ФОРУМ МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ



ВЫПУСК 4(20)

ISSN 2500-4050

МЕЖДУНАРОДНОЕ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЕ
ПЕРИОДИЧЕСКОЕ СЕТЕВОЕ ИЗДАНИЕ

«Форум молодых ученых»

http://forum-nauka.ru

ISSN 2500-4050

УДК 004.02:004.5:004.9

ББК 73+65.9+60.5

Свидетельство о регистрации
средства массовой коммуникации
ЭЛ № ФС 77 - 66302
от 01.07.2016г.

Редакционный совет:
Зарайский А.А., доктор филологических наук, профессор,
СмирноваТ.В., доктор социологических наук, профессор,
Федорова Ю.В., доктор экономических наук, профессор,
Плотников А.Н., доктор экономических наук, профессор,
Постюшков А.В., доктор экономических наук, профессор,
Тягунова Л.А., кандидат философских наук, доцент
Отв. ред. А.А. Зарайский

Выпуск № 4(20) (апрель, 2018). Сайт: http://forum-nauka.ru

Журнал включен в систему Российского индекс цитирования (РИНЦ) электронной библиотеки на основании приложении к договору №1 к договору № 594-09/2013 от 26.09.2013

© Институт управления и социально-экономического развития, 2018

UDC 657

Apolovenkova N.G.
Student of International Accounting and Audit Faculty
Federal state educational
Budgetary institution of higher education
"Financial University under the Government of the Russian Federation"
Russia, Moscow
Science director: Mislavskaya N.A, Doctor of Economics
Associate Professor, Professor of Accounting, Analysis and Audit
Department
Federal state educational
Budgetary institution of higher education
"Financial University under the Government of the Russian Federation"
Russia, Moscow

UPDATE OF THE CIRCUMSTANCES OF RISK OF THREAT OF PERSONAL INTEREST OF ACCOUNTANTS AND AUDITORS

Annotation. This article discusses one of the threats to the professional behavior of the accountant and the auditor - the threat of self-interest. The threat of self- interest in the business of the client may arise if there are financial or other interests of a professional accountant or auditor, his close relatives or members of their families. The article examines the external and internal reasons for self-interests, measures to eliminate the threat of self-interest, as well as effective ways to prevent unprofessional behavior among accountants.

Key words: audit, accounting (financial) reporting, accounting, basic principles of ethics, self-interest.

Under current legislation, persons responsible for verifying and maintaining financial statements must comply with key ethical principles in order to prevent distortion of accounting (financial) reporting data. Prevention of the threat of personal interest of the accountant or auditor is the primary goal, pursuing the goal of maintaining the correctness, completeness and objectivity of accounting information of individual entrepreneurs and organizations.

Threats to the basic principles of ethics can arise as a consequence of financial, personal or other interests of citizens who provide professional services to the auditor or accountant. If the circumstances that arise improperly affect the opinion or behavior of the expert, the latter risks to admit intentional errors.

In accordance with the current Code of Ethics for Professional Accountants, performers offering accounting and auditing services should adhere to the principles of independence, confidentiality, competence, professional conduct, honesty and integrity.

The fundamental principle of independence presupposes the lack of financial, property or other interest in the work of a serviced legal entity in an audit or accounting company. This principle includes the absence of dependence on third parties who are able to influence the objectivity of the opinion of the

performer.

The purpose of competent accounting activities is a reliable mapping of economic situations in the accounting system. If an interest component arises, the responsible person may allow the intentional distortion of the financial indicators in order to obtain personal benefits.

In the provision of professional services for the preparation and audit of accounting (financial) reporting, specialists must strictly comply with the requirements of federal rules and ethical standards. Strict adherence to legislative regulations allows creating conditions for full trust in respect of the expressed expert opinion, drawn up audit report.

Dependence on the position of third parties creates a threat to the personal interest of the performer who participates in the task of verifying the financial statements. Interest in a positive audit opinion is usually caused by direct or indirect dependence on leaders, participants of the organization or other interested citizens.

When considering audit and accounting activities under independence, it is possible to maintain accounting records, to formulate accounting (financial) statements and to draw up an audit opinion unbiased. Dependence on the interest of third parties directly contradicts the principles of honesty and objectivity.

In the course of the analysis of professional accounting and auditing activity it turns out that the threat of losing independence does not belong to the number of clearly significant. That is why this topic is very topical. In modern conditions of functioning of commercial and non-commercial organizations, effective measures are required to prevent and eliminate the described risk.

In the event that the application of preventive measures does not give the expected result or their implementation is impossible, the interested executor must refuse to participate in the provision of accounting or auditing services. This will eliminate the danger that the basic principles of the conduct of the responsible person will be subject to reasonable doubt on the part of the serviced organization and the controlling state bodies. Refusal of cooperation can be expressed in rejecting the contract with an indication of the motive that caused the termination of the fulfillment of its obligations to the client.

The interest is the dependence on certain persons, which can be expressed in the following forms:

• - the dependence of thinking, which does not give an objective expression of professional opinion due to the presence of factors compromising the professional judgment of the expert;

• violation of the order to act honestly, objectively, showing professional skepticism;

• - Dependent behavior, allowing to establish the bias of the performer in assessing all the facts and circumstances of the situation.

Dependence often has the nature of financial interest, which is related to the existence of joint investments, debt obligations, property complexes and other types of intermediation. Direct financial interest implies the establishment of

ownership and control by an individual.

Violation of ethical principles can occur if the expert of the enterprise has financial interest or awareness of the auditor regarding the interest of family members, relatives. For example, executors of accounting services may refuse to comply with the principles of objectivity or secrecy of commercial information, manipulate accounting (financial) accounting data for financial gain.

The study of the nature of financial interest will help to establish the significance of the threat in the conduct of professional audit or accounting activities. In the course of such an assessment, it is important to identify the degree and nature of the interest, for which the value of financial interest is established, taking into account the personal circumstances of the subjects.

It is important for decision-makers to understand that financial interest can grow into a personal one. The presence and degree of significance of the risk of violation of ethical rules is determined by:

• - the role of the dependent performer;

• - the nature of the interest. The direct one arises from the possession of financial investments, property rights and duties. The mediated is manifested through investment institutions and funds;

• - importance of interest.

The existing principles of ethics can be violated if there is a direct or substantial indirect interest of the accounting organization, the audit team, their family members. In the category of relatives may include brothers, sisters, parents and children.

If, based on the results of the assessment, the threat is recognized as significant, it is necessary to take appropriate measures to eliminate it. Major precautions include:

• - exclusion of a person from the audit team or accounting team;

• - complete elimination of the relative's interest or partial reduction of indirect interest to the level of low materiality;

• - carrying out an inspection by a third person who has all the necessary knowledge and skills.

The reason for the personal interest of the accountant or auditor may be external and internal factors. Among the external causes is the influence of moral principles and the economic model applied in the country. Internal causes of interest are related:

• - with illiterate promotion of accounting and auditing services. Offering help, a specialist can not compromise a profession, exaggerate the level of services, make disparaging reviews about the activities of competing firms;

• - with gifts and attention signs. The threat of violation of the foundations of ethics arises if the auditor or accountant receives valuable gifts from the client. In the future, the customer can blackmail the performer and demand that he violate the rules of objectivity while conducting the audit;

• - with the acceptance of the assets of the serviced organization for preservation. The circumstances under which the accountant receives the firm's

assets create the possibility of assuming unprofessional behavior or bias in the provision of services;

• - with loans received by the employer company, family members of employees from the audited entity;

• - with the establishment of close business relationships with the client. Expressed in the presence of joint management powers, agreements on the pooling of efforts, agreements on promotion in the market;

• - with kinship or personal connections of the head or employees of the audited organization.

To cause a threat of personal interest of specialists in providing accounting and auditing services can:

• - financial interest in obtaining credit;

• - the availability of motivational compensation, incentive bonuses from management;

• - misuse of the organization's assets;

• Risk of losing the customer;

• - commercial pressure of the head;

• - ownership of shares in the enterprise-employer. The value of securities directly depends on the profitability of the company;

• - close business relations with the company served;

• fear of missing a large profitable customer.

When revealing facts of biased behavior of accountants and auditors, it is required to take immediate measures to eliminate the threat of personal interest or to reduce existing risks to a minimum.

These measures fall into two categories:

1. Actions dictated by the profession and the current regulatory requirements. The system of normative acts, which auditors and accountants use in carrying out their activities, is legally fixed. These include the rules of corporate conduct, guidelines, instructions, requirements for education, advanced training.

Among the additional ways to control the impartiality of accounting and auditing activities are called disciplinary procedures, monitoring of independent experts and supervisory services. Authorized persons organize external audits, which involve the examination of documents, reports and reports formed by the executor.

2. Operations due to the work environment. When describing precautionary measures in the work environment of the accounting company mention corporate supervisory structures, strict internal control of the behavior of employees, strict disciplinary measures for the perpetrators. The head of the audit firm should detail the procedure for hiring highly qualified personnel, regulating the norms of corporate ethics.

The director of the employer company needs to emphasize the importance of good ethical behavior, support and develop corporate policies and procedures for internal and external control of the competence of employees of the accounting department. It is useful to regularly conduct training seminars and talks to

familiarize the staff with current legislation and internal acts of the company. It is necessary to introduce procedures that allow each employee without fear to inform the boss about existing ethical problems and shortcomings.

In the event that the employer has reason to believe that unethical behavior of his employee will continue even after taking all possible preventive measures, he has the right to dismiss the offender from the company.

Effective ways to prevent unprofessional behavior among accountants in the performance of a specific assignment, recognize:

• - examination of the activities of a professional accountant. An independent expert who did not work together with the audited specialist will give advice, analyze its results;

• - consulting an independent third party. For checking, disinterested professional accountants, members of the board of directors of the client company, employees of the Institute of Professional Accountants and Auditors of the Russian Federation, regulating and controlling authorities, are involved;

• - research and discussion of ethical issues that arose between the client firm and the owner's representatives;

• - clarification of the contents of the accounting or audit services provided, justification of the amount of the appointed remuneration;

• - Involvement of an external accounting or audit company to re-execute part of the task assigned to the audited specialist.

Among the preventive measures incorporated in the customer's systems, the following are recommended:

• - procedure for selecting or approving the performer by persons not included in the management team;

• - the presence of specialists at the client who are able to make managerial decisions;

• - internal procedures that facilitate the objective selection of the accountant;

• - rules of corporate conduct to control the provision of audit services.

That the difference in the sum of compensation did not become the reason of unethical behavior of the bookkeeper, it is necessary:

• Enter into a written agreement on the method of calculating the payment.

• Disclose the contents of the work of the accountant and the auditor.

• Monitor the quality of services.

• Conduct an independent review of the results.

The fundamental rule in the conduct of the activities of the auditor and the accountant is observance of the principles of objectivity, independence and honesty. If there is a risk of dependence of the expert, it is necessary to assess its significance and take adequate preventive measures. To identify and prevent cases of unethical behavior among the responsible persons, it is necessary:

• - conduct systematic work on complaints and claims;

• - to reveal facts of unprofessional behavior among experts;

• - report on proven facts of violation of ethical requirements.

All identified ethical conflicts are subject to resolution by formal or informal methods. If necessary, accountants or auditors can be consulted by competent employees of their own organization or customer's company. If the conflict is internal, it may involve members of the board of directors and the audit committee.

The order of consideration of a problem situation includes documenting of significant circumstances, fixing details of any discussions and decisions taken. If the conflict can not be solved on its own, accountants can apply for advice or receive practical assistance in the IPA of Russia.

Organizations should implement detailed regulations to bring to justice those who committed unethical behavior. In a situation where all possibilities have been exhausted, but the problem has not been resolved, the auditor should partially or completely abandon the assignment given by the customer or employer.

First of all, the clarifications we have set as our goal are to draw the attention of the professional community to the problems of ethical issues, and also to stimulate all interested parties to the relevant discussion in the periodical press.

References:

1. Code of Ethics for professional accountants - members of NP "IPB of Russia". [Electronic resource]. Access from the site http: //www.ipbr.org/about/documents/statutes/code-of-ethics/
2. Mislavskaya N.A. International Financial Reporting Standards: Problems and Contradictions: A Monograph / N.A. Mislavsky. - Moscow: Rusays, 2015. - 202s.
3. Mislavskaya N.A. Psychological Aspects in the Professional Activity of the Accountant // Auditor. 2016. № 8.
4. Mislavskaya N.A. Specificity of the professional deformation of the accountant's personality // Auditor. 2017. No. 4.
5. Mislavskaya N.A. Structure of the professional competence of the accountant // Forum of young scientists. 2017. No. 7 (11). [Electronic resource]. Access from the site http://forum-nauka.ru/domains_data/files/11/Mislavskaya%20N.A.-2iyul%202017.pdf
6. Polenova S.N. Regulation of accounting: spatio-temporal analysis: monograph / S.N. Polenov. - Moscow: Rusays, 2015. - 180 p.
7. Polenova S.N. Requirements for a professional accountant in the Russian entrepreneurial environment / / Accounting in budget and non-profit organizations. 2014. №3.
8. Raizberg B.A. Psychological Economics: Proc. allowance. M.: INFRA-M, 2005.

UDK 657

Apolovenkova N.G.
Student of International Accounting and Audit Faculty
Federal state educational
Budgetary institution of higher education
"Financial University under the Government of the Russian Federation"
Russia, Moscow

INTEGRATED REPORTING AS A MODERN MODEL OF PUBLIC REPORTING

Annotation. This article is devoted to a new method of presenting information about the state of the company - integrated reporting. The purpose of this article is to study the nature of integrated reporting, the analysis of its implementation in Russia and the identification of existing problems in the formation of integrated reporting. The results of this article are the systematization of information on the nature of integrated reporting and the prospects for its development and existing problems in Russia. This study can later be used as a basis for improving the methodology for the formation of integrated reporting.

Key words: integrated reporting, integrated thinking, value creation, International Council on Integrated Reporting (ISME), Russian Regional Integrated Reporting Network (RRS).

Globalization and the development of innovative technologies dictate new requirements to accounting methodologists. For their implementation, it is important to form an objective and reliable financial reporting, its qualitative analysis, the formation of a system of reliable data for the formation of decisions by the management of the organization. In this scenario, the format and content of the financial statements, which are also subject to changes, are adjusted and clarified, take on special importance.

The modern structure of corporate reporting was formed as a result of changing approaches to its compilation, the impact of globalization processes, the formation and development of new economic theories, the creation of a community of institutional investors, the impact of crisis processes in the global economy (2008-2009, 2014-2016, etc.).

The key factor that led to the transformation of approaches to corporate reporting was the global crisis of 2008-2009. He made it possible to identify the shortcomings of the economic model of developed countries, which finally took shape by the early 2000s. Its main features are the orientation of economic entities to profit at the expense of the growth of business value, a short-term positive financial result instead of a qualitative implementation of the company's development strategy in the long term.

To a large extent, liberalization of economic activity with a voluntary type of obligations of economic agents was also characteristic of the model under consideration. Its result was a low level of social responsibility of firms,

households, society, the state.

In addition to all the global crisis of 2008-2009. allowed to identify weaknesses in financial reporting under IFRS. Despite the positive role played by the adoption of international financial reporting standards in more than 100 countries around the world, which made it possible to improve the comparability of financial information demanded by global capital markets, financial reporting did not allow to diagnose the inability of the existing economic model to withstand crisis events, external shocks and challenges. The increased complexity of reporting, the congestion of information disclosed, made the financial statements cumbersome, made it difficult to perceive significant information. Analysis of the accounts of those years showed that the aggregated annual report of a significant number of organizations included more than three hundred pages. This fact finally confirmed the relevance of the reporting system and the transition to integrated reports.

Historically, the first reports of the integrated type began to appear in 2005-2006. Already in 2007, within the framework of the International Corporate Register contest for the best annual report, a special nomination for the best integrated report was created. At the end of 2007, the Accounting for Sustainability organization, created under the auspices of the Prince of Wales, compiled a report form for the Connected Reporting Framework. An improved form of the report Connected Reporting, which was called "How to guide", appeared in 2009.

In 2010, the International Council on Integrated Reporting (ISME) was organized, and all previous studies were organized to develop and use a uniform approach to integrated reporting systems around the world. The initiators of the creation of the global structure were:

- Global Reporting Initiative (GRI) Initiative;
- International Federation of Accountants (IFAC);
- Project "Accounting for sustainability" (A4S);
- International Organization for Standards (ISO).

Since 2013, the IASB has joined the international initiative. He developed the concept "International Standard for Integrated Reporting: 1.0", which includes five sections:

1. Overview of the organization;
2. Fundamental provisions;
3. Basic principles of functioning;
4. Structural elements;
5. Glossary and applications, comments on the presentation.

International standards on integrated reports are of the nature of recommendations and affect all types of enterprises: commercial and non-profit structures, public and private organizations. It seems reasonable to analyze each of the sections of Standard 1.0 in detail.

Overview of the organization. The documents approved by the IDIS contain an accurate definition of the integrated report: a set of brief information about the

strategy and current activities of the company; its prospects; interaction with the external environment; value creation.

The purpose of the integrated report is to provide reliable information to owners, investors, creditors that the company is stably generating value over a long period of time. A set of important tasks is formed from the set goal:

• the formation of an innovative approach to reporting that will reveal a wide range of financial and non-financial factors;

• Creation of an array of information regarding the distribution and use of the corporation's capital, including the creation of value in the short and long term;

• increasing the responsibility of the management of organizations in the use of different types of capital: own, borrowed, invested;

• gradual formation of an integrated approach to the achievement of the organization's goals, which compares financial and non-financial results.

When an integrated report deals with the creation of value, it is taken into account for all stakeholders - owners, management, staff, partners, consumers, suppliers, society, the state.

Particular attention in the standard requirements to the integrated report is given to the content of the reporting: it should disclose all the essential information that relates to the functioning of the organization. If legal restrictions, the threat of unfavorable actions on the part of competitors do not allow to reflect the necessary data in the integrated reporting, then in the appendix to it the reason of exclusion is indicated. If information is not available for objective reasons, then measures for correcting the situation are described.

The main criterion for the preparation of integrated reports is the existence of interconnection and interdependence between the financial and non-financial factors included in the report. In addition, special attention is paid to the company's ability to create value for all stakeholders. In this issue, special importance is taken by such criteria as:

• the ratio between the capital used in the functioning of the organization (own, borrowed, reserve, invested);

• the ability of the existing organizational structure and management structure to adequately respond to external and internal shocks, and take into account the interests of owners, management, staff, partners, consumers, suppliers, society, the state;

• the order and peculiarities of the organization's formation of its business model in accordance with the identified opportunities and risks; certain strengths and weaknesses;

• the organization's activities to create its value for all stakeholders.

Fundamental positions. International Standard 1.0 underscores the fact that the value is formed not only at the expense of the internal resources of the organization: the external environment also participates in its creation. Due to it, new investors become participants of the authorized capital; from it come borrowed resources from financial and credit organizations; it receives the result of the organization's activities - goods, works, services.

In this scenario, the integrated report should reflect information about the external environment, in particular:

• about risks and threats, which are fraught with the actions of competitors, changes in regulations, deterioration of the geopolitical situation, etc .;

• about natural, financial, labor, information resources, as well as business connections, and other opportunities that increase the effectiveness of the organization.

It is believed that the organization creates value precisely in the process of transformation of various types of capital in the course of economic activity. As a result, there are two important tasks in the activity of any organization:

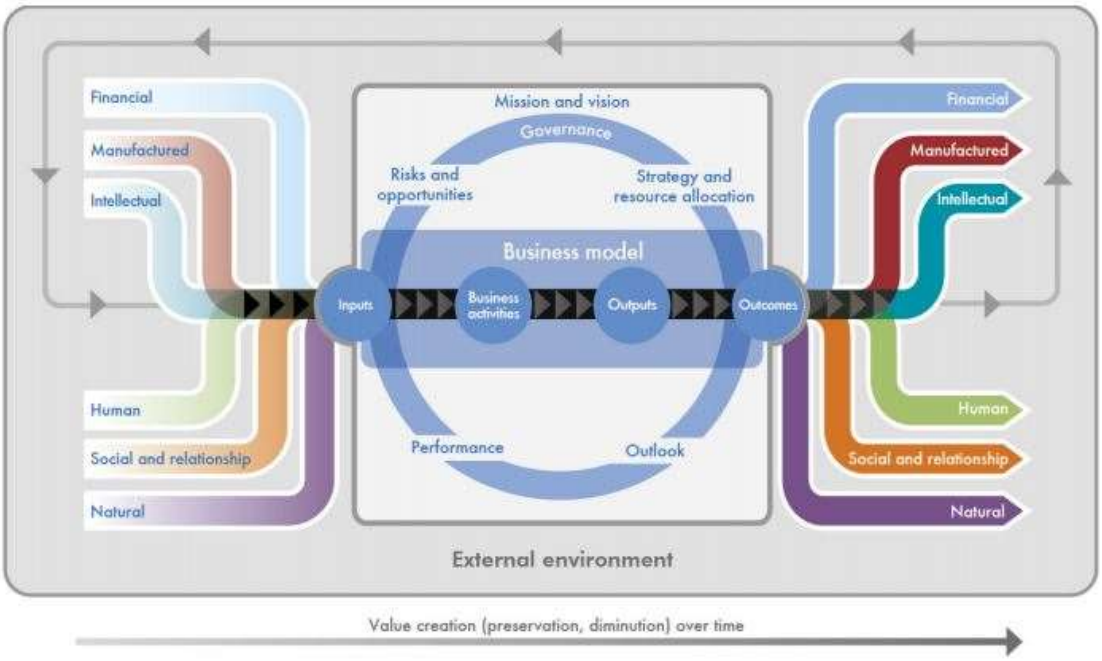
1) Return of invested capital in any of its manifestations in the form of added value;

2) Satisfaction of interests of owners, management, personnel, partners, consumers, suppliers, society, the state.

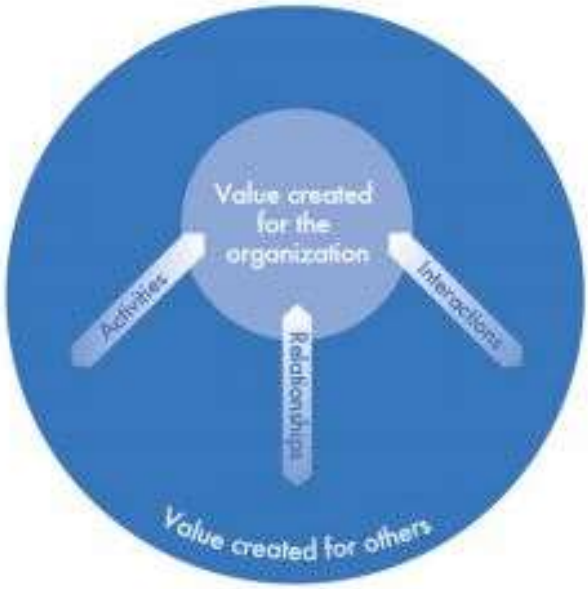
Any organization creates value (value) by performing a wide range of activities, participating in a significant number of relationships and interactions. For example, within the framework of interaction with suppliers, the organization converts financial capital into a production one, and in the course of relations with consumers it not only transforms production capital into a financial one, but also changes its value at the expense of added value.

At the same time, there are changes in the non-financial performance of the organization: the level of customer satisfaction, the willingness of suppliers to enter into transactions with the company, partner support of management initiatives of the organization, reputation and goodwill of the company, conditions for social licenses, compliance with legal requirements and norms.

The integrated report reflects the process of value formation (cost) (Figure 1), as well as those factors that affect it. The creation of value for itself is subject to detailed disclosure in the integrated report, for others - only in case of its materiality.



A wide range of people are interested in creating value, for each of which it will have its own expression. For owners it will be reflected in the growth of business capitalization; for creditors - in obtaining current income, capable of paying off financial liabilities; for the staff - in the growth of profits, which can turn into an increase to the salary or premium, etc.



It should be noted that in order to optimize accounting and analysis in the integrated report, it is recommended to consider not only various forms of financial capital (own, borrowed, reserve, invested), but also production, natural, labor (human), intellectual, social-reputational. Under capital in the standard is meant a stock of value that is able to grow, contract, transform in the course of the company's activities. For example, employee training provides an increase in

human capital, and the receipt of profits provides an increase in financial capital.

It seems advisable to consider each of the varieties of capital in order to understand what exactly should be reflected in the integrated reporting.

1) Financial capital is a set of financial resources that are the basis of production. Their source can be borrowed financing (loans of financial and credit organizations and other economic agents), own resources (retained earnings, owner funds, depreciation charges, etc.), state support (subsidies, grants, subsidies, etc.). They can also be created within the framework of economic and investment activities of the organization.

2) The productive capital consists of an extensive set of fixed and working capital used for the production of goods and services. It includes objects that belong to the company on the basis of ownership or are part of the property of other economic entities, but are used in the main activity of the enterprise.

3) Intellectual capital consists of a set of intangible assets that can be conditionally divided into two groups:

• organizational means (methods, algorithms, knowledge, experience, procedures, norms, protocols);

• intellectual property (software, brand, licenses, patents, special rights, etc.).

4) Human capital includes skills, experience, qualifications of employees, their managerial abilities and motivation to implement innovations. Human capital often includes approaches to risk management, decision making, development of strategy and tactics of the organization, a set of ethical values and corporate culture.

5) Social reputational capital most often consists of special institutions, norms and patterns of behavior on the basis of which relations are built between communities of stakeholders and other agents from the external environment. It also includes the values accepted by all, participation in achieving collective and individual well-being, readiness for cooperation and development. Social and reputation capital is the company's goodwill, its reputation in the market, social licenses for its stable functioning.

6) Natural capital includes minerals resources of the biosphere, land that directly participate in the creation of products or mediate this process as infrastructure elements. In the structure of natural capital, a separate line is the observance of environmental norms and rules for the use of natural resources.

The standard for the preparation of integrated reporting does not require mandatory separation of capital into the above categories: the organization has the right to choose the classification option. The proposed list is of a recommendatory nature. Thus, individual industrial enterprises engaged in the processing of semi-finished products do not have natural capital, and the available land is referred to production assets. Other companies include in the category "intellectual capital" not only intangible assets, but also the qualification of employees and business reputation.

At the same time, the rules for compiling integrated reporting require

mandatory disclosure of information on the rights to the capital used by the organization: whether it is owned by the organization or whether it is used by the right of economic management and operational management. In this case, the subject of economic activity has the right to choose any form of information display - value (as in accounting reporting), quantitative, etc. It is not excluded that information is displayed in text form provided that it is not possible to disclose it in another form. Such criteria provide considerable freedom in the preparation of an integrated report.

Basic principles of functioning. When compiling an integrated report, International Standard 1.0 proposes to focus on six key principles that will avoid mistakes and miscalculations.

1. Reliance on the organization's strategy and development prospects.

The integrated report should include the analysis and evaluation of the company's strategic plan: does it consider the effective use of capital and whether it provides value creation in the long-term and short-term. To the full, this principle is able to prove itself in commercial organizations that have a quantitative measurement of performance.

2. Interrelation of information.

Report information should form a holistic view of the functioning of the company, and therefore all factors used must be interrelated and interdependent. It is about the connection of information about the past and the future; about strategy and tactics of business functioning; financial and non-financial indicators.

3. Feedback from stakeholders and their response.

The report should reflect information on the qualitative characteristics of the company's relations with owners, creditors, investors, staff, the public, the state. The document determines the extent to which the organization takes into account the interests and needs of all stakeholders. In this principle, the main specific feature of the functioning of a large corporation is reflected: qualitative interactions with the subjects of the external and internal environment.

4. Conciseness and significance of information for management accounting

Despite the complex nature, an integrated report should only contain information on issues that are of significant importance to stakeholders: its ability to generate value in the short and long term, regulate financial and non-financial risks, and seek and use opportunities and strengths. The most significant factors in the functioning of the organization are those that help it generate value. As a result, integrated reporting reflects the degree and nature of the company's strategy, organization of management, performance, etc. Before you include an indicator in a report, it is important to assess its role in creating the value of the company for all stakeholders.

5. Reliability, objectivity and completeness of information.

The integrated report should include information on strategic plans, management activities, financial and non-financial performance of the company. In a balanced integrated report, there is no bias regarding the choice or presentation of information. The absence of errors implies in it that the following

conditions are met:

• application of processes and control systems to reduce inaccuracies to the lowest possible level;

• if there are estimates in the data, it is clearly specified, and the nature and limitations of the evaluation process is explained.

The information included in the integrated report is, by its nature, the most important information for carrying out economic activities. Accordingly, if the factor is important for doing business, the cost of obtaining important information about it should not be a barrier to proper assessment and management of this factor.

When you include information about material facts related to competitive advantage, the organization is considering how to describe the essence of the factor without disclosing certain data that can significantly damage its competitive advantage. Accordingly, the organization analyzes what advantage the competitor can actually derive from the data of the integrated report, and correlates it with the needs in achieving the main objective of the integrated report

6. Stability and comparability of information.

The information provided in the integrated reporting is collected from two sources:

• information that remains unchanged for a long period of time;

• data that changes over a short period of time, but at the same time they are comparable with the information of organizations in the same branch of the economy.

If the integrated report compiled on the basis of the results of the month, quarter, year turned out to be inaccurate, containing mistakes and miscalculations, then the course and the order of its compilation can be changed in the subsequent period.

In this regard, it is possible that the integrated reporting in different companies will differ from each other: each business entity adapts it to its own specifics and needs. In addition, the process of creating value in each of the organizations vary considerably. But even in this case, a high level of comparability of information in dynamics or with indicators of other organizations of the industry should be observed.

Structural elements. Any organization is a complex object with a complex structure, which includes:

• functions, goals and objectives of the organization;
• features of the external environment of its activities;
• managment structure;
• aggregate business model;
• risks and opportunities for operation;
• Strategic development plan;
• the concept of resource use;
• the order of activities;
• prospects for development, expansion, coverage of new regions, etc.

The easiest way to compile an integrated report is to answer all the above questions in a meaningful way.

For the first and second of the elements listed above, the organization must:

• provide brief information about what it does;
• bring the characteristics of the external environment;
• reveal principles and values;
• describe the main activities;
• evaluate the characteristics of the competitive environment;
• Calculate the number of employees and the amount of regular income, etc.

On the third element, it is important to determine the business and personal qualities of the company's management; to assess their skills; the desire for innovation and motivation for their implementation in the functioning of the organization; applied risk management techniques; system of encouraging employees and forming effective mechanisms of motivation; application of international theoretical and practical developments on corporate governance issues, etc.

On the fourth element, consideration of the business model, which is built on the basis of a qualitative transformation of resources into finished products, their subsequent implementation, which ensures the fulfillment of tasks and the achievement of the organization's goals in a tactical and strategic context, is important. In this regard, the integrated report describes the business model, which includes key resources, commercial activities, products, results.

The fifth element assesses the risks and opportunities that affect the process of generating the company's value for a wide range of stakeholders. Therefore, the description of the sources of risks is provided, the probability of their manifestation, their scope and results of action, the management system used in the company is determined.

The sixth and seventh elements deal with a wide range of information related to the company's future development, including:

• the organization has sound strategic and operational goals;
• a strategic plan detailing its main points;
• plans for the distribution and use of different types of resources in production activities;
• indicators for assessing the quality of implementation of strategic and tactical plans.

On the eighth element, the company must clearly understand the outcome of its operation and whether it has reached its strategic goals. Therefore, each goal should have a quantitative indicator indicator, which will determine the nature of its achievement. If it is not possible to express it quantitatively, a text expression is used. In this case, the nature of the assessment by comparison with other values will be relative. In general, the main role is played by those indicators that can be expressed quantitatively.

Often, in such cases, an analysis of the deviations is required, taking into account the reasons for this state of affairs; identification of links between current

and strategic indicators; demonstration of the relationship between financial and non-financial capital; comparison of information on the company's activities with the average values for the industry or the data of competitors. It is also advisable to conduct a retrospective analysis.

The last element deals with risks, uncertainties, problems in meeting the goals of the strategic plan. Based on a sound and transparent analysis, the company discloses its expectations regarding the external environment; how this will affect the organization and how the organization is now prepared in order to respond to these difficulties in the future.

The final section of International Standard 1.0 provides the application with additional information:

- the scope of reporting;
- a brief description of the essential standards and methods;
- a form for presenting material information;
- the order and structure of information about the various types of capital of the company;
- Timing of tactical and strategic plans and indicators.

The standard specifies that all aggregated and disaggregated indicators should be commented on in the final part of the integrated report.

Standard 1.0 determines the optimal deadline for the preparation of reporting documents: once a year. During this period, a significant amount of significant information can be accumulated, which can be analyzed from the position of influence on the formation of value over a long period of time.

Summing up, we can summarize: integrated reporting is an indicator of the company's openness and transparency. Its ability to analyze not only the financial, but also the non-financial component of the activity, makes it possible to estimate the generated value for all stakeholders. The use of integrated reports will allow Russian companies to enter foreign capital markets, capture the attention of new strategic and institutional investors, strengthen the position in the global market segments, optimize interaction with owners, creditors, consumers, partners, personnel, the public, and government structures.

References:

1. GRI. Forging a path to integrated reporting. 2016.
2. International Integrated Reporting Council (‘IIRC’).
3. KPMG. Currents of change: The KPMG Survey of corporate responsibility reporting 2015.
4. KPMG. Integrated Reporting Performance! insight through Better Business Reporting. Issue 1. 2011.
5. KPMG. Room for improvement: The KPMG survey of business reporting: Second edition. 2016.
6. PWC. Searching for buried treasure: A review of 2015 strategic reporting practices in the FTSE 350. 2015.
7. SAICA. Integrated Thinking. 2015.

UDC 657

Lantsova S.K.
Student of Accounting and Audit Faculty
Federal state educational
Budgetary institution of higher education
"Financial University under the Government of the Russian Federation"
Russia, Moscow
Science director: Mislavskaya N.A, Doctor of Economics
Associate Professor, Professor of Accounting,
Analysis and Audit Department
Federal state educational
Budgetary institution of higher education
"Financial University under the Government of the Russian Federation"
Russia, Moscow

ON THREATS OF ACCIDENT AND SELF-CONTROL IN PROFESSIONAL ACTIVITY OF ACCOUNTANT AND AUDITOR

Annotation. In the work of a professional accountant and auditor circumstances may arise that cause various threats to independence. The Code of Professional Ethics describes such threats, and lists general measures to prevent or reduce them to an acceptable level. However, the practical side of the issue requires concretizing actions in the event of threats, maintaining independence and improving the quality of assistance and audit services in the public interest.

Keywords: threat of intercession and self-control, Code of Ethics for Professional Accountants, precautionary measures and threat prevention

The professional community, both Russian and international, has the opinion that a professional accountant assumes the responsibility to act in the public interest. This is evidenced by the Code of Ethics for Professional Accountants - members of the Russian ISB (Codex), according to which the responsibility of a professional accountant is not limited solely to meeting the needs of the employer or an individual customer of services, but complemented by the requirements of professional ethics.

However, such compliance is accompanied by certain difficulties, expressed through the following threats:

a) threats of personal interest representing financial or personal interest of the accountant;

b) threats of self-control, manifested in peremptory adherence to one's own professional judgment or judgment of colleagues, within the framework of past assignments;

c) the threat of intercession, which is the peremptory advancement of the interests of the employer or customer of services, accompanied by the loss of professional independence;

d) threats of close acquaintance, arising as a result of long or close relations with the employer or customer of the services;

e) threats of blackmail, expressed in the loss of professional objectivity under the pressure of third parties.

The main problem here is the Code's too general approach to the definitions, the prerequisites for the emergence of the corresponding threats and the measures to prevent them. A detailed instruction, action plan or any detailed recommendations in the document is not contained. Of course, it is impossible to identify and prevent all threats, therefore the Code establishes a conceptual approach to adherence to the basic principles of ethics, which consists in the following: a professional accountant should identify threats, violate the basic principles of ethics, assess them and take response actions against such threats.

If there are practical examples and concrete measures for preventing and preventing threats with regard to the threat of personal interest, blackmail and close acquaintance, there is no clear understanding of the threats of intercession and self-control, which actualizes further reasoning.

A specific danger of self-control may be the fact that the same person acts as both the executive and supervisory authority in the performance of a task that is excluded in the ordinary work activity. For example, in the group that performs the task (audit, accounting reporting within the framework of accounting services outsourcing), there is a member who is or, in the recent past, was the manager or other official of the customer of the assignment.

The second threat under consideration - the threat of intercession arises if the accountant or the auditor defends the position of the customer before third parties, for example, in court, in a dispute, or represent his interests in areas other than audit.

According to the Code of Ethics, a professional accountant must be based on his own judgment in order to decide how best to prevent threats that exceed an acceptable level. It is worth noting that the notion of "acceptable level" is contained in the list of definitions, but it is formulated in general theoretical features. In this connection, we propose to consider acceptable a level that is capable of preventing the arising negative economic consequences for a legal entity.

Precautions that can eliminate these threats or reduce them to an acceptable level are considered to be measures provided for by the profession, by regulatory legal acts and conditioned by the working environment, which in turn are divided into general and specific tasks.

The precautionary measures provided for by the profession and regulations are listed in clause 1.14 of the Code of Ethics for Professional Accountants, among them:

a) requirements for education, training and experience;

b) the requirement for continuous improvement of professional qualifications;

c) external checks by authorized third parties.

Precautions in the work environment, in turn, are also contained in clause 2.13 of the Code. The main ones are:

a) - corporate oversight systems or other structures;

b) increased internal control;

c) appropriate disciplinary measures;

d) policies and procedures that allow employees to report to top management on any ethical issues without fear of being punished.

Paragraphs 3.11 and 3.12 list the appropriate precautions in the work environment, grouped in a general class and arising from the execution of a specific task. Common, basically, can be called the fundamental principles of the organization of work of professional accountants and auditors. For example, the style of leadership of an organization, which emphasizes the importance of respecting the basic principles of ethics; rules and procedures for monitoring and monitoring the quality of tasks; documented internal rules and procedures that require compliance with the basic principles of ethics and others.

The following are the precautionary measures pertaining to a particular task.

1. Involvement of a professional accountant who did not participate in the task to check the work performed.

2. Receiving consultations from an independent third party, for example, uninterested members of the board of directors of the customer of services, IPA of Russia, regulator or other professional accountants.

3. Disclosure to the representatives of the owner and / or the management of the customer of services of the nature of the services provided and the amount of the corresponding remuneration.

Moreover, the Code states that if the accountant failed to reduce threats to an acceptable level by all the possible ways, he should refuse to perform the task, or, if it is a question of threats inside the audit organization, to make a decision to leave it. However, practice shows that a permanent job change or refusal to perform an audit or accounting task negatively affects the reputation of a professional accountant or auditor, even if such refusals are justified.

As for the practical side of the issue under consideration, the Ministry of Finance of the Russian Federation constantly checks audit organizations and organizations that outsource accounting services, including compliance with ethical principles. The latest reports of the Ministry of Finance for 2016 showed that among the most significant flaws in the work of audit organizations and auditors, identified with external quality checks, deficiencies in the field of independence and professional ethics have been observed for several years.

The main, revealed significant shortcomings, following the results of such inspections, were:

1) - absence of fact or insufficient evidence to consider threats to independence and measures to prevent such threats;

2) - the lack of developed procedures aimed at resolving ethical conflicts and reducing the risk of losing independence;

3) failure to comply with the requirement for a periodic change of the person responsible for auditing the financial statements;

4) - non-compliance with the requirements for professional behavior of the

auditor.

In 2016, the Audit Council, the Ministry of Finance of Russia, the Federal Treasury and self-regulating organizations (SRO) of auditors continued work to improve the system of external quality control of audit organizations and auditors. However, an analysis of the functioning of this system indicates that there are problems in this area. Among them, in particular:

1) - lack of sufficient number of qualified personnel;

2) - low responsibility of specialists for the results of conducted inspections,

3) - the actions of audit organizations to evade external audits by changing the SRO;

4) - the lack of influence of the results of the audit on the assessment of the business reputation of the auditing organization, the auditor;

5) - a formal approach to conducting external quality control checks;

6) - the ineffectiveness of the measures taken as a result of external quality assurance checks, the absence or insignificance of their impact on the reputation of dishonest participants in the market of audit services.

The foregoing demonstrates the manifestation of formalism on the part of colleagues, not only with respect to the observance of ethical principles, but also during the conduct of appropriate audits. Note that the Russian media, despite the importance of the issue, completely ignore this topic. This silence helps to increase the number of cases of non-compliance with professional ethical principles of accountants and auditors.

As measures to prevent the emergence of threats of self-control and intercession, one can recommend:

1 - to develop and formalize at the corporate level a document sharing responsibilities for the performance and verification of a single task, taking into account the principle of confidentiality. This innovation completely eliminates the emergence of a threat of self-control;

2 - to exclude from the work team of accountants and auditors members who have any connection in the ordinary or work activity with the customer of the services. This measure is justified by the fact that the basis for the emergence of the threat of intercession is always the interest (economic or personal) carrying out the task in relation to a particular customer services. Therefore, the measure proposed by us is the only possible and effective measure.

References:

1. Code of Ethics for professional accountants - members of NP "IPB of Russia". [Electronic resource]. Access from http://www.ipbr.org/about/documents/statutes/code-of-ethics/

2. Report on the implementation by the Ministry of Finance of the Russian Federation of state control (supervision) over the activities of self-regulating organizations of auditors and on the effectiveness of such control (supervision) in 2016 [Electronic resource]. Access from the site https://www.minfin.ru/ru/perfomance/audit/monitoring/Reports/##ixzz5Cf44rELU

3. The report for 2016 of the Ministry of Finance of the Russian Federation.

Control of the quality of work of audit organizations and individual auditors. [Electronic resource]. Access from the site https://www.minfin.ru/ru/perfomance/audit/monitoring/QualRep/##ixzz5Cf4LCs4O
4. Report of the Ministry of Finance of the Russian Federation "Practice of external quality control of the work of audit organizations, auditors" 2010-2015. [Electronic resource]. Access from the site https://www.minfin.ru/ru/perfomance/audit/monitoring/QualRep/##ixzz5Cf4iUya4
5. Mislavskaya N.A. International Financial Reporting Standards: Problems and Contradictions: A Monograph / N.A. Mislavsky. - Moscow: Rusays, 2015. - 202s.
6. Mislavskaya N.A. Psychological Aspects in the Professional Activity of the Accountant // Auditor. 2016. № 8.
7. Mislavskaya N.A. Specificity of the professional deformation of the accountant's personality // Auditor. 2017. No. 4.
8. Polenova S.N. Regulation of accounting: spatio-temporal analysis: monograph / S.N. Polenov. - Moscow: Rusays, 2015. - 180 p.
9. Polenova S.N. Requirements for a professional accountant in the Russian entrepreneurial environment / / Accounting in budget and non-profit organizations. 2014. №3.

UDC 657

Lutsenko K.V.
Student of International Accounting and Audit Faculty
Federal state educational
Budgetary institution of higher education
"Financial University under the Government of the Russian Federation"
Russia, Moscow
Scientific director: Mislavskaya N.A, Doctor of Economics
Associate Professor, Professor of Accounting, Analysis and Audit
Department
Federal state educational
Budgetary institution of higher education
"Financial University under the Government of the Russian Federation"
Russia, Moscow

ON THE PECULIARITIES OF LABOR RELATIONSHIPS OF THE FINANCIAL CONTROLLER, BUDGET DISTRIBUTORS AND DIRECTORS OF FUNCTIONS

Annotation. Adoption of successful managerial decisions depends on the provision of business with qualitative management information, which can be achieved by building effective relationships between the financial controller and business representatives - budget holders and function directors. A high level of relationships can be achieved by choosing the appropriate style of communicative behavior.

Keywords: styles of communicative behavior, parity of relationships, business partnership, professiogram.

In view of the high rate of development of the world economy and the growth of uncertainty, the activity of companies is fraught with constant risks: financial, credit, and conjuncture. To minimize and neutralize risks, the companies use various mechanisms, the key ones being the building of internal financial control and effective business planning, which contributes to the stable growth of the company.

A special role in the implementation of these mechanisms belongs to financial controllers and analysts of the financial planning and analysis department, which provide the business units of the organization with up-to-date management accounting data. Specialists of this field are highly valued in the labor market for the high level of professionalism in the analysis of the company's activities and contribution to its development, in terms of information support for business.

One of the main tasks of the financial controller is to build successful communication with the heads of the controlled units - budget managers and function directors who are business representatives. From the level of effectiveness of this communication will determine the level of management decisions made by users of management accounts.

In view of the fact that today information is a key resource of business, the problem of optimizing communications seems to be especially urgent, since the construction of an effective level of the latter directly determines the effectiveness of any activity.

The level of theoretical study of this issue is extremely low among both Russian and foreign authors, mainly it is only a description of the job description of the financial controller, the key characteristics of the business partnership between the financial controller and the heads of the controlled units are not available.

Nevertheless, it is worth noting the theoretical illumination of this problem in the related profession - a number of Russian authors represented by Kamordzhanova NA, Mislavskaya NA, Raizberg BA. attract the attention of the scientific community to the psychological aspects of accounting.

Functional duties of the financial controller are ranged from purely technical ones, which are a check of the correctness of the budget code and the period of the operation, to analytical ones, including evaluation of the processes built in the organization, making proposals for their completion, providing a plan-fact analysis on the budget of the controlled unit. With the development of information technologies and their widespread implementation in the process of management and financial accounting in companies, the number of technical functions of the financial controller significantly decreased against the background of a noticeable increase in the number of analytical and communicative functions. Communicative functions are understood as the ability to effectively interact with business partners in the person of budget administrators and function directors, to choose the appropriate type of behavior appropriate to various social situations.

Successful fulfillment of the professional duties of the financial controller is ensured by the availability of the following set of skills, which is an integral part of the professional profile of a specialist in the finance department:

1 - highly developed mathematical and analytical abilities necessary for the analysis and structuring of a large amount of data;

2 - high level of conceptual thinking necessary for a financier for effective verbal communication using conceptual expressions and logical constructions [4];

3 - communicative abilities used to ensure effective interaction and building mutual understanding between participants in various, including financial, processes in the company;

4 - highly developed attentional abilities, that is, the ability to both a long focus on a specific issue, and a quick shift of attention from one problem to another.

According to the study [12] conducted by the consulting company Ernst & Young among financial controllers, the most significant qualities for this profession are effective communication skills, business acumen and leadership qualities (in descending order of importance). It should be noted that the technical skills of the financial controller are estimated only as the fifth most important skill for this profession according to the evaluation of its representatives.

The presence of the above capabilities of the financial controller is a key condition for the successful professional activity of a specialist in this profession and determines the possible styles of communicative behavior for communicating with business partners, the choice of which depends on the scenario of each particular social situation. Possible styles of communicative behavior of the financial controller include closed, protective and restrained styles, each of which will be considered later when analyzing the communication of the representative of the profession in question with its key business partners - the budget manager and the director of the function.

Depending on the size of the organization, the responsibilities of the financial controller vary, but information support from the financial department of the heads of various departments in the company remains integral. Heads of units or business units, depending on their level, make managerial decisions both within the development of their department and the whole company. To effectively manage the company, its owners entrust the budget to the heads of departments (budget administrators), which can be directed both to the internal needs of the company (employee training, business trips, office rental, etc.), and to external (marketing costs, tax consulting and etc.).

It should be noted that the heads of the units are professionals in their field, with specific skills and knowledge typical of the positions he holds, often without economic education. The task of the financial controller in building communication with the budget manager is to support the financial steward's understanding of the financial glossary and maintain a high level of awareness of the budget manager about the state of the budget of his unit.

We propose to introduce the definition of a budget manager on the basis of his duties: a budget manager is a company employee who is responsible for the budget of a separate unit entrusted to him by the company's owners, whose manager directly or indirectly is he.

Undoubtedly, only company employees can be budget managers in the company, moreover, they must occupy a leading position and be responsible for the activities of one or several departments - this is a necessary condition for the status of a budget manager. It is worth emphasizing that this condition is not sufficient, since not all department heads can have their own budget, that is, they are budget administrators.

The most appropriate style of communicative behavior of the financial controller with the budget manager is the restrained style, which predetermines a moderate level of openness and feedback between business partners. This style of communication is determined by a parity and active exchange of information through various channels between colleagues [8].

Responsibility for the implementation of the overall budget of the organization is the executive or financial director, who delegate this responsibility to individual directors of functions. For example, the marketing director is the director of the marketing function as a set of marketing cost centers, each of which is subject to a separate budget manager.

The functional director, or the director of the function, is the employee of the company responsible for the effective execution of the budget and the activity of the set of cost centers, for each of which the budget administrator is responsible.

The style of communicative communication between the financial controller and the director of the function differs from the communicator's style of communication with the budget manager in view of the higher position of the function director in the hierarchical structure of the organization, often on the Board of Directors of the company. In our opinion, the most acceptable styles of communication are closed and defensive styles that determine the low level of openness and emotionality in communication and high or low level of feedback depending on the social scenario [8].

The empirical experience of communication of the financial controller with budget managers and directors of functions testifies to the presence of some features that are transformed into problems in case of incorrectly constructed communication.

First, the relationship of the financial controller with the budget manager and the director of the function is based on the business partnership, that is, the parity interaction of professionals. On the one hand, the lack of formal subordination positively affects the climate of social communication between business partners. On the other hand, in practice, there may be a gap between the position of a specialist in the finance department and the managerial position of the budget manager, since the level in the hierarchical structure of the company of the financial controller is lower than the position of the head of the department. Such a gap can contribute to a deterioration in the level of communication, which will lead to a decrease in the quality of management decisions. In addition, often, the financial controller is a business partner of about 15 budget administrators and no more than 5 function directors. Such a number of business partners excludes the possibility of formal subordination of the financial controller to budget administrators or functional directors. An exception is the relationship between the controller and the manager of the financial planning and analysis department, which is the direct supervisor of this controller.

In order to avoid the problem of possible non-parity interaction between the budget manager and the functional director, we propose the following solutions:

1 - to maintain a parity relationship, the financial controller should have such a set of socio-psychological characteristics of the individual as: highly developed volitional qualities, independence and consciousness, determination and perseverance.

2 - it is necessary to clearly delineate the areas of responsibility of the financial controller and the budget manager by transferring the corresponding responsibilities in the budget methodology in such a way that these duties are not crossed, but complement each other. For example, in the company's internal policy it can be clarified that the budget manager is responsible for protecting his budget before the function director, while the financial controller provides technical and

information support to the manager in this matter.

The second peculiarity of the relationship between the controller and the manager is that the financial controller must have specific knowledge in the area under his control to determine the production need for a particular purchase. For example, the financial controller of the R & D department is required to confirm the purchase of the server, which requires knowledge of the activities of the controlled department. In order to understand the business processes of the subdivisions under control and for an effective business partnership, the financial controller needs to build a symmetric level of communication, assuming, on the one hand, the transfer of financial information from the controller to the manager, on the other hand, an expert description and assessment of the budget manager about the need for that or other budget item. The most difficult part in constructing a feedback channel from a budget manager to a supervisor is a section of R & D and information technology. Often, it is at these sites that the financial controller has inadequate expertise in determining the business need. The high level of communicative skills of the financial controller in these cases is extremely necessary for building feedback with the budget manager.

In our opinion, this problem requires further study by the scientific community in view of its special significance and low illumination. It was revealed that the key factors in the effective relationship of the financial controller with the budget manager and the directors of functions are the following:

1 - choice of the style of communicative communication, an adequate situation - closed, protective and restrained styles are preferred for the profession in question;

2 - the availability of a special set of abilities, skills and qualities necessary for the effective performance of the various responsibilities of the controller, both technical and analytical, as well as communicative;

3 - communicative, strong-willed personality qualities, which are especially significant social and psychological properties that a representative of the profession in question should have to maintain a parity interaction with business partners.

The singling out of the communicative features of the interaction of the financial controller, the budget manager and the director of the function will lead to an improvement in the quality of the information requested, on the basis of which business representatives in companies make managerial decisions.

References:

1. Code of Ethics for professional accountants - members of NP "IPB of Russia". [Electronic resource]. Access from the site http: //www.ipbr.org/about/documents/statutes/code-of-ethics/

2. Gerasimova L.N. Professional values and ethics of accountants and auditors: a textbook for undergraduate and graduate programs / L.N. Gerasimova. - Moscow: Yurayt, 2014. - 318 p. - Series: Module.

3. Kamordjanova N.A. Accounting and psychology: Monograph / Under total. Ed. ON. Kamordjanova. Moscow: Prospect, 2015.

4. Kozlov N.I. Conceptual thinking. [Electronic resource]. Access from the site https://www.psychologos.ru/articles/view/ponyatiynoe-myshlenie
5. Mislavskaya N.A. International Financial Reporting Standards: Problems and Contradictions: A Monograph / N.A. Mislavsky. - Moscow: Rusays, 2015. - 202s.
6. Mislavskaya N.A. Psychological Aspects in the Professional Activity of the Accountant // Auditor. 2016. № 8.
7. Mislavskaya N.A. Specificity of the professional deformation of the accountant's personality // Auditor. 2017. No. 4.
8. Mislavskaya N.A. Structure of the professional competence of the accountant // Forum of young scientists. 2017. No. 7 (11). [Electronic resource]. Access from the site http://forum-nauka.ru/domains_data/files/11/Mislavskaya%20N.A.-2iyul%202017.pdf
9. Polenova S.N. Regulation of accounting: spatio-temporal analysis: monograph / S.N. Polenov. - Moscow: Rusays, 2015. - 180 p.
10. Polenova S.N. Requirements for a professional accountant in the Russian entrepreneurial environment / / Accounting in budget and non-profit organizations. 2014. №3.
11. Raizberg B.A. Psychological Economics: Proc. allowance. M.: INFRA-M, 2005.
12. The changing role of the Financial Controller. Ernst & Young, 2008. [Electronic resource]. Access from http://www.ey.com/Publication/vwLUAssets/Changing_role_of_the_financial_controller/$FILE/EY_Financial_controller_changing_role.pdf

UDC 657

Shargorodskaya A.V.
Student of International Accounting and Audit Faculty
Federal state educational
Budgetary institution of higher education
"Financial University under the Government of the Russian Federation"
Russia, Moscow
Science director: Mislavskaya N.A, Doctor of Economics
Associate Professor, Professor of Accounting,
Analysis and Audit Department
Federal state educational
Budgetary institution of higher education
"Financial University under the Government of the Russian Federation"
Russia, Moscow

COMMUNICATIVE PECULIARITIES OF THE RELATIONSHIP OF THE MAIN ACCOUNTANT WITH CREDITORS AND INVESTORS

Annotation. Some aspects reflecting the specifics of the complex of relations between the chief accountant and the creditors and investors of the organization are considered. It is noted that the activities of the chief accountant in practice require the possession of certain psychological knowledge, the practice of building communication through the mechanisms of direct and feedback. The thesis is substantiated that the chief accountant is a responsible subject, honest, relating to people in a humane, unbiased manner; it is a subject that acts in the context of implementing the dominant principles of professional ethics.

Keywords: chief accountant, efficiency, communication, ethics, responsibility.

Ethics, from the point of view of the categorical apparatus in question, is a separate part of philosophical knowledge, the subject of which is morality. Ethics, apart from what has been said, can be defined as some moral philosophy, a field of knowledge, the subject of which is directly morality.

Speaking about the relevance of the outlined research field, we note: corporate ethics - the ethics of business - is a personal channel of communication and an effective management tool. At the same time, the business entity that, in addition to implementing all business processes at the proper level, will have staff, personnel who, in the course of their daily communicative practice, are able to organize their communication in the most tactful, ethical, balanced way will be effective.

The consistent introduction of the elements of "business ethics" into corporate practice is the way to achieve the following strategically significant goals:

• Firstly, increasing the level of loyalty of target groups (consumers, employees of the organization);

• Second, establishing effective and sustainable communications with all

market participants (both in the context of the external micro- and macro-environment of the enterprise). In this key, communication with such entities as creditors, investors is of particular importance.

Effective communication is always communication, in the basis of which the basis of ethical content is revealed as the basis for respectful communication and interaction.

The chief accountant, as a kind of professional activity, can be implemented in a variety of specific "areas", areas of practice.

The chief accountant is a certain basis: the head of the structural unit "accounting", and the employee taking part in the development and implementation of financial and economic decisions, and the official interacting with the subjects of the external environment: creditors, investors.

In addition, the duties of the chief accountant are to organize the work of the respective team of employees in such a way that accounting, firstly, meets the requirements of the current legislation, and secondly, it had a comprehensive comprehensive character; thirdly, it was logical, consistent.

In order to fulfill his functional duties, the chief accountant must be an expert in his business, have a mature, professional judgment that is based both on the appropriate educational level, and, not least, on the experience gained in the implementation of professional activities.

The chief accountant must necessarily be a subject having his own opinion, which would be both reasoned and justified. An important ability of the chief accountant is to correctly express their positions and, if necessary, to defend them.

The circle of counterparties - persons with whom the chief accountant interacts in the course of their professional activities - is extensive.

These are owners, founders of business, qualified management of various levels, subordinates.

Separately it is necessary to allocate a category of external subjects, among which the important place is occupied by creditors and investors.

Note that creditors and investors are, as external (that is, in no way affiliated with this economic entity), and internal.

The interests of external creditors are in most cases pragmatic: the return of accounts payable requires a tough position. On the contrary, internal creditors are often subjects of a loyal spectrum that allow longer timeframes for the implementation of commitments undertaken by the business entity.

It is important to emphasize that the behavior of a professional accountant is associated not only with the performance of duties, but also with sociology and psychology. That is, the chief accountant is a multifactorial profession.

Indeed, the chief accountant - as a person of the appropriate education, qualifications, experience - can not be limited in his activities only by the implementation of the functional assigned to him. The activity of the chief accountant in practice requires the possession of certain psychological knowledge, the practice of building communication on the mechanisms of direct and feedback.

This multiplicity of potential vectors for the implementation of the position

"chief accountant" does not cancel, however, requires a certain list of universal rules of conduct.

The relationship of the chief accountant with the creditors and investors of the organization is an area, certainly determined by a certain set of rules, common norms of communication.

What can these rules be and how can they be determined?

First, the behavior of the chief accountant should - from the position of some legal regulation - be such that, in his daily practice, he does not commit acts that may damage the authority of the profession as such.

The responsibility of the chief accountant is one of the dominant rules of his professional conduct: the chief accountant must always and certainly act in a balanced, competent, consistent manner and, most importantly, in strict accordance with the requirements of regulatory legal acts, laws, codes,

In this context, it is permissible to make some parallel with the principles of the Code of Ethics: objective is the fact that the knowledge of the current accountant by the chief accountant, compliance with its requirement is mandatory. However, some ethical code of professional activity requires, apart from what has been said, the ability to take responsible action, the ability to make decisions and, importantly, to bear responsibility for them.

In relations with creditors and investors, it is precisely the strict compliance by the chief accountant with the norms of the current legislation - the basis, basis, general principle.

The second rule of behavior of the chief accountant can be called the rule of one's own behavior in a certain way in each specific situation. In this case, the behavior of the chief accountant must meet the aggregate of some basic requirements.

Consider them.

First, decency is one of the fundamental principles of a high moral level of performance by the chief accountant of their professional powers.

Honesty is the organic inability of a professional to commit a dishonorable act. The behavior of the chief accountant should be some "pattern": he must act in such a way as to exclude the potential possibility of the appearance of doubts in his decency.

Secondly, honesty.

Honesty, impartiality of information submission is an important factor in establishing effective contact, effective communication between the chief accountant and every individual that makes up a circle of "counterparts": investors, creditors.

Honesty is the basis of effective accounting practice, in whatever field it is implemented.

Thirdly, trust - is a specific attitude of a person to the actions of another person, to himself, and is based on the conviction of his rightness, loyalty, honesty, honesty.

A professional, chief accountant should build up his communications with

investors, creditors in such a way as to trust the opposite side and to inspire her at the same time with confidence. In its communication with creditors, the chief accountant should show their importance to the organization.

Let's add that the commitment taken by the chief accountant must be respected and implemented in an unambiguous way. At the same time, there are different degrees of trust in different creditors.

For example, in relationships with banking structures, such correlations are rigid, formalized, while domestic creditors and investors are more loyal subjects, allowing for a constructive dialogue of various kinds regarding the range of obligations that are taking place.

This aspect is extremely important from the point of view of organizing the processes of interaction of the chief accountant both with his colleagues, subordinates, superiors, and with those who make up the circle of his "clients", the "core of the target audience" of his activity (chief accountant - multifaceted profession, allowing a lot of areas of practical implementation).

Fourth, the commitment of the professional chief accountant as a property determined by a set of actions that can be, to a certain extent, conventions, are defined as some act of self-sacrifice.

The chief accountant, especially if his activities are carried out within the framework of a state body, must be a person capable of specifically determining priorities: for the sake of the interests of other people, achievement of the set goals, for justice, objectivity, he must be able to abandon personal aspirations.

The chief accountant, organizing his behavioral guidelines, should be based on knowledge of ethical rules, the ability to apply them in daily practice. Obviously, how the organization builds and organizes communication with creditors, investors are the specific chief accountant, in many respects the effectiveness of his activity depends, and ethical and norms compliance is an unconditional factor of "literacy", professionalism.

All the above mentioned aspects, in essence, determine some unique complex consisting of bases and professional ethics.

The chief accountant is a responsible subject, honest, humane, unbiased; it is a subject that acts in the context of implementing the dominant principle of legality, which is decent and honest in dealing with creditors, investors.

The rules of professional conduct of the chief accountant are a complex phenomenon that reveals specific aspects of its implementation in each specific field of practice.

Speaking about the specifics of the relationship of the chief accountant with the creditors and investors of the organization from some other positions, we note that a very effective behavioral line is the follower of an assertive communication scheme.

For the chief accountant, who may have certain "working difficulties" in dealing with creditors, assertive behavior appears to be a rule in relations with investors, which should be general in nature.

From the general scientific positions the following understanding of the

"basis" of assertive behavior takes place: assertiveness is the formed complex ability of the individual to be independent of all the variety of external evaluations, exogenous factors, opinions, and the ability to independently regulate one's own behavior.

In addition, assertiveness is essentially analogous to the principle of independence: an assertive line of conduct allows a professional accountant to perform tasks impartially, without conflict of interests or negative influence of other persons, and, to carry it out so that there is no doubt about its objectivity.

Assertive behavior is responsible behavior, determined by indispensable respect and courtesy to others on the one hand, and the presence of inner strength, some unconditional potential, the "core" on the other.

Assertive behavior, considered in the context of the practice of communication of the chief accountant, is a behavior that corresponds to the following aspects:

• Firstly, the individual in any situation is able to remain correct and polite;

• Secondly, in conditions of external pressure, he correctly defends his point of view, justifies and argues his own position;

• Thirdly, he is able to say "no" to something that does not suit him;

• Fourthly, in a socially acceptable form, he insists on his rights, while his "behavioral line", "point of view" remains unchanged, but not positioned as the only true ones.

The assertive behavior of the chief accountant is a specific way of behavior, interaction in the team, with the subjects of the external environment (creditors, investors, controlling bodies), when the individual is able to present his own goals and objectives as goals and objectives of a person self-confident (in his knowledge, forces, etc.) and who knows what he needs.

It is extremely important that the aspect that assertive behavior is impossible without responsibility for one's words, actions, decisions.

The assertive behavior of the chief accountant is, among other things, the ability to remain oneself, to maintain self-control in conditions of tension and aggressiveness of the external environment, which can often occur when communicating with creditors.

One cannot help saying that the chief accountant is the head of the structural unit "accounting". Therefore, the way in which he organizes the work of his subordinates depends, among other things, a common "behavioral line" in the relations of accounting workers with investors and creditors.

Considering the foregoing, we arrive at the following conclusions.

The communications of the chief accountant are plural and invariant in their practice. The chief accountant is a responsible subject, honest, humane, unbiased; it is a subject that acts in the context of implementing the dominant principles of professional ethics.

The relationship of the chief accountant with the creditors and investors of the organization is always an invariant, multiple complex of "scenarios".

At the same time, going from the specifics of the behavior of investors and

creditors, the following aspects, we believe, will be the priority in communicating with them.

First, the clarity, consistency and validity of the position. It must be both constructive and rigid enough.

Secondly, the ability to organize such a dialogue, which would have as its goal the search for a "point of parity" of all the interacting parties. It is important that communications are targeted, focused on achieving a balance of interests.

Thirdly, the ability to competently and deliberately operate with actual data, demonstrating certain trends and overall dynamics. At the same time, it is necessary to fully answer for the undertaken obligations, bear responsibility for the decisions made.

Important from our point of view is the confident assertive behavioral line of the chief accountant as a professional responsible for his actions, for the decisions made and implemented, as a leader who is responsible for the staff of the collective he leads as a subject who is ready for a dialogue with creditors (external, internal), investors.

Mutual relations of the chief accountant with the creditors and investors of the organization should be based on the principles of "general" ethics, and, of course, ethics of professional quality.

These principles are consistent, holistic: honesty, professionalism, responsibility, commitment to words and actions, tact, skill to substantiate your point of view, position - these aspects, objectively, have an enduring significance.

References:

1. Abrahamov D.S. Professional Ethics. - M., 2015.
2. Krestovskaya NN, Tsvirkun AF History of political, legal ethical doctrines. - M.Frodvest, 2012.
3. Mislavskaya N.A. International Financial Reporting Standards: Problems and Contradictions: A Monograph / N.A. Mislavsky. - Moscow: Rusays, 2015. - 202s.
4. Mislavskaya N.A. Psychological Aspects in the Professional Activity of the Accountant // Auditor. 2016. № 8.
5. Mislavskaya N.A. Specificity of the professional deformation of the accountant's personality // Auditor. 2017. No. 4.
6. Mislavskaya N.A. Structure of the professional competence of the accountant // Forum of young scientists. 2017. No. 7 (11). [Electronic resource]. Access from the site http://forum-nauka.ru/domains_data/files/11/Mislavskaya%20N.A.-2iyul%202017.pdf
7. Polenova S.N. Regulation of accounting: spatio-temporal analysis: monograph / S.N. Polenov. - Moscow: Rusays, 2015. - 180 p.
8. Polenova S.N. Requirements for a professional accountant in the Russian entrepreneurial environment / / Accounting in budget and non-profit organizations. 2014. №3.

UDC 657

Tsoy A.S.
Student of International Accounting and Audit Faculty
Federal state educational
Budgetary institution of higher education
"Financial University under the Government of the Russian Federation"
Russia, Moscow
Science director: Mislavskaya N.A, Doctor of Economics
Associate Professor, Professor of Accounting,
Analysis and Audit Department
Federal state educational
Budgetary institution of higher education
"Financial University under the Government of the Russian Federation"
Russia, Moscow

FEATURES OF ELECTRONIC CORRESPONDENCE ETIQUETTE IN PROFESSIONAL ACTIVITY OF ACCOUNTANT

Annotation. This article is devoted to the sphere of business communication in the professional activity of the accountant. As a rule, there is a set of both mandatory and non-binding regulations and rules, which in general should be called business etiquette. On these rules it is necessary to pay special attention by sending business emails.

Key words: business correspondence, electronic correspondence, etiquette, business etiquette, activity of an accountant.

For the last several decades, e-mail has become one of the most popular means of business communication. Of course, personal meetings have not been canceled yet, but correspondence with customers via e-mail has greatly simplified the conduct of business and the performance of official duties. Today it will be difficult to find a person who does not use e-mail in his work, but especially it concerns the employees of the accounting service.

Ability to properly conduct business correspondence plays a particularly important role in the economic success of the company. It helps to establish strong relationships with customers, improve relations between departments, and increase the company's financial performance. Correctness of communication in the letter and its content gives the interviewee a certain portrait of the person who addresses him, since, of course, business correspondence has a close connection with the psychological factors of communication. Competently built communication with the client can become a pledge of signing a multimillion-dollar contract.

The relevance of this topic lies in the fact that the Code of Ethics for Professional Accountants - members of NP "IPB of Russia", although it affects the main ethical aspects of the accountant's work, does not contain recommendations for compliance with the etiquette of business correspondence.

Why do we need to follow the ethics of business correspondence? Firstly, to be sure that your letter will not be deleted. For example, due to the absence of the

subject of the letter or its incorrect wording, the recipient can take your letter for spam and delete it. Secondly, to clearly and clearly express their thoughts. Everyone faced with the fact that, after reading the letter, absolutely could not catch his goal. Thirdly, not to be known as ignoramus. Everyone is familiar with the option of sending a letter as a "read report". Our observations show that it irritates most people. And of course, the need to comply with business ethics is necessary in order for electronic correspondence to bring results. The purpose of any working correspondence is a signed contract, a solution to the problem, obtaining the necessary information. If the goals of correspondence are not met, its effectiveness is zero.

An important factor in a properly composed letter is an accurately marked topic. Its absence is a bad tone. It is even permissible to delete such a letter. The fate of a letter very often depends on the topic, especially if the sender's address is not familiar to the recipient. Correctly compiled, capacious and informative, it facilitates the work with electronic correspondence, as the letter can be quickly identified and found among others.

It must be remembered that the subject of writing is the "red thread" of the meaning of the entire message. In case you understand that the main idea of the dialogue will change, change the topic, and better create a new letter and begin the discussion. Otherwise, changing the purpose of the letter without changing its subject can lead to confusion.

The algorithm for a correctly composed letter can be presented in the following form:

1 - "cap" in the corporate style;

2 - greeting;

3 - content, purpose of treatment;

4 - parting;

5 - personal signature with contact details;

6 - a link to the company's website;

7 - logo, (if necessary).

Always start the correspondence with a greeting. Unfortunately, some users neglect it, mistakenly believing that a greeting in an e-mail cannot be written, since these are "remnants of the past", that it does not carry any information in itself. This is completely wrong. The greeting carries in itself the information about the upbringing of the person who composes the letter. So that you are not considered rude and ill-bred - follow the rules of etiquette of e-mail.

As a greeting, use the following formulations:

• "Good afternoon, dear Lidia Ivanovna!" - this greeting is suitable for addressing an interlocutor who is older than you by age;

• "Maria, good morning," - in our opinion, it is appropriate to use it when communicating with colleagues or people of the same age, but do not forget about applying to "You", since the appeal to "You" contradicts the rules business ethics.

In international companies, as a rule, there are no such strict rules, and most often regardless of age and position, all refer to each other by name. In our

opinion, this approach positively affects the working atmosphere.

When communicating with foreign colleagues, the following welcome phrases are more often used:

• "Dear Maria," - it is appropriate for everyone;

• "Hi Daniel", "Hello Adrian" - these greetings are allowed when communicating with people you already know for a long time.

Do not forget about such phrases as "Hope this email finds you well" or "I hope you're having a great weekend", they will also help build a fruitful communication.

Since reading from the screen of the monitor is much more difficult than reading a paper medium, it is very important to properly structure the e-mail. It is necessary to break long and complex in structure sentences into several short ones. Try to divide the text into logical paragraphs, separating them from each other indented or empty line.

E-mail, in contrast to the usual, is designed for rapid transmission of information, so try not to send long emails. If you need to send important information containing a large volume, it is better to compose a short accompanying text in an e-mail, and the information itself should be formalized in the form of an attachment.

Specificity of accounting professional activity is based on accurate knowledge, regulatory framework, established standards. Therefore, it is always necessary to indicate the documents you rely on and on the basis of which you ask the client for this or that information, so as not to put yourself in an awkward position.

Electronic signature is an important attribute of business communication, its presence in messages is a rule of good taste. Marketers and advertising specialists are well aware that what is written at the end of the text automatically "clings", attracts and retains attention more strongly, so the signature is unobtrusive business advertising.

Companies usually develop a common regulation and an example of a signature for an e-mail, which creates a positive image for the company in front of customers and partners. Here, compliance with standards is an indicator of how closely management takes into account important details and subtleties.

Always use a signature - it will help your respondent to uniquely identify you. And be sure to include in it several possible ways of communicating with you. Usually it's phone numbers, e-mail address.

Example of an electronic signature:

Regards,
Alexander Martynov,
Senior Specialist
Financial control, OOO "Omega"

Moscow 114231, Green 4 pp. 5
Tel: 8 (495) 456 32 88

Mob. Tel .: 8 (985) 349 32 33
E-mail: a.martynov@omega.com

If a person is waiting for a letter, then in the "From" column he will search for the name that he was introduced to when they met, or the e-mail address specified in the business card. Therefore, when creating mail, avoid aliases and non-existent names (pirojenka@mail.ru, selena-moor@bk.ru). It is recommended that you use your real first and last name (vladislav.sviridov@gmail.com, m.gorlova@inbox.com). Electronic addresses containing various aliases are not taken lightly, the recipient of the letter can doubt the professionalism of a person whose email address, for example, kotik2000@yahoo.com. With work addresses in this plan is much easier, because they are always created according to certain standards, for example: "name", "surname" @ company domain.

E-mail is a link to other people. According to the rules of etiquette, e-mails must be answered, and the response time should not exceed three days. In our opinion, in the conditions of carrying out the labor activity of the accountant, two days are more than enough for an answer. If you need more time to prepare the answer, be sure to report this, explaining the reason for the delay and indicating the time frame when you can provide the necessary information.

According to the rules of e-mail etiquette, the "notice of receipt / reading" mark is a sign of disrespect and mistrust of the interlocutor and can cause a negative attitude. Therefore, if you are worried, if the letter has reached the addressee, it is better to call him back after a while. It is also not forbidden to add a request for notification at the end of the message after receiving the letter.

Having prepared the letter, be sure to check it for spelling and punctuation, estimate how brief and laconically it was possible to convey your idea.

It is desirable to add recipients manually, in order to avoid cases of sending letters to those people, it is fraught with reprimands until dismissal.

Avoid red letters, multiple exclamation marks and a capital font. This can cause irritation or other undesirable reaction in the recipient of the letter. If you want to express positive emotions, it's better to write: "Thank you very much for the operative work and good result!" Or "Very grateful, you helped me out!". The message "BIG THANKS !!!" can be mistaken for sarcasm.

Be very careful when sending confidential information. Analyze whether you can forward this data. Remember that e-mail when transferring can be intercepted and used for personal gain.

The sphere of economics, and in particular accounting services, is inextricably linked with the information component. And in spite of the fact that nowadays there is an opportunity to carry out labor activity "without departing from the computer", without applying the rules of the ethics of electronic business communication, the effectiveness of achieving the goals is reduced.

Our recommendations can be used not only in the context of the professional activities of accountants and auditors, but also for other economic specialties. We also hope that the relevant section will be introduced into the domestic code of ethics for professional accountants and auditors.

References:

1. Code of professional ethics of members of NP "IPB of Russia" Electronic resource. Access from the site http://base.garant.ru/71779848/
2. Business correspondence in English: phrases and advice. Electronic resource. Access from the site https://habrahabr.ru/company/netologyru/blog/340358/
3. Etiquette - the etiquette of e-almost and the rules of writing an e-mail. Electronic resource. Access from the site https://www.klerk.ru/boss/articles/107872/
4. E-mail etiquette, or the rules of writing an email. Electronic resource. Access from the site https://zarya64.ru/obshchestvo/aktualno/685-etiket-elektronnoj-pochty-ili-pravila-napisaniya-elektronnogo-pisma
5. Email etiquette. Electronic resource. Access from http://www.emailreplies.com/
6. E-mail etiquette or the rules of writing an email. Electronic resource. Access from the site http://www.koryazhma.ru/articles/etiket/netiquette_mail.asp
7. Mislavskaya N.A. International Financial Reporting Standards: Problems and Contradictions: A Monograph / N.A. Mislavsky. - Moscow: Rusays, 2015. - 202s.
8. Mislavskaya N.A. Psychological Aspects in the Professional Activity of the Accountant // Auditor. 2016. № 8.
9. Mislavskaya N.A. Specificity of the professional deformation of the accountant's personality // Auditor. 2017. No. 4.
10. Polenova S.N. Regulation of accounting: spatio-temporal analysis: monograph / S.N. Polenov. - Moscow: Rusays, 2015. - 180 p.

УДК: 616.33-002.44-615.831-085.2

Аббасов А.К.
ассистент
Нурмухамедова Ё.К.
ассистент
Ташкентский педиатрический медицинский институт
Узбекистан, г. Ташкент

ЭФФЕКТИВНОСТЬ АНТИХЕЛИКОБАКТЕРНОЙ ТЕРАПИИ У БОЛЬНЫХ С ЯЗВЕННОЙ БОЛЕЗНЬЮ ДВЕНАДЦАТИПЕРСТНОЙ КИШКИ

Аннотация

Представлены результаты эрадикационной терапии двумя различными способами лечения у 50 больных с язвенной болезнью двенадцатиперстной кишки. Первой группе принимали стандартную тройную терапию с эзомепразолом, амоксициллином и кларитромицином в течение 10 дней. Вторая группа больных принимали эзомепразол и амоксициллин в течение 5 дней и затем, также в течение 5 дней принимали эзомепразол, кларитромицин и метронидазол. По результатом исследование показали, что наряду с высокой эрадикационной эффективностью, последовательная терапия оказывает меньшее количество побочных диспепсических эффектов.

Ключевые слова: *язвенная болезнь двенадцатиперстной кишки, эрадикационная терапия, хеликобактер пилори.*

Abbasov A.K.
Assistant
Tashkent pediatric medical institute
Tashkent, Uzbekistan
Nurmukhamedova Yo.K.
Assistant
Tashkent pediatric medical institute
Tashkent, Uzbekistan

THE EEEECTIVENESS OF ANTIHELICOBACTER THERAPY IN PATIENTS WITH DUODENAL ULCER DISEASE

Abstract

The results of eradication therapy in two different ways of treatment in 50 patients with duodenal ulcer are presented. The first group received standard triple therapy with esomeprazole, amoxicillin and clarithromycin for 10 days. The second group of patients took esomeprazole and amoxicillin for 5 days and then, also for 5 days, took esomeprazole, clarithromycin and metronidazole. According to the results of the study, along with the high eradication efficacy, sequential therapy has a smaller amount of side dyspeptic effects.

Keywords: peptic ulcer of a duodenum, eradication therapy, Helicobacter pylori.

Введение.

По международном рекомендация схемы лечения язвенной болезни (ЯБ) провоцированной с H.py1ori включают антихеликобактерную терапию, состоящую из двух антибиотиков. Согласно Маастрихтских соглашений на первое место среди показаний к обязательной антихеликобактерной терапии ЯБ выходит независимо от фазы заболевания (обострение или ремиссия), включая осложненные формы. Эрадикационная терапия у пациентов с ЯБ является абсолютно необходимым лечебным мероприятием, которое дает не только прогнозируемый клинический и профилактический результаты, но и обеспечивает полное излечение, а также обосновано экономически [1].

Хотя антихеликобактерная терапия хорошо изучена, все же имеется целый ряд проблем. Во-первых, наблюдается снижение эффективности терапии первой группе, что связано с достаточно быстрым ростом толерантности H. py1ori к антибиотикам. По некоторым данным, около трети случаев отсутствия эрадикации связаны с наличием толерантности к кларитромицину и метронидазолу. Это снижает вероятность успешной эрадикации при применении стандартной терапии первой линии. К основным причинам возникновения резистентности кларитромицину и метронидазолу относят к увеличение количества больных, принимающих некорректную антихеликобактерную терапию, короткие курсы терапии, низкие дозы, неправильная комбинация препаратов в схеме и бесконтрольное самостоятельное использование пациентами антибактериальных препаратов по другим показаниям при лечении [2,3].

В литературе часто встречаются данные об успешном преодолении резистентности к метронидазолу и кларитромицину с помощью добавления в первой линии препаратов висмута. Применение четырехкомпонентных схем на основе висмута достоверно эффективнее в сравнении с тройной терапией, однако значительно снижает приверженность пациента к проводимому лечению[4, 5].

Обнадеживающим новым подходом к проведению антихеликобактерной терапии является последовательная терапия, разработанная в Италии. Курс лечения продолжается 10 дней. При этом первые 5 дней пациент получает ИЛ 111 в стандартной дозе 2 раза в сутки и амоксициллин 1000 мг 2 раза в сутки, а следующие 5 дней тройную терапию в составе ИПП, кларитромицина (500 мг 2 раза) и тинидазол (500 мг 2 раза).

Цель исследования. Изучит схемы последовательной (ступенчатой) антихеликобактерной терапии у больных язвенной болезнью двенадцати-перстной кишки.

Материалы и методы. В исследование включены 50 больных с диагнозом язвенная болезнь двенадцатиперстной кишки (ЯБДПК) в фазе обострения в возрасте от 25 до 56 лет (мужчин 38, женщин 12), разделенные на две группы. Больные первой группы наблюдения (п=25) назначали стандартную “тройную” с использованием ингибитора протонной помпы третьего поколения эзомепразола (40 мг в сутки), амоксициллин по 1,0 г

дважды в день, кларитромицин 500 мг дважды в день в течение 10 дней. Второй группе больных (n=25) терапию проводили по следующей схеме: Гелацит 40мг в сутки и амоксициллин по 1,0 г дважды в день в течение 5 дней, затем амоксициллин сменялся на кларитромицин 500 мг дважды в день и метронидазол 500 мг дважды в день в течение 5 дней. В последующие дни пациенты обеих групп продолжали принимать рабепразол по 20 мг в сутки в течение 3-х недель.

Критери оценки эффективности лечения: клинически (по срокам снижения болевого синдрома и желудочной диспепсии), эндоскопическим (по срокам рубцевания язвы через 3 и 5 недель от начала лечения), по изменениям уровня pH до и через 5 недель от начала терапии по данным эндоскопической pH-метрии, по изменению степени обсеменения слизистой оболочки желудка H. py1ori двумя методами через 5 недель от начала терапии.

Кислотообразующую и кислотонейтрализующую функцию желудка изучали топографической, трансэндоскопической pH-метрией (АГМ-03, Россия) до начала лечения и через 5 недель после начала лечения. Оценку эффективности эрадикационной терапии проводили не ранее, чем 5 недель после прекращения противоязвенной терапии неинвазивным, дыхательным «Хелик» тестом и инвазивным определением местной уреазной активности в биоптате слизистой желудка (СЬО-тест).

Полученные результаты исследования обрабатывали методом вариационной статистики с использованием пакета статистических программ.

Результаты исследования. Изучение снижения клинических симптомов является эффективным показателем проводимой терапии у пациентов с ЯБДПК. В обеих группах пациентов снижение болевого синдрома отмечалось на 5 сутки лечения у 75% пациентов, а на 11 сутки лечения купировался у 100% болных.

В результате лечения у 20% больных первой группы на 5 сутки лечения появились жалобы кишечной диспепсии в виде легкой диареи, тогда как во второй группе данный симптом отмечался у 1 (5%) пациента.

Заживления язвенного процесса в двух группах больных показало рубцевание дуоденальной язвы в первой группе к концу четвертой недели лечения у 80%, а к концу шестой недели у 100% пациентов. Во второй группе показатели составили 85% и 100%. (Табл. 1).

Сроки рубцевания

Таблица 1

Группы больных	Через 4 недели (%)	Через 6 недель (%)
I группа n=25	80% (20 пациентов)	100% (25 пациентов)
П группа n=25	85% (21 пациентов)	100% (25 пациентов)

В изучение кислотности желудочного сока у пациентов ЯБДПК повышение показателей кислотопродуцирующей функции желудка и поныжение показателей кислотонейтрализующей функции антрального отдела желудка. В итоге проведенной терапии в обеих группах больных были отмечены положительная динамика в параметрах показателей pH желудочного сока. Но достоверно явных различий показателей кислотности между группами не были выявлены (Табл. 2).

Средние значения pH в контрольных точках у пациентов с язвенной болезнью двенадцатиперстной кишки

Таблица 2

Локализация	I группа		П группа	
	до лечения	после лечения	до лечения	после лечения
Зона активного кислотообразо- вания (тело желудка)	1,1 ± 0,08	3,8 ± 0,05*	1,2± 0,06	3,8 ± 0,20*
Зона кислото-нейтрализации (антральный отдел)	3,0 ± 0,10	6,2 ± 0,20*	3,1± 0,07	6,9 ± 0,15*
pH –pH антрум г тело	1,8	2,4	1,8	3,1

Примечание: * - разница достоверна по отношению показателей пациентов ЯБДПК до лечения ($p< 0,05$)

Изучение H.py1ori двумя методами, согласно рекомендациям третьего Маастрихтского консенсуса (2005), у всех исследованных больных (100%) наличие H. py1on в слизистой оболочке желудка. Как видно (Табл. 3), в первой группе больных, принимавших стандартную «тройную» терапию, полная эрадикация H. py1on по результатам двух тестов составила 75%, что на 10% ниже необходимого порога удовлетворительного эффекта. Во второй группе пациентов, полная эрадикация H. py1ori была отмечена у 90% больных, что можно оценивать как хороший результат.

Сравнительная эффективность использованных эрадикационных схем лечения у больных с ЯБДПК

Таблица 3

	Первая группа (n=25)		Вторая группаа (n=25)	
	Наличие HP до лечения %	Степень эради кации после	Наличие HP до лечения %	Степень эради кации после
Дыхательный и уреазный HP тесты (-)	*100%*	75%	100%	90%

Таким образом, исследования результатов показали, что исползивание последовательной (ступенчатой) схемы эрадикационной метод лечения является высоко эффективной, поскольку в сравнении с классической трехкомпонентной схемой лечения она показала более высокий процент эрадикации, наряду со снижением побочных эффектов антибактериальной терапии. Это было обусловлено также и двумя обстоятельствами. Во первых в качестве ИПП был использован препарат являющийся оптическим изомером омепразола. Во вторых при использована кларитромицин.

Выводы. 1. Внедрение в практическую медицину последовательной (ступенчатой) схемы эрадикационной терапии при лечении ЯБДПК обеспечивает высокую эффективность эрадикации H. py1ori (90%).

2. При применении последовательной схемы диспепсические явления, отмечаются в меньшей степени (до 5%) по сравнению с "ой диспепсических явлений наблюдаемых при использовании тройной терапии (до 20%) связанные с одновременным применением больших доз двух антибактериальных препаратов.

3. Использование последовательной терапии обеспечивает более высокую комплаентность пациентов к лечению. Сравнительный анализ по оценке эффективности согласно критериям эффективность/стоимость показал более высокую экономическую выгодность данной схемы лечения для пациентов.

Использованные источники:

1. Ивашкин В.Т., Шептулин А.А., Баранская Е.К. Рекомендации по диагностики и лечению язвенной болезни (пособие для врачей). //М., 2004. 89 с.

2. Лазебник Л.Б., Васильев Ю.В. Стандарты, диагностика и терапия кислотозависимых заболеваний, в том числе и ассоциированных с Helicobacter py1ori (Третье Московское соглашение, 4 февраля 2005 г.) // Эксперимент, клин, гастроэнтер. 2005. № 3.

3. Эпидемиологическое исследование резистентности Helicobacter py1ori к кларитромицину у жителей Санкт-Петербурга с язвенной болезнью. /Барышникова Н.В., Денисова Е.В., Корниенко Е.А. и соавт.// Клиническая

медицина. М., 2009. -№8. - С. 42-45.
4. Evalution of Clarithromycin-Resistant Rate for Helicobacter py1ori in Japan (1985- 2007). /Akifumi Tanaka, Kengo Tokunago, Hajime Sugano etal. // American J. of Gastroenterol. - 2008. -Vo1.103 (Suppl. S1). - S50 (126).
5. Maastricht-3 Guidelines for Helicobacter pylori infection. // 13.United European Gastroenterology Week. — Copenhagen, 2005.

УДК 336.6

Авдулов А.А.
студент магистрант 1 курса
факультет Экономики и менеджмента
Муромский институт (филиал) федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых» (МИВлГУ)
научный руководитель: Майорова Л.В., к.э.н.
доцент
Россия, г. Муром

СТАТИСТИЧЕСКИЙ ОБЗОР ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация

Нижегородская область является одним из экономически развитых регионов России. В ней развиты автомобилестроение, металлургическое и химическое производство, производство нефтепродуктов и другие отрасли обрабатывающей промышленности. Нижегородская область закрепила свои позиции в рейтинге инвестиционного климата регионов России, составленном агентством «ЭКСПЕРТ РА» по итогам 2017 года. В области весьма благоприятная среда для деятельности предприятий, так как регион является достаточно экономически развитым и стремится к развитию, но существуют и свои отличительные проблемы региона.

Ключевые слова: экономическая деятельность, финансовые показатели, статистика, производство, инвестиционный климат, темп роста.

Avdulov A.A.
Student
1-st course of a magistracy, faculty of Economy and management
Murom institute (branch) of federal state-funded educational institution of the higher education
"The Vladimir state university of Alexander Grigoryevich and Nikolay Grigoryevich Stoletovykh" (МИВлГУ) Russia, Murom
Research supervisor: Mayorova L. In
Associate professor, Candidate of Economic Sciences

STATISTICAL OVERVIEW OF THE FINANCIAL INDICATORS OF ORGANIZATIONS IN THE NIZHNY NOVGOROD REGION

Summary:

The Nizhny Novgorod Region is one of economically developed regions of Russia. In her the automotive industry, metallurgical and chemical production, production of oil products and other branches of manufacturing industry are developed. The Nizhny Novgorod Region has fixed the positions in the rating of investment climate of regions of Russia made by the EXPERT RA agency following the results of 2017. In the area very favorable environment for activity of the enterprises as the region is rather economically developed and seeks for development, but there are also distinctive problems of the region.

Keywords: economic activity, financial performance, statistics, production, investment climate, growth rate

Нижегородская область является одним из экономически развитых регионов России, где развиты автомобилестроение, металлургическое и химическое производство, производство нефтепродуктов и другие отрасли обрабатывающей промышленности. Нижегородская область является одной из числа лидеров по производству автобусов, грузовых автомобилей и стальных труб.

Нижегородская область закрепила свои позиции в рейтинге инвестиционного климата регионов России, составленном агентством «ЭКСПЕРТ РА» по итогам 2017 года. Как и в 2016 году регион вошел в группу 2А (средний потенциал, минимальный риск). В 2017 году Нижегородский регион улучшил показатель инвестиционного потенциала прибавив в этом ранге 1 пункт, несмотря на общую тенденцию по снижению данного показателя по России.

По данным Главного управления Минюста по Нижегородской области по состоянию на 01.01.2018 года в регионе зарегистрировано 4101 НКО. Нижегородская область является субъектом Российской Федерации и относиться к Приволжскому федеральному округу. В нижегородской области на 1000 организаций в 2017 году приходилось 6,7 зарегистрированных организаций и 18,9 ликвидированных (Табл.1.)

Таблица 1

Демография организаций Нижегородской области в сравнении с РФ и Приволжским федеральным округом в 2017 году. 1

	Количество зарегистрированных организаций		Количество официально ликвидированных организаций	
	Всего	на 1000 организаций	Всего	на 1000 организаций
Российская Федерация	34597	7,7	64617	14,5
Приволжский федеральный округ	5128	7,1	9819	13,5
Нижегородская область	625	6,7	1759	18,9

Согласно таблице 1, в Нижегородской области официально было зарегистрировано 625 организаций, при этом ликвидировано было 1759 предприятий. Так количество зарегистрированных организаций Нижегородской области составили 12 % от показателя округа и 1,8 % от показателя РФ, а количество ликвидированных – 18 % и 2,7% соответственно.

Важным экономическим показателем для области, является динамики роста количества организаций, в том числе, выявление опережающих и отстающих видов экономической деятельности (Табл.2.).

Таблица 2

Количество организаций в Нижегородской области по видам экономической деятельности в 2016-2017 гг.2

	Количество организаций в 2016 году	Количество организаций в 2017 году	Абсолютный прирост, ед.	Относительный прирост, ед.
Всего по организациям, а том числе:	1663	1776	113	1,07
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	103	137	34	1,33
Добыча полезных ископаемых, рыболовство	7	9	2	1,28
Обрабатывающие производства	418	458	40	1,1

[1] По данным Росстата

[2] Министерство экономического развития и инвестиций Нижегородской области [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://minec.government-nnov.ru/

Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	142	129	-13	0,9
Строительство	88	89	1	1,01
Торговля; ремонт транспорта	294	298	4	1,01
Гостиницы и рестораны	39	40	1	1,01
Транспорт и связь	84	97	13	1,15
Недвижимость и аренда	300	301	1	1
Образование	77	96	19	1,25
Здравоохранение	24	21	-3	0,9
Прочие услуги	87	100	13	1,15

Таким образом, в таблице 2 видно, что количество организаций в 2017 году увеличились на 113 ед., темп роста составил 6,8 %, где наибольший прирост составили обрабатывающие производства (40 ед.) и организации отрасли сельского хозяйства, охоты и лесного хозяйства (34 ед.). На убыль пошли организации по производству и распределению электроэнергии, газа и воды (13 ед.)

Объем отгруженных товаров работ или услуг собственного производства в Нижегородской области, выполненных работ и услуг по крупным и средним организациям за 2017 год равен 590 млрд. руб., что больше уровня 2016 года на 9% (Рис.1.)3. Это свидетельствует о положительных темпах роста объема отгруженной продукции, особенно в следующих видах производств: в производстве комплектующих для автотранспортных средств (136,8%), в обработке древесины (125,4%), готовых металлических изделий (137,9%), в производстве электрооборудования (111,3%), текстильных изделий (111,6%), резиновых и пластмассовых изделий (102,2%).

[3] Постановление от 18 октября 2017 г. N 744 «О прогнозе социально-экономического развития Нижегородской области на среднесрочный период (на 2018 год и на плановый период 2019 и 2020 годов)

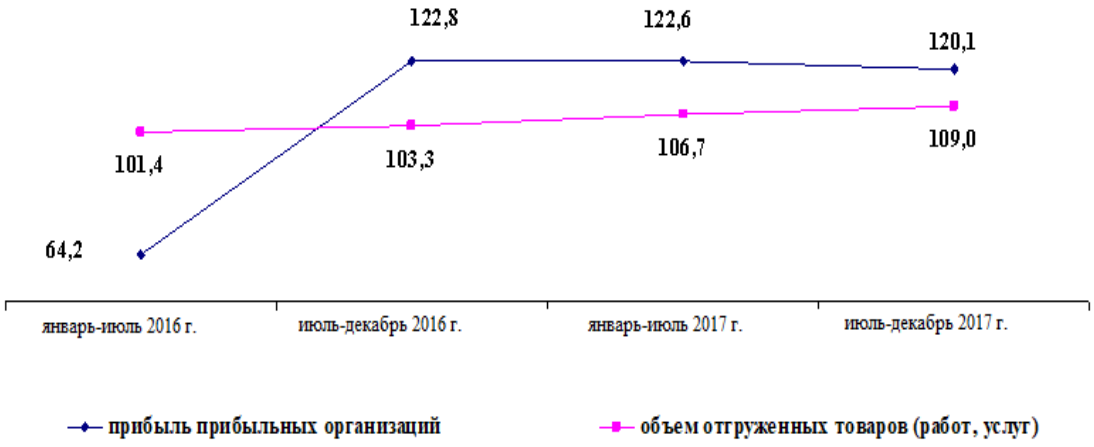


Рис. 1. Темпы роста товаров (работ, услуг) и прибыли прибыльных организаций по Нижегородской области (нарастающим итогом), в % к аналогичному периоду предыдущего года4

При этом прибыль прибыльных организаций за 2017 год составила 50,8 млрд. руб., что является показателем увеличения к уровню 2014 года на 20,1%. Доля убыточных организаций увеличилась по сравнению с прошлым годом с 21,5% до 22,6%.

Таблица 3

Основные показатели финансовой деятельности организаций Нижегородской области за 5 лет 5

Год	Индекс промышленного производства, % к предыдущему году	Сальдированный финансовый результат деятельности организаций, млрд. руб.	Число убыточных предприятий	Число прибыльных предприятий	Сумма убытка предприятий, млрд. руб.	Сумма прибыли предприятий, млрд. руб.
2016	105,5	99,2	423	2617	16,9	117,6
2017	106,5	105,4	442	2491	18,0	129,9

В таблице 3 видно, что индекс промышленного производства в 2016 году составил 105,5%, что немного выше уровня 2017 года – 106,5%, так как прирост обеспечивался за счет основных отраслей обработки. Положительный сальдированный финансовый результат, полученный крупными и средними предприятиями обрабатывающих производств Нижегородской области, в 2016 году составил 99,2 млрд., что меньше 2017 года на 6,2 млрд. руб. В 2016 году число убыточных предприятий равно - 423, но в 2017 году возросло до 442 убыточных организаций, а прибыльных предприятий 2617 и 2491 соответственно. Сумма убытка убыточных предприятий в 2017 году — 18 млрд. руб., что на 1,1 млрд. руб. больше

[4] По данным Правительства Нижегородской области
[5] По данным Росстата

показателя 2016 года, а сумма прибыли прибыльных организаций — 102,3 млрд. рублей (117,6 млрд. руб. в 2016 году).

Одной из причин увеличения доли убыточных предприятий по итогу 2017 года может являться увеличение кредиторской задолженности (Табл.4.).

Таблица 4

Динамика коэффициентов платежеспособности предприятий Нижегородской области, млрд. руб.6

Год	Кредиторская задолженность, млрд. руб.	Коэффициент автономии	Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	Коэффициент текущей ликвидности
2016	820,5	0,56	-0,3	1,3
2017	846,5	0,49	-0,62	2,1

В таблице 4 отображена динамика кредиторской задолженности Нижегородской области, где видно ее увеличение. Наименьшее значение коэффициента обеспеченности собственными оборотными средствами приходится на 2017 г., что свидетельствует о том, что именно в данный период компании испытывали наибольшие трудности с финансированием своей текущей деятельности, что повлекло за собой снижение коэффициента автономии, который показывает степень независимости предприятия от кредиторов. Его расчет коэффициента будет иметь следующий вид:

Коэффициент автономии = Собственный капитал/Активы (1)

Коэффициенты ликвидности определяет способность организации оплачивать свои краткосрочные обязательства в течение отчетного периода. Так в 2017 году коэффициент текущей ликвидности по Нижегородской области составил 2,1, что свидетельствует о ликвидности предприятий.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в Нижегородской области весьма благоприятная среда для деятельности предприятий, так как регион является достаточно экономически развитым и стремится к развитию, но существуют и свои отличительные проблемы региона.

Использованные источники:

1. Постановление от 18 октября 2017 г. N 744 «О прогнозе социально-экономического развития Нижегородской области на среднесрочный период (на 2018 год и на плановый период 2019 и 2020 годов)
2. Нижегородская область в цифрах. 2016: Крат.стат.сб. Н60 /Нижегородстат - Нижний Новгород, 2016. - 367 с.
3. Официальный сайт Правительства Нижегородской области [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.government-nnov.ru/
4. Официальный сайт Центрального Банка России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.cbr.ru.

6 По данным Правительства Нижегородской области

5. Министерство экономического развития и инвестиций Нижегородской области [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://minec.government-nnov.ru/
6. Территориальный орган Федеральная служба государственной статистики по Нижегородской области [Электронный ресурс].- Режим доступа: http://nizhstat.gks.ru/
7. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://gks.ru/

УДК 378.183

Агафонова К.А.
студент 3 курса
нефтетехнологический факультет
Гладышев Н.Г.
профессор
кафедра «Химическая технология и промышленная экология»
Самарский государственный технический университет
Россия, г. Самара

МИРОВЫЕ РЕЙТИНГИ УСТОЙЧИВОСТИ КАК ИНСТРУМЕНТ ПОДДЕРЖКИ ЗЕЛЕНОГО УНИВЕРСИТЕТСКОГО РАЗВИТИЯ

Аннотация: За прошлые два десятилетия рейтинг высших учебных заведений стал глобальным явлением. Однако рейтинг устойчивости вузов недостаточно известен в России. Настоящая публикация имеет целью восполнить этот пробел, анализируя методы наиболее успешной практики интеграции зеленых инициатив в образование с целью устойчивого развития.

Ключевые слова: мировые рейтинги, зарубежный опыт, устойчивое развитие, экологические движения, студенческие движения, зеленое развитие университетов.

Agafonova K.A.
Student
3st year, Petroleum Engineering Faculty
Samara State Technical University
Russia, Samara
Gladyshev N.G.
Professor of the Department "Chemical Engineering and Industrial Ecology"
Samara State Technical University
Russia, Samara

WORLD SUSTAINABILITY RATINGS AS THE TOOL TO KEEP GREEN UNIVERSITIES DEVELOPMENT

Annotation: Over the last two decades, the university ranking has become a global phenomenon. However, the sustainability rankings of higher education

institutions in Russia are marginally known. This paper aims to meet this lack. It's presented information about best practices of incorporating Green Universities Initiatives and Education for Sustainable Development in higher education.

Key words: world ratings, foreign experience, sustainable development, ecological movements, student movements, green development of universities.

Рейтинги устойчивого развития промышленных компаний, где одним из приоритетов является сохранение окружающей среды, получили всеобщее признание (https://www.csrhub.com). По инициативе WWF России и группы

«КРЕОН» в 2014 году стартовал подобный проект для российских нефтегазовых компаний (https://new.wwf.ru). Менее известны отечественному академическому сообществу существующие в мире системы такой оценки образовательных учреждений, хотя только Journal of Cleaner Production опубликовал более 150 статей, посвященных обеспечению устойчивости, озеленении кампусных операций и развитию методологии [1, 2].

Рейтинг устойчивости национальных учебных заведений одновременно (2007 г.) начали осуществлять североамериканская College Sustainability Report Card (http://www.greenreportcard.org/index.html) и Британская People & Planet's University League (https://peopleandplanet.org/university-league). На Международной конференции по рейтингам университетов (2009) ведущий вуз Индонезии (Universitas Indonesia – UI) инициировал глобальную систему GreenMetric World University Ranking (http://greenmetric.ui.ac.id). Среди европейских вузов действовал проект QUESTE – SI (https://plone.queste.eu/). При общности подходов с использованием ключевых индикаторов эффективности (Key Performance Indicators – KPIs) названные системы имеют свои особенности.

College Sustainability Report Card

В колледжах и университетах США и Канады эта система оценки деятельности по устойчивому развитию действовала с 2007 по 2011 годы. Поддержку осуществляла некоммерческая организация Sustainable Endowments Institute (SEI), продвигающая университетские исследования и образование в сфере устойчивого развития. Финансирование предоставляли семь фондов и многочисленные доноры. Учебным заведениям для включения в рейтинг требовалось отправить заявку и внести 700$. Нуждающимся выделялась помощь в виде гранта.

Оценка проводилась на основе доступной информации по 9 весовым категориям: Административное управление, Изменение климата и энергетика, Пищевая политика и рециклинг пищевых отходов, Зеленые здания, Участие студентов, Транспорт, Прозрачность инвестиций, Инвестиционные приоритеты, Участие заинтересованных сторон. Рассматривались обязательства администрации и попечителей в области устойчивого развития. Среди приоритетов, не самоочевидных из

перечисленных категорий, отметим приверженность к сокращению выбросов, инвестиции в возобновляемые источники энергии, их использование на территории кампуса, поддержку руководством университета участия студентов в инициативах устойчивого развития, использование альтернативного транспорта для студентов, преподавателей и сотрудников, возможности акционерного участия студентов, преподавателей и выпускников в развитии университета.

В 2011 году в рейтинге участвовали 322 учебных заведения США и Канады. Среди конкретных направлений активности – рециклинг батареек, мобильных телефонов, компьютеров, картриджей для принтеров, отработанного в кулинарии растительного масла для производства биодизельного топлива; приобретение зеленых сертифицированных материалов, энергоэффективной электроники и экологически предпочтительных марок бумаги; использование солнечных систем горячего водоснабжения, отказ от бутилированной воды, стажировка студентов в кампусе для реализации инициатив устойчивого развития, сокращение эмиссий предоставлением возможности дистанционной работы, наличие активных студенческих организаций, действующих в сфере зеленого развития университетского городка, поощрение активистов.

People & Planet's University League

Крупнейшая студенческая сеть Великобритании People & Planet силами подготовленных волонтеров ежегодно составляет таблицу оценки экологической и этической активности британских университетов – система

People & Planet's University League. Участники получают государственное финансирование и соответствующие полномочия. Используется информация веб-сайтов вузов и ежегодные отчеты Record Estates Management (EMR) Агентства по статистике высшей школы (Higher Education Statistics Agency – HESA).

Экологическая политика должна предусматривать улучшение экологических показателей, поддержанных высшим руководством и обеспеченных ресурсами. Приняты 13 категорий индикаторов: Общедоступная политика, Человеческие ресурсы для устойчивого развития, Экологический менеджмент и аудит, Этические инвестиции, Углеродный менеджмент, Права работников, Продовольственная политика, Обязательства сотрудников и студентов, Образование для устойчивого развития, Источники энергии, Отходы и рециклинг, Эмиссия углерода, Водосбережение.

Методика содержит множество разъяснений. Например, экополитика должна публиковаться и актуализироваться. Стратегия должна действовать в 8 обязательных областях с публикацией за 5-летний период. Подчеркивается, что без профессиональных сотрудников, специализирующихся на экологическом менеджменте, инициативы устойчивого развития в университетах вряд ли будут систематичны, скоординированы, обеспечены ресурсами и иметь успехи в долгосрочной

перспективе. Учитывается вовлеченность конкретного персонала, включая руководство университета, их обязанности по устойчивому развитию, а также обеспеченность бюджетом. Только регулярно проводя аудиты воздействий на окружающую среду, вуз может ставить цели, оценивать экологические аспекты, осуществлять мониторинг результативности. Аудиты должны подтверждать эффективность системы по каждой из 8 ключевых областей. Устанавливается наличие сертификатов системы экологического менеджмента (ISO 14001, EMAS, Ecocampus, Green Dragon, BS8885).

Сильная этическая инвестиционная политика подразумевает, в частности, возможность студентов заниматься политикой, соблюдение международного права, приверженность реинвестициям в возобновляемое топливо, публичные заявления об отказе инвестировать в ископаемое топливо и вооружения.

Углеродный менеджмент оценивается по наличию соответствующего плана и количественных индикаторов, сроков достижения результатов, капиталовложений и публичной отчетности по выбросам углекислого газа. Например, учитываются выбросы, связанные с поездками между домом и университетом (в том числе для зарубежных студентов).

Права работников изучаются в широком аспекте, распространяясь не только на штат вуза, но и на агропроизводителей в университетских глобальных цепях поставок, на работников, занятых в производстве товаров для вуза. Поощряются поставки от мелких фермерских организаций.

Продовольственная политика анализируется в связи со значительной ролью университетов в пищевой цепи и углеродной эмиссии. People & Planet считает, что образовательные учреждения формируют пищевые предпочтения и могут стать примером лучшей практики, оказывая влияние на устойчивое развитие. Более высокий рейтинг получают университеты, постоянно улучшающие практику использования местных продуктов питания, бесплатно предоставляющие питьевую воду для всех сотрудников, студентов и гостей университета, поощряется сокращение потребления бутилированной воды.

Стратегия обязательств студентов и преподавателей должна быть обеспечена ресурсами, документирована, содержать целевые показатели, и периодически публиковаться. Требования включают, например, наличие схемы рециклинга в кампусе, а также отслеживание ежегодного прогресса по энергопотреблению или транспортным предпочтениям.

Подготовка по общим вопросам охраны окружающей среды и рационального использования природных ресурсов не учитываются, поскольку это обучение не сфокусировано на интеграции устойчивости в учебный план. Важно, что учитываются курсовые работы, связанные с воздействиями университета на окружающую среду, когда кампус становится лабораторией жизни, используемой для исследований реального мира.

В категории индикаторов по энергопотреблению рассматриваются подтвержденные (EMR) данные о комбинированном производстве тепла и электроэнергии в университете, доля энергии из возобновляемых источников, производимой на месте или за пределами площадки, общий процент приобретения энергии от возобновляемых источников (зеленые тарифы).

В категории индикаторов по проблеме отходов методика оперирует количественными показателями, включая удельное образование отходов на человека. Компостированные или анаэробно переработанные отходы учитываются как рециклируемые.

Снижение эмиссии углерода как фактор оценки интересно тем, что при увеличении интенсивности эмиссии баллы не начисляются.

В части водосбережения рассматривается расход воды на человека, включая студентов и сотрудников. Поощряется использование дождевой воды.

GreenMetric World University Ranking

Стартовав в 2010 году, эта система бесплатного открытого онлайн-рейтинга вузов планеты, разработанная Университетом Индонезии, привлекла внимание руководителей высшей школы и стейкхолдеров к деятельности по устойчивому развитию прежде всего в самом университетском городке [3]. Приняты 6 категорий индикаторов (в скобках – их количество): 1-Окружающая среда и инфраструктура (14), 2-Энергия и изменение климата (9), 3-Отходы (6), 4-Вода (4), 5-Транспорт (13), 6-Образование (8).

Отметим в каждой категории критерии, не типичные для отечественных вузов: 1 – Годовой бюджет университета на цели устойчивого развития; 2 – Программа сокращения выбросов парниковых газов; 3 – Программа рециклинга отходов; 4 – Программа замкнутого водооборота; 5 – Сокращение площади парковки личных автомобилей; 6 – Веб-сайт университета по устойчивому развитию.

В 2015 году в рейтинге участвовали 407 вузов, в том числе 19 российских, в 2016 году – 516, в том числе 25 российских. Первые 3 места в 2016 году заняли соответственно (в скобках – общий балл): University of California Davis (8398), University of Nottingham (8079), Wageningen University & Research (7658). В российской линейке вузов первые 3 места в 2016 году заняли соответственно Университет дружбы народов (115/5593), Воронежский государственный университет (144/5335), Томский политехнический университет (165/5173). По отдельным категориям индикаторов максимальные баллы среди российских и зарубежных вузов приведены в таблице 1.

Таблица 1

Рейтинги университетов по категориям индикаторов

Категория индикаторов	Место по категории	Мировой и российский лидер по категории	Балл
Окружение и инфраструктура	1	Keele University (США)	1368
	26	Университет дружбы народов	1169
Энергетика и изменения климата	1	Hochschule Trier – Umwelt-Campus Birkenfeld (Германия)	1790
	59	Пермский национальный исследовательский политехнический университет	1120
Отходы	1	Wageningen University & Research (Нидерланды)	1800
	86	Воронежский государственный университет	1476
Водосбережение	1	University of Connecticut (США)	1000
	97	Университет дружбы народов	650
Транспорт	1	University of California Davis (США)	1687
	74	Воронежский государственный университет	1101
Образование	1	National Pingtung University of Science & Technology (Тайвань)	1800
	37	Томский политехнический университет	1330

Важным достоинством данного рейтинга является наличие Руководства, русская редакция которого от 12.07.2017, выполненная Университетом дружбы народов России, доступна на сайте UI и может рассматриваться как международное учебное пособие по устойчивому развитию университетов.

Европейский проект QUESTE – SI

Настоящий проект финансировался Еврокомиссией в рамках программы ERASMUS (2010-2012). По условиям проекта учреждение высшего образования должно быть моделью организации устойчивого развития во внутрихозяйственных операциях, научных исследованиях и культуре. Свыше

10 европейских университетов были аккредитованы в соответствии с установленными требованиями. Среди них Институт инженерной защиты окружающей среды Каунасского технологического университета [4], публикация о котором раскрывает особенности данной рейтинговой оценки.

Российскому университетскому сообществу более известна Ассоциация «зеленых» вузов России, учредительная конференция которой состоялась 17.02.2017 с участием студенческих делегаций из 28 университетов (http://ecamir.ru/news/V-Rossii-uchrezhdena-Assotsiatsiya-zelenyih-vuzov-Rossii. html). Направления работы Ассоциации созвучны с принятыми в зарубежных рейтинговых системах, однако методическому

обеспечению требуется ориентация на лучшую мировую практику с использованием KPI.

Продвижение принципов устойчивости во внутрихозяйственную деятельность СамГТУ инициируется кафедрой химической технологии и промышленной экологии через учебную дисциплину «Экологический менеджмент и экологическое аудирование» (http://priroda.samregion.ru/external/ priroda/files/c_4661/ZHivaya_voda_2-17_RGB.pdf). Экологические аудиты университета силами студентов стали эффективным средством закрепления знаний, налаживания трехстороннего взаимодействия между студентами - экологами, студенческим сообществом и персоналом вуза, привлекли студентов к реальным действиям по принципу «думай глобально – действуй локально».

Заключение

1. Мировой опыт оценки экологической деятельности вузов свидетельствует о росте их активности в собственном устойчивом развитии.
2. Ассоциации «зеленых» вузов России целесообразно ориентироваться на использование лучшей мировой практики оценки результативности с привлечением государственной поддержки и бизнеса.
3. В современных условиях участие в UI GreenMetric особенно актуально для университетов, ведущих подготовку студентов по профилю «Охрана окружающей среды и рациональное использование природных ресурсов».
4. Для успеха в долгосрочной перспективе инициативы устойчивого развития университетов нуждаются в административной поддержке и профессиональных сотрудниках, специализирующихся на экологическом менеджменте.

Использованные источники:

1. Yutao Wang. Han Shi. Mingxing Sun. Donald Huising. Lars Hansson. Renqing Wang. Moving towards an ecologically sound society? Starting from green universities and environmental higher education. Journal of Cleaner Production. Vol. 61, 15 December 2013, p. 1-5.
2. Allan Lauder. Riri Fitri Sari. Nyoman Suwartha. Gunawan Tjahjono. Critical review of a global campus sustainability ranking: GreenMetric. Journal of Cleaner Production. Vol. 108, Part A, 1 December 2015, p. 852-863.
3. Nyoman Suwartha. Riri Fitri Sari. Evaluating UI GreenMetric as a tool to support green universities development: assessment of the year 2011 ranking. Journal of Cleaner Production. Vol. 61, 15 December 2013, p. 46-53.
4. Jurgis K. Staniškis, Eglė Katiliūtė. Principles, implementation and results of the new assessment and accreditation system „Engineering education for sustainable industries” (QUESTE-SI). The 7th International Conference on Engineering Education for Sustainable Development Vancouver, Canada, June 9 - 12, 2015. p. 013-1 – 013-8.

УДК 37.012

Аджимуллаева Л.А.
преподаватель
Крымский филиал
«Российский государственный университет правосудия»
Россия, г. Симферополь

СМЕШАННОЕ ОБУЧЕНИЕ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА НА ПРИМЕРЕ ДИСЦИПЛИНЫ “ИНФОРМАТИКА”

Аннотация: в статье рассмотрены преимущества и сложности внедрения смешанного обучения в образовательный процесс; проведен анализ необходимых и перспективных направлений развития смешанного обучения. На примере дисциплины “Информатика” показано, как новые автоматизированные системы могут сделать образовательный процесс более персонализированным, направленным на раскрытие потенциала и выявление пробелов в знаниях и навыках каждого ученика.

Ключевые слова: смешанное обучение, информационные технологии, электронное обучение, автоматизация

Adzhimullaeva L.A.
Teacher
Crimean branch
Russian State University of Justice
Russia, Simferopol

Summary: in the article the advantages and difficulties of introduction of the mixed teaching in the educational process are considered; the analysis of the necessary and perspective directions of development of the mixed training is carried out. By the example of the Computer Science discipline it is shown how new automated systems can make the educational process more personalized, aimed at revealing the potential and identifying gaps in knowledge and skills of each student.

Key works: mixed teaching, information technology, e-learning, automation

Технологические достижения и широко-распространенный доступ к информационно-коммуникационным технологиям (ИКТ) в течение прошедших десятилетий способствовали быстрому росту новых методов обучения. Среди них можно выделить распределенное обучение, удаленное обучение, электронное обучение, гибкое обучение, онлайн курсы и смешанное обучение. Зачастую многие из этих понятий используются как синонимы, в силу использования новых ИКТ в каждой методике. Однако, ряд зарубежных исследований свидетельствует о том, что именно смешанное обучение является наиболее перспективным среди новых методов [1]. Некоторые определяют этот термин настолько широко, что трудно было бы найти какую-либо систему обучения, которая не являлась

бы смешанной. Наиболее полное определение смешанного обучения формулируется следующим образом [2]: смешанное обучение обозначает набор возможностей, предоставляемых всемирной сетью Интернет и информационно-коммуникационными технологиями, совмещенных с традиционными аудиторными занятиями, которые требуют физического совместного присутствия преподавателя и студента. Смешанное обучение относится к стратегическому и систематическому подходу, к сочетанию времени и способов обучения, интеграции лучших аспектов аудиторного подхода и онлайн-взаимодействия для каждой дисциплины, используя соответствующие ИКТ.

Для некоторых учителей смешанное обучение описывает то, что они уже успешно выполняли в течение многих лет – использование ряда ресурсов и видов деятельности с целью обеспечения индивидуального, ориентированного на студента опыта обучения. Фактическая особенность на текущий момент – беспрецедентный доступ к Интернету с богатыми источниками информации и услуг и, что более важно, возможность подключения, предлагаемая студентами и преподавателями, в особенности способность создавать онлайн-сообщества и сети поддержки. Для других учителей смешанное обучение представляет собой проблему, так как они в недостаточной мере понимают технологии и средства массовой информации, используемые их учениками на ежедневной основе, и потенциальное многообразие образовательных средств, которые они могут предложить своим ученикам. Интеграция инновационных мобильных технологий и онлайн-медиа доказывает высокую эффективность в оказании помощи школам и университетам в удовлетворении ожиданий учащихся XXI века, одновременно освещая проблемы ограниченных ресурсов и особые потребности многих учащихся.

В рамках смешанного обучения принято выделять 6 моделей [3]:

F2F подход (face-to-face) – преподаватели, следующие F2F-методологии, лично предоставляют большую часть учебного плана. Онлайн-занятия в лаборатории или доступ к видеозаписям лекций служит подспорьем участникам образовательного процесса.

Ротация – в пределах заданного курса, студенты переключаются по строгому графику между самостоятельным онлайн-обучением и посещением занятий с преподавателем.

Гибкий подход (flex) – онлайн-платформа предоставляет большую часть учебного плана. Преподаватели осуществляют поддержку по месту и по необходимости через индивидуальные занятия или занятия малыми группами.

Онлайн-лаборатория – онлайн-платформа предоставляет весь курс в целом, при этом занятия проходят в реальной обстановке. Зачастую учащиеся онлайн-лабораторий также посещают обычные занятия.

Самостоятельно-смешанное обучение - учащиеся самостоятельно выбирают удаленные онлайн курсы в дополнение к традиционным

аудиторным занятиям. Эта модель смешанного обучения наиболее популярна среди студентов.

Онлайн подход - онлайн-платформа на которой полностью доступен курс обучения и учащийся занимается удаленно. Личные встречи преподавателя с учениками проводятся лишь по мере надобности.

К ключевым преимуществам смешанного обучения относятся:

- включение более дифференцированной и персонализированной программы обучения;
- расширение возможностей обучения и доступа к ресурсам и экспертным оценкам;
- большее вовлечение студентов в процесс обучения;
- более широкие возможности для взаимодействия между всеми участниками процесса обучения;
- применение широкого спектра онлайн-технологий и приобретение современных навыков технической грамотности.

Однако при внедрении смешанного обучения возникает ряд объективных проблем, которые требуют внимания и предварительной проработки:

- необходимость разработки новых педагогических подходов в обучении;
- повышение квалификации педагогов;
- технические проблемы, связанные с использованием новых информационных технологий;
- подготовка и поддержка учеников при переходе на смешанный вид обучения;
- оценка успешности и качества нового подхода.

За последние десятилетие был достигнут значительный прогресс в области применения смешанного обучения [4], и дальнейшее развитие может быть упрочнено благодаря более глубокому рассмотрению следующих аспектов:

- информационные системы, которые поддерживают агрегацию онлайн-контента из разных источников, позволяя студентам получать все необходимые материалы и задания по всем дисциплинам обучения;
- высококачественный динамический контент, соответствующий национальным стандартам;
- аналитическая система, позволяющая анализировать и оптимизировать процесс обучения в рамках концепции “больших данных” (big data);
- автоматизация выполнения однотипных операций (таких как учёт посещаемости и успеваемости учащихся) с целью высвобождения времени для более насущных вопросов образования;
- приложения, которое повышает мотивацию студентов, используя такие средства, как социальные сети, гемификация, персонализированные

плейлисты, значки и вознаграждения, чтобы привлекать и стимулировать учащихся к самостоятельному обучению и выполнению дополнительных заданий.

Рассмотрим вопрос дальнейшего развития смешанного обучения более детально на примере дисциплины “Информатика”. Выше было указано, что при смешанном обучении одной из проблем является оценка успеваемости. Здесь она проявляется в следующем: чтобы добиться действительно персонализированного подхода, необходимо подготовить индивидуальные задания по каждой теме дисциплины для каждого ученика с последующей проверкой работ. В противном случае высока вероятность выполнения заданий одним или небольшой группой учеников, с последующим распространением результатов среди всей группы. Использовать одно и то же задание для разных групп и/или в разные года обучения также нецелесообразно по тем же соображениям. Очевидно, это многократно увеличит нагрузку на преподавателя и приведет к однотипности заданий и снижению качества их проверки. В то же время развитие компьютерных алгоритмов в области искусственного интеллекта на сегодняшний день достаточно для того, чтобы автоматически продуцировать различные индивидуальные задания на заданную тему, с последующей их автоматической проверкой. Так задания по MS Word, MS Excel, базы данных MS Access, базовые задания по программированию могут быть генерированы для конкретного ученика с заданной сложностью и на определенную тему. В этом случае преподаватель будет нацелен на освещение более фундаментальных вопросов и мониторинг прогресса учеников, с возможностью скорректировать план обучения и список необходимых заданий для каждого ученика по отдельности, с учетом их личной успеваемости и пробелов в определенных темах. Именно подобный синтез “механической работы” компьютера и фундаментальной функции преподавателя, нацеленной на персональный подход с учениками, и является примером истинного смешанного обучения. Подобная система требует проработки многих составляющих, начиная с конкретных алгоритмов генерации заданий по заданным критериям, методов автоматической проверки, до веб- и/или мобильного приложения, где ученик и преподаватель смогут наблюдать за прогрессом обучения.

В течение последнего десятилетия распределенное обучение добилось огромных успехов. Использование технологий позволило расширить доступ к образовательным ресурсам и облегчить общение таким образом, который ранее был невозможен. Несмотря на сильные стороны, предоставляемые интерактивными учебными средами, существуют многочисленные сильные стороны, присущие традиционным аудиторным условиям обучения. Нынешняя тенденция к смешанному обучению является, несомненно, положительным направлением и заслуживает повышенного внимания и изучения. Поскольку возможности, присущие смешанной среде, настолько обширны, важно, чтобы мы начали разрабатывать и делиться успешными

моделями смешанного обучения.

Использованные источники:

1. Mugenyi Justice, Kintu, Chang Zhu and Edmond Kagambe. Blended learning effectiveness: the relationship between student characteristics, design features and outcomes // International Journal of Educational Technology in Higher Education. – 2017. – V. 14, № 1. – P. 7-27.
2. Bonk C.J., Graham C.R. The handbook of blended learning environments: Global perspectives, local designs. San Francisco: Pfeiffer. – 2005. – 624 p.
3. Янченко И.В. Смешанное обучение в ВУЗе: от теории к практике // Современные проблемы науки и образования. – 2016. – № 5.
4. Prasanna Ramakrisnan, Yuraidza Bt Yahya, Mohd Nor Hajar Hasrol, Azlan Abdul Aziz. Blended Learning: A Suitable Framework For E-Learning In Higher Education // Procedia - Social and Behavioral Sciences. – 2012. – V. 67, № 10. – P. 513-526.

УДК 34.01

Адыгезалова Г.Э., к.юр.н.
доцент
кафедра теории и истории государства и права
Чорномидз Ю.Н.
преподаватель
кафедра теории и истории государства и права
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет»

ЦИФРОВЫЕ ПРАВА И ЦИФРОВОЕ ПРАВО: ОТ ОБЩЕГО К ЧАСТНОМУ

Ключевые слова: цифровое право, цифровые права, информационно-телекоммуникационные технологии, гражданское законодательство, информационный код.

Аннотация: в статье анализируется новый этап в нормативно-правовом регулировании информационных и цифровых прав человека в российском законодательстве, анализируются законопроекты, предлагающие внесение изменений в гражданский кодекс в части закрепления дефиниций цифровых прав как элемента базовой категории гражданского права имущественных прав.

Adygezalova G.E.
Candidate of Juridical Sciences, Associate Professor
Associate Professor of the Department of Theory and History of State and Law, Kuban State University
Chornomidz Yulia Nikolaevna
Lecturer of the Department of Theory and History of State and Law
Kuban State University

DIGITAL RIGHTS AND DIGITAL LAW: FROM GENERAL TO SPECIFIC

Keywords: digital law, digital rights, information-telecommunication technologies, civil legislation, information code.

Abstract: The article analyzes a new stage in the legal and regulatory regulation of information and digital human rights in Russian legislation, analyzes draft laws proposing amendments to the civil code in terms of fixing the definitions of digital rights as an element of the basic category of civil law of property rights.

Ежедневно в мире появляются и входят в повседневную жизнь новые цифровые технологии, опосредующие гражданско-правовые отношения субъектов права (смарт-контракты, криптовалюта), формы взаимодействия (блокчейны, блог-комменты), что приводит к необходимости их легального закрепления в целях реализации регулятивной и охранительной функции государства путем формулирования требований к информационным сетям, вычислительным мощностям.

Третье поколение прав человека в последнее время предлагается

дополнить правом на Интернет7 (выкристаллизовавшимся из права на доступ к информации) и цифровыми правами.

Цифровые права человека неразрывно связаны с процессом коммуникации, правом на частную жизнь, свободу договора, правом на доступ к информации. Базисные цифровые права человека включают право доступа к электронной сети, право свободно общаться и выражать мнения в сети, и право на неприкосновенность частной сферы8.

Важнейшими цифровыми правами гражданина являются права на конфиденциальность, анонимность, обезличенность его уже оцифрованной персональной информации. В Декларации о свободе обмена информацией в Интернете9 можно найти основополагающие принципы, в том числе анонимность и отсутствие государственного контроля.

Итоговый документ совещания высокого уровня Генеральной Ассамблеи ООН в п. 42 отмечает неделимость и целостность прав человека, а также подтверждается, что права, которыми люди пользуются в обычной жизни, должны защищаться и при пользовании Интернетом10.

В России первым основополагающим документом в области цифровых прав в указанном смысле стали Федеральный закон РФ от 27 июля 2006 г. №152-ФЗ «О персональных данных», Федеральный закон РФ от 27 июля 2006 г. №149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации».

Таким образом, цифровые права – это частный случай выражения права на коммуникацию, права на информацию (в т.ч. на Интернет), права на частную жизнь, взятые в их симбиозе.

Игорь Дроздов в статье «Право в цифровую эпоху», входящей в Альманах «Цифровая экономика», подготовленный «Сколково»11 отмечает, что право непосредственным образом может влиять на ускорение или замедление развития технологий. Государствам еще предстоит ответить себе на вопрос, в какой момент необходимо начинать регулировать вновь появляющиеся технологии, и нужно ли их регулировать вообще.

По нашему мнению, Российская Федерация избрала для себя «догоняющий» принцип соотношения права и цифровой реальности. Правотворческие органы оперативно реагируют на изменяющуюся среду,

---

[7] Талапина Э.В. Право на информацию в свете теории субъективного публичного права // Сравнительное конституционное обозрение. 2016. № 6(115). С. 70 - 83, 81; Хуснутдинов А.И. Право на доступ в Интернет - новое право человека? // Сравнительное конституционное обозрение. 2017. № 4. С. 109 – 123; Пазюк А.В. Доступ к Интернету: права человека или универсальная услуга с точки зрения международного права. URL: https://digital.report/dostup-k-i№ter№etu/ (дата обращения: 01.05.2017).

[8] https://tech№ological_reality.academic.ru/61/%D1%86%D0%B8%D1%84%D1%80%D0%BE%D0%B2%D1%8B%D0%B5_%D0%BF%D1%80%D0%B0%D0%B2%D0%B0_%D1%87%D0%B5%D0%BB%D0%BE%D0%B2%D0%B5%D0%BA%D0%B0.

[9] Декларации о свободе обмена информацией в Интернете (принята Комитетом Министров Совета Европы от 28.05.2003) // URL: http://docs.pravo.ru/document/view/17327961/

[10] Итоговый документ совещания высокого уровня Генеральной Ассамблеи, посвященного общему обзору хода осуществления решений Всемирной встречи на высшем уровне по вопросам информационного общества (принята от 16.12.2015) // URL: https://documents-dds-ny.un.org

[11] http://sk.ru/№ews/b/articles/archive/2017/10/11/pravo-v-cifrovuyu-epohu.aspx.

лишь фиксируя данный процесс в прогностических, программных, рекомендательных актах (стратегиях, программах и прогнозах, утверждаемых на уровне подзаконных актов).

Так, в настоящее время к таковым в области цифрового права можно отнести:

- Доктрину информационной безопасности Российской Федерации12;
- Прогноз научно-технологического развития Российской Федерации на период до 2030 года;
- Стратегию научно-технологического развития Российской Федерации13;
- Стратегию развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы;
- Договор о Евразийском экономическом союзе (предусматривает создание интегрированной информационной системы Союза и трансграничного пространства доверия).

В 2017 г. принята Программа «Цифровая экономика Российской Федерации», утвержденная Распоряжением Правительства РФ14.

Стоит отметить и Федеральный закон РФ от 29 июля 2017 г. № 242-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам применения информационных технологий в сфере охраны здоровья» (закон о телемедицине), который был необходим в качестве реакции государства как гаранта прав человека на распространенные в стране явления – дистанционный диагноз, дистанционное лечение посредством сети Интернет, угрожающем здоровью нации.

Таким образом право реагирует на то, что может нанести вред: экономический (например, криптовалюта) или физический (телемедицина, беспилотный транспорт).

В России появляется все больше нормативных актов в различных отраслях права так или иначе регулирующих цифровые права граждан в самом общем их понимании как права с использованием информационно-телекоммуникационных технологий в различных сферах деятельности.

Однако наиболее пробельным в части правового регулирования в настоящее время является отрасль экономики, столкнувшаяся с цифровыми правами в понимании имущественных прав.

Подробнее остановимся на программе «Цифровая экономика Российской Федерации», которая по нашему мнению в совокупности и

---

[12] Об утверждении Доктрины информационной безопасности Российской Федерации: Указ Президента Российской Федерации от 5 декабря 2016 г. № 646 // Официальный интернет-портал правовой информации http://www.pravo.gov.ru, 06.12.2016.

[13] О Стратегии научно-технологического развития Российской Федерации: Указ Президента Российской Федерации от 1 декабря 2016 г. № 642 // Официальный интернет-портал правовой информации http://www.pravo.gov.ru, 01.12.2016.

[14] Об утверждении программы «Цифровая экономика Российской Федерации: Распоряжение Правительства РФ от 28.07.2017 № 1632-р / Собрание законодательства РФ. 07.08.2017. № 32. ст. 5138

поручениями Президента РФ, изложенных в Послании Федеральному Собранию, а также нашумевшей судебной практикой15 обусловила появление законопроектов, регулирующих элементы «цифрового права», как возможной новой комплексной отрасли современного российского права.

Целями Программы «Цифровая экономика Российской Федерации» являются, в том числе создание необходимых и достаточных условий институционального и инфраструктурного характера, устранение имеющихся препятствий и ограничений для создания и (или) развития высокотехнологических бизнесов и недопущение появления новых препятствий и ограничений как в традиционных отраслях экономики, так и в новых отраслях и на высокотехнологичных рынках.

Под условиями институционального характера следует понимать создание отсутствующей нормативно-правовой базы, способствующей развитию цифровой экономики и устранению препятствий (читай законодательных пробелов) для развития таковой.

Основной целью нормативного регулирования в рассматриваемой сфере является формирование новой регуляторной среды, обеспечивающей благоприятный правовой режим для возникновения и развития современных технологий, а также для осуществления экономической деятельности, связанной с их использованием (цифровой экономики).

Программа устанавливает следующие этапы для формирования нормативного регулирования как базового условия, необходимого для реализации цифровой экономики РФ:

- 2018 год – первоочередные меры правового регулирования с целью развития цифровой экономики: закрепление базовых понятий, категорий и институтов, необходимых для реализации программы;

- 2020 год - среднесрочные меры по совершенствованию правового регулирования: комплексное регулирование уже имеющихся на настоящий момент отношений в сфере цифрового права, оперативное правовое регулирование вновь появляющихся отношений;

- 2024 год - концепция комплексного правового регулирования отношений, возникающих в связи с развитием цифровой экономики – формирование благоприятного режима для создания и функционирования элементов цифровой экономики.

Как видно из Программы, государство планирует создать условия для функционирования цифровой экономики, в первую очередь нормативно-правовые условия. Одним из ключевых шагов в этом направлении стало внесение депутатами Госдумы Вячеславом Володиным и Павлом Крашенниковым в марте 2018г. законопроект16, который должен закрепить в гражданском законодательстве «несколько базовых положений»,

---

[15] Определения АС г. Москвы по делу № А40-124668/17 // http://kad.arbitr.ru/Card/3e155cd1-6bce-478a-bb76-1146d2e61a4a.

[16] О внесении изменений в части первую, вторую и четвертую Гражданского кодексаРоссийской Федерации: проект федерального закона № 424632-7 // sozd.parlame№t.gov.ru

отталкиваясь от которых российский законодатель мог бы осуществлять регулирование рынка существующих в информационно-телекоммуникационной сети новых объектов экономических отношений («токены», «криптовалюта» и пр.), обеспечивать условия для совершения и исполнения сделок в цифровой среде.

Законопроект, как отмечено в пояснительной записке, имеет целью не только закрепление гражданско-правовых категорий, но и обеспечение условия для совершения и исполнения сделок в цифровой среде, в том числе сделок, позволяющих предоставлять массивы сведений (информацию). Так создается нормативное регулирование так называемых смарт-контрактов (в самом общем виде - совершение сделки путем использования приложения и/или «кликов» приравнивается к письменной форме сделки), которые, по нашему мнению, являются лишь новой формой давно известных гражданскому праву конклюдентных действий.

В пояснительной записке авторы указывают на фактически сложившиеся отношения в данной области между гражданами и юридическими лицами, на фактическое наличие объектов цифровых прав при полном отсутствии их правового регулирования в государстве. Это еще раз констатирует «догоняющий» характер российского права по отношению к фактически существующим новым технологиям.

Так, предлагается введение ст. 141.1 «Цифровые права»: «В случаях, предусмотренных законом, права на объекты гражданских прав, за исключением нематериальных благ, могут быть удостоверены совокупностью электронных данных (цифровым кодом или обозначением), существующей в информационной системе, отвечающей установленным законом признакам децентрализованной информационной системы, при условии, что информационные технологии и технические средства этой информационной системы обеспечивают лицу, имеющему уникальный доступ к этому цифровому коду или обозначению, возможность в любой момент ознакомиться с описанием соответствующего объекта гражданских прав. Указанные цифровой код или обозначение признаются цифровым правом.».

Приведенные дефиниции соотносят цифровое право с субъективным правом лица или с объектом гражданских прав, точнее с удостоверением права, но никак не с отраслью права или правом человека в смысле концепции прав человека в международном праве.

Для того, чтобы включаемое в ГК РФ определение понятия «цифровое право» заработало, нужно закрепление признаков децентрализованной информационной системы, например, в Федеральном законе РФ от 27 июня 2006 года № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации».

Задачей законопроекта не является закрепление иных публично-правовых установлений, в том числе требований к обеспечению безопасности соответствующего оборота. Иными словами, подчеркивают

авторы проекта, предполагаемые изменения относятся только к гражданскому праву.

То есть, по всей видимости, следует ожидать законопроекты в публично-правовой сфере, как например, последующее расширение составов или диспозиций составов преступлений, совершаемых с использованием информационно-телекоммуникационных технологий.

Создание цифровых прав и сферы их использования и особенности оборота, по мнению авторов законопроекта, будут определяться федеральными законами, содержащими нормы публичного права и разрабатываемыми с участием Банка России, Министерства финансов, Министерства экономического развития и иных ведомств.

То есть авторы проекта осознают фрагментарность предлагаемых мер, ограничиваясь лишь цивилистикой. Еще более узкое понимание цифровых прав было предложено в проекте Федерального закона «О цифровых финансовых активах», внесенный депутатом Анатолием Аксаковым, регулирующий понятия токенов, криптовалют, майнинга и блокчейна17.

По нашему мнению, введение в легальный оборот «цифровых прав» и «цифрового права» в России должен происходить комплексно, не ограничиваясь видом субъективного гражданского права, базируясь на дуализме частного и публичного в праве, на сочетании императивного и диспозитивного правого регулирования комплексной отрасли цифрового права.

Использованные источники:

1. Об утверждении Доктрины информационной безопасности Российской Федерации: Указ Президента Российской Федерации от 5 декабря 2016 г. № 646 // Официальный интернет-портал правовой информации http://www.pravo.gov.ru, 06.12.2016.
2. О Стратегии научно-технологического развития Российской Федерации: Указ Президента Российской Федерации от 1 декабря 2016 г. № 642 // Официальный интернет-портал правовой информации http://www.pravo.gov.ru, 01.12.2016.
3. Об утверждении программы «Цифровая экономика Российской Федерации: Распоряжение Правительства РФ от 28.07.2017 № 1632-р / Собрание законодательства РФ. 07.08.2017. № 32. ст. 5138
4. О внесении изменений в части первую, вторую и четвертую Гражданско го кодексаРоссийской Федерации: проект федерального закона № 424632-7 // sozd.parlame№t.gov.ru
5. Декларации о свободе обмена информацией в Интернете (принята Комитетом Министров Совета Европы от 28.05.2003) // URL: http://docs.pravo.ru/document/view/17327961/
6. Итоговый документ совещания высокого уровня Генеральной Ассамблеи, посвященного общему обзору хода осуществления решений

[17]https://www.rbc.ru/rbcfree№ews/5ab8cc1e9a7947420ade0164; https://pravo.ru/№ews/201311/.

Всемирной встречи на высшем уровне по вопросам информационного общества (принята от 16.12.2015) // URL: https://documents-dds-ny.un.org
7. Талапина Э.В. Право на информацию в свете теории субъективного публичного права // Сравнительное конституционное обозрение. 2016. № 6(115). С. 70 - 83, 81.
8. Хуснутдинов А.И. Право на доступ в Интернет - новое право человека? // Сравнительное конституционное обозрение. 2017. № 4. С. 109 – 123.
9. Пазюк А.В. Доступ к Интернету: права человека или универсальная услуга с точки зрения международного права // https://digital.report/dostup-k-i№ter№etu.
10. Дроздов И. Право в цифровую эпоху. SkАльманах Цифровая экономика. 2017. С. 30-34 // http://sk.ru/№ews/b/articles/archive/2017/10/11/pravo-v-cifrovuyu-epohu.aspx.
11. Петухова Л. Страсти по биткоину: как в Росии зарегулируют криптовалюту и ico// https://www.rbc.ru/finances/20/03/2018/5ab125e69a79474518a5c2a.
12. Вараксин М. «Криптореформа» Гражданского кодекса: эксперты оценили новые попраки // https://pravo.ru/news/201311/.
13. Определения АС г. Москвы по делу № А40-124668/17 // http://kad.arbitr.ru/Card/3e155cd1-6bce-478a-bb76-1146d2e61a4a.

УДК 340.15

Адыгезалова Г.Э., к.юр.н.
доцент
кафедра теории и истории государства и права
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет

ДЕКЛАРАЦИЯ ПРАВ ЧЕЛОВЕКА И ГРАЖДАНИНА 1793 Г. И КОНСТИТУЦИЯ ФРАНЦИИ 1793 Г.: ОТ ПРЕДСТАВИТЕЛЬНОЙ ДЕМОКРАТИИ К НЕПОСРЕДСТВЕННОЙ

Аннотация. В статье рассмотрены основные положения французских конституционных актов: Декларации прав человека и гражданина 1793 г. и Конституции Франции 1793 г. Исследованы те нормы, которые закрепили новый подход к взаимоотношениям общества и государства, личности и государства, общества и личности. Также обозначен переход к народному суверенитету и тенденция к закреплению основ непосредственной демократии.

Ключевые слова: суверенитет, непосредственная демократия, представительная демократия, естественные права человека, право на восстание, право на сопротивление угнетению

Adygezalova G.E.
Candidate of Juridical Sciences, Associate Professor
Associate Professor of the Department of Theory and History of State and Law, Kuban State University

DECLARATION OF HUMAN AND CITIZEN RIGHTS 1793 AND THE CONSTITUTION OF FRANCE 1793: FROM REPRESENTATIVE DEMOCRACY TO DIRECT DEMOCRACY

Abstract. The article considers the main provisions of French constitutional acts: the Declaration of the Rights of Man and the Citizen of 1793 and the Constitution of France in 1793. The norms that have consolidated a new approach to the relationship between society and the state, the individual and the state, society and the individual are examined. A transition to people's sovereignty and a tendency to consolidate the foundations of direct democracy are also indicated.

Keywords: sovereignty, direct democracy, representative democracy, natural human rights, the right to insurrection, the right to resist oppression

В июне 1793 г. была принята новая Декларация прав человека и гражданина. В ней нашли законодательное закрепление взгляды якобинцев на общество и государство. Здесь закреплено требование к правительству соотносить любое свое действие с интересами и целями общества. В продолжение этой мысли в ст.4 указано, что закон может предписывать лишь то, что справедливо и полезно для общества, а запрещать то, что

приносит обществу вред18.

Эта декларация отличалась от прежней большей радикальностью, эгалитаризмом и популизмом.

В первую очередь это выразилось в том, что она имела своей теоретической базой учение Руссо о народном суверенитете, которое расходилось с концепцией о национальном суверенитете, получившей отражение в Декларации 1789 г.

Эта вроде бы не принципиальная разница предполагала в случае с Декларацией 1793 г. прямое народоправство (непосредственную демократию), путем прежде всего референдумов, тогда как Декларация 1789 г. предполагала приоритет представительной демократии, парламентского строя. На это указывает ст.26, согласно которой «ни одна часть народа не может осуществлять власть, принадлежащую всему народу…».

Декларация 1793 г. начинается с заявления о том, что «целью общества является общее счастье»19.

Правительству вменялось в обязанность обеспечить человеку «пользование его естественными и неотъемлемыми правами», к числу которых были отнесены **равенство**, **свобода, безопасность и собственность (ст.2).**

Подчеркивался суверенитет народа, который «един, неделим, не погашается давностью и неотчуждаем» (ст.25). Отражая республиканские устремления ее авторов, Декларация решительно заявляла «каждый, кто присвоит себе принадлежащий народу суверенитет, да будет немедленно предан смерти свободными гражданами...» (ст. 27).

Таким образом, институт монархии был запрещен под страхом смертной казни. Все государственные должности должны были заниматься только на определенный срок. Право пересмотра и изменения конституции предоставлялось только народу (ст.28). Характерным проявлением радикальных воззрений якобинцев явилось провозглашение в Декларации права народа на восстание.

Данное право можно называть по-разному: право на восстание, право на сопротивление угнетению, право на революцию. Выражалось оно в Декларации неоднократно. Так, в ст.11 утверждается право лица оказать сопротивление силой, если в отношении него осуществляется «произвольный акт»; ст.33 содержит право на сопротивление угнетению; ст.35 закрепляет право народа на восстание.

Был провозглашен более широкий и конкретизированный круг личных прав и свобод, в частности устанавливались свобода собраний и свобода

---

[18] Документы истории Великой французской революции. Т.1 / отв. ред. А.В. Адо. М.: Изд-во Московского университета, 1990. С.216-227. URL: http://www.hist.msu.ru/ER/Etext/cnst1793.htm (дата обращения: 20.04.2018)

[19] Документы истории Великой французской революции. Т.1 / отв. ред. А.В. Адо. М.: Изд-во Московского университета, 1990. С.216-227. URL: http://www.hist.msu.ru/ER/Etext/cnst1793.htm (дата обращения: 20.04.2018)

отправления религиозных культов, право подачи коллективных петиций, свобода печати, а также равенство всех перед законом, равный доступ к общественным должностям, презумпция невиновности, запрет обратной силы закона, устанавливающего ответственность за правонарушения, соразмерность наказаний преступлениям.

Обязанностью общества объявлялось обеспечение средств существования лицам, не способным к труду (ст.21). Общество должно было также сделать образование достоянием всех граждан (ст.22).

Конституцией 1793 г. Франция была провозглашена республикой. Верховная власть объявлялась принадлежащей суверенному народу, а именно совокупности французских граждан (ст.7). Несмотря на то, что народ избирает представителей (ст.8), которым поручается избрание органов управления, общественных третейских посредников, уголовных и гражданских судей, именно за народом закреплено обсуждение и постановление законов (ст.10).

Была установлена более демократическая по сравнению с Конституцией 1791 г. избирательная система. Правом быть избранными были наделены все граждане (ст. 28). Французское гражданство приобреталось лицами мужского пола, родившимися во Франции, достигшими 21 года и имеющими постоянное место жительства в стране.

Правом выбирать пользовались граждане, прожившие в одном месте не менее 6 месяцев (ценз оседлости).

Высшим органом законодательной власти объявлялся законодательный корпус (**Национальное собрание**), который «един, неделим и действует постоянно» (ст. 39). Законодательному корпусу вручалось исключительное право издания декретов и предложения законов, обсуждение и утверждение законов, как уже было сказано, было объявлено делом самого суверенного народа.

Декларация была объявлена преамбулой конституции. Принятый Национальным собранием законопроект должен был рассылаться всем первичным собраниям граждан. Собрания образовывались на местах, в коммунах в составе от 200 до 600 граждан, имеющих постоянное место жительства в течение 6 месяцев в данной местности.

Если спустя 40 дней после рассылки законопроект получал одобрение большинства указанных собраний, он становился законом.

Для действительности декретов достаточно было постановления самого Национального собрания.

Дела непосредственного управления вручались **исполнительному совету**. Он образовывался посредством назначения собранием выборщиков каждого департамента одного кандидата.

Законодательный корпус избирал из общего числа кандидатов 24 члена исполнительного совета, т.е. формировал правительство.

Местные органы муниципального управления в коммунах, дестриктах

и департаментах также определялись на основе выборов, а законодательный корпус определяет их обязанности и правила подчинения.

Заключительный раздел Конституции был посвящен закреплению гарантий прав и свобод граждан, несмотря на Декларацию, как часть Конституции. Провозглашались: равенство, свобода, безопасность, собственность, свободное отправление религиозных обрядов, всеобщее образование, государственное обеспечение, неограниченная свобода печати, право петиций и т.д. Как мы видим, в разделе о гарантиях, по сути просто повторяются нормы Декларации.

Следует учесть, что из-за внутренней и внешней нестабильности Конвент вынужден был отложить введение Конституции 1793 г. в действие. Но несмотря на это, данные Декларация и Конституция сделали серьезный шаг вперед на пути расширения права народа на управление государством, а отношения между обществом и государством закреплялись максимально в пользу общества (как народа непосредственно, так и через представителей). Такой интерес, как безопасность (в целях сохранения личности, прав и свобод человека) должен был обеспечиваться обществом, а государство должно обеспечить человеку пользование естественными и неотъемлемыми правами.

Использованные источники:

1. Документы истории Великой французской революции. Т.1 / отв. ред. А.В. Адо. М.: Изд-во Московского университета, 1990. С.216-227. URL: http://www.hist.msu.ru/ER/Etext/cnst1793.htm (дата обращения: 20.04.2018)

УДК 334.021.1

Акифьев И.В., к.э.н.
доцент
кафедра «Землеустройство и геодезия»
Пензенский государственный университет
архитектуры и строительства
Пономарева И.К., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономика и управление»
Смагина Е.А.
студент 4 курса
факультет «Промышленных технологий»
Пензенский государственный технологический университет
Россия, г. Пенза

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА В ОБЛАСТИ РАЗВИТИЯ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ФОНДОВ В РОССИИ: ОСНОВЫ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ

Аннотация: Рассматриваются современное состояние и тенденции развития российских инвестиционных фондов. Даны прогнозы и рекомендации относительно их будущего развития. Спрогнозирован успех модернизации российской экономики, который в большой степени зависит от способности создавать условия, когда миллиардные накопления граждан, в большинстве своем по-прежнему не хранящиеся даже в банках, с помощью финансовых посредников будут легко переходить из наличной формы сбережений в долгосрочные инвестиции.

Ключевые слова: инвестиционные фонды, инвестиционные перспективы, управляющие компании, инвестиции, финансирование.

Akifiev I.V., candidate of economic sciences
Associate Professor of the Department "Land Management and Geodesy"
Penza State University architecture and construction
Russia, Penza
Ponomareva I.K., Candidate of Economic Sciences
Assistant Professor of the Chair "Economics and Management"
Penza State Technological University
Russia, Penza
Smagina E.A.
student
4 year, Faculty of Industrial Technology
Penza State Technological University
Russia, Penza

STATE POLICY IN THE FIELD OF DEVELOPMENT OF INVESTMENT FUNDS IN RISSIA: FUNDAMENTALS OF FUNCTIONING AND DEVELOPMENT TRENDS

Annotation: The current state and development trends of Russian investment funds are considered. The forecasts and recommendations for their future development are given. The success of the modernization of the Russian economy has been predicted, which largely depends on the ability to create conditions when billions of citizens' savings, for the most part still not kept even in banks, with the help of financial intermediaries, will easily transfer from the cash form of savings to long-term investments.

Key words: investment funds, investment prospects, management companies, investments, financing.

Является общепризнанным, что инвестиционные фонды являются достаточно сложным инструментов, которые в условиях неразвитой экономики не могут являться востребованными. Степень их развитости зачастую отражает общий уровень фондового рынка в стране. Инвестиции предопределяют рост экономики. Увеличение реального капитала общества (приобретение машин, оборудования, модернизация и строительство зданий, инженерных сооружений) повышает производственный потенциал экономики. Инвестиции в производство, в новые технологии помогают выжить в жесткой конкурентной борьбе (как на внутреннем, так и на внешнем рынке), дают возможность более гибкого регулирования цен на свою продукции.

Российская Федерация занимает 6-е место в мире и 2-е место в Европе (после Германии) по размерам ВВП (более $ 3,37 трлн.), оставаясь одной из 16 стран, капитализация фондового рынка которых превышает $1 трлн., имеет достаточно благоприятные условия для дальнейшего роста и развития экономики. Являясь одним из наиболее динамичных секторов рынка ценных бумаг, с ростом экономики и финансового рынка, как прогнозируется, будет расти и рынок инвестиционных фондов.

Рассматривая российский рынок инвестиционных фондов к концу 2017 года в Российской Федерации действовало около 1650 инвестиционных фондов с активами 587,3 млрд. руб. Основной рост индустрии пришелся на 2004-2008 гг., позже в результате мирового финансового кризиса он имел тенденцию к замедлению. С позиции активов, находящихся под управлением, инвестиционные фонды росли совместно с рыночной капитализацией компании и на протяжении своего существования составили 1-2% общей капитализации рынка. Сейчас наблюдается стабильный рост количества инвестиционных фондов в России.

В России наблюдается стабильная положительная динамика. Год от года количество инвестиционных фондов на миллион населения увеличивается, исключение составил лишь 2011 год. Сейчас на миллион

россиян приходится около 12 инвестиционных фондов, что почти в 5 раз меньше среднемирового значения.

Таблица 1. Крупнейшие управляющие компании в России в 2017 году

Место	Управляющая компания	Количество фондов	СЧА, млн. руб.	Доля рынка, %
1	Сбербанк: Управление активами	24	22 897,85	22,43
2	Доверительная Инвестиционная Компания	2	15 641,59	15,32
3	Райффайзен Капитал	18	14 072,23	13,79
4	УК УралСиб	19	9 148,71	8,96
5	Альфа-Капитал	19	7 575,14	7,42
6	ВТБ Капитал: Управление Активами	30	5 070,74	4,97

По данным группы «Московская биржа» на конец 2015 года момент только биржевой оборот инвестиционных паев составил 141,3 млрд. руб, а согласно данным Национальной Ассоциации Участников Фондового Рынка стоимость чистых активов паевых инвестиционных фондов составил 567,2 млрд руб.

Таблица 2. Динамика соотношения активов российских инвестиционных фондов и ВВП, активов паевых инвестиционных фондов к капитализации рынка в 2012-2017гг.

Год	Активы инвестиционных фондов/ВВП (%)	Активы инвестиционных фондов/капитализация рынка (%)
2012	0,18	26,81
2013	0,28	14,89
2014	0,30	15,72
2015	0,25	18,48
2016	0,26	20,85
2017	0,29	23,19

Минимальное значение такой показатель, как соотношения активов инвестиционных фондов и ВВП, принимал в 2012г. – всего 0,18% ВВП, максимального значения достиг в конце 2014 года (0,30), на пике рыночной активности. Что касается соотношения активов инвестиционных фондов и капитализации рынка, видно, что данный показатель не отличается стабильностью, сильные уменьшения приходятся на 2013-2014 года. Последнее уменьшение является последствием мирового финансового кризиса. Но, тем не менее, последнее время наблюдается стабильная положительная динамика практически у всех ключевых макроэкономических показателей.

На сегодняшний день несколько сотен инвестиционных фондов, которые находятся под юрисдикциями иностранных государств, вкладывают средства в ценные бумаги российских эмитентов, действуя как на российском рынке непосредственно, так и на западных рынках, где

обращаются депозитарные расписки на эти бумаги. Среди них есть весьма крупные игроки, оперирующие десятками и сотнями миллионов долларов, чьи действия в существенной мере определяют конъюнктуру рынка для отдельных российских акций. Но эти фонды отнюдь не являются конкурентами российских инвестиционных фондов в борьбе за деньги российского населения: приобретение их акций или паев подавляющему большинству россиян недоступно технически, затруднительно юридически.

Первоначально развитию коллективного инвестирования способствовало создание законодательной базы (принятие Закона «Об инвестиционных фондах»). 29 ноября 2001 года был принят Федеральный закон «Об инвестиционных фондах» №156-ФЗ27. До этого момента деятельность инвестиционных фондов в России регулировалась только Указами Президента и постановлениями Федеральной комиссии по рынку ценных бумаг.

Главный фактор развития отрасли российских инвестиционных фондов – это, конечно же, ситуация на российском фондовом рынке. Если капитальные активы на рынке будут устойчиво расти, доходность фондов будет опережать инфляцию и темпы девальвации рубля, то инвестирование в России примет массовый характер. Но, если на фондовом рынке в ближайшие годы будет устойчивый спад, или он будет подвержен внутренним политическим и мировым проблемам, то бум в отрасли так и не начнется.

Для дальнейшего развития отрасли необходимо создать сеть рейтинговых агентств, которые в доступной форме предоставляли рядовому инвестору перспективы и риски вложения средств в той или иной российский инвестиционный фонд. Поэтому развитие в регионах агентской сети по выкупу и продаже паев различных инвестиционных фондов, а также активная маркетинговая политика, имеющая скорее просветительный, чем рекламный характер принесет ощутимую пользу.

Все это свидетельствует о наличии серьезных возможностей для роста в российской отрасли инвестиционных фондов. Грамотная экономическая политика, своевременное принятие определенных мер по разрешению этих проблем способны привести российский рынок инвестиционных фондов к уверенному росту, о чем свидетельствует положительный опыт других государств.

Использованные источники:

1. Абрамов А. Инвестиционные фонды. – М.: Альпина Паблишер, 2014. – С. 6.
2. Антонец О. Выбор фонда / О. Антонец// Директор-Инфо. – 2013. –№5 (70). - С.12-16.
3. Жегалова, А. С. Инвестиционные фонды: современное состояние и их развитие в России [Текст] / А. С. Жегалова // Вестн. молодых ученых Самар. гос. экон. ун-та. — Самара, 2016. — № 1 (17). С. 39–42.

4. Посталюк М.П. Венчурное финансирование региональных инновационных систем // «Финансы и кредит». – 2015. - № 36 (177). – С. 38-45.

УДК 347.922

Акчурин Р.А.
студент 3 курса
юридический факультет
Шуин В.Ю.
студент 3 курса
юридический факультет
научный руководитель: Гинзбург И.В., к.юр.н.
доцент
кафедра гражданского права и процесса
юридический факультет
НИ МГУ им. Н. П. Огарева
Россия, г. Саранск

ТРЕБОВАНИЕ О ПРЕДОСТАВЛЕНИИ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ – КАК ОШИБКА СУДЬИ НА СТАДИИ ПРИНЯТИЯ ИСКА

Аннотация: В данной статье рассматривается достаточно распространенная ошибка, которая совершается судьями на стадии принятия иска. Не всегда судьи принимают исковое заявление, при этом нарушая гражданское процессуальное законодательство. Вследствие чего истец ограничивается в таком праве, как судебная защита.

Ключевые слова: судебная защита, неправомерный и необоснованный отказ судьи на стадии принятии иска, доказательства, судебное разбирательство, исковое заявление.

Akchurin R.A.
3th year student of the law faculty
National Research Mordovia State University, Russia, Saransk
Shuin V.Yu.
3th year student of the law faculty
National Research Mordovia State University, Russia, Saransk
Scientific adviser
Ginzburg I.V.
Candidate of Science, associate Professor of civil law and process
National Research Mordovia State University, Russia, Saransk

REQUIREMENT FOR THE SUBMISSION OF ADDITIONAL EVIDENCE - AS THE ERROR OF THE JUDGE AT THE STAGE OF ADOPTION OF THE SUIT.

Abstract: In this article, a fairly common mistake is made, which is committed by the judges at the stage of the adoption of the claim. Not always the

judges accept the statement of claim, while violating civil procedural legislation. As a result, the plaintiff is limited in such a right as judicial protection.

Keywords: judicial protection, unlawful and unreasonable refusal of the judge at the stage of acceptance of the claim, evidence, trial, statement of claim.

В настоящее время, гражданин, обратившись за судебной защитой, может столкнуться с множеством проблем не только на стадии принятия иска, но и последующих его стадиях. Суд не принимает исковое заявление, а значит не возбуждается гражданское дело. В некоторых случаях, судья оставляет исковое заявление без движения, при этом, не всегда соблюдая законодательство. И все же если исковое заявление было принято, то это еще не означает, что подготовка к судебному разбирательству, и само судебное разбирательство пройдет без нарушений со стороны судей.

В данной статье мы поговорим о такой достаточно распространенной ошибке, совершаемой судьями, еще на стадии принятия иска, как требование судьи о необходимости предоставления истцом дополнительных доказательств. На практике нередки случаи, когда судья просит предоставить вместе с исковым заявлением документы, которые, по его мнению, будут способствовать разрешению гражданского дела и, которые в свою очередь будут подтверждать отдельные элементы спорных правоотношений.

Следует отметить, что законодатель дает четкое объяснение в статье 148 ГПК РФ, которая уточняет определенные моменты, а именно, то, что предоставление необходимых доказательств сторонами, другими лицами, участвующими в деле является одной из задач подготовки дела к судебному разбирательству. И если истец не может их получить самостоятельно, он ходатайствует об истребовании доказательств с помощью суда. То есть, это означает, что ряд доказательств, предусмотренных прямо в законе, могут быть предоставлены на последующих стадиях рассмотрения гражданского дела, но никак одновременно с иском, как требует судья. При этом, стоит учитывать и тот факт, что истец прикладывает только те документы, которые, по его мнению, обосновывают заявленные требования.

Так, непредставление определенных доказательств не является основанием для оставления искового заявления без движения, и данное обстоятельство не может служить дальнейшим препятствием производства в суде. Поскольку его восполнение специально предусмотрено законом на стадии подготовки дела к судебному разбирательству. Тем более ГПК РФ, указывает на такие доказательства, которые могут быть предъявлены истцом непосредственно при рассмотрении дела по существу.

В судебной практике встречаются случаи, когда истец прямо в своем исковом заявлении указывает на то доказательство, которое он предоставит непосредственно при рассмотрении дела по существу. И, тем не менее, суд «опускает» в своем внимании такое обстоятельство, тем самым оставляя исковое заявление без движения. Так, в железнодорожном районном суде

было рассмотрено гражданское дело по иску гражданина М. к ответчику Т. о восстановлении срока принятия наследства и признания права собственности в порядке наследования. Истец указал, что обстоятельства, на которые он ссылается в обосновании своих требований, будут подтверждены свидетельскими показаниями и письменными документами, которые он предоставит непосредственно при рассмотрении дела. Суд оставил исковое заявление без движения, а затем возвратил его заявителю в связи с непредставлением доказательств. Данный пример показывает, нарушение со стороны судьи, не только требований законодательства, но и права истца М. на обращение в суд.

Еще одним наглядным примером, оставления искового заявления без движения, служит дело по частной жалобе Черниковой С.В. на определение судьи Кировского районного суда г. Ярославля. В данном случае, судья оставила исковое заявление без движения, обосновав это тем, что истцом не указано место жительство ответчика. В данном случае, этот факт, не является препятствием к принятию искового заявления, т.к. суд первой инстанции не лишен возможности на стадии подготовки дела к судебному разбирательству истребовать документы, касающиеся места жительства ответчика. Данные обстоятельства не должны препятствовать реализации права истца на обращение в суд за защитой предполагаемо нарушенного права.

В случаях, когда истец не может самостоятельно получить дополнительные доказательства, он имеет право обратиться с ходатайством, к суду, об их истребовании. И только тогда на судью возлагается обязанность по оказанию содействия в собирании и истребовании необходимых доказательств.

Так, в п. 11 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24 июня 2008 года № 11 «О подготовке гражданских дел к судебному разбирательству» говорится, что в случаях, когда предоставление доказательств истцом или ответчиком затруднительно, то по их ходатайству, отвечающему требованиям ч.2 ст. 57 ГПК РФ, суд оказывает содействие в собирании и истребовании от организаций и граждан, в частности, письменных и вещественных доказательств.

Таким образом, на стадии принятия искового заявления судья не вправе требовать от истца предоставления отдельных доказательств, в обоснование его исковых требований. Следует отметить, что такое требование противоречит принципу диспозитивности, и тем более ограничивает право на правосудие, которое прямо предусмотрено законом.

Использованные источники:

1. Гражданский процессуальный кодекс РФ от 14.11.2002 № 138 – ФЗ (ред. от 28.12.2017 г. с изм. и доп. от 10.08.2017) // СПС «Консультант Плюс»
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24.06.2008 N 11 (ред. от 09.02.2012) "О подготовке гражданских дел к судебному разбирательству" // СПС «Консультант Плюс»

3. Решение по делу 33-1669/2018 Ярославского областного суда по частной жалобе Черниковой С.В. на определение судьи Кировского районного суда г. Ярославля от 17 января 2018 года // https://rospravosudie.com

УДК 159.9

Алединова Ф. Д.
студент 5 курса
факультет «Психолого-педагогический»
Крымский Инженерно-Педагогический Университет
научный руководитель: Жихарева Л. В., к.психол.н.
преподаватель
кафедра психологии КИПУ
Россия, г. Симферополь

ОСОБЕННОСТИ АГРЕССИВНОГО ПОВЕДЕНИЯ ДЕЗАДАПТИРОВАННЫХ ПОДРОСТКОВ И УСЛОВИЯ ЕГО КОРРЕКЦИИ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СРЕДЕ

Аннотация. Рассматриваются формы агрессивного поведения подростков в образовательной среде и особенности коррекционной работы с ними. Анализируются ситуации и факторы, провоцирующие агрессивное поведение подростков. Программа коррекции агрессивного поведения включает три этапа: 1-й этап предполагает формирование мотивационной установки на сотрудничество в совместной деятельности и общении; 2-й этап включает формирование системы умений активно взаимодействовать с партнерами по совместной деятельности; 3-й этап основывается на формировании рефлексивных способностей подростка в ходе оценки себя как партнера по совместной деятельности и общению. На основе анализа психодиагностики определены особенности агрессивного поведения подростков.

Ключевые слова: дезадаптированный подросток, агрессивное поведение, формы агрессии, коррекционная работа, программа коррекции.

Aledinova F.D. student
5 year, Faculty of Psychological and Pedagogical
Crimean Engineering and Pedagogical University
Russia, Simferopol
Scientific adviser: Zhikhareva L.V.
candidate of psychological sciences
lecturer of the Department of Psychology CIPU

THE PECULIARITIES OF THE AGGRESSIVE BEHAVIOR OF DESADAPTED ADOLESCENTS AND THE CONDITIONS OF ITS CORRECTION IN THE EDUCATIONAL ENVIRONMENT

Annotation. Forms of aggressive behavior of adolescents in the educational environment and features of corrective work with them are considered. Situations and factors that provoke aggressive behavior of adolescents are analyzed. The

program for the correction of aggressive behavior includes three stages: the first stage involves the formation of a motivation for cooperation in joint activities and communication; The second stage includes the formation of a system of skills to actively interact with partners in joint activities; The third stage is based on the formation of the reflective abilities of the adolescent in the course of evaluating oneself as a partner in joint activity and communication. Based on the analysis of psychodiagnosis, the characteristics of aggressive behavior of adolescents are determined.

Key words: maladjusted teenager, aggressive behavior, forms of aggression, correctional work, correction program.

Нестабильность экономической ситуации, бытовые неурядицы, недостаточный уровень семейного воспитания и в целом нездоровый образ жизни приводят сегодня к увеличению количества дезадаптированных подростков.

Агрессивное поведение в подростковом возрасте – это проблема социальная и психологическая, поскольку, с одной стороны, агрессия может привести к асоциальному поведению и правонарушениям, а с другой стороны, в каждом конкретном случае требуются адекватные меры воспитательного и коррекционного воздействия с учетом причин возникновения агрессии.

Учеными разных направлений предлагаются различные подходы к определению сущности агрессивного поведения, его психологических механизмов. При всем многообразии трактовок этого явления агрессивность в общих чертах понимается как целенаправленное нанесение физического или психического ущерба другому лицу. Э . Фромм определяет агрессию более широко – как нанесение ущерба не только человеку или животному, но и любому неодушествленному предмету [1]. Агрессивное поведение – действия, имеющие целью причинение морального или физического ущерба другим. Агрессия – это поведение, целью которого является нанесение вреда некоторому объекту или человеку [1]. Агрессия есть результат искаженного процесса социализации, злоупотребление родителями наказаниями, жестокое отношение к подросткам.

Анализ исследований позволяет сделать вывод, что агрессивное поведение детей и подростков имеет сложную многофакторную природу. Большинство авторов в своих работах исследуют влияние одного из факторов на формирование агрессивного поведения, например личностных особенностей (Берковитц Л., 2002; Горьковая И. А., 1992; До-зорцева Е. Г., 2000; Можгинский Ю. Б., 1999; Печникова Л. С., 2005, Реан А. А., 1996; Семенюк Л. М., 1996, и др.), семейного окружения (Бандура А., 2000; Паренс Г., 1997; Платонова Н. М., 2004; Ошевский Д. С., 2004, и др.), школьной ситуации (Гребенкин Е. В., 2006; Андриенко В. К., Гербе-ев Ю. В., Невский И. А., 1990, и др.), что делает актуальным проведение комплексных исследований, охватывающих различные факторы и формы проявления

агрессии у подростков. Также остро стоит задача проверки эффективности существующих организационных моделей коррекции агрессивного поведения [2].

Дезадаптированные подростки не имеют социального осознания значимости и стабильности в обществе, адекватных социальных связей, навыков конструктивного поведения и общения, характеризуются низкой самооценкой, низким интеллектуальным уровнем, высокой степенью агрессии и тревожности [3].

Среди ситуаций, провоцирующих агрессивное поведение дезадаптированных подростков, можно выделить желание привлечь к себе внимание; ущемление достоинств другого человека, чтобы подчеркнуть свое превосходство; стремление защититься и отомстить; стремление быть главным; стремление получить желанный предмет.

Факторами, вызывающими нарушение поведения, являются:

1) необходимость самореализации и самоутверждения (для некоторых подростков, не обладающих большими коммуникативными и интеллектуальными способностями, драка и физическое насилие оказываются самыми приемлемыми способами самоутверждения, завоевывания авторитета);

2) необходимость защитить себя;

3) необходимость психологической разрядки, удовлетворение блокированной потребности;

4) достижение какой-либо значимой цели, которая не может быть достигнута иным путем;

5) общее социальное неблагополучие;

6) некоторые особенности нервной системы;

7) особенности темперамента;

8) особенности психологического состояния;

9) особенности соматического состояния.

Вкачестве основной психодиагностической методики определения форм агрессивных реакций была принята методика (тест-опросник) Басса-Дарки, которая является одной из наиболее часто используемых, позволяет определить типичные формы агрессивного поведения, их качественные и количественные характеристики. В выборке участвовали обучающиеся «Республиканского социального реабилитационного центра для несовершеннолетних» г. Симферополя, дневного отделения (Таблица 1).

Таблица 1

Формы агрессии обучающихся реабилитационного центра

Форма агрессии	Девочки, %	Мальчики, %
Физическая агрессия	69	89
Косвенная агрессия	15	57
Раздражение	77	89
Негативизм	78	81
Обида	79	77

Подозрительность	86	77
Вербальная агрессия	80	98
Чувство вины	79	75

На основе анализа психодиагностики можно выделить особенности агрессивного поведения:

– высокие показатели индексов враждебности и агрессии отражают преимущественно протест против старших. Подростки воспитываются в неполных, неблагополучных семьях, некоторые являются детьми-сиротами и детьми, оставшимися без попечения родителей;

– поведение девочек характеризуется более высокими показателями враждебности по сравнению сагрессивностью;

– основное отличие агрессивного поведения девочек от поведения мальчиков имеет место по таким типам реакций, как физическая агрессия, раздражение и вербальная агрессия;

– высокий показатель чувства вины имеет место и у девочек, и у мальчиков. Неудачи, плохие поступки переживаются подростками и приводят к заниженной самооценке и, соответственно, необходима поддержка у них чувства самоуважения и уверенности в своих возможностях;

– среди мальчиков с высокими показателями агрессии (враждебности) агрессия к старшим также встречается достаточно часто, однако у них чаще, чем у девочек, имеет место агрессия к сверстникам и младшим;

– большое количество обучающихся с высоким показателем чувства вины также можно связать с неблагоприятными внутрисемейными отношениями, поскольку причиной болезненного переживания своих плохих качеств и неудач могут стать грубость, оскорбления в семье, комплекс неуспевающего, сформировавшийся еще в школе .

Вусловиях социального реабилитационного центра коррекционная работа с агрессивными подростками особенно актуальна в связи со спецификой контингента, который характеризуется большим количеством обучающихся из неблагополучных семей, детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, а также обучающихся из коррекционных школ, школ-интернатов [4].

Программа коррекции включает три этапа.

1-й этап (осознание) предполагает формирование мотивационной установки на сотрудничество всовместной деятельности и общении.

На данном этапе вхождения агрессивных подростков в систему педагогического взаимодействия важнейшее значение приобретает их заинтересованность. Именно заинтересованность вовлекает обучающегося в круг коллективных забот, позволяя найти достойное место в группе сверстников, удовлетворяя потребности агрессивно настроенного подростка в признании его прав и возможностей. На этом этапе работы педагог вызывает у подростков интерес к совместной деятельности и, опираясь на

мотив, формирует у них первые представления о значимости качественного выполнения каждым участником своего задания для получения совместного результата общего задания.

2-й этап (накопление) включает формирование системы умений активно взаимодействовать с партнерами по совместной деятельности. На данном этапе идет отработка коммуникативных умений, необходимых для организации бесконфликтного общения в процессе взаимодействия. Важным при этом является отработка способов справедливого распределения общественного задания, учет интересов и желаний партнеров, формирование убеждений о значимости согласованных действий для качественного выполнения совместной работы. Коррекция агрессивного поведения достигается здесь благодаря тому, что идет отработка способов сотрудничества на основе знания правил и норм совместного общения.

3-й этап (применение) основывается на формировании рефлексивных способностей подростка в ходе оценки себя как партнера по совместной деятельности и общению. На данном этапе важную роль в корректировке агрессивного поведения подростков играет темп наращивания положительных моментов в ходе взаимодействия. Причем наиболее действенным путем наращивания положительного опыта является сама продуманная организация совместной деятельности, создающая нагнетание, непрерывное усложнение постоянно изменяющихся увлекательных дел, забот при включении вних всех подростков и при подчеркнутом доверии, уважении к ним.

Особое место в коррекционной работе следует уделять формированию круга интересов подростка также на основе особенностей его характера и способностей. Необходимо стремиться к максимальному сокращению периода свободного времени подростка за счет привлечения к положительно формирующим личность занятиям: чтению, самообразованию, занятиям музыкой, спортом [5].

Можно определить некоторые аспекты коррекционной работы с дезадаптированными подростками в профессиональном училище:

– одним из эффективных средств повышения самоуважения обучающихся являются индивидуальные беседы, в процессе которых обсуждаются индивидуальные особенности, умение использовать свои сильные стороны и преодолевать существующие проблемы. Уже само внимание к личности обучающегося, в большинстве случаев этим не избалованного, служит целям социальной реабилитации;

– индивидуальная работа педагога-психолога с подростками является одной из основных форм коррекции агрессивного поведения, поскольку позволяет выявить причины агрессивности, установить контакт, вызвать чувство доверия, обучить способам психологически грамотного выражения агрессивных чувств;

– выявление подростков с агрессивными формами поведения и определение основных причин такого поведения должны обсуждаться

субъектами образовательного процесса, чтобы выработать адекватные воспитательные стратегии и продумать способы перевода агрессии в социально приемлемую активность: спортивные и другие соревнования;

– групповая работа с агрессивными подростками должна быть ориентирована на восстановление психической целостности личности посредством нормализации ее межличностных отношений в группе, в семье, в общении с педагогами;

– особое место должна занимать работа с родителями обучающихся: разъяснение роли семейных взаимоотношений и методов воспитания в возникновении агрессивных реакций и агрессивного поведения, в частности, влияния на этот тип поведения физических наказаний, подавления самостоятельности подростков и преобладания авторитарных методов воспитания.

Использованные источники:

1. Смирнова Т. П. Психологическая коррекция агрессивного поведения детей. Ростов н/Д: Феникс, 2007. 160 с.
2. Жигинас Н. В. Теоретические и научно-практические подходы к решению проблем дезадаптации // Вестн. Томского гос. пед. ун-та (TSPU Bulletin). Вып. 5 (95). С. 119–122.
3. Буртова Н. В. Методы коррекции эгоцентризма в подростковом возрасте и решение проблемы социальной дезадаптации // Вестн. Томского гос. пед. ун-та (TSPU Bulletin) 2009. Вып. 11 (89). С. 96–102.
4. Скрипко З. А. Морально-нравственный компонент как составляющая социальной компетентности учащихся НПО // Вестн. Томского гос. пед. ун-та (TSPU Bulletin). 2011. Вып. 10 (112). С. 137–140.
5. Семеко А. А. Работа с детьми группы риска // Социальная педагогика в России. 2008. Вып. 6. С. 41–45.

УДК61:159.09.016:616.89(045)

Алекберов Р.Р.
студент 2 курса
лечебный факультет
Саратовский государственный медицинский университет
научный руководитель: Кузнецова М.Н., к.филос.н.
доцент, преподаватель
кафедра философии, гуманитарных наук и психологии
Россия, г. Саратов

ПРОБЛЕМА ПОСТРОЕНИЯ ПСИХОСОМАТИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ МЕДИЦИНЫ

Аннотация: в данной статье рассматриваются философские и практические проблемы психосоматики с точки зрения философского подхода к соотношению физиологического и психологического в медицине

Ключевые слова: медицина, соматика, бессознательное, психосоматическое заболевание, системный подход.

Alekberov R. R.
student
2 courses, medical faculty
Saratov State Medical University
Russia, Saratov
Scientific adviser: Maria Nikolaevna Kuznetsova
Candidate of Philosophy, Associate Professor
Lecturer of the Department of Philosophy, Humanities and Psychology

THEPROBLEMOFBUILDINGPSYCHOSOMATICMEDICINETHEORY

Annotation: in this articlediscusses the philosophical and practical problems of psychosomatic in terms of the philosophical approach to the relationship between physiological and psychological in medicine

Key words: medicine, somatic, unconscious, psychosomatic disease, system approach.

Актуальность соотношения телесного и духовного при рассмотрении вопросов здоровья волновало человечество с древних времен.

Проблематика психосоматики в медицине уходит своими корнями в многовековую историю взаимоотношений философии, медицины и психологии.

В греческой философии была распространена мысль о влиянии души и духа на тело.

Древнекитайские медицинские теории признавали, что душевные страдания человека неизбежно вызывают страдания телесные, а также что

спокойные и психически гармоничные люди обычно отличаются хорошим здоровьем и живут долго.

Но развитие естественных наук, постепенное повышение роли материалистического подхода в науке, стало разводить две основы человека – телесные и духовные.

Практическая медицина длительное время была четко ориентирована на соматоцентристский подход как в диагностике, так и в лечебной практике. При этом недооценивались любые психические аспекты как в жизнедеятельности здорового человека, так и в патологических проявлениях в организме. Медицина была ориентирована на поиск всех проявлений болезни в форме анатомических изменений в органах пациента, объясняя такие проявления причинами только физическими и химическими.

Однако, такой взгляд на медицинскую парадигму не устраивал величайших мыслителей в области биологии и медицины.

Уже в двадцатом веке И.П. Павловым были разработаны основы общей теории о системной целостности организма человека, включая основы теории психосоматического единства человеческого организма и управления функциями организма в условиях, характерных для современной цивилизации.

Принципиальным базисным моментом в развитии науки 21 века является системный подход и синергетическое рассмотрение исследуемых объектов.

Сначала общественные, а потом и точные науки, пришли к осознанию актуальности целостного, системного анализа исследуемых объектов. Так же обстоит дело и с синергетическим подходом. Синергетика, как правило, исследует процессы, где целому присущи свойства, которые отсутствуют у отдельных частей. Целое в таких системах отражает свойства частей, а части отражают свойства целого.

Наступило, на наш взгляд, время принятия парадигмы системного подхода к человеческому организму, базирующегося на осознании единства психического и соматического.

Соматоцентрическое изучение человека должно неизбежно смениться изучением человека как единой целостной системы.

В рамках концепции системного подхода ставится задача изучения сознания как предмета специального научно-медицинского анализа, не ограничивающегося только психологическими методами. Должна проводиться целостная концептуализация сознания. Принципиально повышается значение задачи исследования роли бессознательного и его взаимозависимости с сознательным и соматическим.

Принципиально неверным следует считать выделение класса так называемых психосоматических заболеваний, имеющих в основном психогенный источник.

Реальный подход к здоровью - это только системный подход к человеку именно на базе парадигмы психосоматики.

Этот подход должен распространяться не только на анализ патологии человеческого организма, но и на рассмотрение здоровья, гигиены, образа жизни, психического здоровья в их единстве.

Использованные источники:

1. Новикова И. А. Психофизиологические аспекты формирования психосоматических заболеваний //Автореферат дис. на соиск. уч.ст. д.м.н. Архангельск, 2005. – 41с.
2. Яковлев Г.И. Психосоматика – необходима другая концепция //МедЛинк, 2003.т – 8 с.URL: http://www.medlinks.ru/article.php?sid=7203 Ч.
3. Волчанский М. Е., Деларю В. В., Болучевская Валентина Викторовна Психосоматические заболевания: решенные и нерешенные вопросы // Вестник ВолГМУ. 2012. №2 (42). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/psihosomaticheskie-zabolevaniya-reshennye-i-nereshennye-voprosy.
4. Чебан А.Г. Мартин Хайдеггер: стратегии господства / А.Г. Чебан // Общество риска: цивилизационный вызов и ответы человечества. - ООО Издательство «Научная книга», 2006. С. 139-145.

УДК 159.923

Александров И.В.
студент 4 курса
«Психолого-педагогический факультет»
Лежнина Л.В., доктор психологических наук
профессор
Марийский государственный университет
Россия, г. Йошкар-Ола

К ВОПРОСУ О ВНУШАЕМОСТИ ЛИЧНОСТИ С РАЗНЫМИ ТИПАМИ ТЕМПЕРАМЕНТА В ЮНОСТИ

Аннотация. В статье рассматривается психологическое явление внушаемости, степень выраженности которой во многом определяет деятельность и поведение личности, ее отношение к окружающему и к самому себе. Проведенное автором эмпирическое изучение взаимосвязи внушаемости и типа темперамента современных школьников в ранней юности с помощью теста О.В. Елисеева и методики А.Н. Белова показало, что степень ее выраженности различна в зависимости от свойств нервной системы.

Ключевые слова: психологическое воздействие, внушение, внушаемость, темперамент, свойства нервной системы.

Aleksandrov I.V., student 4 courses
Psychological and Pedagogical Faculty
Mari State University, Russia, Yoshkar-Ola
Lezhnina L. V.
Doctor of Psychology Sciences, Professor
Mari State University, Russia, Yoshkar-Ola

TO THE QUESTION OF THE PERSONALITY OF THE PERSON WITH DIFFERENT TYPES OF TEMPERAMENT IN YOUTH

Annotation. The article deals with the psychological phenomenon of suggestibility, the degree of expression of which largely determines the activity and behavior of the individual, its relation to the surroundings and to himself. An empirical study of the relationship between suggestibility and type of temperament of modern schoolchildren in early adolescence with the help of the test O.V. Eliseeva and the methods of A.N. Belova showed that the degree of its expression is different depending on the properties of the nervous system.

Key words: psychological influence, suggestion, suggestibility, temperament, properties of the nervous system.

В современном мире информационных технологий, позволяющих почти мгновенно передавать информацию, именно она стала основным средством влияния на человека, его сознание и жизнедеятельность. Это объясняется тем, что человек как единственное существо на планете, обладающее огромным разнообразием эмоций (он буквально живет

эмоциями), может принять разные решения, дать разные ответы в зависимости от того, какую эмоцию вызывает в нем та или иная информация. Именно поэтому значительно возросла актуальность разработки современных методов, средств, механизмов подачи нужной информации с тем, чтобы вызвать необходимую эмоцию отклика и соответствующую ей реакцию человека (социальная инженерия).

В процессе психологического воздействия на современного человека в средствах массовой информации чаще всего используется внушение и убеждение, которые направлены на бессознательное и сознательное соответственно. Если убеждение сопровождается неизбежной критикой, то внушение, как образно выразился В.И. Бехтерев, входит в сознание человека «не с парадного входа, а как бы с заднего крыла, минуя сторожа – критику»[1]. Ключевую роль в процессе психологического воздействия на человека играет внушаемость, т.е. состояние повышенной восприимчивости к некритическому принятию идей, суждений и моделей поведения [2]. Внушаемые люди легче подчиняются внушающим воздействиям окружающих, книг, рекламы и прочего. Это выражается в принятии чужих идей как своих собственных. В некоторых случаях внушаемость является основой конформности, привычки думать и действовать «как все» [3]. И.П. Павлов считал, что определенный набор свойств нервной системы напрямую влияет на стиль мышления и поведение человека. На этом основании мы предположили, что степень внушаемости может различаться в зависимости от свойств нервной системы.

Эмпирическое исследование проводилось в несколько этапов среди учащихся школ Республики Марий Эл. На первом этапе в диагностике участвовало 137 школьников. Диагностика проводилась с целью определения у испытуемых типа темперамента и формирования случайной выборки (по 20 человек) из каждой группы, где тип темперамента проявлялся в значительной степени. Методом изучения темперамента была методика А.Н. Белова. На втором этапе выборку исследования составили 80 человек. Возраст испытуемых от 15 до 18 лет. Методом изучения внушаемости был тест О.В. Елисеева. На третьем этапе мы соотнесли полученные результаты.

Результаты исследования показали, что:

- высокая степень внушаемости свойственна больше меланхоликам (83% испытуемых с высокой степенью внушаемости – меланхолики);
- средняя степень внушаемости в большей мере свойственна холерикам (60% испытуемых со средней степенью внушаемости – холерики);
- низкая степень внушаемости больше свойственна сангвиникам и флегматикам (80 % испытуемых с низкой степенью внушаемости – сангвиники и флегматики);
- никто из представителей меланхолического типа не имеет низкую степень внушаемости.

Это подтверждает выдвинутую гипотезу о том, что внушаемость как важнейший фактор психологического воздействия на человека выражена у представителей разных темпераментов в различной степени: ученики с уравновешенной нервной системой менее внушаемы, чем ученики с неуравновешенной и слабой нервной системой.

Стоит понимать, что особенности нервной системы хоть и достаточно весомый фактор в вопросе внушаемости, но далеко не единственный. Также здесь играют роль такие важные составляющие как пол человека, его возраст, социальное положение, социум, в котором растет и социализируется человек и, по большей части, накапливает свой социальный опыт. Таким образом, не смотря на проделанную нами работу, феномен внушаемости требует дальнейшего изучения.

Итак, проведенное исследование позволяет сделать несколько выводов:

1. Внушаемость обусловлена эволюцией и необходима, в первую очередь, для того, чтобы человек мог принимать новую информацию от других людей. В процессе социализации общества индивид научился пользоваться высокой внушаемостью других в своих, часто не бескорыстных целях. Поэтому всегда стоить помнить, что внушаемость, может иметь как положительные, так и негативные последствия для личности.
2. Внушаемость зависит от многих факторов (врожденных и приобретенных), в том числе от свойств нервной системы.
3. Согласно полученным нами эмпирическим данным, наиболее внушаемыми являются обучающиеся юношеского возраста с неуравновешенной и слабой нервной системой.

Использованные источники:

1. Бехтерев В.М. Внушение и его роль в общественной жизни. СПб.: Питер. 2001. 256 с.
2. Ильин Е.П. Дифференциальная психофизиология мужчины и женщины. СПб.: Питер. 2003. 544 с.
3. Психология человека от рождения до смерти / Под ред. А.А. Реана. Москва: Издательство АСТ, 2015. 656 с.

УДК 372.3.034

Амет-Уста З.Р., к.пед.н.
доцент
кафедра дошкольного образования и педагогики
ГБОУ ВО РК «КИПУ»
Емандыкова А.Р.
обучающаяся группы КЗДО-13
Республика Крым, г. Симферополь

ЗАКРПЕЛЕНИЕ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ О КУЛЬТУРЕ НАРОДОВ КРЫМА У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА СРЕДСТВАМИ ДИДАКТИЧЕКИХ ИГР

Аннотация: в статье осуществлена попытка раскрыть важность использования дидактических игр в процессе закрепления представлений о народах Крыма у детей старшего дошкольного возраста. В процессе дидактической игры дети приобретают новые и закрепляют уже имеющиеся знания, умения, навыки. Однако, дидактическая игра станет средством воспитания, при условии ее включения в целостный педагогический процесс.

Ключевые слова: дидактическая игра, закрепление представлений, старший дошкольный возраст, Крым.

Amet-Usta Z.R.
Emandukova A.R.

ZAKREPLENIE IDEAS ABOUT THE CULTURE OF THE PEOPLES OF CRIMEA IN CHILDREN OF SENIOR PRESCHOOL AGE DIDACTICS GAMES

Abstract: the article attempts to reveal the importance of the use of didactic games in the process of consolidation of ideas about the people of Crimea in preschool children. In the process of didactic game children acquire new and consolidate existing knowledge, skills. However, didactic game will become a means nourishing, provided its inclusion in a holistic pedagogical process.

Keywords: didactic game, consolidation of ideas, senior preschool age, Crimea.

Постановка проблемы. Социально-экономические изменения, которые произошли в Российской Федерации за последние десять лет, привели к трансформациям в духовно-нравственном развитии человека, а именно: глобальным образом повлияли на его интеллектуальный, культурный и этический аспекты развития, что вызвало появление новых приоритетов воспитания. Среди них – формирование у подрастающего поколения доброжелательного отношения к людям разных национальностей, важной составляющей которого является ознакомление детей с культурой и традициями народов Крыма [1].

Республика Крым – поликультурный регион на территории которого

проживают представители более, чем 127 национальностей: русские, этнические украинцы, крымские татары, белорусы, азербайджанцы, болгары, армяне, греки, грузины, крымчаки, караимы, евреи, итальянцы, марийцы, молдаване, немцы, поляки, венгры, чехи, цыгане, эстонцы и еще многие другие. Каждый народ отличается самобытной культурой, уникальными традициями и обычаями.

Исследованием разных аспектов проблемы ознакомления с культурой народов Крыма занимались такие ученые, как: Редькина Л.И., Мустафаева З.И.; Алиева С.Р., Хайруддинов М.А.;, Амет-Уста З.Р., Зареддинова Э.Р., Кадырова Л. И. и др. Ученые обращают внимание на важность формирования ценностного отношения к своей малой родине (Крыму), ее культурно-историческому наследию, символике, к старшему поколению, традициям народов полуострова; представления о себе как о частичке (ячейке) общества на полуострове, умения вести себя в обществе, уважение и знание культур и традиций других национальностей.

Цель статьи: раскрыть возможности дидактических игр в процессе закрепления представлений о народах Крыма у детей старшего дошкольного возраста.

Познавательное развитие детей дошкольного возраста является одним из пяти приоритетных направлений деятельности дошкольного образовательного учреждения в соответствии с Федеральным государственным образовательным стандартом дошкольного образования.

Познавательное развитие оказывает важное воздействие на общее развитие: формируется интеллектуальные, личностные качества ребёнка, в нём закладываются черты будущей личности (отношение к окружающему миру, к сверстникам, взрослым).

Дошкольный возраст является важнейшим этапом становления основ познавательной культуры и образованности личности. В связи с этим, познавательное развитие старших дошкольников становится приоритетным направлением педагогической теории и практики на этом этапе обучения, так как в этом возрасте интерес ребенка к окружающей природе, его любознательность и наблюдательность могут быть использованы для расширения познавательного кругозора и эрудиции [3].

Важной составляющей познавательной культуры воспитанников дошкольных образовательных учреждений являются знания о культуре народов Крыма. Именно представления о культуре родного и других народов являются той основой, на которой в будущем выстраиваются конструктивные взаимоотношения людей разных национальностей. Полученный в детстве познавательный и эмоциональный опыт общения с культурным наследием благотворно сказывается на духовном формировании личности ребенка, позволяет значительно расширить его интеллектуальный и эмоциональный опыт, развить познавательные способности, создать нравственные основы его отношения к окружающему миру.

Крым переживает подлинное возрождение и становится неотъемлемой

частью России. Знания о народах Крыма выполняют теперь, новую функцию: они становится живым средством общения и приобщения к народному культурному опыту. Дружелюбие, уважение к людям разных национальностей не передаются по наследству, в каждом поколении их надо воспитывать вновь и вновь, и чем раньше начинается формирование этих качеств, тем большую устойчивость они приобретут [4].

Таким образом, можно предположить, что для ребенка приобщение к культуре разных народов – это мир неизвестных ему вещей и ярких впечатлений. Если мир этот станет близким и понятным с детства, то у ребенка сформируется необходимость познания исторических сведений, потребность бывать в музее, ценить достоинства культур других народов, что, бесспорно, будет являться неотъемлемой чертой его духовного становления, социального развития.

Эффективному закреплению представлений о культуре народов Крыма у детей дошкольного возраста способствуют дидактические игры, в которых познавательная деятельность сочетается с игровой [3].

Дидактическими называются игры, которые разработаны для детей с целью их обучения. Они интересуют их намного больше, чем традиционные задания и становятся толчком для развития внимания, памяти, мышления и т.д.

В процессе дидактической игры дети приобретают новые и закрепляют уже имеющиеся знания, умения, навыки. Однако, дидактическая игра станет средством воспитания, при условии ее включения в целостный педагогический процесс. Руководя деятельностью детей, организуя их жизнь в игре, педагог оказывает воздействие на все стороны развития личности ребенка: чувства, сознание, волю и поведение.

Дидактическая игра содержит в себе большие возможности в обучении и воспитании дошкольников. *Это метод занятий с детьми в форме специальных развивающих игр, являющихся способом активного обучения*. Основу дидактических игр составляет развитие познавательной сферы ребенка.

Дидактическая игра может успешно использоваться и как форма обучения, и как самостоятельная деятельность детей, и как средство воспитания различных сторон личности ребенка. Выбор игры для воспитателя — дело серьезное и ответственное. Игра должна давать ребенку возможность применять на практике то, что ему уже знакомо, и побуждать к усвоению нового. Кроме того, при выборе игры нельзя ограничиваться только ее предметным содержанием (доступность знаний и умений), требуется еще и предварительный анализ характера игры [4].

Дидактическая игра имеет определенную структуру.

Структура — это основные элементы, характеризующие игру как форму обучения и игровую деятельность одновременно.

Выделяются следующие структурные составляющие дидактической игры:

1) дидактическая задача;
2) игровая задача;
3) игровые действия;
4) правила игры;
5) результат (подведение итогов).

Дидактическая задача определяется целью обучающего и воспитательного воздействия. Она формируется педагогом и отражает его обучающую деятельность. Так, например, в ряде дидактических игр в соответствии с программными задачами соответствующих учебных предметов закрепляется умение составить из букв слова, отрабатываются навыки счета и т. д.

Игровая задача осуществляется детьми. Дидактическая задача в дидактической игре реализуется через игровую задачу. Она определяет игровые действия, становится задачей самого ребёнка. Самое главное: дидактическая задача в игре преднамеренно замаскирована и предстаёт перед детьми в виде игрового замысла (задачи).

Игровые действия — основа игры. Чем разнообразнее игровые действия, тем интереснее для детей сама игра и тем успешнее решаются познавательные и игровые задачи. В разных играх игровые действия различны по их направленности и по отношению к играющим. Это, например, могут быть ролевые действия, отгадывание загадок, пространственные преобразования и т. д. Они связаны с игровым замыслом и исходят из него. Игровые действия являются средствами реализации игрового замысла, но включают и действия, направленные на выполнение дидактической задачи.

Правила игры. Их содержание и направленность обусловлены общими задачами формирования личности ребенка, познавательным содержанием, игровыми задачами и игровыми действиями. Правила содержат нравственные требования к взаимоотношениям детей, к выполнению ими нора поведения. В дидактической игре правила являются заданными. С помощью правил педагог управляет игрой, процессами познавательной деятельности, поведением детей. Правила влияют и на решение дидактической задачи — незаметно ограничивают действия детей, направляют их внимание на выполнение конкретной задачи учебного предмета.

Подведение итогов (результат) — проводится сразу по окончании игры. Это может быть подсчёт очков; выявление детей, которые лучше выполнили игровое задание; определение команды-победительницы и т. д. Необходимо при этом отметить достижения каждого ребенка, подчеркнуть успехи отстающих детей, достижения каждого ребенка [24].

Приведем примеры дидактических игр.

„Отгадай, какой предмет быта”

Цель: уточнить и закрепить знания детей об особенностях внешнего вида и функционального назначения предметов быта разных народов Крыма.

Материалы: картинки с изображением предметов быта народов Крыма.

Игровое действие: отгадать по описанию, какой предмет быта изображенный на картинке, назвать его и рассказать о нем.

Игровые правила: для того, чтобы узнать, о каком предмете обихода идет речь, ребенок может задавать вопросы. На вопросы нужно отвечать только „да", „нет", „может быть".

Ход игры: воспитатель прикрепляет к спине ребенка картинку с изображением предмета быта крымских народов. Ребенок, задавая вопросы, касающиеся внешнего вида предмета быта и особенностей его назначения, пытается определить его.

„Одень куклу"

Цель: уточнить и закрепить знания детей о составляющих национального женского и мужского костюмов людей разных национальностей.

Материалы: бумажные куклы (мальчики и девочки), элементы национальной одежды.

Игровое действие: на скорость одеть бумажные куклы в национальные костюме и назвать составляющие костюмов.

Игровые правила: выигрывает тот, кто правильно и быстро нашел все составляющие костюма.

Ход игры: элементы одежды перемешаны. Воспитатель предлагает детям на скорость одеть куклы в национальные костюмы. Побеждает тот игрок, который первым правильно одел куклу.

Использованные источники:

1. Амет-Уста З.Р. Актуальні проблеми морального виховання дітей старшого дошкільного віку в умовах поліетнічного простору (на матеріалі АР Крим) / З. Р. Амет-Уста // Вісн. Ін-ту розвитку дитини : зб. наук. пр. – К. : Вид-во НПУ імені М. П. Драгоманова, 2010. – Вип. 9. – С. 28–32.

2. Зарединова Э.Р. Формирование морально-ценностных взаимоотношений родителей и детей младшего школьного возраста в современной крымскотатарской семье : дисс. … канд. пед. наук : 13.00.07 / Эвира Рифатовна Зарединова ; Институт проблем воспитания АПН Украины. – К., 2004. – 256 с.

3. Койкова Е. І. Виховання толерантності у молодших школярів на уроках музики в умовах полікультурного простору : дис. ... канд. пед. наук : 13.00.07 / Койкова Ельзара Імдатівна ; Східноукраїнський нац. ун-т імені Володимира Даля. – Луганськ, 2008. – 242 с.

4. Кравцова Л. Ф. Проблема воспитания толерантности младших школьников / Л. Ф. Кравцова, А. С. Диляджи // Межэтнические отношения в Крыму: поиск путей раннего предупреждения конфликтных ситуаций : сборник исследований, документов и материалов / [под общ. ред. М. А. Араджиони]. – Симферополь : Сонат, 2005. – С. 81–86.

5. Мустафаева З.И. Основные аспекты полиэтнического воспитания дошкольников / З. И. Мустафаева // Формирование межэтнической и

межконфессиональной толерантности в Крыму: мониторинг существующей системы обучения и воспитания, рекомендации по развитию межкультурного образования и этнического просвещения населения : материалы «круглых столов» / под. ред. М. А. Араджиони. – Симферополь, 2003. – С. 82–85.

УДК: 372.32 : 82.34

Амет-Уста З.Р., к.пед.н.
доцент
кафедра дошкольного образования и педагогики
ГБОУ ВО РК «КИПУ»
Коновал М.В.
обучающаяся группы КЗДО-13
Республика Крым, г. Симферополь

НАБЛЮДЕНИЯ В ПРИРОДЕ КАК СРЕДСТВО ФОРМИРОВАНИЯ ПЕРВИЧНЫХ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА

Аннотация: в статье осуществлена попытка раскрыть специфику формирования экологических представлений у детей дошкольного возраста в процессе наблюдений в природе. Наблюдения в природе – это целенаправленное, планомерное восприятие предметов и явлений окружающего мира. В понимании наблюдаемого явления существенное значение имеют опыт, знания и умения ребенка. Кроме того, в процессе наблюдений дети уточняют, конкретизируют, закрепляют, расширяют, систематизируют имеющиеся у них представления о природе

Ключевые слова: наблюдения в природе, экологические представления, дети старшего дошкольного возраста.

Amet-Usta Z.R.
Konoval M.V.

OBSERVATIONS IN NATURE AS A FORM OF PRIMARY ECOLOGICAL CONCEPTS IN CHILDREN OF PRESCHOOL AGE

Abstract: the article presents an attempt to reveal the specifics of formation of environmental perceptions in children of preschool age in the process of observation in nature. Observations in nature are purposeful, systematic perception of objects and phenomena of the surrounding world. The experience, knowledge and skills of the child are essential in understanding the observed phenomenon. In addition, during observations, the children clarify konkretisiert, fix, expand, sistematizirovat ideas about the nature.

Keywords: observe the nature, ecological views, the children of senior preschool age.

Целью образовательной работы по экологическому воспитанию в дошкольном учреждении является формирование у детей системы первоначальных представлений о природе, на основе которых в дальнейшем будут сформированы элементы экологического миропонимания, экологической воспитанности, положительного эмоционально-ценностного отношения к природной среде.

Различные аспекты проблемы экологического воспитания детей дошкольного возраста исследовали такие педагоги, как О.М. Газина, Н.В. Коломина, С.Н. Николаева, Н.А. Рыжова, П.Г. Саморукова и другие. Ученые считают, что старший дошкольный возраст – это сензитивный период в формировании природоведческих представлений: ребенок начинает выделять себя из окружающей среды, у него развивается эмоционально-ценностное отношение к окружающему, формируются основы нравственно-экологических позиций, которые проявляются во взаимодействии с природой, а также характере его поведения в природе. Именно благодаря этим новообразованиям появляется возможность формирования экологических представлений, чувств, а также норм и правил взаимодействия с природой.

С.Н. Николаева, Н.А. Рыжова отмечают, что только в том случае, когда ребенок будет получать любовь к природе «с молоком матери» можно будет говорить, что мы растим личность, способную не только к преобразующей деятельности, но и осознанно правильному отношению ко всему, что ее окружает. Дети с рождения всегда и везде тесно соприкасаются с природой: зеленые луга и леса, яркие цветы и птицы, журчание ручейка и переливы радуги, занимательные и таящие в себе много интересного, лужи после дождя – все это не только привлекает ребят, но и приносит им массу удовольствия, вызывает интерес, любознательность, желание больше узнать обо всем, что происходит вокруг. Окно в природу приоткрывает ребенку взрослый и от того, как он это сделает, зависит очень многое.

Цель статьи: раскрыть специфику формирования экологических представлений у детей дошкольного возраста в процессе наблюдений в природе.

Особую роль в процессе формирования представлений о природе у детей дошкольного возраста играют наблюдения в природе.

Наблюдения в природе – это целенаправленное, планомерное восприятие предметов и явлений окружающего мира. В понимании наблюдаемого явления существенное значение имеют опыт, знания и умения ребенка. Кроме того, в процессе наблюдений дети уточняют, конкретизируют, закрепляют, расширяют, систематизируют имеющиеся у них представления о природе [3].

Сущность наблюдений, как отмечает Н. Н. Кондратьева, заключается в чувственном познании природных объектов, в познании их через различные формы восприятия – зрительное, слуховое, тактильное, кинестетическое, обонятельное и др. Правильная организация чувственного познания природы

обеспечивает формирование и развитие у детей отчетливых представлений о растениях, о сезонных явлениях природы. Руководство наблюдениями дает возможность научить детей дошкольного возраста выделять самые различные признаки объектов природы и ориентироваться в наиболее значимых, обнаруживать через них взаимосвязь растений.

Говоря о специфике ознакомления с природой детей дошкольного возраста отметим, что характерной чертой является непосредственный контакт ребенка с объектами природы, наблюдение и практическая деятельность, а также осмысление увиденного в процессе обсуждения. Опосредованное же познание природы (через книги, слайды, сказки, картины, беседы и т.д.) имеет второстепенное значение: его задача – расширить и дополнить те впечатления, которые ребенок получает от непосредственного контакта с объектами природы.

Наблюдение строится по определенной структуре: начало, основная часть и заключительная часть [4].

Первая – подготовительная – часть Перед началом наблюдений необходимо собрать детей и сконцентрировать их внимание. Здесь нецелесообразно использовать неожиданные эффекты, вызывающие сильные эмоции: эмоциональное возбуждение не позволит детям включиться в интенсивную умственную работу. Наилучшими являются организационные приемы, которые вызывают легкие положительные эмоции и готовность детей к совместной деятельности с педагогом: призыв вместе посмотреть что-то интересное; ласковая интригующая интонация; загадка-описание, загадка–действие о предмете наблюдения.

Вторая – основная – часть обеспечивает детям самостоятельное получение чувственной информации. Педагог предлагает детям посмотреть на объект и задает им вопросы. Между вопросами должны быть паузы в 2-3 секунды. Эти секунды молчания и тишины очень важны: они позволяют детям сосредоточиться и, наблюдая за растением, найти ответ на вопросы.

Основная часть наблюдения должна быть цельной, единой. Ее нельзя прерывать рассказами, пояснениями, стихами, играми, загадками. Наблюдения, удачно сопряженные с действиями, помогают детям понять механизмы жизнедеятельности наблюдаемых организмов, облегчают получение информации [5].

Третья – заключительная – часть обеспечивает обобщение информации и выход из ситуации наблюдения. Завершить работу можно игрой или чтением сказки, стихотворения, рисованием.

Для того чтобы работа по наблюдению за природными объектами была эффективной, педагог должен к ней подготовиться:

- продумать место и время проведения занятия, способ оптимального размещения детей вокруг объекта;
- убрать предметы, которые могли бы отвлечь малышей;
- настроить правильную подсветку и так далее.

Обобщенно методика организации и проведения наблюдений выглядит следующим образом [2].

На первом этапе в начале наблюдения педагогом ставится познавательная задача наблюдения, которая нередко связана с практической деятельностью.

На втором этапе педагог использует различные приемы, помогающие сосредоточить внимание на особенностях внешнего вида, жизненных проявлений, установить необходимые связи и отношения. Широко используются вопросы к детям. Дети в состоянии слышать вопросы и отвечать на них, отвлекаясь от наблюдения за растениями. Кроме вопросов, направленных на уточнение знаний об основных особенностях: Что это? Какого цвета? Какой формы? следует задавать поисковые вопросы, направленные на установление детьми элементарных связей и отношений между объектами [6].

Особое внимание следует уделять формированию у детей умения рассказывать о результатах наблюдения. С этой целью педагог продумывает приемы активизации речи детей. Используется прием сравнения по признакам отличия и сходства растений, и прием актуализации личного опыта ребенка. Рекомендуется использовать загадки, потешки, стихи, связанные с содержанием занятия, а также организовать несложные трудовые действия.

На третьем этапе в конце наблюдения с помощью вопросов следует выяснить, как дети усвоили представления о наблюдаемом объекте, знания о способах ухода за ним и т.д. Вопросы следует формулировать так, чтобы они были интересны детям и вели к обобщению полученных знаний.

Также считаем важным, что:

1. Наблюдаемый объект должен быть доступен для восприятия каждому ребенку, участвующему в наблюдении. В каждом конкретном случае воспитатель продумывает, сколько детей могут одновременно участвовать в работе и как они должны стоять или сидеть, чтобы иметь возможность получить необходимую чувственную информацию об объекте. Так вокруг цветка можно разместить не более 10 человек.

2. Словесная информация воспитателя не должна подменять непосредственного восприятия объекта. Воспитатель должен словесно обозначать все то, что видят дети, но слово должно следовать за восприятием: только в этом случае у ребенка формируется полноценное знание.

3. Восприятие любых объектов должно быть непродолжительным, поскольку наблюдение – это психическая деятельность, требующая сосредоточенного внимания, волевого усилия, умственного напряжения. Во время наблюдений дети не должны разговаривать, играть, манипулировать предметами.

Использованные источники:

1. Лаврентьева Н.Г. Экологическое воспитание детей дошкольного

возраста.: Учеб.-метод. Пособие / Н.Г. Лаврентьева. – Чита, Изд-во ЗабГПУ, 2008. – 56 с.
2. Молодова Л.П. Игровые экологические занятия с детьми, в 2-х частях / Л.П. Молодова. – Минск: Аскар, 2014. – 98 с.
3. «Мы» программа экологического образования детей. – СПб: Детство – Пресс, 2011. – 88 с.
4. Мазурина А.Ф. Наблюдения и труд детей в природе / А.Ф. Мазурина. – М., 2010.
5. Николаева С. Н. Создание условий для экологического воспитания детей / С.Н. Николаева. – М.: Новая школа, 2013. – 112 с.
6. Николаева С.Н. Методика экологического воспитания дошкольников / С.Н. Николаева. – М.: Академия, 2009. – 97 с.

УДК 372.47

Амет-Уста З.Р., к.пед.н.
доцент
кафедра дошкольного образования и педагогики
ГБОУ ВО РК «КИПУ»
Кравчук Е.А.
обучающаяся группы ЗДО-5-13
Республика Крым, г. Симферополь

ФОРМИРОВАНИЕ ПРОСТРАНСТВЕННЫХ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ У ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА СРЕДСТВАМИ ПОДВИЖНЫХ ИГР

Аннотация. В статье раскрыта специфика формирования пространственных представлений у детей дошкольного возраста средствами подвижных игр. В подвижных играх ребенок упражняется в умении самостоятельно и правильно выбрать направление движения. У него формируется навык быстрого изменения направления в соответствии с изменившимися условиями.

Ключевые слова: подвижные игры, воспитание, старший дошкольный возраст, пространственные представления.

Amet-Usta Z. R.
Kravchuk E.A.

FORMATION OF SPATIAL REPRESENTATIONS IN CHILDREN OF PRESCHOOL AGE BY MEANS OUTDOOR GAMES

Annotation. The article reveals the specifics of the formation of spatial representations in preschool children by means of outdoor games. In outdoor games, the child exercises in the ability to independently and correctly choose the direction of movement. He got a skill of quick direction changes in accordance with changed conditions.

Key words: outdoor games, education, preschool age, spatial representations.

Предматематическая подготовка, осуществляемая в дошкольном учебном учреждении, является частью общей подготовки детей к школе и заключается в формировании у них элементарных математических представлений. На занятиях по математике у детей формируется понятие о сенсорных эталонах, закладываются навыки решения арифметических задач, развиваются мышление, память, внимание, умение логически анализировать окружающую их действительность. В процессе систематического обучения дети овладевают специальной терминологией, а именно названиями чисел, геометрических фигур и их элементов, эталонов времени, массы, длины и т. д.

Разработкой проблем теории и методики формирования элементарных представлений занимались такие учёные: А.М. Леушина, А.А. Столяр, Л.С. Метлина, З.А Михайлова, Р.Л. Непомнящая и другие.

Цель статьи: раскрыть особенности формирования пространственных представлений у детей дошкольного возраста средствами подвижных игр.

Дошкольный возраст всеми учёными признается наиболее сензитивным периодом в усвоении новых знаний, умений и навыков. В этом возрасте у детей развиваются все стороны речи, формируются и обогащаются представления об окружающем мире.

Ребенок с ранних лет сталкивается с необходимостью ориентироваться в пространстве. При помощи взрослых он усваивает самые простейшие представления об этом: слева, справа, вверху, внизу, в центре, над, под, между, по часовой стрелке, против часовой стрелки, в том же направлении, в противоположном направлении и др. Все эти понятия способствуют развитию у детей пространственного воображения [1].

Дошкольный возраст – период интенсивного развития пространственных представлений. Пространственные представления, хотя и возникают очень рано, являются более сложным процессом, чем умение различать качества предмета. У человека нет специального органа чувств, который отвечал бы за пространственную ориентацию. Человек воспринимает пространство благодаря взаимодействию зрения, слуха и осязания. Поэтому способность ориентироваться у малыша развивается постепенно, по мере обогащения его чувственного опыта и расширения знаний об окружающем мире. Сначала ребенок учится воспринимать собственное тело и определять его границы. По мере взросления, когда ребенок пробует ползать, а затем и ходить, он начинает взаимодействовать с окружающими предметами, осознает, что у пространства есть верх и низ, что предметы могут быть далеко и близко. С 2-3 лет у малыша начинает формироваться представление о правой и левой стороне своего тела, а завершается этот процесс к шести годам.

А.М. Леушина отмечает, что плохо или неточно сформированные пространственные представления влияют на уровень интеллектуального развития ребенка. У него могут возникать сложности с конструированием,

проблемы в овладении счетом и письмом, что, в свою очередь, будет мешать успешному обучению в школе [2].

Данной проблеме большое внимание уделяли многие педагоги и психологи: Е.И. Тихеева, А.А. Люблинская, А.М. Леушина, А.А. Столяр и др.

Значение своевременного развития у детей пространственных представлений и умения ориентироваться в предметно-пространственном окружении рассматриваются в психолого-педагогической литературе в двух аспектах:

- общеразвивающий аспект связан с особой ролью пространственных восприятий, представлений и умения ориентироваться в пространстве в развитии познавательной деятельности ребёнка, в совершенствовании его сенсорных, интеллектуальных, творческих способностей. Формирование у ребёнка пространственных представлений повышает результативность и качество его деятельности (продуктивно-творческой, познавательной, трудовой);

- математический аспект связан с развитием у детей способности владения различными способами пространственной ориентации («по схеме тела», «по схеме предметов», по направлениям пространства «от себя» и с изменением точки отсчёта), что служит основой успешного усвоения соответствующих математических разделов в школе [2].

Большую роль в овладении пространственными отношениями играет ведущий вид деятельности. На протяжении всего дошкольного возраста этим видом является игра как наиболее значимая деятельность, обладающая уникальными развивающими возможностями. Именно через игру ребенок включается в активный познавательный процесс и наиболее полно и успешно осваивает весь объем знаний, характерный определенному возрасту.

В подвижной игре можно не только развивать и закреплять приобретаемые навыки ориентировки в пространстве, но и значительно расширять их. Это обусловлено тем, что дифференцировка основных пространственных направлений в процессе ходьбы или бега более сложная задача, чем определение их в статическом положении. В подвижных играх ребенок упражняется в умении самостоятельно и правильно выбрать направление движения. У него формируется навык быстрого изменения направления в соответствии с изменившимися условиями. Умение выдать направление движения, сохранить его и добиться достижения цели способствует развитию пространственной ориентировки [3].

Передвигаясь в пространстве, ребенок познает отношение между предметами, определяет свое собственное положение по отношению к окружающим его предметам на основе сравнения и выделения сходства и различий в положении объектов окружающего пространства, то есть у ребенка формируется представление о пространстве.

Приведем примеры подвижных игр.

Игры с мячом, направленные на развитие ориентировки в пространстве.

1. Игра «Вратарь»

Цель: закрепление ориентированности ребенка в правой и левой сторонах, развитие быстроты реакции, точности движения.

Ход игры. Взрослый бросает мяч ребенку, одновременно предупреждая ребенка, куда должен лететь мяч. Ребенок должен сделать вратарское движение в заданном направлении. Ребенок: Вратарем зовусь не зря: Мяч всегда поймаю я. Воспитатель: Раз, два, три — Справа (слева, прямо) мяч, смотри!

2. Игра «Вправо, влево прокати, только мяч не упусти».

Цель: закрепление ориентированности ребенка в правой и левой сторонах пространства, развитие ручной моторики. Оборудование: маленькие мячи или шарики.

Ход игры. Дети садятся вокруг стола. Мяч прокатывается от одного ребенка к другому по инструкции логопеда: «Саша, кати мяч влево (к Диме). Кати мяч вправо (к Оле). Куда надо катить мяч, чтобы он попал к Лене?» Важно удержать мяч на столе.

3. Игра «Мячик прыгает по мне — по груди и по спине».

Цель: закрепление ориентированности ребенка в собственном теле и в пространстве (справа — слева, впереди — сзади), закрепление употребления предлогов.

Оборудование: мячи, сшитые из ткани, теннисные мячи.

Ход игры. Дети выполняют задания по инструкции воспитателя. Воспитатель: В правую руку свой мячик возьми, над головою его подними и перед грудью его подержи. К левой ступне не спеша положи. За спину спрячь и затылка коснись. Руку смени и другим улыбнись. Правого плечика мячик коснется И ненадолго за спину вернется. С голени правой да к левой ступне, Да на живот — не запутаться б мне.

4. Игра «Попади в ворота».

Цель: закрепление умения ориентирования (справа — слева, впереди — сзади, прямо), развитие моторики.

Оборудование: мячи малой или средней величины, ворота, сделанные из деталей конструктора или кубиков.

Ход игры. По заданию логопеда дети прокатывают мяч в ворота, которые расположены в разных направлениях (прямо, слева, справа, сзади ребенка). Воспитатель: От ворот — поворот Вправо и наоборот.

5. Игра «Если все мы встанем в круг, мяч тебе Я брошу, друг».

Цель: закрепление умения ориентирования (справа — слева), развитие ловкости, внимания, словесного обозначения действия.

Ход игры. Дети становятся в круг на некотором расстоянии друг от друга и перекидывают мяч, говоря при этом: «Мяч бросаю вправо, Лене. Лена, лови!», «Мяч бросаю влево, Саше. Саша, лови!»

6. Игра "Справа, слева, впереди в обруч точно попади"

Цель: закрепление умения ориентирования в пространстве (справа, слева), развитие моторики, ловкости, внимания памяти, закрепление навыков счета. Оборудование небольшие обручи двух цветов, мячи.

Ход игры. Ребенок с мячом становится между двумя обручами разного цвета, лежащими на полу. Воспитатель предлагает Ребенку следующие задания: - Какой обруч находится слева (справа)? - Стукни три раза мячом в правый обруч. - Стукни четыре раза мячом в левый обруч. • Стукни мячом два раза перед собой и четыре раза в правый обруч. - Стукни мячом три раза в левый обруч и четыре раза перед собой.

Таким образом, подвижной игре принадлежит ведущая роль в формировании пространственных представлений у детей дошкольного возраста. Кроме того, в процессе игры активизируются память, представления, развиваются мышление, воображение. Вместе с тем необходимость выполнять правила, а также преодолевать препятствия, неизбежные в игре, содействует воспитанию волевых качеств — выдержки, смелости, решительности, умения справляться с отрицательными эмоциями. Дети усваивают смысл игры, учатся действовать в соответствии с избранной ролью, творчески применяют имеющиеся двигательные навыки, учатся анализировать свои действия и действия товарищей.

Использованные источники:

1. Арапова-Пискарева Н.А. Формирование элементарных математических представлений в детском саду. Программа и методические рекомендации. – М.: Мозаїка-Синтез, 2012. – 112 с.
2. Леушина А.М. Формирование элементарных математических представлений у детей дошкольного возраста / А.М. Леушина. – М., 1974. – 368 с.
3. Математика до школы: часть 1. Пособие для воспитателей детских садов и родителей / сост. З. А. Михайлова, Р. Л. Непомнящая. – СПб.: Академия, 1998. – 191 с.
4. Математика до школы: часть 2. Пособие для воспитателей детских садов и родителей / сост. З. А. Михайлова, Р. Л. Непомнящая. – СПб.: Академия, 1998. – 191 с.
5. Математическая подготовка детей в дошкольных учреждениях: учеб. пособие для студентов пед. институтов по специальности «Педагогика и психология» / сост. В. В. Данилова.– М.: Просвещение, 1987. – 175 с.

УДК: 37.018.46

Амет-Уста З.Р., к.пед.н.
доцент
кафедра дошкольного образования и педагогики
ГБОУ ВО РК «КИПУ»
Кривозуб Т.А.
обучающаяся группы МЗДО-16
Республика Крым, г. Симферополь

РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ ИНТЕРАКТИВНЫХ ФОРМ РАБОТЫ С ПЕДАГОГИЧЕСКИМ КОЛЛЕКТИВОМ ДОУ

Аннотация: в статье осуществлена попытка раскрыть важность использования интерактивных форм работы с педагогами дошкольных образовательных учреждений. Повышение квалификации педагогов является приоритетным направлением деятельности методической работы, которая занимает важное место в системе управления дошкольным учреждением и представляет собой особое звено в единой системе повышения квалификации педагогических кадров.

Ключевые слова: интерактивные формы работы, интерактив, тренинг, повышение квалификации педагогов.

Amet-Usta Z.R.
Krivozub T.A.

THE ROLE AND VALUE OF INTERACTIVE FORMS OF WORK WITH THE TEACHING STAFF DOE

Abstract: the article attempts to reveal the importance of using interactive forms of work with teachers of preschool educational institutions. Professional development of teachers is a priority activity of methodical work which takes the important place in management system of preschool institution and represents a special link in uniform system of professional development of pedagogical personnel.

Keywords: interactive forms of work, interactive, training, advanced training of teachers.

Повышение профессионализма педагогов дошкольных образовательных учреждений является приоритетным направлением деятельности методической работы, которая занимает важное место в системе управления данным учреждением и представляет собой неотъемлемое звено в единой системе повышения квалификации воспитателей.

Активизация деятельностной позиции педагогов возможна лишь посредством применения интерактивных методов и форм работы, способствующих повышению их профессиональной компетентности, эмпатии и развитию творческой инициативы.

Методическая работа с педагогическими кадрами в дошкольном учреждении – является одной из составляющих успешной работы ДОУ. Традиционные организационные формы такой работы: педагогический совет, семинар, практикум, консультирование давно известны всем, кто имеет представление о методической работе. В связи с этим желательно уделить внимание более современным, востребованным и инновационным формам организации работы с педагогами.

Проблема интерактивных форм работы с кадрами очень значительна как в теории, так и в практике. Перед руководителями ДОУ не редко стоит вопрос, как сделать так, чтобы каждый педагог стал активным и заинтересованным участником работы разных форм профессиональных объединений? Как избавиться от пассивности некоторых педагогов? Как перевести их от репродуктивной деятельности к исследовательской, к формированию умения рефлексировать в процессе познания нового и освоения знакомого материала? Поиском ответов на данные вопросы занимаются такие ученые, как И.В Вачков [1], Е.А. Леванова [3] и др. Исследователи единогласны в мнении о том, что активизация творческой деятельности может быть реализована через нетрадиционные, интерактивные методы и формы работы с педагогами.

Термин «интерактив» пришел из английского языка. Понятие «интеракция» (от англ. interaction – взаимодействие) появилось впервые в социологии и социальной психологии. Интерактивный означает способность действовать или находиться в режиме беседы, диалога с чем-либо (например, техникой) или с кем-либо (например, человеком). Соответственно, интерактивное обучение – это прежде всего, диалоговое обучение, в ходе которого осуществляется взаимодействие педагогов.

Важность использования интерактивных методов в работе с педагогами дошкольных образовательных учреждения обусловлена необходимостью:

- роста качества воспитательно-образовательного процесса в дошкольном учреждении;
- стимулирования интереса и мотивации педагогов к самообразованию;
- развития навыков анализа и рефлексии своей деятельности;
- развития стремления к сотрудничеству, эмпатии.

Цель статьи: раскрыть важность использования такой формы интерактивной работы с педагогами дошкольных образовательных учреждений как тренинг.

Морева Н.А. утверждает, что одной из форм интерактивной работы с педагогами является тренинг. Сегодня тренинг – одна из наиболее популярных и востребованных форм интенсивного обучения во всем мире. Ассоциируется он с интерактивными методами обучения, требующими активного взаимодействия участников между собой и с тренером: ситуационными задачами, мозговым штурмом, деловыми и ролевыми

играми, групповыми дискуссиями, дебатами и мн.др. Однако, тренинг – это не просто использование интерактивных методов обучения, в которых высока вовлеченность участников. Акцент, прежде всего, делается на потребности участников. Тренинг становится решением их задач. И ориентирован он не на тренера, а на участника. Поэтому суть работы тренера заключается в том, чтобы вместе с участниками выстраивать процесс совместного поиска решения актуальных задач, а не просто передавать им свои знания и навыки, а затем оценивать, насколько хорошо они усвоены [4, с. 23].

Максимальное количество участников тренинга, при котором еще возможно создать атмосферу доверия – 20 человек. Атмосфера маленькой группы оказывает содействие быстрому сближению участников и объединению группы. Если в группе собралось более 20-ти человек, то следует продумать программу и упражнения таким образом, чтобы задачи были групповыми, так как индивидуальные задачи требуют много времени, и участники становятся менее внимательными.

Для проведения тренинга нужны специальные правила. Правила – это законы группы, по которым она живет во время тренинга. Правила принимаются всей группой вместе с тренером в начале работы. Правила нужны для создания такой атмосферы, чтобы каждый из участников:

- открыто говорил и высказывал сови чувства и взгляды;
- не боялся стать объектом критики инасмешек;
- был уверен в том, что все личное, чтообсуждается на тренинге, не выйдет за пределы группы;
- получал информацию и не мешал другим получать информацию.

Продолжительность тренинга зависит от:

- целей (например, если вы хотите достичь значительных результатов, продолжительность тренинга должна быть не менее 3-х дней);
- организационных и материальных ресурсов (например, тренинг, продолжительность которого три часа, не требует больших временных и материальных затрат: проще организовать слушателей, найти помещение и т.п.);
- возможностей тренера (тренеру, который только начинает работать, лучше проводить трехчасовые или однодневные тренинги).

Рассмотрим ниже особенности обучения участников тренинга.

Как отмечает Вачков И.В. взрослые могут чувствовать потребность в обучении только в случае, когда возникает новая ситуация. Чем больше изменяется ситуация, тем большая потребность в обучении может возникнуть. В этом случает обучение рассматривается как средство, которое помогает справится с изменением конкретной ситуации, а не является целью само по себе. Возможность повышения уровня самооценки посредством обучения может стать важным второстепенным мотивационным фактором [1].

Взрослые отдают предпочтение обучению, в котором они могут иметь влияние на объем, темп, способ и средства. Обучение посредством самостоятельного изучения литературы, учебных фильмов является таким же важным, как и обучение на курсах и тренингах. Независимо от выбранного стиля обучения предпочитают практические методы. Группа в целом является важным фактором стимулирования обучения каждого из членов группы.

Леванова Е.А. указывает на то, что взрослые отдают предпочтение изучению отдельных теорий и их практическому применению. Им нужно некоторое время для того, чтобы интегрировать новый материал в существующий опыт. Новый материал, который находится в конфликте со старым, усваивается намного медленнее. В связи с этим, взрослые в основном обучаются медленнее детей. Комплексные, сложные или полностью новые задания требуют медленных темпов обучения и больше времени для усвоения. Размеренный темп обучения компенсируется большей точностью и тщательностью. Взрослые очень не любят делать ошибки. Сделанные ошибки часто воспринимаются ими слишком персонально и оказывают влияние на самооценку [3, с. 32].

Взрослые могут многому учится от своих коллег – участников тренинга – в процессе групповых обсуждений и дискуссий.

При обучении взрослых необходимо учитывать целый ряд их особенностей. В противном случае снизятся их мотивация, степень вовлеченности в процесс обучения и в конечном итоге эффективность усвоения материала.

В литературе, посвященной методологии обучения взрослых, в качестве одного из ключевых отличий взрослой аудитории отмечается потребность быть самонаправляемыми (self-directed), то есть самостоятельно определять свои цели и способы их достижения. Поэтому суть работы тренера заключается в том, чтобы вместе с участниками выстраивать процесс совместного поиска решения актуальных задач, а не просто передавать им свои знания и навыки, а затем оценивать, насколько хорошо они усвоены [5].

Неформальную обстановку общения на тренинге, а также реализацию содержательного компонента тренинга обеспечивает тренер. Он общается с участниками на равных: он тоже часть «круга».

Представим основные требования к ведущим тренинговых групп:

1. Владение информацией по тематике тренинга.
2. Владение коммуникативными навыками.
3. Знание психологических основ группового процесса.

Раскрывая первое требование отметим, что тренер должен владеть тренерским минимумом в области проблематики тренинга. Это та информация, которую он должен донести до понимания участников и на основе которой будут выстроены практические упражнения.

В рамках второго требования раскроем коммуникативные навыки, которые необходимы тренеру: а) умение внимательно слушать и с уважением относиться к мыслям, чувствам участников. Это поможет самораскрытию и самовыражению участников; б) умение внимтельно выслушать и поять собеседника. Умениие слушать или активное слушание – это очень важное качество, которое помогает расположить собеседника к себе, заинтересовать не только одного участника, но и всю группу. Это умение помогает в процессе проведения дискуссии или спорных обсуждений. Если вы умееет внимательно выслушать собеседника, вы можете много узнать о нем. Акттвное слушание включает в себя умение слышать – для этого используется та или иная техника и умение правильно формулировать вопросы; в) умение наблюдать за каждым из участников и за группой в целом. Информация, которая будет получена в результате наблюдения, имеет огрпомную ценность. Наблюдая за участниками группы, тренер понимает, насколько они интресуются тем, что происходит в группе, какие отношения формируются в группе, насколько эффективно действует ведущий. Эти наблюдения помогут своевременно откррректировать программу тренинга; г) умение задавать вопросы. У большинства тренеров такая привычка приобретается лишь с опытом. Эта привычка весьма важна для проведения групповых дискуссий. Если вы корректно сформулировали вопрос, у вас появляется больше шансов получить адекватный ответ. С помощью вопросов вы можете заставить участников задуматься. А занчит, появится шанс изменить их поведение. Вопрос – очень эффективный инструмент тренера. Большиснтво людей задают закрытые вопросы. Для тренера немаловажно умение перерабатывать закрытыте вопросы в открытые. Открытые вопросы разрешают участнику дать свою версию ответа. Однако, они долдны быть сформулированы таким образом, чтобы на них хотелось отвечать.

Раскрывая третье требование отметим, что знание тренером психологических основ группового процесса дает ему возможность быть эффективным в ситуациях группового дисбаланса и возникновения конфликтных ситуаций. Все тренинговые группы проходят определенные этапы развития. Для того. Чтобы группа успешно прошла все этапы, тренеру следует помнить о своих функциональных обязанностях на периоды подготовки, проведения и завершения тренинга. Этапами групповой динамики являются: начальный этап, переходный этап, рабочий этап, заключительный этап. При условии качественного проведения тренинга каждый из его участников сможет сделать следующий шаг в профессиональном развитии, усилив собственные представления и навыки, а также овладев более эффективными моделями поведения.

Таким образом, применение интерактивных методов обучения позволяет: создать условия для самостоятельной и творческой работы педагогов, познакомиться с предлагаемым опытом работы, развить умение работать коллективно, плодотворно сотрудничая друг с другом, повысить их

педагогическую компетентность, активизировать деятельность педагогов на педсоветах и семинарах, заинтересовать их в участии в профессиональных конкурсах не только муниципального, но и регионального уровней.

Использованные источники:

1. Вачков И.В. Основы технологии группового тренинга / И.В. Вачков. – М: Издательство "Ось-89", 1999. – 234 с.
2. Духнич Ю.А. Технология тренинга [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.smart-edu.com/tehnologiya-treninga.htm
3. Леванова Е.А. Игра в тренинге. Возможности игрового взаимодействия / Е.А. Леванова. — М.: Просвещение, 2004. — 245 с.
4. Морева Н. А. Тренинг педагогического общения: Учеб. пособие для вузов / Н. А. Морева. — М.: Просвещение, 2003. — 304 с.
5. Соснин В.А. «Учимся общению: взаимопонимание, взаимодействие, переговоры, тренинг» / В.А. Соснин. – М.: Наука, 1993. – 112 с.

