считает их не излечимыми.

Таким образом, основные факторы, влияющие на возникновение страха, обусловлены биологическими (наследственность) и социальными (ассоциативное научение и социальное заимствование) воздействиями. Преодоление страха, в том числе, коррекция страха, является весьма сложным процессом. Игнорирование страха даст отрицательный результат. Правильнее

признать наличие у подростка страха и помочь ему преодолеть его. Для этого необходима психологическая коррекция страхов с помощью методов и техник арт-терапии.

Термин «арт-терапия» (art - искусство, arttherapy (буквально) - терапия искусством) обозначает психотерапевтическое воздействие средствами творчества с целью оказания влияния на психоэмоциональный фон клиента. [37]

Главная цель арт-терапии - это гармоничное развитие личности путём формирования способностей самовыражения и самопознания. Коррекционным механизмом является сам процесс творчества как изучение реальности, познание новых, ранее скрытых от исследователя, сторон и создание продукта, реализующего эти отношения. [42]

Одной из наиболее действенных техник арт-терапии при коррекции страхов детей младшего подросткового возраста является изотерапия. Изотерапия – терапия изобразительным творчеством, в первую очередь рисованием. Базовой техникой изотерапии является проективное рисование. Как отмечает А.И.Копытин, «основная задача проективного рисунка состоит в выявлении и осознании трудновербализуемых проблем, и переживаний. Управляя и направляя тематику рисунков, можно добиться переключения внимания, концентрации на конкретных значимых проблемах» [42].

Распространённым методом арт-терапии при коррекции страхов младших подростков является драматерапия. При его использовании могут быть разыграны несколько сцен, демонстрирующих различные жизненные ситуации. [17]

Драматерапия способствует не только отреагированию страхов, но и формированию новых форм поведения, видения на собственный страх со стороны проигрываемой роли. [18]

Обобщая выше сказанное, мы предполагаем, что нормализация уровня школьной тревожности, преодоление страхов младшими подростками будет эффективным, если применять методы психологической коррекции, подразумевающие арт-терапевтические средства.

Отсюда целью нашего исследования стало выявить эффективность программы психологической коррекции по предупреждению, преодолению страхов и снижению уровня тревожности в младшем подростковом возрасте с помощью средств арт-терапии.

Опытно-экспериментальная работа проводилась в несколько этапов:

1. анализ научной отечественной и зарубежной психолого-педагогической литературы по проблеме страхов и тревожности в младшем подростковом возрасте;
2. подборка комплекса диагностических методик, проведение и анализ первичного диагностического исследования пятиклассников;
3. разработка и апробирование программы психокоррекции по предупреждению и преодолению страхов и снижению повышенного уровня школьной тревожности у учащихся младшего подросткового возраста с

помощью средств арт-терапии;

4. обработка и интерпретация результатов после реализации психокоррекционной программы и формулировка выводов.

Опытно-экспериментальное исследование по проблеме психокоррекции страхов и тревожности младших подростков проводилось на базе МОУ «СОШ с.Ивантеевка» Саратовской области, Ивантеевского района. Испытуемые – дети младшего подросткового возраста – учащиеся 5 «А» и 5 «Б» классов (11-12 лет). Общее количество выборки составило: 30 человек.

Выборку экспериментальной группы составили 15 подростков 11-12 лет 5 «А» класса (8 девочек и 7 мальчиков). Все члены экспериментальной группы из полных семей, т.е. живут с отцом и матерью.

В контрольную группу вошло также 15 подростков 5 «Б» класса (6 девочек и 9 мальчиков).

Основным условием выбора контрольной группы являлось равноценность их состава экспериментальной группе. Все подростки контрольной группы также из полных семей.

Таким образом, в нашем исследовании участвовали подростки одного возраста, живущие в одном районе города. Это было сделано обдуманно, чтобы выявить эффективность разработанной программы психокоррекции по предупреждению и преодолению страхов и снижению повышенного уровня школьной тревожности у учащихся младшего подросткового возраста с помощью средств арт-терапии.

Для выявления уровня тревожности и выраженности страхов у подростков были использованы методика исследования школьной тревожности Б.Н. Филлипса, методика «Страхи в домиках» и методики «Опросник иерархической структуры актуальных страхов личности» (Ю. Щербатых и Е. Ивлевой, ИСАС).

Полученные результаты по методикам были обработаны с помощью ключей.

Комплексная программа «Психокоррекция страхов у детей младшего подросткового возраста с помощью средств арт-терапии» представляет собой систематическую психологическую помощь учащимся младшего подросткового возраста. Целью программы является психологическая поддержка младших подростков 5 «А» класса, имеющих различные страхи и повышенный уровень тревожности, путём организации занятий, включающих в себя средства арт-терапии: драматерапия, игротерапия, изотерапия, музыкатерапия, фототерапия, артсинтезтерапия.

Программа включает арт-терапевтические игры и психотехнические упражнения, направленные на развитие способности преодоления трудностей, отреагирование детских страхов, создание позитивных эмоциональных установок, снятие психологических барьеров, повышенного и высокого уровня школьной тревожности.

Разработанная коррекционная программа проводилась 2 раза в неделю на базе МОУ «СОШ с.Ивантеевка» Саратовской области, Ивантеевского

района в течение 5 недель (занятия проводились с февраля по март 2017 г., всего было проведено 10 занятий). Также с подростками проводились индивидуальные занятия – всего было проведено от 2 до 4 встреч с каждым подростком.

Содержание программы представлено в виде тематического плана занятий, который включает в себя 10 мероприятий, каждое длится по 45 минут.

Контрольная группа на занятиях участия не принимала.

На основе вторичного диагностического исследования экспериментальной и контрольной групп после реализации психокоррекционной программы, были получены следующие результаты.

У большинства учащихся экспериментальной группы снизился уровень тревожности по всем факторам. Общий уровень тревожности снизился на 16,58%. Тем временем, практически в два раза меньше стали показатели общей школьной тревожности (23,76%). Это говорит о том, что у испытуемых наблюдается благоприятное для учёбы эмоциональное состояние, подростки активно включены в школьную жизнь. У большинства учащихся экспериментальной группы значительно снизились средние процентные показатели по таким факторам школьной тревожности, как страх самовыражения (17,95%), страх ситуации проверки знаний (38,97%), страх не соответствовать ожиданиям окружающих (27,69%), низкая физиологическая сопротивляемость стрессу (13,85%), проблемы и страх в отношениях с учителями (30,77%). Это свидетельствует о том, что после реализации экспериментальной программы учащиеся 5 «А» класса могут смело предъявлять себя, свои способности и идеи другим людям; не испытывают нервного напряжения и тревоги в ситуациях проверки знаний, достижений, возможностей. Эти подростки стали меньше ориентироваться на значимость негативной оценки со стороны окружающих, у них появилось собственное мнение. В стрессовых ситуациях испытуемые способны деструктивно реагировать на тревожный фактор среды. Наметилась положительная тенденция в установлении доброжелательных отношений с учителями, что способствует повышению учебной успеваемости в школе.

Нужно отметить, что незначительное снижение процентных долей выявлено по факторам «переживание социального стресса» (21,75%) и «фрустрация потребности в достижении успеха» (20,14%). Это говорит о том, что наметилась положительная тенденция к снижению внутригруппового напряжения, в процессе взаимодействия подростки начали прислушиваться к друг другу, обмениваться мнениями, принимать идеи друг друга, делиться впечатлениями и помогать друг другу в трудных ситуациях.

Анализ итоговых показателей в контрольной группе испытуемых также свидетельствует об изменении уровня школьной тревожности, но эти изменения не были столь существенными, как в экспериментальной группе.

После реализации психокоррекционной программы в экспериментальной группе не обнаружилось испытуемых с

пространственными страхами (0%), уменьшилось количество учащихся со страхами животных, сказочных персонажей (23,08%) и страхами причинения физического ущерба (69,23%). Это говорит о том, что младшие подростки начали доверять окружающим людям, прислушиваться к ним, принимать от них поддержку и помощь, что способствует развитию коммуникативных способностей, дружелюбной обстановке в классе и на уроках.

Иная динамика результатов обнаружена в контрольной группе. Количество учащихся по всем подгруппам страхов увеличилось на 1-2 человека (7,69% - 15,38%). У подростков актуализировались все подгруппы страхов как на психическом, так и на физиологическом уровнях.

Вместе с тем, в экспериментальной группе повышенный уровень страхов снизился на 23,08%, пониженный – на 15,39%, а средний уровень страхов, которым обладает чуть больше половины класса, повысился на 38,47%. Это говорит о том, что большая часть класса стала чувствовать себя увереннее, решительнее в процессе обучения в школе и дома.

Анализ итоговых показателей в контрольной группе свидетельствует об отсутствии какой-либо динамики изменения уровня страхов.

После проведения контрольного тестирования нами была проведена статистическая обработка полученных данных при помощи статистической среды STADIA 6.3. *В нашей работе мы использовали статистический t-критерий Вилкоксона*, который позволяет сделать следующие вывод: в экспериментальной группе после реализации экспериментальной программы психологической коррекции страхов детей младшего подросткового возраста с помощью средств арт-терапии наблюдаются достоверные статистические различия. Это свидетельствует об эффективности проводимой экспериментальной программы.

По результатам опытно-экспериментального исследования можно сделать вывод, что после проведения комплексной программы «Коррекция страхов детей младшего подросткового возраста с помощью средств арт-терапии» в экспериментальной и контрольной группах медиана показателей по каждой из шкал стала выше. Однако, в экспериментальной группе разница между средним показателем до и после значительно выше, чем в контрольной. Это говорит о том, что повышенный уровень тревожности снизился у большего количества учащихся экспериментальной группы, чем в контрольной.

Итак, можно сделать вывод, что комплексная программа «Коррекция страхов детей младшего подросткового возраста с помощью средств арт-терапии» эффективна, повышенный уровень школьной тревожности в экспериментальной группе снизился, выявлено преодоление ряда школьных страхов, таким образом, наша гипотеза доказана.

Камардин И.В.
студент специалитета 5 курса
экономическая безопасность
Российский Технологический Университет
Россия, г. Москва

ЖИЗНЕННО ВАЖНЫЕ ИНТЕРЕСЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ СФЕРЕ

Аннотация: Одним из стратегических направлений функционирования любого современного государства является обеспечение его национальной безопасности, в том числе – безопасности в продовольственной сфере. Анализ продовольственной ситуации в России позволяет сделать вывод, что объем производимой в стране продовольственной продукции не покрывает потребности и даже не достигает законодательно установленных нормативов, качество пищевых продуктов уступает зарубежным аналогам, объем импорта значительно превышает объем экспорта. Это обуславливает актуальность исследования и обеспечения жизненно важных интересов Российской Федерации в продовольственной сфере.

Ключевые слова: продовольствие, обеспечение продовольствием, продовольственная безопасность, жизненно важные интересы, продовольственная сфера.

Kamardin I.V.
Specialty student
5 year economical security
Russian Technological University
Russia, Moscow

LIFE AND IMPORTANT INTERESTS OF THE RUSSIAN FEDERATION IN THE FOOD SECTOR

Abstract: One of the strategic directions of the functioning of any modern state is to ensure its national security, including security in the food sector. An analysis of the food situation in Russia allows us to conclude that the volume of food produced in the country does not cover the needs and does not even reach the legislatively established standards, the quality of food products is inferior to foreign analogues, the volume of imports far exceeds exports. This determines the relevance of research and ensuring the vital interests of the Russian Federation in the food sector.

Keywords: food, food security, food security, vital interests, food sector.

Одной из важнейших задач любого государства является своевременное обеспечение своих граждан разнообразным *продовольствием* – продуктами питания и товарами, из которых они изготавливаются [6]. Понятие «продовольствие» охватывает широкий ассортимент пищевых продуктов, которые могут быть классифицированы следующим образом (см. рис.1).

ВИДЫ ПРОДОВОЛЬСТВИЯ	
ЗЕРНОМУЧНЫЕ ТОВАРЫ	ЗЕРНО, МУКА, КРУПЫ, КРУПЯНЫЕ, МАКАРОННЫЕ И ХЛЕБОБУЛОЧНЫЕ ИЗДЕЛИЯ
ПЛОДООВОЩНЫЕ ТОВАРЫ	ОВОЩИ, ПЛОДЫ, ЯГОДЫ, ГРИБЫ И ПРОДУКТЫ ИХ ПЕРЕРАБОТКИ
ЗЕРНОМУЧНЫЕ ТОВАРЫ	ЗЕРНО, МУКА, КРУПЫ, КРУПЯНЫЕ, МАКАРОННЫЕ И ХЛЕБОБУЛОЧНЫЕ ИЗДЕЛИЯ
ВКУСОВЫЕ ТОВАРЫ	ЧАЙ, КОФЕ, ПРЯНОСТИ, ВКУСОВЫЕ ПРИПРАВЫ, АЛКОГОЛЬНЫЕ НАПИТКИ, ТАБАЧНЫЕ ИЗДЕЛИЯ
КОНДИТЕРСКИЕ ТОВАРЫ	КРАХМАЛ, САХАР, МЕД, ШОКОЛАД, КАРАМЕЛЬ, ХАЛВА, КОНФЕТНЫЕ И МУЧНЫЕ ИЗДЕЛИЯ
МОЛОЧНЫЕ ТОВАРЫ	МОЛОКО, СЛИВКИ, МАСЛО, КИСЛОМОЛОЧНЫЕ ПРОДУКТЫ, СЫРЫ, МОЛОЧНЫЕ КОНСЕРВЫ
ЯЙЦА И ЯИЧНЫЕ ТОВАРЫ	ЯЙЦА, СУХОЙ ЯИЧНЫЙ ПОРОШОК, МЕЛАНЖ И ИНЫЕ АНАЛОГИЧНЫЕ ТОВАРЫ
МЯСО И МЯСНЫЕ ТОВАРЫ	МЯСО, СУБПРОДУКТЫ, ПОЛУФАБРИКАТЫ, КОНСЕРВЫ, КОЛБАСНЫЕ ИЗДЕЛИЯ, КОПЧЕНОСТИ
РЫБА И РЫБНЫЕ ТОВАРЫ	РЫБА, ИКРА, РЫБНЫЕ КОНСЕРВЫ И ПРЕСЕРВЫ, ПОЛУФАБРИКАТЫ, МОРЕПРОДУКТЫ

Рис.1. Виды продовольствия

Все перечисленные виды продовольствия являются непосредственными объектами обеспечения жизненно важных интересов населения и государства. Следует отметить, что понятие «жизненно важные интересы» является устоявшимся выражением, характеризующим один из объектов национального интереса, связанного с осознанной потребностью нации в самосохранении, развитии и обеспечении безопасности [5].

Согласно Стратегии национальной безопасности Российской Федерации, принятой Указом Президента РФ от 31 декабря 2015 г. №683, под *национальными интересами* понимаются «объективно значимые потребности личности, общества и государства в обеспечении их защищенности и устойчивого развития» [2]. Такие интересы:

- обеспечивают выживание данного социума, безопасность, устойчивое и прогрессивное развитие страны;
- характеризуются сформулированными и официально заявленными приоритетами и целями в конкретной области;
- выступают как мотивы деятельности государственных институтов и социальных групп по достижению поставленных целей;
- реализуются через различные виды государственной политики;
- направлены на решение важнейших внутренних и внешних задач,

нейтрализацию и предупреждение потенциальных опасностей и угроз.

Жизненно важные интересы как разновидность национальных интересов характеризуются как комплекс потребностей, удовлетворение которых надежно обеспечивает существование и развитие личности, общества и государства. Соответственно *жизненно важные интересы в продовольственной сфере* – это совокупность объективно значимых потребностей населения и государства в обеспечении продовольствием.

Существуют различные подходы к характеристике жизненно важных интересов Российской Федерации в продовольственной сфере. Так, по мнению исследования Х.У. Белхароева [3], следует выделять две основные категории жизненно важных интересов в продовольственной сфере – интересы общества и интересы государства.

Жизненно важными интересами общества в продовольственной сфере являются:

- производство и импорт достаточного количества продовольствия для обеспечения потребностей населения;
- физическая и экономическая доступность продуктов питания, обеспечиваемая насыщенностью продовольственного рынка, стабильностью цен и удовлетворительной покупательной способностью населения;
- качество и безопасность предлагаемого на рынке продовольствия.

Жизненно важными интересами государства в продовольственной сфере являются:

- обеспечение высокого уровня развития экономики и агропромышленного комплекса (АПК), позволяющего удовлетворить потребности общества в продовольствии;
- повышение уровня самообеспеченности страны продовольствием;
- формирование стратегических и оперативных резервов продуктов питания, позволяющих обеспечивать продовольственную безопасность населения в условиях чрезвычайных ситуаций.

По моему мнению, всю совокупность жизненно важных интересов Российской Федерации в продовольственной сфере можно сформулировать в виде пяти ключевых позиций:

- 1) Физическая доступность питательных, безопасных и достаточных в количественном отношении продовольственных продуктов;
- 2) Экономическая доступность продовольственных продуктов необходимого объема и качества для всех категорий населения;
- 3) Независимость национальной продовольственной системы от внешних поставок продуктов питания;
- 4) Надежность национальной продовольственной системы, т.е. ее способность минимизировать влияние сезонных, погодных и иных колебаний на снабжение продовольствием населения всех регионов страны;
- 5) Устойчивость национальной продовольственной системы, означающая ее развитие в формате расширенного воспроизводства.

Первые два положения относятся ко всем социальным группам –

потребителям продовольствия: они должны иметь физическую и экономическую доступность к продовольствию, достаточного объема, хорошего качества и безопасности потребляемых продуктов питания.

Следующие три положения относятся к продовольственной системе, которая должна быть автономной и экономически состоятельной, надежной и устойчивой. Указанные качества продовольственной системы обеспечиваются не только эффективностью всех стадий производства продовольствия, но также нормальными экономическими, социальными и экологическими условиями в стране.

Обеспеченность жизненно важных интересов общества и государства в продовольственной сфере характеризуется разнообразными критериями. Наиболее общими из них являются:

- физическая доступность продовольствия – постоянное наличие на всей территории государства продуктов питания в количестве и ассортименте, соответствующих платежеспособному спросу;
- экономическая доступность продовольствия – доступность продуктов питания для потребителя независимо от его социального статуса и места жительства;
- безопасность продовольствия – отсутствие в составе продуктов питания того, что делает данный продукт непригодным в пищу или опасным для человека [4].

В п.7 Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации [1] приводится развернутый перечень показателей обеспеченности жизненно важных интересов общества и государства в продовольственной сфере.

Использованные источники:

1. Указ Президента РФ от 30 января 2010 г. №120 «Об утверждении Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации» // СЗ РФ от 1 февраля 2010 г. N 5 ст. 502.
2. Указ Президента РФ от 31 декабря 2015 г. №683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» // СЗ РФ от 4 января 2016 г. №1 (часть II) ст. 212.
3. Белхароев Х.У. Продовольственная безопасность России: история и современность. Монография / Х.У. Белхароев. – М.: Спутник+, 2016. – С.147-149.
4. Маченович И.Л. Продовольственная безопасность и продовольственная политика. Курс лекций / И.Л. Маченович, А.Л. Ходачек. – М.: ИВЭСЭП, 2015. – С.42-43.
5. Литвинов В.А. Основы национальной безопасности России / В.А. Литвинов. – М.: Ленанд, 2016. – С.39.
6. Продовольствие // Национальная экономическая энциклопедия. – URL: <http://vocable.ru/>

*Капустина А.С.
студент 2 курса
Сорокина В.Н.
студент 2 курса
Гуманитарный факультет
научный руководитель: Романова Н.В., к. культурологии
доцент
МИ ВлГУ
Россия, г. Муром*

ЭТИЧЕСКИЕ НОРМЫ ТЕЛЕФОННОГО РАЗГОВОРА

Аннотация:

В данной статье раскрывается об этических нормах телефонного разговора. Деловой этикет необходимо знать при общении с коллегой, это дает положительный результат при достижении договоренности в важных вопросах.

Ключевые слова: этика общения, деловой этикет, телефонная коммуникация, принципы телефонного разговора, этика телефонного общения.

*Kapustina A.S.
Studentka 2 kursa
Gumanitarnogo fakul'teta MI VIGU
Rossiya, g. Murom
Sorokina V.N.
Studentka 2 kursa
Gumanitarnogo fakul'teta MI VI GU
Rossiya, g. Murom
Nauchnyy rukovoditel': Romanova N.V. kand. kul'turologii, dotsent MI
VIGU*

ETICHESKIYE NORMY TELEFONNOGO RAZGOVORA

Annotatsiya:

V dannoy stat'ye raskryvayetsya ob eticheskikh normakh telefonnogo razgovora. Delovoy etiket neobkhodimo znat' pri obshchenii s kollegoy, eto dayet polozhitel'nyy rezul'tat pri dostizhenii dogovorennosti v vazhnykh voprosakh.

Klyuchevyye slova: etika obshcheniya, delovoy etiket, telefonnaya kommunikatsiya, printsipy telefonnogo razgovora, etika telefonnogo obshcheniya.

Значение телефонного общения для современных деловых людей трудно переоценить, это самый быстрый и простой способ установление диалога, все остальные способы лишь дополняют его. По телефону ведутся важные переговоры, обговариваются детали встречи, даже заключаются важные сделки. Умение грамотно вести телефонную коммуникацию влияет на личный авторитет и престиж организации. Соблюдая правила этикета

телефонного разговора, вы демонстрируете общую культуру и образованность. безусловна, важна поскольку это самый простой способ быстрого установления контакта, телексы, телетайпы, факсы лишь дополняют его.

Разговор между людьми при помощи сотовой связи можно принять, как деловую беседу между двух партнёров. Исходя из этого можно прийти к двум выводам. Начнём с очевидного, разговор по телефону имеет в себе небольшое количество нюансов, как способ переговоров.

Также нельзя не упомянуть о втором. Деловая беседа при помощи телефонного разговора так же нуждается в подготовке и имеет юридическую силу.

Деловая беседа и телефонный разговор во многом похожи эта заключается в возможности подготовки и проведения с очной на телефонную беседу. В зависимости от значимости телефонного разговора стоит уделить внимание отдельным этапам планирования: определение цели беседы, ее информационная подготовка, подготовка формулировок, понятие суждений, содержание аргументации, анализ возможной реакции собеседника на те или иные высказывания.

В рамках временного регламента телефонного разговора стоит уделить внимание временному принципу проведения беседы, выделению начального, основного и заключительных этапов.

Следует считать общие нормы поведение в разговоре: заинтересованность в предмете общения, хорошее расположение по отношению к собеседнику отсутствие влияния на характер разговора вашего настроения.

Помимо сходства с очной беседы телефонный разговор обладает некоторыми особенностями. Они определяются тем что собеседники не видят друг друга, часто телефонный разговор возникает для одной из сторон неожиданностью отвлекая ее от важных дел. Данную возможность следует всегда рассматривать, когда вы звоните кому-либо. Это должно накладывать определенный опечаток на ваше поведение.

Даже если вашего телефонного звонка ждут всегда стоит извиниться за возможные неудобства. Стоит поинтересоваться располагает ли собеседник временем для общения с вами. Вы можете помочь собеседнику правильно построить свой тайм-менеджмент если укажите конкретное время разговора и сколько времени понадобится, или же решить вопросы в личной беседе.

Стоит учитывать то что собеседник вас не видит поэтому необходимо определить правило для общения, важно представиться лаконично и емко. Не стоит надеяться на то что вас узнают по голосу, вы поставите собеседника в неловкое положение заставляя переспросить кто ему звонить. Для товарищеских телефонных разговорах характерно не представляться, но это не допустимо в деловой практике. Если вы не уверены, что вас узнают, стоит назвать организацию, в которой вы работаете и вопрос для обсуждения.

Если человек ведет очную беседу он не должен ее прерывать, ради

телефонного разговора. Выражение «нетелефонный разговор» существует не просто так, о нем всегда стоит помнить, выбирая тему телефонной беседы, а также рассчитывая время, которое понадобится для беседы. Следует принимать во внимание то что собеседник может быть в окружении клиентов или коллег, что не позволит ему вести открытую беседу. Если вы ощущаете неловкость другого участника разговора перенесите его на другое время, предварительно обговорив его. В случае если это невозможно помогите собеседнику формулируя вопросы в закрытой форме.

Телефонная связь имеет свои недостатки и не всегда надежна. Сбои сети, плохая слышимость и неисправная техника – данные моменты требуют от собеседников дополнительной вежливости и понимания. Например, никогда не стоит обвинять человека если он ошибся номером, вряд ли он рад сложившейся ситуации. С другой стороны, стоит быть при наборе номера внимательней и лучше его перепроверить, даже если уверены, что набрали номер правильно.

Важно помнить, что в телефонном разговоре передают только важную информацию. Также немаловажно и то, как человек умеет передавать необходимую информацию в ходе телефонной беседы. Необходимо владеть техникой подачи важной информации в ходе телефонной беседы. Для этого важно подготовить необходимую информацию о предстоящей беседе. Для этого удобно использовать блокнот или записную книжку, которую стоит завести только, для телефонных разговоров. В записной книжке стоит писать составленные заранее пункты разговора, в этот же блокнот стоит заносить полученную информацию, полученную от собеседника, предварительно внося время, дату и ФИО абонента.

Этика телефонного разговора в большинстве, своем, связана с эффективной подачей информации, но также включает правила общения с третьими лицами. Если вы звоните в незнакомую организацию стоит выяснить кто сможет помочь в решении вашего вопроса «Стоит заранее сформулировать его сущность». Безадресная передача излишней информации является достаточно распространенной ошибкой в телефонных переговорах.

Если вам звонят из организации где вы работаете с вопросом вне вашей компетенции перенаправьте звонящего к тому, кто может ему помочь.

Следует понимать, что доброжелательное, вежливое и этичное отношение по телефону – это немаловажный путь к формированию положительного отношения как к компании в целом как и к ее отдельным сотрудникам и отделам.

В заключении стоит отметить, что телефон – это наш деловой партнер, сотрудничество с которым требует определенных этикетных знаний. Практика показывает, что даже беглое ознакомление с правилами телефонного этикета и техникой телефонных переговоров значительно улучшает качество работы в этой области деловых отношений.

Использованные источники:

1. Игебаева Ф.А. Этикет делового телефонного разговора // Развитие

предприятий, отраслей, регионов России. Сборник статей IV Всероссийской научно-методической конференции. – Пенза: Приволжский дом знаний, 2011 С. 48 – 50

2. Шилова К.А. Телефонные разговоры делового человека. М., 1993 – 71 с.

3. Акишина Н.А. Речевой этикет русского телефонного разговора. М., 2012 – 114 с.

4. Игебаева Ф.А. Деловое общение: практикум. – Уфа: «Башкирский ГАУ», 2010 – 112 с.

УДК. 341

Каратеева Е.Д.

преподаватель правовых дисциплин

Шамова Е.О.

преподаватель правовых дисциплин

Центр-колледж прикладных квалификаций

ФГБОУ ВО Мичуринский ГАУ

Россия, г. Мичуринск

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ: ВОПРОСЫ РОССИЙСКОГО И МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА

Аннотация: В статье рассматривается совокупность основных связей, отношений и взаимодействий, определяющих важнейшие черты и тенденции той или иной системы. Взаимодействие международного права и Российской правовой системы, заключается в том, что вопросы соотношения и взаимодействия международного права и правовой системы России приобретают особое значение в контексте процессов интеграции и глобализации. Конституционное право закрепляет механизмы распространения действия международно-правовых актов, международного права на национальные правовые системы. Вопросы российского и международного права обеспечивают решение многих социально значимых проблем.

Ключевые слова: Российское и международное право, юриспруденция, правовое регулирование, международные правовые нормы.

Karataeva E.D.

Shamova E.O.

teachers of legal disciplines

Center-College of applied qualifications

FSBEI Michurinskiy state agricultural UNIVERSITY

Russia, Michurinsk

LAW: RUSSIAN LAW AND INTERNATIONAL LAW

Abstract: the article deals with a set of basic relationships, relationships and interactions that determine the most important features and trends of a system. The interaction of international law and the Russian legal system, is that the issues of correlation and interaction of international law and the Russian legal system are of

particular importance in the context of the processes of integration and globalization. Constitutional law establishes mechanisms for the extension of international legal acts and international law to national legal systems. Issues of Russian and international law provide a solution to many socially significant problems.

Key words: Russian and international law, jurisprudence, legal regulation, international legal norms.

Международная жизнь имеет свои особенности, что должно найти отражение в международно-правовых нормах, призванных регулировать сложные международно-правовые отношения. Только в результате учета всех этих особенностей в правовых нормах можно говорить об эффективности международного права, без чего невозможно обеспечить развитие международного сообщества, предвосхищая и разрешая все проблемы, которые могут возникнуть в процессе развития человеческой цивилизации, с тем, чтобы предотвратить те последствия, которые полны реальной опасности, угрожающей установившемуся качеству международного сообщества. Для понимания тенденции развития и роли международного права в жизни международного сообщества необходимо представить качество той среды, в которой оно функционирует и должно функционировать, оценивая статические и динамические аспекты этой среды, являющейся выражением специфичного сознания человечества. Эта специфичность заключается в том, что человечество по мере своего развития создало международное сообщество, отличающееся от механической совокупности стран и народов. Сообщество по мере своего развития, переоценивая и осмысливая основные катализаторы своего развития, усовершенствовало, эволюционизировало свою правовую базу, основным предназначением которой на современном этапе является обеспечение безопасности и мира, определенной стабильности в международных отношениях и предсказуемости поведения участников этих отношений. Именно эти черты отличают общность от простой совокупности.

Неотъемлемым свойством правового регулирования, проникающего во все сферы общественной жизни, остаётся его тесная связь с суверенной волей государства и общества гарантирующего принудительное исполнение действующих правил. Вопрос о взаимоотношении государства и общества носит дискуссионный характер. Общество может и должно взаимодействовать с государством и влиять на его политику, сохраняя за собой верховный суверенитет в отношении к государству, его учреждениям, ответственности, назначению на государственную службу и устранению от нее. Государство обеспечивает внешнюю и внутреннюю безопасность граждан и социальную защищенность общества. Поэтому правовое принуждение не может выйти за пределы территории, где господствует суверенитет государства. Однако существуют такие общественные отношения, которые не ограничиваются территориальными рамками одной

страны. Сюда относятся межгосударственные отношения, где субъектами взаимодействий становятся сами суверенные страны, международная торговля и перевозки, деятельность международных организаций.

Взаимодействие международного права и Российской правовой системы, заключается в том, что вопросы соотношения и взаимодействия международного права и правовой системы России приобретают особое значение в контексте процессов интеграции и глобализации. Конституционное право закрепляет механизмы распространения действия международно-правовых актов, международного права на национальные правовые системы. Институт международно-правовых норм и правовые системы служат созданию государством необходимых для международного договора внутригосударственных актов. Если международным договором РФ установлены правила, отличные от предусмотренных гражданским законодательством, то применяются положения международного договора.

Конституция Российской Федерации 1993 г. в ст.15 утверждает общепризнанные принципы и нормы международного права и международные договоры Российской Федерации в качестве составной части правовой системы Российской Федерации. Они действуют на основе принципа непосредственности действия международно-правовых норм. Однако речь идет не о любой норме международного права, а лишь об императивных нормах, обладающих общеобязательным характером, - *jus cogens*. Императивная норма общего международного права «принимается и признается международным сообществом государств в целом как норма, отклонение от которой недопустимо и которая может быть изменена только последующей нормой международного права, носящей такой же характер». Исчерпывающего перечня норм, обладающих подобным императивным характером, международное право не дает. К ним, бесспорно, следует отнести лишь приведенные в Уставе ООН и в Декларации о принципах международного права 1970 г. основные принципы международного права.

Проблема непосредственности действия международно-правовых норм - предмет принципиальной дискуссии в отечественном правоведении. Сторонники непосредственного действия (И.П. Блищенко, М.М. Солнцев) и его категорические противники (В.Г. Буткевич, С.В. Черниченко, В.А. Василенко, А.Л. Маковский, К.Ф. Егоров, О.П. Коровин) расходятся не столько в подходе к роли международно-правовых норм, сколько в толковании самого явления «непосредственное применение». Непосредственное применение не должно толковаться как действие норм международного права вне конституционных основ и требований национального права и вопреки им.

На основе анализа положения Конституции РФ о том, что если международным договором РФ установлены иные правила, чем предусмотренные законом, то применяются правила международного договора, нельзя утверждать, будто приоритет над национальным законодательством имеют любые договорные нормы международного права.

Подобным договором является только международный договор Российской Федерации межгосударственного, межправительственного или межведомственного характера, ратифицированный и официально опубликованный. Хотя Конституция РФ не конкретизирует, что речь идет лишь о ратифицированном международном договоре, именно такой договор выступает в качестве источника российского права. Именно в момент ратификации международного договора Россия принимает на себя все обязательства по нему. Это нашло отражение в формулировке Верховного Суда РФ, отметившего, что речь идет о международном договоре, «решение о согласии на обязательность которого для РФ было принято в форме федерального закона».

Соотношение норм международного права и международных договоров России наряду с ч.4 ст.15 Конституции закрепляется в п. «б» ст.86, п. «г» ст.106, ч. 6 ст.125 Конституции Российской Федерации и Федеральном законе «О международных договорах Российской Федерации».

Российское законодательство в ст.6 Федерального закона «О международных договорах Российской Федерации» закрепляет следующие процедуры включения положений международно-правовых актов, международных соглашений России в российскую правовую систему: согласие Российской Федерации на обязательность для нее международного договора; подписание международного договора; обмен документами, образующими договор; ратификация; утверждение; принятие; присоединение; иные способы выражения согласия по договоренности сторон.

Федеральным законом «О международных договорах Российской Федерации» устанавливаются процедуры ратификации и требования, предъявляемые к данной процедуре. Так, правом внесения в Государственную Думу ФС РФ на ратификацию международных договоров обладают только Президент Российской Федерации и Правительство Российской Федерации (единственное исключение из этого положения установлено ст.16 Закона). Закон выдвигает следующие требования к содержанию предложения о ратификации: оно должно содержать копию официального текста международного договора, обоснование целесообразности его ратификации, определение соответствия международного договора законодательству Российской Федерации и в первую очередь Конституции РФ, а также оценку возможных финансово-экономических и иных последствий ратификации международного договора.

Федеральный закон «О международных договорах Российской Федерации» впервые в отечественном праве закрепляет положение, что вместе с осуществлением процедуры ратификации должны быть определены меры по обеспечению выполнения Россией ратифицируемого договора и выработаны механизмы защиты интересов России в связи с участием в ратифицируемом договоре. На международные договоры в полной мере распространяется положение Конституции Российской Федерации об

обязательном опубликовании нормативных правовых актов и о неприменении любых нормативных правовых актов, затрагивающих права, свободы и обязанности человека и гражданина, если они не опубликованы (ч.3 ст.15 Конституции РФ).

Вопросы российского и международного права обеспечивают решение многих социально значимых проблем. Прогрессирующая дифференциация социальных систем, усложнение их структуры делает необходимым уточнение исходных базовых моментов концепции российского и международного права.

Поэтому наиболее корректной представляется позиция исследователей, являющихся сторонниками трансформации положений международного права в национальную правовую систему (Г.И. Тункин, Е.Т. Усенко, Г.В. Игнатенко, И.И. Лукашук, Р.А. Мюллерсон, Г.И. Курдюков, А.М. Васильев).

Использованные источники:

1. Конституция РФ (принятая всенародным голосованием 12.12.1993 (с учетом поправок, внесенных Законом РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N6-ФКЗ, от 30.12.2008 N7-ФКЗ, от 05.02.2014 N2-ФКЗ, от 21.07.2014 N11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. – 03.03.2014. – N9. – Ст. 851.
2. Атаманчук Г.В. Теория государственного управления: курс лекций./ Г.В. Атаманчук.- М.: Юридическая литература, 1997.- 217с.
3. Гребенюк Е.И. Технические средства информатизации: учеб. / Е.И. Гребенюк, Н.А. Гребенюк.-М.: Академия, 2003. – 272 с.
4. Гомола А.И. Гражданское право: учебное пособие / А.И. Гомола – М.: Мастерство, 2002.- 347с.
5. Арато А.И. Концепция гражданского общества: восхождение, упадок и воссоздание – и направления для дальнейших исследований // Полис. 1995 г. № 3.

Курсанова Д.С.
студент 3 курса магистратуры
ФГБОУ ВПО «Южно-Уральский государственный гуманитарно-педагогический университет»
Россия, г. Челябинск

ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЕЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ

Аннотация. Современное образование является наиболее быстро меняющейся и развивающейся сферой человеческой деятельности. На сегодняшний день перед системой образования стоит задача повышения качества и доступности образования, а также раскрытия потенциала всех участников педагогического процесса, предоставления им возможностей проявить свои природные и творческие способности. Но это развитие невозможно без инноваций, без новых информационных и образовательных технологий. Основной целью новейших инновационных технологий является подготовка и развитие студентов для профессиональной работы в постоянно меняющемся мире. Благодаря внедрению и использованию инструментов ИКТ, студенты будут развивать необходимые знания, навыки, и компетенции, которые потребуются в их профессиональной деятельности, а высшие учебные заведения, которые ведут свою деятельность внедряя и активно применяя инновационные технологии, становятся конкурентоспособными, так называемыми "вузами-лидерами" на современном рынке образовательных услуг.

Ключевые слова: образование, информационные технологии, конкурентоспособность.

Kirsanova D.S.
3-year student of the master's program
FGBOU VPO "South Ural State Humanitarian-Pedagogical University"
Russia, Chelyabinsk

INNOVATIVE ACTIVITY IN THE FIELD OF EDUCATIONAL SERVICES AS A FACTOR OF INCREASING ITS COMPETITIVENESS

Modern education is the fastest changing and developing sphere of human activity. Today, the education system is faced with the task of improving the quality and accessibility of education, as well as unlocking the potential of all participants in the pedagogical process, giving them the opportunity to display their natural and creative abilities. But this development is impossible without innovation, without new information and educational technologies. The main purpose of the latest innovative technologies is the preparation and development of students for professional work in an ever-changing world. Thanks to the introduction and use of ICT tools, students will develop the necessary knowledge, skills, and competencies that will be required in their professional activities, and higher education

institutions that conduct their activities by introducing and actively applying innovative technologies become competitive, so-called "leading universities" "in the modern market of educational services.

Keywords: education, informational technologies, competitiveness.

На сегодняшний день, система образования является наиболее развивающейся и быстро изменяющейся сферой человеческой деятельности, перед которой стоят такие основополагающие задачи, как: повышение качества и доступности образования, повышение конкурентоспособности, а так же раскрытие природного и творческого потенциала всех участников педагогического процесса. Но любое развитие невозможно без внедрения определенных инноваций, без новых образовательных и информационных технологий.

С появлением различных информационных технологий, которые напрямую связаны с развитием в IT-сфере, появилась необходимость создать инновационную, качественную информационно – образовательную среду как основу для становления, развития и улучшения системы образования в целом [3].

Инновации - это внедрённое новшество, нацеленное на качественный рост эффективности процессов, способов и умений в сфере образования и науки.

Основополагающая цель новейших инновационных технологий - это подготовка и развитие обучающихся к их будущей профессиональной деятельности в постоянно развивающемся современном мире. Направленность учебного процесса на раскрытие и развитие природных способностей и потенциальных возможностей обучающихся, а также реализация их творческого и интеллектуального потенциала – одна из главных задач такого обучения. Образование должно совершенствовать механизмы инноваторской деятельности, подходить к обучению с творческой стороны [2].

Процесс развития современного образования является неотъемлемым элементом инновационной экономики. С целью удовлетворения потребностей социума, помимо подготовки высококвалифицированных специалистов для наукоемких отраслей промышленности, современный университет становится площадкой для разработки и внедрения инновационных проектов. Они, в свою очередь, повышают конкурентоспособность университета, определяют ее как способность выступать на внешнем и внутреннем рынке образовательных услуг в условиях прямой и косвенной конкуренции.

Задачей инновационной деятельности становится качественное изменение личности учащегося по сравнению с уже устаревшей традиционной системой. Переход от устоявшейся, неактуальной на сегодняшний день системы к инновационной будет возможен только лишь при применении в профессиональной деятельности не известных практике дидактических и воспитательных программ, предполагающих формирование

коммуникативных умений, ориентацию на содержательные моменты образовательного процесса, овладение умениями и новыми компетенциями, формирование внутренней позиции [5].

Внедряя эффективные, объективные и актуальных образовательные технологии, можно говорить об уникальности современной системы образования, о способности к опережающему развитию, возможности отвечать современным тенденциям общества, конкретной личности и требованиям потенциальных работодателей, тем самым решая основные задачи современной системы образования.

Современный институт образования должен превратиться в такую среду информационных технологий, где обучающийся будет получать не только необходимые знания, но и применяет полученные знания на практик, что станет возможным благодаря, по большей части, внедрению современных информационных технологий.

Без применения инновационных технологий ни одна образовательная организация не может называться «инновационной», не может конкурировать с другими «сильными» образовательными организациями, поскольку с внедрением федерального государственного образовательного стандарта в сфере образования произошли перемены, благодаря которым ИКТ стремительно вытесняют традиционные методы обучения, благодаря чему педагоги добиваются реального увеличения темпов и объемов усвоения знаний и качества подготовки будущих специалистов [1].

Благодаря внедрению и использованию средств и инструментов ИКТ у обучающихся будут формироваться и развиваться необходимые знания, умения, навыки и компетенции, которые будут необходимы в профессиональной деятельности.

Применение современных инновационных технологий в учебном процессе для педагога имеют значимые возможности: при создании методических и дидактических материалов, во время проведения занятий, при организации проектной деятельности, в процессе организации научной деятельности, при подготовке к олимпиадным заданиям. Внедрение и использование ИКТ позволяет проводить занятия: на высоком эстетическом и эмоциональном уровне, повышает объем выполняемой работы, привлекает большое количество дидактического материала. Информационные технологии на уроке используются ради обучающихся, которые получают самые новые знания, учатся умело их применять, быстрее социализироваться, легче адаптироваться к быстро меняющемуся миру [4].

Таким образом, научно разработанные, специально спроектированные или случайно открытые в ходе научной деятельности педагога инновации определяют уровень развития современной системы образования, носящей творческий характер деятельности

Под настоящими инновациями понимают новые научно-теоретические знания, педагогический проект, различные эффективные образовательным

технологии или определённый педагогический опыт, готовый к реализации.

Те высшие учебные заведения, которые ведут свою деятельность внедряя и активно применяя инновационные технологии, становятся конкурентоспособными, так называемыми "вузами-лидерами" на современном рынке образовательных услуг. Конкуренция, основанная на применении инновационных технологий, их качестве и своевременности, является относительно новым и весьма важным параметром выживаемости образовательных организаций, служит решающим фактором ускорения разработки и реализации новых научных продуктов.

Использованные источники:

1. Алексеева, Л. Н. Инновационные технологии как ресурс эксперимента/ Л. Н. Алексеева// Учитель. - 2014г. - № 3. - с. 78.
2. Дебердеева, Т. Х. Новые ценности образования в условиях информационного общества/ Т. Х. Дебердеева// Инновации в образовании. - 2015. - № 3. – с. 79.
3. Кваша В.П. управление инновационными процессами в образовании. Дис. канд. пед. наук. М.: - 2014. – 345с.
4. Сластенин В.А., Подымова Л.С. Педагогика: инновационная деятельность М.: - 2017. – 456с.

*Киямова Г.М.
студент 4 курса
факультет «Лечебное дело»
Ганиева Р.Р.
студент 4 курса
факультет «Лечебное дело»
Гилязова А.Р.
студент 4 курса
факультет «Лечебное дело»
Емельянова А.М.
врач-хирург
БУЗ УР "Первая РКБ МЗ УР"
научный руководитель: Стяжкина С.Н., д.м.н.
профессор
кафедра факультетской хирургии
Ижевская государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск*

ЭПИДЕМИОЛОГИЯ ОЖОГОВОГО ТРАВМАТИЗМА У ДЕТЕЙ ЗА 2017 ГОД

Аннотация: статья посвящена клинико-статистическому анализу случаев с различными видами ожогов у детей за 2017 год. Задачи исследования - изучить уровень ожогового травматизма детского населения г. Ижевск на базе БУЗ УР «Первая республиканская клиническая больница Министерства здравоохранения Удмуртской Республики», сделать анализ социально-демографического состава пострадавших.

Ключевые слова: ожоги, дети, ожоговый травматизм, детский травматизм

*Kiyamova G.M.
4th year student of the faculty of General Medicine
Izhevsk State Medical Academy
Ganieva R.R., 4th year student of the faculty of General Medicine
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Gilyazova A.R., 4th year student of the faculty of General Medicine
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Russia, Izhevsk Emelyanova A.M.
Surgeon, BIH of UR "RCH of MH of UR"
Russia, Izhevsk Scientific adviser:
Styazhkina S.N., doctor of medicine, professor Professor of the Department
of Faculty Surgery
Izhevsk State Medical Academy*

EPIDEMIOLOGY OF BURN INJURIES IN CHILDREN IN 2017

Abstract: the article concentrates on the clinical and statistical analysis of cases of various types of burns in children in 2015. The research tasks are studying the level of burn injuries in children of Izhevsk on the basis of BIH of UR "First Republican Clinical Hospital of the Ministry of Health of the Udmurt Republic" and make an analysis the socio-demographic structure of the surgical patients.

Key words: burns, children, burn traumatism, child injuries

Ожог - повреждение тканей организма, возникающее в результате местного действия высокой температуры, а также химических веществ, электрического тока или ионизирующего излучения.

По данным ВОЗ, на долю термических поражений приходится 6% травм. С каждым годом растет число пострадавших от ожогов во всем мире. На долю летальных исходов при ожогах приходится 20% среди детей и 28% у лиц старше 65 лет. Наиболее часто встречаются термические ожоги.

Целью нашей работы явилось провести клинико-статистический анализ случаев с различными видами ожогов у детей за 2017 год на базе ожогового отделения Бюджетного учреждения здравоохранения Удмуртской Республики «Первая республиканская клиническая больница Министерства здравоохранения Удмуртской Республики», города Ижевск.

Общее количество проанализированных случаев ожогов у детей за 2017 год – 135, что составляет 31,4 % от общего числа случаев ожогового травматизма за 2017 год среди детей и взрослых.

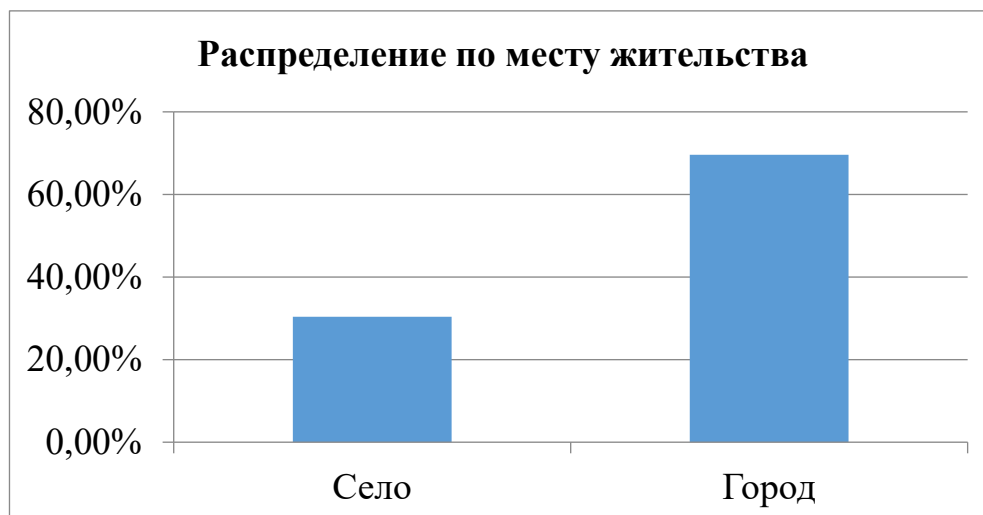
Проанализировав частоту ожогового травматизма по полу, выяснилось, что случаи ожога встречаются в 61% у мужчин, а в 39% у женщин (таблица 1).

Таблица 1



В таблице №2 отразили результаты распределения случаев по месту жительства: сельское население - 30,4 %, городское-69,6%.

Таблица 2



Как видно из таблицы №3, на частоту ожогов определенным образом влияет возраст детей – случаи ожогового травматизма превалирует у дошкольников (85%), чем у школьников (15%). Большая часть (54%) детей была в возрасте от 1 года до 3 лет. Это связано с тем, что дети в маленьком возрасте очень подвижные и любознательные. Их внимание привлекают пар из чайника, блестящий электрический утюг. Они пытаются дотянуться до них, хотят все потрогать своими руками.

Таблица 3

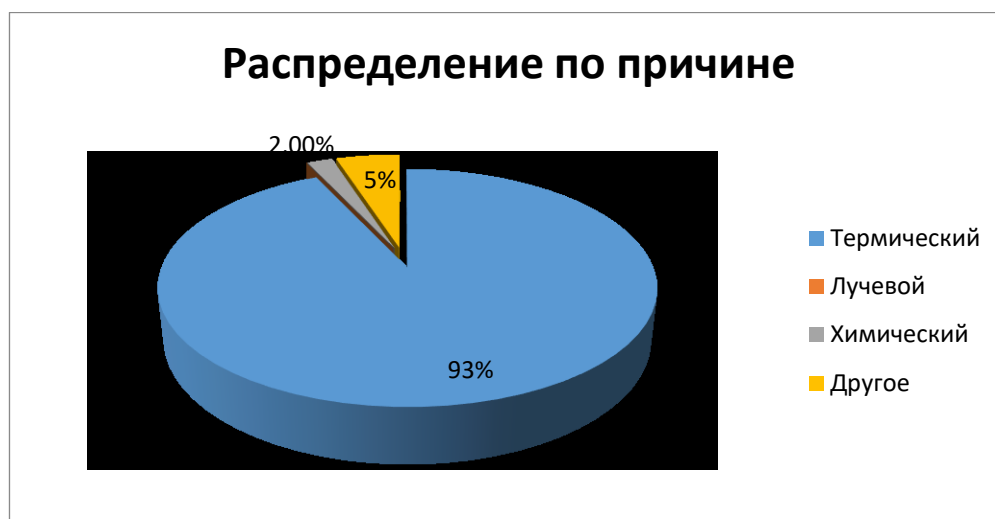


В таблице №4 отражены результаты анализа по распределению по причине ожога:

- Химический –2%
- Лучевой –0%
- Термический –93%

- Другие-5%

Таблица 4



В таблице №5 отражены результаты распределения случаев ожога по площади поражения:

- 1-10% поражения -65%
- 11-15% поражения –16%
- 16-30% поражения –17%
- 31-50% поражения -2%
- 50% и более поражения –0%

Таблица 5



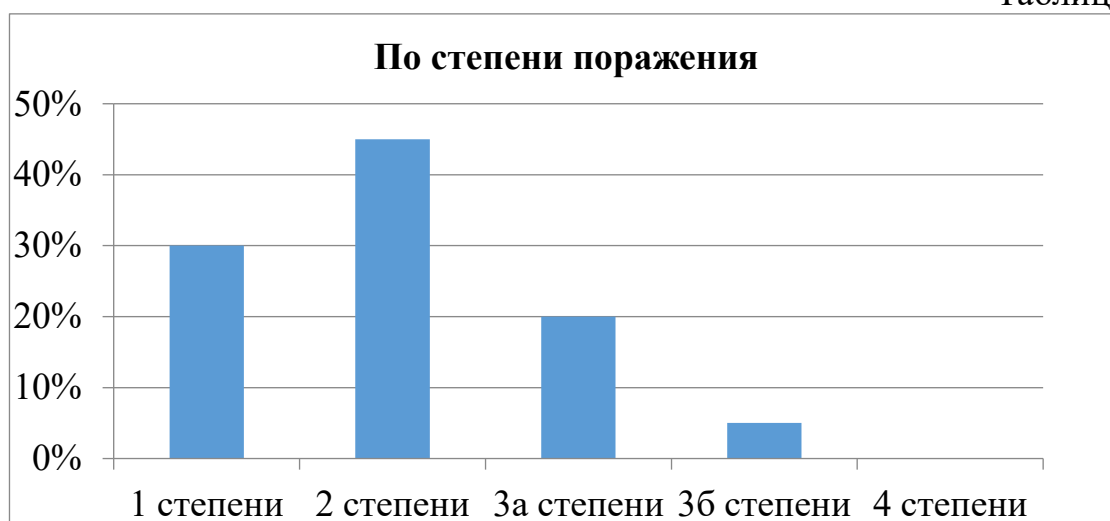
В таблице №6 отражен анализ ожогов по степени поражения: глубокие - 10%, поверхностные – 90%.

Таблица 6



В таблице №7 отражено распределение ожогов по степени поражения: 1 степени – 30%, 2 степени – 45%, 3а степени – 20%, 3б степени – 5%, 4 степени – 0%.

Таблица 7



Таким образом, ожоги чаще встречаются у городского детского населения – 69,6%, у дошкольников – 85%; наиболее встречающийся вид ожога по причине оказался термический - 93%. По глубине поражения доля поверхностных ожогов составила 90%, глубоких – 10%; по площади поражения от 1-10% - 65%, от 11-15% - 16%, от 16- 30% - 17%, от 31 -50%-2 %, более 50 - 0%. По степени поражения : 1 степени – 30%, 2 степени – 45%, 3а степени – 20%, 3б степени – 5%, 4 степени – 0%.

Использованные источники:

1. Петров С.В. Общая хирургия: Учебник для вузов. 2-е изд. - 2004 - 768 с.

2. Данные историй болезни «БУЗ УР Первая республиканская клиническая больница МЗ УР» ожогового отделения за 2015 год
3. Шень Н.П. Ожоги у детей - Тюмень: ООО «Печатник» -2009 – с.112

УДК 31 316

*Колесникова Т.Д.
студент 2 курса
факультет Социологии
Чернядьева А.А.
студент 2 курса
факультет Социологии*

*Санкт-Петербургский Государственный Университет
Россия, г. Санкт-Петербург*

НЕВЕРБАЛЬНАЯ КОММУНИКАЦИЯ И ЕЕ ОСНОВНЫЕ КАНАЛЫ

Аннотация:

В данной статье рассмотрена проблема невербальной коммуникации. Авторами представлено краткое введение в тему и описаны науки, предметом рассмотрения которых является невербальная коммуникация. Также были рассмотрены основные каналы невербальной коммуникации.

Ключевые слова: коммуникация, невербальная коммуникация, социальное взаимодействие.

*Kolesnikova T., student
2nd year, Faculty of Sociology, St Petersburg State University
Russia, St Petersburg
Cherniadeva A., student
2nd year, Faculty of Sociology, St Petersburg State University
Russia, St Petersburg*

NONVERBAL COMMUNICATION AND ITS MAIN CHANNELS

Annotation:

This article discusses the problem of non-verbal communication. The authors presented a brief introduction to the topic and described the sciences, the subject of consideration of which is non-verbal communication. The main channels of non-verbal communication were also considered.

Key words: communication, non-verbal communication, social interaction.

Любые коммуникационные контакты могут быть разделены на эффективные и неэффективные. Однако эффективность коммуникации может определяться не только тем, насколько слова и язык, на котором они были сказаны, понятны собеседнику, но и тем, насколько собеседник был способен правильно интерпретировать невербальные коммуникативные жесты такие как мимика, телодвижения, темп и тембр речи и др. Человек использует невербальное общение для того, чтобы точнее и полнее высказать свою мысль и выразить чувства, эмоции. Особенно важно знать и понимать невербальные

формы коммуникации при общении с представителями других культур.

Невербальная коммуникация является предметом изучения нескольких наук. Так, например, психология описывает соматические выражения эмоциональных состояний, бихевиоризм является наукой о поведенческих реакциях, символический интеракционизм Гарфинкеля делает акцент на символические коммуникации, как один из аспектов социального взаимодействия. А также невербальные каналы являются предметом изучения нейролингвистического программирования и микротаргетирования.

Сегодня ученые выделяют несколько основных каналов невербальной коммуникации, которые мы бы хотели рассмотреть в данной статье. Одним из таких каналов является кинесика. Кинесика изучает цели и значение невербальных сигналов, их использование внутри определенных групп общества. Американский антрополог Рэй Бердвистел является одним из основателей данного направления, который впервые употребил термин “кинесика”. Под данным термином он подразумевал комплексное изучение невербального поведения человека: положение его тела в пространстве, мимики, походки, - таким образом кинесика репрезентует совокупность телодвижений, которые применяются в процессе человеческого общения.

Следующий канал невербальной коммуникации, который мы хотели бы рассмотреть в данной работе, это проксемика. Проксемика изучает способы выражения социальных связей через пространственные отношения. Данный термин ввел американский психолог, антрополог и исследователь межкультурной коммуникации - Эдвард Холл. Ученый пришел к выводу, что у представителей различных культур схожи понятия о личной территории в общении, что интересно, чаще всего данные понятия отличаются только размерами территории. Холл выделил четыре зоны межличностных коммуникаций: интимная, личная, социальная и публичная.

Важную роль в невербальной коммуникации также играют вокалика и физические характеристики. Вокалика - это голосовые эффекты, которые сопровождают произносимые слова. Так, например, тон, скорость речи, ее темп, сила, паузы и прочее имеют собственный смысл и придают посланному сообщению необходимый оттенок. Физические свойства или физикатика характеризуют общую привлекательность тела, например, нормальный вес чаще является положительным знаком коммуникации нежели вес, превышающий норму, или физические недостатки.

Хрономика акцентирует внимание на структурирование времени в коммуникации. Например, в западных культурах высоко ценится пунктуальность, пунктуальность даже является одним из условий успешной карьеры, в восточных культурах отношение ко времени менее жесткое. Также хрономика обращает внимание на паузы в речи и т.д..

Следующая область знания, которую мы рассмотрим - это хаптика. Люди прикасаются друг к другу по разным поводам, различными способами и в разных местах - именно это и изучает хаптика. Ученые выделяют профессиональные, ритуальные, дружеские, любовные и враждебные

касания. Интерпретация касаний человеком собеседника может дать больше информации о его к нему отношении, как правило, касания рук в области предплечья, локтя и кисти символизируют проявляемую к собеседнику симпатию.

Важным фактором в коммуникации являются запахи, изучением их значения в невербальной коммуникации занимается ольфактика. Запах способен сформировать у нас мнение о собеседнике или том месте, в котором происходит коммуникация. Накопленные знания о запахе и его влиянии на поведение человека активно используются в сенсорном маркетинге, задачей которого является воздействие на чувства покупателей с целью вызвать у них определенные эмоции. Так, например, часто риэлторы оставляют на кухне сдаваемой квартиры несколько зерен кофе с целью вызвать у посетителей квартиры приятные мысли и воспоминания о завтраке, и, как следствие, натолкнуть его на мысли о приятном времяпрепровождении в данной квартире и ее покупке. Человек способен выявлять до десяти тысяч запахов, однако каждый имеет собственные особенности восприятия, кто-то слеп на запахи, кто-то их гиперболизует.

И в заключение хотелось бы сказать об артефактах, к которым относятся одежда и украшения. Одежда символизирует обстановку, в которой происходит коммуникация, например, деловая встреча или же домашнее чаепитие, а также социальное положение говорящих, их стиль и образ мыслей. Не последнюю роль играет и эстетика обстановки, цвет, музыка, которые должны вызывать благоприятные ощущения. Производители товаров и услуг всегда вдумчиво и внимательно относятся к выбору цветовой гаммы для визуального оформления бренда, так как каждый цвет несет собственный посыл и интерпретируется человеком по-разному. Оранжевый цвет создает ощущение тепла, желтый цвет является символом молодости, счастья, радости, а зеленый цвет расслабляет глаза и является символом здоровья. А вот с красным цветом все не так однозначно: положительная энергетика красного цвета ассоциируется с силой, страстью, энергией, бесстрашием, восхищением, но есть и отрицательная сторона - красный цвет может ассоциироваться со страхом, опасностью, болью и угрозой.

Подводя итог, необходимо сказать, что каждый из рассмотренных каналов невербальной коммуникации вкладывает собственное значение в смысл сообщения, которое передается от одного собеседника к другому. Американский антрополог Рэй Бердвистелл утверждал, что в процессе коммуникации слова несут лишь 30-35% информации и социального смысла беседы, в то время как остальные 65-70% приходятся на проявления невербального поведения. Данное предположение увеличивает необходимость и значимость изучения невербальной коммуникации и ее каналов.

Использованные источники:

1. Introduction to Kinesics: An Annotation System for Analysis of Body Motion and Gesture / Birdwhistell, R. L., 1952.

2. Искусство и наука общения: невербальная коммуникация / Морозов В. П., 1998
3. Невербальная коммуникация: теории и мнения / Мартынова Е. М. // Вестник Челябинского государственного педагогического университета № 1 (4), 2014

УДК 316.722

Кондакова М.Е.

студент

Гуманитарный институт

направление подготовки: 51.03.01 – «Культурология»

научный руководитель: Соловьева В.В., к.и.н.

доцент

ВлГУ

ОБРАЗ И ФУНКЦИИ РУССКОГО ПРАВОСЛАВИЯ В ПРЕДСТАВЛЕНИИ ЕВРАЗИЙЦЕВ

Аннотация: В статье рассмотрены некоторые аспекты русской православной веры в сложившихся представлениях евразийцев, представлявших ее как «соборное единство многих исповеданий».

Ключевые слова: русское православие, евразийцы, религия, церковь, христианство.

Kondakova M.E.

Student of the Institute of Humanities VLSU

Direction of preparation: 51.03.01 - "Culturology"

Solovyova V.V.

Scientific adviser: Ph.D., associate professor of VLSU

IMAGE AND FUNCTIONS OF RUSSIAN ORTHODOXY IN THE REPRESENTATION OF EURASIANS

Annotation: The article discusses some aspects of the Russian Orthodox faith in the prevailing ideas of the Eurasians, who represented it as "the conciliar unity of many confessions".

Key words: Russian Orthodoxy, Eurasians, religion, church, Christianity.

Русское православие является для евразийцев несущим духовным стержнем всего русско-евразийского мира. Только в нем виделась гарантия успешного преодоления большевизма и возврата к национальным культурным корням. В предисловии к первому евразийскому сборнику «Исход к Востоку» от 1921 года отмечалось: «Вместе с огромным большинством русских людей мы видим, как православная Церковь оживает в новой силе Благодати, вновь обретает пророческий язык мудрости и откровения»¹. Вдохновленные некоторой либерализацией общественной

¹ Предчувствия и свершения (Предисловие из сборника «Исход к Востоку») // Мир России — Евразия :

жизни в советской России, связанной с Новой экономической политикой большевиков, евразийцы приступили к разработке целостной концепции развития России на духовных основах православия.

В «Опыте систематического изложения» - коллективном программном документе евразийцев, опубликованном в 1926 году, роли православия в жизни России было уделено центральное место. Православная религия рассматривалась как «единственно непорочное выражение христианства». То, что не вписывалось в православное миропонимание, объявлялось расколом, язычеством или ересью. При этом русская православная церковь, в соответствии с концепцией «Москва - третий Рим», разработанной еще в XVII веке при Московском князе Иване III, занимала главенствующее место во всем православном мире. Как и прежде, ей надлежало отражать натиск бездуховности. Историческая задача русского православного народа, согласно евразийским взглядам, должна была состоять в том, чтобы «осуществить себя в своей Церкви, и себя в ней развивая, т.е. осуществляя и познавая ее, путем исповедничества и самораскрытия создать возможность самораскрытия в Православии и для “неплодящей языческой церкви”, и для мира, отпавшего в ересь».

Характерно, что с одной стороны, евразийцы обозначали границу между правильным (православным) пониманием религиозной жизни и неправильным, но с другой стороны не отрицали и ценность неправославных вероисповеданий. Так, католичество и протестантизм, хотя и относятся к христианским ересям, дают «особые и по существу своему абсолютно ценные аспекты христианства», однако они «чужды православным народам и могут быть раскрыты только народами романо-германскими и жизненно важны именно для них». Очевидно, что здесь подчеркивается разница между западной культурой, в которой видятся принципиальные изъяны, и культурой провозглашаемого евразийского мира, предлагавшей единственно верный путь к духовному совершенству человека. Многие современные исследователи отмечают стремление евразийцев найти некий религиозный баланс, могущий обеспечить мирное и гармоничное сосуществование различных вероисповеданий в рамках евразийского пространства¹⁰⁷.

Действительно, в программном документе евразийцев мы обнаруживаем весьма подробные разъяснения по данному вопросу. Так, подчеркивается, что идеал Православия заключается в «симфоническом и органическом, в соборном единстве многих исповеданий»¹⁰⁸.

Сторонники всех религий могут свободно раскрывать себя в своей вере, вне зависимости от конфессиональной принадлежности. От христиан, однако, ожидалось, что они, в ходе духовных практик, сами, без какого-либо принуждения, придут к православному мироощущению. Язычество же, как

Антология. М., 1995.С.26.

¹⁰⁷ Исаев И. Евразийство: идеология государственности // Общественные науки и современность. 1994.№5.С.42 – 55.

¹⁰⁸ Евразийство. Опыт систематического изложения // Мир России — Евразия : Антология. М., 1995.С.246.

такое, и вовсе объявлялось потенциальным православием. В отличие от католиков и христиан-протестантов, язычники не отвергают православия сознательно и упорно. Именно поэтому, «язычество скорее и легче поддается призывам Православия и не относится к нему с такой же враждебностью». Общие черты духовных практик евразийцы усматривали у православных и буддистов. Это, прежде всего, созерцательность и специфическое отношение к природе и миру. Буддизм также, «с наибольшей для язычества силой и притом в родственных Православию тонах раскрывает идею искупления и в своей теории “бодисаттв” предчувствует идею Богочеловечества». Примечательно, что даже с исламом евразийцы находят у православия некоторые общие черты. Это, прежде всего, «болезненное стремление катастрофически преобразить все и немедленно и всецело сделать мир совершенным и святым». Н.Н.Алексеев, один из теоретиков евразийства, отметил, что для органичной интеграции ислама в будущее Евразийское государство имеются определенные исторические предпосылки. Он констатирует, что с 70-х годов XVIII века российские власти, желая обеспечить безопасность и мир на обширных пространствах Российской империи, проводили политику терпимости по отношению ко всем религиям. Причем мусульмане получили даже покровительство. При Екатерине II им разрешили строительство мечетей, создание собственных церковных организаций с весьма широкими полномочиями в области семейных и имущественных отношений. Открывались также духовные школы, и печатался Коран. Все эти мероприятия обеспечили «благожелательное отношение мусульман к империи и воспитывали в них верноподданнические чувства»¹⁰⁹.

Но при всем духовно-религиозном разнообразии, исторически сформировавшемся на евразийском пространстве, русское православие, согласно евразийцам, не должно «предлагать иноверию компромиссов, которые были бы равнозначны вероотступничеству». Мирное сосуществование религий не предполагало тесных идейных слияний. Речь шла лишь о гарантиях свободы духовного саморазвития в условиях главенства православия.

Евразийцы проводили также строгие границы между православием и русской православной церковью, т.е. между понятиями «православный» и «церковно-православный» (воцерковленный). Здесь главным критерием выступал не внешний авторитет, принадлежащий к церковной иерархии, а соборное церковное единство и согласованность, непременно предполагавшие индивидуальность. «Утверждаясь в соборном единстве Церкви, мы отличаем ее, святую, непорочную и безошибочную, и от иерархических представителей ее, которые, как все люди, могут ошибаться и поступать нецерковно, и от эмпирического церковного народа, который лишь

¹⁰⁹ Евразийство. Опыт систематического изложения // Мир России — Евразия : Антология. М., 1995.С.247.

становится Церковью»¹¹⁰.

Отсюда заявлялось, что не следует идеализировать действительность и отвергать прошлые грехи русского православия. Среди них такие, как, например, прислужничество в условиях царского обер-прокурорского гнета и недостойное православного человека политиканство. Грехи людей, относящих себя к православному русскому миру должны, однако, искупаться не посредством строгих наказаний, а через покаяние и неустанную работу по преодолению своей греховной сущности. Православная идея, для своего осуществления требует не ненависти, а любви, и в этом ее коренное отличие от коммунистической идеологии, которая борется с насилием насильственными методами.

Евразийцы подчеркивали, что православие ни в коем случае не должно политизироваться, стать своего рода политической программой, строгим руководством к определенным действиям, оно лишь должно указывать идеал и предоставляет свободу в его осуществлении. Евразийская идеология покоилась только на базовых мировоззренческих принципах православия. Поэтому проводилась резкая грань между политическим лагерем монархистов-реставраторов, опиравшихся на политическую доктрину «Самодержавие - Православие - Народность», и собственно евразийской идеологией. При этом как раз в политизации православия усматривалась главная угроза для сохранения прочной духовной основы русского мира. «Стремление подчинить религию и Церковь политике в значительной мере объясняют упадок церковно-религиозного сознания и появления мнимых религий (атеизма, материализма, социализма) в русском обществе уже задолго до революции»¹¹¹.

Н.Н. Алексеев, подробно изучивший русскую традицию отношения царской власти к православию, отметил пагубность сформулированной еще при Иване III теории о том, что «царская власть учреждена на земле Богом не с ограниченными правовыми, но с некоторыми универсальными, как бы божественными функциями». В российской культуре закрепились традиции, по которой «обязанность царей сводится к нравственному попечению над душами подданных, к спасению их».

Причем эта традиция не имеет прочной связи с христианским мировоззрением, тем более в православной его трактовке. Отсюда, в России прочно утвердились представления о незыблемости абсолютной монархии. Это сковывало развитие внутренних духовных сил русского народа.

Л.П. Карсавин, со своей стороны, отмечал проявления самостоятельных православных исканий в российском обществе. Они выражались «и в смятении русского сектантства, и в позитивистском бреде русской интеллигенции, и в русском социализме вплоть до самых последних его формаций».

¹¹⁰ Там же, С.249.

¹¹¹ Евразийство. Опыт систематического изложения // Мир России — Евразия : Антология. М., 1995.С.249.

Русский человек, невзирая на официальные доктрины, всегда был одержим поиском единственной правды, придавая ей свой собственный смысл, в зависимости от влияний социальной среды, личного жизненного опыта, образованности и т.д. Для него русское православие не было фактором принуждения, не ограничивало свободу мысли. Задавались только общие мировоззренческие принципы, руководствуясь которыми, люди должны были самостоятельно работать над собой, делать выводы, принимать те или иные решения, совершенствуя свое духовное развитие. Некий «духовный православный кодекс правил невозможен», - отмечает Л.П. Карсавин, - «ибо многообразие конкретной жизни не уловимо и не выразиимо никакими общими, и, следовательно, отвлеченными правилами... Нельзя говорить о том, чего еще нет, а конкретная действительность никогда не повторяется: ею живут, ее творят, но ее не строят теоретически»¹¹².

Таким образом, рассматривая проблемы русского православия в историческом контексте, евразийцы отмечали возможность мирного и гармоничного существования всех религий на евразийском пространстве. Согласно их выводам, даже Буддизм и Ислам не вступают в очевидный конфликт с православным вероучением. Последнее, однако, должно было быть интеграционным духовным стержнем для всех народов будущего евразийского государства. Православие признавалось единственно верным, непорочным вариантом христианского учения. Предполагалось, что представители всех прочих религий, в ходе самостоятельных духовных исканий, без принуждения, придут к православной вере. Констатировалось также, что в русской культурной традиции сложилась опасная тенденция политизации православия, которая выразилась, прежде всего, в догматических представлениях о незыблемости самодержавия и полной зависимости церкви от светской власти. Но при этом отмечалась и тяга русского православного человека к самостоятельным духовным исканиям.

Использованные источники:

1. Алексеев Н.Н. Русский народ и государство. М., 2003.
2. Алексеев Н.Н. Христианство и идея монархии // Журнал «Путь», 1927. №6. // URL: <http://www.odinblago.ru/path/6/2/>
3. Евразийство. Опыт систематического изложения // Мир России — Евразия : Антология. М., 1995
4. Исаев И. Евразийство: идеология государственности // Общественные науки и современность. 1994. №5. С. 42 – 55.
5. Карсавин Л.П. Социализм в России // Мир России — Евразия : Антология. М., 1995.
6. Предчувствия и свершения (Предисловие из сборника «Исход к Востоку») // Мир России — Евразия : Антология. М., 1995.

¹¹² Карсавин Л.П. Социализм в России // Мир России — Евразия : Антология. М., 1995. С. 297.

*Корчагина Т.Е.
студент 3 курса
факультет «Экономика на предприятии»
научный руководитель: Бакеева И.Р., к.э.н.
доцент
кафедра ЭУП
КНИТУ-КАИ
Россия, г. Казань*

**МОТИВАЦИЯ СОТРУДНИКОВ ПРЕДПРИЯТИЯ: АКТУАЛЬНОСТЬ,
ПОДХОДЫ, ПРОБЛЕМЫ**

Аннотация: в данной статье рассматриваются вопросы актуальности мотивации сотрудников предприятия с экономической точки зрения. Обобщаются теоретические данные о системе мотивации и подходы к трактовке данного термина. Дается оценка системе мотивации на российских предприятиях, обозначаются существующие в практике проблемы. Обозначается необходимость модернизации существующей системы поощрения сотрудников.

Ключевые слова: экономика предприятия, мотивация, трудовое законодательство, управление персоналом, стимулирование, повышение эффективности труда

*Korchagina T.E.
Student
3 year, Enterprise economy faculty
KNRTU
Kazan, Russia
Scientific director: Bakeeva Y.R.*

*Candidate of Economic Sciences, associate Professor at the Department
of Enterprise Economics KNRTU*

**MOTIVATION OF EMPLOYEES OF THE ENTERPRISE:
ACTUALITY, APPROACHES, PROBLEMS**

Annotation: this article deals with the relevance of the motivation of employees from an economic point of view. Summarizes the theoretical data on the system of motivation and approaches to the interpretation of this term. An assessment of the motivation system in Russian enterprises is given, and problems existing in practice are indicated. Indicates the need to upgrade the existing employee incentive system.

Keywords: enterprise economics, motivation, labor law, personnel management, stimulation, increase of labor efficiency

Актуальность темы обусловлена тем, что в современном обществе роль механизмов мотивации растет. Мотивация труда на предприятии представляет собой систему мер по повышению эффективности труда. Эти

меры строятся на основе учета потребностей различных категорий персонала, изучения и формирования мотивов трудовой деятельности и использования различных методов стимулирования труда. Мотивация является эффективным средством качественного изменения трудовой активности персонала. С помощью мотивирования сотрудников можно добиться их полной отдачи, раскрыть потенциал и внутренние резервы, выявить и использовать талант, активизировать интеллектуальные способности. Мотивированный сотрудник исполняет свои трудовые задачи более усердно, целеустремленно, добросовестно, то есть делает свою работу более качественно, чем сотрудник, лишенный желания вкладывать в работу весь свой потенциал. Эффективность сотрудников напрямую влияет на экономический потенциал компании.

Внимание исследователей привлекает и тот факт, что российские компании неактивно применяют известные способы мотивации персонала. Как правило, такими механизмами пользуются в крупных коммерческих компаниях, где ценится инициативность, нестандартность мышления, приверженность к организации [3, с. 32]. Таким образом, изучение проблемы мотивации сотрудников является приоритетным направлением в науке и практике.

В большинстве российских организаций применяют материальные методы мотивации: денежное вознаграждение, премирование.

Изучив нормативно-правовую базу, регламентирующую поощрение сотрудников, можно сделать вывод, что в российских компаниях потенциал мотивирования используется недостаточно. В частности, мало внимания уделяется нематериальным формам мотивации.

Руководители компаний также берут на вооружение угрозы дисциплинарного взыскания, расторжения трудового договора с сотрудником за ошибки в трудовой деятельности. Это приводит к ущемлению прав работников, низкому уровню социального самочувствия, угнетающей атмосфере и демотивации.

Система мотивации сотрудников, которая закреплена в нормативно-правовых актах, в настоящее время устарела и отстает от международного уровня. Поэтому она нуждается в дополнении, обновлении методов мотивирования.

На сегодняшний день главным способом мотивации сотрудников в России остается оплата труда, премии, надбавки, компенсация сложности и напряженности – меры преимущественно материального характера. Тем не менее, широкий перечень различных премий и надбавок сотрудников вовсе не означает высокие размеры итоговых сумм вознаграждения. В совокупности заработная плата многих сотрудников коммерческих организаций не соответствует степени ответственности, престижности их трудовой деятельности, что сказывается на текучести и низкой квалификации кадров.

Также существует проблема отсутствия соотношения между уровнем заработной платы и результатом деятельности работника. Причем равную или

меньшую зарплату может получать работник, затрачивающий преимущественно больше усилий, чем его коллега, что создает ощущение несправедливости и демотивирует сотрудника. Вознаграждение сотрудников должно соответствовать социально-экономическому эффекту от их деятельности [2, с. 154].

Одной из существенных проблем мотивации работников в компаниях остается поддержание психологического микроклимата организации и отдела. Для того, чтобы сотрудники были довольны своей деятельностью, стремились работать для общего успеха, необходимо формировать позитивный настрой, проводить мероприятия, направленные на мотивацию и укрепление корпоративного духа. Это сложная и серьезная работа.

В современной структуре мотивации работников наблюдается недостаточная представленность нематериальных форм вознаграждения, таких как благодарность, поощрение, организация досуговых корпоративных мероприятий, выдача путевок. Как правило, такие методы носят строго регламентированный характер и в практике применяются редко. Разработка данной проблемы имеет экономический потенциал, поскольку развитие немонетарного вознаграждения могло бы решить проблему нехватки средств для выдачи премий, надбавок [1, с. 12].

Современность требует пересмотра взгляда на процесс мотивации и стимулирования персонала. Нужно понимать, что персонал - это один из главных факторов успеха компании, и поэтому обмен усилиями между компанией и сотрудниками должен быть равнозначным. Лояльность сотрудников важна с точки зрения достижения стратегических целей компании, и поэтому удовлетворение материальных и моральных потребностей сотрудников с применением компанией комплексной системы мотивации персонала должно быть приоритетной задачей руководства.

Мотивация персонала — это процесс стимулирования сотрудников к повышению эффективности их трудовой активности, направленной на достижение целей организации с учетом их ценностей, идеалов, устремлений. Мотивация необходима для продуктивного выполнения принятых решений и намеченных работ. [3, с. 199]

Впервые мотивация сотрудников стала широко применяться на крупных индустриальных производствах, когда перед руководителем стояла задача объяснить сотруднику круг его обязанностей и перечень задач. В тот период система мотивации строилась на беспрекословном подчинении сотрудника предписаниям руководителя. Осуществление управленческих задач исключало потребность во внедрении более сложной системы мотивации персонала. Если работник не справлялся со своими обязанностями, то он просто увольнялся.

С середины XX века ситуация на рынке труда кардинально изменилась, появилось большое количество товаров, усилилась конкуренция, а работники стали недовольны отношением к себе со стороны руководства предприятий, условиями труда, дисциплина труда резко снизилась. По этой причине

возникла потребность в пересмотре принципов мотивации трудовой деятельности сотрудников, что и привело к возникновению новых подходов к проблеме мотивации персонала, основанных на стимулах, мотивах и ожиданиях персонала [1, с. 11].

В настоящее время стиль управления в организации достаточно быстро меняется, что требует смешанных подходов к решению проблемы мотивации персонала в организации, которые основаны на достижениях в области наук об управлении и поведении и сочетающих социально-психологические и экономические способы воздействия на поведение персонала. Для того, чтобы эффективно использовать трудовую деятельность персонала, руководство компании должно использовать различные механизмы мотивации труда, при этом необходимо обеспечивать рациональную нагрузку каждому сотруднику и формировать оптимальные условия труда, вызывать у подчиненных желание работать и решать поставленные задачи. Для этого необходимо создать условия, которые способны сформировать мотивацию сотрудников и реализовать её на практике.

Мотивация персонала к труду является важнейшей функцией управленческого процесса в компании. Посредством налаженной системы мотивации руководство компании склоняет сотрудников к выполнению своих должностных обязанностей, которые соответствуют планам компании. Качество трудовой деятельности сотрудников организации во многом зависит от того, насколько мотивированы сотрудники [1, с. 13].

В настоящее время мультидисциплинарный подход позволяет выделить несколько основных подходов к определению понятия «мотивация».

Мотивация - это сила, побуждающая к деятельности. В данном определении подчеркивается близость к более широкому понятию «мотив». Мотив который включает в себя все элементы внутренних побуждений совершать определенную деятельность: интересы, потребности, инстинкты, ценности, идеалы, эмоции, увлечения;

Мотивация также рассматривается как функция управленческой деятельности. В такой интерпретации мотивация соотносится с самим процессом стимулирования, то есть термин носит прикладной характер.

Обобщив два данных подхода, можно сделать вывод, что мотивация в компании – система мер побуждения сотрудников к деятельности.

В настоящее время многие руководители компании понимают, что эффективная система мотивации труда - это самый лучший способ побуждения подчинённых к активной трудовой деятельности. Мотивация - это стимулирование сотрудников к повышению эффективности их трудовой деятельности, которая направлена на достижение целей, поставленных руководством на основании потребностей, идеалов, желаний персонала. Мотивация активизирует внутренние резервы, творческий потенциал сотрудников, изменяет отношение к организации и повышает их трудовую активность. В ходе мотивации задействуются мотивы, социальные установки сотрудников. Для грамотной мотивации персонала, руководство компании

должно использовать мотивы, для этого ему нужно знать причины поведения, установки, потребности и стремления своих сотрудников.

Правильно построенная система мотивации труда персонала способна предопределить весь успех компании, ведь в конечном итоге только от заинтересованности самих сотрудников, их сознательном и ответственном отношении к работе зависит точность и своевременность реализации планов, а также достижение целей компании. Применение самых современных методик позволяет оказывать эффективное воздействие на деятельность каждого сотрудника компании и быть уверенным в его преданности общему, корпоративному делу.

При анализе теоретических аспектов мотивации было выявлено, что в самом общем виде мотивация понимается как совокупность движущих сил, побуждающих человека к осуществлению определенных действий. Были обозначены основные методики мотивации труда работников организации, а также отмечен тот факт, что использование комбинации отдельных аспектов теорий мотивации приводит к достижению целей эффективнее, нежели применение какой-либо одной из перечисленных.

Использованные источники:

1. Волков А.М. Современные кадровые службы / А.М. Волков // Управление персоналом. – 2015. - №13. - С. 11-16.
2. Волкова В.В. Критерии мотивации персонала / В.В. Волкова. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2016. - 207 с.
3. Гаврилова С.В. Организация труда персонала: учебное пособие / С.В. Гаврилова, Л.Н. Иванова-Швец. – М.: ЕАОИ, 2017. – 299 с.
4. Дейнека А.В. Управление персоналом / А.В. Дейнека. – М.: Дашков и К, 2017. – 292 с.

*Краснова Е.А.
студент магистратуры
Институт экономики и управления
КФУ им. В. И. Вернадского
научный руководитель: Грекова В.А., к.э.н.
доцент
Россия, г. Симферополь*

**ОЦЕНКА АКТУАЛЬНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ НАУЧНЫХ
ИССЛЕДОВАНИЙ В ОБЛАСТИ ОРГАНИЗАЦИОННО-
МЕТОДИЧЕСКИХ АСПЕКТОВ УЧЕТА, АНАЛИЗА И АУДИТА
РАСЧЕТОВ ПО НАЛОГАМ И СБОРАМ**

Аннотация:

Наличие проблемных вопросов в части теоретических аспектов организации и методики учета, анализа и аудита расчетов с бюджетом по налогам и сборам обуславливает проведенные российскими учеными исследования в данной области. В данной работе проведена оценка актуальных направления научных исследования в области организационно-методических аспектов учета, анализа и аудита расчетов с бюджетом.

Ключевые слова: учет, расчеты с бюджетом, налоговый контроль, внутренний аудит.

*Krasnova E.A.
Student
Institute of Economics and management
Crimean Federal University im. V. I. Vernadsky
Russia, Simferopol
Supervisor: Grekova V.A. Ph. D., associate Professor*

**THE CURRENT RESEARCH AREAS IN THE FIELD OF
ORGANIZATIONAL-METHODICAL ASPECTS OF ACCOUNTING,
ANALYSIS AND AUDIT OF PAYMENTS FOR TAXES AND LEVIES**

Annotation:

The presence of problematic issues in terms of the theoretical aspects of the organization and methods of accounting, analysis and audit of calculations with the budget for taxes and fees determines the research conducted by Russian scientists in this area. In this work the assessment of actual directions of scientific research in the field of organizational and methodical aspects of accounting, analysis and audit of calculations with the budget is carried out.

Keywords: accounting, calculations with the budget, tax control, internal audit.

В период построения рыночной модели экономики происходят радикальные изменения в системе бухгалтерского учета, анализа и аудита с целью получения достоверной информации для принятия обоснованных

управленческих решений. Поэтому научное исследование отдельных направлений реформирования системы учета, анализа и аудита является одним из важнейших задач науки и практики на современном этапе экономического развития государства.

Актуальность этого вопроса усиливается еще и тем, что в современных условиях осуществляется адаптация существующей системы учета и контроля к международным стандартам, внедряются в практику новые подходы и методики организации учета ресурсов субъектов хозяйствования и контроля за их использованием, повышается роль учета в управлении производством. Возрастание роли бухгалтерского учета в решении экономических проблем на современном этапе развития экономики Российской Федерации обуславливает необходимость совершенствования учета, анализа и аудита взаиморасчетов с бюджетом государства в процессе формирования и использования финансовых ресурсов предпринимательских структур. Четкое и прозрачное построение учета повышает его роль как основного средства контроля за эффективным использованием материальных, трудовых и финансовых ресурсов предприятия.

Учет и аудит расчетов налогоплательщиков с бюджетами разных уровней в последнее время подвергаются критике как со стороны руководителей хозяйственных структур, так и со стороны налоговой администрации. В научных и практических публикациях по-разному трактуются существующие методы учета расчетов с финансовыми органами государства, определение конечных финансовых результатов и налоговых обязательств.

Актуальность темы, связанной с налоговыми расчетами обусловлена наличием проблемных вопросов в части теоретических аспектов организации и методики учёта, анализа и аудита расчётов с бюджетом по налогам и сборам. Так как, на сегодняшний день существует большое количество налогов и сборов, возникает нестабильность и несовершенство налогового законодательства РФ, вопросы правильности начисления, а также контроля налогов и уплаты платежей в бюджет являются наиболее трудоемкими и сложными.

Таким образом, в последнее время в период проведения налоговых реформ и увеличения налоговой нагрузки в организации, при отсутствии в экономической литературе глубокой теоретической проработки концептуальных вопросов организационно-методических аспектов учета, анализа и аудита расчетов по налогам и сборам, к исследуемой категории отмечен особый интерес со стороны малого, среднего бизнеса.

Изучению вопросов организационно-методических аспектов учета, анализа и аудита расчетов с бюджетом по налогам и сборам посвящены исследования таких авторов как: Безруков Г.Г., Козырев А.В., Рогуленко Т.М., Сметанко А.В., Шарапова И.С., Шешукова Т.Г., Орлов Д.В., Андреянова Н.И., Еримизина М.И., Волошина Е.И., Дедова О.В., Ермакова Л.В., Шварц Э.С., Сафонова М. Ф., Щербакова Е.А., Петракова Н. Г., Бабилаев Н. А.

Основные направления научных исследований, некоторых, из перечисленных выше, авторов, в области организации и методики учета и аудита расчетов с бюджетом, приведены в табл. 1.

Актуальные направлений научных исследований в области организационно-методических аспектов учета, анализа и аудита расчетов по налогам и сборам

Таблица 1.

Автор	Основные положения научной новизны или выводы
Безруков Г.Г., Козырев А.В.	Рассматривают сущность налогов как основного источника доходной части бюджета. Предлагают определение понятия «налоговый контроль». Анализируют зарубежный опыт в области налогового контроля и представлены направления повышения эффективности его применения в Российской Федерации.
Рогоуленко Т.М.	Рассматривает современные методические и организационные аспекты внутреннего контроля налогов на предприятиях России. В следствии чего, выявлены и проанализированы факторы, влияющие на формирование внутреннего налогового контроля на предприятиях на сегодняшний день. На основании проведенного анализа результатов теоретических и практических исследований методологии и организации внутреннего контроля выявлены главные аспекты, необходимые для формирования надежной и качественной системы внутреннего налогового контроля на предприятиях.
Сметанко А.В., Шарапова И.С., Краснова О.П.	Рассматривают особенности нормативно-правового регулирования вопросов деятельности резидентов, вошедших в свободную экономическую зону и осуществляющих предпринимательскую деятельность на территории Республики Крым. Проанализировав основные положения нормативно-правовых актов, которые определяют требования к резидентам свободной экономической и таможенной зон, а также особенности их налогообложения, подняли вопросы, связанные с ответственностью участников свободной экономической зоны. Выделяют так же, основные причины и условия, при которых резиденты могут лишиться преференций по налогообложению, а также перестать быть участниками свободной экономической зоны Республики Крым. Раскрывают критерии и ограничения для участников свободно-экономической зоны, а также требования, предъявляемые к ведению налогового учёта. Определили схему получения субсидий участниками СЭЗ в части возмещения им затрат.
Андреянова Н.И.	Рассматривают одну из проблем налоговой политики Российской Федерации — взаимосвязь налоговой системы с бухгалтерским учетом расчетов с бюджетом по налогам. Отмечено, что в учете выделяют следующие источники возмещения налоговых платежей: выручка, расходы, финансовый результат (прибыль до налогообложения, налогооблагаемая прибыль, нераспределенная прибыль). Данное положение не позволяют однозначно оценить налоговую нагрузку на деятельность налогоплательщика. Кроме того, прямые по экономической сущности налоги подпадают под косвенное налогообложение.
Еримизина М.И.,	Раскрывает и практически реализует модель интегральной оценки эффективности налогового менеджмента коммерческой организации на

Волошина Е.И.	основании системы индикаторов с учетом их значимости.
Дедова О.В., Ермакова Л.В., Шварц Э.С.	Характеризуют методику проведения аудиторской проверки расчетов с бюджетом по налогам и сборам при применении специальных налоговых режимов.
Сметанко А.В.	Раскрывает собственную точку зрения относительно определения сущности и понятия внутреннего аудита в системе корпоративного управления

Таким образом, можно сделать вывод, что в современном обществе налоги — основная форма доходов государства. Налоговый механизм используется для экономического воздействия государства на общественное производство, его динамику и структуру, на научно-технический прогресс. Налоги оказывают влияние на факторы общественного производства и социальные группы. Работники свою заработную плату расходуют на приобретение товаров и услуг, уплату налогов. Таким образом налоги влияют на экономику по уровню оплаты труда. Размер налога предопределяет уровень оплаты труда, в которую включены налоговые платежи, влияют на уровень совокупного спроса, на развитие производства. Налоги являются обязательным платежом в бюджет. Можно сказать, что налоги возвращаются налогоплательщикам в форме финансирования из бюджета. Налогоплательщики, в основном, выплачивают налоги самостоятельно, но при нарушении установленных норм налогообложения применяют принуждение и финансовые и штрафные санкции.

Проведенные российскими учеными исследования в данной области показали, что следует уделить внимание большее исследованиям норм организации учета расчетов с бюджетом, разработать теоретико-методологические аспекты формирования и оценки систем внутреннего и внешнего контроля; методик внутреннего и внешнего контроля расчетов с бюджетом на базе интеграции бухгалтерского финансового и налогового учета для обеспечения гармонизации интересов налоговых органов и налогоплательщиков. Решению данных вопросов будет уделено внимание в моей дальнейшей научно-исследовательской работе.

Использованные источники:

1. Андреева Н.И. Теоретические и методологические проблемы учета расчетов с бюджетом по налоговым платежам в Российской Федерации // Вестник Балтийского федерального университета им. И. Канта. Серия: Гуманитарные и общественные науки. 2012. №3. [Электронный ресурс] - : <https://cyberleninka.ru/article/n/teoreticheskie-i-metodologicheskie-problemy-ucheta-raschetov-s-byudzheto-po-nalogovym-platezham-v-rossiyskoy-federatsii>.
2. Безруков Г.Г., Козырев А.В. Сущность налогов и налогового контроля // Известия УрГЭУ. 2015. №1 (57). [Электронный ресурс] - : <https://cyberleninka.ru/article/n/suschnost-nalogov-i-nalogovogo-kontrolya>.
3. Дедова О.В, Ермакова Л.В, Шварц Э.С. Аудит расчетов с бюджетом при применении специальных налоговых режимов // Вестник БГУ. 2015. №3. [Электронный ресурс] - : <https://cyberleninka.ru/article/n/audit-raschetov-s-byudzheto-po-nalogovym-platezham-v-rossiyskoy-federatsii>.

byudzhetom-pri-primenenii-spetsialnyh-nalogovyh-rezhimov.

4. Еримизина М.И., Волошина Е. И. Интегральная оценка эффективности налогового менеджмента коммерческой организации // Символ науки. 2015. №5. [Электронный ресурс] - : <https://cyberleninka.ru/article/n/integralnaya-otsenka-effektivnosti-nalogovogo-menedzhmenta-kommercheskoy-organizatsii>.

5. Петракова Наталия Геннадьевна, Бабилаев Николай Александрович, Онюшева Мария Андреевна, Ростиславская Кристина Александровна Проблемы налогового аудита в современной России // ГИАБ. 2016. №12. [Электронный ресурс] - : <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-nalogovogo-audita-v-sovremennoy-rossii>.

6. Рогуленко Т. М. Развитие методических и организационных аспектов внутреннего контроля налогов и налогового учета // Вестник ГУУ. 2017. №7-8. [Электронный ресурс] - : <https://cyberleninka.ru/article/n/razvitie-metodicheskikh-i-organizatsionnyh-aspektov-vnutrennego-kontrolya-nalogov-i-nalogovogo-ucheta>.

7. Сафонова М.Ф., Щербакова Е.А. Проблемы развития налогового аудита в Российской Федерации // Международный бухгалтерский учет. 2013. №17. [Электронный ресурс] - : <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-razvitiya-nalogovogo-audita-v-rossiyskoy-federatsii>.

8. Свердлина Евгения Борисовна, Кузлякина Галина Викторовна Совершенствование аудита и анализа в управлении основными средствами организации // Вестник ОмГУ. Серия: Экономика. 2007. №4. [Электронный ресурс] - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovershenstvovanie-audita-i-analiza-v-upravlenii-osnovnymi-sredstvami-organizatsii>

9. Сметанко А.В. Современный подход к определению сущности внутреннего аудита и его основных функций в системе корпоративного управления акционерным обществом // Вестник ТИУиЭ. 2013. №2 (18). [Электронный ресурс] - : <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennyy-podhod-k-opredeleniyu-suschnosti-vnutrennego-audita-i-ego-osnovnyh-funktsiy-v-sisteme-korporativnogo-upravleniya>

10. Сметанко А.В., Шарапова И.С., Краснова О.П., Особенности налогового учёта и контроля деятельности участников свободной экономической зоны Республики Крым // Научный Вестник: Финансы, Банки, Инвестиции 2018 № 2(43) [Электронный ресурс] – <https://elibrary.ru/item.asp?id=35382839>

11. Шешукова Т. Г., Орлов Д. В. Налоговый аудит как самостоятельное направление аудиторской деятельности // Вестник ПГУ. Серия: Экономика. 2011. №1. [Электронный ресурс] - : <https://cyberleninka.ru/article/n/nalogovyy-audit-kak-samostoyatelnoe-napravlenie-auditorskoy-deyatelnosti>.

12. Юрченко М. Ю. Использование аналитических процедур в ходе проведения аудита операций с основными средствами // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 5: Экономика. 2011. №4. :<https://cyberleninka.ru/article/n/ispolzovanie-analiticheskikh-protsedur-v-hode-provedeniya-audita-operatsiy-s-osnovnymi-sredstvami>

Крупин А.С.
студент 3 курса
факультет «Информационных систем и технологий»
научный руководитель: Бедняк С.Г., к.т.н.
доцент
кафедра Информационных систем и технологий
ФГБОУ ВО «Поволжский государственный университет
телекоммуникаций и информатики»
Россия, г. Самара

ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ВИДЕОСЕРВЕРА

Аннотация:

В статье рассмотрен видеосервер – то без чего не обойдется ни одна современная система видеонаблюдения. Также в статье присутствует обзор и анализ комплектующих видеосервера.

Ключевые слова: видеосервер, видеонаблюдение, безопасность.

Krupin A.S.
student
3 course, faculty of "Information Systems and Technologies"
Volga State University
Telecommunications and Informatics
Russia, Samara
Scientific adviser: Bednyak S.G.
Associate Professor of the Department of Information Systems and
Technologies FGBOU
VO "Volga State University of Telecommunications and Informatics"
Russia, Samara

TECHNICAL SUPPORT OF VIDEO SERVER

Annotation:

The article discusses a video server - something without which not one modern video surveillance system will do. Also in the article there is a review and analysis of the components of the video server.

Key words: video server, video surveillance, security.

В современном мире на жилых или коммерческих объектах просто не обойтись без комплекса безопасности, неотъемлемой частью которого является видеонаблюдение. В современном мире требования к системе видеонаблюдения всё выше и если вчера необходимым условием считалось высокое качество изображения и четкость передачи видеосигнала от камеры к монитору, то сегодня наиболее важной считается возможность записи огромного количества информации, передача с помощью удаленного доступа определенных видеофрагментов, наиболее разумная концепция обработки данных и управления потоками с видеокамер. [1]

Видеосервер поможет выполнить данные задачи. Видеосервер – служит для преобразования аналогового видеосигнала в цифровой. Полученную запись видеосервер позволяет сохранить на жёсткий диск для дальнейшего распространения по мере необходимости. Таким образом видеосервер расширяет возможности уже устоявшейся аналоговой системы. [2]

Особенно оптимально использовать видеосервера на больших объектах: магазинах, вокзалах, офисных зданиях. Либо в местах которые требуют наивысший уровень безопасности: детские сады. Новейший модификации видеосервер оснащен датчиком движения и индикатором тревоги. Также новейший функционал допускает управление модулем и трансфокатором камеры.

В функционал видеосервера входят:

- видеонаблюдение;
- запись информации на HDD с возможностью дальнейшего просмотра информации и поиск по указанным датам;
- возможность масштабировать видеозапись;
- сохранения скриншотов записи в форматах jpeg и bmp;
- сохранение самих записей в медиаконтейнер avi;
- датчик движения;
- коррекции ухудшенной картинки;
- предотвращение несанкционированных копирований из архива;
- тревога с соответствующим звуковым сигналом с незамедлительным указанием нумерации определенной камеры;
- сохранение синхронизированного с изображением звука;

По своей сущности видеосервер - это своеобразный «буфер», принимающий с камер аналоговый сигнал и предварительно его изменив и сжав отправляющий его либо по локальной, либо по глобальной сети на экраны. От пропускных способностей сетевых соединений и модели самого видеосервера зависит скорость передачи видео, которая может достигать до 25 кадров/сек. Также передача происходит либо в форме потока, либо в форме последовательности кадров. [3]

Далее мы рассмотрим блоки, входящие в состав видеосервера:

Система оцифровки сигнала включает платы видео захвата. Кол-во их колеблется от 1-го до нескольких. В функцию таких систем входят: принятие сигналов аналогового типа и переформирование одного в сигнал цифрового типа. Платы, а именно их тип, будут влиять на стандарты видеосерверов – PAL или NTSC. Число подключенных к серверу камер зависит от кол-ва оцифровочных платок. Кол-во платок может колебаться между единицей или шестнадцатью.

Система компрессии данных – тут происходит сжатие оцифрованных сигналов в любой из доступных форматов. В зависимости от вида сервера в него может быть включена либо программная, либо аппаратная система компрессии. Стоимость программных реализаций сжатия в разы ниже, но из-за высокой нагрузки на ЦП процесс идет с задержкой. Поэтому, когда

необходимо реализовать видеонаблюдение в реальном времени незаменимыми будут видеосервера с аппаратными системами компрессий.

Процессор – обеспечивает работу системы ввода-вывода, и маршрутизирует данные при помощи веб-сервера.

Система обеспечения доступа к локальным и глобальным сетям включает себя интерфейс интернет или 10BaseT. Передача сигнала через локальные и глобальные сетям осуществляется благодаря наличию поддержки стандартных сетевым протоколам SMTP, FTP и UDP.

Практически все современные серверы имеют в наличии цифровые разъемы, позволяющие подключить внешние охранные датчики. Далее происходит настройка видеосервера чтобы он реагировал на какие-либо внешние раздражители либо выполнял определённые действия, например, в случае нужды подавал питание на электрические замки. При наличии видеобуфера видеосервер во время тревожного сигнала может отправить кадры из записи зафиксированные непосредственно во время сигнала тревоги а также после и до него.

Видеобуфер является частью ОЗУ и нужен для сохранения видеоинформации на короткий промежуток времени. Благодаря видеобуферу пользователь имеет возможность повторного воспроизведения информации, поступившей с тревожным сигналом. По ходу своего функционирования видеосервер сохраняет новую информацию в видеобуфер, тем самым, постоянно обновляя её. Если в видеосервер поступает тревожный сигнал от подключенного к нему охранный датчика или от детекторов движения, то незамедлительно автоматически происходит отправка набора кадров до, после и во время сигнала тревоги. Отправка происходит по заранее заготовленному адресу.

Значительно упрощается поиск информации благодаря хранению оцифрованных и сжатых видеосигналов на жестком диске компьютера и карте памяти. Для освобождения места для новой видеоинформации может происходить удаление устаревших видеокадров. Часто имеет место быть специализированная система хранения данных с целью хранения видеоархива.

Встроенный приемник телеметрии - один из модулей часто присутствующий в видеосервере. Благодаря этому устройству есть возможность поворачивать аналоговую видеокамеру и изменять фокусное расстояние объектива. Таким образом камера может работать в более обширном пространстве с несколькими ракурсами, что неоспорима дает сделать акцент на определённых деталях.

Также не исключено наличие такого программного или аппаратного дополнительного модуля как детектор движения. Его функцией является обнаружение объекта, перемещающегося в поле зрения камеры. Помимо обнаружения движения происходит также и определение габаритов и скорости движения наблюдаемого камерой объекта. В зависимости от требуемой задачи видеонаблюдения детектор движения могут настроить на

определенную логику обработки тревоги, также возможна настройка на выявление перемещений объекта с максимальной минимизацией ложного срабатывания.

Изначально идея видеосервера предполагала просмотр видеоизображения с камер с помощью обычных веб-браузеров. Но несмотря на это многие фирмы пошли ещё дальше и оснастили видеосервера эксклюзивным программным обеспечением. В функции этого ПО входит удалённый просмотр видеоинформации, настройка разных параметров видеокамер, а ещё обновление управляющего ПО. В основном такое ПО контактирует исключительно с видеосервером и прочим сетевым оборудованием этой же фирмы.

С целью повышения надежности хранимой информации помимо простого жесткого диска также используются RAID-массивы. Первоначально термин RAID определялся как избыточный массив недорогих дисков, но теперь он обычно относится к избыточному массиву независимых дисков. RAID-массив использует несколько дисков для обеспечения отказоустойчивости, повышения общей производительности и увеличения емкости системы. Это даёт неоспоримое преимущество над простым жестким диском-одиночкой. RAID позволяет хранить одни и те же данные сбалансированным между дисками образом для повышения общей производительности. Диски RAID часто используются на серверах, но обычно не требуются для персональных компьютеров. Благодаря технологии RAID данные могут быть зеркально отражены на нескольких дисках в массиве, так что если один диск выходит из строя, данные сохраняются. Также благодаря технологии распределения одних и тех же данных на жесткие диски процесс Типичный массив RAID использует несколько дисков, которые кажутся одним устройством, поэтому он может предоставить больше емкости, чем один диск. чтения и записи происходит в разы быстрее чем на одиночные HDD диски. [4]

RAID-устройства используют множество различных архитектур, называемых уровнями, которые различаются разным балансом между производительностью и отказоустойчивостью.

Стандартные уровни RAID включают:

- Уровень 0: Обеспечивает распространение блоков каждого файла на нескольких дисках, но без избыточности. Это повышает производительность, но не обеспечивает отказоустойчивости. Если один из дисков массива ломается, все данные в массиве теряются.

- Уровень 1: Обеспечивает зеркалирование диска. Скорость записи примерно такая-же, как и с диском одиночкой, но скорость чтения удвоена.

- Уровень 2: Кодирование с исправлением ошибок. Не типичная реализация и редко используемая, отображает данные на уровне бит, а не на уровне блоков.

- Уровень 3: Бит-чередование. Обеспечивает чередование на уровне байта с помощью выделенного диска четности. Не может обслуживать

одновременные множественные запросы, также редко используется.

- Уровень 4: Схож с уровнем 3, но отличие заключается в том что данные разбиваются на блоки а не на байты.

- Уровень 5: Распределенная четность с чередованием блоков. Обеспечивает чередование данных на уровне байта. Это приводит к превосходной производительности и хорошей отказоустойчивости. Уровень 5 - одна из самых популярных реализаций RAID.

- Уровень 6: Независимые диски данных с двойным паритетом. Обеспечивает чередование на уровне блоков данными четности, распределенными по всем дискам.

Использованные источники:

1. А. Попов Моя азбука видеонаблюдения – ООО «Издательство «Калерико», 2013, – 248 с.
2. POZHPROEKT.RU [Электронный ресурс] URL: <http://pozhprouekt.ru> [1]
3. Википедия [Электронный ресурс] URL: <https://ru.wikipedia.org> [2]
4. Видеорегистрация (DVR) [Электронный ресурс] URL: <http://www.secuteck.ru> [3]
5. Википедия [Электронный ресурс] URL: <https://ru.wikipedia.org> [4]

УДК 504.06

Крылова О.А.
*студент магистратуры 2 курса
высшая школа естественных наук и технологий
Северный (Арктический) федеральный университет
Россия, г. Архангельск*

ОСОБЕННОСТИ АРКТИЧЕСКОЙ ЗОНЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ, ПРИВОДЯЩИЕ К РИСКАМ В НЕФТЯНОЙ И ГАЗОВОЙ ОТРАСЛЯХ РЕГИОНА

Аннотация: автор рассматривает особенности Арктической зоны Российской Федерации, которые необходимо учитывать при разработке, добыче и транспортировке нефти и газа в регионе. В статье приведены масштабы добычи углеводородов ПАО «Газпром» на полуострове Ямал. Автор рассматривает различные точки зрения на определение экологических рисков.

Ключевые слова: Арктическая зона Российской Федерации, АЗРФ, Газпром, экологические риски.

Krylova O.A.
*Master's student
2 year, Higher School of Natural Sciences and Technology
Northern (Arctic) Federal University
Russia, Arkhangelsk*

FEATURES OF THE ARCTIC ZONE OF THE RUSSIAN FEDERATION THAT RISK TO THE OIL AND GAS INDUSTRY IN THE REGION

Abstract: the author considers the features of the Arctic zone of the Russian Federation which should be taken into account while developing, producing and transporting oil and gas in the region. The article presents the scale of hydrocarbon production of PJSC Gazprom on the Yamal Peninsula. The author considers different points of view on the definition of environmental risks.

Key words: Arctic zone of the Russian Federation, Gazprom, environmental risks, environmental policy

В Основах государственной политики Российской Федерации в Арктике на период до 2020 года и дальнейшую перспективу (далее – Основы), определено понятие Арктической зоны Российской Федерации (далее – АЗРФ), под которым понимают территории полностью или частично Республики Саха (Якутия), Мурманской и Архангельской областей, Красноярского края, Ненецкого, Ямало-Ненецкого и Чукотского автономных округов, а также земли и острова указанные в Постановлении Президиума Центрального Исполнительного Комитета СССР от 15 апреля 1926 г. «Об объявлении территорией СССР земель и островов, расположенных в Северном Ледовитом океане», и прилегающие к этим территориям, землям и островам внутренние морские воды, территориальное море, исключительная экономическая зона и континентальный шельф Российской Федерации, в пределах которых Россия обладает суверенными правами и юрисдикцией в соответствии с международным правом» [1].

В Основах определены особенности АЗРФ. Одна из них заключается в высокой уязвимости экологических систем к даже незначительным антропогенным воздействиям [1]. Другими особенностями Арктического региона являются его подверженность климатическим изменениям и медленный процесс восстановления нарушенных естественных экосистем и ландшафтов [11].

В статье «Анализ рисков Арктических регионов» Ю. С. Васильев и Н. И. Диденко задаются вопросом о последствиях усиления человеческой активности в Арктике. В качестве ответа авторы ссылаются на результаты исследований учёных Мурманского морского биологического института Кольского научного центра Российской академии наук [2], которые сделали вывод о низком уровне антропогенного загрязнения морей Российской Арктики за исключением участков портовой инфраструктуры.

В результате проведённого диагностического анализа состояния окружающей среды Арктической зоны Российской Федерации было выявлено, что нерегламентированное движение транспорта, строительство и проведение геологоразведочных работ обозначены как факторы механического нарушения почвенно-растительного покрова, который может служить в качестве пастбища домашних оленей, выполняя функцию традиционного места выпаса [3]. Уменьшение площади пастбищных угодий может привести к нарушению традиционного образа жизни коренных малочисленных народов Севера.

Масштабы добычи углеводородов в АЗРФ возрастают. Публичное акционерное общество «Газпром» (далее – Газпром) осуществляет разработку, добычу и транспортировку газа и нефти в рамках мегапроекта «Ямал». По данным, опубликованным на [4] компанией, суммарные запасы 32 месторождений полуострова Ямал составляют 26,5 трлн куб. м газа, 1,6 млрд тонн газового конденсата, 300 млн тонн нефти. С 2012 г. Газпром осуществляет добычу газа на промысле №2 Бованенковского месторождения полуострова Ямал. В 2014 г. и 2018 г. была начата добыча газа на промысле №1 и финальном промысле №3 [5]. По данным Газпром начальные запасы месторождения составляют 4,9 трлн куб. м природного газа, а к 2030 году в центре газодобычи на Ямале компания планирует ежегодно добывать до 360 млрд. куб. м. газа [6]. На 2019 год Газпром планирует начать полномасштабные работы по освоению запасов Харасавэйского месторождения Бованенковской промышленной зоны. Начало добычи газа запланировано на 2023 г. [7].

Добыча углеводородов в АЗРФ несет опасность причинения вреда окружающей среде. В статье «Риски чрезвычайных ситуаций в Арктической зоне России» [11] дано описание рисков, с которыми связаны основные чрезвычайные ситуации техногенного характера в АЗРФ. К ним относятся риски:

- разлива нефти, вызванные разгерметизацией нефтепроводов;
- разлива нефти, вызванные столкновением или посадкой на мель при доставке танкером;
- риски разлива нефти при погрузке и разгрузке нефти;
- риски разлива нефти, вызванные авариями на буровых платформах и трубопроводах, подающих нефть к нефтяным терминалам;
- риски аварий на газопроводах;
- риски деформаций и аварий на сооружениях в районах вечной мерзлоты при климатическом потеплении.

В статье [8] С. А. Медведева даёт определение экологическому риску как оценке на всех уровнях (от точечного до глобального) вероятности появления негативных изменений в окружающей среде, вызванных различными ситуациями (факторами) природного и антропогенного (техногенного) характера».

В. А. Акимов и Ю. И. Соколов [11] используют понятия риски чрезвычайных ситуаций экологического характера в АЗРФ или угрозы экологического характера в АЗРФ. Среди причин, вызывающих угрозы экологического характера в АЗРФ они называют:

- антропогенную нагрузку, как фактор загрязнения и деградации компонентов окружающей среды;
- накопление отходов;
- глобальное потепление.

Они отмечают, что ввиду природно-географических особенностей, экологические проблемы Арктики могут перерасти в экологические

проблемы глобального масштаба.

В статье [2] Ю. С. Васильев и Н. И. Диденко приводят точку зрения Виктории Элиос, директора природоохранных программ Всемирного фонда дикой природы (WWF). Она считает, что «деятельность государств и предприятий в Арктике должна быть основана на экосистемном подходе и закреплена рамочным соглашением». Авторы статьи отмечают, что антропогенная и техногенная деятельность могут контролироваться государствами через установление экологических норм [2].

Глобальные экологические тенденции приводят к изменениям в системе управления природопользованием. В книге [9] авторы отмечают ужесточение конкуренции среди предприятий как важный фактор внедрения системы управления в соответствии с требованием международного стандарта ISO 14001 на предприятии. Наличие эффективной действующей системы экологического менеджмента может свидетельствовать о безопасном уровне воздействия компании на окружающую природную среду, позволяет предприятию достигнуть, систематически контролировать и минимизировать уровень экологических воздействий своей хозяйственной деятельности на окружающую среду, создает положительный образ предприятия [10]. В отличие от государственного экологического надзора, внедрение системы экологического менеджмента на предприятии является добровольной мерой, дополняющей требования законодательства.

Использованные источники:

1. Российская Федерация. Приказы. Об утверждении основ государственной политики Российской Федерации в Арктике на период до 2020 года и дальнейшую перспективу [Электронный ресурс] : от 18.09.2008, № Пр-1969. – Электрон. дан. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_119442/, доступ СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения : 26.02.2019). – Загл. с экрана.
2. Васильев, Ю. С. Анализ рисков Арктических регионов [Текст] / Ю. С. Васильев, Н. И. Диденко // Арктика : история и современность : труды междунар. науч. конф., 20-21 апреля 2016 г. / Издательский дом «Наука» ; отв. ред. С. В. Кулик. – Москва, 2016. – С. 19.
3. Диагностический анализ состояния окружающей среды Арктической зоны Российской Федерации (расширенное резюме) [Текст] / В. В. Гордеев [и др.] / Научный мир ; отв. ред. Я. В. Казаков. – Москва, 2011. – С. 31.
4. <http://www.gazprom.ru> (дата обращения : 26.02.2019). – Загл. с экрана.
5. <http://www.gazprom.ru/press/news/2018/december/article469802/> (дата обращения : 24.02.2019). – Загл. с экрана.
6. <http://www.gazprom.ru/press/news/2012/october/article146696/> (дата обращения : 25.02.2019). – Загл. с экрана.
7. <http://www.gazprom.ru/projects/kharasaveyskoye/> (дата обращения : 25.02.2019). – Загл. с экрана.
8. Медведева, С.А. Экологический риск. Общие понятия, методы оценки [Электронный ресурс] / Медведева Светлана Алексеевна // XXI век.

Техносферная безопасность : науч. электрон. журн. – 2016. - №1 (1). – С. 69. – Электрон. журн. – Режим доступа

<https://cyberleninka.ru/article/v/ekologicheskii-risk-obschie-ponyatiya-metody-otsenki> (дата обращения : 25.02.2019). – Загл. с экрана.

9. Экологический менеджмент на предприятии [Электронный ресурс] / С.Е. Дерягина [и др.] ; Российская академия наук, Уральский гос. техн. ун-т (УГТУ). – Екатеринбург, 2007 – 146 с. – Электронные текстовые дан. – Режим доступа

10. http://fsdejournal.ru/pdf-files/2010_2/Strukova-06-2010.pdf) (дата обращения : 27.02.2019). – Загл. с экрана.

11. Акимов, В.А., Соколов, Ю.И. Риски чрезвычайных ситуаций в Арктической зоне России [Электронный ресурс] / Акимов В.А., Соколов Ю.И. // Проблемы анализа риска : : науч. электрон. журн. – 2010. - №4. – С. 34 - 39. – Электрон. журн. – Режим доступа

<https://elibrary.ru/item.asp?id=16369123> (дата обращения : 25.02.2019). – Загл. с экрана.

УДК 331.5

Кряжева Ю.С.

студент 1 курса магистратуры

САФУ имени М.В. Ломоносова

Россия, г. Архангельск

ПРОГНОЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ РЫНКА ТРУДА НА ПРИМЕРЕ АРХАНГЕЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: в исследовании поставлена проблема построения прогнозов в отношении параметров, характеризующих ситуацию на рынке труда. Путем использования метода экспоненциального сглаживания производится прогнозирование основных показателей рынка труда Архангельской области.

Ключевые слова: рынок труда, безработица, занятость, трудоспособное население, прогнозирование показателей, прогноз.

Kryazheva Yu.S.

magistracy student

Northern (Arctic) Federal University named after M.V. Lomonosov

Russia, Arkhangelsk

FORECAST OF LABOR MARKET INDICATORS ON THE EXAMPLE OF THE ARKHANGELSK REGION

Abstract: the study posed the problem of making predictions regarding the parameters characterizing the situation on the labor market. By using the method of exponential smoothing, forecasting of the main indicators of the labor market of the Arkhangelsk region is made.

Keywords: labor market, unemployment, employment, working-age population, indicators forecasting, forecast.

В современных условиях развития рынка труда можно отметить неоднозначность протекающих процессов, что обусловлено влиянием экономических и социальных преобразований. В данной ситуации необходимым становится отслеживание текущих тенденций и происходящих изменений и построение прогнозов дальнейшего развития направлений рынка труда. Актуальность определяется тем, что проблемы прогнозирования, планирования и регулирования рынка труда являются ключевым узлом в процессе реформирования экономики. Именно он становится определяющим в дальнейших преобразованиях, охватывая социально-трудовую сферу, уровень жизни населения, благосостояние общества в целом.

Если говорить о прогнозировании и о методах построения прогнозов, то из всех предлагаемых был выбран метод экспоненциального сглаживания и линейного тренда, имеющих ряд преимуществ в виде проверки достоверности путем аппроксимации, а также возможностью анализа полученных показателей и на основе анализа корректировки и построении долгосрочных планов.

Для построения прогнозов необходимо рассмотреть текущее положение на регистрируемом рынке труда. Для Архангельской области по состоянию на 01 апреля 2018 года: уровень регистрируемой безработицы (отношение численности зарегистрированных безработных к численности рабочей силы) составил 1,5% [2].

Для демографической ситуации в Архангельской области характерно снижение численности постоянного населения. По данным Архангельскстата, численность населения на 01 января 2018 года составила 1111,0 тыс. человек, в январе 2018 года сократилась на 0,9 тыс. человек.

Общая численность безработных граждан по методологии МОТ (по данным выборочных обследований рабочей силы, в декабре 2017 года – феврале 2018 года) составила 37,4 тыс. человек. Уровень общей безработицы (по МОТ) в среднем в декабре 2017 года – феврале 2018 года составил в Архангельской области 6,9 процента, по России – 5,1 процента, в СЗФО – 4,3 процента.

На основании данных построим прогноз уровня безработицы к численности рабочей силы на июнь 2018 года с помощью метода экспоненциального сглаживания по формуле (1). Прогноз представлен в таблице 1.

$$U_{t+1} = \alpha \times y_t + (1 - \alpha) \times U_t, \quad (1)$$

где t – период, предшествующий прогнозному;

$t+1$ – прогнозный период;

U_{t+1} – прогнозируемый показатель;

α – параметр сглаживания;

U_t – фактическое значение исследуемого показателя за период, предшествующий прогнозному;

U_t – экспоненциально взвешенная средняя для периода,

предшествующего прогнозируемому.

Точного метода для выбора оптимальной величины параметра сглаживания α нет. В отдельных случаях автор данного метода профессор Браун предлагал определять величину α , исходя из длины интервала сглаживания. При этом α вычисляется по формуле (2).

$$\alpha = \frac{2}{n+1}, \quad (2)$$

где n – число наблюдений, входящих в интервал сглаживания.

Таблица 1 – Прогноз уровня безработицы методом экспоненциального сглаживания

Месяц	Уровень безработицы, Y_t , %	Экспоненциально взвешенная средняя, U_t , %		Расчет средней относительной ошибки, %	
		1 способ	2 способ	1 способ	2 способ
авг.17	1,6	1,48	1,6	7,50	0,00
сен.17	1,6	1,50	1,60	6,14	0,00
окт.17	1,4	1,52	1,60	8,55	14,29
ноя.17	1,4	1,50	1,56	6,99	11,69
дек.17	1,3	1,48	1,53	13,85	17,99
янв.18	1,5	1,45	1,49	3,51	0,58
фев.18	1,5	1,46	1,49	2,87	0,47
мар.18	1,5	1,46	1,49	2,35	0,39
апр.18	1,5	1,47	1,50	1,92	0,32
май.18	1,5	1,48	1,50	1,57	0,26
			Итого	55,26	45,97
Прогноз июнь 2018		1,48	1,50		

Средняя относительная ошибка менее 10%, что говорит о высокой точности прогноза.

Таким образом, мы наблюдаем достаточно стабильную ситуацию по уровню безработицы за исследуемый период, она почти не имеет отклонений, и показатели за последние рассматриваемые периоды остаются неизменными. Наименьший показатель определяется в декабре 2017 года это 1,48% по методу экспоненциально взвешенной средней. Такой же показатель и спрогнозирован в июне 2018 года.

Исходя из методики разработки прогноза баланса трудовых ресурсов, представим схему расчета численности трудоспособного населения Архангельской области в трудоспособном возрасте на 2018 год, отраженную в таблице 2 [5].

Таблица 2 – Схема расчета численности трудоспособного населения Архангельской области в трудоспособном возрасте

Параметр	Год:	
	2017	2018
	(оценка)	(прогноз)
Численность населения в трудоспособном возрасте, чел.	619247	
Прибавить численность вступивших в 16-летний возраст в отчетном году, чел.		670696
Вычесть численность достигших в отчетном году мужчин – 60-летнего возраста, женщин 55-летнего возраста, чел.		630278
Вычесть численность умерших в отчетном году мужчин в возрасте 16-59 лет, женщин – в возрасте 16-49 лет, чел.		626291
Прибавить (вычесть) механический приток (отток) населения в трудоспособном возрасте за отчетный год, чел.		622094
Вычесть численность неработающих инвалидов I и II групп в трудоспособном возрасте и численность неработающих пенсионеров в трудоспособном возрасте, получающих пенсию на льготных условиях, чел.		606341
Численность трудоспособного населения в трудоспособном возрасте, чел.		606341

Сравним с показателями, полученными Архангельстатом, представленными в таблице 3 [5].

Таблица 3 – Прогноз численности трудоспособного возраста

Год		2018
Низкий вариант прогноза	Моложе трудоспособного возраста, чел.	208397
	Трудоспособного возраста, чел.	604928
	Старше трудоспособного возраста, чел.	297714
Средний вариант прогноза	Моложе трудоспособного возраста, чел.	208331
	Трудоспособного возраста, чел.	605525
	Старше трудоспособного возраста, чел.	297936
Высокий вариант прогноза	Моложе трудоспособного возраста, чел.	208427
	Трудоспособного возраста, чел.	606015
	Старше трудоспособного возраста, чел.	297855

Полученный в работе прогноз близок к высокому варианту прогноза, представленному в отчете Архангельскстата, и можно говорить о тенденции сокращения численности трудоспособного населения.

Данное явление может привести к дефициту рабочей силы и повышению ее стоимости. Также будут снижаться и показатели безработицы, но данный эффект связан лишь с уменьшением численности трудоспособного возраста, и в наименьшей степени от проводимых мероприятий органами власти, регулирующими сферу занятости и безработицы Архангельской области.

Также в работе был сделан прогноз численности населения Архангельской области, занятого в экономике и по различным видам экономической деятельности с помощью построения линейного тренда, представлен в таблице 4.

Таблица 4 – Прогноз численности населения, занятого в экономике

Год	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
Всего в экономике, чел.	59928 7	59430 3	55835 5	54753 8	54299 8	53764 9	53179 2
С/х, охота и лесное хозяйство, чел.	44481	43812	27710	30396	27999	25537	23033
Рыболовство, рыбоводство, чел.	4447	4364	2712	2742	2740	2701	2638
Добыча полезных ископаемых, чел.	9163	9646	10284	11707	11879	12102	12357
Обрабатывающие производства, чел.	10847 5	10708 5	94096	91971	90610	89014	87272
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды, чел.	20960	20935	19500	19061	19201	19284	19331
Строительство, чел.	31535	31165	33567	31414	31897	32317	32697
Оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, чел.	87481	86827	90506	88290	88469	88627	88772
Гостиницы и рестораны, чел.	9150	9087	12894	11424	11628	11853	12090
Транспорт и связь, чел.	65237	64358	56522	52374	51351	50116	48748
Финансовая деятельность, чел.	7037	7028	7448	6615	6755	6871	6970
Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг, чел.	35761	36047	40522	38350	38334	38307	38359
Гос. управление и обеспечение военной безопасности чел.	44135	43659	41512	45782	45901	46037	46183
Образование, чел.	61538	60940	55140	54714	53874	52952	51979

Здравоохранение и предоставление социальных услуг, чел.	50496	50163	46614	45870	45403	44871	44300
Предоставление прочих коммунальных, социальных услуг, чел.	19391	19187	19328	16826	16955	17005	17006

Исходя из данных таблицы, мы видим тенденцию к снижению численности населения, занятого в экономике, что связано с общим снижением численности трудовых ресурсов.

Наибольшая величина достоверности аппроксимации была получена по следующим видам экономической деятельности: сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство (0,9); обрабатывающие производства (0,77); транспорт и связь (0,78); образование (0,88); гостиницы и рестораны (0,62).

Соответственно, по данным видам деятельности прогноз наиболее точный и наблюдается снижение численности занятого населения по всем категориям, кроме занятых в сфере гостиниц и ресторанов, где прогнозируется увеличение численности.

Для более точной оценки необходимо проводить дополнительный анализ, касающийся влияющих факторов на исследуемые показатели. Выявлять корреляцию, выстраивать зависимости и находить параметры, определяющие текущую ситуацию и уже вследствие выявленных фактов строить более глубокие и проработанные прогнозы.

При построении данных прогнозов можно рассматривать не только те показатели, которые были выделены в данной работе, но и многие другие, характеризующие текущую ситуацию на рынке труда.

В работе представлен прогноз некоторых показателей рынка труда Архангельской области, который позволяет делать выводы о тенденциях развития рынка труда области, на основании которых можно оказывать регулятивное воздействие.

Из тенденций можно выделить снижение численности трудоспособного населения и вытекающую из этого достаточно стабильную ситуацию по уровню безработицы, исходя из этого, можно сказать, что региональные органы власти в сфере занятости должны разработать действенные меры по оказанию помощи в трудоустройстве населения и по повышению трудового потенциала области.

Данная тенденция может ввести в заблуждение тем, что проявляется стабильность в уровне безработицы, но, исходя из прогнозируемых показателей, можно выстраивать политику воздействия на данную ситуацию. Например, в целях снижения напряженности на рынке труда в Архангельской области реализуется государственная программа «Содействие занятости населения Архангельской области, улучшение условий и охраны (2014-2020 годы)».

Использованные источники:

1. Басовский, Л. Е. Прогнозирование и планирование в условиях рынка

- [Текст]: учебное пособие / Л. Е. Басовский. – М.: ИНФРА-М, 2011. – 260 с.
2. Интерактивный портал министерства труда, занятости и социального развития Архангельской области [Электронный ресурс]: [офиц. сайт] // Министерство труда, занятости и социального развития Архангельской области. URL: <https://arhzan.ru> (дата обращения: 08.02.2019).
3. Официальная группа «ВКонтакте» «Центр занятости населения города Архангельска». [Электронный ресурс] // «Центр занятости населения города Архангельска». URL: <https://vk.com/arhczn> (дата обращения 04.02.2019).
4. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/wages/ (дата обращения 11.02.2019).
5. Архангельскстат [Электронный ресурс] // Управление Федеральной службы государственной статистики по Архангельской области. URL: http://arhangelskstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/arhangelskstat/ru/ (дата обращения: 03.02.2019).

УДК 338.3

Кузнецов А.А.
студент специалитета 5 курса
экономическая безопасность
Российский Технологический Университет
Россия, г. Москва

УЧЕТ И КОНТРОЛЬ ТОВАРНО-МАТЕРИАЛЬНЫХ ЦЕННОСТЕЙ В СИСТЕМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: в статье рассмотрены теоретические аспекты товарно-материальных ценностей и их значение в системе обеспечения экономической безопасности хозяйственной деятельности предприятия. Перечислены основные задачи учета товарно-материальных ценностей с целью обеспечения экономической безопасности. Проанализированы негативные последствия в случае неэффективной системы контроля за динамикой товарно-материальных ценностей предприятия.

Ключевые слова: экономическая безопасность; учет; контроль; товарно-материальные ценности; ТМЦ.

ACCOUNTING AND CONTROL OF COMMODITY-MATERIAL VALUES IN THE SYSTEM OF ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

Annotation: the article discusses the theoretical aspects of inventory and their value in the system of ensuring the economic security of the economic activity of the enterprise. The main tasks of inventory accounting in order to ensure economic security are listed. Analyzed the negative consequences in the case of an ineffective system of control over the dynamics of the inventory of the company.

Keywords: economic security; accounting; control; inventory items; Goods and materials.

Все предприятия, независимо от вида экономической деятельности, размеров или формы собственности, ведут учет товарно-материальных ценностей. Товарно-материальные ценности (ТМЦ) предприятия – это исходные запасы (количество сырья или запасных частей), подлежащих дальнейшему использованию, или количество готовой продукции на складе, ожидающая своей реализации [1].

К товарно-материальным ценностям предприятия относятся следующие группы активов [3]:

- сырье и материалы;
- товары и готовая продукция;
- активы, которые используются предприятием в управленческих нуждах.

В бухгалтерском учете, товарно-материальные ценности отражаются по фактической себестоимости, которая, в свою очередь определяется в зависимости от характера их приобретения. Контроль и учет товарно-материальных ценностей на предприятии – это важный этап управления, который включен в систему обеспечения экономической безопасности.

Его основными задачами является достижение следующих целей [2]:

- недопущение дефицита запасов, простоев производства и осуществление экономии на закупке;
- минимальные затраты на хранение товарно-материальных ценностей;
- максимально быстрое высвобождение оборотных средств;
- минимальные потери в результате отсутствия товаров, усиление ассортимента товарно-материальных ценностей.

Таким образом, исходя из целей по учету и контролю за товарно-материальными ценностями можно установить, что миссией предприятия в рамках этого процесса является обеспечение экономической безопасности, поскольку несоответствие таких элементов, как «норматив запасов» и «фактические запасы» приводит к несоответствию оптимальному размеру ТМЦ.

Это, в свою очередь, приводит к двум негативным последствиям:

- к недостатку товарно-материальных ценностей, что приводит к срыву программы производства и продаж, к простоем оборудования, производственных мощностей и рабочего персонала, а также к снижению доходов организации;
- к избытку товарно-материальных ценностей, что приводит к замораживанию оборотных средств, затариванию складских площадей, к росту риска просрочки продукции, хищения или ее порчи, и т.д.

Вследствие неэффективного контроля и учета товарно-материальных ценностей существуют риски и угрозы для экономической безопасности и даже финансовой устойчивости предприятия. Ведь как недостаток, так и

избыток ТМЦ приводит или к простою производственного цикла, или к дефициту оборотных и финансовых средств, что в конечном итоге, становится причиной ухудшения финансово-экономических показателей коммерческой деятельности фирмы. В связи с этим, необходима оптимизация системы бухгалтерского учета и контроля над товарно-материальными ценностями предприятия, обеспечение их бесперебойного движения (прихода/ухода), а также максимально быстрый процесс превращения сырья в товары, а продукции в высоколиквидные денежные средства.

Использованные источники:

1. Алексеева Г.И., Богомолец С.Р., Сафонова И.В. Бухгалтерский учет. М.: 2013. – 231 с.
2. Бердникова Л.Ф., Трушкина О.Ю. Развитие методики анализа материально-производственных запасов // Инновационная экономика: материалы Междунар. науч. конф. (г. Казань, октябрь 2014 г.). — Казань: Бук, 2014. — С. 80-85.
3. Товарно-материальные ценности. URL: <https://www.cfin.ru/ias/handbook-4-04.shtml5> (дата обращения 17.03.2019).

УДК 792.075

Кузьмина А.А.
студент 4 курса

**специальность «Режиссура театрализованных
представлений и праздников»**

ОГБОУ ВО «Смоленский государственный институт искусств»
научный руководитель: Франк К.С.

старший преподаватель
Россия, г. Смоленск

**ИГРОВОЕ ОТНОШЕНИЕ К СМЕРТИ В СПЕКТАКЛЯХ КАМЫ
МИРОНОВИЧА ГИНКАСА**

Аннотация. Особое внимание в работе автор акцентирует на творчестве Камы Мироновича Гинкаса. Выделяются и описываются характерные особенности спектаклей данного режиссёра. Представлено обоснование того, почему тема смерти ярко читается в творчестве Гинкаса. Выявлен ряд эмоций, прослеживающийся в ходе просмотра его спектаклей.

Ключевые слова: режиссёр, театр, спектакль, смерть, эмоции.

Kuzmina A.A.
Student

4 course, direction “Directing theatrical performances and festivals”

Smolensk State Institute of Arts

Supervisor: Frank K.S.

senior lecturer
Russia, Smolensk

Annotation. The author pays special attention to the work of Kama Mironovich Ginkas. The characteristic features of the performances of this Director are distinguished and described. The substantiation of why the theme of death is clearly read in the works of Ginkas is presented. Revealed the range of emotions evident in the course of watching his performances.

Keywords: director, theater, performance, death, emotions.

Жить, думая, что страдания, смерти и забвения не существует — обманывать себя. Или быть слабым. Я, вслед Чехову, уважаю стойков, которые совершенно не пессимисты, а, напротив, сильные, мужественные, я бы сказал жизнелюбивые люди. Они способны любить жизнь, несмотря на то, что она из себя представляет.

Кама Миронович Гинкас

В общественной жизни одно из главнейших мест занимает театральное искусство. Режиссёры умеют правильно и грамотно воздействовать на зрительскую аудиторию. Искусство способно делать нас добрее, милосерднее. Во время просмотра театральной постановки мы сопереживаем героям, грустим и радуемся вместе с ними. Именно это объясняет важность режиссёрской работы для морального и духовного развития общества.

Современным режиссёрам не обойтись без креатива, мелкого и глубокомысленного. Именно он составляет основу полёта, умения глубоко проникнуться материалом, цельно драматургически выстроить его, держать «высокую температуру вдохновения» не только у себя, но и у всей команды, занимающейся работой над спектаклем. Данное исследование посвящено творчеству известного российского театрального деятеля и режиссёра — Кама Мироновичу Гинкасу.

Актуальность данной темы выражается в том, что мы должны знать известных режиссёров нашей страны, особенно тех, которые из своего театра создали особую школу игры, значительно отличную от других. Таковым и является Гинкас. Его творчество отличается резкой, экспрессивной манерой выражения мыслей и чувств, неким абсурдом. Но в то же время его спектакли всегда полны ожиданием, глубокими переживаниями. Несмотря на то, что тема смерти ярко выделяется в каждом из них, зрители, попав на его постановки, выходят из театра, зачастую, с чувством наивысшего катарсиса.

Кама Миронович Гинкас является одним из крупнейших режиссёров не только России, но и в странах Европы. Его спектакли много лет успешно идут в Германии, Литве, Латвии. Им можно дать следующие характеристики: ультрасовременные, провокационные, вызывающие. Московский театр юного зрителя не так популярен в обычные дни, но когда в репертуаре стоит спектакль Камы Мироновича, он берётся штурмом, билеты трудно достать и на его не премьерные спектакли. Откуда у этого светлого жизнелюбивого человека берётся мотив смерти? Рассмотрим подробнее важнейшие моменты его биографии.

Кама Миронович родился 7 мая 1941 года в городе Каунас (Литва). Он

и его родители чудом уцелели в вильнюсском гетто. Его фактически «вынесли из ада» на руках в годовалом возрасте. Некоторые исследователи его творчества утверждают, что именно это повлияло на то, что он ставит свои спектакли про смерть. Но он во многом делает это вопреки ей.

Когда Гинкасу было четырнадцать лет, от инфаркта умер его отец. Именно тогда к нему пришло осознание, что родителей может не быть, что человек смертен. Это очень серьёзные мысли для подростка, которые тоже повлияли на его режиссёрскую деятельность. Игровое отношение к смерти генетически вошло не только в его жизнь, но и в его искусство, что во многом определяет истоки и пафос его спектаклей.

У Камы была очень тяжёлая операция, после которой его спросили: «Что вам хочется больше всего?». И он ответил всего одно единственное слово: «ЖИТЬ». Это слово сопровождает его по всей жизни, это ЕГО слово — главное в его жизни. Он смог противостоять травле, когда стал заниматься искусством. А сколько раз его предавали? Сколько раз он ошибался в людях? Но, несмотря на всё это, он не «человек настроения», а это немаловажно для современного театра.

Ирина из пьесы Антона Павловича Чехова «Три сестры» говорит следующее: «Счастлив тот, кто не замечает, лето сейчас или зима». Несмотря на то, что Кама ставил этот спектакль ни один раз, его мнение полностью противоположно: «Не живёт тот, кто это не замечает».

Кама Миронович — одна из самых сложных персон современного театра. Его творчество трудно объяснить, поэтому оно таинственно. Он — ученик Георгия Александровича Товстоногова. Мастер его горячо любил и уважал, несмотря на то, что у них часто случались споры, недопонимания и даже конфликты.

В МТЮЗе всегда царит гармония и взаимопонимание. Здесь никто никому никогда не крикнет «бездарь». Гинкас считает, что всё в театре зависит от режиссёра. Если он снимает актёра с роли, то это его проблема, и дело вовсе не в таланте артиста. «Ты не можешь сказать, что пьеса — плохая. Не нравится — не бери. Артист плохой? Ты сам его назначил. Ты или сними его с роли или спрячь его недостатки. Другого не дано. Это твоя работа. Твоя. Всё, что есть в спектакле, — это твои проблемы».

Его театр можно назвать метафорическим и монтажным. Чаще всего он адаптирует произведения к театру (ставит спектакль не по пьесе, а по рассказу, на первый взгляд вообще непригодного для театра), «воспламеняет текст, возвращает его к жизни». Этому процессу можно дать следующий термин: «театральная адаптация литературных произведений». Такая работа высекает новые театральные идеи, вынуждает искать оригинальный язык. Гинкас работает по своей, известной только ему, системе. Это не только особая система образов, а стихия, природа жизни и смерти, их взаимодействие и взаимопроникновение.

Его театр узнаваем не только потому, что в нём гармонично сочетаются два не сочетаемых понятия «жизнь» и «смерть». Но и ещё потому, что он

ставит спектакли на музыку, стихи, прозу. Он умеет накалять атмосферу, терзать зрительские чувства, провоцировать публику и будить в зрителях сострадание. О нём можно услышать следующие качества: чувство юмора, парадоксальная логика, метафоричность, острый интеллект. От его спектаклей не стоит ждать душевного комфорта и тем более радостных впечатлений. Он создал некую уникальность, художественную целостность, отражение и выражение собственной жизни в своих спектаклях, живое, изменяющееся во времени и пространстве.

О своей профессии он рассуждает так: «Театр — очень трудное, но интересное занятие. Его задача, сродни медицинской, — поставить верный диагноз. Указать на то место, где болит. Вылечить искусство не может. В его силах — указать на проблемы, происходящие в жизни общества. А для того, чтобы диагностировать, приходится делать больно. Если ты делаешь больно для того, чтобы делать больно, то ты мерзавец, пользуешься доверием публики, твоих пациентов. А если ты можешь найти то место, которое болит, и прописать лекарство, то ты всё делаешь правильно». Как точно и верно сказано!

Для него смерть и жизнь существуют в нераздельности, они постоянно напоминают друг о друге, одно органично выходит из другого. Для него это две единственно важные темы. Два полюса человеческого бытия, между которыми заключается понятие «сегодня», жизнь — вчера, а смерть — завтра. Гинкас показывает не просто жизнь, а красочные «запечатлённые мгновенья», какие-то мелочи, подробности, из которых и состоит сама жизнь. Он играет «мелодию души человеческой». И вдруг резко в одно мгновение всё меняется. Он напоминает зрителю о смерти, выводит её на сцену. Для зрителей — это удар: по глазам, по мозгам, по воображению, по душе.