УДК:373.2

Амет-Уста З.Р., к.пед.н.
доцент
кафедра дошкольного образования и педагогики
ГБОУ ВО РК «КИПУ»
Кулик Ю.А.
обучающаяся группы ЗДО-5-13
Республика Крым, г. Симферополь

ДИДАКТИЧЕСКИЕ ИГРЫ КАК СРЕДСТВО ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА

Аннотация: в статье раскрывается важность использования дидактических игр в воспитательном процессе как средства экологического образования детей. Дидактические игры – разновидность игр с правилами, направленные на обучения и воспитания детей. Дидактическая игра является доступным средством формирования интереса дошкольников к экологии.

Ключевые слова: дидактическая игра, экологическое образование, дети дошкольного возраста.

Amet-Usta Z.R.
Kulik U.A.

DIDACTIC GAMES AS A MEANS OF ECOLOGICAL EDUCATION OF PRESCHOOL CHILDREN

Abstract: the article reveals the importance of the use of didactic games in the educational process as a means of ecological education of children. Didactic games-a kind of games with rules aimed at training and education of children. Didactic game is an affordable means of formation of interest of preschoolers to the environment.

Key words: didactic game, ecological education, preschool children.

Проблема экологического воспитания в наше время весьма актуальна. В дошкольном возрасте закладывается фундамент представлений и знаний о природе. Природное окружение представляет собой большие возможности для разнообразной деятельности детей, для формирования экологической культуры, что влияет на развитие их нравственных, патриотических чувств и интеллектуальных способностей.

Многие педагоги, как прошлого времени, так и современники интересовались вопросом экологического воспитания детей дошкольного возраста и посвящали данному вопросу свои многочисленные труды. Ян Амос Коменский считал, что природа – источник знаний, средство развития чувств, ума и воли. Константин Дмитриевич Ушинский считал, что необходимо "вести детей в природу", тем самым сообщая им все доступные и полезные знания для их всестороннего развития.

Цель статьи: раскрыть важность использования дидактических игр в воспитательном процессе как средства экологического образования детей.

Экологическое воспитание детей дошкольного возраста – приоритетное направление дошкольного образования. Так как в наше время экологическая ситуация нестабильна, а мир буквально находится на грани экологической катастрофы, то особо остро стоит вопрос о формировании экологической культуры детей дошкольного возраста.

Главной задачей для педагога является научить детей любить и беречь природу, учить детей бережно распоряжаться богатствами природы, воспитывать экологическую культуру, а так же воспитать защитников природы. Дошкольное экологическое образование предполагает эмоционально-действенный характер и активное усвоение детьми знаний и представлений об окружающем мире, участие в сохранении и приумножении природных богатств [2].

Экология – наука о взаимодействиях живых организмов и их сообществ между собой и с окружающей средой.

Экологическая культура – полностью устоявшиеся взгляды бережного отношения к окружающему миру, которые отражаются в мыслях и действиях каждого человека.

Экологическое образование – непрерывный процесс обучения и воспитания, который направленный на усвоение, систематизацию знаний об окружающей среде, приобретение умений и навыков природоохранной деятельности и формирование общей экологической культуры.

Задачами экологического образования детей в дошкольных учреждениях являются:

- обучение знаниям о взаимосвязи природы, общества и человека;
- формирование у дошкольников практических умений по разрешению экологических проблем;
- ценностная ориентация, мотивы, потребности и установка на

активную деятельность дошкольников по охране окружающей среды;

- развитие способности анализировать экологические ситуации;
- развитие способности оценивать эстетическое состояние природы.

Дидактические игры – разновидность игр с правилами, направленные на обучения и воспитания детей.

Основные положения теории игровой деятельности были сформулированы и разработаны классиками русской и советской педагогики К.Д. Ушинским, А.С. Макаренко, А.Н. Леонтьевым и другими. Детские игры рассматривались ими как необходимое явление в жизни ребенка. Игра - проявление его естественной потребности в деятельности, в которой он познает окружающую действительность. Для ребенка игра является свободной и самопроизвольной творческой деятельностью, полной реальных и жизненно важных переживаний.

Эльконин Д.Б. подчеркивал, что игра – это сложное психологическое явление, которое дает эффект общего психического развития. По утверждению автора, в игре ребенок "живет" и следы этой жизни глубже остаются в нем, чем следы действительной жизни. В игре ребенок учиться подчинять свое поведение правилам игры, познает правила общения с людьми, развивает свои умственные способности и познавательные интересы, учится строить свои отношения с природой. Игра для ребенка - это серьезное занятие. Именно поэтому дидактическая игра стала одним из методов обучения детей.

Игра – это огромное светлое окно, через которое в духовный мир ребенка вливается живительный поток представлений, понятий. Игра – это искра, зажигающая огонек пытливости и любознательности.

Игра в дошкольном возрасте – ведущий вид деятельности детей. Игра пронизывает всю жизнь ребенка, а так же является одним из главных источников обширной информации, методом обучения и воспитания детей. С её помощью создаются условия для всестороннего развития ребёнка [3].

Основными структурными компонентами дидактической игры являются:

- дидактическая задача;
- игровая задача;
- игровые действия;
- правила игры;
- результат (подведение итогов).

Дидактическая игра необходима ребенку:

- для создания и поддержания интереса к какому-либо предмету;
- для стимулирования деятельности ребенка (мотивация);
- для развития всех познавательных процессов (мышления, воображения, памяти, наблюдательности, восприятия, сообразительности) [4].

Большие возможности в воспитании экологических чувств по отношению к окружающему миру заложены в дидактических играх.

Дидактическая игра является доступным средством формирования интереса дошкольников к экологии. Именно поэтому воспитатель на занятиях по экологии часто использует именно дидактические игры, которые в свою очередь воспитывают любовь к природе, бережное и заботливое отношение к ней. Дидактические игры используем на занятиях в качестве его составной части или вместо нее, а также в часы детского досуга. В целях экологического образования на территории детского сада созданы различные экологические зоны, такие как экологическая тропа, где с детьми проводятся комплексные занятия, игры, а так же организуется практическая и исследовательская деятельность детей.

Экологическое образование детей дошкольного возраста необходимо строить на игровой основе с большим включением в педагогический процесс разных видов игр. Существуют разные виды игр, характерных для детского возраста и включённых в процесс экологического образования детей. Это подвижные игры (игры с правилами), дидактические игры, игры-драматизации, конструктивные игры, игровые обучающие ситуации. Особое значение для развития детей в возрасте от 3 до 7 лет имеют творческие или ролевые игры [5].

Дидактическая игра экологического характера способствует:

- развитию познавательных способностей ребенка, получению новых знаний, их обобщению и закреплению, в процессе игры дети уточняют, закрепляют, расширяют имеющиеся у них представления о предметах и явлениях природы, растениях, животных, а так же игры способствуют развитию памяти, внимания и наблюдательности;

- обогащению чувственного опыта ребенка, вызывают определенное эмоциональное отношение к природе.

- развитию речи детей: пополняется и активизируется словарь, развивается связная речь, развивается фонематический слух;

- социально-нравственному развитию дошкольника (происходит познание взаимоотношений между людьми и природой);

- художественно-эстетическому воспитанию - происходит развитие творческой фантазии.

Усвоение дошкольником необходимых знаний о природе при помощи игры, никак не может не оказать влияния на формирование у них бережного и внимательного отношения к объектам растительного и животного мира. А экологические знания непременно войдут в их самостоятельную деятельность и игру [6].

Таким образом, можно сделать вывод, о необходимости использования дидактических игр как средства экологического воспитания детей дошкольного возраста, так как они способствуют воспитанию эмоциональной отзывчивости, формированию умений и желаний активно беречь и защищать природу, видеть живые объекты во всём многообразии их свойств и качеств, участвовать в создании необходимых условий для нормальной жизнедеятельности живых существ, понимать важность охраны

природы, осознанно выполнять нормы поведения в природе.

Использованные источники:

1. Артемова Л.В. Окружающий мир в дидактических играх дошкольников / Л.В. Артемова. – М.: Наука, 1992. – 152 с.
2. Бондаренко А.К. «Дидактические игры в детском саду» / А.К. Бондаренко. – М.: Наука, 1991. – 250 с.
3. Веретенникова С. А. Ознакомление дошкольников с природой / С.А. Веретенникова. – М.: «Просвещение», 1993. –193 с.
4. Николаева С.Н. Место игры в экологическом воспитании дошкольников. Пособие для специалистов по дошкольному воспитанию / С.Н. Николаева. – М.: Новая школа, 2006. – 167 с.
5. Николаева С.Н. Система экологического воспитания детей в дошкольном учреждении / С.Н. Николавева. – М.: Просвещение, 2005. – 218 с.
6. Сорокина А.И. Дидактические игры в детском саду / А.И. Сорокина. – М.: Наука, 1982. – 95 с.

УДК: 37.033

Амет-Уста З.Р., к.пед.н.
доцент
кафедра дошкольного образования и педагогики
ГБОУ ВО РК «КИПУ»
Мусрединова В.Р.
обучающаяся группы КЗДО-5-13
Республика Крым, г. Симферополь

ОСОБЕННОСТИ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА В УСЛОВИЯХ ДОШКОЛЬНОГО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО УЧРЕЖДЕНИЯ

Аннотация. В статье рассмотрены особенности экологического воспитания детей дошкольного возраста в дошкольном образовательном учреждении. осмысленное отношение к природе базируется на начальных представлениях о живом. Эти сведения необходимо предоставлять в виде системы знаний об окружающем мире, живом организме на основе взаимосвязи – взаимодействие организма и среды.

Ключевые слова: дошкольный возраст, экологическое воспитание.

Amet-Usta Z. R.
Musredinova V.R.

FEATURES OF ECOLOGICAL EDUCATION OF PRESCHOOL CHILDREN IN CONDITIONS OF PRESCHOOL EDUCATIONAL INSTITUTION

Annotation. The article deals with the peculiarities of ecological education of preschool children in preschool educational institution. meaningful attitude to nature is based on initial ideas about living things. This information should be provided in the form of a system of knowledge about the world, the living

organism on the basis of the relationship – the interaction of the body and the environment.

Key words: pre-school age environmental education.

В дошкольном возрасте у ребенка наблюдается истинное отношение к природе, к тому, что его окружает. Поэтому важно понимать всю важность и значимость данного возраста, для того, чтобы заложить в ребенке положительное отношение к окружающему. В этом возрасте дети начинают выделять себя из окружающей среды, развиваться в эмоциональном плане, постепенно осознавая ценность окружающего мира [3]. У детей формируются основы экологически-нравственных позиций, которые могут проявляются во взаимодействиях детей с природой, в понимании целостности и неразрывности с ней. Именно поэтому формирование у детей экологических познаний, общепризнанных норм, правил взаимодействия с природой и сопереживания ей, активность в решении каких-либо экологических проблем имеет важное значение. Экологические знания становятся основой экологического воспитания [2, с. 36]. При этом обогащение знаний у детей дошкольного возраста не может является самоцелью.

Вопросами экологического воспитания детей дошкольного возраста занимались С.Н. Николаева, Н.В. Коломина, З.П. Плохий, А.В. Беленькая, Ю.М. Шустак, С.А. Веретенникова, П.Г. Саморукова, М.А. Васильева, Т.А. Ковальчук. Ученые обращают внимание на то, что проблема экологического воспитания детей дошкольного возраста имеет первостепенное значение для воспитательной работы и относится к числу важных проблем в данной области. В современном мире эта проблема всегда будет иметь особую остроту и актуальность.

Целью статьи является раскрытие особенностей экологического воспитания детей дошкольного возраста в дошкольном образовательном учреждении.

Дошкольное образовательное учреждение можно считать первым звеном непрерывного экологического образования, в следствие этого, перед воспитателями возникает задача формирования у дошкольников основ экологической культуры и разумного природопользования. Воспитание заботливого отношения к окружающей среде у детей раннего возраста закладывается ещё в семье, где и продолжает формироваться в дошкольные годы [4].

Кондратьева Н. Н. считает, что экологическое воспитание по своему существу проходит через весь педагогический процесс, как на занятиях, так и в повседневной жизни. В реализации задач экологического воспитания имеет значение природа, представленная в дошкольном образовательном учреждении. Это непосредственно различные уголки природы в группах, правильно оформленный и обработанный участок, зимний сад. Всё это даёт ребенку возможность постоянно находиться рядом с природой, общаться с

ней. Такой контакт с окружающим миром также послужит для ребенка приобщением к регулярному труду, поскольку именно такой подход сможет ещё больше заинтересовать детей. Таким образом, на специально отведённом для такого рода деятельности участке, можно и даже необходимо создать специальную площадку, где можно будет поучаствовать всем желающим (в первую очередь воспитанникам дошкольного образовательного учреждения) в бережном сохранении природы.

Не считая описанных выше условий, в экологическом воспитании необходимо учитывать оригинальный подход к детям. Не стоит забывать, что особенность экологического воспитания во многом зависит и от позитивного примера в поведении взрослых. В следствии этого, педагоги особое внимание уделяют работе с родителями. В данном вопросе необходимо добиться совершенного взаимопонимания между двух сторон. К примеру, непросто объяснять ребенку, что необходимо бережно относится к природе, в случае, если родители сами так не поступают. А различные требования, которые предъявляются в детском образовательном учреждении и дома, имеют все шансы вызвать у ребенка, как минимум, обиду и растерянность, а в иных случаях, даже агрессию. Впрочем то, что возможно дома, не в обязательном порядке надлежит делать в детском саду и напротив. Необходимо отметить основное, что требует общих усилий от родителей и педагогов. Необходимо принять совместное заключение относительно важных запретов и правил. Выбрав в качестве эталона некоторое количество способов положительного регулирования поведения ребенка, нужно раскрыть их на определенных примерах. Эффект воспитания ребенка во многом обоснован тем, как ценно экологическое значение и как оно воспринимаются старшим поколением. Всегда стоит помнить, что экологически воспитанная личность характеризуется сформированным экологическим сознанием, экологически ориентированным поведением и деятельностью в природе, гуманным природоохранным отношением [1, с.18].

Заметное воздействие на воспитание малышей оказывает то, что дети видят вокруг себя, не только в дошкольном образовательном учреждении или на улице, но и у себя дома. Поскольку ребята очень восприимчивы в этом возрасте, необходимо обращать внимание на любые мелочи. Взрослые обязаны осознавать это. Именно поэтому, необходимо в начале построить работу с родителями, прежде чем приступать к экологическому воспитанию детей. Нужно говорить родителям, какие легкие поручения даются по уходу за растениями и животными, какие могут выполнять дети: насыпать корм в кормушку, налить воды в поилку, подкармливать рыб. Каждый год в детском саду организовывают дни открытых дверей, где взрослым предлагается взглянуть, какие растения и животные имеются в “зимнем саду”. Дабы активизировать и зафиксировать приобретённые экологические познания на занятиях, необходимо совмещать данную тему вместе с другими занятиями. К примеру, можно договориться с педагогом музыкального образования и

проводить различные праздники и развлечения, ставить спектакли касающиеся экологического воспитания.

Николаева С. Н. отмечает, что умение правильно, интересно организовать и провести занятие с детьми в уголке природы, решает задачу воспитания у малышей интереса к познанию мира природы, а также бережного, гуманного отношения к ней. Именно поэтому, в работе нужно применять различные формы и способы в комплексе, верно их соединять между собой. Выбор данных методов и необходимость их использования в комплексе определяется возрастными возможностями каждого ребенка, а также характером воспитательных и образовательных задач, которые ставит педагог. Решение задач относительно экологического воспитания будет зависеть от многих вариантов их использования. Они содействуют формированию у детей ясных знаний о природе в целом. Это гарантирует наибольший эффект интеллектуального развития детей дошкольного возраста и их готовность к усвоению материала касательно экологических знаний. В дошкольных учреждениях важно вести диагностическую работу по экологии. Диагностика вносится в планы (годовой и календарные), существуют также разнообразные диагностические программы и анализы итогов диагностики.

Психодиагностическое обследование детей ведется с использованием диагностик, направленных на определенную тематику, содержащие игровые поручения. Ну и ключевое в экологическом воспитании – собственная убежденность воспитателя, его умение привлечь целый коллектив, разбудить у ребят, педагогов и родителей, то самое желание оберегать, любить, защищать природу и быть примером для подражания у своих собственных детей.

Таким образом, отметим, что осмысленное отношение к природе базируется на начальных представлениях о живом. Регулярные исследования в данной области демонстрируют, что проблемы формирования гуманного отношения к живому в природе считается следствием недостающих познаний детей о животных и растениях как живых организмов. Эти сведения необходимо предоставлять в виде системы знаний об окружающем мире, живом организме на основе взаимосвязи – взаимодействие организма и среды.

Использованные источники:

1. Зимняя И. А. Ключевые компетентности как результативно-целевая основа компетентосного подхода в образовании / И.А. Зимняя. – М.: ИЦПКПС, 2004. – 42 с.
2. Каменева Л. А. Мир природы и ребенок. Методика экологического воспитания дошкольников: Учебное пособие / Л. А. Каменева, Н. Н. Кондратьева – СПБ.: Детство – Пресс, 2007. – 320 с.
3. Маханева М. Д. Экологическое развитие детей дошкольного и младшего школьного возраста: метод.пособие для воспитателей ДОУ и педагогов начальной школы / М. Д. Маханева. – М.: АРКТИ, 2011. – 187с.

4. Николаева С. Н. Экологическое воспитание дошкольников / С. Н. Николаева // Педагогика. –2007. – № 5. – С. 22 – 27.
5. Экологическое образование / Авт. – сост. Н. В. Гороховатская и др. – СПб.: Издательство РГПУ им. А. И. Герцена, 2009. – 321 с.

УДК: 373:37.035:087.5

Амет-Уста З.Р., к.пед.н.
доцент
кафедра дошкольного образования и педагогики
ГБОУ ВО РК «КИПУ»
Надточий М.И.
обучающаяся группы ЗДО-5-13
Республика Крым, г. Симферополь

ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ДЕТСКОЙ ХУДОЖЕСТВЕННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ В ГЕНДЕРНОМ ВОСПИТАНИИ ДОШКОЛЬНИКОВ

Аннотация. В статье раскрыта специфика воспитания культуры гендерных взаимоотношений детей, их поло-ролевой идентификации и дифференциации в целом. Представлены задачи гендерного воспитания. Описаны возможности детской художественной литературы в гендерном воспитании дошкольников. Представлен примерный перечень детской художественной литературы для мальчиков и девочек.

Ключевые слова: детская художественная литература, гендерные различия гендерное воспитание, старший дошкольный возраст.

Amet-Usta Z. R.
Nadtochy M. I.

PECULIARITIES OF USING CHILDREN'S ARTISTIC LITERATURE IN GENDER EDUCATION OF PRESCHOOL CHILDREN

Annotation. The article reveals the specificity of the education of the culture of gender relations among children, their sex-role identification and differentiation in general. The tasks of gender education are presented. The possibilities of children's fiction in the gender education of preschool children are described. An exemplary list of children's literature for children of senior preschool age with a division on the principles of gender education is presented.

Key words: children's fiction, gender differences, gender education, senior preschool age.

Постановка проблемы. На современном этапе развития дошкольной педагогики вопрос гендерного воспитания детей волнует многих педагогов, психологов, а также родителей. Интерес к данной проблеме обусловлен тем, что реализовать личностно-ориентированную модель воспитания, в основе которой лежит индивидуальный подход к растущей личности, невозможно без использования гендерного подхода при построении воспитательно-

образовательного процесса в современном дошкольном образовательном учреждении.

В дошкольном образовании до недавнего времени была тенденция не учитывать особенности противоположных полов, ориентируясь на некий усредненный образ личности ребенка. Считалось, что требования к мальчикам и девочкам, оценке их деятельности и поведения должны быть одинаковы. Но сегодня, как ученые, так и педагоги с родителями стали все глубже задумываться над тем, почему дети дошкольного возраста такие разные, непохожие по своим предпочтениям и действиями, и как следует строить свои отношения с ними, как воспитывать их и обучать. И правильно ли использовать одни и те же методы воздействия для воспитания и развития мальчиков и девочек.

Следует отметить, что в психолого-педагогической литературе, многочисленные исследования ученых посвящены изучению различных направлений гендерного воспитания дошкольников, а именно: педагогические идеи гендерного воспитания мальчиков (А. Барановская, Л. Коряшина, др.) и девочек (В. Нишева, О.Кикинеджи и др.), изучение интеллектуально-психических особенностей детей разного пола (В. Васютинский, Т. Титаренко, Ю. Приходько и др.), социализация дошкольников разного пола (Т. Говорун, И. Рогальская-Яблонская и др.), половая дифференциация и межличностные отношения в раннем онтогенезе (В. Абраменкова, А. Арушанова, А. Кононко, М. Лисина, Т. Репина и др.).

В то же время возможности детской художественной литературы как средства гендерного воспитания детей дошкольного возраста являются малоисследованными. Правильно подобранная детская художественная литература позволяет усвоить не только социальные роли, но и приобрести навыки общения и взаимодействия со сверстниками как своего, так и противоположного пола в легкой и доступной для дошкольников форме.

Проблема гендерного воспитания детей средствами детской художественной литературы в образовательном процессе дошкольного образовательного учреждения требует поиска новых решений, что обуславливает ее актуальность.

Цель данной статьи состоит в описании особенностей использования детской художественной литературы в гендерном воспитании детей старшего дошкольного возраста.

Изложение основного материала. Вопрос использования детской художественной литературы в процессе гендерного воспитания детей дошкольного возраста занимает важное место в современной науке и требует комплексного исследования, изучения и обоснования.

В контексте нашего исследования гендерное воспитание мы интерпретируем как целенаправленный, четко организованный и управляемый процесс формирования социокультурных механизмов конструирования мужских и женских ролей, поведения, деятельности, психологических характеристик личности, предложенных обществом своим

гражданам в зависимости от их биологического пола [3, с. 12].

Осознание гендерной идентичности детьми дошкольного возраста не происходит само по себе. Понятие принадлежности к тому или иному полу у ребенка формируется благодаря воспитанию, которое он получает в семье и детском саду [3, с. 19].

Девочки пытаются подражать своим мамам: носят их туфли на высоких каблуках, красят губы, играют в игру «дочки-матери». Мальчики во многом хотят быть похожими на своих отцов: «читают» газету на диване, показывают свою силу или помогают по хозяйству [4, с. 119].

Особенно ценным для развития гендерной культуры личности является старший дошкольный возраст. Ученые отмечают, что в старшем дошкольном возрасте интенсивно идет процесс формирования неповторимых черт личности, ее индивидуальности, изменяется соотношение нервных процессов возбуждения и торможения. Эти процессы являются основой для формирования самоконтроля, сознательной регуляции поведения ребенка [8].

Суть гендерного подхода в воспитании заключается не только в понимании детьми качеств, присущих разным полам, но и в формировании толерантности у мальчиков и девочек по отношению друг к другу.

По мнению А.В Кулаченко, И.В. Молодушкиной важную роль в гендерном воспитании дошкольников играет детская художественная литература, она является важным средством воспитания культуры гендерных взаимоотношений детей, полоролевой идентификации и дифференциации в целом. Посредством художественной литературы ребенок уточняет представления о полоролевом поведении, у него формируются адекватные представления о мужественности-женственности, а также происходит становление гендерного самосознания [6].

Детской художественной литературе, на наш взгляд, необходимо придавать больше внимания в гендерном воспитании дошкольников и более тщательно подбирать произведения, рекомендуемые к изучению дошкольниками. Проблему использования детской художественной литературы с целью гендерного воспитания детей дошкольного возраста исследуют Л. Артемова, Г. Григоренко, В.Деркунская, Е.Ивановойа и др.

В. Деркунская отмечает, что к традиционным особенностям предпочтения детской художественной литературы детьми обоих полов можно отнести то, что девочки симпатизируют сюжетам, в которых главные герои отражают типичные женские интересы; мальчики же отдают большее предпочтение больше произведениям, в которых у главных героев отражаются мужские черты. Также отметим, что тематика детской художественной литературы для девочек носит преимущественно социально-бытовой характер, а у мальчиков – общественный и технический [2].

Для того чтобы воспитать у мальчиков мужественность, смелость, храбрость, отзывчивость, важно включать в педагогический процесс сказки

героического содержания, отрывки из былин, рассказы о защитниках отечества. Так, могут использоваться сказки: «Иван – крестьянский сын и Чудо-Юдо», «Никита Кожемяка», латышская сказка «Два брата», нанайская – «Отважный сын», в которых главный герой совершает мужественные поступки, выручает тех, кто попал в беду, защищает слабых. Эти произведения дают возможность почувствовать ребятам, что самую трудную и опасную работу обычно выполняют мужчины, вызвать чувство восхищения их мужеством, желание подражать им [5].

Также для формирования у девочек мягкости, ласки, терпимости, заботы об окружающих, могут использоваться сказки: «Крошечка-Ховрошечка», «Морозко», «Рукодельница и Ленивица», «Как аукнется, так и откликнется», «Фея» Ш. Перро, «Госпожа Метелица» братьев Гримм.

Детская художественная литература является транслятором социального опыта, норм и ценностей нашего общества. Поэтому восприятие (чтение и слушание) ребёнком произведений художественной литературы можно рассматривать как деятельность, направленную на преобразование социокультурного опыта, заложенного в литературном произведении, в личный опыт читателя (слушателя). Из этого вытекает необходимость использовать возможности художественной литературы в гендерном воспитании [7].

Для работы в направлении гендерного воспитания с детьми старшего дошкольного возраста можно выделить несколько тематических областей, соответственно каждой области подобрать художественную литературу, рекомендованную для дошкольников согласно примерной основной общеобразовательной программе дошкольного образования. В качестве примера представим подбор детской художественной литературы (табл.1) для мальчиков и девочек (по программе «От рождения до школы» под ред. Н.Е. Вераксы). Такое разделение даёт возможность в течение года равномерно уделять внимание как мужской, так и женской гендерной роли. Выбор произведений каждый педагог может варьировать в зависимости от уровня детей, добавляя или убирая те или иные произведения.

Таблица 1 – Детская художественная литература дошкольников 5-6 лет с учетом гендерного воспитания

Тема	Художественная литература	
	Для мальчиков	**Для девочек**
«Детство» («Мальчики и девочки»)	В. Дмитриев «Малыш и Жучка» (главы) Н.Носов «Живая шляпа» А. Гайдар «Чук и Гек» А. Линдгрен «Карлсон, который живёт на крыше, опять прилетел» (главы), перевод со шведского Л. Лунгиной	В. Катаев «Цветик - семицветик» М. Москвина «Кроха» О. Пройслер «Маленькая Баба - Яга» (перевод с немецкого Ю. Коринца)

«Неправильные поступки»	Русская народная сказка «Заяц - хвастун» (в обработке О. Капицы) К. Паустовский «Кот - ворюга» Я. Аким «Жадина»	Русская народная сказка «Хаврошечка» (в обработке А.Н. Толстого
«Мальчики и девочки – будущие мужчины и женщины!»	Русская народная сказка «Финист – Ясный сокол» (в обработке А. Платонова) А. Пушкин «Сказка о царе Салтане, о сыне его славном и могучем богатыре Гвидоне Салтановиче и о прекрасной царевне Лебедь»	Русская народная сказка «Царевна - лягушка» (в обработке М. Булатова) Чешская сказка «Златовласка» (перевод К. Паустовского)
«Мужской и женский труд»	«Дом, который построил Джек» (перевод с английского С. Маршака)	Русская народная сказка «Хаврошечка» (в обработке А.Н. Толстого С. Маршак «Почта»
«Семья – союз мужчины и женщины»	А.С. Пушкин «Сказка о царе Салтане, о сыне его славном и могучем богатыре Гвидоне Салтановиче и о прекрасной царевне Лебеди»	Русская сказка «Царевна-лягушка» (обработка А. Афанасьева)
«Мальчики и девочки – будущие мамы и папы!»	П. Бажов «Серебряное копытце» Молдавская народная сказка «Как братья отцовский клад нашли» (обработка М. Булатова)	М. Цветаева «У кроватки» Е. Благинина «Посидим в тишине» Г. Виеру «Мамин день» (перевод с молдавского Я. Акима)

Выводы. Возможности использования детской художественной литературы как средства гендерного воспитания детей дошкольного возраста на современном этапе развития дошкольного образования являются малоисследованными. Осведомленность о влиянии детской художественной литературы в контексте гендерного воспитания дошкольников у участников воспитательно-образовательного процесса проявляется в большей степени на теоретическом, чем на практическом уровне. Большинство педагогов знает об особенностях воспитания мальчиков и девочек, однако не учитывают гендерные различия в процессе подбора и ознакомления с детской художественной литературой. Предложенный перечень подобранной художественной литературы, рекомендованной для дошкольников согласно примерной основной общеобразовательной программе дошкольного образования, даёт возможность педагогам и родителям в течение года равномерно уделять внимание как мужской, так и женской гендерной роли.

Использованные источники:

1. Артемова Л. В. Формирование взаимоотношений детей старшего дошкольного возраста в игре / Л.В. Артемова // Психология и педагогика игры дошкольника. – М.: Инсайт, 1966. –205 с.
2. Деркунская В.А. Как и во что играют мальчики и девочки 6-7 лет / В. А. Деркунская // Дошкольная педагогика. – 2008. – № 7. – с. 11-14.
3. Клецина И.С. Гендерная социализация / И.С. Клецина. − СПб.: Издательство РГПУ им. А.И. Герцена, 1998. − 92 с.
4. Мищик Л. И. Актуальность гендерного подхода в образовании / Л. И. Мищик // Проблемы образования: научно-методический сборник. – М.: Ирис, 2002. – Вып. 27. – с. 118-127.
5. Репина Т. А. Проблема полоролевой социализации детей / Т. А. Репина. – М., 2004. – 198 с.
6. Формирование полоролевого поведения у детей / сост. А.В. Кулаченко, И. В. Молодушкина. – Х.: Из-во Хореев, 2012. – 178 с.
7. Формирование позитивной половой идентичности у детей старшего дошкольного возраста / Сост. О.И.Иванова, А.М. Щетинина. – Великий Новгород, 2006. – 201 с.
8. Чекалина А.А. О формировании Я мальчика и девочки, мужчины и женщины / А.А. Чекалина // Мир психологии. – 2002. – № 2. – С.12-15.

УДК: 373:37.025

Амет-Уста З.Р., к.пед.н.
доцент
кафедра дошкольного образования и педагогики
ГБОУ ВО РК «КИПУ»
Ткаченко В.Н.
обучающаяся группы ЗДО-5-13
Республика Крым, г. Симферополь

СЕНСОМОТОРНОЕ РАЗВИТИЕ ДЕТЕЙ КАК ВАЖНАЯ ЗАДАЧА ДОШКОЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация. В статье рассмотрена важность сенсомоторного развития детей в дошкольном детстве, основные задачи развития сенсомоторных способностей детей, а также этапы и принципы организации данного процесса. Сенсомоторное развитие является существенной частью своевременного полноценного гармоничного развития и воспитания ребенка дошкольного возраста.

Ключевые слова: сенсомоторное развитие, сенсорное воспитание, дошкольный возраст.

Amet-Usta Z. R.
Tkachenko V.N.

SENSORAL AND MOTOR DEVELOPMENT OF CHILDREN AS THE IMPORTANT TASK OF PRESCHOOL EDUCATION

Annotation. The article considers the importance of sensorimotor development of children in preschool childhood, the main tasks in development of sensorimotor abilities of children, stages and principles of organization of such development; a possible list for the development of sensorimotorics of preschool children is given.

Key words: sensorimotor development, sensory education, preschool age.

Постановка проблемы. Одной из главных проблем современности является создание условий для своевременного полноценного физического, умственного и духовного развития каждого ребенка, формирования его жизненных компетенций. Нововведения, связанные с внедрением федерального государственного образовательного стандарта (ФГОС) выделяют сенсомоторное развитие как базовую основу формирования всех ключевых компетентностей ребенка дошкольного возраста, что обуславливает актуальность исследуемой темы. В то же время, сенсомоторное развитие дошкольников предполагает комплексное развитие восприятия им характерных внешних признаках предметов (цвет, форма, величина, пространственное положение и пр.) путем реализации во всех основных видах деятельности ребенка без выделения в отдельную область познания.

Анализ исследований и публикаций. Сенсомоторное развитие

является существенной частью своевременного полноценного гармоничного развития и воспитания ребенка дошкольного возраста. Данная проблема является предметом исследования многих ученых, как психологов (Л. Венгер, А. Запорожец, В. Зинченко, Е. Игнатьев, В. Мухина), так и педагогов (В. Аванесова, Н. Поддьяков, Н. Сакулина, Е. Тихеева, А. Усова, Е. Флёрина). Большой вклад в изучение развития сенсомоторики у детей дошкольного возраста внесли ученые под руководством Л. Венгера.

Выдающиеся зарубежные специалисты в области дошкольной педагогики (Ф.Фребель, М. Монтессори, Ж.-О. Декроли), а также отечественные ученые (С. Русова, Е.Тихеева, А. Запорожец, О. Усова, Н.Сакулина и др.) справедливо считали, что сенсорное воспитание, направленное на обеспечение полноценного сенсомоторного развития, является одной из базовых компетенций ребенка младшего дошкольного возраста.

В теории и практике дошкольного образования имеется довольно обширный спектр теоретического, практического и методического материала направленного на развитие у детей сенсомоторных способностей, однако, данные материалы используются педагогами нецеленаправленно, бессистемно, что приводит к снижению ожидаемого эффекта в развитии детей.

Очевидны противоречия: между потребностью всестороннего сенсомоторного развития ребенка как предпосылки его умственного воспитания и недостаточным отражением этого направления в содержании и задачах работы воспитателей в дошкольных образовательных учреждениях; между эффективностью сенсорного развития ребенка средствами предметно-развивающей среды и отсутствием научно обоснованного методического обеспечения этого процесса.

Цель статьи: рассмотреть специфику сенсомоторного развития детей дошкольного возраста как одну из актуальных и важных задач дошкольного образования.

Изложение основного материала. Ведущей задачей дошкольного образования является всестороннее развитие личности ребенка в гармоничном единстве психического, умственного и физического развития. Это время бурного интенсивного роста при создании определенных условий. Столько изменений, сколько происходит в дошкольном детстве, больше не происходит в течение всей жизни человека. Именно поэтому нужно внимательно относиться к развитию ребенка в дошкольном возрасте.

Начиная с младшего дошкольного возраста результаты развития отдельных способностей ребенка становятся очевидны (речь, моторика и пр.). С помощью осязания, мышечного чувства, зрения обогащается сенсорный опыт ребенка, он начинает различать величину, форму и цвет. Развитие сенсомоторных способностей выдвигается в данный период на первый план. Данный факт признается ведущими учеными и поддерживается практическим опытом семейного воспитания.

Л. Венгер и А. Запорожец определили сенсорное развитие как развитие восприятия ребенка и формирования представлений о внешних свойствах предметов и явлений: величине, форме, цвете, положении в пространстве, а также о запахе, вкусе, звуке и т.п. [1]. Современные исследователи-практики также уделяют значительное внимание проблеме сенсорного воспитания. Для детей раннего и младшего возрастов они предлагают специально организованные занятия по сенсомоторному развитию, предполагающие накопление сенсорных представлений, создание окружающей среды ребенка (языковые и неречевые звуки, разнообразные и достаточные по количеству зрительные впечатления), а также специальные занятия по сенсорному развитию (в первый год жизни). В дальнейшем проводятся занятия, на которых используют дидактические игры и упражнения по специально изготовленным наглядным материалам (вкладки и решетки, цветные палочки, дидактические столики и т.д.). Дальнейшее сенсомоторное развитие осуществляется во время рисования, элементарного конструирования, в повседневной жизни.

Осознавая важность и сложность сенсомоторного развития ребенка воспитатели дошкольных образовательных учреждений, начиная с младшего дошкольного возраста, в своей работе определяют следующие основные задачи в данном направлении [2]:

- развитие мелкой моторики руки;
- формирование системы сенсорных эталонов;
- формирование психических процессов;
- активизация словаря детей;
- создание развивающей среды;
- развитие умственных операций;
- развитие коммуникативных способностей;
- развитие координации движений;
- формирование навыков саморегуляции;
- работа с родителями и педагогами по развитию сенсомоторных способностей.

Целенаправленное развитие сенсомоторных способностей проходит следующие этапы:

1. Этап формирования сенсорных эталонов и устойчивых, закрепленных в речи представлений о цвете, геометрических фигурах и соотношение между величинами нескольких предметов.

2. Этап изучения способов обследования предметов, а также приобретения умений различать их форму, цвет и размер и выполнять каждый раз все более сложные глазомерные действия.

3. Этап развития аналитического восприятия: умение ориентироваться в сочетании цветов, анализировать форму предметов, выделять отдельные измерительные величины.

4. Этап осознанного управления своими движениями и эмоциями в

зависимости от сенсорного восприятия (согласованность зрительных органов и движений; слуховых органов и движений и т.п.) [5, с.68].

Во время воспитательно-образовательного процесса организацию сенсомоторного развития планируют в тесной взаимосвязи со всеми другими видами деятельности дошкольников. Средствами реализации сенсомоторного развития в современной системе воспитательно-образовательного процесса ДОУ остаются занятия и мини-занятия; дидактические игры и упражнения; поисково-исследовательская деятельность; наблюдения и экскурсии сюжетно-ролевые игры. Особая роль в данном процессе отводится играм, в частности пальчиковым.

Сенсомоторное развитие и воспитание имеет свои принципы организации: принцип систематичности, принцип цикличности и принцип вариативности [3]. Тематическое планирование материала проводится в течение года и согласуется с сезонными явлениями, а также с программой ознакомления с окружающим.

Важнейшим принципом организации процесса обучения по сенсомоторному развитию является систематичность, занятия на развитие ручной умелости, совершенствование двигательной активности должны быть ежедневным компонентом развития ребенка.

Особого внимания требует вопрос о цикличности занятий: период раннего детства характеризуется чрезвычайно быстрыми темпами развития, и к каждому возрастному микропериоду следует подходить дифференцированно. Иными словами занятия должны проходить в соответствии с возрастом с постепенным наращиванием и периодическим повторением. Данные повторения проходят линейно, т.е. расширяя, уточняя и дополняя уже имеющиеся сенсомоторные представления у ребенка. Занятия на повторение должно отличаться от основного занятия. Простая повторяемость одних и тех же задач может привести к механическому, ситуативному запоминанию, а не к поступательному развитию умственной активности на занятиях.

Для реализации принципа вариативности в развитии сенсомоторных способностей детей применяются различные вариации привычных упражнений по сенсомоторике: театральные представления на основе пальчикового театра, театра рукавичек, театра теней и т.д. В данных постановках, задействующих одновременно пальцы и руки ребенка, речь, движения, открываются большие перспективы для развития ручной умелости, ловкости, точности и выразительности движений крупной и мелкой моторики, речи, творческой и чувственной сферы ребенка в процессе совместной деятельности с взрослым.

Также практически в каждой группе ДОУ присутствует зона сенсорного развития ребенка, состоящая из разнообразных стимуляторов сложных и простых, специальных и привычных (музыкальные инструменты и устройства, генераторы запахов, покрытия с различными тканевыми основами и волокнами, проекторы, световые трубки и пр.). Также

традиционно в практической деятельности воспитательно-образовательного процесса ДОУ используется разнообразная предметная деятельность по развитию сенсомоторных способностей, включающая также и навыки самообслуживания: рисование; лепка; конструирование; игры с застежками, шнуровками, тесьмой, мозаикой; аппликация; макраме; сортировка мелких предметов отличающихся по величине, структуре и форме; игры с водой, песком; дидактические игры и т.п. [4].

В процессе сенсомоторного развития ребенка необходимо руководство со стороны взрослого, включающего ребенка в деятельность и формирующего его действия и восприятие посредством:

– выделения сенсорных эталонов словом, обобщения их характеристик;
– обследования различных сенсорных стимуляторов;
– изучение последовательности развития моторных движений.

Выводы. Важным фактором в планировании занятий по ознакомлению детей с цветом, формой, величиной предметов и действиями с ними является взаимосвязь с другими видами деятельности и принцип последовательности, систематичности, вариативности. В связи с этим сенсомоторное воспитание не выделено в специальный самостоятельный раздел основной общеобразовательной программы в детском саду, а включено по видам деятельности: в изобразительную, музыкальную, игровую, трудовую, речевую и т. д. Сенсомоторное развитие ребёнка происходит в ходе специальных игр-занятий, в процессе дидактических игр и упражнений, в продуктивных видах деятельности (аппликация, рисование, лепка, конструирование, моделирование), в процессе труда в природе, в повседневной жизни детей: игре, на прогулке, в быту, в процессе практических действий с предметами и наблюдений.

Использованные источники:

1. Венгер Н. Б. Об усвоения ребенком систематизации внешних свойств предметов / Н. Б. Венгер // Вопросы психологии, 1970. – № 4. – С. 77-86.
2. Дворова И.В. Упражнения и занятия по сенсорно-моторному воспитанию детей 2-4-го года жизни / И.В. Дворова, О.П. Рожков. – М.: МПСИ Модэк, 2007. – 123 с.
3. Маликова Ю.В. Сенсорное воспитание в наследии выдающихся педагогов прошлого / Ю. В. Маликова // Вестник Южно государственного педагогического университета им. К. Д. Ушинского: сб. научных трудов. – Одесса: ПГПУ им. К. Д. Ушинского, 2005. – № 3-4. – с. 151-153.
4. Пилюгина Э.Г. Сенсорные способности малыша: Игры на развитие восприятия цвета, формы, величины у детей раннего возраста / Э.Г. Пилюгина – М.: Просвещение: Учебная литература, 1996. – 112 с.
5. Поддъякова Н.Н. Сенсорное воспитание в детском саду. Пособие для воспитателей / Н.Н. Поддъякова, В.Н. Аванесова – М.: Просвещение, 2001. – 192 с.

УДК 3-33-332.1
3-33-338.4

Анзорова С.П., к.пед.н.
доцент
кафедра менеджмента и
социально-экономических дисциплин
декан
факультет туризма и гостеприимства
Федорчукова С.Г., к.э.н.
доцент
кафедра гостиничного дела
Московский государственный институт
индустрии туризма им. Ю.А. Сенкевича
Федорчукова Д.В.
магистрант
МГТУ имени Н.Э. Баумана
Россия, г. Москва

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В ТУРИСТСКОЙ ОТРАСЛИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Аннотация: в данной статье предложены варианты привлечения частного бизнеса для решения проблемы, связанной с финансированием туристских объектов.

Ключевые слова: партнерство, льготы, налоговое кредитование, муниципальные гарантии, туристская рента.

Anzorova S.P.
Associate Professor of the Department of Socio-Economic Disciplines
Dean of the Faculty of Tourism and Hospitality
MGIIT named after Yu.A. Senkevich, Moscow
Fedorchukova S.G.
Associate Professor of the Hospitality Department
MIIT named after Yu. A. Senkevich, Moscow
Fedorchukova D.V.
Master MSTU. Bauman

MAIN PROBLEMS OF THE STATE-PRIVATE PARTNERSHIP IN THE TOURISTIC INDUSTRY AND THE WAYS OF THEIR SOLUTIONS

Abstract: In this article, we propose options for attracting private businesses to solve the problem related to the financing of tourist facilities.

Keywords: partnership, benefits, tax credit, municipal guarantees, tourist rent.

В настоящее время в Российской Федерации значительное внимание уделяется государственной политике в сфере внутреннего и въездного туризма: реализуются Стратегия развития туризма на период до 2020 года,

государственная программа «Развитие культуры и туризма» на 2013-2020 годы, федеральная целевая программа «Развитие внутреннего и въездного туризма в Российской Федерации (2011-2018 годы)»[2].

Тема внедрения дополнительных стимулов для турбизнеса стала одной из самых важных на совещаниях проводимых руководителями государства, особенно существенно возрастает роль регионального уровня управления сферой туризма. В стране происходят изменения потребностей и мотивов путешествий, турист перемещается в регион, обладающий туристскими ресурсами, в связи с этим возрастает роль туризма в социально-экономическом развитии региона (инфраструктура, занятость, доход).

На сегодняшний день участие региональных органов государственной власти в некоторых субъектах Федерации осуществляется в рамках реализации госпрограмм, которые в значительной степени сформированы в соответствии с полномочиями региональных органов власти, в чьем ведении находится сфера туризма, и отражают цели, мероприятия и инструменты региональной политики по развитию туризма на территориях. Однако, следует отметить, что нет единообразия в структурах управления, соответственно, нет и единого подхода к формированию государственных программ в сфере туризма.

Эта организационная неопределенность в сфере управления туризма связана с бесконечными преобразованиями федерального органа управления туризмом, которые отражаются на структуре органов управления субъектов федерации. Необходимо структурировать и унифицировать органы государственного управления сферой туризма на региональном уровне в целях повышения эффективности деятельности региональных туристских администраций.

Постановлением Правительства РФ от 21.11.2015 года № 1253 был создан организационно-координационный механизм по развитию внутреннего и въездного туризма в Российской Федерации - Координационный совет [2]. Следует отметить, что в большинстве регионов Российской Федерации также созданы аналогичные Координационные советы. Ответственность за создание условий для развития туризма, обеспечение качественными и безопасными туристскими услугами, привлечение инвестиций и реализация государственно-частного партнерства, повышение роли и вклада туризма в социально-экономическое развитие регионов возлагается на субфедеральный уровень управления (субъекты РФ и органы местного самоуправления).

В нашей стране ответственность за развитие инфраструктуры туризма в целом несут органы государственного и муниципального управления. Развитие объектов, составляющих инфраструктуру туризма, всегда сопряжено с высокими затратами – авиаперевозки, железнодорожный транспорт, гостиницы, горнолыжные курорты, турбазы, дома отдыха, лечебницы, культурные объекты, экологические заповедники. Во всяком случае, размеры финансирования выходят за пределы возможностей

региональных и городских бюджетов, но имеют большое социально-экономическое значение для региона.

Для решения данной проблемы к финансированию туристских объектов необходимо привлекать частный бизнес в рамках проекта «Особые экономические зоны» туристско-рекреационного типа. Подобный проект реализуется в Республике Бурятия, где частному бизнесу предложено строительство объектов в месте с уже полностью подготовленными коммуникациями для обеспечения жизнедеятельности – обеспечение водой, светом, льготные условия налогообложения, и гарантированный государственный заказ.

Создание ОЭЗ туристко-рекреационного типа в Бурятии является примером государственно-частного партнерства. Социальный эффект от реализации данного проекта может конкурировать с эффектом экономическим в связи с тем, что достижение прибыльности на объектах ОЭЗ будет осложнено сложностями строительства инфраструктуры, которую, обязуется отстроить и отладить государство.

Если нет возможностей для развития бизнеса без участия государства, то должны быть компенсаторные механизмы. При партнерстве в социальных проектах, прибыльность низкая даже при наличии гарантированных заказов от органов государственной власти. Каким образом можно привлечь инвестиции и что предложить бизнесу взамен. Для предпринимателей партнерство с властью означает снижение долгосрочных рисков ведения бизнеса, определенные налоговые льготы, престижность в совместной реализации с государственными органами проекта.

Инвестиционные процессы в туризме нуждаются в дополнительных гарантиях со стороны региональных и федеральных властных и управленческих структур. Актуальность таких гарантий обусловлена еще и тем, что в регионах практически отсутствуют крупные туристические объединения (корпорации), способные реализовать крупномасштабные проекты [6, с.48].

Одним из серьезных источников обеспечения финансирования инвестиционных проектов в туристкой сфере в регионе может стать бюджет его развития. Такое обеспечение финансирования может заключаться как в прямом бюджетном финансировании соответствующих инвестиционных проектов, так и в косвенных мерах – обычном и налоговом кредитовании, предоставлении муниципальных гарантий и т.д.

Метод формирования бюджета развития предполагает конкретизацию и методическое обеспечение формирования его доходной и расходной части. При этом формирование доходной части предполагает определение и оценку источников финансирования бюджета развития, а формирование расходной части – выбор оптимального множества инвестиционных проектов и определение порядка их реализации (в том числе – в туристской сфере).

В настоящее время известно несколько путей формирования доходной части бюджета развития. К числу таких путей относятся, в частности,

налоговые и неналоговые поступления, заимствования из бюджетов верхнего уровня (трансферты), а также способ финансирования бюджета развития, который непосредственно связан с туристскими ресурсами региона – туристская рента.

Поддерживаемое Правительством муниципалитета развитие объектов туристской инфраструктуры, вместе с использованием рассмотренных в статье механизмов государственно-частного партнёрства позволит улучшить имидж территории, увеличить количество её туристов.

Использованные источники:

1. Александров В.В., Гевондян А.В. К проблеме участия государственных корпораций в развитии курортно-рекреационного и туристического кластера в СКФО// Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2014. – № 1–2. – С. 233–236.
2. Бабкин А.В., Бухвальд Е.М. Проблемы стратегического планирования в региональном и муниципальном звене управления. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://institutiones.com/strategies/2637-problemystrategicheskogo-planirovaniya.html (дата обращения 27.04.2016).
3. Волкова И.Г. Особенности формирования стратегии развития туризма в муниципальном образовании // Вестник ТвГУ. Серия «Экономика и управление». 2014. № 2. С. 350-360.
4. Государственное и муниципальное управление в сфере туризма / под ред. Е.Л. Писаревского. М.: Федеральное агентство по туризму, 2014. 192 с.
5. Доклад о состоянии и развитии туризма в Российской Федерации в 2014 году / Министерство культуры Российской Федерации. М., 2015. 200 с.
6. Карпова Г.А., Валеева Е.О. Развитие туризма как конкурентное преимущество территории (на примере субъектов СЗФО) // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. 2015. № 1 (91). С. 44-51.
7. Кружалин В.И., Шабалина Н.В., Кружалин К.В. Теоретико-методологические подходы к туристско-рекреационному проектированию // Вопросы географии. Сб. 139: Теория и практика туризма. М.: ИД «Кодекс», 2014. С. 100-121.
8. Максанова Л.Б.-Ж. Опыт государственного регулирования туризма в Республике Бурятия // ЭКО. 2012. № 9. С. 13-23.

УДК 342.

Антонова М.А.
аспирант
Мордовский государственный университет
Россия, Республика Мордовия, г. Саранск

СИСТЕМА ОРГАНОВ ВЛАСТИ СУБЪЕКТА РФ: ОБ ИНСТРУМЕНТАРИИ ИССЛЕДОВАНИЯ

Аннотация: В статье рассмотрен инструментарий исследования системы органов власти субъекта Российской Федерации, определено, что полноценное исследование системы органов власти субъекта РФ возможно при задействовании различных инструментов, а принимая во внимание лаконичность Конституции РФ в части закрепления основ организации органов власти субъекта РФ открывает возможности для интерпретации конституционных норм формируя таким образом политическую платформу для стабильности отношений в части организации системы органов государственной власти субъекта РФ.

Ключевые слова: система, представительные органы субъектов Российской Федерации, органы государственной власти, субъекты Российской Федерации, организация представительных органов власти субъектов

Antonova M. A.
graduate student
Mordovian state University
Saransk, Republic of Mordovia, Russia

SYSTEM AUTHORITIES OF THE SUBJECTS OF THE RUSSIAN FEDERATION: ABOUT THE RESEARCH INSTRUMENTS

Abstract: The article deals with the tools research system authorities of the Russian Federation, it is determined that a full investigation of the system of authorities of the subject of the Russian Federation is possible with using different tools, and taking into account the brevity of the Constitution with regard to securing the foundations of the organization of the authorities of the subject of the Russian Federation opens up possibilities for interpretation of constitutional norms thereby political platform for stability in the relations of the organization of the system of state power of the subject of the Russian Federation.

Keywords: the system of representative bodies of subjects of the Russian Federation, public authorities of subjects of the Russian Federation, the organization of representative bodies of constituent entities

Исследование той или иной конституционной категории предполагает использование различного инструментария. Применяемые методы в основном известны, апробированы многими учеными, используются традиционно в правовой науке. Их набор определяется автором при изучении того или иного явления и часто зависит от индивидуального

подхода, а также определяется отраслевой принадлежностью. Метод функционального анализа занимает в некоторых отраслевых исследованиях важное место [1].

В конституционном праве метод функционального анализа не столь популярен, как в науке, например, административного права [2]. Т.Я.Хабриева и Е.В.Чиркин отмечают, что «Проблема функций конституции специально почти не обсуждалась в научной литературе» [3, с. 59]. Вместе с тем он все больше используется при исследовании проблем конституционного и муниципального права [4]. Это дает основание говорить о расширении методов, используемых в различных отраслевых изысканиях.

Полноценное исследование системы органов власти субъекта РФ возможно при задействовании различных инструментов, среди которых функциональный анализ занимает свое место. Помимо него работы ведутся в направлении исследования полномочий органов, из взаимоотношений с элементами системы, частью которой они являются. Важное место в этом процессе занимают принципы организации и деятельности органов власти. Они (принципы) играют важную роль в организации государственного механизма в целом, конституционные принципы лежат в основе регулирования экономических отношений [5, с. 62].

Рассуждая о конституционных принципах и возможности их отражения в основном законе государства, И.А. Алебастрова отмечает: «… те или иные принципы фактически присутствуют в любой конституции. Вопрос лишь в том, зримым или незримым должно быть это присутствие, следует ли включать принципы в текст конституции или оставить их по большей части подразумеваемыми, …» [6].

Безусловно конституционные принципы являются важнейшей основой построения системы власти и в субъекте РФ. В литературе отмечается, что «к числу наиболее общих конституционных принципов организации государственной власти, видимо, относятся: единство государственной власти и разделение ее ветвей; сочетание определенной степени централизма и демократии в управлении государством; сочетание органов государственной власти и органов публичной власти местного самоуправления; единство основных целей и методов деятельности государственной власти при многовариантности органов государства, его должностных лиц и методов их деятельности; принцип законности в государственном управлении (понимая государственное управление в широком смысле этих слов); разграничение полномочий; установление ответственности органов государственной власти и должностных лиц, в том числе ответственности перед народом (практически – перед избирателями). Некоторые из этих принципов в конституциях не упомянуты, формулировки, относящиеся к другим, имеют разрозненный характер» [3, с. 229-230].

Выявление конституционных принципов организации органов государственной власти субъекта РФ позволяет определить базовые (ценностные) ориентиры для федерального и регионального законодателя.

Федеральный закон от 6 октября 1999 года «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации» отразил в своих нормах основные принципы деятельности органов, но оставил на усмотрении субъекта РФ ряд важных организационных моментов, касающихся организации системы власти в регионе [7].

Важное место в системе толкования содержания конституционных принципов организации государственной власти в субъектах РФ занимает Конституционный Суд РФ. Уже после вступления Закона 1999 года в действие Конституционный Суд РФ рассматривал возникавшие проблемы, связанные с системой органов власти субъекта РФ [8].

Содержательное наполнение принципов организации власти представляет собой задачу науки конституционного права. Оно же является инструментом выявления основополагающих направлений развития права субъектов РФ. Лаконичность Конституции РФ в части закрепления основ организации органов власти субъекта РФ открывает возможности для интерпретации конституционных норм [9]. Поэтому определяя (законодательно или доктринально) состав и содержание принципов, мы можем создавать не только законодательную основу, но и формировать политическую платформу для стабильности отношений в части организации системы органов государственной власти субъекта РФ.

Использованные источники:

1. Антонова М.А. Функциональная характеристика как метод конституционно-правового исследования // In Situ. 2016. № 5. С. 28-29.
2. Малый А.Ф. Функции органов государственной власти: институционализация правовой категории // Ученые записки Казанского ун-та. Серия: Гуманитарные науки. - 2012. - Т. 154. - Кн. 4. - С. 46-51.
3. Хабриева Т.Я., Чиркин В.Е. Теория современной конституции. – М.: Норма, 2005.
4. Малый А.Ф., Гулина В.В. Интегративная функция местного самоуправления // Конституционное и муниципальное право. 2013. № 5. С. 55-59.
5. Гаджиев Г.А. Конституционные принципы рыночной экономики. М., 2002.
6. Алебастрова И.А. Конституционные принципы: форма выражения, место в системе права и его источников // Конституционное и муниципальное право. 2007. № 8.
7. Федеральный закон от 6 окт. 1999 г. «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органах государственной власти субъекта Российской Федерации» // СЗ РФ. 1999. № 42. Ст. 505.
8. Постановление Конституционного Суда РФ от 21 декабря 2005 г. «По делу о проверке конституционности отдельных положений Федерального закона «Об общих принципах организации законодательных

(представительных) и исполнительных органах государственной власти субъекта Российской Федерации» в связи с жалобами ряда граждан» // СЗ РФ. 2006. № 3. Ст. 336.
9. Малый А.Ф. О принципах организации органов государственной власти субъекта Российской Федерации // Ученые записки Казанского ун-та. Серия: Гуманитарные науки. – 2013. - Т. 155. Кн. 4. - С. 55-61.

УДК 343

Антонян Г.Г.
студент 3 курса
Белгородский государственный национальный исследовательский университет
Россия, г. Белгород

ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ АНТИКОРРУПЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ В СУДЕБНОЙ СФЕРЕ РФ

Аннотация: Данная статья просвещена проблемам реализации антикоррупционной политики в судебной сфере РФ. Были предложены рекомендации по улучшению антикоррупционной политики в судебной сфере РФ.

Ключевые слова: коррупция, антикоррупционная политика, судебная коррупция.

Antonyan G.G.
3nd year student, Belgorod state national research University
Belgorod, Russia

PROBLEMS OF IMPLEMENTING ANTI-CORRUPTION POLICIES IN THE JUDICIARY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract: This article is devoted to the problems of implementation of anti-corruption policies in the judiciary of the Russian Federation. Recommendations were proposed to improve anti-corruption policy in the judicial sphere of the Russian Federation.

Key words: corruption, anti-corruption policy, judicial corruption.

На сегодняшний день признано, что коррупция в Российской Федерации – это системное явление, без ликвидации которого дальнейшее развитие России как правового государства невозможно.

По мнению Тащилина М.Т. антикоррупционная политика в судебной системе – «это научно обоснованная, системная правотворческая судебная деятельность и деятельность институтов гражданского общества, направленные на противодействие и профилактику коррупции с целью снижения ее негативного влияния на жизнедеятельность государства, общества и граждан, связанные с устранением причин и условий, способствующих ее возникновению».[5]

Целями антикоррупционной политики являются наиболее полное

справедливое обеспечение прав и свобод юридических и физических лиц, укрепление законности и правопорядка, повышение уровня правовой культуры.

Статистика в сфере судебной коррупции установила, что в первые девять месяцев 2017 года в производстве его следователей находились 24,8 тысяч уголовных коррупционных дел (около пяти тысяч дел оставались нерасследованными с прошлого года). В 2016 году их было чуть больше — 25,3 тысячи. Если судить по опубликованным данным, в 2017 году, как и раньше, чаще всего поводом для возбуждения дела становились дача и получение взяток, мошенничество, растрата и злоупотребление должностными полномочиями. [2]

Анализ ч. 1 ст. 120 Конституции РФ, закрепляющей независимость судей и подчинение только Конституции РФ и федеральному закону, позволяет рассматривать независимость судей в более широком аспекте, не ограничиваясь лишь рамками непосредственного осуществления правосудия.

Рассматривая проблему независимости судей и коррупции в судах, необходимо учитывать не только отсутствие внешнего и внутреннего воздействия при отправлении правосудия, но и профессионализм и личностные характеристики судей. Не случайно отмечается в литературе, что независимость — это внутреннее, психологическое состояние, отражающее систему ценностей, разделяемых данным лицом, находящееся вне сферы правового регулирования [1]. Судьи должны обладать нравственностью, честностью, которые характеризуют деятельную сторону их внутреннего мира. Однако судья как личность есть продукт общества, и ему присущи достоинства и недуги общества, в котором он живет и формируется. Именно потому некоторые судьи не лишены таких пороков, как стяжательство, жажда легкой наживы, стремление жить не по средствам, желание получить определенные блага за счет государства или общества и др. Нет основания сомневаться в том, что большинство судей добросовестно исполняют возложенные на них обязанности, имеют высокий уровень правосознания и правовой культуры. Однако в судебном сообществе имеют место случаи коррупции, взяточничества, продажности, использования должностных полномочий в ущерб интересам общества и государства. В литературе справедливо отмечается, что наличие коррупции в судебной системе, будь это единичный случай или системное явление, является весьма тревожным фактором, поскольку подрывает верховенство права и способность судебной системы обеспечить защиту прав человека [3].

Проявления коррупции в судах общей юрисдикции стирают базовые принципы осуществления правосудия, снижают авторитет судебной власти, подрывают доверие народа к суду и правоохранительным органам. Недоверие к суду со стороны граждан формируется чаще всего на основе негативных примеров. Даже единичный случай судебного взяточничества может надолго очернить весь судейский корпус, нанести непоправимый

урон престижу всей судебной системы. Этому содействует судебная волокита; низкий уровень профессиональной этики судей; непрофессиональные комментарии, размещенные в сети Интернет; сведения конфиденциального характера, распространяемые средствами массовой информации и становящиеся порой предметом обсуждения еще до вынесения судом соответствующего решения, и др.

Проявления коррупции в служебной деятельности судей можно значительно минимизировать, если незамедлительно реализовать ряд мер, не требующих материальных и иных ресурсных затрат, и в этих целях установить:

1) запрет на вне процессуального общения судьи до судебного разбирательства дела с участниками судебного разбирательства, включая прокурора, адвоката, стороны в деле, иное заинтересованное лицо. В этих целях необходимо принятие закона, возлагающего на помощников судей обязанности по проведению досудебной подготовки дел, право вынесения ими по делам промежуточных судебных актов. В настоящее время помощники судей не имеют фактически никаких процессуальных прав и обязанностей;

2) законодательно право судьи обжаловать отмену или изменение вынесенного им судебного акта вышестоящим судом, с обязательным принятием решения по его представлению;

3) право судьи обжаловать законность и обоснованность вынесенного частного постановления в его адрес вышестоящим судом, что значительно минимизирует коррупционные проявления в контрольных судах и прервет порочную практику бесправия судьи по отстаиванию законности вынесенного им акта;

4) общественный контроль над судебными актами на предмет их соответствия требованиям справедливости, вплоть до предоставления права на обжалование судебного акта руководителю вышестоящего судебного органа;

5) обязательное рассмотрение на квалификационной коллегии судей вопроса о прекращении полномочий судьи, допускающего многочисленные судебные ошибки, влекущие отмену судебных актов, а также допускающего волокиту с рассмотрением дел вследствие недостаточной профессиональной подготовки или нежелания добросовестно исполнять свои обязанности;

6) право судьи по своей инициативе наказывать должностных лиц, виновных в ненадлежащем исполнении судебных актов, как в стадии рассмотрения дел, так и при исполнении принятых судебных актов;

7) законодательно возможность учета мнения общественности и потерпевшего при условно-досрочном освобождении осужденных, обязательного для судов.

Также проявления коррупции во внеслужебной деятельности судей можно значительно минимизировать, если:

1) повысить персональную ответственность судей за нарушения

судебной этики во внесудебной деятельности со стороны органов судейского сообщества;

2) активизировать работу общественных советов при судебных органах в части общественного контроля внеслужебной деятельности судей;

3) результаты проверок о нарушениях внеслужебной деятельности судей освещать в средствах массовой информации;

4) запретить проверку в любой форме анонимных жалоб и заявлений в отношении судей любыми органами или должностными лицами, рассматривая данные факты как способ воздействия на независимость и беспристрастие судей;

5) исключить проверку не процессуальных жалоб на действия судей по делам, находящимся в их производстве, до вынесения ими соответствующего судебного акта, рассматривая данные жалобы как способ воздействия на судей в целях удовлетворения их требований в судебном споре.

Таким образом, в целом, антикоррупционная политика в судебной сфере РФ еще весьма эффективно не разработана и требует более детального анализа и контроля.

Использованные источники:

1. Приказ Министерства финансов Российской Федерации от 12 мая 2016 г. № 158 (ред. от 21.08.2017 г.) «Об утверждении Плана противодействия коррупции Министерства финансов Российской Федерации на 2016-2017 годы» [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система КонсультантПлюс: www.consultanr.ru
2. Булычев А.С., Сурменева Г.С., Копьев И.Г. Антикоррупционная политика в органах государственной власти // Студенческий: электрон. научн. журн. 2018. № 1(21). URL: https://sibac.info/journal/student/21/94075 (дата обращения: 03.04.2018).
3. Ефимушкина К. Э. Антикоррупционная политика: проблемы формирования в современной России // Молодой ученый. — 2017. — №3. — С. 444-447. — URL https://moluch.ru/archive/137/38314/ (дата обращения: 03.04.2018).
4. Мусаелян М.Ф. Совершенствование уголовной политики в сфере противодействия коррупции в Российской Федерации // Журнал российского права. 2014. № 5. – 10 с.
5. Тащилин М.Т. О концепции антикоррупционной политики в судебной системе Российской Федерации // Российский судья. – 2016. – С. 1-10

УДК: 159.99

Арифмаметов Э. Л.
психология
научный руководитель: Юдеева Т.В.

ОСНОВЫ ИНФОРМАЦИОННОЙ СОЦИАЛИЗАЦИИ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ

Аннотация. В статье осуществляется анализ многогранного процесса информационной социализации личности младшего школьника, происходящего в современных условиях. Основными аспектами работы выступает раскрытие инновационного характера теоретических разработок и осмысление результатов исследований, изучение современной информационной реальности и становление человека и личности в младшем школьном возрасте как основы информационной социализации.

Ключевые слова: социализация, младший школьник, информационная социализация.

Arifmametov E. L.

BASICS OF INFORMATION SOCIALIZATION OF JUNIOR SCHOOLCHILDREN

Annotation. The article analyzes the multifaceted process of information socialization of the younger schoolboy's personality, which takes place in modern conditions. The main aspects of the work are the disclosure of the innovative nature of theoretical developments and understanding of the results of research, the study of modern information reality and the formation of man and person in primary school age as the basis of information socialization.

Key words: socialization, Junior high school student, information socialization.

Постановка проблемы.

Понятие социализации личности в общем виде может быть определено в качестве многогранного и сложного процесса передачи социального опыта людьми в обществе и его усвоения. Общеизвестным является тот факт, что индивид в ходе развития проходит путь от потенциального человека к индивидуальности и далее к личности, рассматриваемой в качестве действующего субъекта, представляющего собой социально активного человека. Социализация личности школьника младшего возраста является интегральным трехуровневым процессом, который выступает одним из наиболее важных механизмов педагогической деятельности: идентификация, представляющая собой становление человека; индивидуализация, представляющая собой становление индивидуальности; персонификация, представляющая собой становление личности.

Цель статьи – представить обзор основных составляющих явления информационной социализации младших школьников в современном обществе.

Основное изложение материала.

Социализация не является механической передачей суммы установок, умений и знаний. Для процесса включения в современный поток информации из прошлого свойственен селективный характер, в ходе которого посредством воспитания, обучения и образования, являющимися тремя функциями педагогической деятельности, осуществляется формирование мотивационной, операционной и информационной подсистем человека.

Для современной ситуации, которая сложилась в образовании, характерным является необходимость школы выступать в качестве особой образовательной среды. В данной среде, с одной стороны, социум исполняет свою обязательную функцию, заключающуюся в формировании социально адаптивной личности, а с другой стороны, выпускниками осуществляется гражданское, профессиональное и социальное самоопределение.

В данном случае речь ведется относительно социализации обучающихся непосредственно в образовательной среде образовательного учреждения. Под социализацией личности нами понимается процесс включения личности в жизнь социума посредством усвоения социальных норм поведения, осознания личностью себя в качестве части социума и собственной ответственности перед его членами, приобщения индивида к ценностям общества.

Следствием внедрения в процесс социализации личности информационного компьютеризированного взаимодействия становится формирование ее нового вида – информационной компьютерной социализации, для которой характерна определенная специфика в сравнении с традиционной формой передачи социального опыта. В соответствии с разработанной школой Л.С. Выготского культурно-исторической теории деятельности, для психического развития значительным стимулом выступает «внешняя орудийная деятельность, производимая человеком» [1, С. 8]. В своем исследовании Е.П. Белинская отмечает, что «изменение современного информационного пространства происходит, очевидно, не только за счет развития новых информационных технологий» [4]. В теоретических построениях Л.С. Выготского [2] наиболее важное значение отводится именно знакам, являющимся семиотическими орудиями деятельности. В ряду таких знаковых систем оказались и современные информационные технологии. Итак, происходит формирование очередной подсистемы: социальное взаимодействие - социальная информация - информационные процессы - социализация личности - социальное взаимодействие.

Осуществляемая в поле виртуально-информационной реальности информационная компьютерная социализация личности школьника младшего возраста производится посредством функций педагогической деятельности, имеющим в своей основе информационное компьютеризированное взаимодействие: компьютеризированные воспитание, обучение и образование. В указанном скрывается ключевая

проблема современного этапа развития общественных систем, при котором разные формы социализации личности помимо сосуществования, также входят в конфликт, обуславливающий внесение корректив в социальную систему и структуру самой личности. Для определения перспектив, а одновременно и проблем для человека, сопутствующих виртуально-информационной реальности, требуется раскрытие оказываемого ею влияния на процесс становления личности индивида [3, С. 20].

Проведенный анализ последствий для раннего этапа становления личности от информационно-компьютерной социализации, свидетельствует о неизбежной трансформации человеческой сущности вследствие подобной социализации. Совершенно очевидным является то, что осуществляющаяся в виртуально-информационной реальности идентификация предполагает и индивидуализацию в ней. В противном случае, присутствует вероятность смены стресса, связанного с насилием в ходе раннего обучения компьютеризированному взаимодействию младших школьников, который вызывает почти необратимые психические изменения, на новый стресс, связанный с отсутствием востребованности полученных настолько дорогой ценой навыков. Тем не менее, последующая социализация на базе виртуально-информационной реальности представляет собой путь к следующему этапу деформации личностных качеств, а, соответственно, и новому стрессу. В то время как в ходе идентификации человек осуществляет неосознанное подражание своему окружению, то для индивидуализации необходимо не механическое повторение, а творческое преобразование получаемой информации с избирательным осваиванием социального опыта предыдущих поколений.

Для компьютеризированного образования в условиях виртуально-информационной реальности характерно множество положительных сторон: эффективность, широкие возможности для самообразования, индивидуальный и дифференцированный подход, непрерывность, доступность и пр. Тем не менее, присутствует и иная позиция, заключающаяся в том, что однозначным следствием воздействия современных электронных виртуальных реальностей является шизофрения и безумие, утрата школьниками интереса к живому общению и живому преподавателю. В полной или частичной замене межличностного общения в образовательном процессе на взаимодействие с компьютерными квазисубъектами заключена угроза усиления социальной отчужденности личности. Желание возврата интерактивности педагогической деятельности посредством компьютеризированного образования еще больше отдаляет субъектов педагогической деятельности друг от друга и содействует потере индивидуальных качеств, отфильтровываемых компьютерными средами. Самые серьезные опасения вызывает то обстоятельство, что такое образование вынуждает индивида с раннего детства отдавать предпочтение компьютеризированному взаимодействию, вследствие чего там же осуществляется и процесс воспитания.

Анализ процесса воспитания и образования в виртуально-информационной реальности демонстрирует необходимость наличия у современного человека умений поиска и обработки информации, требуемой для принятия верного решения. По мнению психологов, наибольшие опасения вызывает проблема одаренности младших школьников при освоении компьютеризированной деятельности, поскольку таким детям помощь взрослых необходима гораздо в меньшей степени, нежели их менее одаренным одноклассникам. В результате, одаренные младшие школьники вынуждены проводить больше времени в общении с компьютерными квазисубъектами, чем с реальными людьми, поскольку они более часто испытывают непонимание среди своих сверстников, которое вызывает дискомфорт. Указанному способствует и отсутствие со стороны преподавателей должного к ним внимания.

Выводы:

1. Таким образом, информационная реальность, которая становится ключевым механизмом социализации, влияет на формирование личности и положительно, и отрицательно. Информационная реальность становится причиной уплотнения социального времени, что выступает в качестве необходимого фактора в целях адаптации индивида к быстро изменяющимся социальным условиям. Несмотря на открытие информационным взаимодействием иных путей для распространения новых способов познания школьника младшего возраста, оно одновременно несет в себе угрозу пагубного воздействия на психику и сознание индивида.

2. С нашей точки зрения, в качестве решения проблемы может выступать формирование образовательной среды, вынуждающей обучающегося наиболее полно раскрываться как субъекта учебно-воспитательной деятельности, а также занимать активную социальную и личностную позицию. Это должна быть информационно-коммуникационной среда школы, которая вовлекает обучающихся в процесс межкультурного и межличностного общения (в т. ч. и интерактивного), где каждый школьник учится обосновывать свое мнение, применять доказательства и аргументацию посредством использования информационных технологий. Информационно-коммуникационная среда представляет собой особую образовательную среду, основой которой выступает широкое применение информационных технологий. С точки зрения исследователей, информационно-коммуникационная среда является сложной системой, в состав которой входят следующие ключевые компоненты: программно-методические, культурные и интеллектуальные ресурсы, включающие технологии и знания о работе с ними (хранение, поиск, применение, обработка), фиксируемые на соответствующих носителях информации; средства коммуникационных технологий, которые обеспечивают взаимодействие между субъектами образовательного процесса и открывают доступ к соответствующим ресурсам среды; организационные структуры, которые обеспечивающие развитие и функционирование среды в ходе

образовательного процесса.

3. Принимая во внимание целенаправленность и длительность процесса развития личности и обретения ею смысла жизни, чего невозможно достичь без заинтересованного и активного принятия участия в данном процессе самого воспитуемого.

По нашему мнению, создание информационно-коммуникационной среды обучения в образовательном учреждении будет выступать в качестве обязательного условия формирования основы информационной социализации личности школьника младшего возраста.

Использованные источники:

1. Выготский Л.С. Проблема культурного развития ребенка (1928) / Л.С. Выготский// Вестник Московского ун-та./ Сер. 14. – 1991. – № 4. – С. 5-18.
2. Выготский Л.С. Психология развития человека. – М.: Смысл; Эксмо, 2005. – 1136 с.
3. Грязнова Е.В. Информационная социализация личности / Е.В. Грязнова // Социология власти. – 2010. - № 1/ - С. 18-25.
4. Белинская Е.П. Информационная социализация подростков: опыт пользования социальными сетями и психологическое благополучие // Психологические исследования. 2013. Т. 6, № 30. С. 5. URL: http://psystudy.ru (дата обращения: 13.04.2018).

УДК 37.014.5

Артеменко О.И., к.биол.н.
чл.-корр. РАЕН, руководитель
Центр этнокультурной стратегии образования
Федеральный институт развития образования
Россия, г. Москва

ИННОВАЦИИ В РЕАЛИЗАЦИИ СОВРЕМЕННОЙ ЯЗЫКОВОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ РОССИИ[20].

Аннотация: Статья посвящена анализу основных факторов, с учетом исторической ретроспективы, определяющих становление государственной языковой политики, анализу основных современных тенденций языковой образовательной политики в условиях федеративного устройства государства. Характеризуется сложность организации образовательной деятельности, направленной на сохранение и развитие языков из числа языков народов России в школьной системе.

Ключевые слова: языковые, этнические, социокультурные, социально-экономические, идеологические процессы, образовательная деятельность.

Artemenko O. I.
candidate of biological Sciences, corresponding member Q. Ryan
head of the Center for ethno-cultural education strategy
Federal Institute of education development
Russia, Moscow

INNOVATIONS IN REALIZATION OF MODERN LANGUAGE EDUCATIONAL POLICY OF RUSSIA

Summary: In article the major factors defining formation of the state language policy in the context of a historical retrospective, the main current trends of language educational policy in the conditions of the federal structure of the state are analyzed. Complexity of the organization of the educational activity directed on preservation and development of languages from among languages of the people of Russia in school system is characterized.

Keywords: language, ethnic, sociocultural, social and economic, ideological processes, educational activity.

Известно, что язык это сложное многофункциональное явление. В системе образования язык преимущественно рассматривается как инструмент трансляции информации (в широком смысле), формирующей сознание обучающихся. В российской науке, до начала перестроечного периода, использовались преимущественно термины «сознание» и «самосознание». Термин «идентичность» не использовался. В основе этих

[20] Работа выполнена в рамках государственного задания 27.12581.2018/12.1, финансируемого Минобрнауки России.

понятий лежат разные психофизиологические механизмы формирования личности и, следовательно, проявления поведенческих реакций. Если основные принципы языковой образовательной политики выстраиваются на понятиях первой группы, то в этом случае воспитательная и образовательная деятельность направлена на формирование творчески деятельностной, инициативной личности. Если на принципах идентификации, то воспитательный идеал направлен на формирование деятельностной личности, удовлетворяющей чьи-то потребности. Именно эти научные направления определяют основы методологии реализуемой языковой образовательной политики.

Основы российской государственной языковой политики установлены Конституцией Российской Федерации, федеральными законами о языках народов России, о государственном языке Российской Федерации, об образовании в Российской Федерации и отражены в Концепции национальной образовательной политики Российской Федерации, утвержденной приказом Министерства образования и науки № 201 от 03 августа 2006 года. В России деятельность общеобразовательной системы выстраивается на создании условий сохранения языкового многообразия народов России, развитии этнической культуры и её ценностей, не препятствующих экономическому развитию страны. За последнее столетие Россия сохранила более 270 языков и диалектов, потеряв только два языка: убыхский и керикский. В настоящее время в системе общего образования изучается 96 языков и из них на 12 языках осуществляется процесс обучения преимущественно в начальной школе. В этом языковом многообразии выделяются различные модели языковых ситуаций. Возникает очень сложная проблема, которая сводится к следующему. Каждое государство стремиться развивать современную конкурентоспособную экономику, в которой базовые характеристики личности, формирующиеся, в том числе в школьном возрасте, очень важны. Здесь уместно вспомнить полемику Г.В. Плеханова с В.И. Лениным о необходимости социокультурной зрелости большинства населения страны при переходе на новую стадию развития общества.

При этом необходимо учитывать, что разнородный характер полиэтничности общества имеет своим следствием относительно меньшую устойчивость в сравнении с европейскими моноэтничными (в законодательном аспекте) странами. Этот факт объясняется наличием в полиэтническом обществе «дополнительной» зоны внутренних противоречий – как межэтнических, так и по «оси» этнос – государство21

Массовое качественное образование, которое в большей степени определяется уровнем знания и владения государственным языком

[21] Кузьмин М.Н. Проблемы разработки государственных образовательных стандартов для национальной школы (культурологический подход) / Содержание образования в полиэтничной России в современных условиях. Материалы международной конференции (Москва, 17-20 июня 2002 г.). – М.: ИНПО, 2003. С. 18-38.

Российской Федерации, является залогом экономического процветания страны. С 1992 года во все российские школы был введен региональный (национально-региональный) компонент усиливший роль национально-русского и русско-национального двуязычия в образовательном процессе. С 2012 года ряд субъектов федерации стал вводить обязательное изучение государственного языка республики Российской Федерации. Государственное двуязычное общее образование в настоящее время в ряде республик переросло из образовательной проблемы в политическую. Практика свидетельствует, что в общеобразовательной деятельности за последние 25 лет усилилась роль национальных традиций, которые нередко входят в противоречие с ценностями гражданского общества и отрицательно влияют на изучение русского языка и в частности его семантики. Другим фактором, влияющим на уровне владения русским языком населением России, является постоянный рост внешней миграции. Как следствие, наблюдается увеличение количества обучающихся не владеющих и слабо владеющих русским языком. В данных условиях возникает необходимость нормативно-правового и научно-методического сопровождения реализации языковой образовательной политики в субъектах Российской Федерации с преобладанием би- и поли- лингвальности22. На основании статьи 14, ФЗ №273-ФЗ «Об образовании в РФ» необходим анализ использования языков в общеобразовательной деятельности, анализ и систематизация факторов, определяющих адаптацию к школьной среде детей, слабо владеющих и не владеющих русским языком.

При сохранении языков из числа языков народов России и как следствие возрождения этнических культур, возникают ситуации, при которых этнические ценности начинают формировать табуированное сознание, характерное для личности традиционного общества. Формируются и такие традиционные ценности, которые входят в противоречия с ценностями гражданского общества. В этих условиях требуется разработка критериев отбора языкового содержания общего образования. Эта проблема до сих пор не решена. Доминанта, выстроенная в содержании языкового образования (изучение языков из числа языков народов России) на формирование этнического самосознания, начиная с дошкольного образования, практически всегда приводит к противоречиям и межнациональному напряжению в многонациональном обществе. Эти инновационные тенденции, именно в системе языкового образования, и есть проявление мультикультурализма, который развивался с 70-х годов XX века в экономически развитых европейских странах. Попытка формирования западных ценностей в условиях государственного двуязычия и доминанты этнического самосознания, внедрение в систему российского образования на всех её уровнях коммуникативного подхода вместо знаниевого приводит,

[22] Артеменко О.И. Основы укрепления межнационального согласия в условиях современных миграционных процессов: европейский опыт и российская реальность. / Евразийский юридический журнал №2 (105), 2017, с. 33-35.

как показывает 20-ти летняя практика, к ухудшению грамотности населения и усилению процессов нестабильности в многонациональном обществе. К сожалению, пока в России нет установленного для практики применения в системе образования понятийного аппарата, который должен быть закреплен в нормативно-правовых образовательных актах. Так же отсутствует утвержденная на федеральном уровне государственная языковая политика, направленная на реализацию разновекторных процессов: сохранение целостности многокультурного, многоязычного, полицивилизационного общества и создание условий для сохранения и развития каждого из языков народов России. В этих условиях должны быть закреплены единые механизмы реализации образовательной политики с учетом конституционного статуса языков и специфики языковых ситуаций.

Россия имеет не плохой исторический опыт строительства межнационального согласия в полиэтническом обществе и сохранения языков (так за весь период существования нашего государства утрачено только два языка и сохранено 196 языков народов России). Государственная методология и идеология двуязычного образования была разработана Н.И. Ильминским, утверждена в 1870 году и была направлена на интеграцию иноязычного населения через русский язык и православие. В настоящее время этот опыт может быть использован, с учетом принятой в 1993 году Конституцией РФ закрепившей механизмы строительства иного государства – федеративного с республиканской формой правления. За рубежом данное научное направление начало развиваться в США только в 60-е годы XX века и получило название мультикультурализма. В Канаде в 1963 г. начала работать Королевская комиссия по двуязычию и бикультурности. В результате ее усилий был принят закон «Об официальных языках», который придавал статус официального как английскому, так и французскому языкам23. В 70-80-е годы мультикультурализм стал основой внутренней миграционной политики многих европейских стран, который в своей идеологии развивал изоляцию и автономию языков и культур, стимулируя усиление сепаратистских настроений24. Там, где удается перевести проблему языкового представительства в русло конструктивного культурного и политического диалога между лингвистическими общинами, открываются большие возможности не только для культурного, но и для экономического и социального прогресса. Пожалуй, наилучшим примером

[23] Kemerle S. Bilingualism and Multiculturalism in Canada. Munich: GRIN Publishing GmbH, 2001.
[24] *Harris R.A.* The Linguistics Wars. N.Y.: Oxford University Press, 1995.
Jedwab J. National Nations: The Myth of Canada as a Multicultural Federation // Canadian diversitye canadienne. 2004. Vol. 3. № 2. Spring.
Keating M. Nations against the State: The New Politics of Nationalism in Quebec, Catalonia, and Scotland. L.: Mac Millan, 1996.
Woolard K.A. Language and Identity Choice in Catalonia: The Interplay of Contrasting Ideologies of Linguistic Authority *II Siiselbeck K, Muhlschlegel U., MassonR (Eds.)* Lengua, nacion e identidad. La regulation del plurilinguismo en Espana y America Latina. Berlin: Ibero-Amerikanisches Institut P.K., 2008.

может служить Южный Тироль в Италии[25].

Проблема обучения языкам меньшинств довольно остра и сложна. Во Всеобщей декларации прав человека, принятой ООН еще в 1948 г., в 26-й статье говориться: «Образование должно содействовать взаимопониманию, терпимости и дружбе между всеми народами, расовыми, религиозными группами...»26. Однако пока еще подобный принцип языковой политики в образовательной практике российских субъектов федерации не утвердился.

В современных условиях возникает необходимость разработки предложений по совершенствованию управленческих решений, направленных на организацию учебной урочной деятельности общего образования, с учетом конституционного статуса языков народов России. Формирование и реализация качественного и последовательного общего лингвистического образования относится к числу приоритетных задач государственной образовательной и национальной политики. В связи с этим постоянный анализ и оценка состояния двуязычного общего образования являются неотъемлемой частью обеспечения принятия решений в сфере языковой образовательной политики.

Становиться очевидным, что современная языковая ситуация в России, как результат развития определенных социальных и культурно-языковых процессов требует особого внимания. Языковая политика объективно играет огромную роль в формировании духовной общности многонационального народа России, высокого уровня взаимоуважения между людьми, проживающими совместно и принадлежащими к различным этносам.

В современной российской языковой политике любой язык определяется как неповторимое явление общечеловеческой культуры, подчеркивается высокое предназначение языка в исторических судьбах многонационального народа России.

Современная языковая политика устанавливается и регламентируется рядом федеральных законов. Конституция Российской Федерации, имеющая высшую юридическую силу, устанавливает:

—право каждого человека на пользование родным языком;

—право на свободный выбор языка общения, воспитания и интеллектуального творчества;

—право каждого человека на свободный выбор языка обучения;

—право на сохранение родного языка всех народов России, создание условий для изучения и развития родного языка;

—особую заботу и внимание государства к языкам малочисленных народов, а также народов, не имеющих своих национально-государственных и национально-территориальных образований.

---

[25] Special statute for Trentino-Alto Adige/Siidtirol [Электронный ресурс]. Режим доступа: http:// www.provinz.bz.it/en/downloads/autonomy_statute_eng.pdf

[26] Всеобщая декларация прав человека / Принята резолюцией 217А (III) Генеральной Ассамблеей ООН от 10 декабря 1948 г. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.un.org/ru/documents/decl_conv/declarations/declhr.shtml

В условиях федеративного устройства Конституция Российской Федерации устанавливает статус языков народов России, который необходимо учитывать при разработке ФГОС, примерных образовательных программ, примерных учебных планов, учебников, что должно обеспечить реализацию принципа «баланса интересов» субъектов образовательной деятельности снимая противоречия.

На всей территории Российской Федерации в системе образования, русский язык функционирует в статусе государственного языка Российской Федерации и учебный предмет именно так и должен называться, что соответствует 14 статье федерального закона «Об образовании в РФ». Для тех, кто русский язык считает родным, независимо от национальной принадлежности, он должен преподаваться и изучаться в статусе родного языка и учебный предмет должен называться «Родной русский язык». Содержательные различия этих предметов сводятся только к углубленной лингвокультурологической составляющей предмета «Родной русский язык», выстроенного преимущественно на грамматической основе. Необходимо отметить, что в федеральном образовательном законодательстве отсутствует норма обязательного изучения любого предмета, в том числе и языка. Ни один федеральный закон не устанавливает обязательное изучение русского языка ни в статусе государственного языка Российской Федерации, ни в статусе родного языка. Не предусматривается и обязательное изучение государственного языка республики. Законодательство обязывает федеральные органы государственной власти обеспечивать, т.е. создавать условия для реализации права граждан Российской Федерации на получение образования на русском языке в государственных и муниципальных образовательных организациях, реализацию права на выбор родного языка и на его изучение.

Родители или лица их заменяющие обеспечивают получение детьми образования (Конституция РФ, ст.43,, п.4.) и, следовательно, несут ответственность. Для реализации этой ответственности, локальные нормативные акты, которые принимает образовательная организация, затрагивающие права обучающихся, учитывают мнение советов родителей. При этом советы родителей входят в состав коллегиального органа управления образовательной организацией. Изучение русского языка и сдача единого государственного экзамена по русскому языку стимулируются положительным мотивом участников образовательной деятельности, сформированным потребностью повышения доступности качественного образования, соответствующего требованиям инновационного развития экономики, современным потребностям общества и каждого гражданина. Из всего вышеизложенного становиться очевидным, что законодательная норма ряда республик, обязывающая обучающихся изучать государственный язык республики, входит в противоречие с конституционными положениями и нормами федерального законодательства. Именно об это 22 июля 2017 года в Йошкар-Оле вынужден был говорить В.В. Путин: «Заставлять человека

учить язык, который для него родным не является, так же недопустимо, как и снижать уровень и время преподавания русского»27. В целом эти процессы привели к нарушению баланса языковых интересов субъектов образовательного процесса, деформации структуры языковой подготовки русскоязычных учащихся и в том числе этнически русских. На всей территории Российской Федерации в системе образования, русский язык функционирует в статусе государственного языка Российской Федерации и как отмечал Владимир Владимирович Путин в Йошкар-Оле, «его ничем заменить нельзя, он естественный духовный каркас всей нашей многонациональной страны. Его знать должен каждый».

В условиях модернизации системы образования, пересмотра языковой образовательной политики существенно возрастает роль образовательных организаций, реализующих основную образовательную программу этнокультурной направленности. В ряде республик Российской Федерации введено для всех обучающихся обязательное изучение государственного языка республики, целью которого является повышение его статуса и расширение сфер его функционирования. Такой подход, как показывает практика, не ведет к улучшению качества языкового образования, к развитию межнационального согласия и к формированию общероссийской гражданской идентичности.

Использованные источники:

1. Кузьмин М.Н. Проблемы разработки государственных образовательных стандартов для национальной школы (культурологический подход) / Содержание образования в полиэтничной России в современных условиях. Материалы международной конференции (Москва, 17-20 июня 2002 г.). – М.: ИНПО, 2003. С. 18-38.
2. Артеменко О.И. Основы укрепления межнационального согласия в условиях современных миграционных процессов: европейский опыт и российская реальность. / Евразийский юридический журнал №2 (105), 2017, с. 33-35.
3. Kemerle S. Bilingualism and Multiculturalism in Canada. Munich: GRIN Publishing GmbH, 2001.
4. Harris R.A. The Linguistics Wars. N.Y.: Oxford University Press, 1995.
5. Jedwab J. National Nations: The Myth of Canada as a Multicultural Federation // Canadian diversitye canadienne. 2004. Vol. 3. № 2. Spring.
6. Keating M. Nations against the State: The New Politics of Nationalism in Quebec, Catalonia, and Scotland. L.: Mac Millan, 1996.
7. Woolard K.A. Language and Identity Choice in Catalonia: The Interplay of Contrasting Ideologies of Linguistic Authority *II* Siiselbeck K, Muhlschlegel U., MassonR (Eds.) Lengua, nacion e identidad. La regulation del plurilinguismo en Espana y America Latina. Berlin: Ibero-Amerikanisches Institut P.K., 2008.
8. Special statute for Trentino-Alto Adige/Siidtirol [Электронный ресурс].

[27] http://kremlin.ru/events/president/news/55109

Режим доступа: http:// www.provinz. bz.it/en/downloads/autonomy_statute_eng.pdf
9. Всеобщая декларация прав человека / Принята резолюцией 217А (III) Генеральной Ассамблеей ООН от 10 декабря 1948 г. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.un.org/ru/documents/decl_conv/ declarations/declhr.shtml

УДК 616. 379-008.64

Ахматдинова Э.Н.
студент
Гилязова А.Р.
студент
Лебедева Н.В.
студент
научный руководитель: Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор
Ижевская государственная медицинская академия
РФ, г. Ижевск

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ ДИАГНОСТИКИ ДИАБЕТИЧЕСКОЙ ПОЛИНЕЙРОПАТИИ

Аннотация на русском языке: В этой статье на основе анализа имеющейся отечественной литературы обобщается информация одного из осложнений сахарного диабета - диабетическая полинейропатия. Детально рассмотрены факторы риска, формы, современные аспекты клиники и диагностики диабетической полинейропатии.

Ключевые слова: сахарный диабет, диабетическая полинейропатия, факторы риска, формы полинейропатии, клинические проявления, диагностика.

Izhevsk State Medical Academy
Akhmatdinova E.N.
Gilyazova A.R.
Lebedeva N.V.
Students
Scientific director:
Styazhkina S.N.
Doctor of Medical sciences, professor
Izhevsk, RF

MODERN METHODS OF DIAGNOSTICS OF DIABETIC POLYNEUROPATHY

The summary in English: In this article, based on the analysis of the available domestic literature, the information of one of the complications of diabetes mellitus is summarized - diabetic polyneuropathy. Details of risk factors, forms, modern aspects of the clinic and diagnosis of diabetic polyneuropathy.

Key words: diabetes mellitus, diabetic polyneuropathy, risk factors, forms of polyneuropathy, clinical manifestations, diagnostics.

Распространенность диабетической полинейропатии (ДПН) больных с сахарным диабетом в мире составляет около 400 млн. человек. Ежегодно более 1 млн. ампутаций нижних конечностей происходит по причине сахарного диабета. В среднем частота встречаемости составляет около 25%, однако при проведении электронейромиографии, оценке чувствительности возрастает до 50-90%. При сахарном диабете 2-го типа полинейропатия диагностируется в дебюте заболевания.

Диабетическая полинейропатия представляет комплекс клинических и субклинических синдромов, обусловленных диффузным или очаговым поражением периферических и/или автономных нервных волокон в результате сахарного диабета. [1,6]

Факторы, повышающие риск развития диабетической полинейропатии: пожилой возраст; артериальная гипертензия; декомпенсированная гипергликемия; длительное течение сахарного диабета; курение; ожирение.

В зависимости от топографии выделяются следующие формы заболевания:

-автономная нейропатия (связана с нарушением иннервации внутренних органов);

-периферическая нейропатия (поражаются преимущественно спинномозговые нервы) [2]

В клинической практике широко применяется посиндромная классификация:

1.Генерализованная симметричная нейропатия. В зависимости от преимущественного поражения чувствительных или двигательных волокон подразделяется соответственно на сенсорную и моторную нейропатию. При одновременном поражении обоих типов нервных волокон говорят о комбинированной нейропатии.

2.Автономная (вегетативная) нейропатия. Подразделяется на судомоторную, кардиоваскулярную, респираторную, урогенитальную и гастроинтестинальную формы.

3.Мультифокальная (фокальная) нейропатия. К ней относятся хроническая воспалительная демиелинизирующая, туннельная, краниальная нейропатия, плексопатия (радикулонейропатия), амиотрофия.

Иногда в отдельную форму выделяют центральную нейропатию, которая проявляется: острыми расстройствами мозгового кровообращения; энцефаломиелопатией; острыми психическими расстройствами. [3]

Выделяют следующие стадии заболевания:

1.Доклиническая (обнаруживается по данным электронейромиографии)

2. Клиническая (проявляется жалобами на парестезии, зябкость, боли,

преимущественно ночью)

3. Осложненная (обусловлена утратой всех видов чувствительности: болевой, температурной, тактильной, вибрационной, проприоцептивной, что провоцирует развитие язв).

Клинические проявления ДПН:

- Сенсорная нейропатия

1. Повышенная чувствительность к раздражителям (гиперестезия)
2. Неадекватная реакция на раздражитей
3.Снижение или полная потеря чувствительности

- Моторная нейропатия

1. Утрата устойчивости при ходьбе.
2. Нарушение координации движений
3. Ограничение подвижности суставов, они отекают и деформируются
4. Мышечная слабость и снижение силы в кистях и стопах

- Автономная нейропатия

1.Нарушения в работе пищеварительной системы
2.Нарушения в работе органов малого таза
3.Нарушения работы сердца
4.Изменения кожи
5.Нарушение зрения [3,4]

Диагностика ДПН состоит из нескольких этапов:

1.Сбор анамнеза. На начальных этапах диагностики, при сборе анамнеза врач-невролог получает полную информацию, обо всех изменениях в организме используя специальные шкалы и опросники: Мичиганская шкала неврологических симптомов, шкала неврологических симптомов, общая шкала симптомов. Подробные ответы позволяют узнать, какие нервы поражены и определить степень развития болезни.

2.Осмотр.Во время осмотра врач исследует суставы стоп и ладоней. определяет покраснения, сухость и шелушение кожи. Сухость или повышенная потливость, мозоли, натоптыши, участки воспаления и язвы заслуживают особого внимания.

3.Исследование вибрационной чувствительности. Процедуру проводят градуированным камертоном Рюделя-Зайффера. Если пациент не ощущает частоту колебаний 128 Гц, это свидетельствует о сниженной чувствительности и развитии диабетической нейропатии.

4.Определение тактильной чувствительности. Касание монофиламентом (массой 10 г) подошвенной поверхности стопы в проекции головок плюсневых костей и дистальной фаланги 1 пальца .Это помогает определить, на каком участке повреждены нервные волокна.

5.Определение температурной чувствительности. Пробу делают прибором (тип-терм), который напоминает маленький цилиндр, один конец которого металлический, а другой пластиковый. Прибором попеременно прикасаются к кожи. Больные полинейропатией не ощущают разницу температур металла и пластика.

6.Определение болевой чувствительности. Больные данным заболеванием ощущают прикосновение, а не боль от укола неврологической иглой.

7.Оценка рефлексов при диабетической полинейропатии. Отсутствие реакции при определение сухожильных рефлексов (ахиллова, коленного) с помощью неврологического молоточка, говорит поражение нервов

8. Лабораторные методы. В большинстве случаев биохимическое исследование сводится к определению уровня гликемии натощак и после нагрузки, HBA1c. В последнее время появились сообщения, что ранним маркером ДПП может быть ФРН, уровень которого был повышен у пациентов с ДПН, однако не коррелировал со степенью ее тяжести

9.Электрофизиологические методы диагностики. Особую ценность представляет ЭНМГ, которая выявляет изменения нервно мышечного проведения еще на доклинической стадии. При ЭНМГ определяется аксонально -демиелинизирующий характер нарушения проведения.

10.Биопсия икроножного нерва является высокоинформативным методом для диагностики атипичных форм периферических нейропатий.

11.Кожно-пункционная биопсия с иммунногистохимическим исследованием на белково-генетический продукт 9,5 (PGP 9,5), обнаруживаемый во всех периферических нервных волокнах, позволяет оценить плотность нервного волокна, которая имеет корреляцию с тяжестью невропатии.

12. Прижизненная конфокальная микроскопия роговицы применяется для выявления повреждения мелких нервных волокон у больных СД на ранних стадиях заболевания. [4,5]

Таким образом, комплексный подход к диагностике ДПН с использованием клинических критериев и специфических методов исследования позволяет выявить поражение периферических нервов на ранних стадиях, что особенно важно для своевременного назначения эффективной терапии.

Исключительно клиническая диагностика не может дать полной картины поражения нервов вследствие того, что ДПН достаточно часто имеет бессимптомное течение с отсутствием типичного болевого синдрома. Применение электрофизиологических методов исследования позволяет получить более полное представление о поражении нервов. Однако это касается только состояния крупных нервных волокон, которые поражаются достаточно поздно, поэтому применение этих методов для ранней диагностики ДПН не всегда целесообразно. Интерпретация результатов количественных сенсорных тестов при диагностике поражения тонких немиелинизированных волокон не всегда объективна. Наиболее полную информацию о патологических изменениях тонких нервных волокон на доклинической стадии дает прямое морфологическое исследование нерва.
Однако пункционная биопсия кожи и биопсия нерва являются инвазивными методами, и применение их у больных СД не всегда оправданно. Хорошей

альтернативой служит применение конфокальной микроскопии роговицы как неинвазивного, безопасного для пациента, простого в использовании и уже на доклинической стадии заболевания дающего точную количественную информацию о состоянии периферической нервной системы метода.

Использованные источники:

1. Аметов А.С., Строков И.А. Диабетическая полинейропатия. Настоящее и будущее //Росс. медицинские вести. – 2001. – С. 35–40.
2. Баранцевич Е.Р., Сахаров В.Ю., Пенина Г.О. Диабетическая полиневропатия. - М., 2006. - С. 96.
3. Данилова Л.И., Ярошевич Н.А. Сахарный диабет и его осложнения. Клинические варианты диабетической нейропатии. - Минск, 2009. - С. 37-54.
4. Дзяк Л.А., Зозуля О.А. Диабетическая полинейропатия (этиопатогненез, клиника, диагностика, лечение. Справочник специалиста. Днепропетровская государственная медицинская академия. - 2008. - С. 5-8.
5. Залевская А.Г. Поражение нижних конечностей при сахарном диабете. - 2004. - С. 120.
6. Маркин С.П. Неврологические проявления сахарного диабета. Методическое пособие. - Воронеж, 2005. - С. 15.

Used sources:

1. Ametov AS, Strokov I.A. Diabetic polyneuropathy. Present and Future // Ross. medical news. - 2001. - P. 35-40.
2. Barantsevich ER, Sakharov V.Yu., Penina G.O. Diabetic polyneuropathy. - M., 2006. - P. 96.
3. Danilova LI, Yaroshevich NA Diabetes mellitus and its complications. Clinical variants of diabetic neuropathy. - Minsk, 2009. - P. 37-54.
4. Dzyak LA, Zozulya OA Diabetic polyneuropathy (etiopathogenesis, clinic, diagnosis, treatment, reference book of the specialist, Dnepropetrovsk State Medical Academy, 2008. - P. 5-8.
5. Zalevskaya AG The defeat of the lower extremities in diabetes mellitus. - 2004. - P. 120.
6. Markin S.P. Neurological manifestations of diabetes mellitus. Toolkit. - Voronezh, 2005. - P. 15.

УДК 616.631.11

Ахматдинова Э.Н.
студент
Валимухаметова Д.Р.
студент
научный руководитель: Ахмадуллина Г.И., к.мед.н.
доцент кафедры
Ижевская государственная медицинская академия
РФ, г. Ижевск

КОГНИТИВНЫЕ НАРУШЕНИЯ ПРИ САХАРНОМ ДИАБЕТЕ 2 ТИПА

Аннотация на русском языке: Данная статья посвящена изучению нарушения когнитивных функций у пациентов с сахарным диабетом 2 типа. Методами исследования явились диагностические тесты и анализ фактического материала историй болезни больных на базе БУЗ УР «1 РКБ МЗ УР» г. Ижевск с диагнозом сахарный диабет 2 типа

Ключевые слова: диабет, нарушение когнитивных функций .

Izhevsk State Medical Academy
Akhmatdinova E.N.
Valimukhametova D.R.
Students
Scientific adviser:
Akhmadullina G.I.
Candidate of Medical Sciences, Associate
Izhevsk, RF

The summary in English:This article is devoted to the study of the violation of cognitive functions in patients with type 2 diabetes. The diagnostic methods and analysis of the actual material of the patients' medical records on the basis of the UR "1 RKB MZ UR" Izhevsk with the diagnosis of type 2 diabetes.

Key words: diabetes, violation of cognitive functions.

В настоящее время проблема когнитивной дисфункции приобретает наибольшую актуальность в связи с все возрастающими требованиями к эффективной интеллектуальной деятельности в современном обществе. Когнитивные расстройства связывают с сахарным диабетом и имеют дисметаболическую природу, рост заболеваемости которым в последние годы приобрел характер эпидемии.

Цель исследования.

Оценить качество жизни и нарушения когнитивной функции у пациентов с сахарным диабетом 2 типа.

Материалы и методы исследования.

Нами было обследовано 30 пациентов (19 женщин и 11 мужчин в возрасте от 35 до 70 лет, средний возраст 56,24±9,08 года) с диагнозом

сахарный диабет 2 типа на базе эндокринологического отделения БУЗ УР «Первая республиканская клиническая больница МЗ УР». Давность диабета составила 11,41±6,54 года. Большинство пациентов находились в условиях хронической гипергликемии (HbA1c=9,69±1,97%). Для оценки состояния когнитивных функций пациентов использовались диагностические тесты «Пять слов», «Рисование часов» и «Проба Шульте», качества жизни – опросник SF-36 (HealthStatusSurvey). Статистическая обработка данных проведена с применением пакета программ StatSoft Statistica 10.0. Анализ данных производился с помощью линейной описательной статистики с исчислением стандартной ошибки средних. Анализ корреляции переменных произведен по методу Спирмена (ранговая корреляция). За уровень статистической значимости принят $p<0,05$. Абсолютные величины представлены в виде средней±стандартная ошибка средней (M±m), относительные – в виде частоты и 95% доверительного интервала, рассчитанного методом Уилсона.

Полученные результаты.

Большинство пациентов СД 2 типа предъявляли жалобы на трудность запоминания новой информации (93,33%, 28 человек из 30 (95%ДИ:78,68-98,15)), общую слабость (93,33 %), чувство тревоги и волнения (93,33%), головную боль (86,67%, 26 чел. из 30 (95%ДИ: 70,32-94,69)), головокружение (86,67%). По данным теста «Пять слов» из 30 обследованных больных СД 2 типа 4 человека (13,3%, 95%ДИ: 5,31-29,68) получили максимальное количество баллов (10) как за непосредственное воспроизведение, так и за отсроченное. Не получили ни одного максимального балла за непосредственное и отсроченное воспроизведение 1 человек (3,3%, 95%ДИ: 0,59-16,67). Остальные больные получили средние баллы от 9 до 5 баллов за непосредственное и отсроченное воспроизведение. Результаты теста рисования часов у обследованных пациентов колебались в пределах 1 – 10 баллов: 7 из 30 (23,33%, 95%ДИ: 11,79-40,93) больных СД 2 типа получили за выполнение 10 баллов – часы нарисованы идеально, 2 больных(6,67%, 95%ДИ: 1,85-21,32) допустили незначительные неточности в расположении стрелок и получили 9 баллов. Допустили заметные ошибки в расположении стрелок(8 баллов) 6 больных из 30 (20,0%, 95%ДИ: 9,51-37,31), 5 обследованных (16,6%, 95%ДИ: 7,34-33,56) получили 7 баллов, так как стрелки часов показывали неправильное время,6 баллов выставлено 1 больному (3,33%, 95%ДИ: 0,59-16,67%) – на рисунке стрелки часов не выполняют свою функцию. Неправильное расположение чисел на циферблате(5 баллов) было установлено у 3 больных из 30 (10,0%, 95%ДИ: 3,46-25,62), 4 балла получил 1 больной (3,33%, 95%ДИ: 0,59-16,67) – на рисунке утрачена целостность часов, 3 балла выставлено 1 больному – числа и циферблат не связаны между собой. Отсутствовала попытка выполнить инструкцию (1 балл) у 4 больных (13,3%, 95%ДИ: 5,31-29,68). Практически у всех пациентов показатели времени выполнения пробы «Шульте» были больше установленных нормативов (38,15±10,333 мин.).

По данным опросника SF-36 у большинства обследованных лиц были средние и пониженные показатели качества жизни по всем шкалам данного опросника (табл. 1).

Таблица 1 Показатели качества жизни пациентов сахарным диабетом 2 типа

Шкалы	Пациенты СД 2 типа (n=30)
PF	66,37±22,19
RP	56,60±24,3
BP	57,48±22,42
GH	50,13±11,2
VT	62,17±16,3
SF	49,66±26,27
RE	39,41±8,8
MH	54,8±10,5
Физический компонент здоровья	41,97 ±10,7
Психологический компонент здоровья	38,74 ±9,74

Корреляционный анализ Спирмена показал, что с увеличением возраста пациенты тратили больше времени на выполнение пробы «Шульте» (ρ=0,695, p<0,0001), меньше запоминали слов в тесте «Пять слов» (ρ=-0,801, p<0,0001) и не могли правильно нарисовать часы (ρ=-0,861, p<0,0001).

Выводы

У пациентов сахарным диабетом 2 типа были выявлены клинические признаки наличия когнитивных нарушений (трудность запоминания новой информации), что подтвердилось результатами тестов «Пять слов», «Рисование часов» и «Проба Шульте», которые ухудшались при увеличении возраста пациентов. Физический и психологический компоненты качества жизни оказалось сниженным практически у всех пациентов сахарным диабетом 2 типа.

Использованные источники:

1. Дедов И.И., Шестакова М.В. Сахарный диабет и артериальная гипертензия.// М.: «Медицинское информационное агентство» 2006. — 344 с.
2. Захаров В.В. Всероссийская программа исследований эпидемиологии и терапии когнитивных нарушений в пожилом возрасте («Прометей»).// Неврол.журнал.- 2006. Т.l 1 - С 27-32.
3. Чугунов П.А., Семенова И.В. Сахарный диабет и когнитивные нарушения.// Сахарный диабет 2008. - №1(38). - С.61-68.
4. Захаров В.В., Яхно Н.Н. Когнитивные расстройства в пожилом и старческом возрасте. Метод, пособ. для врачей. Москва - 2005. -71 с.

УДК 338.001.36

Базовой В.А.
студент 4 курса
кафедра «Экономика и управление»
Иванов А.А., к.юр.н.
доцент
кафедра «Экономика и управление»
Шахтинский институт (филиал)
ЮРГПУ(НПИ) им. М.И. Платова
Россия, г. Шахты

КЛАССИФИКАЦИЯ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: статья посвящена анализу показателей экономической эффективности предприятия, рассмотрена классификация показателей эффективности.

Ключевые слова: эффективность, показатели эффективности, экономическая эффективность.

Bazovoy V. A.
student
4th year, Department of "Economics and management»
Shakhty Institute (branch) yurgtu(NPI)
name of M. I. Platov
Russia, Shakhty
Ivanov A. A., candidate of law, associate Professor
associate Professor of Economics and management chair»
Shakhty Institute (branch) yurgtu(NPI)
name of M. I. Platov
Russia, Shakhty

CLASSIFICATION OF INDICATORS OF ECONOMIC EFFICIENCY OF ACTIVITY OF THE ENTERPRISE

Abstract: the article is devoted to the analysis of indicators of economic efficiency of the enterprise, the classification of performance indicators.

Keywords: efficiency, performance indicators, economic efficiency.

Для определения экономической эффективности предприятия может быть использован ряд показателей.

Экономический показатель — отражает состояние экономики и ее объектов, а также состояние протекающих в ней процессов в прошлом, настоящем и будущем. Экономические показатели являются одним из самых точных и наиболее распространенных инструментариев описания экономики, которые используют в экономической науке и в управлении экономическими процессами. [1]

Экономические показатели разделяют на группы по ряду признаков.

Поскольку экономическая наука разделена на макроэкономику и микроэкономику, выделяют макроэкономические показатели, которые характеризуют крупные части и сферы экономики и саму экономику в целом, и микроэкономические показатели, которые в основном относятся к экономике корпораций, компаний, фирм, предприятий. Помимо этого, экономические показатели подразделяются на:

1. абсолютные (объемные количественные);
2. относительные (качественные). [2,3]

Единицы, в которых выражены абсолютные показатели, являются натуральными или денежными, такими, как вес, штуки, длина, объем, рубли, евро, доллары. Относительные же показатели являются соотношением двух показателей одинаковой или разной размерности.

Среди совокупности относительных экономических показателей, которые характеризуют изменение объемных показателей, динамику экономических процессов, также выделяют показатели прироста и роста (скорости роста).

Показатели роста (скорости роста) представляют собой отношение количества экономического продукта, которое было произведено или потреблено в данном периоде, к количеству, которое было произведено или потреблено в предыдущем периоде.

Показатели прироста представляют собой отношение приращения (увеличения или уменьшения) количества произведенного, потребленного, проданного продукта в данном периоде к количеству произведенного, проданного, потребленного продукта в базисном периоде (предыдущем).

Широкое применение показатели экономической эффективности нашли в анализе хозяйственно деятельности предприятий.

Два основных вида, на которые подразделяют экономические показатели, характеризующих деятельность предприятия, — натуральные и стоимостные (денежные). Данное разделение зависит от того, какие измерители используются при расчёте этих показателей.[4,5]

Наиболее распространенным видом экономических показателей являются стоимостные показатели. Они позволяют обобщить разнородные хозяйственные явления.

Натуральные показатели отражают количество материальных ценностей в натуральных единицах измерения (тоннах, штуках, литрах, метрах и т.д.).

Помимо натуральных показателей в экономическом анализе также применяется их разновидность которые носят название условно-натуральные показатели. Данный вид показателей позволяет обобщить объем различных видов однотипной продукции, которую выпускает предприятие. К примеру, в консервной промышленности выпускаемые консервы выражают в условных банках.

Следующее разделение экономических показателей происходит на два вида — количественные и качественные**.** Данное разделение зависит от того,

какая сторона (количественная или качественная) хозяйственных явлений, процессов и операций принимает участие в расчётах в данном случае.[6]

Также среди экономических показателей выделяют — объемные и удельные. Разделение зависит от приведения показателей.

Помимо перечисленных классификаций экономические показатели могут быть разделены на группы согласно с теми аспектами деятельности предприятия, которые они описывают. Например, они могут быть разделены на показатели, отражающие доходность, рентабельность организации, её прибыльность. Главным показателем, который отображает доходность предприятия, является отношение чистой прибыли, которая была получена в течение анализируемого периода, к средней сумме собственного капитала за этот же период.[7]

Одним из способов определения прибыльности предприятия может быть расчёт отношения прибыли, которая была получена от производственной деятельности этого предприятия за отчетный период, к выручке от продаж за этот же период. Данный показатель ещё называют показателем рентабельности продаж.

Показатели рентабельности являются относительными величинами прибыли. В то же время совокупность показателей рентабельности формирует целую систему.

Помимо перечисленных экономических показателей, существуют также показатели, характеризующие имущественно-финансовое положение предприятия. К их числу могут быть отнесены коэффициенты ликвидности, которые являются относительными показателями финансового состояния.

Ещё одним важным показателем, который характеризует финансовое состояние предприятия, является оборачиваемость оборотных средств. Продолжительность одного оборота в днях, а также коэффициент оборачиваемости (количество оборотов за расчётный период) представляют собой ключевые показатели оборачиваемости. [8]

Также существуют показатели, которые описывают величины выпуска и продаж продукции (услуг, работ). Ещё есть показатели, которые выражают объем выпуска продукции с учетом трудоемкости ее изготовления (нормо-часы, нормативную стоимость обработки и т.п.).

Следующая группа показателей измеряет эффективность использования отдельных видов производственных ресурсов, которые предприятие имеет в своём распоряжении (материальных и трудовых ресурсов, основных фондов). К примеру, для анализа эффективности основных фондов используют показатели фондоемкости и фондоотдачи.

Также существует ряд показателей, выражающих производительность труда. Ключевым среди них является среднегодовая выработка продукции на одного работающего.

Для осуществления экономического анализа предприятия используют ещё целый комплекс показателей, который включает в себя показатели, выражающие движение, наличие и состояние отдельных видов

производственных ресурсов; показатели, которые измеряют эффективность вложенных инвестиций, как правило, капитальных вложений. Ключевыми среди данных показателей являются прибыль в расчете на один рубль капитальных вложений и срок окупаемости капитальных вложений.

Наконец, существуют обобщающие экономические показатели, которые дают характеристику непосредственно предприятию с целом. К таким показателям относятся: стоимость организации или стоимость имущественного комплекса организации; рыночная стоимость предприятия, представляющая собой стоимость акций оцениваемого предприятия, соответствующую конъюнктуре рынка.

Для проведения комплексной оценки деятельности предприятия может быть построен так называемый мультипликатор.

Таким образом, экономические показатели эффективности являются основой для проведения анализа деятельности хозяйственного предприятия.

Использованные источники:

1. Гетманова И.А., Курепин Р.А. Оценка интеллектуального капитала предприятия. В сборнике: Современные прикладные исследования. Материалы Национальной российской конференции. Южно-Российский государственный политехнический университет (НПИ) имени М.И. Платова. 2017. С. 222-225.
2. Гетманова И.А., Ершов М.Н. Повышение эффективности деятельности предприятия за счет ввода нового продукта на рынок. В сборнике: Современная экономика: актуальные вопросы, достижения и инновации. Сборник статей X Международной научно-практической конференции. 2017. С. 74-77.
3. Ткачева О.А., Сысоева М.В., Гетманова И.А. Исследование теоретических аспектов управления дебиторской задолженностью российских предприятий. В сборнике: Актуальные тенденции в современной науке. Сборник статей Международной научно-практической конференции. 2017. С. 9-13.
4. Гетманова И.А. Формирование методических положений по управлению профессионально-квалификационным составом трудовых ресурсов в угледобывающей организации (теория и практика) / автореферат дис. ... кандидата экономических наук / Центр. науч.-исслед. ин-т экономики и науч.-техн. информ. угол. пром-сти. Шахты, 2012.
5. Гетманова И.А. Формирование методических положений по управлению профессионально-квалификационным составом трудовых ресурсов в угледобывающей организации (теория и практика) / диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Центральный научно-исследовательский институт экономики и научно-технической информации угольной промышленности. Шахты, 2012.
6. Гетманова И.А. Экономическая оценка эффективности использования трудового потенциала в угледобывающем регионе. Записки Горного института. 2008. Т. 174. С. 178-180.

7. Гетманова И.А., Ткачева О.А., Заварзина Т.С. Методические рекомендации по формированию профессионально-квалификационного состава персонала с учетом требований профессиональных стандартов / Экономика и предпринимательство. 2017. № 8-4 (85-4). С. 655-658.
8. Гетманова И.А., Ткачева О.А. Методические положения по квалификационному разделению труда в угледобывающей организации // Экономика и предпринимательство. 2012. № 2 (25). С. 287-291.

УДК 336.71

Балакин И.А.
студент 3 курса
экономический факультет
Омский государственный университет им. Ф.М. Достоевского
Россия, г. Омск

ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСОВОГО ОЗДОРОВЛЕНИЯ ПРОБЛЕМНЫХ БАНКОВ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Аннотация: В статье рассмотрена суть механизма санации российских банков через создаваемые Банком России Фонд консолидации банковского сектора и его управляющую компанию. Определены проблемы нового механизма финансового оздоровления банков. Предлагаются пути решения выявленных проблем.

Ключевые слова: санация банков, Фонд консолидации банковского сектора

Balakin I.A.
student
3 course, Faculty of Economics
Omsk State University. F.M. Dostoevsky
Russia, Omsk

PROBLEMS OF FINANCIAL REHABILITATION OF PROBLEM BANKS AND THE WAYS OF THEIR SOLUTIONS

Abstract: The article discusses the essence of the mechanism for the reorganization of Russian banks through the Bank of Russia Consolidation Fund and its management company, created by the Bank of Russia. The problems of a new mechanism for financial recovery of banks are identified. Suggested ways to solve identified problems.

Keywords: banks rehabilitation, Fund consolidation of the banking sector

В 2017 году механизм санации российских банков существенно поменялся. Так, в соответствии с принятым Госдумой РФ ФЗ от 01.05.2017 № 84-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» новые санации банков осуществляются не с помощью льготных кредитов Агентства по страхованию вкладов (АСВ), а путем докапитализации санируемой кредитной организации ЦБ РФ.

Проводить финансовое оздоровление банков теперь необходимо через создаваемые Банком России Фонд консолидации банковского сектора (в дальнейшем ФКБС) и ООО «Управляющая компания Фонда консолидации банковского сектора». Управляющая компания от имени регулятора занимается предупреждением банкротства кредитных организаций с использованием средств Фонда консолидации банковского сектора28.

Если раньше средства на санацию кредитной организации выдавались в виде кредитов инвестору, то теперь регулятор будет выделять финансирование проблемному банку напрямую в его капитал. Кредитная схема финансового оздоровления включает выдачу инвестору 10-летнего кредита по льготной ставке 0,51% для закрытия возникшей «дыры» в капитале санируемого банка. Эти средства раньше можно было вкладывать в рыночные инструменты под 10-12% годовых, что позволяло санаторам получать прибыль, необходимую для финансового оздоровление санируемого банка.

Предполагается, что изменения в процедуре санации позволят ЦБ РФ самостоятельно с помощью ФКБС инвестировать в капитал банков, в отношении которых проводится процедура санации, в размерах, необходимых для обеспечения их надлежащей капитализации. По завершении санации банков предполагается их продажа новым владельцам на открытом аукционе, проводимом Банком России.

В целом, новый механизм санации сокращает расходы Банка России на санацию, повышает эффективность контроля за расходами на санацию и прозрачность санации, исключает зависимость санации от финансового состояния банка-инвестора, а также создает равные конкурентные условия для санируемых и иных банков. Также новый механизм способен значительно уменьшить срок санации. Если раньше процесс санации, связанный с выдачей кредитов, мог длиться 10 лет и дольше, сейчас данный процесс не должен длиться больше 6 месяцев (в соответствии с максимальным сроком работы временной администрации).

Необходимость изменения механизма финансового оздоровления банков в 2017 году была вызвана изменившимися реалиями (снижение уровня ключевой ставки и, соответственно, процентными ставками на финансовых рынках) а также проблемами осуществления финансового оздоровления через Агентство по страхованию вкладов.

Так, планы финансового оздоровления до июля 2017г. были утверждены только по восьми из 28 банков, санация которых началась в 2014-2016 годах. Остальным банкам деньги на санацию уже выделены, но у них, как выяснилось, не было ни конкретных мер, ни целевых показателей, которые должны быть достигнуты, ни сроков. Причина - длительность подготовки планов и согласования их с Агентством по страхованию вкладов

[28] Круглова А., Ушакова, Ю. Влияние политики по оздоровлению банковского сектора на конкуренцию и устойчивость развития [Электронный ресурс]: офиц. сайт Банка России / URL: https://www.cbr.ru/Content/Document/File/16717/wp_22.pdf

и Центробанком. По данным Банка России на 1 января 2017 года, меры по финансовому оздоровлению осуществляются в отношении 26 кредитных организаций. Задолженность АСВ перед Центробанком по действующим проектам санации составляет 1067,8 млрд. рублей29.

Но в тоже время проведенный SWOT-анализ нового механизма финансового оздоровления банков (табл. 1) позволил выделить не только его преимущества, но и основные возможные проблемы финансового оздоровления проблемных банков в современных условиях.

Таблица 1. SWOT-анализ нового механизма финансового оздоровления банков

	Положительное влияние	Отрицательное влияние
Внутренняя среда	- сокращение расходов Банка России на санацию - повышение эффективности контроля за расходами на санацию и прозрачности санации - исключение зависимости санации от финансового состояния банка-инвестора - создание равных конкурентных условий для санируемых и иных банков -создание нового инструмента санации – прямой докапитализации санируемого банка Банком России	- наличие полного контроля над банком у ЦБ РФ и УК «ФКБС» - потеря собственниками средств, вложенных в банк - отсутствие материальной мотивации у временной администрации проводить эффективное финансовое оздоровление банка - возможность УК «ФКБС» злоупотреблять своими полномочиями в личных интересах при санации банка
Внешняя среда	- уменьшение срока санации приводит к быстрой нормализации работы банка в банковском секторе - отсутствие зависимости от уровня инфляции, которая наблюдалась при механизме, связанном с выдачей кредитов - отсутствие риска неэффективного использования заемных средств собственниками банка	- нежелание участвовать в санации собственников банка - монополизация банковского сектора из-за возможности покупать до 75% акций банка на аукционе другими банками после проведения санации - возможность сговора УК «ФКБС», Банка России и владельцев других банков по устранению владельцев определенных банков от управления

С нашей точки зрения, можно выделить следующие основные проблемы, которые возможны при реализации нового механизма санации банков:

- чрезмерное участие надзорных органов в деятельности банков;
- отсутствие достаточного регламентирования деятельности временной

[29] 23. Банк России объяснил причины санации банка «ФК Открытие»: статья электронного ресурса РБК от 29.08.2017 : офиц. сайт РБК [Электронный ресурс] / URL: https://www.rbc.ru/finances/29/08/2017/59a586b29a7947ea0044b0c0 (дата обращения 1.12.17)

администрации и УК «ФКБС»;

- отсутствие достаточной мотивации временной администрации к эффективной санации;

- отсутствие достаточной регламентации процесса продажи акций санированного банка на аукционе;

- долгий возврат вложенных ЦБ РФ средств на санацию проблемного банка, либо же вообще их невозвращение.

Из данных проблем можно вывести множество более мелких, локальных проблем. Основополагающая проблема современного механизма финансового оздоровления банков - это, по нашему мнению, чрезмерное участие в нем надзорных органов.

Дискуссия о роли государства и месте регулятора в процедурах санации и банкротства банков в нашей стране ведется с 1991 года. Активно ее начали обсуждать после принятия 25 февраля 1999 года федерального закона № 40-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве) кредитных организаций». В основном дискуссия велась о необходимости/отсутствии участия государства и его надзорных органов в процедуре банкротства банков, а также в их финансовом оздоровлении. С тех пор государственные органы получали все больше полномочий в управлении банковским сектором. После мирового финансового кризиса 2008 года активно начали говорить о необходимости мегарегулятора в банковской сфере. И в соответствии с федеральным законом от 23 июля 2013 № 251-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с передачей Центральному банку Российской Федерации полномочий по регулированию, контролю и надзору в сфере финансовых рынков» с 1 сентября 2013 года Банк России становится мегарегулятором финансовых рынков.

Усиление роли ЦБ РФ также затронуло и механизм санации банков. Так, в прежнем механизме финансового оздоровления ЦБ РФ участвовал довольно косвенно, в основном выдавая льготные кредиты проблемным банкам через Агентство по страхованию вкладов (АСВ). В новом механизме санации ЦБ РФ становится главным исполнителем всего процесса санации, лишая всех полномочий руководство проблемных банков. Однако ЦБ РФ делает это также косвенно, через Управляющую компанию «ФКБС», передавая ей все права и обязанности по проведению санации. Также ЦБ РФ выкупает у банка на время санации 75% его акций, тем самым становясь полноправным владельцем банка. Бывшее руководство банка при этом может быть вообще никак не задействовано в процессе финансового оздоровления.

Все это подкрепляется отсутствием каких-либо заранее четко определенных и закрепленных в нормативных документах инструкций по проведению санации для УК «ФКБС», нарушить которые она не могла бы. По своей сути, Управляющая компания «ФКБС» может проводить с согласия Банка России любую политику в санируемом банке. Сделано это

для обеспечения гибкости политики санации и расширения возможностей проведения финансового оздоровления, однако, на практике это может отразиться вседозволенностью и коррупцией со стороны исполнителей.

Также необходимо помнить, что главный мотиватор любой эффективной деятельности – личная выгода и заинтересованность. Для руководства банка – это личная выгода, возможность получения прибыли, развитие собственного бизнеса. Государственные надзорные органы, к сожалению, имеют только один мотиватор – выполнение возложенных на них обязанностей. Поэтому надеяться на качественное и эффективное проведение санации со стороны мало замотивированных временных администраций приходится не всегда. При проведении финансового оздоровления самими банками повышает их материальную заинтересованность: при медленном проведении санации руководство банка потеряет дополнительную прибыль, а возможно, и весь бизнес. Поэтому лишать банки возможности участия в собственном финансовом оздоровлении нежелательно, это может привести к уменьшению интереса со стороны бизнесменов и инвесторов к банковской сфере, а в некоторой степени, возможно, и к подрыву института частной собственности. Однако стоит признать, что не все руководители способны провести санацию именно так, как рекомендует ЦБ РФ, поэтому надзор за проведением санации необходим, чего не скажешь про введение нового механизма, полностью отстраняющего руководство банков от процесса санации. При этом следует все же понимать, что необходимость ужесточения механизма санации Банком России определяется большим количеством выявленных случаев злоупотреблений и мошеннических действий руководства банков, у которых выявлены проблемы в деятельности и финансовом положении.

Особенно опасным для банковского сектора является нерегулируемая продажа акций санированного банка на аукционе. Так как продажей занимается ЦБ РФ, необходимо соблюсти свободный доступ к продаже всех участников рынка. Однако стоит привлечь к данному процессу Антимонопольную службу. На фоне постоянного уменьшения числа банков в стране и превращения банковского рынка в олигополию особенно важным является ограничить доступ крупным банкам к покупке акций санированных банков. В соответствии с принятым механизмом санации через УК ФКБС приобретателями акций (долей) банка не могут являться акционеры (участники), владевшие более чем 1% акций (долей), в течение 3 месяцев, предшествующих дате утверждения Плана участия Банка России в санации. Остальные бывшие акционеры (участники) участвуют в аукционе на общих правах.

Для самого Банка России одной из проблем при санации банков является возврат вложенных в проблемные банки средств. При кредитовании банков этот процесс может длиться более 10 лет, но при прямой докапитализации банков возврат денежных средств ЦБ РФ может занять срок от 6 месяцев. Также при новом механизме санации сумма вложенных

средств меньше, чем объем кредитования проблемных банков, что ускоряет процесс возврата.

Таким образом, увеличение количества проблемных банков и изменение экономической ситуации в стране и в мире требуют постоянного совершенствования механизма их финансового оздоровления. Стоит отметить, что большинство проблем современного процесса санации проблемных банков Банком России связанны с разграничением прав и обязанностей самого ЦБ РФ и руководства санируемых банков. При этом главная цель при санации – спасение привлеченных средств физических и юридических лиц, выполняется довольно эффективно, что может говорить о соответствии применяемого механизма санации реалиям текущего состояния банковского сектора.

Использованные источники:

1. Банк России объяснил причины санации банка «ФК Открытие»: статья электронного ресурса РБК от 29.08.2017 : офиц. сайт РБК [Электронный ресурс] / URL: https://www.rbc.ru/finances/29/08/2017/59a586b29a7947ea0044b0c0 (дата обращения 21.12.17)

2. Круглова А., Ушакова, Ю. Влияние политики по оздоровлению банковского сектора на конкуренцию и устойчивость развития [Электронный ресурс]: офиц. сайт Банка России / URL: https://www.cbr.ru/Content/Document/File/16717/wp_22.pdf (дата обращения 13.12.17)

УДК 004.8

Барсукова М.А.
студент 3 курса
факультет «Информационные системы и технологии»
Пальмов С.В., к.т.н.
доцент
кафедра «Информационные систем и технологии»
ФГБОУ ВО ПГУТИ
Россия, г. Самара

НЕЙРОННЫЕ СЕТИ В БИЗНЕСЕ

Аннотация. В статье дано понятие нейронной сети и представлена краткое описание особенностей ее структуры, а также процесса обучения. Приведены примеры практического использования отечественными и зарубежными компаниями. Сделаны выводы относительно перспектив дальнейшего развития нейронных сетей.

Ключевые слова: искусственный интеллект, нейронные сети, нейросети, машинное обучение, искусственный нейрон.

Barsukova M.A.
3 year student
Faculty "Information Systems and Technologies"
Volga State University of Telecommunications and Informatics
Russia, Samara
Palmov S.V.
Ph.D. of Engineering Sciences, associate professor of the department
"Information systems and technologies"
Volga State University of Telecommunications and Informatics
Russia, Samara

NEURAL NETS IN BUSINESS

Annotation. The article gives the concept of a neural network and provides a brief description of its structural features, as well as the learning process. Examples of practical use by domestic and foreign companies are given. Conclusions are drawn regarding the prospects for the further development of neural networks.

Key words: artificial intelligence, neural networks, machine learning, artificial neuron.

Искусственный интеллект, нейронные сети – казалось бы такие понятные и непонятные слова одновременно. Раньше большинство людей и подумать не могло, что такое будет вообще и что это станет настолько популярно и исследуемо. Итак, что же собой представляют нейронные сети?

Нейронная сеть есть кибернетическая модель нервной системы, которая представляет собой совокупность сравнительно простых элементов – искусственных нейронов. Для того, чтобы нейросеть могла выполнить

поставленную задачу, требуется определенным образом настроить функции преобразования нейронов и внутреннюю архитектуру связей между слоями. Чаще всего последняя выбирается заранее из известных моделей и остается неизменной во время работы и обучения сети, а настраиваемой же является функция самого преобразования.

Расскажем немного об истории возникновения нейронных сетей. Как нам уже известно, нейронные сети являются одним из способов реализации искусственного интеллекта, причем одним из самых старых. [1]

Первая версия формального нейрона, ячейки нейронной сети, была предложена американскими учеными в 1943 году. [2]

Затем в 60-х годах Фрэнк Розенблатт развил свою нейронную сеть (персептрон). Она была довольно проста, но уже умела решать достаточно сложные прикладные задачи, хотя у нее имелись заметные ограничения. [4]

Так как же она, собственно, устроена, эта нейросеть?

Нейронная сеть воспроизводит (в сильно упрощенном виде) работу нервной системы человека.

Аналогично нашей нервной системе, нейронная сеть представляет собой отдельные вычислительные элементы – нейроны, которые организованы в некоторое количество слоев (зависит от типа сети и предъявляемых к ней требований). Сигналы, поступающие на вход, обрабатываются нейросетью, при этом, по определенному алгоритму, производится настройка ее параметров, а именно изменяются весовые коэффициенты нейронов. Процесс обучения заканчивается тогда, когда нейросеть достигает заданной точности, т.е. формирует результаты, являющиеся достоверными, например, на 95%. [3]

Почему же именно бизнесу так необходимы нейронные сети?

Нейронные сети помогают в продвижении товаров и услуг. Если сейчас, как правило, маркетологи опираются на усредненное сегментирование и таргетирование, то в ближайшем будущем нейронные сети, зная так много о пользователе и имея возможность обрабатывать информацию очень быстро, скажут точно, чего хочет человек. Глубокое понимание желаний и потребностей потребителя - это залог успеха.

Подобным образом функционирует, например, Яндекс.Музыка. Нейросеть день за днем изучает пользователя и наконец выдает рекомендации, которые точно соответствуют интересам. На этом нейросети не останавливаются: их рекомендации предвосхищают интересы. Человек заходит на упомянутый ресурс послушать определенную группу, а в итоге с удовольствием «залипает» на песнях, которые слушал в 15 лет и, которые вызывают сильный приступ ностальгии. [5]

Далее рассмотрим примеры достаточно эффективного использования нейросетей в бизнесе по разным направлениям.

Японская страховая компания Fukoku Mutual Life Insurance подписала договор с IBM. Нейронная сеть изучит десятки тысяч медицинских сертификатов, выявит количество посещений больниц, перенесенные

операции и прочие значимые подробности, которые помогут определить условия страхования клиентов. В Fukoku Mutual Life Insurance уверены, что применение IBM Watson повысит продуктивность работы на 30% и окупится за два года.

Машинное обучение облегчает выявление потенциальных случаев мошенничества. Такого рода инструмент применяет, к примеру, PayPal. В рамках борьбы с отмыванием денег компания производит сравнение миллионов транзакций с целью выявления подозрительных. Как итог, мошеннические транзакции в PayPal составляют рекордно низкие 0,32%, тогда как стандарт в финансовом секторе - 1,32%.

Искусственный интеллект заметно усовершенствовал механизмы выработки рекомендаций в онлайн-магазинах и сервисах. Алгоритмы, основанные на машинном обучении, анализируют поведение человека на сайте и сравнивают его с миллионами других пользователей. Все для того, чтобы определить, какой продукт вы купите с наибольшей вероятностью.

Механизм рекомендаций обеспечивает Amazon 35% продаж. Алгоритм Brain, используемый YouTube для рекомендации контента, позволил добиться того, что практически 70% видео, просматриваемых на сайте, люди нашли благодаря рекомендациям (а не по ссылкам или подпискам). WSJ сообщало о том, что использование искусственного интеллекта для выработки рекомендаций является одним из факторов, повлиявших на 10-кратный рост аудитории за последние пять лет.

Алгоритм Yandex Data Factory способен спрогнозировать влияние промоакций на объем продаж товаров. Анализируя историю продаж, а также тип и ассортимент магазина, алгоритм дал 87% точных (с точностью до коробки) и 61% ультраточных (с точностью до упаковки) прогнозов. [3]

Продвижение нейросетей вызвало немало энтузиазма и критики. Некоторые сравнительные исследования оказались оптимистичными, другие - пессимистичными. Для многих задач, таких как распознавание образов, пока не создано доминирующих подходов. Нужно пытаться понять возможности, предпосылки и область применения различных подходов и максимально использовать их дополнительные преимущества для дальнейшего развития интеллектуальных систем.

Множество надежд в отношении нейронных сетей сегодня связывают именно с аппаратными реализациями, но пока время их массового выхода на рынок, видимо, еще не пришло. Они или выпускаются в составе специализированных устройств, или достаточно дороги, а зачастую и то и другое. Но все это только вопрос времени - нейронным сетям предстоит пройти тот же путь, по которому еще совсем недавно развивались компьютеры, увеличивая свои возможности и производительность, захватывая новые сферы применения по мере возникновения новых задач и развития технической основы для их разработки.

В заключение, можно сделать вывод о том, что в настоящее время нейронные сети применяются для работы в относительно узких областях, и

неизвестно, доверят ли им когда-нибудь решение вопросов, которые требуют понимания социальности. Но, так или иначе, нейронные сети продолжают просачиваться в нашу жизнь, и ярких тому примеров приведено немало.

Использованные источники:

1. Как искусственный интеллект помогает в бизнесе и жизни [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://blog.dti.team/nejroseti/ (дата обращения 18.04.2018).
2. Модель МакКаллока-Питтса [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://www.machinelearning.ru/wiki/index.php?title=%D0%9C%D0%BE%D0%B4%D0%B5%D0%BB%D1%8C_%D0%9C%D0%B0%D0%BA%D0%9A%D0%B0%D0%BB%D0%BB%D0%BE%D0%BA%D0%B0-%D0%9F%D0%B8%D1%82%D1%82%D1%81%D0%B0 (дата обращения 19.04.2018).
3. Нейросети. Как искусственный интеллект помогает в бизнесе и жизни [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://analytics.news/neyroseti-kak-iskusstvennyiy-intellekt-pomogaet-v-biznese-i-zhizni/ (дата обращения 19.04.2018).
4. Персептрон [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://www.aiportal.ru/articles/neural-networks/perceptron.html (дата обращения 19.04.2018).
5. Примеры использования нейронных сетей и задачи, которые они решают для бизнеса [Электронный ресурс]- Режим доступа https://yamichat.ru/blog/24-Что-такое-нейронные-сети-и-как-их-использовать-в-бизнесе (дата обращения 19.04.2018).

УДК 346.548

Бартенева Я. В.
студент 4 курса
факультет «Экономики и менеджмента»
Кононцова А. А.
студент 4 курса
факультет «Экономики и менеджмента»
Юго-Западный государственный университет
Россия, г. Курск

ДИАГНОСТИКА УГРОЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация:

В данной статье рассматривается диагностические методы выявления угроз экономической безопасности предприятий промышленности.

Безопасность промышленного предприятия базируется на результатах экономического анализа, статистического мониторинга и методах стратегического менеджмента. Получение адекватной оценки параметров деятельности предприятия и идентификации его прогнозного состояния формируется в процессе реализации совокупности логических операций, индуктивных и дедуктивных умозаключений.

Предлагаемая система диагностики экономической безопасности предприятия промышленности основана на системном и комплексном подходе. Она позволяет получить достоверную информацию о реальных возможностях предприятия, находящегося на различных этапах развития, контролировать и оценивать уровень экономической безопасности предприятия промышленности, прогнозировать ее изменение, разработать комплекс действий по нейтрализации внешних и внутренних угроз.

Ключевые слова: экономическая безопасность, промышленное предприятие, угрозы, диагностика.

Barteneva Y. V.
Student
4 course, faculty of "Economics and management"
South-West state University
Russia, Kursk
Konontsova A. A.
Student
4 course, faculty of "Economics and management"
South-West state University Russia, Kursk

DIAGNOSTICS OF THREATS OF ECONOMIC SECURITY OF THE INDUSTRIAL ENTERPRISE

Annotation:

In this article is considered diagnostic methods of identification of threats of

economic security of the enterprises of the industry.

Safety of the industrial enterprise is based on results of the economic analysis, statistical monitoring and methods of strategic management. Receiving adequate assessment of parameters of activity of the enterprise and identification of his expected state is formed in the course of realization of set of logical operations, inductive and deductive conclusions.

The offered system of diagnostics of economic security of the enterprise of the industry is based on a system and integrated approach. She allows to obtain reliable information about real opportunities of the enterprise which is at various stages of development to control and estimate the level of economic security of the enterprise of the industry, to predict her change, to develop a complex of actions for neutralization of external and internal threats.

Keywords: economic security, industrial enterprise, threats, diagnostics.

Под экономической безопасностью промышленного предприятия следует понимать – непрерывный процесс обеспечения на промышленном предприятии, находящемся в определенном внешнем окружении, стабильности его функционирования, финансового равновесия и регулярного извлечения прибыли, а также возможности выполнения поставленных целей и задач, способности его к дальнейшему развитию и совершенствованию на различных стадиях жизненного цикла предприятия и в процессе изменения конкурентных рыночных стратегий [1].

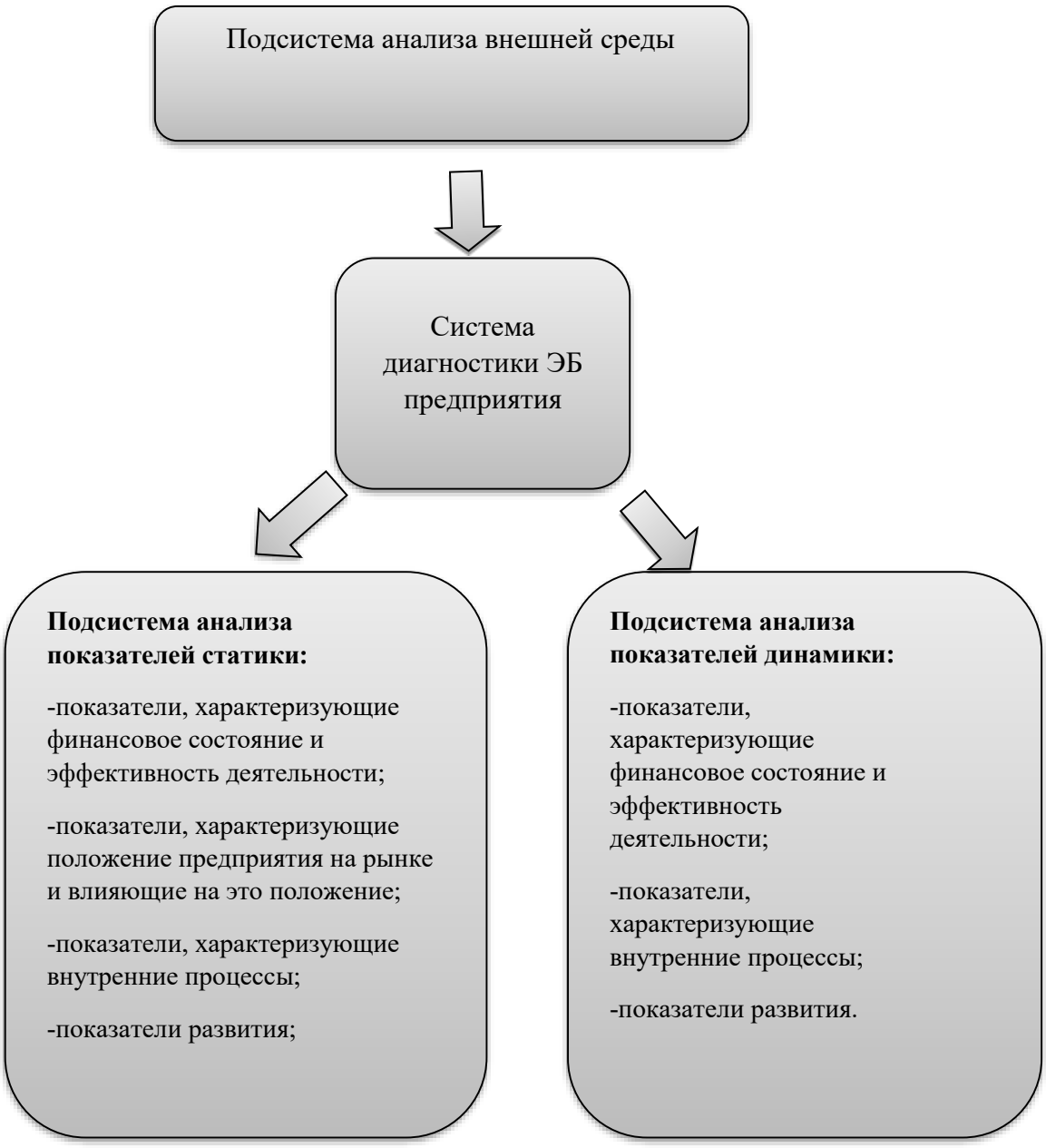
Каждое крупное промышленное предприятие, работая в меняющейся среде, вынуждено оперативно реагировать на любые изменения, чтобы быть эффективным и конкурентоспособным на рынке. Актуальность проблемы разработки и практического использования различных методов диагностики и обеспечения экономической безопасности предприятий обусловлена наличием таких угроз, как нестабильность экономических процессов, устаревшее оборудование, морально устаревшие технологии, конкуренция, неисполнение договорных обязательств.

Диагностика экономической безопасности промышленного предприятия – это исследование процессов, происходящих в структуре самого предприятия, анализ внешней среды, в которой функционирует предприятие и сопоставление полученной информации с пороговыми значениями индикаторов, которые отделяют безопасную зону функционирования предприятия от зоны возможной опасности [3].

Диагностика экономической безопасности предприятия промышленности в отличие от классического анализа финансово-хозяйственной деятельности, ориентирована не на констатацию состояния финансовых, экономических индикаторов, индикаторов деловой активности, имущественного состояния и т.д. в классическом понимании.

Она основана на сравнении этих показателей с таким их уровнем, который должен идентифицировать конкретное состояние предприятия: нормальное, предкризисное, кризисное.

Составляющие системы показателей для диагностики экономической безопасности предприятия представлены на рис.1.



Диагностика экономической безопасности предприятия промышленности по показателям имеет целью определить, на каком уровне безопасности находится предприятие:

-нормальном (устойчивом, стабильном);

-предкризисном (с сильными отклонениями от равновесия);

-кризисном (бифуркационном).

Диагностика экономической безопасности в связи с этим должна включать в себя не только оценку параметров, но и оценку изменения этих параметров[4].

Построение системы диагностики для обеспечения экономической безопасности промышленного предприятия должно основываться на

следующих подходах: системном, комплексном, количественном, качественном, поведенческом, маркетинговом, воспроизводственном, нормативном, функциональном, предметном, процессном, интегральном, динамическом и ситуационном

Таким образом, диагностика экономической безопасности промышленных предприятий рассматривается как инструмент получения достоверной информации о реальных возможностях экономического субъекта на любом этапе его развития. Она служит для определения причин изменения состояния предприятия на основе проведенных исследований [5].

Своевременная диагностика угроз является предпосылкой обеспечения экономической безопасности деятельности промышленного предприятия, а значит, способствует повышению конкурентоспособности предприятия на рынке.

Использованные источники:

1. Бендиков, М.А. Экономическая безопасность промышленного предприятия в условиях кризисного развития / М.А. Бендиков // Менеджмент в России и за рубежом. - 2015. - № 3. -С. 7-17.
2. Гаврилов, П.В. Использование методов экономического анализа в диагностике финансовой несостоятельности / П.В. Гаврилов, Н. Ф. Щербакова // Экономический анализ: теория и практика. - 2015. - № 13. - С. 412-416.
3. Локтионова, Ю. А. Идентификация состояния экономической безопасности предприятия методами диагностики /Ю.А. Локтионова // Социально-экономические явления и процессы. -2016. - № 8. - С. 97-99.
4. Рогожникова, Н.В. ИННОВАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА КАК ФАКТОР ПРЕОБРАЗОВАНИЯ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА. РОЛЬ НАУКИ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ//. - 2017. - С. 117-121.
5. Трусова, Н.С. , Клименко П.А. Государственная финансовая политика:теория, практика и безопасность, 2016.-С.152-154.

УДК 330.88

Баулина М.С.
студент 2 курса
направление «Экономика»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г. В. Плеханова
Россия, г. Оренбург

ДЕМОНСТРАТИВНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ МОЛОДЁЖИ XXI ВЕКА

Аннотация: В статье на примере групп в возрасте 14-30 лет рассматривается парадокс Веблена – приобретение потребителем товаров, которые подчеркивают его статус и значимость в обществе.

Ключевые слова: демонстративное потребление, эффект Веблена, престижный спрос, молодежь.

Baulina M.
2nd year Student of Econimics faculty
Orenburg branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Orenburg

YOUTHS DEMONSTRATION CONSUMPTION OF 21 ST CENTURY

Annotation: In the article, using the example of groups aged 14-30 years, the Veblen paradox is considered - the consumer acquires goods that emphasize his status and significance in society.

Key words: demonstrative consumption, Veblen effect, prestigious demand, youth.

Переход России к экономике рыночного типа выделил среди особенно актуальных вопросов проблему демонстративного потребления. За сравнительно небольшой промежуток времени в России произошел ряд коренных изменений в образе мышления и поведении людей в сторону не только общества, так называемого, «массового потребления», но и общества, которое является приверженцем «сверх достаточного, исключительного престижного, имиджевого потребления».

Проблема демонстративного потребления волнует умы экономистов уже давно. Стоит отметить, что «потребление на показ» привлекло внимание отечественных экономистов гораздо раньше, чем западных. Так, например, А.И. Бутовский в середине XIX века в первом русском учебнике политической экономии описал феномен «наружной или выказной» роскоши с целью «удовлетворения своего тщеславия, желания слыть богатым». А Карл Маркс рассматривал товарный фетишизм в первом томе «Капитала». А. Маршалл дал определение понятию «потребление напоказ» в 1890 г., а первой работой, посвященной проблеме демонстративного потребления как экономического, психологического и социально-экономического феномена, стала «Теория праздного класса» Т. Веблена, которая вышла в свет в конце XIX века.

Демонстрационное потребление имеет массовый характер, как в России, так и во всем мире, но в нашей стране, несмотря на распространенность, оно пока остается мало изученным. При этом важность анализа такого явления очевидна как в социальном, так и в экономическом отношении.

Для наиболее полного понимания исследуемой проблемы, обратимся к определению понятия демонстративного потребления.

Согласно мнению известного американского экономиста и социолога Т. Веблена демонстративное (престижное, показное, праздное) потребление представляет собой «использование потребления для доказательства обладания богатством», выступает в роли «средства поддержания репутации». Изначально высокая цена потребляемых и приобретаемых вещей становится основным способом демонстрирования социального статуса.

Среди основных мотивов демонстративного потребления сегодня можно выделить: экономические, созданные желанием сделать очевидным для общества свое денежное состояние путем отождествления себя со своим вещным богатством; социальные, благодаря которым появляется возможность идентификации и демонстрации своего социального статуса; моральные, порожденные желанием получить удовлетворение посредством общественного признания, выраженного в социальных санкциях: одобрение, восхищенный взгляд, комплимент, зависть; психологические, когда потребление тех или иных благ повышает самооценку личности, придает уверенность в себе; гедонистические, возникающие в момент, когда демонстративное потребление рассматривается как источник удовольствия, получения положительных эмоций; эстетические, обусловленные потребностью в прекрасном, художественном в жизни.

В условиях функционирования рыночной экономики особое влияние на развитие демонстративного потребления оказывают такие институты как реклама, мода и потребительское образование. Потребление товаров более высокого качества, ручной работы, модных, а, следовательно, дорогих, и представляет собой подтверждение богатства. Свидетельством денежного преуспевания может являться одежда, жилище, питание. Причем, как сказал известный немецкий экономист, В.Зомбарт, «чем бесполезнее предмет, тем более подчинен он моде».

Одним из механизмов, оказывающим наибольшее воздействие на поведение человека сегодня является реклама. В начале XXI века уже заметны существенные отличия от рекламы прошлых лет. Переход рекламы на телевидение, радио, Интернет-ресурсы делают ее более влиятельной и доходчивой. Создание мотивов – один из основных и наиболее значимых аспектов современной рекламы. Среди большого рассмотренного нами количества потребительских мотивов существенную роль сегодня играет мотив престижа, то есть возникновение потребности в демонстрации своего статуса, богатства. Сформировать мотив престижа достаточно просто – он

основывается на потребностях людей быть красивыми и современными, соответствовать определенному положению в обществе.

В нашем сегодняшнем мире отмечается особенно активное воздействие рекламы на молодежь, наблюдается устойчивая тенденция роста роли рекламы в процессе социализации личности. С помощью средств массовой коммуникации происходит широкое воздействие на массовое сознание, внедрение определенных социокультурных образцов поведения, стилей жизни и норм поведения. Стиль жизни детерминирует стиль потребления и поведение потребителей.

Молодежь в возрасте 14-30 лет является той категорией населения, в которой «потребление на показ» наиболее очевидно, поскольку молодые люди подвержены такому типу поведения в силу своих возрастных особенностей.

Анализируя взгляды западных ученых-экономистов, можно выделить несколько концепций демонстративного поведения молодежи:

1. Демонстративное потребление, как способ поддержания членства в группе. Данный подход рассматривает потребление на показ с позиции принадлежности к определенной группе. Молодежь сегодня, очень чутко относится к данной знаковой системе и старается практически во всем подражать представителям той социальной группы, к которой хочет принадлежать. Существуют даже молодежные компании, пропуском в которые является наличие определенного комплекта вещей.
2. Покупка предметов осуществляется с целью «не отстать» от своего окружения. Подобные покупки начинаются еще в детстве, когда детям становятся остро необходимыми игрушки, школьные принадлежности, телефоны, как у сверстников.
3. Демонстративное потребление, выступающее как результат социального сравнения. Основываясь на теории социального сравнения, можно прийти к выводу о том, что люди стремятся сравнить себя с окружающими, с целью возникновения возможности судить о себе. Люди сопоставляют себя с теми, кто стоит на социальной лестнице достаточно близко к ним, как правило, их социальный статус чуть выше.
4. Демонстративное потребление, как способ демонстрации богатства.

Согласно исследованиям социологов, ориентация на демонстративное потребление у групп подростков, студентов и молодежи до 30 лет играет большую роль в принятие группой сверстников.

Демонстративное потребление проявляется в приобретении одежды и аксессуаров определенных торговых марок, а также в потреблении разнообразных форм досуга (посещение концертов известных исполнителей, дискотек и ночных клубов), причем в зависимости от моды на объекты потребления.

Для того, чтобы дать оценку теоретической стороне вопроса в числовом выражении был проведен социальный эксперимент. В одной из

известных социальных сетей людям было предложено ответить на вопрос: «Считаете ли вы, что в вашей манере поведения прослеживаются элементы демонстративного потребления?». Респондентам также было предложено при выборе положительного ответа обосновать его причину. Результаты опроса представлены на рисунке 1.

Таким образом, около 19% посчитало причиной своего демонстративного потребления желание показать окружающим свои финансовые возможности. 10% опрошенных говорят о том, что покупка дорогостоящих вещей помогает им держаться на высоте в своих собственных глазах. И около 6% людей признались, что во время совершения покупок подражают друзьям или знакомым. Остальные же 65% наличие демонстративного потребления у себя не признали.



Рисунок 1

Если подходить к оценке потребления на показ, с точки зрения школьников, то в качестве объектов сравнения можно рассмотреть учащихся из средних общеобразовательных школ и учеников элитных гимназий. В целом по статистике четверть подростков независимо от учебного заведения ориентированы на демонстративное потребление (элитарное или подражательное), более половины характеризуются средним уровнем установки на престижное потребление и чуть более 10 % — низкими показателями. Общими атрибутами полноценности и богатства для подростков из общеобразовательной школы и для обеспеченных подростков из гимназий, обладающих установкой на демонстративное потребление, атрибутами статуса являются: дорогой мобильный телефон, дорогой автомобиль, отдых на заграничных курортах, одежда в магазине дорогой марки, дорогая шуба, косметика ведущих мировых брендов, дорогие букеты цветов сделанные по индивидуальному заказу у флориста. Наиболее часто подростки практикуют демонстративное потребление в форме посещения

дорогих спортивных клубов, кафе и ресторанов высокой ценовой категории. Причем важно сказать, что при ответе на вопросы в речи детей все чаще слышались слова «дорогой», «известный», «престижный».

Таким образом, можно сделать вывод о том, что среди представителей состоятельных семей, обладающих достаточно большим количеством материальных возможностей, демонстративное потребление является нормой поведения. А среди представителей малообеспеченных слоев населения демонстративное поведение реализуется в подражательной форме, приобретая статус имитации поведения других классов общества. Основываясь на результатах проведенного исследования, следует сказать, что на сегодняшний день потребность выделиться из толпы, обособиться от остального общества, отличиться, продемонстрировав свое материальное благосостояние, одна из важнейших потребностей человека. Отношения между людьми сегодня, как правило, складываются и в соответствии с их социальной значимостью, которая, в свою очередь, определяется престижем. То есть, человек, приобретая дорогостоящий товар, испытывает обманчивое ощущение поднятия его по социальной лестнице, что порождает в нём повышенную самооценку и высокомерное поведение.

Использованные источники:

1. Веблен Т. Теория праздного класса. - М.:Издательство "Прогресс", 1984.
2. Дитмар Х. Экономические представления подростков /Иностранная психология. 1997. № 9. С. 24-38
3. Филинкова Е.Б. Отношение старшеклассников к деньгам и способам их зарабаты) вания // Социальная психология и общество. 2010. № 1.
4. Цимерман Ю.А. Демонстративное потребление российской молодежи в условиях глобализации // Тезисы докладов и выступлений на Всероссийском социологическом конгрессе «Глобализация и социальные изменения в современной России»: В 16 т. – М.: Альфа-М, 2006. – Т.3. Экономическая социология и социология труда. – С. 228-231.

УДК 33

Баяндина В.А., к.э.н.
доцент
Красильникова А.Д.
студент магистрант
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Пермский государственный национальный исследовательский университет»
Россия, г. Пермь

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ЗАВИСИМОСТИ РАСХОДОВ НА ЭКСПОРТ И ЭКСПОРТНЫХ ПРОДАЖ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Затянувшийся кризис мировой экономики привел к общему падению платежеспособного спроса, обострению конкурентной борьбы, изменению приоритетов и ориентиров развития, повышения внимания к экспортной деятельности национальных компаний. В течение последних лет, правительства большинства стран не только реализуют различные меры с целью остановить спад производства и сохранить реальный сектор экономики, но и активизируют свои действия по поддержке национальных экспортеров для укрепления их конкурентных позиций на внешних рынках. Государство непосредственно заинтересовано в решении этой задачи, чтобы увеличить объемы налоговых поступлений, что, в конечном итоге, позволяет повысить уровень социально- экономического развития страны.

Ключевые слова: регрессионная модель, экономическая зависимость, расходы бюджета на поддержку экспортеров, величина экспортных продаж в России

Bayandina V.A.
Docent, Candidate of Economic Sciences
Krasilnikova A.D.
graduate student
Federal State Budget Educational Institution of Higher Education "Perm State National Research University"
Russia, Perm

THE ECONOMIC ASSESSMENT OF EXPORT SUPPORT AND EXPORT SALES IN THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract: The crisis of the world economy led to a effective demand falling, aggravation of competition, changes in the priorities and guidelines for development, and increased attention to the export activities of national companies. In recent years, most governments are trying to stop the decline in production and maintain the real economy, are stepping up their efforts to support national exporters to strengthen their competitive positions into foreign markets. The state is interested in increasing the volume of tax revenues, which will help to increase the level of social and economic development of the country.

Keywords: regression model, economical dependence, budget expenditures on exporters' support, export sales in Russia

Актуальность:

Современные научные исследования в области изучения российского экспорта не дают однозначного ответа: есть ли взаимосвязь между расходами бюджета на его поддержку и объемом операций. Государство довольно много средств тратит на поддержку отечественного автомобилестроения, сельскохозяйственной продукции, обороны. Всевозможные субсидии и льготное кредитование, институты поддержки экспортного бизнеса, налоговые преференции. В связи с этим встает вопрос существования надежной зависимости между исследуемыми показателями.

Цель данной статьи – на основании теоретических данных, исследований зарубежных ученых, посвященных оценке зависимости расходов на экспорт и уровня экспортных продаж, построить и предложить регрессионную модель, а также доказать ее значимость для оценки экономической зависимости между расходами бюджета на поддержку экспортеров и итоговой величиной экспортных продаж в России.

Зарубежные авторы придерживаются мнения, что расходы на программы поддержки экспорта оказывают благоприятное воздействие на величину экспортных продаж. Так, Стив Россон в своем исследовании доказывает взаимосвязь между программой поддержки американских сельхозпроизводителей и объемом экспорта яблок в США. В своих исследованиях ученый доказал, что один доллар, инвестированный в продвижение приносит американской экономике 30-60 долларов доходов30.

Бридж Арма и Джейн Эпперсон также уделяли внимание зависимости расходов и экспорта. Ими было установлено, что на 1 доллар расходов приходится 7-8 долларов экспортных продаж. В своей работе они установили эффективность экспорта американских концентрированных соков31.

Значительно позже Аманд Акьол и Густав Акехарст пришли к идентичным результатам. По их данным прирост расходов на экспортные программы продвижения на 1% приводит к росту объема экспорта на 5,5%32.

Другой исследователь – Джек Хьюстон исследовал уже не Соединенные штаты Америки, а Мексику и Ближний Восток. Он также доказал, что один доллар расходов по продвижению пшеницы на международном рынке приносит 2,01 доллара экспортных продаж.

---

[30] Rosson, C., Hammig, M., Jones, J. Foreign market promotion programs: An analysis of promotion response for apples, poultry, and tobacco, Agribusiness, 1986, vol. 2, No. 1, pp. 33-42.

[31] Armah, B. K., Epperson, J. E. Export demand for US orange juice: impacts of US export promotion programs, Agribusiness, 1997, vol. 13, No. 1, pp. 1-10.

[32] Akyol, A., Akehurst, G. An investigation of export performance variations related to corporate export market orientation, European Business Review, 2003, vol. 15, No. 1, pp. 5-19.

Подробно вопросом эффективности занимались и международные организации. Исследователи Международного торгового центра говорят об увеличении экспортных продаж на 0,074% при росте расходов на поддержку на 1%.

Стоит отметить, что данные, полученные учеными-экономистами в США были использованы при разработке стратегии экспортной экспансии США в страны Азиатско-Тихоокеанского региона. Доказанная экономическая модель позволяла прогнозировать затраты бюджета на продвижение того или иного экспортного товара.

Данные о практическом использовании моделей Джека Хьюстона не удалось установить, но мы можем предположить, что данные также можно было использовать для прогнозирования бюджета.

Мы построили модель парной линейной регрессии для того, чтобы доказать, что финансирование и поддержка экспорта влияет на показатели экспортных продаж российских предприятий.

Для начала были выбраны данные для модели. Если данные об экспорте имеются в свободном доступе (сайт Всемирного банка, Российского экспортного центра, Федеральной таможенной службы), то с информацией о затратах на экспорт было труднее. Расходы на экспорт не публикуются в открытых источниках агрегировано, для этого нами была рассмотрена статистика по федеральному бюджету Российской Федерации. Нами были выбраны следующие виды затрат: расходы государственной программы «Развитие внешнеэкономической деятельности» (действует с 2013 года), субсидирование экспортеров в рамках других государственных программ («Развитие сельского хозяйства», «Развитие транспортной системы»), объем средств, выделяемых на содержание институтов развития – прежде всего, АО «Российский экспортный центр». В результате у нас получилась сумма средств, которые Российская Федерация ежегодно тратит на поддержку экспорта – прямо (выдавая денежные средства и субсидии из бюджета экспортерам) и косвенно (финансируя деятельность чиновников, которые занимаются обслуживанием данного процесса)33. Мы построили модель регрессии.

$$Y = 5057964 + 0{,}1802x$$

Значение R2 (коэффициент детерминации) получилось равным 0,92, что является хорошим показателем – 92% данных можно объяснить моделью.

Для того, чтобы использовать модель на практике, необходимо доказать ее значимость. Мы используем F-статистику Фишера и t-критерий Стьюдента. Мы рассчитали F-значение, оно получилось равным 128. Это значительно больше табличного (28), следовательно, критерий Фишера

[33] Государственная программа «Развитие внешнеэкономической деятельности», утверждена постановлением Правительства от 15 апреля 2014 года №330, URL: http://government.ru/programs/216/events/

выполняется и при уровне значимости 5% найденная оценка уравнения регрессии статистически надежна.



Рис. 1. Зависимость расходов на экспорт и экспортных продаж в Российской федерации

На графике мы видим пик расходов на экспорт в 2011 году и снижение бюджетных расходов в 2012 году. Это связано с тем, что в 2011 году заканчивалась государственная программа поддержки экспорта, денежные средства по которой были предусмотрены Минфином Российской Федерации при ее запуске в 2008 году. Новая программа, которая была принята в годы экономического кризиса 2012 года, имела меньший объем финансирования.

Для анализа коррелированности отклонений используют статистику Дарбина-Уотсона:

$$DW = \frac{\sum (e_i - e_{i-1})^2}{\sum e_i^2}$$

$$DW = \frac{89573143126720}{1.0751958135804E+14} = 0.83$$

Критические значения d1 и d2 определяются на основе специальных таблиц для требуемого уровня значимости α, числа наблюдений n = 13 и количества объясняющих переменных m=1.

Автокорреляция отсутствует, если выполняется следующее условие: d1 < DW и d2 < DW < 4 - d2.

Не обращаясь к таблицам, можно пользоваться приблизительным правилом и считать, что автокорреляция остатков отсутствует, если 1,5 < DW < 2,5. Поскольку 1,5 > 0,83 < 2,5, то автокорреляция остатков присутствует.

Для более надежного вывода целесообразно обращаться к табличным значениям.

По таблице Дарбина-Уотсона для n=13 и k=1 (уровень значимости 5%)

находим: d1 = 1,08; d2 = 1,36. Поскольку 1,08 > 0,83 и 1,36 > 0,83 < 4 – 1,36, то автокорреляция остатков присутствует.

Кроме того, мы рассчитали данные для модели с временным лагом. Ученый Т.Р.Урумов в своем исследовании зависимости экспорта для США и Индии доказал, что расходы на экспорт в Индии проявляются с отставанием в 1 год.34 По Соединенным штатам Америки такой зависимости нет – там модель значима и для первого года. Для России была рассчитана модель с лагом в 1 год, а также с лагом в 2 года. Результаты представлены в таблице ниже.

Год	Уравнение	Коэффициент детерминации	Значимость модели
t	y=5057964+0,1802x	92%	Значима
t-1	y=4643463,5+0,1695x	83%	Значима
t-2	y=3883414,98+0,1652x	75%	Значима

Выводы по статье

Таким образом, мы рассмотрели влияние расходов с лагом и удостоверились, что модель по России схожа по своему воздействию с моделью экспорта США. Вероятно, это связано с тем, что те суммы средств, которые выдаются на поддержку и развитие экспорта необходимо израсходовать в текущем бюджетном периоде. Отсюда следует, что предприятия заинтересованы в оперативном вложении их в производственный процесс, а значит отдача от экспорта поступает в короткие сроки.

Экономическая интерпретация полученных уравнений регрессии состоит в том, что по России увеличение расходов на экспорт на 1 млн рублей, при прочих равных условиях в предыдущем и текущем годах приводит к увеличению экспортных продаж в среднем на 5,2 млн. рублей соответственно.

На основе проведенного анализа мы можем сделать вывод, что в среднем расходы на поддержку экспорта, осуществляемые государством, оказывают влияние на экспортные продажи, стимулируя их рост. Используемая в настоящем исследовании модель парной регрессии выявила положительную взаимосвязь между двумя показателями на примере Российской Федерации. Очевидно, что государственные расходы на поддержку экспорта являются далеко не единственным фактором, который в конечном итоге оказывает влияние на экспортные продажи, тем не менее именно ему следует оказывать особое внимание.

Стоит отметить, что данная регрессионная модель может использоваться компаниями при построении стратегий выхода товаров на

[34] Урумов Тимур Русланович Эффективность государственной финансовой поддержки экспортной деятельности малых и средних предприятий // Актуальные проблемы экономики и права. 2017. №1. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/effektivnost-gosudarstvennoy-finansovoy-podderzhki-eksportnoy-deyatelnosti-malyh-i-srednih-predpriyatiy (дата обращения: 13.04.2018).

зарубежные рынки. Также модель может быть применена при планировании бюджетных обязательств и государственных программ. Закладывая данные о желаемом уровне экспорта, государство может регулировать и экономически обосновывать бюджетные расходы на его поддержку.

Использованные источники:

1. Rosson, C., Hammig, M., Jones, J. Foreign market promotion programs: An analysis of promotion response for apples, poultry, and tobacco, Agribusiness, 1986, vol. 2, No. 1, pp. 33-42.
2. Coughlin, C. C., Cartwright, P. A. An examination of state foreign export promotion and manufacturing exports, Journal of Regional Science, 1987, vol. 27, No. 3, pp. 439-449.
3. Armah, B. K., Epperson, J. E. Export demand for US orange juice: impacts of US export promotion programs, Agribusiness, 1997, vol. 13, No. 1, pp. 1-10.
4. Akyol, A., Akehurst, G. An investigation of export performance variations related to corporate export market orientation, European Business Review, 2003, vol. 15, No. 1, pp. 5-19.
5. Государственная программа «Развитие внешнеэкономической деятельности», утверждена постановлением Правительства от 15 апреля 2014 года №330, URL: http://government.ru/programs/216/events/
6. Урумов Тимур Русланович Эффективность государственной финансовой поддержки экспортной деятельности малых и средних предприятий // Актуальные проблемы экономики и права. 2017. №1. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/effektivnost-gosudarstvennoy-finansovoy-podderzhki-eksportnoy-deyatelnosti-malyh-i-srednih-predpriyatiy (дата обращения: 13.04.2018).

УДК 663.127

Бекбосынова Г.Р.
докторант 1 курса
кафедра «Биотехнология»
Латиф А.С.
докторант 3 курса
кафедра «Биотехнология»
Южно-Казахстанский государственный
университет им. М. Ауэзова
научный руководитель: Сапарбекова А.А., к.б.н.
доцент
кафедра «Биотехнология»
Казахстан, г. Шымкент

ВЫДЕЛЕНИЕ И ИДЕНТИФИКАЦИЯ ДРОЖЖЕЙ ИЗ ФРУКТОВ ДЛЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИХ В ПРОИЗВОДСТВЕ ФЕРМЕНТИРОВАННЫХ НАПИТКОВ

Аннотация: Дрожжи широко распространены в различных частях растений, в частности, они локализуются на плодах. Эта статья предназначена для выделения и идентификации штаммов диких дрожжей из плодово-овощных культур с использованием стандартных микробиологических методов. Культуры выращивались в Южно-Казахстанской области и продавались в местных овощных магазинах. Для выделения дрожжей из фруктов использовались два основных типа сред: картофельно-сахарозный агар и сусло-агар. Чашки инкубировали при 30°С в течение 48-72 часов и исследовали с помощью микроскопирования. Исследование показало возможность выделения штаммов диких дрожжей из наших местных плодов с использованием простой, дешевой и адаптируемой технологии.

Ключевые слова: дрожжи, фрукты, выделение, идентификация, агар, сахароза, микроскопирование, штамм.

UDC 663.127

Bekbosynova G. R.
doctoral student of the department "Biotechnology" of the South Kazakhstan State University named after M.Auezov
Shymkent city, Kazakhstan
Latif A.A.
doctoral student of the department "Biotechnology" of the South Kazakhstan State University named after M.Auezov
Shymkent city, Kazakhstan
Saparbekova A.A., candidate of biological sciences, associate professor of the department "Biotechnology" of the South Kazakhstan State

ISOLATION AND IDENTIFICATION OF YEAST FROM FRUIT FOR USE IN THE PRODUCTION OF FERMENTED BEVERAGES

Abstract: Yeast is widely distributed in various parts of plants, in particular they are localized on fruits. This article is aimed at isolating and identifying wild yeast strains from fruits using standard microbiological methods. Fruits were grown in the South Kazakhstan region and were sold in local vegetable shops. For the isolation of yeast from fruits, two main types of media were used: potato-sucrose agar and wort agar. The plates were incubated at 300 ° C for 72 hours and examined by microscopy. The study showed the possibility of isolating wild yeast strains from our local fruits using simple, cheap and adaptable technology.

Keywords: yeast, fruit, isolation, identification, agar, sucrose, microscopy, strain.

Дрожжи широко распространены по природе и могут быть выделены из почвенных, воздушных и растительных поверхностей. Население микрофлоры на субстрате всегда зависит от pH субстрата. Поскольку плоды являются кислыми по своей природе, они преимущественно населены дрожжами. Дрожжевые штаммы, связанные с фруктовыми поверхностями, способны превращать широкий спектр сахаров в спирт, и они также могут переносить высокую концентрацию алкоголя. Хотя дрожжи разных родов Kloeckera, Hansensiaspora, Candida, Pichia участвуют, но в большинстве случаев виды Saccharomyces доминируют на заключительной стадии ферментации, чем любые другие виды дрожжей. Эффективность штаммов дрожжей определяется их способностью использовать сахарные вещества, способность выдерживать этанол, рост при 37°C и способность производства алкоголя.

Для идентификации дрожжевых культур используются классические микробиологические методы. Однако в последние годы наблюдается полифазный подход, который заключается в объединении всех возможных данных как фенотипического, так и генетического характера, с целью получения достоверной информации.

Целью нашей работы являлось выделение и идентификация дрожжей из различных субстратов (плодово-овощных культур) для создания ферментированных напитков.

Современные напитки сложно назвать полезными для здоровья – чай, кофе, газированные и алкогольные напитки и даже фруктовые соки – всех их стоит избегать, как содержащие кофеин, концентрированные сахара, либо алкоголь в большом количестве. Создание ферментированных напитков, которые будут содержат разбавленные соки, семена, орехи и йогурт и все их полезные свойства усиливаются процессом ферментации, что делает более доступными микроэлементы и обогащает ЖКТ молочной кислотой и лактобактериями.

Обзор народных напитков разных этносов показывает, что ферментация зерен и фруктов для приготовления освежающих и полезных напитков практически повсеместна. Обычно такие напитки слегка алкогольны, из-за ферментации, в результате которой получается алкоголь

(действие дрожжей на сахар) и молочная кислота (действие лактобактерий на сахар). Кроме того, считалось, что эти напитки лучше утоляют жажду при физических нагрузках. Современные исследования показывают, что раствор сахаров и электролитов (ионов минералов) усваивается быстрее и задерживается дольше, чем просто вода.

Материалы и методы

Выделение дрожжей из различных фруктов

Образцы фруктов, используемые для выделения дрожжей, были гранатовые плоды, виноград, изюм, яблоки и контрольным образцом были пекарские коммерческие дрожжи.

Все отобранные для работы фрукты были свежими, здоровыми, без каких-либо повреждений, имели техническую степень зрелости. Плоды очишали от загрязнений и посторонних примесей, тщательно мыли под струей воды и затем измельчали механическим способом с помощью стерильного скальпеля.

Стандартные методы культивирования

1.Картофельно-сахарозный агар. 200 г картофеля сварить и отфильтровать через марлю, к отвару добавить 20 г сахарозы и 20 г агар-агара, растворяя их при нагревании. Стерилизация – в автоклаве 30 мин. при 1 атм.

2. Сусло-агар. К 1 л неохмеленного 7%-ного пивного сусла (вместо воды) прибавляют 20 г агар-агара, растворяют при нагревании. Стерилизуют в автоклаве при 0,5 атм. 30 мин.

Сбор образцов. Были выбраны фрукты выращенные в южно-казахстанской области и продаваемые в местных овощных лавках.

Выделение и идентификация. Образцы серийно разводились и переносились в чашки Петри. Все полученные образцы были исследованы по морфологическим характеристикам и впоследствии проверялись методом микроскопии. Все изоляты были дополнительно оценены на их способность расти при 37оС, чтобы обеспечить их выживание в организме человека.

При идентификации культур микроорганизмов только с использованием стандартных микробиологических методов могут возникнуть трудности.

Биохимические параметры. Дрожжи были выделены из граната, винограда, изюма и яблок. Дрожжи формировали белые гладкие колонии на картофельно-сахарозном агаре. Для детального описания дрожжи были исследованы под микроскопом на морфологию и размер клеток.

Ассимиляция источников углерода: для этой работы использовали три различных типов сахаров, таких как глюкоза, сахароза и фруктоза, при концентрации 2%.

Таблица 1. Ассимиляция различных источников углерода штаммами дрожжей, изолированными из фруктов

№	Образцы	Глюкоза	Сахароза	Фруктоза
1	№ 1	++	++	++
2	№ 2	+	++	++
3	№ 3	+	++	+
4	№ 4	+	++	+
5	№ 5	++	++	++
6	№ 6	+	+	++
7	№ 7	++	+	++
8	№ 8	+	++	++
9	№ 9	++	+	++
10	№ 10	++	+	++
11	№ 11	++	++	++
12	№ 12	++	+	++
13	№ 13	++	+	++
14	№ 14	+	++	++
15	№ 15	+	+	+

++ хороший рост

+ плохой рост

Рост при 37oC: термостойкость штаммов дрожжей была испытана при 37oC. Рост штаммов дрожжей наблюдался через 24 часа.

Результаты и обсуждения

Два вида дрожжей (рисунок 1) были выделены из 15-ти образцов фруктов. Они образовывали колонии с желтоватым оттенком. Хочу отметить, что идентификация этих дрожжей проводилась по морфологическим характеристикам и методом микроскопии. После 48-ми часов инкубирования все чашки были рассмотрены на морфологические характеристики (выявили визуально различия по форме образованных колонии) и были взяты образцы для микроскопирования. В данной работе мы хотели показать что с помощью обычных стандартных и недорогих методов можно получить дикие штаммы дрожжей из фруктов, которые мы можем использовать для процесса ферментации, то есть для создания новых ферментированных напитков.

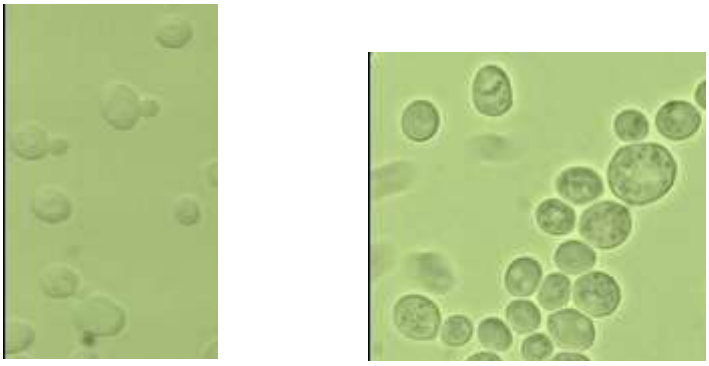


Рисунок 1. Выделенные дрожжи под микроскопом **[1]**

Использованные источники:

1. Noriko Komatsuzaki1, Rina Okumura, Mika Sakurai, Yukihide Ueki1, Jun Shima. Characteristics of *Saccharomyces cerevisiae* isolated from fruits and humus: Their suitability for bread making/ Progress in Biological Sciences/Vol. 6, Number 1, Winter / Spring 2016/55-63
2. Santoshkumar Patil and A.B.Patil. Isolation and Characterization of Wine Yeast From Pineapple Fruits/ *Karnataka J. Agric. Sci.,19(3): (558-561) 2006*
3. T. Dubash, S. Gupta, P. Y. Prakash*, and I. Bairy. Isolation of Yeasts from Various Food Products and Detection of Killer Toxin Activity *In vitro/ J.Ssi.Res. 2(2), 407-411 (2010)*
4. Zerihun Tsegaye. Isolation, identification and characterization of ethanol tolerant yeast species from fruits for production of bio-ethanol/ *International Journal of Modern Chemistry and Applied Science, 2016, 3(3),437-443*
5. C. Maragatham and A. Panneerselvam. Isolation, identification and characterization of wine yeast from rotten papaya fruits for wine production/ Advances in Applied Science Research, 2011, 2 (2): 93-98

References:

1. Noriko Komatsuzaki1, Rina Okumura, Mika Sakurai, Yukihide Ueki1, Jun Shima. Characteristics of *Saccharomyces cerevisiae* isolated from fruits and humus: Their suitability for bread making/ Progress in Biological Sciences/Vol. 6, Number 1, Winter / Spring 2016/55-63
2. Santoshkumar Patil and A.B.Patil. Isolation and Characterization of Wine Yeast From Pineapple Fruits/ *Karnataka J. Agric. Sci.,19(3): (558-561) 2006*
3. T. Dubash, S. Gupta, P. Y. Prakash*, and I. Bairy. Isolation of Yeasts from Various Food Products and Detection of Killer Toxin Activity *In vitro/ J.Ssi.Res. 2(2), 407-411 (2010)*
4. Zerihun Tsegaye. Isolation, identification and characterization of ethanol tolerant yeast species from fruits for production of bio-ethanol/ *International Journal of Modern Chemistry and Applied Science, 2016, 3(3),437-443*
5. C. Maragatham and A. Panneerselvam. Isolation, identification and characterization of wine yeast from rotten papaya fruits for wine production/ Advances in Applied Science Research, 2011, 2 (2): 93-98

УДК 343.353

Белова О.В.
студент магистрант 2 курса
кафедра «Конституционное и муниципальное право»
Брянский филиал
Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ
Россия, г. Брянск

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ К ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАУЧАСТИЕ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ДОЛЖНОСТНЫХ ЛИЦ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ

Аннотация. В статье на основе действующего законодательства рассмотрены информационный и коммуникационный аспекты привлечения к ответственности органов и должностных лиц государственных и муниципальных служащих. Привлечение к административной ответственности органов государственной власти или органов местного самоуправления наравне с иными юридическими лицами и за те же самые нарушения ничем не обосновано. Более того, очевиден вред, наносимый общественным отношениям данной нормой: умаляется авторитет государственной власти.

Ключевые слова: местное самоуправление, ответственность, должностное лицо, законодательство, информация, коммуникация.

Belova O.V.
student
2 courses of a magistracy, "Constitutional and Municipal Right" department
Bryansk branch of the Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration
Russia, Bryansk

CURRENT PROBLEMS OF PROSECUTION FOR PARTICIPATION IN BUSINESS ACTIVITY OF OFFICIALS OF PUBLIC AUTHORITIES

Summary. In article on the basis of the current legislation information and communication aspects of prosecution of bodies and officials of the public and municipal servants are considered. Administrative prosecution of public authorities or local governments on an equal basis with other legal entities and for the same violations is proved by nothing. Moreover, the harm done to the public relations by this norm is obvious: the authority state as the authorities is belittled.

Key or words: local government, responsibility, official, legislation, information, communication.

Незаконное участие в предпринимательской деятельности (ст. 289 Уголовного кодекса Российской Федерации) относится к категории преступлений против государственной власти, интересов государственной или муниципальной службы и выражается в том, что вопреки установленному законом запрету должностное лицо:

а) учреждает организацию, осуществляющую предпринимательскую деятельность, либо участвует лично или через доверенное лицо в управлении такой организацией;

б) предоставляет этой организации льготы и преимущества либо оказывает ей покровительство в иной форме (например, принимает меры, чтобы не допустить ревизий и проверок ее деятельности).

Особенностью данного преступления является то, что уголовная ответственность должностного лица может наступить лишь при условии, что названные действия должностного лица были связаны с предоставлением указанной организации льгот и преимуществ или с покровительством в иной форме. В противном случае речь может идти о привлечении должностного лица к иной ответственности (увольнение с должности, прекращение полномочий и т.д.).

Указанные действия, прежде всего, подрывают авторитет органа либо учреждения, которое представляет это должностное лицо, так как запрещенная законом предпринимательская деятельность должностного лица чревата его коррумпированием: действуя, как правило, из корыстной заинтересованности, должностное лицо использует предоставленные ему полномочия вопреки интересам службы и тем самым наносит вред охраняемым законом интересам общества и государства.

Государственный служащий обязан передавать в доверительное управление под гарантию государства на время прохождения государственной службы находящиеся в его собственности доли (пакеты акций) в уставном капитале коммерческих организаций в порядке, установленном федеральным законом. Запрет на занятие предпринимательской деятельностью распространяется в соответствии со ст. 60 Федерального закона "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" и на муниципальных служащих.

Статья 289 УК предусматривает уголовную ответственность за нарушение этого запрета, т.е. за создание должностным лицом организации, осуществляющей предпринимательскую деятельность, либо за участие в управлении такой организацией лично или через доверенное лицо вопреки запрету, установленному законом, если эти деяния связаны с предоставлением такой организации льгот и преимуществ или с покровительством в иной форме. Таким образом, непосредственным объектом данного преступления можно считать порядок и принципы несения государственной и муниципальной службы.

Объективная сторона преступления может быть выполнена двумя различным действиями:

1. учреждение должностным лицом организации, осуществляющей предпринимательскую деятельность, вопреки запрету, установленному законом. В данном случае должностное лицо выступает как учредитель (один из соучредителей) коммерческой организации;

2. участие должностного лица в управлении организацией, осуществляющей предпринимательскую деятельность, лично или через доверенное лицо, вопреки запрету, установленному законом.

Обязательным условием уголовной ответственности должностного лица за нарушение запрета на участие в предпринимательской деятельности является то, что оно, пользуясь своими служебными полномочиями и возможностями, предоставило льготы и преимущества учрежденной им предпринимательской организации или организации, в управлении которой оно участвует, или покровительствовало им в иной форме (льготное налогообложение, первоочередное или на льготных условиях предоставление кредитов, создание различных препятствий для конкурентов и устранение их с рынка, освобождение от различных проверок, ревизий и т.п.).

Каких-либо особых последствий этой деятельности, необходимых для наступления уголовной ответственности, закон не предусматривает.

С субъективной стороны преступление совершается с прямым умыслом, как правило, из корыстных побуждений, хотя непосредственно в законе мотив преступления не указан.

Субъект преступления - должностное лицо.

Незаконное участие в предпринимательской деятельности является преступлением небольшой тяжести и наказывается лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до пяти лет со штрафом в размере от 100 до 200 минимальных размеров оплаты труда или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от одного до двух месяцев, либо обязательными работами на срок от ста восьмидесяти до двухсот сорока часов, либо арестом на срок от трех до шести месяцев, либо лишением свободы на срок до двух лет.

Помимо уголовного законодательства, предусматривающего в качестве мер борьбы с коррупцией различные виды наказаний, в России ведется работа по созданию новых нормативных актов.

Объектом рассматриваемого преступления является нормальная деятельность органов государственной власти и управления, органов местного самоуправления и муниципальных учреждений.

Объективная сторона преступления состоит:

1) в учреждении должностным лицом организации, осуществляющей предпринимательскую деятельность, либо

2) в участии в управлении такой организацией лично или через доверенное лицо

3) при условии, если эти деяния связаны с предоставлением такой организации льгот и преимуществ или с покровительством в иной форме.

Предпринимательская деятельность (предпринимательство) представляет собой инициативную самостоятельную деятельность граждан и их объединений, направленную на получение прибыли.

Предпринимательская деятельность, осуществляемая с привлечением наемного труда, регистрируется как предприятие, а без привлечения такого труда - как индивидуальная трудовая деятельность. Представляется в связи с этим, что предпринимательская деятельность физических лиц, в том числе и должностных, во второй форме не охватывается признаками состава преступления, предусмотренного ст. 289 УК, так как в ней речь идет об " учреждении организации", а не об индивидуальной трудовой деятельности, совмещаемой с государственной службой.

Указ Президента РФ "О борьбе с коррупцией в системе государственной службы" запрещает служащим, включая, конечно, и должностных лиц государственного аппарата, выполнять иную оплачиваемую работу в других учреждениях на условиях совместительства, за исключением научной, преподавательской и творческой деятельности, а также представлять за вознаграждение интересы третьих лиц в государственном органе, в котором они работают. Этот запрет, естественно, относится и к работе по совместительству в различных организациях, осуществляющих предпринимательскую деятельность, например в качестве руководителя, члена совета директоров, штатного советника и т.д. Если такое нарушение допущено должностным лицом, но при этом его работа по совместительству не была связана с предоставлением той или иной предпринимательской структуре конкретных льгот и преимуществ или с покровительством в иной форме, состав рассматриваемого преступления также отсутствует, хотя такие действия и могут повлечь дисциплинарную ответственность, если должностное лицо, учреждая организацию, участвуя в ее управлении лично или через доверенное лицо, действовало вопреки запрету, установленному законом.

Следовательно, использование виновным своего служебного положения как должностного лица государственного органа или влияния и авторитета, вытекающих из занимаемой им должности, для предоставления организации, осуществляющей предпринимательскую деятельность, определенных льгот и преимуществ или покровительства в иной форме - центральный объективный признак рассматриваемого состава преступления. Его отсутствие исключает уголовную ответственность должностного лица, хотя его действия, совершенные вопреки требованиям закона, и могут образовать должностное правонарушение.

К уголовной ответственности за совершение указанного преступления могут быть привлечены только должностные лица, на которых распространяются установленные законом запреты заниматься предпринимательской деятельностью (например, депутаты, судьи, работники правоохранительных органов). В соответствии со ст. 17 Федерального закона "О государственной гражданской службе Российской Федерации", ст. 14 Федерального закона «О муниципальной службе в Российской Федерации» государственный служащий не вправе заниматься предпринимательской деятельностью, а также участвовать на платной основе в деятельности органа управления коммерческой организации, за исключением случаев, установленных федеральным законом. Так, например, Указом Президента РФ № 1200 «О некоторых мерах по обеспечению государственного управления экономикой», государственные служащие на основании решений Президента РФ, Правительства РФ, соответствующих федеральных органов исполнительной власти, либо Российского фонда федерального имущества могут быть назначены представителями государства в органах управления акционерных обществ (товариществ и иных предприятий смешанной формы собственности), акции (доли, паи) которых закреплены в федеральной собственности.

Запрет на занятие предпринимательской деятельностью глав местной администрации, осуществляющих свои полномочия на постоянной основе депутатов, членов выборного органа местного самоуправления, выборных должностных лиц местного самоуправления установлен ст. ст. 37, 40 Федерального закона "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации".

Следует иметь в виду, что государственные и муниципальные служащие, могут быть привлечены к уголовной ответственности за незаконное участие в предпринимательской деятельности лишь при условии, что в период совершения этого деяния, указанные служащие были наделены полномочиями должностного лица, то есть обладали правом выдавать от имени государственного или муниципального учреждения официальные документы, подтверждающие определенный юридический факт.

Таким образом, роль информации в процессе привлечения к ответственности органов и должностных лиц местного самоуправления (информационный аспект) — обеспечение публичности деятельности данных субъектов, местной власти, формирование доказательной базы для установления состава правонарушения и виновных лиц для привлечения к ответственности, воспитательная функция превенции новых правонарушений и обеспечения правопослушного поведения, а роль правил распространения информации в указанных вопросах (коммуникационный аспект) — обеспечение на основе использования правовых методов баланса интересов государства в части авторитета власти и интересов органов и должностных лиц местного самоуправления

в части защиты деловой репутации. Без серьезного правового осмысления данных аспектов изучаемого процесса привлечения к ответственности органов и должностных лиц местного самоуправления невозможно дальнейшее развитие институтов местного самоуправления в России по пути демократизации.

Использованные источники:

1. Алексеев А.И. Криминология. Курс лекций. М., 2015.
2. Власть: криминологические как и или правовые или проблемы. Под ред. А.И. Долговой, М.: РКА, 2014
3. Долгова А.И. Криминология: Учеб., М.: НОРМА, 2015.
4. Долгова А.И. Преступность, ее организованность как и криминальное общество. М.: Российская криминологическая на ассоциация. 2016.
5. Закономерности или преступности, или стратегия борьбы как и закон. Под ред. А.И. Долговой, М.: РКА, 2017.
6. Криминология как и или профилактика или преступлений: Учеб.М.,2017. Гл. 7.
7. Криминология: Учеб. М.: Инфра М-Норма, 2016.

УКД 36.364

Благорожева Ж.О.
студент 4 курса
направление социальная работа
Белгородский государственный национальный исследовательский университет
Россия, г. Белгород

РОЛЬ БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ОБЩЕСТВЕ

Аннотация: Статья посвящена роли благотворительности в обществе. Рассмотрены подходы различных авторов к понятию «благотворительность». В статье выделяются основные признаки благотворительной деятельности, цель и ее место в социуме.

Ключевые слова: благотворительность, общество, благотворительная помощь, поддержка, благотворитель.

Blagorozheva Zh.O.
4th year student
Directions social work
Belgorod National Research University
Russia, Belgorod

THE ROLE OF CHARITY IN SOCIETY

Abstract: the Article is devoted to the role of charity in society. The approaches of different authors to the concept of "charity" are considered. In addition, the article highlights the main features of charitable activities, the goal and its place in society.

Key words: charity, society, charitable assistance, benefactor.

Благотворительность берет свое начало еще из древних веков. Считается, что благотворительность на Руси зародилась с принятием христианства, но еще у древних славян были своеобразные формы помощи друг другу, например, помочи. Благотворительная деятельность охватывает всю историю Российского государства, и является ее неотъемлемой частью. На протяжении всего своего развития благотворительность оказывалась в различных формах и масштабах. Изменялись субъекты и формы оказываемой помощи.

В настоящее время благотворительная деятельность неоднозначно толкуется в различных философских традициях. Многие исследователи рассматривают благотворительность как неотъемлемую часть общества. Научный интерес к этой теме постоянно растет, возникает потребность в научном описании и осмыслении этого явления. Различные авторы определяют понятие «благотворительность» по-разному.

Например, А.Р.Соколов считает, что «благотворительность есть добровольная социальная деятельность, связанная с безвозмездной передачей материальных ценностей, в том числе и созданных трудом в процессе самой благотворительной деятельности, и направленная на достижение большего социального благополучия». [1]

П.Я. Циткилов дает двойственное толкование понятию «благотворительность»: «Собственно благотворительность означает оказание избирательной помощи нуждающимся из сострадания и религиозно-нравственных потребностей без заботы о дальнейшей судьбе просящих. В широком смысле слова благотворительность включает в себя и призрение, то есть обязательную и организованную деятельность по оказанию помощи нуждающимся с учетом их реального положения. Как правило, делом призрения занимались специальные государственные и общественные учреждения, заведения». [2]

В своей энциклопедии Брокгауз и Эфрон пишут, что «Благотворительность – это проявление сострадания к ближнему и нравственная обязанность имущего спешить на помощь неимущем». [3]

А.Р. Сайтбагин рассматривает благотворительность в социальном аспекте и считает, что «благотворительность представляет собой помощь другим лицам за счет собственного благосостояния или свободного времени и при условии, что оказание этой помощи не наносит вреда другим лицам и осуществляется в рамках закона. Подразумевается также, что в той или иной степени благотворительность должна приносить пользу не только непосредственному благополучателю, но и обществу в целом».[4]

Целью **благотворительности** можно определить обеспечение социально приемлемого уровня жизни для групп населения, которые под воздействием социальных рисков не могут самостоятельно реализовать свои общепринятые социальные права. Основываясь на цели благотворительности можно сказать, что благотворительная деятельность

тесно связана с социальной работой. Ведь социальная работа – это деятельность, направленная на содействие и защиту отдельных граждан или групп, попавших в трудную жизненную ситуацию. Однако благотворительная деятельность не имеет жесткой регламентации, что обеспечивает большую гибкость, мобильность, возможность для расширения круга адресатов социальной помощи и поддержки. Кроме того, в отличие от социальной работы благотворительная деятельность оказывается на безвозмездной и абсолютно добровольной основе. Благотворительная деятельность совершенно не преследует цель получения прибыли, а также благотворитель сам выбирает, кому оказывать помощь, в каком виде и размере. Важной особенностью благотворительной деятельности является то, что, помимо пользы конкретному лицу или группе лиц, она является общественно выгодной в целом. Связано это с тем, что помощь хотя бы одному конкретному человеку одновременно является и помощью всему обществу. Все общество выигрывает оттого, что выигрывает конкретный человек.

В ходе исследования темы благотворительной деятельности ученые выделили четыре основных признака данного вида деятельности:

1. Абсолютная свобода выбора благотворителя. Благотворительность осуществляется без административного давления. Физическое или юридическое лицо, занимающейся благотворительной деятельности сам решает, куда и в какой форме вложить свои ресурсы.

2. Отсутствие коммерческих мотивов. Благотворительная деятельность не ставит перед собой цель получение прибыли. Вся деятельность осуществляется абсолютно безвозмездно.

3. Организованность и целенаправленность (т.е. вклад осуществляется в реализацию программ).

4. Наличие общественно значимых целей. Благотворительность направлена на оказание помощи или поддержки нуждающимся людям или группам, которые попали в трудную жизненную ситуацию или кризисную ситуацию.

Благотворительная деятельность, являясь социальным явлением, оказывает существенное влияние на состояние напряженности в обществе. Благотворительность, в этом контексте, снимает социальную напряженность, по крайней мере, частично. Благотворитель передает благополучателю безвозмездно какие-либо ресурсы, что способствует, в какой-то мере, разрешению возникших противоречий. Добровольность передачи ресурсов и их принятия снимает социальную напряженность, заменяет ее особым состоянием душевной близости, примерения, социального конформизма и толерантности. Кроме сглаживания социальной напряженности в обществе, благотворительная деятельность выполняет и другие функции в социуме. Благотворительность способствует обеспечению достойного существования лиц, попавших в трудную жизненную ситуацию и неспособных обеспечить себя минимальными благами. Кроме этого данный вид деятельности

восполняет недостатки социальной политики государства и функционирования рыночных механизмов за счет оперативности и адресности доставляемой помощи. Однако, стоит понимать, что благотворительная деятельность не заменяет социальную политику. В данном контексте она лишь дополняет ее, и оказывает поддержку тем, кто не получил ее от государства. Также благотворительность помогает филантропам удовлетворить свои потребности в «добром деле». Благотворительность, являющаяся социально-важным видом деятельность, имеет в своей основе чувство милосердия и любовь к ближнему. Широкая благотворительная деятельность помогает культивировать человеколюбивые отношении в обществе, что способствует не только популяризации благотворительной деятельности, но и улучшению отношений в обществе в целом.

Таким образом, можно сделать вывод, что, не смотря на то, что благотворительная деятельность понимается различными исследователями по-разному, ее роль в обществе остается неизменной. Благотворительная деятельность является не только «добровольным рычагом» перераспределением ресурсов, но и оказывает благоприятное влияние на отношения в социуме в целом. Благотворительность, как отдельных лиц, так и организаций, различных направленностей помогает решать самые насущные проблемы незащищенных граждан, тем самым улучшая их образ жизнь, помогая государству и пропагандируя альтруизм и милосердие.

Использованные источники:

1. Соколов А.Р., Российская благотворительность в XVIII - XIX веках (к вопросу о периодизации и понятийном аппарате) // Отечественная история. 2003. - №6. - С.147-157.
2. Циткилов П.Я., История социальной работы: Учеб, пособие для студентов вузов // П. Я. Циткилов.- Ростов н/Д: Феникс, 2006. - 448 с.
3. Брокгауз Ф.А., И.А.Ефрон. Энциклопедический Словарь. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.vehi.net/brokgauz/ (дата обращения: 25.04.2018)
4. Сайтбагин А. Р., «Социально-педагогические благотворительной деятельности общественных объединений». [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.nauka-pedagogika.com (дата обращения: 25.04.2018)

УДК 33

Бобров В.О.
студент 4 курса
факультет международного бизнеса
Тишибаева А.Р.
студент 3 курса
факультет международного бизнеса
ОмГУ им. Ф.М. Достоевского
Россия, г. Омск

ВОЗМОЖНОСТИ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА ДЛЯ СОЗДАНИЯ ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ СТОИМОСТИ В ФУНДАМЕНТАЛЬНЫХ ОТРАСЛЯХ ЭКОНОМИКИ

Аннотация: Статья посвящена анализу возможностей искусственного интеллекта для фундаментальных отраслей через рассмотрение создаваемой дополнительной ценности на каждом этапе цепочки создания стоимости.

Ключевые слова: искусственный интеллект, машинное обучение, глубокое обучение, отраслевые рынки, цепочка создания стоимости, возможности искусственного интеллекта для фундаментальных отраслей.

Bobrov V.
student
4th year, the School of International business
Omsk F. M. Dostoevsky State University
Russia, Omsk
Tishibaeva A.
student
3rd year, the School of International business
Omsk F. M. Dostoevsky State University
Russia, Omsk

HOW ARTIFICIAL INTELLIGENCE CREATES VALUE IN KEY ECONOMIC INDUSTRIES

Annotation: The research is dedicated to the analysis of the possibilities of artificial intelligence for key economic industries through the review of the added value at each stage of the value chain.

Keywords: искусственный интеллект, машинное обучение, глубокое обучение, отраслевые рынки, цепочка создания стоимости, возможности искусственного интеллекта для фундаментальных отраслей.

На сегодняшний день, возможности искусственного интеллекта (в дальнейшем ИИ) позволяют ему как выступать основной бизнес-процесса (например, высокотехнологичные стартапы), так и оптимизировать и тем самым существенно повышать эффективность отдельных бизнес-процессов в традиционных отраслях.

Коммерческий успех компании во многом зависит от размера создаваемой добавленной стоимости, которая вне зависимости от отрасли деятельности компании может быть представлена в виде совокупности этапов производства продукта или цепочки создания стоимости - проектирование, производство, продвижение и сервис (цепочка создания стоимости разработана Майклом Портером и в первоначальном виде состояла из пяти элементов, но на данный момент в практике большинства консалтинговых компаний, преимущественно международных, таких как участники Big3 принято выделять представленные четыре). Наибольшие возможности для компаний на данный момент создают пять технологий, относящихся к машинному обучению, среди которых: обработка естественного языка, робототехника, компьютерное зрение, беспилотные автомобили, виртуальные агенты. На них приходится порядка 60% всех инвестиций в технологии ИИ [1].

Способности ИИ значительно превосходят ныне существующие методы прогнозирования, что позволяет ему создавать дополнительную ценность уже на этапе проектирования. Способность к самостоятельному формированию трендов и паттернов позволяет ИИ анализировать неструктурированную информацию, что находит активное применение в проектировании продукта, прогнозировании спроса и предложения, моделировании бизнес-процессов.

Хорошо функционирующая цепочка поставок является основой практически каждой отрасли. Использование ИИ открывает широкие возможности для интеграции процессов производства и управления ресурсами компании, позволяя создавать дополнительную ценность за счёт непрерывной балансировки и оптимизации спроса на продукцию и производства.

В продвижении главным преимуществом ИИ перед более традиционными технологиями являются возможности высокой персонализации и динамическое ценообразование, что позволяет кастомизировать маркетинг и рекламу под интересы целевого сегмента, сфокусироваться на самых перспективных лидах и увеличить количество продаж и общую выручку.

В современном бизнесе большое значение имеет так называемое пост-обслуживание (post-experience) или сервис. На данном этапе создания стоимости активно используются виртуальные помощники, компьютерное зрение, робототехника, беспилотный транспорт.

Иными словами, ИИ на сегодняшний день создает существенные преимущества с точки зрения ценности продукта на всех этапах цепочки создания стоимости. Поскольку целью данной работы является оценка возможностей ИИ для фундаментальных отраслей экономики, нами было принято решение детально рассмотреть выгоды на каждом из описанных этапов в четырёх фундаментальных отраслях: розничная торговля, электроэнергетика, производство и здравоохранение. Данные выгоды были

рассмотрены как в виде будущих возможностей, так и в виде уже достигнутых результатов на основе кейсов реальных компаний.

Определяющим фактором успеха в розничной торговли является прогнозирование потребительского спроса. Это определяет как эффективность формирования ассортимента, так и ряд затрат связанных с закупкой и хранением товаров. В розничной торговле ИИ может сократить ошибки в прогнозировании на 30-50% по сравнению с традиционными способами, и, как следствие, складские затраты на 25-40% [2]. Кроме того, использование автономных транспортных средств на складах может способствовать сокращению времени складирования на 30% [2].

Использование компьютерного зрения может поднять сервис на новый уровень. Например, в супермаркете видеонаблюдение могло бы определить покупателя и то, что находится в корзине, и, основываясь на этом и на опыте прошлых покупок, предложить ему дополнить корзину другими товарами. Далее мобильное приложение могло бы подсказать, например, что бананы идеально сочетаются с шоколадом, который, как показывает история покупок клиента, ему предпочтителен. Другой пример – бегун устанавливает приложение компании спорттоваров, которое следит за его тренировками и далее рекомендует необходимую одежду, кроссовки и инвентарь, основываясь на типе выполняемых упражнений и другие предпочтениях.

Подобные технологии уже постепенно осваиваются такими гигантами, как Amazon. В городе Сиэттле, штате Вашингтон, был построен супермаркет Amazon Go, где покупатели могут совершать покупки, проходя мимо кассы. Супермаркет полностью полагается на компьютерное зрение, которое способно распознать покупателя и стоимость его/ее корзины и далее прислать чек за оплату на почту. Также компания Amazon планирует совершать доставки с помощью беспилотных самолетов, тем самым ускоряя и удешевляя процесс доставки [3].

Таблица 1

Возможности искусственного интеллекта для создания дополнительной стоимости в розничной торговле35

	Возможности	Достигнутые результаты
Проектирование	Прогнозировать тенденции спроса с последующей оптимизацией предложения и ассортимента продукции	*Повышение* **EBIT** на ***1-2%*** благодаря прогнозированию продаж фруктов и овощей, *сокращение* **издержек на хранение запасов** на ***20%*** за счёт прогнозирования спросов в электронной коммерции
Производство	Автоматизировать закупку, складирование и хранение товаров	*Сокращение* **времени складирования** на ***30%*** с использованием автономных

[35] https://www.mckinsey.com/business-functions/mckinsey-analytics/our-insights/the-age-of-analytics-competing-in-a-data-driven-world

		транспортных средств на складах
Продвижение	Динамичное ценообразование, маркетинг и реклама на принципах персонализации	*Улучшение* **эффективности формирования ассортимента** на ***50%***, *увеличение* **продаж** в целом на ***4-6% и*** **онлайн-продаж** на ***30%*** за счет использования динамического ценообразования
Сервис	Моментальный отклик и консультации благодаря виртуальным агентам, магазины без касс, доставка беспилотными летательными аппаратами	

Источник: составлено автором на основе изученных источников

В сфере электроэнергетики важное место также занимает прогнозирование, т.к. более точное краткосрочное прогнозирование спроса может сократить выбросы и утечки электроэнергии. К примеру, британская организация National Grid сотрудничает с DeepMind (ИИ-стартап) для того, чтобы прогнозировать вариации спроса и предложения, основанные на переменных, связанных с погодой и интеллектуальными счетчиками. Цель – сократить потребление электроэнергии на 10% на национальном уровне и максимизировать использование возобновляемой энергии [4]. Кроме того, прогнозирование на основе ИИ может также применяться для оптимизирования планового ремонта, улучшения производства электричества, сокращения расходов на электроэнергетику и для предотвращения воровства электричества. Таким образом уже достигнуты 20%-ое увеличение производства электроэнергии и 10-20%-ое повышение EBIT некоторых компаний. Более того, ИИ способен автоматизировать работу с клиентами с помощью виртуальных агентов и приспосабливаться к их предпочтениям. Потребители уже экономят на ежемесячных счетах $10-30 благодаря автоматическому переключению поставок электроэнергии [5].

Таблица 2

Возможности искусственного интеллекта для создания дополнительной стоимости в электроэнергетике

	Перспективы	Достигнутые результаты
Проектирование	Оптимизация предложения под спрос за счёт прогнозирования	Британская программа по *сокращению* **использования электроэнергии** на ***10% на национальном уровне*** за счет использования глубокого обучения для прогнозирования спроса и предложения электроэнергии
Производство	Оптимизация расходов на обслуживание оборудования за счёт своевременной профилактики, повышение выработки электричества, сокращение энергетических утечек и воровства электричества	*Увеличение* **производства электроэнергии** на ***20%*** с использованием машинного обучения и интеллектуальных датчиков, *повышение* **EBIT** на ***10-20%*** благодаря оптимизации планового ремонта
Продвижение	Динамическое ценообразование с помощью формирования гибких тарифов в режиме реального времени	
Сервис	Формирование отчетов об использовании электричества актуальных на момент подачи заявки, автоматизация работы с клиентами с помощью виртуальных агентов	*Снижение* **среднего размера ежемесячных потребительских счетов** на ***$10-30*** благодаря автоматическому переключению поставок электроэнергии

Источник: составлено автором составлено автором на основе изученных источников

Что касается производства, ИИ позволяет повысить качество конечного продукта при сокращении численности персонала и, как следствие, расходов на него. Так, технологии ИИ увеличили производительность интегральных микросхем на 10% при сокращении ИТ-персонала на 39% [5]. В то же время немецкая фирма Otto использует ИИ для коротких прогнозов продажи и спроса на период в 30 дней, результаты этих прогнозов оказались на 90% точнее используемых раннее традиционных способов [6].

Таблица 3

Возможности искусственного интеллекта для создания дополнительной стоимости в производстве

	Перспективы	Достигнутые результаты
Проектирование	Повышение качества продукции за счёт более эффективного проектирования	*Повышение* **производительности интегральных микросхем** на ***10%***, *сокращение* **численности ИТ-персонала** на ***39%*** за счет использования ИИ для полной автоматизации закупок
Производство	Автоматизация работы конвейеров, снижение ошибок, повышение эффективности оптимизации ресурсов компании	*Сокращение* **времени доставки ресурсов** на ***30%***, *повышение* **производства** на ***3-5%***
Продвижение	Динамическое ценообразование, быстрая переориентация производства на основе анализа продаж	*Увеличение* **EBIT** на ***13%*** с помощью прогнозирования источников доходов от обслуживания и оптимизации продаж
Сервис	Прогнозировать спрос на пост-обслуживание	

Источник: составлено автором составлено автором на основе изученных источников

Способность прогнозировать может использоваться не только для определения спроса, но и в области здравоохранения, например, для выявления группы пациентов с высоким риском и прогнозирования заболеваний, что позволяет своевременно планировать профилактические кампании и экономить огромные суммы как на политике здравоохранения в целом, так и на индивидуальных затратах отдельных потребителей.

Персонализация сервиса также создает огромные преимущества в здравоохранении. Технологии ИИ способны адаптировать методы лечения и лекарственные препараты, учитывая значительное количество индивидуальных особенностей пациента в очень быстром режиме. Более того, технологии ИИ активно находят себя в оптимизации работоспособности медперсонала и автоматизации диагностики (с повышением её точности и скорости). Кроме того, американские больницы находится в стадии перехода к использованию виртуальных агентов для помощи пациентам в перемещении по госпиталю. Подобные меры позволяют сократить расходы на здравоохранение в США на 5-9% и увеличить среднюю продолжительность жизни (по ожиданиям) на 0.2-1.3 года. Экономический эффект таких технологий может достичь 2-10 трлн долл. США [5].

Таблица 4

Возможности искусственного интеллекта для создания дополнительной стоимости в здравоохранении

	Перспективы	Достигнутые результаты
Проектирование	Выявление группы пациентов с высоким риском и прогнозировать заболевания, своевременно планировать профилактические кампании	*Снижение* **расходов на здравоохранение *в США*** на ***300 млрд $США*** и на ***3.3 млрд фунтов в Великобритании*** за счёт использования ИИ для прогнозирования состояния здоровья населения и своевременной профилактики
Производство	Оптимизация процессов в больницах, автоматизация диагностики, повышение её точности и скорости	*Повышение* **работоспособности обслуживающего медперсонала** на ***30-50%***
Продвижение	Более точное прогнозирование расходов, акцент на снижении риска для пациентов	*Сокращение* **индивидуальных расходов на здравоохранение** на ***5-9%***
Сервис	Использование виртуальных агентов для помощи пациентам перемещаться по больнице, адаптация методик лечения и лекарственные препаратов с учетом индивидуальных особенностей пациентов	Ожидаемое увеличение средней продолжительности жизни на ***0,2-1,3 года*** за счёт персонализации лечения

Источник: составлено автором составлено автором на основе изученных источников

Подводя итоги, стоит отметить, что несмотря на огромное количество будущих возможностей, технологии искусственного интеллекта уже сегодня нашли широкое применение не только в высокотехнологичных стартапах, но и в традиционном бизнесе. Особое значение играют высокие возможности для прогнозирования, технологии анализа неструктурированной информации и виртуальные агенты, которые не только автоматизируют и оптимизируют бизнес-процессы, но также участвуют в создании принципиально нового пользовательского опыта. Коммерческий успех компании во многом зависит от размера создаваемой добавленной стоимости, и в этом отношении возможности ИИ позволяют увеличить ценность на всех этапах создания продукта от проектирования до сервиса.

Использованные источники:

1. Cameron Stanfill. PitchBook 2018 Analyst Note: Real Potential for AI // PitchBook Data. 2018, p. 4-6

2. Nicolaus Henke, Jacques Bughin, Michael Chui, James Manyika, Tamim Saleh, Bill Wiseman, and Guru Sethupathy. The age of analytics: Competing in a data-driven world // McKinsey Global Institute analysis. – [Электронный ресурс] – URL: https://www.mckinsey.com/business-functions/mckinsey-analytics/our-

insights/the-age-of-analytics-competing-in-a-data-driven-world
3. Nick Wingfield. Amazon Moves to Cut Checkout Line, Promoting a Grab-and-Go Experience // The New York Times. December 6, 2016. – [Электронный ресурс] – URL: https://mobile.nytimes.com/2016/12/05/technology/amazon-moves-to-cut-checkout-line-promoting-a-grab-and-go-experience.html
4. Madhumita Murgia and Nathalie Thomas. DeepMind and National Grid in AI talks to balance energy supply // Financial Times. March 12, 2017. – [Электронный ресурс] – URL: https://www.ft.com/content/27c8aea0-06a9-11e7-97d1-5e720a26771b
5. Artificial intelligence the next digital frontier? // McKinsey Global Institute analysis. June 2017, p. 24-32
6. How Germany's Otto uses artificial intelligence // The Economist. April 12, 2017. – [Электронный ресурс] – URL: https://www.economist.com/news/business/21720675-firm-using-algorithm-designed-cern-laboratory-how-germanys-otto-uses

УДК 004.946

Бровкина А.С.
студент 3 курса
факультет «Информационные системы и технологии»
Пальмов С.В., к.т.н.
доцент
кафедра «Информационные системы и технологии»
ФГБОУ ВО ПГУТИ
Россия, г. Самара

ТЕХНОЛОГИЯ ВИРТУАЛЬНОЙ РЕАЛЬНОСТИ: КРАТКИЙ ОБЗОР

Аннотация: В статье рассмотрено понятие виртуальной реальности. Выявлены ее достоинства и недостатки. Представлены типы существующих реализаций виртуальной реальности, а также области применения.

Ключевые слова: виртуальная реальность, полное погружение.

Brovkina A.S.
3rd year student
Faculty of "Information systems and technologies"
Volga State University of Telecommunications and Informatics
Russia, Samara
Palmov S.V.
Ph.D. of Engineering Sciences
associate professor of the department
"Information systems and technologies"
Volga State University of Telecommunications and Informatics
Russia, Samara

TECHNOLOGY OF VIRTUAL REALITY: BRIEF OVERVIEW

Abstract: The article deals with the concept of virtual reality. Its advantages and disadvantages are revealed. Types of existing real-world realizations, as well as applications, are presented.

Keywords: virtual reality, full immersion.

Виртуальная реальность - это реалистичное трехмерное изображение или искусственная среда, включающая в себя интерактивное аппаратное и программное обеспечение. Она состоит из двух частей: «виртуальность» и «реальность». Виртуальность (лат. virtualis — возможный) — объект или состояние, которые реально не существуют, но могут возникнуть при определённых условиях, а реальность (от лат. realis - действительный) - это то, что существует на самом деле. Для лучшего понимания природы виртуальной реальности (Virtual Reality, VR), стоит опираться на то что, ее главное стремление это обеспечить полное погружение в искусственную среду.

Полное погружение позволяет сделать чувственный опыт настолько

реальным, что мы забываем о виртуально-искусственном характере среды и начинает взаимодействовать с ней, как с «настоящим» миром.

Типы виртуальной реальности

Моделирование без погружения (Non-immersive simulations) - это наименее захватывающая виртуальная реальность. В non-immersive симуляции стимулируется только подмножество чувств пользователя, что позволяет использовать периферийное осознание реальности вне моделирования виртуальной реальности. Пользователи входят в эти трехмерные виртуальные среды с помощью стандартных мониторов с высоким разрешением.

Наполовину погруженное моделирование (Semi-immersive simulations) обеспечивает более захватывающий опыт, когда пользователь частично, но не полностью погружен в виртуальную среду. Semi-immersive моделирование очень схоже с технологиями, которые применяются при моделировании полета. Semi-immersive симуляции рассчитаны на высокопроизводительные графические вычислительные системы, часто соединяемые с большими проекционными экранными системами или несколькими телевизионными проекционными системами.

Полностью погружное моделирование (Fully-immersive simulations) обеспечивает самую захватывающую реализацию технологий виртуальной реальности. В fully-immersive моделировании аппаратные средства, такие как VR-шлемы (очки) и устройства обнаружения движения, используются для стимулирования всех чувств пользователя. Полностью погружные симуляции способны обеспечить очень реалистичный пользовательский опыт, предоставляя широкое поле обзора, высокое разрешение, повышенную скорость обновления. [2]

Основные устройства для входа в виртуальную реальность

Содержимое виртуальной реальности, которое пользователи просматривают внутри гарнитуры виртуальной реальности, не менее важно, чем сама гарнитура. Для питания этих интерактивных трехмерных сред требуется значительная вычислительная мощность. Это то, где ПК, консоли и смартфоны входят в систему. Они действуют как двигатель для питания создаваемого контента.

Дисплей, гарнитура или очки представляют собой устройства, фиксируемые на голове пользователя. Они обычно охватывают полное поле зрения человека, и отображают содержимое виртуальной реальности. Некоторые из упомянутых устройств виртуальной реальности используют экраны смартфонов, например, Google Cardboard или Samsung Gear VR. Головные дисплеи часто дополняются гарнитурой для обеспечения аудио стимуляции.

Устройства ввода являются одной из двух категорий компонентов, которые обеспечивают пользователю чувства погружения. Они предоставляют человеку возможность взаимодействовать с миром в виртуальной реальности. Некоторые из наиболее распространенных форм

устройств ввода виртуальной реальности включают в себя:

- Джойстики
- Силовые шары
- Контрольные выводы
- Перчатки Данных
- Кнопки управления устройством
- Отслеживание движения
- Беговые дорожки
- Платформы движения

Области применения VR

Медицина

Она может использоваться в медицинских исследованиях, чтобы дать студентам возможность узнать структуру человеческого тела. Кроме помощи в обучении хирургов, технология VR оказывается полезной и при проведении операций: врач, используя специальное оборудование, может управлять движениями робота, получая при этом возможность лучше контролировать процесс.

Наука

VR может использоваться в научно-исследовательских лабораториях, чтоб улучшить и ускорить исследование молекулярного и атомного мира: погружаясь в виртуальную среду, ученый может обращаться с элементарными частицами так, будто это кубики LEGO.

Игры и развлечения

Ее используют в играх и фильмах, чтобы сделать переживания более реальными.

Обучение

VR используется для моделирования среды тренировок в тех ситуация, где необходима предварительная подготовка: например, управление самолетом, прыжки с парашютом. Она может использоваться в автошколах, поскольку дает реальный вид дорог и участников движения.

Промышленный дизайн и архитектура

Вместо того, чтобы строить дорогостоящие модели машин, самолетов или зданий, можно создать виртуальную модель, позволяющую не только исследовать проект изнутри, но и проводить тестирование его технических характеристик. [1]

Преимущества технологии виртуальной реальности:

1. Создает реалистичный мир.
2. Позволяет пользователю исследовать места, ранее ему недоступные
3. Пользователь может экспериментировать с искусственной средой.
4. Виртуальная реальность делает образование более легким и комфортным.

Недостатки технологии виртуальной реальности:

1. Чипы, используемые в виртуальной реальности, очень дорогие.

2. Высокая техническая сложность.
3. Повышенная нагрузка на нервную систему человека. [3]

В данной статье было рассмотрено понятие виртуальной реальности, определены ее типы, а также были затронуты ее достоинства и недостатки. Исходя из всего этого можно сделать вывод, что виртуальная реальность, с течением времени, станет неотъемлемой частью человеческого общества.

Использованные источники:

1. Что такое виртуальная реальность? [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://tproger.ru/translations/vr-explained (дата обращения: 26.04.2018).
2. Virtual Reality [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://www.realitytechnologies.com/virtual-reality (дата обращения: 26.04.2018).
3. Virtual Reality: Advantages and Disadvantages [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://www.indiastudychannel.com/resources/152424-Virtual-Reality-Advantages-Disadvantages.aspx (дата обращения: 26.04.2018).

УДК 343.7

Бураева Н.
студент 1 курса
Константинова Н.А., к.ист.н.
доцент
кафедра менеджмента, предпринимательства
и экономической безопасности в АПК
Иркутский ГАУ им. А.А. Ежевского
Россия, г. Иркутск

ПРОБЛЕМА ПОДРОСТКОВОЙ ПРЕСТУПНОСТИ (НА ПРИМЕРЕ Г. УСОЛЬЕ – СИБИРСКОЕ ИРКУТСКОЙ ОБЛАСТИ)

Аннотация: в статье рассмотрены причины детской преступности, проанализированы статистические данные, выявлены проблемы и сформулированы предложения по снижению уровня преступности среди несовершеннолетних на примере г. Усолье-Сибирское Иркутской области.

Ключевые слова: преступление, девиантное поведение, преступность несовершеннолетних, профилактика.

Buraeva N.
1th year student
Irkutsk State Agrarian University named after Ezhevsky
Irkutsk, Russia
Konstantinova N.A.
Candidate of historical sciences, associate professor
Assistant Professor of the Department of Management, Entrepreneurship
and Economic Security in the Agroindustrial Complex
Irkutsk State Agrarian University named after Ezhevsky
Irkutsk, Russia

THE PROBLEM OF ADOLESCENT CRIME (ON THE EXAMPLE OF USOLYE-SIBIRSKOE OF IRKUTSK REGION)

Annotation: the article considers the causes of child crime, analyzed statistical data, identified problems and formulated proposals to reduce the level of juvenile delinquency in the example of the town of Usolye-sibirskoe *in the Irkutsk region.*

Key words: crime, deviant behavior, juvenile delinquency, prevention.

Причины и условия преступности несовершеннолетних, как и преступности в целом, носят социально обусловленный характер. Они, прежде всего, зависят от конкретных исторических условий жизни общества, от содержания и направленности его институтов, от сущности и способов решения основных противоречий [2, С.69].

В последние годы сложилось устойчивое мнение о том, что главной причиной преступности несовершеннолетних и ее стремительного роста является резкое ухудшение экономической ситуации и возросшая

напряженность в обществе. Но большей «уязвимостью» обладают несовершеннолетние, отличающиеся заключается в том, что они имеют неустоявшаяся психику, не сформированную до конца систему ценностей, что делает их более подверженными влиянию факторов, которым взрослые люди противостоят гораздо успешнее.

Не имея возможности законным путем удовлетворять свои потребности, многие подростки начинают «делать деньги» и добывать необходимые вещи и продукты в меру своих сил и возможностей, зачастую путем совершения преступления. Несовершеннолетние активно участвуют в рэкете, незаконном бизнесе и других видах преступной деятельности.

Преступности несовершеннолетних способствует и неконтролируемое отчисление подростков из школ и ПТУ.

Одной из специфических причин преступности несовершеннолетних на современном этапе жизни общества является катастрофическое положение с организацией досуга детей и подростков по месту жительства. Многие детские учреждения, организации прекратили свое существование, а помещения, принадлежавшие им, переданы в аренду коммерческим структурам.

Продолжается процесс разрушения системы оздоровления и летней занятости. Многие оздоровительные лагеря для детей и подростков закрыты, а в оставшиеся дети из неполных малообеспеченных семей не всегда могут попасть из-за высокой стоимости путевок.

Обострение проблем семейного неблагополучия на общем фоне нищеты и постоянной нужды, моральная и социальная деградация, происходящая в семьях, приводят к крайне негативным последствиям.

Среди несовершеннолетних из неблагополучных семей интенсивность преступности особенно высока. В основном в этих семьях процветают пьянство, наркомания, проституция, отсутствуют какие-либо нравственные устои, элементарная культура. Специалисты различных наук приводят внушительные цифры, говоря о несовершеннолетних, страдающих психическими заболеваниями, не исключающими и исключающими вменяемость. Психические расстройства детей - во многом результат и наследие соответствующего поведения и жизни их родителей-алкоголиков, наркоманов. Некоторые сочетаниям психических расстройств и социально-психологической деформации личности во многом объясняются тем, что причины патологического развития личности несовершеннолетних кроются в асоциальности и аморальности родителей. Уходя от родителей, несовершеннолетние ищут поддержку в обществе себе подобных. Подростков захлестывает волна «взрослой» жизни - секс, наркотики. В некоторых странах данные явления считаются прямыми причинами преступности несовершеннолетних[5, С.29].

К условиям, способствующим преступному поведению несовершеннолетних, относятся и недостатки в деятельности органов, на которые возложена борьба с преступностью несовершеннолетних. В

настоящее время наблюдается фактическое бездействие общественно-государственных структур, призванных осуществлять воспитательную и профилактическую работу с подростками. Прекратили существование многие общественные организации, ведущие профилактическую работу с детьми и подростками. Существенные недостатки имеются в деятельности правоохранительных органов, в том числе и органов внутренних дел.

В г.Усолье-Сибирское, как и в любом другом уголке нашей страны, преступления совершаются несовершеннолетними. По статистическим данным отделом по делам несовершеннолетних в г. Усолье-Сибирское за истекший период удалось значительно сократить количество преступлений совершенных несовершеннолетними, с 86 до 65, снизилось количество преступлений совершаемых подростками в группе с 26 до 19 [6].

Правда, приведенные ниже показатели характеризуют не фактический, а только лишь регистрируемый уровень подростковой преступности. Для учета латентности необходимо данные официальной статистики увеличить, как минимум, в 2 раза.

За 2015 год в г.Усолье-Сибирское несовершеннолетними совершено 65 преступлений, что на 24.4% меньше аналогичного периода прошлого года (86). Также отмечается снижение на 26.4% (со 106 до 78) по раскрытым преступлениям, совершенным подростками. Удельный вес преступности несовершеннолетних составил 6.7%, что ниже удельного веса Иркутской области (7.1%)[6].

При снижении подростковой преступности наблюдается снижение и по отдельным направлениям таким как:

-на 27.6% количество тяжких, особо тяжких преступлений (с 29 до 21), удельный вес к тяжким, особо тяжким преступлениям составил 8.8% (обл.7.9), удельный вес к несовершеннолетним составил 26.9% (обл. 21.5);

-на 26% число преступлений средней и небольшой тяжести (с 77 до 57);

-на 16.4% по преступлениям, совершенным в общественных местах (с 61 до 51);

-на 50% по преступлениям, совершенным в состоянии опьянения (с 10 до 5);

-на 27% по преступлениям, совершенные в группе несовершеннолетних (с 26 до 19);

-рост по преступлениям, совершенные в группе со взрослым с 4 до 9 (+125%),

-рост по повторным преступлениям с 28 до 33 (+18%)[6].

Также из общего анализа можно наблюдать и отрицательные моменты это то, что каждое второе преступление совершено ранее совершавшими: 33 преступлений, что на 17.9% больше прошлого года (28), из них ранее судимыми 20 преступлений, что на 53.8% больше прошлого года (13).

В общей структуре подростковой преступности большинство, или 83%, составляют имущественные преступления против собственности

граждан (62): краж совершено 43 (снижение на 55%), грабежей совершено 14 (снижение на 18%), разбоев совершено 5 (рост 6.4%). Объектом посягательства, как правило, являются сотовые телефоны. Преобладание данных видов преступлений отражает финансово-имущественное расслоение, особенно заметное в подростковой среде.

В период времени с 07ч. до 19ч. совершено 41 преступление, а остальные 8 преступлений совершены в позднее время суток, и это, как правило, имущественные преступления корыстно-насильственного характера. Основная возрастная категория, несовершеннолетних совершивших преступления, подростки от 16 до 17 лет. Девочками в ночное время преступления не совершались (аппг-2).

На территории города проживает 17069 несовершеннолетних, из которых 13334 человек не достигли уголовно-наказуемого возраста. Несмотря на положительную демографическую динамику отмечается снижение числа подростков, привлеченных к уголовной ответственности. Так, в 2015 году привлечено 81 несовершеннолетний, что на 10% меньше прошлого года (107). Иногородними подростками совершено 13 преступлений, прошлый год 11. В основном совершали преступления жители сопредельных территорий Усольского района, г. Ангарска. Кроме прочего, и Усольскими подростками за пределами города совершено 5 преступлений, аппг-10 преступлений.

Из привлеченных к уголовной ответственности 61 человек (аппг-62) проживают в неполных семьях, и только 3 из них проживают в неблагополучных семьях, состоящих на учете ОДН, аппг-7. Являются сиротами и опекаемыми 9 подростков, преступивших закон (аппг-16).

Совершили преступления 78 студентов и учащихся образовательных учреждений (по лицам), аппг-99, что отмечается снижение по данной категории. По данным ИЦ (информационный центр) увеличилось число незанятых подростков, привлеченных к уголовной ответственности 9, при этом из 81 обвиняемого только 3 были незаняты на момент совершения преступления.

По-прежнему, по всем видам характерна высокая криминальная активность возрастной группы 16-17 лет. Доля несовершеннолетних, совершивших преступления, от общего числа детского населения города составила 0.3%, аппг-06%[6].

Устойчивой чертой остается групповой характер преступлений, совершаемых несовершеннолетними. Преступная деятельность в группе является одной из форм проведения досуга. Число лиц, совершивших преступления в группах, увеличилось с 39 до 40 (-2.5%), число групповых преступлений снижено с 30 до 28, на 6.7%. При этом в смешанных группах, совершено 9 преступлений, прошлый год- 4, рост составил на 125%. По факту вовлечения подростков в преступную деятельность в 2015 году в суд уголовные дела по признакам преступления, предусмотренного ст.150 УК РФ, не направлялись, за прошлый год направлено в суд 1 уголовное дело.

Зачастую, при анализе смешанных групп, очевиден факт преступной активности несовершеннолетних, либо небольшая разница в возрасте преступников, что не позволяет собрать доказательства вины взрослых. Самое опасное заключается в том, что криминальная деятельность, участие в группировках становится в глазах подростков социально престижным занятием. Принадлежность к тем или иным преступным группировкам становится для некоторых подростков пределом желаний и социальных ожиданий.