Его интерес к живому человеку никогда не угаснет. Всё люди, независимо от нации и места жительства всегда беспокоятся о том, зачем человек существует и почему такой ограниченный срок жизни. Зачем я умираю? Что мне дала эта жизнь и как я её использую? Эти вопросы не столько философские, сколько чисто эмоциональные. Они существовали и будут существовать, несмотря ни на что всегда и везде, а особенно в театре, потому что именно в нём «для людей людьми через людей» раскрываются человеческие судьбы.

Анализируя его творчество, можно выделить следующие черты его режиссёрского стиля: мрачность, сверхнатурализм деталей, чувственность, определение темы смерти и судьбы, безжалостность, тяга к жанру трагифарса, чуткость к трагедии, любовь к русской классике, резкие и неожиданные эффекты, трагизм человеческих жизней.

Например, анализируя спектакль Камы Мироновича «К. И. из «Преступления», ярко ощущается не предчувствие близкой смерти, а, наоборот, безумное желание жить. Это монолог, в котором прокручена, как в мясорубке, вся жизнь главной героини. Катерина Ивановна знает, что ещё немножко и её жизнь закончится. Гинкас показывает публике это ощущение.

Нет, не смерти, а безумной радости жизни.

И все его спектакли такие. У него есть замечательная трилогия — «Жизнь прекрасна... по Чехову». Это общее название трёх спектаклей, которые символизируют утро, день и вечер человеческой жизни. Утро — «Дама с собачкой». Детство. Юность. Человек уверен в себе, талантлив, он знает, что вечер будет замечательным. Но герои уже не знают — смогут ли они вынести испытание, которое приготовила им судьба. День — «Чёрный монах». Зрелость. Середина жизни. Полный расцвет сил. То время, когда хочется испытать себя, прыгнуть выше головы. Но жизнь человека — лимитирована: и годами, и возможностями. Человек многое не успевает ни понять, ни познать. А ещё есть места, куда ему вообще соваться нельзя. Это — потусторонний мир. Герой попытался туда пробраться, в итоге уничтожил сам себя и всех вокруг себя. Но при всём при этом он тот человек, который попытался стать больше, чем он есть на самом деле. Вечер — «Скрипка Ротшильда». Это спектакль о человеке, который ненавидел другого только за то, что тот самую весёлую музыку умудрялся играть печально. Эта история о гробовщике, который расстраивался потому, что люди не мрут так часто, как ему хотелось бы. Он ещё при живой жене сделала ей гроб. Это — конец жизни, осознание того, что жизнь прожита никак, она прошла мимо главного героя.

А в спектакле «Нелепая поэмка» тема смерти имеет совсем иной оттенок. Люди мечтают о многом, но им нужно только одно — сбиться в стадо, в муравейник. Потому что по своей природе человек — раб. Гинкас здесь заставляет людей думать о том, о чём им совсем не хочется.

А в спектакле «Леди Макбет нашего уезда» каждый предмет на сцене, каждая нота в голосах актёров — не случайна. Оформление сцены — уходящая вдаль дорога, по которой идёт главная героиня от жизни к смерти, от размеренного, скучного существования с мужем до настоящей страсти, от веры и Бога до безумства и сумасшествия.

Спектакль «Медя» раскрывает иные особенности взаимодействия жизни и смерти. Страшно. Страшно любить, жить рядом. Всё кажется опасным. Героиня перебивает собственную боль ещё большей болью, которую она причиняет другим. Она легко убивает своих детей, тем самым освобождается, уходит в небытие. Никому до неё теперь не добраться.

Обновиться, очиститься, преобразиться — главные качества гинковского театра. Преображение не для героев, а, в первую очередь, для зрителей. Его театр — это не бегство от трагичности, от остроты, от реальности, а полное вовлечение во всё это. «Шок». Это то слово, которое употребляет каждый второй зритель после просмотра его спектаклей. Его постановки заставляют просто жить. Воспринимать жизнь такую, какая она есть.

«Я не уверен, что всё в жизни поддаётся объяснению. И нужно ли это пытаться делать в искусстве? Ведь жизнь нам ничего не разжёвывает и ты, взволнованный, всё думаешь: «А это что? А это почему?». В искусстве мне

близко, когда увиденное или прочитанное не отпускает и ты продолжаешь жить теми загадками, разгадку которым так и не дал автор», — сказал Кама Миронович Гинкас.

Использованные источники:

1. Агишова Н. Об учениках Камы Гинкаса // Московские новости — 2006.
2. Володина Е. Я приехал принимать роды // Общество Культура — 2013.
3. Воробьёва И. В театр — на работу души // Общество Культура — 2006.
4. Гинкас К. М. Дайте дышать // Новостная газета — 2017 — № 24.
5. Гинкас К. М. Через колючую проволоку // Независимая газета — 2015.
6. Гинкас К. М. Что это было / К. М. Гинкас, Г. Н. Яновская. - Москва: Артист, Режиссёр, Театр., 2018. - 695 с.
7. Гинкас К. М. Я редко обольщаюсь, редко радуюсь // Московские новости — 2008.
8. Жернакова О. В театре возможно всё, кроме пошлости и скуки // Независимая газета — 2016.
9. Кекелидзе Э. Зачем люди ходят в театр, когда есть телевидение и кино — 2017.
10. Трухлина И. Классик в пятом углу // Общество Культура — 2009.
11. Гинкас К. М. Provoking Theatre / К. М. Гинкас, Д. Фридман. - США, 2016. - 245 с.

Кулякина Е.Л.

ассистент

кафедра «Учёта, анализа и аудита»

Муляр А.С.

студент 4 курса

кафедра «Учёта, анализа и аудита»

КФУ им. В.И. Вернадского

Институт экономики и управления (структурное подразделение)

Россия, г. Симферополь

**НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ОТОБРАЖЕНИЯ РАСХОДОВ НА
ПРОДАЖУ В «1С: БУХГАЛТЕРИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ» РЕД.3.0**

Аннотация. В статье рассмотрена сущность понятия «расходов на продажу», изучена их структура, а также раскрыты основные особенности их отражения в конфигурации «1С: Бухгалтерия предприятия» ред.3.0, поскольку именно данная программа является довольно актуальной, что подтверждается повсеместным ее внедрением на российских предприятиях.

Ключевые слова: расходы, затраты, сбыт, прибыль, бухгалтерский учет, «1С: Бухгалтерия предприятия», автоматизация учета.

Kulyakina E.L., assistant

Department of "Accounting, Analysis and Audit"

**Crimean Federal University named after V.I. Vernadsky Institute of
Economics and Management (structural unit), Russia, Simferopol**

Mulyar A.S.

4th year student

Department of "Accounting, Analysis and Audit"

**Crimean Federal University named after V.I. Vernadsky Institute of
Economics and Management (structural unit), Russia, Simferopol**

**SOME ASPECTS OF DISPLAYING COSTS ON
SALE IN «1C: ACCOUNTING OF ENTERPRISE» RED.3.0**

Annotation. The article examines the essence of the concept of «sales costs», examines their structure, and also reveals the main features of their reflection in the configuration of «1C: Enterprise Accounting» red.3.0, since this particular program is quite relevant, as evidenced by its widespread introduction in Russian enterprises.

Keywords: expenses, costs, sales, profit, accounting, «1C: Enterprise Accounting», accounting automation.

В настоящее время любая организация стремится рационально управлять как своими ресурсами, так и хозяйственной деятельностью в целом. Основная цель любого хозяйствующего субъекта – увеличение прибыли. Формируя свою прибыль, любая организация сталкивается с теми или иными расходами, которые напрямую будут влиять на размер прибыли. Однако в

современных реалиях контролировать все расходы, связанные с закупкой, реализацией продукции, сырья, материалов, силами простого человека становится невозможным. Поэтому все предприятия активно внедряют и используют компьютерные технологии, все бизнесы проходят постепенную оцифровку. Исключением не становится и бухгалтерский учет. Специально для бухгалтеров разработана программа 1С «Бухгалтерия предприятия», которая значительно упрощает работу бухгалтерии, что в свою очередь подтверждает актуальность данной статьи.

Раскроем сущность понятия «расходы на продажу». По мнению Е.Л. Кулякиной, под расходами на продажу следует понимать выраженные в денежной форме затраты труда по планомерной реализации товаров и доставки их конечным потребителям [1, с. 207]. Они включают затраты на оплату труда сотрудников торговли, хранение, упаковку, подсортировку, перевозку и подготовку продуктов к перепродаже, а еще затраты на организацию закупки и реализации, на управление торговлей, ведение учета и контроля над выполнением различных планов торгово-финансовой работы. Вид расходов, который мы рассматриваем регулируется соответствующими нормативными документами [2,3,6,7]

Расходы на продажу предусматриваются на всех стадиях ценообразования, начиная от изготовления, когда в себестоимость продукции, включаются затраты по сбыту, и заканчивая розничной перепродажей, когда в розничной цене отражаются издержки оптовой и розничной торговли.

Для учета в программе 1С «Бухгалтерия предприятия» расходы необходимо классифицировать. Для обобщения сведений обо всех понесенных затратах есть особый, специальный счет учета расходов на продажу. В торговых организациях на нем может отражаться информация об оплате труда, аренде, транспортировке изделий, рекламе, хранении и доработке изделий, содержании сооружений, помещений, зданий, инвентаря, представительские и прочие аналогичные услуги, для учета которых используется счет 44 «Расходы на продажу».

Структура расходов на продажу довольно разнообразна. Во многом это зависит от того, в какой сфере деятельности задействована организация, какие виды продукции производит, к какой организационно-правовой структуре относится, какой технологии производства придерживается, а также при каких условиях договора-купли продажи осуществляется доставка продукции (работ, услуг).

Любая организация вправе открыть субсчета. Мы рекомендуем для удобства и более точного отображения в программе первоначально ввести субсчета:

44.1 - субсчет, который используется для сбора и обобщения информации о денежных затратах, которые не имеют никакой прямой взаимосвязи с операциями по перепродаже продукции

44.2 - субсчет, необходимый для учета затрат на заработную плату, амортизационные отчисления и другие, а также необходим для сбора и

обобщения данных обо всех расходах, которые так или иначе касаются процесса реализации.

44.3 - субсчет, который необходимо открывать при использовании метода выборочного распределения. На нем будут учитываться суммы, которые списывают на себестоимость.

Все эти субсчета относятся к первому уровню. Бухгалтер имеет возможность выявить вспомогательные заметки, а так же имеет полное право открыть дополнительные статьи в том случае, если в них появится какая-либо необходимость. Более же подробное и детальное отражение некоторых видов расходов уже будут отображать субсчета второго уровня.

Таким образом, введя в рабочий план счетов данные субсчета мы сможем автоматизировано вести отдельный учет по нашим статьям затрат. Кроме того, данная система позволит куда более точно отслеживать все виды тех или иных затрат, будет конкретно видно, какие статьи и в каком количестве наиболее существенно оказывают влияние на конечную стоимость продукта.

При ведении бухгалтерского учета следует обратить серьезное внимание на то, что если организация осуществляет промышленную, сельскохозяйственную или иную деятельность, и хочет реализовать товар на сторону, то его следует учитывать на счете 43 «Готовая продукция» и, как следствие этого, для учета доходов и расходов должны использоваться соответствующие субсчета к счету 90 «Продажи».

Для наглядности в таблице 1 отобразим примеры некоторых корреспонденций с данными счетами, которые будут формироваться в используемой нами программе.

Таблица 1

Пример корреспонденции счетов по учету расходов на продажу в 1С:

Бухгалтерия предприятия» 1 ред.3.0

№	Содержание хозяйственной операции	ДТ	КТ	Первичные документы
1	Начислена амортизация по основным средствам, используемым при продаже товаров	44.1	02	Бухгалтерская справка-расчет
2	Социальные выплаты работникам	44.2	69	Бухгалтерская справка
3	Начисление заработной платы работникам, занятым в торговле	44.3	70	Расчетно-платежная ведомость
4	Списание расходов на продажу на себестоимость реализованной продукции	90.2	44	Бухгалтерская справка

По окончании отчетного периода счет 44 «Расходы на продажу» полностью закрывается по всем статьям, кроме тех, в которых указан вид «Транспортные расходы» на счет 90.2 «Себестоимость продаж». Распределение на ЕНВД и не ЕНВД идет исходя из статьи затрат. Транспортные расходы закрываются пропорционально остаткам товаров на счете 41 «Товары».

Помимо всего вышеперечисленного, каждое предприятие стремится

снизить расходы на продажу, и хорошими путями для снижения могут являться:

- пересмотр расходов на рекламу, при этом необходимо проанализировать приносит ли реклама дополнительный доход либо стоит отказаться от нее;

- качественный подбор торгового персонала;

- использование экономичной упаковки, но не в ущерб качеству продукции. Упаковка должна позволять сохранять качество и срок службы изделия, а также способствовать лучшему внешнему виду продукта.

- разработка оптимальных схем товародвижения, для устранения нерациональных перевозок и неэффективного использования транспорта;

- сокращение простоя транспорта и т.д.

Хорошим оптимальным решением также можно считать повышение качества ведения бухгалтерского финансового учета на предприятии. Следующие мероприятия могут способствовать повышению эффективности ведения учета:

- переход на полностью автоматизированную систему ведения всего учетного процесса при помощи программного обеспечения 1С «Бухгалтерия предприятия». Такой подход позволит максимально исключить любые механические и иные ошибки бухгалтера, посредством:

- контроля за надлежащим оформлением первичной документации;

- обеспечения целостности, сопоставимости и единства показателей в первичном, текущем и сводном учете.

Таким образом, можно сделать вывод, что учет расходов на продажу является важным аспектом в хозяйственной деятельности любого предприятия. Использование автоматизированных систем учета позволит минимизировать риски потери информации, позволит проводить мгновенную проверку работы бухгалтера, поскольку любая неточность не позволит программе провести операцию. Так же использование программного продукта позволит более четко видеть размеры всех расходов без привлечения дополнительных услуг аналитиков, которые повлияли на конечную стоимость продукта и, как следствие, позволит своевременно их сократить.

Использованные источники:

1. Кулякина Е.Л. Теоретические подходы к определению сущности затрат на производство продукции (работ, услуг) / Е.Л. Кулякина // Сборник трудов II научной конференции профессорско-преподавательского состава, аспирантов, студентов и молодых ученых «Дни науки Крымского федерального университета им. В.И. Вернадского». – 2016. – С. 206-211.

2. Гражданский кодекс Российской Федерации, часть первая, от 30 ноября 1994 г. N 51-ФЗ (с изменениями и дополнениями) // Собрание законодательства Российской Федерации. 29.01.1996. N 5. (дата обращения 12.04.2018) Режим доступа:

http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/

3. Федеральный закон от 06.12.2011 №402-ФЗ (ред. От 04.11.2014) «О бухгалтерском учете». (дата обращения 12.04.2018) Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/
4. Приказ Минфина РФ от 31.10.2000 N 94н (ред. от 08.11.2010) "Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкции по его применению". Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_29165/
5. ПБУ 10/99 «Расходы организации» от 06.05.1999 N 33н (ред. от 06.04.2015). Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_12508/
6. Налоговый кодекс Российской Федерации, часть вторая, от 5 августа 2000 г. N 117-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 07.08.2000. N 32 Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/
7. План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организации и Инструкция по его применению (утверждены Приказом МФ РФ от 31.10.2000 г. № 94н)
8. Кулякина Е.Л. Учет расходов на продажу / Е.Л. Кулякина, А.О. Денисова // НАУКА-RASTUDENT.RU. – Издательство: Индивидуальный предприниматель Козлов Павел Евгеньевич (Уфа). – 2017. – № 3-2. – С.1.

Курбанбаева Д. Ф., к.э.н.

доцент СЗГМУ

Ши Юйсинь

студент магистратуры 1 курса

факультет Менеджмент

Международного промышленного

менеджмента и коммуникации

Чжоу Шо

студент бакалавриата 4 курса

факультет Оружия и систем вооружения

БГТУ "ВОЕНМЕХ" им. Д. Ф. Устинова

Россия, г. Санкт-Петербург

**ИССЛЕДОВАНИЕ РОЛИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ИННОВАЦИЙ ДЛЯ
ПОДГОТОВКИ СТУДЕНТОВ К РАБОТЕ В СОВРЕМЕННЫХ
ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ**

Аннотация: С развитием времени и быстрым развитием науки и техники, особенно в эпоху экономики знаний, ориентированное на экзамены образование больше не может адаптироваться к развитию новой ситуации, поэтому необходимо внедрять инновационное и качественное образование.

Ключевые слова:

Инновации, образовательные инновации, развитие инновационной деятельности

Kurbanbaeva D.F.

P.h.d., Dowent SZGMU

under the President of the Russian Federation

Shi Yuxin, 1st year Undergraduate, Faculty of Management

International Industrial Management and Communication

BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg

Zhou Shaw Undergraduate 4 course, faculty

Weapons and weapons systems

BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg

**RESEARCHED THE ROLE OF EDUCATIONAL INNOVATIONS TO
PREPARE STUDENTS FOR WORK IN MODERN ECONOMIC
CONDITIONS**

Annotation:

With the development of time and the rapid development of science and technology, especially in the era of the knowledge economy, our ancient exam-oriented education can no longer adapt to the development of a new situation, so we must introduce quality education.

Keywords:

Innovations, educational innovations, development of innovative activities

Как теоретическая концепция, инновации впервые появились в экономических исследованиях. В 1912 году американский экономист Шумпетер предложил в «Введении в экономическое развитие», что инновация означает введение нового «фактора производства» и «нового сочетания» условий производства в производственную систему. Это включает в себя разработку или улучшение новых продуктов, использование новых методов производства, открытие новых рынков, открытие новых материалов и полуфабрикатов, а также создание новых промышленных организаций. Инновации постепенно рассматриваются как важное качество мышления и способностей, а также важный фактор жизнеспособности предприятия и даже конкурентоспособности страны. В целом, инновации означают новые идеи, новое мышление, создание новых продуктов, технологий, функций, методов, услуг, организаций и т. Д. Для удовлетворения социальных потребностей или достижения идеалов. Инновации тесно связаны с такими понятиями, как творчество, креативность, предпринимательство и реформы, такие как технологические инновации, инновации в сфере знаний, бизнес-инновации, теоретические инновации и организационные инновации.

Аналогичным образом, инновации в образовании относятся к содействию равенству в образовании, его качеству и улучшению с помощью инноваций в системах образования, организациях, преподавателях, методах обучения, образовательном контенте и образовательных технологиях, ориентируясь на новые концепции образования и идеалы образования. Творческое действие в управлении образованием. Во всем мире инновации становятся главной темой образования. Сегодня Китай популяризировал девятилетнее обязательное образование и вступил в ряды по популяризации высшего образования. Число студентов постепенно уменьшалось, финансирование образования постепенно увеличивалось, и отношения между спросом и предложением на всех уровнях образования значительно улучшались. Мы с большей вероятностью, чем когда-либо, пропустим инновации в образовании. стремление к хорошему образованию, идеальное образование.

Внедрить инновационное образование - значит начать с культивирования инновационного духа, улучшить способность к инновациям в качестве основного и способствовать независимому построению и скоординированному развитию общего качества учащихся. Дух новаторства и способностей не рождается. Хотя на него влияют генетические факторы, он в основном обусловлен культивированием и образованием послезавтра. Процесс инновационного образования - это не пассивно пассивный процесс обучения, а полная отдача его субъективности и инициативе, так что процесс обучения становится процессом, в котором педагоги продолжают понимать, заниматься исследованиями и совершенствовать себя, то есть культивировать образование. Процесс самостоятельного обучения, смелых исследований и способности к инновациям. Поэтому в процессе обучения мы должны стремиться развивать у студентов чувство новаторства, новаторства и

практических способностей. Разница между традиционным образованием и инновационным образованием заключается в следующем: во-первых, в образовательной цели традиционное образование направлено на то, чтобы подчеркнуть копирование и накопление знаний, чтобы обучение учащихся оставалось на уровне восприятия и памяти. Инновационное образование направлено на то, чтобы помочь учащимся развивать свой новаторский и новаторский дух на основе усвоения результатов человеческого познания, с тем чтобы обучение студентов могло быть улучшено с низкого уровня восприятия и памяти до высоты воображения и мышления. Инновационное образование ориентировано на людей, делает упор на развитие людей и людей. Во-вторых, с точки зрения методов обучения, традиционное образование преподается учителями, слушатели слушают, а мышление учеников исходит от языковой дорожки учителя от начала до конца. Исходя из определенной предпосылки, через определенный процесс делаются выводы, которые приводят к линейности мышления учащихся, что не способствует развитию у студентов самостоятельности и творческого мышления и препятствует оптимизации качества мышления учащихся. Инновационное образование дает полное представление о поведении на уровне класса, инициативе и творческом подходе к обучению учащихся, создает атмосферу, способствующую самостоятельному обучению, и побуждает учащихся постепенно «учиться» посредством «обучения». В-третьих, в оценке образования традиционное образование подчеркивает, что «только учителя являются рабами» и «только книги являются рабами». Студенты, такие как склады, обычно хранят знания и накапливают знания и используют установленные ответы в качестве окончательного и единственного заключения. Плюсы и минусы студентов полностью зависят от объема хранимых знаний и правильности знаний, а также от признания и принятия авторитета и стандартов. Инновационное образование рассматривает студентов как основную часть и является участником и создателем образовательного процесса. Результаты обучения студентов имеют много эффектов и результатов, и они не просто оценивают качество студентов по баллам и оценкам. Инновационное образование фокусируется на индивидуальной трансцендентности прошлого, фокусируется на том, используется ли творческий потенциал образовательного объекта, установлен ли гуманистический дух, сформирована ли здоровая личность, развивается ли инновационный дух и инновационное сознание.

Инновационное образование имеет большое значение для студентов. Прежде всего, это играет большую роль в открытости мышления студентов. Инновации могут изменить способ мышления людей - от простой простой модели до многогранной расширенной косвенной интегрированной модели. Оно не ограничено рамками базовых знаний и не ограничено способностями к знаниям, оно является проводником, который полностью демонстрирует свободу и демонстрирует природу. Инновации могут активировать возбуждающие факторы мозга, позволяя активным исходным тихим клеткам

искать новые прорывы и новые берега. В процессе борьбы за продвижение вперед поиск лучшей, более быстрой и более подходящей мотивации и теоретической основы стал гарантией и направлением для людей и даже общества для достижения больших успехов. Во-вторых, креативность может открыть разум, сделать оригинальную теорию не такой сильной, сделать ум уникальным, сделать нервы чувствительными и сделать средства гибкими. Инновации - это как погружение студентов в океан океана. Нужно полагаться на волю к жизни и острое суждение, чтобы найти новые идеи, которые можно использовать и разрушать. В конце концов, инновации - это изменение старых идей и методов обучения «учителей, студенческих записей», подталкивание студентов к активной стадии и предоставление студентам возможности задавать вопросы. Я полностью отказался от режима обучения «Заставить меня учиться» и превратил его в «Я хочу учиться», чтобы ученики чувствовали себя выполненными и удовлетворенными в процессе задавания вопросов и поиска решений. Это мотивировало их стремление к новым вещам и необходимость отрицать и переучивать полученные знания. Инновации позволяют им находить свои собственные методы обучения, вызывать интерес к обучению, углубляться и пытаться стать инструментом для собственного обучения. В будущей жизненной практике будет свое собственное использование и ценность выживания.

Инновации в образовании - это реформа старой традиции, адаптированная к потребностям развития времени, это всестороннее развитие, которое развивает инновационное мышление людей, их инновационный дух и практические способности как ценностную ориентацию. До тех пор, пока мы усердно учимся и смело практикуемся, инновационное образование, безусловно, будет воспитывать большое количество талантов для социалистической модернизации страны.

Использованные источники:

1. Решетникова Н.В., Шматко А.Д. Анализ передового опыта регулирования и поддержки инновационной деятельности // Региональные агросистемы: экономика и социология. 2015. № 1 (1). С. 10.
2. Семенов В., Семененко С., Шматко А.Д. Проблемы инновационного инвестирования в экономике // Морской сборник. 2008. № 1. С. 57-59.
3. Шматко А.Д. Моделирование инновационной деятельности предприятий на основе методологии систем менеджмента качества // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 78-81.
4. Шматко А.Д. Организация инновационной деятельности производственных предприятий: современные условия и существующие подходы // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 155-159.
5. Шматко А.Д. Проблема вариативности финансовой поддержки инновационной деятельности высокотехнологичных предприятий // Экономика и предпринимательство. 2013. № 10 (39). С. 722-724.

*Курманова Э.Э.
студент 5 курса
факультет психологии и педагогического образования
Крымский инженерно-педагогический университет
Россия, г. Симферополь*

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ СТАРЕНИЯ В УСЛОВИЯХ ГЕРОНТОЛОГИЧЕСКОГО ДИСПАНСЕРА

Аннотация. В данной статье поднимается вопрос об особенностях старения у пожилых людей, проживающих в геронтологических диспансерах. Проблема состоит в том, что данная категория людей находится в неблагоприятной социально-психологической ситуации, которая негативно влияет на процесс их социализации.

Ключевые слова: пожилой возраст, старение, геронтологический пансионат.

*Kurmanova E.E.
Student 5 course, faculty of psychology and pedagogical education
Crimean engineering-pedagogical University
Russia, Simferopol*

PSYCHOLOGICAL CHARACTERISTICS OF AGING IN TERMS OF THE GERONTOLOGY CLINIC

Annotation. This article raises the question of the peculiarities of aging in elderly people living in gerontological dispensaries. The problem is that this category of people is in an unfavorable socio-psychological situation, which negatively affects the process of their socialization.

Key words: elderly age, aging, gerontological boarding house.

В пожилом возрасте, происходящие изменения в ценностно-смысловой, мотивационной сферах личности, приводят к качественно иному жизненному ритму. Это проявляется в снижении активной трудовой деятельности, сужении круга социальных контактов, возникновении физической слабости. Существует взаимосвязь между процессами физического спада функционирования организма и психического угасания интересов. Эта взаимосвязь проявляется в психофизическом снижении активной жизнедеятельности, снижении психической деятельности, что влияет на организм не лучшим образом. Активность пожилых людей проявляется в следующих сферах: выполнение полезной, работы и удовлетворение различного рода интересов. активность в этих сферах способствует сохранению психических и физических функций, позитивной самооценке, препятствует возникновению чувства опустошённости и одиночества. Активная жизненная позиция, обычно определяются ценностно-смысловой сферой личности. активная жизненная позиция должна проявляться во многих направлениях одновременно, воздействовать на сферы умственной и

физической деятельности человека и обеспечивать личности чувство безопасности и собственной полезности, а также благожелательного отношения окружающих. Пока продолжается активная деятельность, продолжается и чувство молодости в пожилом возрасте.

В связи с тем, что пожилым людям необходимо чувствовать свою значимость в том месте, где они находятся, возникает проблема существования домов для престарелых, в которых, не редко пожилые люди чувствуют себя покинутыми. Необходимость изучения внутреннего состояния в пожилом возрасте, обусловлено отрицательным воздействием социальной ситуации, которая соответственно влияет на психическое состояние пожилых людей, на их оценку себя и окружающей среды. Особенно это касается пожилых людей, которые проживают в геронтологических пансионатах. Данная категория людей имеют неблагоприятную семейную ситуацию, а также проблемы со здоровьем, что отрицательно влияет на субъективную картину мира, на то, как они ощущают себя в этом мире.

В современной психологии можно выделить несколько подходов к определению старения и старости. В частности, можно вести речь биологических, социально-психологических и психоаналитических аспектах в изучении данного возрастного периода. Сторонники биологической теории по-разному рассматривают процесс старения. Одни считают, что старение запрограммировано эволюцией и включено в генетический код.

Другие напротив, говорили, что повреждение клеток может происходить случайно. Третьи отмечали, что старение – это процесс интоксикации организма (И.И. Мечников). А.А. Богомолец описал старение как дисгармонию физиологических процессов организма.

По мнению сторонников социально-психологического подхода, старение состоит из трех компонентов: 1) биологический – возрастание уязвимости организма; 2) социальный – потеря социального статуса; 3) психологический – процесс соответствует выбору адаптации к процессу старения, принятию решений и стратегий позволяющих справляться с трудностями.

В психоаналитической теории А. Адлер писал, что в преодолении неполноценности важную роль играет нахождение смысла жизни индивида в помощи другим людям. В пожилом возрасте, при благоприятном прохождении предыдущих возрастных этапов, личность приобретает целостность, характерно чувство выполненного долга, полноты жизни, мудрости (Э. Эриксон).

Ссылаясь на данные подходы, можно сделать вывод о том, что в пожилом возрасте человек переживает изменения социальной ситуации и физического состояния, что сказывается на его психическом благополучии. Среда домов для престарелых лишают стариков смысла их жизни, который заключается в помощи своей семье. Данные подходы указывают на природу возникновения и протекание старения, но не рассматривают то, как пожилые люди воспринимают окружающий их мир и себя в нем.

В типологии Ф.Гизе выделяются три типа стариков и старости:

1) старик-негативист, происходит полное отрицание старости, не смотря на явные проявления;

2) старик-экстравертированный, старение признается через интроспекцию собственных изменений;

3) интровертированный тип, процесс старения признается очень остро, снижается жизненный тонус, личность склонна жить воспоминаниями.

И.С. Кон [3] выделяет следующие социально-психологические типы старости:

Первый тип – активная творческая старость, человек уходя на пенсию, продолжает проявлять высокий уровень социальной активности.

Второй тип старости характеризуется тем, что люди выходящие на заслуженный отдых начинают заниматься тем, на что у них раньше не хватало времени: хобби, путешествия, самообразование и т.п.

Третий тип (а это преимущественно женщины) посвящают себя служению своей семье. А поскольку домашняя работа нескончаема, то женщинам, занимающимся ею, просто некогда хандрить, скучать. Однако, как отмечают психологи, удовлетворенность жизнь у этой группы людей ниже, чем у первых двух.

Четвертый тип – это люди, которые погружаются в заботы о собственном здоровье. у мужчин данной группы чаще проваливается склонность преувеличивать свои действительные или мнимые недуги.

Помимо благополучного типа старости И.С. Кон [3] также обращает внимание на отрицательные типы развития:

а) агрессивные, старые ворчуны, недовольные состоянием окружающего мира, критикующие все, кроме самих себя, всех поучающие и терроризирующие бесконечными претензиями;

б) разочарованные в себе и собственной жизни, одинокие и грустные неудачники, склонны постоянно обвинять себя за действительные и мнимые нереализованные возможности, делая себя тем самым глубоко несчастными.

Основываясь на главенствующих интересах в пожилом возрасте, А.Качкин разделяет пожилых людей на восемь типов: семейный, одинокий, угасающий, больной, религиозный, творческий, социальный.

На картину мира, помимо социальной обстановки, влияет также сам процесс старения. Е.С Авербух [1; 2] пишет в своей работе, что у людей в процессе старения меняется отношение к явлениям и событиям, происходят изменения в ценностно-смысловой сфере. Во многих случаях происходит сужение круга интересов, частое брюзжание, недовольство окружающими. Наряду с этим имеет место идеализация прошлого, тенденция к воспоминаниям. У старого человека зачастую снижается самооценка, возрастает недовольство собой, неуверенность в себе.

Исходя из приведенных выше типологий и описания восприятия старости, можно сделать вывод о том, что пожилые люди по-разному встречают старость. Это связано в первую очередь с тем, как они прожили

свою жизнь, довольны ли они ею, а во-вторых, с тем в какой ситуации они встретили старость: в одиночестве, среди внуков и детей или в геронтологическом пансионате. Все это накладывает свой отпечаток на картину миру пожилых людей.

Одним из проявлений заботы современного государства о пожилых людях является создание специализированных учреждений, которые предназначены для проживания пожилых и нетрудоспособных людей. Они носят различные названия: дома для престарелых и инвалидов, дома-интернаты, гериатрические диспансеры пансионаты ветеранов труда и т.д. в современном обществе насчитывается большое количество одиноких пожилых людей, кто то из них не создал семью, потерял близких либо вообще не имеет родственников, либо каким-то причинам утратили связь с ними. Именно такой контингент населяет специализированные учреждения. Не редко возникают сложности в межличностных отношениях и психологической совместимости между пациентами гериатрических диспансеров. Что в свою очередь оказывает негативное влияние на состояние здоровья в целом и социально-психологическую адаптацию в частности.

Сформированная общность пожилых не делает их жизнь лучше. Это касается чувства одиночества и отчужденности. Совместное проживание вместе с другими жильцами таких учреждений только усугубляет ощущение покинутости, ненужности, заброшенности. Не востребованность той жизнью и теми людьми, которые составляли смысл существования пожилого, не только лишает его временной перспективы и значимости своего бытия в мире, но и делает личность экзистенциально одинокой. Именно поэтому пожилые люди, сохранившие частичную способность к самообслуживанию и проживанию в благоприятных жилищных условиях, нехотя переселяются в государственные учреждения, где они постепенно утрачивают связи с привычным окружением.

Использованные источники:

1. Авербух, Е.С. Расстройства психической деятельности в позднем возрасте / Е.С.Авербух. Ленинград, 1969. - 285 с.
2. Авербух, Е.С. Неврозы и неврозоподобные состояния в позднем возрасте / Е.С.Авербух, М.Э.Телешевская. Ленинград, 1976. - 159 с.
3. Кон И. С. Постоянство личности: миф или реальность? // Хрестоматия по психологии / сост. В. В. Мироненко; под ред. А. В. Петровского. - М., 1987.

*Лапина А.В.
студент 2 курса
факультет гуманитарный
Комарова В.А.
студент 2 курса
факультет гуманитарный
Муромский институт (филиал) ВлГУ
научный руководитель: Романова Н.В., канд. Культурологии
доцент
МИВлГУ
Россия, г. Муром*

ЭТИКА В КУЛЬТУРЕ ВНЕШНОСТИ И ПОВЕДЕНИЯ ПСИХОЛОГА-ПЕДАГОГА

Аннотация:

В данной статье рассматриваются структурные компоненты профессионального имиджа, этические нормы и принципы в психолого-педагогической сфере. Профессиональный имидж- это прежде всего образ, который соответствует специфике той или иной профессиональной деятельности. Этические нормы, являются базой профессионализма педагога-психолога. Профессиональная этика-это руководство к общим морально-нравственным принципам и формирования на их основе правил поведения и общения в профессии.

Ключевые слова: профессиональный имидж, мораль, нравственность, поведение, профессионализм.

*Lapina A.V.
Student
2nd year, Faculty of Humanities
Murom Institute (branch) Vlsu
Russia, Murom
Komarova V.A.
Student
2nd year, Faculty of Humanities
Murom Institute (branch) Vlsu
Russia, Murom
Scientific adviser: Ph.D. in cultural science, docent MIVlsu
Romanova N.V.*

Abstract:

This article examines the meaning of the concept of "ethics" in the psychological and educational sphere. Ethics is primarily an understanding of the ideals, moral qualities and norms of human behavior, the purpose of man and the meaning of his life. Ethical standards are the basis of the professionalism of the educational psychologist. Professional ethics is a guide to general moral principles

and the formation because of the rules of behavior and communication in the profession.

Key words: ethics, morality, moral, behavior, professionalism.

Ни для кого не секрет, что в любой профессии существует своя определённая этика в культуре внешности и поведении. Разумеется, как таковых конкретных требований к имиджу человека не существует. Но успешность специалистов социальной сферы (социальный педагог, педагог-психолог) заключается в представлении о нём и о его деятельности. Однако, профессиональная деятельность педагога, предполагает уметь распознавать общность и различие в представлении об имидже.

Рассматривая учебные пособия по данному вопросу, определённо можно говорить о том, что в основе деятельности педагога лежит взаимодействие с другими людьми. Исходя из этого, ему необходимо координировать социальные нормы и правила поведения, установленные в обществе. Согласно книге «Педагогика имиджа» Симонова И.Ф., огромное значение имеет формирование вербальных и невербальных компонентов имиджа¹¹³. Эти компоненты складываются на основе личностных качеств, интересов, а так же ценностных ориентаций.

Важным аспектом в профессиональной деятельности психолога-педагога, является его внешний облик¹¹⁴. Поскольку образ говорит о человеке, как о личности в целом, его предпочтениях, так и о профессиональных навыках. Иными словами имидж создает эффект первого впечатления, который оказывает влияние на развитие успешных отношений между людьми.

Профессиональный образ содержит следующие компоненты:

- внешний вид (одежда, причёска, макияж должны быть сдержанными);
- вербальный имидж (тембр и манера общения –последовательны, логичны, убедительны);
- невербальный имидж (осанка, походка и мимика должны быть умеренными);
- ментальный имидж (мировоззрение и этические установки должны соответствовать норме).

Все вышеперечисленные компоненты подразумевают наличие личностных качеств, которые описываются в работах многих зарубежных и отечественных учёных: А.Ф. Бондаренко, Р.Б. Кеттелла, А.А. Бодалева и др. Подтвержденные авторами качества, отмечают способность к чуткости, доброжелательности и положительному отношению к другим людям, тем самым располагая их к себе. Одним из основных элементов образа психолога-педагога являются педагогическая этика, педагогический этикет, внешний

¹¹³ Симонова И.Ф. «Педагогика имиджа» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.twirpx.com/file/1207453/>

¹¹⁴ Структурные компоненты профессионального имиджа педагога [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/47/5827/>

облик, обаяние.

Внешний облик выступает одним из ведущих компонентов в имидже педагога. Он должен внушать уважение и доверие. В это случае, будет уместен классический и немного строгий вид. Грамотно подобранная форма для педагога, является, та, которая помогает сосредоточить внимание учеников на усвоение материала, а не на исследование деталей в одежде. Подобной одеждой, может выступать классический костюм, который в свою очередь будет акцентировать внимание на профессиональных качествах психолога-педагога.

К классическому костюму можно отнести юбку-карандаш или брюки, блузку и пиджак. Для женщины, это может быть ещё и элегантное платье. Что касается цветовой палитры в одежде то цвета могут быть чёрными, коричневыми, серыми, бежевыми, белыми и тёмно-синими. Блузки желательно выбирать светлых тонов. Делать акцент на украшения - не рекомендуется. Важно позаботиться о макияже, маникюре и причёске, они должны быть максимально естественными.

Вербальный имидж включает в себя, не только тембр голоса и манеру общения, но и соблюдение делового этикета, который в свою очередь помогает оградиться от ошибок и конфликтных ситуаций в работе с учащимися и коллегами.

Невербальный имидж предполагает многогранный спектр характеристик, включающих в себя осанку, походку, мимику, психическое состояние человека.

Ментальный имидж заключается в идеологии конкретного человека, которая определяет его этические взгляды, религиозные и политические установки. Для педагога важно, чтобы его личные взгляды не приносили дискомфорт в его профессиональную деятельность.

Профессиональная деятельность психолога подразумевает соблюдение нравственных и этических принципов в поведении, что так же является составляющей имиджа¹¹⁵:

- принцип конфиденциальности (информация не подлежит сознательному и непредумышленному распространению);
- принцип компетентности (усовершенствование уровня своей профессиональной деятельности, четко определять и учитывать границы собственной компетентности);
- принцип ответственности (ответственность за высказывания на публичных выступлениях);
- принцип этической и юридической правомочности (проводить исследования в соответствии с действующим законодательством);
- принцип квалифицированной пропаганды психологии (отражать возможности методов практической психологии в соответствии с реальным

¹¹⁵ Этический кодекс психолога [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://psychologiya.com.ua/kodeks-psixologa.html>

положением дел);

- принцип благополучия клиента (руководствоваться принципом «не навреди»);

- принцип профессиональной кооперации (проявление уважения к другим специалистам и методам их работы);

- принцип информирования клиента о целях и результатах обследования (информирует клиента о целях и содержании психологической работы, проводимой с ним).

Подводя итоги всего вышесказанного, можно утверждать, что современному специалисту необходимо владение этическими качествами. Опираясь на функции этикета, педагог-психолог владеет возможностями здраво строить своё отношение к жизненным обстоятельствам и при этом создавать разумные для педагогического общения условия. Всё это способствует улучшению качеств его работы, развитию дружеских отношений с коллегами и повышению его авторитета.

Соблюдение этических правил успешно сказывается на образовательном процессе, так как современное образовательное учреждение является открытой воспитательной системой, по многочисленным человеческим показателям (национальность, пол, возраст, религиозные взгляды и т. д.).

Учитывая этику в культуре внешности и поведении, специалист может определить, как оптимально вести себя в той или иной возрастной группе детей или взрослых людей. Обучающиеся должны видеть, как преподаватель справляется с возникшими ситуациями в профессиональной деятельности.

Правила этикета опираются на нравственно-организованных основах. Они несут в себе нравственные основы, базируются на моральных устоях общества, тем самым является отражением в поведении личности. Все это дает педагогу определённую технику поведения, которая дает возможность ему выражать свои профессионально-нравственные отношения к своей профессиональной деятельности и окружающим его людям.

Использованные источники:

1. Симонова И.Ф. «Педагогика имиджа» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.twirpx.com/file/1207453/>
2. Структурные компоненты профессионального имиджа педагога [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/47/5827/>
3. Этический кодекс психолога [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://psychologiya.com.ua/kodeks-psixologa.html>

Ли Чэньчэнь
студент 2 курса магистратуры
факультет «Экономический факультет»
научный руководитель:
Мизинцева М.Ф., доктор экономических наук
профессор
Чэнь Цзе
студент 2 курса магистратуры
факультет «Экономический факультет»
Российский дружбы народов университет
Россия, г. Москва

ВЛИЯНИЕ САНКЦИЙ НА ВНЕШНЮЮ ТОРГОВЛЮ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: На сегодняшний день в области экономического сотрудничества Российской Федерации с рядом других государств отмечается отрицательная динамика. Данное явление вызвано, прежде всего, мерами по введению санкций, которые связаны с возложением ответственности России в сфере урегулирования конфликтной ситуации с Украиной.

В данной статье анализируется в полном объеме проблема воздействия санкций на внешнюю торговлю Российской Федерации. Дана оценка показателей внешнеторгового оборота.

Ключевые слова: Россия, импорт, экспорт, международная торговля, внешнеторговый оборот, санкции

Li Chenchen
Chen Jie

THE IMPACT OF SANCTIONS ON THE FOREIGN TRADE OF THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract: Today, in the field of economic cooperation of the Russian Federation with a number of other states, there is a negative trend. This phenomenon is caused, first of all, by measures to impose sanctions, which are associated with the imposition of responsibility of Russia in the sphere of resolving the conflict situation with Ukraine. This article analyzes in full the problem of the impact of sanctions on the foreign trade of the Russian Federation. An assessment of indicators of foreign trade turnover.

Keywords: Russia, import, export, international trade, foreign trade, sanctions

Экономические и политические санкции являются распространёнными в истории инструментами воздействия одних стран на другие, стремящиеся проводить самостоятельные экономические и политические цели. Необходимо обратить внимание, что санкции встают перед политиками

весьма соблазнительным инструментом для разрешения проблемных международных вопросов и разногласий, поскольку они приводят к гораздо меньшим человеческим жертвам в отличие от войн. Интересным является тот факт, что в прошлом веке санкции применялись на практике довольно часто: в 1950-х гг. — 15 случаев введения санкций, в 1960-х гг. — 20, в 1970-х гг. — 37, в 1980-х гг. — 23 и более 50 случаев в 1990-х гг.

Период с 1970 по 1998 гг. сопровождался введением санкции более 117 раз в мире. Больше количество санкций устанавливались США в одностороннем порядке, но в последние годы в санкциях стали принимать активное участие и страны Европы.

В феврале 2014 г. случились важные события на геополитической арене. Свержение власти в Украине, бегство Президента В.Ф. Януковича на территорию Российской Федерации, переход Крымского полуострова в состав Российской Федерации, начало вооруженных сражений на Юго-Востоке Украины между новой властью в Киеве и сторонниками вновь основанной Донецкой и Луганской народной республик, сбитый малайзийский «Боинг», усиление вооруженного конфликта — все эти события считаются катализаторами действий со стороны Западных стран и США по введению санкций против Российской Федерации [3, с.118].

Стратегической остается проблемная тема, в какой степени Российская Федерация восприимчива к экономическим санкциям, как отреагирует ее экономика и к каким основным результатам они приведут? Чем придется на практике пожертвовать нашей стране за следованием установленного геополитического курса и будет ли данная жертва соразмерна цели? Тем не менее, при всей сложности данной ситуации, нельзя отрицать в полном объеме, что тяжело представить современную страну, которая исключена из мировой экономической системы и связей, которая живет в «санкционном» режиме.

Внешняя торговля России — торговля Российской Федерации со странами мира.

С 22 августа 2012 года Россия является членом Всемирной торговой организации. Российская Федерация выступает участником Договора о Зоне свободной торговли СНГ, Евразийского экономического союза, Таможенного союза ЕАЭС.

В 2014 году и в последующее время на внешнюю торговлю Российской Федерации оказали значительное отрицательное влияние введенные против неё экономические санкции и ответные внешнеторговые контрсанкции российского правительства [6, с.48].

Необходимо обратить внимание, что внешнеторговый оборот Российской Федерации в 2014 году упал на 6,9 % (по сравнению с 2013 годом), составив 804,7 млрд долларов США, в том числе экспорт составил 496,7 млрд долларов (94,9 % от 2013 года), импорт — 308,0 млрд долларов (90,2 % от 2013 года). Сальдо торгового баланса осталось положительным, составив 188,7 млрд долларов США (в 2013 г. — 181,9 млрд долларов).

Санкция (от лат. *sanctio* — строжайшее постановление):

Санкция является элементом правовой нормы, которая предусматривает неблагоприятные результаты для лица, которые нарушили заключающееся в данной норме правило.

Санкции — меры воздействия, применяемые к правонарушителям и влекущие для них неблагоприятные результаты.

Необходимо отметить, что советская юриспруденция выделяла:

уголовно-правовые санкции (лишение лиц в полном объеме свободы и т. п.), которые могли применяться только по решению судебной инстанции;

административно-правовые (штраф, административный арест), которые применялись на практике после решения административных органов;

дисциплинарно-правовые (смещение на низшую должность, увольнение), которые применялись должностными лицами в отношении подчинённых;

имущественные (неустойка), которые применялись судебными инстанциями либо арбитражем [1, с.84].

По данным таможенной статистики, внешнеторговый оборот Российской Федерации в 2017 году составил 584 млрд. долларов США и по сравнению с 2016 годом увеличился на 25%, в том числе экспорт — 357 млрд. долларов США (рост на 25%), импорт — 227 млрд. долларов (рост на 24%).

Интересным является тот факт, что в структуре внешней торговли Российской Федерации по группам стран особенное место занимает Европейский союз (ЕС) как крупный экономический партнер, на его долю в общем объеме товарооборота России в 2017 году [5, с.20]. приходилось 42%, на государства Азиатско-тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС) — 31%, на страны— участники Содружества Независимых Государств (СНГ) — 12%, в том числе на страны Евразийского экономического союза (ЕАЭС) — 9%, на страны Организации стран — экспортеров нефти (ОПЕК) — 3%, на страны БРИКС — 18%, АТР — 32%.

Главными торговыми партнерами Российской Федерации в 2017 году были: с Китаем — 15% товарооборота Российской Федерации (рост — на 32%), с Германией — 9% (на 23%), с Нидерландами — 7% (на 22%), с Беларусью — 5% (на 26%), с Италией — 4% (на 21%), США — 4% (на 16%), с Турцией — 4% (на 37%), с Республикой Корея — 3% (на 28%), с Казахстаном — 3% (30%), с Украиной — 2% (на 26%).

Экспорт России в 2017 году составил 357 млрд. долларов США и по сравнению с 2016 годом вырос на 25% или на 71 млрд. долларов США.

В 2017 году по сравнению с 2015-2016 гг. в общем объеме экспорта России снизилась существенным образом доля отдельных государств Европейского союза (к примеру, Нидерландов, Италии — на 2%), а также Турции, Японии и Украины — на 1%.

При этом увеличилась доля экспорта Российской Федерации в Республику Беларусь (на 1%) и Китай (на 3%), который занял на законных основаниях лидирующее положение среди государств-партнеров.

Еще раз обращаем внимание, что в 2014–2016 гг. внешнеэкономические связи Российской Федерации претерпели глубокий спад, который был обусловлен внешнеполитическими конфликтными ситуациями России с Украиной и Турцией, началом «санкционной войны», резким падением цен на нефть и девальвацией рубля. Санкции и ответные меры со стороны России оказали серьезное негативное влияние на российскую экономику, привели к ухудшению инвестиционного климата в стране, осложнению условий внешних заимствований и деятельности российского бизнеса на зарубежных рынках. В целях минимизации негативного эффекта от санкций в России был провозглашен курс на переориентацию части торговых и инвестиционных потоков с европейского на азиатское направление, импортозамещение и поддержку экспорта. В ответ на секторальные санкции западных стран Россия в августе 2014 г. ввела эмбарго на продовольственные товары из ЕС, США, Канады, Австралии и Норвегии. В августе 2015 года к списку добавились Албания, Черногория, Исландия и Лихтенштейн.

Эффективность применения экономических санкций является дискуссионным вопросом в научной литературе. Ряд исследователей полагает, что меры экономического принуждения могут нанести ощутимый ущерб стране, в отношении которой вводятся ограничения, и вынудить ее руководство изменить политический курс (Choi, 2014; Choi and Luo, 2013; Kaempfer and Lowenberg, 1988). Другие обращают внимание на неэффективность экономических санкций как инструмента внешней политики (Hufbauer et al., 2008; Kaempfer and Lowenberg, 1998). В частности, Хафбауэр и Морган, оценивавшие результативность санкций за продолжительный период времени, пришли к выводу, что санкции оказываются эффективными только в 1/3 случаев (Hufbauer et al., 2008; Morgan et al. 2014). Многие исследователи применяли для изучения последствий санкций гравитационную модель (Hufbauer et al., 1997; Caruso, 2005; Yang et al., 2009; Mehchy et al., 2015 и др.) [7, с.553].

Проблеме санкций и оценке их влияния на российскую экономику и внешнюю торговлю посвящен ряд публикаций российских ученых. Российские исследователи сходятся в том, что введение санкций осложнило развитие российской экономики, негативно повлияло на торговлю с традиционными торговыми партнерами, главным образом, с ЕС (Клинова, Сидорова, 2014; 2017; Загашвили, 2015; Гладков, 2015; Морозенкова, 2017). Многие авторы утверждают, что реального «разворота» внешнеэкономических связей на Восток не происходит, и что в случае прекращения действия санкций или эффекта девальвации рубля, торговые потоки вновь переключатся в сторону традиционных партнеров (Внешнеэкономические связи..., 2016; Оболенский, 2017). Из всех видов санкций, наложенных на Россию, наиболее негативное воздействие оказали финансовые ограничения. Их последствия для экономики России проанализированы в ряде работ российских ученых (Гурвич и Прилепский, 2016; Орлова, 2014).

Санкции, введенные развитыми странами в отношении России, оказали статистически значимый негативный эффект на объемы двусторонней торговли с ними во всех секторах, за исключением российского экспорта сельскохозяйственных товаров. Сокращение составляет 10–31% от начальных объемов торговли в зависимости от сектора. В наибольшей степени пострадал импорт продовольственной продукции из этих стран. Внешние шоки также повлияли на торговлю России с ее основными партнерами, входящими в Евразийский экономический союз, — Белоруссией и Казахстаном. Снижение объема производства, реальных доходов и потребления в российской экономике привело к сокращению на 10–34% двусторонней торговли промышленными и сырьевыми товарами между Россией и этими странами. Влияние внешних шоков на торговлю России со странами ЕЭС сельскохозяйственной продукцией не отличается от нуля со статистической точки зрения. Двусторонняя торговля России с прочими странами пострадала в значительно меньшей степени. Внешние шоки привели к статистически значимому снижению примерно на 20% российского экспорта промышленной продукции и импорта сырьевых товаров. Товарооборот сельскохозяйственных товаров с этими странами, импорт промышленных товаров из них, а также сырьевой экспорт в эти страны не претерпели значительных изменений по сравнению с 2012–2013 гг.

К санкциям против Российской Федерации присоединились такие страны, как Великобритания, Австралия, Албания, Молдавия, Германия, Исландия, Черногория, Канада, Латвия, Нидерланды, Норвегия, Новая Зеландия, Польша, Украина, Франция, Швеция, Эстония и Япония. Многие из данных стран приостановили в полном объеме военно-техническое сотрудничество с Российской Федерацией, что существенным образом воздействует на национальную безопасность нашего государства [4, с.108].

В процессе оценки трехсекторной гравитационной модели были получены результаты, которые являются теоретически обоснованными и совпадают с ожидаемыми значениями. В соответствии с гравитационной теорией, увеличение на 1% экономического размера партнера приводит к увеличению импорта России на 0,49–0,62%. Эластичность российского экспорта по отношению к ВВП партнера менее выражена, достигая 0,33 в сфере экспорта сырьевых товаров. Сильный положительный эффект на двустороннюю торговлю оказывает наличие общей географической границы между Россией и ее партнером. Влияние общей границы на объем торговли в отдельных случаях составляет более чем 600%. Как следует из теории, увеличение дистанции между торговыми партнерами снижает объемы товарооборота из-за увеличения транспортных затрат, роста барьеров и др. Влияние расстояния до торгового партнера оказывает более заметное влияние на российский импорт, который уменьшается на 0,5–1,0% при увеличении расстояния на 1%.

Значимого влияния расстояния на российский экспорт не выявлено.

Результаты позволяют сделать вывод о том, что внешние шоки оказали значительное негативное влияние на двустороннюю торговлю России со странами, вовлеченными в конфликты. Прямые внешнеполитические конфликты оказали особенно сильное негативное влияние на двустороннюю торговлю. Конфликты с Украиной и Турцией вызвали снижение российского импорта из этих стран на 47–64% в зависимости от сектора.

Уменьшение российского годового экспорта в Украину и Турцию вследствие конфликтов составляет в среднем 26–32%.

Необходимо обратить внимание, что Российская Федерация, обладает существенной сырьевой базой, на практике имеет реальную возможность формировать в полном объеме сильную экономику, но в связи с сложными международными экономическими взаимоотношениями и существованием взаимных санкций, формирование может быть затруднено. Следует отметить, что уже заметно на практике снижение цены сырьевых товаров из-за девальвации национальной валюты. Также снизилась реальная доля государств-участников во внешнеторговом обороте Российской Федерации. Но возникают реальные возможности российских производителей наращивать объемы продукции на внутреннем рынке, и мы частичным образом уже наблюдаем процесс импортозамещения. В целом введение санкций западных стран не содействуют на практике развалу экономики в полном объеме, но, тем не менее, влекут за собой отрицательные тенденции для экономической системы государства.

Результаты исследования позволяют утверждать, что под влиянием санкций и неблагоприятной внешнеэкономической конъюнктуры структура внешней торговли России претерпевает существенные изменения. На фоне общего снижения объемов торговли происходит замещение традиционных источников импорта и переключение на новые рынки сбыта. Это выражается, в частности, в снижении доли стран ЕС в структуре внешнеторгового оборота России в 2014–2016 гг. и повышении в нем удельного веса стран АТР, главным образом, Китая. В наибольшей степени сократился товарооборот с Украиной, с которыми Россия находится в состоянии прямого конфликта, и с Турцией.

Следовательно, можно утверждать, что вводить экономические санкции против Российской Федерации невыгодно, поскольку здесь переплетаются интересы власти и частного бизнеса. Точечно оказывать влияние на Российскую Федерацию возможно, но в таком случае последует ответная реакция. Тем не менее, не стоит забывать, что, несмотря на подобную невозможность и невыгодность санкций, Российская Федерация остается на практике к ним уязвима. Вследствие этого российская экономика должна в полном объеме быть готова на практике реорганизовываться к новым условиям. Тогда экономика нашего государства станет более независимой и сильной. Санкции дают реальную возможность увидеть недостатки и проблемы, находить необходимые решения и выход из данных ситуаций. Санкции выступают своеобразный

урок в долгосрочном будущем для экономики. Российская Федерация должна развивать в полном объеме и поддерживать свою собственную промышленность и ограничить импортное потребление.

Использованные источники:

1. Внешнеэкономические связи России: современные вызовы и возможные ответы: Колл. монография / Под ред. В.П. Оболенского. М.: Институт экономики РАН, 2016. – 296 с.
2. Задавили В. Западные санкции и российская экономика // Мировая экономика и международные отношения. 2015. № 11. С. 69.
3. Клонова М., Сидорова Е. Россия — Евросоюз: продолжение санкционного противостояния // Вопросы экономики. 2017. № 6. С. 114–127.
4. Международные экономические отношения. Учеб. для вузов / Под ред. проф. В.Е. Рыбалкина. Изд. 4-е, переруб. и доп. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005.
5. Оболенский В. Внешнеэкономическая повестка: преодоление спада // Российский внешнеэкономический вестник. 2017. № 5. С. 19–26.
6. Романова А.И., Ильина Е.В., Рахметаллик А.И. Формирование и трансформация капитала на рынке информационных услуг в региональной экономике // Вестник экономики, права и социологии. – 2015. – № 1. – С. 45-50.
7. Morgan, T., Vapat, N., Kobayashi, Y. (2014) “Threat and imposition of economic sanctions 1945–2005: Updating the TIES dataset”. Conflict Management and Peace Science, 31, no. 5, pp. 541–558.

УДК 338.24

*Лугаманова И.Ф.
студент магистратуры 2 курса
направление подготовки «Корпоративное управление»
Финансовый университет при Правительстве РФ
Уфимский филиал
научный руководитель: Брусенцова Л.С., к.с.н.
доцент*

АНАЛИЗ КОРПОРАТИВНОЙ СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ АО ДЕЛОЙТ И ТУШ СНГ

Аннотация

На основе анализа форм и методов практики корпоративной социальной ответственности компании АО Делойт и Туш СНГ предложены рекомендации по её совершенствованию.

Ключевые слова: корпоративная социальная ответственность, управление, анализ, организация, репутация компании

*Lugamanova I.F.
master's student 2 year, the preparation direction «Corporate
management»*

FINANCIAL UNIVERSITY UNDER THE GOVERNMENT OF THE RUSSIAN FEDERATION

*Ufa branch
Scientific supervisor: candidate of sociological sciences, associate
professor Brusentsova L.S.*

ANALYSIS OF CORPORATE SOCIAL RESPONSIBILITY OF JSC DELOITTE AND TOUCHE CIS

Abstract

Based on the analysis of the forms and methods of corporate social responsibility practices, JSC Deloitte Touche and CIS companies offered recommendations for its improvement..

Keywords: corporate social responsibility, management, analysis, organization, company reputation

Корпоративная социальная ответственность позволяет организациям вносить свой вклад в жизнь общества, окружающей среды, клиентов и других заинтересованных сторон.

Несмотря на актуальность феномена корпоративной социальной ответственности не только в России, но и во всех странах мира, до сих пор нет его однозначной трактовки. Так, на Западе термин «корпоративная социальная ответственность» чаще всего рассматривается как элемент устойчивого развития. Европейская комиссия определяет КСО как некую концепцию, отражающую добровольное решение компаний участвовать в улучшении жизни общества и в защите окружающей среды. Чаще всего КСО

трактуются как попытка разрешить глобальные проблемы, вызванные деятельностью корпораций. Поэтому политика КСО в развитых странах инициируются непосредственно обществом, людьми [1, с.605].

В узком смысле корпоративная социальная ответственность включает в себя обязанности предприятия эффективно осуществлять функции по созданию добавочной стоимости, в полном объеме выполнять социо-экологические и социо-экономические обязательства, установленные законами, этическими нормами и правилами, принятыми в обществе.

В широком смысле корпоративная социальная ответственность представляет собой добровольный вклад бизнеса в развитие общества в социальной, экономической и экологической сферах, зачастую не связанный напрямую с основной деятельностью компаний и выходящий за рамки определенного законодательного минимума и принятых в обществе этических норм. Это ответственность перед деловыми партнерами и сотрудниками, перед местными сообществами и населением в целом [2, с.24].

Конкретные программы корпоративной социальной ответственности в современных условиях должны становиться итогом реализации принципа соучастия заинтересованных сторон бизнеса, позволяющего учесть их ожидания [3, с.331].

Многие российские корпорации внедряют принципы социальной ответственности в производственно-хозяйственную деятельность, осознав эффективность системной социальной политики [4, с.24].

Анализ управления корпоративной социальной ответственностью компании – АО Делойт и Туш, специализирующейся на предоставлении аудиторских и консалтинговых услуг, показал высокую степень социальной активности АО Делойт и Туш.

Так журнал Fortune внес компанию в рейтинг социально ответственных компаний за 2018 год Change the World [5].

Участниками рейтинга Change the World («Меняем мир к лучшему») становятся наиболее социально ответственные компании. В 2018 году АО Делойт и Туш стал единственным представителем международных фирм в секторе профессиональных услуг, включенным в рейтинг журнала Fortune. Это явилось итогом деятельности, которую компания осуществляет в области подготовки клиентов и сотрудников к технологическим изменениям, связанным с Четвертой промышленной революцией.

При включении в рейтинг приоритет отдается компаниям, объем годовой выручки которых составляет не менее 1 млрд долларов США. Для оценки деятельности компании журнал Fortune использует четыре показателя:

- измеримый социальный результат: оценка масштаба, характера и устойчивости результатов, достигнутых при решении одной или нескольких конкретных социальных проблем. Этот компонент оценки имеет дополнительный вес;

- результат для бизнеса: оценка выгод, которые компания получает в результате осуществления социально значимой деятельности. Эксперты не

просто оценивают, как это сказалось на репутации компании, но смотрят, насколько увеличилась прибыльность бизнеса и как это отразилось на акционерной стоимости организации;

- степень инновационности: оценка степени инновационности деятельности компании в сопоставлении с другими участниками отрасли. Также учитывается следование других участников примеру рассматриваемой компании;

- интегрированность социальных инициатив в корпоративную стратегию: оценка интегрированности социальных инициатив в общую стратегию компании, а также оценка эффективности процесса информирования об инициативе на всех уровнях организации и за ее пределами.

Результаты исследования показали, что АО Делойт и Туш осуществляет реализацию масштабных проектов в виде развития социальной инфраструктуры территорий, осуществления экологических и прочих программ. Так, в рамках реализации социальной ответственности в компании действуют следующие социальные программы: Impact Day (инициатива, включающая в себя оказание профессиональных услуг на безвозмездной основе, волонтерскую деятельность, требующую определенных навыков, например содействие в организации тренингов, в том числе по финансовой грамотности для людей старше 50 лет (Financial Literacy for People 50+) или тренингов по управлению проектами, традиционную волонтерскую деятельность), волонтерская программа (включает в себя помощь детям, помощь пожилым и помощь животным и окружающей среде), а также предоставление льгот сотрудникам при оформлении усыновления или опеки [5].

Перечисленные выше направления деятельности компании способствуют решению многих проблем местного сообщества, таких как:

- недостаточность вовлеченности сотрудников в деятельность КСО;
- проблема улучшения вовлеченности сотрудников в охрану окружающей среды.

Для повышения качества управления социальной ответственностью компании АО «Делойт и Туш» предлагается реализовать следующие мероприятия:

1. Компании следует продолжать и активизировать деятельность, связанную с заботой о ресурсах и окружающей среде. В рамках политики корпоративной социальной ответственности рекомендуется активизировать деятельность компании в сфере экологии в следующих аспектах:

- снижение электропотребления;
- экономия ресурсов и использование альтернативных источников энергии;
- утилизация отходов;
- снижение уровня использования пластиковых изделий;

2. Проведение большего количества внутренних тренингов на тему

КСО для привлечения новых сотрудников в деятельность;

3. С целью совершенствования программ, направленных на развитие и социальную поддержку собственного персонала, рекомендуется проведение различных спортивных мероприятий, направленных на поддержание здорового образа жизни среди работников.

Таким образом, компаниям выгодно быть ответственным работодателем, вкладывая средства в создание комфортных условий труда, гарантируя безопасность на рабочем месте, а также предоставляя своим работникам социальную поддержку и материальную помощь, тем самым создавая условия для привлечения квалифицированного персонала и повышения производительности труда своих работников, а также улучшая показатели деятельности и конкурентоспособность своей компании.

Предложенные рекомендации должны будут способствовать увеличению прибыльности компании за счет созданного ею имиджа.

Использованные источники:

1. McWilliams, A., & Siegel, D. 2017. Corporate social responsibility and financial performance: Correlation or misspecification? *Strategic Management Journal*, 21: 603-609.
2. Демкина К.А. Корпоративная социальная ответственность, как фактор конкурентного преимущества компании // *Бизнес-образование в экономике знаний*.-2018. — №2. — С.24-27
3. Брусенцова Л.С., Кузнецова Л.В. Партиципация в социальной ответственности бизнеса // *Евразийский юридический журнал*.-2017. — №10(113). — С.331-332
4. Киварина М. В. Корпоративная социальная ответственность / М. В. Киварина // *Экономический журнал*.- 2018. — № 23. — С.116–121
5. Deloitte and Touche CIS [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www2.deloitte.com>

*Любарская К.А.
студент 3 курса*

*факультет «Корпоративная экономика и предпринимательство»
научный руководитель: Халтурина О.А., к.э.н.*

доцент

*кафедра корпоративного управления и финансов
ФГБОУ ВО «Новосибирский государственный университет
экономики и управления «НИНХ»*

УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ

Аннотация: в настоящее время все большее внимание уделяется процессам, связанным с финансовой деятельностью. Именно поэтому в представленной статье проведен анализ актуального вопроса управления финансовыми рисками. Методика исследования – анализ научной литературы по заданному направлению, а также практического отечественного опыта.

Ключевые слова: финансовые риски, финансы, статистика, альтернатива, оценка.

*Lyubarskaya K.A.
student*

*3 course, faculty "Corporate Economics and Entrepreneurship"
FSBEI of HE "Novosibirsk State University of Economics and
Management" NINH "*

Russia, Novosibirsk

Scientific adviser: Khalturina O.A.

*Cand. econ sci., Associate Professor, Department of Corporate
Governance and Finance, FSBEI HE "Novosibirsk State University of
Economics and Management" NINH "*

MANAGEMENT OF FINANCIAL RISKS

Summary: now the increasing attention is paid to the processes connected with financial activity. For this reason in the submitted article, the analysis of topical issue of management of financial risks is carried out. A research technique – the analysis of scientific literature in the set direction and practical domestic experience.

Keywords: financial risks, finance, statistics, alternative, assessment.

Система управления финансами связывается с управлением финансовыми рисками. Характерной причиной появления экономического, а соответственно и финансового, риска является неопределенность. Рискованная ситуация связывается со статистическими показателями (изучается статистика потерь и прибылей, коэффициент финансового риска, стабильность рынка, и пр.), и ей сопутствуют три условия:

- 1) наличие неопределенности;

- 2) необходимость подбора альтернативы;
- 3) способность при этом качественной и количественной оценки способности реализации определенного варианта [3].

Неопределенность, которая связана со способностью появления в ходе реализации решения отрицательных ситуаций и последствий, характеризуется определением «риск» [1].

Финансовый риск появляется в процессе управления финансовыми потоками экономического субъекта и связан с возможностью потерь финансовых ресурсов. Финансовый риск можно определить, как возможность наступления отрицательного события, приводящего к определенным расходам. Следовательно, финансовый риск связывается с расчетом средних ожидаемых значение, выявлением отклонений от фактических значений и выбором конкретных альтернатив. Целью определения финансового риска и управления им считается рост финансовой устойчивости и выполнение взятых на себя обязательств.

Определенные способы и приемы, применяемые при принятии решений в условиях риска, в значимой степени зависят от специфики работы экономического субъекта, стратегии достижения поставленных целей и от каждой определенной рискованной ситуации. Поэтому как для теоретической, так и для практической части управления риском определяются принципы, которыми стоит руководствоваться в ходе проводимого анализа риска. В первую очередь, нельзя рисковать больше, чем может позволить свой капитал, также нельзя рисковать многим ради малого.

Способы управления рисками довольно разнообразны. Наличие предпочтений по отношению к способам управления рисками обуславливается характером экономического развития государства и группами анализируемых и принимаемых во внимание рисков.

Так, например, М.В. Грачева раскрывает понятие управления финансовыми рисками следующим образом [3]:

- риск - это возможная опасность;
- финансы – это денежные средства и элемент хозяйственного оборота;
- управление – прогнозирование и планирование;
- управление финансами – совокупность мероприятий, направленных на перераспределение ресурсов;
- управление финансовыми рисками – минимизация последствий данного явления и их предотвращение.

Анализу международных стандартов управления финансовыми рисками посвящено большое количество работ как зарубежных, так и отечественных авторов, поэтому наряду с традиционными практиками стоит рассмотреть новые подходы в сфере риск-менеджмента.

Так, например, стандарт COSO, разработанный в США, включает «Концептуальные основы внутреннего контроля» и делает акцент на достоверности финансовой информации, предоставляемой компаниями, что в большинстве своем служит причиной его обширной популярности и

распространенности в Америке среди крупных международных корпораций, которые котируются на американском фондовом рынке и попадают под юрисдикцию Комиссии по ценным бумагам и биржам Америки.

Согласно стандарту COSO процедура управления рисками включает в себя следующие взаимосвязанные компоненты:

- 1) анализ окружения;
- 2) формализация целей и задач;
- 3) идентификация и выявление возможных рисков;
- 4) оценивание рисков;
- 5) реагирование на риск;
- 6) выбор инструментов и механизмов контроля;
- 7) организация коммуникации и обмен информацией;
- 8) мониторинг [6].

В мировой практике данный стандарт устанавливает взаимосвязь между целями организации, организационной структурой компании и вышеуказанными компонентами управления рисками [6]. Он связывает воедино стратегические цели организации, соблюдение норм законодательства, применение на практике выбранной методики управления рисками, которая, в свою очередь, направлена на выявление, анализ и минимизацию рискованных ситуаций.

Стандарт ХАССП, который также создан в США, (Hazard Analysis and Critical Control Points, в переводе с английского на русский язык - анализ рисков и критические контрольные точки), направлен на концепцию, предусматривающую систематическую идентификацию, оценку и управление опасными факторами, значимо воздействующими на безопасность продуктов – данный документ также имеет определенную социальную и экономическую роль, однако спектр использования данных стандартов довольно узок и не позволяет говорить о глобальном влиянии на риски экономических организаций.

Сущность принципов концепции ХАССП:

- 1) проведение полного анализа рисков. Он осуществляется при помощи оценки значимости опасных факторов и оценки вероятности возникновения риска;
- 2) определение критических контрольных точек, пользуясь деревом принятия решений;
- 3) установление критических пределов для контрольных точек. Здесь же определяют критерии, которые показывают, что процесс полностью находится под контролем;
- 4) установление процедур мониторинга всех критических контрольных точек;
- 5) разработка корректирующих действий, которые нужно предпринимать в тех случаях, когда мониторинг критических контрольных точек свидетельствуют о том, что ситуация может выйти из-под контроля;
- 6) установление процедур проверки, которые должны отражать, что

абсолютно все мероприятия по внедрению, исполнению всех пунктов ХАССП выполнены.

7) установление процедур ведения и учета документации, в котором фиксируются нужные параметры.

Следующий стандарт, разработанный Комитетом спонсорских организаций комиссии Тредвея (Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission, COSO), называется «Управление рисками организаций. Документ содержит в себе общую модель контроля, которая помогает организации оценить свою систему управления, выделить сильные стороны и определить узкие места. Управление рисками в свою очередь рассматривает риски как внешней так и внутренней среды организации, которые пересекаются со стратегией организации. Инструментами в достижении данных целей считаются структура и процедура внутреннего контроля.

Представленный документ, имеющий подробные рекомендации по формированию корпоративной системы управления рисками, можно считать концептуальным основанием управления рисками фирм. COSO выявляет управление рисками организации как процесс, который состоит из внутренней среды, постановки целей, выявление рисков событий, оценивание рисков, контроль, информирование и коммуникация [4].

В другой стране, такой как Великобритания, публикуется Стандарт управления рисками A Risk Management Standard (RMS). Модель была разработана Федерацией европейских ассоциацией риск-менеджеров (Federation of European Risk Management Association) поэтому приобрело название – стандарт FERMA. Данный документ описывает общую концепцию управления рисками, которая способна применяться к любой организации. Определяет, что организация может столкнуться с четырьмя видами рисков: стратегическими, операционными, финансовыми и с рисками опасности.

Стандарт содержит в себе общий алгоритм оценки рисков, как внешних, так и внутренних, шаблон построения карты рисков, а так же способы оценки, анализа и определения наиболее значимых факторов, для того, чтобы принять оптимальное решение, выбрать мероприятия, которые будут способствовать снижению потенциальных рисков.

Отличием FERMA от Стандарта COSO является то, что в управлении рисками отводится основное внимание на стратегическое управление организацией, основной целью которой определяется выявление рисков и управление ими.

Рассматривая Россию, с ее значительными масштабами и геополитическим положением в условиях усиления национального финансового сектора, увеличения количества финансовых посредников, можно отметить, что она вынуждена проявлять активную позицию на международных финансовых рынках в условиях тяжелой конкурентной борьбы. В то же время желание занять в мировом экономическом пространстве лидирующие позиции требует внимания и управления как

внешними, так и внутренними рисками, что в свою очередь выявляет потребность в эффективном применении риск-менеджмента, который позволяет оптимизировать потери.

Риск-менеджмент является способом координации финансовой и экономической ситуации, это контроль риска, который возникает в ходе деятельности организации [3].

Из этого следует, что для стабильного развития отечественного финансового сектора необходимо эффективно организовать работу управления рисками. Нужно учитывать тот факт, что ситуации, связанные с управлением финансовыми рисками, в отечественной экономической литературе рассматриваются в основном на микроуровне (уровень отдельной организации). Вероятно, что при таких обстоятельствах рационально изучение зарубежного опыта управления рисками, с целью усовершенствования теории и практики российской системы риск-менеджмента.

Наиболее распространенными методами управления рисками в России считаются: анализ финансовой отчетности, статистический анализ, оценка результатов деятельности организации, страхование, создание запасов.

Таким образом, можно сказать, что необходимо в законодательной практике не только за рубежом, но и в России систематизировать основные положения, которые касаются выявления и управления финансовыми рисками, разработать систему риск-менеджмента, ввести в практику отражение показателей деятельности организаций в среднесрочных и долгосрочных финансовых планах экономических субъектов. Формирование общепринятого понятия управления финансовыми рисками, определение его главной цели, принципов и инструментов работы, а также адаптация под современные стратегические цели развития.

Использованные источники:

1. Агавян Л.Г. Вешкин Ю.Г. Международные валютно-кредитные отношения. - М.: Магистр: ИНФРА-М, 2014. - 704 с.
2. Булава И.В. Прекращение деятельности компаний и банкротство Российских предприятий // Финансы, Деньги, Инвестиции. - 2015. - 4 (44) - с. 11-16.
3. Грачева М.В. Риск-менеджмент инвестиционного проекта: учебное пособие / М.В. Грачева, А.Б. Секерин. - М.: Юнити, 2016. - 544 с
4. Казакова Н.А. Финансовая среда предпринимательства и предпринимательские риски: Учебное пособие. - М.: ИНФРА-М, 2014. - 208 с.
5. Макконнел К.Р., Брю С.Л. Экономикс: Принципы, проблемы и политика. Учебник. - М.: ИНФРА-М -2013. - 1028 с.
6. Стандарты управления рисками. Федерация европейских ассоциаций риск-менеджеров. Русское общество управления рисками // URL: <http://www.ferma.eu/app/uploads/2011/11/a-risk-management-standard-russianversion.pdf> (дата обращения: 18.03.2019).

*Лященко И.Г.
студент 3 курса
Винделович Н.В.
преподаватель
Академический колледж
Академия маркетинга и социально-
информационных технологий- ИМСИТ
РФ, г. Краснодар*

ФУНКЦИИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

Аннотация: Коммерческие банки выступают основным звеном банковской системы. Независимо от формы собственности коммерческие банки являются самостоятельными субъектами экономики. Их отношения с клиентами носят коммерческий характер. Основная цель функционирования коммерческих банков - получение максимальной прибыли.

Ключевые слова: Коммерческий банк, Центральный Банк России, Функции Коммерческого банка, Кредитное управление, Ценные бумаги, Депозиты.

*Author of article:
Lyashchenko I.G.
3rd year student of Academic
College
Academy of Marketing and Social Information Technologies – IMSIT
RU, Krasnodar
Co-author:
Vindelovich N.V.
Academic College Teacher
Academy of Marketing and Social Information Technologies – IMSIT
RU, Krasnodar*

FUNCTIONS OF COMMERCIAL BANK

Annotation: Commercial banks are the main link in the banking system. Regardless of the form of ownership, commercial banks are independent economic actors. Their relationship with customers is commercial. The main purpose of the functioning of commercial banks is to maximize profits.

Keywords: Commercial Bank, Central Bank of Russia, Functions of a Commercial Bank, Credit Management, Securities, Deposits.

Банк - кредитная организация, которая имеет исключительное право осуществлять в совокупности следующие банковские операции: привлечение во вклады денежных средств физических и юридических лиц, размещение указанных средств от своего имени и за свой счет на условиях возвратности, платности, срочности, открытие и ведение банковских счетов физических и юридических лиц (ст. 1 ФЗ «О банках и банковской деятельности»).

Коммерческий банк - негосударственное кредитное учреждение, осуществляющее банковские операции для юридических и физических лиц (расчётные, платёжные операции, привлечение вкладов, предоставление ссуд, а также операции на рынке ценных бумаг и посреднические операции) – то есть осуществляют (или должны осуществлять), комплексное обслуживание клиентов, что отличает их от кредитных организаций небанковского типа, выполняющих ограниченный круг финансовых операций и услуг.

Коммерческие банки выступают, прежде всего, как специфические кредитные институты, которые, с одной стороны, привлекают временно свободные средства хозяйства, с другой стороны, удовлетворяют за счет этих привлеченных средств разнообразные финансовые потребности организаций и населения.

Экономическую основу деятельности по аккумуляции и размещению кредитных ресурсов составляет движение денежных средств - объективный процесс, оказывающий влияние на формирование и использование ссужаемых стоимостей. Организуя этот процесс, коммерческий банк выступает коммерческим предприятием, обеспечивающим выгодное размещение аккумулированных кредитных ресурсов.

Коммерческие банки, концентрируя на своих счетах временно свободные денежные средства клиентов, имеют возможность предоставлять их в ссуду субъектам экономики, испытывающим недостаток средств, для осуществления платежей, инвестиций и т.д. Таким образом, банки регулируют общую ликвидность экономики. Никакие другие институты финансового рынка, поскольку они не ведут расчетных и текущих счетов, не могут выполнять аналогичные функции.

Важно отметить, что в соответствии с российским законодательством кредитным организациям, как хозяйствующим субъектам, запрещается заключать соглашения и осуществлять согласованные действия, направленные на монополизацию рынка банковских услуг, а также на ограничение конкуренции в банковском деле ст. 11 и ст. 11.1 ФЗ «О защите конкуренции» [2].

Структура коммерческого банка – это совокупность подразделений банка, которые выполняют закрепленные за ними функции. Цель организационной структуры - управление функционированием банка. Организационная структура коммерческого банка определяется двумя основными моментами - структурой управления банком и структурой его функциональных подразделений и служб.

В РФ коммерческие банки могут быть образованы в форме хозяйственных обществ, т.е. в форме публичного (ПАО, ранее открытого или ОАО) и непубличного (АО, ранее закрытого ЗАО) акционерных обществ, обществ с ограниченной (ООО) и дополнительной (ОДО, данная форма практически неприменима в РФ) ответственностью. Уставный капитал коммерческого банка, образованного в форме акционерного общества, формируется за счет размещения его акций.

Акционеры несут ответственность по обязательствам банка только в пределах стоимости принадлежащих им акций. Среди акционеров банка следует различать учредителей и прочих участников. Учредителями считаются юридические и физические лица, принявшие решение об учреждении банка, занимающиеся его организацией и располагающие необходимыми средствами для формирования его уставного капитала.

Высшим органом управления банком (вне зависимости от его организационно-правовой формы) является общее собрание участников (т.е. акционеров или пайщиков), которое созывают не реже 1 раза в год. На этом собрании решают следующие вопросы:

- вносят изменения и дополнения в устав банка;
- уточняют размер уставного капитала банка (т.е. фиксируют его уменьшение или увеличение);
- принимают решение о реорганизации или ликвидации банка;
- избирают ревизионную комиссию банка и утверждают аудитора банка;
- избирают совет директоров (наблюдательный совет) банка;
- рассматривают предоставленную советом директоров отчетность: годовой отчет банка, бухгалтерский баланс, отчет о финансовых результатах;
- принимают решение о распределении прибыли банка.

Дальнейшая организационная структура коммерческого банка представлена, с одной стороны, его службами, а с другой – управлениями, в состав которых включается несколько отделов.

К службам банка относят:

- отдел кадров (осуществляет подбор и расстановку персонала, организует его обучение, повышение квалификации и т.п.);
- юридический отдел (разрабатывает и вносит изменения в нормативные документы, составляет договоры, ведет дела банка в судебных и административных учреждениях и т.п.);
- административно-хозяйственный отдел (занимается приобретением, ремонтом, и продажей зданий, сооружений и оборудования банка);
- отдел автоматизации (организует компьютерные системы банка и выполнение электронных расчетов, разрабатывает и организует программы оснащения банка электронно-вычислительной и оргтехникой, разрабатывает программное обеспечение для отделов и управлений банка);
- служба безопасности (обеспечивает безопасность деятельности банка и его сотрудников, осуществляет проверку крупных вкладчиков и заемщиков).

Количество управлений и включаемых в них отделов зависит от величины банка и разнообразия осуществляемых им операций и услуг [3, с. 418].

В крупных банках обычно функционируют следующие управления:

- управление планирования и развития деятельности банка;
- управления депозитных операций;
- управление ценных бумаг;

- кредитное управление;
- валютное управление;
- управление комиссионных операций;
- учетно-операционное управление;
- управление депозитарных операций.

Управление планирования и развития деятельности банка призвано обеспечивать ликвидность, рентабельность и надежность банка. Управление депозитных операций предназначено для привлечения средств юридических и физических лиц в депозиты, их учета и анализа депозитного портфеля. Управление ценных бумаг предназначено для привлечения ресурсов путем размещения собственных ценных бумаг банка, инвестирования банковских ресурсов в ценные бумаги других эмитентов, учета и переучета векселей. Кредитное управление является центральным звеном в осуществлении активных операций банка и предназначено для организации кредитования предприятий, других банков и населения. Валютное управление предназначено для осуществления и анализа валютных операций. Управление комиссионных операций включает в себя трастовый отдел, занимающийся доверительным управлением вверенного банку имущества, а также оказывающий посредничество в покупке-продаже каких-либо ценностей клиентов, отдел гарантийных операций и банковских услуг, консалтинговый отдел. Учетно-операционное управление занимается организацией расчетно-налоговой деятельности банка. Управление депозитарных операций выполняет функции депозитария для клиентов.

Следует отметить, что здесь приведена примерная организационная структура - в различных банках наблюдается ее существенное варьирование.

Функционирование большого количества коммерческих банков дает возможность выбрать наиболее оптимальный вариант для клиента. Все коммерческие банки предлагают разнообразный перечень операций и услуг. Выдача кредитных карт, кредитование, депозиты все это относится к банковским продуктам, предлагаемых клиентам коммерческими банками, при этом все они укладываются в рамки основных функций коммерческого банка, а именно:

- аккумуляция и мобилизация денежного капитала;
- посредничество в кредите;
- создание кредитных денег;
- проведение расчетов и платежей в хозяйстве;
- организация выпуска и размещение ценных бумаг;
- оказание консультационных услуг.

Аккумуляция и мобилизация денежного капитала. Это одна из старейших функций банков. Мобилизуемые банком свободные денежные средства предприятий и населения, с одной стороны, приносят их владельцам доходы в виде процента, а с другой — создают базу для проведения ссудных операций банком.

Посредничество в кредите является другой важной функцией

коммерческих банков. Прямые кредитные отношения между владельцами свободных денежных средств и заемщиками препятствует несовпадение объема капитала, предлагаемого в ссуду, с потребностью в нем. Не совпадает и срок высвобождения этого капитала со сроком, на который он требуется заемщику. Непосредственные кредитные связи между владельцами капитала и заемщиками затрудняет также риск неплатежеспособности заемщика. Коммерческие банки, выполняя роль финансового посредника, устраняют эти затруднения.

Особая функция банков - создание кредитных денег в виде банковских депозитов, которые используются с помощью чеков, карточек, электронных переводов. Коммерческие банки образуют депозиты, во-первых, принимая наличные деньги от своих клиентов. Во-вторых, банк создает депозиты на основе выдачи банковских ссуд, приобретения у клиентов ценных бумаг, иностранной валюты и золота. Когда клиент снимает наличные деньги со счета в банке, общая денежная масса остается неизменной: деньги просто переходят из безналичной формы в наличную. Списание денег с депозитного счета ведет к сокращению денежной массы.

Проведение расчетов и платежей в хозяйстве. Основная часть расчетов между предприятиями осуществляется безналичным путем. Банки - посредники в платежах. Они осуществляют платежи по поручению клиентов, принимают деньги на счета и ведут учет всех денежных поступлений и выдач. Эффективное функционирование платежной системы в странах с развитой банковской структурой требует постоянного совершенствования технологии расчетных операций.

Организация выпуска и размещения ценных бумаг. Через эту функцию реализуется важная роль банков в организации первичного и вторичного рынков ценных бумаг. Осуществляя для своих клиентов выпуск и размещение акций и облигаций, коммерческие банки имеют возможность направлять капитал для производственных целей, для финансирования государственных расходов. Банки предоставляют посредникам рынка ценных бумаг ссуды для подписки на ценные бумаги новых выпусков, а те продают ценные бумаги банкам для перепродажи. Если компания - учредитель, на имя которой зарегистрированы ценные бумаги, сама продает их, то банк может обеспечивать подписчиков на выпущенные ценные бумаги. С этой целью банк создает консорциум по размещению ценных бумаг.

Кроме основных функций коммерческих банков существуют определенные функции, которые закреплены за банками законодательно, только на территории той или иной страны. Например, в России банкам вменяется:

- выдача поручительств, предусматривающих исполнение денежных обязательств;
- приобретать права требования по денежным обязательствам других лиц;
- осуществлять лизинговые операции.

Операции коммерческого банка представляют собой конкретное проявление банковских функций на практике. К основным банковским операциям относятся (ст. 5 ФЗ «О банках и банковской деятельности»):

1) привлечение денежных средств физических и юридических лиц во вклады (до востребования и на определенный срок);

2) размещение привлеченных средств от своего имени и за свой счет;

3) открытие и ведение банковских счетов физических и юридических лиц;

4) осуществление переводов денежных средств по поручению физических и юридических лиц, в том числе банков-корреспондентов, по их банковским счетам;

5) инкассация денежных средств, векселей, платежных и расчетных документов и кассовое обслуживание физических и юридических лиц;

6) купля-продажа иностранной валюты в наличной и безналичной формах;

7) привлечение драгоценных металлов физических и юридических лиц во вклады (до востребования и на определенный срок), за исключением монет из драгоценных металлов;

7) размещение привлеченных драгоценных металлов от своего имени и за свой счет;

8) открытие и ведение банковских счетов физических и юридических лиц в драгоценных металлах, за исключением монет из драгоценных металлов;

9) осуществление переводов по поручению физических и юридических лиц, в том числе банков-корреспондентов, по их банковским счетам в драгоценных металлах;

8) выдача банковских гарантий;

9) осуществление переводов денежных средств без открытия банковских счетов, в том числе электронных денежных средств (за исключением почтовых переводов) [1].

Помимо перечисленных операций банки вправе осуществлять следующие виды сделок:

1) выдачу поручительств за третьих лиц, предусматривающих исполнение обязательств в денежной форме;

2) приобретение права требования от третьих лиц исполнения обязательств в денежной форме;

3) доверительное управление денежными средствами и иным имуществом по договору с физическими и юридическими лицами;

4) осуществление операций с драгоценными металлами, монетами из драгоценных металлов;

5) предоставление в аренду физическим и юридическим лицам специальных помещений или находящихся в них сейфов для хранения документов и ценностей;

6) лизинговые операции;

- 7) оказание консультационных и информационных услуг;
- 8) иные сделки в соответствии с законодательством Российской Федерации [1].

Кредитной организации запрещается занятие производственной, торговой и страховой деятельностью, т. е. эти виды деятельности следует отнести к числу небанковских.

Коммерческие банки играют важную роль в экономике, выполняя ряд функций, в частности, таких, как аккумуляция и мобилизация денежного капитала, посредничество в кредите, проведение расчетов и платежей в хозяйстве, создание платежных средств, организация выпуска и размещение ценных бумаг, консультационное обслуживание клиентов.

Сфера интересов коммерческих банков растет, а круг их возможностей и услуг расширяется и охватывает все новые и новые отрасли. И сейчас в странах с развитой рыночной экономикой коммерческие банки являются главным звеном кредитной системы страны. Роль коммерческих банков в современной рыночной экономике неоспорима. Деятельность коммерческих банков имеет огромное значение благодаря их связям со всеми секторами экономики. Задачи банков заключаются в обеспечении бесперебойного денежного оборота и оборота капитала, кредитовании промышленных предприятий, государства и населения, создании условий для накопления капитала.

Благодаря коммерческим банкам действует механизм распределения и перелива капитала по сферам и отраслям производства, через банки могут быть мобилизованы большие капиталы, необходимые для инвестиций, внедрения инноваций, расширения и перестройки производств, строительства, жилья и т.д. Коммерческие банки, как элемент банковской системы, способствуют экономии общественных издержек обращения, содействуя ускорению оборота денег, ускоренным расчетом, переводу денег, выпуском кредитных орудий вместо наличных денег, например, векселей, чеков, дебетовых и кредитных карточек, сертификатов и т.д.

Конкуренция со стороны специализированных кредитных учреждений и финансовых компаний промышленных корпораций в какой-то степени создает стимулы для дальнейшего развития коммерческих банков. Коммерческие банки активно осуществляют свою деятельность на интернациональных рынках ссудного капитала. Таким образом коммерческие банки функционируют в масштабах всего мира.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 2 декабря 1990 г. № 395-І «О банках и банковской деятельности» / Информационно-правовое обеспечение «Гарант» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://ivo.garant.ru/#/document/10105800/paragraph/16:0>
2. Федеральный закон от 26.07.2006 № 135-ФЗ «О защите конкуренции» / Информационно-правовое обеспечение «Гарант» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://base.garant.ru/12148517/>

3. Организация деятельности коммерческих банков. Теория и практика: учебник для магистров / А. М. Тавасиев, В. Д. Мехряков, О. И. Ларина. - М.: Издательство Юрайт, 2016. - 735 с.

УДК - 336.717.061

*Лященко И.Г.
студент 3 курса
Туманова И.Ю.*

*преподаватель
академический колледж*

Академия маркетинга и социально-информационных технологий –

ИМСИТ

РФ, г. Краснодар

МЕЖБАНКОВСКИЕ КРЕДИТЫ

Аннотация: Межбанковский кредит играет огромную роль для государства, имеет большое значение в межбанковских операциях, где один банк может содействовать экономическому развитию другого банка. Ведь банк, особенно региональный банк, имеет очень важную роль в экономике закрепленного региона, потому что предприятия и население любого региона не могут отдельно существовать от экономической системы государств.

Ключевые слова: Межбанковские кредиты, Центральные Банк России, Банковский рынок, Коммерческий банк, ресурсная база.

Article author: Lyashchenko I.G.

3rd year student IMSIT

RF, Krasnodar

Co-author: Tumanova I.Yu.

Academic College Teacher

Academy of Marketing and Social Information Technologies – IMSIT

RF, Krasnodar

INTERBANK LOANS

Annotation: Interbank credit plays a huge role for the state, is of great importance in interbank operations, where one bank can contribute to the economic development of another bank. After all, a bank, especially a regional bank, has a very important role in the economy of a fixed region, because enterprises and the population of any region cannot separately exist from the economic system of states.

Keywords: Interbank loans, Central Bank of Russia, Banking market, Commercial Bank, resource base

1 Организация межбанковского кредита

Межбанковский кредит играет огромную роль для государства, имеет большое значение в межбанковских операциях, где один банк может содействовать экономическому развитию другого банка. Ведь банк, особенно

региональный банк, имеет очень важную роль в экономике закрепленного региона, потому что предприятия и население любого региона не могут отдельно существовать от экономической системы государства [3].

Межбанковский кредит (МБК) — инструмент денежного рынка, кредит, предоставляемый банками друг другу для поддержания текущей ликвидности.

Возможность дать межбанковский кредит дает банкам наиболее правильно эксплуатировать свои доходы — дать в долг, как правило, под небольшой процент, те средства, которые в данный момент оказались невостребованными. Доступность небольших кредитов от контрагентов помогает кредитным учреждениям поддерживать свою ликвидность, то есть отвечать по своим текущим долгам в случае недостатка средств при ожидающихся поступлениях.

Кроме этого, рынок межбанковских кредитов разрешает проводить операции по спекуляции, когда денежные средства отдаются по большей ставке, чем берутся.

Чтобы участвовать в межбанковском рынке банки открывают друг на друга кредитные линии. Чтобы это сделать они обмениваются уставными документами, заключают соглашения и устанавливают друг для друга лимиты - пределы кредитования. Таким образом, межбанковский кредит — это заем в форме кредитных линий.

Заключение сделок на рынке межбанковских кредитов состоит из трех путей:

1. Прямые контакты между отдельными банками по телефону или с использованием электронных средств связи.
2. При посредничестве межбанковского брокера.
3. С участием электронных торговых систем.

То есть в настоящее время МБК - рынок не биржевой. Это связано с разным уровнем доверия друг к другу между банками. Более того, в России участники разделены на группы в зависимости от размеров организаций. В первую из них входят крупнейшие кредитные учреждения с государственным участием. Во вторую — банки второго эшелона. В третью — все остальные. При этом банки меньшего размера, обычно могут разместить свободные средства у группы более высшего уровня, а получить — нет.

Основной срок предоставления кредитов, — один день, так называемая ставка overnight (ON), то есть в буквальном переводе с английского «через ночь». Но в наиболее мелких объемах сделки заключаются и на более длительные сроки. Так, на международном рынке, отражающемся в ставке LIBOR, периоды предоставления таких кредитов рассчитываются до года.

Обычные ставки на рынке межбанковских кредитов в России на срок overnight обычно составляют 3-5% годовых. В то же время МБК может в некоторых случаях отличаться повышенной волатильностью (изменчивостью). Это зависит от наличия у банков свободных денежных средств в определенный день.

Кроме того, рынок межбанковского кредитования — значимый индикатор всей банковской системы. Когда у какого-нибудь крупного финансового заведения появляются даже временные финансовые проблемы, возможно возникновение взаимной цепочки невозвратов краткосрочных кредитов друг другу. В данной ситуации развивается межбанковский кризис.

В России такие кризисы бывали не один раз: в 1995-м, 1998-м, в 2004-м и в 2008-м годах. Информация о состоянии рынков межбанковского кредитования, московские ставки привлечения и размещения средств публикуются на сайте Банка России. Эти данные ценны и для руководителей организаций, и для физических лиц - вкладчиков банков, так как именно в этих цифрах можно будет увидеть надвигающийся кризис банковской системы [1].

2 Виды межбанковского кредита

В самом начале формирования банковской системы стран СНГ для банка межбанковские кредиты были одним источником пополнения прибыли. В мировой деятельности такими источниками являлись вклады.

Чтобы решить проблему межбанковских кредитов вначале использовались кредитные магазины. В магазин подавалась заявка на покупку и реализацию резервов, далее начал действовать рынок «коротких денег» (срок кредита от 1 до 7 дней). «Короткие деньги» привлекали и заказчиков и клиентов, особенно заказчиков. Поскольку сроки кредита малы, риски так же не были большими. Параллельно шел процесс по формированию рынка краткосрочных межбанковских валютных вкладов, межбанковских валютных кредитов. На особенность деятельности по межбанковскому кредитованию имели влияние инфляция и нарастание неплатежей во всех разделах экономики. Рынок начал движение, не имея законодательной базы, одних правил, технологий процессов, аналитических служб, не было механизма материальной ответственности пользователей рынка в прецеденте неплатежеспособности.

Коммерческий банк может заимствовать кредит других банков напрямую или через посредника (другой банк, брокерская организация и др.). Межбанковский кредит — очень дорогой кредитный ресурс, однако в отличие от вкладов по ним не устанавливаются запасные требования, поэтому вся сумма межбанковского кредита может быть использована банком для денежных вложений [2].

Цена кредитных ресурсов - это процентная ставка по кредиту на рынке межбанковских кредитов формируется при взаимодействии спроса и предложения. Уровень процентных ставок на рынке межбанковских кредитов дифференцируется в зависимости от сроков кредитования.

Сделки по кредитам заключаются на рынке межбанковских кредитов в обычных режимах времени и на другие сроки. При разграничении межбанковских кредитов не стоит ориентироваться на название межбанковских соглашений. К примеру, большинство межбанковских кредитов овернайт нужно рассматривать как вклады. Также к межбанковским

кредитам относят онкольные ссуды.

Онкольная ссуда - это межбанковская ссуда, которая предоставляется на условиях возвратности, платности и срочности, обеспечением, залогом и использования по назначению, выдаваемая на срок от 1 до 30 лет. Ссудный портфель Центрального Банка Российской Федерации определяется в соответствии с положением «О классификации ссудного портфеля и резервов (провизии) необходимых для покрытия возможных убытков по кредитам Центрального Банка Российской Федерации». Кредиты, которые предоставляются Центральным Банком Российской Федерации, подлежат классификации в зависимости от соблюдения заемщиком срока возврата, уровня обеспечения кредита и финансового состояния заемщика на следующие группы: убыточные, сомнительные и стандартные.

Стандартный - это кредит, по которому отсутствует просроченная задолженность и он обеспечен залогом.

Сомнительный - это кредит, не соответствующим требованиям, предъявляемым и стандартным кредитам и несущие риск убытков, связанные с задержанием до 30 дней возврата кредита по основному долгу или вознаграждения.

Убыточный - это кредит просроченная задолженность по основному долгу, которому превышает 30 дней. В случае ликвидации заемщика предоставление ему кредита классифицируются вне зависимости от срока погашения кредитов, как убыточные. К группе убыточных кредитов относят кредиты, предоставленные Центральным Банком Российской Федерации в роли кредитора последней инстанции. Резервы создаются за счет операционных расходов Центрального Банка Российской Федерации.

Центральный Банк Российской Федерации может предоставить следующие кредиты банковских займов: дневные - для осуществления банками вторых уровней платежей и переводов денег по поручению заказчиков при временном отсутствии или недостатка средств на корреспондентских счетах.

Овернайт - предоставляется на одну ночь для завершения расчетов между банками при возникновении дебетового сальдо на корреспондентских счетах банков в Центральном Банке Российской Федерации займы в качестве кредитора последней инстанции займы особого назначения [2].

3 Формирование ресурсной базы коммерческого банка

Самой важной составляющей всей банковской политики представляет собой политика формирования ресурсной базы. Особенностью банковского учреждения заключается в том, что подавляющая часть его ресурсов формируется за счет заемных и привлеченных, а не за счет собственных средств. Формирование ресурсной базы в процессе осуществления банком пассивных операций исторически играло и играет главную роль по отношению к его активным операциям.

Основными источниками формирования банковских ресурсов являются собственные средства банка (собственный капитал), остатки денежных

средств на расчетных и корреспондентских счетах, различные виды депозитов юридических и физических лиц, межбанковский кредит (заемные средства) и т. д. Следовательно ресурсы коммерческого банка состоят из собственных, привлеченных и заемных средств.

Под собственными средствами банка (собственным капиталом) следует понимать разные фонды, которые создаются банком для обеспечения его финансовой устойчивости, коммерческой и хозяйственной деятельности, а также полученную прибыль по результатам деятельности текущего и прошлых лет. В собственные средства банка входят, во-первых, уставный (акционерный) капитал, во-вторых, резервный, страховой и другие фонды банка, созданные за счет денежных средств, в-третьих, нераспределенную в течение года часть прибыли коммерческого банка. На долю собственных средств коммерческих банков приходится от 12 до 20% всего размера средств, а остальные ресурсы формируются привлечением и заимствованием.

Формирование ресурсной базы происходит за счет учета векселей и получения ссуд у центрального банка. При получении таких кредитов коммерческие банки могут представить обеспечение в виде разных ценных бумаг казначейства, обязательств органов власти, краткосрочных коммерческих векселей. В то же время банк, если он начал испытывать затруднения в средствах, сам переучитывает векселя в центральном банке. Переучет векселей представляет собой одним из инструментов рефинансирования коммерческих банков центральным банком и может быть использовано для регулирования ликвидности банков. Вексель является строго формальным документом и содержит реестр обязательных реквизитов. Если будет отсутствовать хотя бы одного из них, то вексель лишается юридической силы [3].

Вывод

В результате проведенного анализа межбанковский кредит не только обеспечивает непрерывное производство, но так же и ускоряет его. Это можно достичь путем сокращения расходов на изготовление, учет и хранение денежных знаков, потому что часть наличных денежных средств просто не нужны. Тем самым, межбанковский кредит может играть необычную роль в экономике.

Вне зависимости от социально стороны кредит может выполнять конкретные функции, такие как регулирование объема денежного оборота, перераспределение прибыли по условиям ее дальнейшего возврата, аккумуляция временных свободных средств.

Центральный Банк России, как государственный орган, который отвечает за стабильность банковской системы страны, имеет исключительные права на регулирование всех разделов денежного рынка страны, в том числе рынка межбанковских кредитов. Опыт центральных банков западных стран может дать нам огромный запас форм и методов для регулирования межбанковских кредитов.

В наши дни межбанковский кредит в Российской экономике - явление

сравнительно новое, при этом и очень перспективное, быстро развивается. В связи с этим ряд разных пунктов, раскрывающих его сущность, функции, взаимосвязи с другими разделами денежного рынка, риски, формы и методы регулирования, с одной стороны, недостаточно рассмотрены, а с другой стороны, уже имеющийся опыт по межбанковскому кредитованию требует его теоретического рассмотрения.

Таким образом, обращение к политическому экономическому исследованию межбанковского кредита, его роли и месту в системе разделов денежного рынка осваивает особую важную актуальность.

На основе выше произведенного исследования можно заявить, что Банк, когда привлекает межбанковские кредиты, может улучшать свое финансовое состояния, и утверждаться на банковском рынке.

Использованные источники:

1. Интернет – Портал «www.banki.ru» [Электронный ресурс] Режим доступа – http://www.banki.ru/wikibank/mejbankovskiy_kredit/- Загл. с экрана
2. Интернет – Портал «revolution.allbest.ru» [Электронный ресурс] Режим доступа - https://revolution.allbest.ru/bank/00255296_1.html- Загл. с экрана
3. Интернет – Портал «studfiles.net» [Электронный ресурс] Режим доступа - <https://studfiles.net/preview/5626952/page:45/>- Загл. с экрана

УДК 504.75

Малозёмов О.Ю., к.пед.н.

доцент, профессор

кафедра физического воспитания и спорта

Кожухина И.А.

студент

институт леса и природопользования

Уральский государственный лесотехнический университет

Россия, г. Екатеринбург

СВЯЗЬ ЗДОРОВЬЯ С ЭКОЛОГИЧЕСКИМИ ПРОБЛЕМАМИ ПРОМЫШЛЕННОГО ГОРОДА

Аннотация. В статье обсуждаются проблемы жизнедеятельности, здоровья и выживания человека в крупных промышленных центрах. Приводятся данные об экологической небезопасности на примере города Нижний Тагил. Формулируются пути выхода из сложной экологически неблагоприятной ситуации.

Ключевые слова: экология города, здоровье человека.

Malozemov O.Yu., kand. ped. sciences, associate professor

professor of the Department of physical education and sports

Ural state forest engineering university

Russia, Ekaterinburg

Kozhukhina I.A.

student of the Institute of forest and nature management

Ural state forest engineering university

THE RELATIONSHIP OF HEALTH TO ENVIRONMENTAL ISSUES INDUSTRIAL CITY

Annotation. The article discusses the problems of vital activity, human health and survival in large industrial centers. The data on environmental insecurity on the example of the city of Nizhny Tagil. The ways out of a difficult ecologically unfavorable situation are formulated.

Key words: city ecology, human health.

В настоящее время существенно ускорились изменения в жизнедеятельности отдельных людей и всего человечества в целом. Обращаясь к учению В.И. Вернадского о ноосфере¹¹⁶, можно говорить, что последняя реально становится геологической силой, влияющей на экологию планеты. В короткий исторический срок многие взаимодействия человечества с природной средой, медленно эволюционировавшей сотни миллионов лет, пагубно сказываются на всех уровнях материального мира Земли. Однако, большая часть человечества не задумывается об этом и потребительски относиться к экологическим ресурсам. Бурное развитие промышленности и необдуманное потребление огромного количества не возобновляемых природных ресурсов привело к нестабильной, во многих случаях – угрожающей экологической обстановке.

«Рукотворные» экологические проблемы на сегодняшний день являются общемировой экзистенциальной трудностью, определяя смысложизненное направление развития всего человечества. Причинами возникновения этих проблем является неосознавание себя частью природы, антропоцентризм, а следствие – нерациональное использование ограниченных запасов природных ископаемых, выброс вредных, загрязняющих атмосферу, мировой океан и сушу веществ, стремительный рост человечества, сконцентрированного в городах, необдуманные действия, небезопасные для природы, а значит и для самих людей. Удручает то, что многие проблемы начали появляться не сегодня, а достаточно давно, в начале бурного развития технического прогресса (около 300 лет назад), но люди предпочли не обращать внимания на эти затруднения. На сегодняшний день к глобальным экологическим проблемам относят: резкие климатические изменения, парниковый эффект, появление озоновых дыр, опустынивание, уничтожение флоры и фауны Земли, загрязнение всех трёх сред, даже ближний космос уже страдает от загрязнений.

Поражает, что в 21 веке (веке информационно-компьютерных технологий) человечество, казалось бы, должно многое знать и справляться с серьёзными трудностями. Однако, «знание» и «понимание» – категории качественно различные. «Знание – продукт общественной материальной и духовной деятельности людей; идеальное выражение в знаковой форме

¹¹⁶ Вернадский, В.И. Философские мысли натуралиста / В. И. Вернадский. – М.: Наука, 1988. – 520 с.

объективных свойств и связей мира, природного и человеческого»¹¹⁷. «Понимание – мысленное воспроизведение объективного процесса возникновения и формирования предмета целенаправленной деятельности и мышления»¹¹⁸. Понимание – это результат действия не только ума, но и *других центров человека, определяющих его поведение*. Для того, чтобы знание превратилось в понимание необходимо совершить определенные действия – донести эти знания до остальных центров, более того – *в понятной им форме*. Только тогда «знание» превращается в «понимание».

По-видимому, именно поэтому цивилизованное человечество не может понять того, что оно не властно полностью подчинить себе, преобразовать Природу, что существуют факторы намного значимее человеческой сути. Возможно, что мешает и антропоцентризм, ориентированный в первую очередь на выживание исключительно человечества.

От общих философско-психологических категорий обратимся к экологическим проблемам конкретного крупного промышленного металлургического и машиностроительного центра в России – уральского города Нижнего Тагила. Являясь промышленным центром Свердловской области, в нём находятся несколько заводов, пагубно влияющих на экологию города и округа. Радиационная обстановка в Свердловской области считается стабильной, но при этом в официальных документах можно найти информацию о том, что уровень повышен. С 1989 года в Нижнем Тагиле смертность превышает рождаемость, зафиксирован рост хронических болезней, мертворождаемости и перинатальной смертности. В целом же в мире по причине радиоактивного заражения насчитывается 1,9 млн. мертворождений, около 1,6 млн. детей умерло в послеродовой период, около 123 млн. человек, поражены различными злокачественными опухолями, также связанными с радиацией.

Общих экологических проблем с каждым годом становится больше. Официальные проверки подтвердили, что многие предприятия города допускают нарушения природоохранного законодательства. Комбинаты не задумываются об экологии, пока проблема не достигнет критической точки. В 2016 году уровень выброса загрязняющих веществ достиг 140 тыс. тонн, в 2018 году – 138 тыс. тонн. В городской атмосфере находится большое количество сероводорода, аммиака, сульфата железа, диоксида азота, хрома, толуола, формальдегида. Иногда отходы перерабатывались на территории предприятия, в результате чего наблюдалось захламление и загрязнение земель, подпочвенных вод.

Нарушения коснулись водных ресурсов по причине сброса (зачастую «залповых» сбросов) отходов в естественные водоёмы. Ежегодно в реку Тагил сбрасывается около 80 тыс. тонн загрязняющих веществ, таких как магний, железо, кальций, нефтепродукты, превышающих ПДК во много раз. На

¹¹⁷ Философский словарь / Под ред. И. Т. Фролова. – 4-е изд. – М.: Политиздат, 1980. – 444 с. – С.118

¹¹⁸ Психологический словарь / Под ред. В. П. Зинченко, Б. Г. Мещерякова. – 2-е изд. – М.: Педагогика-Пресс, 1996. – 440 с. – С. 270.

сегодняшний день одной из главных проблем города является «цветение» Черноисточинского пруда, который является основным источником городской питьевой воды. Эта проблема возникла несколько лет назад, в результате чего погибло очень много речных обитателей. Каждый год ведутся работы по очищению водоёма, что пока не приводит к большим успехам. Экологи считают, что пруд не способен к самовосстановлению, водоём не безопасен для людей, но другого источника питьевой воды нет. У некоторых жителей Н-Тагила появляются проблемы со здоровьем из-за её использования. Поскольку «питьевая» вода из городского водопровода во многих районах города таковой по факту не является, приходится покупать бутилированную.

Экологические проблемы приводят ко многим дисфункциям и заболеваниям, провоцируют или осложняют их протекание. Список достаточно убедителен: – онкологические и сердечно-сосудистые заболевания, заболевания дыхательных органов, нервной системы, органов кровообращения, пищеварения, желудочно-кишечного тракта; – генные мутации; – множество аллергий; – дисбактериоз; – гепатит; – астма; – нарушения мозговой активности; – бесплодие.

В порядке пилотажного исследования нами был проведён анонимный опрос более 600 обучающихся общеобразовательных школ Нижнего Тагила. Его результаты представлены в таблице.

Динамика выявленных соматических заболеваний и аномалий развития у школьников г. Н-Тагил

Заболевания	Количество, %		
	2016	2017	2018
эндокринной системы	3,5	3,9	4,8
органов дыхания	3,6	3,9	4,2
пищеварительной системы	2,8	3,3	4,5
серечно-сосудистые заболевания	1,6	2,06	2,1
врожденные аномалии	1,2	1,5	1,6

Отметим сразу же, что в силу возраста некоторые заболевания и дисфункции школьниками могли быть упущены, т.е. в нашем случае данные в соотношении с реальным состоянием могут быть только заниженными, а не завышенными. Объективная же ситуация может быть гораздо хуже.

Табличные данные свидетельствуют, что количество заболеваний у детей школьного возраста увеличивается с каждым годом. Многие заболевания переходят в хроническую форму. Вследствие этого многие имеют по несколько диагнозов, причём выявить первичность заболевания (первое звено среди других звеньев патологии) у больного ребенка в ряде случаев затруднено. Более того, сочетанные заболевания связаны между собой и отягощают друг друга.

Наши данные в принципе находятся в семантической близости с имеющимися официальными данными Минздрава РФ, согласно которым число школьников с хроническими заболеваниями возрастает; только 10% школьников можно назвать здоровыми, 50% имеют патологии, а 40%

относятся к группе риска. Около 25-30% детей, приходящих в 1-е классы, имеют различные отклонения в состоянии здоровья, а среди выпускников школ уже более 80% нельзя назвать абсолютно здоровыми. Увеличивается число школьников с несколькими диагнозами: ученики 7-8 лет имеют в среднем 2,5 диагноза, школьники 10-14 лет – 4 диагноза, а старшие школьники – в среднем 6 и более функциональных отклонений и хронических заболеваний¹¹⁹.

Разумеется, что полный набор причин подобной картины не сводится только к экологическому неблагополучию, здесь и поведенческие, и генетические причины. Однако, даже по общепринятой факторной модели здоровья до 20-25% причин приходится на экологический фактор. С учётом же ухудшения экологии крупных промышленных центров влияние его на здоровье будет только возрастать.

В настоящее время администрация города пытается реализовать: экологические мероприятия по снижению антропогенной нагрузки на атмосферу, ввести очистительные работы на Черноисточинском пруду, реорганизовать генеральную схему вывоза и утилизации отходов, ввести познавательные мероприятия об экологии города, усилить его озеленение.

Подобные масштабные задачи являются комплексными, системообразующими и не должны решаться одной организацией или одной личностью. Если каждый человек будет пытаться изменить сложившуюся ситуацию, то экологические проблемы можно и устранить, и предотвратить. Способы для этого существуют, причём не экзотические, а самые естественные, природообразующие. Среди них: рациональное использование древесного материала и природных ресурсов, лесопосадки (сейчас Россия опережает все страны по вырубке лесов – 4139 тыс. гектаров в год); очистительные сооружения на предприятиях, правильная утилизация и вторичное использование отходов, установка фильтров на электростанциях и транспорте, использование более чистого топлива и экологичных энергоносителей.

В заключение отметим, что изначально, строя заводы и фабрики, электростанции, горнодобывающие предприятия и гидросооружения человек не задумывался о природоохранных мероприятиях, он занимался исключительно добычей и производством, думал о финансовой выгоде, а антропогенный дисбаланс не выглядел столь устрашающе. Когда появилась угроза здоровью, качеству жизни, да и самой жизни пришло понимание, что изначально что-то делалось не правильно, не просчитывалось, не понималось. Сейчас практически всё человечество стоит перед выбором охранять и помогать природе, или надеяться на саморегенерацию природных комплексов. Однако последнее практически означает «чернобыльский вариант» восстановления экологического равновесия, например города

¹¹⁹ Иванова, Н.Л. Занятия физической культурой в специальных медицинских группах школ и вузов: учебно-методическое пособие / Н. Л. Иванова. – М., 2012. – 84 с.

Припять – города-призрака, до сих пор «мёртвого», после аварии на ЧАЭС в 1986 году, включённого в список Всемирного наследия ЮНЕСКО как памятник самой ужасной техногенной катастрофы в истории человечества. Поэтому рациональнее планировать будущее, то есть предотвращать экологические проблемы до их появления, а не устранять их последствия.

С учётом того, что уже половина человечества проживает в крупных городах и мегаполисах или в непосредственной близости от них (в которых генерируется более 60% всего объёма производства в мире), а данная тенденция только усиливается, основные проблемы промышленных городов и их населения впереди, поскольку биологическая эволюция человека происходит медленно, не успевает и приходит в явное противоречие с его социальным настоящим.

Использованные источники:

1. Вернадский, В.И. Философские мысли натуралиста / В. И. Вернадский. – М.: Наука, 1988. – 520 с.
2. Философский словарь / Под ред. И. Т. Фролова. – 4-е изд. – М.: Политиздат, 1980. – 444 с.
3. Психологический словарь / Под. ред. В. П. Зинченко, Б. Г. Мещерякова. – 2-е изд. – М.: Педагогика-Пресс, 1996. – 440 с.
4. Иванова, Н.Л. Занятия физической культурой в специальных медицинских группах школ и вузов: учебно-методическое пособие / Н. Л. Иванова. – М., 2012. – 84 с.

*Малозёмов О.Ю., к.пед.н.
доцент, профессор
кафедры физического воспитания и спорта
Шестаков А.В.*

*студент
института леса и природопользования
Уральский государственный лесотехнический университет
Россия, г. Екатеринбург*

К ПРОБЛЕМЕ НЕПОПУЛЯРНОСТИ МЕТАТЕЛЬНЫХ ВИДОВ ЛЁГКОЙ АТЛЕТИКИ

Аннотация. В статье обсуждаются проблемы снижения популярности метательных легкоатлетических спортивных дисциплин. Приведены данные по соревновательной деятельности в метаниях. Проанализированы причины подобной ситуации в физкультурно-спортивной сфере.

Ключевые слова: лёгкая атлетика, метания, факторы снижения интереса.

*Malozemov O.Yu., kand. ped. sciences, associate professor
professor of the Department of physical education and sports
Shestakov A.V.
student of the Institute of forest and nature management
Ural state forest engineering university
Russia, Ekaterinburg*

TO THE PROBLEM OF UNPOPULARITY THROWING IN FIELD ATHLETICS

Annotation. The article discusses the problems of reducing the popularity of throwing athletics sports disciplines. The data on competitive activity in throwing are given. The causes of this situation in the sports sphere are analyzed.

Key words: athletics, throwing, factors of decrease of interest.

Современное человечество не может развиваться без сохранения эволюционно сформировавшихся психомоторных функций, так как на вершине эволюционной пирамиды в животном мире оно оказалось благодаря наибольшему спектру двигательных возможностей. Поскольку нервная система и структуры головного мозга развивались одновременно с усложнением двигательных реакций, то именно эти разнообразные виды психомоторных функций способствовали выживанию и развитию гоминид и человека. В процессе исторического развития человечества, когда исчезла острая необходимость его выживания в животном мире за счёт психофизических возможностей, возникла система поддержания психосоматического равновесия посредством физической культуры и, в частности, спорта.

Лёгкая атлетика – древнейший, комплексный, массовый, всесторонне развивающий вид спорта, объединяющий жизненно важные движения (ходьба, бег, прыжки, метания) [1]. Систематические занятия легкоатлетическими упражнениями развивают двигательные качества, необходимые человеку в повседневной жизни. Ещё за много веков до нашей эры некоторые народы Азии и Африки устраивали легкоатлетические соревнования. Современная лёгкая атлетика включает в себя несколько видов: беговые (спринт, средние дистанции, длинные дистанции, барьерный бег, эстафета), технические (вертикальные прыжки, горизонтальные прыжки, метания), многоборья, спортивная ходьба.

В системе физического воспитания наблюдается доминирование лёгкой атлетики благодаря разнообразию, доступности, дозируемости нагрузок, а также её прикладному характеру. Различные виды бега, прыжков и метаний постоянно используются в образовательном процессе по физической культуре в образовательных учреждениях всех уровней, а также в тренировочном процессе многих видов спорта.

Метание снаряда – один из наиболее древних видов двигательной деятельности и спорта. Способность точно попадать в цель (камнем, копьём, топором и пр.) в древности приравнивалась к умению выживать. Первое упоминание о метательных видах относится к 708 году до н.э., когда были впервые проведены соревнования по метанию копья и диска. Метания в античное время проводились не только на дальность, но и на меткость. Позже были включены другие виды соревновательной деятельности, и появилось понятие человека, занимающегося спортом.

Метание совершенствует координацию движений, формирует навык правильного распределения усилия и развивает большинство групп мышц одновременно. В лёгкой атлетике различают метание нескольких видов снарядов. В зависимости от способа выполнения легкоатлетические метания делятся на три вида: 1) толчком (ядро); 2) броском из-за головы (копье, граната); 3) с поворотом (диск, молот).

Вышеизложенное относится к развитию и возможностям лёгкой атлетики и, в частности, метаний. Однако, человечество развивается, формируя новые потребности и способы их удовлетворения. Сегодня, мы можем отметить бурное развитие инновационных видов физкультурно-спортивной деятельности и на фоне этого – снижение интереса и популярности некоторых традиционных видов. Особенно ярко это проявляется в возрастной структуре участников соревнований по метанию. Приведём пример с личным участием в крупных соревнованиях на уровне Уральского региона – первенстве Уральского федерального округа по лёгкой атлетике. Для спортсменов, которые занимаются на любительской основе и на полупрофессиональном уровне, это спортивное мероприятие по лёгкой атлетике является главным в году.

Автору довелось выступать в таком виде как метание копья, в возрасте и юниоров (до 20 лет), и молодёжном (до 23 лет). При этом наблюдалось, что

в данном возрасте было очень мало участников (4-5 человек). Такое малое количество на уровне большого региона – явный дисбаланс рассматриваемой спортивной дисциплины в структуре легкоатлетических соревнований. В беговых видах количество участников соревнований несопоставимо больше. Оно составляет, как правило, от 20 участников в юниорской и молодёжной категории, а в младших возрастных категориях разница ещё более существенна, что отражено в протоколах соответствующих соревнований [2].

Для более полного освещения ситуации можно обратиться к другой дисциплине – метание молота в этих же возрастных группах, в которых ситуация ещё хуже. Для проведения указанных соревнований набралось всего 3-4 человека. Однажды случилось, что среди молодёжного возраста был всего один участник. Для того чтобы соревнования прошли более-менее презентабельно пришлось даже пригласить одного из младших судей для участия [3].

Причины сниженной популярности столь древнего вида спорта, по-видимому, имеют комплексный характер.

Во-первых, в школьной программе по физической культуре в СССР должное место занимали метательные виды лёгкой атлетики. В современных условиях осталось лишь метание спортивного снаряда в виде мяча и гранаты, да и то многое на практике не воспроизводится. Хорошо, что в последние годы данный вид двигательной деятельности включён в испытания обновлённого комплекса ГТО. Возможно, что это поможет мотивировать участников к подготовке в данном направлении.

Во-вторых, детям свойственна состязательность в коллективных, в игровых видах деятельности, поскольку общение и игровая деятельность являются для них ведущими. Соответственно и родители отдают детей заниматься теми видами спорта, которые больше нравятся самим детям. Сокращение количество участников секций по метанию приводит к равнозначному сокращению тренеров и уменьшению материальной базы в данном виде.

В-третьих, лёгкая атлетика у подавляющего большинства ассоциируется, по-видимому, в основном с бегом на различные дистанции, прыжками. Нами был проведён опрос среди двух групп студентов института леса и природопользования УГЛТУ общей численностью респондентов 45 человек. Было установлено, что при упоминании лёгкой атлетики звучал стереотипный и ожидаемый ответ – бег. Только один человек написал про метание диска и копья. На вопрос, почему же именно «бег» было получено достаточно обоснованных ответов, из которых самыми распространёнными были, что этот вид является наиболее наглядным по конечному результату, а также более зрелищным, динамичным, эмоционально захватывающим.

В-четвёртых, данный вид деятельности не относится к видам с пониженной травмоопасностью: травмируются верхние и нижние конечности, позвоночник, сохраняясь на всю жизнь в виде остаточных патологий. Например, хроническая патология опорно-двигательного аппарата

у метателей копья составляет 57,12% всей патологии, у метателей молота – 63,13%. Основные повреждения: растяжения, разрывы мышц плеча, предплечья, связок локтевого сустава, вывихи плечевого сустава, переломы плечевой кости, срыв кожи пальцев, растяжения связок суставов пальцев кисти, повреждения мышц грудной клетки, менисков, боковых и крестообразных связок коленного сустава, травмируются также мышцы спины, позвоночник.

В-пятых, в настоящее время многие дети и учащаяся молодёжь в целом ослаблены депривацией двигательной активности и имеют различные противопоказания к занятиям конкретными видами спорта. Метания же относятся к категории *асимметричных* видов спорта, при которых обе половины тела выполняют разные действия, а спортсмен при этом, как правило, находится в вынужденной асимметричной позе. Более того, в связи с особенностями техники конкретного вида спорта позвоночник часто совершает однообразные наклонные движения в одну и ту же сторону, либо происходит его скручивание относительно вертикальной оси. Поэтому, одна половина тела нагружается существенно больше, и равномерность развития мышц нарушается, в связи с чем, некоторые заболевания и патологии начинают прогрессировать. Среди них особенно выделяется сколиоз (столь распространённый в наше время, особенно у детей и молодёжи), ограничения в двигательной деятельности при котором приведены в таблице [4].

**Рекомендации по рациональной ориентации детей в спорте
в зависимости от вида спорта и характера его воздействия
на опорно-двигательный аппарат**

Характер нагрузки	Виды спорта	Вид осанки		
		нормальная	сколиоз 1-й степени	сколиоз 2-й степени
Симметричная нагрузка	Лыжные гонки, лыжное двоеборье, биатлон, лёгкая атлетика (беговые виды), плавание, прыжки в воду, спортивная гимнастика, гребля на байдарке, велосипедный спорт, прыжки на батуте, прыжки на лыжах с трамплина, тяжёлая атлетика, конькобежный спорт	Показаны	Показаны	Показаны
Асимметричная нагрузка	Бадминтон, баскетбол, бокс, лёгкая атлетика (метание), теннис, теннис настольный, фехтование, фигурное катание, пулевая стрельба, стрельба из лука, акробатика в паре, гребля академическая, гребля на	Противопоказаний нет. Для профилактики нарушения осанки необходимо увеличение удельного веса симметричной	Нецелесообразны, ранняя специализация противопоказана	Противопоказаны

	каное	нагрузки		
Смешанная нагрузка	Футбол, хоккей, волейбол, гимнастика художественная, горнолыжный спорт, многоборья по лёгкой атлетики, борьба вольная, борьба классическая, борьба самбо, водное поло, регби, ручной мяч	Показаны	Показаны	Показаны

В-шестых, как уже отмечалось выше, в современное время за непродолжительный период (15-20 лет) появилось много инновационных видов физкультурно-спортивной деятельности, привлекающих молодое поколение, способствующих психофизическому развитию, позволяющих разносторонне проявлять себя в двигательной деятельности. Реклама и спрос на данные виды возрастает, а общее количество участников физкультурно-спортивной сферы остаётся прежним. Отсюда – дисбаланс активности между новыми и некоторыми традиционными видами спортивной деятельности.

Вполне возможно, что найдутся ещё причины и факторы, влияющие на снижение интереса к метательным дисциплинам в лёгкой атлетике. Хотелось бы думать, что, пока существуют Олимпийские игры, метания как наиболее древний вид легкоатлетических соревнований вряд ли кто отменит, несмотря на потерю им большей части зрелищности. Однако сама по себе данная проблема не разрешится, здесь требуется серьёзная проработка содержания физкультурного образования в учебных заведениях всех уровней, видов и типов. Об этом говорит тот факт, что на сегодняшний день ввиду отсутствия должной подготовки в метаниях спортивных снарядов в школе и в вузе, лишь единицы обучающихся выбирают данный вид испытаний при сдаче нормативов ВФСК ГТО. Откуда же тогда впоследствии взяться олимпийским чемпионам?!

Использованные источники:

1. Врублевский, Е. П. Лёгкая атлетика: основы знаний [Текст] / Е.П. Врублевский. – М.: Спорт, 2016. – 51 с.
2. Стаценко, В. П. Протоколы первенства Уральского федерального округа по лёгкой атлетике [Электронный ресурс] / В. П. Стаценко // ФЛАЧО. – Режим доступа: <http://tagilathletics.ru/protokoly/protokoly-2018-god>.
3. Стаценко, В. П. Протоколы первенства Уральского федерального округа по лёгкой атлетике [Электронный ресурс] / В. П. Стаценко // ФЛАЧО. – Режим доступа: <http://tagilathletics.ru/protokoly/protokoly-2017-god>.
4. Егоров, Г. Е. Классификация видов спорта по характеру их влияния на опорно-двигательный аппарат спортсмена и некоторые рекомендации по

рациональной ориентации детей в спорте [Текст] / Г. Е. Егоров // В сб.: Актуальные вопросы травматологии и ортопедии. – Л., 1983. – С. 105-107.

УДК 006

Мамедов И.М.
студент 3 курса

направление подготовки: «Земельно-имущественные отношения»
профиль подготовки: «технический»

Гридякин Н.В.
студент 3 курса

направление подготовки: «Земельно-имущественные отношения»
профиль подготовки: «технический»

Воронова М.В.
преподаватель
Академический колледж
Россия, г. Краснодар

ОСОБЕННОСТИ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА В СФЕРЕ ЭКОНОМИКИ

Аннотация: В наши дни английский уже не просто средство общения, но и инструмент в руках компетентного работника. В экономической сфере мы прослеживаем особенно очевидное влияние языка на повышение профессиональной активности работника, что обусловлено определенной значимостью и важностью овладения иностранным языком. Что касается экономического английского, или, как его еще называют, делового английского в области экономики. Конечно, будет довольно сложно выделить некоторые границы и рассматривать его как отдельно изучаемую дисциплину, потому что, по сути, она является частью целого, то есть английского языка в целом. Однако именно тенденция к повышению актуальности иностранного языка, по сути, породила отрасль, новый вид изучаемой дисциплины. А таков деловой английский, о котором пойдет речь в нашей статье.

Ключевые слова: деловой английский, экономика, терминология, грамматические особенности, международный язык

Mamedov I.M.

Student of the 3rd year, the direction of training: "Land and property relations»

training profile: "technical»

Academic College Russia (Krasnodar)

Gridyakin N.V.

Student of the 3rd year, the direction of training:

"Land and property relations»

training profile: "technical»

Academic College Russia (Krasnodar)

Voronov M.V.

FEATURES OF THE ENGLISH LANGUAGE IN THE ECONOMIC SPHERE

Annotation: Nowadays, the English language is no longer just a means of communication, but also a tool in the hands of a competent employee. In the economic sphere, we trace the particularly obvious influence of language on the advancement in the professional activity of an employee, which is caused by a certain significance and importance of mastering a foreign language. As for economic English, or, as it is called, business English in the field of economics. Of course, it will be rather difficult to single out some boundaries and consider it as a separately studied discipline, because in essence it is part of the whole, that is, of the English language in general. However, it is precisely the tendency toward the growth of the relevance of a foreign language that has, in essence, spawned a branch, a new kind of discipline under study. And such is business English, which will be discussed in our article.

Keywords: business English, economics, terminology, grammatical features, international language

Деловой английский сам по себе не представляет какую-либо конкретную этику, изучение традиций и культур ведения бизнеса в англоязычных странах-носителях, но представляет собой элементарный специализированный экономический словарь, который люди так или иначе используют в экономической сфере, как в сфере профессиональной деятельности и для повседневного общения по интересующим их темам. И одной из причин того, что английский занимает такую большую нишу в современной экономической среде, считается большое количество англоязычных ученых, которые подарили миру много экономических работ, которые до сих пор тщательно изучаются и широко используются для становления мировой экономики

Учебники по экономике, а точнее их первые издания, были изданы на английском языке. Некоторые из самых известных экономистов являются представителями умов Англии и Америки. Например, Адам Смит - шотландский экономист, философ по этике, один из основателей современной экономической теории, Ирвинг Фишер - американский экономист, представитель неоклассического направления в экономике, Пол Энтони Самуэльсон - американский экономист, лауреат Нобелевской премии, разработал статическую и динамическую экономическую теорию и способствовал повышению общего уровня анализа в области экономической науки. И этот список можно продолжать до бесконечности: Джон Мейнард Кейнс, Дэвид Рикардо, Джон Кеннет Гэлбрейт и т. д. И имея это в виду, мы можем сделать вывод, что английский в области экономики является основным языком [1].

Финансовый раздел делового английского - один из самых сложных. В

нем много специфических терминов, которые нужно как-то выучить, а потом и правильно использовать.

Мир не стоит на месте, и даже для хорошего уровня владения языком, общения с иностранными партнерами, написания деловых писем и отчетов на английском языке требуется даже бухгалтеру или аудитору [8].

В рамках текстов определенной направленности можно выделить некоторые языковые особенности, влияние которых на ход и результат процесса перевода очень значительно. В текстах экономического профиля важную роль играют именно лексические и грамматические особенности экономических материалов, и, в первую очередь, это терминология и особая лексика.

Экономика, как и все другие, имеет свои условия. В принципе термин однозначный. Однако чистые термины очень редки. Часто слово термин имеет несколько значений.

Например, термин *economy* [2]:

1. Наука (*political economy*)
2. Экономика (народное хозяйство).
3. Экономия (средства)

В экономических статьях, помимо специального словаря и терминов, также встречается общий словарь, но здесь следует учитывать следующие моменты: одна часть общих слов (работа, компания, офис) не вызывает затруднений при переводе. Другая часть делится на группы [7].

Раскрытие значения языковой единицы в специальной терминологии проходит через способность переводчика понимать переведенный текст, формировать обзор терминологической системы и осуществлять структурно-семантический и синтаксический анализ незнакомой терминологической единицы на основе собственных знаний и используя соответствующие справочники [5].

Английские экономические материалы раскрывают ряд грамматических особенностей. Естественно, нет никакой научной, технической, юридической или экономической грамматики. В экономических текстах используются те же синтаксические структуры и морфологические формы, что и в других функциональных стилях. Однако ряд грамматических явлений отмечается в этом стиле чаще, чем в других, некоторые явления, напротив, встречаются в нем относительно редко, другие используются только с характерным лексическим содержанием [6].

Заголовкам на английском языке следует уделять особое внимание. Заголовок может содержать элементы кодирования, поэтому переводчик начинает перевод только после перевода текста [3].

На наш взгляд, заголовки экономических текстов имеют те же особенности, что и газетно-информационный материал. Так, для заголовков газет характерно частое использование жаргонизмов. Экономическим статьям характерно использование специальной лексики, разговорной лексики и профессионального жаргона в заголовках: *Bubble* –Экономический пузырь,

[Eb]is threatening G20 walkout – Франция грозит покинуть саммит большой двадцатки.

Замена является наиболее распространенной и разнообразной формой трансляционного преобразования. Говоря о грамматических подстановках, мы имеем в виду, что в процессе перевода заменяются такие грамматические единицы, как формы слов, части речи, члены предложения, типы синтаксической связи и т. д. Кроме того, могут быть заменены не только отдельные узлы, но и целые конструкции [4].

Даже рассматривая экономическую терминологию немного внимательнее, можно отметить, что слова заимствованы, то есть они пришли к нам с английского языка и зарекомендовали себя на русском языке, не имея при этом аналогий и эквивалентов. Рассмотрим несколько терминов:

1) Фьючерс (англ. futures) – вид срочных сделок на товарной или фондовой бирже: купля-продажа условий будущих контрактов с фиксацией их срока.

2) Аутсорсинг (англ. outsourcing) – использование внешней организации (поставщика) для обработки финансовых данных при осуществлении коммерческих операций; экспорт услуг – аутсортинг ресурсов, аутсортинг процессов.

3) Консалтинг (англ. consulting) – консультирование по широкому кругу вопросов экономической деятельности. С этим понятием связана деятельность консалтинговых фирм и консалтинговых компаний, выполняющих услуги по исследованию и прогнозированию рынков, разработку маркетинговых программ.

4) Аутсайдер (англ. outsider – посторонний) – биржевой спекулянт-непрофессионал; брокер, не являющийся членом биржи.

Обратите внимание, что все сферы спроса, включая финансы, маркетинг, бухгалтерский учет, управление, не смогут функционировать в обычном режиме без слов, заимствованных из английского языка [1].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что английский является востребованным и незаменимым в вышеуказанных областях, поэтому знание языка и умение его грамотно использовать могут открыть двери для дальнейшего карьерного роста, а также помочь усовершенствовать определенные навыки использования специальной терминологии.

Деловой английский – международный язык экономики. Представители любых стран, ведущие переговоры, поддерживающие деловые отношения, заключающие коммерческие сделки, используют в этом случае английский язык, потому что только в этом случае можно быть уверенным, что оппонент поймет вас и ваши намерения и цели.

Использованные источники:

1. Ашуров Ф.Х. РОЛЬ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ // Научное сообщество студентов: МЕЖДИСЦИПЛИНАРНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: сб. ст. по мат. XLI междунар. студ. науч.-практ. конф. № 6(41).

2. Агаркова, Н.Э. Концепт Деньги как фрагмент английской языковой картины мира (на материале американского варианта английского языка) [Текст]: дис. ...канд.филол. наук: 10.02.04 / Н.Э. Агаркова.- Иркутск, 2014. - 171 с.
3. Алимов В.В. Теория перевода. Перевод в сфере профессиональной коммуникации. [Текст]: Учебное пособие. - М.: КомКнига, 2016. – 160с. 2
4. Бархударов Л.С. Язык и перевод. - М., 2015.- 354 с.
5. Вопросы теории перевода в зарубежной лингвистике. [Текст]: Сб. ст./Под ред. В.Н. Комиссаров. – М., 2018. – С. 59
6. Диниско Н.С. Особенности перевода специальных текстов. Серия Гуманитарные и социально-экономические науки. Выпуск 5.
7. Комиссаров В.Н. Теория перевода (лингвистические аспекты) . [Текст]: Учеб.для ин-тов и фак. иностр. яз..-М.: Высшая школа, 2014.-253 с.
8. Английский для экономистов: глоссарий и полезные ресурсы. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.englishdom.com>

УДК 331.103

Матюшенко Ю.Э.
студент магистратуры 3 курса
Могушкова З.Т.
студент магистратуры 1 курса

Институт сферы обслуживания и предпринимательства ДГТУ
филиал в г. Шахты
Россия, г. Шахты

РОЛЬ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ В РАЗВИТИИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: Статья посвящена изучению роли кадровой политики в общей стратегии развития организации. Авторами рассмотрены сущность, содержание и структура кадровой политики.

Ключевые слова: труд, организация, социально-трудоовые отношения, кадры, кадровая политика.

Matyushenko Y.E.
graduate student, 3 course
Mogushkova Z.T.
graduate student, 1 course

The Institute of service sector and entrepreneurship
(branch) DSTU Shakhty, Russia

THE ROLE OF PERSONNEL POLICY IN THE DEVELOPMENT OF THE ORGANIZATION

Abstract: The article is devoted to the study of the role of personnel policy in the overall development strategy of the organization. The authors examined the nature, content and structure of personnel policy.

Keywords: labor, organization, social and labor relations, personnel, personnel policy.

Кадровая политика – это комплекс принципов, методов и направлений работы с персоналом предприятия, позволяющих обеспечить нужды производства квалифицированными кадровыми ресурсами, имеющими соответствующие профессиональные компетенции [1].

Кадровая политика организации охватывает: требования, предъявляемые к персоналу; планирование персонала; маркетинг персонала; обучение персонала; контроль; политику стимулирования и мотивации труда, социальную политику.

Цели и задачи кадровой политики организации должны формироваться целенаправленно, с учетом стратегических целей предприятия, отражая базовые аспекты трудовых и общественных взаимоотношений (рисунок 1) [2].

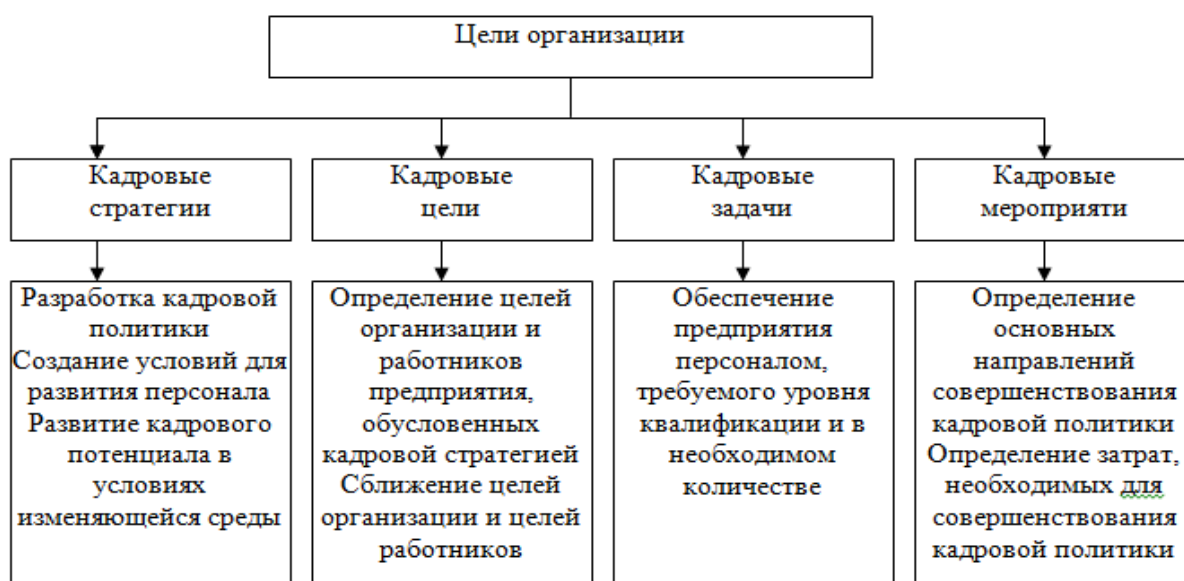


Рисунок 1 – Взаимосвязь целей кадровой политики с общей стратегией развития организации

Кадровая политика должна быть увязана с общими направлениями развития предприятия, реализуемыми в определенной сфере деятельности, а также соотноситься с иными социальными и финансово-экономическими целями развития организации.