Несмотря на общее снижение преступности несовершеннолетних, допущено увеличение повторных деяний. Наблюдается рост на 17.9% числа преступлений, совершенных подростками повторно: с 28 до 33, из них ранее судимыми совершено 20 преступлений, аппг-13(+53.8). Всего повторно привлечены к уголовной ответственности 22 несовершеннолетних, что на 4.3% меньше прошлого года (23), из них ранее судимых- 9, что на 18.2% меньше прошлого года(11), в том числе в период условного осуждения- 4, аппг-7 (-43%). Аресты подростков, которые прошли в 2014 году, повлияли на оперативную обстановку. Если в прошлом году заключено под стражу 12 несовершеннолетних, то в 2015 только 5, при этом 4 по инициативе полиции (аппг-5), а остальные за совершение тяжких, особо тяжких преступлений.

В целях предупреждения повторной преступности реализовано распоряжение начальника МО «Усольский» от 07.02.2015г. №25/2105 «Об организации взаимодействия служб по исполнению ограничений, возложенных судом в отношении несовершеннолетних». Ежемесячно разрабатывается график проверок подростков по месту жительства в вечернее время после 22-00 часов, состоящих на учете ОДН и имеющих ограничения судом по времени пребывания в общественных местах и развлекательных мероприятиях. В проверках задействованы сотрудники ОВО, ГИБДД, РППСП, ОДУУП, ОУР. Не реже одного раза в месяц проводятся совместные дополнительные рейды с участием специалистов КДНиЗП и сотрудников УИИ.

Выявлено 39 нарушения условий приговора суда (аппг-52). В целях профилактики повторной преступности отлажено взаимодействие с Усольским городским судом и УИИ. Направлено 44 ходатайства (аппг-89), удовлетворено 39 (аппг-78). Одному подростку погасили судимость за надлежащее исполнение наказания. Несовершеннолетние начали проявлять заинтересованность, появляется мотивация на отказ от противоправной деятельности.

Происходит «омоложение» преступности несовершеннолетних, и суммарное число лиц, привлеченных к уголовной ответственности в возрасте 14-15 лет (30) и лиц, не достигших возраста уголовной ответственности (51) все чаще превышает категорию 16-17летних преступников (51).

На 01.01.2016г. 51 несовершеннолетний, не достигших возраста уголовной ответственности, совершили 44 общественно-опасных деяния, в

прошлом году 57 подростков совершили 44 преступления. Снижение по лицам составило 10%, преступления остались на уровне прошлого года. Соотношение девочек несубъектов составило 7 к 7. Число групповых правонарушений среди несубъектов снизилось на 12.5% (с 8 до 7).

Обстоятельства и причины совершения преступлений несубъектами не многим отличаются от преступного поведения старших по возрасту подростков. Однако если дети в возрасте от 15 до 17 лет все больше совершают преступления имущественного характера в связи со сменой материальных ценностей, то, как показывает анализ, проявляется агрессия и жесткость при совершении преступления несубъектами. Большинство общественно-опасных деяний связаны с нанесением телесных повреждений разной степени тяжести - это драки в школе и на улице: только по ст.116 УК РФ отказано в возбуждении уголовных дел в 24 случаях (аппг-30), при этом в возрасте до 14-ти лет в 15 случаях (аппг-12).

Судьи в редких случаях помещают подростков в ЦВСНП. Суд мотивирует отказ непродолжительностью контроля, преждевременностью внесения ходатайств ОВД, недопустимостью изъятия детей из семьи. Имеется перспектива вырастить поколение социально-неблагополучных подростков, которое будут добиваться желаемого только путем насилия.

Объединенными усилиями субъектов системы профилактики в общей динамике снижены темпы женской преступности. Снижение составило 35.7%, с 14 до 9. Удельный вес от преступлений несовершеннолетних составил 11.5% (аппг-13.2%), при областном удельном весе женской преступности в 10.7%. Привлечено к уголовной ответственности 11 несовершеннолетних девочек, в прошлом году – 14 (-21.4%). Девочками совершено тяжких преступлений-0 (аппг-3), 2 повторно (аппг-1), 9 имущественного характера (аппг-11), в состоянии алкогольного опьянения-0 (аппг-1), 1 в группе (аппг-1). Снизилось с 85 до 61 число девушек, поставленных на учет для проведения профилактической работы ОДН.

С лицами женского пола проводить профилактические мероприятия сложнее, чем с мальчиками. У девочек свои психофизиологические особенности характера. Порою женской преступности способствуют алкоголизм и бродяжничество.

Еще одной причиной, способствующей совершению преступлений, является наличие различных заболеваний. В последнее время достаточно много несовершеннолетних преступников отягощено нервно-психическими аномалиями. В качестве одного из факторов преступного поведения, свойственного несовершеннолетним с психическими отклонениями, можно выдвинуть особую потребность в самоутверждении.

Работа с несовершеннолетними, имеющими аномалии в психике, должным образом не была организована. Речь идет о пограничных состояниях, не исключающих вменяемость, и, следовательно, ответственность. Прием указанной категории несовершеннолетних ведет один детский психиатр. Лечение детей до 15 лет возможно только в

г.Иркутске, не каждый родитель может себе позволить поездку в областной центр для обследования и лечения ребенка. Ежемесячно в ГОУЗ «Областная Усольская психоневрологическая больница» проходят лечение 1-2 несовершеннолетних, что недостаточно для города, где более 3% всех несовершеннолетних жителей имеют отставания в психическом развитии и состоят на диспансерном учете ПНБ. После выведения подростков с девиантным поведением из школы на индивидуальное домашнее обучение контроль над ними ослабевает или практически утрачивается. Образовательному учреждению поручается организовать досуговую занятость этих детей, но это не всегда удается.

Программы развития образования предусматривают индивидуальный подход, но ежегодно растет численность детей, обучающихся по специальным программам: детей инвалидов, детей с девиантным поведением, детей на санаторно–курортном лечении. Развивается образовательная деятельность, инновационные технологии, но снижаются, воспитательные функции школы, её влияние на формирование личности ребенка. Слабо организовано профессиональное обучение и общественно-полезный труд. Остаются не реализованными профилактические резервы педагогических коллективов. От тех качеств и моральных принципов, которые ребенок приобретет в школе, в значительной степени зависит его дальнейший путь. Изменить ситуацию можно путем выявления источника негативного воздействия на учащегося (в семье, ближайшем окружении либо в самом учебном заведении); осуществления тесного взаимодействие педагогического состава с ОДН; выяснения степени эффективности работы школы по обучению и воспитанию «трудных подростков». Последнюю задачу редко кто ставит перед собой.

При проведении анализа подростковой преступности отмечается, что не сформирована концепция ценностей в подростковой среде. Равнодушие и безучастность родителей порождают детей без сформировавшихся нравственных и моральных принципов. Все чаще дети уходят из дома на улицу в поисках общения, новых эмоций и впечатлений. Особенности соматического, психического и нравственного развития, социальная незрелость приводят несовершеннолетних к совершению преступлений. Подростки зачастую преступают тот предел насилия и жестокости, который в конкретной ситуации был бы вполне достаточен для достижения цели. Если при совершении преступления будет неудачное стечение обстоятельства, то возможно наступление тяжких последствий для потерпевшего. Так, по городу Усолье-Сибирское привлечено к уголовной ответственности 4 несовершеннолетних за совершение особо тяжких преступлений против личности (ст.ст.105 - убийство, 111 – причинения тяжкого вреда здоровью УК РФ), когда по области привлечено 45 подростков. Необходимо субъектам профилактики более глубоко проанализировать причины агрессии Усольских детей и принять все меры к предупреждению особо тяжких преступлений.

Основными факторами, влияющими на совершение преступлений можно назвать: противоречивость социального развития, воспитание в неполных, либо конфликтных семьях, социально-педагогическая запущенность детей, искажение мировоззрения, возрастная незрелость, романтизм и темперамент, отсутствие жизненного опыта, подражание и подвержение чужому влиянию, стремление к самоутверждению, склонность к риску, обидчивость и неустойчивость интересов, различные виды психической зависимости, психические аномалии, наличие признаков виктимного поведения, невозможность усвоения морально-этических норм в силу нарушения поведения.

К условиям, способствующим преступному поведению, также можно отнести и недостатки в деятельности субъектов системы профилактики. Отсутствует желание у самих несовершеннолетних к организации досуга. Отсутствует должная оплата труда несовершеннолетних, закон о квотировании рабочих мест для несовершеннолетних не работает. Остается низким уровень правовой культуры, продолжается деформация нравственности и правового сознания несовершеннолетних и их родителей. Оказывает негативное воздействие Интернет и СМИ. Сказываются гуманность законодательства, формализм в проведении профилактической работы. Не хватает творчески интересных личностей, имеющих реальное желание работать с детьми.

Многие причины подростковой преступности подлежат регулированию и устранению. Необходима система мер предупреждения. В целях профилактики на территории г. Усолье - Сибирское при межведомственном взаимодействии проведены: операции «Каникулы», «Дети России», «Кинотеатр», «Семья», «Внимание дети», «Безнадзорник», «Условник», «Подучетник» и «Отсрочница», «Каждого ребенка за парту», акции «Летний лагерь –территория здоровья», «Помоги ребенку и ты спасешь мир», «Полицейский Дед мороз», «Правовые диалоги», «Родительский урок», «Уроки безопасности», «Месячник права», 112 рейдов по реализации ЗИО №7оз, 13 рейдов по проверке исполнения наказания, 5 рейдов с ОНД МЧС по неблагополучным семьям, 15 дней профилактики с привлечением внутренней службы ОВД и ведомств, 12 рейдов по выявлению нарушений антиалкогольного законодательства, 34 Дня инспектора в образовательных учреждениях, 4 рейда по госучреждениям, 5 рейдов с ЦЗН по незанятой категории подучетных граждан, заседание Клуба деловых встреч при ЦЗН, 44 рейда с ведомствами по проверке неблагополучных семей. Принимали участие в социальных проектах для подростков состоящих на учете: «Здоровое лето», «Полезные каникулы», «Волевой рубеж». В Усольском городском суде проведен День профилактики, организована встреча и беседы подучетной категории и их родителей с прокурором города.

Вместе с тем имеющийся потенциал противодействия подростковой преступности в истекшем году использован не в полной мере. По ряду

направлений показатели оперативно – служебной деятельности не соответствуют предъявляемым требованиям. Выявлено недостаточное количество групп несовершеннолетних с антиобщественной направленностью. Не помещаются подростки в специализированные учреждения закрытого типа, в ЦВСНП, не применяется ст.ст.92, 107 УПК РФ. Снижено число выявленных неблагополучных семей и число родителей, привлеченных к ответственности за ненадлежащее воспитание своих детей. Не соответствуют оперативной обстановке меры по предупреждению пьянства среди несовершеннолетних, по выявлению нарушений антиалкогольного и антитабачного законодательства.

Хотелось бы отметить, что для исправления ситуации по линии несовершеннолетних усилий одной полиции недостаточно. В предстоящем периоде в экономике г. Усолье-Сибирское позитивных изменений не предвидится, продолжается реорганизация и закрытие градообразующих предприятий. Растет число лиц, не имеющих постоянного источника доходов, не наблюдается снижения количества наркопотребителей и алкоголезависимых лиц. Асоциальное население города стремится к обогащению за чужой счет, что ведет к росту правонарушений и преступлений имущественного характера, в том числе тяжких и особо тяжких. Обострение общественных проблем толкает подростков на путь агрессивного непринятия действительности. Программы, направленные на профилактическую деятельность, в городе не разрабатывались долгое время, а принятые практически не финансировались.

Необходимо сконцентрировать усилия на формирование у населения, и подростков в частности, гражданского правосознания и активной гражданской позиции по вопросам пресечения и предупреждения преступлений. Следует активизировать работу по организации трудовой и досуговой занятости подростков, их лечению, оказанию материальной, социальной и психологической помощи, воспитанию нравственных, общечеловеческих ценностей, толерантности. Принять меры к усилению межведомственного взаимодействия, ужесточить спрос с каждого субъекта системы профилактики за упущения в работе.

Если не предпринять должных мер, то произойдет рост преступлений корыстно-насильственного характера и преступлений против личности, а также усилится рост повторных и групповых преступлений, в том числе совершаемых в общественных местах и на улицах города, преступлений, совершаемых в состоянии опьянения.

Использованные источники:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации: ФЗ от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 07.03.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 30.03.2017) // СЗ РФ. – 1996. – №25. – Ст. 2954.
2. А.А. Бодалева. В мире подростка. - М.,1980.
3. Н.И. Атров. Профилактика правонарушений среди молодежи. - М., 1980.
4. Юношеские психопатии и алкоголизм. В.А. Гурьева - М.,1980.

5. Е.С. Жигарев. Административная деликтность несовершеннолетних: понятие, виды и профилактика. - М.,1992.
6. Сведения статистики ПДН МО МВД России «Усольский» по итогам 2015 года.

УДК 008

Буряк Н.Ю., кандидат культурологии
доцент
кафедра технологий сервиса и деловых коммуникаций
Академия маркетинга и социально–информационных технологий - ИМСИТ
Российская Федерация, г. Краснодар

ПРОБЛЕМЫ НРАВСТВЕННОСТИ В КУЛЬТУРЕ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА

Аннотация: В статье рассмотрены основные проблемы нравственности в культуре современного общества. Определенны специфические взаимосвязи морали и культуры через общность факторов духовной детерминации. Указаны основные этапы становления нравственности.

Ключевые слова: Культура, нравственность, мораль, этика, нравственные ценности, культурные ценности.

Buriak N.Y.
PhD in Cultural Studies
Assistant Professor of Service Technologies and Business Communication Department, Academy of Marketing and Social Technologies (IMSIT)
Krasnodar city, Russia

PROBLEMS OF MORALITY IN THE CULTURE OF THE MODERN SOCIETY

Abstract: The article deals with the main problems of morality in the culture of modern society. Specific interrelations of morality and culture are determined through the commonality of the factors of spiritual determination. The main stages of the formation of morality are indicated.

Key words: Culture, morality, ethics, moral values, cultural values.

Культура – это понятие, которое имеет большое количество значений в различных сферах человеческой жизнедеятельности. Римский философ Цицерон понимал под понятием «культура» возделывание, взращивание, вскармливание, воспитание. А. Швейцер утверждал, что «культура – это совокупность человеческого прогресса во всех направлениях, которое направлено на духовное совершенствование общества»[3]. Если рассматривать культуру со стороны социологии, то культура – это система духовных и материальных ценностей, подчиняющая себе жизнь людей. Материальная культура – это результат производства и освоения предметов

и явлений материального мира. По мнению философа Вильгельма фон Гумбольдта «духовная культура - это система знаний и определенных мировоззрений, которые присущи данному народу или всему человечеству»[2].

Элементом духовной культуры является мораль. Мораль – это система норм и правил, которые регулируют общение и поведение людей, обеспечивающих единство общественных и личных интересов. Она организует справедливое мирное сожительство людей и гарантирует равную меру свободы участникам общественных отношений. Так же мораль определяют как достигнутый человеком и обществом уровень человечности и гуманизма.

Мораль и культура имеют общую духовную природу, у них один идеал и единые ценности. Взаимосвязь морали и культуры образуется через общность факторов духовной детерминации, которая исторически выражается в единой религиозной почве.

Существует различие родственных по смыслу, но не тождественных понятий: « нравственность», «мораль» и « этика». Под «нравами» понимают местные обычаи. Понятие «нравственность» определяет организованность и поведение человека с точки зрения общества и его традиций. Следовательно, нравственность – это как бессознательное так и сознательное навязывание и принятие внешних запретов, ограничений и рекомендаций, которые создают рамки приемлемого поведения, которое гарантирует и способствует достижению общего блага. «Этика» - это наука, которая изучает нравственное поведение и помогает формулировать принципы морали. Этика занимается нравственностью и моральностью отдельного человека или людей в целом.

Анализируя зарождение нравственности у древних народов, можно отметить, что у честного и самоотверженного человека, который способен на самопожертвование, в сотни раз меньше шансов передать данные качества своим детям, так как они умирают раньше, чем успевают воспитать ребенка. С другой стороны такие качества положительно влияют на социальную общность. А примеры героизма, которые сохранены в памяти культуры, составляют ценностный багаж для воспитания будущего поколения. Только к концу XX века постепенно формируются представления об общей человеческой морали. Конечно, в теории эти идеи сказывались уже Кантом, но до массового сознания они начинают доходить только сегодня, и то с большим трудом.

Среди основных этапов становления нравственности можно выделить следующие:

- Основы нравственности, которые формируются в рамках древнего мифологического сознания, первоначально имели распространение лишь на узкий круг «своих». Мифологическое сознание четко разделено на «своих» и «чужих». Если убить «своего» - это преступление, а если «чужого» - это

подвиг.

- Развивались отношения с чужими на основе вражды или торговли, которые строились на справедливости и соразмерности (« око за око»).
- Возникло «золотое правило нравственности»: поступай с другими так, как хочешь, чтобы поступали с тобой.
- «Все люди свои». Именно это правило сформировалось на данный момент в результате полной глобализации, когда происходит взаимодействие культур, религий, ценностей. Каждый человек не зависимо от цвета кожи, вероисповедания и уровня культуры может рассчитывать на человеческое отношение к себе.

Ю.А. Шрейдер задавал вопрос: «Ограничивает ли мораль свободу?» [4]. С одной стороны, свобода является условием возможности морали. В случае, если поступки человека определяются чужой волей, насилием, то и ответственность за них должен нести тот, кто является побудителем этих действий. Только свободный человек может быть субъектом нравственного поведения. Но, с другой стороны, мораль, конечно, накладывает свои ограничения, запреты и предписания на поведение человека. Важную роль при этом играют табу.

Внутренние ограничения связаны с такими факторами, как совесть, честь, долг и стыд. Данные ограничения направлены на уменьшения ущерба, который приносится людям и уменьшение зла.

У Ницше есть одно хорошее высказывание: «Все добрые люди слабы: они добры, потому что недостаточно сильны для того, чтобы быть злыми». Объясняется это тем, что в основе действия людей лежит принцип эгоизма и самозащиты, поэтому люди склоны в первую очередь удовлетворять свои потребности, а потом уже думать о других. Так же злые люди не ограничены запретами и нравственными нормами. Для того чтобы все разрушить требуется меньше сил, чем для того, чтобы все воссоздать.

На сегодняшний день проблемы нравственных оснований культуры стали очень актуальными. Все человечество находится в полном нравственном кризисе. Доказательством этого являются почти ежедневные террористические акты, политические конфликты и войны, техногенные и экологические катастрофы. Основным признаком является изменение отношений людей друг к другу, проявление агрессии, жестокости, равнодушия, а ложь и лицемерие стали нормой общественного поведения. Среди основных причин, вызывающих данные проблемы необходимо выделить следующие:

1. Снижение ценностных и нравственных оснований культуры;
2. Идеалистическое противостояние различных культур;
3. Снижение запретов и нравственных норм;
4. Такие понятия как «честь», «совесть», «достоинство»,«порядочность», «благородство» потеряли свой смысл;
5. Разрушение семейных ценностей;

6. Рост насилия, агрессивности и жестокость, обесценивание человеческой жизни;

7. Первое место в жизни людей стали занимать материальные блага и карьера;

8. Снижение уровня интеллекта и общего уровня образованности.

Следует отметить, что большинство стран уже начали принимать меры, которые направлены на возрождение нравственной культуры. Одним из примеров является Международная общественная организация «За нравственность!», в ее состав входят люди из 50 различных стран.

Таким образом, нравственную культуру можно смело трактовать, как изучение индивидом общественного морального опыта и выражение моральных принципов в собственном поведении и общении. Она проявляется в контроле и самообладании над собой и своими эмоциями в различных ситуациях. Она очень тесно связана с нашим внутренним и внешним миром, так как у каждого из нас свои идеалы, ценности и принципы. Все это влияет на то, как мы ведем себя в дружбе, любви и просто в общении. Формирование основ нравственной культуры – это не заучивание норм, правил и показная воспитанность, а внутреннее принятие моральных ценностей и уважение других людей и их свободы [1].

Использованные источники:

1. Буряк Н.Ю. Лингвопедагогическая культура: Учебное пособие. – Краснодар: Издательский дом «ХОРС», 2013. – 422 с.
2. Гумбольдт В. Язык и философия культуры. М., 1985.
3. Швейцер А. Культура и этика. М., 1992.
4. Шрейдер Ю. А. Этика: Введение в предмет. М., 1998.

УДК 659.1.01

Буряков С.А.
Солошенко Е.
студент магистрант 1 курса
факультет «Экономика, сервис и предпринимательство»
ИСОиП (филиал) ДГТУ в г. Шахты
научный руководитель: Буряков С.А., к.э.н.
доцент
кафедра «Управление и предпринимательство»
Россия, г. Шахты

СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация:

В статье рассмотрено и раскрыто понятие управление персоналом и оценка эффективности. Определены цели и задачи статистической оценки управления персоналом. Описаны основные подходы и методы статистической оценки.

Ключевые слова: управление персоналом, статистика, статистическая оценка, эффективность.

Buryakov S. A.
Soloshenko E.
Student 1 years, Faculty of Economics, Service and Entrepreneurship
Institute of service and business (branch) of DSTU
in the city of Shakhty
Scientific adviser: Buryakov S. A.
Ph.D., assistant professor of the Department "Management and Entrepreneurship"

STATISTICAL ESTIMATION OF EFFICIENCY OF MANAGEMENT OF PERSONNEL OF THE COMMERCIAL ORGANIZATION

Annotation:

The concept of personnel management and evaluation of efficiency is considered and disclosed in the article. The goals and objectives of the statistical evaluation of personnel management are defined. The main approaches and methods of statistical estimation are described.

Keywords: personnel management, statistics, statistical estimation, efficiency.

В общем смысле, под «управлением персоналом» понимается взаимосвязь организационных, экономических и социальных мер, на процесс формирования качественных и количественных характеристик персонала, с целью достижения максимальной экономической и социальной эффективности.

Стратегия управления предприятием обязательно включает в себя цели управления персоналом. Главной целью такой стратегии является получение желаемой прибыли, реализация необходимого объёма продукции или услуг, повышение производительности, и удовлетворение социальных потребностей работников.

Для увеличения результативности управленческой деятельности, необходимо осуществлять оценку эффективности управления персоналом. Для этого необходимо определить, как она должна осуществляться, в каком соотношении находится с другими этапами управленческой деятельности и какой желаемый результат от проведения данной оценки эффективности управления персоналом.

Оценка эффективности управления персоналом – формализованный процесс направленные на измерения издержек и выгод, связанных с кадровой деятельностью, где соотносится итоги деятельности предприятия в прошлом с целями предприятия в будущем.

Статистическая оценка является элементом системы внутреннего контроля предприятий. Для определения эффективности кадровой деятельности, необходимо выделить показатели, позволяющие произвести такую оценку:

- производительность труда;
- уровень качества продукции, услуг;
- издержки на персонал;
- эффективность управленческих программ;
- социально психологический климат в коллективе;
- уровень удовлетворённости персонала.

Для улучшения этих и других показателей управления персоналом целесообразно применять статистические методы, позволяющие лучше проанализировать процессы и явления, в деятельности менеджера.

Большее значение имеет повышение эффективности управления персоналом в условиях динамичности экономики, это определяет и задачи статистики.

Важнейшей задачей статистики в условиях экономических изменений, является изучение численности, состава, распределения, движения и динамики персонала, выявление резервов повышения эффективности его использования, необходимых для обеспечения прироста дохода при той же или меньшей численности работников. Перед статистикой так же стоит задача расширять и углублять анализ производительности труда, совершенствовать методологию его измерения. Статистика организации должна своевременно выявлять резервы роста производительности труда, определять наиболее эффективные методы использования персонала и рабочего времени, устранению издержек и непроизводственных затрат, повышению производственной и трудовой дисциплины, сокращению текучести персонала, улучшение стимулирование работников. Статистика способна изучить материальную мотивацию, отношение заработной платы

работника и его личного трудового вклада, а так же вклад коллектива в развитие организации. Перед статистикой стоят задачи изучения состава и динамики заработной платы и материального поощрения, и их использования, соотношение темпов роста производительности труда и заработной платы. Она проводит обоснование заработной платы рабочих и служащих по профессиям и должностям, изучает результаты повышения заработной платы и должностных окладов.

В общем виде задачи статистики в управлении персоналом можно сгруппировать следующим образом:

- статистика состава и динамики персонала (изучение состава, количества и движения работников);
- статистика рабочего времени (учёт всего рабочего времени и простоев);
- статистика производительности труда (измерение уровня, динамики и резервов производительности труда);
- статистика заработной платы (фонды заработной платы и материального поощрения);
- статистика условий и охраны труда (факторы общих условий труда).

Одним из главных вопросов стоящим перед статистикой является, разработка и совершенствование методов исчисления показателей использования рабочего времени. Здесь необходимо грамотно подойти к построению баланса рабочего времени. Его правильная разработка и составление глубокого анализа, которые поможет выявить резервы рабочего времени, а так же потери рабочего времени, после чего можно выявить пути повышения эффективности управления персоналом.

Модернизация в области нормирования труда, ускорение введения новых технических норм выработки и нормативов обслуживания, применяемых на работах, оплачиваемых повременно. Улучшение данных показателей так же одна из главных задач статистики. Высокая эффективность управления персоналом в организации является показателем своевременного решения этой задачи.

Статистика постоянно исследует динамику развития общества и ее влияние на эффективность управления персоналом. Перед статистикой стоит вопрос об исследовании взаимоотношений персонала фирмы, где большее значение уделяется условиям и охране труда, от которых во многом зависит повышение эффективности управления персоналом. Решение, а так же контроль за ходом решения данного вопроса и есть главная задача статистики.

С этой целью требуется постоянно совершенствовать систему показателей, характеризующих развитие фирмы. Статистические данные носят информативный , научные характер , на основе которых принимаются важные управленческие решения, таким образом статистика является неотъемлемой частью системы управления персоналом. Но даже всесторонние исследования и анализ требуют постоянного

совершенствования применяемых статистических методик, оценивающих показатели эффективности управления персоналом, организации труда, его нормирования и оплаты, по измерению производительности труда.

Оценка эффективности управления персоналом в первую очередь начинается с информации о работниках: продвижение по службе, их профессиональные, квалификационные, половозрастные характеристики, медицинские и психологические параметры, производительность и новаторская активность.

Оценку необходимо осуществлять в ходе всей управленческой деятельности, так как она напрямую связана со всеми этапами процесса управления и на основании полученных результатов побуждает руководителя вносить необходимые коррективы. При этом оценка обеспечивает функционирование в фирме непрерывной обратной связи.

Следует отметить, что при оценке эффективности управления персоналом необходимо учесть затраты на достижение данных целей, после чего определяемся реальная эффективность системы управления персоналом, путём сопоставления реализованных целей с затраченными на это средствами.

Оценивать эффективность управления персоналом целесообразно по результатам работы всей фирмы.

Для того, что бы проводить анализ эффективности той или иной системы управления персоналом, нужно определить критерии , позволяющие произвести такой анализ. Их выбор зависит от того, что именно мы хотим оценить: деятельность конкретно взятого руководителя, трудовые показатели работников или их особенности.

Имеются две основные концепции, которые лежат в основе оценки эффективности управления персоналом. Исходя из первой, эффективность управления персоналом рассматривается объединением управления и производства, здесь вклад службы управления персоналом в эффективность производства не оценивается.

Второй подход сосредоточен на оценке вклада управления персоналом в эффективность производства. Довольно сложно дать количественную оценку данного вклада. В связи с этим, большинство методик оценки эффективности управления персоналом придерживаются первой концепции, где упор идёт на оценку качественного влияния управления персоналом на деятельность предприятия в целом.

Интегральный показатель, то есть показывающий эффективность отдельных систем управления персоналом, где объединяются важные экономические показатели.

При разработке стратегии службы управления персоналом, значимыми факторами, которые влияют на повышение эффективности являются:

- физиологические (пол,возраст, состояние здоровья, умственные и физические способности и др);
- технические и технологические (характер решаемых задач,

сложность труда, техническая оснастка, уровень использования научно-технических достижений и др.);

- структурно-организационные (условия труда, соотношение численности категорий персонала, объем предприятия, режим работы,стаж работы, квалификация работников, уровень использования персонала и др.);

- социально-экономические (материальное стимулирование, страхование, социальные льготы, уровень жизни и др);

- социально-психологические (моральный климат в коллективе, психофизиологическое состояние работника, статус и признание, организационная культура фирмы, благодарность, перспектива карьера и др.)

- территориально-ситуационные (месторасположение фирмы, затраты времени на дорогу от дома до работы, уровень конкуренции, инфляция, безработица, дифференциация доходов, акционирование предприятий и др.)

Определять эффективность управления персоналом нужно исходя из объёма, ёмкости, качества и вовремя выполняемых функций данной службы.

Для определения уровня эффективности управления персоналом необходимы соответствующие критерии и показатели.

При выборе критериев необходимо учесть цель оценки, то есть для чего будут использоваться результаты проверки эффективности, а так же определить категории работников, для которых устанавливаются данные критерии.

Самыми распространёнными показателями эффективности управления персоналом являются, процент выполнения установленных норм выработки или обслуживания, снижение издержек и текучести персонала и тп.

При этом, эффективность управления персоналом можно разделить на две составляющие: экономическая эффективность, которая показывает достижение целей организации, и социальная эффективность, характеризующая уровень удовлетворения потребностей и интересов работников .

Главными показателями экономической эффективности управления персоналом рассмотрим следующие компоненты:

- отношение результата работы к затратам на персонал, так она в большее степени отражает результат организации службы управления персоналом;

- долгосрочные показатели экономической эффективности управления персоналом, способные оценить вклад персонала в долгосрочное планы и развитие организации, к ним относятся:

- стабильность, постоянность рабочей команды и надежность выполнения отведённых ей рабочих функций, отсутствие конфликтов;

- гибкость, характеризует мобильность работников, способность быстро адаптироваться под новые условия труда, умение решать вопросы различной сложности в срочном порядке, разрабатывать новые концепции исходя из нововведений , подержание организационного порядка.

Одна из задач службы в управления персоналом, найти баланс между стабильностью и гибкостью, так как оба показателя он могут существовать в полном объёме одновременно.

Уровень социальной эффективности управления персоналом определяется степенью удовлетворенности потребностей и интересов работников на основе индивидуальных характеристик, что непременно сказывается на достижении целей организации. Некоторые экономисты ошибочно полагают, что удовлетворённость работой и есть показатель социальной эффективности управления персоналом, однако это мнение теоретически не обосновано.

В данном случае целесообразно будет оценивать эффективность управления персоналом через систему показателей, так как она способна наиболее полно описать эту область менеджмента. Система показателей имеет следующие требования:

- отражать полноту и достоверность производимой оценки;
- отражать качественные и количественные результаты управленческих решений;
- вводить показатели, на которые оказывают непосредственное влияние управленческие решения ;
- соответствовать цели оценки;
- обеспечивать возможность сопоставить результаты управления с затратами на их получение;
- все показатели (как абсолютные, так и относительные), входящие в систему, должны отражать не только достигнутый уровень, но и динамику их изменения.

Статистическая оценка часто применяется в управленческой деятельности, чаще всего на этапе реализации решений . Для анализа полученных результатов применяются следующие методы статистики:

- расчет абсолютных, относительных и средних показателей;
- группировки и классификации;
- индексный метод;
- методы исследования динамических рядов;
- корреляционно-регрессионный анализ;
- дисперсионный анализ;
- факторный и компонентный анализ.

Данные методы статистики основываются на системном подходе к изучению определенных показателей. Системный подход направлен на анализ каждого компонента во всех его проявлениях, а так же исследование деятельности предприятия и его проблем в комплексе. Исходя из этого, необходимо подчеркнуть, важность грамотности расчётов статистических компонентов, так как от этого зависит решение важных проблем.

По причине этого, необходимо уделить особое внимание точности расчёта статистических показателей управления персоналом. Проблемность такого анализа заключается в выявлении факторов оказывающих

наибольшее влияние на уровень эффективность деятельности службы упаравления персоналом. В данном случае широкое распространение получили два статистических метода: экстраполяционный и аналитический.

На основе первого метода, изучается динамика определённых показателей После чего выявляется тенденция изменения данных показателей и составляется стратегия действий на будущее.

Выявление тенденции сводится к установке математической зависимости, на основе которой, с известной степенью точности, рассчитывают количественное значение изучаемого явления на ту или иную дату. При этом большое значение в прогнозировании имеет длина динамического ряда.

Второй метод основывается на изучении способов воздействия результативных показателей с одним или группой анализируемых показателей.

Статистический метод необходим при оценке эффективности управления персоналом, для сопоставления затрат на программу управления персоналом и результата от неё, а так же сравнение результативности программы со стратегией организации. Служба управления персоналом, или менеджеры в частности оцениваются исходя из показателей эффективности системы, которой они руководят. Ведь вся ответственность за достижение целей компании лежит на руководителях. Для анализа и оценки эффективности управления персоналом правильным будет применение экономических и статистических методов.

Использованные источники:

1. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: 4-е изд., перераб. и доп. – Минск: ООО «Новое знание», 2010. – 688 с.
2. Салин В.Н., Шпаковская Е.П. Социально-экономическая статистика: Учебник. – М.: Юрист, 2014. – 461 с.
3. Социально-экономическая статистика: Учебник для вузов /Под ред. проф. Б.И. Башкатова. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – 703 с.
4. Экономика организации (предприятия) :Учебник / Под ред. Н.А. Сафронова . – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Экономистъ, 2014. – 618 с.

УДК616.37-002,618.3-06

Валимухаметова Д.Р.
студет 5 курса
Федорова А.В.
студент 5 курса
Овчинникова И.Н.
студент 5 курса
научный руководитель: Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор
Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
"Ижевская государственная медицинская академия"
Министерство здравоохранения Российской Федерации
Россия, г. Ижевск

КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ ПАНКРЕОНЕКРОЗА В ПОСЛЕРОДОВОМ ПЕРИОДЕ В ХИРУРГИЧЕСКОЙ ПРАКТИКЕ

Аннотация на русском языке: Представлены данные о патогенезе и клинических проявлениях панкреонекроза в раннем послеродовом периоде.

Ключевые слова: послеродовый период, панкреонекроз, клинический случай.

Valimukhametova D.R.
Student of the 5th course
Federal state budgetary educational institution of
higher education " Izhevsk state medical Academy"
Ministry of health of the Russian Federation
Russia, Izhevsk
Fedorova A.V.
Student of the 5th course
Federal state budgetary educational institution of
higher education " Izhevsk state medical Academy"
Ministry of health of the Russian Federation
Russia, Izhevsk
Ovchinnikova I. N.
Student of the 5th course
Federal state budgetary educational institution of
higher education " Izhevsk state medical Academy"
Ministry of health of the Russian Federation
Russia, Izhevsk
Supervisor: S. N. Styazhkina
Doctor of medicine, Professor
Federal state budgetary educational institution of
higher education " Izhevsk state medical Academy"
Ministry of health of the Russian Federation

Russia, Izhevsk

A CLINICAL CASE OF NECROTIZING PANCREATITIS IN THE POSTPARTUM PERIOD IN SURGICAL PRACTICE.

The summary in English: Data on pathogenesis and clinical manifestations of pancreatic necrosis in the early postpartum period are presented.

Key words: postpartum, pancreas, clinical case.

На фоне возрастающей повышенной нагрузки на организм в период беременности и в послеродовом периоде, возникает прецедент для развития тяжелых патологий, одной из которых является панкреонекроз.

Острый панкреатит у женщин в раннем послеродовом периоде протекает в наиболее осложненной форме, в сравнении с другой категорией больных. Частота данного заболевания в послеродовом периоде составляет 1:3000-1:10000. Заболевание, как правило, связано с желчнокаменной болезнью и чаще развивается в III триместре беременности и после родов.

В патогенезе ведущая роль отводится активации ферментов поджелудочной железы на фоне билиарного застоя.

Причины вызывающие заболевание, как правило это - злоупотребление алкогольными напитками и желчно-каменная болезнь, переедание , не своевременный прием и злоупотребление жирной пищей,

Гипервитаминозы А и Е, инфекционные, вирусные заболевания, травмы при операциях и обследовании поджелудочной железы, отравления и интоксикации.

Цель: Оценка состояния статуса по клинико-анамнестическим данным у пациентки с панкреонекрозом в послеродовом периоде.

Задачи: Изучить диспансерную карту больной в хирургическом отделении Республиканской больницы. Обобщить результаты хирургического лечения данной категории больных с панкреонекрозом и его осложнениями на основании выбора оптимальных вариантов оперативных пособий в каждом конкретном случае.

Материалы и методы исследования: Из анамнеза и опроса пациентки было установлено, что первичные симптомы заболевания появились в третьем триместре беременности, в послеродовом периоде диагностирована желчнокаменная болезнь. Произведен анализ диспансерной карты больной. Обработаны результаты исследования.

Полученные результаты. Нами была изучена история болезни пациентки с диагнозом: Геморрагический панкреонекроз. Состояние после оперативного лечения. ЖКБ, острый калькулезный холецистит. Рассмотрены проведенные лабораторные и инструментальные методы исследования, консультации специалистов.

Вывод. Анализируя клинический случай, развитие панкреонекроза в послеродовом периоде у пациентки спровоцировано билиарным фактором. Лечение Желчно-каменной болезни до перинатальной подготовки, является профилактикой возможных осложнений в период беременности и в

послеродовом периоде.

Использованные источники:

1. Стяжкина С.Н., Ситников В.А. ПАНКРЕОНЕКРОЗ ВО ВРЕМЯ БЕРЕМЕННОСТИ И В ПОСЛЕРОДОВОМ ПЕРИОДЕ // Международный студенческий научный вестник. – 2016. – № 6.;
2. Хирургические болезни: учеб. / М. И. Кузин, О. С. Шкраб; под ред. М. И. Кузина - 4-е изд., перераб. и доп. - М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. - 992с. : ил. - ISBN 978-5-9704-3371-3.
3. Затевахин И. И., Цициашвили М. Ш., Будурова М. Д., Алтунин А. И. Панкреонекроз. Диагностика, прогнозирование и лечение: монография. М., 2007. 224 с.

УДК 616.37-002

Валимухаметова Д.Р.
студент 5 курса
лечебный факультет
Федорова А.В.
студент 5 курса
лечебный факультет
Овчинникова И.Н.
студент 5 курса
лечебный факультет
научный руководитель:
Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор
Ижевская Государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск

КЛИНИЧЕСКИЕ ПРОЯВЛЕНИЯ И МЕТОДЫ ДИАГНОСТИКИ ПАНКРЕОНЕКРОЗА

Аннотация: В данной статье рассматриваются клинические симптомы и методы диагностики панкреонекроза. Внезапное начало заболевания и быстрое его развитие требуют проведения незамедлительного обследования. Современные лабораторные и инструментальные методы исследования являются важным звеном в постановке диагноза. Правильно установленный диагноз определяет необходимую тактику лечения.

Ключевые слова: панкреонекроз, осложнение заболеваний желчевыводящей системы, диагностика панкреонекроза.

Valimukhametova D. R.
Student
5 courses, medical faculty
Izhevsk State Medical Academy
Russia, t.Izhevsk
Fedorova A. V.
Student
5 courses, medical faculty
Izhevsk State Medical Academy
Russia, t.Izhevsk
Ovchinnikova I.N.
Student
5 courses, medical faculty
Izhevsk State Medical Academy
Russia, t.Izhevsk
Research supervisor: Styazhkina S. N.
Doctor of medical sciences, professor

Izhevsk State Medical Academy
Russia, t.Izhevsk

CLINICAL MANIFESTATIONS AND METHODS OF DIAGNOSTICS PANKREONEKROZ.

Summary: In this article clinical symptoms and methods of diagnostics of a pankreonekroz are considered. The sudden beginning of a disease and its fast development demand carrying out immediate inspection. Modern laboratory and tool methods of a research are an important link in diagnosis. Correctly established diagnosis defines treatment tactics.

Keywords: панкреонекроз, complication of diseases of bile-excreting system, diagnostics of a pankreonekroz.

Панкреонекроз – это деструктивное заболевание поджелудочной железы, которое представляет собой осложнение острого панкреатита, вызывающее в последствии полиорганную недостаточность.

Правильно поставить диагноз позволяет совокупность методов обследования: клиническое, лабораторное и инструментальное исследования.

Заболевание начинается резко, состояние ухудшается при погрешностях в диете, а также на фоне обострения заболеваний желчного пузыря и желчевыводящей системы. Симптомы заболевания нарастают на протяжении нескольких часов. Чаще всего, уже в первые сутки больного госпитализируют в стационар хирургического профиля. Как правило, больной жалуется на боль в животе, которая иррадиирует в спину, не имея четкой локализации; диспептические расстройства; повышение температуры тела. При объективном исследовании больного врач может обнаружить следующие клинические признаки: симптомы общей интоксикации организма (спутанность сознания, снижение артериального давления); бледность кожных покровов, иктеричность склер, положительные симптомы Холстеда, Турнера, Кулена. При пальпации выявляются: напряжение мышц передней брюшной стенки; увеличенная поджелудочная железа и положительные пузырные симптомы.

В лабораторных исследованиях, необходимо обратить внимание на повышение концентрации амилазы в крови в четыре и более раз от нормы, а липазы – в два раза; гипербилирубинемию. Менее значимыми признаками являются: лейкоцитоз, гипергликемия, повышение острофазных белков, увеличение количества в крови трансаминаз, диспротеинемия.

К методам инструментального исследования, способствующим установлению верного диагноза относят: 1)Рентгенологическое обследование - на обзорной рентгенографиии выявляют признаки воспалительных изменений брюшной полости; при контрастной рентгенографии становятся заметны сформировавшиеся фистулы, а так же связи свищевых ходов с органами и панкреатическим протоком. 2)Ультразвуковое исследование - увеличение размеров и изменение

структуры поджелудочной железы, нечеткость контуров, гипоэхогенные образования в брюшной полости и забрюшинном пространстве, экссудат в брюшной полости. Дуплексное сканирование сосудов перипанкреатической зоны помогает выявить признаки тромбоза воротной и селезеночной вен. 3)Компьютерная томография - один из наиболее точных методов диагностики при деструктивных формах панкреатита. 4) Диагностическая лапароскопия - показанием является необходимость дифференциальной диагностики с другими острыми хирургическими заболеваниями органов брюшной полости и проведение лечебно-санационных манипуляций. Определяется наличие инфильтратов, характер эксудата в брюшной полости, состояние перипанкреатической клетчатки, проводится осмотр желчного пузыря и выводных протоков.

Таким образом, применив комплексное обследование в диагностике панкреонекроза, мы получаем возможность более четкого представления о характере и распространенности патологического процесса, что в свою очередь приведет к верному выбору тактики лечения.

Использованные источники:

1. Хирургические болезни: учеб. / М. И. Кузин, О. С. Шкраб; под ред. М. И. Кузина - 4-е изд., перераб. и доп. - М. : ГЭОТАР-Медиа, 2015. - 992с. :ил. - ISBN 978-5-9704-3371-3.
2. Клиническая хирургия. Национальное руководство.: учеб.: в 3 т. / Под ред.:А. И. Кириенко, В. С. Савельев - изд.:ГЭОТАР-Медиа, 2015. 864с.
3. Затевахин И. И., Цициашвили М. Ш., Будурова М. Д., Алтунин А. И. Панкреонекроз Диагностика, прогнозирование и лечение: монография. М., 2007. 224 с.

УДК 504.064.36

Валиуллина Н.Р.
студент магистрант 1 курса
направление «Экономика»
Гурьянова Ю.А.
студент магистрант 1 курса
направление «Экономика»
научный руководитель: Михайлов А.Б., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономика и управление"
НХТИ ФГБОУ ВО «КНИТУ»
Россия, г. Нижнекамск

ОЦЕНКА СОСТАВА ПРИРОДНОЙ ВОДЫ В КАЧЕСТВЕ ПАРАМЕТРА ВОЗДЕЙСТВИЯ ХИМИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ НА ОКРУЖАЮЩУЮ СРЕДУ

Аннотация: В данной статье рассматривается проблема загрязнения промышленными предприятиями водных ресурсов, химического воздействия на поверхностные воды. Рассмотрен аналитический контроль природных вод, различные показатели качества водной среды. Дана оценка воздействию Нижнекамского промышленного узла на поверхностные воды.

Ключевые слова: окружающая среда; химическое загрязнение водных ресурсов; экологический мониторинг; анализ воды; показатели качества воды.

Valiullina N.R.
undergraduate of 1 course of Economics
Kazan National Research Technological University
Russia, Nizhnekamsk
Guryanova J.A.
undergraduateof 1 course of Economics
Kazan National Research Technological University
Russia, Nizhnekamsk
Scientific director: Mikhailov A.B.
Candidate of Economics, Associate Professor of the Department of Economics and Management
Kazan National Research Technological University
Russia, Nizhnekamsk

ASSESSMENT OF THE COMPOSITION OF NATURAL WATER AS A PARAMETER OF THE IMPACT OF CHEMICAL ENTERPRISES ON THE ENVIRONMENT

Abstract: This article deals with the problem of pollution of water resources by industrial enterprises of the chemical impacts on surface water. Reviewed analytical control of natural waters, the various indicators of quality of the water environment. The estimation of the effects Nizhnekamsky industrial site on the

surface waters.

Keywords: environment; chemical pollution of water resources; environmental monitoring; water analysis; water quality.

Все современные технологические процессы загрязняют окружающую среду. Безвредных технологий нет. Они отличаются только степенью вредности технологии. Сейчас в развитых странах производится и используется свыше 100 тыс. химических соединений (науке известно более 11 млн.), из которых многие отрицательно воздействуют на окружающую среду. Это плата человечества за достижения цивилизации. Развивающаяся промышленность неизбежно выделяет в окружающую среду загрязнители. Необходимо ослабить или предотвратить вредное воздействие, чтобы концентрация загрязнителей не превышала пределы, вредные для человека и окружающей среды36.

Интенсивное развитие процессов переработки углеводородного сырья поставило перед человечеством глобальные социально-экологические проблемы, связанные с промышленной безопасностью, защитой окружающей среды и самого человека, как субъекта экосистемы. Состояние природной среды, обеспеченность ее ресурсами становятся неотъемлемыми показателями уровня жизни. Экологические проблемы, имеющие глобальный социальный характер, наиболее ярко проявились в нефтеперерабатывающей отрасли37

Одной из главных актуальных проблем города с промышленными предприятиями является загрязнение водных ресурсов. Опасность состоит в том, что в ряде случаев оно остается внешне незаметным, так как большинство вредных отравляющих веществ растворяется в воде без остатка. Основное воздействие предприятий на поверхностные воды проявляется в их химическом загрязнении в результате сброса неочищенных или плохо очищенных стоков в водоемы. Эти сбросы значительно снижают биосферные функции воды38.

Химическое загрязнение приводит к изменению естественных свойств воды за счет увеличения содержания в ней вредных примесей. Нефтепродукты, тяжелые металлы, нитраты и нитриты, сульфаты и сульфиды и другие химические соединения нарушают процессы фотосинтеза, обусловливают непригодность воды для рыбного хозяйства, рекреационных целей и хозяйственно-питьевого назначения.

Город Нижнекамск не является исключением. Непосредственное влияние на состояние окружающей среды Нижнекамска оказывает промышленный комплекс, который включает такие крупные предприятия,

---

[36] Токова О.К. Экология для инженеров: учеб. пособие. Челябинск: Изд-во ЮУрГУ, 2015. - 230 с.

[37] Охрана окружающей среды в нефтепереработке: учебное пособие/ [Р.И. Кузьмина и др.]. – Саратов: Изд-во Саратовского университета, 2007. - 128 с.

[38] Загрязнение рек и водоемов – проблема, требующая срочного решения [Электронный ресурс] // Сохраним планету.-2012.- (29 марта 2012).- URL:http://www/saveplanet.su/articles_189 (дата обращения: 10.01.2018)

как ПАО «Нижнекамскнефтехим», ПАО «Нижнекамскшина», ОАО «ТАИФ-НК», АО «ТАНЕКО», АО «Нижнекамсктехуглерод», ООО «Нижнекамская ТЭЦ»39.

Экологическое состояние города Нижнекамска регулярно отслеживается с помощью мониторинга окружающей среды. Так, понимая всю ответственность за экологические последствия производственной деятельности, нефтехимические предприятия отдельное внимание уделяют многоуровневой системе непрерывного производственного экологического контроля. Целью этой системы является получение информации об экологическом состоянии на объектах компаний и в зоне их влияния. Одним из направлений экологического мониторинга является контроль качества поверхностных вод.

Для получения достоверной картины о влиянии предприятий на качество природных вод, рассмотрим в динамике нескольких лет такие показатели, как нефтепродукты, химическое потребление кислорода, водородный показатель, хлориды, нитраты, нитриты, сульфаты в реке Кама в период с 2015 по 2017 гг. (табл. 1).

Таблица 1

Показатели качества воды в реке Кама за период 2015-2017 гг.

Наименование показателя	**Концентрация, мг/дм3**		
	август 2015	**август 2016**	**август 2017**
Водородный показатель (pH)	8,24	8,20	8,14
Нефтепродукты	0,048	0,037	0,041
ХПК	30,02	29,15	20,10
Нитрит ион	менее 0,1	менее 0,1	менее 0,1
Нитрат ион	1,17	0,67	1,92
Сульфат ион	34,19	63,68	53,41
Хлорид ион	16,79	25,65	29,00

На рисунке 1 представлены изменения водородного показателя (pH) реки Кама. В период с января 2015 наблюдается тенденция его снижения до значения 8,14 ед.pH. В соответствии с требованиями к составу и свойствам воды водоемов рыбохозяйственного назначения, величина водородного показателя не должна выходить за пределы интервала значений 6,5-8,540. Величина pH, являясь одним из важнейших показателей качества воды для определения ее стабильности, накипеобразующих и коррозионных свойств, прогнозирования химических и биологических процессов, происходящих в природных водах, находится в пределах нормы.

[39] Экологическое положение Нижнекамска [Электронный ресурс] // Сохраним нашу планету зеленой - URL:http://greenologia.ru/eko-problemy/goroda /nizhnekamsk. (дата обращения: 05.01.2018)

[40] Водородный показатель (pH) воды [Электронный ресурс] // Территория здоровья // URL:https://viktorcoral.jimdo.com (дата обращения: 03.01.2018)

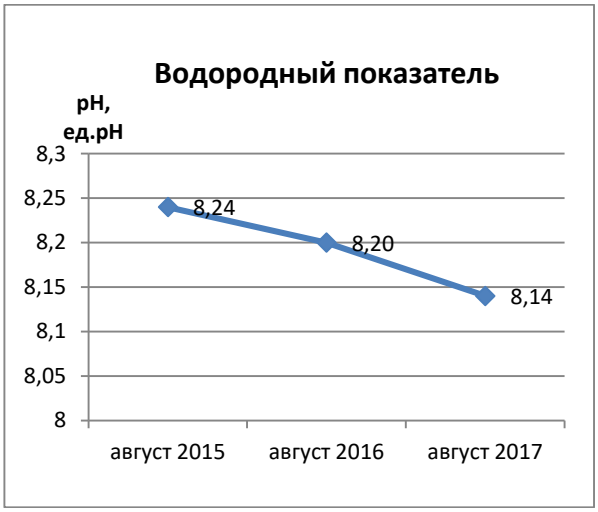


Рисунок 1 Изменение водородного показателя.

К числу наиболее распространенных и опасных веществ, загрязняющих поверхностные воды, относятся нефтепродукты (НП), содержание которых в речных водах колеблется в довольно широких пределах и обычно составляет сотые и десятые доли мг/дм3. В незагрязненных нефтепродуктами водных объектах концентрация естественных углеводородов может колебаться в речных водах от 0,01 до 0,20 мг/дм3, иногда достигая 1,5 мг/дм3. Неблагоприятное воздействие нефтепродуктов сказывается различными способами на организме человека, животном мире, водной растительности, физическом, химическом и биологическом состоянии водоема. Отрицательное влияние нефтепродуктов, особенно в концентрациях до 10 мг/дм3, и присутствие их в виде пленки сказывается и на развитии высшей водной растительности и микрофитов. В присутствии нефтепродуктов вода приобретает специфический вкус и запах, изменяется ее цвет, pH, ухудшается газообмен с атмосферой. Эталонным значением НП в воде поверхностного водного объекта является предельно-допустимая концентрация рыбохозяйственного назначения (ПДКр.х.), равная 0,05 мг/дм3, что в 2 раза ниже нормы по нефтепродуктам для питьевой воды (0,1 мг/дм3)41. Как видно из таблицы 1, показатель содержания нефтепродуктов подвержен колебаниям, но установленные нормы не превышает.

[41] Хараева Г.И. Методическое пособие по дисциплине «Экологический мониторинг»: учебное пособие /. – Улан-Удэ: Изд-во ВСГТУ, 2004. – 77 с.

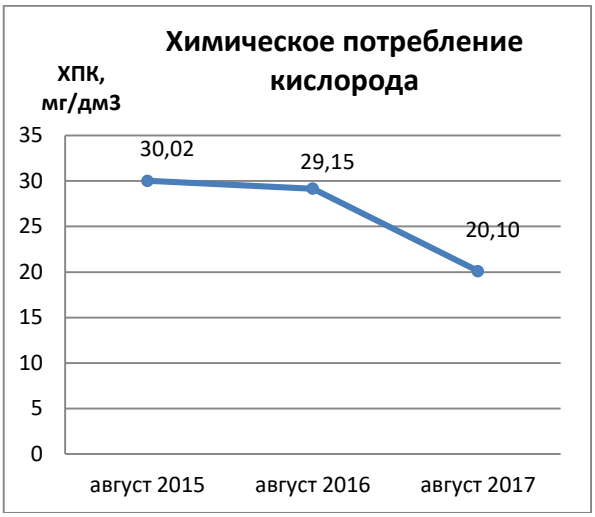


Рисунок 2 Изменение химического потребления кислорода.

Одним из наиболее информативных показателей загрязнения вод в настоящее время является такой показатель, как химическое потребление кислорода (ХПК). Именно по этому параметру определяют уровень загрязненности воды. Результаты определения окисляемости выражаются в миллиграммах потребленного кислорода на 1 л воды (мгО/дм3). В водоемах и водотоках, подверженных сильному воздействию хозяйственной деятельности человека, изменение окисляемости выступает как характеристика, отражающая режим поступления сточных вод42. В соответствии нормами величина ХПК не должна превышать 30 мгО/дм3. Значение ХПК в период 2015-2016 гг. находится на границе нормы. По сравнению с августом 2015 г. значение ХПК в 2017 году снизилось на 33 %, составив 20,10 мгО/дм3, что свидетельствует об уменьшении количества кислорода для окисления вредных примесей, и, как следствие, уменьшение количества этих примесей в речной воде.

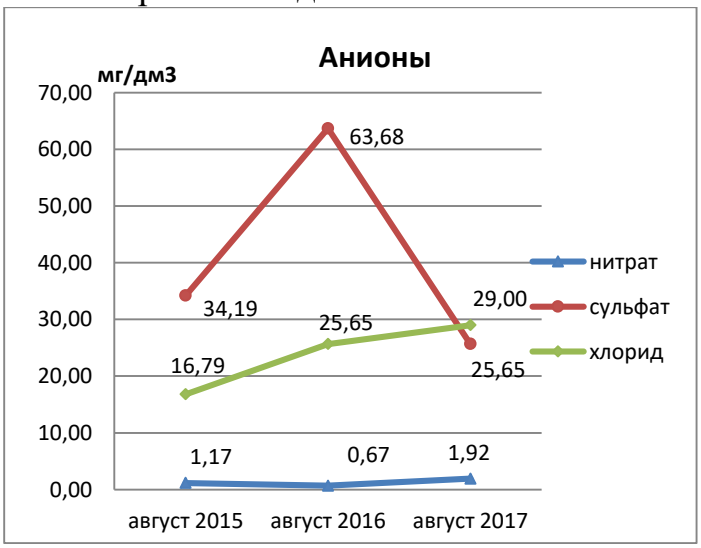


Рисунок 3 Изменение концентрации анионов

[42] Органические загрязнители, ЮПК и ХПК [Электронный ресурс] // Аналитический центр МГУ -2016.- (8 апреля 2016).- // URL:http://eco.chem.msu.ru (дата обращения 15.01.2018)

Основную массу растворенных в природной воде анионов составляют, как правило, сульфаты и хлориды, в меньших концентрациях - нитраты и нитриты. Концентрация сульфатов в речных водах колеблется от 5…10 до 60 мг/дм3. Повышенные содержания сульфатов ухудшают органолептические свойства воды и оказывают физиологическое воздействие на организм человека. Концентрация хлоридов в воде рек невелика, поэтому обнаружение его в большом количестве свидетельствует о загрязнении воды бытовыми и промышленными сточными водами. Повышенное содержание нитритов указывает на усиление процессов разложения органических веществ в условиях более медленного окисления нитритов в нитраты, что также говорит о загрязнении водного объекта. В соответствии с требованиями глобальной системы мониторинга состояния окружающей среды (ГСМОС/GEMS) нитрит- и нитрат-ионы являются важными показателями степени загрязнения природных водоемов43.

На рисунке 3 видна динамика повышения содержания хлорид иона в реке Кама с 16,79 до 29,0 мг/дм3, что составляет увеличение данного показателя на 73%. Постепенное повышение содержания хлоридов в поверхностных водах может служить мерилом загрязнения водоемов сточными водами. Концентрация сульфатов и нитратов согласно данным за три года не имеет однозначной динамики, подвержена колебаниям. Содержание нитрит иона находится ниже диапазона измерения (менее 0,1 мг/дм3). Согласно «Нормативу качества воды водных объектов рыбохозяйственного значения, в том числе нормативов предельно допустимых концентраций вредных веществ в водах водных объектов рыбохозяйственного значения» ПДК сульфат иона составляет 100,0 мг/дм3, ПДК хлорид иона – 300,0 мг/дм3, нитрат иона – 40,0 мг/дм3, нитрит иона – 0,08 мг/дм344. Таким образом, содержание анионов в речной воде не превышает установленных норм.

Рассмотрев динамику изменения и анализ показателей реки Кама, наблюдаем увеличение хлорид ионов, снижение ХПК и водородного показателя в период с 2015 по 2017 гг., не превышающих, в свою очередь, установленных нормативов. Такие показатели, как нефтепродукты, нитриты, нитраты, сульфаты не претерпели существенных изменений в рассматриваемом периоде. Таким образом, несмотря на колоссальную нагрузку со стороны химических предприятий города Нижнекамска, нефтехимические комплексы минимизируют техногенное воздействие на окружающую среду благодаря переходу на более современные лицензионные технологии и созданию многоуровневой системы экологического контроля, становясь экологически безопасными для

[43] Хараева Г.И. Методическое пособие по дисциплине «Экологический мониторинг»: учебное пособие /. – Улан-Удэ: Изд-во ВСГТУ, 2004. – 77 с.

[44] Нормативы качества воды водных объектов рыбохозяйственного значения, в том числе нормативов предельно допустимых концентраций вредных веществ в водах водных объектов рыбохозяйственного значения, ПРИКАЗ от 13 декабря 2016 года N 552.

окружающей среды.

Использованные источники:

1. Токова О.К. Экология для инженеров: учеб. пособие. Челябинск: Изд-во ЮУрГУ, 2015. - 230 с.
2. Охрана окружающей среды в нефтепереработке: учебное пособие/ [Р.И. Кузьмина и др.]. – Саратов: Изд-во Саратовского университета, 2007. - 128 с.
3. Загрязнение рек и водоемов – проблема, требующая срочного решения [Электронный ресурс] // Сохраним планету.-2012.- (29 марта 2012).- URL:http://www/saveplanet.su/articles_189 (дата обращения: 10.01.2018)
4. Экологическое положение Нижнекамска [Электронный ресурс] // Сохраним нашу планету зеленой - URL:http://greenologia.ru/eko-problemy/goroda /nizhnekamsk. (дата обращения: 05.01.2018)
5. Водородный показатель (pH) воды [Электронный ресурс] // Территория здоровья // URL:https://viktorcoral.jimdo.com (дата обращения: 03.01.2018)
6. Хараева Г.И. Методическое пособие по дисциплине «Экологический мониторинг»: учебное пособие /. – Улан-Удэ: Изд-во ВСГТУ, 2004. – 77 с.
7. Органические загрязнители, ЮПК и ХПК [Электронный ресурс] // Аналитический центр МГУ -2016.- (8 апреля 2016).- // URL:http://eco.chem.msu.ru (дата обращения 15.01.2018)
8. Нормативы качества воды водных объектов рыбохозяйственного значения, в том числе нормативов предельно допустимых концентраций вредных веществ в водах водных объектов рыбохозяйственного значения, ПРИКАЗ от 13 декабря 2016 года N 552.

УДК 332.1

Валиуллина Р.Р.
студент 4 курса
экономическое отделение
Нурмехаметова А.И.
студент 4 курса
экономическое отделение
Хуснутдинова К.Р.
студент 4 курса
экономическое отделение
научный руководитель: Нагимов А.Р., к.э.н.
старший преподаватель
кафедра экономической теории и экономической политики
Набережночелнинский институт (филиал)
Казанский (Приволжский) федеральный университет РФ
Россия, г. Набережные Челны

РОЛЬ МУНИЦИПАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ В ЭКОНОМИКЕ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ (НА ПРИМЕРЕ ГОРОДА НАБЕРЕЖНЫЕ ЧЕЛНЫ)

Аннотация: Муниципальная собственность причисляется к материальной базе по исполнению полномочий органов местного самоуправления для задач реализации муниципальных услуг для граждан и юридических лиц с целью привлечения дохода в бюджет. Основная часть муниципальной собственности г. Набережные Челны закреплена за муниципальными предприятиями, учреждениями соответствующих отраслей, казной города и обществами со 100% долей муниципальной собственности. Эффективное использование ресурсов, находящихся в муниципальной собственности зависит от полноты и качества его учета. Для эффективного управления муниципальной собственностью следует детально изучать имеющиеся объекты для определения более перспективных с последующим их развитием.

Ключевые слова: муниципальная собственность, органы местного самоуправления, местный бюджет, экономика муниципального образования, повышение эффективности.

Valiullina R.R.
student
4 year, economics department
Naberezhnye Chelny Institute (branch) of the Kazan (Volga) Federal University of the Russian Federation
Russia, Naberezhnye Chelny
Nurmekhametova A.I.
student
4 year, economics department
Naberezhnye Chelny Institute (branch) of the Kazan (Volga) Federal University of the Russian Federation
Russia, Naberezhnye Chelny
Khusnutdinova K.R.
student
4 year, economics department
Naberezhnye Chelny Institute (branch) of the Kazan (Volga) Federal University of the Russian Federation
Russia, Naberezhnye Chelny
Supervisor: Nagimov A.R., Cand.Econ.Sci.
Senior Lecturer, Chair of Economic Theory and Economic Policy
Naberezhnye Chelny Institute (branch) of the Kazan (Volga) Federal University of the Russian Federation
Russia, Naberezhnye Chelny

THE ROLE OF MUNICIPAL PROPERTY IN THE ECONOMY OF MUNICIPAL EDUCATION (ON THE EXAMPLE OF THE CITY NABEREZHNYE CHELNY)

Abstraction: Municipal property is included in the material base for the execution of the powers of local self-government bodies for the tasks of selling municipal services for citizens and legal entities with the aim of attracting income to the budget. The bulk of the municipal property of Naberezhnye Chelny is assigned to municipal enterprises, institutions of relevant industries, the city's treasury and societies with 100% of municipal ownership. Effective use of resources in municipal ownership depends on the completeness and quality of its accounting. For effective management of municipal property, it is necessary to study in detail the available facilities for determining more promising ones with subsequent development.

Key words: municipal property, local self-government bodies, local budget, efficiency increase.

Исследование управления муниципальной собственностью в настоящее время является актуальным ввиду того, что итоги реализации государственной политики оцениваются через призму удовлетворения жизненных нужд и интересов населения, которым и призвана служить муниципальная собственность. Вследствие этого, грамотное и эффективное

управление муниципальной собственностью способствует улучшению благополучия населения конкретного региона.

Муниципальная собственность причисляется к материальной базе по исполнению полномочий органов местного самоуправления для задач реализации муниципальных услуг для граждан и юридических лиц с целью привлечения дохода в бюджет. Другими словами, данный термин определяют в качестве хозяйственно-имущественной (вещественной) системы и экономического (стоимостного) комплекса [1, с. 12].

Управлением муниципальной собственностью г. Набережные Челны занимается Управление земельных и имущественных отношений, организационная структура представляет собой линейную схему для простоты управления и контроля за деятельностью подразделений. Основными видами деятельности рассматриваемой структуры являются: обеспечение функционирования системы учета, доходности муниципальной собственности и земли, обеспечение приватизации, управления и распоряжения муниципальным имуществом и земельными ресурсами [4].

Основная часть муниципальной собственности г. Набережные Челны закреплена за муниципальными предприятиями, учреждениями соответствующих отраслей, казной города и обществами со 100% долей муниципальной собственности, в 2017 году общий ее объем составлял более 17,5 млрд. руб. [3].

Рассмотрим некоторые показатели управления муниципальной собственностью г. Набережные Челны. Согласно отчету о работе Управления земельных и имущественных отношений за 2017 год и задачах на 2018 год уставная деятельность в муниципальном образовании ведется: 17 муниципальными предприятиями; 266 муниципальными учреждениями (в 2016 году – 265 учреждений); 2 открытыми акционерными обществами с долей 100% акций муниципальной собственности; 1 обществом с ограниченной ответственностью с владением муниципальной собственности с долей 100%. В 2017 году создано два юридических лица, включающих: бюджетную общеобразовательную школу № 41, детский сад №120 «Ладушки». Пополнение в состав муниципальной собственности определяется в рамках получения имущества из собственности Республики Татарстан, получения имущества от сторонних организаций безвозмездно и в итоге определения бесхозяйного и выморочного имущества. В 2017 году принято имущество в муниципальную собственность в сумме 2 млрд. руб. [4].

Согласно динамике по государственной и муниципальной собственности г. Набережные Челны на 2017 год в государственной и муниципальной собственности находится 74% городских земель, 20% в собственности юридических лиц и 6% в собственности граждан. Наблюдается увеличение доли земель в собственности юридических лиц (на 2015 г. она составляла 19%), земель в собственности граждан (на 2015 г. – 5%), также имеется тенденция к снижению доли городских земель (в 2015 г.

– 76%). Примерно 240 тыс.кв.м. муниципального имущества сдается в безвозмездное пользование для решения задач эффективного применения муниципальной собственности и причин социального характера [4]. Весомая доля данной собственности определена для федеральных, республиканских, муниципальных учреждений и социально-ориентированных некоммерческих организаций, которые функционируют в сфере развития спорта, образования и культуры [2, с. 167].

В 2017 году предоставлено в аренду 39 тыс.кв.м. площадей, включающих такие характеристики: при абсолютном начислении оплаты – 9 тыс.кв.м.; с использованием почасового рабочего режима – 17 тыс.кв.м.; с освобождением от арендной платы – 13 тыс.кв.м. Общая доходность от сдачи в аренду муниципальной собственности за 2017 год определилась в сумме 64 млн. руб. (см. табл. 1). Аренда имущества казны сформировала городской бюджет суммой в 32 млн. руб., прирост согласно 2016 года составил 45,45 %. Весомую долю поступлений определили доходы от аренды сетей водоснабжения и водоотведения в 2017 году – 13,5 млн. руб. (ООО «Челныводоканал», ООО «Набережночелнинский инкубатор», ООО «Агрофирма Кама»). Основную долю доходов бюджета, а это 80 % составляют арендные платежи за земельные участки [4].

Таблица 1

Совокупный доход от сдачи в аренду объектов муниципальной собственности, млн. руб.

Показатель	2015	2016	2017	2016/2015	2017/2016
Совокупный доход от сдачи в аренду муниципальной собственности	36,80	52,00	64	141,30	123,08
В городской бюджет от аренды имущества казны	14,53	22,00	32	151,41	145,45

Источник: составлено автором

Эффективное использование ресурсов, находящихся в муниципальной собственности зависит от полноты и качества его учета. Мерой эффективности управления муниципальной собственностью в экономике муниципального образования является также работа с претензиями. В 2017 году по претензионно-исковой работе зафиксирована 791 претензия в размере 352 млн. руб., получено 514 исковых заявления с целью взыскания задолженности в судебном порядке в размере 239 млн. руб. Отклонение по суммам между полученными претензиями и зафиксированными исками в суд обусловлено полным погашением обязательств арендаторами самостоятельно в периоде досудебного урегулирования претензий [4].

Для экономии средств по регистрации сделок с землей и муниципальным имуществом Управлением земельных и имущественных отношений продолжена деятельность по электронной регистрации. Основным требованием для получения муниципальных услуг заявителем является обращение в Исполнительный комитет с заявлением и подписание

готового договора ввиду самостоятельного обеспечения подачи документов на регистрацию, формирования экспертизы, запроса нужной документации у заявителя специалистами. В 2017 году 900 заявлений направлено Управлением земельных и имущественных отношений по электронной регистрации, данный показатель на 269 выше, чем в 2016 году. Базовыми преимуществами электронной регистрации договоров являются экономия времени и снижение затрат на 2 тыс. руб. для граждан и 22 тыс. руб. для юридических лиц в сравнении с традиционными методами подачи бумажной регистрационной документации, что обуславливается более эффективной работой муниципального управления [3].

Определяющей задачей муниципального управления г. Набережные Челны на 2018 год является продолжение работы по учету и инвентаризации: свободных земельных участков; земельных участков, используемых не по целевому направлению; земельных участков и объектов недвижимости, применяемых без правоустанавливающих документов; бесхозных объектов недвижимости. Также планируется продолжение работ по контролю земельной арендной оплаты и за муниципальное имущество.

На основе проведенного анализа определяется вывод о преимущественно затратном характере объектов муниципальной собственности, постоянном увеличении расходов, связанных с ее обслуживанием и модернизацией. Изношенность объектов недвижимости либо нахождение их в непригодном для использования состоянии часто приводит к сдаче в аренду или, что еще хуже, продаже по минимальной цене, однако доходы по данному виду использования муниципальной собственности растут. Также одним из главных недостатков формирования муниципальной собственности в муниципальном образовании является отсутствие единой системы оценки объектов недвижимости, которая обеспечивает соотношение итогов оценки с рыночными ценами и приводит к постоянному занижению ее стоимости, а, следовательно, и к сокращению поступлений в бюджет, что определяет трудность анализа и стратегического планирования поступлений в местные бюджеты, делая практически невозможным их контроль.

Повышению развития и освоения муниципальной собственности хозяйствующими субъектами, получение прибыли позволят мероприятия по увеличению масштабов предоставления земельных участков в аренду хозяйствующим субъектам [1, с. 17].

Реализация стратегии управления имущественным комплексом с последующим принятием соответствующих программ по повышению эффективности управления муниципальной собственностью и проектов, направленных на модернизацию основных фондов муниципалитета позволит оптимизировать работу по управлению муниципальной собственностью, а также наладит контроль эффективности данной деятельности. Для эффективного управления муниципальной собственностью следует детально изучать имеющиеся объекты для определения более перспективных с

последующим их развитием. Следовательно, предложенные мероприятия позволят обеспечить соответствие результатов оценки рыночным ценам, приводящее к постоянному занижению ее стоимости, а, следовательно, и к сокращению поступлений в бюджет, определить своевременный отказ от заведомо убыточных проектов в пользу приоритетных направления развития [2, с. 169].

Таким образом, по итогам деятельности по управлению муниципальной собственностью г. Набережные Челны отметился рост финансовых поступлений в городской бюджет. Также имеется тенденция к снижению уровня привлечения денежных средств неналогового характера в виде дополнительного источника доходной части местного бюджета. Базовая часть доходов определяется арендными платежами за земельные участки. Для совершенствования управления муниципальной собственностью и, как следствие, получения дохода для местного бюджета основной рекомендацией является детальное изучение имеющихся объектов с целью выявления более перспективных с последующим их развитием, способным принести не только доходы в будущем, но и некоторые положительные эффекты в области повышения инвестиционной привлекательности.

Использованные источники:

1. Гантулга Д. Эффективные механизмы зарубежной и российской практики управления муниципальной собственностью / Д. Гантулга, И.В. Ямщикова, Е.Ю. Боброва // Известия вузов. Инвестиции. Строительство. Недвижимость. 2017. – Т. 7. – № 3 (22). – С. 11-18.
2. Коваль В.А. Управление муниципальной собственностью как инструмент повышения инвестиционной привлекательности территории / В.А. Коваль, С.А. Вангородская // Наука и современность. – 2017. – № 51. – С. 167-172.
3. Ключевые инструменты стратегического управления муниципальным образованием город Набережные Челны и целевая модель управления развития городской агломерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://nabchelny.ru/company/page/53/1487.
4. Отчет о работе Управления земельных и имущественных отношений за 2017 год и задачах на 2018 год [Электронный ресурс].– Режим доступа: http://nabchelny.ru/company/page/53/1487.

УДК 33

Василенко Ж.А., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономика, менеджмент
и логистика в строительстве»
Сергеева К.И.
студент магистрант
кафедра «Экономика, менеджмент
и логистика в строительстве»
ДГТУ
Россия, г. Ростов-на-Дону

СУЩНОСТЬ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА НА СТРОИТЕЛЬНОМ ПРЕДПРИЯТИИ

Аннотация: Данная статья посвящена анализу понятия «качество». В статье рассматривается, как понятие «качество» трактуется в научной литературе, рассматривается понятие система управления качеством.

Ключевые слова: качество, менеджмент, система управления качеством

Vasilenko Zh.A. candidate of economic sciences, associate professor
Department of Economics, Management and Logistics in Construction
DSTU, Russia, Rostov-on-Don
Sergeeva K.I. graduate student
Department of Economics, Management and Logistics in Construction
DSTU, Russia, Rostov-on-Don

ESSENCE OF THE QUALITY MANAGEMENT SYSTEM IN A CONSTRUCTION ENTERPRISE

Abstract: This article is devoted to the analysis of the concept of "quality". The article considers how the concept of "quality" is treated in the scientific literature, analysis of the quality management system.

Keywords: quality, management, quality management system

Строительная отрасль — неотъемлемая и одна из важнейших составляющих экономики страны (занимающая до 10% ВВП), которая связана со всеми отраслями народного хозяйства. Поэтому так важно состояние строительства в целом и строительных предприятий в отдельности. Несмотря на очевидный рост этой сферы экономики, сегодня в строительстве существует ряд нерешенных проблем. К ним, в том числе, относят коррумпированность бизнеса и неудовлетворительное качество строительных работ и услуг.

Несмотря на более чем столетнюю историю изучения категории «качество», не сформировалось единого определения данного понятия, ученые оживленную дискуссия с позиции современного развития теории и практики управления. Это объясняется тем, что сегодня термин «качество»

определяется с использованием различных подходов: экономического, социального, управленческого, личностного и других; всего существует более ста определений. Т. Салимова в своей работе предлагает основные определения разбить на пять групп [1].

В первую группу входят определения, которые трактуют качество как абсолютную оценку. Данного толкования придерживался Всемирно известный американский учёный и консультант по теории управления качеством У. Шухарт. Согласно данной трактовке качество товара представляет собой абсолютный, признаваемый всеми признак бескомпромиссного соответствия стандартам. Согласно этому подходу качество нельзя измерить - оно является принадлежностью товара. НА взгляд авторов данной статьи данное категория совершенство носит весьма субъективный характер и его восприятие людьми может значительно различаться. Поэтому подобное определение качества не может быть положено в основу оценки или измерения свойств продукции или услуг.

Во вторую группу входят определения, которые трактуют качество как свойство продукции. Качество является производной от какого-либо измеримого количественного параметра продукта. Качество выше, если параметр больше. Например, считается, что чем больше у двигателя цилиндров, тем выше его качество. Но на наш взгляд, данная трактовка слишком узкая. Так как она не отражает полезность продукции для потребителя. Нельзя сказать о том, что машина более качественная для потребителя, если ее двигатель имеет большее количество цилиндров.

В третью гпуппу входят определения , которые трактуют качество как соответствие назначению . Согласно данной трактовке качество представляет собой способность продукта или услуги выполнять свои функции (качество изделия или услуги как пригодность для использования). Но данное определение также имеет двоякую трактовку и можно сказать, что оно субъективно.

Всемирно признанный американский специалист по управлению качеством рассматривал понятие качества как соответствие стоимости. Качество определяется как соотношение полезности и цены продукта (качество как удовлетворение ожиданий потребителей за цену, которую он себе сможет позволить, когда у него возникает потребность). С этой точки зрения качественным является продукт, который по своим полезным свойствам соответствует продуктам конкурентов, но продается дешевле либо превосходит по своим характеристикам аналогичные товары при равной цене. Например, скорее всего для потребителей, наиболее качественной покажется , допустим , сладкая вата большого размера, разноцветнаяи фигурная, изготовленная человеком опрятно одетым и соблюдающим санитарне нормы, чем вата маленького размера обычного белого цвета, изготовленная в антисанитарных условиях , при одинаковой стоимости.

Но, продукт, способный на 100% выполнять все необходимые функции

у одного потребителя, может оказаться негодным для другого вследствие различия одного и того же свойства у потребителя. Например, потребитель не захочет вату цветную, т.к. посчитает, что красители вредны для его здоровья.

В пятую группу входят понятия, которые качество как соответствие определенным стандартам. Качество определяется как соответствие техническим стандартам и условиям, которые включают в себя целевые и допустимые значения тех или иных параметров продукции или услуг. Но с другой стороны технические стандарты и условия бессмысленны, если они не соответствуют требованиям потребителей. Например, продукт может быть изготовлен по всем Международным стандартам и Гостам, но, допустим, из - за прохождения огромного количества проверок на соответствие качеству, цена у данного товара будет завышена. И так как упор делался на качество, а не на внешний дизайн, возможно, потребитель не отдаст предпочтение данному товару.

На взгляд авторов данной статьи, понятие «качество» неверно рассматривать с какой-либо одной стороны. Вернее рассматривать данное понятие как систему различных подходов и трактовок. Поэтому, более прозрачно понятие «Система менеджмента качества» и данную систему можно определить следующим образом: СМК - это часть системы менеджмента организации, которая направлена на достижение результатов в соответствии с целями в области качества, чтобы удовлетворять потребностям, ожиданиям и требованиям заинтересованных сторон. [2]

Система менеджмента качества является неотъемлемой частью системы управления любой организации и строительной отрасли в частности и имеет исключительно важную роль, поскольку при должном функционировании она нивелирует влияние негативных внешних и внутренних факторов, обеспечивая стабильное выполнение требований к качеству, предъявляемых заказчиком и нормативной документацией, устойчивое соблюдение сроков строительства и соблюдение бюджетов.

Таким образом, можно сделать вывод, что СМК организации, как один из инструментов менеджмента, дает уверенность высшему руководству самой организации, и ее потребителям, что организация способна поставлять продукцию, полностью соответствующую требованиям (необходимого качества, в необходимом количестве за установленный период времени, затратив на это установленные ресурсы).

Использованные источники:

1. Салимова Т.А. Управление качеством. Учебник. Москва: издательство "Омега-Л", 2010 г. 414 с
2. ГОСТ Р ИСО 9001-2008 Системы менеджмента качества. Требования

УДК 336.02

Василенко Ж.А., к.э.н.
доцент
Ульянов П.В.
студент магистрант
Высшая школа управления и предпринимательства
ФГБО УВО «Донской государственный технический университет»
Россия, г. Ростов-на-Дону

АНАЛИЗ КРУПНЕЙШИХ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ БЮДЖЕТА РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация. В статье изучены результаты работы территориальных налоговых инспекций Ростовской области за три года. Проанализированы налоговые выплаты компаний – крупнейших налогоплательщиков бюджета Ростовской области и их доля в консолидированном бюджете области.

Ключевые слова: крупнейшие налогоплательщики, налоги, выплаты, консолидированный бюджет, инспекция, Ростовская область.

Vasilenko Zh.A., candidate of economic sciences, associate professor
Higher School of Management and Entrepreneurship
FGBO UBO "Don State Technical University"
Russia, Rostov-on-Don
Ulyanov P.V., student master
Higher School of Management and Entrepreneurship
FGBO UBO "Don State Technical University"
Russia, Rostov-on-Don

ANALYSIS OF THE LARGEST TAX PAYERS OF THE BUDGET OF THE ROSTOV REGION

Annotation. The article examines the results of the work of territorial tax inspections of the Rostov region in three years. The tax payments of companies - the largest taxpayers of the budget of the Rostov region and their share in the consolidated budget of the region are analyzed.

Keywords: largest taxpayers, taxes, payments, consolidated budget, inspection, Rostov Region.

На расширенном заседании Коллегии Управления Федеральной налоговой службы по Ростовской области ежегодно обсуждаются итоги работы налоговой службы области за текущий год и задачи на ближайшую перспективу. На таком заседании принимают участие представители органов законодательной исполнительной власти Ростовской области, члены Общественного совета при УФНС России по Ростовской области, а также руководители территориальных налоговых инспекций области и начальники отделов областного управления.

Открывает Коллегию и выступает с основным докладом руководитель Управления, отмечая в докладе, что главным результатом 2017 года стало

превышение исполнения всех основных бюджетных назначений.

Основные статистические данные показали, что общий объем налоговых поступлений на территории Ростовской области в 2017 году составил 150,3 млрд. рублей, что превысило на 19 млрд. рублей по отношению к 2016 году. Учитывая вклад крупнейших налогоплательщиков, администрируемых межрегиональными инспекциями по крупнейшим налогоплательщикам, за 2017 год в консолидированный бюджет РФ поступило 205,8 млрд. рублей, что превысило на 4,9% или 9,6 млрд. рублей по сравнению с 2016 годом, на 18% или на 20,6 млрд. рублей по сравнению с 2015 годом [2].

В свою очередь в федеральный бюджет мобилизовано 27,3 млрд. рублей, что превышает результат 2016 года на 69,4 %.

Также необходимо отметить, что региональный и местные бюджеты являются объектом постоянного контроля Управления. Налоговые доходы консолидированного бюджета Ростовской области в 2016 году составил 135,2 млрд. рублей, в 2017 году – 138,4 млрд. рублей. Бюджет Ростовской области пополнен в 2017 году с темпом роста 101,7% по отношению к 2016 году. В бюджеты муниципальных образований поступило 29,2 млрд. рублей с ростом 4,7% по отношению к 2016 году [1].

От крупнейших налогоплательщиков в консолидированный бюджет Ростовской области в 2016 году поступило 37,826 млрд. руб. доходов, что составило 28% от всех поступлений. Данный показатель выше на 12,8 млрд. руб., по сравнению с показателем 2015 года [3].

Если говорить о результатах в разрезе территорий, то традиционно наибольший удельный вес налоговых поступлений в местные бюджеты сохраняется за крупными городами Ростовской области, и среди них лидирует столица Дона – г. Ростов-на-Дону.

В списке крупнейших налогоплательщиков в настоящее время поменялось 7 компаний из 20, таким образом, обновившись на треть (таблица). В число ведущих доноров бюджета вернулись Сбербанк, «Роствертол», «Глория Джинс». Впервые в состав крупнейших налогоплательщиков вошел Южный федеральный университет. Исключились из списка подразделения Минобороны России, МРСК, «Атлантис-Пак», Шахтоуправление «Садкинское».

В 2016 году налоговые выплаты «Балтики-Ростов» - филиала пивоваренной компании «Балтика» в бюджет Ростовской области составили 6,9 млрд. рублей, из них акцизные платежи – 6,6 млрд. рублей, что на 25% больше показателя 2015 года.

Таблица

Компании – крупнейшие налогоплательщики бюджета Ростовской области

№ п/п	Наименование крупнейшего налогоплательщика
1	АО «Атомный энергопромышленный комплекс»
2	«Балтика-Ростов», филиал ООО «Пивоваренная компания «Балтика»
3	ПАО «Газпром»
4	ПАО «Газпром газораспределение Ростов-на-Дону»
5	ЗАО «Донской табак»
6	АО «Донэнерго»
7	ЗАО «Корпорация “Глория Джинс”»
8	ООО «Комбайновый завод “Ростсельмаш”»
9	Новочеркасская ГРЭС, филиал ПАО «ОГК-2»
70	«Пионер Хай-Брэд Рус»
11	ООО «Производственная компания «Новочеркасский электровозостроительный завод»
12	ПАО «Роствертол»
13	«Ростовская атомная станция», филиал ОАО «Концерн Росэнергоатом»
14	ФГУП «Ростовский-на-Дону НИИ радиосвязи»
15	СКЖД – филиал ОАО «Российские железные дороги»
16	ПАО «Таганрогский авиационный научно-технический комплекс им. Г. М. Бериева»
17	ПАО «Таганрогский металлургический завод»
18	«Тандер» – филиал ЗАО в г. Ростове-на-Дону
19	Юго-Западный банк ПАО «Сбербанк России»
20	ФГАОУ ВПО «Южный федеральный университет»

Рост данных отчислений в 2016 году по сравнению с 2015 годом обусловлен ростом акцизной ставки на пивоваренную продукцию с 18 до 20 рублей за 1 литр, а также ростом объемов производства на площадке «БалтикиРостов» на 7%.

Однако, в первом полугодии 2017 года российский рынок пива продолжил падение, которое составило около 5%. Одной из важнейших причин данной динамики стали ограничения производства и оборота (за исключением розничной продажи) пива в ПЭТ-упаковке объемом выше 1,5 литров, которые вступили в силу с 1 января 2017 года. Новые требования повлияли в первом полугодии 2017 года на объемы продаж «Балтики».

Предприятия ОАО «Российские железные дороги», расположенные в зоне работы Северо-Кавказской железной дороги, в 2016 году перечислили в бюджет Ростовской области 3,3 млрд. рублей. В 2016 году налоговые выплаты компании в региональный бюджет составлял 2,8 млрд. рублей.

Некоторые компании – крупнейшие налогоплательщики, входящие в первую двадцатку, указывали полный объем начисленных платежей во все уровни бюджета, не выделив областную долю.

Объем налоговых перечислений во все уровни бюджета в 2016 году

Юго-Западного банка ПАО «Сбербанк России» составил более 13 млрд. руб.

Сбербанк традиционно является крупнейшим налогоплательщиком, что объясняется его лидерской позицией на рынке. Объем выдачи кредитов по результатам 2016 года стал выше по всем направлениям бизнеса, от малого до крупнейшего. Доля Сбербанка по кредитованию населения – 49% рынка, на рынке жилищного кредитования – 57%. Также Юго-Западный банк – один из ключевых партнеров по финансированию проектов в АПК.

Выручка «Роствертола» выросла в 2016 году почти в полтора раза, составив 84,3 млрд. рублей, в 2015 году – 56,8 млрд. руб.. Чистая прибыль предприятия, согласно бухгалтерскому отчету за 2016 год, увеличилась почти в 2,5 раза, до 18,6 млрд. руб., с 7,6 млрд. рублей в 2015 году. Данная ситуация и позволила компании войти в число крупнейших налогоплательщиков региона.

Объем налоговых отчислений «Донского табака» (табачный бизнескомплекс «ГРУППЫ АГРОКОМ») за 2016 год составил 50,8 млрд. рублей, увеличившись на 28% или на 10,9 млрд. рублей по отношению к 2015 году.

Так как компания является производителем табачных изделий, рост ее налоговых отчислений происходит в силу регулярной индексации ставок акциза со стороны государства.

За 2016 год выручка предприятия «Ростсельмаш» выросла с 38,3 млрд. рублей до 54,3 млрд. рублей. Данная ситуация произошла благодаря увеличению объемов производства и продаж, что позволило предприятия попасть в число крупнейших налогоплательщиков Ростовской области.

Объем налоговых отчислений АО «Донэнерго» в 2016 году составляет 1,34 млрд. руб., что находится примерно на уровне 2015 года. Объем налоговых отчислений на предприятии можно объяснить большим объемом реализуемых услуг. Рост налоговых платежей компании «Газпром газораспределение Ростов-на-Дону» до 1,18 млрд. рублей в 2016 году связан с реализацией инвестиционной программы предприятия и тарифной политикой.

В первой половине 2017 года двадцатка налогоплательщиков-лидеров сохранила свои позиции. За 6 месяцев 2017 года от указанных налогоплательщиков в консолидированный бюджет Ростовской области поступило 17,5 млрд. рублей, или 28% от всех поступлений в консолидированный бюджет региона, что на 496 млн. руб. больше, чем за 6 месяцев 2016 года.

Однако, необходимо отметить, что несмотря на рекордные урожаи последних лет, сельскохозяйственные компании, которые занимаются выращиванием зерновых культур или торговлей зерна, не вошли в число крупных налогоплательщиков. Данную ситуацию можно объяснить тем, что сельхозпроизводители применяют пониженную ставку НДС (10%) со стоимости реализованной сельхозпродукции, при этом к вычету принимают входящий НДС преимущественно по ставке 18% (со стоимости ГСМ, химии

и пр.). В результате сумма начисленного НДС практически нивелируется вычетами. Налог на прибыль не уплачивают сельхозпроизводители, чья доля выручки от сельхозпродукции составляет не менее 70% от общего размера выручки. Таким образом, общее налоговое бремя сельхозпроизводителей невелико при существенных оборотах.

Особенно крупные Зернотрейдеры продают сельхозпродукцию на экспорт. Ставка НДС по экспорту составляет 0%, при этом налогоплательщик имеет право на вычет (возврат из бюджета) входного НДС, уплаченного поставщикам. В результате возникает ситуация, когда при реализации товара не налогоплательщик должен уплатить НДС, а бюджет обязан возместить ему уплаченный поставщикам НДС. Налог на прибыль исчисляется по обычной ставке, но размер наценки предельно низок, и сумма налога получается несущественная. Таким образом, общее налоговое бремя зернотрейдеров также невелико при существенных оборотах.

Положительная динамика налоговых поступлений обеспечивалась, наряду с некоторым ростом экономических показателей, эффективным налоговым администрированием, использованием прогрессивных инструментов налогового контроля, а также работой по повышению ответственности жителей области за исполнение своих налоговых обязательств.

С помощью программного продукта решалась задача по выявлению и детальной проработке схем уклонения от уплаты налогов, пресечению фактов необоснованного применения налоговых вычетов. Приняты эффективные меры по решению конфликтных вопросов налогообложения на рынке зерна. В 2017 году Ростовская область стала участником отраслевого проекта ФНС России, направленного на пресечение схем формирования неправомерного возмещения НДС экспортерами и переработчиками зерновой продукции.

Использованные источники:

1. Налоговики Дона подвели итоги работы в 2017 году [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.nalog.ru/rn61/news/activities_fts/7244947/, свободный – (14.02.2018).

2. Налоговая инспекция Ростовской области подвела итоги года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://rostov.ru/society/nalogovaya-inspekciya-rostovskoy-oblasti-podvela-itogi-goda.html, свободный – (14.02.2017)

3. Список крупнейших налогоплательщиков обновился на треть /«Город N», №41 (1249), 24.10.2017.

УДК 65.011.56

Ваулина О.В.
студент 2 курса
факультет «Коммерция»
Нечаева В.В.
студент 2 курса
факультет «Коммерция»
Пермский Институт (филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова
научный руководитель: Кочинов Ю.А.
преподаватель
Россия, г. Пермь

ПРОБЛЕМЫ МЕХАНИЗАЦИИ И АВТОМАТИЗАЦИИ ПОДЪЕМА И ПЕРЕМЕЩЕНИЯ ГРУЗОВ НА СКЛАДАХ И ЛОГИСТИЧЕСКИХ ЦЕНТРАХ

Аннотация: В современных условиях возникает острая необходимость повышения уровня технической оснащенности на складах и логистических центрах. Поэтому в данной статье рассматриваются проблемы механизации и автоматизации подъема и перемещения грузов на них. Обосновано это тем, что такие склады и логистические центры необходимы для оптимизации и рационализации процессов товародвижения. Следовательно, эффективная автоматизация и механизация процессов подъема и перемещения грузов способствует повышению оперативности обслуживания грузопотоков, а также результативности торговой деятельности в целом.

Ключевые слова: склад, логистический центр, груз, механизация, автоматизации, проблемы

Vaulina O.V.
student
2 course, faculty «Commerce»
Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Perm
Nechaeva V.V.
student
2 course, faculty «Commerce»
Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Perm Institute
Scientific adviser: Kochinov Y.A.
lecturer

PROBLEMS OF MECHANIZATION AND AUTOMATION OF LIFTING AND DISPLACEMENT OF FREIGHT IN WAREHOUSES AND LOGISTICS CENTERS

Annotation: In modern conditions, there is an urgent need to increase the level of technical equipment in warehouses and logistics centers. Therefore, in this

article, the problems of mechanization and automation of lifting and moving freight on them are considered. It is justified by the fact that such warehouses and logistics centers are necessary for optimization and rationalization of the processes of commodity circulation. Consequently, effective automation and mechanization of cargo lifting and moving processes helps to increase the efficiency of freight traffic servicing, as well as the effectiveness of trading activities in general.

Key words: warehouse, logistics center, freight, mechanization, automation, problems

Актуальность. В последние годы наблюдается интенсивное развитие торгово-экономических отношений в различных сферах коммерческой деятельности. Эта тенденция сохранилась и по сей день, несмотря на периодически возникающие проблемы, которые довольно часто связаны с особенностями размещения продукции на складах.

Актуальность работы состоит в том, что процесс перемещения товаров по логистическим цепям невозможен без их концентрации в специально отведенных для этого местах, т.е. складских помещениях. Поэтому, на сегодняшний день, проблемы, связанные с механизацией и автоматизацией подъема, а также перемещения грузов на складах и в логистических центрах, оказывают существенное влияние на эффективность, а также на процессы рационализации движения материальных товарных потоков в логистических цепях.

Цель написания данной работы заключается в выявлении основных проблем, возникающих в ходе механизации и автоматизации подъема и перемещения грузов на складах и в логистических центрах, а также поиске путей их решения.

Для достижения поставленной цели необходимо решить ряд задач: раскрыть понятие склада и логистического центра; проанализировать процесс погрузки/выгрузки товаров на них; охарактеризовать процесс механизации и автоматизации подъема и перемещения грузов на складах и в логистических центрах; определить проблемы, возникающие при погрузке/выгрузке товаров в ходе товародвижения, и выявить пути их решения.

Теоретическая значимость: В связи с достаточно интенсивным развитием торгово-экономических отношений у предприятий возникает острая необходимость во внедрении механизированного и автоматизированного оборудования для осуществления приемки, хранения, учета и выдачи товаров.

Склады выступают в роли важнейших элементов логистических систем и являются неотъемлемым звеном торгово-технологического процесса предприятий оптовой и розничной торговли. Они необходимы для аккумулирования материальных ресурсов, их хранения и подготовки к реализации, а также создания условий для бесперебойного и ритмичного

выполнения заказов [1].

В ходе решения определенных логистических задач, связанных с формированием условий для эффективного осуществления процесса товародвижения, склады выполняют следующие функции:

- синхронизируют скорости перемещения материальных ресурсов от производителя к потребителю;
- предотвращают колебания, связанные с различием в объемах поставок и спроса на продукцию;
- обеспечивают логистический сервис в системе обслуживания [2].

При эксплуатации склада происходит обработка 3-х материальных потоков, а именно: входного, выходного и внутреннего. В процессе обслуживания входного потока осуществляются работы по разгрузке транспорта, проверке количества и качества прибывшего груза. Обслуживание выходного потока подразумевает погрузку транспорта, а внутренний поток перемещается внутри склада [1].

В настоящее время на складах осуществляется целый ряд операций, включающих в себя: разгрузку транспорта, приемку товаров, размещение его на хранение, отборку товаров из мест хранения, комплектование и упаковку; погрузку; внутрискладское перемещение грузов.

Следовательно, склады в логистических сетях используются в том случае, если они формируют необходимые условия, которые способствуют улучшению показателей сквозного процесса грузопотоков. В таком случае, роль склада сводится к созданию условий для оптимизации и рационализации движения материальных потоков [6].

Под логистическим центром подразумевают специализированное предприятие, осуществляющее процессы управления грузопотоками. В настоящее время такие центры имеют много общего со складами и выполняют схожие функции. В частности осуществляют обработку и хранение грузов, занимаются перенаправление грузовых потоков от производителя к потребителю, а также обеспечивают необходимый логистический сервис в системе обслуживания [8].

Наличие достаточно развитых логистических центров способствует значительному уменьшению используемых цепей поставок, существенно оптимизирует товарные потоки и содействует повышению маневренности поставок.

Формирование, логистических центров обосновано необходимостью решения проблем, связанных с доставкой материальных грузов от поставщика к потребителю в кратчайшие сроки и с наименьшими финансовыми издержками. Абсолютное большинство операций по перемещению товаров, происходят в логистических центрах торговых предприятий. В связи с этим структура таких зависит от профиля и размеров предприятия. Логистические центры имеют:

- крупные складские помещения, которые оснащены оборудованием для погрузки, разгрузки и комплектации грузов;

- открытые контейнерные площадки;
- парк автопогрузчиков и электропогрузчиков, а также парк кранов, обеспечивающих перевозку контейнеров и погрузку грузов соответственно [8].

В настоящее время товарные склады выполняют колоссальный объем операций, которые связаны с сервисом и логистикой. Вследствие этого клиентам предоставляется возможность наиболее широкого вы-бора логистических решений по складированию, грузопереработке, упаковке, перевозке, а также услугам, связанных с их информированием [6].

При осуществлении погрузочно-разгрузочных работ возникает тесный технический и технологический контакт склада с другими уча-стниками логистического процесса. Технология выполнения погрузочно-разгрузочных работ на складах и в логистических центрах зависит от характера груза, типа транспортного средства, а также от вида используемых средств механизации и автоматизации [5].

Более подробно остановимся на понятиях механизации и автоматизации процесса погрузочно-разгрузочных работ.

Механизация представляет собой полную замену ручных средств труда при выполнении основных подъемно-транспортных операций машинами и механизмами. Однако следует заметить, что вспомогательные операции, такие как, укладки грузов на поддоны, формирование грузовых пакетов, разгрузка автомашин и т.д. выполняются вручную.

К основополагающим операциям в процессе механизации относят: захват груза и его подачу на механизм, перемещение и выдачу груза, укладку его в штабель или на стеллаж либо его снятие [7].

Высшей формой механизации складских процессов представляет является их автоматизация. Она применяется для замены ручного труда по управлению, регулированию, а также контролю над машинами. При данной организации операций на складах и в логистических центрах человек не принимает никакого участия в торгово-производственном процессе, а лишь наблюдают за устройствами, осуществляющими автоматическое управление [4].

Разобравшись с понятиями процессов, осуществляемых на складах и логистических центрах, перейдем к проблемам механизации и автоматизации подъема и перемещения грузов.

Большая часть общетоварных складов применяют устаревшую технологию укладки, размещения и отпуска грузов. Довольно часто товары в складских помещениях размещают на стеллажах, высотой не превышающих человеческий рост, поэтому во многих складах нет подъемно-транспортного оборудования и современной складской техники. Следовательно, во многом замедлению механизации технологических процессов способствует неприспособленность многих грузов для использования подъемно-транспортных машин [6].

На сегодняшний день на многих российских складах значительную

долю при выполнении погрузочно-разгрузочных работ составляет использование ручного труда. Его доступность обусловлена широким применением гидравлической техники при осуществлении погрузки и разгрузки груза [9]. Это в дальнейшем замедляет процесс автоматизации подъема и перемещения грузов на складах. Объем рынка гидравлических тележек в несколько раз превышает общий объем рынка погрузчиков и складского оборудования. Для сравнения в России рынок гидравлических тележек составляет не менее 30 000 – 40 000 ед., что в 2,5 раза больше чем рынок погрузчиков и складского оборудования, средний объем которого составляет около 15 000 ед. [3].

В современной рыночной экономике большинство предприятий имеет в своем распоряжении склад или логистический центр. Но не каждая организация разрабатывает и планирует внедрить систему автоматизации. Данная ситуация обусловливается несколькими факторами, часть из которых не имеет прямой связи с характеристиками конкретного склада, а больше относится к специфике предприятия и отрасли, к которой предприятие принадлежит.

При автоматизации процесса подъема и перемещения грузов на складе или логистическом центре предприятие также сталкивается с рядом проблем, как и в случае с механизацией процесса. Полная автоматизация работы грузоподъемного крана может быть обеспечена только при полной автоматизации производственного процесса на предприятии. Отсюда вытекает ряд проблем:

- работа предприятия должна быть ритмичной;
- на предприятии должна обеспечиваться высокая организация рабочих мест;
- необходима особая четкость производственных работ [5].

Очевиден тот факт, что наибольшая эффективность от процессов механизации и автоматизации достигается на предприятиях с крупносерийным и массовым выпуском изделий/продукции. Автоматизация же на предприятиях с единичным или мелкосерийным выпуском изделий осуществляется, полагаясь на создание поточных линий для межоперационной передачи, установки и съема деталей от станка к станку, то есть конвейеризация сборочных работ.

Вывод. Проведя соответствующий анализ данной проблемы можно сказать, что в логистике разработка единых транспортно-складских процессов способствует повышению эффективности работы по складированию и транспортировке грузов. При этом взаимосвязь выполнения операций на складе с внешней средой характеризуется обработкой грузопотоков на пунктах разгрузки и приемкой товаров.

Сокращение использования ручного труда полностью зависит от эффективности механизации и автоматизации складских работ. Следовательно, возникает необходимость во внедрении в эксплуатацию оборудования, которые бы обеспечивало надлежащий уровень механизации

и автоматизации процессов погрузочно-разгрузочных работ на всех этапах движения материальных потоков.

Механизацию торгово-технологических процессов останавливает недостаточная приспособленность большинства составов для использования подъемно-транспортных машин. Следует отметить, что на данный момент идет недостаточное удовлетворение потребностей организаций в необходимых типах оборудования. Также номенклатура подъемно-транспортного оборудования по грузоподъемности, производительности, габаритам, высоте подъема вилок не может в полной мере отвечать потребностям предприятий. Указанные выше факторы определяют низкий уровень механизации, а также невысокую квалификацию рабочих, которые обслуживают оборудование предприятия.

В развитии торгово-транспортных сетей процессы механизации и автоматизации, а также внедрение на производство новейшей техники и новых методов работы являются одним из наиболее приоритетных направлений, с помощью которого предприятие может снизить расходы на содержание, а также повысить производительность труда, что, соответственно, повлияет на прибыль предприятия.

Использованные источники:

1. Абрамов, С.Б. Управление складским хозяйством./С.Б. Абрамов-- М.: Знание, 1982. - 64с.
2. Батищев И.И. Организация и механизация погрузочно-разгрузочных работ на автомобильном транспорте / И.И. Батищев. - М.: Транспорт, 1988. - 367 с.
3. Капустин, Н. М. Автоматизация производственных процессов в машиностроении: учебник для вузов. – М.: Высшая школа, 2004. - 415 с.
4. Манжосов, Г.П. Современный склад: Организация и технология./Г.П. Манжосов. - М.: КИА центр, 2003. - 220с.
5. Морохова Н.А., Перепелкин В.М.. Автоматизация погрузочно-разгрузочных, транспортных и складских работ // Современные проблемы науки и образования. – 2014. – № 3 - (Дата обращения: 16.04.2018 г).
6. Таничев А.В. Логистика: Учеб.пособие / А.В. Таничев. - Издательский Дом «Нева», 2003 г. - 326 с.
7. Ширяев С.А., Гудков В.А., Миротин Л.Б. Транспортные и погрузочно-разгрузочные средства. Учебник. 2007. - 848 с.
8. Логистические центры [Электронный ресурс].- Режим доступа: www.xcomp.biz/tema-9-logisticheskie-centry.html. свободный. (Дата обращения: 16.04.2018 г).
9. Транспортно-грузовые системы [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.tgs-jd.ru. свободный (Дата обращения 16.04.2018).

УДК 343.615.2

Вербкина О.Н.
студент магистрант 2 курса
СПб ЮИ (ф) УП РФ
Российская Федерация, г. Санкт-Петербург

СИСТЕМАТИЧНОСТЬ НАНЕСЕНИЯ ПОБОЕВ В СОСТАВЕ ИСТЯЗАНИЯ ЖЕНЩИНЫ, ЗАВЕДОМО ДЛЯ ВИНОВНОГО НАХОДЯЩЕЙСЯ В СОСТОЯНИИ БЕРЕМЕННОСТИ (П. «В» Ч. 2 СТ. 117 УК РФ)

Аннотация: В статье автором рассмотрен оценочный признак – «систематичность» нанесения побоев в составе истязания женщины, заведомо для виновного находящейся в состоянии беременности. Также в работе проанализированы различные теоретические подходы к проблеме и судебная практика. Дано авторское определение термину «систематичность».

Ключевые слова: систематичность побоев, истязание беременной женщины, оценочный признак, умысел, цель.

Verbkina O. N.
2nd year student of master's degree
Saint-Petersburg law institute (branch) of Federal Establishment of Higher Education «University of the Office of the Prosecutor of the Russian Federation»
Russian Federation, Saint-Petersburg

THE REGULARITY OF BEATING IN THE COMPOSITION OF THE TORTURE OF WOMEN WHOM THE PERPETRATOR KNOWS TO BE PREGNANT (PARAGRAPH "C" PART 2 ST. 117 OF THE CRIMINAL CODE)

Abstract: in the article the author considers the evaluation feature – "systematic" beatings as a part of torture of a woman known to the perpetrator who is in a state of pregnancy. The paper also analyzes various theoretical approaches to the problem and judicial practice. The author defines the term "systematic".

Keywords: systematic beatings, torture of a pregnant woman, evaluation sign, intent, purpose.

Оценочные признаки часто встречаются в Уголовном законе. Без них, представляется, невозможно обойтись. Таким признаком является систематичность.

В Общей части его можно встретить, например, в ч.ч. 2.1, 3 ст. 74 УК РФ («Отмена условного осуждения или продление испытательного срока»). В Особенной части УК РФ он встречается в следующих составах: ст. 107 – Убийство, совершенное в состоянии аффекта («… в связи с *систематическим* противоправным или аморальным поведением

потерпевшего»); ст. 110 – Доведение до самоубийства («… *систематического* унижения человеческого достоинства потерпевшего»); ст. 117 – Истязание («… путем *систематического* нанесения побоев»); ст. 151 – Вовлечение несовершеннолетнего в совершение антиобщественных действий («вовлечение несовершеннолетнего в *систематическое* употребление (распитие) алкогольной и спиртосодержащей продукции…»); ст. 232 - Организация либо содержание притонов или систематическое предоставление помещений для потребления наркотических средств, психотропных веществ или их аналогов («*систематическое* предоставление помещений…») и в др.

Отметим, что официальное толкование признак «систематичность» получил только в примечании к ст. 232 УК РФ. Так, «под систематическим предоставлением помещений в настоящей статье, а также в статье 241 настоящего Кодекса понимается предоставление помещений *более двух раз*». Получается, что законодатель раскрывает признак через количество деяний, которое и будет образовывать систематичность.

Рассмотрим данный признак применительно к истязанию женщины, заведомо для виновного, находящейся в состоянии беременности (п. «в» ч. 2 ст. 117 УК РФ). Считаем правильным выделение в этом составе квалифицированного признака «в отношении женщины, заведомо для виновного, находящейся в состоянии беременности», ведь при нанесении побоев, совершении иных насильственных действий, будущей матери причиняется не только физическая боль, но и психическая, вследствие чего травмируется психика потерпевшей, в памяти сохраняются болевые ощущения, что в конечном итоге сказывается на здоровье будущего ребенка.

Представляется, что начать толкование данного термина необходимо с раскрытия значения данного слова. Под «системой» понимается совокупность элементов, находящихся в отношениях и связях друг с другом, которая образует определенную целостность, единство[45]. Соответственно «систематичный» - это постоянно повторяющийся, регулярный[46].

Исходя из этого, возникает вопрос: какое количество побоев в отношении беременной женщины будут образовывать систему? И насколько обоснованно толковать этот термин через количественный признак?

В теории уголовного права вопрос о количестве побоев, которые будут образовывать систематичность, применительно к истязанию, является дискуссионным. Ретроспективный анализ показывает, что применительно к ст. 113 УК РСФСР («Истязание»), Б.С. Никифоров считал, что четыре и более согласованных преступных действий будут образовывать систему[47]. Однако Пленум Верховного Суда РСФСР разъяснил, что истязание состоит в

[45]Философский энциклопедический словарь [Электронный ресурс]. М.: Советская энциклопедия, 1983.URL: https://dic.academic.ru/dic.nsf/enc_philosophy/3310/СИСТЕМА (дата обращения 11.03.2018).
[46] Ефремова Т.Ф. Толковый словарь Ефремовой [Электронный ресурс].М.: АСТ, АстрельХарвест, 2006. URL: https://dic.academic.ru/dic.nsf/efremova/244324/систематичный (дата обращения 11.03.2018).
[47]Комментарий УК РСФСР / ред. Б.С. Никифоров. М.: Госюриздат РСФСР, 1964. С. 333.

умышленном (более двух раз) нанесении потерпевшему побоев. Этой точки зрения большинство авторов придерживается, и по сей день48.

Мы тоже считаем, что под систематичностью должно пониматься совершение трех и более действий. Дополнительным аргументом, подтверждающим правильность данной позиции, является стремление к унификации уголовного законодательства. В целях смыслового единства, однозначности понимания, необходимо привести к тождественности термины, которыми оперирует законодатель. Ведь, в примечании к ст. 232 УК РФ уже содержится разъяснение систематичности. Высшая судебная инстанция применительно к особенностям уголовной ответственности и наказания несовершеннолетних высказала позицию, что под систематическим неисполнением несовершеннолетним принудительной меры воспитательного воздействия понимается неоднократные (*более двух раз*) нарушения в течение назначенного судом срока применения принудительной меры воспитательного воздействия (например, ограничения досуга, установления особых требований к поведению), которые были зарегистрированы в установленном порядке специализированным органом, осуществляющим контроль за поведением подростка (п. 32)49.

Однако, на наш взгляд, токование систематичности не должно ограничиваться только количественными характеристиками. Поэтому рассмотрим ее качественные признаки. Здесь тоже наблюдается плюрализм мнений. Проанализировав несколько подходов50, можно выделить следующие качественные признаки для характеристики систематического нанесения побоев как способа совершения истязания беременной женщины:

1) деяния совершаются одним лицом;

2) вред причиняется одной потерпевшей – женщине, находящейся в состоянии беременности;

3) преступник действует с единым умыслом на нанесение побоев женщине, заведомо для него находящейся в состоянии беременности, и с

---

[48]См. Погребняк И. Отграничение преступлений от проступков по признакам объективной стороны деяния // Сов.юстиция. 1969. N 9. С. 21; Мельниченко А.Б., Кочубей М.А., Радачинский С.Н. Уголовное право: Особенная часть: учебник для юридических факультетов колледжей и средних специальных учебных заведений. Ростов-на-Дону: Феникс, 2001. С. 52;Бугера Н.Н.Понятие систематичности в уголовном праве России // Актуальные проблемы борьбы с преступлениями и иными правонарушениями. 2014. № 12-2. С. 22-24;Крылова Н.Е. Гуманизация уголовного законодательства продолжается? Анализ проектов федеральных законов, одобренных Пленумом Верховного Суда РФ 31 июля 2015 г. // Закон. 2015. N 8. С. 90-107.

[49] О судебной практике применения законодательства, регламентирующего особенности уголовной ответственности и наказания несовершеннолетних: Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 01.02.2011 г. № 1 (ред. от 29.11.2016) // КонсультантПлюс. ВерсияПроф [Электронный ресурс]. Электронные данные. [М., 2018].

[50]Бугера Н.Н. Понятие систематичности в уголовном праве России // Актуальные проблемы борьбы с преступлениями и иными правонарушениями. 2014. № 12-2. С. 22-24; Деркунский Д.В. К вопросу о понятии систематичности в составе статьи 117 УК РФ //Российский следователь. 2007. № 9. С. 14-16; Векленко В., Галюкова М. Истязание и пытка: уголовно-правовой анализ // Уголовное право. 2007. № 4. С. 15-18; Коротков А.В., Еремина Н.В. Внутрисемейное насилие в пределах ответственности за побои // Ленинградский юридический журнал. 2017. № 2. С. 208-215; Константинов П. Уголовная ответственность за истязание // Законность. 2000. № 4. С. 8-10.

единой целью – причинить физические или психические страдания потерпевшей;

4) незначительный разрыв во времени (в нашем случае для вменения рассматриваемого квалифицирующего признака - в течение периода, когда женщина находится в состоянии беременности);

5) взаимосвязанность и согласованность действий, образующих систему.

Обратимся к судебной практике. Что правоприменители понимают под систематическим нанесением побоев беременной женщине?

Пермский краевой суд в обзоре кассационной и надзорной практики по уголовным делам считает, что квалифицированный состав истязания при систематическом нанесении побоев имеет место при наличии не менее трех эпизодов нанесения побоев с одним из квалифицирующих признаков, предусмотренных ч. 2 ст. 117 УК РФ.

Так В. решением суда первой инстанции признан виновным в истязании Д., заведомо для виновного находящейся в состоянии беременности (п. «в» ч.2 ст. 117 УК РФ).

Виновный избивал потерпевшую Д. летом 2009 г., в ноябре 2009 г., 31 марта 2010 г. Однако, исходя из материалов дела, потерпевшая в состоянии беременности находилась только в ноябре 2009 г.

Таким образом, по представлению государственного обвинителя судебной коллегией приговор изменен, действия осужденного переквалифицированы с п. «в» ч. 2 ст. 117 УК РФ на ч. 1 ст. 117 УК РФ51.

Отметим, что похожие судебные решения можно встретить и в других субъектах нашей страны52. Можно говорить об устойчивой тенденции признания судами систематическим нанесения побоев не менее трех раз.

Еще одно существенное обстоятельство, на которое суды обращают внимание – это истечение сроков давности уголовного преследования за нанесение побоев. Так, в Обзоре кассационной и надзорной практики по уголовным делам Пермского краевого суда за второе полугодие 2009 года, отмечается, что лицо, обвиняемое в систематическом нанесении побоев, может быть осуждено за истязание (ст. 117 УК РФ) лишь в том случае, если не истекли сроки давности уголовного преследования за нанесение

---

[51] Обзор кассационной и надзорной практики по уголовным делам Пермского краевого суда за второе полугодие 2010 г. от 04.02.2011 // КонсультантПлюс. ВерсияПроф [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru (дата обращения 01.03.2018).

[52]См. Постановление Президиума Архангельского областного суда от 22.04.15 г. по делу № 44у-13 // КонсультантПлюс. ВерсияПроф [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru (дата обращения 07.10.2017); Кассационное определение Пермского краевого суда по делу N 22-6944 от 15.10.2009 г. // КонсультантПлюс. ВерсияПроф [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru (дата обращения 04.10.2017); Обзор Апелляционной практики по уголовным делам за июль 2016 года Верховного суда Республики Коми // КонсультантПлюс. ВерсияПроф [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru (дата обращения 04.04.2017).

побоев53.

Анализ судебной практики показывает, что при толковании систематичности в большинстве случаев суды обращают внимание на количество совершенных побоев, не уделяя должного внимания качественным признакам систематичности, выделяемым в науке. На наш взгляд, здесь необходим комплексный подход: установление и количественного признака и качественных признаков.

Считаем положительным примером наличие в Общей части УК Республики Беларусь нормы, раскрывающей признак систематичность. Так, под систематичностью здесь понимается признак, указывающий на совершение лицом более двух тождественных или однородных правонарушений (ч. 15 ст. 4 УК РБ)54.

Таким образом, под систематичностью нанесения побоев в составе преступления, предусмотренного п. «г» ч. 2 ст. 117 УК РФ, следует понимать совершение одним лицом трех и более побоев с незначительным разрывом во времени в отношении женщины, заведомо для виновного находящейся в состоянии беременности, объединенных единым умыслом с целью причинения физических и психических страданий потерпевшей.

Использованные источники:

1. Уголовный кодекс Республики Беларусь от 9.07.1999 № 275-З (с изменениями и дополнениями по состоянию на 18.07.2017) [Электронный ресурс] // ПАРАГРАФ: справочная система. URL: http://online.zakon.kz/Document/?doc_id=30414984#pos=1;-143 (дата обращения 11.03.2018).
2. Кассационное определение Пермского краевого суда по делу № 22-6944 от 15.10.2009 // Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
3. О судебной практике применения законодательства, регламентирующего особенности уголовной ответственности и наказания несовершеннолетних: Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 01.02.2011 № 1 (ред. от 29.11.2016) // Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
4. Обзор Апелляционной практики по уголовным делам за июль 2016 года Верховного суда Республики Коми // Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
5. Обзор кассационной и надзорной практики по уголовным делам Пермского краевого суда за второе полугодие 2010 г. от 04.02.2011 // Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
6. Обзор кассационной и надзорной практики по уголовным делам

[53] Обзор кассационной и надзорной практики по уголовным делам Пермского краевого суда за второе полугодие 2009 г. от 19.03.2010 // КонсультантПлюс. ВерсияПроф [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru (дата обращения 01.03.2018).

[54]Уголовный кодекс Республики Беларусь от 9 июля 1999 года № 275-З (с изменениями и дополнениями по состоянию на 18.07.2017 г.) [Электронный ресурс] // ПАРАГРАФ: справочная система. URL: http://online.zakon.kz/Document/?doc_id=30414984#pos=1;-143 (дата обращения 11.03.2018).

Пермского краевого суда за второе полугодие 2009 г. от 19.03.2010 // Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
7. Постановление Президиума Архангельского областного суда от 22.04.15 по делу № 44у-13 // Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
8. Ефремова, Т.Ф. Толковый словарь Ефремовой [Электронный ресурс]. М.: АСТ, АстрельХарвест, 2006. URL: https://dic.academic.ru/dic.nsf/efremova/244324/систематичный (дата обращения 11.03.2018).
9. Комментарий УК РСФСР / ред. Б.С. Никифоров. — М.: Госюриздат РСФСР, 1964. — 525 с.
10. Мельниченко, А.Б., Кочубей, М.А., Радачинский, С.Н. Уголовное право: Особенная часть: учебник для юридических факультетов колледжей и средних специальных учебных заведений / А.Б. Мельниченко, М.А. Кочубей, С.Н. Радачинский. — Ростов-на-Дону: Феникс, 2001. — 384 с.
11. Философский энциклопедический словарь [Электронный ресурс] // Академик.ру. URL: https://dic.academic.ru/dic.nsf/enc_philosophy/3310/СИСТЕМА (дата обращения 11.03.2018).
12. Бугера, Н.Н. Понятие систематичности в уголовном праве России / Н.Н. Бугера // Актуальные проблемы борьбы с преступлениями и иными правонарушениями. — 2014. — № 12-2. — С. 22-24.
13. Векленко, В., Галюкова, М. Истязание и пытка: уголовно-правовой анализ / В. Векленко, М. Галюкова // Уголовное право. — 2007. — № 4. —С. 15-18.
14. Деркунский, Д.В. К вопросу о понятии систематичности в составе статьи 117 УК РФ / Д.В. Деркунский //Российский следователь. — 2007. — № 9. — С. 14-16.
15. Константинов, П. Уголовная ответственность за истязание / П. Константинов // Законность. — 2000. — № 4. — С. 8-10.
16. Коротков, А.В., Еремина, Н.В. Внутрисемейное насилие в пределах ответственности за побои / А.В. Коротков, Н.В. Еремина // Ленинградский юридический журнал. — 2017. — № 2. — С. 208-215.
17. Крылова, Н.Е. Гуманизация уголовного законодательства продолжается? Анализ проектов федеральных законов, одобренных Пленумом Верховного Суда РФ 31 июля 2015 г / Н.Е. Крылова // Закон. —2015. — № 8. — С. 90-107.
18. Погребняк, И. Отграничение преступлений от проступков по признакам объективной стороны деяния / И. Погребняк // Сов.юстиция. — 1969. — № 9. — С. 21.

УДК 502.171.656

Власкина М.В.
студент 4 курса
Институт экономики и менеджмента
Малышев А.А., к.э.н.
доцент
кафедра «Маркетинг и экономическая теория»
Пензенский государственный университет архитектуры и строительства
Россия, г. Пенза

ВЫЯВЛЕНИЕ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ И ОЦЕНКА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ООО «СУРА-СПОРТИНДУСТРИЯ»

Аннотация: в статье рассмотрены теоретические подходы конкурентоспособности и конкурентные преимущества. Выявлены конкурентные преимущества и дана оценка конкурентоспособности ООО «Сура-Спортиндустрия».

Ключевые слова: конкурентные преимущества, оценка конкурентоспособности, выявление конкурентных преимуществ организации.

Vlaskin M. V.
4th year student, Institute of Economics and management
Penza state University of architecture and construction
Russia, Penza
Malyshev A. A., candidate of economic Sciences, associate Professor
associate Professor of the Department "Marketing and economic theory»
Penza state University of architecture and construction
Russia, Penza

IDENTIFICATION OF COMPETITIVE ADVANTAGES AND COMPETITIVENESS ASSESSMENT, OOO "SUR-SPORTINDUSTRIYA".

Abstract: the article deals with the theoretical approaches of competitiveness and competitive advantages. Identified competitive advantages and assesses the competitiveness of OOO "sur-Sportindustriya".

Key words: competitive advantages, assessment of competitiveness, identification of competitive advantages of the organization.

В настоящее время конкурентоспособность предприятия на современном рынке играет ключевую роль в деятельности предприятия. Множество организаций существуют и лидируют на рынке благодаря отдельным маркетинговым, логистическим и технологическим качествам, которые и создают комплекс конкурентных преимуществ предприятия.

Маркетинг в сфере физкультурно-оздоровительных услуг - это рыночная деятельность по развитию сферы активного досуга, физкультурного образования и спорта, которая направлена на привлечение

населения в качестве зрителей физкультурно-спортивных мероприятий, а также к занятиям физической культурой и спортом путем удовлетворения их нужд и потребностей. В данном случае маркетинг проявляется в двух направлениях: с одной стороны, это проведение маркетинговых исследований рынка, спроса, вкусов и потребностей, ориентация производства на эти требования, с другой - активное воздействие на рынок и существующий спрос, на формирование потребностей и покупательских предпочтений.

В своем общем содержании *конкурентоспособность*[55] – это ориентация предприятия на: выявление нужд потребителя и тенденций их развития; систематическое изучение поведения и возможностей конкурентов; изучение и практический учет состояния и тенденций развития рынка; мониторинг внешней среды и ее тенденций; умение создавать такой товар и так доводить его до потребителя, чтобы потребитель предпочел его товару конкурента.

Конкурентоспособность показывает, насколько стратегия, политика и текущая деятельность предприятия соответствует мировым тенденциям развития, насколько он способен создать себе достаточно надежный задел развития на будущее. При этом потенциал, используемый для повышения конкурентоспособности, может быть технологическим, производственным, организационным, социальным и т.д., в зависимости от преследуемых целей.

Под *конкурентными преимуществами предприятия*[56] понимается его реальная и потенциальная способность, с учетом имеющихся для этого возможностей, проектировать, изготовлять и реализовывать в конкретных условиях товары, которые по своим потребительским и стоимостным характеристикам в комплексе более привлекательны для потребителей, чем товары конкурентов.

Конкурентные преимущества предприятия будут рассмотрены на примере пензенского предприятия ООО «Сура-Спортиндустрия», а также на примере данного предприятия будет произведена оценка его конкурентоспособности.

ООО «Сура-Спортиндустрия» функционирует в качестве фитнес-клуба «Энигма Сура» и осуществляет свою деятельность в сфере физкультурно-оздоровительных услуг.

Основной продукт – безлимитный абонемент, а именно клубная карта, которая позволяет потребителю пользоваться всем комплексом услуг фитнес-клуба, неограниченных по времени и количеству посещений.

Фитнес-клуб «Энигма Сура» представляет собой единственное на пензенском рынке предприятие, которое включает в себя высокий уровень ассортимента услуг надлежащего качества. Фитнес-клуб «Энигма Сура»

---

[55] Черкасова О.В. Управление конкурентными преимуществами предприятия // Актуальные вопросы экономических наук. – 2008. – С.142-147.

[56] Черкасова О.В. Управление конкурентными преимуществами предприятия // Актуальные вопросы экономических наук. – 2008. – С.142-147.

предоставляет комплекс услуг, включающий в себя посещение: бассейна, финской сауны, турецкого хамама, групповых занятий по фитнесу (аквааэробика, стретчинг, пилатес и т.д.), тренажерного зала, кардио-зоны, зала единоборств.

Исходя из информации по ассортименту услуг участников рынка физкультурно-оздоровительных услуг, можно сделать вывод о том, что ни одно из данных предприятий не предоставляет такого широкого ассортимента услуг как ООО «Сура-Спортиндустрия». По данным ценовой политики данных организаций, мы видим, что при покупке по отдельности всех видов услуг, которые предоставляет фитнес-клуб «Энигма», у других продавцов, цена становится значительно выше, предлагаемой «Энигмой».

Таким образом, *ассортимент услуг клуба и их стоимость* являются одними из основных конкурентных преимуществ предприятия.

Так как ООО «Сура-Спортинудстрия» позиционирует себя как фитнес-клуб, то основными конкурентами предприятия выступают другие фитнес-центры города Пенза.

Основным игроком на рынке фитнес-услуг города Пенза является фитнес-клуб «ALEX FITNESS», который занимает более 30% рынка от доли, которая приходится на крупнейшие фитнес-центры. Данную долю рынка он завоевал благодаря своей низкой ценовой политике. Фитнес-клуб «Энигма Сура» занимает 13,9% рынка, что вдвое меньше идущих впереди конкурентов. Это обусловлено тем, что он имеет только один филиал, работает в высоком ценовом сегменте относительно других фитнес-центров, так как предоставляет самый широкий спектр услуг в городе.

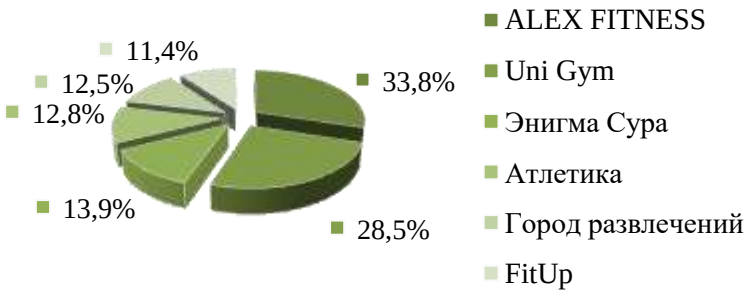


Рис.1. Доля рынка между крупными фитнес-центрами г. Пенза.

Учитывая тот факт, что ООО «Сура-Спортиндустрия» работает на пензенском рынке физкультурно-оздоровительных услуг около полутора лет и уже занимает значительную часть рынка в числе крупнейших организаций данной сферы, то в данном случае *потенциал к эффективному развитию и росту фитнес-клуба «Энигма»* можно рассматривать как конкурентное преимущество предприятия.

Для оценки конкурентоспособности предприятия рассмотрим основные экономические показатели предприятия. Экономические показатели ООО «Сура-Спортиндустрия» 2016 и 2017 гг. позволяют рассчитать рентабельность продаж предприятия за данный период.

$$\text{Рентабельность продаж 2016 г.} = \frac{\text{Прибыль 2016 г.}}{\text{Выручка 2016 г.}} * 100\% \quad (1)$$

$$\text{Рентабельность продаж 2016 г.} = \frac{-500\,720}{2\,275\,000} * 100\% = -0{,}22 \quad (2)$$

Полученный показатель рентабельности за 2016 год отражает убытки предприятия за данный период. Но тем не менее, учитывая тот факт, что затраты на реконструкцию начались с мая 2016, а комплекс начал свою полноценную работу только в октябре 2016, данный показатель является вполне очевидным.

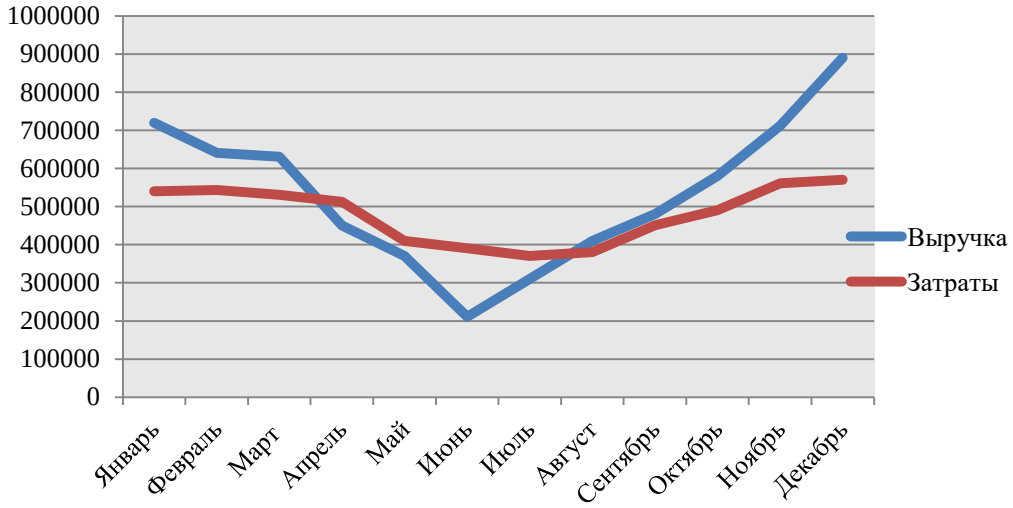


Рис. 2. Экономические показатели выручки и затрат ООО «Сура-Спортиндустрия» за 2017 г.

$$\text{Рентабельность продаж 2017 г.} = \frac{\text{Прибыль 2017 г.}}{\text{Выручка 2017 г.}} * 100\% \quad (1)$$

$$\text{Рентабельность продаж 2017 г.} = \frac{656\,300}{6\,408\,047} * 100\% = 0{,}01 \quad (2)$$

Общий показатель рентабельности за период 2016 – 2017 гг. отражает то, что в конце 2017 г. ООО «Сура-Спортиндустрия» достигла точки безубыточности предприятия и завершила свой срок окупаемости. За период 2018 года крайне необходимо вырастить данное низкое значение коэффициента, посредством повышения эффективности управления предприятием через увеличение клиентской базы, роста оборачиваемости товаров, снижения стоимости товаров/услуг от субподрядчиков.

Начиная с 2016 г. по август 2017 г. фитнес-клуб «Энигма Сура» на протяжении первого года работы проводил стратегию демпинга при выходе на рынок. В ноябре 2017 г. ООО «Сура-Спортиндустрия» повышает свою ценовую политику и уже не отклоняется от обозначенного уровня цен, в связи с чем, обороты предприятия значительно снизились.

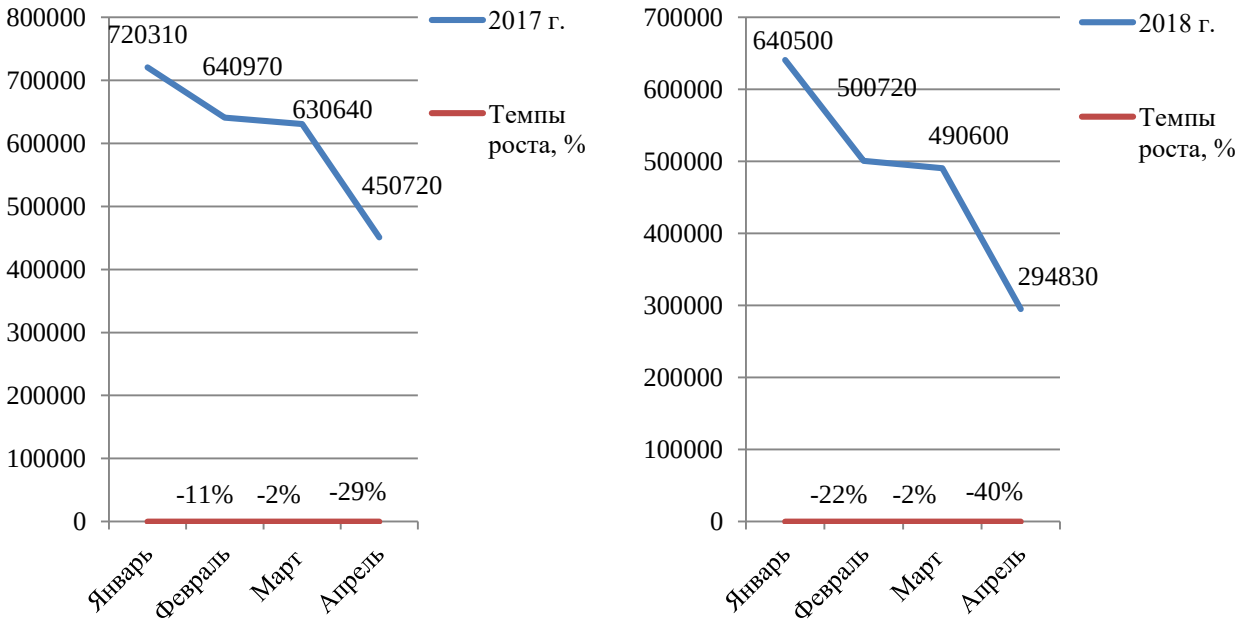


Рис. 3. Темпы роста (снижения) выручки ООО «Сура-Спортиндустрия» за первые 4 месяца 2017 и 2018гг.

Так как услуги, предлагаемые фитнес-клубом, являются сезонным продуктом, то к летнему времени всегда наблюдается спад продаж и возрастание показателей к зимнему периоду. Так темпы снижения выручки в 2017 г. характеризовались следующими показателями с января по апрель: январь/февраль -11% → февраль/март - 2% → март/апрель -29%, в 2018г. - январь/февраль -22% → февраль/март - 2% → март/апрель -40%. Это говорит о том, что уменьшился не только объем продаж в целом, но и его динамика, так как темпы роста значительно сократились.

Таким образом, мы видим, что из-за прекращения стратегии демпинга показатель рентабельности продаж на второй год работы организации оказался достаточно низким, а темп роста (снижения) выручки предприятия период спада продаж (зима-весна) оказался значительно выше предыдущего периода. Это говорит о том, что значительно снизилась конкурентоспособность предприятия, и на данный момент она находится на уровне ниже среднего.

Подводя итоги, в статье выявлены конкурентные преимущества ООО «Сура-Спортиндустрия», а именно – ассортимент услуг, их стоимость, потенциал развития предприятия. Кроме того, произведена оценка конкурентоспособности предприятия, которая выявила уровень по сравнению с предыдущими периодами и ожидаемыми результатами ниже среднего, что говорит о необходимости проведения мероприятий по повышению конкурентоспособности предприятия.

Использованные источники:

1. Попова А.С. Типология конкуренций на рынке // Экономическая наука сегодня: теория и практика. – 2016.-С.26-29.
2. Лоскутова М.В. Анализ теорий конкуренции и конкурентоспособности // Социально-экономические явления и процессы. – 2011. – С. 101-106.

3. Кузнецова К.Е. Виды конкуренции и ее роль в современном хозяйственном механизме // Вектор развития современной экономики. – 2016. – С.638-641.
4. Малышев, А. А. Анализ рынка фитнес-услуг и тенденции его развития в России и Пензенской области / А. А. Малышев, Ю. Н. Инюшева // Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Общественные науки. - 2014. -№ 3 (31). - С. 179-188.
5. Черкасова О.В. Управление конкурентными преимуществами предприятия // Актуальные вопросы экономических наук. – 2008. – С.142-147.

УДК 339.9

Власова Н.Л., к.э.н.
доцент
Саратовский социально-экономический институт (филиал)
ФГБОУ ВО «Российский экономический
университет имени Г.В. Плеханова»
Россия

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РОССИЙСКО-КИТАЙСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА В ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ СФЕРЕ

Аннотация: в данной статье рассмотрены проблемы и обозначены перспективы экономического сотрудничества России и Китая на примере наиболее значимых проектов энергетического взаимодействия двух стран. Проведенный анализ позволяет сделать вывод, что сотрудничество в топливно-энергетической сфере может послужить импульсом для создания российско-китайского энергетического альянса и участия китайских компаний в освоении газовых месторождений Сибири, создании инфраструктуры дальневосточного региона, развитии части топливно-энергетического комплекса России.

Ключевые слова: топливно-энергетический комплекс, энергетическая безопасность, энергетические ресурсы, энергетическое взаимодействие.

Vlasova N.,candidate of economic Sciences
associate Professor
Saratov social-economic institute (branch) of higher professional
education «Russian economic university named by GV Plehanov», Russia

PROBLEMS AND PROSPECTS OF RUSSIAN-CHINESE COOPERATION IN THE FUEL AND ENERGY field

Annotation: this article is devoted to the problems between Russia and China and underline the prospects for economic cooperation in the most significant energy cooperation projects. The analysis allows us to conclude that cooperation in the fuel and energy sector can serve as an main direction for the construction a Russian-Chinese energy alliance and the participation of Chinese companies in the development of Siberia's gas fields, the creation of the

infrastructure of the Far Eastern region, and the development of part of Russia's fuel and energy complex.

Key words: fuel and energy complex, energy security, energetic resources, energy cooperation.

Энергетическое сотрудничество является важной областью стратегического партнерства России и Китая. Поставки российской нефти на сегодняшний день преимущественно осуществляются в рамках ответвления трубопровода «Восточная Сибирь – Тихий океан», обеспечивающий необходимый уровень обслуживания данного направления. Сложнее развивается сотрудничество в газовой сфере. Только в мае 2014 г. «Газпром» и «CNPC» договорились об условиях совместного финансирования капиталоемкого проекта по доставке газа с Чаяндинского и Ковыктинского газоконденсатного месторождений до границы с Китаем общей стоимостью около 70 млрд. долл. с приемлемой для обеих сторон ценой реализации газа на границе России и КНР. В течение 30 лет (с 2018 г.) Китай должен будет ежегодно получать по 38 млрд м³ газа из Восточной Сибири, а после вступления в строй второй ветки «Сила Сибири» – 50–55 млрд. м³ газа.57 Объем «газовой сделки» на момент ее заключения оценивался в 400 млрд. долл. Газ Восточной Сибири является многокомпонентным, в нем, кроме метана, высоко содержание высших углеводородов и гелия, что позволяет развивать газохимию в зоне маршрута подачи газа.

Газовые инициативы России в большой степени совпадают с позициями китайского руководства газовой промышленности в рамках энергетической политики Китая. Правительством КНР в 2012-2013 гг. было принято решение о постепенном повышении внутренних цен на газ и доведения их до общемирового уровня.58 Также предполагается принятие мер по снижению уровня энергоемкости народного хозяйства и повышения уровня экологичности предприятий. Для стимулирования эффективности разработки национальных газовых ресурсов предполагается совершенствование методологии ценообразования на газ и введение преференций для нефтегазовых компаний.

20 мая 2014 г. в Шанхае в ходе визита Президента России Владимира Путина во главе российской делегации подписан ряд стратегических соглашений - «Шанхайские соглашения» - (всего 46 документов) о сотрудничестве между Россией и Китаем. Соглашения, коснувшиеся нефтегазовой сферы, не ограничиваются поставами в КНР российского газа. Предусмотрена совместная разработка нефтегазовых месторождений на

---

[57] «Газпром» и CNPC развивают стратегическое взаимодействие в энергетической сфере [Электронный ресурс] // ПАО «Газпром». – 2003-2017. – Электрон. дан. – Режим доступа: http://www.gazprom.ru/press/news/2017/february/article303576/

[58] Дёмина О.В. Развитие энергетического сотрудничества России и Китая: декларации и практика / О.В. Демина, А.Ю. Огнев // Энергетика России в XXI веке. Инновационное развитие и управление: сборник статей всероссийской конференции. – Иркутск: ИСЭМ СО РАН, 2015. – С.141-147.

территории Китая, создание газотранспортных систем, строительство и введение в эксплуатацию хранилищ газа.

Также были достигнуты договоренности в области совместных действий на рынках третьих стран, создания совместных предприятий по реализации проектов, разработке документов по вопросам стратегического сотрудничества в газовой сфере.

Реализацию всех соглашений поставило под сомнение падение мировых цен на нефть и обострение геополитического кризиса в 2014-2015 гг. Рыночная цена газа, действовавшая в августе 2015 г., не превышала 200 долл. за 1 тыс. м³, что делало невозможным окупить вложения в инфраструктуру проекта59. При такой цене достижение приемлемого уровня рентабельности возможно лишь при транспортировке газа с Ковыктинского месторождения («Восточный маршрут»), и при условии, что газопровод будет идти по максимально короткому маршруту, вдоль железной дороги на Харбин. При отсутствии короткого пути, цена газа на китайское направление превысит 350 долл. за 1 тыс. м³, что превышает среднюю цену контрактов, заключаемых Газпромом с европейскими партнерами. Работа в направлении «Западного маршрута» - Чаяндинского газоконденсатного месторождения не имеет смысла по причине невозможности вывести на приемлемый уровень рентабельности при нынешней конъюнктуре цен. Рентабельность проекта может быть достигнута только при уровне цен 340-360 долл. за 1 тыс. м³.

Кроме того, на сегодняшний день еще не определены и не просчитаны до конца предполагаемые потребности страны в газе, как на ближайшие годы так и в долгосрочной перспективе, так как на данный момент она пересматривает свой энергобаланс. Если первоначально прогнозируемый уровень потребления газа в Китае устанавливался до 360 млрд. долл. к 2020 г., что в два раза выше показателей 2014 г., то ситуация изменилась в 2015 году. На фоне общего снижения темпов экономического развития Китая было отмечено резкое замедление потребления газа на внутреннем рынке. И также не стоит упускать из внимания тот факт, что китайский рынок не сможет в обозримом будущем заменить России европейский рынок.

Также на данный момент происходят задержки и по другим достаточно масштабным проектам в области энергетики. В первую очередь это касается одного из значимых проектов данной области – «Ямал СПГ» (у «Новатэка» 60%, у «CNPC» и «Total» по 20%), испытывающего проблемы с финансированием.60 «CNPC» не рассматривает в ближайшем будущем возможность предоставления кредитов из-за введенных санкций. Вопросы

---

[59] Скрыль Т.В. Эффект потерь от введения санкций в глобальной экономике / Т.В. Скрыль // Вестник Международного института экономики и права. – 2014. – № 2 (15). – С. 20-25.

[60] Орлова А.А. Проблема оценки экономической эффективности слияния корпораций / А.А. Орлова // Современное состояние и тенденции развития международного торгового потенциала России: сб. ст. / под. ред. Л.Г. Акуловой. – Саратов: Саратовский социально-экономический институт (филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2017. – 132 с. – С. 22-27.

вступления китайских компаний в круги контролирующих акционеров нефтяных и газовых месторождений, обсуждаемые весной 2014 года, остались открытыми. Неблагоприятные последствия введенных западных санкций против инвесторов в российский ТЭК, нестабильность цен на нефть, и изменения налогового режима в России снижает уровень готовности китайской стороны к участию в крупных инвестиционных проектах.

Можно выделить ряд факторов, препятствующих дальнейшему развитию двухстороннего взаимодействия России и Китая в энергетической сфере: различия в ценах, невысокий уровень взаимного доверия. Необходим переход с политического на энергетическое сотрудничество. План и программа развития энергетической и промышленной политики стран непонятна друг для друга. Предприятия имеют мало информации о тенденциях рынка и инвестиционном климате другой страны. Отсутствие актуальной информации о состоянии рынка значительно снижает готовность к дальнейшему сотрудничеству.

Следует рассматривать и продолжать опыт уже успешно реализованных проектов нефтепроводов и газопроводов из России в Китай, который повысит степень взаимного доверия между странами. Укрепление взаимодействия между уполномоченными органами и научными институтами двух стран будет способствовать дальнейшему росту взаимного доверия не только на политическом уровне, но и на уровне экономики и промышленных предприятий.

Топливно-энергетической комплекс является основой функционирования остальных сфер деятельности государства. Вся мировая топливно-энергетическая система сегодня подвергается масштабным изменениям61. В докладе Мирового энергетического агентства за 2017 год выделяются основные тенденции развития мирового топливно-энергетического комплекса, среди которых, быстрое развитие технологий по созданию возобновляемых источников энергии с параллельным снижением стоимости данных технологий. Также, отмечается такая мировая тенденция, как увеличение доли электричества в энергопотреблении. Особое внимание уделяется Китаю, решения которого влияют на глобальные прогнозы в отношении всех видов топлива и технологий. Энергетическая политика страны на сегодняшний день предполагает постепенный отказ от добычи и использования угля, что существенно может повлиять на мировой рынок энергоресурсов. 62

В свете грядущих изменений увеличивается заинтересованность государств в укреплении собственной энергетической безопасности. Данный вопрос также важен и для Российской Федерации. Несмотря на обилие природных ресурсов, вопрос энергетической безопасности достаточно

---

[61] Чумаченко Н.Э. Динамические процессы в современной экономике/ Чумаченко Н.Э.// Информационная безопасность регионов. 2013. № 2 (13). С. 74-80.

[62] Мировая экономика: тенденция развития: учеб. пособие/Чистякова Е.А., Акулова Л.Г., Власова Н.Л., Алтухов П.Л., Захарова С.В., Сидорова Е.Ю. Саратов, 2008.

актуален, что подчеркивается энергетической стратегией России на период до 2030-2035 гг. в рамках ориентира «экологическая безопасность энергетики».63 Наиболее острыми проблемами данного вопроса для России является изношенность основных фондов топливно-энергетического комплекса, дефицит инвестиций в данную сферу и как результат, отсутствие его обновления и снижение продуктивности функционирования комплекса. Итогом текущего состояния основных фондов сферы является низкая эффективность всей отрасли.64

Что касается Китая, обладая самым многочисленным населением и являясь крупнейшей экономикой мира, ежедневно выпускающей экспортного товара больше, чем любая другая страна, КНР является основным потребителем на рынке энергетических ресурсов. Несмотря на снижение темпов развития экономики, спрос страны на энергоресурсы неумолимо растет, что заставляет правительство искать новые способы его удовлетворения. Стоит отметить отличительную черту энергетического сектора Китая, состоящую в том, что основную часть спроса на энергоресурсы страна удовлетворяет за счет добычи угля, осуществляемую на собственной территории, из-за чего страна зависима от добычи данного топлива. Однако угольная отрасль давно теряет свою эффективность с появлением все новых способов добычи энергии и альтернатив при развитии современных технологий.65 Основными минусам угольной отрасли для Китая является большое отрицательное влияние на окружающую среду, что противоречит новой политике страны в отношении защиты окружающей среды и восстановления экологии. Плачевное состояние угольных шахт ведет к увеличению числа аварий, в то время как основные современные технологии не направлены на изучение способов улучшения добычи угля.

На сегодняшний день Китай является основным энергетическим и политическим союзником России. Несмотря на преимущественно политический уровень взаимодействия, торгово-экономическое и инвестиционное сотрудничество стран, несмотря на незавершенность стратегии экономического взаимодействия между ними, имеет большие перспективы. Основным документом, регулирующим взаимодействие стран, является Договор о добрососедстве, дружбе и сотрудничестве между Российской Федерацией и Китайской Народной Республикой от 16.07.2001 г.

Прорывом в области энергетического взаимодействия России и Китая стало завершение строительства российско-китайского нефтепровода

---

[63]Джуха В.М., Старкова Н.О., Балануца Е.С. Оценка перспектив российско-китайского сотрудничества в сфере добычи и транспортировки ресурсов// Научные меридианы 2015. Сборник материалов I Международной научно-практической конференции. Редколлегия: С.Е. Ратенко, И.Г. Рзун, Н.О. Старкова. 2015. С. 136-140.

[64]О международном сотрудничестве в разработке, реализации и эксплуатации высокотехнологичных инновационных продуктов/ Резник Е.П., Авдеева Е.С., Лапаев С.П., Панюшкина Л.В., Денисов Д.Д. Интеллект. Инновации. Инвестиции. 2016. № 6. С. 48-54.

[65] Матвеева Д.В. Энергетическая безопасность Китая в начале XXI в. / Д.В. Матвеева // Вестник Томского государственного университета. – 2011. – № 350. – С. 97-99.

«Сковородино-Дацин» в сентябре 2010 года и сдача его в эксплуатацию. Нефтепровод «Сковородино-Дацин» является ответвлением более масштабного нефтепровода «Восточная Сибирь – Тихий океан» и соединяет Амурскую область и провинцию Хэйлунцзян, общая протяженность провода – около 1000 км. Для транспортировки нефти до появления нефтепровода требовалось доставить нефть до порта при помощи железной дороги и после перегрузить на морской вид транспорта для отправки в Китай. Появление маршрута «Сковородино-Дацин» позволяет сократить сроки и затраты на доставку, а также устранить риски, возникавшие при комбинировании двух видов транспортировки. Успешное функционирование провода увеличит энергетическую безопасность обеих стран. Будут удовлетворены интересы Москвы в результате уменьшения зависимости от спроса на европейском рынке, в то время как Китай получит стабильный и надежный источник энергии.

Вторым значимым в данной сфере проектом является магистраль «Сила Сибири» - совместный проект Газпрома и CNPC, подписанный в 2014 году66. Первые поставки были запланированы на конец 2019 года, однако в последних заявлениях Газпрома говорится о готовности начать работу раньше срока.

Также в апреле текущего года Газпром подписал контракт с Китайской нефтяной проектно-строительной корпорацией (CPECC), в соответствии с условиями которого, китайская сторона примет активное участие в построении Амурского ГПЗ. Китайская сторона также берет на себя ответственность за построение цехов и оснащение оборудованием. Основной объем работ по данному проекту придется на 2018-2020 годы.

Несмотря на преобладание восточного направления в реализации проектов российско-китайского сотрудничества в сфере энергетики, западное направление не осталось без внимания. При реализации проекта «Сила Сибири-2» планирует связать Алтайский край с Синьцзань-Уйгурским автономным районом Китая, что в очередной раз поможет России переориентировать часть сбыта с европейских стран и обезопасить собственный экспорт в случае дальнейшего ухудшения взаимоотношений с Европой. Дополнительно Газпром и CNPC находятся на стадии переговоров относительно проекта «Сила Сибири-3», который станет связующим звеном между магистралью «Сила Сибири» и «Сахалин-Хабаровск-Владивосток». Реализация проекта позволит подключить к нему дополнительные месторождения, расположенные на острова Сахалин.

На сегодняшний день можно выделить следующие возможности энергетического сотрудничества России и Китая:

- привлечение инвестиций в транспорт, энергетику и сопутствующую инфраструктуру;

---

[66] Сила Сибири» [Электронный ресурс] // ПАО «Газпром». – 2003-2018. – Электрон. данн. – Режим доступа: http://www.gazprom.ru/about/production/projects/pipelines/built/ykv/

- дальнейшая работа в направлении расширения и эксплуатации нефтепроводов «Восточная Сибирь - Тихий океан», «Сила Сибири», «Сила Сибири-2», «Сила Сибири-3», с соблюдением интересов обеих сторон;

- развитие инфраструктуры обрабатывающей промышленности Дальнего Востока России с привлечением китайских компаний;

- развитие дополнительных проектов в освоении месторождений Сибири и Дальнего Востока.

Для того чтобы избежать превращения России в сырьевой придаток Китая, необходима разработка четкой стратегии по привлечению и использованию китайских инвестиций, поступающих в российскую экономику, в том числе в топливно-энергетический комплекс. Наращивание объемов поставок энергоресурсов без активного поступления китайских инвестиций, совместной работы в области новых технологий топливно-энергетического сектора, без создания новых предприятий и совместного строительства инфраструктуры не принесет выгод нашей стране. Успех поворота на восток в топливно-энергетической сфере будет завесить от того, сможет ли Россия выстроить эффективную модель взаимодействия со своим главным азиатским партнером – Китаем.

Использованные источники:

1. «Газпром» и CNPC развивают стратегическое взаимодействие в энергетической сфере [Электронный ресурс] // ПАО «Газпром». – 2003-2017. – Электрон. дан. – Режим доступа: http://www.gazprom.ru/press/news/2017/february/article303576/

2. Джуха В.М., Старкова Н.О., Балануца Е.С. Оценка перспектив российско-китайского сотрудничества в сфере добычи и транспортировки ресурсов// Научные меридианы 2015. Сборник материалов I Международной научно-практической конференции. Редколлегия: С.Е. Ратенко, И.Г. Рзун, Н.О. Старкова. 2015. С. 136-140.

3. Матвеева Д.В. Энергетическая безопасность Китая в начале XXI в. / Д.В. Матвеева // Вестник Томского государственного университета. – 2011. – № 350. – С. 97-99.

4. Мировая экономика: тенденция развития: учеб. пособие/Чистякова Е.А., Акулова Л.Г., Власова Н.Л., Алтухов П.Л., Захарова С.В., Сидорова Е.Ю. Саратов, 2008.

5. О международном сотрудничестве в разработке, реализации и эксплуатации высокотехнологичных инновационных продуктов/ Резник Е.П., Авдеева Е.С., Лапаев С.П., Панюшкина Л.В., Денисов Д.Д. Интеллект. Инновации. Инвестиции. 2016. № 6. С. 48-54.

6. Дёмина О.В. Развитие энергетического сотрудничества России и Китая: декларации и практика / О.В. Демина, А.Ю. Огнев // Энергетика России в XXI веке. Инновационное развитие и управление: сборник статей всероссийской конференции. – Иркутск: ИСЭМ СО РАН, 2015. – С.141-147.

7. Сила Сибири» [Электронный ресурс] // ПАО «Газпром». – 2003-2018. – Электрон. данн. –Режим доступа:

http://www.gazprom.ru/about/production/projects/pipelines/built/ykv/
8. Орлова А.А. Проблема оценки экономической эффективности слияния корпораций / А.А. Орлова // Современное состояние и тенденции развития международного торгового потенциала России: сб. ст. / под. ред. Л.Г. Акуловой. – Саратов: Саратовский социально-экономический институт (филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2017. – 132 с. – С. 22-27.
9. Скрыль Т.В. Эффект потерь от введения санкций в глобальной экономике / Т.В. Скрыль // Вестник Международного института экономики и права. – 2014. – № 2 (15). – С. 20-25.
10.Чумаченко Н.Э. Динамические процессы в современной экономике/ Чумаченко Н.Э.// Информационная безопасность регионов. 2013. № 2 (13). С. 74-80.

УДК 378.18

Волгина Е.В.
студент 4 курса
Данилова Д.В.
студент 4 курса
Елабужский институт, КФУ
научный руководитель: Ахтариева Р.Ф., к.пед.н.
доцент
кафедра педагогики
Республика Татарстан, г. Елабуга

ВЗАИМООТНОШЕНИЯ МЕЖДУ ИНОСТРАННЫМИ И РОССИЙСКИМИ СТУДЕНТАМИ ГЛАЗАМИ СТУДЕНТОВ ЕЛАБУЖСКОГО ИНСТИТУТА КФУ

Аннотация: Анализируются актуальные проблемы взаимоотношения между российскими и иностранными студентами Елабужского института КФУ. Также в статье уделено внимание проблеме социальной адаптации обучающихся высшего учебного заведения. Во время работы над исследованием нами был проведен опрос среди обучающихся первых – четвертых курсов Елабужского института. При разработке данной проблемы нами была выявлена картина сложившихся взаимоотношений между иностранными и российскими студентами в нашем учебном заведении.

Ключевые слова: социальная адаптация, иностранные студенты, российские студенты, языковой барьер, менталитет, картина сложившихся взаимоотношений.

Volgina E.V.
Danilova, D.V.
students 4th year of
Elabuga Institute, Kazan Federal University
Republic of Tatarstan, Elabuga

Supervisor: Akhtarieva R. F., candidate of pedagogical Sciences
associate Professor of pedagogics chair

THE RELATIONSHIP BETWEEN FOREIGN AND RUSSIAN STUDENTS IN THE EYES OF STUDENTS OF YELABUGA INSTITUTE OF KFU.

Abstract: Topical problems of relations between Russian and foreign students of Elabuga Institute of KFU are Analyzed. The article also pays attention to the problem of social adaptation of students of higher education. During the work on the study, we conducted a survey among students of the first – fourth courses of the Elabuga Institute. When developing this problem, we have identified a picture of the existing relations between foreign and Russian students in our educational institution.

Keywords: social adaptation, foreign students, Russian students, language barrier, mentality, picture of relations.

Одним из приоритетных направлений в сфере получения высшего образования для иностранных граждан на сегодняшний день являются вузы России [1, с. 3]. Этот интерес связан с необходимостью получения качественных и доступных знаний в профессиональной сфере, которые можно получить в наших вузах. Эта доступность чаще всего объясняется невысокой стоимостью обучения. Но стоит отметить тот факт, что одной из ключевых проблем для иностранных и российских студентов является социальная адаптация [2, с.1117].

Интерес граждан других государств к российскому высшему образованию не обошел стороной и Елабужский институт КФУ. В нашем учебном заведении для них созданы оптимальные условия для получения профессиональных навыков и акклиматизации с точки зрения общения с окружающим миром, однако стоит отметить, что некоторое недопонимание возникает среди студентов. Для выявления причин, которые мешают процессу социальной адаптации иностранных граждан в Елабужском институте КФУ нами было проведено анкетирование среди 24 российских и 26 иностранных студентов первых – четвертых курсов факультета филологии и истории, результаты которого покажут реальную картины социальных отношений между ними. При анализе исследования мы опирались на вопросы, которые направлены на: 1) выявление социальные факторы, мешающие «качественной» социальной адаптации; 2) возможные варианты урегулирования возникающих противоречий [3, с. 1].

Теперь обратимся к полученным данным. Рассмотрим ответы иностранных студентов.

На вопрос «Как Вы в целом оцениваете взаимоотношение между студентами Елабужского института КФУ?» – нами были получены следующие результаты: старшекурсники: а) хорошие – 50%; б) терпимые – 12,5%; в) удовлетворительные – 25%; г) плохие – 12,5%; первокурсники: а) хорошие – 75%; б) терпимые – 25%; в) удовлетворительные – 0%; г) плохие

– 0%.

Исходя из этих данных, нами сделан вывод о том, что большинство иностранных студентов, младших и старших курсов, оцениваю сложившиеся взаимоотношения, как хорошие в большинстве случаев, несмотря на некоторые разногласия.

На вопрос «Есть ли у Вас друзья среди иностранных (российских) студентов Елабужского института КФУ?» были получены следующие результаты: старшекурсники: а) да – 87,5%; б) нет – 12,5%; первокурсники: а) да – 75%; б) нет – 25%.

Из полученных нами результатов стоит сделать следующий вывод, иностранные граждане, приехавшие в Россию для получения высшего образования, нашли поддержку и понимание в лице студентов Елабужского института КФУ.

На вопрос «Как бы Вы оценили своих иностранных (российских) друзей-студентов с точки зрения человеческих качеств?», где можно было выбрать несколько вариантов ответов. Нами были получены, следующие результаты: старшекурсники: а) отзывчивые – 37,5%; б) искренние – 37,5%; в) надежные – 25%; г) безразличные – 37,5%; д) лицемерные – 37,5 %; е) завистливые – 25%; первокурсники: а) отзывчивые – 62,5%; б) искренние – 25%; в) надежные – 12,5%; г) безразличные – 50%; д) лицемерные – 37,5 %; е) завистливые – 12,5%.

При оценке человеческих качеств мнения иностранных студентов разделились. Старшие курсы отмечают, что их российские друзья отзывчивые и искрение, а в окружении первокурсников, по их мнению, больше безразличных и лицемерных. С точки зрения первокурсников их окружают с одной стороны отзывчивые, а с другой безразличные люди.

На вопрос «Возникают ли противоречия между российскими и иностранными студентами в Елабужском институте КФУ?» (открытый вопрос) первокурсники ответили, что у них не возникает противоречий с российскими студентами, а вот у 25% старших курсов отметим, что у них возникают противоречия в связи с разницей менталитетов.

Таким образом, на основе анализа полученных данных можно сделать вывод о том, что иностранные студенты в целом положительно оценивают сложившиеся взаимоотношения, несмотря на разнообразный, с точки зрения человеческих качеств, их круг общения.

Для полноты картины рассматриваемого вопроса обратимся к результатам опроса российских студентов. Российским студентам были заданы те же вопрос, что и иностранным студентам.

На вопрос «Как Вы в целом оцениваете взаимоотношение между студентами Елабужского института КФУ?» были получены следующие результаты: старшекурсники: а) хорошие – 57,2%; б) терпимые – 42,9%; в) удовлетворительные – 0%; г) плохие – 0%; первокурсники: а) хорошие – 80%; б) терпимые – 0%; в) удовлетворительные – 20%; г) плохие – 0%.

На основе полученных результатов можно сделать следующий вывод,

что первокурсники и старшекурсники положительно оценивают свое общение со студентами из других стран.

На вопрос «Есть ли у Вас друзья среди иностранных (российских) студентов Елабужского института КФУ?». Нами были получены, следующие результаты: старшекурсники: а) да – 100%; б) нет – 0%; первокурсники: а) да – 80%; б) нет – 20%.

Исходя из полученных данных видно, что все опрашиваемые студенты старших курсов имеют друзей среди иностранных студентов, что не скажешь о первокурсниках, которые еще не полностью адаптировались в студенческой среде.

На вопрос «Как бы Вы оценили своих иностранных (российских) друзей-студентов с точки зрения человеческих качеств?». Вариантов ответов, на данный вопрос, могло быть несколько. Получены следующие результаты: старшекурсники: а) отзывчивые – 71,5%; б) искренние – 28,6%; в) надежные – 0%; г) безразличные – 57,2%; д) лицемерные – 42,9%; е) завистливые – 0%; первокурсники: а) отзывчивые – 62,5%; б) искренние – 25%; в) надежные – 12,5%; г) безразличные – 50%; д) лицемерные – 37,5 %; е) завистливые – 12,5%.

При оценке человеческих качеств иностранных студентов мнение российских студентов оказалось в целом единодушным. Старшие курсы отмечают, что их иностранные друзья отзывчивые, но среди них присутствуют и безразличные и лицемерные.

С точки зрения первокурсников их окружают с одной стороны отзывчивые, а с другой безразличные люди.

На вопрос «Возникает ли противоречие между российскими и иностранными студентами в Елабужском институте КФУ?» (Открытый вопрос) в большинстве случаев российские студенты отмечают, что основной причиной возникающих разногласий является языковой барьер – 33,2% и 16,6 % респондентов – разность менталитетов. 24,9% студентов считают, что противоречия бывают достаточно редко, столько же респондентов думают, что царит полное согласие в среде обучающихся в Елабужском институте КФУ.

Таким образом, на основе полученных данных, можно сделать вывод о том, что российские студенты в основном положительно оценивают сложившиеся взаимоотношения, но, несмотря на это считают, что разногласия неизбежны вследствие существования языкового барьера.

Обработав данные, полученные в ходе исследования, проанализировав их, мы пришли к следующему выводу. Картина сложившихся взаимоотношений между иностранными и российскими студентами Елабужского института КФУ в целом положительная. Мы пришли к данному мнению на основе ответов, полученных на второй вопрос анкеты: «Есть ли у Вас друзья среди иностранных (российских) студентов Елабужского института КФУ?». Однако разногласия всё-таки возникают вследствие разницы менталитетов и языкового барьера. На наш взгляд

данную проблему можно решить следующим образом: во-первых, проводить больше мероприятий, посвященных истории и культуре народов, обучающихся в данном учебном заведении; во-вторых, способствовать совершенствованию у иностранных студентов знаний разговорного и литературного русского языка.

Использованные источники:

1. Капезина Т.Т. Проблемы обучения иностранных студентов в российском вузе //Электронный журнал Наука, общество, государство, 2014. – №1. – С. 1-10.
2. Воробьева И. М. Иностранные студенты в российском вузе: повышение конкуренции российского образования или вынужденная необходимость// Молодой ученый, 2015. – № 10. – С. 1115 – 1119.
3. Коберник Л.Н., Омельянчук Е.Л., Погукаева А.В. Адаптация иностранных студентов в российском вузе: [Электронный ресурс]. – Режим доступа https://science-education.ru/ru/article/ (дата обращения: 01.04.2018)

УДК 93/94

Волгина Е. В.
студент 4 курса
Елабужский институт, КФУ
научный руководитель: Галлямова З.В., к.ист.н.
доцент
кафедра всеобщей и отечественной истории
Республика Татарстан, г. Елабуга

ПРОБЛЕМА ОБЪЕДИНЕНИЯ ГЕРМАНИИ В 1990 ГОДУ

Аннотация: В данной статье пойдет речь о символе разделения Германии на два государства ФРГ и ГДР – Берлинской стене и ее роли в данном процессе. В исследовании нами рассмотрены внутренние и внешние причины возведения этого инженерно-технического сооружения. Обращено внимание на роль Советского Союза и стран Запада в процессе падения Берлинской стены. Также нами была рассмотрена правовая сторона объединения ФРГ и ГДР в единое государство.

Ключевые слова: Берлинская стена, Германская Демократическая Республика, Федеративная Республика Германия, массовый побег, Вальтер Ульбрихт, Гюнтер Шабовски.

Volgina E.V.
student 4th year of
Elabuga Institute, Kazan Federal University
Republic of Tatarstan, Elabuga
Supervisor: Gallyamova Z.V.,candidate of historical Sciences, associate Professor of Department of world and Russian history

THE PROBLEM OF THE UNIFICATION OF GERMANY IN 1990.

Abstract: In this article we will talk about the symbol of division of Germany into two States, East Germany and the GDR – Berlin wall and its role in the process. In research we considered internal and external reasons of erection of this technical construction. Attention is drawn to the role of the Soviet Union and Western countries in the process of the fall of the Berlin wall. We also considered the legal side of the Association of Germany and the GDR in a single state.

Key words: Berlin wall, German Democratic Republic, Federal Republic of Germany, a mass escape, Walter Ulbricht, Günter Schabowski.

Германия – это страна со своим колоритом и историей, которая состоит из самых разнообразных событий. Однако на протяжение всего ее развития есть один повторяющийся процесс – объединение. Первое объединение состоялось в 1871 г. под эгидой Отто фон Бисмарка после Франко-Прусской войны, а второе произошло в 1990 г. после падения Берлинской стены. Именно о последнем воссоединении данной страны и пойдет речь в нашем исследовании.

Однако для наиболее полной картины данного процесса стоит

обратить внимание на символ разделения Германии на две части – «Берлинская стена». Это сооружение было возведено 13 августа 1961 года исходя из рекомендации совещания секретарей коммунистических и рабочих партий стран Варшавского договора (3—5 августа 1961 года) и на основании решения Народной палаты ГДР от 11 августа 1961 года. До строительства Берлинской стены, протяженность которой составляла 44,75 км, линия разделявшая город на две части была условной в том плане, что проходила прямо по улицам и домам, каналам и водным путям. Вследствие чего были постоянные конфликты между ФРГ и ГДР, основной причиной разногласий являлась утечке достаточно большого числа молодых специалистов в Западный Берлин [3].

Причиной массового побега являлся жёсткий курс 1-го Председателя Госсовета ГДР Вальтера Ульбрихта, экономическая политика, которого была направлена на то, чтобы «догнать и перегнать ФРГ» [1, с. 36], и соответствующее увеличение производственных норм, хозяйственные трудности, насильственная коллективизация 1957—1960 гг., внешнеполитическая напряжённость. Всего с 1950 г. страну покинули примерно 15% населения исследуемой страны[1, с. 37].

В условиях обострения политической и экономической обстановки вокруг Берлина руководители стран ОВД (Организация Варшавского Договора) приняли решение сделать границу между Восточным и Западным Берлином закрытой. Информация о подобных планах стран Варшавского договора и правительства ГДР имела место быть еще с июня 1961 г., но лидер социалистической Германии Вальтер Ульбрихт отрицал подобные намерения. Однако 7 августа 1961 г. на заседании политбюро Социалистической единой партии Германии (СЕПГ — восточногерманская компартия) было принято решение о закрытии границы ГДР с Западным Берлином и ФРГ[3].

В 1 час ночи 13 августа 1961 началось возведения символа разделения Германии на две части. Военизированную поддержку обеспечивали члены «боевых групп» в количестве 25 тысяч человек с предприятий ГДР. Они заняли линию, которая являлась границей с Западным Берлином, а их действия прикрывали части восточногерманской армии [6].

Строительство и модернизирование стены проходило в период с 1962 по 1975 год. Результатом усовершенствования данной пограничной линии стало сложное инженерно-техническое сооружение, которое носило имя Grenzmauer-75 (Пограничная стена образца 1975 года) [5].

Несмотря на тот факт, что Берлинская стена стала символом разделения страны на две части, посетить ФРГ было возможно, однако необходимо было получить специально разрешение. Единственная категория населения, на которую данное правило не распространялось – это пенсионеры, которые могли свободно проходить границу.

Стоит отметить, что получить пропуск в Западный Берлин было достаточно сложно. Данный вывод сделан на основе количества нелегальных

переходов – 5075 человек за годы существования стены. Беглецов не останавливала и статья уголовного кодекса ГДР, предусматривавшая до 10 лет лишения свободы за попытку побега в ФРГ, если бы она была неудачной [5]. Однако это неединственный документ, относящийся к периоду существования Берлинской стены, который содержал в себе схему действий пограничников в случае попыток пересечения границы. 12 августа 2007 года «Би-Би-Си» сообщило, что в архивах Министерства государственной безопасности ГДР («Штази») был найден письменный приказ, датированный 1 октября 1973, предписывающий стрелять на поражение по всем беглецам без исключения, включая детей [8].

Попытки как-то изменить ситуацию предпринимались не только простыми жителями Восточного Берлина, в виде побегов, но и главами других государств. 12 июня 1987 года Президент США Рональд Рейган во время выступления у Бранденбургских ворот в честь 750-летия Берлина, призвал Генерального секретаря ЦК КПСС Михаила Горбачёва снести Стену, символизируя тем самым стремление советского руководства к переменам [9].

И уже через два года в мае 1989 под влиянием политики «Перестройки», которая в это время была в Советском Союзе, партнёр ГДР по Варшавскому договору — Венгрия — уничтожила укрепления на границе со своим западным соседом Австрией. А 11 сентября 1989 г. [6] объявило о полном открытии границ, результатом данного решения стало то, что Берлинская стена потеряла свой первоначальный смысл сооружения. В Германии как бы ответной реакцией стали массовые демонстрации с требованием гражданских прав и свобод.

К 7 ноября 1989 г., в преддверии празднования юбилея создания ГДР и ФРГ, выступая на пресс-конференции, которая транслировалась по телевидению, представитель правительства Восточной Германии Гюнтер Шабовски сообщил новые правила въезда и выезда из страны. Согласно этому сообщению, граждане ГДР могли свободно получить визы для немедленного посещения Западного Берлина и ФРГ. Сотни тысяч восточных немцев, не дожидаясь назначенного срока, устремились к Берлинской стене. Однако правительство не предупредило пограничники, стоящих на КПП, которые пытались оттеснить толпу людей, используя водомёты, но потом, уступая массовому напору, вынуждены были открыть границу. По ту сторону стены это огромное количество людей ждали жители Западного Берлина. Данное событие можно было сравнить с праздником [2, с. 59].

В течение нескольких последующих дней территорию Западного Берлина посетили более 3 миллионов человек. К 22 декабря 1989 г. был открыт проход через Бранденбургские ворота, по которым проходила граница между Восточным и Западным Берлином. Несмотря на то, что Берлинская стена всё еще стояла, но она являлась лишь символом недавнего прошлого, и в октябре 1990 последовало вступление земель бывшей ГДР в ФРГ и её снесение за несколько месяцев, но были оставлены малые части

как памятник для последующих поколений.

Мы рассмотрели основные вехи существования и падения Берлинской стены, теперь стоит обратить внимание на то, какую правовую основу они имели. Официально, Германия объединилась 3 октября 1990 года, однако вхождение ГДР в состав ФРГ происходило в соответствии с конституцией Запада. На территориях, относящихся к Востоку, были воссозданы пять новых земель, а объединённый Берлин также был провозглашён самостоятельной землёй. 31 августа был заключён Договор об объединении ФРГ и ГДР, который подписали глава МВД ФРГ Вольфганг Шойбле и парламентский статс-секретарь ГДР Гюнтер Краузе [4]. Для объединения двух стран была использована возможность, предусмотренная Конституцией ФРГ (статья 23): территория ГДР была включена в состав ФРГ, и действие конституции ФРГ было распространено на новую территорию [7].

Таким образом, мы рассмотрели причины возведения Берлинской стены, которые были в большей части связаны с проблемой утечки молодых кадров из ГДР в ФРГ. Стоит отметить, что данный процесс связан с экономической политикой правительства, направленный на «догнать и перегнать Западную Германию». После возведения стены многие семьи были разделены без надежды на соединение. Однако развитие политики перестройки, которая существовала в Советском союзе, и ее отражение на других социологических странах способствовало падению символа разделения германии на две части. Необходимо правда отметить тот момент, что произошло не объединение двух стран в одну, а вхождение ГДР в состав ФРГ, при том, что правовой основой являлась Конституция Западной Германии.

Использованные источники:

1. Бетмакаев А.М. Вальтер Ульбрихт и экономическое соревнование между ГДР и ФРГ в 1960-е гг. – Алтай: Изд-во Алтай гос-ый ун-т, 2012. – С.36-40.
2. Божик К.Б. Внешнеполитический фон объединения Германии. – М.: Изд-во Вестник М. гос-ого. линг. ун-та, 2013. – С. 59.
3. Большая Российская энциклопедия // https://bigenc.ru/world_history (дата обращения: 20.03.2018 г.)
4. Договор об окончательном урегулировании отношений в Германии // http://www.1000dokumente.de (дата обращение: 28.03.2018 г.)
5. Исторические факты Берлинской стены // http://berlinwall.ru/fakty (дата обращения: 28.03.2018 г.)
6. История Берлинской стены // http://berlinwall.ru/history (дата обращение: 27.03.2018 г.)
7. Основной закон Федеративной Республики Германии, 23 мая 1949 г. // http://www.1000dokumente.de (дата обращение: 28.03.2018 г.)
8. Приказ от 1 октября 1973 года // http://www.1000dokumente.de (дата обращение: 21.03.2018 г.)
9. Речь Рейгана 12-го июня 1987г. В Западном Берлине // http://berlinwall.ru/ (дата обращения: 27.03.2018 г.)

УДК 616.62-003.6

Галицких Е.В.
студент 4 курса
Катуров А.В.
преподаватель
ГАПОУ «Елецкий медицинский колледж
имени Героя Советского Союза К. С. Константиновой»
заместитель главного врача по поликлинической работе
НУЗ отделенческая больница на ст. Елец ОАО «РЖД»
Россия, Липецкая область, г. Елец

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ СОВРЕМЕННЫХ ВИДОВ МЕДИЦИНСКОЙ ПОМОЩИ В ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СРЕДНЕГО МЕДИЦИНСКОГО ПЕРСОНАЛА ПРИ ЛЕЧЕНИИ ПАЦИЕНТОВ С МКБ (МОЧЕКАМЕННОЙ БОЛЕЗНЬЮ)

Аннотация: Обеспечение здоровья населения оказывает существенное влияние на динамику социального и экономического развития общества, тем самым повышается качество и интенсивность человеческого труда на разных уровнях производства. Для этого необходимо совершенствовать современные виды медицинской помощи, которые требуют внедрения в деятельность лечебно-профилактических учреждений инновационной системы сестринского ухода за пациентами.

Ключевые слова: здоровье населения, современные методы лечения, профилактика, диагностика, средний медицинский персонал, эффективность сестринского процесса

Galitskikh E.V.
student 4 courses GAPOU "Yelets medical college
name of the Hero of the Soviet Union K.S. Konstantinova"
Yelets, Lipetsk region
Katurov A.V.
teacher of GAPOU "Yelets medical college
name of the Hero of the Soviet Union K.S. Konstantinova"
the deputy chief physician for polyclinic work of NUZ otdelenchesky
hospital on the station Yelets of JSC "Russian Railways"
Yelets, Lipetsk region

INCREASE IN EFFICIENCY OF MODERN TYPES OF MEDICAL CARE IN PROFESSIONAL ACTIVITY OF AVERAGE MEDICAL PERSONNEL AT TREATMENT OF PATIENTS WITH MKB (AN UROLITHIC DISEASE)

Abstract: Ensuring health of the population has significant effect on dynamics of social and economic development of society, the quality and intensity of human work on different levels of production thereby increases. For this purpose it is necessary to improve modern types of medical care which demand introduction in activity of treatment and prevention facilities of innovative system

of a nursing care for patients.

Keywords: health of the population, modern methods of treatment, prevention, diagnostics, average medical personnel, efficiency of sisterly process

Важным показателем развития современного общества считается состояние здоровья отдельного человека и населения страны в целом. Обеспечение здоровья отдельного человека определяет большие возможности вести полноценную жизнь, плодотворно трудиться и проводить желаемый досуг. Здоровье населения является главной ценностью, общественным достоянием и залогом будущего развития страны.

Здравоохранение представляет собой, «с одной стороны, деятельность государства, а с другой - систему социально-экономических, медико-санитарных мероприятий, осуществляемых организациями здравоохранения и направленных на обеспечение высокого уровня здоровья граждан путем выявления, предупреждения и лечения болезней, оказание качественной и высокотехнологичной медицинской помощи всем нуждающимся в ней гражданам.»67

Это требует уникального подхода по подготовке среднего медицинского персонала, ориентированного на решение жизненных проблем пациентов. В этом случае необходимо применение эффективной лечебной, профилактической и диагностической основы для совершенствования этапов сестринского процесса. Отметим что, в настоящее время структура российского здравоохранения характеризуется нерациональным соотношением врачебного и сестринского персонала. Существуют большие сложности с обеспечением лечебных учреждений квалифицированным средним медицинским персоналом, так как это объясняется низкой оплатой труда, плохими условиями работы, пониженным социальным статусом данных работников. В этом случае необходимо проводить переориентацию системы здравоохранения со стационарной на амбулаторно-поликлинический сектор, внедрять стратегию развития семейной медицины. Это может потребовать создания соответствующих организационных структур и необходимой профессиональной подготовки управленческого персонала и особенно среднего медицинского персонала.

«Ухудшение показателей здоровья населения, низкая доступность и невысокое качество бесплатной медицинской помощи, неэффективность организационно-финансовых вопросов делают необходимым реформирование здравоохранения с учетом требований современной интенсивной жизни. При соблюдении таких важных хозяйственных и финансовых условий возможна целенаправленная разработка стратегии по укреплению здоровья населения, предоставлению качественных

---

[67] А.В. Катуров, Формы и методы государственного управления в РФ. Общество в эпоху перемен: формирование новых социально-экономических отношений; материалы международной научно-практической конференции-ч.1;- Саратов: издательство ЦПМ «Академия бизнеса» 2013г.-146с.

медицинских услуг и повышению эффективности управления лечебного учреждения.»68

Средний медицинский персонал общей практики является специалистами в области сестринского дела, работает совместно с врачом общей практики и обеспечивает медицинскую помощь прикрепленному населению, включая лечебные, диагностические, профилактические и реабилитационные мероприятия.

Внедрение общей врачебной практики и реформирование института среднего медицинского персонала становится особенно актуальным, так как для оказания качественной помощи населению необходимо объединить усилия всех специалистов. Нельзя использовать только манипуляционные навыки среднего медицинского персонала, их следует привлекать к полноценной профессиональной деятельности, которая должна повысить эффективность лечебно-диагностических мероприятий.

Например, это подтверждает мнение о том, что настоящая модель сестринского дела должна отражать современные изменения в организации, структуре и задачах по лечению, профилактике и диагностике МКБ (мочекаменной болезни). Для этого средний медицинский персонал должен знать причины возникновения данного заболевания и клинические проявления болезни, а также владеть современными методами ухода и выхаживания по современным эффективным медицинским методикам.

В ходе профессиональной деятельности средний медицинский персонал должен решать некоторые задачи, связанные с интенсивным лечением МКБ:

– создавать базу информационных данных о пациентах;
– выявлять потребности пациентов в медицинском обслуживании;
– обозначать главные приоритеты в медицинском обслуживании;
– составлять планы по обеспечению ухода за пациентами в соответствии с его потребностями;
– определять эффективность лечебного процесса по уходу за пациентами и цель медицинского обслуживания;
– применять профилактические и просветительские мероприятия для предупреждения развития заболевания среди населения.

Главная обязанность среднего медицинского персонала — это четкое выполнение назначенных врачом манипуляций, процедур и вмешательств. В каждом конкретном случае назначения врача индивидуальны, так как все зависит от формы заболевания, состояния пациента и объема помощи, который должен быть оказан согласно стандартам медицинской помощи. Поэтому постоянное совершенствование лечебных, профилактических и

[68] Катуров А.В., Галицких В.Н. Некоторые вопросы по организации управления и финансирования лечебного учреждения. Экономика и управление в XXI веке: тенденции развития: сборник материалов XXXVIII Международной научно-практической конференции /Под общ. ред. С.С. Чернова. – Новосибирск: Издательство ЦРНС, 2017. – 160 с.

диагностических мероприятий позволит повысить эффективность работы среднего медицинского персонала на современном этапе развития медицинского обслуживания населения страны. «Лишь при удовлетворении совокупности различных экономических и социальных факторов, появляется возможность обеспечить эффективное решение проблем, стоящих перед государством и лечебным учреждением в области здравоохранения. В этом случае обеспечиваются конкурентные преимущества лечебного учреждения.»69

В этом случае нужно проводить изучение медико-социальных факторов с объемом рецидивов данного заболевания, так как есть возможность выявить негативные факторы, влияющие на частоту рецидивов мочекаменной болезни, и затем разработать интенсивные модели для прогнозирования риска развития повторного камнеобразования с учетом установленных факторов. Также это позволяет разработать некоторый алгоритм метафилактики мочекаменной болезни на основе прогнозирования риска рецидива.

Реализация профилактических мероприятий по предупреждению МКБ потребовала внедрения универсальных механизмов работы медицинских учреждений, которые должны повысить эффективность лечебной и профилактической деятельности в стратегии охраны здоровья населения.

К числу особых методов можно отнести профилактику данных заболеваний, что требует активное наблюдение за здоровьем некоторых сегментов населения. Для этого нужно проводить анализ условий труда и быта, внедрять мероприятия для обеспечения правильного физического развития и сохранения здоровья, а также вовремя проводить соответствующие лечебно-профилактические и санитарно-гигиенические мероприятий. «В ряде случаев при посещении больного на дому средний медицинский персонал должен создать условия для удобного положения его в постели, решать вопросы о способах питания и характере диеты, обучать приемам дыхательной гимнастики, постурального дренажа, осуществлять контроль за санитарным состоянием комнаты и соблюдением правил личной гигиены. В необходимых случаях должно обеспечиваться уход за кожными покровами, глазами, ушами, полостью рта, наружными половыми органами, осуществляет смену нательного и постельного белья»70.

В период общения с пациентами, средний медицинский персонал должен анализировать психологическое состояние каждого больного человека, так как каждому из них требуется индивидуальный подход. Сюда входит учет психологического состояния больного человека, его личностных особенностей, его отношения к здоровью. Кроме этого

---

[69] Н.Г.Шамшурина Социально-экономические критерии и показатели эффективности деятельности организаций здравоохранения /"ГлавВрач", 2006, N 7

[70] Лычев В.Г., Карманов В.К. Основы сестринского дела в терапии: Пособие для студентов факультета высшего сестринского образования медицинских университетов: 2-е изд. перераб. и доп. / В.Г.Лычев, В.К.Карманов.- Ростов на/Д: Феникс, 2008.- 512 с. – (Медицина для вас).

разъяснение лечебных методик подготовки к нужным исследованиям, советы по приему лекарств, руководство поведением больного, способствует эффективному лечению МКБ.

Использованные источники:

1. А.В. Катуров, Формы и методы государственного управления в РФ. Общество в эпоху перемен: формирование новых социально-экономических отношений; материалы международной научно-практической конференции-ч.1;- Саратов: издательство ЦПМ «Академия бизнеса» 2013г.-146с.
2. Катуров А.В., Галицких В.Н. Некоторые вопросы по организации управления и финансирования лечебного учреждения. Экономика и управление в XXI веке: тенденции развития: сборник материалов XXXVIII Международной научно-практической конференции /Под общ. ред. С.С. Чернова. – Новосибирск: Издательство ЦРНС, 2017. – 160 с.
3. Н.Г.Шамшурина Социально-экономические критерии и показатели эффективности деятельности организаций здравоохранения /"ГлавВрач", 2006, N 7
4. Лычев В.Г., Карманов В.К. Основы сестринского дела в терапии: Пособие для студентов факультета высшего сестринского образования медицинских университетов: 2-е изд. перераб. и доп. / В.Г.Лычев, В.К.Карманов.- Ростов на/Д: Феникс, 2008.- 512 с. – (Медицина для вас).

УДК 616.62-003.6

Галицких Е.В.
студент 4 курса
Катуров А.В.
преподаватель
ГАПОУ «Елецкий медицинский колледж
имени Героя Советского Союза К. С. Константиновой»
заместитель главного врача по поликлинической работе
НУЗ отделенческая больница на ст. Елец ОАО «РЖД»
Россия, Липецкая область, г. Елец

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ СРЕДНЕГО МЕДИЦИНСКОГО ПЕРСОНАЛА ЛЕЧЕБНОГО УЧРЕЖДЕНИЯ В ПОВЫШЕНИИ ЛЕЧЕБНО-ПРОФИЛАКТИЧЕСКИХ И ДИАГНОСТИЧЕСКИХ МЕРОПРИЯТИЯХ ПО СНИЖЕНИЮ ЗАБОЛЕВАНИЙ МКБ (МОЧЕКАМЕННОЙ БОЛЕЗНИ) НАСЕЛЕНИЯ

Аннотация: Средний медицинский персонал необходимо рассматривать как эффективный механизм по предоставлению услуг первичной медико-санитарной помощи населению. При диагностике МКБ средний медицинский персонал играет важную роль при установлении связи пациента с лечебным учреждением. В этом случае необходимо формировать эффективную политику по укреплению и развитию среднего медицинского персонала по предоставлению медицинской помощи при мочекаменной болезни.

Ключевые слова: медико-санитарная помощь, средний медицинский персонал, программа развития, сестринское дело, задачи сестринского процесса

Galitskikh E.V.
student 4 courses GAPOU "Yelets medical college
name of the Hero of the Soviet Union K.S. Konstantinova"
Yelets, Lipetsk region
Katurov A.V.
teacher of GAPOU "Yelets medical college
name of the Hero of the Soviet Union K.S. Konstantinova"
the deputy chief physician for polyclinic work of NUZ otdelenchesky
hospital on the station Yelets of JSC "Russian Railways"
Yelets, Lipetsk region

ACTIVITY OF AVERAGE MEDICAL PERSONNEL OF MEDICAL INSTITUTION IN INCREASE TREATMENT-AND-PROPHYLACTIC AND DIAGNOSTIC ACTIONS FOR DECREASE IN AN UROLITHIC DISEASE OF THE POPULATION

Abstract: The population needs to consider average medical personnel as the effective mechanism on rendering of services of primary health care. At diagnostics of MKB the average medical personnel play an important role at

establishment of communication of the patient with medical institution. In this case it is necessary to form effective policy on strengthening and development of average medical personnel on providing medical care at an urolithic disease.

Keywords: medical and sanitary help, average medical personnel, program of development, nurse business, problems of sisterly process

Целью среднего медицинского персонала является осуществление сестринского процесса на высоком уровне, сохраняя достоинство пациентов и гармонию с лечебными мероприятиями. «Основную роль в сестринском процессе играет медицинская сестра, оказывающая сестринские услуги, направленные на стабилизацию здоровья, профилактику заболеваний. Она работает в тесном контакте с пациентом с целью оптимального решения проблем здоровья в имеющихся условиях окружающей среды71.

Была установлена важная связь между работой среднего медицинского персонала и повышением результатов при лечении пациентов с МКБ. При этом хорошие результаты получены при оказании эффективных сестринских услуг в амбулаторных медицинских учреждениях, так как это связано с появлением универсальных возможностей по предоставлению различных лечебно-диагностических услуг на более высоком уровне. «Точность врачебного диагноза часто напрямую зависит от качества проведённых дополнительных исследований. Поэтому чрезвычайно важной является тщательно проведённая подготовка пациента к исследованию. Основная роль в подготовке пациента возложена на медсестру. Её главная задача - обеспечить пациента информацией о правилах подготовки к исследованию, а также предотвратить возможные ошибки и проблемы по ходу проведения исследования»72.

Рассмотрим организацию лечебно-диагностической помощи пациентам с заболеваниями органов мочеполовой системы НУЗ «Отделенческая больница на станции Елец ОАО «РЖД». Хирургическое отделение является структурным подразделением НУЗ «Отделенческая больница на станции Елец ОАО «РЖД». В своем составе имеет 11 палат, 27 коек. В составе отделения выделены 6 специализированных урологических коек.

Предназначением отдельных коек является оказание специализированной лечебно-диагностической помощи пациентам с заболеваниями органов мочеполовой системы. «Новые технологии в терапии, возрастающие требования к качеству услуг медицинской сестры вызывают необходимость совершенно иного уровня сестринского образования, высокой степени компетентности и квалификации. Требуется

---

[71] Смолева Э.В. Сестринское дело в терапии с курсом первичноймедицинской помощи / Э. В. Смолева; Под ред. к.м.н.Б. В. Кабарухина. Изд.13-е. - Ростов н/Д: Феникс, 2012.-473с. (Среднее профессиональное образование).

[72] Мельникова М.А., Березина И.С., Неволина О.М. Сестринское дело в терапии. Учебное пособие. ГОУ СПО «Архангельский медицинский колледж», Архангельск, 2008.

специалист сестринского дела, способный самостоятельно ставить проблемы и определять способы их решения в рамках профессиональной компетентности, анализировать и оценивать соответствие профессиональной деятельности меняющимся требованиям»73.

В отделении выполняется самый широкий спектр оперативных вмешательств на мочеполовых органах. Отделение имеет приоритеты в лапароскопической, эндоскопической, малоинвазивной урологии. На базе отделения выполняются широкий комплекс эндоскопических вмешательств на верхних и нижних мочевых путях. Лечение проходят пациенты с самыми разными заболеваниями – мочекаменная болезнь, доброкачественными опухолями простаты, почки, мочевого пузыря, травмы и воспаления мочеполовой системы. Для лечения мочекаменнной болезни используется современная аппаратура, новейшие методики, с сохранением лучших традиционных способов лечения. Оперативное лечение проводиться малоинвазивными методами, в исключительных случаях применяются открытые операции. «Выбор метода остается за врачом и зависит от хирургических навыков врача и технического оснащения медицинского учреждения. В настоящее время не существует данных, способных сформировать четкие рекомендации относительно сроков выполнения дренирования почки. Окончательное лечение, направленное на удаление камней, проводят только после полноценного курса противомикробной терапии и купирования пиелонефрита, не раньше чем через 10–14 дней после нормализации показателей крови»74.

В отделении выполняются эндоскопические рассечения стриктур мочеиспускательного канала и мочеточников, механическое дробление камней мочеточников и мочевого пузыря, трансуретральные резекции (ТУР) при аденоме предстательной железы (ДГПЖ) и доброкачественных опухолях мочевого пузыря, лейкоплакии мочевого пузыря, склерозе предстательной железы и шейки мочевого пузыря. Благодаря высокому уровню квалификации врачей и среднего медицинского персонала выполняются любые классические урологические операции при мочекаменной болезни, стриктурах мочевыводящих путей, недержании мочи при физическом напряжении. Пациентам доступна ранняя диагностика онкологических заболеваний с использованием биопсийного метода исследования. Пациентам с аденомой простаты могут быть предложены открытые и эндоскопические операции: трансуретральная резекция простаты (ТУРП), трансвезикальная и позадилонная аденомэктомия.

В урологическом отделении развернута операционная на 2 стола, оборудованная для выполнения широкого спектра урологических операций

---

[73] Лычев В.Г., Карманов В.К. Основы сестринского дела в терапии: Пособие для студентов факультета высшего сестринского образования медицинских университетов: 2-е изд. перераб. и доп. / В.Г.Лычев, В.К.Карманов.- Ростов на/Д: Феникс, 2008.- 512 с. – (Медицина для вас).

[74] Урология. Российские клинические рекомендации / под ред. Ю. Г. Аляева, П. В. Глыбочко, Д. Ю. Пушкаря. — М. : ГЭОТАР-Медиа, 2016. — 496 с.

на современном уровне развития хирургической урологии. Имеется три лапароскопических стойки с набором инструментария для лапароскопических операций. Эндоурологические операции при мочекаменной болезни проводятся с использованием современных цистоскопов, уретероскопов, с использованием эндокамер в HD качестве. Для трансуретральных операций используются резектоскоп монополярный, жесткий уретероскоп и уретроцистоскопы гибкий и жесткий, что позволяет индивидуально выбирать оптимальный способ оперативного лечения индивидуально для каждого пациента. «Формирование конкрементов в мочевом тракте — патологическое состояние, которое поражает людей разных возрастных групп большинства стран мира и имеет широкую распространенность. Таким образом, уролитиаз и рецидивный его характер, нередко тяжелые осложнения иинвалидизация пациентов имеют большое медико-социальное значение для здравоохранения в целом»75.

Проведем анализ заболеваемости МКБ за период 2015 – 2017 гг. по НУЗ «Отделенческая больница на станции Елец ОАО «РЖД» (табл.1)

Таблица 1

Анализ заболеваемости МКБ за период 2015 – 2017 гг. по НУЗ «Отделенческая больница на станции Елец ОАО «РЖД»

Показатели	2015г.	2016г.	2017г.	Относительное отклонение от 2015 г.,%	
				2016 г.	2017 г.
1.Поликлиника: Количество пациентов по урологическим заболеваниям, всего:	377	446	496	1,18	1,31
В том числе: по МКБ	174	135	167	0,77	0,95
Соотношение мужчин и женщин по урологическим заболеваниям, всего:	154/223	173/273	183/313	1,12/1,22	1,18/1,40
В том числе: по МКБ	71/103	52/83	61/106	0,73/0,80	0,85/1,02
2.Стационарное отделение: количество пациентов по урологическим заболеваниям, всего:	180	153	176	0,85	0,97
В том числе: по МКБ	41	44	55	1,07	1,34
Соотношение мужчин и женщин по урологическим заболеваниям, всего:	122/58	108/45	128/48	0,88/0,77	1,04/0,82
в том числе: по МКБ	28/13	31/13	40/15	1,1/1,0	1,42/1,15
Проведено хирургических операций по МКБ	35	28	36	0,8	1,02
Соотношение мужчин и женщин по хирургическим операциям по МКБ	23/12	20/8	26/10	0,86/0,66	1,13/0,83

[75] Урология. Российские клинические рекомендации / под ред. Ю. Г. Аляева, П. В. Глыбочко, Д. Ю. Пушкаря. — М. : ГЭОТАР-Медиа, 2016. — 496 с.

Из полученных данных таблицы можно сделать некоторые выводы. За исследуемый период произошло увеличение количества пациентов по урологическим заболеваниям НУЗ «Отделенческая больница на станции Елец ОАО «РЖД» по поликлинике по сравнению с 2015 годом в 2016 году на 69 чел. или на 18%, и в 2017 году произошло увеличение на 119 чел. или на 31%.

Количество заболеваний по МКБ за исследуемый период по сравнению с 2015 годом уменьшилось в 2016 году на 38 чел. или на 23%, а в 2017 году произошло уменьшение на 7 чел. или на 5%. В соотношении мужчин женщин по урологическим заболеваниям произошли следующие изменения. Так по сравнению с 2015 годом произошло увеличение урологических заболеваний в 2016 году у мужчин на 12%, и у женщин на 22%, и в 2017 году также произошло повышение данных заболеваний по сравнению с 2015 годом в 2016 году у мужчин на 18% и у женщин на 40%.

Количество заболеваний по МКБ по сравнению с 2015 годом у мужчин уменьшилось в 2016 году на 27%, а у женщин на 20% . А 2017 году по сравнению с 2015 годом количество заболеваний по МКБ у мужчин уменьшилось на 15%, а у женщин повысилось на 0,2% .

За исследуемый период также произошли изменения по количеству пациентов по урологическим заболеваниям НУЗ «Отделенческая больница на станции Елец ОАО «РЖД» по стационарному отделению. По сравнению с 2015 годом в 2016 году произошло уменьшение количество пациентов с данным заболеванием на 27 чел. или на 15%, а в 2017 году на 4 чел. или на 3%.

Количество заболеваний по МКБ по стационарному отделению по сравнению с 2015 годом в 2016 году повысилось на 7%, и в 2017 году на 34%.

В соотношении мужчин женщин по заболеваниям МКБ по стационарному отделению произошли следующие изменения. По сравнению с 2015 годом в 2016 году количество мужчин увеличилось на 10%, а количество женщин осталось на прежнем уровне. В 2017 году количество мужчин увеличилось на 42% и женщин на 15%.

Проведено хирургических вмешательств при МКБ по сравнению с 2015 годом в 2016 году на 20% меньше, а в 2017 году на 0,2% больше. Соотношение мужчин и женщин по хирургическим операциям за исследуемый период по сравнению с 2015 годом в 2016 году количество операций у мужчин снизилось на 14%, и у женщин на 34%. В 2017 году количество операций увеличилось у мужчин на 13%, а у женщин наоборот понизилось на 17%.

Особое значение в повышение эффективности среднего медицинского персонала в лечебной, профилактической и диагностической работе при МКБ имеет применение современных информационных систем. «Внедряя инновационные информационные системы в хозяйственную деятельность лечебного учреждения, вполне возможно решить множество задач по

обеспечению организационных, методологических, информационных, программных и технических вопросов дальнейшего развития, финансовой устойчивости и качественного совершенствования медицинского обслуживания населения»76. На современном этапе основными задачами среднего медицинского персонала стационарного отделения НУЗ «Отделенческая больница на станции Елец ОАО «РЖД» являются четкое выполнение лечебно-диагностических назначений врача-уролога в стационаре и помощь в организации специализированного медицинского обслуживания населения.

Использованные источники:

1. Смолева Э.В. Сестринское дело в терапии с курсом первичноймедицинской помощи / Э. В. Смолева; Под ред. к.м.н.Б. В. Кабарухина. Изд.13-е. - Ростов н/Д: Феникс, 2012.-473с. (Среднее профессиональное образование).
2. Мельникова М.А., Березина И.С., Неволина О.М. Сестринское дело в терапии. Учебное пособие. ГОУ СПО «Архангельский медицинский колледж», Архангельск, 2008.
3. Лычев В.Г., Карманов В.К. Основы сестринского дела в терапии: Пособие для студентов факультета высшего сестринского образования медицинских университетов: 2-е изд. перераб. и доп. / В.Г.Лычев, В.К.Карманов.- Ростов на/Д: Феникс, 2008.- 512 с. – (Медицина для вас).
4. Урология. Российские клинические рекомендации / под ред. Ю. Г. Аляева, П. В. Глыбочко, Д. Ю. Пушкаря. — М. : ГЭОТАР-Медиа, 2016. — 496 с.
5. Катуров А.В., Преснякова Д.В. Эффективность управления лечебным учреждением и пути ее повышения Современные тенденции в экономике и управлении: новый взгляд сборник материалов XLIX Международной научно-практической конференции / Под общ. ред.С.С. Чернова. – Новосибирск: Издательство ЦРНС, 2017. – 150 с.

[76] Катуров А.В., Преснякова Д.В. Эффективность управления лечебным учреждением и пути ее повышения Современные тенденции в экономике и управлении: новый взгляд сборник материалов XLIX Международной научно-практической конференции / Под общ. ред.С.С. Чернова. – Новосибирск: Издательство ЦРНС, 2017. – 150 с.

УДК 338.22

Галицких Е.В.
студент магистрант
научный руководитель: Степаненкова Н.М., к.э.н.
доцент
институт права и экономики
ФГБОУ ВО «Елецкий государственный
университет им. И.А.Бунина»
Россия, Липецкая область, г. Елец

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ДЕНЕЖНЫХ РЕСУРСОВ ОРГАНИЗАЦИИ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКЕ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: Без наличия нужного объема денежных ресурсов невозможно вести эффективную хозяйственную работу каждому предприятиям разных форм собственности. Денежные средства нужны для покупки ценных материальных средств, оплаты труда, хозяйственных расходов и выполнения финансовых обязательств. Увеличение скорости оборота денежных средств позволяет быстро решать производственные, финансовые и социальные программы.

Ключевые слова: денежные ресурсы, время оборачиваемости, повышение ликвидности, учет и контроль платежной и кассовой дисциплины, прогнозирование, планирование, оптимизация денежных потоков

Galitskikh Ye.V.
Student of a magistracy of the Institute of Law and Economics
FGBOU of the Yelets university of I.A. Bunin
Yelets, Lipetsk region
Research supervisor Stepanenkova N.M.
Associate professor, Candidate of Economic Sciences
of the Institute of Law and Economics
FGBOU of the Yelets university of I.A. Bunin
Yelets, Lipetsk region

ENSURING EFFICIENCY OF USE OF MONETARY RESOURCES OF THE ORGANIZATION IN ECONOMIC POLICY OF THE ORGANIZATION

Abstract: Without presence of the necessary volume of monetary resources each enterprise and the organization of different forms of ownership can't conduct effective economic work. Money is necessary for purchase of valuable appliances, compensation, household expenses and implementation of financial obligations. Increase in speed of a turnover of money allows to solve quickly production, financial and social programs.

Key words: monetary resources, turnover time, increase in liquidity, account and control of payment and cash discipline, forecasting, planning,

optimization of cash flows.

Современная организация должна иметь в наличии нужный объем денежных средств, чтобы быстро проводить платежи, увеличивать физические и финансовые потоки, изменять структуру производства, покупать финансовые активы, привлекать дополнительные трудовые ресурсы и развиваться во всех направлениях хозяйственной жизни. Решение данных вопросов помогает быстрее реализовать конкурентную экономическую политику в текущем периоде и сформировать оптимальную хозяйственную стратегию на перспективу. «Это предполагает увеличение объема и скорости материальных и энергетических потоков, проходящих через экономику, количественный рост народонаселения и увеличение объема запасов продуктов человеческого труда. Развитие же подразумевает качественные усовершенствования в структуре, конструкции и композиции физических объемов и потоков»77.

Финансовый менеджер должен направлять денежные потоки таким образом, чтобы максимизировать стоимость имущества и сохранять ликвидность ценных активов предприятия. Это происходит при выполнении задачи по поддержанию приемлемого уровня между доходностью и ликвидностью активов и имущества организации в текущем хозяйственном периоде. Отметим что, на совокупный денежный поток влияют объем выручки от продаж современной продукции, рентабельность активов и определенные финансовые средства, выплачиваемые в виде процентов по займам и кредитам. Реальное изменение оборотного денежного капитала зависит от потребности производства в наиболее ценных активах и заработанного объема выручки от продажи готовых товаров. А объем денежных средств в инвестиционной деятельности наоборот, связан с потребностью в основном капитале. «При этом определяется уровень сбалансированности отдельных структурных элементов активов и капитала предприятия, а также уровень эффективности их использования»78.

Нехватка денежных активов может привести к понижению текущей ликвидности и эффективности хозяйственной работы за счет уменьшения объемов ценных оборотных активов, поэтому менеджерам организации нужно использовать инструменты оценки обеспеченности финансовыми и денежными ресурсами. «Одним из наиболее распространенных подходов является использование критериев текущей ликвидности (покрытия) и коэффициента обеспеченности собственными оборотными средствами. Коэффициент текущей ликвидности характеризует общую обеспеченность предприятия оборотными средствами, необходимыми для ведения

---

[77] Преснякова Д.В. //О дефинициях «устойчивость» и «устойчивое развитие» в экономической науке. //Социально-экономические явления и процессы. 2011. №8.129-132с.

[78] Галицких Е.В.//Развитие основ оценки финансового состояния компаний в целях активизации социальных инноваций Галицких Е.В., Преснякова Д.В. Галицких В.Н. //Всероссийский научный журнал «Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки» № 11 2016 г.с.201-204

хозяйственной деятельности и своевременного погашения срочных обязательств предприятия»79.

В этом случае менеджеры организации утрачивают возможность принимать оптимальные управленческие решения, а общая хозяйственная работа начинает зависеть от внешних обстоятельств и желаний субъектов рынка. Продолжением такой ситуации может стать изменение правового статуса, поглощение, реструктуризация активов и в конечном итоге банкротство. В этой связи денежные средства организации представляют собой особый объект учета и контроля со стороны финансового менеджмента.

Важную роль в контроле и учете денежных ресурсов организации и занимает хорошо сформированная учетная политика, которая имеет эффективный набор инструментов, включающий в себя «первичное наблюдение, стоимостное измерение, текущую группировку и итоговое обобщение фактов хозяйственной деятельности. При формировании учетной политики организация имеет право выбрать один из нескольких элементов из каждого способа ведения бухгалтерского учета, допускаемых нормативными документами о бухгалтерском учете»80.

Для повышения эффективности хозяйственной работы нужен полный и строгий учет движения денежных ресурсов с применением детализации по всем финансовым операциям. В этом случае можно обеспечить оперативность учета движения денежных средств и заранее прогнозировать объемы производства и сбыта продукции.

Для повышения эффективности использования учета и контроля денежных ресурсов, менеджерам организации нужно выполнять некоторые меры, например:

– проводить своевременную регистрацию финансовых операций, связанных с объемами денежных средств в кассе и на расчетном счете;

– проводить контроль за сохранностью, использованием денежной наличности в текущем периоде;

– строго отражать в учетных регистрах текущих операций поступление и выбытие денежных активов;

– контролировать соблюдение расчетно-платежной и кассовой дисциплины;

– вовремя проводить инвентаризацию кассовой наличности, финансовых операций по расчетному счету и отражать полученные результаты в учете.

Стратегия планирования и прогнозирования денежных средств активами представляет собой особый раздел хозяйственного управления ценными оборотными активами в целях повышения эффективности

[79] Преснякова Д.В. Основные подходы к оценке устойчивости предпринимательских структур // Научный журнал «Социально-экономические явления и процессы» // 2011. №9.,2011,138-142с.

[80] Калинина Г.В. Учет денежных средств: учебное пособие / Г.В. Калинина, И.В. Лучкова, Г.Н. Бакулина. // Электрон.текстовые данные. //Саратов: Ай Пи Эр Медиа, 2018. 148 с.

финансово-хозяйственной работы организации. В этом случае нужно обеспечить оптимизацию общего объема финансовых и денежных активов для обеспечения текущей платежеспособности и эффективного использования в процессе накопления и применения в хозяйственной работе.

«Понятие эффективности финансово-хозяйственной деятельности предприятия включает использование механизмов максимального использования имеющихся ценных ресурсов при оптимальных денежных расходах, приводящих к нужному финансовому результату»81. Разработка эффективной стратегии планирования и прогнозирования денежных средств должна включать обязательные основные этапы:

– анализ динамики денежных средств в предшествующем периоде;

– реальное прогнозирование денежных поступлений в ходе хозяйственной работы;

– постоянное определение объемов денежных средств по трем уровням: минимальному, среднему, высокому;

– оптимизацию объемов денежных средств по важным направлениям хозяйственной работы;

– выбор универсальных механизмов для регулирования объемов денежных средств;

– обеспечение высокой рентабельности использования денежных средств;

– применение эффективного управленческого контроля за денежными ресурсами.

Например, при оптимальном управлении денежными средствами, есть возможность получить дополнительный объем прибыли с неиспользуемых денег и повысить эффективность хозяйственной работы. В этом случае, менеджеры организации могут проводить ускорение поступлений денежных потоков и оттягивать выплаты по обязательствам на некоторое время. Такая оптимизация денежного потока по платежам для установления равновесия потребности в деньгах, может проходить путем переноса срока отдельных платежей по согласованию с контрагентами. «Эффективность хозяйственной деятельности и долгосрочное финансовое положение организации во многом определяются качеством постановки договорных взаимоотношений с контрагентами. В рыночной экономике действует хозяйственный механизм, т.е. комплекс организационных структур и определенных форм и методик управления. Он обуславливает взаимоотношения объектов коммерческой деятельности, которые должны основываться на принципах паритетности и взаимовыгодного

[81] Преснякова Д.В. Повышение эффективности управления капиталом предприятия // Преснякова Д.В. Алехина Т.С. // Международное научно-практическое периодическое сетевое издание «Форум молодых ученых» Выпуск № 12(16) декабрь, 2017.

партнерства»82. Временно освобожденная сумма денежных средств может быть направлена на покупку краткосрочных финансовых активов и покрытие текущих хозяйственных потребностей, тем самым повышается эффективность хозяйственной деятельности.

Разработка эффективных механизмов использования свободных денег может включать соглашение с банком по условиям «текущего хранения остатка денежных средств с выплатой депозитного процента, использовании краткосрочных денежных инструментов и высокодоходных краткосрочных фондовых инструментов, а также минимизации потерь от инфляции, которая осуществляется раздельно по денежным средствам в национальной и иностранной валютах»83.

Все денежные потоки должны рассматриваться менеджерами организации как особый процесс получения и выплат денежных средств в процессе производства и товародвижения. В этом случае, применяя эффективный механизм, менеджеры обеспечат оптимальный цикл денежных потоков, который будет поддерживать кругооборот ценных ресурсов организации.

Эффективное управление денежными потоками является особым элементом поддержки ускорения оборота финансового капитала, так как способствует сокращению времени производственного и финансового циклов, тем самым обеспечивается рост свободного объема прибыли, который можно направить на расширение хозяйственной деятельности организации предприятия.

Использованные источники:

1. Преснякова Д.В. //О дефинициях «устойчивость» и «устойчивое развитие» в экономической науке. //Социально-экономические явления и процессы. 2011. №8.129-132с.
2. Галицких Е.В.//Развитие основ оценки финансового состояния компаний в целях активизации социальных инноваций Галицких Е.В., Преснякова Д.В. Галицких В.Н. //Всероссийский научный журнал «Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки» № 11 2016 г.с.201-204
3. Преснякова Д.В. Основные подходы к оценке устойчивости предпринимательских структур // Научный журнал «Социально-экономические явления и процессы» // 2011. №9.,2011,138-142с.
4. Калинина Г.В. Учет денежных средств: учебное пособие / Г.В. Калинина, И.В. Лучкова, Г.Н. Бакулина. // Электрон.текстовые данные. //Саратов: Ай Пи Эр Медиа, 2018. 148 с.
5. Преснякова Д.В. Повышение эффективности управления капиталом

[82] Степаненкова Н.М. //К вопросу о недостатках методологии учета дебиторской и кредиторской задолженности //Актуальные проблемы в современной науке и пути их решения//Сборник статей по материалам Международной научно-практической конференции.// Под редакцией О.Н. Дидманидзе. 2017. С. 106-110.

[83] Финансовый менеджмент: учебное пособие // Т.В. Абалакина [и др.]. Электрон. текстовые данные. //М.:ИД «Экономическая газета», ИТКОР, 2011. 518 с.

предприятия // Преснякова Д.В. Алехина Т.С. // Международное научно-практическое периодическое сетевое издание «Форум молодых ученых» Выпуск № 12(16) декабрь, 2017.
6. Степаненкова Н.М. //К вопросу о недостатках методологии учета дебиторской и кредиторской задолженности //Актуальные проблемы в современной науке и пути их решения//Сборник статей по материалам Международной научно-практической конференции.// Под редакцией О.Н. Дидманидзе. 2017. С. 106-110.
7. Финансовый менеджмент: учебное пособие // Т.В. Абалакина [и др.]. Электрон. текстовые данные. //М.:ИД «Экономическая газета», ИТКОР, 2011. 518 с.

УДК 338.28

Гамзина Е.В.
студент 2 курса
направление «Экономика»
Оренбургский филиал «РЭУ им. Г.В. Плеханова»
научный руководитель: Варавва М.Ю., к.э.н.
старший преподаватель
Россия, г. Оренбург

КРЕАТИВНАЯ ЭКОНОМИКА КАК ИСТОЧНИК ИННОВАЦИЙ И ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

Аннотация: В статье раскрывается понятие «креативной экономики», уделяется внимание её особенностям и характерным чертам. Описывается человеческий потенциал как главный источник развития креативной экономики. Статья раскрывает основные особенности развития креативной экономики в мире и в России, а также делаются выводы относительно значимости креативной экономики для развития всего общества.

Ключевые слова: креативная экономика, человеческий потенциал, креативное общество, инновации.

Gamzina E.V.
student
2 course, direction "Economics"
Orenburg Institute of "Plekhanov Russian University of Economics"
Russia, Orenburg
Scientific adviser: Varavva M.Y.
candidate of economic sciences, senior lecturer

CREATIVE ECONOMY AS SOURCE OF INNOVATIONS AND ECONOMIC GROWTH

Annotation: The article reveals the notion of "creative economy", pay attention to its features and characteristics. Human potential is described as the main source of development of the creative economy. The article reveals the main

features of the development of the creative economy in the world and in Russia, and also draws conclusions about the importance of the creative economy for the development of the whole society.

Key words: creative economy, human potential, creative society, innovations.

Динамично развиваясь, современное общество постоянно требует нововведений и инноваций для своего функционирования. На первое место сейчас выходят не земля или капитал как основные ресурсы экономики, а знания и умения отдельных индивидов общества, их интеллектуальные способности. В различных сферах человеческой деятельности появляется всё больше различных идей и инноваций. Через эти инновации люди выражают свою креативность, т.е. свои творческие способности, которые направлены на создание новых идей и усовершенствование старых.

Экономика как важнейшая сфера жизни общества также требует новшеств. Многие современные экономисты соотносят потребность экономики в нововведениях с кризисом. Они говорят, что в экономике могут возникать кризисы, связанные с недостатком новых идей, а кризисы в экономике могут отражаться и на индивидуальных кризисах, т.е. кризисах отдельных индивидов. Победив индивидуальный кризис (воплотив в жизнь новую идею), это поможет исцелиться и экономике. Таким образом, во главе экономики креатива стоят способности отдельных индивидов.

В экономическом круге всё чаще встречается понятие «креативной экономики». По мнению многих учёных, именно такая экономика будет лежать в основе развития. В развитых странах именно креативность общества становится главной ценностью для всей экономики страны.

Креативность представляет собой способность создавать новые идеи, отклоняться от традиционной формы мышления и привносить нетрадиционные способы для решения каких-либо задач, проблем.

Креативным можно считать общество, которое основано на следующих принципах [4]:

- общество основано на принципах гуманизма, демократии;
- целью его является развитие, как каждого члена этого общества, так и в рамках государств, и всего мирового сообщества;
- основой его выступают правовое государство, гражданское общество и инновации;
- существенную долю населения составляют люди, занимающиеся инновационными разработками в разных сферах деятельности (т.е. учёные, писатели, дизайнеры, преподаватели ВУЗов и др.).

Само понятие «креативная экономика» было введено в научный оборот Джоном Хокинсом в 2000 году. Он трактует это понятие как систему специфических социально-экономических отношений между экономикой как наукой с одной стороны и креативом (творчеством) как источником её

развития с другой стороны [7].

Ричард Флорида привнёс в этот термин новый смысл. Он говорит, что основной развития креативной экономики является её зависимость от работников, занимающихся своей деятельностью в креативной индустрии.[5]

Следует отметить, что источником развития креативной экономики выступают инновационный и эффективный менеджмент, инновации, инвестиции в неё, однако важнейшим признаком выступает всё же человеческий потенциал.

Рассмотрим более подробно все элементы интеллектуального потенциала креативного общества [4]:

1. человеческий потенциал (образование, уровень жизни, интеллект граждан, профессиональный уровень и др.);
2. информационный потенциал (знания, информационные технологии);
3. процессный потенциал (современные методы в области экономики, менеджмента и др.);
4. инновационный потенциал (уровень развития различных научно-исследовательских разработок, финансирование инноваций в них);
5. международный потенциал (место страны на международной арене, экономические, политические связи с другими странами).

Трактовка понятия «креативная экономика» Ричардом Флорида затрагивает трудовой подход к явлению. Он отделяет креативный класс от других членов общества и делит этот класс на два ядра: суперкреативный класс и креативные профессионалы. Суперкреативный класс включает в себя профессии в области:

- программирования и математики;
- образования и воспитания;
- искусства, культуры, СМИ, спорта;
- естественных и социальных наук.

Креативные профессионалы - это люди профессий в следующих областях:

- бизнеса и предпринимательства;
- продаж и управления продажами;
- права;
- здравоохранения (врачи и специалисты);
- управленческой сферы [2].

В 2015 году британской аудиторско-консалтинговой компанией Ernst&Young (EY) было проведено исследование, затрагивающее креативную экономику. В ходе исследования было установлены основные креативные отрасли и индустрии по их доходности и занятости. Представим их в таблице 1. [9]

Таблица 1.

Рейтинг креативных индустрий по доходности

Рейтинг по доходности	Креативная индустрия	Доходность, млрд. долларов
1	Телевидение	477
2	Изобразительное искусство	391
3	Газеты и журналы	354
4	Реклама	285
5	Архитектура	222
6	Книги	143
7	Исполнительское искусство	127
8	Музыка	65

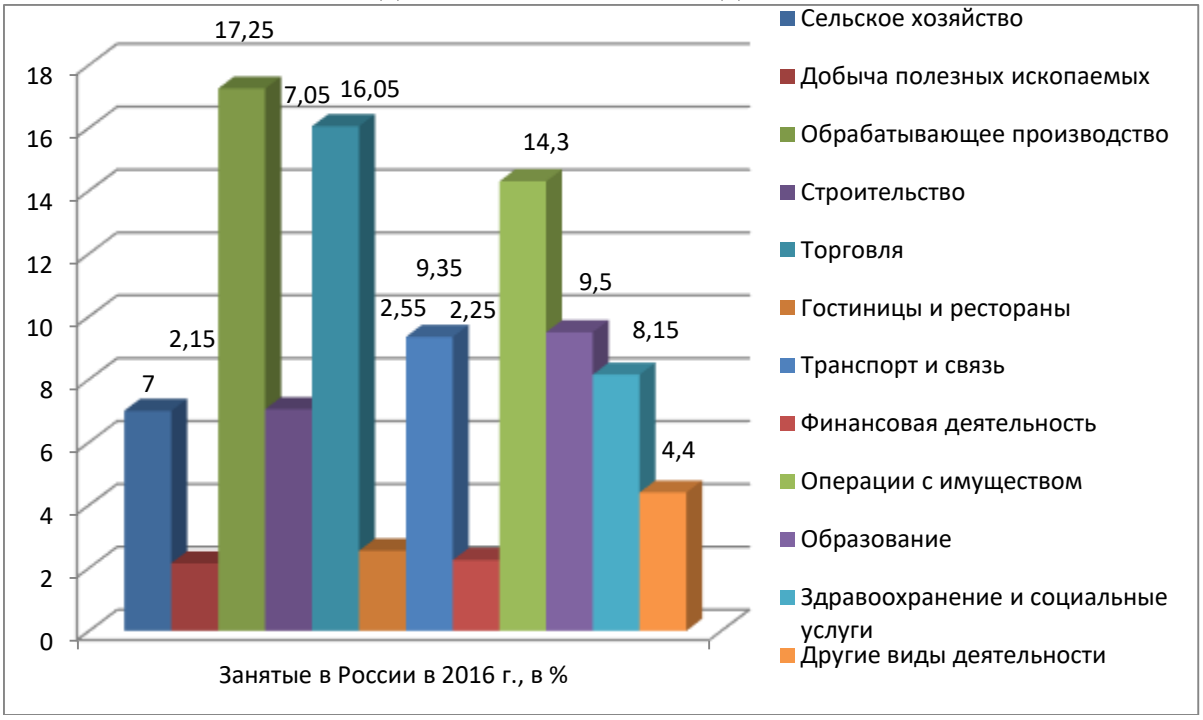
Источник: http://www.ey.com/Publication/vwLUAssets/EY-cultural-times-2015-december/$FILE/EY-cultural-times-2015.pdf

Согласно данным этой таблицы, наиболее креативными индустриями являются телевидение, изобразительное искусство, газеты и журналы. Именно эти индустрии приносят миру наибольшие доходы. Однако главный аспект данного вопроса заключается в том, что именно эти отрасли приносят новшества и инновации в современный мир, а значит, влияют и на креативную экономику.

Ричард Флорида в своём труде «Креативный класс: люди, которые меняют будущее» писал в отношении креативного класса в России следующее: «Даже согласно строгим из моих критериев, в России сейчас около 13 млн. представителей креативного класса, т.е. ей принадлежит второе после США место в мире по абсолютному числу работников, занятых в креативных профессиях. По проценту от общей рабочей силы это ставит её на 16е место. В моем Мировом индексе креативности – комбинация разного рода показателей технологий, таланта и креативности – она попадает на несколько менее впечатляющее 25-е место. Другими словами, есть поводы для оптимизма, но впереди еще много работы». [5]

Для формирования полной картины необходимо проанализировать занятость российского населения, представленной официальной статистикой. Так, согласно данным сборника «Труд и занятость в России», была составлена диаграмма 1. [10]

Диаграмма 1. **Структура занятого населения в России в 2016 году по видам экономической деятельности**



Источник: http://www.gks.ru/bgd/regl/b17_36/Main.htm

Согласно данной диаграмме, по классификации креативных профессий можно сделать следующие выводы. Из предложенных в диаграмме отраслей к креативным можно отнести торговлю, образование, здравоохранение, финансовую деятельность, транспорт и связь, а также другие виды деятельности могут включать различные креативные направления. Так, диапазоне от 44,1 до 48,5% отводится креативным отраслям. Такие отрасли способны привнести новые идеи, различные инновации в экономику, а значит, в России на современном этапе её развития складывается почва для развития креативного общества. Однако, оставшиеся 51,5 - 55,9% занятого населения остаются работать в отраслях, не направленных на развитие креативных способностей. Таким образом, мнение Ричарда Флорида относительно креативной экономики в России подтверждается: креативная экономика в России находится в стадии своего расцвета, страна даёт возможность своему населению для развития креативного человеческого потенциала. Российский креативный класс догоняет рабочий и обслуживающий класс, что говорит о появлении новой общественной формации, которая готова сменить предшествующую.

Общество, нацеленное на креативные способности его членов, приведёт экономику к новому пути её развития. Именно творческий подход к любому делу, креативность, умение мыслить нестандартно способны привести к новым открытиям, которые способны менять жизнь всего общества. [4]

Лидерами социально-экономического прогресса станут те предприятия и компании, которые смогут умело освоить креативное управление. Именно

такое управление компанией поможет им быстро выходить из условий экономической неопределённости и кризиса.

Очевидно, что для работодателей на этапе активного развития креативной экономики больший интерес представляют работники, обладающие высокими профессиональными знаниями, высоким уровнем интеллекта и креативным мышлением. Современные кадры в условиях распространения креативной экономики должны обладать умением быстро и координировано выходить из различных ситуаций, применяя свои творческие навыки, умением мыслить нестандартно, оригинально и смело

Так, по данным экспертов организации «Международное аналитическое бюро», сложился портрет менеджера, работающего в условиях креативной экономики. Он должен обладать следующими качествами [4]:

- иметь высшее профессиональное образование;
- высокий уровень креативной подготовки;
- владение аналитическим и прогностическим нестандартным мышлением;
- умение вести переговоры с людьми, обладать навыками коммуникабельности;
- владеть навыками социально-психологического управления людьми в условиях креативной экономики.

Как сообщает информационное агенство России «ТАСС», глава Сбербанка Герман Греф на форуме «Россия - страна возможностей», который проходил 15 марта 2018 года, рассказал о трёх важнейших качествах идеального работника. Он сообщил, что, помимо обладания нестандартным мышлением и креативом, работник должен уметь развивать своё системное мышление и уметь исполнять и выполнять различные компетенции с учётом своего креативного сознания. [8]

Таким образом, формирование креативной экономики - это сложный процесс, который затрагивает интересы всего общества. Однако, креативное общество - это общество будущего, креативный подход к различным проблемам жизни общества становится не просто возможностью, а необходимостью. Необходимо создавать такой экономический механизм, который специализируется на творческом и креативном труде, может находить эффективные и нестандартные управленческие решения.

Использованные источники:

1. Варавва М.Ю. Инновационный вектор развития российской экономики как условие отказа от сырьевой зависимости. В сборнике: конференция «Наука, образование и инновации»// Сборник статей Международной научно-практической конференции. Саратов, 2016. С. 34-39
2. Варавва М.Ю. Контуры построения национальной модели экономики с научно-инновационной доминантой//Вопросы инновационной экономики. 2016. Т. 6. № 1. С. 9-32
3. Варавва М.Ю. Наука и инновации: состояние и проблемы в условиях

формирования в России экономики знаний//Журнал Экономической Теории. 2014. № 2. с. 80-86.
4. Мельникова О.Н. Проблемы развития инновационно-креативной экономики / Сборник докладов по итогам международной научно-практической конференции, Москва, 29 марта-09 апреля 2010 г. / Под общей редакцией проф. Мельникова О.Н. – М.: Креативная экономика, 2010 – 384 с.
5. Флорида Р. Креативный класс: люди, которые меняют будущее. Учебник пер. с англ./Р. Флорида - М.: Издательский дом «Классика-XXI», 2005.- 421 с.
6. Хокинс, Д. Креативная экономика: как превратить идеи в деньги. Учебник пер. с англ. / Дж. Хокинс. - М.: Классика-XXI-2011. - 256 с.
7. Официальный сайт издательства «Креативная экономика» https://creativeconomy.ru
8. Официальный сайт информационного агенства РБК https://www.rbc.ru
9. Официальный сайт компании Ernst&Young http://www.ey.com/ru/ru/home
10. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики http://www.gks.ru

УДК 354

Гатина Л.М.
студент 4 курса
экономическое отделение
научный руководитель: Недорезова О.Ю.
доцент
кафедра экономической теории экономической политики
Набережночелнинский институт (филиал)
Казанский (Приволжский) федеральный университет РФ
Россия, г. Набережные Челны

ОСНОВЫ МУНИЦИПАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ В СФЕРЕ ЖИЛИЩНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА

Аннотация:

В статье рассматриваются особенности жилищной политики на муниципальном уровне. Приведены основные нормативно-правовые документы, регулирующие жилищную сферу. Рассматриваются программы улучшения жилищных условий, как на государственном, так и на муниципальном уровне.

Ключевые слова: жилищная политика, улучшение жилищных условий, решение жилищных проблем, ФЦП «Жилище», муниципальный жилищный контроль.

Gatina L.M.
student
4 course, economics department
Naberezhnye Chelny Institute (branch) of the Kazan (Volga) Federal University of the Russian Federation
Russia, Naberezhnye Chelny
Scientific adviser: Nedorezova O.Yu.
Associate Professor, Department of Economic Theory of Economic Policy
Naberezhnye Chelny Institute (branch) of the Kazan (Volga) Federal University of the Russian Federation
Russia, NaberezhnyeChelny

THE BASICS OF MUNICIPAL ADMINISTRATION IN THE SPHERE OF HOUSING CONSTRUCTION

Abstract:

The paper presents the peculiarities of housing policy at the municipal level. The main normative legal documents regulating the housing sector are given. Programs for the improvement of housing conditions, both at the state and municipal level are considered.

Keywords: housing policy, improvement of housing conditions, the solution of housing problems, Federal target program "Housing" ("Zhilishhe"), municipal housing control.

К одним из важнейших социально значимых вопросов в России можно отнести жилищный вопрос. Недостаток жилья является огромной социально-экономической проблемой. Статья 40 Конституции Российской Федерации относит право на жилище к числу основных прав человека и гражданина[84].

От наличия комфортного жилья очень сильно зависит уровень и качество жизни населения. Жилищные условия в значительной степени влияют на физическое и моральное самочувствие человека. Также обеспеченность жильем сильно влияет на демографическую ситуацию. Именно поэтому одной из самых главных функций государственных и муниципальных органов власти является обеспечение доступным и комфортным жильем населения страны, путем создания специальных государственных программ.

Согласно законодательству Российской федерации местные органы власти должны принимать участие в жилищной политике на территории своего муниципального образования. Основными нормативными актами, которые определяют данное участие, являются Жилищный кодекс РФ[85] и ФЗ-131 «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации»[86].

Согласно статье 14 Жилищного кодекса Российской федерации к полномочиям органов местного самоуправления в жилищной сфере относят:

– учет муниципального жилищного фонда;

– обеспечение проживающих в поселении и нуждающихся в жилых помещениях малоимущих граждан жилыми помещениями;

– создание условий для жилищного строительства;

– осуществление муниципального жилищного контроля, а также иных полномочий органов местного самоуправления в соответствии с жилищным законодательством;

Таким образом, к основной задаче органов местного самоуправления можно отнести обеспечение жилыми помещениями нуждающихся граждан, проживающих в данном поселении. Жилые помещения предоставляются из муниципального жилищного фонда, и, согласно законодательству, должны соответствовать всем санитарным и техническим нормам, то есть пригодным для постоянного проживания граждан. Муниципальный жилищный контроль осуществляется уполномоченными органами местного самоуправления. В Набережных это Управление архитектуры, градостроительного и жилищного развития[87].

Поддержку со стороны муниципалитета нуждающиеся граждане могут

---

[84] Конституция Российской Федерации [Электронный ресурс] // ГАРАНТ: информационно-правовой портал. – Электрон. дан. − М., 1990- 2016. − URL: http:// http://constitution.garant.ru/

[85] "Жилищный кодекс Российской Федерации" от 29.12.2004 N 188-ФЗ (ред. От 29.07.2017) [Электронный ресурс]: - URL: http://constitution.garant.ru/

[86] Федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ (ред. От 30.10.2017) "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" [Электронный ресурс]: - URL: http://constitution.garant.ru/

[87] Официальный сайт города Набережные Челны [Электронный ресурс]. – http://nabchelny.ru/company/95

получить путем субсидий, дотаций, налоговых льгот, льготы гражданам на строительство, регулирование процентной ставки по ипотеке.

Для решения проблем в жилищной политике на Федеральном уровне были разработаны и приняты специальные программы:

1. Государственная программа «Обеспечение доступным и комфортным жильём и коммунальными услугами граждан Российской Федерации».

2. Федеральная целевая программа «Жилище» на 2015-2020 годы88.

Целью данных программ является повышение доступности жилья и качества жилищного обеспечения населения. На программу «Обеспечение доступным и комфортным жильём и коммунальными услугами граждан Российской Федерации» из федерального бюджета было выделено 1,12 трлн. руб. Программа разработана на долгосрочную перспективу с 2013 по 2024 год. По реализации данной программы ожидаются следующие результаты: увеличение ввода и снижение среднерыночной стоимости жилья; достижение уровня соответствия жилищного фонда современным условиям; поддержка граждан, имеющих невысокий уровень дохода (создание некоммерческого жилищного фонда и развитого рынка арендного жилья).

Местное самоуправление также играет огромную роль в жилищной политике. Учитывая ситуацию на местах, она выявляет проблемы присущие данному городу, это позволяет подобрать нужные механизмы регулирования жилищной политики для определенного муниципалитета. На муниципальном уровне в Набережных Челнах для решения жилищных проблем жителей города реализуются специальные программы, которые осуществляются путем субсидирования из вышестоящих бюджетов или предоставления социальной ипотеки:

1. Программа «Обеспечение жильем молодых семей в муниципальном образовании город Набережные Челны Республики Татарстан» на 2016-2020 годы. Данная программа была разработана Министерством по делам молодежи и спорту Республики Татарстан, основной целью является оказание поддержки молодым семьям, нуждающимся в улучшении жилищных условий. Общий объем финансирования подпрограммы составит 657 500,00 тыс. рублей. Средства задействованы и бюджета РФ, РТ и из внебюджетных источников (средства банков и молодых семей)89.

2. Программа социальной ипотеки при Президенте РТ.

Программа социальной ипотеки существует с 2005 года согласно Закону Республики Татарстан от 27 декабря 2004 года № 69-ЗРТ «О государственной поддержке жилищного строительства в Республике Татарстан»90. Действие программы запланировано до 2019 года.

---

[88] Федеральная целевая программа "Жилище" на 2015 - 2020 \\ Правительство России [Электронный ресурс]: - URL: http://static.government.ru

[89] Официальный сайт города Набережные Челны [Электронный ресурс]. – http://nabchelny.ru/company/95

[90] Закон РТ от 27 декабря 2004 года № 69-ЗРТ «О государственной поддержке жилищного строительства в Республике Татарстан» [Электронный ресурс]: - URL: http://constitution.garant.ru/

Инвестором данной программы выступает Государственный Жилищный фонд при Президенте РТ. В городе Набережные Челны технический надзор за строительством жилья проводит ООО "ДОМКОР". Жилые помещения по Программе социальной ипотеки предоставляются работникам бюджетной сферы и работникам организаций, участвующих в финансировании Программы. В соответствии с Постановлением Кабинета Министров РТ от 15.04.2005 № 190, обязательными условиями для граждан, желающих принять участие в Программе социальной ипотеки, являются: обеспеченность общей площадью на одного члена семьи менее 18 квадратных метров; осуществление трудовой деятельности Заявителем и трудоспособными членами семьи; постоянная регистрация по месту жительства; ежемесячный совокупный доход на одного члена семьи не менее прожиточного минимума.

3. Программа «Выполнение государственных обязательств по обеспечению жильем отдельных категорий граждан, установленных федеральным законодательством». Согласно Постановлению Правительства РФ от 21.03.2006 № 153 "Выполнение государственных обязательств по обеспечению жильем категорий граждан, установленных федеральным законодательством" федеральной целевой программы "Жилище" на 2015 - 2020 годы" предоставляется сертификат на приобретение жилья. Право на получение социальной выплаты могут получить военнослужащие; сотрудники органов внутренних дел, подлежащие увольнению с военной службы; граждане, подвергшиеся воздействию радиации вследствие радиационных аварий и катастроф; граждане, выехавшие из районов Крайнего Севера; вынужденные переселенцы. Финансирование осуществляется за счет средств федерального бюджета91.

В 2015 году было построено 288,5 тысяч квадратных метров жилья. 479 семей улучшили свои жилищные условия по программе социальной ипотеки, работникам бюджетной сферы было выделено 317 квартир. В 2016 году ввод жилья составил 392 тысячи квадратных метров жилья. По программе социальной ипотеки - порядка 8 тысяч квадратных метров. По республиканской программе государственной поддержки молодых семей в приобретении жилья ключи от новых квартир получили 94 семьи. В 2017 году было построено 28 многоквартирных жилых домов, в том числе 4 жилых дома по программе социальной ипотеки92.

Таким образом, нехватка доступного жилья является одной из наиболее острых проблем в России. Для нормального функционирования общества государство должно регулировать и контролировать жилищное

---

[91] Постановление Правительства РФ от 21 марта 2006 г. N 153 "О некоторых вопросах реализации подпрограммы "Выполнение государственных обязательств по обеспечению жильем категорий граждан, установленных федеральным законодательством" федеральной целевой программы "Жилище" на 2015 - 2020 годы" (с изменениями и дополнениями) [Электронный ресурс]: - URL: http://constitution.garant.ru/

[92] Итоги социально-экономического развития города Набережные Челны // Официальный сайт города Набережные Челны [Электронный ресурс]. –http://nabchelny.ru/company/page/114/2410.

строительство в стране. Строительство дома в обязательном порядке требует соблюдения огромного количества законов и нормативных актов.

Средством участия государства в жилищной сфере является жилищная политика. В настоящее время жилищная политика направлена на обеспечение доступным и комфортным жильем населения страны. В жилищной политике преобладают инструменты, направленные на развитие ипотечного кредитования, которые осуществляются, как на государственном, так и на муниципальном уровне.

Развитие строительной деятельности в городе Набережные Челны относится к полномочиям Управления архитектуры, градостроительного и жилищного развития. В Набережных Челнах для решения жилищных проблем жителей города реализуются специальные программы, которые осуществляются путем субсидирования из вышестоящих бюджетов или предоставления социальной ипотеки. В настоящее время жилищная политика города направлена на быстрые темпы жилищного строительства.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации [Электронный ресурс] // ГАРАНТ: информационно-правовой портал. – Электрон. дан. − М., 1990- 2016. − URL: http:// http://constitution.garant.ru/
2. "Жилищный кодекс Российской Федерации" от 29.12.2004 N 188-ФЗ (ред. От 29.07.2017) [Электронный ресурс]: - URL: http://constitution.garant.ru/
3. Федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ (ред. От 30.10.2017) "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" [Электронный ресурс]: - URL: http://constitution.garant.ru/
4. Постановление Правительства РФ от 21 марта 2006 г. N 153 "О некоторых вопросах реализации подпрограммы "Выполнение государственных обязательств по обеспечению жильем категорий граждан, установленных федеральным законодательством" федеральной целевой программы "Жилище" на 2015 - 2020 годы" (с изменениями и дополнениями) [Электронный ресурс]: - URL: http://constitution.garant.ru/
5. Закон РТ от 27 декабря 2004 года № 69-ЗРТ «О государственной поддержке жилищного строительства в Республике Татарстан» [Электронный ресурс]: - URL: http://constitution.garant.ru/
6. Федеральная целевая программа "Жилище" на 2015 - 2020 \\ Правительство России [Электронный ресурс]: - URL: http://static.government.ru
7. Официальный сайт города Набережные Челны [Электронный ресурс]. – http://nabchelny.ru/company/95
8. Итоги социально-экономического развития города Набережные Челны // Официальный сайт города Набережные Челны [Электронный ресурс]. – http://nabchelny.ru/company/page/114/2410.

УДК 343.7

Герасимова А.А.
студент магистрант 2 курса
Санкт-Петербургский юридический институт (филиал)
«Академия Генеральной прокуратуры РФ»
Российская Федерация, г. Санкт-Петербург

НЕКОТОРЫЕ КРИТЕРИИ РАЗГРАНИЧЕНИЯ ХИЩЕНИЯ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ СЛУЖЕБНОГО ПОЛОЖЕНИЯ С СОСТАВАМИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, ПРЕДУСМОТРЕННЫХ СТ. 290 И Ч. 5 СТ. 204 УК РФ

Аннотация: В работе рассматриваются проблемные вопросы отграничения состава преступления, предусмотренного ч. 3 ст. 159 УК РФ с составами получения взятки и коммерческого подкупа. В результате автор приходит к выводу о несовершенстве некоторых положений Постановления Пленума Верховного Суда РФ № 24 от 9 июля 2013 г.

Ключевые слова: Хищение; использование служебного положения; получение взятки; получение предмета коммерческого подкупа.

Gerasimova A.A.
Undergraduate 2 courses
Saint-Petersburg law institute (branch) of Federal Establishment of Higher Education
«Academy of the Office of the Prosecutor General of the Russian Federation»
Russia, Saint-Petersburg

CRITERIA OF DIFFERENTIATION OF PLUNDER WITH USE OF OFFICIAL POSITION WITH THE CRIMES PROVIDED BY ART. 290 AND P. 5 OF ART. 204 OF THE CRIMINAL CODE OF THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract: In work problematic issues of difference of the p. 3 of Art. 159 of the Criminal Code of the Russian Federation with taking of a bribe and receiving a subject of commercial bribery are considered. As a result the author comes to a conclusion about imperfection of some provisions of the Resolution of the Plenum of the Supreme Court of the Russian Federation No. 24 of July 9, 2013.

Keywords: Plunder; use of official position; taking of a bribe; receiving subject of commercial bribery.

Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 9 июля 2013 г. № 24 «О судебной практике по делам о взяточничестве и об иных коррупционных преступлениях» приводит один из критериев отграничения получения взятки и предмета коммерческого подкупа от мошенничества с использованием служебного положения. Под таким критерием предлагается понимать наличие или отсутствие у лица возможности совершения действий (бездействия) с использованием

служебного положения, за которые оно получило вознаграждение.

Так абзац 1 п. 24 указанного постановления Пленума разъясняет, что «получение должностным лицом либо лицом, выполняющим управленческие функции в коммерческой или иной организации, ценностей за совершение действий (бездействие), которые входят в его полномочия либо которые оно могло совершить с использованием служебного положения, следует квалифицировать как получение взятки либо коммерческий подкуп вне зависимости от намерения совершить указанные действия (бездействие)93».

Некоторыми теоретиками и практиками между тем высказываются мнения выражающие сомнение относительно обоснованности такой позиции. В частности, их можно встретить в научных работах Н.А. Егоровой94, Е.В. Пейсиковой95. В опровержение позиции Пленума Верховного Суда РФ указывается, что, «если бы лицу, передавшему виновному ценности, стало известно, что последний в действительности не собирается выполнять обещанного, то ценности ему переданы не были бы, а значит эти ценности получены путем введения передавшего их лица в заблуждение, то есть мошеннически».

Однако, как справедливо замечает П.С. Яни, «содеянное в данном случае соответствует пониманию в законе получения и дачи взятки - должностное лицо осознает, что ему вручают ценности за совершение действий (бездействие) по службе, и такая связь - вознаграждения и ожидаемых служебных действий (бездействия) - носит не только субъективный (с позиции передающего ценности лица), но и объективный характер - соответствующими служебными возможностями вознаграждаемый чиновник действительно располагает, что им осознается96».

Кроме того, позиция высшей судебной инстанции представляется обоснованной ввиду законодательной конструкции составов, предусмотренных ч. 5 ст. 204 и ст. 290 УК РФ, которые являются формальными. Поэтому в данном случае для оконченного состава не требуется совершения тех действий, за которые незаконно были получены материальные ценности. Достаточно того факта, что эти действия входили в полномочия лица либо он мог их совершить с использованием своего служебного положения. Таким образом, если такими служебными возможностями виновный располагает, то, принятие ценностей следует

---

[93] Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 9 июля 2013 г. № 24 «О судебной практике по делам о взяточничестве и об иных коррупционных преступлениях» // КонсультантПлюс. ВерсияПроф [Электронный ресурс].

[94] Егорова Н.А. «Острые углы» проекта Постановления Пленума Верховного Суда РФ о коррупционных преступлениях // Уголовное право. 2013.№5. С. 64-67.

[95] Пейсикова Е.В. Доклад на заседании Пленума Верховного Суда РФ о проекте Постановления «о судебной практике по делам о взяточничестве и об иных коррупционных преступлениях» (первое чтение) // Уголовное право. 2013. N 5. С. 131-136.

[96] Яни П.С. Новые вопросы квалификации взяточничества // Законность. 2014. N 8. С. 23-27.

квалифицировать как получение взятки или получение предмета коммерческого подкупа даже в случае, когда это лицо изначально не намеревалось совершать обещанные действия.

Как следует из абзаца 2 п. 24, «в том случае, если указанное лицо получило ценности за совершение действий (бездействие), которые в действительности оно не может осуществить ввиду отсутствия служебных полномочий и невозможности использовать свое служебное положение, такие действия при наличии умысла на приобретение ценностей следует квалифицировать как мошенничество, совершенное лицом с использованием своего служебного положения97».

С таким подходом, по нашему мнению, можно согласиться лишь в части. Действительно, в этом случае виновный получает материальные ценности путем введения в заблуждение взяткодателя (лицо передающее предмет коммерческого подкупа) относительно возможности совершения обещанных действий, выполнить которые на самом деле не может. Материальные ценности передаются под воздействием обмана, который выступает способом изъятия чужого имущества. Поэтому в рассматриваемой ситуации не возникает сомнений относительно квалификации содеянного виновным как мошенничества. Проблемным вопросом представляется вменение признака «с использованием служебного положения».

Рассмотрим подобный пример. М. занимал должность инспектора УФМС и осуществлял деятельность в сфере содействия интеграции и адаптации мигрантов, организовывал взаимодействие с национальными объединениями по информированию о миграционном законодательстве, занимался проверкой и организацией курсов русского языка и русской культуры для иностранных граждан.

М. встретился со знакомым К. в ресторане, где М., ссылаясь на свое служебное положение, сказал, что за денежное вознаграждение может организовать любые мероприятия связанные с ФМС г. Москвы, а именно: у него есть возможность снимать запреты на въезд в РФ, делать разрешение на временное проживание, кроме того он может по своей линии работы обеспечивать общее покровительство магазина и автомоек К., в котором работают иностранные граждане, а также может поспособствовать по не внесению данных объектов в список планируемых УФМС России по г. Москве проверок. Кроме того М. обещал за денежное вознаграждение договориться об ускоренном оформлении заграничного паспорта, а также о том, что прием будет лично вести заместитель руководителя.

В суде начальство М. показало, что в силу должностных обязанностей виновный давать какие-либо указания сотрудникам иных отделов УФМС, а также повлиять на них иным образом не мог, полномочиями для выполнения

---

[97] Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 9 июля 2013 г. № 24 «О судебной практике по делам о взяточничестве и об иных коррупционных преступлениях» // КонсультантПлюс. ВерсияПроф [Электронный ресурс].

обещанных действий не располагал98.

Анализируя приведенный пример из судебной практики, можно сделать вывод о том, что инспектор УФМС совершил мошенничество. Обещая К. за деньги выполнить определенные действия, на самом же деле не мог их осуществить ввиду отсутствия служебных полномочий и невозможности использовать свое служебное положение. Таким образом, его умысел был направлен на завладение чужим имуществом путем обмана.

Что касается использования М. своего служебного положения, то по нашему мнению данный признак вменять нельзя. В приведенной ситуации, как мы уже определились, для завладения денежными средствами виновный использовал обман, который выразился в создании у К. ложного мнения относительно возможности совершения в его пользу за вознаграждение определенных действий, то есть относительно своего реального служебного положения. Возникшее в результате введения в заблуждение мнимое представление о своем служебном положении виновный использовал для воздействия на К. Именно на мнимые служебные полномочия, на не существующий в действительности авторитет рассчитывал К. и именно под воздействием ложного понимания статуса М. им были переданы денежные средства. По нашему мнению, это в полной мере охватывается признаками обмана и не требует дополнительной квалификации.

Думается, что такой способ хищения как «использование служебного положения» подлежит вменению только в случае использования виновным своего реального служебного положения, то есть положения, которое он действительно занимал. Примером может послужить следующая ситуация.

Так, у заместителя командира взвода Р. появился умысел на хищение имущества со склада расположенного на территории воинской части. Так как по своей должности он не располагал для этого необходимыми служебными полномочиями, Р. решил действовать через материально ответственных лиц и обратился к заведующей хранилищем А. с просьбой выдать ему летних камуфлированных костюмов без оформления в учетных документах. Заведующая хранилищем А. знала, что Р. входит в начальствующий состав, а потому не сомневалась в необходимости выполнения его распоряжения. Таким образом, Р. совершал хищения имущества, принадлежащего Министерству обороны РФ в течение двух лет, в результате чего ему удалось похитить вещевое имущество в особо крупном размере99.

Заместитель командира взвода Р., не обладал необходимыми полномочиями для осуществления хищения, однако ввиду наличия определенного служебного положения, являясь начальником, мог оказать воздействие на материально ответственных лиц, которые располагали

---

[98] Апелляционное определение Московского городского суда от 10.08.2016 по делу N 10-11429/2016 // КонсультантПлюс. ВерсияПроф [Электронный ресурс].

[99] Апелляционное определение Судебной коллегии по уголовным делам Ленинградского окружного военного суда от 2 декабря 2016 г. по делу № 22-152/2016

полномочиями по распоряжению имуществом. Злоумышленник использовал служебное положение, которым действительно обладал. Материально ответственные лица в свою очередь осознавали, что Р. является начальником, под воздействием этого безоговорочно выполняли его поручения. Ключевым аспектом является также и тот факт, что служебное положение реально было им использовано, ведь именно путем воздействия Р. на материально ответственных лиц было незаконно выдано, а по факту похищено, имущество Министерства обороны РФ.

Возвращаясь к рассмотренному ранее примеру, отметим, что инспектор УФМС свое реальное служебное положение использовать не мог, чем и обуславливается выбор им такого способа преступного посягательства как обман. В противном случае принятие им вознаграждения стоило бы расценивать как получение взятки.

По нашему мнению, рассмотренная ситуация практически аналогична той, когда рядовой гражданин облачается в форму полицейского, мнимо задерживает другого гражданина, требуя, к примеру, за не оформление протокола о задержании денежного вознаграждения. Очевидно, что в данном случае преступник не может использовать служебное положение, поскольку им не обладает. Приведенный пример от ситуации, рассмотренной Пленумом Верховного Суда, отличается только субъектом преступления. Так в одном случае это рядовой гражданин, а в другом должностное лицо либо лицо, выполняющее управленческие функции в коммерческой или иной организации.

Таким образом, возвращаясь к разъяснениям Пленума Верховного Суда РФ, отметим их противоречивость. Возникает закономерный вопрос: если виновный не обладал служебным положением, которое он мог бы использовать при совершении противоправных действий, почему ему вменяется квалифицирующий признак мошенничества «с использованием служебного положения»? Сам по себе факт того, что лицо занимает определенную должность и в связи с этим наделен управленческими полномочиями, не может расцениваться правоприменителем как их использование. По нашему мнению, такой подход нарушает основы уголовного законодательства, в частности ст. 8 УК РФ, которая предусматривает, что основанием уголовной ответственности является совершение деяния, содержащего все признаки состава преступления. Поэтому отметим, что такое широкое толкование использования служебного положения совершенно недопустимо.

Однако не стоит забывать о том, что мошенничество в данном случае совершено особым субъектом. Тот факт, что преступление совершается должностным лицом или лицом, выполняющим управленческие функции в коммерческой или иной организации, безусловно, облегчает его совершение и повышает его общественную опасность, поэтому обязательно должен быть учтен при оценке действий виновного. Возможно, это и является основной причиной предложенной Пленумом Верховного Суда РФ квалификации.

Исходя из того, что уголовное законодательство Российской Федерации просто не содержит нормы об ответственности за мошенничество, совершенное специальным субъектом преступления, единственным выходом остается квалификация по ч.3 ст.159 УК РФ.

Исходя из вышеизложенного, предложенный Высшей судебной инстанцией Российской Федерации критерий: наличие либо, напротив, отсутствие у лица возможности совершения действий (бездействия) с использованием служебных полномочий или служебного положения, за которые оно получило взятку или предмет коммерческого подкупа, является критерием отграничения получения взятки, предмета коммерческого подкупа от простого мошенничества, ответственность за которое предусматривается ч. 1 ст. 159 УК РФ, хотя и совершенного должностным лицом или лицом, выполняющим управленческие функции в коммерческой или иной организации.

Использованные источники:

1. О судебной практике по делам о взяточничестве и об иных коррупционных преступлениях : Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 9 июля 2013 г. № 24 // КонсультантПлюс. ВерсияПроф [Электронный ресурс].
2. Егорова Н.А. «Острые углы» проекта Постановления Пленума Верховного Суда РФ о коррупционных преступлениях // Уголовное право. 2013.№5. С. 64-67.
3. Пейсикова Е.В. Доклад на заседании Пленума Верховного Суда РФ о проекте Постановления «о судебной практике по делам о взяточничестве и об иных коррупционных преступлениях» (первое чтение) // Уголовное право. 2013. N 5. С. 131-136.
4. Яни П.С. Новые вопросы квалификации взяточничества // Законность. 2014. N 8. С. 23-27.
5. Апелляционное определение Московского городского суда от 10.08.2016 по делу N 10-11429/2016 // КонсультантПлюс. ВерсияПроф [Электронный ресурс].
6. Приговор Данковского городского суда Липецкой области от 19 июня 2011 по делу №1-41/2012 // РосПравосудие.URL:https://rospravosudie.com/court-dankovskij-gorodskoj-sud-lipeckaya-oblast-s/act-105391849 (дата обращения: 10.10.2017).
7. Приговор Московского городского суда от 03.12.11 по делу №-1-28/2011// КонсультантПлюс. ВерсияПроф [Электронный ресурс].

УДК 033. 330

Гиниятуллина А.М.
студент магистрант 2 курса
факультет «Институт управления, экономики и финансов»
Хаффазова И.Р.
студент магистрант 2 курса
факультет «Институт управления, экономики и финансов»
Казанский (Приволжский) федеральный университет
Россия, г. Казань

РАЗВИТИЕ КАДРОВОГО И ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ (РОССИЯ)

Аннотация. В статье проанализирована инновационная активность российских производственных предприятий за 2012-2017 годы. Выявлено, что кадровые инновации занимают незначительное место в развитии инновационного потенциала предприятий. При этом, кадровый потенциал составляет основное богатство предприятия, и его формированию должна уделяться ключевая роль в управлении. Инновации являются ключевым фактором конкурентоспособности, однако большинство российских предприятий не спешат их внедрять.

Ключевые слова: инновационный потенциал, кадровый потенциал, инновационная активность, развитие кадрового потенциала

Giniyatullina A.M.
graduate student
2 course, faculty «The Institute of Management, Economics and Finance»
Kazan Federal University
Kazan, Russia
Khaffazova I.R.
graduate student
2 course, faculty «The Institute of Management, Economics and Finance»
Kazan Federal University
Kazan, Russia

THE DEVELOPMENT OF HUMAN AND INNOVATION POTENTIAL OF INDUSTRIAL ENTERPRISE (RUSSIA)

Annotation. The article analyzes the innovative activity of Russian industrial enterprises in 2012-2017. It is revealed that personnel innovations occupy a small place in the development of innovative potential of enterprises. At the same time, personnel potential is the main wealth of the enterprise, and its formation should be given a key role in management. Innovation is a key factor of competitiveness, however, the majority of Russian companies do not hurry to implement them.

Keywords: innovative potential, personnel potential, innovative activity, development of personnel potential

Любое производственное предприятие рано или поздно сталкивается с необходимостью внедрения инновационных путей развития. Чтобы выжить в современных условиях жесткой конкуренции, нужно развивать производство, а значит – внедрять инновации. Они позволяют значительно увеличить прибыль, укрепить статус компании и завоевать рынок.

В ходе написания данной статьи были проанализированы данные об инновационной активности российских предприятий за шесть лет (2012-2017 годы). Анализ проводился на основе данных Федеральной службы государственной статистики. Полученные результаты свидетельствуют о снижении инновационной активности российских предприятий в рассматриваемом периоде (на 1,1% с 10,4% до 9,3% (рисунок 1).

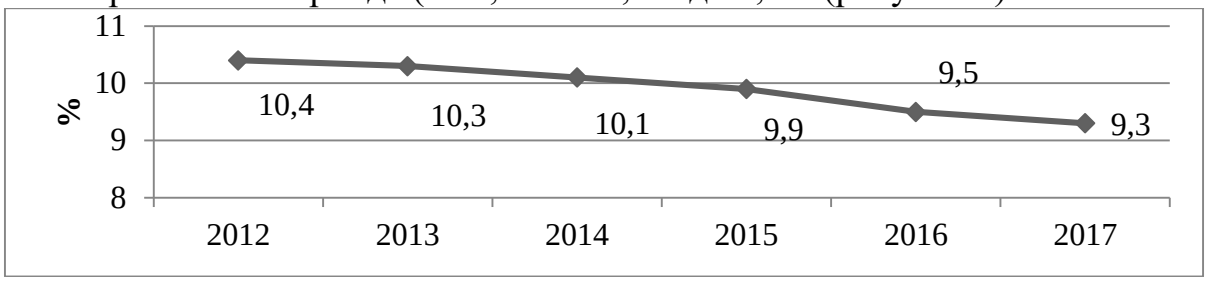


Рис. 1. Инновационная активность российских предприятий (удельный вес организаций, осуществлявших инновации, в общем числе организаций), % [4, 5]

Переломным стал 2012 год – до этого наблюдался рост инновационной активности российских предприятий. В 2017 году наибольшая инновационная активность была характерна для предприятий Республики Татарстан (20,5%), Липецкой области (20%), г. Москвы (19,7%),; а наименьшая – для Чеченской Республики (1,6%), Республики Калмыкия (2,4%), Кабардино-Балкарской Республики и Сахалинской области (2,6%) [4].

Структура инноваций российских предприятий в 2017 году представлена на рисунке 2.

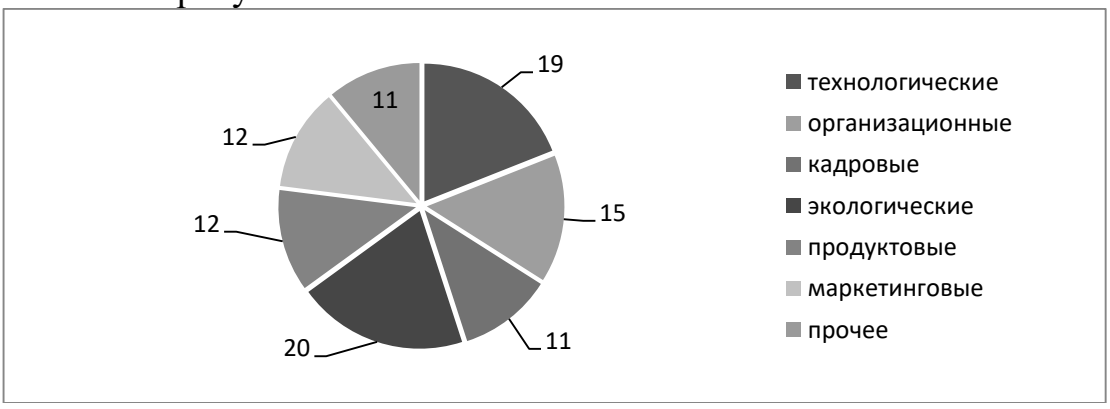


Рис. 2. Структура инновационной деятельности российских предприятий в 2017 году, % [1]

Из рисунка видно, что наибольший удельный вес составляют экологические и технологические инновации (20% и 19% соответственно).

Отмечается положительная тенденция увеличения удельного веса предприятий, осуществлявших технологические инновации в 2017 году в общем числе предприятий – с 7,9% в 2012 году до 8,3% в 2017 году, рост составил 0,4% (рисунок 3).

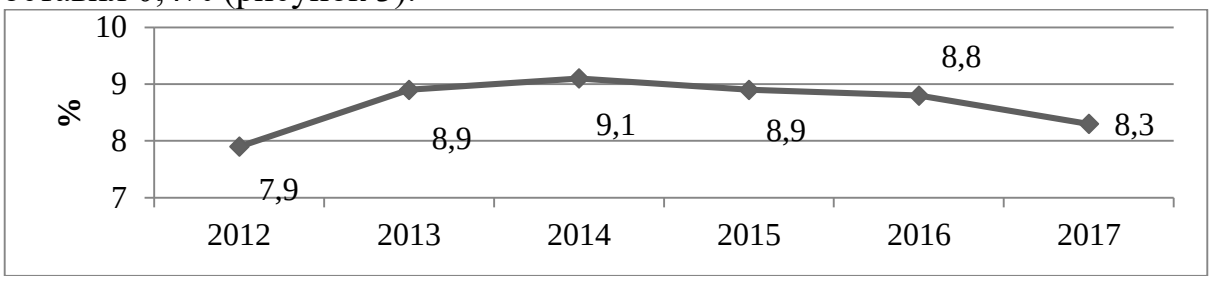


Рис. 3. Удельный вес российских предприятий, осуществлявших технологические инновации, в общем числе предприятий, % [4, 5]

Данный рост был вызван увеличением удельного веса затрат на технологические инновации с 1,6% до 2,6% (рост 1%).

Доля российских предприятий, которые осуществляли организационные инновации в 2017 году, снизилась на 0,5% – с 3,2% до 2,7%. Организационные инновации – это новые формы организации деятельности, в частности: организации технологических процессов, организации передачи информации и пр. [2]

Доля организаций, которые осуществляют маркетинговые инновации в 2017 году, также снизилась на 0,4% – с 2,2% до 1,8%. Маркетинговые инновации направлены на более полное удовлетворение нужд потребителей, расширение их состава, открытие новых рынков сбыта.

Доля предприятий, осуществляющих экологические инновации в 2017 году, увеличилась на 3,1% – с 1,6% до 4,7%.

Наименьший удельный вес приходится на кадровые инновации (11%). При этом кадровый потенциал составляет основное богатство предприятия, и его формированию должна уделяться ключевая роль в управлении.

Кадровый потенциал предприятия в широком понимании представляет собой умения и навыки сотрудников, которые могут быть использованы в целях получения дохода или достижения необходимого социального эффекта. В более узком смысле под кадровым потенциалом понимается временно свободные трудовые места, которые могут быть заняты специалистами после прохождения обучения [3].

Развитие кадрового потенциала предприятия предполагает прямые капиталовложения в сотрудников, нацеленные на повышение их конкурентоспособности и, как следствие, конкурентоспособности предприятия. При реализации этой задачи руководству нужно определить и оценить свои трудовые возможности, выбрать оптимальный способ управления своим трудовым потенциалом, суметь заинтересовать персонал в развитии и наращивать тем самым кадровый потенциал.

Показатели оценки кадрового потенциала представлены на рисунке 4.

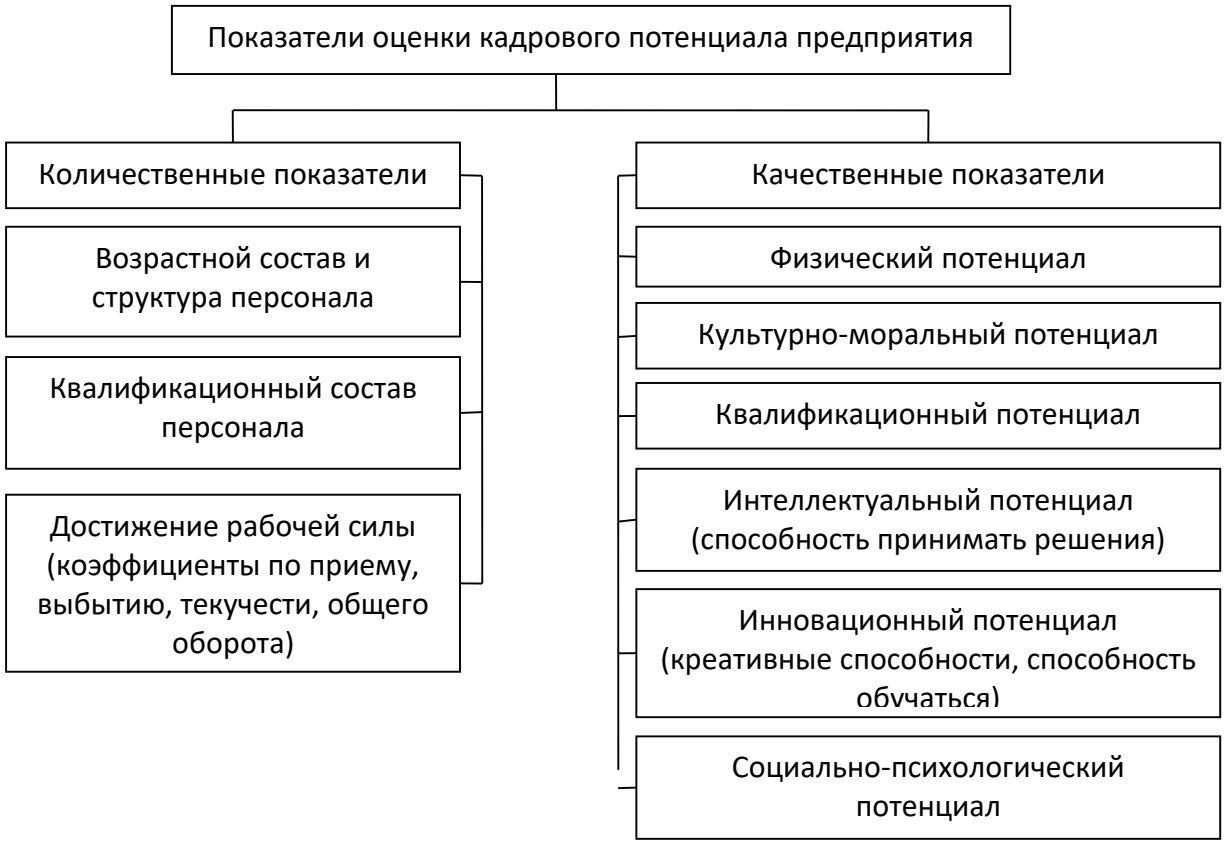


Рис. 4. Показатели оценки кадрового потенциала [3]

С практической точки зрения деятельность по созданию системы развития кадрового потенциала предполагает работу по следующим направлениям:

1) тактическое – подразумевает реализацию текущих функций персонала;

2) стратегическое – отвечает за разработку и реализацию стратегии развития системы управления персоналом предприятия в целом.

Важнейшим фактором экономического роста предприятия является гибкая, кадровая политика и четкий план развития кадров. Причем формирование и использование кадрового потенциала проводится на основе специфических принципов, требует системного подхода и изучения в условиях конкурентной борьбы между организациями.

Для реализации адекватной системы и эффективного функционирования предприятия необходимо:

- устанавливать гибкий график работы;
- устанавливать новые нормы труда по мере внедрения новых технологий;
- совершенствовать организацию труда сотрудников, внедрять инновационные методы работы;
- вовремя организовывать обучение и повышение квалификации

работников;

- составлять индивидуальные планы карьерного роста сотрудников;
- выяснять причины простоев и регулярно выполнять профилактические мероприятия на производстве;
- определять наиболее эффективные мотивирующие факторы и внедрять соответствующие стимулирующие системы;
- определять эффективные методы управления стрессами и конфликтами в рабочей среде.

Руководству предприятий нужно учитывать, что система управления кадровым потенциалом оказывает влияние на конкурентоспособность как предприятия в целом, так и отдельного сотрудника. Результативность данной системы подтверждается повышением эффективности работы в определенных производственных условиях; уменьшением конфликтов и простоев; повышением мотивации и приверженности сотрудников компании.

В заключение можно подчеркнуть, что развитие кадрового потенциала необходимо обеспечивать за счет непрерывного обучения и роста профессионализма сотрудников, повышения уровня инновационной культуры предприятия, в первую очередь, у менеджеров высшего звена. Привлекательные мотивационные системы и работа над имиджем компании позволят руководству поднять конкурентоспособность предприятия и увеличить экономический эффект.

Таким образом, основой процесса модернизации российских предприятий должно стать использование современных технологий, научных достижений и разработок. Несмотря на это, российский бизнес не стремится внедрять инновационные разработки и технологии, которые смогут обеспечить качественный рост эффективности продукции или процессов, востребованных рынком. Таким образом, инновации являются ключевым фактором конкурентоспособности, однако большинство отечественных предприятий не спешат их внедрять.

Использованные источники:

1. Быстрицкая А.Ю. Анализ инновационной активности российских предприятий // Экономическая наука сегодня: теория и практика : материалы VI Междунар. науч.- практ. конф. (Чебоксары, 24 март 2017 г.) / редкол.: Б.К. Мейманов – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2017. – С. 38-40.
2. Евстюхина М.С., Куркина Н.Р. Механизм формирования инновационного потенциала на предприятии // Фундаментальные исследования. – 2015. – № 6. – С. 1257-1261
3. Николаев В.Е. Развитие кадрового потенциала // Директор по персоналу. – 2017. - №3. – С. 5-9.
4. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики – URL: http://www.gks.ru/
5. Российский статистический ежегодник. 2016: Стат. сб. / Росстат. – М., 2016 – 725 с.

УДК 339

Гомон И.В., к.э.н.
доцент
кафедра «Таможенное дело»
Гринина У.И.
студент 5 курса
Институт истории и права
Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга

ОЦЕНКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ФТС РОССИИ В СИСТЕМЕ ВАЛЮТНОГ РЕГУЛИРОВАНИЯ И ВАЛЮТНОГО КОНТРОЛЯ

Аннотации: В статье проведен анализ деятельности ФТС Росси в сфере валютного регулирования и контроля. Рассмотрены валютные показатели такие как: количество проведенных проверок соблюдения валютного законодательства ФТС России, количество возбужденных дел по статье 15.25 КоАП РФ и 200.1 УК РФ и количество сумм взимаемых по этим статьям. Также указаны направления деятельности ФТС России за 2015-2017г.

Ключевые слова: Таможенные органы, валютное регулирование и контроль, валютные показатели, анализ деятельности.

Gomon I. V. candidate of economic Sciences, associate Professor
associate Professor of the Department «Customs»
Kaluga state University. K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga
Grinin U. I.
student
5 courses, Institute of history and law
Kaluga state University. K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga

EVALUATION OF THE FCS OF RUSSIA IN THE SYSTEM OF VALUETAG REGULATION AND CURRENCY CONTROL

Annotation: the article analyzes the activities of the FCS of Russia in the field of currency regulation and control. Considered monetary indicators such as number of checks of observance of the currency legislation of the Russian FCS, the number of prosecutions under article 15.25 of the administrative code and 200.1 of the criminal code and the amount of the sums levied on these items. Directions of activity of FCS of Russia for 2015-2017 are also specified.

Key words: Customs authorities, currency regulation and control, currency indicators, activity analysis.

Таможенными органами на постоянной основе осуществляется работа по оптимизации контроля за валютными операциями, связанными с перемещением товаров через таможенную границу Союза, а также ввозом

товаров в Российскую Федерацию и их вывозом из Российской Федерации.

Ежегодно таможенные органы под руководством ФТС России осуществляют проверки соблюдения участниками внешнеэкономической деятельности валютного законодательства, данные о которых представлены в таблице 1

Таблица 1 – Сведения о количестве проверок, возбужденных дел об АП и суммах по делам об АП по ст.15.25 КоАП РФ в динамике за 2015-2017 гг.

Показатели	2015г.	2016г.	2017г.	2017г. в % к	
				2015г.	2016г.
Количество проверок соблюдения валютного законодательства	4492	5100	9737	54	48
Сумма, администрируемая таможенными органами по результатам выявленных административных правонарушений	180 млрд. руб	165 млрд. руб.	81.5 млрд. руб	121	103

Источник: www.customs.ru

При анализе данной таблицы, можно сделать следующие выводы, что количество проверок соблюдения валютного законодательства в 2017 г. составило 9737 проверок, что на 48% больше по сравнению с 2016 годом и на 54%по сравнению с 2015 г.

В 2017 году уменьшилась сумма, администрируемая таможенными органами по результатам выявленных АП до 81,5млрд. руб., что на 103%меньше в сравнении с 2016 г. и на 121%- в сравнении с 2015 г.

Показатели сумм, взимаемых ФТС России по делам об АП в динамике за 2015-2017 гг. представлены на рисунке 2.

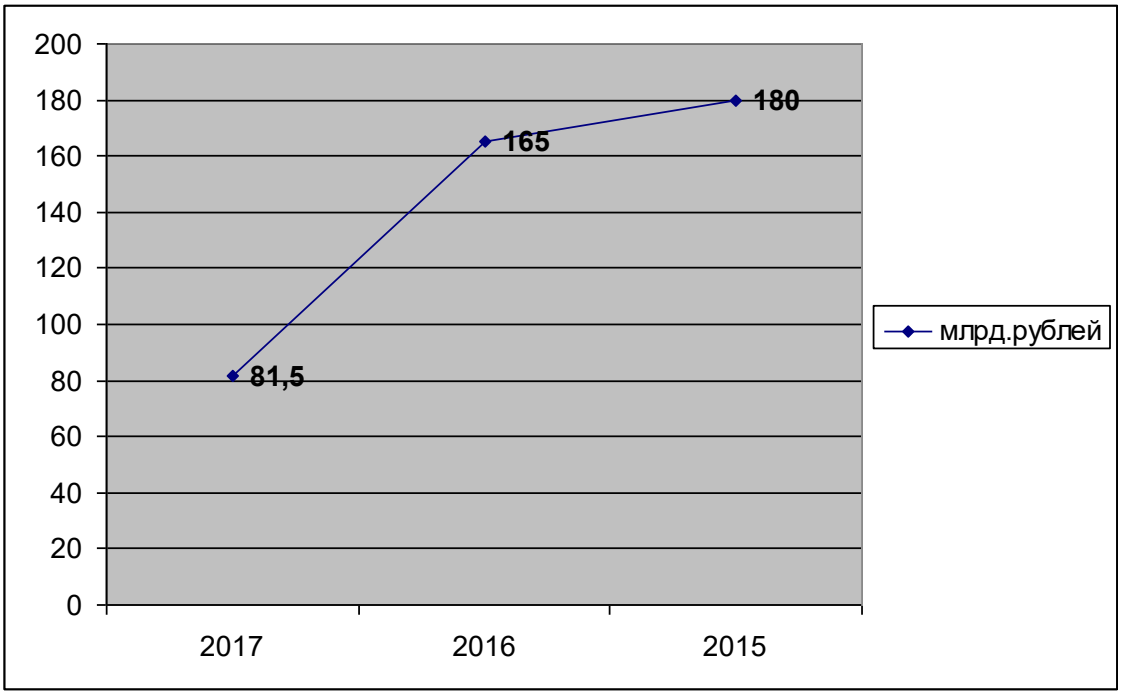


Рисунок 2 – Показатели сумм, взимаемых по делам об АП по статье 15.25 КоАП РФ в динамике за 2015-2017 гг.

Исходя из данных рисунка 2 видим, что в 2015 г. суммы, взыскиваемые ФТС России по делам об АП (статья 15.25 КоАП РФ «Нарушение валютного законодательства Российской Федерации и актов органов валютного регулирования»)100 были значительно больше, чем в 2016 г. и в 2017 г., что, вероятнее, можно объяснить введением и тестированием в усиленном режиме в 2015 г. автоматизированного взаимодействия ФТС России и Центрального Банка РФ.

Нельзя не отметить такой показатель, как количество возбужденных уголовных дел, связанных с незаконной перевозкой наличных денежных средств и инструментов. В 2017 г. заведено 49 уголовных дел по статье 200.1 УК РФ «Контрабанда наличных денежных средств и (или) денежных инструментов»101, в 2016 г.возбуждено 60 уголовных дел, в 2015 г. – 88 (см.таблицу 2).102

[100] Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ(ред. от 05.02.2018)

[101] Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ(ред. от 19.02.2018)

[102] Ежегодный сборник «Таможенная служба Российской Федерации» за 2015-2017гг. [http://customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=7995&Itemid=1845]. - Режим доступа ФТС

Таблица 2 – Показатели количества возбужденных уголовных дел по статье 200.1 УК РФ «Контрабанда наличных денежных средств и (или) денежных инструментов» в динамике за 2015-2017 гг.

Показатель	2015г.	2016г.	2017г.	2017г. в % к	
				2015г.	2016г.
Количество возбужденных уголовных дел по статье 200.1 УК РФ «Контрабанда наличных денежных средств и (или) денежных инструментов»	88	60	49	80	23

Источник: www.customs.ru

Как видно из таблицы 2, в 2017 году количество возбужденных уголовных дел по статье 200.1 УК РФ «Контрабанда наличных денежных средств и (или) денежных инструментов» уменьшилось в 2017 г. на 23 % по сравнению с 2016 г., на 80% по сравнению с 2015 г.

Важным направлением деятельности ФТС России в 2017 году стало формирование нормативной правовой базы по выполнению 32 и 40 рекомендаций Группы разработки финансовых мер борьбы с отмыванием денег.

Также следует отметить, что в 2015 году ФТС России совместно с Центральным Банком РФ разработан механизм противодействия схемам вывода денежных средств из Российской Федерации, основанным на заявлении участниками ВЭД в декларациях на товары недостоверных сведений о товарах и их стоимости (в том числе с намеренным завышением цены товара), подлежащей оплате в пользу нерезидентов в соответствии с условиями внешнеторговых договоров.

В результате предпринятых мер объемы таких операций в 2017 году по сравнению с 2016 годом в 2 раза меньше по количеству декларируемых товаров (далее - ДТ) (с 182 до 94 ДТ), а по сравнению с 2015 годом почти в 4 раза, (с 366 до 94 ДТ). По стоимости заявленных в ДТ товаров в 2017 году с 2016 годом сократилось в 2 раза (с 9 млрд. рублей до 5 млрд. рублей), а по сравнению с 2015 годом в 34 раза (с 170 млрд.рублей до 5 млрд.рублей)103

Таким образом, объем операций по незаконному выводу денег из России за рубеж сократился. Несмотря на сокращение объемов операций в несколько раз, они по-прежнему под пристальным вниманием подразделений Центральным Банком РФ, поскольку схемы постоянно совершенствуются, появляются новые.

[103] Ежегодный сборник « Таможенная служба Российской Федерации» за 2015-2017гг. [http://customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=7995&Itemid=1845]. - Режим доступа ФТС

ФТС России подготовлен проект соглашения об информационном сотрудничестве ФТС России и таможенных органов других стран при трансграничном перемещении физическими лицами наличных денежных средств и (или) денежных инструментов. Проводится активная работа по заключению таких соглашений, в том числе со странами Европейского союза (далее - ЕС) и Латинской Америки.

Также в целях организации превентивного противодействия незаконным валютным операциям ФТС России подготовлен и одобрен распоряжением Правительства Российской Федерации от 5 мая 2017 г. № 870-Р проект типового соглашения о взаимодействии между ФТС России и таможенными службами (уполномоченными органами) государств, не являющихся членами союза, по предупреждению, выявлению и пресечению совершения участниками ВЭД сомнительных финансовых операций. На сегодняшний день отдельные государства ЕС высказали заинтересованность в подписании такого соглашения.104

В целом работу Федеральной Таможенной Службы России в сфере валютного регулирования и контроля можно назвать эффективной, так как с каждым годом уменьшается количество случаев нарушения валютного законодательства. Однако, есть проблемы, препятствующие стабилизации деятельности в отношении валютного регулирования и контроля.

Использованные источники:

1. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 05.02.2018)
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 19.02.2018)
3. Леонова О. В. Изменения в валютном законодательстве, затрагивающие участников внешнеторговой деятельности // Российский внешнеэкономический вестник. - 2014. - №3. - 193 с.
4. www.customs.ru - официальный сайт ФТС России

[104] Леонова О. В. Изменения в валютном законодательстве, затрагивающие участников внешнеторговой деятельности // Российский внешнеэкономический вестник. - 2017. - №3. - 193 с.

УДК 339

Гомон И.В., к.э.н.
доцент
кафедра «Таможенное дело»
Гринина У.И.
студент 5 курса
Институт истории и права
Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга

ПРОБЛЕМЫ И РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ВАЛЮТНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И КОНТРОЛЯ ТАМОЖЕННЫМИ ОРГАНАМИ

Аннотация: В статье представлены основные проблемы в сфере валютного регулирования и контроля, осуществляемые таможенными органами. Выявлены основные нарушения валютного законодательства и его пробелы.

На основе проблем разработаны рекомендации по повышению эффективности валютного регулирования и контроля таможенными органами.

Ключевые слова: Таможенные органы, валютное законодательство, проблемы валютного регулирования и контроля, рекомендации, повышение эффективности.

Gomon I. V. candidate of economic Sciences, associate Professor
associate Professor of the Department «Customs»
Kaluga state University. K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga
Grinin U. I.
student
5 courses, Institute of history and law
Kaluga state University. K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga

PROBLEMS AND RECOMMENDATIONS FOR IMPROVING THE EFFECTIVENESS OF CURRENCY REGULATION AND CONTROL BY THE CUSTOMS AUTHORITIES.

Annotate: In the article presents the main problems in the field of currency regulation and control, carried out by the customs authorities. The main violations of the currency legislation and its gaps are revealed.

On the basis of the problems developed recommendations to improve the efficiency of currency regulation and control by customs authorities.

Key words: Customs authorities, currency legislation, problems of currency regulation and control, recommendations, efficiency improvement.

В настоящее время при осуществлении деятельности таможенных органов в сфере валютного регулирования и контроля существуют следующая тематика проблем.

Проблема «бегства капитала» за границу, которая оформилась и приобрела особую остроту в России в условиях рыночных реформ.

Следующей проблемой, на которую необходимо обратить внимание, является отмывание доходов, полученных преступным путем, и финансирование терроризма при перемещении физическими лицами наличных денежных средств и денежных инструментов через таможенную границу союза.

Одной из значимых проблем остается ситуация, в которой недостаточно выработано законодательство в сфере валютного регулирования и валютного контроля. При осуществлении валютного контроля агенты и органы валютного контроля встречаются с нарушением валютного законодательства по репатриации валюты: отсутствуют сроки репатриации выручки.

Нарушители валютного контроля в части репатриации валютной выручки при экспортных операциях имеют возможность извлекать выгоду из своих противоправных действий; существующие меры валютного контроля не позволяют оперативно выявлять такие нарушения и противодействовать их совершению; при формулировании административных и уголовно-правовых запретов в сфере валютного контроля законодатель руководствуется принципом приоритета экономических мер в реализации государственной политики в области валютного регулирования, в соответствии с требованиями ст. 3 ФЗ «О валютном контроле и валютном регулировании».105

Продолжает оставаться актуальной проблема схем вывода денежных средств из Российской Федерации, основанных на заявлении участниками ВЭД в декларациях на товары недостоверных сведений о товарах и (или) их стоимости (в том числе с намеренным завышением цены товара), подлежащей оплате в пользу нерезидентов в соответствии с условиями внешнеторговых договоров.

Еще одним аспектом является сложность взыскания административных штрафов за нарушения валютного законодательства при проверке деятельности фирм-однодневок. К моменту обнаружения нарушений валютного законодательства, как правило, эти фирмы уже прекращают свою деятельность. Обмен информацией между Центральным банком РФ, ФТС России, ФНС и уполномоченными банками осуществляется пока недостаточно оперативно, несмотря на проводимые реформы по автоматизации электронного документооборота таможенными органами как

[105] Федеральный закон от 10.12.2003 N 173-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О валютном регулировании и валютном контроле»

способа упрощения и ускорения работы в сфере валютного контроля106.

Ввиду существующих проблем, можно предложить ряд мер, целью которых будет повышение эффективности валютного регулирования и контроля.

Для решения проблемы перечисления денежных средств в пользу фирм-однодневок, Федеральная таможенная служба РФ может выступить с предложением внедрения СУР в деятельность других государственных органов, например, Федеральной налоговой службы РФ. Единый подход поможет органам валютного контроля вместе контролировать конкретные группы лиц, персонально замешанных в сомнительных валютных сделках, как на внутреннем рынке, там и за рубежом, сопоставлять схемы. СУР сможет пригодиться при регистрации фирм – сориентирует, нужно ли вообще регистрировать компании, учредители которых ранее попадались на незаконных валютных схемах или были замешаны в создании фирм-однодневок.

Незамедлительного решения также требует проблема, касающаяся фиктивных документов, предоставляемых банку в обоснование перевода денежных средств в пользу нерезидента. В данном случае необходимо принятие определенных мер, которые смогут повлечь за собой уменьшение количества нарушений валютного законодательства в данной сфере.

ФТС России как орган валютного контроля может выступить с инициативой запрета перевода денежных средств уполномоченными банками только лишь на основании товарно-транспортной накладной. В данном случае банку будет необходимо запрашивать декларацию на товары, так как при перемещении товаров именно она контролируется таможенными органами. Конечно, это значительно усложнит процедуру перевода денежных средств и потребует определенных затрат во времени, но, тем не менее, это поможет значительно сократить отток денежных средств.107

Кроме того, ФТС России может выступить с инициативой запрета на продление сроков поставки товаров участниками внешнеэкономической деятельности при возбужденном уголовном деле. Ужесточение валютного законодательства в данном случае будет обусловлено объективной необходимостью.

Относительно пресечения использования схемы вывода капитала, связанной с завышением контрактной стоимости ввозимых на территорию Российской Федерации товаров относительно их фактической стоимости, то, как уже отмечалось ранее, ФТС России на регулярной основе взаимодействует с Банком России с целью противодействия переводу денежных средств в пользу нерезидентов. Тем не менее, существующей на данный момент меры недостаточно. ФТС России необходимо также

---

[106] Ермилов И.С., Игнатьева Г.В. Передовые информационные технологии в таможенном деле // Информационная безопасность регионов. -2016. -№ 1 (22).- С. 31-35.

[107] Львов Д.А. Некоторые аспекты совершенствования валютного контроля в России // Современные тенденции развития науки и технологий.- 2016. -№ 8-5. -С .111-11

прорабатывать механизм оперативного взаимодействия с ФСБ России при получении первичной информации о возможных нарушениях валютного и таможенного законодательства и дальнейшей совместной проверке в рамках выделенных оперативных материалов.108

Кроме того, ФТС России необходимо подготовить предложения о включении информации об участниках внешнеэкономической деятельности, ввозящих товары, не подлежащие обложению ввозными таможенными пошлинами и налогами, с признаками значительного завышения цены, в единую базу данных.

Что касается проблемы осуществления валютного контроля в отношении наличных денежных средств и (или) денежных инструментов, перемещаемых физическими лицами, то для решения существующем проблемы Федеральной таможенной службой РФ должен быть разработан проект, утверждающий критерии отнесения физических лиц к «курьерам наличных».

В целом, уменьшение и сокращение объемов вывоза денежных средств из страны и легализации денег может быть обеспечено посредством решения следующих задач:

1) создание благоприятной предсказуемой экономической среды для привлечения валюты в инвестиции и инновации и осуществления бизнеса;

2) гармонизация финансового и таможенного законодательства стран-участниц ЕАЭС в области регулирования валютных операций и финансовых рынков;

3) улучшение нормативно-правовой базы, нацеленной на идентификацию форм вывоза денежных средств, которые наносят прямой ущерб стране и противоречат интересам развития российской экономики;

4) ужесточение уголовной и административной ответственности за использование незаконных схем вывоза денежных средств;

5) создание эффективной системы таможенного и финансового контроля, включая комплекс валютного контроля международных расчетов.109

С целью предотвращения несанкционированного вывоза капитала из России ФТС России следует разработать организационно-экономический механизм, способный не только уменьшить объем вывоза капитала, но и сгенерировать направления и условия по предотвращению вывоза капитала из страны.

Таким образом, при осуществлении валютного контроля таможенные органы часто сталкиваются с рядом проблем, обусловленных несоблюдением норм валютного законодательства участниками внешнеэкономической деятельности: осуществление мнимых сделок,

---

[108] Чувахина Л.Г. Масштабы утечки капитала из России // Научно-исследовательский финансовый институт. Финансовый журнал. - 2016. -№ 9. - 174 с.

[109] Масленникова Л.В., Лесных Л.С. К вопросу о восполнении пробелов законодательства о валютном регулировании и валютном контроле // Молодой ученый. -2016.- № 8 (112). -С. 759-763

отмывание доходов, полученных преступным путем, незаконное перемещение физическими лицами наличных денежных средств и др. Основной причиной нарушения валютного законодательства РФ является то, что оно находится не на достаточно высоком уровне, позволяет находить как резидентам, так и нерезидентам «теневые» схемы для осуществления своей деятельности и идти в обход действующих законодательных и нормативно-правовых норм.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 10.12.2003 N 173-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О валютном регулировании и валютном контроле»
2. Ермилов И.С., Игнатьева Г.В. Передовые информационные технологии в таможенном деле // Информационная безопасность регионов. -2016. -№ 1 (22).- С. 31-35.
3. Львов Д.А. Некоторые аспекты совершенствования валютного контроля в России // Современные тенденции развития науки и технологий.- 2016. -№ 8-5. -С .111-11
4. Чувахина Л.Г. Масштабы утечки капитала из России // Научно-исследовательский финансовый институт. Финансовый журнал. - 2016. -№ 9. - 174 с.
5. Масленникова Л.В., Лесных Л.С. К вопросу о восполнении пробелов законодательства о валютном регулировании и валютном контроле // Молодой ученый. -2016.- № 8 (112). -С. 759-763

УДК 311.42

Гоник Г.Г., к.э.н.
доцент
кафедра «Статистика и прикладная математика»
Яркина Д.С.
студент 2 курса
факультет «Экономический»
Кубанский государственный аграрный
университет им И.Т. Трубилина
Российская Федерация, г. Краснодар

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ ООО «ЮГМЕЛЬПРОДУКТ» ВЫСЕЛКОВСКОГО РАЙОНА КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

Аннотация: Оборотные средства — совокупность денежных средств, вложенных в оборотные производственные фонды и фонды обращения. Оборотные средства организаций обеспечивают финансовыми ресурсами непрерывность процесса производства и обращения в современных условиях роста конкурентоспособности. Управление оборотными средствами предприятия делится на различные способы, в зависимости от которых оборотные средства разделяют на: нормируемые, ненормируемые.

В данной статье произведен анализ эффективности использования оборотных средств на примере ООО «Югмельпродукт».

Ключевые слова: ресурсы, хозяйственная деятельность, оборотные средства, структура имущества, материалоотдача.

Gonik G. G., PhD in economics
associate Professor of Statistics and applied mathematics»
Kuban state agrarian University University I. T. Trubilin
Russian Federation, Krasnodar
Yarkina D. S.,student,2 course, faculty of Economics
Kuban state agrarian University University I. T. Trubilin
Russian Federation, Krasnodar

ANALYSIS OF EFFICIENCY OF USE OF CURRENT MEANS OF LLC "YUGMELPRODUKT" VYSELKOVSKY DISTRICT OF KRASNODAR TERRITORY

Annotation: Circulating assets are a combination of monetary funds invested in circulating production assets and circulation funds. Working capital of organizations provides financial resources with the continuity of the production and circulation process in the current conditions of growth of competitiveness. Management of working capital of the enterprise is divided into different ways, depending on which working capital is divided into: normalized, abnormal. In this article, the analysis of the efficiency of the use of current assets on the example of LLC "Yugmelproduct".

Keywords: resources, economic activity, circulating assets, structure of

property, material return.

Объектом нашего исследования является общество с ограниченной ответственностью «Югмельпродукт» Краснодарского края. Основным видом деятельности данной организации является разведение сельскохозяйственной птицы, розничная торговля пищевыми продуктами, производство мяса в охлажденном виде, производство зерновых культур, производство мучных смесей и приготовление мучных смесей или теста для хлеба, тортов, бисквитов и блинов.

Оборотные средства – это средства предприятия для осуществления своей деятельности. Также к оборотным средствам можно отнести запасы предприятия, незавершенное производство, запасы готовой продукции, дебиторскую задолженность и денежные средства организации [2, с. 81].

Управление оборотными средствами предприятия делится на различные способы, в зависимости от которых оборотные средства разделяют на: нормируемые, ненормируемые.

Нормируемыми являются оборотные средства ресурсы производства, незаконченное производство, уже изготовленные товары, хранящиеся на складе, и продукция для повторной реализации.

Нормируемые оборотные средства – это капитал, согласно которому не определяется резервный норматив.

Они включают в себя финансы на счету Государственного банка, элементы целевого займа и расчетные статьи. Полномочия предприятия устанавливают достаточность оборота финансов нормирования оборотных средств.

Нормируемые оборотные средства - оборотные производственные фонды и готовая продукция, т.е. оборотные средства в запасах товарно-материальных ценностей. Их структура представлена на рисунке 1.

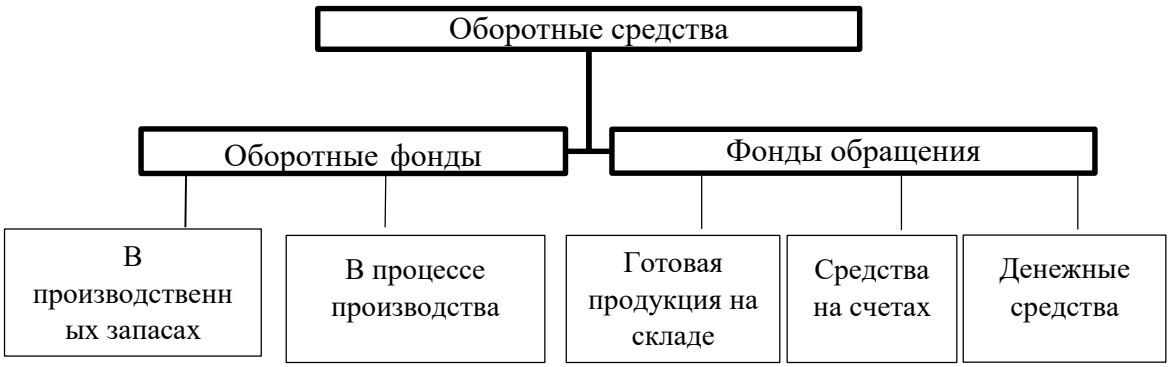


Рисунок 1 – Структура оборотных средств

Ресурс — это наличные или необходимые средства, возможности, ценности, запасы, обеспечивающие стабильную работу организации для достижения ее основных целей [3, с. 70]. Анализ ресурсов организации представлен в таблице 1.

Общий объем площади также, как и площадь сельскохозяйственных угодий, пашня и пастбища за последние три года остались неизменными.

В 2017 г. по сравнению с 2015 г. среднегодовая стоимость производственных основных средств основной деятельности выросла на 11288,5 тыс. руб. или на 33,2%.

Производственные затраты в организации за исследуемый период увеличились на 14572 тыс. руб. или на 2,3%.

Таблица 1 – Ресурсы в ООО «Югмельпродукт»

Показатель	Годы			2017 г. в % к 2015 г.
	2015	2016	2017	
Среднегодовая численность работников, чел.	41	43	43	104,9
в т. ч. постоянные	28	29	30	107,1
служащие	13	14	13	100,0
Общая площадь, га	3542	3542	3542	100,0
в т. ч. в т.ч. сельскохозяйственных угодий	2000	2000	2000	100,0
из них пашня	1542	1542	1542	100,0
Среднегодовая стоимость оборотных средств, тыс. руб.	33959,5	40192	45248	133,2
Производственные затраты, тыс. руб.	626562	631365	641134	102,3
Основные производственные фонды, тыс. руб.	39132,5	39122	39363	100,6
в т. ч. активная часть	18998,5	18988	18998,5	100,0
пассивная часть	20134	20134	20364,5	100,0
Энергетические мощности всего, л. с.	9548	10296	10142	106,2
в т. ч. энергетические мощности на 100 га сельскохозяйственных угодий	562,5	610,2	611,9	108,8
на одного среднегодового работника	54,2	61,4	62,9	116,1

Энергетические мощности всего, в т. ч. на 100 га сельскохозяйственных угодий и на одного среднегодового работника возросли соответственно на 594 л. с. или на 6,2%; на 49,4 л. с. или на 8,8%; на 8,7 л. с. или на 16,1%. Увеличение энергетических мощностей связано с приобретением новой техники.

Основные производственные фонды за 2015 – 2017 гг. в организации остались на прежнем уровне. Сумма оборотных средств за этот период

выросла на 11288,5 тыс. руб. или на 33,2%.

Результаты работы предприятия оцениваются системой экономических показателей, таких как объем валовой и товарной продукции, количество реализованной продукции, прибыль.

Наиболее обобщающим показателем является финансовый результат деятельности хозяйствующего субъекта – прибыль. Прибыль представляет собой сумму превышения доходов предприятия над связанными с ними расходы [1,4].

Анализ результатов деятельности организации ООО «Югмельпродукт» представлен в таблице 2.

Таблица 2 - Результаты деятельности предприятия в ООО «Югмельпродукт»

Показатель	2015г.	2016г.	2017г.	2017 г. в % к 2015 г.
Выручка всего, тыс. руб. в т. ч. от реализации продукции: растениеводства животноводства	148052 51245 96807	145830 50457,2 95372	141849 49079,8 92769,2	95,8 95,7 95,8
Полная себестоимость, тыс. руб.	140799	138354	135411	96,2
Прибыль от продаж, тыс. руб.	7253	7476	6438	88,8
Прибыль (убыток) до налогообложения	6877	6357	6106	88,8
Чистая прибыль, тыс. руб.	6877	6357	6106	88,8
Сальдо прочих доходов и расходов, тыс. руб.	441	1119	332	75,3
Рентабельность реализованной продукции, %	7,4	10,5	9,3	125,7

Выручка за исследуемый период всего сократилась на 6203 тыс. руб. или на 4,2 %; выручка в т. ч. от реализации продукции растениеводства и животноводства снизились соответственно на 2165,2 тыс. руб. или на 4,3% и на 4037,8 тыс. руб. или на 4,2%.

Полная себестоимость и прибыль от продаж в 2017 г. по сравнению с 2015 г. уменьшились соответственно на 5388 тыс. руб. или на 3,8% и на 815 тыс. руб. или на 11,2%.

Прибыль до налогообложения сократилась на 6106 771 тыс. руб. или на 11,2%. Чистая прибыль снизилась на 771 тыс. руб. или на 11,2%. Это произошло в связи с сокращением объема производства основных видов производимой и реализуемой продукции.

Сальдо прочих доходов и расходов в 2017 г. по сравнению с 2015 г. уменьшилось на 109 тыс. руб. или на 75,3%

Рентабельность реализованной продукции за исследуемый период возросла на 25,7%.

Оборотные средства предприятий необходимы для обеспечения непрерывного их движения на всех стадиях кругооборота с тем, чтобы

удовлетворять потребности производства в денежных и материальных ресурсах, обеспечивать своевременность и полноту расчетов, повышать эффективность использования оборотных средств.

Базой для осуществления производственного процесса рассматриваемой организации являются основные и оборотные средства, динамика которых представлена в таблице 3.

Таблица 3 – Наличие оборотных средств в ООО «Югмельпродукт» тыс. руб. (на конец года)

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. в % (разах) к 2015 г.
Оборотные средства	33959,5	40192	45248	133,2
Запасы	27300,5	34667,5	42312,5	154,9
Дебиторская задолженность	8386	2277	2621	31,3
Денежные средства	28,5	193	486,5	в 17,1 раз
Выручка	148052	145830	141849	95,8

В 2017 г. по сравнению с 2015 г. большими темпами произошло увеличение денежных средств в 17,1 раза, а также запасов – на 15012 тыс. руб. или на 54,9%.

Сумма оборотных средств организации, как указывалось выше, при анализе таблицы 1, возросла на 33,2%.

Однако дебиторская задолженность организации сократилась на 5765 тыс. руб. или на 68,7%

Выручка в 2017 г. по сравнению с 2015 г. сократилась на 6203 тыс. руб., или на 4,2%.

Неотъемлемой частью анализа работы организации является анализ состава изменения структуры имущества ООО «Югмельпродукт» за 2015-2017 гг., который был проведен нами (таблица 4).

Таблица 4 – Состав изменения структуры имущества ООО «Югмельпродукт» (на конец года)

Показатель	2015 г.		2016 г.		2017 г.		Изменения (+,-) в	
	тыс. руб.	в %	тыс. руб.	в %	тыс. руб.	в %	тыс. руб.	в % (разах)
Всего имущества, тыс. руб.	11731	100,0	123727	100,0	131230	100,0	119499	в 11,2 раза
Внеоборотные активы, тыс. руб.	21160	17,9	40429	32,7	45169	34,4	24009	213,5

Оборотные активы, тыс. руб.	29292	24,9	18992	15,3	17504	13,3	-11788	59,7
Дебиторская задолженность, тыс. руб.	8386	7,1	2277	1,8	2621	1,9	-5765	31,3
Собственный капитал, тыс. руб.	49001	41,6	55106	44,5	61042	46,5	12041	124,6
Текущие обязательства, тыс. руб.	9837	8,4	6592	5,3	4252	3,4	-5585	43,2
Денежные средства, тыс. руб.	55	0,1	331	0,4	642	0,5	587	в 11,8 раза

За 2015 – 2017 гг. всего имущество увеличилось в 11.2 раза или на 119499 тыс. руб. Внеоборотные активы в 2017 г. по сравнению с 2015 г. увеличились на 24009 тыс. руб. или на 113,5%.

Доля оборотных активов уменьшилась на 40,3%. Внеоборотные активы возросли в 2,1 раза и составили 24009 тыс. руб.

В наибольшей степени увеличилась доля денежных средств в 11,8 раз или на 587 тыс. руб. Собственный капитал за 2015 – 2017 гг. увеличился на 12041 тыс. руб. или на 24,6%.

За исследуемый период дебиторская задолженность и текущие затраты соответственно сократились на 5765 тыс. руб. или на 68,7 %; на 5585 тыс. руб. или на 56,8%.

Уменьшение доли дебиторской задолженности свидетельствует о том, что большая доля оборотных активов временно привлекается в оборот и участвует в процессе текущей деятельности организации.

Материалоемкость продукции представляет собой отношение стоимости общего объема потребленных ресурсов в процессе производства (т.е. энергии, топлива, сырья, а также вспомогательных и основных материалов и т.п.) к стоимости произведенной продукции [2,3].

Материалоотдача - показатель, обратный материалоемкости, характеризует производство продукции на 1 руб. потребленных материальных ресурсов. Данный показатель определяется делением стоимости произведенной продукции на сумму материальных затрат. Чем лучше используется сырье, материалы и другие материальные ресурсы, тем выше материалоотдача.

Определим влияние факторов (выручки и материальных затрат) на изменение материалоотдачи в 2017 г. по сравнению с 2015 г. (таблица 5).

В период с 2015 - 2017 гг. при сокращении выручки на 6203 тыс. руб. или на 4,2% и материальных затрат на 14572 тыс. руб. или на 13,2% материалоотдача увеличилась только на 0,09 руб., а расчётная материалоотдача составила 0,13 руб.

За счёт выручки от реализации материалоотдача увеличилась на 0,45

руб., а за счёт материальных затрат она сократилась на 0,51 руб.

Таблица 5 – Влияние факторов на изменение материалоотдачи

Показатель	2015 г.	2017 г.	Изменение (+,-); расчётная материалоотдача
Выручка от реализации продукции всего, тыс. руб.	148052	141849	-6203
Материальные затраты, тыс. руб.	110562	125134	14572
Материалоотдача, руб.	1,34	1,13	-0,21
Изменение материалотдачи, руб. всего	0,09		x
в т.ч. за счёт: выручки от реализации	0,45		x
материальных затрат	-0,51		x

Таким образом, на основе проведенного нами исследования и сделанных выводов, организации можно предложить для улучшения эффективности использования оборотных средств следующее:

- наращивать производственный потенциал за счёт снижения доли внеоборотных активов;
- применять ресурсо- и энергосберегающие технологии производства основных видов сельскохозяйственных культур, тем самым сокращая материальные затраты;
- изыскивать более выгодные каналы реализации производимой продукции;
- повышать долю оборотных активов, ускорять оборачиваемость оборотного капитала, что будет способствовать увеличению прибыли.

Использованные источники:

1. Блоховцова Г.Г. Инновационные подходы к формированию эффективного стиля управления //Высшее образование сегодня. 2017. № 6. С. 8-10.
2. Гоник Г.Г. Анализ влияния наличия и использования основных производственных фондов на эффективность производства на примере сельскохозяйственных организаций Краснодарского края/Г.Г. Гоник, Г.С. Пащенко// В сборнике: КЛАСТЕРНЫЕ ИНИЦИАТИВЫ В ФОРМИРОВАНИИ ПРОГРЕССИВНОЙ СТРУКТУРЫ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ сборник научных трудов 3-й Международной научно-практической конференции. 2017. С.80-85.
3. Гоник Г.Г. Анализ эффективности производства зерна (региональный аспект)/ Г.Г. Гоник// В книге: ИННОВАЦИОННЫЕ ПОДХОДЫ В РЕШЕНИИ ПРОБЛЕМ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА монография. Пенза, 2017. С. 68-115.
4. Литвиненко Г.Н. Внедрение lean-технологий как метод повышения эффективности производства/ Г.Н. Литвиненко, Л.Ю. Богинович, А.А. Латышенко/Экономика и предпринимательство, 2017.№12-1(89-1).С.854-858.

УДК 614.4

Гончар В. А.
студент 4 курса
факультет «педиатрический»
Карамуллина Э. Р.
студент 4 курса
факультет «педиатрический»
Исхакова М.К.
очный аспирант
кафедра общественного здоровья и здравоохранения
Ижевская государственная медицинская академия
научный руководитель: Попова Н.М., доктор медицинских наук
профессор, заведующая кафедрой общественного
здоровья и здравоохранения
Россия, г. Ижевск

СОХРАНЕНИЕ И УКРЕПЛЕНИЕ ЗДОРОВЬЯ ДЕТЕЙ СРЕДНЕГО И СТАРШЕГО ШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА

Аннотация: Статья посвящена изучению аспектов по сохранению и укреплению здоровья детей среднего и старшего школьного возраста, приведена статистика на основе результатов анкетирования.

Ключевые слова: здоровье, иммунностимуляторы, закаливание, подростки

Gonchar V.A.
Student, 4th year, faculty "pediatric"
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Karamullina E.R.
Student, 4th year, faculty "pediatric"
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Iskhakova M.K., Full-time postgraduate student
of the Department of Public Health and Public Health
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Scientific adviser: Popova Natalya Mitrofanovna
Doctor of Medical Sciences, professor, head of the Department of Public Health and Public Health

PRESERVATION AND STRENGTHENING OF CHILDREN OF AVERAGE AND SENIOR SCHOOL AGE

Annotation: The article is devoted to the study of the aspects of preserving and strengthening the health of children of middle and senior school age, provides statistics on the basis of the questionnaire.

Key words: health, immunostimulants, tempering, adolescents

Сохранение и укрепление здоровья детей среднего и старшего школьного возраста считается одной из важных проблем здравоохранения. Изучение здоровья детей данной возрастной группы имеет огромное значение в прогнозировании трудового и репродуктивного потенциала страны [1, с. 10]. За последние десятилетия отмечается тенденция к прогрессированному ухудшению состояния здоровья детей в России. По данным Научного центра здоровья детей РАМН, число здоровых детей составило по разным регионам от 2 до 10%. По результатам других авторов, из числа детей, родившихся в 1998 году, 20% родились здоровыми, 35% - больными, 44% составили группу риска. Доля здоровых детей среди школьников младших классов – 10-12%, средних классов – 8%, старших – 5% [2, с. 10].

Общепризнано, что здоровье и развитие детей и подростков определяются множеством факторов. Дети, переходя в подростковый период, в большой степени испытывают на себе воздействие условий физической и социальной среды, возникают новые проблемы, относящие к здоровью. По мере того, как у ребенка расширяются социальные связи вне круга семьи, все большее значение в плане формирования ценностных установок, отношений и моделей поведения детей и молодежи приобретают такие факторы, как окружающая среда в школе, давление со стороны сверстников и средства массовой информации. Процесс физического и эмоционального развития ускоряется с наступлением половой зрелости, и молодой подросток становится еще более уязвимым по отношению к тем или иным культурным воздействиям, субъективно воспринимаемым социальным нормам и давлению со стороны друзей. Агрессивные виды маркетинга и рекламы часто направлены именно на эту возрастную группу. Питание остается одной из основных проблем здоровья и развития в данной группе. Дети этого возраста все в большей мере проявляют свои предпочтения в плане еды и начинают действовать независимо в отношении своего рациона питания. Неправильные привычки питания усиливаются, в результате чего привычный режим питания сохраняется и в зрелом возрасте [3, с. 1]. По данным российских специалистов, ежегодные подъемы заболеваемости ОРВИ в России характеризуются высокими цифрами заболеваемости детского населения. На их долю приходится до 20% от регистрируемой заболеваемости этими инфекциями всего населения до 17 лет [4, с. 77]. Укрепление здоровых привычек в подростковый период и осуществление мер, направленных на то, чтобы надежно защитить молодых людей от рисков для здоровья, имеет большое значение для предотвращения проблем со здоровьем в течение взрослого периода, а также для будущего медико-санитарного и социального состояния страны [5, электронный ресурс].

В связи с неблагоприятными тенденциями в состоянии здоровья современных детей и подростков для любой страны профилактика заболеваемости является актуальной социальной проблемой, а их тенденции

и причины – объектом пристального изучения в медицине. С целью предупреждения дальнейшего ухудшения здоровья подрастающего поколения важно проводить оздоровительные и профилактические мероприятия, и прежде всего по ранней диагностике заболеваний и формированию здорового образа жизни [6, электронный ресурс].

Проблема сохранения жизни, сохранения и укрепления здоровья подростков требует комплексного подхода к ее решению, а именно оказание помощи детям педиатром, психологом, психотерапевтом, социальным работником. Должны быть максимально улучшены методы оказания медицинской помощи и усилены профилактические меры в отношении детского населения [1, с. 14].

Цель: Изучение профилактических методов у детей среднего и старшего школьного возраста.

Материалы и методы: Социологический опрос в форме анкетирования, компаративный анализ и синтез статей по данной проблеме, профилактическая работа по укреплению здоровья детей.

Результаты и выводы. Было опрошено 85 детей в возрасте от 12 до 17 лет, учащихся в МБОУ «Гимназия №83» и в СОШ МБОУ №68 г. Ижевска. В ходе анализа результатов анкетирования было выявлено, что детей, болеющих более двух раз в год 54,1%, 2 раза в год – 31,8%, 1 раз в год – 14,1%. Продолжительность болезни 2-3 дня было у 22,4% опрошенных детей, неделя – у 44,7%, две недели – 32,9%. Температура более 37 ˚С обычно держится 1-2 дня у 64,7% детей, 2-4 дня – 21,2%, 5-7 дней – у 14,1%. Детей, которые принимают иммуностимуляторы составило 55,3%, среди которых 14,9% – постоянно, часто – 17%, иногда – 23,4%, редко – 44,7%; 29,8% считают, что иммуностимуляторы помогают, 40,4% считает, что не всегда, 8,5% считают, что не помогают, не смогли ответить на данный вопрос 21,3%. Тех, кто не принимает иммуностимуляторы – 44,7%. 31,8% считает, что достаточно принимать БАДы для укрепления здоровья, 18,8% совмещают иммуностимуляторы и БАДы, 49,4% –не использует БАДы. Зарядку по утрам делает 21,2% опрошенных, редко – 17,6%, не делают – 61,2%. Закаливаются различными способами 32,9% детей, не закаливается – 54,1%. Употребляет каждый день свежие фрукты и овощи 29,4% опрошенных детей, не употребляет вовсе или не каждый день – 70,6%. 71,8% детей уверенны в том, что необходимо заботиться о своем иммунитете, 15,3% считают, что укрепление и сохранение иммунитета не должно быть приоритетным для человека.

Выводы. Более половины детей болеют чаще 2х раз в год с продолжительностью заболевания – одна неделя. Почти половина опрошенных принимает иммуностимуляторы, среди которых наибольшая часть редко прибегает к их помощи. Равное количество детей, принимающих иммуностимуляторы, считают их как действенными, так и бесполезными средствами. Большее количество детей не принимают ни иммуностимуляторы, ни БАДы, не делают зарядку, не принимают в пищу

ежедневно овощи и фрукты. Состояние здоровья беспокоит превалирующее число опрошенных подростков.

Использованные источники:

1. Баранов, А.А., Намазова-Баранова, Л.С., Альбицкий, В.Ю., Терлецкая, Р.Н., Антонова, Е.В./Состояние и проблемы здоровья подростков России/А.А. Баранов, Л.С. Намазова-Баранова, В.Ю. Альбицкий, Р.Н. Терлецкая, Е.В. Антонова, ФГБНУ "Научный центр здоровья детей", 119991, Москва, РФ, 2014 г. – 10-14 с.
2. Баранов, А.А., Альбицкий, В.Ю., Винярская, И.В./Изучение качества жизни в медицине и педиатрии/А.А. Баранов, В.Ю. Альбицкий, И.В. Винярская, Научный центр здоровья детей РАМН, Москва, РФ, 2005 г. – 10 с.
3. Кайгородова, Т.В., Михеев, П.А./Охрана здоровья подростков/Т.В. Кайгородова, П.А. Михеев, Информационный бюллетень для руководителей здравоохранения, программа ВОЗ, Москва, РФ, 2006 г. – 1 с.
4. Селькова, Е.П., Оганесян, О.С., Гудова, Н.В., Лыткина, И.Н., Архипова, О.Ю., Лапицкая, А.С., Гренкова, Т.А./ Новые возможности профилактики острых респираторных вирусных инфекций у детей и подростков/Е.П. Селькова, А.С. Оганесян, Н.В. Гудова, И.Н. Лыткина, О.Ю. Архипова, А.С. Лапицкая, Т.А. Гренкова, журнал «Педиатрия» том 90, выпуск №6, Москва, РФ, 2011 г. – 77 с.
5. URL: http://www.who.int/mediacentre/factsheets/fs345/ru/ (Информационный бюллетень N°345, май 2016 г.) [Электронный ресурс]
6. URL: https://medconfer.com/node/14411 (статья «Особенности формирования здоровья детей и подростков школьного возраста» Гаврюшина Е.С., Овезова К.А., Трехлебова И.В., Саратов, РФ, 2017 г.) [Электронный ресурс]

УДК 659.1.01

Горностаева Ж.В.
Солошенко Е.
студент магистрант 1 курса
факультет « Экономика, сервис и предпринимательство»
ИСОиП (филиал) ДГТУ в г. Шахты
научный руководитель: Горностаева Ж.В., к.э.н.
профессор
кафедра «Управление и предпринимательство»
Россия, в г. Шахты

ВЗАИМОСВЯЗАННОСТЬ ТЕХНИЧЕСКОЙ И СОЦИАЛЬНОЙ СИСТЕМ

Аннотация:

В статье рассмотрено и раскрыто понятие организации труда, технической и социальной системы. Описана характеристика технической и социальной систем и их взаимосвязанность.

Ключевые слова: организация труда, эффективность труда, техническая система, социальная система, взаимосвязанность.

Gornostaeva Zh.V.
Soloshenko E.
Student 1 year , Faculty "Economics of Economic, Service and Entrepreneurship"
Institute of service and business (branch) of DSTU in the city of Shakhty
Russia, Shakhty
Scientific adviser: Gornostaeva Zh.V.
Ph.D., Professor of the Department "Management and Entrepreneurship"

INTERDEPENDENCE OF TECHNICAL AND SOCIAL SYSTEMS

Annotation:

The article deals with the concept of labor organization, technical and social system. Describes the characteristics of technical and social systems and their interrelationship.

Key words: labor organization, labor efficiency, technical system, social system, interconnection.

Необходимым условием жизнедеятельности человека является труд. Эффективность труда напрямую зависит от его организации. Поэтому для достижения целей компании, необходимо постоянно повышать уровень организации труда персонала.

На сегодняшний день вместе с развитием конкуренции возрастает и актуальность данной темы, Важно, что бы результативность труда имела высокие показатели, при этом снижая себестоимость производства и повышая производительность и качество товара.

Организация труда это сложившаяся система взаимодействия работников со средствами производства, их взаимосвязь в трудовом процессе, организации, отвечающие всем необходимым требованиям рабочих мест и их обслуживанию, применению оптимальных приемов и методов труда, обоснованных норм труда, его оплаты и квалификационных требований к кадрам.

Отсутствие финансовых возможностей выделяемых на усовершенствование рабочих мест, обучение персонала, изучение новых методов оптимизации труда и другое, это первая причина отставания конкуренции многих отечественных предприятий от зарубежных. Но не всегда достойное финансирование может решить вопросы по оптимизации труда. При должном внимании уделяемом на проблемы организации труда персонала и выделяемых на это ресурсов можно решить проблемы с изготовлением и реализацией продукции, расширением объемов и номенклатуры производства ростом капитализации предприятий и их имиджем.

Из множества причин, вызывающих многообразие конкретных форм организации труда на предприятиях, в отраслях производства, можно выделить ряд основных. К ним относятся: во-первых, научно-технический прогресс, систематическое совершенствование техники и технологии; во-вторых, система организации производства; в-третьих, психофизиологические факторы и особенности экологической среды; в-четвертых, факторы, связанные с характером задач, решаемых в разных звеньях системы управления производством.

Организация труда изучается с двух сторон, с одной, как система элементов производства, с другой, как упорядоченная деятельность людей. Оба аспекта должны соответствовать друг другу, так как уровень развития производственных технологий соотносится с рабочими процессом. Механизация, применение новых видов энергии и материалов для изготовления новых товаров изменяют качественное содержание трудовых процессов и, следовательно, потребность в количестве работников, их новом профессиональном и квалификационном составе. Все в совокупности приводит изменениям в организации труда.

Вместе с обновлением материально-технической базы повышается уровень организационной культуры сотрудников и наоборот. Технический регресс ведет с упадку морального климата в организации.

Каждому уровню техники и технологии производства соответствуют свои формы организации труда. Данное заключение имеет большое значение для практической деятельности в области совершенствования организации труда.

Рыночные отношения, для своей эффективности, предусматривают применение совокупности оптимальных методов организации труда и управления предприятием, задействуют при этом социально-экономические механизмы организации труда.

Социальная система имеет не мало важную роль на предприятии, и в тесном взаимодействии с технической системой, способна повысить уровень качества продукции и производительности труда.

Техническая подсистема призвана обеспечить наиболее эффективное использование технологий, машин и оборудования, её модернизации , а так же улучшению условий труда рабочих. В социальной подсистеме, в свою очередь, особое внимание уделяется управлению персоналом, подбору, обучению и продвижения кадров, распределению профессиональных функций и ответственности между участниками производства и пр.

Социальная система обеспечивает эффективное функционирование технической подсистемы. Взаимодействие данных систем обусловлено тем, социальные аспекты включаются в общую систему организации труда в соответствии с потребностями технической подсистемы. Основным элементом социальной являются обеспечение высокой технической квалификации, путём установления оптимальных условий работы и условий труда, гарантию социальной защищённости работников, создание социально-психологического климата в коллективе и др.

Исследования в области социологии и психологии, направленные на совершенствование организации труда людей, а так же на развитие личных качеств и потенциала работников, позволяют выработать рекомендации, необходимые для профориентации и профотбора.

Перечисленные выше факторы в значительной мере влияют на эффективность трудовой деятельности. При этом важно сказать , что совокупность всех компонентов играет не маловажную роль в организации труда, так как оптимальные условия труда, как минимум , обеспечивают высокий уровень работоспособности.

Данные вопросы учитываются при составлении планов и графиков рациональной организации труда.

Необходимо отметить, что техническая и социальная подсистемы связаны между собой и дополняют друг друга.

Таким образом, организация труда персонала представляет собой структуру состоящую из технической и социальной подсистем, выполняющих определенные производственные функции, которые способствуют достижению общей цели. Техническая модернизация должна совпадать с социальным развитием персонала, данный фактор определяет уровень организации труда, и его значение возрастает в условиях рыночных отношениях.

Использованные источники:

1. Социальная политика: Учебник / Под общ.ред. Н.А. Волгина. — М.: Издательство «Экзамен», 2003. — 736 с.
2. Технологии социальной работы: Учебник под общ.ред. проф. Е.И. Холостовой. - М.: ИНФРА-М, 2001. - 400 с. -(Серия «Высшее образование»)

УДК 657.6

Грабовец Л. И.
старший преподаватель
Ермакова Ю. А.
студент 4 курса
СевГУ
РФ, г. Севастополь

ОСОБЕННОСТИ АУДИТА ОПЛАТЫ ТРУДА В БЮДЖЕТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ

Аннотация. В статье рассматриваются особенности аудита расчетов с персоналом по оплате в бюджетном учреждении.

Раскрыты основные цели и задачи аудита, приведены этапы аудита и основные ошибки, выявляемые при проверке.

Ключевые слова: государственное учреждение, оплата труда, система контроля, внутренний контроль, регистры.

Grabovec L.I.
senior lecturer SevSU
Russia, Sevastopol
Ermakova J.A.
student of SevSU
Russia, Sevastopol

FEATURES OF THE AUDIT OF PAYMENT OF LABOR IN BUDGETARY INSTITUTIONS

Annotation. In the article, features of audit of calculations with personnel on payment in budgetary establishment are considered.

The main objectives and tasks of the audit are disclosed, the audit stages and the main errors revealed during the audit are given.

Keywords: state institution, labor remuneration, control system, internal control, registers.

Одним из важнейших направлений деятельности бухгалтерии каждого учреждения является организация и проведение аудита оплаты труда работников, так как расходы на оплату труда персонала бюджетного учреждения составляет значительную часть его расходов.

В связи с этим вопросы организации аудиторской проверки на данном участке учетной работы являются наиболее актуальными [2].

Для того, чтобы аудитор смог осуществить свою работу, то есть провести аудит, прежде всего необходимо поставить основные цели и задачи проверки.

Цель аудита оплаты труда – выражение мнения по поводу достоверности отражения расходов по оплате труда, и проверка соответствия применяемой в организации методики учета и налогообложения операций по расчетам с персоналом, а также действующим нормативно-правовым

документам в Российской Федерации в проверяемом периоде.

Основной задачей аудита расчетов по оплате труда является проверка соблюдения нормативно-правовых актов при совершении операций по начислению оплаты труда, удержаниях из нее, а также правильности ведения бухгалтерского учета в разрезе расходов на оплату труда [2].

В настоящее время довольно часто клиенты просят аудитора:

– проверить соблюдение методики учета оплаты труда согласно трудовому законодательству;

– произвести непосредственно анализ ошибок, допущенных учреждением;

– составить детализированный отчет о нарушениях;

– дать рекомендации по устранению нарушений и отразить их в отчете [4].

В случае если клиент выполняет все рекомендации, сформулированные аудитором, это даст возможность в будущем избежать большинства ошибок, которые непосредственно связаны с методикой учета оплаты труда, а также экспертизой кадровых документов.

Аудиторы производят оценку эффективности системы внутреннего контроля по операциям, связанным с оплатой труда, а также проверкой наличия локальных нормативных актов учреждения.

Информационную базу для аудита операции по оплате труда можно поделить на следующие группы:

1) нормативно-правовые документы;

2) локальные документы организации, регулирующие вопросы трудовой дисциплины, внутреннего трудового распорядка, оплаты труда и материального поощрения. К ним относятся коллективный договор, положение об оплате труда, положение о премировании и материальном стимулировании, правила внутреннего распорядка, штатное расписание;

3) первичные учетные документы по учету кадров;

4) регистры синтетического и аналитического учета, которые включают карточки и сводные ведомости по заработной плате, журналы-ордера, обороты по счетам, оборотно-сальдовые ведомости [3];

5) годовая бюджетная отчетность;

6) прочая документация: различные приказы, распоряжения руководителя, договоры о материальной ответственности, заявления работников, акты проверок ревизионных и налоговых органов, аудиторские заключения [3].

В ходе аудита довольно часто находят следующие виды нарушений:

– отсутствуют заявления работников о предоставлении им льгот по НДФЛ;

– не включены в базу для расчетов в социальные фонды, производимые за счет средств, выделенных государством (материальная помощь, премии, доплаты);

– многократно заключались договора с одним и тем же физическим лицом.

Непосредственно интересы работодателя можно выделить при решении следующих аудиторских задач:

– оценка степени соблюдения финансовых интересов учреждения с помощью оптимизации затрат на персонал;

– установление степени соответствия вознаграждения, получаемого работниками, по результатам работы сотрудников и учреждения в целом [6].

Следовательно, наиболее важным является соблюдение интересов работников и работодателей по вопросам оплаты труда для деятельности учреждения в целом.

Использованные источники:

1. Трудовой Кодекс РФ от 30 декабря 2001г. № 197-ФЗ (с изм. от 03.07.2016) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34683/
2. Аудит. Краткий курс. Учебное пособие. – М.: Окей - книга, 2014. – 126 с.
3. Аудит. Теория и практика. Учебник / под ред. Н.А. Казаковой. – М.: Юрайт, 2014. — 400 с.
4. Дмитриева И.М. Бухгалтерский учет и аудит. Учебное пособие / И.М. Дмитриева. – М.: Юрайт, 2014. — 306 с.
5. Ерофеева В.А. Аудит. Краткий курс лекций / В.А. Ерофеева. – М.: Юрайт, 2014. — 208 с.
6. Парушина Н.В., Кышмытова Е.А. Аудит: основы аудита, технология и методика проведения аудиторских проверок учебное пособие для студентов, обучающихся по специальностям: «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», «Финансы и кредит», «Налоги и налогообложение» / Н. В. Парушина, Е. А. Кышмытова. Москва, 2009. Сер. Высшее образование -559 с.

УДК 631.1

Грабовец Л. И.
старший преподаватель
Шарабанова О. Н.
студент 4 курса
СевГУ
РФ, г. Севастополь

ПОРЯДОК ПРОВЕДЕНИЯ АУДИТА ЗАТРАТ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Аннотация: Аудит учета затрат на производство продукции является необходимым элементом финансовой и организационной политики всех организаций, в том числе агропромышленных предприятий. С помощью аудита можно определить достоверность финансовой отчетности, что позволит руководству, инвесторам получить достоверную информацию о состоянии дел компании. Цель данной статьи - показать важность проведения аудита на предприятиях сельского хозяйства, рассмотреть какие при этом ставятся задачи, а также раскрыть информацию, касающуюся последовательности проведения аудиторской проверки.

Ключевые слова: Сельское хозяйство; аудит; аудитор, затраты на производство; аудиторское заключение.

Grabovets L. I.
senior lecturer SevSU
Sevastopol, Russia
Sharabanova O. N.
undergraduate student of SevSU
Sevastopol, Russia

THE PROCEDURE OF PRODUCTION COSTS AUDIT IN AGRICULTURE

Annotation: Production costs audit is an essential element in financial and management politic of all business include agricultural companies. Audit report allows for management and investors determine the reliable state and effectiveness activities of enterprises. The aim of this article is to show the importance of audit in agricultural business and consecutive order of audit procedure.

Key words: Agriculture; audit; auditor, production costs; audit report.

Сельское хозяйство является одним из важнейших секторов экономики государства. В сложных политических условиях современного мира, объявленных экономических санкций в отношении России со стороны Западных стран предоставляются льготы, устанавливаются специальные налоговые режимы (единый сельскохозяйственный налог, льготы по налогу на прибыль и НДС), субсидии, существуют свои особенности банкротства сельскохозяйственных организаций. Привлекаются инвестиции в отрасль как

отечественных, так и иностранных инвесторов. Все эти причины являются существенными для детального и надежного контроля за предприятиями.

Целью аудита затрат является выражение мнения о достоверности показателей финансовой (бухгалтерской) отчетности аудируемых лиц о расходах и соответствии порядка ведения бухгалтерского учета операций по учету затрат действующему законодательству Российской Федерации.

При проверке затрат на производство аудиторам необходимо решить следующие задачи:

– проверка правильности оформления расходов в бухгалтерском учете;

– проверка соблюдения норм законодательных и нормативных актов, а также учетной политики при учете расходов;

– проверка наличия и правильности оформления первичных документов по отражению расходов;

– проверка ведения аналитического и синтетического учета расходов;

– оценить качество инвентаризации незавершенного производства;

– произвести арифметический контроль показателей себестоимости по данным сводного учета затрат на производство;

– проверка правильности отражения и раскрытия информации о расходах в бухгалтерской отчетности [4 стр. 240].

В качестве источников информации, аудитор использует: первичные документы, регистры бухгалтерского учета, финансовая отчетность предприятия, прочие документы аудируемого лица положение об учетной политике для целей бухгалтерского и налогового учета; заявления разъяснение аудируемых лиц; результаты проверок предыдущих аудиторских проверок.

Последовательность проведения аудита затрат на предприятии можно разделить на три этапа – подготовительный, основной, заключительный

На первом этапе – подготовительном, аудитору необходимо принять решение о согласии на проведение проверки или об ее отказе для потенциального клиента аудита. При принятии положительного решения следует определить условия работы. Получить всю необходимую информацию и изучить все вопросы, касающиеся организационных, технологических особенностей сельскохозяйственных предприятий, специализацию, производимую продукцию, масштабы и структуру каждого вида его производственной деятельности. Для этого необходимо провести предварительный экспресс-анализ состояния дел аудируемого лица, оценить его систему внутреннего контроля, масштаб работ, аудиторские риски. Составить и согласовать общий план и программу, по которой будет осуществляться аудит, составить тесты средств внутреннего контроля и системы бухгалтерского учета.

На втором этапе – основном, аудитору следует провести аудит по разработанному ранее плану и программе. Проверить классификацию и учет

расходов по составу, временным периодам, отношению к производству и реализации продукции. Дать оценку обоснованности применяемого метода учета затрат, сводного учета затрат, методов распределения общепроизводственных и общехозяйственных расходов и оценки незавершенного производства. Оценить полноту и правильности отражения хозяйственных операций в бухгалтерском учете и отчетности, правильности оформления прямых и накладных затрат. Подтвердить достоверность остатков и оборотов на счетах затрат, правильности формирования себестоимости продукции по объектам учета. Провести проверку правильности проведения инвентаризации незавершенного производства и отражения в учете ее результатов. Сбор аудиторских доказательств путем проведения процедур проверки по существу.

На третьем – заключительном этапе аудитор проводит анализ выявленных ошибок, отраженных в рабочих документах, оценивает их влияние на показатели отчетности. Аудитору следует проверить все ли расходы сельхозпредприятия учтены, все ли источники информации использованы и не содержит ли противоречий, полученная информация, все ли запланированные процедуры были выполнены, какова степень влияния выявленных существенных отклонений на достоверность расходов в целом. Составить по итогам проверки отчет аудитора, в случае, когда были выявлены существенные ошибки, выражает модифицированное мнение аудитора с оговоркой на обнаруженные ошибки и составляет аудиторское заключение [4 стр. 241-243].

В случае, когда не было выявлено каких-либо ошибок, составляется только аудиторское заключение. Аудиторское заключение должно содержать во всех существенных отношениях оценку степени точности и соответствия данных предоставленной отчетности законодательству Российской Федерации. Аудиторское заключение должно быть подписано уполномоченными лицами аудиторской организации, которая обязана передавать свое заключение только аудируемому лицу.

Имеют место и отрицательное мнение аудитора, когда влияние какого-либо разногласия с руководством аудируемой организации столь существенно для отчетности, что аудитор приходит к выводу о том, что внесение оговорки в аудиторское заключение не является адекватным для того, чтобы раскрыть вводящий в заблуждение или неполный характер отчетности. Также аудитором может быть составлен отказ от выражения мнения в том случае, когда аудитор не может получить достаточные доказательства и, следовательно, не в состоянии выразить мнение о достоверности представленной отчетности [3 стр.164-169].

В заключении хотелось бы сказать, что в условиях рыночной экономики аудит затрат, как вид практической деятельности является неотъемлемой частью эффективного функционирования сельскохозяйственного предприятия. При проведении аудита можно избежать рисков, связанных с ошибками в учете, принять правильные

решения, которые позволяют эффективно вести бизнес. Для эффективного аудита следует привлекать грамотных специалистов, так как аудит требует особых знаний нормативно – законодательной базы.

Использованные источники:

1. Воронина Л. И. Аудит: теория и практика : в 2 ч. Часть 2. Практический аудит : учебник / Л. И Воронина. – 4-е изд., перераб. и доп. – М. : ИНФРА-М, 2018. – 344 с. + Доп. материалы [Электронный ресурс; Режим доступа: http://www.znanium.com]. — (Высшее образование: Магистратура).
2. Миргородская Т.В. Аудит: учебное пособие / Т.В. Миргородская. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва : КНОРУС, 2017. – 312 с. – (Бакалавриат и магистратура)
3. Федоренко И.В., Золотарева Г.И. Аудит: Учебник. – М.: ИНФРА-М, 2016. – 272 с. – (Высшее образование: Бакалавриат)

УДК 004.921

Гридина А.А.
студент магистрант 1 курса
факультет математики и информационных технологий
Стерлитамакский филиал
Башкирский государственный университет
научный руководитель: Тарарухина Н.Н., к.п.н.
доцент
Россия, РБ, г. Стерлитамак

ФРАКТАЛЫ. ПОСТРОЕНИЕ ФРАКТАЛЬНЫХ МНОЖЕСТВ

Аннотация: В статье рассматривается понятие фрактала, его свойства, виды, применение. Приведен алгоритм построения фрактала «лист папоротника»

Ключевые слова: компьютерная графика, фрактал, самоподобие, урок, алгоритм построения

Gridina A. A., graduate student, 1st year
faculty of mathematics and information technologies of Sterlitamak
branch Bashkir state University
Russia, Bashkortostan, Sterlitamak
Supervisor: Tararukhina N. N.
Ph. D., associate Professor

FRACTALS. THE CONSTRUCTION OF FRACTAL SETS

Abstract: the article deals with the concept of fractal, its properties, types, application. The algorithm of construction of fractal «fern leaf» is given

Key words: computer graphics, fractal, self-similarity, lesson, algorithm construction

Вся компьютерная графика делиться на: растровую, векторную и фрактальную. В школьном курсе информатики выделяют только первые два

вида, а фрактальной не уделяют должного внимания.

Фракталы стали известны с конца 70-х годов. Создателем «фрактала» является Бенуа Мандельброт. Они изучены на достаточном уровне и имеют различные применения в жизни. Фрактал, как явление, построен на основе очень простой идеи: получение бесконечно красивых и разнообразных фигур из сравнительно простых конструкций. В этом помогают две операции: копирование и масштабирование.

У понятия «фрактал» нет строгого определения. Обычно так называют геометрическую фигуру, которая удовлетворяет одному или нескольким из следующих свойств:

- обладает сложной структурой при любом увеличении;
- является (приближенно) самоподобной;
- обладает дробной хаусдорфовой (фрактальной) размерностью, которая больше топологической;
- может быть построена рекурсивными процедурами.

Фракталы классифицируют на:

1) Геометрические – не дифференцируемые в каждой точке функции. Очень наглядные. (триадная кривая Коха или по-другому «снежинка Коха», "дракон" Хартера-Хейтуэя, ковер Серпинского и др.),

2) Алгебраические – строятся с помощью алгебраических формул. (множество Мандельброта, множества Жюлиа, фрактал Галлея, фрактал Ньютона).

3) Стохастические. Они получаются, если в итерационном процессе случайным образом менять какие-либо его параметры.

Применение фракталов

- *Компьютерная графика.*
- *Анализ рынков.*
- *Физика и другие естественные наук*и.
- *Фрактальные антенны.*
- *Сжатие изображений.*
- *Децентрализованные сети.*

Для построения фракталов существует ряд программ, таких как : Apophysis, Art Dabbler, Ultra Fractal, ChaosPro и другие.

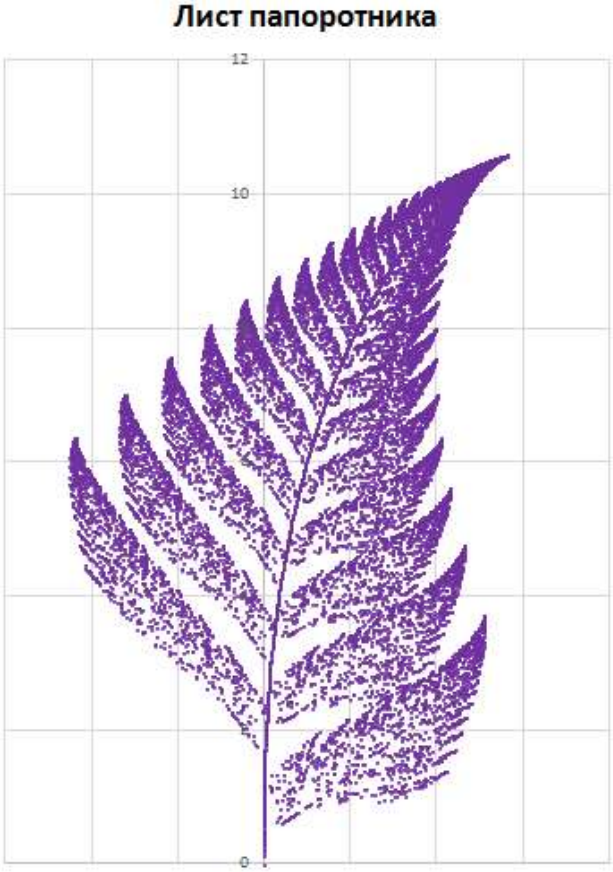
При изучении Microsoft Excel для учащихся был составлен алгоритм построения «природного» фрактала. Он показывает, что красоту можно получить и в обычной офисной программе.

Алгоритм построение фрактала «Лист папоротника» в Microsoft Excel.

1. Записать a, b, c, d, e, f, p, p_накопленная соответственно в ячейки A, B, C, D, E, F, G, H;
2. Записать «рандом» в ячейку A8;
3. В ячейки B7, C7 записать соответственно x0, y0;
4. В ячейки B8, C8 записать 0;
5. В ячейку A2 записать 0,85;

6. В ячейку A3 записать -0.15;
7. В ячейку A4 записать 0,2;
8. В ячейку A5 записать 0;
9. В ячейку B2 записать 0,04;
10. В ячейку B3 записать 0,28;
11. В ячейку B4 записать -0,26;
12. В ячейку B5 записать 0;
13. В ячейку C2 записать -0,004;
14. В ячейку C3 записать 0,26;
15. В ячейку C4 записать 0,23;
16. В ячейку C5 записать 0;
17. В ячейку D2 записать 0,85;
18. В ячейку D3 записать 0,24;
19. В ячейку D4 записать 0,22;
20. В ячейку D5 записать 0,16;
21. В ячейки с E2 по E5 записать 0;
22. В ячейку F2 записать 1,6;
23. В ячейку F3 записать 0,44;
24. В ячейку F4 записать 0,6;
25. В ячейку F5 записать 0;
26. В ячейку G2 записать 0,85;
27. В ячейку G3 записать 0,07;
28. В ячейку G4 записать 0,07;
29. В ячейку G5 записать 0,01;
30. В ячейку H2 записать формулу =$G2/СУММ($G$2:$G$5)*100;
31. В ячейку H3 записать формулу =$G3/СУММ($G$2:$G$5)*100+H2;
32. Растянуть ячейку H3 до ячейки H5;
33. Записать в ячейку A9 формулу =СЛУЧМЕЖДУ(1;100);
34. Копируем формулу из ячейки A9 до ячейки A20000;
35. В ячейку B9 записываем формулу
=ЕСЛИ($A9<=$H$2;$A$2*$B8+$B$2*$C8+$E$2;ЕСЛИ($A9<=$H$3;$A$3*$B8+$B$3*$C8+$E$3;ЕСЛИ($A9<=$H$4;$A$4*$B8+$B$4*$C8+$E$4;ЕСЛИ(A9<=$H$5;$A$5*$B8+$B$5*$C8+ $E$5))));
36. В ячейку C9 записываем формулу
=ЕСЛИ($A9<=$H$2;$C$2*$B8+$D$2*$C8+$F$2;ЕСЛИ($A9<=$H$3;$C$3*$B8+$D$3*$C8+$F$3;ЕСЛИ($A9<=$H$4;$C$4*$C8+$D$4*$C8+$F$4;ЕСЛИ(A9<=$H$5;$C$5*$B8+$D$5*$C8+ $F$5))));
37. Растягиваем столбцы B9 и C9 до B20000 и C20000 соответственно;
38. На основе данных в ячейках B8:C20000 строим точечную диаграмму с маркерами.

Получаем вот такой график:



В хаосе, который окружает нас, на самом деле существуют идеальные формы. Природа является лучшим архитектором, идеальным строителем и инженером. Она устроена весьма логично, и если мы не можем найти закономерность, это не значит, что ее нет. Может быть, нужно искать в ином масштабе. С уверенностью можно сказать, что фракталы хранят еще немало секретов, которые нам только предстоит открыть .

Использованные источники:

1. Южная К. Что такое фрактал? Фракталы в природе // FB.ru URL: http://fb.ru/article/139068/chto-takoe-fraktal-fraktalyi-v-prirode (дата обращения 26.04.2018)

2. Епифанов Е. Красота повтора // Bestreferat.ru URL: http://www.bestreferat.ru/referat-100350.html (дата обращения 26.04.2018)

УДК330.1

Грищенко В.С.
студент гр. 4-4а
Плеханова Т.Г., к.э.н.
доцент
кафедра «экономика и управление»
Шахтинский институт (филиал)
ЮРГПУ (НПИ) им. М. И. Платова
Россия, г. Шахты

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ

Аннотация: В данной статье рассмотрены общие положение об основных фондах. Проанализирована важность эффективного использования основных фондов и производственных активов. Даны рекомендации и комплексы мер для улучшения использования основных фондов.

Ключевые слова: Основные фонды, структура, учет, производственные активы, развитие производства.

Grischenko V.S.
Student gr. 4-4.a
SHI(f)YURGPU (NPI) them. M.I. Platov
Russia, Shahty
Plekhanova T.G.,cand. Sc., Associate Professor
Assistant professor
SHI(f)YURGPU (NPI) them. M.I. Platov
Russia, Shahty

IMPROVING EFFICIENCY OF USING FIXED FUNDS

Annotation: In this article we consider the general provision on fixed assets. The importance of effective use of fixed assets and production assets is analyzed. Recommendations and measures are provided for improving the use of fixed assets.

Key words: fixed assets, structure, accounting, production assets, production development.

Основные фонды - это средства труда, которые неоднократно участвуют в производственном процессе, сохраняя при этом свою натуральную форму, постепенно изнашиваются, передают свою стоимость по частям на вновь создаваемую продукцию.

Состав и структура основных фондов зависят от таких факторов, как характеристики производимой продукции, уровень технологического развития страны, уровень автоматизации производства и управления, совершенствование применяемых форм организации производство.

Учет основных фондов определяется не только необходимостью знать, какие основные фонды и объем деятельности принадлежит компании, но также и потребности экономики производства. Это связано с тем, что доля основных средств в общей сумме средств может достигать 70% и более. Очевидно, что от эффективности их использования зависит прогресс экономики.

В современных условиях с высоким уровнем инфляции, как никогда ранее, необходимо периодически переоценивать основные фонды и определять их восстановительную стоимость, соответствующую реальной экономической ситуации.

Каждая компания должна стремиться к повышению эффективности использования своих основных производственных активов. Это ключевой фактор к увеличению производства, что в конечном итоге приводит к более высоким доходам и, как следствие, к более высокому уровню рентабельности. Поэтому проблема максимальной эффективности использования основных фондов должна стать одним из путей развития для любого бизнеса (организации). Более того, при эффективном использовании основных фондов их потребность уменьшается, что приводит к экономии, то есть к минимальным издержкам производства, что, в свою очередь, снова влияет на уровень рентабельности.

Следует отметить, что в последние годы экономическая эффективность использования основных фондов имеет тенденцию к снижению. В первую очередь это связано с сокращением валового промышленного производства и сельского хозяйства.

Для повышения эффективности использования основных фондов необходимо разработать и реализовать целевые программы развития производства. Оборудование и другие средства, имеющиеся на большинстве производственных объектов по всем основным параметрам, имеют очень низкое качество и давно нуждаются в модернизации.

Улучшение использования основных фондов также в значительной степени зависит от навыков персонала, в частности навыков работников, которые работают и обслуживают механизмы, станки и другие виды оборудования. Известно, что уровень использования основных фондов зависит от совершенствования системы моральных и материальных стимулов.

Любой комплекс мер по увеличению использования основных фондов, разработанных во всех подразделениях управления, должен включать в себя рост объемов производства, главным образом за счет более полного и эффективного использования машин и оборудования. , ликвидаций простоя, вновь введенных в действие мощностей, продолжение интенсификации производственных процессов, так как в рыночной экономике высока конкуренция и только сильное предприятие с высокотехнологичной технической базой, современным оборудованием в состоянии выжить.

Чтобы повысить эффективность использования основных фондов и

снизить их степень износа, компания может использовать эти методы:

- повысить степень использования мощности оборудования;
- сокращение времени непрерывности простоев;
- обучение работников;
- повысить уровень организации ухода за фондами;
- улучшить качество трудовой дисциплины;
- оптимальный состав оборудования;
- обеспечить производство необходимым количеством сотрудников;
- наличие материалов и оборудования

Одной из важнейших задач развития современного предприятия является обеспечение производства, в основном за счет повышения его эффективности и полного использования резервов. Таким образом, увеличение объема производства достигается за счет:

- ввод в эксплуатацию новых основных фондов;
- улучшить использование существующих основных фондов.

Рост основных фондов компании достигается за счет нового строительства, а также реконструкции, модернизации существующего бизнеса и в то же время позволяет более эффективно использовать существующий производственный аппарат.

Эффективность использования основных фондов также увеличивается за счет совершенствования технологических процессов; выбор сырья, его подготовка к производству в соответствии с требованиями этой технологии и качеством продукта, также может достигаться за счет технического перевооружение, увеличения темпов обновления фондов.

Использованные источники:

1. Лямина О. Л. Основные фонды. Анализ использования – М.: Лаборатория книги, 2015. – 60 с.
2. Савкина Р.В. Планирование на предприятии: учеб. пособие / Р.В. Савкина; под ред. Р.В. Савкина. – М.: Дашков и Ко, 2015. – 324 с.
3. Шепеленко Г.И. Экономика, организация и планирование производства на предприятии: учеб. пособие / Г.И. Шепеленко; под ред. Г.И. Шепеленко. – М.: Феникс, 2016. – 608 с
4. Басовский Л.Е., Басовская Е.Н. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Учеб.пособие. – М.: ИНФРА-М, 2015. – 366с. – (Высшее образование).

УДК 347.91/.95

Гурленя В.Н.
студент магистрант
Поволжский институт управления
имени П.А. Столыпина – филиал РАНХиГС
Россия, г. Саратов

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ МИРОВОЙ ЮСТИЦИИ (НА ПРИМЕРЕ САРАТОВСКОЙ ОБЛАСТИ)

Аннотация: в статье анализируются проблемы финансирования, материально-технического обеспечения и чрезмерной загруженности мировых судей на примере Саратовской области и предлагаются возможные способы их разрешения с позиции совершенствования действующего законодательства Российской Федерации.

Ключевые слова: мировой судья, мировая юстиция, субъект Российской Федерации, правосудие, Судебный департамент при Верховном Суде Российской Федерации.

Gurlenya V.N.
master student
Povolzhsky Institute of Management
P.A. Stolypin is a branch of the Russian
Academy of Science and Technology
Russia, Saratov

SOME PROBLEMS OF WORLD JUSTICE (ON THE EXAMPLE OF THE SARATOV REGION)

Annotation: the article analyzes the problems of financing, logistical support and excessive workload of justices of the peace in the example of the Saratov region and suggests possible ways to resolve them in terms of improving the current legislation of the Russian Federation.

Key words: justice of the peace, justice of the world, subject of the Russian Federation, justice, Judicial Department under the Supreme Court of the Russian Federation.

17 декабря 1998 года был принят Федеральный закон «О мировых судьях в Российской Федерации»110.

Введение института мировых судей – один из важнейших этапов проводимой в Российской Федерации судебной реформы.

Этот новый институт судебной власти в России позволил приблизить суд к населению, в значительной мере обеспечив доступ граждан к правосудию и существенно сократив нагрузку, приходящуюся на федеральных судей.

---

[110] Федеральный закон от 17 декабря 1998 г. № 188-ФЗ «О мировых судьях в Российской Федерации» (в ред. от 05.04.2016 г. № 103-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 1998. № 51. Ст. 6270.

По правовому статусу мировые судьи входят в систему судов общей юрисдикции и являются судами соответствующего субъекта РФ, в котором он учрежден111. Согласно действующему законодательству РФ в полномочия мировых судей входит рассмотрение незначительных уголовных и гражданских дел, а также большей части административных дел с целью уменьшить значительную нагрузку районных (городских) судов субъектов РФ. Мировая юстиция представляет суд первой инстанции112. Их деятельность разграничена пределами судебных участков, созданных субъектами Федерации согласно установленных территориальных и демографических признаков каждого региона страны. Мировые судьи обладают тем же правовым статусом, что и федеральные судьи, поэтому закон гарантирует мировым судьям и их семьям независимость и неприкосновенность, устанавливает нормы материального обеспечения и социальной защиты, оплату которых производят за счет средств из федерального бюджета. Значительная роль в осуществлении функционирования деятельности мировой юстиции принадлежит субъектам Федерации.

Саратовская область одной из первых включилась в эксперимент по введению института мировых судей. 16 марта 1999 года принят Закон Саратовской области «О порядке назначения и деятельности мировых судей в Саратовской области», 23 февраля 2000 года принят Закон Саратовской области «О создании должностей мировых судей и судебных участков Саратовской области»113 и уже в августе 2000 года первые мировые судьи Саратовской области приступили к осуществлению своих полномочий.

Статьей 1 Федерального закона от 29 декабря 1999 года № 218-ФЗ «Об общем числе мировых судей и количестве судебных участков в субъектах Российской Федерации» для Саратовской области установлены 134 должности мировых судей и соответствующее им количество судебных участков114.

В соответствии с Федеральным конституционным законом от 7 февраля 2011 года № 1-ФКЗ «О судах общей юрисдикции в Российской Федерации» организационное обеспечение деятельности мировых судей осуществляется органами исполнительной власти соответствующего субъекта Российской Федерации115. Под организационным обеспечением

---

111 Дюдиков Р.Р. Об институте мировых судей в России // Новый юридический вестник. – 2017. – № 2. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://moluch.ru/th/9/archive/70/2770/ (дата обращения: 14.04.2018).

112 Сангаджиев Б.В. Институт мировых судей: правовая природа и особенности деятельности // Пробелы в Российском законодательстве. Юридический журнал. – 2012 г. – № 1. – С. 53.

113 URL:http://www.saratov.gov.ru/gov/auth/komsud/ (14.04.2018)

114 Федеральный закон от 29 декабря 1999 г. № 218-ФЗ «Об общем числе мировых судей и количестве судебных участков в субъектах Российской Федерации» (ред. от 03.04.2018 г. № 65-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 2000. № 1. Ст. 1.

115 Федеральный конституционный закон от 7 февраля 2011 г. № 1-ФКЗ «О судах общей юрисдикции в Российской Федерации» (ред. от 21 июля 2014 г. № 13-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 2011. № 7. Ст. 898.

деятельности мировых судей понимаются мероприятия кадрового, финансового, материально-технического, информационного и иного характера, направленные на создание условий для полного и независимого осуществления правосудия.

В Саратовской области обеспечением деятельности мировых судей занимается комитет по обеспечению деятельности мировых судей Саратовской области (официальный сайт – sar.msudrf.ru) и государственное казенное учреждение Саратовской области «Центр обслуживания судебных участков мировых судей Саратовской области». В своей деятельности они призваны способствовать независимости мировых судей и не вправе вмешиваться в осуществление правосудия.

Как показывают результаты правоприменительной деятельности мировых судей Саратовской области, основная задача, ради которой они были созданы, выполнена: значительно снижена нагрузка на федеральные суды, и, как следствие, облегчен доступ населения к правосудию.

Снижение нагрузки в федеральных судах, безусловно, положительно сказалось на решении другой немаловажной задачи – доступности граждан к судебной защите своих прав и свобод, гарантированных Конституцией России.

Однако вместе с решением этих задач появилась и другая проблема. Несмотря на рассмотрение в первой инстанции сравнительно несложных и не требующих больших затрат времени судебных дел, нагрузка на мировых судей с каждым годом увеличивается и имеющиеся статистические данные убедительно показывают ее стабильный рост.

Анализ работы мировых судей области, по итогам последнего десятилетия показывает, что мировыми судьями рассматривается более 85% от общего числа дел, рассмотренных судами общей юрисдикции в Саратовской области, в частности рассмотрено:

в 2007 году – 226 099 дел; в 2008 году – 238 129 дел; в 2009 году – 312 002 дела; в 2010 году – 340 846 дел; в 2011 году – 276 806 дел; в 2012 году – 221 984 дел; в 2013 году – 269 722 дела; в 2014 году – 284 916 дел; в 2015 году – 296 833 дела, в 2016 году – 332 464 дел, в 2017 году – 428 961 дел.

В общей сложности мировой судья при среднемесячной нагрузке из расчета 4,9 уголовных дел, 70,8 административных и 229,0 гражданских дел должен справиться с 305 делами и за один день рассмотреть 13-14 дел.

Кроме того, в конце 2017 года мировую юстицию захлестнула волна однородных требований жилищно-коммунальных органов в части взыскания задолженности по взносам на капитальный ремонт. На территории Саратовской области с октября по декабрь 2017 года подано 115 000 заявлений о выдаче судебных приказов, львиная доля которых пришлась на судебные участки г. Саратова, Энгельса и Балаковского района.

Мировые судьи, разгрузив районные суды, фактически стали перегружены огромным количеством дел, что не могло не повлиять на качество и своевременность их рассмотрения. Сокращенные сроки

разрешения гражданских дел у мирового судьи, призванные отвечать чаяниям людей на оперативное разрешение их проблем, не могли не осложнить работу судьи116.

Решением проблемы может служить расширение аппарата мирового судьи, создания единой канцелярии и организации единого делопроизводства, что позволило бы снять с мирового судьи дополнительную нагрузку, тем самым, возложив решение многих проблем организационного и процессуального характера на специально уполномоченных на то должностных лиц.

В соответствии с действующим федеральным и областным законодательством границы судебных участков распределены исходя из принципа территориальности и численности населения.

Как показывает судебная практика, исходить из определения количества судебных участков только из численности населения, не совсем целесообразно. Так, в частности, в 2017 году мировым судьей судебного участка Воскресенского района с численностью населения 155 251 человек рассмотрено 1 423 дела, из них 24 уголовных, 816 гражданских и 583 административных, тогда как мировым судьей судебного участка Озинского района с численностью населения 17 401 человек, за аналогичный период рассмотрено 3 400 дел, из них 66 уголовных, 1 686 гражданских и 1 648 административных. Таким образом, неравномерность нагрузки мировых судей на различных судебных участках Саратовской области очевидна.

В связи с чем, можно констатировать, что нагрузка мировых судей зависит не только от количества населения проживающего в границах судебного участка, но также от места расположения судебного участка, особенности находящихся на его территории учреждений, места расположения крупных предприятий, от уровня преступности и социальной конфликтности*, активности населения в юридической защите своих прав и* других факторов.

Отдельными специалистами высказываются предложения, помимо численности, ввести дополнительные критерии создания таких участков. Можно предположить, что критерием создания судебных участков на региональном уровне может стать не только количество человек, проживающих на территории судебного участка, но и нагрузка на мировых судей по рассмотрению дел. Возможным решением было бы дополнить статью 4 Федерального закона от 17 декабря 1998 г. № 188-ФЗ «О мировых судьях в Российской Федерации» критерием, касающимся нагрузки мировых судей или внести изменения в указанную статью в части расчета численности населения на одном участке.

Отдельного внимание заслуживает проблема материально-технического обеспечения мировых судей области.

---

[116] Цыреторов А.И. Мировая юстиция: некоторые проблемы судопроизводства и пути их решения // Мировой судья. – 2016. – № 8. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: http://xn----7sbbaj7auwnffhk.xn--p1ai/article/20524 (дата обращения: 14.04.2018)

Судебные участки мировых судей размещены в 58 помещениях во всех районах области, общей площадью более 22 тыс. кв.м., из которых 42 помещения предоставлено из государственной собственности (82 судебных участков), 3 – муниципальными образованиями области на безвозмездной основе (9 судебных участков), 9 – находятся в федеральной собственности (13 судебных участков), 4 – арендуются у организаций и физических лиц (30 судебных участков).

Хоть основная часть помещений и предоставлена из государственной собственности области, вместе с тем, остается острой проблема размещения судебных участков мировых судей в арендуемых помещениях. Так, 30 судебных участков располагаются в 4 арендуемых помещениях, арендная плата за пользование которыми за 2017 год составила более 13 млн. руб.

Часть судебных участков размещены в помещениях, не отвечающих необходимым требованиям, как правило, это здания, требующие капитального/текущего ремонта, не оборудованных охранно-пожарной сигнализацией, 28 судебных участков не имеют отдельного зала судебного заседания, отсутствуют помещения для конвойного подразделения, недостаточно помещений для оборудования архивов.

Существует потребность в дополнительном оснащении помещений мебелью и иным оборудованием, создающим не только достойные условия работы сотрудникам судебных участков, но и комфортные условия гражданам, обращающимся к мировым судьям. Чем лучше обеспечены мировые судьи на своих рабочих местах, тем выше эффективность их деятельности.

Требования Федерального закона от 22 декабря 2008 года № 262-ФЗ «Об обеспечении доступа к информации о деятельности судов в Российской Федерации»117 невозможно осуществить на базе компьютерной и оргтехники, выработавших свой ресурс. В целях обеспечения бесперебойной работы ГАС «Правосудие» в связи с физическим и моральным износом, требуются модернизация и замена парка компьютерной техники, а также дооснащение судебных участков мировых судей необходимой оргтехникой.

Есть и положительная динамика. Основным итогом 2017 года стало улучшение условия размещения ряда судебных участков мировых судей г. Саратова, проведен комплекс мероприятий, направленных на поддержание единого информационного пространства судов общей юрисдикции и мировых судей.

Правительство Саратовской области с каждым годом увеличивает расходы на содержание и текущий ремонт зданий, помещений, где расположены судебные участки мировых судей, на их материально-техническое обеспечение, однако выделенные денежные средства из областного бюджета не покрывают в полном объеме финансовую

[117] Федеральный закон от 22 декабря 2008 г. № 262-ФЗ «Об обеспечении доступа к информации о деятельности судов в Российской Федерации» (в ред. от 28.12.2017 г. № 423-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 2008. № 52 (часть I). Ст. 6217.

потребность на организацию деятельности мировой юстиции. На сегодняшний день вопросы, касающиеся финансирования мировых судей являются чрезвычайно актуальными.

Стоит отметить, что степень материально-технического обеспечения деятельности мировых судей области резко отличается от уровня обеспечения деятельности федеральных судов, что ставит мировых судей в неравное с ними положение.

Это обусловлено, прежде всего тем, что финансирование мировой юстиции (денежное вознаграждение судьи и социальные выплаты, предусмотренные для судей федеральными законами) осуществляется из федерального бюджета, а финансирование материально-технического обеспечения мировых судей производится из соответствующего бюджета субъектов Российской Федерации, что порождает двоякое положение в области обеспечения деятельности мировой юстиции. Кроме того, федеральное законодательство не устанавливает минимальные стандарты такого обеспечения.

Вполне оправданными видятся предложения Ю.М. Гайдидей, которая предлагает для устранения данного противоречия, возложить функции организационного обеспечения на Судебный Департамент при Верховном суде. Судебным департаментом накоплен достаточно большой опыт работы по обеспечению деятельности судов общей юрисдикции, он располагает высокопрофессиональными кадрами в данной сфере деятельности[118].

В сложившейся ситуации, возможным путем совершенствования законодательства в судебной сфере, может стать внесение изменений в статью 6 и статью 14 Федерального закона от 08 января 1998 г. № 7-ФЗ «О судебном департаменте при Верховном суде Российской Федерации»[119], либо дополнение указанного закона отдельной статьей, регламентирующей полномочия Судебного департамента (его территориальных управлений) в части финансирования и материально-технического обеспечения судов мировой юстиции.

В заключении следует констатировать, что вышеуказанные способы разрешения непростой ситуации сложившейся в мировой юстиции будут способствовать созданию полноценной и эффективной судебной власти на уровне субъекта Российской Федерации.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 17 декабря 1998 г. № 188-ФЗ «О мировых судьях в Российской Федерации» (в ред. от 05.04.2016 г. № 103-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 1998. № 51. Ст. 6270.

[118] Гайдидей Ю.М. Некоторые проблемы российской мировой юстиции // Российская юстиция. – 2014. – № 11. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: – URL: http://xn----7sbbaj7auwnffhk.xn--p1ai/article/1050 (дата обращения: 14.04.2018)

[119] Федеральный закон от 08 января 1998 г. № 7-ФЗ «О Судебном департаменте при Верховном Суде Российской Федерации» (в ред. от 29.07.2017 г. № 238-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 1998. № 2. Ст. 223.

2. Дюдиков Р.Р. Об институте мировых судей в России // Новый юридический вестник. – 2017. – № 2. – С. 18-20. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://moluch.ru/th/9/archive/70/2770/ (дата обращения: 14.04.2018).
3. Сангаджиев Б.В. Институт мировых судей: правовая природа и особенности деятельности // Пробелы в Российском законодательстве. Юридический журнал. – 2012 г. – № 1. – С. 53-56.
4. URL:http://www.saratov.gov.ru/gov/auth/komsud/ (14.04.2018).
5. Федеральный закон от 29 декабря 1999 г. № 218-ФЗ «Об общем числе мировых судей и количестве судебных участков в субъектах Российской Федерации» (ред. от 03.04.2018 г. № 65-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 2000. № 1. Ст. 1.
6. Федеральный конституционный закон от 7 февраля 2011 г. № 1-ФКЗ «О судах общей юрисдикции в Российской Федерации» (ред. от 21 июля 2014 г. № 13-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 2011. № 7. Ст. 898.
7. Цыреторов А.И. Мировая юстиция: некоторые проблемы судопроизводства и пути их решения // Мировой судья. – 2016. – № 8. – С. 3-8. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: http://xn----7sbbaj7auwnffhk.xn--p1ai/article/20524 (дата обращения: 14.04.2018)
8. Федеральный закон от 22 декабря 2008 г. № 262-ФЗ «Об обеспечении доступа к информации о деятельности судов в Российской Федерации» (в ред. от 28.12.2017 г. № 423-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 2008. № 52 (часть I). Ст. 6217.
9. Гайдидей Ю.М. Некоторые проблемы российской мировой юстиции // Российская юстиция. – 2014. – № 11. – С. 45-46. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: – URL: http://xn----7sbbaj7auwnffhk.xn--p1ai/article/1050 (дата обращения: 14.04.2018)
10. Федеральный закон от 08 января 1998 г. № 7-ФЗ «О Судебном департаменте при Верховном Суде Российской Федерации» (в ред. от 29.07.2017 г. № 238-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 1998. № 2. Ст. 223.

УДК 504.064.36

Гурьянова Ю.А.
студент магистрант 1 курса
направление «Экономика»
Валиуллина Н.Р.
студент магистрант 1 курса
направление «Экономика»
научный руководитель: Михайлов А.Б., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономика и управление"
НХТИ ФГБОУ ВО «КНИТУ»
Россия, г. Нижнекамск

РАЗВИТИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ ФИЛИАЛА АО ТАТЭНЕРГО «НИЖНЕКАМСКИЕ ТЕПЛОВЫЕ СЕТИ»

Аннотация: Актуальность вопроса связана со значительной концентрацией промышленных предприятий на территории нижнекамского муниципального района, что непосредственно связано с угрозой повышения уровня загрязнения окружающей среды.

Ключевые слова: эксплуатация магистральных тепловых сетей, экологическая политика исследуемой организации, экологическая защита, общий валовой выброс загрязняющих веществ, потребление энергоресурсов.

Guryanova J.A.
undergraduateof 1 course of Economics
Kazan National Research Technological University
Valiullina N.R.
undergraduate of 1 course of Economics
Kazan National Research Technological University
Russia, Nizhnekamsk
Scientific director: Mikhailov A.B.
Candidate of Economics, Associate Professor of the Department of Economics and Management
Kazan National Research Technological University
Russia, Nizhnekamsk

ENVIRONMENTAL POLICY DEVELOPMENT BRANCH JSC TATENERGO "NIZHNEKAMSKIE HEAT NETWORKS"

Abstract: The relevance of the issue relates to the large concentration of industrial enterprises in the territory of the nizhnekamsk municipal area, which is directly linked to the threat of increasing environmental pollution Wednesday.

Keywords: exploitation of main heating network, investigated the Organization's environmental policy, environmental protection, overall gross emissions, consumption of energy.

Филиал АО ТАТЭНЕРГО «Нижнекамские тепловые сети» считается важным поставщиком тепловой энергии для промышленных потребителей региона. Эксплуатация магистральных тепловых сетей приводит к росту отрицательного воздействия на окружающую среду. На сегодняшний день наиболее значимыми, по мнению автора, элементами экологической политики исследуемой организации являются:

– соответствие производственной работы законодательным и другим условиям в сфере защиты окружающей среды;

– оптимизация производственных действий в разрезе внедрения ресурсосберегающих технологий;

– сокращение удельного объема отходов, передаваемых на захоронение и переработку вновь возникающих отходов;

– обеспечение экологической защиты при эксплуатации функционирующих объектов;

– непрерывный мониторинг, контроль и исследование природоохранной деятельности, реализацию положений концепции экологического менеджмента;

– обеспечение открытости экологической информации, информирование заинтересованных сторон об экологических последствиях случившихся технологических нарушений.

Филиал АО ТАТЭНЕРГО «Нижнекамские тепловые сети» разработал собственный проект экологической защиты, рассчитанный на период 2016-2018 гг, бюджет которого составил 448,1 млн. рублей. По годам освоение средств происходит по следующей схеме: 2016 год – 202,1 млн. руб.; 2017 год – 140,7 млн. руб.; 2018 год – 105,3 млн. руб. (рис. 1).

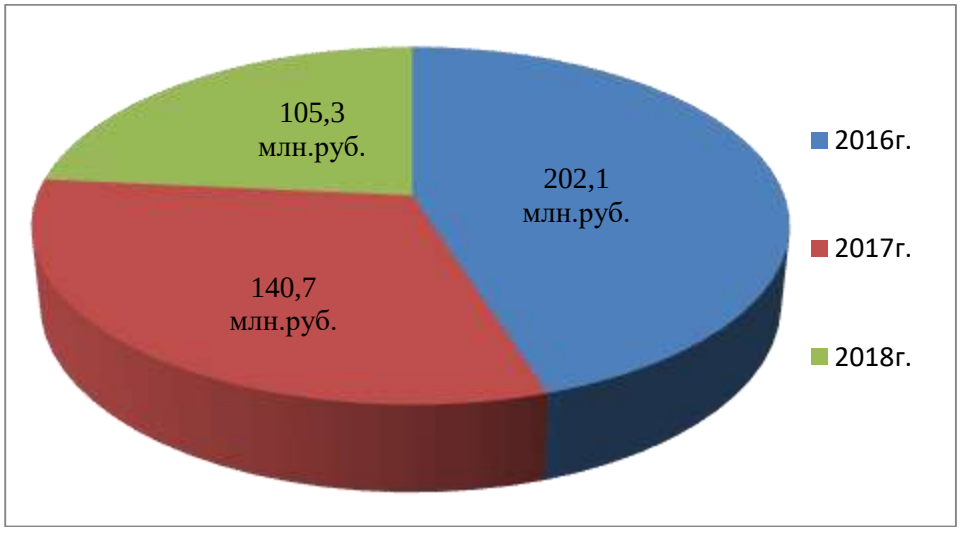


Рисунок 1 – Распределение денежных средств проекта экологической защиты на период 2016-2018 гг.

Источником финансирования проекта выступает бюджет АО ТАТЭНЕРГО. По направлениям расходования бюджет проекта распределяется следующим образом (рис. 2):

– охрана атмосферного воздуха - 118,0 млн. руб.

– охрана водного бассейна - 49,5 млн. руб.

– охрана почв, обращение с отходами - 270,3 млн. руб.

– совершенствование концепции управления, наблюдение и стандартизация качества окружающей среды - 9,6 млн. руб.

– обучение - 0,7 млн. руб.



Рисунок 2 - Распределение бюджета по направлениям расходования в %.

По мнению разработчиков, эффект от реализации проекта должен составить (по направлениям):

– снижение выбросов загрязняющих элементов на 693,5 т;

– снижение сбросов загрязняющих элементов на 214,5 т;

– снижение нагрузки на окружающую среду за счет исключения размещения в ней 119,0 тыс.т остатков;

– экономия 16,0 тыс. здесь энергоресурсов

В стоимостном выражении ожидаемый экономический эффект должен составить 116,6 млн. руб., устраненный экологический вред в районе 200 млн. руб.

В таблице отражены основные показатели потребления энергоресурсов филиала АО ТАТЭНЕРГО «Нижнекамские тепловые сети» за период 2015 – 2016 г.г. За данный период наблюдается отрицательная динамика потребления по природному газу и углю. Данная ситуация определяется переориентированием на рост потребления мазута, что как полагаем, является негативной тенденцией с точки зрения экологической

составляющей. Очевидно, что мазут является резервным видом топлива, что связано с нефтеносным характером региона дешевле природного газа.

Общий валовой выброс загрязняющих веществ за 2016 год составил 31,963 тыс.т. Выбросы загрязняющих веществ по сравнению с 2015 годом увеличились в 2,7 раз, по причине сжигания значительного объема мазута в общем топливном балансе (в 17,2 раза больше 2015 года).

Таблица - Потребление энергоресурсов по видам топлива по филиала АО ТАТЭНЕРГО «Нижнекамские тепловые сети»

Вид топлива	2015г.	2016г.	Динамика изменения
Природный газ, тыс. тут	4338,731	3917,722	- 10%
Мазут, тыс. тут	27,349	473,389	+1651%
Уголь, тыс. тут	0,699	0,128	-77,9%

По мнению разработчиков Проекта сокращение загрязнения окружающей среды за счет оптимизации производственных действий, введения доступных технологий и разумное применение природных ресурсов должно привести к следующим результатам:

1. Уменьшение выбросов загрязняющих элементов в атмосферный воздух на 257,2 т.
2. Сокращение сбросов загрязняющих элементов с канализационными водами на 146,6т: снижение массы сбросов загрязняющих элементов.
3. Сохранение на достигнутом уровне объема остатков, передаваемых на захоронение и расположение в окружающей среде (1442,4 т).
4. Рациональное применение природных ресурсов, в том числе:

– сбережение пользования энергоресурсов на 19,8 тыс. тут. снижение водопотребления на 781,7 тыс. куб.м.

– сокращение затрат химических реагентов на 183,38 т.

– сокращение издержек пара и конденсата относительно установленного норматива на 0,5% каждый год.

– снижение потерь в ТС при передаче теплоносителя, в среднем, на 1,8%.

– сокращение затрат химических реагентов (т), в том числе: серной кислоты, т, щелочи, т, извести, т.

5. Снижение удельного пользования природных ресурсов, удельного сброса загрязняющих элементов, удельного размера отходов, передаваемых на захоронение переработке прежде собранных и вновь возникающих отходов, в том числе:

– сокращение удельных затрат топлива на выработку э/э на 7,1 г/кВтч и выдачи тепла на 0,2 кг/Гкал;

– сокращение удельного размера отходов, переданных на захоронение на 4,5%;

– предоставление на утилизацию отходов, прибывающих на ОРО, не менее 909,2 т (не более 3-х лет);

6. Обеспечение экологической безопасности при эксплуатации функционирующих и вновь вводимых объектов.

7. Осуществление ежегодного рассмотрения концепции экологического менеджмента с подготовкой предложений согласно осуществлению корректирующих и предостерегающих операций.

8. Организация соревнований на лучшую компанию и реализация природоохранной работы между структурными подразделениями и цехами с регулярным подведением результатов.

9. Организация и осуществление внутренних взаимных аудитов СЭМ между филиалами.

10. Повышение доступности и открытости экологической информации в разрезе увеличения доли экологической информации в печати, электронных СМИ, на сайте компании.

11. Осуществление экскурсий представителей общественности и СМИ с презентацией достижений компании в решении вопросов оптимального природопользования и защиты окружающей среды.

12. Участие в конкурсах, семинарах, конференциях, экологических рейтингах: участие в ежегодном республиканском конкурсе "ЭКОлидер", участие в научно-практических семинарах и конференциях, представление информации для экологических рейтингов.

13. Представление достижений фирмы на выставках: ежегодное участие в выставке «Энергетика. Ресурсосбережение».

14. Популяризация примеров оптимального природопользования, бережного отношения к окружающей среде: производство фото - газет согласно охране окружающей среды на филиале (ежеквартально на каждом филиале), осуществление конкурсов из числа структурных подразделений согласно благоустройству производственной территории.

Учитывая приоритеты разработчиков Проекта, считаем необходимым выделить следующие основные направления реализации экологической политики филиала АО ТАТЭНЕРГО «Нижнекамские тепловые сети» на ближайшую перспективу:

1. Поддержание в актуализованном пребывании списка законодательных действий и иных условий, применимых с целью экологических аспектов АО ТАТЭНЕРГО «Нижнекамские тепловые сети».

2. Постоянная актуализация функционирующих нормативных актов.

3. Своевременное создание (развитие) разрешительной природоохранной документации.

4. Проведение прогноза итогов влияния производственной работы на окружающую среду.

5. Проведение и анализ итогов производственного экологического контроля.

Использованные источники:
1. Большаков В.Н. Экология. – М.:Высш.шк, 2000.-326 с.
2. Лапотышкина Н.П., Сазанов Р.П. Водоподготовка и водохимический режим тепловых сетей. - М.: Энергоиздат, 1982.-249 с.
3. Открытое акционерное общество «Генерирующая компания» - Акционерное общество «Татэнерго» URL: http://www.tatgencom.ru/ (дата обращения: 20.03.2018)

УДК 356; 386

Дагаева М.А.
студент магистрант
Институт экономики и финансов
Чеченский государственный университет
Российская Федерация, г. Грозный

О ВОПРОСАХ НЕОБХОДИМОСТИ УСОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫМ ДОЛГОМ РОССИИ

Аннотация. В данной статье уделено внимание вопросам, касающихся управления государственным долгом. Сказано о необходимости усовершенствования системы, которая занимается вопросами управления государственным внешним долгом с целью создания государственного фонда погашения долга. Проведен теоретический анализ системы регулирования государственного долга, анализ системы роста внутреннего долга Российской Федерации, связанного с кризисными явлениями в экономике, а также с долговой политикой государства, которая, в свою очередь, направлена на рост внутренних заимствований.

Ключевые слова: кризис в экономике, государственный долг, система управления государственным долгом, модели управления государственным долгом, основные показатели, долговая политика.

Dagaeva M.A.
The Institute of Economics and Finance
Chechen State University
Grozny, Russian Federation

ON THE QUESTIONS OF NECESSITY OF IMPROVEMENT OF THE GOVERNMENT DEBT MANAGEMENT SYSTEM OF RUSSIA

Annotation. This article examines the attention is paid to issues related to public debt management. It is said about the need to improve the system that deals with the management of public external debt in order to create a public debt repayment fund. A theoretical analysis of the system of regulation of public debt, an analysis of the system of growth of Russia's domestic debt associated with economic crisis, as well as with the state's debt policy, which, in turn, is aimed at increasing domestic borrowing.

Key words: economic crisis, public debt, public debt management system,

models of public debt management, key indicators, debt policy.

На сегодняшний день управление государственным долгом считается одним из наиболее важных элементов экономического климата государства, а, как известно, экономический климат любого государства определяется исходя из состояния его бюджета, его профицитом, дефицитом или же сбалансированностью.

Бюджет – это один из главных инструментов управления экономической ситуацией в стране [1, С. 10-15]. И в случае его дефицита, мы сталкиваемся с его агрегированной характеристикой — *государственным долгом.* А также к одним из особенностей современной экономики относится [2, С. 24-25]:

1) *рост долговых обязательств:*
2) *рост задолженности потребителей;*
3) *рост задолженности мелких предпринимателей;*
4) *рост задолженности крупных корпораций;*
5) *рост задолженности государства (государственного долга) [3, С. 15-16].*

Государственный долг — это сумма «непогашенных» долговых обязательств государства на определённый период времени перед физическими и юридическими лицами, иностранными государствами, международными организациями и иными субъектами международного права, включая начисленные по ним проценты, штрафы и пени, а также обязательства по предоставленным государственным гарантиям [4, С. 45].

В последнее время «долговые проблемы» России стали одной из наиболее уязвимых сфер развития её экономики. Это, конечно, может быть связано с тем, что на них не обращалось должного внимания, поскольку эти проблемы достаточно успешно решаются по мнению некоторых экономистов. Однако именно проблема формирования эффективной долговой политики России до сих пор остаётся одной из наиболее актуальных тем экономики.

Проблемы, которые возникают в процессе управления государственным долгом, считаются актуальными не только для России, но и для большинства государств. В каждой стране, даже в самой развитой, учёные экономисты занимаются изучением вопросов, связанных с управлением государственным долгом ввиду значительных объемов государственного долга и высокого уровня расходов на ее обслуживание [5, С. 45-46].

Международные финансовые институты требуют концентрации управленческих и операционных функций в одной структуре, к примеру, как в агентстве по управлению государственным долгом. В России была осуществлена попытка создания Российского финансового агентства, которое должно было отвечать за взаимодействие с инвесторами и другими участниками финансовых рынков. Однако данный проект не получил своего

дальнейшего развития, то есть данная попытка не увенчалась успехом.

Таким образом, необходимо:

a) разработать систему предложений по повышению эффективности управления внешним государственным долгом;

b) разработать систему снижения размера государственного долга;

c) разработать структуру оптимизации государственного долга [6, С. 5-7].

Как известно, государственный долг принято классифицировать на: *внутренний* и *внешний*.

Внутренний долг — это часть средств, которые привлекаются государством для выполнения государственных программ и заказов, а также заимствованы в национальной валюте [7, С. 205-208].

Внешний долг — это обязательства, которые возникают в иностранной валюте, за исключением обязательств субъектов Российской Федерации и муниципальных образований перед Российской Федерацией, которые, в свою очередь, возникают в иностранной валюте в рамках использования целевых иностранных заимствований [8, С. 24-26].

Хотелось бы отметить, что рынок внутреннего долга никак не может считаться уникальным явлением в мировой практике, потому что практически все государства мира, где присутствует финансовая сфера в более или менее оформленном виде, при этом имея хотя бы приблизительные очертания финансовых рынков, выпускают именно государственные ценные бумаги.

В связи с чем, учреждению российского рынка внутреннего долга пришлось ликвидировать практику прямого (эмиссионного) кредитования Центробанком РФ Министерства финансов РФ. И в то же время, решается задача создания значительного по размерам рынка государственных ценных бумаг, характеризующихся высокой ликвидностью и низкими рисками федеральных облигаций.

Развитие рынка России внутреннего непосредственно связано с эволюцией национальной финансовой сферы, действиями денежных властей, как в области осуществления макроэкономической политики, так и в проведении чисто рыночных преобразований. В результате чего структура совокупного денежного предложения становится менее ликвидной, снижаются темпы инфляции, но тем не менее, по словам учёных-экономистов прочие сегменты национального рынка стремительно развиваются [9, С. 134-136].

Отсутсвие необходимого нормативного документа, который определяет цели и задачи долговой политики на долгосрочную перспективу должным образом, также усложняет ситуацию, которая и так оставляет желать лучшего. Поэтому предполагаем, что для проведения наиболее продуктивной долговой политики необходимо [10, С. 300-305]:

— регулярно проводить анализ и мониторинг факторов, который

будет оказывать влияние на состояние долговой политики государства. А также одним из данных направлений может стать усовершенствование системы, занимающаяся вопросами управления государственным внешним долгом с целью создания государственного фонда погашения долга (ГФПД).

Создание такого фонда как «ГФПД» может позволить создание эффективной системы правильного направления значительных средств на уменьшение государственного долга, что приведёт к снижению процентных издержек, а также, в случае необходимости привлечения государственных займов, уменьшив при этом нагрузку по обслуживанию долга на государственный бюджет.

Подводя итоги, отметим, что государственная долговая политика должна быть направлена непосредственно на осуществление займов в таких объемах, которые необходимы для решения первоочередных социально-экономических задач, а также способствовать повышению уровня развития экономики страны в целом.

Использованные источники:

1. Ахмутян В.В. Книга: Управление государственным долгом в сложных экономических условиях страны. 2017 год. С. 10-15.
2. Ахмутян А.В. Книга: Вопросы о необходимости усовершенствования системы управления государственным долгом: Россия. 2017 год. С. 24-25.
3. Владиморов М.А. Учебное пособие: Внутренний анализ системы управления государственным долгом. 2016 год. С. 15-16.
4. Кандратьева И.М. Журнал: Наша Россия и её проблемы. Статья: О необходимости создания системы правильного управления денежными средствами государства. 2016 год. С. 45.
5. Кандратьева И.М. Журнал: Наша Россия и её проблемы. Статья: О необходимости создания системы правильного управления денежными средствами государства. 2016 год. С. 45-46.
6. Кошкин М-А. А. Журнал: Наша Россия и её проблемы. Статья: Государственный Фонд Погашения Долга. С. 5-7.
7. Мишина В.А. Инвестиции. 2016 год. С. 205-208.
8. Павленко В.А. Фондовый рынок на новом уровне развития. 2015 год. С. 34-36.
9. Павленко В.А. Толчок для укрепления экономики. 2017 год. С. 124-126.
10. Яшина Л.Х. Повышение уровня развития экономики России. 2016 год. С. [300-305].

УДК 001.201

Дакашев М.М.
студент 1 курса
Институт права
научный руководитель: Калашникова Е.Б., к.ист.н.
доцент
кафедра теории и философии права
ФГБОУ ВО «Самарский государственный
экономический университет»
РФ, г. Самара

РОЛЬ ДУХОВНОГО УПРАВЛЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В РАСПРОСТРАНЕНИИ ТРАДИЦИОННОГО ИСЛАМА СРЕДИ МУСУЛЬМАН

Аннотация:

В статье рассматривается: роль Духовного Управления Мусульман, как одного из важнейших институтов в регулировании общественных отношений среди мусульман России. Помимо этого, будет рассмотрена история создания данного института в России, основные задачи, возложенные на данный орган, а так же его внутренняя структура и основные функции.

Ключевые слова:

Духовное Управление, Ислам, общественные отношения, общество, образование.

The Dakashev M.M.
1st year student of the Institute of law
Of the "Samara state University of Economics»
Russia, Samara
Scientific adviser: Kalashnikova E.B.
Candidate of historical Sciences, associate Professor
Department of theory and philosophy of law
Of the "Samara state University of Economics»
Russia, Samara

LEGAL REGULATION OF ACTIVITY OF SPIRITUAL MANAGEMENT OF THE RUSSIAN FEDERATION IN DISTRIBUTION OF TRADITIONAL ISLAM AMONG MUSLIMS

Aabstract:

In this scientific article describes the theme: the role of the Spiritual administration of the Muslims as one of the most important institutions in the regulation of social relations among the Muslims of Russia. In addition, the history of the establishment of this Institute in Russia, the main tasks assigned to this body, as well as its internal structure and main functions will be considered.

Keywords

Spiritual Governance, Islam, social relations, society, education.

Основным органом в России, осуществляющий регулировании отношений в мусульманской общине, и распространение в ней традиционного ислама, является ЦДУМ – Центральное Духовное Управление Мусульман. Именно на этот институт возложена такая задача, как защита общества от всех радикальных мусульманских течений и экстремистских сект. По мнению одного из виднейших специалистов по исламскому праву – Сюкияйнена Л.Р., который утверждает, что перед современным исламским миром стоят две основные проблемы. Одна проблема – это ближайшая, а вторая – перспективная. Первая проблема – это проблема ответа на исламский экстремизм.120 Исходя из всего сказанного, можно говорить об актуальности данной проблемы. Дело в том, что многие мусульмане России, не имеющие каких либо углублённых знаний о религии, но желающие получить образование в этой сфере, могут примкнуть к различным радикальным сектам.121 Поэтому задачей ЦДУМа заключается в принятие мер для решения этой проблемы путём создания условий для получения гражданами РФ традиционного исламского образования.

История создания данной общественной организации, принято связывать с правлением императрицы Екатерины II, именно по её указу, в 1788 году было образовано первое магометанское духовное собрание в Уфе. В соответствии с данным указом за мусульманами закрепился не только статус полноценных граждан Российской Империи, но и возможность создания различных образовательных и иных учреждений.122

На сегодняшний день Духовное Управление Мусульман с центром в Уфе, является своего рода государством в государстве имеющее свою отличительную символику. Данный орган осуществляет множество функций и задач, а так же имеет свои структурные подразделения во многих регионах Российской Федерации.123 Такими подразделениями принято считать РДУМ – «Региональное Духовное Управление Мусульман», возглавляемые «муфтиями», которые назначаются Указом Председателя ЦДУМ России в лице, Верховного муфтия «Шейх-уль-Ислам», бессрочно. РДУМ осуществляет основные функции в организации деятельности мечетей, приходов и образовательных учреждений религиозного типа. В свою очередь, при РДУМ образованны, так называемые ахунства и мухтасибаты, которые способствуют осуществлению оперативного управления и координации мечетей. Местные мусульманские религиозные общины возглавляются имамами, которые так же назначаются ЦДУМом по представлению РДУМ бессрочно. Все имамы осуществляющие руководство

[120] Сюкияйнен Л.Р. Исламская правовая мысль против эксремизма и терроризма // Право. Журнал Высшей школы экономики. 2011. №1. С. 24-43.
[121] Степанова Д. Королёва Л. Вероисповедная политика государства в отношении ислама. Москва. 2012. С. 98.
[122] Абдулатипов Р.Г. Судьбы ислама в России: история и перспективы. Москва. 2002. С. 134.
[123] Прозоров С.М. Ислам как идеологическая система. Т. 2. Москва. 2016. С. 283.

в пределах своей компетенции и обязаны проходить раз в три года курсы по повышению квалификации.

Одной из особенностей в системе ДУМ, является наличие системы мусульманских судов, которые осуществляют правосудие в соответствии с нормами шариата, не противоречащие законам Российской Федерации.124

В образовательной сфере ДУМ играет так же не мало, важную роль. Так руководство РДУМ при поддержке ЦДУМ осуществляет сбор средств на строительство образовательных учреждений, таких как, школы «медресе», и высшие исламские учебные заведения. Помимо этого, Духовное Управление из своего фонда осуществляет финансирование данных образовательных учреждений. Важно учитывать, что все образовательные организации могут осуществлять свою деятельность, только с условием о наличии лицензии от министерства образования РФ, а так же при прохождении обязательных проверок со стороны этого органа.125

На сегодняшний день любой гражданин Российской Федерации имеет право на получение среднего профессионального исламского образования, а так же высшего исламского образования, с возможностью дальнейшего обучения в официальных учебных заведениях за границей. Большое количество мусульманских вузов России имеют высокий статус на мировом уровне. Основными центрами по получению высшего исламского образования являются такие города как, Москва, Казань, Уфа, Грозный. Помимо этого, активно ведётся строительство новых учреждений, так в 2017 году, в Республике Татарстан, на территории знаменитого города Болгар входящий в список всемирного наследия ЮНЕСКО, произошло открытие Болгарской исламской академии. Данное учреждение можно считать религиозно-образовательным и духовно-просветительским центром общероссийского значения. Его главная задача обучить качественных магистров и докторов исламской науки, а также сохранить статус конкурентоспособного вуза в России и в мусульманском мире.126

Роль Центрального Духовного Управления Мусульман в контроле, за деятельностью духовно просветительских учреждений является особо важной, так как помимо обучения студентов, многие исламские вузы занимаются научной деятельностью, в частности это издание официальной исламской литературе. В их число входит и так называемый «Тафсир» - толкование Корана на русском языке.127 Дело в том, что книги такого типа могут издаваться только лицензированными образовательными учреждениями, и должны выпускаться с одобрением Совета алемов (учённых богословов) при ЦДУМ.

Одной из важнейших функций, осуществляемых Духовным Управлением на уровне региона, является организация паломничества

---

[124] Духовные правления мусульман закавказья в Российской империи. Москва. 2013. С. 345.
[125] Густерин П. Мусульманское духовенство по законодательству Российской империи. Москва. 2014. С. 53.
[126] Корольков К. В. Ислам на Кавказе: учебное пособие. Ставрополь. 2015. С. 130.
[127] Прозоров С.М. Ислам как идеологическая система. Т. 2. Москва. 2016. С. 146.

«хаджа» мусульман к священным местам в Саудовской Аравии, что так же является немало важной задачей, так как мусульмане, в целях совершения хаджа, могут обратиться к различным организациям, которые будут преследовать совсем иные цели.

В число руководящих органов Духовного Управления Мусульман Российской Федерации входят: Съезд-Меджлис, Президиум ЦДУМ России, Совет муфтиев, Совет алемов (учёных). Все эти органы созданы для осуществления таких задач как: осуществление руководства деятельностью мечетей, духовных учебных заведений, осуществляющие подготовку кадров мусульманского духовенства и исламское просвещение населения. Издают различную образовательную и иную исламскую литературу, организовывают паломничество мусульман в священные места, поддерживают контакты с иностранными религиозными организациями и т.д.

Подводя итоги данной статьи, можно сказать, что такая организация, как Духовное Управление Мусульман России, играет важную роль не только в распространении традиционного ислама среди мусульман, но и в защите от проникновения в традиционную мусульманскую среду различных течений и сект с экстремистским уклоном.

Использованные источники:

1. Корольков К. В. Ислам на Кавказе: учебное пособие. Ставрополь. 2015. С. 240.
2. Густерин П. Мусульманское духовенство по законодательству Российской империи. Москва. 2014. С. 80.
3. Духовные правления мусульман закавказья в Российской империи. Москва. 2013. С. 496.
4. Прозоров С.М. Ислам как идеологическая система. Т. 2. Москва. 2016. С. 386.
5. Степанова Д. Королёва Л. Вероисповедная политика государства в отношении ислама. Москва. 2012. С. 118.
6. Сюкияйнен Л.Р. Исламская правовая мысль против экстремизма и терроризма // Право. Журнал Высшей школы экономики. 2011. № 1. С. 24-43.
7. Зябиров. Р. М. История взаимовлияния тюрко-мусульманской культуры поволжья и запада в X-XVI вв. // Вестник Казанского государственного университета культуры и искусств. 2015. № 6. С. 12-15.

УДК:338.12

Даурова Ф.К.
студент магистрант 2 курса
направление международный бизнес
факультет международных отношений
Северо-Осетинский Государственный
университет, им К.Л. Хетагурова
Россия, г. Владикавказ

ЭНЕРГОРЕСУРСЫ И ИХ СТРУКТУРА

Аннотация. Развитие человечества тесно связано с использованием различных ресурсов, важное значение среди которых занимают энергетические. Природная среда - это не только место, где проживает человек, но и источник благ, необходимых ему для жизни и хозяйственной деятельности. Энергетические ресурсы в современном мире играют важное значение, поскольку от них зависит как активное развитие отдельного государства, так и мировая экономика в целом.

На протяжении всего периода развития человечества менялись и основные виды энергоресурсов - от древесного топлива к полезным ископаемым. На сегодняшний день к основным источникам энергии относятся такие ресурсы, как: нефть, природный газ, уголь, электричество и атомная энергия. В данной статье рассматриваются энергетические ресурсы, их структура и виды, которые применяются сейчас в мировом хозяйстве, и могут быть востребованы в будущем.

Ключевые слова: энергетическая система; энергетические ресурсы; первичные энергоресурсы; преобразованные энергоресурсы; возобновляемые источники энергии.

UDC 338.12

Daurova F.
North Ossetian State
university, named by K.L. Khetagurov
Vladikavkaz
Faculty of International Relations
The direction of international business
Master program, 2 year

ENERGY RESOURCES AND THEIR STRUCTURE

Annotation. The development of mankind is closely connected with the use of various resources, of which energy is an important one. The natural environment is not only the place where a person lives, but also the source of the benefits necessary for life and economic activity. Energy resources in the modern world play an important role, since both the active development of the individual state and the world economy as a whole depend on them.

During the entire period of the development of mankind, the main types of energy resources also changed, from wood fuel to minerals. To date, the main

sources of energy include such resources as: oil, natural gas, coal, electricity and nuclear energy. This article examines the energy resources, their structure and types that are currently used in the world economy, and may be in demand in the future.

Keywords: energy system; energetic resources; primary energy resources; converted energy resources; renewable energy sources.

Мировая энергетическая система переживает серьезные изменения под влиянием ряда факторов. С одной стороны, экономический рост развивающихся стран сдвигает спрос на энергоносители в сторону все более высоких уровней, повышая цены и стимулируя предложение, инвестиции как в геологоразведку, развитие технологий добычи, так и в развитие возобновляемых источников энергии по всему миру. С другой стороны, технологический прогресс, нереализованный потенциал энергоэффективности спроса на энергию, растущая экологическая нагрузка от использования ископаемых видов топлив, глобальные климатические изменения приводят к снижению конечного спроса на энергию и изменению его структуры в пользу более «чистых» источников. Для России, крупнейшего производителя и экспортера энергоресурсов, понимание и прогнозирование данных изменений является важной и актуальной задачей в формировании долгосрочной стратегии роста [2].

В качестве источника всей энергии на планете выступает Солнце. В ходе фотосинтеза, который является основой жизни большинства видов растений, живой природой потребляется лишь незначительная часть от общего количества солнечной энергии. Максимальное количество энергии Солнца тратится на согревание земной атмосферы, освещение планеты, а также на процессы кругооборота веществ. Энергия – это основа жизни на планете.

Под органическим топливом подразумевают аккумулированную солнечную энергию, которая накапливалась на протяжении миллионов лет и потребляется человечеством. Преобразованная солнечная энергия - энергия иных источников, к примеру, ветра, рек, морских приливов и отливов и др. Растениями поглощается солнечная энергия в ходе фотосинтеза; животными потребляется эта энергия косвенным путем, поедая растения и других животных. Человеком потребляется солнечная энергия разнообразными путями, в том числе с пищей.

Применение энергии населением Земли растет. Еще в глубокой древности люди научились перерабатывать солнечную энергию с помощью сжигания биологической материи. На сегодняшний день количество энергоресурсов неизмеримо расширилось. Нынешние энергосистемы выступают в качестве неотъемлемого компонента инфраструктуры общества. Поскольку энергия - важнейший элемент устойчивого развития каждого государства, все стремятся к разработке таких способов энергоснабжения, которые оптимальным образом могли обеспечить

развитие и увеличение качества жизни человека, при этом сведя к минимуму воздействие хозяйственной деятельности на здоровье людей и окружающую среду [1].

Топливно-энергетические ресурсы образуются совокупностью природных и производственных энергоносителей, запасенной энергией которых при имеющемся уровне технологического развития можно пользоваться в хозяйственной деятельности. Энергетические ресурсы обладают сложной структурой, в которую входят первичные (природные) и преобразованные. Первичными являются ресурсы, которые имеются в природе в первоначальной форме. Энергию, получаемую при применении этих ресурсов, называют первичной.

К первичным энергоресурсам относятся:

– возобновляемые, т.е. природные энергоносители, которые постоянно пополняются в следствии естественных (природных) процессов. Возобновляемые ресурсы основываются на применении возобновляемых источников энергии (Солнце, ветра, реки, моря и океаны, внутреннее тепло Земли, вода, воздух); энергии естественных движений водных потоков и температурных градиент; энергии от применения биомассы, которая получается в виде отходов от растениеводства и животноводства; энергии от утилизации отходов человеческой деятельности.

– невозобновляемые, т.е. энергоресурсы, у которых запасы не обладают источниками пополнения и понемногу убавляются из-за растущего потребления (уголь, нефть, газ, ядерная энергия). Они делятся на два типа - традиционные (углеводороды, угли и высококачественные урановые руды) и нетрадиционные, которые условно выделяются «пригодные к освоению в XXI в. и перспективные источники энергии, широкое освоение которых возможно лишь в следующем веке». Из первичных энергоресурсов образуют преобразованные (нефтепродукты, электричество, искусственный газ и др.).

В результате преобразования энергоресурсов происходят вредные выбросы твердых частиц, газообразных соединений, а также значительного количества тепла, что негативно сказывается на окружающей среде. Возобновляемым энергоресурсам (за исключением гидроэнергетическим) не требуется транспортировка к месту потребления, однако они имеют низкий энергетический потенциал из-за слабой степени концентрации, поэтому для преобразования их энергии требуются большие капитальные вложения [4]. Но это в большой степени компенсирует их широкое распространение, относительно высокая экологическая чистота и их практическая неисчерпаемость. Эти источники более целесообразно употреблять непосредственно поблизости от потребителя. Энергетикой, которая работает на первичных источниках, используются потоки энергии, уже имеющиеся в окружающем пространстве, перераспределяется, но не нарушается их общий баланс. Наряду с этим, они считаются экологически чистыми.

В соответствии с классификацией Международного энергетического

агентства, возобновляемыми источниками энергии являются:

«– возобновляемые источники энергии, которые сжигаются, отходы биомассы;

– твердая биомасса и животные продукты: биологическая масса, в том числе любые материалы растительного происхождения, используемые непосредственно как топливо или превращаемые в другие формы перед сжиганием (древесина, растительные отходы и отходы животного происхождения; древесный уголь, который получают из твердой биомассы);

– газ/жидкость из биомассы: биогаз, полученный в процессе анаэробной ферментации биомассы и твердых отходов, который сжигается для производства электричества и тепла;

– муниципальные отходы: материалы, которые сжигаются для выработки тепловой и электрической энергии (отходы жилого, коммерческого и общественного секторов). Утилизируются муниципальными властями с целью централизованного уничтожения» [5].

Сегодня из всего количества возобновляемых энергоресурсов главным образом применяется гидроэнергия и в небольшом количестве солнечная энергия, энергия ветра, геотермальная энергия.

К вторичным топливно-энергетическим ресурсам относятся ресурсы, которые были получены в виде отходов или побочных продуктов (сбросов и выбросов) производственно-технологического процесса. Среди наиболее часто встречающихся вторичных ресурсов выделяют тепло разнообразных параметров и топлива. В виде топлива применяются твердые отходы человеческой деятельности, жидкие сбросы и газообразные выбросы различных отраслей промышленности.

Энергетическая отрасль – это топливно-энергетический комплекс государства, который охватывает получение, передачу, преобразование и использование разнообразных видов энергии и энергетических ресурсов. Здесь пересекаются энергетическая, экономическая и социальная составляющие общественного развития.

На сегодняшний день потребности человечества в разнообразных видах энергии, в основном электрической, стремительно растут. Энергетическая система выступает в виде совокупности энергоресурсов всех видов, методов их употребления, технических средств и организационных комплексов, которые обеспечивают снабжение энергопотребителей.

Структура энергетического хозяйства состоит из нескольких элементов: топливно-энергетического комплекса; электроэнергетики; централизованного теплоснабжения; теплофикации [4].

Топливо бывает твердым; жидким; газообразным; ядерным. Древнейшим видом твердого топлива является древесное топливо. Затем стало применяться ископаемое угольное топливо, а вслед за тем электрическое. Использование нефти, природного газа и электричества, последующее освоение атомной энергии позволили человечеству

осуществить огромные преобразования.

В настоящее время наиболее дефицитным топливом считается нефть. По разным оценка ее хватит на 25-40 лет, запасов горючего газа и урана - на 35-65 лет, а запасов угля – на 200-300 лет.

Обеспечение мировой экономики энергетическими ресурсами является сегодня одной из глобальных проблем, для решения которой необходим комплексный подход и скоординированные действия всего мирового сообщества.

Использованные источники:

1. Де Варгас М.Г. Перспективы развития мировой энергетики и ее влияние на развивающиеся страны // Экономика: вчера, сегодня, завтра. - 2016. - № 7. - С. 211-224.
2. Кашуро И.А., Мартюшев А.М., Розанов А.С. Роль энергетических ресурсов в современном мире // Вестник Московского университета. Серия 27: Глобалистика и геополитика. - 2015. - № 1-2. - С. 77-81.
3. Русецкая Г.Д. Проблемы мирового рынка нефти, газа и нефтепродуктов : учеб. пособие. - Иркутск : Изд-во БГУЭП, 2015.
4. Соболь М. С., Быкова А. В. Перспективы развития энергетики в России и в мире // Молодой ученый. - 2017. - №15. - С. 467-470.
5. Чернова В.Э., Шмулевич Т.В. Актуальность энергосбережения. Государственная политика в области повышения эффективности использования энергии: учебное пособие. - СПб.: СПбГТУРП, 2014.

616.711-007.251-053.2(470.51)

Даутова А. А.
студент 4 курса
факультет «педиатрия»
Митрофанова Л.В.
студент 4 курса
факультет «педиатрия»
научный руководитель: Шубин Л.Л., к.мед.н.
доцент
кафедра «Общественного здоровья и здравоохранения»
Ижевская государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск

КОМПРЕССИОННЫЕ ПЕРЕЛОМЫ ПОЗВОНОЧНИКА У ДЕТЕЙ В УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ

Аннотация: Статья посвящена изучению статистики перелома у детей. В ней оцениваются объективных данных, инструментальных исследований. Отбор больных производили сплошным методом. В качестве методов исследования использовали статистическую обработку данных путем структурной группировки, кластерного анализа и сравнения.

Ключевые слова: Удмуртская Республика, травматология, статистика, позвоночник, компрессионный перелом позвоночника.

Dautova A. A. student
4 year, faculty "pediatrics"
Russia, Izhevsk
Mitrofanova L.V. student
4 year, faculty "pediatrics"
Russia, Izhevsk
Scientific adviser:
Shubin L.L. Candidate of Medical Sciences
Associate Professor of the Department of Public Health and Health Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk

Annotation: The article is devoted to studying the statistics of fracture in children. It evaluates objective data, instrumental research. The patients were selected by a continuous method. Statistical methods of data processing by means of structural grouping, cluster analysis and comparison were used as research methods.

Key words: Udmurt Republic, traumatology, statistics, spine, compression fracture of the spine.

Компрессионный перелом позвоночника (КПП) — это перелом тела позвоночника, возникающий в результате опосредованной травмы падения с высоты на голову, таз или ноги, чрезмерном сгибании или разгибании

позвоночника. Из года в год компрессионный перелом позвоночника выявляется у детей регулярно и является актуальной проблемой в травматологии и ортопедии детского возраста. Частота компрессионного перелома позвоночника составляет 5-10% от всех травм позвоночника [1].

Целью работы: изучить и сравнить показатели компрессионного перелома позвоночника в Удмуртии

Задачи исследования:

- Проанализировать частоту встречаемости компрессионного перелома позвоночника у детей до 15 лет в Удмуртской Республике в зависимости от пола, возраста и локализации перелома.

Материалы и методы:

При выполнении исследовательской работы проведен ретроспективный анализ 254 историй болезни детей в возрасте 0-15 лет, находившихся на лечении в детском отделении травматологии и ортопедии РДКБ г.Ижевска с диагнозом компрессионный перелом позвоночника за период 2014-2017 годов.

После сбора данных и проведения анализа были получены следующие результаты:

Всего в отделении ортопедии и травматологии за период 2014-2017гг. было 5866(100%) пациентов с различными видами повреждения костно-мышечного скелета, из них 254(4,33%) были с диагнозом компрессионный перелом позвоночника.

Основными жалобами пациентов во время первичного осмотра были:

- Боль – 254 (100%)
- Боль при пальпации – 241 (95%)
- Боль при движении – 234 (92%)

В ходе проведения работы было установлено, что перелом получили 107(42%) девочек и 147(58%) мальчика. Из них:

- С рождения до 3 лет – 2 (1%)
- От 4 лет до 6 – 20 (8%)
- От 7 лет до 9 – 84 (33%)
- От 10 лет до 12 – 112 (44%)
- От 13 лет до 15 – 36 (14%)

При распределении по пораженным отделам было выявлено, что у многих пациентов поражен только один отдел позвоночника, но есть и случаи перелома в смежных 2 отделах – 28 (11,0%), и в 3 отделах сразу – 1 (0,4%).

- Шейный – 6 (2%)
- Грудной – 218 (85,8%)
- Поясничный – 59 (23%)

В зависимости от степени поражения больные распределены следующим образом:

- 1 степень – 209 (82,4%)

- 2 степень – 45 (17,7%)
- 3 степени не выявлено

Для проведения диагностики компрессионного перелома позвоночника наиболее часто используют следующие методы исследования:

- Рентгенологическое исследование – 254 (100%)
- Компьютерная томография – 31 (12,1%)
- Магнитно-резонансная томография – 8 (3,16%)

Выводы:

- В структуре заболеваний позвоночника у детей до 15 лет в Удмуртской Республике компрессионные переломы составляли 4,33%
- Наиболее часто травму получают мальчики (58%) и дети в возрасте от 7 до 12 лет (77%).
- Чаще всего поражается грудной отдел позвоночника (85,8%).

Использованные источники:

1. Котельников Г.П., Миронов С.П., Мирошниченко В.Ф. Травматология и ортопедия. М.ГЭОТАР-Медиа, 2006. – 528 с.

УДК 528.8.04

Дауылбаев Б.А.
студент магистрант
кафедра «Геодезии и картографии»
Евразиский национальный университет имени Л.Н. Гумилева
Республика Казахстан, г. Астана

ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ БПЛА ДЛЯ 3Д МОДЕЛИРОВАНИЯ

Аннотация: создание трехмерной модели городов является актуальной темой на данный момент. Для создания трехмерной модели в городских условиях самым оптимальным решением будет использование беспилотных летательных аппаратов. В статье рассмотрены все существующие типы беспилотных летательных аппаратов, используемых для трехмерной модели. В статье анализируются все возможности различный беспилотных летательных аппаратов. Главной целью исследования является определение наиболее подходящего типа беспилотных летательных аппратов необходимого для создания трехмерной модели сооружении в городских условиях.

Ключевые слова: дистанционное зондирование, БПЛА, 3Д ГИС, аэросъемка, трехмерное моделирование, ГИС, ДЗЗ.

Dauylbaev B.A. graduate student
Department of Geodesy and Cartography
L.N.Gumilyov Eurasian National University
Republic of Kazakhstan, Astana

FEATURES OF UAV USE FOR 3D MODELING

Abstract: the creation of a three-dimensional model of cities is an actual topic at the moment. To create a three-dimensional model in urban conditions, the most optimal solution will be the use of unmanned aerial vehicles. The article considers all existing types of unmanned aerial vehicles used for the three-dimensional model. The article analyzes all the possibilities of various unmanned aerial vehicles. The main purpose of the study is to determine the most suitable type of unmanned aerial vehicles necessary to create a three-dimensional model of construction in urban conditions.

Keywords: remote sensing, UAV, 3D GIS, aerial photography, 3D modeling, GIS.

Создание трехмерной модели городов являться одной из актуальных тем на сегодня, но из за высокой стоимости и низкой детальности, использование космических снимков или аэросъемки с самолета является не рентабельной. Решением данной проблемы может стать использование беспилотных летательных аппаратов.

Беспилотные летательные аппараты это воздушное судно без пилота на борту. Изначально беспилотные аппараты использовались для решения

военных задач, но со временем использование беспилотных аппаратов приобрело широкое распространение в коммерческих, сельскохозяйственных и научных областях.

Беспилотные авиационные системы включают в себя наземный пункт контроля и сам летательный аппарат. Полет аппаратов может производиться с разной степенью автономности: человеком с дистанционным пультом управления, либо полностью автономно[1].

В зависимости от решаемой задачи беспилотные летательные аппараты бывают разных типов и размеров. При исследовании не рассматривались концептуальные и военные модели беспилотных аппаратов.

Беспилотные летательные аппараты с неподвижным крылом используют крылья как обычный самолет, за счет этого в отличии от винтовых аппаратов беспилотных аппаратов с неподвижным крылом затрачивают меньше энергии (рис. 1). По этой же причине они могут покрывать большие расстояния. Это имеют очень высокую степень важности при составлении ортофотопланов больших территории [2].



Рисунок – 1. БПЛА SenseFly с неподвижным крылом

Из недостатков беспилотных аппаратов с неподвижным крылом стоит отметить не возможность зависания на одном месте при необходимости, также сложности вызывает взлет и посадка летательного аппарата, так как в зависимости от размеров может возникнуть необходимости взлетно-посадочной полосы или пусковой катапульты (рис. 2).



Рисунок – 2. Взлетная катапульта для БПЛА с неподвижным крылом

К недостаткам аппаратов типа неподвижного крыла можно отнести и их высокую цену и сложность в управлении для человека не знающего. В связи с этим для полета аппаратами такого типа не должны допускаться лица не имеющие опыта, так как аппараты такого типа не могут зависать на одном месте (рис. 3).


Рисунок – 3. Сломанный БПЛА с неподвижным крылом

Беспилотные аппараты вертолетного типа с одним винтом имеют один большой винт и маленький хвостовой. Достоинством одновинтовых беспилотников, является большая эффективность по сравнению с многовинтовыми аппаратами, также для движения могут использоваться газовые двигатели, что позволяет летать аппарату дольше (рис. 4). Одним из

важнейших достоинств одновинтовых аппаратов является большая грузоподъёмность, к примеру, лазерный сканер [3].



Рисунок – 4. БПЛА Одновинтовой

Данный тип беспилотных аппаратов не является популярным среди пользователей. Причиной тому является высокая цена относительно от мульти роторных аппаратов, также можно к этому отнести сложность в управлении. Не достаточная квалифицированность оператора управляющего беспилотником может привести не только к поломке аппарата, но и к травмам окружающих людей, так как лопасти могут нанести вред.

Беспилотные летательные аппараты многовинтового типа на данный момент являются самыми популярными. Многовинтовыми называются беспилотные летательные аппараты с 4 и более крутящимися винтами [4]. Основными достоинствами многовинтовых аппаратов доступность цены, легкость в управлении и хорошая маневренность (рис. 5).



Рисунок – 5. БПЛА мультироторный

К минусам многовинтовых аппаратов можно отнести относительно короткую продолжительность полетов 20-30 минут за одну батарею. Сложность установки полезной нагрузки, причина тому малая грузоподъемность.

После обзора всех трех типов беспилотных летательных аппаратов был проведен анализ. Исходя из анализа всех достоинств и недостатков летательных аппаратов, приведенных выше, была составлена таблица 1.

Таблица – 1. Достоинства и не достатки беспилотных летательных аппаратов разного типа

Тип БПЛА	Достоинства	Недостатки
С неподвижным крылом	• длительность полета • большой охват • высокая скорость полета	• сложность посадки и взлета • высокая цена • сложность в управлении
Одновинтовой	• длительность полета • грузоподъемность • управляемость камерой	• сложность в управлении • высокая цена • травма опасность
Многовинтовой	• низкая цена • простота использования • возможность работы в ограниченных пространствах • управляемость камерой	• ограниченное время полета • малая грузоподемность

Использование каждого типа беспилотных аппаратов при трехмерном моделировании имеют свои достоинства. Беспилотные летательные аппараты с неподвижным крылом хорошо подойдут для создания цифровой

модели местности и рельефа, но использование в городских условиях при моделировании сооружении со сложной архитектурой могут возникнуть проблемы с достоверностью полученных результатов. Одновинтовой беспилотный аппарат может решит проблемы возникающие при использовании беспилотных аппаратов с неподвижным крылом, но в городских условиях высокая вероятность, того что аппарат может разбиться. Проанализировав все собранные материалы, мы пришли к выводу, что для создания трехмерной модели города необходимо использовать многовинтовой тип беспилотных летательных аппаратов, так как многовинтовой беспилотный аппарат намного маневреннее других типов беспилотных аппаратов и цена у них является самой доступной.

Использованные источники:

1. Kenneth Munson Jane's Unmanned Aerial Vehicles and Targets, Issue 15, Jane's, 2000
2. Bento Maria de Fatima. Unmanned Aerial Vehicles : An Overview // Inside GNSS. 2008. Vol. 3. № 1. P. 54–61.
3. Kemper P., Suzuki K., Morrison J. UAV Consumable Replenishment: Design Concepts for Automated Service Stations // Journal of Intelligent and Robotic Systems. 2011. Vol. 61. № 1. Pp. 369…397.
4. Иноземцев Д.П. Беспилотные летательные аппараты: теория и практика. Часть 1. Обзор летательных средств // АТИП. 2013. № 2. С. 49\

УДК 004.624

Дегтярёв Е.А.
студент 4 курса, 1 факультет
Баландин А.В.
студент 4 курса, 1 факультет
научный руководитель: Девяткин Д.Е.
старший преподаватель
ВУНЦ ВВС "ВВА"
филиал в г. Челябинске
Россия, г. Челябинск

СИСТЕМА БЕЗОПАСНОСТИ ПРИ РАБОТЕ В СФЕРЕ ПЕРЕДАЧИ ИНФОРМАЦИИ

Аннотация:

Статья посвящена обеспечению информационной безопасности при ее передаче по различным информационным каналам. В статье рассматриваются различные способы обеспечения защиты информации от несанкционированного доступа. В статье изложены: состав и цель системы информационной безопасности, а так же способы защиты информации при работе в сфере передачи информации.

Ключевые слова: Информационная безопасность, угрозы информационной безопасности, защита информации.

Degtyaryov E.A.
Balandin A.V.
students 4 year, 1 faculty
Scientific adviser: Devyatkin D.E.
Senior Lecturer
Russia, Chelyabinsk
VUNTS VVS "VVA" (a branch of the city of Chelyabinsk)

SECURITY IN THE FIELD OF INFORMATION TRANSFER

Annotation:

The article is devoted to ensuring information security when it is transmitted through various information channels. The article examines various ways to ensure the protection of information from unauthorized access. The article describes: the composition and purpose of the information security system, as well as ways to protect information when working in the field of information transfer.

Key words: Information security, threats to information security, information protection.

Система безопасности при работе в сфере передачи информации

Актуальной проблемой в условиях информатизации для всех организаций и учреждений (любых форм собственности) становится проблема информационной безопасности. Более того, проблемы информационной безопасности личности, общества и государства в целом

обостряются повсеместным использованием сети Интернет. Сегодня практически во всех сферах жизнедеятельности общества Интернет-технологии играют если не ключевую, то одну из главных ролей. Использование технологий электронного взаимодействия власти и общества, реализация концепции электронного правительства, переход на электронный документооборот также актуализируют и обостряют проблему защиты информации в современных условиях.

В настоящее время нет единого определения термина «информация». С точки зрения различных областей знания эта концепция описывается его специфическим набором характеристик. Например, «информация» может рассматриваться как совокупность данных, записанных на физическом носителе, хранимых и распределенных во времени и пространстве.

Таким образом, в широком смысле слова информация – это информация (сообщения, данные), независимо от формы их представления.

Фраза «информационная безопасность» в разных контекстах может иметь разные значения. В Доктрине информационной безопасности Российской Федерации термин «информационная безопасность» используется в широком смысле. Это относится к состоянию защиты национальных интересов в информационной сфере, определяемому сочетанием сбалансированных интересов личности, общества и государства.

В Федеральном законе Российской Федерации от 27 июля 2006 года № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологий и защиты информации », так как безопасность информации определяется аналогичным образом – как состояние безопасности информационной среды общества, обеспечение его формирования, использования и развития в интересах граждан, организаций, государства, при хранении, обработке и передаче информации, поэтому термин «информационная безопасность» будет использоваться в узком смысле.

Состав системы информационной безопасности

– доступность – информация доступна только в определённом виде, времени и месте конкретному кругу лиц;

– конфиденциальность – доступ к информации очень узкого круга лиц;

– целостность – комплекс мероприятий, которые направлены на обеспечение целостности обрабатываемой информации.

Цель системы безопасности – сведение к минимуму потерь, которые могут быть вызваны нарушением недоступности, целостности или конфиденциальности. Таким нарушением может быть некоторые воздействия на компьютерные системы предприятия.

Способы защиты информации включают использование аппаратных средств и устройств, а также внедрение специализированных технических средств и программного обеспечения.

Залогом успешной борьбы с несанкционированным доступом к информации и перехватом данных служит четкое представление о каналах утечки информации.

На практике используют несколько групп методов защиты, в том числе:

– препятствие на пути предполагаемого похитителя; препятствие создают физическими и программными средствами;

– управление, или оказание воздействия на элементы защищаемой системы;

– маскировка, или преобразование данных, обычно – криптографическими способами;

– регламентация, или разработка нормативно-правовых актов и набора мер, направленных на то, чтобы побудить пользователей, взаимодействующих с базами данных, к должному поведению;

– принуждение, или создание таких условий, при которых пользователь будет вынужден соблюдать правила обращения с данными;

– побуждение, или создание условий, которые мотивируют пользователей к должному поведению.

Каждый из методов защиты информации реализуется при помощи различных категорий средств. Основные средства – организационные и технические.

Разработка комплекса организационных средств защиты информации должна входить в компетенцию службы безопасности. Чаще всего специалисты по безопасности:

– разрабатывают внутреннюю документацию, которая устанавливает правила работы с компьютерной техникой и конфиденциальной информацией;

– проводят инструктаж и периодические проверки персонала; инициируют подписание дополнительных соглашений к трудовым договорам, где указана ответственность за разглашение или неправомерное использование сведений, ставших известных по работе.

В комплексе технических мер по обеспечению физической недоступности объектов компьютерных сетей, оборудованы помещения с камерами и сигнализацией.

Чтобы исключить неправомерный доступ к информации применяют такие способы, как идентификация и аутентификация.

Идентификация – это механизм присвоения собственного уникального имени или образа пользователю, который взаимодействует с информацией. Аутентификация – это система способов проверки совпадения пользователя с тем образом, которому разрешен допуск.

Эти средства направлены на то, чтобы предоставить или, наоборот, запретить допуск к данным. Подлинность, как правила, определяется тремя способами: программой, аппаратом, человеком.

Таким образом, обеспечить безопасность информации можно различными методами и средствами как организационного, так и инженерного характера. Комплекс организационных мер, программных, технических и других методов и средств обеспечения безопасности

информации образует систему защиты информации. При этом следует иметь в виду, что защите подлежит информация, содержащая сведения, отнесенные к государственной тайне, и другие конфиденциальные сведения.

Испсольованные источники:

1. Безопасность связи Режим доступа: https://fireman.club/inseklodepia/bezopasnost-svyazi/
2. Информационная безопасность: учебное пособие / под ред. Т.С. Мельникова. – Саратов, 2013 – 84 с.
3. Информационная безопасность и применение информационных технологий в борьбе с преступностью: Учебник для вузов / под ред. С.М. Доценко. – СПб.: Университет МВД РФ, 2003 – 195 с
4. П. Пушкарев. Безопасность передачи данных в сети Интернет. Режим доступа: https://webew.ru/articles/1104.webew
5. Система информационной безопасности. Режим доступа: https://tvoi.biz/biznes/informatsionnaya-bezopasnost/sistema-informatsionnoj-bezopasnosti.html

УДК 631.16:658.148:637.146.4

Дементьева Ю.Н.
студент 4 курса
Институт экономики и менеджмента
Малышев А.А., к.э.н.
доцент
кафедра «Маркетинг и экономическая теория»
Пензенский государственный университет
архитектуры и строительства
Россия, г. Пенза

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СТРАТЕГИИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ МЕДИЦИНСКОГО ЦЕНТРА «ЭСКУЛАП» НА ОСНОВЕ ВЫЯВЛЕНИЯ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ

Аннотация: в статье рассматривается конкурентоспособность медицинского центра «Эскулап» основана на реализации компанией маркетинговой деятельности. Степень использования современных методов и принципов управления, опирающаяся на маркетинговой концепции, является одним из факторов, непосредственно определяющих конкурентную позицию организации на рынке медицинских услуг. В данной статье представлено подробное исследование конкурентных преимуществ с целью совершенствования стратегии конкурентоспособности.

Ключевые слова: конкурентоспособность, стратегия конкурентоспособности, преимущества, рынок, медицинские услуги.

Dementeva Y.N.
Student 4 course, Institute of Economics and Management
Penza State University of Architecture and Construction
Russia, Penza
Malyshev A.A., candidate of economic sciences, associate professor
Associate Professor of Marketing
Penza State University of Architecture and Construction
Russia, Penza

IMPROVEMENT OF STRATEGY OF COMPETITIVENESS OF THE MEDICAL CENTER "ESKULAP" ON THE BASIS OF DETECTION OF COMPETITIVE ADVANTAGES

Abstract: the article discusses competitiveness of the medical center "Eskulap" is based on realization of marketing activity by the company. The extent of use of modern methods and the principles of management leaning on the marketing concept is one of the factors which are directly defining a competitive position of the organization in the market of medical services. The detailed research of competitive advantages for the purpose of improvement of strategy of competitiveness is presented in this article.

Keywords: competitiveness, strategy of competitiveness, advantage, market,

medical services.

Ключевым фактором успеха любой медицинской организации на рынке услуг − её конкурентоспособность. Так как конкурентоспособность − это ключ к рыночному успеху, а выбор стратегии повышения конкурентоспособности − самая сложная задача в деятельности фирмы, требующая координированной, целенаправленной работы всех подразделений при ведущей роли службы маркетинга.

При разработке стратегии конкурентоспособности особое внимание уделяется созданию конкурентных преимуществ медицинского центра «Эскулап». Другим важным моментом в формировании стратегии конкурентоспособности является достижение экономического превосходства над конкурентами путем снижения затрат на производство, сбыта, повышения работы маркетинговой деятельности.

В настоящее время термин «конкурентоспособность» широко применяется в современной экономике. Это обусловливает разнообразие смыслов, вкладываемых в данный термин, и его интерпретаций, применяемых к различным субъектам хозяйствования и условиям [1, с. 48]. Данное обстоятельство объясняет отсутствие унифицированного понимания категории «конкурентоспособность».

Термин конкурентоспособность несет в себе новое качество, сочетающее в себе стратегию и тактику. Проблемой стратегической конкурентоспособности является выявление конкурентных преимуществ и удержание их на рынке в длительном временном тренде. Выделяют следующие виды конкурентных преимуществ [27, с. 40-41]: преимущества предложения на рынке, ресурсов предприятия, преимущества менеджеров, преимущества предпринимательской идеи. Эффективность реализации конкурентных преимуществ предприятия зависит от многих факторов, зависящих от конкурентной среды. Все факторы можно классифицировать по следующим признакам [2, 3, 4]: в зависимости от места возникновения (по отношению к конкурентной среде), в зависимости от сферы происхождения, по характеру специализации, по продолжительности действия, в зависимости от степени полезности, в зависимости от уровня взаимообусловленности, по степени возможного контролирующего воздействия со стороны государства. Основными выделяемыми факторами влияния являются внешние и внутренние факторы, от которых конкурентоспособность предприятия одинаково сильно зависит.

Выбор стратегического поведения компании на рынке с помощью маркетинговой стратегии является сегодня инструментом не только выживания, но и развития в жесткой конкурентной борьбе. Это объясняется тем, что маркетинговая стратегия компании уделяет внимание не только внутреннему состоянию дел организации, но и имеет решения для оценки внешней среды, оценки плодотворности существующей стратегии, на основании которых разрабатывается стратегия долгосрочного выживания на

рынке. Ее разработка и применение позволяют компании быстро приспосабливаться к изменениям, происходящих в окружающей среде за счет имеющихся ресурсов и максимально эффективного их использования.

В целях нашего исследования для проведения анализа внешней маркетинговой среды МЦ «Эскулап» будут использоваться несколько инструментов маркетинга.

Исследование предпочтений клиентов МЦ «Эскулап» было осуществлено с помощью анкетирования, так как данный инструмент достаточно гибкий и универсальный. Кроме этого анонимность респондентов повышает достоверность информации. В анкете будут представлены следующие типы вопросов: открытые, закрытые и вопросы со шкалой ответов. Среди закрытых вопросов будет использован дихотомический вариант, где имеется только два варианта ответов: да и нет. Вопросы со шкалой ответов будут использованы для оценки качества обслуживания и услуг медицинского центра.

В настоящее время в г. Пензе насчитывается более 50 коммерческих организаций, предоставляющих медицинские услуги по разным направлениям. Среди них можно выделить наиболее крупные многопрофильные центры, такие как «Медиклиник», «Медицина для Вас», «Эскулап», «Мед Микс плюс», «Эс Класс Клиник» и т.д.

По мнению руководства компании, основными конкурентами МЦ «Эскулап» являются (рис. 1).

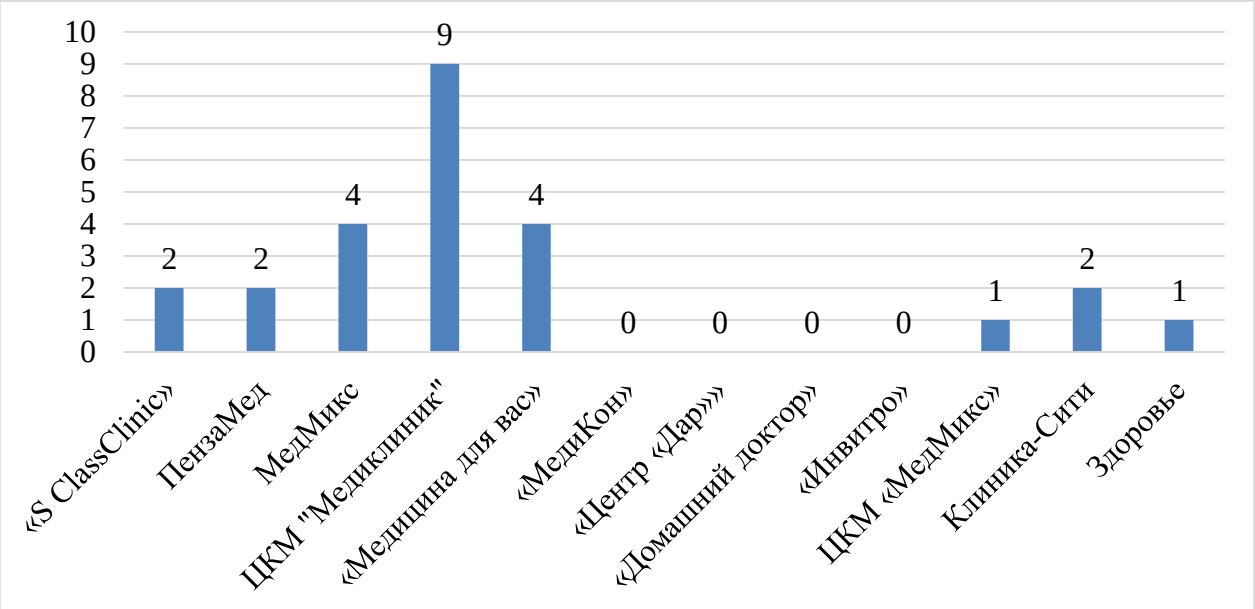


Рисунок 1 – Основные конкуренты МЦ «Эскулап» по мнению руководства

Наиболее известными медицинскими центрами города Пензы среди клиентов согласно опросу, являются МЦ «Эскулап», ЦКМ «Медклиник», «S ClassClinic» и «МедМикс» (рис. 2).

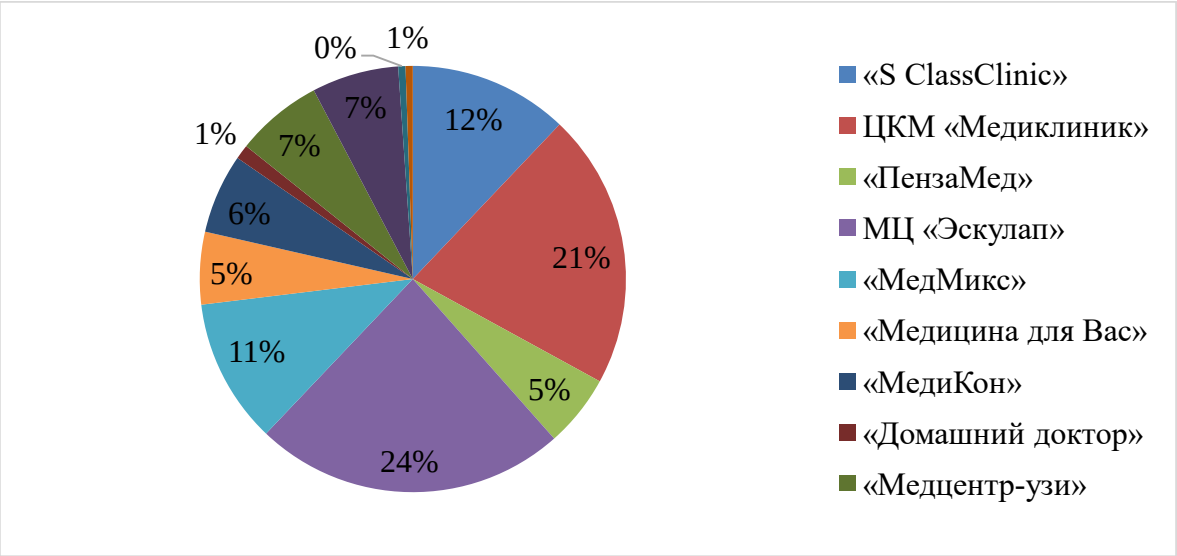


Рисунок 2 – Известность медицинских центров Пензы среди населения города

Для оценки конкурентоспособности МЦ «Эскулап» проведем сравнение с основными конкурентами - ЦКМ «Медклиник», «S ClassClinic» и «МедМикс» (рис. 3).

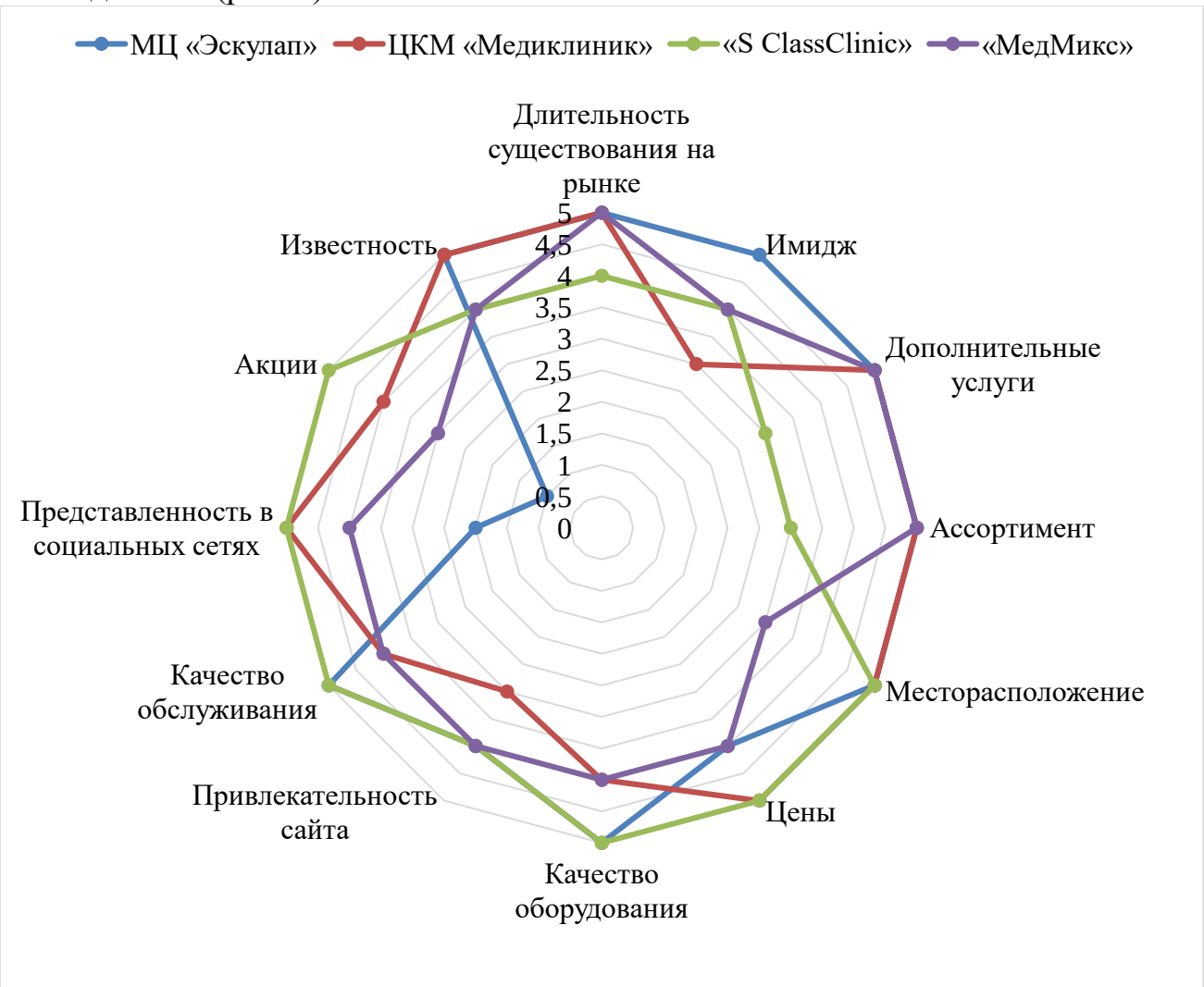


Рисунок 3 – Многоугольник конкурентоспособности МЦ «Эскулап»

Исходя из представленных данных наиболее слабыми местами МЦ «Эскулап» являются представленность в социальных сетях и проведение различных акций. Самыми сильными сторонами компании являются имидж, широта ассортимента и дополнительных услуг, месторасположение и длительность существования на рынке.

Итак, на основе проведенного исследования можно сделать следующие выводы о конкурентных преимуществах МЦ «Эскулап». В целях обеспечения лояльности медицинский центр «Эскулап» имеет систему скидок для постоянных клиентов. Основными конкурентами МЦ «Эскулап» являются ЦКМ «Медиклиник», «S ClassClinic» и «МедМикс». По сравнению с ними наиболее слабыми местами МЦ «Эскулап» являются представленность в социальных сетях и проведение различных акций. Самыми сильными сторонами компании являются имидж, широта ассортимента и дополнительных услуг, месторасположение и длительность существования на рынке. Компании стоит обратить внимание на маркетинговую деятельность в целях устранения угроз и использования имеющихся возможностей с помощью сильных сторон среди которых: простота организационной структуры и управления; конкурентоспособные цены; положительная репутация частной медицинской организации; большой опыт работы в сфере оказания медицинских услуг; квалифицированный персонал; наличие базы данных о конкурентах и их услугах. Основными недостатками (препятствием) дальнейшему развитию компании является низкоэффективная маркетинговая деятельность. В итоге был сделан вывод, что МЦ «Эскулап» необходима разработка новой маркетинговой стратегии с целью позиционирования центра на рынке медицинских услуг и максимального использования своих конкурентных преимуществ для достижения лидерских позиций компании.

Использованные источники:

1. Алексеева Е.А., Кузнецова Н.В. К вопросу роли стратегического анализа в повышении конкурентоспособности предприятий // Управление организацией, бухгалтерский учет и экономический анализ: вопросы, проблемы и перспективы развития. Материалы II Всероссийской научно-практической конференции. Магнитогорск, 2017. С. 85-89.
2. Кузнецова Н.В., Терентьева Ю.Г., Алексеева Е.А. Конкурентоспособность предприятия: к вопросу выбора оптимального метода оценки // Проблемы современной науки. Сборник статей Международной научно-практической конференции.Ч.1. Уфа: АЭТЕРНА, 2015. С. 137-142.
3. Поляничкин Ю.А. Экономическая природа конкуренции и конкурентоспособности предприятия в условиях рыночной экономики/ Поляничкин Ю.А.// Проблемы экономики и юридической практики. 2012. № 3. С. 188-190.
4. Сафронова Н.Б., Корнеева И.Е. Маркетинговые исследования: учебное пособие / Н.Б. Сафронова. – Дашков И.К, 2015 – 254 с.

УДК 79

Демчук Е.Е.
старший преподаватель
Поволжский государственный университет
телекоммуникаций и информатики
Россия, г. Самара

ВАЖНЫЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ ГИБКОСТИ У ИГРОКОВ В СОВРЕМЕННОМ НАСТОЛЬНОМ ТЕННИСЕ

Аннотация: Раскрываются роль и функции влияния гибкости на физическое и психическое здоровье игроков в современном настольном теннисе. Указываются важные аспекты развития гибкости у теннисистов. Описываются методы достижения лучших результатов в развитии гибкости.

Ключевые слова: настольный теннис, игрок, гибкость, травмы, здоровье.

Demchuk E.E.
Senior Lecturer
Povolzhsky State University
of Telecommunications and Informatics
Russia, Samara

IMPORTANT ASPECTS OF DEVELOPMENT OF FLEXIBILITY IN PLAYERS IN MODERN TABLE TENNIS

Annotation: The role and functions of the influence of flexibility on the physical and mental health of players in modern table tennis are revealed. Important aspects of developing the flexibility of tennis players are pointed out. Methods for achieving better results in the development of flexibility are described.

Keywords: table tennis, player, flexibility, injury, health.

С ростом технического и тактического мастерства игроков повышаются требования к физической подготовленности игроков в настольном теннисе. Требуется большая физическая и психологическая нагрузка для спортсменов, чтобы провести несколько игр подряд. Во время встречи игроку приходится совершать многократные быстрые перемещения в игровой площадке и молниеносные многочисленные движения игровой рукой в разном темпе и направлении. Теннисисту необходимо обладать не только высоким уровнем атлетизма, но и умением выполнять сложные технические приемы и тактические действия при высочайшем уровне игровой активности. В период многодневных соревнований нагрузки на определенные группы мышц становятся еще более значительными. Игра в настольный теннис требует эластичности мышц всего тела, и особенно туловища, ног и игровой руки. Играя в быстром темпе, теннисистам постоянно приходится наносить удары, делая резкие движения, повороты и

наклоны туловища.

Тренировочная программа игроков в настольный теннис (особенно юниоров) часто не включает в себя упражнения на развитие гибкости. Это большое пренебрежение, исходя из важности моторных качеств игрока. Малоэластичные мышцы и связки приводят к травмам, которые ограничивают рост спортивного мастерства игрока, а в отдельных случаях и вовсе приводят к завершению спортивной карьеры. Тренеры должны осознавать важность того, как важна гибкость при подготовке игроков в настольном теннисе. Даже правильная и качественно выполненная подача, требуют большой гибкости плечевых, локтевых и кистевых суставов. При подаче одновременно с подбрасыванием мяча, свободной от ракетки рукой, вверх рука с ракеткой отводится вверх – назад - в сторону, затем опускается за спину и лишь, потом наносит удар мячу. Все это возможно сделать лишь при хорошей подвижности в суставах, т.е. гибкости.

При хорошо развитой гибкости теннисисту при выполнении ударов легче использовать свой силовой потенциал и мяч, после удара по нему ракетки, летит со значительно большей скоростью, и все движения выполняются быстрее и экономнее. Во время игры, выполнять удары теннисисту приходится в разных точках отскока мяча от очень высоких до самых низких, так что иногда бывает необходимо очень низко присесть либо вытянуться высоко вверх. Для этого также нужна гибкость. Более гибкий теннисист, не успев быстро переместиться к мячу, имеет возможность отбить его, хотя бы дотянувшись. Для гибкого спортсмена, да еще очень быстрого, практически нет недосягаемых мячей.

Гибкость – это способность выполнять движения с большой амплитудой. Гибкость развивается медленно и постепенно. Сохранение этого качества требует регулярной тренировки. Гибкость развивается с помощью упражнений на растягивание, маховых движений, специальных гимнастических упражнений для плеча, локтя, кисти и пальцев. Выполнять их следует очень осторожно, так как чрезмерная нагрузка может привести к разрыву мышц и связок.

В ходе упражнений нужно дышать ровно – не задерживать дыхание и выполнять каждое упражнение 20 - 30 секунд. Растяжение требует терпения и спокойствия. Быстрые неконтролируемые движения и короткие интервалы ни к чему не приведут. Выполнять растяжение необходимо с чувством и регулярно, нужно контролировать разум и соблюдать четыре базовых принципа растяжения: интенсивность, время, величина и частота упражнений.

Гибкость зависит от формы суставов, растяжимости связок, сухожилий и эластичности мышц, а также согласованности работы мышц синергистов и антагонистов, состояния центральной нервной системы, влияющей на тонус мышц, и ряда иных факторов. Также зависит гибкость и от внешних условий. При низкой температуре внешней среды и в ранние утренние часы и ночью гибкость снижается.

Общая разминка и растяжение, как упражнение или подготовка к тренировке и соревнованиям, должны стать стандартной обязательной процедурой для игроков в современном настольном теннисе.

УДК 332.33:528.7(100)

Денисова Е.С., к.э.н.
доцент
кафедра «Землеустройство и геодезия»
Батаева А.В.
студент 4 курса
факультет «Управление территориями»
Асташкин И.И.
студент 4 курса
факультет «Управление территориями»
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет
архитектуры и строительства»
Россия, г. Пенза

МИРОВОЙ ОПЫТ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ БЕСПИЛОТНЫХ ЛЕТАТЕЛЬНЫХ АППАРАТОВ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫМИ РЕСУРСАМИ

Аннотация: в данной статье приводится анализ использования беспилотных летательных аппаратов в области управления земельными ресурсами. Представлены сведения о производителях и способах использования. Показана важность использования данных аппаратов в мире.

Ключевые слова: беспилотные летательные аппараты, земельные ресурсы, управление.

Denisova E. S., candidate of economic Sciences
associate Professor of "land Management and geodesy" chair»
Of the "Penza state University of architecture and construction"
Russia, city of Penza
Bataeva A. V.
student
4 course, faculty "Management of territories»
Of the "Penza state University of architecture and construction"
Russia, city of Penza
Astashkin I. I.
student
4 course, faculty "Management of territories»
Of the "Penza state University of architecture and construction"
Russia, city of Penza

INTERNATIONAL EXPERIENCE OF THE USE OF UNMANNED AERIAL VEHICLES IN THE LAND ADMINISTRATION SYSTEM

Abstract: this article provides an analysis of the use of unmanned aerial vehicles in the field of land management. Provides information about manufacturers and uses. The importance of using these devices in the world is shown.

Key words: unmanned aerial vehicles, land resources management.

На сегодняшний день беспилотные летательные аппараты (далее-БПЛА) в различных странах нашли применение в таких отраслях, таких как: сельское хозяйство, градостроительство, землеустройство и т.д. Все эти отрасли являются составными частями в правильном, рациональном использовании земельных ресурсов.

Для эффективного использования БПЛА, в настоящее время, оснащаются мультиспектральными камерами, малогабаритными бортовыми компьютерами, различными датчиками, системами спутниковой навигации.

Авторами были изучены материалы официальных интернет-сайтов зарубежных компаний-производителей беспилотных летательных аппаратов, которые также предоставляют их в пользование, а так же их маркетинговые исследования, в которых говорится, что применение беспилотных авиационных и космических систем приведет к росту системы безопасности полётов и обмена информацией.

Рассмотрим специфику ведущих мировых компаний, которые производят БПЛА:

1) Американская компания Vine Rangers (Калифорния) предлагает БПЛА с целью производства аэрофотосъёмки виноградников для получения данных о заболеваниях растений, времени опыления и ирригации. Компания собирает данные с полёта БПЛА и предоставляет доступ и рекомендации к ним через интернет-ресурс[1].

2) Северо-Каролинскую компанию AgWorx представляют специалисты в области точного сельского хозяйства. Они специализируются на мониторинге земель с целью выявления времени уборки урожаев.

3) В перёд уходит калифорнийская компания Trimble Navigation с приложениями для разных видов мониторинга и управления- от мониторинга урожая до управления расходом воды.

4) Компания Wilbur-Ellis из Сан-Франциско, является крупным поставщиком оборудования для сельского хозяйства. Она проводит работу над программным обеспечением для агрономов, объединяющая данные с космических спутников и дронов.

Применение БПЛА в сельском хозяйстве имеет огромный потенциал и с каждым годом интерес к их использованию растёт.

В России так же имеются производители БПЛА, которые активно внедряются в сектор рынка:

1. ООО НПП «Автономные аэрокосмические системы-ГеоСервис»;
2. Группа компаний «Геоскан»;
3. Группа компаний ZALA AERO;

«ГеоСервис» предлагает аппарат, который запускается вручную, садится в автоматическом режиме и летит по загруженному маршруту. Производя полёт, беспилотник выполняет аэрофотосъёмку, результатом которой являются аэрофотоснимки высокого качества, привязанные к GPS. Каждый снимок имеет набор цифровой информации: географические координаты центральной точки снимка, высота съемки, угол экспонирования и полный набор телеметрических данных для переноса и использования в общепринятых ГИС-системах.

Для целей градостроительства, землеустройства и кадастров на сегодняшний день используются данные космических съёмок, которые имеют недостатки: не точность координат снимков, погрешность от одного до десяти метров, не информативность в облачную погоду[5].

В градостроительных целях съёмка необходима для создания объёмных моделей городов, так как сейчас многие градостроительные планы являются устаревшими и теряют свою актуальность с каждым годом. Особое внимание следует уделить подземным коммуникациям, а точнее верному расположению их под землёй и соответствующим координатам их на градостроительных планах, поскольку они могут смещаться в силу различных факторов и ошибок, что приведёт к плачевным ситуациям.

Метод дистанционного картографирования с помощью БПЛА становится наиболее лучшим способом получения геодезической основы в кадастровых работах для создания актуальных цифровых карт крупных масштабов в первую очередь.

Также беспилотники находят применение в строительстве. Использование БПЛА на всех этапах стройки поможет созданию точных схем и планов территорий, жилых комплексов, городов, а также отследить техническое состояние объектов.

Труднодостижимой целью в строительстве считалось создание «единого источника достоверных данных». Одна из компаний, стремящихся интегрировать реальные и виртуальные инструменты в строительстве - Skycath на данный момент работает над воспроизводством изображений. Возможность добавить с высоким разрешением воспроизводимые данные в BIM-модели или САПР-чертежи радикально меняют ситуацию. Теперь BIM может стать постоянно обновляемой системной информацией о ходе всего строительства Применение воспроизводимых изображений снизит риски, посредствам предоставления данных об отклонении от проекта.



Рис.1. 3D моделирование полученных снимков с БПЛА

Мгновенные данные аэрофотосъёмки и объёмные измерения заменяют такие процессы, как сделанные вручную оценки или восстановление оператором данных, экономя время и повышая уровень безопасности.

Применение беспилотников в крупных проектах позволяет выводить на новый уровень как видимость «с воздуха», так и способность проводить анализ производственного участка и переводить его в новую форму последовательно передаваемых данных.

Использование БПЛА для сбора воспроизводимых изображений приведёт к тому, что карты строительных площадок станут неотъемлимым элементом каждодневных рабочих отчётов. Точные данные приходят на смену примерным оценкам, управление активами и логистическое управление значительно упрощаются, а взаимодействие с отделами контроля качества, безопасности и техники осуществляется чётче и оперативнее[7].

Из рассмотренных в статье областей применения БПЛА авторами был сделан вывод, что технологии в различных странах мира с каждым годом усовершенствуются, упрощают и удешевляют некоторые процессы, посредством своего действия. Они внедряются в сферы деятельности человека, тем самым упрощая его жизнь. Контроль с воздуха позволяет наблюдать в реальном времени за сроками выполнения строительных работ, состоянием урожаев, земель, выявлять причины проведения мониторинга земель.

Можно сказать, что в 2018 году в России будут внедрены новые профессии связанные с управлением БПЛА в различных отраслях хозяйства, одной из которых будет оператор управления беспилотным летательным аппаратом.

Использованные источники:

1. «Нивы России» №5 (138) июнь 2016
2. Беспилотный летательный аппарат: применение в целях аэрофотосъемки и картографирования (часть 2) / А.Ю. Сечин, М.А. Дракин, А.С. Киселева. - Москва:«Ракурс», 2011

3. Беспилотный летательный аппарат: применение в целях аэрофотосъемки и картографирования (часть 2) / А.Ю. Сечин, М.А. Дракин, А.С. Киселева. - Москва: «Ракурс», 2011.
4. Галкин, М.П. Использование ГИС технологий при построении цифровой модели рельефа [Текст]: Галкин М.П., Долгирев А.В., Тарбаев В.А./ Сборник научных трудов конференции "Вавиловские чтения - 2013", Саратов: Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова, 2013. - С. 289-292
5. Карпик А. П. Оценка возможностей мониторинга земель территорий спутниковым методом // Изв. вузов. Геодезия и аэрофотосъемка.
6. Райкова Л.С., Анисимов С.С., Петренко Д.А. 3D-визуализация как современная технология повышения качества проектных решений // САПР и ГИС автомобильных дорог. 2014. №1(2). С. 20−24. 9. buildingSMART // Официальный сайт международной организации buildingSMART. URL: http://www. buildingsmart.org/ (дата обращения: 02.02.2018).
7. Попов В.А., Пьянков С.П., Баранник С.В. Как работают геоинформационные системы // Автомобильные дороги. 2015. №4(1001). С. 63–65.

УДК-159.9

Джумагалиева Г.Р., к.психол.н.
доцент
Астраханский государственный университет
Россия, г. Астрахань

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ АКМЕОЛОГИЧЕСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ ЛИЧНОСТИ БУДУЩЕГО СПЕЦИАЛИСТА

Аннотация: В статье рассмотрены проблемы профессиональной подготовки будущих специалистов в процессе обучения в ВУЗе, формирование акмеологической направленности личности будущего специалиста, формирования у них установки на творческое саморазвитие, достижение вершин профессионализма.

Ключевые слова: акмеологическая направленность, рефлексия, профессиональное творчество, целеполагание.

Dzhumagaliyeva G. R.
associate professor
Astrakhan state university
Russia, Astrakhan

FEATURES OF FORMATION OF AKMEOLOGICHESKY ORIENTATION OF THE IDENTITY OF FUTURE EXPERT.

Summary: In article problems of vocational training of future experts in the course of training in HIGHER EDUCATION INSTITUTION, formation of akmeologichesky orientation of the identity of future expert, formation of installation at them on creative self-development, achievement of tops of professionalism are considered.

Keywords: akmeologichesky orientation, reflection, professional creativity, goal-setting.

Актуальность исследования акмеологической направленности будущего специалиста обусловлена увеличением значимости данной проблемы в условиях современной модернизации системы образования и перехода на новые государственные стандарты. Новые стандарты опираются, в первую очередь, на компетентностный подход, целью которого является обеспечение качества подготовки будущего специалиста с учетом динамики изменений социально-экономического развития общества, конкуренции на рынке труда и т.д.

О своей будущей профессиональной деятельности человек задумывается уже в старшем подростком возрасте. Здесь важно понимание и осознание ребенком всей степени важности сложного выбора своего дальнейшего профессионального пути развития, ведь от выбора своей будущей профессиональной занятости зависит его положение в обществе. Профессиональное развитие личности происходит на протяжении всей трудовой деятельности человека и это должен понимать каждый молодой

специалист, выпускаясь из учреждения высшего образования. Такая ориентация на непрерывное саморазвитие, профессиональное совершенствование должна быть сформирована у будущего специалиста еще в период обучения в ВУЗе.

Современному обществу необходимы активные, конкурентоспособные, кадры, способные легко адаптироваться к постоянным изменениям, соответствовать мировым стандартам, готовые к непрерывному личностному и профессиональному росту, обладающие социальной и профессиональной мобильностью. Соответствие таким требованиям возможно при условии непрерывного саморазвития специалиста, как в личностном плане, так и профессиональном.

Профессиональное самосовершенствование специалиста — это сознательный, целенаправленный процесс повышения уровня своей профессиональной компетентности и развития профессионально значимых качеств в соответствии с требованиями общества, условиями профессиональной деятельности и личной программой развития.

Роль ВУЗа в профессиональном становлении личности студента неоспорима и именно высшая школа должна предоставить будущему специалисту необходимые знания, навыки, умения, а также способствовать развитию профессионально значимых качеств, без которых невозможно достижение вершин профессиональной деятельности.

Современный молодой человек зачастую при выборе своей будущей профессии в первую очередь ориентируется на такие аспекты, как возможность заработка в той или иной профессиональной сфере, выпуская из виду возможность личностных и профессиональных перспектив на выбранном поприще. Это становится одной из проблем дальнейшего несоответствия внутренних мотивов к саморазвитию и внешних условий, не позволяющих личности самореализоваться в конкретной профессиональной области. Решение этой задачи возможно при формировании акмеологической направленности личности будущего спецалиста.

Акмеологическая направленность личности представляет собой мотивационный процесс психической активности, который направлен на достижение личностно значимых результатов в профессиональной сфере, приобретение устойчивой потребности в личностном росте, развитие профессионально значимых качеств личности, реализацию творческого потенциала. Содержание акмеологической направленности личности определяется степенью выраженности потребности в профессиональной деятельности, профессиональными притязаниями, ценностными ориентациями, профессиональной самооценкой.

Основными компонентами акмеологической направленности личности будущего специалиста можно выделить:

- Целелолагание – данный процесс важен для регулирования оценки как своей собственной деятельности, так и деятельности других. Целеполагание способствует развитию личности, становлению ее позиции в

самоопределении и самореализации, повышению эффективности профессиональной деятельности. Целеполагание – это некий переход от временных, промежуточных целей до конечных, итоговых.

- Рефлексия – связывает процессы сознания и мышления. Личностная рефлексия обращена на самого человека, который находится в процессе поиска, и, соответственно, приводит к переосмыслению всей его деятельности в целом.

- Профессиональное творчество - процесс интеллектуальной, эмоционально-волевой и практической деятельности личности, который характеризуется направленностью, способностью на поиск нового, оригинального, оптимального решения задач и практической реализации своего потенциала в проблемной ситуации нестандартного характера;

Главная задача педагогического состава высшей школы заключается в организации образовательного процесса таким образом, чтобы для обучающегося процесс обучения стал собственной целью деятельности. Личностная мотивация к обучению в данном случае имеет очень важное место в общей системе образования.

Рефлексивное отношение к собственной деятельности означает ее глубокое осознание личностью, способность критически анализировать и, соответственно, совершенствовать.

Процесс формирования акмеологической направленности личности будущего специалиста означает непрерывное самосовершенствование, которое происходит по личным мотивам и инициативе. Другими словами, желание совершенствоваться и развиваться становится естественным состоянием личности.

Нужно отметить, что процесс формирования компонентов акмеологической направленности личности будущего специалиста достаточно трудоемкий и сложный и не решается в рамках какой-либо одной дисциплины. В данном случае необходимо интегрированное взаимодействие дисциплин и создание условий образовательной среды для всестороннего развития личности обучающегося.

Организация образовательного процесса осуществляется по следующим направлениям:

- цели (согласование целей процесса формирования акмеологической направленности личности с целями и задачами учебных дисциплин);

- содержание (координация интегративного взаимодействия содержание учебных дисциплин; обеспечение вклада учебных предметов в общий процесс формирования акмеологической направленности личности).

Также, эффективность процесса формирования акмеологической направленности личности зависит от конкретных акмеологических механизмов, среди которых можно выделить следующие: профессиональная компетентность, осознание ценности профессиональной деятельности, стремление к самоутверждению, профессиональное честолюбие, профессиональный долг и ответственность, гармоничная «Я-концепция».

Знание акмеологических механизмов, их актуализация в соответствии с индивидуальными психическими особенностями студентов, способствует процессу самопознания, активизирующими учебную деятельность.

Безусловно, процесс подготовки будущих специалистов к непрерывному саморазвитию и самосовершенствованию очень сложный и многоранный. Существует огромное количество работ, посвященных факторам и особенностям достижения «акме» личности в процессе обучения в высшей школе.

Использованные источники:

1. Богданов Е.Н. Введение в акмеологию / Е.Н. Богданов, В.Г. Зазыкин.– Калу- га, 2003.
2. Психология самосознания. Хрестоматия. — Самара: Издательский Дом «Бахрах-М», 2000. 672 с.
3. Родионова С. В. Акмеологическая направленность личности педагога // Царскосельские чтения. 2010. №XIV. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/akmeologicheskaya-napravlennost-lichnosti-pedagoga (дата обращения: 08.04.2018).

УДК: 8:81:81.1

Джумаева Ж.Т.
старший преподаватель
кафедра кыргызского языка и литературы
Ошский гуманитарно-педагогический институт
Кыргызстан, г. Ош

ЛЕКСИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ РОМАНА «СРЕДИ ГОР» ТУГЕЛЬБАЯ СЫДЫКБЕКОВА

Аннотация:

В этой статье рассмотрено использование диалектизмов кыргызского языка в романе «Среди гор» Т. Сыдыкбекова. А так же с помощью диалектизмов романа можно увидеть красноречивость писателя Т. Сыдыкбекова. В трудах, написанных в литературоведческом аспекте, литераторы единогласно отмечают богатство и простоту лексики произведений Т.Сыдыкбекова, его умение мастерски использовать язык народного устного общения. Причиной выбора романа «Среди гор» связано с не исследованностью языка произведений писателя, а так же роман «Среди гор» Т. Сыдыкбекова является солидным произведением не только в творчестве писателя, но и этапной вершиной всей кыргызской советской литературы.

Ключевые слова: Т. Сыдыкбеков, писатель, диалектизмы, лексические диалектизмы, народный язык, в художественном плане, национально колоритные слова, иссык-кульский говор.

Djumayeva Zh.T., senior teacher
Chair of the Kyrgyz language and literature
Osh Humanitarian and Pedagogical Institute
Kyrgyzstan, Osh

LEXICAL FEATURES OF THE ROMAN "AMONG THE MOUNTAINS" OF TUGELBAY SYDYKBEKOV'S

Annotation:

Works created by (written) T. Sydykbekov, are studied very widely in terms of literature. In the writings written in the literary aspect, the writers unanimously note the richness and simplicity of the vocabulary of T. Sydykbekov's works, his ability to masterfully use the language of people's oral communication. And linguistically there are several articles devoted to the stylistic function of obsolete words in the works of the novelist. This article refers to the lexical features, that is, the use of dialectics in the novel "Among the Mountains". The reason for choosing the novel "Among the Mountains" is connected with not exploring the language of the writer's works, as well as the novel "Among the Mountains", T. Sydykbekov is a solid work not only in the writer's work, but also as a landmark peak of all Kyrgyz Soviet literature.

Key words: language of the literary work, writer, T. Sydykbekov, dialectics, Issyk-Kul dialect, linguistic feature, novel "Among the mountains", lexical units,

literary language, stylistic connotation.

Тугельбай Сыдыкбеков является одним из великих мастеров художественного слова кыргызской литературы. Писатель является большим знатоком народного языка, традиций и обычаев кыргызского народа. Какое бы произведение Т.Сыдыкбекова ни прочитали, становимся свидетелями богатого словарного состава, высокой художественной мощи, красноречивогоязыка.

Произведения, созданные (написанные) Т.Сыдыкбековым, исследуются очень широком плане литературы [1. 65]. Действительно, в трудах, написанных в литературоведческом аспекте, литераторы единогласно отмечают богатство и простоту лексики произведений Т.Сыдыкбекова, его мастерское использование языка народного устного общения. Известный литератор А.Сыдыков пишет: «Прежде всего нужно уметь доставляя удовольствие точно, впечатляюще описать жизнь, помыслы, цели, традиции, обычаи, природу, нравы народа. Особенно необходимо условие сочности языка, богатства лексического состава. С этой стороны мы не ошибемся, если скажем, что Т.Сыдыкбеков достоин похвалы. Он очень много и уместно использует национальные, колоритные пословицы-поговорки, богатые мыслями» [4.125].

Роман «Среди гор» Т.Сыдыкбекова является солидным произведением не только в творчестве писателя, но и этапной вершиной всей кыргызской советской литературы, написанный в жанре романа. Исследование языка романа, в том числе диалектизмов, даст нам много интересных фактов. Т.Сыдыкбеков очень мастерски использует диалектизмы, что иногда и не заметишь присутствие региональных слов в произведении. Они составляют частичку художественной ткани, при замене их другими словами, чувствуется искажение смысла произведения. Автор ювелирно подчиняет диалектизмы в различных стилистических целях. Например, использование фонетической особенности звука «**ә**», характерного для южного диалекта, или морфологической особенности 2 лица вежливой формы окончания–**ың, (алың)** и др.

Так-как Тугельбай Сыдыкбеков является представителем Ысык-Кульского говора северной системы кыргызских диалектов, да и в романе “Среди гор” описывается событие, происходящее вокруг озера, лексические диалектизмы в произведении в большинстве характерны Ысык-Кульским говорам, а иногда и другим северным говорам. Лексическая особенность ысык-кульских говоров в том, что они составляют тесное единство со словами литературного языка чем южные говоры, потому что большинство слов в речи ысык-кульских кыргызов встречаются, кроме литературного языка, в других говорах тоже. В романе “Среди гор” встречаются лексические диалектизмы, характерные для ысык-кульского говора и северного диалекта.

С давних пор в сельском хозяйстве ысык-кульских кыргызов в

качестве лекарственного растения выращивается опиум. В данное время его не сеют. Мы встретили лексические диалектизмы ***жың, чанжы, зээр*** (683 стр) , связанные с этим видом сельского хозяйства.