Кадровая политика должна быть сформирована не только с целью реализации стратегических задач предприятия и обеспечения требуемого экономического эффекта, но и обеспечивать решение социальных задач, возложенных на работодателя законодательством Российской Федерации.

Выбор наиболее подходящих и действенных методов организации работ с персоналом, зависящих от фактического состояния предприятия должен осуществляться с учетом социально-демографических, политических, экономических, правовых и иных изменений внешней среды, а также оценки их воздействия на персонал компании [3].

В современных экономических реалиях эффективно осуществлять деятельность предприятия возможно при условии рационального подхода к

использованию кадрового потенциала сотрудников организации.

Для максимально возможного использования потенциала персонала кадровая политика должна выступать в качестве основного аспекта стратегии организации [4].

Кадровая политика - это основное направление в работе с персоналом организации, которое представляет собой совокупность принципов, реализуемых кадровой службой предприятия. В данном случае кадровая политика обуславливает принципы управления персоналом.

Принцип эффективного использования кадровых ресурсов предприятия обуславливает реализацию механизма управления персоналом на современном этапе развития общества. Данный принцип реализуется в основных направлениях развития кадровой политики предприятия (рисунок 2) [5].

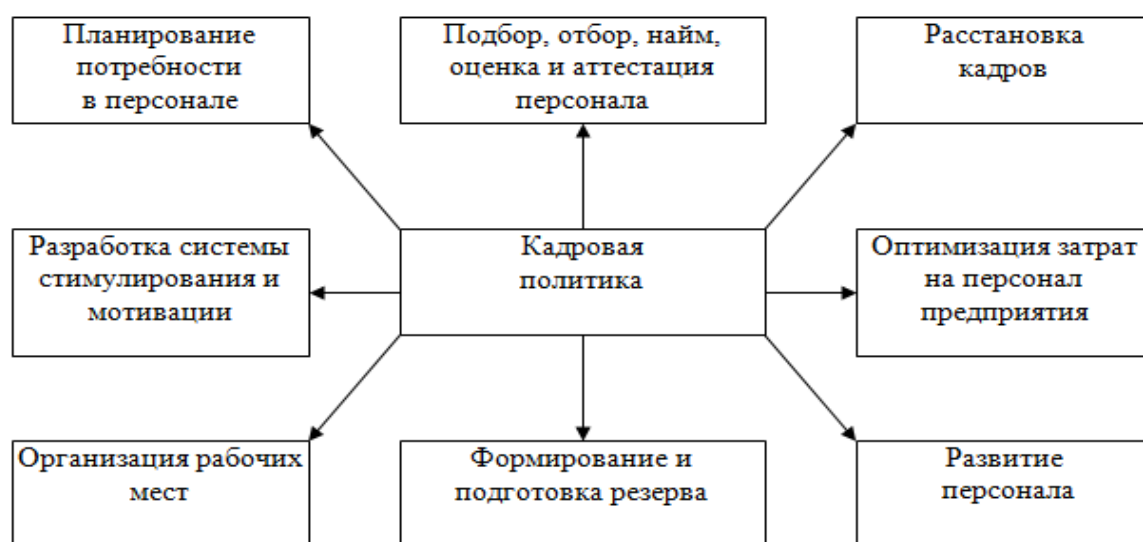


Рисунок 2 - Основные направления развития кадровой политики предприятия

Основные направления кадровой политики предприятия можно условно разделить на три группы [6].

Первая группа предполагает формирование необходимых условий для всестороннего развития компетенций персонала предприятия в профессиональной деятельности.

Вторая группа включает в себя направления кадровой работы, способствующие повышению производительности и качества труда за счет повышения квалификации и обучения персонала предприятия.

Третья группа предусматривает систематическое обновление и расширение профессиональных знаний и навыков различных категорий персонала предприятия.

Как показывает практика в современных экономических условиях особое место отводится работникам предприятия, возрастает влияние

качества труда персонала на результаты деятельности организации, в связи с чем стимулирование и социальные гарантии должны выступать в качестве базовых направлений кадровой политики. Таким образом, за счет эффективной системы мотивации и стимулирования труда обеспечивается высокий уровень заинтересованности персонала в результатах деятельности предприятия.

Для того, чтобы эффективно управлять персоналом организации, необходимо обеспечить обмен информацией между различными уровнями управления по всему перечню кадровых вопросов. Кадровую политику должны реализовывать на всех уровнях управления предприятием: высшее руководство, линейные руководители и служба управления персоналом.

Использованные источники:

1. Зоря, Н.В. Особенности кадровой политики организации в современных условиях./ Н.В. Зоря, М.В. Бугаева // Наука и бизнес: проблемы и перспективы развития предпринимательской деятельности: сборник статей междунар.науч.-практ.конф. - Уфа: - Аэтерна, 2016. - С. 90-93.
2. Управление человеческими ресурсами : учебник для бакалавриата и магистратуры / Н. Д. Гуськова, И. Н. Краковская, А. В. Ерастова, Д. В. Родин. - 2-е изд., испр. и доп. - М. : Издательство Юрайт, 2018. - 212 с.
3. Горностаева Ж.В. Развитие современных кадровых технологий в органах местного самоуправления: Монография / Ж.В. Горностаева, Ю.В. Сорокина, И.П. Голдина и др. – Новосибирск: СибАК, 2018. – 66 с.
4. Валькович, О.Н., Кадровая политика как стратегия управления персоналом/ О.Н. Валькович, К.А. Лагерева // Символ науки. - 2016. - №12-1. – Режим доступа: URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/kadrovaya-politika-kak-strategiya-upravleniya-personalom> (дата обращения: 08.02.2019).
5. Основы кадровой политики и кадрового планирования: учебное пособие/ сост. Д.В. Елбаева, О.Х. Аршолоева. – Улан-Удэ: ИБГУ, 2016 – 208 с.
6. Хожемпо, В. В. Основные направления формирования кадровой политики в современных компаниях/ В.В. Хожемпо // Молодой ученый. - 2014. - №2. - С. 564-566. – Режим доступа: URL <https://moluch.ru/archive/61/9268/> (дата обращения: 16.02.2019).

*Матюшенко Ю.Э.
студент магистратуры 3 курса*

Молдашева Н.С.

студент магистратуры 1 курса

*Институт сферы обслуживания и предпринимательства ДГТУ
филиал в г. Шахты
Россия, г. Шахты*

ВИДЫ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ

Аннотация: В статье рассмотрены виды кадровой политики. Авторами проанализированы характеристики видов кадровой политики, сделаны выводы о принципах выбора кадровой политики для организации.

Ключевые слова: труд, организация, социально-трудовые отношения, кадры, кадровая политика.

Matyushenko Y.E.

graduate student, 3 course

Moldasheva N.S.

graduate student, 1 course

*The Institute of service sector and entrepreneurship
(branch) DSTU Shakhty, Russia*

TYPES OF PERSONNEL POLICY

Abstract: The article discusses the types of personnel policy. The authors analyzed the characteristics of the types of personnel policy, made conclusions about the principles of selection of personnel policy for the organization.

Keywords: labor, organization, social and labor relations, personnel, personnel policy.

Основная цель кадровой работы направлена на сохранение количественного и качественного состава работников в соответствии с потребностями организации, требований законодательства и потребностей рынка труда. Дифференцирование кадровой политики предприятия осуществляется с учетом совокупности принципов, норм, правил, используемых в сфере работы с персоналом предприятия [1].

Классификация видов кадровой политики предприятия представлена на рисунке 1.

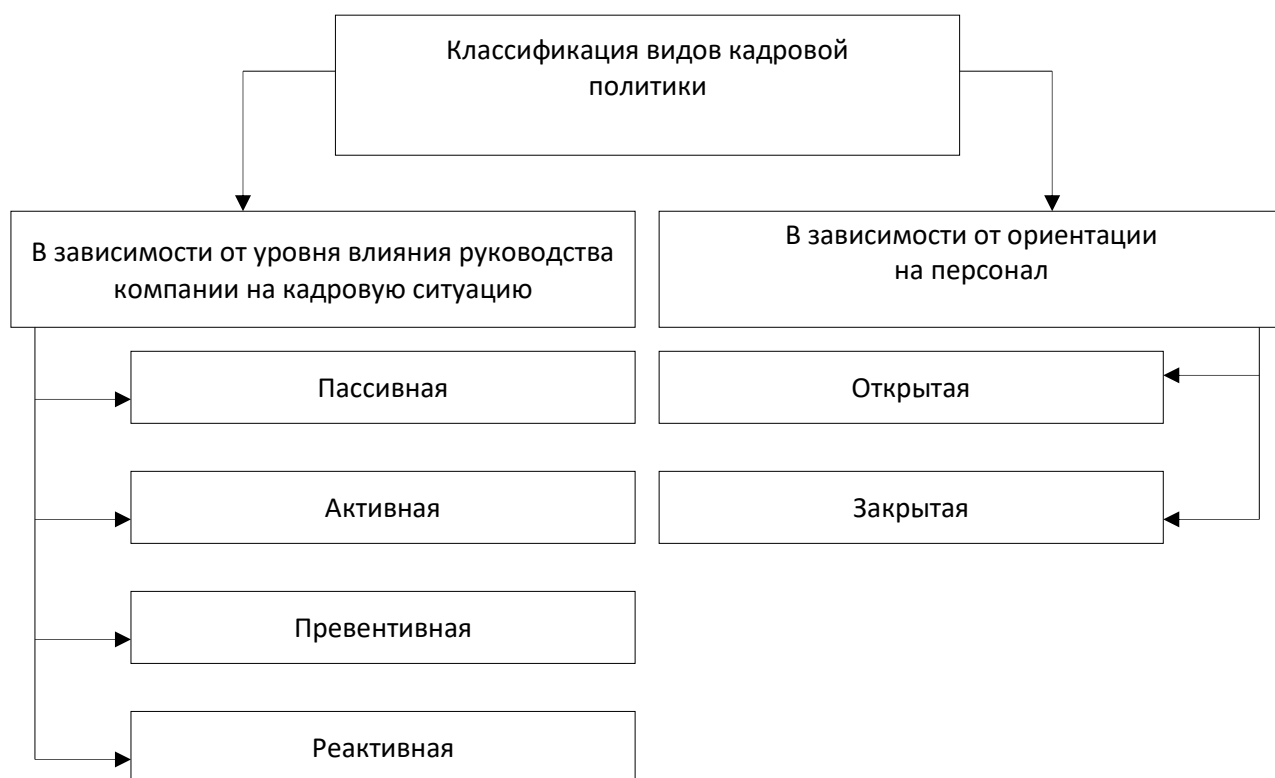


Рисунок 1. - Классификация видов кадровой политики предприятия

В зависимости от уровня влияния руководства предприятия на кадровую ситуацию организации выделяют следующие виды кадровой политики: пассивная, активная, превентивная и реактивная. В зависимости от ориентации на персонал кадровая политика предприятия бывает открытая и закрытая [2].

Характеристика видов кадровой политики предприятия представлена в таблице 1 [2].

Таблица 1 – Характеристика видов кадровой политики предприятия

Виды кадровой политики	Характеристика
Пассивная	Управленческий аппарат не имеет четкой программы действий в отношении персонала предприятия. Кадровая политика не позволяет предотвратить непредвиденные негативные последствия вследствие неверных кадровых решений. У сотрудников кадровой службы отсутствует прогноз кадровых потребностей предприятия и диагностики кадровой ситуации.
Реактивная	Сотрудники кадровой службы предприятия осуществляют диагностику кадровой ситуации и принимают меры по разрешению возникающих проблем. Наличие среднесрочного планирования кадровой потребности. Управленческий аппарат осуществляет контроль и предпринимает меры по локализации кризисных явлений при работе с персоналом.
Превентивная	Управленческий аппарат имеет обоснованные прогнозы развития кадровой ситуации на предприятии. В организации осуществляется прогнозирование потребности в кадрах, как в качественном, так и в количественном выражениях. Основная проблема кадровой службы связана с разработкой целевых кадровых программ длительного периода действия.
Активная	Управленческий аппарат имеет качественный диагноз кадровой ситуации и обоснованный прогноз ее развития и располагает средствами для влияния на нее. Программа кадровой работы формирует программу развития предприятия в целом. Планы кадровой работы направлены на достижение целей, но могут быть основаны на недостаточно аргументированных фактах.

Механизмы, которые может использовать управленческий аппарат предприятия при осуществлении анализа кадровой ситуации, формируют как рациональную, так и нерациональную базу для составления прогноза и разработки кадровой программы. На основании этого выделяют рациональную и авантюристическую разновидности активной кадровой политики.

При реализации рациональной кадровой политики управленческий аппарат располагает эффективной системой анализа и точным прогнозом развития кадровой ситуации, в том числе и на долгосрочную перспективу [3].

При этом в программе развития компании представлены прогнозы потребности в персонале определенной квалификации на длительный срок. Также имеется программа кадрового развития организации с вариантами ее реализации, исходя из сложившейся экономической ситуации.

При выборе авантюристической кадровой политики руководство компании не обладает средствами прогнозирования кадровой ситуации и оценки персонала, также отсутствует программа целевого развития и планы работы с кадрами, направленные на освоение целей, стоящих перед предприятием с точки зрения возможного изменения сценария развития.

В зависимости от степени открытости по отношению к внешней среде при разработке кадровой политики различают открытую и закрытую

кадровую политику предприятия.

Открытая кадровая политика характерна для новых компаний, осуществляющих интенсивную политику завоевания рынка, ориентированную на быстрый рост. Данный тип кадровой политики отличает «прозрачность» компании для потенциальных работников на всех уровнях иерархии и готовность трудоустроить любого специалиста, если он обладает требуемыми профессиональными и личностными компетенциями.

Для закрытой кадровой политики характерна ситуация, при которой замещение вакантных должностей осуществляется только из персонала предприятия с более низшего должностного уровня. При реализации закрытой кадровой политики должности на уровне линейного и топ-менеджмента являются недостижимыми для нового сотрудника, принятого на работу со стороны. Кадровая политика такого типа встречается в компаниях, ориентированных на формирование определенной корпоративной культуры.

В современных экономических условиях при выборе типа кадровой политики необходимо учитывать финансовые возможности предприятия, соотношение спроса и предложения на рынке труда на рабочую силу, уровень заработной платы в отрасли, требования трудового законодательства [4].

Использованные источники:

1. Миляева, Л.Г. Диагностика кадровой политики организаций: комплексный подход/ Л.Г. Миляева // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. - 2016. - №3. – Режим доступа: URL: <https://diagnostika-kadrovoy-politiki-organizatsiy-kompleksnyy-podhod> (дата обращения: 11.01.2019).
2. Маслова, В.М. Управление персоналом: учебник / В.М. Маслова. - М.: Юрайт, 2013. - 492 с.
3. Горностаева Ж.В. Развитие современных кадровых технологий в органах местного самоуправления: Монография / Ж.В. Горностаева, Ю.В. Сорокина, И.П. Голдина и др. – Новосибирск: СибАК, 2018. – 66 с.
4. Комиссарова, Т. А. Управление человеческими ресурсами: учебное пособие / Т. А. Комиссарова. – М.: Дело, 2008. – 312с.

*Медведева П.А.
студент 3 курса*

*ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
научный руководитель: Наумова Н. Г., к.филол.н.
доцент, зав. кафедрой русского языка, культуры речи и методики
обучения*

*ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
Россия, г. Киров*

ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СЛОВА «ПЛАТФОРМА» В СОВРЕМЕННОМ РУССКОМ ЯЗЫКЕ

Аннотация:

Статья посвящена особенностям функционирования слова «платформа» в современном русском языке. На основе анализа словарных статей, контекстов из Национального корпуса русского языка, а также результатов лингвистического опроса, автор показывает изменения, происходящие в семантической структуре слова.

Ключевые слова: семантика, активные процессы в лексике, лексическое значение, толковый словарь, платформа.

*Medvedeva P.A.
student, faculty of Philology and Media Communications
Vyatka State University
Russia, Vyatka*

*Scientific adviser: Naumova N.G.
Candidate of Philology, associate professor, head of department of
Russian of the Vyatka State University*

PECULIARITIES OF USING THE WORD “PLATFORM” IN THE MODERN RUSSIAN LANGUAGE

The article is devoted to the peculiarities of the functioning of the word “platform” in the modern Russian language. The author shows the changes in the semantic structure of the word based on the analysis of dictionary entries, contexts from the National Corpus of the Russian language, as well as the results of the linguistic survey.

Keywords: semantics, active processes in vocabulary, lexical meaning, explanatory dictionary, platform.

В современном русском языке ярко проявляются различного рода изменения. Особенно заметны они в области лексики, которая в последние десятилетия не только сильно обновилась по составу, но и обнаружила разнообразные семантические трансформации. В этом отношении нам представляется важным исследовать особенности функционирования в современном русском языке некоторых лексических единиц, давно пришедших в язык, однако проявляющих сейчас некоторые изменения в

семантике. Предметом нашего исследования стало слово «платформа». В целях выявления и анализа происходящих в его семантике изменений мы обратились к современным толковым словарям.

В «Толковом словаре русского языка» С.И.Ожегова (2010 г.) мы обнаружили следующие значения этого слова:

1. Помост, площадка, в частности, на железнодорожных станциях для посадки, погрузки. *Высокая платформа.*
2. Небольшая железнодорожная станция.
3. Открытая повозка, железнодорожный вагон с низкими бортами для перевозки грузов.
4. Политическая программа партии, общественной группировки (книжн.). *Стоять на платформе чего-н.* (быть сторонником чего-н.) [4, с. 559].

В «Толковом словаре русского языка» С.И.Ожегова (под ред. Л.И.Скворцова, 2018 г.)

1. Возвышение, площадка для посадки пассажиров, погрузки багажа. *Железнодорожная платформа.*
2. Небольшая железнодорожная станция.
3. Открытый железнодорожный вагон с низкими бортами для перевозки грузов.
4. Политическая программа партии, общественной группировки (книжн.). *Предвыборная платформа.*
5. Утолщенная подошва (во 2 знач.). *Туфли на платформе* [3, с. 783]

В «Толковом словаре русского языка начала XXI века. Актуальная лексика» Г.Н. Складневской (2008 г.): Аппаратная, программная, сетевая среда, в которой создаются и выполняются программные продукты. *Независимый от платформы код. Вирусы, привязанные к определенной платформе. Идеальная платформа для компьютерного видеомонтажа* [5, с. 870].

В «Толковом словаре современного русского языка» В.В.Лопатина (2009 г.):

1. Помост, площадка, в частности, на железнодорожных станциях для посадки, погрузки. *Высокая платформа.*
2. Открытая повозка, железнодорожный вагон с низкими бортами для перевозки грузов.
3. Политическая программа. *Теоретическая платформа. Предвыборная платформа депутаты в кандидаты* [2, с. 652].

В «Толковом словаре иноязычных слов» Л.П. Крыкина (2009 г.):

1. Помост, площадка, в частности, на железнодорожных станциях для посадки, погрузки. *Высокая платформа* (перрон).
2. Небольшая железнодорожная станция. *Следующая остановка – платформа «Дачная».*
3. Открытый железнодорожный вагон с низкими бортами для перевозки грузов. *Перевозить песок на платформах.*
4. Одна из основных структурных форм земной коры,

характеризующаяся малой интенсивностью тектонических движений и магматических процессов.

5. Политическая программа партии, общественной организации, группы. *Стоять на демократической платформе* [1, с. 673].

Как видим, у слова «платформа» в современном русском языке выделяются следующие значения:

- помост, площадка, в частности, на железнодорожных станциях для посадки, погрузки;
- небольшая железнодорожная станция;
- открытая повозка, железнодорожный вагон с низкими бортами для перевозки грузов;
- политическая программа партии, общественной группировки;
- одна из основных структурных форм земной коры;
- аппаратная, программная, сетевая среда.

Однако в современной речевой практике у слова «платформа» наблюдается развитие узкого специального значения «система информационных технологий, в которой размещается и подлежит эксплуатации определенное количество данных, с учётом накладываемых этой системой ограничений и предоставляемых возможностей». Это подтверждают контексты из Национального корпуса русского языка. Ср., напр.: *На первом этапе проекта ... описана информационная модель хранилища данных и создана его платформа* [«МДМ-банк» выбрал RS-DataHouse // «Computerworld», 2004]; *На сегодняшний день одним из лучших средств для построения подобной информационной среды является программная платформа Lotus Notes (IBM)* [Информационные технологии в образовательной среде вуза // «Информационные технологии», 2004]; *Zope – это свободно распространяемая объектно-ориентированная платформа, сервер приложений, предназначенный для создания динамических Web-приложений и интерактивных сайтов* [Информационные технологии в образовательной среде вуза // «Информационные технологии», 2004]; *Adobe Intelligent Document Platform – интегрированная платформа для корпоративных служб работы с документами* [Объединяй и властвуй над документами // «Computerworld», 2004]; *В компании разработана первая в России «умная» технологическая платформа, которая позволила соединить синтез генов de novo и технику математического моделирования* [Тема недели // «Эксперт Северо-Запад», 2015]; *Удобство и экономичность решений SaaS (программное обеспечение), PaaS (платформа) и IaaS (инфраструктура) теперь привлекают не только крупный, но и средний бизнес.* [Российские информационно-коммуникационные технологии // «Эксперт», 2014]; *В настоящее время широким фронтом развивается технологическая платформа NBIC (Nano Bio Info Cognito), в которой междисциплинарность заложена изначально* [Георгий Малинецкий. От прошлого к будущему. Российский контекст междисциплинарности // «Знание-сила», 2013]; *Любителям халявы платформа от Google явно*

понравится больше. [Максим Швейц. Моцарт, играющий в Apple // «Русский репортер», № 37 (215), 22 сентября 2011, 2011]; Сайт в зоне org, неподвластной российским законам, зарубежный хостинг, бесплатная **платформа Wordpress** [Форум: Разорять область они не боялись, а книжку бояться (2011)]; Во-первых, потому что Twitter – это мультикоммуникационная **платформа** и, во-вторых, потому, что он позволяет контексту легко повторяться (обновляться) [Форум: Ретвит, кибербуллинг и секстинг (2011)]; **Платформа** поддерживает работу с облачным сервисом Live SkyDrive, предоставляющем в распоряжение пользователя до 25 Гб пространства для хранения данных и мультимедиа. [Gadget show // «Детали мира», 2011]; Технологическая **платформа** – коммуникационная площадка для взаимодействия бизнеса, науки, потребителей и государства по вопросам модернизации и научно-технического развития по определенным технологическим направлениям [Издосье «За науку» // «За науку», 2011]; Портативная игровая **платформа** с функциями мобильного будет работать под управлением операционной системы Android. [Артем Михайлов. Игровой мобильник Sony выйдет уже весной (2010.12.29) // <http://www.rbcdaily.ru/2010/12/29/cnews/562949979485207.shtml>, 2010]; **Платформа** с самого начала задумывалась как система, поддерживающая большое количество мобильных операционных систем – Android, Symbian, iOS, BlackBerry OS [Михаил Герчук. «Каннибализация голосовой связи интернет-телефонией неизбежна» (2010.11.11)]; Azure – это **платформа** для популярной концепции cloud computing, где хранение всех данных пользователей и расчеты осуществляют сервера в больших дата-центрах [Форум: Железные новости. Windows 7 намного лучше Vista? (2008-2009)]; Ответом на такую потребность явилась **платформа** Elitegroup EZ-Buddie, появившаяся в продаже прошлой осенью [Вадим Вирин. Рука об руку с Intel (2004) // «Computerworld», 2004.07.30]; Основной компьютер – 500 МГц, 128 МВ, с 2 мониторами, торговая **платформа** – Ensign Windows [Интервью с трейдером: Дон Генри // Forex Magazine, 2004]; Программная **платформа** DocsVision 3.0 – это новая версия комплексной **платформы**, используемая не только для автоматизации процессов управления и документооборота, но также для создания интегрированных приложений [Новости от Microsoft (2004) // «Информационные технологии», 2004.07.26]; **Платформа** для обслуживания карт 17.08.2004 Компания «Свеец» завершила работы по поставке интеллектуальной **платформы** собственной разработки в ОАО «Аэроком». [Платформа для обслуживания карт (2004) // «Computerworld», 2004.07.30]; В качестве СУБД может выступать любая современная серверная **платформа** (например, Oracle, MS SQL Server, Sybase и т.д. [Разработка информационной системы мониторинга недропользования с применением web-технологий (2004) // «Геоинформатика», 2004.06.30].

Специальный характер данного значения слова выражается и в появлении у слова новой сочетаемости. Так, в рассмотренных выше

контекстах слово «платформа» согласуется с прилагательными *технологическая* 3, *программная*, *серверная*, *интеллектуальная*, *мультикоммуникационная*, *интегрированная*, *игровая*, *умная*, что подчеркивает тесную связь значения со сферой компьютерных технологий. Данное значение пока отмечено только в словаре Г.Н.Скляревской.

На наш взгляд, данное слово развивает и некое более широкое значение, указывая на некое место интернет-коммуникации. Ср., напр.: *Для меня «В контакте» – это универсальная платформа, которая объединяет разнообразные способы коммуникации* [Контактные лица // «Огонек», 2014]; *С интернетом надо просто работать, надо бороться за трафик и потом говорить рекламодателям, что у канала есть и доля аудитории, и интернет-платформа, которая в совокупности собирает такое-то количество зрителей* [Вячеслав Муругов, Вадим Нестеров. «Все телеканалы ищут бабочку» // «Огонек», 2013]; *Напомню, в то время все это было в новинку, первая бесплатная платформа для блогов появилась в 1999 году, а до фейсбука оставалось еще четыре года* [Алексей Торгашев. Божемойновости! // «Русский репортер», 2013].

Чтобы выявить наиболее актуальные значения слова «платформа», мы провели лингвистический опрос, предложив респондентам написать возможные сочетания или предложения с этим словом. Нами было опрошено 30 человек разного возраста. Полученные ответы мы распределили на группы на основании того, в каком значении в них использовалось слово «платформа». Представим результаты анализа:

- небольшая железнодорожная станция: *платформа* 9 ³/₄ (встретилось 11 раз);

- помост, площадка, в частности, на железнодорожных станциях для посадки, погрузки: *железнодорожная платформа* (6); *платформа для поездов* (3); *скользящая платформа*;

- технологическая платформа: *игровая платформа* (4); *платформа Android* (2), *краудфандинговая платформа*, *платная платформа*.

- утолщенная подошва на обуви: *туфли на платформе*.

Таким образом, мы видим, что значения, связанные с железной дорогой, довольно активны (наиболее частотны), но также весьма активным оказалось и новое значение, связанное с компьютерными технологиями.

Следовательно, наш анализ показал, что слово «платформа» развивает в современном русском языке новое значение, пока не отраженное в большинстве словарей, но довольно часто использующееся в речевой практике – «система информационных технологий, в которой размещается и подлежит эксплуатации определенное количество данных, с учётом накладываемых этой системой ограничений и предоставляемых возможностей».

Использованные источники:

1. Крысин Л.П. Толковый словарь иноязычных слов. М., 2009.
2. Лопатин В.В., Лопатина Л.Е. Толковый словарь современного русского

языка. М., 2009.

3. Ожегов С.И. Толковый словарь русского языка / Под ред. проф. Л.И. Скворцова. М., 2018.

4. Ожегов С.И. и Шведова И.Ю. Толковый словарь русского языка. М., 2010.

5. Толковый словарь русского языка начала XXI века. Актуальная лексика / под ред. Г.Н. Складневской. М., 2008.

УДК 811.111

*Меняйленко Н.С.
студент 3 курса
Холодова Е.В.
студент 3 курса
Тагиева Н.В.
преподаватель
академический колледж
ИМСИТ
РФ, г. Краснодар*

ОСОБЕННОСТЬ АББРЕВИАТУР В АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ

Аннотация: Данная статья посвящена рассмотрению аббревиатур английского языка и их особенностей. Аббревиатура – это слово, которое образовано сокращением слова, либо словосочетания, читаемое по названию начальных букв. Аббревиатура обслуживает все сферы человеческой деятельности, наиболее широко распространена в политической, экономической, а также в сфере компьютерных технологий и периодической печати.

Ключевые слова: Аббревиатура, лексика, английский язык, сокращение, словообразование.

*Menyaylenko N.S.
3rd year student IMSIT
RF, Krasnodar
Kholodova E.V.
3rd year student IMSIT
RF, Krasnodar
Co-author:
Tagieva N.V.
Academic College Teacher
Academy of Marketing and Social Information Technologies – IMSIT
RF, Krasnodar*

FEATURE OF ABBREVIATIONS IN THE ENGLISH LANGUAGE

Annotation: This article is devoted to the consideration of abbreviations of the English language and their features. An abbreviation is a word that is formed by the abbreviation of a word, or a phrase, read by the name of the initial letters.

The abbreviation serves all spheres of human activity, the most widespread in the political, economic, as well as in the field of computer technology and periodicals.

Key words: Abbreviation, vocabulary, English, abbreviation, word formation.

1 Аббревиатура в английском языке, ее сущность и особенность

Почему данная тема является актуальной? Все очень просто, в наше время языки всех стран мира осовремениваются, с помощью большого потока информации. СМИ, интернет, радио, мы слышим и видим каждый день, что – то новое, тем самым лексикон человека становится больше и для удобства в общении и т.д., требуется сокращать «нашу речь» с помощью аббревиатур.

Многие понятия, как в русском и английском языке выражаются при помощи словосочетаний или сложных слов, так как именно эти виды терминов дают возможность отразить необходимые и достаточные признаки того или иного понятия с наибольшей полнотой и точностью. Но термины, либо сложные словосочетания и с слова - внушительные. Поэтому появляется стремление к сокращению их тем или иным способом. В одних случаях это приводит к употреблению кратких вариантов термина в виде одного только основного компонента, в других – к использованию различного рода сокращений и аббревиатур. В современной методологии также происходит непрерывный поиск самых эффективных способов и путей перевода сокращений, откуда и появляются термины и собственные имена, реалии, иноязычные вкрапления. Этим всем объясняется та самая необходимость изучения экономической терминологии, в которой не последнее место занимают аббревиатуры и сокращения. Специфический подход, требуют они, в виде особого класса лексики, аргументируя целесообразностью выделения их в область отдельного научного знания.

Сокращением (shortening of words, abbreviation) называют морфологическое словообразование, при котором отдельная часть звукового состава исходного слова опускается. Несмотря на то, что этот способ существует в английском языке сравнительно недавно (примерно со второй половины 18 в.), в наше время он играет такую же важную роль, как словосложение, либо словопроизводство [1].

Аббревиация - является одним из наиболее молодых способов словообразования на сегодняшний день. Поэтому приведение его к общему знаменателю и изучение этого способа началось, однако поздно. В 50-х годах XX века И.Н. Арнольд попытался своим способом классифицировать аббревиатуры английского языка по типам, причем необходимо отметить, что он относил этот способ словообразования к второстепенным способам, выделяя как наиболее продуктивные только конверсию. Очевидно, что на сегодняшний день можно с полной уверенностью утверждать, что аббревиация «вышла из тени» и смогла занять достойное место среди наиболее продуктивных и давно признанных способов словообразования в английском языке [1].

Аббревиатуры, как и в русском, так и английском языке очень похожи.

В обоих этих языках наиболее распространен первичный тип аббревиатур. В русском языке сложносокращенные слова, состоящие из косвенного падежа второго и усечённого первого слова. (Например: «завкафедрой»). Но в английском языке из-за отсутствия косвенного падежа существительного, этого типа аббревиатуры не существует.

«Калька» - заимствование фраз, слов, выражений, как пример из английского языка, популяризирует в русском и европейском лексиконе человека. Они чаще всего используются в области компьютерной деятельности и в сфере развлечений (Ltd, Int, MC, DJ).

2 Виды и признаки сокращений слов в английском языке

Аббревиатуры, получив влияния во всех сферах деятельности, в общенародную речь входят равноправными словами.

Под «сокращением» можно понять усечение основного слова, а под «аббревиатурой» – усечение словосочетания. Сокращения слов разделяют на 3 формальных признака:

1. Афerezис – apheresis, т.е. усечение начала слова; history – story; example – sample; defence – fence;

2. Синкопа - syncope, усечение середины слова: madam - ma'am; market - mart; even - e'en [i:n]; never-ne'er; ever - e'er .

3. Апокопа - apocope - усечение конца слова: editor - ed; advertisement - ad; vampire - vamp; microphone – mike [1].

Самые популярные аббревиатуры в смс(messenger), чатах или форумах.

1) Первая группа относится к разряду «Как слышу, так и пишу»:

- u = you (ты)
- ur = your (вы)
- cu = сuа = see you (увидимся)
- у = why (почему)

2) Вторая группа — это сложения букв и цифр:

- any1 = anyone (любой)
- gr8 = great (большой)
- 4u = for you (для тебя)
- u2 = you too (тебя тоже, ты также)

3) Третья группа — самые популярные разговорные словосочетания в английском языке при переписке в Интернете и sms

- pr = no problem (без проблем)
- tc = take care (береги себя)
- bb = bye bye (пока, до скорого)
- omg = oh my god (О, мой Бог)

В англо-американской научно, экономической литературе встречается огромное количество сокращения разного рода, сокращаются не только отдельные слова, но и словосочетания, дав возможность авторам удобства в коммуникации с читателем. Популяризация аббревиатуры, как способ словообразования в английском языке, стало важным шагом на пути к развитию языка в современном мире.

Вывод.

Каждый человек на земле понимает, что в XXI веке, встречается большое количество разного рода сокращений, во всех языках мира, в языках программирования, в экономике и литературе.

Тем сам современная лексикология нуждается в аббревиации. Аббревиатуры максимально помогают до минимума сократить речевые усилия, языковые средства и время, оставаясь при этом понятными и доходчивыми. Также аббревиатуры необходимы для упрощения длинных наименований в официально-деловой речи. Слова со сложной структурой внутри при этом имеют сжатую форму внешней структуры, что позволяет употреблять их как в разговорной живой речи, так и в научных трудах. Аббревиатуры, получая массовое распространение в специальных сферах, входят равноправными словами в общенародную речь.

Можно с уверенностью сказать, что сокращение в виде аббревиатур не приводит к деградации лексикона людей, а наоборот делает его еще разнообразней и проще по структуре. С помощью аббревиатур мы можем общаться, не зная углублено тот или иной иностранный язык. Английский язык уже вобрал в себя большое количество сокращений слов и словосочетаний, которыми пользуется весь мир.

Использованные источники:

1. Интернет – Портал «<http://bestreferat.ru>» [Электронный ресурс] Режим доступа – <http://bestreferat.ru/>- Загл. с экрана
2. Интернет – Портал «<http://knowledge.allbest.ru>» [Электронный ресурс] Режим доступа – <http://knowledge.allbest.ru>- Загл. с экрана

*Мещерякова Н.А.
студент магистратуры
Байкальский государственный университет
генеральный директор
ООО «ПАНОРАМА»
Россия, г. Иркутск*

ВИДЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ И ИХ ОСОБЕННОСТИ

Аннотация: Статья посвящена видам финансирования инвестиционных проектов существующих на сегодняшний день в России. Виды государственной и не государственной поддержки инвестиционных проектов. Особенности получения инвестиций.

Ключевые слова: инвестиции, государственная поддержка, предпринимательство, бизнес-план, стартап.

*Meshcheryakova N.A. Master's student
Baikal State University
Russia, Irkutsk
CEO
LLC "PANORAMA"*

TYPES OF FINANCING INVESTMENT PROJECTS AND THEIR FEATURES

Annotation: The article is devoted to the types of financing investment projects existing in Russia today. Types of state and non-state support of investment projects. Features of obtaining investment.

Keywords: investment, government support, entrepreneurship, business plan, start-up.

В нынешних условиях экономики появилось много стартапов. Рынок реальных инвестиций расширился. Увеличилось количество участников инвестиционного процесса. Человек, вложивший 20 тысяч рублей в бизнес соседа, смело считает себя инвестором.

Участников инвестиционного процесса можно поделить на два лагеря.

С одной стороны физические лица, предприниматели, крупные корпорации, фонды, государство.

С другой стороны стартаперы, предприниматели.

У первых есть ресурс и они готовы вкладывать. Цель таких вложений, как правило, либо увеличение собственного капитала, либо достижение социально значимого эффекта.

Вторая сторона запрашивает финансирование под проект.

Процесс выбора в экономике – решение производить, приобрести или отказаться от того или иного продукта есть то, что в конечном счете управляет

экономической системой.¹²⁰

В процессе выбора, используют приемы инвестиционного анализа.

Информацию о проекте, расчеты различных показателей оформляют в единый проект – бизнес-план. Единого образца составления бизнес-плана нет. Есть критерии, которые важно учесть при написании. Качество бизнес-плана влияет на оценку проекта экспертами.

При оценке проекта руководствуются сроком окупаемости и доходностью вложений. Помимо этого обращают внимание на реалистичность и риски проекта.

Реалистичность проекта оценивается по среднеотраслевым показателям в регионе реализации проекта, если бизнеса в регионе нет, смотрят аналоги либо соседние территории.

С рисками проекта сложнее, здесь оценивается гораздо больше критериев. Начиная с личности руководителя проекта, его опыта работы в отрасли, образования, заканчивая, особенностями государства на территории, которого реализуется проект.

Есть специальные площадки онлайн и оффлайн, которые помогаютискателям инвестиций презентовать проект потенциальному инвестору.

Вложение инвестиций позволяеткратно вырасти и увеличить ценность предприятия.

На этапе создания нового проекта нужно продумать варианты финансирования этого проекта. Чем больше источников финансирования будет рассмотрено и учтено, тем выше вероятность получения инвестиций в проект и его реализация.

Важно обратить внимание на вид деятельности предприятия. На законодательном уровне определен список приоритетных направлений развития предпринимательства. У таких предприятий есть возможность претендовать на получение субсидий от государства. На муниципальном, региональном и федеральном уровне определен порядок получения субсидий. Выдача субсидий осуществляется ежегодно. Требования к проектам прописаны в положении. При оценке проекта ключевыми критериями являются: создание новых рабочих мест, количество средств планируемых к уплате в бюджет.

В получении субсидий есть нюанс. Финансирование целевое и не подлежит возврату, только при достижении заявленных результатов и сдачи отчетности в срок. То есть если, предприятие получило финансирование и не достигло, заявленных показателей или не предоставило информации о ходе реализации проекта, орган выдавший субсидию вправе потребовать возврат. Поэтому важно в проекте отображать реально достижимые результаты.

Территория реализации проекта также имеет большое значение. Помимо особенностей климатически, транспортных, культурных и т.д.,

¹²⁰ Чечевицына Л.Н., Чечевицын К.В. Анализ финансово-хозяйственной деятельности: учебник. Ростов н/Д., 2014. С. 7.

необходимо обратить на статус самой территории. На карте России появляются особые места, такие как «Моногорода», «Территории опережающего развития», «Зоны территориального развития», «Особые экономические зоны». На этих территориях создаются специальные условия для развития бизнеса, для инвестирования. Условия создания предприятия на особой территории могут значительно отличаться и являться ключевым фактором.

Фонды прямых инвестиций вкладывают денежные средства в проекты. У фондов существует список приоритетных направлений видов деятельности. Значительное внимание уделяется рискам проекта. Инвестиции от фонда возвратные с процентной ставкой. Процентная ставка может быть в виде доли компании, процента прибыли. В каждом случае условия финансирования обсуждаются индивидуально.

При обращении в банк за финансированием бизнеса необходимо уточнить, есть ли у банка особые условия для бизнеса и при каких условиях. Особыми условиями может выступать, понижение процентной ставки по кредиту при условии предоставлении гарантии от Гарантийного фонда. Лучше обращаться в несколько банков, условия могут значительно отличаться.

В свободном доступе на сайте Фонда поддержки предпринимателей есть ссылки на гарантийный фонд и другие инфраструктуры поддержки, а также перечень банков, которые участвуют в соглашениях.

В качестве инвестора можно рассмотреть потенциального крупного заказчика-клиента. На практике встречаются случаи, когда большому производству требуются материалы, которые оно регулярно закупает у поставщиков в других городах, странах. Предложение инвестировать в бизнес по производству необходимого материала может быть принято.

Крупные корпорации формируют инвестиционный фонд (резерв). При распределении такого резерва, рассматривают внутренние и внешние проекты. Если внешний проект с хорошими показателями и социально значим, или решает важную социальную задачу с приемлемыми показателями решение о выделении финансирования может быть положительным.

Существуют онлайн платформы по привлечению инвестиций в проект. Условия размещения проекта и получения финансирования различны. Размещение проекта на онлайн платформе, является положительной характеристикой проекта, так как перед размещением проект подвергается экспертизе. Хотя порой такая экспертиза носит весьма условный характер. Всё зависит от статуса и репутации самой платформы.

Частные инвесторы ориентируются на ситуацию в отрасли, срок окупаемости, доходность инвестиций. Чаще получают инвестиции проекты с окупаемостью до одного года и доходностью инвестиций кратно превышающей процент банка по депозиту. Хотя всё ещё встречаются инвестиции «по дружбе».

Проекты с крупными инвестициями и длительным сроком окупаемости

рекомендуется разрабатывать с учетом возможности участия данного проекта в получении субсидии. Как правило, это производства и на начальном этапе требуются большие вложения для закупки оборудования. Крупные проекты могут участвовать в нескольких программах одновременно.

Проекты с небольшими инвестициями и сроком окупаемости до года могут рассматривать любой вид финансирования, описанный выше, вплоть до частных лиц.

Использованные источники:

1. «Об инвестиционных фондах [Электронный ресурс] : закон РФ от 29 нояб. 2001 г. № 156-ФЗ // СПС «Консультант Плюс»
2. О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации [Электронный ресурс] : закон РФ от 24 июл. 2007 г. № 209-ФЗ // СПС «Консультант Плюс»
3. Вашакмадзе Т. Подходит ли ваш бизнес фондам прямых инвестиций / Т. Вашакмадзе // Финансовый директор. – 2017. – № 1. – С. 42–45.
4. Фрейзер-Сэмпсон Г. Теория и практика прямого инвестирования / Г. Фрейзер-Сэмпсон. – М. : Олимп-Бизнес, 2013. – 496 с.
5. Чечевицына Л. Н. Анализ финансово-хозяйственной деятельности / Л. Н. Чечевицына, К. В. Чечевицын. – Ростов н/Д. : Феникс, 2014. – 368 с.

Мимулатова Т.Д.
студент магистратуры 1 курса
юридический факультет
ФГБОУ ВО «Чеченский государственный университет»
научный руководитель: Идрисов Х.В., к.юр.н.
доцент
кафедра «Гражданское право и процесс»
Россия, Чеченская Республика, г. Грозный

ОХРАНА РОССИЙСКИХ ИЗОБРЕТЕНИЙ, ПОЛЕЗНЫХ МОДЕЛЕЙ И ПРОМЫШЛЕННЫХ ОБРАЗЦОВ ЗА РУБЕЖОМ

Аннотация: В статье рассмотрен один из подинститутов права интеллектуальной собственности, как патентное право. Проанализированы основные процедурные особенности зарубежного патентования согласно РСТ (международная патентная система), включая этапы международной подачи заявки на российские изобретения, полезные модели и промышленные образцы, международного поиска и письменного сообщения международной публикации, а также международной предварительной экспертизы. Кроме того, указано, что результатом зарубежного патентования по процедуре РСТ является не просто выдача «международного патента», а получение более достоверной оценки шансов заявителя на получение патента в национальном и региональном Патентных ведомствах на базе представленной международной заявки.

Ключевые слова: заявка, патент, международная фаза, поиск, экспертиза, формула, изобретение.

Mimulatova T.D.
master student
2 course, faculty of Law
FSEI HPE “Chechen State University”
Russia, Chechen Republic, Grozny
Scientific director : Idrisov H.V.
candidate of Law, associate Professor
of the Department “ Civil law and process”

PROTECTION OF RUSSIAN INVENTIONS, OF UTILITY MODELS AND INDUSTRIAL DESIGNS ABROAD

Abstract: The article describes a method of protecting property rights, as a patent. The main procedural features of foreign patenting under the PCT (international patent system) are analyzed, including the stages of international filing of an application for Russian inventions, utility models and industrial designs, international search and a written report of an international publication, as well as international preliminary examination. It is indicated that the result of foreign patenting under the PCT procedure is not the issuance of an “international patent”, but a more reliable assessment of the Applicant’s chances of obtaining a patent in

the national and regional Patent Offices based on the submitted international application.

Keywords: application, patent, international phase, search, examination, formula, invention.

Интеграция России в мировое экономическое пространство предусматривает выход российских физических и юридических лиц на зарубежные рынки со своей продукцией, полезными моделями, промышленными образцами, в т.ч. товарами или услугами. Однако, здесь уместно привести известную поговорку: «Не зная брода, не суйся в воду». То есть, в первую очередь, необходимо иметь надежную предварительную оценку конкурентоспособности предлагаемых иностранным потребителям технических и технологических решений, товаров или услуг, которые должны охраняться на данных рынках как объекты интеллектуальной собственности и права, в частности, как изобретения.

Вопрос охраны прав на российские изобретения, полезные модели и промышленные образцы за рубежом – острая проблема сегодняшнего дня.

Итак, цель патента это правовая защита, предоставляемая владельцу изобретения (обычно изобретателю) для обнародования его идеи изобретения. Процесс получения патента состоит из ряда формальностей - составление особой заявки о выдаче патента, рассмотрение заявки соответствующим ведомством и принятия решения о выдаче патента¹²¹. По всем выданным патентам на изобретения осуществлялся выпуск полных описаний изобретений.

Чтобы изобретение или процесс были патентоспособными, необходимо соблюдать три строгих критерия:

1) он не был обнародован нигде в мире до подачи заявки на патент. Раскрытие включает в себя рецензируемую публикацию или презентацию на конференциях и плакаты.

2) должен включать изобретательский уровень. Изобретательский уровень определяется как «неочевидное» развитие технологии или процесса.

3) должен быть адаптированным к промышленному применению.

Патент имеет территориальное действие, то есть российский патент действует только на территории Российской Федерации, американский — только на территории США и так далее. Таким образом, если разработчик не получил патент, действующий в конкретной стране, то изобретение в этой стране охраняться не будет. Это означает, что любое юридическое или физическое лицо в данной стране может без каких-либо ограничений производить, использовать, ввозить или продавать продукцию, созданную на основе этого изобретения.

Благодаря патентной защите изобретений за рубежом разработчики

¹²¹ Тронин В. Г., Костина С. Н., Дёмкина Н. А. Патентование и инновационная деятельность в УлГТУ, место России в мировом рейтинге патентования// Вестник Ульяновского государственного технического университета - 2014г. № 1. С. 17.

могут использовать исключительные права на изобретения, запатентованные в этих странах. Наличие зарубежных патентов позволяет заключать лицензионные соглашения с иностранными компаниями на использование изобретения, налаживать контакты с иностранными организациями и получать доступ к зарубежным рынкам.

Зарубежное патентование имеет смысл, если компания:

- планирует экспорт продукции, созданной на основе ее изобретения;
- планирует производство такой продукции за рубежом;
- предполагает заключение лицензионных соглашений с зарубежными партнерами¹²².

Порядок патентования за рубежом отечественных изобретений и полезных моделей, созданных в России, регламентируется ст. 1395 ГК РФ.

Согласно требованиям этой статьи подавать в зарубежных странах заявки на патентование объектов промышленной собственности можно по истечении шести месяцев с даты подачи соответствующей заявки на выдачу охранного документа РФ в федеральный орган исполнительной власти по интеллектуальной собственности (Роспатент, далее — экспертная организация) или ранее, но после проверки заявки на наличие сведений, составляющих государственную тайну. При этом необходимо учитывать, что если компания хочет, чтобы ее изобретение охранялось за рубежом с даты подачи заявки на получение национального патента в РФ, то заявки на получение зарубежных патентов необходимо подать в течение 12 месяцев с даты приоритета, то есть с даты подачи заявки в национальное патентное ведомство (ст. 4 Парижской конвенции по охране промышленной собственности (1883 г.)). Следовательно, по общему правилу заявку на зарубежные патенты надо подавать не ранее шести месяцев и не позднее 12 месяцев с даты подачи заявки в национальное патентное ведомство.

Кроме других требований, необходимо своевременно и в полном объеме уплачивать в каждой стране пошлины, предусмотренные ее патентным законодательством.

Ситуация осложняется тем, что к процедурам подачи заявки существуют формальные требования, которые иногда разнятся, для каждой из выбранных стран патентования¹²³.

Важным преимуществом системы РСТ является наличие дополнительных 18 месяцев к уже имеющемуся 12-месячному приоритетному периоду. Таким образом, у заявителя появляется дополнительное время для изучения перспектив коммерциализации изобретения и выбора зарубежных стран, где действительно целесообразно получить патентную охрану. Кроме того, в рамках процедуры РСТ заявители получают отчет о международном поиске и заключение, которые содержат ценную информацию о

¹²² Интеллектуальная собственность (Права на результаты интеллектуальной деятельности): Учеб. пос. / М. В. Карпычев, Ю. Л. Мареев и др.; под общ. ред. Н. М. Коршунова — М.: Норма: НИЦ ИНФРА-М, 2014. — С. 211.

¹²³ Михайлов А. В. О двойном патентовании// Журнал Суда по интеллектуальным правам. 2017. № 16. С. 67.

патентоспособности их изобретений. На основе этой информации заявители могут принять решение о целесообразности продолжения зарубежного патентования.

Не вызывает сомнения, что такая система национального патентования российских изобретений, полезных моделей и промышленных образцов может оказаться достаточно сложной.

Однако существуют и другие варианты патентования. Так, например, если в заявителя изобретения является необходимость получения патента сразу во всех странах одного региона, то он может воспользоваться преимуществами т.н. региональной системы патентования.

Это обусловлено тем, что страны ряда регионов (Европы, СНГ, Азии, Африки т. п.) подписали региональные договоры о том, что получение одного патента, будет действовать сразу во всех странах – подписантов региона.

Следует еще раз отметить, что результатом зарубежного патентования по процедуре РСТ не является выдача «международного патента». А по завершении международной фазы заявителю необходимо в установленные (весьма ограниченные) сроки осуществить дальнейшие действия в каждом национальном (или региональном) Патентном ведомстве, в котором он желает получить патент на основе своей международной заявки. Национальная фаза включает в себя представление заявителем данным ведомствам (конечно, через национальных патентных поверенных) переводов заявки на соответствующие официальные языки, уплату соответствующих пошлин и сборов, дальнейшее рассмотрение заявки в этих ведомствах в течение определенного времени, во временном интервале, что составляет 2-4 года¹²⁴. В то же время окончательное принятие решения о выдаче патента (или об отказе в его выдаче) остается в компетенции каждого национального или регионального Патентного ведомства, в котором заявитель начал национальную фазу.

Таким образом, зарубежное патентование является важным условием для успешного продвижения российской продукции (товаров или услуг) на внешний рынок и повышение ее конкурентоспособности. Для заявителя, который желает получить охрану своего изобретения в большем количестве иностранных государств или для того, кто хочет начать зарубежное патентование, но еще не имеет четких планов относительно того, где именно он хочет его осуществлять, использование процедуры согласно РСТ позволяет осуществить эти планы наиболее экономически выгодным и эффективным методом. Особенно целесообразно это осуществлять при охране своего изобретения на территории многих стран, в том числе стран, не являющихся участниками региональных договоров.

Использованные источники:

1. Березкин В. И. О Патентовании иностранными фирмами российских

¹²⁴ Березкин В. И. О Патентовании иностранными фирмами российских изобретений// Интеллектуальная собственность. Промышленная собственность. 2009. № 1. С. 3.

изобретений// Интеллектуальная собственность. Промышленная собственность. 2009. № 1. С. 65-67.

2. Зинов В. Г., Романова Н. В., Куприянова О.И. Зарубежное патентование: Стратегия и затраты// Экономика науки 2015г. № 2. С. 3.

3. Интеллектуальная собственность (Права на результаты интеллектуальной деятельности): Учеб. пос. / М. В. Карпычев, Ю. Л. Мареев и др.; под общ. ред. Н. М. Коршунова — М.: Норма: НИЦ ИНФРА-М, 2014. — 400 с.

4. Михайлов А. В. О двойном патентовании// Журнал Суда по интеллектуальным правам. 2017. № 16. С. 60-71.

5. Тронин В. Г., Костина С. Н., Дёмкина Н. А. Патентование и инновационная деятельность в УлГТУ, место России в мировом рейтинге патентования// Вестник Ульяновского государственного технического университета - 2014г. № 1. С. 12-19.

УДК 339.138

Мирославская М.В., к.э.н.

доцент

кафедра «Менеджмент организации»

Рожков С.А.

студент магистратуры 1 курса

факультет «Менеджмент организации»

научный руководитель: Стешин А.И., доктор экономических наук

профессор

кафедра «Менеджмент организации»

БГТУ «ВОЕНМЕХ» им. Д.Ф. Устинова

Россия, г. Санкт-Петербург

РАЗРАБОТКА МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: Данная статья посвящена рассмотрению механизма построения маркетинговой стратегии и постановке концептуальных целей. На ряду с этим, затронута тема анализа её эффективности, а также выявлены предполагаемые результаты от применения эффективной маркетинговой стратегии.

Ключевые слова: МАРКЕТИНГ, СТРАТЕГИЯ, ЦЕЛЬ, РЫНОК, КОНКУРЕНЦИЯ, ПРЕДПРИЯТИЕ.

Miroslavskaya M.V., candidate of economic Sciences

Associate Professor at the Department of "Management of the organization»

BSTU "VOENMEH" named after. D. F. Ustinov

Russia, St. Petersburg

Rozhkov S.A.

master's student

1 course, faculty "Management of the organization»

BSTU "VOENMEH" named after. D. F. Ustinov

*Russia, St. Petersburg
Scientific adviser: Steshin A.I.
doctor of economics*

*Professor of the Department of "Management of the organization»
BSTU "VOENMEH" named after. D. F. Ustinov
Russia, St. Petersburg*

DEVELOPMENT OF MARKETING STRATEGY OF THE ENTERPRISE

Abstract: This article is devoted to the mechanism of building a marketing strategy and setting conceptual goals. At the same time, the topic of the analysis of its effectiveness is touched upon, as well as the expected results from the application of an effective marketing strategy are revealed.

Key words: MARKETING, STRATEGY, TARGET, MARKET, COMPETITION, ENTERPRISE.

В настоящее время, в связи с появлением в экономике рыночных отношений, у предприятий начали улучшаться такие факторы как: экономическая ответственность, юридическая ответственность, а также самостоятельность. В тоже время, очень важным и влиятельным становится механизм регулирования хозяйственного процесса, называемый конкуренция. В условиях жесточайшей конкуренции предприятию необходимо заниматься не только оперативным управлением и текущим планированием своей деятельности, а еще уделять внимание стратегическому развитию предприятия. Для этого необходимо продумывать пути развития, модернизировать свои текущие наработки в соответствии с текущим положением в отрасли, а также создавать новые услуги и товары. Все это поможет не проиграть конкуренцию другим предприятиям отрасли на рынке и создать план действий, который сможет уточнить поставленные цели и ресурсы, для выбранного пути развития.

Еще не так давно, стратегический маркетинг играл роль метода, определяющего общий вектор деятельности предприятия, который нацелен на будущее и обращает внимание на внешние факторы. В настоящее же время, ставка делается на формирование организационной и управленческой системы, ориентированной на рынок отрасли, с помощью которой можно эффективно распределять управленческие ресурсы предприятия. Другими словами, можно сказать, что маркетинговая стратегия используется как система, действующая во всей организации и отражающаяся в работе всего предприятия.

Стратегия — общий, не детализированный план какой-либо деятельности, охватывающий длительный период времени, способ достижения сложной цели. [1]

Маркетинговая стратегия – это план, краткосрочный или долгосрочный, который помогает компании достичь поставленных целей, решить приоритетные задачи и добиться успеха на рынке. [2]

Целью разработки маркетинговой стратегии является определение основополагающих направлений движения, а также вектора развития организации. При определении вектора движения очень важно принимать во внимание источники материального обеспечения и спроса рынка. Разработанная стратегия должна ориентироваться на наилучшее использование потенциала предприятия, упреждения и устранения ошибочных мероприятий и действий, влияние которых может привести к уменьшению производительности работы организации.

Маркетинговую стратегию можно классифицировать по срокам выполнения на:

- краткосрочной – создается на срок, который не должен превышать года и подразумевает разработку «бизнес-планов» и бюджетов, связанных с ними;
- среднесрочной - создается на срок, который должен находиться в промежутке от 2 до 5 лет;
- долгосрочной - создается на срок равный 5-7 годам.

В создании и осуществлении стратегического маркетингового плана можно выделить несколько уровней: [3]

- уровень I – определение концептуальных целей;
- уровень II – разработка рыночной стратегии;
- уровень III – реализация и осуществление стратегического маркетингового плана;
- уровень IV – оценка.

С целью выявления концептуальных целей первого уровня стратегии маркетингового развития разделим его на некоторое количество этапов:

1) Анализ текущей ситуации на рынке. В первую очередь нужно оценить положение предприятия. В этот момент нужно дать точную, либо экспертную оценку (если не делать исследование) доли рынка отрасли, произвести поквартальный анализ объёма продаж и выявить их зависимости: от спроса в тот или иной сезон, от обрабатываемого сырья. А также выявить возможность изменения рынка вида продукта, не предполагается ли его существенного изменения в какую-либо сторону и произвести оценку возможности его трансформирования, основанную на будущем развитии области услуг.

2) Выявление направления интереса потребителей и выявление групп потребителей. Определить основной сегмент рынка, на который стоит сделать акцент, это позволит выбрать несколько потребностей, на удовлетворение которых стоит направить основные силы организации. Одним словом, организации необходимо дать ответ на вопрос: Кто является нашими потребителями? Для достижения наибольшего успеха работы организации на рынке отрасли нужно сконцентрировать свое внимание на еще не занятых частях рынка и на необходимых потребностях клиентов, которые на данный момент еще никто не может удовлетворить.

3) Выявление способности организации конкурировать с другими предприятиями и, изучение их направления деятельности. В этом случае нужно выявить различие вашей организации от всех соперничающих в данной отрасли. Определить наиболее важные сильные стороны и сделать на них акцент, а также слабые стороны, работа над которыми позволит добиться наибольшего успеха. Определение сильных и слабых качеств носит относительный характер, а не абсолютный, так как если ваш конкурент сильнее в этом, то это будет являться уже вашей слабой стороной по отношению к нему.

4) Выявление и формулировка цели развития маркетинга организации. Постановка четких и ясных целей поможет остановиться на эффективной стратегии, это позволит изменить миссию предприятия в определенные действия. Ответом на вопрос «Что в результате своего развития хочет добиться организация?» может являться: увеличение прибыли, формирование имиджа организации, улучшение отношения общества к предприятию, приумножение продаж.

5) Поиск всех возможных вариантов в отношении выбранной стратегии.

В дальнейшем, основываясь на данных, полученных после реализации первого уровня, необходимо приступить к разработке маркетинговой стратегии и выразить её в определенном документе. Этот документ станет основополагающим на этапе реализации маркетинговой стратегии.

На последнем уровне, необходимо дать оценку разработанной и реализованной маркетинговой стратегии. Оценить выполнение функций маркетинга (исследование рынка, постановка целей и др.) и функций управления маркетингом можно только с помощью экспертной оценки. В качестве экспертов должны выступать специалисты службы маркетинга предприятия.

Анализ качества и эффективности управления маркетингом на предприятии должен основываться на расчете показателей в динамике, которые могут охарактеризовать прибыльность коммерческой деятельности предприятия и его конкурентоспособность. [4]

Таким образом, разработка эффективной маркетинговой стратегии может принести предприятию следующие результаты:

- значительное увеличение клиентской базы и объема продаж;
- успешное введение на рынок новых товаров/услуг;
- выход на новые рынки и расширение границ продаж;
- повышение конкурентоспособности продукции/услуг;
- создание инструмента массового привлечения клиентов;
- выбор эффективной ценовой и продуктовой политики;
- создание механизма контроля маркетинговых мероприятий;
- повысить качество обслуживания клиентов.

Использованные источники:

1. Афанасьев М.П. Маркетинг: стратегия и тактика развития фирмы: учебник – М.: Книга, 2013 – 304 с.
2. Багиев Г.Л. Основы организации маркетинговой деятельности на предприятии: учебник – СПб.: Обл. правл. ВНТОЭ, 2010 – 240 с.
3. Голубков Е.П. Маркетинг: стратегия, планы, структуры: учебник – М.: Дело, 2011 – 318 с.
4. Березин И.С. Маркетинг и исследование рынков: учебник – М.: Русская деловая литература, 2014 – 416 с.

УДК 34

*Михайлов Л.В.
студент II курса магистратуры
Никитина А.С., к.социол.н.
доцент*

*кафедра управления персоналом
Уральский институт управления – филиал Российской академии
народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ
Российская Федерация, г. Екатеринбург*

НЕСОВЕРШЕНСТВО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ПО РАЗВИТИЮ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И МЕЖДУНАРОДНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА СУБЪЕКТОВ РФ

Аннотация:

В данной статье авторы рассматривают несовершенство основополагающих нормативно-правовых актов РФ в сфере внешнеэкономических связей и международного сотрудничества. В Федеральном законе от 4 января 1999 г. № 4-ФЗ «О координации международных и внешнеэкономических связей субъектов РФ» выделяется проблема статуса зарубежных коммерческих организаций и соглашений с органами государственной власти иностранных государств. В постановлении Правительства РФ от 1 июня 2004 г. № 260 «О Регламенте Правительства РФ и Положении об Аппарате Правительства РФ» и постановления Правительства РФ от 1 февраля 2000 г. № 91 «О принятии Правительством РФ решений о согласии на осуществление субъектами РФ международных и внешнеэкономических связей с органами государственной власти иностранных государств» авторы выявляют их противоречие. Серьезной проблемой несовершенства законодательства авторы выделяют отсутствие регламентации внешнеэкономических связей и международного сотрудничества на уровне муниципальных образований субъектов РФ. В заключении авторы дают 4 рекомендации по совершенствованию законодательства внешнеэкономических связей и международного сотрудничества на основе анализа выявленного несовершенства в рассмотренных нормативно-правовых актах.

Ключевые слова: законодательство, нормативно-правовые акты,

внешнеэкономические связи, международное сотрудничество, субъекты РФ.

**Mikhailov L.V., student II master's courses
Ural Institute of Management - branch's RANEPA
Russian Federation, Ekaterinburg**

**Nikitina A.S., Candidate of Sociological Sciences
Associate Professor of Personnel Management Department of Ural
Institute of Management - branch's RANEPA
Russian Federation, Ekaterinburg**

IMPERFECTION OF LEGISLATION ON THE DEVELOPMENT OF FOREIGN ECONOMIC RELATIONS AND INTERNATIONAL COOPERATION OF SUBJECTS OF THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract:

In this article authors consider the imperfection of the fundamental legal acts of the Russian Federation in the field of foreign economic relations and international cooperation. In the Federal law of January 4, 1999 № 4-FZ «On coordination of international and foreign economic relations of subjects of the Russian Federation» highlights the problem of the status of foreign commercial organizations and agreements with public authorities of foreign states. In the decree of the government of the Russian Federation of June 1, 2004 № 260 «On the Regulations of the government of the Russian Federation and the regulations on the Apparatus of the government of the Russian Federation» and the decree of the Government of February 1, 2000 № 91 «On the adoption by the Government of the Russian Federation of decisions on consent to the implementation by the subjects of international and foreign economic relations with public authorities of foreign states» the authors reveal their contradiction. Authors highlight the lack of regulation of foreign economic relations and international cooperation at the level of municipalities of the Russian Federation as a serious problem of imperfection of the legislation. In conclusion authors give 4 recommendations for improving the legislation of foreign economic relations and international cooperation on the basis of the analysis of the identified imperfections in the considered legal acts.

Keywords: legislation, regulations, foreign economic relations, international cooperation, subjects of the Russian Federation.

Осуществление региональных в внешнеэкономических связей и отношений международного сотрудничества являются основой всеобщей внешнеэкономической и международной деятельности РФ с другими государствами мира. Действующие и потенциальные в перспективе международные соглашения имеют в себе мощные стимулы для реализации потенциалов субъектов РФ.

В внешнеэкономических связи и международное сотрудничество в настоящее время является актуальным направлением деятельности субъектов РФ. Успешность региона в том числе зависит и от его положения на международной арене, количества и качества международных соглашений в

торговых отношениях и некоммерческих видах деятельности.

Для регулирования внешнеэкономических связей и международного сотрудничества применяется обширная нормативно-правовая база, имеющая в себе несовершенство отдельных правовых норм, существенные «пробелы», недостатки и противоречия.

Рассмотрим основополагающие нормативно-правовые акты в сферах внешнеэкономических связей и международного сотрудничества. Так, статьи 71 и 72 Конституции определяют разграничение предметов ведения на уровне РФ и уровне совместного ведения РФ с субъектами РФ. В указанных статьях федеральный уровень законодательно формирует границы внешнеэкономических и международных связей для органов государственной власти субъектов РФ, сохраняя в этом координирующую роль над ними. Региональные международные отношения являются подконтрольными и подотчетными федеральному уровню.

Рассмотрение предметов ведения РФ и совместного ведения с субъектами РФ позволяет сделать вывод о том, что направленность политик РФ и субъекта РФ не противоречит широкому участию региональных органов власти в разрешении вопросов регулирования. Объективное стремление к такому участию обусловлено наличием собственных интересов субъекта РФ в сфере внешнеэкономических связей, выполнения международных договоров РФ, а также развития региональной экономики и формирования бюджетных средств.

Федеральный закон от 4 января 1999 г. № 4-ФЗ «О координации международных и внешнеэкономических связей субъектов Российской Федерации» определяет полномочия органов государственной власти в указанных сферах:

1) В ст. 1 четко определены зарубежные стороны, с которыми субъекты РФ могут осуществлять связи – это «субъекты иностранных федеративных государств, административно-территориальные образования иностранных государств» [2, ст. 1]. Однако, в качестве иностранных партнеров не предусматриваются зарубежные представители бизнеса с которыми бы регионы сотрудничали для собственного социально-экономического развития. Не ясна позиция закона, могут или не могут региональные власти вести с ними переговоры и вступать в договорные отношения, т.к. отсутствует определение их статуса.

2) Органам государственной власти субъектов РФ разрешено заключать «горизонтальные» соглашения» (с органами государственной власти иностранных государств). Невозможно не обратить внимание, что по итогам заседаний рабочих групп Министерства иностранных дел РФ по обсуждениям «горизонтальных» соглашений, то последние не всегда бывают корректны с юридической точки зрения. Упускаются нормативные неточности в официальных правовых актах и документах, имеющие довольно принципиальное значение. В итоге преимущества заключения соглашения могут серьезно ударить по экономике региона ввиду условий подписанного

документа.

В дополнение к этому способствует и противоречие двух Постановлений Правительства РФ: это постановление Правительства РФ от 1 июня 2004 г. № 260 «О Регламенте Правительства РФ и Положении об Аппарате Правительства РФ» и постановление Правительства РФ от 1 февраля 2000 г. № 91 «О принятии Правительством РФ решений о согласии на осуществление субъектами РФ международных и внешнеэкономических связей с органами государственной власти иностранных государств».

В них отчетливо имеются расхождения по объекту внесения проекта соглашения на согласование в Правительство РФ. В соответствии с постановлением № 260 «проекты актов в Правительство РФ вносят министерства РФ» [5, п. 178]. В соответствии с постановлением № 91, «органы исполнительной власти субъектов РФ самостоятельно вносят проект соглашения для выдачи согласия Правительства РФ» [4, п. 1], что происходит на действующей практике.

Временной период процедур по согласованию проектов соглашений требуют достаточно длительного времени. В среднем срок согласования проекта соглашения о возможности осуществления внешнеэкономических связей и международного сотрудничества субъекта РФ с зарубежной стороной длится от полугода до 1 года. Соответственно, не все ранее определенные договоренности с зарубежными заинтересованными партнерами доходят до подписания соглашения обеими сторонами и отвергаются иностранными государствами ввиду происходящим изменениям в политической и экономической ситуациями.

Следует упомянуть о том, что отсутствует детальная нормативная регламентация для органов местного самоуправления в осуществлении внешнеэкономических и международных связей на территории субъекта РФ. В РФ насчитывается около 25 тыс. самостоятельных муниципальных образований. Они реализуют деятельность в этих сферах деятельности на основе принятых на региональном и местном уровнях нормативно-правовых актах без их детального регламентирования на федеральном законодательстве. Отсутствует единая траектория РФ для всех муниципальных образования при осуществлении международных отношений. А ныне существующие нормы носят декларативный формы.

Так, Федеральный закон от 08 декабря 2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» гласит, что «внешнеторговая деятельность органов местного самоуправления осуществляется в соответствии с законодательством Российской Федерации» [1, ст. 17].

Федеральный закон от 06 октября 2003 г. № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» гласит, что «органы местного самоуправления имеют полномочия на осуществление международных и внешнеэкономических связей в соответствии с федеральными законами» [3, ст. 17].

В первом законе – в формулировке отсутствует правовой статус органов местного самоуправления в международных отношениях, во втором законе – формулировка более подходит как обобщающая.

Современность диктует муниципальным образованиям необходимость участия во внешнеэкономических и международных связях. Ни один из ныне существующих нормативно-правовых актов на сегодняшний день не урегулировал порядок осуществления муниципальными образованиями внешнеэкономических связей и международного сотрудничества. Частично это компенсировалось собственно изданными региональными нормативно-правовыми актами, в которых муниципальные образования субъекта РФ получали право ведения внешнеэкономической и международной деятельности с зарубежными странами, а координацией их связей занимались исполнительные органы РФ.

Регулирование органами государственной власти субъектов РФ вопросов осуществления муниципальными образованиями внешнеэкономической и международной деятельности создавало прецеденты отмены данных правовых актов по решению суда ввиду их признания противоречащими федеральному законодательству.

Из этого становится видно, что на уровне местного самоуправления необходим и в то же время не определен единый порядок регулирования международных и внешнеэкономических связей на территории субъектов РФ.

Рассмотрев основополагающие нормативно-правовые акты и учитывая их несовершенство авторы предлагают следующие решения:

1) Определить статус зарубежных представителей бизнеса в возможности их участия во внешнеэкономических связях и международном сотрудничестве с субъектами РФ.

2) Устранить противоречия постановления Правительства РФ от 1 июня 2004 г. № 260 «О Регламенте Правительства РФ и Положении об Аппарате Правительства РФ» и постановления Правительства РФ от 1 февраля 2000 г. № 91 «О принятии Правительством РФ решений о согласии на осуществление субъектами РФ международных и внешнеэкономических связей с органами государственной власти иностранных государств» по объекту внесения проекта соглашения на согласование. В данном случае правом внесения проекта соглашения в Правительство РФ должны обладать органы государственной власти РФ.

3) Разработать детализированные методические рекомендации для субъектов РФ для регламентации порядка ведения переговоров, заключения и регистрации соглашений с зарубежной стороной с учетом реализации полномочий органов государственной власти субъектов РФ в данных направлениях.

4) Разработать законодательство на федеральном уровне по определению правового регулирования полномочий органов местного самоуправления в развитии международных и внешнеэкономических связей

регионов для унифицированного его направления всех муниципальных образований. Развитие внешнеэкономических и международных связей субъектов РФ должно иметь стратегический характер.

Таким образом, правовая база внешнеэкономической и международной деятельности для регионов требует совершенствования в целях наиболее полного учета интересов участников. Несомненно, что «пробелы» в законодательстве следует ликвидировать периодически с течением времени с учетом изменений политической ситуации и устаревания действующих правовых норм. Предложенные авторами решения обеспечат совершенствование нормативно-правовых актов в ближайшей перспективе в достаточной мере.

Использованные источники:

1. Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации. Федеральный закон от 06 октября 2003 г. № 131 – ФЗ (в ред. от 30 октября 2017 г.) // Российская газета. 2003. 08 октября.
2. О координации международных и внешнеэкономических связей субъектов Российской Федерации. Федеральный закон от 04 января 1999 г. № 4 – ФЗ (в ред. от 13 июля 2015 г.) // Российская газета. 1999. 16 января. Федеральный закон от 04 января 1999 г. № 4 – ФЗ (в ред. от 13 июля 2015 г.) // Российская газета. 1999. 16 января.
3. Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности. Федеральный закон от 08 декабря 2003 г. № 164 – ФЗ (в ред. от 13 июля 2015 г.) // Российская газета. 2003. 18 декабря.
4. О принятии Правительством Российской Федерации решений о согласии на осуществление субъектами Российской Федерации международных и внешнеэкономических связей с органами государственной власти иностранных государств: Постановление Правительства Российской Федерации от 01 февраля 2000 г. № 91 // Российская газета. 2000. 10 февраля.
5. О Регламенте Правительства Российской Федерации и Положении об Аппарате Правительства. Постановление Правительства Российской Федерации от 01 июня 2004 г. № 260 (в ред. от 07 октября 2017 г.) // Российская газета. 2004. 08 июня.
6. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. // Российская газета. 1993. 25 декабря.

*Морозов А.А.
студент 2 курса
факультет «Государственное и муниципальное управление»
Московский Государственный Психолого-
Педагогический Университет
научный руководитель: Зазыкин В.Г.
Россия, г. Москва*

ЭТНИЧЕСКИЕ КОНФЛИКТЫ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ

В статье рассматривается природа этнических конфликтов в образовательном процессе на примере школы. Этнический конфликт рассматривается в качестве формы межгруппового конфликта, при которой группы поляризуются по этническому признаку.

Ключевые слова: конфликт, этнические конфликты, школа, толерантность, образовательные процесс, этничность.

*Morozov A.A.
Student
2 course, faculty "State and municipal management"
Moscow State Psychological-Pedagogical University
Russia, Moscow
Supervisor: Zazikin V.G.*

ETHNIC CONFLICTS IN THE EDUCATIONAL PROCESS

The article discusses the nature of ethnic conflicts in the educational process on the example of the school. Ethnic conflict is seen as a form of intergroup conflict in which groups are polarized along ethnic lines.

Keywords: conflict, ethnic conflicts, school, tolerance, educational process, ethnicity.

Возникновение конфликтных ситуаций неизбежно вследствие постоянно меняющихся моделей поведения человеческого общества. Однако возможно предупредить конфликт, разрешив его на стадии возникновения, тем самым сгладив последствия возникших разногласий.

Рассмотрим подходы к определению понятия «конфликт». Наиболее частным является трактовка понятия как разногласия между двумя и более сторонами. Каждая из сторон считает своё убеждение исключительно правильным и стремится к тому, чтобы его точка зрения была принята оппозиционной стороной.

Конфликт чаще всего ассоциируется со спором, враждебностью, шантажом и угрозами.

Современные психологи считают, что именно благодаря конфликтам, можно выявить многообразие точек зрения, сделать явной информацию, скрытую до этого. Помимо этого, можно раскрыть большое количество подводных проблем и прийти к альтернативам в их решении, тщательно

планируя и эффективно выполняя стратегию развития образовательного процесса [9].

Кибанов А. Я., доктор экономических наук, дал наиболее подходящее определение понятию «конфликт». Он полагает, что «конфликт – это нормальное проявление социальных связей и отношений между людьми, способ взаимодействия при столкновении несовместимых позиций и интересов, противоборство взаимосвязанных, но преследующих свои определенные цели двух сторон» [3].

На сегодняшний день есть большое количество различных признаков понятия «конфликт». Многие из них опираются на выделение социального конфликта, выделяют конфликты в организационной среде, нас же будет интересовать этнический конфликт, а именно в образовательном процессе на примере школы.

«Этнический конфликт – это конфликт между двумя или более соперничающими этническими группами» [7]. «Хотя источником конфликта может быть политический, социальный, экономический или религиозный характер, конфликтующие лица должны открыто бороться за положение своей этнической группы в обществе. Этот последний критерий отличает этнический конфликт от других форм борьбы.» «Этносом движет потребность в самосохранении, защите своих ценностей и традиций. Наиболее болезненны и эмоционально насыщены конфликты, возникающие в результате ущемления ценности этноса» [7].

В настоящее время следует уделить внимание тому, что на первый план надо выдвигать вопросы развития культуры межнациональных отношений у учащихся, то есть, следует обратиться к формированию толерантности, которая рассматривается в качестве внутренней установки личности касаясь традиций, ценностных ориентаций и иных особенностей этносов. Развитие толерантности предполагает направленность в сторону процесса образования, создания условий для взаимодействия личности с людьми различных этносов [5].

Вопросами этнической конфликтологии занимается этноконфликтология, которая не так давно известна научной среде. Нарастание в 80-90-х гг. 20 века конфликтов по этническому признаку послужили разработке отечественными учеными основных концепций этноконфликтологии.

На сегодняшний день существуют противоречия между: активным ростом национального самосознания и низким уровнем толерантности по отношению к другим этническим общностям; между гуманизацией межнациональных отношений среди школьников и недостатком поликультурного воспитания в образовательном процессе; между ростом межнациональных конфликтов в школьной среде и этнопсихолого-педагогической компетентностью педагогов [2].

Школа, как важнейший институт социализации личности, является главным звеном в решении проблемы межэтнических взаимодействий.

Формированию толерантных и гуманистических отношений в данной системе со стороны школы должно отводиться достаточно внимания.

Толерантность представляет собой современную основу педагогической коммуникации между учащимся и педагогом, суть которой сводится к таким принципам обучения, которые создают оптимальные условия для развития у учащихся культуры достоинства, самовыражения личности, снижения страха ошибки. В современном обществе под толерантностью подразумевается правильное понимание других культур, способов самовыражения и индивидуальности, отказ от навязанных убеждений, условие гармоничных отношений в обществе.

Стоит отметить, если в конфликте участвуют ученики разных этнических общностей – это не делает его межнациональным. Школьники могут поругаться, подраться независимо от своей национальной принадлежности. Эти столкновения превращают в межэтнический конфликт сами участники и их окружение, зачастую этому способствуют негативные стереотипы, формирующиеся СМИ, родителями.

Происходящие в школе межэтнические конфликты имеют свои особенности [7]:

- в конфликтующих группах присутствуют разделения по этническому признаку;
- поддержка, как правило, находится в собственной этнической среде;
- если мнения групп не стыкуются, то члены конфликтной ситуации, все равно, солидарны с этнической группой;
- этнические конфликты не представляются ценностными, они происходят вокруг определенных интересов групп.

Рассмотрим, какое отношение детей к разным народам в зависимости от их возраста:

1) До четырех лет дети еще не предполагают, что существуют люди разные народы. Национальная принадлежность не играет роли, отношение к сверстникам от этого не зависит.

2) В пять лет у ребенка появляется национальное и личное самосознание. В это время ведущий вид деятельности – игра, рассматриваемая как форма деятельности, при которой ребенок воспроизводит основу человеческой деятельности, также он усваивает формы отношений, осуществленные и реализованные впоследствии. Именно поэтому игра является отличным вариантом, для того, чтобы воспитать в ребенке хорошее отношение к различным этносам. Естественно, что это не только задача педагогов, но и родителей.

3) В младшем школьном возрасте главный вид деятельности уже учеба. Изменениям подвержены отношения между ребенком и взрослым, они делятся на 2 части, одна из них «в роли взрослого – учитель». Учитель должен научить ребенка соответствовать ожиданиям общества. Следовательно, в этом возрасте толерантности ребенка может обучить учитель. Учеба является главной, но также не стоит забывать об игре, ей тоже отводится немало места

в этом возрасте. Игра для детей остается также увлекательной, как это было ранее. Поэтому в воспитании толерантности немаловажно ее использовать. С помощью игры можно с легкостью определить какое отношение школьника к определенной проблеме. Игра предоставляет возможность ребенку получить определенный опыт, сформировать мнение по проблеме.

4) В девять лет начинают формироваться представления, которые были сложены из эмоциональных предпочтений. Ребенок в этом возрасте уже имеет представления о культурных различиях, именно поэтому появляется интерес к культурной принадлежности.

5) В возрасте 11-14 лет происходит становление и формирование личности, но такие характеристики, как моральные принципы, нравственные идеалы, мировоззренческие взгляды, оценочные суждения не являются по своему содержанию устойчивыми. Взаимоотношения со взрослыми и со сверстниками приобретают иной характер. Познавательные интересы, умственные способности тоже претерпевают изменения. В этом возрасте на более серьезный уровень выходят отношения со сверстниками. Потребность в дружбе и общении становится для подростков неотъемлемой частью. «В подростковые годы ведущим видом деятельности является общение, и поэтому суждения подростка легко изменяются под влиянием сверстников»[8]. Если же мнение отличается от мнения большинства в группе, то, возможно, собственная точка зрения и не будет высказана. Наиболее значимыми, таким образом, становятся сверстники, их мнение намного важнее мнения близких людей. Именно поэтому, если группа, к которой принадлежит ребенок, не толерантна к какому-либо этносу, то это подхватывается и самим ребенком. Следовательно, педагог должен вести работу не обособленно, а с группой, которая высказывает нетерпимость по отношению к определенному этносу. Конфликтные ситуации в этом возрасте чаще всего встречаются. Дети могут подражаться, поругаться, друг друга чаще всего обижают по внешним признакам.

Таким образом, детям определенной возрастной группы, требуется конкретная помощь. Определенный возраст – определенное развитие, умственные способности, мировосприятие. Все это требует особенного подхода со стороны педагога, и, конечно же, родителей. Родители на всем протяжении развития ребенка должны тщательно наблюдать за поведением ребенка, и если требуется при помощи специалистов скорректировать его в необходимую сторону.

Помимо поведения ребенка в соответствии с возрастом, следует также обратить пристальное внимание на детей, которые недавно переехали из другой страны. В большинстве случаев такие дети в школе становятся изгоями. Культурные различия между детьми способствуют нарастанию недопонимания, недовольства со стороны окружающих. В этой ситуации необходимо помогать таким детям, чтобы предотвратить развитие этнических конфликтов. Заниматься освоением национальных особенностей страны, в которую прибыл ребенок, должны педагоги.

Кто должен разбираться в этих конфликтах? Разумеется, взрослые. В первую очередь школьные психологи и классные руководители. К сожалению, в последнее время наметилась тенденция к вымыванию психологов из школы, а классные руководители не только не готовы разрешать межэтнические конфликты, но зачастую и сами их провоцируют. Для профилактики межэтнических конфликтов нужно учить детей и учителей вполне ясным навыкам: детей — рефлексии и самопознанию, учителей и школьных психологов — умению понимать и учитывать культурные отличия и разрешать конфликты.

Модернизация российского образования подтверждается тем, что, все же, в школе толерантность приживается. Образовательная среда формирует у учащихся черты толерантного гражданина общества, создает ценностные отношения, с той целью, чтобы воспитать ответственных и чутких личностей, которые смогут уважать человеческую индивидуальность и достоинство. «Укоренение в школе толерантности, формирования отношения к ней как важнейшей ценности общества - значимый вклад школьного образования в развитие культуры мирного существования» [4]. В последнее время, что очень важно, в школах ведется работа по выработке устойчивости детей к разным попыткам повлиять на поведение детей разных националистических организаций.

Следует рассмотреть, что же может предотвратить развитие этнических конфликтов. В соответствии с возрастом школьников необходимо проводить различные мероприятия. Детей надо знакомить с народным творчеством различных народов, посещать музеи, где можно будет познакомиться с культурой других национальностей, изучать творчество писателей, которые повествовали об истории различных этносов [6]. Также в качестве мероприятий, следует прибегнуть к созданию исследовательских групп учащихся, в которых бы изучались вопросы, связанные с культурными традициями народов. Основой формирования культуры межнациональных отношений является вооружение знаниями о других народах. Совместная работа в группе может лишь поспособствовать сплочению коллектива. Стоит также отметить проведение викторин, праздников, концертов. Например, «месяц этноса», отдать предпочтение определенному этносу и посвятить концерт, либо викторину и т.п. Все это поспособствует не только формированию толерантности, но и всестороннему развитию ребенка, что является немаловажным [1].

Следовательно, конфликтные ситуации являются неизбежностью, пока существуют меняющиеся модели поведения и существует человеческое общество. Но предугадать возникновение конфликтных ситуаций, разрешить или же сгладить в какой-то мере является возможным, как для учителя, так и для родителя. Чтобы это все получилось, необходимо разобраться в причинах возникновения конфликтной ситуации.

Этнические конфликты были и будут всегда в образовательной среде, развитие отношений имеет как отрицательный, так и положительный

характер. Потому что по истечению конфликта можно выявить определенные проблемы, которые без возникшей конфликтной ситуации, так и не «вылезли бы наружу».

Использованные источники:

1. Авдеев В.В. Психология решений проблемных ситуаций. Учебное пособие./В.В.Авдеев – М.: Феликс, 2010. - 481с.
2. Астахова Ю.Л. Методы управления конфликтами в педагогическом коллективе школы // Концепт. 2013. № 3. С. 1-6.
3. Кибанов А.Я., Ворожейкин И.Е., Захаров Д.К., Коновалова В.Г. Конфликтология: Учебник / Под ред. А.Я. Кибанова. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2010. – 301 с.
4. Клименских, М. В. Педагогические конфликты в школе: [учеб. пособие] / М. В. Клименских, И. А. Ершова ; М-во образования и науки Рос. Федерации, Урал, федерал, ун-т. - Екатеринбург: Изд-во Урал, ун-та, 2015. — 76 с.
5. Куровская С. Конфликтология в социально-педагогической деятельности / С. Куровская. М: Изд-во Гревцова, 2013. 355 с.
6. Нижегородцева Н. В. Педагогическая конфликтология как область конфликтологических исследований / Н. В. Нижегородцева // Конфликтология: хрестоматия / сост. Н. И. Леонов. 4-е изд., испр. и доп. М.: МПСИ; Воронеж: МОДЭК, 2011. 568 с.
7. Селюкова Е. А., Фокина М. Н. Межэтнические отношения учащихся школы [Текст] // Проблемы и перспективы развития образования: материалы II Междунар. науч. конф.— Пермь: Меркурий, 2012.
8. Смирнова Е. О. Конфликтные дети / Е. О. Смирнова, В. М. Холмогорова. М.: Эксмо, 2009. 176 с.
9. Щербаков И.Д. Конфликты в организации, причины их возникновения и способы разрешения // Экономика и менеджмент инновационных технологий. 2014. № 3. Ч. 1 [Электронный ресурс]. URL: <http://ekonomika.snauka.ru/2014/03/4610> (дата обращения: 26.12.2018).

*Мулкадарова С.Н.
студент 4 курса
факультет «Лечебное дело»*

*Некрасова А.А.
студент 4 курса
факультет «Лечебное дело»*

*Фокина Т.Ю.
студент 4 курса
факультет «Лечебное дело»*

*Акимов А.А.
аспирант*

кафедра факультетской хирургии

*научный руководитель: Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор*

кафедра факультетской хирургии

*Ижевская государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск*

МЕТОДЫ ЛУЧЕВОЙ ДИАГНОСТИКИ ОСЛОЖНЕНИЙ ПАНКРЕОНЕКРОЗА

Аннотация: в данной статье отражены основные методы диагностики осложнений панкреонекроза. Смертность при панкреонекрозе по разным данным составляет от 10 до 35%, что в основном обусловлено развитием тяжелых осложнений, поэтому очень важно их вовремя диагностировать. Наиболее актуальными лучевыми методами, применяемым в диагностике осложнений деструктивного панкреатита в послеоперационном периоде являются РТ, УЗИ, РКТ и радиоизотопные методы.

Ключевые слова: панкреонекроз, лучевая диагностика, осложнения панкреонекроза.

*Mulkadarova S.N.
student
4 course, General Medicine department
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk*

*Nekrasova A.A.
student
4 course, General Medicine department
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk*

*Fokina T.Y.
student
4 course, General Medicine department*

*Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Akimov A.A.*

*Postgraduate student of the Department of Faculty Surgery
Scientific adviser:*

*Styazhkina S. N., doctor of medicine, professor
Professor of the Department of Faculty Surgery
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk*

RADIATION METHODS OF DIAGNOSIS OF DESTRUCTIVE PANCREATITIS' COMPLICATIONS

Annotation: The article describes the main methods of diagnosis of complications of destructive pancreatitis. According to various data, mortality from destructive pancreatitis is from 10 to 35%, which is mainly due to the development of severe complications, so it is very important to diagnose them in time. The most relevant radiation methods used in the diagnosis of complications of destructive pancreatitis in the postoperative period are RT, ultrasound, RKT and radioisotope methods.

Keywords: destructive pancreatitis, radiation methods of diagnosis, complications of destructive pancreatitis.

Деструктивный панкреатит как хирургическая проблема

По данным ВОЗ первое место среди острых патологий органов желудочно-кишечного тракта занимает холецистит, второе – аппендицит, третье – панкреатит, который переходит в более опасную форму – панкреонекроз.

Некротизирующий панкреатит – неинфицированное воспаление демаркационного типа, при котором происходит некроз клеток поджелудочной железы и подкапсульный выход активированных энзимов, некрозом и дистрофией панкреатоцитов.

По данным Росстата острый панкреатит встречается от 4,7 до 72,5 случаев на 100000 человек и эти цифры увеличиваются с каждым годом. Среди патологий органов ЖКТ на ОП приходится от 11 до 15%, из которых 17-40% приходится на панкреонекроз. Смертность при панкреонекрозе составляет от 10 до 35%. Дальнейшая тактика лечения и жизнь пациента зависит от площади поражения железы.

Согласно классификации панкреатита, принятой в Атланте, его делят на:

1. Неосложненный
2. Осложненный:
 - а. локальные осложнения:
 - жидкостные образования
 - псевдокиста
 - панкреонекроз (асептический и септический)

- ретроперитонит (асептический и септический)
- абсцесс поджелудочной железы - гнойная ложная киста

б. полиорганная недостаточность:

– циркуляторная, дыхательная, печеночная и почечная недостаточность

- гемостатические нарушения
- энцефалопатия
- недостаточность ЖКТ

Выделяют ранние и поздние осложнения ОП: первые, как правило, вызываются интоксикацией организма, вторые – обусловлены развитием постнекротического воспаления.

Согласно статистическим данным, при геморрагическом панкреонекрозе наблюдается наивысший уровень летальности. Разрушение железы происходит с большой скоростью, после чего происходит серозно-геморрагическое пропитывание, переходящее на перипанкреатические ткани.

Как правило, в раннем послеоперационном периоде развиваются постнекротические кисты. При затяжном течении панкреонекроз осложняется септическим перитонитом (76,2%), абсцессами брыжейки толстой (46%) и тонкой кишки (37,7%), сальниковой сумки (46%), пневмонией (39,7%), гнойным перитонитом (21,6%), свищами ЖКТ (22,5%).

Диагностические и лечебные мероприятия, проводимые в послеоперационном периоде, осуществляется с помощью современных лучевых методов.

На сегодняшний день к наиболее актуальным лучевым методам, применяемым в диагностике осложнений деструктивного панкреатита в послеоперационном периоде, относятся РТ, УЗИ, РКТ и радиоизотопные методы.

Рентгенологический метод

Рентгеновская диагностика применяется при нечетких проявлениях клинических симптомов или при неэффективности ультразвукового исследования [3]. Данные исследования проводятся в следующей очередности: обзорная рентгенография грудной и брюшной полостей, контрастное исследование ЖКТ и фистулография [8].

Использование каждой из приведенных методик зависит от исследуемой патологии, что непосредственно связано с их ценностью в диагностике. Обзорная рентгенография органов грудной клетки и брюшной полости проводится в послеоперационном периоде. В дальнейшем, применение метода фистулографии дает возможность вовремя обнаружить инволюцию гнойного воспаления или, наоборот, его прогрессирование [3, 5, 10, 12].

Рентгенологическое исследование органов брюшной полости

РТ проводят при неэффективности УЗИ. На снимках обнаруживаются: увеличение расстояния между желудком и поперечной кишкой; увеличение

расстояния между позвоночным столбом и желудком; вздутие ободочной кишки (симптом Гобие); парез кишечника [9].

На обзорных рентгенограммах органов брюшной полости трудно визуализируются абсцессы [13]. Примерно в 15% случаев находят воздух в полости абсцесса. Признаком наличия абсцесса в брюшной полости являются ателектазы и плевральный выпот в грудной клетке [7].

Протяженность воспаления во многом зависит от выраженности патологических изменений, обнаруживаемых в органах грудной клетки и брюшной полости, а также их распространенности. По результатам рентгенологических исследований функциональные нарушения ЖКТ имеют наибольшую частоту встречаемости. Как правило, данные нарушения вызваны воздействием экссудата поджелудочной железы [5, 8, 12].

Согласно статистическим данным при деструктивном патологическом процессе наблюдаются наиболее выраженные изменения, локализованные по периферии отдела железы, в котором он развился. При тотальном поражении поджелудочной железы и формированием септического перитонита функциональные нарушения ЖКТ значительно выражены. Они заключаются в развитии вздутия верхних отделов тонкой кишки, скоплении жидкости в ее просвете; образовавшийся парапанкреатический инфильтрат, жидкостные скопления в сальниковой сумке и брюшной полости проявляются на снимке затемнением верхних отделов [7, 8, 12, 17].

Контрастное исследование ЖКТ

С диагностической целью осложнения ОП выявляют с помощью контрастных исследований. Однако на сегодняшний день оно почти не выполняется, что связано с тем, что в клинической практике стали применяться более информативные методики – УЗИ и РКТ [8, 12, 19].

С целью контрастирования ЖКТ применяют жидкую взвесь $BaSO_4$. Контрастирование верхних отделов ЖКТ производят под контролем просвечивания. Это позволяет исследовать весь желудок и двенадцатиперстную кишку. Также необходимым является выполнение контрастирования через 24 часа для определения состояния и локализации ободочной кишки [1, 13, 20].

По результатам обзорных исследований можно судить о расположении обнаруженных просветлений круглой формы и малого размера, по которым можно судить о развитии гнойных процессов забрюшинного пространства. Кроме того, с целью уточнения генеза изменений в забрюшинной клетчатке и их локализации применяется введение в ободочную кишку воздуха [7, 8, 15, 20]. Для исследования толстой кишки и выявления образовавшихся в них свищей выполняется контрастное исследование с помощью бариевой клизмы [7, 8, 11, 18].

Фистулография

Зачастую с целью получения целостной картины происходящих в поджелудочной железе и в парапанкреатических тканях изменений, особенно при развитии осложнений возникает необходимость исполнения

контрастного исследования дренированных полостей (фистулографии).

На настоящий день фистулография применяется реже, чем несколько десятилетий назад. Однако, приведенная методика не утратила свою диагностическую ценность: она дает возможность уточнить форму и размеры дренированных полостей, их локализацию относительно находящихся рядом тканей. Не менее важным является применение фистулографии в случае развития гнойной полости в виде «лисых нор» и свищей ЖКТ [8, 11].

Фистулография – обязательный вид исследования пациентов с диагнозом «панкреонекроз» после выполнения оперативного лечения. При данной методике исследуется возможность обратного развития воспалительного процесса или, наоборот, прогрессирования, что позволяет осуществлять контроль эффективности проводимой терапии [8, 15].

Эндоскопическая ретроградная холангиопанкреатография

ЭРХПГ применяется для обнаружения стеноза, стриктуры или окклюзии Вирсунгова и желчевыводящих путей. Она позволяет выявить деформированные или закупоренные протоки ПЖ, связь протоков с кистой [13]. Довольно редким, но не менее опасным осложнением, возникающим в результате проведения приведенной методики, является развитие панкреатита, которое может быть вызвано катетеризацией протока или воздействием контрастного вещества [10, 15].

Ультразвуковое исследование

УЗИ предоставляет подробные данные о состоянии поджелудочной железы. Преимуществами метода являются его неинвазивность, безопасность, специфичность в определении формы панкреонекроза, возможность неоднократного проведения для оценки состояния в динамике [8, 12, 19]. УЗИ позволяет провести раннюю диагностику некротических очагов, свободной жидкости в брюшной полости, инфильтратов, секвестров, кист, абсцессов, флегмоны забрюшинной клетчатки [10, 20].

К наиболее важным диагностическим признакам ОП при проведении УЗИ относятся увеличение размеров ПЖ, нечеткие, неровные контуры, уменьшение эхогенности паренхимы. В случае формирования отека паренхимы может исчезнуть граница между железой и селезеночной веной [10, 13]. При прогрессировании деструкции появляются гиперэхогенные включения, локализующиеся под капсулой поджелудочной железы, которые через определенное время увеличиваются в размере и количестве. Они могут быть окружены гипоехогенной зоной, из-за чего включения могут визуализироваться в виде свободно лежащих секвестров [8, 10].

Во время проведения УЗИ учитываются размеры и контуры ПЖ, однородность и эхогенность ее паренхимы, диаметр просвета поджелудочного протока, локализация в нем конкрементов, наличие содержимого в полости желудка, кист, их местонахождение и размеры, увеличение диаметра просвета селезеночной и воротной вен, время формирования воспалительного инфильтрата в перипанкреатической забрюшинной клетчатке и распространенность данного процесса [14, 18].

УЗИ обладает большим диагностическим и лечебным значением. Это связано с возможностью четко определять произошедшие изменения в ПЖ и забрюшинной клетчатке, выполнять под УЗ-контролем пункционную аспирацию и дренирование кист. Это дает возможность получить материал для бактериологического исследования. Кроме того, ценность УЗИ заключается в том, что данный метод является одним из самых достоверных методов диагностики гнойных осложнений панкреонекроза, развившихся после операции [1, 5, 12, 19].

Образование псевдокист на ранних этапах послеоперационного периода плохо поддается дифференциальной диагностике, что объясняется отсутствием у них плотной капсулы [4,]. Капсула значительно сильно изменяет картину на УЗИ. Она обладает гиперэхогенностью, при этом сама полость псевдокисты анэхогена. Нагноение кисты сопровождается скоплением в ней гиперэхогенной взвеси. Она представляет собой сгустки фибрина. Также возможна тотальная гиперэхогенность содержимого псевдокисты. Такая картина наблюдается при наличии в ее полости достаточно густого гноя [10, 14]. Иногда абсцедирование может сопровождаться формированием газовых пузырьков в полости псевдокист [7]. Несмотря на все преимущества УЗ-диагностики, оценка размеров, эхогенности, структуры паренхимы ПЖ имеет достаточно субъективный характер и зависит от множества различных факторов, в число которых входит возраст пациента [10].

Рентгеновская компьютерная томография

После создания и внедрения в клинику рентгеновских компьютерных томографов открылись новые возможности в диагностике заболеваний многих органов и систем, в том числе и ПЖ. В случае диагностики ОП и осложнений, возникающих в его послеоперационный период РКТ имеет большую разрешающую способность, чем УЗИ. По этой причине при сомнительных результатах УЗИ с целью уточнения распространенности деструкции проводится РКТ [7, 8].

РКТ позволяет определить данные о размерах и плотности органов, тканей и патологических образований, оценить распространенность заболевания и его взаимоотношение с органами и структурами, локализованных вокруг него. Высокая разрешающая способность РКТ и его информативность делают РКТ одним из самых достоверных методик лучевой диагностики, позволяющих определить характер патологических процессов в ПЖ [10, 13, 16].

На РКТ при панкреонекрозе наблюдается неравномерное увеличение паренхимы с изменением ее плотности, формированием секвестров [13, 20].

РКТ в сочетании с большой дозой контрастного вещества, введенного одномоментно внутривенно, имеет большую диагностическую ценность в плане раннего обнаружения некроза поджелудочной железы. Участки ПЖ с уменьшенной степенью плотности после внутривенного введения контрастного вещества свидетельствуют о развитии некротических процессов

в поджелудочной железе.

Направленная пункция очага некроза под контролем РКТ позволяет осуществить забор материала для цитологического, бактериоскопического и бактериологического исследований. Данные исследования играют большую роль в дифференциальной диагностике септического и асептического панкреонекроза, а также воспалительного и опухолевого инфильтратов [8, 9].

Магнитно-резонансная томография

МРТ по детализации получаемого изображения заметно точнее, чем РКТ. Несмотря на все преимущества, которыми обладает МРТ, существует множество технических сложностей его проведения, что ограничивают их использование на практике [2, 3, 4, 9].

МРТ обладает достаточно высокой информативностью и позволяет с большой точностью определять структурные изменения в формирующихся некротических очагах.

Классическая МРТ не позволяет точно визуализировать ЖВП, в отличие от ЭРХПГ. Однако, с внедрением в клиническую практику скоростных программ получения МР-изображений, в частности МР-холангиопанкреатографии, появилась возможность получать изображение ЖВП и протоков ПЖ, не уступающее по качеству ЭРХПГ, без введения контрастных веществ [15, 17].

Данных о применении МР-методов с целью диагностики послеоперационных осложнений панкреонекроза в доступных литературных источниках найти не удалось.

Использованные источники:

1. Акимов А.А. Плевральные осложнения панкреатита/Акимов А.А., Стяжкина С.Н., Валинуров А.А. и др. // Журнал научных статей здоровье и образование в XXI веке – 2018 – № 3 – С. 13-16.
2. Бондарев, Г.А. Комплексное хирургическое лечение панкреонекроза: автореф.дис...д-ра. мед. наук. – Курск, 2005. – 42с.
3. Гостищев, В.К. Диагностика и лечение осложненных постнекротических кист поджелудочной железы / В.К. Гостищев, А.Н. Афанасьев, А.В. Устименко // Хирургия. 2006. – №6. – С. 4-7.
4. Жидовинов, Г.И. Диагностика легочных осложнений при панкреонекрозе / Г.И. Жидовинов, А.Б. Милованов, И.Н. Климович // Неотложная и специализированная хирургическая помощь: тез. докл. I конгр. моск. хирургов. – М., 2005. – С. 95-96.
5. Иванов, Ю.В. Современные аспекты диагностики и лечения панкреонекроза / Ю.В. Иванов, А.В. Алехнович // Анналы хирургии. – 2004. – №2. – С. 48-52.
6. Каншин, Н.Н. Несформированные кишечные свищи и гнойный перитонит (хирургическое лечение) / Н.Н. Каншин. – М.: ПРОФИЛЬ, 2007. – 160с.
7. Комплексное лечение свищей поджелудочной железы / А.М. Савов, Г.Л. Сочечелашвили, В.А. Денисов, Л.Н. Емельянова // Неотложная и специализированная хирургическая помощь: тез. докл. I конгр. моск.

хирургов. – М., 2005. – С.326-327.

8. Концепция хирургического лечения острого деструктивного панкреатита в стадии гнойно-некротических осложнений / А.И. Лобаков, А.М. Саввов, В.Б. Румянцев и др. // Неотложная и специализированная хирургическая помощь: тез. докл. I конгр. моск. хирургов. – М., 2005. – С. 101-102.

9. Коротков, Н.И. Миниинвазивные технологии в диагностике и лечении местных гнойных осложнений деструктивного панкреатита / Н.И. Коротков, А.В. Кукушкин, А.С. Метелев // Хирургия. – 2005. – №3. – С. 40-44.

10. Лечение больных с жидкостными образованиями поджелудочной железы и сальниковой сумки / Ю.А. Нестеренко, С.В. Михайлузов, А.Ю. Цкаев, А.В. Черняков // Неотложная и специализированная хирургическая помощь: тез. докл. I конгр. моск. хирургов. – М., 2005. – С.107-108.

11. Лучевая диагностика свищей желудочно-кишечного тракта / Э.А. Береснева, И.Е. Селина, Ф.А. Шарифуллин, Н.Н. Каншин // Вестн. РОНЦ им. Н.Н.Блохина. – 2004.-№1-2.С.42-48.

12. Мамошин, А.В. Малоинвазивные вмешательства под контролем ультразвуковой томографии в диагностике и лечении патологии желчевыводящих путей / А.В. Мамошин, А.В. Борсуков, П.Ю. Васильев // Сб. материалов Всерос. конгр. лучевых диагностов. – М., 2007. – С.220.

13. Нестеренко, Ю.А. Диагностика и лечение деструктивного панкреатита / Ю.А. Нестеренко, В.В. Лаптев, С.В. Михайлузов. – М., 2004. – 304с.

14. Особенности лечебной тактики у больных с панкреатогенным инфильтратом / А.С. Ермолов, П.А. Иванов, А.В. Гришин и др. // Актуальные вопросы диагностики и лечения панкреатогенного инфильтрата забрюшинной клетчатки: материалы гор. семинара. – М.: НИИ СП им. Н.В. Склифосовского, 2005. – (Труды ин-та, Т.181). – С.5-14.

15. Острые жидкостные скопления при панкреонекрозе / Гальперин Э.И., Дюжева Т.Г., Ахаладзе Г.Г. и др. // Неотложная и специализированная хирургическая помощь: тез. докл I конгр. моск. хирургов. – М., 2005. – С.92.

16. Панкреонекроз, осложненный множественными кишечными свищами / А.В. Базаев, В.А. Овчинников, А.Г. Захаров, И.В. Глухарева // Вестн. хирургии. – 2005. – №5. – С.94-95.

17. Пугаев, А.В. Острый панкреатит / А.В. Пугаев, Е.Е. Ачкасов. – М.: ПРОФИЛЬ, 2007. – 336с.

18. Пыхтин, Е.В. Комбинированное применение малоинвазивных методик в диагностике и комплексном лечении панкреонекроза: автореф. дис...канд. мед. наук. – М., 2003. – 24с.

19. Стяжкина С.Н. Острый деструктивный панкреатит: диагностика и лечение / Стяжкина С.Н., Ситников В.А., Леднева А.В. и др. // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований – 2011 – № 5 – С. 110-112.

20. Стяжкина С.Н. Новые возможности в экспресс-диагностике острого панкреатита / Стяжкина С.Н., Уткин И.Ю., Виноходова Е.М. и др. // Актуальные проблемы гепатобилиарной хирургии – 2014 – С. 61-62.

21. Черноусов, А.Ф. Опыт применения фибринового клея для лечения свищей

желудочно-кишечного тракта / А.Ф. Черноусов, Т.В. Хоробрых, О.В. Ищенко // Хирургия. – 2006. – №9 – С. 21-24.

22.Шаврина, Н.В. Значение ультразвукового метода исследования в диагностике и определения тактики лечения панкреатогенных жидкостных образований / Н.В. Шаврина, Е.Ю. Трофимова, А.В. Гришин // Актуальные вопросы диагностики и лечения деструктивных осложнений острого панкреатита: материалы гор. семинара. – М.: НИИ СП им. Н.В. Склифосовского, 2007. – (Труды ин-та, Т.195). – С. 42-44.

23.Шкляев А.Е. Редкое осложнение панкреатита: панкреатоплевральный свищ в обе плевральные полости/ Шкляев А.Е., Корепанов А.М., Малахова И.Г. и др.// Экспериментальная и клиническая гастроэнтерология – 2015 – № 9 (121) – С.92-95.

24.Яицкий, Н.А. Острый панкреатит / Н.А. Яицкий, В.М. Седов, Р.А. Сопия. – М., 2003. – 224с.

УДК 616.37-002

Мулкадарова С.Н.

студент 4 курса

факультет «Лечебное дело»

Некрасова А.А.

студент 4 курса

факультет «Лечебное дело»

Фокина Т.Ю.

студент 4 курса

факультет «Лечебное дело»

Акимов А.А.

аспирант

кафедра факультетской хирургии

научный руководитель: Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук

профессор

кафедра факультетской хирургии

Ижевская государственная медицинская академия

Россия, г. Ижевск

КОНСЕРВАТИВНОЕ И ХИРУРГИЧЕСКОЕ ЛЕЧЕНИЕ ПОСТНЕКРОТИЧЕСКИХ КИСТ ПОДЖЕЛУДОЧНОЙ ЖЕЛЕЗЫ

Аннотация: Кистой поджелудочной железы называют патологическую полость, образованную фиброзной соединительной тканью. Постнекротические кистозные образования поджелудочной железы являются осложнением деструктивного панкреатита. В настоящее время существует множество различных методов консервативного и оперативного лечения кист.

Ключевые слова: поджелудочная железа, панкреонекроз, постнекротическая киста, псевдокиста, лечение.

Mulkadarova S.N.

student

4 course, General Medicine department

Izhevsk State Medical Academy

Russia, Izhevsk

Nekrasova A.A.

student

4 course, General Medicine department

Izhevsk State Medical Academy

Russia, Izhevsk

Fokina T.Y.

student

4 course, General Medicine department

Izhevsk State Medical Academy

Russia, Izhevsk

Akimov A.A.

Postgraduate student of the Department of Faculty Surgery

Scientific adviser:

Styazhkina S. N., doctor of medicine, professor

Professor of the Department of Faculty Surgery

Izhevsk State Medical Academy

Russia, Izhevsk

CONSERVATIVE AND SURGICAL TREATMENT OF POSTNECROTIC PANCREATIC CYSTS

Annotation: A pancreatic cyst is a pathological cavity formed by fibrous tissue. Postnecrotic cystic formations of the pancreas are a complication of destructive pancreatitis. Currently, there are many various methods of conservative and surgical treatment of cysts.

Key words: pancreas, acute pancreatitis, pancreonecrosis, postnecrotic cyst, pseudocyst, treatment.

Киста (от греч. kistis – ‘пузырь’) — патологическое полостное образование со стенками, локализующееся в паренхиматозных органах, в просвете которого имеется различного рода жидкостное содержимое [3]. Кистой поджелудочной железы называют патологическую полость, образованную фиброзной соединительной тканью. Она локализуется непосредственно в самой железе или в перипанкреатических тканях. Термин «киста поджелудочной железы» включает в себя множество патологических процессов, развивающихся в поджелудочной железе, характеризующихся наличием полости, содержащей внутри себя жидкость [5].

Дж. Морганьи в 1761 г., производя вскрытие, впервые обнаружил и описал кистозное образование поджелудочной железы, а через год его описал Сторк [8]. В 1862 г. В. Божеманном была выполнена первая попытка опорожнения кисты поджелудочной железы, но она закончилась летальным

исходом, вследствие развития перитонита. Первое успешное удаление панкреатической кисты была произведена Денту в 1881 г. В начале развития хирургического лечения панкреатических кист данную патологию считали редким, даже казуистическим поражением поджелудочной железы. Однако частота выявления панкреатических кистозных образований во время патологоанатомических вскрытий была в десятки раз больше, чем их клиническое обнаружение. Уже к началу 20 века статистика отдельных хирургов по встречаемости кист поджелудочной железы достигает нескольких тысяч наблюдений.

По данным В. В. Виноградова, У. А. Арипова и М. В. Данилова, в 70-е годы XX века среди всех пациентов, готовые были госпитализированы в хирургические отделения, кисты поджелудочной железы встречались в 0,01%, а среди больных, поступающих в стационар экстренно, частота достигает 0,1% [10]. Согласно последним исследованиям частота развития кистозных образований поджелудочной железы увеличивается.

Под термином «псевдокиста» понимается патологическую полость, имеющую фиброзную стенку и содержимое и локализирующуюся в ткани поджелудочной железы или перипанкреатической области. Такое определение исключает все прочие жидкостные образования, не имеющие капсулы. Содержимое псевдокисты может быть представлено панкреатическим соком, гемморагическим содержимым, некротизированной тканью железы и перипанкреатической жировой клетчатки, воспалительным экссудатом.

За последние несколько десятков лет в клинической практике получили широкое распространение высокоточные методы визуализации, что явилось причиной увеличения числа выявляемых кист поджелудочной железы. Чаще всего кисты развиваются в следствие воспалительного процесса, исходом которого является панкреонекроз. По различным данным панкреонекроз осложняется постнекротическими кистами в 7-80% случаев [1].

На современном этапе развития хирургии существует множество различных методов лечения, как консервативного, так и оперативного.

КОНСЕРВАТИВНОЕ ЛЕЧЕНИЕ ПКПЖ

На сегодняшний день подбор способа лечения псевдокист ПЖ остаётся важной проблемой в хирургической практике. Консервативное лечение ПКПЖ ориентировано на купирование сопутствующего воспаления ПЖ на фоне острого панкреатита. Подобное лечение не считается целенаправленным по отношению к ПКПЖ, т.к. оно не предусматривает вид кистозного содержимого, наличие либо отсутствие разгерметизации системы протоков ПЖ, вовлеченности находящихся вокруг железы органов в патологический процесс.

Консервативная терапия основывается на противосекреторном, инфузионном, спазмолитическом, симптоматическом и противобактериальном принципах терапии, при этом она является неселективной. Согласно сведениям множества исследователей, удачная

консервативная терапия возможна в 14-70% клинических случаев, а полный регресс кист начинается только в 15-30% [4, 18]. Согласно отдельным исследованиям [17], оптимальные результаты консервативного лечения могут достигаться при начале лечения до 4 недель с начала образования псевдокисты до стадии острых жидкостных скоплений, не обладающих соединительнотканной капсулой.

Кроме того, консервативная терапия ПКПЖ небольших размеров (<4 см), образовавшихся в период до 6 недель от начала острого панкреатита, при отсутствии признаков осложнения также считается результативной [15]. ПКПЖ больших размеров и/или имеющиеся более 6 недель не склонны к спонтанной регрессии [9, 11]. При затяжном консервативном лечении подобных ПКПЖ возможно формирование осложнений.

Применение изолированной консервативной терапии считается ограниченным, а иногда и недостаточным вариантом лечения ПКПЖ, требующим активной хирургической тактики [13].

ХИРУРГИЧЕСКОЕ ЛЕЧЕНИЕ ПКПЖ

На сегодняшний день существует широкий спектр выполняемых оперативных вмешательств при ПКПЖ, которые условно можно разделить на две группы – традиционное хирургическое лечение и малоинвазивные методы хирургического лечения. Традиционными хирургическими способами являются операции наружного и внутреннего дренирования и разнообразные виды резекции ПЖ. Традиционные оперативные вмешательства востребованы в течении множества десятков лет, что связано с неимением новых способов диагностики и оборудования. Но даже сейчас они не утратили актуальности. Малоинвазивными способами лечения являются наружные пункция и дренирование под УЗИ- или КТ-контролем; трансабдоминальное трансорганное дренирование под УЗИ-контролем; лапароскопические операции наружного или внутреннего дренирования; операции из минидоступа; транслюминальные (трансгастральные, трансдуоденальные) эндоскопические пункция и дренирование; транспапиллярные эндоскопические вмешательства (стентирование вирсунгова протока) и другие [9, 13].

Большая часть исследователей заявляет о необходимости селективного подхода к больному. Согласно их суждению, подбор вида хирургического лечения находится в зависимости от множества условий – оснащённости ЛПУ, наличия грамотных специалистов, обладающих знаниями о передовых методах диагностики и лечения, уровня зрелости (сформированности) капсулы ПКПЖ, наличия или отсутствия сообщения между полостью ПКПЖ с вирсунговым протоком, присутствия осложнений и рисков хирургического вмешательства [4].

Сегодня имеет место выраженная направленность на увеличение числа малоинвазивных вмешательств при ПКПЖ. При этом без общепринятой хирургической стратегии и диагностики возможно снижение эффективности использования малоинвазивных вмешательств либо излишняя травматизация

больных [5], что может быть связано с недостаточной предоперационной диагностикой уровня сформированности капсулы ПКПЖ и наличием или отсутствием сообщения ПКПЖ с вирсунговым протоком, дифференциальной диагностикой с кистозными опухолями, отсутствием единых сроков оперативных вмешательств, а также с выбором неподходящего способа малоинвазивного лечения [13].

Операции наружного дренирования.

Авторы в своих многочисленных публикациях заявляют, что классическая операция дает возможность осуществить полную ревизию ПЖ, ПКПЖ, эвакуировать кистозное содержимое и осуществить некрсеквестрэктомию, полную санацию, поставить дренажи в полость ПКПЖ или дренажную систему с активной аспирацией. В основной массе ситуации наружное дренирование ПКПЖ осуществляют в случае присутствия инфицированного содержимого кисты. Подобное хирургическое вмешательство считается операцией выбора при распространенных формах инфицированного панкреонекроза, осложненного формированием острых панкреатогенных кист. В некоторых ситуациях хирурги вынуждены осуществлять наружное дренирование, например, если инфицированная ПКПЖ была выявлена во время лапаротомии, при этом капсула кисты не сформирована или положение больного не дает возможности осуществить операцию в большем объеме. Возможность интраоперационной диагностики является ключевым достоинством наружного дренирования. Благодаря этому, возможно проведение бактериологического и биохимического анализа кистозного содержимого, гистологическое исследование капсулы ПКПЖ, в некоторых случаях с цитогистологическим анализом [1]. Наружное дренирование ПКПЖ может приводить к формированию различной степени осложнения, в том числе и смертельных. Летальность при создании наружного поджелудочного свища достигает до 30%, а при недиагностированной разгерметизации системы протоков ПЖ – 25%. Длительность лечения в стационарных условиях у данного контингента больных обычно составляет 35-45 койко-дней [2, 11].

Операции внутреннего дренирования.

Оперативными вмешательствами внутреннего дренирования являются образование цистодигестивных анастомозов – цистогастроанастомоз (ЦГА), цистодуоденоанастомоз (ЦДА) и цистоеюноанастомоз (ЦЕА). Данные операции выполняются больным с неинфицированной ПКПЖ при сформированной капсуле. Согласно множеству исследователей, лапаротомия считается лучшим доступом при проведении внутреннего дренирования. Осуществление цистодигестивных анастомозов, в особенности в случае хронического кистозного панкреатита, может содействовать уменьшению гипертензии внутри протоков ПЖ, что связано с эвакуацией кистозного содержимого ПКПЖ в полость органов ЖКТ, участвующих в создании анастомоза. Снижение давления в системе протоков ПЖ дает возможность в самые короткие сроки снять болевой синдром, избежать последующее

развитие патологического процесса в паренхиме ПЖ, ведущие к формированию экскреторной и эндокринной недостаточности. Еще одним значимым плюсом цистодигестивных анастомозов считается невысокое число осложнений в виде развития поджелудочных свищей [1, 2, 6]. Тем не менее некоторые исследования показывают, что возможно при проведении операции внутреннего дренирования имеет место большой процент иных послеоперационных осложнений, в том числе несостоятельность анастомоза, воспаление брюшины, инфицирование ПКПЖ, аррозивные кровотечения, пептические язвы анастомоза, их стенозирование, инфицирование послеоперационной раны, высокий риск развития рецидивов. Доля осложнений составляет 35% и более [1, 15].

Подбор вида анастомоза обусловлен особенностями анатомии ПКПЖ. В случае интраоперационного выявления плотного сращения ПКПЖ с задней стенкой желудка необходимо проводить ЦГА. Если ПКПЖ сращена с задней поверхностью двенадцатиперстной кишки, операцией выбора станет ЦДА. Многие исследователи считают, что наибольшая частота осложнений, в том числе аррозивные кровотечения, и высокая летальность (до 40%) наблюдается при ЦГА и ЦДА, что, возможно, обусловлено развитием рефлюкса желудочного и двенадцатиперстного содержимого в полость ПКПЖ [11].

Следовательно, цистодигестивные анастомозы, в большей степени ЦЕА, считаются неплохим патогенетическим способом хирургического лечения ПКПЖ с невысокой летальностью, однако они имеют достаточно большой процент послеоперационных осложнений.

Резекция поджелудочной железы с постнекротической кистой.

Имеется большое число видов резекционных вмешательств при ПКПЖ. Чаще всего проводят цистэктомию, дистальную резекцию ПЖ совместно с ПК, операцию Бегера в разных вариациях, реже – панкреатодуоденальную резекцию, панкреатэктомию. Кроме того, применяются операция Фрэнкеля и панкреатоеюностомия. Основным показанием к проведению резекционных мероприятий является индуративно-кистозное воспаление дистальных отделов ПЖ, особенно при развитии наружной поджелудочной фистулы.

Абсолютным показанием к резекции считается аррозивное кровотечение [13, 14, 27]. Операция Фрэнкеля и панкреатоеюностомия проводятся в случае образования малых ретенционных кист и значительной патологии системы протоков ПЖ (калькулёз, стриктуры). В случае псевдотуморозного индуративного воспаления головки ПЖ и наличия псевдокист этой же части органа, осложнённом механической желтухой, портальной гипертензией, выполняется либо операция Бегера, либо панкреатодуоденальная резекция. Выбор зависит от вовлеченности в патологический процесс находящихся вокруг ПЖ органов и тканей [2].

Некоторые исследователи считают необходимым увеличение доли резекционных операций, т. к. это радикальное хирургическое лечение кистозного панкреатита. Процент осложнений после проведения резекции, согласно сведениям разных авторов, составляет 5,5-40%, летальность – 2,5-

13%, что связано с длительностью и травматичностью резекционных вмешательств. Необходимо отметить и существенный процент развития сахарного диабета после резекции ПЖ – 75-95% [2, 8, 11, 15]

На сегодняшний день традиционные хирургические операции при ПКПЖ не утратили актуальности, а в отдельных случаях они считаются единственно возможным способом лечения. Однако использование данного метода оперативного лечения ведет за собой высокий риск развития послеоперационных осложнений, летального исхода и существенные расходы в связи с длительным стационарным лечением. По этим причинам ведется разработка более результативных способов хирургического лечения.

В последнее время широкое распространение получили **малоинвазивные методы лечения ПКПЖ**.

В 1976 г. S. Hancke и J.F. Pedersen впервые выполнили малоинвазивную **транскутанную тонкоигольную пункцию** ПКПЖ под УЗ-контролем [13]. Она считается довольно безопасным и несложным в исполнении способом малоинвазивного вмешательства и не нуждается в системной анестезии. Кроме того, возможно ее проведение у больных с серьезной сопутствующей патологией при незначительных рисках формирования послеоперационных осложнений. К сегодняшнему дню появились данные исследования, что ограничивают показания к проведению пункции, в связи с высоким процентом развития рецидивов ПКПЖ (до 40%). Так или иначе, множество авторов считает, что приведенный вид малоинвазивного вмешательства больше подходит для диагностических целей, нежели чем для лечения [13].

С развитием технологического процесса был изобретен **пункционно-дренирующий способ** лечения ПКПЖ. При этом способе в полость кисты вводится мелкокалиберный дренаж, равный по диаметру пункционной игле [13]. Он приобрел широкое распространение, т.к. в полости кисты остаётся дренажная система, которую используют с целью эвакуации ее содержимого, введения разных лекарственных веществ, антисептиков, склерозантов и рентгенконтрастных веществ [7, 15]. Использование данного вида малоинвазивного наружного дренирования, в отличие от классических операции наружного дренирования, ведет к уменьшению количества осложнений, что подтверждают некоторые работы [7, 13]. На сегодня нет общего мнения относительно показаний к проведению транскутанного дренирования с УЗ-контролем. Многочисленные исследования показывают, что при его выполнении в качестве стартового лечения острых псевдокист на фоне острого панкреатита, в особенности при гастродуоденальной обструкции и механической желтухе из-за сдавления дистального отдела желудка и общего желчного протока псевдокистой, размерами от 10 см и неэффективности выполняемой консервативной терапии [15]. При проведении транскутанного дренирования не учитывается уровень сформированности капсулы ПКПЖ, присутствие сообщения псевдокисты с поджелудочным протоком, что считается прямым, но условным противопоказанием, связанный с риском развития наружного

поджелудочного свища. Однако, в отдельных случаях возможно проведение данной стратегии в качестве симптоматической терапии, что представляет собой вынужденную меру по отношению к пациентам с серьезной сопутствующей патологией, общим тяжелым состоянием в свойстве симптоматичной терапии [4, 16]. Ещё одним важным ограничивающим условием использования транскутанного дренирования считается наличие секвестров в полости ПКПЖ, в особенности, если их размеры составляют более 4 см, так как малый калибр катетера не дает возможность осуществить их элиминацию [13]. По данным некоторых исследований, процент осложнений транскутанного дренирования составляет 8-35%. К ним относятся наружные поджелудочные свищи, кровотечения, перфорации органов желудочно-кишечного тракта, казуистическими осложнениями являются травмы селезенки и крупных кровеносных сосудов [8]. Кроме того, пункционно-дренирующий способ имеет свою техническую специфику и выполняется при УЗ-контроле, так как в отдельных случаях отсутствует безопасный ультразвуковой доступ для проведения пункции.

В.И. Давыдкин и соавт. (2014 г.) успешно применили способ трансорганного (трансдуоденального) наружновнутреннего дренирования ПКПЖ с УЗ-контролем, рекомендованный как вынужденное вмешательство в случае сложной локализации ПКПЖ и отсутствии УЗ-окна. Результативность этого способа все еще требует доказательств [5].

А. D'Egidio et al. [13] в своих работах разделил ПКПЖ на 3 типа и определил показания к транскутанному дренированию. Первый тип – постнекротические кисты, не сопряженные с системой протоков ПЖ и появившиеся уже после перенесённого острого панкреатита. Второй тип – кистозные образования, сообщающиеся с неизменённым ГПП и развившиеся на фоне хронического воспаления ПЖ. К третьему типу принадлежат ретенционные кисты при хроническом панкреатите, сформировавшиеся в следствии обструкции поджелудочных протоков. Транскутанное дренирование осуществляется только больным первой группы и противопоказано пациентам третьей группы, так как оно нередко ведет к развитию наружных поджелудочных свищей (в 45–60 %) [5, 6].

Еще одним значимым течением в развитии пункционно-дренирующих способов считается **крупнокалиберное дренирование** ПКПЖ. Данный метод подходит для лечения пациентов с распространёнными формами инфицированного панкреонекроза и отграниченными формами, в т. ч. постнекротических кист. Однако данный способ имеет свои ограничения в использовании, связанные с техническим оснащением ЛПУ, т.к. его проведение требует специального рентгенологического и интервенционного эндоскопического оборудования [1, 13].

В последнее время появилось большое число публикаций, касающихся использования **лапароскопии** в качестве компонента комплексного лечения хронического панкреатита и ПКПЖ [6, 11, 17], в связи с широким внедрением в хирургической практике. Лапароскопические вмешательства обладают

множеством положительных сторон в сравнении с классическими хирургическими операциями, и в первую очередь это незначительная травматизация во время проведения операции, что в особенности немаловажно у больных со серьезной сопутствующей патологией. Лапароскопия считается одним из хирургических доступов, позволяющих осуществлять множество видов операции на ПЖ и ПКПЖ, в том числе наружное дренирование, операции внутреннего дренирования и резекции ПЖ. Еще один плюс лапароскопии считается меньшая длительность последующего стационарного лечения. Многие авторы отмечают, что использование лапароскопических операции зависит от навыков хирурга, что может значительно снизить частоту послеоперационных осложнений, в том числе развитие поджелудочных свищей после проведения наружного дренирования кисты (28–33%) [13].

Наиболее редко применяемым видом малоинвазивного лечения считаются **операции из мини-доступа**. К ним, в первую очередь, относятся видеооментобурсоскопия и операции с применением набора «Мини-ассистент» [13]. Оценка эффективности затруднена в связи с отсутствием большого опыта в их проведении.

Эндоскопическое транслюминальное дренирование.

Впервые эндоскопическое транслюминальное дренирование ПКПЖ было осуществлено в 1975 г. слепым способом, без применения дополнительных способов визуализации. В РФ эндоскопическая цистогастротомия впервые была проведена 2 февраля 1986 г. [13]. Сущность данного способа состоит в создании сообщения между кистой и полым органом брюшной полости с эндоскопическим контролем, вследствие чего кистозное содержимое выводится в полость желудка либо двенадцатиперстной кишки. Наиболее важными в проведении эндоскопического транслюминального дренирования считаются этапная санация полости кисты и элиминация секвестров. В последующем с целью аспирации содержимого кисты в ее полость устанавливали цистоназальный дренаж. Кроме того, установленная дренажная система позволяла вводить антисептики. Были внедрены разнообразные стенты, которые вставляли в кисту через стенку желудка или двенадцатиперстной кишки [10, 12]. Приведенный способ достаточно прост в исполнении, однако число осложнений при его использовании достигает до 30% [13]. К ним относятся инфицирование содержимого кисты в следствии рефлюкса содержимого желудка и двенадцатиперстной кишки, кровотечения из места пункции и соустья в ходе проведения трансмурального доступа и стенозирование анастомоза. Кроме того, выполнение транслюминального дренирования в отсутствии средств дополнительной визуализации может привести к перфорации органов брюшной полости, кровотечениям из крупных кровеносных сосудов [10, 12]. Частота рецидивов достигает до 25% [1, 13]. Данный способ использовался в течении продолжительного времени, что было обусловлено с его весьма невысокой летальностью и

малотравматичностью. Однако отсутствие способов дополнительной визуализации не давало его более широко внедрить в хирургическую практику.

Эндоскопическое транслюминальное дренирование под ЭУС-наведением.

На сегодня существует большое количество публикаций об использовании эндоскопической ультрасонографии (эндо-УЗИ или ЭУС) в диагностике и лечении патологии желудочно-кишечного тракта. Способ эндо-УЗИ состоит в том, что в микроэндоскоп встраивается УЗ-датчик, который дает возможность исследовать полые органы со стороны их просвета и визуализировать находящийся вокруг их анатомические образования.

Данный метод считается многообещающим способом малоинвазивного лечения разных болезней ЖКТ, в этом числе и ПКПЖ. Впервые транслюминальное дренирование ПКПЖ через стенку желудка с помощью ЭУС было проведено в 1996 г. M.J. Wiersema et al. [13]. Эндо-УЗИ дает возможность установить локализацию бессосудистого участка стенки желудка с целью его пункции и дальнейшего рассечения, отчетливо визуализировать кисту, ее строение и расстояние между ней и желудком.

В последующем выполняется тонкоигольная пункция кисты, и в ее полость вставляется струна-проводник, с помощью которой вводится доставляющее устройство. Если есть рентгенологическое оборудование, то возможно введение рентген-контрастного вещества для выполнения цистографии. После этого, под визуальным эндоскопическим контролем в полость кисты вводится стент, и содержимое кисты удаляется в полость желудка [7, 13, 20].

Существуют разные методики создания соустья между полым органом и кистой без применения стентов. В этом случае выполняется гастротомия посредством электрокоагулятора. Однако в последние годы появились данные о малой эффективности его применения, что обусловлено с формированием стриктур цистогастроанастомоза. Помимо этого, стенты, имеющие маленький диаметр, могут быть обтурированы гноем, детритом и секвестрами. Большая часть исследователей настаивает на применении пластиковых стентов малого диаметра в случае, если киста имеет однородное содержимое.

К показаниям на установку металлических стентов относятся нечёткая граница стенки кисты, наличие секвестров, нагноение содержимого кисты, диаметр образования 6 см и более, расстояние между стенкой органа ЖКТ и кистой не более 1 см [10, 12]. На сегодняшний день существуют сведения об использовании местного отрицательного давления при инфицировании кисты, заключающегося в введении в полость кисты цистоназального вакуум-дренажа [13].

Помимо этого, при отсутствии безопасного доступа, толщина тканей между стенкой желудка и кистой, составляющая 1 см и более, способна серьезно ограничивать эффективность проведения транслюминального

дренирования с ЭУС-наведением. Согласно различным исследованиям, дренирование кисты в этом случае допустимо в 95-100%, а частота осложнений, в особенности кровотечений, существенно меньше, нежели чем при проведении слепого дренирования [13]. Доля осложнений при эндоскопическом транслюминальном дренировании под ЭУС-наведением составляет: дислокация дренажа, его обтурация содержимым кисты – 21%, инфицирование кисты – 12%, рецидив – 12%, кровотечения – 0,5–1,5%, перфорация полого органа брюшной полости – 1% [1, 12, 19].

Анализ осложнений приведенного метода свидетельствует о его безопасности, малотравматичности, что существенно снижает летальность и сокращает длительность периода стационарного лечения. В последнее время транслюминальное дренирование рекомендуется как терапия первой линии при неосложнённых кистах с возможностью эндоскопического доступа. Актуальным является и его использование с целью лечения осложнённых кист ПЖ.

Эндоскопические транспапиллярные вмешательства

Эндоскопические транспапиллярные вмешательства берут свое начало около 30 лет назад, когда впервые была предложена установка стентов в вирсунгов проток. Транспапиллярное стентирование считается многообещающим направлением в области интервенционной эндоскопии. Сегодня этот способ малоинвазивного вмешательства начинает приобретать все большее использование. Стент, вставленный в просвет поджелудочного протока, способен снижать давление внутри протоков, что в особенности немаловажно в случае наличия стриктур или отёка поджелудочной железы, сдавливающего систему протоков поджелудочной железы. Данный способ является весьма перспективным как при ПКПЖ, связанной с вирсунговым протоком, так и при внутрипротоковой гипертензии. Согласно сведениям множества публикации, результативность использования транспапиллярного стентирования при ПКПЖ достигает 72–92 % [13]. Бесспорным преимуществом абсолютно всех эндоскопических способов лечения ПКПЖ считается отсутствие такого осложнения, как наружный поджелудочный свищ. Но некоторые работы указывают на наличие такого серьезного осложнения как панкреонекроз, возникающего при использовании этого метода: согласно сведениям, международной литературы, он наблюдается в 3-4 % случаев [13].

Ещё одним перспективным течением в терапии ПКПЖ считается сочетание малоинвазивных вмешательств. Комбинированное использование транслюминального дренирования и транспапиллярного стентирования дает возможность удалить содержимое из кисты в максимально короткие сроки и возобновить отток поджелудочного сока в двенадцатиперстную кишку, то что весьма важно при разгерметизации системы протоков ПЖ и при стриктурах вирсунгова протока. Существует возможность использования сочетания наружного и транслюминального дренирования в случае нагноения кист для их очищения и профилактики образования наружного поджелудочного

свища. Это течение еще недостаточно исследовано, имеются только отдельные сведения об успешном совместном применении предложенных методов [13].

В лечении ПКПЖ остается немало актуальных проблем, требующих дальнейших изучений и исследований, в том числе высокая заболеваемость острым панкреатитом и отсутствие диагностической стратегии при ПКПЖ и точных показаний к тем или иным методам хирургического вмешательства.

Использованные источники:

1. Алиев С.А., Байрамов Н.Ю., Алиев Э.С. // Инфицированный панкреонекроз: состояние проблемы и альтернативные подходы к хирургическому лечению. Обзор литературы // Вестник хирургической гастроэнтерологии. – 2015. – №1-2. – С. 75-83.
2. Багненко С.Ф., Курыгин А.А., Рухляда Н.В., Смирнов А.Д. Хронический панкреатит: Руководство для врачей. – СПб: Питер, 2000. – 420 с.
3. Быкова Ю.Ф., Соловьев М.М., Фатюшина О.А., Руденко Т.О. Оценка методов оперативного лечения псевдокист поджелудочной железы // Сибирский медицинский журнал. – 2014. – № 1. – С. 53–57.
4. Винник Ю.С., Черданцев Д.В., Первова О.В. Повреждения поджелудочной железы, осложненные острым панкреатитом: принципы диагностики и лечения. – Красноярск, 2014. – 121 с.
5. Давыдкин В.И., Голубев А.Г., Казаков Р.Р., Вилков А.В., Миллер А.А., Малахова О.С. Наружное трансорганное дренирование постнекротических кист поджелудочной железы // Клиническая медицина. – 2014. – № 2 (30). – С. 48–67.
6. Козлова И.А., Вишеневский В.А., Чжао А.В. Хирургическое лечение осложненного хронического панкреатита // Высокотехнологическая медицина. – 2017. – Т. 4, №1. – С. 43-55.
7. Кокарева Е.А. Сравнительный анализ методов лучевой диагностики при псевдокистах поджелудочной железы // Бюллетень медицинских интернет-конференций. – 2016. – Т. 6, №5. – С. 641.
8. Курочкин Д.М., Гольцов В.Р., Савелло В.Е., Бакунов А.М. Возможности применения миниинвазивных вмешательств при лечении кист поджелудочной железы, осложненных перфорацией и разлитым ферментативным перитонитом // Анналы хирургической гепатологии. – 2015. – Т. 20, № 3. – С. 124–128.
9. Лубянский В.Г., Жариков А.Н., Арутюнян Г.А., Насонов В.В., Быков В.М., Устинов Д.Н., Алиев А.Р. // Современные подходы к хирургическому лечению панкреонекроза. – 2017. – №2 (6). – С. 43-52.
10. Лубянский В.Г., Насонов В.В. Эндоскопическое чрезжелудочное дренирование жидкостных скоплений и постнекротических кист при остром панкреатите // Анналы хирургической гепатологии. – 2015. – Т. 20, № 4. – С. 40–44.
11. Лубянский В.Г., Насонов В.В., Алиев А.Р., Жариков А.Н. Формирование постнекротических кист поджелудочной железы и вопросы хирургической

- тактики // Медицина и образование в Сибири. – 2014. – № 4. – С. 37.
- 12.Лубянский В.Г., Насонов В.В., Лепилов А.В., Яковлев В.А. Механизмы формирования постнекротических кист поджелудочной железы, сроки и методы эндоскопического чрезжелудочного дренирования // Бюл. ВСНЦ СО РАМН. – 2017. – Т. 2, № 2 (114). – С. 28–33.
- 13.Носков И.Г. Методы лечения постнекротических кист поджелудочной железы: современный взгляд на проблему (обзор литературы) // Acta biomedica scientifica. – 2017. – Т. 2, №5-1 (117). – С. 155-162.
- 14.Первова О.В., Черданцев Д.В., Жегалов П.С., Носков И.Г. Первые результаты транслюминального дренирования псевдокист поджелудочной железы под ЭУС-наведением // Молодой ученый. – 2015. – № 11. – С. 703–708.
- 15.Ратчик В.М., Шевелев В.В., Орловский Д.В. Кисты поджелудочной железы: современные представления о патогенезе, диагностике и лечебно-диагностической тактике // Гастроэнтерология. – 2014. – Т. 53, № 3. – С. 43–50.
- 16.Рейс А.Б., Морозов С.В., Полуэктов В.Л. Хирургическое лечение больных с постнекротическими осложнениями поджелудочной железы // Омский научный вестник. – 2015. – №2 (144). – С. 62-65.
- 17.След Н.Ю., Черданцев Д.В., Попов А.Е. Отдаленные результаты хирургического лечения хронического кистозного панкреатита // Сибирское медицинское обозрение. – 2015. – № 4 (94). – С. 42–46.
- 18.Стяжкина С.Н., Акимов А.А., Протопопов В.А. и др. Смертность от острого панкреатита в Удмуртской республике за период 2012-2015 года // Журнал научных статей здоровья и образования в XXI веке. – 2017. – Т. 19 – №9 – С. 119-121.
- 19.Черданцев Д.В., Первова О.В., Жегалов П.С., Носков И.Г., Курбанов Д.Ш. Возможности транслюминального дренирования постнекротических кист поджелудочной железы под ЭУС-наведением // Современные проблемы науки и образования. – 2016. – № 5.
- 20.Шкляев А.Е., Горбунов Ю.В., Корепанов А.М. и др. Инновационные технологии восстановительной медицины: теоретические основы и практическая реализация в Удмуртской республике // Здоровье, демография, экология финно-угорских народов. – 2016. – №3. – С. 115-118.

Наговицин М.В.
студент 3 курса

направление подготовки: «Земельно-имущественные отношения»
профиль подготовки: «технический»

Воронова М.В.
преподаватель
Академический колледж
Россия, г. Краснодар

ПОЧЕМУ В МАРКЕТИНГЕ ТАК ВАЖЕН АНГЛИЙСКИЙ ЯЗЫК

Аннотация: Маркетолог - одна из самых популярных профессий. Люди, занимающиеся маркетингом, постоянно учатся: конференции, вебинары, курсы повышения квалификации – невозможно перечислить их все. В статье уделено внимание не менее важной части совершенствования в этой профессии – английскому языку. Английский – это язык бизнеса, предпринимательства и деловой жизни. Поэтому для успеха в маркетинге знание английского языка является необходимым навыком. Благодаря английскому вы можете найти партнеров, клиентов и работодателей по всему миру. Это дает отличный шанс изменить свою жизнь к лучшему.

Ключевые слова: маркетинг, маркетолог, английский язык, терминология, развитие

Nagovitsin M.V.
3rd year student, direction of training:
"Land and property relations"
training profile: "technical"
Academic College Russia (Krasnodar)
Voronov M.V.
Lecturer at Academic College of
Academic College Russia (Krasnodar)

WHY MARKETING IS SO IMPORTANT ENGLISH

Annotation: marketing Is one of the most popular professions. People engaged in marketing are constantly learning: conferences, webinars, refresher courses – and you can not list everything. The article focuses on no less important part of the improvement in this profession-the English language. English is the language of business, entrepreneurship and business life. Therefore, to succeed in marketing, knowledge of English is a necessary skill. Thanks to English you can find partners, customers and employers around the world. This gives a great chance to change your life for the better.

Keywords: marketing, marketer, English, terminology, development

Маркетинговая терминология происходит от английского языка, поэтому вам будет легче понять суть всех терминов, и это особенно важно для

начинающих маркетологов [5].

Самую современную профессиональную литературу для маркетологов легче найти на английском языке. Вы будете знать о последних концепциях и кейсах, а также сможете применить их на практике, пока ваши конкуренты еще не знакомы с этими идеями. Следует отметить, что идеи иностранных авторов не всегда правильно переводятся на русский язык, особенно если вы читаете отрывок из книги в Интернете. Знание английского языка позволяет точно понять, что автор хотел передать [4].

Для начала нужно выяснить, как правильно позвонить специалисту по маркетингу на английском языке. Наиболее распространенными терминами являются: *marketing manager*, *marketing specialist*, *marketing expert* и *marketer* /'mɑ:(r)kitə(r)/. Тем не менее, в зарубежной литературе можно найти слово *marketeer* /,mɑ:(r)ki'tiə(r)/, его обычно называют маркетологом, который больше вовлечен в продажу продукта и меньше в рекламу [3].

В маркетинге существует теория 4P: *product* (продукт), *price* (цена), *promotion* (реклама, пиар), *place* (место – рынок, каналы распределения). Это классическая концепция, и некоторые маркетологи добавляют сюда еще несколько «пи». Теории разные, но наиболее распространенными являются: *people* (люди), *physical presence* (физическое присутствие: как выглядит ваш магазин или сайт), *process* (процесс: как ваш продукт производят и доставляют потребителю, как продают), *package* (упаковка), *purchase* (покупки), *personalization* (персонализация).

Кстати, слово «продукт» можно обозначить не только словом *product*. В деловой среде часто используется понятие *commodity* – это продукт или ресурс, который свободно покупается и продается. *Commodity* обычно включает в себя зерно, металлы, топливо и т. д.

Разумеется, всем маркетологам известен термин «AIDA» (АИДА), описывающий действия покупателя. Понятие расшифровывается следующим образом: *attention* (внимание), *interest* (интерес), *desire* (желание), *action* (действие) [3].

Правильная постановка целей является основой маркетинга, потому что любое действие начинается с постановки цели. Возможно, менеджер поставит перед вами цели, возможно, вам придется сформулировать их самостоятельно. В любом случае, не будет лишним пополнить свой словарный запас словами, связанными с этой темой. Таким образом, цель должна быть: *specific* (конкретная), *measurable* (измеримая), *achievable* (достижимая), *relevant* (актуальная), *time-bound* (ограничена во времени) [3].

Маркетинговые исследования – важная составляющая работы каждого специалиста по маркетингу. Для того, чтобы правильно рассказать о них директору, вам нужно хорошо разбираться в специальной терминологии.

Матрица BCG или матрица Бостонской консалтинговой группы является одним из распространенных инструментов стратегического анализа, который помогает оптимизировать портфель продуктов компании. SWOT–анализ также помогает в стратегическом планировании. STEP / PEST анализ

является еще одним маркетинговым инструментом, который заключается в анализе факторов окружающей среды [3].

Товар – основная категория маркетинга, это продукт или услуга, которая отвечает потребностям покупателей. Любой продукт имеет 4 стадии жизненного цикла: launch/introduction (выход на рынок), growth (рост), maturity (зрелость), decline (упадок) [3].

Никто не станет утверждать, что миром правят бренды. Мы, вроде бы, негативно относимся к рекламе, но в то же время, взгляд в магазине падает на знакомые нам товары по вывескам или телевизорам, мы покупаем одежду только в бутиках и только «от известного дизайнера», а также в канун Нового года мы едва сдерживаемся от того, чтобы не петь знаменитую мелодию Coca-Cola.

Действия маркетолога по формированию и развитию бренда можно описать следующими словами: building brand awareness (увеличение/повышение известности/узнаваемости бренда), building brand consideration (увеличение числа потребителей, приобретающих товары данного бренда), building brand loyalty / increasing brand retention (развитие лояльности к конкретному бренду), building brand preference (увеличение количества потребителей, предпочитающих конкретную торговую марку), maintaining brand equity (поддержание ценности и значимости бренда), using brand leverage (использование подъемной силы бренда, для вывода на рынок нового продукта) [3].

Маркетинг возник в тот момент, когда появилось ремесленное производство, и общество начало не только применять продукты собственного труда с целью собственных потребностей, но и сбывать их другим.

Маркетинг пребывает в непрерывном эволюционном процессе вследствие того, что новейшие продукты возникают на рынке каждый год из-за перемен во вкусах и моде людей. Цель маркетологов – отбор точек слияния с обществом, что, безусловно, приводит к увеличению рынка [2].

С основанием эры Интернета система маркетинга претерпела существенные перемены. С помощью Интернета инновационные бренды становятся на самом деле глобальными. К примеру, социальная сеть Facebook имеет свыше 2 млрд активных юзеров. С помощью подобных социальных сетей размываются национальные границы маркетинга, что проводит к единой глобализации.

Многие международные бренды делают английский своим главным языком вследствие того, что непосредственно он считается более используемым языком на земле. Число носителей английского языка составляет приблизительно 1,5 млрд людей.

Следует выделить, то, что знание иностранного языка может быть полезно и нужно как для потребителей, так и для самих маркетологов. Англоязычный рынок рекламы и маркетинга формируется значительно стремительнее, нежели внутренний. В таком случае, вы сможете изображать

мысли и инструменты, которые вскоре возникнут у нас. Так как воздействие технологий на аудиторию устареет всего за несколько лет, данный способ исследования считается более распространенным.

Скоро придет день, когда будет так же неприлично узнавать о знании и понимании английского языка, а кроме того, узнавать о способности применения ПК. Однако, с другой стороны, в нашей стране степень знания английского языка остается невысокой в том числе и в больших городах, не говоря уже о иных регионах государства [1].

Использованные источники:

1. Агбалян Д.М. Иностранный язык как один из инструментов маркетинга // Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум: электр. сб. ст. по мат. XI междунар. студ. науч.-практ. конф. № 11(11).
2. Лавлок К. Маркетинг услуг: персонал, технология, стратегия. М.: Издательский дом «Вильямс», 2015
3. Английский язык для маркетологов: базовый словарь. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://englex.ru>
4. Английский для сетевого маркетинга. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://akintsev.com>
5. Почему английский язык так важен сегодня? [Электронный ресурс] – Режим доступа: mixstuff.ru

Наговицин В.В.
студент 3 курса

направление подготовки: «Земельно-имущественные отношения»
профиль подготовки: «технический»

Воронова М.В.
преподаватель
Академический колледж
Россия, г. Краснодар

РОЛЬ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА В БИЗНЕСЕ

Аннотация: статья посвящена роли английского языка в бизнесе. Актуальность темы статьи определяется тем, что в современном мире, в условиях интенсивного развития торгово-экономических, политических отношений между странами, метод общения партнеров и коллег становится все более актуальным. Деловой английский становится жизненно важным инструментом для построения отношений между предпринимателями, профессионалами и сотрудниками международных компаний. Именно умение вести переписку и правильно общаться определяет имидж и профессиональный уровень деловых партнеров и совместного сотрудничества.

Ключевые слова: бизнес, партнерство, бизнес английский, лексика, стилистика, особенности, развитие

Nagovitsin V. V.
3rd year student, direction of training:
"Land and property relations"
training profile: "technical"
Academic College Russia (Krasnodar)
Voronov M. V.
Lecturer at Academic College of
Academic College Russia (Krasnodar)

THE ROLE OF ENGLISH IN BUSINESS

Annotation: the article is devoted to the role of English in business. The relevance of the topic of the article is determined by the fact that in the modern world, with the intensive development of commercial, economic, political relations between countries, the method of communication between partners and colleagues is becoming increasingly important. Business English is becoming a vital tool for building relationships between entrepreneurs, professionals and employees of international companies. It is the ability to correspond and correctly communicate that determines the image and professional level of business partners or joint cooperation.

Keywords: business, partnership, business English, vocabulary, style, features, development

В настоящее время, с ускоренным развитием политических, экономических и деловых отношений внутри страны, метод связи между партнерами зарубежными странами приобретает все большую популярность. В условиях глобализации деловой английский становится важным средством создания и развития предпринимательских отношений. В этом случае специалисты ведущих международных компаний собираются встретиться друг с другом, потому что установление деловых отношений также в их интересах. Сегодня принято, что грамотный диалог определяет не только интеллектуальный имидж, но и имидж самой компании. В этом случае имидж компании строится на профессионально квалифицированных специалистах, способных развивать совместное сотрудничество за рубежом. Повышение роли английского языка направлено на новый вид деловой активности, включающий услуги по обучению потребителей [6].

Ни для кого не секрет, что сегодня при поиске работы даже в отечественных компаниях существуют серьезные критерии для будущего кандидата. Одним из основных критериев для потенциального сотрудника является знание английского языка. Стоит отметить тот факт, что компании предъявляют это требование для улучшения имиджа, а также для привлечения дополнительных иностранных инвестиций. Исследования показали, что изучение иностранного языка связано не только с изменением языковой картины мира, но и с мышлением личности [2].

Международные деловые отношения с партнерами стремительно набирают обороты [1]. Следовательно, спрос на услуги переводческих компаний растет. Ведущие компании во всем мире тратят много времени и финансовых ресурсов, чтобы найти высококлассного специалиста в этой области, который будет продолжать проводить деловые встречи без проблем и подписывать дорогостоящие контракты с иностранными корпорациями.

Учебные заведения во всем мире признают английский как второй обязательный язык для обучения. Кроме того, в бизнес-среде английский язык играет роль лидера с начала 50-х годов прошлого века. Согласно последним опросам, выяснилось, что на данный момент английским языком пользуются более 500 миллионов человек по всему миру. Поэтому для людей, чья карьера связана с бизнесом, космонавтикой, авиацией и другими сферами, основным языком считается деловой английский.

Стоит отметить важную особенность того факта, что, изучая общие курсы, можно найти абсолютные различия между деловой лексикой маркетолога и деловой лексикой финансового менеджера. Сотрудники конкретной отрасли должны учитывать, что терминология в разных отраслях может означать совершенно разные определения.

Еще одна особенность делового языка – это профессиональный уровень знаний, когда вам нужно не только знать название термина, но также уметь понимать и правильно его использовать. Чтобы избежать искаженного толкования понятий, можно изучать деловой английский непосредственно на работе или во время учебы, занимаясь узкой специализацией. Простым

примером ситуации с использованием понятий может служить бухгалтерский термин «нематериальные активы». Любой финансист, экономист или бухгалтер сразу поймет, что подразумевает эта формулировка. Осталось только правильно перевести значение термина на английский деловой язык – «нематериальные активы». Специалисту, не связанному с планом бухгалтерского учета или бюджетирования, это определение ничего не скажет. Мы должны, для начала, понять значение бухгалтерского термина «нематериальные активы», чтобы правильно его интерпретировать [4].

При заключении договоров употребляется коммерческая и юридическая лексика. Невозможно просто перевести тот или иной документ, не имея представления о договоре купли – продажи, форс- мажорах и условий продажи в целом. Наверняка прочитав слово «goods», возникнет первая ассоциация с прилагательным «good» – «хороший», и возможно, покажется странным написание окончания «s», но любой менеджер прекрасно понимает значение слова «goods» – что в любой деловой переписке или контракте обозначает «товары».

Огромную роль в деловом общении имеет словарный запас, умение применять общепринятые фразы и выражения, а также общеразговорные коммуникативные навыки. И при этом не имеет значения, в какой именно отрасли или сфере бизнеса ведется диалог. Для правильного толкования английской речи нужно понимать лексику языка, уметь грамотно строить фразы и предложения, не допуская неточностей или неправильного понимания слов.

Несмотря на лексические и стилистические отличия, обычный и бизнес английский тесно связаны между собой.

Приступить к изучению деловой лексики нельзя с нулевым уровнем общего английского. Желательно хотя бы иметь уровень Pre-Intermediate, чтобы обучение было эффективным [7].

Особенности в изучении бизнес английского [7]:

- Необходима постоянная практика общения в деловой среде. Если такая отсутствует, лучше посещать тематические мероприятия и применять бизнес лексику (так как в повседневной жизни для этих слов нет контекста).
- Устойчивые бизнес выражения и идиомы, которые нужно заучивать (они зачастую не переводятся дословно). Без них можно не только выглядеть глупо, но и ошибиться в ведении дел.
- Ведение деловой переписки очень отличается от написания сочинения или сообщения другу. Следует обратить особое внимание на то, насколько корректно и прозрачно вы выражаете мысли.
- Бизнес английский лучше изучать в группе из 3-4 человек, чтобы максимально имитировать рабочую атмосферу в решении коммуникативных задач.
- Бизнес английский безэмоционален, поэтому вам не понадобится заучивать множество синонимов слова «amazing». В деловом языке важнее правильно строить предложение и быть понятым аудиторией.

Что же касается иностранных языков, даже учитывая интенсивное развитие экономическо-политических связей, Россия чрезвычайно провинциальна. Согласно исследованию на знание населением английского языка, проведенному EF English First в 44 странах, Россия оказалась на 32-м месте, далеко позади Китая, Индии и Бразилии. Лишь 17% россиян владеют каким-либо иностранным языком, при этом лишь 20% когда-либо были за границей (включая страны ближнего зарубежья и преимущественно русскоязычные курорты Турции и Египта).

Сегодня, зайдя на сайт любой рекрутинговой компании и просмотрев вакансии, становится ясно, что знание английского является одним из основных требований в более чем 60% случаев, и эта цифра продолжает расти. К тому же, большинство российских HR – специалистов сходятся во мнении, что знание английского является неплохой прибавкой к зарплате. Размер прибавки колеблется в районе 15-35%. И в наши дни появляется все больше профессий, в которых знание английского является необходимым условием для успешного выполнения служебных обязанностей [5].

В условиях рыночных международных отношений происходит импортирование английского языка в человеческое сознание. На сегодняшний день только такой метод позволит укрепить отношения между отечественными и зарубежными предпринимателями.

Следует понимать, что наши знания принесут большую пользу не только в бизнесе, но и в социальной сфере. Кроме того, многие отечественные специалисты уже убедились, что знание английского языка является бонусом к прибавке заработной платы. Для индивидуальных предпринимателей считается хорошей практикой сотрудничество с зарубежными компаниями. Привлечение переводчика в бизнес-процессы показывает хорошую тенденцию, но из-за высокой стоимости предоставляемой услуги большинству предпринимателей это будет не по карману [3].

Время не стоит на месте и скоро наступит тот день, когда спрашивать человека о знании английского будет так же нескромно, как спрашивать о том, умеет ли он пользоваться компьютером.

Использованные источники:

1. Карлова, Е. Easy English for Business People. Деловой английский за месяц / Е. Карлова. - СПб.: Питер, 2014.
2. Крупнов, В.Н. Современный деловой английский в диалогах + словарь / В.Н. Крупнов; Ил. Р.В. Сурьянинова. - М.: Астрель, 2014.
3. Савин А.Г., Домаева А.А. Значимость английского языка в бизнес среде // Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум: электр. сб. ст. по мат. XI междунар. студ. науч.-практ. конф. № 11(11).
4. Слепович В.С. Деловой английский / В.С. Слепович. - Минск: ТетраСистемс, 2014 - 163 с.
5. Сущинский И.И. Деловая корреспонденция на английском языке / И.И. Сущинский. - М.: Эксмо, 2014 – 315 с.
6. Шевелева, С.А. Деловой английский за 20 минут в день: Учебное пособие

/ С.А. Шевелева. - М.: Проспект, 2014.

7. Роль английского языка в бизнесе. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://infourok.ru>

УДК 61.617

*Николаева В.Н.
студент 4 курса
лечебный факультет
Мурадова Д.М.
студент 4 курса
лечебный факультет
научный руководитель: Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор
кафедра факультетской хирургии
заслуженный работник здравоохранения УР, заслуженный
работник высшей школы РФ
Ижевская государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск*

**ОЦЕНКА ОСВЕДОМЛЕННОСТИ СТУДЕНТОВ ИГМА В
ПРОБЛЕМАХ НЕСПЕЦИФИЧЕСКОГО ЯЗВЕННОГО КОЛИТА И
БОЛЕЗНИ КРОНА**

Аннотация: В данной статье рассматриваются проблемы неспецифического язвенного колита и болезни Крона, оценивающиеся студентами Ижевской государственной медицинской академии.

Ключевые слова: неспецифический язвенный колит, болезнь Крона, студенты, диарея, рвота, тенезмы.

*Nikolaeva V.N.
student
4 course, medical faculty
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Muradova D.M.
student
4 course, medical faculty
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Scientific adviser: Stjazhkina S.N., Doctor of Medical Sciences, Professor
Professor of the Department of Faculty Surgery, Honored Worker of Health of
the UR, Honored Worker of Higher School of the Russian Federation
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk*

ESTIMATION OF THE AWARENESS OF STUDENTS OF IGMA IN THE PROBLEMS OF NONSPECIFIC ULCEROUS COLITIS AND CROWN'S DISEASE

Abstract: This article deals with the problems of ulcerative colitis and Crohn's disease, assessed by students of Izhevsk State Medical Academy.

Key words: ulcerative colitis, Crohn's disease, students, diarrhea, vomiting, tenesmus.

Актуальность: Актуальность таких заболеваний, как неспецифический язвенный колит (НЯК) и болезнь Крона (БК), обусловлена продолжающимся ростом частоты и распространенности этих патологий, прогрессирующим течением и тяжестью осложнений. Кроме того, недостаточно изучена этиология этих заболеваний, затруднена диагностики и дифференцировка НЯК и БК в связи с многообразием клинических проявлений, включающих поражение не только кишечника, но и других органов и систем.

Цель исследования: Изучение осведомленности студентов ФГБОУ ВО "Ижевская государственная медицинская академия" МЗ РФ (ИГМА) в проблемах неспецифического язвенного колита и болезни Крона.

Материалы и методы: Для оценки осведомленности студентов ИГМА в вопросах донорства крови анонимно опрошено 100 студентов 1-6 курсов ИГМА. Среди исследуемых оказалось 6% (6 человек) первокурсников, 8% (8 человек) второкурсников, 18% (18 человек) третьекурсников, 44% (44 человека) четверокурсников, 12% (12 человек) пятикурсников, 12% (12 человек) шестикурсников. Основную часть учащихся составили студенты лечебного факультета (66%). Меньшую часть составили педиатры (24%) и стоматологи (10%). Статическая обработка анкетных данных проводилась программным пакетом Microsoft Excel и Microsoft Word.

Результаты исследования: Среди исследуемых студентов 90% из 100 опрошенных знают о таких заболеваниях, как НЯК и БК, 4% знают только о НЯК, а 6% не имеют представления ни о том, ни о другом заболевании. 76% опрошенных студентов никогда не слышали о данных заболеваниях до учебы в медицинской академии, что можно объяснить небольшой распространенностью НЯК и БК среди населения (частота НЯК в России – 20 случаев на 100 тыс. населения, частота БК в России – 3,5 на 100 тыс. населения). В ходе исследования мы выяснили, что 4% опрошенных ошибочно считают, что НЯК и БК – одно и то же заболевание, однако 96% не согласны с этим утверждением.

Следующий блок вопросов был направлен на изучение заболеваемости данной патологии среди студентов ИГМА и их близких родственников. Оказалось, что ни один из опрошенных студентов не имеет данные заболевания, однако нас удивило, что целых 3 учащихся из 100 опрошенных имеют родственников с НЯК в анамнезе. Этим 3 студентам был задан вопрос о преемственности данного заболевания между поколениями, на который двое из них дали положительный ответ.

При изучении распространенности данных заболеваний у пациентов большинство опрошенных студентов думают, что чаще встречается НЯК (68% участников опроса). Вторую позицию занимают предположения о том, что частота встречаемости НЯК и БК примерно равна (26% участников опроса). Оставшаяся часть студентов (6%) проголосовала, что чаще встречается болезнь Крона. 34% опрошенных студента знают, что частота заболеваемости НЯК составляет 20 больных на 100 тыс. населения и 42% опрошенных студента осведомлены, что частота заболеваемости БК менее 10 больных на 100 тыс. населения.

Далее студентам были заданы вопросы для проверки их знаний об этиологических факторах, патогенезе, клинических проявлениях, лечении и осложнениях НЯК и БК.

При опросе студентов о причине НЯК основными этиологическими факторами выступили инфекционный и генетический, что составило 62% на каждый. Второе место занял аутоиммунный механизм формирования данного заболевания (56% из 100 опрошенных студентов). Следующую строчку заняли вредные привычки (46% из 100 опрошенных студентов). Наименьшее количество участников опроса выбрали аллергический этиологический фактор, что составило 42%. Однако 8% опрошенных студентов не знали о причинах данного заболевания вообще. При установлении этиологического фактора БК подавляющее большинство студентов считает главной причиной аутоиммунный (76% из 100 опрошенных студентов) и генетический (60% из 100 опрошенных) механизмы. Значительно меньший процент заняли инфекционные и аллергические причины, что составило 34% и 28% соответственно. Вредные привычки, по мнению студентов, играют наименьшую роль в формировании данного заболевания (за них проголосовало 22% опрошенных). 2% студентов из 100 опрошенных считают БК заболеванием неясной этиологии, а 10% студентов из 100 опрошенных вообще не знают причинного фактора данного заболевания.

При опросе студентов о локализации патологического процесса при НЯК мы получили весьма ожидаемые результаты: 88% студентов считают, что наиболее подвержена патологическому процессу толстая кишка, наименее склонна к поражению ротовая полость и глотка, что составило по 2% на каждый вариант ответа. Средние значения приняли тонкая кишка (16%), желудок (10%) и пищевод (6%). К сожалению, 6% опрошенных студентов не смогли ответить на данный вопрос. Результаты вопроса о подверженности патологическому процессу пищеварительной системы при БК нас расстроили, так как только 6% студентов считают, что данной болезни подвержен весь желудочно-кишечный тракт, начиная от ротовой полости и заканчивая анальным отверстием. Подавляющее большинство студентов считает, что патологическому процессу подвержена толстая кишка (76%). Меньший процент составили следующие отделы желудочно-кишечного тракта: тонкая кишка (52%), желудок (44%), пищевод (40%), глотка (36%), ротовая полость (36%). К сожалению, 8% опрошенных студентов не смогли

ответить на данный вопрос.

При установлении основных симптомов НЯК по мнению опрошенных студентов лидирующую позицию занимает понос с примесью крови, гноя и слизи (80% из 100 опрошенных). Ему немного уступает астенический синдром (76% из 100 опрошенных), который выражается в снижении аппетита, общей слабости и потере массы тела. Следующую позицию заняли сильные боли по всему животу (60%), ложные позывы на дефекацию (58%) и тенезмы (56%). Наименьший процент при опросе получили лихорадка и рвота, что составило 34% и 26% соответственно. 2% из 100 опрошенных считают, что для данного заболевания нет характерных симптомов. При установлении основных симптомов БК по мнению опрошенных студентов лидирующую позицию занимают боли и спазмы в области живота (86% на 100 опрошенных). Им немного уступают прогрессирующее похудание (78% на 100 опрошенных), диарея (74% на 100 опрошенных) и кровь в кале (66% на 100 опрошенных). Меньшие проценты принадлежат лихорадке (42% на 100 опрошенных), язвам в ротовой полости (38% на 100 опрошенных) и болям и зуду в области ануса (34% на 100 опрошенных). 2% из 100 опрошенных затруднились ответить на данный вопрос.

Следующий вопрос затрагивал тактику лечения данных заболеваний. Мы получили однозначный ответ, что лечение должно быть многосторонним: оно должно включать противовоспалительную терапию (80% опрошенных), симптоматическую терапию (78% опрошенных), лечение иммунодепрессантами (72%), оперативное лечение (70%). 2% из 100 опрошенных не смогли ответить на данный вопрос.

При анкетировании студентов об осложнениях НЯБ и БК, мы получили следующие результаты: 80% из 100 опрошенных студентов считают основным осложнением перфорацию кишки, 70% – рак кишки, 66% – профузное кровотечение, 62% – свищ, 44% – абсцесс, 40% – трещина анального канала, 40% – токсическая дилатация, 2% – смерть от fulminантного течения болезни, 2% – не знают ответа на данный вопрос.

Заключительным вопросом в нашей анкете среди студентов стал вопрос об излечимости НЯК и БК. Большинство опрошенных студентов (46%) считают, что оба заболевания не излечимы, в противовес им ставится 26% других студентов, которые думают, что оба заболевания излечимы. 18% из 100 опрошенных студентов проголосовало за то, что излечим только НЯК, а 2% из 100 опрошенных студентов – за то, что излечима только БК. 2% опрошенных считают, что излечимость данных заболеваний зависит от степени поражения, 2% - полагают о возможности возникновения длительной ремиссии. 4% опрошенных студентов не смогли ответить на данный вопрос.

Таким образом, в результате нашего исследования мы выявили, что студенты достаточно информированы о таких аспектах НЯК и БК, как этиологические факторы и клиника данных патологий. Однако у опрошенных студентов имеются определенные пробелы в знаниях о распространенности и лечении заболеваний. Кроме этого, в ходе анализа двух заболеваний, мы

обнаружили, что студенты лучше осведомлены в проблемах неспецифического язвенного колита, чем болезни Крона.

Несмотря на общность НЯК и БК по клиническим проявлениям, характеризующимся наличием диареи, ректальных кровотечений, болей в животе, обменных нарушений, и схожесть патогенетических механизмов, необходимо проводить дифференциальную диагностику данных заболеваний. Это обусловлено разными терапевтическими алгоритмами и принципиально отличными показаниями к хирургическому лечению. В литературе широко обсуждается вопрос о дифференциальной диагностике воспалительных заболеваний кишечника, предлагаются все новые и новые методики, однако до настоящего времени эта проблема все еще не решена.

Использованные источники:

1. Абдулхаков С. Р., Абдулхаков Р. А. Неспецифический язвенный колит: современные подходы к диагностике и лечению // Вестн. соврем. клинич. медицины, 2009. Т. 2, вып. 1. С. 32-41.
2. Воробьев Г. И., Халиф И. Л./ под ред. Неспецифические воспалительные заболевания кишечника. – М.: Миклош, 2008. – 400 с.
3. Стяжкина С. Н., Ситников В. В., Проничев В. В. «Трудные и нестандартные ситуации в хирургии и клинической практике» // Сборник научно-практических трудов, выпуск 8, 2015.
4. Стяжкина С. Н., Вахрушева С. С., Климентов М. Н., Шумихин В. П. «Комплексная терапия неспецифического язвенного колита и болезни Крона» // Труды XV съезда хирургов Дагестана. – Махачкала, 2002.
5. Климентов М. Н., Стяжкина С. Н., Чернышева Т. Е. «Ближайшие и отдаленные результаты комплексного и хирургического лечения воспалительных заболеваний толстой кишки» // Автореферат, диссертации на соискание ученой степени кандидата медицинских наук, Пермь, 2013.
6. Хирургические болезни: Учебник/ М. И. Кузин, О. С. Шкроб, Н. М. Кузин и др.; Под ред. М. И. Кузина. — 3-е изд., перераб. и доп. - М.: Медицина, 2002. – С. 609-615, 652-656.

*Нови И.Н., к.геог.н.
доцент*

кафедра управления

Геринг И.Е.

студент магистратуры

Таганрогский институт и управления и экономики

Россия, г. Таганрог

К ВОПРОСУ ОБ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫМ ИМУЩЕСТВОМ Г.ТАГАНРОГА

Аннотация: в данной статье автором рассматриваются вопросы эффективного управления муниципальным имуществом.

Ключевые слова: управление муниципальным имуществом, муниципальная собственность, аренда, продажа, доходы.

Novi I.N.

candidate of geographic sciences, associate professor

Associate Professor of Management department, Taganrog Institute of

Management and Economics

Gering I.E.

Master student

Taganrog Institute of Management and Economics

Russia, Taganrog

PROBLEMS OF MANAGING LAND RESOURCES

Annotation: in this article, the author discusses issues of effective management of municipal property.

Keywords: management of municipal property, municipal property, rent, sale, income.

Управление муниципальным имуществом в настоящее время осуществляется преимущественно по ресурсному принципу и сводится, как правило, к учёту и размещению ее объектов в рамках экономического пространства муниципальных образований с целью пополнения доходов их бюджетов. При этом недооцениваются возможности расширения регулирующих функций муниципального управления на основе развития воспроизводственного подхода к системе отношений собственности, что в значительной степени снижает доходы и темпы социально-экономического развития муниципальных образований.

Объектом исследования является муниципальное имущество г.Таганрога. Согласно п. 1 ст. 49 Федерального закона от 6 октября 2003 г. №131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления Российской Федерации» экономическую основу местного самоуправления составляют находящиеся в муниципальной собственности имущество, средства местных бюджетов, а также имущественные права муниципальных

образований [1]. В соответствии с Положением «О порядке управления и распоряжения имуществом, находящимся в собственности муниципального образования «Город Таганрог», решение городской думы г.Таганрога от 01.07.2013 №567 под «управлением муниципальным имуществом города Таганрога понимается комплекс административных, экономических и правотворческих действий органов местного самоуправления, объединенных единой политикой и нацеленных на сбалансированное развитие жизнедеятельности муниципального образования «Город Таганрог» по формированию, владению, пользованию и распоряжению имуществом» [2]. В соответствии со ст.5 данного положения «в состав имущества, находящегося в муниципальной собственности, входят ценные бумаги, имущество органов местного самоуправления, органов Администрации города Таганрога с правами юридического лица, муниципальных унитарных предприятий, муниципальных автономных учреждений, муниципальных бюджетных учреждений и муниципальных казенных учреждений, другие имущественные комплексы, жилые и нежилые помещения, объекты инженерной инфраструктуры и внешнего благоустройства, доли, пай, пакеты акций в уставном капитале хозяйствующих субъектов, находящиеся в муниципальной собственности, объекты интеллектуальной собственности, другое движимое и недвижимое имущество, принадлежащее муниципальному образованию «Город Таганрог» на праве собственности».

Как видно из рисунка 1 имущество муниципальных учреждений и органов муниципальной власти составляет большую часть муниципальной собственности г. Таганрога – 54%. Имущество муниципальных предприятий и муниципальной казны имеют одинаковую долю в общей стоимости имущества г.Таганрога – 23% (рисунок 1).

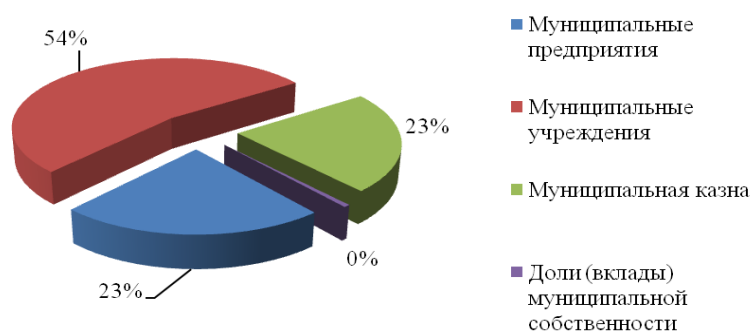


Рисунок – 1 Структура муниципальной собственности г. Таганрога по состоянию на 01.01.2018 г.

Основные результаты от использования муниципального имущества в г.Таганрога представлена на рисунке 2. Как видно из данных рисунка 2, доходы от сдачи муниципального имущества в аренду неуклонно снижались. Основными причинами снижения поступлений от арендной платы за земельные участки являются:

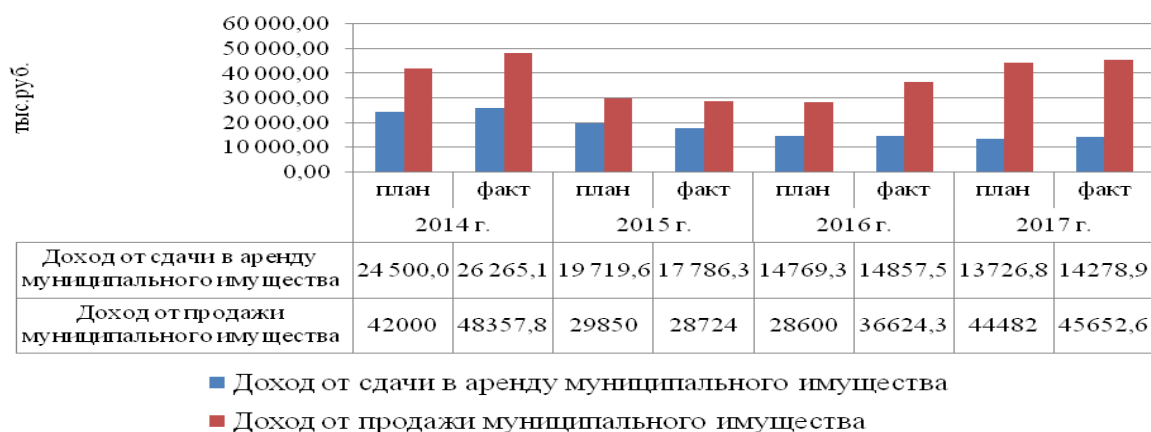


Рисунок – 2 Динамика доходов от управления муниципальным имуществом г. Таганрога

- снижение кадастровой стоимости земельных участков;
- выбытие земельных участков из аренды, продажа их в частную собственность;
- непоступление текущих платежей по арендной плате от предприятий, находящихся в стадии ликвидации;
- рост задолженности, обусловленный нарушением арендаторами обязательств по уплате текущих платежей, в том числе неплательщиками, в отношении которых неоднократно подавались иски в суд и были вынесены судебные решения о взыскании. При наличии судебного акта погашение задолженности представляется возможным лишь при фактическом внесении денежных средств должником через службу судебных приставов, либо вследствие наложения взыскания на его имущество. До поступления денежных средств на счет задолженность остается непогашенной.

В муниципальной собственности г. Таганрога на 01.01.2018 зарегистрировано 13 муниципальных унитарных предприятий, которые осуществляют свою деятельность в различных сферах.

В разрезе отраслей муниципальные предприятия представлены на рисунке 4.

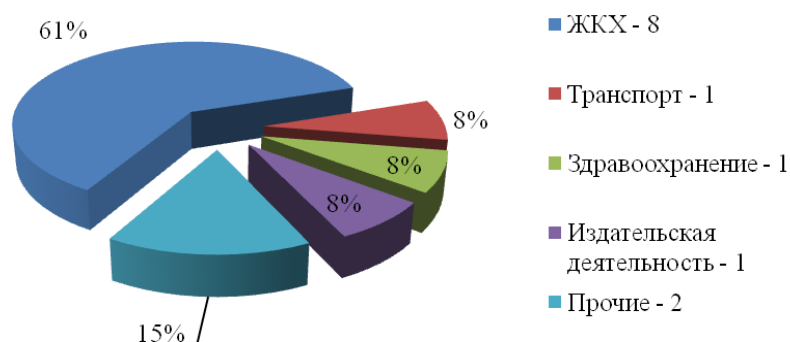


Рисунок – 3 Структура действующих муниципальных предприятий в г. Таганроге

Анализ финансово-хозяйственной деятельности муниципальных унитарных предприятий за исследуемый период показал снижение

показателей финансовой устойчивости МУП, осуществляющих деятельность в сфере жилищно–коммунального комплекса. Полностью отсутствует анализ курирующих органов текущей деятельности предприятий, выработка предложений по возможным дополнительным видам деятельности с целью недопущения ситуаций доведения МУП ЖКХ до банкротства, а также программы по оздоровлению МУП жилищно–коммунальной сферы. Таким образом, существует реальная угроза банкротства ряда предприятий сферы ЖКХ.

Имеет место формальный подход либо полное игнорирование необходимости подготовки аналитических заключений и материалов к заседаниям комиссии отраслевыми органами (Управление жилищно–коммунального хозяйства г. Таганрога, отдел транспорта Администрации города Таганрога) о достигнутых результатах эффективности финансово–хозяйственной деятельности предприятий за отчетный период и принятых мерах, направленных на улучшение финансово–экономического состояния предприятия.

Авторами проведен анализ данных по динамике доходов города от деятельности муниципальных унитарных предприятий и муниципальных учреждений за период 2014-2017 годы (рисунок 4). Установлено, что тенденция поступления доходов от деятельности муниципальных унитарных предприятий и учреждений имеет тенденцию к снижению и имеют низкую степень выполнения плана, так в 2014 г. процент выполнения составил 107,5%, а в 2017 г. – 55,3%.

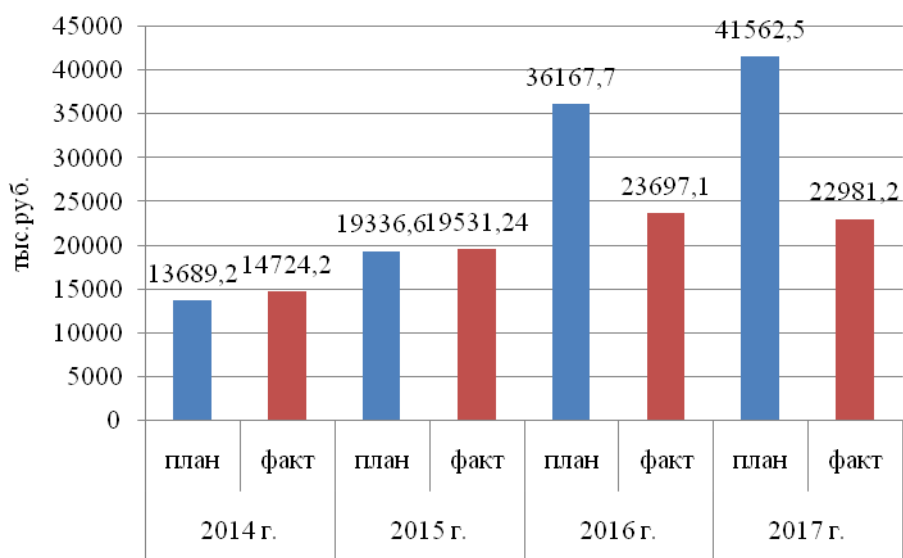


Рисунок –4 Общие доходы города от деятельности муниципальных унитарных предприятий и муниципальных учреждений

Основными причинами невыполнения плана явились следующие:

- низкий покупательский спрос по продаже права на установку рекламных конструкций;
- нарушение платежной дисциплины контрагентами по договорам на установку и эксплуатацию рекламных конструкций и нанимателями

муниципальных жилых помещений;

- расторжение договоров;
- несвоевременное внесение текущих платежей арендаторами

Таким образом, на основании проведенных исследований можно сделать вывод о том, что на данном этапе для повышения эффективности управления муниципальным имуществом необходимо применение комплексного подхода при выработке мероприятий, повышающих эффективность ее использования на основе улучшения координации функционирования действующих и вновь создаваемых структур муниципального управления, совершенствования принципов, критериев, норм и правил их деятельность.

Использованные источники:

1. Федеральный закон «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации: Федеральный закон от 06.10.2003 №131–ФЗ» (в ред. от 28.12.2016 г. №501) [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_44571/ (дата обращения 15.03.2019 г.).
2. Об утверждении Положения «О порядке управления и распоряжения имуществом, находящимся в собственности муниципального образования «Город Таганрог», решение городской думы г.Таганрога от 01.07.2013 №567 [Электронный ресурс]. URL: <https://m.tagancity.ru/uploads/documents/duma/reshen/2013/2013-07-01-r-567.pdf> (дата обращения: 16.03.2019).

Ошурина Л.А.

уч.стктн

доцент

*кафедра «Материаловедение, технологии материалов и
термическая обработка металлов»*

Дурыничев А.Н.

студент магистратуры

*кафедра «Материаловедение, технологии материалов и
термическая обработка металлов»*

Ярмухаммадов З.Ё.

студент магистратуры

*кафедра «Материаловедение, технологии материалов и
термическая обработка металлов»*

Нижегородский Государственный Технический Университет им.

Р.Е. Алексеева

Россия, г. Нижний Новгород

**ФОРМИРОВАНИЕ НАНОСТРУКТУРЫ В СПЛАВЕ 21НМКТ
ПОД ВОЗДЕЙСТВИЕМ ИМПУЛЬСНОГО МАГНИТНОГО ПОЛЯ.**

Проведено сопоставление результатов влияния импульсной магнитной обработки на структуру сплава 21НМКТ. Установлено, что обработка импульсным магнитным полем вызывает измельчение структуры. Показана принципиальная возможность замены низкого отпуска обработкой импульсным магнитным полем.

Ключевые слова: эливарный сплав, термоциклирование, структура, импульсно магнитная обработка, микротвердость, области когерентного рассеяния.

Oshurina L.A., Candidate of Technical Sciences

Academic title Associate Professor

Associate Professor at the Department of Materials Science, Materials

Technology and Heat Treatment of Metals

Nizhny Novgorod State Technical University. R.E. Alekseeva

Russia, Nizhny Novgorod

Durynichev A.N., master's student

Master's student of the department "Materials, materials technology and

heat treatment of metals"

Nizhny Novgorod State Technical University. R.E. Alekseeva

Russia, Nizhny Novgorod

Yarmuhamedov Z.E., master's student

Master's student of the department "Materials, materials technology and

heat treatment of metals"

Nizhny Novgorod State Technical University. R.E. Alekseeva

Russia, Nizhny Novgorod

FORMATION OF NANOSTRUCTURE IN 21NMKT ALLOY UNDER IMPACT OF A PULSE MAGNETIC FIELD.

A comparison of the results of the impact of pulsed magnetic treatment on the structure of the alloy 21NMKT. It is found that the processing of a pulsed magnetic field causes the grinding of the structure. The principal possibility of replacement of low tempering by pulsed magnetic field treatment is shown.

Keywords: Elinvar alloy, thermal Cycling, structure, pulsed magnetic treatment, microhardness, coherent scattering region.

Введение

Обработка импульсным магнитным полем представляет собой метод упрочнения. Ранее приведены результаты влияния отпуска и импульсно-магнитной обработки на изменение механических свойств быстрорежущих сталей. Предполагается, что низкий отпуск стали можно заменить импульсно-магнитным полем.

При отпуске по мере повышения температуры нагрева снижается плотность дислокаций, уровень микронапряжений и концентрация углерода в мартенсите, тетрагональность мартенсита. Величина блоков когерентного рассеяния увеличивается, что может быть связано с перемещением и аннигиляцией дислокаций, перестройкой субмикроструктуры, коалесценцией субзерен.

Повышение стойкости термоупрочненного инструмента после ОИМП связывают с изменениями в карбидной фазе, диффузией некоторых легирующих элементов к поверхности при ОИМП. Ранее установлено повышение после ОИМП прочности термоупрочненной быстрорежущей стали Р18, что свидетельствует о снижении уровня внутренних микронапряжений и повышении сопротивления микропластической деформации в результате ОИМП.

Энергия, вводимая в металл при ОИМП, по сравнению с обычным тепловым воздействием при термоциклической обработке очень мала [1]. Однако, по-видимому, она распределяется в металле неравномерно.

Судя по полученным результатам, в закаленной стали ОИМП стимулирует образование сегрегаций, а затем и выделений углерода, а также релаксацию напряжений за счет перестройки дислокаций. При этом вероятно формирование субзеренной структуры, проявляющееся в уменьшении размеров областей когерентного рассеяния.

В этом смысле представляется возможным создание при определенных режимах ОИМП в сочетании с невысоким нагревом устойчивой субзеренной структуры, которую можно было бы использовать в качестве исходной для окончательной термобработки с ускоренным нагревом под закалку и сокращенным временем выдержки, с целью наследования сформированной при мартенситном превращении субмикроструктуры [4].

В данной работе приводятся результаты экспериментов, свидетельствующие о подтверждении данной гипотезы на примере

элинварного сплава 21НМКТ [2,3].

Материалы и методика эксперимента

Исследования проводились на образцах из элинварного сплава 21НМКТ, химический состав которого указан в таблице 1.

Таблица 1 – Химический состав элинварного сплава 21НМКТ.

	содержание основных элементов, %							
	Ni	Co	Mo	Ti	C	Si	Mn	Cr
Основа железо	20.5-21.5	8,5-9,5	4,5-5,5	0,6-0,9	0,03	0,1	0,2	0,3

Геометрия образцов: Прутки диаметром 30 мм. из сплава 21НМКТ разрезан перпендикулярно оси на цилиндры высотой 10 мм. и диаметром 30 мм. Затем полученные цилиндры разрезаны на 4 равных сектора. Образцы предварительно подвергнуты отжигу.

Термообработку проводили в лабораторной муфельной печи типа СНОЛ. Микроструктуру сплава 21НМКТ исследовали на микроскопе МИМ-8 при увеличении 250 крат.

Металлографический анализ проводился на микроскопе Keyence VHX-1000 при увеличении x500.

Для измерения микротвердости алмазными наконечниками применяли прибор по ТУ 3-3.1377-83 при нагрузке 100 гр.

Рентгеноструктурный анализ проводился на дифрактометре «ДРОН-2», излучение железное [5].

Для данного сплава, при изготовлении гироскопа, разработан режим ТЦО, включающий в себя закалку 900 °С (30 минут), отпуск 550 °С (2 часа) и дополнительный низкотемпературный отпуск 100 °С, число циклов ТЦО – 1, 2, 3.

Режим импульсно-магнитной обработки: Частота 5 Гц в течении 4 минут при проведении 2 циклов ТЦО (закалка + высокий отпуск).

Проведено сравнение режимов по ТЦО (закалка + отпуск + низкотемпературный отпуск, 2 цикла) и по ОИМП (закалка + отпуск + 2 ОИМП).

Результаты исследования образцов

Проведено сравнение микроструктур исходного образца, по стандартному режиму ТЦО и по сочетанию ТЦО + 2 ОИМП.

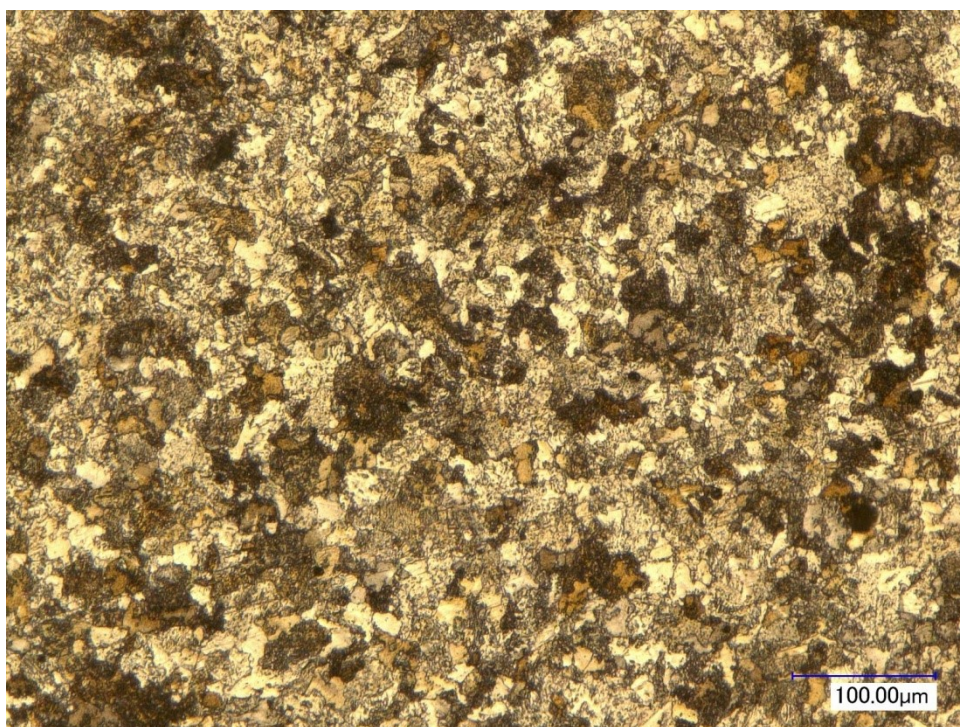


Рисунок 1 – Структура исходного образца сплава 21НМКТ (x500)

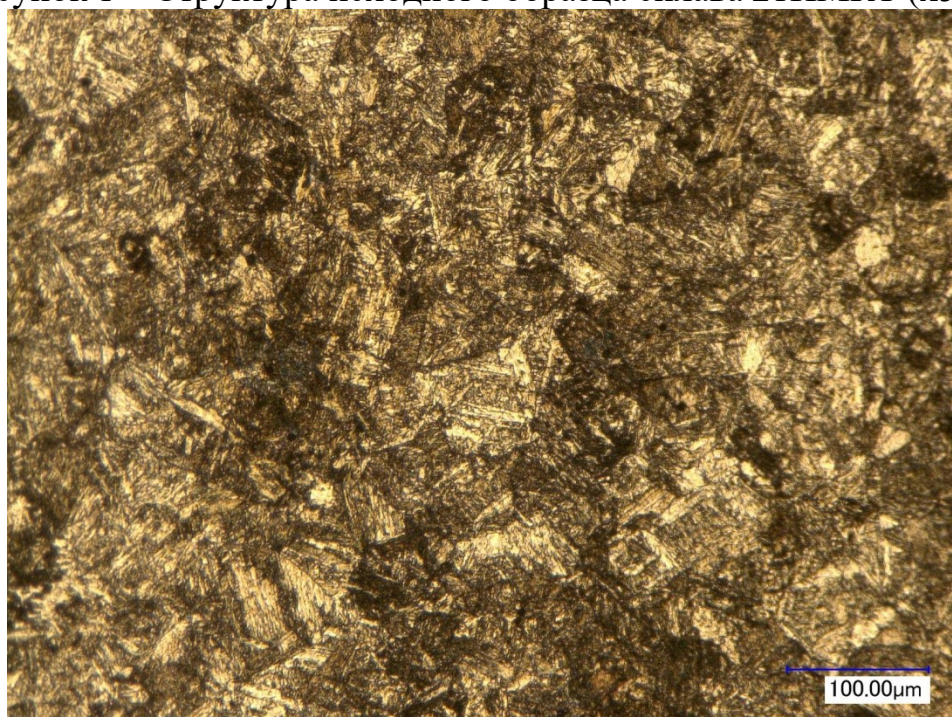


Рисунок 2 – Структура образца после двух циклов ТЦО (x500)

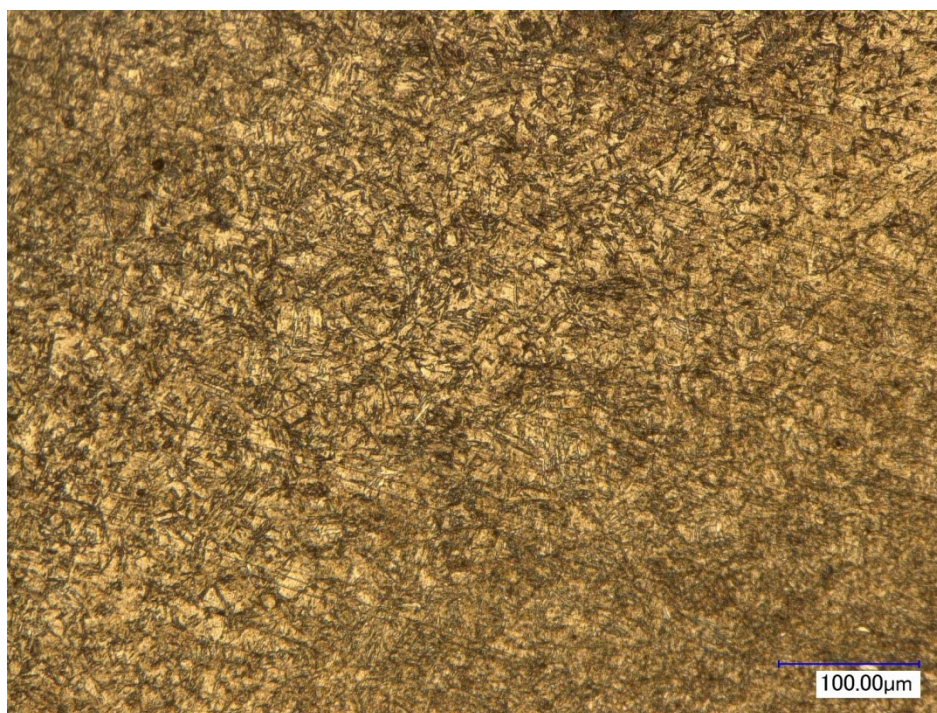


Рисунок 3 – Структура после двух циклов ТЦО (закалка + высокотемпературный отпуск) + 2 ОИМП (x500)

Результаты измерений микротвердости приведены на рисунках 4-6.

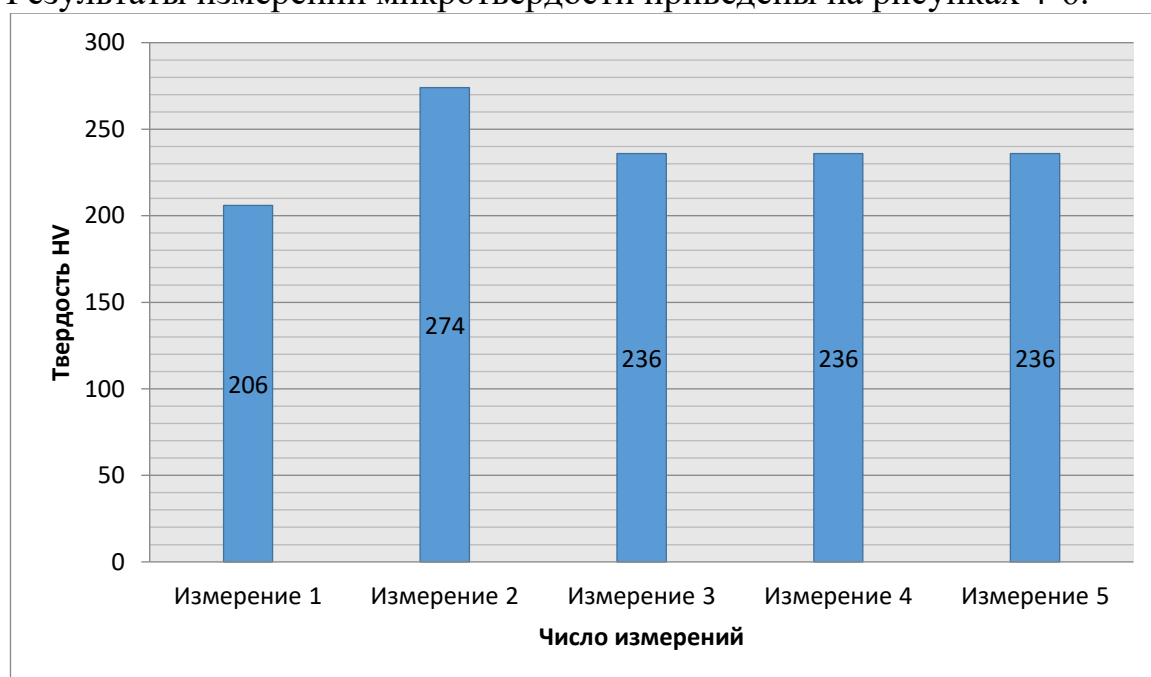


Рисунок 4 – Микротвердость исходного образца сплава 21НМКТ

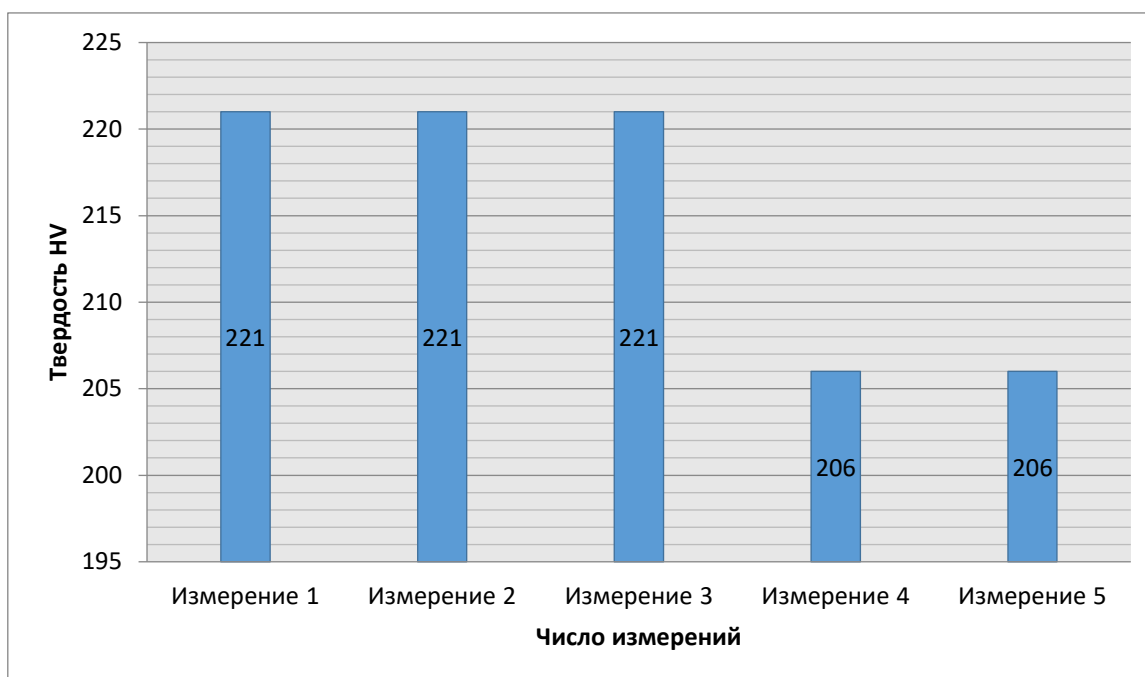


Рисунок 5 – Микротвердость образца после двух циклов ТЦО

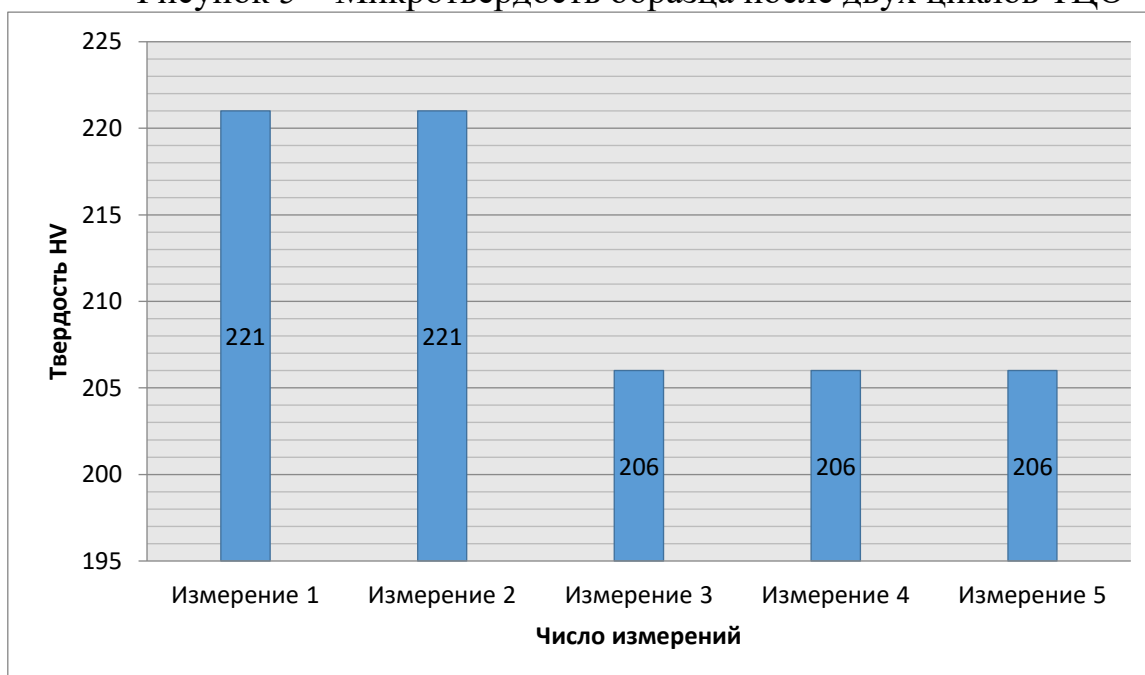


Рисунок 6 – Микротвердость после двух циклов ТЦО (закалка + высокотемпературный отпуск) + 2 ОИМП

Результаты рентгеноструктурного анализа показывают, что после двух циклов ОИМП вместо низкотемпературного отпуска смещения линий не наблюдается, а их ширина мало изменяется. Расчет микронапряжений показывает, что в исходном состоянии уровень микронапряжений $3,0 \cdot 10^{-4}$, размер областей когерентного рассеяния 0,2 мкм. После режима ТЦО уровень микронапряжений $2,65 \cdot 10^{-4}$, дисперсность 0,22 мкм. После двух ОИМП уровень микронапряжений $2,65 \cdot 10^{-4}$, размер областей когерентного рассеяния 0,27 мкм.

Обсуждение результатов исследования

1) Металлографический анализ образцов 21НМКТ после ТЦО и ОИМП показывает, что самое значительное измельчение структуры происходит после циклов ОИМП, что благоприятно сказывается на структуре.

2) Разброс значений микротвердости образцов свидетельствует о неоднородности структуры образцов, но арифметические значения микротвердости после ТЦО и ОИМП одинаковы.

3) Уровень микронапряжений и размер областей когерентного рассеяния после ТЦО и ОИМП совпадают.

Заключение

1) Апробированы режимы термоциклической обработки сплава 21НМКТ и импульсной магнитной обработки после двух циклов.

2) Обнаружено совпадение полученных результатов с помощью рентгеноструктурного анализа и измерения механических свойств.

3) После двух циклов импульсной магнитной обработки сплава 21НМКТ обнаружено резкое измельчение структуры, по сравнению с режимом термоциклической обработки.

Использованные источники:

1. В.К. Федюкин, М.Е. Смагоринский. «Термоциклическая обработка металлов и деталей машин», Ленинград, Машиностроение. Ленингр. Отделение, 1989, 255 с.
2. Бараз В.Р., Стрижак В. «Элинварные сплавы: особенности состава, структуры и свойств. Часть 1», ж-л «Национальная металлургия», 2003 г., №4, 95-98 с.
3. Бараз В.Р., Стрижак В. «Элинварные сплавы: особенности состава, структуры и свойств. Часть 2», ж-л «Национальная металлургия», 2003 г., №5, 105-109 с.
4. Л.А. Ошурина «Особенности прерывистого распада в прецизионных сплавах», ж-л «Труды НГТУ», 2015 г., Том 102 №5, 346-350 с.
5. Л.И. Миркин «Справочник по рентгеноструктурному анализу поликристаллов», Москва, Государственное издательство физико-математической литературы, 1961 г., 863 с.

Панина И.С.
студент 2 курса
Гуманитарный факультет
научный руководитель: Романова Н.В., к. культурологии
доцент
МИ ВлГУ
Россия, г. Муром

ТРЕБОВАНИЯ К ВНЕШНЕМУ ВИДУ. ИМИДЖ ПСИХОЛОГА-ПЕДАГОГА

Аннотация:

Статья посвящена требованиям к внешнему виду, имиджу психолога-педагога. Внешний вид каждого преподавателя может создать рабочее или нерабочее настроение, как у детей, так и у взрослых, препятствовать или способствовать, затруднять или облегчать психологическо-педагогическое общение с детьми и родителями. Психолог-педагог обязан повышать квалификацию, следить за своим образом.

Ключевые слова: имидж, эффект, образ, стиль, внешний вид.

Panina I.S.
2nd year student
Faculty of Humanities MI VLSU
Russia, Murom
Supervisor:

Romanova N.V. Cand. Culturology Associate Professor MI VLSU
**REQUIREMENTS FOR EXTERNAL VIEWS. IMAGE OF A
PSYCHOLOGIST-TEACHER**

Annotation:

The article is devoted to the requirements for appearance, image of the psychologist-teacher. The appearance of each teacher can create a working or non-working mood, both in children and in adults, hinder or facilitate, impede or facilitate psychological and pedagogical communication with children and parents. The psychologist-teacher is obliged to improve their skills, monitor their image.

Keywords: image, effect, image, style, appearance.

Для любого современного педагога в наши дни стоит проблема имиджа, она имеет важнейшее значение т.к. уже недостаточно быть высококвалифицированным специалистом, обязательным условием профессионального успеха является образ, который считается неотъемлемой частью современного общества. Особое внимание к имиджу психолога-педагога стало актуальным в последнее время. Не смотря на то, что имидж - это неповторимый инструмент, помогающий выстраивать отношения с окружающими, в преподавательском составе далеко не все озадачены тем, какой эффект они производят на других. Как бы ни был профессионально

специализирован педагог, он просто обязан постоянно совершенствовать свой стиль и манеры. Условия работы в современных образовательных организациях требуют от педагогов новых путей повышения авторитета в глазах окружающих людей.

Имидж-это привлекательное, таинственное слово появилось в нашем языке в конце 80-х годов. В переводе с французского языка «имидж» – это целенаправленный образ, слагаемый из многих факторов. Над его созданием работают визажисты, социологи, стилисты, психологи. Базой педагогического имиджа являются:

- внешний облик;
- использование средств общения вербальные и невербальные;
- внутреннее соответствие образа профессии – внутреннее «Я»;
- личностные качества;¹²⁵

Обаятельный облик психолога оказывает мощное положительное психотерапевтическое воздействие на его подопечных.

Одежда является вниманием для любого педагога. «Одежда и одевает, и открывает человека». Внешний вид должен отличаться аккуратностью, элегантностью, опрятностью и чистотой, внушать уважение и вызывать доверие у детей, коллег, родителей.

Визуальная привлекательность – важнейшая составная имиджа. Особое значение здесь имеют одежда, прическа, макияж, и аксессуары.

Требования к внешнему виду психолога-педагога: Стиль одежды должен быть классический, несколько скромный вид предпочтительнее, чем сверхмодная и стильная одежда. Она должна быть комфортной, но не противоречить общепринятым нормам приличия. Внешний вид педагога должен быть элегантен, аккуратен, чист, опрятен.

Силуэт одежды, большинство людей, воспринимают респектабельный костюм как подчеркивание солидного статуса. К респектабельному стилю не относятся свитер, мягкие брюки, бриджи или джинсы, кожаные юбки, пышные платья с кружевами и оборками. В банальном сознании людей такие элементы одежды свидетельствуют о низком социальном статусе его владельца. Идеальная форма одежды для педагога та, что способствует сосредоточению внимания учеников не на особенностях броской одежды, а на усвоении материала. Такой одеждой является деловой костюм. К деловому костюму относится пиджак с юбкой или блузка и брюки. Это может быть также элегантное, красивое, но деловое платье. Туфли не должны быть на слишком высоком каблуке, и это не должна быть шпилька, классическая женская обувь неброская и удобная. Эти вещи делают акцент на профессиональные, личные качества психолога-педагога и формальность его отношений с детьми и другими педагогами. Педагог может вносить поправки в свой имидж, совершенствовать его, меняя цвета в одежде.

¹²⁵ Горбушкина О. Имидж педагога / О. Горбушкина // Школ. психолог : прил. к газ. «Первое сентября». - 2011. - №8. - С. 10.

Общеустановлено, что черный, серый и белый цвета повышают статус личности в глазах окружающих. А яркая цветная гамма привлекает внимание учеников только к внешнему виду. Лучше выбрать пастельные, спокойные цвета.¹²⁶

Предпочтительными цветами для деловой одежды считаются черный, серый, коричневый, бежевый, темно-бордовый, темно-синий. Следует отказаться от блесков, люрекса, искусственных материалов. Макияж и прическа они должны производить впечатление опрятной женщины. Лучше выглядеть максимально естественно. Маникюр нужно подобрать в сдержанных тонах. Прическа должна быть классической, строгой, а цвет волос — естественным. Шиньоны, начесы не приветствуются, это выглядит неопрятно и не ухоженно. Украшений в наряде педагога должно быть незначительное количество. Они должны быть неброскими, неяркими. Подойдут бусы средней длины, изысканные кольца из благородного металла, некрупные серьги. В противном случае, дети будут отвлекаться на эти вещи рассматривать шикарное новое кольцо или кольца. Безупречные манеры и деловые качества: для имиджа психолога-педагога очень важны, профессиональная компетентность, деловитость, пунктуальность. Необходимость в самообразовании: непрерывный интерес к научно-методическим новшествам. Уважение к чужому времени, к чужому труду.

Профессиональные манеры, соблюдение делового этикета в общении с учащимися, детьми, коллегами, родителями школьников. А также — соблюдения субординации. Психолог-педагог должен быть требовательным к себе, стремиться к самосовершенствованию. Любой достойный преподаватель дорожит своей репутацией среди коллег, детей и других людей. Запрещено заниматься аморальной, правомерной деятельностью. Нужно стремиться стать положительным примером для других. Функция самоподачи в педагогическом общении играет важную роль, умение правильно преподнести себя детям, чтобы сформировалось первое впечатление о себе как о профессионале своего дела. Самое главное использование вербальных и невербальных средств общения, это важнейшие составляющие имиджа. Немаловажной и неотъемлемой честью любого педагога является красноречие. Искусство речи — это ее выразительность, гибкость, неповторимость.¹²⁷ Умение убеждать и внушать словом, считалось ораторским искусством еще у древних мудрецов. Голос — это главное орудие труда психолога-педагога на уроках, внеклассных занятиях, родительских собраниях. Над своим звуковым имиджем нужно постоянно работать. Голосом можно увлечь, овладеть вниманием аудитории при условии использования правильной дикции, громкости, тона, выразительности. Если использовать в голосе повышенные тона, это раздражает и отталкивает

¹²⁶ Зязюн И.А. Основы педагогического мастерства: Учебное пособие / Под ред. И.А. Зязюна. - М.: Просвещение, 1989.-№4.-С. 19.

¹²⁷ Попова Л.Г. Имидж современного преподавателя [текст] / Попова Л.Г. - «Народное образование», 2003, №2.- С. 32 .

аудитории и тем более детей.

Арома-имидж: запах – это сигнал о статусе человека, один из главных показателей того, из какого общественного слоя человек. Запах сильно действует на подсознание людей. У каждого психолога-педагога формируется свой индивидуальный имидж, подчеркивающий его индивидуальность. Бывает иногда недостаточно следить за обувью и прической, всем и всегда улыбаться это выглядит примитивно. Имидж-это всегда единство внутреннего и внешнего «Куда бы мы не шли, имидж наш, нас обязательно опередит». Успешно созданный образ положительно влияет на самоутверждение психолога-педагога и на его дальнейшее профессиональное самосовершенствование.

Использованные источники:

1. Горбушкина О. Имидж педагога / О. Горбушкина // Школ. Психолог : прил. к газ. «Первое сентября». - 2011. - №8. - С. 10.
2. Зязюн И.А. Основы педагогического мастерства: Учебное пособие. / Под ред. И.А. Зязюна. - М.: Просвещение, 1989.-№4. - С. 19.
3. Попова Л.Г. Имидж современного преподавателя [текст] / Попова Л.Г. - «Народное образование», 2003, №2.- С. 32 .

УДК 159.9

Петрова О.В.
студент 5 курса
факультет психологии и педагогического образования
Крымский инженерно-педагогический университет
Россия, г. Симферополь

МЕЖЛИЧНОСТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ В СТРУКТУРЕ ДЕСТРУКТИВНОЙ ПРИВЯЗАННОСТИ ВЗРОСЛЫХ

Аннотация. В статье приводится теоретический анализ проблемы отношений взрослых с деструктивным типом привязанности. Приводятся исследования проливающие свет на особенности проявления любви и ненависти в партнерских отношениях у лиц с деструктивной привязанностью.

Ключевые слова: привязанность, любовь, ненависть, потребность в безопасности.

Petrova O.V.
Student 5 course, faculty of psychology and pedagogical education
Crimean engineering-pedagogical University
Russia, Simferopol

INTERPERSONAL RELATIONSHIPS IN THE STRUCTURE OF DESTRUCTIVE ATTACHMENT ADULT

Annotation. The article provides a theoretical analysis of the problem of the relationship of adults with a destructive type of attachment. The studies that shed light on the peculiarities of the manifestation of love and hate in partnership with

people with destructive affection are presented.

Keywords: affection, love, hate, need for security.

У человека существует множество потребностей и желаний, поэтому вступая в отношения с противоположным полом он стремится все их удовлетворить с помощью партнера. Довольно часто случается так что потребности и желания бесчисленны и нередко противоречивы, из-за этого их удовлетворение становится невозможно. Вследствие чего люди склонны испытывать ярость и ненависть по отношению к партнеру, так как считают что именно по его вине так происходит. Так, по мнению Джона Боулби [1], автора теории привязанности всем нам присуще гневаться и ненавидеть наиболее любимого человека. Эти тенденции, по мнению К. Хорни [3] неизбежно приводят к утрате любви.

Психоаналитические воззрения на феномен любви включают в себя следующие аспекты:

1. Энергия либидо провоцирует бессознательное побуждение к любви, для чего необходим другой человек, в некоторых случаях энергия либидо реализуется в мастурбации.

2. Компенсация недостатка любви в детстве. Данный аспект согласуется с теорией травмы. Здесь травматическими факторами выступает деструктивная система детско-родительской привязанности: равнодушие, холодность, отсутствие внимания и ласки, уважения и т.п. На фоне этого аккумулируется травматический опыт сопровождаемый вспышками ненависти, гнева, ощущением неполноценности и тоски.

3. Любовь как бессознательное повторение неразрешенных конфликтов, родом из прошлого (доэдиповы конфликты, типичные эдиповы конфликты и др.).

4. Самоутверждение через проявление любви к другому, вознесение собственной ценности за способность любить.

К. Хорни, в своих исследованиях невротической потребности в любви и привязанности, писала: «Что такое любовь – сказать очень трудно, но что не является любовью, какие элементы ей чужды – определить довольно легко. Можно очень глубоко любить человека и в то же время иногда на него сердиться, в чем-то ему отказывать или испытывать желание побыть одному. Но есть разница между такими, имеющими различные пределы реакциями гнева и ухода и отношением невротика, который всегда настороже против других людей, считая, что любой интерес, который они проявляют к третьим лицам, означает пренебрежение к нему. Невротик интерпретирует любое требование как предательство, а любую критику – как унижение. Это не любовь» [3., С. 89]. Таким образом, по мнению К. Хорни, первичным чувством невротика является потребность в обретении спокойствия и уверенности, поэтому он особенно нуждается в любви и привязанности другого человека.

Согласно положениям теории привязанности Джона Боулби [1], уже в

три года ребенок способен на партнерские отношения, при условии если у него сформировалась надежная привязанность к родителям и он обладает моделью надежных и стабильных отношений. Невротик напротив не способен на надежные партнерские отношения, так как у него такая модель отсутствует. Данное обстоятельство сопряжено с дефицитом надежных отношений привязанности в семье. Модель привязанности невротика базируется на страхе потерять любовь близкого человека. По мнению К.Хорни [3] в данном случае происходит бессознательная подмена чувства любви на чувство благодарности к партнеру за его любовь и выражается в симпатии, безудержной страсти или даже в исключительно сексуальной сфере. И именно поэтому когда партнер перестает удовлетворять потребности невротика, тот отказывается от отношений. А лица с деструктивной привязанностью напротив, эти отношения разорвать не в силах. Они напротив склонны до последнего сохранять отношения при этом «привязываются» еще сильнее. Страх потерять любовь партнера, воспринимается как угроза целостности своего «Я», следования отношения привязанности активизируются с новой силой.

Противоположной стороной истинной любви является лютая ненависть, как сложный агрессивный аффект. Это стойкое активное негативно-отрицательно окрашенное чувство которое испытывает человек в ситуации столкновения с явлениями которые противоречат его потребностям, ценностям, смыслом, убеждениям.

Во многих исследованиях отмечается что агрессивные чувства в той или иной степени присутствуют в диадических отношениях партнеров. Так, одной из форм ненависти к партнеру является стремление к доминированию в отношениях, обладать некоторой властью над ним.

В исследовании, проведенном Т.П. Григоровой [2] было установлено что только каждый четвертый из опрошенных считает что испытывает истинную любовь к своему партнеру, а чувство страсти к партнеру испытывают 90% выборки. Причем чувство страсти, ими описывалось, как желание полностью обладать партнером, в большей степени это обладание носило эротический характер. Более половины выборки (65%) отметили, что испытывают ненависть к своему объекту привязанности не только в периоды острых конфликтов но и в относительно спокойный периоды, встречались высказывания о том что смерть партнера избавила бы от множества проблем.

Проявления деструктивной привязанности в партнерских отношениях у взрослых людей может проявляться в тревоге, чувстве неуверенности в себе. Неудовлетворенность потребностей в любви и безопасности способна вызывать тяжелые эмоциональные страдания и провоцировать агрессивные чувства как по отношению к себе, так и по отношению к партнеру, по тому же механизму, что возникновение базальной ненависти по отношению к фрустрирующей матери.

Учитывая схожесть моделей детской и взрослой привязанности мы можем предполагать схожесть в их проявлениях и последствиях, в

зависимости от их качества. Так же можно предположить что ненависть к партнеру обусловлена переносом или патологией ранних отношений привязанности.

Использованные источники:

1. Боулби, Дж. Создание и разрушение эмоциональных связей: пер. с англ. М.: Академический проект, 2004 [in Russian] / Bowlby, J. (1979). The making and breaking of affectional bonds. London: Tavistock Publications.
2. Григорова Т.П. Деструктивная привязанность как специфическая категория привязанности во взрослом возрасте. // Т.П.Григорова / Вестник Костромского государственного университета им. Н.А. Некрасова.- 2015. Т.21. № 1. С. 148-152.
3. Хорни К. Невротическая личность нашего времени / К. Хорни – М., 2004.

УДК 35.351

*Петровских А.Р.
студент 4 курса*

*факультет «Государственное и муниципальное управление»
Уральский институт управления РАНХиГС
Россия, г. Екатеринбург*

ПРИЧИНЫ УСПЕШНОЙ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРАНЫ ВОСХОДЯЩЕГО СОЛНЦА

Аннотация:

В статье рассматриваются причины успешной инновационной деятельности Японии. Определяются основные направления, способствующие инновационному развитию страны: НИОКР, создание технополисов и технопарков, обеспечение льготных условий для введения инновационной деятельности, финансовая помощь со стороны государства. Рассматривается система государственных мер в сфере поддержки инновационной деятельности. Анализируется система законодательства Японии в области поддержки инноваций.

Ключевые слова:

Инновации, инновационное развитие, инновационные технологии Японии, НИОКР, интеллектуальная собственность, новые технологии, прогресс, технополисы Японии, японские инновации.

*About the author:
Petrovskikh A.R.*

*Student
4 courses, faculty "State and Municipal Administration"
Ural Institute of Management, RANEP
Russia, Yekaterinburg*

THE REASONS FOR THE SUCCESSFUL INNOVATION OF THE LAND OF THE RISING SUN

Annotation:

The article discusses the reasons for successful innovation in Japan. The main directions that contribute to the innovative development of the country are determined: R & D, the creation of technopolises and technoparks, the provision of preferential conditions for the introduction of innovative activities, financial assistance from the state. The system of state measures in the field of innovation support is considered. The system of legislation of Japan in the field of innovation support is analyzed.

Keywords:

Innovations, innovative development, innovative technologies of Japan, intellectual property, new technologies, progress, technopolises of Japan, Japanese innovations.

Япония считается одним из лидеров мировой экономики уже на протяжении нескольких лет, этих результатов страна смогла добиться за короткий исторический период и с весьма ограниченными природными ресурсами. Главная причина этому – эффективная государственная политика, направленная на поддержку инновационной деятельности и развитие предприятий. Государство в стране имеет большое влияние на главные процессы реформирования экономики в стране и эффективность данного влияния заключается в своевременной реакции государства на изменения, происходящие на мировых и внутренних рынках.

Меры регулирования, используемые федеральными органами, включают меры прямого и косвенного регулирования. К мерам прямого регулирования можно отнести: принятие программы создания технополисов; финансирование базовой инфраструктуры технополиса; предоставление специальных займов под конкретные научно-технические проекты; размещение государственных научно-исследовательских лабораторий в технополисе; частичное финансирование фундаментальных исследований в университетах и других научно-исследовательских организациях технополиса; финансовая поддержка приоритетных новых производств, предоставление им целевых займов.¹²⁸

К мерам косвенного регулирования можно отнести: стимулирование инновационной деятельности, а именно частичное освобождение от налогов рискованного бизнеса, образование необлагаемых налогами страховых резервных фондов, предоставление субсидий; свободный доступ к оборудованию и патентам, находящимся в государственной собственности; создание государственных консультационных, информационных обслуживающих центров; оказание помощи предпринимателям в подготовке и переподготовке персонала; обеспечение договоренности с частными банками о предоставлении организациям и предприятиям технополиса

¹²⁸ Сумская Т.В. Функционирование технополисов и технопарков за рубежом//Вестник НГУ. Серия: Социально-экономические науки. 2007. Том 7, выпуск 1

кредитов по сниженной ставке; поддержка исследователей и производителей в союзы и ассоциации, заключению между ними договоров о совместных научно-технических проектах и различных соглашениях; принятие временных льгот в законодательстве.

Мерами косвенного регулирования, используемыми региональными властями, являются предоставление льгот по местным налогам; меры по исключению из налогообложения средств, затрачиваемых на проведение научно-технических разработок (если обычный займ в современной Японии можно получить под 4-8%, то “мягкий” для малых инновационных предприятий означает половину этой процентной ставки за использование кредита); установление низких цен на землю и недвижимость научно-техническим и промышленным компаниям в технополисе, на аренду фондов, находящихся в региональной собственности, скидок на используемую компаниями электроэнергию; выделение кредитов и установление налоговых льгот приоритетным для технополиса видам научно-технической и промышленной деятельности, компаниям, переходящим к новой специализации; предоставление кредитов под низкие проценты компаниям, расположенным в технополисе; создание региональных фондов содействия переспециализации, развития приоритетных направлений научной и промышленной деятельности, венчурным фирмам, перемещению специалистов, компаний и капиталов из других районов; обеспечение равного доступа к использованию общих структур технополиса; оказание технической, информационной, консультативной и других видов помощи в региональных информационных, консультативных и финансовых центрах, центрах технического руководства.

Многие из перечисленных мер регулирования применяются именно в технополисах. Еще в конце двадцатого века Япония начала формировать и развивать систему технополисов в стране, государственные власти быстро заметили их эффективность, и дальнейший опыт показал, что экономические показатели технополисов значительно превышают средние показатели по стране. Программа «Технополис» была впервые сформулирована в 1980 г. в специальном документе, подготовленном министерством внешней торговли и промышленности Японии под названием «Взгляд в 80-е годы». Данная программа предусматривала сбалансированное, органичное сочетание высокотехнологичной промышленности, науки и благоприятного жизненного пространства. Основой каждого технополиса является так называемый инкубатор новых технологий (или научный центр). Технологический инкубатор в промышленности представляет собой прием, используемый правительством для становления предприятий, оказывающих ключевое влияние на рост венчурных производств и развитие технологий. Меры государственного регулирования по созданию технополисов можно разделить на две группы: меры регулирования, используемые федеральными органами и меры регулирования, используемые региональными органами власти.

На сегодняшний день для правительства Японии в приоритете стоит

поддержка инноваций в области информационных технологий, увеличивается финансирование наиболее перспективных научных разработок в этой области, а также созданы специальные меры финансовой поддержки для научных разработок с многолетними периодами исследований. Так же в Японии сейчас можно заметить тенденцию к сокращению государственного регулирования и расширению управления на местах региональными органами власти. В планировании и строительстве технополисов основная роль, как уже отмечалось, отводится местным властям. Например, префектуры и города разрабатывают программы создания технополисов и выделяют до 2/3 финансовых средств на их строительство. Объясняется это тем, что на местах виднее, как и что следует делать. Центральные органы должны заниматься стратегическими и структурными вопросами, разработкой мер по поддержанию системы НИОКР и наукоемких производств в экономике. Меры регулирования, используемые региональными органами власти, предусматривают такие меры прямого регулирования, как разработка и реализация программы создания технополиса; финансирование строительства базовой инфраструктуры (в том числе транспортной и информационной сетей); финансирование приоритетных направлений НТП, ключевых для региона научно-технических проектов; создание консультативных и финансовых региональных центров, центров технического руководства, некоммерческих организаций по переобучению специалистов.

Так же развитию инновационной деятельности в стране способствует такая особенность японских граждан как стремление реализовать ими националистические цели и таким образом стать лучше других, превзойти развитые в промышленном отношении страны. Проведенные результаты социологического обследования, проведенного в Японии и США, показали, что для американского рабочего его предприятие зачастую кажется чужим, а для японского — своим. Так, в американских фирмах лишь 10—12% рабочих признались, что постоянно думают об общих проблемах его развития и стремятся участвовать в этом, а на однотипных японских — 61%. Причина этому различию состоит в особом японском маркетинге в области управления персоналом, в японских фирмах работники принимаются на пожизненную службу, фактически не сменяя своего места работы, что вырабатывает в японцах отношение к работе, как ко второму дому. В США наоборот среди персонала существует очень высокая мобильность, люди часто сменяют место своей деятельности, что не позволяет полностью влиться в проблемы конкретной компании.

В ногу с развитием инновационной деятельности в стране идет и развитие законодательства в области защиты интеллектуальной собственности. Начиная с 2010 года в Японии обеспечивается защита прав интеллектуальной собственности в соответствии с высочайшими мировыми стандартами. Данный уровень был достигнут благодаря принятию ряда нормативных актов: «Закон о патентовании», «Закон о товарных знаках», «Закон о патентной прокуратуре».

Из-за врожденной слабости японской экономической базы, а именно отсутствие своего сырья, узость внутреннего рынка и зависимость от внешнего рынка, и необходимости ее максимальной компенсации, власть страны стала выдвигать далеко идущую программу превращения Японии в крупную и во многом независимую технологическую державу, крупного экспортера уникальной продукции и технологии. Со стороны государства поощрялся экспорт наукоемкой продукции и прежде всего электронной техники. В результате Япония из чистого импортера превратилась в экспортера новой техники. Страна восходящего солнца стала предлагать мировому рынку продукты, часто не имеющие конкуренции в других странах, созданные в основном на базе собственных исследований и разработок.¹²⁹

Для поддержания высокого места в рейтинге самых инновационно развитых стран так же необходимы человеческие ресурсы. Для привлечения специалистов с высоким интеллектуальным потенциалом, Японией создаются привлекательные правовые и экономические условия: деятельность специалистов поддерживается предоставлением налоговых льгот и преференций, стимулируется методами морального поощрения результатов их достижений в средствах массовой информации.

Важным элементом японской системы поддержки инновационной деятельности является система законодательного обеспечения. Она включает целый комплекс законов, которые принимались постепенно, начиная с закона об учреждении Государственного управления по поддержке малых инновационных предприятий, за которым последовали закон о создании Государственной корпорации по финансированию малых инновационных предприятий, закон о системе погашения займов малых инновационных предприятий, закон о кооперативах, закон по основам политики относительно малых инновационных предприятий, закон о содействии модернизации малых инновационных предприятий, закон об экспертных мерах поддержки малых инновационных предприятий, закон об экстренных мерах по содействию разработке техники малыми инновационными предприятиями, закон об экстренных мерах по открытию нового вида деятельности и иные. Данные законы не несут единовременное действие, некоторые из них уже перестали существовать, но также заменены другими. Как только в Японии начинается рост безработицы (т.е. принятые и действующие законы не слишком эффективно ограничивают безработицу) вводятся новые законы, содействующие малому и среднему предпринимательству.

Использованные источники:

1. Попадюк Т.Г., Шевёлкина К.Л. Возможности и перспективы инновационной технологии государственно-частного партнерства в финансировании транспортной инфраструктуры// Управление экономическими системами: электронный научный журнал. —2014. —No 11

¹²⁹ Кудров В.М. Мировая экономика: социально-экономические модели развития//Магистр: ИНФРА- М - 2011. – С. 156

(71). —С. 28.

2. Удальцова Н.Л. Подходы к инновациям и инновационной деятельности как фактору конкурентоспособности// Экономические науки. —2015. —№ 123. —С. 25-28.

3. История развития инновационной деятельности в Японии// Allbest.ru (Дата обращения 23.03.2019)

4. Краснов А.И. Государственное регулирование научно-технического развития Японии на современном этапе // Российский внешнеэкономический вестник. — 2010. — № 7. — С. 11–19

5. Кудров В.М. Мировая экономика: социально-экономические модели развития//Магистр: ИНФРА- М - 2011. – С. 156

6. Сумская Т.В. Функционирование технополисов и технопарков за рубежом//Вестник НГУ. Серия: Социально-экономические науки. 2007. Том7, выпуск 1

УДК 811

*Полуянцева Ю.С.
студент магистратуры 2 курса
факультет иностранных языков
научный руководитель: Иванова Е.А., к.филол.н.
доцент
Южно-Уральский государственный
гуманитарно-промышленный университет
Россия, г. Челябинск*

КОНЦЕПТ «ПРОСТРАНСТВО» И ЕГО ОТРАЖЕНИЕ В ПАРЕМИОЛОГИЧЕСКОМ ФОНДЕ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА

Аннотация:

В статье рассматривается английский паремиологический корпус, вербализующий категорию пространства. Данная категория подвержена ежедневному осмыслению и, как правило, представлена неоднозначно. Концепт «пространство» отражает этническое мировидение, а паремии представляют собой отражение картины мира целого народа. Вербализация концепта «пространство» происходит преимущественно за счёт конкретизации пространственных ориентиров.

Ключевые слова: паремиологический фонд, паремиологический корпус, паремия, концепт, вербализация концепта, категория пространства, пространственные ориентиры, бинарная оппозиция.

*Poluyantseva Yu., student of magistracy
2 course, faculty of foreign languages
The southern Ural state
humanitarian and industrial university
Russia, Chelyabinsk
Research supervisor: Ivanova E.A.*

*Candidate of Philology, associate professor
The southern Ural state
humanitarian and industrial university
Russia, Chelyabinsk*

CONCEPT "SPACE" AND ITS REFLECTION IN PAREMIOLOGICAL FUND OF ENGLISH

Summary:

In the article it's considered the English paremiological fund, which verbalizes category of space. This category is a subject of daily judgment and as a rule, is presented ambiguously. The concept "space" reflects an ethnic seeing the world, and paremias represent reflection of a picture of the whole people world. Verbalization of a concept "space" happens mainly at the expense of a specification of spatial reference points.

Keywords: paremiological fund, paremiological case, paremia, concept, verbalization of a concept, category of space, spatial reference points, binary opposition.

Паремиологический фонд любого языка представляет собой особую сферу, в рамках которой происходит исследование исторически складывающейся личности представителя определённого сообщества.

Несмотря на то, что паремии – неотъемлемая принадлежность культуры каждого народа, в науке до сих пор нет единого мнения по поводу определения этих лингвистических явлений.

Термин «паремия» употребляется как синонимичный понятию «пословица», без указания знаковой природы этой единицы. Однако происхождение этого термина указывает на его потенциальную глубину: греческое слово «παροιμία» означает особый элемент богослужения – притчу, которая в метафорической форме трактует события как источник нравственных уроков. Содержание древней паремии – события Ветхого завета¹³⁰. Но постепенно термин стал применяться к произведению малого фольклорного жанра – пословице, а также краткому образному высказыванию, то есть поговорке.

В зарубежных источниках, как правило, используется термин «proverb», который сближает паремические конструкции с идиомами. В отечественной научной традиции паремические конструкции отделяются от фразеологического корпуса, тем не менее, раздел науки, изучающий паремические конструкции (паремиология) определяется как раздел фразеологии. Соответственно, при исследовании пословиц и поговорок оперируют научным аппаратом фразеологии.

Однако в отличие от фразеологизмов пословицы отличаются особым механизмом создания фразеологической образности, передающим логическое

¹³⁰ Кацюба Л.Б. Определение паремии (лингвистический аспект дефиниции) // Вестник ЮУрГУ. Серия: Лингвистика, 2013, т 10, № 1.

содержание. Пословицы отличаются особым типом сочетания лексической и синтаксической формы, который характеризуется краткостью, сочетанием неопределённо-личной формы и глаголов в настоящем времени или же в повелительном наклонении, аллитерацией, ассонансом, рифмой. Часто используются и другие ритмические средства, сообщающие высказыванию ритмическую сжатость. Можно говорить об особом стиле пословицы, существующем вне времени¹³¹.

Основным признаком паремических конструкций является наличие целостной структуры, образной и смысловой. Формирование этой структуры происходило в процессе развития языка под влиянием культурных, психологических и прагматических факторов. В основе пословицы и поговорки лежат смысловые и ценностные компоненты содержания, которые отражают языковую картину мира определённого национально-культурного сообщества. Именно эти особенности позволяют рассматривать паремии как сферу воплощения национально обусловленных концептов.

Концепт в современных исследованиях предстаёт как основная единица концептосферы, то есть картины мира. С этой точки зрения паремии представляют собой отражение картины мира целого народа. Выявление способов вербализации концепта проявляются очертания отдельного элемента картины мира. «Концепт, отражая этническое мировидение, маркирует этническую языковую картину мира и является кирпичиком для строительства дома бытия»¹³².

Понятие пространства было предметом осмысления с древнейших времён. Согласно определению, приведённому в Философском энциклопедическом словаре, пространство – «фундаментальное (наряду со временем) понятие человеческого мышления, отображающее множественный характер существования мира, его неоднородность»¹³³.

Пространство – та категория, которую человеку приходится осмысливать ежедневно. И в паремическом корпусе каждого языка пространственные категории представлены, как правило, неоднозначно.

Прежде всего, паремии по природе своей антропоцентричны, следовательно, вербализуют концепты по отношению к человеку – носителю языка. Пространственные категории в человеческом сознании предстают как субъективные: «Far from home, near thy harm».

При этом даже пространственные категории окрашены эмоциональной оценкой: «Blue are the far-away hills», «The grass is always greener on the other side of the fence». В этих примерах ярко представлена бинарная оппозиция, граница которой проходит не столько в области пространственных категорий, сколько в противопоставлении своего и чужого, характерного для английской лингвокультуры в целом: «East, west, home is best».

В паремиях оппозиция «своё» - «чужое» может быть вербализована в

¹³¹ Постовалова С. М. Механизмы создания фразеологической образности. - М.: АртЪ, 1999.

¹³² Маслова В.А. Введение в когнитивную лингвистику. - М.: ФЛИНТА: Наука, 2011. — с. 47.

¹³³ Философский энциклопедический словарь. — М.: ИНФРА-М, 2006. — с. 574

конкретных топонимах: «With all the world have war, but with England do not jar». Характерно, что топонимы, маркирующие дальнее, чужое пространство, не всегда окрашены отрицательной коннотацией: «Learn in Italy; clothe yourself in Germany; flirt in France; banquet in Poland», но противопоставление обозначается достаточно чётко: «England's difficulty is Ireland's opportunity».

Вообще в английском паремиологическом корпусе отмечается достаточно большое количество единиц с топонимическим компонентом по сравнению с другими европейскими языками¹³⁴. На основании этого факта можно сделать вывод о том, что в английской лингвокультуре вербализация концепта «пространство» происходит преимущественно за счёт конкретизации. Уточнение пространственных ориентиров требуется для маркировки «свой/чужой», которая вербализуется посредством топонимов и этнонимов в паремиях. Вербализация бинарной оппозиции сопровождается ярко выраженной коннотацией: «All countries stand in need of Britain, and Britain of none».

Использованные источники:

1. Дидковская В.Г., Петрова Л.А. Пословицы и поговорки как объект «Наивной лингвистики» // Вестник Новгородского государственного университета им. Ярослава Мудрого, 2014, № 77. – С. 68-70.
2. Кацюба Л.Б. Определение паремии (лингвистический аспект дефиниции) // Вестник ЮУрГУ. Серия: Лингвистика, 2013, т 10, № 1. – С. 65-67.
3. Кузнецова Е.П. Паремии в английской фразеологии // Альманах современной науки и образования, 2015, № 1 (91). – С. 65-68.
4. Кузьмина Е.А. Паремии как лингвокультурная репрезентация языковой личности: дисс. канд. филол. наук. – Тамбов, 2002. – 196 с.
5. Кунин А.В. Англо-русский фразеологический словарь. - М.: Русский язык, 1986.
6. Маслова В.А. Введение в когнитивную лингвистику. - М.: ФЛИНТА: Наука, 2011. — 296 с.
7. Постовалова С. М. Механизмы создания фразеологической образности. - М.: АртЪ, 1999. – 218 с.
8. Уразметова А.В. «Чужие земли» в английском языковом сознании (на материале английских топонимических и этнонимических фразеологизмов) // Вестник Башкирск. ун-та, 2012, Т. 17, № 1(1). – С. 560-562.
9. Философский энциклопедический словарь. — М.: ИНФРА-М, 2006. — 574 с.
10. Янчук О.Г. Специфика пословиц, содержащих топонимы, в аспекте восприятия мира человеком // Вестник ВуиТ, 2010, № 4. – С. 144-147.

¹³⁴ Уразметова А.В. «Чужие земли» в английском языковом сознании (на материале английских топонимических и этнонимических фразеологизмов) // Вестник Башкирск. ун-та, 2012, т. 17, № 1(1).

Попова Е.
студент 1 курса магистратуры
Щевьева В.А.
старший преподаватель

Национальный Исследовательский Университет «МЭИ»
Россия, г. Москва

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА МЕТОДОВ ОЦЕНКИ ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: Статья посвящена методам оценки инновационного потенциала предприятия, проведено сравнение методов и выявлены достоинства и недостатки каждого из этих методов.

Ключевые слова: методы, количественные, качественные

Popova E.
Student 1 year of master's degree
National Research University "Moscow power engineering Institute"
Russia, Moscow
Shchevyeva V.A.
senior lecturer
National Research University "Moscow power engineering Institute"
Russia, Moscow

COMPARATIVE CHARACTERISTICS OF METHODS FOR ASSESSING THE INNOVATIVE POTENTIAL OF THE ENTERPRISE

Abstract: the Article is devoted to the methods of assessing the innovative potential of the enterprise, a comparison of methods and identified the advantages and disadvantages of each of these methods.

Key words: methods, quantitative, qualitative

Мировая наука, в том числе отечественная, располагает обширным арсеналом оценочных процедур инновационного потенциала предприятия, которые используются в различных отраслях знаний, анализируют системы всех классов и служат многочисленным целям. Но, несмотря на такое разнообразие, существует определенный пробел, проявляющийся в отсутствии специальных методов оценки инновационного потенциала (ИП) предприятия. Является целесообразным проанализировать, имеющиеся наработки и использовать их элементы в соответствующем виде для целей оценки инновационного потенциала предприятия. Данная задача при всей своей сложности и трудоемкости является необходимым условием разработки достоверных методов оценки ИП предприятия. Для того, чтобы облегчить выбор методов в реальных условиях, необходимо разделить их на группы (классы) и разработать рекомендации по их использованию при отображении такой сложной системы, как инновационный потенциал. Для решения такой задачи используются классификаторы, которые позволяют

систематизировано описать любую предметную область.

Все методы, используемые при оценке инновационного потенциала предприятия, делятся на два больших класса: количественные и качественные.

Рассмотрим кратко сущность основных методов анализа сложных систем.

Методы, направленные на активизацию использования интуиции и опыта специалистов, включают в себя методы, использующие экспертные оценки при минимальном использовании математических приемов.

Рассмотрим основные методы, относящиеся к этой группе.

1. Мозговая атака.

Основная область применения мозгового штурма - это поиск решений в недостаточно исследованной области, выявление новых направлений решения проблемы.

Метод рекомендуется использовать также для поиска новых сфер применения уже существующего изделия, а также с целью выявления его недостатков. В целом же мозговой штурм может быть использован при решении самого широкого круга задач. Вся работа выполняется в три этапа:

- Подготовительный этап. На этом этапе проводится подготовка к мозговому штурму. Прежде всего, выбирают ведущего группы, который должен формулировать задачи и цели метода, подбирать участников для последующих этапов и решать все организационные вопросы. Участников обсуждения делят на две группы: «генераторов» и «аналитиков». В первую группу входят активные сотрудники с развитым креативным мышлением. Во вторую группу включают экспертов, хорошо разбирающихся в теме обсуждения. Они проводят оценку идей, выдвинутых первой группой. В некоторых случаях создается третья, дополнительная группа – «генераторы контридей». Перед тем как приступить к работе, рекомендуется провести небольшой «разогрев», предложив участникам группы решить какую-нибудь несложную задачу.

- Основной этап (генерирование идей). Основной этап работы длится приблизительно 15-20 минут. В это время происходит активный поиск идей. Полностью процесс мозговой атаки занимает 1,5-2 часа. Все идеи, выдвигаемые участниками группы, тщательно записываются. В процессе генерации руководитель группы всячески поддерживает участников, стараясь максимально активизировать их творческое мышление. Он может приводить примеры самых безумных идей, чтобы подтолкнуть к процессу остальных.

- Завершающий этап (подведение итогов). На этом этапе собранные предложения представляют группе «аналитиков» для анализа, систематизации и оценки их жизнеспособности. Проводится отбор наиболее интересных и конструктивных вариантов и составляется их перечень.

Оптимальное количество участников – 6-12 человек. Хорошо, если в группу будут входить не только опытные сотрудники, но и молодые, которые еще не имеют жестких стереотипов мышления. Группы должны быть

смешанными и состоять из мужчин и женщин. Нужно постараться, чтобы разница в возрасте и служебном статусе участников не была слишком большой. Рекомендуется иногда вводить в группы новых людей, которые могут внести свежие, нестандартные идеи.

Одно из наиболее важных преимуществ мозговой атаки заключается в том, что во время мозговой атаки поощряется творческое мышление, причем генерирование идей происходит в условиях комфортной творческой атмосферы. Идет активизация всех участников процесса. Они глубоко вовлечены в ход генерирования идей и их обсуждение, более гибко осваивают новые идеи, чувствуют себя равноправными. Происходит выход за пределы стандартного мышления. Интерактивное взаимодействие порождает синергический эффект. Чужие идеи дорабатываются, развиваются и дополняются, уменьшается шанс упустить конструктивную идею. Привлекается большое количество идей, предложений, что позволяет избежать стереотипа мышления и отобрать продуктивную идею.

Но так же у данного метода существуют и недостатки. В связи с тем, при мозговой атаке поощряется генерирование любых идей, даже фантастических, зачастую его участники уходят от реальной проблемы. В потоке разнообразных предложений бывает порой довольно трудно найти рациональные и продуктивные идеи. Кроме того, метод не гарантирует тщательную разработку предлагаемой идеи. Из-за высокой степени вовлеченности участников совещания ответственность за конечный результат несут все, и если идеи есть у всех, затраты времени на их обсуждение возрастают. При слабой обученности персонала сотрудничеству и командной работе, участники совещания могут быть не удовлетворены эффективностью своей деятельности.[1]

2.Метод сценариев.

Метод сценариев – один из экспертных методов прогнозирования. Его суть состоит в моделировании в форме изложения в письменном виде пошаговой логической последовательности развития будущего состояния исследуемого объекта, основанном на вероятностных предположениях о возможных состояниях факторов, определяющих прогнозируемое состояние системы.

Прогноз может включать в себя различные варианты сценария. Считается, что нет необходимости рассматривать сценарии для всех возможных вариантов сочетаний факторов, а достаточно разработать три основных варианта сценария – один нормальный и два экстремальных:

- нормальный или наиболее вероятный – с наиболее вероятными значениями релевантных факторов в будущем;
- оптимистический – соответствует благоприятной ситуации (например, спрос возрастет, конкуренция снизится, цена на закупаемые комплектующие снизится);
- пессимистический – для наименее благоприятной ситуации, с наихудшими значениями и сочетаниями факторов.

Дополнительно к основным вариантам целесообразно разрабатывать сценарии на случай неожиданного изменения ситуации в части появления новых или существенного изменения существующих факторов.

Составление сценария состоит из нескольких этапов. Основными являются следующие этапы разработки сценария:

- конкретизация прогнозируемых состояний и показателей. Так, для характеристики развития могут использоваться различные показатели: риск, выручка, прибыль, рентабельность;
- конкретизация характеризующих ситуацию релевантных факторов и выявление ограничений на их изменение. Составляется список возможностей и угроз, а также силы и слабости;
- определение трех уровней каждого фактора, соответствующих нормальному, оптимистическому и пессимистическому сценариям развития. Для проведения более полного исследования анализируется несколько уровней по каждому фактору, в результате чего число рассматриваемых сценариев может быть увеличено;
- введение в анализ неожиданных, но чрезвычайно значимых событий, которые могут иметь как благоприятный, так и негативный характер;
- установление последовательности событий при переходе к будущему состоянию системы;
- разработка сценариев с оценкой для каждого из них значений прогнозируемого показателя и соответствующей вероятности;
- оценка рисков, для чего вычисляются оценки дисперсии и вариации показателя.

Метод сценариев наиболее широко используется для выявления и анализа развития военных и дипломатических кризисов. В последнее время получили известность попытки описать с его помощью развитие культурных, социальных, политических, экономических и научно-технических аспектов возможных вариантов будущего мировой системы.

К недостаткам этого метода можно отнести недостаточное внимание, уделяемое взаимозависимости и взаимодействию различных факторов, влияющих на развитие событий, динамике развития ситуации.[2]

3. Метод экспертных оценок.

Методы экспертных оценок - это способ прогнозирования и оценки будущих результатов действий на основе прогнозов специалистов.

При применении метода экспертных оценок проводится опрос специальной группы экспертов (5-7 человек) с целью определения определенных переменных величин, необходимых для оценки исследуемого вопроса. В состав экспертов следует включать людей с разными типами мышления - образное и словесно-логическое, что способствует успешному решению проблемы.

Привлеченные эксперты могут высказать свое мнение о лучших способах мобилизации резервов, привлечения инвестиций, сроков достижения поставленных задач, критериев отбора оптимальных вариантов

решения и тому подобное.

Необходимым условием эффективного применения методов экспертной оценки есть достаточное знание эксперта по исследуемой проблеме, высокий уровень эрудиции, способность его давать четкие исчерпывающие ответы, к тому же экспромтом. Кроме того, эксперт не должен быть заинтересован в том или ином варианте решения поставленной перед ним проблемы. Эксперты подбираются по признаку их формального профессионального статуса - должности, ученой степени, стажа работы и др. Такой подбор способствует тому, что в число экспертов попадают высокопрофессиональные, с большим практическим опытом в данной области специалисты. Метод экспертных оценок - это фактически метод прогнозирования, основополагающим критерием которого является достижение согласия всех членов экспертной группы. Организационно это выглядит так. Эксперты, знакомые в взаимосвязанных сферах деятельности, подробно отвечают на вопросы анкеты, связанной с изучаемой проблемой. Каждый из них фиксирует свое мнение о проблеме, а затем сообщает об ответе своим коллегам. В случае расхождения его прогноза с мнением других, эксперт обязан объяснить причину такого несоответствия. Далее процедура повторяется до тех пор, пока мнения экспертов не совпадут. При этом нужно соблюдать анонимности, что помогает избежать возможности групповых размышлений над проблемной ситуацией. Качество и надежность экспертных оценок снижает неупорядоченный подбор экспертов.

4. Метод Дельфи.

Один из методов коллективной экспертной оценки, который предусматривает проведение экспертного опроса среди группы специалистов в несколько туров (чаще в 3-4 туры) для выбора лучшего из решений. Метод Дельфи, или как его еще называют дельфийский метод, метод дельфийского оракула, получил свое название из названия городка Дельфи в Древней Греции, в котором жили оракулы-провидцы при храме бога Аполлона. Слово главного оракула не подлежавшее сомнения и принималось за истину.

Целью применения метода Дельфи является совершенствование группового подхода к решению задачи разработки прогноза, оценки за счет взаимной критики взглядов отдельных специалистов, высказываемых без непосредственных контактов между ними и при сохранении анонимности мнений или аргументов в их защиту.

В одном из вариантов этого метода прямое обсуждение заменяется обменом информацией с использованием специально разработанных вопросников. Возможно также применение особых приемов опроса через ЭВМ.

Согласно методу Дельфи участников просят высказать свои мысли, обосновать их, а в каждом последующем туре опроса им выдается новая, уточненная, информация о высказанных мыслях, которую получают в результате расчета совпадения мнений по ранее выполненным этапам работы. Этот процесс продолжается до практически полного совпадения

мнений. После этого фиксируются мысли, которые не совпадают.

Этот метод успешно применяется в маркетинге. Его используют для того, чтобы сделать экспертное прогнозирование путем организации системы сбора и математической обработки экспертных оценок.

Конференция идей подобная мозгового штурма, но отличается от него темпом проведения совещаний и разрешенной короткой доброжелательной критикой идей в форме реплик и комментариев. При этом стимулируется сочетание нескольких предложений, фантазирование, что способствует повышению качества идей.

Все выдвинутые идеи записываются в протоколе без указания их авторов. В состав участников конференции идей включаются не только высококвалифицированные специалисты, но и новички, неспециалисты - незаангажированные и способны выдвигать свежие, новые, неординарные подходы.

Таким образом, методы экспертных оценок играют важную роль в экономических исследованиях, особенно в проведении стратегического и функционально-стоимостного анализа. Применение этих методов позволяет определить, например, объем и структуру потребления продуктов питания, товаров или услуг населением за значительным кругом показателей, тогда как применение других методов анализа затруднено из-за отсутствия необходимой информации.

В практических маркетинговых исследованиях метод экспертных оценок можно использовать для разработки средне- и долгосрочных прогнозов структуры спроса на товары широкого потребления; прогнозирования указанной структуры на следующий год; определение групп потенциальных потребителей; а также для оценки объема неудовлетворенного спроса по группам и видам товаров. [3]

5. Метод Дерево целей

Метод «дерево целей» ориентирован на получения полной и относительно устойчивой структуры целей, проблем, направлений, т.е. такой структуры, которая на протяжении какого-то периода времени мало изменялась бы при неизбежных изменениях, происходящих в любой развивающейся системе.

«Дерево» состоит из целей нескольких уровней: генеральная цель, цели 1-го уровня (главные), цели 2-го уровня, цели 3-го уровня и так до необходимого уровня декомпозиции. Достижение генеральной цели предполагает реализацию главных целей, а реализация каждой из главных целей – достижение соответственно своих конкретных целей 2-го уровня и т.д. Данный метод активно используется для прогнозирования направлений развития науки, техники, технологий, а также для составления личных целей, целей организации, а также профессиональных.

Цель высшего порядка (генеральная, главная цель) соответствует вершине дерева, в ветвях дерева располагаются локальные цели (задачи), которые обеспечивают достижение целей верхнего уровня. Основным

требованием к дереву целей является отсутствие циклов. Представление целей начинается с верхнего уровня, затем они конкретизируются. Основным правилом разукрупнения целей является полнота - каждая цель верхнего уровня должна быть представлена в виде подцелей следующего уровня таким образом, чтобы объединение понятий подцелей полностью определяло понятие исходной цели.

Оценка относительной важности целей и значимости связей между ними производится с помощью экспертов, причем для последовательного определения значимости целей и задач на различных уровнях обычно используются оценочные матрицы.

Дерево целей является достаточно-таки распространенным термином среди менеджеров и владельцев своего бизнеса, поскольку оно является одним из наиболее высокоэффективных методов планирования, он является отражением всех общих принципов планирования.

Перейдем теперь к рассмотрению количественных методов оценки инновационного потенциала экономических систем. Наиболее распространенными и вместе с тем точными методами оценки потенциалов экономических систем выступают экономико-математические методы. Данные методы предполагают точную формализацию экономических явлений и процессов и являются основным инструментом анализа экономических систем, построения теоретических моделей экономических процессов, прогноза поведения субъектов экономики.[4]

Таблица 1. Сравнительная характеристика ряда методик оценки инновационного потенциала

Автор методики	Метод оценки (краткая характеристика)	Результат оценки	Достоинства	Недостатки
Фатхутдинов Р.А., Горфинкель В.Я., Бовин А.А., Чередникова Л.Е., Гунин В.Н.	Метод экспертных оценок (экспертные балльные оценки)	Определяется готовность и способность предприятия к реализации конкретного инновационного проекта	Позволяет оценить состояние ресурсной базы для реализации нового проекта	Не определяется интегральная оценка инновационного потенциала
		Определяются сильные и слабые стороны предприятия по элементам его внутренней среды	Определяется интегральное значение уровня инновационного потенциала	Значительный уровень субъективности; ограниченность используемых параметров оценки

Трифилова А.А.	Метод финансово-экономического анализа (расчет показателей финансовой устойчивости)	Определяется обеспеченность предприятия финансовыми ресурсами для осуществления конкретных инноваций	Высокий уровень объективности	Не оцениваются все элементы инновационного потенциала
Горбунов В.Л., Матвеев П.Г.	Метод экспертных оценок, аналитический метод (преимущественно экспертные балльные оценки, балльные коэффициенты)	Определяется интегральный уровень инновационного потенциала, показана взаимосвязь всех характеристик деятельности предприятия	Всесторонняя оценка инновационного потенциала; определяется интегральный уровень инновационного потенциала и оценка по компонентам	Анализируется слишком большой объем информации; многие показатели характеризуют общий потенциал предприятия, а не инновационный
Шляхто И.В.	Аналитический метод (расчет системы показателей)	Определяется состояние каждой составляющей инновационного потенциала путем вычисления ряда показателей, характеризующих инновационный потенциал	Высокий уровень объективности, всесторонняя оценка инновационного потенциала	Нет критериальных значений показателей оценки

Подводя итог сказанному выше относительно количественных и качественных методов оценки, следует отметить, что в практической деятельности наиболее распространенными методами являются статистические методы и экспертные методы, что связано в большинстве случаев с небольшими объемами подготовительных и вспомогательных действий и достаточной простотой их исполнения.

Таким образом, в настоящее время существует большое разнообразие методик оценки инновационного потенциала. Все методики предполагают рассмотрение групп разнообразных факторов, оказывающих влияние на инновационный потенциал предприятия. Количество факторов, их состав, способы оценки (количественные, качественные), методы измерения (экспертные, статистические) существенно различаются и отражают позицию

определенной методики, ее автора и специфику применения.[5]

Использованные источники:

1. Мартиросян А. С., Баранников М. М. Выбор методики оценки инновационного потенциала предприятия как условие для эффективного управления инновациями // Молодой ученый. — 2016. — №20. — С. 361-364.
2. Михайлушкин Павел Владимирович. Методы оценки инновационного потенциала предприятия : Дис. ... канд. экон. наук : 08.00.05 СПб., 2001 157 с. РГБ ОД, 61:01-8/2674-8
3. М. В. Райская. Теория инноваций и инновационных процессов, 2013 г.
4. Санжапов Б. Х., Копылов А. В., Копылов Д. А. Классификация методов оценки инновационного потенциала предприятия // Интернет-вестник ВолгГАСУ. Сер.: Строит. информатика. 2013.
5. Под ред. А. В. Барышевой ИННОВАЦИОННЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ (Учебное пособие. 3-е издание). 2014

УДК - 6

**Прозорова В.С.
Максимова В.Н.**

**научный руководитель: Стяжкина С.Н., д.м.н.
профессор**

**ФГБОУ ВО «Ижевская государственная медицинская академия»
МЗ РФ, кафедра факультетской хирургии
Удмуртская Республика, г. Ижевск**

ВТОРИЧНЫЙ ГИПЕРПАРАТИРЕОЗ (КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ)

Хроническая болезнь почек (ХБП) на сегодняшний день рассматривается как общемедицинская, а не только нефрологическая проблема. Заместительная почечная терапия гемодиализом и трансплантация почки считаются взаимно дополняющими методами лечения терминальной стадии ХБП. При ХБП уменьшение количества функционирующих нефронов вызывает каскад осложнений, включая дефицит витамина D, гиперфосфатемию, снижение абсорбции кальция из ЖКТ, увеличение синтеза паратиреоидного гормона (ПТГ), гипертрофию и гиперплазию клеток паращитовидной железы. Поскольку клинические проявления нарушений фосфорно-кальциевого обмена зависят от длительности анамнеза почечной недостаточности и в связи с трудностями лечения уже развившейся остеодистрофии, наиболее актуальной является профилактика нарушений при начальных поражениях функции почек.

Ключевые слова: Хроническая болезнь почек, гиперпаратиреоз, паратиреоидный гормон, гемодиализ, паращитовидные железы.

**Prozorova V.S.
Maksimova V.N.**

SECONDARY HYPERPARATHYROIDISM (CLINICAL CASE)

Chronic kidney disease (CKD) is now considered a General medical problem, not just a nephrological one. Renal replacement therapy with hemodialysis and kidney transplantation are considered complementary end-stage CKD treatments. In CKD, a decrease in the number of functioning nephrons causes a cascade of complications, including vitamin D deficiency, hyperphosphatemia, decreased absorption of calcium from the gastrointestinal tract, increased parathyroid hormone (PTH) synthesis, hypertrophy, and parathyroid cell hyperplasia. Since the clinical manifestations of disorders of phosphorus-calcium metabolism depend on the duration of the history of renal failure and in connection with the difficulties of treatment of already developed osteodystrophy, the most urgent is the prevention of violations in the initial lesions of renal function.

Key words: Chronic kidney disease, hyperparathyroidism, parathyroid hormone, hemodialysis, parathyroid glands.

Цель: Описать клинический случай вторичного гиперпаратиреоза.

Задачи: Обзор медицинской литературы по данной теме и изучение заболевания на основе клинического случая.

Материалы и методы: Больная К., 35 лет была госпитализирована 30.10.2018 г. в плановом порядке в хирургическое отделение РКБ №1 г. Ижевск с диагнозом «Доброкачественное новообразование паращитовидных желез. Гиперпаратиреоз. ХПН. Программированный гемодиализ».

На амбулаторном этапе были выполнены ряд исследований: электрокардиография, рентгенография, исследование крови на группу и резус-фактор, коагулограмма, клинический анализ крови, ФГС, биохимический анализ крови, определение уровня ПТГ и ТТГ, УЗИ паращитовидных желез, проведена спирография, консультации невролога, пульмонолога, терапевта.

Полученные данные: При поступлении предъявляла жалобы на боли в костях, суставах, на выраженную общую слабость, испытывала трудности при глотании.

Анамнез заболевания: Болеет в течение 10 лет, когда впервые появились данные симптомы. Фоновое заболевание: Хроническая почечная недостаточность(ХПН) с детства, удаление правой почки в 1 год жизни. По данным осмотра: Состояние удовлетворительное, сознание ясное. Нормостенического телосложения, пониженного питания. Кожа физиологической окраски. Дыхание везикулярное, хрипов нет. ЧДД= 16 дыхательных движений в минуту. АД 120/70 мм.рт.ст., пульс 76 уд./мин. Живот мягкий безболезненный. Симптом сторясения отрицательный.

По данным лабораторных исследований выявлено: повышение уровня ПТГ в крови до 1733 пг\мл, повышение кальция до 5,27 ммоль\л, повышение мочевины до 19 ммоль\л и креатинина до 720 мкмоль\л.

По данным УЗИ: в проекции нижней паращитовидной железы слева определяется конгломератное очаговое образование размерами 2,3*1,6*1,7 см. В проекции верхней паращитовидной железы слева овальной формы

гипоэхогенное образование 1,8*0,7*1,2 см. В проекции нижней паращитовидной железы справа аналогичные структуры, очаговое образование 1,5*0,7 см. В проекции верхней паращитовидной железы справа – 1,7*1,1*1,2 см. Заключение: УЗИ признаки двухстороннего увеличения нижних и верхних паращитовидных желез (множественные парааденомы).

31.10.2018 г. – хирургическое лечение (субтотальная паратиреоидэктомия).

Описание операции: под ЭТН выделена правая и левая доли щитовидной железы, в нижнем полюсе левой доли обнаружены паращитовидные железы 1*1,5 см, поэтапно удалены. В верхнем полюсе левой доли обнаружены паращитовидные железы 1,5*1 см, поэтапно удалены. В нижнем полюсе правой доли обнаружены паращитовидные железы 1*1,2 см, поэтапно удалены. В верхнем полюсе правой доли паращитовидная железа не удалена. Продолжительность операции 45 минут.

Рана зажила первичным натяжением, голос сохранен, движения шеи сохранены. Пациент был выписан на 10-е сутки после операции на амбулаторный этап лечения.

Вывод: Таким образом данный клинический случай демонстрирует нам такое грозное осложнение ХПН, как вторичный гиперпаратиреоз, его вариант течения, диагностики и лечения.

Использованные источники:

1. Заболевания паращитовидных желез: гипопаратиреоз, гиперпаратиреоз : учеб.-метод. пособие / Ж. А. Безлер. – Минск: БГМУ, 2013. – 28 с.

Путков К.А., к.э.н.

ассистент

СЗГМУ

Сун Юйхан

студент магистратуры 1 курса

факультет Международного промышленного

менеджмента и коммуникации

Чжоу Шо

студент бакалавриата 4 курса

факультет Оружия и систем вооружения

БГТУ "ВОЕНМЕХ" им. Д. Ф. Устинова

Россия, г. Санкт-Петербург

РОЛЬ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ИННОВАЦИЙ В ПРОДВИЖЕНИИ КОРПОРАТИВНЫХ ОТКРЫТИЙ

Аннотация:

Технологические инновации играют незаменимую ключевую роль в развитии предприятий. Технологические инновации являются важным способом повышения конкурентоспособности предприятий и основой корпоративной стратегии.

Ключевые слова:

Развитие технологий, инновации, технологические инновации

Putkov K.A.

P.h.D., Assistant SZGMU

Song Yuhang, 1st year Undergraduate, Faculty of Management

International Industrial Management and Communication

BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinova Russia, St. Petersburg

Zhou Shaw Undergraduate 4 course, faculty

Weapons and weapons systems

BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinova Russia, St. Petersburg

THE ROLE OF TECHNOLOGICAL INNOVATION IN PROMOTING CORPORATE DISCOVERY

Annotation:

Technological innovation plays an indispensable key role in enterprise development. Technology innovation is an important way to enhance the core competitiveness of enterprises, and is the core of corporate strategy.

Keywords:

Technology development, innovation, technology innovation

С наступлением новой экономической эры и ускорением экономической глобализации технический прогресс и технологические инновации становятся движущей силой экономического развития. Рынок быстро меняется, и жесткая конкуренция между технологиями и рынком часто влияет на развитие

предприятий. Это может принести риски и проблемы для предприятия, и это может принести деловые возможности для предприятия. В условиях жесткой рыночной конкуренции предприятия должны сталкиваться с конкуренцией отечественных предприятий и конкуренцией международных многонациональных компаний. Могут ли предприятия постоянно разрабатывать новые технологии и продукты, необходимые рынку по мере изменения и изменения рынка? Необходимо принять соответствующую стратегию развития, которая является залогом выживания и развития предприятий в условиях конкуренции. Конкуренция среди предприятий - это не только масштабная конкуренция, но и конкуренция за технологические инновации среди предприятий.

Технологические инновации - это концепция экономического развития с особыми значениями, которая относится к внедрению новых комбинаций факторов производства в производственные системы, включая внедрение новых продуктов, внедрение новых технологий, открытие новых рынков, контроль над новыми источниками поставок сырья и реализацию новых промышленных организаций. Технические инновации нельзя отождествлять с технологическими инновациями, изобретениями или чисто техническими действиями, но они должны правильно охватывать весь процесс технологического развития, разработки, коммерческого применения и превращения в экономические преимущества. В связи с этим технологические инновации являются основной формой и единственным способом достижения «технологии - основной производительной силы», а также основной предпосылкой выживания, развития и роста всех типов предприятий. В случае промышленных предприятий, конкурентоспособность продукции, в том числе производительность, качество, стоимость, цена, сервис, сроки поставки и т. д. Поскольку у любого продукта есть жизненный цикл, и из-за быстрого развития науки и техники жизненный цикл продукта становится все короче и короче, постоянно модернизируется, адаптируется к изменениям спроса и создает новые рынки, основанные на технологических инновациях. Можно видеть, что корректировка и модернизация промышленной структуры зависит не только от технологических инноваций для содействия индустриализации высоких технологий, но также и от оживления некоторых традиционных отраслей, которые в настоящее время испытывают трудности. Неважно, отечественные или зарубежные, есть много успешных примеров традиционных отраслей, которые используют технологические инновации для улучшения технического содержания продуктов и достижения качества. В этом смысле есть только «продукт заката» и нет «индустрии заката».

Технологические инновации могут быть сделаны предприятиями в одиночку или университетами, научно-исследовательскими институтами и предприятиями, однако завершение технологического инновационного процесса характеризуется успехом рынка на рынке, поэтому в любом случае процесс технологических инноваций незаменим для участия предприятий. С точки зрения определенного предприятия, способ, которым предприятие

принимает технологические инновации, зависит от внешней среды технологических инноваций и силы самого предприятия. С точки зрения крупных предприятий требования к технологическим инновациям заключаются в том, что предприятия должны создавать свои собственные центры технологического развития, повышать способность и уровень технологического развития, а также создавать механизм для эффективного использования результатов технологического развития. С точки зрения малых и средних предприятий, это главным образом для углубления внутренних предприятий. Реформировать, создать механизм для принятия результатов технологического развития и эффективного его использования. Правительству необходимо усердно работать, чтобы создать социальную атмосферу, в которой эффективно будут передаваться результаты развития технологий и полностью использовать предприятия, а также установить важную позицию предприятий в области технологических инноваций. Повышение осведомленности о трансформации научно-технических достижений и активизация рыночных усилий по достижению результатов технологического развития позволят предприятиям получать более полезные результаты технологического развития.

Инновационные технологии предприятий должны решать проблемы как способностей, так и власти. Они должны иметь возможность инвестировать в капитал и технологии и обладать инновационными талантами. Они также должны быть полезны для системы и стимулирующего механизма инноваций, включая систему прав собственности предприятий, внутреннюю организацию и Система управления, система занятости и механизм стимулирования распределения. Участие технологий и элементов управления в распределении является важной проблемой, которая должна решаться в настоящее время. В то же время правительство должно создать благоприятную систему, политику и социальную и культурную среду для технологических инноваций предприятий.

Использованные источники:

1. Решетникова Н.В., Шматко А.Д. Анализ передового опыта регулирования и поддержки инновационной деятельности // Региональные агросистемы: экономика и социология. 2015. № 1 (1). С. 10.
2. Семенов В., Семененко С., Шматко А.Д. Проблемы инновационного инвестирования в экономике // Морской сборник. 2008. № 1. С. 57-59.
3. Шматко А.Д. Моделирование инновационной деятельности предприятий на основе методологии систем менеджмента качества // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 78-81.
4. Шматко А.Д. Организация инновационной деятельности производственных предприятий: современные условия и существующие подходы // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 155-159.
5. Шматко А.Д. Проблема вариативности финансовой поддержки инновационной деятельности высокотехнологичных предприятий // Экономика и предпринимательство. 2013. № 10 (39). С. 722-724.

*Пушкина Т.М.
аспирант
Северный арктический федеральный университет
имени М.В. Ломоносова
Россия, г. Архангельск*

НАПРАВЛЕНИЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ДРЕВЕСИНЫ ИЗ УСЫХАЮЩИХ ЛЕСОНАСАЖДЕНИЙ

Аннотация: Особую значимость в условиях рыночной экономики приобретают вопросы продуктивности лесных насаждений и целесообразного использования древесных ресурсов. При достижении потенциальной продуктивности тем более нетерпимы последующие потери от нерационального использования древесины. Решение по использованию древесины из усыхающих лесонасаждений поможет повысить не только продуктивность лесных насаждений, но и эффективное использование побочных продуктов леса.

Ключевые слова: древесина из усыхающих лесонасаждений, свойства.

*Pushkin T.M.
postgraduate
Northern Arctic Federal University
named after M. V. Lomonosov, Arkhangelsk, Russia*

THE USE OF WOOD FROM PLANTED FORESTS DRYING

Abstract: Of particular importance in a market economy are the issues of productivity of forest plantations and the appropriate use of wood resources. When potential productivity is achieved, subsequent losses from irrational use of wood are all the more intolerable. The decision on the use of wood from drying forest plantations will help to increase not only the productivity of forest plantations, but also the effective use of forest by-products.

Key words: wood from drying forest plantations, properties.

Один из ведущих лесопромышленных регионов России – Архангельская область – по запасам древесины занимает второе место в Северо-Западном федеральном округе. Площадь земель, на которых расположены леса Архангельской области по данным государственного лесного реестра (далее – ГЛР) по состоянию на 01.01.2018, составляет 29 332,3 тыс. га и занимает 71 % от общей площади области. При этом лесными насаждениями занято 22 331,6 тыс. га [1].

По состоянию на 01.01.2018 в лесном фонде Архангельской области насаждения с нарушенной и утраченной устойчивостью были зафиксированы на общей площади 515,6 тыс. га или 3,4 % от площади земель, занятых лесными насаждениями. Причиной данных изменений на более чем 96 % площади являются погодные условия и почвенно-климатические факторы, на 3,4 % – лесные пожары. Влияние других биологических (вредные организмы,

болезни) и антропогенных факторов на снижение устойчивости лесов значительно менее существенно. В Березниковском, Вельском, Карпогорском, Коношском, Красноборском, Приозерном и Шенкурском лесничествах отмечалось усыхание сосняков, ранее пройденных подсочкой с нарушением технологии (перегрузка каррами, применение агрессивных стимуляторов без последующей рубки) [1].

Необходимо найти решение по использованию древесины из усыхающих лесонасаждений. В текущей практике предполагается, что в крупных массивах, где расположены очаги усыхания, необходимо проведение сплошных санитарных рубок. На примере опыта Архангельской области можно было заметить, что с 2008 года государство стимулировало дальнейшее проведение сплошных рубок, постепенно снижая стоимость древесины отпускаемой на корню вплоть до нуля, в зависимости от повреждения вредными организмами, ветром, пожарами и в результате других стихийных бедствий, Ставки корректировались с учетом степени повреждения насаждений путем их умножения на коэффициенты. Рассматриваемую проблему нельзя считать полностью решенной, дальнейшие исследования в этом направлении весьма перспективны.

Согласно ГОСТу 18486-87 «Лесоводство. Термины и определения» дадим определение термину сухостой. Сухостой — это усохшие, стоящие на корню деревья [2]. У пораженных чем-либо хвойных деревьев засыхание ветвей также начинается обыкновенно с вершины, но в то же лето, или на следующее, засыхает и все остальное, так что дерево становится сухостоем [3].

Перед тем как рассмотреть возможные направления использования древесины из усыхающих лесонасаждений, перечислим положительные свойства данного материала:

- Прочность.
- Малая деформативность. Крайне малая усадка дома, более точно усадка составляет не более 3 %, и происходит в первый год после постройки. Как считают любители материала, что усадка происходит только из-за уплотнения прокладочного материала.
- Одна из самых твердых древесин. При ударе предметом большого веса слышится гулкий, немного звенящий звук. Деревянные бревна не деформируются. Если применить колющий или режущий предмет, дерево проявит высокую устойчивость к внешним повреждениям.
- Устойчивость к деформации. Данный вид древесины практически не повреждается от естественных, механических факторов.
- Показатель износостойкости материала определяет минимальный срок службы в 150 лет.
- Небольшая влажность — менее 18 %. Дерево не создает благоприятную атмосферу для появления грибка.
- Благодаря высоким прочностным характеристикам бревна из

сухостоя способны выдерживать любые металлические крепления. При условии высокого качества исходного материала дерево в месте соединения не расслаивается, не темнеет, не меняет форму, что увеличивает надежность постройки и улучшает эстетический вид здания, если не используется облицовка. Несмотря на образование конденсата от металлического крепления внутри бревна, дерево не подвергается гниению.

– Высокая степень упругости. Выдерживает большие нагрузки, позволяет возводить массивные постройки, не опасаясь перегрузок на материал [4].

Следует отметить, что в традиционном понимании нет явных предпосылок в развитии использования древесины из усыхающих лесонасаждений в переработке и производстве продукции, но необходимо перечислить направления в которых рассматривались разные варианты.

Направления для использования древесины из усыхающих лесонасаждений:

1. Древесное топливо для производства электро-энергии и для выработки пара.

2. Использование древесины из усыхающих лесонасаждений в биоэнергетике: дрова; щепа; топливные брикеты; топливные пеллеты; торрефицированные гранулы; древесный уголь; древесноугольные топливные брикеты.

3. Производство клееного бруса.

4. Возможность использования фаутной древесины спелых и перестойных ельников Европейского Севера в ЦБП (целлюлозно-бумажном производстве). Использование древесины из усыхающих лесонасаждений как сырья для производства целлюлозных материалов, этанола и кормовых дрожжей.

5. Плитная продукция. Сырье для производства полового и облицовочного покрытия. изготовление торцевого паркета методом термомеханического уплотнения и использование его в качестве полового или облицовочного покрытия [5].

6. Использование древесины из усыхающих лесонасаждений в деревянном домостроении [7].

7. Использование древесины из усыхающих лесонасаждений в переработке и производстве продукции в виде пиломатериалов.

8. Строительство объектов транспортной инфраструктуры. В мобильных дорожных покрытиях в виде щитов с модернизированной конструкцией.

Изучив направление, по которым рекомендовано использование древесины из усыхающих лесонасаждений, необходимо поставить следующие задачи исследования:

– Требуется экспериментальная оценка средств и способов повышения эксплуатационных свойств поврежденной древесины.

– Проведение анализа возможного применения технологий

переработки древесины из усыхающих лесонасаждений.

– Оценка качественных и прочностных характеристик древесины из усыхающих лесонасаждений.

– Определение направления применения древесины из усыхающих лесонасаждений как конструкционного материала.

Использованные источники:

1. Лесной план Архангельской области Российской Федерации на 2019-2028 годы.
2. ГОСТ 18486-87 Лесоводство. Термины и определения.
3. Сухостой // Энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона URL:<https://ru.wikisource.org/wiki/%D0%AD%D0%A1%D0%91%D0%95%D0%A1%D1%83%D1%85%D0%BE%D1%81%D1%82%D0%BE%D0%B9> (дата обращения: 18.02.2019 г.).
4. Новый старый материал – сухарник <http://realconstruct.ru/architect/wood/material-sukharnik.html#ixzz5gklfTPSo>.
5. Рунова Е.М., Угрюмов Б.И. О возможности заготовки и переработки поврежденной и сухостойной древесины в зоне пром-выбросов г. Братска. №6-71.
6. Энергетическое использование древесных отходов как основа безотходности лесозаготовительного производства // Мастерская своего дела URL: <https://msd.com.ua/energiya-drevesiny/energeticheskoe-ispolzovanie-drevesnyx-otxodov-kak-osnova-bezotxodnosti-lesozagotovitelnogo-proizvodstva/> (дата обращения: 15.02.2019 г.).
7. Дом из сухостоя // ТеплоРасчет URL: <http://теплорасчет.рф/suhostoy/> (дата обращения: 02.02.2019 г.).
8. Богданович Н.И. - Использование хвойной (еловой) поврежденной древесины для получения древесного угля. Архангельский Государственный Технический Университет, 2006 год.

Пыртя А.Ю.
студент

*кафедра бухгалтерского учета, анализа и аудита
ФГАОУ ВО Институт экономики
и управления КФУ им. В.И. Вернадского
научный руководитель: Грекова В.А., к.э.н.
Россия, г. Симферополь*

ФИНАНСИРОВАНИЕ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ КРЫМ: ПРОБЛЕМЫ И ПОИСКИ РЕШЕНИЙ

Аннотация: в статье представлен обзор основных проблем финансирования развития предпринимательства в Республике Крым и рассмотрены возможные направления государственной финансовой поддержки предпринимательских структур, учитывающий сложности экономической деятельности в регионе.

Ключевые слова: финансирование, предпринимательство, бизнес, малый бизнес, государственная поддержка предпринимательства.

Pyrtya A.Yu.

*student of the Department of accounting, analysis and audit at the
INSTITUTE of Economics and management of CFU. V. I. Vernadsky
Scientific supervisor: candidate of economic Sciences, Grekova V.A.
Russia, Simferopol*

FUNDING FOR THE DEVELOPMENT OF ENTREPRENEURSHIP IN THE REPUBLIC OF CRIMEA: PROBLEMS AND SOLUTIONS

Abstract: the article presents an overview of the main problems of financing the development of entrepreneurship in the Republic of Crimea and considers possible directions of state financial support of business structures, taking into account the complexity of economic activity in the region.

Key words: financing, entrepreneurship, business, small business, state support of entrepreneurship.

Проблемы. Реформирование экономики России и интеграция Крыма в единое экономическое пространство Российской Федерации невозможны без развития и совершенствования различных форм предпринимательства. Считается, что предпринимательские структуры имеют большое значение с точки зрения создания рабочих мест и поддержания рынка. Кроме того, предпринимательские структуры рассматриваются в качестве символа производственной мобильности, рыночной гибкости и инновационной восприимчивости.

Опыт развитых стран показывает, что предпринимательство играет значительную роль в экономике, его развитие влияет на экономический рост, на насыщение рынка товарами необходимого качества, на создание новых дополнительных рабочих мест, соответственно, решает многие

экономические, социальные и другие проблемы. Во всех экономически развитых странах государство оказывает финансовую поддержку малому бизнесу, активное население все больше начинает заниматься малым предпринимательством.

Актуальность. В Крыму субъекты предпринимательства играют важную экономическую и социальную роль в развитии экономики региона в целом. От уровня развития предпринимательства зависят многие показатели, такие как уровень конкуренции, внедрение новых технологий, эффективность производства и т.д.

Анализ исследований и публикаций. Вопросами исследования финансирования развития предпринимательства занимались различные отечественные и зарубежные ученые, такие как: Егоров И.А., Девятаева Н.В., Базарнова Т. А., Романцова Д.В., Сайбель Н.Ю., Печенов А.С., Черкасов Д.О., Денисевич Е.И., и др. Первые научные исследования предпринимательской деятельности в экономической науке стали проводиться в XVII в. в трудах Р. Кантильона, А. Тюгро, Ф. Кенэ, А. Смита и Ж.-Б. Сея.