Чанжы \на дунганском **цаньцзы**\ - сельскохозяйственный инструмент, тяпка с короткой рукояткой для прополки опийного мака**.**

Жың \на китайском **цзинь,** на уйгурском **жин или жиң** \ **(**название единицы меры веса, равной 560 граммам **)**

Зээр – I единица меры веса, равная 16 жың. В Кыргызско-русском словаре К.К.Юдахина к этим словам есть помета используемое в Синьцзяне. Т.Р.Рахимов отмечает, что на языке уйгуров в Китае используется как устаревшее слово **сар//сер,** который равен 35 граммам, на китайском равен дачану [3.34]. Значит, ысык-кульские кыргызы освоили вышеприведенные слова в результате взаимоотношений с народами, живущими в Синьцзяне.

Перечисленные слова в романе “Среди гор” в основном используются при описании эпизодов, связанных с выращиванием опиума и взаимообменными отношениями между людьми. Они, во-первых, будучи средством исторической стилизации при достоверном отражении той эпохи, во-вторых, показывая в произведении место проишествия события, представителем какого говора являются герои, придавали местный колорит.

К лексическим диалектизмам, характерным ысык-кульскому говору, можно добавить слово **бадвот “чыны, чоң чыны” (чашка)**. Варианты лексемы **бадвот/ падбот** также встречаются в произведении «Среди гор» [5.186]. Появление слова **бадвот** связано с русским словом **подвода (кире араба). Например: - *Эки жородон эки <u>падбод</u> бозо ичтим эле, сыртыма чыгып, аңги-деңги кылды деп, Касым кеп салды (***186 стр.); **- *Бүгүн менин бозомдун бир <u>бадвоту</u> баягында карындашыңдын калыңына келген алтымыш жылкынын баш атындай бар***(73стр.). Как видно по примерам, данное слово используется в качестве названия большой чашки и является значимым стилистическим средством при передачи местной особенности (колорита) в произведении.

Как мы отметили, это слово (бадвот) связано срусским словом ***подвода***. В данное время ***бадвот*** (в значении большой чашки) широко распространилось не только среди ысык-кульских кыргызов, но среди местных ысык-кульских русских в значении нового названия большой чашки. По этому поводу Г. Бакинова об этимологии слова **бадвот** делится своим интересным, достоверным наблюдением: “До Октябрской революции, до присоединения к русским основным транспортом кыргызского народа были лошади и верблюды. Отправлялись куда-то на лошадях: имели понятие о телегах, но их самих не было. Широкое распространение телеги среди северных кыргызов относится к периоду прихода русских на кыргызские земли. Вот так с появлением остановок с тележками на ночлег у станционных смотрителей слово ***подвода*** усвоилось кыргызами и образовалось новое кыргызское слово ***подводчу\бадвотчу*** присоединением словообразовательного аффикса ***–чы/-чу*** кыргызского языка. Большие

чашки, в которых бадвотчу пили в определенной мере купленные бозо, жарма или же горячую жидкую еду, на Ысык-Куле называли ***бадвот\падвот\бадывот***. Значит, русское слово подвода на основе функционального изменения перешло в посуду" [2. 80].

Еще одним из лексических диалектизмов, связанных с едой, в романе является слово **ачкыл**: - ***Турчу эми берекем, абышкаңа ачкыл куюп берчи? (Встань, счастье мое,налей своему старику ачкыл)*** [5.438]**.** На наш взгляд, вышеназванное слово в Тянь-Шаньском и Чуйском говорах означает - *максым,* Жалал-Абадском говоре – *ачыма/максым, магзым/магызым*, в литературном языке – *максым/ачкыл.*

К лексическим диалектизмам, связанных с домашней утварью в произведении "Среди гор" относится слово ***зумбал***. Это слово означает "**длинный, узкий, большой мешок**". Писатель тактично (ловко, умело) использует ***зумбал*** не как название утвари, а как сравнительное средство для образного описания силуэта сидящего Бердибая в авторской речи: ***Артыкча Бердибайдын далысы үңкүйүп, адам олтурганга окшобойт, топон салынган зумбал сыңары өбөктөп, башы жерге кирип баратат...***(Особенно в подавленном настроении плечи Бердибая опустились, не похожий на человека он сидит как зумбал, наполненный мякиной)[5.262]. Конечно, у читателя может появиться вопрос, а не повредит ли использование диалектного слова в образном описании положения Бердибая в качестве сравнения? Но, по нашему мнению, автор с помощью описательного приема довел до читателя понятие - вещь, представленная диалектизмом (**топон салынган зумбал**) (зумбал, наполненый мякиной) он достиг экспрессивности, сравнивая положение Бердибая, понуро сидящего, уткнувшись головою в землю, с **зумбалом – длинным, тонким, большим мешком**.

Есть диалектные слова, обозначающие виды *камчы (плетки*), характерные Ысык-Кульскому говору. В романе "Среди гор" встречается слово ***шапалак,*** один из видов камчы: ...***Жана шапалагын сол колуна ала коюп, оң колунун бүкүрөйгөн сөөмөйүн Карымшактын көзүнө тикеп, шилекейи анын бетине чачыратты...***(*Взяв шапалак в левую руку, тыкая в глаза Карымшаку горбатым указательным пальцем правой руки, разбрызгивал слюни ему в лицо...*) ; ***Ушинтип акырайган Соке чатакты чыгарган Саадатка бата албаса да, кайраштырып урушту күчөткөн сен болдуң дегендей, бөлүнүп чыга берген Карымшакка качырып келип шапалак камчысы менен берип-берип жиберди*** (*Хотя Соке с вытаращенными глазами не осмелился подойти к Саадат, затеявшую ссору, несколько раз ударил шапалак камчой отделившегося Карымшака, считая его подстрекателем драки*)[5.199].

По ыссык-кульскому говору встречается слово ***"айбалы"*** означающейся "лук (оружие), лучник". В толковом словаре кыргызского языка у этой лексемы есть помета "диалектизм". Вероятно это слово относится к северному диалекту. В романе "Среди гор" не встретили

употребление слова ***айбаалы*** в вышеуказанном значении. Согласно толковому словарю кыргызского языка, выпущенного в 1969 году данное слово можно использовать в перенесном зачении как "***растопырившиеся руки-ноги, худой***". При этом по роману Т. Сыдыкбекова "Среди гор": "***Колу, буту чийдей карга шыйрак, адамды өзүнө бир караткандай айбаалы Сарыгул ушул жашында жарты койдун жазгы даакысын отурса алдына төшөп, турса үстүнө жамынчу***" (*Худой Сарыгул руками и ногами как тросник и вороньи ноги в этом возрасте клал под себя баранью весеннюю шерсть когда садился, накрывался ею когда ложился)*[5.284]. Самое интересное, что Т.Сыдыкбеков использовал это слово в качестве прилагательного как есть, несмотря на то, что в словаре в приведенных примерах в переносном значении добавляется окончание прилагательного – ***дай***:

Айбаалыдай балдар; *(Худые дети)*

Айбаалыдай солдаттар; *(Худые солдаты)*

Алты атар мылтык көтөрүп (Токтогул); *(Худые солдаты, взвалившие на себяшестизарядные ружья)* [6.36].

Литературное слово *** апа*** (мать) в ысык-кульском говоре заменено словом ***эне***, что в других говорах (южном, тянь-шаньском и др.) означает ***бабушка.*** Такие слова составляют семантический вид диалектизмов, которые в звуковой форме соответствуют слову литературного языка, но по значению отличаются от него. Семантический диалектиз ***эне*** в значении "***мать"*** встречается в романе неоднократно: - ***Ал саа эне ордуна эне болгон киши*** (*Она тебе заменила мать*); ***Жүрөгү болк этип, эне өз алдынча күңкүлдөп, кудайга жалынды.*** (*Ёкнуло сердце, мать, невнятно говоря про себя,просила у бога*)[5.279].

Также слово ***аба*** как семантический диалектиз используется на Ысык-Куле в значении ***"старший близкий родственник, брат".*** Эту особенность тоже можно встретить в романе: - ***Бүгүнкү күлкүсү башкача болучу. Көрсө, ажалсыз тура?... Эми абама эмне жоп айтам?***(*Сегодняшний смех его особенный. Оказывается, бессмертен?.. Что я отвечу брату?).* Диалектические значения вышеназванных слов ***эне, аба*** можно встретить и в южном говоре.

В языке художественных произведений больше используются лексические диалектизмы, чем диалектизмы других типов. Потому что, исключены эквиваленты (соответствующие замены) в литературном языке. Если даже они присутствуют, диалектизмы более точно и лучше передают образность и стилистическую окраску. Мастера художественного слова, используя в произведениях лексические диалектизмы, обогощают язык своих произведений, а это расширяет использование изоглосса, дает возможность на приобретение места в лексике литературного языка. В романе "Среди гор" лексические диалектизмы используются меньше, чем другие виды (особенно фонетические диалектизмы).

Действительно, в ысык-кульском говоре присутствуют отдельные

лексические диалектизмы, относящиеся к строительству дома, сапожному ремеслу, охотничьему промыслу, сельскому хозяйству, скотоводству, видам капкана, беркута, плетки, узоров шырдака (шитый два слоя орнаментированный войлок), домашней утвари. Но, большинство из них не встретилось в романе “Среди гор”. По нашему мнению это связано с тематической особенностью романа. Иначе говоря, в романе присутствует тематическая направленость, характерная самому произведению, а события, связанные с вышеперечисленными тематиками не относятся к произведению.На переднем плане в произведении стоит описание коллективизации кыргызского села, а охота беркутом, охотничий промысел, ремесло по вышиванию орнамента шырдака не является главной задачей писателя. Кроме того писатель нацелен, чтобы произведение было понятным и доходчивым читателю, бессмысленное использование лексических диалектизмов является для Т.Сыдыкбекова чуждым.

Использованные источники:

1. Асаналиев К. Тугельбай Сыдыкбеков: краткий очерк по творчеству. – Ф., 1962. С. 63-65.
2. Бакинова Г. Из материалов Ысык-Кульского говора. – Ф., 1955. С. 79-80.
3. Рахимов Т.Р. Китайские элементы в современном уйгурском языке. -М., 1970. С. 53-54.
4. Садыков А. В свете литературной критики.- Ф.,1979. С. 61-62.
5. Сыдыкбеков Т. Тоо арасында. –Ф., 1958. С. 531.
6. Толковый словарь кыргызского языка. I том. – Фрунзе, 1984. С. 35-36.

УДК:8:81:81.1

Джумаева Ж.Т.
старший преподаватель
кафедра кыргызского языка и литературы
Ошский гуманитарно-педагогический институт
Кыргызстан, г. Ош

ОТРАЖЕНИЕ ОСОБЕННОСТЕЙ ИССЫК-КУЛЬСКОГО ГОВОРА В ЯЗЫКЕ ТУГЕЛЬБАЯ СЫДЫКБЕКОВА

Аннотация. В статье рассматриваются отдельные диалектные особенности в романе "Среди гор" ("Too арасында") Тугельбая Сыдыкбекова. В романе Т. Сыдыкбекова "Too арасында" ("Среди гор") встречаются отдельные слова которые в конце слов гласный звук произносится в слабой позиции, редуцируется. В результате такого звукового изменения в этой позиции мы решили посмотреть на это как на фонетический диалектизм.

Ключевые слова: язык романа, говор, местные особенности, сингармонизм, фонетические диалектизмы, язык писателя, гласные звуки.

Djumayeva Zh.T., senior teacher
Chair of the Kyrgyz language and literature
Osh Humanitarian and Pedagogical Institute
Kyrgyzstan, Osh

REFLECTION OF THE FEATURES OF THE ISSYK-KULSKY GRAVORY IN THE LANGUAGE OF TUGELBAY SYDYKBEKOV

Annotation. In the article separate dialect features are considered in the novel "Among the mountains" ("Too arasynda") by Tugelbay Sydykbekov. In T. Sydybekov's novel "Too arasynda" ("Among the mountains") there are separate words that at the end of words the vowel sound is pronounced in a weak position, reduced. As a result of this sound change in this position, we decided to look at it as a phonetic dialectic.

Key words: the language of the novel, the dialect, local features, synharmonic, phonetic dialectisms, the writer's language, vowel sounds.

Мастер слова, известный писатель Тугельбай Сыдыкбеков был представителем иссык-кульского говора в кыргызском языке. Будь человек поэтом, будь писателем, будь он журналистом или же простым неграмотным человеком, в его языке обязательно будут отражаться речевые особенности его малой родины. К тому же каждый писатель в своем произведении при изображении красот природы, характеристике образов и персонажей обязательно широко использует местные особенности. Искусный писатель использует такие детали с большим умением, достигая красоты произведения для того, чтобы добиться читательского внимания с языковой стороны своего творения. В произведениях Т. Сыдыкбекова можно заметить вот такие взгляды. В статье мы постараемся проследить местные диалектные

особенности языка романа Т. Сыдыкбекова “Тоо арасында” (“Среди гор”).

Первоначально роман вышел под названием “Кең-Суу” (“Широкая вода”), что означало наименование малой родины писателя. Кең-Суу – это одна из долин современного Тюпского района Иссык-Кульской области. Писатель отобразил изменения, произошедшие в жизни кыргызского народа советской эпохи, говоря точнее, нацелившись на изображение реалий коллективизации сельского хозяйства. Эти особенности он показал на примере строительства одного колхоза, желая показать новости в народной жизни одного региона, стремления людей к хорошей жизни.

Как свидетельсвует первоначальное название произведения, события в книге происходят в одной из долин Иссык-Кульской области. Известно, что широко показаны условия региональной земли, изображение природы, характеристика, психология и образ жизни населения этого региона. Итак, начнем работу с анализа языка произведения.

1. В языке романа Т. Сыдыкбекова *«Тоо арасында»* вместо звука ***и*** из литературного языка используется звук ***э***. В кыргызском языке этот звук обозначается двумя буквами: в начале слова и долгом виде пишется буква Э, в других случаях пишется буква Е. Мы подобрали примеры обоих вариантов написания, исследовав и описав все орфографические начертания. В произведении такая особенность в большинстве случаев видна в привычке героев говорить слово *бали (т.е. хорошо, да, окей)*, переданном писателем в виде слова *бале (слова одобрения)*. Например: - *Бале, атанын баласы деген ушул! [Хорошо, вот что значит сын своего отца] («Тоо арасында», с. 95);* - *Бале, Ыманбайым туура айтат [Да, Иманбай верно говорит] (с. 107);* - *Бале, кеңеш өкмөтүнүн тузун татыган азамат экен го [Хорошо, это молодец впитал соль правительства Советов] (с. 164);* - *Бале-е, жарым болушту жапырып салды [Да-а, уполовинило их, пригвоздил всех] (с. 50).*

2. В литературном языке вместо звука ***у*** используется звук ***о***. В литературном языке местоименная ссылка *бул* (*бу*) в дательном падеже склоняется в виде *буга*. В Иссык-Кульском говоре *бо* в дательном падеже произносится в виде долгого *боо*. Эта особенность в произведениях писателя встречается достаточно часто. Например: - *Ымаке, боо ишенбеңиз! Ушак сөз! [Имаке, не верьте этому! Это слухи] (с. 63);* - *Баса, айтабыз да! Ушундай десең! Боо өз ниетиң менен катталасың де! [Да, мы скажем! Говори так! Ты со своей надеждой будешь отмечен] (с. 69);* - *Боо караганда анык ак жүрөк көрүнөсүң [Посмотришь - и ты кажешься с чистым сердцем] (с. 112).* Приведенные примеры встречаются в речи персонажей, можно заметить, что писатель эту особенность умело использует для раскрытия местных особенностей в образе персонажей.

3. Вместо звука ***ө*** в литературном языке используется звук ***е***. В романе Т. Сыдыкбекова «Тоо арасында» (“Среди гор”) достаточно часто вместо звука ***ө*** используется звук ***е***. Приведем пример. – *Тигил кыздарга көйнөк-көнчөк алып берели? – дейт түгенген катын [Тем девочкам давай накупим платьев-одежек? – говорит забывшаяся женщина] (с. 55).* -

Түгетиң баштагыдай берекем да дебейт, дурустап чайын да кайнатып бербейт [Подонок как раньше и не ценит, даже чаю не может нормально вскипятить] (с. 59). В этих примерах краткий звук ***у*** в слоге этого слова не может полностью передаться гласным звуком (***е***), в нарушение закона сингармонизма. В романе достаточно часто встречаются такие примеры.

4. Вместо звуков ***ө, ү*** в литературном языке используются звук ***и,*** а вместо звука ***о*** звук ***а***. Приведем такие примеры из романа. - *Жандап өтө бергенимде карасам, же бала эмес, же киши эмес, өзүнүн бети калактай, алдына миңген жылкы түспелинде [Приблизившись, я увидел, что это то ли ребенок, то ли взрослый, лицо его как лопата, словно морда лошади, которую он оседлал] (с. 60); - Ким билет, түгенгирдики [Кто знает распроклятого] (с. 66).* В примерах слова типа *түспөлүндө, түгөнгүрдүкү,* начиная со второго слога, гласные звуки произносятся вопреки закону сингармонизма.

- *Тоодай-таштай эле калп айтпаган, кара өзгөй сүйлөбөгөн кишилер айтып жүрүшөт [Не говорящие лжи с камень и гору, особо не говорливые люди рассказывают об этом] (с. 20); Тоога да, түзгө да кожо биз өзүбүз [И горам и долинам мы сами здесь всему хозяева] (с. 32).* В этих примерах уже во втором слоге нарушается закон сингармонизма. Такую фонетическую особенность можно встретить в произведениях у целого ряда писателей - представителей южного и северного диалектов. Нарушение закона в кратких и долгих гласных звуках, по нашему мнению, может быть влиянием казахского, уйгурского, татарского языков. В Тюпском районе Иссык-Кульской области на пастбищах кыргызы достаточно тесно общаются с казахами. Пусть в небольшом количестве, но в этом регионе соседствуют уйгуры с кыргызами, а в первом учебном заведении Кыргызской ССР – Педтехникуме занятия преподавали в основном учителя татарской нации.

5. В романе Т. Сыдыкбекова “Тоо арасында” (“Среди гор”) в конце отдельных слов гласный звук произносится в слабой позиции, редуцируется. В результате такого звукового изменения в этой позиции мы решили посмотреть на это как на фонетический диалектизм. В языке романа «Тоо арасында» слово *анткор* в литературном языке превращается в слово *анткору*. Например: *Камыроо мындай турсун, бармактын башы менен ээгинен өйдө сакалын сылай олтуруп анткору күлчү [Не то, чтобы грызть, а кончиком пальца он гладил бороду от подбородка вверх и смеялся как клятвопреступник]* (с. 26). Не встречавшийся доселе в трудах диалектологов факт, в частности, что слово *анткор* произносится как слово *анткору,* встречается также в произведениях другого известного писателя Казата Акматова. ***Айтору****, бүркүт учкан бийиктен бир караганда кыргыз жеринин үстү тынч өңдөнгөнү менен ичи-койну дүрбөлөң сыяктуу [Кстати, посмотреть с высоты птичьего полете, поверхность кыргызской земли кажется тихой, а внутри она прямо кипит как в грозу] (4, 332). – **Айтору**, Аалам “пи-пи-пиге” толуп кетти окшойт [Кстати, Вселенная наполнилась уже звуками “пи-пи-пи”] (4, 332).*

6. В диалектологических исследованиях целый ряд слов ***шамал, адат, аба, жорук, чара, күнөс, көрүк, мончо, чана, ката, көпүрө, чөгөлө, тебеле [ветер, обычай, воздух, проступок, мера, солнечный, баня, сани, ошибка, мост, на коленях, топтать]*** в иссык-кульском говоре кыргызского языка превращаются в долгий звук: ***шамаал, адаат, абаа, жоорук, чараа, күнөөс, көөрүк, мончоо, чанаа, катаа, көпүрөө, чөгөөлө, тебээле*** и все эти факты нами зарегистрированы. В романе Т. Сыдыкбекова «Тоо арасында» достаточно часто встречаются такого рода фонетические диалектизмы. Мы посчитали правильным их объединить и показать в нескольких группах.

а) В закрытых слогах гласный звук растягивается и произносится как долгий звук**:** *Ак расул алла жер,* ***шамаал****, суу, от төртөөнү жаратты [Всевышний создал землю, ветер, воду, огонь – все четыре стихии] (с. 29).*

б) Во втором и третьем открытых слогах гласный звук растягивается и произносится как долгий: *–* ***Катааңды*** *мойнуңа ал! [Признай свою ошибку!]*

– ***Катааны*** *ким жиберсе, ошол мойнуна алсын [Кто допустил ошибку, то пусть и признается в этом] (с. 148).*

Дайыма өз көмөчүнө күл тартып көнүшкөн атка минерлер мында да бирине-бири ***арамзаалык*** *кылышты [Те, кто привык свой кусок хлеба на себя тянуть, опять они обленились назло друг другу] (с. 253).*

в) В первом открытом слоге гласный становится долгим:

- Өмүр, сен бериңди айтчы? Бодо бересиңби, ***боорук*** *бересиңби? [Омур, ты скажи, что ты дашь? [Табун отдашь или печень свою?] (с. 179).*

- ***Баарыңар*** *тең* ***маа*** *таарынбайсыңар анда?! [Тогда все вы на меня не обижайтесь?!] (с. 182).*

г) Односложные слова произносятся с долгим гласным звуком: *Он экиге жаңы келген ушул Мариясы казан-аякты башкарып, бөбөктөрүнүн* ***кир-коогун*** *жуун, атасынын тонун жамап, эне ордуна оор түйшүктү чыдап көтөргөн [Уже приблизившаяся к двенадцати эта его Мария уже готовит, стирает и убирает за малышами, латает шубу отцу, несет тяжелую ношу вместо своей матери] (с. 9).*

д) Образующие суффикс прилагательного слоги *-анак, -аган* в первой открытой позиции произносятся в долгом виде:

- Тейт, ***качанаак*** *келин төө кыядан өтүп кетти [Тейт, сбегавшая невестка свалилась от верблюжьей ноши] (с. 151).*

На основе анализа вышеприведенных примеров из романа Т. Сыдыкбекова “Тоо арасында” можно сделать следующие краткие выводы.

В романе имеются местные особенности иссык-кульского говора кыргызского языка. Их автор использует в большинстве своем в речевой характеристике своих героев, в произведение они вносят местный колорит, отражая индивидуальные особенности характеров и образов персонажей.

Мы засвидетельствовали неотмеченные со стороны диалектологов языковые особенности великого писателя (*анткору, айтору*). Значит, мы убедились еще раз, что необходимо еще шире исследовать язык

произведений Т. Сыдыкбекова.

Использованные источники:

1. Грамматика кыргызского литературного языка: фонетика и морфология. – Фрунзе, 1980.
2. Бакинова Г. Из материалов Иссык-Кульского говора. – Фрунзе: Изд-во АН Киргизской ССР, 1955.
3. Сыдыкбеков Т. Тоо арасында. – Фрунзе: Кыргызстан, 1974.
4. Акматов К. Архат. – Бишкек, 2007.
5. Толковый словарь кыргызского языка. I том. – Фрунзе, 1984.

УДК 33

Додорова А.Д.
студент магистрант
Ростовский филиал государственного казенного образовательного учреждения «Российская таможенная академия»
Россия, г. Ростов-на-Дону

ИССЛЕДОВАНИЕ МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ ТАМОЖЕННЫХ УСЛУГ: ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

В данной статье рассмотрены проблемные вопросы качества предоставления таможенных услуг в Российской Федерации. Проведена оценка современного состояния места системы управления качеством таможенных услуг в общей системе управления таможенными органами. Обозначены функции по управлению качеством таможенных услуг за действующими подразделениями в таможенных органах. Предложены пути, в ходе реализации которых, произойдет последовательное и фундаментальное изменение системы управления таможенными органами в части вопроса качества оказания таможенных услуг.

Ключевые слова: таможенные органы, качество, таможенные услуги, управление качеством.

Dodorova A.D. graduate student
Rostov branch of the state educational institution "Russian customs academy"
Russia, Rostov-on-Don

INVESTIGATION OF THE MECHANISM OF QUALITY MANAGEMENT OF CUSTOMS SERVICES: IMPLEMENTATION PROBLEMS AND DEVELOPMENT PROSPECTS.

This article examines the problematic issues of quality of providing customs services in the Russian Federation. An assessment of the current state of the place of the quality management system of customs services in the general management system of customs authorities was carried out. The functions of quality management of customs services for the operating units in the customs authorities are indicated. Ways are proposed in the course of implementation of which a

consistent and fundamental change in the management system of the customs authorities will be made regarding the quality of customs services.

Key words: customs authorities, quality, customs services, quality management.

В настоящее время существует определенная система управления, которая отражает определенные цели в рамках стратегии развития таможенной сферы в Российской Федерации. Данная стратегия позволяет выстроить ориентиры, которые позволят обеспечить качественное предоставление услуг в таможенной и около таможенной сферах непосредственно для государства и участников внешнеэкономической деятельности.

Данная модель предполагает выделить подсистему управления качеством в сфере таможенных услуг из общей системы управления. На данный момент времени нужно брать во внимание тот факт, что управление качеством таможенных услуг производится в уже сформированной системе управления таможенными органами.

Исходя из этого, исследователи описывают цель таможенной услуги, которая заключается в удовлетворении потребностей участников внешнеэкономической деятельности и реализацию государственных функций.

После изучения цели таможенной услуги можно отметить, что вся система управления качеством в таможенной сфере охватывает всю деятельность таможенных органов в нашей стране и позволяет выстроить новые направления, перспективы и принципы развития.

Исходя из этого можно представить место системы управления качеством таможенных услуг в общей системе управления таможенными органами. (рис.1.)

Сама система управления качеством таможенных услуг обязана функционировать в общей системе управления качеством таможенными органами, быть основанной на идентичных принципах управления, иметь собственный субъект, а так же объект в сфере управления.



Рис. 1. Место системы управления качеством таможенных услуг в системе управления таможенными органами

Стоит отметить, что система управления качеством таможенных услуг позволяет реализовать основные направления и функции таможенных органов, связанных с осуществлением таможенных операций и таможенным контролем. Данная система позволит ускорить товарооборот и содействует развитию торговли, позволяет обеспечить экономическую безопасность страны.

Для развития системы управления качеством в будущем времени необходимо её организационно закрепить в общей и уже сформированной системе управления таможенными органами. Данные положения возможно осуществить посредством распределения и закрепления функций по управлению качеством услуг в таможенной сфере за определенными отделами, или выделенными специально для этих целями подразделениями, ответственных за качество выполнения поставленных задач.

Для эффективной работы необходимо закрепить функции по управлению качеством таможенных услуг за действующими подразделениями в таможенных органах по линии Главного организационно-инспекторского управления ФТС России, в связи с ориентированием на основные направления развития системы таможенных органов, таких как уменьшение количественного состава сотрудников таможенных органов, сокращению расходов бюджета.

Для осуществления полноценного взаимодействия и получения обратной связи от участников внешнеэкономической деятельности важно проведение анкетирования, проведение данных процессов должны быть закреплены за подразделениями по линии Управления по связям с общественностью Федеральной таможенной службой Российской Федерации. Данное разграничение функций по управлению качеством таможенных услуг в сформировавшейся системе можно представить в следующем виде. (рис.2.)

Рис. 2. Модель перспективной системы управления качеством таможенных услуг



Данная модель позволяет увидеть процесс осуществления управления качеством таможенных услуг в рамках перспективной системы управления для дальнейшего перераспределения функций той или иной системы управления.

Полный и общий контроль деятельностью по управлению качеством таможенных услуг должен взять в свои функциональные обязанности Координационный совет по управлению качеством таможенных услуг.

Координационный совет по управлению качеством таможенных услуг должен состоять из должностных лиц центрального аппарата ФТС России, РТУ и таможен. Данный орган должен заниматься контролем и координацией создания основополагающих положений реализации мероприятий по развитию в сфере управления качеством таможенных услуг.

Таможенная структура имеет вертикальную структуру управления, данный принцип должен быть сохранен и в сфере распределения ответственности за управлением качеством таможенных услуг.

Анализируя все вышесказанное, можно прийти к выводу, что вопросами управления качеством таможенных услуг должны заниматься подразделения по линии Главного организационно-инспекторского управления ФТС. В свою очередь, вопросы мониторинга таможенных услуг должны быть адресованы подразделениям по линии Управления по связям с общественностью ФТС России.

В ходе реализации данных положений произойдет последовательное и фундаментальное изменение системы управления таможенными органами в части вопроса качества оказания таможенных услуг.

Использованные источники:

1. О Стратегии развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года: Распоряжение Правительства РФ от 28.12.2012 № 2575-р // Собрание законодательства РФ. 2013. № 2. Ст. 109.
2. Гупанова Ю.Е. Разработка системы основ управления качеством таможенных услуг: монография. М.: Российская таможенная академия, 2012. 310 с.

УДК 338.45

Долокова Я.В.
студент магистрант
направление «Бухгалтерский учет, анализ, аудит»
научный руководитель: Алексеева И.В., д.э.н.
доцент, профессор
кафедра «Бухгалтерский учет»
"Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)"
Россия, г. Ростов-на-Дону

МЕТОД УПРАВЛЕНИЯ МАТЕРИАЛЬНЫМИ РЕСУРСАМИ, КАК ОСНОВА ЭФФЕКТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Аннотация. В статье рассматриваются особенности управления материальными ресурсами для промышленных предприятий. Рассмотрены достоинства и недостатки метода управления материальными ресурсами, а также особенности внедрения данного метода в производственный процесс.

Ключевые слова: материальные ресурсы, материальные потоки, центры количественной оценки.

Dolokova Ya.V.
Graduate student
direction "Accounting, analysis, audit"
"Rostov State Economic University (RINH)"
Russia, Rostov-on-Don
Scientific adviser: Alekseeva I.V.
D.E.c., Associate Professor, Professor
Department "Accounting"
"Rostov State Economic University (RINH)"
Russia, Rostov-on-Don

METHOD OF MANAGEMENT OF MATERIAL RESOURCES, AS A BASIS OF EFFECTIVE ACTIVITY OF INDUSTRIAL ENTERPRISES

Annotation. The article deals with the management of material resources for industrial enterprises. The advantages and disadvantages of methods of material resources management are considered, as well as the peculiarities of implementing this method in the production process.

Keywords: material resources, material flows, centers of quantitative evaluation.

В процессе развития, а также по мере изменения экономических условий все предприятия сталкиваются с необходимостью совершенствования своих экономических структур. При этом предприятия преследуют две основные цели: повысить эффективность использования

внутренних ресурсов и адаптироваться к новым внешним условиям. Использование современных управленческих инструментов позволит формировать качественную информацию необходимую для принятия эффективных управленческих решений [1].

Так как материальные запасы являются одними из главных компонентов имущества предприятия, то следует внедрять новые методы управления материальными ресурсами, а состояние и результативность их использования – одно из главных условий эффективной деятельности предприятия. В связи с этим рассмотрим метод управления материальными ресурсами, основанный на концепции устойчивого развития предприятия и элементах теории управления материально-производственными запасами, таких как анализ жизненного цикла продукции и оценка стоимости материальных потоков.

Достоинством данного метода является то, что для его внедрения в систему управления материальными ресурсами не требуются дополнительные затраты. Так как необходимая информация является результатом ведения бухгалтерского учета на предприятии, а предоставлять, анализировать ее сможет бухгалтер, ведущий данный участок.

Единственным недостатком является системное и трудоемкое сравнение плановых затрат с фактическими значениями.

Метод управления материальными ресурсами основан на предположении, что системные затраты центров количественной оценки изменяются пропорционально объемам входящих (исходящих) материальных потоков. Затем для снижения затрат на исходящие материальные потоки (и, следовательно, повышения эффективности использования ресурсов) объемы могут перераспределяться в пользу потоков с наименьшим соотношением затрат к объему. Очевидно, что такие манипуляции возможны только в рамках групп однородных потоков, поэтому для каждого центра квантификации исходящие потоки должны быть распределены между этими группами [2].

Метод управления материальными ресурсами состоит из следующих шагов:

1) построение модели потока материала;
2) моделирование сбора данных;
3) исследование потребления ресурсов;
4) корректировка модели;
5) учет затрат на материальный расход;
6) распределение приоритетов среди элементов системы;
7) оптимизация.

Для внедрения данного метода требуются проверенные данные об объемах входящих и исходящих потоков материалов, а также подробная информация о системных расходах центра количественной оценки за определенный период времени. Если сбор данных не может быть выполнен по техническим или другим причинам, модель может быть скорректирована

путем слияния соседних центров количественной оценки или может быть использовано дополнительное моделирование производственного процесса [3].

Обследование потребления ресурсов - это сравнение плановых системных затрат и объемов материальных потоков с их фактическими значениями. Предприятиям, у которых плановые значения значительно отличаются от фактических, рекомендуется переходить от крупномасштабной модели к более детальной, вплоть до производственной единицы или операции. При этом достаточно разложить только те части модели, где произошло заметное расхождение между плановыми и фактическими значениями. Также важно найти источник этих расхождений и соответствующим образом скорректировать модель.

Приоритетным распределением ресурсов является анализ материальных потоков по выбранному показателю эффективности. Обычно для центров количественной оценки таким показателем является отношение стоимости исходящих материальных потоков к их объему. Основная цель этого шага - сделать четкий порядок, в котором элементы системы управления запасами будут обрабатываться на этапе оптимизации.

В частности, речь идет о поиске альтернативного способа производства, то есть при замене отдельных элементов (или групп элементов) может быть получено новое значение показателя эффективности [4]. Процесс поиска альтернативных способов производства состоит из следующих шагов:

1) поиск наиболее критического центра количественной оценки (или группы связанных центров количественной оценки, если нет возможности заменить только один);

2) анализ существующих альтернативных технологий, оборудования и режимов работы;

3) моделирование каждой найденной альтернативы;

4) замена обработанных элементов на один из вариантов;

5) пересчет модели материального потока, оценка эффекта замещения;

6) установка альтернативы которая производит самое лучшее влияние.

Стоит отметить, что фактическая замена оборудования требует дополнительных затрат на покупку, установку, демонтаж или перепланировку. Эти расходы должны учитываться при определении системных затрат для новых центров количественной оценки [5]. Кроме того, для большинства технологических решений требуется разная ресурсоемкость одного и того же выпуска, что делает необходимым перерасчет объемов связанных материальных потоков.

Полный анализ всех доступных конфигураций системы может оказаться трудоемким. Чтобы облегчить задачу, ее можно решить для фрагмента системы. Кроме того, некоторые из альтернатив могут быть отброшены заранее на основе простых логических утверждений; например, среди альтернатив с той же скоростью потребления материала, один с

наименьшей стоимостью системных затрат обеспечит наилучший эффект с любой комбинацией других элементов [6].

Другим способом повышения эффективности использования материальных ресурсов промышленного предприятия является перераспределение объемов материальных потоков. По сути, это означает найти объемы материальных потоков, которые не нарушают целостность модели и обеспечивают лучшее значение выбранного показателя эффективности.

Таким образом, для достижения наилучшего эффекта от применения описанного метода управления материальными ресурсами необходимо проводить процедуры моделирования и оптимизации системы управления материально-производственными запасами в обычные периоды времени [7]. Обычно этот период охватывает один год, но из-за глобальной экономической нестабильности и быстрых технологических достижений было бы разумнее повторять указанные процедуры всякий раз, когда разрабатываются новые технологии производства или существенные изменения цен на материалы. Кроме того, аварийные ситуации (например, отказ оборудования) вызывают изменения в ограничениях модели или даже ее структуры и, следовательно, требуют локального перепланирования производства.

Использованные источники:

1. Алексеева И.В. Этапы внедрения управленческого учета на предприятиях промышленности строительных материалов // В сборнике: Проблемы учета, аудита и статистки в условиях рынка ученые записки. Ростов-на-Дону, 2000. С. 27-37.
2. Кукукина И.Г., Управленческий учет - Финансы и статистика, 2010 г., 400 с.
3. Халдин, К.С. Повышение эффективности управления материальными ресурсами промышленного предприятия при помощи оценки стоимости материальных потоков // Доклады научно-технической конференции всероссийского форума «Информационное общество – 2015: вызовы и задачи». – 2015. – С. 100–107.
4. Кулякина Е. Л., Москалюк Д. С., Власов С. В. Теоретические аспекты учета материально-производственных запасов в организациях РФ // Молодой ученый. — 2017. — №17. — С. 359-362
5. Пересветов Ю.В. Управление материальными ресурсами. Логистические принципы. Учебник. – Москва 2006. – с. 28-33
6. Жданова Л.А. Организация и управление промышленной фирмой. — М.: Изд. Ун-та Дружбы народов, 2007.
7. Шароватова Е. А., Лабынцев Н.Т., Омельченко И.А. и др. Управленческий учет и внутренний контроль в коммерческих организациях: состояние и перспективы развития - Москва, 2011, 304 с.
8. Иванов Ю.В. Экономика предприятия: Учебное пособие/ Междунар.ун-т "Дубна".Каф.экономики. - 2001. - 84с.

УДК 502

Дровосекова Т.И., к.техн.н.
доцент
кафедра «Управление в технических системах»
Зверко Е.К.
студент 4 курса
факультет «Инженерный факультет»
Институт сервиса, туризма и дизайна (филиал) СКФУ
Россия, г. Пятигорск

ЗАГРЯЗНЕНИЯ ПОДЗЕМНЫХ ВОД НА КМВ

Растущая потребность человечества в чистой воде обуславливает увеличение разрыва между водоотбором, безопасным для окружающей среды, и нуждами населения. Изучение подземных вод, как источника питьевого водоснабжения показало, что они являются не только ценным полезным ископаемым, но и одним из изменчивых компонентов окружающей среды. Охрана подземных вод от загрязнения является частью общей проблемы защиты окружающей среды

Ключевые слова: гидролитосфера, кондиционные показатели, вертикальные гидравлические градиенты.

Dvorosekova T.I., candidate of technical sciences, associate professor
Assistant Professor of the Department "Management in Technical Systems"
Institute of Service, Tourism and Design (branch) of SKFU
Russia, Pyatigorsk
Zverko E.K.
student
4 year, Faculty of Engineering Faculty
Institute of Service, Tourism and Design (branch) of SKFU
Russia, Pyatigorsk

POLLUTION OF UNDERGROUND WATER ON THE CMS

The growing need of mankind for clean water causes an increase in the gap between water-safe, environment-friendly water intake and the needs of the population. The study of groundwater as a source of drinking water supply has shown that they are not only valuable minerals, but also one of the volatile components of the environment. The protection of groundwater from pollution is part of the overall problem of environmental protection

Key words: hydrolithosphere, conditioning indices, vertical hydraulic gradients.

Подземные воды подразделяются на питьевые, отвечающие качественному составу нормативных требований пригодности для питья, бытовых нужд человека, и технические, которые предназначены для использования в технических целях. Технические воды имеют различный

химический состав. Еще подземные воды подразделяют на инфильтрационные, конденсационные, ювенильные, смешанные. Инфильтрационные воды образуются в результате проникновения атмосферных осадков в земную кору, конденсационная вода образуется при конденсации парообразной воды, которая содержится в горных породах. Ювенильные воды часто называют реликтовыми, так как они обычно сильно минерализированы и находятся в погребенных земной корой бассейнах. Смешанные воды образуются в результате перемешивания вышеупомянутых вод [1].

Район Кавказских Минеральных Вод (КМВ), который имеет статус особо охраняемого эколого-курортного региона, занимает особое место среди курортных регионов России благодаря богатству, разнообразию, количеству и ценности минеральных вод, ландшафтных и климатических условий, лечебных грязей. В административном отношении он входит в состав Южного федерального округа России и размещен в границах Ставропольского края.

Регион КМВ обладает громадным потенциалом ресурсов минеральных вод различных типов, которые используются для питьевого и бальнеологического лечения на курортах и для розлива на 46 заводах. В конце 90-х годов двадцатого столетия на эти цели шло около 6-7 тысяч $м^3$/сутки минеральных вод различных типов. При этом на курортах КМВ отдыхало и лечилось более миллиона человек ежегодно. В настоящее время добыча минеральных вод на курортах КМВ не превышает 3000 $м^3$/сутки, а лечится около 400-450 тысяч человек в год. То есть имеется незадействованный потенциал для дальнейшего развития санаторно-курортных учреждений и розлива минеральных вод [2].

Регион Кавказских Минеральных Вод имеет значительные запасы уникальных и ценных минеральных лечебных подземных вод, представляет собой сложные гидродинамические, геотермические, гидрогеохимические условия и условия формирования газового, ионно-солевого, микрокомпонентного состава подземных вод. Минеральные лечебные подземные воды по составу углекислые, сероводородные, углекисло-сероводородные, йодо-бромные и радоновые, в том числе имеющие российскую и мировую известность: углекислые воды "Ессентуки-17", "Ессентуки-4", "Нарзан", "Славяновская", "Смирновская", "Машук" и другие [3].

Изучение подземных вод как источника питьевого водоснабжения показало, что подземные воды являются не только полезным ископаемым, но и одним из компонентов окружающей среды. Защита подземных вод от загрязнения чрезвычайно важна, так как растущая потребность в воде обусловливает увеличение разрыва между водоотбором, безопасным для окружающей среды, и потребностями населения. Кроме того, охрана подземных вод от загрязнения тесно связана с общей проблемой защиты окружающей среды.

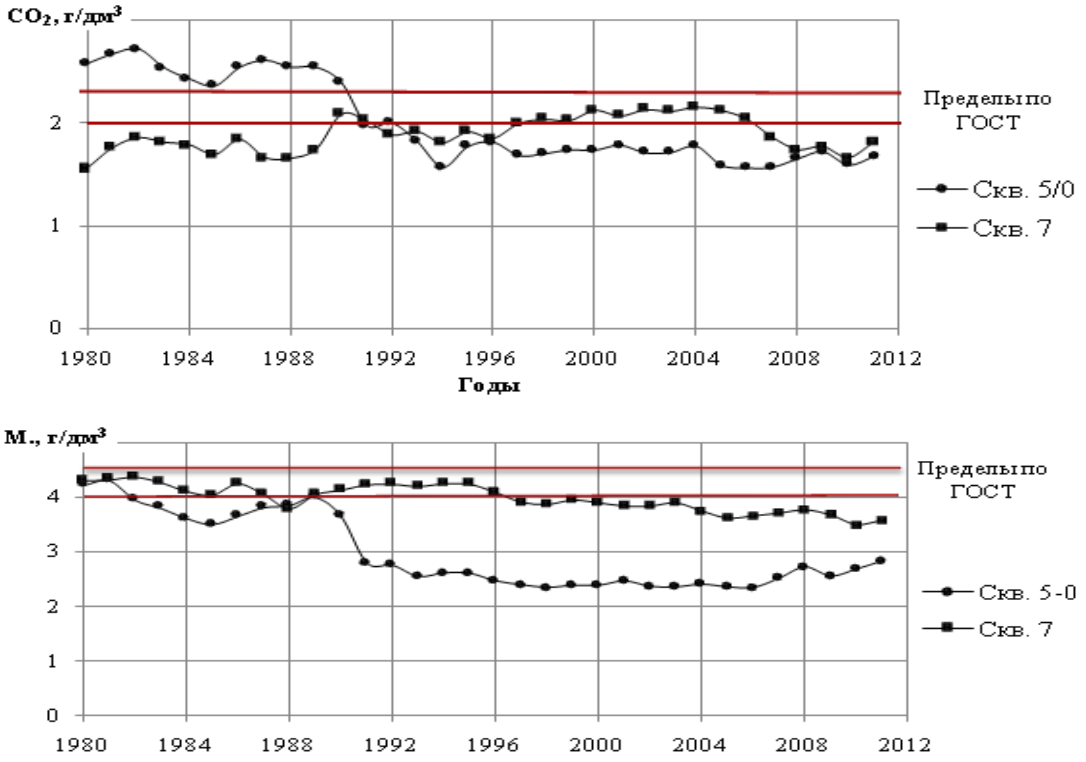
Не смотря благополучие с ресурсной базой минеральных вод на территории КМВ, существует целый ряд проблем, над решением которых надо работать. Некоторые из них заключаются в следующем [4]:

1. Непродуманная политика выдачи лицензий на недропользование месторождений, участков и отдельных скважин с минеральными водами, которые зарезервированы для действующих курортов КМВ, привела к тому, что эти курорты остались фактически только с запасами месторождений, традиционно обеспечивающие их потребности. Поэтому при изменении конъектуры рынка курортных услуг и повышении спроса на минеральные воды для лечебных целей у курортов нет практически перспективы развития.

2. Объем добычи минеральных вод увеличился более чем вдвое, что значительно изменило общую картину распределения природных вертикальных гидравлических градиентов в верхней части гидролитосферы, причем без какого-либо серьезного обоснования режимов эксплуатации.

3. Наблюдается изменение естественных вертикальных градиентов, вследствие чего происходит загрязнение коммунально-бытовыми стоками грунтовых и поверхностных вод в рабочие водоносные горизонты гидролитосферы (источников).

В настоящее время стали появляться компоненты, характерные для промышленного загрязнения (нефтепродукты, кадмий, свинец) минеральных вод. Вполне вероятно, что перечень загрязняющих веществ будет расширяться.



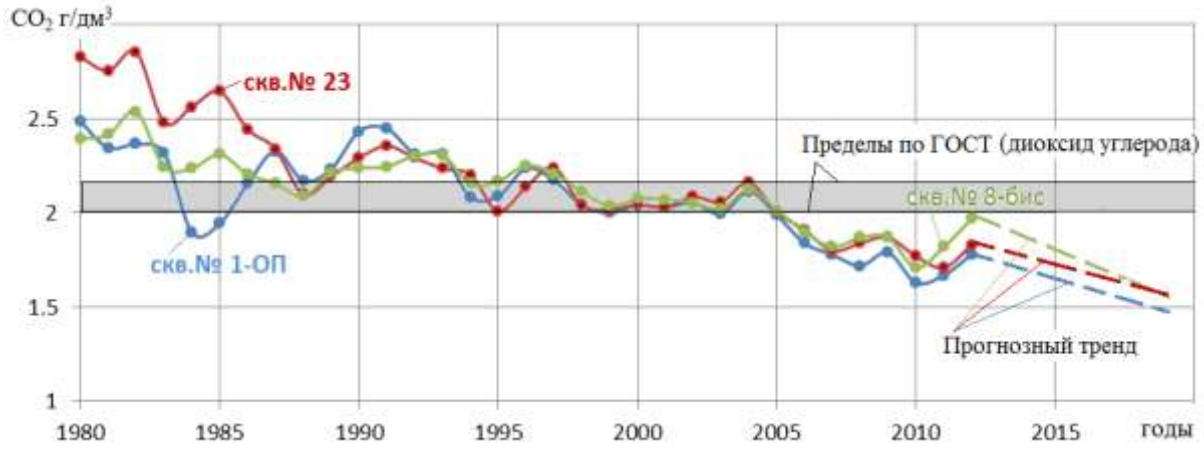


Рис. 1. Динамика изменения общего солесодержания и диоксида углерода по эксплуатационным скважинам минеральных вод [1-3]

Динамика ухудшения кондиционных показателей иллюстрируется графиками по ряду эксплуатационных скважин, наиболее известных марок минеральной воды (рис. 1) [5]. Как следует из графиков, минерализация водоисточников и диоксид углерода (один из основных лечебных факторов) имеют многолетнюю тенденцию к падению. Многие источники уже потеряли кондиционность состава (по ГОСТ 13273-88) или находятся на нижнем пределе кондиций [6].

Многие источники гидроминеральных вод на сегодняшний день потеряны безвозвратно.

Все это стремительно привело к уменьшению запас питьевой воды на КМВ, ухудшается ее качество. Все это сказывается на здоровье людей, разнообразии животного и растительного мира [7].

Крайне насущней проблемой сейчас является рациональное использование водных ресурсов. На первом месте стоит охрана водных пространств от загрязнения, потому что промышленные стоки занимают первое место по объёму и ущербу, который они наносят, поэтому именно в первую очередь необходимо решать проблему сброса их в реки [8]. Так же следует ограничить сбросов в водоёмы, и усовершенствование технологий производства, очистки и утилизации. Одним из важных аспектов является взимание платы за сброс сточных вод и загрязняющих веществ и перечисление взимаемых средств на разработку новых безотходных технологий и сооружений по очистке. Для этого в первую очередь стоит снизить размер платы за загрязнения окружающей среды предприятиям с минимальными выбросами и сбросами, что в дальнейшем будет служить приоритетом для поддержания минимума сброса или его уменьшения. По всей видимости, пути решения проблемы загрязнения водных ресурсов на КМВ лежат прежде всего в области разработки развитой законодательной базы, которая позволила бы реально защитить окружающую среду от

вредного антропогенного воздействия, а также изыскании путей реализации этих законов на практике (что, в условиях российских реалий, наверняка столкнется с существенными трудностями).

Использованные источники:

1. Drovosekova T.I. Development of a computerized model of hydrolithospheric processes // In the World of Scientific Discoveries, Series B. 2013. Т. 1. № 1. С. 36-43.
2. Drovosekova T.I., Pershin I.M. Peculiarities of modelling hydro-lithospheric processes in the region of Kavkazskiye Mineralnye Vody (Caucasus Mineral Springs)// Proceedings of the 19th International Conference on Soft Computing and Measurements, SCM 2016 2016. С. 215-217.
3. Дровосекова Т.И. Особенности моделирования процессов фильтрации на языке PYTHON// В сборнике: Университетские чтения – 2017. Материалы научно-методических чтений ПГУ. 2017. С. 15-21.
4. Дровосекова Т.И., Першин И.М. Особенности моделирования гидролитосферных процессов региона Кавказских Минеральных Вод // Международная конференция по мягким вычислениям и измерениям. 2016. Т. 1. № -Секции 1-3. С. 229-232.
5. Дровосекова Т.И., Сизов С.Б. Параллельные вычисления в приложении к задаче моделирования физических процессов // В мире научных открытий. 2014. № 6.1 (54). С. 338-349.
6. Першин И.М., Малков А.В., Помеляйко И.С. Существующие проблемы управления гидролитосферными процессами в курортных регионах и пути их решения // Системный синтез и прикладная синергетика .Сборник научных трудов VIII Всероссийской научной конференции. Южный федеральный университет. 2017. С. 351-358.
7. Хариш И.Е., Хариш Н.П., Чебоксаров А.Б. Система управления водоотборными скважинами // Вестник Ессентукского института управления, бизнеса и права. 2014. № 8. С. 245-250.
8. Цаплева В.В., Душин С.Е. Разработка математической модели влияния г. Бештау на гидролитосферу региона г. Лермонтова // Известия СПбГЭТУ ЛЭТИ. 2011. № 1. С. 53-56.

УДК 62-184

Дровосекова Т.И., к.техн.н.
доцент
кафедра «Управление в технических системах»
Воронин А.Ю., к.техн.н.
доцент
кафедра «Управление в технических системах»
Зверко Е.К.
студент 4 курса
факультет «Инженерный факультет»
Институт сервиса, туризма и дизайна (филиал) СКФУ
Россия, г. Пятигорск

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ 3D ПРИНТЕРОВ

В настоящее время на рынке присутствует большое количество предложений 3D принтеров. Основными критериями выбора таких устройств являются стоимость, открытость программного и аппаратного обеспечения, возможность модернизации и ремонта, простота обслуживания и минимальная цена расходных материалов при наличии достаточного уровня надежной и точной работы. В статье приведен сравнительный анализ принтеров, выявлены сильные и слабые стороны каждого из них.

Ключевые слова: 3D принтер, стереолитограф, фотополимер.

Dvorosekova T.I., candidate of technical sciences, associate professor
Assistant Professor of the Department "Management in Technical Systems"
Institute of Service, Tourism and Design (branch) of SKFU
Russia, Pyatigorsk
Voronin A.Yu., candidate of technical sciences, associate professor.
Assistant Professor of the Department "Management in Technical Systems"
Institute of Service, Tourism and Design (branch) of SKFU
Russia, Pyatigorsk
Zverko E.K.
student
4 year, Faculty of Engineering Faculty
Institute of Service, Tourism and Design (branch) of SKFU
Russia, Pyatigorsk

COMPARATIVE ANALYSIS OF 3D PRINTERS

3D present in the market there is a large number of offers of 3D printers. The main criteria for choosing such devices are cost, openness of software and hardware, the possibility of modernization and repair, ease of maintenance and the minimum price of consumables, provided there is a sufficient level of reliable and accurate operation. The article provides a comparative analysis of printers,

identified strengths and weaknesses of each

Key words: 3D printer, stereolithograph, photopolymer.

Еще в 80-х годах были первые попытки создания технологии трехмерной печати. В то время был стереолитограф, с помощью которого можно было создавать 3D-объекты из жидкого фотополимерного пластика. Технология в таком оборудовании основывается на свойствах фотополимеров – под воздействием лазера он застывает, приобретая твердую форму пластика.

После долгих лет попыток в 2005 году был создан первый 3D принтер, который был способен печатать в цвете, это детище компании Z Corp под названием Spectrum Z510, а буквально через два года появился первый принтер, способный воспроизводить 50% собственных комплектующих.

3D-принтер - это устройство, позволяющее создавать любимые предметы из разных материалов. К примеру, полка для розетки, подстаканники с геометрическими узорами, насадка душа, еду.

3D-принтер (рис. 1) состоит из корпуса (1), закрепленных на нем направляющих (2), по которым перемещается печатающая головка (3) с помощью шаговых двигателей (4), рабочего стола (5), на котором выращивается изделие; и всё это управляется электроникой (6).



Рис. 1. 3D принтер

Технология 3D принтера (рис. 2) представлена так, нить (филамент) (1) поступает в печатающую головку (Экструдер) (2), в которой разогревается до жидкого состояния и выдавливается через сопло экструдера. Шаговые двигатели с помощью зубчатых ремней приводят в движение Экструдер (2), который перемещается по направляющим (3) и наносит пластик на платформу (4) слой за слоем. Снизу в вверх. В итоге ваше изделие (5) растёт слой за слоем.

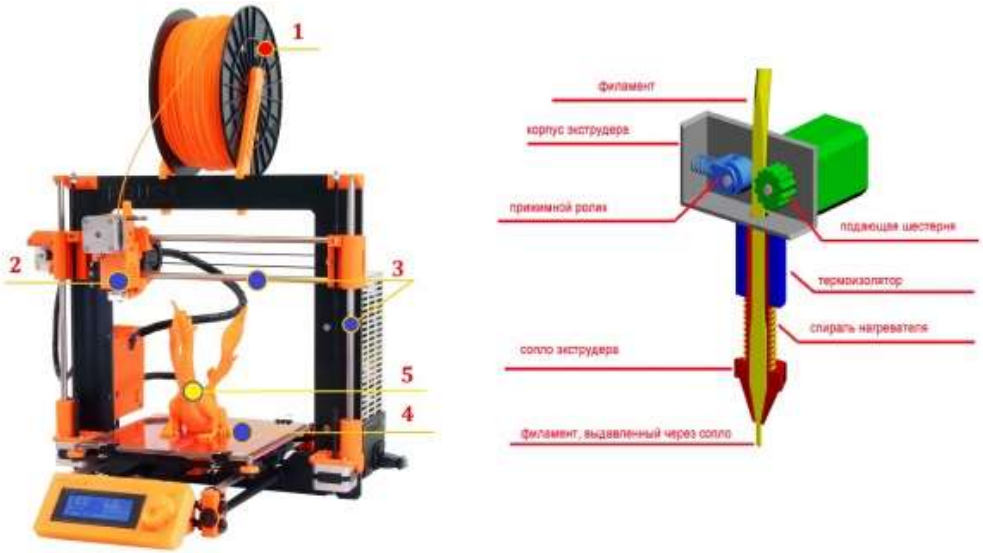


Рис. 2. Технология 3D принтера

Расходные материалы (филаменты) для 3D-принтеров - пластиковые нити, намотанные на катушки. Расходные материалы бывают различных типов и свойств [1]. Стоимость этой катушки выходит около 500 рублей, но расходный материал такой, как древесина уже будет стоить в несколько раз дороже.

Технологии не стоят месте, было создано великое множество 3D-принтеров, которые применяются в разных сферах в зависимости от потребителей.

ТЕХНОЛОГИЯ SLA

Технология работает так: лазерный луч направляется на фотополимер, после чего материал затвердевает (рис. 3).

В качестве фотополимера используется полупрозрачный материал, который деформируется под действием атмосферной влаги.

После отвердевания он легко поддаётся склеиванию, механической обработке и окрашиванию [2]. Рабочий стол (элеватор) находится в ёмкости с фотополимером. После прохождения через полимер лазерного луча и отвердения слоя рабочая поверхность стола смещается вниз.

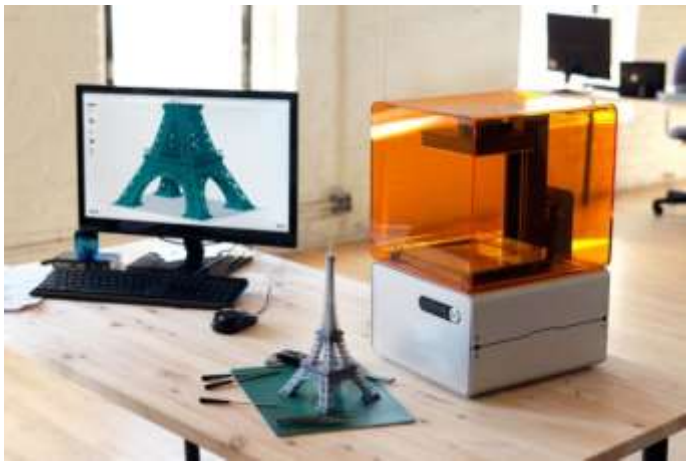


РИС. 3. 3D ПРИНТЕР ТЕХНОЛОГИИ SLA

Преимущество такого принтера – высокая точность печати. Существующая технология позволяет наносить слои толщиной 15 микрон, что в несколько раз меньше толщины человеческого волоса. Точность изготовления достаточно высока для применения в производстве прототипов стоматологических протезов и ювелирных изделий. Скорость печати относительно высока, если учитывать высокое разрешение подобных устройств: время построения одной модели может составлять, лишь нескольких часов, но в итоге зависит от размера модели и количества лазерных головок, используемых устройством одновременно. Относительно небольшие настольные устройства могут иметь область построения от 50 до 150мм в одном измерении.

Недостаток такой технологии – высокая стоимость из-за высокой цены расходных материалов.

ТЕХНОЛОГИЯ SLS

Спекание порошковых реагентов под действием лазерного луча – оно же SLS (рис. 4) — единственная технология 3D печати, которая применяется при изготовлении форм, как для металлического, так и пластмассового литья.

Пластмассовые модели обладают отличными механическими качествами, благодаря которым они могут использоваться для изготовления полнофункциональных изделий. В SLS технологии используются материалы, близкие по свойствам к маркам конечного продукта: керамика, порошковый пластик, металл [3].

Устройство 3d принтера выглядит следующим образом: порошковые вещества наносятся на поверхность элеватора и спекаются под действием лазерного луча в твёрдый слой, соответствующий параметрам модели и определяющий её форму.

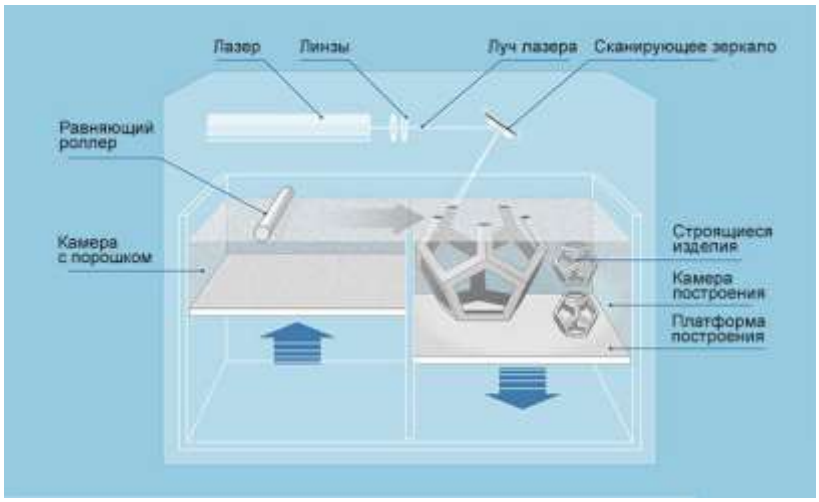


Рис. 4. 3D принтер технологии SLS

Преимущества данной технологии заключается в том, что готовая продукция получается прочной, точно построенной. Так же из-за больших камер для построения, можно изготавливать большие изделия или целые партии объектов за одну печать, так же безотходное производство [4].

Недостатки: высокая стоимость расходных материалов и оборудования.

ТЕХНОЛОГИЯ DLP

Технология DLP (рис. 5) – новичок на рынке трехмерной печати. Стереолитографические печатные аппараты сегодня позиционируются, как основная альтернатива FDM оборудованию. Принтеры данного типа используют технологию цифровой обработки светом. Вместо пластиковой нити и нагревающей головки для создания трехмерных фигур используются фотополимерные смолы и DLP-проектор.



Рис. 5. 3D принтер технологии DLP

Как и стандартные стереолитографические устройства, DLP-принтеры имеют высокие показатели точности печати – минимальная толщина слоя может достигать 15 микрон с использованием существующих установок.

Практически же, разрешение находится в обратной зависимости от скорости наслоения – технология позволяет достигать и более высоких

показателей точности ценой снижения скорости печати. Расходные материалы, а именно фотополимерные смолы, имеют высокий диапазон механических характеристик: возможны имитаторы в диапазоне от твердых пластиков до резины [5]. Как правило, печать осуществляется материалом одного цвета, но ограничений палитры не существует.

Основным недостатком метода DLP, как и SLA, является относительно высокая стоимость расходных материалов.

Масочная стереолитография (SGC)

Масочная стереолитография (SGC) (рис. 6) – метод аддитивного производства, во многом схожий с технологией печати методом цифровой светодиодной проекции (DLP).



Рис. 6. 3D принтер технологии SGC

Основным преимуществом SGC является отсутствие необходимости в построении поддерживающих структур, как в случае с такими стереолитографическими методами, как SLA или DLP. В дополнение к высокому разрешению по горизонтали, механическая обработка каждого наносимого слоя позволяет добиваться высокой точности по оси Z. Наконец, технология отличается достаточно высокой производительностью за счет одновременного облучения целых слоев.

Среди недостатков следует отметить достаточно высокую шумность и большое количество отходов, повышающее себестоимость печати. Сами же установки достаточно дороги ввиду сложности конструкции. В последнее время метод SGC почти не используется, а его вариация FTI стала практически неотличима от цифровой светодиодной печати (DLP) ввиду внедрения цифровых проекторов.

Цветная струйная печать (CJP)

Цветная струйная печать (CJP) (рис. 7) – разновидность струйной трехмерной печати (3DP), фирменная технология компании 3D Systems.

Технология цветной струйной печати (CJP) применяется в основном для прототипирования изделий сложной геометрической формы и цветовой

гаммы, а также для производства мелкосерийных партий готовых изделий [6]. Метод применяется в медицине, промышленном дизайне, образовании, архитектурном дизайне и даже в кукольной мультипликации.



Рис. 7. 3D принтер технологии CJP

Преимущества – универсальна в части создания цветных моделей, простата настройки подключения к офисной техники, в 5-10 раз быстрее, тихие, безопасные и без запаха

Недостаток - стоимость принтеров высокая, поэтому доступна лишь сегменту профессионального использования (бизнес, наука, образование и прочее).

Струйная трехмерная печать (3DP)

Струйная трехмерная печать (3DP) – один из старейших методов аддитивного производства. Эта технология была разработана в Массачусетском технологическом институте (MIT) в 1993 году.

Технология 3DP пользуется широкой популярностью и применяется в самых различных отраслях, зачастую теряя свое оригинальное обозначение. Так, в сфере биопечати используется вариант технологии, известный как «капельная/струйная печать» или DOD. Этот метод применяется для послойного нанесения живых клеток с целью построения органических тканей.

Одним из наиболее ярких методов применения 3DP стало создание кондитерских принтеров ChefJet, строящих трехмерные съедобные модели из сахаросодержащих продуктов, склеивая частицы материала водой, наподобие оригинальных «гипсовых» принтеров.

Наряду с высокой универсальностью в плане используемых материалов, метод 3DP отличается отсутствием необходимости печати опорных структур. Такие популярные методы, как FDM или SLA требуют постройки дополнительных элементов, называемых «опорами» или «поддержками» для стабилизации навесных элементов печатаемых моделей. В противном случае существует реальная возможность провисания слоев и деформации моделей, а в крайних случаях печать вообще невозможна ввиду отсутствия необходимой опорной поверхности. В случае с 3DP необходимость создания опорных структур отпадает, так как каждый слой

порошка служит естественной опорой для следующего слоя. Стоить отметить и экономичность технологии: остаточный порошок может быть собран из рабочей камеры по завершении печати и использован в следующем производственном цикле.

Выборочная лазерная плавка (SLM)

Выборочная лазерная плавка (SLM) – метод аддитивного производства, использующий лазеры высокой мощности (как правило, иттербиевые волоконные лазеры) для создания трехмерных физических объектов за счет плавки металлических порошков.

Технология выборочной лазерной плавки применяется для построения объектов сложной геометрической формы, зачастую с тонкими стенками и полостями. Возможность комбинирования гомогенных и пористых структур в одном объекте полезна при создании имплантатов – например, ацетабулярных чашек или других ортопедических имплантатов с пористой поверхностью, способствующей остеоинтеграции (сращиванию с костной тканью). Кроме того, SLM успешно применяется в аэрокосмической отрасли, позволяя создавать высокопрочные элементы конструкций, недосягаемые по геометрической сложности для традиционных механических методов изготовления и обработки (фрезеровки, резки и т.д.). Качество готовых изделий настолько высоко, что механическая обработка готовых моделей почти не требуется. Побочным положительным эффектом служит экономия материалов, ибо SLM в силу своей специфики является практически безотходным производством.

Преимущества SLM:

- технология позволяет создавать детали самой замысловатой формы, часто со стенками минимальной толщины и с множеством полостей;
- в рамках одной модели допускается комбинирование пористых и монолитных сплавов. Эта возможность удобна при изготовлении имплантатов. Поэтому ее активно применяют в ортопедии. Например, по технологии SLM выплавляются ацетабулярные чашки с рыхлой поверхностью, которая необходима для срастания с костью;
- лазерную сварку используют в самолетостроении и в космической сфере, ведь на ее основе производятся высокопрочные цельные детали, которые невозможно сделать обычным способом, вырезанием или фрезерованием, так как этому противоречит их конструктивная сложность;
- уровень качества полученных в результате лазерной плавки объектов чрезвычайно высок. Поэтому последующая доработка изделий не нужна.

Однако американские исследователи космической сферы отмечают, что элементы моторов для ракет, выплавленные из никеля по технологии SLM, немного слабее в плане плотности деталей, которые произведены цельным литьем с классической сваркой частей. В то же время за счет бесшовной сварки в местах, где обычно предусматриваются стыки, многократно возрастает прочность деталей.

Хорошо, что новая технология с такими высокими характеристиками и прогрессивными возможностями может стать основой производства не завтрашнего, а уже сегодняшнего дня.

Развитие 3D технологий хорошо сказалось на человечестве, благодаря этим технологиям были созданы протезы для людей инвалидов, так же были созданы органы для людей, которых в них нуждались. Но все-таки главным минусом остается стоимость материалов, которые используются для построения тех или иных предметов.

Подведя итог можно сказать, что в наше время много разных видов 3D технологий, каждая из которых имеет свои преимущества и недостатки, поэтому каждый потребитель сможет найти для себя тот 3D принтер, который ему подойдет по всем параметрам.

Использованные источники:

1. Дровосекова Т.И., Русак С.Н., Цаплева В.В. Разработка распределённой системы контроля микроклимата помещений // Современные методы интеллектуального анализа данных в экономических, гуманитарных и естественнонаучных исследованиях. Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, филиал в г. Пятигорске Ставропольского края. 2016. С. 356-363.
2. Ильюшин Ю.В., Кучеренко И.А., Ляшенко А.Л., Новожилов И.М. Решение задачи моделирования поведения температурного поля в распределенных объектах управления // Известия СПбГЭТУ ЛЭТИ. 2014. № 7. С. 48-51.
3. Ильюшин Ю.В., Першин И.М. Метод управления температурным полем на основе функции Грина //Записки Горного института. 2015. Т. 214. С. 57-70.
4. Первухин Д.А., Афанасьева О.В., Ильюшин Ю.В. Информационные сети и телекоммуникации // Учебное пособие / Санкт-Петербург, 2015.
5. Чернышев А.Б. Исследование нелинейных распределенных систем управления температурными полями // Известия высших учебных заведений. Северо-Кавказский регион. Серия: Технические науки. 2004. № М. С. 57.
6. Что такое 3D принтер и 3D печать: https://make-3d.ru/articles/chto-takoe-3d-pechat/

УДК 373.1

Дубровская В.Р.
студент
научный руководитель: Гафнер Ю.Я., доктор физ.-мат. наук
профессор, зав.кафедрой ФИТ
Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова
Россия, г. Абакан

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КЕЙС-ТЕХНОЛОГИИ ПРИ ОБУЧЕНИИ ФИЗИКЕ

Аннотация: в данной статье мы рассматриваем применение кейс метода в процессе обучения физики в средней школе. В качестве примера нами представлена разработка занятий по разделу физики электростатика. А также сделаны выводы о результатах ее применения.

Ключевые слова: кейс метод, обучение, технология, урок физики.

Dubrovskaya V.R.
student
Katanov Khakass State University
Russia, Abakan
Scientific supervisor: GafnerYu.Ya.
doctor of physical and mathematical sciences. Sci., Professor, Head of the Department of FIT
Katanov Khakass State University
Russia, Abakan

THE USE OF CASE-TECHNOLOGIES IN TRAINING PHYSICS

Abstract: in this article, we consider the application of the method case in the process of teaching physics in high school. As an example, we have presented the development of classes in the physics of electrostatics. Conclusions are also made about the results of its application.

Keywords:case method, training, technology, physics lesson.

Термин «Кейс-STADI» произошел от латинского термина «casus» означающий обстоятельства, то есть реально произошедший или имеющий возможность произойти, запутанный или необычный случай, на примере которого разбираются теоретические предположения и законы.

Применение «Кейс-STADI», то есть ситуационных задач, используется во всех отраслях знаний и применяется ко всем областям образования. Преподаватели различных дисциплин применяют «Кейс-STADI» не как узконаправленный отдельный курс по исследованию ситуации, а в виде обучающего метода на занятиях (кейс-метод). Соответственно от тестируемого требуется либо выявить проблему и пути ее решения, либо выработать варианты выхода из сложной ситуации, когда проблема обозначена [1].

Работая с кейсом, преподаватель должен обучить школьников

алгоритму решения кейсов, использовать различные методы, которые впоследствии учащийся сам сможет применять. Каждый кейс может решаться аналитическим путем индивидуально или в группе. Соответственно преподаватель при составлении кейса может указать алгоритмы решения кейса, дать ссылку на методику решения [2].

В качестве конкретных ситуаций обычно используют тексты, открытые действия или видеосюжеты, которые могут служить материалом для отработки учебных задач школьниками. Подобные действия могут быть выполнены как самими обучающимися, так и учебной группой [3].

Используя кейс метод, нами были разработаны конспекты уроков по разделу «Электростатика» для 10 классов по темам: «от электрона-янтаря до электрона-частицы», «спор о теории близкодействия и дальнодействия», «закон Кулона», «конденсаторы и электрическая энергия конденсаторов». В целом данные занятия охватывают всю программу электростатики за 10 класс и предназначены для закрепления знаний.

При использовании метода «Кейс-STADI» на занятиях были отмечены следующие результаты:

- использование ситуационных задач позволяет заинтересовать обучающихся, что улучшает процесс усвоения и закрепления знаний;
- работа в малых группах по 4 человека предполагает выработку коллективных решений, что развивает коммуникативные навыки;
- малый состав групп позволяет контролировать участие каждого ученика в процессе обсуждения;
- для некоторых обучающихся вынужденная активность, необходимость выслушивать чужое мнение и высказывать свое, а также продолжительная интеллектуальная деятельность вызывает негативную реакцию.

Исходя из этого, следует, что при обучении нужно учитывать индивидуальные особенности ученика, создавать условия для преодоления и развития его потенциальных возможностей.

В качестве примера придем фрагмент тематического плана урока по теме «Закон Кулона».

Цели урока:

- Обучающая: учащиеся должны убедиться в справедливости закона Кулона, то есть определить зависимость силы Кулона от произведения зарядов на шарах и от квадрата расстояния.
- Развивающая: развивать умения работать группой, анализировать, обобщать, делать выводы, развивать внимание.
- Воспитательная: воспитывать умение слушать другого, уважение к мнению одноклассников, самостоятельность.

Замечательный французский ученый, физик Шарль Кулон долго совмещал свою научную работу с военной службой. Заинтересовавшись магнитными и электрическими явлениями, Кулон поставил себе задачу

измерить силу отталкивания или притяжения электрически заряженных тел.

Сопоставив полученные из опыта цифры, Кулон обнаружил, что сила взаимодействия зарядов зависит от расстояния между центрами шариков и от заряда на этих шарах [4].

В таблицах перед вами представлены результаты измерений. Вам предлагается определить, как зависит электрическая сила от изменения заряда на каждом из шаров и от изменения расстояния между центрами шаров и, сделав вывод, написать закон. Данные в таблицах в условных единицах. При выполнении предварительно нужно построить графики зависимостей $F \sim q^2$ и $F \sim \frac{1}{r^2}$.

Таблица 1. Результаты измерения электрической силы при изменении заряда.

№	Заряд на каждом из шаров (в условных единицах)	Расстояние между зарядами, см	Сила взаимодействия (в условных единицах)
1	1	6	4
2	2	6	8
3	3	6	36
4	4	6	64

Таблица 2. Результаты измерения электрической силы при изменении расстояния.

№	Заряд на каждом из шаров (в условных единицах)	Расстояние между зарядами, см	Сила взаимодействия (в условных единицах)
1	1	2 см	36
2	1	4 см	9
3	1	6 см	4
6	1	12 см	1

По итогам использования данной разработки мы наблюдаем следующие положительные результаты:

✓ Учащиеся активно включаются в работу, уровень их знаний и понимания процессов значительно повышается благодаря высокой заинтересованности.

✓ Развивается навык самостоятельно усваивать материал.

✓ У школьников вырабатывается навык группового обсуждения проблемы, умение выслушивать мнение других учащихся, доказывать свое мнение и доступно его излагать.

Исходя из полученных результатов можно сделать вывод, что использование кейс метода эффективно влияет на процесс обучения в целом и в частности, на уроках физики.

Использованные источники:

1. Масалков И.К.Г Семина М.В. Стратегия кейс стади: методология исследования и преподавания: Учебник для вузов. - М. Академический Проект; Альма Матер, 2011. - 443 с.
2. Смолянинова О.Г. Дидактические возможности метода casestudy в обучении студентов. Гуманитарный вестник. – Красноярск, 2000.
3. Пряжников Н.С. Методы активизации профессионального и личностного самоопределения: Учебно-методическое пособие. – 2-е изд., стер. – М.: Издательство Московского психолого-социального института; Воронеж: Издательство НПО «МОДЭК», 2003. – 400 с.
4. Федор Веитков., Летопись электричества. Учебное издание. М.: Госэнергоиздат, 1946. – 319 с.

УДК 637

Дурнева Н.С.
студент 4 курса
направление подготовки 38.03.01 «Экономика»
научный руководитель: Шалаева Л.В., к.э.н.
доцент
ФГБОУ ВО Пермский государственный аграрно-технологический университет имени академика Д. Н. Прянишникова
Россия, г. Пермь

УЧЕТ РЕАЛИЗАЦИИ МОЛОКА

Аннотация: Статья посвящена проблемам учета реализации молока. Рассмотрены основные понятия и существующие подходы к вопросу учета реализации молока, обозначена законодательная база исследуемой темы. Также, в статье рассмотрены основные спорные моменты и указаны возможные пути к их разрешению.

Ключевые слова: Готовая продукция, реализация молока, бухгалтерский учет.

Durneva N. S.
4th year student
field of study 38.03.01 "Economics»
Fgbou in Perm state agrarian-technological University named after academician D. N. Pryanishnikova
Russia, Perm
Scientific supervisor: L. V. Shalaeva
candidate of economic Sciences, associate Professor
Fgbou in Perm state agrarian-technological University named after academician D. N. Pryanishnikova
Russia, Perm

ACCOUNTING OF IMPLEMENTATION OF MILK

Summary: The article is devoted to the problems of milk realization accounting. The basic concepts and existing approaches to the question of accounting for milk realization are considered, and the legislative base of the topic is identified. Also, in article the main disputed issues are considered and possible ways to their permission are specified.

Keywords: Finished goods, realization of milk, accounting.

Избранная тема очень важна и актуальна на данный момент, поскольку, несмотря на глубокий экономический кризис и непрерывные инфляционные процессы, которые превращают большинство сельскохозяйственных предприятий в нерентабельное и убыточное производство, сельское хозяйство является важнейшей отраслью народного

хозяйства, а особое, приоритетное место принадлежит животноводству, что обеспечивает всему населению нашей страны ценные и жизненно важные продукты питания.

Основная задача производителей животноводства - увеличить производство молока и повысить его качество. Решение этой задачи связано с улучшением производственной деятельности. При анализе и оценке результатов работы необходимо учитывать, как количественные, так и качественные характеристики производства молока [1].

Одной из важнейших задачей развития животноводства является улучшение качества продукции. Этому способствуют методы селекции и научно обоснованные стандарты кормления животных, совершенствование технического оснащения ферм, материальные стимулы для работников по повышению качества продукции.

Общий круг проблем, подлежащих решению в отрасли животноводства, можно обрисовать следующим образом: обеспечение роста производительности и поголовья скота, а на этой основе – рост производства продукции высокого качества, при этом с минимальной себестоимостью. Процесс производства сельхозпродукции неразрывно связан с потреблением промышленных ресурсов, труда, земли, воды, и их стоимость и переносится на конечный произведенный продукт.

Достоверность оценки готовой продукции включает в себя полную информацию о затратах на производство, из которых затем формируется себестоимость**.** Себестоимость - это совокупность текущих, то есть годовых расходов предприятия (или относимых на анализируемый период) на производство и продажу продукции, выраженную в денежной форме [2, с. 288]. Учет затрат должен быть рассчитан таким образом, чтобы можно было идентифицировать и измерить все факторы производства, которые влияют на уровень затрат: материальные ресурсы, используемые для технологических целей и составляющие материальную основу готовой продукции, их объем и изменение структуры; метод расчета амортизации основных средств, их технический уровень; затраты на рабочую силу, их уровень, удельный вес в себестоимости; расходы, связанные с организацией и поддержанием производства, а также расходы на управление производством [3].

Сельскохозяйственные организации являются налогоплательщиками единого сельскохозяйственного налога (ЕСХН) [5]. Переход на оплату ЕСХН организациями предусматривает замену корпоративного налога на прибыль, НДС, налога на имущество и единого социального налога на единый сельскохозяйственный налог, рассчитанный на основании результатов хозяйственной деятельности организаций за налоговый период.

Освобождение сельскохозяйственных производителей от уплаты этих налогов позволяет увеличить доход сельскохозяйственной организации, укрепить ее финансовое положение и развить сельскохозяйственную организацию.

В настоящее время активно трансформируются стандарты внутреннего учета в международные стандарты финансовой отчетности. При переходе на международные стандарты финансовой отчетности (далее - МСФО) одну из проблемных областей бухгалтерского учета на производственных предприятиях составляет порядок учета производства и продажи готовой продукции, поскольку стоимость проданной продукции и чистая прибыль предприятия во многом зависит от правильной оценки готовой продукции.

Различия между МСФО и РСБУ определяют собой наличие существенных трудностей в процессе адаптации отчетности под новые требования. Тем не менее, переход на МСФО обусловлен не только интеграцией российской экономики в мировую, но и практическим преимуществом этих стандартов перед российскими. Как в любом нововведении, последствия внедрения международных стандартов существуют как положительные, так и отрицательные [4] (Рис.1).

Анализ различий в основных принципах подготовки финансовой отчетности позволяет утверждать, что в российской практике бухгалтерского учета большинство принципов не раскрывается полностью и часто носит декларативный характер. Международные стандарты содержат общие правила отчетности, а учет международного сообщества рассматривается как концепция, более широкая, чем бухгалтерский учет; бухгалтеры участвуют во всех областях управления фирмой. По этой причине учет по международным стандартам является более гибким.

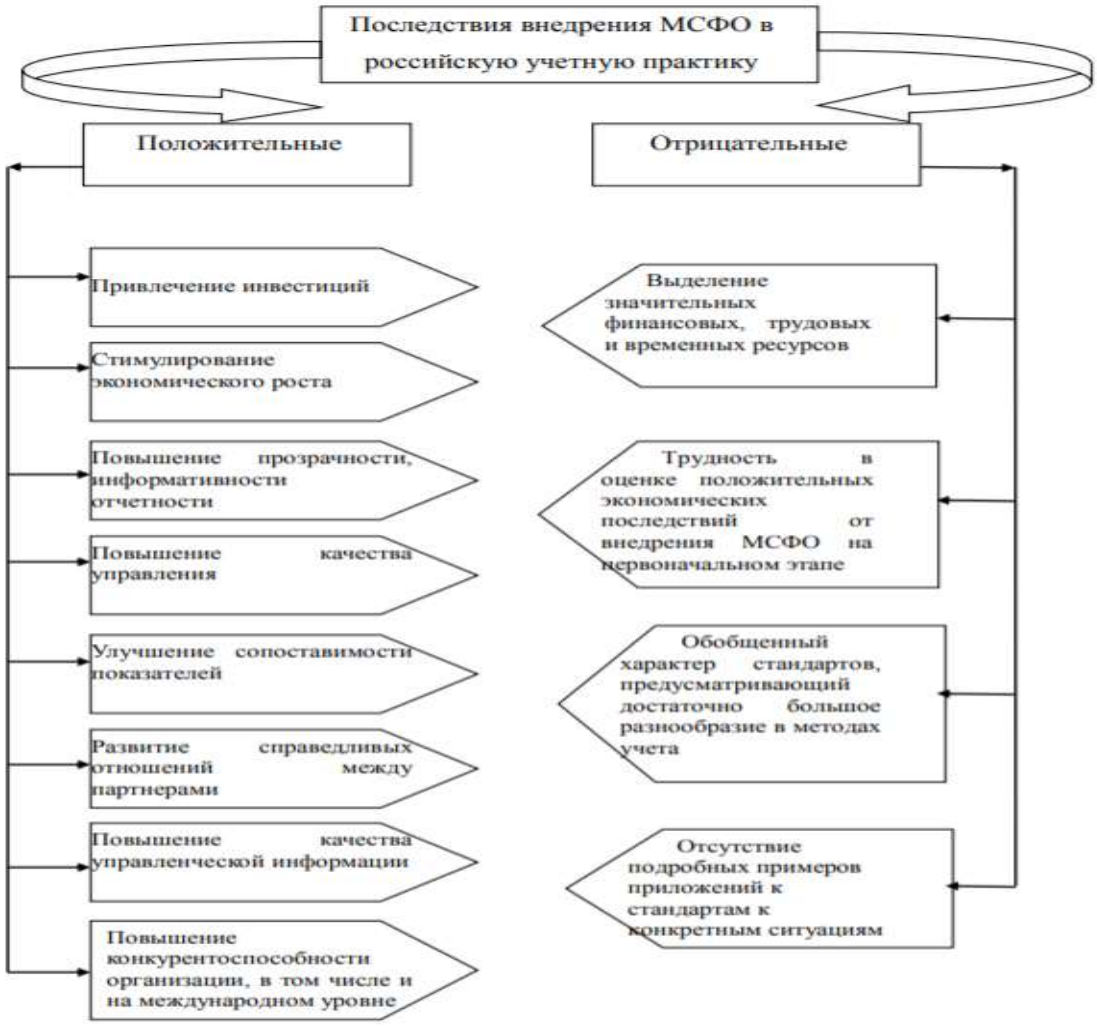


Рисунок 1. Сравнительная характеристика последствий внедрения МСФО в российскую экономику

Учет реализации молока является частью бухгалтерского учета сельскохозяйственной промышленности. Основной отличительной чертой данного вида готовой продукции является способ добычи и переработки (доение, скотоводство, особенности хранения и т.д.). Поэтому к привычным общим методам бухгалтерского учета готовой продукции добавляются специфические рекомендации и пояснения, относящиеся к данной разновидности – молоку и молочной продукции.

Далее проведем исследование нормативно-правовой стороны регулирования бухгалтерского учета в целом и в разрезе молочной продукции в частности.

Учет реализации молока – часть общей системы бухгалтерского учета. Для начала стоит проанализировать общую законодательную базу этой деятельности отдела бухгалтерии на предприятии.

Бухгалтерский учет в Российской Федерации регулируется нормативными актами, которые можно подразделить на следующие уровни:

Первый уровень – ***правовой***. Включает в себя, Гражданский кодекс Российской Федерации, прямо или косвенно влияющий на организацию бухгалтерского учета. В первой части Кодекса приняты самые важные нормы для ведения учета в организациях. Во второй части Кодекса представлены основные операции и определенные виды обязательств.

Также первый уровень состоит из законодательных актов, принятых Государственной Думой, указов Президента Российской Федерации и постановлений Правительства Российской Федерации. Основным актом, который прямо регулирует учетные записи, является Федеральный закон «О бухгалтерском учете». Сюда можно отнести также Федеральный закон от 12.06.2008 N 88-ФЗ «Технический регламент на молоко и молочную продукцию» (в части определения объектов учета и контроля затрат по технологическим операциям и группам полуфабрикатов и готовой молочной продукции).

Второй уровень – ***нормативный***. Состоит из положений бухгалтерского учета (ПБУ), которые устанавливают принципы, основные правила учета отдельных объектов и их отдельных разделов, порядок составления и представления бухгалтерской отчетности.

Третий уровень – ***отраслевой***. В него входят отраслевые стандарты и указания.

Четвертый уровень – ***методический.*** Состоит из методологических рекомендаций по бухгалтерскому учету, включая инструкции и т.д. Все те, кто заинтересован в толковании и детализации положений правовых актов первого и второго уровня.

Пятый уровень – ***организационный.*** Являются так называемые рабочие документы организаций, в которых на основе общепринятых правил и принципов они формируют свою учетную политику, подходы к раскрытию учетной информации в отчетах, представляемых заинтересованным пользователям.

Одним из способов совершенствования бухгалтерского учета в Российской Федерации является адаптация его к Международным стандартам финансовой отчетности (МСФО), то есть постепенное совершенствование российских систем учета и отчетности, направленных на получение лучшей финансовой информации и соблюдение лучших международных практик.

По итогам проведенного исследования учета реализации молока на предприятии можно сделать ряд выводов.

Учет реализации молока обладает рядом специфик, в числе прочего, из-за характера этой продукции: оно выступает и сырьем, и готовой продукции, производство молока зависит от многих биологических факторов (здоровье скота, погода, растениеводство в части кормления животных и проч.). С точки зрения законодательства также отражена специфика учета данной продукции отраслевыми стандартами и методическими рекомендациями.

Использованные источники:

1. Козменкова С.В., Гусева Н.Л., Михалицына Е.М. Особенности бухгалтерского учета затрат на производство при различных вариантах учета выхода продукции молочного скотоводства [Текст] // Все для бухгалтера. 2016. №3 (287). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-buhgalterskogo-ucheta-zatrat-na-proizvodstvo-pri-razlichnyh-variantah-ucheta-vyhoda-produktsii-molochnogo-skotovodstva (дата обращения: 19.04.2018).
2. Александров О. А., Егоров Ю. Н. Экономический анализ: учеб. пособие для студентов вузов / О. А. Александров, Ю. Н. Егоров. - М. : ИНФРА-М, 2015. - 288 с.
3. Ежакова Н.В. Проблемы учета затрат на производство и выпуск готовой продукции / Н.В. Ежакова, Ю.Ю. Сусла [Текст] // II научная конференция профессорско-преподавательского состава, аспирантов, студентов и молодых ученых «Дни науки КФУ им. В.И. Вернадского» (Симферополь, 2016): Сборник тезисов участников: В 2 ч. Т. 5. – Симферополь, 2016.
4. Голованов Р. С. Полемика и анализ критики МСФО И. Р. Сухаревым и О. А. Сухаревой [Текст] // Учет. Анализ. Аудит. 2017. №3. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/polemika-i-analiz-kritiki-msfo-i-r-suharevym-i-o-a-suharevoy (дата обращения: 19.04.2018).
5. Алборов Р.А. Предпосылки и моделирование развития управленческого учета в сельском хозяйстве [Текст] / Р.А. Алборов, С.М. Концевая, С. В. Козменкова // Международный бухгалтерский учет. 2015. № 15.

УДК 332.1

Дырдонов М.Н.
студент магистрант 1 курса
Викторов В.Н.
студент магистрант 1 курса
факультет экономики и управления
Дырдонова А.Н., к.э.н.
доцент, заведующий кафедрой экономики и управления
Нижнекамский химико-технологический институт
ФГБОУ ВО «Казанский национальный исследовательский технологический университет»
Россия, г. Нижнекамск

ЭФФЕКТЫ КЛАСТЕРИЗАЦИИ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ НЕФТЕХИМИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА РЕГИОНА

Аннотация: Статья посвящена исследованию эффектов от создания и развития нефтехимического кластера на территории Нижнекамского муниципального района Республики Татарстан. Среди основных авторами выделены: экономические, инновационные, социальные и экологические эффекты. В исследовании также сформированы дальнейшие приоритетные направления экономического роста указанного кластера.

Ключевые слова: регион, кластерное развитие, нефтехимический кластер, эффекты.

Dyrdonov M.N.
Viktorov V.N.
master's students
1 year, Faculty of Economics and Management
Dyrdonova A.N., candidate of economic sciences, associate professor
Head of the Department of Economics and Management
Nizhnekamsk Chemical Technology Institute
Kazan National Research Technological University
Russia, Nizhnekamsk

EFFECTS OF CLUSTERING OF INDUSTRIAL ENTERPRISES OF THE PETROCHEMICAL COMPLEX OF THE REGION

Abstract: The article is devoted to the study of the effects of the creation and development of a petrochemical cluster on the territory of the Nizhnekamsk municipal district of the Republic of Tatarstan. Among the main authors identified are: economic, innovative, social and environmental effects. The study also formed the further priority directions of the economic growth of this cluster.

Key words: region, cluster development, petrochemical cluster, effects.

В современных условиях основной задачей экономического развития региона является обеспечение роста конкурентоспособности и наращивание эффективности производства. Следовательно, возникает необходимость

активизации действующих и поиска новых развивающих факторов. Одним из таких является формирование кластеров.

Во множестве исследований в основном выделяют три категории кластеров, которые подчеркивают их специфику:

– формы экономической активности внутри родственных секторов, которые регионально ограничены и привязаны к научным учреждениям;

– вертикально-производственные цепочки (сектора), в которых смежные этапы производственного передела образуют ядро кластера;

– отрасли промышленности с высоким уровнем агрегации [1].

Следуя концепции кластерного развития экономики Республики Татарстан, приоритетной задачей является формирование и развитие нефтехимического кластера на территории Нижнекамского муниципального района (далее НМР РТ). На основе проведенного исследования нами были определены основные эффекты от создания территориального нефтехимического кластера НМР РТ [2]:

– экономические эффекты – прирост объема продаж предприятий-участников кластера на рынках, прибыль от инновационной деятельности, доходы от совместного предпринимательства, сокращение срока окупаемости инвестиционных затрат и др.;

– инновационные эффекты – увеличение удельного веса инноваций, объем новой (инновационной) продукции малых и средних предприятий;

– социальные эффекты – возможности развития малого и среднего бизнеса, повышение занятости, доходов населения; повышение квалификации персонала; улучшение условий труда; активизация творческой активности населения и др.;

– экологические эффекты – снижение выбросов в окружающую среду, экологических штрафов; улучшение экологичности выпускаемой продукции и пр..

Перечисленные эффекты для НМР РТ в целом и для каждого отдельного участника носят объективный характер, однако следует учитывать и субъективные факторы. В первую очередь, в каждой из сфер – власть, бизнес, общественность – должны быть лидеры, способные реализовывать концепцию кластера: сотрудничество ради повышения глобальной конкурентоспособности кластера в условиях роста конкуренции внутри кластера.

Следовательно, чтобы создать эффективную структуру территориального нефтехимического кластера необходимо сформировать дальнейшие приоритетные направления его развития:

1) повышение конкурентоспособности уже существующих производств через активизацию инновационной деятельности (освоение инновационных технологий, обмен опытом с зарубежными и российскими производственными предприятиями, повышения кадрового потенциала).

2) увеличение в рамках существующих производств объема и номенклатуры продукции. В настоящее время при реализации текущих и

перспективных инвестиционных проектов крупных промышленных предприятий НМР РТ – ПАО «Нижнекамскнефтехим», АО «ТАНЕКО» и ОАО «ТАИФ-НК» объем производимого нефтехимического сырья значительно возрастет, поскольку предполагается производство не только нефтепродуктов, но и широкого спектра нефтехимической продукции. Для успешной реализации заявленных проектов необходимо увеличить инвестиционную привлекательность территории через привлечение новых инвесторов, формирование более благоприятного бизнес-климата; развитие инновационной инфраструктуры кластерного взаимодействия (создание и развитие технопарков и бизнес-инкубаторов, модернизация транспортной и логистической инфраструктуры).

3) выпуск новой готовой продукции высокого уровня передела. Данное направление является весьма перспективным и его реализация зависит от наличия инновационной деятельности предприятий – участников кластера, высокой инновационной активности и инвестиционной привлекательности региона.

Таким образом, организация и развитие территориального нефтехимического кластера будет способствовать:

– снижению барьеров выхода на рынок за счет приведения к единой системе требований и норм в рамках кластера;

– достижению эффекта синергии за счет обучения персонала;

– получению доступа к клиентской базе, а также повышению эффективности закупки техники и информационно-коммуникационных технологий;

– переносу положительного бренда кластерного образования на его участников.

В целом, следствием подобных преимуществ станет развитие Нижнекамского муниципального района Республики Татарстан, а также комплексное развитие экономики региона.

Использованные источники:

1. Dyrdonova, A.N. Infrastructural support for development of the industrial clusters of the region // Управление устойчивым развитием. – 2017. – № 4 (11). – С. 17-21.

2. Дырдонова, А.Н. Эффекты формирования и развития территориального нефтехимического кластера республики Татарстан // Научное обозрение. – 2017. – № 14. – С. 94-96.

УДК 338

Дырдонова О.В.
студент магистрант 1 курса
Константинов Д.В.
студент магистрант 1 курса
факультет экономики и управления
Дырдонова А.Н., к.э.н.
доцент, заведующий кафедрой экономики и управления
Нижнекамский химико-технологический институт
ФГБОУ ВО «Казанский национальный исследовательский технологический университет»
Россия, г. Нижнекамск

УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: Важной задачей устойчивого развития промышленного предприятия является совершенствование системы управления его рисками. Нивелирование рисков позволяет повысить эффективность деятельности предприятия и достигнуть более высоких результатов. Нерешенность многих вопросов, касающихся методических подходов к анализу и сбору информации о рисках и влияющих на них факторов, создания и внедрения систем управления рисками, формирует широкий спектр задач исследования, которые и были отражены в данной статье.

Ключевые слова: риск, методы управления, снижение рисков, промышленное предприятие.

Dyrdonova O.V.
Konstantinov D.V.
master's students
1 year, Faculty of Economics and Management
Dyrdonova A.N., candidate of economic sciences, associate professor
Head of the Department of Economics and Management
Nizhnekamsk Chemical Technology Institute
Kazan National Research Technological University
Russia, Nizhnekamsk

RISK MANAGEMENT OF INDUSTRIAL ENTERPRISE

Abstract: The improvement of risk management systems is an important part in solving the problems of sustainable development of industrial enterprises. It allows enterprises to achieve higher performance results, increase the efficiency of their activities. The unsettled nature of many issues, especially those relating to methods of analyzing and collecting information on risk factors, organizing the impact on risk factors, creating and implementing a risk management system, forms a wide range of research tasks, which were reflected in this article.

Keywords: risk, management methods, risk reduction, industrial enterprise.

Многообразие факторов риска в промышленной деятельности предприятия ставит перед ним сложные задачи по организации целенаправленного воздействия на них и поиска методов их снижения.

В исследованиях можно встретить различные подходы к определению риска и их классификации. Гилазова А.А. [1] в зависимости от возможного результата (рискового события) подразделяет риски на две группы: чистые и спекулятивные. К чистым рискам автор относит: природно-естественные, экологические, политические, транспортные и часть коммерческих рисков, например, производственные и имущественные, а к спекулятивным – финансовые риски. Первые означают возможность получения нулевого или отрицательного результат, а вторые – положительного или отрицательного.

Необходимо отметить, что в отечественных и зарубежных исследованиях весьма разнообразны и различны подходы к управлению рисками предприятия. Однако, несмотря на различие методологических подходов, следует учитывать, что развитие российской экономики способствует внедрению западного опыта и, следовательно, сближению российских и зарубежных методик к управлению и снижению рисков промышленных предприятий.

Самые распространенные методы нивелирования рисков промышленных предприятий, которые получили распространение как в российской практике, так и за рубежом – удержание, избежание, передача, снижение их степени.

Избежание рисков – это уклонение от мероприятия, которое может его вызвать. Здесь необходимо понимать, что зачастую для инвестора это отказ от прибыли.

Удержание риска означает, что риск полностью отвечает инвестор, т.е. он уверен, что вкладывая капитал он может покрыть возможные потери за счет собственных средств.

Передача риска является более привлекательным способом его нивелирования, поскольку он передается от инвестора другому субъекту, например, страховой компании.

С целью снижения степени влияния риска на деятельность промышленных предприятий применяют различные подходы. Среди них можно выделить диверсификацию, лимитирование, страхование, самострахование и др.

Известно, что риски воздействуют на различные стороны работы промышленного предприятия и это воздействие носит негативный характер [2]. Поэтому если предприятие заинтересовано в снижении возможных потерь, оно должно решить для себя несколько проблем:

– оценить возможные экономические убытки, связанные с рисками;

– определить, принимает ли предприятие на себя определенные риски, несет ли полную ответственность по ним или передает их полностью или часть на другие субъекты;

– по тем рискам или той части рисков, которые предприятие оставляет

у себя, должна быть разработана программа управления ими, основной целью которой является снижение возможных экономических потерь.

Решение этих задач возможно на основе разработки специальной программы целевых мероприятий по управлению риском на уровне промышленного предприятия. Разработка подобной программы должна обеспечивать такое управление рисками, при котором основным элементам структуры и деятельности фирмы гарантируются высокая устойчивость и защищенность от внутренних и внешних экономических рисков.

Использованные источники:

1. Гилазова, А.А. Управление рисками на российских промышленных предприятиях // Молодой ученый. – 2015. – No12. – С. 400-402.
2. Кудашова, Е.А., Дырдонова, А.Н. Риски предприятия промышленного кластера // Экономика и социум. – 2017. – No 7 (38). – С. 332-335.

УДК 336.717

Егорова А.В.
студент 3 курса
Институт экономики, финансов и бизнеса
научный руководитель: Курманова Л.Р., доктор экономических наук
профессор
кафедра «Финансы и налогообложение»
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»
Россия, г. Уфа

ИННОВАЦИИ В БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЕ РОССИИ

Аннотация: В статье рассматриваются актуальные вопросы развития сферы применения инноваций в деятельности кредитных организаций в целях повышения качества обслуживания клиентов и формирования конкурентных преимуществ российских коммерческих банков в современных условиях.

Ключевые слова: финансовые инновации, банк, цифровые технологии, интернет-банкинг

Egorova A.V.
Student
Institute of Economics, Finance and business
Of the "Bashkir state University», Russia, Ufa
Scientific adviser: Kurmanova L. R.
PhD in Economic sciences
Professor of the "Finance and taxation» department
"Bashkir state University», Russia, Ufa

INNOVATIONS IN RUSSIAN BANKING SYSTEM

Abstract:Article takes a look on a relevant topic of a scope of implementing innovations in the activity of credit institutions in order to improve the quality of customer service and the formation of competitive advantages of Russian

commercial banks in modern conditions.

Key words: Financial innovations, Bank, Information Technology, Online banking

На сегодняшний день компьютерные технологии все глубже проникают в нашу жизнь и оказывают влияние на все аспекты нашей жизни, в том числе и на экономику. Банковский сектор, как один из передовых субъектов экономики, безусловно, одним из первых «подхватил» эти тенденции к внедрению цифровых технологий в свою деятельность. По утверждению разработчиков, новое программное обеспечение способно значительно повысить эффективность деятельности банков. Но стоит отметить, что стоимость внедрения этих технологий крайне высока, а окупаются они, при этом, через достаточно длительное время.

Цифровая экономика становится всё более важной движущей силой глобального экономического роста и повышения производительности существующих отраслей промышленности, формирования новых рынков и отраслей. На банковском рынке, где каждый участник стремится занять главенствующие позиции за счет предоставления более качественных и выгодных услуг, инновации стали главным средством для повышения конкурентоспособности. Среди всех участников финансового рынка, Российская банковская система на сегодняшний день лидирует по применению в своей практике самых современных технологий и банковских продуктов. Среди этих инновационных продуктов можно выделить услуги интернет-банкинга, интернет-трейдинг, системы, позволяющие осуществлять быстрые денежные переводы и т.д. [1].

Согласно исследованию 2016 World Retail Banking Report, проведенному компанией Capgemini и Европейской ассоциацией финансового менеджмента (EFMA), 63,1% потребителей финансовых услуг в мире используют небанковские финансовые сервисы, которые уверенно начинают замещать традиционные банковские услуги [2].

В настоящее время происходит активное развитие платежных систем. Сейчас коммерческий банк невозможно представить без эмиссии, внедрения и обслуживания банковских карт. Банковская карта является классическим инструментом комплексного обслуживания частных клиентов. Безналичные расчеты значительно проникли в повседневную жизнь людей и с каждым годом становятся все более популярными среди населения нашей страны. Так, на 1 июля 2017 года на 589 банковских учреждений приходится 259 676 тысячи пластиковых карт. Государственная политика также активно продвигает идею повсеместного перехода на безналичный расчет. В связи с ростом популярности пластиковых карт, банки постоянно расширяют и продуктовый ряд. Совершенствуются сервисы интернет-банкинга, активно разрабатываются приложения для быстрого доступа к банковским услугам [3]. В России можно отметить заметное стремление к приближению к международным стандартам по выполнению банковских операций и

инновационных систем. В данных условиях, явное преимущество переходит к тем компаниям, которые способны наилучшим образом адаптироваться к этому прогрессу, внедряют все новые и новые финансовые технологии. Результатом инновационного процесса банков являются банковские инновации [4]. В Центральном банке Российской Федерации создан «Департамент финансовых технологий, проектов и организации процессов».

Самым существенным фактором, который предзнаменует вход Российской Федерации в эпоху цифровой экономики, стал факт открытия одного из первых цифровых банков - Тинькофф Банк. Это уникальная практика для Российской Федерации – этому банку не пришлось вкладывать финансовые ресурсы в создание физических отделений, формировать большой штат персонала или настраивать аналоговую систему - гораздо проще и эффективнее стало построить информационную систему для предоставления банковских услуг. Тинькофф Банк, являющийся самым большим виртуальным банком в России, по состоянию на IV квартал 2017 года получил чистую прибыль 6,4 млрд. руб., также в 2017 году банк привлёк около 1,8 млн. новых активных клиентов-пользователей кредитных карт. Компания называет себя вторым по объему портфеля игроком на российском рынке кредитных карт с долей 11,7%. [5]

Сбербанк также развивает свою инновационную активность. Он в настоящее время продвигает самый большой процент инновационных проектов. Благодаря использованию искусственного интеллекта для обзвона физических лиц с задолженностью по кредитам «Iron Lady», банк за первое полугодие 2017 года заработал 371 млн. рублей, а в будущем ПАО Сбербанк планирует полностью перейти в цифровое пространство и создать новую банковскую платформу [6].

Главной проблемой внедрения и развития инновационных банковских систем в России являются крайне значительные издержки и именно поэтому технологическое развитие могут себе позволить только крупные банки. Это также способствует сокращению мелких и средних региональных банков, которые в настоящее время так или иначе терпят крупные убытки [1].

На 1 октября 2017 года в России интернет-банк имеется только у 36 банков из 530 действующих кредитных организаций, имеющих право на осуществление банковских операций и зарегистрированных Банком России [7].

По данным Национального агентства финансовых исследований за 2017 год в мире большая часть интернет-аудитории предпочитает пользоваться услугами интернет-банка (81%) нежели мобильным банком. В России мобильный банк используют 69% населения. Среди наиболее востребованных функций мобильного и интернет-банка — оплата мобильной связи (73% и 78% пользователей этих сервисов соответственно) и отслеживание операций по карте или счету (61% и 73% соответственно). Такие услуги как переводы другим людям, оплата интернета и переводы между своими счетами с помощью интернет банка осуществляли 61%

опрошенных [8].

Преимущества интернет-банкинга и мобильного банка очевидны. На современном этапе эту технологию применяет крайне небольшое количество банков, однако, в ближайшей перспективе она получит более широкое применение в связи удобством для клиентов, для которых в современных реалиях наличие банковский приложений является таким же важным параметром, как и предоставление банком базовых операций [9].

Также, в последнее время интенсивно разрабатывается внедрение блокчейн-технологий, которые будут способствовать улучшению сервиса транзакций и аккредитации, что представляет особую значимость для клиентов банка. На базе блокчейн возможно создавать любые открытые реестры, где будут фиксироваться сделки. При использовании технологии блокчейн для выполнения какой-либо операции необходим запрос подтверждения и все данные будут закодированы, при этом личная информация клиента в открытом доступе размещена не будет.

В России к такой технологии как блокчейн сложилось неоднозначное отношение. Так, многие государственные структуры весьма скептично относятся к данной технологии. Однако в сентябре 2017 года на Восточном экономическом форуме глава Сбербанка Герман Греф выступил с публичной поддержкой данной технологии, а глава Центрального Банка Российской Федерации Эльвира Набиуллина справедливо призвала разделять понятия технологии блокчейн и цифровых валют [7].

27 мая 2016 г. в Росфинмониторинге изъявили о желании ввести в России собственную регулируемую криптографическую валюту. Предполагается, что регулируемая российская криптовалюта не должна быть безэмиссионной - у нее будет эмитент с правами и обязанностями. Им могут быть «финансовые организации, которым будет доверена эмиссия криптовалют» [10]. В таком случае эта криптовалюта едва ли получит широкое распространение, так как главная особенность, к примеру, биткоина, в отсутствии какой-либо централизованной системы учета.

Главной задачей инновационного менеджмента в банках в данный момент является не только внедрение новых технологий, но и прогнозирование окупаемости. В среднем срок внедрения инноваций составляет от 1 года до 5 лет, а в некоторых случая может занять и более 50 лет, на что влияет стоимости технологии и услуг по ее внедрению и множество других факторов [8].

Итак, можно отметить, что внедрение инновационных технологий положительно влияет на банковскую систему Росси, благодаря этим инновациям удалось значительно упростить процесс пользования для клиентов банка и выйти на международный уровень. Сегодня инновации являются важнейшей и неотъемлемой от банковского сектора частью, а без использования новейших технологий банкам все сложнее становится удовлетворять современные быстрорастущие требования клиентов к скорости, удобству и надежности пользования предоставляемыми услугами.

Применение инноваций повышает риск снижения финансовой безопасности, а, следовательно, необходимо принять ряд мер, направленных на усиление защиты клиентских данных. В случае обеспечения финансовой безопасности и более качественном отборе наиболее рентабельных инновационных проектов, эффективность банковской системы России будет значительно повышена.

Использованные источники:

1. Курманова Л.Р. Инновационное развитие банковских услуг: Научное издание. – М.: ИПЦ «Маска», 2009. - 184 с.
2. Ваганова Г.В. Банк как участник и пользователь цифровых финансов // Известия СПбГЭУ. - 2018.- №1 (109). – С. 54-58.
3. Курманова Д.А. Направления инновационного развития финансового рынка // Экономические науки. - 2014. -№ 4 (113). - С.89-92.
4. Курманова Л.Р., Закирова Э.О. Инновационные факторы обеспечения конкурентоспособности кредитных организаций //Вестник Челябинского государственного университета. – 2009. - № 19. - С.143-146.
5. TCS Group Holding PLC объявляет финансовые результаты по МСФО за IV квартал и 2017 г. и сообщает о первой выплате промежуточных дивидендов за 2018 г.// [Электронный ресурс]/ URL: https://www.tinkoff.ru/about/news/13032018-tcs-group-holding-plc-fin-results-fy-2017/ (дата обращения: 15.04.2018).
6. Мирошниченко М.А., Трелевская К.И. Инновации в банковском секторе как вектор развития экосистемы цифровой экономики России. Экономика знаний в России: от генерации знаний и инноваций к когнитивной индустриализации: материалы IX Междунар. науч.-практ. конф./ отв. ред. В.В. Ермоленко, М.Р. Закарян. Краснодар: Кубан. гос. ун-т. 2017. - С. 267 – 280.
7. Официальный сайт Центрального банка РФ / Статистика. [Электронный ресурс].URL: http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=bank system/inform 17.htm&pid=lic&sid=itm 4376 (дата обращения 14.04.17)
8. Официальный сайт аналитического центра Национального агентства финансовых исследований «НАФИ» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://nafi.ru/ (дата обращения 26.10.2017)
9. Курманова Д.А. Институциональный механизм инновационного развития финансового рынка. – Уфа: УГАТУ. 2013. - 301с.
10. Коречков Ю. В., Целищев П. Б. Экономическая эффективность использования криптовалюты в российской экономике // Интернет-журнал Науковедение. - 2016. - №-6 (37).

УДК 343.163

Егранова Е.А.
студент 3 курса
юридический факультет
ФГБОУ ВО «МГУ им. Н.П. Огарёва»
Россия, г. Саранск

УЧАСТИЕ ПРОКУРОРА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

Аннотация: автором изучена деятельность прокурора в гражданском судопроизводстве, зафиксирована тенденция к сужению, но все равно является особым участником в гражданском процессе. Анализируются нормативно-правовые акты, а также труды отечественных ученых в рассматриваемой области.

Ключевые слова: прокурор, гражданский процесс, деятельность.

Egranova E. A.
student
3rd year, faculty of law
National Research Mordovia State University
Russia, Saransk

PARTICIPATION OF THE PROSECUTOR IN CIVIL PROCEEDINGS

Abstract: the author studied the activity of the Prosecutor in civil proceedings, recorded a tendency to narrowing, but still is a special participant in the civil process. The normative-legal acts, as well as the works of domestic scientists in the field are analyzed.

Keywords: Prosecutor, civil process, activity.

В наше время происходят непрерывные социально-экономические и политические преобразования в жизни общества, которые направлены на изменение роли и принципов всех сфер деятельности государства, в том числе и правоприменительной деятельности.

В обществе сложилось мнение, что гражданское судопроизводство, несомненно, является одним из самых сложных форм судопроизводства. Так, вид участия прокурора в гражданском процессе является важнейшей функцией прокуратуры и должно соответствовать социально-культурному развитию нашей страны.

Можно обратить внимание и на то, что в нашей стране на протяжении всей истории большее внимание предпочиталось отдавать коллективным ценностям, нежели индивидуальным. Следует так же сказать, что цели гражданского судопроизводства были направлены как на разрешение спора сторон, так и на урегулирование общественных интересов. Все общество ставит перед собой разделение публичных, частных интересов, что в свою очередь предоставляет возможность участия государственных органов в отстаивании частно-правовых интересов. Так, для представления публичных

и общественных интересов выступал прокурор, даже если он отстаивал интересы частно-правового характера.

Естественно у нас вытекает вопрос о правовой основе участия прокурора в гражданском судопроизводстве по защите публичных и частных интересов, акцентируя процессуальные основания и целеполагания такого участия. Необходимо исследовать данный вопрос с целью дальнейшего развития российского законодательства и улучшения проведения гражданского судопроизводства в целом.

Так, Федеральный закон от 17 января 1992 года № 2202-1 «О прокуратуре Российской Федерации» [2] (далее – Федеральный закон) устанавливает, что организация и порядок деятельности прокуратуры Российской Федерации и полномочия прокуроров определяются Конституцией РФ, настоящим Федеральным законом и другими федеральными законами, а также международными договорами Российской Федерации. Одновременно с этим прокуратура осуществляет свои полномочия независимо от федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления, общественных объединений и в строгом соответствии с действующими на территории Российской Федерации законами (ст. 4 Федерального закона) [2].

С помощью прокуратуры государство может оперативно регулировать все негативные проявления со стороны общества. В Российской Федерации существует три ветви власти, но выдвигается гипотеза о существовании некой особой ветви власти-«контрольной»[3], которую представляет прокуратура. Входя в контрольную ветвь власти, органы обязаны действовать в соответствии со своей компетентностью. Прокуратура выступает как главный орган контрольной власти, целью которой является обеспечение верховенства закона, единства и укрепления законности, защита прав и свобод человека и гражданина, а также охраняемых законом интересов общества и государства (ст. 1 Федерального закона) [2].

Контроль осуществляется в различных формах, в том числе и в гражданском судопроизводстве. Прокурор, защищая интересы граждан, обязан выступать с точки зрения процессуальных интересов в решении спорных моментов и реализовывать свою надзорную функцию в области соблюдения законности.

В связи с вступлением в действие с 1 февраля 2003 г. нового ГПК РФ изменилось положение прокуратуры в гражданском процессе. В соответствии с принципом диспозитивности полномочия прокуратуры в гражданском процессе сократились. В свою очередь, согласно ранее действующему ГПК РСФСР 1964 г. [4], обращаться в суд с заявлением прокурор мог по любому гражданскому делу. Полномочия в основном направлены на защиту публичных интересов и интересов неопределенного круга лиц, а также граждан, которые не могут сами по каким-либо объективным причинам обратиться в суд. ГПК РФ не достаточно четко

регламентирует действия прокурора в момент подачи заявления по гражданскому процессу.

Прокурор может участвовать на любом этапе гражданского процесса от начала возбуждения дела до исполнения решения суда. Но, в зависимости от участия в той или иной стадии, будет различаться и содержание его процессуальных действий.

Согласно ст. 45 ГПК РФ, выделяются две формы участия прокурора в гражданском процессе:

1) обращение в суд с заявлением, указанными в ч. 1 ст. 45 ГПК РФ;

2) вступление в процесс для дачи заключения по делам о выселении, о восстановлении на работе, о возмещении вреда, причиненного жизни или здоровью, а также в иных случаях, предусмотренных настоящим Кодексом и другими федеральными законами, в целях осуществления возложенных на него полномочий.

Согласно ч. 2 ст. 45 ГПК РФ, исключением будет выступать то, что прокурор не наделен правом на заключение мирового соглашения, а также правом отказаться от иска, если это не влечет прекращение производства по делу и истец не отказался от иска. Кроме этого, прокурор не несет обязанность по уплате судебных расходов.

В информационном письме Генпрокуратуры РФ [5] есть разъяснения, в частности, об участии прокурора в гражданском процессе. Так, в судах общей юрисдикции полномочия прокурора осуществляются в трех представленных формах:

«а) путем обращения в суд с заявлениями, указанными в ч. 1 ст. 45 ГПК РФ, - как в порядке искового производства (исковые заявления), так и по делам, возникающим из публичных правоотношений, а также по делам, рассматриваемым в порядке особого производства;

б) путем вступления в процесс для дачи заключения по делам о выселении, о восстановлении на работе, о возмещении вреда, причиненного жизни или здоровью, а также в иных случаях, предусмотренных настоящим Кодексом и другими федеральными законами, в целях осуществления возложенных на него полномочий;

в) путем подачи апелляционных представлений на решения мировых судей, кассационных представлений на не вступившие в законную силу решения суда и надзорных представлений на вступившие в законную силу судебные постановления, за исключением судебных постановлений Президиума Верховного Суда Российской Федерации, если в рассмотрении указанных дел участвовал прокурор.»[5].

Что касается заявления прокурора о защите прав, свобод и законных интересов гражданина, оно может быть подано самим прокурором, если гражданин не смог самостоятельно обратиться в суд в силу стояния здоровья, возраста, недееспособности и других уважительных причин. Согласно ч. 3 ст. 131 ГПК РФ, в заявлении прокурора должно быть указано обоснование невозможности предъявления иска самим гражданином.

Если обратиться к ч. 1 ст. 45 ГПК РФ, то по смыслу болезненное состояние и возраст являются уважительными причинами и предоставлять другие доказательства суд не требует, но в практике бывают случаи, когда этого не достаточно для обоснования невозможности предъявления иска самим гражданином.

Суд отказывает прокурорам в связи с недостаточностью предъявляемых доказательств, которые представляют невозможность лица участвовать в гражданском процессе, на основании, такие как возраст, инвалидность, плохое знание русского языка и многое другое.

Такие понятия как «состояние здоровья» и «возраст» понимаются прокурором и судом по-разному, а также не ясно, что подразумевается под «другими уважительными причинами» и каковы вообще критерии уважительности.

В нормативных, а также в медицинских актах не указаны разъяснения понятий таких как «состояние нездоровья» и «тяжелая болезнь». Так же в ГПК РФ не указана степень состояния здоровья, при которой гражданин не может участвовать в гражданском процессе.

Понятие «здоровье» ранее разъяснялось в постановлении Минтруда РФ и Минздрава РФ от 29 января 1997 г. «Об утверждении Классификаций и временных критериев, используемых при осуществлении медико-социальной экспертизы»: «Здоровье – состояние полного физического, душевного и социального благополучия, а не только отсутствие болезни или анатомических дефектов» [6]. Однако, в ныне действующем приказе Минтруда России от 17 декабря 2015 г. «О классификациях и критериях, используемых при осуществлении медико-социальной экспертизы граждан федеральными государственными учреждениями медико-социальной экспертизы» [7] такого определения нет.

Некоторые исследователи относят к другим уважительным причинам такие как: тяжелая жизненная ситуация, в которой лицо оказалось в результате стихийного бедствия, катастрофы, межэтнического конфликта, потери работы; тяжелое материальное положение гражданина, не позволяющие ему оплатить услуги адвоката; отдаленность места проживания от места нахождения суда и др. [7].

Согласно информационному письму Генеральной прокуратуры РФ № 8-15-2003 разъяснено, что «отсутствие в Кодексе перечня упомянутых в ч. 1 ст. 45 ГПК РФ уважительных причин и критериев состояния здоровья, в соответствии с которыми гражданин не может обратиться в суд, не освобождает прокурора при подготовке искового заявления (заявления) в таком случае от выполнения указанных требований закона и приведения мотивов, по которым гражданин не может самостоятельно обратиться в суд. При этом должны быть представлены доказательства, подтверждающие невозможность самостоятельного обращения, и приложены копии документов. Право оценки уважительности причин, по которым гражданин сам не может обратиться в суд, принадлежит суду» [5]. Таким образом,

перечень уважительных причин представлен в довольно абстрактной форме.

Прокурор, осуществляя свою деятельность в гражданском процессе, имеет право дать свое заключение, где расписано его мнение, как и каким образом, следует разрешить данный спор между истцом и ответчиком на основании действующего законодательства. Однако в нормативных актах не указано про «заключение прокурора» и вообще его процессуально-правовое значение.

В процессе всего судебного заседания, прокурор, анализируя все предоставленные доказательства, дает некое заключение, которое является выводом всего судебного разбирательства. Также в заключении должна быть представлена правовая оценка и указание на закон, на основании которого должен быть разрешен данный спор.

Заключение прокурора обязательно должно быть представлено в письменной форме и приобщаться к материалам дела. Следует указать, то изложенное мнение прокурора в заключении не является для суда обязательным, но суду следует его проанализировать.

В п. 6 приказа Генеральной Прокуратуры от 10 июля 2017 г. № 475 [9] закреплено обязательное участие прокурора и дача им мотивационного заключения в делах, в отличие от ч. 3 ст. 45 ГПК РФ, где допускается возможность рассмотрения дел в случае неявки прокурора, извещенного о времени и месте рассмотрения дела. Это положение противоречит положению ч. 3 ст. 45 ГПК РФ. Можно сказать, что неявка прокурора не будет нарушением норм процессуального законодательства, влекущего за собой отмену судебного постановления.

Таким образом, можно сказать, что деятельность прокурора в гражданском судопроизводстве имеет тенденцию сужаться. Несомненно, прокурор все равно является особым участником гражданском процессе. В целом рассмотрение дел прокурором является гарантом законности в ходе всего судебного разбирательства.

Использованные источники:

1. Гражданский процессуальный кодекс РФ от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. 29.07.2017) // СПС «Консультант Плюс».
2. Федеральный закон от 17.01.1992 № 2202-1-ФЗ «О прокуратуре Российской Федерации» (ред. 29.07.2017) // СПС «Консультант Плюс».
3. Хабриева Т. Я., Чиркин В. Е. Теория современной конституции. М. – 2005. – 185 С.
4. Гражданский процессуальный кодекс РСФСР от 11.06.1964 (ред. 31.12.2002) // СПС «Консультант Плюс».
5. Информационное письмо Генеральной Прокуратуры Российской Федерации от 27.01.2003 № 8-15-2003 «О некоторых вопросах участия прокурора в гражданском процессе, связанных с принятием и введением в действие Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации» // СПС «Консультант Плюс».
6. Приказ Минздрава № 30, Постановление Минтруда РФ № 1 от 29.01.1997

«Об утверждении Классификаций и временных критериев, используемых при осуществлении медико-социальной экспертизы» // СПС «Консультант Плюс».
7. Приказ Минтруда России от 17.12.2015 № 1024н «О классификациях и критериях, используемых при осуществлении медико-социальной экспертизы граждан федеральными государственными учреждениями медико-социальной экспертизы» (ред. 05.07.2016) // СПС «Консультант Плюс».
8. Тарабрин Д. В. Участие прокурора в гражданском судопроизводстве // Российская юстиция. – 2007. – №2.
9. Приказ Генеральной Прокуратуры РФ от 10.07.2017 № 475 «Об обеспечении участия прокуроров в гражданском и административном судопроизводстве» // СПС «Консультант Плюс».
10.Ярошенко Т. В. Актуальные вопросы участия прокурора в гражданском процессе // Вестник РГУ им. И. Канта. – 2008. - №8. – 47 – 54 С.

УДК 338.2

Емельянова Е.А.
студент 4 курса
факультет «Экономики и права»
Челябинский филиал
Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ
Сонина О.В., к.пед.н.
доцент, преподаватель
ЧФ РАНХиГС
Россия, г. Челябинск

ПОВЫШЕНИЕ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ, КАК ОДИН ИЗ СПОСОБОВ УПРАВЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬЮ (НА ПРИМЕРЕ ООО НПП «ЧЕЛЯБИНСКИЙ ИНСТРУМЕНТАЛЬНЫЙ ЗАВОД»)

Аннотация: В статье рассматриваются показатели рентабельности, как одни из главных индикаторов инвестиционной привлекательности. На сегодняшний день инвестиционная привлекательность - одна из важнейших характеристик деятельности хозяйствующего субъекта. Это обусловлено ее прямым влиянием на перспективы развития предприятия, финансовую устойчивость, конкурентоспособность, кредитоспособность. В статье выделены наиболее значимые факторы, влияющие на изменение рентабельности.

Ключевые слова: инвестиционная привлекательность, показатели рентабельности, анализ рентабельности, факторный анализ, прогнозирование показателей рентабельности.

Emelyanova E.A.
student
4 year bachelor's degree
Faculty of Economics and Law
Chelyabinsk branch of the Russian Academy of National Economy and State service under the President of the Russian Federation,
Chelyabinsk
Sonina O.V.
candidate of pedagogical sciences
Associate Professor, lecturer
Chelyabinsk branch of the Russian Academy of National Economy and State service under the President of the Russian Federation
Chelyabinsk

IMPROVING THE ENTERPRISE'S PROFITABILITY, AS ONE OF THE METHODS OF MANAGEMENT OF INVESTMENT ATTRACTIVENESS (FOR EXAMPLE LLC NPP "CHELYABINSK TOOL FACTORY»)

Annotation: In the article, profitability indicators are considered as one of the main indicators of investment attractiveness. To date, investment attractiveness is one of the most important characteristics of the business entity. This is due to its direct impact on the development prospects of the enterprise, financial stability, competitiveness, creditworthiness. The article highlights the most significant factors affecting the change in the product quality.

Key words: investment attractiveness, profitability indicators, profitability analysis, factor analysis, forecasting of profitability indicators.

В условиях экономической нестабильности в России хозяйствующим субъектам особенно необходима поддержка со стороны инвесторов, для того чтобы осуществлять развитие своей деятельности и сохранять конкурентоспособность на рынке. Поэтому одной из важных характеристик в современных условиях является инвестиционная привлекательность.

Инвестиционные вложения оказывают особое влияние, как на перспективы развития предприятия, так и на его финансовую устойчивость, конкурентоспособность на рынке и кредитоспособность. Наличие у предприятия инвестиционной политики позволяет привлекать дополнительные инвестиции, эффективно их использовать и укреплять свое финансовое положение.

В чем же заключается сущность инвестиционной привлекательности? Данный показатель включает в себя совокупность характеристик эффективности деятельности и отражает рентабельность денежных вложений в перспективное развитие конкретного предприятия. Чаще всего причиной инвестирования в деятельность хозяйствующих субъектов является получения стабильного дохода на протяжении длительного периода времени .

Оценка состояния инвестиционной привлекательности предприятия включает в себя расчет далеко не всех существующих показателей, как считают многие эксперты. С другой стороны, модель комплексного анализа должна содержать минимальное количество коэффициентов и таблиц, которые отражают только те данные, которые представляют интерес для руководства предприятия или потенциального инвестора.

Кроме того, следует исключить индикаторы, которые дублируют информацию. Этот метод позволяет получить более точную и практичную модель оценки инвестиционной привлекательности и помочь инвестору скорее принять решение. Кроме того, это экономит невероятное количество времени как для работников, участвующих в расчетах, так и для специалистов, которые будут изучать их. И это в рыночных условиях также очень важно.

Эта модель анализа используется не только для привлечения внешнего капитала, но и для информирования руководства предприятия о конкурентоспособности анализируемого хозяйствующего субъекта на рынке. Список показателей, рассчитываемых для оценки инвестиционной

привлекательности, определяется предприятием.

Анализ эффективности деятельности оценивается по относительным показателям - системе показателей рентабельности. В систему показателей, используемых для мониторинга финансового состояния включаются наиболее часто используемые показатели: рентабельность продукции (ROC), рентабельность продаж (ROS), рентабельность собственного капитала (ROE), рентабельность активов (ROA).

Эта категория коэффициентов является комплексной и дает общую оценку эффективности предприятия и рациональности принятых решений руководства и сотрудников.

Таблица 1. Показатели рентабельности, используемые для оценки инвестиционной привлекательности.

Показатель	Характеристика
Рентабельность продаж	Показывает объем прибыли, которое имеет предприятие с рубля продаж. $$\mathrm{ROS} = \frac{\text{Выр} - \text{Пост. затр.} - \text{Перем. затр.}}{\text{V} * \text{Цену за ед.}}$$
Рентабельность собственного капитала	Характеризует эффективность использования собственного капитала. $$\mathrm{ROE} == \frac{\text{Выр} - \text{Пост. затр.} - \text{Перем. затр.}}{\text{Среднегодовую стоимость собственного капитала}}$$
Рентабельность активов	Показывает способность организации генерировать прибыль без учета структуры его капитала (финансового левериджа), качество управления активами. $$\mathrm{ROA} = \frac{\text{Выр} - \text{Пост. затр.} - \text{Перем. затр.}}{\text{Среднегодовую стоимость активов}}$$ Используется для маркетингового анализа.
Рентабельность продукции	Показывает объем прибыли, полученный с каждого рубля, затраченного на производство и продажу продукции. $$\mathrm{ROC} = \frac{\text{Прибыль от реализации}}{\text{Себестоимость}}$$

Анализ инвестиционной привлекательности проводился на примере ООО НПП «Челябинский инструментальный завод». Для данной оценки на предприятии используются показатели, отраженные в таблице 1.

Таблица 2. Значение показателей рентабельности за 2014-2016 г.г. (ООО НПП «ЧИЗ»).

	2016	2015	2014	Темп прироста 2016/2015	Темп прироста 2015/2014
ROS	1,92%	-2,84%	2,33%	167,65%	-221,71%
ROE					
ROA					
ROC					

После анализа полученных результатов (см.таблицу 2) можно сделать вывод, что в 2016 году предприятию удается увеличить свою прибыль, так как показатели ROE, ROS, ROA ,ROC имеют положительные тенденции по сравнению с 2015 убыточным годом. Причиной этого стали управленческие решения, связанные со снижением затрат на производство продукции, позволившие при снижение объема продаж выйти на прибыльный уровень.

Для того, чтобы управлять величиной показателей рентабельности, то следует понимать, какие именно факторы оказывают влияние на него. Это возможно определить, проведя факторный анализ. Рассмотрим его на примере рентабельности собственного капитала.

Один из вариантов факторного анализа был предложен специалистами фирмы "Дюпон", применившими его на практике к показателям деловой активности компании (рентабельности и оборачиваемости).

$$\text{ROE} = \frac{\text{ЧП}}{\text{Среднег.ст}-\text{ть капитала}}$$

Путем деления числителя и показателя на выручку получим двухфакторную модель «Дюпон».

$$ROE = \frac{\frac{\text{ЧП}}{\text{А}}}{\frac{\text{Среднег. ст} - \text{ть капитала}}{\text{А}}} = ROA * M$$

В дальнейшем эта модель была развернута в модифицированную факторную модель, в основе которой лежала рентабельность собственного капитала (ROE). Используем трехфакторную расширенную формализованную модель компании "Дюпон" :

ROE=ROS*Коа*М,

ROE=ROS*Коа*$\frac{\text{ЗК+СК}}{\text{СК}}$, где

ROS- рентабельность продаж,

Коа- коэффициент оборачиваемости активов,

М- мультипликатор собственного капитала,

$\frac{ЗК+СК}{СК}$ -коэффициент финансовой зависимости .

Для анализа используем исходные данные, требуемые для расчета показателя ROE:

- выручка
- чистая прибыль
- среднегодовая стоимость активов
- заемный капитал
- собственный капитал

На основании этих данных рассчитаем рентабельность собственного капитала (таблица 3).

Таблица 3.Значение показателя рентабельности собственного капитала за 2014-2016 г.г. (ООО НПП «ЧИЗ»)

Показатели	2016	2015	2014	Темп прироста 2016/2015	Темп прироста 2015/2014
Рентабельность собственного капитала	42,99%	-139,33%	63,72%	130,85%	-318,67%

Несмотря на увеличение рентабельности от продаж, за счет выручки (на 27%), в 2016 году наблюдается снижение рентабельности собственного капитала на 32% по сравнению с 2014 годом. Это демонстрирует снижение эффективности использования капитала в производстве. Снижение собственного капитала связано с убытком, который необходимо было частично покрыть в 2015 году. В связи с этим предприятию могут понадобиться инвестиции из внешней среды, для этого необходимо поддерживать уровень инвестиционной привлекательности.

Для сохранения инвестиционной привлекательности, а точнее конкурентоспособности на рынке, предприятиям в современных условиях необходимо проводить систематический анализ и прогнозирование различных показателей рентабельности.

Использованные источники:

1. Онегова К. П. Управление инвестиционной привлекательностью корпорации // Международный студенческий научный вестник. 2016. № 2. С. 23–30.

2. Толкаченко О.Ю. Индикаторы оценки инвестиционной привлекательности фирмы // Российское предпринимательство. 2008. Том 9. № 12. С. 49-52.

3. Трушникова А.Д. Инвестиционная привлекательность корпорации и подходы к ее оценке // Научные записки молодых исследователей. 2017. №5. С 36-46.

УДК 331.108

Ермолова Т.С.
студент 4 курса
факультет «Бизнеса и рекламы»
Орловский государственный университет экономики и торговли
научный руководитель: Голоктионова Ю.Г., к.э.н.
доцент
Россия, г. Орёл

ПЛАНИРОВАНИЕ ПОТРЕБНОСТИ В ПЕРСОНАЛЕ

Аннотация:

В данной статье раскрыта сущность, изучена методика, проведена оценка целей и анализ задач планирования потребности в кадрах на предприятии. Изучены методы определения потребности в персонале. В работе исследована эффективность кадровой политики и практического применения планирования потребности в кадрах. Также рассмотрены причины сокращения и естественное движение персонала.

Ключевые слова: потребность в персонале, кадровое планирование, планирование персонала, прогнозирование потребности, сокращение кадров.

Ermolova T.S.
student
4 course, faculty of «Business and advertising»
The Orel State University of Economics and Trade
Russia, Orel
Scientific supervisor: Goloktionova Yu. G.
candidate of economic Sciences, associate Professor

PLANNING STAFFING NEEDS

Abstract:

In this article the essence is revealed, the technique is studied, the estimation of the purposes and the analysis of tasks of planning of requirement for the car at the enterprise is carried out. Methods for determining staffing requirements have been studied. In the work of the Island machine efficiency policy and practice the application of planning needs in the machine. The reasons for the reduction and Stephen staff movement are also considered.

Keywords: need for personnel, personnel planning, personnel planning, needs forecasting, personnel reduction.

Кадровая политика организации — это система взглядов, требований, норм, принципов, ограничений, определяющих основные направления, формы, методы работы с персоналом. Она концентрируется на результате установленных задач и конечных целей. В ее рамках складываются главные основы, способы, формы и средства влияния на интересы, действия и работоспособность сотрудников для большего применения их интеллекта, творческих и физических возможностей на любом отдельно взятом

предприятии.

Цель – обеспечить потребности организации в необходимом количестве специалистов в конкретные временные рамки.

Планирование персонала на предприятии играет немаловажную роль. Определение потребности в персонале — первоочередная проблема. Планирование — это целая система важных процедур, проводимых с определенной целью — иметь работников необходимой квалификации, для выполнения конкретной работы в назначенном месте и в определенный час [4].

Неверно предполагать, что планирование сводится только к составлению кадрового плана с заранее обозначенными датами, к которым необходимо заполнить те или иные вакансии. Требуется более глубокий анализ реальных потребностей в персонале. Таким образом, планирование персонала должно стать неотъемлемой частью кадровой политики любой современной организации.

Основные задачи планирования:

– обеспечение организации персоналом в установленные сроки с минимальными издержками;

– создание продуктивной работы по рекрутингу и подготовке персонала;

– повышение производительность и качество труда.

Планирование потребности в персонале может быть текущим и перспективным. В обоих случаях план потребности в персонале формируется в трех основных направлениях:

- потребность на планируемый объем производства или услуг (в условиях заданной или меняющейся технологии) с учетом имеющейся численности работающих;

- покрытие предполагаемого (планового) выбытия персонала;

- покрытие внепланового выбытия персонала. Для расчета внепланового выбытия могут использоваться статистические данные за последние несколько лет о численности сотрудников, уволенных по внеплановым причинам [1].

После того, как руководство предприятия убедились, что это рабочее место действительно нужно можно составлять кадровый план.

Кадровый план позволяет описать оптимальные, реальные и предельно допустимые сроки закрытия той или иной вакансии, а также сопоставить загруженность по подбору персонала в различные моменты времени. Сначала потребность в персонале обуславливается долгосрочными планами предприятия, а уже потом ситуация с кадрами сказывается на развитии планов организации.

Виды планирования персонала:

1. Стратегическое. Это долгосрочное планирование. Оно рассчитано на длительное время (от 3 до 10 лет). Основано стратегическое планирование персонала на долговременной стратегии компании с учетом воздействия

внешних и внутренних факторов.

2. Тактическое. Рассчитано на более короткий срок (1-3 года). Планируется определить проблемы, которые мешают реализовать стратегию по управлению сотрудниками и организовать меры решения данной проблемы. Такое планирование ставит перед собой точные цели и предполагает определенные мероприятия, с помощью которых можно достигнуть цели.

3. Оперативное. Планирование на месяц, квартал (до года). Направлено на реализацию некоторых оперативных целей (набрать сотрудников, обучить, помочь адаптироваться и аттестовать) [3].

Планирование и прогнозирование потребности в персонале еще учитывает такие факторы, как:

1. Штатная ведомость.
2. Кадровая политика.
3. Стратегия компании по управлению персоналом.
4. Текучесть персонала.
5. Размер заработной платы.

Принципы планирования персонала — именно на них опирается планирование использования персонала.

Рассмотрим ряд принципов:

- вовлеченность работников предприятия;
- непрерывность, т.к. планирование — это непрерывный процесс с повторяющимися циклами;
- гибкость (маневренность), т.е. внесение корректировки в связи с поменявшими обстоятельствами;
- согласование планов для взаимосвязи и единства организации в целом;
- экономичность — минимальные затраты при максимальном эффекте;
- создание комфортных условий для исполнения плана.

Все эти принципы универсальны и пригодны для разных уровней управления.

Анализ обеспеченности предприятия персоналом проводится в каждой компании. Сравнивается фактическое количество сотрудников определенной категории и профессии с плановым. Важно проанализировать качественный состав сотрудников по уровням их квалификации.

Дополнительная потребность в персонале возникает практически в каждой организации. Оценка потребности в персонале имеет качественный и количественный характер и поэтому подразделяется на два вида. Рассмотрим их более подробно:

1. Качественная потребность в персонале. Это потребность, которая учитывает категорию, профессию, специальность и уровень требований к сотрудникам.

2. Количественная потребность в персонале. Это необходимость в

некотором числе сотрудников для компании и ее подразделений. Определение количественной потребности в персонале осуществляют, сравнивая расчетное число работников и фактическую обеспеченность в текущем периоде [5].

Определяя кадровое обеспечение организации, следует пользоваться различными методами. Их существует великое множество: и простые, и очень сложные. Выбирая методы планирования персонала, следует опираться на количество нужных финансовых, информационных и других ресурсов, на специфику деятельности предприятия, а также уровень мастерства работников, которые осуществляют планирование.

Методы прогнозирования:

1. Метод трудоемкости. Составляется список действий и задач для сотрудников и регистрируется время выполнения, а потом усредняется. Считается, что данный анализ помогает получить нормы трудовых затрат и рассчитать количество сотрудников, которые необходимы, чтобы выполнить некоторые задачи. Результат такого метода — полезность и значимость проводимых операций.

2. Метод расчета по нормам обслуживания. Схож с предыдущим методом. С помощью него легко выявить необходимость персонала. Нужно учитывать норму выработки и объем планового производства. Первые два метода полезны для расчета в сфере производства и обслуживания.

3. Метод экспертных оценок. Данный метод опирается на мнение экспертов (обычно руководителей организации), их интуицию и опыт.

4. Метод экстраполяции. Заключается в перекладывании нынешней ситуации компании на запланированный период с учетом рыночной специфики и изменениями финансовой ситуации. Подходит на короткий срок и в финансово-стабильных компаниях.

5. Метод Дельфи. Кадровые работники и эксперты письменно обмениваются мнениями. Далее создается опрос для большого числа независимых экспертов, а затем его результаты разбираются кадровыми сотрудниками, которые и принимают окончательное решение.

6. Групповая оценка. Техника использования данного метода — собирают группы, в которых определяются проблемы и задачи, совместно выбираются методы решения.

7. Компьютерная модель планирования. Использование такой модели дает возможность совмещать разные методы прогноза, что увеличивает их точность.

Сокращение кадров необходимо проводить по плану. Причинами увольнения персонала могут быть организационного, экономического или технологического плана. Кадры могут сокращаться, если работников больше, чем это необходимо для новой рыночной ситуации. Причиной сокращения могут быть также несоответствие работников занимаемым должностям, технический прогресс, что снижает затраты на рабочую силу. Чтобы уменьшить проблему сокращения кадров, нужно использовать

стратегическое планирование персонала, то есть проведение соответствующей политики привлечения, подготовки, ротации квалифицированных кадров. Увольнение из организации вследствие ухода на пенсию может быть заранее спрогнозировано с достаточной точностью по времени.

Своевременные методы определения потребности в персонале: перемещения, переобучение, прекращение приема на работу в условиях ухода людей на пенсию и так далее являются средствами осуществления политики на внутрифирменном рынке труда.

Планировать естественное движение персонала: выход на пенсию, увольнение по болезни, в связи с учебой, службой в армии и т. п. – не сложно, но необходимо, чтобы своевременно была подготовлена равноценная замена. Сложнее другое – укрепить потенциал коллектива, повысить его конкурентоспособность. Существует несколько способов, среди которых – тщательный подбор персонала, систематическое повышение их квалификации, создание условий для максимально эффективного проявления их способностей [2].

Таким образом, планирование персонала – есть важный и просто необходимый фактор стабильного функционирования предприятия и его динамичного развития, причём планирование персонала заключается не только в планировании найма нужных сотрудников, но и в планировании их обучения, их карьерного роста. В целом же планирование персонала, сопряжённое с планированием производственно-коммерческой деятельности компании, способно максимизировать результативность труда сотрудников фирмы, и тем самым принести компании дополнительные преимущества перед конкурентами, дать толчок к новым завоеваниям на рынке.

Использованные источники:

1. HR – МЕНЕДЖЕР [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://hrm.ru/planirovanie-potrebnosti-v-personale (дата обращения: 20.03.2018).
2. HR – Portal [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://hr-portal.ru/article/opredelenie-potrebnosti-organizacii-v-personale (дата обращения: 20.03.2018).
3. Дейнека, А.В. Управление персоналом организации: учебник. – М.: «Дашков и К°», 2017. - 288 с. - ISBN 978-5-394-02375-0.
4. Рогожин, М.Ю. Управление персоналом: практическое пособие. – М.; Берлин: Директ-Медиа, 2014. - 309 с. - ISBN 978-5-4458-6559-9.
5. Управление персоналом: учебник для вузов / Е.А. Аксенова и др. - 2-е изд. перераб. и доп. - М: Юнити-Дана, 2015. - 561 с. - ISBN 5-238-00290-4.

УДК 004.056

Ермолова Т.С.
студент 4 курса
факультет «Бизнеса и рекламы»
Орловский государственный университет экономики и торговли
Россия, г. Орёл

СИСТЕМЫ ЗАЩИТЫ ИНФОРМАЦИИ И ИХ МЕСТО В ПОЛИТИКЕ БЕЗОПАСНОСТИ

Аннотация:

В статье рассмотрен передовой опыт ряда крупных компаний, были описаны основные этапы разработки политики безопасности компании в Sun и Symantec. Также был изучен опыт компании Cisco. Рассмотрены основные показатели эффективности защиты информации. Также была проведена сравнительная характеристика наиболее популярных систем защиты информации.

Ключевые слова: защита информации, информационная безопасность, корпоративная сеть, методы защиты информации; политика безопасности, система защиты безопасности, эффективность защиты информации.

Ermolova T.S.
student
4 course, faculty of «Business and advertising»
The Orel State University of Economics and Trade
Russia, Orel

THE INFORMATION SECURITY SYSTEM AND THEIR PLACE IN THE SECURITY POLICY

Abstract:

The article describes the best practices of a number of large companies, described the main stages of development of the company's security policy in IBM, Sun and Symantec. The experience of Cisco was also studied. The main indicators of effectiveness of information protection. Comparative characteristics of the most popular information security systems were also carried out.

Keywords: information security, information security, corporate network, methods of information security; security policy, security protection system, the effectiveness of information security.

Информация сегодня – важный ресурс, потеря которого чревата неприятными последствиями. Потеря конфиденциальной информации компании может привести к финансовым потерям, так как полученной информацией могут воспользоваться конкуренты или злоумышленники. В целях предотвращения нежелательных ситуаций все современные компании и учреждения используют методы защиты информации [1].

Качество функционирования информационной системы во многом определяется уровнем защиты от внешних воздействий.

Мировая и российская статистика свидетельствует о тенденции роста масштабов компьютерного неправомерного использования, что может привести к значительным финансовым потерям хозяйствующих субъектов разного уровня. Так, число компьютерных преступлений в РФ выросло с 1997 года по2005 год, примерно в 150 раз [2].

Растущая потребность в надежной защите данных во время обработки в ненадежной среде создает беспрецедентные проблемы для компьютерной индустрии [3]. Нарушение эффективности автоматизированных систем, в том числе из-за нарушения установленного режима информационной безопасности, может привести к серьезным последствиям. Это особенно важно для систем контроля критических объектов-автоматизированных систем контроля [4]. Информационная безопасность представляет собой комплекс мер по обеспечению наиболее важных аспектов информационной безопасности. Система информационной безопасности – это набор кадровых ресурсов структурных подразделений, предназначенных для защиты информации, методов и средств защиты информации, а также объектов защиты, организованных и функционирующих в соответствии с правилами и нормативными актами, принятыми в сфере информационной защиты [5]. Основным законом в области информации является Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и защите информации» общие понятия и принципы применимы ко всей информационной сфере, за исключением случаев, когда общие и особые нормы конкурируют (рисунок 1).

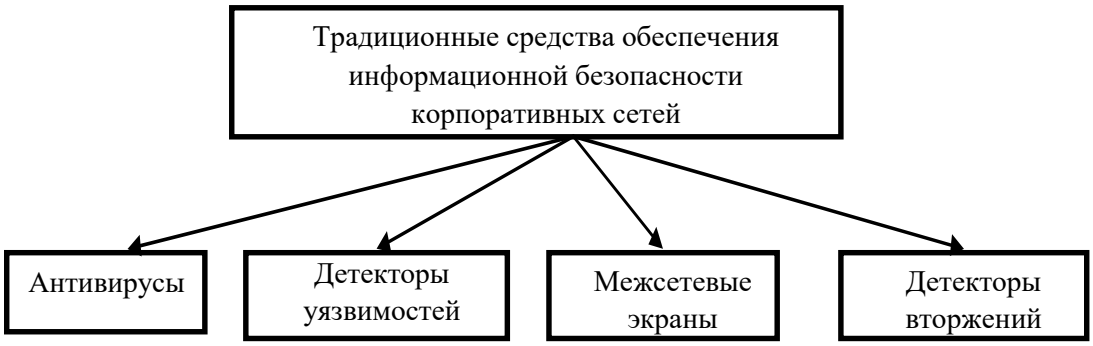


Рисунок 1 – Традиционные средства обеспечения информационной безопасности корпоративных сетей

Основными угрозами для информационной безопасности и нормального функционирования информационных систем являются:

– утечка конфиденциальной информации;
– компрометация информации;
– ошибочное использование информационных ресурсов.

Чтобы устранить и предотвратить информацию, представляющую угрозы различного характера, необходимо создать четкую систему управления инцидентом, которая основана на требованиях, учитывающих мнения всех владельцев участвующих бизнес-процессов.

Комплексная система резервного копирования информации должна отвечать следующим требованиям:

– оперативно реагировать на изменения определяющие методы и средства защиты;

– иметь удобную и достаточную надежность, обеспечивающую безопасность при работе с информацией;

– иметь элементы идентификации пользователей;

– надежность контроля передаваемой, экономической информации;

– обеспечение провидения учета и расследования случаев нарушения безопасности;

– использование комплекса программно - технических средств и организационных мер по защите комплексной системы [6].

Проблема информационной безопасности остается по сей день важной. Развитие электронно-вычислительных машин, появление персональных компьютеров во второй половине XX века позволили значительно упростить множество сложных и трудоемких математических операций, используемых при анализе экономической информации. Однако степень защищенности информации значительно снизилась [8].

Специальные методы защиты информации для предотвращения ряда угроз:

– предварительное шифрование;

– криптографические методы;

– прозрачное шифрование.

При разработке или выборе системы безопасности следует учитывать особенности объекта и ряд стандартов. Следует отметить, что ряд зарубежных компаний рекомендуют использовать международный стандарт ISO 17799:2002.

По мнению IBM, разработка методических документов в области безопасности должна начинаться с создания политики информационной безопасности компании. Рекомендуется использовать международный стандарт ISO 17799: 2002 и политику безопасности компании, которая будет рассматриваться как часть процесса управления информационными рисками [11].

Передовой опыт таких ведущих ИТ-компаний, как IBM, Sun, Symantec подтверждает необходимость пошаговой реализации решений в области информационной безопасности. В таблице 1 представлены этапы разработки политики безопасности компаний.

Таблица 1 – Этапы разработки политики безопасности компании в IBM, Sun и Symantec

Компания	Этапы разработки политики безопасности компании
IBM	- анализ бизнес-стратегии компании и связанные с этим требования по информационной безопасности; - анализ ИТ-стратегии, текущие проблемы информационной безопасности и требования по информационной безопасности, которые появятся в будущем; - создание политики безопасности, взаимно увязанной с бизнес- и IT-стратегиями.
Sun	- определение основных целей и задач развития бизнеса компании; - описание основных принципов безопасности; - классификация и категорирование информационных ресурсов; - анализ информационных потоков; - определение основных угроз и модели нарушителя; - определение сервисов безопасности; - создание шаблона политики безопасности; - определение области действия политики безопасности.
Symantec	- определение и оценка информационных активов; - определение угроз безопасности; - оценка информационных рисков; - определение ответственности; - создание комплексного документа; - реализация; - управление программой безопасности.

Принимая во внимание основные этапы развития политики безопасности компании IBM, Sun и Symantec можно сделать вывод, что основным принципом является основные цели развития и, следовательно, безопасность информации должна обеспечить динамическое развитие бизнеса и реализацию изложенных стратегических целей.

Положительный опыт Sun был основан на «нисходящем» подходе, то есть сначала политика безопасности, а затем в соответствующих условиях разрабатывается архитектура системы информационной безопасности компании.

Опыт компании Cisco также замечен. Для бесперебойной работы ИТ-систем, была разработана специальная матрица, где приведены основные типы пользователей и степень риска для каждой группы системной информации. Эта матрица дала возможность унифицировать ряд систем для обеспечения качества работы в сфере безопасности.

Для того, чтобы создать реалистичную политику безопасности предприятия (Sun Microsystems), необходимо, чтобы это были разумные цели и задачи развития бизнеса компании. Для этого необходимо понятие управления информационными рисками. В теории финансового управления Категория риска определяется следующим образом [10]:

$$R = H \times P, \quad (1)$$

где Н – денежная оценка ущерба в результате инцидента,

Р – вероятность инцидента.

Высокий спрос на программные продукты для защиты информации от несанкционированного доступа и привел к быстрому развитию рынка для рода программных продуктов. TrueCrypt, Аура, Dallas Lock 8.0-K, SecretNet 7 стали самыми популярными.

Система защиты информации от несанкционированного доступа Аура используется для комплексной защиты информации в автоматизированных системах. Аура была разработана для защиты рабочих станций от несанкционированного доступа. Dallas Lock 8.0-K защищает конфиденциальную информацию, определяя права доступа пользователя к файловой системе и другим ресурсам. SecretNet 7 обеспечивает защиту персональных данных и государственной тайны [12; 13; 14].

Таблица 2 – Сравнительная характеристика систем защиты информации

Система защиты информации	Преимущества	Недостатки
TrueCrypt	Высокая скорость шифрования данных. Использовать несколько алгоритмов блочного симметричного шифрования данных на выбор. Возможность создания скрытых контейнеров внутри зашифрованных. Не сохраняет промежуточные данные на диск, а хранит в оперативной памяти (отсутствует доступ к ключам во временных файлах).	Ориентированность на Windows- системы. Нет возможности изменения контейнера. Нет встроенного генератора паролей. Есть вероятность полной потери данных при удалении файла-контейнера. Смонтированный том TrueCrypt виден и доступен для всех пользователей без исключения (избежать доступа можно при использовании разрешений NTFS).
Аура	Многоуровневый контроль целостности информационных объектов вычислительной системы. Регистрация действий пользователя и событий в системных журналах. Прозрачное кодирование носителей информации. Идентификация и аутентификация	Ориентированность на Windows – системы. Разграничение доступа к устройствам действует на уровне шины по классам устройств, не идентифицируя конкретное устройство. Метки на объекты файловой системы устанавливаются только на

	пользователей в доверенной среде. Поддержка ГОСТ Р 51241-2008, ГОСТ 34003-90 и ГОСТ 34.602-89.	файловой системе NTFS.
Dallas Lock 8.0-K	Дискреционный и мандатный принципы контроля доступа к файловой системе. Поддержка замкнутой программной среды. Подсистема очистки остаточной информации. «Домен безопасности». Функция аварийного удаления Dallas Lock с помощью диска.	Ориентированность на Windows- системы. Нельзя работать с системой средствами командной строки для создания сценариев автоматизации некоторых процедур.
SecretNet	Автономный и сетевой режимы. Можно задать необходимый уровень управления в организациях различного размера. Наличие единого централизованного управления и мониторинга безопасности в режиме реального времени.	Ориентированность на Windows- системы.

Современные информационные системы безопасности позволяют решать ряд стратегически важных задач, но выбор должен быть учтен главным фактором-стратегией компании, которая определяет окончательный выбор системы. Качество реализации политики в сфере информационной безопасности необходимо периодически анализировать и определять ее эффективность.

Использованные источники:

1. Ахметова Н. О. Основные методы защиты информации на предприятиях // Актуальные вопросы в научной работе и образовательной деятельности сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 10 томах. 2015. С. 9–11.
2. Сагатбекова Д. Е., Амиров А. Ж., Сексенбаев К., Кожанов М. Г. Методы и модели оценки инфраструктуры системы защиты информации в корпоративных сетях в вузах РК // Научный альманах. 2015. № 10–3 (12). С. 221–224.
3. Бабенко Л. К., Буртыка Ф. Б., Макаревич О. Б., Трепачева А. В. Обобщенная модель системы криптографически защищенных вычислений // Известия ЮФУ. Технические науки. 2015. № 5 (166). С. 77–88.

4. Камаев В. А., Натров В. В. Анализ методов оценки качества функционирования и эффективности систем защиты информации на предприятиях электроэнергетики // Известия Волгоградского государственного технического университета. 2007. Т. 1. № 1 (27). С. 74–76.
5. Альшанская Т. В. Управление службой защиты информации на основе современных методов // Информационные системы и технологии: управление и безопасность. 2013. № 2. С. 81–86.
6. Гольтяпина И. Ю. Система информационного законодательства: вопросы теории // Проблемы права. 2014. № 3. С. 95–99.
7. Черней Г. А., Охрименко С. А., Ляху Ф. С. Безопасность автоматизированных информационных систем. Ruxanda, 1996. 186 с.
8. Суслов С. А., Завиваев Н. С., Генералов И. Г., Черемухин А. Д. Роль информационных технологий в повышении конкурентоспособности региональных рынков // Дискуссия. 2015. № 8. С. 45–49.
9. Петренко С. А., Курбатов В. А. Лучшие практики создания нормативных документов по кибербезопасности в компании // Труды Института системного анализа Российской академии наук. 2006. Т. 27. С. 177–233.
10. Заболотский В. П., Юсупов Р. М. Применение метода индексов для оценивания эффективности защиты информации // Труды СПИИРАН. 2006. Т. 2. № 3. С. 70–83.
11. Бикмаева Е. В., Баженов Р. И. Об оптимальном выборе системы защиты информации от несанкционированного доступа // APRIORI. Серия: Естественные и технические науки. 2014. № 6. С. 5.
12. Средства защиты информации от несанкционированного доступа Dallas Lock. [Электронный ресурс]. URL:http://www.4systems.ru/catalog/category/dnd/Confident (дата обращения: 19.08.2016).
13. Средства защиты информации от несанкционированного доступа Secret Net. [Электронный ресурс]. URL: http://www.4systems.ru/catalog/category/dnd/SecretNet (дата обращения: 19.08.2016).
14. СЗИ от НСД Secret Net. [Электронный ресурс]. URL:http://www.securitycode.ru/products/secret_ net/ (дата обращения: 19.08.2016).

УДК 336.71

Ермолова Е.П.
студент 2 курса
экономический факультет
Насыбуллина К.Р.
студент 2 курса
экономический факультет
Оренбургский государственный аграрный университет
научный руководитель: Морозова М.П.
старший преподаватель
Россия, г. Оренбург

РОЛЬ КРЕДИТА В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ

Аннотация: Кредит является неотъемлемой частью общественных отношений, которые возникают между субъектами экономических отношений. Существует целый ряд различных видов кредита, которые по-своему оказывают влияние. Роль кредита трудно переоценить, так как именно благодаря такой форме есть возможность получить значительное количество оборотных средств в момент, когда они, безусловно, необходимы в связи с нестабильной экономической обстановкой. Кредит-это финансовый инструмент, без которого нельзя представить экономику любой страны.

Ключевые слова: Кредит, банк, экономика, рынок, капитал, производство, ссуда.

Ermolova E.P.
student
2 year, Faculty of Economics
Orenburg State Agrarian University
Russia, Orenburg
Nasibullina K.R.
2 year, Faculty of Economics
Orenburg State Agrarian University
Russia, Orenburg
Scientific adviser: Morozova M.P.
Senior Lecturer

THE ROLE OF CREDIT IN THE DEVELOPMENT OF THE ECOMONY

Abstract: Credit is an integral part of social relations that arise between subjects of economic relations. There are a number of different types of credit that have their own influence. The role of credit can not be overemphasized, since it is thanks to this form that it is possible to obtain a significant amount of working capital at a time when they are certainly necessary in connection with an unstable economic environment. A loan is a financial instrument, without which it is impossible to imagine the economy of any country.

Keywords: Credit, bank, economy, market, capital, production, loan.

Роль кредита в развитии экономики довольно значительна, есть как положительные, так и отрицательные аспекты влияния. В современной экономике кредит имеет свои функции, такие, как усиление процессов централизации и концентрации капитала, уменьшение издержек обращения.

Поэтому роль кредита с экономической точки зрения состоит в том, благодаря функциям кредита денежные ресурсы максимально эффективно используются, обеспечивается непрерывность процесса расширенного воспроизводства. Роль кредита − это результат осуществления функций кредита, их общественного назначения. Роль и функции кредита взаимосвязаны. И благодаря их использованию экономические субъекты и общество в целом повышают эффективность производства, происходит процесс ускорения реализации ВВП и роста совокупных доходов. С развитием и расширением в сфере кредитных отношений, роль кредита увеличивается.

Чтобы понять значение кредита нужно рассмотреть все формы кредита - это перераспределение материальных ресурсов при предоставлении и мобилизации средств; влияние на беспрерывность процессов производства и осуществлении продукции. Если не совпадают текущие денежные поступления и расходы предприятия, то кредит помогает временно решить эту проблему и удовлетворить потребность. При нехватки основных средств, кредит играет весомую роль, он служит источником дополнительных доходов. Например, для того, чтобы потребители могли быстрее получить товары, услуги, жилье за счет кредита и т.д.

Для улучшения современной экономики необходимо эффективно использовать кредит – это возможно при условиях:

- необходимости участия ссудных денег в постановлении вопросов предоставления бесперебойности и формирования процессов производства и осуществлении продукта качества коммерческой деятельности предприятий;
- экономного использования ресурсов хозяйства;
- увеличения благосостояния населения;
- потребности обеспечения оборота платежными средствами.

Существует как положительная, так и отрицательная роль в развитии производства Международного кредита.

Положительная роль в том, что благодаря международному кредиту происходит интернационализация производства и обмена, формируется и развивается мировой рынок, международное разделения труда становится более углубленным и ускоряется процесс воспроизводства согласно соответствующим тенденциям:

1) кредит стимулирует внешнеэкономическую деятельность государства. С помощью кредитных ресурсов образуется дополнительная платежеспособная потребность в рынке. Коммерческий кредит во внешней торговле стал международной нормой, в особенности для товаров,

обладающих продолжительным циклом производства, потребления и значительной стоимостью. В условиях удорожания продукта и повышения доли машин и оборудования в структуре международной торговли импортеры и экспортеры заинтересованы в применении внешнеторговых кредитов;

2) мировой кредит формирует подходящие требования для иностранных частных вложений, так как связываются с условием о предоставлении льгот инвесторам страны-кредитора; используется в формировании рыночной и промышленной инфраструктуры, важной для функционирования компаний, способствует укреплению позиций государственных предприятий, банков, связанных с интернациональным капиталом;

3) кредит гарантирует бесперебойность международных расчетных и валютных операций, обслуживающих внешнеэкономические связи государства;

4) благодаря кредиту повышается экономическая эффективность внешней торговли и других видов внешнеэкономической деятельности.

Отрицательная роль международного кредита связана с обострением противоречий рыночной экономики. В основном это происходит из-за диспропорции в экономике. Ссудный капитал используется в более прибыльных сферах применения, фиксируя отраслевые перекосы. Наиболее прибыльные отрасли развиваются в ускоренном темпе, в отличие от отраслей, которые не выгодны для иностранного капитала. Благодаря международному кредиту форсируется повторный выпуск продуктов, перераспределяя ссудный капитал между государствами и отраслями, что содействует скачкообразному увеличению производства в этапы подъема и вызывая глубокие кризисы.

В конкурентной борьбе международный кредит страны используют, как оружие за рынки сбыта, сферы использования капитала, источники сырья, чтобы иметь преимущество в решающих сферах научно-технического прогресса. Международный кредит создает экономические и политические режимы для стран-должников выгодных для стран-кредиторов.

Основная отрицательная роль этого кредита в том, что он служит одним из источников финансирования войн и вооруженных конфликтов.

Современный рынок находится в острейших условиях конкуренции за покупателей - это приводит к тому, что мировые товарные рынки не могут обойтись без коммерческого кредита. Чем выше конкуренция, тем большую отсрочку платежа получают покупатели-импортеры.

Роль кредита в развитии экономики:

— обеспечить непрерывность кругооборота капитала, для этого необходимо регулярно реализовывать готовые продукты, а для их реализации берут коммерческие кредиты. Происходит развитие предпринимательского кредита, их делают более доступными для предпринимателей.

Так как конкуренция высока, на приобретение сырья, материалов, обновление основного капитала отводится небольшой срок. А чтобы приобрести все это без коммерческого или банковского кредита не обойтись;

— ускорить концентрацию и централизацию денежных средств, потому что это необходимое соглашение экономического роста и устойчивого развития, оно позволяет увеличить пределы индивидуального сбережения.

Только с помощью кредита в такие короткие сроки расширить масштабы производства, обновить продукцию и повысить эффективность производства и труда.

Кредит может служить не только источниками средств для приобретения какого-либо оборудования, строительства зданий для производства, но и для централизации капиталов. Централизацией капитала называют присоединение других индивидуальных капиталов через покупки компаний и фирм, т.е. объединяют их. Для отдельных компаний существуют ограничения в привлечении дополнительных средств, потому что они зависят от размеров капитала компании. Поэтому крупные компании находятся в преимуществе при получении кредита, в размерах, сроках получения кредита и в процентах за его использование. Мелкому бизнесу сложно существовать в такой конкуренции, особенно в неравных условиях с большим бизнесом.

Для уплаты налогов спрос на банковский кредит возрастает под влиянием кризисов, и в то же время сокращается производство и реализация товара. Спрос на банковские ссуды увеличивается во время оживления и подъема. Сокращение издержек обращения в основном происходит из-за кредита.

Таким образом, коммерческое кредитование дает возможность ускорить процесс реализации продуктов и уменьшить расходы обращения. Благодаря банковскому кредиту мобилизуются ресурсы для удовлетворения потребностей в дополнительном оборотном капитале. В особенности существенная экономия достигается при приобретении больших партий продуктов сезонного изготовления. Кредит позволяет уменьшить удельные расходы в хранение резервов за счет расширения денежных отношений и реализации продуктов.

Из всего выше сказанного можно сделать вывод, что применение кредита дает возможность значительно сократить время для расширения масштабов производства, обновить продукцию и повысить эффективность производства и труда, кроме того огромна значимость кредита и в процессе воспроизводства основных фондов. Использование заёмных средств позволяет совершенствовать технологию производства, быстро переходить к выпуску новых видов продукции. Комбинация личных ресурсов предприятия с заёмными средствами даёт возможность им эффективно эксплуатировать основные фонды, наращивать объёмы производства конкурентно способной продукции. И не стоит забывать так же, что большое

значение кредит имеет в регулировании ликвидности банковской системы, а также в создании эффективного механизма финансирования государственных расходов.

Использованные источники:

1. Морозова М.П. Предпосылки создания интегрированных распределительных центров в России / Журнал «Экономика и предпринимательство»-2016-№3 (ч.1)

2. Огородникова Е.П. Налоги - основной источник доходной части бюджета государства / Современная экономика: обеспечение продовольственной безопасности – Самара, 2017г.-С.140-142.

3. Зверев В.А. Совершенствование законодательства в области банковского кредитования. / В.А. Зверев/ Банковское дело. 2007 № 1, с. 55.

4. Кашин Ю.И. О кредите, кредитно-денежной политике и роли Банка России/ Ю.И. Кашин/ Деньги и кредит. 2003, № 7. с. 48.

5. Экономическая библиотека; [Электронный ресурс]: режим доступа: [http://eclib.net/]

6. Выступление Президента Ассоциации российских банков Г.А. Тосуняна/ Деньги и кредит, 2008, № 4, с. 11.

УДК 331.1

Журбенко Ю.Ю.
бакалавр
профиль Управление Человеческими Ресурсами
студент магистрант 2 курса
профиль Экономика фирмы и отраслевых рынков
Московский Автомобильно-Дорожный Государственный
Технический Университет (МАДИ)

АКТУАЛЬНОСТЬ СИСТЕМЫ СБАЛАНСИРОВАННЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ И ТИПИЧНЫЕ ОШИБКИ ПРИ ЕЁ ПОСТРОЕНИИ

Аннотация:

Статья посвящена вопросам актуальности создания системы сбалансированных показателей и основным возможным ошибкам при её построении. Трансформация экономической системы России, ее интеграция в мировое хозяйство привели к необходимости совершенствования управления предприятиями. Чтобы выжить в долгосрочной перспективе, российские предприятия стали более стратегически ориентированными. Руководители многих предприятий, в том числе и государственных, пришли к пониманию необходимости разработки стратегии развития. Однако внедрение стратегического менеджмента в практику управления предприятиями столкнулось с рядом трудностей, связанных с неготовностью предприятий грамотно и эффективно обеспечить процесс стратегического менеджмента.

Ключевые слова: система сбалансированных показателей, ССП, стратегический менеджмент, ключевые показатели организации.

Zhurbenko Yu., bachelor of Human Resources Management, Moscow Automobile and Road State Technical University (MADI), 2nd year student of the Master's Degree in Business Economics and Industrial Markets, Moscow Automobile and Road Technical University (MADI)

ACTUALITY OF THE SYSTEM OF BALANCED INDICATORS AND TYPICAL MISTAKES AT ITS CONSTRUCTION

Annotation:

The article is devoted to topical issues of creating balanced indicators and the main possible errors in its construction. Transformation of the economic system of Russia, its integration into the world economy to the improvement of enterprise management. To survive in the long term, Russian enterprises have become more strategically oriented. The leaders of many enterprises, including state-owned enterprises, came to understand the need to develop strategies. However, the introduction of strategic management into the practice of enterprise management faces a number of difficulties associated with non-prepared enterprises to competently and effectively ensure the process of strategic management.

Key words: balanced scorecard, MTP, strategic management, key

indicators of the organization.

Концепция сбалансированной системы показателей (ССП) как одного из важнейших инструментов стратегического управленческого учета, используемого стратегическим менеджментом, была разработана американскими учеными Робертом Капланом и Дейвидом Нортоном в начале 1990-х гг. и получила дальнейшее развитие в трудах как этих, так и ряда других ученых-экономистов, была неоднократно успешно опробована на практике в странах с развитой рыночной экономикой (США, Германии и т.д.) и завоевала широкое международное признание.

Популяризируя и развивая указанную выше концепцию, авторы охарактеризовали систему стратегических показателей (ССП) как аналитический инструмент стратегического управления коммерческой организацией (предприятием, фирмой, компанией, бизнес-единицей) в условиях современной рыночной экономики, а также разработали теоретико-методологические основы анализа стратегических аспектов хозяйственной деятельности коммерческой организации на основе ССП (прикладного стратегического анализа).

Сбалансированная система показателей государственной или некоммерческой организации должна обеспечивать концентрацию, мотивацию и подотчетность ее деятельности. В сбалансированных системах показателей государственных и некоммерческих организаций приоритетными являются показатели клиентской составляющей, а также составляющей обучения и развития персонала. В случае необходимости в сбалансированные системы показателей государственных и некоммерческих организаций могут быть введены дополнительные составляющие, а типовые составляющие сбалансированной системы показателей трансформированы в зависимости от специфики деятельности этих организаций.

Эффективное современное управление организацией понимается как оптимизация ее деятельности согласно обозначенному временному отрезку, необходимому для достижения поставленных целей. В процессе оцениваются показатели деятельности организации, а также гарантируется их прозрачность.

В заключение можно еще раз подчеркнуть, что ССП - это система продуманных взаимосвязанных показателей, позволяющих оценивать критические факторы текущего и перспективного развития организации. В результате ее использования деятельность организации становится более.

Финансовые результаты как основной критерий оценки эффективности деятельности организации способствует увеличению рентабельности, т.е. дохода чистой прибыли. Основным показателем эффективности в плане маркетинга в торговой сфере считается удовлетворенность покупателей, приобретение новых клиентов и доли рынка в целевых сегментах, а также других показателей. Во внутренних процессах основными показателями эффективности являются процессы, в результате которых достигаются

намеченные финансовые результаты и удовлетворение покупателей.

ССП разрабатывается для совершенствования управления не только коммерческими организациями, но также государственными и некоммерческими организациями. Однако если для коммерческих организаций финансовая составляющая четко определяет их перспективные цели, то для государственных и некоммерческих организаций в финансовой составляющей содержится ряд ограничений, они должны четко соизмерять свои затраты с бюджетом.

Следует отметить, что концепция ССП не является полностью законченной ни теоретически, ни практически. Несмотря на то, что она хорошо зарекомендовав себя в самых различных организациях, ССП до сих пор подвергается качественным изменениям.

При этом зарубежными учеными128, занимающимися проблемами разработки и использования ССП, выделяется ряд вопросов, получение ответов на которые позволяет существенно расширить аналитические возможности ССП и, соответственно, повысить ее эффективность как инструмента стратегического управления организацией:

1. Как осуществляется операционализация причинно-следственных связей в рамках ССП?

2. Как можно связать сбалансированную систему показателей с информационными системами?

3. Как связать ССП с системами менеджмента качества и стоимостно-ориентированного управления?

4. Какова специфика сбалансированной системы показателей в новых сферах?

5. Как связать систему мотивации персонала с целями сбалансированной системы показателей?

В России концепция ССП, несмотря на активное внедрение, еще не получила должного распространения и развития. Анализ российской практики внедрения ССП показывает, что в полном объеме технологию стратегического управления осуществить сложно, в силу недостаточности взаимосвязей между стратегическим и операционным менеджментом. Факторы успешного применения стратегического управления на основе ССП и типичные ошибки их использования в российской практике специалисты представляют следующим образом.

Особенности применения ССП в условиях российской специфики зависят от следующих факторов успешного применения стратегического управления: 129

– Наличие разработанной стратегии, и управление должна быть направлено на операционную деятельность;

---

[128] Сбалансированная система показателей как инструментарий управления стоимостью торгового предприятия. – Режим доступа: http://auditfin.com

[129] *Ромашова И. Стратегическое управление на основе ССП / И. Ромашова // БиржаПлюс. – Режим работы: http://www.birzhaplus.ru/fin/?37137*

– Понимание происходящих изменений и взаимодействие по реализации стратегии всеми сотрудниками:

– Моральная и профессиональная готовность к изменениям, сегодня констатируется недостаточность опыта при внедрении западных технологий и недостаточный уровень профессиональной подготовки менеджеров среднего звена

– Эффективная система контроллинга также сегодня еще недостаточно развита

– Эффективная информационная поддержка операционных и управленческих процессов в организации характеризуется отсутствием стандартов управленческой отчетности

Среди типичных ошибок в применении ССП на практике выделяют следующие:

– Не использование командного подхода к реализации стратегического управления;

– Элементы управления в организации, часто выстраиваются по отдельности, они не взаимосвязаны и не лучшим образом выстроены их логистические взаимосвязи между подразделениями, внутренними структурами, цехами и т.д.

– Отсутствие критической оценки, и поскольку превалирует ресурсный подход, то это приводит к отказу от существенных конкурентных преимуществ, следует ориентированность на административный ресурс;

– Недооценка рисков сопровождается отсутствием адекватной оценки рисков при разработке проектов

– Торжествует использование классических методик, что приводит к копированию шаблонов, а в условиях российской действительности необходимо продумывать и разрабатывать такие системы управления, которые соответствовали российским условиям существования.

Таким образом, сущность системы сбалансированных показателей заключается в том, чтобы разрабатываемая модель стратегического управления, переводила общую стратегию развития организации в систему конкретных взаимосвязанных показателей непосредственно текущей деятельности.

И конечную цель использования ССП можно обозначить как концентрацию деятельности организации на достижении утвержденных стратегических целей.

Важными идеями ССП также являются:

-причинно-следственная взаимосвязь всех показателей;

-взаимосвязь показателей измеряемых по окончании определенного периода и в соизмерении с прогнозируемыми показателями;

-сбалансированность экономико-финансовых показателей с другими результатами деятельности организации.

Использованные источники:

1. Авраменко Н.Г. Место и роль сбалансированной системы показателей в системе управления стратегией / Н.Г. Авраменко // Менеджмент в России и за рубежом. - 2015. - №6. – С.46
2. Акмаева Р. И. Стратегическое планирование и стратегический менеджмент: Учеб. пособие. - Астрахань: Изд-во АГТУ, 2016. - 216 с.
3. Рябых Д. Что такое сбалансированная система показателей? [Электронный ресурс] / Д. Рябых. - Режим доступа: http://www.cfin.ru/
4. Пласкова Н.С. Стратегический экономический анализ и оценка результативности деятельности коммерческих предприятий: автореф. дис. докт. экон. наук: 08.00.12 / Н.С. Пласкова. — Москва, 2015. — 49 с.
5. Файоль А. Ключевые показатели эффективности (KPI). Построение системы сбалансированных показателей [Электронный ресурс] / А. Файоль. — Режим доступа: http://www.npo-comp.ru/332864.aspx
6. Система сбалансированных показателей [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.connect.ru/article.asp?id=7135

УДК 372.851

Заварзина Л.В.
студент магистрант 1 курса
факультет «Математики и информационных технологий»
Стерлитамакский филиал БашГУ
научный руководитель: Тарарухина Н.Н., к.пед.н.
доцент
Россия, Республика Башкортостан, г. Стерлитамак

ПРАКТИКО-ОРИЕНТИРОВАННОЕ ОБУЧЕНИЕ МАТЕМАТИКЕ В ШКОЛЕ

Аннотация: В статье рассматривается реализация практико-ориентированного обучения, как основная идея усиления практического аспекта подготовки школьников. Роль и цели практико-ориентированного подхода. Обучение с использованием практико-ориентированных задач как повышение интереса учащихся. Приведены примеры практико-ориентированных задач.

Ключевые слова: практико-ориентированное обучение, практико-ориентированная задача, учебно-познавательная деятельность, практическая деятельность, обучение математике.

Zavarzina L.V.
graduate student
1 year, Faculty of Mathematics and Information Technologies
Sterlitamak branch of BashGU
Russia, the Republic of Bashkortostan
Sterlitamak
Scientific adviser: Tararukhina N.N.
candidate of pedagogical sciences, associate professor

PRACTICAL-ORIENTED TRAINING MATHEMATICS IN SCHOOL

Annotation: The article deals with the implementation of practice-oriented learning as the main idea of strengthening the practical aspect of the preparation of schoolchildren. The role and purpose of the practice-oriented approach. Training with the use of practice-oriented tasks as increasing the interest of students. Examples of practice-oriented problems are given.

Key words: practical-oriented instruction, practical-oriented task, educational and cognitive activity, practical activity, instruction in mathematics.

Модернизация российского образования определяет новые подходы к обновлению и развитию всей образовательной системы.

В настоящее время в школьном математическом образовании одним из преимущественных направлений является подготовка обучающихся к использованию математики в решении широкого круга проблем, возникающих в реальном мире за пределами образовательного процесса. В

связи с этим, актуализировалась необходимость обеспечения перехода от предметно-ориентированного обучения математике к практико-ориентированному, реализующему системно-деятельностный подход, предполагающий подготовку обучающегося к профессиональной и общественной жизни.

Современные исследования показывают, что для решения проблемы подготовки обучающихся к практической деятельности следует использовать новые подходы, основной идеей которых является усиление практического аспекта подготовки учащихся за счет интеграции процессов формирования теоретических знаний и развития практических умений, что, безусловно, должно повысить действенность приобретаемых знаний. Эти идеи нашли отражение в теории практико-ориентированного обучения, сущность которого заключается в обеспечении единства приобретения знаний и формирования практического опыта их использования при решении жизненно важных задач. Основной целью практико-ориентированного обучения математике является подготовка учащихся к решению задач, возникающих в практической деятельности человека, и формирование у них готовности к применению знаний и умений в процессе своей жизнедеятельности.

Принципами организации практико-ориентированного обучения являются: мотивационное обеспечение учебного процесса; связь обучения с практикой; сознательность и активность учащихся в обучении, деятельностный подход.

В системе практики-ориентированного обучения формируется следующий практический опыт: сопоставления, оценки явлений, процессов, выявления причинно-следственных связей, постановки задач, потребности в дальнейшем пополнении предметных знаний. Реализация практико-ориентированного обучения предполагает рассмотрение практики как источника познания, как предмета познания при комплексном подходе к анализу фактов, как средство познания. Поэтому организация учебного процесса в рамках практико-ориентированного подхода способствует созданию такого уровня актуализации знаний, при котором осознается их социально-личностная необходимость в совокупности с наличием познавательных потребностей.

Практико-ориентированное обучение играет огромную роль в развитии творческой деятельности обучающихся. Оно способствует развитию внутренней мотивации учения, создает условия для реализации познавательного поиска, самовыражения и творчества.

Большими возможностями для реализации целей практико-ориентированного обучения обладают задачи с практическим содержанием. Обучение с использованием практико-ориентированных задач приводит к более прочному усвоению информации, так как возникают ассоциации с конкретными действиями и событиями. Особенность этих заданий вызывают повышенный интерес учащихся, способствуют развитию

любознательности, творческой активности. Школьников захватывает сам процесс поиска путей решения задач. Они получают возможность развивать логическое и ассоциативное мышление, наблюдательность, умение воспринимать и перерабатывать информацию, применять полученные знания для анализа наблюдаемых процессов, делать выводы образного и аналитического мышления.

Приведем примеры таких задач:

1. Больному назначено лекарство, которое нужно пить в течение 9 дней по 0,5 г 3 раза в день. В одной упаковке 6 таблеток назначенного лекарства по 0,25 г. Какого наименьшего количества упаковок хватит на весь курс лечения?

2. Сколько в пачке электродов для электросварки, если их общая масса 3 кг, а каждый электрод – кусок стальной проволоки длиной 40 см и диаметром 5 мм?

3. Магазин детских товаров закупает мячи по оптовой цене 260 рублей за штуку и продаёт с 20% наценкой. Сколько будут стоить 3 таких мяча, купленных в этом магазине?

Например, на уроках геометрии очень хорошо воспринимаются задачи, связанные с производством: «Какой вместимости будет склад готовой продукции, если его размеры равны 23 м х 27 м х 4 м?».

Кроме этого учащимся можно предложить выполнить проекты «Покупка в кредит», «Квартирный вопрос», «Калорийность купленных продуктов» и многое другое. В качестве домашнего задания можно предложить задачу, которую школьники могут решать вместе с родителями. Примером такой задачи может служить задача «Ремонт».

Бесспорно, что систематическая работа по решению практико-ориентированных задач и использование разнообразных приёмов дают положительные результаты.

Решение практико-ориентированных задач тогда эффективно, когда учащиеся встречались с описываемой ситуацией в реальной действительности: в быту, на экскурсии, при изучении других предметов. Эффективным средством является широкое использование наглядности: плакатов, презентаций, рисунков, фотографий и так далее.

Практико-ориентированная технология обучения позволяет ученика из пассивного объекта педагогического воздействия превратить в активного субъекта учебно-познавательной деятельности.

Практико-ориентированные задачи могут быть использованы на всех этапах обучения, а не только после решения достаточного числа стандартных математических задач по изучаемой теме.

Таким образом, если при обучении математике систематически и целенаправленно использовать практико-ориентированное обучение, то повысится интерес к предмету и качество математической подготовки учащихся. Систематическая работа по решению и конструированию практико-ориентированных задач и использование разнообразных приёмов

обеспечивает стабильные результаты учебной деятельности по предмету.

Использованные источники:

1. Сластенин В. А. и др. Педагогика: Учеб. пособие для студ. высш. пед. учеб. заведений / В. А. Сластенин, И. Ф. Исаев, Е. Н. Шиянов; Под ред. В. А. Сластенина. – М.: Издательский центр «Академия», 2002. – 576 с.
2. Егупова М. В. Практико-ориентированное обучение математике в школе как предмет методической подготовки учителя. Монография. – М.: МПГУ, 2014. – 284 с.
3. Колягин Ю. М. Задачи в обучении математике. Часть 1. Математические задачи как средство обучения и развития учащихся. – М.: Просвещение, 1977. – 112 с.

УДК 338.984

Зайнуллина Т.Г., к.э.н.
доцент
кафедра «Сервис, туризм и индустрия гостеприимства»
Донской государственный технический университет (ДГТУ)
Россия, г. Ростов-на-Дону

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ РАЗВИТИЯ ГОСТИНИЧНОЙ ИНДУСТРИИ

Аннотация. В статье приводится пример использования метода экстраполяции и, в частности, метода экспоненциального сглаживания для прогнозирования развития гостиничной индустрии на основе анализа имеющейся статистической базы. Использование данного метода позволяет на основе ограниченных статистических данных сделать достаточно точный прогноз на ближайший год. Проведенные расчеты являются базой для дальнейшего исследования и расширения горизонта прогноза на более длительный период времени.

Ключевые слова: прогнозирование метод экстраполяции, гостиничная индустрия.

Zainullina T.G. Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Assistant Professor of the Department of "Service, Tourism and Hospitality Industry"
Don State Technical University (DSTU)
Rostov-on-Don, Russia

FORECASTING THE DEVELOPMENT OF THE HOTEL INDUSTRY

Annotation. The article gives an example of using the extrapolation method and the moving average exponential smoothing method the development of the hotel industry based on an analysis of the available statistical base. Using this method allows you to make an accurate forecast for the coming year based on limited statistical data. The performed calculations are the basis for further research and expansion of the forecast horizon for a longer period.

Keywords: forecasting extrapolation method, hotel industry.

Как известно, экстраполяция – это метод научного исследования, который основан на распространении прошлых и настоящих тенденций и закономерностей на будущее развитие объекта прогнозирования. Цель методов экстраполяции – показать, к какому состоянию в будущем может прийти объект, если его развитие будет осуществляться с той же скоростью или ускорением, что и в прошлом.

Целью данного исследования является применение одного из методов экстраполяции для прогноза развития гостиничной индустрии в 2018 году на основании данных Федеральной службы государственной статистики о количестве коллективных средств размещения в РФ.

Проведем анализ развития гостиничной индустрии и коллективных средств размещения и на этой основе сделаем прогноз ее развития на ближайший год с использованием метода экспоненциального сглаживания.

Согласно данным Федеральной службы государственной статистики основные показатели деятельности гостиничных предприятий и других коллективных средств размещения представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Основные показатели деятельности коллективных средств размещения с 2000 по 2016 гг.

	2000	2005	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Число коллективных средств размещения	9058	9269	12585	13062	14019	14583	15590	20135	20023
в том числе:									
гостиницы и аналогичные средства размещения	4182	4812	7866	8416	9316	9869	10714	13957	14948
специализированные средства размещения	4876	4457	4719	4646	4703	4714	4876	6178	5075
Число номеров, тыс.	472	487	556	560	586	600	671	770	787
в том числе:									
в гостиницах и аналогичных средствах размещения	183	201	260	278	301	319	372	433	475
в специализированных средствах размещения	289	286	295	282	285	281	299	337	312
Число мест, тыс.	1100	1166	1263	1294	1345	1387	1573	1763	1834
в том числе:									
в гостиницах и аналогичных средствах	346	404	530	571	618	676	815	923	1035

размещения									
в специализированных средствах размещения	754	761	734	723	727	711	758	840	799
Число ночевок, тыс.	166858	167373	162988	166197	173614	172630	184018	212195	216262
в том числе:									
в гостиницах и аналогичных средствах размещения	46559	51922	60425	67271	73492	76880	84119	100156	114479
в специализированных средствах размещения	120299	115451	102562	98926	100122	95751	99899	112039	101784
Численность размещенных лиц, тыс. человек	25073	28411	34746	37399	41065	42635	44219	49284	54287
в том числе:									
в гостиницах и аналогичных средствах размещения	16559	18547	24026	27112	30235	31733	33160	36817	42818
в специализированных средствах размещения	8514	9864	10721	10287	10830	10902	11059	12467	11469

Таким образом изменение числа коллективных средств размещения в период с 2000 по 2016 годы выглядит следующим образом (как представлено на рисунке 1).

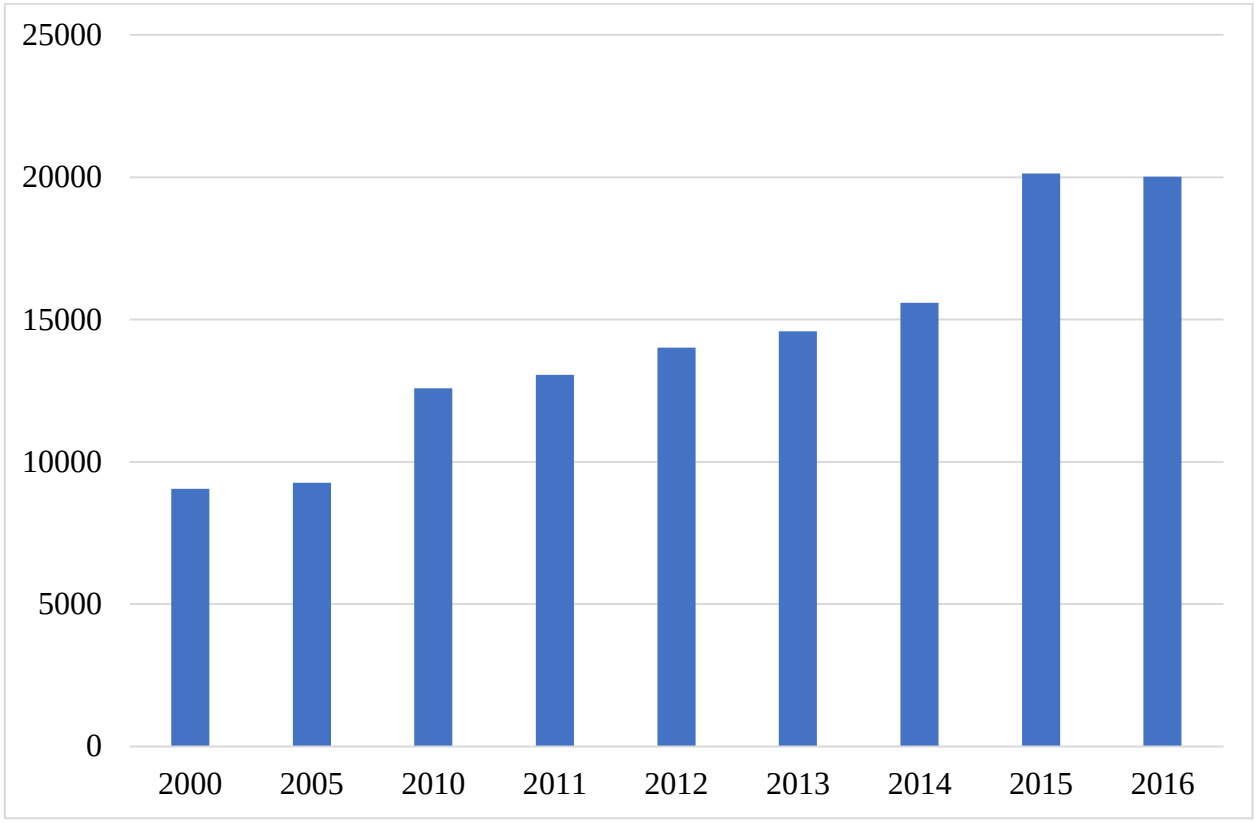


Рисунок 1 – Количество коллективных средств размещения (составлено автором на основании данных Федеральной службы государственной статистики [3])

Если принять данные о количестве гостиниц и иных коллективных средств размещения за тренд и на его основе рассчитать темп роста и темп прироста гостиничных предприятий за период с 2010 по 2016 год, то данные можно представить в виде таблицы 2. На основе данных таблицы рассчитаем темп роста и коэффициент роста.

Темп роста – относительный экономический показатель, показывающий процентный рост одного показателя над аналогичным показателем прошлого периода.

$$\text{Тр} = \frac{\text{У}i}{\text{У}i - 1} \text{ x } 100\%$$

где Тр – темп роста;

Уi – уровень текущего периода;

Уi-1 – уровень предыдущего периода [4].

Темп прироста – универсальный сравнительный показатель эффективности, он показывает, на сколько процентов вырос или снизился один показатель по сравнению с аналогичным показателем более раннего периода.

$$\text{Тпр} = \frac{\text{У}i}{\text{У}i - 1} \text{ x } 100\% \ - 100\%$$

Таблица 2 – Тенденция изменения числа коллективных средств размещения в период с 2010 по 2017 годы.

Число коллективных средств размещения	Годы	Прирост в абсолютном выражении	Темп роста (%)	Темп прироста (%)
12585	2010	-	-	
13062	2011	477	103,7	3,7
14019	2012	957	107,3	7,3
14863	2013	844	106	6
15590	2014	727	104,9	4,9
20135	2015	4545	129,2	29,2
20023	2016	112	99,4	-0,6
20730	2017 (январь-сентябрь)	707	103,5	3,5

Таким образом, чтобы рассчитать прогнозное значение, необходимо определить абсолютный средний прирост. Затем, зная уровень ряда динамики, который принимают за основу экстраполяции, можно рассчитать прогнозное значение показателя. Экстраполяцию по среднему темпу роста можно осуществить, когда есть основания полагать, что суммарная тенденция ряда динамики характеризуется показательной кривой.

Поведем прогнозный расчет показателей динамики коллективных средств размещения на 2018 год методом экспоненциального сглаживания.

Рабочая формула метода экспоненциального сглаживания:

$$U_{t+1} = \alpha \cdot y_t + (1 - \alpha) \cdot U_t$$

где t – период, предшествующий прогнозному;

t+1 – прогнозный период;

Ut+1 - прогнозируемый показатель;

α - параметр сглаживания;

Yt - фактическое значение исследуемого показателя за период, предшествующий прогнозному;

Ut - экспоненциально взвешенная средняя для периода, предшествующего прогнозному.

При этом α вычисляется по формуле:

$$\alpha = \frac{2}{n+1}$$

где n – число наблюдений, входящих в интервал сглаживания.

Определяем значение параметра сглаживания по формуле:

$$\alpha = \frac{2}{7+1} = 0{,}25$$

Определяем начальное значение U0:

$$U2018 = 3{,}5 \times 0{,}25 + (1 - 0{,}25) \times 7{,}7 = 6{,}7$$

Таким образом темп прироста гостиниц и других средств коллективного размещения в 2018 г. составит 6,7 %.

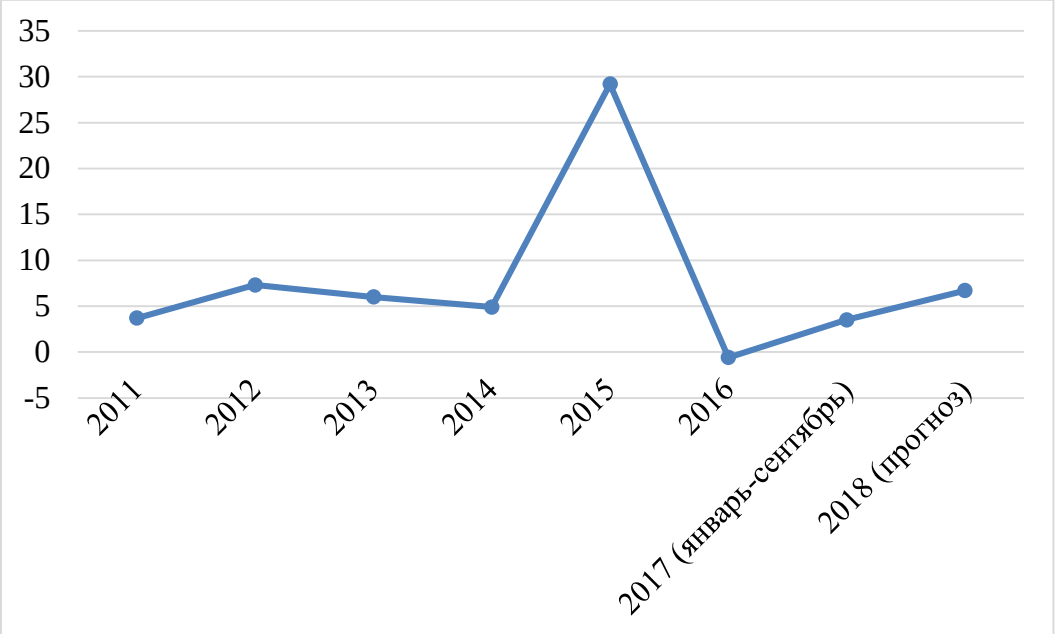


Рисунок 2 – Темп прироста коллективных средств размещения с учетом прогноза на 2018 г.

В результате изучив имеющуюся статистическую базу, рассчитав темп роста и темп прироста коллективных средств размещения можно спрогнозировать прирост коллективных средств размещения в гостиничной индустрии на текущий 2018 год с учетом сложившегося тренда. Безусловно это лишь краткий пример использования статистических методов прогноза в гостиничной индустрии, он не учитывает возможные внешние факторы, влияющие на ее развитие, а показывает лишь возможную тенденцию на ближайшую перспективу.

Такой же расчет можно провести методом скользящих средних. Сглаживание с помощью скользящих средних основано на том, что в средних величинах взаимно погашаются случайные отклонения. Это происходит вследствие замены первоначальных уровней временного ряда средней арифметической величиной внутри выбранного интервала времени. Данный метод расчета будет применен и рассмотрен в дальнейшем исследовании при прогнозировании развития гостиниц на ближайшие три года с учетом относительной средней ошибки.

Использованные источники:

1. Катаева, В.И. Методы принятия управленческих решений: Учебное пособие / В.И. Катаева, М.С. Козырев – М.-Берлин: Директ-Медиа, 2015. – 196 с.
2. Васнев С.А. Статистика: Учебное пособие / С.А. Васнев – М.: МГПУ, 2001. – 289 с.
3. Федеральная служба государственной статистики [Официальный сайт]

http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/enterprise/retail/# дата обращения (15.03.2018).
4. Годин М.А. Статистика: Учебник / М.А. Годин – М.: Дашков и К, 2011. – 460 с.

УДК 004

Звонарева Н.С.
студент 2 курса
Орловский государственный университет
Юридический институт
Россия, г. Орёл

ДОВЕРЕННОСТЬ КАК МЕЖОТРАСЛЕВОЙ ИНСТИТУТ

Аннотация

В статье раскрываются неразрешенные проблемы связанные с институтом доверенности. А именно использование, доверенности как межотраслевого института в административном праве. Сложности законодательного определения , доверителя. Приводятся позиции и пути решения Верховного суда.

Ключевые слова:

Институт доверенности; доверенность; доверитель; заключение доверенности; российское законодательство; использование доверенности в административном процессе.

Zvonareva N.S.
2nd year student of Orel state University of Law Institute

Annotation

The article reveals unresolved problems related to the institution of power of attorney. Namely, the use of power of attorney as a cross-sectoral institution in administrative law. The complexity of the legislative definition, the principal. Positions and ways of the decision of the Supreme court are given.

Keyword:

Institution of power of attorney; power of attorney; principal; conclusion of power of attorney; Russian legislation; use of power of attorney in the administrative process.

С давних времен доверенность являлась одним из самых распространённых документов в гражданском обороте. Институт доверенности возник еще во времена Древнего Рима.

Доверенность-это правовое средство, используемое в различных отраслях права, в частности: в гражданском, административном, налоговом праве, гражданском, арбитражном процессе, и др., в связи с чем его иногда называют межотраслевым институтом. Такой вывод легко подтвердить исходя из анализа норм частного и публичного права, позиции Верховного суда Российской Федерации.

Так, согласно ч. 1 ст. 45 УПК РФ представителями потерпевшего, гражданского истца и частного обвинителя могут быть адвокаты, а представителями гражданского истца, являющегося юридическим лицом, также иные лица, правомочные в соответствии с Гражданским кодексом Российской Федерации представлять его интересы. В постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 29.06.2010 N 17 "О практике применения судами норм, регламентирующих участие потерпевшего в уголовном судопроизводстве" разъясняется: полномочия представителя потерпевшего, гражданского истца и частного обвинителя подтверждаются доверенностью, оформленной надлежащим образом.

П. 8 постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2005 N 5 "О некоторых вопросах, возникающих у судов при применении Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях" определено: при применении части 3 статьи 25.5 КоАП РФ необходимо учитывать, что, поскольку КоАП РФ не регулирует вопрос о том, каким образом должны быть оформлены полномочия защитника и представителя на участие в деле об административном правонарушении, данный вопрос должен быть решен применительно к общим положениям частей 2 и 3 статьи 53 ГПК РФ, в которых закреплен порядок оформления полномочий представителя.

Также указывается возможность права на представительство в отношениях, регулируемых законодательством о налогах и сборах. В ст. 29 Налогового Кодекса Российской Федерации говорится об уполномоченном представителе налогоплательщика-организации, который осуществляет свои полномочия на основании доверенности, выдаваемой в порядке, установленном гражданским законодательством Российской Федерации.

Однако Верховный суд РФ поясняет о возможностях специального регулирования института доверенности в различных отраслях права.

Правовая позиция, изложенная в абзаце четвертом пункта 8 постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 24 марта 2005 г. N 5 определяет специальное регулирование института доверенности при рассмотрении дел об административных правонарушениях. Так, в документе определяется, право представителя, в частности, на подписание и подачу жалоб на постановление по делу об административном правонарушении, на решение по жалобе на постановление по делу об административном правонарушении должно быть специально оговорено в доверенности. Указанной правовой позиции придерживаются мировые судьи, суды общей юрисдикции, арбитражные суды. Так, например, Верховный суд РФ в своем решении от 25 января 2018 г. N 51-ААД17-3 поддержал принятое решение Алтайским краевым судом от 1 ноября 2017 г. о возврате без рассмотрения по существу жалобы на постановление судьи Кулундинского районного суда Алтайского края от 19 октября 2017 г. по делу об административном правонарушении, в связи с

тем, что жалоба подана представителем, которому не предоставлено право на подписание и подачу жалоб на постановления по таким делам.

Анализ норм административного, уголовного, гражданского процессуального и арбитражного процессуального законодательства показывает, что понятие «доверенность» используются в том значении и смысле, который определен ч. 1 ст. 185 ГК РФ: доверенностью признается письменное уполномочие, выдаваемое одним лицом другому лицу или другим лицам для представительства перед третьими лицами. Доверенность понимается как документ, содержащий указание на объем полномочий, передаваемых доверителем представителю. При этом выдача доверенности — это односторонняя сделка, выражающая волю представляемого лица.

Даже при возможности специального правового регулирования института доверенности в нормах Налогового кодекса РФ, Ко АП РФ следует отметить, что сама дефиниция «доверенность» используется законодателем в том значении и смысле, который придает ей ГК РФ.

При этом возможность конкретизации в нормах отдельных отраслей права объема полномочий представителя и требований, предъявляемых к форме и содержанию доверенности, не изменяют общего смысла понятия доверенности как межотраслевого института.

К межотраслевым признакам доверенности можно, отнести следующие: 1) институт представительства регулирует отношения, в рамках которых одно лицо оказывает юридическое содействие другому в реализации субъективных прав и обязанностей последнего в его отношениях с третьими лицами; 2) содержание и пределы указанного содействия определяются полномочием.

Межотраслевой характер института доверенности заключается еще в том, что если гражданское право содержит нормы, регулирующие порядок выдачи и прекращения доверенности, которая является основанием для допуска представителя в процесс, то гражданское процессуальное право определяет порядок деятельности представителя в суде.

Отношения, связанные с заключением доверенности и правилами ее оформления регулируются статьей 185 ГК РФ. Институт доверенности претерпел значимые изменения, которые вызывают спорные случаи на практике. Изменения были введены Федеральным законом от 07.05.2013 N 100-ФЗ "О внесении изменений в подразделы 4 и 5 раздела I части первой и статью 1153 части третьей Гражданского кодекса Российской Федерации".

Существенные изменения института доверенности коснулись срока доверенности. Если в старой редакции ГК РФ правило о сроке действия доверенности было императивным, новая редакция ГК РФ предоставила свободу выбора сторонами срока доверенности.

В настоящее время возникает вопрос можно ли указывать в доверенности, что она выдана бессрочно, или указывать срок действия, например, 99 лет.

Актуальным сегодня остается вопрос о детализации в ГК РФ требований к оформлению доверенности. Например, в законе ничего не сказано про указание паспортных данных представляемого и представителя в доверенности. Именно законом должны быть определены необходимые реквизиты для составления доверенности.

Наиболее подробно о реквизитах доверенности говориться в Методических рекомендациях по удостоверению доверенностей, утверждены решением Правления Федеральной нотариальной палаты от 18.07.2016, протокол N 07/16. В п. 6 указанных рекомендаций достаточно подробно указаны требования к форме и реквизитам доверенности. Так, обязательными элементами доверенности являются указания на: место совершения сделки, сведения о представляемом и представителе; в отношении физического лица должны быть указаны фамилия, имя и (при наличии) отчество полностью, место жительства (при наличии); в отношении юридического лица - полное наименование, адрес, место нахождения и (при наличии) регистрационный номер. Кроме того, в отношении физического лица в доверенности рекомендуется указывать иные сведения, индивидуализирующие личность, в частности, дату и место рождения; данные документа, удостоверяющего личность.

Институт доверенности играет важную роль в нашей жизни. Доверенность- это документ и должен составляться в соответствии с определенными требованиями. Поэтому, представляется обоснованным внести соответствующие поправки в ГК РФ относительно оформления доверенности и её необходимых реквизитов.

Институт доверенности широко используется различными отраслями. Именно это обстоятельство требует согласованного и грамотного использования правовой дефиниций-доверенности.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации 30 ноября 1994 года N 51-ФЗ (ред. от 29.12.2017 N 459-ФЗ).
2. Федеральный закон "О внесении изменений в подразделы 4 и 5 раздела I части первой и статью 1153 части третьей Гражданского кодекса Российской Федерации" от 07.05.2013 N 100-ФЗ.
3. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 03.04.2018).
4. Постановление Верховного суда РФ от 25 января 2018 г.N 51-ААД17-3
5. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 24 марта 2005 г. N 5.
6. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29.06.2010 N 17 "О практике применения судами норм, регламентирующих участие потерпевшего в уголовном судопроизводстве".
7 Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 19.02.2018)

8. Беседин Р.А. Доверенность как межотраслевой институт: проблемы правового регулирования. ; // Вестник Московского университета; с. 49-52 2013 г.
9. Коротков Д.Б. Место и роль дефиниций «Представительство» и «Доверенность» в Российском законодательстве.//Вестник Пермского университета. Юридические науки .
10. Беседин Р.А. Безотзывная доверенность: проблемы правового регулирования // Закон и право. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013, № 8. - С. 45-49
11. Муратова А.Р. Место института представительства в системе гражданского права // Правовое государство: теория и практика. 2012. № 4(30). С. 116-121.
12. Муратова А.Р. Представительство как институт гражданского права // Правовое государство: теория и практика. 2012. № 3(29). С. 103-109.

УДК 378.1

Зотин В.В.
Антоненко М.Н.
Сибирский Государственный Университет им. Решетнева
Джанджугазян А.Г.
студент, 4 курс
кафедра экономики труда и управления персоналом
Институт предпринимательства и международного бизнеса
Россия, г. Красноярск

ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА И СПОРТ В СИСТЕМА ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация: в работе рассмотрены проблемы преподавания физической культуры в высших учебных заведениях. Развитие студента как личности на занятиях физической культуры и процесс взаимодействия преподавателя в данной области.

Ключевые слова: физическая культура; здоровье; спорт.

Zotin V.V.
Antonenko M.N.
Siberian State University named after Reshetnev
Dzhandzhugazyan A.G.
Student, 4 year
Institute of Entrepreneurship and International Business
Department of Labor Economics and Human Resources Management
Russia, Krasnoyarsk

PHYSICAL CULTURE AND SPORTS IN THE SYSTEM OF HIGHER EDUCATION

Annotation: Problems of teaching physical culture in higher educational institutions are considered in the work. Development of the student as a person in physical education classes and the process of interaction of the teacher in this

field.

Keywords: physical culture, health, sport.

Занятия физической культурой влияют на все стороны развития личности: развиваются не только физические, но личностные навыки, что способствует дальнейшему роста гармоничной личности. В связи с нововведениями в области образования качество преподавания физической культуры в высших учебных заведениях является актуальной проблемой. Перед преподавателями ВУЗов стоит важная проблема воспитание здорового специалиста отвечающего требованиям современного мира.

Целью данной стать является проследить факторы и условия при которых преподавание физической культуры в ВУЗе будет способствовать развитию всесторонне развитой личности.

На настоящем этапе в научных кругах актуальной стала проблема физической культуры и спорта в системе высшего образования. Модернизация высшего образования Российской Федерации обусловливает необходимость его построения на основе современных технологий и подходов обучения, воспитания, развития и оздоровления студенческой молодежи. В этой связи работа преподавателя физического воспитания в высших учебных заведениях должна быть выстроена особым образом. Вопросом исследования физической культуры и спорта в условиях высшего образовательного пространства занимались такие отечественные исследователи, как В.А. Масляков, В.С. Матяжов, Ю.А. Ямпольская и др.

В общепринятом понимании физическая культура и спорт представляют собой составную часть общей культуры, которая представляет собой ценности, нормы, знания, необходимые для интеллектуального и физического развития способностей человека. Это область социальной деятельности, которая направлена на достижение физического развития человека при помощи осознанной двигательной активности. Выполнение физических упражнений способствует совершенствованию анатомического строения, физиологических возможностей тканей и органов организма человека, его двигательной активности, социальной адаптации. Данные положения содержатся в Федеральном законе Российской Федерации от 4 декабря 2007 года № 329-ФЗ «О физической культуре и спорту в Российской Федерации». Развитие физической культуры и массового спорта в России стимулируют законы, нормы права, положения.

Авторы В.А. Масляков и В.С. Матяжов считают, что содержание занятий физкультурой и спортом со студентами вуза «основано на знаниях и умениях применения средств физической культуры». Оно базируется на проведении профессионально-прикладной физической и спортивной подготовки в целях приобретения коллективного и индивидуального опыта физкультурно-спортивной деятельности. Формируя гармонически развитую личность, физическое воспитание способствует эстетическому,

нравственному, умственному воспитанию студентов вузов, формированию у них здорового образа жизни.

Для студентов физическая активность и спорт, снимающие стрессовые состояния, повышающие работоспособность, снижающие уровень агрессивности, являются важным условием нормального развития их тела и ума. Физическая культуры выступает уникальным средством потенциала здоровья молодежи. По мнению О.В. Масияускене и Ж.Г. Муравянникова, в системе высшего образования основополагающими задачами в области развития физической культуры и спорта среди студентов вузов признаны:

1) формирование навыков организации регулярного двигательного режима студентов;

2) развитие ведущих двигательных качеств студентов;

3) обучение студентов двигательным умениям и навыкам и их применению в сложных условиях;

4) повышение уровня образованности студентов в сфере физической культуры и спорта;

5) формирование у студентов потребности в здоровом образе жизни и физическом совершенствовании.

От успешного выполнения вышеперечисленных задач зависит качество процесса физического образования и воспитания подрастающего поколения.

В вузах «Физическая культура» представлена в качестве обязательной дисциплины и значимого компонента целостного развития личности. В целенаправленном педагогическом процессе физического образования физическая культура осуществляет свои развивающие функции. Процесс обучения в вузах организуется в зависимости от состояния здоровья студентов. Как отмечает Ю.А. Ямпольская, в рамках физического воспитания студентов вуза преподаватели физической культуры проводят комплекс воспитательных, пропагандистских, методических мер, которые способствуют обеспечению оздоровления студентов. Личность преподавателя физического воспитания, владеющего особой технологией формирования практических навыков у студентов, играет немаловажную роль в формировании здоровья российских студентов.

Таким образом, физическая культура и спорт призваны сохранять и укреплять здоровье людей. Одним из показателей состояния физической культуры и спорта в обществе является степень использования физической культуры в сфере образования. Современный уровень общественного развития требует систематического повышения физической подготовленности студентов вузов. Расширение физкультурной и спортивной работы будет способствовать повышению массовости физической культуры и спорта в России.

Использованные источники:

1. Зотин В.В.,Мельничук А.А. Физическая культура и спорт в высшем учебном заведении//сб.тр.международной науч.практ.конф."Современные

проблемы физической культуры и спорта:ретроспектива,реальность и будущее". - Курган,2014. - С.45-47
2. Масияускене О.В., Муравянникова Ж.Г. Валеология. – Р.-н-Д.: Феникс, 2008. 249 с.
3. Масляков В.А., Матяжов В.С. Массовая физическая культура в вузе. М.: Высшая школа, 1991. 239 с.
4. Садовников Е.С., Гуляихин В.Н., Андрющенко О.Е. Здоровый образ жизни молодежи: механизм мыследеятельности в системе заботы о себе // Ученые записки ун-та им. П.Ф. Лесгафта. – 2014. – № 5(111). – С. 154-159.
5. Федеральный закон Российской Федерации от 4 декабря 2007 г. № 329-ФЗ «О физической культуре и спорту в Российской Федерации» [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://base.garant.ru/12157560/#friends
6. Ямпольская Ю.А. Физическое развитие и адаптационные возможности современных школьников // Российский педиатрический журнал. – 1998. – № 1. – С. 9-11.

УДК 796

Зотин В.В.
ст. преподаватель
Шарагина С.А.
студент
Сибирский Государственный университет науки и технологий
имени академика М.Ф. Решетнева
Россия, г. Красноярск

ПРЕПОДАВАНИЕ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ ДЛЯ СТУДЕНТОВ ТЕХНИЧЕСКИХ И ГУМАНИТАРНЫХ СПЕЦИАЛЬНОСТЕЙ

Аннотация: В статье проанализирована проблема того, что студенты не рассматривают серьезно занятия физической культурой в вузе, особенно студенты творческих и гуманитарных профессии. Не осознавая, что «физическая культура» закладывает основы физического и духовного здоровья, на базе которого только и возможно действительно разностороннее развитие личности.

Ключевые слова: физическая культура, спорт, здоровье.

Zotin V.V., Senior Lecturer
Siberian State University of Technology named Academician
M.F. Reshetnev
Russia, Krasnoyarsk
Sharagina S.A., student
Siberian State University of Technology named Academician
M.F. Reshetnev
Russia, Krasnoyarsk

TEACHING PHYSICAL EDUCATION FOR STUDENTS OF TECHNICAL AND HUMANITARIAN SPECIALTIES.

Annotatoin : the article analyzes the problem that students do not seriously consider physical training in high school, especially students of creative and humanitarian professions. Not realizing that "physical culture" lays the foundations of physical and spiritual health, on the basis of which only possible truly versatile development of the individual.

Key words: physical culture, sport, health.

В последнее десятилетие в современном обществе основной идеей является сохранение здоровья подрастающего поколения, как основополагающего фактора будущего благополучия государства.

В течение нескольких лет остается проблема приобщения студентов к здоровому образу жизни. Большинство студентов не рассматривают серьезно занятия физической культурой в вузе, особенно студенты творческих и гуманитарных профессии. Не осознавая, что «физическая культура» закладывает основы физического и духовного здоровья, на базе которого только и возможно действительно разностороннее развитие

личности. В этом проявляется ценность физической культуры для личности и общества, её образовательное, воспитательное и общекультурное значение. Причем, важна активность не только на учебных занятиях, но и при самостоятельных занятия спортом.

Целью исследования состояния этой проблемы среди студентов является также и то, что поступившие в ВУЗ, который не относится к физической культуре и спорту, не имеют достаточной мотивации к занятиям физической культурой, многие из них с трудом осваивают учебную программу.

Осмысленное отношение к учебному предмету «Физическая культура» предполагает самопознание как выявление резервов организма и психики, способности успешно решать мотивационно обусловленные задачи.

Физическая культура чаще рассматривается только как двигательный компонент и не предполагает развитие познавательных способностей учащихся и их самореализацию. Решение образовательных и оздоровительных задач на занятиях физической культурой в ВУЗе осуществляется комплексно. В этом контексте, учебный предмет «Физическая культура» предполагает обучение, как практическим навыкам, так и теоретическому знанию. Это актуально, так как, не имея теоретических знаний, сформированных на предыдущем этапе образования, первокурснику невозможно в полной мере освоить компетенции, предписываемые стандартом высшего профессионального образования.

Особенность обучения в университете заключается в том, что половина студентов обучается на инженерно-технических, экономических и других специальностях. А другие на гуманитарных профессиях, таких как лингвисты, психологи, социальные работники. Поэтому в силу специфики данной категории студентов часть предметов, не входящих в сферу их интересов дается им с трудом. В том числе они испытывают некоторые трудности при освоении дисциплины «Физическая культура».

В исследовании приняло участие 40 студентов 3 курса Сибирского Государственного университета науки и технологий имени академика М.Ф Решетнёва. Для оценки мотивации к занятиям физической культурой была использована анкета с различными вопросами.

Исследования, направленные на выяснение рейтинга мотивов к занятиям физической культурой у студентов университета показали, что будущие технологи, инженеры, экономисты относятся к занятиям физической культурой в принципе довольно позитивно. Но студенты гуманитарных профессий достаточно часто игнорируют учебный предмет и относятся к нему несерьезно.

Полученные данные показывают, что студенты 3 курса независимо от одинаково отмечают «удовольствие от движений» (72% и 68%). Однако, является ли этот мотив значимым в достижении успешности учебной деятельности, необходимо исследовать, так как он не обязательно формирует заинтересованность в собственно занятиях по предмету

«Физическая культура». Студенты технических специальностей указывают на значимость факторов «соперничество» (56%) в физическом самовыражении. Будущие психологи, лингвисты отмечают значимость «соперничества» -21% . Привлекательность «двигательной активности» у студентов технических, экономических специальностей отмечена 75% студентами, а творческих специальностей – 41%. При этом ценность «приобретения практических навыков» также стала показателем разного отношения к физической культуре у студентов разных специальностей: 60% будущих экономистов отметили значимость этого опыта, лишь 25% студентов гуманитарного факультета признали значимость обретения двигательных навыков. Это свидетельствует о том, что удовольствие от движений для разных групп студентов наполнено разным смыслом – одни в двигательной активности отрабатывают эффективные приемы целесообразных движений, а других, получая позитивные впечатления от движений, это не волнует. «Сохранение здоровья» является ценностью практически в равной мере и для студентов технического профиля, и для студентов гуманитарного профиля.

Второй этап исследования - проверка уровня теоретических знаний. Оценка уровня знаний по теории физической культуры проводилась по опроснику, который включал 62 вопросова, раскрывающих основные разделы учебной программы предмета «Физическая культура».

В исследовании приняло участие 40 студентов инженерно-технических специальностей, экономистов, гуманитариев.

Результаты тестирования обрабатывались путем прямого подсчета баллов – за каждый правильный ответ студенту начислялся 1 балл. В результате тестирования были получены следующие данные: в диапазоне 0-10 баллов оказались ответы у 6,5% респондентов, 11-20-31%,,21-30 баллов – 60,5%, 31-40 баллов – 1,9%. 41-50 баллов – 0,1%..

Исследование на данном этапе показало, что результаты тестов по теории физической культуры и спорта довольно низкие. Это предопределяет педагогическую задачу – повышение уровня теоретических знаний.

Содержание конкретного занятия определяет программа учебного предмета и, в то же время, оно должно соответствовать учебным возможностям и предыдущей подготовке студентов. Разный уровень подготовленности первокурсников в области физической культуры и степень мотивации предопределяет трудности в освоении программы. Поэтому важно на первом курсе ВУЗа методически обеспечить доступность содержания учебного материала для каждого студента.

Необходимо наряду с оценкой двигательных качеств и функциональной подготовленности ввести систематическую оценку уровня знаний по предмету. Необходимо сформировать оценочные средства, которые позволят в течение всего периода обучения оперативно оценивать уровень знаний по конкретному разделу. Это позволит повысить эффективность учебного процесса – более активно формировать мотивацию

к занятиям физической культурой и, соответственно, положительное отношение к физической культуре, а также создавать установки на здоровый образ жизни, физическое самосовершенствование, развивать потребности в регулярных занятиях физическими упражнениями.

Использованные источники:

1. Зотин В.В., Яцковская Л.Н. Социально-педагогические аспекты формирования мотивации у студентов к здоровому образу жизни//сб.ст.всеросс.науч.практ.конф."Теория и практика физической культуры". - Казань,2011. - С.125-127
2. Зотин В.В.,Мельничук А.А. Физическая культура и спорт в высшем учебном заведении//сб.тр.международной науч.практ.конф."Современные проблемы физической культуры и спорта:ретроспектива,реальность и будущее". - Курган,2014. - С.45-47
3. К.А. Оглоблин. Здоровый образ жизни. -- Уссурийск, 2017 г. -- 124 с.
4. Солодков А.С., Сологуб Е.Г. Физиология человека общая, спортивная, возрастная. - М.: Тера-спорт, 2016, 520 с.

УДК 339.138

Зотин В.В.
Антоненко М.Н.
Сибирский Государственный Университет им. Решетнева
Джанджугазян А.Г.
студент, 4 курс
кафедра экономики труда и управления персоналом
Институт предпринимательства и международного бизнеса
Россия, г. Красноярск

ФИТНЕС-ИНДУСТРИЯ В РОССИИ: ТЕНДЕНЦИИ И СПОСОБЫ ПРОДВИЖЕНИЯ

Аннотация: В настоящее время наблюдается большой скачок популярности фитнеса и спорта в России. На этом фоне фитнес-клубы потенциально имеют большой объем рынка. Именно поэтому грамотно разработанная маркетинговая программа является ключевым фактором, влияющим на продвижение фитнес-центра. В данной статье мы попытаемся ответить на этот вопрос и познакомим вас с несколькими эффективными способами увеличения числа клиентов и повышения качества рекламы любого фитнес-клуба без лишних затрат.

Ключевые слова: маркетинг; фитнес; индустрия; фитнес-клуб; клиент.

Zotin V.V.
Antonenko M.N.
Siberian State University named after Reshetnev
Dzhandzhugazyan A.G.
Student, 4 year
Institute of Entrepreneurship and International Business
Department of Labor Economics and Human Resources Management
Russia, Krasnoyarsk

FITNESS INDUSTRY IN RUSSIA: TRENDS AND WAYS TO PROMOTE

Annotation: Currently, there is a big jump in the popularity of fitness and sports in Russia. Against this background, fitness clubs potentially have a large market volume. That is why a well-designed marketing program is a key factor that influences the promotion of a fitness center. In this article, we will try to answer this question and introduce you to several effective ways to increase the number of clients and improve the quality of advertising of any fitness club at no extra cost.

Keywords: marketing; fitness; industry; fitness club; client

В последние годы спорт стал для нас не просто желанной необходимостью, в настоящее время – это неотъемлемая часть нашей жизни. Культивирование здорового образа жизни вышло на качественно новый

уровень: сегодня стало модно «прокачивать» свое тело, а желание выглядеть спортивно и чувствовать себя подтянутым и здоровым занимает лидирующие позиции в списке приоритетов.

В связи с этим с каждым годом количество фитнес-клубов и тренажерных залов растет с геометрической прогрессией, ведь люди готовы платить деньги за то, чтобы выглядеть идеально. Открытие фитнес-центра сегодня – популярное и весьма прибыльное дело. Однако по этой же причине возникает вопрос: как привлечь большее число клиентов, не затратив при этом огромные суммы на рекламу и продвижение клуба? Как повысить свою конкурентоспособность на рынке услуг?

В данной статье мы попытаемся ответить на этот вопрос и познакомим вас с несколькими эффективными способами увеличения числа клиентов и повышения качества рекламы любого фитнес-клуба без лишних затрат.

Актуальность данного вопроса состоит в том, что фитнес-индустрия в настоящий момент находится на пике своей популярности. Для успешного развития фитнес-центра нужно учитывать не только внутреннее содержание оного, но и то, как его видят потенциальные клиенты. Именно поэтому грамотно разработанная маркетинговая программа является ключевым фактором, влияющим на продвижение фитнес-центра.

Целью данной статьи является анализ тенденций развития фитнес-индустрии в России, а также выявление некоторых малобюджетных способов продвижения центра фитнес-услуг.

На данный момент в России наиболее развит сегмент «премиум» фитнес-центров, в то время как на Западе преобладает эконом-сегмент. В России индустрия фитнеса начала свое развитие в премиальном сегменте. Спорт в середине 1990-х был самым модным трендом, неотъемлемой частью жизни человека, который стремился к самоидентификации. Люди за подобный способ самоопределения готовы были платить любые деньги. Именно поэтому изначально потенциал продвижения фитнес-индустрии был сосредоточен в платежеспособном сегменте. Когда же он себя исчерпывает, фитнес-индустрия «опускается» в сегменты «средний» и «эконом». На сегодняшний день наиболее иллюстративными являются показатели процентного соотношения сегментов фитнес-рынка в Москве и Московской области:

Эконом %	Low-cost %	Комфорт %	Бизнес %	Премиум и люкс %
34	22	21	16	7

Немаловажным будет также указать на принципы ценообразования в сфере фитнес-услуг, причины появления «разовых» клиентов, а также объяснить популярность приобретения годового абонемента.

Такая система членства в клубе впервые возникла в фитнес-сфере на западном рынке. В России она остается пока наиболее актуальной, в то

время как на Западе в настоящий момент преобладает система автоматических ежемесячных платежей.

Модель ежегодной оплаты имеет под собой веские основания для существования и реализации: для компании – это простота и удобство прогнозов продаж и управления ими, для клиентов – комфортный способ оплаты и дополнительная мотивация.

В фитнес-индустрии есть такой показатель – процент продлений. Его величина, в первую очередь, зависит от сегмента, в котором работает проект: в премиальном сегменте этот показатель выше, в экономичном – ниже. В среднем он колеблется от 40 до 70%. Этот показатель демонстрирует количество людей, возобновивших членство на следующий год. Естественно, у клуба есть костяк приверженцев – лояльных клиентов, занимающихся в клубе много лет.

Существует множество способов рассказать потенциальным клиентам о себе, привлечь их внимание и сделать так, чтобы из «разовых» посетителей они превратились в постоянных. Многие фитнес-клубы тратят большую часть своей прибыли на рекламу в СМИ и сотрудничество с другими компаниями, однако в данном случае принцип «дороже – значит, лучше» не совсем актуален. Привлечь новые лица в фитнес-центр можно и более бюджетными способами.

1. Поощрение клиентов: многие фитнес-клубы предоставляют новым клиентам возможность прийти на первое занятие бесплатно, что привлекает новую аудиторию. Однако далеко не всегда первое впечатление остается положительным, и в дальнейшем, после разового посещения клиент не желает сотрудничать с данным клубом. Задача – сделать первое впечатление таким, чтобы клиент не просто вернулся, но и привел своих друзей и знакомых. Для этого можно разнообразить вводное занятие по максимуму: помимо стандартной тренировки предоставить клиенту возможность ознакомиться с различными программами или угостить протеиновым коктейлем. Так посетитель останется не только доволен самой тренировкой, но и порекомендует ее друзьям как самую оригинальную.

2. Полезный контент. Яркие картинки всегда цепляют аудиторию, однако помимо визуальных образов в рекламе должна присутствовать важная для потребителя информация. Это не обязательно должен быть вирусный контент, скорее, наоборот: несколько полезных лайфхаков, пара красочных и лаконичных диаграмм и призывающий к активному действию лозунг – залог успешного продвижения фитнес-клуба. Самое главное в этом деле – не переусердствовать. Слишком много информации будет перегружать рекламу и станет причиной скорее неприятия, чем симпатии. Достаточно нескольких мотивирующих установок на обратной стороне листовок. Также в качестве полезной информации как для специалистов, так и для новичков подойдут интересные факты по теме правильного питания, таблицы соотношений параметров и многое другое.

3. Самый беспроигрышный вариант – это мастер-классы. Провести

мастер-класс с тренером, сделав предварительное объявление, – хороший способ не только привлечь новых клиентов, но и заинтересовать людей интересными программами и нововведениями, а также возможность для тренеров поделиться личным опытом.

4. Информативный блог. Блог необходим любому фитнес-клубу. С помощью него клиенты смогут узнавать различные новости клуба, получать обратную связь от тренеров и участников, а также, что немаловажно, быть в курсе новых акций и скидочных программ.

5. Еще один способ рассказать о себе – ютюб-канал. Ни для кого не секрет, что ютюб-блоггинг стал набирать популярность не меньшую, чем остальные виды СМИ. Это значит, что канал определенного фитнес-центра позволит его владельцам подробно ознакомиться не только с программами и специальными предложениями, но также и «закулисными» моментами тренировок: снимать можно обо всем, что происходит в клубе, главное, не забывать об упоминании бренда и предоставить клиентам возможность найти всю необходимую информацию о вас.

Использованные источники:

1. Аронов Г.В. Система управления предприятием сферы физкультурно-оздоровительных услуг // Ученые записки университета имени П.Ф. Лесгафта. 2007. № 12. С. 10–13.
2. Зотин В.В. Применение фитнес технологий в вузах/Мельничук А.А., Щукина В.В.//Аллея науки - 2017. - №8. - Т.2. - С.90-93.
3. Майоров Н.Б. Российские фитнес-клубы. Сила и красота. М.: Весь, 2005. 81 с.
4. Смирнов С.И. Разработка модели качества фитнес-услуг // Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. 2011. № 9. Т. 79. С. 130–134.
5. Хапп-Дмитриенко Ю.В. Спортпарк Хольцкирхен. Фитнес и спорт как составляющие современной сервисной деятельности в Германии // Туризм в современном мире: направления и тенденции развития. Хабаровск: ДВГУПС, 2013. С. 250–252.

УДК 81

Зубинова А.Ш.
аспирант
кафедра теории и практики перевода
Казанский Федеральный университет
Россия, г. Казань

ПЕРЕВОД ТРЕХЧЛЕННЫХ НОМИНАТИВНЫХ СРАВНЕНИЙ НА МАТЕРИАЛЕ ПРОИЗВЕДЕНИЙ С. КИНГА

Аннотация. Статья посвящена анализу переводов трехчленных номинативных сравнений. Переводом сравнений занимались множество лингвистов (В.Н. Федорцова, Е.А.Кощеева, Л.С. Бархударов, и др.). Целью данного исследования является выявление переводческих трансформаций при переводе сравнений. Сравнения были выбраны с помощью метода сплошной выборки из пяти произведений С. Кинга, анализ был выполнен с помощью сравнительно-сопоставительного метода. Выводы, сделанные в этой статье, могут быть использованы при переводе не только произведений С. Кинга, но и произведений других писателей. В дальнейших исследованиях нам кажется релевантным изучение других видов сравнений.

Ключевые слова: сравнения, перевод сравнений, переводческие трансформации.

Zubinova A., post-graduate student of theory and practice of translation department, Kazan Federal University
Russia, Kazan

THREE-TERMED NOMINATIVE SIMILES IN S. KING'S IDIOSTYLE.

Annotation. The article analyzes translations of three-termed nominative similes. Numerous linguists (V.N. Fedortsova, E.A. Koshcheeva, L.S. Barkhudarov, etc.) were engaged in the investigation of translation of similes. This work is the identification of techniques of simile translation. The similes were chosen using the sampling method from the five works of S. King, the analysis was carried out using a comparative method. The conclusion made in this article can be used to translate not only the works of S. King, but also the works of other writers. In further studies, it seems relevant to study other types of similes.

Keywords: similes, translation of similes, translation techniques.

Проблема перевода сравнений интересует многих лингвистов. Так, данным вопросом занимаются такие деятели, как В.Н. Федорцова, Е.А. Кощеева, И.А. Железнова-Липец, Л.С. Бархударов и др. Главной целью данного исследования является выявление влияния перевода сравнений на восприятие идиостиля писателя.

Для достижения данной цели мы рассмотрели переводы 48 сравнений в произведениях С. Кинга («Оно», «Сияние», «Ловец снов», «1408» и «Кэрри»), выявили переводческие трансформации, использованные при их

переводе.

В ходе работы над статьей мы использовали метод сплошной выборки для выявления сравнений в тексте; метод классификации для распределения найденных элементов на соответствующие группы; сравнительно-сопоставительный метод анализа сравнений и их переводов; статистический метод для подсчетов.

Анализируя такой троп как сравнение, целесообразно рассмотреть структуру данного тропа. Так, классическая модель стилистического приема сравнения имеет вид: A - C - f - B, где A - референт сравнения (то, что сравнивается), B - агент сравнения (то, с чем сравнивается), C - основание (признак), f - связка подобия (like, as if, as though ...). 130

Перевод авторских сравнений характеризуется особой трудностью. Важным параметром является талант переводчика, способность находить точные эквиваленты в языке. В процессе перевода сравнений следует уделять внимание семантике, функциональным особенностям тропов. Многие исследователи заинтересованы данной проблемой, к ним относятся И.А. Железнова-Липец, А.А. Рыженкова, М.С. Ивашова, Л.И. Ильясова и др. Анализ данных работ позволяет выявить особенности данного вида перевода.