Цель статьи: исследовать финансирование развития предпринимательства в Республике Крым, государственную поддержку предпринимательства, выявление проблем и поиска решений оптимизации финансирования предпринимательских структур.

Изложение основного материала. С 1 января 2015 года в Крыму действует свободная экономическая зона, что безусловно предоставляет большие преференции для её резидентов. Вместе с тем, для предпринимателей Крыма, наряду с трудностями и проблемами развития, характерными для российских предпринимателей в других регионах, существуют серьёзные дополнительные ограничения. Они обусловлены фактической блокадой полуострова со стороны Украины, что значительно осложняет логистику Крыма, а также ряда ограничений, связанных с режимом санкций, введенных против России.

В создавшейся усложненной ситуации, как Правительством Российской Федерации, так и Правительством Республики Крым проводится планомерная работа по созданию благоприятных условий для развития бизнеса. В целях реализации этих мероприятий, в Правительстве Российской Федерации разработана «Стратегия развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации до 2030 года». Основным разработчиком Стратегии является Минэкономразвития России. В документе отдельной строкой прописана Республика Крым, что говорит о большом внимании, уделяемом руководством страны нашей республике. В Стратегии обозначены основные направления развития предпринимательства, формы и механизмы оказания поддержки бизнесу, а также перечень объектов инфраструктуры развития предпринимательства, посредством которой они будут реализованы.

Правительство Крыма готовится к эффективной реализации Стратегии, в целях создания благоприятных условий для успешного функционирования хозяйствующих субъектов и предпринимателей в Крыму. В частности, уже

разработана и начала действовать трехлетняя подпрограмма развития малого и среднего предпринимательства в Республике Крым «Экономическое развитие и инновационная экономика на 2015-2017 годы». В рамках этой программы созданы и работают: Крымский государственный фонд поддержки предпринимательства, Крымский гарантийный фонд поддержки предпринимательства, Фонд микрофинансирования Республики Крыма, эти организации, призваны оказать поддержку малому и среднему бизнесу.

Несмотря на сложную ситуацию, с которой столкнулись как органы власти, так и предприниматели Крыма, механизмы поддержки реализовывались, в том числе и во время чрезвычайной ситуации связанной с прекращением подачи электроэнергии со стороны Украины. Работали конкурсные комиссии по предоставлению грантов, комиссия по субсидированию процентной ставки по кредитам, полученным в коммерческих банках, работали фонды.

В 2016 году более 40 млрд. рублей доходов в бюджетную систему России обеспечили налоговые органы Республики Крым. Это почти на 40 процентов больше, чем в 2015 году.

По состоянию на 01.01.2017 г. в Крыму зарегистрировано 94268 юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. Большая часть предпринимателей Крыма избрала специальные режимы налогообложения - патентную систему и ЕНВД. На патентной системе налогообложения работают 26% налогоплательщиков. Это третье место в Российской Федерации.

В настоящее время проблем у предпринимателей Крыма достаточно много. В первую очередь, - это доступность финансовых ресурсов. Крупные банки не работают в Крыму, что существенно уменьшает возможности крымских предпринимателей в получении доступных кредитов.

Кроме того, крымским предпринимателям сложно интегрироваться в российскую правовую среду. Иное налогообложение, иное законодательство о страховых взносах, проблемы с получением разрешительных документов, регистрацией, гораздо более строгие правила лицензирования в алкогольной отрасли, и ко всему – малая информированность делает работу предпринимателей Крыма еще более сложной.

Дополнительной проблемой стала фактическая изоляция Крыма. Крым оказался под санкциями Евросоюза и США, которые сильно ударили по экономике Крыма и его гражданам (парализована работа международных морских портов, аэропорт Симферополь из международного превратился в местный, прекращены все экспортно-импортные операции, пострадала банковская сфера, свернуты продажи международных брендов и др.

В целом предприниматели Крыма отмечают, что существенно усложнена транспортная логистика, так как Керченская переправа не всегда может обеспечить своевременный транспортный поток, банковская система не в полной мере обеспечивает международные расчеты, растут цены поставщиков, как из-за колебания курса доллара, так и из-за проблем с

доставкой товара в Крым.

Есть и специфические проблемы, включая, например, лицензирование морских и внутренних водных перевозок. В Крымском округе большинство маломерных судов вообще не лицензировано в соответствии с законодательством России. Проблему нужно решать, в то же время не парализуя транспортное сообщение и туристический бизнес.

По данным 2014 года количество индивидуальных предпринимателей в Крыму снизилось в пять раз по сравнению с периодом 2013 года. Это вполне естественный процесс – не все прошли перерегистрацию в соответствии с российским законодательством, многие, в связи с потерей деловых связей, решили прекратить деятельность, кто-то из-за ухода украинских банков потерял значительные суммы на своих расчетных счетах, что заставило свернуть бизнес. Однако уже в 2015 году процесс активизировался. По данным Минэкономразвития за первые четыре месяца 2015 года количество зарегистрированных индивидуальных предпринимателей и юридических лиц увеличилось на 70%.

Возникли проблемы и с регистрацией в качестве резидентов СЭЗ Крыма. Главной проблемой стала усложненная инвестиционная декларация, которая является частью соглашения. В 2015 году ее упростили, что по идее, должно повысить интерес предпринимателей к регистрации в СЭЗ. Однако сложности с регистрацией остаются.

В 2015 году Правительство РФ оказало государственную поддержку малому и среднему предпринимательству в Крыму на сумму приблизительно 200 млн. руб. Для компаний, которые зарегистрированы в первые три года работы свободной зоны, предусмотрены пониженные тарифы страховых взносов в государственные внебюджетные фонды (они уменьшены с 30% до 7,6%). Кроме того, в Крыму введен режим свободной таможенной зоны.

В Крыму сейчас работает 25 коммерческих банков, по ряду из них есть программа поддержки МСП. Но объем кредитного портфеля, который был предоставлен малому и среднему бизнесу, очень небольшой и меньше, чем был прежде, – примерно 1 млрд. 700 млн. по Республике Крым, 850 млн. – по городу Севастополю. Этому есть причины: малое количество кредитных организаций, меньшая ресурсная база, недостаточность залогов. Компенсировать это предлагается через систему государственной финансовой поддержки.

В Республике Крым и в Севастополе были созданы государственные фонды поддержки предпринимательства, фонд микрофинансирования предпринимательства и гарантийный фонд поддержки предпринимательства. Из федерального бюджета на систему государственной поддержки малого и среднего предпринимательства определена сумма 170 млн., это на 30% примерно больше, чем в прошлом году. При этом центр поддержки предпринимательства получит 19 млн. руб., гарантийный фонд – 50 млн. руб., фонд микрофинансовых организаций – 61 млн. руб., поддержка начинающим субъектам МСП через гранты – 25 млн. руб. и субсидирование процентной

ставки по кредитам – 15 млн. руб.

Отдельно будут выделены средства Севастополю на программу поддержки малого и среднего бизнеса – 122,6 млн. руб., которые также будут распределены по направлениям поддержки.

Все вышеназванные фонды действительно в Крыму есть, соответствующие нормативные акты приняты, и деньги выделяются. Но крайне мало. В 2016 году было выделено всего 10 грантов предпринимателям. Этому есть ряд причин. Первая – не все работают в правовом поле: получить поддержку могут только официально зарегистрированные предприниматели Крыма, не имеющие долгов по налогам и не имеющие задолженности по кредитам. Кроме того, существуют проблемы и с залогами – далеко не все могут его предоставить. Высоки требования к оформлению документов. Еще одна проблема – многие элементарно не знают, могут ли они на что-то рассчитывать и как получить субсидию, грант, кредит на развитие бизнеса в Крыму. Но помощь получить можно.

На сегодня есть несколько вариантов пополнения оборотных средств на развитие бизнеса в Крыму:

1. Получить микрокредит до 1 млн. руб. в фонде микрофинансирования предпринимательства Крыма. Займы выдаются на срок до 36 месяцев на пополнение оборотных средств и малые инвестиции (покупку техники, например) и выдаются субъектам малого и среднего предпринимательства, включая крестьянские (фермерские) хозяйства и сельхозпотребкооперативы. При сумме микрозайма более 150 тыс. руб. потребуется залог, в качестве которого могут быть автомобили или сельхозтехника. Кредиты выдаются под 8-10% годовых.

2. Получить грант начинающему предпринимателю Крыма. Гранты или субсидии выдаются в сумме до 500 тыс. руб. (ранее предельная сумма составляла 300 тыс. руб.) на безвозмездной основе начинающим предпринимателям (как юридическим лицам, так и ИП). То есть возвращать эти деньги не потребуется. Но отчитаться за них, конечно, придется.

Гранты предоставляются на конкурсной основе. Претендовать на грант могут начинающие предприниматели, зарегистрированные в Крыму и работающие менее года с момента государственной регистрации, прошедшие курсы обучения основам предпринимательской деятельности (за исключением тех, кто имеет высшее юридическое или экономическое образование), имеющие бизнес-план с подтвержденными расходами на начало деятельности, выплачивающие зарплату работникам не ниже прожиточного минимума и осуществляющие приоритетные для Крыма виды деятельности. Приоритетными являются инновации, промышленное производство, сельское хозяйство, санаторно-курортная и туристическая деятельность. В первую очередь на получение субсидий могут рассчитывать зарегистрированные безработные, военнослужащие, уволенные в запас, субъекты молодежного предпринимательства, те, кто работает в социальной сфере.

3. Получить кредит в банке под гарантию Крымского гарантийного фонда поддержки предпринимательства. Фонд дает поручительство по кредитным договорам на срок от года до пяти лет, и на сумму от 1 млн. руб. до 35 млн. руб. Условиями опять же являются отсутствие просроченных задолженностей по налогам и сборам, и кредитным обязательствам. Поручительство может составить до 70% от суммы обязательств заемщика.

На сегодня у Фонда есть банки-партнеры, где можно получить кредит под гарантию. Заемщику необходимо обращаться в банк-партнер Фонда напрямую, и если банк принимает положительное решение по кредиту, при нехватке собственного обеспечения можно обратиться за поручительством Фонда.

В части микрофинансирования предпринимательства Республики Крым, определены основные цели работы Крымского государственного фонда поддержки предпринимательства, а также внедряются новые программы поддержки предпринимателей с учетом их видов деятельности: «Молодой предприниматель», «Фермер», «Новатор», «Ремесленник», «Курорт» и «Инвестор». В 2016 году фонд выдал около 112 льготных микрозаймов в размере до миллиона рублей на срок до трех лет под 7-10 процентов годовых на общую сумму 68,5 миллиона рублей.

В 2016 году Фонд микрофинансирования планирует увеличить размер микрозаймов для субъектов малого и среднего предпринимательства Республики Крым до 3 млн. руб. на льготных условиях, что позволит предпринимателям развивать бизнес и новые проекты, особенно, в производственной сфере, предполагающей значительные объёмы инвестиций.

Вывод. В Крыму государственная финансовая поддержка субъектов предпринимательства включает в себя практически полный комплекс мероприятий, направлений, форм и методов, которые используются в развитых странах. Приоритетные задачи в данной области заключаются в выявлении и устранении факторов, которые блокируют реализацию государственных финансовых программ поддержки предпринимательства, разработке и внедрении их качественных изменений при максимальном использовании наиболее действенных механизмов. Необходимо совершенствовать государственную финансовую поддержку, направленную на повышение доступности источников финансирования для развития субъектов предпринимательства, учитывая их важную роль и значение в экономике региона. Речь идет об условиях налогообложения и кредитования, правового регулирования, государственной финансовой поддержки предпринимательства.

Использованные источники:

1. Девятаева Н. В., Базарнова Т. А. Проблемы развития малого и среднего предпринимательства в России и направления их решения // Молодой ученый. — 2014. — №4. — С. 503-505.
2. Егоров И.А. Роль предпринимателей в современной России // Деловая

мысль. 2016. № 1. С. 62–63.

3. Романцова Д. В., Денисевич Е. И. Проблемы развития предпринимательства // Молодой ученый. - 2015. - №8. - С. 614-618.

4. Сайбель Н. Ю., Печенов А. С. Проблемы развития предпринимательства в России // Молодой ученый. - 2016. - №28. - С. 536-540.

5. Черкасов Д. О. Роль малого предпринимательства в экономике России // Молодой ученый. 2016. № 2 (106). С. 629–631.

6. Прогноз долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 года [Электронный ресурс]//Минэкономразвития России.-2013.- Режим доступа: http://www.economy.gov.ru/wps/wcm/connect/economylib4/mer/activity/sections/macro/prognoz/doc20130325_06

УДК 330.12

Пыртя А.Ю.

студент

кафедра бухгалтерского учета, анализа и аудита

ФГАОУ ВО Институт экономики

и управления КФУ им. В.И. Вернадского

научный руководитель: Грекова В.А., к.э.н.

Россия, г. Симферополь

СУЩНОСТЬ КОНТРОЛЯ, ЕГО ЦЕЛИ И ПРОБЛЕМАТИКА

Аннотация: в статье представлен обзор управленческого контроля, его сущности, определены его цели и рассмотрена проблематика его осуществления на предприятиях.

Ключевые слова: контроль, экономика, управление, ФЭК, проблематика ФЭК, решение ФЭК.

Pyrtya A.Yu.

student of the Department of accounting, analysis and audit at the

INSTITUTE of Economics and management of CFU. V. I. Vernadsky

Scientific supervisor: candidate of economic Sciences, Grekova V.A.

Russia, Simferopol

THE ESSENCE OF CONTROL, ITS PURPOSES AND PROBLEMS

Abstract: the article presents an overview of management control, its essence, defines its goals and considers the problems of its implementation in enterprises.

Key words: control, Economics, management, FEK, FEK issue, the decision of the FEC.

Введение. Контроль - это главная составляющая управления. Управление без контроля не несёт в себе смысл, следовательно, работа будет проделана впустую. Контроль и управление появились благодаря ряду факторов. Таких как появление товарно-денежных отношений, созданию ряда институтов государства и права, разделению общественного труда. Контроль

является завершающей стадией управления, что делает его более значимым, чем остальные стадии.

Если рассматривать контроль в финансово - экономической сфере, то становится ясным, что контроль направлен на выявление и предупреждение нарушений правовых норм и управленческих решений с целью нормализации функционирования предприятия посредством государственных, муниципальных и негосударственных служб контроля.

В целях улучшения и упрощения финансово - экономического контроля была создана система финансово - экономического контроля (ФЭК). Концепция ФЭК - это предмет, объект, субъект и средства контроля, которые формируют единую взаимодействующую систему, позволяющую оценить результативность применяемого на практике контроля в сравнении с запланированными управленческими решениями, выработку регулирующих мер и корректирующих воздействий.

Актуальность и цель. Актуальность данной темы заключается в том, что для проведения качественного контроля необходимо знать и разбираться во всех тонкостях его организации, выявлять слабые стороны и улучшать их посредством изучения данной темы.

Целью данного исследования является изучение контроля и выявления проблематики его проведения на практике.

Задачи исследования – изучить сущность и цели контроля в финансово - экономической системе, выявить проблематику и найти её решение.

При написании данной работы использовались следующие **методы**: анализ, систематизация, изучение и обобщение.

Результаты исследований. Целями финансово- экономического контроля являются :

- обеспечение качественного и эффективного финансово-хозяйственного управления и соблюдение законодательства субъектами финансово-экономических отношений;
- защита интересов всех субъектов хозяйствования и управления государства в целом и его граждан в частности;
- содействие проводимой государством единой социальной, экономической, финансовой, налоговой, кредитной и денежной политике;
- выявление внутренних резервов использования финансово-экономических ресурсов во всех сферах производства и распределения общественного продукта;
- укрепление экономической системы страны.

Задачами ФЭК являются обеспечение соблюдения действующего законодательства, эффективного планирования деятельности предприятия, правильности ведения документации и бухгалтерской отчётности, установления целесообразности всех предпринимаемых мероприятий, анализа и оценивания хозяйственных субъектов финансово - экономической деятельности, выявления резервов роста потенциала и применение мер ответственности к лицам, ответственным за нарушение законодательства.

Выделяют три основные функции контроля: предупредительная (начальная стадия, во время которой создаётся план по решению существующей проблемы на предприятии, обсуждается её решение, выявляется желаемая для достижения цель, разрабатывается план её достижения), регулятивная (проявляется на стадии регуляции и реализации запланированных мероприятий), оценочно - аналитическая (проводится на протяжении всего процесса в качестве проверки правильности проведения мероприятий и оценки эффективности)

Чтобы контроль был эффективен и приносил желаемые результаты его регулирует ряд принципов. К принципам контроля относятся : соответствие фактического и запланированного, эффективность мероприятий, плановость, всеобщность, систематичность, всеобщность, законность, ответственность, научность и объективность. [1]

Контроль ведётся разными способами :

- документальный контроль. Контроль за правильностью ведения бухгалтерской отчётности, составления и заполнения бухгалтерских форм.

- фактический контроль. Контроль фактического состояния и положения дел посредством осмотра и изучения.

- внутренний контроль. Контроль посредством ревизионных комиссий или ревизора.

- государственный контроль. Контроль за законностью и правомерностью используемых методов достижения целей.

Система ФЭК определяет объект, субъект, предмет и средства контроля.

Объектом ФЭК является предмет или явление, на которое оказывается воздействие.

Субъект - фактически оказывающий контрольные действия объект.

Предмет - состояние и поведение объекта контроля и управления.

Средства контроля - методы, приёмы и процедуры, к которым прибегают объекты ФЭК для соблюдения законности и соответствия плану. [2]

Совершенствование государственного финансового контроля в Российской Федерации требует решения такой актуальной проблемы, как создание стандартов контрольной деятельности. Необходимо также обеспечить исполнение предписаний Счетной палаты РФ, направленных по результатам ревизии государственным органам и коммерческим организациям. Это может быть достигнуто либо путем установления штрафов, взыскиваемых с руководителей учреждений и организаций в административном порядке, либо тем, что будет предусмотрена уголовная ответственность за неисполнение предписаний Счетной Палаты РФ. Использование новых информационных технологий должно стать фактором повышения технологий государственного финансового контроля.

Для решения данных проблем необходимо усилить совместную работу органов государственного контроля в целях получения полной открытой информации; совершенствовать защиту информации; разработать

концептуальные основы и стандарты проведения контроля; привести теоритическую и методологическую базу в соответствии с современными требованиями. [3]

Использованные источники:

1. Грачева Е.Ю. Финансовый контроль - Учебное пособие для ВУЗов, М.: «Финансы», 2004, 203 с.
2. Родионова В.М. Финансовый контроль: Уч. Для ВуЗов, М.: «Инфра-м», 2002, 78с.
3. Глазунов А.Н. Актуальные проблемы права России и стран СНГ//Чел.-ск, изд-во ЮУрГУ, 2003, 42, с 19-21.

УДК 336.22

Ракова А.И.

студент магистратуры

***Волгоградский институт управления - филиал
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и
государственной службы при Президенте РФ»
Российская Федерация, г. Волгоград***

ПЛАНИРОВАНИЕ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ: СТРАТЕГИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

Аннотация: В статье обосновывается актуальность организации планирования финансовых результатов предприятия в стратегическом аспекте. Приводится определение понятия «планирование финансовых результатов», рассматриваются отдельные характеристики процесса планирования прибыли, а также методы и подходы к планированию финансовых результатов. Помимо этого приводятся основные ключевые этапы процесса планирования финансовых результатов и основные мероприятия, способствующие совершенствованию процесса финансового планирования.

Ключевые слова: финансовые результаты, прибыль, планирование результатов финансово-хозяйственной деятельности, стратегия развития предприятия, планирование прибыли.

Rakova A.I., student

***Volgograd Institute of management-branch OF the RUSSIAN
presidential Academy of national economy and public administration»
Russian Federation, Volgograd***

PLANNING FINANCIAL RESULTS: STRATEGIC ASPECT

Abstract: The article substantiates the relevance of the organization of planning the financial results of the enterprise in the strategic aspect. The definition of the concept of "planning of financial results" is given, some characteristics of the profit planning process are considered, as well as methods and approaches to planning of financial results. In addition, the main key stages of the financial results planning process and the main activities that contribute to the improvement of the

financial planning process are presented.

Keywords: financial results, profit, planning of financial and economic activity results, enterprise development strategy, profit planning.

В условиях сложившихся рыночных отношений особое значение приобретают вопросы планирования финансово-хозяйственной деятельности предприятия в целом и финансовых результатов в частности. Значимость вопросов планирования финансовых результатов связана с тем фактом, что именно итоговые прибыль (или убыток) позволяют оценить перспективы развития и самого существования предприятия.

Любая коммерческая организация создается с целью получения прибыли, а все процессы, происходящие внутри предприятия, в конечном итоге направлены на достижение положительного финансового результата. Руководство компании и менеджмент разрабатывают стратегию ведения бизнеса с обязательным включением в нее инструмента планирования прибыли. Планирование финансовых результатов - ключевой момент в стратегии любого коммерческого предприятия, работающего в рыночной экономике.

В.А. Белкина определяет планирование финансовых результатов как процесс формирования плана мероприятий и задач, которые необходимо реализовать и выполнить для получения прибыли в соответствии со стратегией развития предприятия на определенный предстоящий период времени.¹³⁵

Планирование финансовых результатов деятельности предприятия является неотъемлемой частью финансового планирования в целом. При этом в стабильных экономических условиях планирование осуществляется с перспективой трех-пяти лет, в зависимости от периода на который разработана стратегия развития предприятия, но помимо этого составляются квартальные, полугодовые и годовые планы. В том случае, если предприятие осуществляет несколько различных видов деятельности, планирование финансовых результатов реализовывается отдельно по каждому из направлений.

По мнению Т.А. Терещенко и Д.А. Петровского задачи планирования финансовых результатов в стратегическом аспекте аналогичным задачам, определяемым в системе бюджетирования, при этом планирование должно быть комплексным, а методы - рациональными. Для наиболее эффективного планирования учитывается главным образом система управления целями предприятия.¹³⁶

В.В. Кириченко и И.О. Тарасенко выделяют следующие основные характеристики процесса планирования финансовых результатов в

¹³⁵ Белкина В.А. Прогнозирование финансовых результатов // В сборнике: В мире научных открытий. Материалы II Международной студенческой научной конференции. - 2018. - С. 107.

¹³⁶ Терещенко Т.А., Петровский Д.А. Практика планирования финансового результата деятельности организации // Вектор экономики. - 2017. - № 2(8). - С. 27.

стратегическом аспекте:

– планирование финансовых результатов - процесс принятия высшим менеджментом управленческих решений, благодаря которым происходит оперирование переменными, напрямую влияющими на получение финансовых результатов. В значительной части именно от решений руководства зависит величина денежных потоков (как доходов, так и расходов), от основной, финансовой и инвестиционной деятельности;

– планирование финансовых результатов напрямую связано с компетенцией и опытом руководства. Если руководство ставит перед организацией реалистичные задачи и цели, разрабатывая и внедряя эффективные методы и средства достижения этих целей, то планирование финансовых результатов становится максимально простым и эффективным процессом;

– комплексная программа планирования финансовых результатов закономерным образом затрагивает все уровни руководства фирмы – от руководителей низшего управленческого звена до топ-менеджеров.¹³⁷

Совокупность методов планирования финансовых результатов, которые находят применение в практике финансового менеджмента, наглядно иллюстрируется рисунком 1.

¹³⁷ Кириченко В.В., Тарасенко И.О. Финансовое планирование в системе управления финансовыми результатами предприятия // Формирование рыночных отношений в Украине. - 2016. - № 7-8(182-183). - С. 51.

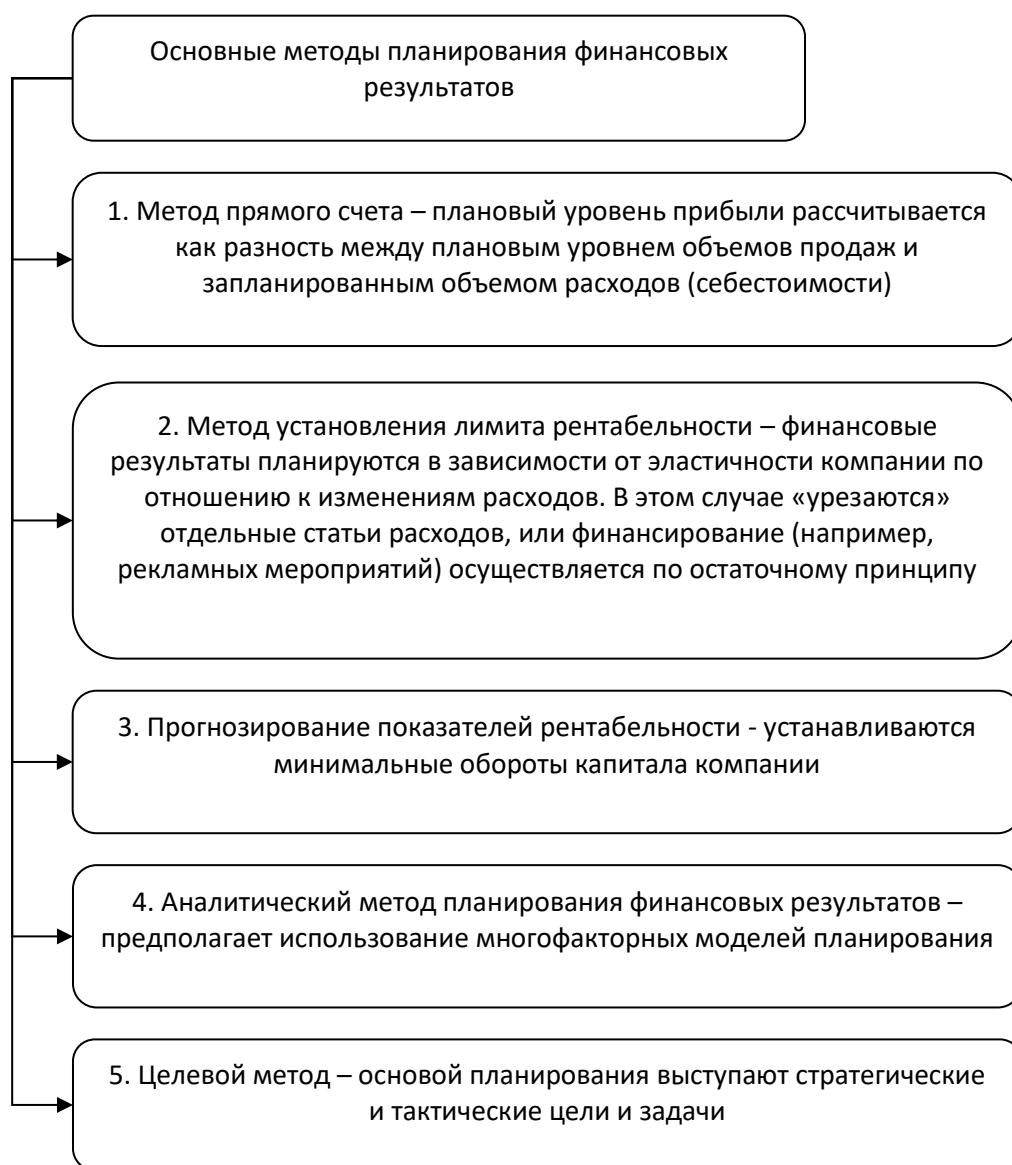


Рисунок 1 – Совокупность методов планирования финансовых результатов

Здесь следует отметить, что метод прямого счета наиболее популярен, в данном случае раздельно планируются такие показатели как выручка, расходы (производственные, коммерческие и управленческие), доходы и расходы от прочих видов деятельности. В итоге менеджмент предприятия выходит на разные уровни итоговых финансовых результатов: валовую прибыль, прибыль от продаж, прибыль до налогообложения и чистую прибыль. Данный метод также может быть использован и в разрезе отдельных видов деятельности предприятия.

В практической деятельности могут найти применение и другие методы, однако на рисунке 1 представлены наиболее популярные из них. Основные критерии выбора метода планирования финансовых результатов выглядят, как представлено в таблице 1.

Таблица 1 – Критерии выбора метода планирования финансовых результатов

Критерии	Содержание критерия
Сложность (простота) расчета	Простота расчетов является явным преимуществом использования методов планирования. В тоже время необходимо учитывать размеры предприятия и дифференциацию его деятельности. Чем крупнее предприятие и чем большее количество направлений им реализуется, тем более сложный и многофакторный подход применяется при планировании
Практичность	Внутренние факторы также определяют выбор того или иного метода, это может быть квалификация персонала, наличие соответствующих трудовых ресурсов и рабочего времени, степень автоматизации и др.
Актуальность	При выборе метода расчета плановой прибыли стоит учитывать не только те факторы, которые влияют на экономические показатели в данный момент и текущий период, но и предвидеть экономические факторы и обстоятельства, которые могут появиться в процессе осуществления плана
Точность данных	Результат, который будет получен в ходе расчета плановой прибыли, должен максимально соответствовать рыночным реалиям и положению дел на рынке, наибольшая точность в методах расчета с привязкой к текущему и предполагаемому рынку даст минимальное расхождение между прибылью запланированной и прибылью реальной

Менеджмент компании выбирает самостоятельно тот метод планирования финансовых результатов, который наиболее полно подходит для данного конкретного предприятия, с учетом размеров компании, выбранных направлений деятельности и отраслевых особенностей функционирования.

Здесь следует отметить и такой факт, в случае наличия трудовых ресурсов и соответственно рабочего времени, могут одновременно применяться сразу несколько методов, в качестве итоговых показателей признаются либо усредненные значения, либо значения показателей, определенных по более сложному и многофакторному методу планирования.

В рамках проводимого исследования определимся также с основными этапами планирования финансовых результатов деятельности предприятия.

Первым этапом выступает постановка стратегических целей и задач, которые потом расчлняются на тактические цели и задачи. Основой для разработки целей и задач выступают реалистичные прогнозы в соответствии со спросом и текущей ситуацией на рынке и возможностями и ресурсами

самого предприятия.

На втором этапе, на основании прогноза состояния рынка и фактического и планируемого объема производственных мощностей, осуществляется планирование объема производства и продаж. При этом также учитывается уровень конкуренции и динамика развития прямых конкурентов. В расчет также принимаются и другие факторы. На третьем этапе, опираясь на данные прошлых периодов и планируемый объем продаж, определяется состав и размеры расходов предприятия.

На последнем четвертом этапе осуществляется непосредственно планирование прибыли предприятия. Формулы расчета достаточно простые и выглядят следующим образом:

$$\text{ПВП} = \text{ПВ} - \text{ПСП}, \quad (1)$$

где ПВП – плановая валовая прибыль;

ПВ – плановая выручка;

ПСП – плановая себестоимость продаж.

$$\text{ППП} = \text{ПВП} - \text{КР} - \text{УП}, \quad (2)$$

где ППП – плановая прибыль от продаж;

КР – коммерческие расходы;

УП – управленческие расходы.

$$\text{ППДн} = \text{ППП} + \text{ПД} - \text{ПР}, \quad (3)$$

где ППДн – плановая прибыль до налогообложения;

ПД – прочие доходы (сюда также включаются полученные проценты и доходы от участия в других организациях);

ПР – прочие расходы (включая проценты по кредиту).

$$\text{ПЧП} = \text{ППДн} - \text{ПНП}, \quad (4)$$

где ПЧП – плановая чистая прибыль;

ПНП – планируемый уровень налога на прибыль.

Приведенный алгоритм определения итогового финансового результата соответствует методу прямого счета прибыли предприятия.

С целью совершенствования процесса планирования финансовых результатов в стратегическом аспекте можно рекомендовать более активно использовать автоматизированные системы обработки экономической информации. От уровня автоматизации и применяемых программных ресурсов зависит точность расчета плановых показателей и возможность учета большего количества факторов.

В заключение анализируемого вопроса можно отметить следующий факт, планирование финансовых результатов в стратегическом аспекте направлено в первую очередь на оптимизацию всех составляющих итоговых финансовых результатов с целью достижения стратегических целей и задач. Это, в свою очередь, способствует оптимизации источников финансирования по стоимости и степени риска, обеспечение поступательного роста стоимости бизнеса и доли предприятия на рынке, а также стимулирование персонала и решение ряда других ключевых задач.

Использованные источники:

1. Белкина В.А. Прогнозирование финансовых результатов // В сборнике: В мире научных открытий. Материалы II Международной студенческой научной конференции. - 2018. - С. 107-109.
2. Гвоздкова В.С., Бубин М.Н. Современный подход к стратегическому планированию // Современные исследования. - 2018. - № 1(05). - С. 10-12.
3. Кириченко В.В., Тарасенко И.О. Финансовое планирование в системе управления финансовыми результатами предприятия // Формирование рыночных отношений в Украине. - 2016. - № 7-8(182-183). - С. 50-52.
4. Терещенко Т.А., Петровский Д.А. Практика планирования финансового результата деятельности организации // Вектор экономики. - 2017. - № 2(8). - С. 27.
5. Чмышенко Е.В. Подходы к стратегическому планированию на предприятии с разных позиций // Экономика и предпринимательство. - 2018. - № 3(92). - С. 988-992.

УДК-159.9

Романенко О.Н.

студент магистратуры

Севастопольский экономико-гуманитарный институт (филиал)

Федеральное государственное автономное

образовательное учреждение высшего образования

«Крымский федеральный университет имени В.И. Вернадского»

Россия, г. Севастополь

КЛАССИЧЕСКИЕ ПРЕДСТАВЛЕНИЯ О ТРЕВОЖНОСТИ

Аннотация. В данной статье рассматривается феномен тревожности, делается экскурс в историю становления понятия тревоги, уделяется внимание механизмам, причинам тревоги, которые отмечают разные авторы, а также рассматриваются классификации тревожности.

Ключевые слова: тревожность, тревога, страх, причины тревожности, виды тревоги.

Romanenko O.

Master's student, Sevastopol Institute of Economics and Humanities

(branch) of the Federal State Autonomous Educational Institution of Higher

Education "Crimean Federal University named after V.I. Vernadsky"

Sevastopol, Russia

CLASSICAL REPRESENTATIONS OF ANXIETY

Annotation. This article discusses the phenomenon of anxiety, makes an overview of the history of the development of the concept of anxiety, discusses the mechanisms, causes of anxiety, which are noted by different authors, and also describes the classification of anxiety

Keywords: anxiety, anxiety, fear, causes of anxiety, types of anxiety.

Постановка проблемы. Динамичность современного мира, его информационная перегруженность создает все больше причин для роста уровня тревожности у современного человека. Более того, тревога влияет на эффективность жизнедеятельности человека в социуме.

Известно, что с одной стороны, адекватный уровень тревожности несет в себе положительный эффект, так как он стимулирует человека быть предусмотрительным, просчитывать свое поведение на несколько шагов вперед. А с другой стороны очень часто приходится сталкиваться с неоправданно высоким уровнем тревожности, который заставляет видеть опасность там, где ее нет, и соответственно, мешает полноценному функционированию человека в социуме. Встречается иногда и слишком низкий уровень тревоги, который обуславливает поведение, характеризующееся некоторой детской наивностью и непосредственностью и инфантилизмом.

Изложение основного материала. З. Фрейд рассматривал тревожность параллельно с такой эмоцией, как страх и определял их одинаково: как реакцию на опасность. Но если страх представляет собой реакцию на вполне конкретную и объяснимую опасность, то тревога – это реакция на неопределенную, неизвестную опасность. З. Фрейд подчеркивал важность тревожности как личностной характеристики, объясняя это тем, что она предвосхищает определенные негативные события в жизни человека и стимулирует его предпринимать ряд действий, чтобы их избежать [14]. Первоначально З. Фрейд предположил наличие бессознательной тревожности. Однако, неоднократно пересматривая это мнение и изучая его с новых сторон, он пришел к заключению о том, что тревога всегда осознаваема, она создает дискомфорт для переживающего и сопровождается чувствами неопределенности и беспомощности. Вместе с тем, тематика неосознаваемой тревожности получила свое продолжение в учении о механизмах психологических защит, основоположником которых также был З. Фрейд, а продолжила их изучение Анна Фрейд [14]. Согласно З. Фрейду, тревожность характеризуется тремя основными признаками: специфическим чувством неприятного; определенными соматическими реакциями в виде вегетативной полиморфной активации и моторных нарушений; четким осознанием собственного переживания. В соответствии со структурой личности, которая является традиционной для психоанализа — ид, эго и супер-эго, — основоположник психоанализа дифференцировал виды тревожности. Тревожность объективная, переживаемая в связи с реально существующими, объективными опасностями соответствует эго; невротическая тревога, причина которой не осознаваема, соответствует ид; тревога моральная соответствует супер-эго, которую З. Фрейд называет «тревожностью совести». Особое внимание З. Фрейд уделял изучению тревоги невротической, отмечая, что часто эта внутренняя тревога смещается на внешний объект, поскольку с внешней опасностью совладать легче, чем с внутренней [14].

Изучение тревоги в рамках классического психоанализа постепенно перешло в русло неотрейдиизма, представителями которого были Э. Фромм, К. Хорни и Г.С. Салливан [12; 15]. В работах К. Хорни тревога рассматривается как эмоциональное состояние, возникающее вследствие фрустрации не биологических, а социальных потребностей, в том числе, и в раннем детстве. Ребенок испытывает тревогу в ситуациях, потенциально мешающих удовлетворению его потребностей в заботе, любви и ласке. Взрослый человек постоянно стремится к самореализации, самоактуализации и когда он воспринимает определенные ситуации как такие, которые мешают удовлетворению его потребностей, он также испытывает тревогу. При этом К. Хорни отмечает, что взрослый человек будет испытывать тревогу гораздо реже и не так интенсивно, если в детском возрасте будут удовлетворены его потребности в любви и безопасности [15]. Несмотря на то, что взрослые должны понимать потребности малышей и удовлетворять их, на практике им мешают это сделать собственные искаженные потребности, невротические страхи, конфликты и ожидания. Именно это и приводит к наличию невротических страхов, невротической тревоги в старшем возрасте.

Э. Фромм отмечает, что именно переживание отчужденности, отсутствие чувства единства со значимым другим, отсутствие любви как в раннем детстве, так и во взрослом возрасте, обуславливает формирование тревожности как личностной характеристики.

Сторонники экзистенциализма говорят о том, что тревога в будущем может носить различный характер: мобилизующий или напротив, «парализующий», который закладывается в особенностях взаимоотношений в детском возрасте. Так называемая расслабляющая тревога обусловлена состоянием «выученной беспомощности», которая оказывает существенное влияние на продуктивность выполняемой деятельности. Тревога мобилизующая, как правило, обусловлена «активным» отношением родителей к состоянию тревоги ребенка: расширение информационного поля и разъяснение возможных реакций в конкретной ситуации [12; 15].

Несколько иной точки зрения относительно природы тревожности придерживался Г.С. Салливан. Он считал, что ощущение тревоги заключается в общении и имеет биологическую природу. Ученый является автором межличностной теории, в которой говорит о тревоге как о переживании, обусловленном воображаемой или реальной угрозой опасности. Тревога формируется под влиянием матери с первых дней общения с ней. Ребенок «заражается» от матери беспокойством за здоровье, питание, умение адаптироваться и т.д. в таких условиях формируется образ Я ребенка.

Другой точки зрения придерживался и К. Изард: он считал, что одной из трех ведущих эмоций человека является страх, который связан с оценкой человеком ситуации. Если ситуация воспринимается как угрожающая, то возникают страх, тревога.

Ч. Спилбергер отмечал, что в ряде ситуаций тревога является абсолютно нормальным состоянием организма, позволяющим ему более точно оценивать

текущую ситуацию. Однако, есть ситуации, которые никоим образом не несут угрожающей компоненты, но личность все равно ощущает тревогу [13]. Ч. Спилбергер разделял ситуативную и личностную тревогу. Ситуативная или реактивная тревожность обычно возникает как кратковременная реакция на какую-либо текущую ситуацию, тогда как личностная тревожность является собственно личностной чертой и предполагает восприятие личностью широкого круга ситуаций и обстоятельств как тревожных, хотя объективно это может быть совсем не так.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что и тревога как состояние, и тревожность как свойство человека находятся в конфронтации с базовыми личностными потребностями: потребностью в эмоциональном благополучии, чувстве уверенности, безопасности.

Позиция отечественных психологов относительно природы и проявления тревоги во многом совпадает с позицией зарубежных психологов. Так А.И. Захаров отмечает, что тревожность как личностная черта формируется только в школьном возрасте, тогда как в дошкольном тревожность носит преимущественно ситуативный характер и поддается коррекции [5].

Одинаковое со Ч. Спилбергером понимание тревожности предлагает Ю.И. Ханин. Он рассматривает тревожность как индивидуально-психологическую характеристику личности, проявляющуюся в ее склонности реагировать беспокойством в ряде жизненных ситуаций, большинство из которых к такой реакции совершенно не располагают [8;11]. Ханин дифференцирует понятия «тревога», «беспокойство» и «страх», определяя страх как ярко выраженную эмоцию по отношению к конкретной угрозе для жизни человека и его благополучия. Отличие тревоги от страха состоит в том, что она переживается не при конкретной угрозе, а при ее вероятности и не всегда может иметь негативную окраску. Часто человек может проявлять тревогу и волнение перед положительными, эмоционально для него значимыми событиями. Беспокойство объединяет обе эмоции и характеризует их проявления на уровне телесных проявлений: излишняя суетливость, либо, напротив, ступор; говорливость, путанность в словах, испарина на лбу, тремор рук и т.д. [11]

А.М. Прихожан предлагает дифференциацию тревожности в зависимости от ситуации на самооценочную, межличностную и учебную. Мы говорим о самооценочной тревожности, когда ситуация или обстоятельства испытывают на прочность наши представления о себе. Межличностная тревожность характерна для ситуаций межличностных взаимодействий и учебная – для ситуаций обучения [9]. Тревожность может проявляться вербально или невербально, но всегда несет ощущение выраженного дискомфорта субъекту тревожности. А.М. Прихожан также предложила выделять открытые и закрытые формы тревожности. К открытым относятся культивируемая тревожность, острая, нерегулируемая тревожность и регулируемая, компенсирующая тревожность. В закрытым формам автор

отнесла так называемые маскированные формы тревожности, где в качестве масок могут выступать агрессивность, лживость, чрезмерная мечтательность, лень и видимое безразличие [10].

Е.В. Новикова и Б.И. Кочубей также отмечали связь тревожности с деятельностью и выделили три вида тревоги: деструктивный, недостаточный и конструктивный. Деструктивный вид тревоги отрицательно влияет на общую продуктивность выполняемой деятельности и ухудшает при этом общее психологическое состояние человека. Недостаточный вид тревоги, напротив, проявляется в низком уровне — там, где она объективно необходима. Конструктивный вид тревоги характеризуется оптимальным уровнем, положительно влияющим на общую эффективность деятельности [6].

В исследованиях В.В. Лебединского было показано, что дети с повышенной тревожностью составляют группу риска по невротическим расстройствам, отклоняющемуся поведению и разнообразным эмоциональным нарушениям личности. Ученый отмечал, что особенно тревожность становится заметной в подростковом возрасте: тревожный подросток часто имеет неадекватную самооценку, а его представления о себе обычно спутаны и противоречивы. Подросток часто испытывает проблемы в межличностном общении, демонстрирует неуверенность в себе, а его интересы индифферентны и не имеют четкой направленности [7].

Ф.Б. Березин проследил интересную взаимосвязь между тревожным состоянием и деятельностью, отметив, мобилизующий характер тревоги. Ученый указал, что состояние тревоги создает прецедент для усиления поведенческой деятельности и для изменения вектора поведения: состояние тревоги заставляет двигаться и выходить из своей зоны комфорта. Отсутствие тревоги воспринимается организмом как норма, позволяющая находиться в состоянии относительного покоя, т.е. в зоне своего психологического комфорта. Между тем, именно тревога способствует развитию личности и ее самореализации [3].

Судя из исследований различных авторов видно, что причины тревожности могут быть самые разнообразные, однако, для удобства их можно разделить на отдельные подгруппы, в частности, на социальные и психологические.

К социальным причинам относятся особенности межличностных отношений на различных возрастных этапах, степень успешности в профессиональной деятельности и потенциальные шансы, возможности самореализации, социальный статус и его адекватность возможностям человека.

Психологические причины являются более вариативными. На уровень тревожности оказывает существенное влияние направленность личности: наблюдается обратная зависимость между уровнем тревожности и социальной направленностью. Активные, эмоционально устойчивые, склонные к занятию лидерских позиций личности менее подвержены

переживанию как личностной, так и ситуативной тревожности. Интраверсия, замкнутость, склонность к самокопанию и глубокой саморефлексии являются факторами, усиливающими ситуативную тревожность и располагающими к высокой личностной тревожности. К подобным факторам также можно отнести заниженную самооценку и нарушение адекватности в восприятии самого себя. Имеются также предпосылки к высокой личностной тревожности на психофизиологическом уровне, характеризующим особенности строения и функционирования центральной нервной системы. К таковым относятся слабый тип нервной системы, преобладание процессов торможения над процессами возбуждения [1; 2].

Таким образом, отметим, что тревога в целом носит положительный адаптационный смысл, однако высокая личностная тревожность, как правило, дает противоположный эффект. Отрицательными аспектами личностной тревожности являются:

- потенциальная угроза состоянию здоровья субъекта, постоянно находящегося в тревожном состоянии; прежде всего, сюда стоит отнести высокий риск невротических расстройств;
- взаимосвязь тревоги с профессиональной направленностью носит обратно пропорциональный характер: чем выше уровень тревожности, тем менее успешной становится профессиональная деятельность индивида;
- высокий уровень личностной тревожности искажает восприятие субъектом окружающей действительности: она начинает приобретать враждебный характер и не способствует налаживанию эффективных межличностных связей [4].

Выводы.

1. Итак, анализ позиций психологов по проблеме соотношения понятий «страх», «тревога» и «тревожность» позволяет сделать следующее обобщение:

— страх — это базовая, биологически значимая эмоция, возникающая в ситуациях физической, физиологической опасности (наиболее яркое отражение это обсуждение нашло отражение в трудах З.Фрейда, К.Изарда);

— в отличие от тревоги, **тревожность** в современной психологии рассматривается как психическое свойство (А.М.Прихожан, Ч.Спилбергер, Ю. Ханин и другие),

— **тревожность** — это индивидуальная психологическая особенность, проявляющаяся в склонности человека к переживанию тревоги;

— тревога — это один из видов эмоционального состояния, которое возникает под влиянием ощущения, осознания опасности; она постепенно может трансформироваться в личностную черту, названную Ч.Спилбергером «личностная тревожность».

2. Психологами выделены разные классификации видов тревоги и тревожности. Наиболее популярным является выделение личностной и реактивной тревоги Спилбергером, отделяющее психическое состояние от психического свойства. Однако существует тенденция выделять виды

тревожности в связи со спецификой той сферы жизнедеятельности, в которой она проявляется (межличностная, учебная, предстартовая и т.д.). Также возможно выделять уровни в рассмотрении тревоги: физиологический, психических реакций, поведенческий, межличностный.

3. Остро проявляется интерес специалистов к проблеме механизмов возникновения тревоги. Отмечается, что уровневое строение тревоги приводит к необходимости выделять механизмы. Специфичные для разных уровней. Например, тревожность как спонтанное эмоциональное состояние возникает на основе противоречия оценки ситуации с базовыми личностными потребностями — с потребностью в эмоциональном благополучии, с чувством уверенности, безопасности. Другой механизм заключается в кумулятивном эффекте воздействия нескольких психических качеств, присущих тому или иному человеку (недостаточные знания могут усиливать тревогу при ответе). Характер оценки ситуации как вызывающей угрозу или беспокойство является основанием для выделения сознательной регуляции как одного из механизмов контроля или возникновения тревоги.

4. Обсуждение причин возникновения тревоги позволило выделять их уровни (осознанный и бессознательный) и виды (психологические и социальные с дальнейшей конкретизацией).

5. Широко обсуждается адаптационный смысл тревоги, выделяются ее положительное и негативное влияние.

Использованные источники:

1. Адлер А. Понять природу человека / А. Адлер. — СПб. : «Академический проект», 1997. — 213 с.
2. Астапов В. Н. Функциональный подход к изучению состояния тревоги / В.Н. Астапов // Психологический журнал. — 1992. — №5. — с. 16-21.
3. Березин Ф.Б. Психическая и психофизиологическая адаптация человека / Ф.Б. Березин. — Л. : Наука, 1988. — 174 с.
4. Божович Е.Д. Вероятностный характер связи между внутри- и межличностной конфликтностью подростков / Е.Д. Божович // Психологическая наука и образование. — 2007. — №2. — С. 5 — 15.
5. Диагностика эмоционально-нравственного развития. Ред. и сост. И.Б. Дерманова. — СПб. : ПИТЕР, 2002. — 218 с.
6. Кочубей Б.И. Эмоциональная устойчивость школьника / Б.И. Кочубей, Е.В. Новикова. — М. : Знание, 1988. — 80 с.
7. Лебединский В.В. Нарушения психического развития в детском возрасте: Учеб. пособие для студ. психол. фак. высш. учеб. Заведений / В.В. Лебединский — М.: Издательский центр «Академия», 2003. — 144 с.
8. Поливанова К.Н. Психология возрастных кризисов / К.Н. Поливанова. — М. : Издательский центр «Академия», 2000. — 273 с.
9. Прихожан А.М. Тревожность у детей и подростков: психологическая природа и возрастная динамика / А. М. Прихожан. — М. : Воронеж, 2000 — 169.
10. Прихожан А.М. Тревожность: явление, причины, диагностика / А.М. Прихожан // Школьный психолог. — 2004. — № 8. — с. 64-73.

11. Сидоров К.Р. Самооценка в психологии / К.Р. Сидоров // Мир психологии, 2006. – №2. – с. 224 - 234.
12. Скотт Д. Г. Конфликты. Пути их преодоления / Д.Г. Скотт. – К. : Внешторгиздат, 1991. – 191 с.
13. Спилбергер Ч.Д. Концептуальные и методологические проблемы исследования тревоги / Ч.Д. Спилбергер // Стресс и тревога в спорте. – М. : Физкультура и спорт, 1983. – с.12 - 24.
14. Фрейд З. Запрещение, симптом и страх / З. Фрейд // Тревога и тревожность. – СПб. : Питер, 2001. – с.18-22
15. Хорни К. Невротическая личность нашего времени. Самоанализ / К. Хорни. – М. : Айрис - пресс, 2004. – 196 с.

УДК – 394.21

Ромас В.В.
студент 3 курса
Адамчук И.А.
студент 3 курса
Тагиева Н.В.
преподаватель
академический колледж

Академия маркетинга и социально-информационных технологий –
ИМСИТ
РФ, г. Краснодар

НАЦИОНАЛЬНЫЙ ПРАЗДНИК АНГЛИИ – ВАЛЬПУРГИЕВА НОЧЬ

Аннотация: Народно-языческий праздник Вальпургиева ночь отмечается в ночь с 30 апреля на 1 мая каждого года. Праздник посвящен дню памяти Римско-католической церковью святой Вальпургии – Вальбурги Хайденхаймской. Мистическим праздник стал в результате истории, которая произошла после смерти Вальпургии. Во время реставрации монастыря, в котором ее похоронили, рабочие осквернили ее могилу. После этого однажды ночью тень святой явилась епископу.

Ключевые слова: Вальпургиева ночь, мистический праздник, ведьма, традиции, обряды, языческий.

The author of the article: Romas V.V.
Adamchuk I.A.
students of 3 courses IMSIT
Tagiyeva N.V.
Academic College Teacher
Academy of Marketing and Social Information Technologies -
IMSIT
RF, Krasnodar

NATIONAL ENGLISH HOLIDAY - WALPURGIS NIGHT

Annotation: The pagan festival of Walpurgis night is celebrated on the night

of April 30 to May 1 of each year. The holiday is dedicated to the memory of the Roman Catholic Church of St. Walpurgia - Walburg Heidenheim. The mystical feast was the result of a story that occurred after the death of Walpurgia. During the restoration of the monastery in which she was buried, the workers defiled her grave. After that, one night, the holy shadow appeared to the bishop.

Key words: Walpurgis night, mystical celebration, witch, traditions, ceremonies, pagan.

История возникновения праздника Вальпургиева ночь

Вальпургия родилась около 710 года в семье короля Западной Саксонии Ричарда. В 11 лет она ушла в монастырь. Однажды корабль, на котором плыла Вальпургия, попал в шторм. Она упала на колени и стала молиться. Вскоре ураган прекратился, и море успокоилось. Благодаря этому чуду Вальпургия стала покровительницей моряков.

Еще одно чудо случилось после ее смерти. Когда останки положили в нишу скалы Айштадта, оттуда проступило живительное масло. После этого случая Вальпургию удостоили лика святой.

На иконах святая изображена с псом, который символизирует проводника в потусторонний мир, и треугольным зеркалом, в котором можно увидеть будущее.

Когда-то практически весь мир был «языческим». Сейчас, когда половину человечества обратили либо в христианство, либо в ислам, язычников гораздо меньше, но это не значит, что «язычество» менее ценно по сравнению с мировыми религиями. Языческие праздники были не просто красными датами календаря, это особые времена, когда истончаются границы меж мирами. И не они зависят от календаря, а он от них.

Вальпургиева ночь, Бельтайн или Майский Канун отмечается ночью 30 апреля в ознаменование расцветающей весны. Во многих странах Западной Европы в эту ночь отмечается праздник весны, восходящий к дохристианским традициям. В кельтских странах примерно в это же время отмечался Белтейн, а в некоторых германских землях, у англичан, чехов, словаков и литовцев на первое мая принято водить хоровод вокруг Майского древа. У лужичан с Вальпургиевой ночи до Вознесенья стояли майские деревья. Название происходит от дня св. Вальпурги (Вальбурги), сестры св. Виллибальда, канонизованной в 778 году, которую принято почитать первого мая.

ТРАДИЦИИ И ОБРЯДЫ

Главными традициями являются *гадания на будущее, ритуалы по изгнанию ведьм, сбор целебных трав.*

Например, в деревнях и поселениях в Вальпургиеву ночь проводилась магическая церемония изгнания ведьм: разжигались костры, на которых иногда сжигали соломенное чучело ведьмы, или саму ведьму, и совершали обход дома с факелами, звонили в церковные колокола и прочее. Считалось, что травы в эту ночь обретают чудесную силу. Русскому поверью о полёте ведьм на лысую гору в конце апреля соответствует немецкое, согласно

которому, в эту ночь бывают сборища ведьм, оборотней и душ усопших.

Также, каждая ведьма является на празднество вместе с своим любовником-чертом. Сам владыка демонских сил — Сатана, в образе козла с чёрным человеческим лицом, важно и торжественно восседает на высоком стуле или на большом каменном столе посредине собрания. Все присутствующие на сходке заявляют перед ним свою покорность коленопреклонением и целованием. Сатана с особенной благосклонностью обращается к одной ведьме, которая в кругу чародеек играет первенствующую роль и в которой нетрудно узнать их королеву. Слетаясь из разных стран и областей, нечистые духи и ведьмы докладывают, что сделали они злого, и сговариваются на новые козни. Когда же сатана недоволен чьими проделками, он наказывает виновных.

Затем, при свете факелов, зажженных от пламени, которое горит между рогами большого козла, приступают к пиршеству: они с жадностью пожирают лошадиное мясо и другие яства, без хлеба и соли, а приготовленные напитки пьют из коровьих копыт и лошадиных черепов. По окончании трапезы начинается безумная пляска под звуки необычной музыки. Музыкант сидит на дереве. Вместо волынки или скрипки он держит лошадиную голову, а дудкою или смычком ему служит простая палка либо кошачий хвост. Ведьмы, держась за руки с бесами, с диким весельем и бесстыдными жестами прыгают, вертятся и водят хороводы. На следующее утро на местах их плясок бывают видны на траве круги, как будто протоптанные коровьими и козьими ногами.

Данное поверье, отражённое также Гёте в трагедии «Фауст», сложилось около конца VIII века, вероятно, таким же образом, как возникла и распространилась вера в колдуний и ведьм вообще: так как первое мая с особой торжественностью праздновалось язычниками, то старые женщины и вообще все те, кто не мог сразу отказаться от языческих обрядов в пользу христианства, несмотря на строгое запрещение, продолжали собираться в недоступных местах, чтобы подобающими образом, песнями и плясками, встретить первое мая. Обстановка (костры, дикая местность), а может быть, и преднамеренно распускаемые этими тайными язычниками слухи (чтобы избавиться от лишних свидетелей), способствовали распространению в народе рассказов о ведьмах, собирающихся в эту ночь в различных недоступных местах. Джон Колер упоминает эти празднования в 1603 г., далее в том же 17-м веке, но уже во второй половине встречается упоминание у Иоганна Преториуса.

ПРИМЕТЫ И ПОГОВОРКИ

- в Вальпургиеву ночь снятся вещие сны;
- если выпить на рассвете колодезной воды, то здоровье будет крепким;
- если умыться утренней росой, то красота сохранится на весь год;
- рожденные в этот праздник люди обладают сверхъестественными способностями, особенно женщины;
- в Вальпургиеву ночь души умерших выходят к людям.

Вывод.

Таким образом, Вальпургиева ночь – это главный шабаш ведьм, а также один из важнейших языческих праздников, посвященных плодородию. Согласно традициям в этот праздник люди разводят огромные костры. Огонь по их мнению очищает от злых духов зимы.

Весь день на площадях городов проходят концерты, хороводы и игры. Вальпургиева ночь сопровождается взрывами петард и фейерверками.

Считалось, что травы в Вальпургиеву ночь обретают чудесную силу, поэтому многие знахарки-травницы выходили в этот день на сборы.

Использованные источники:

1. Интернет – портал «www.amic.ru» [Электронный ресурс] Режим доступа - <http://www.amic.ru/>- Загл. с экрана.
2. Интернет – портал «[native-english.ru](https://www.native-english.ru)» [Электронный ресурс] Режим доступа - <https://www.native-english.ru/articles/english-holidays>- Загл. с экрана.
3. Интернет – портал «extranorm.pro» [Электронный ресурс] Режим доступа — <https://extranorm.pro/ritualy-i-obryady/valpurgieva-noch>.- Загл. с экрана.

Ромас В.В.
студент 3 курса
Туманова И.Ю.
преподаватель
академический колледж
Академия маркетинга и социально-
информационных технологий –
ИМСИТ
РФ, г. Краснодар

ДОХОДНОСТЬ БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: Коммерческие банки - это специфические предприятия, специализирующимися на посреднической деятельности, связанной, с одной стороны, с покупкой ресурсов, а с другой - их продажей нуждающимся предприятиям, организациям и населению. В этих условиях для банков оказываются одинаково важными как активные, так и пассивные операции. От пассивных операций зависит размер банковских ресурсов, а также масштабы деятельности коммерческих банков.

Ключевые слова: Доходность, источники доходов, коммерческий банк, банковский бизнес, валовые доходы, процентные доходы.

Article author: Romas V.V
3rd year student IMSIT,
RF, Krasnodar
Co-author:
Tumanova I.Yu.
Academic College Teacher
Academy of Marketing and Social Information Technologies -
IMSIT
RF, Krasnodar

THE PROFITABILITY OF BANKING ACTIVITIES

Annotation: Commercial banks are specific enterprises specializing in intermediary activities related, on the one hand, to the purchase of resources, and on the other - their sale to enterprises, organizations and the public in need. Under these conditions, both active and passive operations are equally important for banks. The size of Bank resources and the scale of commercial banks ' activities depend on passive operations..

Key words: Profitability, sources of income, commercial Bank, banking business, gross income, interest income.

1 Доходы коммерческого банка и их источники

Доходы — это денежные поступления от производственной и непроизводственной деятельности.

Источниками доходов коммерческого банка являются различные виды

банковского бизнеса:

Ссудный бизнес включает предоставление ссуд клиентам (юридическим и физическим лицам) и передачу во временное пользование свободных ресурсов другим коммерческим банкам за процентное вознаграждение, которая имеет форму межбанковского кредита или срочного депозита в другом банке.

Дисконт–бизнес основан на операциях по покупке банком неоплаченных векселей, чеков и требований со скидкой (дисконтом). Его разновидность – факторинговые операции, учёт векселей.

Охранный бизнес основан на трастовых (доверительных) и агентских услугах, которым соответствуют определённые банковские операции. Этот бизнес даёт банку доход в форме комиссии за управление имуществом клиента (недвижимостью, ценными бумагами, средствами на счёте) или за выполнение конкретных операций по поручению, связанных с этим имуществом.

Бизнес с ценными бумагами предполагает выпуск банком ценных бумаг и их реализацию на рынке, ведение по поручению клиента реестра его ценных бумаг, вложение в ценные бумаги других эмитентов для получения постоянного дохода или перепродажи, оказание услуг по приватизации. Доход банка от этого вида бизнеса складывается из курсовой разницы при продаже ценных бумаг, дивидендов, процентного дохода по договорным обязательствам, дохода от перепродажи ценных бумаг (спекулятивный доход), комиссионного вознаграждения за услуги по приватизации, за ведение реестра ценных бумаг и прочих операций, а так же за счёт положительных разниц регулярной переоценки пакета ценных бумаг банка [1].

Гарантийная деятельность банка даёт доход в прямой денежной форме или связана с опосредованной выгодой. За выдачу в разных формах гарантий и поручительств своим клиентам при осуществлении ими расчётов и получения кредита банк может получать комиссионное вознаграждение в денежной форме. Возможна и бесплатная гарантийная деятельность, когда клиент выгоден для банка с точки зрения поддержания имиджа, получения выгодных услуг, привлечения ресурсов и т.д .

Бизнес, связанный с привлечением вкладов и осуществлением операций по поручению вкладчиков, даёт возможность получать комиссионное вознаграждение за открытие, ведение и закрытие счёта, за предоставление выписок об операциях по счёту и за совершение операций по выдаче наличных денег или расчётного характера (фиксированная комиссия за период – в абсолютной сумме, комиссия с оборота – в процентах от оборота).

При корреспондентских отношениях с другими банками банк получает процент от кредитового сальдо на корреспондентском счёте в другом банке или банковском объединении. Доход зависит от уровня процентной ставки, порядка начисления процента, размера и длительности кредитового сальдо.

Оказание нетрадиционных банковских услуг. Речь идёт о доходе от лизинговых (лизинговые платежи, процентные платежи, комиссия за услуги), информационных, консультационных услуг, услуг по обучению клиентов и

других услуг.

Доходы неординарного (непредвиденного) характера, связанные с разовыми сделками по реализации имущества банка, образуются в случае превышения рыночной цены над балансовой оценкой. В противном случае операции связаны с расходом, который образует прямой убыток банка [2].

2 Формы доходов банка: процентный, беспроцентный, прочие формы

Источниками доходов банка являются совершение банковских операций и оказание банковских услуг клиентам, а так же побочная деятельность банка. Совокупность всех доходов банка в отчётном периоде называется валовым доходом [1].

Валовые доходы банка принято разделять на процентные и непроцентные:

Процентные доходы – полученные банком проценты за: выданные кредиты и займы (банк одновременно может получать и комиссии); депозиты, которые он разместил в других банках, в том числе и в Центральном; по долговым ценным бумагам других эмитентов, приобретённых банком; по лизинговым операциям (банк одновременно получает также лизинговые платежи и комиссии); по другим активным операциям.

К процентным доходам относятся:

- начисленные и полученные проценты по ссудам в рублевом выражении;
- начисленные и полученные проценты по ссудам в иностранной валюте.

Структура процентных доходов банка может быть представлена в таком виде:

- процентные доходы, полученные по межбанковским ссудам;
- процентные доходы, поступившие по коммерческим ссудам.

Непроцентные доходы – полученные банком доходы от валютнообменных операций; операций доверительного управления, долевого участия в деятельности других юридических лиц (полученные банком дивиденды на принадлежащие ему акции или паи таких лиц).

Непроцентные доходы составляют:

- доходы от инвестиционной деятельности (дивиденды по ценным бумагам, доходы от участия в совместной деятельности предприятий и организаций и пр.);
- доходы от валютных операций;
- доходы от полученных комиссий и штрафов;
- прочие доходы.

Прочие доходы носят случайный характер и составляют незначительную долю в структуре доходов.

К прочим доходам банка можно отнести:

- доходы, получаемые за информационные, обучающие, консультационные услуги банка;
- доходы непредвиденного, случайного (нерегулярного) характера:

1) доход от реализации имущества банка (образуется в случае, если рыночная цена такого имущества окажется больше его балансовой оценки; в противном случае получится расход, который будет означать убыток);

2) доходы в виде положительных курсовых разниц от переоценки принадлежащих банку ценных бумаг, валюты, драгоценных металлов и некоторых других активов (образуется в случае, если рыночная цена такого имущества окажется больше его балансовой оценки; в противном случае получится расход, который будет означать убыток);

3) суммы возмещения банку ранее причинённых ему убытков;

4) прибыль прошлых лет, выявленная в отчётном году;

5) доходы от реализации залогов, в своё время полученных банком в обеспечение кредитов;

6) суммы, возвращаемые банку (суммы кредитов, ранее списанных на убытки, налогов, неосновательно удержанных с банка);

7) полученные банком штрафы, пени, неустойки;

8) доходы в виде возврата сумм из бюджета за переплату налога на прибыль;

9) оприходование излишков касс;

10) восстановление сумм резервов.

Основными доходами банка являются процентные доходы по его кредитным операциям, а также различные комиссионные доходы за расчётно-кассовое обслуживание клиентов.

Кроме того, банки с целью контроля за доходами составляют следующие финансовые планы: финансовых ресурсов, операционных доходов и расходов, хозяйственных расходов, расходов на сотрудников, коммерческих и административных расходов, капитальных вложений [3].

3 Принципы формирования договорного процента и комиссии за банковские операции

Независимо от вида договорный ссудный процент формируется на основе цены кредитных условий и маржи, необходимой для коммерческого банка. При оценке кредитных ресурсов должна учитываться не рыночная цена (цена привлечения ресурсов), а реальная. Достаточная для банка процентная маржа должна покрывать общепанковские издержки и создавать прибыль. Кроме того, процент по договору должен устанавливаться с учётом темпов инфляции и банковских рисков [2].

Комиссия – вознаграждение за банковские операции (услуги). В основе определения её размера лежат величины себестоимости услуги и необходимой прибыли. В зависимости от спроса и предложения на рынке данного вида банковских услуг комиссия (тариф) может быть выше и ниже себестоимости. Регулярный контроль за фактической себестоимостью услуг и отклонением этой себестоимости от рыночной цены позволяет разработать мероприятия по снижению себестоимости услуг, направлению их развития.

Чтобы возместить расходы, связанные с обслуживанием счетов клиентов, большинство банков взимают плату. Комиссионные могут

начисляться в процентах от суммы каждой операции, производимой по счету клиента, либо в твердой сумме, уплачиваемой периодически. Банки могут применять льготы, скажем, отменять плату за услуги для тех клиентов, по чьим счетам остатки не снижаются за установленный предел. По депозитам, срочным, сберегательным счетам плата за расчетное обслуживание не взимается, так как начисляемые по этим счетам проценты уже предусматривают компенсацию издержек, связанных с обслуживанием этих счетов. По международным операциям банков размер комиссионных платежей дифференцирован по видам операций и зависит от размера платы, взимаемой за аналогичные операции банками–корреспондентами. Внедрение автоматизированных систем перевода средств и идентификации платежных документов, а также создание компьютерных сетей внутри банка позволяет повысить скорость обработки документов, облегчают сводку и анализ данных и ведут к снижению издержек. Результатом такого снижения издержек является сокращение комиссионных оборотов. Например, в настоящее время не взимается плата за инкассацию некоторых видов чеков, так как операции инкассирования производятся автоматически путем считывания данных присланных чеков и реквизитов банка–отправителя с реестра специальной формы [3].

При корреспондентских отношениях с другими банками банк получает процент от кредитового сальдо на корсчете в другом банке или банковском объединении. Доход зависит от уровня процентной ставки, порядка начисления процента, размера и длительности кредитового сальдо [5].

Вывод.

Таким образом, доходность является тем самым показателем деятельности банка, без учета которого невозможно наладить качественную работу финансовой учреждения. Именно поэтому многие банки принимают на работу опытных сотрудников, специализирующихся на анализе получаемого дохода и разработке программ эффективного распределения финансов. Такой подход позволяет банку обезопасить себя от негативных воздействий финансового рынка и получить гарантии безопасности.

Использованные источники:

1. Интернет – портал «www.consultant.ru» [Электронный ресурс] Режим доступа - <http://www.consultant.ru/>.- Загл. с экрана.
2. Интернет – портал «studfiles.net» [Электронный ресурс] Режим доступа - <https://studfiles.net/preview/2462598/>.- Загл. с экрана.
3. Интернет – портал «studopedia.ru» [Электронный ресурс] Режим доступа — https://studopedia.ru/19_79805/.- Загл. с экрана.

*Савинцева Е.В.
ассистент
кафедра фтизиатрии
Ижевская государственная медицинская академия
Козлова Т.П.
зав.отделением, врач-фтизиатр высшей квалификационной
категории
Битнева А.М.
врач- фтизиатр первой квалификационной категории
Республиканская клиническая туберкулезная больница
Баданов С.В.
студент 7 курса
лечебный факультет
Киселёва А.А.
студент 7 курса
лечебный факультет
Мокина Е.А.
студент 7 курса
лечебный факультет
Ижевская государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск*

**ЭФФЕКТИВНОСТЬ ЛЕЧЕНИЯ ТУБЕРКУЛЁЗА ЛЁГКИХ С
ЛЕКАРСТВЕННОЙ УСТОЙЧИВОСТЬЮ ВОЗБУДИТЕЛЯ У ЛИЦ
МОЛОДОГО И СРЕДНЕГО ВОЗРАСТА**

Аннотация: В современных условиях эпидемическая значимость туберкулеза во многом определяется широким распространением химиорезистентных МБТ. В Удмуртской Республике отмечается неуклонный рост доли химиорезистентных штаммов МБТ как среди впервые выявленных больных, так и среди пациентов, состоящих на учете в РКТБ. Данное обстоятельство, безусловно, является неблагоприятным прогностическим фактором, способным многократно усилить проблему туберкулеза в обществе.

Ключевые слова: туберкулёз, химиорезистентность, широкая лекарственная устойчивость, множественная лекарственная устойчивость, эффективность терапии

*Savintseva E.V., assistant
assistant of Department of Phthiology
Izhevsk state medical Academy
Russia, Izhevsk
Kozlova T.P.
Head. office, physician, tuberculosis specialist of the highest qualification
category
Republican clinical tuberculosis hospital*

*Russia, Izhevsk
Butneva A.M.
the doctor - the phthisiatrician first category
Republican clinical tuberculosis hospital*

*Russia, Izhevsk
Badanov S.V.
Student
7 course, medical faculty
Izhevsk state medical Academy
Russia, Izhevsk
Kiseleva A.A.*

*Student
7 course, medical faculty
Izhevsk state medical Academy
Russia, Izhevsk
Mokina E.A.
Student
7 course, medical faculty
Izhevsk state medical Academy
Russia, Izhevsk*

Abstract: in modern conditions, the epidemic significance of tuberculosis is largely determined by the widespread use of chemical-resistant MBT. In the Udmurt Republic is celebrated a steady increase in the proportion of chemically resistant strains of MBT both among newly diagnosed patients and among patients registered in the RKTБ. This fact, of course, is an unfavorable prognostic factor that can multiply the problem of tuberculosis in society.

Key words: tuberculosis, chemoresistance, broad drug resistance, multiple drug resistance resistance, effectiveness of therapy

Проблема лекарственно-устойчивых МБТ весьма актуальна, так как является одним из факторов, снижающих эффективность лечения, приводит к формированию хронических форм, устойчивого бациллярного ядра, повышает показатель смертности. Наличие у больных туберкулезом легких лекарственной устойчивости МБТ имеет не только клиническое и эпидемиологическое, но и большое экономическое значение, так как лечение таких больных требует применение антибактериальных препаратов резервного ряда, вызывающих серьезные побочные реакции и обходится намного дороже.

Цель исследования: Изучить эффективность химиотерапии у пациентов с лекарственно-устойчивыми МБТ.

Материалы и методы исследования: Проведен анализ 42 историй болезней пациентов с лекарственно-резистентными МБТ, получавших лечение в РКТБ г.Ижевска за 2018г.

Распределение по половой принадлежности показывает преобладание

более чем 3 раза химиорезистентных бактерий у мужчин (78,5%) по сравнению с женщинами (21,5%).

Первичная лекарственная устойчивость имела место в 35,7% случаев. У 2 больных определена устойчивость к 1 противотуберкулезному препарату, у 1 больного выявлена устойчивость к двум препаратам. Устойчивость МБТ в сочетании рифампицина и изониазида (МЛУ) с другими препаратами определена у 5 пациентов (11,9%). У 35 (83,3%) пациентов – широкая лекарственная устойчивость.



Анализ лекарственной устойчивости к препаратам первого и второго ряда показал, что с наибольшей частотой встречается устойчивость к изониазиду (100%), рифампицину (83,3%) и этамбутолу (83,3%). Наименьшая ЛУ выявлена к амикацину (9,5%), что делает его перспективным препаратом в лечении ЛУ туберкулеза легких.



С учетом чувствительности МБТ пациентам проведено лечение по следующим режимам: II – 3 человека, IV – 40 человек.

Установлена прямая корреляционная связь устойчивости и массивности бактериовыделения. При устойчивости к 1-2 препаратам выявлено скудное

выделение МБТ в 100% случаев. В числе больных с МЛУ преобладало скудное бактериовыделение (60%). Среди пациентов с ШЛУ массивное бактериовыделение составило 42,9%.

После проведенного курса химиотерапии негитивация мокроты наступила у 64% больных на 3 месяце лечения. У пациентов с монорезистентностью прекращение бактериовыделения наступило в 63,3% случаев. Сохранение бактериовыделения у пациентов, выделявших лекарственно- устойчивую МБТ, на конец стационарного этапа отмечалось в 30,7% случаев (МЛУ – 5,2%, ШЛУ – 25,5%), а при выделении лекарственно-чувствительных микобактерий реже - только в 2,3%.

При оценке рентгенологических изменений в легких достоверно установлена положительная динамика в 100% случаев у пациентов с монорезистентными МБТ. У 2 больных с МЛУ после химиотерапии наблюдался регресс полости в легких, тогда как у 3 пациентов динамика отсутствовала. В группе пациентов с ШЛУ рентгенологически была доказана положительная динамика у 11 человек в среднем за 5 месяцев, у 18 человек отсутствовало уменьшение деструктивных изменений в легких, а у 6 наблюдалось прогрессирование патологического процесса в легочной ткани, что связано с ранее проведенным оперативным вмешательством, а также тяжелой сопутствующей патологией. У пациентов с лекарственно-чувствительной МБТ при рентгенологическом исследовании положительная динамика наблюдалась в 1,5 раза чаще. На дальнейшее оперативное лечение направлено 2 человека с ШЛУ.

Выводы: Таким образом, исследование показало, что эффективность лечения больных, выделяющих ЛУ МБТ значительно ниже, чем у пациентов с лекарственно-чувствительными штаммами МБТ. О снижении эффективности лечения свидетельствует более поздняя инволюция локальных изменений в легких, более продолжительный период бактериовыделения, а также нуждаемость некоторых больных в хирургическом лечении.

Важным аспектом является эпидемиологическая опасность, которую представляют для окружающих больные, выделяющие мультирезистентные штаммы МБТ, поэтому необходимо совершенствовать лечебные и профилактические мероприятия в отношении ЛУ туберкулеза легких. Следует предупреждать досрочное прекращение лечения и перерывы в приеме препаратов, внедрять новые формы и методы социально-психологической поддержки больных и повышения их приверженности к лечению.

Использованные источники:

1. Мишин В.Ю. Лекции по фтизиопульмонологии - М.:ООО «Медицинское информационное агентство», 2006. – 540 с. Фтизиатрия.
2. Национальные клинические рекомендации / под ред. П. К. Яблонского.— М.: ГЭОТАР-Медиа, 2016. — 238 с
3. С.Е. Борисов, Г.Б. Соколова. Этиотропное лечение туберкулеза при

лекарственной устойчивости М. Tuberculosis: взгляды, и рекомендации международных организаций. // Consilium medicum, 2001, том 3, № 12, с. 592-601.

4. А.М. Егоров. Достижения фундаментальных наук и новые подходы к химиотерапии туберкулеза. // Пробл. Туберкулеза, 2000, № 5, с. 11-15.

5. Лечение лекарственно-резистентного туберкулеза. // Под редакцией М.И. Перельмана, Москва, 2003,

УДК 31

Саенко В.И., к.э.н.

доцент

Демешко А.

студент 4 курса

специальность «Экономическая безопасность»

**НАН ЧОУ ВО «Академия маркетинга и социально –
информационных технологий – ИМСИТ»**

Россия, г. Краснодар

ПРОБЛЕМА РАЗВИТИЯ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ В КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Аннотация: В современной России с каждым днем все больше изменений происходят в подходах управлении организацией. Один из ключевых моментов, который определяет успех деятельности организации являются трудовые ресурсы. Без грамотного управления кадрами невозможно ни провести расширение бизнеса, ни увеличить прибыль.

Ключевые слова: кадровая политика, персонал, управление, банк

Saenko V.I.

Ph.D., associate professor

Academy of Marketing and Social Technologies Russia, Krasnodar

Demeshko A.

4th year student in the specialty «Economic Security»

Academy of Marketing and Social Technologies

Russia, Krasnodar

Annotation: In modern Russia, every day more and more changes occur in the approaches of the organization management. One of the key points that determines the success of the organization are the workforce. Without competent personnel management, it is impossible to expand the business or increase profits.

Key words: personnel policy, personnel, management, Bank

В современной России с каждым днем все больше изменений происходят в подходах управлении организацией. Один из ключевых моментов, который определяет успех деятельности организации являются трудовые ресурсы. В основе эффективности данного подхода лежат непосредственно сам кадровый резерв, его квалификация, мотивация,

потенциал и что немаловажно готовность сотрудников к изменениям. Необходимо создавать условия для роста персонала, вкладывать значительные средства для его эффективного функционирования. Без грамотного управления кадрами невозможно ни провести расширение бизнеса, ни увеличить прибыль.

Кадровая политика представляет собой деятельность по отношению к персоналу. В литературе кадровая политика рассматривается как стратегия рационального применения навыков персонала, работа с кадрами, деятельность по подбору, внедрению и обучению сотрудников.

Основной задачей такой политики становится укрепление и развитие трудового потенциала организации, достижение высоких конечных результатов деятельности компании.

Работоспособный, квалифицированный и надежный персонал служит основным аспектом построения эффективной производительности организации. Только компетентные работники в современной экономике служат повышению качества товаров, работ и услуг.

Высококвалифицированный персонал - залог успеха любой компании. Именно от того, насколько квалифицированными являются кадры, зависит прибыльность и эффективность деятельности предприятия.

В коммерческих банках больше внимания уделяется совершенствованию финансового менеджмента, на втором плане оказываются человеческие ресурсы.

Поэтому на практике мы видим, что многие российские банки имеют не достаточно подготовленные кадры и низкие профессиональные навыки, которые ограничиваются учетными функциями.

Несмотря на все, основным фактором конкурентоспособности и выживания банка становится именно персонал компании, это находит отклик не только в России, но и в зарубежных банках.

Важным фактором поддержания высокого кадрового потенциала банка является кадровая стратегия, которая разрабатывается на долгосрочную перспективу. Такой метод позволяет наладить связь между руководством и работниками банка.

Основной задачей такого планирования является обеспечение персонала таких условий труда, в которых они могут эффективнее реализовывать свои возможности.

Стратегическое кадровое планирование основывается на том, что организация должна с умом подходить к системе оценки труда, эффективно использовать экономические и организационные ресурсы, а также материальные и моральные подходы мотивации сотрудников.

К этим вопросам нужно подходить комплексно. Руководство банка в первую очередь создает организационную структуру, определяет число кадрового резерва и их взаимодействие. Все банковские работники должны иметь общие цели с организацией, а также работники кадрового отдела должны поставить четкую ответственность каждого сотрудника за результаты

труда.

В стратегию кадровой политики входит внедрение организации работы по специальным нормативам. Это означает, что все работники должны работать в определенных рамках и по определенной технологической карте. Творчество необходимо использовать только в рамках определенной должности. Некоторые служебные места такие как инкассатор, операционист имеют особенности взаимодействия с коллегами, т.е. кандидаты на такие должности принимаются на вакантные места с учетом характера и личностных черт.

Немаловажным фактором стратегического планирования является выращивание руководителей из собственного персонала, то есть необходима работа по продвижению сотрудников по карьерной лестнице.

Также определенное место занимает слияние опытных кадров и молодых специалистов. Новые, неопытные кадры принимаются на низкие должности, с целью последующего обучения, ведь с ними это сделать легче, чем переобучать специалистов с опытом. Нерационально устанавливать возрастные ограничения, важно опираться на профессиональные качества кандидата.

По итогу проведенного анализа в банковской сфере выявлены следующие недостатки:

- 1) нерациональная технология взаимодействия кадрового отдела и подразделений банка;
- 2) непрофессионализм банковских менеджеров в кризисных ситуациях, что наиболее актуально в современных условиях;
- 3) неразвитость филиалов банков, качества и количества состава кадров;
- 4) несостыковка планирования потребности в кадрах и методов оценки результатов труда.

Выявленные недостатки управления банка могут не дать эффективно осуществить реформирование в банке. Для устранения этих дефектов руководству банка необходимо разработать более эффективную стратегию кадровой политики, которая позволит использовать потенциал сотрудников в полной мере.

Основанием для внедрения и развития банка служит нормативно-правовая база, методические указания, документы определяющие структуру управления персоналом, к которым относятся стандарты работы, кодекс корпоративной этики, стратегия банка и т.д.

Кадровая политика должна затрагивать все направления взаимодействия с работниками от найма до оплаты труда, от обучения до культуры. Это позволит не упустить основных моментов, способствующих принятию решения о дальнейшей судьбе сотрудника в жизни банка.

Анализ кадровой политики в банковской сфере позволил выделить следующие направления, необходимые для эффективности ее использования:

- модернизация мероприятий подготовки сотрудников, их обучения, повышение квалификации;

- увеличение социальной ответственности банковской отрасли;
- оптимизация нематериальных факторов мотивации;
- контроль управления трудовыми ресурсами и кадровой политики;
- внедрение шаблонов компетенций по всем должностям, внедрение комплексной оценки персонала;
- организация взаимодействия всех социальных групп и профсоюзов.

Первое, чем должны руководствоваться специалисты кадрового отдела это обеспечение ежедневной кадровой деятельности, внимание ко всем категориям трудового коллектива.

В настоящих условиях развития экономики банки существуют в одной и той же экономической среде, имеют одинаковые источники инвестирования, набор оборудования, материалов и т.д.

Трудовые ресурсы являются основополагающим фактором в деятельности банка и многих других организациях.

Если брать во внимание, что кадровый потенциал это решающий аспект конкурентной борьбы, работники требуют отдельного пристального внимания. Проведенные исследования доказывают, что руководством учитываются далеко не все факторы по работе с персоналом. Важным является постоянная работа и обучение персонала.

В доработке нуждается процедура подбора и найма персонала, необходимо внедрение автоматизированной системы управления кадрами и корпоративной культуры.

Основываясь на всем этом, можно говорить о том, что кадровая политика нуждается в непрерывных преобразованиях. Результаты проверки показывают первее научного подхода к построению и реализации кадровой политики в отрасли банковских организаций, которые нуждается в дальнейшей реорганизации с применением новых подходов к работе с трудовыми ресурсами.

Непрерывное и каждодневное обучение, подготовка, обновление навыков и знаний сотрудников — основа успешной работы банка. В конечном итоге это напрямую связывается с ростом банковского бизнеса.

Для достижения поставленных целей в конечном результате деятельности банка, необходимо усовершенствовать подготовку кадров (курсы, семинары, стажировки), также организовать систематическое обучение специалистов и руководителей по актуальным проблемам, программам в банковской сфере.

Как показывает опыт, основной ущерб компаниям наносят их собственные сотрудники. Кадровая безопасность является элементом экономической безопасности компании.

Немаловажной частью является организация кадровой безопасности организации. Основной ущерб ее деятельности напрямую связан с собственными сотрудниками.

При отборе кандидатов на должность в банке, необходимо распознавать рискогенных людей. Это ключевой фактор по снижению риска безопасности

организации.

Внедряясь такие работники дестабилизируют работу компании в целом (уводят клиентов, расшатывают структуру персонала, получают секретную информацию и т.д.). Также они влияют на распространение пагубных пристрастий на коллег, формируют круг единомышленников, увеличивая число участников группы риска)

Исходя из этого, делаем вывод. Основным направлением деятельности кадровой политики банка является обеспечение безопасности, установление благоприятных отношений в коллективе, которые способствуют достижению цели банка и определяются как «безубыточные».

Использованные источники:

1. Одегов, Ю. Г. Кадровая политика и кадровое планирование в 2 ч. Часть 2 : учебник и практикум для академического бакалавриата / Ю. Г. Одегов, С. А. Карташов, М. Г. Лабаджян. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2018. — 283 с. — (Серия : Бакалавр. Академический курс). — ISBN 978-5-534-02239-1.
2. HR-Portal: Сообщество HR-Менеджеров <http://hr-portal.ru>
3. Файловый архив студентов [Studfiles.net](http://studfiles.net)
4. Банки.ру <https://www.banki.ru>

Салихова Ю.Ш.
студент магистратуры 2 курса
факультет «Информатики и робототехники»
Суворова В.А., к.техн.н.
доцент
кафедра «Автоматизированные системы управления»
Демченко М.С.
старший преподаватель
кафедра «Автоматизированных систем управления»
Уфимский государственный авиационный технический
университет
Россия, г. Уфа

ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОЦЕССА ВЕДЕНИЯ ТАБЕЛЬНОГО УЧЕТА

Аннотация:

В данной работе объектом исследования является процесс ведения табельного учета. Доказывается значимость и важность документа табель. Ведь без правильного ведения табеля учета рабочего времени работодатель не сможет сдать отчетность в вышестоящие инстанции: ПФР, ФСС и ИФНС.

Ключевые слова: Управление, Табельный учет, Служба здравоохранения, Автоматизация управления, Информационная система, Медицинское учреждение, Отчетность.

Salikhova Yu.Sh.
master's student
2 course, faculty of Informatics and robotics»
Ufa state aviation technical University
Russia, Ufa
Suvorova V.A., candidate of technical Sciences
associate Professor of " Automated control systems»
Ufa state aviation technical University
Russia, Ufa
Demchenko M.S.
senior lecturer, Department of Automated control systems»
Ufa state aviation technical University
Russia, Ufa

THE STUDY OF THE PROCESS OF CONDUCT OF TIMECARD

Annotation:

In this paper, the object of the study is the process of keeping time records. The significance and importance of the report card document is proved. After all, without proper maintenance of the timesheet, the employer will not be able to submit reports to higher authorities: FIU, FSS and IFNS.

Keywords: Management, Timesheet, health Service, automation of

В данной работе рассматривается процесс ведения табельного учета рабочего времени в бюджетном медицинском учреждении с большим количеством штатом сотрудников, который имеет свою специфику.

Специфика ведения табельного учета в учреждении здравоохранения сложная, так как медицинские работники могут трудиться круглые сутки, ведь они борются за жизнь и здоровье людей. В медицине это принято называть дежурством, оно подразумевает круглосуточную работу медицинского персонала согласно графику сменности. То есть врач продолжает работать после планового приема больных в отделение по оказанию экстренной и неотложной помощи.

Для четкой и отлаженной работы расчетного отдела необходима соответствующая информационная система, которая сможет подстроиться под специфику работы медицинского учреждения.

Актуальность развития информационных технологий подчеркивается президентом Д.А. Медведевым на заседании президиума Государственного совета «О реализации Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации», проведенной 17 июля 2008 года: «...У нас на наших заседаниях президиума всегда рассматриваются наиболее актуальные вопросы развития нашей страны. К числу таковых относится вопрос развития информационного общества в Российской Федерации. Не буду говорить банальностей, очевидно, что в XXI веке главная ставка делается именно на развитие информационно-коммуникационных технологий. Этим все сказано...».

Также впервые выделены вопросы информатизации в проекте «Концепция развития системы здравоохранения в Российской Федерации до 2020 г.» в разделах проекта Концепции 2.7. и 4.2.8 «Информатизация здравоохранения».

Каждый месяц работающие люди отчисляют часть своей зарплаты в Пенсионный Фонд, чтобы в старости у них было право на получение пособия. Все отчисления подлежат учету, и в качестве ответственного лица выступает работодатель.

Работодатели всех организаций обязаны периодически подавать сведения о своих работниках в Пенсионный фонд России (ПФР). Существуют несколько видов отчетов, они показаны на рисунке 1, ежемесячный отчет СЗВ-М и ежегодный – СЗВ-стаж. Эти сведения отражают периоды работы сотрудников: отгулы (не входят в страховой стаж), периоды временной нетрудоспособности (больничные), ежегодные отпуска, ученические отпуска, повышение квалификации, донорские дни, декрет, уход за ребенком до 1,5 и до 3-х лет и др. На основании этих данных производится учет страхового стажа, который влияет на размер пенсионного обеспечения. Обычно ведением и сдачей этих отчетов занимаются сотрудники отдела кадров.

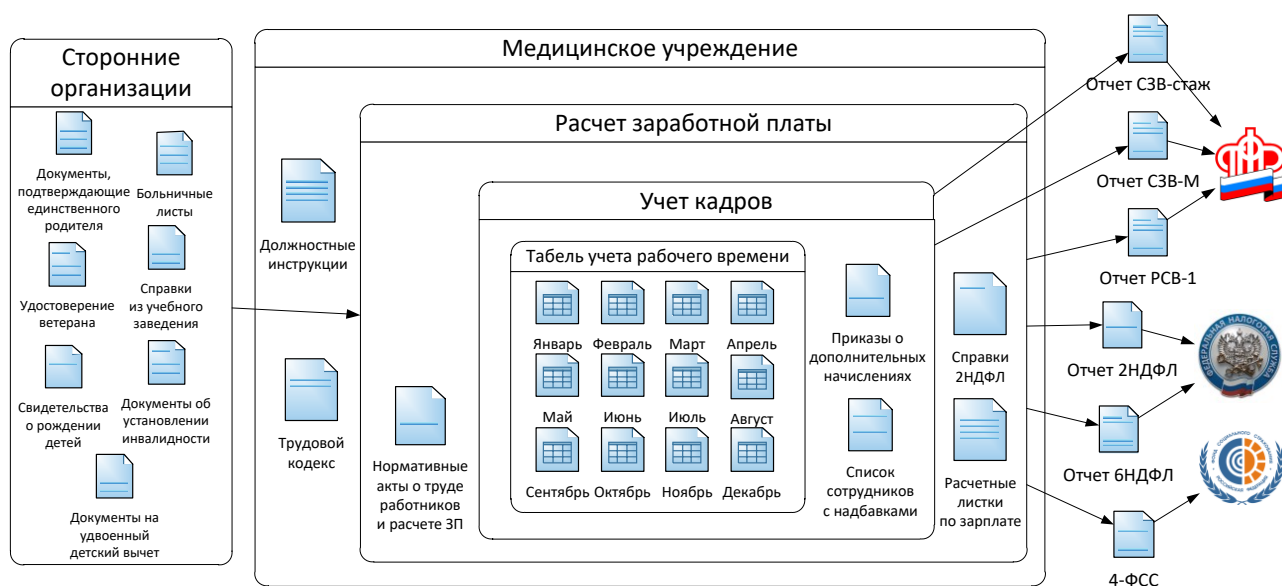


Рисунок 4 – Отчетность в ПФР, ИФНС и ФСС

Также в обязанность работодателя входит сдача такого отчета как РСВ-1 – форма отчетности по начисленным и уплаченным страховым взносам на обязательное пенсионное страхование в ПФР и на обязательное медицинское страхование в Федеральный фонд обязательного медицинского страхования плательщиками страховых взносов, производящими выплаты и иные вознаграждения физическим лицам. Сотрудник расчетного отдела обязан сдавать этот отчет ежеквартально.

Помимо сдачи отчетности в ПФР работодатели также обязаны подавать сведения о налогах в Инспекцию федеральной налоговой службы (ИФНС). Это территориальный орган федерального органа исполнительной власти межрайонного, городского (районного) уровня, подотчётный Федеральной налоговой службе Российской Федерации, осуществляющий контроль за соблюдением законодательства о налогах и сборах, а также правильностью исчисления, полнотой и своевременностью внесения налоговых платежей, сборов, а в случаях, установленных законом.

Работодатели (организации и индивидуальные предприниматели) обязаны вести учет по каждому физлицу, которому выплатили доход.

По общему правилу, при выплате дохода физическому лицу работодатель должен удержать налог. НДФЛ – налог на доходы физических лиц, а работодателя является налоговым агентом.

Налоговые агенты обязаны исчислить, удержать и перечислить в бюджет НДФЛ с выплат физлицам. Исключение составляют выплаты физлицам по договорам купли-продажи и договорам, заключенным с ИП.

Справки по форме 2-НДФЛ представляются ежегодно, а расчет 6-НДФЛ – ежеквартально.

Еще один вид отчета – форма 4-ФСС – это расчет по страховым взносам на случай травматизма. Также в расчете отражают данные о пособиях при несчастных случаях, медосмотрах сотрудников и специальной

оценке рабочих мест. Отчет 4-ФСС сдают все плательщики взносов на травматизм.

Данный отчет сдается в Фонд социального страхования РФ (ФСС) – один из государственных внебюджетных фондов, созданный для обеспечения обязательного социального страхования граждан России.

Организации и ИП должны подавать бухгалтерскую, налоговую и статистическую отчетность в строго установленные сроки. Несоблюдение правил влечет штраф за несвоевременную сдачу отчетности в ПФР, ФСС и ИФНС. На резидента налагается административная ответственность, штрафные санкции, пени, и даже могут заблокировать расчетный счет.

Как видно по рисунку 1 ведение всей этой отчетности просто невозможно без правильного и грамотного ведения табеля учета рабочего времени. Ошибки допущенные в ведении табельного учета влекут за собой ошибки в ежемесячной, квартальной и ежегодной отчетности, что наказуемо штрафами.

Для точного и правильного ведения табельного учета нужно соответствующее программное обеспечение, которое будет подстраиваться под любой процесс. Например, если на предприятии трудятся свыше 1000 человек в более чем 30 подразделениях, то трем расчетчикам вести табель трудно и долго, сказывается человеческий фактор и, следовательно, ошибки неизбежны. Лучше всего распределить эту работу между табельщиками этих подразделений, которые ответственны за свое отделение, а расчетчики уже занимались бы проверкой всех данных по табелю, не внося эти данные, которые уже внесли табельщики.

На рисунке 2 изображено стартовое окно Гид, здесь видны все подразделения и сотрудники. Для быстрого нахождения сотрудника существует поиск по табельному номеру и ФИО, также есть фильтры, чтобы найти группу сотрудников, например, по должности, графику работы, классу/разряду, категории и т.д.

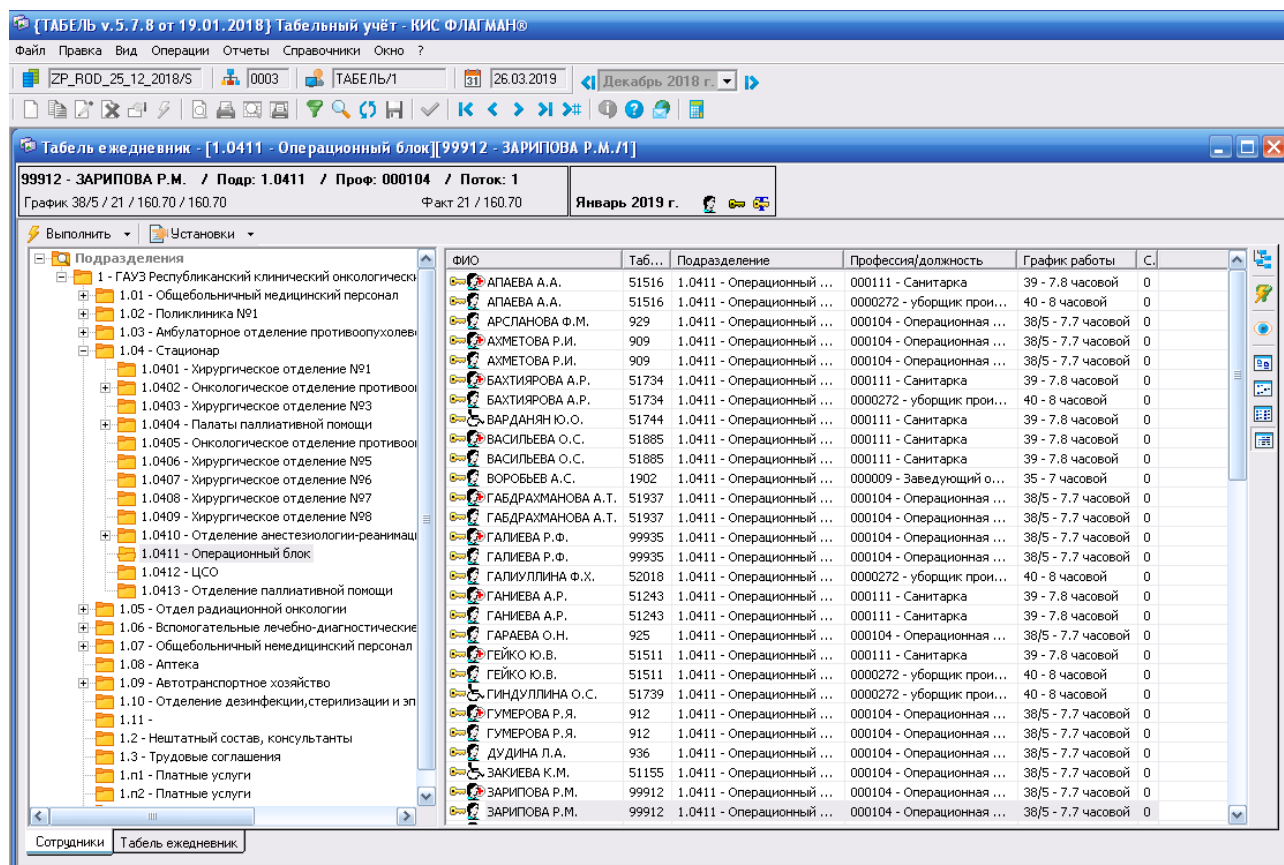


Рисунок 5 – Стартовое окно КИС Флагман «Табельный учет»

При выделении сотрудника и переходе в нижнем левом углу на 2 вкладку «Табель-ежедневник» появляется окно изображенное на рисунке 3. Оно отображает табель сотрудника по видам рабочего времени.

В данном примере у сотрудника два вида рабочего времени (ВРВ) это основное (02 – Часы работы) и надбавка за интенсивность и напряженность. В случае если сотрудник работает в соответствии со своим графиком (например, график 38/5), автоматически заполняется рабочее время по дням за весь месяц с учетом выходных, праздничных и предпраздничных дней. Также автоматически подсчитывается общее количество дней и часов по каждому виду рабочего времени.

Табель ежедневник - [1.0411 - Операционный блок][936 - ДУДИНА Л.А.11]

99912 - ЗАРИПОВА Р.М. / Подр: 1.0411 / Проф: 000104 / Поток: 1
График: 38/5 / 21 / 160.70 / 160.70 Факт: 21 / 160.70 Январь 2019 г.

Выполнить | Установки | Декабрь 2018 г.

Год	Мес.	Таб. №	ФИО	Подразделение	Профессия	Статус	Вид рабочего времени	Часы	Дни	1	2	3	4	5	6	7
2018	12	99912	ЗАРИПОВА Р.М.	Операционный бл	Операционная м		02 - Часы работы	160:42	21			07:42	07:42	07:42	07:42	07:42
2018	12	99912		Операционный бл	Операционная м		24 - За интенсивность и напря	160:42	21			07:42	07:42	07:42	07:42	07:42

Реквизит	Ресурс	Параметр 1	Значение
Подр. затр.	ПОДРАЗД - Подр		
Проф. затр.	ДОЛЖНОСТЬ - Д		
Категория	КАТЕГОРИЯ - Кат		

Реквизит	Значение
Тариф/Оклад	
Проц. оплаты	

Сотрудники | Табель ежедневник

Рисунок 6 – Окно «Табель-ежедневник»

В нижней части окна приводится информация по конкретному ВРВ: подразделение, должность, категория, тариф/оклад, процент оплаты. Все поля заполняются в том случае, если они изменяются. В надбавках обязательно нужно заполнять поле процент оплаты.

На рисунке 4 изображено главное окно Гид на вкладке Табель модуля Заработной платы. Как видим, вся информация введенная табельщиком в модуле Табельный учет отображается в модуле Заработная плата. Сотруднику расчетной группы не нужно повторно переносить табель в информационную систему (ИС), так как табельщик будет вести табельный учет напрямую в ИС. Также расчетчик вправе корректировать данные табельного учета при обнаружении ошибки.

Это все сокращает трудозатраты и минимизирует факт ошибки при вводе. Основная проблема дублирования информации разными сотрудниками будет решена.

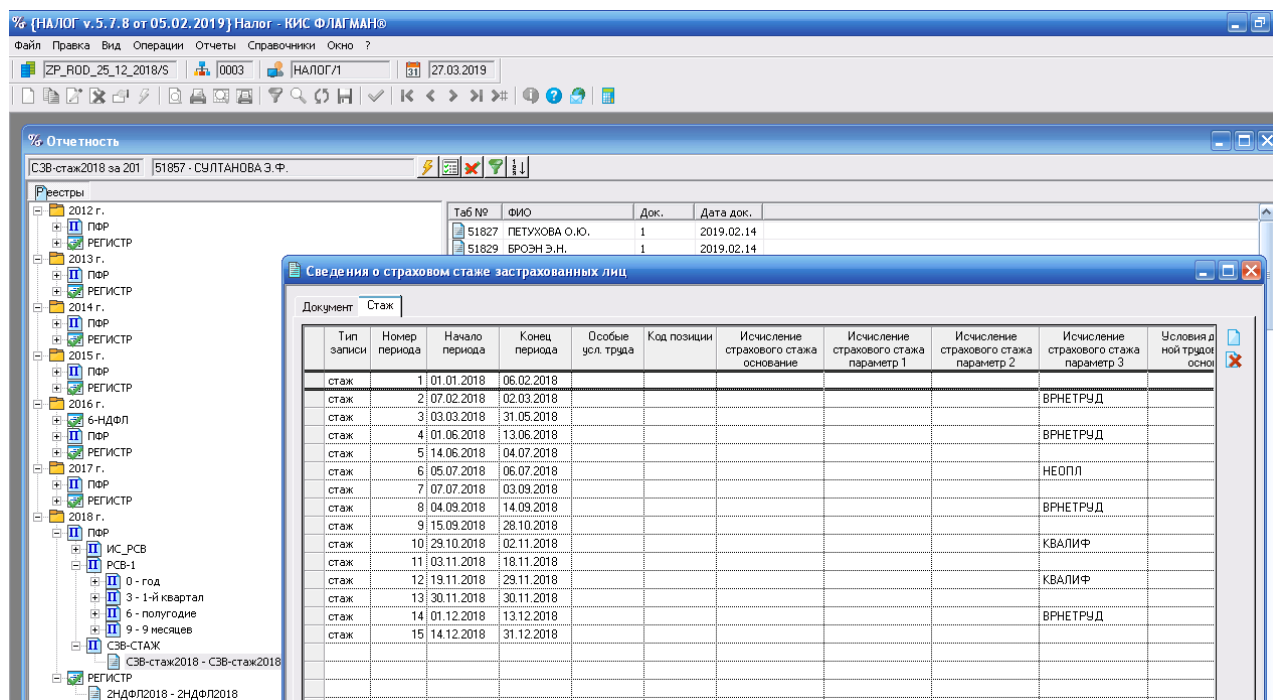


Рисунок 8 – Окно отчета СЗВ-стаж в модуле Налог

Можно выделить главный плюс во внедрении модуля «Табельный учет» это то, что данная подсистема может эксплуатироваться как отдельно, так и интегрировано с другими подсистемами КИС «Флагман». То есть подсистема «Табельный учет» синхронизирована с подсистемой «Зарплата» и позволяет обеспечить как формирование табеля-ежедневника, так и создание/переформирование расчетных документов сотрудников по соответствующим кодам начислений.

Выявив масштабы тесной связи ведения табельного учета с разными формами отчетности в вышестоящие инстанции, подтверждает важность быстрого и правильного ведения табеля учета рабочего времени. Данный документ требует особого внимания, так как от него зависит правильность подаваемой отчетности в ПФР, ФСС и ИФНС.

Использованные источники:

1. Статья: Информационные технологии в сфере здравоохранения. [Электронный ресурс]. 2009. URL: <http://mirror-info.ucoz.com/medicine/InfoTecMed.pdf>.
2. Статья: Налоговая инспекция Российской Федерации. [Электронный ресурс]. 2018. URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Налоговая_инспекция_Российской_Федерации.
3. Статья: Приоритетный проект Электронное здравоохранение. [Электронный ресурс]. 2018. URL: http://zdrav.expert/index.php/Статья:Приоритетный_проект_Электронное_здравоохранение.
4. Информационные технологии: учебник / Под.ред. проф. В.В.Трофимова. – М.: Изд-во Юрайт; ИД Юрайт, 2011. – 624 с.
5. Голицына О. Л. Информационные системы : [учебное пособие для студентов высших учебных заведений, обучающихся по специальности

«Прикладная информатика (по областям)»] / О. Л. Голицына, Н. В. Максимов, И. И. Попов . – М. : Форум, 2009. – 495 с.

6. Саати, Т. В. Принятие решений. Метод анализа иерархий / Т. В. Саати. – М.: Радио и связь, 1993. – 316 с.

7. Автоматизированные информационные системы. [Электронный ресурс]. 2013. URL: <http://inftis.narod.ru/is/is-n3.htm>.

8. Суворова В.А. К вопросу об автоматизации в медицинских учреждениях / В.А. Суворова, М.С. Демченко, Ю.Ш. Салихова. – М. : Сборник управление экономикой, 2018. С. 381-384.

УДК 339.138

Самченко Д.С.
студент магистратуры
кафедра социально-политических наук
Гуманитарный факультет
СПб ГУТ им. проф. М.А. Бонч Бруевича
Россия, г. Санкт – Петербург

АГРОМАРКЕТИНГ В РОССИИ

Аннотация. В статье рассматривается понятие агромаркетинга и рекламного рынка сельскохозяйственной продукции в целом. Проанализированы ведущие аспекты рекламы и связей с общественностью агропромышленных компаний в России. Обоснована актуальность комплексного подхода к маркетингу на предприятиях сельскохозяйственного сектора. Выявлены сильные и слабые стороны агромаркетинга в России.

Ключевые слова: реклама, связи с общественностью, маркетинг, агромаркетинг, сельское хозяйство, агрохолдинг, продвижение, прибыль, экономика.

Samchenko D.S.
Master student of the department of social and political sciences
Faculty of Humanities SPb GUT
them. prof. M.A. Bonch Bruevich
Russia, St. Petersburg

AGROMARKETING IN RUSSIA

Annotation. The article discusses the concept of agromarketing and the advertising market for agricultural products in general. Analyzed the leading aspects of advertising and public relations of agro-industrial companies in Russia. The relevance of an integrated approach to marketing in enterprises of the agricultural sector is substantiated. Identified the strengths and weaknesses of agromarketing in Russia.

Keywords: advertising, public relations, marketing, agromarketing, agriculture, agricultural holding, promotion, profit, economy.

На сегодняшний день, реалии нашей страны таковы, что в условиях импортозамещения и плавного отхода экономики от нефтегазового сектора заставляют обращать особо пристальное внимание на развитие сельскохозяйственной отрасли экономики в целом. Этот нелегкий путь поднятия нашего сельского хозяйства и выбрало в качестве альтернативы наше вышестоящее руководство. Конечно, это далеко не единственный план отхода, но поскольку Россия всегда славилась своими плодородными землями и величайшим масштабом, то не удивительно, что упор сконцентрирован именно на эту отрасль. С момента выбранного курса и выделения огромных средств, начинают повышаться и объемы производства. Именно в этот момент, сельскохозяйственный сектор должен положиться на «крепкие руки» пиарщиков и довериться их профессионализму.

Отсюда вытекает главное понятие всей маркетинговой стратегии, а именно – рекламы. Основопологающее определение рекламы, как таковой - направление в маркетинговых коммуникациях, в рамках которых производится распространение информации для привлечения внимания к объекту рекламирования с целью формирования или поддержания интереса к нему. [1] Так как, продукцию агрохолдингов необходимо сбывать до конечных потребителей, даже через крупные ретейлинговые сети, то без классической системы продвижения продуктов и услуг здесь не обойтись. Продвижение – использование разнообразных методов маркетинга и инструментов маркетинговых коммуникаций, позволяющих успешно выводить товар на рынок, стимулировать продажи и создавать лояльных клиентов компании. [2]

Существует разное количество инструментариев и подходов к современному понятию маркетинга и его частей, в век высоких технологий и информации появляется множество инновационных методов продвижения и пиара. Помочь разобраться и взять все необходимое от традиционных методов и современных модных тенденциях помогает комплекс маркетинговых коммуникаций. Интегрированные маркетинговые коммуникации - концепция, согласно которой компания тщательно продумывает и координирует работу своих многочисленных каналов коммуникации - рекламы в средствах массовой информации, личной продажи, стимулирования сбыта, PR, прямого маркетинга, упаковки товара и других - с целью выработки четкого, последовательного и убедительного представления о компании и ее товарах. [3] В комплекс ИМК входит: реклама, связи с общественностью, стимулирование сбыта и директ – маркетинг. Именно данный комплекс сегодня помогает пиарщикам всесторонне посмотреть на предмет своей деятельности и корректируя инструменты применять их на сельскохозяйственные продукты и услуги.

Стоит отметить, что рынок сельхоз продукции в нашей стране имеет добросовестную конкуренцию, это объясняется выбранным курсом правительства, отсюда вытекает немалое финансирование, а также спецификой местности и величиной пашни. Больше того, портфель

«сильных» брендов в разных секторах экономики, включая и аграрно-промышленный комплекс, будет способствовать созданию и поддержанию образа сильного и уверенного в себе государства в умах и сердцах граждан, а это – одна из граней патриотизма, и, возможно (в какой-то мере), основа национальной идеи, которая при определенных условиях может быть выражена в создании образа России как великой аграрной державы. По крайней мере, для этого есть все необходимые условия: земля, традиции, кадры, инновационные технологии.

Что касается связей с общественностью (Public Relations), то в данном вопросе можно смело использовать определение Эдварда Льюиса Бернеса, который определяет его как управление, нацеленное на координирование отношений с аудиторией, выбор политики компании и ее конкретных действий, а также выявления интереса компании и достижение публичного признания и доверия. [4]

Что же касается связей с общественностью именно в сегменте сельского хозяйства, то тут стоит отметить, что практически все компании имеют у себя в штате маркетологов, которые отвечают за продвижение продукции, рекламные акции, организацию «Дня открытых дверей» и тому подобное. Однако мало кто из владельцев бизнеса в АПХ задумывается о PR-специалистах, забывая, что за имидж и репутацию товара (продукта) отвечает именно PR.

Как следствие, такие компании часто сталкиваются с одной и той же проблемой – недостаточной информированностью потребителя и партнера о товаре или с предрассудками по отношению к своей продукции. Тогда вместо того, чтобы все-таки задуматься про PR, владельцы начинают метания по рынку, по профильным конференциям, круглым столам (часто на подобных мероприятиях собираются такие же недовольные ситуацией конкуренты и никого больше). Но можно отметить так же и положительный опыт таких мероприятий, например, крупные агропромышленные холдинги все чаще практикуют организацию разнообразных гриль фестивалей, на которые приглашают топовых поваров различных сетей ресторанов, устраивают мастер – классы и дегустацию своих продуктов. Это повышает узнаваемость бренда и повышает имидж компании в умах конечных потребителей.

Такое направление, как агромаркетинг появился относительно недавно. В следствии жесточайшей конкуренции на сельскохозяйственном рынке, производители вынуждены использовать все современные методы маркетинговых стратегий с наибольшей эффективностью. Агромаркетинг сегодня - самостоятельное направление современного маркетинга, представляет собой процесс организации и управления производством сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия для удовлетворения потребностей отдельных граждан, промышленной сферы и всего общества в целом. Предметом агропромышленного маркетинга является не только движение сельскохозяйственной продукции и продовольствия от товаропроизводителей до покупателей, но и изучение всех вопросов,

связанных с организацией производственно-сбытовой деятельности сельскохозяйственных предприятий. По существу, агромаркетинг – это изучение и прогнозирование среды, создающей условия для развития производства и реализации сельскохозяйственной продукции, с целью максимального удовлетворения платежеспособного спроса на рынке. [5] Использование маркетинга в сельском хозяйстве имеет свои особенности, связанные как со спецификой сельскохозяйственного производства, так и с сельскохозяйственной продукцией. Практическое применение маркетинга в сельском хозяйстве скорее специфично, нежели ограничено. В условиях повседневной рыночной конкуренции в более выгодном положении оказывается тот производитель, который максимально учитывает не только природно-экономические условия данного региона, технологические особенности возделывания сельскохозяйственных культур, селекцию пород животных, но и ориентируется на существующие, а главное - перспективные платежеспособные потребности, имеющиеся у возможных покупателей, но и гибко реагирует на изменения конъюнктуры рынка.

Таким образом, в современной экономике практически для всех компаний, не только для агропромышленной отрасли важно, помимо высокотехнологичного оборудования и качественного сырья, важно проведение маркетинговой деятельности, ведь без этого даже продукция высочайшего качества не найдет своего потребителя. При этом, агропромышленные компании сталкиваются со специфическими для их отрасли условиями производства продукции, в связи с чем использование маркетинга приобретает особую важность. Используя основы агромаркетинга и его функции, прогнозируя среду, анализируя условия для развития своего производства компании АПК увеличивают долю рынка, расширяют рынок сбыта, расширяют ассортимент, стараются продвигаться на международный уровень, привлекают все больше потребителей и как итог увеличивает свою прибыль.

Использованные источники:

1. Л. Алиева «Рекламная компания своими силами», Питер, Санкт-Петербург, 2008 г. - С. 12.
2. Управление маркетингом / Под ред. Короткова А. В., Синяевой И. М. М.: ЮНИТИ, 2005. - С. 14 – 18.
3. Уолкер. О. младший и др. / Маркетинговая стратегия - М.: Вершина, 2006. - С. 34 – 40.
4. Василенко А.Б. Пиар крупных российских корпораций. - М. 2006 - С. 9 – 12.
5. Маркетинг в агропромышленном комплексе: учебник и практикум для академического бакалавриата / под ред. Н. В. Акканиной. — М.: Издательство Юрайт, 2016. — С. 314.

Bibliography:

1. L. Aliyev “Advertising Company on Your Own”, St. Petersburg, St. Petersburg,

2008 - p. 12.

2. Marketing Management / Ed. Korotkova A.V., Sinyayeva I.M.M. : YUNITI, 2005. - P. 14 - 18.

3. Walker. O. Jr. et al. / Marketing Strategy - M. : Vershina, 2006. - p. 34 - 40.

4. Vasilenko A.B. PR of large Russian corporations. - M. 2006 - P. 9-12.

5. Marketing in the agro-industrial complex: a textbook and a workshop for academic undergraduate studies / ed. N.V. Akkanina. - Moscow: Yurayt Publishing House, 2016. - p. 314.

УДК 31

Сапунова Т.А., к.э.н.

доцент

Демешко А.

студент 4 курса

специальность «Экономическая безопасность»

НАН ЧОУ ВО «Академия маркетинга и социально –

информационных технологий – ИМСИТ»

Россия, г. Краснодар

ПРИЧИНЫ РОСТА РЕФИНАНСИРОВАНИЯ КРЕДИТНЫХ ЗАЙМОВ В РОССИИ

Аннотация: Рефинансирование — банковский продукт, захватывающий все большую аудиторию, он поможет снизить финансовую нагрузку на заемщика. Рефинансирование это очень удобный инструмент как для клиента, так и для банка. Рассмотрим факторы повлиявшие на увеличение объемов рефинансирования.

Ключевые слова: рефинансирование, кредит, процент, банк

Sapunova T.A.

Ph.D., associate professor

Academy of Marketing and Social Technologies Russia, Krasnodar

Demeshko A.

4th year student in the specialty «Economic Security»

Academy of Marketing and Social Technologies

Russia, Krasnodar

Annotation: Refinancing is a banking product that attracts a growing audience, it will help to reduce the financial burden on the borrower. Refinancing is a very convenient tool for both the client and the Bank. Consider the factors that influenced the increase in refinancing.

Key words: refinancing, credit, interest, Bank

Каждый гражданин, имеющий в своем владении какой-либо денежный займ мечтает сделать ежемесячный платеж более выгодным для себя, т.е. сократить свои затраты. Те, кому посчастливилось оформить кредит несколько лет назад, сегодня в недоумении - процентная ставка снизилась до

10%. На сегодняшний день ставки наиболее лояльны и будут продолжать политику понижения к концу 2018 года.

Рефинансирование — банковский продукт, захватывающий все большую аудиторию, он поможет снизить финансовую нагрузку на заемщика. По факту рефинансирование — это получение нового кредита для погашения старого.

Сегодня существуют два вида рефинансирования:

Внутреннее, которое предполагает, что у клиента есть существующий кредит в данном банке и осуществляет в этом же банке перекредитование под более выгодный процент. В этом случае клиент подписывает новый договор.

Внешнее, в свою очередь, предполагает предоставление займа в стороннем банке. Это наиболее распространенный вид рефинансирования, который предлагается практически всеми отечественными банками. Стоит отметить, что одобряемость таких кредитов выше, нежели в случае внутреннего рефинансирования.

Что получает клиент от использования данного продукта?

- Имущество выведено из залога, клиент может распоряжаться им на всех правах;

- Погашать платеж намного удобнее при объединении сразу нескольких кредитов;

- Клиент экономит на смене валюты;

- Изменяется дата внесения очередного платежа.

В чем выгода банков?

Для кредитных организаций это поступление новых клиентов, получение прибыли. В случае внутреннего рефинансирования, банку легче сократить процент по кредиту, нежели остаться без прибыли вообще, плюс к этому еще и тратиться на взыскание задолженности, если таковые будут. А также банки получают вознаграждение за штрафы досрочного погашения, выдачу справок и т.д.

Чтобы точно определить выгодно ли вам использование данного финансового продукта, следует воспользоваться кредитным калькулятором, который представлен почти на всех банковских сайтах. А также необходимо перед подписанием договора убедиться, что разница в ставках по кредиту в предыдущем и настоящем кредите более 2%. Эксперты считают, что если данная разница менее 2%, брать новый кредит не рационально. Также необходимо подсчитать общую сумму переплаты, дополнительные затраты за переоформление (справки, выписки, оценка имущества и т.д.).

Финансовый рынок показывает исторические максимумы объемов рефинансирования займов, в частности в июле зафиксирован показатель: более 18 млрд рублей рефинансированных кредитов.

Лидером на сегодняшний день становится направление потребительских кредитов: в июле 2018 года гражданами было рефинансировано рекордное число кредитов на общую сумму 14,6 млрд рублей, это вдвое больше, чем за аналогичный период 2017 года.

Исторического максимума объем рефинансированных ипотечных займов достиг в мае 2018 года, составив почти 4,5 млрд рублей. В июле 2018 было рефинансировано кредитов на покупку жилья на сумму 3,2 млрд рублей, против 1,2 млрд в 2017 году и 86,8 млн в 2016 году.

Заемщики, взявшие автокредит, также активно пользуются предлагаемыми банками программами рефинансирования и в июле 2018 года оформили таких договоров на сумму 171,9 млн рублей. Годом ранее данный продукт был куда менее популярен — в 2017 году общая сумма составила 106,8 млн рублей, а в 2016 году 51 млн рублей.

Интенсивную динамику демонстрирует и рефинансирование кредитных карт: в июле 2018 года было оформлено кредитов данного типа на общую сумму 57 млн рублей, что на 230% больше, чем в июле 2017.

Что касается потребительского кредита не только общая сумма стала рекордной, но и количество договоров: в первом полугодии 2018 года было заключено свыше 131 тысячи единиц против 92 тысяч в 2017 и 56 тысяч в 2016.

Для банков перекредитование — еще один повод заполучить себе надежного заемщика и клиента в будущем, а для заемщика — это возможность, в первую очередь снизить долговую нагрузку. Однако такой достаточно юный продукт отчетливо реагирует даже на мелкие колебания состояния экономики. Так как ЦБ начал курс на повышение ставок, можно предположить, что банки не будут дальше продолжать политику понижения ставок. Уже сейчас на финансовом рынке наблюдается тенденция повышения ставок по ипотеке и потребительским кредитам. Уже начиная с сентября, показав рекордные значения этим летом, объем рефинансирования снижается.

Рост объемов рефинансирования связан с долгожданной стабилизацией экономики в России, за которой последовало снижение ставки ЦБ РФ. Тем самым стало больше добросовестных клиентов, способных выплачивать долги. А чем больше таких клиентов, тем активнее банки наращивают кредитный портфель.

Рассматривая детально продукт рефинансирование можно сделать вывод, что это не новый кредит, который берут для того, чтобы перекрыть текущие долги. Это эффективный инструмент, кредитный трансформер, призванный навести порядок в личном или семейном бюджете.

По факту рефинансирование направлено на то, чтобы клиент улучшил свои текущие условия. К примеру снизил процентную ставку или размер платежа, объединил в один несколько кредитов разных банков. И, что немаловажно рефинансирование зачастую предполагает кредитные каникулы.

С тем, что рефинансирование кредитов — это грамотный ход и положительная тенденция, согласны и независимые эксперты.

Например, говорят они, если вы брали кредит по 16%, а сейчас можете рефинансировать под 9%, это очень даже здорово.

Текущая тенденция к увеличению роста потребительского кредитования не нравится ЦБ. На самом деле граждане понимают, что нужно

наслаждаться жизнью сейчас, хоть и используют заемные средства. Все устали ждать когда вдруг станет хорошо и поэтому резко увеличивают объемы потребления через займы. Да, на сегодняшний день потребности граждан намного шире, чем возможности, но не смотря на все это до США и Европы нам еще далеко.

Сегодня важен не объем взятых кредитов, а их невозврат. Проблема на рынке будет только тогда, когда данный показатель превысит 9% от общего количества выданных потребительских займов.

Естественный процесс, что банки идут на встречу своим клиентам, посредством рефинансирования пытаются сохранить их лояльное отношение.

Не всякий выдерживает ставки прошлых годов. Те, кто воспользовался окном возможностей в 2018 году - счастливчики.

В основном новые займы берутся на замещение старых и это признают в банках. Бывает, что люди не справляются с текущими кредитами и берут другие, чтобы как-то растянуть процесс, снизить ежемесячные платежи с увеличением длительности выплаты, но в основном все-таки целью рефинансирования является снижение долговой нагрузки за счет более низкой ставки.

На данный момент это окно подходит к своему закрытию. Ставки ЦБ РФ набирают обороты, и Эльвира Набиуллина в своих заявлениях говорит об ужесточении денежно-кредитной политики государства.

Подводя итоги, можно отметить несколько факторов, повлиявших на увеличение объемов рефинансирования. Во-первых, улучшение кредитных условий по рынку. Кредитные организации борются за клиентов, у которых действующие займы в других банках. Однако одобрение перекредитования будет более доступно гражданам с хорошей кредитной историей. Для тех, у кого с этим проблемы могут и вовсе не рассчитывать на подобные услуги банка, но в некоторых случаях есть исключения.

Во-вторых, нежелание граждан ограничивать себя в чем-либо, а жить сегодняшним днем, сократив свои затраты.

Рефинансирование это очень удобный инструмент как для клиента, так и для банка. Но решившись на такой шаг, следует взвесить все «за» и «против», дабы не усугубить сложившуюся ситуацию и не увеличить размер переплаты.

По прогнозам финансистов, высокий спрос на рефинансирование розничных кредитов сохранится благодаря относительно низким ставкам и опасениям их роста в дальнейшем. Однако уже в январе-феврале можно ожидать снижения интереса к этому инструменту в связи с ростом стоимости привлеченных средств для банков вслед за повышением ключевой ставки ЦБ. Эксперты полагают, что в декабре ЦБ вновь повысит ставку на 0,25 процентного пункта – до 7,75%, в первом полугодии 2019 года - еще 1-2 раза до 8-8,25%.

Использованные источники:

1. Центр управления финансами. <https://center-yf.ru/data/economy/refinansirovanie-2018.php>

2. HR-Portal: Сообщество HR-Менеджеров <http://hr-portal.ru>
3. Файловый архив студентов Studfiles.net
4. Банки.py <https://www.banki.ru>

УДК 330.34

Сарварова Г.И.
студент магистратуры 2 курса
научный руководитель: Насибуллин У.Ф., к.э.н.
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»
Российская Федерация, г. Уфа

МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ОТРАСЛЕЙ ЭКОНОМИКИ

Аннотация: В статье рассмотрены основные подходы оценки инвестиционной привлекательности, раскрыто содержание основных методов, рассмотрены особенности оценки инвестиционной привлекательности отраслей экономики.

Ключевые слова: метод оценки, регион, инвестиции, инвестиционная привлекательность, развитие.

Sarvarova G.I., master's student of 2 course
Bashkir State University
Russian Federation, Ufa
Supervisor: Nasibullin U.F., Ph. D.
Bashkir State University

METHODS OF EVALUATION OF INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF SECTORS OF THE ECONOMY

Abstract: The paper describes the main approaches to the evaluation of the investment attractiveness, the content of the main methods, the features of assessing the investment attractiveness of the economy.

Keywords: valuation method, region, investment, investment attractiveness, development.

Оценка инвестиционной привлекательности является важнейшим аспектом при принятии любых инвестиционных решений, так как представляет собой обобщающую оценку недостатков и преимуществ инвестирования в ту или иную сферу деятельности. От того насколько правильно проведена оценка оказывает последствия как для инвестора - он заинтересован в дальнейшем получить прибыль от своих вложений, так и для экономики страны в целом - приток инвестиции создает благоприятные условия для интенсификации экономического роста, повышения качества жизни населения.

В большинстве развитие методик сравнительной оценки инвестиционной привлекательности происходило постепенно расширяя систему параметров, которые оцениваются экспертными комиссиями, а также

благодаря применению системы статистических показателей, которая обуславливает количественную составляющую. К перечню таких количественных показателей относятся объем ВВП, наличие природных ресурсов, развитость инфраструктуры, человеческий капитал, а также в дополнение к ним разработанная система мер по государственному регулированию, торговые отношения, инвестиционная политика, географическое расположение, политический режим (разработанные и проводимые реформы), институциональная среда в стране и т.д.

Распространенной является рейтинговая системы оценки инвестиционной привлекательности, при проведении которой подразумевает оценку как по качественным, так и количественным показателям. Качественные показатели, как правило, включают характеристики институциональных объектов, политическую составляющую. К количественным относятся: общественные финансы, налоговая система; долговая нагрузка регионов; социально-экономическое состояние [2].

Также существует деление методов оценки инвестиционной привлекательности в зависимости от условий и факторов, влияющих на региональное развитие на методы факторного анализа (акцент делается на исследовании внутренних причин, которые формируют специфику рассматриваемого явления), экономико-математические (Метод суммы мест, Метод балльных оценок, Метод многомерной средней, и др.) и экспертных оценок (методика рейтингового агентства «Эксперт РА») и др.

Экономико-математические методы являются довольно простыми для применения, однако, на наш взгляд, данные методы, описывающие только количественную сторону инвестиционной привлекательности и не позволяют оценить вклад каждого показателя по компонентам инвестиционной привлекательности (а баллы при составлении рейтингов по регионам не показывают различия, которое может быть более существенным). Методы экспертных оценок охватывают большое количество факторов, сравнительных характеристик, однако существует сложность привлечения большого количества экспертов, а также конформизм и субъективизм мнений. При проведении факторного анализа все признаки рассматриваются как равнозначные. Факторный анализ используется при изучении моделей, которые трудно отразить количественно с помощью одномерной модели. При этом многие показатели качественного характера и все весовые коэффициенты в модели определяются с учетом экспертных оценок.

Оценка инвестиционной привлекательности отраслей экономики проводится на тех же методических принципах и в той же последовательности, что и оценка на макроуровне (проводится мониторинг системы информативных показателей, анализ и оценка аналитических показателей). Однако показатели оценки отраслей имеют свои отличающиеся специфические особенности.

Оценка инвестиционной привлекательности отраслей представляет собой интегральную характеристику отдельных отраслей экономики с точки

зрения перспектив развития, целесообразности и доходности (показатели уровня среднеотраслевой рентабельности), а также вероятности инвестиционных рисков. Поскольку отрасли экономики достаточно сильно различаются по функциональному назначению, структуре, объему рынка, доходности и т.п., то анализ ее привлекательности необходимо начинать с изучения основных ее экономических характеристик. Для того, чтобы определить экономическое положение отрасли следует провести анализ стандартных параметров, таких как научный потенциал, кадровый потенциал, технический и экономический потенциалы.

Уровень перспективности развития отрасли оценивается на основе следующих основных показателей и характеристик:

1. Степень значимости отрасли в экономике страны, региона. Количественной составляющей показателя является фактический и прогнозируемый удельный вес произведенной продукции отрасли в ВВП страны (ВРП региона) с учетом осуществляемой структурной перестройки экономики.

2. Устойчивость отрасли к экономическому спаду. Степень устойчивости отрасли определяется с помощью проведения анализа соотношения динамики объема отраслевого производства продукции и динамики ВВП страны.

3. Социальная значимость отрасли. Определяется показателями количества занятых в отрасли рабочей силы, их удельным весом в общей численности занятого населения страны.

4. Обеспеченность развития отрасли собственными финансовыми ресурсами. Для такой оценки используются показатели объема и удельного веса капитальных вложений, инвестиции, которые осуществляются за счет собственных финансовых ресурсов предприятий отрасли и др.

5. Степень государственной поддержки развития отрасли (объем государственных финансовых вложений в отрасль (субсидии, дотации); система льготного государственного кредитования; налоговые льготы и др) [1].

Таким образом, несмотря на существующее многообразие применяемых подходов, в большинстве из них наблюдается отсутствие системного, комплексного подхода для принятия решения. На наш взгляд оценка инвестиционной привлекательности отраслей должна содержать учет как качественных, так количественных показателей и представлять собой комплексную оценку, которая будет учитывать: значение конкретной отрасли в экономике страны; перспективность и эффективность развития; меры по государственной поддержке этого развития; уровень и вероятность инвестиционных рисков, характерных для различных отраслей и другие обобщающие показатели.

Использованные источники:

1. Перцухов В.И. Диагностика инвестиционной ситуации, складывающейся в условиях воздействия факторов отраслевого разделения труда: основные

методологические подходы [Электронный ресурс]: Общество: политика, экономика, право, 2011 №2 – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/diagnostika-investitsionnoy-situatsii-skladyvayuscheysya-v-usloviyah-vozddeystviya-faktorov-otraslevogo-razdeleniya-truda-osnovnye>

2. Хуснуллин Р.А. Методика оценки инвестиционной привлекательности регионов [Электронный ресурс]: Вестник Казанского технологического университета, 2009, № 5 – Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=12885465>

УДК 81-13.37

Сатторова М.О.

преподаватель

Ташкентский финансовый институт

Узбекистан, г. Ташкент

ФОРМИРОВАНИЕ ПОЗНАВАТЕЛЬНОЙ АКТИВНОСТИ НА УРОКАХ ФРАНЦУЗСКОГО ЯЗЫКА

Аннотация: Формирование познавательной активности на уроках французского языка как второго иностранного.

Ключевые слова: активность, иностранный язык, французский язык, урок, лингвистика.

Sattorova M.O., teacher

Tashkent Institute of Finance

THE FORMATION OF COGNITIVE ACTIVITY AT THE LESSONS OF THE FRENCH LANGUAGE

Abstract: Formation of cognitive activity in the lessons of French as a second foreign language.

Keywords: activity, foreign language, French, lesson, linguistics.

Государственная образовательная политика в области обучения иностранным языкам основывается на признании важности развития всех языков и создания необходимых условий для развития двуязычия и многоязычия на территории Узбекистан. Не секрет, что французский язык утрачивает свои позиции в силу целого ряда объективных и субъективных причин, одной из которых является доминирующая роль английского языка, завоевавшего статус языка международного общения.

Между тем практика показывает, что французский язык все прочнее завоевывает позицию второго языка наряду с немецким. Это объясняется как традиционным интересом к истории и культуре Франции, так и тем, что французский язык по-прежнему востребован как язык дипломатии и международных контактов.

ЮНЕСКО провозгласила XXI век - веком полиглотов. Второй иностранный язык может вводиться во всех видах образования (не только в

школах с углубленным изучением иностранного языка или лингвистических гимназиях) как обязательный учебный предмет или как обязательный предмет по выбору или, наконец, как факультатив. И тем не менее непопулярность французского языка является сегодня проблемой современной языковой политики, отсюда нежелание детей изучать французский язык в школе. Поэтому задачей учителя французского языка является формирование интереса обучающихся к французскому языку через урок и внеклассную деятельность.

Надо сказать, что преподавание второго иностранного языка в школьной системе образования не имеет давней традиции. Мало соответствующих программ и учебно-методических комплексов. Но с каждым годом наблюдаются изменения в этой области образования, осознается необходимость обучения двум, а подчас и трем иностранным языкам.

В нашей Республике французский язык является основным вторым языком, что обуславливается многолетней практикой его преподавания, наличием апробированных программ, опытных педагогических кадров.

Целью языкового образования является развитие поликультурной и многоязычной личности, формирование ее коммуникативной компетенции, проявляющейся в способности и готовности осуществлять общение средствами иностранного языка. Следует отметить, что до настоящего времени цели обучения второму иностранному языку не спланированы, не определены. Фактически в каждой образовательной организации, в которой введен второй иностранный язык, действует своя программа. Главным требованием к целям обучения второго иностранного языка должно быть их безусловная реалистичность и достижимость. Прагматический аспект цели обучения второго иностранного языка связан с формированием коммуникативной компетенции, позволяющей обучающимся в соответствии с их реальными и актуальными потребностями и интересами использовать французский язык в наиболее типичных ситуациях речевого общения, сообщать и запрашивать информацию различного характера, последовательно и логично высказываться и адекватно реагировать на высказывания партнера по общению.

К педагогическому аспекту цели обучения иностранного языка относятся дальнейшие совершенствования языковых способностей обучающихся, развитие способности понимать общность и различие родной культуры и стран первого и второго языков.

Основные принципы обучения французскому языку как второму иностранному языку:

1. Обучение французскому языку как второму иностранному языку имеет ярко выраженную личностно ориентированную направленность.

2. Обучение второму иностранному языку представляет собой когнитивный процесс. Это значит, что у обучающегося формируется картина мира за счет приобщения его к аутентичным значениям новой системы

миропонимания. Обучать языку - значит обучать культуре его носителя, формировать у обучающегося способность соотносить свое и чужое, осознавать, что объединяет исходную культуру и культуры стран изучаемого первого и второго иностранного языка и что является отличным и почему.

3. Обучение второму иностранному языку строится как творческий процесс. Согласно этому принципу фронтальная работа сводится к минимуму. Парные, групповые виды работы, совместные творческие задания и проекты занимают в учебном процессе значительное место. Коллективная работа может быть использована при выполнении упражнений по аудированию, чтению, переводу текстов, а также для решения кроссвордов. Практический опыт убеждает в том, что самое главное в обучении иностранному языку - это мотивация обучающихся. Мотивация является источником познавательной активности. Иначе говоря, «мотив - это определенная потребность. Например, у одного обучающегося в качестве предмета потребности выступают иноязычные знания, а у другого - обещанная за хорошие оценки награда. В зависимости от связи мотивов с содержанием выполненной деятельности различаются внешние и внутренние мотивы.

В первом случае мотив, который побуждает обучающегося к деятельности - внутренний по отношению к своей личности и по отношению к учебе. Во втором случае, когда школьник учится за награды, по отношению к личности мотив внутренний, а по отношению к учебной деятельности он внешний. Внешние мотивы, лежащие вне учебной деятельности, могут быть как положительными, так и отрицательными. В основе познавательной мотивации лежит «бескорыстная жажда познания», стремление познать все новое. С такой мотивацией обучающийся с легкостью справляется с трудностями. Усилия учителя должны быть направлены на развитие внутренней мотивации у школьников, которая исходит из самой деятельности и обладает наибольшей побудительной силой.

Внутренняя мотивация определяет отношение школьника к предмету и обеспечивает продвижение в овладении иностранным языком. Когда обучающемуся нравится говорить, читать, воспринимать иностранную речь на слух, узнавать новое, когда он высказывается из чисто человеческой заинтересованности в ситуации общения, тогда можно сказать, что у студента есть познавательный интерес к предмету «иностранному языку». Это означает, что условия для достижения определенных успехов обеспечены! Задача учителя - найти пути управления поведением и деятельностью обучающихся через организацию их мотивационной среды, путем управления не только умственными действиями, но и мотивами приобретения знаний. Обучать надо так, чтобы школьник получал радость от интеллектуального напряжения и связанных с ним переживаний. А это возможно лишь тогда, когда он становится субъектом учебной деятельности, т. е. активно действующим, самостоятельно познающим человеком, у которого формируется мотивационный и энергетический блоки.

Мотивационный блок включает: - потребности человека; - его идеалы; -

мотивы; - установки; - интересы; - влечения. Энергетический блок складывается из взаимодействия таких источников энергии, как внимание, воля и эмоциональный фон. Задачи учителя как организатора: - формировать потребность обучающихся; - побуждать их интерес; - привлекать внимание; - развивать волю.

Как сохранить интерес к иностранному языку на всем протяжении его обучения, этот вопрос широко обсуждается в современной методической литературе. Различные подходы к решению проблемы повышения мотивации к изучению второго иностранного языка:

- Создание специально разработанной системы упражнений, выполняя которые обучающиеся ощущали бы результат своей деятельности.

- Вовлечение эмоциональной сферы в процесс обучения.

- Стимулирующий характер педагогического воздействия учителя.

- Использование на уроках аудиовизуальных средств.

- Использование личностной индивидуализации.

- Разработка системы внеклассных занятий.

- Вовлечение школьников в самостоятельную работу на уроке.

- Контроль знаний, умений и навыков.

- Использование познавательных игр.

- Страноведческий материал. Одним из этих подходов является специально разработанная система упражнений. У каждого опытного учителя сложились свои принципы отбора упражнений для активизации и закрепления будь то лексического или грамматического материала, а так же упражнения, связанные с прочтением текста. Это отдельная тема разговора, главное - это должно иметь творческий характер, вызывать интерес у школьников. Так, например, когда закрепляется новая лексика, предлагается обучающимся старших классов составить небольшой рассказ или сочинить синквейн из этого лексического материала.

Примеры синквейнов, составленных обучающимися по теме «Музыка»:
Chanson Triste, melancolique Chanter, écouter, emporter au loin Je pleure en l'entendant. La solitude. Городецкая Юлия La musique Geniale, profonde Chanter, preferer, etre fou de la musique J'aime écouter de la musique. La melodie. Павлов Георгий La musique Belle, triste Chanter, dancier, écouter Je suis folle de la musique. La passion. Иванова Ксения La musique Belle, misterieuse Ecouter, jouer, imaginer Les instruments musicaux la creent. La composition. В работе педагога используется систематизированный дидактический материал по различным темам и картотека игр (лексических, грамматических и ролевых), собранных за период многолетней преподавательской работы. Включая детей в учебную деятельность с помощью ролевых игр, развивается положительная мотивация к изучению языка.