Часто перевод сравнений рассматривается с точки зрения использования разнообразных трансформаций, так в трудах Л.С. Бархударова и В.Н. Комиссарова были выделены следующие типы трансформаций при переводе авторских сравнений:

а) калькирование (дословный перевод);

б) опущение;

в) смысловое развитие;

г) добавление;

д) замена образа;

е) компенсация.131

Зарубежные исследователи также выделяют сходные типы трансформаций. Так, лингвист П. Пиерини выделяет следующие стратегии перевода сравнений:

– дословный перевод,

– замена,

– сокращение,

– сохранение и экспликация,

– опущение132.

Трехчленное номинативное сравнение имеет следующую структуру:

---

[130]Гальперин И.Р. Очерки по стилистике английского языка. — М.: Издательство литературы на иностранном языке, 1958. — 459 с.

[131] Бархударов Л. С. Язык и перевод: Вопросы общей и частной теории перевода. М: Междунар. отношения, 1975. СП.

[132] Pierini, P. (2007). Simile in English: From description to translation. CÍRCULO de Lingüistica Aplicada a la Comunicación (clac) 29, 21-43.

референт и агент существительные, эксплицирован референт, агент и основание. Нами было рассмотрено, в общей сложности, 500 сравнений. В романах С. Кинга в процентном соотношении трехчленные номинативные сравнения занимают около 12% от всего числа сравнений (вместе с устойчивыми сравнениями). В данном исследовании мы разграничили трансформации, затронувшие тот или иной элемент сравнения (трансформации референта, агента), а также рассматривали перевод сравнения другим тропом, нейтрализацию и дословный перевод.

А) Трансформации референта сравнения.

На лексико-грамматическом уровне отмечается совпадение структуры сравнений в английском и русском языке, тогда как слова **little man, cream** были переведены на русский язык как толстячок и молоко. Если обратится к словарю, прилагательное **little (маленький)** означает **small in size133**, то есть перевод референта **толстячок** не представляется эквивалентным, т.к. **толстячок – толстый человек134**. Перевод агента сравнения **cream (сливки)** как **молоко** можно рассматривать на уровне коммуникативно-прагматической эквивалентности, т.к. и в русском, и в английском языке оба этих объекта имеют один и тот же цвет – белый, что сохраняет коммуникативный эффект сравнения:

(1) Mike Enslin stepped out of the elevator on legs that seemed heavier than they should have. He turned back to Olin, a pudgy little man in a black coat and a carefully knotted wine-colored tie. Olin’s manicured hands were clasped behind him now, and Mike saw that **the little man’s face was as pale as cream**. On his high, linele forehead, drops of perspiration stood out. - Майк Энслин вышел из кабины. У него создалось ощущение, что ноги заметно потяжелели, словно и им не хотелось приближаться к номеру 1408. Повернулся к Олину, невысокому толстячку в черном, сшитом по фигуре костюме и вязаном бордовом галстуке. Олин сцепил руки за спиной, и Майк увидел, что **лицо толстячка белое, как молоко**. На высоком, без единой морщины лбу выступили капельки пота.

Трансформации референта сравнения происходит в 18% случаев. Около 25% референтов сравнений были подвергнуты замене при переводе, 35% - модуляции; оставшиеся случаи приходятся на дословный перевод.

Б) Трансформации агента сравнения.

В примере на лексико-грамматическом уровне агент сравнения при переводе подвергся генерализации:

(2) She just whooped. Rage. Complete, insane rage. Her **face went just as red as the side of a fire truck** and she curled her hands into fists and whooped at the sky. She was shaking all over. I thought she was having a stroke. Her face was all scrunched up, and it was a gargoyle's face. - Она именно вопила. Ярость, неприкрытая, бешеная ярость. **Лицо у нее стало красным, как пожарная**

[133] Longman dictionary [Эл.ресурс] Режим доступа: http://www.ldoceonline.com/dictionary/little
[134] Толковый словарь русского языка [Эл.ресурс] Режим доступа: https://www.vedu.ru/expdic/35292/

машина, руки сжались в кулаки - она вся тряслась и, задрав голову в небо, вопила что есть сил. Я думала, ее удар хватит, честное слово: ее аж всю перекосило, а лицо стало, как у мегеры.

В оригинале агент сравнения звучит как **the side of a fire truck (бок пожарной машины)**, в русском варианте – **пожарная машина**. И в оригинале, и в переводе основанием сравнения является красный цвет, т.к. и в англоязычной, и в русской культуре пожарные машины окрашиваются в данный цвет.

Трансформации агента сравнения происходит в 6% случаев В 70% случаев агент сравнения был генерализован, оставшиеся примеры были переведены дословно.

В) Трансформации основания.

В примере основание сравнения **hot and bright** было опущено, однако частично его функцию выполнило дополнение **ярким пламенем**. Таким образом, структура сравнения при переводе была изменена:

(3) At first, when **it** caught fire and flared up, **as hot and bright as a roll of newspaper**, he didn't understand what was happening. - И сначала, когда **она** сразу же занялась **ярким пламенем, как свёрнутая газета**, даже не понял, что случилось.

Трансформации основания сравнения происходит в 14% случаев. В 45% случаев основание сравнения было подвергнуто лексико-грамматическим трансформациям, в 15% случаев было опущено при переводе.

Г) Перевод сравнения другим тропом.

Сравнение при переводе было заменено метафорой:

(4) She leaned against the doors, her heart pumping wildly, yet **her body as cold as ice cubes**.

Сердце ее бешено стучало, но **все тело сковало холодом**.

Агент оригинального сравнения может быть переведен **как кубики льда,** переводчиком было принято решение не производить дословный перевод данного сравнения в связи с потерей благозвучия тропа. Таким образом, сравнение было заменено метафорой, отражающей идею автора – **все тело сковало холодом**.

Далее сравнение было переведено гиперболой:

(5) Mr. Rapeloew, who was Owen's Daddy's age, looked suddenly **as old as a grampy**. - Мистер Рейплоу, ровесник отца Оуэна, вдруг **постарел на сто лет**.

Сравнение может быть переведено как **стар как скрепка**, однако такой перевод не будет понятен русскому читателю, т.к. в нашей культуре понятия старости и скрепки не связаны. В связи с этим переводчиком был выбран другой вариант перевода сравнения – гиперболическим устойчивым выражением **постарел на сто лет**.

В следующем примере сравнения было заменено эпитетом:

(6) Those showing Ripley were all careless. One of them . . . well, there's a

little girl out there, about four years old, **cute as the devil**. - Те же, кто проявил непростительную беспечность… вроде того… кстати, тут есть одна малышка, лет четырех, не больше, **забавный чертёнок**.

Перевод сравнения другим тропом происходит в 2% случаев. Примерно одинаковое количество сравнений было переведено эпитетом, метафорой и гиперболой (по 30%).

Д) Нейтрализация сравнений.

В следующих отрывках сравнения были нейтрализованы:

(7) The two sows were both as tame as tabbies, and the old boar lay asleep on his side at the far end. - **Две толстые матки совершенно не проявляли беспокойства**, а старый боров спал на боку в дальнем конце загона.

Основание сравнения **tame** значит **not dangerous or frightened of people; domesticated135 (не опасный, не боящийся людей; одомашненный),** а агент сравнения **tabby** имеет следующую дефиницию **a grey or brownish cat mottled or streaked with dark stripes (серый или коричневатый кот, с темными полосками на шкуре).** Таким образом, данное сравнение отражает англоязычную культуру, и в русском языке аналог такого сравнение не был найден переводчиком. В связи с этим было принято решение эксплицировать значение сравнения, что привело к синтаксическим изменениям, разрушению тропа, и следствием чего стало изменение коммуникативного эффекта.

(8) Acted **crazy as a bat** in a henhouse, **she** did. - В общем, **совсем рехнулась**.

Если обратится ко второму примеру, то здесь также имеет место экспликация сравнения путем замены образа на близкое по значению словосочетание в русском языке (**crazy as a bat - совсем рехнулась**). Однако троп был разрушен, и образность отрывка также была утеряна.

(9) It sounded good, Kurtz could tell that just by the way Perlmutter first smacked his lips and then ran his tongue out to wet them (on Perlmutter's lips and cheeks the Ripley was still full and rich, most patches the color of strawberries, **some as dark as burgundy wine**), but that sly look had come back. - Звучало неплохо, судя по тому, как жадно Перлмуттер причмокнул и облизал губы (Рипли на губах и щеках был в полном цвету, кое-где красноватый, но в основном **тёмно-бордовый**), но взгляд по-прежнему оставался хитро-оценивающим.

В данном случае сравнение было переведено прилагательным, что уменьшило коммуникативный эффект и выразительность предложения.

В следующем отрывке сравнение было переведено наречием **отчаяннее**, т.е. структура сравнения не была сохранена при переводе:

(10) This was not precisely the truth — not precisely anywhere near the truth, as a matter of fact — but nobody fought for you **as ferociously as a scared**

[135]Oxford dictionaries [Эл.ресурс] Режим доступа: https://en.oxforddictionaries.com/definition/tame

soldier. - Всё вышесказанное было не совсем правдой — вернее, не имело с правдой ничего общего, — но никто не сражается **отчаяннее перепуганного солдата**.

Около 20% трехчленных номинативных сравнений нейтрализовано при переводе и столько же переведено дословно.

Таким образом, полученные в ходе исследования результаты говорят о том, что трансформации референта сравнения происходит в 18% случаев. Самыми частотными трансформациями референта являются замена - 25%, 35% - модуляция; оставшиеся случаи приходятся на дословный перевод. Трансформации агента сравнения происходит в 6% случаев. В 70% случаев агент сравнения был генерализован, в оставшихся случаях агент сравнения были переведены дословно. Трансформации основания происходит в 14% случаев. В 45% случаев основание сравнения было подвергнуто лексико-грамматическим трансформациям, в 15% случаев было опущено при переводе. Перевод сравнения другим тропом происходит в 2% случаев. Примерно одинаковое количество сравнений было переведено эпитетом, метафорой и гиперболой (по 30%). Около 20% трехчленных номинативных сравнений нейтрализовано при переводе и столько же переведено дословно.

В заключении следует отметить сложность перевода тропов и фигур речи, в особенности сравнений, который требует особого мастерства от переводчика.

Использованные источники:

1. Бархударов Л. С. Язык и перевод: Вопросы общей и частной теории перевода. М: Междунар. отношения, 1975. СП.
2. Гальперин И.Р. Очерки по стилистике английского языка. — М.: Издательство литературы на иностранном языке, 1958. — 459 с.
3. Толковый словарь русского языка [Эл.ресурс] Режим доступа: https://www.vedu.ru/expdic/35292/
4. Longman dictionary [Эл.ресурс] Режим доступа: http://www.ldoceonline.com/dictionary/little
5. Oxford dictionaries [Эл.ресурс] Режим доступа: https://en.oxforddictionaries.com/definition/tame
6. Pierini, P. (2007). Simile in English: From description to translation. CÍRCULO de Lingüistica Aplicada a la Comunicación (clac) 29, 21-43.

УДК 159.9

Ибрагимов Р.Р.
студент
ГБОУВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»
научный руководитель: Юдеева Т.В.
Россия, г. Симферополь

ИНФОРМАЦИОННАЯ СОЦИАЛИЗАЦИЯ ПОДРОСТКОВ

Аннотация: В статье рассматриваются особенности социализации современных подростков и влияния информации на данный процесс.

Ключевые слова: Социализация, подрастающее поколение, личность, Интернет, ИКТ, информация.

Ibragimov R.R.
Student
GBUUVO RK "Crimean Engineering and Pedagogical University"
Scientific adviser - Yudeeva T.V.
Russia, Simferopol

INFORMATIONAL SOCIALIZATION OF TEENAGERS

Annotation: The article deals with the peculiarities of socialization of modern teenagers and the influence of information on this process.

Keyword: Socialization, rising generation, personality, Internet, ICT, information.

Актуальность темы. Несмотря на значительный интерес к проблеме социализации, до сих пор вопросы социально-психологических факторов обеспечивающих успешный ход процесса социализации учащихся подрастающего поколения исследованы недостаточно. Существует определенное противоречие между общей потребностью эффективного влияния на социализацию молодежи через понимание социально - психологических факторов этого процесса, недостаточными теоретическими и эмпирическими исследованиями вопросов связанных с социальным становлением личности.

Цель статьи:

провести теоретический анализ проблемы информационной социализации современных подростков.

Анализ последних исследований и публикаций. В современных реалиях наблюдается устойчивый интерес психологов к различным видам и уровням изменений личности подростков, их социализации в современных реалиях. Об этом свидетельствуют направленность и количество работ, посвященных этой проблеме. В нашей стране и за рубежом накоплен немалый опыт исследования подросткового возраста. В частности, развитию личности подросткового возраста посвящены работы как зарубежных, так и отечественных психологов: С. Абрамовой, Л. И Божовича, М. И. Боришевской, А. В. Брушлинской, И. С. Булах, Ш. Бюллера, И. В.

Дубровина, Х. Жинота, Б. Зазой, Т. Н. Зелинского, В.Т. Кондратенко, М. Коула, И. Ю. Кулагиной, А. Е. Личко, А. М. Прихожан, Ф. Райса, Х. Ремшмидта и др.

Изложение основного материала. Актуальными остаются труды исследователей, работы которых посвященные анализу различных аспектов функционирования и влияния информации на общество. В частности, Н. В. Костенко рассматривает теоретические и методологические основы функционирования СМИ, ценности и символы в массовой коммуникации. Особенности деятельности информации, место и роль масс-медиа, в частности в российских реалиях, исследуют Л.В. Губерский, В.А. Виргиния, В. Ф. Иванов, А.С. Москаленко и др. Положительные и отрицательные аспекты влияния информации, прежде всего, на молодое поколение изучает В.Ю. Степанов. В работах М.М. Матвийчука представлены исследования организации медиаобразования в социально-педагогической сфере. Однако такие исследования проводятся, в основном в социологических, культурологических и социально-психологических исследованиях. В рамках возрастной и педагогической психологии они практически отсутствуют,

Информация - это мощный фактор воздействия на сознание людей и особенно подростков с неокрепшим самосознанием и формирующимся мировоззрением. Сегодня люди ежедневно получают массу новой информации порой даже не задумываясь об источнике ее распространение. телевидение, радио, печатная продукция, интернет - все это ежедневно влияет на выбор человека, начиная от того, какие продукты и товары ему необходимы в быту, заканчивая выбором президента государства [6; 10].

Необходимость передачи информации, формирует массовое сознание, становясь одной из главных причин, вызвавших возникновение и развитие СМИ. Средства не в состоянии так оперативно, регулярно и масштабно влиять на мнение отдельных людей, социальных групп и общества в целом.

Роль телевидения, как источника информации многоаспектна и определяющая во многих случаях благодаря тому, что оно способно определенным образом конструировать специфическую социальную реальность, участвуя в формировании нравственной, экономической, правовой, исторического сознания, вводя в повседневную жизнь конкретные знания, представления и установки [3]. Ярким примером являются такие передачи как «Беременная в 16», «Дорогой мы убиваем детей», которые на подсознательном уровне закладывают ужасные примеры искривленной социального взаимодействия и не дают положительных образцов для подражания.

Самый распространенный и популярный вид получения информации - это Интернет, с распространением которого появились интернет-издания, которые имеют свой сайт. Поэтому, в современную эпоху глобализации поражения и победы идей, интересов определенных социальных групп и даже целых государств осуществляются на невидимом фронте информационно психологических войн, которые используют

коммуникативные технологии с долговременными и кратковременными целями. В подобных условиях роль информации в формировании индивидуального и общественного сознания личности значительно возрастает. Именно информация в современном мире является важной частью «духовного производства». Поэтому, недооценка влияния информации на человека и манипуляция общественным сознанием становятся одной из главных причин размывания культурных ценностей, деградации искусства, нравственности и духовности, снижение доступности, а соответственно и уровня образования подрастающего поколения.

Одной из характеристик подросткового возраста является вхождение в общественную жизнь с появлением новых обязанностей, активным желанием самореализации. В подростковом возрасте происходит дальнейшее развитие психических познавательных процессов и формирования личности, в результате чего изменяются интересы. Они становятся более дифференцированными и устойчивыми; учебные интересы теряют ведущее значение. Подросток начинает ориентироваться на «взрослую» жизнь, в которой обязательным условием комфортного существования является установление и поддержание социальных контактов [1; 3, 5].

В последнее время все чаще предметом анализа ученых, педагогов, психологов возникает вопрос роста влияния информации не только на поведение, но и на сознание и психику детей. Для многих подростков – «детей Интернета», которые выросли на мультиках и компьютерных играх происходит подмена реально существующей действительности на виртуальную реальность. Садясь за компьютер, телевизор человек стремится расслабиться, отдохнуть, и, следовательно, его психическое состояние выражает готовность к приему информации. Все что в этот момент поглощает сознание, вызывает эмоции, «записывается» на подкорку и становится практически собственным мнением [4]. В дальнейшем, эта информация может подсознательно влиять на поведение человека, определяя тем самым не всегда положительные поступки, особенно у подростков, психика которых является эмоционально-уязвимой, неустойчивой, а опыт реальной социальной жизни ограничен.

Современный подросток живет в сложном по своему содержанию и тенденциям социализации мире. Напряженная, неустойчивая социальная, экономическая, экологическая, идеологическая и политическая ситуация, сложившаяся в настоящее время в обществе, обусловливает рост различных отклонений в личностном развитии и поведении, как детей, так и взрослых, которые их воспитывают [6].

Поскольку ситуация, которая царит в нашей стране, является достаточно тяжелой и постоянно отображается во всех средствах массовой информации - это оказывает существенное влияние как на взрослую, полностью сформированную личность, так и на личность, только формирующуюся. Именно этот факт приводит к накоплению

психологического напряжения и формированию склонности к асоциальному поведению как к одному из возможных способов избавления от состояния фрустрации, напряжения и агрессии. Так, важно учить подростков правильно преодолевать стрессовые ситуации, развивать самоконтроль, находить социально приемлемые способы уменьшения агрессивности, например, спорт. В сдерживании агрессии важную роль играет развитие психологических процессов эмпатии, идентификация и децентрация, лежащие в основе способности к пониманию других людей и к сопереживанию им,

В последние годы появились работы современных исследователей, посвященных анализу различных аспектов функционирования информации, донесенной посредством СМИ в обществе, однако проблема влияния информации на психические состояния детей подросткового возраста и их личностное развитие остается недостаточно исследованной.

Многие подростки, используют всемирную сеть не только для обучения или поиска необходимой информации, но и как средство проведения досуга. В виртуальном пространстве возникает психологическое поле с абсолютной открытостью, неограниченными возможностями, где можно делать все, что недоступно в реальном мире. Но из него трудно возвращаться к реальной жизни, обучению. Это приводит к конфликту, возникновению невротических нарушений и изменений в личности. В первую очередь это касается тех, кого ученые называют Интернет-зависимыми [3].

Также подростки очень много времени проводят за просмотром фильмов, начиная от детских мультфильмов, заканчивая фильмами ужаса. Просматривая любой фильм подросток, кроме получения новой информации, переживает определенные эмоции, которые вызывает этот фильм. Если это фильм ужаса, то ребенок может испытывать страх, тревогу, при этом, определенные образы закрадываются в подсознательное сознание.

Вывод:

Современная информация, особенно медийная, по влиянию на подростков имеет два аспекта: положительный и отрицательный. Положительный аспект заключается в том, что подросток получает новую информацию, расширяет свой кругозор, может найти ответ на любой вопрос, который его волнует или интересует, приобретает новые знания и умения. Отрицательный аспект – информация может вызывать чувства и эмоции такие как: тревогу, страх, неуверенность в будущем и в себе, разочарование, печаль, отображаемых на его психическом состоянии.

Использованные источники:

1. Веренич Н. Особенности тревожности современных подростков / Н. Веренич // Психолог. - 2014. – С.119-127.
2. Войскунский А.Е. Феномен зависимости от Интернета // Гуманитарные исследования в Интернете / А.Е. Войскунский. - М., 2016. - С. 64-95.
3. Назаров М. М. Массовая коммуникация в современном мире: методология

анализа и практика исследований / М. М. Назаров. - М.: УРСС. - 2016 - 311с
4. Развитие в психоанализе / [М. Кляйн, С. Айзекс, Дж. Райверы, П. Хайман]. - М .: Академический проект, 2017. - 510 с.
5. Райс Ф. Психология подросткового и юношеского возраста / Ф.Райс СПб .: Издательство Питер, 2012. - 816 с.
6. Фурманов И. А. Психология детей с нарушением поведения: пособие для психологов и педагогов / И. А. Фурманов. - М: гуманитарий. Центр ВЛАДОС, 2015. - 351с.

УДК 338.2

Иванова М.И.
студент 4 курса
«Финансово-экономический институт»
научный руководитель: Спиридонова Р.Ф.
Северо-Восточный Федеральный Университет
Россия, г. Якутск

ЗАПУСК СТАРТАПА В СИНГАПУРЕ

Аннотация: В данной статье раскрываются понятие стратапа и его возможность запуска на рынке Сингапура. Подробно приведены причины регистрации стартапа, условия ведения бизнеса, государственные программы Сингапура и специальная виза для инвесторов и предпринимателей.

Ключевые слова: стартап, Сингапур, бизнес-идеи, EntrePass.

Ivanova M.I.
student
4 course, Institute of Finances and Economics
Scientific director: Spiridonova R.F.
North-eastern Federal University
Russia, Yakutsk

LAUNCHING STARTUP IN SINGAPORE

Abstract: The article discusses the concept of startup and ability to launch startup in Singapore market. Details are described the process of startup registration, business conditions, Singapore's state programs and given in details a special visa for investors and entrepreneurs.

Keywords: startup, Singapore, business-idea, EntrePass.

Стартап — это молодая компания, которая была создана недавно или ещё находятся в стадии основания и развития, имеющая амбициозную, инновационную идею и перспективный продукт [1].

«В 1807 году все предприимчивые люди направлялись в Лондон, в 1907 году – в Нью-Йорк, а в 2007 году – в Азию», – считает Джим Роджерс, американский бизнесмен и настоящий «волк с Уолл-стрит». От слова к делу – в 2007 году Роджерс переехал в Сингапур и не жалеет. Бизнесмен заявил,

что «Сингапур будет бизнес-столицей Юго-Восточной Азии, можно сказать, что и Азии в общем, а также имеет все шансы стать одним из крупнейших финансовых центров мира».[2]

Сингапур занимает 12 место в рейтинге стартапов 2017 года, составленный Startup Genome [3]. В период с 2004 по 2014 год, количество создаваемых стартапов в год увеличилось почти в два раза – если в 2004 году было открыто 2,800 стартап-компаний, то за 2014-ом – уже 5,400. В целом, 2014 год стал прорывом для сингапурских предпринимателей и задал дальнейшее направление для развития стартап-культуры: в масштабах страны стартаперы получили инвестиции в размере S$1,2 млрд.

В рейтинге «Doing Business» 2018, в котором оценивают условия для развития бизнеса в 190 странах, Сингапур занимает второе место в рейтинге по легкостью ведения бизнеса, уступая Новой Зеландии [4]. По оценкам экспертов, в Сингапуре проживают самые лучшие работники – страна собирает настоящих профессионалов своего дела со всего мира. Ниже приведен список причин, по которым регистрация стартапа в Сингапуре является привлекательной для бизнесменов и инвесторов со всего мира [5].

Таблица – 1. Причины для регистрации стратапа в Сингапуре

Причины	**Описание**
Ведение бизнеса	Последние 10 по версии «World Bank» Сингапур занимает первое место в списке стран, в которых легче всего вести бизнес.
Самая богатая страна (GDP)	По версии издания Forbes Magazine Сингапур является третьей богатейшей страной мира.
Коррупция	Сингапур занимает восьмую строчку в списке наименее коррумпированных стран мира.
Законы о защите интеллектуальной собственности	По результатам глобального отчета о конкурентоспособности за 2015/2016 годы, представленного на Мировом экономическом форуме, Сингапур признан четвертой в мире и первой в Азии страной с лучшей системой защиты интеллектуальной собственности.
Мировой финансовый центр:	Сингапур считается третьим по величине мировым финансовым центром.
Качество жизни:	По показателям качества жизни Сингапур занимает второе место в Азии.

Условия ведения бизнеса в Сингапуре:

- Регистрация стартапа в Сингапуре может быть осуществлена онлайн всего за 1-3 дня, причем сделать это может как местный житель, так и иностранец. Стоимость учреждения компании тоже относительно низка;
- Процесс регистрации стартапа в Сингапуре прост, занимает мало времени и не предполагает излишней суеты и бюрократической возни;
- Сингапур – мировой лидер по части учреждения иностранных

дочерних компаний;

- Максимальная ставка налога на прибыль компании в Сингапуре – 17% (свыше 300000 сингапурских долларов);
- Ставка на доходы физического лица колеблется от 0 до 22%;
- Прирост капитала, дивиденды и наследство налогами не облагаются;
- Сингапур заключил соглашения об исключении двойного налогообложения с более, чем 70 странами;
- В стране внедрена программа полного исключения из налогообложения для стартапов, призванная поощрять предпринимательскую деятельность.

Ведение бизнеса в Сингапуре безусловно будет выгодно местным и иностранным предпринимателям, инвесторам и межнациональным коллаборациям. Обеспечат это множественные государственные программы, приведенные в табл. 2.

Таблица – 2. Государственные программы Сингапура

Программы	**Описание**
Исключение стартапов из налогообложения	Новые компании, соответствующие определенным критериям, могут быть освобождены от уплаты налога на первые 100000 долларов прибыли в первые 3 года после учреждения.
Частичное исключение из налогообложения	Компании, учрежденные в 2013, 2014, 2015 гг., освобождаются от 30% налога на первые 30000 долларов прибыли. Компании, учрежденные в 2016, 2017 гг., освобождаются от 30% налога на первые 20000 долларов прибыли.
Программа кредитования Продуктивность и Инновации (PIC)	Компании могут получить до 400% налоговых вычетов и прочие льготы на квалифицируемые расходы до 400000 долларов в год.
Программа PIC+	Компании, учрежденные с 2015 по 2018 год, могут получить до 400% налоговых вычетов и прочие льготы на квалифицируемые расходы до 600000 долларов в год.
Инициативы в новых технологиях	Правительственные гранты на обучение поддерживают возможности развития в применении новых технологий, индустриальных исследований и разработок, а также профессиональных ноу-хау.
Налоговая программа центра финансов и казначейства (FTC)	Понижение корпоративной налоговой ставки на 10% на выплаты, проценты, дивиденды и доходы от квалифицируемой деятельности услуг. Освобождение от уплаты подоходного налога на выплату процентов по займам, полученным от банков и компаний, утвержденных для деятельности FTC.

В зависимости от типа компании и индустрии, в которой она занята, ведение бизнеса в Сингапуре может быть поддержано как одной, так и несколькими государственными программами. В частности в городе-государстве особое значение придается новым и развивающимся индустриям, а также усилиям, направленным на развитие новых инновационных методов. Так правительство гарантирует, что Сингапур

останется передовой и прогрессивной державой, способной конкурировать с ведущими мировыми финансовыми центрами [6].

В 2004 году правительство Сингапура ввело специальную визу для инвесторов и предпринимателей с инновационными бизнес-идеями – Entrepreneur Pass, или кратко EntrePass. EntrePass дается на год, и если бизнес успешен и отвечает требованиям правительства, по окончании срока визу продляют. Вместе с обладателем визы в Сингапур может переехать и его семья. Члены семьи могут рассчитывать на вид на жительство, разрешение на работу, а сингапурские школы открыты для детей предпринимателя-иностранца.

Условия для получения EntrePass следующие:

1. Заявитель должен быть старше 21 года, иметь образование в сфере бизнеса или соответствующий опыт работы и планировать переехать в Сингапур и запустить свой бизнес там;
2. Стартап должен нести инновационный и предпринимательский характер, а также создаст рабочие места;
3. Компания должна быть закрытым акционерным обществом;
4. После прибытия в Сингапур заявитель в течение месяца основывает компанию или присоединяется как сооснователь к компании, существующей не больше полугода;
5. В собственности предпринимателя есть или будет доля компании в размере от 30%;
6. Начальный капитал компании – US$50,000;
7. У заявителя есть спонсор в лице стабильной, зарегистрированной в Сингапуре компании, или заявитель может предоставить поручительство сингапурского банка на сумму US$3,000.

Также нужно выполнить одно из следующих условий:

- Стартап получает финансирование на сумму не менее US$100,000 от одной из венчурных компаний или «ангельских» инвесторов, аккредитованных правительством Сингапура;
- Компания владеет интеллектуальной собственностью, зарегистрированной соответствующим сингапурским учреждением;
- Компания занимается исследованиями совместно с агентством по науке, технологиям и исследованиям или сингапурскими университетами;
- Стартапер участвует в стартап-инкубаторе в Сингапуре.

Инкубаторы принимают заявки от иностранных стартаперов. Основным условием является прибытие в Сингапур для участия в программе, открыв визу хотя бы на пару месяцев. Затем инкубатор поможет перейти на визу предпринимателя [5].

Сегодня Сингапур превратился в идеальную площадку для стартапов, практически лучшую в мире. Благоприятная для основания и развития бизнеса среда и финансовая инфраструктура делают остров оптимальным направлением для регистрации стартапа.

Использованные источники:

1. Bezrukova T.L., Morkovkina S.S., Russia B.B., Shanin I.L., Popkova E.G. Methodological approach to the identification of predictive models of socio-economic processes for investment and innovate development of enterprises // World Applied Sciences Journal. – 2013. – Т. 27, № 11. – С. 1443-1449
2. Стартапы в Сингапуре [Электронный ресурс] / SelfMadeTrip – интернет-журнал // Режим доступа: https://selfmadetrip.com/startapyi-v-singapure/
3. Рейтинг стратапов за 2017 год [Электронный ресурс] / ИМПЭКС Консалт – международная консалтинговая группа // Режим доступа: https://www.start-business-in-singapore.com/blog/rejting-startapov-2017.html
4. Рейтинг стран [Электронный ресурс] / Doing Business – оценка бизнес регулирования // Режим доступа: http://www.doingbusiness.org/rankings
5. Преимущества регистрации в Сингапуре [Электронный ресурс] / ИМПЭКС Консалт – международная консалтинговая группа // Режим доступа: https://www.start-business-in-singapore.com
6. Inland revenue authority of Singapore [Электронный ресурс] / Режим доступа: https://www.iras.gov.sg/irashome/default.aspx

УДК 334

Игонина М.Ф.
студент 4 курса
экономический факультет
Национальный исследовательский Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева
Россия, г. Саранск

ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ БЮДЖТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация: в статье рассматриваются понятие, виды и перспективы функционирования бюджетных организаций в современных условиях.

Ключевые слова: бюджетная организация, государственный сектор, эффективность, государственное учреждение, бюджетный кодекс, социальная сфера.

Igonina M. F.
4th year student of economic faculty
National research Mordovian state University
N. P.Ogarev, Russia, Saransk

FUNCTIONING OF BUDGET ORGANIZATIONS IN MODERN CONDITIONS

Abstract: the article deals with the concept, types and prospects of functioning of budgetary organizations in modern conditions.

Keywords: budget organization, public sector, efficiency, public institution, budget code, social sphere.

Государственный сектор экономики – это система предприятий, учреждений и организаций, функционирующих на экономической и правовой базе государственной собственности в целях реализации функций государства в экономической, социальной и политической сферах. [5, с.2027]

Бюджетный кодекс Российской Федерации и Федеральный закон «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с совершенствованием правового положения государственных (муниципальных) учреждений» от 08.05.2010 № 83-ФЗ дают определение типам учреждений.[2]

Государственными (муниципальными) признаются учреждения, созданные Российской Федерацией, субъектом РФ и муниципальным образованием. Типы такого рода учреждений представлены на рисунке 1.1.

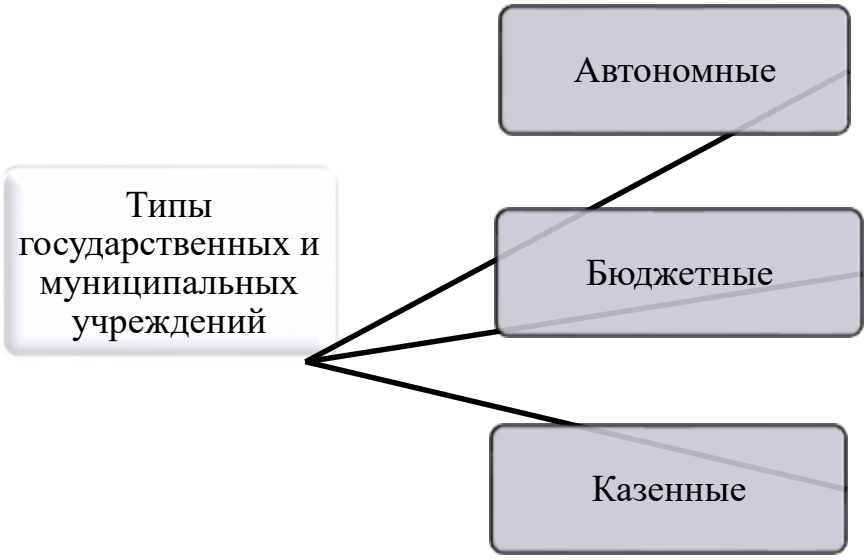


Рисунок 1.1 - Типы государственных и муниципальных учреждений

В соответствии с Федеральным законом от 12.01.1996 N 7-ФЗ (ред. от 05.02.2018) "О некоммерческих организациях" Российской Федерации, бюджетная организация – это организация, созданная органами государственной власти Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, а также органами местного самоуправления для осуществления управленческих, социально-культурных, научно-технических или иных функций некоммерческого характера и финансируемая из соответствующего бюджета или бюджета государственного внебюджетного фонда на основе сметы доходов и расходов. [1, ст.9.2]

Бюджетные учреждения создаются Российской Федерацией, субъектами Российской Федерации, муниципальными образованиями для выполнения работ, оказания услуг в сферах науки и социальных сферах. На рисунке 1.2. представим основной перечень направлений.



Рисунок 1.2 – Сферы деятельности бюджетных организаций

В отличие от коммерческой организации, бюджетное учреждение может осуществлять иные виды деятельности только в том случае, если это

служит достижению целей, ради которых оно создано, к тому же данная деятельность должна быть предусмотрена уставом учреждения.

В период рыночных преобразований в России сложились два типа бюджетных учреждений.

Первый – это собственно бюджетные учреждения, функционирующие на нерыночной основе, финансируемые исключительно за счет бюджетных ассигнований, использующие сметный порядок финансирования и связанные обязательством бесплатного предоставления услуг.

Второй тип – это бюджетные учреждения, функционирующие на основе смешанного, многоканального финансирования, то есть на основе использования бюджетных и внебюджетных средств. Бюджетные учреждения не только связаны обязательством обеспечить конституционные гарантии предоставления социально значимых услуг на бесплатной основе или льготных условиях, но и имеют право удовлетворять индивидуальные социально-культурные потребности людей сверх установленных государственных гарантий на платной основе, а также вести предпринимательскую деятельность некоммерческой направленности. Бюджетные учреждения, функционирующие на основе многоканального финансирования – это порождение рыночной экономики. [4, с.102]

В период рыночных преобразований экономический механизм бюджетных учреждений первого типа меньше всего был подвержен трансформации. Что касается организаций второго типа, особенно социально-культурных учреждений, то они на протяжении всего периода экономических реформ эволюционировали, и здесь, вектор изменения экономических отношений определяется размыванием границ между государственными и негосударственными некоммерческими организациями.

Предмет и цели деятельности бюджетного учреждения, определяются федеральными законами, иными нормативными актами, муниципальными правовыми актами и уставом. Бюджетному учреждению устанавливается государственное (муниципальное) задание, определяющее количественные и качественные показатели, которые учреждение должно выполнить.

В заключении отметим, что современная государственная бюджетная политика оценивается с учетом социальных приоритетов и с позиции рационального распределения и использования всех видов ресурсов в целях достижения намеченных целей по повышению благосостояния граждан страны.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 12.01.1996 N 7-ФЗ (ред. от 05.02.2018) "О некоммерческих организациях". Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8824/342f022907d47f97c12d394627772ebb5b1ab3d5/

2. Федеральный закон «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с совершенствованием правового положения государственных (муниципальных) учреждений» от 08.05.2010

№ 83-ФЗ. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_100193/
3. Горина А.П. Проектно-ориентированный подход в системе менеджмента предприятия: организационное развитие / Горина А.П., Заварцева Е.В./ Вестник Поволжского государственного университета сервиса. Серия: Экономика. 2010. - №9. – с.31-39.
4. Зобова Е.В. Особенности финансирования бюджетных учреждений. Проблемы учета и финансов. – 2011. - №3-4(025-026) – с.101-108
5. Кожевина О.В. Зарубежная практика использования организационных моделей управления эффективностью в государственном секторе экономики. Фундаментальные исследования. – 2014. – № 11 (часть 9) – С. 2027-2031

УДК 354

Ильясова Р.С.
студент 4 курса
экономическое отделение
научный руководитель: Недорезова О.Ю.
доцент
кафедра экономической теории экономической политики
Набережночелнинский институт (филиал)
Казанский (Приволжский) федеральный университет РФ
Россия, г. Набережные Челны

ОСНОВЫ ОРГАНИЗАЦИИ СОЦИАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКИ ДЕТЕЙ-СИРОТ И ДЕТЕЙ, ОСТАВШИХСЯ БЕЗ ПОПЕЧЕНИЯ РОДИТЕЛЕЙ

Аннотация: в статье описывается социально-правовая обеспеченность детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей в Российской Федерации. Рассматриваются основные законодательные акты и нормативно-правовые документы, регулирующие вопросы о поддержке данной категории детей. Приводится численность детей-сирот, анализируется проблема обеспечения жильем.

Ключевые слова: дети-сироты, дети, оставшиеся без попечения родителей, социальная поддержка, социальная защита.

Ilyasova R.S.
student
4 course, economics department
Naberezhnye Chelny Institute (branch) of the Kazan (Volga) Federal University of the Russian Federation
Russia, Naberezhnye Chelny
Scientific adviser: Nedorezova O.Yu.
Associate Professor, Department of Economic Theory of Economic Policy
Naberezhnye Chelny Institute (branch) of the Kazan (Volga) Federal University of the Russian Federation
Russia, Naberezhnye Chelny

BASIS FOR THE ORGANIZATION OF SOCIAL SUPPORT OF ORPHANS AND CHILDREN WITHOUT PARENTAL SUPPORT

Abstract: the article describes the social and legal security of orphans and children left without parental care in Russia. The main legislative acts and normative legal documents regulating the issues of support for this category of children are considered. The number of orphans is given, the problem of provision of housing is analyzed.

Keywords: orphans, children without parental support, social support, social protection.

В современном мире поистине сильное государство характеризуется не только высоким уровнем ВВП, экономическим достатком, военной мощью, но и направленностью на социальную защиту своего населения.

На протяжении многих лет в России стоит вопрос о решении проблем детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, и является одним из важных направлений социальной политики государства. Данная задача остается открытой на протяжении многих лет и очень актуальна на сегодняшний день.

Дети-сироты - лица в возрасте до 18 лет, у которых умерли оба или единственный родитель136.

Дети, оставшиеся без попечения родителей, - лица в возрасте до 18 лет, у которых оба или единственный родитель по каким-либо причинам не могут исполнять свои родительские обязанности.

Именно эти группы детей являются незащищенными со стороны материального, психологического и правового аспекта, и нуждаются в особой поддержке от лица государства и общественных институтов.

Социальная защита детей должна иметь образ завершенной системы, основывающейся на организованную нормативно-правовую базу, административный аппарат, работающий с разными группами населения, с субъектами, взаимодействующими с детьми-сиротами.

Социальная защита в Российской Федерации осуществляется всеми видами власти. Через руководящие органы разрабатываются основные приоритетные направления и цели в данной сфере. Вместе с этим социальное обеспечение и поддержку предоставляют общественно-политические партии и организации, благотворительные фонды, средства массовой информации и другие.

Правовое регулирование социальной защиты детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей осуществляется законодательством на международном, федеральном, и на региональном уровнях.

Российская законодательная база в области поддержки и защиты детей-сирот опирается на международные нормативные документы,

---

[136] *О дополнительных гарантиях по социальной поддержке детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 21.12.1996 N 159-ФЗ (ред. от 01.05.2017 г.) // СПС «Гарант» . - URL: http://base.garant.ru/10135206/*

принятые Организацией Объединенных Наций. В первую очередь, это Женевская декларация прав ребенка, утвержденная в 1924 году, Всеобщая декларация прав человека 1948 года, Декларация прав ребенка и Конвенция о правах ребенка, принятые в 1959 и в 1989 годах соответственно.

Ребенок является субъектом правовых отношений, но зависимое положение детей может затруднить возможность пользоваться средствами защиты их прав в случае нарушения. В п.1 ст. 20 Конвенции о правах ребенка отмечается, что «ребенок, который временно или постоянно лишен своего семейного окружения или который в его собственных наилучших интересах не может оставаться в таком окружении, имеет право на особую защиту и помощь, предоставляемые государством»137.

Данный документ обозначил основные принципы и нормы политики государств в отношении детей, требования к защите детства, сформулировал область ответственности государства и общества, выявил основные права детей, отвечающие современным социальным условиям.

Правовая защита детей обеспечивает нормальные условия для их жизни и развития, охрану здоровья, образование, возможность трудоустройства, защиту чести и достоинства и др.

Если говорить о законодательстве России, то нормативно-правовая база по вопросам организации поддержки несовершеннолетних, в целом, сформирована.

К разнообразию нормативно-правовых актов, регулирующих предоставление социальной поддержки детям-сиротам, первоочередно относят Конституцию Российской Федерации, Семейный кодекс Российской Федерации, федеральные законы, постановления Правительства Российской Федерации, законы субъектов Российской Федерации и другие.

В п.2 ст.7 Конституции РФ закреплено, что «в Российской Федерации обеспечивается государственная поддержка семьи, материнства, отцовства и детства». В п.1 ст.38 провозглашается: «материнство и детство, семья находятся под защитой государства»138. Таким образом, конституционно гарантируется обеспечение поддержкой детей, находящихся в сложной для них жизненной ситуации.

Основные формы воспитания и права детей-сирот указаны в Семейном кодексе Российской Федерации.

Главную роль в регулировании вопросов по предоставлению пособий детям–сиротам и детям, оставшимся без попечения родителей, играет Федеральный Закон от 21 декабря 1996 года № 159-ФЗ «О дополнительных гарантиях по социальной поддержке детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей». Данный закон определяет гарантированное право на медицинское обеспечение, право на получение образования, право на

---

[137] Конвенция о правах ребенка (Нью-Йорк, 20 ноября 1989 г.)

[138] *Конституция Российской Федерации [Электронный ресурс] // ГАРАНТ: информационно-правовой портал. – Электрон. дан. − М., 1990-2016. − URL: http:// http://constitution.garant.ru/*

трудоустройство и на социальную защиту от безработицы, право на имущество и жилье, и право на судебную защиту.

Все финансовые расходы по обеспечению социальной поддержки детей-сирот возлагаются на бюджет Российской Федерации и бюджет субъектов Российской Федерации. Материальная помощь может последовать и от государственных внебюджетных фондов. Это является несомненным преимуществом, так как в условиях нестабильности экономики фонды способны обеспечить финансирование некоторых мероприятий, в том числе и социальную защиту населения.

По данным федерального банка данных количество сирот, не устроенных в семью, на 31 января 2018 года составляет 49,9 тысячи детей139. Это на 3,7% меньше, чем в 2017 году.

Общее количество детей-сирот в возрасте до 18 лет, нуждающихся в поддержке государства, с каждым годом растет. По данным Росстата в 2011 году их число было равно 297,3 тыс. чел., в 2016 цифра достигла 500 тыс. чел., из них 87% было устроено в полноценную семью.

Самые высокие показатели устройства детей в семьи достигнуты в следующих регионах: Ямало-Ненецкий автономный округ, Курская и Новосибирская области, Ненецкий автономный округ, Волгоградская и Иркутская области, Республика Чувашия, Воронежская и Псковская области, Республика Хакасия, Ростовская область140.

Исходя из показателей, можно сделать вывод, что государственные органы хорошо справляется с устройством детей в семьи, но есть большая проблема в обеспечении их жильем. Ежегодно, по достижению совершеннолетия, тысячи сирот выходят из-под опеки, покидают детские учреждения, приемные семьи, и встает вопрос о получении ими жилого помещения. Несмотря на законодательно закрепленное право на жилище, получить его достаточно сложная и долгая процедура. Дело в том, что субъекты РФ испытывают нехватку бюджетных средств, направленных на обеспечение жильем граждан, а также наблюдается недостаточный контроль над освоением финансовых расходов, выделенных на данные цели. В связи с этим, если совершеннолетним и удалось получить законное жилье, то не факт, что оно будет соответствовать стандартам, то есть будет иметь вид непригодного для проживания помещения.

По состоянию на 1 января 2017 года численность детей-сирот и лиц из их числа в возрасте от 18 лет и старше, у которых право на получение жилого помещения возникло и не реализовано, составила 158 925 человек141. Такое большое количество недопустимо для нашего общества,

---

[139] Федеральный банк данных о детях-сиротах и детях, оставшихся без попечения родителей [Электронный ресурс]: - URL: http://www.usynovite.ru/

[140] Ольга Голодец провела селекторное совещание с регионами. – [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://government.ru/news/26878/

[141] *Государственный доклад о положении детей и семей, имеющих детей, в Российской Федерации, 2016. – [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://rosmintrud.ru/docs/mintrud/protection/474*

но все-таки вопрос остается нерешенным уже несколько лет. Подрастают и те, которые уже состоят на учете в качестве нуждающихся в обеспечении жилыми помещениями и их количество достигает 246 817 человек142.

Таким образом, можно констатировать, что, несмотря на сформированное законодательство нарушение прав детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, имеет место быть. Эти недостатки являются основанием для поиска путей повышения эффективности социальной защиты детей-сирот. Должно уделяться особое внимание со стороны органов управления на нарушение выполнения мероприятий по социальной поддержке сирот. На решение этих проблем могут потребоваться многие годы и ресурсы, но если не решать ее, то в будущем мы можем получить миллионы неудовлетворенных властью граждан.

Использованные источники:

1. Конвенция о правах ребенка (Нью-Йорк, 20 ноября 1989 г.) // СПС «Гарант» . - URL: http://base.garant.ru/2540422/
2. Конституция Российской Федерации [Электронный ресурс] // ГАРАНТ: информационно-правовой портал. – Электрон. дан. − М., 1990-2016. − URL: http:// http://constitution.garant.ru/
3. О дополнительных гарантиях по социальной поддержке детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 21.12.1996 N 159-ФЗ (ред. от 01.05.2017 г.) // СПС «Гарант» . - URL: http://base.garant.ru/10135206/
4. Российский статистический ежегодник [Электронный ресурс]: Федеральная служба государственной статистики (Росстат). - URL: http://www.gks.ru
5. Федеральный банк данных о детях-сиротах и детях, оставшихся без попечения родителей [Электронный ресурс]: - URL: http://www.usynovite.ru/
6. Государственный доклад о положении детей и семей, имеющих детей, в Российской Федерации, 2016. – [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://rosmintrud.ru/docs/mintrud/protection/474

[142] Государственный доклад о положении детей и семей, имеющих детей, в Российской Федерации, 2016. – [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://rosmintrud.ru/docs/mintrud/protection/474

УДК 555 556556.3.01

Имайкин А.К., кандидат геолого-минералогических наук
Пермский национальный исследовательский университет
Россия, г. Пермь

ИССЛЕДОВАНИЕ ГИДРОГЕОЛОГИЧЕСКИХ УСЛОВИЙ В РАЙОНЕ ДОМА СЕВАСТЬЯНОВА В Г. ЕКАТЕРИНБУРГ

Аннотация: В статье рассмотрены причины подтопления исторического здания. Дан гидрогеологический прогноз гидродинамического режима подземных вод. Приведены рекомендации по предотвращению подтопления подвальной части здания.

Ключевые слова: Дом Севастьянова, подтопление, гидрогеологические условия, подземные воды.

Imaykin A.K. PhD
Perm State University
Russia, Perm

STUDY OF HYDROGEOLOGICAL CONDITIONS IN THE AREA OF SEVASTYANOV'S HOUSE IN EKATERINBURG

Annotation: The article deals with the causes of flooding of the historical building. The hydrogeological forecast of the hydrodynamic regime of groundwater is given. The recommendations on prevention of flooding of a basement part of the building are given.

Key words: Sevastyanov's House, flooding, hydrogeological conditions, underground waters.

Ведение

Дом Севастьянова является одним из самых красивых сооружений г. Екатеринбурга. Он построен в 19 веке под руководством архитектора А.И. Падучева. В дальнейшем дом многократно менял своих хозяев и свое назначение. В 2008-2009 г.г. была проведена реконструкция здания под резиденцию президента России на саммите ШОС. В настоящее время является домом приема почетных гостей Свердловской области.

Реконструкция старинного здания ухудшила условия дренирования участка размещения этого здания, т. к. после ее проведения стало происходить переувлажнение и подтопление его подвальной части.

Дом Севастьянова внесён в перечень объектов культурного наследия федерального значения.

Анализ состояния вопроса

Подземные воды на Урале приурочены исключительно к зонам трещиноватости, поэтому водообильность водоносных горизонтов определяется степенью трещиноватости водовмещающих пород. Район исследований расположен на площади развития водоносного комплекса зон трещиноватости вулканогенно-осадочных образований силура, девона и

карбона, выделяющегося в бассейне грунтовых вод зон трещиноватости в породах среднего и нижнего палеозоя восточного склона Урала. Глубина распространения трещинной зоны выветривания вулканогенно-осадочных пород равна 30–100 м при преобладающих значениях до 40-50 м. Повышенной глубиной распространения характеризуются трещинные зоны на площади тектонически ослабленных участков и придолинных территориях рек, минимальной – на водоразделах. Уровень подземных вод залегает на глубине 0–35 м, реже 50–60 м от дневной поверхности, в общих чертах он повторяет рельеф дневной поверхности. Водообильность комплекса неравномерная, но в целом низкая. Дебиты родников, приуроченных к комплексу, изменяются от 0,02 до 25 л/с, дебиты скважин – от 0,05 до 80 л/с. Наиболее характерные дебиты родников и скважин составляют соответственно 0,1–0,5 и 0,2–1 л/с, удельные дебиты скважин равны 0,01– 0,5 л/с [1].

Подземные воды зон трещиноватости обычно гидравлически взаимосвязаны и имеют безнапорный характер, по геоморфологическим и структурно-фациальным условиям они образуют небольшие бассейны с интенсивным водообменом, что предопределяет развитие ультрапресных и пресных вод. Вертикальная гидрохимическая зональность на Урале отсутствует, по площади она проявляется в соответствии со сменой климатических и ландшафтных зон, а также литологического состава водовмещающих пород. Рассматриваемый водоносный комплекс на Среднем Урале содержит преимущественно гидрокарбонатные кальциево-магниевые воды с минерализацией до 0,5 г/дм3, характерный химический состав этих вод представлен следующей формулой солевого состава: $M0{,}3\frac{HCO\ 88}{Ca\ 60\ Mg\ 32}$

По данным инженерных изысканий[2], выполненных в рамках реконструкции здания в июне 2008 г., уровень вскрытых скважинами вод комплекса установился на глубинах 3,2–3,5 м или соответственно на абсолютных отметках 245,78–245,33 м.Подземные воды на рассматриваемом участке имели сульфатно-гидрокарбонатный натриево-кальциевый состав. Минерализация составляла 837–1047 мг/дм3, величина pH была равна 6,2–6,5, общая жесткость – 5,2–6,3 мг-экв/дм3.

Для изучения уровенного режима и химического состава подземных вод в 2012 г. Была пробурена наблюдательная скважина 1-н глубиной 6,2 м. В целях предотвращения подтопления исторического здания в его подвале пройдены два зумпфа, уровень воды в которых регулируется насосами путем откачки в щадящем режиме.

Местоположение дома Севастьянова и указанных скважин отмечено на рисунке 1.

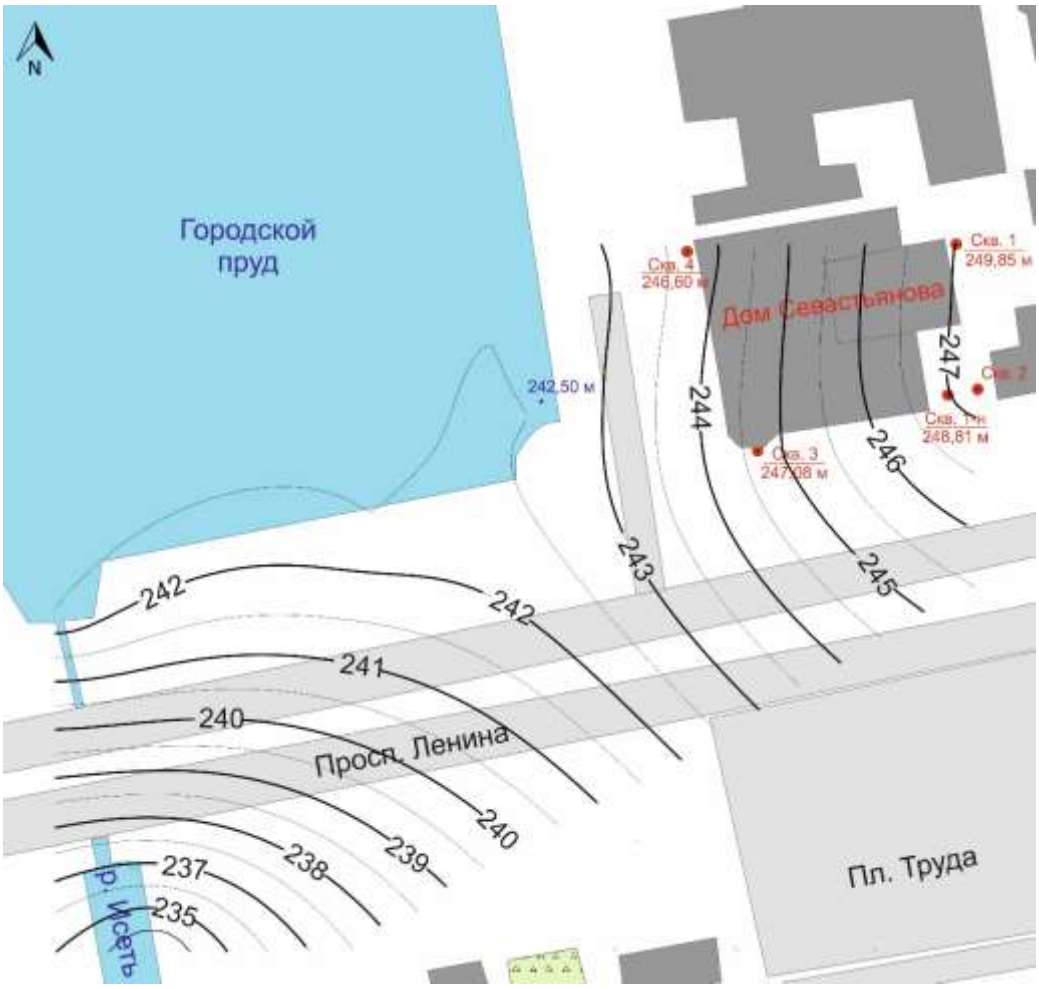


Рисунок 1 - План расположения Дома приема почетных гостей в г. Екатеринбурге со схемой гидроизогипс грунтовых вод на 11-17 июня 2014 г.

Результаты исследований и их рассмотрение

В соответствии с данными годового цикла наблюдений (2013 г.) глубина уровня подземных вод от поверхности менялась от 1,9 до 6,2 м и больше и зависела в основном от условий их питания атмосферными осадками (рисунок 2). По данным метеостанции г. Екатеринбурга среднее многолетнее количество осадков для территории города равно 497 мм, из которых 383 мм или 77% приходятся на апрель-октябрь. В 2011-2013 гг. количество осадков изменялось от 420 до 490 мм и было несколько меньше их средней величины по данным многолетних наблюдений. В апреле–ноябре 2013 г., когда происходило пополнение запасов грунтовых вод за счет атмосферных осадков, средняя глубина уровня этих вод была равна 3,3 м и соответствовала абсолютной отметке 245,5 м.

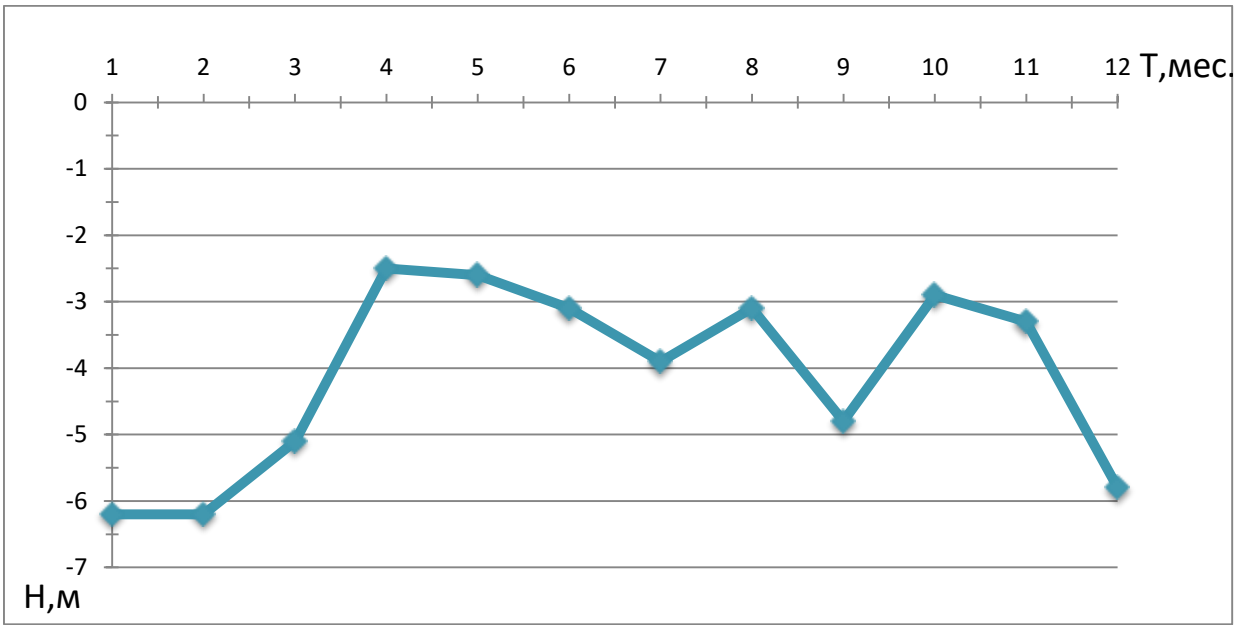


Рисунок 2 - Изменения среднемесячных уровней подземных вод по скважине 1-н в 2013 г.

В наиболее благоприятный для питания подземных вод период, приходящийся на апрель-май, средняя глубина их залегания уменьшалась до 2,5–2,6 м. Во время отсутствия питания рассматриваемых вод в январе-марте и декабре уровень подземных вод находился в основном ниже забоя скважины, имеющего абсолютную отметку 242,61 м. Нормальный уровень воды в городском пруду, расположенном в 50 м к западу от объекта, имеет абсолютную отметку 242,5 м, уровень воды в р. Исеть в нижнем бъефе пруда находится на абсолютной отметке 235 м. Следовательно, уровень грунтовых вод на участке расположения исторического здания в период зимне-весенней межени опускается до отметки городского пруда. Возможно, он опускается даже несколько ниже уровня воды в пруду под дренирующим влиянием р. Исеть, вытекающей из пруда в 230 м к юго-западу от объекта (см. рисунок 1).

По результатам наблюдений, проведенных с июня по декабрь 2013г. включительно, уровень воды в зумпфе 1 с абсолютной отметкой устья 246,48 м поддерживался на уровне 246,24–246,45 м. Весьма вероятно, что при отсутствии периодической откачки вода поднялась бы выше устья зумпфа и подтопила подвал. За весь 2013 г. уровень вод водоносного комплекса зон трещиноватости в отложениях силура поднимался по наблюдательной скважине 1-н до отметки пола подвала и выше в течение 65 дней, из которых 44 приходилось на апрель и май. В остальное время года уровень подземных вод в скальных грунтах находился ниже пола подвала и, следовательно, ниже уровня подземных вод, поступавших в водосборные зумпфы весь период наблюдения. Приведенные данные позволяют говорить о том, что водопроявления в подвале связаны преимущественно с локальными водоносными зонами. Образование этих зон носит, вероятно,

техногенный характер за счет утечек из водонесущих коммуникаций, т.к. поступление воды в зумпфы носит относительно стабильный характер, менее зависящий от сезона года, чем уровень грунтовых вод.

Для исследования химического состава и агрессивности подземных вод в 2013 г. отбирались две пробы воды из наблюдательной скважины 1-н и по одной пробе из приямков. По результатам лабораторных работ значительных изменений в составе и свойствах подземных вод не выявлено [3].

В 2014 г. Были проведены новые исследования гидрогеологических условий участка расположения объекта в целях разработки проекта водопонижения. В феврале-марте были пробурены три инженерно-геологические скважины:1, 2, 3 и гидрогеологическая наблюдательная скважина 4 глубиной по 6 м. Скважины 1 и 3 после выполнения инженерно-геологических работ оборудованы в качестве наблюдательных за режимом подземных вод. Кроме этого продолжались наблюдения по скважине 1-н, о которой уже говорилось ранее. Таким образом, в 2014 г. наблюдения за уровенным режимом подземных вод велись по сети из 4 скважин, размещенных по углам участка расположения Дома почетных гостей.

Данные гидрогеологических наблюдений выполненных в 2014 г. подтверждают в целом результаты мониторинга, проводившегося в 2013 г. по скважине 1-н. Как и в 2013 г. уровень подземных вод до начала снеготаяния находился ниже забоев скважин, а в апреле отмечалось наиболее значительное повышение зеркала этих вод. Создание сети скважин позволило на основании полученных по ним данных установить наличие значительного гидравлического уклона потока подземных вод с востока на запад. По результатам наблюдений за 2014 г. установлено, что абсолютная отметка уровня подземных вод в скважине 4 в среднем на 2,70 м меньше чем в скважине 1, соответствующее снижение уровня этих вод в скважине 3 относительно скважины 1-н равно 1,92 м. Согласно схемы гидроизогипс на период максимальных уровней подземных вод в 2014 г. основной поток грунтовых вод с рассматриваемого участка в период с апреля по ноябрь движется в сторону городского пруда, при понижении уровня подземных вод ниже поверхности данного водного объекта их движение очевидно переориентируется на р. Исеть (см. рисунок 1).

Несмотря на влияние антропогенных факторов, определяющую роль в формировании уровенного режима подземных вод играют атмосферные осадки. Вследствие прекращения питания рассматриваемого водоносного комплекса за счет поступления с поверхности атмосферных осадков в условиях отрицательных температур, уровень подземных вод в январе-марте и декабре 2014 г., как и в соответствующий период 2013 г., опускался ниже забоев скважин, т.е ниже 6 м от поверхности. В период с апреля по октябрь 2014 г. уровень подземных вод находился в зависимости от количества выпавших атмосферных осадков.

Отличительной особенностью 2014 г. является повышенное

количество осадков, которое даже без учета декабря составило 600 мм и более чем на 100 мм превысило количество осадков в 2013 г. и среднее количество осадков за весь период многолетних наблюдений. Большое количество осадков в июне 2014 г., почти вдвое превысившее их количество в июне 2013 г., обусловило то, что максимальные уровни подземных вод по всем скважинам, кроме скважины 4, наблюдались в июне, а не в апреле как в 2013 г. Аналогичная ситуация с осадками сохранилась и в июле 2014 г., поэтому в этом месяце также сохранились повышенные относительно 2013 г. уровни подземных вод. Количество осадков в ноябре 2014 г. было небольшим, однако таяние снега, в большом количестве выпавшего в октябре, повлекло повышение уровня подземных вод по большинству скважин.

Следствием повышенного количества осадков явился и более высокий уровень подземных вод по скважине 1-н в 2014 г. относительно к их уровню в 2013 г. В апреле –октябре 2014 г. средний уровень этих вод по указанной скважине находился на глубине 2,5 м или на абсолютной отметке +246,31 м, в 2013 г. – на глубине 3,3 и или на абсолютной отметке +245,5 м. Вследствие хороших условий питания подземных вод за счет осадков, их уровень в 2014 г. в течении 4 месяцев превышал отметку пола подвала Дома почетных гостей в районе приямка (+246,48 м), что обусловило более значительное и длительное воздействие подземных вод на здание и его коммуникации. Данное обстоятельство подчеркивает необходимость выполнения мероприятий по ограничению уровня подземных вод на участке объекта в целях предотвращения отрицательного воздействия этих вод на данный объект.

Максимальные уровни подземных вод наблюдались в 2014 г.: в период весеннего паводка в апреле по скважине 1 и после выпадения большого количества осадков в июне, уровни подземных вод находились соответственно на глубине 2,66 м и 1,62 м от поверхности или на абсолютной отметке +247,19 м. При стечении неблагоприятных условий, например, при длительном выпадении большого количества дождей в период весеннего снеготаяния или сразу после него, максимальный уровень подземных вод, возможно, достигнет более высокого положения относительно наблюдавшегося. В то же время близость областей разгрузки подземных вод в виде городского пруда и самой р. Исеть ниже пруда служит ограничивающим фактором для подъема уровня этих вод на исследуемом участке. С учетом приведенных обстоятельств при сохранении существующих условий формирования подземных вод максимальный прогнозный уровень этих вод может достигнуть отметки +247,5 м.

Рассматриваемый водоносный комплекс в естественных условиях, как уже отмечалось ранее, заключает гидрокарбонатные кальциево-магниевые воды с характерной минерализацией 0,3 г/дм3. Подземные воды обладают хорошим качеством и широко используются для хозяйственно-питьевого водоснабжения. Результаты гидрохимических исследований, выполненных в

2008 г. и 2013 г., свидетельствуют о весьма значительных изменениях химического состава подземных вод в районе объекта. Они стали сульфатно-гидрокарбонатными, натриево-кальциевыми, их минерализация достигала 1047 мг/дм3.

В 2014 г было провело исследование макро и микрокомпонентного состава подземных вод из скважин 1-4. Из микрокомпонентов определялось содержание 12 веществ: Cr, Mn, Co, Ni, Cu, ZnAs, Mo, Cd, Sb, Hd, Pb. Концентрация всех приведенных элементов оказалась значительно ниже ПДК для питьевых вод. В то же время результаты гидрохимических исследований макрокомпонентного состава этих же вод, подтверждают факт их загрязнения, выявленный при предыдущих исследованиях 2008 и 2013 годов. Более того по всем скважинам, кроме скважины 1-н, наблюдалось в целом более высокое содержание загрязняющих веществ в подземных водах. В соответствии с последними данными подземные воды по своему составу являются в основном сульфатно-гидрокарбонатными, натриево-кальциевыми, в них имеет место превышение ПДК для питьевых вод по минерализации, жесткости, окисляемости, нитратам, нитритам, аммонию и железу. Весьма значительное изменение химического состава подземных вод относительно естественного может быть объяснен лишь антропогенным загрязнением этих вод в условиях большого города. При этом на загрязнение подземных вод могли повлиять не только утечки из водонесущих коммуникаций, но и попадание загрязняющих веществ с поверхности, в частности за счет подкормки газонов и древесно-кустарниковых насаждений. В современном составе подземных вод в больших количествах присутствуют вещества характерные для большинства минеральных удобрений.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Материалы исследования свидетельствуют о неудовлетворительных гидрогеологических условиях эксплуатации Дома почетных гостей в Екатеринбурге, обуславливающих подъем уровня грунтовых вод в течении значительной части года выше уровня пола подвальной части здания. Полученные данные позволяют также сделать вывод о том, что подъем уровня этих вод носит не разовый, а системный характер.

По результатам исследований рекомендовалось создание дренажа глубиной 4 м вдоль восточной границы дома Севастьянова, с целью перехватить находящуюся выше отметки дренажа часть потока грунтовых вод, движущегося с востока в направлении городского пруда. Этим же дренажем могут перехватываться подземные воды локальных обводненных зон техногенного характера, залегающие большую часть года выше горизонта грунтовых вод и являющиеся постоянным источником обводнения подвальной части исторического здания. Далее перехваченные воды по южной ветви дренажной системы отведутся за пределы участка расположения объекта. Уровень подземных вод на рассматриваемом участке будет круглый год находиться значительно ниже подвала исторического

здания, что полностью исключит возможность его подтопления и повлечет уменьшение влажности в заглубленных частях здания. Отпадет также необходимость в поддержании действующего в настоящее время водоотлива из подвальной части здания.

Использованные источники:

1. Гидрогеология СССР. Том XIV. Урал. Недра, Москва, 1972 г., 648 стр.
2. Отчет о комплексных изысканиях на объекте: «Дом купца Севастьянова по пр. Ленина, 35 в г. Екатеринбурге», ЗАО «УРАЛТИСИЗ», 2008 г.
3. Отчет об инженерно-геологических изысканиях на объекте: «Дом приемов почетных гостей по адресу: г. Екатеринбург, проспект Ленина, д. 35», Екатеринбург, ЗАО «УРАЛТИСИЗ», 2013 г.

УДК 81'42

Исмаилова О.И.
преподаватель
кафедра иностранных языков
Саратовский социально-экономический институт
(филиал) РЭУ имени Г.В. Плеханова
Россия, г. Саратов

ХУДОЖЕСТВЕННЫЕ И МУЗЫКАЛЬНЫЕ ПРЕЦЕДЕНТНЫЕ ТЕКСТЫ КАК ОСНОВА ЯЗЫКОВОЙ ИГРЫ В МАСС-МЕДИА

Аннотация. В данной статье описываются особенности воздействия языка различных видов масс-медиа. Рассматриваются воздействующие свойства художественных и музыкальных прецедентных текстов. Проводится детальный анализ примеров использования текстов художественных и музыкальных произведений для создания языковой игры в англо- и русскоязычных медиатекстах.

Ключевые слова: язык масс-медиа, медиатекст, прецедентный текст, языковая игра, стилистические средства

Ismailova O.I.
Lecturer at Department of Foreign Languages
Saratov Socioeconomic Institute
Plekhanov Russian University of Economics
Saratov, Russia

LITERARY AND MUSIC CASE PHENOMENA AS THE BASIS OF LANGUAGE GAME IN MASS MEDIA

Abstract. This article describes the influencing peculiarities of the language in different types of mass media. The affecting features of literary and music case phenomena are considered. The detailed analysis of using literary and music texts participating in the language game creation in English-language and Russian-language media is carried out.

Keywords: mass-media language, media text, case phenomenon, language game, tropes

Свойства медиаречи начали активно изучать во второй половине XX века. Предпринимались попытки определения функционально-стилевых особенностей медиаречи. Потребовался качественно новый метод описания языка, включавший в сферу своего рассмотрения вопросы о роли и функциях языка и культуры, значении и их влияния на семантическую структуру языка. По мнению А.А. Зарайского, в то время семантика стала приоритетным направлением развития языкознания [5; 6: с. 158].

В последние годы возрастает интерес учёных к воздействующей функции масс-медиа, и на первый план выходит прагматика. При этом тенденция к увеличению и расширению «свободных» жанров в средствах массовой информации напрямую связана с повышением эффективности воздействия медиаречи.

Язык масс-медиа как знаковая система смешанного типа сочетает в себе вербальные и аудиовизуальные коды, позволяющие определить языковую специфику каждого конкретного средства массовой информации. Так, специфика языка печатных СМИ состоит во взаимодействии вербальных и графических компонентов. Особенностями воздействия радио является сочетание словесного и звукового ряда, телевидение оказывает дополнительное воздействие с помощью визуального уровня. Как пишет Е.С. Юртаева, развитие интернет-технологий привело к дальнейшему совершенствованию языка СМИ как средства информационно-психологического воздействия, вобравшего в себя достижения всех традиционных средств массовой информации [12;13].

Д.В. Козловский полагает, что характер воздействия автора на реципиента определяется использованием того или иного эвиденционального «оператора», дополнительно характеризующего источник информации и придающего сведениям добавочные смыслы [8; 9].

По мнению В.В. Бабушкиной и А.П. Кудряшовой, с целью оказания воздействия авторами современных медиатекстов используются такие стилистические средства как неологизмы и эвфемизмы [1; 2; 10; 11].

Одним из значимых средств манипулятивного воздействия масс-медиа на аудиторию также является языковая игра на основе прецедентности, что обусловливает необходимость разноаспектного изучения данного феномена.

Заголовок, обыгрывающий прецедентные феномены, рассматривается как замкнутый игровой мир, в котором кодируются смысловые культурные подтексты.

Термин «прецедентный текст» был введен в научный обиход Ю.Н. Карауловым. Прецедентные тексты определены им как тексты, «(1) значимые для той или иной личности в познавательном и эмоциональном отношениях, (2) имеющие сверхличностный характер, то есть хорошо известные широкому окружению данной личности, включая ее предшественников и современников, и, наконец, такие, (3) обращение к которым возобновляется неоднократно в дискурсе данной языковой

личности» [7: с. 216].

На использовании прецедентных текстов часто строится языковая игра, отсылая реципиента к «коллективной памяти» народа, заставляя его дешифровать оставленное сообщение. Реминисценции, лежащие в основе прецедентных текстов, позволяют адресанту понять и оценить культурно-социальные знаки и маркеры, которые становятся основой иронии и сарказма, комизма и шутки. С.Ю. Долгова полагает, что для восприятия языковой игры, строящейся на основе прецедентных феноменов других культур, реципиенту необходимо быть частью межкультурной коммуникации [4].

Рассмотрим несколько примеров языковой игры на основе прецедентных названий и цитат из художественных произведений, а также песен, отобранных методом сплошной выборки в англо- и русскоязычных масс-медиа.

Vanity Fair *Pulls Out of White House Correspondents' Dinner After-Party* (Wall Street Journal, 3.02.2017)

Данный пример отсылает читателя не только к прецедентному названию романа У. Теккерея «Ярмарка тщеславия» (англ. «Vanity Fair»), но и названию американского журнала, главный редактор которого враждовал с Д. Трампом на протяжении долгих лет. Такой оппозиционный настрой стал причиной отмены права журнала на проведение мероприятия в Белом доме.

В следующем примере языковая игра строится на паронимии лексем “fair” (рус. «ярмарка») и “fail” (рус. «неудача, провал»). Так, автор высмеивает невнимательность и неудачную обработку фотографии, из-за которой у известных актрис появились лишние конечности.

Vanity ***Fail****.*

Reese Witherspoon appears with three legs and Oprah Winfrey has three hands as fans spot hilarious blunders in Vanity Fair shoot (The Sun, 25.01.2018)

В следующем заголовке внимание читателя привлекает языковая игра на основе прецедентной фразы одного из самых известных героев У. Шекспира Гамлета «To be, or not to be, that is the question...» (рус. «Быть или не быть, вот в чём вопрос...»).

Style Invitational Week 1275: ***That is the Question*** *– playing with Shakespeare* (Washington Post, 12.04.2018)

В следующем примере языковая игра основана на трансформации цитаты из романа А.С. Пушкина «Евгений Онегин». Заголовок имеет ироническую окраску; языковая игра строится на фонетическом уровне с помощью паронимов «мог» и «МОК», т. е. посредством сходнозвучащих слов. Также видно осуждение Международного олимпийского комитета автором статьи. Так, автор обращает внимание читателя на незаконное исключение лидеров сборной России из списка заявки на участие в Олимпийских играх 2018.

И лучше выдумать не ***МОК*** (Российская газета, 25.01.2018)

Использование прецедентных высказываний в медиадискурсе

свидетельствует о появлении новой языковой личности, свободной от императивной тональности, навязанных кем-то стандартных решений, сознательно использующей игру на «понижение», иронию, превращающую «ранее каноническое утверждение в сомнительный факт» [1].

В следующем примере в основу языковой игры легла песня рок-группы Queen “The show must go on”. Автор показывает таким образом, что можно найти замену даже известным актрисам, исполняющим главные роли.

When LuPone or Midler gets sick? ***The show must go on****, and so must the sub* (Washington Post, 10.08.2017)

*Ram Trucks: ‘****We Will Rock You****’* (Washington Post, 5.02.2018)

В данном заголовке автор также привлекает внимание реципиента с помощью песни группы Queen “We Will Rock You”, рекламируя новую модель полноразмерного пикапа, выпущенного американской компанией Ram Trucks.

В следующем примере обыгрывается прецедентный феномен — название песни рок-группы The Beatles “She loves you”. Ирония автора показывает бессмысленность выпуска огромного количества кавер-версий известных песен группы. Заголовок также привлекает внимание читателя своей стилистической окраской.

He loves it, yeah, yeah, yeah, yeah . . . (Washington Post, 10.08.2016)

В русскоязычных средствах массовой информации языковая игра также строится на основе песен, но относящихся к различным музыкальным жанрам.

В следующем заголовке, например, основой языковой игры является текст авторской песни А. Розенбаума «Утиная охота». Внимание реципиента обращают на производство ракет-носителей «Ангара».

Летать – так летать (РГ, 5.04.2018)

Одним из наиболее продуктивных способов обыгрывания прецедентных текстов является эффект обманутого ожидания. Данный эффект достигается с помощью трансформации прецедентных текстов и чаще используется в русскоязычных масс-медиа, чем в англоязычных.

А я ***Милан*** *узнаю по походке* (РГ, 25.01.2018)

В данном примере автор заменяет часть прецедентного текста «а я милого узнаю по походке», используя аллюзию в качестве языковой игры. Таким образом, автор старается привлечь внимание читателя к неделе мужской моды, проходившей в Милане.

В следующем примере языковая игра строится на основе прецедентного текста песни «У самовара я и моя Маша». Так, автор делает акцент на разнице русской и японской культур, сообщая о начале международного фестиваля «Спасская башня».

У самовара я и моя ***гейша*** (РГ, 6.09.2017)

Хочешь ***ярких*** *апельсинов?* (РГ, 5.04.2018)

В данном заголовке автор трансформирует текст песни российской рок-певицы Земфиры, заменяя лексему «сладких» лексемой «ярких». Автор

выступает в роли собеседника, приглашая читателя на выставку молодых художников России и Японии.

Оценивая возможности использования прецедентных текстов в медиадискурсе, необходимо отметить не только их воздействующую силу, но и манипулятивность, обусловленную возможностями разнообразных семантических преобразований. Так, при исследовании языковой игры на основе художественных и музыкальных прецедентных феноменов было выявлено, что авторы англоязычных медиатекстов обычно включают в заголовки неизменённые прецедентные названия и цитаты. Русскоязычным масс-медиа, напротив, свойственна языковая игра на основе трансформации известных произведений.

Использованные источники:

1. Бабушкина В.В. Психологические аспекты языкового переключения // Наука и общество. № 1 (20). Саратов: Саратовский социально-экономический институт (филиал) ФГБОУ ВО «РЭУ имени Г.В. Плеханова», С. 150–154
2. Бабушкина В.В., Устинова М.В. Специфика образования, структуры и перевода современных английских неологизмов // Язык и мир изучаемого языка: сбор. науч. ст. Саратов: Саратовский социально-экономический институт (филиал) ФГБОУ ВО «РЭУ имени Г.В. Плеханова», 2017. С. 7–10
3. Гришаева Л.И. Прецедентные феномены как культурные скрепы (к типологии прецедентных феноменов // Феномен прецедентности и преемственность культур/ под общ. ред. Л.И. Гришаевой, М.К. Поповой, В.Т. Титова. Сер. «Монографии», вып. 8. Воронеж: Воронежский гос. ун-т, 2004. С. 15–46
4. Долгова С.Ю. Межкультурные аспекты научной работы студентов // Наука и общество. № 1. Саратов: Саратовский социально-экономический институт (филиал) ФГБОУ ВО «РЭУ имени Г.В. Плеханова», 2012. С. 168–171
5. Зарайский А.А. Проблема значения и функционирования языковых единиц в британской семантике XX века // Единицы языка и их функционирование. Саратов: Саратовская государственная академия права, 1997. С. 28–34
6. Зарайский А.А. Контенсивная лингвистика Великобритании XX века (историко-лингвистическое исследование): монография. Саратов: Изд.-во Саратовского института (филиала) РГТЭУ, 2010. 236 с.
7. Караулов Ю.Н. Русский язык и языковая личность. М.: Издательство ЛКИ, с.
8. Козловский Д.В. Эвиденциональная модель в художественном дискурсивном пространстве // Мир науки, культуры, образования. № 3 (40). Горно-Алтайск: Редакция международного научного журнала «Мир науки, культуры, образования», 2013. С. 270–275
9. Козловский Д.В. Лексические средства передачи модусных параметров категории «эвиденциональность» // Язык и мир изучаемого языка. Вып. 2. Саратов: Издательство Саратовского института РГТЭУ, 2011. С. 140–147

Кудряшова А.П. К вопросу о связи языкового табу и эвфемии // Язык и мир изучаемого языка. № 6. Саратов: Саратовский институт (филиал) ФГБОУ ВПО «Российский государственный торгово-экономический университет», 2015. С. 51-54
Кудряшова А.П. К проблеме литературных эвфемизмов // Саратовской области – 80 лет: история, опыт развития, перспективы роста: сбор. науч. тр. по итогам Международной науч.-практ. конф. / отв. ред. Н.С. Яшин. Саратов: Саратовский социально-экономический институт (филиал) ФГБОУ ВО «РЭУ имени Г.В. Плеханова», 2016. С. 178–179
Юртаева Е.С. Формирование социокультурной компетенции студентов экономических специальностей в аспекте диалога культур // Наука и общество. № 1 (24). Саратов: Саратовский социально-экономический институт (филиал) ФГБОУ ВО «РЭУ имени Г.В. Плеханова», 2016. С. 93–97
13. Юртаева Е.С. Характеристики виртуальной языковой личности в коммуникативном пространстве интернет-дискурса // Иностранные языки в контексте межкультурной коммуникации: материалы док. VIII Междунар. конф. Саратов: ИЦ «Наука», 2016. С. 308–313

УДК 33

Кадар М.В.
студент 4 курса
кафедра «Экономика и управление»
Братцева Е.В.
студент 4 курса
кафедра «Экономика и управление»
Шахтинский институт (филиал)
«Южно-Российский государственный политехнический
университет (НПИ) имени М.И. Платова
научный руководитель: Жукова И.Б., к.т.н.
доцент
Россия, г. Шахты

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ, КАК ОСНОВА ДИАГНОСТИКИ БАНКРОТСТВА

Аннотация: В настоящее время руководящему звену на любом предприятии необходимо уметь оценить финансово-экономического состояния предприятия и состояние рыночных отношений для обеспечения эффективной деятельности производства. Анализ финансового состояния позволяет охарактеризовать общее финансовое положение предприятия и выявить сильные и слабые черты его финансовой деятельности. Результаты, полученные в ходе проведения такого анализа, могут помочь установить причины кризисного состояния предприятия, оценить вероятность возникновения банкротства, а так же сформировать эффективные меры по финансовому оздоровлению.

Ключевые слова: Финансовый анализ, банкротство, финансовое состояние, несостоятельность.

Kadar M.V.
Student
4year, Department of Economics and Management
Shakhty Institute (branch) of the South-Russian State Polytechnic
University (NPI) named after M.I. Platov
Russia, Shakhty
Brattseva E.V.
Student
4year, Department of Economics and Management
Shakhty Institute (branch) of the South-Russian State Polytechnic
University (NPI) named after M.I. Platov
Russia, Shakhty
Scientific adviser; Ph.D., Associate Professor Zhukova I.B.

ANALYSIS OF THE FINANCIAL CONDITION AS A BASIS OF BANKRUPTCY DIAGNOSTICS

At present, the management team at any enterprise needs to be able to assess the financial and economic state of the enterprise and the state of market

relations in order to ensure efficient production activity. Analysis of the financial condition allows us to characterize the overall financial situation of the enterprise and to identify the strengths and weaknesses of its financial activities. The results obtained in the course of such an analysis can help establish the causes of the crisis of the enterprise, assess the likelihood of bankruptcy, and also create effective measures for financial recovery.

Keywords: financial analysis, bankruptcy, financial condition, insolvency.

Финансовое состояние – комплексное понятие, которое характеризуется наличием и использованием средств предприятия, являющееся важнейшей характеристикой обеспечения финансовой независимости. [3,с. 219] Подход к проведению анализа финансового состояния предприятия в различных литературных источниках может меняться. В зависимости от целей проведения финансового анализа структура его проведения иногда отличается, однако большинство авторов часто дополняют ее различными этапами, которые в той или иной степени соответствуют направлению финансового анализа

Одним из наиболее важных этапов, при проведении анализа экономического состояния, среди множества методик, является оценка финансовой устойчивости. Согласно общепринятому мнению существует 4 степени финансовой устойчивости.

Абсолютная финансовая устойчивость характеризуется тем, что с помощью собственного оборотного капитала покрываются все запасы на предприятии и отнесенные на них затраты. Абсолютную финансовую устойчивость можно посчитать:

ГП + СМ < СОК

ГП – готовая продукция;

СМ – сырье и материалы;

СОК – собственный оборотный капитал предприятия.

Нормальная финансовая устойчивость то состояние, когда через собственный оборотный капитал покрываются все источники средств предприятия. Нормальную финансовую устойчивость рассчитывают по формуле:

СОК < ГП + СМ < СОК + КЗС = ИС.

КЗС – краткосрочные заемные средства;

ИС – источники средств.

Неустойчивое положение финансов на предприятии основывается на покрытии запасов всеми видами пассивов, так как они не могут покрыться источниками средств. Предкризисное положение можно рассчитать:

ИС < ГП + СМ < П.

П – пассивы.

Кризисное положение на предприятии достигается при значительно отрицательным оборотным капиталом. Кризисное состояние финансов рассчитывается, как:

ГП + СМ > П. [4 с. 64]

Кризисное финансовое положение, без своевременного принятия соответствующих мер, грозит перерасти в банкротство. Банкротство характеризуется невозможностью предприятия рассчитаться с задолженностями перед кредиторами и обеспечивать свою производственную деятельность.

Однако целью предприятия является получение максимальной прибыли, что предусматривает наличие рисков потерь и убытков.

Согласно Федеральному закону от 26.10.2002 № 127-ФЗ (ред. от 07.03.2018) банкротство – это признанная арбитражным судом неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам, о выплате выходных пособий и (или) об оплате труда лиц, работающих или работавших по трудовому договору, и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей. [1]

Существующие методики проведения анализа финансового состояния, предложенные различными авторами экономической литературы, рассматривают диагностику возможности банкротства, как дополнительный этап, не относящийся к числу основных процедур анализа. Министерство экономического развития утвердило специальную методику анализа финансового состояния в целях установления угрозы возникновения признаков его несостоятельности в случае единовременной уплаты этим лицом налога.

Согласно методике Минфина в первую очередь рассчитываются показатели степени платежеспособности и коэффициента ликвидности. Степень платежеспособности предприятия можно рассчитать с помощью отношения суммы всех краткосрочных обязательств снизив их сумму доходов в будущем, к среднемесячной выручке, которая рассчитывается, как отношение количества месяцев в отчетном периоде к выручке полученной управляющим (руководством) за отчетный период. Коэффициент ликвидности можно определить с помощью отношения краткосрочных обязательств, уменьшенных на величину доходов в будущем, к сумме всех оборотных активов предприятия.

Согласно, данной методике, если платежеспособность по нынешним обязательствам меньше или равна трем месяцам и (или) коэффициент ликвидности больше или равен единице, тогда в отношении определенного заинтересованного лица (управляющего, руководителя) делается вывод о том, что на данном предприятии отсутствует угроза возникновения банкротства, в противном случае проводится оценка дополнительных показателей:

1. Суммы налога, на которую возможно предоставление отсрочки или рассрочки;
2. Суммы краткосрочных заемных средств и кредиторской задолженности;

3. Суммы краткосрочных заемных средств и кредиторской задолженности без учета суммы налога;

4. Чистой прибыли отчетного периода;

5. Поступлений денежных средств на счета в банках за 3-месячный период (или 6-месячный для стратегических компаний). [2]

На основании этих данных делается вывод об отсутствии угрозы возникновения банкротства в случае, если:

1. сумма поступлений денежных средств больше или равна сумме краткосрочных заемных средств;

2. сумма поступлений денежных средств меньше суммы краткосрочных заемных средств и кредиторской задолженности, но больше или равна сумме краткосрочных заемных средств и кредиторской задолженности без учета суммы налога и при этом имеется чистая прибыль;

3. сумма поступлений денежных средств меньше суммы краткосрочных заемных средств и кредиторской задолженности без учета налога.

Савицкая Г.В. в свою методику финансового анализа включает следующие методы диагностики банкротства:

1. Многокритериальный подход.

Его цель состоит в изучении обширной системы признаков и критериев предприятия, которые подразделяются на две группы:

а) все показатели на предприятии характеризуют возможные финансовые затруднения и в будущем возможное банкротство, об этом говорят такие признаки, как:

- большая долгосрочная кредиторская и дебиторская задолженность;
- низкий коэффициент ликвидности;
- увеличение, дефицит собственных оборотных средств (капитала);
- сокращение объема продаж;
- высокое увеличение доли заемного капитала и др.

б) показатели, вошедшие в эту группу, не дают управляющим (руководству) рассматривать финансовое состояние предприятие как предкризисное, они лишь могут сообщить о резком ухудшении его положения и подсказать принять определенные меры по оздоровлению производства, к ним относятся:

- зависимость предприятия от одного вида оборудования, актива, рынка сырья и сбыта;
- исчезновение важных контрагентов;
- потеря опытных специалистов аппарата управления;
- не эффективное использование производственных мощностей и др. [5, с. 353]

2. Ограничение наиболее существенных и важных показателей.

Второй метод подразделяется на три важных коэффициента:

а) текущей ликвидности;

б) обеспеченности собственными оборотными средствами;

в) обеспеченности всех обязательств активами предприятия.

Признается неплатежеспособность предприятия при определении данным методом лишь тогда, когда структура в бухгалтерском балансе на протяжении года не удовлетворяет нормы, из-за того, что доля заемных средств за год превышает 0,85 %.

3. Интегральные показатели

Данный метод наиболее точный, так как позволяет одним числом показать уровень риска наступления банкротства. Для данного метода применяются прогнозные модели, которые можно разработать с помощью регрессионного и дискриминантного анализа. [5, с. 354]

В настоящее время из часто встречающихся показателей прогнозирования банкротства являются коэффициенты, такие как:

1. Автономии;
2. Текущей ликвидности;
3. Рентабельность продаж и активов;
4. Ликвидности абсолютной;
5. Обеспеченности оборотных активов собственными оборотными средствами,
6. Оборачиваемости имущества и т.д.

На основе вышеуказанных коэффициентов формируются рейтинговые модели на основе статистических методов для прогноза вероятности банкротства предприятия.

Самые известные модели:

1. Z-счет Альтмана;
2. Четырехфакторная модель Таффлера;
3. Спрингейта;
4. Фулмера и др.

Анализ финансового состояния позволяет определить факторы риска, которые в будущем могут привести предприятие к банкротству, и как можно быстрее разработать наиболее эффективные мероприятия по финансовому оздоровлению.

Использованные источники:

1. Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)" от 26.10.2002 N 127-ФЗ // СПС КонсультантПлюс
2. Приказ Министерства экономического развития Российской Федерации (Минэкономразвития России) от 18 апреля 2011 г. N 175 г. Москва "Об утверждении Методики проведения анализа финансового состояния заинтересованного лица в целях установления угрозы возникновения признаков его несостоятельности (банкротства) в случае единовременной уплаты этим лицом налога" // СПС КонсультантПлюс
3. Топчиенко Л.Н., Ткачева О.А., Топчиенко М.Р., Гетманова И.А. Финансовый анализ: учеб. пособие/ Шахтинский ин-т (филиал) ЮРГПУ(НПИ). – Новочеркасск ЮРГПУ(НПИ), 2014. – 96 с.
4. Парушина Н.В. Экономический анализ: учебное пособие / коллектив

авторов; под ред. Н.В. Парушиной [и др.]. – М.: КНОРУС. 2013. – 304 с
5. Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности: учеб. — 2-е изд., испр. и доп. — Минск: РИГТО, 2012. — 367 с.

УДК 336.7

Казнина К.А.
студент 2 курса
факультет «Финансы и учет»
Калинина Д.М.
студент 2 курса
факультет «Финансы и учет»
ССЭИ РЭУ им. Г.В. Плеханова
научный руководитель: Прянишникова О.Н., к.э.н.
доцент
кафедра бухгалтерского учета, анализа хозяйственной деятельности и аудита
Россия, г. Саратов

СОВРЕМЕННАЯ БАНКОВСКАЯ СИСТЕМА РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

Аннотация: В данной статье рассмотрено понятие «банковская система». Выявлены проблемы развития и возможные перспективы совершенствования банковской системы России. Сделаны выводы о банковской системе, ее позиции в мире.

Ключевые слова: современная банковская система, анализ, факторы, проблемы, году перспективы, развитие, банковское данной регулирование.

Kaznina K.A. student
2 year, Faculty of Finance and Accounting
SSEE REU them. GV Plekhanova
Russia, Saratov city
Kalinina D.M. student
2 year, Faculty of Finance and Accounting
SSEE REU them. GV Plekhanova
Russia, Saratov city
Scientific adviser: Pryanishnikova ON Associate Professor, Ph.D.
Department of Accounting, Business Analysis and Audit

MODERN BANKING SYSTEM IN RUSSIA: PROBLEMS OF DEVELOPMENT AND IMPROVEMENT.

Abstract: In this article, the concept of "banking system" is considered. Identified problems of development and possible prospects for improving the Russian banking system. Conclusions are made about the banking system and its position in the world.

Keywords: modern banking system, analysis, factors, problems, prospects, development, banking regulation.

Банковская система является одним из наиболее сложных понятий в экономике. Любое государство не может стабильно функционировать без банковской системы в целом. Банковская система – это совокупность национальных и коммерческих банков, а также кредитных учреждений небанковского типа. Таким образом, в ее состав, помимо банков Центрального, коммерческих и государственных, также входят НКО.

Российская банковская система в текущем году вновь потеряла около сотни кредитных организаций в рамках программы ее оздоровления, проводимой Банком Российской Федерации. По данным ЦБ, большая часть программы оздоровления банковского рынка РФ уже выполнена и тенденция отзыва лицензий станет сокращаться. В свою очередь, финансовое состояние банков восстанавливается - российские банки в 2016 году заработали порядка одного трлн. рублей чистой прибыли. За счет оживления темпов роста кредитования в следующем году доход банков может быть сопоставимым (таблица 1)[143] .

Таблица 1 - Структура и отдельные показатели деятельности кредитных организаций РФ в 2007-2016 годах (на конец года)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Число кредитных организаций, имеющих право на осуществление банковских операций - всего	1189	1136	1108	1058	1012	978	956	923	834	731
в том числе:										
имеющих лицензии (разрешения), предоставляющие право на:										
- привлечение вкладов населения	921	906	886	849	819	797	784	756	690	609
-осуществление операций в иностранной валюте	803	754	736	701	677	661	648	623	554	482
- генеральные лицензии	287	300	298	291	283	273	270	270	256	232
- проведение операций сдрагметаллами	192	199	203	203	208	207	211	209	203	183
Число кредитных организаций с иностранным участием в уставном капитале, имеющих право на осуществление банковских операций	153	202	221	226	220	230	244	251	225	199

[143] Официальный росстат сайт Центрального скрытых банка Российской стать Федерации [Электронный которым ресурс] – Режим страховых доступа: http://www.cbr.ru

Число филиалов действующих кредитных организаций на территории Российской Федерации - всего	3281	3455	3470	3183	2926	2807	2349	2006	1708	139

Источник: Росстат

По данным таблицы 1 построим график (рис.1).



Рис.1.Число кредитных организаций в Российской Федерации 2007-2016 гг. (на конец года).

Источник: Росстат

В 2016 году Банк Российской Федерации продолжил расчистку банковской системы от недобросовестных игроков теми же темпами, что и в 2015 году. За 2016 год лицензии потеряли 103 кредитных учреждения. За 2015 году рынок потерял 89 банков.[144]

Банковская система РФ является двухуровневой и относится к рыночному типу. Хотя некоторые экономисты придерживаются мнения, что она все еще находится на переходной стадии. Мегарегулятором финансовых рынков является ЦБ РФ. Это означает, что он контролирует не только банковскую систему страны, но и весь финансовый сектор в целом.

Центробанк проводит независимую денежно-кредитную политику. Хотя формально он и подотчетен Государственной Думе, но цель денежно-кредитной политики он определяет самостоятельно. В настоящее время ею является инфляционное таргетирование. Это означает, что главная цель Банка Российской Федерации состоит в уменьшении инфляции. Так, целевым ориентиром является ее снижение до 4% уже в 2017 году.

Отметим основные проблемы банковской системы Российской Федерации на современном этапе ее развития:

[144]Вечканов Г.С. Микроэкономика: Учебник для вузов: Стандарт третьего поколения / Г.С. Вечканов, Г.Р. Вечканова. - СПб.: Питер, 2015. - 464 с.

•Высокий уровень монополизации, в результате чего подавляющая часть активов сосредоточена у четырех крупнейших банков с государственным участием.

•Низкий уровень концентрации банковской деятельности. В частности, большая часть кредитных организаций сосредоточена в Центральном округе, по большей части – в Москве. Вместе с тем, банковское присутствие в Чеченской Республике, Дагестане, удаленных уголках Севера продолжает оставаться незначительным.

•Небольшое количество региональных банков. Вместе с тем, именно эта группа банков обеспечивает развитие регионов, в частности малого бизнеса.

•Направленность денежно-кредитной политики на понижение уровня инфляции. Это игнорирует необходимость обеспечения стабильного экономического роста. Так, невозможно одновременно добиться снижения уровня инфляции и устойчивого уровня экономического развития.

•Неэффективное использование привлеченных банковской системой инвестиционных средств.

•Нестабильность банковской системы РФ. Это проявляется, в частности, в большом числе отозванных у коммерческих банков генеральных лицензий, что негативно сказывается на уровне доверия населения к кредитным организациям.

Текущая политическая и экономическая ситуация не способствовала развитию банковской системы страны. Отечественные банки оказались «отрезанными» от мирового сообщества. Это проявилось, прежде всего, в том, что из-за санкций западные банки перестали предоставлять дешевые кредиты российским кредитным учреждениям. Поэтому последние были вынуждены прибегать к более дорогому рефинансированию на отечественном рынке. Ключевая ставка в ЕС, которая напрямую влияет на процентные ставки в экономике, составляет 0%. В Российской Федерации уровень данной ставки на настоящий момент времени составляет 10%. Этим и объясняются высокие процентные ставки. Они существенно тормозят экономическое развитие страны.[145]

Согласно базовому прогнозу RAEX (Эксперт РА), в 2017 году кредитный портфель нефинансовому сектору прибавит 6% благодаря удешевлению фондирования и более высоким темпам роста экономики. Но как и в 2016 году, рост портфеля у многих банков будет ограничен слабым запасом основного капитала на фоне ужесточения подхода ЦБ РФ к резервированию ссуд и скрытых в реструктуризациях проблемных кредитов крупному бизнесу. Поэтому рост будет неравномерным, и в 2017 году

[145] Громыко, В.В. Микроэкономика: Учебное пособие / В.В. Громыко, Г.П. Журавлева. - М.: ИЦ РИОР, 2016. - 159 с.

ожидается продолжения тенденции к консолидации банковской системы за счет ухода слабых игроков с рынка.[146]

Темпы роста экономики и банковского сектора в 2017 году, как и прежде, будут определяться динамикой цен на нефть и ключевой ставки ЦБ РФ. Базовый сценарий RAEX (Эксперт РА) предполагает среднегодовую цену на нефть (марки Brent) в 50 долларов за баррель и среднегодовой курс доллара на уровне 65 рублей, негативный - снижение цены на нефть до 40 долларов и курс доллара около 70 рублей, а позитивный - рост цены на нефть до 60 долларов и курс доллара около 55 рублей.

Главные задачи, стоящие в настоящее время перед банковской системой Российской Федерации — повышение устойчивости, укрепление доверия к российскому банковскому сектору со стороны инвесторов, кредиторов и вкладчиков, усиление их защиты, повышение эффективности системы страхования вкладов. С учетом этого необходимо осуществлять дальнейшее совершенствование правового обеспечения банковской деятельности, повышение эффективности банковского регулирования и банковского надзора, а также конкурентоспособности российских кредитных организаций.

Поддержка государства может стать в ближайшем будущем основным фактором стабильной жизнедеятельности российской банковской системы Российской Федерации. В связи с этим, уже предприняты определенные шаги, направленные на повышение эффективности и стабильности банковской системы Российской Федерации.[147]

Среди них решение Правительства РФ, подкрепленное уже принятыми законами и соответствующими правительственными актами, о взносе в АСВ облигаций федерального займа на сумму до 1 трлн. руб., которые должны быть размещены в субординированные обязательства коммерческих банков, в том числе попавших под санкционное давление, с целью их докапитализации.[148]

Одновременно принят закон о повышении в двукратном размере максимальной суммы страховых выплат, что должно предотвратить отток средств со счетов. Также вступил в силу разработанный Правительством РФ закон, в соответствии с которым АСВ получило право на приобретение привилегированных акций или субординированных обязательств банков со сроком исполнения не менее 50 лет в целях увеличения их основного, уставного капитала, или капитала первого уровня.

В обозримой перспективе значительной прибыли в банковском секторе ожидать не следует, но и по наихудший сценарий реализован, скорее всего,

---

[146] Официальный сайт Росстата [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.gks.ru

[147] Обзор банковского сектора [Электронный ресурс]. — URL: http://www.cbr.ru (дата обращения: 20.10.2017).

[148] Кобрянов А.С., Часовников С.Н. Системные проблемы Российского банковского сегмента в период кризиса 2015–2016 гг. [Электронный ресурс]. — URL: http://www.nauteh-journal.ru/index.php/---ep15–11/1664-a (дата обращения: 20.10.2017).

не будет, а в 2017–2018 гг. ожидается увеличение доходности по операциям банковского сектора РФ, чему, несомненно, будет способствовать дальнейшее снижение ключевой ставки.

Таким образом, банки занимают ведущую позицию во всей экономике страны. Но для того чтобы сохранять свою значимость нужны определенные меры совершенствования банковской системы.

Использованные источники:

1. Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.cbr.ru
2. Вечканов Г.С. Микроэкономика: Учебник для вузов: Стандарт третьего поколения / Г.С. Вечканов, Г.Р. Вечканова. - СПб.: Питер, 2015. - 464 с.
3. Громыко, В.В. Микроэкономика: Учебное пособие / В.В. Громыко, Г.П. Журавлева. - М.: ИЦ РИОР, 2016. - 159 с.
4. Официальный сайт Росстата [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.gks.ru
5. Обзор банковского сектора [Электронный ресурс]. — URL: http://www.cbr.ru (дата обращения: 20.10.2017).
6. Кобрянов А.С., Часовников С.Н. Системные проблемы Российского банковского сегмента в период кризиса 2015–2016 гг. [Электронный ресурс]. — URL: http://www.nauteh-journal.ru/index.php/---ep15–11/1664-a (дата обращения: 20.10.2017).

УДК 336

Каирова Ф.А., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономика и финансы»
Черкасова В.Г.
студента 3 курса
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
Владикавказский филиал

РАЗВИТИЕ КОММЕРЧЕСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ В ПРЕДПРИНИМ АТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация

В статье рассмотрены теоретические основы коммерческого кредита его преимущества и недостатки. Изучены виды предоставления коммерческого кредита. Проанализированы данные одного из крупнейших банков по финансовой аренде, как одна из разновидностей коммерческого кредита.

Ключевые слова: банковский сектор, коммерческие банки, программы кредитования, лизинг, финансирование

Kairova F. A., Cand. econ. Sci., Associate Professor
"Economics and Finance", Financial University under the Government of the Russian Federation (Vladikavkaz branch)
Cherkasova V.G., 3-year student
Financial University at Government of the Russian Federation (Vladikavkaz branch)

THE DEVELOPMENT OF COMMERCIAL LENDING IN BUSINESS

Abstract

In the article theoretical bases of commercial credit are considered its advantages and disadvantages. Types of commercial credit were studied. The data of one of the largest banks on financial leasing is analyzed as one of the varieties of commercial credit.

Keywords: banking sector, commercial banks, lending programs, leasing, financing

Благополучие одного конкретного предприятия зависит от объема оборотных средств. На начальном этапе развития бизнеса многие начинающие предприниматели не могут обеспечить себе стабильный рост активов, поэтому вынуждены обращаться к различным видам кредитования.

В настоящее время в связи с дальнейшим развитием товарно-денежных отношений, совершенствованием кредитного механизма, а также укрепления внутренних и внешних экономических связей появилась

необходимость расширения границ применения в хозяйственной практике одной из форм кредитных отношений - коммерческого кредита.

Коммерческий кредит возникает на базе производственно-хозяйственных процессов в экономике и связан с реализацией товаров (работ, услуг).

Коммерческий кредит можно охарактеризовать как кредит, предоставляемый в товарной форме продавцами покупателям в виде отсрочки платежа за проданные товары. Он предоставляется под обязательства должника (покупателя) погасить в определенный срок, как сумму основного долга, так и начисляемые проценты. Сфера применения коммерческого кредита ограничена, поскольку он обслуживает только процесс обращения товаров. Объектом коммерческого кредита служит - товарный капитал (товары отгруженные, выполненные работы, услуги).

Кругооборот денежных средств предприятий в процессе производства продукции, услуг и других видов коммерческой деятельности часто сопровождается временным недостатком финансовых ресурсов: покупатель продукции по разным причинам не может своевременно рассчитаться с поставщиком, и тогда возникает потребность в отсрочке платежа, то есть в коммерческом кредите.

Кредитная ответственность в данном случае оформляется с помощью:

- векселей, то есть обязательств уплатить в определенный срок требуемую сумму;
- договора, в котором оговорены условия оплаты и поставки, а также штрафные санкции за неисполнение договоренностей.

Коммерческий кредит стимулирует сбыт товаров: предприятие, отпустив товары в долг, получает гарантии их оплаты.

Известны следующие виды коммерческого кредита: вексельный кредит, лизинг, факторинг, форфейтинг, консигнация, открытый счет.

Вексельный кредит – наиболее распространенный вид. Для его оформления используется вексель – долговое письменное обязательство покупателя перед поставщиком. Выделяют два вида векселя:

- Простой вексель (соло) – обязательство заемщика (векселедателя) заплатить определенную денежную сумму кредитору (векселедержателю) по истечении оговоренного срока. Здесь природа кредита товарная. Простой вексель получил широкое распространение в России.

- Переводной вексель (тратта) – долговое письменное обязательство, приказ кредитора (трассанта) заемщику (трассату) выплатить определенную сумму третьему участнику сделки (ремитенту).

Лизинг – долгосрочная (сроком от шести месяцев до нескольких лет) аренда машин, оборудования, транспортных средств, производственных сооружений с возможностью их выкупа арендатором по истечении арендного договора по остаточной стоимости. Коммерческое кредитование при помощи лизинга относится к категории долгосрочных кредитов.

Факторинг – суть сделки состоит в приобретении фактор-фирмой права на взыскание долгов с должников клиента. Здесь, клиентом выступает продавец товара, он же - кредитор. Фактор-фирма выплачивает продавцу (держателю долга) сумму, составляющую 70-90% от причитающегося платежа. Оставшаяся часть суммы платежа перечисляется продавцу после оплаты должником своих обязательств, за вычетом дохода фактор-фирмы.

Форфейтинг – разновидность факторинга – в данном случае фирма-форфейтер выкупает у экспортера на полный срок без оборота денежные долговые обязательства импортера по оплате купленного товара. Таким образом, производится досрочная полная или частичная оплата внешнеторгового контракта, при этом экспортер уведомляет импортера о том, что расчет следует проводить с фирмой-форфейтером.

Консигнация – особый вид сделки, заключающейся в передаче владельцем товара (консигнантом) посреднику (консигнатору) товара на склад для продажи последним. Посредник, получая товар на склад и обязуясь реализовать его, не производит оплаты до факта продажи товара конечному потребителю. Такие сделки применяются в случаях, когда на рынок поступает новый товар.

Открытый счет – операция, проводимая между компаниями, имеющими длительные отношения. Компания-продавец оформляет на компанию-покупателя открытый счет, т. е. производит отпуск товара без немедленной оплаты. Покупатель имеет возможность получить товар с отсрочкой платежа без оформления каждой конкретной кредитной сделки.

Итак, коммерческий кредит - один из важнейших инструментов рыночного хозяйства. Он характеризует особую форму взаимоотношений поставщика и потребителя: сам продавец предоставляет покупателю отсрочку платежа по отпущенным товарам или оказанным услугам.

Банк ВТБ (ПАО) является холдинговой компанией, прямо и косвенно владеющей дочерними компаниями и банками Группы. ВТБ 24 (ПАО) входит в Группу банка ВТБ (ПАО), и вляется один из крупнейших участников российского рынка банковских услуг . В структуре выданных кредитов есть показатель финансовая аренда, которая представляет собой лизинг, а лизинг в свою очередь является одним из видов коммерческого кредита. Проанализируем кредиты и авансы, выданные Группой юридическим лицам, представленные в таблице 1.

Таблица 1. Кредиты и авансы выданные «Группой» юридическим лицам, млрд. руб.149

Показатель	2014 год	2015 год	2016 год	Фактическое отклонение, млрд. руб.		Относительное отклонение, %	
				2015/ 2014	2016/ 2015	2015/ 2014	2016/ 2015
Кредиты юр. лицам, всего:	6 742,2	7 539,7	7 121,3	797,5	-418,4	111,83	94,45
Финансирование текущей деятельности	4 449,0	5 339,3	4 957,2	890,3	-382,1	120,01	92,1
Проектное финансирование	1 704,7	1 629,9	1 553,0	74,8	-76,9	95,61	95,28
Договоры обратного «РЕПО»	284,5	309,5	369,4	25	59,9	108,79	119,35
Финансовая аренда	304	261	241,7	-43	-19,3	85,86	92,61
Резервы под обеспечение	456,5	478,8	446,5	22,3	-32,3	104,88	93,25
Кредиты всего, после вычета резерва	6 285,7	7 060,9	6 674,8	775,2	-386,1	112,33	94,53

В ходе проведенного анализа установлено, что в 2015 году по сравнению с 2014 годом кредиты юридическим лицам увеличились на 797,5 млрд. руб. или на 11,83%, а в 2016 году по сравнению с 2015 г. кредиты юридическим лицам сократились на 418,4 млрд. руб. или на 5,55%. Это произошло из за сокращения в 2016 году, таких показателей как: финансирование текущей деятельности 382,1 млрд. руб., проектное финансирование на 76,9 млрд. руб. или на 4,72%, финансовая аренда, представляющая собой кредиты, выданные лизинговым компаниям сократилась на 32,3 млрд. руб., так же сократились резервы под обеспечение на 32,3 млрд. руб. или на 6,75%. Наибольший удельный вес в структуре кредитного портфеля юридическим лицам занимают кредиты на финансирование текущей деятельности.

[149] Составлено и рассчитано автором по данным Годовой финансовой отчетности группы ВТБ 24 (ПАО). URL: https://www.vtb.ru/akcionery-i-investory/raskrytie-informacii/godovoy-otchet-vtb24/ (дата обращения 13.02.2018)

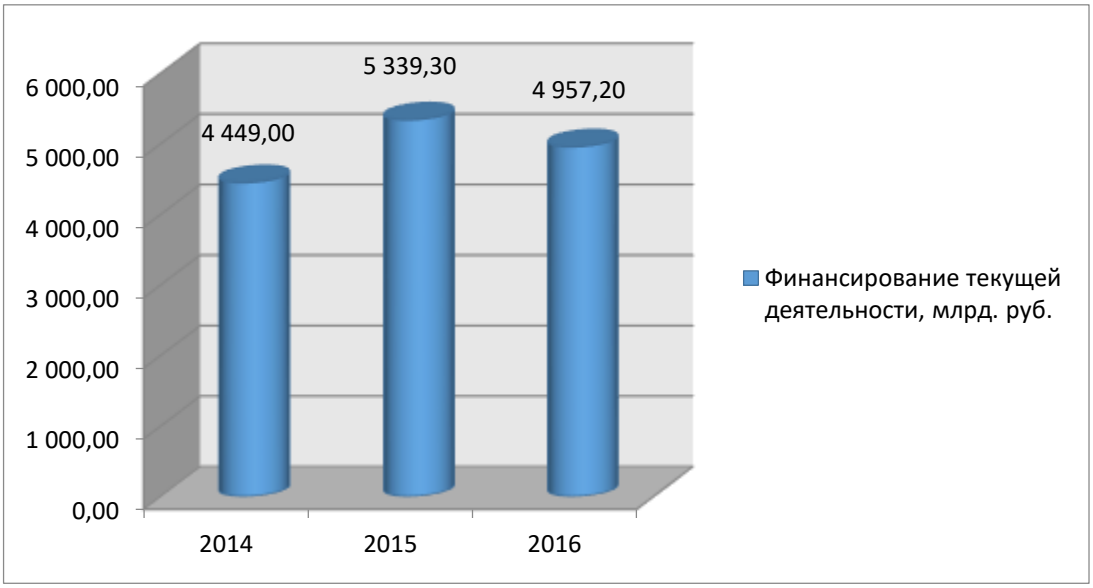


Рисунок 1. Кредиты юридическим лицам, предоставляемые на финансирование текущей деятельности.

Банки обязаны формировать резервы на возможные потери по ссудам при их обесценении, т.е. при потере ссудной стоимости вследствие неисполнения или ненадлежащего исполнения заемщиком обязательств по погашению ссуды перед банком.

Финансовая аренда представляет собой кредиты выданные лизинговым компаниям, а так же чистые инвестиции в лизинг, рассмотрим подробнее в таблице 2.

Таблица 2. Дебиторская задолженность по лизингу (финансовой аренде) млрд.руб..150

Показатель	2014 год	2015 год	2016 год	Фактическое изменение, млрд.руб		Относительное изменение,%	
				2015/ 2014	2016/ 2015	2015/ 2014	2016/ 2015
Инвестиции в лизинг	201,2	178,5	152,0	-22,7	-26,5	88,7	85,4
Резерв под обеспечение	19,3	31,1	20,8	11,8	-10,3	161,1	66,9
Чистые инвестиции в лизинг (за выч. резерва)	181,9	147,4	131,2	-34,5	-16,2	81,1	88,1

Проведя анализ дебиторской задолженности по лизингу, можно сделать вывод что, инвестиции в лизинг в 2015 году, по сравнению с 2014 годом сократились на 22,7 млрд.руб., а 2016 году, по сравнению с 2015 годом сократились еще на 26,5 млрд.руб.. В 2015 году банк увеличил

[150] Составлено и рассчитано автором по данным Консолидированной финансовой отчетности Банка ВТБ за 2014-2016 гг. URL: https://www.vtb.ru/akcionery-i-investory/raskrytie-informacii/godovoy-otchet-vtb24/

резервы под обеспечение на 11,8 млрд.руб., а в 2016 году в связи с продолжением сокращения инвестиций, сократил резерв под обеспечение на 10,3 млрд.руб. или на 11,9 %, по сравнению с 2015 годом. Можно предположить что это связано с низкой производственной активностью в экономике и нестабильной ситуацией. Так же высокие кредитные ставки в 2015 году привели к сжатию рынка лизинга.

Таким образом, осуществление кредитных операций является важнейшим направлением деятельности коммерческого банка. Коммерческий кредит дополнительно к существующему кредитному механизму позволил бы гибко реагировать на хозяйственную ситуацию в стране, не расширяя при этом общей массы платежных средств. В этой связи необходимо активизировать работу как учреждений банков, так и организаций, заинтересованных во внедрении вексельного обращения, поскольку для них станут предсказуемыми сроки поступления платежей и они смогут получать банковский кредит под векселя.

Использованные источники:

1. Жуков, Е. Ф. Деньги. Кредит. Банки / Е.Ф. Жуков, Н.М. Зеленкова, Л.Т. Литвиненко. - М.: Юнити-Дана, 2016. - 704 с.
2. Ляльков М.И. Проблемы разработки стратегии и оценки эффективности деятельности коммерческого банка / М.И. Ляльков.-М.:2017.- 309с.
3. Мамонтов Д.С. Совершенствование организационной структуры мониторинга кредитного портфеля // Банковские услуги. - 2017. - № 7. - С. 19-24.
4. Мамонтов Д.С. Система мониторинга кредитного портфеля коммерческого банка // Финансы и кредит. - 2016. - № 38. - С. 59.
5. Проданова Н. А. Деньги, кредит, банки / Н.А. Проданова, Е.В. Мульченко. - Москва: Высшая школа, 2016. - 192 с.
6. Официальный сайт ПАО «ВТБ» http://www.vtb.ru/annual-report/2015/management-report/operational-review/retail/

УДК 929

Калашникова Е. Б., к.ист.н.
доцент
кафедра «Теории и философии права»
Самарский Государственный Экономический Университет
Цабурова Д.В.
студент 1 курса
Институт Права
Россия, г. Самара

ВЛИЯНИЕ ЛИЧНОСТИ РОБЕСПЬЕРА НА ВЕЛИКУЮ РЕВОЛЮЦИЮ. АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ ЕГО ВЗГЛЯДОВ

Аннотация: в данной научной статье будет проведён анализ становления личности Максимилиана Робеспьера как революционного лидера, рассмотрено его влияние на Великую Революцию.

Ключевые слова: Робеспьер, революция, развитие, политика, революционные, права.

UDC 929

Kalashnikova E.B., Candidate of Historical Sciences, Associate Professor
Associate Professor of the Department of "Theory and Philosophy of Law"
Samara State University of Economics
Russia, Samara
Tsaburova D.V.
student
1 year, Institute of Law
Russia, Samara

THE INFLUENCE OF THE ROBESPIER'S INDIVIDUAL ON THE GREAT REVOLUTION. ANALYSIS OF DEVELOPMENT OF ITS VIEWS.

Abstract: This article will analyze the formation of the personality of Maximilian Robespierre as a revolutionary leader, and consider his influence on the Great Revolution.

Keywords: Robespierre, revolution, development, politics, revolutionary, rights.

Робеспьер позиционировался как трудолюбивый, благородный и усердный человек. Им добросовестно исполнялись обязанности по заботе за младшими сестрой и братом. Его не слишком интересовала политика, однако он с вниманием и заботой относился к бедным и униженным членам социума. Те, кто его знал, называли его адвокатом бедняков. Он содействовал движениям женщин за равноправие, а также являлся полноценным членом городской общины.

На момент революции Робеспьер перешагнул лишь 31 год своей

жизни, он вёл непримечательный образ жизни. Однако он оставался верен идеалам справедливости и относился развивал свои симпатии к беднякам ещё до того, как демонстрация такой позиции стала для него выгодным базисом для его карьеры политического революционера151.

Волненья революции, её дух, захватили Максимилиана сразу. Его, как и многих других, пьянила мысль о том, что изменение мира к лучшему возможно и оно в руках революционеров. Не имея желания оставаться в стороне, он баллотируется в члены первого Учредительного собрания. Хотя здесь он столкнулся с некой проблемой — приобретение авторитета, когда ты один депутат из 1200 других, сложное предприятие, именно для этого он стал практиковать себя в роли спикера, зарабатывая драгоценное внимание и одобрение152.

По своим политическим взглядам Робеспьер был на стороне радикальных демократов. Их взгляды отличались от «умеренных» тем, что они выступали за дарование права голоса всем, не исключая бедняков, а также за то, чтобы уничтожить рабство во французских колониях. По мнению Робеспьера, смертная казнь — это жестокое и варварское наказание, однако, он делал оговорку, смертная казнь приемлема для наказания предателей, которые выступили против интересов Франции. Со временем, поддержка народа усиливалась вокруг Робеспьера. Его не могли подкупить деньги и власть правящей элиты, он твёрдо опирался на народ. В массах он фигурировал, как «Неподкупный», за то, что отличался прямотой и честностью. Естественно, у него были недостатки — самоуверенность, обидчивость, упрямство, однако в тоже время большая часть его политической карьеры обозначена развитой психологической проницательностью, он часто предостерегал тех, кто окружал его против фанатичного экстремизма, который мог испортить отношение масс к революции.

Робеспьер отличался от других радикалов, которые были более безрассудны, нежели он сам, тем, что почти до самого конца был верен той мысли, что монархия имеет право на жизнь. Он практически единственный выступал против войны с Австрией в 1792 году; именно эта война и привела к свержению монархии, дестабилизации ситуации во Франции, и подтолкнула страну в эпоху террора.

Причина преображения Робеспьера заключалась не столько в изъянах его характера, а именно в политике революционного движения. Якобинцы, когда пришли к власти стояли у истоков зарождения самой демократической, уравнительной и свободной конституции за всю историю человечества. Однако они не стали её реализовывать, а отложили этот момент до наступления мира. Максимилиан не отрёкся от идеалов демократов, однако он считал, что есть более важные дела, главное из них —

---

151 Собуль, А. Робеспьер и народное движение. — М: Прогресс, 2015. С. 190.

152 Морозова, Е.В. Робеспьер. — М: «Молодая гвардия», 2016. С. 221.

сохранение республики. Все остальные были не столь приоритетны153.

Лето 1793 ознаменовано серьёзным кризисом революции. Франция ввязалась в войну с несколькими европейскими странами. В Вандее разгоралась гражданская война, а в правительственных кругах разразились нападки на якобинцев.

В силу последних событий, главнокомандующим северной армии Французской республики Шарлем Франсуа Дюмурье было принято решение о передвижении армии к Парижу для свержения Конвента. Революционеров окружили со всех сторон. Эта ситуация заставила Конвент проголосовать за принятие жёстких мер, в следствии которых был санкционирован террор в момент, когда страна находилась в серьёзной опасности.

Исходя из того, что состав Комитета был полон кадрами, которые были прекрасно готовы к практической организации террористической деятельности, именно Робеспьеру пришлось стать человеком, речь которого была направленна на поддержку и всяческую защиту террора, хотя это амплуа и стоило ему очень дорого. Он стал открытым защитником террора.

Так что же вынуждает идеалиста стать террористом? Этот вопрос возник давно, сейчас он актуален на столько же, как и в XVIII веке. Одним из биографов Робеспьера, Питером МакФи, было указано на то, что не Робеспьером была разрушена Революция, а Революция разрушила Робеспьера.

Для того, чтобы понять, для чего Робеспьеру и другим революционерами пришлось идти на крайние меры, необходимо проанализировать революционную политику того периода. Максимилиан вместе со своими соратниками исходил в своих действиях из убеждений и страха. На лидеров революционного движения оказывали сильнейшее давление. Каждый политический деятель, который был замечен в нехватке преданности революции, наличии персональных амбиций; каждый, кто был связан с коррупцией, кто поднимал собственных друзей на ступень выше общественного блага, кто был на довольствии врагов Франции — каждый из них рисковал своей собственной головой.

Единство слов и деяний революционеров контролировалось самими строгими наблюдателями. Ими могли быть кто угодно, но в большей степени революционные политики боялись своих коллег154.

Из всех поступков Робеспьера, сильнее всего запятнала его репутацию та роль, которую он сыграл в смерти двух своих товарищей-революционеров, двух своих близких друзей – Жоржа Дантона и Камилля Демулена. Робеспьер пытался их спасти, но когда пришлось выбирать между друзьями и тем, что он считал безопасностью революции, Робеспьер выбрал последнее. С того момента, как он согласился на их арест, больше не было

---

153 Шаталова П.В., Калашникова Е.Б. Политические и правовые взгляды м. Робеспьера // Форум молодых учёных. — 2017. — № 6. — С. 1881-1891.

154 Жорес, Жан. Социалистическая история Французской революции в 6-х тт. — М: Прогресс, 2009. С. 221.

пути назад и не было пощады. Он использовал свою осведомлённость об их личной жизни, чтобы усилить обвинение против них. А также он поддержал решение арестовать их без предупреждения, чтобы не дать им последнего шанса на защиту.

Возможная интерпретация действий Робеспьера в последние недели жизни, заключается в том, что он находился в состоянии нервного срыва. Определённо, он потерял политическое чутьё. Был ли он «тираном» или не был, однако очень часто его проклинали как «тирана». Он мог бы предусмотрительно арестовать всех своих врагов перед последним обращением к Конвенту.

Вместо этого он вошёл в зал, имея для защиты только речь. Большая часть его обращения состояла из страстного протеста против сомнений соперников в его честности. Также он размахивал списком якобинцев, которых хотел осудить в ходе следующей чистки. К тому же он отказался назвать их имена, что произвело на аудиторию впечатление, что каждый из них – следующий в очередь на эшафот. Роковой просчёт со стороны Робеспьера. Депутаты Конвента называли его тираном не потому, что его участие в законодательстве привело к Террору, а потому что они боялись, что он может осудить их, как осудил Дантонистов. Они боялись за свои жизни. Как один депутат позже сказал: «Термидор... был вопросом не принципов, а убийства». Выжившие повесили всю вину на Робеспьера, который стал козлом отпущения. Его смерть позволила свернуть Террор и восстановить репутацию тех, чьи руки были по локоть в крови155.

Таким образом, если бы Робеспьер умер в 1792 г., даже в начале 1793 г., мы могли бы вспоминать его, как твёрдого, принципиального человека, вдохновлённого идеалами свободы и равенства. Но он умер не в тот момент. Он продолжил жить, чтобы занять своё место в правительстве, которое использовало террор, он защищал этот террор и, в конце концов, он был уничтожен этим террором.

Использованные источники:

1. Адо, А. В. Документы Истории Великой Французской Революции. — М.: Издательство Московского университета, 2014. — 355 с.
2. Жорес, Жан. Социалистическая история Французской революции в 6-х тт. — М: Прогресс, 2009. — 521 с.
3. Морозова, Е.В. Робеспьер. — М: «Молодая гвардия», 2016. — 542 с.
4. Собуль, А. Робеспьер и народное движение. — М: Прогресс, 2015.
5. Шаталова П.В., Калашникова Е.Б. Политические и правовые взгляды м. Робеспьера // Форум молодых учёных. — 2017. — № 6. — С. 1881-1891.

155 Адо, А. В. Документы Истории Великой Французской Революции. — М.: Издательство Московского университета, 2014. С. 321.

УДК 004.4:658.12(06)

Каленик А.Н.
Баташова А.Ф., к.э.н.
доцент
Шахтинский институт ЮРГПУ (НПИ) им. М.И. Платова
Россия, г. Шахты

РЕАЛИЗАЦИЯ КОНЦЕПЦИЙ ФИНАНСОВОГО АНАЛИЗА В СОВРЕМЕННЫХ ПРОГРАММНЫХ ПРОДУКТАХ

Аннотация: Рассматриваются программные продукты, применяемые в практике финансового анализа. Производится сравнение программных продуктов по базовым и дополнительным возможностям.

Ключевые слова: финансовый анализ, программные продукты.

Kalenik A.N., a student
The Shakhty Branch of M.I. Platov South-Russia
State Polytechnic University (NPI)
Russia, Shakhty
Batashova A.F.
Candidate of Economic Sciences, associate professor
The Shakhty Branch of M.I. Platov South-Russia
State Polytechnic University (NPI)
Russia, Shakhty

IMPLEMENTATION OF FINANCIAL ANALYSIS CONCEPTS IN MODERN SOFTWARE PRODUCTS

Annotation: The state deals with the software products used in the practice of financial analysis. Comparison of software products for basic and additional features is performed.

Key words: financial analysis, software products.

Важность финансового анализа для компаний является причинной повышенного спроса на программные продукты, реализующие основные концепции финансового анализа, что является стимулом к разработке и распространении специализированного программного обеспечения.

Современный рынок представлен большим количеством программных продуктов. Как правило, все они автоматизируют такие процедуры как анализ структуры баланса, определение финансовой устойчивости, ликвидности, оборачиваемости, прибыльности, рентабельности, включают инструменты анализа эффективности труда, эффективности использования основных фондов ит.д. Как правило, результаты расчетов представляются в таблицах и диаграммах. Настройки большинства программ позволяют вывести результаты анализа на русском и английском языках [1, 2].

Среди инструментов, представленных в программных продуктах, можно выделить два блока, которые можно определить как блок базовых возможностей и блок расширенных возможностей программы.

Базовый блок включает инструменты ввода данных, проведения экспресс-анализа и экспорта результатов.

Инструменты базового блока финансового анализа практически незначительно отличаются в разных программах, так программа «АЛЬТ-Финансы», единственная из программ, представленных в таблице 1, позволяет выполнить, кроме горизонтального и сравнительного, еще вертикальный анализ баланса, а также снабжена инструментами факторного анализа показателей ликвидности, прибыльности и рентабельности. Программа «Audit Expert» предоставляет возможность «раскрытия» информации по составляющим внеоборотных и оборотных активов, а также по составляющим дебиторской и кредиторской задолженности. Во всех без исключения программах представлены инструменты, позволяющие выполнить анализ безубыточности.

Второй блок представляет собой средства расширения базовых возможностей программы, обеспечивает способность системы подстраиваться под требования пользователя, развиваться согласно изменений в стандартах бухгалтерского учета, финансового законодательства. Блок может также содержать инструментарий, позволяющий пользователю самостоятельно добавлять новые алгоритмы расчета и функциональные блоки.

Некоторые программы, например Audit Expert, предоставляет возможность сравнивать финансовые показатели нескольких предприятий, что имеет большое значение для руководителей.

Для руководителей холдинговых структур важной задачей является контроль над группой предприятий. Возможность ранжирования по финансовым показателям предприятий в группе предоставляют все программы, программа Audit Expert позволяет создавать и использовать собственные критерии и алгоритмы ранжирования.

Важной характеристикой программ финансового анализа является открытость и адаптивность.

Программы с открытым алгоритмом? такие как Альт – Финансы позволяют самостоятельно вносить изменения в алгоритмы расчета, учитывать свои требования и условия.

В программе Audit Expert и программном комплексе «АФСП» используется закрытые алгоритмы, в Audit Expert есть возможность просмотра алгоритма, однако изменения в формулы может вносить только разработчик программы.

В таблице 1 представлена сравнительная характеристика программ наиболее распространенных программ финансового анализа. Знак «плюс» означает наличие свойства, «минус» – его отсутствие, «*» - наличие признака с определенными оговорками [3].

Таблица 1 – Сравнительная характеристика продуктов

Функциональность	**ИНЕК-АФСП**	**Audit Expert**	**Альт-Финансы**
Автоматический ввод информации из других бухгалтерских программ	+	+	+
Инструменты переоценки статей баланса	-	+	-
Обработка отчетности, составленной по зарубежным стандартам	-	+	+
Анализ ликвидности, устойчивости, рентабельности, деловой активности	+	+	+
Регламентированные методики анализа	+	+	*
Прогнозирование показателей	-	+	-
Экспертные заключения	+	+	*
Аналитические отчеты	-	+	*

В любой компьютерной программе, кроме функциональных возможностей, играет интерфейс пользователя, который отличается большим разнообразием. Интерфейс «АЛЬТ-Финансы» создан в виде рабочей книги, состоящей из листов, включающих расчетные таблицы и диаграммы. Интерфейс «АФСП» представляет собой систему диалоговых окон [4, 5].

Сравнение дополнительных возможностей программ, которые нельзя отнести ни к базовым, ни к расширенным, представлено в таблице 2.

Таблица 2 – Дополнительные возможности программ

Дополнительные возможности	**ИНЕК-АФСП**	**Audit Expert**	**Альт-Финансы**
Наличие лицензионного ключа	+	+	+
Необходимость установки дополнительного ПО	-	-	-
Сетевые версии	+	+	+
Техническая поддержка	+	+	+
Защищенность продукта	+	+	+

Таким образом, изучив информацию с сайтов разработчиков рассматриваемых программ, проанализировав информацию о пользователях программ, различные публикации по теме исследования, можно сказать, что выбор программ пользователями зависит от большого числа критериев.

Проведенный в статье анализ программных продуктов по ряду критериев показывает, что они адаптированы к условиям российской

экономики, в них учтены изменения в законодательстве, допускается возможность работы со стандартами бухгалтерской отчетности других стран СНГ.

Использованные источники:

1. Программы для экономистов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.finanalis.ru/programs/.
2. Профессиональная система финансового анализа // Финансовый анализ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.1-fin.ru/.
3. Системы и методы финансового анализа [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.bbest.ru/management/finmen/konctpt/Sistema/analis.
4. Якшук М.М., Каленик А.Н., Баташова А.Ф. Информация как двигатель научного прогресса: сборник статей Международной научно - практической конференции (16 апреля 2018 г, г. Самара). - Уфа: ОМЕГА САЙНС, 2018. – С. 91-93.
5. Баташова А.Ф. Влияние способов финансирования инвестиций на финансовое состояние угледобывающей компании // Горный информационно-аналитический бюллетень (научно-технический журнал). – 2010. – № 1. — С. 280-284.

УДК 159.3

Кальченко Е.В.
студент
Петров И.К., к.психол.н.
доцент
Крымский инженерно-педагогический университет
Россия, г. Симферополь

РАЗВИТИЕ СУБЪЕКТНОСТИ В ПОДРОСТКОВОМ ВОЗРАСТЕ

Аннотация. В статье осуществлен теоретический обзор проблемы субъектности у подростков. Субъектность в жизни подростка обнаруживает себя через его отношение к миру и ощущение себя в нем. Если подросток научился относиться к себе как к деятелю, то переустройство самого себя будет тесно сплетаться с адекватной оценкой своих возможностей, способностей, достижений. Приобретая умение управлять собственной деятельностью и самостоятельно осуществлять свободный выбор средств и форм деятельности, он учится достигать планируемые результаты в процессе осознанного и свободного выбора, а также начинает понимать свою ответственность за совершенные им действия и поступки.

Ключевые слова: субъект, субъектность личности, отношение к себе, отношение к окружающим, подросток, взрослость, деятельность, самоопределение.

Kalchenko V. E.
Student
Crimean engineering-pedagogical University
Simferopol
Petrov I. K.
Associate Professor, candidate of psychological Sciences

THE DEVELOPMENT OF SUBJECTIVITY IN ADOLESCENCE

Annotation. The article provides a theoretical overview of the problem of subjectivity in adolescents. Subjectivity in a teenager's life is having meaningful influence on his world view and perception of myself in it. It is important that the teenager learned to treat himself as a figure, the restructuring of himself will be closely intertwined with an adequate assessment of their capabilities, abilities, achievements. Acquiring the ability to manage his own activities and independently carry out a free choice of means and forms of activity, he learns to achieve the planned results in the process of conscious and free choice, and begins to understand his responsibility for his actions and deeds.

Keywords: subject, subjectivity, self-attitude, attitude to others, teenager, adulthood, activity, self-determination.

Постановка проблемы. Подростковый возраст является переломным моментом в жизни человека и его связывают с периодом личностного

кризиса. Этот период в жизни человека всегда привлекал внимание психологов и педагогов, т.к. личность подростка развивается в условиях повышенной требовательности к самоопределению. На сегодняшний день актуальным является поиск психологических подходов, которые позволили бы изучать человека как целостную систему. В психологии таким подходом можно назвать подход к человеку как к субъекту (К.А Абульханова-Славская, 1991; А.Н. Леонтьев, 1977; В.А. Петровский, 1982; С.Л. Рубинштейн, 1999 и др.).

Субъектность есть свойство индивида, которое проявляется в его активности по отношению к окружающему миру, объединяющий внутреннюю активность, автономность личности и способность к саморазвитию (Э.Эриксон, 1996).

Мы полагаем, что подростковый возраст является сензитивным периодом для формирования субъктности, т.к. подросток является источником познания, уникальным носителем активности, осуществляя изменения в себе сквозь призму отношения к другим. Субъектность может проявляться через целенаправленно организованную деятельность, творческую самореализацию, активное преобразование мира. Одним из механизмов реализации субъектности выступает инициативная волевая регуляция деятельности и образа жизни, как механизм стабилизирующий психику подростка.

Цель. Выявить особенности развития субъектности в подростковом возрасте.

Предмет исследования. Возрастные особенности развития субъектности личности в подростковом возрасте.

Историческое время определяет особенности переходного периода от детства к взрослости, обозначает возможные социальные риски и угрозы для развития личности подростка. Эрик Эриксон (1996) обращает внимание на кризисный характер развития подростков и обозначает его как кризис идентичности, в процессе которого заново встают все пройденные критические моменты развития. И ребенок подросткового возраста, согласно трудам автора, решает все старые задачи более сознательно и уже с внутренней убежденностью осуществляет значимый выбор. Признаками личностной идентичности является способность понимания себя, ощущение своей целостности, непрерывности и тождественности. Это обеспечивает возможность поступать в соответствие с требованиями жизненных ситуаций. Осознание своей идентичности проявляется как на осознаваемом уровне, так и на уровне иррационально-эмоциональном. Гармония «Я-образа» и «Я-реализованного в социальной роли» подтверждают наличие у личности социальной зрелости. Личностная индивидуализация идентичности подтверждается мнениями членов референтной группы. В процессе взаимодействия с этой группой, создаются условия для порождения межличностной социальной рефлексии, что является условием для возникновения мысли «Я другой, ни такой как все».

Личностная идентичность достигает нового качества при появлении такого новообразования, как рефлексия на способы осуществления инициативной волевой регуляции, т.е. способности осуществлять действие не по внешним стимулирующим воздействиям и мотивам, а на основании собственных побуждений и смыслов. Именно она стабилизирует баланс протекания психических процессов в новых, экстремальных, внештатных жизненных ситуациях. Переживание успеха от достижения поставленных целей и осознания способности самостоятельно регулировать их, является возрастным новообразованием личности старших подростков и лежит в основе самости (И.К. Петров, 1985).

Таким образом, конструкт понятия «идентичность» мы дополняем способностью личности к рефлексии на способы осуществления волевой регуляции. В основе этих способов могут находиться волевые действия прямого и косвенного характера. Механизмами волевых действий прямого характера являются волевые усилия, активирующей и дезактивирующей направленности. А механизмы волевых действий косвенного характера включают когнитивно-эмоциональные компоненты. Таким образом, понятие личностной идентичности приобретает системный характер.

Общепризнанным является положение о том, что подростковый возраст характеризуется большими индивидуальными различиями в развитии самосознания. Д. Элкинд (1996) обращает внимание на культурологическую опосредованность этого процесса и на мифологичность картины мира подростков. Подросток верит в то, что его переживания единственны и неповторимы. Безусловно, эти переживания придают субъективную окраску отношений подростка с миром. В критических жизненных ситуациях эмоциональная регуляция становится доминирующей.

Как известно, эмоции выполняют сигнальную функцию, т.е. сигнализируют о состоянии внутреннего комфорта/дискомфорта, оценивают степень удовлетворения потребностей, а также могут быть самодавлеющими ценностями, определяющими тип эмоциональной направленности личности. Доминирующая модальность этих переживаний была описана. Б.Н. Додоновым (1987) и представлена в форме типологии эмоциональной направленности личности.

Мотивы предметного содержания деятельности дополняются эмоционально окрашенными мотивами процессуального характера. Гармонично развитая личность сочетает в себе просоциальную направленность с удовольствием от того, что вносит вклад в достижения общественно полезных целей.

Таким образом, в «конструкт личностной идентичности» необходимо включить рефлексию на наиболее предпочитаемые личностью переживания, которые возникают при выполнении так называемого любимого вида деятельности или реализации интересных дел. Практика показывает, что такая рефлексия носит, чаще всего, ретроспективный характер.

Появление «чувства взрослости» и освоение социальных норм

поведения сопряжено с социальной активностью подростков. Эта активность не всегда соответствует общепринятым правилам поведения, которые регулируются моральными ценностями и законом. Активность подростков может проявляться через противопоставление себя взрослым, конфронтацию, межличностные конфликты, а так же выражаться в форме внутриличностного конфликта подростка. При таких неблагоприятных социальных условиях процесс формирования личностной идентичности подростков может приобрести диструктивный характер. Анализ работ Д.Б. Эльконина (1997) свидетельствует о том, что чувство взрослости, возникающее, у подростка связано с желанием, чтобы к нему относились как к взрослому.

Во время подростковой стадии у ребенка полностью меняется отношение к себе и окружающей его среде, в ускоренном темпе развиваются процессы самопознания и самоопределения, в итоге это приводит к определенной жизненной позиции, с этой позиции и начинается самостоятельная жизнь. Мотивация терпит колоссальные изменения. Само содержание мотивов воссоздает складывающуюся идеологию у подростков, формируется структура будущей жизни.

Структура мотивов характеризуется иерархической системой, наличием определенной системы соподчиненных различных мотивационных тенденций на основе ведущих общественно значимых и ставших ценными для личности мотивов. Что касается механизма действия мотивов, то они действуют теперь не непосредственно, а возникают на основе сознательно поставленной цели и сознательно принятого намерения. Главная составляющая переходного периода находится именно в мотивационной сфере (Л.И. Божович, 1972).

Подлинная субъектность появляется у подростков тогда, когда они могут осознанно упорядочить, т.е. иерархизировать систему своих жизненно значимых мотивов. Волевая регуляция будет проявляться в способности личности подавлять или нейтрализовать действия спонтанных, иррациональных мотивов. И следовать сознательно поставленным целям и жизненным стратегиям.

Субъектная позиция и устремления опираются на достижения, способности выразить себя. Характерно на данном отрезке жизни стремление к неизвестному, рискованному, к приключениям, героизму, испытанию себя. Сопротивление обстоятельствам, стремление к волевым усилиям побуждает активность, направленную на построение образа себя в мире, что наиболее реализуемо в деятельности, так как он не только осуществляет ее, но и планирует, организует, а также управляет ею. Причем изменения, происходящие во внешнем мире, являются предпосылкой и условием для самоизменения (становления) самого человека. Непосредственно деятельность позволяет выявить его субъектную составляющую, что связано со становлением его субъектной позиции (Петровский А.В.,1982).

Как мы уже отмечали, деятельность представляет собой форму связи субъекта с миром, включает в себя два взаимодополняющих процесса: активное преобразование мира субъектом и изменение самого субъекта за счет «впитывания» в себя все более широкой части предметного мира (А.Н. Леонтьев, 1977).

ВЫВОД: Запросы современного исторического времени, его социальные вызовы, жизненные риски и реальные угрозы исходящие из социума, требуют пересмотра и уточнения понимания сущности развития современного подростка. Предметом такого понимания должно стать рассмотрение соотношения понятий идентичности и субъектности. Следует обратить внимание на приоритетное развитие субъектности как механизма социализации подростков. Центральное место в формировании личностной идентичности занимает инициативная волевая саморегуляция и личностная рефлексия на иерархию смысложизненных мотивов и доминирующих переживаний. Важным компонентом этого механизма становятся эмоции-ценности, подкрепляющие и направляющие личность в сторону выбора социально положительных видов предметной деятельности.

Использованные источники:

1. Абульханова-Славская К.А. Стратегия жизни. – М.: Мысль, 1991 -299 С.
2. Божович, Л.И. Изучение мотивации поведения детей и подростков / Л.И. Божович, Л.В. Блогонадежина. - М.: Педагогика, 1972. – 284 С.
3. Додонов Б.И. В мире эмоций – Киев: Политиздат Украины, 1987. – 272 С.
4. Леонтьев А.Н. Деятельность. Сознание. Личность. – М., 1975. – 304 С.
5. Петровский А. В. Личность. Деятельность. Коллектив. — М.: Политиздат, 1982. — 255 С.
6. Петров И.К. Возрастные особенности волевых усилий в двигательной активности у школьников 12-17 лет. Автореф.дисс.канд.психол. наук. Киев, 1985. – 25 С.
7. Рубинщтейн С.Л. Основы общей психологии. – СПб.: Питер, 1999 – 720 С.
8. Эльконин Д. Б. Некоторые аспекты психического развития в подростковом возрасте / Д. Б. Эльконин // Психология подростка: Хрестоматия. - - М.: Российское педагогическое агенство , 1997. - 526 С.
9. Эриксон Э. Идентичность: юность и кризис. – М., 1996. – 375 С.

УДК 338.14

Камышников Д.И.
студент гр. ЭК-358
Уфимский государственный авиационный технический университет
Институт экономики и управления
научный руководитель: Марьина А.В., к.э.н. доцент
РФ, г. Уфа

СТАТИСТИЧЕСКИЕ ИЗМЕРЕНИЯ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ

Аннотация: В данной научной статье рассмотрены проблемы статистического измерения теневой экономики в Российской Федерации. Автором проанализированы методы измерения данного явления. Выявлены и обоснованы положительные и отрицательные стороны данных методов.

Ключевые слова: экономика, теневая экономика, метод, измерения.

Kamyshnikov D.I.
Student gr. EC-358
Ufa State Aviation Technical University
Institute of economics and management
Ufa, the Russian Federation
Supervisor - Maryina A.V.
candidate of economic sciences, associate professor

STATISTICAL MEASUREMENTS OF THE SHADOW ECONOMY

Annotation: In this scientific article the problems of statistical measurement of the shadow economy in the Russian Federation are considered. The author analyzes the methods of measuring this phenomenon. The positive and negative aspects of these methods have been identified and substantiated.

Key words: economy, shadow economy, method, measurements.

Одной из наиболее острых проблем статистики, стала проблема статистического отражения теневой экономики. Эта проблема есть во всех странах, потому что теневой деятельностью занимаются везде.

В настоящее время теневая экономическая деятельность, во многих странах мира является реальным фактом. Причины возрастания теневой экономики могут быть совершенно разные, это и социальные, и политические, и социально культурные и т.д. Поэтому во всех странах пытаются оценить масштабы данного явления.

Несмотря на расхожее мнение о том, что теневая деятельность характерна для развивающихся и стран с переходной экономикой, данное явление распространено и во вполне благополучных развитых странах.

Страна	Доля, в % ВВП	Страна	Доля, в % ВВП
Азербайджан	59,3	Австралия	14,0
Белоруссия	19,1	Австрия	9,0
Эстония	18,5	Бельгия	22,5
Казахстан	34,2	Дания	18,3
Латвия	34,8	Финляндия	18,9
Литва	25,2	Франция	14,9
Молдова	37,7	Германия	14,9
Россия	41,0	Великобритания	14,0
Украина	47,3	Греция	29,0
Болгария	32,7	Италия	27,3
Венгрия	28,4	Япония	11,1
Польша	13,9	Швеция	19,9
Румыния	18,3	Швейцария	8,1
Словакия	10,2	США	8,9

Многие ученые считают, что большая часть ВВП в России создается в теневой экономике. При этом развитие теневого сектора происходит параллельно: экономический рост в открытом секторе сопровождается ростом теневой деятельности.

Очевидно, что при таких масштабах теневая экономика должна быть учтена. Современными экономистами разработаны различные методы для измерения сферы теневой экономики. Данные методы можно объединить в две группы: методы, используемые на микроуровне; методы, используемые на макроуровне.

Выборочное обследование используется в целях получения количественных данных отдельных областей экономических явлений, не охваченных действующей статистической отчетностью, например, таких как торговля товарами на вещевых, смешанных и продовольственных рынках; платные ритуальные услуги, оказываемые населению физическими лицами. Достоинства метода: считается, что выборочные методы показывают достаточно точные результаты. Недостатки метода: 1) сложность в сборе данных; 2) высокая доля вероятности преднамеренного искажения информации, полученной при опросах.

Оценка расхождений между налоговыми документами и выборочными проверками. Этот метод заключается в определение скрываемой продукции официально зарегистрированными предприятиями. Недостаток метода: охват малой части теневой экономики.

Оценка теневой экономики по структуре потребления домашних хозяйств. Этот метод является самым простым способом исчисления теневого сектора. Его суть заключается в обследовании (опросе) респондентов в роли потребителя. Потребитель не может нарушать закон, так как он не имеет мотивации к сокрытию правдивых сведений. Домохозяйство выступает единицей обследования. Результатом обследования в общей структуре расходов домохозяйств выделяются те,

которые удовлетворяются за счет теневой экономики. Достоинства метода:

1) выделяется не только абсолютная, но и относительная стоимость теневых товаров и услуг в общей сумме расходов домохозяйств;

2) определяется не только общая оценка теневой экономики, но и ее структура;

3) отмечается минимальная граница теневой экономики.

Недостатки метода:

1) приуменьшение объемов теневого производства;

2) определение только того сектора теневой экономики, который обслуживает домохозяйства.

3) зависимость структуры потребления от образа жизни респондентов, что повышает требования к показательности выборки.

Прямые методы оценки нерегистрируемой экономики могут применяться лишь на микроуровне. На макроуровне при выявлении размеров теневой экономики используются косвенные методы оценки данного явления.

Невозможность определить полный диапазон теневой экономики, ограничиваясь опросами потребителей, привела к популярности косвенных методов. Количество косвенных методов оценки масштабов теневой экономики достаточно велико. Рассмотрим лишь наиболее распространенные и часто используемые статистическими органами.

Монетарные методы. В данную группу входит собственно монетарный метод и его разновидности, основанные на анализе соотношения наличного и безналичного обращения. Данные методы базируются, на том, что неофициальные сделки, проходят за наличные деньги. Увеличение объема денежного обращения, по сравнению с некоторым «нормальным» уровнем может служить показателем масштабов теневой экономики. За «нормальный» уровень принимается уровень обращения наличных денег в такой период, когда масштабы теневой экономики были намного меньше, чем в рассматриваемый период, и их величину принимают за нулевую.

Балансовый метод. Балансовый метод является наиболее распространённым при выявлении фактов скрытой и неформальной экономической деятельности. Он основан на сравнение ряда взаимозависимых показателей: доходов и расходов; ресурсов и использования. Несовпадение количественных показателей позволяет выявить величину необходимой поправки. Балансовый метод с успехом реализуется при макроэкономических расчетах, при построении баланса денежных доходов и расходов населения и т.п.

К балансовому методу так же относится и **метод товарных потоков.** Суть его заключается в сопоставлении объемов ресурсов продуктов (производство и импорт) с их использованием на конечное и промежуточное потребление, экспорт и накопление. Отсутствие баланса между ресурсами и использованием означает, что полученная информация о производстве и

использовании конкретного товара неполная. Значит, предстоит решить, какая часть информации более точная и досчитать другую часть. Метод товарных потоков достаточно широко используется во многих европейских странах. С советских времен в России применяются балансовые монопродуктовые модели. Самые популярные из них это - энергетический баланс, балансы зерна, металла и т. д. В настоящее время в статистике торговли широко применяется метод товарных потоков. **Метод расхождений** также относят к балансовым методам, он основан на сравнении двух или более источников данных или статистических документов.

Использованные источники:

1. Бекряшев А.К., Белозеров И.П. Теневая экономика и экономическая преступность. www.fin.book.
2. Олег Макаров, Антон Фейнберг. Россия вошла в пятерку стран с крупнейшей теневой экономикой // Ежедневная деловая газета РБК // экономика, 30 июнь 2017 г. Загл. с экрана: https://www.rbc.ru/economics/30/06/2017/595649079a79470e968e7bff (18.03.2018)
3. Марьина А.В. Координирующая функция государства в процессе взаимодействия с бизнесом в условиях институциональной модернизации общества // В сборнике: Актуальные вопросы экономической теории: развитие и применение в практике российских преобразований четвертая всероссийская научно-практическая конференция: материалы конференции. 2015. С. 166-170.
4. Корчагин Ю.А. Неформальная и теневая экономика регионов и РФ в 2015 году // 19 августа 2016 г. Загл. с экрана: http://viperson.ru/articles/neformalnaya-i-tenevaya-ekonomika-regionov-i-rf-v-2015-godu (19.03.2018)
5. Марьина А.В. Анализ институтов функционирования инновационной системы // В сборнике: Актуальные вопросы экономической теории: развитие и применение в практике российских преобразований 2016. С. 279-283.

УДК. 159.9

Каплина К.В.
студент 5курса
Ушакова В.Р., к.психол.н.
кафедра психологии
«Крымский инженерно-педагогический университет»
Россия, г. Симферополь

ЭТНОПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ОБРАЗА БРАЧНОГО ПАРТНЕРА В ПРОСТРАНСТВЕ СМИ

Аннотация. В статье рассматриваются основные теоретические подходы к исследованиям образа брачного партнера. А так же представлены результаты эмпирического исследования этнопсихологических особенностей образа брачного партнера в пространстве СМИ.

Ключевые слова: брак, семья, этнопсихологические различия, образ брачного партнера.

Kaplina K.V., student 5kursa
"Crimean engineering and pedagogical University»
Russia Simferopol

ETHNOPSYCHOLOGICAL FEATURES OF THE IMAGE OF A MARRIED PARTNER IN THE SPACE OF THE MEDIA.

Annotation. The article considers the main theoretical approaches to the research of the image of the marriage partner. The results of an empirical study of the ethnopsychological features of the image of the mate in the media space are also presented.

Key words: marriage, family, ethnopsychological differences, the image of the marriage partner.

Актуальность. В связи с тем, что территория республики Крым является многонациональной, и на протяжении многих лет этнические группы живут рядом друг с другом стали, создаваться семьи которые являются смешанными. Но в связи с тем, что формирование образа брачного партнера начинает происходить еще в раннем детстве, под влиянием семейных ценностей, традиций, установок, у каждой этнической группы формируется свой образ брачного партнера. Поэтому происходит большое количество разводов. В связи с этим вопрос выявления образа брачного партнера и этнопсихологических различий является актуальным и требует более подробного исследования.

Цель статьи. Выявление образа брачного партнера, который транслируется посредством средств массовой информации на территории республики Крым. Определение образа брачного партнера, который сформирован у женщин, проживающих в республике Крым. Сравнение результатов эмпирического исследования.

Изложение основного материала. По мнению С.В.Ковалева формирование образа брачного партнера происходит в период добрачных ухаживаний. Когда молодые люди познают друг друга, знакомятся, открывают для себя партнера с новых сторон, такое познание в итоге формирует завершенный образ брачного партнера, который заключает в себе множество факторов [1]. В исследованиях А.Н.Волковой образ партнера освещен как фактор, который оказывает влияние на совместимость супругов. Если человек не умеет принимать партнера таким, каков он есть, со всеми недостатками, он начинает его идеализировать и создавать образ, который с реальность нечем не связан. Такая идеализация приводит к быстрому перегоранию и разочарованию в партнере, так как подкрепление этого образа со стороны не происходит [2].

Исследование проводилось в 2018 году, на базе педагогического состава МБОУ «Скалистовская СОШ». В нем принимали участие 40 женщин, из них 20 крымских татарок, 20 славянок.

Первым этапом исследования являлось выявление и формирование выборок испытуемых, отобранные женщины были распределены по двум выборкам в соответствии со своей этнической принадлежностью, а именно крымские татарки и славянки. Следующим этапом исследования являлось подборка и проведение методик направленных на выявление образа предполагаемого брачного партнера. Для эмпирического исследования были взяты такие методики, как: Методика "Ролевые ожидания и притязания в браке" ("РОП") А.Н.Волковой. Тест межличностных отношений Т. Лири, Г. Лефоржема, Р. Сазекома. На третьем этапе исследования был проведен контент-анализ средств массовой информации. За основу исследования использовались периодические печатные издания, которые издаются на территории республики Крым, а именно «Крымский ТелеграфЪ» и «Голос Крыма new».

В процессе проведения теста межличностных отношений Т. Лири, Г. Лефоржема, Р. Сазекома были получены следующие результаты: женщины крымские татарки отдают предпочтение таким характеристикам брачного партнера, а именно: 45% опрашиваемых отдали предпочтение такой характеристике как авторитарный, 0% эгоистичный, 15% агрессивный, 2% подозрительный, 4% подчиняемый, 0% зависимый, 35 % дружелюбный, 25% альтруистический. Следовательно, в представлениях крымских татарок образ брачного партнера состоит из следующих характеристик, на первом месте авторитарный, далее следует дружелюбный, после альтруистический, и замыкает список агрессивный.

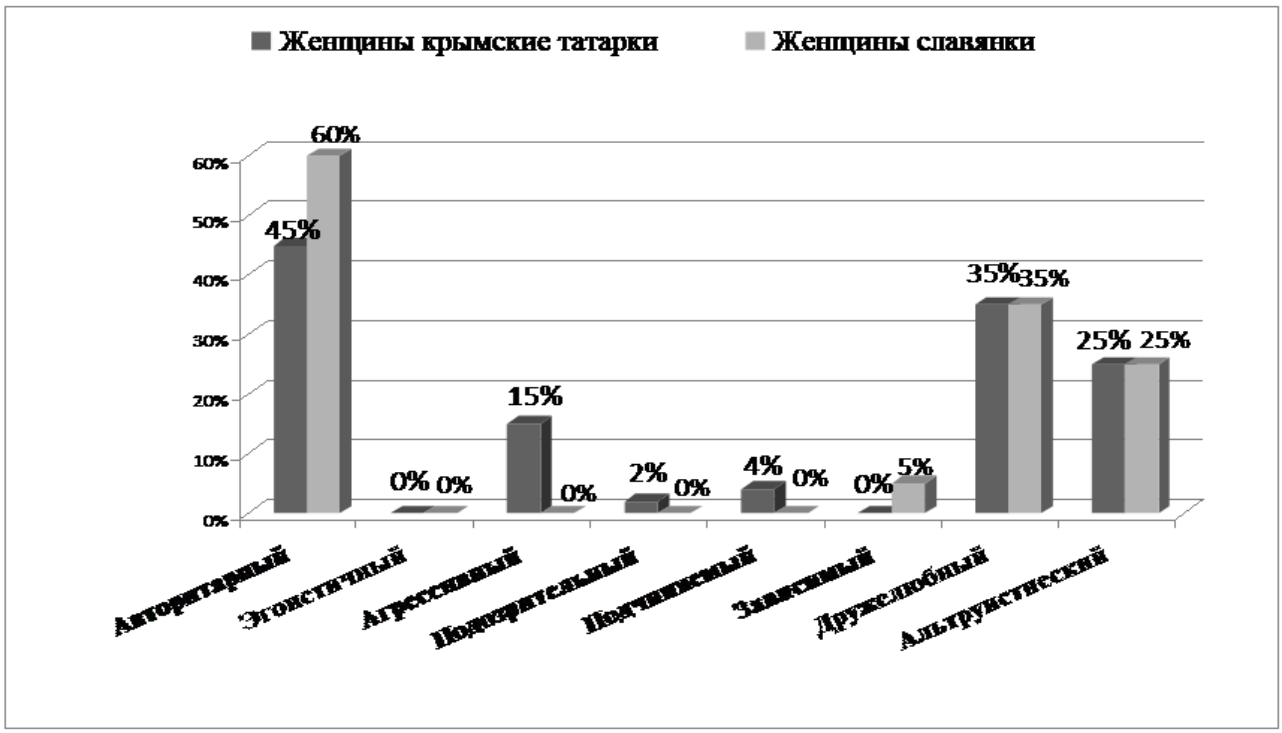


Рисунок 1 Специфика межличностных отношений у женщин различных этнических групп.

А у женщин славянок были получены следующие результаты, а именно: 60% женщин отдали свое предпочтение такой характеристике как авторитарный, 0% эгоистичный, 0% агрессивный, 0% подозрительный, 0% подчиняемый, 5% зависимый, 35% дружелюбный, и 25 % альтруистический (см.рис. 1)

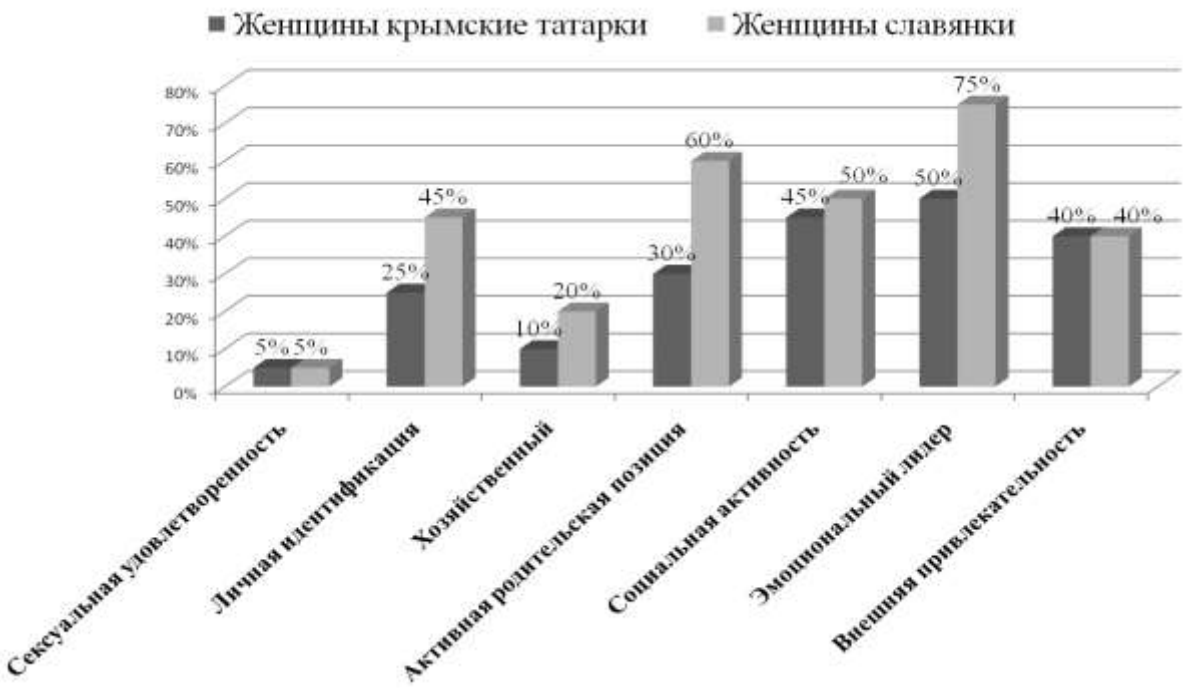


Рисунок 2 Ролевые ожидания в браке у женщин различных этнических групп.

В процессе проведения методики "Ролевые ожидания и притязания в браке" ("РОП") А.Н.Волковой были получены следующие результаты. У женщин крымских татарок были получены такие данные, а именно: 5% женщин отдали предпочтение сексуальной удовлетворенности, 25% предпочли, что бы супруг имел сходные качества с ними, 10% женщин видят своего брачного партнера хозяйственным, 30% желают, чтобы в образ брачного партнера входили такие качества как активная родительская позиция, 45% видят своего избранника с активной жизненной позицией, 50% хотят что бы избранник обладал эмоциональным лидерством, и 40% крымских татарок желают, что бы их мужчина был внешне привлекателен. А у женщины славянки предпочли увидеть в образе брачного партнера сексуальную привлекательность 5%, а в следствии и удовлетворенность сексуальной жизнью. Испытуемых решили, что партнер должен обладать личной идентификацией 45 %. Представляют образ брачного партнера хозяйственным 20% опрашиваемых женщин. Более половины женщин, а именно 60% увидели в своем избраннике активную родительскую позицию. Предпочли, что бы в образ брачного партнера были включены такие качества как социальная активность 50%. 75% испытуемых желают чтобы в образ брачного партнера были включены такие качества как эмоциональное лидерство. И 40% женщин решили наделить образ брачного партнера привлекательными внешними данными.

Проведя анализ между результатами контент-анализа СМИ были определены схожие характеристики для обоих, этнических групп, а именно: и в СМИ которые ориентированы на женщин крымских татарок, и женщин

славянок одинаково часто встречаются характеристики образа брачного партнера такие как семья, следовательно, в представлениях женщин славянок и крымских татарок брачный партнер должен быть семейным. Далее следует такая характеристика как идеальный и гармоничный, т.е. его внешние и внутренние качества должны гармонично дополнять друг друга. Ему необходимо обладать достаточной физической силой. И дополняет образ брачного партнера его стремление построить хорошую карьеру, а так же его престижное положение в обществе. Различные характеристики по результатам контент-анализа представлены в таблице 1.

Таблица 1 Различия в характеристиках образа мужчины у женщин различной этнической принадлежности в СМИ

Слово	Кр.татарки	Славянки
Красивый	0,66	___
Крымско-татарский	0,75	___
Душевед	___	0,14
Бесконфликтный	___	0,14
Хозяйственный	0,07	___
Трудолюбивый	0,11	___
Надежный	__	0,14
Эмоциональный	__	0,14
Привлекательный	__	0,14
Самостоятельный	__	0,12
Верный	__	0,14
Активный	0.08	__
Положительный	0.08	__
Гармоничный	0.07	__

Выводы: В процессе исследования были определены ролевые ожидания обеих этнических групп, что женщины, которые принадлежат к крымско-татарской этнической группе, так же как и женщины славянки на первое место выносят такую характеристику как эмоциональный лидер, но второе место отдается такой характеристике как внешняя привлекательность, и на последней позиции является социальная активность. Эмпирически была определена, специфика межличностных отношений у женщин различных этнических групп. Характеристики, которым женщин отдают предпочтение на первых трех позициях являются идентичными, а именно авторитарный, дружелюбный, и альтруистический, и лишь четвертая позиция разница. Женщины славянки отдают предпочтение зависимым мужчинам, а женщины крымские татарки мужчинам агрессивным. Достоверных различий, которые бы подтверждались статистическими данными между шкалами методик межличностных отношений, а так же ролевых ожиданий и притязаний в браке у женщин различных этнических групп не выявлено. Определено, что существуют не только различные

характеристики в транслируемом образе брачного партнера у СМИ, которые ориентированы на различные этнические группы, но и сходные.

Использованные источники:

1. Выбор партнера на брачных рынках // THESIS: теория и история экономических и социальных институтов и систем, 1994, № 6, с.12-36
2. Шнейдер Л. Б...Психология семейных отношений. Курс лекций. — М.: Апрель-Пресс, Изд-во ЭКСМО-Пресс, 2000. — 512 с. (Серия «Кафедра психологии)

УДК 336.61

Каращенко В.В., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономика и управление»
Дейнега Я.А.
4 курс
кафедра «Экономика и управление»
Максименко О.Д.
студент 2 курса
кафедра «Экономика и управление»
Шахтинский институт (филиал) ЮРГПУ(НПИ) им. М.И. Платова
Россия, г. Шахты

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПРОБЛЕМ ОЦЕНКИ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ

Аннотация: в статье анализируются методы оценки производственных запасов, рассматриваются типы оценки запасов, их достоинства и недостатки.

Ключевые слова: производственные запасы, бухгалтерский учет, оценка.

Karashenko V.V., Candidate of Economic Sciences
associate professor of department of «Economics and management»
the Shakhty Branch of South Russia State Technical University
Russia, Shakhty
Dejnega Y.A.
4st year student, department of «Economics and management»
the Shakhty Branch of South Russia State Technical University
Russia, Shakhty
Maksimenko O.D.
2st year student, department of «Economics and management»
the Shakhty Branch of South Russia State Technical University
Russia, Shakhty

THE COMPARATIVE ANALYSIST OF PROBLEMS OF PRODUCTION RESERVES

Annotation: the article analyses methods of estimation of industrial reserves, also article reviews types of estimation of reserves, its merits and its limitations.

Key words: industrial reserves, accounting, the estimation.

Производственные запасы (или же материально-производственные запасы, МПЗ) могут оцениваться тремя разными способами. Каждый из способов имеет свои особенности, поэтому очень важно понять какой именно метод оценки подходит к оценки производственных запасов того или

иного предприятия.

Единого мнения относительно механизма выбора метода и применения одного из них на сегодняшний день не выработано. Взгляды ученых зачастую полностью противоположны: от недопустимости искусственного завышения/занижения расходов до права предприятий заниматься «бухгалтерским творчеством» для улучшения экономических показателей.

Рассмотрим каждый из предложенных ПБУ 5/01 методов оценки материально-производственных запасов.

Самым распространенным методов считается метод оценки по средней себестоимости. Данный способ подразумевает оценку по каждой группе активов. В этом случае стоимость производственных запасов находится исходя из средней стоимости материалов, ранее поступивших на предприятие. Только зная стоимость поступлений можно рассчитать конечную стоимость запасов. Этот метод самый простой и удобный в использовании.

Похожим методом является метод оценки по себестоимости каждой единицы производственных запасов. В основном данный способ используется для оценки запасов, которые не могут заменять друг друга. Он имеет две ветви возможности расчета, первая – когда в себестоимость единицы включаются все расходы, связанные с приобретением этих запасов и вторая – упрощенный способ, по которому в стоимость включается только стоимость затрат по договорным ценам, исключая транспортные и иные расходы, сопровождающие приобретение МПЗ.

Метод ФИФО завершает список российских методов оценки производственных запасов. Это метод конвейера, при котором запасы списываются в той же последовательности, в которой были приобретены. Достоинства данной системы в том, что если ценны имеют тенденцию к повышению, то чем раньше были приобретены запасы, тем больше выгоды с продажи партии по новым, более высоким, ценам. Однако же, если цены имеют тенденцию к повышению, то все запасы будут проданы по более низкой цене, чем закупочная.

Рассмотрев методы оценки, можно сделать вывод о возможности использования того или иного метода. Изначально стоит сделать выбор: как оценивать запасы: по поступлению или по выбытию. При оценке по поступлению на предприятие запасов, оценить их можно посредством первого и второго, рассматриваемых нами, методов.

Единственное, что может помочь в выборе – вопросы: Делятся ли запасы по группам? Известна ли точная стоимость услуг по доставке (или других услуг) запасом? Исходя из этих данных можно легко выбрать способ, которым будет удобнее всего воспользоваться.

В том случае, если оценка производственных запасов планируется производиться по выбытию, то все три метода будут одинаково эффективны. Для правильного выбора можно составить список факторов, на которые следует обращать внимание при выборе способы оценки МПЗ:

– взаимозаменяемость запасов друг другом;

– распространенность оцениваемого типа запасов;

– возможность расчета стоимость транспортных и других услуг при приобретении запасов;

– курс цены;

– возможность деления запасов по группам.

Стоит напомнить, что выбранный метод применяется в течение всего отчетного периода. В течение года предприятие не может произвольно менять методы с целью корректировки финансовых результатов.

Кроме того, метод оценки материалов по фактической средневзвешенной себестоимости является традиционными для нашей отечественной учетной политики. А оценка материалов по методу ФИФО характерна для стран с рыночной развитой экономикой и в России пока не получила широкого распространения ввиду нестабильности рыночных отношений. Метод оценки материалов по фактической себестоимости каждой единицы материалов используется в тех случаях, когда на предприятии имеются технические и организационные возможности для учета покупных цен и иных затрат по каждому конкретному виду материалов. Дело в том, что данным метод, в основном, характерен для предприятий, выпускающих дорогостоящий или штучный товар. Этот метод единственный в своем роде, так как позволяет полностью отражать стоимостной поток, соответствующий потому учитываемых ценностей.

При оценки производственных запасов существуют и такие проблемы, как:

1. Ценовые колебания — чаще всего в сторону роста. Рыночная экономика дает толчки для постоянного увеличения темпа инфляции, из-за чего на складе могут храниться товары по разной себестоимости.
2. Невозможность четкой идентификации запасов. При хранении существует возможность смешения партий по разным ценам, от чего движение товарно-материальных ценностей в полной мере е соответствует движению стоимости.

Однако, данные проблемы не могут быть решены отдельным предприятием, так как они существуют на более высоком, глобальном, уровне.

Оценка материальных запасов является одной из наиболее интересных и широко обсуждаемых проблем бухгалтерского учета. Ошибка в оценке материальных запасов на конец текущего года может иметь нежелательные последствия на величину чистой прибыли как в текущем, так и в последующем году. То есть, оценка материальных запасов непосредственно влияет на размер уплачиваемого налога на прибыль.

Использованные источники:

1. Песоцкая Т. А., Макарова О. В. Проблемы выбора метода оценки материально-производственных запасов при их выбытии // Молодой ученый. — 2016. — №8. — С. 645-649. — URL https://moluch.ru/archive/112/28445/

(дата обращения: 05.04.2018).
2. Приказ Минфина России от 09.06.2001 N 44н (ред. от 16.05.2016) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Учет материально-производственных запасов" ПБУ 5/01" (Зарегистрировано в Минюсте России 19.07.2001 N 2806) [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_32619/569b43a13c040cfc64ff5806d5838fd8976c69e8/
3. Калиничева, Е.Ю. Материально-производственные запасы: особенности бухгалтерского учета и документального оформления (практические рекомендации) [Электронный ресурс] — Электрон. дан. — Орел : ОрелГАУ, 2013. — 49 с. — Режим доступа: https://e.lanbook.com/book/71271.

УДК 336.61

Каращенко В.В., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономика и управление»
Дубовец Г.Н.
4 курс
кафедра «Экономика и управление»
Максименко О.Д.
студент 2 курса
кафедра «Экономика и управление»
Шахтинский институт (филиал) ЮРГПУ(НПИ)
им. М.И. Платова
Россия, г. Шахты

ОБЗОР ПРОБЛЕМ ВЫБОРА МЕТОДОВ ОЦЕНКИ НЕФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ

Аннотация: в статье рассматриваются методы оценки нефинансовых активов. Раскрывается понятие нефинансовых активов и их состав. Акцентируется внимание на каждом возможном способе оценки статей, составляющих нефинансовые активы.

Ключевые слова: нефинансовые активы, бухгалтерский учет, оценка.

Karashenko V.V., Candidate of Economic Sciences
associate professor of department of «Economics and management»
the Shakhty Branch of South Russia State Technical University
Russia, Shakhty
Dubovec G.N.
4st year student, department of «Economics and management»
the Shakhty Branch of South Russia State Technical University
Russia, Shakhty
Maksimenko O.D.
2st year student, department of «Economics and management»
the Shakhty Branch of South Russia State Technical University
Russia, Shakhty

THE REVIEW OF PROBLEMS OF SELECTING METHODS OF ESTIMATION OF NON-FINANCIAL ASSETS

Annotation: the article considers methods of estimation of non-financial assets. The concept of non-financial assets and their composition are disclosed. Attention is focused on every possible way of valuing articles that make up non-financial assets.

Key words: non-financial assets, accounting, the estimation.

Исследования проблем выбора методов оценки нефинансовых активов происходит уже на протяжении долгого времени. Существенный вклад в изучение данной темы внесли такие отечественные ученые как: А.С. Бакаев,

В.И. Бариленко, И.Н. Богатая, Н.А. Бортник, М.А. Вахрушина, В.Г. Гетьман, Д.А. Ендовицкий, А.В. Зонова, Т.П. Карпова, В.В. Ковалев, Л.И. Куликова, М.И. Кутер, Ж.Г. Леонтьева, Е.А. Мизиковский, О.А. Миронова, В.Ф. Палий, С.А. Рассказова-Николаева, О.В. Рожнова, И.А. Слабинская, В.Я. Соколов, Я.В. Соколов, О.В. Соловьева, З.С. Туякова, А.Н. Хорин, Л.И. Хоружий, Т.Г. Шешукова, Л.З. Шнейдман, а так же данной теме посвящены труда таких ученых, как: Х. Андерсона, Й. Бетге, М. Ван Бреда, М.Р. Мэтьюса, Б. Нидлза, Ф. Обербринкманна, М.Х.Б. Перрера, Ж. Ришара, Э.С. Хендриксена, Р. Чамберса и др.

В настоящее время ответ на вопрос «Какой метод оценки нефинансовых активов самый оптимальный?» так и не найден. Именно поэтому эта тема является актуальной для подобных исследований.

Существует множество методов оценки нефинансовых активов:

– по вложенным инвестициям;

– по составляющим их (НФА) статьям, которые могут быть оценены путем использования различных комбинаций методов.

Поэтому рассмотрим каждый способ оценивания, подмечая все достоинства и недостатки, а также варианты ситуаций, при которых каждый способ может быть использован.

Для оценки нефинансовых активов сквозь призму вложенных в предприятие инвестиций, стоит обратиться к федеральному документу № П-2 «Сведения об инвестициях в нефинансовые активы» и к Инструкции по применению Единого плана счетов бухгалтерского учета для общественного сектора. В данных документах предусмотрен единый метод оценки объектов нефинансовых активов – оценка по первоначальной стоимости.

Первоначальной стоимостью учитывается сумма всех фактических вложений в приобретение или изготовление активов с учетом НДС. Для определения фактической стоимости объектов нефинансовых активов, полученных по договорам, учитывающих исполнение оплаты неденежными средствами установлен особый порядок оценки, который так же внесен в Инструкцию N 157н. Фактической стоимостью объектов нефинансовых активов, полученных по договорам с оплатой неденежными средствами, признается стоимость ценностей, которые были переданы или которые необходимо передать учреждению. Такую стоимость, в основном, определяют исходя из цены, по которой обычно учреждение оценивает аналогичные ценности. Если актив получен безвозмездно, то его фактической стоимостью будет являться текущая рыночная стоимость, увеличенная на стоимость услуг по доставке и регистрации актива.

Достоинства оценки нефинансовых активов через инвестиции заключается в том, что данный способ легок в понимании и расчетах, выражается в стоимости текущего периода. Однако данный способ имеет множество недостатков: метод применяется только при финансировании, не учитывает дальнейшие вклады в уже приобретенные объекты, не учитывает изменения стоимости объектов на рынке, не учитывает моменты получения

доходов и производства расходов

Теперь рассмотрим метод оценки нефинансовых активов посредством оценки объектов, составляющих сами нефинансовые активы. Нефинансовые активы состоят из нематериальных активов, основных средств и материально-производственных запасов. Оценка каждого объекта может производиться несколькими способами, в следствии чего получается большое количество комбинаций. Чтобы не повторяться, рассмотрим методы оценки каждого объекта, также отмечая его достоинства и недостатки.

В российской практике известны три методы оценки нематериальных активов: доходный, расходный и сравнительный.

Под доходным методом принимается способ оценки, при котором стоимость актива сравнивается с чистой дисконтированной стоимостью денежных потоков. Под достоинствами этого метода подразумевают такие возможности, как:

– возможность учитывать перспективы активов;

– возможность принимать решения, основанные на результатах метода.

К недостаткам относят возникающие трудности, связанные с подсчетом дисконтированной стоимости, а также подсчет стоимости может быть неточен, так как стоимость приравнивают к чистой дисконтированной стоимости денежных потоков.

Затратный подход - это метод оценки нематериальных активов, основанный на расчете стоимости воспроизводства активов. Согласно концепции затратного подхода, инвестор выплачивает за актив сумму, не превышающую сумму, за которую его можно создать (приобрести) в другом месте. Достоинства: инвестор платит наиболее выгодную для него сумму из всех предложенных. Однако, недостаток состоит в том, что результат оценки также является примерным, а не точным.

Сравнительных подход оценки нематериальных активов исходит из информации о покупке/продаже актива на рынке. Считается, что рынок оценивает актив более справедливо. Достоинства: справедливая и точная оценка стоимости активов, используются достоверные данные о сопоставимых сделках. Явных недостатков нет.

Каждый из представленных методов также имеет внутригрупповые способы оценки. Выбор того или иного метода зависит от задач, стоящих перед оценщиком, а также доступности исходной информации для оценки объекта нематериального актива.

Основные средства оцениваются по разным видам стоимости: первоначальная, восстановительная, остаточная, ликвидационная и балансовая. Выбор зависит только от того, по какой стоимости будет более полная информация, поэтому сравнение достоинств и недостатков является бессмысленным. Однако, динамика изменения функционирования основных средств российской экономике, зачастую требует оценки основных средств по рыночной стоимости.

Материально-производственные запасы (МПЗ) оцениваются в соответствии с ПБУ 5/01 по следующим способам:

– по себестоимости каждой единицы производственных запасов;

– по средней себестоимости;

– методом ФИФО.

Метод оценки запасов по себестоимости каждой единицы включает в себя два способа: стандартный и упрощенный. Разница лишь в учете (вычете) стоимости транспортировки и прочих дополнительных услуг по приобретению МПЗ. Достоинство заключается в возможности определения точных сумм, затраченных на покупку запасов. Явный недостаток имеется только у упрощенного метода, где исключается стоимость вспомогательных услуг, за неимением точных данных.

По средней себестоимости оцениваются запасы по каждой группе. Это непрактично, если имеется большой перечень групп запасов.

Метод ФИФО интересен тем, что запасы списываются, начиная с раннее приобретенных. В таком случае партии одной и той же группы запасов будут списываться по разным ценам. То есть, если первая партия имеет низкую себестоимость, то по текущем ценам производитель получит больше выгоды. Такое положительное качество в некоторых ситуациях можно назвать и недостатком. Так как, если цена на продукцию падает, то от ранних партий продавец будет иметь либо маленькую прибыль, либо вообще нулевую. Данный метод в российской практике редко используется из-за нестабильной экономики.

Подводя итог, можно сказать, что проблема выбора методов оценки нематериальных активов стоит перед каждым производителем. И ее решение целиком и полностью зависит только от самой фирмы.

Использованные источники:

1. Приказ Росстата от 22.11.2017 N 772 (ред. от 02.03.2018) "Об утверждении Указаний по заполнению форм федерального статистического наблюдения N П-1 "Сведения о производстве и отгрузке товаров и услуг", N П-2 "Сведения об инвестициях в нефинансовые активы", N П-3 "Сведения о финансовом состоянии организации", N П-4 "Сведения о численности и заработной плате работников", N П-5(м) "Основные сведения о деятельности организации" [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_283642/

2. Приказ Минфина России от 01.12.2010 N 157н (ред. от 27.09.2017) "Об утверждении Единого плана счетов бухгалтерского учета для органов государственной власти (государственных органов), органов местного самоуправления, органов управления государственными внебюджетными фондами, государственных академий наук, государственных (муниципальных) учреждений и Инструкции по его применению" [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_107750/

3. Кондрашова А. Р. Достоинства и недостатки методов экономической

оценки инвестиций // Молодой ученый. — 2014. — №7. — С. 351-354. — URL https://moluch.ru/archive/66/10915/ (дата обращения: 18.04.2018).
4. Приказ Минфина России от 09.06.2001 N 44н (ред. от 16.05.2016) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Учет материально-производственных запасов" ПБУ 5/01" (Зарегистрировано в Минюсте России 19.07.2001 N 2806) [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_32619/569b43a13c040cfc64ff5806d5838fd8976c69e8/

УДК 336.61

Каращенко В.В., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономика и управление»
Арженовская Д.Г.
4 курс
кафедра «Экономика и управление»
Максименко О.Д.
студент 2 курса
кафедра «Экономика и управление»
Шахтинский институт (филиал) ЮРГПУ(НПИ) им. М.И. Платова
Россия, г. Шахты

ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ

Аннотация: в статье широко раскрыты проблемы финансового состояния муниципальных учреждений. Также рассматриваются причины возникновения данных проблем, как на уровне самих предприятий, так и на правовом уровне.

Ключевые слова: муниципальное учреждение, финансовое состояние, финансирование, внебюджетная деятельность.

Karashenko V.V., Candidate of Economic Sciences
associate professor of department of «Economics and management»
the Shakhty Branch of South Russia State Technical University
Russia, Shakhty
Ardgenovskya D.G.
4st year student, department of «Economics and management»
the Shakhty Branch of South Russia State Technical University
Russia, Shakhty
Maksimenko O.D.
2st year student, department of «Economics and management»
the Shakhty Branch of South Russia State Technical University
Russia, Shakhty

THE PROBLEMS OF THE FINANCIAL CONDITION OF THE PUBLIC OFFICE

Annotation: The problems of the financial condition of the public office are widely in the article. Also article reviews causes of emergence these problems, as at the enterprise level, as at the legal level.

Key words: the public office, financial condition, financing, commercial activity.

Рассматривая тему муниципальных учреждений, стоит отметить, что понятию «муниципальное учреждение» соответствуют такие понятия, как «государственное учреждение» и «общественное учреждение» (в особенности в зарубежных странах).

Все муниципальные учреждения владеют имуществом на праве оперативного управления, независимо от своего типа. Понятие «собственность учреждения» в Гражданском кодексе РФ отсутствует. То есть не существует собственности учреждений, даже если имущество приобретено за счет средств, заработанных учреждением в результате внебюджетной деятельности. Отсутствие собственности у государственных учреждений и невозможность законодательно им управлять без собственника – первая проблема муниципальных учреждений.

Почему важно ввести данное понятие? По праву оперативного управления собственностью государственных учреждений можно распоряжаться только в определенных рамках, при этом получая согласие у собственника. При этом могут происходить ситуации, где возникает возможность использования имущества для получения дополнительного дохода, но собственник против подобного. Что не верно с экономической точки зрения, так как данная ситуация олицетворяет упущенную возможность получения дополнительной прибыли.

В правовом поле регулирования муниципальных учреждений существует и такая важная проблема, как банкротство государственного учреждения. Если в случае банкротства коммерческого предприятия правовое поле определяет Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ "О несостоятельности (банкротстве)" (в ред. от 07.03.2018 г.), то в отношении антикризисного управления органом местного самоуправления такие законы отсутствуют.

Еще одной актуальной проблемой финансового состояния государственных (муниципальных) учреждений является недостаточное бюджетное финансирование. Недостаток денежных средств не позволяет осуществлять полноценное восстановление основных средств, а тем более – развитие учреждения. Все это говорит о невозможности бюджетного учреждения оказывать достаточное количество бесплатных услуг. Из этого вытекает следующая важная тема, которую следует упомянуть.

Недостаток финансирования, рост балансовой стоимости основных фондов и амортизация приводят предприятие к необходимости обновить

основные фонды. Это мероприятие дорогостоящее, и, с учетом вышеперечисленных факторов, не все учреждения могут это позволить.

Приобретение современного оборудование возможно только при двух вариантах. Первый из них является привлечение финансовых инвестиций в бюджетное учреждение. Все бюджетные организации в какой-то момент сталкиваются с дефицитом выделяемых средств, а также с необходимостью выискивать данные средства без помощи финансирования из бюджетов разных уровней. В связи с заявлением Правительства РФ о реструктуризации бюджетного сектора страны, имеет место быть проблема накопления кредиторской задолженности, когда бюджетная организация принимает на себя денежные обязательства, которые превышают лимит бюджета. Впоследствии, эта задолженность ложится на бюджет.

Второй вариант получения дополнительных денежных средств – организация внебюджетной деятельности. Но и здесь есть свои «подводные камни». Организация платных услуг сложный процесс, в котором следует учесть невероятное количество нюансов. Так, к примеру, на основании видов деятельности бюджетного учреждения, закрепленных в уставе, формируется перечень работ или услуг. Следует обратить внимание, что выполнение работ и оказание услуг являются конкретным проявлением определенного вида деятельности. Существуют основные и неосновные платные услуги. Неосновные платные услуги не относятся уставом к основным видам деятельности учреждения. Бюджетное учреждение вправе оказывать их для достижения целей, ради которых это учреждение создано. Но прежде всего необходимо обосновать почему данная(ые) услуга(и) являются платными. Если бюджетное учреждение выполняет задачи в соответствии с уставом, указаниями и поручениями учредителя, однако не получает на это средств в виде субсидий или компенсаций, то все отношения с юридическими лицами в данной сфере правоотношений устанавливаются в соответствии с ГК РФ на основе договорных отношений, то есть услуга предоставляется за плату.

На основании исследования проблем финансового состояния бюджетных учреждений, можно сделать вывод о том, что законодательство в области регулирования государственного сектора неточно, расплывчато и нуждается в доработке. А также следует сделать вывод, что финансирование муниципальных учреждений – процедура сложная и требует особого подхода.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) [Электронный ресурс] — Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/

2. Федеральный закон "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" от 06.10.2003 N 131-ФЗ (в ред. от 29.12.2017) [Электронный ресурс] — Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_44571/

3. Научная статья «Проблемы и подходы к оценке финансового состояния

лечебно-профилактических учреждений для определения типов организации», Н.И. Яшина, К.С. Яшин, Е.В. Артамонычева, 2014 г.
4. Справочник экономиста[Электронный ресурс] — Режим доступа: https://www.profiz.ru/se/7_2016/med_ushrejdenie/

УДК 338.3

Каркузашвили С.С.
студент 2 курса
Басюк А.С., к.э.н.
доцент
Кубанский государственный технологический университет
РФ, г. Краснодар

РЕАЛИЗАЦИЯ СОЦИАЛЬНЫХ ПРОГРАММ ГОСУДАРСТВА НА ПРЕДПРИЯТИИ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ИХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Аннотация: в статье выявлены различные проблемы организации, определена роль и значение социальных программ, и роль их в обеспечении социально – экономического развития и обеспечении экономической безопасности, как региона, так и всей страны в целом.

Ключевые слова: предприятие, программа, безработица, экономическая безопасность.

Karkuzashvili S.S.
student, 2nd year
Kuban state technological University
Russia, Krasnodar
Basyuk A. S.
Cand. Ekon. Sci, associate professor
Kuban state technological University
Russia, Krasnodar

IMPLEMENTATION OF SOCIAL PROGRAMS OF THE STATE AT THE ENTERPRISE IN ENSURING THEIR ECONOMIC SECURITY

Abstract: the article reveals various problems of the organization, defines the role and importance of social programs, and their role in ensuring socio – economic development and ensuring economic security, both in the region and throughout the country.

Keywords: enterprise, program, unemployment, economic security.

Обеспечение экономической безопасности предприятия невозможно представить без эффективной реализации стратегии социально – экономического развития, как региона, так и стран. Очень важно при последовательном развитии страны уделить достаточное внимание решению социальных проблем, которые в дальнейшем могут оказать не столько социальное последствие, сколько экономическое.

Отметим, что экономическая безопасность направлена, прежде всего, на снижение рисков, которые могут повлиять на состояние предприятия, региона, страны. Важно подчеркнуть, что одна из актуальных проблем – безработица, показывающая процентное отношение общей численности безработных к экономически активному (занятому) населению.

Снижение этого показателя приводит к негативному влиянию на социально – экономическое развитие рейтинга страны. Следовательно, необходимо контролировать уровень занятости населения в различных сферах. Уровень безработицы в России на февраль 2018 г. составил 5,0% (без исключения сезонного фактора), как для населения в возрасте 15 лет и старше, так и для населения в возрасте 15-72 лет.

Таблица 1.1 – Динамика численности безработных в возрасте 15 дет и старше по продолжительности поиска работы [1]

	Общая численность безработных, тыс.человек	Из них ищут работу, в % к общей численности безработных						Среднее время поиска работы, месяцев
		менее 1 месяца	от 1 до 3 месяцев	от 3 до 6 месяцев	от 6 до 9 месяцев	от 9 до 12 месяцев	12 месяцев и более	
2017г.								
Январь	4290	9,1	19,9	19,6	10,3	9,6	31,5	7,8
Февраль	4231	9,7	21,0	18,4	10,3	9,7	30,9	7,7
Март	4112	9,5	18,7	16,3	11,6	11,5	32,5	8,1
Апрель	4050	9,3	18,5	19,9	11,6	11,3	29,3	7,8
Май	3945	11,1	20,1	16,1	10,0	10,1	32,6	7,9
Июнь	3860	12,9	19,7	15,2	10,9	11,5	29,8	7,6
Июль	3907	19,5	21,0	14,5	7,8	7,5	29,8	7,0
Август	3796	13,4	22,1	13,6	9,8	9,6	31,4	7,6
Сентябрь	3819	9,2	21,6	15,8	10,6	9,7	33,1	8,0
Октябрь	3859	11,3	24,1	17,7	10,0	11,3	25,6	7,1
Ноябрь	3887	9,6	21,6	19,9	8,8	10,8	29,3	7,6
Декабрь	3877	10,1	21,7	20,2	9,7	9,2	29,0	7,4
2018г.								
Январь	3918	8,3	19,9	17,9	12,1	10,1	31,6	8,0
Февраль	3808	7,2	20,9	18,1	12,3	10,7	30,8	7,9

Безработица в значительной степени является застойной. Из 1,4 млн. безработных сельских жителей 37,5% находились в ситуации застойной безработицы (искали работ 12 месяцев и более), из 2,4 млн. безработных городских жителей – 26,9%. [2]

Для решения этой проблемы используют различные социальные программы, одна из них – Государственная программа Российской

Федерации «Содействие занятости населения» утвержденная распоряжением Правительства Российской Федерации от 22 ноября 2012 г. № 2149-р.

В этой программе четко прописаны: общая характеристика сферы реализации государственной программы, основные ее возникающие проблемы и проведение прогноза развития, реализации госпрограммы в сфере государственной политики, ее цели, задачи и показатели достижения целей и задач, описание основных конечных результатов государственной программы, сроков и этапов реализации программы и т.д.

Целью данной программы является создание правовых, экономических и институциональных условий, способствующих эффективному развитию рынка труда.

Задачей программы является снижение напряженной обстановки на рынке рабочей силы, привлечение инностанных работников в соответствии с потребностями экономики, содействие поддержанию высокой квалификации и сохранению здоровья работников, обеспечение защиты трудовых прав граждан. Срок реализации данной программы рассчитан на 2013-2020 гг.

Ожидаемые результаты реализации программы: предотвращение роста напряженности на рынке труда за счет минимизации уровней общей и регистрируемой безработицы, удовлетворение не обеспеченного внутренними ресурсами спроса экономики на рабочую силу за счет внешней трудовой миграции, поддержание социальной стабильности в обществе и другие.

Таким образом, решение социальных проблем, в частности вопросы со снижением уровня безработицы, обеспечение занятости населения, оказывает прямо пропорциональное воздействие на экономическое развитие предприятия, региона, страны. Создание новых рабочих мест не только обеспечивает увеличение дохода в бюджет региона, страны, но и способствует повышению экономической безопасности предприятия, региона. Формирование эффективной мотивации менеджмента способствует снижению уровня текучести кадров, и ограничению полномочий руководителей предприятия. Такие меры наиболее эффективны в том случае, когда предприятие управляется наемным менеджером. Собственникам предприятия необходимо сформировать такую систему мотивации своим управляющим, чтобы они были ориентированы на дальнейший рост предприятия и развитие существующего бизнеса, снижения уровня текучести кадров, росту конкурентоспособности предприятия. В противном случае, сами менеджеры могут выступать инициаторами недружественного поглощения [4, 5].

Эффективность проводимых мероприятий, описываемых программой, без сомнения, могут нивелировать риски внешней среды, обеспечивая рост экономической деятельности и безопасности предприятия.

Использованные источники:

1. http:www/gks.ru Федеральная служба государственной статистики: Режим доступа.

2. Сайт Центр управления Финансами. Режим доступа http://newinspire.ru/1/2/25/1083-obespechenie-economicheskoj-bezopasnosti-regiona.html
3. Бекетов Н.В. Проблемы обеспечения экономической безопасности государства в сфере внешнеэкономической деятельности / Н. . Бекетов, Т.Е. Тарасов // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2014. – С.43-47.
4. Басюк А.С., Антошкина А.В. Качество услуг и экономическая безопасность предприятий туристско-рекреационной сферы как фундаментальная основа экономически эффективного региона/Теория экономики и управления народным хозяйством. Экономические науки/Вестник Института Дружбы народов Кавказа, 2016. № 1 (37). С. 95-101
5. Басюк А.С., Басюк С.С. Концепция экономической безопасности туристского предприятия / Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного технологического университета /Научные труды КубГТУ, 2015 г. № 14. С. 130-138

УДК 614.72

Карпенко И.Л., к.м.н.
доцент
кафедра общей и коммунальной гигиены
Чудаков Н.В.
студент
Масягутов А.И.
студент
кафедра общей и коммунальной гигиены
ОрГМУ
Россия, г. Оренбург

ДИНАМИКА ОБЩЕГО ВЫБРОСА ЗАГРЯЗНЯЮЩИХ ВЕЩЕСТВ ПО ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ ЗА 2014-2016 ГГ.

Аннотация. Качественный и количественный состав воздуха является одним из первостепенных факторов, влияющих на здоровье человека. Именно поэтому так важен мониторинг данных об общем выбросе загрязняющих веществ в атмосферу, поскольку это является основополагающим фактором в развитии множества заболеваний.

Ключевые слова: загрязнения, Оренбургская область, предельно-допустимые концентрации.

Karpenko I.L.
Candidate of Medical Science, Associate Professor of the Department of General and Communal Hygiene OrgMU, Orenburg
Chudakov N.V.
Masyagutov A.I.
students, Department of general and communal hygiene OrhMGU Orenburg

DYNAMICS OF GENERAL DISCHARGE OF POLLUTANT SUBSTANCES IN THE ORENBURG REGION FOR 2014-2016.

Annotation. The qualitative and quantitative composition of air is one of the primary factors affecting human health. That is why monitoring of data on the total emission of pollutants into the atmosphere is so important, as this is a fundamental factor in the development of a variety of diseases.

Key words: pollution, Orenburg region, maximum permissible concentrations.

Целью работы является установление закономерности изменений общего выброса загрязняющих веществ за 2014-2016гг. Данное исследование послужит основой и фундаментом для развития темы загрязнения воздуха, начиная от мониторинга данных до путей решения проблемы. Источником информации по ПДК загрязняющих веществ в атмосфере за 2014-2016гг. стал «Государственный доклад о состоянии и об охране окружающей среды Оренбургской области".

Критерием оценки качества атмосферного воздуха служит – предельно-допустимые концентрации **(ПДК)** загрязняющих веществ.

Предельно допустимая концентрация – это максимальная концентрация вещества в природной среде, в данном случае в атмосферном воздухе. В связи с тем, что кратковременные воздействия не обнаруживаемых по запаху вредных веществ могут вызывать функциональные и структурные изменения в коре головного мозга и зрительном анализаторе, были введены значения максимальных разовых ПДК. С учетом вероятности длительного воздействия загрязняющих веществ на организм человека были введены значения средних суточных ПДК.

Таким образом, установлены для каждого вещества два норматива:

- максимально разовая предельно допустимая концентрация (ПДКм.р.)
- максимальная 20-30 минутная концентрация, при воздействии которой не возникают рефлекторные реакции у человека (задержка дыхания, раздражение слизистой оболочки глаз, верхних дыхательных путей др.);
- среднесуточная предельно допустимая концентрация (ПДКс.с.) – средняя за сутки концентрация, при воздействии которой не развиваются общетоксичные, мутагенные, канцерогенные осложнения при долговременном вдыхании.

Предельно допустимые концентрации веществ, определяемых в атмосферном воздухе на территории Оренбургской области, приведены ниже в таблице. (см. Табл. 1):

Предельно допустимые концентрации (ПДК) определяемых загрязняющих веществ

№ п/п	Вещество	Класс опасности	ПДК, мг/м^3	
			максимально разовая	среднесуточная
1	Аммиак	4	0,2	0,04
2	Азота диоксид	2	0,2	0,04
3	Азота оксид	3	0,4	0,06
4	Серы диоксид	3	0,5	0,05
5	Взвешенные вещества (пыль)	3	0,5	0,15
6	Гидрохлорид	2	0,2	0,2
7	Метилмеркаптан	4	$1*10^{-4}$	-
8	Сероводород	2	0,008	-
9	Углерода оксид	4	5	3
10	Формальдегид	1*	0,050	0,010*
11	Гидрофторид	2	0,02	0,005
12	Аэрозоль фторидов	2	0,03	0,01
13	Хлор	2	0,1	0,03
14	Серная кислота	2	0,3	0,1
15	Фенол	3	0,01	0,003
16	Бенз(а)пирен	1	-	$1*10^{-6}$
17	Углеводороды (C_1 - C_{10})	-	-	-

Примечание: * - класс опасности и ПДК изменены в соответствии с постановлением Главного государственного санитарного врача РФ от 07.04.2014 г. №27 г. Москва «О внесении изменения №10 в ГН 2.1.6.1338-03 «Предельно допустимые концентрации (ПДК) загрязняющих веществ в атмосферном воздухе населенных мест».

Таблица 1

Степень загрязнения атмосферного воздуха оценивается посредством безразмернойвеличины, называемой индексом загрязнения атмосферы **(ИЗА)**, учитывающим несколько примесей. ИЗА рассчитывается по пяти ингредиентам, вносящим наибольший вклад в загрязнениеатмосферы города. При этом учитывается относительное превышение среднесуточной предельно допустимой концентрации и класс опасности каждой из пяти приоритетных примесей.

Уровень загрязнения считается:

– низким, если ИЗА ниже 5;

– повышенным, при ИЗА от 5 до 6;

– высоким, при ИЗА от 7 до 13;

– очень высоким, при ИЗА больше 13.

Уровень загрязнения воздуха в городах области представлен в таблице ниже. Приоритетными веществами, которые определяют степень загрязнения воздушной среды городов Оренбургской области, были взвешенные вещества (пыль), диоксид серы, диоксид азота, фенол, формальдегид, сероводород, оксид углерода, бенз(а)пирен.

Уровень загрязнения воздуха городов области в 2014 году

№ п/п	Город области	Вещества, определяющие ИЗА	$ПДК_{м.р.}$
1	Оренбург	Диоксид азота	1,75
		Оксид азота	0,38
		Сероводород	1,5
		Формальдегид	1,5(2,1)*
		Бензол	0,4
		Сумма ксилолов	1,0
		Толуол	0,5
		Этилбензол	1,0
		Сумма углеводородов	4,2 мг/м^3
2	Орск	Оксид углерода	1,4
		Аэрозоль серной кислоты	0,7
		Фенол	1,5
3	Новотроицк	Бенз(а)пирен	4,2
		Аммиак	0,45
		Металлы: Хром	0,5
		Марганец	0,02
		Никель	0,05
		Железо	0,20
		Магний	0,05
4	Медногорск	Диоксид серы	4,7
		Металлы: Свинец	0,79
		Цинк	0,01
		Медь	0,26
		Кадмий	0,1

5	Кувандык	Взвешенные вещества (пыль)	2,0
		Фторид водорода	0,2
		Твёрдые фториды	0,7
Количество городов области с «повышенным» уровнем загрязнения воздуха, ед.			4 (из 5) Оренбург, Орск, Медногорск, Кувандык
Количество городов области с «высоким» уровнем загрязнения воздуха, ед.			1 (из 5) Новотроицк
Количество городов области со средними концентрациями одного или нескольких загрязняющих веществ выше 1 ПДК, %			100 %

Примечание: * – показатель рассчитан с учетом измененных ПДК (Изменение №10 ГН 2.1.6.1338-03), в скобках – с учетом прежних нормативов.

Таблица 2

Общий выброс загрязняющих веществ в атмосферу по области от стационарных и передвижных источников за 2014 год составил 671,57 тыс. тонн.

Максимальные разовые концентрации загрязняющих веществ в городах Оренбургской области, зарегистрированные в 2015 году

Примесь	Максимальная концентрация, в единицах ПДК$_{м.р.}$	Город, где наблюдалась максимальная разовая концентрация
Взвешенные вещества (пыль)	3,4	Новотроицк
Диоксид серы	3,1	Медногорск
Оксид углерода	1,4	Орск
Диоксид азота	2,35	Оренбург
Оксид азота	0,23	Оренбург
Сероводород	3,0	Оренбург
Формальдегид	1,4 (1,9) *	Оренбург
Бенз(а)пирен	3,4	Оренбург
Аэрозоль серной кислоты	0,5	Медногорск
Аммиак	0,45	Новотроицк
Фенол	2,2	Орск
Фторид водорода	0,1	Медногорск, Кувандык
Твердые фториды	0,7	Кувандык
Бензол	0,5	Орск
Сумма ксилолов	0,5	Оренбург, Орск
Толуол	0,3	Оренбург, Орск
Этилбензол	1,0	Орск
Сумма углеводородов	4,5 мг/м^3	Оренбург
Металлы: Хром	0,05	Новотроицк
Свинец	2,5	Медногорск
Марганец	0,25	Новотроицк
Никель	0,06	Новотроицк
Цинк	0,01	Медногорск
Медь	0,51	Медногорск
Железо	0,38	Новотроицк
Кадмий	0,13	Орск
Магний	0,06	Новотроицк
Количество городов области с «повышенным» уровнем загрязнения воздуха, ед.		5 (из 5) Оренбург, Орск, Новотроицк, Медногорск, Кувандык
Количество городов области с «высоким» уровнем загрязнения воздуха, ед.		—
Количество городов области со средними концентрациями одного или нескольких загрязняющих веществ выше 1 ПДК, %		100%

Примечание: * — показатель рассчитан с учетом измененных ПДК (Изменение № 10 ГН 2.1.6.1338-03), в скобках — с учетом прежних нормативов.

Таблица 3

Общий выброс загрязняющих веществ в атмосферу по области от стационарных и передвижных источников в 2015 году составил 758,110 тыс. тонн. По сравнению с 2014 годом выбросы возросли на 86,5 тыс. т. (см. Табл.

3).

Общий выброс загрязняющих веществ в атмосферу по области от стационарных и передвижных источников за 2016 год составил 783,768 тыс. тонн и имеет тенденцию кповышению. По сравнению с 2015 годом выбросы возросли на 25,658 тыс. т. (см. Табл. 4)

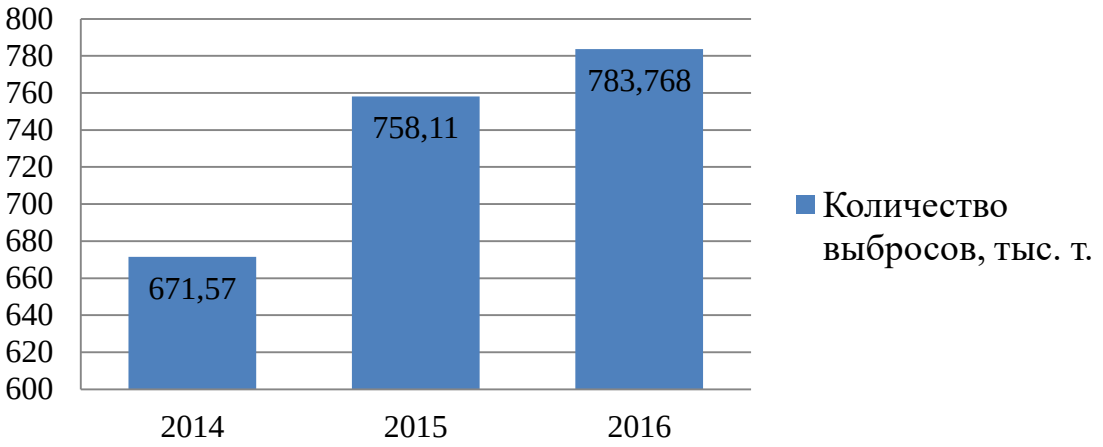
Максимальные разовые концентрации загрязняющих веществ в городах Оренбургской области, зарегистрированные в 2016 году

Примесь	Максимальная концентрация, в единицах $ПДК_{м.р.}$	Город, где наблюдалась максимальная разовая концентрация
Взвешенные вещества (пыль)	3,4	Кувандык
Диоксид серы	2,3	Медногорск
Оксид углерода	1,2	Орск, Новотроицк
Диоксид азота	2,1	Оренбург
Оксид азота	0,3	Оренбург
Сероводород	1,6	Орск
Формальдегид	1,8 (2,6)*	Орск
Бенз(а)пирен	4,7	Новотроицк
Аэрозоль серной кислоты	0,6	Медногорск
Аммиак	0,8	Новотроицк
Фенол	1,8	Орск
Фторид водорода	0,1	Медногорск, Кувандык
Твердые фториды	0,3	Кувандык
Бензол	0,5	Орск
Сумма ксилолов	0,5	Оренбург, Орск
Толуол	0,3	Оренбург, Орск
Этилбензол	1,0	Орск
Сумма углеводородов	4,5 мг/м^3	Оренбург
Металлы: Хром	0,02	Новотроицк, Медногорск
Свинец	0,74	Медногорск
Марганец	0,06	Орск
Никель	0,03	Медногорск
Цинк	0,01	Орск
Медь	0,63	Новотроицк
Железо	0,21	Новотроицк
Кадмий	0,80	Орск
Магний	0,01	Новотроицк
Количество городов области с «повышенным» уровнем загрязнения воздуха, ед.		5 (из 5) Оренбург, Орск, Новотроицк, Медногорск, Кувандык
Количество городов области с «высоким» уровнем загрязнения воздуха, ед.		–
Количество городов области со средними концентрациями одного или нескольких загрязняющих веществ выше 1 ПДК, %		100 %

Примечание: * – показатель рассчитан с учетом измененных ПДК (Изменение №10 ГН 2.1.6.1338-03), в скобках – с учетом прежних нормативов.

(Табл. 4)

Тенденция к увеличению общих выбросов загрязняющих веществ за 2014-2016 гг.



Одной из острых экологических проблем настоящего времени является загрязнение атмосферного воздуха различными выбросами. Проанализировав данные об общих выбросах в окружающую среду по Оренбургской области за последние годы, мы пришли к следующим результатам: с каждым годом увеличивается общее количество выбросов загрязняющих веществ, что в свою очередь доказывает необходимость дальнейшего изучения данный проблемы, в первую очередь, включая поиск решений устранения дальнейших загрязнений воздуха.

УДК 001.201

Кашкарова Т. В.
студент 3 курса
факультет «Юриспруденция»
Мордовский государственный университет им. Н. П. Огарева
научный руководитель: Гинзбург И. В., к.ю.н.
Россия, г. Саранск

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА, РЕГУЛИРУЮЩЕГО ПОДВЕДОМСТВЕННОСТЬ ГРАЖДАНСКИХ ДЕЛ СУДАМИ

Аннотация: В статье рассматривается институт «подведомственности», а также вопросы разграничения компетенции между судом общей юрисдикции и арбитражным судом. Обосновывается необходимость унификации правил подведомственности в едином Кодексе гражданского судопроизводства, а также предложение об отказе такого института, как «подведомственность».

Ключевые слова: подведомственность, Единый Кодекс гражданского судопроизводства, подсудность, процессуальное законодательство.

Kashkarova T. V.
student
3 courses, faculty "Law"
Mordovia State University
N.P. Ogarev
Russia, Saransk
Research supervisor: Ginzburg I. V.
Candidate of Law Sciences

TENDENCIES OF DEVELOPMENT OF THE LEGISLATION REGULATING JURISDICTION OF CIVIL CASES VESSELS.

Annotation: In article the institute of "jurisdiction" and also questions of differentiation of competence between court of law and arbitration court is considered. Need of standardization of rules of jurisdiction for the uniform Code of civil legal proceedings and also the offer on refusal of such institute as "jurisdiction" is proved.

Keywords: jurisdiction, Uniform Code of civil legal proceedings, jurisdiction, procedural legislation.

«Каждому гарантируется судебная защита его прав и свобод», «решения и действия (или бездействие) органов государственной власти, органов местного самоуправления, общественных объединений и должностных лиц могут быть обжалованы в суд», данная конституционная норма имеет прямое действие на территории Российской Федерации, и закреплена в пп. 1,2 ст. 46 Конституции РФ. Это важнейшее конституционное положение привело к расширению сферы судебной

компетенции, а также непосредственно повлияло на развитие института подведомственности.

Говоря о таком институте, следует отметить, что вопросы подведомственности тесно связаны не только с системой судоустройства в сфере гражданской юрисдикции, но и с системой судопроизводства по гражданским делам. Относительно понятия «подведомственности», следует отметить, что это круг гражданских дел, разрешение которых законом отнесено к компетенции определенного государственного органа или общественной организации. Так, ст. 22 ГПК РФ закрепляет, какие дела подведомственны судам общей юрисдикции. При этом, следует правильно разграничивать компетенцию судов, так как подведомственность судов общей юрисдикции определяет рассмотрение всех дел, кроме тех которые отнесены непосредственно к арбитражным судам.

Соответственно роль подведомственности дел арбитражных судов заключается в спорных вопросах по экономическим делам, а также по делам, связанных с осуществлением предпринимательской и иной экономической деятельности. Законодательство не дает точного определения «экономический спор», что существенно вызывает сложность применения правил подведомственности на практике. Поэтому законодательство в данном случае требует уяснения, дабы устранить пробел.

В настоящее время, гражданские дела разграничиваются между судами общей юрисдикции и арбитражными судами, так как это происходит, в первую очередь по субъективным соображениям. В свою очередь, именно институт подведомственности является предпосылкой для реализации права граждан на обращение за судебной защитой к компетентному органу. Правильно в данном случае говорить, о систематизации законодательства и унификации судопроизводства, т.е. создать нормы, видимость которых не будет разрывать арбитражное и гражданско – процессуальное законодательство, в вопросах подведомственности. Так, А.П. Вершинин утверждал, что: «Узкая специализация судов неизбежно повлечет обострение проблемы подведомственности споров, конкуренцию судебных разбирательств и, как следствие последней, конкуренцию судебных решений, выносимых судами». [156]

Существует ли вероятность принятия единого процессуального кодекса, который заменит ГПК РФ, АПК РФ и КАС РФ? На данный вопрос выдвигает свое мнение, инициатор принятия Концепции единого ГПК РФ – Павел Крашенинникников: «Единый процессуальный кодекс необходим, потому что по большому счету все, что сейчас регулируется тремя кодексами, - это гражданский процесс. Тем более работа по унификации положений ГПК РФ и АПК РФ уже идет, при этом ни Правительство РФ, ни

[156] А.П. Вершинин. Способы защиты гражданских прав в суде./ А.П, Вершинин. – СПб., 1997. – С. 139-140

Администрация Президента РФ, ни ВС РФ не считают, что работу по унификации нужно прекращать».[157]

Верховный Суд РФ считает необходимым исключить институт подведомственности из процессуальных кодексов и вместо него использовать термин «подсудность». Заместитель председателя ВС РФ Василий Нечаев, представляя законопроект, пояснил, что институт подведомственности не вписывается в систему современного процессуального законодательства. Его использование было обусловлено тем, что в 60- е годы хозяйственные споры между предприятиями рассматривали арбитражи, входящие в систему исполнительных органов, поэтому нужно было отграничить их компетенцию от судов. Однако сегодня, по мнению экспертов, необходимость в данном институте отпала, в первую очередь, из- за того, что арбитражные суды и суды общей юрисдикции теперь объединены под юрисдикцией ВС РФ. Тем более термин «подведомственность» не встречается ни в законодательстве, ни в доктрине государств, которые придерживаются принципа единой судебной системы. А поскольку Российская судебная система стремится к соблюдению данного принципа, в законодательстве не должно, содержаться неопределенности в вопросе о том, в какой суд следует обратиться для защиты нарушенных или оспариваемых прав. К тому же, и Конституция РФ не содержит, такого термина, как «подведомственность».

В связи с этим, Верховный Суд РФ предлагает скорректировать особенности работы с исковыми заявлениями, поданными не в тот суд. Так, будет действовать порядок, по которому суд, ошибочно возбудивший производство по делу, не отнесенному к его компетенции, должен самостоятельно направить дело для рассмотрения в другой суд. А если лицо подало заявление не в тот суд, и это выяснится на стадии рассмотрения заявления, то ему вернут заявление со ссылкой на неподсудность. На сегодняшний день, если подать в суд исковое заявление, которое не подлежит рассмотрению в нем, то есть не соблюсти правила о подведомственности, то суд откажет в принятии заявления по п.1 ч.1 ст. 127.1 АПК РФ, либо по п.1 ч.1 ст.134 ГПК РФ. Если этот факт выяснится уже после принятия к рассмотрению, то суд прекратит производство по п.1 ч.1 ст. 150 АПК РФ, либо по ст. 220 ГПК РФ.

Таким образом, если говорить об унификации судопроизводства в вопросах подведомственности, то следует в первую очередь, повысить эффективность отправления правосудия, а также более значительную доступность граждан и организаций к правосудию.

Использованные источники:

1. А.П. Вершинин. Способы защиты гражданских прав в суде./ А.П, Вершинин. – СПб., 1997. – С. 139-140

[157] П. Крашенинников. Интервью «Единый гражданский процессуальный кодекс необходим, но спешить с его принятием не стоит». – 2017 г. //СПС «ГАРАНТ.РУ»

2. П. Крашенинников. Интервью «Единый гражданский процессуальный кодекс необходим, но спешить с его принятием не стоит». – 2017 г. //СПС «ГАРАНТ.РУ»

УДК 379.85

Кирова Т.Е.
студент магистрант 2 курса
факультет французской филологии
Институт зарубежной филологии и регионоведения
Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова
Россия, г. Якутск

ВЛИЯНИЕ ИЗМЕНЕНИЯ КЛИМАТА НА ТУРИЗМ В БУРЯТИИ

Аннотация:

Статья посвящена теме влияние изменения климата на туризм в Бурятии, в частности на Байкал. Рассмотрены основные направления туризма, на которые влияет климат и возможность самой Республики Бурятия повлиять на климат в целом.

Ключевые слова: туризм, климат, изменение климата, потепление, Бурятия.

Kirova T.E., 2nd year master student
Institute of foreign philology and regional studies
North-Eastern federal university after named M.K.Ammosov
Russia, Yakutsk

INFLUENCE OF CLIMATE CHANGE ON TOURISM IN BURYATIA

Annotation:

The article is devoted to the theme of the impact of climate change on tourism in Buryatia, in particular on Baikal. The main directions of tourism are considered, which are influenced by the climate and the possibility of the Republic of Buryatia itself to affect the climate as a whole.

Key words: tourism, climate, climate change, warming, Buryatia.

Бурятия по праву может считаться одной из самых популярных и перспективных дестинаций для развития туризма в Сибири. Обладая огромным туристическим потенциалом, Бурятия уже начала принимать большое количество туристов не только со всей России и но и с других стран.

Через Бурятию проходят международные туристские маршруты, основанные на историко-культурном наследии России, Монголии, Китая: "Великий Чайный путь", "Восточное кольцо", "Транссибирский экспресс", "Байкал-Хубсугул".

В Бурятии преобладает горный рельеф, поэтому это прекрасное место для альпинистского туризма и активного отдыха. Поражает природное

многообразие края: леса, горно-каменистые тундры, альпийские и субальпийские луга.

Богата Республика растительным и животным миром, полезными ископаемыми (одно из ведущих мест в России), пресными, минеральными и термальными водами. На базе источников функционируют курорты российского значения Нилова пустынь, Хакусы, Кучигер, Горячий ключ, пользующиеся у путешественников большой популярностью.

С древних времен на территории Бурятии жили разные народы. В эпоху бронзы появилась здесь культура «плиточных могил», оставившая после себя множество рисунков в пещерах и на скалах. Сохранилось много памятников истории, связанных с государством хунну, существовавшим на этой земле. Здесь жило множество племен, но бурятский и эвенкийский этнос остались доминирующими.158

Но самое незабываемое впечатление оставляет, конечно же, Байкал. Западная часть акватории этого великого сибирского моря с островом Ольхон административно входит в состав Иркутской области. А восточная часть с северной оконечностью принадлежит Бурятии. Такой воды нет ни в одном озере, это самое глубокое и чистое хранилище пресной воды на Земле.

Как мы знаем, глобальное потепление наблюдается в течении последнего столетия, а туризм в Бурятии только начал набирать популярность. Рассмотрим статистические данные за последние годы, чтобы проследить динамику развития туризма в республике в целом.

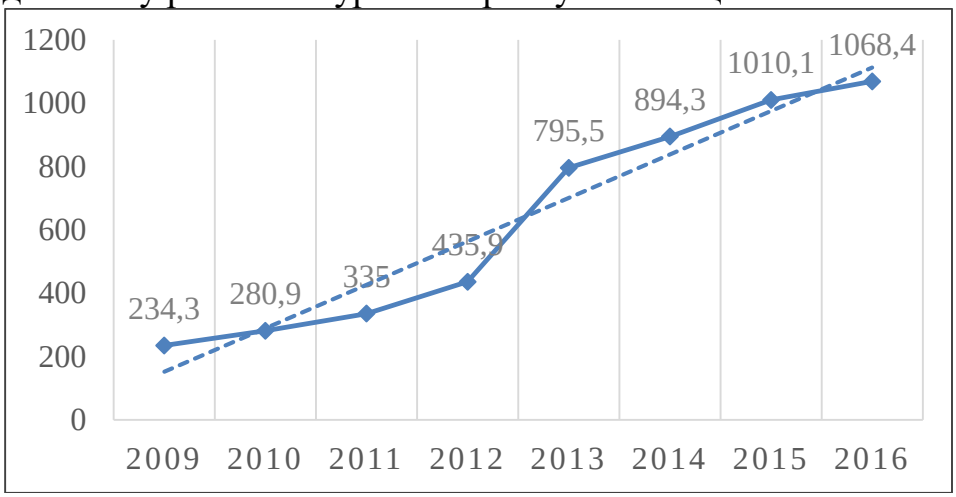


Рис.1 – Объем туристских услуг, оказанных населению, млн.руб.

158 https://www.russiatourism.ru/regions/?fedokr=&freg=249

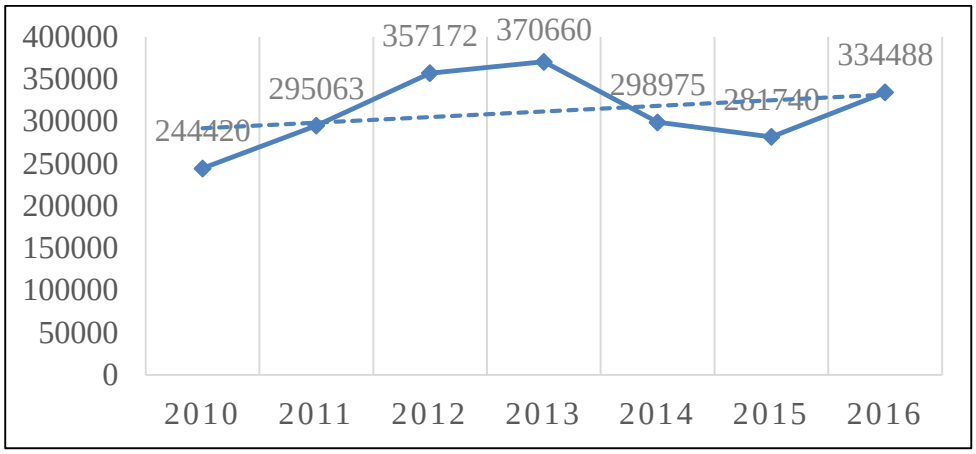


Рис.2 - Количество туристов, размещенных в КСР

Как показывают статистические данные, можно сделать заключение, что туризм в Бурятии за последние годы развивается стабильно и не претерпела больших изменений.

Нина Прозоровская, начальник лаборатории мониторинга загрязнения атмосферного воздуха Бурятского ЦГСМ: Основным загрязнителем является бензопирен, примести средней концентрации которого в зимний период превышают установленные нормы в 6 раз, в летний период в 2 - 2,5 раза.159

Александр Болошинов (руководитель ТУ Роспотребнадзора России по Бурятии, главный санитарный врач Бурятии): «Глобальное потепление для Бурятии-это не фантастика. Хоть изменение климата и сложно проследить на одном отдельном регионе, но всемирная проблема вредит и жителям Бурятии. Например-прошлогоднее массовое купание в водоемах в дни аномальной жары. Люди начали болеть энтеровирусной инфекцией».

Температурный фон календарных времен года, был выше среднемноголетних значений на 5-10ºС. Все это, создало предпосылки увеличения численности сибирского шелкопряда.

Из вышесказанного можно сделать вывод, хоть климат и не влияет на Бурятию как влияет, например, на Гренландию, но предпосылки глобального потепления все-таки влияют на республику.

Но так как туризм в Бурятии более сезонный, а ввиду глобального потепления наблюдается увеличение количества летних теплых дней на 10, то этот факт может быть рассмотрен как один из положительных.

Байкал уже второй год подряд переживает аномальное маловодье. В 2014 году приток воды в озеро составил 69% от нормы, в 2015 году — опустился еще ниже. Главные причины — резкое уменьшение водности основных питающих озеро рек, включая Селенгу, а также с существенное сокращение количества атмосферных осадков в водосборном бассейне Байкала. Вода в озере второй год подряд опускается ниже минимального уровня, установленного постановлением Правительства России.

[159] https://arigus.tv/news/item/5526/

Суммарно сибирские ГЭС произвели в 2015 году на 6 млрд кВтч меньше, чем обычно

Энергокомпания «ЕвроСибЭнерго», управляющая большинством сибирских гидроэлектростанций, планирует создать Центр по изучению влияния глобального изменения климата на Восточную Сибирь и озеро Байкал. Задача Центра — выявить ключевые причины и факторы продолжающегося аномального маловодья на Байкале, а также разработать методики и математические модели долгосрочного прогнозирования притока воды в озеро.

По данным специалистов американского ведомства, они могут оказать серьезное влияние на изменения климата, ведь сибирские леса, как известно, занимают более чем 10% суши, а потому играют чрезвычайно важную роль в круговороте углерода.

Еще 28 июня спутники NASA Suomi NPP и Aqua сообщали о сильнейшем задымлении, вызванном пожарами. Дым поднимался на огромную высоту, что и позволило специалистам его заметить.

Ежегодно они поглощают из атмосферы более полумиллиарда тонн углекислого газа. При пожаре происходит обратный процесс и гигантское количество углерода высвобождается наружу, что наносит огромный вред атмосфере и всему населению Земли. Кроме того, горение может ускорять таяние льдов в Арктике, сообщает «Федеральное агентство новостей».[160]

Использованные источники:

1. Интернет-ресурс: https://www.russiatourism.ru/regions/?fedokr=&freg=249
2. Интернет-ресурс: https://arigus.tv/news/item/5526/
3. Интернет-ресурс: https://www.baikal-daily.ru/news/16/259006/

[160] : https://www.baikal-daily.ru/news/16/259006/

УДК 37

Ковалев Э.Ю.
студент 1 курса
факультет «Государственное и муниципальное управление»
направление «Педагогическая конфликтология»
МГППУ
Россия, г. Москва

ОРГАНИЗАЦИЯ СИСТЕМЫ КОНТРОЛЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОСТИ

Аннотация

Статья посвящена текущим тенденциям, преобладающим в современном образовании. В статье подробно раскрыты несколько моделей организации образовательного процесса служащих данной цели. Образовательное учреждение в современных условиях это не просто функционирующий комплекс, утвержденные нормы образования требуют от образовательного учреждения осуществлять работу по созданию среды развития, целенаправленно занимаясь инновационной работой. Современный учитель должен уметь применять различные методы, которые позволят учащимся эффективнее усвоить материал. Администрация образовательного учреждения должна прилагать усилия для создания системы внутри-школьных связей, что позволяют контролировать текущее состояние образовательного процесса.

Ключевые слова

Метапредметные результаты, Внутришкольный административный контроль, Внутришкольный мониторинг, Универсальные учебные действия, Текущий контроль, Тематический контроль, Итоговый контроль, Ситуация успеха.

Kovalev E.Yu.
student 1 course
Faculty "State and municipal management"
ex. "Pedagogical Conflictology"
MGPPU
Russia, Moscow

ORGANIZATION OF A SYSTEM FOR MONITORING THE EDUCATIONAL PROCESS IN THE MODERN WORLD

Annotation

The article is devoted to current trends prevailing in modern education. The article details several models of the organization of the educational process for employees of this goal. The educational institution in modern conditions is not just a functioning complex; the approved standards of education require the educational institution to work to create a development environment, while focusing on innovative work. A modern teacher should be able to apply various methods that will allow learners to more effectively learn the material. The

administration of the educational institution should make efforts to create a system of intra-school connections that allow monitoring the current state of the educational process.

Keywords

Meta-objective results, Intra-school administrative control, In-school monitoring, Universal learning activities, Current control, Thematic control, Final control, The situation of success.

В современных условиях текущая модель образовательного процесса, призвана обеспечить нормальное функционирование процесса обучения, развитию навыков и необходимых достижений учащихся и качественных же изменений, соответствующих государственному стандарту, для поддержки и роста и итоговых результатов, поддерживая необходимый для этого уровень мотивации и развития среди обучающихся, проводя способствующие этому меры, способствующие комфортному процессу обучения, создавая безопасную психологическую среду развития обучающихся. «Одной из важнейших проблем в инновационной деятельности является проблема организации этой деятельности, т.е. проблема управления» [7].

Поэтому задачей сегодняшнего образовательного учреждения является не только осуществлять свою работу как правильно функционирующий комплекс, но и стремиться создавать и предоставлять режим развития обучающимся целенаправленно заниматься инновационной работой. «Всем формам контроля и аттестации в новых условиях необходима опора на единые требования к инструментарию педагогических измерений, современным технологиям проведения контрольно-оценочных процедур, согласованным показателям и критериям, информационным программным средствам» [3]. Одним из важных факторов, который обязательно следует учитывать для перехода в подобный режим развития в управлении образовательным процессом в школе на сегодняшний день, является *внутришкольный административный контроль* - ведущая функция управления, которая призвана выполнять роль обратной связи, между всеми существующими подсистемами образовательного учреждения.

Говоря о внутришкольном контроле, следует различать:

1) управление контролем и контроль управления;

2) процесс контроля и контроль педагогического процесса;

3) результаты контроля и контроль результатов.

Данное регулирование должно осуществляться с постоянной, отмеряемой коррекцией самого протекающего процесса управления. Подобный контроль должен осуществляться в соответствии с нормативными документами и текущими требованиями. Контроль ведущегося процесса обучения обязан быть систематизированным и открытым, в этом залог успешного продвижения данной модели по преобразованию стихийного, хаотичного состояния управления, являющегося проблемой переходного периода для многих современных школ.

Полученные результаты созданной системы эффективны и влияют на образовательную результативность школы только в том случае, если сами подвергаются проверке. «При проведении экспертизы итогов внедрения инноваций, важно опираться на проверку эффективности произведенных организационных изменений и анализ результативности основных направлений изменений организационной культуры» [8]. Необходим постоянный анализ полученных данных в соответствии с поставленными критериями оценки или вида деятельности и обновление самих критериев. Исходя из полученных выводов образовательная организация должна разрабатывать и улучшать этапы и установленные направления, которые служат для коррекции выявленных недостатков. Современная ситуация такова, что главным опорным направлением работы общеобразовательных учреждений стала подготовка обучающихся к успешному прохождению государственного тестирования. Учитывая трансформирующуюся среду образовательного процесса и серьёзные изменения в структуре управления данным процессом, являющимся откликом на процессы, происходящие в социальной сфере общества, возникает возрастающая потребность в педагоге, способном к модернизации своей управленческой деятельности и самого её содержания [5].