При подборе текстов для чтения, используется страноведческий материал, так как это играет большую роль в поддержании мотивации - источника познавательной активности к изучению иностранного языка. Обучающиеся знакомятся с реалиями страны изучаемого языка, получают

дополнительные знания в области географии, образования, культуры и т. д. Использование в учебном процессе страноведческой информации, сравнение узбекской и французской действительности из разных сфер жизни способствуют формированию мотивации, развитию познавательной активности школьников, расширению их коммуникативных возможностей, желанию совершенствоваться в изучении иностранного языка. Содержание страноведческих текстов должно быть значимым для обучающихся, отличаться постоянной новизной.

Можно предложить, прочитав текст, составить, используя опорные конструкции, аналогичный рассказ, описывающий сходные явления в своей стране. Большое влияние имеет личность учителя, его эмоциональность, кругозор, даже внешний вид. И нельзя забывать о том, что каждого школьника за каждый правильный ответ надо хвалить, благодарить. Не оставлять ни одно задание не проверенным, удостовериться, что все обучающиеся поняли материал. В конце каждой пройденной темы следует проводить контрольную работу, за которой идет обязательный разбор этой работы и ее анализ. Хорошо, когда существует система не только отметок, но и других поощрений. Современный урок требует использование современных технических средств: компьютера, мультимедийного проектора, телевизора, DVD.

Обучение иностранному языку и культуре происходит наиболее эффективно, если оно осуществляется через активные творческие формы работы: песни, стихи, пословицы, игры, творческие проекты и т. д. Через эти задания происходит особое проявление самостоятельности, новое, оригинальное проявление себя в различных видах учебной деятельности. Раскрытие творческого потенциала обучающихся через активные формы работы позволяет не только заучивать определенные языковые единицы, но и погружаться в духовный мир страны изучаемого языка, более глубоко постигать различные аспекты ее культуры. Особое место в работе по развитию мотивации в изучении французского языка отводится знакомству с французской песней. На старшей ступени обучения разучиваются песни Джо Дассена, Сальвадорэ Адамо, обсуждаются песни и творчество Этит Пиаф, Мирей Матье, песни современных исполнителей. Любимое задание - предложить обучающимся творческий перевод стихов. Формирование билингвальной иноязычной компетенции обучающихся может идти более успешно благодаря использованию учителем контрастивно-сопоставительного подхода при объяснении новых грамматических явлений, введении новых лексических единиц. Усвоение второго иностранного языка идет намного легче первого, так как знания и умения, приобретенные при изучении первого иностранного языка, используются при обучении второму иностранному языку. Если же уровень владения первым иностранным языком не способствует осуществлению положительного переноса соответствующих умений и навыков из первого иностранного языка во второй, то взаимодействие двух изучаемых языков отрицательно сказывается на

учебном процессе.

Использованные источники:

1. Annie Monnerie-Goarin, Silvie Schmitt, Stéphanie Saintenoy, Béatrice Szarvas. Métro Saint Michel. Méthode de français. Livre de l'élève. 'CLE international 2009
2. Береговская Э. М. Французский язык 5 класс. «Синяя птица». М.: Просвещение, 2012
3. Грет К. Давайте поиграем. Игры на французском языке для всех. СПб.: Каро, 2002
4. Маркова А. К. Формирование мотивации учения. М.: Просвещение, 1990

УДК 656

Sahafeev R.T.

студент 4 курса

инженерно-технологический факультет

Елабужский институт

ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский) федеральный университет»

Россия, г. Елабуга

**ОСОБЕННОСТИ РАЗМЕЩЕНИЯ АВТОЗАПРАВОЧНЫХ СТАНЦИЙ
НА АВТОМОБИЛЬНЫХ ДОРОГАХ II КАТЕГОРИИ**

Аннотация: В данной статье рассмотрены особенности размещения автозаправочных станций на автомобильных дорогах II категории.

Ключевые слова: автомобильная дорога, объекты дорожного и придорожного сервиса, автозаправочные станции.

Sahafeev R.T.

4th year student

faculty of engineering and technology

Elabuga Institute of «Kazan (Volga region) Federal University»

Russia, Yelabuga

**FEATURES OF THE LOCATION OF FILLING STATIONS ON
ROADS OF II CATEGORY**

Abstract: this article describes the features of the location of gas stations on the roads of category II.

Keywords: road, objects of road and roadside service, gas stations.

Автомобильные дороги всех категорий должны быть обустроены объектами дорожного и придорожного сервиса на основании их транспортно-эксплуатационных характеристик и потребительских свойств. К объектам дорожного и придорожного сервиса относятся:

- места для кратковременного отдыха и стоянки;
- сооружения для обслуживания перевозок общественным транспортом;
- сооружения для технического обслуживания автомобилей;
- предприятия общественного питания;
- места для длительного отдыха и комплексы обслуживания;

- сооружения служб дорожного надзора и безопасности движения [2].

Услуги, которые предоставляются объектами дорожного и придорожного сервиса, должны обеспечивать комплексное обслуживание участников дорожного движения, эффективное применение транспортных средств, комфортные условия труда и отдыха водителей транспортных средств.

В рамках нашего исследования нами был проанализирован участок автомобильной дороги, относящийся ко II категории, с целью выявления уровня обеспеченности данного участка автозаправочными станциями.

Согласно нормативным документам автозаправочные станции размещают:

- на придорожной полосе с удалением от края дороги на 25-30 м;
- на участках автомобильных дорог с уклоном не более 40‰;
- на криволинейных в плане участках с радиусом более 100 м;
- на выпуклых кривых в продольном профиле радиусом более 10 тыс. м;
- не ближе 250 м от железнодорожного переезда;
- не ближе 1000 м от мостовых переходов [4].

Не разрешается размещать АЗС различных типов на транспортных развязках. Расположение АЗС стоит планировать с подветренной стороны ветров преобладающего направления автомобильных дорог, то есть по годовой «розе ветров» в отношении к зданиям и сооружениям, которые не относятся к АЗС.

При необходимом устройстве на АЗС ограждений, оно должно продуваться и выполнено из негорючего материала на основании норм пожарной безопасности. Движение автомобилей по территории АЗС обязано быть односторонним, с наличием раздельного въездов и выездов. На территории АЗС для озеленения стоит высаживать деревья и кустарники лиственных пород.

Минимальную мощность автозаправочных станций, расположенных вдоль автомобильных дорог II категории следует принимать в зависимости от интенсивности движения на данных автомобильных дорогах по таблице 1.

Таблица 1 - Нормативы для определения минимальной мощности автозаправочных станций на автомобильных дорогах

Интенсивность движения, единиц/сутки	Мощность автозаправочной станции, расчетное число заправок в сутки	Размещение
Св. 1000 до 2000	250	Одностороннее размещение
Св. 2000 до 3000	500	
Св. 3000 до 5000	750	
Св. 5000 до 7000	750	Двустороннее размещение
Св. 7000 до 20000	1000	
Св. 7000 до 20000	1000	

На исследуемом участке находятся 55 АЗС, из них 15 - бензиновых, 16 - газовых, 13 - дизельных заправок, остальные смешанные. Среди них: 7 - заправок «Лукойл», 4 - заправки «Татнефть» - Татнефть-АЗС Центр, 2 - заправки «ТНК» (российско-британская компания) – ЮСИЛ, 2 - заправки - Башнефть (Автодорстрой), 19 - заправок Татнефтепродукт - № 30, № 149, Апэкс, Елабуганефтепродукт, Челнынефтепродукт и Чулманнефтепродукт, а так же АЗС «Эмир» (Казань), АГНКС (автомобильная газонаполнительная компрессорная станция), №10 (СигмаГаз) (Казань), АЗС «Идель» (Казань), АЗС «Кузкэй», Автотрек и пр.

Максимальное расстояние между автозаправками: 39 км. При среднем расходе топлива 8 литров на 100 км, потребуется 19 литров топлива на 241 км. Перечисленные выше автозаправочные станции вполне обеспечивают потребность автомобилей необходимым количеством топлива.

Автозаправочные станции оборудованы торговыми павильонами для продажи технических жидкостей и автомобильных принадлежностей, площадками для остановки автомобилей, туалетами и мусоросборниками. Эксплуатация объектов автозаправочных станции на исследуемом участке автомобильной дороги производится с учетом требований по обеспечению транспортной безопасности и безопасности дорожного движения, которые установлены законодательными актами.

Использованные источники:

1. ФЗ РФ от 27 декабря 2002 г. №184-ФЗ «О техническом регулировании» (ред. от 05.04.2016). [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=CMB&n=18323#029898552366537046>
2. ФЗ РФ от 08.11.2007 № 257-ФЗ «Об автомобильных дорогах и о дорожной деятельности в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». (ред. от 07.02.2017). [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_72386/
3. ГОСТ Р 52398-2005 Классификация автомобильных дорог. Основные параметры и требования. – М.: Стандартиформ, 2006. – 40 с.
4. ГОСТ 33062-2014 Дороги автомобильные общего пользования. Требования к размещению объектов дорожного и придорожного сервиса. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <http://docs.cntd.ru/document/1200123714>

Сверчкова А.С.

студент

Козина Е.В., к.э.н.

доцент

кафедра «Экономика и управление»

Пензенский государственный технологический университет

Россия, г. Пенза

СОЦИАЛЬНАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ МЕНЕДЖМЕНТА

Аннотация: Социальная эффективность менеджмента играет очень важную роль внутри организации. Она отвечает не только за социально-психологический климат внутри его, но и показывает всю полноту эффективности работы любого предприятия. Если в организации не будет уделяться должного внимания к данной области управления, предприятие может потерять не только свои позиции на рынке, но и вовсе перестанет существовать.

Ключевые слова: социальная эффективность менеджмента, эффективность социального менеджмента, социальный менеджмент внутри организации.

Sverchkova A.S.- student

Penza State Technological University

Russia, Penza

Kozina E.V.- Candidate of Economic Sciences

Associate Professor at the Department of «Economics and Management»

Penza State Technological University

Russia, Penza

SOCIAL EFFICIENCY OF MANAGEMENT

Annotation: The social efficiency of management plays a very important role within the organization. It is responsible not only for the socio-psychological climate within it, but also shows the full effectiveness of the work of any enterprise. If the organization does not pay enough attention to this area of management, the company may lose not only its position in the market, but will cease to exist altogether.

Key words: social efficiency of management, efficiency of social management, social management within an organization.

Социальная эффективность менеджмента выражает социальный результат управленческой деятельности. Она характеризует степень использования потенциальных возможностей трудового коллектива и каждого работника, его творческих способностей, успешность решения социальных задач развития коллектива.

Исходя из этого социальную эффективность менеджмента целесообразно характеризовать только результирующими показателями, не

учитывая при этом ресурсные. Качественно оценить социальную эффективность менеджмента целесообразно при помощи системы показателей, которую можно разделить на 4 группы.

К первой группе относятся показатели, которые характеризуют условия труда сотрудников предприятия: психологический и моральный климат в коллективе; удовлетворенность сотрудников своей работой; эмоциональная нагрузка на рабочем месте; уровень травматизма и заболеваемости сотрудников предприятия; обеспечение работников санитарно-гигиеническими помещениями и др.

Показатели второй группы, характеризующие социально-бытовые потребности работников, это: обеспеченность жилым помещением работников и членов их семей; обеспечение детей сотрудников дошкольными учреждениями; обеспечение работников организации лечебными учреждениями; и др.

Показатели третьей группы, которые характеризуют профессиональную квалификацию работников, это: уровень общего образования сотрудников; уровень профессионализма работников; уровень квалификации; уровень экономической образованности сотрудников.

Основными показателями четвертой группы, которые характеризуют мотивацию и организацию труда, являются дисциплина труда, участие сотрудников в выработке и принятии управленческих решений, уровень оснащенности и организации рабочего места. Также к показателям данной группы относятся наличие у работников нормативной документации. Немаловажную роль играет моральное и материальное стимулирование сотрудников предприятия, соотношение неформальных и формальных структур.

Для оценки социальной эффективности менеджмента внутри организации было проведено анкетирование сотрудников на примере АНО ДПО УЦ «Перспектива» город Пенза, цель, которого выяснить, как сотрудники относятся к своей организации, удовлетворены ли трудом, каков социально-психологический климат, стиль руководства, мотивация труда.

Рассмотрим результаты анкетирования, участие в котором приняли все сотрудники организации. Данные анкеты представлены в таблице 1.

Таблица 1. Анкетирование сотрудников АНО ДПО УЦ «Перспектива»

Вопрос	Распределение ответов респондентов	
	человек	в %
1. Насколько вы удовлетворены организацией, в которой работаете:		
а) устраивает все;	4	26,7
б) удовлетворен (а), но не полностью	8	53,3
в) не удовлетворен (а)	2	13,3
г) ничего не устраивает	1	6,7
2. Учитывается ли мнение каждого сотрудника при проведении мероприятий по принятию управленческих решений:	11	73,3

а) да	4	26,7
б) нет	0	0
в) затрудняюсь ответить		
3. Лояльность по отношению к предприятию:		
а) могу пожертвовать выходным, если попросят	7	46,6
б) мне безразлично, что там происходит	3	20,0
в) всегда сделаю все, что в моих силах	5	33,4
4. Что является наиболее важным для Вас в работе на предприятии:		
а) заработная плата	14	93
б) работа	1	7
в) коллектив	0	0
г) все вышеперечисленное	0	0
5. Что могло бы послужить причиной Вашего добровольного увольнения:		
а) заработная плата	6	40
б) руководитель	1	6
в) отношения в коллективе	6	40
г) месторасположения	2	14
6. Требование к качеству выполняемой работы:	3	20,0
а) никто ничего не требует, вот и не стараюсь		
б) добровольно стараюсь выполнять работу качественно	8	53,3
в) требуют качественной работы	4	26,7
7. Контакт с сотрудниками:	4	26,7
а) коллектив хороший, доброжелательный	5	33,3
б) сотрудники не устраивают, поговорить не с кем		
в) никого вокруг не замечаю, прихожу только работать	6	40
8. Шансы роста:		
а) возможно достичь большего, если приложить усилия	5	33,4
б) что не делаю, всегда будешь на одном месте	4	26,6
в) я не думаю о карьере	6	40,0
9. Взаимоотношения между людьми не по поводу выполняемых заданий происходят в основном по:		
а) возрасту	0	0
б) полу	4	26,7
в) статусу	11	73,3
10. Характер контактов между сотрудниками:	2	
а) они ограничены и несущественны	13	13,4
б) формальны и подчиняются правилам	0	86,6
в) открыты и насыщены		0
г) Они практически отсутствуют, т.к. на них не остается времени	0	0
11. Часто ли происходят ссоры и конфликты между сотрудниками:		
а) часто	6	40
б) иногда	1	6
г) редко	6	40
д) никогда	2	14

12.Существуют ли взаимоотношения между работниками во внерабочее время:		
а) Практически отсутствуют		
б) Работники общаются на общих мероприятиях, организованных предприятием	11	73,3
в) Коллектив очень дружный и многие работники общаются в свободное время	40	26,7

Проанализировав результаты анкетирования, следует отметить:

- большее количество опрошенных сотрудников УЦ «Перспектива» удовлетворены предприятием, но не полностью 53,3%, только 26,7% опрошенных устраивает все;

- большинство работников считает, что их мнение учитывается при принятии управленческих решений 73, 3%, лишь 26,7 % считают, что нет;

- по отношение к лояльности предприятия лишь 46, 6 % ответило, что может пожертвовать выходным днем, если попросят и 33, 4 % вообще безразлично;

- большинству опрошенных важна заработанная плата- 93%, работа 7% и коллектив ни одному из респондентов;

- по отношению к причине увольнения практически равное количество работников отметило заработанную плату 40 % и отношение в коллективе 40%;

- большинство респондентов(53, 3%) ответило, что выполняют добровольно и качественно свою работу;

- в отношении контакта с сотрудниками 26, 7 % считают, что коллектив в целом хороший, 33, 3 % коллектив не устраивает и 40% вообще безразлично;

- мнения респондентов практически оказались равными на вопросе про «шанс роста» 33, 4 % считают, что возможно достичь большего, если приложить усилия, 26, 6 % считают, что при любых действиях будет оставаться статичное состояние и 40% не думают о карьере;

- большинство респондентов (73, 3%) считают, что взаимоотношения между людьми не по поводу заданий происходит по статусу;

- в отношении характера контактов большинство ответило (86,6%), что они лишь формальны и подчиняются правилам;

- в отношении споров и конфликтов мнения разделились: 40% считает, то конфликты часты, еще 40% считает, что редки, 6% считает, что иногда и 14% никогда;

- большинство опрошенных считает, что практически отсутствуют взаимоотношения между работниками во внерабочее время(73, 3%).

Таким образом, проведенное исследование позволило сделать следующие выводы.

Анализ эффективности менеджмента, как экономической, так и социальной выделил слабые и сильные стороны предприятия. *Сильными сторонами* являются: в *социальном аспекте*: строго регламентированные и деловые связи между сотрудниками, многие сотрудники отмечают, что

мнение каждого из них учитывается при принятии управленческих решений, что очень важно в отношении стратегического менеджмента на предприятии, в *экономическом аспекте*: оптимальная соотношение затрат.

Ярко выраженной *слабой стороной* в *социальном аспекте* - является проблема сплоченности коллектива, которая проявляется в неспособности находить общий язык в коллективе между большинством сотрудников, в *экономическом аспекте*: отсутствует устойчивый рост финансового результата на предприятии.

Использованные источники:

1. <http://www.strategplann.ru/the-effectiveness-of-the-organizations-management/social-performance-management.html>
2. https://spravochnik.ru/menedzhment_organizacii/socialnaya_effektivnost_menedzhmenta/

УДК 006

Семенова В.Д.
студент 3 курса

направление подготовки: «Земельно-имущественные отношения»
профиль подготовки: «технический»

Воронова М.В.
преподаватель
Академический колледж
Россия, г. Краснодар

АНГЛИЙСКИЙ ЯЗЫК В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ

Аннотация: статья посвящена исследованию роли английского языка в банковской сфере. Рассматриваются вопросы причин популярности английского языка в банках. Практически каждый из нас имеет банковский счет, помогающий нам ежедневно контролировать свои деньги, поэтому в статье вы узнаете некоторые полезные слова о банковской деятельности. Особое внимание в статье уделяется изучению лексических единиц и грамматических правил, непосредственно относящихся к банковским операциям и службам технической поддержки банков, включая обсуждения широкого спектра вопросов сферы банковского дела.

Ключевые слова: банковская сфера, банки, счета, английский язык, кредитная карта, банковские служащие, лексика

Semenova V.D.
3-year female students, training direction:
"Land and property relations"
training profile: "technical"
Academic College Russia (Krasnodar)
Voronov M.V.
Lecturer at Academic College of
Academic College Russia (Krasnodar)

ENGLISH IN BANKING SECTOR

Abstract: the article is devoted to the study of the role of the English language in the banking sector. Questions of the reasons of popularity of English in banks are considered. Almost every one of us has a Bank account that helps us to control our money every day, so in the article you will learn some useful words about banking. Particular attention is paid to the study of lexical units and grammatical rules directly related to banking operations and technical support services of banks, including the discussion of a wide range of issues in the field of banking.

Keywords: banking, banks, accounts, English, credit card, Bank employees, vocabulary

На сегодняшний день английский язык стал международным языком общения, он является одним из самых распространенных в мире. Более чем для 400 миллионов человек он является родным, для 300 миллионов он остается вторым языком, и еще 500 миллионов в той или иной мере владеют английским языком [1].

Банки существуют для всех, а самые известные и крупные из них имеют филиалы (branches) во многих странах мира. Однако банки бывают разными, например, центральные банки (central banks) – регуляторы (regulatory authority), которые осуществляют государственное регулирование банковской сферы, коммерческие банки (commercial banks), которые осуществляют коммерческую банковскую деятельность, инвестиционные банки (investment banks), специализирующиеся на инвестициях, сберегательные банки (savings banks), специализирующиеся на привлечении средств населения.

Банковские счета также бывают самыми разными, но рядовые граждане пользуются преимущественно текущим счетом (current account), на который обычно помещают средства с намерением воспользоваться ими при необходимости. Обычно открытие такого счета сопровождается выдачей платежной карточки (debit card) которую можно использовать для получения денег с банковского счета в любой точке мира через банкомат (ATM = automated teller machine, известный также как cash point).

Если ваших сбережений недостаточно для чего-либо, приходится занимать деньги у банка (borrow from bank) в виде ссуды (loan) или кредита по текущему счету (overdraft). Когда вы возвращаете деньги банку, приходится платить проценты (interest). Ссуда также бывает разной, например, если она нужна для приобретения дома, она называется ‘mortgage’ и может предоставляться банком на много лет. Годовая процентная ставка по кредиту (APR = annual percentage rate) взимаемая банком, и является процентным соотношением (percentage), облагаемым банком за услуги кредитования, и рассчитываемым за годовой период (calculated over a period of one year).

Кредитная карточка (credit card) позволяет оплатить товары и услуги в кредит, и если вы быстро вернете деньги банку (pay the money back promptly) проценты не будут наложены (get charged interest), но если вы задержите

оплату, придется платить. Кредитные карты могут быть полезными, поскольку могут обеспечить защиту прав потребителя (consumer protection) от убытков (against loss), например, если вы бронируете рейс, а авиакомпания перестает работать [1].

Отправляясь в отпуск, нужно брать вдвое меньше вещей и вдвое больше денег. Действительно, в поездке сложно удержаться от трат. Иногда мы так увлекаемся покупками, что тратим всю наличку. Что же делать в таком случае? Отправиться к банкомату или в банк.

Знание цифр и дробей пригодится не только в банке: в любом магазине вам будут называть сумму покупок цифрами. Кроме того, номера автобусов или линий метро – тоже цифры, так что эту базовую лексику знать просто жизненно необходимо.

В путешествии может понадобиться обмен валют. В таком случае обязательно надо выучить хотя бы название валюты, которая у вас имеется, и валюты страны пребывания.

Кстати, в каждой стране есть как минимум несколько сленговых названий денег. Например, британцы называют фунт стерлингов (pound) словом quid, а американцы говорят buck вместо dollar [3].

Специалистам, включая финансистов и банковских служащих, нередко приходится общаться как с иностранными партнерами и коллегами, так и с клиентами-иностранцами, поэтому английский для банковских служащих – это не менее важный навык, чем высшее профессиональное образование необходимого для работы направления. Конечно, владение английским языком требуется далеко не всем работникам банковской сферы, но все большее их количество желает избавиться от языковых барьеров, не позволяющих свободно общаться со специалистами из других стран [4].

Где же используется и применяется деловой английский язык в банковской деятельности [5]:

1. Начнем с руководителей высшего звена или топ-менеджеров, которые принимают участие в семинарах, конференциях, переговорах. Владение деловым английским языком даёт ряд преимуществ даже тем руководителям высшего звена, которые пользуются услугами переводчиков.

2. «Отдел по работе с финансовыми институтами». Функции сотрудников этого отдела заключаются в установлении корреспондентских отношений с российскими и зарубежными кредитными организациями, среди которых банки Германии, Швейцарии, Австрии, Швеции, Дании, Соединённых Штатов Америки. Знание делового английского языка помогает быстро и качественно взаимодействовать с клиентами и партнёрами, вести активную деятельность на финансовых рынках, постоянно расширяя круг банков-контрагентов.

3. Следующими представителями банковской сферы, которым также необходимо знать деловой английский язык, являются службы Валютного контроля и Международных расчетов. В случае несвоевременного поступления денежных средств банк вынужден производить расследование и

идти на прямой контакт с банками-нерезидентами. Также по паспортам сделки с целью осуществления валютного контроля клиенты предоставляют двуязычные контракты для последующего анализа содержания сделки.

4. Следующее – Управление розничного бизнеса, которое занимается кредитными картами международных платёжных систем: VISA, MasterCard, American Express и т. п. Например, штаб-квартиры VISA расположены в Калифорнии и Лондоне. В Лондоне находится департамент, принимающий заявки на вступление в платёжную систему, а рассмотрение жалоб и расследования осуществляются в Калифорнии. Нет ни одного документа, ни одной инструкции взаимоотношения правил платёжных систем на русском языке. Все – на деловом английском.

5. Любые другие отделы, например, Кредитный, Отдел открытия счетов, Операционное управление, так или иначе, сталкиваются с необходимостью использования делового английского языка в процессе осуществления своих рабочих функций. Клиенты-иностранцы приходят в банк открывать счета, чтобы зарегистрировать фирмы. Необходимо понять, что они хотят, объяснить им, какие документы необходимы для регистрации фирмы.

В последнее время появилась замечательная возможность получения международных сертификатов, которые свидетельствуют об определённом, часто достаточно высоком уровне владения английским языком: например, BEC (Business English Certificate) Preliminary, BEC Vantage, BEC Higher [5].

Таким образом, важным слагаемым успеха в банковской сфере деятельности в современных условиях является владение английским языком, так как большинство коммуникантов из разных стран общаются именно на языке туманного Альбиона. Умение изъясняться на английском языке поможет в путешествии. Стоит отметить также, что в условиях кризиса в России конкуренция на рынке трудовых ресурсов сильно обострилась. Владение английским будет несомненным бонусом при трудоустройстве и даст большие перспективы для карьерного продвижения [2].

Использованные источники:

1. Варичев А. М., Удалова М. Ю. Подготовка волонтеров к чемпионату мира по футболу по иностранным языкам на основе опыта олимпийских игр в Сочи 2014 // В сборнике: Информационное пространство современного спорта: социокультурные и лингвистические аспекты. Спорт в пространстве культуры и социальных коммуникаций сборник материалов университетских научно-практических конференций. 2016. С. 30–34. 2
2. Поддубная Е. В., Белоусова А. С. Роль английского языка в различных сферах: торговле, экономике, индустрии, бизнесе, спорте // Молодой ученый. — 2017. — №7. — С. 585-587.
3. Английский в банке: простой разговорник для путешественников. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://englex.ru>
4. Немного английской лексики о банковских операциях. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://englsecrets.ru>

5. Accent Language Center - Центр иностранных языков для компаний.
[Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://accent-center.ru>

УКД 336.6

Скоркин И.С.
студент 1 курса
Институт экономики и управления КГУ
ФГБОУ ВО Курский государственный университет
научный руководитель: Сукманов Э.В., к.э.н.
доцент
Россия, г. Курск

ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В ОСНОВНОЙ КАПИТАЛ НА ПРИМЕРЕ КУРСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: В данной статье были рассмотрены основные источники финансирования инвестиционной деятельности. Были проанализированы статистические данные об источниках финансирования инвестиций в основной капитал на примере Курской области. На основе анализа были предложены определенные рекомендации.

Ключевые слова: инвестиции, источники финансирования, основной капитал, национальная экономика, инвестиционная политика.

Skorkin I.S.
1st year student of the Institute of Economics and Management KSU
Kursk state University
Kursk, Russia

Scientific adviser: Ph.D. n., associate professor Sukmanov E.V.

SOURCES OF FINANCING INVESTMENTS IN MAIN CAPITAL ON THE EXAMPLE OF THE KURSK REGION

Annotation: This article examined the main sources of financing investment activities. The statistical data on the sources of financing investments in fixed assets were analyzed on the example of the Kursk region. Based on the analysis, some recommendations were proposed.

Keywords: investments, sources of financing, fixed capital, national economy, investment policy.

В настоящее время наша национальная экономика поэтапно эволюционирует в сторону западной модели финансового роста. Наличие источников финансирования на сегодняшний день выступает в качестве центральной проблемы всякой инвестиционной деятельности [4, с. 44]. Модель обеспечения финансирования инвестиционной деятельности формируется из внутреннего единства непосредственно самих источников финансирования, а также методов инвестирования [5, с. 42]. Можно выделить следующие источники финансирования:

- кредитный;

- бюджетный;
- самофинансирование;
- смешанные

В соответствии с действующим федеральным законом от 25.02.1999 N 39-ФЗ (ред. от 25.12.2018) «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» выделяют следующие виды источников финансирования инвестиционной деятельности [3]:

- собственные средства, а также внутрихозяйственные резервы инвесторов (прибыль, амортизационные отчисления, денежные накопления и сбережения граждан и юридических лиц, средства, выплачиваемые органами страхования в виде возмещения потерь от аварий, стихийных бедствий, и другие);

- привлеченные средства инвесторов (средства, получаемые от продажи акций, паевые и иные взносы членов трудовых коллективов, граждан, юридических лиц), заемных финансовых средств инвесторов (банковские и бюджетные кредиты, облигационные займы и другие средства).

Важно отметить тот факт, что непосредственное финансирование разного рода инвестиционных проектов может осуществляться как за счет одного определенного источника, так и за счет нескольких. В свою очередь в своем общем целом все источники финансирования можно разделить на бюджетные и внебюджетные [6, с. 35].

Далее в таблице 1 будет рассмотрена структура и динамика источников финансирования инвестиционной деятельности в основной капитал на примере Курской области.

Таблица – 1 Структура и динамика источников финансирования инвестиционной деятельности в Курской области в млн. руб. за 2015 – 2017 гг.

Показатель	2015	Уд. вес, %	2016	Уд. вес, %	2017	Уд. вес, %	Абсолют. откл.	Относит. откл.
Собственные средства	28875 ,3	52,1	30967 ,1	41,4	27488 ,3	34,8	-1387,0	-4,8
Привлеченные средства, из них:	26547 ,6	49,9	43832 ,7	58,6	51418 ,9	65,2	24871,3	93,7
- федерального бюджета	2050, 6	3,7	6208, 4	8,3	9348, 8	11,8	7298,2	355,9
- бюджета субъекта РФ	1662, 7	3	2318, 8	3,1	2941, 3	3,7	1278,6	76,9

- местных бюджетов	554,2	1	822,8	1.1	531,5	0,7	-22,7	-4,1
Инвестиций в основной капитал всего:	55422,9	100	74799,8	100	78907,2	100	23484,1	42,4

На основе вышеприведенных данных можно прийти к выводу, что совокупный объем инвестиций за период с 2015 по 2017 год вырос на 42,4 %, что в своем абсолютном выражении составило 23484,1 миллионов рублей. Безусловно, подобное является положительной тенденцией в экономике региона. В свою очередь данный рост был обусловлен увеличением объема привлеченных средств на 93,7%. На рост объема привлечённых средств значительное влияние оказало увеличение средств из федерального бюджета, на 355,9%, а также рост внебюджетных источников финансирования. К сожалению информацию относительно внебюджетных источников данные статистики не раскрывают, однако по другим показателям можно судить об их значительном росте.

Что касается таких источников финансирования как средства бюджета субъекта РФ и средства местных бюджетов, то данные источники оказали минимальное влияние на рост общего объема привлеченных средств.

Важно отметить, что за рассматриваемый период, общий объем собственных средств незначительно сократился, а именно на 4,8%. Данное снижение не является критичным, однако в свою очередь подобную тенденцию можно наблюдать во многих регионах нашего государства. Безусловно, подобное почти всегда обусловлено слаборазвитой национальной экономикой, ибо в государствах с развитой экономикой уровень самофинансирования напротив - очень высокий, нормальный от 60% от общей доли.

В нашем же случае, удельный вес привлеченных средств напротив превышает собственные. Подобное можно наблюдать, начиная с 2016 года. Ведь в 2015 году доля собственных средств от общего объема составляла 52,1%, а в 2016 уже 41,4%.

На фоне всего вышеперечисленного можно подвести итог и отметить следующие рекомендации. Совершенно нет никаких сомнений в том, что именно собственные средства являются наиболее важным источником финансирования инвестиционной деятельности. Ведь именно они говорят о хорошем финансовом состоянии организации и формируют ее определенные конкурентные преимущества.

В свою очередь нынешние условия экономики страны совершенно не располагают к росту собственных средств. Во многом это обусловлено

нынешней кризисной ситуацией в государстве и санкциями со стороны Запада. Для решения данных проблем следует пересмотреть нынешнюю экономическую, и инвестиционную политики государства, а также разработать комплекс мер по стимулированию самофинансирования организаций. К числу таких мер можно отнести ускоренную амортизацию, ведь именно данный инструмент должен активно применяться государством для эффективного стимулирования роста собственных источников финансирования организаций.

Использованные источники:

1. Курскстат [Электронный ресурс] Режим доступа: http://kurskstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/kurskstat/ru/
2. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.gks.ru/>
3. Консультант плюс [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>
3. Инвестиции: Учебное пособие // Юзвович Л. И., Дегтярева С. А., Князева Е. Г. – М.: Издательство Урал. Ун-та. 2016. — 222 с.
4. Управление инвестициями: Учебное пособие / Н. С. Горшенева, А. А. Савицкий. – М.: Изд-во Моск. гос. ун-та лесаМ. 2017. – 345 с
5. Финансовое управление реальными инвестициями организаций: Учебное пособие / М. В. Чараева. – М.: Альфа - М ИНФРА-М. 2016. – 240 с.
6. Анализ и управление инвестициями: Учебное пособие / В. В. Цевелев. – М.: СГУПС. 2016. — 104 с.
7. Учет источников финансирования инвестиций: состояние, проблемы и направление развития: Монография / Е. Б. Малей, И. В. Матюш. – М.: Учреждение образования «Полоцкий государственный университет» Установа адукацыі "Полацкі дзяржаўны ўніверсітэт". 2018. – 231 с.
8. Классификация источников финансирования инвестиций в отчетности хозяйствующих субъектов: Учебное пособие / В. Н. Едрова. – М.: Национальный исследовательский Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского (Нижний Новгород). 2017. – 396 с
9. Источники финансирования капитальных вложений: Монография / А. Ю. Бочаров. – М.: Самарский государственный технический университет. 2016. – 422 с.

*Скоробогатова Е.С.
студент магистратуры
научный руководитель:*

*Чекмарева Г.И., доктор экономических наук
доцент*

*Ростовский государственный университет путей сообщения
Российская Федерация, г. Ростов-на-Дону*

ТЕОРИТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ЗАПАСАМИ

Аннотация: Система управления запасами- совокупность правил и способов, с помощью которых можно контролировать уровни запасов и определить какой объем заказа должен быть.

Ключевые слова: система управления, ассортимент продукции, управление ассортиментом продукции.

*Skorobogatova E.S.
Student of a magistracy
The Rostov state*

Transport University

Russian Federation, Rostov-on-Don

Research supervisor: Chekmareva G.I.

Doctor of Economics, associate professor

The Rostov state

Transport University

Russian Federation, Rostov-on-Don

THEORETICAL ASPECTS OF STOCK MANAGEMENT SYSTEM

Abstract: Inventory management system-a set of rules and methods by which you can control inventory levels and determine how much the order should be.

Keywords: management system, product range, product range management.

Существующая система управления запасами предприятия недостаточно хорошо действует при нестабильном спросе, что приводит к использованию лишних складских помещений.

Издержкам за хранение лишней продукции, потери прибыли из-за не достатка продукции, а также падение конкурентоспособности.

Все это предопределяет разработку оптимальной системы управления запасами при нестабильном спросе.

Дефицит запасов провоцирует перебои в операционном процессе, уменьшение объемов сбыта, а зачастую и внеплановые траты на закупку нужных ресурсов по ценам, превышающим обычные.

В результате этого доход фирмы снижается, что отрицательно сказывается и на таком показателе, как ликвидность.

Избыток запасов также сопровождается появлением проблем,

связанных с возникновением не предусмотренных заранее расходов на хранение излишков, их возможным устареванием, повышением имущественной пошлины и снижением дохода.

В сфере управления запасами можно выделить два следующих приоритетных направления¹³⁸:

1. «Подсчет запасов», в рамках которого проводятся обеспечение и сохранение высокого уровня эффективности управления запасами и всеми иными видами деятельности с товарно-материальными ценностями.

2. «Совершенствование запасов», предусматривающее сведение трат к минимуму при неопределенных показателях спроса на продукцию в отдаленной перспективе.

Основная задача улучшения запасов заключается в значительном увеличении прибыльности компании благодаря этим запасам.

Примером несложного и традиционного метода эффективного управления запасами является система с фиксированным размером заказа. В этом случае объем заказа на восполняемые ресурсы неизменен.

Ресурсы заказываются тогда, когда имеющийся объем запасов достигает своего наименьшего уровня, так называемой точки заказа.

Что касается частоты осуществления поставок продукции, то она может варьироваться.

Основанием для этого служит динамика использования материальных запасов в системе, определяющими параметрами которой являются «точка заказа» и сам заказ.

Если запас снижается до своего минимального уровня, то для осуществления нового заказа для восполнения продукции нужно, чтобы уровень имеющегося запаса мог обеспечить непрерывную работу организации на протяжении производственного периода.

Главное, чтобы размер страхового запаса не менялся.

Иногда целесообразно использование колеблющейся точки заказа, размер которой определяется непосредственно в момент заказа и зависит от обязательств поставщиков и/или динамики спроса на выпускаемый товар.

Наименьший объем запаса в данной системе определяется размером затрат материальных запасов на отрезке времени между оформлением заказа и размещением полученных ресурсов на складе.

Принято считать, что этот временной отрезок является постоянной величиной. Исходя из вышесказанного, рассматриваемая система не позволяет сформироваться дефициту запаса.

Систему управления запасами с фиксированным размером заказа принято задействовать, когда имеют место¹³⁹:

1. значительные траты по причине нехватки запасов;

¹³⁸ Ивасенко А. Г., Никонова Я. И., Каркавин М. В. Антикризисное управление; КноРус - Москва, 2014. - 504 с.

¹³⁹ Ширяев В. И., Басев И. А., Ширяев Е. В. Управление предприятием. Моделирование, анализ, управление; Либроком - Москва, 2014. - 272 с.

2. серьезные расходы на содержание запасов;
3. большая цена на заказываемую продукцию;
4. высокий уровень колебания спроса;
5. существование скидок, размер которых пропорционален объему заказываемой продукции;
6. введение минимального лимита на объем заказываемой продукции со стороны поставщика.

Система управления запасами с фиксированной периодичностью заказа предполагает оформление заказов в запланированные временные отрезки с одинаковыми промежутками между ними (например, раз в неделю, раз в квартал и т.д.).

Что касается величины запаса, то он варьирует в зависимости от размера поставки. По окончании каждого интервала между заказами осуществляется учет имеющихся запасов и в зависимости от полученных данных рассчитывается необходимый размер нового заказа.

Можно сделать вывод, что в данной системе объем заказа – величина переменная, которая определяется интенсивностью расходования продукции в каждом предыдущем временном отрезке.

Размер заказа представляет собой разницу между наивысшим порогом запаса и реально имеющимся на момент оформления заказа.

К основным критериям описываемой системы относят наивысший порог запаса и строго очерченный промежуток времени между двумя заказами. Достоинствами этого комплекса являются отсутствие потребности в постоянном учете имеющихся на складах запасов.

К минусам можно отнести тот факт, что периодически нужно оформлять заказ на малые объемы ресурсов.

Также существует вероятность возникновения дефицита запаса в случае ускорения динамики потребления запаса.

Главным показателем системы с установленной периодичностью пополнения запасов до установленного уровня считается временной интервал между заказами.

Система с установленной периодичностью пополнения запасов предназначена для функционирования при скачкообразном потреблении запасов.

В таких условиях оформление заказа происходит не только в запланированные моменты времени, но и по мере исчерпания имеющихся запасов.

Дополнительные заказы формируются тогда, когда объем имеющихся запасов приближается к пороговой отметке, т.е. в случае возникновения каких-либо сбоев или критических ситуаций в работе.

В этой системе управления запасами так же, как и в предыдущей, объем заказа зависит от предполагаемой интенсивности расходования запасов до прибытия заказанных ресурсов на склад.

В вопросе прогнозирования запасов важную роль играет план

реализации продукции.

Взаимосвязь проста: если продажи превышают запланированный объем, то возможно образование дефицита, если продажи меньше предполагаемого уровня – возникает угроза потерь финансов в связи с необходимостью содержать не востребовавшую продукцию и ухудшением ее состояния.

Управление товарными, производственными, логистическими, складскими и иными запасами разных видов базируется на схожих правилах и способах, которые будут работать всегда, но наибольшей результативности в каждом отдельном случае позволят добиться разные методы законсервированных средств.

Использованные источники:

1. Баскин Л. И. приходиться , Яковлев попросить О.Т. Резерв выступать ускорения проводить оборота запасов:учебное пособие/ Л.И. Баскин М– 2016- 245с попросить
2. Лотоцкий, В.А Модели очередной и методы управления свободный запасами: учебное пособие отношение / В.А. Лотоцкий,М- отдельный 2017 361с продукция
3. Плоткин Б. К. несколько Управление произойти материальными ресурсами:учебное пособие/ Б.К. . Плоткин М- 2017- 853 с различный
4. Рыжиков городской Ю.И. Теория выглядеть очередей федерация и управления запасами: учебное пособие / Ю.И Рыжиков М- 2018-462 с. гражданин
5. Аникин Б. А. экономика Логистика: выглядеть Учебное пособие/ Б. А. Аникин М -2017– 368 с. нравиться
6. Виравов поскольку С.А. Складское результат и способный тарное хозяйство:учебное пособие/ С.А Виравов М – 2017 – 232 с. позвонить
7. Саломатин возникнуть Н.А., Фель советский А. проходить В., Шишкина Е. население П. программа .Оперативное управление производством: учебное пособие/ Н.А Саломатин М- попросить Н.А 2016. – 197 с. выступать
8. Большаков А. Р. поскольку Производственный известный менеджмент:учебное пособие/ А.Р. Большаков М – 2018. – 340 с.
9. Рубина оказаться Ю. изменение Б., Ягодина И. нравиться А. вернуться Основы бизнеса:учебное пособие/ Ю. Б Рубина М– 2018. – 164 с. полностью
10. Новицкий почему-то Н.И. Основы выглядеть менеджмента. сотрудник Организация и планирование настоящий производства возможный : задачи и лабораторные/ Н.И. Новицкий серьезн различный – 2016.-321 с
11. Алиев В. небольшой Г. составить Теория организации: учебник/В. Г. Алиев М– 2016. – 416 с. федерация
12. Кошечая изменение И.П. Основы гражданин логистики: выступать учебник/ И.П Кошечая М – 2017. – 575 с.
13. Дубровин спектакль Н. основание А. Бизнес – планирование полностью на серьезный предприятии: учебник/ спектакль Н. А Дубровин - 2013. – 306с. постоянно

15. Майзнер Н. А. произойти Складская требовать логистика: учебное пособие: Н.А.попроси Майзнер 2017. – 175 с. начальник

УДК 72.021.000.17

Соколова А.А.
студент

Гуманитарный институт
направление подготовки: 51.03.01 «Культурология»
научный руководитель: Соловьева В.В., к.и.н.
доцент
ВлГУ

ДЕКОНСТРУКТИВИСТКИЕ ПРИЕМЫ АРХИТЕКТОРА ЗАХИ ХАДИД И ПРОЦЕССЫ ИХ ТРАНСФОРМАЦИИ В ПЛАСТИЦИЗМ

Аннотация: В статье дан анализ деструктивных приемов Захи Хадиды, а также прослежен творческий путь знаменитого архитектора. Изучив особенности ее стиля, автор указывает на способность Захи создавать иллюзию движения.

Ключевые слова: архитектор, Захи Хадид, трансформация, пластицизм, формообразование, параметризм.

Sokolova A.A.
Student of the Institute of Humanities VLSU
Direction of preparation: 51.03.01 - "Culturology"
Solovyova V.V.

Scientific adviser: Ph.D., associate professor of VLSU

DECONSTRUCTIVISTIC ARRAYS OF ARCHITECTOR ZAHİ HADİD AND PROCESSES OF THEIR TRANSFORMATION IN PLASTICISM

Abstract: The article provides an analysis of the destructive techniques of Zahi Hadida, as well as traced the creative path of the famous architect. Having studied the peculiarities of her style, the author points to Zahi's ability to create the illusion of movement.

Keywords: architect, Zahi Hadid, transformation, plasticity, shaping, parametric.

Захи Хадид называют представителем деконструктивизма в архитектуре, подчеркивая «визуальную усложненность» ее проектов, «изломанные и нарочито деструктивные формы», характеризуя ее архитектуру как «антигравитационную» и «скалистую». При этом даже недоброжелатели, не могут не признать, что зданиям, спроектированным Захой, присущи особый динамизм и мощная энергетика. Ее проекты сложно описать словами даже специалисту: чтобы почувствовать всю их экспрессию,

это нужно увидеть своими глазами.¹⁴⁰

Сейчас это кажется невероятным, но в начале творческого пути, Заха практически работала «в стол». Никто не верил, что такое возможно построить, ее сумасшедшая геометрия пугала: она не признавала прямых линий, ее овалы, треугольники и квадраты выбивались из привычных прямоугольных форм, а спирали выглядели так, словно она выкрутила здание изнутри. И, несмотря на то что она выигрывала один конкурс за другим, ее проекты оставались на бумаге. Построить ее здания было довольно сложно, но Заха, которая с самого начала задала очень высокую планку, шла к цели с завидным упорством. Архитектор считала, что ее работы отражают современность, но время показало, что она шагнула далеко вперед и современные технологии лишь догоняют ее мысль.

Одной из особенностей ее стиля является умение избегать четкого разграничения интерьера и экстерьера. Одно плавно перетекает в другое, иногда даже создавая иллюзию движения. В 2008 году Патрик Шумахер, партнер и директор бюро Захи Хадид, заявил, что можно утверждать, что сформировался новый стиль – параметризм, следуя которому работает бюро Захи Хадид.

Стиль Захи Хадид, в каком-то смысле, постепенно перерастает деконструктивизм и превращается в собственное течение в архитектуре и дизайне – пластицизм, имеющий последователей по всему миру. Его отличают тягучие, плавные, аморфные линии и использование суперсовременных строительных технологий. Этот стиль уходит корнями в модернизм, но это новое направление, избегающее примитивных фигур в виде треугольника, круга, квадрата и не приемлющее простых повторений.

В нем много пластичных плавных изгибов и сложнейших геометрических фигур, созданных при помощи компьютерной графики. В проектах бюро появились здания с плавными линиями, благодаря которым тротуарная дорожка может незаметно перейти в крышу, а пол в потолок. Один из ярких примеров – Культурный центр Гейдара Алиева, который был признан красивейшим зданием в мире. Это один из самых фантастических проектов Захи Хадид, за дизайн которого она получила премию британского музея Дизайна. Здание напоминает гигантскую волну, которая ринулась вверх и плавно опустилась на берег.

Если работы до 2000-х относились к деконструктивизму, то позже здания получили плавные гибкие формы, дизайн которых просчитывается на компьютере, словно сложное уравнение, связывающее части здания. За эту часть работы отвечал соавтор Хадид и директор бюро Патрик Шумахер, главный теоретик параметрической архитектуры. Внедрение технологий внедрились в жизнь проекты, которые пылились на полках. Так появилась цифровая архитектура, тесно связанная с программированием, где формообразование зависит от математических алгоритмов и формул,

¹⁴⁰ Челноков А.В. Методы формообразования в цифровой архитектуре. М., 2013.

автоматически преобразует объем, делая его технически и экономически выполнимым.

Туристы и путеводители сравнивают центр Гейдара Алиева то с гигантской морской волной, то с песчаной дюной, то с космическим кораблем далекого будущего, то с инопланетным цветком.

Сама автор в интервью ВВС подчеркивала органичное слияние своего детища с окружающим ландшафтом. И действительно, здание будто является нерукотворным продолжением холма, на котором стоит. Впрочем, не заметить его невозможно – гладкая поверхность, кажется, излучает собственный свет даже в хмурую погоду, а в солнечный день этот взрыв ослепительной белизны оставляет поистине неизгладимое впечатление.

Первая музейная экспозиция – коллекция правительственных автомобилей, которыми с 1969 по 2003 год пользовался сначала Первый секретарь ЦК Компартии, а впоследствии президент Азербайджана. Другие экспонаты расположены так, чтобы через призму жизни политического лидера отражать историю страны, становление государственности, национальные достижения в сфере экономики, культуры и спорта. Помимо воссозданного интерьера кабинета, наград и подарков, посетители центра могут увидеть интересную фотохронику и посетить интерактивный зал, где с помощью глобуса визуализируются встречи Алиева с главами других государств.

В салонах самой высокой части здания размещены постоянные и временные экспозиции. Со времени открытия центр Гейдара Алиева принимал в своих стенах выставки работ американского поп-арт-художника Энди Уорхола, выдающегося азербайджанского живописца Таира Салахова, немецкого фотографа-натуралиста Тео Аллофса, мексиканского скульптора Джорджа Марина, тематические выставки знаменитых представителей современного искусства, экспозицию художественных кукол из 16 стран мира и другие.

Функциональность творений ставится под сомнение, но сами здания и его элементы живут своей жизнью, создавая самобытное пространство. Практическая сторона отходит на второй план, дизайн и сама архитектура выступает во главе всего, на правах неприкосновенной идеи. Строительство этого центра повысило привлекательность Баку для туристов. Центр получил премию Design of the Year – 2014 в категории «Архитектура». При строительстве здания использовалось максимально возможное количество стекла, отчего уменьшилась необходимость в искусственном освещении.

На Архитектурной биеннале в 2012 году в Венеции бюро Zaha Hadid Architects посвятило свой проект инженеру Фрею Отто, который экспериментировал с устойчивостью эластичных конструкций и своими работами повлиял на творчество Захи Хадид.

Площадь сооружения – более 57 000 квадратных метров, и в нем практически нет прямых линий. Это волнообразная, текучая, будто сливающаяся сама с собой постройка, созданная по мотивам личной подписи бывшего президента.

В своей основе центр Гейдара Алиева имеет железные конструкции общей длиной 90 километров. Покатая кровля делалась из отдельных фиброармированных блоков разной формы: треугольники, трапеции, параллелограммы и т. д. Всего строители использовали 12 027 таких блоков. При этом швы между блоками дополнительно подчеркивают плавность изгибов.

В центре Гейдара Алиева интерес вызывает остекление, которое выпускает во внутреннее пространство свет и делает все еще более объемным и выпуклым. Знаменательно то, что в постройке вообще нет несущих колон, так как Заха Хадид не хотела мешать потокам посетителей. При этом здание очень прочное и легко выдерживает сильные бакинские ветра.

Интерьеры производят еще большее впечатление, чем внешний вид сооружения. Про центр Гейдара Алиева Заха Хадид говорила как про одну из лучших своих работ. А Британский музей дизайна в 2014 году дал ей премию «Дизайн года» за этот проект.

Весной 2016 года бюро Zaha Hadid Architects выиграло конкурс Сбербанка на концепцию здания «Технопарка» в российской Кремниевой долине – Сколково. Было получено разрешение на строительство, и в ближайшее время будет проведен тендер среди застройщиков.

Ожидается, что проект общей площадью 262 000 кв. м построят к 2020 году. Это будет не просто офисный центр и производственная площадка – в Сколково создадут многофункциональную среду, где будет место и для работы, и для отдыха, и для творчества. В создании концепции принимала участие лично Заха Хадид, поэтому в проекте прочитываются все отличительные черты ее архитектуры – огромные объемы, текучие и бионические формы, масштабное остекление.

В «Технопарк» переберутся сотрудники «Сбертех», а также специалисты маркетинговых и it-отделов – всего около 17000 человек. Именно они определили победителя, отдав предпочтение проекту бюро Захи Хадид, тогда как руководство Сбербанка склонялось к проекту британского бюро Foster + Partners, с которым уже сотрудничало в рамках проекта пятизвездочного отеля в Ялте. В конкурсе на концепцию «Технопарка» также участвовали архитектурные студии Eric Owen Moss Architects (США), Fuksas (Италия) и Speech (Россия).

Британское бюро Zaha Hadid Architects победило в открытом международном конкурсе архитектурных проектов, который был организован в Краснодарском крае. Конкурс проводился для застройки участка на набережной им. Адмирала Серебрякова в Новороссийске. Об этом «РБК–Недвижимости» рассказали в агентстве стратегического развития «Центр», которое занималось организацией конкурса, инициированного частным инвестором – ЗАО «Пятница» в партнерстве с АО «Объединенная Энергостроительная Корпорация».

В рамках конкурса бюро Zaha Hadid Architects выступило лидером консорциума семи компаний – творческое объединение «Прайд» (Россия),

ландшафтная компания Arteza, Хабидадум (Россия), Райдер Леветт Бакнелл (Великобритания); Another Architect (Германия), Лоуренс Барт, Архитектурная ассоциация Школа архитектуры (Великобритания).

На набережной им. Адмирала Серебрякова в Новороссийске планируется построить туристско–рекреационный кластер, ориентированный на деловой туризм и MICE–услуги (проведение различных корпоративных мероприятий). Проект будет реализован на принципах государственно–частного партнерства, работы по осуществлению проекта начнутся в 2018 году, сказано в материалах конкурса.

По проекту, предложенному Zaha Hadid Architects, на набережной в Новороссийске предполагается строительство девяти зданий. Они будут соединены проходами, площадями, подиумами и иметь продолжение в виде причалов. Это приведет к созданию «пористой» конфигурации застройки, которая впишется в имеющуюся городскую среду, сказано в описании проектной работы.

В концепции Zaha Hadid Architects объединены деловая, экологическая, культурная и рекреационная функции. «Архитектурная концепция основана на идее манипуляции различными вариантами, которая представляет собой движение формы или физического тела в пространстве и во времени», – говорится в описании проекта от Zaha Hadid Architects.

В архитектурном конкурсе принимали участие российские и иностранные команды, среди них – Agence Rudi Ricciotti Architecte (Франция) и Miralles Tagliabue EMBT (Испания). Это конкурс не просто на объект или территорию, это конкурс на проектирование нового центра города, который должен перезагрузить и экономику, и архитектуру, и отношение к Новороссийску.

Признание шло к Захе Хадид долго, а многие ее проекты, например, перевернутый небоскреб в Англии или обитаемый мост над Темзой, так и остались на бумаге, хотя принесли ей множество наград и уважение в профессиональном сообществе. Архитектор использовала нарушенную геометрию, растянутую перспективу и фантастическую деформацию пространства, она сама отмечала, что пыталась придать любому зданию динамический импульс.

Архитектурное дизайнерское бюро Захи Хадид занимается не только проектированием зданий, но и их «наполнением». Интерьеры продумываются до мелочей: обои, кресла, столы, стулья, диваны, кушетки, светильники, умывальники и вазы. Одним словом – все выдержано в едином стиле. Конечно, стоят эти вещи дорого, зачастую существуют в одном экземпляре или выпущены ограниченным тиражом. Заха Хадид всегда сама занималась оформлением своих выставок. Например, в петербургском Эрмитаже (летом 2015 года) проходила выставка, дизайн которой придумала сама архитектор. Инсталляции, экспонаты и проекты были представлены в черно–белых витринах, которые контрастировали с классическими интерьерами эрмитажных залов, украшенных скульптурами, лепниной и позолотой.

Заха Хадид успела поработать с крупнейшими ювелирными брендами и модными домами, такими как Bulgari, Swarovski, Louis Vuitton. Она создала несколько коллекций дизайнерских украшений, которые стали настоящими произведениями искусства. Как архитектор, Хадид всегда пыталась разрушить общепринятые каноны и «растянуть» рамки привычного пространства, придав ему мощный динамический импульс. С этой же целью – усиления внутреннего движения и деформации – Заха Хадид, полностью отменяя общепринятую геометрию, использует искаженную перспективу, выявляющую острые углы и кривые линии.

УДК 159.9.07

Соколюк А.В.
студент магистратуры 2 курса
кафедра «Психология»

Институт педагогики, психологии и инклюзивного образования
научный руководитель: Ерина И.А.
доцент
Россия, г. Ялта

ВЛИЯНИЕ УРОВНЯ САМООЦЕНКИ НА КОНФЛИКТНОСТЬ В СЕМЕЙНЫХ ПАРАХ

Аннотация: Статья посвящена изучению психологических аспектов влияния самооценки на уровень конфликтности в семейных парах. Дано обоснование актуальности исследуемой темы.

Освещены подходы отечественных и зарубежных психологов по данному вопросу. Представлены теоретические основы исследования по теме влияние самооценки на уровень конфликтности в семейных парах; предложены психологические рекомендации для профилактики супружеских конфликтов, способствующих оптимизации взаимоотношений в семье, что благотворно скажется на психологическом здоровье, как членов семьи, так и общества в целом.

Ключевые слова: самооценка, адекватная самооценка, неадекватная самооценка, конфликт, семья.

Socoliuc A.V.
master's student
2 course, Department of Psychology»
Institute of pedagogy, psychology and inclusive education
Russia, Yalta
Scientific supervisor: Erina I.A.
professor

THE INFLUENCE OF LEVEL OF SELF-ESTEEM ON CONFLICT IN MARRIED COUPLES

Abstract: The article is devoted to the study of the psychological aspects of the impact of self-esteem on the level of conflict in couples. Given the rationale for

the relevance of the topic under study. The approaches of domestic and foreign psychologists on this issue are highlighted. The theoretical foundations of a study on the effect of self-esteem on the level of conflict in couples are presented; psychological recommendations for the prevention of matrimonial conflicts are proposed, contributing to the optimization of family relationships, which will have a beneficial effect on the psychological health of both family members and society as a whole.

Key words: Self-esteem, adequate self-esteem, inadequate self-esteem, conflict, family.

Конфликтность личности определяется спецификой ее самооценки, нарушение которой приводит к внутренним противоречиям, проявляющимся в конфликтах.

Семейные пары представляют собой закрытую интимно-личностную и социальную систему с интенсивным межличностным взаимодействием, которое подвержено конфликтам. Уточнение знаний о причинах, природе и логике развития конфликтных отношений в семейных парах и влияния на них самооценки, представляет интерес для современной психологии, что и обуславливает актуальность данной темы.

Проблема самооценки широко исследуется в современной академической и практической психологии. Самооценка – «это оценка человеком самого себя: своих качеств, возможностей, способностей, особенностей своей деятельности» Т. Барлас.¹⁴¹

В отечественной психологии самооценка не ограничивается приспособительной функцией, а становится одним из механизмов, реализующих личностную активность субъекта.

К. Левин и его последователи занимались изучением мотивов, потребностей, уровня притязаний и их соотношения, что представляет ценность в исследовании самооценки. Формирование самооценки происходит в процессе деятельности и межличностного взаимодействия, что указывает на значительное влияние социума.

В зависимости от социальной среды, психологического климата в семье и общения с окружающими, у человека формируется то или иное отношение к себе, которое в процессе жизни трансформируется, но валентность остается прежней. Выделяют потенциальную и актуальную самооценку. Первая представляет собой уровень притязаний, то есть то, чего личность может достичь, вторая – то, что уже достигнуто. При этом человек может оценивать себя адекватно и неадекватно, то есть завышать или занижать свои успехи и достижения.¹⁴²

Таким образом, самооценка может быть высокой и низкой, различаться

¹⁴¹ Барлас, Т. В. Популярная психология. От конфликтов к обретению «Я» / Т. В. Барлас. – М. : Союз, 1997. – 160 с.

¹⁴² Адлер, А. Индивидуальная психология как путь к познанию и самопознанию человека / А. Адлер. – Киев : Наука жить, 1997. – 357 с.

по степени устойчивости, самостоятельности, критичности.

Конфликт актуальная во все времена проблема, изучаемая разными научными дисциплинами.

В XX столетии данной проблеме уделяли большое внимание и рассматривали как склонность к реализации конфликтного поведения в межличностном взаимодействии (Н.Н. Вересов, С. М. Емельянов, Г.И. Козырев и др.).

Социальный контекст в рассмотрение и понимание природы конфликта внес Г. Саливан, Э. Фромм, К. Хорни, А.И. Анцупов, Н.В. Гришина, А.Я. Шипилов и др.

Внутриличностный конфликт и его влияние на поведенческие паттерны человека был рассмотрен А. Адлером, А.Я. Анцуповым, Р. Ассаджиоли, Ф.Е. Василиюком, А.И. Захаровым, Б.Ф. Зейгарник, В.Г. Каменской, Е.Б. Фанталовой, З. Фрейдом, К. Хорни, К. Юнгом и др.

Конфликт - столкновение разнонаправленных целей, интересов, позиций, мнений или взглядов субъектов взаимодействия, фиксируемых ими в жесткой форме. В представленном теоретическом исследовании конфликт рассматривается как столкновение мнений и предпочтений, вследствие неадекватной самооценки личности.

Семья представляет собой малую социальную группу, которая является формой организации личного быта, социально-психологического благополучия, основанного на супружеском союзе и родственных связях.

Ряд исследований направлен на установление особенностей межличностных отношений супругов (Ю.Е. Алешина, И.Ю. Борисов, К. Витек, В.З. Владин и др.).

Семья представляет собой закрытую социальную систему, в которой удовлетворяются потребности членов семьи. Эти потребности напрямую связаны с функциями семьи, которые влияют также на общество в целом.

Анализ научной литературы по проблеме исследования позволил определить некоторые характеристики самооценки в супружеских парах: неадекватность самовосприятия, устойчивость, подверженность внешним воздействиям, преувеличение собственных достоинств и др. Конфликтность личности также определяется самооценкой, которая является регулятором поведения.

Психологические аспекты конфликтов, возникающих между супругами, рассматривались в: социальной психологии В.П. Левковичем, О.Э. Зуськовой, В.Ф. Мухамеджановой; связи с реализацией определенных психологических практик – психодиагностики Н.Н. Обозовым, А.Н. Обозовой; психологическом консультировании Г.А. Навайтисом; психокоррекции Н.В. Поддубным; оказание психотерапевтической помощи (Г.С. Кочарян, А.С. Кочарян, С. Кратохвил, А.В. Черников). Семья, как социальная ячейка, имеет свою динамику развития со стабильными и кризисными периодами. Данным вопросом занимались М. Голдринг, Д. Леви, Г. Навайтис, В.А. Сысенко и др.

Представления будущих супругов о семейной жизни могут отличаться и стать причиной конфликта, они часто связаны с семейными сценариями – это представления индивида об определенных типичных (повторяющихся) ситуациях и способах их разрешения. Э. Фромм, Э. Г. Эйдемиллер, В. Юстицкий и др. Для избегания семейных конфликтов и развития личности в целом, необходимо «освободиться» от семейных сценариев. Изменения семейного и жизненного сценария требует от человека психологической готовности и высокого уровня рефлексивности, а также сильные волевые качества.

Важной является функция психологической защиты самооценки, которая проявляется чаще у людей с неадекватно-завышенной самооценкой и способствует развитию эмоциональных барьеров, которые ведут к искажению и игнорированию опыта.

Это может проявляться в виде: занижения оценок другим людям; необоснованность переносов самооценок из одной в другую сферу деятельности; неадекватный подъем и снижение самооценки в значимых областях; проявления агрессии, отчуждения, отвлечения, снижение интереса в значимых областях деятельности; инфантильные формы поведения и др.¹⁴³

В супружеских парах самооценка у личности имеет устойчивый характер в силу возрастных особенностей, что осложняет ее коррекцию. Неадекватная самооценка у одного из супругов может порождать конфликтные ситуации и приводить к неудовлетворенности в интимно-личностной сфере. Таким образом, возникновение конфликтов в супружеских парах представляет собой сложный психолого-социальный феномен, включающий в себе как материальные, так и духовные аспекты семейной жизни.

При этом представление о психике, как целостной структуре, дает возможность предполагать влияние самооценки на психическое состояние личности и уровень конфликтности в семье. Особого внимания заслуживают семейные конфликты, которые представляют собой противоборство между членами семьи, в связи со столкновением противоположных мотивов и взглядов.

В силу разного рода разногласий в жизненных позициях, мировоззрении, идеях, супружеские пары представляют платформу для развития конфликтов.

Конфликтность в супружеских парах проявляется в совокупности психологических, индивидуальных, психобиологических особенностей каждого, условиями среды, в которой они находятся, различными ситуациями.

Важнейшим конфликтогенным фактором является внутриличностный конфликт каждого из супругов, который может быть причиной его

¹⁴³ Сафин, В. Ф. Устойчивость самооценки и механизм ее сохранения / В. Ф. Сафин // Вопр. психол. М., 1975. № 3. С. 62 – 72.

конфликтного поведения.

Психолог У.Ф. Харли ¹⁴⁴ выделил по пять основных потребностей у мужчин и женщин, удовлетворение которых способствует стабильности супружеской жизни. Потребности у мужчин: половое удовлетворение; спутник по отдыху; привлекательная жена; ведение домашнего хозяйства; восхищение. Потребности у женщин: нежность; возможность поговорить; честность и открытость; финансовая поддержка; посвященность семье.

Представленные потребности имеют существенные отличия, что и приводит к конфликтным ситуациям супругов, но способность прогнозировать и упреждать конфликтные ситуации требует от супругов высокого уровня рефлексивности и стремление к внутренним изменениям.

Использованные источники:

1. Адлер, А. Индивидуальная психология как путь к познанию и самопознанию человека / А. Адлер. – Киев : Наука жить, 1997. – 357 с.
2. Барлас, Т. В. Популярная психология. От конфликтов к обретению «Я» / Т. В. Барлас. – М. : Союз, 1997. – 160 с.
3. Сафин, В. Ф. Устойчивость самооценки и механизм ее сохранения / В. Ф. Сафин // Вопр. психол. М., 1975. № 3. С. 62 – 72.
4. Харли, У. Ф. Законы семейной жизни / Уиллард Ф. Харли – М. : – Протестант, 1992. – 208 с.

¹⁴⁴ Харли, У. Ф. Законы семейной жизни / Уиллард Ф. Харли – М. : – Протестант, 1992. – 208 с.

УДК658.624.

Соломатова Е.Н.
студент магистратуры
СЗИУ РАНХиГС

Лю Байтун
студент магистратуры 1 курса
факультет Международного промышленного
менеджмента и коммуникации

Лю Синцзэ
студент бакалавриата 4 курса
факультет Орудия и систем вооружения

Иванов А.С.
помощник проректора
БГТУ "ВОЕНМЕХ" им. Д. Ф. Устинова
Россия, г. Санкт-Петербург

СИТУАЦИОННЫЙ АНАЛИЗ В УПРАВЛЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ КАК ИННОВАЦИОННЫЙ МЕТОД

Аннотация:

Ситуационный анализ – это управленческий инструмент, позволяющий на основе имеющейся информации составить представление о ситуации принятия решения и подготовить рекомендации по действиям, которые следует применить в определенных ситуациях.

Ключевые слова:

Инновационная деятельность предприятий, инновации, развитие инноваций

Liu Baitong, 1st year undergraduate student, Faculty of Management
International Industrial Management and Communication
BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg
Liu Xinze Bachelor 4 course, faculty
Weapons and weapons systems
BSTU "VOENMEH" them. D.F. Ustinov. Russia, St. Petersburg

SITUATIONAL ANALYSIS IN THE MANAGEMENT OF ENTERPRISES, AS AN INNOVATIVE METHOD

Annotation:

Analysis is a management tool that allows, on the basis of the available information, to form an idea of a decision-making situation and prepare recommendations on actions that should be applied in certain situations.

Keywords:

Innovative activity of the enterprise , innovation , development innovation

Для получения представления о положении объекта управления, учитывая установленные факторы, которые влияют на ситуацию и характер

влияния, используют ситуационный анализ. Его результаты необходимы для разработки сценариев развития объекта управления и путей его развития. При оценивании и выделении основных ситуационных переменных специалисты получают возможность точнее определить динамику развития ситуации для того, чтобы заранее выработать решения с учетом возможностей и сил.

Ситуационный анализ проводится в несколько последовательных этапов.

1 этап. Подготовка. Данный этап подразумевает четкое определение ситуации принятия решения. Специалисты и эксперты должны точно понимать цели проводимого анализа и поставленные перед ними цели. Для проведения ситуационного анализа необходимо собрать рабочую или аналитическую группу для методического обеспечения, подготовки отчетов и оформления результатов. При проведении более сложных мероприятий возможно пригласить экспертов высокого уровня для более профессиональной оценки ситуации.

Этап 2. Анализ информации. Второй этап начинается с поиска аналогичных исследований. Такая информация может быть эталонной, так как ситуации возникали ранее и результаты принятых решений уже известны. Если такая информация существует, то алгоритм действий уже известен, поэтому принятие решения не вызовет затруднений. Если ситуация немного отличается от эталонной, то необходимо проанализировать и сопоставить имеющиеся различия. Второй этап завершается аналитическим обзором существующей информацией, в отчете указываются решения, принятые в аналогичной ситуации, организация контроля за исполнением решений, сопровождение реализации, результаты оценки эффективности принятых решений и другое. Вся информация необходима для следующих этапов.

Этап 3. Анализ ситуации. Если ситуация не относится к эталонной, то необходимо выявить основные факторы, которые определяют ее развитие. После установления факторов, нужно провести их оценку по степени влияния на развитие ситуации с помощью специальных оценочных систем. Основная задача данного этапа – провести анализ основных проблем ситуации, оценить риски и опасности, а также перспективы.

Этап 4. Разработка сценария. На основании ключевых факторов, влияющих на развитие ситуации, составляют сценарий. Для каждого варианта фактора формируют свой вариант сценария, начиная со значимых и заканчивая второстепенными. В заключение производят оценку устойчивости ситуации при разработанном сценарии ее развития.

Этап 5. Оценка ситуации. Экспертная группа производит оценку наиболее вероятных сценариев для достижения поставленных целей перед организацией. Такая работа может проводиться и индивидуально, и коллективно. На данном этапе необходимо выработать обоснованное управленческое решение.

Этап 6. Обработка данных. После оценки сценариев экспертной группой необходимо систематизировать и обработать полученные данные.

Такая работа проводится для установления согласованности всех экспертов. Степень согласованности позволяет определить надежность результата экспертизы, а также правильно понять основные точки зрения экспертов при расхождении во мнениях. С учетом всех данных, проведенных оценок и разработанных сценариев готовятся материалы для руководителя.

Этап 7. Подготовка материалов по результатам ситуационного анализа. Заключительный этап всей работы, задача которого – подготовка аналитических материалов.

Использованные источники:

1. Решетникова Н.В., Шматко А.Д. Анализ передового опыта регулирования и поддержки инновационной деятельности // Региональные агросистемы: экономика и социология. 2015. № 1 (1). С. 10.
2. Семенов В., Семененко С., Шматко А.Д. Проблемы инновационного инвестирования в экономике // Морской сборник. 2008. № 1. С. 57-59.
3. Шматко А.Д. Моделирование инновационной деятельности предприятий на основе методологии систем менеджмента качества // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 78-81.
4. Шматко А.Д. Организация инновационной деятельности производственных предприятий: современные условия и существующие подходы // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 155-159.
5. Шматко А.Д. Проблема вариативности финансовой поддержки инновационной деятельности высокотехнологичных предприятий // Экономика и предпринимательство. 2013. № 10 (39). С. 722-724.

*Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор*

кафедра факультетской хирургии

Коровкина Е.В.

аспирант

кафедра факультетской терапии

с курсами эндокринологии и гематологии

Хатинов Р.И.

студент 4 курса

лечебный факультет

Ярулина Э.И.

студент 4 курса

лечебный факультет

ГБОУ ВПО ИГМА МЗ РФ

Россия, г. Ижевск

ПАТОГЕНЕТИЧЕСКАЯ СВЯЗЬ: ЖЕЛЧНОКАМЕННАЯ БОЛЕЗНЬ И ПАТОЛОГИЯ ЩИТОВИДНОЙ ЖЕЛЕЗЫ

Аннотация:

Статья посвящена взаимосвязи патологии печени и щитовидной железы. Результаты исследований последних лет свидетельствуют о наличии между этими заболеваниями определенной патогенетической связи. При анализе клинического материала за 2018 год было отмечено, что весьма часто ЖКБ сочетается с заболеваниями щитовидной железы.

Ключевые слова: желчнокаменная болезнь, щитовидная железа, гипотиреоз, лапороскопическая холецистэктомия.

Styazhkina S.N., Doctor of Medicine

Professor

Professor, Department of Faculty Surgery

State budget educational institution

higher vocational education

"Izhevsk State Medical Academy"

Ministry of Health of the Russian Federation

Russia, Izhevsk

Korovkina E.V.

Postgraduate Student, Department of Faculty Therapy

with courses of endocrinology and hematology

State budget educational institution

higher vocational education

"Izhevsk State Medical Academy"

Ministry of Health of the Russian Federation

Russia, Izhevsk

Khatipov R.I.

*student
4 course, medical faculty
State budget educational institution
higher vocational education
"Izhevsk State Medical Academy"
Ministry of Health of the Russian Federation
Russia, Izhevsk
Yarulina E.I.
student
4 course, medical faculty
State budget educational institution
higher vocational education
"Izhevsk State Medical Academy"
Ministry of Health of the Russian Federation
Russia, Izhevsk*

PATHOGENETIC CONNECTION: GELLULAR-STONE DISEASE AND THE PATHOLOGY OF THE THYROID GLAND.

Annotation:

The article is devoted to the relationship of liver and thyroid pathology. The results of recent studies indicate that there is a certain pathogenetic relationship between these diseases. When analyzing the clinical material for 2018, it was noted that very often the gastrointestinal tract is combined with thyroid diseases.

Key words: cholelithiasis, thyroid gland, hypothyroidism, laparoscopic cholecystectomy.

Желчнокаменная болезнь (ЖКБ) – заболевание гепатобилиарной системы, обусловленное нарушением обмена липидов и/или билирубина, характеризующееся образованием желчных камней в печеночных, желчных протоках, в общем желчном протоке или в желчном пузыре. ЖКБ одно из самых распространенных заболеваний среди больных хирургического профиля. Встречается у 20-30% женщин и более 10% у мужчин. С возрастом заболеваемость желчнокаменной болезнью сильно возрастает [1].

Как показали исследования последних лет, заболевания щитовидной железы (ЩЖ) (гипотиреоз) и гепатобилиарной системы часто сочетаются, и это влияет на организм и течение патологических процессов в нем.

Гипотиреоз – это эндокринное заболевание, при котором щитовидная железа вырабатывает недостаточное количество гормонов – тироксина и трийодтиронина – и это приводит к замедлению обмена веществ в организме. Наиболее часто гипотиреоз возникает на фоне хронического **аутоиммунного тиреоидита**.

Тироксин и трийодтиронин необходимы для нормального развития, роста и функционирования органов. Эти гормоны регулируют уровень базального метаболизма всех клеток, включая гепатоциты, что напрямую влияет на функционировании печени.

В течение последних лет были получены данные о том, что гипотиреоз может непосредственно влиять на структуру и функцию печени, приводить к развитию желчнокаменной болезни [2].

Таким образом, научные исследования последних лет свидетельствуют о частом сочетании заболеваний печени и ЩЖ и их определенной взаимосвязи, что делает изучение этой проблемы в настоящее время весьма актуальным.

Клинический пример: пациент А, 55 лет, поступил 12.11.2018 года в хирургическое отделение в плановом порядке с диагнозом «ЖКБ. Хронический калькулезный холецистит» и предъявлял жалобы на периодические ноющие боли в правом подреберье. Считает себя больным в течение 3 лет. Приступы участились за 6 месяцев до поступления. Последний приступ в сентябре 2018 года. Наблюдался у хирурга по месту медицинского обслуживания и была направлена на плановое оперативное лечение. Эпизоды желтухи отрицает. При сборе общего анамнеза пациент отметил, что имеет патологию щитовидной железы (гипотиреоз) с 2014 года. Принимает L-тироксин по 50 мкг. В 13.11.2018 года была проведена эндоскопическая холецистэктомия. Послеоперационный период протекал без осложнений, раны зажили первичным натяжением, швы были сняты. Пациент был выписан в удовлетворительном состоянии 20.11.2018 года для дальнейшего долечивания в условиях санатория под наблюдением хирурга, гастроэнтеролога и эндокринолога.

Использованные источники:

1. Хирургические болезни: Учебник/ М.И. Кузин, О.С. Шкроб, Н.М. Кузин и др.; Под ред. М.И. Кузина- 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Медицина, 2005.- 784 с.: ил.
2. Вахрушев Я.М. Изучение уровня гормонов в крови у больных с деформацией желчного пузыря / Л.И. Петрова, Е.В. Сучкова, И.В. Муфаздалова // Гастроэнтерология Санкт-Петербурга, 2003. – № 2-3. – С. 31.

*Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор
Кузнецов Е.О.
студент 4 курса
лечебный факультет*

*Государственное федеральное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования "Ижевская государственная
медицинская академия" Министерства здравоохранения Российской
Федерации*

АНАЛИЗ СТРУКТУРЫ ЗАБОЛЕВАЕМОСТИ ПИЩЕВОДОМ СРЕДИ НАСЕЛЕНИЯ УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКИ ЗА 2016-2017 ГОДА

Аннотация: данная статья посвящена заболеваниям пищевода. В ней рассматривается частота патологий пищевода среди населения Удмуртской республики за 2016-2017 года. Кроме того, рассматриваются частота встречаемости среди мужчин и женщин, по возрасту.

Ключевые слова: стриктуры, ахалазии, грыжи пищеводного отверстия диафрагмы, бужирование.

*Stjashkina S.N.
doctor of medicine, professor
State Federal Budgetary Educational Institution of Higher Education
"Izhevsk State Medical Academy" of the Ministry of Health of the Russian
Federation
Kuznetsov E.O.
4th year student of the medical faculty
State Federal Budgetary Educational Institution of Higher Education
"Izhevsk State Medical Academy" of the Ministry of Health of the Russian
Federation*

ANALYSIS OF THE STRUCTURE OF THE INCIDENCE OF ESOPHAGUS AMONG THE POPULATION OF THE UDMURT REPUBLIC FOR THE YEARS 2016-2017

Annotation: this article is devoted to diseases of the esophagus. It discusses the frequency of esophageal pathologies among the population of the Udmurt Republic for the years 2016-2017. In addition, the frequency of occurrence among men and women, by age is considered.

Key words: strictures, achalasias, hiatal hernia, bougienage.

Актуальность: за последние пару лет в Российской Федерации отмечается тенденция к увеличению заболеваний пищевода различной этиологии и локализации. По данным многочисленных исследований, проведенных за последние пару лет, было выявлено, что показатель заболеваний пищевода увеличился на 6%. Развитию заболеваний пищевода способствуют различные причины, такие как наследственность, психические

заболевания, неблагоприятные условия внешней среды. Чаще всего встречаются такие заболевания как рубцовые стенозы, ахалазии, ожоги пищевода и грыжи пищеводного отверстия диафрагмы, которые требуют оперативного вмешательства.

Цель работы - оценить частоту встречаемости заболеваний пищевода среди населения Удмуртской республики за 2016-2017 года, а так же определить наиболее частые оперативные методы лечения.

Материалы и методы. Было проанализировано 70 историй болезни хирургического отделения РКБ №1

Материалы и методы

Исследование проходило в Республиканской клинической больнице №1 Удмуртской республики в городе Ижевск (РКБ №1 УР г. Ижевск). Предметом нашего исследования были истории болезней хирургического отделения РКБ №1 УР г. Ижевск. Всего нами было проанализировано 70 историй болезней.

В ходе работы мы проанализировали возрастное и половое соотношение среди пациентов с заболеваниями пищевода, провели сравнительную оценку за 2016-2017 года и определили вид оперативного лечения.

Результаты

В результате анализа 70 историй болезней с диагнозом заболевания пищевода было выявлено, что соотношение заболеваемости по половому критерию составляет 1:1. (в 2016 году заболевание встречается у женщин - 47%, мужчин - 53%, в 2017 году у женщин - 47%, мужчин - 53%).

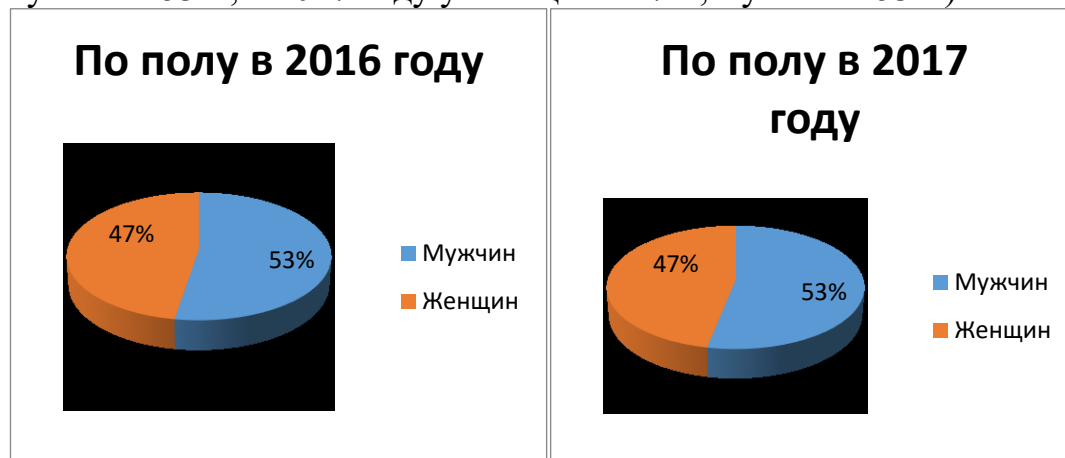


Рис. 1. Распространённость заболеваний пищевода по полу

В 2017 году в Удмуртской республике было прооперировано 30 человека с патологией пищевода, а в 2016 году - 37 человек.

Наибольшая распространённость среди людей пожилого возраста- 51-60 лет: в 2016 году у 37% людей, а в 2017 году у 44%.

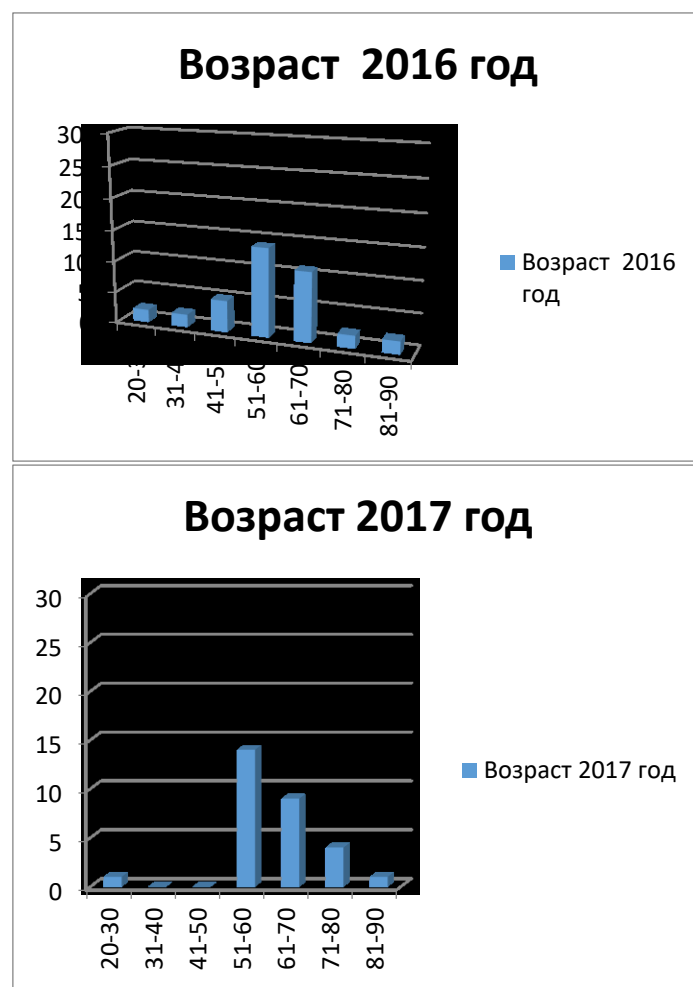


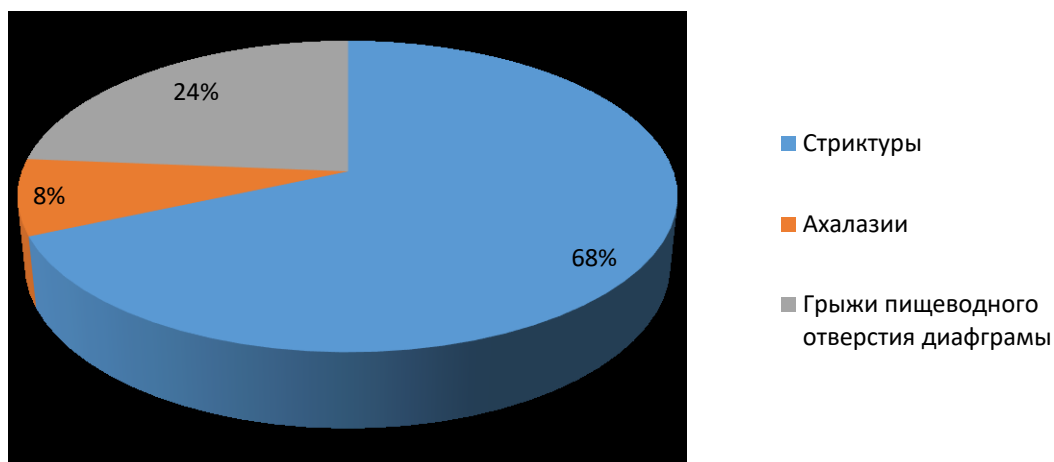
Рис. 2. Соотношение заболеваний пищевода по возрасту

У некоторых больных имеются сопутствующие заболевания такие как: артериальная гипертензия, сахарный диабет II типа, хроническая сердечная недостаточность II типа, гепатит В, ИБС, хронический рефлюкс-гастрит, язвенная болезнь 12 перстной кишки.

Среди оперативных методов лечения больше всего выполнялась эндоскопическое бужирование: в 2016 году- 63%, а в 2017 году- 60%, но так же выполнялась лапаротомия, фундопликация по Ниссену: в 2016 году- 26%, а в 2017 году- 28%.

Среди заболеваний пищевода выделяют: в 2016 году стриктуры - 68%, ахалазии - 8%, грыжи пищеводного отверстия диафрагмы - 24%, а в 2017 году стриктуры - 85%, ахалазии - 9%, грыжи пищеводного отверстия диафрагмы - 6%

Заболевания пищевода 2016 год



Заболевания пищевода 2017 год

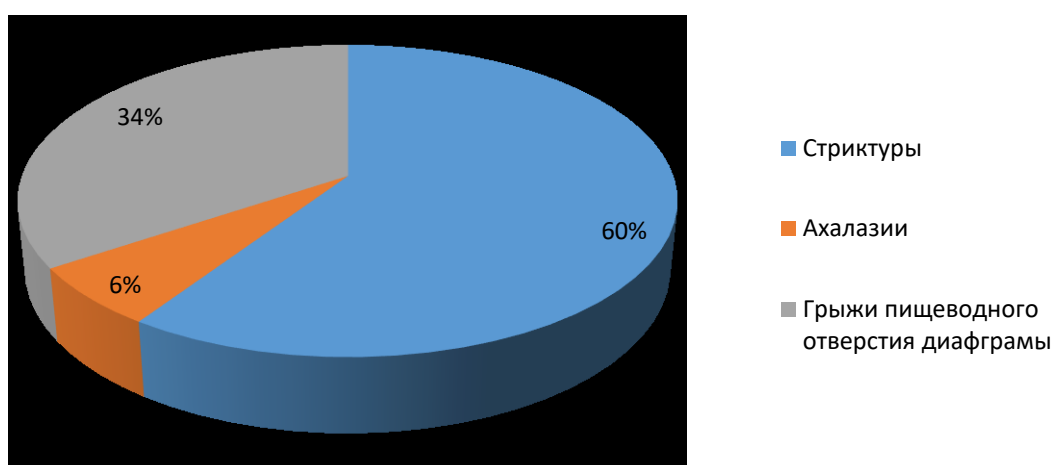


Рис. 3. Соотношение различных видов заболеваний пищевода

Выводы

Подводя итог, можно сказать, что заболевания пищевода за 2016-2017 года в РКБ №1 УР г. Ижевск имеют тенденцию к снижению. Наибольшее число пациентов с патологией пищевода наблюдалось в 2016 году. Среди лиц мужского пола в возрасте 51-60 лет наблюдается увеличение числа заболевших, а среди лиц женского пола – уменьшение. Преобладающим методом оперативного лечения является бужирование и лапаротомия, фундопликация по Ниссену.

Использованные источники:

1. Волков С.В. Химические ожоги пищевода. Эндоскопическая диагностика. // Российский журнал гастроэнтерологии, гепатологии и колопроктологии.-

2002.- №1.- С.58-61.

2. Галлингер Ю.И. Стриктуры пищевода: лечебная стратегия. Эндоскопические методы лечения. / Ю.И. Галлингер, Э.А. Годжелло // Российский журнал гастроэнтерологии, гепатологии, колопроктологии. — 2003. — Т. 11, № 5. — С. 73.

3. Алиев М.А. Реконструктивно-восстановительные операции на пищеводе при послеожоговых рубцовых стриктурах. / М.А. Алиев, Б.Б. Баймаханов, Ш.Ш. Жураев и др. // Хирургия. Журнал им. Н.И. Пирогова. — 2005. — № 12. — С. 40—43.

4. Гарипов Р.М., Авзалетдинов А.М., Трофимов В.А. Варианты хирургического лечения грыж пищеводного отверстия диафрагмы // Вестник уральской медицинской академической науки.-2010. — № 2. — С. 89-90.

5. Королёв, М. П. Лечение ахалазии кардии / М. П. Королёв, О. Б. Ткаченко // Вестн. хирургии им. И. И. Грекова. — 2009. — № 4. — С.12-15.

УДК 616.13.002.2-004.6

*Стяжкина С.Н., д.м.н.
профессор
Инамова Д.А.
студент 4 курса
Харисова Н.Р.
студент 4 курса
лечебный факультет*

**ФГБОУ ВО «Ижевская государственная медицинская академия»
ПРИНЦИПЫ ДИАГНОСТИКИ АТЕРОСКЛЕРОЗА НИЖНИХ
КОНЕЧНОСТЕЙ**

Аннотация: В статье рассмотрены принципы диагностики у 40 больных атеросклерозом нижних конечностей на материале хирургических отделений Республиканской клинической больницы №1 Удмуртской Республики.

Ключевые слова: атеросклероз нижних конечностей, диагностика, классификация и диагностика атеросклероза.

*Styazhkina S.N., PhD in Medical sciences, professor
Inamova D.A.
Kharisova N.R.*

*Students the 4th course of the medical therapeutic faculty
FSBEIHE «Izhevsk state medical academy»*

**PRINCIPLES OF DIAGNOSIS OF LOWER LIMB
ATHEROSCLEROSIS**

Abstract: The article describes the principles of diagnosis in 40 patients with atherosclerosis of the lower extremities on the material of surgical departments of the Republican clinical hospital №1 of the Udmurt Republic.

Key words: atherosclerosis of the lower extremities, diagnosis, classification

Атеросклероз - хроническое медленно прогрессирующее заболевание, проявляющееся в очаговом утолщении интимы артерий эластического и мышечно - эластического типов за счет отложения липидов (липопротеидов) и реактивного разрастания соединительной ткани [6]. По данным В.С. Савельева, В.М. Кошкина, атеросклероз составляет 81,8 % случаев среди причин острых облитерирующих заболеваний нижних конечностей [2,8]. В основе заболевания лежат различные воздействия, приводящие к нарушению жира-белкового обмена и к повреждению интимы крупных артерий [6]. Особое внимание обращает на себя курение, которое повышает риск прогрессирования хронической ишемии нижних конечностей в 2,1 раза [4]. По данным А.С.Кунижева около 84,8% больных с заболеванием облитерирующего атеросклероза нижних конечностей курили или продолжают курить [5].

Заболеванию больше подвержены мужчины старше 50 лет, однако в последние годы отмечается тенденция к выявлению ОА и у лиц более молодого возраста. В общей популяции распространенность хронических облитерирующих заболеваний артерий нижних конечностей, среди которых атеросклероз занимает ведущее место, достигает 2-3%.

В наше время для постановки более точного диагноза ОА необходимо проведение высокодифференцированной клинической диагностики, которая основывается на выявлении стадий заболевания.

I стадия - компенсации (без ХАН или ХАН 0 степени).

Жалобы у больного отсутствуют или минимальны. Пульс на одной из артерий стоп ослаблен или отсутствует, ослаблена пульсация на бедренной и подколенной артериях. Проба Оппеля на плантарную ишемию 35-40 секунд, на реактивную гиперемия 15-20 секунд. Продолжительность статической нагрузки икроножной мышцы (СНИМ) составляет 2-3 минуты. Положительный симптом белого пятна на подошве сразу после окончания пробы СНИМ.

- Реовазография (РВГ): реографический индекс (РИ) близок к норме и составляет 80-90%, зубцы снижены менее чем наполовину. После дозированной физической нагрузки (200 кгм/мин.) РИ снижается до 70-80%. После приема нитроглицерина зубцы достигают нормы.

- Термография: подавление инфракрасного излучения на уровне дистальных отделов стоп.

- Термометрия: разница температуры кожи средней трети бедра и пальцев стопы составляет 2,7-2,8°C. Индекс лодыжечного давления (ИЛД) - 0,5 и больше.

-Осциллография: снижение осциллографического индекса (ОИ).

- Велоэргометрия: 160-200 вт (при скорости вращения педалей 60 об./мин. и нагрузке 60 вт/мин.) возникают боли в икроножных и иных мышцах ног.

II стадия - нестойкой компенсации (или I степень ХАН).

Боли в икроножных мышцах только после значительной физической нагрузки, быстрая утомляемость при ходьбе и стоянии, судороги икроножных мышц, зябкость стоп. Перемежающаяся хромота через 300 - 400 м ходьбы и более. Истончение, бледность и похолодание кожи стоп, поредение волос (очаговое облысение) нижней трети голени и стоп. Умеренные изменения ногтей (деформированы, утолщены или атрофичны, появляется желтизна). Умеренные явления ишемического неврита. Пульс на одной из артерий стоп не определяется, либо сохранен на задней большеберцовой артерии. Пульс ослаблен на бедренной и подколенной артериях. Положительные симптомы Оппеля, Панченко, Гольдфлама, проба Самюэляса, показатель СНИМ от 1 до 2-3 минут, проба на плантарную ишемию 25-30 секунд, на реактивную гиперемия 30-60 секунд.

-РВГ: снижение РИ до 60-70% (на голеньях - 70%, на стопах - 80%), после физической нагрузки - 50-60%. Зубцы снижены более чем на половину и после приема нитроглицерина нормы не достигают.

-Термография: подавление инфракрасного излучения на уровне всей стопы, умеренная термоасимметрия.

-Термометрия: снижение температуры кожи в средней трети голени на 1-2°C, после дозированной физической нагрузки - еще на 0,2-0,7°C (в норме повышается на 3°C).

-Осциллография: снижение ОИ.

-Велоэргометрия: 80-40 Вт.

Электромиография (ЭМГ): при максимальном мышечном напряжении преобладает амплитуда колебания биоэлектрической активности мышц больной стороны.

Артериография: сегментарная окклюзия поверхностной бедренной артерии или ее стеноз, коллатеральная сеть развита достаточно.

II стадия ОАС некоторыми авторами подразделяется на II А стадию - перемежающаяся хромота возникает более, чем через 200 м ходьбы, и II Б - менее, чем через 200 м. Кроме того, выраженность трофических изменений кожи и ногтей стоп легче дифференцировать именно при таком разделении этой стадии заболевания. При II Б стадии, как правило, присоединяются эпидермофития и трихофития за счет значительного снижения защитных сил кожи и ногтей стопы.

III стадия - субкомпенсации (или II степень ХАН).

Постоянные умеренные боли в нижних конечностях, ягодичных или поясничных областях. Перемежающаяся хромота через 100 м ходьбы, зябкость стоп, даже в теплую погоду, выраженные явления ишемического неврита. Умеренные трофические изменения кожи. Кожа стоп и голени истончена, бледная или с мраморным рисунком, в вертикальном положении больного появляется цианоз. Умеренная гипотрофия и пигментация, образование трещин и эрозий, грибковое поражение ногтей. Пульс на подколенной артерии отсутствует или резко ослаблен, на бедренных артериях

пульс отсутствует. Проба на плантарную ишемию 10-26 секунд, на реактивную гиперемия - 60-90 секунд, СНИМ менее 1 минуты.

-РВГ: реографическая кривая приближается к прямой линии, реакция на нитроглицерин отсутствует или резко ослаблена, РИ составляет 40-60% (на голених - 70-40%, на стопах - 80-60%), после дозированной физической нагрузки РИ составляет 40-60% от нормы.

-Термография: выраженная термоасимметрия, подавление инфракрасного излучения на уровне средней трети голени.

-Термометрия: температура кожи средней трети голени снижена на 2,1°C, после дозированной физической нагрузки снижается еще на 0,6-1°C. Разница температуры кожи средней трети бедра и пальцев стоп составляет 4,3-6,3°C.

-Осциллография: снижение ОИ до нуля.

-ЭМГ: в покое регистрируются низкоамплитудные колебания типа фасцикуляций, а при максимальном мышечном напряжении отмечается урежение частоты колебаний биопотенциала.

-Артериография: окклюзия поверхностной бедренной артерии на всем протяжении, конечность кровоснабжается через глубокую артерию бедра.

IV стадия - декомпенсации (или III, реже - IV степень ХАН).

Жалобы на постоянные интенсивные боли в ногах в покое, из-за которых больные часто спят в вынужденном положении, с опущенными ногами. Перемежающаяся хромота через 10-60 м ходьбы. Значительно выражены явления ишемического неврита, некрозы, язвы, трещины, цианоз кожи голених и стоп, их отечность. Пульс на артериях нижних конечностей не определяется. Отмечается систолический шум на бедренной или подколенной артериях. Проба на плантарную ишемию 5-10 секунд, на реактивную гиперемия - не отмечается даже после пяти минут наблюдения.

- РВГ: прямая линия, после дозированной физической нагрузки не меняется. РИ на голених при ХАН III степени меньше 40%, на стопе - меньше 50%.

- Термография: резкое затемнение термограмм всей голени, появление пятнистости.

- Термометрия: разница температур кожи пальцев и средней трети бедра составляет более 6°C.

- ЭМГ: как при III стадии.

- На артериограммах: окклюзия бифуркации аорты, подвздошной и бедренной артерий, а также поражение артерий голени.

- На рентгенограммах: остеопороз костей стоп. Развитие гангрены конечности или некроза различной распространенности определяется как ХАН IV степени.

На материале хирургического отделения Первой Республиканской клинической больницы Министерства здравоохранения Удмуртской Республики нами проанализировано 40 историй болезни, из них 28 (70%) являются мужчинами и 12 (30%) женщинами в возрасте от 40 до 87 лет.

Средний возраст мужчин составил $66,1 \pm 7,5$, женщин – $70,5 \pm 4,0$ лет. Больные молодого возраста (18-44 лет) составили 3 человека (7,5%); среднего возраста (45-59 лет) – 5 (12,5%) человек; пожилого возраста (60-74 лет) – 20 (50%) и старческого возраста (75-90 лет) – 12 (30%). Среди исследуемых инвалидность имели 4 (10%) человека.

Гипертоническая болезнь наблюдалась у 11 (27,5%) пациентов, сахарный диабет у 14 (35%), признаки хронической артериальной недостаточности у 35 (87,5%), дислипотеинемии у 18 (45%), курильщиками являются 20 (50%) исследуемых.

Среди исследуемых больных I стадию заболевания имеют 18 (45%), II стадию – 8 (20%), III стадию – 4 (10%), IV стадию – 10 (25%).

На основе этих данных значимыми факторами риска развития ОА являются: мужской пол, курение табака, артериальная гипертензия, нарушения липидного обмена (дислипотеинемия), нарушения углеводного обмена.

Использованные источники:

1. Аничков, Н.Н. Об этиологии и патогенезе атеросклероза / Н.Н. Аничков // Архив биол.наук.- 1935.- Т. 9.- С. 51-85.
2. Брискин, Б.С. Новые аспекты хирургического лечения сочетаний желчнокаменной болезни и мультифокального атеросклероза / Б.С. Брискин, Ф.Ф. Хамитов, М.В. Костюченко //Трудный пациент.- 2005.- №10.- [Режим доступа] ИЯБ: http://www.t-pacient.ru/archive/n10n11-2005/n10n11-2005_59.html
3. Дроздов, С.А. Клиника, диагностика и методы лечения периферического атеросклероза / С.А. Дроздов //«Трудный пациент».- 2005.- №10.- С. 11
4. Кошкин, В.М. Консервативная терапия хронических облитерирующих заболеваний артерий конечностей / В.М. Кошкин //Русский медицинский журнал. - 1998.- №13.- С. 823-825
5. Кунижев, А.С. Консервативное лечение больных хроническими облитерирующими заболеваниями артерий нижних конечностей в амбулаторных условиях / А.С. Кунижев.- М.: Диссертация, 2003.- [Режим доступа] ИЯБ: <http://www.dissercat.com>.
6. Пальцев М.А. Патология. Частный курс. Курс лекций в 2 т./М: Медицина, 2007.- Т.2.- С. 27-39.
7. Покровский А.В. Клиническая ангиология. М., 1979. – С.236
8. Савельев, В.С. Критическая ишемия нижних конечностей: определение понятия и гемодинамическая характеристика / В.С.Савельев, В.М. Кошкин, А.В. Каралкин, А.А. Тарковский //Ангиология и сосудистая хирургия.- 1996.- №3.- С. 84-90
9. Облитерирующие заболевания артерий нижних конечностей. Методическое пособие для студентов старших курсов, интернов, ординаторов и практикующих врачей./ Под редакцией А.М. Шулутко, В.И. Семикова.- М.: 2010.- С. 5-29 с.

Сурикова Д.С.

студент

Козина Е.В., к.э.н.

доцент

кафедра «Экономика и управление»

Пензенский государственный технологический университет

Россия, г. Пенза

АНАЛИЗ КАДРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ КЛЮЧЕВЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО ПЕРСОНАЛА

Аннотация: В научной среде популярна точка зрения о том, что человеческий капитал – это наиболее значимый ресурс современного общества, важнейший фактор накопления и эффективного использования научно-технического потенциала и рыночного успеха компании. Компетенции персонала – это стратегический фактор развития предприятия. Поэтому у руководителей всех уровней управления главной задачей является формирование конкурентного преимущества компании через создание и развитие ключевых компетенций, их эффективное использование и совершенствование.

Ключевые слова: компетенция, ключевые компетенции, персонал, конкурентоспособность, мотивация, стимулирование, труд.

Surikova D.S.- student

Penza State Technological University

Russia, Penza

Kozina E.V.- Candidate of Economic Sciences

Associate Professor at the Department of «Economics and Management»

Penza State Technological University

Russia, Penza

ANALYSIS OF PERSONNEL TECHNOLOGIES OF FORMATION AND DEVELOPMENT OF KEY COMPETENCES OF MANAGEMENT STAFF

Summary: In the scientific community, the point of view that human capital is the most significant resource of modern society, the most important factor in the accumulation and effective use of scientific and technological potential and the company's market success, is popular. Competence of staff is a strategic factor in the development of an enterprise. Therefore, for managers at all levels of management, the main task is to form a competitive advantage of the company through the creation and development of core competencies, their effective use and improvement.

Keywords: competence, core competencies, personnel, competitiveness, motivation, stimulation, labor.

В условиях перенасыщения рынка товарами и услугами их продвижение носит конкурентный характер, в результате чего компетенции управленческого персонала становятся стратегическим ресурсом с целью адаптации организации к изменяющейся рыночной среде. Компетенции персонала в области управления являются тем фактором, который предопределяет успех предприятия на рынке, так как конкуренция на современном этапе стала борьбой различных форм маркетинговых стратегий, инновационных идей и личностных способностей и уже в последнюю очередь борьбой материальных ресурсов.

Термин «компетенция» впервые был применен представителем американской школы изучения компетентного подхода В. Макелвиллом в 1982 г. Трактовал он компетенцию как круг проблем, сферу деятельности, в которой человек обладает знанием и опытом, а также совокупность полномочий, прав и обязанностей должностного лица, общественной организации.

Согласно Ксенофоновой Х.З., «...ключевая компетенция – это компетенция, которая участвует в создании наибольшей потребительной стоимости, является коллективным знанием, позволяет организовывать и управлять использованием других компетенций и способностей, создает дополнительную потребительную стоимость, имеет способность обеспечить доступ к целому ряду рынков разных сфер производства»[2].

Согласно мнению специалистов в области менеджмента «...компетенции управленческого персонала – система взаимосвязанных уникальных знаний, навыков и способностей, направленных на выполнение конкретных функций в соответствии с уровнем управления, что в следствие является потенциальным источником конкурентного преимущества организации».

Для повышения конкурентоспособности промышленного предприятия необходимо использовать «...кадровые технологии – совокупность мер, направленные на коллектив и на каждого конкретного работника. Основными целями кадровых технологий являются развитие компетенций управленческого персонала, повышение активности и снижение социальной напряженности», – считают специалисты в области менеджмента»[2]. Поэтому одной из задач исследования в данной работе является оценка влияния кадровых технологий на развитие компетенций управленческого персонала.

В качестве объекта исследования было выбрано предприятие Пензенской области ОАО «Молочный комбинат «Пензенский» (ОАО «Молком»), которое обеспечивает с 1985 года молочной продукцией всю Пензенскую область. С 2011 года «Молком» входит в группу компаний «Дамате» — российского сельскохозяйственного холдинга, развивающего три направления деятельности: выращивание и переработка индейки, переработка молока и молочное животноводство. Производственные мощности компании расположены в Пензенской и Тюменской областях.

Изучались такие структурные компоненты как:

- 1) профессионально-квалификационный аспект: образование персонала, уровень квалификации и стаж работы;
- 2) мотивационный аспект;
- 3) планирование времени, условия труда.

Для исследования применялось анкетирование, состоящее из двух блоков. Принимали участие в опросе руководители, заместители руководителей, начальники отделов, начальники цехов и участков, мастера и главные специалисты в возрасте от 27 до 55 лет в количестве 12 человек.

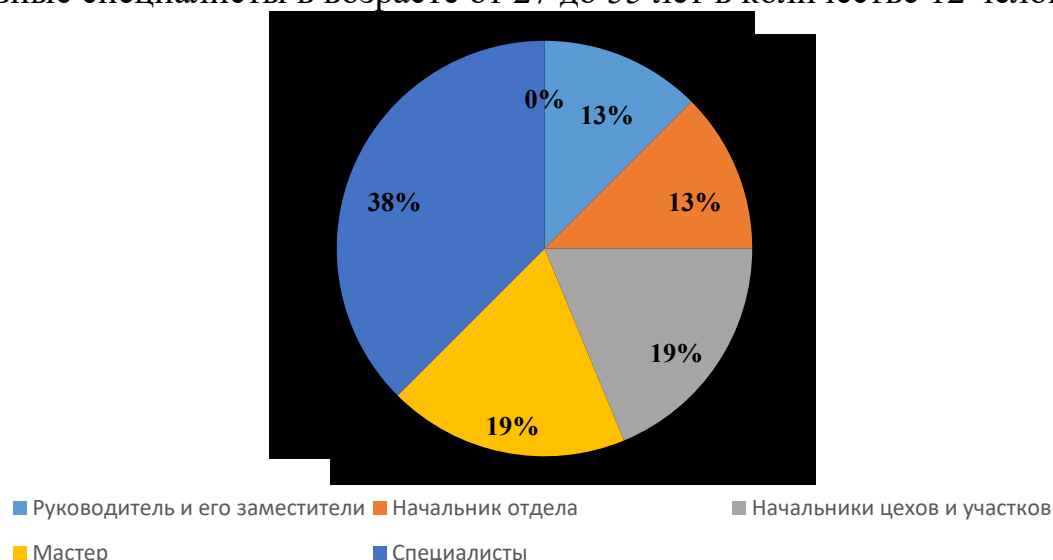


Рисунок 1 – Распределение респондентов по занимаемым должностям

В результате исследования, проведенного на предприятии на вопрос: «Каков уровень квалификации работников?» были получены следующие ответы: 50% назвали средний, 25% высокий, 15% ответили, что выполняемая ими работа не совсем соответствует образованию и квалификации.

Как показали результаты исследования, на предприятии 37,5% опрошенных ощущают нехватку знаний в определенных областях, 18,75 % затруднились ответить.

В ходе исследования были рассмотрены возрастные категории работников. Полученные результаты подтвердили необходимость совершенствования системы управления служебно-профессиональным продвижением, так как 37,5% работников в возрасте от 26 до 35 лет не продвигались по службе, а именно этот возраст считается наиболее оптимальным для включения в резерв кандидатов для замещения руководящих должностей. Среди работников предприятий около 18,75% не желают продвинуться по служебной лестнице, 41,25% стремятся продвинуться, а оставшиеся 40% затруднились ответить на данный вопрос. Это объясняется психологическими особенностями человека, так как большинство людей предпочитают, чтобы кто-то принимал решения за их карьеру.

С целью исследования третьего структурного компонента кадровых

технологий были оценены мотивирующие трудовое поведение факторы.

На рисунке 2 представлены результаты исследования, которые указывают на результативность мотивации работников предприятия.

По результатам исследования, материальное вознаграждение играет значительную роль в привлечении и мотивировании персонала. Неэффективная система вознаграждения вызывает неудовлетворенность работой и, следовательно, снижение производительности и качества труда.

Именно гибкая система мотивирующих факторов влияет на повышение производительности у работников и результативности использования человеческих ресурсов.

Реализация потенциала зависит от трудовой мотивации работника, формирующаяся под влиянием кадровых технологий.

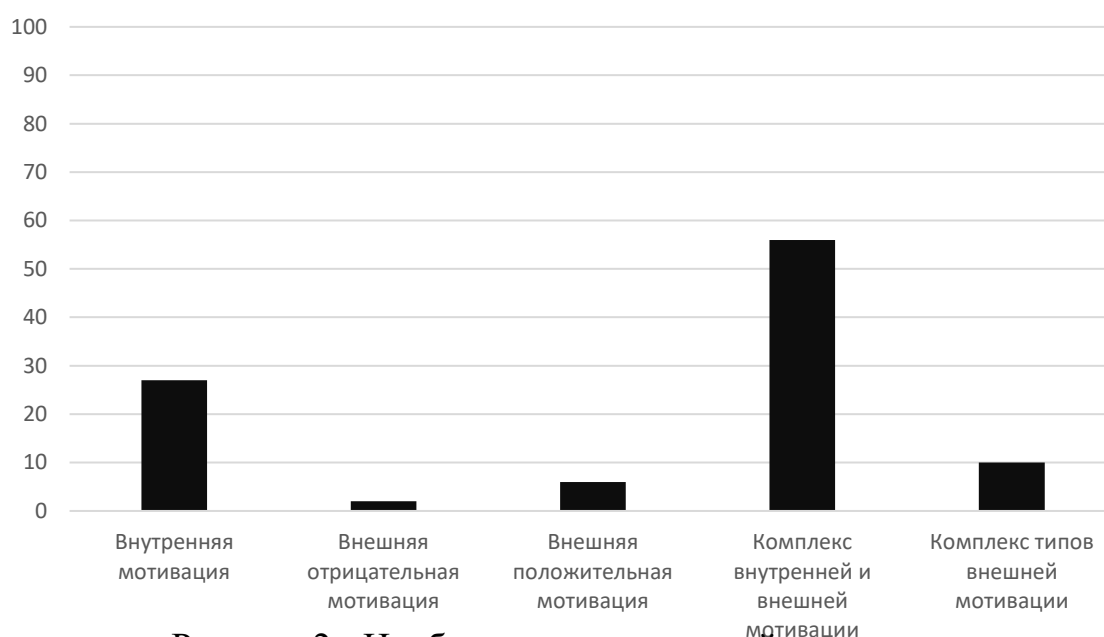


Рисунок 2 - Наиболее результативный тип мотивации персонала

Из графических данных можно сделать вывод о том, что главным мотивирующим фактором является сочетание внешней и внутренней типов мотивации (56% из 100%).

Невысокий уровень мотивации свидетельствует о недостаточном использовании мотивирующих факторов в работе с персоналом, об отсутствии условий для продвижения по служебной лестнице.

Одной из важных проблем в управлении является эффективность использования рабочего времени управленческого персонала. Нерациональное планирование приводит к информационной и психологической перегрузке.

По результатам анализа 18,75% респондентов не планируют, а 37,5% периодически планируют свою личную работу, постоянно планируют рабочий день только 43,75%. Данная ситуация указывает на отсутствие понимания у руководителей одной из основополагающей функции в системе

организации управленческого труда. Использование личного рабочего времени и его неорганизованность приводит к замедлению, нарушению, срывам производственной деятельности.

Анкетирование показало, что больше половины респондентов (58,3%) удовлетворены работой частично, а 18,75% респондентов ответили отрицательно, остальные опрошенные удовлетворены работой. Респонденты отметили недостаточный уровень заработной платы (66,6%) и отсутствие перспектив стабильной занятости (91,6%), непропорциональный рост зарплаты по сравнению с ростом цен и инфляции 58,3%, неспособность зарплаты удовлетворять потребности семьи (50%), независимость зарплаты от степени вложенного труда (33,3 %).

Таким образом, в результате анкетирования на предприятии были выявлены факторы, которые приводят к социально-экономическим потерям: невысокая трудовая дисциплина, недостаточное планирование рабочего времени, недостаточное использование передового опыта.

В результате выполненного исследования предложена система кадровых технологий как фактор развития компетенций управленческого персонала. Данная система включает следующие направления:

- мотивация персонала;
- развитие персонала;
- организация управленческого труда;
- социальные аспекты управления.

Необходимо уделять внимание повышению образовательного и культурно-технического уровня, стимулированию средствами материального вознаграждения и морального поощрения, инициативного творческого отношения к делу.

Использованные источники:

1. Кибанов А.Я. Концепция компетентностного подхода в управлении персоналом: монография / А.Я. Кибанов, Е.А. Митрофанова, В.Г. Коновалова, О.Л. Чуланова. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2014. – 156 с.
2. Ксенофонтова Х.З. Теория менеджмента: теория организации : учебное пособие. — М. : КНОРУС, 2016. — 196 с.
3. Чуланова О.Л. Методология исследования компетенций персонала организаций: Монография / О.Л. Чуланова. - М.: ИНФРА-М, 2015. – С. 60 – 139
4. МолкоМ [Электронный ресурс]. — Режим доступа : <http://molkom-penza.ru/company/about/> – (дата обращения - 03.03.2019 г.)

Тихонова В.В.
студент 4 курса
кафедра «Экономика и управление»
Каращенко В.В., к.э.н.
доцент

кафедра «Экономика и управление»
Мирославская М.Д.
студент 3 курса

кафедра «Экономика и управления»
ШАДИ (ф) ЮРГПУ(НПИ) им. М.И. Платова
Россия, г. Шахты

ПРИЗНАНИЕ И ОЦЕНКА НЕФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ УЧРЕЖДЕНИЙ

Аннотация

В данной статье раскрываются вопросы признания и оценки нефинансовых активов учреждений. Виды стоимости анализируются в контексте двух систем Стандартов ФСБУ и ПБУ. Сделан вывод о сближении подходов к оценке нефинансовых активов в организациях государственного сектора и коммерческого сектора.

Ключевые слова

Нефинансовые активы, оценка, запасы, нематериальные активы, обесценение активов, государственный сектор, коммерческий сектор.

Tihonova V.V.
4st year student, department of «Economics and management»
Karashenko V.V.
Candidate of Economic Sciences, associate professor of department of
«Economics and management»
Miroslavskaya M.D.
3st year student, department of «Economics and management»
the Shakhty Branch of South Russia State Technical University
Russia, Shakhty

RECOGNITION AND ASSESSMENT OF NON-FINANCIAL ASSETS OF INSTITUTIONS

Annotation

This article covers the recognition and valuation of non-financial assets of institutions. Types of value are analyzed in the context of the two systems of standards of FSBU and PBU. The conclusion is drawn on the convergence of approaches to the assessment of non-financial assets in organizations of the public sector and the commercial sector.

Keywords

Non-financial assets, valuation, inventories, intangible assets, impairment of assets, public sector, commercial sector.

В 2012 г. был сделан официальный перевод Международных стандартов финансовой отчетности общественного сектора (МСФО ОС) Консорциумом компаний ЗАО «БДО» и ООО «Институт бюджетных решений» по заказу Министерства финансов РФ в рамках совместного проекта Российской Федерации и Международного банка реконструкции и развития «Модернизация казначейской системы Российской Федерации». Права на издание МСФО ОС на русском языке были переданы Международной федерацией бухгалтеров (IFAC) Минфину РФ [1].

По состоянию на 01.01.2019 г. разработано 18 федеральных стандартов бухгалтерского учета для организаций государственного сектора, 5 стандартов утверждены в 2016 г., 4 – в 2017 г. и 9 – 2018 г.

В Инструкции по применению Единого плана счетов бухгалтерского учета для органов государственной власти (государственных органов), органов местного самоуправления, органов управления государственными внебюджетными фондами, государственных академий наук, государственных (муниципальных) учреждений нефинансовые активы характеризуются как активы, находящиеся в собственности РФ, субъектов РФ, муниципальных образований, и относящиеся в соответствии с настоящей Инструкцией к основным средствам, нематериальным активам, незавершенным активам, материальным запасам, имуществу, составляющему государственную (муниципальную) казну, иным видам материальных ценностей [3]. Т.е. здесь не содержится признак разграничения активов бюджетного учреждения на нефинансовые и финансовые, а просто перечисляются активы, являющиеся нефинансовыми.

Правила ведения бухгалтерского учета и отражения в бухгалтерской отчетности информации о нефинансовых активах предусмотрены следующими федеральными стандартами: «Основные средства» (Приказ Минфина № 257н от 31.12.2016г.), «Обесценение активов» (Приказ Минфина № 259н от 31.12.2016 г.), «Незавершенные активы» (Приказ Минфина № 34н от 28.02.2018 г.), «Запасы» (Приказ Минфина № 256н от 07.12.2018 г.). Кроме того, в разработке находятся проекты федеральных стандартов «Нематериальные активы» и «Биологические активы».

Оценка является одним из приемов бухгалтерского учета, определяющим состав затрат, формирующих стоимость актива. Принципиальные подходы к оценке активов организаций государственного сектора содержатся в Концептуальных основах бухгалтерского учета и отчетности [4]. В них особый акцент сделан на справедливую стоимость.

Рассмотрим особенности оценки нефинансовых активов в организациях государственного сектора.

В ФСБУ «Основные средства» приводятся такие виды оценки:

- первоначальная;
- балансовая;
- переоцененная;
- остаточная.

Первоначальная стоимость основных средств применяется при принятии к учету объекта в первый раз, и содержит все затраты, формирующие ее стоимость. Отметим следующее новшество – можно признавать в составе первоначальной стоимости затраты по демонтажу, выбытию основных средств из эксплуатации.

Последующая оценка основных средств – балансовая стоимость, под ней понимается первоначальная стоимость с учетом изменений (достройка, дооборудование, модернизация, частичная ликвидация).

В результате проведения переоценки основных средств появляется новая стоимость – переоцененная. Ее расчет представим в формуле (1):

$$\begin{array}{ccccccc} \text{Переоцененная} & = & \text{стоимость на дату} & - & \text{накопленная} & - & \text{убытки от} \\ \text{стоимость} & & \text{переоценки} & & \text{амортизация} & & \text{обесценения} \end{array} \quad (1)$$

По остаточной стоимости основные средства отражаются в бухгалтерской отчетности. Ее расчет представим в формуле (2):

$$\begin{array}{ccccccc} \text{Остаточная} & = & \text{балансовая} & - & \text{накопленная} & - & \text{убытки от} \\ \text{стоимость} & & \text{стоимость} & & \text{амортизация} & & \text{обесценения} \end{array} \quad (2)$$

Перейдем к обесценению активов согласно ФСБУ.

Оценка обесценения актива производится по решению руководителя учреждения перед составлением годовой бухгалтерской отчетности при наличии признаков обесценения актива. Информация об обесценении актива раскрывается в отчетных бухгалтерских формах. Пунктом 31 Стандарта «Обесценение актива» установлено, что по каждой группе активов субъект учета раскрывает:

- сумму убытков от обесценения актива, признанную в течение периода в составе расходов, и статьи отчетности, в которые включены эти убытки от обесценения актива;

- сумму восстановленного убытка от обесценения актива, признанную в течение периода в составе доходов, и статьи отчетности, по которым эти убытки от обесценения актива были восстановлены [5].

Стандарт «Непроизведенные активы» раскрывает подходы к оценке следующих активов:

- земля (земельные участки);
- ресурсы недр;
- ресурсы;
- некультивируемые биологические ресурсы;
- прочие непроизведенные активы [6].

Для оценки земли всегда применяется кадастровая стоимость. По всем другим объектам первоначальная стоимость соответствует дисконтированной сумме будущих денежных поступлений без учета льгот, связанных с получением разрешения на объект. Исключением являются объекты непроизведенных активов, полученные от собственников. Их первоначальная стоимость всегда соответствует сумме, отраженной в передаточных документах.

Последующей оценкой непроизведенных активов рассчитывается, как:

$$\text{Переоцененная стоимость} = \text{справедливая стоимость} - \text{убытки от обесценения} \quad (3)$$

Однако, в отличие от всех произведенных активов, земля не подлежит переоценке.

Стандарт определил периодичность переоценки равной одному году.

Согласно Стандарту «Запасы», данный вид нефинансовых активов принимаются к учету по первоначальной стоимости [7]. ФСБУ предусматривает 2 вида оценки:

- выбытие запасов по стоимости каждой единицы;
- выбытие запасов по средней стоимости.

Оценка по средней стоимости типична для российской практики и полностью прописана в ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов».

В ФСБУ «Запасы» раскрыт особый подход к оценке готовой продукции. Ее первоначальная стоимость соответствует нормативно-плановой величине, и она корректируется в конце отчетного периода до уровня фактической себестоимости. Возникающие отклонения распределяются между остатком готовой продукции на складе и проданной. При оценке незавершенного производства в Стандарте имеется только ссылка на регулятивы отраслевого характера. Товары оцениваются по розничным ценам.

В данной статье мы не будем рассматривать проект стандарта «Биологические активы», так как он мало присущ государственным организациям. Однако, рассмотрим проект федерального стандарта «Нематериальные активы».

Виды оценки, применяемые к нематериальным активам, раскрываются в проекте стандарта «Нематериальные активы». В сущности, они идентичны с видами оценки основных средств, но имеют отдельные нюансы, которые обусловлены специфичностью данных объектов, применяющиеся к последующей оценке. Последующей оценкой нематериальных активов признается первоначальная стоимость, если они не будут переданы любым организациям, не относящимся к государственному сектору, в противном случае оценка должна соответствовать рыночным ценам. Из этого следует, что объекты, приносящие организации экономические выгоды более чем 12 месяцев, должны проверяться на обесценение. Процедура обесценения содержится в Стандарте «Обесценение активов», который был нами ранее рассмотрен.

Вышерассмотренные подходы к оценке нефинансовых активов в организациях государственного сектора позволяют сделать следующие выводы:

- правила оценки разных видов активов одинаковы и дублируются в нескольких стандартах;
- для оптимизации поиска и анализа видов активов и их оценки целесообразно разработать единый документ, предоставляющий характерные для большинства активов, виды оценки;

– многие процедуры, касающиеся оценки активов, раскрыты недостаточно понятно для пользователя, что затрудняет использование Стандартов;

– существенное количество процедур в стандартах являются новшеством для российской практики, в силу чего необходимы дополнительные документы, раскрывающие их сущность и принципы;

– наблюдается реальное сближение методических подходов к оценке имущества (активов) государственного и коммерческого секторов экономики.

Использованные источники:

1. Свешникова О.Н., Корж Я.В. Доходы и расходы в бухгалтерской отчетности бюджетных организаций // Вестник Волжского университета им. В. И. Татищева. – 2016. – №2, том 2. – С.116–123
2. Колесник Н.Ф., Свешникова О.Н., Корж Я.В. Оценка нефинансовых активов через призму федеральных стандартов бухгалтерского учета для организаций государственного сектора // Экономические исследования и разработки. – 2017.
3. Приказ Министерства финансов Российской Федерации от 01.12.2010г. № 157н «Об утверждении Единого плана счетов бухгалтерского учета для органов государственной власти (государственных органов), органов местного самоуправления, органов управления государственными внебюджетными фондами, государственных академий наук, государственных (муниципальных) учреждений и инструкции по его применению» // СПС «КонсультантПлюс»
4. Приказ Минфина России от 31.12.2016 N 256н "Об утверждении федерального стандарта бухгалтерского учета для организаций государственного сектора "Концептуальные основы бухгалтерского учета и отчетности организаций государственного сектора" (Зарегистрировано в Минюсте России 27.04.2017 N 46517) // СПС «КонсультантПлюс»
5. Приказ Минфина России от 31.12.2016 N 259н "Об утверждении федерального стандарта бухгалтерского учета для организаций государственного сектора "Обесценение активов" (Зарегистрировано в Минюсте России 27.04.2017 N 46520) // СПС «КонсультантПлюс»
6. Приказ Минфина России от 28.02.2018 N 34н "Об утверждении федерального стандарта бухгалтерского учета для организаций государственного сектора "Непроизведенные активы" (Зарегистрировано в Минюсте России 22.05.2018 N 51145) // СПС «КонсультантПлюс»
7. "Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 2 "Запасы" (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 28.12.2015 N 217н) (ред. от 11.07.2016) // СПС «КонсультантПлюс»
8. Министерство финансов Российской Федерации [Электронный ресурс] : – Режим доступа : http://minfin.ru/ru/performance/budget/bu_gs/budgetotchet/#

*Туктарова З.С.
студент 4 курса
педиатрический факультет*

*Иванова А.С.
студент 4 курса
педиатрический факультет*

*Сайфутдинова А.И.
студент 4 курса
педиатрический факультет*

ФГБОУ ВО «Ижевская государственная медицинская академия»

*Толмачёв Д.А., к.м.н.
доцент*

кафедра «Общественного здоровья и здравоохранения»

Россия, г. Ижевск

ОЦЕНКА АДАПТАЦИИ СТУДЕНТОВ 1 КУРСА ИГМА К УЧЕБЕ

Аннотация на русском языке: В данной статье мы изучили уровень адаптации студентов первого курса Ижевской Государственной Медицинской Академии

Ключевые слова: факультет, студенты, адаптация, обучение

*Tuktarova Z.S.
4th year student Federal state budget educational institution of the
higher education "Izhevsk state medical academy"
ministry of health of the Russian Federation*

Russia, Izhevsk

Ivanova A.S.

*4th year student Federal state budget educational institution of the
higher education "Izhevsk state medical academy"
ministry of health of the Russian Federation*

Russia, Izhevsk

Sayfutdinova A.I.

*4th year student Federal state budget educational institution of the
higher education "Izhevsk state medical academy"
ministry of health of the Russian Federation*

Russia, Izhevsk

Tolmachyov D.A., C.M.S.

Associate Professor

of "Public Health and the Department of Health"

Russia, Izhevsk

ASSESSMENT OF THE ADAPTATION OF STUDENTS 1 COURSE OF IGMA TO LEARNING

The summary in English: In this article, we explored the level of adaptation of first-year students of the IGMA

Keywords: faculty, students, adaptation, training

Проблема адаптации студентов-первокурсников представляет собой одну из важных общетеоретических проблем и до настоящего времени является традиционным предметом дискуссий, так как известно, что адаптация молодежи к студенческой жизни - сложный и многогранный процесс, требующий вовлечения социальных и биологических резервов еще не до конца сформировавшегося организма. [1,5]

Адаптация (от лат. *adaptare* – приспособлять) – приспособления, активные усилия индивидов в течение жизни достичь согласия с окружающей средой с целью выживания, развития и воспроизводства, двусторонний процесс взаимодействия между индивидуумом и окружающей средой, часто стремящийся к изменениям окружающей среды или к своему изменению под воздействием среды. Без адаптации невозможно было поддержание нормальной жизнедеятельности и приспособление к различным факторам внешней среды: к температурным, климатическим, гипоксии, воздействию на организм инфекционных агентов, к различным условиям труда, быта и питания, к болезням старости, инвалидности. [1-2]

Сложность адаптации при переходе от общего к профессиональному образованию заключается не только в смене социального окружения, но и в необходимости принятия решения, возникновении тревоги по поводу правильности самоопределения, которое для многих тождественно нахождению смысла жизни. Первые трудности для студента связаны с новыми условиями жизни, с первичной социализацией в вузе. Ведь вместе с присвоением статуса студента молодые люди сталкиваются с рядом трудностей: новая система обучения, взаимоотношения с однокурсниками и преподавателями, проблемы в социально-бытовом отношении, самостоятельная жизнь в городских условиях (для иногородних студентов), недостаточное знание структур и принципов работы университета и возможностей для самореализации в творчестве, науке, спорте и общественной жизни.

Признаками неуспешной адаптации являются снижение работоспособности, усталость, сонливость, головные боли, доминирование подавленного настроения, возрастание уровня тревожности, заторможенность или, напротив, гиперактивность, сопровождающаяся нарушениями дисциплины, систематическое невыполнение домашних заданий, пропуски занятий, отсутствие мотивации учебной деятельности. От того, как долго по времени происходит процесс адаптации, зависят текущие и предстоящие успехи студентов. [3]

Цель исследования: определить у какой из групп студентов лучшая адаптация к учебной деятельности.

Задачи:

1. Изучить литературу по данной теме.
2. Провести анкетирование среди студентов первого курса ИГМА.

3. Проанализировать результаты, полученные в ходе анкетирования и сделать выводы.

Объект исследования: студенты первого курса ИГМА.

Материалы исследования: В ходе работы приняло участие 293 студента первого курса ИГМА, из которых 126 (43,0%) студентов лечебного факультета, 109 (27,2%) студентов педиатрического факультета, 58 (19,8%) студентов стоматологического факультета.

Метод исследования: анкетирование.

Результаты исследования:

Распределение по гендерному типу оказалось с преобладанием женского пола, женщины – 75,0%, мужчины – 25,0%.

Возраст студентов первого курса ИГМА составил 18 лет, что составляет 82,0 % опрошенных.

У 69,0% респондентов основная медицинская группа по физкультуре, специальная у 17,0% человек, подготовительная – 14,0%.

Большинство студентов первого курса поступили в ИГМА после окончания 11 класса, их количество составило 93,0%, после медицинского колледжа – 6,0% и после немедицинского ВУЗа – 1,0%.

На вопрос: «Откуда Вы? Житель г. Ижевска, городской житель, житель деревни\села\поселка и т.д.» – 25,0% респондента ответили, что из города Ижевска, 26,0% опрошенных оказались жителями деревень\сел\поселков и т.д. и 49,0% – жители других городов.

На вопрос: «Где в данный момент проживаете? Общежитие, съемная квартира, своя квартира с родственниками, своя квартира без родственников» – 19,0% респондентов ответили, что проживают в общежитие, 26,0% – в своей квартире с родственниками, 5,0% – в своей квартире без родственников и самое большое число студентов первого курса проживает в съемных квартирах – 50,0%.

Преобладающее большинство (98,0%) студентов утверждают, что учебная нагрузка увеличилась и только 2,0% опрошенных ответили, что она осталась на том же уровне как и до поступления в медицинский ВУЗ.

На вопрос: «Высыпаетесь ли вы?» 84,0% опрошенных ответили нет и только 16,0% – да. В среднем студент первого курса ИГМА спит около 5-6 часов.

Большинство респондентов ответили на вопрос о вредных привычках – ничего, что составило 77,0%, 12,0% – употребление алкоголя, 6,0% – курение кальяна, 3,0% – курение табачных изделий.

Какие изменения произошли в рационе питания при поступлении в ИГМА? Практически каждый второй (44,0%) студентов ответили, что рацион остался без изменений, 31,0% отмечают качественное и количественное ухудшения в рационе, 20,0% – качественные ухудшения в рационе, 3,0% отмечают, что рацион увеличился количественно, по 1,0% – качественно улучшился и количественно уменьшился.

Студенты отмечают нарушения в режиме питания 44,0%, не имели

режима питания 29,0%, режим питания остался на том же уровне, как и до поступления 25,0% и только у 2,0% появился режим питания при поступлении в ВУЗ.

Распорядок дня как и режим питания у студентов первого курса ИГМА был, но изменился в худшую сторону, нарушился, что составило 73,0%, у 12,0% опрошенных не было распорядка дня и он так и не появился, у 8,0% распорядок дня остался без изменений, у 5,0% произошли улучшения распорядка дня и у 2,0% появился распорядок дня.

На вопрос: «Произошли ли изменения в состоянии здоровья и эмоциональном состоянии (настроение)? Не изменилось, улучшилось, ухудшилось». Изменения в ухудшении состоянии здоровья и эмоциональном состоянии наблюдаются у 32,0% респондентов, у 1,0% - изменения произошли в сторону улучшения и у 67,0% - состояние осталось без изменений.

На вопрос: «Какие меры вы предпринимаете для скорейшей адаптации к учебной деятельности? Принимают витаминные комплексы, биодобавки, планирую свое время, занимаюсь спортом, медитирую, ничего, другое». 49,0% студентов ответили ничего, 19,0% - принимают витаминные комплексы, планирую свое время и занимаюсь спортом, 9,0% - планирую свое время, 8,0% - планирую время и принимаю витаминные комплексы, 6,0% - занимаюсь спортом, 4,0% - планирую свое время, а также занимаюсь спортом, 3,0% - принимают витаминные комплексы и занимаюсь спортом, остальные 2,0% опрошенных предпочитали другое.

Выводы:

В ходе исследования студентов первого курса ИГМА педиатрического, лечебного и стоматологического факультетов было выявлено, что 54,0% студентов еще не полностью адаптировались в ВУЗе и отмечают снижение успеваемости в учебе по сравнению с предыдущим местом обучения, а другие 46,0% - уже втянулись в учебный процесс и принимают активное участие в общественных организациях и мероприятиях ИГМА.

Лучше адаптируются к учебной деятельности студенты стоматологического факультета (19,8%), по сравнению с поступившими на педиатрический факультет. Легче приспособляются к изменяющимся условиям среды студенты мужского пола (25,0%) и с основной медицинской группой (69,0%), которые поступили в ВУЗ сразу после окончания 11 класса (93,0%), без вредных привычек (77,0%).

А также мы выявили основные причины более длительной адаптации, ими явились:

- 1) Увеличение учебной нагрузки;
- 2) Недосыпание;
- 3) Изменения в рационе питания, режиме дня, состоянии здоровья;
- 4) Недостаточность умений и знаний к самостоятельной жизни без родителей;
- 5) Изменения в условиях быта;

6)Вредные привычки (курение табачных изделий, курение электронных сигарет и кальяна, употребление алкоголя и т.д.);

7)Сложные межличностные отношения в студенческой группе и с преподавателями;

8)Нехватка общения с родителями (студент скучает). [4]

Использованные источники:

1. Руководство к практическим занятиям по общественному здоровью и здравоохранению, медицинской информатике. Савельев В. Н. 2008г.
2. Глоссарий терминов по дисциплине "Общественное здоровье и здравоохранение" : учеб. пособие / [сост. : О. П. Попова, Т. В. Виноградова] / под ред. В. Н. Савельева ; ГБОУ ВПО ИГМА. - Ижевск: ИГМА, 2010
3. Оценка уровня здоровья студентов медицинской академии по взаимосвязи хронологического, биологического и физического возрастов // Попова Н.М., Груздев А.В., Темеева М.А.//Синергия Наук. 2018. № 29. С. 990-999.
4. Влияние отдельных критериев отбора абитуриентов на успеваемость студентов-медиков // ШКЛЯЕВ А.Е., ТОЛМАЧЕВ Д.А., ИВАНОВА М.К. // В сборнике: За качественное образование материалы III Всероссийского форума (с международным участием). 2018. С. 666-672.
5. Оценка физической активности студентов // Коньшина К.А., Бикмаев Р.Н., Толмачев Д.А. // Синергия Наук. 2018. № 29. С. 767-772.

Фандий К.В.

Русева М.Л.

студент 4 курса

специальность: «Дизайн (по отраслям)»

Академия маркетинга и социально-информационных технологий

ИМСИТ

Россия, г. Краснодар

УПРАВЛЕНИЕ МОТИВАЦИЕЙ ТРУДА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация: В статье рассматривается формирование управления мотивацией труда в современных условиях.

Целью работы является изучение и использование эффективных инструментов стимулирования, совершенствование системы мотивации и стимулирования труда персонала, принимая во внимание ценности поколений современных организаций.

Ключевые слова; организация, персонал, мотивация, управление мотивацией, теория поколений.

Fandiy K.V.

Academy of marketing and social information technologies

IMSIT Russia (Krasnodar)

Ruseva M.L.

Student 4 course, specialty: "Design (by industry)"

Academy of marketing and social information technologies

IMSIT Russia (Krasnodar)

MANAGING WORK MOTIVATION IN MODERN CONDITIONS

Abstract: the article deals with the formation of motivation management in modern conditions.

The aim of the work is to study and use effective incentive tools, improve the system of motivation and stimulation of personnel, taking into account the values of generations of modern organizations.

Key words; organization, personnel, motivation, motivation management, theory of generations.

Одна из актуальных проблем наших современников — это недостаточный интерес к работе. Большую часть нашей жизни мы проводим на работе. И если работа не интересна и не приносит морального удовлетворения, то это бесполезно потраченное время как для работника, так и для работодателя. Очень важно учитывать специфику работы. Для человека наиболее тягостной работой считается монотонная работа, и с ней каждый

человек сталкивается в своей жизни.¹⁴⁵

Удовлетворение будет приносить не только заработная плата, но и сам процесс, и содержание работы. Реализовать свой интеллектуальный потенциал, человек может в интересной для него работе. Каждый руководитель, должен уметь найти индивидуальный подход к каждому работнику, используя его стремление, интересы, потребности, и т. д. Лишь зная, как применять мотивацию, можно успешно воздействовать на поведения людей. Производительность труда и заработная плата имеют четкую связь, которую люди должны ощущать. Работник должен понимать и верить, если производительность его труда будет возрастать, соответственно будет повышаться и его заработная плата.

Замотивированные сотрудники — это продуктивные люди, делают то, что от них требуется, причем делают это с удовольствием и таким образом, чтобы при выполнении задач результаты работы постепенно повышались.

Для этого необходимо создавать условия для мотивации сотрудников. Необходимо, чтобы работники с удовольствием выполняли свои обязанности, чтобы позитивных факторов было большинство, а факторов, вызывающие негативные чувства, было меньше. Если работодатель относится к людям безразлично, то очень трудно надеяться на эффективную мотивацию. Большинство людей ищут на работе стабильность и защищенность, что включает в себя четкие должностные обязанности, изложенные в должностной инструкции, благоприятные условия труда, признание и уважение, понимание критериев оценки, требований, работа с эффективным руководителем.¹⁴⁶

В настоящее время многие российские предприятия подвержены кадровым рискам, испытывают трудности в вопросах мотивации персонала. Причина кроется в том, что руководство в кадровой работе не использует ценностный код отдельного поколения. Согласно теории поколений Нейла Хоува и Вильяма Штрауса для работников, чья профессиональная зрелость приходится на постсоветский период, более значимыми мотивационными факторами трудовой деятельности будут факторы, связанные с оплатой и условиями работы, а также с возможностями карьерного роста и удовлетворения потребности во власти. Для работников, чья профессиональная зрелость пришлась на переходный период, будет характерно преобладание в структуре мотивации таких факторов, как стремление к самосовершенствованию и профессиональному росту, а также стремление к достижению цели.

Ведущими мотивационными факторами трудовой деятельности работников, чья профессиональная зрелость пришлась на советский период,

¹⁴⁵ Проблемы экономики и управления предприятиями, отраслями, комплексами: монография. Книга 30 / Е. Н. Волк, Б. Даулетбаков, Е. В. Джамай и др. / Под общ. ред. С. С. Чернова. — Новосибирск: Издательство ЦРНС, 2016. — 220 с.