В дополнение к выдвигаемым требованиям к учителю, появились такие обязательные навыки, как:

1) умение диагностировать состояние образовательного процесса;
2) умение обеспечивать системный контроль, анализ и коррекцию деятельности всех участников педагогического процесса;
3) умение прогнозировать.

Таким образом, современное образовательное учреждение обязано проводить плановый систематический анализ текущих объективных данных, заключающихся в состоянии результатов обучения учащихся. Без осуществления постоянной обратной связи процесс управления показывает скудные результаты, реализация управленческих задач происходит крайне замедленно и не отвечает своей основной функции. Главным инструментом для решения подобных проблем является обязательный мониторинг. Внутришкольный мониторинг – это главный источник информации для диагностики состояния образовательного процесса, основных результатов деятельности образовательного учреждения. Под внутришкольном мониторингом понимается проведение членами администрации школы, осуществляемых в порядке руководства наблюдений за соблюдением работниками школы законодательных и иных нормативно - правовых актов в области образования РФ, субъекта РФ, муниципалитета, школы. И именно в современных условиях внутришкольный мониторинг приобретает особенную актуальность в процессе модернизации школы, обновления содержания образования, введения образовательных стандартов обучения, концентрирующихся на выработке необходимых навыков у учащихся.

Внутришкольный контроль - является одной из важнейших

управленческих функций, которые администрация школы обязана осуществлять для понимания эффективности проводимых мер и существующей модели учебно - воспитательного процесса, которую можно разложить на два основных лейтмотива действия - функции анализа и целеполагания, проводя которые школьная администрация может полностью изучить получаемый результат в школе в целях координирования общей работы, в соответствии с поставленными нормативами и задачами современного учебного процесса в соответствии с ФГОС. Так как конкретная отдача процесса во многом зависит от того, в какой мере администрации известно объективное состояние учебного процесса и насколько она может его контролировать, преобразуя под изменяющиеся реалии. Координирующий процесс является одной из основных функций руководства школы и организация деятельности как педагогического, так и ученического коллективов в соответствии с требованиями сегодняшнего дня. Эффективная система управления контроля в школе способствует повышению качества образования, снижению конфликтности.

Известный методолог В.И. Загвязинский определяет контроль как операцию сопоставления, сличения запланированного результата с эталонными требованиями и стандартами. [4]

Создание системы контроля в школе является многосторонним процессом, для реализации которого требуется решить ряд сложных задач, по упорядочиванию системы внутри самой себя, организуя взаимосвязанные части общего целого, каждая из которых выполняет определенные функции. «…формы организации процесса обучения раскрываются через способы взаимодействия педагога с учащимися при решении образовательных задач. Они решаются посредством различных путей управления деятельностью, общением, отношениями. В рамках последних реализуется содержание образования, образовательные технологии, стили, методы и средства обучения» [2].

Для улучшения результатов учащегося, их продвижения, необходимо создание ситуаций успеха, предоставления самому ученику функций возможности для самопроверки и самооценки совершаемых учебных действий и достижений. Особенности контроля определяются методическим письмом Министерства образования «О методических рекомендациях» [1]. В нем отражены виды контроля: текущий, тематический, итоговый, и еще раз подчеркнуто, что контроль и оценка являются главнейшими структурными компонентами процесса обучения в современной школе.

Поставленные педагогические задачи и цели формируют специфику системы контроля, её содержание, методы и формы, они прописываются в Целевом разделе в главе «Система оценки достижения планируемых результатов освоения образовательной программы», а также в рабочих программах как «Система оценки достижения планируемых результатов освоения образовательной программы». Анализ и диагностика оптимальной организации собственной деятельности учителя на уроке, где и определяется

специфика организации и проведения контроля за деятельностью учащихся, на основе которого должен определяться не только уровень конкретных знаний, но и развитие у учащихся таких учебных действий, как самоконтроль и самооценка.

Рассматривая непосредственно контроль успеваемости учащихся можно выделить три чаще всего используемых вида подобного контроля: стартовая диагностика, контроль тематический или текущий, напрямую связанный с учебным процессом и контроль итоговый. Стартовый, диагностический контроль нужен для выстраивания системы взаимодействия с детьми, в ходе которого задаются содержание и логика организации учебного процесса. Данная форма контроля позволяет выявить индивидуальные результаты, необходимые для построения траекторий обучения для каждого учащегося исходя из анализа достижений обучаемого. Следует заметить, что полученные выводы являются в большей степени диагностическими и требующими проверки в ходе обучения.

Текущий контроль. Цель данного типа контроля - проверка усвоения предоставленного материала и выявление возникших пробелов у учеников. Для поддержания эффективности его следует проводить на каждом уроке.

В ходе данного способа контроля происходит анализ хода формирования умений и навыков учащихся. Важно на данном этапе предоставить обучаемому право на ошибку, после выявления которых происходит подробный, совместно с учителем, анализ последовательности учебных действий учащегося. Выставление оценки является в данном случае не только оценкой итогового результата, но и усиливает значения оценки в виде аналитических суждений, проведенных в совместной работе с преподавателем, объясняющих возможные пути исправления ошибок [5]. Использование данного метода позволяет улучшить индивидуальный результат учащегося, закрепляя ситуацию успеха, поддерживая результативность обучения.

Тематический контроль - это способ проверки усвоения материала учебной программы по каждой выделенной теме, фиксируя результаты оценкой. В виду направленности современной программы обучения на выработку определенных навыков, ценность отметки, полученной в процессе тематического, рубежного контроля выше, чем отметки, полученной в ходе текущего контроля, так как в данном случае показывает результат усвоения учеником конкретной совокупности умений или компетенций. Подобный подход к образованию, означает овладение способностью учащегося к переносу своих навыков в сферу собственного опыта. На каждом уроке в современной школе происходит формирование тех или иных УУД, или Универсальных учебных действий. Универсальные учебные действия - это умение учиться, самостоятельно развивать свои способности, а также усваивать новые знания и применять их на практике. В текущих условиях современной программы обучения УУД являются объектом оценки как внутренней, так и внешней (итоговой) проверки

образовательных результатов.

Итоговый контроль - является оценкой результатов обучения за конкретный, определенный промежуток учебного времени - четверть, полугодие, год и представляет собою результаты учащегося в достижении поставленных учебных целей. Итоговый контроль обычно проводится в форме контрольных работ комбинированного характера. Таким образом достигается как полный индивидуальный анализ результатов учащегося, так и всего класса и расширяя обхват до всей школы.

Управление любым процессом в школе предполагает осуществление контроля, то есть создание и поддерживание определенной системы проверки эффективности его функционирования. Важнейшей функцией любой проверяющей системы является создание возможности обеспечения обратной связи, о возникающих проблемах и недостатках, получение реальной информации о степени освоения учащимися материала. Без подобной системы проверки качества, становится невозможным реально оценить текущий уровень знаний и умений обучающихся, как и успешность преподавания преподавательского состава. Формирование умения планировать, контролировать и оценивать учебные действия в соответствии с поставленной задачей и условиями ее реализации относится к метапредметным результатам освоения основной образовательной программы общего образования.

Использованные источники:

1. Министерство образования и науки Российской Федерации письмо от 20.02.2017 № 06-156 «О методических рекомендациях»
2. Бордовская Н.В., Жебровская О.О. Современные дидактические концепции в содержании педагогического образования и готовность учителя к их применению. СПб.: Питер, 2013.
3. Ефремова Н.Ф. Основы оценочной деятельности в современном образовании. Ростов-на-Дону., 2017.
4. Загвязинский В. И., Емельянова И. Н. Теории обучения и воспитания: учебник для студ. учреждений высш. проф. образования - (Сер. Бакалавриат) (ГРИФ)/ под ред. Загвязинского В. И.; 2012; Academia.
5. Статистический анализ установочных факторов социальной активности студенческой молодежи. Николаева А.А., Фролова Н.А., Шуметов В.Г. // Среднерусский вестник общественных наук. 2009. № 3. С. 64-70.
6. Поташник М.М. Требования к современному уроку. М., 2011.
7. Уварина Н.В. Современный Менеджмент: теория и практика реализации. Челябинск, 2016.
8. Умняшова И. Б. Психолого-педагогическая экспертиза в системе образования: основные направления и подходы // Психологическая наука и образование. 2017. Т. 22. № 3 С. 5–12

УДК 81`27

Ковалева Е.С.
старший преподаватель
кафедра иностранных языков
Саратовский социально-экономический институт(филиал)
Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова

ВИРТУАЛЬНАЯ ЯЗЫКОВАЯ ЛИЧНОСТЬ ПОЛИТИЧЕСКОГО ДЕЯТЕЛЯ В МЕДИАПРОСТРАНСТВЕ ИНТЕРНЕТ-КОММУНИКАЦИИ

Аннотация. Статья посвящена особенностям репрезентации языковой личности и коммуникации политического деятеля на базе социальной сети Twitter. В рамках исследования был рассмотрен корпус постов американского политика, президента Соединенных Штатов Америки Дональда Трампа, проанализированы особенности построения коммуникативного имиджа в сети Интернет.

Ключевые слова: социальные сети, политический дискурс, посты, интернет-дискурс, лексический анализ

Kovaleva E.S.
Senior lecturer of Foreign Languages Department
Saratov Social-Economic Institute (Branch) of
Plekhanov University

VIRTUAL LINGUISTIC PERSONALITY OF A POLITICAL FIGURE IN THE MEDIASPHERE OF INTERNET COMMUNICATION

Summary. The article is devoted to the peculiarities of a language personality representation and a political figure communication on the basis of the largest social networking sites such as Twitter and Facebook. The study reviews the posts of the American politician, the current President of the United States of America, Donald Trump. The difference of building a communicative image in the real world and on the Internet is analyzed.

Keywords: social networking sites, political discourse, posts, Internet discourse, lexical analysis

Активное развитие современных информационных технологий в обществе влечет за собой целый ряд изменений, одним из серьезнейших среди них можно считать трансформацию основных коммуникационных каналов между людьми. Сеть Интернет de facto уже является для активного, деятельного большинства превалирующей информационно-коммуникационной средой. В настоящий момент в глобальной сети оформились самостоятельные коммуникативные жанры, характеризующиеся синтезом письменного языка и интонации устной речи. Доминирующей тенденцией изложения текстового материала в контексте Интернет-коммуникации является краткость и точность, позволяющие донести до адресата излагаемое быстро, в сжатой и простой форме, что становится, как

отметил Зарайский А.А., доминирующей характеристикой, в частности, англоязычной коммуникации уже с конца XX века [4, с. 29]. Среди наиболее активно эволюционирующих платформ, отражающих современное состояние коммуникации в Интернет-дискурсе, изменяющих и преобразующих способ организации последней, являются социальные сети Twitter и Facebook. Однако именно первый представляет особый интерес с точки зрения политического дискурса в силу ряда особенностей.

Растущая популярность этой соцсети напрямую связана с форматом сообщений: микроблоги имеют ограничение объема до 140 символов, т.е. платформа предоставляет возможность не только генерировать «информационные вбросы» разной степени важности, но и создавать персонифицированный новостной поток, состоящий из коротких «анонсов». Дом Саголла, совладелец и идейный вдохновитель социальной платформы, описывая свое детище, заметил, что ограничение объема сообщений «создает рынок идей, которые могут быть выражены в коротком формате слов, символов и гипертекстовых ссылок» [2].

Учитывая все вышесказанное, Twitter не мог не стать платформой для информирования своей целевой аудитории и поддержки связи с ней – а значит эффективным инструментом политической игры. Политические деятели по всему миру активно используют социальные сети для ведения избирательных кампаний, привлечения и удержания сторонников, оперативной политической реакции на события и т.д., создавая таким образом свой медиаобраз в Интернет-пространстве [1, с. 33].

Медиаобраз чаще всего определяется либо как совокупность эмоциональных и рациональных представлений, основанных на информации, получаемой из СМИ [7, с. 94], либо как особый образ реальности, предъявляемый массовой аудитории медиаиндустрией [11, с. 38]. Как видим, ключевыми словами в приведенных определениях выступают «образ» (представления) и «СМИ» (масс-медиа), т.е. фактически данные дефиниции не раскрывают содержание понятия «медиаобраз», поэтому, для того чтобы описать в полной мере его сущность, необходимо, на наш взгляд, рассматривать это понятие как в узком, так и в широком значении.

Новый тип медиа, т.е. социальные медиа, представителем которых является Twitter, кардинально разнятся от, например, онлайн версий печатных изданий. Первые оперативно и почти мгновенно подстраиваются под динамику появления инфоповодов, что, как отметил Зарайский А.А., влечет целую систему взаимосвязанных изменений на различных языковых уровнях уже в XX веке [3, с. 12]. Именно понимание интерактивной природы новых медиа и двухсторонней системы коммуникаций, вкупе с низкой стоимостью использования по сравнению с традиционными СМИ и стало, по мнению многих экспертов, ключом к победе Дональда Трампа над Хиллари Клинтон в недавних выборах на пост президента США. Распределение меньшего почти в три раза, чем у прямого конкурента,

бюджета на ведение избирательной кампании в пользу интернет-медиа нового типа дало результат, потрясший многих.

Таким образом, поскольку стратегии репрезентации языковой личности Дональда Трампа в социальных сетях представляют особый интерес, главным критерием отбора материала для корпуса текстов в рамках данного исследования стала принадлежность текстового материала официальному микроблогу Twitter вновь избранного президента США.

Почему именно Трамп? Семидесятилетний американский бизнесмен и политический деятель, член Республиканской партии, медиамагнат, писатель, президент строительного конгломерата Trump Organization, основатель компании Trump Entertainment Resorts, специализирующейся на игровом и гостиничном бизнесе, в ходе избирательной президентской кампании реализовавший себя как исполнительный продюсер и ведущий реалити-шоу «Кандидат» - таков собирательный портрет Трампа. Человек, чье состояние в рейтинге журнала Forbes в 2015 году оценивается в $4,1 млрд., Трамп, в отличие от своих конкурентов, имеет за плечами богатый опыт бизнесмена, знающего как продавать что угодно от недвижимости до идей, манипулировать мнением и создавать эмоциональную реакцию – и похоже успешно воплощает свои навыки на политическом Олимпе. При этом практические никакие языковые и приемы и речевые обороты не табуированы для политика, что выделяет его из ряда деятелей, следующих из поколения в поколение необходимости избегать обсценную лексику, использовать эвфемизмы и т.д. – все то, что регламентирует и определяет медиаобраз традиционного публичного лица по мнению многих исследователей, в том числе Кудряшовой А.П. [8, с. 52]

Структура публикаций Дональда Трампа в его микроблоге достаточно стабильна – как правило это 2-3 предложения с обязательным финальным кратким резюмированием в виде назывного предложения с эпитетом-эмоциональной оценкой или глаголом в повелительном наклонении, призывающим к действию [10]. .

Однако программные заявления делаются одним полным предложением с соблюдением знаков препинания и без опущений, что подчеркивает официальный тон высказывания. Продвигая главный слоган своей избирательной кампании «Make America Great Again» — «Сделать Америку снова великой», Дональд Трамп критиковал Барака Обаму, утверждая, что к текущему моменту страна потеряла былое величие:

Our country does not feel 'great already' to the millions of wonderful people living in poverty, violence and despair.

В своей критике Трамп зачастую использует числительные и гипербализирующие количественную оценку существительные – *millions, tons, lots.*

Барак Обама не раз попадал под огонь критики Трампа, который называл его «худшим президентом в истории»:

President Obama will go down as perhaps the worst president in the history

of the United States!

Использование большого количества фразовых глаголов приближает высказывания Трампа в Twitter к речи простых людей – беспроигрышный ход, позволяющий массам увидеть в нем «своего парня».

Анализ соотношения уровня образования, социального статуса и возраста избирателя Дональда Трампа по опросам показал, что проголосовал за него белый рабочий, средних лет, не слишком образованный, но крепко стоящий на ногах – и все его простые, если не сказать простецкие, неполиткорректные рассуждения пришлись по вкусу. Хотелось бы отметить, что характерное в целом использование в политическом дискурсе эвфемистических выражений (как отмечает Кудряшова А.П. [9, с. 178]) не всегда присуще резкому стилю Трампа. Комментируя нападение в ночном клубе в Орландо (штат Флорида), Трамп вновь повторил свой призыв запретить въезд в страну мусульманам.

What has happened in Orlando is just the beginning. Our leadership is weak and ineffective. I called it and asked for the ban. Must be tough

Политик скор на вынос вердикта и грубые, эмоциональные, оценочные «*dumb», «crazy», «weak», «tough»* и пр. Характерно и отсутствие стилистического использования прецедентных феноменов или языковой игры, хотя последнее и присуще медиатексту в целом, как утверждает Исмаилова О.И. [5, с. 219], [6, с. 32]; однако нарочитое нежелание «усложнять» и стремление максимально просто доносить свои мысли, безусловно, правит бал в микроблоге политического деятеля.

Что касается просодических характеристик твитов Дональда Трампа – в отличие от программных заявлений, посты эмоциональной реакции, появлявшиеся вскоре после событий трагических или возмущавших политика, имитируют рубленный ритм речей Трампа с трибуны в общении с толпой с подбором преимущественно односложных слов.

Полемика с прессой, не прекращающаяся и после избрания в президенты, заставляет Дональда Трампа «держать руку на пульсе» и нескончаемо отстаивать свои позиции, интересы, и свое честное имя – с официальной странички в Twitter не сходит глагол *fail* в разных вариациях, отражая отношение новоизбранного президента к различным изданиям. Газета The New York Times назвала политика неуправляемым и неспособным учиться на собственных ошибках. Ответ Трампа не заставил себя ждать.

The failing @nytimes has become a newspaper of fiction. Their stories about me always quote non-existent unnamed sources. Very dishonest!

Перед нами типичный пост Трампа – отсутствие хэштегов, обращение к оппоненту, будь то человек, организация или издание, с использованием его никнейма в соцсети. Использование негативно окрашенной оценочной лексики. Финальный аккорд – вынесение приговора коротким назывным предложением.

Упрямый и неуступчивый миллиардер несколько раз переходил на

повышенные тона. Когда некоторые высокопоставленные республиканцы потребовали от Трампа сняться с президентской гонки, он резко им ответил.

The media and establishment want me out of the race so badly - I WILL NEVER DROP OUT OF THE RACE, WILL NEVER LET MY SUPPORTERS DOWN! #MAGA

И снова фразовые глаголы, чтобы подойти ближе к толпе и имитация повышенного тона заглавными буквами. Редко используемый хэштег стал необходим – количество знаков сошло на нет, а закончить необходимо было главным лозунгом избирательной кампании Трампа - заменой ему стал хэштег с аббревиатурой того же лозунга.

Твиты новоизбранного президента часто выглядят необработанными мыслями человека упрямого, своевольного нетерпеливого, презирающего навязываемый окружением и административным аппаратом размеренный слог. Twitter никогда не воспринимался до конца как серьезный политический рупор. Однако посты Трампа подняли ресурс на новый уровень. Один презрительный твит о том, что новое республиканское большинство в Палате представителей хочет лишить независимости комитет конгресса по этике, привел к унизительному отступлению республиканцев и отмене плана. А правительство Южной Кореи ввело в министерстве иностранных дел в Сеуле должность следящего за Twitter, а это уже новый уровень развития дипломатических отношений в социальных сетях. Все это говорит о необходимости изучать и анализировать на языковом уровне медиаобраз как репрезентацию языковой личности Дональда Трампа в социальных сетях, в частности в Twitter.

Использованные источники:

1. Демьянков В.З. Политический дискурс как предмет политологической филологии // Политическая наука. Политический дискурс: История и современные исследования / РАН ИНИОН; отв. ред. и сост. В.И. Герасимов, М.В. Ильин. М., 2002. с. 32–43.
2. Елькина О. М. Лингво-социокультурные особенности речевой деятельности в сфере компьютерно-опосредованной коммуникации (на материале англоязычных блогов) : дис. ... канд. филол. наук : 10.02.04. - Пятигорск, 2012.
3. Зарайский А.А. Контенсивная лингвистика Великобритании XX века (историко-лингвистическое исследование) Саратов, 2010.
4. Зарайский А.А. Проблема значения и функционирования языковых единиц в британской семантике XX века. // Единицы языка и их функционирование Межвузовский сборник научных трудов. Саратов, 1997. С. 28-34.
5. Исмаилова О.И. Стилистическое использование прецедентных феноменов в медиатексте // Научное обозрение: гуманитарные исследования. 2016. № 10. С. 219-224.
6. Исмаилова О.И. Языковая игра как механизм словотворчества в публицистическом дискурсе англоязычных стран // Язык. Социум.

Культура. 2016. С. 32-36.
7. Конышева М.В. Прагматические параметры масс медийного текста // Филологические науки. Вопросы теории и практики. 2015. № 9-1(51). С. 91-95.
8. Кудряшова А.П. К вопросу о связи языкового табу и эвфемии // Язык и мир изучаемого языка. 2015. № 6 (6). С. 51-54.
9. Кудряшова А.П. К проблеме литературных эвфемизмов // Саратовской области - 80 лет: история, опыт развития, перспективы роста. Сборник научных трудов по итогам Международной научно-практической конференции: в 3-х частях. Ответственный редактор: Н.С. Яшин. 2016. С. 178-179.
10.Морозова Н.Н. Речевой портрет Дональда Трампа в предвыборной кампании 2016 года // Вестник Московского государственного областного университета (электронный журнал). 2016. № 4. URL: www.evestnik-mgou.ru
11.Синельникова Л. Н. Языковая личность vs. дискурсивная личность: отношения дополнительности или новая категоризация // Жанры и типы текста в научном и медийном дискурсе.: межвуз. сб. науч. тр. - Орел : ФГБОУ ВПО ОГИИК: ООО «Горизонт», 2011. Вып. 9. С. 37-44.

УДК 336.6

Ковтунов И.А.
студент гр. 4-4а
Плеханова Т.Г., к.э.н.
доцент
ШИ(ф)ЮРГПУ (НПИ) им. М.И. Платова
Россия, г. Шахты

ОПТИМИЗАЦИЯ НАЛОГООБЛАЖЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ ПУТЁМ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРОБЕЛОВ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ

Аннотация: В статье рассмотрены основные методы использования пробелов в законодательстве для оптимизации деятельности предприятия исключительно в рамках закона. Выделены основные задачи налогового планирования и их принципы.

Ключевые слова: Налоговое планирование, принцип планирования, налоговая оптимизация.

Kovtunov I.A.
Student gr. 4-4.a
SHI(f)YURGPU (NPI) them. M.I. Platov
Russia, Shahty
Plekhanova T.G.,cand. Sc., Associate Professor
Assistant professor
SHI(f)YURGPU (NPI) them. M.I. Platov
Russia, Shahty

TAX OPTIMIZATION OF THE ORGANIZATION USING LOOPHOLES IN THE LAW

Abstract: the article describes the main methods of using gaps in the legislation to optimize the activities of the enterprise exclusively within the law. The main tasks of tax planning and their principles are highlighted.

Keywords: Tax planning, planning principle, tax optimization.

Основные положения налогового планирования заключаются в признании права налогоплательщика использовать все допустимые законами средства, приемы и способы (в том числе и пробелы в законодательстве) для оптимизации или максимального уменьшения своих налоговых выплат.

Для достижения установленной задачи налоговое планирование выполняет следующие задачи:

1. Определение хозяйственной деятельности, которая соответствует целям и требованиям собственников;
2. Выбор места и территории, на которой будет происходить ведение бизнеса, с учетом действующей на данной территории налоговой системы;
3. Выбор организационно-правовой формы хозяйствующего субъекта;
4. Выбор системы налогообложения;
5. Построение организационной структуры бизнеса;

6. Определение вида гражданско-правового договора и определение его налоговых последствий для отдельной хозяйственной операции;

7. Оптимальное оформление конкретной хозяйственной операции;

8. Организация финансовых потоков и денежных расчетов за реализуемые товары, выполненные работы, оказанные услуги.

В основе налогового планирования находится максимально полноценное и правильное использование всех установленных законом льгот и преимуществ, а также оценка позиции налоговых органов и учет основных направлений налоговой, бюджетной и инвестиционной политики государства.

Если взять во внимание сущность и концепцию налогового планирования на уровне субъекта хозяйствования, то необходимо выделить налоговое планирование: это неотъемлемая доля внутрифирменного планирования. Из этого следует, что налоговое планирование осуществляется в рамках стратегических целей и тактических задач менеджмента предприятия. В другой ситуации планирование налогов может войти в конфликт с общим планом развития предприятия, что, как следствие, может вызвать отрицательные последствия.

Процесс планирования следует общепринятым философским методологическим принципам. И в этом смысле он един и однообразен. Допустим, будет неправильно сказать, что процесс планирования незаконен. Можно только лишь оценить планируемые действия с позиции законности. Эти действия есть не что иное, как элементы содержания планирования. И они могут оцениваться с различных точек зрения. Поэтому в данной ситуации необходимо говорить не о классификации налогового планирования, а о группировке планируемых мероприятий (методов, способов) касательно определенных общих для элементов всей группы характеристик.

Таким образом, упоминая о понятии налогового планирования, следует подразделять его на государственное, задачей которого является максимальное увеличение налоговых платежей для положительной градации бюджетных доходов, и на налоговое планирование хозяйствующего субъекта, предусматривающие ровно противоположные цели с выгодой для собственников бизнеса. Мною было проанализировано некоторое количество определений различных авторов из разных источников и сформулировано следующее понятие «налоговое планирование»: это элемент системы налогового менеджмента, являющийся процессом организации оптимальной системы налогообложения, при которой ведётся стремление к минимизации налоговых платежей при повышении эффективности предприятия путем выбора альтернативных концепций налоговой деятельности. Правильный выбор организационной структуры налогового менеджмента, а также организация документооборота между ее элементами создают предпосылки для эффективной работы всего предприятия.

Налоговый план следует составлять в плотной связи с планом маркетинга, инвестиционным планом, планом НИОКР, планами снабжения, кадровой политикой и т.д. В нём должен содержаться график оптимизированных налоговых платежей и использоваться для последующего расчета финансовых показателей компании.

Следует выделить основные принципы налогового планирования:

1. Принцип законности - безукоризненное и строгое соблюдение всех требований существующего законодательства при исчислении и уплате налогов;

2. Принцип оперативности – необходимо учитывать не только изменения внешней среды, но и представления организации о своих внутренних приоритетах, ценностях и возможностях;

3. Принцип сбалансированности – соблюдение взаимосвязи налоговой политики организации с общей стратегией ее развития;

4. Принцип оптимальности - заменимость вариантов налогового планирования, использование алгоритмов, преуменьшающих размер налоговых обязательств, не должен причинять ущерб стратегическим целям предприятия и интересам его собственников.

5. Принцип обоснованности и реализуемости налогового плана;

6. Принцип результативности разработанного налогового плана.

Учитывая постоянные изменения законодательства, а также правовой оценки тех или иных действий судами и налоговыми органами система применяемых методов налоговой оптимизации постоянно меняется. Вследствие этого организация не может разработать налоговый план, который бы был применяем к своей деятельности в любой ситуации.

В условиях нынешней экономической действительности налоговая составляющая в системе менеджмента организации приобретает все большее значение, поскольку налоги оказывают значительное влияние на финансовые показатели деятельности. Учитывая всё сказанное, тщательно проработанная и оптимизированная система налогового планирования является колоссальным фактором, определяющим конкурентоспособность предприятия на рынке.

Использованные источники:

1. https://lektsii.org/11-78397.html
2. http://www.auditfin.com/fin/2001/2/rmuraviev/rmuraviev.asp
3. http://periydoc.ru/v42138/?cc=1&page=3

УДК 373.1

Козловский Д. В., к.филол.н.
доцент
ФГБОУ ВО «Российский экономический
университет имени Г.В. Плеханова»
Саратовский социально-экономический институт (филиал)
Россия, г. Саратов

РЕАЛИЗАЦИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ТЕХНОЛОГИИ ПЕРСПЕКТИВНО-ОПЕРЕЖАЮЩЕГО ОБУЧЕНИЯ НА ЗАНЯТИЯХ ПО ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ

Аннотация: в статье рассматриваются особенности применения технологии опережающего обучения на занятиях по иностранному языку. Автор приходит к выводу о том, что использование данной инновационной технологии в системе высшего образования позволяет оптимизировать процесс обучения, а также обеспечить надежное усвоение знаний по изучаемому предмету.

Ключевые слова: технология, инновация, перспективно-опережающее обучение, иностранный язык.

Kozlovsky D.V.
PhD, associate professor
Saratov Socio-Economic Institute
of Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Saratov

IMPLEMENTATION OF PROSPECTIVE TEACHING TECHNOLOGY IN ENGLISH SESSIONS

Abstract: the article deals with the peculiarities of proactive teaching. The author comes to conclusion that the usage of this innovative technology in the system of higher education makes it possible to optimize teaching process and also helps to ensure steady acquisition of knowledge.

Key words and phrases: technology, innovation, proactive teaching, foreign language.

Характерной особенностью любой профессиональной деятельности человека являются инновации. Применительно к педагогическому процессу инновация означает введение нового в цели, содержание, методы и формы обучения и воспитания, в организацию совместной деятельности учителя и учащегося [1, с. 81]. В рамках педагогической деятельности инновации часто выступают в качестве предмета изучения и анализа методистов. Необходимо отметить, что данные нововведения не возникают сами по себе, а являются результатом научного опыта и исследований как отдельно взятых преподавателей, так и целых педагогических коллективов. При этом в контексте инновационной стратегии целостного педагогического процесса возрастает роль инновационных технологий.

Ученые различают педагогические и образовательные технологии. Так, педагогические технологии представляют собой особые формы, методы, способы, приемы обучения и средства воспитания, системно используемые в процессе образования. В свою очередь образовательные технологии являют комплекс дидактических методов и приемов, применяемых с целью передачи необходимой образовательной информации от источника к конечному потребителю [2, с. 195]. Как видно из представленных определений, более широким значением обладает термин «педагогическая технология», поскольку он объединяет образовательные, обучающие и воспитательные процессы. К особенностям образовательных технологий относится и то, что они являются связанными со структурной организацией образовательных систем.

Как известно любая педагогическая технология способствует активизации и интенсификации деятельности учащихся. Зачастую средства, используемые в рамках данных технологий играют главную роль в достижении эффективных результатов. К инновационным педагогическим технологиям относятся игровые, технологии совершенствования общеучебных умений, проблемного, индивидуального, программированного, интенсивного, раннего обучения [3, с. 126]. Особый интерес для системы высшего образования представляет технология перспективно-опережающего обучения, которая является предметом рассмотрения данной работы.

Внедрение опережающего обучения в педагогический процесс принадлежит таким педагогам и ученым как Ш. А. Амонашвили, Л. В. Занков, В. Ф. Шаталов [4]. В качестве основных концептуальных положений технологии опережающего обучения выступают личностный подход, направленность на достижение успешного результата обучения как основополагающего условия развития учащихся, прогнозирование и предупреждение ошибок, доступный характер знаний, а также опосредованное обучение, при котором обладающий знаниями студент учит незнающего [5, с. 82].

Однако, основополагающая роль в разработке технологии опережающего обучения с использованием опорных схем и конспектов принадлежит С. Н. Лысенковой. Педагог выявила важную особенность: для того чтобы снизить трудность усвоения определенных вопросов программы, необходимо опережать введение данного материала. Например, очень сложной темы предлагается касаться заранее в контексте изучаемого на данный момент материала. Следующая после изучаемой тема представляется небольшими дозами по 5-7 минут. Это позволяет медленно, подробно и логически раскрывать всю тему. В результате полностью отсутствует перегрузка информацией, учащиеся легче воспринимают и усваивают материал [6, с. 31]. Применительно к обучению иностранному языку в ВУЗе подобный подход будет чрезвычайно полезен. Особенности построения рабочих программ дисциплины, а также требования, предъявляемые к результатам освоения предмета зачастую делают

невозможным обсуждение в ходе занятия только одной темы, либо обращение лишь к одному из языковых аспектов - будь то говорение, письмо или аудирование. У студентов всегда возникают вопросы, на которые сложно дать ответ без опоры на дополнительный материал. В свою очередь, подход С. Н. Лысенковой позволяет рассматривать несколько языковых аспектов одновременно, что упрощает образовательный процесс.

Следующей особенностью технологии опережающего обучения является то, что в обсуждение представляемого материала вовлекаются сперва «сильные», затем «средние», и, наконец, «слабые» учащиеся. Тем самым, осуществляется процесс взаимного обучения [7, с. 76]. На занятиях по иностранному языку в ВУЗе также наблюдается различный уровень подготовки студентов, при этом часто этот уровень рознится кардинальным образом. Одни студенты занимаются с репетитором, другие посещают дополнительные курсы, некоторые усваивают информацию лишь в рамках установленных программой норм, а кому-то весь процесс обучения иностранному языку дается с огромным трудом. Рассматриваемая инновационная технология позволяет преподавателю в процессе презентации информации опираться на «сильных» и «средних» студентов, тем самым поддерживая их познавательную активность и интерес к материалу даже если он достаточно прост. В ходе занятия в процессе обсуждения рассматриваемых языковых аспектов «слабые» учащиеся приобретают недостающие знания и становятся способны принять участие в дискуссии наряду с «сильными» и «средними» студентами, что приводит у лучшему усвоению информации и позволяет повысить общий уровень овладения иностранным языком [8, с. 123].

В качестве еще одной особенности данной технологии выступает «комментируемое управление», которое объединяет три вида активности учащегося: думаю, говорю, записываю. Ученик вслух описывает, чем он занимается в данный момент времени, включая в работу всех окружающих. При этом развивается логическое мышление, самостоятельность, формально ученик выступает в роли учителя, управляет процессом и предвосхищает результат [9, с. 168]. Данная методика находит свое применение на практических занятиях по иностранному языку. В ходе занятия студентов побуждают не только говорить, читать, писать и воспринимать иностранную речь на слух, но и думать на изучаемом языке. «Комментируемое управление» позволяет преподавателю контролировать данный аспект учебного процесса, а также дает возможность взглянуть на занятие со стороны. переход к наглядно-образному представлению образовательных элементов,

Заключительным способом применения технологии перспективно-опережающего обучения является использование «опорных схем» - выводов, которые рождаются в ходе объяснения и получают оформление в виде всевозможных таблиц, опорных конспектов, карточек, чертежей и рисунков. Полученная в ходе занятия схема становится своего рода алгоритмом

рассуждения, внимание ученика направлено на осознание зависимостей между причиной и следствием [10, с. 97]. Применение опорных схем на занятиях по иностранному языку позволяет снять чувство скованности, а также минимизировать страх совершения ошибки, что особенно важно в процессе обучения говорению. В ходе рассуждения студенты учатся самостоятельно приходить к выводам. Также в грамматике иностранного языка существуют темы, которые практически невозможно выучить наизусть, поскольку необходимо понять алгоритм образования слов либо грамматических единиц. Поэтому многие преподаватели иностранного языка применяют так называемую «грамматику в таблицах», что облегчает и вносит разнообразие в образовательный процесс [11, с. 177].

Таким образом, с внедрением в учебно-воспитательный процесс инновационных технологий преподаватели все чаще выступают в роли консультанта, советчика либо воспитателя. Это требует специальной психолого-педагогической подготовки, поскольку в профессиональной деятельности реализуются не только предметные знания, но и знания в области технологии обучения и воспитания. На данной основе появляется готовность к восприятию, оценке и реализации педагогических инноваций.

Использование перспективно-опережающей технологии обучения позволяет по-новому строить работу по обучению иностранному языку студентов ВУЗов, влиять на устойчивость результатов усвоения дисциплины. Личностно-ориентированный подход, характерный для данной технологии обеспечивает надежное усвоение информации, удержание, закрепление и автоматизацию полученных навыков. Опережающее представление учебного материала способствует переводу знаний в долговременную память. Подобная методика позволяет сэкономить время на объяснении нового материала и уделить больше внимания практическому закреплению. Однако необходимо помнить, что успешное использование технологии опережающего обучения зависит от направленности преподавателя на инновационную деятельность, на развитии и применении творческого подхода, а также инициативы педагога.

Использованные источники:

1. Болдырева Е. П. К вопросу о целостности образования [Текст] / Е. П. Болдырева // …И помнит мир спасенный… Сборник научных трудов по итогам Международной научно-практической конференции: в 2-х томах. 2015. С. 81-82.
2. Гузеев В. В. Исследовательская работа в профильном обучении [Текст] / В. В. Гузеев // Народное образование. 2010. № 7. с. 192-196.
3. Зарайский А. А. Язык и мир изучаемого языка: лингводидактические и межкультурные аспекты преподавания иностранных языков в неязыковом ВУЗе [Текст] / А. А. Зарайский // Язык и мир изучаемого языка. 2011. №1. С. 127-136.
4. Волохова Е. А., Юнкина И. В. Дидактика [Текст] / Е. А. Волохова, И. В. Юнкина. - Ростов-на-Дону, «Феникс», 2004 г., с. 241-242. 380 с.

5. Исмаилова О. И. Использование приемов языковой игры как инструментов информационно-психологической войны [Текст] / О. И. Исмаилова // Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. Серия: Гуманитарные науки. 2017. № 2. С. 82-84.
6. Лысенкова С. Н. Я читаю. Я считаю. Я пишу. Как учить школьника [Текст] / С. Н. Лысенкова. – М., 1997. 65 с.
7. Лысенкова С. Н. Методом опережающего обучения [Текст] / С. Н. Лысенкова. - М.: Просвещение, 1988. 192 с.
8. Зарайский А. А. Истоки британской контенсивной лингвистики XX в. / А. А. Зарайский // Дис. ...д-ра филол. н. Саратов, 1999. 320 с.
9. Болдырева Е. П. Проблемы практического использования научных изысканий современных российских высших учебных заведений [Текст] / Е. П. Болдырева // Саратовской области – 80 лет: история, опыт развития, перспективы роста. Саратов, 2016. С. 167-169.
10.Исмаилова О. И. Речевые стратегии и тактики манипулятивного воздействия в массмедиа на основе языковой игры (на примере английского и русского языков) [Текст] / О. И. Исмаилова // Филологические науки. Вопросы теории и практики. 2017. № 12-1 (78). С. 95-98.
11.Козловский Д. В. Формирование глобального мышления на занятиях по иностранному языку как важнейший аспект профессионализации студентов [Текст] / Е. П. Болдырева // Саратовской области – 80 лет: история, опыт развития, перспективы роста. Саратов, 2016. С. 177-178.

УДК 338

Козляева А.А.
студент 5 курса
Институт истории и права
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
научный руководитель: Петрушина О.М., к.э.н.
доцент, зав. кафедрой
Россия, г. Калуга

ДИНАМИКА ЭКСПОРТНО-ИМПОРТНЫХ ПОСТАВОК СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО СЫРЬЯ В КОНТЕКСТЕ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ

Аннотация:

В статье проведен анализ динамики экспортно-импортных поставок продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья за 2015-2017 гг. Проанализирована динамика товарной структуры импортных поставок продовольственных товаров РФ в стоимостном выражении.

Ключевые слова: экспорт, импорт, продовольственные товары, сельскохозяйственное сырье.

Kozlyaeva A.A.
student
5 course, Institute of history and law
Kaluga state University named after K. E. Tsiolkovsky
(FSBEI them. K. E. Tsiolkovsky)
Russia, Kaluga
Scientific supervisor: Petrushina O. M.
Ph. D., associate Professor, head. department

DYNAMICS OF EXPORT-IMPORT SUPPLIES OF AGRICULTURAL RAW MATERIALS IN THE CONTEXT OF FOOD SECURITY OF RUSSIA

Annotation:

The article analyzes the dynamics of export-import supplies of food products and agricultural raw materials for 2015-2017.the article Analyzes the dynamics of the commodity structure of imports of food products of the Russian Federation in value terms.

Key words: export, import, food products, agricultural raw materials.

Обеспечение продовольственной безопасности в системе экономического потенциала России требует постоянного мониторинга, что связано с поступательным расширением границ Союза, вступлением России в ВТО, а также ставшего традиционным внешнеторговым дисбалансом продовольствия и сельскохозяйственного сырья в пользу импорта. Необходимо отметить, что неблагополучная динамика в данном секторе экономики существенно подрывает основы продовольственной безопасности

России.[2]

Для полной оценки внешнеэкономического потенциала продовольствия необходимо провести анализ товарной структуры экспорта и импорта продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья за период 2015-2017гг., так как обеспечение сельскохозяйственными продуктами человека является не только главным условием для жизни, но и одним из важнейших факторов его социальной стабильности.

По итогам 2017 года, внешнеторговый оборот продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья в России составил 49524,3 млн. долларов США. По итогу 2015 года, внешнеторговый оборот составил 42793,1 млн. долларов США, по итогу 2016 года 41946,7 млн. долларов США.[5]

Общая динамика экспортно-импортных поставок продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья РФ за период 2015 – 2017гг. представлена в таблице 1.

Таблица 1 – Динамика экспортно-импортных поставок продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья РФ за период 2015 – 2017гг., млн. долларов США

Показатели	2015г.	2016г.	2017г.	2017г. в % к	
				2015г.	2016г.
Внешнеторговый оборот	42793,1	41946,1	49524,3	115,7	118,1
Экспорт	16209,3	17044,5	20705,6	127,7	121,5
Импорт	26583,8	24902,2	28818,7	108,4	115,7
Сальдо	-10374,5	-7857,7	-8113,1	78,2	103,3

На основе данных таблицы можно увидеть, что за 2017 год объем внешней торговли продовольственными товарами и сельскохозяйственным сырьем в стоимостном выражении увеличился на 15,7% (6731,2 млн. долларов США) по сравнению с 2015 годом и на 18,1% (7577,6 млн. долларов США) по сравнению с 2016 годом, и составил 49524,3 млн. долларов США. Главным образом, данная тенденция вызвана большим увеличением экспортных поставок в отчетном году.

Экспорт продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья в 2015 году составил 16209,3 млн. долларов США, а в 2016 году 17044,5 млн. долларов США. Представленные данные свидетельствуют о том, что

экспорт данной категории товаров в отчетном году увеличился на 27,7% (4496,3 млн. долларов США) по сравнению с базисным годом и на 21,5% (3661,1 млн. долларов США) по сравнению с 2016 годом, до 20705,6 млн. долларов США. Помимо экспортных поставок также отмечается рост импортных поставок данной категории товаров. В базисном году данные поставки составили 26583,8 млн. долларов США, в прошлом году – 24902,2 млн. долларов США. В отчетном году импортные поставки продовольственных товаров увеличились на 8,4% (2234,9 млн. долларов США) по сравнению с 2015 годом и на 15,7% (3916,5 млн. долларов США) по сравнению с 2016 годом, и составили 28818,7 млн. долларов США. Стабилизация курса рубля стимулировала рост импорта. Высокие цены на нефть укрепили российский рубль, благодаря чему импорт многих товаров заметно вырос. В то же время импортные поставки в отчетном году значительно увеличились за счет снятия запретов, которые действовали в отношении турецкой продукции.

Сальдо внешней торговли в базисном году составило -10374,5 млн. долларов США, а в прошлом году -7857,7 млн. долларов США. В отчетном году сальдо внешней торговли сложилось также отрицательным и составило -8113,1 млн. долларов США. По сравнению с 2015 годом в 2017 году сальдо уменьшилось на 21,8% (2261,4 млн. долларов США), однако по сравнению с 2016 годом увеличивается на 3,3% (255,4 млн. долларов США). В целом, отрицательным сальдо складывается из-за тенденции импорта превосходить над экспортом из года в год, что неблагополучно отражается на экономике нашей страны. Исходя из того, что в 2017 году сальдо увеличивается, можно сделать вывод о том, что импортные поставки продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья вновь начинают все больше расти.

Наглядно, вышепредставленные данные за 3 года отображены на рисунке 1.

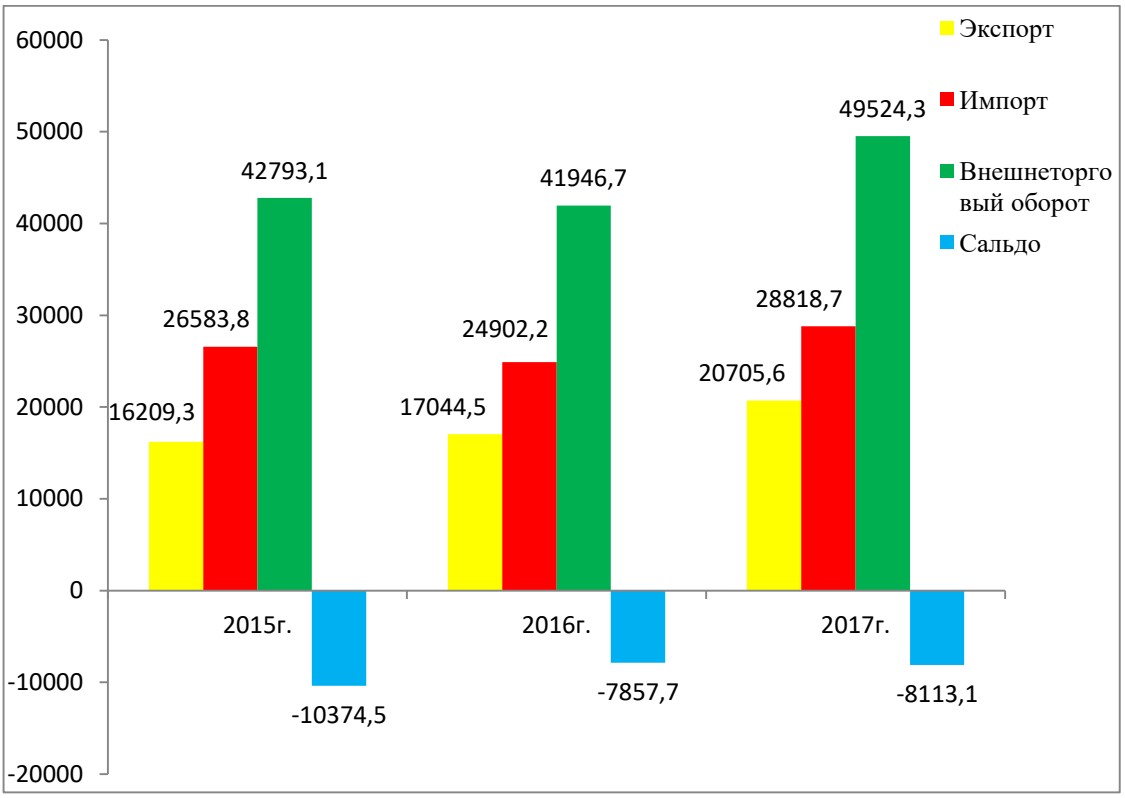


Рисунок 1 – Динамика экспортно-импортных поставок продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья РФ за 2015 – 2017гг., млн. долл. США

Отдельно анализируя экспорт продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья в 2017г., стоит отметить, что его удельный вес в стоимостном объеме несырьевого экспорта составил 15,2% (в 2016 году – 15,3%, в 2015 году – 4,7%).

Господдержка в сельском хозяйстве, нацеленная в большей степени крупным агрохолдингам, привела к повышению темпов производства и экспорта многочисленных видов продукции. Особые основания для гордости наших чиновников и аграриев – экспорт зерна. На него приходится более 37% от всего объема экспорта продовольствия и сельскохозяйственного сырья. По итогам этого года мы также продолжили сохранять первое место в мире по объемам ее поставок. В базовом году было экспортировано зерна на 5651 млн. долларов США. В 2016 году был отмечен незначительный спад поставок зерна за границу, в этот раз Россия экспортировала зерно на 5608 млн. долларов США. В отчетном году снова устанавливается рост экспортных поставок зерновых культур.

Таким образом, при увеличении по сравнению с 2015 и 2016 годами как стоимостных, так и физических объемов несырьевого неэнергетического экспорта в 2017 году существенных изменений его товарной структуры не произошло. Так же по экспортным поставкам лидирует зерно.

Общая динамика товарной структуры импортных поставок продовольственных товаров РФ в стоимостном выражении за период 2015 –

2017гг. представлена в таблице 2.

Таблица 2 – Динамика товарной структуры импортных поставок продовольственных товаров РФ в стоимостном выражении за период 2015 – 2017гг., млн. долларов США

Вид товара	2015г.	2016г.	2017г.	2017г. в % к	
				2015г.	2016г.
Фрукты, орехи	3944,2	3795,6	4630,2	117,4	122,0
Овощи	1891,7	1350,9	1762,0	93,1	130,4
Молочная продукция	2011,2	1879,3	2414,9	120,1	128,5
Мясо и мясная продукция	3106,1	2206,1	2593,8	83,5	117,6
Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус, в т.ч.:	1784,8	1809,6	2472,6	138,5	136,6
- вина виноградные	686,9	718,3	1000,0	145,6	139,2
- спиртовые напитки	712,6	681,0	938,8	131,7	137,9

Анализируя импорт в 2017г. можно отметить, что наибольшую долю в стоимостном объеме продовольствия составляли фрукты – 16%, мясо и мясные субпродукты – 9%, молочная продукция – 9%, алкогольные и безалкогольные напитки – 9%, овощи – 6% и прочие.

В 2017 году значительно возросли поставки:

- фруктов и орехов на 834 млн. долларов США (22%) по сравнению с 2016 годом и на 686 млн. долларов США (17,4%) по сравнению с 2015 годом;
- алкогольных и безалкогольных напитков на 663 млн. долларов США (36,6%) по сравнению с 2016 годом и на 687,8 млн. долларов США (38,5%) по сравнению с 2015 годом;
- молочной продукции на 535,6 млн. долларов США (28,5%) по сравнению с 2016 годом и на 403,7 млн. долларов США (20,1%) по сравнению с 2015 годом;
- мяса и мясной продукции на 387,7 млн. долларов США (17,6%) по сравнению с 2016 годом, а по сравнению с 2015 годом уменьшились на 512,3 млн. долларов США (16,5%);
- овощей на 411,1 млн. долларов США (30,4%) по сравнению с 2016 годом, а по сравнению с 2015 годом уменьшились на 129,73 млн. долларов США (6,9%).

При этом по физическим объемам среди данных товаров значительный

рост произошел только по импорту алкогольных и безалкогольных напитков, овощей, а также молочной продукции. Увеличение стоимостных объемов по остальным категориям продовольственных товаров связано в основном с ростом цен на ввозимую продукцию.

Ввоз фруктов в физическом выражении вырос за счет увеличения поставок черешни, винограда из Турции, в отношении которой в 2017 году были сняты ограничительные меры; бананов из Эквадора; цитрусовых из Южной Африки.

Увеличился физический объем импорта овощей из Китая в 1,4 раза практически по всей товарной номенклатуре, картофеля из Египта – в 2,5 раза, томатов из Азербайджана – в 1,5 раза, картофеля из Белоруссии – в 1,3 раз, лука из Турции – в 3 500 раз.

Импорт алкогольных и безалкогольных напитков в 2017 году составил 2472,6 млн. долларов США и по сравнению с 2016 годом увеличился по стоимости на 36,6% (на 663 млн. долларов США), а по сравнению с 2015 годом – на 38,5% (на 687,8 млн. долларов США). При этом увеличение ввоза алкогольных и безалкогольных напитков произошло по всем товарным позициям.

Основной стоимостной объем ввоза в 2017 году приходился на виноградные вина – 40%, спирт этиловый с концентрацией менее 80 об.% – 38%.

Стоимостной объем ввоза виноградных вин в 2017 году составил 1000 млн. долларов США и увеличился по сравнению с 2016 годом по стоимости на 39,2% (на 281,7 млн. долларов США), по сравнению с базовым годом на 45,5% (на 313,1 млн. долларов США).Таким образом, увеличение стоимостного объема связано, в первую очередь, с ростом цен на виноградные вина на 24%.

Ввоз виноградных вин в 2017 году осуществлялся из Италии – 29%, Франции – 18%, Испании – 16%, Грузии – 10%. При этом поставки из Италии в физическом выражении (литрах) увеличились на 34%, Франции – на 29%, Грузии – в 1,8 раза. Поставки из Испании в физическом выражении сократились, но выросли в стоимостном – на 24%.

Импорт спиртовых напитков с концентрацией спирта менее 80 об.% в 2017 году составил 938,8 млн. долларов США, увеличение по стоимости в сравнении с прошлым годом составило 37,9% (257,8 млн. долларов США), в сравнении с 2015 годом увеличение составило 31,7% (226,2 млн. долларов США).

Основные объемы импорта данной категории товаров приходились на Великобританию – 25%, Армению – 19%, Францию – 16%, США и Ирландию – по 5%. В 2017 году Великобритания увеличила поставки виски на 31%, Ирландия – на 36%, США – на 33%, а Армения нарастила ввоз коньяка на 25%. При этом ввоз французского коньяка сократился по физическому объему на 5%, но увеличился по стоимости на 32%.

Для того чтобы более подробно рассмотреть изменения в поставках

продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья, следует проанализировать изменения в структуре данных поставок. Указанные изменения представлены ниже в таблице 3.

Таблица 3 – Динамика структуры экспортно-импортных поставок продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья РФ, %

Показатели	2015г.	2016г.	2017г.	Изменения (+;-) в структуре в 2017г. к	
				2015г.	2016г.
Экспорт	37,88	40,63	41,81	+3,93	+1,18
Импорт	62,12	59,37	58,19	-3,93	-1,18
Внешнеторговый оборот	100,00	100,00	100,00	X	X

На основе проведенных расчетов, можно сделать вывод о том, что, доля экспорта продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья в общем объеме внешнеторгового оборота данных товаров в отчетном году имеет тенденцию к увеличению по сравнению с базисным годом на 3,93%, а с прошлым годом структурные изменения экспортных поставок составляли не более 1,18 %. Данная тенденция связана с увеличением экспортных поставок. Локомотивом роста зерновые, на которые приходится свыше 37% поставок за границу. Однако внешнеторговые рекорды показали и другие, порой совсем неожиданные товары, например: сахар, живая рыба, свинина, томаты, кролики и зайцы.

В свою очередь доля импорта в структуре российского внешнеторгового оборота данных товаров в отчетном году наоборот падает: по сравнению с 2015 годом на 3,93%, а с 2016 годом на 1,18%, что является следствием сокращения импортных поставок и наращивания отечественного производства. Однако в рассматриваемый период доля импорта ежегодно превосходит над экспортом.

Исходя из проведенного анализа, можно сделать вывод о том, что экспортно-импортные поставки продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья имеют тенденцию ежегодно меняться. Очевидно, что по величине сумм импортные поставки продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья преобладают над экспортными. Анализируя период 2015 – 2017гг., было выявлено, что объем импортных поставок в 2017 году сильно повысился, в то же время объем экспортных поставок с каждым годом растет и уже к 2017 году значительно вырос. Однако доля импортных поставок в общем объеме внешнеторгового оборота с каждым годом уменьшается. Одним из основных факторов, повлиявших на снижение объемов импортной продукции, стало, безусловно, падение курса

рубля. Стоимость импортной продукции попросту поднялась, и ввозить её стало не так выгодно, как ранее. Другими причинами, повлиявшими на снижение доли импортной продукции, стали уменьшение ее потребительского спроса на определенные товары, сокращение производства в ряде отраслей промышленной сферы, рост сельскохозяйственной продукции в стране, а также введение Россией эмбарго в отношении ряда стран.[1] Сальдо торгового баланса значительно уменьшилось в отчетном году по отношению к 2015 году (на 21,8% (2261,4 млн. долларов США)), но по отношению к 2016 году увеличилось на 3,3% (255,4 млн. долларов США).

Использованные источники:

1. О Государственной программе развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013 - 2020 годы: национальный доклад [от 14 июля 2012 г. № 717]
2. Киладзе А.Б. Продовольственная безопасность России в системе евразийской интеграции – СПБ.: Троицкий мост, 2016. – С.13
3. Ежегодный сборник «Таможенная служба Российской Федерации» (2015 – 2017 гг.). – [Электронный ресурс]. – URL: http://www.customs.ru/ (дата обращения: 21.04.2018)
4. Официальный сайт ФТС России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.customs.ru
5. Официальный сайт Министерства экономического развития РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.mcx.gov.ru

УДК 331.28

Колесников К.А.
студент 4 курса
направление «Экономика»
Баташова А.Ф., к.э.н.
доцент
Шахтинский институт ЮРГПУ (НПИ) им. М.И. Платова
Россия, г. Шахты

МЕТОДЫ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА

Аннотация: В статье рассматриваются материальные, организационные и морально-психологические методы мотивации персонала. Особое внимание уделяется материальным методам мотивации, в том числе премированию.

Ключевые слова: мотивация персонала, экономические, организационные, психологические методы мотивации.

Kolesnikov K.A.
4 year student
Field of Study «Economics»
The Shakhty Branch of M.I. Platov South-Russia
State Polytechnic University (NPI)
Russia, Shakhty
Batashova A.F.
Candidate of Economic Sciences, associate professor
The Shakhty Branch of M.I. Platov South-Russia
State Polytechnic University (NPI)
Russia, Shakhty

METHODS OF STAFF MOTIVATION

Annotation: The article deals with material, organizational and moral-psychological methods of staff motivation. Particular attention is paid to material methods of motivation, including bonuses.

Keywords: staff motivation, economic, organizational, psychological methods of motivation.

В практике управления применяются различные методы мотивации персонала. Частично они зависят от ценностных установок руководства, от сложившейся практики мотивирования на предприятии, особенностей деятельности самого предприятия.

Известны несколько методов мотивации труда:

- материальное стимулирование (поощрение);
- организационные методы (нематериальное поощрение);
- морально-психологические и социальные методы [1] .

Наиболее распространенным методом материальной является

индивидуальное премирование. Премию, чтобы она имела мотивирующую роль, целесообразно выплачивать один или два раз в год, в противном случае она лишится своей мотивирующей роли. Процент премии (по итогам года) целесообразно определить заранее и корректировать его в зависимости от достижения работника. Размер премии может составлять не меньше, чем 30% тарифного заработка (по Ф. Тейлору), для руководителей нижнего уровня рекомендуется устанавливать премию в диапазоне 10-30%, среднего 10-40%, для топ-менеджеров 15-50%. [2]

Эффективность премирования зависит от правильности выбора показателей, их варьирования в зависимости от уровня должностей, вида подразделений, эффективное премирование должно быть ориентировано на реальный вклад работника в конечные результаты, должно обеспечивать гибкость критериев, используемых для оценки достижений работника.

Удовлетворенность справедливым уровнем материального вознаграждения, мотивирует работников к эффективному труду, формирует у них приверженность организации, привлекает к ней новых работников.

Для большинства людей труд в нашей стране, в отличие от стран с высоким уровнем экономического развития, рассматривается как средство заработка. Однако с повышением уровня жизни доминирующими становятся группы потребностей, связанные с потребностью в самовыражении, творчестве и достижении успехов.

Умение распознать потребности работников является очень важным для руководителя. Согласно некоторым теориям мотивации [3] потребность низшего уровня должна удовлетворяться в первую очередь, только в этом случае потребность более высокого уровня станет мотивирующим фактором.

Известно, что ни одна система материального стимулирования не может полностью учитывать сложность и характер труда, объем работы, выполняемой работником и его личный вклад. Многие трудовые функции, выполняемые на рабочем месте, не фиксируются в трудовых договорах и должностных инструкциях.

Потребности работника постоянно меняются, поэтому руководителю нельзя рассчитывать, что та мотивация, которая сработала однажды, будет эффективной и в последующем. Кроме того, с развитием личности меняется и структура мотивирующих факторов, увеличиваются потребности в самосовершенствовании и самовыражении. Процесс мотивации, таким образом, непрерывен.

Экономические способы мотивации, хотя и являются наиболее важными, должны дополняться организационными и морально-психологическими.

Организационные способы включают:

- участие в делах организации;
- перспективу приобретения новых знаний и навыков;
- повышение содержательности труда, например, предоставление более сложной и ответственной работы, которая обеспечивает перспективы

карьерного роста.

Психологические методы мотивирования включают:

- делегирование выполнение задач, способствующих повышению личной ответственности за выполняемую работу, в том числе наличие, с одной стороны, доли риска, а с другой – возможности добиться успеха;
- возможность выразить себя в труде;
- различные формы личного и публичного признания, включая ценные подарки, и(или) почетные грамоты, награждение орденами и медалями, присвоение почетных званий и др.;
- создание атмосферы доверия и взаимного уважения.

Продвижение в должности является комплексным методом мотивации. Однако этому методу присущи внутренне ограничения, такие как ограниченность в организации количества должностей определенного ранга; высокие затраты на переподготовку, которые требуются для продвижения по службе.

В практике менеджмента, как правило, одновременно применяются различные методы мотивации и их комбинации.

Использованные источники:

1. Удальцова М.В. Теории мотивации: Учебное пособие/ М.В. Удальцова. – Новосибирск: НГАЭиУ, 2013.
2. Бейлин Я.Л. Система оплаты и стимулирования труда энергопредприятий. М.: «ВИПКэнерго», 2017.
3. Ильин Е.П. Мотивация и мотивы: учеб. пособие для вузов/ Е.П. Ильин. - СПб. и др.: Питер, 2017.

УДК 35.08

Колмыкова М.А., к.социол.н.
доцент
кафедра государственного и муниципального управления
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург

К ВОПРОСУ ОБ ОПТИМИЗАЦИИ АППАРАТА ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ

Аннотация: Статья посвящена вопросу оптимизации аппарата государственных служащих. Особенно остро эта проблема обсуждается в период кризиса, так как перед государством встаёт необходимость экономии и повышения эффективности расходов государственного бюджета.

Ключевые слова: государственная служба, расходы федерального бюджета, административная реформа, оптимизация, аппарат государственных служащих.

Kolmykova M.A., candidate of sociological Sciences
associate professor at the chair of the State and municipal management
Orenburg State University
Russia, Orenburg

TO THE QUESTION ABOUT THE OPTIMIZATION APPARATUS OF CIVIL SERVANTS

Annotation: The article is devoted to the issue of optimization of civil servants. This problem is particularly acute during the crisis, as the state faces the need to save and improve the efficiency of public budget expenditures.

Key words: civil service, federal budget expenditure, administration reform, optimization, the office of the state servants.

В условиях санкций российской экономики и дефицита бюджета актуальным становится повышение эффективности расходов федерального бюджета. Среди прочих направлений особо актуальным является вопрос оптимизации аппарата государственных служащих. Расходы на содержание чиновников за последние полтора десятка лет выросли более чем на треть, а количество чиновников в России на 10 тыс. человек больше, чем во многих странах мира. И это после заявлений об огромном государственном аппарате с Советском Союзе, «оплоте бюрократии»? Максимального своего значения показатель количества чиновников достиг в 1988 году, когда на 10 тыс. человек населения приходился 81 чиновник (на 20% меньше, чем сейчас).

О реформировании государственного аппарата в нашей стране говорят уже много лет. Ещё на в 2008 году на заседании Государственной Думы В. В. Путин отметил, что «раздувается численность работающих в учреждениях и органах исполнительной власти, а результат на выходе – мягко говоря, сомнительный». В 2009 году Владимир Владимирович снова выступил с

заявлением, что «в 2008 году расходы на государственное и муниципальное управление выросли на 30%... Ссылки на то, что появляются новые задачи, я не принимаю абсолютно». В майском указе президента «Об основных направлениях совершенствования системы государственного управления» Владимир Путин давал поручение правительству представить предложения по оптимизации контрольно-надзорных органов до конца прошлого года, но этого так и не произошло161.

Справедливости ради стоит отметить, что в конце 2015 года Д. А. Медведев подписал постановление о том, что с 1 января 2016 года под сокращение попадут 10% государственных служащих. Однако особенностью реформы государственной службы является увеличение численности работников органов государственной власти и местного самоуправления и доли расходов государственного консолидированного бюджета на управление, правоохранительную деятельность и обеспечение безопасности государства.

Размер зарплат чиновников в России также вызывает много вопросов. Во-первых, он значительно выше средней зарплаты гражданина Российской Федерации. Во-вторых, несмотря на заявленные меры по сокращению расходов на государственное управление и, в частности, на зарплаты чиновников, в 2015 году зарплата работников центральных аппаратов федеральных ведомств не снижалась, а росла162.

Тут весьма кстати было бы упомянуть, что государственный бюджет на 2017-2019 гг. предполагает сокращение расходов **в 2018 году на 9%, в 2019 году на 11%.** И огромный простор для сокращения этой самой расходной части можно найти урезании зарплат чиновников и оптимизации их штата, что кажется весьма логичным.

Кроме того, многие чиновники в своих амбициях шагнули ещё дальше. Совсем недавно, осенью 2016 года некоторые из них были выбраны в академики и члены-корреспонденты РАН. Так, в соответствии с Постановлением Правительства России № 480 от 19.05.2015 «О внесении изменений в пункт 1 постановления Правительства Российской Федерации от 22 мая 2008 г. № 386» размеры «академических» окладов, начиная с 01.07.2015 года, составят для академиков РАН 100 тыс. рублей, а для членов-корреспондентов 50 тыс. рублей163. Многие граждане РФ не получают столь высокую зарплату, а государственные служащие получают подобные суммы дополнительно к основному жалованию. И это после письменного

---

[161] Об основных направлениях совершенствования системы государственного управления: указ Президента РФ 7 мая 2012 г.: № 601 / Правовой сервер «Гарант» [Электронный ресурс]. – URL: http://base.garant.ru/70170942/ (дата обращения 23.03.2018).

[162] Федеральная служба государственной статистики. – URL: http://www.gks.ru/ (дата обращения 23.03.2018).

[163] Постановление Правительства РФ от 19.05.2015 № 480 «О внесении изменений в пункт 1 постановления Правительства Российской Федерации от 22 мая 2008 г. № 386» – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_179854/cad5bb233338ef526a509f64259f76b8896dc400/ (дата обращения 06.04.2018).

распоряжения президента не совмещать государственную службу и деятельность в РАН. Всем известно, какую решение принял В. В. Путин в отношении этих чиновников, что, на наш взгляд, является весьма логичным.

Е. Поспелова и М. Казакова рассматривают реформирование государственной службы как непрерывный процесс, требующий постоянной корректировки в зависимости от способности каждой отдельной страны к восприятию новых технологий в сфере государственного управления. Особое внимание они уделяют изучению и использованию опыта стран ОЭСР в реформировании государственного управления, который дал старт административным преобразованиям еще в 1980-х годах164.

Административные реформы в развитых странах велись в рамках концепции New Public Management (NPM), целью которой было внедрить рыночные принципы в систему государственного управления. Безусловно, не все принципы данной концепции возможно внедрить в российской действительности сегодня. Можно отметить лишь некоторые из них, которые могли бы существенным образом оптимизировать систему государственной службы сегодня, а именно:

- внедрение системы бюджетирования, ориентированного на результат (БОР);
- эффективность: внедрение оценки по результатам. К середине 2000-х годов примерно в 2/3 стран – членов ОЭСР в той или иной степени была внедрена система оплаты труда государственных служащих по результатам их деятельности;
- адаптация бюрократии к запросам рынка и гражданского общества, защита интересов частных лиц.

Директор Центра экономического и финансового консультирования, Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации Александров О. в своей статье «Оптимизация состава государственной службы» анализирует численность сотрудников федеральных агентств и федеральных служб Российской Федерации, осуществляющих административные и управленческие функции. В результате проведенного анализа и в целях повышения эффективности деятельности по реализации государственных программ Российской Федерации, Александров О. предлагает установить ограничение доли сотрудников федеральных министерств, осуществляющих административные и управленческие функции, в диапазоне от 30% до 40% от общей предельной численности федеральных министерств, в их территориальных органах – не более 20 %165.

Безусловно, оптимизация аппарата государственных служащих – вопрос, который требует решения уже долгое время. Однозначных выводов

---

[164] Казакова М., Поспелова Е. Принципы реформ государственного управления в странах ОЭСР // Государственная служба, 2014, №6 (92).

[165] Александров О. Оптимизация состава государственной службы // Государственная служба, 2015, №3 (95). – С. 69-72. – URL: http://pa-journal.ranepa.ru/articles/r42/952/ (дата обращения 23.03.2018).

из описанных тенденций сделать нельзя, поскольку сокращение количества чиновников может сопровождаться увеличением доли их заработной платы в расходах на общегосударственные вопросы. Необходимо использовать опыт других стран в внедрении системы оплаты труда государственных служащих по результатам их деятельности. Это во многом изменит существующую ситуацию.

Использованные источники:

1. Об основных направлениях совершенствования системы государственного управления: указ Президента РФ 7 мая 2012 г.: № 601 / Правовой сервер «Гарант» [Электронный ресурс]. – URL: http://base.garant.ru/70170942/ (дата обращения 23.03.2018).
2. Федеральная служба государственной статистики. – URL: http://www.gks.ru/ (дата обращения 23.03.2018).
3. Постановление Правительства РФ от 19.05.2015 № 480 «О внесении изменений в пункт 1 постановления Правительства Российской Федерации от 22 мая 2008 г. № 386» – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_179854/cad5bb233338ef526a509f64259f76b8896dc400/ (дата обращения 06.04.2018).
4. Казакова М., Поспелова Е. Принципы реформ государственного управления в странах ОЭСР // Государственная служба, 2014, №6 (92).
5. Александров О. Оптимизация состава государственной службы // Государственная служба, 2015, №3 (95). – С. 69-72. – URL: http://pa-journal.ranepa.ru/articles/r42/952/ (дата обращения 23.03.2018).

УДК 343.2/.7

Коньшин Е.И.
студент магистрант
Санкт-Петербургский филиал
Университет прокуратуры Российской Федерации
Россия, г. Санкт-Петербург

О ВОЗМОЖНОСТИ НЕОБХОДИМОЙ ОБОРОНЫ ОТ ПОСЯГАТЕЛЬСТВА, СОВЕРШАЕМОГО В ФОРМЕ БЕЗДЕЙСТВИЯ, А ТАКЖЕ ОТ НЕОСТОРОЖНЫХ ПОСЯГАТЕЛЬСТВ

Аннотация: В статье освящается проблема определения общественно опасных посягательств, оборона от которых возможна. В статье проанализирована возможность необходимой обороны от посягательства, совершаемого в форме бездействия. Также в данной статье дана оценка неосторожного посягательства, как основание для необходимо обороны. По итогам исследования автор приходит к выводу, что необходимая оборона от указанных посягательств возможна.

Ключевые слова: Уголовное право, необходимая оборона, убийство, совершенное при превышении пределов необходимой обороны, бездействие, неосторожные преступления.

Konshin E.I., student of the magistracy of the St. Petersburg branch of the University of the Prosecutor's Office of the Russian Federation
Russia, Saint-Petersburg

ABOUT THE POSSIBILITY OF THE NECESSARY DEFENSE FROM THE ENCOURAGEMENT ACCOMPLISHED IN THE FORM OF INSECURITY, AND ALSO FROM THE NON-WARRANT ENCOURAGES

Annotation: The article deals with the problem of determining socially dangerous encroachments, the defense of which is possible. The article analyzes the possibility of necessary defense against encroachment, committed in the form of inaction. Also in this article, an assessment of imprudent encroachment is given as the basis for the need for defense. According to the results of the study, the author comes to the conclusion that the necessary defense against these encroachments is possible.

Keywords: Criminal law, necessary defense, murder committed in excess of the necessary defense limits, inaction, reckless crimes.

Наличие общественно опасного посягательства является одним из критериев правомерности необходимой обороны, относящихся к посягательству и является одной из составляющих обстановки совершения преступления. Существуют различные мнения о том, возможна ли необходимая оборона, а, следовательно, и превышение ее пределов, от посягательства, совершаемого в форме бездействия.

Так, например, О.С. Степанюк и А.Н. Лукьянченко отмечают, что «необходимая оборона допустима лишь от активных действий посягающего,

так как уголовный закон говорит о том, что необходимая оборона возможна тогда, когда имеет место посягательство, сопряженное с насилием опасным или не опасным для жизни, либо с непосредственной угрозой применения такого насилия. Утверждения, что необходимая оборона возможна против бездействия, находятся в логическом противоречии с самим законом»166.

В свою очередь, противоположной точки зрения придерживается В.В. Меркурьев, который, критикуя мнения авторов о невозможности необходимой обороны от бездействия, утверждает, что сторонники данной точки зрения ошибочно считают, что посягательство, дающее право на необходимую оборону может иметь только форму нападения, в то время как оно может иметь характер иного посягательства. Также, по его мнению, сторонники указанной точки зрения ошибочно противопоставляют действие и бездействие, в то время как они являются формами проявления активной деятельности человека167.

Схожей позиции придерживается и И.П. Панфилов, отмечая в своей работе, что необходимая оборона от посягательства, совершаемого в форме бездействия возможна, и в подтверждение этого довода приводит пример, когда военнослужащий отказывается исполнять приказ, чем грозит причинением существенный вред военной службе.168 В этом случае, по мнению указанного автора, применение необходимой обороны представляется возможным.

В связи с имеющимися спорами относительно вопроса о возможности необходимой обороны от посягательства, совершаемого в форме бездействия, представляется необходимым высказать нашу точку зрения по поводу указанной проблемы.

По нашему мнению, необходимая оборона от посягательства, совершаемого в форме бездействия возможна. Для начала обратимся к положениям уголовного закона. В ч.1 ст. 37 УК РФ использована такая формулировка как «общественно опасное посягательство». Если расширительно толковать данное понятие, то под общественно опасным посягательством представляется возможным понимать как активные действия, совершаемые, например в форме нападения, так и неосторожные деяния и деяния совершаемые в форме бездействия. Именно употребление слова «посягательство», а не, например, «нападение» позволяет нам прийти к выводу о возможности обороны от преступного бездействия.

Рассматривать причинение вреда в ходе отражения посягательства, совершаемого в форме бездействия по правилам о крайней необходимости представляется невозможным в силу того, что вред в данном случае причиняется именно посягающему лицу, а не третьим лицам.

---

166 Степанюк О.С., Лукьянченко А.Н. Общественная опасность посягательства, как основание правомерности необходимой обороны // Успехи современного естествознания. 2011. № 8. С. 248-251.

167 Меркурьев В.В. Состав необходимой обороны / В.В. Меркурьев. – СПб: Питер, 2004. – с. 95.

168 Панфилов И.П. Причинение вреда жизни и здоровью при превышении пределов необходимой обороны: учебное пособие. Липецк.: изд-во ЛГТУ, 2014. – с. 18.

Если в целом сравнивать общественно-опасное действие и бездействие как основание для необходимой обороны, то мы увидим, что никаких существенных различий в них нет. Оба этих деяния представляются общественно-опасными и оба эти деяния можно пресечь путем причинения вреда посягающему лицу.

Можно привести уже ставший классическим пример, когда не переводит стрелку железнодорожных путей с целью причинения смерти пассажирам поезда, а ему причиняется вред с целью пресечения данного общественно-опасного посягательства. Или, например, врач не оказывает помощи больному, который без этой помощи непременно умрет, а врачу причиняется вред, с целью пресечь это общественно опасное посягательство и принудить его к оказанию помощи больному.

Указанную точку зрения подтверждает и Пленум Верховного суда, отмечая, что под посягательством, предусмотренным ч.2 ст. 37 УК РФ понимаются общественно опасные деяния сопряженные с насилием не опасным для жизни, а также иные деяния (действия или бездействие), предусмотренные Уголовным кодексом, которые хотя и не сопряжены с насилием, однако с учетом из содержания могут быть предотвращены или пресечены путем причинения посягающему вреда.

Все вышеприведенные аргументы позволяют нам прийти к выводу о возможности необходимой обороны, а, следовательно, и возможности превышения пределов необходимой обороны, в том числе при причинении посягающему смерти, при наличии общественно опасного посягательства в форме бездействия.

Интересным представляется вопрос о возможности убийства при превышении пределов необходимой обороны от неосторожных посягательств. На данный момент большинство ученых придерживаются мнения, о том, что оборона от неосторожных посягательств возможна. Придерживаются такой точки зрения, например, О.С. Степанюк, А.Н. Лукьянченко169, Н.В. Стус170, А.Н. Попов171, В.В. Меркурьев172, И.П. Панфилов173.

Указанная точка зрения представляется правильной, в силу того, что как неосторожное, так и умышленное посягательство являются общественно опасными, оба эти вида посягательства можно пресечь путем причинения вреда посягающему лицу. К тому же, требовать от обороняющегося лица

---

[169] Степанюк О.С., Лукьянченко А.Н. Общественная опасность посягательства, как основание правомерности необходимой обороны // Успехи современного естествознания. 2011. № 8. С. 248-251.

[170] Стус Н.В. Юридическая природа нормы о необходимой обороне // Общество и право. 2011. №4(36). С. 75–86.

[171] Попов А.Н. Преступление, совершенное при превышении пределов необходимой обороны (ч. 1 ст. 108, ч. 1 ст. 114 УК РФ) / А.Н. Попов. – СПб. : С.-Петерб. юрид. ин-т Генер. прокуратуры Рос. Федерации, 2001. – С. 150.

[172] Меркурьев В.В. Состав необходимой обороны / В.В. Меркурьев. – СПб: Питер, 2004. – 159 с.

[173] Панфилов И.П. Причинение вреда жизни и здоровью при превышении пределов необходимой обороны: учебное пособие - Липецк: изд-во ЛГТУ, 2014. – 85 с.

обязательной оценки характера осуществляющегося посягательства с точки зрения того, совершается оно умышленно или неосторожно, означало бы упускать из вида физиологические и психологические особенности человека, который в условиях стресса или даже аффекта, вызванного осуществляющимся посягательствам, не сможет объективно и достоверно сделать вывод о характере данного посягательства.

Использованные источники:

1. Меркурьев, В.В. Состав необходимой обороны / В.В. Меркурьев. — СПб: Питер. — 2004. — 216 с.
2. Панфилов, И.П. Причинение вреда жизни и здоровью при превышении пределов необходимой обороны: учебное пособие / И.П. Панфилов. — Липецк.: изд-во ЛГТУ. — 2014. — 104 с.
3. Попов, А.Н. Преступление, совершенное при превышении пределов необходимой обороны (ч. 1 ст. 108, ч. 1 ст. 114 УК РФ) / А.Н. Попов. — СПб.: С.-Петерб. юрид. ин-т Генер. прокуратуры Рос. Федерации. — 2001. — 235 с.
4. Степанюк, О.С., Общественная опасность посягательства, как основание правомерности необходимой обороны / О.С. Степанюк, А.Н. Лукьянченко // Успехи современного естествознания. — 2011. — № 8. — С. 248-251.
5. Стус, Н.В. Юридическая природа нормы о необходимой обороне / Н.В. Стус // Общество и право. — 2011. — №4(36). — С. 75–86.

УДК 347.454.3

Коргутова О.В.
студент магистрант 2 курса
факультет «подготовки специалистов для судебной системы
заочной формы обучения (заочный юридический факультет)»
Российский государственный университет правосудия
Россия, г. Москва

ОСОБЕННОСТИ И ПОРЯДОК ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРА СТРОИТЕЛЬНОГО ПОДРЯДА

Аннотация: статья посвящена изучению особенностей и порядка заключения договора строительного подряда. На основе примеров из судебной практики были проанализированы характерные черты данного договора. Были выявлены специфические права и обязанности сторон по договору строительного подряда. Анализ позволил сформулировать предложения по совершенствованию законодательства в рамках договора строительного подряда.

Ключевые слова: договор, строительный подряд, заказчик, подрядчик, особенности, порядок заключения, права, обязанности.

Korgutova O.V.
master's student
2 course, faculty «training of specialists for the judicial system
of correspondence courses (correspondence) the law Department»
Russian state University of justice
Russia, Moscow

FEATURES AND CONCLUSION OF BUILDING CONTRACT

Annotation: The article is devoted to the study of the features and procedure of the construction contract. On the basis of examples from judicial practice characteristic features of this contract were analyzed. Specific rights and obligations of the parties under the construction contract were revealed. The analysis made it possible to formulate proposals for improving the legislation in the framework of the construction contract.

Keywords: contract, construction contract, customer, contractor, features, conclusion procedure, rights, obligations

Отношения по выполнению строительно-монтажных работ между заказчиком и исполнителем регулируются договором строительного подряда.

Договор строительного подряда признается одним из самых сложных видов договоров в части охвата вопросов, требуемых для учета учесть при его заключении. Для содержания договора строительного подряда характерно вплетение обращений не только к договорам подряда, но и к договорам иных (не подрядных) видов. Он содержит элементы таких видов договоров, как договор купли-продажи (в том числе договор поставки),

договоров займа и кредитов, возмездного оказания услуг, хранения, страхования, перевозки, и др.

Отличительной особенностью договора строительного подряда является смешение договоров различных видов и обусловлено тем, что очень часто приходится строить «объекты, перемещение которых без несоразмерного ущерба их назначению невозможно» (ст.130 ГК РФ)174.

Особенностью договора строительного подряда, отличающего его от других договоров является обязательное наличие в договоре сразу двух требований: 1) требование исполнения и завершения строительных работ (в отличии от простого их ведения, как определялось ст.350 ГК РСФСР 1964г.). 2) требование обязательного достижения фактического результата, который можно предъявить в натуре. Об этом прямо сказано в п.1 ст.740 ГК РФ: «По договору строительного подряда подрядчик обязуется…выполнить строительные работы, а заказчик обязуется…принять их результат...».

Еще одной отличительной чертой договора строительного подряда является обязательное наличие утвержденной проектной-сметной документации, т.е. специального документа, предусматривающего, что, как и в какой последовательности надо делать (п.1 ст.743 ГКРФ): «Подрядчик обязан осуществлять строительство и связанные с ним работы в соответствии с технической документацией, определяющей объем, содержание работ и другие предъявляемые к ним требования, и со сметой, определяющей цену работ». Данная норма является императивной, и законодатель не допускает отклонений от нее по воле сторон.

Другой отличительной особенностью и обязательной частью договора строительного подряда являются положения об условиях сдачи и приемки выполненных работ. Данная часть договора фиксируется в письменной форме в виде акта, который подписывается сторонами (ст.753 ГК РФ). Довольно часто некоторые условия договора подряда при выполнении строительно-монтажных работ привязываются к моменту подписания акта выполненных работ. Данное обстоятельство обуславливает важность данного документа, который имеет юридически значимое содержание для сторон договора.

Особенности, согласно которым договор строительного подряда отличается от договоров других видов, состоят в специфике сферы его использования и индивидуальности предмета подрядного договора. Договор строительного подряда имеет своей целью удовлетворение потребностей заказчика в строительных работах, результат выполнения которых будет значим не только в настоящий момент, но и в будущем.

Одним из определяющих факторов, по которому юридическая наука выделила договор строительного подряда в самостоятельный тип договорных отношений является специфика предмета данного договора. В

---

[174] Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 29.12.2017) // Собрание законодательства РФ, 05.12.1994, N 32, ст. 3301

действующей редакции ГК РФ практически в одном параграфе впервые удалось объединить нормы, регулирующие строительные работы во всем возможном многообразии строительных объектов.

Специфика предмета договора заключается в единстве его статических и динамических составляющих. К статическим составляющим относятся количественные и качественные характеристики. К динамическим – характеристики времени и самого процесса работ, имеющего прямое и непосредственное отношение к статическим составляющим. Соотношение статических и динамических составляющих только предметом договора строительного подряда.

Предметом договора строительного подряда является выполнение строительных работ на определенном объекте (само строительство объекта или иные работы)175.

П.2 ст.740 ГК РФ устанавливает конкретные требования к предмету договора строительного подряда: в качестве него может выступать строительство или реконструкция предприятия, здания (как жилого, так и нежилого), сооружения или другого объекта, а также производство монтажных, пусконаладочных и прочих неразрывно работ, которые связаны со строящимся объектом. Если договор не устанавливает иное, правила о строительном подряде подлежат применению также к работам по капитальному ремонту зданий и сооружений.

Споры по договорам строительного подряда обычно составляют достаточно большую часть рассматриваемых арбитражными судами дел как по их общему количеству, так и по размеру заявленных исковых требований.

Ранее Президиумом ВАС РФ была обобщена практика разрешения споров по договору строительного подряда в Информационном письме от 24.01.2000 №51. В дальнейшем комплексных разъяснений по вопросам применения законодательства в спорах по договорам подряда высшими судами не издавалось, а судебная практика формировалась на базе постановлений Президиума ВАС по определенным делам.

В августе 2014 г. ВАС РФ был упразднен, а функции Президиума ВАС РФ фактически перешли к Судебной коллегии ВС РФ по экономическим спорам. За два года работы Экономколлегия ВС РФ обращалась к вопросам практики применения норм о подряде многократно. Несколько реже похожие вопросы становились предметом рассмотрения Судебной коллегии по гражданским делам ВС РФ 176.

На основании п. 1 ст. 721 ГК РФ выполненная подрядчиком работа по своему качеству должна соответствовать условиям договора подряда, а в

---

[175] КАРПЫЧЕВА М.В., ХУЖИНА А.М., ДЕМИЧЕВ А.А. И ДР. ГРАЖДАНСКОЕ ПРАВО: УЧЕБНИК: В 2 ТОМАХ ТОМ 2. М.: ИД ФОРУМ, НИЦ ИНФРА-М, 2016. 560 С.

[176] Строительные споры в практике Верховного суда РФ (2015–2016). [Электронный ресурс] // URL: http://exiora.ru/wp-content/uploads/2016/11/Obzor-praktiki-VS-po-stroitelnym-sporam.pdf (дата обращения: 04.07.2018)

случае отсутствия или неполноты определенных в договоре требований, обычно предъявляемым к работам данного рода. Если иное не установлено в законодательстве, других правовых актах или договоре, необходимо, чтобы результат выполненной работы в момент передачи заказчику обладал свойствами, которые указаны в договоре или определенными обычно предъявляемыми требованиями, и в пределах разумного срока быть пригодным для установленного договором использования, а если такое использование договором не предусмотрено, для обычного использования результата работы подобного рода.

С выполнением заказчиком обязанностей по приему работ законодательно связана и возможность для него предъявить предъявления, которые вытекают из недостатков выполнения строительно-монтажных работ. В соответствии с п. 2 ст. 720 ГК РФ, если заказчик обнаружил недостатки в выполнении работ при их приеме, он имеет право ссылаться на них, когда в акте или другом документе, которым приемка удостоверена, были указаны данные недостатки или возможность дальнейшего предъявления требований об их устранении.

В соответствии с п. 3 ст. 720 ГК РФ определено правило, которое устанавливает, что, если иное не указано в договоре подряда, заказчик, который принял работу без проведения надлежащей проверки, больше не имеет право ссылаться на ее недостатки, если их можно было выявить при обычном способе приемки, то есть явные недостатки.

Довольно часто заказчик, который подписал акт приемки выполненных строительно-монтажных работ без замечаний, в дальнейшем предъявляет подрядчику требования, которые связаны с их недостатками. При этом в соответствии с правовой позицией, которая отражена в пп. 12, 13 информационного письма Президиума ВАС РФ от 24.01.2000 № 51 «Обзор практики разрешения споров по договору строительного подряда» 177 (далее – Информационное письмо № 51), наличие двустороннего акта приемки не является основанием отказа заказчику в праве заявить возражения относительно качества работ. В дальнейшем данная позиция поддерживалась судебной практикой, к примеру, в постановлениях Президиума ВАС РФ от 09.03.2011 № 13765/10 по делу № А63-17407/2009, от 02.04.2013 № 17195/12 по делу № А79-5926/2011, а также в определении КС РФ от 22.04.2010 № 537-О-О, в котором отмечается, что норма п. 2 ст. 720 ГК РФ направлена на обеспечение своевременного устранения недостатков в выполненных строительно-монтажных работах.

Однако, бывают случаи, когда суды, исходя из буквального толкования положения пп. 2, 3 ст. 720 ГК РФ, отказывают заказчикам, которые не указали недостатки при приемке работ, в удовлетворении требований, обусловленных выявленными изъянами в строительно-

[177] Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 24.01.2000 N 51 «Обзор практики разрешения споров по договору строительного подряда» // Вестник ВАС РФ, N 3, 2000

монтажных работах (постановления ФАС Восточно-Сибирского округа от 16.03.2012 по делу № А58-2515/2011, ФАС Волго-Вятского округа от 27.12.2012 по делу № А82-429/2012, ФАС Московского округа от 05.08.2013 по делу № А40-56355/12, ФАС Западно-Сибирского округа от 04.10.2013 по делу № А70-12932/2012, ФАС Северо-Западного округа от 09.10.2013 по делу № А42-5883/2012 и др.)178.

Возникают ситуации, когда заказчики, которые в ходе приемки выполненных на основании договора строительного подряда работ выявили недостатки, ссылаясь на них, не подписывают акт приемки. Однако на основании п. 6 ст. 753 ГК РФ заказчик имеет право отказаться от приемки результата работ только в случае выявления недостатков, исключающих возможность его использования для цели, указанной в договоре строительного подряда, и невозможности их устранения подрядчиком или заказчиком. Следовательно, когда обнаруженные недостатки не лишают возможности использования результата работ для цели, предусмотренной договором, либо являются устранимыми (а таких недостатков большинство), заказчик в соответствии с п. 6 ст. 753 ГК РФ не имеет права отказаться от приемки результата выполненных работ. Интересы заказчика в таком случае защищаются путем предъявления подрядчику требований, которые предусмотрены п. 1 ст. 723 ГК РФ:

- о безвозмездном устранении недостатков в разумный срок;
- о соразмерном уменьшении установленной за работу цены;
- о возмещении своих расходов на устранение недостатков в ситуации, когда право заказчика на их устранение предусмотрено в договоре подряда.

Данный вывод подтверждается, в частности, правовой позицией, которая отражена в постановлении Президиума ВАС РФ от 27.03.2012 № 12888/11 по делу № А56-30275/2010 179 (далее – Постановление № 12888/11), которым установлено, что сами по себе имеющиеся некоторые недостатки в произведенных строительно-монтажных работах не могут быть безусловным основанием для отказа от подписания актов выполненных работ и их оплаты.

Зачастую заказчик требует включить в договор условия гарантийного удержания, согласно которым он будет удерживать часть стоимости строительно-монтажных работ как обеспечение надлежащего исполнения со стороны подрядчика своих обязанностей в сфере качества выполненных работ. Данная сумма подлежит выплате подрядчику, если он устранит все замечания по строительно-монтажным работам или такие замечания в ходе гарантийного срока отсутствуют.

Гарантийное удержание не может рассматриваться как разновидность такого способа обеспечения исполнения обязательств, как удержание, при

---

178 Споры из договора подряда [Электронный ресурс] // Корпоративный юрист. Практикум. URL: https://www.vegaslex.ru/analytics/publications/70892/ (дата обращения: 04.07.2018)

179 Постановление Президиума ВАС РФ от 27.03.2012 N 12888/11 по делу N А56-30275/2010 // Вестник ВАС РФ, 2012, N 8

этом в ГК РФ предусматривается возможность установления порядка оплаты выполненных строительно-монтажных работ в самом договоре строительного подряда. Следовательно, установление такого условия не вступает в противоречие с законодательством, что подтверждается судебной практикой. К примеру, Постановлением ФАС Поволжского округа РФ от 26.08.2010 № А65-20024/2009[180] суд указал, что согласно пунктам 1 и 4 статьи 421 ГК РФ законодательно закрепляется свобода заключения договоров для граждан и юридических лиц. Условия договора подлежит определению по соглашению сторон, за исключением ситуаций, когда содержание определенного условия установлено в нормативно-правовых актах или законах (ст. 422 ГК РФ). В договоре сторонами был предусмотрен порядок оплаты работ, а также удержание на гарантийный срок в размере 5% в пределах 14 месяцев со момента утверждения акта приемки завершенного объекта со стороны приемочной комиссии. Суд апелляционной инстанции правомерно счел, что условие договора об удержании 5 % стоимости работ относится к порядку оплаты, тем самым не вступает в противоречие с положениями п. 2 ст.746 ГК РФ[181].

В более ранних решениях судов высказывалась иная позиция.

В настоящее время назрела необходимость дополнения главы 37 ГК РФ нормой о необходимости включения положения в ГК условия о гарантийном удержании в размере 5 % заказчиком стоимости работ в качестве обеспечения надлежащего исполнения подрядчиком своих обязательств по качеству выполненных работ.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 29.12.2017) // Собрание законодательства РФ, 05.12.1994, N 32, ст. 3301
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 5.12.2017) // Собрание законодательства РФ, 29.01.1996, N 5, ст. 410
3. Постановление Президиума ВАС РФ от 27.03.2012 N 12888/11 по делу N А56-30275/2010 // Вестник ВАС РФ, 2012, N 8
4. Постановление ФАС Поволжского округа от 26.08.2010 по делу n А65-20024/2009 // Консультант Плюс
5. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 24.01.2000 N 51 «Обзор практики разрешения споров по договору строительного подряда» // Вестник ВАС РФ, N 3, 2000
6. Карпычева М.В., Хужина А.М., Демичев А.А. и др. Гражданское право: Учебник: В 2 томах Том 2. М.: ИД ФОРУМ, НИЦ ИНФРА-М, 2016. 560 с.
7. Остроумов Н.В., Остроумов С.В. Некоторые предложения по

[180] Постановление ФАС Поволжского округа от 26.08.2010 по делу n А65-20024/2009 // Консультант Плюс

[181] Остроумов Н.В., Остроумов С.В. Некоторые предложения по совершенствованию законодательства в области договора строительного подряда // Проблемы права. - Челябинск, 2012. - № 5. - С. 97-104.

совершенствованию законодательства в области договора строительного подряда // Проблемы права. - Челябинск, 2012. - № 5. - С. 97-104.
8. Строительные споры в практике Верховного суда РФ (2015–2016). [Электронный ресурс] // URL: http://exiora.ru/wp-content/uploads/2016/11/Obzor-praktiki-VS-po-stroitelnym-sporam.pdf
9. Споры из договора подряда. [Электронный ресурс] // Корпоративный юрист. Практикум. URL: https://www.vegaslex.ru/analytics/publications/70892/

УДК 339.56

Коровина А. С.
студент магистрант 2 курса
факультет «Экономический»
Омский Государственный университет им. Ф. М. Достоевского
научный руководитель: Мамонтов С. А., к.э.н.
доцент
Россия, г. Омск

ОСОБЕННОСТИ ВЫБОРА МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ ВЫХОДА НА МЕЖДУНАРОДНЫЙ РЫНОК КОНДИТЕРСКОЙ ОТРАСЛИ

Анннотация: Статья посвящена особенностям внешней экономической деятельности кондитерской отрасли. В ней рассматриваются основные теоретические аспекты международного маркетинга, а так же приведены результаты анализа опыта наиболее крупных, успешных в кондитерской отрасли компаний.

Ключевые слова: международный маркетинг, внешняя экономическая деятельность, стратегия выхода на международный рынок, экспорт, прямые инвестиции.

PECULIARITIES OF THE SELECTION OF MARKETING STRATEGY OF THE OUTPUT TO THE INTERNATIONAL MARKET OF THE CONFECTIONERY INDUSTRY.

Annotation: The article is devoted to the peculiarities of the external economic activity of the confectionery industry. Author wrote about the main theoretical aspects of international marketing, as well as the results of the analysis of the experience of the largest, successful companies in the confectionery industry.

Key words: International marketing, external economic activity, strategy of the output to the international market, export, direct investments

Актуальность исследования. В наше время тенденция глобализации рынка становится одной из определяющих для деятельности многих компаний. Конкурентоспособность предприятия теперь определяется не только его маркетинговой политикой внутри своего государства, но и его поведением на международной арене.

Однако для любого предприятия выход на международную арену становится вызовом, требующим ответственного оперативного ответа. Множество предприятий, обладающих соответствующими ресурсами, безуспешно пытаются внедрить свой продукт на иностранный рынок годами, используя проверенную внутренним рынком стратегию. Отсутствие соответствующей маркетинговой стратегии и подготовки, делает даже самые сильные компании «однодневками» на международном рынке.182

Для предприятий кондитерской отрасли становится особенно актуальна эта проблема, поскольку в силу специфики рынка и потребительских предпочтений в разных культурах, компании не всегда могут рассчитывать на успех, используя стандартизированные стратегии и методы. Исходя из этого, нами был поставлен *исследовательский вопрос*, на который мы будем отвечать в рамках статьи:

Какой должна быть маркетинговая стратегия кондитерского предприятия при выходе на международный рынок, чтобы попытка выхода увенчалась успехом?

При этом под успешной попыткой выхода на международный рынок нами понимается не разовая отгрузка, а регулярная работа на конкретном зарубежном рынке, предполагающая получение прибыли от работы компании в данном направлении как результат.

В качестве *гипотезы исследования* мы выделяем предположение о том, что внешняя экономическая деятельность, организованная в форме экспортного маркетинга с принятой стратегией инноваций на рынке кондитерской продукции обеспечивает более быстрое и устойчивое завоевание доли международного рынка.

Процесс расширения географии продаж предприятия, выход компании на международный рынок, можно рассматривать как развитие и повышение конкурентоспособности компании. Развитие международного рынка позволяет расширить возможности пользования товарами в разных странах. Многие предприятия уже давно считают международное сотрудничество не просто закономерным развитием компании, но необходимостью для любого уважающего себя предприятия. Однако не все осознают, что такие сложные процессы должны быть тщательно спланированы. Незнание особенностей зарубежных рынков, законов, принятых там правил, особенностей потребительского поведения и многих других деталей становится основной проблемой предприятий, желающих расширить зону влияния. Даже товары компании, которые пользуются большим спросом на внутреннем рынке, не могут гарантированно иметь успех на международном рынке, для каждой страны спрос будет иметь индивидуальные особенности. В подобных случаях, чтобы уменьшить неопределенность, компании прибегают к

---

[182] Шишлова С.Е. Развитие внешнеэкономической деятельности российских предприятий / С. Е. Шишлова // Известия тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. - Тула.: Тульский государственный университет, 2013. – С. 276 – 279.

международному маркетингу.183

В первую очередь, стоит отметить, что при попытке выхода на зарубежный рынок, компания переходит к принципиально новому виду деятельности – внешнеэкономической деятельности. В некоторых случаях она может принципиально отличаться от привычной компании деятельности на внутреннем рынке, требовать больше ресурсов и затрат на развитие. Внешнеэкономическая деятельность представляет собой совокупность производственно-хозяйственных, организационно-экономических и коммерческих функций фирм.[184,185]

Международный маркетинг — это система планирования, реализации, контроля и анализа мероприятий по воздействию на рыночную среду и приспособлению к ее условиям на фирме, которая осуществляет свою деятельность более чем в одной стране.[186]

Цели маркетинга в международном бизнесе обусловловливаются целесообразностью выхода на рынок конкретной страны, определением характеристик (вида, цены и т.д.) продвигаемого товара, особенностями маркетинговой программы выхода, желаемыми результатами, возможностями разработки способной к адаптации стратегии выхода на международный рынок. Все решения должны приниматься на основании детального анализа среды, возможных рисков, с которыми компания может столкнуться на территории новой страны.[187]

Международный маркетинг имеет несколько форм развития. Каждая из них предполагает особый алгоритм действий и может использоваться предприятиями разного масштаба и имеющими разный опыт работы на международном рынке. (Таблица 1) [188]

---

[183] Алексунин В. А. [и др.]. Маркетинг в отраслях и сферах деятельности: учебник / В. А. Алексунин и др. // – М.:«Дашков и к», 2009. – С. 360.

[184] Гусева М. В. Маркетинговые стратегии международных диверсифицированных компаний в условиях глобализации мировой экономики / М. В. Гусева // Аспирант. – Ростов-на-Дону: Южный университет (ИУБиП), 2015.-С. 100 – 102.

[185] Попова Е. А. Методика разработки международной стратегии развития компании. / Е. А. Попова // Модели, системы, сети в экономике, технике, природе и обществе. – Пенза: Общество с ограниченной ответственностью "Центр анализа и развития кластерных систем", 2015. – С. 72-80.

[186] Соловьева Д. В., Чернышева Е. К. Комплексный метод маркетингового анализа зарубежных рынков с целью разработки стратегии международного развития компании. Монография / Д. В. Соловьева, Е. К. Чернышева // «Маркетинговые стратегии компаний на рынках развитых и развивающихся стран». – М.: Российский университет дружбы народов (РУДН), 2013. – С. 75 – 86.

[187] Мун С. Сегментирование рынка и разработка стратегии выхода на международный рынок на основе стиля жизни / С. Мун // Вестник УрФУ. Серия Экономика и управление. – Екатеринбург: Уральский федеральный университет имени первого Президента России Б.Н. Ельцина (Екатеринбург), 2009. – С. 66-74.

[188] Соловьев Б. А. Маркетинг: учебное пособие / Б. А. Соловьева//. – М.: Инфра – м, 2009. – С. 383.

Таблица 1

Формы развития международного маркетинга

Форма	Характеристика	Действия компании
Экспортный маркетинг	Основан на максимальном приспособлении продукции предприятия к требованиям и условиям зарубежного рынка	Компания должна изучить потенциальный рынок, его особенности и попытаться адаптировать свой товар под него либо смоделировать новый, индивидуальный товар специально для этого рынка.
Маркетинг международного сотрудничества	Предполагает развитие сотрудниче ских отношений с компаниями, работающими на потенциальном рынке, как правило, в смежной отрасли	Экспорт продукции через партнера, а также создание совместных предприятий, обмен опытом, совместные исследования и прочие мероприятия, нацеленные на создание товара, учитывающего национальные особенности и специфику страны-партнера.
Глобальный маркетинг	Применяется компаниями, имеющими уникальное предложение для потребителей любых стран (как правило, применяется транснациональными компаниями)	Компания не адаптирует свой товар под рынок, а, наоборот, влияет на потребительские предпочтения зарубежного рынка, заставляя потребителей захотеть этот товар, т.к. подобное предложение есть только у них. Таким образом, компания может просто экспортировать товар на новый рынок, без учета его индивидуальных особенностей и различий, затратив средства только на продвижение товара, если в этом есть необходимость.

Существует несколько стандартных стратегий (Рис. 1). В своей статье мы рассмотрим наиболее интересные для нашего исследования стратегии. [189]

[189] Котлер Ф., Армстронг Г. Основы маркетинга. Профессиональное издание: пер. с английского. – М.: ООО «И. Д. Вильямс», 2009. – с. 1072.



Рис. 1. Стратегии выхода на международный рынок

Самой простой и распространенной стратегией выхода на международный рынок становится экспорт. Экспорт требует минимальных капиталовложений, глобальная цель относительно рынка сбыта ставится далеко не всегда. Производство продукции находится на территории предприятия и не всегда модернизируются для экспортного рынка.

Косвенный экспорт осуществляется через работу с международными посредниками. Вложение инвестиций в данном случае минимальное. Риски при подобной организации деятельности небольшие.

Другим вариантом организации экспорта становится прямой экспорт. В этом случае компания создает специальные подразделения, занимающиеся исключительно внешнеэкономической деятельностью, изменяет свою организационную структуру. В этом случае риски компании становятся выше, но это позволяет несколько снизить цены на продукцию за счет снижения издержек и повысить свой потенциальный доход. Далее компания может пойти по двум путям – работа с компаниями-дистрибьюторами на зарубежной территории или организация собственного филиала на территории потенциального рынка сбыта. Филиал расширяет возможности компании, организуя продажи на месте таким образом, как это необходимо для компании, позволяет оперативно реагировать на вызовы рынка. Компании дистрибьюторы могут осуществлять те же функции для

компании, однако, за определенные выплаты и комиссионные.

Последней, наиболее интересующей нас стратегией выхода на международный рынок становится стратегия прямого инвестирования. Она подразумевает создание на зарубежном рынке сборочных или производственных предприятий-филиалов. За счет организации производства можно в долгосрочной перспективе снизить издержки и себестоимость продукции за счет более дешевой рабочей силы и снижения транспортных и прочих переменных издержек.

Реализуя такую стратегию, компания сохраняет полный контроль над предприятием и своими инвестициями, может развивать свои производственную и маркетинговую стратегии так, как считает необходимым, достигая свои долговременные международные цели.

Выбор стратегии выхода на рынок – это лишь один из самых первых шагов на пути завоевания доли зарубежного рынка. Далее перед компанией встает задача поддержания стабильной маркетинговой деятельности и увеличения доли рынка. В связи с этим возникает необходимость в определении оптимальной для компании стратегии рыночной деятельности. В качестве таких стратегий обычно выделяют следующие:

- Стратегия завоевания доли рынка или ее расширения до определенных показателей.
- Стратегия инновации. Предполагает создание изделий, не имеющих аналогов на рынке.
- Стратегия инновационной имитации.
- Стратегия дифференциации продукции предполагает модификацию и усовершенствование традиционных изделий, выпускаемых международной фирмой за счет реализации в продукции новых технических принципов.
- Стратегия снижения издержек производства.
- Стратегия выжидания. Используется, когда тенденции развития конъюнктуры и покупательского спроса неопределенны. В этих случаях крупная фирма предпочитает воздерживаться от внедрения продукта на рынок и изучить действия конкурента.
- Стратегия индивидуализации потребителя. [190]

Чтобы проверить правильность нашей гипотезы, сформулированной ранее, и ответить на исследовательский вопрос о том, какая стратегия является наиболее успешной при выходе на зарубежный рынок, нами были предложен дизайн исследования. (Рис.2)

[190] Моргунов В.И., Моргунов С.В. Международный маркетинг/учеб. пособие / В. И. Моргунов и др.// – М.: «Дашков и К», 2014.

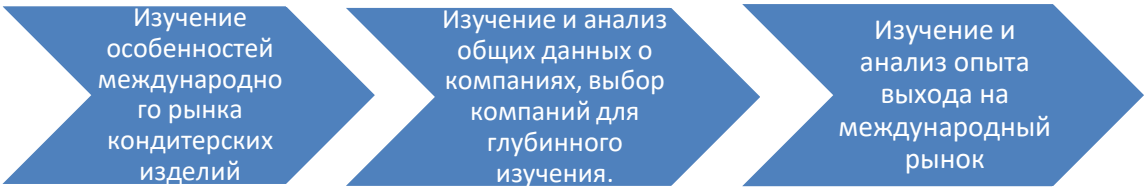


Рис. 2. Этапы исследования.

На первом этапе исследования был проведен общий анализ международного кондитерского рынка и выявление его особенностей. Далее был рассмотрен опыт наиболее крупных компаний, дана общая характеристика их деятельности и описана их стратегия выхода на международный рынок.

Далее мы предлагаем вам более подробно с результатами работы, представленными в краткой форме.

Интернациональные компании являются основными участниками кондитерского рынка, они оказывают огромное влияние на формирование его конъюнктуры, способствуют расширению географических границ сбыта кондитерской продукции, а также способствуют повышению конкурентоспособности и развитию внутренних компаний и отрасли в целом.

В условиях глобализации инновационный характер функционирования международных компаний, в частности кондитерских, является тенденцией глобального уровня.

Мировой кондитерский рынок характеризуется наличием трёх основных сегментов по товарному классификационному признаку: сахаристые изделия (22%), шоколадные изделия (35%) и мучнистые продукты (43%). (Рис. 3)



Рис. 3. Сегментация кондитерского рынка

В 2008-2012 гг. основные страны-экспортёры кондитерской продукции следующие:

- Бразилия (26,04%),
- Австралия (6,03%),
- Германия (4,90%),
- Китай (3,67%),
- Таиланд (3,60%),
- Бельгия (3,56%),
- Мексика (3,4%),
- Нидерланды (3,29%).191

Мировой кондитерский импорт имеет следующую географическую структуру:

США (12,84%), Российская Федерация (5,93%), Великобритания (7,35%), Канада (4,52%), Республика Корея (4,42%), Малайзия (3,72%), Китай (2,64%). (Рис. 5) 10

Основными международными кондитерскими компаниями являются: Mars Inc., Nestle SA, Ferrero Group, Kraft Foods Co., Hershey Company и др. В России активную работу с зарубежными партнерами ведут кондитерский холдинг «Объединенные кондитеры», куда входит 19 кондитерских предприятий по всей России, в т.ч. такие гиганты как «Красный Октябрь», «РотФронт» и «Бабаевский» и прочие, а так же холдинг ООО «КДВ-Групп».

В процессе анализа деятельности компаний были выявлены ключевые характеристики, оказывающие влияние на успешность ВЭД, именно с учетом этих черт они будут описаны далее.

Mars Inc.

Основной вид деятельности: производство кондитерских изделий.

Диверсификация бизнеса: есть (активно развивается отрасль по уходу за животными, полуфабрикаты).

Форма международного маркетинга: глобальный маркетинг.

Стратегия выхода на международный рынок: изначально сочетание прямого экспорта и прямых инвестиций, сейчас прямые инвестиции почти везде.

Факторы, способствовавшие успеху: уникальный продукт, не имеющий аналогов в первое время (батончики в индивидуальной упаковке, нетающий шоколад в глазури и т.д.), раннее открытие смежного бизнеса с другим видом деятельности (уход за животными) за рубежом.

Nestle

Основной вид деятельности: производство продуктов питания.

Диверсификация бизнеса: есть (детское питание, полуфабрикаты, мороженое, горячие напитки).

---

[191] Кузьменко С. С. Специфика деятельности международных кондитерских компаний / С. С. Кузменько // Азимут научных исследований: экономика и управление. – Тольятти: Некоммерческое Партнерство "Институт направленного образования",2014. – С. 63-65.

Форма международного маркетинга: глобальный маркетинг.

Стратегия выхода на международный рынок: изначально сочетание прямого экспорта и прямых инвестиций, сейчас прямые инвестиции почти везде.

Факторы, способствовавшие успеху: динамичное развитие цепи поставок в связи с высоким спросом на другой продукт компании. Кондитерские изделия распространялись по уже развитым и отработанным каналам в первое время работы.

Kraft Foods

Основной вид деятельности: производство продуктов питания.

Диверсификация бизнеса: есть (снэки, горячие напитки за пределами США).

Форма международного маркетинга: глобальный маркетинг.

Стратегия выхода на международный рынок: прямые инвестиции с налаживанием сети дистрибуции.

Факторы, способствовавшие успеху: диверсификация, налаженная цепь поставок, выстроенная в процессе работы с другими товарами. Агрессивная конкурентная стратегия, связанная с выкупом конкурентов на зарубежном рынке.

Ferrero

Основной вид деятельности: производство кондитерских изделий.

Диверсификация бизнеса: нет, занимаются только выпуском кондитерских изделий разного рода

Форма международного маркетинга: глобальный маркетинг.

Стратегия выхода на международный рынок: Прямые инвестиции и прямой экспорт (через дистрибуцию).

Факторы, способствовавшие успеху: Уникальный, инновационный продукт (шоколад с игрушкой, нетающие конфеты), высокое качество продукции.

ООО «КДВ-групп»

Основной вид деятельности: производство кондитерских изделий и снэков.

Диверсификация бизнеса: есть (снэки, сырье, ритейл)

Форма международного маркетинга: экспортный маркетинг.

Стратегия выхода на международный рынок: прямой экспорт (сначала через ДС, потом через филиалы).

Факторы, способствовавшие успеху: диверсификация, агрессивная конкурентная стратегия (выкупает конкурентов), открытие филиалов на территориях внутреннего и внешних рынков. Собственный автопарк, агропромышленный комплекс.

Таким образом, исследование основных особенностей мирового кондитерского рынка и деятельности международных компаний позволяет утверждать о следующей специфике:

1) мировой кондитерский рынок имеет сегментацию (сахаристые

изделия, мучные изделия и шоколад), в структуре которой доминирующие позиции занимает сегмент мучнистых продуктов. Однако при выборе продукта для выхода на международный рынок не стоит забывать и то, что стоимость и доходность мучных изделий существенно ниже, чем у сахаристых и шоколада, что может обусловливать большие объемы продаж, при этом основные доходы компаний могут составлять конфеты, шоколад и прочие высокодоходные группы;

2) географическая структура мирового кондитерского экспорта и импорта характеризуется доминированием Бразилии в экспорте, в импорте – США;

3) основные международные кондитерские компании Mars Inc., Nestle SA, Ferrero Group, Kraft Foods Co., Hershey Company основаны в XIX–XX вв. [2-7], то есть имеют значительный период функционирования на рынке (70 лет и более);

4) почти все известные ныне международные кондитерские компании начинали свое развитие через работу с дистрибьюторами, а некоторые из них и сейчас продолжают совмещать работу филиалов с работой дистрибьюторов;

5) у большинства компаний-лидеров рынка помимо продуктов кондитерской отрасли существуют линейки других пищевых продуктов (полуфабрикаты, жевательная резинка, снэки и т.д.);

6) как можно заметить по результатам анализа, в списке самых популярных и успешных в международной деятельности кондитерской отрасли находятся именно те компании, которые имеют свою специфику, необычный, зачастую неповторимый товар, который люди готовы приобретать практически за любые деньги. Отсюда можно сделать первый вывод о специфике международной маркетинговой деятельности на кондитерском рынке: потребитель любит необычный эксклюзивный товар исполненный качественно и вкусно.

Таким образом, еще один из способов завоевания доли рынка для кондитерского предприятия – разработка уникального товара с уникальной рецептурой, в которую «влюбится» потребитель. По результатам проведенной работы можно сделать вывод о том, что гипотеза, заявленная в статье, подтверждена частично. Стратегия инновации, действительно, является одной из самых действенных, однако, успешной можно назвать не только стратегию экспорта, но и прямые инвестиции. Эта стратегия позволяет видеть иностранный рынок изнутри, быстро реагируя на его потребности.

Использованные источники:

1. Алексунин В. А. [и др.]. Маркетинг в отраслях и сферах деятельности: учебник / В. А. Алексунин и др. // – М.:«Дашков и к», 2009. – С. 360.

2. Гусева М. В. Маркетинговые стратегии международных диверсифицированных компаний в условиях глобализации мировой экономики / М. В. Гусева // Аспирант. – Ростов-на-Дону: Южный

университет (ИУБиП), 2015.-С. 100 – 102.
3. Котлер Ф., Армстронг Г. Основы маркетинга. Профессиональное издание: пер. с английского. – М.: ООО «И. Д. Вильямс», 2009. – с. 1072.
4. Кузьменко С. С. Специфика деятельности международных кондитерских компаний / С. С. Кузменько // Азимут научных исследований: экономика и управление. – Тольятти: Некоммерческое Партнерство "Институт направленного образования",2014. – С. 63-65.
5. Моргунов В.И., Моргунов С.В. Международный маркетинг/учеб. пособие / В. И. Моргунов и др.// – М.: «Дашков и К», 2014.
6. Мун С. Сегментирование рынка и разработка стратегии выхода на международный рынок на основе стиля жизни / С. Мун // Вестник УрФУ. Серия Экономика и управление. – Екатеринбург: Уральский федеральный университет имени первого Президента России Б.Н. Ельцина (Екатеринбург), 2009. – С. 66-74.
7. Попова Е. А. Методика разработки международной стратегии развития компании. / Е. А. Попова // Модели, системы, сети в экономике, технике, природе и обществе. – Пенза: Общество с ограниченной ответственностью "Центр анализа и развития кластерных систем", 2015. – С. 72-80.
8. Соловьев Б. А. Маркетинг: учебное пособие / Б. А. Соловьева//. – М.: Инфра – м, 2009. – С. 383.
9. Соловьева Д. В., Чернышева Е. К. Комплексный метод маркетингового анализа зарубежных рынков с целью разработки стратегии международного развития компании. Монография / Д. В. Соловьева, Е. К. Чернышева // «Маркетинговые стратегии компаний на рынках развитых и развивающихся стран». – М.: Российский университет дружбы народов (РУДН), 2013. – С. 75 – 86.
10.Шишлова С.Е. Развитие внешнеэкономической деятельности российских предприятий / С. Е. Шишлова // Известия тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. - Тула.: Тульский государственный университет, 2013. – С. 276 – 279.

УДК 332.14

Костанян Н.А.
аспирант
Институт сферы обслуживания
и предпринимательства
ДГТУ
филиал в г. Шахты Ростовской области
Россия, г. Шахты

ОСОБЕННОСТИ РАЗРАБОТКИ РЕГИОНАЛЬНЫХ ПРОГРАММ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

Аннотация: Статья посвящена особенностям разработки региональных программ социально-экономического развития. Изучены сущность и основные принципы региональных целевых программ, а также их классификация. В статье рассмотрены этапы разработки и реализации программы социально-экономического развития региона.

Ключевые слова: регион, региональная политика, региональная программа, социально-экономическое развитие.

Kostanyan N.A.
graduate student
Institute of Service and business (branch) of DSTU in the
city of Shakhty of the Rostov region
Russia, Shakhty

FEATURES OF DEVELOPMENT OF REGIONAL PROGRAMS OF SOCIAL AND ECONOMIC DEVELOPMENT

Summary: Article is devoted to features of development of regional programs of social and economic development. The entity and the basic principles of regional target programs and also their classification are studied. In article development stages and implementations of the program of social and economic development of the region are considered.

Keywords: region, regional policy, regional program, social and economic development.

В качестве одной из основных функций современного государства можно рассматривать осуществление эффективного регулирования развития регионов. С помощью реализации последовательной и грамотной региональной политики государство может повысить уровень социально-экономического развития региона, привлечь в него дополнительные инвестиции, а также сократить дифференциацию в развитии регионов.

Одним из инструментов реализации государственной поддержки регионов являются целевые комплексные программы. Под ними следует понимать некий комплекс социальных, экономических, производственных, технических, организационных и других мероприятий, нацеленных на решение определенной проблемы с учетом установленных сроков. При этом

при осуществлении целевой программы необходимо учитывать имеющиеся ресурсы и использовать наиболее эффективные методы реализации.

В зависимости от источника финансирования все целевые программы можно разделить на три уровня:

– федеральный уровень;
– региональный уровень;
– муниципальный уровень.

Региональные целевые программы представляют собой комплекс мероприятий, направленных на решение конкретных социально-экономических задач региона, требующих комплексных согласованных действий со стороны местного самоуправления, федеральных органов власти и отдельных хозяйствующих субъектов. Финансирование региональных целевых программ зачастую полностью или частично осуществляется из бюджета региона.

Программы регионального развития в сравнении с федеральными, характеризуются адресностью, более низкими ресурсными затратами, сравнительно небольшими объемами работ, строгой целевой направленностью, ограниченностью по времени реализации. При этом они, как правило, увязываются с общей государственной концепцией развития регионов и региональной политикой страны.

Основные принципы разработки региональных целевых программ:

– строгая целевая направленность;
– единство целей и задач на всех этапах реализации;
– адресность (четкое определение исполнителей, сроков, показателей эффективности и пр.);
– ресурсная обеспеченность;
– необходимость разработки нескольких вариантов достижения поставленных целей, с учетом неопределенности условий реализации;
– создание различных организационно-правовых и финансовых механизмов с целью обеспечения управляемости программой.

Основные виды и классификационные признаки региональных целевых программ представлены на рисунке 1.

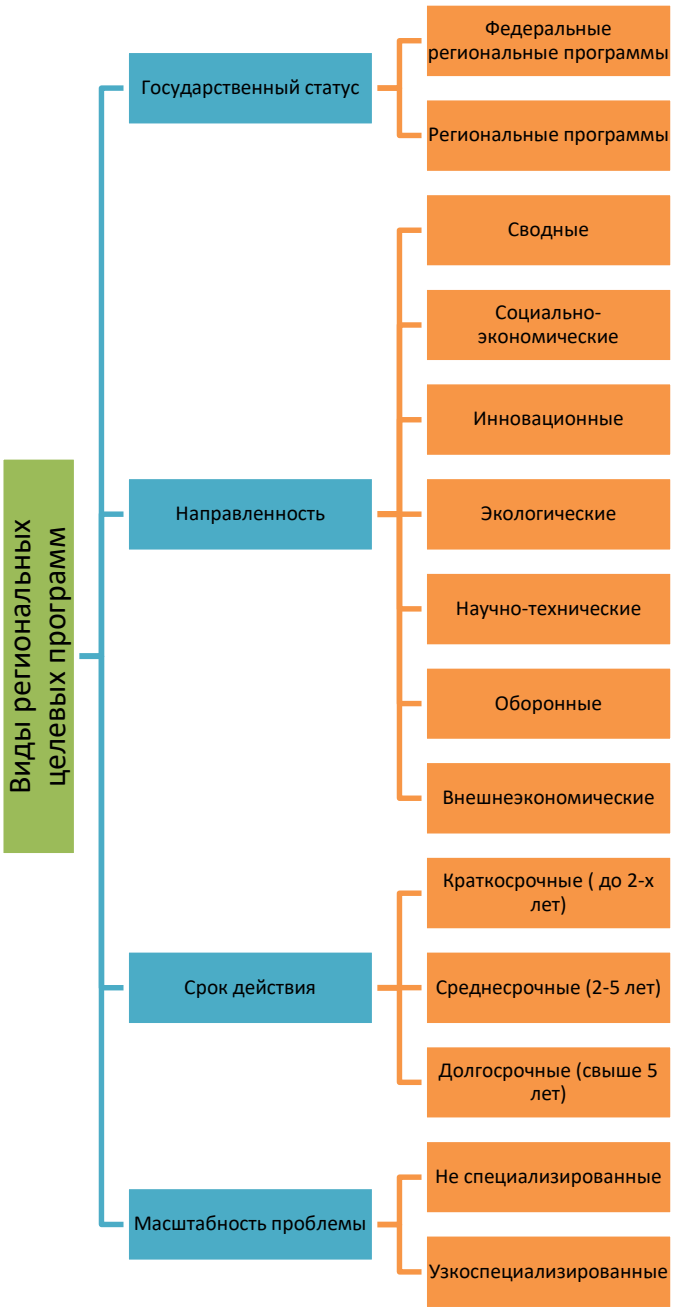


Рисунок 1 - Виды региональных целевых программ

При этом каждая региональная программа может одновременно характеризоваться несколькими классификационными признаками.

Процесс разработки региональной программы социально-экономического развития представим в виде рисунка 2.

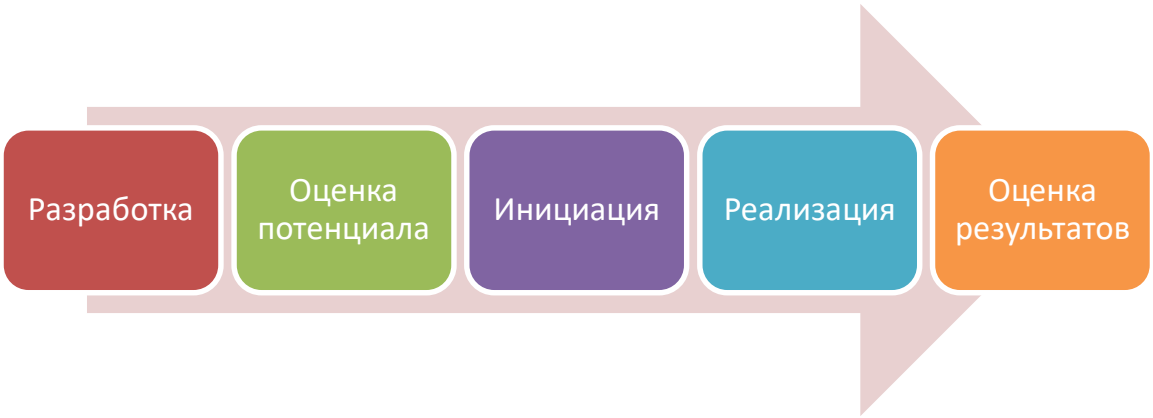


Рисунок 2 - Процесс разработки региональной программы социально-экономического развития

На этапе разработки региональной программы социально-экономического развития осуществляются следующие действия:

– определение проблемы и постановка целей;

– выбор и обоснование применения конкретных программно-целевых методов;

– согласование программы со всеми ее участниками.

Этап оценки потенциала предполагает проведение оценки социально-экономического потенциала реализации программы, определение критериев ее эффективности в сравнении с конкурентными программами и выбор конкретной программы.

В стадию оценки потенциала входят:

– предварительная оценка имеющегося ресурсного потенциала (объем необходимых материальных, финансовых, трудовых, земельных, временных и информационных ресурсов);

– соотнесение ресурсов региона с потребностями программы;

– ранжирование проблем в зависимости от приоритетности и значимости;

– принятие решения о разработке конкретных программ.

Этап инициации региональной программы социально-экономического развития заключается в разработке регулирующих нормативно-правовых актов, а также в создании управляющего механизма программы. Здесь определяются «заказчик», «исполнитель» и «разработчик» программы. Взаимоотношения между ними регулируются с помощью контрактов. Выбор разработчика программы осуществляется на основании конкурсного отбора, который согласовывается с исполнителем и заказчиком. В качестве разработчиков программы могут выступать научно-исследовательские организации, рабочая группа экспертов, специализированные комиссии.

Заказчик выдает организации исполнителю задание на программу, в которое включаются:

– главная цель программы;

– содержание программы с учетом особенностей региона;
– примерный объем необходимых ресурсов и финансовых средств.

Процесс реализации программы заключается в достижении поставленных целей, реализации запланированных мероприятий, проведении регулярной оценки эффективности и корректировке отдельных аспектов программы.

На заключительном этапе разработки программы проводится оценка эффективности достигнутых результатов и составляется заключительный отчет.

Таким образом, процесс разработки программы социально-экономического развития региона представляет собой сложную процедуру, которая включает в себя ряд действий, реализация которых позволит претворить ее в жизнь. Только последовательная разработка и реализация всех элементов программы даст плодотворный результат в будущем и будет иметь положительный эффект.

Использованные источники:

1. Региональные целевые программы социально-экономического развития: механизм разработки и реализации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.scienceforum.ru/2015/pdf/9025.pdf
2. Бюджетное планирование как инструмент реализации социально-экономической политики региона [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/byudzhetnoe-planirovanie-kak-instrument-realizatsii-sotsialno-ekonomicheskoy-politiki-regiona
3. Методы и формы реализации региональной экономической политики [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://zakonbase.ru/content/part/107654
4. Основные методы государственного регулирования и их диагностика в реализации социально-экономической политики региона [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://elibrary.ru/item.asp?id=21400429

УДК: 7.036.1

Котляр Е.Р., кандидат искусствоведения
доцент
кафедра Декоративного искусства
Бурьян А.В.
студент 3 курса
кафедра Декоративного искусства
ГБОУВОРК «Крымский инженерно-педагогический университет»

РУССКАЯ ИСТОРИЯ В ТВОРЧЕСТВЕ ХУДОЖНИКОВ-РЕВАЛИСТОВ XIX В. - В.Г. ШВАРЦА И Н.П. БОГДАНОВА-БЕЛЬСКОГО

Аннотация. В статье рассматривается раскрытие темы русской истории в творчестве художников-реалистов XIX в.:В. Г. Шварца и Н.П. Богданова-Бельского. В качестве примеров приведен анализ картин В.Г. Шварца «Сцена из домашней жизни русских царей» и Н. П. Богданова-Бельского «У дверей школы».

Ключевые слова: Художники-шестидесятники, передвижники, реализм, академия художеств, бытовая картина, реализм.

Kotlyar E.
Ph.D, Associate Professor
associate professor of the Department of Decorative Arts of the "Crimean Engineering and Pedagogical University "
Burian A.
3-year student
of the Department of Decorative Art of the "Crimean Engineering and Pedagogical University"

RUSSIAN HISTORY IN THE CREATIVITY OF ARTISTS-REALISTS OF THE XIX CENTURY – V. SCHWARTZ AND N. BOGDANOV-BELSKIY

Annotation. The article deals with the disclosure of the theme of Russian history in the creative work of 19th century artists: V.Shvarts and N.Bogdanov-Belsky. Examples include the analysis of paintings V. Schwartz "A Scene from the Home Life of Russian Tsars" and N.Bogdanov-Belsky "At the Door of the School."

Keywords: artists of the sixties, Peredvizhniki, realism, academy of arts, everyday life, realism.

Русские художники, члены «Товарищества передвижных выставок», называвших себя «передвижники»в 1870-е–1880-е годысоздали основу расцвета русского искусства. Реализм поднимается на новую ступень развития, расширяется круг тем и сюжетов. Передвижники ставили своей основной задачей многосторонне отобразить не только окружающую жизнь, традиции, быт, но и обратиться к русской истории. Они внесли ценнейший вклад в отечественную и мировую художественную культуру. На

протяжении сорока лет выставки «Товарищества передвижных выставок» передвигались по стране, побывали на Украине, в Прибалтике, Молдавии. Во многих местах они оказались первыми художественными выставками. За все время существования объединения было проведено сорок восемь выставок.

Один из передвижников, художник В. Г. Шварц появился на свет 22 сентября 1838 году в городе Курск, своё детство провёл на Кавказе. С детства мальчик увлёкся рисованием, и родители всячески поощряли это занятие. Благодаря влиянию прочитанных художником трудов Н. И. Костомарова,к первым его значительным работамотносятся композиции из древнерусской истории. Художник был всецело полон русским духом, основа его идеи состояла в том, чтобы в картинах писалась истинно русская жизнь, так как она несёт в себе богатейшую основу творчества. Он был силен в знаниях философии, истории, археологии, всё это помогало ему изображать события давно минувших дней так, как будто они написаны с натуры. Исколесив множество стран, в июне 1861 годаШварц возвращается обратно в Россию. Вячеслав Григорьевич творил свои шедевры, как будто пережил историческое прошлое, ставив себе цель уловить его подлинный дух; он смог вынести на всеобщее обозрение немалое количество жизненных эпизодов из русской истории. Шварц работал над темой Великого Новгорода, но увы, художник не успел исполнить картину, он скончался от тяжелой, мучительной болезни почек. Над могилой художника установили часовню, в которой помещались росписи художника А. Д. Литовченко, однако в годы революции и часовня, и могила была разрушена.На территории бывшей усадьбы В.Г. Шварца выстроили школу, однаиз комнат в которой была выделена под музей, в ней был установлен бюст Шварца работы скульптора С. В. Третьякова.Возле усадьбы сохранились остатки старейшего парка с аллеей из сосны, лиственницы и клена[1].

Работы В. Г. Шварца отличаются внимательным отношением к старине, он одним из первых всерьёз изучал древнюю культуру, обычаи, гардероб, характер и бытовую обстановку своей родины. Картины мастера дали возможность разглядеть исторические события в реальном облике. Участвовавшую в экспозиции картину в 1939 году, презентовали с названием «Царь Алексей Михайлович играет в шахматы». Вскоре художник представляет целый ряд полотен, посвященных царскому периоду XVI–XVII веков.

Глубоко изучив быт эпохи, художник создает картину «Сцена из домашней жизни русских царей». В ней он передал обстановку жизни русского монарха. Алексей играл в шахматы с семи лет, игра отвечала рассудительному и спокойному характеру мальчика. Церковь осуждала игру в шахматы и приравнивала ее к азартным играм, однако, несмотря на запрет, игра стала одним из любимых забав русских царей. Маленькие габариты картины, уравновешенность композиции, камерность комфортной светлицы,

кропотливая живопись, плавная тёплая цветовая палитра оставляет ощущениепокоя и домашней повседневности [2].

В изображении художник передает необычную гамму одежи царя, ферязь (старинная русская парадная одежда) изображается в белом цвете, голубых, румяных, желтых и серых оттенках, чтобы показать сияние белого шелка, лазурного цвета штаны и розовая рубашка. Похожая светящаяся одежда и у боярина. Очень тонко и изысканно выписаны резные орнаменты печи, сундука, кресла, детально выполнены узоры скатерти, кот, касающийся лапкой к фигуркам, которые свалились со стола. Этот кот был любимцем Алексея Михайловича, есть гравюра, на которой изображен портрет кота царя, она носит название: «портрет кота князя Московского». Этот сюжет неудивителен: жители города ценили и обожали кошек. В патриархальной столице они числились атрибутом благополучия и достатка в жилище.

Отрывок из стихотворения И. Есаулкова к картине:

…Фигурки две упали на пол
А кошка сразу - тут как тут!
Их перекатывает лапой...
Деталь, но от неё - уют!..

Красные стены выводят главные фигуры на передний план, фигуры на заднем плане тусклые, но художник добавил контраст на бороды прислуг, из-за чего фигуры не теряются. В. Г. Шварц не подражал работамсовременников, он сосредотачивался на будничной жизни эпохи.

Еще один известный художник-реалист, Н. П. Богданов-Бельский появился на свет в семье бедного крестьянина. О себе он говорил: «Богданов – сын бобылки, богом ей дан, Бельский – рожден в Бельском уезде». Благодаря московскому профессору Сергею Александровичу Рачинскому, Н. Богданов-Бельский окончил сельскую школу и школу рисунка, живописи и иконописи. Став взрослым, художник уделял много времени деревенским ребятам, таким же, каким когда-то был он сам. В его куртке с глубокими карманами всякий раз имелись сладости, орешки или леденцы. Дети, чувствуя тепло, проявляли к нему особенную любовь, всегда были счастливы приглашению в его дом на портретные зарисовки, каждый хотел позировать художнику, чтобы появиться на его полотнах. После завершения картин, художник мальчикам дарил рубашки, а девочками красивые платочки с узорами [3].

В одном из успешных произведений Богданова-Бельского «У дверей школы» написанном в 1897 году, художник изображает себяв детстве. К этому произведению создан ряд этюдов, посвященных школе: «Устный счет», «Воскресное чтение в сельской школе». В картине «У дверей школы» мы отчетливо видим школьный класс, небольшое деревянное помещение, старые деревянные парты, на стене висит географическая карта, в классе стоит доска, которая слегка процарапана мелом, какие-то карточки, которые учитель принес показать ребятам. Деревенские дети внимательно слушают

учителя, это говорит об их стремлении учиться, познавать новое, об уважении к учителю. В углу класса можно рассмотреть полочки с иконами, украшенными рушником, это также говорит о большой вере художника[4].

В картине «У дверей школы» на пороге стоит мальчишка, который то ли боится, то ли стесняется своего внешнего вида, чтобы зайти в класс. Видно, как мальчик хочет учиться, но он не осмеливается зайти в класс, и, стоя на пороге, наблюдает за происходящим. Мальчик одет очень бедно, в картине очень трепетно описано его волнение. Потрепанный кафтан, дырявые штанишки, грязные лапти, создается впечатление что эта одежда передавалась из поколения в поколение. Аккуратно выглядят волосы ребенка, в руках у него кепочка, которую он снял, зайдя в свою школу. На его спине свисают две сумки, можно предположить, что в сумке находятся не книги, а еда, которую мальчик несет домой [5].

В картине «Устный счет» в середине композиции изображен мальчик, имя которого Ваня Ростунов, он разносил письма в шапке. Действие происходит в классе на уроке арифметики, на доске изображен пример. Одиннадцать ребят пытаются решить поставленную задачу, но один из них все-таки сумел решить и на ушко говорит свой ответ учителю. Эта картина посвящена школьному учителю художника, он изображен в кругу своих учеников. Цветовая палитра картины очень теплая, она создает впечатление уюта, тут показаны доброта и простота русского народа.

Картины художника излучают тепло, доброту, внимательное отношение к детям. Сегодня. К сожалению, работыБогданова-Бельскогонезаслуженно забыты и редко репродуцируются. В «Энциклопедический словарь русских художников» его имя так же не попало.

Выводы. Творчество русских художников-передвижников представляет собой значительный пласт в истории искусства, не только в связи с высочайшим мастерством живописцев, но и благодаря тому, что в их картинах изображены реалистические сцены русской истории, позволяющие современным зрителям получить представление о событиях, быте, укладе, образах прошлого. В работах В. Г. Шварца и Н. П. Богданова-Бельского представлены сцены из жизни разных социальных слоев, однако общим в них является внимательное отношение к деталям, тонкая наблюдательность, психологизм образов, реалистичная трактовка.

Использованные источники:

1. Манин В. С. Русская живопись XIX века. – М., 2005.
2. Алленов М. М. История русского искусства. Искусство XX века. М.: Белый город, 2008.
3. Бенуа А. Н. История русской живописи в XIX веке/ Сост., вступ. Ст. и коммент. В. М. Володарского. – 3-е изд. – М.: Республика, 1999. – 448 с.
4. Плотников В. И. История русского искусства. – М.: «Изобразительное искусство», 1980. – 397 с.
5. Савицкая Т. А. Художники-передвижники. – М.: Издательство

«Изобразительное искусство», 1975. – 203 с.

УДК: 7.036.5

Котляр Е.Р., кандидат искусствоведения
доцент
кафедра Декоративного искусства
Касатова Е. Р.
студент 3 курса
кафедра Декоративного искусства
ГБОУВОРК «Крымский инженерно-педагогический университет»

СТРИТ-АРТ КАК ВИД СОВРЕМЕННОГО ИСКУССТВА

Аннотация. В статье рассматриваются специфика, особенности, основные темы, проблематика стрит-арта в современном искусстве, анализируются концептуальные примеры одного из ярких представителей уличного искусства – современного английского художника Бэнкси.

Ключевые слова: современное искусство, стрит-арт, граффити, Бэнкси.

Kotlyar E.
Ph.D, Associate Professor
associate professor of the Department of Decorative Arts of the
"Crimean Engineering and Pedagogical University "
Kasatova E.
3-year student
of the Department of Decorative Art of the
"Crimean Engineering and Pedagogical University"

STREET ART AS A TYPE OF CONTEMPORARY ART

Annotation. The article examines the specifics, features, main themes, the problems of street art in contemporary art, and analyzes the conceptual examples of one of the brightest representatives of street art – the contemporary English artist Banksy.

Key words: contemporary art, street art, graffiti, Banksy.

Современное искусство – совокупность художественных видов, сложившаяся во второй половине XX века. Обычно под современным искусством понимают искусство, восходящее к модернизму, или находящееся в противоречии с этим явлением [5]. Актуальность данной темы заключается в том, что стрит-арт приобретает большую популярность в современном искусстве, но кто-то видит в нем искусство, а кто-то заблуждается в понятии и относят его к вандализму.

Искусство всегда было носителем идей и, что важно, средством внедрения этих идей в массы. Так называемое высокое искусство очень тесно связано с большими финансовыми капиталами, а те в свою очередь имеют прямое отношение к политике и власти. Естественно, что приоритет

в искусстве отдается тем его произведениям, которые способствуют внедрению в сознание общества идей, необходимых для управления им.

Современное искусство, в некоторых своих проявлениях, до боли откровенно в своих диагнозах «болезни» общества. Искусство игры и интерпретации современного искусства становятся бунтом против мнимого распространения массовой культуры. Такое искусство несет в себе отрицание в превращении человека в бесчувственное устройство государственной системы [6].

Стрит-арт – направление в современном искусстве, особенностью которого является использование внутригородских территорий для различного рода арт-проектов. Одним из заметных проявлений стрит-арта являются граффити, история которого берет свое начало в 1920-х годах, когда рисунки и надписи начали появляться на товарных поездах, курсирующих по США. Позднее данное направление превратилось в способ распространения политический и других идей, а также метод закрепления территории различного рода группами лиц.

В 1980-е годы – быстрый и бесконтрольный рост арт-движения вызывает определенный интерес культурных инстанций, от критиков до галерей. Поэтому начало 1980-х отмечает впечатляющее количество выставок, где молодые райтеры получают признание как художники в полном смысле этого слова. В 1981 году престижный журнал «Арт Форум» посвящает статью явлению «FashionModa». В том же году райтеры принимают участие в выставке «PSI NewYork/NewWave» вместе с другими художниками, среди которых Жан-Мишель Баскиа, а также Джозеф Кошут, Уильям Берроуз, Нэн Голдин, Энди Уорхол и Лоуренс Вайнер. В 1982 году FashionModa выставляется на «Dokumenta 7» в Касселе, Германия [1]. С тем же озадачивающим очевидным успехом первые райтеры выставляются во многих музеях Европы параллельно с выставками в лучших галереях Нью-Йорка.

Так как у уличного искусства нет четких или технических границ, невозможно выделить конкретных идейных предшественников для стрит-арта как такового. В данном жанре можно наблюдать огромное количество различных поджанров и каждый из них зачастую имеет свою историю. В настоящее время, когда стрит-арт уже признан как направление искусства, существует точка зрения, которая «легализует» его в глазах широкой общественности, указывая на то, что уличные художники придают невзрачным промышленным городам статус новых культурных центров, создают новые эстетические пространства, что повышает качество жизни местного населения.

Ярким примером такого преображения может считаться город Бристоль, предположительно родина Бэнкси, где сейчас его работы не только сохраняются, но по ним даже устраивают экскурсии.

Бэнкси – псевдоним скандально известного английского андерграундного художника граффити. Вокруг его биографии и реального

имени ведётся много споров. Согласно самым распространённым версиям его настоящее имя Роберт или Робин Бэнкс [2]. Его знают миллионы, но видели – только друзья. Он никогда не показывает своего лица, а для интервью использует тумблер для искажения голоса. Бэнкси – всемирно известный художник граффити, чьи работы знают во всем мире: их можно увидеть на родине Бэнкси, в Бристоле, в Лондоне, на стенах разрушенного ураганом Нового Орлеана, в Каире, Лос-Анджелесе и на разделительном барьере на Западном берегу реки Иордан [2,3]. Работы художника часто содержат социально-политический месседж, остроумны и носят антивоенный или антикапиталистический характер.

Бэнкси создал рисунок классического граффити, который стал мгновенно узнаваемым и эффектным в своей способности нести озлобленный, но одновременно забавный взгляд на современную жизнь, с изображением животных, в частности обезьян и крыс, парадирующих и привлекающих внимание к общей испорченности нашей культуры. Помимо уличных работ, именно такие акции продвинули его к успеху. Он делал из уличного искусства нечто другое, своего рода перфоманс – по большому счету передразнивая работу крупных брэндов, атакуя устоявшиеся ценности [4].

Одна из самых популярных и обсуждаемых работ Бэнкси «2012 OlympicPieces», посвященная олимпиаде в Лондоне. Граффити затрагивает проблему детского труда в странах третьего мира – изображение мальчика, который шьет маленькие британские флаги к олимпиаде, стоя на коленях. Мальчик, лишенный детства, создает атрибуты праздника, который будет использоваться в течении двух с половиной недель, после чего флаги оказываются на свалках. Цена за эту картину составляла от 500 000 до 700 000 долларов.

Анализ и конструктивную критику арт-проектов Бэнкси можно дополнить тем, что он знает основу классической школы искусства: анатомическое строение человека, законы композиции, цвета и формы. Незнание этого отрицательно отложилось бы на его работах и являлось бы ничем иным, как «грязь» на стенах, что считалось бы вандализмом, нежели искусством.

Выводы. Стрит-арт преследует различные цели: это может быть агитация, самовыражение, пропаганда, критика, привлечение внимание к проблеме. И при этом стрит-арт один из наиболее современных видов искусства, примеры которого находятся не в галереях и музеях, а на улицах больших и малых городов. Стрит-арт не претендует на качество, а меру художественности определяет исключительно зритель. Художники вышли за рамки общепризнанных правил, отказались от известности и критики, они сделали из обычных людей экспертов, и ждут только их оценок. Бэнкси, пожалуй, один из немногих, кто делает своеобразные социальные граффити. Объектом его критики становятся явления нашей повседневной жизни.

Использованные источники:

1. Арсланов, В.Г. Теория и история искусствознания XX века. Формальная школа / В.Г. Арсланов. - М.: Академический проект, 2015. - 344 с.
2. Сайт о современных художниках. [Электронный ресурс]. URLhttp://contemporary-artists.ru/Banksy.html (Дата обращения 18.03.2018г.).
3. Бэнкси.РФ. [Электронный ресурс]. URLhttp://www.бэнкси.рф (Дата обращения 28.11.2017г).
4. Капёв Е. BANKSY. Уровень угрозы допустимый. Если нет, вы скоро об этом узнаете /[пер. с англ. Е.Кеник]. – Москва: Издательство «Э», 2017. – 240с.
5. Хофман В. Основы современного искусства. Введение в его символические формы. Спб., 2004.
6. Арсланов, В.Г. Теория и история искусствознания. XX век. Постмодернизм: Учебное пособие / В.Г. Арсланов. - М.: Академический проект, 2015. - 287 с.

УДК: 7.036.45

Котляр Е.Р., кандидат искусствоведения
доцент
кафедра Декоративного искусства
Кючук Л.
студент 3 курса
кафедра Декоративного искусства
ГБОУВОРК «Крымский инженерно-педагогический университет»

ХУДОЖНИК СЕЦЕССИОНА ГУСТАВ КЛИМТ: ОСОБЕННОСТИ ТВОРЧЕСКОГО МЕТОДА

Аннотация. В статье рассматриваются особенности творческого метода одного из самых ярких представителей живописи модерна – австрийского художника Густава Климта.

Ключевые слова:Густав Климт, модерн, Сецессион, символизм.

Kotlyar E.
Ph.D, Associate Professor
associate professor of the Department of Decorative Arts of the "Crimean Engineering and Pedagogical University "
Kuchuk L.
3-year student
of the Department of Decorative Art of the "Crimean Engineering and Pedagogical University"

ARTIST OF THE SECESSION OF GUSTAV KLIMT: FEATURES OF THE CREATIVE METHOD

Annotation. In the article features of a creative method of one of the brightest representatives of painting of a modernist style - the Austrian artist Gustav Klimt are considered.

Keywords: Gustav Klimt, modern, Secession, symbolism.

Стиль модерн, называемый в разных странах по-разному (модерн в России, модернизм в Испании, Ар-Нуво во Франции, Сецессион в Австрии), повсеместно распространился в странах Западной и Восточной Европы в конце XIX – начале XX века. Период развития стиля был сравнительно короток: с 1890 по 1914 год, однако его влияние на последующее развитие архитектуры и декоративно-прикладного искусства трудно переоценить. Стиль модерн получил признание почти во всех европейских странах. Уникальность модерна в том, что он охватил все сферы искусства: от изобразительного искусства до архитектуры, от декора мебели и одежды до монументальных панно и скульптур, до камерных статуэток и ювелирных изделий.Главной особенностью модерна является отказ от прямых линий, художники вдохновляются природными формами, изогнутыми линиями цветов и растений. В период модерна художники отказывались от старых средств выражения и стремились найти новые художественные формы, с

помощью комбинирования различных видов и течений искусства[1].

Густав Климт был одним из самых ярких представителей венскогосецессиона.Несмотря на блестящее умение работы в академической живописи и рисунке, в своих работах он отказывался от классического стиля, использовал символы и символические элементы для передачи скрытых смыслов и протестовал против классических канонов. Присущая мастеру индивидуальная манера исполнения работ стала ярким примером для поисков более молодых художников, будущих представителей экспрессионизма – Оскара Кокошки и Эгона Шиле.

Густав Климт родился в многодетной семье 14 июля 1862 года в пригороде Вены. Его отец был художником-гравером по золоту, и с раннего детства обучил Густава этому искусству. В 14 лет Густав Климт поступил в художественно-ремесленное училище при Австрийском музее искусств на специальность архитектурная живопись, где уже учился его старший брат Георг, и туда же годом позже поступил и младший брат Густава Эрнст.

В 1879 году Густав Климт вместе с братом Эрнстом и товарищем по учебе Францем фон Матчем открыли мастерскую по оформлению интерьеров. Поначалу они получали маленькие заказы от провинциальных городов Австро-Венгрии, исполняя на заказ различные оформительские работы: расписывали фарфор, писали портреты, создавали эскизы интерьеров.В 1885 году им поручили очень важное задание: по картонам художника Макарта расписать Виллу Гермес в Бургтеатре. Для молодых художников этот заказ был шансом для общественного признания и великолепной возможностью начать карьеру известных художников. В 1888 году была завершена работа в Бургтеатре. Молодые художники имели огромный успех у публики, а император наградил их за заслуги «Золотым Крестом».Эта награда послужила большим толчком для дальнейших заказов. Следующим заказом стала картина «Зрительный зал Старого Бургтеатра» написанная гуашью в 1888-1889 годах. На этой картине были изображены все знаменитости того времени: политики, ученые, художники и самые известные и знатные красавицы венского общества. Климт для написания этой работы сделал более полутора сотен набросков. Зрительный зал показан со стороны сцены, создается впечатление, что публика выступает в роли актеров [3]. В 1891 году Густав становится членом Союза изобразительных искусств.

В 1892 году умирает отец Густава, а вслед за ним и брат Эрнст. Для Климта этот период становится очень сложным и критичным. На плечи Густава ложится забота о матери, о вдове и дочери умершего брата. Эта трагедия также повлияла на его художественное видение, и помогла укрепить индивидуальный стиль художника. После 1898 года работы Густава Климта становятся более символичными и декоративными. Важным фактором для развития индивидуального стиля художника послужило распространение стиля модерн в Европе.

В 1894 году Климту и Матчу поступает заказ на оформление Большого

зала Венском университете. Однако из-за разногласий они работали над разными картинами, и вскоре Матч покинул мастерскую. Причиной этому послужило то, что Матч оставался верен классической, академической манере в живописи, а Климт уже активно искал новые подходы к ней. Стиль Густава сочетал в себе символизм, модерн и импрессионизм. Это привело тому, что 1897 году он со своими единомышленниками основывает революционное движение – Венский Сецессион. К участникам движения присоединились профессор архитектуры Академии художеств Отто Вагнер, архитекторы Йозеф Ольбрих и Йозеф Хофман, создавшие впоследствии свои знаменитые архитектурные шедевры, представляющие собой синтез камня, стекла, металла и поливной керамики.

Президентом объединения Сецессион избрали Густава Климта. Целью Венского Сецессиона было освободиться от тирании академической школы, не позволяющей выставлять современные работы. С помощью журнала «Ver Sacrum» (Весна Священная) и постройки выставочного зала они смогли привлечь лучшие работы зарубежных художников в Вену, и популяризировать работы членов группы. У Сецессиона не было единого стиля, в ней сосуществовали натуралисты, реалисты и символисты. Символом общество стала Афина Паллада, олицетворяющая правосудие, мудрость и искусство [4].

Всего за два года сецессионистам удалось достичь широкого признания и произнести революцию в общественном вкусе. Появилось новое поколение художников, призывающее искусство к новым реформам, отстаивающее право на свободное творчество. Сецессион нашел надежных покровителей, принадлежавших к крупной австрийской буржуазии, благодаря которым Климт и его соратники могли экспериментировать с различными материалами.

Первым значительным заказом, полученным Климтом после организации Сецессиона, стало оформление музыкального салона во дворе Никонауса Думба на Рингмтрассе в 1898 году. В 1901 году, Климт был занят очень важной настенной росписью, которая должна была сопровождать памятник Бетховену работы Макса Клингера. Сецессионисты решили организовать вокруг этой скульптуры выставку, которая призывала объединить различные виды искусства.Бетховенский фриз Климта должен был стать значительной составляющей частью этого художественного события. Бетховенская выставка стала решительным этапом не только в творчестве Климта, но и, в общем, переломным моментом в отношении Вены к искусству.Несмотря на то, что выставка задумывалась, как прославление искусства, она лишь показала слабость панэстетизма. Скандальность выставки привлекла множество почитателей, но все же и в финансовом плане она оказалась неудачной. Это способствовало столкновению между группой идеалистов во главе с Климтом и другими участниками Венского Сецессиона [2].

С этого времени Климт больше не пользовался таким успехом у

публики, как раньше, а из-за конфликта с властями больше никогда не получал государственные заказы. Даже внутри Сецессиона доверие коллег к нему после Бетховенской выставкибыло подорвано. Несмотря на это в 1903 году выставка работ Климта была достаточно впечатляющей, что заставило временно умолкнуть большинство критиков. В 1905 году Климт и его друзья, среди которых были Кари, Моль, Йозеф Хофман, Коло Мозер, Отто Вагнер, вышли из состава Сецессиона из-за непримиримых противоречий. Немногие смогли следовать за более радикальными экспериментами Климта и лишь немногие продолжали ценить работы Густава Климта. Среди них были выходцы из высших слоев, которые продолжали заказывать художнику портреты.

В творчестве Климта золото имело символическое значение, что неудивительно, ведь он был знаком с технологией золочения с раннего детства. На ранних работах Климт золотом выделяет символически священные предметы. В поздних же работах золото ассоциируется с сексуальностью, притягательностью женщин. Это хорошо заметно в таких картинах как «Золотые рыбки», «Юриспруденция», «Юдифь», а также в самой знаменитой работе художника – «Поцелуй». Золото в этих картинах подчеркивает философский смысл узоров, украшающих платья. Узоры покрывают значительную часть полотен, руки и лица портретируемых как будто вырастают из пестрого коврового узорного пространства.

В период пика «Золотого периода» Климт посвящает свои работы всемирным, общечеловеческим темам. Эти картины продолжают уже сложившуюся аллегорическую художественную традицию, в произведениях, воспевающихтайнубытия. В этот период Климт исчезает из поля зрения публики, замыкается в своем творчестве, начинает увлекаться философией и восточной культурой. Густав Климт сосредотачивается на судьбе человека, целью его художественных поисков становится изучение загадки жизни. Картина «Смерть и жизнь» в 1911 году получила приз на Всемирной выставке в Риме [5]. Философское содержание его композиций становится все более загадочным. На полотнах Климта возникают прекрасные женские образы, написанные светлыми красками, в блеске золота и драгоценных камней. Эти прекрасные картины воспевают чувственную красоту женщин [6].

Картины Климта трех периодов: раннего, «золотого» и позднего – очень отличаются друг от друга. Рассматривая ранние работы, можно сказать, что художник использовал все академические каноны в живописи. Со временем они становятся для него маловажными, он начинает выделять контуры каждого предмета и каждой детали.

В картинах Густава Климта заметна и связь художника с природой. Именно она привела его к использованию орнаментики в своих картинах, где появляются причудливо перекрученные лианы, папоротники, стволы старых деревьев, декоративные цветы и травы. С этого момента эротизм, который был характерен для творчества художника долгие годы, отходит на

второй план.

Выводы. Творчество Густава Климта оставило огромный след в истории искусства и оказало значительное влияние на последующее развитие традиций живописи и монументального панно. Тенденции связи декоративных плоских элементов узора и реалистично написанных лиц и частей фигур людей стали тем ноу-хау, которое и по сей день выделяет творческую манеру художника из окружающих направлений в искусстве.

Использованные источники:

1. Герман М. Модернизм. Искусство первой половины XX века / М. Герман. – С.: Азбука., 2003. – 480 с.
2. Долгополов И. Мастера и шедевры / И. Долгополов. В 3-х т. Т.2. – М.: Изобразительное искусство, 1987. - 750 с.
3. Жиль Н. Климт / Н. Жиль. – М.: Арт-родник, 2007. – 87с.
4. Колесникович Н. Художник в 100 картинах Густав Климт / Н. Колесникович. – М.: Эксмо., 2015. – 48 с.
5. Петровец Т., Садамова Ю. Энциклопедия мировой живописи / Т. Петровец, Ю. Садамова. - М.: ОЛМА-ПРЕСС, 2008. - 431 с.
6. Сармани – Парсонс И. Густав Климт / И.Сармани – Парсонс. –М.: Слово - ART., 1995. – 104 с.

УДК: 7.038.1

Котляр Е.Р., кандидат искусствоведения
доцент
кафедра Декоративного искусства
Фарафонова А. С.
студент 3 курса
кафедра Декоративного искусства
ГБОУВОРК «Крымский инженерно-педагогический университет»

ИСТОКИ КУБИЗМА И ЕГО СОВРЕМЕННЫЕ ИНТЕРПРЕТАЦИИ

Аннотация. В данной статье рассмотрена история направления кубизм, творчество его основателей. Особое внимание сконцентрировано на принципах кубизма и взглядах представителей данного направления на реальность. Исследовано влияние кубизма на современность, представлено творчество нескольких современных художников, которые продолжают его традиции.

Ключевые слова: авангардизм, кубизм, Пабло Пикассо, Жорж Брак, современное искусство.

Kotlyar E.
Ph.D, Associate Professor
associate professor of the Department of Decorative Arts of the "Crimean Engineering and Pedagogical University "
Farafonova A.
3-year student
of the Department of Decorative Art of the "Crimean Engineering and Pedagogical University"

THE ORIGINS OF COBISM AND ITS MODERN INTERPRETATIONS

Annotation. In this article, the history of the direction of cubism, the creativity of its founders is considered. Particular attention is focused on the principles of Cubism and the views of representatives of this direction on reality. The influence of cubism on modernity is investigated, the work of several contemporary artists is presented, which continue its traditions.

Key words: avant-gardism, cubism, Pablo Picasso, Georges Braque, contemporary art.

Изучение любого направления даёт полное представление о развитии истории искусств. Многие современные художники и дизайнеры продолжают традиции авангарда, в том числе и одной из его отраслей - кубизма, интерпретируя их в современном ключе.В авангардизме акцент делалсяне на реальном изображении предметов или явлений, а на том, как мы их ощущаем. Представители кубизма исходили из убеждения, что все предметы или явления можно представить в виде массы геометрических форм. Это направление отражает философские и эстетические идеи того

времени.

В начале XX в. происходили глобальные изменения в сознании людей в связи с революциями и мировыми воинами, что повлияло на многочисленные нововведения в искусстве. Художественная культура разделилась на различные движения. Одни движения продолжили и обогатили классические традиции, другие стремились к разрыву с прошлым и созданию новой экспрессивной системы, которую они основали на собственных идеях и взглядах. В это время появляется авангардизм – совокупность абсолютно новых течений в искусстве [4, с. 116].

Представители многих отраслей авангардизма стремились к плоскостному изображению и выразительному колориту. Радикальную революцию в изобразительном искусстве произвели кубисты, провозгласившие новейший подход к реальности [8, с. 274].

Кубизм зародился во Франции, встречается преимущественно в живописи, однако, существуют также его объёмные воплощения [7, с. 166]. Вдохновлялись кубисты простыми, но интригующими стилями африканской, полинезийской, микронезийской культурами. Для направления характерны тяготение к аскетичности цвета, строгие геометрические формы и элементарные мотивы, такие, как: утварь, дом, дерево [2, с. 713].

Возникновение кубизма связано с творчеством французских художников Пабло Пикассо и Жоржа Брака. В 1907 г. Пикассо написал картину «Авиньонские девицы» и познакомился с Браком. В Париже, в этом же году, была устроена большая ретроспективная выставка Поля Сезанна, творчество которого и явилось исходным пунктом в становлении кубизма. Вместе с Браком Пикассо занялся проблемой трёхмерного изображения, пытаясь создать из пейзажей, портретов, натюрмортов геометрические, разделённые на систему плоскостей структуры [3, с. 315]. Пикассо и Брак вписывали в свои картины какие-либо буквы или слова. Они не соответствовали содержанию, но помогали зрителям лучше понять замысел художника.

Выделяют три фазы кубизма в живописи, отражающие различные эстетические концепции: сезанновскую (1907-1909), аналитическую (1909-1912) и синтетическую (1913-1914). Английский искусствовед Эрнст Гомбрих представляет истоки кубизма в творчестве французского художника Поля Сезанна, приводит в качестве примера его работы «Гора Сент-Виктуар со стороны Бельвю» и «Горы в Провансе». Следующая фаза развития кубизма – аналитическая. Изображаемый предмет разделяется на мелкие части, а его форма «раскидывается» на холсте.Синтетический кубизм наиболее декоративен. Картины словно превращаются в красочные панно, появляются фактурные элементы – объемные конструкции, коллажи. Одновременно зарождается кубистическая скульптура, архитектура и керамика [2, с. 713].

В кубистской скульптуре и керамике, как и в живописи, используются правильные геометрические фигуры, которыми заменялись части тела

человека, лица или предметов. Это делает замысел художника трудным для понимания, а само изображение тех или иных предметов – неузнаваемым. Архитекторы также обращались к кубизму. Они сосредотачивались на трёхмерном изображении с простыми геометрическими формами, которые могли накладываться друг на друга, быть прозрачными или переплетаться, сохраняя при этом свои пространственные отношения [6, с. 36].

Принципы кубизма долгое время остаются непонятыми, художники-авангардисты пользуются названием нового движения искусства лишь для обоснования своих взглядов [5, с. 28]. Кубизм – своеобразная попытка углубить живопись, раскрыть её внутреннее содержание и замысел автора. Художники воспринимали свои идеи как реальность, существующую лишь в пределах их собственного разума. Содержание этих идей противоположно истинному внешнему виду предметов [1, с. 587].

Представители кубизмасчитали, что подражание реальности мешает «оживить» пространство, и оно не может выступить во всей своей чистоте и абсолютности.Не подчиняясь диктату натуры, кубисты насыщали полотно напряженной игрой форм, рельефов и линий, цвета, тени и света в их соприкосновениях, контрастах, схождениях и расхождениях [10, с. 264].

Декоративные композиции, по мнению кубистов, наиболее точно выражают суть изображаемого предмета. Ключевым является принцип синхронности, который пришёл в кубизм, предположительно, из живописи средних веков или детских рисунков, где в одном изображении совмещаются несколько различных ракурсов на один предмет, а также несколько моментов бытия одного и того же предмета в разное время. В кубистическом изображении автор сознательно нарушает все предметно-пространственные отношения. Тяжёлые плотные предметы могут изображаться невесомыми и наоборот, а все уровни пространства перемешаны: листы бумаги, поверхность мебели, книг, стены, бутылки и т.д. парят в своеобразном оптически неправдоподобном пространстве [9, с. 202].

Кубизм произвел глобальные изменения в искусстве, открыл дорогу абстрактному мышлению, дал зрителям возможность самим трактовать символы, которые изображены на произведениях. Кубизм полностью изменил массовое сознание зрителей и художников, послужив основой для развития таких течений, как абстракционизм, футуризм, конструктивизм и т. п.

Направление кубизм существовало недолго, однако, его наследие живо до сих пор – это простые формы бытовых предметов, графичная архитектура, геометрические орнаменты одежды и т. п. В современной интерпретации кубизма представлен обобщённый образ направления, далёкий от его классических сезанновских, аналитических и синтетических течений. Всё зависит от того, какие цели преследует определённый художник или дизайнер. Одни вписывают в свои разработки лишь элементы кубизма, другие сочетают его с современными знаковыми образами, третьи сокращают свой взгляд на объект до схемы. Популярность набирает

интерьер в стиле кубизм: контрастные и яркие сочетания цвета, мебель, состоящая из простых геометрических форм, минимальное количество элементов декора. [12].

Современный российский художник Георгий Курасов (род. 1958) следует направлению кубизм, но в своеобразной стилистике. Он изображает фигуры людей, животных неправильной формы с искажёнными пропорциями, что создаёт ощущение некоего дисбаланса. Однако, его картины имеют радостную атмосферу за счёт использования художником ярких цветов и динамичных композиций. Он сохраняет разнообразие и богатство объектов и форм, персонажи его работ наполнены яркими индивидуальными чертами. Художник пишет картины на всевозможную тематику: бытовую, театральную, литературную, религиозную и т. д [13].

Мальтийский художник Миодраг Мичкович пишет картины яркими огненными контрастными цветами, используя при этом строго геометрические формы. Он работает в различных жанрах: портрет, пейзаж, натюрморт и т.д. В настоящее время художник малоизвестен, однако, его полотна привлекают зрителей своим необычным почерком и колоритом. Критики называют художника современным кубистом [11].

Выводы. В связи с глобальными изменениями в жизни общества в начале XX в., появлялись новые направления искусства. Это были абсолютно новые, оригинальные и смелые направления, которые подвергались и до сих пор подвергаются критике. Самую глобальную революцию в изобразительном искусстве произвели представители кубизма, изображая реальность через примитивные геометрические фигуры. На картинах в стиле кубизм изображено не видение художника того или иного предмета, явления, человека и т. д., а то, как художник его воспринимает. В данном направлении работали не только живописцы, но и скульпторы, керамисты и архитекторы. Современные художники и дизайнеры активно пользуются наследием кубизма в своих работах и проектах.

Использованные источники:

1. Борзова Е. П. История мировой культуры. - СПб.: Лань, 2001.
2. Власов В. Г. Новый энциклопедический словарь изобразительного искусства. — СПб.: Азбука, 2010. — Т. 4. – 864 с., илл.
3. Вся история искусства. Живопись, архитектура, скульптура, декоративное искусство / пер. с ит. Котельникова Т. М. – М.: АСТ: Астрель, 2008. – 414 с., илл.
4. История искусства. Художники, памятники, стили / пер. с исп. Сафронова Т. В, Соколова Г. Ю. – М.: АСТ: Астрель, 2008. – 393 с., илл.
5. Крусанов А.В. Русский авангард: 1907-1932. — СПб., 1996. — Т. 1. – 325 с.
6. Куликова И. С. Философия и искусство модернизма. – М.: Политиздат, 1980. – 272 с, илл. - 672 с.
7. Культурология. XX век: Словарь / под ред. Левит А. Я. и др. – СПб.: Лань, 1997. – 640 с.

8. Мосин И. Г., Мосин И. И. Мировая живопись: от Джотто до Пикассо / под ред. Троицкий А.О. и др. – СПб.: ООО СЗКЭО «Кристалл», М.: Оникс, 2007. – 320 с., илл.
9. Эстетика: словарь / под ред. А. А. Беляева и др. - М.: Политиздат, 1989. - 447 с.37. Honour H., Fleming J. A World History of Art. — L.: Laurence King Publishing, 2009. — 7th edn. — 784 p.
10.Green C. Cubism and its Enemies, Modern Movements and Reaction in French Art, 1916-1928. — L.: Yale University Press, 1987. – 477 p.
11.Выразительный кубизм в картинах малоизвестного художника [Электронный ресурс] // Re-actor. – 2009-2017. – Режим доступа: http://re-actor.net/illustration/6726-micko-vic-cubis.. (Дата обращения: 28.11.2017)
12. Гид по стилю: кубизм [Электронный ресурс] // Сайт дизайнерского агентства «Репина брендинг». – 2017. – Режим доступа: http://repinabranding.ru/blog/gid-po-stilyu-kubizm(Дата обращения: 21.11.2017)
13.Kurasov. Fineart [Электронный ресурс] // D. Moskvin. – KURASOVART. – 2017. – Режим доступа: http://www.kurasov.com/index.php (Дата обращения: 21.11.2017)

УДК: 7.036.1

Котляр Е.Р., кандидат искусствоведения
доцент
кафедра Декоративного искусства
Шевцова А. М.
студент 3 курса
кафедра Декоративного искусства
ГБОУВОРК «Крымский инженерно-педагогический университет»

ТВОРЧЕСТВО К.Е. МАКОВСКОГО В КОНТЕКСТЕ РАЗВИТИЯ РЕАЛИСТИЧЕСКОГО ИСКУССТВА XIX В.

Аннотация. В данной статье рассматривается творчество выдающегося художника-передвижника К. Е. Маковского в контексте реалистических тенденций в русском искусстве второй пол. XIX в., которое составило целую эпоху в развитии русской дореволюционной культуры. Глубоко национальное, идейное и правдивое, проникнутое духом демократизма и гуманности, оно получило всемирное признание.

Ключевые слова: К. Е. Маковский, художники-передвижники, реализм, русская живопись.

Kotlyar E.
Ph.D, Associate Professor
associate professor of the Department of Decorative Arts of the "Crimean Engineering and Pedagogical University "
Shevtcova A.
3-year student
of the Department of Decorative Art of the "Crimean Engineering and Pedagogical University"

CREATIVITY OF KONSTANTIN MAKOVSKY IN THE CONTEXT OF THE DEVELOPMENT OF REALISTIC ART OF THE XIX CENTURY

Annotation. In this article, the creativity of the outstanding artist-traitor Konstantin Makovsky is considered in the context of realistic trends in Russian art of the second half. XIX century, which amounted to a whole era in the development of Russian pre-revolutionary culture. Deeply national, ideological and truthful, imbued with the spirit of democracy and humanity, it has received worldwide recognition.

Key words: Konstantin Makovsky, peredvizhniki, realism, Russian painting.

Искусство второй половины XIX в. было идеологически разделено на два русла: первое брало начало в Академии Художеств и носило статус официального, признанного царской властью, но, по сути, не отражало окружающую действительность, выбирая мифологические мотивы и приукрашенные портреты знати. Другое направление, выросшее вне академии, реалистично изображало окружающую жизнь различных сословий.

Основными жанрами в реализме были: портрет, исторические и религиозные сюжеты. Объектом изображения нового направления становится жизнь народа. Таким образом, художники, работы которых принадлежат к этой группе, невольно становятся участниками в общенациональном освободительном движении. Ярким проявлением борьбы за демократическое искусство становится «Бунт четырнадцати», когда группа художников, протестующих против официального «выхолощенного» искусства, выходит из Академии, организовывая во многих городах свои «передвижные выставки». Сообщество этих художников получило название «Товарищество передвижных выставок». Во главе группы стоял И. Н. Крамской. Его товарищами были Б. Б. Вениг, Н. Д. Дмитриев, А. Д. Литовченко, А. И. Корзухин, И. С. Шустов, А. И. Морозов, Ф. С. Журавлёв, К. В. Лемох, А. К. Григорьев, М. И. Песков, Н. П. Петров, В. П. Крейтан и, конечно, К. Е. Маковский [2; 1, с.14].

Русский живописец Константин Егорович Маковский был одним из участников Товарищества художников-передвижников. Художник родился 20 июня 1839 года в Москве. В семье Маковского искусству уделялось особое место, ведь его отец – Егор Иванович, был художником-любителем, одним из основателей «натурного класса» на Большой Никитской, который после 1865 года стал Московским училищем живописи, ваяния и зодчества [4, с. 3]. Именно Егор Маковский воспитал в своих детях любовь к искусству. Так, Константин обязан своим талантом в творчестве именно отцу.

Значительных успехов художник достиг во время учебы в академии: ежегодно Маковский получал по медали за мастерство своих работ. Маковский уже в юности писал портреты для знатных особ и получил особое внимание со стороны русского императора. Он выполнил огромное количество заказных портретов людей, приближённых к императору – графа Н. Н. Муравьёва-Амурского, графа В. А. Адлерберга, герцога Н. М. Лейхтенбергского и др. [3, с. 7].

Константин Маковский становится одним из самых модных и известных портретистов в России, мастером светского заказного портрета. Сам художник с лёгкой иронией писал об этом периоде своего творчества: «Лучшие красавицы наперебой позировали мне… Я зарабатывал громадные деньги, жил с царственной роскошью и успел написать несметное количество картин, декоративных панно, портретов, этюдов и акварелей» [5, с. 2]. О Маковском недаром вспоминали, что он «держался большим барином, ходил чуть ли не в боярском костюме, выдерживал тон знатного мастера, зарабатывал большие деньги и умел их проживать».

Впоследствии художник уделяет особое внимание семейным портретам, данная тематика сблизила его с работами импрессиониста Ренуара. Любовь к семье вдохновляла художника, и Маковский часто использовал в качестве моделей для своих полотен жену и детей. В творчестве художника в большей степени стали преобладать семейные

портреты, наиболее известны следующие работы: «Портрет Ю. П. Маковской» (1881), «В мастерской художника» (1881), «Портрет детей художника» (1882),«Семейный портрет» (1882).

Константин Маковский активно участвовал в художественных передвижных выставках, но сильно отошёл к салонному искусству, работая в большей мере над академической живописью. В 1883 году Маковский прекратил общение с передвижниками, так как посчитал необходимостью выставить свою картину «Боярский свадебный пир в XVII веке» на зарубежной выставке, а не на передвижной. Данная ситуация сильно противоречила изначальной цели Товарищества художников-передвижников: стремление достичь независимости от Академии Художеств и строго придерживаться собственной творческой философии [1, с. 10]. Своим поступком Маковский показал свою лояльность в противовес принципиальности взглядов художников-передвижников, что и не понравилось председателю Товарищества – И. Крамскому, который позже высказывался о Константине Маковском только негативно.

Русские художники по-разному относились к зарубежным выставкам, но для этого были основания. В конце XIX века на международных выставках часто занижали работы русских живописцев, считая их подражательными, вследствие чего русские мастера не стремились выставляться заграницей. Но те, кто хотел предоставить свою работу на Западе, выставляли лишь произведения, которые являлись отражением русской темы [1, с. 24]. Примером могут служить картины К. Е. Маковского «Боярский свадебный пир в XVII веке» (1883) и «Под венец» (1884), которые приняли с огромным восторгом. Они служили экзотикой для западного искусства и пользовались успехом благодаря отображению народной культуры, костюмов и традиций.

После ухода из Товарищества художников-передвижников тема русских традиций XVII века стала одной из основных в работах К. Маковского. Это можно наблюдать в наболее значимых произведениях мастера: «Боярский свадебный пир в XVII столетии» (1883), «Выбор невесты царём Алексеем Михайловичем» (1886), «Смерть Ивана Грозного» (1888), «Одевание невесты к венцу» (1890), «Поцелуйный обряд» (1895).

Женские образы в традиционных русских костюмах XVII века стали способом выражения национальной идеи и были объединены с поиском русского идеала женской красоты. Часто такие образы у Маковского были более декоративными, нежели натурными: лица типичные с большими глазами, прямым носом и пухленькими маленькими губами. Такое сравнение схоже с характерным салонным академизмом. Известны одиночные и поясные портреты, а также «головки» девушек в русском головном уборе, художник писал их в «постпередвижническом» этапе своей жизни, к ним относятся: «Боярыня у окна» (1885), «Девушка в жемчужном ожерелье»

(конец 1880-х – 1890-е), «Боярышня у окна (с прялкой)» (1890-е), «У околицы» (1890), «За прялкой» (конец 1890-х), «Русская красавица в кокошнике» (1890-е), «Русская красавица» (1900-е). Маковского особенно увлекал древнерусский мужской и женский костюм княжеской знати. Зачастую Маковскому приписывали особую скрупулёзность в подаче бытовых деталей. Перебор украшений в его картинах, несомненно, присутствует, но изображение этих давних предметов воссоздаёт быт тех времён, что было огромным достижением отечественного искусства – не копируя западных художников, создавать произведения на тему истории русского народа. Исторические аксессуары в соединении с познавательными сюжетами, живописностью образов вызвали полный восторг у зрителей, которые через картины Маковского приобщались к познанию культуры предков, ведь коллекция художника способствовала распространению историзма, но в его театральной форме [3, с. 10]..

Константин Маковский ввёл в искусство свой новаторский метод работы: так как живописец был страстным коллекционером, предметы разных эпох и культур помогали ему полно воссоздать исторические события в картинах. Комнаты в его доме были обставлены старинным оружием, персидскими коврами, африканскими масками, клетками с птицами. В китайских фарфоровых вазах хранились кисти художника, столы были полны шкатулок из слоновой кости, диваны украшали множество подушек. В столовой во всю длину стоял шкаф, который был набит антикварными и историческими вещами: вышитой одеждой, украшениями и всевозможной утварью. Художник также продолжал традицию своего дома – часто устраивал дружеские встречи и семейные праздники в домашней обстановке, украшенной предметами его прекрасной коллекции. Среди гостей К. Маковского были И. К. Айвазовский, К. П. Брюллов, Н. Н. Ге, И. Е. Репин, И. И. Шишкин, А. Г. Рубинштейн и П. И. Чайковский [4, с. 15]..

В поздних работах Константин Маковский часто писал на бытовые темы, но при этом он проявил себя прекрасным рассказчиком и настоящим знатоком человеческого характера. За год до своей смерти К. Маковский написал замечательную картину «За чаем» (1914). Зритель наблюдает за девушкой, наряженной в древнерусский народный костюм, во время нехитрой трапезы, когда она используют блюдечко, чтобы быстрее остудить свежезаваренный чай.

Выводы. Константин Егорович Маковский являлся одним из ярких представителей художников-передвижников, которые уже 80-90-е годы XIX в. приобрёл свою особую манеру письма. Художник создал ряд исторических картин из жизни боярской Руси XVII века, где с большой любовью и вниманием отобразил яркий быт, наряды того времени, разнообразные предметы обихода, благодаря чему в картинах чётко передаётся достоверность эпохи. Произведения К. Е. Маковского еще при его жизни были востребованы как в России, так и на международных выставках.

За пять лет до смерти художник признался: «Я не зарыл своего Богом данного таланта в землю, но и не использовал его в той мере, в какой мог бы. Я слишком любил жизнь, и это мешало мне всецело отдаться искусству» [5, с. 4]. Действительно, многие задумки художника оказались нереализованными, но, тем не менее, творчество Константина Егоровича Маковского занимает особое место в русском искусстве среди художников-реалистов своего времени.

Использованные источники:

1. Варшавский Л. Р. Передвижники их происхождение и значение в русском искусстве. – Л.: «ОГИЗ-ИЗОГИЗ», 1937. – 20 с.
2. Гомберг-Вержбинская Э.П. Передвижники / Э.П. Гомберг-Вержбинская. – Л.: Ленинградское отделение издательства искусство, 1970. – 235с.: ил.
3. Жиглов В. И. Художник Константин Егорович Маковский. – СПб.: «Издательские решения», 2010. – 34 с.
4. Константин Маковский/ Автор-составитель Берницева В. – Киев: Директ-Медиа, 2011. – 48 с.: ил. – (Серия «Великие художники» том 60)
5. Люгниева Бехия. Константин Маковский. – Киев: «Самиздат», 2013. – 136с.

УДК 659.1.01

Котлярова В.В.
Солошенко Е.
студент магистрант 1 курса
факультет « Экономика, сервис и предпринимательство»
ИСОиП (филиал) ДГТУ в г. Шахты
научный руководитель: Котлярова В.В.
профессор
кафедра «Социально-гуманитарные дисциплины»
Россия, г. Шахты

ЭВОЛЮЦИЯ РАЗВИТИЯ ТЕОРИИ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

Аннотация:

В статье рассмотрено и раскрыто понятие управления. Рассмотрена краткая история развития управленческой теории и авторы ее исследования.

Ключевые слова: управление, теории управления, развитие, производительность, эффективность, подчиненные.

Soloshenko E.
Student 1 year ,Faculty "Economics of Economic, Service and Entrepreneurship"
Scientific adviser: Kotlyarova V. In
Professor of the Department of "Social and Humanitarian Disciplines"
ISiOp (branch) of DSTU in the city of Shakhty
Russia, in the city of Shakhty

EVOLUTION OF THE DEVELOPMENT OF THE THEORY OF MANAGEMENT OF PERSONNEL

Annotation:

The concept of management is considered and disclosed in the article. A brief history of the development of the management theory and the authors of its study is considered.

Keywords: management, management theory, development, productivity, efficiency, subordinates.

Рассуждая об управлении персоналом, необходимо для начала определить само понятие управления. Под управлением понимается процесс обеспечения устойчивого состояния организационной системы, при котором она способна оптимальным образом выполнять те функции, которые характерны для данной сферы. Процесс управления осуществляется путем непрерывной переработки информации о фактических значениях показателей, которые призваны отражать текущее состояние системы. Исходя из результатов данного анализа, принимаются меры воздействия для улучшения системы организации. Научно- технологический процесс задаёт темп развития организации, что она могла существовать и развиваться в

динамично изменяющихся условиях.

В начале двадцатого века начали своё развитие четыре школы с различными управленческими теориями. Авторы каждой из них считал, что их теория наиболее полно отражает действительность и с ее помощью можно прийти к эффективному достижению цели. Но учение этих школ, применимы не ко всем ситуациям, с которыми сталкивается руководитель, но не смотря на это, открытия данных школ, внесли ощутимый вклад в область управления. Многие современные организации по сей день используют методы описанные данными школами.

Школа научного управления (1885 -1920)

Модель данной школы строится на учениях Ф.У. Тейлора, Френка и Лилии Гилбрет и Генри Гантта. Они полагали, что, используя наблюдения, замеры, логику и анализ можно модернизировать процесс производства связанного с использованием ручного труда. Первым этапом методологии научного управления был анализ содержания работы и определение ее основных компонентов. Тейлор, много времени уделял замерам количества железной руды и угля, которые человек может поднять на лопатах различного размера. Гилбреты изобрели прибор и назвали его микрохронометром. Вместе с камерой они использовали его для того, что бы точно определить, какие движения выполняются при определенных операциях и сколько времени занимает каждое из них. Далее исходя из полученных результатов, изменяли операции, устраняя лишние движения, пытались повысить эффективность работы. Занимаясь повышением уровня эффективности работы, учёные не забывали и о человеческом факторе, одной из целей было заинтересовать работников в увеличении производительности и достижении общих целей организации. Предоставлялась возможность перерыва в рабочем процессе, выделяемое на это время было подсчитано и справедливо установлено. Руководство установило нормы производства, и сотрудникам, чьи нормы выработки были превышены, дополнительно были вознаграждены. Главным в школе научного управления было то, что работники производившие больше, вознаграждались больше. Приверженцы научного управления считали важным этапом отбора сотрудников, которые полностью соответствовали бы выполняемом ими работе, они также придавали большое значение обучению. Данная школа также выступала за выделение управленческой деятельности в отдельную специальность.

Концепция научного управления стала серьезным переломным этапом, благодаря которому, управление стало широко признаваться как самостоятельная область научных исследований. Впервые руководители-практики и ученые увидели, что методы и подходы, используемые в науке и технике, могут быть эффективно использованы в практике достижения целей организации.

Классическая, или административная школа в управлении (1920-1950)

Учёные научной школы, больше времени посвящали процессу производства, занимаясь повышением его эффективности,но оставаясь лишь на уровне производства. Авторы классической школы подошли к производству с другой стороны и начали с совершенствования управления организацией в целом.

Создатели данной школы имели опыт работы в качестве руководителей высшего звена на крупных предприятиях, поэтому они имели больше преставлений о системе управления, и главной их задачей было повышение уровня эффективности, относительно всех сфер производства. Сторонники одной и второй школы, пытаясь угнаться за показателями эффективности, забыли о социальных составляющих управления. Многие их работы были основаны лишь на личных наблюдениях и никак не были подкреплены научной методологией. Главной целью административной школы было сознание универсальной системы управления, включающая определённые принципы,соблюдение которые способны привести к успеху организацию. Данная система имела два основных направления, одно направлено на создание оптимальной системы управления организацией. «Классики» условно разделили организацию на группы по выполняемым функциям, традиционно такими функциями считались финансы, производство и маркетинг. С этим было тесно связано и определение основных функций управления. Файоль первый рассмотрел управление как универсальный процесс, который состоит из нескольких взаимосвязанных функций, таких как планирование и организация.

Второе направление классических принципов включал в себя способы построения структуры организации и управления работниками. Примером может служить принцип единоначалия, согласно которому человек должен получать приказы только от одного начальника и подчиняться только ему одному.

Анри Файоль, внёс огромный вклад в теорию управления, разработав основные принципы управления, многие из них, до сих пор применяются некоторыми организациями.

1. Разделение труда. Специализация видов деятельности, призвана увеличить производительность за счет сокращения числа целей, на которые должны быть направлены внимание и усилия.

2. Полномочия и ответственность. Полномочия дают право отдавать приказ, при этом ответственность нужно нести и за распоряжения и за их исполнение.

3. Дисциплина. Дисциплина необходима для достижения соглашения между фирмой и ее сотрудниками. Данные соглашения необходимы для соблюдения порядка внутри организации, их нарушение предполагает применение соответственных санкций.

4. Единоначалие. Сотрудники подчиняются одному

непосредственному начальнику.

5. Единство направления. Подразделения организации, связаны одним планом и действуют исходя из общей цели.

6 Интересы организации на первом месте. Организация ориентирована на получение прибыли, поэтому интересы сотрудников не должны превалировать над интересами компании.

7. Вознаграждение персонала. Мотивация и справедливая плата за труд, способна обеспечить высокий уровень эффективности труда, а так же верность своему делу.

8. Централизация. Как и разделение труда, централизация является естественным порядком вещей. Однако, соответствующая степень централизации будет варьироваться в зависимости от конкретных условий. Поэтому возникает вопрос о правильной пропорция между централизацией и децентрализацией. Это проблема определения меры, которая обеспечит лучшие возможные результаты.

9. Иерархия - упорядочение должностных лиц.

10. Порядок. Для всего есть своё место .

11. Справедливость. Ко всему нужно подходить с чувством чести, правильности , законности, придерживаясь объективной точки зрения.

12. Стабильность персонала. Постоянство кадров хороший показатель любой организации.

13. Инициатива. Инициатива означает разработку плана и обеспечение его успешной реализации. Это придает организации силу и энергию.

14. Корпоративный дух. Одна команда - это сила. А она является результатом гармонии персонала.

Школа человеческих отношений (1930-1950).

Мери Паркер Фоллетт и Элтона Мэйо можно назвать первооткрывателями школы человеческих отношений в управлении. Более поздние исследования, проведенные Абрахамом Маслоу и другими психологами, помогли понять причины этого явления. Маслоу предполагал, что далеко не все потребности человека могут быть с связанны с деньгами, есть различные потребности, которые требуют играл него удовлетворения. Исходя из этих доводов, последователи ученого, предположили, что если руководство проявляет больше внимания своим работникам, то и уровень удовлетворенности работников будет расти и приведёт к повышению уровня производительности, а так же к скорейшему достижению цели. Сторонники данного подхода считаю, что предоставление работникам больше свободы для взаимодействия сотрудников на рабочий месте, приведёт к эффективной работе.

Школа поведенческих наук (с 1950)

Причастные к развитию поведенческой школы такие исследователи как, Крис Арджирис, Ренсис Лайкерт, Дуглас МакГрегор и Фредерик Герцберг и другие учёные имели большой успех. В их работах характеризовали различные грани социальных взаимоотношений,

мотивации, характер лидера и власти, организационной культуры, коммуникации в организациях, изменение содержания работы и качества трудовой деятельности.

Школа поведенческих наук разительно отличается от школы человеческих отношений, ее учения ориентированы прежде всего на методы урегулирование межличностных отношений. В рамках поведенческого подхода работнику предоставляется возможность раскрыть свои таланты и применить их на практике. Главным ключом данной школы являются методы повышения уровня производительности за счёт развития человеческих ресурсов. Данный подход имел популярность в 60-х годах, тогда его сторонники считали это единственно правильным подходом к повышению эффективности как отдельного работника, так и организации в целом.

Все рассмотренные школы управления несмотря на свои многочисленные положительные стороны, имели определённые недостатки. К каждой организационной ситуации можно применить разные подходы, исходя из наличных данных организации и ее конечной цели.

УДК 659.1.01

Котлярова В.В.
Солошенко Е.
студент магистрант 1 курса
факультет « Экономика, сервис и предпринимательство»
научный руководитель: Котлярова В.В.
профессор
кафедра «Социально-гуманитарные дисциплины»
ИСОиП (филиал) ДГТУ в г. Шахты
Россия, в г. Шахты

СДВИГ ПАРАДИГМЫ: ПРОШЛОЕ И НАСТОЯЩЕЕ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ МОДЕЛИ

Аннотация:
В статье рассмотрено понятие парадигмы. Описана краткая история развития организационной модели.

Ключевые слова: Парадигма, сдвиг парадигмы, организация, уровень.

Soloshenko E.
Student 1 year ,Faculty "Economics of Economic, Service and Entrepreneurship"
Kotlyarova V. In
Professor of the Department of "Social and Humanitarian Disciplines"
ISiOp (branch) of DSTU in the city of Shakhty
Russia, in the city of Shakhty

SHIFT PARADIGM: THE PAST AND THE PRESENT ORGANIZATIONAL MODEL

Annotation:
The concept of a paradigm is considered in the article. A brief history of the development of the organizational model is described.

Keywords: Paradigm, paradigm shift, organization, level.

Слово «парадигма» заимствовано нами из греческого языка и чаще всего используется в значении «представление» или « система взглядов», в общем смысле можно сказать, что это восприятие мира. Это теория, объяснение или же модель чего-либо.

Термин сдвиг парадигмы впервые был введен Томасом Куном в его знаменитой книге «Структура научных революций» (The Structure of Scientific Revolutions).Однако, зачастую данное понятие воспринимается либо в социальном аспекте, обоснованном Т. Куном, как набор определенных ценностей, ценностная картина мира, либо как речевое клише, как метафора, имеющая большое количество синонимов в обыденном языке. Кун объясняет, что практический каждое значительное достижение в области науки, это смена парадигмы, то есть уход от традиций и прошлых теорий. Сдвиги парадигмы неизменно предполагает открытие новых

представлений о мире, новых установок и конечно наших взаимоотношений друг с другом. Впервые союз науки и производства сформировался при формировании показателей эффективности. Вследствие такой взаимосвязи стало появление различных направлений с обеих сторон. Введение Т. Куном понятия «парадигма» внесло значительные изменения в понимание исторического развития науки. И как показало дальнейшее развитие событий, исследование Т. Куна имело большой резонанс и оказалось перспективным. Вместе с тем, как и любая другая философская концепция, парадигмальный подход имеет ряд недостатков, в частности, но в концепции Т. Куна не показан механизм смены парадигм. Однако учёный Фредерик Лалу смог описать изменение парадигм, связанных с разными этапами истории.

В их исследованиях определена сущность парадигмального сдвига в аксиологическом познании, реализуемом благодаря наличию взаимосвязанных, постепенно переходящих друг в друга механизмов динамики: диффузии, модификации, трансформации и транслокации.

В современной аксиологии наблюдается начало парадигмальной трансформации дихотомической парадигмы, сопровождающейся диффузией и заимствованием методологических подходов постнеклассической науки. В качестве одной из перспектив развития аксиологии является формирование новой синергетической аксиологической парадигмы.

Человечество за всю историю прошло много этапов развития, на каждом из них поднимаясь на новую, более сложную модель организации.

Импульсивная парадигма или 1 уровень организации

Примерно 10 тысяч лет назад образовался первый уровень организации. На этой стадии зарождается рабство, а также вожди, управляющие десятками тысяч людей. Главный принцип данной модели «кто сильнее, тот главнее». Это правило и сейчас используется в многих бедных кварталах обществ.

Импульсивная парадигма наиболее соответствует враждебной окружающей среде: военные действия, гражданские войны, разрушающиеся государства, тюрьмы или трущобы с их жестокими нравами. Организации 1 уровня можно сравнить с волчьей стаей, где предводитель демонстрируется свою власть и подчиняет каждого своей воле.

Иерархия в данном типе организации не определена, нет должностей. Импульсивные организации имеют импульсивный характер, поскольку вожаку необходимо постоянно демонстрировать свою силу, так как на страхе держится организация. Красные организации редко имеют стратегии и чёткие цели своих действий.

Конформистская парадигма или 2 уровень организации

От низшего уровня организации общество перешло к более цивилизованному, где образуются государства и религия. Люди живут в концепции линейного времени (не только настоящее, но прошедшее и будущее) и стоят планы. Эгоцентризм первого уровня организации

переходит к этноцентризму, где «я» заменяется на «мы». Образуются группы с единой культурой, религией и идеологией, не поддержание данного единства приравнивается к предательству всей группы. Общество придумывает и придерживается правил и морали, чувствуют вину и стыд, уклоняясь от них. Лидером является тот, кто берет на себя определенную социальную роль, и устанавливает правила, для соблюдения порядка и поддержания стабильности.

Организацию 2 уровня можно сравнить с армией, с присущей ей субординацией и четким разделением функций. Организации в рамках данной парадигмы создают стабильные организационные структуры и занимаются среднесрочном планированием.

В отличие от первого уровня организации, данные организации способны на долгосрочное планирование планирует и создание долговременных проектов, ведь исторически именно организации данного уровня построили грандиозные системы орошения, пирамиды и Великую Китайскую стену. Конформистские организации широко представлены и сегодня: к ним относится большинство государственных учреждений, школ, религиозных учреждений, а также армия.

Второй уровень организации привносит во власть формальные звания, фиксированную иерархию и структурную схему, где каждый знает своё место и обязанности. Появляется возможность создавать гораздо более крупные организации, насчитывающие тысячи сотрудников. Но данная организация стремится к доминированию и монополии, что затрудняет конкуренцию. Деятельность внутри организации рутинна, инициатива снизу не учитывается, все решения принимаются руководством, исполняются подчиненными.

Конкурентная парадигма или 3 уровень организации.

Данный уровень организации представлен как сложный механизм, где главным компонентом является показатели эффективности. С конкурентной парадигмы берет своё начало предпринимательство, новаторство, а так же научная деятельность. Подъем на эту стадию развития сознания принес огромную степень свободы. Конкурентная парадигма привносит здоровую долю скептицизма в стремление объяснить мир одним-единственным определенным образом и впервые без риска для жизни позволяет отправиться на поиски истины, не обращая внимания на религиозные догмы и политические авторитеты.

В Конкурентной парадигме организации отражает динамичный характер промышленной эры. В них есть место для выражения личной энергии, творческого начала и новаторства. В то же время сравнения с механизмом, при всей их активности, дают понять: такие организации бывают безжизненными и бездушными.

Конкурентными являются — крупные международные корпорации. Каждый второй известный бренд, будь то, Nike или Coca-Cola, является представителем данной организации. Общество живет в мире

возможностей, все стремятся к переменам и создают инновации. В данных организациях руководитель ставит основные цели, и не заботится о способах их достижения, пока они полностью осуществляются. Работа в организации интересна, сотрудники используют свои таланты и творческое начало. Людьми движет стремление к материальному успеху, достижение поставленных целей, подпитывая рабочий процесс различными мерами стимулирования. Высокий статус в данной организации можно получить благодаря свои способностям и усилиям. Каждый может подняться по карьерной лестнице и это огромный скачок в кадровой службе.

В конкурентной организации предприниматели, помимо базовых потребностей, они создают иллюзию нужды в вторичных вещах. Успех меряется исключительно деньгами и социальным признанием. Если принимать во внимание только рост чистой прибыли, если главное — достигнуть вершины, люди обречены испытывать чувство, что жизнь пуста. Общество все чаще сталкивается с злоупотреблением властью.

Плюралистическая парадигма или 4 уровень организации

Плюралистическая стадия сознания крайне внимательно относится к чувствам. Учитываются точки зрения каждого, в случае противоречия приходят к компромиссу. Здесь люди стремятся к объединению, для поддержания тесной связи. Мировоззрение данной парадигмы извлекает реальную выгоду для всего человечества. Справедливость, равенство и гармония - главные составляющие организации 3 стадии. Такой подход хорошо представлен в постмодернистских научных изданиях, в некоммерческих организациях, среди социальных работников, а так же активистов местных сообществ. На первое место выходят отношения, которые ценят больше результатов.

Лидеры в данной организации служат тем, для кого они лидеры.

Сотрудники на данном уровне организации как одна семья, где они всегда, готовы прийти помощь друг другу. Плюралистическая организация отторгает власть и иерархию. Но достижение согласий всех сторон сложный процесс, который часто приводит в неловкое положение. Происходит расширение границ полномочий, где сотрудники принимают решения непосредственно на рабочем месте. В основе организационной культуры заложены ценности, вдохновляющие на достижение общих целей. Сотрудники чувствуют свою ценность и вносят больший вклад в общее дело.

Бизнес несет ответственность не только перед инвесторами, но и перед менеджерами, рядовыми сотрудниками, клиентами, поставщиками, местными сообществами и обществом в целом. Роль руководства организации в том, чтобы соблюсти баланс интересов.

Эволюционная парадигма или 5 уровень организации

В ближайшем будущем ожидается появление нового уровня организационной модели.

В Эволюционной парадигме, при принятии решений учитываются внутренние стимулы, где встают такие вопросы как: справедливо ли данное

решение? Верен ли я себе? Смогу ли я исполнить свое предназначение? Послужу ли я миру?

На предыдущих стадиях сознания все идут к признанию, успеху, богатству и духовному единению, чтобы жить достойно. На четвёртом уровне организации все наоборот: стремление к достойной жизни, вследствие чего прийти к успеху и богатству.

Смыслом существования: найти себя, стать лучшим выражением самого себя, найти своё призвание. Организации данного уровня стремятся уйти от ряда корпоративных погрешностей : политических игр, бюрократических осложнений, секретности, выдачи желаемого за действительное, игнорирования проблем, невозможности. Появляется возможность открыть более простые пути управления.

Эволюционные организации можно сравнить с живым организмом. Жизнь всегда развивается в сторону большей целостности, сложности и разумности. Этот уровень организации открывает новые горизонты.

Использованные источники:

1. Котлярова В. В. Парадигмы аксиологии. – Ростов н/Д : СКНЦ ВШ ЮФУ, 2014. – 226 с.
2. Наука в условиях глобализации / Ред. А.Г. Аллахвердян, Н.Н. Семенова, А.В. Юркевич. М., 2009.
3. Маркетинг: новые ориентиры модели управления. Учебник Авторы: Третьяк О.А., 2016.
4. Кун Т. После «Структуры научных революций»/ Томас Кун; пер. с англ. А. Л. Никифорова: АСТ; – АСТ, Харвест. 2014. – 448 с.

УДК 159.9.072.433

Кошелева Д.А.
студент 5 курса
Погорелова К.А.
студент 5 курса
факультет «Клинической психологии»
научный руководитель: Шелудько О.С.
ассистент
кафедра философии, гуманитарных наук и психологии
Саратовский Государственный Медицинский
Университет им. В.И. Разумовского
Россия, г. Саратов

ЭМОЦИОНАЛЬНЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ СТУДЕНТОВ С РАЗНЫМИ ТИПАМИ РОЛЕВОЙ ВИКТИМНОСТИ

Аннотация: Статья посвящена изучению особенностей виктимного поведения студентов. Показана целесообразность выделения типов ролевой виктимности. Это позволяет более детально рассмотреть проявления эмоционального интеллекта в каждом из них, обнаружить ресурсы развития и преодоления ролевой виктимности. Основное содержание исследования составляет взаимосвязь уровня эмоционального интеллекта и типов ролевой виктимности. Данная проблема мало изучена и требует дальнейших исследований.

Ключевые слова: виктимность, эмоциональный интеллект, типы ролевой виктимности, виктимное поведение.

Kosheleva D.A.
Pogorelova K.A.
5 year students
Department of "Clinical Psychology" SSMU named by V.I. Razumovsky
Scientific adviser: Sheludko O.S.
Assistant of the Chair of Philosophy, Humanities and Psychology
Saratov State Medical University named by V.I. Razumovsky
Russia, Saratov

EMOTIONAL INTELLIGENCE OF STUDENTS WITH DIFFERENT TYPES OF ROLE VICTIMITY.

Annotation: The article is devoted to the study of the peculiarities of victim behavior of students. The expediency of distinguishing the types of role victimism is shown. This allows us to examine in more detail the manifestations of emotional intelligence in each of them, to discover the resources of development and overcome the role of victimization. The main content of the study is the relationship between the level of emotional intelligence and types of role victimization. This problem has been little studied and requires further research.

Key words: victimity, emotional intelligence, types of role victimization, victim behavior.

Актуальность нашей научной работы обусловлена рядом психологических и социологических причин. Во-первых, в научной литературе недостаточно информации о взаимосвязи между типами ролевой виктимности и эмоциональным интеллектом студентов. Во-вторых, проблема исследования виктимного поведения занимает важное место в практической и теоретической психологии, что обусловлено поиском причин и факторов, повышающих виктимность у лиц молодого возраста.

В - третьих, недостаток научных исследований и достоверных данных о факторах, препятствующих развитию виктимогенного поведения, затрудняет оказание помощи индивиду, оказавшемуся в ситуации виктимизации.

Анализируя различные точки зрения относительно определения понятия «ролевая виктимность» в разных науках, известный специалист в данной области М.А. Одинцова [Одинцова М.А. Типы поведения жертвы. Диагностика ролевой виктимности. - М.: Бахрах-М, 2013] следующим образом рассматривает данное понятие:

«Ролевая виктимность - это предрасположенность индивида в силу объективных, и специфических субъективных факторов, продуцировать тот или иной тип поведения жертвы, выражающийся в позиции либо статусе жертвы, а также в их динамическом воплощении: социальной или игровой роли жертвы».

Виктимогенность студентов подтверждается как объективными показателями (например, отчислений студентов), так и субъективными. К субъективным показателям относятся: глубокие переживания молодыми людьми своей неспособности перестроиться со школьной системы обучения, изменить учебную деятельность согласно требованиям преподавателей, усваивать большой объем знаний, «влиться» в совершенно новый коллектив. На наш взгляд, перечисленные показатели, характеризующие типы ролевой виктимности, связаны с уровнем эмоционального интеллекта.

Цель исследования - выявить взаимосвязь уровня эмоционального интеллекта и типов ролевой виктимности у студентов медицинского университета.

Гипотеза: Уровень эмоционального интеллекта взаимосвязан с типами ролевой виктимности.

Объект - в исследовании участвовали 30 студентов СГМУ имени В.И. Разумовского, 1 курса лечебного факультета. Возрастной диапазон от 17 до 19 лет. (N=30)

Выборка: Для психологического исследования взаимосвязи типа ролевой виктимности (игровая и социальная) и уровня эмоционального интеллекта (низкий, средний, высокий) нами была сформирована выборка.

Для подтверждения гипотезы были использованы следующие методы:

1)Опросник «Ролевой виктимности» М.А. Одинцова, Н.П. Радчикова.

2)Методика Н. Холла оценки «эмоционального интеллекта».

Для расчетов различий значений представленной выборки был использован метод ранговой корреляции Спирмена.

Результаты.

Проведенное исследование позволило выделить группы испытуемых по уровню и характеру проявления ролевой психологической виктимности и специфику проявления эмоционального интеллекта в различных группах испытуемых. Выделены: группа с низким уровнем эмоционального интеллекта (N=8) и с признаками к гипервиктимному типу, для которых свойственна как игровая, так и социальная роль жертвы; группа со средним уровнем эмоционального интеллекта (N=6) выявлена у аутовиктимного типа, у них есть ощущение психологического благополучия, позитивного отношения к себе; группа с высоким уровнем эмоционального интеллекта (N=14) характерна для виктимного и невиктимного типов. У них есть возможность противостоять неблагоприятным обстоятельствам и ситуациям, стрессам, принимать на себя ответственность, быть сдержанным.

В ходе корреляционного анализа нами были выявлены следующие результаты.

Корреляционной зависимости между низким уровнем эмоционального интеллекта и признаками гипервиктимного типа нет (rs **= 0.417).**

Корреляция между средним уровнем эмоционального интеллекта и аутовиктимном типом не достигает уровня статистической значимости (rs = 0.125), то есть, между двумя показателями нет зависимости.

При оценке коэффициента корреляции между высоким уровнем эмоционального интеллекта и виктимного, невиктимного типов статистической зависимости нет (rs = 0.182).

В ходе анализа полученных данных наша гипотеза не была подтверждена. Особенности респондентов с различными типами ролевой виктимности не влияют на уровень эмоционального интеллекта.

Мы можем сделать вывод, что эмоциональный интеллект не является фактором, который характеризует типы ролевой виктимности. Дальнейшее исследование типов ролевой виктимности позволит расширить представления о психологическом аспекте виктимизации личности, правильно выбрать методы работы, задачи психологической помощи, построить программу профилактики виктимного поведения.

Использованные источники:

1. Акимова О. В., Сенина Е. С., Щибря А. В., Долотникова С. А., Шелудько О. С. «Исследование уровня виктимности студентов медицинского ВУЗа» Бюллетень медицинских Интернет-конференций (ISSN 2224-6150) 2016. Том 6. № 5.

2. Кузнецова Л. Э. Психологические особенности проявления виктимного поведения у современной молодежи / Л. Э. Кузнецова, А. Н. Ерошенко // Актуальные вопросы современной психологии: материалы II междунар.

науч. конф. - Челябинск: Два комсомольца, 2013. - С. 73-75.
3. Маликов Л.В., Усынина Т.П., Степанова Н.В. Особенности виктимного поведения студентов с различным уровнем стрессоустойчивости // Гуманитарные научные исследования. 2017. № 2
4. Малкина-Пых И.С. Психология поведения жертвы / И.С. Малкина-Пых. - М.: Наука, 2009.
5. Матусевич А. М., Кубышко Л. В. Психологические аспекты виктимности // Молодой ученый. - 2014. - №8. - С. 924-927. - URL
6. Мудрик А.В. Виктимология / А.В. Мудрик. - М.: Магистр, 2002. - 524 с.
7. Одинцова М.А. Психологические особенности виктимной личности // Вопросы психологии, 2012. - №3. - С.1-9.
8. Одинцова М.А. Типы поведения жертвы. Диагностика ролевой виктимности. - М.: Бахрах-М, 2013
9. Ривман Д.В., Устинов В.С. Виктимология / Д.В. Ривман, В.С. Устинов. - СПб.: Гардарика, 2000.
10. Франк Л.В. Виктимология и виктимность / Л.В. Франк. - Душанбе, 2002.

УДК 331.28

Криворотов Д.С.
студент 4 курса
направление «Экономика»
Баташова А.Ф., к.э.н.
доцент
Шахтинский институт ЮРГПУ (НПИ) им. М.И. Платова
Россия, г. Шахты

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РЕГУЛИРОВАНИЯ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ

Аннотация: В статье рассматриваются методы государственного регулирования заработной платы. Производится классификация методов регулирования заработной платы и дается их характеристика.

Ключевые слова: заработная плата, государственное регулирование, методы регулирования заработной платы.

Krivorotov D.S.
4 year student
Field of Study «Economics»
The Shakhty Branch of M.I. Platov South-Russia
State Polytechnic University (NPI)
Russia, Shakhty
Batashova A.F.
Candidate of Economic Sciences, associate professor
The Shakhty Branch of M.I. Platov South-Russia
State Polytechnic University (NPI)
Russia, Shakhty

THE MAIN DIRECTIONS OF REGULATION AND IMPROVEMENT OF WAGES

Annotation: The article deals with the methods of state regulation of wages. Classification of methods of wage regulation is made and their characteristics are given.

Keywords: wages, state regulation, methods of salary regulation.

Государственное регулирование заработной платы есть не что иное, как контроль за справедливым распределением доходов. Регулируя уровень заработной платы, государство меняет уровень в жизни населения в целом, стимулируя или, наоборот, снижая спрос на товары и услуги. Главная задача государства в этом аспекте – обеспечить гражданину такой уровень заработной платы, чтобы он мог бы позволить себе приобрести минимально необходимый набор товаров и услуг (прожиточный минимум). Для того чтобы оказывать воздействие на рынок, государству необходимы рычаги – в их качестве выступают прямые и индикативные способы влияния [1].

Рассмотрим прямые методы регулирования заработной платы:

1. МРОТ. Этот механизм является ключевым. МРОТ (минимальный размер оплаты труда) – это наименьший возможный вариант заработной платы, которую предприятие платит своему работнику, нижний лимит. МРОТ устанавливается Трудовым Кодексом и не может быть ниже прожиточного минимума. Однако есть несколько аспектов:

– предприятие обязано платить МРОТ, только если сотрудник отработал норму рабочего времени;

– стандартный МРОТ действителен для нормальных условий работы (для вредного производства, например, МРОТ другой);

– МРОТ формируется в первую очередь на основе благосостояния общества. На данный момент величина МРОТ составляет 9 489 рублей [2].

2. Индексация – это рост номинальной заработной платы, направленный на то, чтобы и при повышении уровня цен занятое население имело покупательную способность. Индексация также характеризуется несколькими важными аспектами:

– индексация компенсирует только инфляционный рост и никакой другой, так как сам индекс определяется на основании прогнозного показателя инфляции;

– индексация влияет только на основные доходы населения: заработную плату и социальные выплаты (например, пенсию). Не индексируются доходы, например, от сдачи собственности в аренду – такие цены диктуются рынком.

Индексация в бюджетной сфере производится достаточно просто: повышаются минимальные ставки. Частные же предприятия государство не может заставить повысить заработную плату – следовательно, воздействие опять-таки происходит через МРОТ.

3. Надбавки. Как инструмент для более справедливого распределения доходов государство может использовать льготы и субсидии.

4. Установление порядка оплаты труда. Применительно к муниципальным организациям государство может назначать и изменять заработную плату по своему усмотрению, не отыскивая рычаги стороннего воздействия.

К прямым методам регулирования заработной платы некоторые эксперты относят и подоходный налог, который составляет тринадцать процентов, а также выплаты в пенсионный и страховой фонды. Что касается подоходного налога, то его причастность к прямым методам – спорный вопрос: скорее эта мера относится к индикативным.

Рассмотрим индикативные методы регулирования заработной платы.

1. Макроэкономические меры. К таким методам относят, например, стимулирование инфляции путём дополнительной эмиссии бумажных денег (то есть осуществление контроля за ней) или регулирование валютного курса с помощью интервенций.

2. Налоговые ставки. О налоге на доход физического лица уже

говорилось, однако, и компании платят налоги. На данный момент налог на ведение предпринимательской деятельности составляет двадцать процентов. Так как внутри компании с финансовой точки зрения должно существовать равновесие, то повышение налога на ведение предпринимательской деятельности компенсируется за счет заработной платы персонала.

3. Тарифно-квалификационные справочники (ТКС) – это нормативный документ, где прописываются основные требования к квалификации и навыкам рабочего. По факту это комплексная должностная инструкция. Создание государством справочников также влияет на оплату труда, пусть и неявно – таким способом государство предохраняет работника от недооценки его работы и от поручения ему дополнительных непрофильных работ без доплаты. К сожалению, на практике тарифно-квалификационные справочники – это просто формальность, так как условия работы всегда договорные.

В современных условиях развития российской экономики создание эффективной системы оплаты труда наёмных работников во всех сферах деятельности является одной из наиболее актуальных задач, требующей системного подхода и непрерывного поиска путей совершенствования [3]. Проблематика оплаты труда в условиях кризиса является одной из ключевых в обществе. От успешного решения этой проблемы во многом зависят повышение эффективности производства, рост уровня жизни населения и комфортный социально-психологический климат в обществе. Помимо этого, важно отметить, что заработная плата зачастую единственный источник доходов большей части населения, а значит, заработная плата на данном этапе развития российского общества будет наиболее мощным стимулом роста результативности труда и, соответственно, производства в целом.

Использованные источники:

1. Организация, нормирование и оплата труда: Учеб. пособие / Под ред. А.С. Головачева. М.: Новое знание, 2013.
2. Федосеева Ю.А. Минимальный размер оплаты труда как основной инструмент государственного регулирования заработной платы в Российской Федерации // Известия Оренбургского государственного аграрного университета, 2015 - №3.
3. Петренко О.А., Баташова А.Ф. Зарплата и производительность: теория и практика. Перспективы развития Восточного Донбасса: материалы VII-й международной и 65-й Всероссийской научно-практической конференции. Министерство образования и науки Российской Федерации. – Новочеркасск: ЮРГПУ(НПИ) имени М.И. Платова, 2016.

УДК 339

Крылова Н.Н., к.т.н.
доцент
кафедра торгового дела, сервиса
и гостинично-туристического бизнеса
ССЭИ РЭУ им Г. В. Плеханова
Российская Федерация, г. Саратов

ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ЗАЩИТЫ ПРОДУКЦИИ ОТ ФАЛЬСИФИКАЦИИ

Аннотация: в статье обозначена проблема присутствия фальсифицированной продукции на Российском рынке, рассмотрены современные технологии идентификации товаров и защиты их от подделок.

Ключевые слова: фальсифицированная и контрафактная продукция, современные технологии, идентификация товаров.

Krylova N. H. Ph. D., associate
Professor associate Professor
of the Department of trade and service and hotel and tourism business
SEI REU named after G. V. Plehanov
Russian Federation, Saratov

INNOVATIVE TECHNOLOGY FOR PROTECTING PRODUCTS AGAINST COUNTERFEITING

Abstract: the article deals with the problem of presence of counterfeit products in the Russian market, modern technologies of identification of goods and their protection against counterfeiting.

Keywords: counterfeit and counterfeit products, modern technologies, identification of goods.

В настоящее время торговля является одним из наиболее динамично развивающихся сегментов бизнеса, превращаясь в площадку, где формируются новые связи, происходит выдвижение и обмен креативными идеями, создаются новые товары [1, с.5]. В связи с этим приобретает большую значимость новое свойство товара – его конкурентоспособность.

Конкурирующие между собой фирмы стремятся придать товару новые качественные характеристики, позволяющие привлечь внимание покупателей. Однако конкурентная борьба не всегда носит законный характер. На рынке существуют фирмы, которые путем обмана потребителей желают получить прибыль, реализуя некачественный, а иногда и фальсифицированный товар.

Среди товаров наиболее подверженных фальсификации и контрафакту значатся видео-, аудио- продукция, парфюмерия и бытовая химия, продукты питания, алкоголь и медикаменты. Однако в сегменте видеопродукции доля контрафакта за последнее десятилетие снизилась на 25 %. А вот мировой показатель контрафактных лекарственных средств составляет 15%, в России

он также стабильно держится на этом уровне. Доля фальсифицированной косметики и парфюмерии в России, по разным оценкам, сегодня составляет от 30 до 70%. Основные ее поставщики - Турция и ОАЭ. Алкогольная продукция представляет наиболее опасный вид фальсификата. По информации Национального фонда защиты потребителей, от так называемой «паленой» водки в России ежегодно погибает от 40 до 50 тысяч человек.[3]

Поэтому проблема защиты покупателя от фальсифицированных и контрафактных товаров весьма актуальна на современном этапе развития рынка в России. Ведущую роль в решении данной проблемы играют современные технологии идентификации товаров и защиты их от подделок.

Современная практика применения защитных технологий товаров условно выделяет три основные формы защиты:

- объявленные;
- сертифицированные;
- скрытые.

Каждая из этих групп защитных технологий предназначена и работает на определенный уровень контроля: контроль потребителя, производителя и соответствующих государственных структур.[4]

Объявленная защита подразумевает наличие информации, необходимой потребителю, достаточной для принятия решения о подлинности того или иного товара. Такой информационной поддержкой может служить реклама, сообщающая о видимых признаках соответствия товара, объявленному и сертифицированному качеству. Среди других методов открытой идентификации товаров являются современные и труднодоступные для фальсификаторов виды высокотехнологичных деметаллизированных голограмм и голограмм на прозрачных основах, высокозащищенная металлографическая печать специальными оптически изменяющимися красками. В качестве примера открытой идентификации можно выделить лазерные метки, разработанные бельгийской компанией Trackinside S.A., которые наносятся с помощью лазерной гравировки на внутреннюю поверхность прозрачных стеклянных ёмкостей без риска ее повреждения. Особую важность данная технология имеет для химической и фармакологической промышленности, так как нанесение маркировки не влияет на содержимое ёмкости.

Кроме того, центральным элементом защиты потребителей от подделок может стать легко различимая потребителем защитная маркировка, которая послужит эффективной составляющей системы идентификации товаров. Однако одной уникальной формы защиты от подделок не существует. Успех предопределяется правильным комбинированием способов защиты. Особенно это относится к объявленным способам защиты от фальсификации продукции. Ограничителем для фальсификаторов в этом случае могут являться экономически неприемлемые затраты для ввода в действие видимых форм защит, ввиду того, что они рассчитаны по большей части на крупносерийное массовое производство. К тому же порядок и

комбинации их применения являются коммерческой тайной легального производителя.

Сертифицированные средства маркировки товаров – это комплекс скрытых или видимых технических мер от фальсификации, технология применения и способ контроля которых известны только производителю продукции или владельцу товарной марки. Наличие и описание таких защитных мер, как и метод их идентификации может быть коммерческой тайной производителя (владельца товарной марки).

К этим способам относятся различные защитные полиграфические технологии (водяной знак, микротекст, термо- и фотохромные добавки в красители), особые виды бумажных материалов для этикеток и единичных упаковочных коробок, скрытые способы маркировки продукции и др. Наиболее традиционной является полиграфическая защита маркировки, включающая двухстороннюю печать, применение специальных красок, светящихся или поглощающих свет в инфракрасном и ультрафиолетовом диапазонах, а также применение цветопеременных красок, включение в дизайн микротекстов с максимальной высотой знаков до 250 микрон, нанесение специальных надсечек на бумагу для защиты от переклеивания и др.

В полиграфических методах большое внимание уделяется выбору типа бумаги. Защитные свойства бумаги повышают включением скрытых защитных волокон. В большинстве случаев уникальной, как отпечаток пальца у человека, является микроструктура бумаги. Технологии выявления и фиксации в базе данных сведений о микроструктуре отдельных участков и последующая их идентификация являются практически не поддающимися подделке. Недостатком, сдерживающим практическое распространение данной технологии является необходимость точного позиционирования оптических приборов к участкам контроля, что затруднительно выполнить вручную.

Примером недорогой, но эффективной защитной маркировки является технология SpectroTAG, разработанная швейцарской компанией U-NICA и предполагающая использование в составе красок (лака, клея) уникальных частиц (пигментов), невидимых для невооруженного глаза. Они легко объединяются с полиграфическим производственным процессом. Защитные признаки меток по технологии SpectroTAG устойчивы и не могут быть удалены, скопированы или переданы. Семейство технологий SpectroTAG состоит из различных вариантов пигментов и их концентраций. Сочетание нескольких технологий из семейства SpectroTAG обеспечивает дополнительную устойчивость от подделок. Пигменты могут добавляться в краску (лак, клей и т. п.) с очень низкой концентрацией, что делает данную технологию простой и недорогой. Наличие пигментов с целью идентификации подлинности продукции обнаруживают с помощью специальных приборов. [3]

Другой разработчик современных технологий идентификации –

американская компания InkSureTechnologies предлагает защиту, основанную на способе введения спектральных (люминесцентных) красителей в материал для производства риббонов (красящих лент) черного цвета для термотрансферных принтеров. Спектральные (люминесцентные) композиции обладают неповторимыми свойствами люминесцентных компонентов, каждый из которых содержит уникальный код, характеризуемый длиной волны и интенсивностью свечения в УФ- или ИК-диапазоне. Внесение «кодовой» композиции осуществляется в процессе производства носителя у авторизованного изготовителя с соблюдением требований конфиденциальности как при хранении «кодовой» композиции, так и в процессе производства риббонов. Приборы контроля (детекторы) анализируют спектры люминесценции веществ, присутствующих в защитном признаке, и представляют собой высокоточную электрооптическую аппаратуру, позволяющую посредством возбуждения люминесцентных частиц идентифицировать подлинность защитного признака.

К преимуществам технологии InkSureTechnologies можно отнести надежность и уникальность защитного признака, гибкость и возможность получения признака с новыми уникальными кодовыми композициями, минимизация затрат на полиграфическую реализацию в промышленных масштабах, а также простота и эргономичность прибора контроля (детектора) в эксплуатации.

Технология апробирована и достаточно широко применяется в различных странах, например, компаниями CentroGrafico (Италия), Optaglio (Великобритания), ЭДАПС (Украина) и др. Недостатком технологии является необходимость производства риббонов (носителей) только у авторизованного изготовителя, а также соблюдение необходимых требований обеспечения конфиденциальности как при хранении риббонов (носителей) с «кодовой» композицией, так и в процессе их доставки и использования.

Скрытые способы занесения и считывания информации заложены в видимые защитные технологии – микротекст в голограммах, скрытый штрих-код, специальные способы полиграфической печати. Данные виды защит контролируются с помощью специальных приборов в ходе выборочных контрольных проверок за оборотом продукции, инициированных самим производителем или соответствующими ведомствами. В ходе таких проверок может проверяться подлинность как видимых, так и невидимых защит. Примером такой технологии может послужить маркирование машиночитаемыми кодами, к числу которых можно отнести растровые графические изображения на основе мозаичного кода, представляющего собой множество единичных точечных изображений – модулей.

Мозаичный код построен таким образом, что его основой является число или числовая последовательность, по которой строится изображение

кодового символа мозаичного кода. Поле заполняется регулярно расположенными символами мозаичного кода, образуя, таким образом, единое связанное изображение, затрудняющее выделение отдельного символа мозаичного кода. Кроме этого, многократное повторение символа на большой поверхности позволяет защитить его от повреждения. Так как создаваемый «символ» имеет малые размеры – порядка 1 мм, а расположение модулей в символе таково, что занимает не более 10–15 % всей площади, мозаичный код может быть нанесен поверх любого другого изображения без ухудшения качества восприятия последнего. Прозрачность изображения придает ему дополнительное качество – скрытность. Невооруженным глазом мозаичный код не воспринимается как самостоятельное изображение, а только как часть другого изображения или как серый фон, заполняющий его отдельные участки.

К преимуществам технологии мозаичных кодов следует отнести устойчивость считывания информации при частичном повреждении носителя, а нанесенная информация может быть как полностью невидимой, так и частично различимой, например, для визуального определения наличия мозаичного кода.

К числу наиболее перспективных и быстроразвивающихся защитных технологий относится радиочастотная маркировка продукции, при которой объекты маркируются RFID-метками с записанными в них сведениями об этих объектах. Радиочастотная метка может работать в нескольких частотных диапазонах в пределах от 125 кГц до 5,8 ГГц и состоит из микрочипа и антенны. Излучая радиоволны, радиочастотные метки передают данные об объектах на считывающее устройство, которое осуществляет сбор и обработку информации. Дальность считывания пассивной метки портативным считывателем может составлять 10–30 см, а стационарным – 1,5–2 м. Активные RFID-метки, содержащие источники питания, считываются с больших расстояний. RFID-метки имеют разнообразное исполнение, что обеспечивает их эффективное использование и возможность встраивания в различные конструкции.

В памяти радиочастотной метки может храниться нестираемый индивидуальный идентификатор (сведения о маркируемом объекте, производителе, данные о поставщике и т. п.) и переменная информация пользователя.

При защите продукции от подделки требуется, в первую очередь, обеспечить надежность идентификации промаркированного объекта. Для этой цели наиболее подходящим является диапазон 13,56 МГц, который достаточно широко применяется для защиты паспортов, проездных документов и т. п. Ведущие производители сотовых телефонов (Nokia, Samsung, Motorola, Sony, Toshiba) выпускают телефоны со встроенной функцией считывания радиочастотных меток на частоте 13,56 МГц.

Распространенные практические реализации RFID-технологий связаны с решением логистических и учетных задач, для которых важнейшим

параметром является дальность считывания. Для этих целей наиболее подходящим является UHF-диапазон (860–900 МГц). Примером отслеживания международных поставок вина и улучшения логистики является пилотная программа GS1Италии и GS1Гонконга, в которой бутылки и групповая тара маркируются пассивными UHF-метками [3].

Радиочастотная маркировка приходит на смену штриховому кодированию и обладает по сравнению с последним рядом важных преимуществ: возможностью бесконтактного устойчивого считывания вне прямой видимости одновременно несколько меток, наличием устойчивых механизмов защиты памяти микрочипов и разграничения доступа к ней, унификацией и стандартизацией оборудования и протоколов информационного обмена. К достоинству данной технологии следует также отнести возможность автоматизации сервисных и логистических операций. К недостаткам технологии относятся достаточно высокая стоимость радиочастотных меток, а также трудности с настройками радиочастотных систем, связанных с особенностями распространения радиоволн в UHF-диапазоне [2, с. 17].

В настоящее время в мире известно около 50 компаний, поставляющих защищенные марки или отдельные защитные технологии. В простейшей форме защитные элементы предлагают простую «да/нет» проверку подлинности, а в более сложных вариантах защитные маркировки могут использоваться для идентификации линеек продукции, партий или даже отдельных продуктов.

Значимость защитной маркировки в сочетании с системами отслеживания подтверждена Рамочной конвенцией по борьбе с табаком Всемирной организации здравоохранения [3].

Таким образом, сочетание одновременного применения видимых и скрытых признаков соответствия позволяет исполнителю осуществлять эффективный контроль за нарушителями прав на выпуск его фирменной продукции.

Использованные источники:

1. Горская Ю.А. Направления инновационного развития розничных торговых предприятий // Интеллект. Инновации. Инвестиции. 2011. №4(1). С. 5-10.
2. Горская Ю.А. Инновационные возможности развития предприятий розничной торговли // Поволжский торгово-экономический журнал. 2014. № 2 (36). С. 17-22.
3. Данные национального фонда защиты потребителей. [Электронный ресурс]. URL: http://tpprf.ru/ru/members/communities/funds/index.phpid_12%3D196/ (Дата доступа: 15.04.2018).
4. Полетаев А.А. Современные методы защиты от подделок // Инновации и предпринимательство. [Электронный ресурс]. URL: http://www.innovbusiness.ru (Дата доступа: 15.04.2018).

УДК 338

Кудашова Е.А.
студент магистрант 2 курса
факультет экономики и управления
Дырдонова А.Н., к.э.н.
доцент, заведующий кафедрой экономики и управления
Нижнекамский химико-технологический институт
ФГБОУ ВО «Казанский национальный исследовательский технологический университет»
Россия, г. Нижнекамск

МЕТОДИЧЕСКИЙ ПОДХОД К ОЦЕНКИ ФИНАНСОВЫХ РИСКОВ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: В любой сфере хозяйственной деятельности промышленного предприятия присутствует риск, что связано с многообразием условий и факторов, влияющих на положительный исход принимаемых решений. Исторический опыт показывает, что риск недостижения намеченных результатов особенно стал проявляться при всеобщности товарно-денежных отношений, конкуренции участников хозяйственного оборота. Поэтому поиск путей снижения рисков, методики их оценки и влияния на конечный финансовых результат деятельности промышленного предприятия является актуальным.

Ключевые слова: риск, финансовый риск, качественный анализ, количественный анализ.

Kudashova E.A., student of a magistracy
2 year, Faculty of Economics and Management
Dyrdonova AN, candidate of economic sciences, associate professor
Head of the Department of Economics and Management
Nizhnekamsk Chemical Technology Institute
Kazan National Research Technological University
Russia, Nizhnekamsk

METHODICAL APPROACH TO ESTIMATION OF FINANCIAL RISKS OF INDUSTRIAL ENTERPRISE

Annotation: In any sphere of economic activity of an industrial enterprise there is a risk that is connected with a variety of conditions and factors influencing the positive outcome of the decisions made. Historical experience shows that the risk of failure to achieve the intended results was particularly manifested in the universality of commodity-money relations, the competition of participants in economic circulation. Therefore, the search for ways to reduce risks, the methods of their assessment and the impact on the final financial result of the industrial enterprise is relevant.

Key words: risk, financial risk, qualitative analysis, quantitative analysis.

Практически всю деятельность предприятия охватывает понятие риска. Существует многообразие рисков, возникающих в работе компании. Проблемы оценки рисков предприятия являются актуальными как никогда на данный момент, особенно в условиях финансового кризиса. Распознавание и анализ рисков является труднореализуемой задачей, и требует нестандартных идей и решений.

Особый интерес в работе управления финансовым риском выступает процесс его оценки, по которому он вычисляется. Для систематического управления рисками необходимо их оценить.

Оценка риска – это вычисление количественным методом степени (величины) риска [1, 2]. Ее воплощение в жизнь требует изучения и разработки группы показателей теоретически обоснованных, которые тесно связаны между собой и дополняющих друг друга. Ниже представлена схема этапов оценки рисков.

Проведя исследования экономической литературы, можно все показатели разделить на 2 группы:

1 группа – это качественный анализ – представляет собой: распознавание возможных рисков; выяснение причин и источников риска. Выяснение всех выгод и предполагающих негативных явлений, которые возможно могут начаться при внедрении имеющего риск решения. В цикле качественного анализа первоочередное значение имеет широкое выяснение и изучение всех возможных рисков, так и установление возможных потерь, которые на прямую сопутствуют наступлению рисковых ситуаций.



Рисунок 1 – Схема этапов оценки рисков

2 группа – это количественный анализ – представляет собой количественную оценку рисков, вычисление выбора и степени их благоприятного решения. Наступление возможности количественной оценки отдельных рисков и то, во что они могут вытечь, имеет возможность показать возможные точные аргументируемые по объему и по появлению потерь риски, которые будут служить целью дальнейшего анализа для принятия решения о дальнейшей реализации данного события.

Для определения благонадежности предприятия, например, ПАО «Нижнекамскнефтихим» – крупнейшего нефтехимического предприятия

Республики Татарстан [3], проводят качественный и количественный анализы совместно, так как они дополняют друг друга, выявляя слабые стороны предприятия, и исключают возможные будущие риски. Данные анализы для изучения интересны всем заинтересованным внутренним и внешним партнерам.

Исходя из этого можно сделать выводы о том, что нейтрализация финансовых рисков промышленного предприятия имеет первостепенное значение, поскольку это напрямую влияет на эффективность и экономические результаты их деятельности.

Использованные источники:

1. Кутафьева, Л.В. Приемы и методы управления предпринимательскими рисками / Л. В. Кутафьева // Молодой ученый. — 2013. – №10. – С. 322-324.
2. Ковалева, А.М. Финансы фирмы / А.М. Ковалева, М.Г. Лапуста, Л.Г. Скамай – М.: ИНФРА-М, 2010. – 416 с.
3. Официальный сайт ПАО «Нижнекамскнефтехим» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.nknh.ru/.

УДК 334.78

Кудряшов В.А.
студент 4 курса
факультет телекоммуникаций и радиотехники
Гайдук А.Е.
старший преподаватель
кафедра цифровой экономики
Поволжский государственный университет
телекоммуникаций и информатики
Россия, г. Самара

ФРАНЧАЙЗИНГ КАК СТАРТ ДЛЯ НАЧИНАЮЩЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ

Аннотация: одна из особенностей успешного бизнеса – желание окружающих к этому проекту присоединиться; стать частью правильно выстроенной, грамотной, безопасной системы. Если, в свою очередь, у создателя бизнеса появляется желание успехом поделиться, то именно тогда возникает движение навстречу друг другу, которое на языке предпринимателей называется франчайзинг. В данной статье поднимается проблема целесообразности открытия бизнеса по франшизе, тем самым рассматривается понятие явления франчайзинг, его стоимость, наиболее актуальные направления, преимущества и недостатки, конкретный пример из жизни.