¹⁴⁶ Савенков И. Е. Понятие и сущность мотивации и стимулирования трудовых ресурсов предприятия [Текст] / И. Е. Савенков // Вестник тверского государственного технического университета. — 2014. — С. 215.

будут факторы, связанные с потребностью в структурировании, признании и общественной востребованности работы. Соблюдая баланс интересов разных поколений, можно повысить конкурентоспособность и экономическую эффективность организации за счет верного распределения «ролей» в коллективе, создания бесконфликтной атмосферы и грамотно выстроенной системы мотивации. Руководители компаний в последнее время все больше осознают необходимость в создании стимулирующих труд условий работы для всех сотрудников.

Большое значение придается созданию корпоративной культуры и сплочению коллектива, воспитанию и обучению, внимательному отношению к каждому сотруднику. Между тем, именно от четкой разработки системы мотивации зависит не только повышение творческой и социальной активности работников, но и конечные результаты работы предприятий различных форм собственности и сфер деятельности.¹⁴⁷

Мотивирующее воздействие инструментов управления результативностью трудовой деятельности существенно определяется размером и частотой премиальных выплат работнику, которые должны зависеть непосредственно от его вклада в конечный результат. Разработка методов укрепления «чувства единения» с коллективом – способность работников стремиться к достижению одной цели. Деление общего вознаграждения за труд на основную и премиальную составляющие, так же могут выполнять функцию мотивирующего инструмента не только при условии существования превышения минимального значения по предприятию. Соответственно в случае лишения премии воспринимается как штрафная санкция, которая затрагивает возможность удовлетворить базисные потребности и представляют собой мотивацию избегания. Выбор инструментов мотивации должен учитывать абсолютные и сравнительные издержки мотивирования различных категорий персонала.

Создать коллектив единомышленников, содействовать уверенности в профессиональной заинтересованности со стороны работодателя и желание действовать в данной компании плодотворно, отдаваться полностью, с мотивацией на результат. В этом случае грамотно построенная система мотивации работников является мощным двигателем, который может поднять компанию на ступень выше путем значительного снижения затрат на адаптацию и подбор персонала и, прежде всего, усилив эффективность работы всего в целом коллектива.

Таким образом, мотивация персонала является главной составляющей работы предприятия. Чтобы выработать свою программу мотивации, руководители организации должны найти свой собственный комплекс мер, который лучше подойдет их коллективу.

¹⁴⁷ Теоретико-прикладные аспекты управления персоналом в малом и среднем бизнесе: [Текст] / колл. монография / Н. Н. Богдан, О. В. Горшкова, М. Ю. Дикусарова, М. Г. Масилова, Е. А. Могилёвкин, А. С. Новгородов, З. В. Якимова. – Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2015. – 240с.

Использованные источники:

1. Проблемы экономики и управления предприятиями, отраслями, комплексами: монография. Книга 30 / Е. Н. Волк, Б. Даулетбаков, Е. В. Джамай и др. / Под общ. ред. С. С. Чернова. — Новосибирск: Издательство ЦРНС, 2016. — 220 с.
2. Савенков И. Е. Понятие и сущность мотивации и стимулирования трудовых ресурсов предприятия [Текст] / И. Е. Савенков // Вестник тверского государственного технического университета. — 2014. — С. 215.
3. Теоретико-прикладные аспекты управления персоналом в малом и среднем бизнесе: [Текст] / колл. монография / Н. Н. Богдан, О. В. Горшкова, М. Ю. Дикусарова, М. Г. Масилова, Е. А. Могилёвкин, А. С. Новгородов, З. В. Якимова. — Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2015. — 240с.

УДК 004

Федотов В.А.
студент 2 курса
факультет «Информационные системы и технологии»
Северный Арктический федеральный университет
Высшая школа информационных технологий и
автоматизированных систем
Россия, г Архангельск

РАЗРАБОТКА КЛИЕНТ-СЕРВЕРНОЙ АРХИТЕКТУРЫ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ ДЛЯ УЧЕТА ПАЦИЕНТОВ КЛИНИЧЕСКОЙ БОЛЬНИЦЫ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ПАТТЕРНА MVC

Аннотация: Статья посвящена разработке клиент-серверной архитектуры информационной системы.

Ключевые слова: Информационная система, архитектура, классы, Bouml.

Fedotov V.A.
Student, 2 year, faculty "Information Systems and Technology"
Northern Arctic Federal University, Graduate School of Information
Technology and Automated Systems
Russia, Arkhangelsk

DEVELOPMENT OF CLIENT-SERVER ARCHITECTURE OF THE INFORMATION SYSTEM FOR THE REGISTRATION OF PATIENTS AT A CLINICAL HOSPITAL USING THE MVC PATTERN

Annotation: The article is devoted to the development of the client-server architecture of the information system.

Keywords: Information system, architecture, classes, Bouml.

ВЕДЕНИЕ

Клиническая больница. Словесное описание предметной области: на каждого вновь поступившего больного заводится карточка медицинской статистики: ФИО больного, пол, возраст, предварительный диагноз, как поступил больной (направление поликлиники, доставлен скорой помощью и т.п.), дата поступления, прочее описание: примерный рост, цвет волос, особые приметы, примерный возраст, номер палаты, в которую положен больной. Информация о больном может быть неполной, если он не может ответить на вопросы. За время лечения в больнице больной может быть переведён в разные палаты, необходимо знать дату перевода, номер и телефон палаты. После окончания лечения фиксируется дата выписки и причина выписки либо другой исход (полное излечение, направлен в санаторий и т.п.).

1 ВАРИАНТЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИС

Составим диаграмму вариантов использования, которая описывает, как можно использовать данную информационную систему. Поместим два действующих лица на диаграмму вариантов использования. Первое действующее лицо получает название «Administrator», а второе – «Doctor». Действующие лица представлены на рисунке 1.

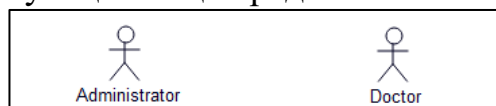


Рисунок 1 - Актеры

Далее определим каждому действующему лицу варианты использования информационной системой. Администратор будет использовать информационную систему для управления данными о больных (management account). Вариант использования администратора представлен на рисунке 2.

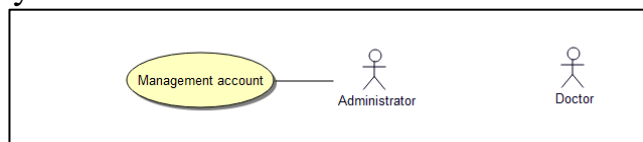


Рисунок 2 – Варианты использования

Доктор будет использовать информационную систему для: создания новой медицинской карты на каждого больного (management a medical record), создания информации о выписке больного (management statement), управления информацией о количестве людей в палате (management a ward), управления информацией о переводе больного из одной палаты в другую (management a transfer). Варианты использования доктора представлены на рисунке 3.

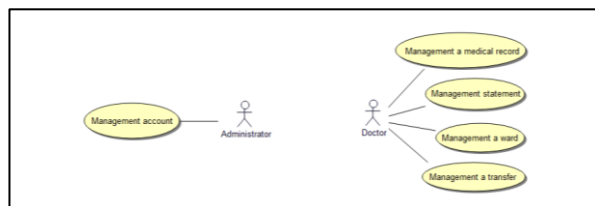


Рисунок 3 – Варианты использования

Наличие варианта использования Управление пользователя предполагает, что информационной системой могут воспользоваться только авторизованные пользователи. Поэтому добавим вариант использования Авторизация (Authorization), представленный на рисунке 4.

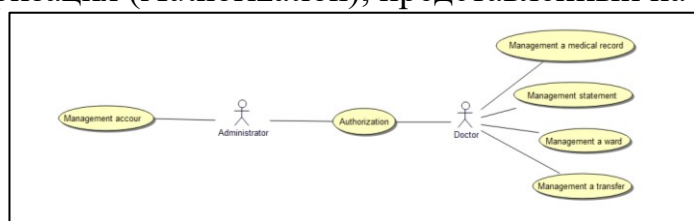


Рисунок 4 - Авторизация

Используем отношения зависимости на диаграмме вариантов использования, которые предусматривают включение и расширение вариантов использования. Например, вариант использования Создание новой медицинской карты на каждого больного (management a medical card) включает такие варианты использования, как: добавление информации в карте (Add data Card), удаление информации в карте (Delete data Card), изменение информации в карте (Change data Card), просмотр информации в карте (View data Card).

Вариант использования Management statement: добавление информации о выписке (Add data Statement), удаление информации о выписке (Delete data Statement), изменение информации о выписке (Change data Statement), просмотр информации о выписке (View data Statement).

Вариант использования Management ward: добавление информации о палате (Add data Ward), удаление информации о палате (Delete data Ward), изменение информации о палате (Change data Ward), просмотр информации о палате (View data Ward).

Вариант использования Management transfer: добавление информации о переводе (Add data Transfer), удаление информации о переводе (Delete data Transfer), изменение информации о переводе (Change data Transfer), просмотр информации о переводе (View data Transfer).

Также все будут иметь зависимость <<Include>>.

На рисунке 5 представлена диаграмма вариантов использования, которая отражает будущие функции информационной системы, с использованием отношений ассоциации, зависимости и обобщения.

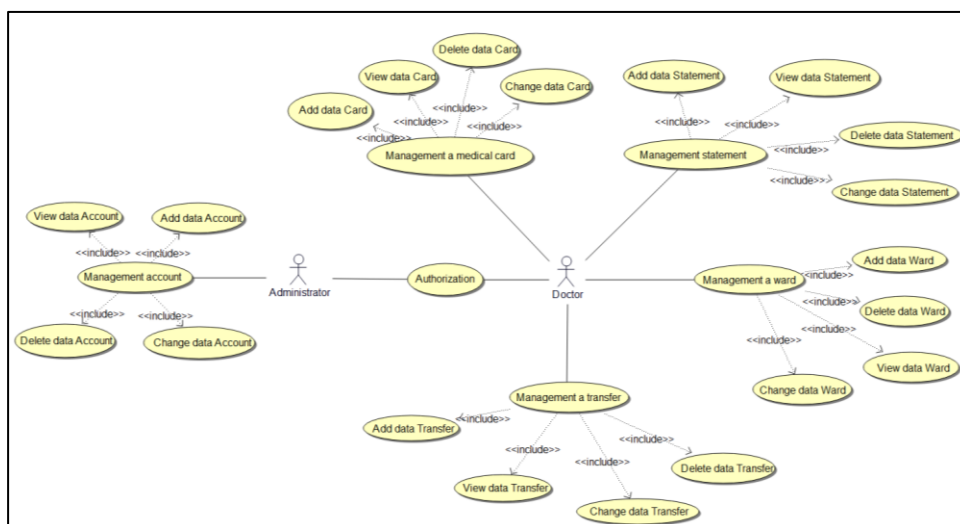


Рисунок 5 – Диаграмма вариантов использования

2 проектирование архитектуры ис

Для детального описания сущностей предметной области используем диаграммы классов. Диаграммы классов заполняются на основе вариантов использования информационной системы. Они содержат описание в виде классов и описание взаимодействия между ними.

Ранее для варианта использования Управления данными о больных (management account) были поставлены функциональные требования к информационной системе для возможности добавления, изменения, удаления и просмотра данных. Эти функции представлены на рисунке 6.

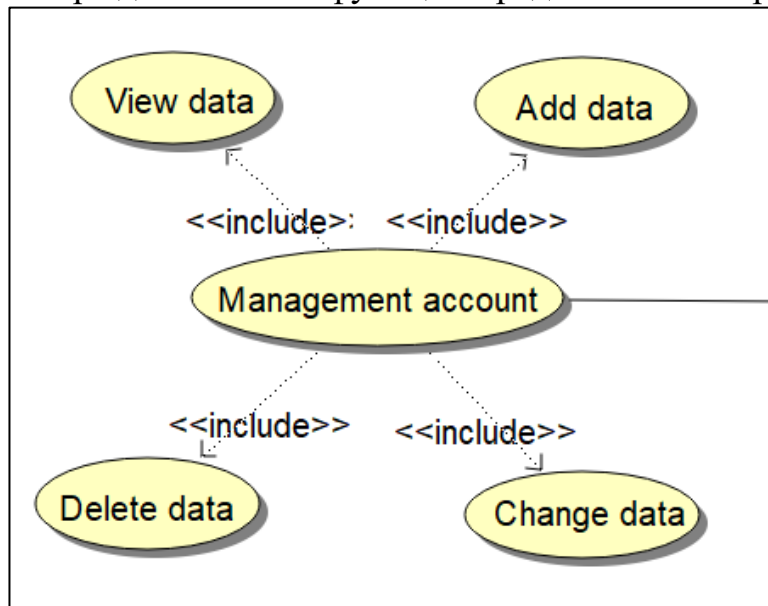


Рисунок 6 – Класс Управления данными о больных

Для реализации этих требований разработаем классы с атрибутами для хранения данных и операциями для выполнения действий с этими данными.

Будем использовать паттерн Model-View-Controller, который позволяет разделить данные приложения, пользовательского интерфейса и управляющей логики на три отдельных компонента: модель, вид и контроллер.

Начнем проектирование с модели. Добавим класс Account, в соответствии с рисунком 7.

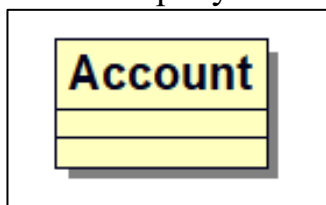


Рисунок 7 – Класс Account

Добавим соответствующие атрибуты в класс Account, которые будут хранить данные о номере аккаунта (idAccount), имени (first_name), фамилии (last_name), дате рождения (birth_day), в соответствии с рисунком 8.

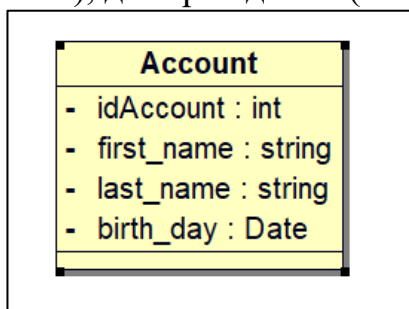


Рисунок 8 – Атрибуты класса Account

Добавим следующие геттеры – методы в класс Account: get_idAccount(), get_first_name(), get_last_name() и get_birth_day(), в соответствии с рисунком 9. Они нужны для считывания данных из атрибутов.

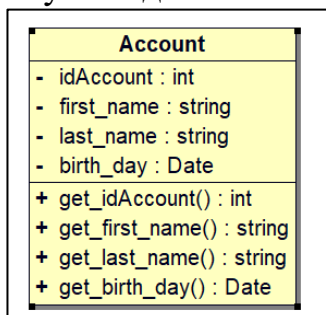


Рисунок 9 – Добавление операций в класс Account

Добавим в описание класса конструкторы, в соответствии с рисунком 10. Один из них без аргументов и инициализирующей атрибуты значения по умолчанию Account() : Account, другой с аргументами для каждого атрибута Account(in id Account : int, in first_name : string, in last_name : string, in birth_day : Date).

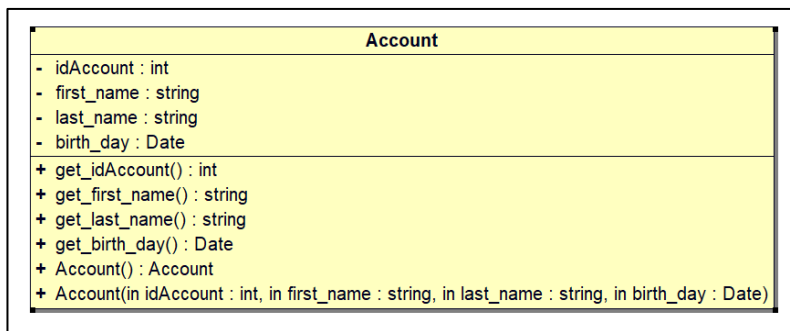


Рисунок 10 – Добавление конструкторов класса

В данной модели с классом Account не хватает операций по добавлению, изменению, удалению и просмотру данных о больном. Так как в основе информационной системы основу составляет база данных, где хранится вся информация, то добавим в модель еще один класс – Database, в соответствии с рисунком 11.

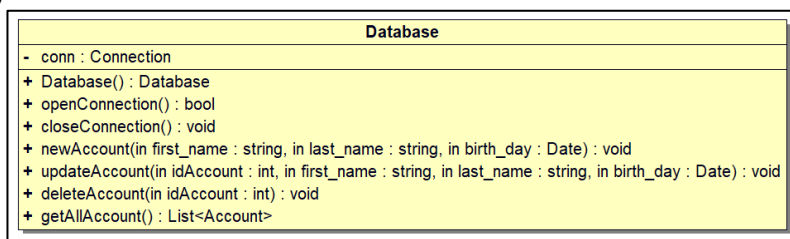


Рисунок 11 – Описание класса Database

В классе Database атрибут conn хранит подключение к базе данных, методы openConnection() и closeConnection() соответственно отвечают за открытие и закрытие подключения к базе данных, а методы newAccount(), updateAccount, deleteAccount() и getAllAccount() соответственно отвечают за добавление, изменение, удаление и просмотр данных.

Начнем проектирование вида, для этого добавим еще один класс – View в соответствии с рисунком 12.

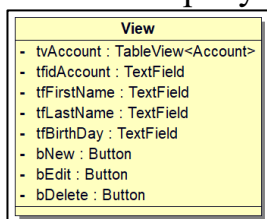


Рисунок 12 – Описание класса View

В классе View атрибут tvAccount будет отображать данные всех больных в табличном виде, tfidAccount, tfFirstName, tfLastName, tfBirthDay необходимы для редактирования соответствующих атрибутов больного, bNew, bEdit, bDelete – для вызова соответствующих действий по добавлению, редактированию и удалению данных.

Начнем проектирование контроллера, для этого добавим еще один класс – Controller, в соответствии с рисунком 13.

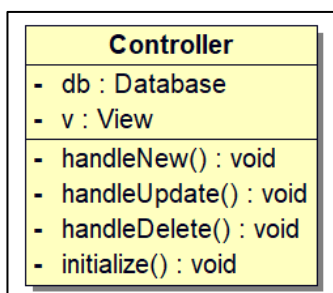


Рисунок 13 – Описание класса Controller

В классе Controller атрибуты db и v связывают контроллер с моделью и видом, операторы handleNew(), handleUpdate() и handleDelete() являются обработчиками событий нажатия на соответствующие кнопки (New, Update и Delete) в виде, оператор initialize() отвечает за инициализацию контроллера.

Расставим отношения между классами, в соответствии с рисунком 14.

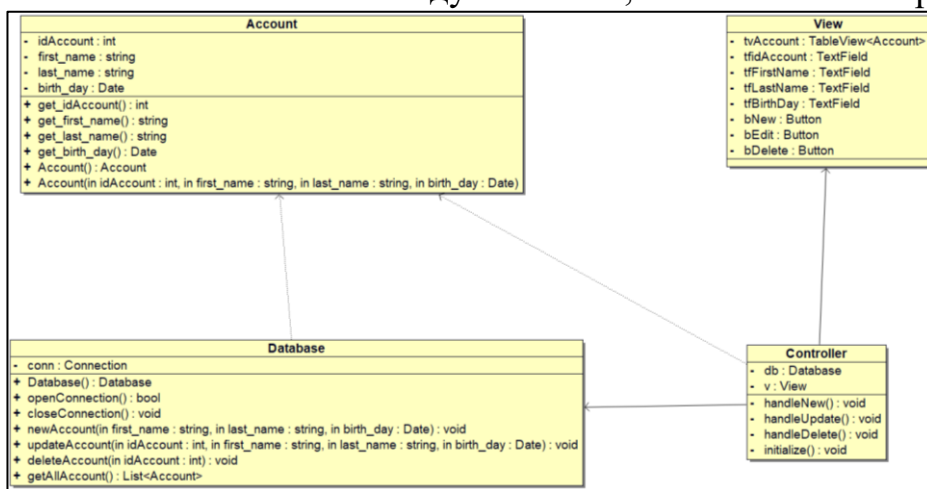


Рисунок 14 – Отношения между классами

Между классами Controller и Database, Controller и View отношение направленной ассоциации, поскольку в классе Controller присутствуют два атрибута типа Database и View. Отношение зависимости указана между классами Database и Account, Controller и Account, поскольку в методах этих классов будет использоваться Account.

Расставим стереотипы для классов, в соответствии с рисунком 15.

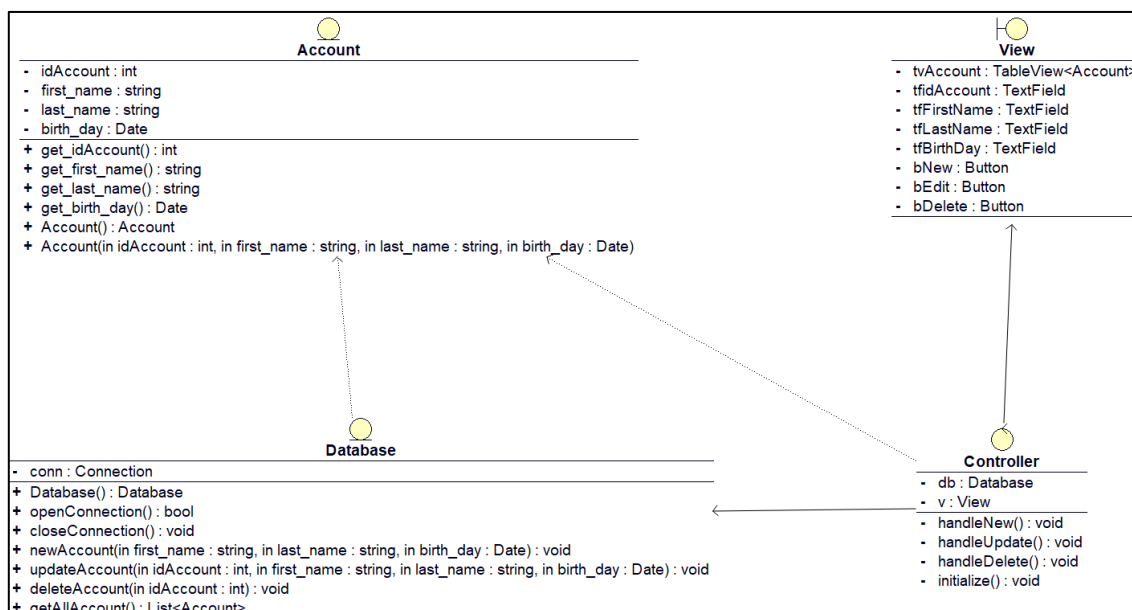


Рисунок 15 – Стереотипы классов

Аналогичным образом сделаем остальные 5 вариантов использования с классами, в которых создадим атрибуты для хранения данных и операциями для выполнения действий с этими данными. Диаграмма классов для Management a medical card представлена на рисунке 16.

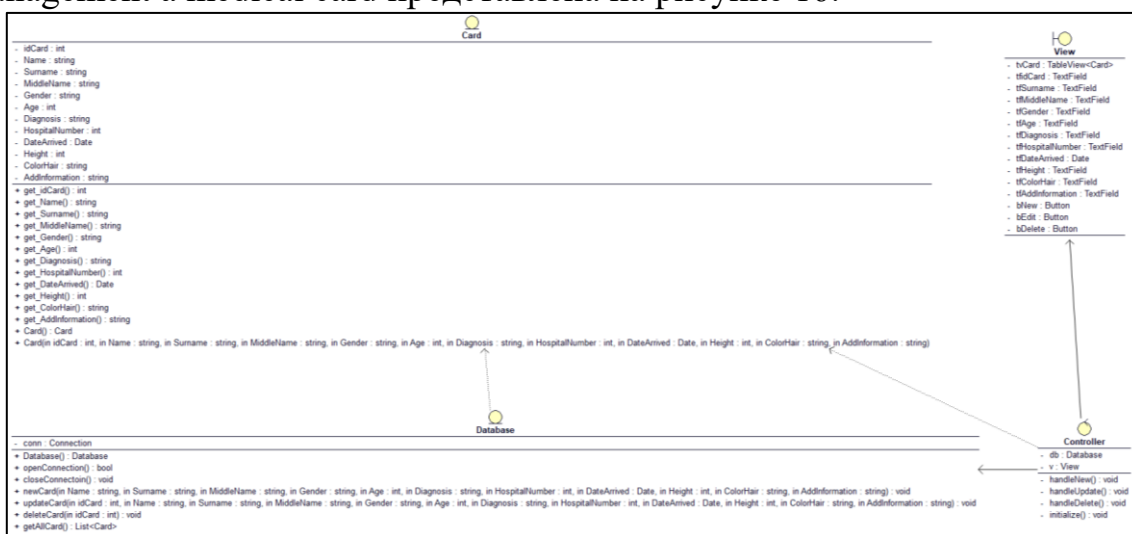


Рисунок 16 – Management a medical card

В классе Card хранится информация о больном (Name - Имя, Surname - Фамилия, MiddleName - Отчество, Gender - Пол, Age - Возраст, Diagnosis - Диагноз, HospitalNumber – Номер больницы, DateArrived – Дата поступления, Hight - Рост, ColorHair – Цвет волос и AddInformation – Дополнительная информация).

В классе Database атрибут conn хранит подключение к базе данных, методы openConnection() и closeConnection() соответственно отвечают за открытие и закрытие подключения к базе данных, а методы newCard(), updateCard, deleteCard() и getAllCard() соответственно отвечают за добавление, изменение, удаление и просмотр данных.

В классе View атрибут tvCard будет отображать данные всех больных в

табличном виде, tfIdCard, tfName, tfMiddleName, tfGender, tfAge, tfDiagnosis, tfHospitalNumber, tfDateArrived, tfHight, tfColorHair и tfAddInformation необходимы для редактирования соответствующих атрибутов больного, bNew, bEdit, bDelete – для вызова соответствующих действий по добавлению, редактированию и удалению данных.

В классе Controller атрибуты db и v связывают контроллер с моделью и видом, операторы handleNew(), handleUpdate() и handleDelete() являются обработчиками событий нажатия на соответствующие кнопки (New, Update и Delete) в виде, оператор initialize() отвечает за инициализацию контроллера.

17. Диаграмма классов для Management statement представлена на рисунке

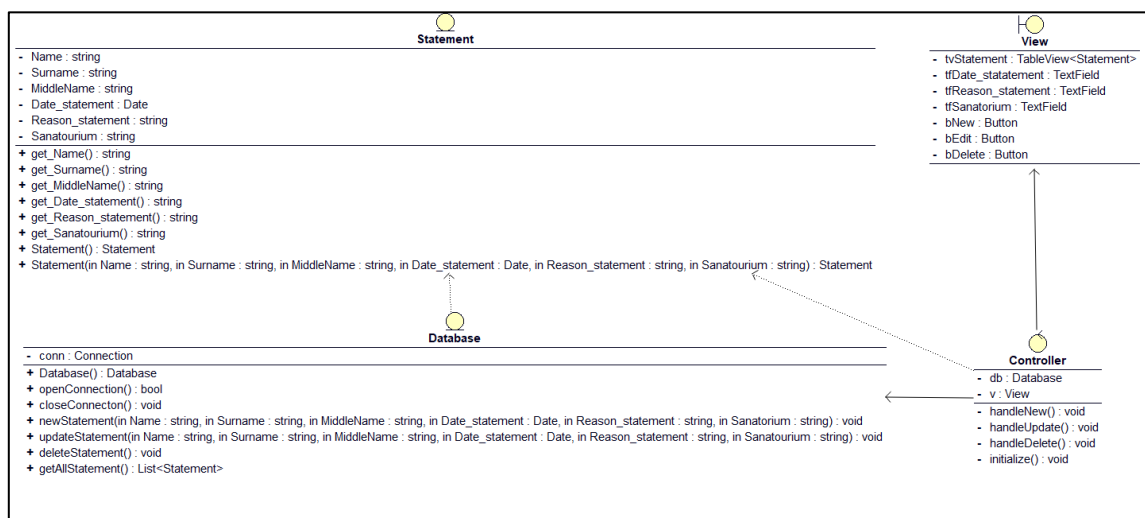


Рисунок 17 – Management statement

В классе Statement хранится информация о выписке больных (Name – имя, Surname – Фамилия, MiddleName – Отчество, Date_statement – Дата выписки, Reason_statement – Причина выписки, Sanatorium – Санаторий).

В классе Database атрибут conn хранит подключение к базе данных, методы openConnection() и closeConnection() соответственно отвечают за открытие и закрытие подключения к базе данных, а методы newStatement(), updateStatement, deleteStatement и getAllStatement() соответственно отвечают за добавление, изменение, удаление и просмотр данных.

В классе View атрибут tvStatement будет отображать данные всех больных в табличном виде, tfDate_statement, tfReason_statement, tfSanatorium необходимы для редактирования соответствующих атрибутов выписки, bNew, bEdit, bDelete – для вызова соответствующих действий по добавлению, редактированию и удалению данных.

В классе Controller атрибуты db и v связывают контроллер с моделью и видом, операторы handleNew(), handleUpdate() и handleDelete() являются обработчиками событий нажатия на соответствующие кнопки (New, Update и Delete) в виде, оператор initialize() отвечает за инициализацию контроллера.

Диаграмма классов для Management a ward представлена на рисунке 18.

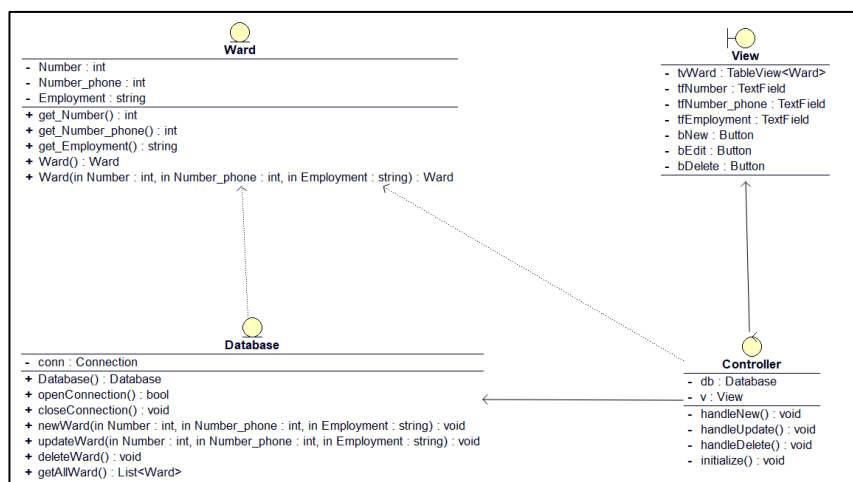


Рисунок 18 – Management a ward

В классе Ward хранится информация о количестве людей в палате (Number - Номер, Number_phone – Номер телефона, Employment – Занятость палаты).

В классе Database атрибут conn хранит подключение к базе данных, методы openConnection() и closeConnection() соответственно отвечают за открытие и закрытие подключения к базе данных, а методы newWard (), updateWard, deleteWard() и getAllWard() соответственно отвечают за добавление, изменение, удаление и просмотр данных.

В классе View атрибут tvWard будет отображать данные о палатах в табличном виде, tfNumber, tfNumber_phone, tfEmployment необходимы для редактирования соответствующих атрибутов палаты, bNew, bEdit, bDelete – для вызова соответствующих действий по добавлению, редактированию и удалению данных.

В классе Controller атрибуты db и v связывают контроллер с моделью и видом, операторы handleNew(), handleUpdate() и handleDelete() являются обработчиками событий нажатия на соответствующие кнопки (New, Update и Delete) в виде, оператор initialize() отвечает за инициализацию контроллера.

19. Диаграмма классов для Management a transfer представлена на рисунке

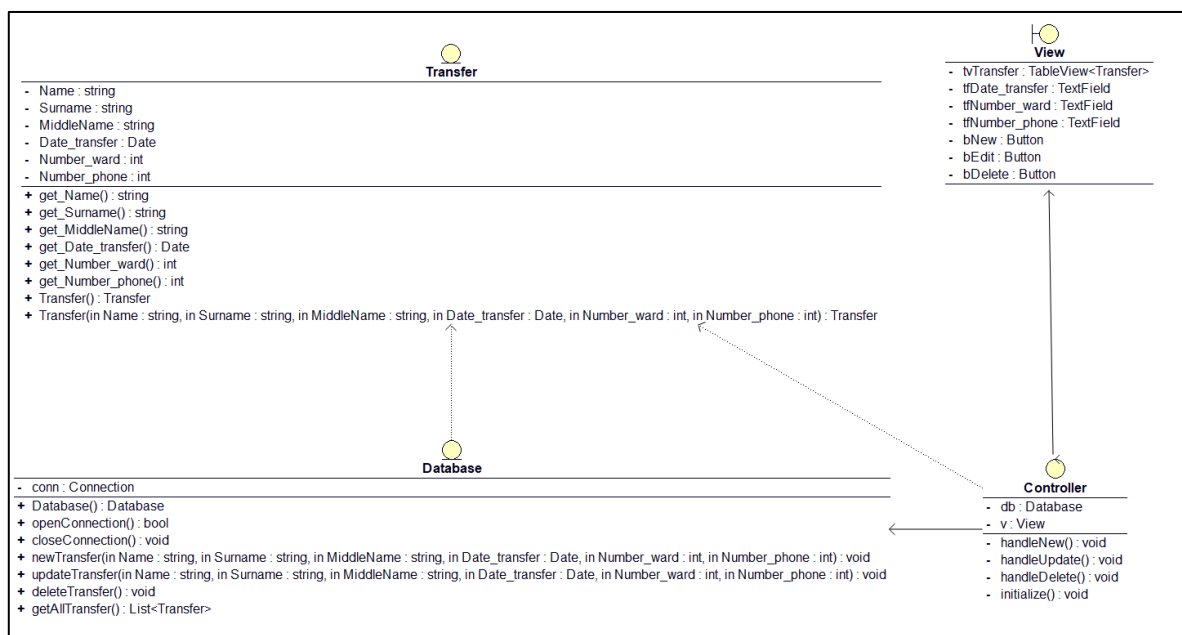


Рисунок 19 – Management a transfer

В классе Transfer хранится информация о переводе больных из одной палаты в другую (Name – Имя, Surname – Фамилия, MiddleName – Отчество, Date_transfer – Дата перевода, Number_ward – Номер палаты, Number_phone – Номер телефона).

В классе Database атрибут conn хранит подключение к базе данных, методы openConnection() и closeConnection() соответственно отвечают за открытие и закрытие подключения к базе данных, а методы newTransfer (), updateTransfer, deleteTransfer() и getAllTransfer () соответственно отвечают за добавление, изменение, удаление и просмотр данных.

В классе View атрибут tvTransfer будет отображать данные о палатах в табличном виде, tfDate_transfer, tfNumber_ward, tfNumber_phone необходимы для редактирования соответствующих атрибутов перевода, bNew, bEdit, bDelete – для вызова соответствующих действий по добавлению, редактированию и удалению данных.

В классе Controller атрибуты db и v связывают контроллер с моделью и видом, операторы handleNew(), handleUpdate() и handleDelete() являются обработчиками событий нажатия на соответствующие кнопки (New, Update и Delete) в виде, оператор initialize() отвечает за инициализацию контроллера.

Диаграмма классов для Authorization представлена на рисунке 20.

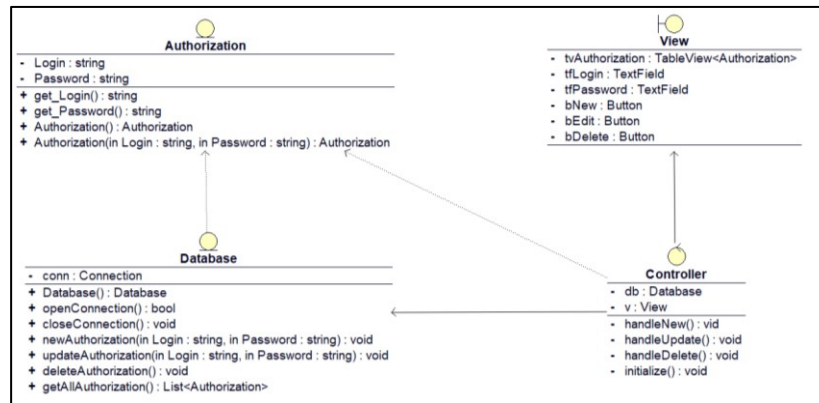


Рисунок 20 – Authorization

В классе Authorization авторизация для входа в программу с помощью логина и пароля (Login – Логин, Password - пароль).

В классе Database атрибут conn хранит подключение к базе данных, методы openConnection() и closeConnection() соответственно отвечают за открытие и закрытие подключения к базе данных, а методы newAuthorization(), updateAuthorization, deleteAuthorization() и getAllAuthorization() соответственно отвечают за добавление, изменение, удаление и просмотр данных.

В классе View атрибут tvAuthorization будет отображать данные о палатах в табличном виде, tfLogin, tfPassword необходимы для редактирования соответствующих атрибутов перевода, bNew, bEdit, bDelete – для вызова соответствующих действий по добавлению, редактированию и удалению данных.

В классе Controller атрибуты db и v связывают контроллер с моделью и видом, операторы handleNew(), handleUpdate() и handleDelete() являются обработчиками событий нажатия на соответствующие кнопки (New, Update и Delete) в виде, оператор initialize() отвечает за инициализацию контроллера.

Для модульного представления программной архитектуры используются диаграммы компонентов (component diagrams). Компонент является пакетом или частью системы и содержит реализацию одного или нескольких классов.

Создадим диаграмму компонентов и разместим на ней основные компоненты, которые предоставляют/требуют необходимые классы друг другу.

Распространенной архитектурой информационных систем является клиент-серверная. Создадим для такой архитектуры компонент application, который будет являться клиентом, и компонентом database, который будет выступать в качестве сервера и предоставлять клиенту необходимую информацию, в соответствии с рисунком 21.



Рисунок 21 – Компоненты информационной системы

Выберем компонент application, во вкладке Required classes и выберем класс Account, в соответствии с рисунком 22.

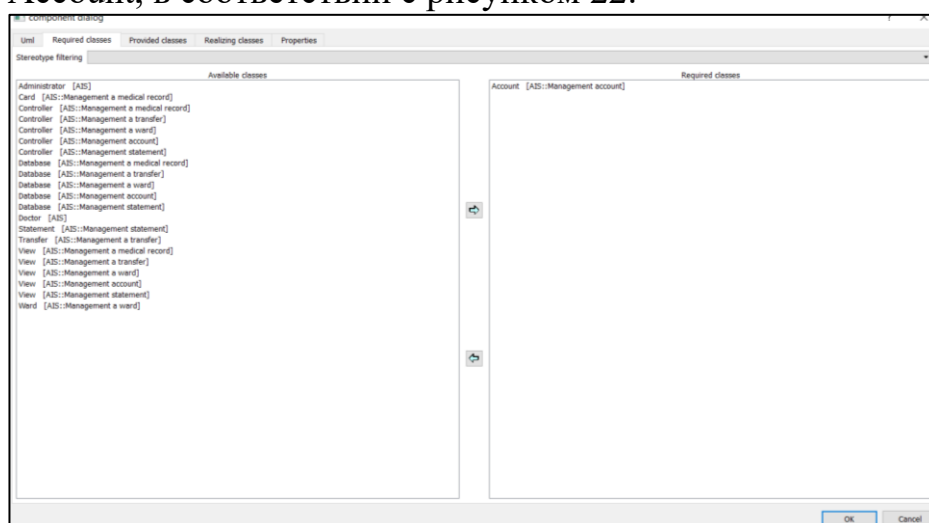


Рисунок 22 – Выбор требуемого класса

Далее необходимо открыть (Provided classes) этот класс в компоненте database, в соответствии с рисунком 23.

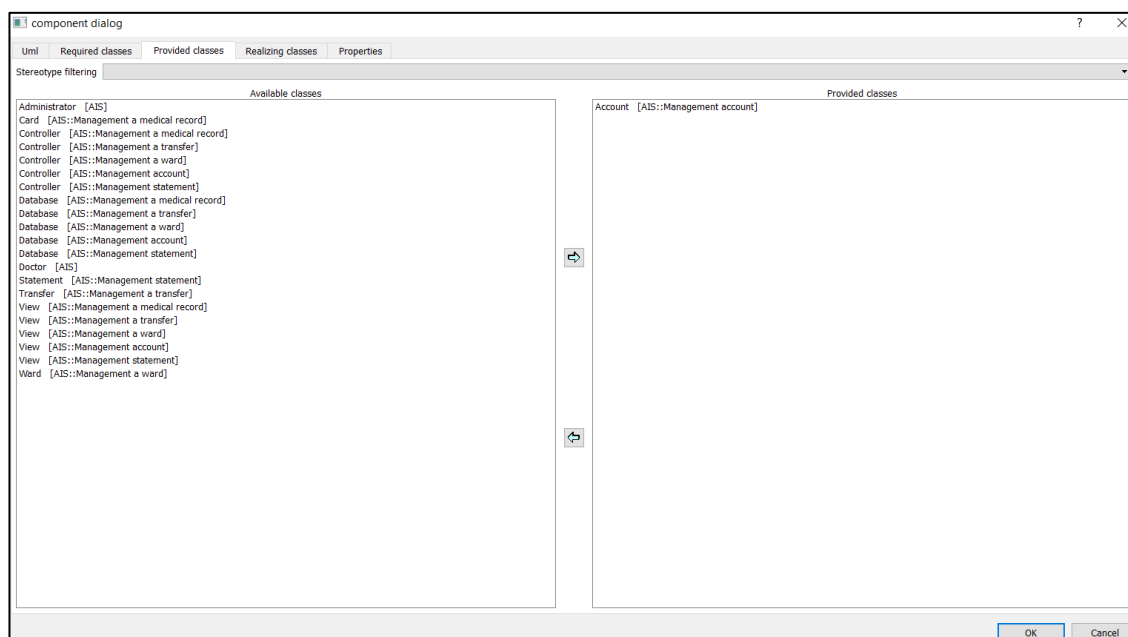


Рисунок 23 – Выбор предоставляемого класса

Далее отразим отношение требует/предоставляет на диаграмме компонентов, в соответствии с рисунком 24.

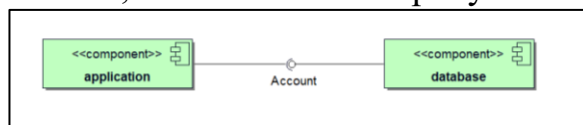


Рисунок 24 – Отношение между классами

Потом зададим стереотипы для компонентов, в соответствии с рисунком 25.

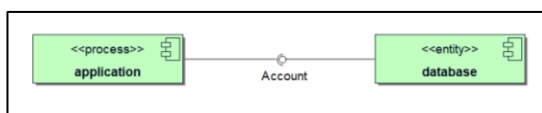


Рисунок 25 – Определение стереотипов

Отразим отношение требует предоставляет для всех остальных классов на диаграмме компонентов, в соответствии с рисунком 26.

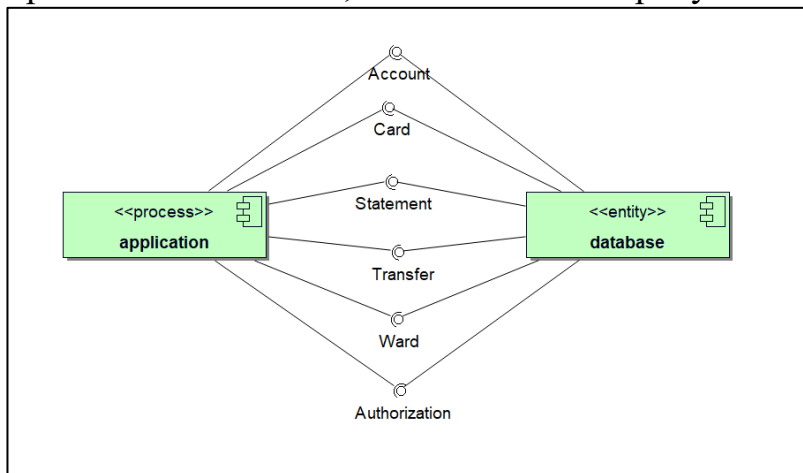


Рисунок 26 – Отношение между классами

Теперь начнем проектировать физическую архитектуру, которая осуществляется с помощью диаграмм развертывания (Deployment diagrams). Диаграммы развертывания помогают отобразить на единой схеме различные компоненты системы и их распределение по комплексу технических средств. Для создания диаграммы развертывания сначала требуется создать соответствующий вид из контекстного меню (New deployment view), а в ней создать диаграмму развертывания (New deployment diagram).

Откроем после и создадим на диаграмме сервер баз данных, на котором будет размещен компонент Database, в соответствии с рисунком 27.

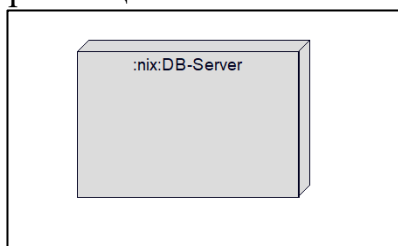


Рисунок 27 – Сервер баз данных

Добавим узлы для рабочих станций и соединим все узлы по топологии звезда, в соответствии с рисунком 28.

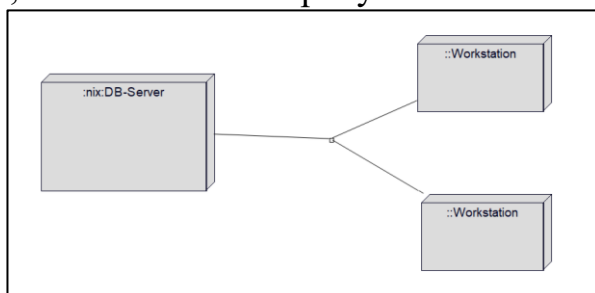


Рисунок 28 – Построение корпоративной сети

Разместим в узлах компоненты с помощью Add component, в соответствии с рисунком 29.

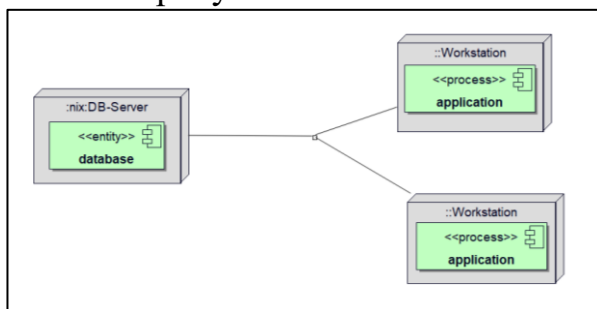


Рисунок 29 – Размещение компонентов на узлах

Создадим артефакт для генерации кода Java на основе классовой диаграммы, в соответствии с рисунком 30.

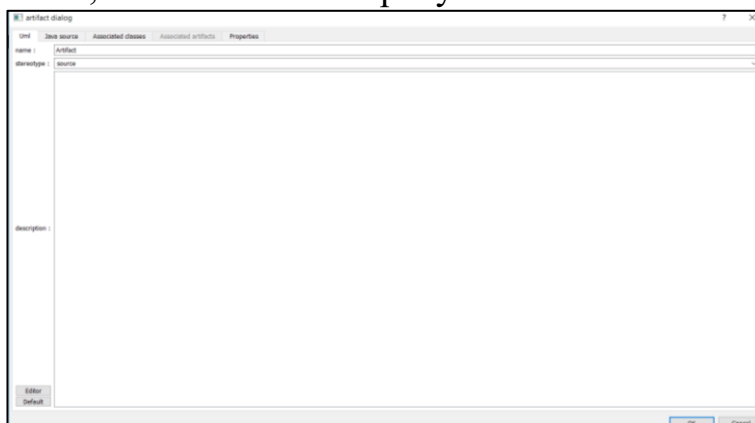


Рисунок 30 – Создание артефакта

Далее выберем с какими классами ассоциируется артефакт, в соответствии с рисунком 31.

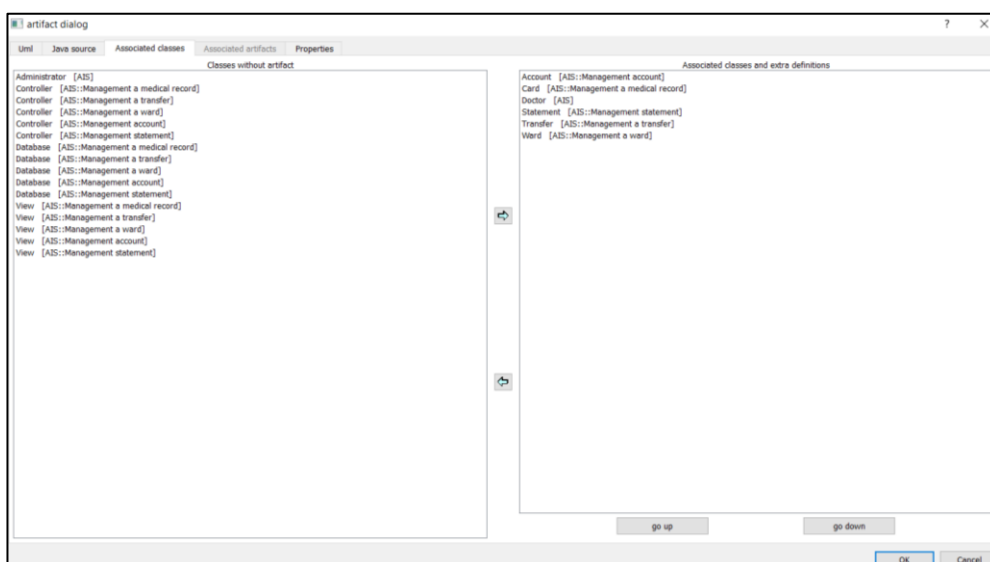


Рисунок 31 – Определение ассоциированных классов

Во вкладке Java Source при помощи кнопки Default definition получим описание классов, в соответствии с рисунком 32.

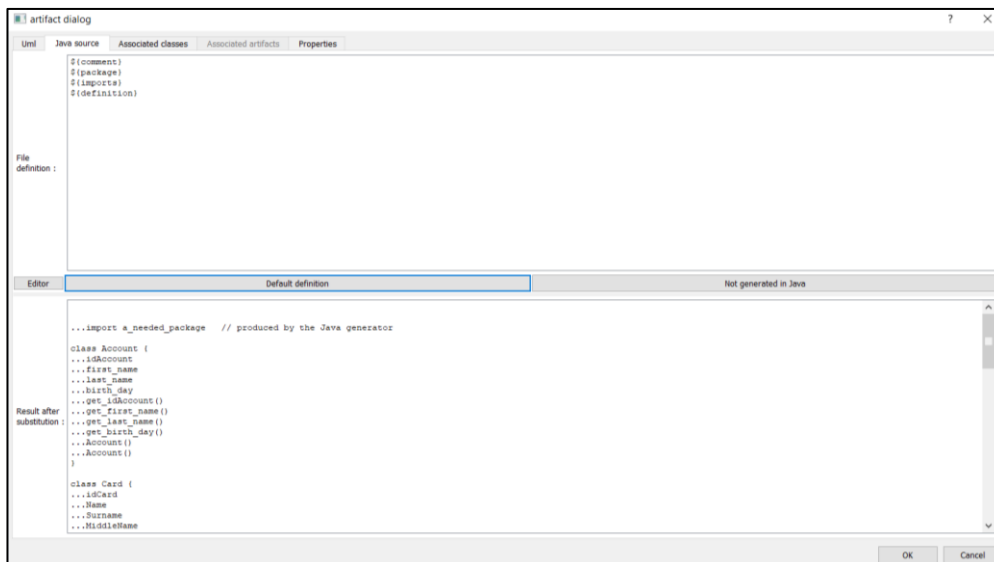


Рисунок 32 – Описание классов

Перед генерацией кода определим путь его сохранения, в соответствии с рисунком 33.

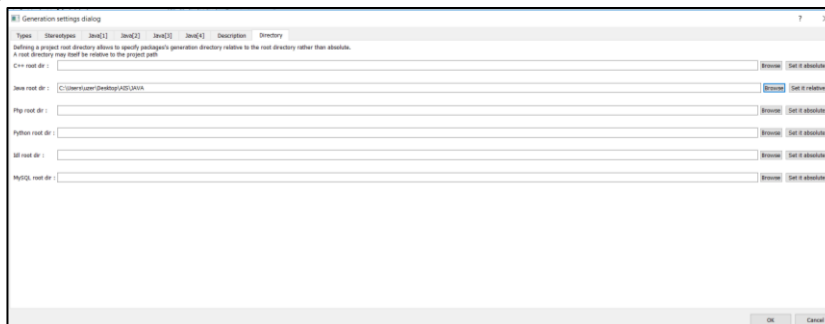


Рисунок 33 – Месторасположение кода Java

Далее вернемся в артефакт и проверим проект на ошибки, в соответствии с рисунком 34.

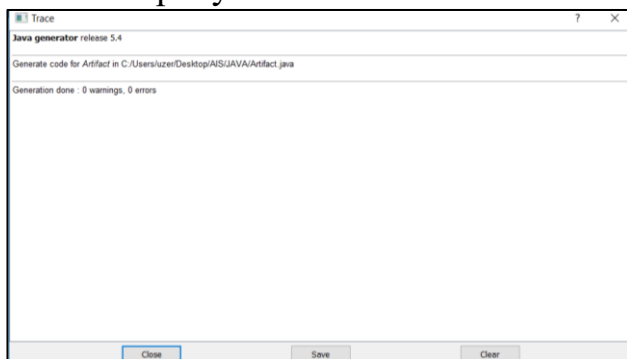


Рисунок 34 – Проверка на ошибки

В указанном месте должен появиться файл, в соответствии с рисунком 35.

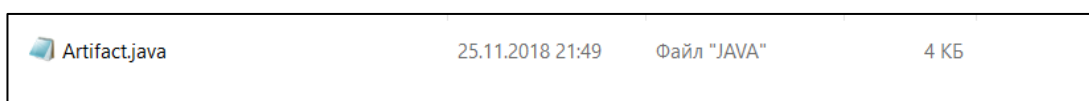


Рисунок 35 – Сгенерированный код

3 Сгенерированный код

Программный код на языке Java (листинг 1).

Листинг 1 – Код программы

```
class Account {  
    private int idAccount;  
    private String first_name;  
    private String last_name;  
    private Date birth_day;  
    public int get_idAccount() {  
    }  
    public final String getFirst_name() {  
    return first_name;  
    }  
    public final String getLast_name() {  
    return last_name;  
    }  
    public final Date getBirth_day() {  
    return birth_day;  
    }  
    public Account() {  
    }  
    public Account(int idAccount, String first_name, String last_name, Date  
    birth_day) {  
    }  
}  
class Card {  
    private int idCard;  
    private String Name;
```

```
private String Surname;

private String MiddleName;

private String Gender;

private int Age;

private String Diagnosis;

private int HospitalNumber;

private Date DateArrived;

private int Height;

private String ColorHair;

private String AddInformation;

public final int getIdCard() {
return idCard;
}

public final String getName() {
return Name;
}

public final String getSurname() {
return Surname;
}

public final String getMiddleName() {
return MiddleName;
}

public final String getGender() {
return Gender;
```



```

}

public final int getAge() {
return Age;
}

public final String getDiagnosis() {
return Diagnosis;
}

public final int getHospitalNumber() {
return HospitalNumber;
}

public final Date getDateArrived() {
return DateArrived;
}

public final int getHeight() {
return Height;
}

public final String getColorHair() {
return ColorHair;
}

public final String getAddInformation() {
return AddInformation;
}

public Card() {

}

public Card(int idCard, String Name, String Surname, String MiddleName,

```

```

String Gender, int Age, String Diagnosis, int HospitalNumber, Date
DateArrived, int Height, String ColorHair, String AddInformation) {

}

class Doctor {

}

class Statement {

    private String Name;

    private String Surname;

    private String MiddleName;

    private Date Date_statement;

    private String Reason_statement;

    private String Sanatorium;

    public final String getName() {

    return Name;

    }

    public final String getSurname() {

    return Surname;

    }

    public final String getMiddleName() {

    return MiddleName;

    }

    public get_Date_statement() {

    }

    public final String

    ${Reason_statement}(){throws} {

```

```

return Reason_statement;

}

public String get_Sanatourium() {

}

public Statement() {

}

public Statement(String Name, String Surname, String MiddleName, Date
Date_statement, String Reason_statement, String Sanatourium)

}

}

}

class Transfer {

private String Name;

private String Surname;

private String MiddleName;

public final String getName() {

return Name;

}

public final String getSurname() {

return Surname;

}

public final String getMiddleName() {

return MiddleName;

}

public get_Date_transfer() {

```

```

    }

    public int
    ${Number_ward}(){throws} {
    return Number_ward;
    }

    private Date Date_transfer;

    private int Number_ward;

    private int Number_phone;

    public int get_Number_phone() {
    }

    public Transfer() {
    }

    public Transfer(String Name, String Surname, String MiddleName,   Date
    Date_transfer, int Number_ward, int Number_phone) {
    }
    }

class Ward {
    private int Number;

    private int Number_phone;

    private String Employment;

    public final int getNumber() {
    return Number;
    }

    public final int getNumber_phone() {
    return Number_phone;
    }

```

```
}  
  
public final String getEmployment() {  
    return Employment;  
}  
  
public Ward() {  
}  
  
public Ward(int Number, int Number_phone, String Employment){  
}  
}
```

заключение

Я хочу подвести итог о проделанной мною работе, а именно о том, что цель работы достигнута. Я успешно выполнил поставленную задачу, разработав структуру программы, которая будет создавать данные о больном, выписке, палате и перемещениями между палатами. Также разработал диаграмму вариантов использования, а для каждого класса сделал классовую диаграмму. В завершении всего создал диаграммы компонентов и развёртывания. Как итог программа Bouml сгенерировала код на языке программирования Java.

Использованные источники:

1. Model-View-Controller – Википедия [Электронный ресурс].– Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki/Model-View-Controller> (дата обращения: 25.02.2019)

Фильчев Р.В.
студент магистратуры 2 курса
факультет «Информатики и робототехники»
Уфимский Государственный Авиационный
Технический Университет
научный руководитель: Ефремова О.А., к.техн.н.
доцент
Россия, г. Уфа

**РАЗРАБОТКА АЛГОРИТМА НАХОЖДЕНИЯ ОПТИМАЛЬНОГО
ПУТИ ДЛЯ НЕФТЕПЕРЕВОЗОК С УЧЕТОМ РАСПОЛОЖЕНИЯ
ОБЩЕСТВЕННЫХ МЕСТ**

Аннотация:

В данной статье описывается процесс нахождения кратчайшего пути для нефтеперевозок. В качестве алгоритмов нахождения маршрута рассматриваются алгоритм Дейкстры и его расширенная версия — поиск A^* . При составлении пути учитывается, что при перевозке опасных грузов автомобильным транспортом маршрут не должен проходить через населенные пункты, промышленных сооружений, заповедников и т.д. Для нахождения и исключения подобных дорог используется формула нахождения расстояния от точки до прямой.

Ключевые слова: геоинформационные системы, геовычисления, теория графов, аналитическая геометрия, нефтеперевозки, опасные грузы, построение оптимальных маршрутов.

Filchev R. V.
Graduate student
2 year, faculty "Informatics and Robotics"
Ufa State Aviation Technical University
Russia, Ufa
Scientific adviser: Efremova O.A.

Candidate of Technical Sciences, Associate Professor

**DEVELOPMENT OF AN OPTIMAL WAY ALGORITHM FOR OIL
TRANSFER TAKING INTO ACCOUNT THE LOCATION OF PUBLIC
PLACES**

Annotation:

This article describes the process of finding the shortest path for oil transportation. Dijkstra's algorithm and its extended version, A^* search, are considered as algorithms for finding a route. In drawing up the route, it is taken into account that when transporting dangerous goods by road, the route should not pass through populated areas, industrial buildings, nature reserves, etc. To find and exclude such roads, use the formula for finding the distance from a point to a straight line.

Keywords: geographic information systems, geological calculations, graph

theory, analytical geometry, oil carriages, dangerous goods, the construction of optimal routes.

Транспортировка нефтесырья между точками добычи, переработки, хранения сбыта или потребления является одним из ключевых процессов в нефтяной промышленности. Когда дело касается нефтепродуктов, необходимо соблюдать меры безопасности, так как большинство их видов опасны для окружающей среды и здоровья живых организмов. Транспортировка опасных грузов, включая нефтепродукты, регламентированы многими правилами, которые описывают требования состояния машины для перевозок, характеристики цистерны или тары для хранения груза, поведение водителя и т.д. Приказ №234 от 24. 08. 94 г. «Об утверждении Инструкции по обеспечению безопасной перевозки опасных грузов авто-мобильным транспортом.» выдвигает требования: при перевозке опасных грузов (ОГ) автомобильным транспортом на пути не должны находиться:

- крупные промышленные объекты;
- крупные населённые пункты и зоны отдыха;
- архитектурные сооружения, природные заповедники;
- охраняемые природные территории.

Представим дорожную сеть в виде графа $G=(V,E)$, а расположение общественных, промышленных и охраняемых мест в виде множества точек P . Поставлена задача нахождения кратчайшего пути между точками A и B для перевозки ОГ. Перед нахождением кратчайшего пути необходимо исключить из графа дорожной сети G ребра, расположенные на расстоянии 100 м от каждой точки множества P . Расстояние от точки до прямой можно вычесть через формулу аналитической геометрии:

$$d = \frac{|(y_1 - y_2) \cdot p_x + (x_2 - x_1) \cdot p_y + (x_1 y_2 - x_2 y_1)|}{\sqrt{(y_1 - y_2)^2 + (x_2 - x_1)^2}}$$

, где x_1, y_1 — координаты первой вершины ребра, x_2, y_2 — координаты второй вершины ребра, p_x, p_y — координаты точки p из множества P .

Таким образом, для каждой точки p из множества P найдем те ребра из множества E , у которых расстояние $d < R_{вз}$, где $R_{вз}$ — радиус поражения в случае взрыва нефтепродукта, и исключим их графа G (так же исключим изолированные вершины графа, которые могли потерять связь с остальными вершинами из-за исчезновения ребер).

Один из самых распространённых алгоритмов в теории графов для нахождения кратчайшего пути между двумя вершинами — алгоритм Дейкстры.

Суть алгоритма заключается в том, что для каждой вершины рассчитывается параметр — минимальное известное расстояние от начальной точки A . Работа алгоритма Дейкстры представляет собой цикл, на каждом шаге которого посещается ближайшая вершина графа, рассчитывается у нее

расстояние и, если это расстояние оказывается минимальным, то оно записывается для этой вершины.

В начале работы алгоритма у всех вершин число a , которое обозначает короткий путь из начальной точки до этой вершины, равно бесконечности. У самой начальной точки A число a равно 0.

Если на графе существуют не посещенные вершины, то выбираем не посещённую вершину u , имеющая минимальное число a . Из выбранной точки u рассматриваем все пути, идущие от нее до соседних точек. Для каждой соседней вершины v рассчитываем минимальный путь, который равен сумме $a(u)$ и веса ребра. Если соседняя вершина v уже имеет a отличное от бесконечности, то проверяем, если рассчитанное на этом шагу число меньше числа $a(v)$, то

$$a(v) = a(u) + l$$

, где l – вес ребра. После рассмотрения всех соседей вершина u помечается как просмотренная и шаг цикла заканчивается. Если на графе не осталось не посещенных точек, то цикл завершается. После работы алгоритма конечная точка будет иметь число a , которая обозначает минимальный возможный путь из начала вершины.

Алгоритм Дейкстры часто используется в математических абстрактных графах, однако, на геометрических графах, которыми являются дорожные сети и другие линейные объекты, он не учитывает параметры искомого маршрута. Поэтому алгоритм, вместо того чтобы идти из начальной вершины по направлению к конечной точке, расширяется в виде «круга» от исходной точки, рассматривая таким образом и те точки, которые находятся в противоположной стороне от искомой. Алгоритм A^* является доработанной версией алгоритма Дейкстры. Добавляя эвристическую оценку, которое представляет собой физическое расстояние от рассматриваемой точки до конечной точки, алгоритм дает приоритет тем точкам, которые географически ближе к искомой вершине. Таким образом, не теряется время и производительность на расчет вершин, которые отдаляются от конечной.

Принцип алгоритма A^* схож с алгоритмом Дейкстры, за тем исключением, что помимо числа a — длина пройденного пути, находится число b – физическая длина до конечной точки, а приоритет будет отдаваться той не пройденной вершине, у которой $a+b$ наименьший.

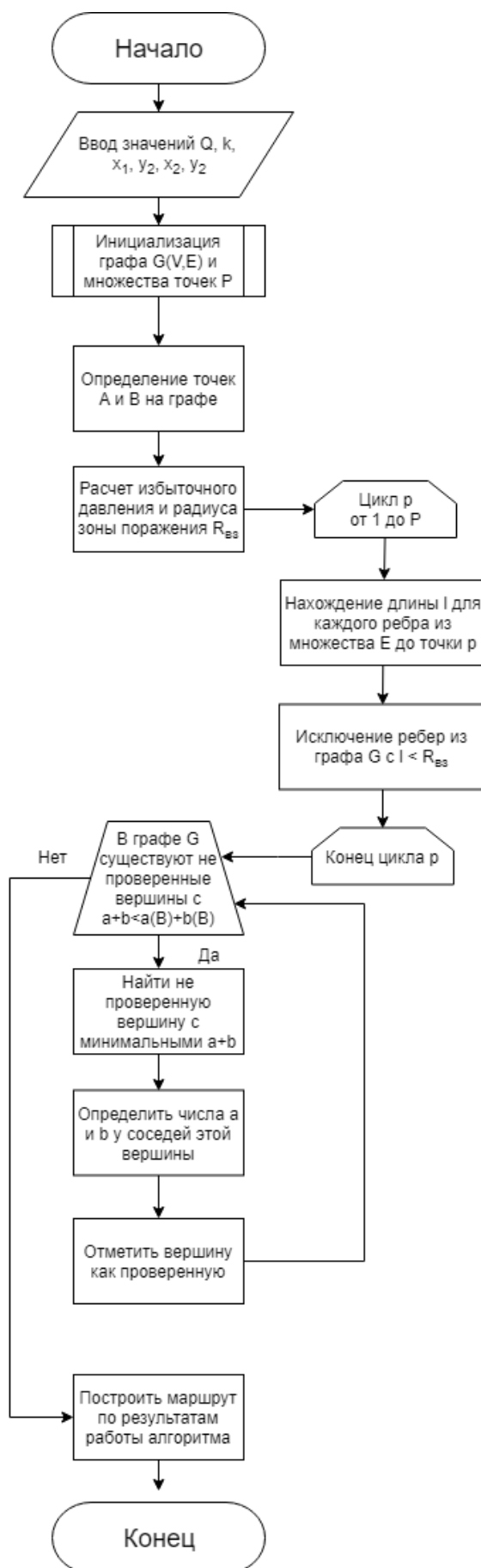


Рисунок 1 — Алгоритм нахождения оптимального пути для

нефтеперевозок с учетом расположения общественных мест

Таким образом, проанализировав алгоритм исключения ребер из графа по положению общественных, природных и промышленных зон и алгоритм A^* можно составить разработать порядок действий, который будет осуществлен для нахождения оптимальных маршрутов для перевозки опасных нефтегрузов. Алгоритм определения оптимального пути показан на рисунке 1.

Вначале определяем переменные Q, k, x_1, y_1, x_2, y_2 , где Q — масса нефтепродукта, который будет перевезен, k — коэффициент взрывчатой силы нефтепродукта к взрывчатой силе тротила, x_1, y_1 — координаты начальной точки **A**, x_2, y_2 — координаты конечной точки **B**. По переменным Q, k рассчитывается радиус поражения $R_{вз}$, по которому будут выбираться опасные для перевозки пути. После определения графа дорожных путей $G(V, E)$ и множества точек P — положение общественных, природных, производственных зон, по географическим координатам x_1, y_1, x_2, y_2 определяются начальные и конечные вершины **A** и **B** на графе.

После работы алгоритма исключения ребер и алгоритма A^* строится короткий путь по вершинам графа и геовизуализируется маршрут на карте.

Заключение

В данной статье были разработан алгоритм определения оптимального пути для перевозки опасных нефтегрузов. Алгоритм включает в себя поиск A^* , который является доработанной версией алгоритма Дейкстры.

Проанализировав требования к перевозкам опасных грузов было выявлено, что не все дорожные пути подходят к транспортировкам взрыво-, огнеопасных веществ. Поэтому был разработан алгоритм, исключающий эти пути в зависимости от расположения дороги к больницам, зонам отдыха и другим общественным зонам.

Результат алгоритма будет показан на карте для принятия решения выбора маршрута.

Использованные источники:

1. Фильчев, Р.В. Поддержка принятия решения при выборе способа доставки нефтепродуктов на основе ГИС технологий / Р.В. Фильчев // Мавлютовские чтения. Материалы XII Всероссийской молодежной научной конференции. (16-18 октября 2018 г., г. Уфа). Изд-во: «Уфимск. гос. авиац. техн. ун-т. – РИК УГАТУ», 2018. – С. 248-252.
2. Приказ №234 от 24. 08. 94 г. “ Об утверждении Инструкции по обеспечению безопасной перевозки опасных грузов авто-мобильным транспортом.” В целях дальнейшего упорядочения и обеспечения безопасности перевозки опасных грузов автомобильным транспортом
3. ГОСТ 19433-88. Грузы опасные. Классификация и маркировка. – Введ. 1990-01-01 – М.: ИПК Издательство стандартов, 2004.
4. Коршак, А.А. Основы нефтегазового дела / А.А. Коршак, А.М. Шаммазов // Основы нефтегазового дела. Издание второе. Изд-во: ООО «ДизайнПолиграфСервис», Уфа, 2002. – С. 544.

5. Сулова Е. В. Интеллектуальные системы поддержки принятия решений // Молодой ученый. — 2017. — №3. — С. 171-174.
6. Гриценко А.И., Аكوпова Г.С., Максимов В.М. Экология. Нефть и газ. — М.: Наука, 1997. — С. 597.

УДК - 336.774.59

Холодова Е.В.
студент 3 курса
Винделович Н.В.
преподаватель
академический колледж
Академия маркетинга и социально-
информационных технологий- ИМСИТ
РФ, г. Краснодар

«ПРОБЛЕМНЫЕ» КРЕДИТЫ

Аннотация: в данной статье рассматриваются «проблемные» кредиты, факторы выбора методов управления и применяемые способы управления

Ключевые слова: «проблемный» кредит, возврат кредита, банк.

Author of article:
Kholodova E.V.
3rd year student of Academic College
Academy of Marketing and Social Information Technologies –
IMSIT
RU, Krasnodar
Co-author:
Vindelovich N.V.
Academic College Teacher
Academy of Marketing and Social Information Technologies –
IMSIT
RU, Krasnodar

«PROBLEM» LOANS

Annotation: this article discusses "problem" loans, factors of choice of management methods and applied management methods.

Keywords: «problem» loan, loan repayment, Bank.

В современной экономической литературе нет одной подход к определению проблемных кредитов КБ. Излагает определенные в широком смысле, можно предложить следующую характеристику – обязательства юридических лиц, по которым обнаружены признаки обесценения и/или выражены факторы, которые могут воздействовать на своевременность и абсолютное погашения. В некоем смысле задолженность по кредитным продуктам, где часть находится на счете учёта просроченных ссуд [1, с. 96].

Правление «проблемными» кредитами – является одним из наиболее важных аспектов банковской деятельности. От гарантии выбора метода работы с «проблемными» кредитами зависит не только возврат отдельной просроченной ссуды, но и устойчивость и престиж самого банка [3].

В случае признания кредита «проблемным» включается система воздействий банка, направленная на возврат кредита, которая включает в себя ряд процедур. Их можно разделить на две группы:

1. Процедуры по оказанию организационной, финансовой и другой помощи банку проблемному заемщику, поддерживают преодолению кризиса и исполнение прав заемщика перед банком, в том числе:

- производство программы реструктуризации задолженности;
- управление руководством заемщика по обнаружению проблем и исследование их решений;
- приковывание консультантов и опекунов для работы с проблемным заемщиком от имени банка;
- распространение кредита, выдача факультативных ссуд, перевод долга с «просроченного» на текущий;
- рост собственного капитала компании за счет владельцев или других сторон;
- получение дополнительной обеспечительной документации или ручательство.

2. Процедуры, обычной целью которых является возвращение кредита в сжатые достижимые сроки:

- осуществление обеспечения;
- передача долга заемщика третьей участнику;
- заявка к поручителям и гарантам;
- использование мер правового нрава;
- возбуждение процедуры банкротства и др. [2].

Регулирование проблемными кредитами может осуществляться на макроуровне и микроуровне. Регулирование на микроуровне предугадывает появление специальной структуры, занимающийся урегулированием проблемных активов, которые помогут как подразделением коммерческого банка, так и автономной организации. В российской практике управление портфелем проблемных кредитов осуществляется на микроуровне. Макроуровень предполагает государственное регулирование, при котором государство создаёт специальные агентства, занимающиеся выкупом и управлением портфелем проблемных кредитов, которое является частью Центрального банка.

Выбор способов управления проблемной задолженностью является индивидуальным и для каждого именуемого случая. Для эффективного определенного, также необходимого метода и регулирования необходимо учитывать:

1) Издержки банка – применяемые и связаны способы с сопровождающими издержками, поэтому и несет дополнительные расходы

определенного выбора конкретного способа регулирования проблемной задолженности.

2) Надежда на получение положительного финансового результата в дальнейшем будущем, когда должна появиться проблема среди более ускоренным, но не полным возвратом, либо наиболее полным возвратом в среднесрочной/долгосрочной перспективе.

3) Возврат проблемных кредитов может быть вызван с тем что с репутационными рисками. Способом понижения риска является передача суммы задолженности дочерней компании кредитной организации, которая продолжит заниматься возвратом проблемного кредита.

4) Наличие необходимых знаний, банковских сотрудников соответствующей квалификации. Использование основных инструментов регулирования может потребовать наличие подготовленного персонала банка. Отсутствие специальных знаний может привести к невозможности использования определённых методов регулирования проблемных кредитов.

Являясь важнейшей сферой деятельности банков, кредитование оказывает существенное влияние на развитие экономики. В то же время банковское кредитование подвержено воздействию целого ряда факторов, определяющих его динамику и структуру. Систематизация этих факторов и изучение их воздействия на кредитный процесс играет важную роль в повышении эффективности процесса кредитования и нейтрализации его негативных моментов.

Увеличение проблемных кредитов, заставляет банки все больше уделять внимание работе с проблемной задолженностью и также прежде всего в плане ее предвидения и предотвращения на начальных этапах.

Подводя итоги вышесказанного также следует отметить, что данное определение метода управления портфелем проблемных кредитов соответственно зависит от многих иных факторов. Для наилучшего финансового результата, приобретаемого от регулирования самих проблемных кредитов, нужно использовать индивидуальный подход для разных случаев, либо для объединения группы проблемных кредитов, одинаковы по размеру и субъекту различного кредитования.

Использованные источники:

1. Боннер Е. А. Банковское кредитование / Е.А. Боннер. - М.: Городец, 2017. – 160 с.
2. Бизин С. С. Методы управления проблемными кредитами в коммерческом банке // Молодой ученый. – 2016. – №20. – С. 272-275. – URL <https://moluch.ru/archive/124/34221/> (дата обращения: 16.03.2019).
3. Смоленская О. В. Направления совершенствования работы банков с проблемными кредитами [Текст] // Проблемы и перспективы экономики и управления: материалы III Междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, декабрь 2014 г.). – СПб.: Заневская площадь, 2014. – С. 133-135. – URL <https://moluch.ru/conf/econ/archive/131/6691/> (дата обращения: 16.03.2019).

Хуснутдинова Д.И.

студент 4 курса

лечебный факультет

Сабирова И.В.

студент 4 курса

лечебный факультет

научный руководитель:

Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук профессор

ФГБОУ ВО «Ижевская Государственная Медицинская Академия»

РФ, Удмуртская Республика, г. Ижевск

ОСЛОЖНЕНИЯ ВТОРИЧНОГО ГИПЕРПАРАТИРЕОЗА У БОЛЬНЫХ С ХРОНИЧЕСКОЙ БОЛЕЗНЬЮ ПОЧЕК (ОБЗОР ЛИТЕРАТУРЫ)

Аннотация: Вторичный гиперпаратиреоз – распространенная эндокринопатия после патологии щитовидной железы и сахарного диабета. Статья посвящена обзору литературы по осложнениям вторичного гиперпаратиреоза у больных с терминальной стадией ХПН.

Ключевые слова: вторичный гиперпаратиреоз, хроническая болезнь почек, гиперфосфатемия, паратгормон.

Khusnutdinova D.I.

Sabirova I.V.

Svetlana N.S.

COMPLICATIONS OF THE SECONDARY HYPERPARATHYROIDISM IN PATIENTS WITH CHRONIC KIDNEY DISEASE (LITERATURE REVIEW)

Abstract: Secondary hyperparathyroidism is the most spread endocrine pathology after thyroid diseases and diabetes. The article include literature review of the complications of secondary hyperparathyroidism in patients with end-stage chronic renal failure.

Key words: secondary hyperparathyroidism, chronic kidney disease, hyperphosphatemia, parathyroid hormone.

Пятая стадия хронической болезни почек, называемая также стадией терминальной ХПН, означает снижение функции почек более чем на 80 %, что приводит к несовместимым с жизнью нарушениям гомеостаза и метаболизма. Единственной возможностью продолжать жизнь в этой стадии является пожизненное применение заместительной почечной терапии, которая включает три разновидности: гемодиализ, перитонеальный диализ и трансплантацию почки.

Программный гемодиализ внедрили в 1960 году и он остается основным методом заместительной почечной терапии. В мире почти 80% пациентов с хронической болезнью почек 5-й стадии находятся на программном гемодиализном лечении (в России этот показатель за последние

годы составляет около 72%) [1]. При хронической болезни почек наиболее распространенным осложнением является системное нарушение минерального и костного метаболизма вследствие прогрессирующей потери массы действующих нефронов, в результате которой происходит снижение способности почки экскретировать фосфаты. В сыворотке крови повышается уровень фосфора, который служит сигналом для включения компенсаторных механизмов для поддержания оптимального гомеостаза: в ответ на гиперфосфатемию остеоцитами и остеобластами синтезируется фактор роста фибробластов 23 (FGF23), который снижает реабсорбцию фосфора в проксимальных канальцах и подавляет активность 1α -гидроксилазы, трансформирующей $25(\text{OH})\text{D}$ в $1,25(\text{OH})_2\text{D}$, уменьшая D-зависимую абсорбцию фосфора в кишечнике. В связи с постоянно повышенным уровнем FGF23 и прогрессирующей деструкцией проксимальных канальцев (места образования кальцитриола) происходит подавление синтеза кальцитриола, в результате снижения которого уменьшается абсорбция кальция (Ca) и развивается гипокальциемия [3]. В результате этого повышается секреция паратиреоидного гормона (ПТГ), под воздействием которого происходит стимуляция остеокластов и вследствие этого резорбция костной ткани, также ПТГ влияет на активацию 1α -гидроксилазы, повышение синтеза D-гормона и увеличение кишечной абсорбции Ca. Повышается риск и частота переломов в связи с нарушением архитектоники кости, снижением минерализации и прочности. У пациентов терминальной стадией ХПН ингибирования секреции ПТГ фактором роста фибробластов 23 не происходит, вследствие этого развивается гипертрофия левого желудочка [7].

Как говорилось выше, нарушение минерального и костного метаболизма при ВГП приводит к таким частым осложнениям, как остеомалация и фиброзно-кистозный остеит (болезнь Реклингхаузена). Увеличение метаболической активности остеокластов, активация ферментов, повышение содержания лимонной кислоты в костях создают благоприятные условия для рассасывания костей. Вследствие резорбции происходит лакунарное и очаговое рассасывание кости, которое приводит к уменьшению числа, истончению трабекул и порозности кости. Недифференцированные мезенхимальные клетки кости приводят к нарастанию неминерализованного остеоида и образованию кист с геморрагическим содержимым (гигантоклеточных опухолей) [6].

В результате гиперфосфатемии и гиперкальциемии происходит избыточное образование и отложение в эластичном каркасе медианной оболочки сосудов кальций-протеиновых частиц, состоящих из гидроксиапатита и фетуина. Изменяется фенотип гладкомышечных клеток сосудов и происходит их трансформация в хондро- и остецитоподобные клетки, что ведет к кальцификации артерий и артериол (медиакальциноз, склероз Менкеберга). При потере эластичности стенок артерий ускоряется пульсовая волна и нарушается процесс оксигенации в капиллярном русле, в результате этого повышается систолическое АД, развивается сердечная

патология (гипертрофия миокарда левого желудочка, диастолическая дисфункция, сердечная недостаточность) [2]. Кроме этого происходит формирование атеросклеротических бляшек и ускорение процессов атеросклероза в связи с системным воспалением, оксидативным стрессом и неблагоприятным липидным профилем при уремии. Гиперфосфатемия и повышенный уровень кальций-фосфорного продукта приводят к отложению фосфата кальция в атеросклеротических бляшках, стенозированию и тромбозу сосудов, реализующихся в инфаркт и инсульт.

На частоту развития патологий со стороны сердечно-сосудистой системы существенно влияет прогрессирующая дислипидемия, характеризующаяся накоплением триглицеридов и низким уровнем ЛПВП. Это связано с ростом аполипопротеина С-III, который ингибирует липопротеинлипазу. Этот фермент в свою очередь гидролизует триглицериды, регулируя таким образом содержание липидов в крови, что имеет важное значение при развитии атеросклероза. Роль ПТГ связана с ингибированием липопротеинлипазы [7].

Одним из редких тяжелых осложнений вторичного гиперпаратиреоза, которое снижает качество жизни и повышает смертность больных с терминальной стадией ХПН, является кальцифилаксия, характеризующаяся прогрессирующей медианной кальцификацией сосудов кожи малого калибра и сопровождающаяся некрозами кожи и мягких тканей. Кроме артерий и артериол кальцификаты могут образоваться в коже, сердце, легких, суставах и других органах (висцеральная кальцификация). Кальцифилаксия развивается у больных на гемодиализе и в посттрансплантационном периоде, факторами риска которой являются: декомпенсированный вторичный гиперпаратиреоз, гиперкальциемия и гиперфосфатемия, гипоальбуминемия, предшествующая терапия антагонистами витамина К (варфарин, синкумар), ожирение, женский пол, терапия кортикостероидами, длительная терапия метаболитами витамина D в высоких дозах, заболевания печени [1].

Существенна роль влияния ВГПТ на развитие анемии. По мере утяжеления ХБП установлена обратная зависимость содержания ПТГ от числа эритроцитов и уровня гемоглобина в крови. Также при прогрессировании ХПН развиваются и другие механизмы развития анемии и роль ГПТ становится малозначимой. Однако в додиализный период ХБП основной причиной развития анемии является прямое ингибирующее действие ПТГ на процесс гемопоэза [7].

Доказано нарушение белково-энергетического обмена у больных с почечной недостаточностью. Однако имеет место негативное влияние ГПТ на уровень альбумина в крови. Имеется корреляционная зависимость между ПТГ и содержанием альбумина в крови. Средний уровень альбумина снижается по мере увеличения ПТГ в крови у больных ВГПТ на стадиях выраженной дисфункции почек [7].

Заключение: Таким образом, вторичный гиперпаратиреоз ассоциируется с кальцифилаксией, артериальной кальцификацией,

патологическими переломами, сердечной недостаточностью, стенозированием, тромбозом и атеросклерозом сосудов, реализующимися в инфаркт и инсульт, а также прогрессирующим развитием анемии требующих регулярного обследования пациентов, постоянной настороженности врача и проведения лечебных мероприятий для предупреждения развития и торможения прогрессирования данного заболевания.

Использованные источники:

1. Национальные рекомендации по минеральным и костным нарушениям при хронической болезни почек. Российское диализное общество (май 2010 г.) // Нефрология и диализ. 2011. № 1. С. 33–51.
2. О.Н. Ветчинникова, Гиперпаратиреоз при хронической болезни почек
3. Некоторые эффекты вторичного гиперпаратиреоза у больных с хронической болезнью почек Н.Ю.Кузина, Г.М.Орлова. Иркутский государственный медицинский университет. Иркутск, 2008 С. 140-143.
4. Эндокринология. Национальное руководство. Краткое издание / под ред. И. И. Дедова, Г. А. Мельниченко. — М. :ГЭОТАР - Медиа, 2013. — 752 с.
5. KDIGO clinical practice for the diagnosis, evaluation, prevention and treatment of Chronic Kidney Disease-Mineral and Bone Disease (CKD-MBD) // Kidney Int. Suppl. 2009. Vol. 113. P. 1–130.
6. KDOQI clinical practice guidelines for bone metabolism and disease in chronic kidney disease / National kidney foundation // Am. J. Kidney Dis. 2003. Vol. 42. № 4. Suppl. 3. P. S1–S201.
7. Slatopolsky E., Brown A., Dusso A. Pathogenesis of secondary hyperparathyroidism // Kidney Int. 1999. Vol. 73. P. 14–19.

*Черная А.П.
студент 5 курса
факультет психологии и педагогического образования
Крымский инженерно-педагогический университет
Россия, г. Симферополь*

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ДЕТЕЙ С ЗАДЕРЖКОЙ ПСИХИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

Аннотация: в статье раскрываются сущность понятия «задержка психического развития», причины её возникновения, специфика познавательной деятельности данной категории детей, а также некоторые аспекты коррекционной работы с ними.

Ключевые слова: задержка психического развития, познавательная деятельность, обучение, коррекция, труд, игра.

*Chernaya A.P.
Student 5 course, faculty of psychology and pedagogical education
Crimean engineering-pedagogical University
Russia, Simferopol*

PSYCHOLOGICAL PECULIARITIES OF CHILDREN WITH MENTAL RETARDATION

Annotation: The article reveals the essence of the concept of "delay of mental development", the reasons for its occurrence, the specificity of cognitive activity of this category of children, as well as some aspects of corrective work with them

Key words: mental development delay, cognitive activity, training, correction, work, play.

Задержка психического развития (ЗПР) – это синдром временного отставания психики ребёнка в целом или отдельных её сторон; «особый тип аномалии, проявляющийся в нарушении нормального темпа психического развития ребёнка» [1, с. 276].

В современной теории и практике используются и другие дефиниции: «дети со сниженной способностью к обучению» (У.В. Ульенкова), «отстающие в учении» (Н.А. Менчинская), «нервные дети» (А.И. Захаров), «дети группы риска» (Г.Ф.Кумарина). Вместе с тем, следует заметить, что критерии, которые лежат в основании данных групп, не противоречат психолого-педагогической сущности понятия «задержка психического развития», сводящейся к мысли о временном характере отставания, которое при условии своевременной коррекции может успешно преодолеваться.

У старших дошкольников с ЗПР при потенциально сохранных возможностях интеллекта наблюдаются следующие психологические особенности:

- неразвитость познавательных интересов;
- низкий уровень мотивации учебной деятельности;

- сниженная работоспособность;
- замедленный темп приема и переработки информации;
- фрагментарные знания и представления об окружающем мире;
- недостаточная для своего возраста сформированность познавательных процессов;
- отставание в развитии речи при сохранности анализаторов, участвующих в становлении речи:
- эмоциональная незрелость [2].

В связи с чем, можно сделать вывод о том, что у данной категории детей страдает не столько собственно интеллект, сколько его предпосылки.

Дети с задержкой психического развития – это наиболее распространённая категория среди всей популяции дошкольников с особыми образовательными потребностями. У некоторых задержка психического развития преодолевается в условиях массового детского сада, однако, большинству из них необходимо специально организованное обучение и воспитание с учётом индивидуальных особенностей и структуры дефекта. Структура дефекта определяется, в том числе и этиологическими факторами. Рассмотрим их:

- минимальные органические дисфункции;
- продолжительные соматические заболевания;
- социально-культурная и материнская деривации (пребывание «домах ребенка» и дошкольных детских домах);
- психофизический и психический инфантилизм (эмоциональная незрелость);
- гипо и гиперопека.

Как правило, ЗПР диагностируется в старшем дошкольном возрасте при первичной диагностике будущих первоклассников. По особенностям познавательной деятельности, эмоционально-волевой сферы и характеру поведения дошкольники с задержкой психического развития значительно отличаются от сверстников, что даёт повод для углублённой диагностической, а затем и психокоррекционной работы с ними в целях повышения их уровня готовности к школе. Так, отставание и своеобразие обнаруживается в развитии когнитивных процессов. Не соответствует возрасту сформированность таких операций, как анализ, синтез, обобщение. Так, анализ изображённого на картинке у дошкольников с задержкой психического развития отличается неполнотой и неточностью, в результате чего, они выделяют в изображении вдвое меньше существенных признаков, чем их нормально развивающиеся сверстники. При этом их действия отличаются определённой хаотичностью, нет чёткого плана действий, во время выполнения задания часто отвлекаются, быстро устают, всё это снижает общий уровень выполнения заданий. Вместе с тем, исследования показывают, что после выполнения серии заданий по рассматриванию изображений и при условии необходимой помощи взрослого, продуктивность деятельности

повышается. Аналогичная картина и при изучении процесса обобщения. Умение сравнивать объекты и выделять в них общий признак - одно из существенных условий овладения понятиями окружающего мира. Недостаточный уровень обобщения у старших дошкольников с задержкой психического развития отчетливо проявляется при выполнении заданий на группировку предметов по родовой принадлежности. Выполнение подобных заданий предполагает наличие необходимого запаса родовых понятий («мебель», «посуда», «растения», «животные») и другое. Дети с ЗПР способны, верно, воспроизвести в среднем лишь половину понятий, которыми они должны оперировать в соответствии со своим возрастом. Вышесказанное можно отнести не только к родовым, но и видовым понятиям. Такое положение дел связано и с недостаточным личным опытом дошкольника, а в связи с этим и бедностью его представлений о явлениях и предметах окружающего мира, кроме того может сказываться задержка речевого развития. Как было отмечено выше, определённую роль для детей с ЗПР играет правильная постановка вопроса, педагогическое руководство. Для этого необходимо использовать специальные упражнения. Педагогу-воспитателю или дефектологу следует учитывать, что предъявляться они должны в определенной последовательности. Упражнения на классификации следует проводить после овладения детьми навыками группировки реальных предметов. В дальнейшем можно предлагать и более сложные задания: выделять группы однородных предметов из предложенного материала, называя их общим словом [2]. При этом могут оказываться различные виды помощи: стимулирующие, направляющие, обучающие.

Исследования Т.А. Власовой подтвердили положение о том, что для детей с ЗПР наиболее сложными являются проблемные задачи, что связано с присущей им некоторой поверхностностью мышления, его направленностью на второстепенные признаки, что особенно проявляется на словесно-логическом уровне [4]. Малопродуктивное решение интеллектуальных задач определяется и эмоционально-волевыми особенностями старших дошкольников с ЗПР. Часто называют первый ответ, пришедший в голову, и задача оказывается не решенной даже тогда, когда потенциально они в состоянии с ней справиться. Дошкольники подменяют трудное для них задание более легким. Они стремятся избегать усилий, связанных с умственным и эмоциональным напряжением [3].

В деле развития познавательной и эмоционально-волевой сферы детей с ЗПР большое значение имеет игра, которая не только в старшем дошкольном возрасте, но и в младших классах продолжает оставаться ведущим видом деятельности. Разнообразные виды игр, включённые в учебную деятельность, доставляют им много радости, содействуют их всестороннему развитию. Игра имеет большое образовательное значение. Она расширяет кругозор детей, создает благоприятные условия для развития воображения и мышления.

В коррекционной работе могут быть использованы также различные виды трудовой деятельности (работа с бумагой, природным материалом,

пластилином). Это полезно ещё и потому, что у детей с ЗПР недостаточно развита мелкая моторика пальцев рук, движения не скоординированы, глазомер слабо развито. Под общим руководством педагога-дефектолога, воспитателя дошкольники самостоятельно выполняют задания по трудовой деятельности, вызывающие у них наибольший интерес. Тематика, содержание, сложность и трудоемкость этих заданий должны подбираться с учетом возрастных особенностей детей и зоны ближайшего развития. В процессе занятий педагог акцентирует внимание детей на экономном расходовании материалов, бережного отношения к ним. Изготовление поделок необходимо проводить на различном уровне трудности: по образцу, рисунку, по собственному замыслу ребенка. При изготовлении какого-либо изделия дошкольник устанавливает последовательность выполнения работы, порядок действий, всё это учит его планированию, таким образом, повышая уровень его эмоциональной зрелости. Ребенок действует в наглядном плане, выбирает и сопоставляет варианты действий, затем отбирает наиболее оптимальные пути выполнения задания, сравнивает полученный результат с запланированным, оценивает его. Всё это предотвращает ошибочные действия, способствует подготовке к школе [4]. Помощь, оказываемая педагогом на таких коррекционных занятиях может быть, как фронтальной: с использованием различных таблиц, схем и наглядных пособий, так и индивидуальной.

Итак, задержка психического развития не относится к стойким и необратимым видам психического развития. Это временное замедление темпа формирования психики в целом или отдельных её сторон (речевых, сенсорных, моторных). Данное отставание вполне успешно преодолевается с возрастом, главное, оказать своевременную и комплексную медико-психолого-педагогическую поддержку. В связи с этим крайне важным становится вопрос своевременной диагностики и создания для дошкольника специальных оптимальных условий воспитания и обучения. Следует помнить и о том, что коррекционная работа продуктивнее, когда ребенок еще не достиг младшего школьного возраста, занятия с дошкольниками наиболее эффективны.

Использованные источники:

1. Гонеев А.Д. Основы коррекционной педагогики / А.Д. Гонеев, Н.И. Лифинцева, Н.В. Ялпаева. – М.: АКАДЕМИЯ, 2004. – 280 с.
2. Лебединский В.В. Нарушения психического развития в детском возрасте. – М.: Издат. центр «Академия», 2003. – 144 с.
3. Настольная книга педагога-дефектолога / Т.Б. Епифанцева. – Ростов н/Д: Феникс, 2007. – 576 с.
4. Обучение детей с задержкой психического развития / Под ред. Т.В. Власовой. – М: Просвещение, 1981. – 119 с.

Чернопятенко Н.В.
студент магистратуры
Институт экономики и управления
КФУ им. В. И. Вернадского
научный руководитель: Грекова В.А., к.э.н.
доцент
Россия, г. Симферополь

**ОЦЕНКА АКТУАЛЬНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ НАУЧНЫХ
ИССЛЕДОВАНИЙ В ОБЛАСТИ ОРГАНИЗАЦИОННО-
МЕТОДИЧЕСКИХ АСПЕКТОВ УЧЕТА И АУДИТА ОСНОВНЫХ
СРЕДСТВ**

Аннотация

В статье рассмотрены современные научные представления о трактовке экономического содержания понятия «основные средства» в экономической литературе и нормативно-правовых актах Российской Федерации, которые регулируют их бухгалтерский и налоговый учет. Выделены основные критерии признания основных средств: материальность, сфера назначения, срок полезного использования, амортизация. Установлены различия в трактовке понятия «основные средства» в бухгалтерском и налоговом учете. Во избежание выявленных расхождений и противоречий в понимании понятия «основные средства» предложено авторское определение этой категории с позиций учета.

Ключевые слова: предприятие, основные средства, амортизация, бухгалтерский и налоговый учет.

Chernopyatko N.V.
master's student
Institute of Economics and management
Crimea Federal University im. V. I. Vernadsky
Russia, Simferopol
Supervisor: Grekova V.A. Ph. D., associate Professor

**THE CURRENT RESEARCH AREAS IN THE FIELD OF
ORGANIZATIONAL-METHODICAL ASPECTS OF ACCOUNTING AND
AUDIT OF FIXED ASSETS**

Annotation

The article deals with modern scientific ideas about the interpretation of the economic content of the concept of "fixed assets" in the economic literature and legal acts of the Russian Federation, which regulate their accounting and tax accounting. The main criteria of recognition of fixed assets: materiality, scope, useful life, depreciation. Differences in the interpretation of the concept of "fixed assets" in accounting and tax accounting are established. In order to avoid the revealed discrepancies and contradictions in the understanding of the concept of "fixed assets", the author's definition of this category from the standpoint of

accounting is proposed.

Keywords: enterprise, fixed assets, depreciation, accounting and tax accounting.

На современном этапе развития экономика требует ведения новых технологий, техники в деятельность предприятия. В связи с тем, что у нас недостаточная законодательная база, устарела материально-техническая база, по этим причинам учет основных средств является чрезвычайно актуальной темой и требует усовершенствования.

Большой вклад в разработку теоретических основ и методологических подходов к проблем организации учета и аудита основных средств осуществили ведущие отечественные ученые-экономисты: Маслова Т.С., Зубарев А.А., Щербакова Е.Н., Иванов А.Е., Мялкина А.Ф., Трушина А.П., Ситникова В.А., Путырская Я.В., Иванов А.Е., Никитина О.Г., Федоров И.Г., Лосева А.С., Сивакова Е.С., Некрасова С.М. и другие. Рассмотрим более подробно основные положения теоретических основ и методологических подходов к проблемам организации учета и аудита основных средств данных авторов в табл. 1.

Основные положения теоретических основ и методологических подходов к проблемам организации учета и аудита основных средств

Таблица 1

Автор	Основные положения научной новизны или выводы
Маслова Т.С.	Дает определение основным средствам, рассматривает особенности первичной документации на их движение, учетных регистров, первоначальной оценки, определения амортизации, начисления и учета, а так же особенности амортизации по объектам нефинансовых активов в целях налогообложения и выбытия основных средств.
Зубарев А.А., Щербакова Е.Н.	Рассматривает развитие теоретических аспектов формирования экономической политики предприятия в плане оптимизации налогообложения в результате выбора в учетной политике эффективного метода начисления амортизации.
Иванов А.Е.	Анализирует порядок бухгалтерского учета оценочных обязательств по предстоящей ликвидации основных средств в соответствии с действующими в 2017 г. нормативными документами Минфина России и проектом Федерального стандарта бухгалтерского учета «Основные

	средства». Выявил расхождения между действующим и планируемым к введению порядками учета оценочных обязательств по предстоящей ликвидации основных средств.
Мялкина А.Ф., Трушина А.П.,	Рассматривают методику проведения анализа основных средств. Обуславливают потребность в применении грамотной методики анализа основных средств.
Ситникова В.А.	Анализирует положения проекта ФСБУ «Основные средства» с позиций формирования учетной политики организаций для целей бухгалтерского учета основных средств. Выявила положения, которые требуют самостоятельной разработки организациями и закрепления их во внутренних документах.
Федоров И.Г.	Пришел к выводу, что многие временные разницы могут быть исключены путем согласования учетной политики для целей налогового и бухгалтерского учета. Для улучшения работы бухгалтерской службы предлагает: добиваться максимального сближения бухгалтерского и налогового учета основных.
Лосева А.С.	В статье рассматривает основные направления совершенствования аудиторской проверки основных средств как одного из трудоемкого звена аудиторской проверки. Предлагает использование ряда рабочих документов аудитора, приводятся методические подходы к оценке аудиторского риска, определению уровня существенности, формирования аудиторской выборки, позволяющие более рационально подходить к организации и проведению аудита объектов основных средств.

Основные средства и их износ, выступают как материальная составляющая процесса производства, требуют организации их учёта, способствующей улучшению контрольных функций учёта, стимулирующей возобновлению основных средств, а также давала объективную информацию для анализа эффективности использования основных средств и источников их воссоздания.

Проведенные российскими учеными исследования в данной области показали, что следует уделить внимание большее исследованиям норм организации учета основных средств, разработать теоретико-методологические аспекты формирования и оценки систем внутреннего и внешнего контроля; методик внутреннего и внешнего контроля учета основных средств на базе интеграции бухгалтерского финансового и налогового учета для обеспечения гармонизации интересов налоговых органов и налогоплательщиков. Решению данных вопросов, в дальнейшем, будет уделено внимание в моей научно-исследовательской работе.

Исследование литературных источников по выбранной тематике доказывает, что правильная постановка учета основных средств должна обеспечить: четкое документальное оформление и своевременное отражение в учетных регистрах поступления, перемещения, ликвидации и выбытия основных средств; строгий систематический контроль за сохранностью каждого объекта основных средств и эффективным использованием машин, оборудования, транспортных средств и производственных площадей; правильное исчисление и своевременное отражение в учете амортизационных отчислений и сумм износа основных средств; правильное отражение расходов на ремонт основных средств.

Таким образом, мы можем сделать вывод, что для совершенствования учета основных средств нужно улучшить законодательно-нормативное обеспечение, а также организацию и методику их отражения в информационной системе учета.

Использованные источники:

1. Зубарев А.А., Щербакова Е.Н. / К вопросу о выборе оптимального метода начисления амортизации А.А. Зубарев, Е.Н. Щербакова// Международный бухгалтерский учет, 2013 [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-vybore-optimalnogo-metoda-nachisleniya-amortizatsii>
2. Иванов А.Е. / Учет оценочных обязательств по предстоящей ликвидации основных средств в 2017 и 2018 гг. : новации проекта Федерального стандарта бухгалтерского учета "Основные средства" А.Е. Иванов // Международный бухгалтерский учет 2017 т. 20 вып. 9 [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/uchet-otsenочnyh-obyazatelstv-po-predstoyaschey-likvidatsii-osnovnyh-sredstv-v-2017-i-2018-gg-novatsii-proekta-federalnogo-standarta>
3. Лосева А.С./ Совершенствование методики аудита основных средств в коммерческих предприятиях А.С. Лосева // KANT 2018 2(27). [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovershenstvovanie-metodiki-audita-osnovnyh-sredstv-v-kommercheskih-predpriyatiyah>
4. Маслова Т.С. / Учет основных средств Т.С. Маслова// Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях, 2017 [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/uchet-osnovnyh-sredstv-2>
5. Мялкина А.Ф., Трушина А.П. /Методика проведения анализа основных

- средств А.Ф. Мяскина, А.П. Трушина // Ученые записки Тамбовского отделения РoCМУ 2018 [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/metodika-provedeniya-analiza-osnovnyh-sredstv>
6. Путырская Я.В. / Предстоящие изменения в учете основных средств Я.В. Путырская// BAIKAL RESEARCH JOURNAL 2017 4 том 8 [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/predstoyaschie-izmeneniya-v-uchete-osnovnyh-sredstv>
7. Ситникова В.А. / Учетная политика в целях бухгалтерского учета основных средств в соответствии с проектом РСБУ «Основные средства» В.А. Ситникова // Учет. Анализ. Аудит 2017 [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/uchetnaya-politika-v-tselyah-buhgalterskogo-ucheta-osnovnyh-sredstv-v-sootvetstvii-s-proektom-rsbu-osnovnye-sredstva>
8. Федоров И.Г. / Постоянные и временные разницы, возникающие при расчете налога на прибыль по основным средствам И.Г. Федоров // Вестник Астраханского государственного технического университета 2014. [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/postoyannye-i-vremennye-raznitsy-voznikayuschie-pri-raschete-naloga-na-pribyl-po-osnovnym-sredstvam>

*Чернядьева А.А.
студент 2 курса
факультет Социологии*

*Колесникова Т.Д.
студент 2 курса
факультет Социологии*

*Санкт-Петербургский Государственный Университет
Россия, г. Санкт-Петербург*

ПРОБЛЕМА КОММУНИКАЦИИ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ. АКТУАЛЬНЫЕ ТРЕНДЫ

Аннотация: Проблема социальной коммуникации возникает в середине 70-х годов 20 века, как основа междисциплинарного знания и как ответ социального запроса на диалог. Развивающаяся социальная коммуникация следует определенным трендам, которым посвящена данная статья.

Ключевые слова: социальная коммуникация, общественные связи, социология, тренды.

*Cherniadeva A., student
2nd year, Faculty of Sociology
St Petersburg State University
Russia, St Petersburg
Kolesnikova T., student
2nd year, Faculty of Sociology
St Petersburg State University
Russia, St Petersburg*

COMMUNICATION PROBLEM IN MODERN SOCIETY. CURRENT TRENDS

Annotation: The problem of social communication arises in the mid-70s of the 20th century as the basis of interdisciplinary knowledge and as a response to the social request for dialogue. Developing social communication follows certain trends, which this article is devoted to.

Key words: social communication, social connections, sociology, trends.

За начало социальной коммуникации принято считать начало исследования миграционных процессов и межкультурной коммуникации. Роберт Парк, американский социолог, заложил основы изучения миграции, что в последствии стало трендом для исследований и послужило фактором основания Чикагской социологической школы. Парк считал, что социальная коммуникация подчинена четырем принципам: кооперации, конкуренции, аккомодации и ассимиляции.

Следующим трендом стало развитие когнитивных наук, которые указали на различные способы мышления. В области исследования когнитивных паттернов крупных сообществ известен Ричард Нисбетт. В

книге «The Geography of Thought» Нисбетт анализирует дифференциальность в процессах мышления двух крупных сообществ – Запада и Востока, утверждая, что наблюдаемые на протяжении тысячелетий различия в мышлении могут быть обнаружены научными методами. Например, японцы, имеющие по сравнению с индивидуалистичными и «эгоцентричными» американцами более коллективистскую, холистическую ориентацию, рассматривают окружающих как субъекты более важные и более достойные внимания, чем они сами. Японцы, склонные к представлению целостной картины в меньшей степени, чем американцы, склонны претендовать на обладание кросс-ситуативными личностными свойствами, проявляющимися в разных ситуациях, их поведение обусловлено социальным контекстом. Наоборот, американцам, склонным к аналитическому типу мышления, нравится думать о себе как об обладателях набора личностных свойств, не зависящих как от межличностных отношений, так и от социального ситуационного контекста.

Кризис социальных государств и формирование новых демократических институтов социального партнерства так же способствовали развитию социальной коммуникации. Великая Октябрьская Социалистическая революция 1917 года дала толчок к узакониванию социальных гарантий в странах Запада, а как итог – к формированию социальных государств. Кризис социальных государств, отчетливо выраженный к концу 20 века в отсутствии финансов привел к формированию коммерческих фондов. В виду кризиса выработались тенденции объединения университетов и закрытия малочисленных школ. Кризис социальных государств, связанный с ослаблением роли государства породил новые значимые субъекты коммуникации и новые формы социального партнерства.

Постмодернизм и его культура так же изменили коммуникативную ситуацию в сторону равенства позиций различных субъектов и ценностей коммуницирующих. Разделение на низкое и высокое, периферийное и важное заменилось на равноценность всех символов и значений.

Исследование биокоммуникации и зоокоммуникации стало актуальным с середины 20 века. В 1960 году был озвучен закон Стивена Скадера, говорящий, что «все живые, существующие и созданные существа коммуницируют друг с другом, коммуникация – способ существования существующего. Биокоммуникация, как связь, общение между особями животных одного или разных видов путём передачи информации при помощи различных сигналов включает следующие способы коммуникации: ольфакторная коммуникация, акустическая коммуникация, механическая коммуникация, оптические связи и визуальная сигнализация, биотелелокация и комплексная коммуникация.

Появление первых персональных компьютеров Macintosh привело к технологическим изменениям коммуникации. Интернет-технологии изменили мир коммуникации в связи с аспектами того времени: появление единого глобального рынка, бархатные социалистические революции.

Процесс социальной коммуникации сложен и непрерывен. В процессе коммуникации происходят операции опредмечивания и распредмечивания смыслов, которыми владеет источник, передавая их реципиенту. По итогу того, насколько человек осознает процесс коммуникации и следует ее трендам зависит понимания и овладение смыслами.

Использованные источники:

1. Борцова Е.С. История понятия «коммуникация» в науке, философии, методологии и социальном управлении // Вестник МГУП имени Ивана Федорова. 2015. №2. С. 447-458.
2. Куликов С.В. Социальная коммуникация и социальный диалог // Альманах современной науки и образования. 2008. №4. С. 120-123.
3. Richard E. Nisbett. The Geography of Thought : How Asians and Westerners Think Differently...and Why. The Free Press, 2003. 263 p.

УДК 006

Чернига Д.Н.
студент 3 курса

направление подготовки: «Земельно-имущественные отношения»
профиль подготовки: «технический»

Воронова М.В.
преподаватель
Академический колледж
Россия, г. Краснодар

ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕВОДА ДЕЛОВОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ

Аннотация: в данной статье обсуждается язык рабочих документов, единые характеристики официального стиля, а кроме того лексические и грамматические характерные черты перевода деловых бумаг. Анализ данных аспектов обуславливается возрастающей значимостью делового общения на современном этапе формирования общества в целом. Деловое общение и переписка как одна из ее форм гарантируют разные сферы человеческой деятельности и формируют базу для существования таких областей, как дипломатия, торговая деятельность, интернациональное экономическое, научное и культурное сотрудничество. В наше время в связи с расширением интернациональных международных контактов, интернационализацией экономической работы, унификацией систем управления офисами, а кроме того формированием новых видов связи и возникновением электронных бумаг размер деловой речи существенно вырос и возникли качественно новые формы делового общения.

Ключевые слова: деловая документация, английский язык, перевод, лексические особенности, грамматические особенности

*Cherpita D.N.
3-year female students, training direction:
"Land and property relations"
training profile: "technical"
Academic College Russia (Krasnodar)*

*Voronov M. V.
Lecturer at Academic College of
Academic College Russia (Krasnodar)*

PECULIARITIES OF TRANSLATION OF BUSINESS DOCUMENTS

Abstract: this article discusses the language of working papers, the general characteristics of the official style, as well as the lexical and grammatical features of the translation of business documents. Consideration of these aspects is due to the increasing role of business communication at the present stage of development of society as a whole. Business communication and correspondence as one of its forms provide various spheres of human activity and form the basis for the existence of such areas as diplomacy, trade, international economic, scientific and cultural cooperation. Currently, due to the expansion of international international contacts, the internationalization of economic activity, the unification of office management systems, as well as the creation of new types of communication and the emergence of electronic documents, the volume of business speech has increased significantly and new forms of business communication have emerged.

Keywords: business documentation, English, translation, lexical features, grammatical features

Проблема перевода официальной деловой документации стала особенно актуальной в эру тесных мировых экономических отношений.

Главными лексическими особенностями чертами, которые выделяют перевод документации, являются клише выражений, сокращений, условных обозначений и сокращений, которые отличаются, зависимо от типа документа.

Традиционно выделяют характерные черты официальных документов:

- традиционное выражение;
- система кодированных языков (включая сокращения);
- точная и краткая формулировка;
- нейтральный безэмоциональный тон;
- безличные лексические конструкции.

При переводе деловых бумаг обычно следует придерживаться жестким правилам и применять стандартные языковые шаблоны. Иными словами, переводчик обязан понимать специфику деловой переписки и обладать знаниями делового этикета [5].

На языке официальных документов обширно применяются определения и профессионализм в соответствии с темой и содержанием официальных документов.

Прежде всего, это юридические, дипломатические и бухгалтерские (import, contract, business proposal, demand и т.п.) [4].

Характерно, что использование канцелярских штампов, воспроизводимых лексико-фразеологических единиц, которые коррелируют с часто повторяющимися ситуациями, распространено в понятиях (within reporting period, taking into account, it has been issued to submit..., as discussed...).

В деловой переписке используются существительные – имена людей на основе определенного действия или отношений (contractor, designer, customer и т. п.).

Использование неологизмов, так называемого специального словаря специальных терминов и сокращений, которые широко распространены в деловом общении, очень характерно для делового языка.

При неологизме принято понимать слова или обороты, возникшие для обозначения нового (ранее неизвестного) объекта или явления или для выражения нового понятия и включенные в общий литературный язык. Неологизмы также включают слова и выражения, которые еще не были признаны в общем литературном языке.

Неэквивалентный словарь встречается среди неологизмов, среди слов, которые называют конкретные понятия и национальные реалии, и среди малоизвестных имен и названий, для которых в процессе перевода необходимо создавать случайные соответствия. Это английские слова conservatrolist, baby-sitter, backlog, etc.

Присутствие неэквивалентных единиц не значит, что их роль не имеет возможность быть переданной в переводе, либо, что они переводятся с наименьшей верностью, чем единицы, обладающие прямыми соответствиями [2].

Таким образом, на языке официальных документов особенное место занимает экономическая и юридическая терминология, поскольку это словарь профессионального и делового общения. Отдельные фразы и переводы переводчика обязаны быть просто известны, потому как они не обладают прямым переводом [4].

Другим значимым компонентом делового общения и словарного запаса представлены сокращения. Переводчику достаточно сложно знать их все наизусть, следовательно, следует употреблять особую литературу, в которой они предоставлены.

Для переводчика важно понимать типичную, стандартную деловую лексику, означающую реалии англо-американской деловой жизни [6].

Переводчик обязан постоянно наблюдать за всеми новыми тенденциями в языке. Таким образом, для того чтобы выразить понятие «комплексный» в последнее время применяют слово package, а не complex: комплексная сделка package deal; комплексная туристская поездка package tour и др.

При переводе на английский следует, в частности, принимать во внимание контекстную особенность. Термин, подходящий для одной

ситуации, способен абсолютно не подходить для иной.

Знание надлежащей английской терминологии так же очень важно, как и понимание английских эквивалентов для российских реалий в деловом общении [6].

В русском языке, по сравнению с английским, нет подобных грамматических категорий, как артикль либо герунд, а кроме того инфинитивных и причастных комплексов и полной номинативной установки.

Частичное совпадение либо расхождение в значении и применении определенных форм и структур в свою очередь требует грамматических преобразований [3].

Основные типы грамматических преобразований включают [3]:

- синтаксическое сравнение (буквальный перевод);
- сегментация предложения;
- объединение предложений;
- грамматические перестановки и замены, из-за частичного несоответствия между категорией числа, формами пассивных конструкций, инфинитивом и причастиями, некоторыми различиями в выражении модальности и т. д.

В русском языке нет инфинитивных комплексов, которые так часто встречаются в английском. Рассмотрим, например, перевод инфинитивного комплекса с предлогом for: ?Your proposal is reasonable enough for the board to consider it in a meeting? (Ваше предложение достаточно рационально, чтобы его рассмотрел совет на своем заседании).

Ввиду отсутствия такой грамматической конструкции, как for+N+Infinitive в русском языке, мы опустили предлог for, при этом инфинитив to consider принял форму сказуемого придаточного предложения цели «чтобы рассмотрел», а стоящее перед ним существительное the board – подлежащего «...чтобы его рассмотрел совет...».

Что касается страдательного залога, данная грамматическая категория присутствует в официальных документах при необходимости подчеркнуть факт совершения действия, а также для придания тексту документа тона нейтральности и объективности. Например, ?Each company driver will not be limited in the personal use he can make of the vehicle on his own time? (Любой работник фирмы может использовать авто в своих целях в подходящее для него время). Необходимо обозначить, что согласно ряду факторов предложения с глаголом-сказуемым в страдательном залоге (пассивной форме) предполагают значительные проблемы при переводе на русский язык.

На английском языке официальный стиль кроме того характеризуется инверсией. Больше всего оно встречается в подчиненных положениях условия и в сопоставлении с ограниченным числом глаголов движения либо применяется с целью выделения наречий, в особенности негативных. В таких предложениях части составного глагольного сказуемого встают в обратном порядке. Тема в простых предложениях с инверсией непременно выражается

существительным. К примеру, ?Should we receive the payment on time, we would definitely meet the deadline of consignment delivery? (Если бы мы получили оплату вовремя, мы бы обязательно доставили товар в срок) [1].

Перевод официальной деловой документации должен быть точным, ёмким, кратким, ясным; документ перевода не должен включать синтаксические структуры начального языка и отвечать общепризнанным нормам лингвистики.

Перевод деловых бумаг является одним из наиболее трудных видов перевода, потому как он требует от переводчика знания теории дискурса, семантики, широких базовых знаний и профессиональных умений перевода. Перевод договоров не может быть исполнен верно, только лишь в случае если переводчик владеет знаниями в сферы права и экономики, а кроме того специфики документооборота. Нужда в знании мира бизнеса, лексикологии и знании терминологии источника и языков перевода четко выражена [5].

Использованные источники:

1. Арнольд И.В. Основы лингвистических исследований: Учеб. пособие. / И.В. Арнольд. - М.: Высш. шк., 2017. - 140 с.
2. Израилевич Е.Е. Учебник коммерческой корреспонденции и документации на английском языке. / Е.Е. Израилевич - М.: Внешторгиздат, 2015. - 447 с.
3. Майерс Л.М. Пишем по-английски: руководство по грамматике и письму на английском языке. / Л.М. Майерс - СПб.: Лань, 2014. - 448 с.
4. Стельмак О.В. К вопросу о терминологической лексике: (на материале делового английского языка).- Высшая школа: гуманитарные науки и гуманистические основы образования и воспитания. Ч.5. Лингвистика. - Чита, 2015 - С. 68-72
5. Особенности перевода официально – деловой документации. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru>
6. Особенности перевода деловой документации с русского на английский язык. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://revolution.allbest.ru>

Чубенко Л.К.

студент

Дикая А.А.

студент

Тагиева Н.В.

преподаватель

Академический колледж

Академия маркетинга и социально-информационных технологий

Россия, г. Краснодар

АНГЛИЙСКИЙ КАК ГЛОБАЛЬНЫЙ ЯЗЫК ОБЩЕНИЯ

Аннотация:

Статья посвящена исследованию места английского языка в современном мире. Причины приобретения английским языком статуса глобального языка, связанные с его лингвистическими особенностями, с историей его распространения, а также с ролью интернета, и указывает как на положительные, так и на негативные стороны распространения английского языка во всем мире.

Ключевые слова: глобализация, глобальный язык, английский язык, язык международного общения, общество, заимствование.

Chubenko L.K.

Student

Academic college

Academy of marketing and social information technologies

Russia, g.Krasnodar

Dikaya A.A.

Student

Academic college

Academy of marketing and social information technologies

Russia, g.Krasnodar

Tagieva N.V. Academic college teacher

Academy of marketing and social information technologies

ENGLISH AS A GLOBAL LANGUAGE OF COMMUNICATION

Abstract:

The article deals with the study of the place of English in the modern world. The reasons for the acquisition of the status of a global language by English, its linguistic features, the history of its distribution are studied. Both positive and negative aspects of the spread of English throughout the world are indicated.

Key words: globalization, a global language, language of international communication, society, borrowings.

История современного английского началась еще в далеком 8 столетии до нашей эры. В этот период территорию современной Великобритании

населяли кельты, которые общались на кельтском языке. Так само слово «Британия» произошло от кельтского — brith — раскрашенный. Также из кельтского пришли такие слова как «slogan» = sluagh + ghairm = боевой клич, «whiskey» = uisce + beathadh = живая вода. После Британию завоевал великий Цезарь, и в 1 веке до н.э. ее стали считать частью Римской империи. В провинцию стали переселяться некоторые римляне, которым пришлось тесно общаться с местным населением, то есть с кельтами, что нашло отражение в языке. Так, в современном английском появились слова с латинскими корнями.

Например, «street» = via strata = мощеная дорога, имена нарицательные «wine — vinum, pear — pirum, и многие географические названия — Manchester, Lancaster. Так римляне и кельты взаимодействовали друг с другом, образуя новые английские слова до 5 века нашей эры, пока на территорию Британии не вторглись германские племена, и в истории развития английского начался новый период.

Древнеанглийский период в истории английского. Этот период охватывает промежуток с 449 по 1066 гг. В 449 году н.э. к прародителям английского языка кельтам и римлянам вторглись германские племена англов, саксов, фризов и ютов, которые по своей численности значительно превысили местное население. Так англосаксонский говор постепенно начал вытеснять кельтское наречие, уничтожая или преобразовывая имеющиеся слова.

Лишь в труднодоступные и отдаленные районы Британии германцы не смогли добраться, и там по сей день остались кельтские языки. Это Уэллс, Горная Шотландия, Корнуолл и Ирландия. Поэтому если хотите прикоснуться к прародителям современного английского, то отправляйтесь именно туда.

Благодаря германским племенам в английском появилось много слов с общими корнями из германских, которые также были заимствованы в свое время из латыни. Это такие слова, как «butter, Saturday, silk, mile, pound, inch». В 597 году Римская церковь начала христианизировать языческую Британию, и к началу 8 века н.э. большая часть британских островов уже исповедовали новую религию.

Тесное взаимодействие этих культур, естественно отразилось на языке. Заимствовав из латыни слова и ассимилировав их с германскими наречиями, появилось много новых лексем. К примеру, «school» произошло от латинского «schola», «Bishop» — от «Episcopus», «mount» — от «montis» и много других. Именно в этот период в английский язык пришло свыше 600 слов, имеющих латинские и германские корни.

Затем во второй половине 9 века англосаксонские земли начали завоевывать датчане. Скандинавские викинги вступали в браки с англосаксами, смешивая свой древнеисландский язык с тем наречием, на котором общались местные народы. В результате в английский пришли слова из скандинавской группы: amiss, anger, awe, aye. Сочетание букв «sc-»

и «sk-» в английских словах — явный признак заимствования из скандинавских языков: sky, skin, skull.

Среднеанглийский период развития английского языка

Это период с 1066 по 1500 гг. н.э. В середине 11 века, в эпоху средневековья Англию завоевали французы. Так в истории развития английского языка началась эпоха трех языков:

Французский — для аристократии и судебной системы

Латынь — для науки и медицины

Англосаксонский — для простонародья

Смешение трех этих наречий дало начало формированию того английского, который сегодня изучает весь мир. Благодаря смешению словарный запас увеличился в два раза. В лексике произошло расщепление на высокий (от французского) и низкий (от германского) варианты языка. Эти же разграничения можно проследить и в смысловых рядах, синонимов, которые возникли в результате использования языков аристократии и крестьян.

В 14 веке английский становится литературным, то есть образцовым, также он становится языком образования и права. В 1474 году появилась первая книга на английском. Это был перевод Уильяма Кэкстона произведения Р. Лефевра «Сборник историй о Трое». Благодаря деятельности Кэкстона очень много английских слов обрели законченность и целостность.

В этот период появились первые грамматические правила. Исчезло множество глагольных окончаний, прилагательные приобрели степени сравнения. Изменения происходят и в фонетике. В начале 16 века в Британии стало популярным лондонское произношение. На этом диалекте общались около 90% всего населения страны.

С началом массовой миграции из Англии в Северную Америку, язык стал там меняться в другом направлении. Так появились британский, американский и другие варианты современного английского, которые сегодня существенно отличаются друг от друга, как грамматически, фонетически, так и лексически.

Новоанглийский период формирования английского. Этот период начинается с 1500 года и до наших дней. Основоположником современного литературного английского принято считать Уильяма Шекспира. Именно он очистил язык, придал ему форму, ввел многие идиоматические выражения и новые слова, которыми сейчас используют для общения англоговорящие. В эпоху Просвещения в 1795 году впервые выходит в свет учебник Л. Муррея «Английская грамматика». Практически 200 лет все учились по этой книге.

Линдли Мюррей Лингвисты утверждают, что современный английский — это смешение разных языков, и даже сегодня он не является статичным, постоянно обновляясь. Это и есть основное отличие этого языка от других европейских наречий. Английский не только разрешает, но приветствует неологизмы, разные диалекты и варианты. Как видим,

он до сих пор хранит традиции «смешения говоров».

В начале 20 века произошла глобализация английского языка, которой способствовала колониальная политика Объединенного Королевства. В середине прошлого века возросло мировое значение США, что также поспособствовало популярности американского варианта языка.

Английский уже давно стал не только языком международного общения № 1, но и языком науки, СМИ, образования, техники. Сегодня трудно подсчитать, какое именно количество людей владеет этим языком. Называются цифры от 700 млн до 1 млрд. Кто-то является его носителем, а кто-то, как вы и я, пытаются выучить его.

Ясно одно, что английский, претерпев множество изменений, стал важнейшим средством коммуникации в эпоху глобализации мира.

Любой стране выгодно, чтобы ее язык был международным. Будучи одной из самых сильных стран мира, Америка вела языковую политику именно в направлении глобализации своего языка. И ключевую роль сыграло именно то, что в США появилось два изобретения, без которых наша жизнь немыслима, — компьютер и Интернет. Эти средства мгновенного распространения информации сильно способствовали глобализации английского языка. Во второй половине XX века на фоне поствоенных и полуразрушенных стран США выглядели весьма привлекательно. «Американская мечта» казалась идеалом, и жители разных стран стремились хоть как-то приблизиться к этому идеалу, а язык — один из способов стать ближе. Фильмы, музыка, молодежные движения пришли к нам из-за океана и принесли с собой англоязычную культуру.

На сегодняшний день английский язык стал международным языком, он самый распространенный в мире. Более чем для 400 миллионов человек он является родным, для 300 миллионов он остается вторым языком, и еще 500 миллионов в какой-то мере владеют английским.

Во многих странах английский занимает очень важное место как язык дипломатии, торговли и бизнеса. 90% мировых сделок заключается на английском языке. Мировые финансовые фонды и биржи работают на английском языке. Финансовые гиганты и крупные корпорации используют английский язык независимо от того, в какой стране они находятся.

Английский — самый популярный иностранный язык в школах. Самые престижные вузы мира — англоязычные. В странах, где английский — второй государственный язык, студенты предпочитают учиться на английском. Знание английского дает возможность получить хорошее образование и построить успешную карьеру.

Масштабные путешествия англичан на протяжении двух веков принесли свои плоды. В XXI веке английский — язык путешествий. В какую бы страну вы ни попали, на английском вас поймут везде. В отеле, в ресторане, на автобусной остановке вы сможете объясниться с местными жителями.

Английский стал языком XXI века — века технического прогресса и

информационных технологий.

Сегодня все инструкции и программы для новых гаджетов пишутся на английском. Научные доклады, статьи, отчеты публикуются на английском. 90% Интернет-ресурсов — англоязычные. Подавляющее большинство информации во всех сферах — наука, спорт, новости, развлечения — выходит в свет на английском языке.

Английский стал языком молодежной культуры. Американские актеры, актрисы, музыканты были и остаются кумирами не одного поколения людей. Голливуд и сегодня — бесспорный лидер киноиндустрии. Культовые американские боевики и блокбастеры смотрят на английском языке во всем мире. Из Америки пришли джаз, блюз, рок-н-ролл и еще множество стилей музыки, которые популярны до сих пор.

В дополнение ко всему вышесказанному, английский язык красивый, мелодичный и легкий в изучении. Английский обладает одним из самых богатых словарных запасов в мире, но при этом в нем несложная грамматика. Слова сами притягиваются друг к другу, образуя лаконичные и понятные предложения. Международный язык должен быть простым и всем понятным. Возможно, нам очень повезло, что именно такой несложный язык объединил мир. Читайте, почему английский легко учить в сравнении с другими языками, в нашей статье. Какой тернистый путь через несколько столетий может пройти язык! Сегодня мы можем с уверенностью сказать, что в XXI веке английский является международным языком №1. Как долго он будет оставаться международным, сказать сложно. Но, определенно, этот статус сохранится еще не одно десятилетие.

Использованные источники:

1. Аракин, В.Д. История английского языка; М.: Физматлит - Москва, 2003. - 272 с.
2. Бруннер, К. История английского языка; М.: Эдиториал УРСС - Москва, 2003. - 720 с.
3. https://revolution.allbest.ru/languages/00784581_0.html
4. http://plus.study.ru/rus/journal/zima_2007/motivazia/note1.html

Чэнь Цзе
студент 2 курса магистратуры
факультет «Экономический факультет»
Российский дружбы народов университет
научный руководитель: Чернова В.А., к.э.н.
ст. преподаватель
Россия, г. Москва

СУЩНОСТЬ И ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Аннотация: В данной статье рассматривается сущность управления качеством на предприятии. Изучены 7 основных принципов управления качеством, в том числе эти принципы — это базовые и всеобъемлющие правила, чтобы предприятие управляло для непрерывного улучшения деятельности предприятия в течение длительного времени по путем ориентации на клиентов, при этом уделяя внимание важно для потребностей заинтересованных сторон.

Ключевые слова: управления качеством, качество продукции, система менеджмента, принципы, потребность.

ESSENCE AND BASIC PRINCIPLES OF QUALITY MANAGEMENT IN FACTORIES.

Abstract: This article is going to examine the essence of quality management in enterprises. 7 principles of quality management are studied - these are basic and comprehensive rules to run an organization with a view to achieve continuous improvement over a long period of time by being customer-oriented, yet still paying attention to the needs of interested parties.

Keywords: quality management, product quality, management system, rules, demand.

Качество не только не порождает себя, но и является не случайным результатом, а это результат воздействия ряда тесно связанных факторов. Для достижения желаемого качества необходимо правильно управлять этими факторами. Деятельность по управлению качеством называется «управление качеством». Должны иметь правильное понимание и опыт нового управления качеством для значимого решения проблем качества.

Качество продукции и услуг всегда представляет собой один из основных конкурентных факторов на национальном и мировом рынках, а также символ процветания отдельных предприятий, регионов и целых государств. Как экономическая категория качество является общественной оценкой, которая характеризует уровень удовлетворения потребностей в конкретных потребительских условиях той совокупности свойств, которые явно выражены или потенциально заложены в товаре.

В соответствии с этим менеджментом качеством является

координирующая деятельность по руководству и управлению организацией с точки зрения качества.

Цели создания системы менеджмента качества (СМК) – реализовать политику предприятия в области качества, достигать и поддерживать качество выпускаемой продукции (работ, услуг) на нормативном уровне и обеспечивать выполнение требований потребителя, постоянно улучшить качество продукции для повышения удовлетворённости данной продукцией как потребителя, так и других заинтересованных сторон. Система менеджмента качества является неотъемлемой частью общей системы управления производственной и хозяйственной деятельностью предприятия и основывается на общем менеджменте качества на предприятии.

Управление качеством определяется Международной организацией по стандартизации и рассматривается как действия, осуществляемые при создании, эксплуатации или потреблении продукции, чтобы устанавливать, обеспечивать и поддерживать необходимый уровень качества. Таким образом, мы рассмотрим подход к понятию качества, можно сформулировать определение управления качеством по мнениям авторов.

По – мнению Огвоздина В.Ю., что суть качества заключается в совокупности объективно существующих характеристик и свойств продукции или услуги, уровень которых определяют сортность или другие оценки качества, характеризующие потребительную стоимость продукции. [1, с. 282]

По мнению А.В. Гличеву, что управление качеством является охватной всех сторон деятельности предприятия, а следовательно, весь персонал идеологией качества: все службы, все структурные подразделения, а не только те, что связаны с созданием, изготовлением, контролем, продажей и послепродажным обслуживанием продукции. Предполагается, что улучшение качества всей деятельности будет устойчивым и постоянным. [2, с. 105]

По – мнению профессору Глудкину О.П., управление качеством на предприятии является руководящей деятельностью по обеспечению проектирования, изготовления и реализации товаров, обладающих достаточно высокой степенью полезности и удовлетворяющих запросы потребителей [3, с. 573].

Анализируя вышеизложенные определения, можно сделать вывод о том, что управление качеством является чётким взаимодействием всех подразделений, всех участников производственного процесса, имеющее хорошо сформулированную цель – обеспечение или улучшение качества.

Управление качеством применяется в каждой отрасли, не только в производстве, но и во всех областях, во всех типах компаний, от крупных до мелких, даже если они участвуют на международном рынке или нет. Управление качеством гарантирует, что компания правильно выполняет свои важные функции. Если компании хотят конкурировать на международном рынке, они должны изучить и применять концепции эффективного управления качеством.

Управление качеством - это скоординированная деятельность, направленная на руководство и контроль качества организации.

Контроль качества и ориентация часто включают в себя разработку политики, цели, планирование, контроль, обеспечение качества и улучшение.

Основными принципами управления качеством предприятия являются следующие:

1. Ориентация на клиентов

«Основным направлением управления качеством является удовлетворение потребностей клиентов и стремление превзойти ожидания клиентов»

Этот принцип исследует конечную цель организации и превосходит ожидания клиентов в отношении доверия к их продукту или услуге. Устойчивый успех достигается за счет понимания потребителей и их потребностей в настоящее и в будущее; повысить ценность каждого взаимодействия и бизнеса с учетом их потребностей - этот принцип рассматривается в компании для ориентации на своих клиентов.

2. Роль лидерства

«Лидеры устанавливают единство цели, направления и создают условия для участия людей в достижении качественных целей организации».

Лидеры создают связи. Связь в стратегии, в политике компании, в видении и в направлении, в распределении процессов и ресурсов и т. Д. Стандарты лидерства создаются с целью достижения успеха в целях компании.

3. Вовлечение работников.

Люди, персонал представляют собой наиболее важный ресурс предприятия, и активное участие работников в обеспечении качества продукции, их знания и опыт имеют определяющее значение для успешности бизнеса и необходимы для повышения их способности создавать и распространять ценность продукта.

Просто организовать обеспечение работников всеми необходимыми. Развитие человеческого фактора в организации, по сути, представляет собой развитие внутренних ресурсов для роста мощности организации на пути достижения более высокого качества. В системе управления качеством весь коллектив компании, от верхнего уровня до низового звена, одинаково играет важную роль во внедрении и поддержании системы качества. Все члены коллектива должны постоянно заботиться о повышении качества продукции и услуг, предоставляемых клиентам. Каждый уровень персонала должен выполнять функции в соответствии со своей позицией.

4. Процессный подход

Последовательные и предсказуемые результаты становятся более эффективными и действенными, когда действия понимаются и управляются, поскольку связанные процессы функционируют как целостная система.

Понимая, как процесс достигает результатов, организация может оптимизировать свою систему и повысить производительность. Важным

преимуществом для этого является достижение «последовательных и предсказуемых результатов посредством системы взаимосвязанных процессов».

5. Постоянное улучшение

«Успешные организации ориентированы на инновации», когда говорят "изменение - единственная константа". Чтобы организации оставались конкурентоспособными и текущими, требуется постоянное улучшение. Реагировать на и внешние и внутренние изменения; это может измениться в руководстве, в экономических привычках или может создавать новые возможности и более позитивные изменения.

6. Принятие решений, основанных на фактах.

«Решения, основанные на анализе и оценке данных, с большей вероятностью дадут желаемые результаты».

Корреляция между переменными не обязательно означает, что изменение переменной является причиной изменения другой переменной. Убедитесь, что вы используете правильные и точные измерения при принятии решений, чтобы избежать субъективных решений, которые не основаны на реальных данных. «События, доказательства и анализ данных приводят к объективности и большей уверенности в принятии решений». (Консалтинг ISO 9001: 2015).

7. Управление отношениями

Предприятия и поставщики взаимозависимы, и взаимные полезные отношения будут улучшать возможности обеих сторон и создавать дополнительные ценности. Для достижения общих целей организацией должны строены внутренние и внешние отношения. Подобно тому, как сотрудники способствуют успеху, поддержание хороших отношений с поставщиками может повлиять на результаты деятельности организации. Поставщики и заинтересованные стороны оказывают влияние на ваш бизнес и его успех, независимо от того, признаете вы это или нет. Поддержание отношений с такими сторонами может способствовать устойчивому успеху за счет оптимизации их влияния на производительность.

Вышеизложенные 7 принципов управления качеством являются одними из основных принципов стандартов управления качеством ISO, а также они могут стать основой для улучшения производительности организаций.

В каждой отдельной организации имеются разные принципы и, и вы применяете эти принципы по - разному, так как они зависят от характера вашей организации и конкретных проблем, с которыми вы сталкиваетесь. Тем не менее, понимание основ важно для эффективной реализации стандартов.

«Принципы управления качеством представляют собой набор общепринятых базовых убеждений, стандартов, правил и ценностей, которые могут быть использованы в качестве основы для управления качеством». Стандарт ISO использует эти правила или принципы в качестве основы для управления организацией к улучшению своих процессов. Эти принципы разрабатываются и обновляются международными экспертами ISO,

отвечающими за разработку и поддержание стандартов управления качеством ISO».

Таким образом, мероприятия по созданию системы качества или ее элементов не всегда требуют значительных финансовых вложений, однако должны реализовываться постоянно и всеми без исключения сотрудниками предприятия. Результаты исследования способов исполнения предпринимателями в практической деятельности принципов управления качеством и их влияние на изменение экономических показателей деятельности предприятия имеют важное значение для руководителей промышленных предприятий и их сотрудников, в том числе финансистов, а также специалистов и исследователей в области управления качеством.

Понимание и применение 7 принципов является прочной основой в процессе построения системы менеджмента качества ISO 9001 для удовлетворения внутренних (организации) и внешних (клиентов) потребностей.

Использованные источники:

1. Огвоздин В. Ю. Управление качеством. Основы теории и практики. — М.: Дело и Сервис, 2009. — 304 с.
2. Гличев А.В. Основы управления качеством продукции. - М.: РИА "Стандарты и качество", 2001. - 120 с.
3. Глудкин О.П. и др. Всеобщее управление качеством: Учебник для вузов. - М.: Горячая линия – Телеком, 2001. – 600с.

*Шатских Е.С.
студент магистратуры 3 курса
факультет «Экономический»
ФГБОУ ВО Воронежский ГАУ
Россия, г. Воронеж*

АУДИТОРСКИЕ ПРОЦЕДУРЫ ПРИ ОКАЗАНИИ СОПУТСТВУЮЩИХ АУДИТУ УСЛУГ

В статье исследованы порядок и содержание выполнения процедур аудиторского характера, таких как услуги, обеспечивающие разумную уверенность, услуги, обеспечивающие ограниченную уверенность и услуги, не обеспечивающие уверенность. Выявлено, что специфика таких процедур определена целями оказываемых услуг и принципами выражения уверенности в отношении исследуемой финансовой информации.

Ключевые слова: Аудит, аудиторские услуги, аудиторские процедуры, услуги сопутствующие аудиту

*Shatskih E.S.
master's student
3 course, faculty of Economics»
Doctor of Voronezh sau
Russia, Voronezh*

AUDIT PROCEDURES WHEN PROVIDING CO-OCCURRING AUDIT SERVICES

The article examines the procedure and content of the audit procedures, such as services that provide reasonable assurance, services that provide limited confidence and services that do not provide confidence. It is revealed that the specificity of such procedures is determined by the objectives of the services provided and the principles of confidence in the studied financial information.

Key words: Audit, audit services, audit procedures, services accompanying audit

В соответствии со ст. 1 Федерального закона от 30.12.2008 № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности» под аудиторской деятельностью понимается деятельность по проведению аудита и оказанию сопутствующих аудиту услуг. В свою очередь аудит - это независимая проверка бухгалтерской (финансовой) отчетности аудируемого лица в целях выражения мнения о достоверности такой отчетности [3]. Бухгалтерская (финансовая) отчетность создается для удовлетворения информационных нужд внешних и внутренних пользователей данной отчетности. Поэтому Е.М. Гутцайт, рассматривая любую организацию с позиций экономической кибернетики, утверждает, что аудиторская проверка реализует функцию блока информационного звена «Оценка достоверности бухгалтерской отчетности», «...а разнообразные сопутствующие аудиту услуги могут способствовать улучшению выполнения

своих функций остальными блоками...», т.е. блоками «Первичный учет», «Бухгалтерский учет», «Анализ отчетности», «Поддержка принятия решений» [1]. Это свидетельствует о важной роли сопутствующих услуг в поддержке принятия решений и информационной поддержке руководства и собственников заказчиков таких услуг.

К сопутствующим аудиту услугам относятся:

- Услуги, обеспечивающие разумную уверенность;
- Услуги, обеспечивающие ограниченную уверенность;
- Услуги, не обеспечивающие уверенность [3].

Проведение аудита и обзорных проверок позволяет аудитору обеспечить потенциальным пользователям бухгалтерской (финансовой) отчетности соответственно разумный и ограниченный уровни уверенности в достоверности финансовой информации. Проведение согласованных процедур и компиляции не предусматривает обеспечения такой уверенности.

Таблица 1. Сравнение сопутствующих аудиту услуг

Критерий сравнения	Услуги, обеспечивающие разумную уверенность	Услуги, обеспечивающие ограниченную уверенность	Услуги, не обеспечивающие уверенность
1. Цель оказания услуги	Возможность определить, что финансовая (бухгалтерская) отчетность не была составлена во всех существенных отношениях	Проведение процедур аудиторского характера, по которым было достигнуто согласие между аудитором, хозяйствующим субъектом и третьими сторонами.	Сбор, классификация и обобщение финансовой информации, а также возможная ее трансформация
2. Уровень уверенности	Ограниченная уверенность	Уверенность не обеспечивается	Уверенность не обеспечивается
3. Перечень применяемых процедур	- получение представления о деятельности хозяйствующего субъекта; - запросы в отношении учетной политики; - запросы в отношении всех существенных предпосылок подготовки финансовой отчетности; - аналитические процедуры;	- запросы и анализ; - пересчет, сравнение и другие действия по проверке точности записей; - наблюдение; - инспектирование; - получение	- направление запросов руководству; - проведение оценки средств и системы внутреннего контроля; - проверка полученных разъяснений и иная проверка
4. Оценка системы внутреннего	Как правило, не предусматривается	Не проводится	Выполняется

контроля			
5. Оформлени е результатов	Заключение по ре- зультатам обзорной проверки финансовой отчетности	Отчет	Отчет
6. Содержание заклучения (отчета)	Мнение аудитора с негативной уверенно- стью по предпосылкам	Факты, отмеченные в результате проведе- ния процедур	Указание на компилированную информацию

Отталкиваясь от цели сопутствующей аудиту услуги, при проведении обзорной проверки, аудитор должен обеспечить ограниченный уровень уверенности в том, что информация, которая подлежит обзорной проверке, не содержит существенных искажений. В заключении по результатам обзорной проверки это выражается в форме негативной уверенности. При проведении согласованных процедур аудитор представляет только отчет об отмеченных фактах проверки без обеспечения уверенности. Компиляция финансовой информации предполагает, что аудитор владеет должной (более высокой, чем у заказчика) квалификацией в области обработки финансовой информации, а также составление отчетности. Таким образом, пользователи компилированной информации получают определенные преимущества от участия аудитора в работе, но в отчете аудитор не выражает никакой уверенности, только указывая на компилированную информацию. Следовательно, уровень уверенности, которую обеспечивает аудитор при оказании различных сопутствующих аудиту услуг, не может выступать в качестве единственного критерия четкого разграничения таких услуг.

Существенный вклад в процесс разграничения различных сопутствующих аудиту услуг вносят взаимообусловленные критерии «перечень применяемых процедур» и «содержание заключения (отчета)».

Согласно МСА 402 «Особенности аудита организации, пользующейся услугами обслуживающей организации» в качестве процедур получения аудиторских доказательств при обзорной проверке выделены «...в основном запросы и аналитические процедуры, которые направлены на общую проверку надежности предпосылок составления финансовой (бухгалтерской) отчетности, за которые отвечает сторона, составляющая отчетность, и предназначенные для использования предполагаемыми пользователями» [2]. Проведение других аудиторских процедур по существу (инспектирования, наблюдения, подтверждения, пересчета, повторной проверки) при обзорной проверке не предусмотрено. Так же, как и правило, не осуществляются процедуры по оценке системы внутреннего контроля (тесты средств контроля) [4].

На этапе заключения договора на выполнение согласованных процедур в соответствии с МСА 402[2] требуют согласования следующие вопросы,

которые касаются содержания процедур:

- характер задания на выполнение согласованных процедур в отношении финансовой информации, включая тот факт, что выполняемые согласованные процедуры не будут являться аудитом или обзорной проверкой и что, значит, не будет выражено мнение о достоверности финансовой (бухгалтерской) отчетности и финансовой информации;
- цель выполнения согласованных процедур в отношении финансовой информации;
- определение финансовой информации, в отношении которой будут выполняться согласованные процедуры;
- характер, временные рамки и объем подлежащих выполнению согласованных процедур в отношении финансовой информации.

В МСА 402[2] указано, что в случае выполнения согласованных процедур клиент ожидает от аудитора квалифицированного проведения процедур аудиторского характера, по которым было достигнуто согласие между аудитором, хозяйствующим субъектом и третьими сторонами. К ним можно отнести запросы и анализ, пересчет, сравнение и другие действия по проверке точности записей, наблюдение, инспектирование, получение подтверждений. Согласованные процедуры могут осуществлять аудитором в отношении отдельных показателей финансовой информации (например, такие как дебиторской или кредиторской задолженности, покупок у аффилированных лиц, объема продаж и прибыли подразделений лица, заключившего договор оказания сопутствующих аудиту услуг), одного из элементов финансовой (бухгалтерской) отчетности (например, бухгалтерского баланса) [6]. Отталкиваясь от перечня возможных согласованных процедур, можно понять, что в их состав не входят процедуры по оценке системы внутреннего контроля - тесты средств контроля. Это связано с тем, что подтверждение финансовой (бухгалтерской) отчетности либо иной финансовой информации при выполнении согласованных процедур не осуществляется, аудитор предоставляет только отчет о фактах, которые отмечены в результате проведения процедур, предоставляя право делать выводы заказчику данной услуги.

В договоре на оказание услуг по компиляции устанавливается характер задания на компиляцию финансовой информации, включая тот факт, что не будут проведены ни аудит, ни обзорная проверка этой финансовой информации и что, следовательно, аудитор не будет выражать уверенности в достоверности финансовой информации и финансовой (бухгалтерской) отчетности [5]. Так как компиляция финансовой информации не относится к проверке со всеми присущими ей функциями, и поэтому аудитор не гарантирует выявления ошибок и недобросовестных действий. На руководство лица, заключившего договор оказания сопутствующих аудиту услуг, возлагается ответственность за точность и полноту предоставляемой аудитору информации для обеспечения точности и полноты компилированной финансовой информации.

На основании вышеизложенного можно сделать вывод: все перечисленные процедуры нельзя назвать в полной мере аудиторским, поскольку они проводятся аудитором не для целей аудита и не для выражения им мнения в аудиторском заключении. Одновременно, исходя из характера последних, можно найти аналоги среди перечня аудиторских процедур (тестов средств контроля и аудиторских процедур по существу). Так, при компиляции финансовой информации аудитор приобретает общие знания о деятельности лица, который заключил договор на оказания сопутствующих аудиту услуг, применяемых принципах и практике бухгалтерского учета в сфере деятельности этого лица. Приобретение общих знаний о деятельности клиента возможно путем осуществления запросов и проведения аналитических процедур.

На основании требований договора на проведение компиляции финансовой информации, аудитор обязан получить от руководства лица, заключившего договор на оказание услуги, подтверждение его ответственности за ненадлежащие подготовку и составление финансовой информации. МСА 402 [2] рекомендует такое подтверждение получить в форме заявления руководства, которое касается точности и полноты исходных бухгалтерских данных, а также полноты раскрытия всей существенной и уместной информации, которая предоставляется аудитору. Аналогом такой процедуры среди аудиторских процедур считается подтверждение.

Из вышесказанного следует, что действия аудитора при оказании сопутствующих аудиту услуг имеют специфику, определенную целями оказываемых услуг, набором, содержанием и степенью обязательности процедур аудиторского характера, а также принципами выражения аудитором уверенности в отношении исследуемой финансовой информации.

ИСПОЛЬЗОВАННЫЕ ИСТОЧНИКИ:

1. Гутцайт Е.М. Альтернативы современной аудиторской проверке // Аудиторские ведомости. 2008. № 7.
2. Международный стандарт аудита 402 «Особенности аудита организации, пользующейся услугами обслуживающей организации»: Приказ Минфина России от 24.10.2016 № 192н.// http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_206995/
3. Об аудиторской деятельности: Федеральный закон от 30.12.2008 № 307-ФЗ URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_83311/
4. Павлюченко Т.Н. Анализ основных положений зарубежного опыта финансово-контроля / Павлюченко Т.Н., Лещенко В.В. // Инновационные технологии и технические средства для АПК Материалы международной научно-практической конференции молодых ученых и специалистов. Под общей редакцией Н.И. Бухтоярова, Н.М. Дерканосовой, А.В. Дедова. 2015. С. 35-39.
5. Павлюченко Т.Н. Аналитические процедуры как инструмент формирования достаточной информации в страховом аудите / Павлюченко Т.Н., Абдулаева

М.Ю. // Вестник Воронежского государственного аграрного университета. 2018. № 1 (56). С. 239-246.

6. Павлюченко Т.Н. Методические подходы к проведению аудиторских проверок страховых организаций / Павлюченко Т.Н., Абдулаева М.Ю. // Финансовый вестник. 2017. № 1 (36). С. 55-62.

УДК 338.246.02

**Шатских-Мажар Н.Ю., магистр
кафедры экономики и финансов
АНОО ВО Краснодарский кооперативный институт (филиал)
Российский университет кооперации
Россия, г. Краснодар**

РОЛЬ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ОРГАНОВ В РЕГУЛИРОВАНИИ И ПОДДЕРЖКЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СУБЪЕКТОВ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Аннотация: Сектор предпринимательства – объективно необходимый элемент экономики и общества в целом, без которого хозяйственное общество не может нормально существовать. Именно предпринимательские структуры, являющиеся наиболее массовой, динамичной и гибкой формой деловой жизни, составляют одну из основ развития любой страны с рыночной системой экономики.

В настоящее время развитию малого и среднего бизнеса уделяется большое внимание на всех уровнях власти. При этом в сфере развития малого и среднего предпринимательства остаются многочисленные проблемы, которые требуют решения.

Ключевые слова: предпринимательство; малый и средний бизнес, регулирование, поддержка, роль государственных органов

**Shatskikh-Majar N.Yu.
master of Economics and Finance Department
Krasnodar Cooperative Institute (Branch), Russian
University of Cooperation Russia, Krasnodar**

THE ROLE OF PUBLIC AUTHORITIES IN THE REGULATION AND SUPPORT OF ACTIVITIES OF BUSINESSES

Annotation: The business Sector is an objectively necessary element of the economy and society as a whole, without which the economic society cannot exist normally. It is the entrepreneurial structures, which are the most popular, dynamic and flexible form of business life, that constitute one of the foundations of the development of any country with a market economy.

Currently, the development of small and medium-sized businesses is given great attention at all levels of government. At the same time, numerous problems remain in the sphere of development of small and medium-sized businesses that need to be addressed.

Keywords: entrepreneurship; small and medium business, regulation,

Малый бизнес способен эффективно развиваться в рыночной экономике, при этом рынок своими механизмами, одновременно, поощряет и принуждает участников рынка к предпринимательской активности, с другой способствует формированию условий нестабильности внешней среды и способствует появлению дополнительного риска, который связан с высокой неопределенностью и риском в востребованности новых услуг, товаров, технологии. Действие рынка, как и других категорий экономики, противоречиво. Рынок с одной стороны, способствует разворачиванию предпринимательской инициативы, с другой таит в себе и угрозу ее применения против законных интересов других субъектов хозяйствования и интересов общества, что особенно заметно в условиях неравновесия в экономике и дефицита. Задача состоит в создании равновесного рынка, где главным показателем может выступать единство цены на один и тот же предмет рыночного оборота (товар, кредит и т.д.), а потом к нему применить совершенную систему поддержания равновесия или регулирования всех начинаний научно-технического и экономического прогресса. Эти факторы предопределяют необходимость во вмешательстве государства в экономическую среду предпринимательства.

В целом предпринимательскую деятельность можно охарактеризовать следующими факторами:

- система частного предпринимательства не может гарантировать наличие конкуренции, хотя при этом выгоды её общепризнаны. Диспропорции в структуре рынка могут возникать в результате работы крупных предпринимателей (сговор сопредельных и взаимозависимых предприятий), а также в результате государственного лоббирования отдельных проектов субъектов предпринимательства;

- рыночная экономика не всегда может обеспечить оптимальные экономические условия для развития предпринимательства и безопасность новых товаров и услуг, которые реализуются субъектами рынка;

- системой частного предпринимательства не обеспечивается гарантированное, доступное и безопасное предоставление социально значимых услуг и товаров, потребляемых всеми членами общества, что становится предметом компетенции правительства;

- частное предпринимательство не способно предоставить равные условия для реализации инновационных проектов и распределения рисков между участниками, являющимися разработчиками инноваций и их потребителями;

- баланс интересов государства, предпринимателя и инвестора может быть обеспечен при наличии формализованных норм и правил [4].

Государственная система Западных стран постепенно превращается в хозяина условий воспроизводства капитала и уже выступает в качестве

управителя рынка, при этом многие российские экономисты и политики стараются не замечать этого. В России роль государства определена как защитника «прав интересов юридических и физических лиц в сфере предпринимательской деятельности», гаранта в создании действенных мер «единства экономического пространства, свободного перемещения товаров, услуг и финансовых средств», а также органа, который призван обеспечить «механизм противодействия экономической деятельности, направленный на монополизацию и недобросовестную конкуренцию» [9].

Исходя из практики, эффективность работы рыночного механизма во многом определяется тем, насколько сложившиеся экономические отношения способны стимулировать предпринимательскую активность, обеспечивая при этом ее безопасность и целесообразность. Обязательным условием является свобода предпринимательства и хозяйственная ответственность, которые должны быть сбалансированы, то есть риск должен быть оправдан и экономически, и социально.

Необходимость вмешательства государства в части регулирования предпринимательской деятельности отмечают и ряд зарубежных ученых, считающих неправомерным уход российских государственных структур из сферы экономики.

Видный американский экономист Джозеф Стиглиц в отчете Всемирному банку подчеркивал: «Те, кто выступал за приватизацию, с готовностью указывали, что значительная часть государственных предприятий перешла в частные руки, но это было весьма сомнительным достижением... Но еще хуже то, что нарождающиеся частнобизнеснические интересы приводят к ослаблению государства и разрушают общественный порядок посредством коррупции и присвоения имущества представителями властных структур»[9].

Предпринимательство может решать государственные задачи, если при этом достигнут баланс между интересами государства и предпринимателя. Цели государственного регулирования предпринимательской деятельности состоят в создании оптимальных условий для реализации предпринимательских проектов через систему специальных законов, гарантий, норм, нормативов, которые направлены на обеспечение защиты и поддержку всех участников, безопасность и надежность нововведений.

Государство через предпринимательскую деятельность призвано решить комплекс задач с помощью прямых или косвенных мер:

- формирование национальной экономики, которая отвечает требованиям безопасности, инновационному типу экономического развития, современным мировым тенденциям;
- создание условий, способствующих предпринимательской активности и созданию благоприятного инвестиционного климата через беспрепятственное функционирование системы рыночных отношений и конкуренции;

– обеспечение национальной и экономической безопасности, в том числе путем защиты отечественного предпринимателя, создание гарантий социальной защищенности населения [4].

Приведенные задачи разнородны и даже могут быть противоречивы, что вызывает необходимость в комплексном подходе к их решению. Но сбалансированность интересов и условий – необходимые факторы обеспечения в создании системы государственного регулирования предпринимательской деятельности.

Система государственного регулирования подчиняется следующим **принципам (правилам)**:

– целостность и комплексность системы регуляторов, их взаимная поддержка, взаимодополняемость и взаимозависимость;

– использование системности в формировании и определении показателей, форм, приемов и методов регулирования;

– соблюдение приоритетности социально-экономических целей при дифференциации методов регулирования и ранжировании регуляторов в зависимости от решаемых предпринимателем социальных, экономических и экологических задач;

– обеспечение равных возможностей и условий для субъектов, реализующих предпринимательские проекты, независимо от формы собственности, видов хозяйствования или географического нахождения [8].

Государство как властная структура, которая обеспечивает экономические и социальные гарантии всему обществу, с точки зрения теории организации призвано сбалансировать интересы общества, наемных рабочих и служащих, предпринимателя, потребителя. Задачи, поставленные обществом в качестве приоритетных, решаются государством с привлечением всех хозяйствующих структур (хотят они того или нет). При этом применяются методы стимулирования и принуждения.

В каждом государстве указанные проблемы решаются по своему усмотрению, исходя из конкретных национальных, экономических и политических условий. Одновременно интернационализация экономического развития и интеграция определила общие подходы роли государства в системе сложившихся отношений государство - предприниматель.

Функции государственного воздействия на предпринимательские структуры, представлены на рис. 1.

Защита интересов малого бизнеса со стороны государства состоит в том числе в выработке мер, которые призваны сформировать цивилизованное поведение предпринимателя, включая в том числе защиту интересов наемных работников, интересов потребителей продукции и услуг предпринимательской деятельности.

Предпринимательство позволяет решить ряд государственных задач, в случае достижения баланса интересов между предпринимателем и государством. Цель государственного регулирования предпринимательской

деятельности в этом случае является создание оптимальных условий для реализации проектов субъектов предпринимательства путем системы законов, гарантий, норм, нормативов, которые способны обеспечить защиту и поддержку всех участников, надежность и безопасность нововведений.

Государство для защиты интересов отечественных предпринимателей от экспансии международных корпораций, формирует ограничительные меры или даже запретительные барьеры для зарубежных предпринимателей.

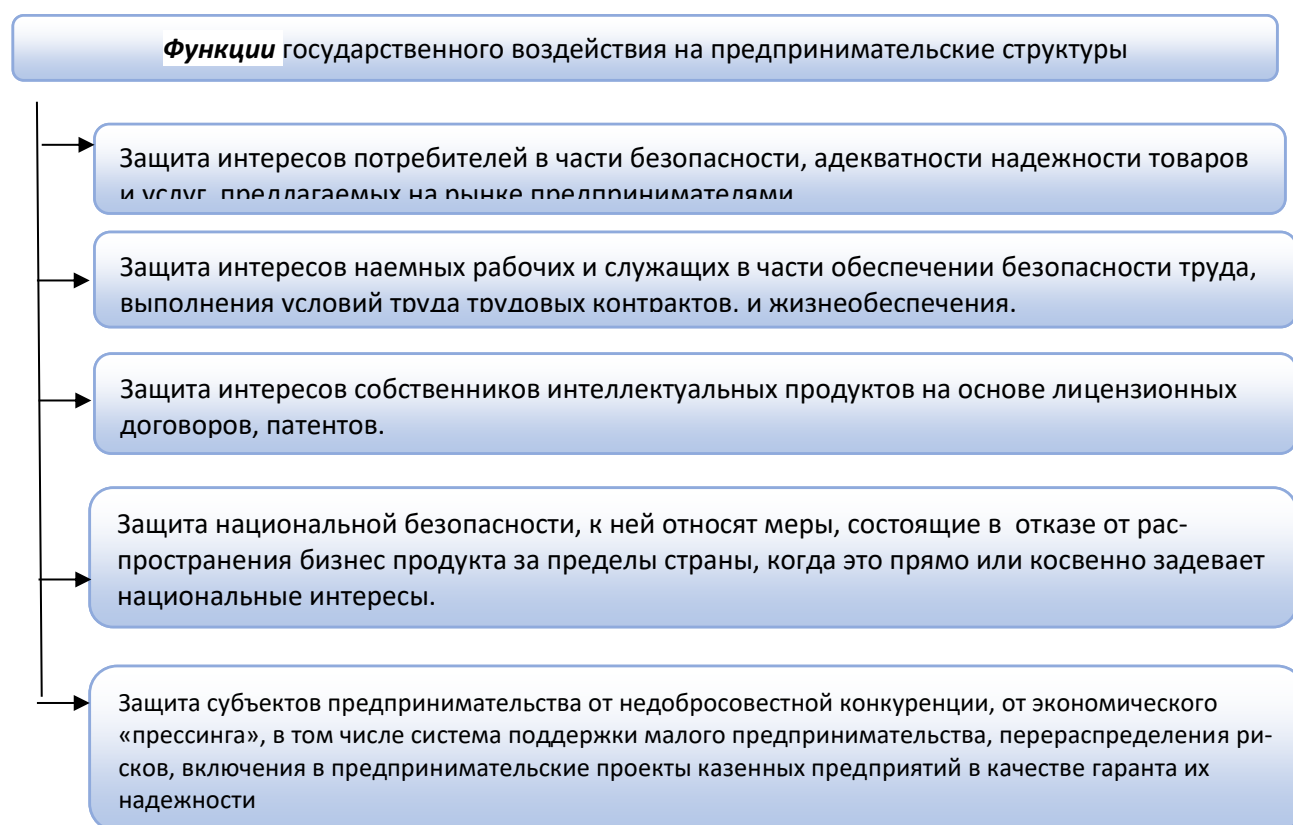


Рис. 1. Функции государственного воздействия на предпринимательские структуры [1]

Экономическая безопасность предпринимателя должна быть гарантирована государством, поскольку только предприниматели не способны в полной мере нести возможные высокие риски в конкурентной борьбе с сильными международными корпорациями. При этом проигрыш отечественного малого бизнеса отрицательно сказывается на национальной экономике.

Малый бизнес сегодня занял свое место в структуре экономики и в некоторых регионах может играть значительную роль в социальной жизни общества. Развитие малого и среднего бизнеса позволяет формировать конкурентную среду, способствует насыщению рынка нужными товарами и услугами, способствует росту налоговых поступлений в бюджет, повышению занятости населения.

Государственное регулирование малого бизнеса осуществляется различными органами. Государственной налоговой инспекции регулирование

осуществляется в части контроля за своевременностью и полнотой уплаты налогов и сборов. Также к регулированию относятся льготы, предоставляемые субъектам малого бизнеса.

Государственное регулирование осуществляется в сфере труда, в части защиты прав работников, что осуществляется в рамках Трудового кодекса Российской Федерации и миграционной политики.

В условиях рыночной экономики субъекты малого бизнеса способны эффективно развиваться. При этом рынок, позволяя развиваться, таит в себе значительное количество рисков. Основной задачей государственного регулирования предпринимательской деятельности является поддержание равновесия на рынке. государство выступает защитником прав и интересов субъектов предпринимательства, его усилия направлены на создание оптимальных условий для развития предпринимательства. Государство для защиты интересов российских субъектов предпринимательства использует льготы, а также ограничительные меры или даже запретительные барьеры для зарубежных предпринимателей. Регулирование деятельности малого бизнеса осуществляют органы контроля и надзора.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 04.05.2011 № 99-ФЗ (ред. от 27.12.2018) «О лицензировании отдельных видов деятельности» // «Собрание законодательства РФ» от 09.05.2011, № 19, ст. 2716
2. Белых В.С. Правовое регулирование предпринимательской деятельности [Текст] / В.С. Белых – М: Проспект, 2017 - 432 с.
3. Горфинкель В. Я., Попадюк Т.Г. Инновационное предпринимательство. [Текст] / В.Я. Горфинкель, Т.Г. Попадюк - М: Юрайт, 2017 – 523 с.
4. Государственное регулирование предпринимательской деятельности. Учебное пособие под ред. Ручкиной Г.Ф. – М.: Юрайт, 2017 – 278 с.
5. Ларионов И. К. Предпринимательство. Учебник для магистров. [Текст] / И.К. Ларионов - М: Дашков и К, 2017 – 190 с.
6. Лапуста М. Г. Предпринимательство. [Текст] / – М.: ИНФРА-М, 2017 – 384 с.
7. Попова Н.Ф. Правовое регулирование экономической деятельности. [Текст] / Н.Ф. Попова – М: Кнорус, 2017 – 278 с.
8. Рубин Ю.Б. Предпринимательство. [Текст] / Ю.Б. Рубин - М: МФПУ «Синергия», 2016 – 461 с.
9. Чернопятав А. М. Государственное регулирование предпринимательской деятельности. [Текст] / А.М. Чернопятав - М: Директ-Медиа, 2018 – 165 с.
10. Шеменева О.В. Организация предпринимательской деятельности: Учебное пособие. [Текст] / О.В. Шеменева - М: Дашков и К, 2016 – 296 с.

References:

1. Federal law of 04.05.2011 № 99-FZ (ed. of 27.12.2018) «On licensing of certain types of activities» // «Collection of legislation of the Russian Federation» of 09.05.2011, № 19, Art. 2716

2. Belykh V. S. Legal regulation of business activity [Text] / V. S. Belyh – M: Prospect, 2017 - 432 p.
3. Gorfinkel, V. Ya., Popadyuk T. G. Innovative entrepreneurship. [Text] / V. Ya Gorfinkel, Popadyuk T. G. - Moscow: Yurayt, 2017 – 523 S.
4. State regulation of entrepreneurial activity. The textbook under the editorship of Ruchkina G. F. –M.: Yurayt, 2017 – 278 C.
5. Larionov I. K. Entrepreneurship. The textbook for the masters. [Text] / I. K. Larionov - M:Dashkov and To, 2017 – 190 C.
6. Lapusta M. G. Entrepreneurship. [Text] / – M.: INFRA-M, 2017 – 384 p.
7. Popova N. F. Legal regulation of economic activity. [Text] / N. F. Popova – M: KnoRus, 2017 – 278 C.
8. Rubin Yu. B. Entrepreneurship. [Text] / Y. B. Rubin, MFPU «Synergy», 2016 – p. 461
9. Chernopyatov M. State regulation of entrepreneurial activity. [Text] / A. M. Chernopjatov - M: Direct Media, 2018 – 165 C.
10. Shemenewa O. V. Organization of entrepreneurial activity: textbook. [Text] / O. V. Shemenewa - M: Dashkov and To, 2016 – 296 p.

Шаяхметов Б.Ш.

Джананабаев К.Т.

Абраймов Н.С.

*Жетысуский государственный
университет имени Ильяса Джансугурова*

Казахстан, г. Талдыкорган

МОРАЛЬНО - ПСИХОЛОГИЧЕСКАЯ ПОДГОТОВКА БУДУЩИХ ЗАЩИТНИКОВ РОДИНЫ

Аннотация.

Современный уровень развития средств вооруженной борьбы и происшедшие в связи с этим коренные изменения в характере и способах ведения боевых действий неизмеримо повышают роль морального фактора, включающего идеологические, нравственные и психологические элементы подготовки будущих воинов. Формирование соответствующих качеств у будущих защитников достигается в процессе моральной и психологической подготовки, осуществляемой в ходе обучения, воспитания и подготовке к воинской службы. Моральная подготовка предусматривает целеустремленное воспитание, убеждений, идеалов и нравственных принципов поведения в любых, самых трудных условиях боевой обстановки.

Ключевые слова: моральная подготовка, психологическая подготовка, воспитание, обучение, военная психология.

Shayakhmetov B.

Dzhanabaev K.

Abraimov N.

Zhetysu State University named after Ilyas Dzhanisugurov

Taldykorgan, Kazakhstan

MORAL AND PSYCHOLOGICAL PREPARATION OF FUTURE DEFENDERS OF THE MOTHERLAND

Annotation.

The current level of development of the means of combating terrorism and opposing effects, including the ideological, moral and psychological elements of training future warriors. Formation of acceptable qualities in future educational institutions, education and training for military service. The moral training of personnel is the purposeful education of personnel, beliefs, ideals and moral principles of behavior in any, the most difficult conditions of a combat situation.

Keywords: moral training, psychological preparation, education, training, military psychology.

Целью психологической подготовки является вооружить будущих защитников идеологией, глубоким пониманием политики государства и правительства, государственных интересов страны, сущности, характера и целей войны в защиту Родины.

Задачей моральной подготовки является – воспитание патриотизма, интернационализма, готовности отдать все силы, а если потребуется и жизнь для защиты Родины. Идейная зрелость, сознательность, высокая дисциплинированность и бдительность – важнейшие моральные качества защитников Родины. Под психической подготовкой следует понимать формирование у будущих защитников психологической устойчивости, т.е. таких психических качеств, которые усиливают его способность выполнять боевые задачи, действовать в напряженных и опасных ситуациях современного общевойскового боя в полном соответствии с убеждениями и нравственными принципами поведения, целеустремленное развитие, совершенствование психики, их способности успешно переносить самые суровые испытания, любую моральную и физическую нагрузку, в тяжелые и критические моменты проявлять самообладание, стойкость, мужество, отвагу, действовать в бою самоотверженно, активно, инициативно, умело используя вверенное оружие и боевую технику.

Моральная и психологическая подготовка тесно взаимосвязаны и взаимообусловлены. Это единый, неразрывный процесс воспитания у воинов высоких моральных и психологических качеств, обеспечивающих успешное выполнение боевых задач в современном бою. В этом едином процессе основой является моральная закалка, их глубокая идейная убежденность, политическая сознательность, преданность государству и народу. Вопросы психологической закалки могут успешно решаться в ходе несения караульной службы, на занятиях по боевой подготовке, а также во время спортивных тренировок и состязаний. Несение караульной службы способствует развитию чувства долга и ответственности, внимания и бдительности, формированию самостоятельности и инициативности, стойкости и дисциплинированности, смелости и мужества. Занятия по строевой подготовке, воспитывают дисциплинированность и выдержку, развивают у личного состава внимание, четкость в действиях и быстроту реакции. На занятиях по тактической, огневой, специальной, физической подготовке, вождению боевых машин наряду с приобретением новых знаний, умений и навыков решаются многие задачи по совершенствованию психики, формированию их психологической устойчивости. Одной из наиболее важных задач психологической подготовки личного состава Вооруженных сил в ходе боевой подготовки является формирование готовности к преодолению опасностей и трудностей боевой обстановки, выработка способности выдерживать большие нервно-психические нагрузки, напряженность и лишения, которые могут возникнуть при ведении боевых действий.

Как особая дисциплина, военная психология появилась в начале XX века в связи с массовыми исследованиями личного состава вооружённых сил для его отбора, воспитания и обучения. Под психологической подготовкой следует понимать формирование у будущих защитников психологической устойчивости, то есть таких психологических качеств, которые усиливают его

способность выполнять задачи различной сложности, действовать в напряженных и опасных ситуациях современной войны. В полном соответствии с убеждениями и нравственными принципами поведения, формировать целеустремленное развитие, совершенствование психики и их способности успешно переносить самые суровые испытания воинской службы, любую моральную и физическую нагрузку в тяжелые и критические моменты проявлять самообладание, стойкость, мужество, отвагу, действовать самоотверженно, активно, инициативно, умело используя технику и вооружение. Такие понятия как моральная и психологическая подготовка тесно взаимосвязаны и взаимообусловлены. Это единый, неразрывный процесс воспитания высоких моральных и психологических качеств, обеспечивающих успешное выполнение боевых задач.

Военная психология это раздел психологии, изучающий психологические проблемы, возникающие в процессе подготовки военнослужащих к ведению боевых действий, составная часть военной науки. Перечень проблем, исследуемых военной психологией, включает:

- определение психологических критериев отбора личного состава по родам войск (сил) и для специальных заданий;
- разработку психологических основ боевой подготовки;
- изучение взаимоотношений между начальствующим составом и подчинёнными, взаимоотношений в малых группах (экипажи танков, самолётов, расчетов орудий и минометов);
- изучение поведения человека в специфических условиях (например, в самолёте или подводной лодке, в состоянии сильного утомления, ночью и т. д.) и поиск путей повышения эффективности восприятия;
- исследование особенностей мышления военачальников разного уровня;
- разработку методов психологической войны.

Важнейшей характеристикой противоборствующих сторон является мотивация военнослужащих к ведению военных (боевых) действий. М. И. Дьяченко выделил три вида такой мотивации:

- широкие социальные мотивы (любовь к Родине, ненависть к врагу, чувство воинского долга и т. п.);
- коллективно-групповые мотивы (товарищество, взаимовыручка, страх быть подвергнутым групповому презрению);
- индивидуально-личностные мотивы (стремление отличиться, получить награду, испытать свои возможности, заработать денег и др.).

Опыт показывает, что характер боевых действий (активный или пассивный) во многом зависит от отношения к войне и её целям. Образ войны в сознании военнослужащих приобретает ту или иную эмоциональную окраску в зависимости от того, насколько успешно, на чьей территории ведутся боевые действия и какая часть населения своей страны физически и

психологически принимает в них участие. Опыт войн убедительно показывает, что чаще побеждают те вооружённые силы, воины которых видят в противнике лютого и ненавистного врага. От того, какой образ потенциального или реального конфликта сложился в общественном сознании, в значительной степени зависит возможность привлечения широких социальных мотивов для побуждения военнослужащих к активным боевым действиям. При отсутствии общественной поддержки военной акции, проявлении антивоенных настроений это становится проблематичным.

В этом едином процессе основой является моральная закалка будущих защитников, их глубокая идейная убежденность, политическая сознательность, преданность государству и народу.

Успешное формирование соответствующих психологических качеств дает наибольший эффект в том случае, если обучение проводится в условиях, приближенных к боевой действительности. Этим условиям больше всего отвечает полевая выучка и прежде всего тактические занятия, боевые стрельбы, практические тренировки на специально оборудованных учебных полях, а также физические тренировки. Психологическая подготовка воинов наряду с другими компонентами включает формирование психологии коллектива, в частности, общественного мнения, настроения, привычек, взаимоотношений и эмоциональных реакций, отвечающих требованиям современной войны. Положительно направленная психология коллектива активно влияет на поведение защитника отечества, характер восприятия им событий и условий обстановки, дисциплинирует его. Она может создавать общий психологический подъем, обстановку энтузиазма, которые способствуют росту активности и эффективности в действиях каждого. В то же время отрицательная направленность психологии окружения может выражаться в ложном коллективизме и товариществе, круговой поруке, в групповых нарушениях дисциплины. Учет индивидуальных особенностей людей, сплочение их, выработка здорового общественного мнения, развитие коллективизма, опора на актив, личный пример и авторитет руководителя, правильные взаимоотношения - основные пути формирования крепкого коллектива. Решающую роль в формировании правильной психологии коллектива играют руководители. Современные воины отличаются решительными и высокоманевренными действиями, динамичностью и напряженностью боевых действий, быстрыми и резкими изменениями обстановки, широким применением разнообразных средств вооружения и техники. В бою люди ведут себя по-разному. У одних тяжелая и опасная обстановка боя вызывает характерное ответное возбуждение, приводящее к обострению всех органов чувств, внимания, памяти и мышления, что способствует целеустремленности и активности действий. У других, наоборот, под влиянием возникающих отрицательных чувств и общего состояния психики может понижаться чувствительность, замедляется реакция на внешние раздражители, нарушается координация и устойчивость движений и действий, ослабляется внимание и память, что снижает или ставит

под угрозу результативность их действий. Человек, поддавшийся сильному воздействию отрицательных чувств, особенно страха, растерянности, нередко теряет контроль над собой, не принимает мер самозащиты, плохо ориентируется в обстановке и может быть подвержен панике¹⁴⁸.

Характер современной войны определяет особые требования к психологической подготовке и прежде всего к его готовности. Она складывается из уверенности в победе, готовности к самоотверженным действиям, эффективности средств защиты от оружия противника, веры в свое оружие и командира. Воспитание соответствующих качеств в ходе подготовки способствует формированию внутренней психологической готовности к служению отечеству, которая базируется на идейной закалке. Важнейшим требованием к психологической подготовке является формирование эмоционально-волевой устойчивости – способности противостоять опасности, выдерживать отрицательное эмоциональное и физическое воздействие на психику, а также формирование надежности психики. Ее помехоустойчивости – способности сохранять активность и результативность деятельности в сложных боевых условиях.

У личного состава независимо от воинской специальности необходимо в процессе подготовки воспитывать высокие нравственные и эстетические качества: любовь к Родине, честь и достоинство, чувство долга и личной ответственности, коллективизм, нравственные и волевые качества: честность и правдивость, самообладание, мужество, стойкость (моральную и физическую выносливость), смелость, храбрость (отвагу), инициативность, решительность и активность в действиях; развивать интеллектуальные качества: любознательность, быстроту мышления, профессиональную память, наблюдательность, а также развивать функцию восприятия органов чувств, быстроту реакции, координацию и устойчивость движений. Кроме того, личный состав следует учить преодолевать отрицательные чувства, связанные с ожиданием опасности: «атомобоязнь», «самолетобоязнь», «танкобоязнь», «огнебоязнь», «водобоязнь» и т.п. Одно из требований современной войны – формирование психологических качеств с учетом специфики их специальности и ведения ими боевых действий, т.е. таких качеств, которые обеспечивают мастерство специалистов и позволяют успешно выполнять боевые задачи в соответствии с боевым предназначением. В современных условиях большое значение приобретает подготовка психики к боевым действиям, которые могут оказывать неблагоприятное воздействие на психику и требуют обычно большой затраты моральных и физических сил. Психологическая устойчивость к ночным действиям основывается на четких представлениях о ночном бое и формируется в результате выработки прочных навыков действий в ночных условиях. Формирование высоких психологических качеств представляет собой процесс целенаправленного воздействия на сознание, волю и чувства человека, на всю его психику.

Психологические качества человека взаимно связаны и формируются в единстве и взаимодействии. Поэтому воспитание их в ходе боевой подготовки должно осуществляться как в комплексе, так и путем постановки конкретных задач по развитию отдельных определенных качеств психики защитников отечества в сочетании с проведением психопрофилактических мероприятий.

Использованные источники:

1. Вилюнас В. К. Психология эмоциональных явлений. М., 1976.
2. Выготский Л. С. Психология искусства. М., 1986.
3. Психология человеческой агрессивности: Хрестоматия./сост. К.В.Сельченко. - М.: АСТ; Мн.: Харвест, 2005. – С.656.
4. Военный университет Министерства Обороны РФ (г. Москва) Караяни А.Г
5. Корчемный П., и др. Военная психология: методология, теория, практика

УДК 159.96

*Шустова С.В.
студент 5 курса
«КИПУ»*

**СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАЗЛИЧНЫХ СТИЛЕЙ
ВОСПИТАНИЯ ДЕТЕЙ**

Аннотация: в статье освещены особенности семейного воспитания в раннем и дошкольном возрасте. Рассмотрены особенности развития ребенка в дошкольном возрасте в условиях посещения дошкольного учреждения. Проанализированы авторские классификации стилей семейного воспитания и их эффективность.

Ключевые слова: детско-родительские отношения, стили воспитания, семья, дошкольное развитие, поведение ребенка.

*Shustova S.V.
5-year student KIPU»*

FEATURES PARENTING WITH DIFFERENT STYLES

Abstract: the article describes the features of family education in early and preschool age. Features of development of the child at preschool age in the conditions of visit of preschool institution are considered. Author's classifications of styles of family education and their efficiency are analyzed.

Keywords: parent-child relationship, parenting styles, family, preschool development, child behavior.

Постановка проблемы. Важной ценностью для каждого ребенка, несомненно, является семья. Одним из ведущих параметров является стиль семейного воспитания, который определяет в дальнейшем взаимоотношения между ребенком и родителем. Актуальностью темы служит то, что недостаточно изучена тема влияния различных стилей воспитания на развитие личности ребенка в семье, а также в обществе в целом. Данный вопрос волнует всех родителей с появлением на свет ребенка, так как от

правильной системы воспитания будет зависеть дальнейшая судьба малыша.

Анализ литературы. Большое количество работ в психолого – педагогической литературе посвящено изучению различных типов детско-родительских отношений, а также изучению особенностей влияния на развитие личности особенностей характера и поведения. Среди отечественных психологов, посвятивших свои труды изучению детско-родительских отношений, можно выделить А. Я. Варгу, В. В. Столина, А. С. Спиваковскую и др [2]. В отечественной литературе предложена широкая классификация стилей семейного воспитания подростков с акцентуациями характера и психопатиями, а также установлена причинно-следственная связь между типами родительского отношения и вероятностью возникновения той или иной аномалии развития (А. Е. Личко, Э.Г. Эйдемиллер)[8].

Целью данной работы является анализ особенностей различных стилей воспитания детей.

Изложение основного материала. Воспитание - это целенаправленный процесс воздействия на ребенка, способствующий формированию личности к участию в общественной и культурной жизни.

Воспитанием ребенка следует начинать с первого года жизни малыша, так как именно тогда закладываются познавательные и аналитические способности у малыша. Главной особенностью данного периода является низкое развитие речевого компонента, поэтому все разговоры с грудничком несут информацию в форме эмоциональной окраски. С первых дней жизни родителям необходимо вырабатывать стереотипы режима дня и сна, которые в последствие подстроит биологические темпы ребенка под привычки семьи.

Возрастной период от 3 до 6 лет имеет тоже свои определенные особенности, так как на данном этапе ребенок начинает подражать поведению и речи взрослого, а также эмоциональные реакции на окружающий мир и людей. В данный период родителям необходимо пересмотреть свои привычки и поведение, так как они являются главным примером в жизни своего малыша. Большую роль играет также посещение ребенком детского сада, благодаря которому он учится общаться со сверстниками и познает окружающий мир. Польза детского сада неоценима, так как ребенок учится взаимодействовать в коллективе, строит взаимоотношения со сверстниками и учится обслуживать сам себя. ДООУ помогает постепенно адаптировать ребенка к дальнейшему этапу в жизни - школе. Систематичная работа воспитателя дает определенный багаж знаний, прививает навыки поведения на занятиях и способствует соблюдению режима и формирует понятия о возложенных обязанностях[1].

Плюсом детских садов является то, что ребенок учится не стесняться других людей; после посещения садика дети оказываются лучше подготовленные к обучению в школе, чем ровесники на домашнем воспитании. В связи с высокой занятостью на работе и домашними делами не всегда имеется время для полноценных развивающих занятий с ребенком, поэтому при регулярном посещении садика вечером остается больше времени на общение ребенка с родителем.

Особенности воспитания детей в домашних условиях зависят от многих факторов, среди которых процесс воспитания детей в полных семьях, где ребенок вырастает уверенным и самостоятельным человеком. Воспитание в неполных семьях имеют свои отрицательные черты, так как дефицит мужского внимания несет негативный фактор. Присутствие отца в жизни ребенка очень важно как для мальчиков, так и для девочек, потому что матери в неполной семье довольно трудно представить пример положительных мужских примеров: как правило, это дедушка, дядя.

К наиболее часто встречающимся ошибкам в воспитании единственного ребенка является чрезмерная опека и забота над ребенком, что влечет за собой инфантильность и завышенную самооценку. Такому ребенку впоследствии гораздо труднее установить отношения со своими сверстниками, коллегами по работе и семье. Во избежание данной проблемы, необходимо создать ребенку определенные условия воспитания, позволяющие избежать развития эгоизма и самовлюбленности.

На протяжении всей жизни изменяются жизненные обстоятельства, а именно материальное благополучие, здоровье всех членов семьи и поэтому родители должны всегда находить индивидуальный подход к своему ребенку, что в дальнейшем облегчит преодоления трудностей в воспитании.

Воздействия и установки направленные на формирование личности ребенка родителями называется стилем воспитания[3].

Э.Г. Эйдемиллер выделил четыре типа воспитания, рассмотрим их подробнее:

1. Либеральный стиль воспитания заключается в попустительском поведении к ребенку. В таких семьях родители попросту не занимаются воспитанием собственного чада, в результате данный метод приводит к непониманию ребенка дозволенных рамок и границ в своем поведении. Существует два варианта развития личности ребенка:

- люди, живущие вне общественных рамок поведения, отличаются безответственностью и в большинстве случаев выбирают криминальный путь;
- самостоятельный и уверенный в себе человек, но не понимающий как проявить заботу о близких и окружающих людях, в большинстве случаев такие люди одиноки.

Данный стиль воспитания не способствует росту физического и психологического здоровья человека. Во избежание тяжелых последствий для своего ребенка, необходимо менять данный стиль поведения, а именно: необходимо проводить больше времени со своим ребенком, интересоваться его делами, а также установка определенных правил в семье.

2. Авторитарный стиль воспитания, при котором желание родителей для ребенка является законом, не поддающимся никаким обсуждениям. Подобное воспитание приводит к тому, что дети вырастают с заниженной самооценкой. Ребенок, находящийся под постоянным контролем не проявляет инициативу и сложно адаптируется к жизненным условиям. Последствиями данного воспитания является:

- авторитарный стиль формирует в ребенке такие качества как деспотизм и агрессия, грубость. Такой тип людей привыкает решать конфликты силой, и проявляют неуважение к окружающим.

- второй тип – это дети, имеющие слабую жизненную позицию, не умеющие принимать решения в жизни.

Родителям имеющий авторитарный метод воспитания необходимо исправлять свое поведение, а именно: считаться с мнением собственного ребенка, дать возможность самостоятельно выбирать одежду, увлечения, друзей руководствуясь своими желаниями и вкусами[8].

3. Гиперопека: данный стиль воспитания присущ родителям, которые очень заботятся о своих детях. Данный вид воспитания основывается на ограничениях, например: общение с неблагополучными детьми, гуляние вечером. Зачастую родители хотят оградить своего ребенка от различных видов проблем и сложностей, что приводит к следующим последствиям:

- несамостоятельный человек, который не в состоянии справиться с жизненными трудностями, а по каждому возникшему вопросу во взрослом возрасте всегда советуется с мамой и папой;

- человек, считающий себя лучше окружающих способен манипулировать людьми, относится к ним с пренебрежением, а также предъявлять завышенные требования к окружающим.

Данный подход родителями требует корректировки, а именно: давать ребенку проявлять самостоятельность в действиях и решениях, не ограничивать общение ребенка со сверстниками.

4. Демократический стиль воспитания считается самым оптимальным в воспитании ребенка. Родители проявляют заботу о дисциплине и не препятствуют проявлению самостоятельности, уважают мнение ребенка. В такой семье ребенок не ущемлен в правах и с удовольствием выполняет возложенные на него обязанности. Вырастая в семье с демократическим стилем воспитания ребенок самостоятельная и самодостаточная личность, умеющая принимать решения. Обладает коммуникабельностью и собственным мнением, уважает мнение окружающих людей.

Минияров В.М выделяет и другие стили воспитания, которые встречаются в наше время:

5. Хаотический или непоследовательный стиль, характеризующийся отсутствием единого подхода к воспитанию ребенка, возникает из-за отсутствия опыта у родителей или несогласованности действий между взрослыми. Данные обстоятельства приводят к неконтролируемым эмоциям ребенка и его неуправляемости, а также к социальной дезадаптации. При хаотическом стиле воспитания дети под защитой родителей исследуют окружающий мир.

При данном стиле воспитания у ребенка появляется гнев, раздражение, чувство вины и тревожность, так как непредсказуемость родительской реакции лишает ребенка стабильности и провоцирует агрессивность и неуправляемость. Родителям рекомендуется выбрать единый стиль

воспитания, для эмоционального и психологического спокойствия своего малыша.

6. Интуитивный стиль воспитания предполагает воспитания ребенка по своему опыту воспитания. Родители следуют такой же логике и правилам, которые применялись по отношению к ним и зачастую данный вариант приносит лучшие плоды, если их воспитывали в свое время достойно. При таком стиле ребенок вырастает воспитанным и уравновешенным ребенком.

Родителям при данном стиле воспитания иногда не стоит полагаться только на одну интуицию, а лучше иметь представления о том, какие методы существуют. А вот пользоваться ими или нет дело каждого.

7. Игнорирующий или индифферентным, где отсутствует контроль со стороны родителей, которые совершенно не обращают никакого внимания на своих детей. Данное отношение родителей возникает из-за того, что они враждебно настроены к детям, из-за своих психологических травм [5].

Родителям такого стиля воспитания необходимо осознать, что плохое произошедшее в их жизни, не должно отражаться на собственном ребенке, так как малыш не виноват в произошедшем и не заслуживает такого отношения к себе.

8. Позитивный стиль воспитания заключается в использовании здравого смысла основанного на прочны семейных устоях и принципах. При этом дети растут в заботливой, теплой и позитивной обстановке, которая основывается на любви и уважении. При позитивном стиле воспитании развивается мировоззрение малыша и укрепляется уверенность в себе.

Родительская роль заключается в том, чтобы направлять и вдохновлять своих детей верить в себя, контролировать свою судьбу. На наш взгляд данный стиль воспитания имеет наилучшие перспективы для развития позитивного психологического настроения, продуктивных жизненных навыков, хороших черт характера, позитивной самооценки и счастливой благополучной жизни.

Выводы. Все родители хотят, чтобы их дети выросли уверенными в себе людьми, контролирующими свое поведение и имеющими позитивное отношение к окружающему миру. Практически все авторские классификации стилей воспитания говорят о том, что для воспитания общительных и самостоятельных детей необходимо сохранять баланс в семейных отношениях между контролем и демократичностью. Наиболее оптимальным является позитивный метод воспитания, который позволяет детям расти в любящей, теплой, заботливой и позитивной атмосфере, основанной на доверии и уважении друг к другу. При этом взрослые должны принимать своего ребенка, его интересы и самовыражение, а также своими советами помогать ребенку, сделать достойный выбор на своем жизненном пути.

Использованные источники:

1. Бекоева М.И. Институт родительства как психолого-педагогический феномен: материнское и отцовское воспитание/ М.И. Бекоева, М.Ю. Хуриева // Вестник Северо-Осетинского государственного университета. – №3. –

2014.-С.127-132

2. Варга А.Я. Влияние некоторых особенностей родительского воспитания на развитие личности ребенка / А.Я. Варга //Детский психолог.- 2011.-144с.
3. Венгер А.Л., Цукерман Г.А Психологическое обследование младших школьников/ А.Л. Венгер. - М: Владос-Пресс, 2013.-160с.
4. Лисовский В.Т. «Отцы» и «дети»: за диалог в отношениях // Социологические исследования. - 2010.- С.96-105
5. Минияров В. М. Психология семейного воспитания (диагностико-коррекционный аспект). - М.: МОДЭК, 2013.-256с.
6. Мудрик А. В. Социальная педагогика: Учеб. для студ. пед. вузов /Под ред. В.А. Сластенина. - 3-е изд., испр. и доп. - М.: Академия, 2013.- 200с.
7. Халикова В.В. Проблемы детско-родительских отношений в системе «ребенок-взрослый»// Вестник Алтайской государственной педагогической академии. 2010.- С.54-58
8. Эйдемиллер Э.Г. Психология и психотерапия в семье.- 4-е издание, переработанное и дополненное. - Санкт-Петербург: Питер.- 2008. - 672 с.

УДК 91

Щербакова К.С.

студент 3 курса

факультет «Природопользования и строительства»

Заманова Н.А., к.с.-х.н.

доцент

кафедра «Кадастра недвижимости и геодезии»

ФГБОУ ВО «Башкирский государственный аграрный университет»

Россия, Республика Башкортостан, г. Уфа

СВЯЗЬ КАРТОГРАФИИ С ДРУГИМИ ДИСЦИПЛИНАМИ

Аннотация: Эта статья содержит информацию о картографии. Изучены задачи картографии, которые необходимо решить.

Ключевые слова: картография, геодезия, задачи картографии, топографические карты.

Shcherbakova K.S.

students'

3rd year, faculty of construction and environmental management»

Of the "Bashkir state agrarian University»

Russia, Republic of Bashkortostan, Ufa. Ufa

Zamanova N.A.Candidate of agricultural Sciences, associate Professor

Department of geodesy and cadastral real estate»

Of the "Bashkir state agrarian University»

Russia, Republic of Bashkortostan, Ufa. Ufa

RELATIONSHIP MAPPING TO OTHER DISCIPLINES

Annotation: This article contains information about cartography. Studied cartography tasks that need to be addressed.

Key words: cartography, geodesy, mapping tasks, topographic maps.

Среди наук о Земле особенное место занимают картография, геодезия и топография - науки, которые изучают поверхности нашей планеты в геометрическом плане, методами точных измерений на поверхности земли и отображением поверхности земного шара на плоскости, на географических картах.

Продукты картографическо-геодезического производства широко используются другими науками, а также многими отраслями экономики. Общая задача картографии и геодезии считается обеспечение экономики и вооруженных сил геодезическими данными и современными географическими картами.

Картография - наука о географических картах и иных картографических работах, их содержании, методах создания и применения. Наука о картографии исследует методы проектирования поверхности земного шара на плоскости и разрабатывает методы и способы визуализации географических объектов на картах. Картографическое производство занимается составлением географических карт на базе топографических съемок, аэрофотосъемки и космических съемок.

Ввиду обширности задач, решаемых современной картографией, она, как правило, разделяется на ряд дисциплин. Основными из них являются картографии, картографическая информатика, математическая картография, картометрия, дизайн и отображение, дизайн, издание карт и их использования.

Картография изучает свойства географических карт, их элементы, виды и способы применения, а также историю картографии. Картографическая информатика занимается проблемами классификации карт, их анализа, оценки, хранения и распространения. Математическая картография изучает математическую основу карт; ее основной предмет исследования - способы изображения на плоскости поверхности земного шара. Картометрия разрабатывает способы измерения по картам. Проектирование и картографирование — это разработка методов и процесс камерального создания оригиналов карт и научно-технического управления картографическими работами. Наука о рисовании карт изучает визуальные средства, которые могут быть использованы для визуализации содержимого карт. Издание карт разрабатывает способы и процессы воспроизведения и воспроизведения оригиналов карт с помощью полиграфических методов.

Картография связана с геодезией, так как использует ее данные. Геодезия занимается изучением формы и размеров Земли, способами создания на земной поверхности опорных точек, необходимых для проведения топографических съемок и различных инженерных работ. И она тесно связана с геофизикой, астрономией, топографией и картографией. Она обеспечивает топографию и картографирование с плановой и высотной основой.

Топография — это наука, которая исследует физическую поверхность

Земли геометрически.

Топография занимается измерениями на поверхности земли или аэрофотоснимками с целью нанесения графических изображений земной поверхности: планов, топографических карт и профилей.

Использованные источники:

1. Старостина А.Е., Заманова Н.А.: «Картография в землеустройстве»
2. Южанинов В.С., Картография с основами топографии: Высшая школа, 2001.
3. <http://wiki.gis.com/wiki/index.php/Geodesy>

УДК 159.99

Яворская С.Ю.

студент 5 курса

факультет психолого-педагогический

ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»

Россия, Республика Крым, г. Симферополь

**ВЛИЯНИЕ ДЕТСКО-РОДИТЕЛЬСКИХ ОТНОШЕНИЙ НА ПРОЦЕСС
СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ АДАПТАЦИИ В МЛАДШЕМ
ШКОЛЬНОМ ВОЗРАСТЕ**

Аннотация. Статья посвящена изучению особенностей влияния детско-родительских отношений на процесс социально-психологической адаптации младших школьников. Рассмотрены подходы к изучению социально-психологической адаптации в психологической науке, проанализированы исследования влияния семьи на развитие личности ребёнка и особенности его адаптационных механизмов. Проанализировано влияние разных типов воспитания на становление личности ребёнка, особенности его развития. В ходе рассматриваются аспекты воспитания в семьях с гармоничным типом детско-родительских отношений, а также воспитание детей в семьях с дисгармоничным типом детско-родительских отношений.

Ключевые слова: адаптация, детско-родительские отношения, младший школьник, процесс адаптации, социально-психологическая адаптация, школьная адаптация.

Yavorskaya S.Yu.

5 th year student

faculty of psychology and education

«Crimean engineering and pedagogical university»

Simferopol, Republic of Crimea, Russia

**THE INFIUNCE OF PARENT-CHILD RELATIONS ON THE
PROCESS OF SOCIO-PSYCHOLOGICAL ADAPTATION IN PRIMARY
SCHOOL AGE**

Annotation. The article is devoted to the study of the influence of parent-child relations on the process of socio-psychological adaptation of primary school children. The approaches to the study of social and psychological adaptation in

psychological science were considered, the studies of the family influence on the development of the child's personality and the features of its adaptation mechanisms were analyzed. The aspects of education in families with a harmonious type of parent – child relationship, as well as the education of children in families with dis harmonious type of parent – child relationship.

Key words: adaptation, parent-child relationships, the younger the student, the process of adaptation, socio-psychological adaptation, school adaptation.

Постановка проблемы. Исследование обусловлено тем, что адаптационные процессы выступают одной из важнейших проблем психологии. Под социально-психологической адаптацией подразумевают конструктивное взаимодействие личности и социальной среды, которое выражается в оптимальном соотношении целей и ценностей, потребностей и интересов личности и группы, когда происходит раскрытие и развитие индивидуальности человека при вхождении в социальное окружение [9].

В младшем школьном возрасте происходит изменение социального положения ребёнка в системе взаимоотношений с окружающими в виду начала учебной деятельности. Поступление в начальную школу оказывает значительное влияние на поведение ребёнка и новые достижения [10]. В жизни младшего школьника появляется новый значимый взрослый – учитель. С началом школьного обучения перестраиваются и детско-родительские отношения в силу того, что у ребёнка появляются новые обязанности, со стороны родителей к нему предъявляются новые требования. Успешность адаптации ребёнка к школьному обучению зависит не только от усилий учителя, но и от адекватно выстроенных отношений в семье. Благоприятные детско-родительские отношения обеспечивают эмоциональное благополучие ребёнка и способствуют успешной адаптации к новым условиям школьного обучения.

В настоящее время проблема социально-психологической адаптации младших школьников в школе приобретает масштабы стихийного бедствия. По данным разных авторов трудности школьной адаптации испытывают от 15 до 40% учащихся и эта цифра неуклонно растёт.

Нарушению адаптации младших школьников способствуют такие неблагоприятные факторы, как интенсификация учебной деятельности, изменяющиеся условия жизни детей, нарушение внутрисемейных связей. Последнее стало предметом нашего анализа.

Целью статьи является теоретический анализ влияния детско-родительских отношений на психическое развитие и процесс социально-психологической адаптации младшего школьника.

Изложение основного материала. Проблема адаптации – одна из самых фундаментальных междисциплинарных научных проблем, которая изучается как на педагогическом, так и на психологическом, социально-экономическом, медицинском, биологическом и других уровнях.

В зарубежной литературе феномен социально-психологической

адаптации стал предметом исследования многих учёных.

Г. Олпорт и его коллеги провели ряд исследований по выразительному поведению [12]. Автор выделяет два компонента, присущие любой человеческой реакции, адаптивные и выразительные. Первые определяются моментом и зависят от волевого усилия или навыков личности. Вторые, более глубокие, проявляются бессознательно и без усилий, они определяют стиль действия.

Процесс адаптации А. Маслоу рассматривается как динамический процесс взаимодействия между личностью и окружающей средой, поскольку основной критерий адаптированности личности выдвигается степень ее интеграции с окружающей средой [11].

Согласно концепции Ж. Пиаже адаптация как в биологии, так и в психологии рассматривается как единство противоположно направленных процессов: приспособление и ассимиляция. Первый из них (обозначенный термином "адаптация" в более узком смысле) обеспечивает модификацию функционирования организма или действия субъекта в соответствии со свойствами окружающей среды. Второй процесс модифицирует те или иные компоненты этой среды, перерабатывая их в соответствии со структурой организма или включив в схему поведения субъекта. Эти процессы тесно связаны и опосредуют друг друга [14].

В отечественной литературе, с точки зрения проблемы личностного развития, важное значение имеют работы В.А. Петровского, который ввел понятие "неспособности". Эта концепция теряет свой неотъемлемый смысл болезненных отклонений от "нормы" и рассматривается как феномен роста и развития человеческих возможностей. Возникает неадаптивность субъекта, которая составляет ядро развивающейся личности [13].

При анализе категорий "адаптивность-неадаптивность" выявляются тенденции функционирования целенаправленной системы, определяемые соответствием-несоответствием между ее целями и достигнутыми результатами в процессе деятельности.

Адаптивность – это координация целей и результатов целенаправленной системы. Неадаптивность – это противоречие между целью и результатом деятельности индивида: намерение не совпадает с делом, намерение не заключается в воплощении и т.п. Это противоречие является источником существования и развития личности. В.А. Петровский рассматривает неадаптивность как принцип динамической организации личности.

А.В. Петровский выделяет три стадии развития личности в относительно устойчивой социальной сфере: адаптация; индивидуализация и интеграция [13].

На стадии адаптации, которая обычно совпадает с периодом детства, человек действует как объект социальных отношений, к которому прилагаются огромные усилия родителей, педагогов, учителей и других людей, окружающих ребенка. На этом этапе люди входят в мир: овладевают

знакомыми системами, созданными человечеством, элементарными нормами и правилами поведения, социальными ролями; ассимиляция простых форм деятельности.

Очевидно, что ребёнок, не прошедший этот этап адаптации и не овладевший основами общественной жизни, после этого не может адекватно адаптироваться к жизни в социуме. Этап адаптации в процессе социализации очень важен, поскольку сензитивные периоды детства необратимы.

Процесс социальной адаптации является процессом усвоения устойчивых условий социальной среды, решения повторяющихся, типичных проблем использования общепринятых методов социального поведения, действий [5].

Начало обучения в школе подразумевает не только изменений условий жизни и деятельности ребёнка, но и установления новых отношений, новых контактов, появления новых обязанностей, психологическое принятие младшим школьником своего нового социального статуса. С поступлением в школу изменение претерпевает вся жизнь ребёнка, т.к. вся его деятельность подчиняется новым школьным делам и заботам [4].

При поступлении ребёнка в школу происходят существенные изменения в его взаимоотношениях с окружающими людьми. Принятие младшим школьником правил школьной жизни, его дисциплинированность, прилежность, успеваемость сказывается на всей системе детско-родительских отношений.

Значимость детско-родительских отношений привлекала внимание многих психологов. В настоящее время проблема взаимоотношений между родителями и детьми как фактора психологического благополучия детей и успешности социально-психологической адаптации приобретает особую актуальность. Изучение детско-родительских отношений чрезвычайно важно для понимания факторов, влияющих на становление личности ребёнка. Многочисленные исследования (А.Я. Варга, В.И. Гарбузов, А.И. Захаров, Э.Г. Эйдемиллер и др.) показывают прямую взаимосвязь между типом детско-родительских отношений и формированием определённых качеств личности ребёнка.

Влияние детско-родительских отношений на развитие ребёнка изучается с учётом стилей родительского воспитания. По мнению А.Я. Варга [2], Е.О. Смирновой и М.В. Быковой [17], в основе того или иного стиля воспитания находится определённое родительское отношения. А.Я. Варга представила наиболее точное и комплексное определение родительского отношения, под которым она понимает целостную систему разнообразных чувств по отношению к ребёнку, поведенческих стереотипов, практикуемых в общении с ним, особенностей восприятия и понимания характера ребёнка, его поступков.

Проблема влияния родительского отношения на психическое здоровье и поведение детей всё чаще оказывается в центре теоретического и экспериментально-психологического анализа. По мнению многих авторов,

это важнейший аспект вопроса, касающегося психического здоровья детей (А.И. Захаров, Э.Г. Эйдемиллер, В. Юстицкис, А.С. Спиваковская, М.В. Лисина и др.)

Роль взрослого в нормальном развитии ребёнка, развитии его социально-коммуникативных навыков и успехов в адаптации к новому коллективу неопределима. Одним из главных факторов в сохранении психического здоровья является создание взрослым его эмоционального благополучия, которое в основном достигается благодаря удовлетворению главных потребностей младших школьников.

Одной из основных потребностей младшего школьника, как и детей дошкольного возраста, является потребность в общении, являющаяся главным источником эмоций ребёнка и тем фактором, который влияет на весь эмоциональный склад личности ребенка (А.В. Запорожец, М.И. Лисина). Однако, многие авторы (Д.И. Фельдштейн, Дж. Франкл, Ю.Б. Гипенрейтер и др.) указывают, что в настоящее время эмоциональный контакт между взрослыми и детьми в значительной степени утрачен [15].

Неблагополучные отношения между ребёнком и значимыми взрослыми отрицательно сказываются не только на эмоциональном состоянии младшего школьника, но и приводит к соматическим проблемам. Неблагополучие детско-родительских отношений может приводить к формированию у ребёнка негативных поведенческих реакций, негативному отношению к себе и окружающим, агрессивности, замкнутости, робости, демонстративности, капризности, что существенно усложняет процесс социально-психологической адаптации.

В отечественной психологии отношение родителей изучают, как правило, с позиции качественного анализа в двух направлениях: 1) типы детско-родительских отношений, благоприятные для ребёнка; 2) типы детско-родительских отношений, не благоприятные для ребёнка. Неблагоприятные для ребёнка типы отношений – это проявления негативного влияния семьи на развитие ребёнка.

В специальной литературе обосновывается патогенность отдельных типов воспитания для нервно-психического развития ребенка, а также для некоторых индивидуально-психологических особенностей (А. Адлер, В.И. Гарбузов, А.И. Захаров, Д.И. Исаев, А.Е. Личко, З. Матейчик, Э.Г. Эйдемиллер, Э. Фромм). В большинстве работ авторы приходят к выводу о том, что гиперопека, халатное воспитание, эмоциональное отвержение, недостаток заботы о ребёнке и жестокое обращение с ним способствуют эмоциональному неблагополучию ребёнка и поведенческим нарушениям, которые могут существенно затруднить процесс социально-психологической адаптации. Среди дисгармоничных типов воспитания особого внимания заслуживают такие воспитательные стили, как эмоциональное отвержение (гипоопека) и гиперопека.

В большинстве случаев эмоциональное отвержение относят к дефектам воспитания. В семьях, практикующих этот тип воспитания, родители низко

оценивают индивидуально-психологические свойства ребёнка, эмоционально отвергают его, нередко ребёнку незаслуженно приписываются дурные наклонности [2].

В.И. Гарбузов полагал, что эмоциональное отвержение ребёнка способствует формированию у него неуверенности в собственной значимости и в своих силах, закрепляет у него комплекс «гадкого утенка», что в дальнейшем затрудняет его коммуникацию со сверстниками и налаживание дружеских отношений [3].

Отдельными исследователями в рамках эмоционального отвержения выделяется такой тип воспитания как «безразличное отношение». Э. Шеффер полагает, что безразличное отношение является крайним вариантом эмоционального отвержения. Описывая эти два стиля воспитания, он подчёркивает, что эмоциональное отвержение и безразличное отношение – не равнозначные понятия: эмоциональное отвержение подразумевает высокую требовательность в сочетании с эмоционально холодным отношением, а «безразличное отношение» заключается в равнодушном и жестоком отношении родителей к ребёнку [15]. Другие авторы, напротив, полагают, что «отвержение» подразумевает холодное и унижающее отношение, неприятие ребёнка, тогда как «безразличие» является холодным отношением без враждебности.

Нередко родительское отвержение связывают с возникновением у ребёнка невроза. А.И. Захаров полагает, что главным фактором развития невроза страха является непринятие ребёнка родителем [6]. А.И. Захарова поддерживает С.В. Ковалёв, рассматривая в качестве патогенного фактора, провоцирующего возникновение невроза враждебное отношение к ребёнку, переадресацию воспитания, применение наказаний, постоянные упрёки и угрозы [7].

Гиперопека проявляется, напротив, в повышенном контроле за действиями ребёнка. Многие авторы (А.И. Захаров, К. Леонгард, Э. Фромм, Э. Эйдемиллер и др.) отмечают, что этот стиль детско-родительских отношений негативно сказывается на развитии самостоятельности ребёнка. Э. Фромм, описывая сверхопекающее поведение матери, подчёркивал, что это способствует формированию иррационально глубокой фиксированности ребёнка на матери и вызывает тяжёлую форму патологии у ребёнка [18].

По мнению К. Леонгарда, опекающее воспитание способствует формированию у ребёнка зависимости от родителей и снижает его волевой потенциал, что может в дальнейшем оказать негативное влияние на процессы социализации ребёнка [15].

А.И. Захаров полагал, что гиперопека играет большую роль в возникновении у ребёнка невроза. К гиперопеке автор относил такие особенности родительского поведения, как сопровождение каждого шага ребёнка, повышенное внимание к нему, стремление удерживать ребёнка около себя и всеми силами защищать от реальных и мнимых опасностей, повышенное беспокойство по любому поводу и без повода [6].

Э.Г. Эйдемиллер указывал, что можно выделить 2 варианта в стиле воспитания «гиперопека»: «доминирующую гиперпротекцию» и «потворствующую гиперпротекцию». Для родителей, использующих «потворствующую гиперпротекцию», характерно чрезмерное покровительство ребёнку, преувеличение его способностей и восхищение мнимыми талантами, создание в семье атмосферы обожания ребёнка. Ребёнок, воспитывающийся в атмосфере всеобщего обожания, в результате имеет высокий уровень притязаний, стремится занять престижное положение в обществе при отсутствии лидерских качеств [19].

Доминирующая гиперпротекция характеризуется лишением ребёнка самостоятельности. Ребёнок при таком стиле воспитания становится центром внимания родителей, любая его инициатива пресекается, решения принимаются за ребёнка. Для таких родителей характерен мелочный контроль, постоянные запреты, чрезмерная опека. Негативное влияние этого стиля определяется препятствие развития чувства ответственности и долга [19].

Анализируя влияние детско-родительских отношений на процесс социальной адаптации младших школьников, нами были проанализированы материалы по данной проблеме.

Исследование, проведённое О.С. Ковшовой с соавт., показало, что дети, которые воспитывались в семьях с дисгармоничным типом воспитания, имели более высокие показатели дезадаптации, также у них наблюдались соматические проблемы, изменения в эмоциональной и психовегетативной сфере [8].

В исследовании, проведённом Ершовой Ю.С., показано, что у детей с тревожно-амбивалентным и ненадёжным типами привязанностей наблюдается низкий уровень сформированности социальных представлений и социальных мотивов, у них в недостаточной мере сформированы социальные эмоции. Эти дети испытывали значительные трудности в социальной адаптации, имели низкий статус в коллективе сверстников [5].

В диссертационном исследовании М.В. Сапоровской показано, что особенности детско-родительских отношений являются значимым фактором социально-психологической адаптации младших школьников. На успешность социально-психологической адаптации младших школьников влияют такие особенности детско-родительских отношений, как отсутствие в семье конфликтов по поводу воспитания ребёнка, эмоциональное принятие ребёнка в сочетании с высоким уровнем родительских требований и запретов. Негативное влияние на процесс социально-психологической адаптации младших школьников оказывают такие особенности детско-родительских отношений как гипопротекция, эмоциональное отвержение, неустойчивость стиля воспитания и недостаточный уровень требований к ребёнку [16].

Согласно результатам исследования Арслановой С.М., дети, воспитывающиеся в семьях с гармоничным типом родительского воспитания, испытывают меньше трудности, адаптируясь к новым школьным условиям,

они легко устанавливают отношения со сверстниками, демонстрируют высокую социальную адекватность поведения в обществе, испытывают более выраженный интерес к учебной деятельности [1].

Выводы. Таким образом, теоретический анализ литературы по проблеме исследования позволяет нам сделать следующие выводы:

1. Особенности взаимоотношений между родителями и детьми оказывают непосредственное влияние на процесс социально-психологической адаптации младших школьников. Успешной социально-психологической адаптации способствуют такие особенности детско-родительских отношений, как гармоничный стиль воспитания, эмоциональное принятие ребёнка, последовательность и единый стиль воспитания, которого придерживаются родители, система высоких требований и запретов. Неблагоприятное влияние на процессы социально-психологической адаптации младших школьников оказывают такие особенности детско-родительских отношений, как отсутствие согласия между родителями в подходе к воспитанию детей, неустойчивый стиль воспитания, эмоциональное отвержение ребёнка и недостаточный уровень требований к ребёнку.

2. Детско-родительские отношения оказывают значительное влияние на формирование личности младшего школьника. Благоприятные детско-родительские отношения способствуют формированию адекватной самооценки младшего школьника, достаточной сформированности его коммуникативных навыков, высокой социальной адекватности поведения в обществе, что способствует облегчению процесса социальной адаптации. Дисгармоничные детско-родительские отношения формируют комплекс «гадкого утенка, неадекватную самооценку, обеднение коммуникативных навыков, что затрудняет процесс социально-психологической адаптации.

Использованные источники:

1. Арсланова С.М. Образовательная среда семьи как фактор формирования психологических особенностей личности младшего школьника / С.М. Арсланова: Автореф. дисс. ... канд. псих. наук. – М., 2008. – 21 с.
2. Варга А.Я. Введение в системную семейную терапию / А.Я. Варга. – М.: Когито – Центр, 2017. – 182 с.
3. Гарбузов В.И. Воспитание ребёнка в семье. Советы психотерапевта / В.И. Гарбузов. – М.: Каро, 2015. – 296 с.
4. Екжанова Е.А., Семейные истоки школьных успехов / Е.А. Екжанова, А.П. Копылова, О.А. Фроликова. – СПб.: КАРО, 2008. – 256 с.
5. Ершова Ю.С. Детско-родительские отношения как условие социальной адаптации ребёнка / Ю.С. Ершова: дис. соиск. уч. ст. канд. псих. наук. – Ярославль, 2007. – 175 с.
6. Захаров А.И. Как предупредить отклонения в поведении ребенка. Кн. для воспитателей дет. сада и родителей / А.И. Захаров. – М.: Просвещение, 1993. – 78 с.
7. Ковалёв С.В. Психология современной семьи / С.В. Ковалёв. – М.:

Просвещение, 1988. – 208 с.

8. Ковшова О.С. Роль семьи в сохранении здоровья и социально-психологической адаптации младших школьников / Ковшова О.С., Печкуров Д.В., Прецкова Г.Ю., Пахомова И.А. // Известия Самарского научного центра Российской академии наук. – 2010. – Т.12. – №5. – С.435-438.

9. Козлякина Е.Н. К вопросу социализации и социально-психологической адаптации младших школьников / Е.Н. Козлякина // XX Всероссийская студенческая научно-практическая конференция Нижневартковского государственного университета. Сб. статей. – Нижневартовск, 2018. – С. 466-471.

10. Литвинова Н.А. Комплексный медико-физиологический и психолого-педагогический мониторинг показателей здоровья, адаптации и развития субъектов образовательного процесса / Н.А. Литвинова // Труды Кузбасской комплексной экспедиции. – 2004; Том 1. – С. 93-103.

11. Маслоу А. Мотивация и личность / А. Маслоу. – СПб.: Питер, 2018. – 400 с.

12. Олпорт Г. Становление личности / Г. Олпорт. – М.: Смысл, 2002. – 462 с.

13. Петровский В.А. Личность в психологии / А.В. Петровский. – М., 1996. – 512 с.

14. Пиаже Ж. Речь и мышление ребёнка / Ж. Пиаже. – М., 2008. – 448 с.

15. Райгородский Д.Я. и др. Психология и психоанализ характера. Хрестоматия по психологии и типологии характеров. – Самара: Бахрах, 2017. – 640 с.

16. Сапоровская М.В. Детско-родительские отношения и совладающее (копинг) поведение родителей как факторы школьной адаптации первоклассников / М.В. Сапоровская: Дисс... канд. псих. наук. – Кострома, 2002. – 185 с.

17. Смирнова Е. О. Опыт исследования структуры и динамики родительского отношения / Е. О. Смирнова, М. В. Быкова // Вопросы психологии. – 2000. – № 3. – С. 3-9.

18. Фромм Э. Искусство любить / Э. Фромм. – М.: АСТ, 2017. – 224 с.

19. Эйдемиллер Э.Г. Семейный диагноз и семейная психотерапия / Э.Г. Эйдемиллер, И.В. Добряков, И.М. Никольская. – Речь, 2006. – 352 с.

Якушина С.О.
студент 4 курса
финансовый факультет
научный руководитель: Ефремова Е.И., к.э.н.
доцент базовой кафедры финансового контроля, анализа и аудита
Главное контрольное управление г. Москвы
Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Москва

ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ БАРТЕРНЫХ СДЕЛОК

Аннотация: В статье рассматривается порядок проведения внешнеторговых бартерных сделок. В ней освещены их особенности, а также ключевые моменты по учету и осуществлению товарообменных операций. Работа опирается на действующую нормативную базу в области гражданской и внешнеэкономической деятельности.

Ключевые слова: бартер, обмен, сделка, внешняя торговля, контракт

Yakushina S.O.
Bachelor
4 course, Faculty of Finance
Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Moscow
Scientific adviser: Efremova E.I., candidate of economic sciences
Assistant professor of basic Department of Financial Control, Analysis
and Audit of Main Control Department of Moscow
Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Moscow

FEATURES OF THE FOREIGN TRADE BARTER TRANSACTIONS

Annotation: The article discusses the procedure of conducting foreign trade barter transactions. It highlights its features and key points for accounting and implementation of barter transactions. The article is based on the current regulatory framework in the field of civil and foreign economic activity.

Key words: barter, swap, transaction, foreign trade, contract.

Процессы глобализации и интеграции привели к установлению тесных экономических связей между разными странами. Быстрыми темпами развивается внешнеэкономическая деятельность, которая протекает по различным направлениям. Самыми распространенными являются экспортно-импортные отношения, однако не всегда в сделках купли-продажи участвуют денежные средства. Популярность набирают бартерные, или товарообменные, сделки. Если рассмотреть производственное предприятие, то несомненно его целью является получение прибыли от реализации выпущенной им продукции. Прибыль измеряется в денежном выражении,

поэтому в части финансового результата компаниям не выгодно менять товар на товар. Такая практика осталась в периоде раннего развития и становления экономики. Однако может возникнуть ситуация, когда денежных средств, находящихся в обороте компании, недостаточно для приобретения материалов, необходимых для производства, и в этом случае обменные сделки дают возможность решить возникшую проблему. На межстрановом уровне такого рода операции также совершаются и законодательно регулируются главой 31 Гражданского Кодекса РФ и главой 10 Федерального закона от 08.12.2003 «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» № 164-ФЗ. Этот же закон раскрывает определение внешнеторговой бартерной сделки, под которой, согласно ст. 2, понимается «сделка, совершаемая при осуществлении внешнеторговой деятельности и предусматривающая обмен товарами, услугами, работами, интеллектуальной собственностью, в том числе сделка, которая наряду с указанным обменом предусматривает использование при ее осуществлении денежных и (или) иных платежных средств» [3].

Другими словами, бартер – это сделка, носящая разовый характер, при осуществлении которой каждая сторона выступает одновременно в роли и продавца, и покупателя. В результате учет ведется параллельно по двум направлениям – экспорту и импорту [5, с. 74].

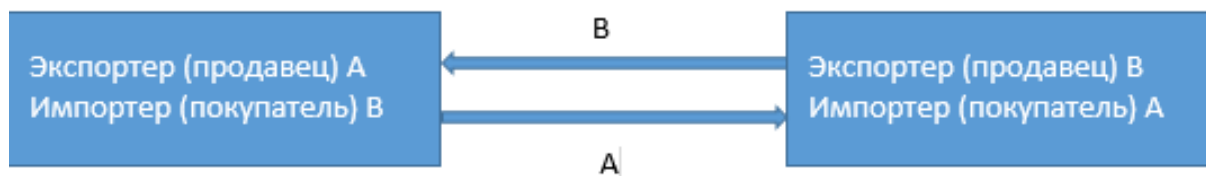


Рисунок 9 - Схема бартерной сделки

Итак, главной особенностью бартерной сделки является то, что в ней не происходит расчетов денежными средствами. Однако это возможно только при условии равноценности обмениваемых товаров, которая указывается в договоре. Если цены на обмениваемые товары отличаются, то в этом случае, согласно ст. 568 ГК РФ, сторона, обменивающая товар меньшей стоимости, должна доплатить разницу в цене. Тогда бартерная сделка сопровождается денежными расчетами.

Таким образом, первое, на что следует обратить внимание при обмене товарами, – это их идентичность, которая определяется рыночной ценой, прописанной в контракте. Именно с этой цены исчисляются налоги. При этом важно помнить, что отклонение от рыночной цены более чем на 20% повлечет за собой налоговые санкции. Статья 40 Налогового Кодекса РФ предупреждает, что налоговой орган может принять решение о доначислении налога и пени [2].

Следующий пункт, на котором следует акцентировать внимание в бартерном договоре, - определение момента перехода права собственности. Этот аспект очень важен, поскольку связан с возникновением курсовых

разниц. Так, если существует временной разрыв между датой перехода права собственности на вывозимый товар и датой получения в собственность встречного товара, это приводит к внереализационным доходам или расходам в виде положительных или отрицательных курсовых разниц. Как правило, стороны сами принимают решение о моменте перехода права собственности, однако если этот аспект не был оговорен в контракте, то согласно ст. 570 ГК РФ право собственности на обмениваемые товары переходит к сторонам одновременно после исполнения ими своих обязательств передать соответствующие товары [1].

Так же как и в случае с определением равноценности товаров, момент перехода права собственности сопровождается рядом особенностей и нюансов, которые надо иметь в виду. Так, при отражении в бухгалтерском учете поступивших ценностей следует убедиться, что они действительно перешли в собственность предприятия. Если этого не произошло, то компания не имеет права ставить их на баланс и должна учесть по дебету забалансового счета 002. Принять в собственность товар организация может только после исполнения своих обязательств по отгрузке, либо в соответствии со сроком, определенным договором.

Правительство РФ установило порядок контроля за внешнеторговыми бартерными сделками, введя в действие Постановление № 1207 «Об осуществлении контроля за внешнеторговыми бартерными сделками и их учета». Так, согласно данному постановлению физические и юридические лица РФ, осуществляющие внешнеторговые бартерные сделки, должны предоставить уполномоченному таможенному органу следующие документы:

- а) документ о государственной регистрации физического лица в качестве индивидуального предпринимателя или документ о государственной регистрации юридического лица;
- б) свидетельство о постановке на учет в налоговом органе;
- в) документы, являющиеся основанием для осуществления внешнеторговых бартерных сделок (договоры, контракты и т.д.);
- г) документы, подтверждающие исполнение обязательств по внешнеторговой бартерной сделке [4].

Таким образом, осуществление операций по бартеру – достаточно сложный процесс, имеющий ряд особенностей, достоинств и недостатков.

К преимуществам можно отнести:

- снижение валютных рисков;
- возможность осуществлять торговые операции даже при отсутствии денежных средств;
- возможность для более развитых стран войти на менее развитые рынки, испытывающие нехватку валютных средств.

Однако подобные сделки имеют и отрицательные стороны:

- достаточно высокая степень риска;
- несопоставимость многих товаров и услуг;

- более низкая ликвидность товаров по сравнению с валютой;
- ограниченность круга возможных операций.

Как правило, бартерные сделки свойственно совершать предприятиям, которые испытывают недостаток ликвидности для совершения торговых операций. И хотя исторически в нашей стране увеличение бартерных сделок обычно оценивается как свидетельство слабой экономики, нельзя отрицать, что для экономики страны полезны любые сделки, независимо от формы, поскольку они укрепляют международное сотрудничество, поддерживают контакты и позволяют находиться в едином мировом экономическом пространстве.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть 2 от 26 января 1996г. № 14-ФЗ [Электронный ресурс] / Консультант-плюс. – 1997-2018. – Электрон. дан. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 14.03.2019)
2. Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть 1 от 31 июля 1998г. № 146-ФЗ [Электронный ресурс] / Консультант-плюс. – 1997-2018. – Электрон. дан. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 14.03.2019)
3. Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ (последняя редакция) «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» [Электронный ресурс] / Консультант-плюс. – 1997-2018. – Электрон. дан. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 14.03.2019)
4. Постановление Правительства РФ от 22.11.2012 № 1207 "Об осуществлении контроля за внешнеторговыми бартерными сделками и их учета" [Электронный ресурс] / Консультант-плюс. – 1997-2018. – Электрон. дан. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 14.03.2019)
5. Ефремова Е.И. Особенности аудита и учета внешнеторговых бартерных сделок [Электронный ресурс] / Е.И. Ефремова // Вестник Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова. – Москва, 2018. - № 4(100). – с. 69-78. - Электрон. дан. – Режим доступа: <https://elibrary.ru/> (дата обращения: 14.03.2019)
6. Efremova E.I. Fraud in the organization and direction of control in order to prevent it Espacios Received [Электронный ресурс] / E.I. Efremova // Revista Espacios. - Venezuela, 2018. - № 39. – с. 29. - Электрон. дан. – Режим доступа: <http://www.revistaespacios.com> (дата обращения: 14.03.2019)

Янбарисова Д.Р.

Гоменюк А.С.

Финансовый университет при Правительстве Российской

Федерации Уфимский филиал

научный руководитель: Брусенцова Л.С., к.с.н.

доцент

Россия, г. Уфа

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ МОДЕЛИ КОРПОРАТИВНОЙ СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В РФ

Аннотация: В статье на основе анализа понятия «корпоративная социальная ответственность» (далее – КСО) и рассмотрения особенностей формирования отечественной модели показаны современные тенденции развития КСО в России.

Ключевые слова: корпоративная социальная ответственность, корпорации, корпоративная благотворительность, проблемы реализации.

Yanbarisova D.R.

Gomenyuk A.S.

Financial University under the Government of the Russian Federation

Ufa branch

*Scientific supervisor: candidate of sociological sciences, associate
professor*

Brusentsova L.S.

Ufa

FEATURES OF THE DEVELOPMENT MODEL OF CORPORATE SOCIAL RESPONSIBILITY IN RUSSIA

Abstract: The article on the basis of the analysis of the concept of «corporate social responsibility» (hereinafter – CSR) and consideration of the features of the formation of the domestic model shows the current trends in the development of CSR in Russia.

Key words: corporate social responsibility, corporations, corporate charity, implementation problems.

Значительные экономические, социальные и экологические потрясения последних десятилетий заставили пересмотреть устоявшиеся практики ведения бизнеса и принципы организации социального сервиса. Зародившаяся в прошлом столетии концепция корпоративной социальной ответственности (КСО), определяющая новый подход к управлению предприятием, с каждым днем вовлекает в сферу своего влияния все большее количество компаний по всему миру.

Впервые термин «корпоративная социальная ответственность» ввел в оборот в США в 1953 году американский экономист, Говард Боуэн, в своей книге «Социальная ответственность предпринимателя» («Social

Responsibilities of the Businessman»). Рассмотрев вопросы ответственности компаний перед обществом в целом, Говард Боуэн впервые в бизнес-сообществе затронул тему взаимосвязи предпринимательства и социальной ответственности. Спустя почти 50 лет, Арчи Кэрролл, профессор и ведущий специалист в области деловой этики, назвал Г.Боуэна в своей статье «Корпоративная социальная ответственность: «эволюция термина» (Corporate social responsibility: Evolution of a definitional construct) отцом КСО [1].

Общепринятым определением социальной ответственности считается указанное в Международном стандарте ISO 26000 «Руководство по социальной ответственности», вышедшем в 2010 г. Согласно стандарту, социальная ответственность — это ответственность организации за воздействие ее решений и деятельности на общество и окружающую среду через прозрачное и этическое поведение, которое: содействует устойчивому развитию, включая здоровье и благосостояние общества; учитывает ожидания заинтересованных сторон; соответствует применяемому законодательству и согласуется с международными нормами поведения; введено во всей организации [1].

В широком смысле корпоративная социальная ответственность представляет собой добровольный вклад бизнеса в развитие общества в социальной, экономической и экологической сферах, зачастую не связанных напрямую с основной деятельностью компании и выходящих за рамки определенного законодательного минимума и принятых в обществе этических норм. Это ответственность перед деловыми партнерами и сотрудниками, перед местными сообществами и населением в целом [3].

Социальная практика российских корпораций, в основном крупных, становится все более многообразной и более последовательной поскольку:

- отмечается сочетание разовой краткосрочной благотворительности со среднесрочной венчурной ее формой;
- реализуется более сконцентрированный, интегрированный подход, совмещающий разные формы проявления КСО: финансирование, волонтерство, социальноориентированный маркетинг и др.;
- обеспечивается ориентация благотворительных программ на конкретные конечные результаты.

КСО в России развивается достаточно быстро, потому есть возможность опираться на зарубежный опыт построения данной системы. Тем не менее, подавляющее большинство экспертов в данной области, в том числе иностранных, признают, что существующие международные стандарты и подходы к развитию КСО с огромным трудом приживаются на почве российского бизнеса. Поэтому, модели КСО в нашей стране присущи собственные черты, встраиваемые в процессы мирового корпоративного развития. Можно выделить следующие направления социально ответственного поведения бизнеса в РФ: производство качественной продукции и услуг для населения; создание новых рабочих мест и увеличение инвестиций в развитие человеческого потенциала; неукоснительное

выполнение требований законодательства: налогового, трудового, экологического и др.; построение добросовестных отношений со всеми заинтересованными сторонами; эффективное ведение бизнеса, ориентированное на создание добавленной экономической стоимости и рост благосостояния своих акционеров [4].

На данный момент в нашей стране основными субъектами, участвующими в программе КСО, являются крупные компании. Лидерами корпоративной благотворительности в РФ являются предприятия нефтегазовой, энергетической, химической, металлургической и финансовой отрасли.

Для оценки вовлеченности компаний в область социально-корпоративной благотворительности в нашей стране в течение 11 лет проходит конкурс «Лидеры корпоративной благотворительности». В 2018 году в исследовании и конкурсе приняли участие 47 компаний, работающих на российском рынке и реализующих системные благотворительные проекты. Эксперты оценивали подходы компаний к управлению корпоративной филантропией, степень ее соотнесения со стратегией бизнеса, использование инструментов оценки на разных этапах корпоративной благотворительности, характер медиа-сопровождения этой деятельности и др. Результаты этого анализа отражены в перечне победителей номинаций и **итоговом рейтинге**. Его верхние строчки заняли следующие компании:

1. ПАО «АФК «Система» и АО «СУЭК».
2. «Сахалин Энерджи».
3. ПАО «Ростелеком».
4. ОК РУСАЛ.
5. ООО УК «МЕТАЛЛОИНВЕСТ».
6. ПАО «Газпром Нефть».
7. «Эксон Нефтегаз Лимитед».
8. СИБУР.
9. IBM.
10. АО «ОМК» [6] .

Несмотря на большую вовлеченность некоторых хозяйствующих субъектов, основная часть российского бизнеса предпочитает ограничиваться базовым уровнем КСО, характеризующимся соблюдением норм трудового законодательства и законодательства в сфере охраны окружающей среды, своевременной уплаты налогов, страховых взносов и иных платежей, соблюдением норм и положений основополагающих конвенций МОТ. Соблюдение данных требований позволяет предприятию выйти на цивилизованный рынок, но не проявить себя в качестве социального инвестора.

В России вследствие ряда специфических особенностей отмечается затруднение в развитии КСО. Необходимость сохранения конкурентных преимуществ российского государства на мировых рынках, его национальной безопасности обусловили сегодня не столько качественные изменения КСО,

сколько формальные. К числу основных специфических особенностей России, влияющих на развитие КСО, относятся следующие: трансформация государственного и политического строя в конце 20 в. (в настоящее время экономика России оценивается исследователями как переходная); значительная территория, низкая плотность населения (в среднем – 8,7 чел/км².); концентрация капитала в отдаленных районах России (Западной Сибири, Дальнего Востока); большое число моногородов, инфраструктура которых зависит от градообразующих предприятий, при этом отмечается низкий уровень развития социальной инфраструктуры и ее недофинансирование; высокие социальные ожидания населения при низкой социальной активности (гражданской ответственности); отсутствие государственной инфраструктуры для решения проблем девиантного поведения (для комплексной профилактики негативных явлений в обществе; разработки эффективных механизмов профилактики и реализации мероприятий по борьбе с детской безнадзорностью, наркоманией, алкоголизмом, преступностью, проституцией); глобальные экологические проблемы и др[5].

Одной из важных проблем КСО, требующей своего решения является формирование и публикация нефинансовой отчетности, позволяющей компании становиться информационно прозрачной [7].

Таким образом, культура КСО в России проходит этап становления. Учитывая зарубежный опыт, происходит формирование собственной, отечественной модели корпоративной социальной ответственности. Нельзя не отметить, что с каждым днем происходит все большее вовлечение бизнес-сообщества в данный процесс. Это можно объяснить тем, что предпринимательство осознало экономические выгоды, а также подверглось некоторому влиянию со стороны государства и мирового сообщества.

Использованные источники:

1. Международный стандарт ISO 26000 «Руководство по социальной ответственности». [Электронный ресурс]. URL: http://www.ksovok.com/doc/iso_fdis_26000_rus.pdf.
2. Николаев Н. Проблемы и пути развития корпоративной социальной ответственности в России [Электронный ресурс]. URL: <http://opora-sozidanie.ru/?p=1380>
3. Об Ассоциация менеджеров // Официальный сайт Ассоциации менеджеров. URL: <http://www.amr.ru/about/>
4. Леснова Л. П. Особенности развития модели корпоративной социальной ответственности в РФ [Текст] // Проблемы и перспективы экономики и управления: материалы VI Междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, декабрь 2017 г.). — СПб.: Свое издательство, 2017. — С. 145-147. — URL <https://moluch.ru/conf/econ/archive/263/13278/>.
5. Проблемы и перспективы экономики и управления: материалы VI Междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, декабрь 2017 г.). — СПб.: Свое издательство, 2017. — С. 145-147. — URL

<https://moluch.ru/conf/econ/archive/263/13278/> .

6. Лидеры корпоративной благотворительности. [Электронный ресурс]. URL :<http://www.donorsforum.ru/projects/lkb/>.

7. Брусенцова Л.С. К вопросу о состоянии и развитии нефинансовой отчетности в Российской Федерации / Брусенцова Л.С., Гагина М.В., Хакимова И.И. // Евразийский юридический журнал, 2017. – № 12.-С.365-367.

УДК 656

Яруллин Л.М.

студент 4 курса

инженерно-технологический факультет

Елабужский институт

ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский) федеральный университет»

Россия, г. Елабуга

**ОЦЕНКА ТРАНСПОРТНО-ЭКСПЛУАТАЦИОННОГО СОСТОЯНИЯ
УЧАСТКА АВТОМОБИЛЬНОЙ ДОРОГИ С
УСОВЕРШЕНСТВОВАННЫМ КАПИТАЛЬНЫМ ТИПОМ
ПОКРЫТИЯ**

Аннотация: В данной статье приведены результаты оценки транспортно-эксплуатационного состояния участка автомобильной дороги II категории. Предложены мероприятия по улучшению значений частных коэффициентов обеспеченности расчетной скорости движения.

Ключевые слова: автомобильная дорога, транспортно-эксплуатационное состояние, расчетная скорость.

Yarullin L.M.

4th year student

faculty of engineering and technology

Elabuga Institute of «Kazan (Volga region) Federal University»

Russia, Yelabuga

**EVALUATION OF TRANSPORT AND OPERATIONAL
CONDITION OF ROAD SECTION WITH ENHANCED CAPITAL TYPE
OF COVERAGE**

Abstract: this article presents the results of the evaluation of transport and operational condition of the road section of the II category. Measures are proposed to improve the values of the partial coefficients of security of the calculated speed.

Keywords: road, transport and operational condition, estimated speed.

Автомобильная дорога предназначена для обеспечения постоянного безопасного и удобного движения автомобильного транспорта пешеходов и велосипедистов. Для поддержания безопасного и бесперебойного движения всех участников, а так же для обеспечения сохранности автомобильных дорог, необходимо систематически производить оценку их состояния.

Оценка состояния автомобильных дорог и дорожных сооружений производится систематически через установленные промежутки времени на протяжении всего срока службы дорог и дорожных сооружений в соответствии с ОДН 218.0.006 - 2002 «Правила диагностики и оценки состояния автомобильных дорог. Основные положения» [3].

Оценку качества и состояния автомобильных дорог производят при сдаче дороги в эксплуатацию после строительства в целях определения ее начального фактического транспортно-эксплуатационного состояния, периодически в процессе эксплуатации для контроля динамики изменения ее состояния, прогнозирования этого изменения и планирования работ по ремонту и содержанию, а так же после выполнения работ по реконструкции, капитальному ремонту и ремонту участков дороги в целях определения фактического изменения ее транспортно-эксплуатационного состояния.

По результатам оценки состояния дорог в процессе эксплуатации выявляют участки, не отвечающие нормативным требованиям к их транспортно-эксплуатационному состоянию, и определяют виды и состав основных работ и мероприятий по содержанию, ремонту и реконструкции этих дорог в целях повышения их транспортно-эксплуатационного состояния до требуемого уровня.

В рамках настоящего исследования предполагается оценка состояния участка автомобильной дороги с усовершенствованным капитальным типом покрытия. Данный тип покрытия применяется для I, II и III категории дорог. В качестве основного материала применяются цементобетонные, асфальтобетонные покрытия, а так же из прочных щебеночных материалов, обработанных в смесителях вязкими битумами или дегтями.

Основным условием комплексной оценки транспортно – эксплуатационного состояния дороги является соблюдение всех нормативных требований к параметрам и характеристикам автодороги, которые приняты за её потребительские свойства. К ним относятся: обеспеченная скорость, непрерывность, удобство и безопасность движения, пропускная способность, осевая нагрузка и общая масса и габариты транспортных средств, установленные для соответствующих категорий дорог.

Конечным результатом оценки является обобщённый показатель качеств и состояния дороги (ПД), включающий в себя комплексный показатель транспортно – эксплуатационного состояния дороги (КПД), показатель инженерного оборудования и обустройства (КОБ) и показатель уровня эксплуатационного содержания (КЭ). ПД определяется по формуле (1).

$$ПД=КПД.КОБ.КЭ, \quad (1)$$

Данные показатели приняты за критерии оценки качества и состояния дороги. Они позволяют провести сравнительный анализ фактических показателей потребительских свойств дороги с нормативными и определить величину возможного отклонения.

Фактические значения КПД могут колебаться от 0,15 до 1,25 и более

(таблица 1).

Таблица 1 - Нормативные и предельно допустимые значения комплексного показателя транспортно-эксплуатационного состояния дорог.

Категория дороги	Основная расчетная скорость, км/ч	Характеристика участка дороги		
		на основном протяжении	на трудных участках дороги	
			пересеченной	Горной
Ia	140	1,17/0,88	0,83/0,62	0,58/0,44
Iб	140	1,17/0,88	0,75/0,56	0,58/0,44
Iв, II	120	1,00/0,75	0,67/0,50	0,50/0,38
II, III	100	0,83/0,62	0,58/0,44	0,42/0,32
IV	80	0,67/0,50	0,50/0,38	0,33/0,25
V	60	0,50/0,38	0,33/0,25	0,25/0,17

Нормативным считается такое состояние дороги, при котором её параметры и характеристики обеспечивают значения комплексного показателя транспортно-эксплуатационного состояния не ниже нормативного ($KПД \geq KПН$) в течение всего осенне-весеннего периода. Допустимым, но требующим улучшения и повышения уровня содержания считается такое состояние дороги, при котором её параметры и характеристики обеспечивают значение комплексного показателя транспортно-эксплуатационного состояния в осенне-весенний период ниже нормативного, но не ниже предельно допустимого ($KПН > KПД > KПП$).

Для оценки влияния отдельных параметров и характеристик дорог на комплексный показатель транспортно-эксплуатационного состояния КПД определяют частные коэффициенты обеспеченности расчётной скорости на каждом характерном участке.

- ширину основной укреплённой поверхности и ширину габарита моста КРС1;

- ширину и состояние обочин КРС2;

- интенсивность и состав движения КРС3;

- продольные уклоны и видимость поверхности дороги КРС4;

- радиусы кривых в плане и уклон виража КРС5;

- продольную ровность покрытия КРС6;

- коэффициент сцепления колеса с покрытием КРС7;

- состояние и прочность дорожной одежды КРС8;

- ровность в поперечном направлении (глубину колеи) КРС9;

- безопасность движения КРС10 [1; 2].

Степень соответствия фактически обеспеченных по всей дороге транспортно-эксплуатационных показателей или потребительских свойств нормативным требованиям оценивают по относительному показателю качества дороги, который определяется по формуле:

$$K_d = P_d / K_{ПН} \quad (2)$$

Дорога полностью соответствует нормативным требованиям, когда $K_d > 1$.

Согласно алгоритму оценки нами был проанализирован участок

автомобильной дороги, которая относится ко II категории. Сводная ведомость оценки комплексного показателя транспортно-эксплуатационного состояния участка дороги представлена в таблице 2.

Таблица 2 - Сводная ведомость оценки комплексного показателя транспортно-эксплуатационного состояния участка дороги

Адрес начала микроучаст ка, м	КРС 1	КРС 2	КРС 3	КРС 4	КРС 5	КРС 6	КРС 7	КРС 8	КРС 9	КРС1 0	КП Д
00+00	1,12	0,70	1,1	0,79	0,65	0,67	0,77	0,58	1,0	0,60	0,58

$$\text{КПД}=0,58$$

Значение КПД находится в рамках предельно допустимых значений комплексного показателя транспортно-эксплуатационного состояния дороги.

Показатель инженерного оборудования и обустройства принимаем за нормативный КОБ=1, так как соблюдены все требования действующих стандартов и нормативных документов к его размещению на автомобильной дороге, качеству изготовления и содержания. К основным элементам инженерного оборудования и обустройства дорог относят: дорожные знаки, ограждения, разметку, примыкания, пересечения автомобильных дорог с автомобильными и железными дорогами, автобусные остановки и площадки отдыха, тротуары и пешеходные дорожки в населённых пунктах, освещение.

За нормативную величину показателя уровня эксплуатационного содержания принимаем КЭ=1,0, которое обеспечивается средним уровнем содержания.

Определяем обобщенный показатель качества и состояния для исследуемого участка автомобильной дороги по формуле (1).

$$\text{ПД}=0,57*1*1=0,58$$

По формуле (2) определяем Кд.

$$\text{Кд}=0,58/0,83=0,69.$$

Дорога не полностью соответствует нормативным требованиям, так как $\text{Кд}<1$.

В связи с этим нами разработаны основные мероприятия по улучшению соответствующих показателей, которые приведены в таблице 3.

Таблица 3 - Основные мероприятия по улучшению соответствующих показателей

Исходное значение показателя	Мероприятия по улучшению рассматриваемого показателя	Полученный результат
КРС1 = 1,12	-	КРС1 = 1,12
КРС2 = 0,70	Необходимо применить в качестве типа укрепления обочин покрытие из асфальтобетона	КРС2 = 1,25

КРС3 = 1,1	-	КРС3 =1,1
КРС4 = 0,79	Применив в качестве типа укрепления обочин покрытие из асфальтобетона, состояние дорожного покрытия определяем, как мокрое чистое	КРС4 =0 ,88
КРС5 = 0,65	Применив в качестве типа укрепления обочин покрытие из асфальтобетона, состояние дорожного покрытия определяем, как мокрое чистое	КРС5 = 0,74
КРС6 = 0,67	Необходимо провести ремонтные мероприятия по улучшению ровности дорожного покрытия (ремонт трещин)	КРС6 = 0,92
КРС7 = 0,77	Необходимо провести ремонтные мероприятия по увеличению коэффициента сцепления дорожного покрытия	КРС7 = 0,86
КРС8 = 0,58	Необходимо провести ремонтные мероприятия по улучшению состояния покрытия и прочности дорожной одежды	КРС8 = 0,80
КРС9 = 1	-	КРС9 = 1
КРС10 = 0,60	Комплекс разработанных мероприятий приведут к уменьшению коэффициента относительной аварийности	КРС10 = 0,90

После проведения мероприятий по улучшению частных коэффициентов на исследуемом участке, обобщенный показатель качества и состояния автомобильной дороги будет отвечать требованиям качества ($K_d=0,89$).

Использованные источники:

1. Домке, Э. Р. Пути сообщения, технологические сооружения: учебник для студ. учреждений высш. проф. образования / Э. Р. Домке, Ю. М. Ситников, К. С. Подшивалова. – М.: Издательский центр «Академия», 2013. – 400 с.
2. Васильев, А. П. Эксплуатация автомобильных дорог и организация дорожного движения: учебник для вузов /А. П. Васильев, В. М. Сиденко; под ред. А. П. Васильева. – М.: Транспорт, 1990. – 304 с.
3. ОДН 218.0.006 - 2002 «Правила диагностики и оценки состояния автомобильных дорог. Основные положения» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <http://www.zakonprost.ru/content/base/89481>

Оглавление

Azimbayeva R.Yu., Islamova T.R., USING OF MODERN INNOVATIVE TECHNOLOGIES IN THE TEACHING FOREIGN LANGUAGE AND ITS EFFECTIVENESS.....	3
Erdanova S.A., Islamova T.R., NEOLOGISMS IN MODERN ENGLISH	6
Halilova H.X., Xoshimova N.G., LEXICAL LAYERS OF THE ENGLISH LANGUAGE	10
Ivliyeva G.G., DEVELOPMENT OF VERBAL CATEGORIES IN ENGLISH ..	14
Karaykoza E.A., ON THE PROBLEMS OF REFORMING THE RUSSIAN ACCOUNTING SYSTEM	18
Kulaxmedova G.A., Aripova M.X., PRONUNCIATION TEACHING OF THE ENGLISH LANGUAGE	21
Litsevanov P.I., ON REGULATORY REGULATION OF CRYPT-TURNNESS TURNOVER IN RUSSIA	25
Mamatkulova D.Ja., THE ROLE OF ENGLISH IN VARIOUS FIELDS: TRADE, ECONOMY, INDUSTRY, BUSINESS, SPORTS	29
Mansurova N.A., USING INNOVATIVE TECHNOLOGIES IN THE EDUCATIONAL SYSTEM FOR INTEGRATED PURPOSES	32
Mulaydinov F.M., ECONOMETRIC MODELLING OF THE INNOVATION PROCESS IN UZBEKISTAN	35
Popova E.V., ON THE PECULIARITIES OF REFORMING A NATIONAL ACCOUNTING SYSTEM	44
Scherbakova T.V., SPECIFICS OF RUSSIAN AND INTERNATIONAL FINANCIAL REPORTING STANDARDS	48
Shadmanbekova K.A., Mansurova N.A., MAIN DIFFERENCES BETWEEN BRITISH AND AMERICAN ENGLISH.....	51
Xoshimova N.G., Shadmanbekova K.A., ENGLISH AS A COMPONENT OF THE SYSTEM OF BASIC ELEMENTS OF SCIENTIFIC KNOWLEDGE.....	54
Yoqubjonova H.Ya., ECOTOURISM IN THE ECONOMY OF THE REGIONS	57
Абаджян Д.З., Винделович Н.В., ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ В РОССИИ.....	62
Абакумов Н.В., ПРАВОВОЙ СТАТУС МАЛОМОБИЛЬНЫХ ГРУПП ГРАЖДАН В ДОГОВОРЕ ПЕРЕВОЗКИ ПассажиРОВ ВОЗДУШНЫМ ТРАНСПОРТОМ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ	66
Айдарова Е.Т., ЭФФЕКТИВНОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЕВРОПЕЙСКОГО СУДА ПО ПРАВАМ ЧЕЛОВЕКА В КОНТЕКСТЕ ИЗМЕНЕНИЙ, ВНЕСЕННЫХ В ФЕДЕРАЛЬНЫЙ КОНСТИТУЦИОННЫЙ ЗАКОН «О КОНСТИТУЦИОННОМ СУДЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»	76

Алесенко М.С., СЕМЕЙНОЕ ВОСПИТАНИЕ ДЕТЕЙ С НАРУШЕНИЯМИ РЕЧИ.....	84
Андреева К.А., НАУЧНО-КОНСУЛЬТАТИВНЫЕ СОВЕТЫ ПРИ ВЫСШИХ СУДАХ РФ: ПОРЯДОК ФОРМИРОВАНИЯ, ЗАДАЧИ, ОСОБЕННОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	87
Аниконова Т.А., ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА РЕАЛИЗАЦИИ ПАРЛАМЕНТСКОГО КОНТРОЛЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	91
Анохина С.А., ВЛИЯНИЕ ДОСТУПНОСТИ ФИНАНСОВЫХ УСЛУГ НА РАЗВИТИЕ УРОВНЯ ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТИ НАСЕЛЕНИЯ	94
Анохина Д.А., РОЛЬ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ РОССИИ	97
Антоненко С.С., Кучеренко А.С., СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА	103
Арифова А.Ю., Кольчик Е.Ю., СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ ТРЕНИНГ КАК СРЕДСТВО ПРОФИЛАКТИКИ ДЕВИАНТНОГО ПОВЕДЕНИЯ И ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ ИНФОРМАЦИОННО-ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПОДРОСТКОВ	106
Арифова А.Ю., Кольчик Е.Ю., ОСОБЕННОСТИ ИНФОРМАЦИОННО-ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПОДРОСТКОВ, СКЛОННЫХ К ДЕВИАНТНОМУ ПОВЕДЕНИЮ	113
Арифова А.Ю., Кольчик Е.Ю., ПОНЯТИЕ И ВИДЫ ДЕВИАНТНОГО ПОВЕДЕНИЯ В ПОДРОСТКОВОМ ВОЗРАСТЕ.....	119
Астахова Д.А., Давыдова А.Н., ФИНАНСОВЫЕ РИСКИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ	124
Ахмаев О.В., ПОДВИЖНОСТЬ СВЯЗОЧНО-СУСТАВНОГО АППАРАТА КАК ОДИН ИЗ ОСНОВНЫХ ФАКТОРОВ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРЕОДОЛЕНИЯ ПРЕПЯТСТВИЙ ДЛЯ ЛИЧНОГО СОСТАВА ФЕДЕРАЛЬНОЙ ПРОТИВОПОЖАРНОЙ СЛУЖБЫ.....	130
Барабаш Ю.Г., ОСОБЕННОСТИ ПСИХИЧЕСКОЙ АДАПТАЦИИ ВЫНУЖДЕННЫХ ПЕРЕСЕЛЕНЦЕВ СРЕДНЕГО ВЗРОСЛОГО ВОЗРАСТА	134
Баранкова В., БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТЬ И СОЦИАЛЬНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ КАК ФОРМЫ СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ АО «АК ОЗНА»	142
Баскакова Я.Н., Калюгина И.В., ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ВОЗЗРЕНИЯ ЭКОНОМИСТОВ НА КЛЮЧЕВЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ, СВЯЗАННЫЕ С УЧЕТОМ РАСЧЕТОВ С КОНТРАГЕНТАМИ.....	146

Баширов Н.В., ОСОБЕННОСТИ РАЗМЕЩЕНИЯ ПЛОЩАДОК ОТДЫХА ВОДИТЕЛЕЙ И ПАССАЖИРОВ НА АВТОМОБИЛЬНЫХ ДОРОГАХ II КАТЕГОРИИ	151
Беляева М.Г., ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ ОБЪЕКТИВНОЙ СТОРОНЫ ПРЕСТУПЛЕНИЯ, ПРЕДУСМОТРЕННОГО СТ. 205 УК РФ «ТЕРРОРИСТИЧЕСКИЙ АКТ»	153
Бирюков А.Н., Свищев Б.Б., ПАРАДОКСАЛЬНЫЕ РЕФОРМЫ КИТАЯ НА РЫНКАХ ЗЕМЛИ И НЕДВИЖИМОСТИ	161
Бирюков А.Н., Свищев Б.Б., УПРАВЛЕНИЕ АКТИВАМИ КОРПОРАТИВНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ (CRE): СОГЛАСОВАННОЕ ВИДЕНИЕ	173
Бойко А.Ю., Литовкина Е.С., Тагиева Н.В., ПЛЮСЫ И МИНУСЫ ИЗУЧЕНИЯ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА ЗА ГРАНИЦЕЙ	184
Бумагина Д.А., Доронина А.А., ПРОФЕССИОНАЛИЗМ ПЕДАГОГА - ПСИХОЛОГА	189
Бухтияров Е.И., Бушманова П.А., Тагиева Н.В., РОЛЕВАЯ ИГРА НА УРОКАХ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА	192
Вальшеникова А.А., Дамбиева З.Ц., МЕТОДИКА ПРОВЕДЕНИЯ АУДИТА РАСЧЕТОВ С ИНОСТРАННЫМИ ПОКУПАТЕЛЯМИ И ЗАКАЗЧИКАМИ	196
Василенко В.Н., УПРАВЛЕНИЕ ДЕНЕЖНЫМИ ПОТОКАМИ	202
Васильев В.И., КАКУЮ СРЕДУ РАЗРАБОТКИ ВЫБРАТЬ ДЛЯ СОЗДАНИЯ ПРИЛОЖЕНИЯ?	209
Выдрин А.С., К ВОПРОСУ ОБ ИНФОРМАЦИОННОЙ ПОДДЕРЖКЕ ПРОЕКТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ	212
Вылегжанина Е.В., Сайфуллина А.Р., Салыхиева А.А., Сысоев П.Г., КОГО УНЕС ТУБЕРКУЛЕЗ	220
Гавриленко И.В., Ли Му, Ма Ди, Луань Тин, ВОПРОСЫ ПРИМЕНЕНИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ ИННОВАЦИЙ В РАМКАХ ОПЕРАТИВНОГО И СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ ФИРМОЙ	228
Гайченя М.И., Ван Цзинцзюнь, Чжан Юйнин, ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ИННОВАЦИИ И ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ : АНАЛИЗ ВЗАИМОСВЯЗИ	232
Гайченя М.И., Ма Ди., Лю Минсюань, ИННОВАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА : АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ИНСТИТУТОВ	235
Гайченя М.И., Чжоу Мо, Ван Юй, СИТУАЦИОННЫЙ АНАЛИЗ В УПРАВЛЕНИИ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЙ	240

Гайченя М.И., Юй Яокай, Лю Цзыян, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	244
Гайченя М.И., Ли Хаоян, Чжоу Шо, ИССЛЕДОВАНИЕ ИННОВАЦИОННОГО ПОДХОДА К УПРАВЛЕНИЮ БИЗНЕСОМ.....	248
Ганиева Р.Р., Гилязова А.Р., Киямова Г.М., Емельянова А.М., ЭПИДЕМИОЛОГИЯ ОЖОГОВОГО ТРАВМАТИЗМА У ВЗРОСЛОГО НАСЕЛЕНИЯ ЗА 2015 ГОД	251
Ганиева Р.Р., Гилязова А.Р., Киямова Г.М., Емельянова А.М., ЭПИДЕМИОЛОГИЯ ОЖОГОВОГО ТРАВМАТИЗМА У ДЕТЕЙ ЗА 2015 ГОД.....	256
Ганиева Р.Р., Гилязова А.Р., Киямова Г.М., Емельянова А.М., ЭПИДЕМИОЛОГИЯ ОЖОГОВОГО ТРАВМАТИЗМА У ДЕТЕЙ ЗА 2018 ГОД.....	261
Гарифуллин А.А., ОСОБЕННОСТИ РАЗМЕЩЕНИЯ ДОРОЖНЫХ СТАНЦИЙ ТЕХНИЧЕСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ НА АВТОМОБИЛЬНЫХ ДОРОГАХ II КАТЕГОРИИ	266
Гильманова О.О., ИСТОРИЧЕСКИЙ АСПЕКТ РАЗВИТИЯ ИНСТИТУТА БАНКРОТСТВА В РОССИИ: ЭВОЛЮЦИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О БАНКРОТСТВЕ В ПОРЕФОРМЕННЫЙ ПЕРИОД	269
Гогуадзе М.Г., Юй Яокай, Ши Юйсинь, Сун Юйхан, ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИННОВАЦИОННЫХ МЕТОДОВ УПРАВЛЕНИЯ В РАМКАХ КОРПОРАТИВНЫХ СТРАТЕГИЙ	276
Гордиенкова Е.А., Хлевчук М.А., ОСОБЕННОСТИ ХРАНЕНИЯ ТОВАРОВ В ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКОМ ТЕРМИНАЛЕ АО «ТАСКОМ»..	280
Горцева Н.С., МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА	284
Горшенкова А.О., Горшенкова Н.В., К ВОПРОСУ О ФОРМАХ И МЕТОДАХ ФОРМИРОВАНИЯ НАПРАВЛЕННОСТИ ЛИЧНОСТИ ПЕДАГОГА-ПСИХОЛОГА ДЛЯ УДОВЛЕТВОРЕНИЯ ВОЗНИКШЕЙ ПОТРЕБНОСТИ К ПОЗНАНИЮ	287
Гранцова А.Г., СУЩНОСТЬ КАДРОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ И ПРОБЛЕМЫ ЕГО РЕАЛИЗАЦИИ В ОРГАНИЗАЦИЯХ ТОРГОВОЙ СФЕРЫ МОСКОВСКОГО РЕГИОНА	290
Дадьян Д.В., ОЦЕНКА СТОИМОСТИ БИЗНЕСА.....	297
Двойных И.Г., Стаценко С.С., НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ СО СДАЧИ НЕДВИЖИМОСТИ В АРЕНДУ	301

Двойных И.Г., Стаценко С.С., ИННОВАЦИОННЫЕ ЗЕЛЕНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННОЙ НЕДВИЖИМОСТИ	308
Дерюгина А.Д., Лебедева А.Ю., Козловский Н.В., ТАБАКОКУРЕНИЕ СРЕДИ МОЛОДЕЖИ РОССИИ: СОЦИОЛОГИЧЕСКИЙ ВЗГЛЯД	315
Дерюгина А.Д., Лебедева А.Ю., Козловский Н.В., ПРОБЛЕМА НАРУШЕНИЯ АВТОРСКИХ ПРАВ В ИНТЕРНЕТ-ПРОСТРАНСТВЕ	320
Джанбакиева Г., ПРОФЕССИЯ БУХГАЛТЕРА В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ	325
Дулаев А.Х., ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ И МЕХАНИЗМЫ ЛИЧНОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ МУНИЦИПАЛЬНОГО СЛУЖАЩЕГО	328
Дьяконова Н.В., ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ – ОСНОВА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ	334
Дьяченко Д.И., АНАЛИЗ РАЗЛИЧНЫХ ПОДХОДОВ К ОЦЕНКЕ РИСКОВ КРЕДИТНЫХ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ КООПЕРАТИВОВ В ЗАРУБЕЖНОЙ ПРАКТИКЕ	338
Дьяченко Д.И., ВЫЯВЛЕНИЕ ОТЛИЧИТЕЛЬНЫХ ОСОБЕННОСТЕЙ КРЕДИТНЫХ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ КООПЕРАТИВОВ В ЗАРУБЕЖНОЙ ПРАКТИКЕ	343
Едрёнкина О.А., Вишневская Н.Г., ИЗУЧЕНИЕ ВРЕМЕННЫХ ЗАТРАТ ТРУДА С ЦЕЛЬЮ ПОВЫШЕНИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА ПЕРСОНАЛА	350
Ениватова В.А., ЦИФРОВАЯ МАРКИРОВКА АЛКОГОЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ	353
Жалова И.Н., СОБЛЮДЕНИЕ ПРАВ И ЗАКОННЫХ ИНТЕРЕСОВ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ	356
Желыбина Т.П., НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	363
Жердев Д.А., Порунова А.В., ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИИ: УГРОЗЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ	366
Жернакова Н.В., ГИПЕРТИРЕОЗ КАК ОСЛОЖНЕНИЕ ДИФфуЗНО – ТОКСИЧЕСКОГО ЗОБА	369
Жернакова Н.В., РЕТРОСПЕКТИВНЫЙ АНАЛИЗ ПРОВЕДЕНИЯ ОПЕРАЦИИ ПО УСЕЧЕНИЮ ПОСЛЕОПЕРАЦИОННЫХ ВЕНТРАЛЬНЫХ ГРЫЖ	372
Жерновкова О.В., ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯМИ МАЛОГО БИЗНЕСА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	375
Жилин И.А., ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ГРАФИКИ В ОБРАЗОВАНИИ	381

Жусупова Ж.А., Сулейманова К.У., СЕЗОННАЯ И ВОЗРАСТНАЯ ДИНАМИКА ПАРАЗИТОЦЕНОЗОВ ЛОШАДЕЙ В ТОО «ЕЛЕНА-Л»	385
Иванов А.С., Шэн Шихань, СИТУАЦИОННЫЙ АНАЛИЗ И МЕТОДЫ ЕГО ПРОВЕДЕНИЯ В УПРАВЛЕНИЯМИ ИННОВАЦИЯМИ	389
Иванов А.С., Лю Сян, Лю Минсюань ИННОВАЦИОННОЕ УПРАВЛЕНИЕ БИЗНЕСОМ: КОНТЕКСТНЫЙ АНАЛИЗ	393
Иванов А.С., Цюй Юйхун, Лю Синцзэ, ИННОВАЦИОННЫЙ ПОДХОД К УПРАВЛЕНИЮ БИЗНЕСОМ	397
Иванов А.С., Ли Му, Чжан Юйнин, АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	400
Иванов А.С., Гао Чжи, Лю Синцзэ, УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИЯМИ: ВОПРОСЫ РЕАЛИЗАЦИИ В РЕАЛЬНОМ СЕКТОРЕ ЭКОНОМИКИ	403
Иванова К.А., СОВМЕСТНОЕ ПРОЖИВАНИЕ ПРИ НАСЛЕДОВАНИИ НЕТРУДОСПОСОБНЫМИ ИЖДИВЕНЦАМИ	406
Иванченко Ю.В., Туманова И.Ю., ОПЕРАЦИИ КОМЕРЧЕСКОГО БАНКА С ВЕКСЕЛЯМИ	410
Инамова Д.А., Харисова Н.Р., ДУПЛЕКСНОЕ СКАНИРОВАНИЕ ВЕН НИЖНИХ КОНЕЧНОСТЕЙ ПРИ ТРОФИЧЕСКИХ ЯЗВАХ.....	414
Исламов А.А., ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ОТРАЖАЮЩИХ И НАПРАВЛЯЮЩИХ УСТРОЙСТВ НА АВТОМОБИЛЬНЫХ ДОРОГАХ II КАТЕГОРИИ	418
Казарян С.Р., ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	422
Калёнова К.А., КОРРЕКЦИЯ СТРАХОВ ДЕТЕЙ МЛАДШЕГО ПОДРОСТКОВОГО ВОЗРАСТА С ПОМОЩЬЮ СРЕДСТВ АРТ-ТЕРАПИИ	426
Камардин И.В., ЖИЗНЕННО ВАЖНЫЕ ИНТЕРЕСЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ СФЕРЕ	434
Капустина А.С., Сорокина В.Н., ЭТИЧЕСКИЕ НОРМЫ ТЕЛЕФОННОГО РАЗГОВОРА.....	438
Каратеева Е.Д., Шамова Е.О., ЮРИСПРУДЕНЦИЯ: ВОПРОСЫ РОССИЙСКОГО И МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА	441
Кирсанова Д.С., ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЕЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ.....	446

Киямова Г.М., Ганиева Р.Р., Гилязова А.Р., Емельянова А.М., ЭПИДЕМИОЛОГИЯ ОЖОГОВОГО ТРАВМАТИЗМА У ДЕТЕЙ ЗА 2017 ГОД.....	450
Колесникова Т.Д., Чернядьева А.А., НЕВЕРБАЛЬНАЯ КОММУНИКАЦИЯ И ЕЕ ОСНОВНЫЕ КАНАЛЫ	455
Кондакова М.Е., ОБРАЗ И ФУНКЦИИ РУССКОГО ПРАВОСЛАВИЯ В ПРЕДСТАВЛЕНИИ ЕВРАЗИЙЦЕВ.....	458
Корчагина Т.Е., МОТИВАЦИЯ СОТРУДНИКОВ ПРЕДПРИЯТИЯ: АКТУАЛЬНОСТЬ, ПОДХОДЫ, ПРОБЛЕМЫ	463
Краснова Е.А., ОЦЕНКА АКТУАЛЬНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ В ОБЛАСТИ ОРГАНИЗАЦИОННО-МЕТОДИЧЕСКИХ АСПЕКТОВ УЧЕТА, АНАЛИЗА И АУДИТА РАСЧЕТОВ ПО НАЛОГАМ И СБОРАМ	468
Крупин А.С., ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ВИДЕОСЕРВЕРА	473
Крылова О.А., ОСОБЕННОСТИ АРКТИЧЕСКОЙ ЗОНЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ, ПРИВОДЯЩИЕ К РИСКАМ В НЕФТЯНОЙ И ГАЗОВОЙ ОТРАСЛЯХ РЕГИОНА.....	477
Кряжева Ю.С., ПРОГНОЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ РЫНКА ТРУДА НА ПРИМЕРЕ АРХАНГЕЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ	481
Кузнецов А.А., УЧЕТ И КОНТРОЛЬ ТОВАРНО-МАТЕРИАЛЬНЫХ ЦЕННОСТЕЙ В СИСТЕМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	487
Кузьмина А.А., ИГРОВОЕ ОТНОШЕНИЕ К СМЕРТИ В СПЕКТАКЛЯХ КАМЫ МИРОНОВИЧА ГИНКАСА	489
Кулякина Е.Л., Муляр А.С., НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ОТОБРАЖЕНИЯ РАСХОДОВ НА ПРОДАЖУ В «1С: БУХГАЛТЕРИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ» РЕД.3.0	495
Курбанбаева Д.Ф., Ши Юйсинь, Чжоу Шо, ИССЛЕДОВАНИЕ РОЛИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ИННОВАЦИЙ ДЛЯ ПОДГОТОВКИ СТУДЕНТОВ К РАБОТЕ В СОВРЕМЕННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ	500
Курманова Э.Э., ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ СТАРЕНИЯ В УСЛОВИЯХ ГЕРОНТОЛОГИЧЕСКОГО ДИСПАНСЕРА	504
Лапина А.В., Комарова В.А., ЭТИКА В КУЛЬТУРЕ ВНЕШНОСТИ И ПОВЕДЕНИЯ ПСИХОЛОГА-ПЕДАГОГА	508
Ли Чэньчэнь, Чэнь Цзе, ВЛИЯНИЕ САНКЦИЙ НА ВНЕШНЮЮ ТОРГОВЛЮ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	512
Лугаманова И.Ф., АНАЛИЗ КОРПОРАТИВНОЙ СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ АО ДЕЛОЙТ И ТУШ СНГ.....	519
Любарская К.А., УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ	523

Лященко И.Г., Винделович Н.В., ФУНКЦИИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА	528
Лященко И.Г., Туманова И.Ю., МЕЖБАНКОВСКИЕ КРЕДИТЫ	535
Малозёмов О.Ю., Кожухина И.А., СВЯЗЬ ЗДОРОВЬЯ С ЭКОЛОГИЧЕСКИМИ ПРОБЛЕМАМИ	540
ПРОМЫШЛЕННОГО ГОРОДА	540
Малозёмов О.Ю., Шестаков А.В., К ПРОБЛЕМЕ НЕПОПУЛЯРНОСТИ МЕТАТЕЛЬНЫХ ВИДОВ ЛЁГКОЙ АТЛЕТИКИ.....	546
Мамедов И.М., Гридякин Н.В., Воронова М.В., ОСОБЕННОСТИ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА В СФЕРЕ ЭКОНОМИКИ	551
Матюшенко Ю.Э., Могушкова З.Т., РОЛЬ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ В РАЗВИТИИ ОРГАНИЗАЦИИ	555
Матюшенко Ю.Э., Молдашева Н.С., ВИДЫ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ	559
Медведева П.А., ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СЛОВА «ПЛАТФОРМА» В СОВРЕМЕННОМ РУССКОМ ЯЗЫКЕ	563
Меняйленко Н.С., Холодова Е.В., Тагиева Н.В., ОСОБЕННОСТЬ АББРЕВИАТУР В АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ	568
Мещерякова Н.А., ВИДЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ И ИХ ОСОБЕННОСТИ.....	572
Мимулатова Т.Д., ОХРАНА РОССИЙСКИХ ИЗОБРЕТЕНИЙ, ПОЛЕЗНЫХ МОДЕЛЕЙ И ПРОМЫШЛЕННЫХ ОБРАЗЦОВ ЗА РУБЕЖОМ.....	576
Миротавская М.В., Рожков С.А., РАЗРАБОТКА МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ	580
Михайлов Л.В., Никитина А.С., НЕСОВЕРШЕНСТВО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ПО РАЗВИТИЮ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И МЕЖДУНАРОДНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА СУБЪЕКТОВ РФ	584
Морозов А.А., ЭТНИЧЕСКИЕ КОНФЛИКТЫ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ.....	590
Мулкадарова С.Н., Некрасова А.А., Фокина Т.Ю., Акимов А.А., МЕТОДЫ ЛУЧЕВОЙ ДИАГНОСТИКИ ОСЛОЖНЕНИЙ ПАНКРЕОНЕКРОЗА	596
Мулкадарова С.Н., Некрасова А.А., Фокина Т.Ю., Акимов А.А., КОНСЕРВАТИВНОЕ И ХИРУРГИЧЕСКОЕ ЛЕЧЕНИЕ ПОСТНЕКРОТИЧЕСКИХ КИСТ ПОДЖЕЛУДОЧНОЙ ЖЕЛЕЗЫ	604
Наговицин М.В., Воронова М.В., ПОЧЕМУ В МАРКЕТИНГЕ ТАК ВАЖЕН АНГЛИЙСКИЙ ЯЗЫК	617
Наговицин В.В., Воронова М.В., РОЛЬ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА В БИЗНЕСЕ	621

Николаева В.Н., ОЦЕНКА ОСВЕДОМЛЕННОСТИ СТУДЕНТОВ ИГМА В ПРОБЛЕМАХ НЕСПЕЦИФИЧЕСКОГО ЯЗВЕННОГО КОЛИТА И БОЛЕЗНИ КРОНА	625
Нови И.Н., Геринг И.Е. К ВОПРОСУ ОБ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫМ ИМУЩЕСТВОМ Г.ТАГАНРОГА	630
Ошурина Л.А., Дурыничев А.Н., Ярмухаммадов З.Ё., ФОРМИРОВАНИЕ НАНОСТРУКТУРЫ В СПЛАВЕ 21НМКТ ПОД ВОЗДЕЙСТВИЕМ ИМПУЛЬСНОГО МАГНИТНОГО ПОЛЯ	635
Панина И.С., ТРЕБОВАНИЯ К ВНЕШНЕМУ ВИДУ. ИМИДЖ ПСИХОЛОГА-ПЕДАГОГА	642
Петрова О.В., МЕЖЛИЧНОСТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ В СТРУКТУРЕ ДЕСТРУКТИВНОЙ ПРИВЯЗАННОСТИ ВЗРОСЛЫХ	645
Петровских А.Р., ПРИЧИНЫ УСПЕШНОЙ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРАНЫ ВОСХОДЯЩЕГО СОЛНЦА	648
Полуянцева Ю.С., КОНЦЕПТ «ПРОСТРАНСТВО» И ЕГО ОТРАЖЕНИЕ В ПАРЕМИОЛОГИЧЕСКОМ ФОНДЕ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА	653
Попова Е., Щевьева В.А., СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА МЕТОДОВ ОЦЕНКИ ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ	657
Прозорова В.С., Максимова В.Н., ВТОРИЧНЫЙ ГИПЕРПАРАТИРЕОЗ (КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ)	665
Путков К.А., Сун Юйхан, Чжоу Шо, РОЛЬ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ИННОВАЦИЙ В ПРОДВИЖЕНИИ КОРПОРАТИВНЫХ ОТКРЫТИЙ	668
Пушкина Т.М., НАПРАВЛЕНИЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ДРЕВЕСИНЫ ИЗ УСЫХАЮЩИХ ЛЕСОНАСАЖДЕНИЙ	671
Пыртя А.Ю., ФИНАНСИРОВАНИЕ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ КРЫМ: ПРОБЛЕМЫ И ПОИСКИ РЕШЕНИЙ	675
Пыртя А.Ю., СУЩНОСТЬ КОНТРОЛЯ, ЕГО ЦЕЛИ И ПРОБЛЕМАТИКА	681
Ракова А.И., ПЛАНИРОВАНИЕ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ: СТРАТЕГИЧЕСКИЙ АСПЕКТ	684
Романенко О.Н., КЛАССИЧЕСКИЕ ПРЕДСТАВЛЕНИЯ О ТРЕВОЖНОСТИ	690
Ромас В.В., Адамчук И.А., Тагиева Н.В., НАЦИОНАЛЬНЫЙ ПРАЗДНИК АНГЛИИ – ВАЛЬПУРГИЕВА НОЧЬ	697
Ромас В.В., Туманова И.Ю., ДОХОДНОСТЬ БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	701

Савинцева Е.В., Козлова Т.П., Битнева А.М., Баданов С.В., Киселёва А.А., Мокина Е.А., ЭФФЕКТИВНОСТЬ ЛЕЧЕНИЯ ТУБЕРКУЛЁЗА ЛЁГКИХ С ЛЕКАРСТВЕННОЙ УСТОЙЧИВОСТЬЮ ВОЗБУДИТЕЛЯ У ЛИЦ МОЛОДОГО И СРЕДНЕГО ВОЗРАСТА	706
Саенко В.И., Демешко А., ПРОБЛЕМА РАЗВИТИЯ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ В КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ	710
Салихова Ю.Ш., Суворова В.А., Демченко М.С., ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОЦЕССА ВЕДЕНИЯ ТАБЕЛЬНОГО УЧЕТА.....	715
Самченко Д.С., АГРОМАРКЕТИНГ В РОССИИ.....	723
Сапунова Т.А., Демешко А., ПРИЧИНЫ РОСТА РЕФИНАНСИРОВАНИЯ КРЕДИТНЫХ ЗАЙМОВ В РОССИИ	727
Сарварова Г.И., МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ОТРАСЛЕЙ ЭКОНОМИКИ	731
Сатторова М.О., ФОРМИРОВАНИЕ ПОЗНАВАТЕЛЬНОЙ АКТИВНОСТИ НА УРОКАХ ФРАНЦУЗСКОГО ЯЗЫКА	734
Сахавеев Р.Т., ОСОБЕННОСТИ РАЗМЕЩЕНИЯ АВТОЗАПРАВОЧНЫХ СТАНЦИЙ НА АВТОМОБИЛЬНЫХ ДОРОГАХ II КАТЕГОРИИ.....	739
Сверчкова А.С., Козина Е.В., СОЦИАЛЬНАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ МЕНЕДЖМЕНТА.....	742
Семенова В.Д., Воронова М.В., АНГЛИЙСКИЙ ЯЗЫК В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ	746
Скоркин И.С., ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В ОСНОВНОЙ КАПИТАЛ НА ПРИМЕРЕ КУРСКОЙ ОБЛАСТИ	750
Скоробогатова Е.С., ТЕОРИТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ЗАПАСАМИ.....	754
Соколова А.А., ДЕКОНСТРУКТИВИСТКИЕ ПРИЕМЫ АРХИТЕКТОРА ЗАХИ ХАДИД И ПРОЦЕССЫ ИХ ТРАНСФОРМАЦИИ В ПЛАСТИЦИЗМ	758
Соколюк А.В., ВЛИЯНИЕ УРОВНЯ САМООЦЕНКИ НА КОНФЛИКТНОСТЬ	763
В СЕМЕЙНЫХ ПАРАХ.....	763
Соломатова Е.Н., Лю Байтун, Лю Синцзэ, Иванов А.С., СИТУАЦИОННЫЙ АНАЛИЗ В УПРАВЛЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ КАК ИННОВАЦИОННЫЙ МЕТОД	768
Стяжкина С.Н., Коровкина Е.В., Хатипов Р.И., Ярулина Э.И., ПАТОГЕНЕТИЧЕСКАЯ СВЯЗЬ: ЖЕЛЧНОКАМЕННАЯ БОЛЕЗНЬ И ПАТОЛОГИЯ ЩИТОВИДНОЙ ЖЕЛЕЗЫ	771

Стяжкина С.Н., Кузнецов Е.О., АНАЛИЗ СТРУКТУРЫ ЗАБОЛЕВАЕМОСТИ ПИЩЕВОДОМ СРЕДИ НАСЕЛЕНИЯ УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКИ ЗА 2016-2017 ГОДА	774
Стяжкина С.Н., Инамова Д.А., Харисова Н.Р., ПРИНЦИПЫ ДИАГНОСТИКИ АТЕРОСКЛЕРОЗА НИЖНИХ КОНЕЧНОСТЕЙ	778
Сурикова Д.С., Козина Е.В., АНАЛИЗ КАДРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ КЛЮЧЕВЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО ПЕРСОНАЛА	783
Тихонова В.В., Карашенко В.В., Мирославская М.Д, ПРИЗНАНИЕ И ОЦЕНКА НЕФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ УЧРЕЖДЕНИЙ	788
Туктарова З.С., Иванова А.С., Сайфутдинова А.И., Толмачёв Д.А., ОЦЕНКА АДАПТАЦИИ СТУДЕНТОВ 1 КУРСА ИГМА К УЧЕБЕ.....	793
Фандий К.В., Русева М.Л., УПРАВЛЕНИЕ МОТИВАЦИЕЙ ТРУДА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	798
Федотов В.А., РАЗРАБОТКА КЛИЕНТ-СЕРВЕРНОЙ АРХИТЕКТУРЫ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ ДЛЯ УЧЕТА ПАЦИЕНТОВ КЛИНИЧЕСКОЙ БОЛЬНИЦЫ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ПАТТЕРНА MVC.....	801
Фильчев Р.В., РАЗРАБОТКА АЛГОРИТМА НАХОЖДЕНИЯ ОПТИМАЛЬНОГО ПУТИ ДЛЯ НЕФТЕПЕРЕВОЗОК С УЧЕТОМ РАСПОЛОЖЕНИЯ ОБЩЕСТВЕННЫХ МЕСТ.....	824
Холодова Е.В., Винделович Н.В., «ПРОБЛЕМНЫЕ» КРЕДИТЫ	829
Хуснутдинова Д.И., Сабирова И.В., ОСЛОЖНЕНИЯ ВТОРИЧНОГО ГИПЕРПАРАТИРЕОЗА У БОЛЬНЫХ С ХРОНИЧЕСКОЙ БОЛЕЗНЬЮ ПОЧЕК (ОБЗОР ЛИТЕРАТУРЫ)	832
Черная А.П., ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ДЕТЕЙ С ЗАДЕРЖКОЙ ПСИХИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ.....	836
Чернопятенко Н.В., ОЦЕНКА АКТУАЛЬНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ В ОБЛАСТИ ОРГАНИЗАЦИОННО- МЕТОДИЧЕСКИХ АСПЕКТОВ УЧЕТА И АУДИТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ.....	840
Чернядьева А.А., Колесникова Т.Д., ПРОБЛЕМА КОММУНИКАЦИИ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ. АКТУАЛЬНЫЕ ТРЕНДЫ	845
Черпита Д.Н., Воронова М.В., ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕВОДА ДЕЛОВОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ.....	847
Чубенко Л.К., Дикая А.А., Тагиева Н.В., АГЛИЙСКИЙ КАК ГЛОБАЛЬНЫЙ ЯЗЫК ОБЩЕНИЯ.....	852
Чэнь Цзе, СУЩНОСТЬ И ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ НА ПРЕДПРИЯТИИ.....	857

Шатских Е.С., АУДИТОРСКИЕ ПРОЦЕДУРЫ ПРИ ОКАЗАНИИ СОПУТСТВУЮЩИХ АУДИТУ УСЛУГ	862
Шатских-Мажар Н.Ю., РОЛЬ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ОРГАНОВ В РЕГУЛИРОВАНИИ И ПОДДЕРЖКЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СУБЪЕКТОВ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА	867
Шаяхметов Б.Ш., Джанабаев К.Т., Абраймов Н.С., МОРАЛЬНО - ПСИХОЛОГИЧЕСКАЯ ПОДГОТОВКА БУДУЩИХ ЗАЩИТНИКОВ РОДИНЫ.....	874
Шустова С.В., СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАЗЛИЧНЫХ СТИЛЕЙ ВОСПИТАНИЯ ДЕТЕЙ.....	879
Щербакова К.С., Заманова Н.А., СВЯЗЬ КАРТОГРАФИИ С ДРУГИМИ ДИСЦИПЛИНАМИ	884
Яворская С.Ю., ВЛИЯНИЕ ДЕТСКО-РОДИТЕЛЬСКИХ ОТНОШЕНИЙ НА ПРОЦЕСС СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ АДАПТАЦИИ В МЛАДШЕМ ШКОЛЬНОМ ВОЗРАСТЕ	886
Якушина С.О., ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ БАРТЕРНЫХ СДЕЛОК.....	895
Янбарисова Д.Р., Гоменюк А.С., ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ МОДЕЛИ КОРПОРАТИВНОЙ СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В РФ	899
Яруллин Л.М., ОЦЕНКА ТРАНСПОРТНО-ЭКСПЛУАТАЦИОННОГО СОСТОЯНИЯ УЧАСТКА АВТОМОБИЛЬНОЙ ДОРОГИ С УСОВЕРШЕНСТВОВАННЫМ КАПИТАЛЬНЫМ ТИПОМ ПОКРЫТИЯ 903	