Ключевые слова: франчайзинг, франчайзи, франчайзер, франшиза, малый бизнес

Kudryashov V.A.
Student
4 course, Faculty of Telecommunications and Radio Engineering
Povolzhsky State University of Telecommunications and Informatics
Russia, Samara
Hayduk A.E.
Senior Lecturer of the Department of Digital Economy
Povolzhsky State University of Telecommunications and Informatics
Russia, Samara

FRANCHISING AS A START FOR A BEGINNING ENTERPRISE

Annotation: one of the features of a successful business is the desire of others to join this project; become part of a properly built, literate, secure system. If, in turn, the creator of the business has a desire to share success, then it is precisely the movement towards each other, which in the language of entrepreneurs is called franchising. This article raises the problem of the feasibility of opening a business on a franchise, thereby considering the concept of the phenomenon of franchising, its cost, the most relevant directions, advantages and disadvantages, a specific example from life.

Keywords: franchising, franchisee, franchisor, franchise, small business

Исходя из практики отечественных предпринимателей, зачастую возникает вопрос: почему у одних бизнес не получает должного развития, а у других стремительно набирает обороты. И, конечно, каждому начинающему предпринимателю присуще желание научиться вести дела так, чтобы предприятие преуспевало и приносило хорошую прибыль. Ключом к заветной цели может стать франчайзинг, поскольку каждая франчайзинговая система строится исключительно на успешном бизнесе.

Франшиза – это организационная форма малого бизнеса, подразумевающая соглашение, которое заключается между двумя сторонами. Одна – владеет широко известной торговой маркой, имеющая высокую репутацию на потребительском рынке, называется франчайзер; вторая – франчайзи, желает использовать бренд правообладателя в своей коммерческой деятельности, для чего приобретает у франчайзера лицензию (франшизу) на право использования торговой марки. На данный момент франшиза – один из самых распространенных способов открытия и ведения дела. Бизнес по франшизе – это есть франчайзинг, иными словами, реализованный проект, функционирующий под известным брендом на условиях взаимного соглашения. В последние годы франчайзинг занимает лидирующие позиции в плане перспективности среди иных форм ведения дела. Связано это с тем, что бизнес по франшизе проще открыть, а самое главное – «раскрутить», ведь подавляющее большинство потребителей предпочитает пользоваться услугами, покупать товары известных и зарекомендовавших себя компаний, а к чему-то новому относится скептически и с недоверием. Для начинающих предпринимателей покупка франшизы – это хорошая возможность развивать своё дело под популярным брендом и наставничеством уже состоявшегося бизнесмена, в интересах которого в нужный момент направить вектор своего внимания на помощь в регулировании возникших с бизнесом проблем и вопросов своего последователя. Репутация и коммерческий успех франчайзера имеет тесную взаимосвязь с положением дел франчайзи.

Денежные отношения франчайзера и франчайзи неоднозначны, и, говоря о стоимости франшизы, следует упомянуть, что платежи бывают двух видов:

1. Паушальный взнос – единовременный платеж за право пользования торговой маркой, обычно выплачивается при подписании договора франчайзинга. Колеблется в пределах 30-70% от стоимости всей франшизы и может быть самым разнообразным: от десятка тысяч до нескольких миллионов долларов США; зависит от знаменитости бренда и масштабов открываемого бизнеса.

2. Роялти – регулярные ежемесячные (или еженедельные) процентные отчисления, размер которых обусловлен условиями франчайзера и, как правило, находится в пределах 8–10% от оборота.

Иногда в условии открытия бизнеса по франшизе включен только один

из видов платежей, но чаще оба. Было бы не правильным считать, что роялти или паушальный взнос являются исключительно оплатой права использования бренда франчайзера. За эту цену франчайзи получает незаменимые рекомендации, чтобы построить бизнес: чертежи и дизайн помещения, технологии бизнес-плана, контакты поставщиков материалов и сырья, расчеты всех необходимых затрат и прочее. Помимо выплат стоимости франшизы начинающему предпринимателю также придется нести и остальные традиционные затраты бизнес-процесса.

В развитых и развивающихся странах франчайзинг демонстрирует высокую результативность более чем в 70 отраслях ведения дела. Распространенные группы направлений франчайзингового бизнеса, которые актуальны в настоящее время и их примеры:

- Розничная торговля (сети розничных магазинов, супермаркеты)
- Ресторанный бизнес, общественное питание (кафе, бары, рестораны)
- Красота и здоровье (фитнес-клубы, спа-салоны, салоны красоты, парикмахерские)
- Здравоохранение (частные клиники, медицинские лаборатории)
- Развлечения (игровые клубы, аквапарки, батутные парки)
- Обучение (центры изучения иностранных языков, школы скорочтения)
- Станции технического обслуживания и автотранспортные предприятия (автосервисы, службы такси, грузоперевозки)
- Услуги для детей (центры развития, частные детские сады)
- Строительство (фирмы оформительских и ремонтно-строительных услуг)
- Финансы (микрофинансовые организации, ломбарды)
- IT-технологии (салоны связи, турагенства, сервисные центры, интернет-провайдеры)

Приобретение франшизы заведомо несет для франчайзи ряд положительных и отрицательных факторов. К позитивным можно отнести:

1. Статус. Приобретая франшизу, франчайзи обретает возможность руководить небольшим предприятием, пользуясь преимуществами, которые доступны только крупным компаниям.

2. Экономия времени на продвижение. Наличие бренда предоставляет франчайзи возможность пользоваться всей мощью рекламы этого товарного знака, уже прошедшего все этапы раскрутки.

3. Узнаваемость. Бренд, который охватывает не только один конкретный регион, не потребует особых усилий для внедрения и большинство организаций, работающих по принципу франшизы, уже имеют аудиторию и репутацию среди потребителей.

4. Спрос. Франчайзи покупает готовый надежный франшизный бизнес, зарекомендовавший себя с положительной стороны, завоевавший

определенную нишу в конкретном сегменте рынка и всесторонне испытанный франчайзером на практике.

5. Обучение. Франчайзинговое предприятие предполагает курсы обучения и повышения квалификации, чтобы владелец франшизы имел возможность в минимальные сроки приступить к делу. Это избавляет от набивания шишек на собственном горьком опыте.

6. Надежность. Во всем мире франчайзинг считается наиболее надежным сравнительно с бизнесом самостоятельных малых предприятий. Четкий механизм работы системы опытного бизнесмена и сравнительно невысокая вероятность банкротства тому подтверждение. Так же, являясь заинтересованной стороной, франчайзер может стать гарантом при получении кредита, поэтому банки охотно сотрудничают с владельцами франшизы.

7. Информационная и техническая поддержка. Хороший франчайзер всегда готов протянуть руку помощи франчайзи и в случае необходимости может выделить средства на покрытие непредвиденных расходов. Так же начинающие бизнесмены будут в курсе новых решений ведения дел владельца.

8. Суверенитет. Франчайзи является самостоятельным юридическим лицом и не теряет независимости в принятии решений.

К негативным:

1. Стоимость. Хоть франшиза и требует меньше вложений, защищает от серьезных убытков на период ведения бизнеса, однако, для вступления в такой вид отношений нужно располагать солидным стартовым капиталом, величина которого варьируется в зависимости от масштабов и вида деятельности франшизы. Так, для открытия мини-гостиницы, необходима сумма от нескольких сот тысяч до нескольких миллионов долларов США, а чтобы открыть бизнес по уборке помещений нужно не менее десятка тысяч той же валюты.

2. Требования. Франчайзи необходимо помнить, что он является важным связующим звеном в сети владельцев франшизы и должен соблюдать все правила франчайзингового сотрудничества, предписанные в соглашении. Так же он может быть серьезно ограничен в правах использования бизнеса.

3. Длительность договора. Договор о предоставлении франшизы, как правило, заключается на относительно большой срок (от нескольких до нескольких десятков лет), что не дает франчайзи возможности «попробовать» этот бизнес и, если «придётся не по вкусу», оставить без существенных материальных потерь.

4. Смена владельца. Франчайзер не лишен права продать свой действующий франшизный бизнес, в результате чего у «штурвала» может оказаться новый «капитан», причем политика компании может радикально измениться и не всегда в благоприятную для франчайзи сторону.

Накопленный 150-летний опыт международного франчайзинга

указывает на то, что более 80% фирм, организованных по принципу франшизы, работают 5 лет и более, в то время как свыше 50% компаний, открывающихся под собственным товарным знаком, прекращают свою деятельность уже через 1 или 2 года. Порог существования данного бизнес-партнёрства в России не превышает и трети столетия, однако, уже за этот срок успел сформироваться обширный список отечественных компаний, предлагающих сотрудничество на условиях франшизы. Так, для человека, не располагающего достаточным гонораром на партнерство со всемирно известными «компаниями-гигантами», но стремящегося иметь дело с перспективным брендом в сфере IT-технологий, доступны свои привлекательные альтернативы. К примеру, инновационная сеть туристических агентств «Слетать.ру» на сегодняшний день является одной из самых быстроразвивающихся франчайзинговых сетей России, где созданная высокотехнологичная среда, позволяет автоматизировать всю работу владельца франшизы, связанную с подборкой туров и разработкой сервисов для туроператоров, а клиенту выбирать и оплачивать тур, не выходя из дома. Требуемые вложения: от 100 тысяч рублей на аренду и оснащение офиса, паушальный взнос отсутствует, роялти от 10 тысяч рублей в месяц; при этом сумма по продажам путёвок каждого агентства не опускается ниже 29 миллионов рублей в год. Наличие юридического лица и предпринимательский опыт не являются обязательными условиями для покупателя франшизы, но строгие требования предъявляет франчайзер, непосредственно, к помещению. Франчайзи гарантировано получает: инструкции по выбору и оформлению офиса, технологии продаж, инструменты онлайн-продвижения, собственный сайт, активный поток заявок, юридическую и маркетинговую поддержку, обучение, регулярные вебинары по актуальным темам, контроль качества работы менеджеров и возможность совмещать бизнес с другой работой. Не может остаться без внимания факт, что «Слетать.ру» занимает 2 место в рейтинге «25 самых выгодных франшиз в России 2017» интернет-журнала Forbes.

В итоге, с одной стороны, франчайзинг – один из наиболее эффективных способов развития бизнеса для компаний, уже добившихся триумфа и желающих развивать свой успех и дальше. С другой – это отличная возможность организовать собственное дело для мелкого предпринимателя, получить первый предпринимательский опыт для еще начинающего бизнесмена, даже человека, никогда не занимавшегося коммерцией. И направлений франчайзингового бизнеса, чтобы «найти себя» великое множество. Франчайзинг не лишен минусов, как и любой путь к созданию собственного малого предприятия, однако, для тех владельцев франшизы, кто способен толково построить свои отношения с франчайзером и оценить перспективы получения стабильного дохода, некоторая потеря свободы при работе во франшизной системе и неизбежные расходы на старте не окажутся существенным недостатком.

Использованные источники:
1. Колесников В. Построение франчайзингового бизнеса. Курс для правообладателей и пользователей франшиз. – СПб.: Питер, 2008. – 288с. – (Серия «Владельцам бизнеса»)
2. Лебедев И. Франчайзинг по-русски. Мифы и реальность. – М.: Вектор, 2012. – 160с.
3. Ватутин С., Тришин М. Клонирование бизнеса. Франчайзинг и другие модели быстрого роста. – СПб.: Питер, 2012. – 192с.
4. Бахарев В.В. Франчайзинг как инструмент развития малого предпринимательства // Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. Серия: Экономика и право. 2013. – №12. – С. 49–52
5. Каталог франшиз БИБОСС, франшиза «Слетать.ру». [Электронный ресурс] URL: https://www.beboss.ru/franchise/2234-franshiza-sletat-ru
6. Рейтинг Forbes «25 самых выгодных франшиз в России 2017». [Электронный ресурс] URL: http://www.forbes.ru/rating/346929-25-vygodnyh-franshiz-2017

УДК 8

Кудряшова А.П., к.филол.н.
доцент
кафедра иностранных языков
Саратовский социально-экономический институт (филиал)
РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Саратов

ОБ ИСПОЛЬЗОВАНИИ ЭВФЕМИЗМОВ

Аннотация: В данной статье автор рассматривает понятие эвфемизма и эвфемистической замены. Автор обращается к вопросам связи языкового табу и эвфемии и определяет современные функции эвфемистических замен, к которым относятся вуалирование и маскировка сущности обозначаемого, облагораживание речи. Эвфемизмы в данном контексте служат для успешного и бесконфликтного общения.

Ключевые слова: эвфемизм, эвфемистическая замена, языковое табу, бесконфликтное общение.

Kudryashova A.P., PhD in Philology, Associate Professor
Department of Foreign languages
Saratov Socio-Economic Institute (Filial)
of G.W. Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Saratov

ABOUT USING OF EUPHEMISMS

Abstract: The concept of euphemism and euphemistic substitute are discussed in this article. The bond between linguistic taboos and euphemisms are considered by the author. Moreover, the modern features of euphemistic substitutes, which include veiling and masking the essence of the referent, and

making speech spiritually elevating are defined. In this context euphemisms are used for successful and conflict-free communication.

Слово «эвфемизм» пришло из древнегреческого языка, «euphémee» можно перевести как «скажу вежливо, хорошо». Эвфемизмами в современном понимании являются языковые единицы (слова, выражения, описательные конструкции), которые используются участниками коммуникации для замены такого прямого наименования, употребление которого представляется говорящим неприличным, грубым или нетактичным в данной конкретной ситуации, например: рус. *позаимствовать* вместо «украсть» *уклониться от истины* вместо «соврать», нем. *korpulent* (полный) вместо «dick» (толстый), *nicht alle Tassen im Schrank haben* (буквально: у кого-то не все чашки в шкафу) вместо «verrückt» (сумасшедший), англ. *in the straw* (букв. в соломе) вместо «pregnant» (беременная)192 .

Проблема эвфемизмов всегда вызывала интерес ученых-лингвистов. Эвфемистические замены, как средство и проявление непрямой коммуникации, помогающие осуществлять общение, очень чутко реагируют на любые изменения в настроениях общества. Однако изучение данных языковых единиц затрудняется рядом факторов. Например, то, что в одном узусе является коммуникативной нормой, может считаться совершенно неприемлемым для другого языкового коллектива. Помимо общепринятых эвфемизмов, зафиксированных лексикографическими источниками, существует огромное количество окказиональных эвфемистических замен (проще говоря, употребляющихся «здесь и сейчас»), эвфемистическая функция которых определяется только из контекста. Сложно рассматривать данное явление в диахронии, так как «табуируемые» денотаты могут не совпадать в различные временные пласты и для того, чтобы установить и изучить эвфемистические замены, необходимо иметь четкое представление об исторических реалиях того или иного временного промежутка. На протяжении прошлого века проблема эвфемизмов широко разрабатывалась в Европе и в России, обращаются к ней и современные лингвисты. Изучение эвфемизмов проводилось на материале различных языков: английского (А.М. Кацев, Ю.А. Кудрявцев, Г.Н. Куропаткин, Н.Цёлльнер), немецкого (З. Лухтенберг, К. Балле, А.П. Кудряшова, К. фон дер Лаге-Мюллер), французского (С. Видлак, В.Н. Андреева), русского (Л.А. Булаховский, Б.А. Ларин, А.А. Реформатский, В.П. Москвин, Л.П. Крысин, Е.П. Сеничкина) и др.

Изначально эвфемизмы рассматривались, главным образом, в историческом аспекте и затрагивали вопросы связи эвфемистических языковых с существованием языкового табу. Как известно, языковое табу

192 Кудряшова А.П. Эвфемизмы в семантических полях «смерть», «болезнь», «возраст» (на материале современных русского и немецкого языков). – Саратов, 2015. С.3

относятся к семантическим универсалиям, которые существуют во всех языках. Анализ семантики архаических запретов индоевропейского, славяно-балтийского, общеславянского материала показывает, что табуированию подвергались, например, наименования животных, сверхъестественных сил и духов, а также определенных действий, связанных с охотой и рыболовством. Так, в качестве эвфемистической замены можно привести именования медведя в некоторых языках: рус. *медведь*, т.е. «поедатель меда», лит. *lokus*, буквально «толкун», «топтун», нем. *Bär* из «вего» (бурый). Интересна история выражения «Ни пуха, ни пера!»: чтобы не сглазить хорошую охоту, охотнику нельзя было прямо пожелать удачи и везения, т.е. буквально возвращения «с пухом и пером». В немецком языке охотнику желали буквально «сломать шею и ногу» *(Hals- und Beinbruch!)*193. Конечно, подобные выражения употребляются в речи и сегодня, но происходит этого скорее по инерции. В современном языкознании, изучающем вопросы употребления эвфемистических замен, упор делается на такие функции эвфемизмов как, например, вуалирование, маскировка сущности обозначаемого. Интерес к эвфемии в данном ключе оказывается связанным с общим интересом лингвистов к изучению языковых единиц, прямо или косвенно воздействующих на собеседника194. Анализ показывает, что с помощью эвфемизмов как средства непрямой коммуникации в реальном речевом общении участники коммуникативного процесса часто пытаются уйти от ответа, иногда даже исказить факты, что позволяет говорить о манипулирующей и воздействующей функции современных эвфемизмов195.

Вместе с тем, появление эвфемизма в речи можно рассматривать как частный случай реализации одного из постулатов, сформулированных Г. Грайсом, - постулата вежливости196. Проявляя заботу о собеседнике, говорящий с помощью эвфемизмов старается сделать свою речь «доброй», «благостной», «благопристойной». Следовательно, основной целью, которая преследуется говорящим при использовании эвфемизмов в социальных и межличностных отношениях, можно считать следующее: используя свою коммуникативную компетентность, человек стремиться избегать коммуникативных конфликтов и неудач, не создавать у собеседника ощущение коммуникативного дискомфорта. Коммуникативная компетентность будет проявляться как умение контролировать свое поведение в процессе общения с людьми, как способность особым образом и

---

[193] Кудряшова А.П. К вопросу о связи языкового табу и эвфемии // Язык и мир изучаемого языка. 2015. №6 (6). С.51-54.

[194] Исмаилова О.И. Языковая игра как механизм словотворчества в публицистическом дискурсе англоязычных стран // ЯЗЫК. СОЦИУМ. КУЛЬТУРА. Сборник научных статей. 2016. С.32-36; Исмаилова О.И. Стилистическое использование прецедентных феноменов в медиатексте. Научное обозрение: гуманитарные исследования. 2016. №10. С.219-224.

[195] Харитонова В.Ю. Эвфемизм как средство непрямой коммуникации // Язык и мир изучаемого языка. 2016. №7. С 110-116; Кудряшова А.П. Эвфемизмы в сообщениях средств массовой информации // Язык и мир изучаемого языка. 2014. №5. С.97-100.

[196] Грайс Г.П. Логика и речевое общение // Новое в зарубежной лингвистике. – М.: Прогресс. 1985. Вып.16. С. 217-237.

в особых условиях взаимодействовать с ними, грамотно отстаивать и аргументировать свою позицию, умение добиваться реализации коммуникативной цели с помощью вербальных и невербальных средств197. Одним из условий успешной коммуникации является уважение к адресату речи. И неважно, где именно протекает общение, в реальной жизни, или в интернет-форуме, соблюдение речевого этикета способствует созданию благоприятной обстановки коммуникации198. Безусловно очень важна роль этикетных эвфемизмов в профессиональном общении, ведь употребление замен эвфемистического свойства характеризует языковую личность как носителя элитарной речевой культуры. «Эвфемизмы, - пишет Т.В. Кочеткова, - оказались своеобразной лакмусовой бумажкой, помогающей определить тип речевой культуры говорящего, поскольку именно они свидетельствуют о чуткости носителя русского языка к любым изменениям в области культуры человеческих отношений, а также об его индивидуальных возможностях нравственных оценок всего происходящего»199.

Эвфемия, как явление, первоначально связываемое с первобытными коллективами, получила широкое распространение в современном языковом общении. Однако изменилась коммуникативная направленность эвфемистических замен. Продолжая иметь в качестве ведущей характеристики наличие стигматичного (неприятного, нежелательного, грубого) денотата, современные эвфемизмы чаще употребляются с целью вуалирования или маскировки, а также для облагораживания речи и служат для соблюдения правил вежливости и такта.

Использованные источники:

1. Грайс Г.П. Логика и речевое общение // Новое в зарубежной лингвистике. – М.: Прогресс. 1985. Вып.16. С. 217-237.
2. Исмаилова О.И. Стилистическое использование прецедентных феноменов в медиатексте. Научное обозрение: гуманитарные исследования. 2016. №10. С.219-224.
3. Исмаилова О.И. Языковая игра как механизм словотворчества в публицистическом дискурсе англоязычных стран // ЯЗЫК. СОЦИУМ. КУЛЬТУРА. Сборник научных статей. 2016. С.32-36.
4. Кочеткова Т.В. Эвфемизмы в речи носителя элитарной речевой культуры // Вопросы стилистики. – Саратов: Изд-во Саратовск. ун-та, 1998. Вып. 27. С.170
5. Кудряшова А.П. К вопросу о связи языкового табу и эвфемии // Язык и мир изучаемого языка. 2015. №6 (6). С.51-54.

---

197 Юртаева Е.С Формирование социокультурной компетенции студентов экономических специальностей в аспекте диалога культур // Наука и общество. 2016. №1(24). С.93-97.

198 Юртаева Е.С. Функционирование языковой личности в интернет-пространстве // В книге: Интеграция науки и практики: взгляд молодых ученых тезисы докладов Всероссийской научно-практической конференции магистрантов и аспирантов. Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, Саратовский социально-экономический институт (филиал). 2015. С. 285-287.

199 Кочеткова Т.В. Эвфемизмы в речи носителя элитарной речевой культуры // Вопросы стилистики. – Саратов: Изд-во Саратовск. ун-та, 1998. Вып. 27. С.170

6. Кудряшова А.П. Эвфемизмы в семантических полях «смерть», «болезнь», «возраст» (на материале современных русского и немецкого языков). – Саратов, 2015. С.3
7. Кудряшова А.П. Эвфемизмы в сообщениях средств массовой информации // Язык и мир изучаемого языка. 2014. №5. С.97-100.
8. Харитонова В.Ю. Эвфемизм как средство непрямой коммуникации // Язык и мир изучаемого языка. 2016. №7. С 110-116.
9. Юртаева Е.С Формирование социокультурной компетенции студентов экономических специальностей в аспекте диалога культур // Наука и общество. 2016. №1(24). С.93-97.
10.Юртаева Е.С. Функционирование языковой личности в интернет-пространстве // В книге: Интеграция науки и практики: взгляд молодых ученых. Тезисы докладов Всероссийской научно-практической конференции магистрантов и спирантов. Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, Саратовский социально-экономический инситут (филиал). 2015. С. 285-287.

УДК 004.052.2

Кузнецова А. И.
студент магистрант 2 курса
Поволжский Государственный Университет
Телекоммуникаций и Информатики
научный руководитель: Елисеев С. Н., д.т.н.
зав. кафедрой РРТ
Россия, г. Самара

СПЕКТРАЛЬНАЯ ПЛОТНОСТЬ МОЩНОСТИ ДОПЛЕРОВСКОГО РАССЕИВАНИЯ (ДСПМ) СЕТИ VANET

Аннотация: В данной статье будет рассмотрена характеристики канала связи сети VANET, которая описывает отличие одного сигнала от другого – спектральная плотность мощности допплеровского рассеивания (ДСПМ).

Ключевые слова: VANET, спектральная плотность мощности Доплера, Доплеровское рассеивание.

UDC 004.052.2

Kuznetsova A.I., 2nd year master student
Volga State University of Telecommunications and Informatics
Russia, Samara
Supervisor: Eliseev S. N.
Doctor of technical Sciences, head the Department of RRT

SPECTRAL POWER DENSITY OF DOPPLER SCATTERING (DSPM) OF VANET

Abstract: The characteristics of the VANET communication channel, which describes the difference between one signal and another – Doppler scattering power spectral density (DBM), will be considered in this article.

Keywords: VANET, Doppler power spectral density, Doppler scattering.

VANET – это система связи с подвижными объектами. Существующие модели каналов не могут учитывать временные изменения характеристик в данной сети. В связи с этим необходимо провести анализ этих параметров для канала связи с подвижными объектами.

Для начала определим что есть эффект Доплера. Эффект Доплера – это изменение частоты, и, соответственно длины волны излучения, которое воспринимается наблюдателем (приемником) вследствие движения источника излучения и/или движения наблюдателя (приемника) [1].

VANET сети характеризуются подвижностью узла, что делает среду распространения сигнала подверженной изменениям во времени и затуханиям. Как следствие, статистические характеристики принимаемого сигнала непрерывно изменяются, что приводит к возникновению эффекта Доплеровского рассеивания [2].

Большинство исследований направленных на моделирование канала

связи с подвижным источником и подвижным приемником (Mobile-to-Mobile link – M2M) [3] в основном касаются детерминированных моделей беспроводных каналов. В этих моделях скорость узла предполагается постоянной на всем участке пути и статистические характеристики принимаемого сигнала, как предполагается, фиксированы во времени. Спектральная плотность мощности Доплера так же постоянна в течение каждого момента времени. Но в действительности среда распространения непрерывно изменяется из-за подвижности узлов с различными скоростями, что влияет на динамическое изменение топологии сети, на изменение угла падения волны на приемник. В реальных условиях работы системы характеристики канала распространения радиоволн меняются во времени вследствие перемещения передатчика и/или приемника и окружающих объектов. В результате, современные модели, предполагающие неподвижность статистических характеристик канала, больше не могут охватывать и отслеживать сложные изменения времени в канале распространения радиоволн.

В зависимости от скорости мобильных узлов, длины волны доплеровские сдвиги частот могут привести к ДСПМ. ДСПМ канала связи VANET для полученного затухания частоты f_C выглядит как [4]:

$$\frac{S(f)}{pG/\pi f_1} = \begin{cases} \dfrac{1}{\sqrt{1-\left(\dfrac{f-f_C}{f_1}\right)^2}}, |f-f_C| < f_1 \\ 0, otherwise \end{cases}, \quad (1)$$

где f_1 - максимальная частота Доплера подвижного узла; p - средняя мощность, получаемая изотропной антенной; G - усиление приемной антенны.

Для канала связи VANET, у которого f_1 и f_2 - это максимальные частоты Доплера передатчика и приемника, соответственно, степень двойной подвижности, обозначаемая как α, определяется формулой:

$$\alpha = \frac{\min(f_1, f_2)}{\max(f_1, f_2)}, \quad (2)$$

причем для коэффициента α выполняется условие: $0 \le \alpha \le 1$, где $\alpha = 1$ соответствует полной двойной подвижность узлов, а $\alpha = 0$ соответствует подвижности одного объекта так же, как в сотовой связи, подразумевая, что каналы сотовой связи являются частным случаем M2M канала связи.

Соответствующая детерминированная ДСПМ для канала связи VANET представляется в виде [2, 40]:

$$\frac{S(f)}{(pG)^2/\pi^2 f_m\sqrt{\alpha}}=\begin{cases}K\left(\frac{1+\alpha}{2\sqrt{\alpha}}\cdot\sqrt{1-\left(\frac{f-f_C}{(1+\alpha)f_m}\right)^2}\right), |f-f_C|<(1+\alpha)f_m,\\ 0, otherwise\end{cases} \quad (3)$$

где $K(\cdot)$ - полный эллиптический интеграл первого порядка; $f_m=\max(f_1,f_2)$.

На рис. 1 изображена ДСПМ для канала связи VANET для различных значений коэффициента α. Таким образом, был определена ДСПМ для канала связи с подвижными объектами, в которой U-образный спектр для канала сотовой связи является частным случаем.

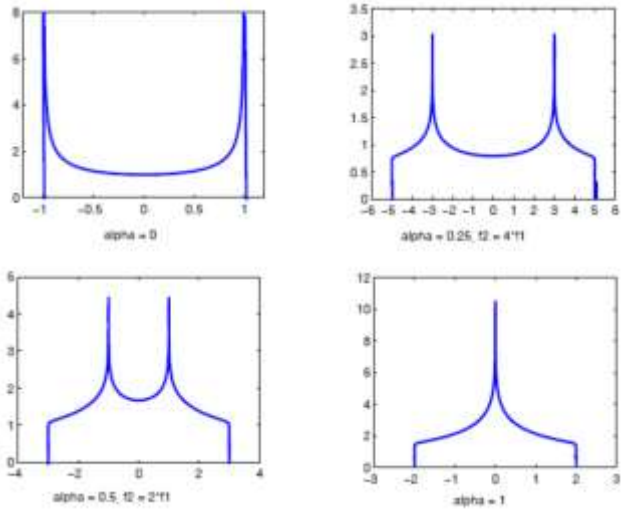


Рис. 1 - Спектральная плотность мощности Доплера для канала связи VANET для различных значений коэффициента α.

Из графиков видим, что ДСПМ для каждого значения α симметрична относительно нуля, максимумы функции сближаются при увеличении α, а при $\alpha=1$ максимумы сливаются.

Из представленных выше спектров для анализа выберем ДСПМ для коэффициента $\alpha=0.5$. Определение спектральной плотности мощности Доплера по формуле (3) является крайне затруднительным, так как полный эллиптический интеграл первого порядка невозможно вычислить в общем виде не численными методами. Тогда для определения ДСПМ воспользуемся численным интегрированием по методу Симпсона или методом парабол. Формула Симпсона имеет вид:

$$\int_A^B f(x)dx=\frac{h}{3}\left(f(x_0)+4\sum_{i=1}^{n}f(x_{2i-1})+2\sum_{i=1}^{n-1}f(x_{2i})+f(x_{2n})\right), \quad (4)$$

где $h=\frac{B-A}{2n}$ - шаг интегрирования, n - число элементарных участков.

Максимально увеличив масштаб фигуры спектральной плотности мощности Доплера канала связи VANET для коэффициента $\alpha=0.5$, по формуле численного интегрирования (4) найдем площадь этой фигуры и умножим на x2, тогда получим ДСПМ в виде:

$$\int_{A}^{B} x^2[S]dx \qquad (5)$$

где $B=(1+\alpha)\mathrm{f}_m, A=-B$ - пределы интегрирования, S – площадь фигуры.

Так как фигура симметрична относительно нуля, то вычисление площади мы будем производить на половине фигуры, а затем увеличим полученную площадь вдвоем. Разобьем фигуру на 22 равных элементарных участка и определим по вертикальной шкале уровень пересечения каждого участка с фигурой (рис. 2).

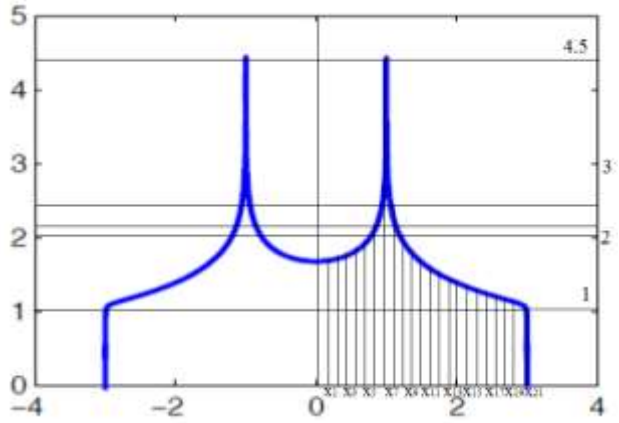


Рис. 2 – Разбиение фигуры на элементарные участка для выполнения численного интегрирования по методу Симпсона для $\alpha=0.5$

Произведем расчет спектральной плотности мощности Доплера для степени двойной подвижности $\alpha=0.5$.

1. Определим пределы интегрирования для формулы (5). Так как степень двойной подвижности $\alpha=0.5$, то максимальная частота Доплера приемника f_2 должна быть в два раза больше максимальной частоты Доплера передатчика f_1, тогда примем $f_1=300\,[Гц]$, $f_2=600\,[Гц]$, отсюда $f_m=600$ Гц:

$$\begin{cases} B=(1+\alpha)\mathrm{f}_m=(1+0.5)\cdot 600=900 \\ A=-B=-900 \end{cases}$$

2. Определим шаг интегрирования для формулы (4):

$$h=\frac{B-A}{2n}=\frac{4.5-0}{2\cdot 22}=0.102$$

3. Определим площадь фигуры S:

$$S=2\cdot\frac{h}{3}\left(f(x_0)+4\sum_{i=1}^{22}f(\mathrm{x}_{2i-1})+2\sum_{i=1}^{21}f(\mathrm{x}_{2i})+f(x_{2n})\right)=$$

$$=2\cdot\frac{h}{3}\left(f(x_0)+4\cdot(f(x_1)+f(x_3)+\ldots+f(x_{21}))+2\cdot(f(x_2)+f(x_4)+\ldots+f(x_{22}))\right)=8.151$$

4. Подставим полученное значение S в (5) и получим ДСПМ для канала связи сети VANET для степени двойной подвижности $\alpha=0.5$:

$$\int_{A}^{B} x^2[S]dx = \int_{-900}^{900} 8.151x^2 dx = 3.961 \cdot 10^9 \left[B^2 / Гц\right].$$

Таким образом, мы произвели расчет спектральной плотности мощности доплеровского рассеивания для случая с одним подвижным объектом, когда максимальная частота Доплера приемника f_2 в два раза больше максимальной частоты Доплера передатчика f_1 в сети связи VANET путем численного интегрирования по методу Симпсона. При наличии эффекта доплеровского рассеивания спектра сигнал принимается с «размазанным» спектром вблизи несущего колебания из-за возникновения в канале межканальных помех. Интерпретируя к OFDM сигналу, заметим, что при эффекте Доплера уход частоты в меньшую или большую стороны объясняется разностью взаимных радиальных скоростей передатчика и/или приемника и отражателей. В результате за время регистрации сигнала в приемнике происходит суммирование прямого сигнала (при его наличии) и всех отраженных, а спектр итогового сигнала становится «размазанным».

Для улучшения качества работы систем радиосвязи, использующих подобные сигналы, необходимо применять алгоритмы оценки и компенсации смещения частоты несущей при высоких скоростях движения узлов. В ситуации приближенной к реальной, система связи будет работать при наличии множества отражателей, поэтому необходимо использовать алгоритмы оценки Доплеровского рассеивания спектра для повышения помехоустойчивости канала связи.

Использованные источники:

1. Eden A. The Search for Christian Doppler [Text] / Eden A // Springer-Verlag Wien - 1992.
2. Mohammed M. Olama, Seddik M. Djouadi, Charalambos D. Charalambous. Stochastic Differential Equations for Modeling, Estimation and Identification of Mobile-to-Mobile Communication Channels [Text] / Mohammed M. Olama, Seddik M. Djouadi, Charalambos D. Charalambous // IEEE TRANSACTIONS ON WIRELESS COMMUNICATIONS - VOL. 8 - NO. 4 - APRIL 2009
3. A. S. Akki. Statistical properties of mobile-to-mobile land communication Channels [Text] // *IEEE Trans. Veh. Technol.*, vol. 43, no. 4, pp. 826-831, Nov. 1994.
4. W. Jakes. Microwave Mobile Communications [Text] / W. Jakes // New York: IEEE - 1974.

УДК [75+77]:7.012:7.017.4:7.049.6

Кузнецова - Бондаренко Е. С.
преподаватель
Мелешко К.А.
студент
ГБОУ ВО РК «Крымский
Инженерно-Педагогический Университет»

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОТЫ ВЫПОЛНЕННОЙ В ТЕХНИКЕ АКВАРЕЛЬНОЙ ЖИВОПИСИ И ФОТОГРАФИИ

Аннотация: Целью данной статьи является проведение анализа фотографии и живописи на примере поставленного натюрморта. Найти сходства и отличия в композиционном и пластическом решении в живописной акварельной работе и в фотографии. Также изучить передачу цвета у художника, в его работе фотографии и акварельной живописи.

Ключевые слова: живопись, фотография, натюрморт, композиция, цветопередача.

Kuznetsova-Bondarenko E.
Lecturer, Crimean Engineering Pedagogical University
Meleshko K.A.
student
GBOU VO PK "Crimean Engineering and Pedagogical University"

THE COMPARATIVE CHARACTERISTICS OF THE WORK DONE IN THE TECHNIQUE OF WATERCOLOR PAINTING AND PHOTOGRAPHY.

Annotation. The purpose of this article is to analyze photography and painting using the example of a still life. To find similarities and differences in compositional and plastic solutions in the picturesque watercolor work and photography. Also to explore the transfer of color from the artist, in his photography work and watercolor painting.

Keywords: painting, photography, still life, composition, color rendition.

Живопись появилась гораздо раньше, чем фотография. Первые рисунки и изображения появились в 30 000—10 000 годах до н.э., найденные на стенах пещер Южной Франции и Испании-это были наскальные рисунки пещерных людей, которые изображали быт всего племени. Они изображали сцены охоты, сражения, ритуальные обряды и приготовления пищи. Эти рисунки наносились яркими и сочными красками. Наиболее красивые изображения находятся в пещере Ласкау во Франции [2].Первобытный человек старался изображать все, что находилось вокруг него, чтобы передать эту информацию последующим поколения. Необходимость в нанесении изображения на скалы была нужна для того, что письменности в те времена еще не было и это был единственный способ «описать» событие происходящие в те времена. Зачастую они использовали марганец и окись

железа всех оттенков - от светло-желтого до ярко-оранжевого. Благодаря тому, что в пещерах довольно-таки прохладно и туда не попадали прямые солнечные лучи, изображения сохранились хорошо. Что в свою очередь помогло ученым изучать историю первобытного человека. В дальнейшем появился другом материал, на котором люди передавали информацию – это была бумага. Она появилась в 105 г. до н.э. в Китае и создал ее Цай Лунем. Однако задолго до бумаги был другой похожий материал-папирус. Он был изобретен в Египте. Были найдены иконографии дотируемые 3 тысячелетием до н.э. Для изготовления бумаги использовались такие материалы, как: древесная зола, пенька, волокна тутового дерева, старье, тряпье и вода. Все ингредиенты тщательно смешивались. Затем она выкладывалась в специальное приспособление с ситом в прямоугольной раме, при помощи которого бумага высушивалась на солнце. Затем спустя время технология бумаги менялась и запускалось в массовое производство [3].

История возникновения фотографии берет свое начало с 1822 года. Однако первые фото не удавались так легко, как в современное время. Зачастую, необходимо было устанавливать фотоаппарат на штатив и ждать несколько часов, чтобы получать один кадр. После чего необходимо было проявить, вымочить и просушить бумагу с фотографией [4]. Но в современном фото можно всего лишь нажать на кнопку фотоаппарата и в течение меньше чем секунды вы получите кадр. Затем по желанию вы можете отнести его в ближайший фотосалон, где за несколько минут распечатают ваши фото.

Фотография и живопись: что общего и в чем отличия? Каждый живописец старается передать увиденное в своей интерпретации, основываясь на свое чувство цвета и опыт, в каждой картине художник выплескивает свои эмоции и впечатления на бумагу или холст, где-то приукрасив некоторые моменты, а где-то списав их на нет. В отличие от фото, живопись является более творческим направлением в искусстве. Искусство — важная составная часть духовной культуры человечества, форма познания и отражения окружающей человека действительности. По потенциалу осмысления и преобразования действительности искусство не уступает науке. Однако способы осмысления мира наукой и искусством различны: если наука использует для этого строгие и однозначные понятия, то искусство — художественные образы [5].



рис.1



рис.2

На примере поставленного натюрморта, мы проведем анализ отличий и схожих черт в фотографии (рис.1) и живописи (рис.2).

Определим схожие черты в данных работах:

1. Композиция. Правильное расположение предметов в кадре и на холсте (бумаге) является главным законом композиции как в живописи, так и в фотографии. Поскольку правильная компоновка придает цельный образ и единство произведению, подчеркивая взаимосвязь между предметами. В фотографии и живописи принято пользоваться правилами «Золотого сечения» и использовать пропорции «Чисел Фибоначчи». Также присущи обоим видам искусств все принципы и основы композиции, такие как уравновешенность, распределение тональных пятен, передача статики и динамики [6].

2. Композиционный центр. Чтоб подчеркнуть главное пятно на работе в живописи принято изображать вокруг светлого предмета темное пространство и наоборот, вокруг темного предмета - светлое пространство, чтобы композиционно выделить его. В фотографии также фотограф стремится добиться такого же расположения предметов в кадре, для выявления композиционного центра.

3. Цветовое решение работы. И в фотографии в живописи автор старается цветовую гамму максимально близко приблизить к натуре.Как художник подбирает краски для написания работы, так и фотограф сопоставляет выгодные и сочетающиеся цвета предметов для снимка. Но в дальнейшем фотограф может отредактировать цвет в цветовом редакторе на компьютере.

4. Передача светотени. На предметах и художник и фотограф старается максимально предать объем, благодаря таким средствам выражения как свет –полутень – тень – рефлекс.

А теперь перейдем к отличиям межу фотографией и живописью.

1. Точность передачи. Тональная передача. В большинстве случаев фотография служит для точной передачи картинки, там видно каждую складку, блик, текстуру и фактуру предмета. Это что касается «обычной фотографии». Но существует так же художественная фотография, в которой фотограф не ограничивает себя ничем. Благодаря фокусному расстоянию и

диафрагме на объективе можно создать плановость на снимке. Так же благодаря «Photoshop» возможно так преобразить фотографию, что исходный материал будет отличаться от конечного результата.

В живописи же, нет такой детальной передачи. Художник старается передать общий объем «кадра». Он может немного сменить расположение предметов для более гармоничной композиции.

2. Передача цвета. В живописи художник не ставит перед собой задачу в 100% передать цвет. Чаще всего, это эмоциональная передача картины, где художник меняет цвет как ему выгодно по его задумке. Локальный цвет предмета художник пишет с помощью множества оттенков, которые и придают работе живописность.

Классическая фотография подразумевает под собой более точную передачу цвета и тональное изображение нежели живопись.

В живописи белый цвет никогда не будет белым в отличии от фотографии. На нем очень хорошо видны оттенки окружающей среды. Чем ярче цвета вокруг, тем более явными будут цветовые переливы на предмете. Художник нарочно усиливает рефлексы, чтобы вписать предмет в окружение. Иначе, предмет будет чересчур выделяться и вырываться из цветовой гаммы картины. Живописи присуще много оттенков - благодаря слиянию красок художник добивается подходящего для него цвета и старается создать наиболее колоритную картинку и передать свои эмоции благодаря цвету, тепло-холодность, на примере данного натюрморта. Когда натюрморт пишется в помещении принято света делать холодными, а тени теплыми. Но так же в тени добавляется немного холодных оттенков, а в светах теплых. Таким образом художник создает гармонию цвета.

В фотографии же идет строгая передача натюрморта. Конечно же цвет так же зависит и от матрицы, где-то он будет более теплый, где-то более холодный, пурпурный или же зеленый. Но эти все отклонения не заметны обычному обывателю фотокамеры. И все же у фотографии более четкая цветопередача, чем у картины. Она более реалистичная.

В живописи легче и больше возможности пригасить задний план и выявить передний за счет таких способов, как лессировка - это техника получения глубоких переливчатых цветов за счет нанесения полупрозрачных красок поверх основного цвета, тональное напряжение - это наиболее важная часть на картине, куда художник хотел бы, что бы вы обратили внимание.

В заключение хочется сказать, что фотографию и живопись можно отнести к искусству. Поскольку и там и там человек пытается передать происходящее и возможно где-то приукрасить или усилить эмоцию. Но у них есть отличия. В живописи художник в некоторых случаях стремится передать свои чувства. А фотограф пытается запечатлеть происходящее и передать чувства «объекта» фотографирования. А что касается натюрморта, так мы можем воочию пронаблюдать все сходства и отличия между двумя работами. В живописи, в тенях - более выраженный теплый свет с небольшим добавлением холодного, а в светах - холодный с небольшим

количеством теплого. Именно благодаря тому, что тепло-холодность более выражена и многообразие оттенков создают гармоничный колорит. Этим в основном и отличается живопись от фотографии.

Использованные источники:

1. «Искусство- сущность, виды и функции искусства» [Электронный ресурс]. — Режим доступа :http://www.grandars.ru/college/filosofiya/iskusstvo.html (дата обращения 17.03.2018)
2. «Когда появилась первая живопись?» [Электронный ресурс]. — Режим доступа : http://potomy.ru/begin/724.html (дата обращения 18.03.2018)
3. «Кто и когда изобрёл бумагу? Где это произошло?» [Электронный ресурс]. — Режим доступа : http://www.vseznaika.org/history/kto-i-kogda-izobryol-bumagu-gde-eto-proizoshlo/ (дата обращения 17.03.2018)
4. «Когда появилась фотография: история развития и первые результаты» [Электронный ресурс]. — Режим доступа : http://fotorika.ru/osnovy-fotografii/kogda_poyavilas_pervaya_fotografiya.html (дата обращения 17.03.2018)
5. Ф.Шмидт.«Моментальная фотография» - Издание «Ф.В. Щепанского» 1903г.
6. Бёрн Х.«Игра света и тени для художников» - Издательство «Астрель» 2001г.

УДК [352/353:354]:631.1

Кулахметова Т.Р.
студент магистрант
Поволжский институт управления
имени П.А. Столыпина-филиал РАНХиГС
Россия, г. Саратов

АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В РФ

Аннотация. В статье рассматриваются основные принципы административно-правового регулирования сельского хозяйства в Российской Федерации. Административно-правовое регулирование сельскохозяйственного производства развивается преимущественно посредством государственной поддержки современного состояния агропромышленного комплекса.

Ключевые слова: административно-правовое регулирование, Конституция, Министерство сельского хозяйства, субъекты РФ, местное самоуправление.

Kulakhmetova T.R.
master student
Povolzhsky Institute of Management
PA. Stolypin is a branch of the Russian
Academy of Science and Technology
Russia, Saratov

ADMINISTRATIVE AND LEGAL REGULATION OF AGRICULTURE IN THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract: The article deals with the basic principles of administrative and legal regulation of agriculture in the Russian Federation. The administrative and legal regulation of agricultural production develops primarily through state support for the current state of the agro-industrial complex.

Key words: administrative-legal regulation, the Constitution, the Ministry of agriculture, the subjects of the Russian Federation, local self-government.

Вопросы исследования административно-правового регулирования сельского хозяйства в Российской Федерации не теряют своей актуальности на протяжении нескольких десятилетий. Развитие современной рыночной экономики страны определяет необходимость государственного воздействия на экономику села посредством новых методов регулирования и акцентируя внимание на различных приоритетных направлениях.

Современные положения Гражданского кодекса РФ200 (далее - ГК РФ)

[200] Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (в ред. от 29.12.2017 г. № 459-ФЗ) // Собрание законодательства РФ, 1994, № 32, ст. 3301.

и Земельного кодекса РФ201 (далее – ЗК РФ) определяют особенности гражданско-правового регулирования аграрного сектора России, в то время как вопросы регулирования публично-правовой сферы, по сути административно-правового регулирования имеют возможности для нормативного совершенствования.

Ведущей задачей в сфере государственного управления сельским хозяйством, включающим в себя агропромышленный комплекс (далее – АПК), является обеспечение должного функционирование субъектов сельхозпроизводства с учетом многообразия производственных средств.

Ведущими принципами аграрной политики, в соответствии с положениями п. 3 ст. 5 Федерального закона от 29 декабря 2006 г. № 264-ФЗ «О развитии сельского хозяйства»:

1) доступность и адресность государственной поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей, а также организаций и индивидуальных предпринимателей, осуществляющих первичную и (или) последующую (промышленную) переработку сельскохозяйственной продукции, научных организаций, профессиональных образовательных организаций, образовательных организаций высшего образования, которые в процессе научной, научно-технической и (или) образовательной деятельности осуществляют производство сельскохозяйственной продукции, ее первичную и последующую (промышленную) переработку в соответствии с перечнем, указанным в части 1 статьи 3 Федерального закона «О развитии сельского хозяйства»;

2) доступность информации о состоянии государственной аграрной политики;

3) единство рынка сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия и обеспечение равных условий конкуренции на этом рынке;

4) последовательность осуществления мер государственной аграрной политики и ее устойчивое развитие;

5) участие союзов (ассоциаций) сельскохозяйственных товаропроизводителей в формировании и реализации государственной аграрной политики202.

Анализируя законодательство в исследуемой сфере, важно отметить, что административно-правовое регулирование сельскохозяйственного производства развивается преимущественно посредством государственной поддержки современного состояния агропромышленного комплекса.

Рассматривая основы административно-правового регулирования сельскохозяйственных отношений важно разграничить гражданско-правовое регулирование от административно-правового. Такое разграничение с одной стороны позволит избежать дублирования положений гражданского

---

[201] Земельный кодекс Российской Федерации от 25 октября 2001 № 136-ФЗ (в ред. от 31.12.2017 г. № 506-ФЗ, № 507-ФЗ)// Собрание законодательства РФ, 2001, № 44, ст. 4147.

[202] Федеральный закон от 29 декабря 2006 г. № 264-ФЗ (в ред. от 28.12.2017 г. № 424-ФЗ) «О развитии сельского хозяйства» // Собрание законодательства РФ, 2007, № 1 (1 ч.), ст. 27.

законодательства аграрным, а с другой – нивелирует ряд сложностей, связанных с выбором процессуальных методов решения потенциальных споров, происходящих в гражданской или публично-правовой сфере203.

Рассматривая конституционные положения в сфере регулирования сельского хозяйства, в том числе и агропромышленного производства, определено, что такое регулирование осуществляется на трёх уровнях: федеральном, уровне субъектов РФ и местного самоуправления204.

Положения статей 71 и 72 Конституции РФ разграничивая предметы ведения между Российской Федерацией и её субъектами, определяют разграничение полномочий по регулированию агропромышленных отношений административно-правовыми методами. В соответствии с пунктами «е», «ж» и «р» ст. 71 Конституции РФ установлены механизмы административно-правового регулирования, определяющие основы единого рынка, экономики, финансовой и ценовой политики, единства стандарты, эталоны, метрическая система и исчисление времени; геодезия и картография; наименования географических объектов и экологического развития205.

Предметами совместного ведения Российской Федерации и её субъектов являются вопросы владения, пользования и распоряжения землей, недрами, водными и другими природными ресурсами (п. «в» ст. 72 Конституции РФ); природопользование, охрана окружающей среды и обеспечение экологической безопасности, особо охраняемые природные территории, охрана памятников истории и культуры (п. «д» ст. 72 Конституции РФ); административное, административно-процессуальное, трудовое, семейное, жилищное, земельное, водное, лесное законодательство, законодательство о недрах, об охране окружающей среды (п. «к» ст. 72 Конституции РФ).

По смыслу ст. 73 Конституции РФ, иные правоотношения, возникающие в агропромышленном производстве, регулируются непосредственно субъектами РФ, либо могут быть переданы в ведение местного самоуправления.

Таким образом, федеральное законодательство, регулируя административно-правовые отношения в сельском хозяйстве обязывает субъектов РФ действовать определенным образом и в это же время, местное самоуправление, имея целый ряд полномочий, не имеет возможности их

---

[203] Боготов, Х. Л. Административно-правовое регулирование деятельности агропромышленного комплекса/ Х.Л. Боготов, М.В. Абазова // Успехи современной науки. – 2016. – Т. 6. - № 11. – С.121.

[204] Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрании законодательства РФ, 2014, № 31, ст. 4398.

[205] Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрании законодательства РФ, 2014, № 31, ст. 4398.

реализации, поскольку они реализуются субъектами РФ посредством специализированных органов управления и контроля206. В число таких органов на федеральном уровне входит Министерство сельского хозяйства РФ207 (далее – Минсельхоз России) как центральный орган государственной власти в рассматриваемой отрасли.

Важно отметить, что административно-правовое воздействие на исследуемую сферу правоотношений на федеральном уровне создаёт и Федеральная служба государственной статистики208, которая обязывает предприятия, осуществляющие сельскохозяйственную деятельность подавать статистические отчеты установленной формы для консолидации отчетности сельскохозяйственной отрасли, и Министерство экономического развития, в частности Федеральное агентство по управлению государственным имуществом209 (далее – Росимущество), которое проводит регулярную политику в сфере аренды и продажи земельных участков, контролирует их целевое использование и деятельность предприятий АПК на предмет соответствия задекларированных уставных целей и так далее. Существенная роль в осуществлении административно-правового регулирования сельского хозяйства в Российской Федерации на федеральном уровне отводится Министерству природных ресурсов экологии РФ (далее – Минприроды), которое осуществляет нормативно-правовое регулирование природопользования, посредством воспроизведения регуляторной политики – установления норм, требований и ограничений природопользования, формирования государственных природоохранных стратегий (например, Основы государственной политики в области использования, охраны, защиты и воспроизводства лесов в Российской Федерации на период до 2030 года210).

К федеральным органам, осуществляющим административно-правовое регулирование в сфере АПК, относятся и иные органы исполнительной власти, среди которых Федеральное агентство водных ресурсов211, Федеральная служба по надзору в сфере природопользования, Федеральное

---

206 Козлова, О. И. Субъекты административно-правового регулирования агропромышленного комплекса в Российской Федерации, Беларуси и Украине: сравнительный анализ / О.И. Козлова// Современное право. - 2017. - № 5. - С. 130.

207 Постановление Правительства РФ от 12 июня 2008 г. № 450 (в ред. от 11.12.2017 г. № 1518) «О Министерстве сельского хозяйства Российской Федерации»// Собрание законодательства РФ, 2008, № 25, ст. 2983.

208 Постановление Правительства РФ от 02 июня 2008 г. № 420 (в ред. от 08.08.2017 г. № 951) «О Федеральной службе государственной статистики» // Собрание законодательства РФ, 2008, № 23, ст. 2710.

209 Постановление Правительства РФ от 05 июня 2008 г. № 432 (в ред. от 15.11.2017 г. № 1376) «О Федеральном агентстве по управлению государственным имуществом» // Собрание законодательства РФ, 2008, № 23, ст. 2721.

210 Распоряжение Правительства РФ от 26 сентября 2013 г. № 1724-р «Об утверждении Основ государственной политики в области использования, охраны, защиты и воспроизводства лесов в Российской Федерации на период до 2030 года»// Собрание законодательства РФ. – 2013. - № 40 (часть III). - Ст. 5096.

211 Постановление Правительства РФ от 16 июня 2004 г. № 282 (в ред. от 07.07.2016 г. № 638) «Об утверждении Положения о Федеральном агентстве водных ресурсов» // Собрание законодательства РФ, 2004, № 25, ст. 2564.

агентство по недропользованию212, Федеральное агентство лесного хозяйства213, Федеральная служба по гидрометеорологии и мониторингу окружающей среды214, выполняющие такие регулирующие функции как лицензирование, регистрация, контроль, надзор и нормирование.

На уровне субъектов Российской Федерации административно-правовое регулирование в исследуемой сфере осуществляется территориальными управлениями министерств и ведомств, иными государственными учреждениями, осуществляющими правоприменительные функции, посредством реализации распоряжений федеральных органов управления. Так, например Минсельхоз России имеет такие региональные органы в форме главных управлений и министерств, например Министерства сельского хозяйства Саратовской области215.

Вместе с указанными структурными подразделениями, административно-правовое регулирование сельского хозяйства осуществляется органами местного самоуправления, путем муниципально-правового нормотворчества.

В целом, систему и субъекты административно-правового регулирования сельского хозяйства в РФ можно считать двухуровневой, поскольку имеется диспропорция в ресурсном потенциале, где органы местного самоуправления лишены полномочий по объединению и накоплению финансовых ресурсов, достаточных для реализации местных программ развития агропромышленного комплекса на территории муниципальных образований и районов.

Подводя итог, необходимо отметить, что система административно-правового регулирования сельского хозяйства характеризуется стремлением к децентрализации, которая направлена на расширение полномочий органов местного самоуправления, издающих подзаконные нормативные акты, в которых учитываются особенности территориально-климатического расположения агропромышленного производства.

Возможный путь совершенствования административно-правового регулирования сельского хозяйства в Российской Федерации возможно посредством наделения органов местного самоуправления полномочиями по принятию и реализации муниципальных программ поддержки малого предпринимательства на территории муниципального образования или

---

[212] Постановление Правительства РФ от 17 июня 2004 г. № 293 (в ред. от 07.07.2016 г. № 638) «Об утверждении Положения о Федеральном агентстве по недропользованию» // Собрание законодательства РФ, 2004, № 26, ст. 2669.

[213] Постановление Правительства РФ от 23 сентября 2010 г. № 736 (в ред. от 07.10.2017 г. № 1223) «О Федеральном агентстве лесного хозяйства» (вместе с «Положением о Федеральном агентстве лесного хозяйства») // Собрание законодательства РФ, 2010, № 40, ст. 5068.

[214] Постановление Правительства РФ от 23 июля 2004 г. № 372 (в ред. от 07.07.2016 г. № 638) «О Федеральной службе по гидрометеорологии и мониторингу окружающей среды»// Собрание законодательства РФ, 2004, № 31, ст. 3262.

[215] Постановление Правительства Саратовской области от 17 ноября 2006 года N 354-П «Вопросы министерства сельского хозяйства Саратовской области» (в ред. от 04.09.2017 № 454-П) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: http://minagro.saratov.gov.ru/docs

района.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрании законодательства РФ, 2014, № 31, ст. 4398.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (в ред. от 29.12.2017 г. № 459-ФЗ) // Собрание законодательства РФ, 1994, № 32, ст. 3301.
3. Земельный кодекс Российской Федерации от 25 октября 2001 № 136-ФЗ (в ред. от 31.12.2017 г. № 506-ФЗ, № 507-ФЗ)// Собрание законодательства РФ, 2001, № 44, ст. 4147.
4. Федеральный закон от 29 декабря 2006 г. № 264-ФЗ (в ред. от 28.12.2017 г. № 424-ФЗ) «О развитии сельского хозяйства» // Собрание законодательства РФ, 2007, № 1 (1 ч.), ст. 27.
5. Постановление Правительства РФ от 16 июня 2004 г. № 282 (в ред. от 07.07.2016 г. № 638) «Об утверждении Положения о Федеральном агентстве водных ресурсов» // Собрание законодательства РФ, 2004, № 25, ст. 2564.
6. Постановление Правительства РФ от 17 июня 2004 г. № 293 (в ред. от 07.07.2016 г. № 638) «Об утверждении Положения о Федеральном агентстве по недропользованию» // Собрание законодательства РФ, 2004, № 26, ст. 2669.
7. Постановление Правительства РФ от 23 июля 2004 г. № 372 (в ред. от 07.07.2016 г. № 638) «О Федеральной службе по гидрометеорологии и мониторингу окружающей среды»// Собрание законодательства РФ, 2004, № 31, ст. 3262.
8. Постановление Правительства РФ от 02 июня 2008 г. № 420 (в ред. от 08.08.2017 г. № 951) «О Федеральной службе государственной статистики» // Собрание законодательства РФ, 2008, № 23, ст. 2710.
9. Постановление Правительства РФ от 05 июня 2008 г. № 432 (в ред. от 15.11.2017 г. № 1376) «О Федеральном агентстве по управлению государственным имуществом» // Собрание законодательства РФ, 2008, № 23, ст. 2721.
10.Постановление Правительства РФ от 12 июня 2008 г. № 450 (в ред. от 11.12.2017 г. № 1518) «О Министерстве сельского хозяйства Российской Федерации»// Собрание законодательства РФ, 2008, № 25, ст. 2983.
11.Постановление Правительства РФ от 23 сентября 2010 г. № 736 (в ред. от 07.10.2017 г. № 1223) «О Федеральном агентстве лесного хозяйства» (вместе с «Положением о Федеральном агентстве лесного хозяйства») // Собрание законодательства РФ, 2010, № 40, ст. 5068.
12.Распоряжение Правительства РФ от 26 сентября 2013 г. № 1724-р «Об утверждении Основ государственной политики в области использования, охраны, защиты и воспроизводства лесов в Российской Федерации на период

до 2030 года»// Собрание законодательства РФ. – 2013. - № 40 (часть III). - Ст. 5096.
13.Постановление Правительства Саратовской области от 17 ноября 2006 года N 354-П «Вопросы министерства сельского хозяйства Саратовской области» (в ред. от 04.09.2017 № 454-П) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: http://minagro.saratov.gov.ru/docs
14.Боготов, Х. Л. Административно-правовое регулирование деятельности агропромышленного комплекса/ Х.Л. Боготов, М.В. Абазова // Успехи современной науки. – 2016. – Т. 6. - № 11. – С.121-122.
15.Козлова, О. И. Субъекты административно-правового регулирования агропромышленного комплекса в Российской Федерации, Беларуси и Украине: сравнительный анализ / О.И. Козлова// Современное право. - 2017. - № 5. - С. 127 - 132.

УДК 34.05

Кулешова Е.К.
студент магистрант 2 курса
факультет «подготовки специалистов для судебной системы заочной формы обучения (заочный юридический факультет)»
Российский государственный университет правосудия
Россия, г. Москва

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ИНСТИТУТА ТОВАРНЫХ ЗНАКОВ В РОССИИ И ФРАНЦИИ

Аннотация: статья посвящена интеллектуальному праву. В статье проведен сравнительный анализ институтов товарных знаков на примере двух стран, а именно России и Франции. Определен порядок регистрации товарных знаков в этих странах. Приводится описание органов власти, осуществляющих регулирование в сфере интеллектуальной собственности.

Ключевые слова: интеллектуальное право, товарные знаки, регистрация товарных знаков.

Kuleshova E.K.
master's student
2 course, faculty "training of specialists for the judicial system of correspondence courses (correspondence) the law Department"
Russian state University of justice
Russia, Moscow

COMPARATIVE ANALYSIS OF THE TRADEMARK INSTITUTE IN RUSSIA AND FRANCE

Abstract: The article is devoted to intellectual law. The article compares the institutions of trademarks on the example of two countries, namely, Russia and France. The order of registration of trademarks in these countries is determined. A description is given of the authorities exercising regulation in the field of intellectual property.

Keywords: intellectual right, trademarks, registration of trademarks

Правовое регулирование в вопросе охраны интеллектуальной собственности в России, по оценкам специалистов, берёт свое начало в XVII веке. Данная подотрасль гражданского права прошла в России определенный исторический путь становления и развития, аналогичный такому же пути развития во многих странах Европы, в том числе и во Франции. Однако правовая охрана различных объектов интеллектуальной собственности появилась в России позднее, чем в Западной Европе. Сегодня законодательство Франции о товарных знаках полностью отвечает мировым и общеевропейским стандартам, что подтверждается выполнением конвенций и директив Европейского союза в этой сфере, а также условий Соглашения по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности.

Законодательство об охране промышленной собственности во Франции было принято в конце XVIII века, постоянно модернизировалось путем принятия иных законодательных актов, посвященных охране патентов, - 1969, 1978, 1992 годов. На сегодняшний день действующее законодательство в области патентного права зиждится на Кодексе интеллектуальной собственности Франции, который принят в 1992 году.

В России только на рубеже XIX—XX в. были приняты Законы об авторском праве, патентах на изобретения, об охране товарных знаков и промышленных образцов, которые, в своем большинстве, были аналогичны европейским и актуальны для своего времени.

Гражданский кодекс РФ и Кодекс интеллектуальной собственность Франции дают практически идентичные определение понятию «товарный знака».

Так Кодекс интеллектуальной собственности Франции определяет товарный знак как графическое обозначение, служащее для различения продукции физических или юридических лиц на рынке216.

В то же время Гражданский кодекс Российской Федерации определяет товарный знак как обозначение, служащее для индивидуализации товаров юридических лиц или индивидуальных предпринимателей.

Органом власти, осуществляющим регулирование в сфере интеллектуальной собственности Франции, является Национальный институт промышленной собственности, который, являясь государственным учреждением, находится под контролем Министерства восстановления промышленного потенциала и уполномоченного Министра в сфере малого и среднего предпринимательства, инноваций и цифровой экономики.

За деятельностью Национального института промышленной собственности надзирает Генеральная дирекция.

---

[216] Никулина В.С. Правовая защита товарного знака и борьба с недобросовестной конкуренцией. // М.: Статут, 2015, 208 с..

Генеральная дирекция по конкурентоспособности, промышленности и услугам находится в ведении Министерства восстановления промышленного потенциала. Основной функционал подразделения таков: повышение привлекательности экономики Франции и конкурентоспособности предприятий и организаций.

Заявку на регистрацию товарного знака во Франции необходимо подавать в Национальный институт промышленной собственности. Международные товарные знаки подлежат регистрации во Всемирной организации интеллектуальной собственности. Товарные знаки Европейского сообщества регистрируются в Службе гармонизации внутреннего рынка.

Заявка на регистрацию товарного знака в течение шести недель с момента подачи подлежит опубликованию в официальном бюллетене промышленной собственности. В течение двух месяцев после ее опубликования заинтересованные лица имеют возможность направлять свои предложения и возражения к заявке.

В то же время в Национальном институте промышленной собственности проводится экспертиза заявки по существу, экспертиза также проводится по форме самой заявки.

После завершения рассмотрения заявки и при соблюдении условия отсутствия возражений заинтересованных лиц, товарный знак регистрируется на имя заявителя. Заявителю выдается Сертификат регистрации, который направляется заявителю или его представителю. Указанный документ подтверждает исключительное право на товарный знак.

В России Федеральным органом исполнительной власти, осуществляющим функции по контролю и надзору в сфере правовой охраны и использования объектов интеллектуальной собственности, в том числе товарных знаков, является Федеральная служба по интеллектуальной собственности (Роспатент), которая находится в ведении Министерства экономического развития Российской Федерации.

Государственная регистрация товарных знаков осуществляется Федеральной службой по интеллектуальной собственности (Роспатент) и предполагает следующие этапы:

1) Прием и регистрация заявки.

2) Публикация сведений о поданных заявках в официальном бюллетене Роспатента.

3) Проверка уплаты пошлин и проведение формальной экспертизы заявки.

4) Экспертиза обозначения, заявленного в качестве товарного знака.

5) Рассмотрение заявлений и ходатайств, поданных заявителем по собственной инициативе.

6) После проведенной экспертизы заявленного обозначения принимается решение о государственной регистрации товарного знака или об отказе в его государственной регистрации.

7) Затем публикуются сведения о государственной регистрации товарного знака и выдается свидетельство на товарный знак.

Принадлежность России и Франции к одной континентальной правовой системе обеспечивает сходство правовых отношений, складывающихся в сфере охраны и использования товарных знаков.

Использованные источники:

1. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая)" от 18.12.2006 N 230-ФЗ (ред. от 03.07.2016, с изм. от 28.03.2017)(с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017) // СПС Консультант плюс
2. Еременко В. И. Законодательство об интеллектуальной собственности во Франции // "Законодательство и экономика", 2010, N 11
3. Винковский В.И. Обзор патентных систем отдельных стран мира в части регулирования вопросов преодоления конфликта прав заявителей // "Гуманитарные научные исследования", 2014, № 3
4. Никулина В.С. Правовая защита товарного знака и борьба с недобросовестной конкуренцией. // М.: Статут, 2015, 208 с.
5. Справка о законодательстве в сфере охраны и защиты интеллектуальной собственности во Франции [Электронный ресурс] // Инновации в России. URL: innovation.gov.ru/sites/default/files/documents/2014/28481/4009.doc. (13.04.2017)
6. Кремлева О.К., Кремлев Г.Я. Совершенствование патентного законодательства о сроках в обеспечении конкурентоспособности науки и техники: зарубежный опыт // "Конкурентное право", 2016, N 3, С. 26 - 30.
7. Усов Г.В. "Правовое регулирование и защита интеллектуальной собственности во Франции» [Электронный ресурс] //http://cyberleninka.ru/article/n/pravovoe-regulirovanie-i-zaschita-intellektualnoy-sobstvennosti-vo-frantsii (13.04.2017)

УДК 332.334.4:631.1(470.40)

Купряшина Д.С.
студент 3 курса
факультет «Управление территориями»
Евсеева Р.А.
студент 3 курса
факультет «Управление территориями»
научный руководитель: Тюкленкова Е.П., к.техн.н.
доцент
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет архитектуры и строительства»
Россия, г. Пенза

ОБСЛЕДОВАНИЕ СОСТОЯНИЯ ЗЕМЕЛЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯНА ТЕРРИТОРИИ ПЕНЗЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация:

В данной статье рассмотрено осуществление мониторинга и использование сельскохозяйственных земель на территории Пензенской области, а также применение средств дистанционного зондирования для качественного и количественного обследования угодий.

Ключевые слова: обследование, мониторинг, рациональное использование, средства дистанционного зондирования, улучшение, земли сельскохозяйственного назначения.

Kupryashina D. S.
student
the 3rd course faculty "Management of territories»
of the "Penza state University of architecture and construction»
Russia, Penza
Evseeva R.A.
student
the 3rd course faculty "Management of territories»
of the "Penza state University of architecture and construction»
Russia, Penza
Scientific adviser: Tulenkova E.P.
candidate of technical Sciences, docent
of the "Penza state University of architecture and construction»
Russia, Penza

SURVEY OF THE STATUS OF AGRICULTURAL LAND OF NAZNACHENIJA THE TERRITORY OF THE PENZA REGION

Abstract:

This article discusses the implementation of monitoring and use of agricultural land in the Penza region, as well as the use of remote sensing for qualitative and quantitative survey of land.

Keywords: survey, monitoring, management, remote sensing, the improvement of agricultural land.

В ходе многовековой истории развития общества его состояние и жизнеспособность напрямую зависело от земельных ресурсов. Земля являлась основным материальным благом и важнейшим компонентом природной среды.

Земельно-ресурсный потенциал России - это 1709 млн. гектаров земли (12,5% мировой территории) и 420 млн. гектаров континентального шельфа. На территории России сосредоточено 55% черноземных почв мира, 50% запасов пресной воды и 60% запасов древесины хвойных пород, что в сумме оценивается в 30 триллионов долларов США [5].

Для рационального использования земель во всех регионах страны первостепенное значение имеет коренное улучшение их качественного состояния. В комплексе соответствующих мероприятий должны преобладать простые, сравнительно недорогие, охватывающие большие территории.

На территории Пензенской области сосредоточено более 70 % сельскохозяйственных земель, что подчеркивает актуальность вопроса рационального использования и осуществление мониторинга в сфере охраны окружающей среды.

Контроль за качественным и количественным состоянием сельскохозяйственных земель, осуществляется с помощью государственного мониторинга.

Государственный мониторинг сельскохозяйственных земель осуществляется в целях предотвращения выбытия земель сельскохозяйственного назначения, сохранения и вовлечения их в сельскохозяйственное производство, разработки программ сохранения и восстановления плодородия почв, обеспечения государственных органов, включая органы исполнительной власти, осуществляющие государственный земельный контроль, юридических и физических лиц, а также сельскохозяйственных товаропроизводителей всех форм собственности достоверной информацией о состоянии и плодородии сельскохозяйственных земель и их фактическом использовании[1].

Выделяют два вида государственного мониторинга земель сельскохозяйственного назначения:

-эксплуатации земель;

-состояния земель.

Данные, полученные после проведения мониторинга, используются для целей государственного земельного надзора органами государственной власти, а также физическими и юридическими лицами.

Информация, необходимая для проведения мониторинга сельскохозяйственных земель, получается с применением следующих ресурсов:

- сетей текстовых полигонов;
- наземной съёмки, исследований и различного контроля;
- надлежащих документов по землеустройству;
- сведений, полученных при дистанционном зондировании (это может быть всевозможная съемка, произведенная на комических и прочих летательных аппаратах);
- инвентаризационных данных и сведений по результатам исследования наделов земли;
- информации в отношении количества и состава земель, зафиксированной актами государственных и муниципальных органов;
- сведений, которые предоставлены государственными и муниципальными органами власти, включая полученные при межведомственном информационном взаимодействии;
- итогов усовершенствования картографических основ (при дешифровке фотографических планов местности либо данных, представленных топографическим картами и планами).

Для решения поставленных задач, хранению и обработки полученной информации, внедряются новые средства и технологии за наблюдением сельскохозяйственных площадей.

Так, на сегодняшний день, наибольшую популярность приобретает ведение мониторинга с помощью средств дистанционного зондирования.

Применение беспилотных летательных аппаратов (БПЛА) сравнительно дешевле, чем съемка с самолетов, вертолетов и спутниковых систем. Важным преимуществом беспилотников является аэрофотосъемка любой местности в автоматическом режиме, что позволяет сократить число выездных мероприятий, что значительно упрощает процесс ведения мониторинга и получения необходимой информации.

Использование беспилотных аппаратов в сфере контроля за качественным и количественным состоянием сельскохозяйственных земель в Пензенской области, могло бы решить многие задачи мониторинга, включая проблему неиспользованных, заброшенных земель.

Анализ стоимости наземной и воздушной съемок по России показал: топографическая съемка незастроенной территории масштаба 1:500 составляет 8000-12000 руб. за 1 га, аэросъемка с беспилотного аппарата в таком же масштабе составляет от 300 до 1000 рублей за 1 га [5]. Следовательно, внедрение беспилотных летательных аппаратов в оборот значительно сократило бы расходы.

Основной задачей мониторинга земель сельскохозяйственного назначения является не только контроль за обширными площадями, но и высококачественные измерения с последующем созданием качественного картографического материала, как в бумажном, так и электронном виде. Существующая картографическая информация в ряде регионов Российской Федерации относится к середине 80-х началу 90-х годов. Спустя столь

долгое время она не претерпевает изменения и не обновляется.

Изучение качественного и количественного состояния земель сельскохозяйственного назначения в России показывают, что с каждым годом, несмотря на производимые мероприятия и программы, направленные на введение в оборот заброшенных угодий, их число значительно сокращается. Так на 2017 год, уменьшили свою посевную площадь 22 субъекта Российской Федерации (рисунок 1).

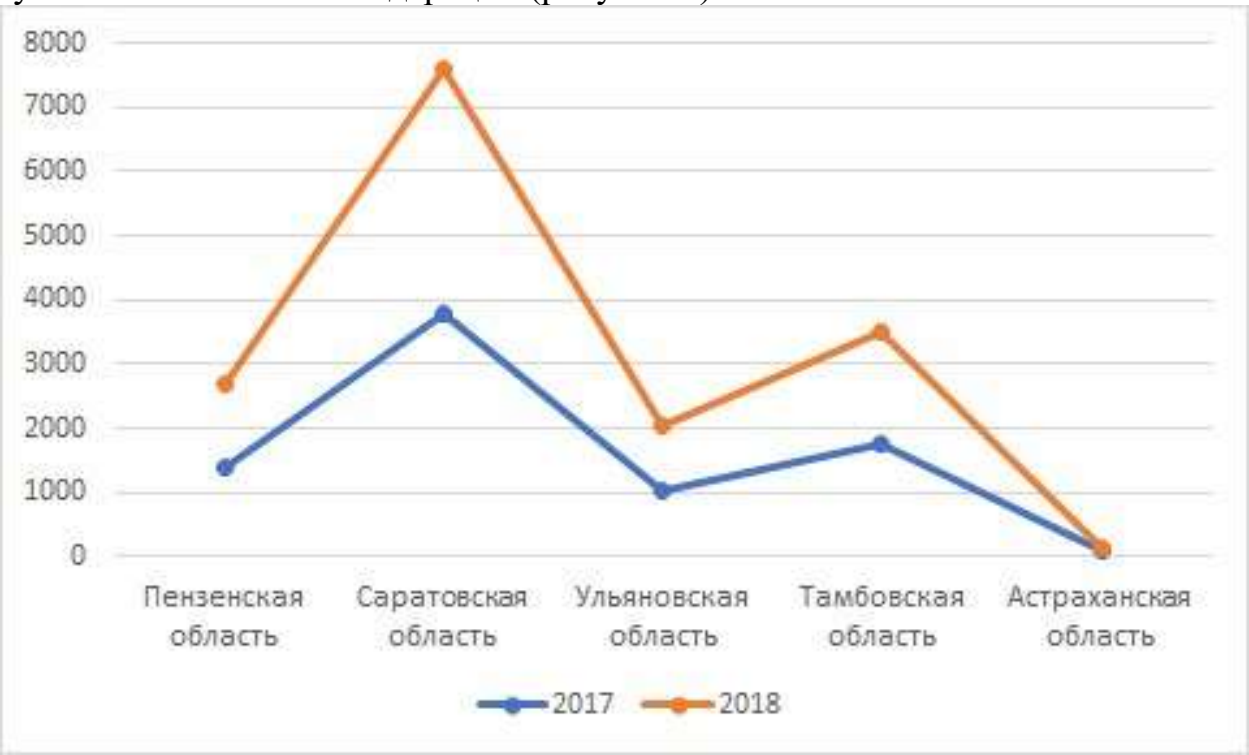


Рисунок 1. Рейтинг субъектов Российской Федерации по уменьшению посевных площадей, тыс.га

Начиная с 2002 года, на территории Пензенской области наблюдается сокращение площади сельскохозяйственных земель с 3077,5 до 3041,6 тыс. га[2]. Прежде всего, это связано с проведением мероприятий по орошению земель, уплотнению и формированию почвенной корки, развитию ветровой и водной эрозии верхнего плодородного слоя почвы, а также различного рода загрязнения земель. Качественное состояние сельскохозяйственных угодий на территории Пензенской области, подверженных негативным процессам, приведено в таблице № 1.

Таблица 1.

Качественное состояние сельскохозяйственных угодий

Показатели	Сельскохозяйственные угодья, тыс. га.	в т. ч. пашня, тыс. га
Наличие-всего	813,3	489,5
из них:		
переувлажненные	111,3	42,8
каменистые	75,8	52,4
заболоченные	33,6	8,2
засоленные и осолонцованные	40,0	29,9
закустаренные и заросшие мелколесьем	28,1	14,2
подверженные эрозии	524,5	342,0

Несмотря на сокращение сельскохозяйственных площадей, Пензенская область сохраняет лидирующие позиции в Приволжском федеральном округе по урожайности зерновых и зернобобовых культур. Сурский край является крупным поставщиком картофеля и производством сахарной свеклы.

В процессе анализа использования земель сельскохозяйственного назначения было выявлено, что в Пачелмском районе Пензенской области на 2017 год было введено в оборот 1510 га залежных земель, но 465 гектаров земель сельскохозяйственного назначения в других районах области остаются не обработанными. Например, в Никольском районе - 56,3 %, в Вадинском – 46,7 %, Малосердобинском – 40 % [6].

Таким образом, изучение качественного и количественного состояния сельскохозяйственных земель с каждым годом приобретает особый характер.В связи с ухудшением плодородия почв и другими негативными процессами, большое значение приобретают вопросы охраны и рационального использования угодий.

Для Пензенской области мониторингявляется важным критерием в получении информации о землях сельскохозяйственного назначения с целью реального повышения эффективности производства. В условиях имеющихся политических санкций, Пензенский аграрий осуществил рывок вперед, ведь сельскохозяйственная отрасль является наиболее важной на территории региона, а его продукция востребована как для жителей области, так и России в целом.

Использованные источники:

1. Монография: учеб. пособие/Е.П.Тюкленкова. – Пенза: ПГУАС,2018.-200 с
2. Официальный сайт правительства Пензенской области [Электронный ресурс] URL: http://pnzreg.ru/ (Дата обращения 20.03.2018)
3. Распоряжение Правительства РФ от 30 июля 2010 г. № 1292-р “О Концепции развития государственного мониторинга земель сельскохозяйственного назначения и земель, используемых или

предоставленных для ведения сельского хозяйства в составе земель иных категорий, и формирования государственных информационных ресурсов об этих землях на период до 2020 года” [Электронный ресурс] URL:http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/2072596/(Датаобращения 20.03.2018)
4. Павликова Е. В., Ткачук О. А. Результаты мониторинга земель сельскохозяйственного назначения в Пензенской области // Молодой ученый. — 2013. — №6. — С. 395-398. — URL:https://moluch.ru/archive/53/7036/ (Дата обращения 20.03.2018)
5. Проблемы рынка земли и земельных отношений в России [Электронный ресурс] URL: https://studfiles.net/preview/5300759/page:2/ (Дата обращения 20.03.2018)
6. Тюкленкова Е.П., Пресняков В,В,,Тюнькова Н.А. Рациональное использование земель сельскохозяйственного назначения в Пензенской области // Электронный научный журнал // Современные проюлемы науки и образования— 2014. — №1. — С. 395-398.URL:https://science-education.ru/ru/article/view?id=11870 ((Дата обращения 20.03.2018)
7. Почвы и земельные ресурсы Пензенской области [Электронный ресурс] URL:https://studfiles.net/preview/5050575/page:5/ (Дата обращения 20.03.2018)

УДК 33. 336

Кутарова А.В.
студент магистрант 2 курса
факультет «Экономический»
Северо-Кавказский горно-металлургический институт
научный руководитель: Хетагуров Г. В., к.э.н.
доцент
Россия, г. Владикавказ

ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ИНФЛЯЦИИ НА ДЕПОЗИТНУЮ ПОЛИТИКУ БАНКА

Аннотация: В данной статье рассматриваются роль и влияние инфляции на депозитную политику банка. Обоснована зависимость между уровнем инфляции в стране и доходностью вкладчика по депозиту а так же проведен анализ эффекта Фишера в цепочке банк-вкладчик.

Ключевые слова: банк, вкладчики, депозит, проценты, инфляция, депозитная ставка, номинальная ставка, реальная ставка.

Kutarova A.V.
Student of a magistracy
2 course, faculty of economics
North Caucasus Mining and Metallurgical Institute
Russia, Vladikavkaz
Scientific adviser: Khetagurov Georgy Valerievich
candidate of economic sciences, associate professor

EVALUATION OF THE IMPACT OF INFLATION ON THE DEPOSIT POLICY OF THE BANK.

Abstract: This article examines the role and impact of inflation on the deposit policy of the bank. The dependence between the level of inflation in the country and the depositor's profitability on the deposit is justified and the analysis of revealing the Fisher effect in the bank-investor chain is carried out.

Keywords: bank, depositors, deposit, interest, inflation, deposit rate, nominal rate, real rate.

Недооценка величины инфляции в депозитной ставке неблагоприятна для банка. Поэтому одним из центральных вопросов деятельности коммерческого банка является выбор рациональной процентно-ценовой стратегии. Она определяет положение банка как на рынке кредитов, так и на рынке депозитов. На практике наличие существенной неравномерности в динамике инфляции в значительной степени затрудняет оценку инфляционных рисков, рациональное формирование и реализацию рассматриваемых стратегий.

Нижеприведенный анализ позволит изучить процесс управления ставкой процента и учета в ней инфляционного риска – одного из важнейших рисков в условиях нестабильной экономики. При этом

осуществляемая банком процентно-ценовая стратегия оценивается с точки зрения происходящих в ходе инфляции процессов неявного перераспределения доходов между банками и вкладчиками и между кредиторами и заемщиками (эффект Фишера).

Рассмотрим понятие «инфляция», какие имеет последствия и как влияет на накопления.

Под инфляцией понимают устойчивый рост цен, из-за которого, в конечном счёте, обесцениваются деньги, доходы и сбережения населения. 217

Инфляционный индекс рассчитывается исходя из многих параметров. Специалисты учитывают общее изменение цен по стране на большой перечень товаров, включая продукты питания, коммунальные услуги, энергоресурсы, размеры импорта и экспорта и прочее.

В зависимости от сезона значение индекса может меняться. Например, осенью цены на продукты питания снижаются в виду большого наличия, следовательно, и инфляция тоже будет снижаться.

Минус инфляции для вкладчика это потери доходов по депозитам. Чем выше рост инфляции, тем больше обесценивается стоимость номинальных денег. Если ставка по депозиту ниже инфляционного уровня, то фактически вкладчик ничего не заработает на депозите, а в лучшем случае сохранит прежнюю стоимость своих накоплений.

Стандартно, рост ставок по депозитам отстает от роста инфляции, Поэтому банковские вклады можно применять для сбережения средств, чем для их приумножения. Для установления процента по вкладам, банки ориентируются на инфляционный процент и ставку рефинансирования ЦБ РФ.

Экономисты выделяют две ставки по депозитам218:

- Номинальная ставка, которая установлена в текущий момент времени и под которую размещает вклад.
- Реальная ставка, которая учитывает инфляцию.

Если уровень инфляции небольшой (от ставки рефинансирования и ниже), то вложение в депозиты позволит не только защитить от падения стоимости сбережения, но и получить дополнительный доход.

На протяжении 2015-2017 гг. в России наблюдалось понижение инфляции (рис.1).

---

[217] Андрианов В. Инфляция и методы ее регулирования // Общество и экономика , 2016- №4 , С. 136-148.

[218] .Федулова Е.А. Формирование процентно-ценовой стратегии коммерческих банков // Ползуновский вестник №1, 2006.

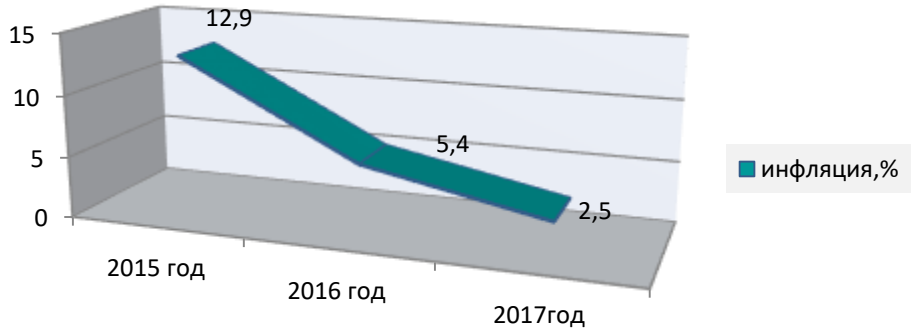


Рис.1.Динамика инфляции за 2015-2017 гг.

Как видно из рисунка 1, в 2016 году уровень инфляции заметно сократился на 7,5%, а в 2017 году на 2,9%, достигнув 2,5% в год. Годовая инфляция в России по итогам 2017 года составила 2,5%, при ключевой ставке на конец года в 7,75% 219. Надо отметить, что такая рекордно низкая инфляция в России стала и самой низкой за всю историю страны.

Осуществляемая банком депозитная стратегия оценивается с точки зрения происходящих в ходе инфляции процессов неявного перераспределения доходов между банками и вкладчиками (эффект Фишера).220

Эффективная инвестиционная стратегия не существует без эффективной депозитной стратегии.221 Проведем анализ выявления эффекта Фишера в цепочке банк-вкладчик. Для сравнения возьмем три банка: ПАО «Сбербанк России» , ПАО АКБ «Связь-Банк», АО «Альфа-Банк» .В 2017 году эффект Фишера не наблюдался (табл.1).

Таблица 1

Динамика доходов физических лиц и банков по вкладу за 2017 год

№	Показатель	Сбербанк	*Связь-Банк*	Альфа-Банк
11	Максимальная средневзвешенная депозитная ставка, %	6,65	7,1	6,5
22	Вклад, трлн руб.	9	0,181	0,8
33	Вклад с доходом, трлн. руб. [3]=[2]*(1+[1]/100)	10,23	0,19	0,85
44	Уровень инфляции, %	2,5		
55	Реальный вклад с доходом, трлн руб. [5]=[3]*(1 - [4]/100)	9,36	0,19	0,82
66	Итоговый доход вкладчика от вложений, трлн руб. [6]=[5]-[2]	0,36	0,09	0,02

219 Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики : http://www.gks.ru/

220 Усов В.В. Денежное обращение и инфляция. - М.:Дрофа.2016., с.46-47.

221 Фофанов, В.А. Банковский учет и аудит: Учебное пособие / В.А. Фофанов. - М.: Дашков и К, 2011. - 416 с.

77	Итоговый доход вкладчика от вложений, % [7]=([6]/[2])*100	4	4,97	2,5
88	Скрытый доход банка, %	-4	-4,97	-2,5

Как видно по данным таблицы 1, вкладчики *ПАО АКБ «Связь-Банк»* получили доход 4,97 %, вкладчики Сбербанка – 4 %, а вкладчики Альфа-Банка 2,5%, что является положительной динамикой.

В 2017 году эффект Фишера отсутствовал, что являлось индикатором оптимального взаимоотношения банков и вкладчиков.

В случае с депозитами эффективность взаимодействия банков и вкладчиков основывается на доверии последних, гарантией которого служит «доходная» процентная ставка.222 Рассчитаем нижнюю границу процентной ставки, компенсирующей уровень инфляции (КПС) и защищающей вкладчиков от финансовых потерь по формуле КПС= inf / (1- inf) (табл. 2).

В 2017 году банки установили ставки, превышающие уровень инфляции , что положительно оценивается вкладчиками(табл.2).

Таблица 2

Расчетные значения процентной ставки, компенсирующей уровень инфляции за 2017 год

Банк	Депозитная ставка, %	Уровень инфляции, %	КПС, %	Отклонение ставок от КПС,%
Сбербанк	6,65	2,5	2,6	4,05
Связь-Банк	7,1			4,5
Альфа-Банк	6,5			3,9

Депозитно-аккумуляционная стратегия любого банка реализуется для дальнейшей возможности проведения активных операций.

Таким образом, наличие (отсутствие) эффекта Фишера свидетельствует о проблемах (отсутствии проблем) во взаимодействии банков с клиентами при реализации депозитных операций. 223

Выполненный анализ позволил изучить процесс управления ставкой процента и учета в ней инфляционного риска – одного из важнейших рисков в условиях нестабильной экономики. Банкам следует тщательнее подходить к вопросам процентно-ценовой политики, учету инфляционного риска, чтобы не возникла ситуация с досрочным изъятием вкладчиков своих депозитов, что впоследствии может подорвать ликвидность банка.

---

[222] Самарский Государственный Аэрокосмический университет имени академика С.П. Королева. Научный семинар студентов и аспирантов факультета экономики и управления «Управление организационно - экономическими системами» .Сборник научных трудов, Выпуск 2 ,Самара ,2017 .

[223] Влияние эффекта Фишера на банковскую систему. Научный журнал «Успехи современного естествознания».2011г.

Использованные источники:

1. Андрианов В. Инфляция и методы ее регулирования // Общество и экономика , 2016- №4 , С. 136-148.
2. Федулова Е.А. Формирование процентно-ценовой стратегии коммерческих банков // Ползуновский вестник №1, 2006.
3. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики : http://www.gks.ru/
4. Усов В.В. Денежное обращение и инфляция. - М.:Дрофа.2016., с.46-47.
5. Фофанов, В.А. Банковский учет и аудит: Учебное пособие / В.А. Фофанов. - М.: Дашков и К, 2011. - 416 с.
6. Самарский Государственный Аэрокосмический университет имени академика С.П. Королева. Научный семинар студентов и аспирантов факультета экономики и управления «Управление организационно - экономическими системами» .Сборник научных трудов, Выпуск 2 ,Самара ,2017 .
7. Влияние эффекта Фишера на банковскую систему. Научный журнал «Успехи современного естествознания», 2011г.

УДК 339

Кухарчук Н.А.
студент 5 курса
Непарко М.В.
старший преподаватель
КГУ им. К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга

ЭВОЛЮЦИЯ СОВРЕМЕННОЙ ТАМОЖЕННОЙ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннатация. В статье рассматриваются нововедения в структуре таможенных органов. Проведена реформа контрольной и надзорной деятельности ФТС России, таможенные органы наделены полномочиями валютного контроля. Статус органа валютного контроля позволяет полноценно реализовать цепочку последовательных действий – от выбора объектов контрольно-надзорных мероприятий до привлечения нарушителей к ответственности и взыскания с них штрафов.

Ключевые слова. Таможенные органы, контрольная и надзорная деятельность, валютный контроль, эволюция, структура, программа.

Kuharchyk N.A.
5nd year student
KGU.To.Uh. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga
Neparko M. V.
senior lecturer
KGU.To.Uh. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga

EVOLUTION OF MODERN CUSTOMS SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract:. In article are considered new maintaining in structure of customs authorities. Reform of control and supervising activity of FCS of Russia is undertaken, customs authorities are given authority of currency control. The status of body of currency control allows to realize fully a chain of consecutive actions – from the choice of objects of control and supervising actions before involvement of violators to responsibility and collecting penalties from them.

Keywords. Customs authorities, control and supervising activity, currency control, evolution, structure, program.

Деятельность современной таможенной службы, осуществляется в условиях функционирования Евразийского экономического союза, который пришел на смену Таможенному Союзу. Немаловажным фактором текущей ситуации в стране является сложная внешнеполитическая обстановка.

В этих не простых условиях, стратегическим ориентиром таможенной службы России является обеспечение экономической безопасности в сфере

внешнеэкономической деятельности Российской Федерации и содействие развитию внешней торговле.

В 2017 году Федеральная таможенная служба передана в ведение Министерства финансов Российской Федерации. С учетом этого, проведена реформа контрольной и надзорной деятельности ФТС России.

Так, в соответствии с приказом ФТС России Министерства финансов Российской Федерации от 30 октября 2017 г. № 1720 «Об утверждении показателей результативности и эффективности деятельности ФТС России, территориальных таможенных органов и центрального аппарата ФТС России» результативность и эффективность контрольно-надзорной деятельности структурных подразделений ФТС России будет определяться на основании разработанных индикаторов.

В соответствии с Указом Президента Российской Федерации от 2 февраля 2016 года № 41 «О некоторых вопросах государственного контроля и надзора в финансово-бюджетной сфере» издано постановление Правительства Российской Федерации от 13 апреля 2016 года № 300 «Об изменении и признании утратившими силу некоторых актов Правительства Российской Федерации». Данными документами таможенные органы наделены статусом органа валютного контроля.

Статус органа валютного контроля позволяет полноценно реализовать цепочку последовательных действий – от выбора объектов контрольно-надзорных мероприятий до привлечения нарушителей к ответственности и взыскания с них штрафов, призванных компенсировать урон, нанесенный экономическим интересам государства противозаконной деятельностью участниками внешнеэкономической деятельности.

С января 2018 года Федеральная таможенная служба приступила к коренной реорганизации структуры таможенных органов. Все декларационные потоки, по замыслу разработчиков стратегии развития ФТС до 2020 года, будут перенаправлены в специализированные центры электронного декларирования (планируется 8 центров, по одному на федеральный округ, в УрФО он располагается на базе Екатеринбургской таможни), а отделы оформления в региональных структурах будут расформированы. На территории УрФО изменения ждут Екатеринбургскую, Кольцовскую, Челябинскую, Тюменскую, Ханты-Мансийскую и Ямало-Ненецкую таможни.

Вступление в силу с 1 января 2018 года Таможенного кодекса ЕАЭС, переход ФТС России в ведение Министерства финансов РФ, а также вступление в силу Балийского Соглашения упрощения таможенных процедур создали предпосылки принятия Комплексной программы развития ФТС России на период до 2020 года (далее – Программы). Комплексная программа предусматривает 18 направлений развития таможенных органов и содержит 41 целевой показатель, среди которых выделены 10 ключевых и 31 мониторинговых показателей.

Программа способствует реализации программных документов и

планов мероприятий по совершенствованию таможенного администрирования, а именно:

- Стратегии развития таможенной службы РФ до 2020 года;
- «Дорожные карты» по совершенствованию таможенного администрирования и поддержке экспорта.

Одним из результатов эволюции таможенных органов стало межведомственное электронное взаимодействие:

- создано 64 технологические карты межведомственного взаимодействия;
- осуществлено ускорение и упрощение совершения таможенных операций;
- сокращено количества разрешительных документов (до 37), необходимых к предоставлению участниками ВЭД.

1. На основании вышеизложенного, можно сделать вывод, что под влиянием ряда факторов современная система таможенных органов России находится на стадии активного институционального развития, которое в свою очередь обуславливает роль и место таможенных органов в системе регулирования внешнеэкономической деятельности, формирует функции и принципы и определяет деятельность всей системы таможенных органов.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ (ред. от 13.07.2015) «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document// (дата обращения 2203.2018).
2. Федеральный закон от 27.11.2010 № 311-ФЗ (ред. от 29.12.2017) «О таможенном регулировании в Российской Федерации» [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document// (дата обращения 22.03.2018).

УДК - 616

Лазарев С.А., к.м.н.
гл. врач
Клиническая стоматологическая поликлиника БГМУ
Даутова Л.А.
студент
Доклаева Л.С.
студент
ФГБОУ ВО БГМУ Минздрава России
Россия, г. Уфа

КЛИНИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИНДИВИДУАЛЬНОЙ ЛОЖКИ ПРИ СНЯТИИ ОТТИСКОВ АЛЬГИНАТНЫМИ МАССАМИ В ЛЕЧЕНИИ БЕЗЗУБЫХ ЧЕЛЮСТЕЙ

Аннотация: Статья представляет описание оптимального алгоритма получения оттиска для точного отображения всех структур протезного ложа при ортопедическом лечении пациентов с полными съемными пластиночными протезами. Используя компьютерную программу, вычисляют степень несоответствия между двумя моделями, графически выявляют закономерности изменения альгинатного оттиска на воздухе во времени. Клинически обосновывается использование индивидуальной ложки при снятии оттисков. Статья предназначена практикующим врачам ортопедам.

Ключевые слова: Алгоритм получения слепков, индивидуальная ложка, анатомический и функционалый оттиск, степень несоответствия гипсовых моделей, силиконовые массы, полные съемные протезы, усадка во времени, особенности альгинатных масс, альгинатная масса.

Cand. Med. Sci. Lazarev S.A.
students Dautova L.A.
students Doklaeva L.S.
Head physician of the Clinical Dental Hospital of BSMU
Bashkir State Medical University
Health Ministry of Russia, Ufa city

CLINICAL SUBSTANTIATION OF THE USING OF AN INDIVIDUAL SPOON WHILE REMOVING IMPRESSIONS BY ALGINIC MASSES IN THE TREATMENT OF TOOTHLESS JAW.

Annotation. The article presents a description of the optimal algorithm for obtaining an impression for an accurate mapping of all structures of the prosthetic bed during orthopedic treatment of patients with complete removable laminar prostheses. Using a computer program, it's can be calculated the degree of discrepancy between the two models, graphically revealed the patterns of alginate imprint changes in air in course of time. It's clinically justified using of an individual spoon when removing impressions. The article is intended for

practicing orthopedic doctors.

Key words: Algorithm for making casts, individual spoon, anatomical and functional impression, degree of discrepancy between gypsum models, silicone masses, complete removable dentures, shrinkage in time, features of alginate masses, alginate mass.

Актуальность: В России уже в возрасте 40 - 49 лет, число лиц с беззубой челюстью составляет – 1% обследованных, в 60 лет и старше – 25%[2, с.]. Поэтому протезирование полными съемными протезами не теряет свою актуальность. Плохая фиксация протеза, постоянная травматизация слизистой оболочки изменяет у пациентов не только психоэмоциональный статус, но и приводит в дальнейшем к функциональным и морфологическим изменениям органов зубочелюстной системы [1, с.13]. Вследствие этого врач ортопед должен четко следовать этапам и алгоритмам протезирования, чтобы добиться точного соответствия между базисом протеза и микрорельефом слизистой оболочки протезного ложа, так как удержание протеза происходит за счет создания отрицательного давления под протезом во время его функционирования [4, с.77]. Немаловажную роль в этом играет достоверный отпечаток протезного ложа со всеми его границами и грамотный выбор слепочного материала. В настоящее время применение альгинатных масс при снятии оттисков в ортопедической стоматологии является одним из распространенных способов получения отпечатка зубных рядов без оказания давления на слизистую оболочку полости рта. Вышеуказанное свойство альгинатов, высоко ценится врачами ортопедами при получении оттисков с целью точного отображения анатомических структур протезного ложа при изготовлении индивидуальной ложки. Альгинатный оттиск быстро изменяет свой объем: на воздухе он дает усадку, в воде — набухает, тем самым требует незамедлительной отливки модели [5, с.34]. В виду большой загруженности зубные техники упускают этот момент, что приводит в дальнейшем к деформации модели и существенной погрешности в будущем протезе. В технических характеристиках альгинатных масс время от момента снятия слепка до изготовления гипсовой модели ограничивается до 30 минут. На сегодняшний день опубликовано достаточно работ, акцентирующие внимание на значимость качества предварительных анатомических и функциональных оттисков для эффективного протезирования пациентов с полным отсутствием зубов [3, с.35]. Однако в настоящий момент нет конкретных работ, наглядно показывающих усадку альгинатного оттиска на воздухе.

Цель исследования: графически оценить степень усадки альгинатного оттиска до отливки гипсовой модели на воздухе в зависимости от времени, сравнить анатомические и функциональные модели между собой. Разработка способа оценки качества оттиска при изготовлении полного съемного протеза.

Материалы и методы: исследование проходило на кафедре

ортопедической стоматологии и ЧЛХ с курсом ИДПО в ФГБОУ ВО БГМУ МЗ. В процессе работы применялись альгинатная и силиконовая масса фирмы Zhermack. В ходе работы анализировались 6 функциональных и 18 анатомических слепков у пациентов. Последние были сделаны с использованием альгинатной массы и стандартной ложки. Для определения усадки материала были задействованы 12 из них, 3 контрольные и 9 опытных. В тот же момент после снятия слепка, были отлиты контрольные модели. Аналогичным способом снимались слепки и выдерживались на воздухе по времени 5, 10 и 20 мин и отливались следующие опытные модели. Осуществлялось фотометрическое изучение моделей. Снятие функциональных слепков проводилось с помощью силиконовой массы и стандартной ложки. Отливались модели челюстей из гипса, осуществлялось фотографирование, использовалось графическое сравнение изображений. Вышеуказанные действия проводились следующим образом: фотометрия осуществлялась с помощью зафиксированной установки, представляющей собой: монопод и цифровой фотоаппарат. На специальной компьютерной программе (Beyond Compare 4) производилось сравнивание изображений, подсчет площади несовпадений контура отпечатков зубных рядов. Заданы условные точки А и В- обозначающие середину альвеолярного гребня в области проекции 3.6 и 4.6 зубов. Полученные результаты фиксировались в таблице 1 и на рисунке 1.

Результаты исследования: На графике (рис.1) отмечаем, что на первых 5 минутах зависимость усадки от времени в минутах прямолинейная, начиная уже с 6 минуты она приобретает гиперболический характер, что подтверждает начало процесса ускорения усадки альгинатного оттиска.

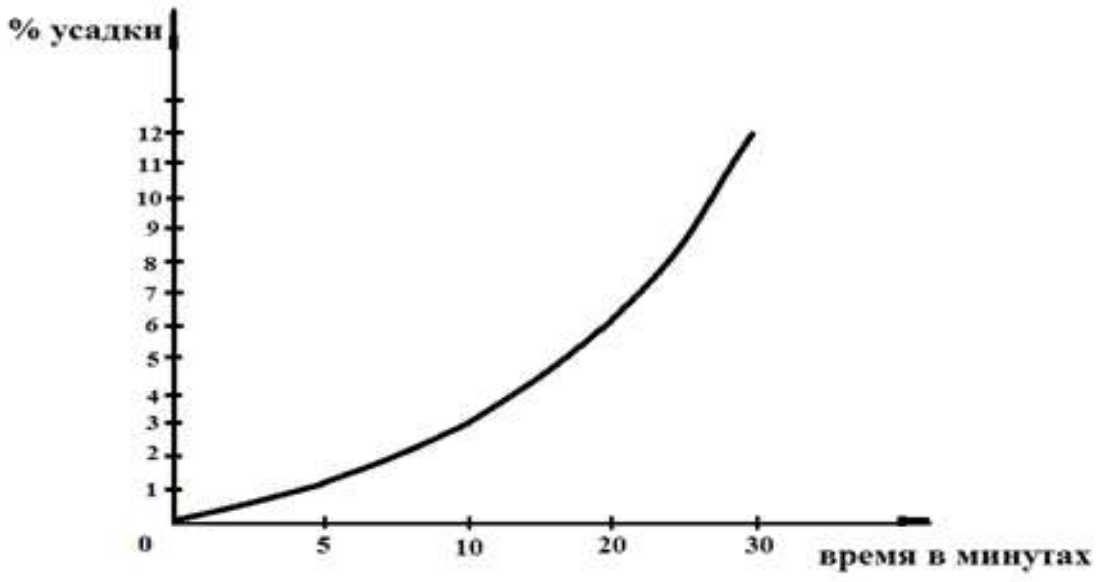


Рис. 1. Зависимость степени усадки альгинатного оттиска на воздухе от времени.

Выявлена нелинейная зависимость степени усадки альгинатного оттиска на воздухе от времени непосредственного снятия до отлития гипсовой модели. Усадка через 5 минут составила 1 %, через 10 минут- 3%, через 20 минут-6% (рис. 1). Учитывая тот факт, что слепкам необходима дезинфицирующая обработка, оптимальное время отливки модели составляет через 5 минут после снятия оттиска. В свою очередь это подразумевает подбор дезинфицирующих растворов с рабочим временем до 5минут

Таблица 1

Размеры альвеолярных гребней на нижней челюсти

Модели челюстей пациентов	Анатомический(мм)		Функциональный(мм)		Погрешность	
	расстояние мм (между т. А и В)	объем	расстояние мм (между т. А и В)	объем	расстояние мм	процент
1	59	100%	55	93%	4	7%
2	67	100%	62	92%	5	8%
3	69	100%	67	97%	5	3%
4	57	100%	53	92%	4	8%
5	66	100%	63	95%	3	5%
6	74	100%	72	97%	2	3%
Среднее отклонение					3	5%

Изучение функциональной модели показали, что погрешности между анатомическими и функциональными оттисками составляли 3 мм, среднее значение в процентном соотношении - 5%, что является неприемлемым для изготовления высокоточных съемных протезов (табл. 1)

Заключение. Исходя из выше сказанного, для уменьшения процента погрешности при изготовлении полных и частичных съемных протезов, рекомендуется отливка гипсовой модели с альгинатного оттиска в сроки от 0 до 5 минут. Увеличение срока нахождения альгинатного оттиска на воздухе дает погрешность от 3-12%, что недопустимо при изготовлении бюгельных протезов, и, в конечном счете, приведет к неточностям отражений на опорных зубах, затруднит припасовку каркаса, вызовет перегрузку отдельных опорных зубов и уменьшит срок службы изготовленных зубных протезов.

В использовании полных съемных протезов необходимым этапом является изготовление индивидуальной ложки для снятия функционального оттиска у пациента с беззубыми челюстями.

Использование индивидуальной ложки дает лучшую фиксацию и стабилизацию, за счет четкого копирования границ будущего протеза, а

также точного отображения протезного ложа. Исключение этапа использования индивидуальной ложки при изготовлении полного съемного протеза приводит к более серьезным погрешностям рельефа переходной сладки и нарушениям клапанной зоны.

Использованные источники:

1. Аболмасов Н.Н., Соловьев А.А., Гелетин П.Н Характеристика адгезивных средств при адаптации к съемным протезам// ВЕСТНИК СМОЛЕНСКОЙ ГОСУДАРСТВЕННОЙ МЕДИЦИНСКОЙ АКАДЕМИИ 2010.- № 2- 13 с.
2. Воронов А.П., Лебеденко И.Ю., Воронов И.А. Ортопедическое лечение больных с полным отсутствием зубов// М.: МЕДпресс-информ, 2009.- 6 с.
3. Гуськов А.В.Сравнительный анализ влияния фито и официальных дезинфектантов на структуру и объемные параметры альгинатных оттискных масс //автореферат дис..2008.- 35 с.
4. Ковалева И.А., Сравнительная характеристика способов конструирования полных съемных зубных протезов// автореферат дис ,2007.-77 с.
5. Трезубов В.Н., Штейнгарт М.З., Мишнёв Л.М. Ортопедическая стоматология – Прикладное материаловедение // Учебник для медицинских вузов, 3-е издание, Санкт-Петербург СпеиАит 2003.- № 3-34 с.

УДК 004.062

Лазченко В.Р.
студент бакалавриата 3 курса
факультет «Информатика и вычислительная техника»
научный руководитель: Калайда А.В.
ст. преподаватель
Донской Государственный Технический Университет
Россия, г. Ростов-на-Дону

ОБРАБОТКА БОЛЬШИХ МАССИВОВ ДАННЫХ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ АНАЛИТИЧЕСКИХ МЕТОДОВ АНАЛИЗА ДАННЫХ

Аннотация

В статье рассматривается назначение «больших данных», а также принципы работы аналитических методов.

Ключевые слова

Big data, аналитические методы, большие данные, IT, параллельная обработка, репрезентативная выборка, комбинирование моделей.

Lazchenko V.R.
Undergraduate student
3 year, Faculty of informatics and Computer Science
Scientific adviser: Kalaida A.V, st.pr.
Don State Technical University
Russia, Rostov-on-Don

PROCESSING OF LARGE DATA ARRAYS WITH USING ANALYTICAL METHODS OF DATA ANALYSIS

Abstract

The article discusses the purpose of" big data", as well as the principles of analytical methods

Keywords

Big data, analytical methods, big data, it, parallel processing, representative sampling, combining models

На сегодняшний день одним из самых актуальных вопросов в сфере информационных технологий является вопрос обработки больших объемов данных. Это обусловлено тем, что количество информации, необходимое для принятия решений в различных сферах жизни, возрастает в геометрической прогрессии. Возникают проблемы анализа и систематизации информации, полученной ещё на этапе сбора. Для решения этих проблем были созданы технологии работы с «большими» данными (Big Data). Использование подобных технологий на практике началось сравнительно недавно.

Рассмотрим сферы деятельности, в которых Big Data наиболее востребованы:

1. Производство – данные о сырье, расходах и других факторах на

всех этапах производства

2. Финансовая сфера (банки, фин. гос.организации) – регулярные потоки информации об изменении курсов валют, стоимости акций, также информация о деталях финансовых операций и др.

3. Здравоохранение – результаты анализов, истории болезней пациентов, масса других диагностических показателей

4. Наука – различного рода вычисления, показатели приборов, массивы исходных данных и промежуточных результатов

Интеграция и применение Big Data в той или иной области полностью зависит от возможностей существующих алгоритмов и методов. Основная задача которых заключается в определении закономерностей исходных данных с их последующей систематизацией в индивидуально заданную форму.

Анализ закономерностей исходных данных происходит за счет использования аналитических методов. Основной особенностью применения данных методов является использование ранее полученных экспериментальных данных. Необходимость в экспериментальных значениях обусловлена отсутствием единой математической модели, способной описать закономерности данных, полученных в результате различного рода деятельности. Например, изменения значений курса валют на фондовом рынке могут существенно отличаться от ряда показаний научных приборов.

Поэтому аналитические методы включают в себя следующие этапы:

1. Сбор экспериментальных данных
2. Систематизация данных
3. Поиск модели, объясняющей имеющиеся данные
4. Проверка полученной модели практикой
5. Эксплуатация
6. Добавление новых данных

Существует три основных аналитических метода обработки больших данных:

1. Репрезентативные выборки
2. Параллельная обработка
3. Комбинирование моделей

При репрезентативной выборке происходит построение модели, затем применение построенной модели к новым данным. Особенность данного метода заключается в том, что модель строится с учетом лишь некоторой части экспериментальных данных. Берется минимальная часть от общего количества значений, достаточная для построения полноценной модели данных. Использование данного алгоритма предполагает существенное сокращение затрат времени на обработку экспериментальных данных. При этом время, затраченное на построение модели, увеличится по сравнению с другими алгоритмами.

Алгоритм параллельной обработки подразумевает под собой

использование всего объема экспериментальных данных. Но при этом они предварительно разбиваются на несколько частей, каждая из которых имеет собственную закономерность в распределении. Затем на основе каждой из частей строится простая модель данных взамен одной сложной. Полученный результат представляет собой множество простых моделей, рассматриваемых в контексте одной составной модели. Данный подход позволяет значительно увеличить скорость обработки за счет возможности распараллеливания всего процесса.

Метод комбинирования моделей позволяет обрабатывать информацию с использованием различных алгоритмов. Идея состоит в том, чтобы сократить время обработки за счет использования наиболее простых алгоритмов. Поскольку исходные данные разнородные, данный процесс происходит в несколько этапов. Строится иерархия алгоритмов – начиная от простых, заканчивая сложными. Затем они последовательно применяются ко всему объему данных. Часть данных, которая не была обработана одним алгоритмом, передается на следующий этап, в котором будет использован более сложный алгоритм.

Вышеописанные методы являются основой для построения более точных узконаправленных алгоритмов, применяемых на практике. Примерами таких алгоритмов являются генетические, краудсорсинговые алгоритмы, алгоритмы машинного обучения и другие.

Использованные источники:

1. Натан Марц, Джеймс Уоррен. Большие данные. Принципы и практика построения масштабируемых систем обработки данных в реальном времени. – Вильямс, 2017 г – 368[104;123]

2. Фрэнкс Билл. Укрощение больших данных. Как извлекать знания из массивов информации с помощью глубокой аналитики – Манн, Иванов и Фербер, 2014 г – 352[2;30]

УДК 615.036.8

Ландарь Л.Н., к.м.н.
доцент
кафедра фармакологии
Чудаков Н.В.
студент
кафедра фармакологии
ОрГМУ
Россия, г. Оренбург

АЛКОГОЛЬНАЯ БОЛЕЗНЬ ПЕЧЕНИ. ТЕРАПЕВТИЧЕСКОЕ ЛЕЧЕНИЕ

Аннотация. Актуальность темы, прежде всего, связана с увеличением пациентов со структурными и функциональными нарушениями печени алкогольного генеза, что говорит об острой социальной проблеме и необходимости систематизации знаний о существующей схеме лечения алкогольной болезни печени. Данная работа посвящена детальному анализу лекарственных препаратов, применяющихся на базе терапевтического отделения ГАУЗ "ГКБ ИМ. Н. И. Пирогова" г. Оренбурга, и целесообразности их применения на различных стадиях АБП.

Ключевые слова: алкогольная болезнь печени, лечение, алкоголь

Landar L.N.
Ph.D. in Medical sciences, Associate Professor of the Department of Pharmacology OrgMU, Orenburg
Chudakov N.V.
student, Department of Pharmacology, OrgMU, Orenburg

ALCOHOLIC LIVER DISEASE. THERAPEUTIC TREATMENT

Annotation. The relevance of the topic, first of all, is connected with the increase in patients with structural and functional disorders of the liver of alcoholic genesis, which indicates an acute social problem and the need for systematization of knowledge about the existing scheme for the treatment of alcoholic liver disease. This work is devoted to a detailed analysis of medicinal products used on the basis of the therapeutic department of GAZR "GKB IM. NI Pirogov "of the city of Orenburg, and the advisability of their application at various stages of ALD.

Keywords: alcoholic liver disease, treatment, alcohol

ЛЕЧЕНИЕ АЛКОГОЛЬНОЙ БОЛЕЗНИ ПЕЧЕНИ

Лечение больных АБП должно быть комплексным и зависит от формы заболевания. К основным методам лечения АБП относят:

Исключение алкоголя. Эффективно на любой стадии АБП. Стоит отметить, что отказ от алкогольных напитков на стадии алкогольного стеатоза может привести к регрессу заболевания и полному восстановлению клеток печени.

Коррекция питания. Диета №5 полноценная, калорийная (> 2000 ккал/сут), богатая белками (> 1 г на кг массы тела) диета (при отсутствии печеночной энцефалопатии), с повышенным содержанием витаминов группы В, Е, фолиевой кислоты и микроэлементов (цинка, магния, селена). В случае тяже- лой анорексии применяется энтеральное зондовое или парентеральное питание.

Медикаментозная терапия. Патогенетически направленная медикаментозная терапия АБП должна способствовать нормализации метаболизма гепатоцитов при СП, а при ТГ – ограничению токсического поражения печеночных структур, внутрипеченочного холестаза, иммунновоспалительной реакции печени, восстановлению целостности клеточных мембран, снижению активности процессов перекисного окисления липидов и регенерации гепатоцитов. Лечение должно быть также направлено на сдерживание фибротических процессов в печени, а при развившемся ТЦП — на профилактику и лечение осложнений.

ДЕЗИНТОКСИКАЦИОННАЯ ТЕРАПИЯ

Проведение дезинтоксикационных мероприятий необходимо на стадии токсического гепатита и токсического цирроза печени.

С этой целью вводятся: *Глюкоза* 5-10% р-р, в/в, 200-300 мл с добавлением 10-20 мл *Эссенциале* или 4 мл 0,5% раствора *липоевой кислоты*; *Пиридоксин* 4 мл 5% р-ра; *Тиамин* 4 мл 5% р-ра; *Реамберин (Ремаксол)* вводят внутривенно капельно со скоростью 1–4,5 мл/мин (до 90 капель в минуту); *Пирацетам (Ноотропил)* 5 мл 20% р-ра; Курс дезинтоксикационных мероприятий обычно составляет 5 дней.

ГЕПАТОПРОТЕКТОРЫ

Гепатопротекторы (ГП) – это разнородная группа лекарственных препаратов, которые независимо от механизма действия повышают функциональную способность клеток печени к синтезу белков плазмы крови, детоксикации и выведению различных биологических продуктов, поддерживают устойчивость гепатоцитов к различным патогенным влияниям. (Е.И. Бусалаева, 2015) Терапия гепатопротекторами является патогенетической, и успех ее зависит от правильного выбора препарата.

КЛАССИФИКАЦИЯ ГЕПАТОПРОТЕКТОРОВ

1. **Препараты растительного происхождения**
   - 1.1. Препараты расторопши (Легалон, Карсил, Фосфонциале)
   - 1.2. Препараты других растений (Хофитол, Лив – 52)
2. **Препараты животного происхождения** (Гепатосан, Прогепар)
3. **Препараты, содержащие эссенциальные фосфолипиды** (Эссенциале, Эссливер-форте, Фосфоглив, Резалют, Фосфонциале, Эслидин)
4. **Препараты с преимущественно детоксицирующим действием:**
   - 4.1. Препараты прямого действия (L-орнитин-L-аспартат)
   - 4.2. Препараты непрямого действия
     - 4.2.1. Уменьшающие образование эндогенных токсикантов (Лактулоза)
     - 4.2.2. Активирующие образование эндогенных детоксикантов (Адеметионин, Ремаксол)
     - 4.2.3. Ускоряющие метаболизм токсикантов (фенобарбитал, метадоксин)
5. **Препараты разных групп** (урсодезоксихолевая кислота, липоевая кислота)

Фармокологическое действие: антихолестатическое,

антидепрессивное, антифиброзирующее, противовоспалительное, иммуномодулирующее, антиастеническое, антиоксидантное, дезинтоксикационное.

Эссенциальные фосфолипиды (ЭФЛ). В качестве основного активного вещества применяется смесь фосфолипидов, часть которой (от 30 до 70%) представлена фосфатидилхолином. Основным механизмом действия фосфатидилхолина является восстановление структуры мембран клеток печени, которые примерно на 75% (мембраны митохондрий – на 92%) состоят из фосфатидилхолина. Он поддерживает нормальную текучесть и репарацию мембран, действует как антиоксидант, защищает митохондриальные и микросомальные ферменты от повреждения, замедляет синтез коллагена и повышает активность коллагеназы. (М.А. Ливзан, 2014) При выборе препарата данной группы необходимо учитывать процентное содержание именно фосфатидилхолина, наиболее высоко оно в Эссенциале и Резалюте.

Недостатки: возможность индуцировать холестаз; невысокая биодоступность при приёме внутрь; противопоказание при непереносимости арахиса, сои.

Применение: Обязательным условием эффективности ЭФЛ является применение высоких доз (1,8г/сут перорально или 1,0 г/сут внутривенно) при достаточно длительном курсе лечения (от 3 месяцев)

S-аденозил-L-метионин (Гептрал, Гепамерц, Гептор). Относится к препаратам, активирующих образование эндогенных детоксикантов. При применении повышается элиминация свободных радикалов и других токсических метаболитов. Преимущественное влияние оказывает на проявление токсемии. Максимальный эффект достигается в том случае, если препарат вводится парентерально, но не исключена возможность приёма внутрь.

Применение: Внутримышечно или внутривенно (интенсивная терапия): Адеметионин назначают по 400-800 мг в сутки в 5-10 мл раствора в течение первых 2-3 недель. Внутривенно следует вводить очень медленно. Внутрь (поддерживающая терапия): Адеметионин назначают по 800-1600 мг в сутки; курс от 2 до 8 недель. Рекомендуется принимать, между приемами пищи, не разжевывая.

Препараты урсодезоксихолевой кислоты (Урсосан) УДХК – компоненты желчи, препятствующие гибели клеток печени. Применяется при наличии холестаза, без данного осложнения - малоэффективен. Приводит к уменьшению энтерогепатической циркуляции гидрофобных желчных протоков, подавляет выработку иммуноглобулинов, нормализует антигены HLA-DR, снижает оксидативную активацию Купферовских клеток. Обладает гиполипидемическим свойством. Применяется в комплексе с гепатопротекторами других групп.

Применение: Внутрь, запивая небольшим количеством воды. Средняя суточная доза — 10–15 мг/кг в 2–3 приема. Длительность терапии — 6–12

мес и более.

ГЛЮКОКОРТИКОЙДЫ (ПРЕДНИЗАЛОН)

Приём данной группы препаратов обусловлен противовоспалительным *(↓интерлекинов и ФНО-α; стабилизация клеточных и субклеточных мембран*), иммунодепрессивным (*↓активности цитотоксических Т-лимфоцитов*), противоаллергическим действиями. Целесообразно применять больным с тяжелым острым АГ, протекающем с симптомами энцефалопатии, при отсутствии сопутствующей инфекции, сахарного диабета, желудочно- кишечного кровотечения, а также при высокоактивном хроническом гепатите и циррозе печени с преобладанием печеночной недостаточности, а не портальной гипертензии.

*Применение:*внутривенно капельно 30-60 мг.

ТИОКТОВАЯ КИСЛОТА

Оказывает цитопротективное (*↑антиоксидантной активности*), иммуно – нейротропное, дезинтоксикационное и гепатопротективное (*торможение накопления липидов в печени, повышение активности ряда ферментов, улучшение функциональной активности печени*) (О.А. Шавловская, 2014)

Применение: парентерально, внутрь 300 и 600 мг; Внутрь 12 и 25 мг. В течении 2 месяцев 2 раза в год.

БЕНЗОДИАЗЕПИНЫ (ДИАЗЕПАМ, НИТРАЗЕПАМ)

Психоактивные вещества со снотворным, седативным, анксиолитическим, миорелаксирующем и противосудорожным эффектом. Применяются как вспомогательные препараты с целью лечения алкогольной абстиненции. При тяжёлых вариантах цирроза печени с печёночной энцефалопатией не желательны.

*Применение:*10 мг. внутримышечно однократно на ночь.

СИМПТОМАТИЧЕСКОЕ ЛЕЧЕНИЕ

Ненапряжённый асцит – мочегонные препараты (Фурасемид, Торасемид). Напряжённый асцит - хирургическое вмешательство (Лапароцентез). Присоединение инфекции – антибактериальная терапия. Кровотечение – гемостатики (Диценон, Аминокапроноваякислота) свежезамороженная плазма.

Основными критериями эффективности лечения больных АБП являются уменьшение клинических проявлений заболевания и нормализация биохимических показателей функции печени. В каждом конкретном случае подбирается индивидуальное лечение с учётом стадии развитии АБП, выраженности патологических изменений и осложнений. (см. Рис. 2)

Стадии АБП / Лекарственные средства	Стеатоз печени	Токсический гепатит		Токсический цирроз печени	
		ХЛ «+»	ХЛ «-»	ХЛ «+»	ХЛ «-»
Дезинтоксикационная терапия	-	+	+	+	+
Эссенциальные фосфолипиды	+	+ -	+ -	-	-
S-аденозил-l-метионин	-	+	+	+	+
Препараты урсодезоксихолевой кислоты	-	+	-	+	-
Глюкокортикойды	-	+ -	+ -	+ -	+ -
Тиоктовая кислота	+	+	+	+	+

Рисунок 2

ДИНАМИКА ЗАБОЛЕВАНИЯ НА БАЗЕ ТЕРАПЕВТИЧЕСКОГО ОТДЕЛЕНИЯ ГАУЗ “ГКБ ИМ. Н. И. ПИРОГОВА” Г. ОРЕНБУРГА

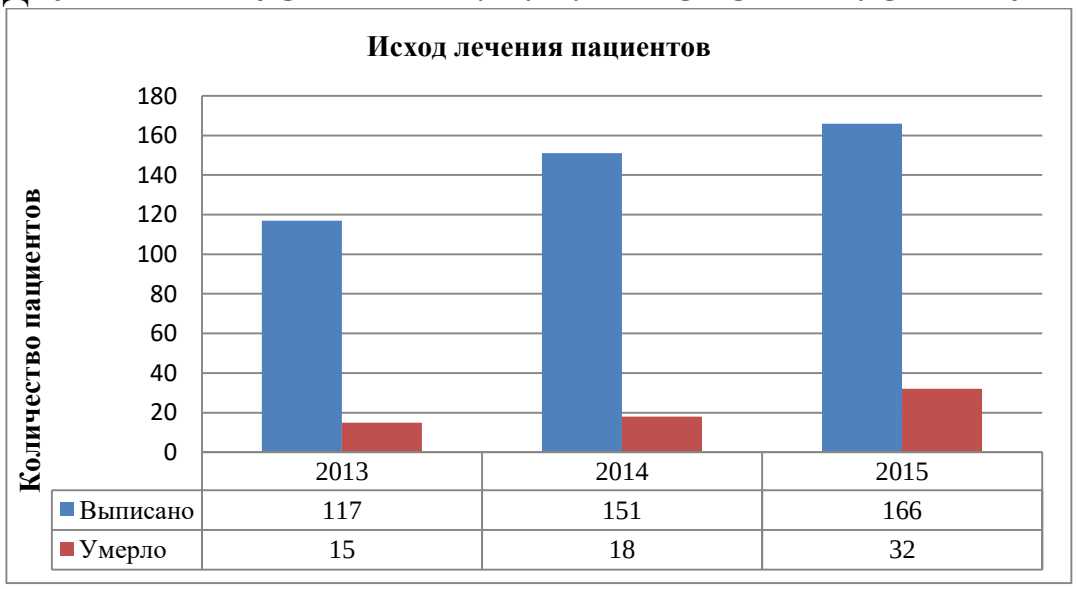


Рисунок 3.

За 2013 год было выписано – 117 пациентов, умерло – 15. За 2014 год выписано – 151, умерло – 18. За 2015 год выписано 166, умерло – 32. По диаграмме (Рис. 3) отчётливо заметно увеличение число прибывших больных с такими патологиями, как гепатит и цирроз печени. Смертность также имеет тенденцию к увеличению.

За 2015 год в терапевтическом отделении ГАУЗ «ГКБ им НИ Пирогова» пролечено 152 пациента с ЦП. Средний возраст пациентов составил 34 ± 5,4 года.

Проанализировав гендерные особенности пациентов с ЦП, оказалось, что 47% составили женщины, 52% - мужчины. Этиологическая структура заболеваемости показала, что на алкогольный генез приходится 72,1%; на вирусные гепатиты В и С – 18,2%; смешанного генеза и прочие причины – 9,7%. Среди осложнений ЦП у пациентов терапевтического отделения диагностированы: варикозное расширение вен пищевода и желудка - 45,%, печеночная энцефалопатия различной степени тяжести – 99,6%, напряженный асцит у 34%, ненапряженный асцит – 52 %, гепаторенальный синдром – 27%, хроническая анемия у 38%. Учитывая степень тяжести ЦП, согласно классификации Чайлд-Пью, пациенты были распределены следующим образом: 10% - класс «А», 41 % пациентов соответствовали класс «В», у 39 % пациентов диагносцирован класс «С». Летальность пациентов с ЦП за год среди общей летальности по терапевтическому стационару составила 37,6%. При оценке количества пациентов с ЦП за предыдущие года отмечается тенденция роста алкогольных ЦП, с увеличением % пациентов трудоспособного возраста. (Т.П. Шестакова, Ю.В .Лискова, 2015)

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

АБП на данный момент времени всё также остаётся не только показателем острой социальной проблемы, но и предполагает развитие современных методов для более эффективного лечения. Патогенез каждой из стадии необходим для прогнозирования развития болезни и появлению осложнений. Представление о патогенезе также необходимо для создания адекватной и корректной схемы лечения на одном из этапов АБП, чтобы предотвратить развитие осложнений и достигнуть либо выздоровления, либо купирования симптомов.

Стоит отметить, что с каждым годом растёт количество пациентов с данной патологией и неизбежно увеличивается летальность, что в свою очередь свидетельствует о росте алкоголизма в стране. По данным ВОЗ Россия занимает 4 место по употреблению алкоголя на одного человека в год. Именно поэтому необходимо предпринять меры для ликвидации алкоголизма не только со стороны государственной политики, но и в медицинской сфере, разрабатывая и усовершенствуя терапевтические методы лечения АБП.

Использованные источники:

1. Бакулин, И. Г., Шаликиани, Н. В. Патогенез алкогольной болезни печени: современные представления/ И. Г. Бакулин, Н. В. Шаликиани// Гастроэнтерология.-2015.-№12(113).-С.8.
2. Бусалаева, Е.И., Тарасова, Л.В., Матвеева, Т.С. Гепатопротекторы в клинической практике. Алгоритм выбора/Е.И. Бусалаева, Л.В.Тарасова, Т.С. Матвеева//Здравоохранение Чувашии.-2015.-№2.-С.56-61.
3. Еремина, Е.Ю. Алкогольная болезнь печени. Часть 1/Е.Ю. Еремина//Архивъ внутренней медицины.-2012.-№6(8).-С.50-54.
4. Еремина, Е.Ю. Алкогольная болезнь печени. Часть 2/ Е.Ю. Еремина//

Архивъ внутренней медицины.-2012.-№6(8).-С.60-61.
5. Кляритская, И.Л., Е.И. Стилиди, Е.И. Рекомендации по диагностике и лечению пациентов с алкогольной болезнью печени/ И.Л. Кляритская, Е.И. Стилиди// Кримський терапевтичний журнал.-2014.-№1.-С.11-13.
6. Ливзан, М.А., Лялюкова Е.А. Алкогольная Болезнь Печени: Современные Аспекты Диагностики И Лечения/ М.А. Ливзан, Е.А. Лялюкова//Медицинский совет.-2014.-№13.-С.49-50.
7. Моисеев, В.С. Диагностика и лечение алкогольной болезни печени/В.С.Моисеев//Клиническая фармакология и терапия.-2015.-№24(1).-С.7
8. Шавловская О.А. Тиоктовая кислота: антиоксидантная терапия неврологических заболеваний/ О.А. Шавловская// Актуальная проблема: науч. журн. – 2014.- №3.-С.28-30.
9. Шестакова, Т.П., Музалева, Л.И., Лискова, Ю.В., Чудакова, Е.А., Пасечная, Н.А., Баранова, М.В. Цирроз печени: структура заболеваемости по данным терапевтического отделения ГАУЗ «ГКБ Им. Н.И. Пирогова/ Т.П. Шестакова, Л.И. Музалева, Ю.В. Лискова, Е.А. Чудакова, Н.А. Пасечная,М.В. Баранова//Пироговские чтения.-2015.-С.78-79.

Лаптев К. В.
студент магистрант
факультет менеджмента и сервиса
Лысова Е. А., к.э.н.
старший преподаватель
факультет менеджмента и сервиса
кафедра сервиса, туризма и торгового дела
Вятский Государственный Университет
Россия, г. Киров

АНАЛИЗ КОНКУРЕНТОВ КОМПАНИИ «ЭР-ТЕЛЕКОМ ХОЛДИНГ»

Аннотация

В статье рассмотрены основные конкуренты компании «ЭР-ТЕЛЕКОМ Холдинг», а также проведен анализ их деятельности с целью выявления основных преимуществ в работе перед конкурентами и дальнейшего плана развития интернет – провайдеров в Кировской области.

Ключевые слова

Телекоммуникации, маркетинг, интернет – провайдеры, конкуренты, конкуренция, развитие.

Lysova E.A.
Laptev K.V.

COMPETITOR ANALYSIS OF THE COMPANY "ER-TELECOM HOLDING»

Annotation

The article discusses the main competitors of the company "ER-TELECOM Holding", as well as the analysis of these companies in order to identify the main advantages in the work and further development plan of Internet providers in the Kirov region.

Keyword

Telecommunications, marketing, Internet service providers, competitors, competition, development.

Современный рынок - это рынок конкуренции. В эпоху высокой конкуренции каждый интернет – провайдер старается предложить наиболее выгодные условия пользования своими услугами.

Рынок телеком-услуг находится в настоящее время в состоянии перенасыщения, и потребителя крайне тяжело удивить какими-либо нововведениями, тем не менее, телеком-операторы все чаще стараются прибегать к различным ценовым и неценовым преимуществам, предлагая различные скидки и акции как для действующих, так и для новых потребителей, а также всевозможные дополнительные сервисы.

На сегодняшний день самыми крупными компаниями, предоставляющими телеком-услуги, являются: ПАО «МТС», ПАО «Ростелеком» и АО «ЭР-ТЕЛЕКОМ Холдинг», или как их еще называют

«Большая тройка» [1, с. 160].

Для субъекта предпринимательской деятельности важно знать особенности рынка, на котором он осуществляет свою деятельность. В связи с чем, важным является анализ конкурентов.

Крупными поставщиками услуг на рассматриваемом рынке являются АО «ЭР-ТЕЛЕКОМ Холдинг», ПАО «МТС», ПАО Ростелеком». Анализ конкурентов компании АО «ЭР-ТЕЛЕКОМ Холдинг» на рынке Кировской области представлен в таблице 1.

В основе данного исследования лежит комплекс маркетинга – набор поддающихся контролю переменных факторов маркетинга, совокупность которых фирма использует для создания отличительных преимуществ компании на целевых рынках относительно конкурентов. Классический комплекс маркетинга включает в себя 4Р: продукт (product), цена (price), каналы продаж (place), продвижение (promotion). Кроме данных показателей предлагается рассмотреть персонал компаний, поскольку от его профессионализма зависит качество оказываемых услуг и уровень обслуживания клиентов.

Исследование конкурентов телеком-услуг на рынке Кировской области проведено методом экспертной оценки. В исследовании принимали участие 25 специалистов, хорошо знающих особенности данного рынка: топ-менеджеры, специалисты коммерческого отдела и маркетологи компании АО «ЭР-ТЕЛЕКОМ Холдинг». Каждый из участников дал оценку по 10-ти балльной шкале своей компании и двум конкурентам. После этого выводилась средняя величина по каждой компании и каждому показателю.

Таблица 1

Сравнение конкурентов поставщиков телеком-услуг на рынке Кировской области

Показатель	АО «ЭР-ТЕЛЕКОМ Холдинг»	ПАО «МТС»	ПАО «Ростелеком»
Продукт	8	7	6
Цена	9	8	8
Продвижение	7	9	8
Каналы продаж	8	9	7
Персонал	7	8	7
% фактические показатели к максимальному значению	80%	82,5%	72,5%

Таким образом, максимальное количество баллов по рассматриваемым критериям у компании ПАО «МТС». На втором месте компания АО «ЭР-ТЕЛЕКОМ Холдинг», на третьем месте ПАО «Ростелеком».

Предприятие «ЭР-ТЕЛЕКОМ Холдинг» занимает лидирующую позицию, по мнению экспертов, по предоставляемому продукту. Среди

поставщиков аналогичных услуг «ЭР-ТЕЛЕКОМ Холдинг» предоставляет самый надежный интернет и самую инновационную телефонию (IP-телефония).

По данным сайта Speedtest.net (глобального теста скорости широкополосного интернета) компания АО «ЭР-ТЕЛЕКОМ Холдинг» в конце 2017 года была признана самым лучшим интернет – провайдером и получила номинацию за самый быстрый доступ в интернет по всей России.

Сильными сторонами компании является то, что все коммуникации (сети интернет и телефонии) организация строит сама в отличие от компании «Ростелеком», которая зачастую покупает других мелких провайдеров для расширения сети. Во многих местах компания «Ростелеком» использует устаревшую технологию предоставления доступа в интернет – ADSL в связи с чем, имеют место частые проблемы с работоспособностью [2, с. 150].

Говоря, о предоставляемых услугах в настоящее время наибольшим спросом среди корпоративных клиентов пользуется «Облачная телефония 3.0».

По итогам 2017 года «ЭР-ТЕЛЕКОМ Холдинг» зафиксировал двукратный рост количества подключений услуги «Облачная телефония» (ОАТС 3.0) среди корпоративных клиентов. По собственным оценкам компании, оператор входит в ТОП-10 ведущих поставщиков услуг облачной телефонии в России.

Доля облачной АТС компании «ЭР-ТЕЛЕКОМ Холдинг» («Дом.ru Бизнес») от общего числа подключений по всем продуктам корпоративной телефонии превысила 60%. Каждый второй пользователь облачных продуктов «Дом.ru Бизнес» выбирает ОАТС 3.0. На сегодняшний день облачную телефонию «Дом.ru Бизнес» используют компании в 36 городах России. Наиболее высокий уровень спроса на услугу наблюдается в городах: Екатеринбург, Нижний Новгород, Пермь, Санкт-Петербург, Челябинск, Киров.

Новая версия облачной АТС «Дом.ru Бизнес» с десятками ключевых преимуществ для роста продаж стала доступна клиентам оператора летом 2017 года. Уже более 2500 клиентов по достоинству оценили единый многоканальный номер с короткой внутренней нумерацией, голосовое приветствие и меню распределения звонков на сотрудников или по отделам, подробную статистику принятых и пропущенных вызовов, записи разговоров и многое другое.

Расписание для обработки и распределения звонков можно создать в зависимости от дня недели, времени суток, отпусков менеджеров или выезда их на личные встречи. Дополнительно доступен пакет «Эффективные продажи» (обратный звонок из очереди, SMS – извинение, SMS-визитка, уведомление о пропущенных вызовах).

Для автоматизации продаж телефония интегрируется с популярными CRM-системами: amoCRM, Битрикс24, Retail CRM, Roistat и ПраймГейт, 1С:

Управление Нашей Фирмой (УНФ), YCLIENTS, а также сервисом «Простые звонки». Благодаря этому пользователи получили возможность совершить, отклонить или послушать звонок прямо из CRM, видеть информацию о контрагентах при входящих звонках, проследить всю историю коммуникаций с клиентом.

ОАТС (облачная автоматическая телефонная станция) – современный облачный сервис, который пользуется популярностью у представителей как среднего и малого бизнеса, так и у государственных учреждений, медицинских и транспортных организаций, предприятий торговли и сферы услуг, компаний с большим количеством удаленных сотрудников.

Использование технологии облачных сервизов дает возможность снизить количество используемого оборудования, что оптимизирует затраты на техническое обслуживание потребителями услуг. В связи с большим объемом исходящих звонков необходим высокий уровень требований к надежности и качеству связи. Предлагаемые технологии позволяют интегрировать телефонию с CRM-системой. Запись телефонных разговоров помогает повысить качество обслуживания клиентов, что позволяет своевременно реагировать на запросы клиентов и действия менеджеров по продажам.

Программное решение ОАТС 3.0 расположено в «облаке» на серверах «Дом.ru Бизнес» и не требует капитальных вложений в офисные АТС, затрат на техническую поддержку оборудования. Применяемые технологии защиты данных и резервирования оборудования гарантируют бесперебойность работы, надежность сервиса и приоритет голосового трафика.

«Дом.ru Бизнес» продолжит расширять функциональные возможности облачной телефонии. В ближайшем будущем всем потенциальным клиентам будет доступен бесплатный демо-период, который позволит в течение 7 дней пользоваться всем (в том числе, и дополнительным) функционалом ОАТС без дополнительной платы.

Кроме того, компания «ЭР-ТЕЛЕКОМ Холдинг» в марте 2018 года запустила систему проактивного сервиса. Проактивный сервис – это новый уровень технического обслуживания клиентов с использованием новейших технологий раннего обнаружения неисправностей и автоматизированной интеллектуальной обработки большого объема данных. Данная технология может отслеживать работу сотен тысяч единиц оборудования, установленных в квартирах клиентов, анализировать и превентивно повышать качество работы сети и технического сервиса. В эпоху цифрового развития экономики пользователи телекоммуникационных сервисов становятся более требовательными к качеству услуг с одной стороны, а с другой – появляются новые возможности для внедрения инновационных технологий в бизнес-процессы компании и улучшения клиентского опыта абонентов.

Данную систему компания «Дом.ru» запустила в 36 городах, включая Киров, для предупреждения проблем используемых сетей. Решение

позволяет в онлайн-режиме находить клиентов, которые испытывают трудности с предоставлением услуг из-за неисправности на узле сети, в подъезде или даже в квартире, и решать их еще до того, как абонент самостоятельно обратится в компанию. В результате количество обращений и сервисных заявок в компанию, в том числе повторных, сократилось на 18%. [4 с. 90]

СПАС (система проактивного сервиса) собирает данные из информационных систем оператора и с клиентского оборудования, анализирует их и формирует файл диагностики сети, отражающий уже существующие и потенциальные сложности у абонентов. Специалисты отдела качества созваниваются с каждым, оказавшимся в списке. Если клиент подтверждает трудность, то технический специалист компании ее решает.

Оператор ежедневно получает статистику о качестве услуг более чем по 200 критериям, например, о разрывах соединения, состоянии кабеля, скорости и уровне сигнала Wi-Fi, ошибках на портах коммутатора и роутера клиента и др. ТВ-приставки замеряют количество ошибок в потоке и уровень мощности ТВ-сигнала, что позволяет обнаруживать трудности у пользователей цифрового ТВ.

Разработчики системы классифицировали все неисправности и объединили их в группы, что позволяет не только решать вопросы у отдельных клиентов, но и находить проблемные участки сети и дома.

«Ростелеком» занимает лидирующие позиции в сегменте рынка в предоставлении услуг связи на объектах коммерческой недвижимости. Он представлен в 80% торговых центрах г. Кирова. 70% розничных сетей работают с компанией «Ростелеком».

Данная компания спонсируется государством и имеет больший бюджет для охвата всех коммерческих помещений. На втором месте по объему оказываемых услуг в торговых центрах связи компания «МТС», на третьем «ЭР-Телеком».

Одним из рассматриваемых экспертами критериев является ценовая политика. На предоставление интернета все три оператора предлагают цены одного уровня, которые диктуются рынком. На корпоративном рынке, к примеру, нет фиксированных ценников, под каждого клиента цена может быть подобрана индивидуально.

На рынке телефонии компания «ЭР-ТЕЛЕКОМ Холдинг» предлагает меньшую цену на безлимитные тарифы и самую низкую цену на переговоры по межгороду. При комплексном подключении к услугам компании АО «ЭР-ТЕЛЕКОМ Холдинг» также предлагает лучшую цену. За домашний интернет и цифровое телевидение абонентская плата составляет 730 рублей. К примеру, у компании «МТС» самая низкая цена за комплекс услуг (интернет + цифровое телевидение). Услуги домашнего интернета и цифрового телевидения составляют 750 рублей.

За аналогичный комплекс услуг (интернет + цифровое телевидение)

компания «Ростелеком» предлагает 800 рублей.

Наиболее выгодные ценовые условия клиентам предлагает компания «ЭР-ТЕЛЕКОМ Холдинг».

Между рассматриваемыми компаниями складываются конкурентные отношения, что требует активных действий по продвижению на рынке своих услуг. По мнению экспертов, лидером по продвижению и эффективности каналов продаж является компания «МТС». Это свидетельствует о том, что данный оператор более эффективно занимается проблемами продвижения своих услуг.

Каждый из операторов занимается активными продажами. «Ростелеком» больше работает с входящим потоком заявок и государственными учреждениями. Компании «МТС» и «ЭР-ТЕЛЕКОМ Холдинг» делают упор на исходящие звонки, по квартирный обход и чаще стараются работать с физическими лицами и корпоративными клиентами [3, с. 15].

Компании «МТС» и «Ростелеком», благодаря большему рекламному бюджету, более активно, по сравнению с «ЭР-ТЕЛЕКОМ Холдинг», предоставляют рекламу потенциальным пользователям и чаще выступают официальными спонсорами различных мероприятий.

«МТС» использует наиболее креативные методы работы по продвижению своих услуг, как результат - охват аудитории опережает конкурирующие фирмы. Рекламу данного оператора можно увидеть не только в печатных изданиях или на уличных плакатах, но и по федеральным каналам и даже услышать по радио.

Важным показателем деятельности компаний является профессионализм персонала.

В компании «Ростелеком» после покупки своих региональных «дочек» - «УралСвязьИнформ», «ВолгаТелеком» прошла реструктуризация и смена менеджмента в регионах. Все это негативно влияет на персонал и работоспособность кадров.

«МТС» благодаря своему бренду может привлекать больше первоклассных специалистов и формировать сильную команду. [4, с. 20]

Так же в компании «МТС» очень сильное обучение, благодаря которому оператор выпускает квалифицированных специалистов.

Плюс «ЭР-ТЕЛЕКОМ Холдинг» в том, что топ-менеджмент, в подавляющей части, работает со дня основания компании, и это позволяет эффективно решать поставленные перед компанией задачи. [5, с. 50]

Таким образом, анализ деятельности компании АО «ЭР-ТЕЛЕКОМ Холдинг» характеризуется следующими особенностями:

- предоставление продукта высокого качества;
- использование инновационных технологий в предоставлении интернета и услуг связи;
- лучшее ценовое предложение;
- недостаточное внимание продвижению оказываемых услуг.

Предлагаемый сравнительный анализ конкурентов по показателям: продукт, цена, продвижение, каналы продаж, персонал не заменяет комплексные и дорогостоящие исследования рынка. Но с его помощью можно максимально быстро и просто понять, где находится компания по сравнению с конкурентами, в чем им уступает, а где превосходит. Данная информация дает возможность выявить проблемные направления и выработать стратегию дальнейшей работы. Самое важное, что это может сделать уже сегодня, а завтра приступить к реализации намеченного плана.

Использованные источники:

1. Котлер Ф. Маркетинг менеджмент. Экспресс-курс / Пер. с англ. Под ред. С.Г. Божук. – 2-е изд. – СПб.: Питер, 2016. –С.124.
2. Лосев В.С., Лукашова О.А. Методические аспекты формирования стратегии конкурентных преимуществ оператора телеком - услуг //Вестник Тихоокеанского государственного университета. – 2015.– № 3.– С. 183-192
3. Манн И.Б. Маркетинг без бюджета. 50 работающих инструментов / И.Б. Манн. – М.: Манн, Иванов и Фербер, 2016. – С. 26–29.
4. Портер М. Конкурентная стратегия: учебник для вузов / М. Портер. –М.: Альпина Бизнес Букс. – 2014. – С.145.
5. Тарасова Н.Е., Овчар Н.С. Анализ стратегий интернет операторов на рынке телекоммуникационных услуг в Ростове и Ростовской области // Современные тенденции в экономике и управлении: новый взгляд. – 2015.– № 22.– С. 194-198.

УДК: 005.32

Лаптев С.А.
студент магистрант 2 курса
Сибирский федеральный университет
Российская Федерация, г. Красноярск

РОЛЬ ХУДОЖЕСТВЕННОГО РУКОВОДИТЕЛЯ И ДИРЕКТОРА В УПРАВЛЕНИИ ОРГАНИЗАЦИЕЙ СФЕРЫ КУЛЬТУРЫ И ИСКУССТВА

Аннотация. В настоящее время в сфере культуры и искусства сложилась система раздельного управления, когда «руководство» творческим процессом в организациях искусства осуществляется художественным руководителем, а «управление» персоналом, коллективом обеспечивает директор. Однако специфика разделения полномочий в процессе «руководства» и «управления», а также вопрос «лидерства» в иерархии организации между художественным руководителем и директором остается малоизученной. Проблема статьи в определении эффективности взаимодействия художественного руководителя и директора в рамках организации культуры и искусства, а также в вопросе делегирования полномочий директора-управленца художественному руководителю и наоборот.

Ключевые слова: искусство, арт-менеджмент, творческое руководство, управление, художники.

Laptev S.A.
student of magistracy
Siberian federal university
Russian Federation, Krasnoyarsk

THE ROLE OF ARTISTIC DIRECTOR AND DIRECTOR IN THE MANAGEMENT OF THE ORGANIZATION OF THE SPHERE OF CULTURE AND ART.

Abstract. Currently, in the sphere of culture and art, there is a system of separate management, where the "management" of the creative process in the organizations of art is carried out by the artistic director, and the director manages the "management" of staff and staff. However, the specificity of the division of powers in the process of "leadership" and "management", as well as the issue of "leadership" in the organization hierarchy between the artistic director and the director, remains poorly understood. The problem of the article is to determine the effectiveness of the interaction between the artistic director and the director within the organization of culture and art, and also in the issue of delegating the powers of the director-manager to the artistic director and vice versa.

Keywords: art, arts organisations, Artistic manager', director, artists.

Арт-менеджмент зачастую представляют как новое пространство для распространения теории управления. Согласно этой теории, менеджмент искусств находится в стадии зарождения, и если его не «удобрять», вкладывая туда знания и методы общего менеджмента, то вряд ли он будет развиваться и приносить отдачу [1].

Именно это отличает арт-менеджмент от менеджмента культуры, понятия, характеризующего деятельность по управлению процессами в сфере культуры, влияющими на социальную жизнь общества, а также на духовную и политическую среду. Менеджмент культуры, с одной стороны, опирается на культурологические принцы развития общества, включает знания о формировании исторически-социального опыта людей. С другой, арт-менеджмент тесно связан с такой дисциплиной, как экономика культуры, в рамках которой изучаются закономерности и инструменты экономических отношений в сфере культурной деятельности и представляет комплекс знаний об управлении организациями сферы культуры и искусств.

В настоящее время сложилась интересная ситуацией в мире искусства, ведь развитие самого искусства рассматривается и понимается в зависимости от того места, где вы находитесь в этом самом мире. Показатели эффективности и успешности в работе здесь различны. Если вы являетесь арт-дилером, то это может быть цена, за которую вы сможете продать произведение искусства, или, если вы являетесь директором, организатором выставки, это может быть количество посетителей вашего мероприятия. Для финансистов это может быть показатель, насколько эффективно вы инвестировали и использовали ваши деньги, а если вы зритель, то оцените уровень удовлетворения от культурного мероприятия. Сами творцы произведений, художники, по разному смотрят на данную ситуацию. Кто-то обращается к производству своих художественных произведений с позиции, как и за сколько его продать, другие же художники менее заинтересованы в понятии продажи и больше интересуются актом "создания" и выходом в материальный мир своего замысла. Поэтому в зависимости от того, где вы найдете себя, либо на одном конце вектора "искусства для искусства", либо на другом конце "искусство для бизнеса", ваши взгляды на то, что вы делаете и как вы это делаете, будет отличаться.

Термины «Художественный руководитель» и «директор» могут производить мощные и противоречивые отклики в контексте организаций искусства.

Вопросы, касаемо эффективности взаимодействия художественного руководителя и директора в рамках организации культуры и искусства, а также вопросы делегирования полномочий директора-управленца художественному руководителю и наоборот недостаточно изучены. Остается открытой и проблема эффективности управления структурой организацией культуры и искусства при существовании «двоевластия», со стороны директора и художественного руководителя.

Вопросам разделения полномочий управления, а также определения

лидерства в структуре управления организацией культуры и искусства между директором и художественным руководителем уделено достаточно внимания в научных работах зарубежных исследователей системы арт-менеджмента Джо Каст и Дайн Крейн. В научной статье «Прекращается ли искусство, когда начинается управление?» автор Джо Каст и в исследовании «Размышления о мировом арт-рынке: последствия для социологии культуры» автор Дайн Крейн выделяется важность эффективного взаимодействия между «творческим» и «номенклатурным» руководителями организаций сферы культуры и искусства. В своем исследовании Джо Каст считает, что «практическое искусство должно быть отдельной сакральной деятельностью, которая никогда не может быть скомпрометирована приземленными, материальными целями» [2]. Чем больше внедряется «практика управления» в окружающую среду искусства, тем более вероятность устранения из этого сообщества самого «искусства».

Дайн Крейн же видит "функцию управления" с чисто нейтральной точки зрения, и предполагает, что «задачей управления является осуществление самого процесса управления, без оглядки на творческое начало» [3].

И здесь возникает вопрос: как функция управления в организациях искусства распределяется между творческим и номенклатурным руководителями? И если рассматриваются отличия организации искусства, от какой либо иной управленческой структуры, то возникают вопросы о роли художественного руководителя и его связи с руководством организации.

Обратимся к пониманию таких основополагающих главенствующих направлений лидерства в организации, как «художественное руководство» и «управление организацией».

Практика руководства может быть интерпретирована совершенно по-разному, в зависимости от человека, различных культур и от контекста. Можно рассматривать лидерство как навык, которому следует обучать, подчеркивая как важность и ценность фигуры лидера, так и значимость взаимоотношений и влияния лидера для эффективного руководства. «Что на западе понимается под термином индивидуального «руководства», может сильно отличается, от понимания «руководящей роли» в Азии, где руководство может иметь «коллективную» базу» отмечает Джо Каст [2].

Также понятие «лидерства в управлении» в странах Азии рассматривается «с точки зрения 'мускулистой' составляющей, а о женщинах, как о лидерах, здесь речь не идет» [2]. Так что «лидерство» в контексте определения главенствующей роли руководителя в организации искусства, скорее всего, понимается по-разному.

Можно предположить, что «художественное руководство» обеспечивает творческих управленцев в отдельный класс функционеров, менеджеров и администраторов, с направлением решения сугубо творческих задач.

Стратегическое же управление организацией представляет постановку и решение конкретных задач, таких как планирование, составление бюджета, контроль, кадровое обеспечение и решение текущих рутинных проблем. И с этими вопросами лучше справится уже генеральный директор/менеджер.

При рассмотрении данных понятий в контексте искусства важным фактором является то, что сектор искусства не однороден. Например, исполнительские виды искусства, такие как театр, танцы и музыка, как правило, работают в совместном режиме в организационных структурах, которые поддерживают этот режим работы (например, театральные коллективы, оперные труппы, танцевальные компании или оркестры). "Производство" продукта искусства в этих областях, как правило, происходит в группе. Однако литературные сообщества, а также сообщества изобразительного искусства в основе своей более индивидуальны, и основным источником творческого процесса здесь, как правило, является индивид. Важно признать, что поэтому и не существует гомогенности в искусстве, его организации или в его производстве.

В зависимости от формы искусства в художественных организациях существуют различные культурные структуры. В исполнительском искусстве, например, исполнительный директор организации временами является и художественным руководителем. Иногда схема руководства может определяться двумя лидерами. Однако на самом деле это может означать «двойственность» руководства, с позиции администратора / директора и художественного руководителя, где иерархия в руководстве команды будет одинаково определенна. С другой стороны, в зрелищных организациях существует практика успешного творческого союза режиссера и администратора/директора. В мире оркестра позиция руководителя организации, как правило, принадлежит управляющему директору, в то время как дирижер может занимать место намного ниже его в иерархии. В танцевальном мире, позиция главы обычно отдана художественному руководителю, но иногда позиции художественного руководителя и генерального директора могут быть равноправными в финансовом отношении. Здесь руководителем организации на фестивалях является генеральный директор, в то время как художественный руководитель несет ответственность за художественную составляющую программы. В мире изобразительного искусства, арт-директором художественного музея традиционно может быть как кто-то из меценатов, так и руководитель / менеджер, представленный в корпоративном мире.

Таким образом, позиция генерального директора организации и лица, осуществляющего художественное руководство, может отличаться в зависимости от разных сообществ искусства, или даже от организации в пределах сферы искусства.

В дополнение к назначенному генеральному директору, в зависимости от правовой структуры определяется совет управления, который влияет на

культуру, структуру и практику организации и который несет юридическую ответственность за управление организацией. Иногда члены правления избираются из числа входящих в ассоциацию организаций искусства, иногда они назначаются администрацией, либо правительством.

Джо Каст отмечает, что в «значительной степени в Соединенных Штатах (и в Канаде), является довольно распространенным явлением для членов правления художественных организаций вносить большие суммы денег, при вступлении в совет директоров (вступительный взнос)» [2]. Хотя такая практика предполагает личный финансовый вклад от членов совета директоров в обмен на членство она не является распространенным явлением во всем мире. В Австралии Совет правительства «оказывает давление на организации искусства с целью принять корпоративную структуру взносов с особым видом членства, включающего бухгалтеров, юристов, представителей бизнес сектора, людей с опытом маркетинга и, возможно, представителей от правительства» [2]. Что ведет к назначению на ключевые посты в структуре искусства скорее деловых людей, представителей бизнеса и правительства, нежели творческих людей искусства.

Также Джо Каст приводит пример еще одной структурной модели, характерной для многих компаний искусства в Индии, которая «основана на родственных связях, осуществляющих руководство на протяжении нескольких поколений. Здесь равное место за столом управления занимают только те, кто являются членами семьи основателей» [2]. С другой стороны, вклад этих семей в культурную жизнь общества может быть весьма значительным.

Таким образом, при рассмотрении функционирования организаций искусства, должны быть четко сформулированы определения, кто является формальной главой организации, (генеральным директором), а кто займет должность, которая обеспечивает творческое художественное руководство, и какова будет организационно-правовая модель управления в данной организации? Ведь если модель и структура руководства организации не соответствует назначению, то вероятно будет конфликт интересов.

Сложнее с определением приоритетного места руководства (Кто главнее). Разделение полномочий и ответственности между художественным руководителем, генеральным директором и советом директоров могут сбить с толку. Если художественный руководитель также является директором, то есть могут возникнуть основание для беспокойства по поводу его знания и понимания финансовой стороны вопроса. С другой стороны, назначение на должность генерального директора кандидата без основ знаний искусства или участия в производстве культурного продукта может привести к озабоченности по поводу его понимания художественной составляющей творческого процесса. Считается, что эффективный администратор организации искусства должен иметь глубокие знания и понимание формы того искусства, в котором он участвует. Существует также утверждение,

что борьба за «лидерство» в художественной организации предполагает постоянную борьбу творческой составляющей с нормальной и законной тенденцией управления, где применяется логика организации, бюрократизации и рационализации. Здесь можно сказать о борьбе между творческим видением и потребностями художника и «нормализующим» влиянием системы управления. «Художники видят в функции управления врага, которому они должны сопротивляться и против которого должны бороться» [3].

В качестве альтернативы художественный руководитель представляет собой «трансформационный» подход, а генеральный директор представляет собой «транзакционный» подход, так как один сосредоточен на процессе развития отношений и достижения перемен в долгосрочной перспективе, а другой ориентирован на задачу, нацеленную на результат, и сосредоточен на достижении краткосрочных целей (Здесь и сейчас).

Признавая важность "творческого" течения, директор в такой системе управления не обязан быть сугубо творческим. Он лишь «позволяет» или «определяет» стиль руководства и помогает обеспечить правильную среду для создания "творчества". Руководство несет ответственность за художников, независимо от их иерархического положения или роли в организации (исполнителя, творческой, креативной «головы», художественного руководителя).

Тем не менее, основной целью организации искусства является все-таки практика искусства (по сравнению с реализацией финансовой прибыли). Таким образом, человеку в роли художественного руководителя или с позиции директора в этом обрамлении, необходимо иметь четкое представление о главной цели организации и признать, что основной задачей управленцев является служение художникам или художественной практике, несмотря ни на какое давление или трудности, которые могут происходить в отношениях. Задача генерального директора выражена в интерпретации видение художника, с целью продать созданный им культурный продукт в коммерческом мире.

Существует также мнение, что доминирующий или авторитарный стиль руководства не мешает творчеству (если, конечно же, это не творчество одного человека). Такой тип лидерства, необходимый для художественных инноваций, как правило, наблюдается в искусстве. Эта модель может быть особенно актуально для организаций шоу бизнеса, где опора основана на одной доминирующей художественной личности, которая может быть художественным руководителем, хореографом или дирижером. Авторитет этого человека может не только доминировать, но и производят очень хороший продукт искусства или показывать выдающиеся творческие результаты организации. Рассматривая соответствующего этой форме лидера, художественного руководителя можно назвать "гуру". Роль директора здесь сведена к минимуму решения организационных вопросов и задач.

Однако реальностью для многих художественных организаций может быть и совместное руководство в рамках всей организации. То есть, ответственность за конкретные области руководства разделена между правлением, художественным руководителем, генеральным директором, и другими художниками и административным персоналом, когда это нужно. Тем не менее, понятие «распыленного» лидерства может быть интерпретировано как положительно, так и отрицательно. Оно может негативно сказаться на эффективности индивидуального руководства и привести к увеличению бюрократии. Также можно отметить, что все большее внимание уделяется уровню заработанного дохода в современных художественных организациях, и, следовательно, их зависимости от поддержки сообщества и аудитории.

Поэтому, в этом контексте, художественный руководитель играет только «инструментальную» роль и не обладает никакой властью или влиянием внутри организации. На самом деле это может быть истолковано так, что он является аутсайдером и не имеет прямого отношения к управлению или руководству организации искусства, без легитимности или места за столом управления, в отличии от генерального директора.

Большинство художественных руководителей все-таки являются хорошими управленцами, но по мере того как они уходят от организационной ответственности, художественные и управленческие функции в структурной организации начинают отделяться. В идеале это означает, что управление является нейтральной ценностью и, что художественная жизнь и организационная жизнь происходят не от одного и того же импульса – они не взаимозависимы и связаны между собой. В некотором смысле художественные руководители ответственны за власть и рост администраторского аппарата искусств, так как они менее заинтересованы в деталях управления и больше заинтересованы в создании произведений искусства. Следует отметить, что художественный руководитель может быть создан для «бизнеса» сам по себе, учитывая характер его работы и необходимость экономически выжить.

Джо Каст отмечает, что «современное искусство организации часто описывается как "экосистема", где всё влияет на всё остальное» [2]. В этом контексте каждый участник отношений взаимосвязан, зависит и нуждается в сотрудничестве с другими участниками, чтобы преуспеть и процветать. Это опять-таки поддерживает концепцию «распределенного» лидерства в организации искусства. Если доминирующим лидером является художественный руководитель, то генеральный директор может ощущать свое предназначение служить взглядам этого человека, с небольшим количеством способностей к творчеству или самостоятельности. А расширение прав и возможностей позволяет художественному руководителю взять на себя больше ответственности за руководство и управление в рамках организации, и это позволит генеральному директору, со своей стороны, немного "творчески" развиваться и преуспеть.

Современные организации искусства должны быть местом, которое функционирует в качестве совместной взаимосвязанной команды, а не иерархии. Это может быть то место, где художественные руководители не избегают ответственности управления, так как думают, что это скучно и где искусство не есть искусство для кормления, а присутствует знание и понимание творческой среды. Эта организация будет требовать взаимного сотрудничества между всеми своими участниками, и осознавать общую ответственность за будущее организации, уважать специальные, профессиональные навыки друг друга. Таким образом, это может быть так возможным для художественных руководителей и генеральных директоров, чтобы те оставались верными своей миссии, а также обеспечению взаимной поддержки их роли, генерации захватывающих и инновационных проектов и творческих разработках искусства.

Вывод. Успешная художественная организация нуждается в качественном, профессиональном управлении на всех уровнях. Более детальное понимание концепции распределения роли в руководстве между арт-менеджером (художественным руководителе) и директором, может оказать помощь для улучшения понимания деятельности организаций искусства в целом. Каждый здесь является директором и каждый является художественным руководителем (арт-менеджером). Директора должны быть «креативными» и «подкованными» так же, как и художественные руководители, для выживания искусства, желания добиваться успеха, осуществления смелых инноваций и успешного адаптирования культурного продукта.

Таким образом, все, кто участвует и в руководстве и в художественном управлении организаций искусства могут успешно работать вместе, чтобы сделать искусство интереснее и динамичнее.

Использованные источники:

1. Коблер Ф., Эврар И. Арт-менеджмент – наука третьего тысячелетия. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.sneg.su/forum-2/viewtopic.php?t=218
2. Caust J. Does the art end when the management begins? // Asia Pacific Journal of Arts and Cultural Management № 7. 2010. С. 570-584.
3. Crane D. Reflections on the global art market: implications for the Sociology of Culture // Soc. estado. № 24. 2009. С. 230-245.

УДК 004.94

Лацын Н. Д.
студент магистрант 2 курса
кафедра «Системы обработки информации и управления»
Ларин А. А.
студент магистрант 2 курса
кафедра «Системы обработки информации и управления»
научный руководитель: Черненький В.М., доктор технических наук
профессор
кафедра «Системы обработки информации и управления»
МГТУ им. Н.Э. Баумана
Россия, г. Москва

РАЗРАБОТКА УНИВЕРСАЛЬНОЙ ИМИТАЦИОННОЙ МОДЕЛИ МНОГОФАЗНЫХ СМО

Аннотация. В данной статье рассматриваются несколько примеров систем и их имитационных моделей. Определены основные процессы работы в этих системах. Для каждой системы была составлена модель в виде системы массового обслуживания (СМО) и выявлены их общие структурные элементы. Наряду с этим составлены имитационные модели в среде GPSS World, а также спроектирован паттерн для задач подобного класса.

Ключевые слова: имитационное моделирование, фазы, СМО, универсальная модель, GPSS World

Latsyn N.D.
Master, 2 year
Department of Information Processing and Management Systems
Bauman Moscow State Technical University
Russia, Moscow
Larin A.A.
Master, 2 year
Department of Information Processing and Management Systems
Bauman Moscow State Technical University
Russia, Moscow
Scientific adviser: Chernenky V.M.
Doctor of Technical Sciences
Professor of the Department of Information Processing and Management Systems
Bauman Moscow State Technical University
Russia, Moscow

DEVELOPMENT OF A UNIVERSAL SIMULATION MODEL MULTIPHASE QMS

Annotation. In this article, several examples of systems and their simulation models are considered. The main processes of work in these systems are

determined. For each system, a model was developed in the form of a queuing system (QMS) and their common structural elements were identified. Along with this, simulation models were created in the GPSS World environment, and a pattern for tasks of this class was also designed.

Keywords: simulation modeling, phases, QMS, universal model, GPSS World

Введение

Имитационное моделирование — метод исследования, при котором изучаемая система заменяется моделью, воспроизводящей реальную систему с достаточной точностью. В имитационной модели процессы протекают так, как они проходили бы в действительности. Имитационная модель — логико-математическое описание объекта, которое может быть использовано для виртуального экспериментирования в целях проектирования, анализа или оценки функционирования объекта. Вычислительные эксперименты с моделью называют имитацией, подчёркивая изучение систем, явлений и событий без экспериментов на реальном объекте.

Имитационное моделирование — это частный случай метода математического моделирования. Существует класс систем, для которых по различным причинам не разработаны аналитические модели, либо не разработаны методы решения полученной модели. В этом случае аналитическая модель может заменяться имитационной моделью.

Сегодня имитационные модели применяются в самых различных сферах: зачастую этот метод моделирования непосредственно связан с системами массового обслуживания (СМО). Следует отметить, что сегодня также существует несколько методов аналитического моделирования СМО, однако основным их недостатком является сложность разработки моделей для конкретных прикладных СМО. Разработка имитационных моделей, в данном случае, предоставляет возможность относительно быстрого создания моделей сложных СМО.

Имитационные модели используются как для исследования процессов технических систем, так и для крупных производственных процессов. Их применение наблюдается во множестве областей, включая логистику, транспорт, бизнес-процессы, боевые действия и изучение экологических сред.

В данной статье рассмотрены несколько примеров использования имитационного моделирования.

1. Моделирования работы Call-центра

1.1. Постановка задачи

Call-центр - это аппаратно-программный комплекс, предназначенный для приема и обслуживания вызовов, поступающих на экстренные, справочно-информационные, консультационные, заказные, технические и другие службы, использующие для оказания услуг пользователям ресурсы телефонной сети связи общего пользования и/или Интернет.

Хотя во многом эффективность работы Call-центр определяется человеческим фактором - уровнем подготовки и квалификации операторов и менеджеров, - необходимо также уделить внимание технической стороне дела.

Существенно облегчить работу операторов позволяет система интерактивного голосового ответа (IVR), функции которой значительно шире обычного автоответчика, как иногда называют этот компонент. IVR позволяет не только приветствовать пользователя с помощью заранее записанного голосового обращения, но и получить необходимую информацию без непосредственного участия оператора путем запроса дополнительных данных.

С внешним миром Call-центр соединяют каналы связи. Именно от их пропускной способности зависит, сколько пользователей могут находиться в контакте с Call-центр одновременно.

Выполнив свою задачу, система IVR передает управление вызовом системе распределения вызовов, в задачу которой входит соединить пользователя с оператором в нужной ему группе — в дело вступают алгоритмы организации очередей и распределения вызовов между операторами. Если в этой группе нет свободных операторов, то вызов помещается в очередь ожидания до тех пор, пока в группе не освободится оператор.

Существует трехуровневый и двухуровневый сценарии обслуживания. Использование того или иного определяется размером компании и режимом работы Call-центра. Трехуровневый сценарий используется в крупных компаниях в дневное время работы. Двухуровневая система является "облегченным" вариантом первой и используется в ночное время или при небольшой нагрузке.

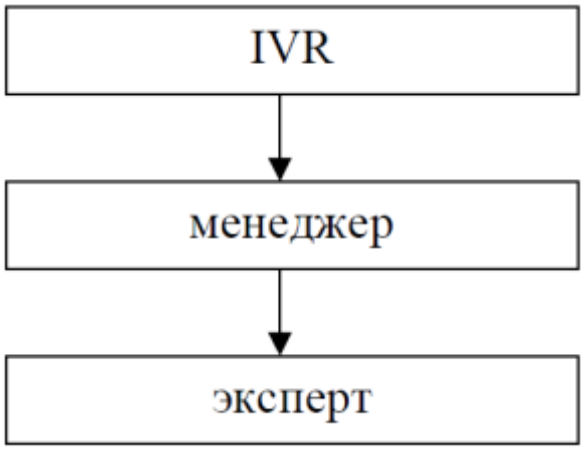


Рисунок 1.1. Трёхуровневая система обработки

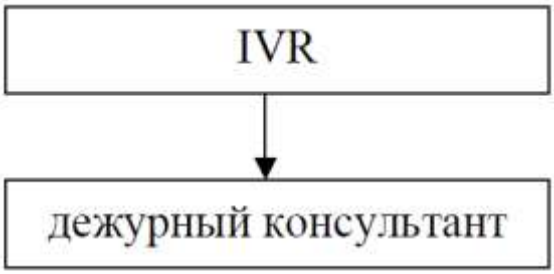


Рисунок 1.2. Двухуровневая система обработки

Как правило, количество операторов и экспертов Call-центра значительно меньше каналов связи - телефонных линий, на которых поддерживается диалог с клиентом. Очередь образуется при превышении числа клиентов на число операторов. Большая интенсивность потока клиентов увеличивает их время ожидания в очереди. Это время может быть ограничено как естественными причинами, такими как предельное количество каналов связи или "нетерпеливостью" клиента, так и намеренным ограничением количество мест ожидания.

1.2. Разработка модели СМО для предметной области

Очевидно, что для описания трехуровневой системы обработки клиентов требуется трехфазная СМО. Так как двухуровневая система в данном случае не имеет принципиальных отличий и является более простой, далее будет рассмотрена только трехуровневая система.

Пусть средний временной интервал между поступлениями новых вызовов будет определён как Δt. Примем за входной поток экспоненциальное распределение интенсивностью $\lambda = \frac{1}{\Delta t}$.

Первая фаза обслуживания клиентов – система IVR. Известно, что IVR может быть построена как диалог с клиентом через последовательность однотипных вопросов. В связи с этим, предположим, что первая фаза имеет обслуживание с интенсивностью μ_1, подчиняющееся распределению Эрланга *k_го* порядка, где k – среднее количество вопросов в диалоге IVR. Система предоставляет обслуживание по всем каналам связи одновременно. Очевидно, что число обслуживающих каналов равно всем каналам связи $n_1 = N_{\text{к.св.}}$ При отсутствии свободных каналов связи клиент не может занять место в СМО, из чего следует ограниченность внешнего буфера $m_{\text{вн}} = N_{\text{к.св.}}$ и возможные потери заявок. Согласно символике, предложенной Д. Кендаллом первая фаза СМО будет иметь вид: M / Ek / n1.

Следующая фаза – обслуживание менеджерами. Предположим, что фаза имеет обслуживание интенсивностью μ_2, подчиняющееся экспоненциальному распределению. Число обслуживающих каналов равно количеству операторов-менеджеров $n_2 = N_{\text{м}}$. При отсутствии свободных операторов клиент может занять место в очереди, пределы которой ограничены лишь количеством каналов связи. Согласно символике Кендалла вторая фаза СМО будет иметь вид: M / M / n2.

Третья фаза – обслуживание экспертами. Принцип обработки во многом совпадает с предыдущей фазой, из чего следует вид СМО: M / M / n3 .

Следует отметить, что клиент может выйти из системы после прохождения одной из этих фаз, если он уже получил всю необходимую информацию. Вероятности досрочного завершения после первой и второй фаз p_1, p_2 соответственно.

Общая схема СМО Call-центра будет иметь вид:

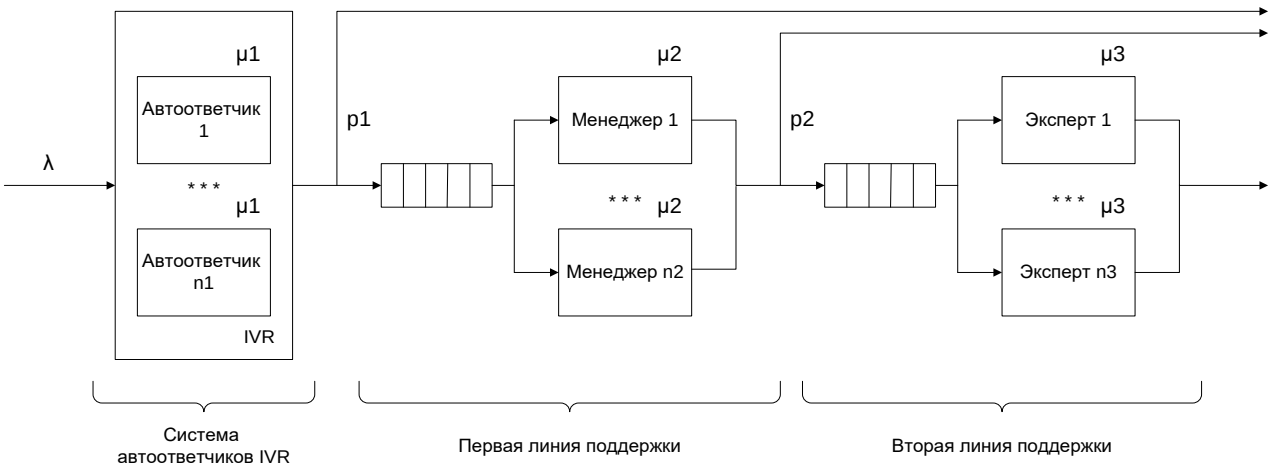


Рисунок 2. СМО Call-центра

2. Моделирование функциональных узлов вычислительной техники

2.1. Постановка задачи

В качестве примера приведено сравнение моделей мультипроцессорных систем архитектур UMA (Uniform Memory Access) и NUMA (Non-Uniform Memory Access).

Основным отличием этих архитектур является механизм доступа к памяти. В архитектуре UMA каждый модуль оперативной памяти имеет одинаковый доступ от всех процессоров системы. Каждый процессор обращается к нужному модулю через некоторую общую шину.

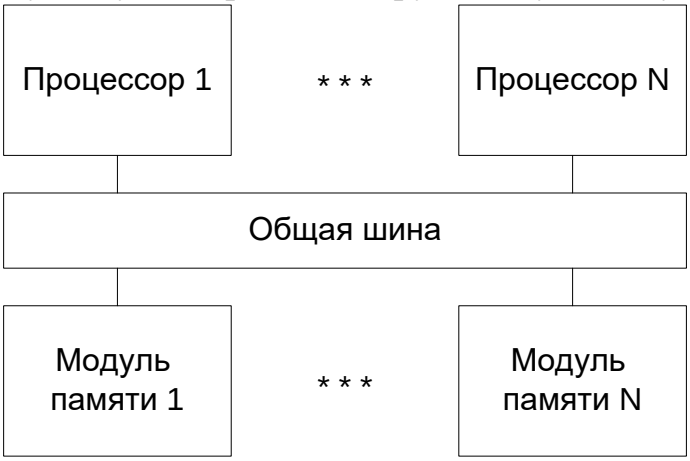


Рисунок 3. UMA архитектура мультипроцессорной системы

В NUMA архитектуре вся память разделена на локальные модули памяти каждого процессора. Процессор может обратиться как к своей локальной памяти, так и к памяти другого процессора. Время обращения к собственной памяти будет существенно меньше, чем к чужой.

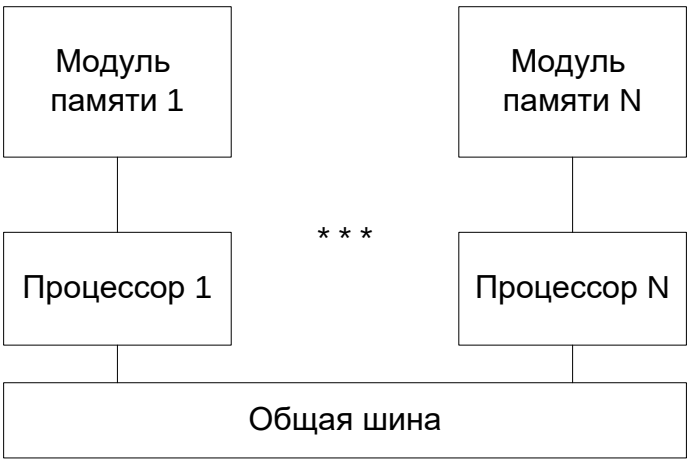


Рисунок 4. NUMA архитектура мультипроцессорной системы

2.2. Разработка моделей СМО для предметной области

Реальная мультипроцессорная система нагружает модули памяти множеством потоков задач, исходящих от каждого процессора. Однако, все эти потоки аналогичны и для моделирования нагрузки на систему достаточно исследовать объединённый поток с суммарной интенсивностью поступления задач от каждого процессора. Примем за входной поток распределение Эрланга *k-го* порядка, где *k* – среднее количество процессоров системы.

В архитектуре UMA систем поток запросов направляется напрямую на общую шину. Предположив, что каждая заявка полностью занимает шину на некоторое время, примем, что шина является одноканальным устройством обработки *n1=1* с достаточно большой экспоненциальной интенсивностью обслуживания μ_1. Для данной фазы СМО будет иметь вид: Ek / M / 1.

Далее, запросы равномерно распределяются к модулям памяти. Для данной архитектуры количество модулей памяти не связано с количеством процессоров и может быть любым. Примем n_2 за число модулей памяти с интенсивностью μ_2. Для данной фазы СМО будет иметь вид: Ek / M / n_2.

Общая схема СМО будет иметь вид:

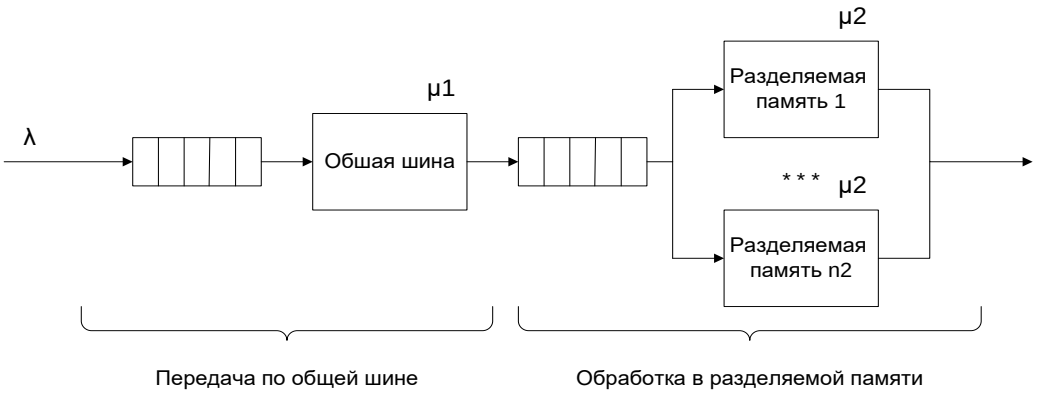


Рисунок 5. СМО для UMA архитектуры

Следует отметить, что NUMA архитектура осуществляет несколько более сложный поиск нужной ячейки памяти. Поиск требуемого нелокального модуля памяти осуществляется в специальном контроллере. Эти затраты соизмеримы с обращением к локальной памяти. Так, первая

фаза обработки в этой системе – поиск в локальной памяти. Если требуемые данные будут найдены (существует некоторая вероятность нахождения p_1), то обработка завершается. Иначе следуют две фазы, аналогичные системы архитектуре UMA. Общая схема СМО будет иметь вид:

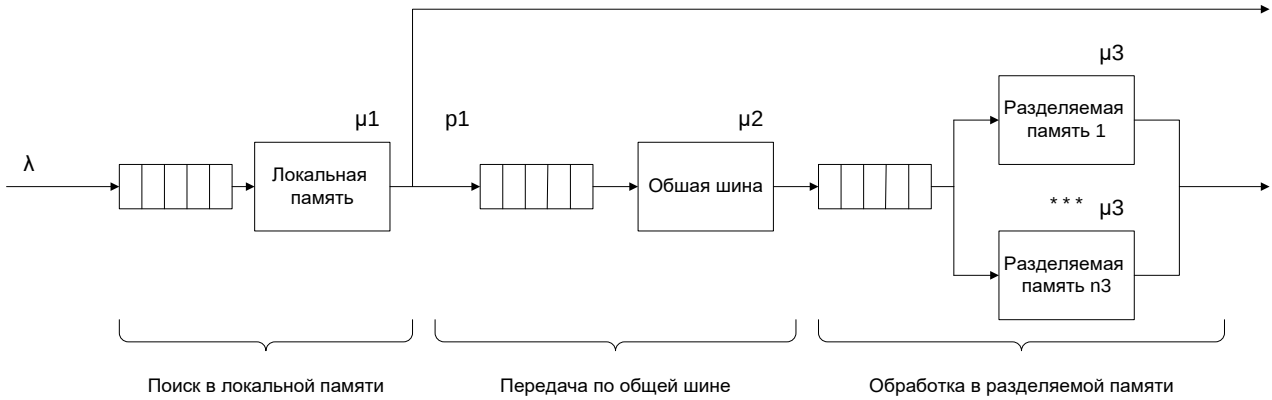


Рисунок 6. СМО для NUMA архитектуры

3. Моделирование пассажиропотока на входе в метрополитен

3.1. Постановка задачи

Примером имитационного моделирования может являться также и анализ потока пассажиров в общественных местах, таких как вокзалы и вестибюли станций метрополитена. При чрезвычайно высокой или низкой интенсивности прибытия пассажиров, нерациональное использование средств контроля человеческого потока может иметь плачевные последствия.

При детальном рассмотрении всех подобных систем можно выявить множество «узких мест». Поток пассажиров задерживается у кассы при покупке билета, на эскалаторе, при ожидании поезда, у турникетов и даже при проходе через входные двери. Тем не менее, все эти факторы могут повлиять, на распределение пассажиров, их скорость и удобство передвижения и даже на безопасность.

3.2. Разработка моделей СМО

Примем за входной поток экспоненциальное распределение интенсивностью λ. Наличие множества мест, задерживающих пассажиров, свидетельствует о том, что модель СМО также является многофазной. Разделим весь процесс прохождения по станции на отдельные фазы.

Первая фаза прохождение пассажиров через входные двери. Примем за интенсивность обработки величину обслуживания $\mu_1 = \frac{1}{\Delta t_1}$, где Δt_1 – время прохода через дверь, и n_1 за количество дверей.

Следующие фазы, такие как покупка билетов в кассе, проход через турникеты и ожидание перед эскалатором во многом аналогичны. Этим фазам соответствуют схожие со своими параметрами μ_2, μ_3, μ_4 и n_2, n_3, n_4. Здесь одним из наблюдаемых значений может стать длина очереди, так как в замкнутых помещениях именно от неё зависит комфорт и безопасность пассажиров. Для подсчёта пассажиров, отказавшихся от поездки из-за

переполненности станции, могут быть введены ограничения очереди m_i на данных фазах.

Фаза спуска по эскалатору задерживает одновременно всех вошедших пассажиров. Здесь число обслуживающих каналов можно принять как неограниченное или как достаточно большое, так как оно равно количеству «стоячих» мест на эскалаторах.

Фаза ожидания поезда может быть смоделирована как параллельная обработка первых n_6 пассажиров с интенсивностью $\mu_6 = \frac{1}{\Delta t_6}$, где Δt_6 – среднее время ожидания поезда. Ограничение длины m_6 на этой фазе поможет выявить критические случаи переполнения платформы.

Учитывая все вышеописанные нюансы, была составлена общая схема СМО, которая имеет вид:

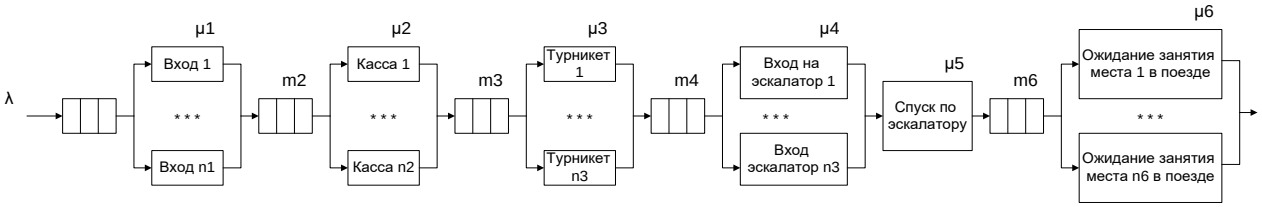


Рисунок 7. СМО входа на станцию метрополитена

4. Разработка универсальной модели

4.1. Общие черты рассматриваемых примеров

Прежде чем начать разработку модели, следует помнить, что модель не может быть абсолютно универсальной. Однако, возможно определить некоторую структуру модели, которая будет подходить к определённому классу однородных задач. Создание универсальной модели – это создание абстрактной неинициализированной структуры, которая становиться конкретной моделью при заданной параметризации.

Для разработки общей универсальной модели необходимо выявить сходства всех рассмотренных примеров. При разработке нужно не только учесть, чтобы модель была применима, для каждого из рассмотренных случаев, но и предсказать целый ряд случаев, схожих с данными примерами.

Наиболее очевидный общий фрагмент всех примеров – наличие множества фаз обработки. Количество фаз может быть разным. Каждая фаза может отличаться от остальных множеством параметров. Из этого следует необходимость поиска инициализируемых параметров для каждой фазы.

Важнейшим параметром каждой фазы является интенсивность обработки μ. Время обработки – случайная величина, распределенная по некоторому закону. С целью охвата наиболее часто применяемых распределений было выбрано гамма-распределение. В зависимости от параметра k гамма-распределение может стать как экспоненциальным (Марковским), так и распределением Эрланга k-*го* порядка.

Каждая фаза системы является отдельной СМО. Исследуя обработку заявок необходимо учесть, что СМО может иметь не один, а множество каналов обработки n.

Важно учесть организацию очереди исследуемой СМО. В зависимости от ограничения длины очереди m, модель может терять долю заявок, не уместившихся в ней.

Движение заявок в системе может иметь стохастический характер. Ветвление потока на несколько направлений может определяться вероятностью досрочного завершения или вероятностью повтора фазы.

Кроме параметров каждой фазы требуется определить некоторые общие параметры моделируемой системы. Важнейшим из таких параметров является определение интенсивности входящего потока λ и его распределения. По аналогии с интенсивностью обработки для универсальной модели было выбрано гамма-распределение, зависящее от параметра k.

После объединения множества фаз в одну СМО получим универсальную СМО. Для неё также можно параметризировать ограничение на число заявок в системе, создающих некоторое объединённое пространство, занимаемое заявками каждой фазы обработки.

4.2. Разработка кода модели

В соответствии с вышеописанными требованиями была составлена структура имитационной модели. Модель разработана в среде моделирования GPSS World. В качестве способа параметризации была выбрана матричная инициализация, где в качестве измерений выбраны номер фазы и номер параметра инициализации для этой фазы.

Фрагмент кода, задающий параметры исследуемой системы:

```
La_Gen    EQU    0          ;интенсивность входного потока
K_vh      EQU    0          ;k-параметр гамма-распределения
Over_Buff EQU    0          ;ёмкость  системы

Phases    EQU    4          ;число фаз смо

Mu        EQU    1          ;интенсивность обслуживания
K_ob      EQU    2          ;k-параметр гамма-распределения
OA        EQU    3          ;число серверов
Buff      EQU    4          ;ёмкость очереди
Pdelete   EQU    5          ;вероятность аварийного завершения
Preturn   EQU    6          ;вероятность возврата к начальной фазе

Settings  MATRIX ,6,4       ;1- число параметров
                            ;2- число фаз

          INITIAL  MX$Settings(Mu,1),0
          INITIAL  MX$Settings(K_ob,1),0
          INITIAL  MX$Settings(OA,1),0
          INITIAL  MX$Settings(Buff,1),0
          INITIAL  MX$Settings(Pdelete,1),0
          INITIAL  MX$Settings(Preturn,1),0
```

```
        INITIAL  MX$Settings(Mu,2),0
        INITIAL  MX$Settings(K_ob,2),0
        INITIAL  MX$Settings(OA,2),0
        INITIAL  MX$Settings(Buff,2),0
        INITIAL  MX$Settings(Pdelete,2),0
        INITIAL  MX$Settings(Preturn,2),0

        INITIAL  MX$Settings(Mu,3),0
        INITIAL  MX$Settings(K_ob,3),0
        INITIAL  MX$Settings(OA,3),0
        INITIAL  MX$Settings(Buff,3),0
        INITIAL  MX$Settings(Pdelete,3),0
        INITIAL  MX$Settings(Preturn,3),0

        INITIAL  MX$Settings(Mu,4),0
        INITIAL  MX$Settings(K_ob,4),0
        INITIAL  MX$Settings(OA,4),0
        INITIAL  MX$Settings(Buff,4),0
        INITIAL  MX$Settings(Pdelete,4),0
        INITIAL  MX$Settings(Preturn,4),0

Timer   EQU      10000          ; время завершения моделирования
START   1
```

Универсальный фрагмент кода, определяющий структуру любой исследуемой системы, подходящей под выявленный класс задач:

```
        GENERATE                (GAMMA(1,0,(1/La_Gen),K_vh))
        QUEUE    Overall_Queue
        TEST NE  Over_Buff,0,NoLimit
        TEST L   Q$Overall_Queue,Over_Buff,ToDelete
NoLimit ASSIGN   1,1
ToLoop  TEST NE  MX$Settings(Buff,P1),0,NoLimitPh
        TEST L   Q*1,MX$Settings(Buff,P1),ToDelete
NoLimitPh QUEUE  P1
ToSelect SELECT E
        2,(1+P1#100),(MX$Settings(OA,P1)+P1#100),0,F,ToList
        SEIZE    P2
        DEPART   P1
        ADVANCE
        (GAMMA(1,0,(1/MX$Settings(Mu,P1)),(MX$Settings(K_ob,P1))))
        RELEASE                 P2
        UNLINK   P1,ToSelect,1
        TRANSFER                MX$Settings(Preturn,P1),,ToLoop
```

```
        TRANSFER        MX$Settings(Pdelete,P1),,ToDelete
        ASSIGN  1+,1
        TEST G  P1,Phases,ToLoop
        DEPART  Overall_Queue
        TERMINATE

ToDelete    DEPART      Overall_Queue
        TERMINATE

ToList      LINK        P1,FIFO

        GENERATE Timer
        TERMINATE 1
```

4.3. Примеры использования модели

Применение модели к рассмотренным примерам осуществляется в виде реализации сегмента инициализации параметров. Универсальный сегмент модели должен быть неизменным.

1) Сегмент инициализации параметров для моделирования системы Call-центра будет иметь вид:

```
La_Gen      EQU         10      ;интенсивность
K_vh        EQU         1       ;экспоненциальный
Over_Buff EQU           10000   ;связи

Phases      EQU         3       ;кол-во фаз
Mu EQU      1
K_ob        EQU         2
OA EQU      3
Buff        EQU         4
Pdelete     EQU         5
Preturn     EQU         6

Settings    MATRIX ,6,3     ;1 – число параметров
                            ;2 – число фаз
    ;IVR фаза
    INITIAL  MX$Settings(Mu,1),0.1  ; интенсивность
    INITIAL  MX$Settings(K_ob,1),5  ;5 вопросов IVR
    INITIAL  MX$Settings(OA,1),10000    ; связи
    INITIAL  MX$Settings(Buff,1),0
    INITIAL  MX$Settings(Pdelete,1),0.2     ; вероятность + IVR
    INITIAL  MX$Settings(Preturn,1),0.4     ; вероятность - IVR
    ;фаза менеджер
    INITIAL  MX$Settings(Mu,2),0.01
    INITIAL  MX$Settings(K_ob,2),1
    INITIAL  MX$Settings(OA,2),100
```

```
        INITIAL  MX$Settings(Buff,2),10000
        INITIAL  MX$Settings(Pdelete,2),0.5
        INITIAL  MX$Settings(Preturn,2),0
        ;фаза эксперт
        INITIAL  MX$Settings(Mu,3),0.01
        INITIAL  MX$Settings(K_ob,3),1
        INITIAL  MX$Settings(OA,3),10
        INITIAL  MX$Settings(Buff,3),10000
        INITIAL  MX$Settings(Pdelete,3),0
        INITIAL  MX$Settings(Preturn,3),0

    Timer       EQU         10000  ;длительность моделирования
    START       1
```

2) Сегмент инициализации параметров для моделирования системы UMA архитектуры будет иметь вид:

```
    La_Gen      EQU         10      ; интенсивность
    K_vh        EQU         4       ; число CPU
    Over_Buff EQU           0       ;  не использовано

    Phases      EQU         2       ;число фаз: bus + DRAM

    Mu EQU      1
    K_ob        EQU         2
    OA EQU      3
    Buff        EQU         4
    Pdelete     EQU         5
    Preturn     EQU         6

    Settings    MATRIX ,6,2     ; 1- число параметров
                                ; 2 – число фаз
        INITIAL  MX$Settings(Mu,1),0.5  ; интенсивность
        INITIAL  MX$Settings(K_ob,1),1  ; exponential
        INITIAL  MX$Settings(OA,1),1    ;шина
        INITIAL  MX$Settings(Buff,1),0  ;не используется
        INITIAL  MX$Settings(Pdelete,1),0       ; не используется
        INITIAL  MX$Settings(Preturn,1),0       ; не используется
        ;shared DRAM phase
        INITIAL  MX$Settings(Mu,2),2
        INITIAL  MX$Settings(K_ob,2),1
        INITIAL  MX$Settings(OA,2),8    ;DRAMs
        INITIAL  MX$Settings(Buff,2),0
        INITIAL  MX$Settings(Pdelete,2),0
        INITIAL  MX$Settings(Preturn,2),0
```

```
Timer       EQU          10000  ;
START       1
```

3) Сегмент инициализации параметров для моделирования системы NUMA архитектуры будет иметь вид:

```
La_Gen      EQU          10     ; интенсивность
K_vh        EQU          4      ; число CPU
Over_Buff EQU            0      ; не используется

Phases      EQU          3      ; число фаз:шина+DRAM

Mu EQU      1
K_ob        EQU          2
OA EQU      3
Buff        EQU          4
Pdelete     EQU          5
Preturn     EQU          6

Settings    MATRIX ,6,3  ; 1- число параметров
                         ; 2 – число фаз

    ;фаза в локальной памяти
    INITIAL  MX$Settings(Mu,1),2          ; интенсивность
    INITIAL  MX$Settings(K_ob,1),1        ;exponential
    INITIAL  MX$Settings(OA,1),1          ; локальная DRAM
    INITIAL  MX$Settings(Buff,1),0        ; не используется
    INITIAL  MX$Settings(Pdelete,1),0.125 ; вероятность локальной
    INITIAL  MX$Settings(Preturn,1),0     ; не используется

    ;фаза передачи по шине
    INITIAL  MX$Settings(Mu,2),0.5
    INITIAL  MX$Settings(K_ob,2),1
    INITIAL  MX$Settings(OA,2),1          ;шина
    INITIAL  MX$Settings(Buff,2),0
    INITIAL  MX$Settings(Pdelete,2),0
    INITIAL  MX$Settings(Preturn,2),0
    ;фаза в общей памяти
    INITIAL  MX$Settings(Mu,3),2
    INITIAL  MX$Settings(K_ob,3),1
    INITIAL  MX$Settings(OA,3),(8-1)          ;DRAM
    INITIAL  MX$Settings(Buff,3),0
    INITIAL  MX$Settings(Pdelete,3),0
    INITIAL  MX$Settings(Preturn,3),0
```

```
Timer       EQU         10000  ; длительность моделирования
START       1
```

4) Сегмент инициализации параметров для моделирования пассажиропотока станции метрополитена:

```
La_Gen      EQU         5      ; интенсивность
K_vh        EQU         1
Over_Buff EQU           0      ; не используется
Phases      EQU         6      ; число фаз
Mu EQU      1
K_ob        EQU         2
OA EQU      3
Buff        EQU         4
Pdelete     EQU         5
Preturn     EQU         6

Settings    MATRIX ,6,6    ; 1- число параметров
                           ; 2 – число фаз
    ;вход в двери
    INITIAL  MX$Settings(Mu,1),0.5          ; интенсивность
    INITIAL  MX$Settings(K_ob,1),1          ; exponential
    INITIAL  MX$Settings(OA,1),4            ; дверей
    INITIAL  MX$Settings(Buff,1),0          ; не используется
    INITIAL  MX$Settings(Pdelete,1),0       ; вероятность
    INITIAL  MX$Settings(Preturn,1),0       ; не используется
    ; билеты
    INITIAL  MX$Settings(Mu,2),0.05
    INITIAL  MX$Settings(K_ob,2),1
    INITIAL  MX$Settings(OA,2),5            ;кассы
    INITIAL  MX$Settings(Buff,2),20         ;места перед кассой
    INITIAL  MX$Settings(Pdelete,2),0
    INITIAL  MX$Settings(Preturn,2),0
    ; проход через турникеты
    INITIAL  MX$Settings(Mu,3),2
    INITIAL  MX$Settings(K_ob,3),1
    INITIAL  MX$Settings(OA,3),6            ;турникеты
    INITIAL  MX$Settings(Buff,3),40         ;места перед турникетами
    INITIAL  MX$Settings(Pdelete,3),0
    INITIAL  MX$Settings(Preturn,3),0
    ; эскалаторы
    INITIAL  MX$Settings(Mu,4),1
    INITIAL  MX$Settings(K_ob,4),1
    INITIAL  MX$Settings(OA,4),3            ;эскалаторы
    INITIAL  MX$Settings(Buff,4),30         ;места перед эскалатором
```

```
INITIAL   MX$Settings(Pdelete,4),0
INITIAL   MX$Settings(Preturn,4),0
; на эскалаторе
INITIAL   MX$Settings(Mu,5),1
INITIAL   MX$Settings(K_ob,5),1
INITIAL   MX$Settings(OA,5),100000     ; много мест
INITIAL   MX$Settings(Buff,5),0        ; не используется
INITIAL   MX$Settings(Pdelete,5),0
INITIAL   MX$Settings(Preturn,5),0
;waiting a train
INITIAL   MX$Settings(Mu,6),0.01
INITIAL   MX$Settings(K_ob,6),1
INITIAL   MX$Settings(OA,6),10000          ;места в поезде
INITIAL   MX$Settings(Buff,6),500          ;места на платформе
INITIAL   MX$Settings(Pdelete,6),0
INITIAL   MX$Settings(Preturn,6),0

Timer     EQU          21600  ; длительность моделирования
START     1
```

Заключение

В данной статье были рассмотрены несколько примеров систем и их имитационных моделей. Были определены основные процессы работы в этих системах. Для каждой системы была составлена модель в виде системы массового обслуживания (СМО) и выявлены их общие структурные элементы.

На основе изученных СМО был выявлен обобщающий класс СМО, применимый к множеству однотипных задач из различных предметных областей. Для исследуемого класса СМО была составлена универсальная имитационная модель. Модель предусматривает матричную параметризацию, не затрагивая самого сегмента моделирования. Такой приём упрощает её настройку для пользователя, и позволяет создавать модели путём изменения только настроечной части в сегменте инициализации модели.

Использованные источники:

1. Хлебников С. О. Моделирование нагрузки и определение типовых сценариев обслуживания для call-центров малых и средних предприятий. Кемерово, 2007. – 75 с.
2. Кичдиков В.А. Моделирование функциональных узлов вычислительной техники. [Электронный ресурс] (доступно 18/01/2018) https://documents.tips/documents/-5750a99e1a28abcf0cd19de6.html
3. Постников В.М. Основы эксплуатации АСОИиУ. М.: Издательство МГТУ им. Н.Э. Баумана, 2013. -178 с.
4. Постников В.М. Основы эксплуатации АСОИиУ. Часть 1. Техническое обслуживание. М.: МГТУ им. Н.Э. Баумана, 2015. - 192 с.

5. Черненький В.М., Черненький М.В. Процессно-агрегативные системы имитационного моделирования. – М.: Издательство «Перо», 2018.-160 с.

УДК 338.001.36

Левашова А.В.
студент 4 курса
кафедра «Экономика и управление»
Шахтинский институт (филиал)
ЮРГПУ(НПИ) им. М.И. Платова
Россия, г. Шахты

ПОКАЗАТЕЛИ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ: РОССИЙСКИЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ПОДХОДЫ

Аннотация: в статье рассмотрены источники информации и показатели анализа финансово-хозяйственной деятельности российских и зарубежных предприятий.

Ключевые слова: анализ, показатели финансово-хозяйственной деятельности, экономическая эффективность.

Levashova A.V.
student
4th year, Department of «Economics and management»
Shakhty Institute (branch) YURGTU(NPI)
name of M. I. Platov
Russia, Shakhty

THE INDICATORS OF ANALYSIS OF THE FINANCIAL CONDITION OF THE COMPANY: RUSSIAN AND FOREIGN APPROACHES

Abstract: the article deals with the sources of information and indicators of the analysis of financial and economic activity of Russian and foreign enterprises.

Keywords: analysis, indicators of financial and economic activity, economic efficiency.

Для реализации основной цели анализа финансового состояния – оценки финансово-хозяйственной деятельности предприятия и поиска возможностей повышения эффективности ее функционирования - применяются различные методики.

Анализ финансового состояния за рубежом обычно отождествляется с оценкой финансового положения (financial position) или с оценкой финансовой устойчивости (financial sustainability) [1].

Структура анализа может также отличаться от российских подходов. Существует несколько школ анализа финансового состояния, которые отождествляют анализ с оценкой только отчетности, или всей деятельности организации в целом. В табл. 1 представлены данные школы, их основные представители и структуру анализа финансового состояния, которую они

выделяли.

Таблица 1- Зарубежные школы анализа финансового состояния

Название школы	Представители	Краткая характеристика
Школа эмпирических прагматиков (Empiricalpragmatistschool)	Роберт Фоулк	Анализ платежеспособности рассматривался как одна из самых важных частей анализа финансового состояния, так как основывался на таких показателях как оборотный капитал и краткосрочная кредиторская задолженность. Было разработано значительное количество показателей анализа финансового состояния на основе бухгалтерской (финансовой) отчетности.
Школа статистического финансового анализа (Ratiostatisticiansschool)	Александр Уолл	Разработка нормативных значений показателей для компаний разных отраслей и подотраслей. Доказательство временной мультиколлинеарности (зависимости) показателей.
Школа мультивариантных аналитиков (Multivariate Modelers School)	Джеймс Блисс, Артур Винакор	Определение взаимосвязи между частными эффективности деятельности компании и обобщающими. Построение системы финансовых показателей и разработка моделей.
Школа аналитиков, занятых диагностикой банкротства компаний (Distress Predictors School)	Эдвард Альтман, Уильям Бивер	Перспективный анализ финансовой устойчивости компании. Первые попытки прогнозирования банкротства.
Школа участников фондового рынка (Capital Marketers School)	Джордж Фостер	Объяснение полезности отчетности как возможность ее использования для прогнозирования эффективности инвестирования и оценки рисков, с этим связанных.

Учитывая основные выводы данных школ, можно сделать вывод, что в зарубежном подходе к анализу финансового состояния, как и российском можно выделить четыре основные части: анализ ликвидности (liquidity ratios), финансовой устойчивости (financial leverage или leverage ratios), рентабельности (profitability ratios) и деловой активности (profitability ratios).

Показатели ликвидности в большей степени схожи с российскими, однако стоит отметить, что в зарубежной практике выделяют также net working capital to assets (чистый оборотный капитал к активам) и interval measure (интервальная оценка). Первый показатель схож с коэффициентом обеспеченности чистыми оборотными активами, однако в знаменателе стоит показатель не оборотных активов, а совокупных. Второй показывает, в течение какого срока организация может оплачивать свои текущие счета используя только денежные средства и другие высоколиквидные активы. Также существенным отличием в анализе ликвидности является то, что в зарубежной практике отсутствуют нормативные значения для всех показателей [2].

Анализ финансовой устойчивости также базируется на расчете

нескольких показателей. К таковым относится, во-первых, Long-term debt ratio (Долгосрочные обязательства / Чистые активы). Чистые активы здесь представляют собой сумму долгосрочных обязательств и чистого капитала. Данный показатель показывает долю долгосрочных обязательств в долгосрочном капитале.

Следующий показатель - Debt-equity ratio, находится по формуле: Долгосрочные обязательства / Собственный капитал. Times interest earned ratio – коэффициент покрытия процентов, который показывает возможную степень снижения операционной прибыли, при которой организация еще может обслуживать процентные выплаты. Данный коэффициент находится как отношение прибыли до уплаты процентов и налогов к процентным выплатам. При расчете Cash coverage ratio в числителе используется прибыль до уплаты процентов, налогов и амортизации [3].

Различия между показателями оборачиваемости между российскими и зарубежными подходами в большей степени отсутствуют. Единственным отличием можно назвать то, что показателей в отечественной практике больше. В зарубежной литературе предполагается вычислять, как правило, такие показатели, как оборачиваемость активов, оборачиваемость и период оборота запасов и дебиторской задолженности. Такой же вывод можно сделать по показателям рентабельности [4].

Кроме того, следует отметить, что для оценки состоятельности возможно применение моделей как российских, так и зарубежных авторов ко всем видам предприятий, чтобы результаты прогноза банкротства были более точны. Однако прогнозные модели состоятельности зарубежных ученых (модель Альтмана, Бивера, Таффлера) имеют ряд недостатков для оценки российских компаний по сравнению с отечественными моделями. К таковым относятся:

- Веса и пороговые значения в моделях зарубежных авторов получены на основе анализа американских компаний прошлых лет.
- Отсутствие статистических материалов по компаниям-банкротам не позволяет учитывать современную экономическую обстановку.
- В зарубежных моделях не учитываются некоторые показатели, специфичные только для отечественной экономики.
- Не принимаются во внимание отраслевые показатели.
- Отсутствует значительная классификация видов финансовой устойчивости на основе анализа.
- Не учитываются сроки прогнозирования.
- Предельные значения часто недосягаемы для российских организаций.

В свою очередь российские модели имеют ряд преимуществ, например, учитываются отраслевые особенности, модели разработаны на основе статистических данных о российских компаниях [5,6].

Несмотря на различия в показателях анализа финансового состояния зарубежных и отечественных предприятий, для получения достоверной

информации и получения возможности максимально достоверно сравнить деятельность организаций, следует рассчитывать показатели, выведенные как российскими, так и зарубежными учеными, если это возможно.

Использованные источники:

1. Гетманова И.А., Курепин Р.А. Оценка интеллектуального капитала предприятия. В сборнике: Современные прикладные исследования. Материалы Национальной российской конференции. Южно-Российский государственный политехнический университет (НПИ) имени М.И. Платова. 2017. С. 222-225.
2. Гетманова И.А., Ершов М.Н. Повышение эффективности деятельности предприятия за счет ввода нового продукта на рынок.
В сборнике: Современная экономика: актуальные вопросы, достижения и инновации. Сборник статей X Международной научно-практической конференции. 2017. С. 74-77.
3. Ткачева О.А., Сысоева М.В., Гетманова И.А. Исследование теоретических аспектов управления дебиторской задолженностью российских предприятий. В сборнике: Актуальные тенденции в современной науке. Сборник статей Международной научно-практической конференции. 2017. С. 9-13.
4. Гетманова И.А. Формирование методических положений по управлению профессионально-квалификационным составом трудовых ресурсов в угледобывающей организации (теория и практика) / автореферат дис. ... кандидата экономических наук / Центр. науч.-исслед. ин-т экономики и науч.-техн. информ. угол. пром-сти. Шахты, 2012.
5. Гетманова И.А., Ткачева О.А., Заварзина Т.С. Методические рекомендации по формированию профессионально-квалификационного состава персонала с учетом требований профессиональных стандартов / Экономика и предпринимательство. 2017. № 8-4 (85-4). С. 655-658.
6. Гетманова И.А., Ткачева О.А. Методические положения по квалификационному разделению труда в угледобывающей организации // Экономика и предпринимательство. 2012. № 2 (25). С. 287-291.

УДК 338

Лобанов О.В.
студент 5 курса
Институт истории и права
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
научный руководитель: Петрушина О.М., к.э.н.
доцент, зав. кафедрой
Россия, г. Калуга

АНАЛИЗ СОСТАВА И СТРУКТУРЫ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ, АДМИНИСТРИРУЕМЫХ ТАМОЖЕННЫМИ ОРГАНАМИ

Аннотация:

В статье проведен анализ динамики поступления таможенных платежей в федеральный бюджет, администрируемых таможенными органами за 2015-2017 гг. Выявлены причины изменения объема их поступления в разрезе отдельных видов. Проанализирована динамика структуры таможенных платежей и ее изменения.

Ключевые слова: таможенные платежи, таможенные органы, федеральный бюджет.

Lobanov O. V.
student
5 course, Institute of history and law
Kaluga state University named after K. E. Tsiolkovsky
(FSBEI them. K. E. Tsiolkovsky)
Russia, Kaluga
Scientific supervisor: Petrushina O. M.
Ph. D., associate Professor, head. department

ANALYSIS OF THE COMPOSITION AND STRUCTURE OF CUSTOMS PAYMENTS ADMINISTERED BY CUSTOMS AUTHORITIES

Annotation:

In the article the analysis of dynamics of receipts of customs payments in the Federal budget administered by customs authorities for 2015-2017 identify the causes of changes in the volume of their receipt in the context of individual species. The dynamics of the structure of customs duties and its changes are analyzed.

Key words: customs payments, customs authorities, Federal budget.

Сбор таможенных платежей обеспечивается таможенными органами за счет эффективно организованного администрирования импорта, в частности - по таким импортным составляющим, как НДС, ввозные таможенные пошлины, акцизы и прочие поступления от внешнеэкономической деятельности.

Все таможенные платежи составляют часть федерального бюджета страны. Доходы федерального бюджета формируются за счет налоговых и

неналоговых поступлений. К налоговым платежам можно отнести НДС и акцизы, а к неналоговым - таможенные пошлины и сборы. В федеральном бюджете большую часть доходов (около 40%) составляют доходы от внешнеэкономической деятельности. Еще более 13% приходится на налоги, на товары, ввозимые в Россию, т. е. на НДС и акцизы при импорте.

Не менее важным источником пополнения федерального бюджета Российской Федерации, считается объем таможенных платежей, доля которого последнее время составляет более 50% и ФТС России относится к главным администраторам доходов федерального бюджета.224

Рассмотрим динамику поступлений таможенных платежей в Федеральный бюджет Российской Федерации за период 2015-2017 гг. представленную в таблице 1.

Таблица 1 - Динамика поступлений таможенных платежей в федеральный бюджет, млрд. руб.

Виды таможенных платежей	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. в % к	
				2015 г.	2016 г.
Всего	5008,2	4406,9	4575,7	91,4	103,8
Ввозная пошлина	484,2	489,8	506,0	104,5	103,3
Вывозная пошлина	2780,4	2054,1	1968,3	70,8	95,8
НДС	1643,5	1762,8	1900,8	115,6	107,8
Акциз	47,5	58,8	76,0	160,0	129,5
Таможенные сборы	16,0	16,9	18,4	115,0	108,9
Иные платежи	47,2	18,9	98,8	209,3	522,7

По данным таблицы 1 мы видим, что общая сумма таможенных платежей в 2017 году по сравнению с 2015 годом сократилась с 5008, 2 млрд. рублей до 4575,7 млрд. рублей. Однако необходимо сказать что, если в разрезе отдельных видов таможенных платежей тенденция складывается разноплановая. Именно этот показатель дал существенную разницу в сумме всех таможенных платежей по сравнению с 2015 годом. По сравнению с 2016 годом сумма таможенных платежей увеличилась на 168,8 млрд. рублей.

Из общей суммы таможенных платежей, перечисленных в федеральный бюджет в 2017 году, на налог на добавленную стоимость (НДС) – 1900,8 млрд. рублей, на ввозные таможенные пошлины - 506 млрд. рублей, на акциз - 76 млрд. рублей и на таможенные сборы – 18,4 млрд. рублей и на иные платежи пришлось 98,8 млрд. рублей.

Ввозная таможенная пошлина в 2017 году увеличилась на 4,5%, по сравнению с 2015 годом, а так же на 3,8% по сравнению с аналогичным

[224] Парыгина В. А. Бюджетное право и процесс: учебное пособие / В. А. Парыгтна– М.: Изд-во "Эксмо", 2013 – С. 144

периодом прошлого года. Также увеличился объем НДС, его прирост составляет 15,6% по отношению к 2015 году и 7,8% по отношению к 2016 году. Рост поступлений по НДС в основном обусловлен увеличением налоговой базы налога за счет улучшения социально-экономических показателей развития экономики РФ, в том числе в нефтегазовой отрасли, в оптовой и розничной торговле и транспорте и снижением возмещения налога.

Самый большой прирост в таможенных платежах в 2017 году составляют иные таможенные платежи, их рост составил 109% по сравнению с 2015 годом, а по сравнению с 2016 годом этот показатель увеличился на 422%. Так же заметен рост акциза в 2017 году. Его показатель увеличился на 60% и на 29,5% по сравнению с 2015годом и 2016 годом соответственно.

Основные поступления акцизов с продукции, ввезенной на территорию РФ, дают следующие товарные группы: этиловый спирт (5%); табачные изделия (25%); бензин автомобильный (33%); легковые автомобили и мотоциклы (0,4%); природный газ (21%); дизельное топливо (11%). В период с 2015 г. до 2017 г. наблюдается увеличение поступлений. Это связано, в первую очередь, с индексацией ставки акциза.

Довольно существенно сократились поступления от вывозной таможенной пошлины в 2017 году, относительно 2015 года- 29,2%. В 2015 году он составил 2780,4 млрд. рублей, тогда как в 2017 году этот показатель равен 1968,3 млрд. рублей.

Относительно 2016 года также виден спад на 4,2%. Это обусловлено снижением поступлений вывозной таможенной пошлины в отношении нефти сырой и нефтепродуктов. Снижение поступлений вывозных таможенных пошлин на нефть сырую и нефтепродукты обусловлено уменьшением цен на нефть сырую марки «Юралс» Как следствие, наблюдалось снижение уровня ставок вывозных таможенных пошлин на нефть сырую и нефтепродукты, рассчитываемых исходя из цен, формируемых на мировых нефтяных рынках.

Одной из проблем снижения, является занижение таможенной стоимости товаров. Сегодня эта проблема в России составляют большую угрозу экономическим интересам государства. Также причиной снижения поступлений по вывозной таможенной пошлине стало уменьшение цены на природный газ по сравнению аналогичным периодом прошлого года. Поступления фактических таможенных платежей в федеральный бюджет за 2015-2017гг. представлены на рисунке 1.

По итогам 2017 года сумма доходов федерального бюджета, администрируемых таможенными органами, составила 4 575,7 млрд. рублей, что на 3,83% больше чем в 2016 году.

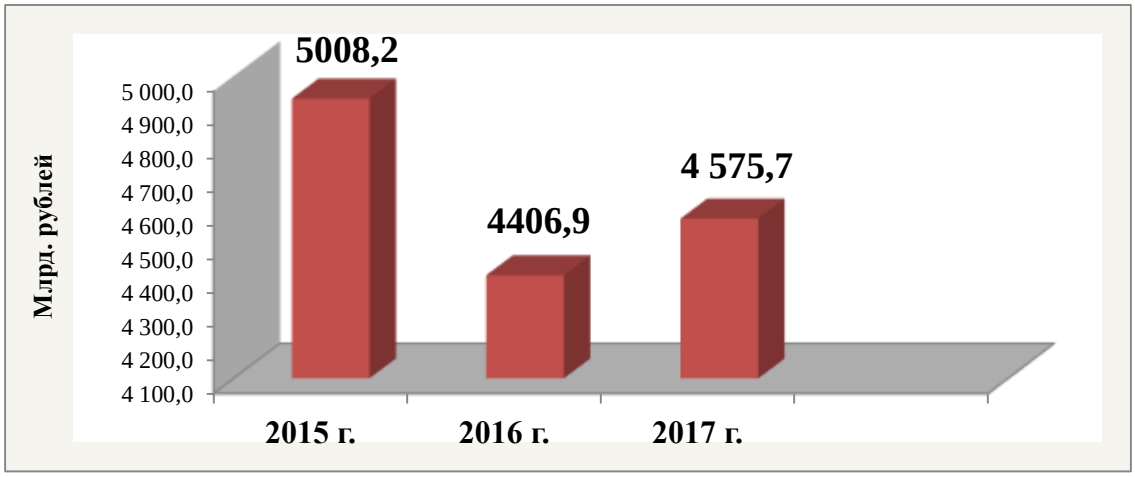


Рисунок 1– Динамика перечислений таможенных и иных платежей, администрируемых ФТС России, в доход федерального бюджета в 2015 – 2017 годах

Однако по сравнению с 2015 годом, этот показатель меньше на 8,64%. Как видно по рисунку 1, 2016 год был самым неблагоприятным для Российской Федерации за анализируемый период. В 2107 году фактический сбор таможенных платежей улучшил свои показатели, во многом благодаря стабилизации и укрепления национальной валюты, т.е. рубля к основным международным валютам. Задание по формированию доходов федерального бюджета выполнено на 102,8%, в 2015 году, так же как и в 2016 году задание по формированию бюджета было выполнено так же на 101,1% соответственно (рис 2.).

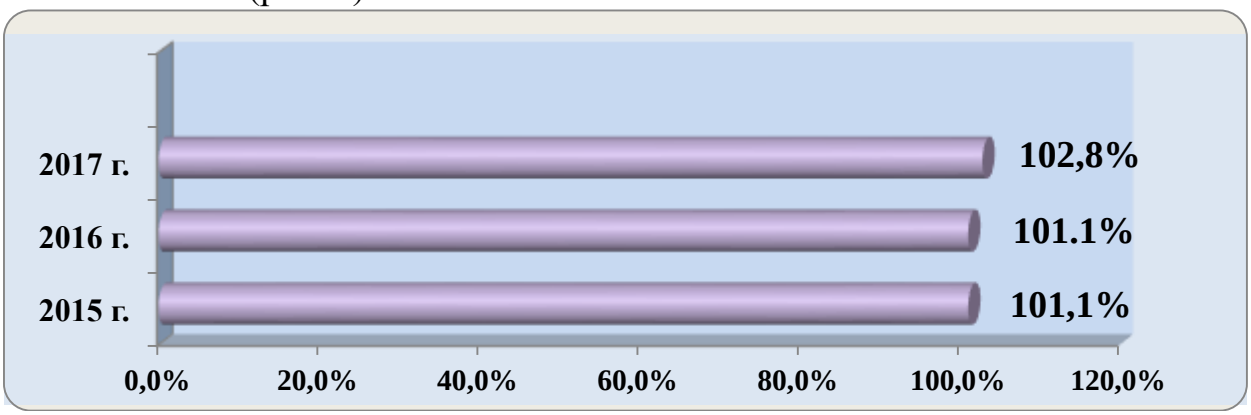


Рисунок 2– Выполнение задания по администрируемым доходам в 2015 – 2017 годах, %

Анализируя статистику, взятую с официального сайта ФТС России, можно сказать, что в период с 2015-2017гг. таможенными органами было выполнено задание по сбору таможенных платежей, администрируемых таможенными органами. Рассмотрим динамику поступлений таможенных платежей в Федеральный бюджет Российской Федерации в каждом месяце за период 2015-2017 гг. показанную на рисунке 3.

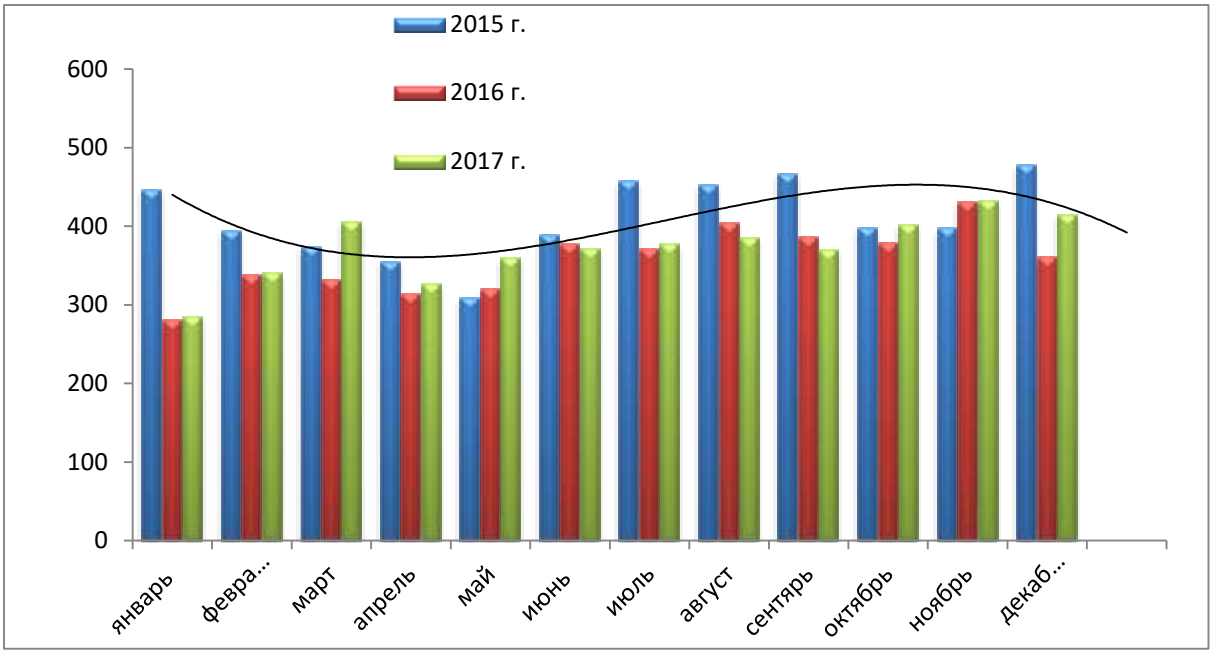


Рисунок 3 - Динамика поступлений в федеральный бюджет от таможенных органов в январе – декабре в 2015- 2017гг., млрд. руб.

Анализируя рисунок 3 мы видим, что 2017 год значительно уступает 2015 году по объему таможенных поступлений в федеральный бюджет. Однако, в некоторые месяцы таможенные органы администрировали больше денежных средств в федеральный бюджет. По отношению к 2016 году видно, что ситуация в каждом месяце сложилась лучше, что в сумме дало значительное увеличение. Наряду с этим стоит отметить, что в 2016 году Министерство финансов РФ снизило план по формированию доходов федерального бюджета по сравнению с 2015 годом.

В 2017 году таможенные органы продолжили в режиме эксперимента в соответствии с распоряжением ФТС России применение технологии удаленной уплаты таможенных платежей в отношении товаров для личного пользования, доставляемых экспресс-перевозчиками. Результаты эксперимента свидетельствуют об удобстве применения технологии удаленной уплаты таможенных платежей для всех участников процесса оформления интернет-товаров: таможенных органов, таможенных представителей, а также физических лиц – получателей товаров.

В 2017 году продолжена реализация мероприятий по централизации учета денежных средств, плательщиков таможенных пошлин, налогов. Данная технология обеспечивает возможность плательщику таможенных пошлин, налогов вносить денежные средства на единый лицевой счет и использовать их впоследствии вне зависимости от того, в какой таможенный орган подана таможенная декларация, что позволяет сократить время совершения таможенных операций, минимизировать издержки, а также устранить административные барьеры при совершении таможенных операций.

Изучим структуру перечисленных в федеральный бюджет РФ таможенных платежей на основании таблицы 2.

Виды таможенных платежей	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Изменения (+;-) в структуре 2017 г. по сравнению с	
				2015 г.	2016 г.
Таможенные платежи, всего	100,00	100,00	100,00	X	X
НДС	32,82	40,00	41,54	+8,72	+1,54
Акцизы при ввозе	0,95	1,33	1,66	+0,71	+0,33
Вывозная пошлина	55,52	46,61	43,01	-12,51	-3,60
Ввозная пошлина	9,67	11,11	11,05	+1,38	-0,06
Таможенные сборы	0,31	0,38	0,40	+0,09	+0,02
Иные платежи	0,94	0,42	2,15	+1,21	+1,73

Таблица 2- Структура таможенных платежей, перечисленных в федеральный бюджет РФ за 2015-2017гг. %

Данные таблицы 2 свидетельствуют о том, что наибольший вес в структуре таможенных платежей, перечисленных в федеральный бюджет, приходится на вывозную таможенную пошлину. На ее долю в 2017 году приходится 43,01%, что на 12,51% меньше чем за 2015 год и на 3,60% меньше чем за аналогичный период прошлого года.

Можно сделать вывод, что таможенные платежи составляют весомую часть бюджета Российской Федерации, следовательно, таможенным органам необходимо контролировать полное исполнение их уплаты для того чтобы снизить риски ухода участников ВЭД от уплаты таможенных платежей.

Структуру таможенных платежей, поступающих от таможенных органов можно посмотреть на рисунке 4.

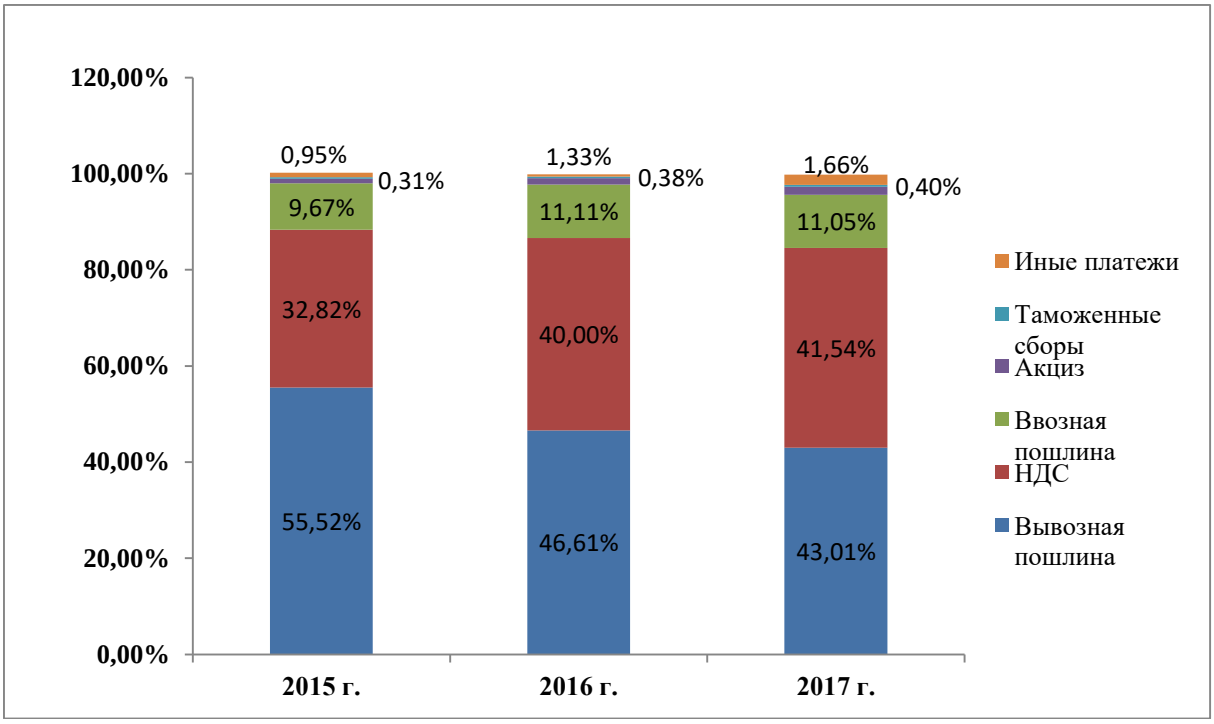


Рисунок 4 – Структура таможенных платежей, поступающих от таможенных органов

Подводя итоги, нужно сказать, что в период за 2015-2017 гг. таможенные органы справились с поставленным планом по формированию доходов федерального бюджета. Однако видна неоднозначная динамика. Одной из причины сокращения поступлений в федеральный бюджет РФ является занижение таможенной стоимости, это приносит огромные потери федеральному бюджету.

Таможенными органами проводится колоссальная работа по выявлению нарушителей таможенного законодательства. Таможенными органами реализованы практические механизмы по обеспечению выявления рисков нарушения таможенного законодательства, включая выявленное и пресечение правонарушений на различных стадиях.

Можно сказать, что 2016 год был не слишком благоприятный для Российской Федерации, однако в 2017 году ситуация сложилась положительным образом. Это удалось достичь из-за стабилизации рубля к доллару и евро. При внешнеторговых поставках цена товара между контрагентами рассчитывается в иностранной валюте, а таможенные платежи, которые идут в бюджет, начисляются с таможенной стоимости в рублях. При этом экспортные цены на нефть и курс рубля были не настолько низкими, и позволяли таким образом наращивать объемы платежей в бюджет.

Использованные источники:

1. Официальный сайт ФТС России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.customs.ru

2. О.М. Петрушина, Н.А. Терехина. Анализ поступления таможенных платежей в бюджет России в 2014-2016гг.//Новая наука: проблемы и перспективы: международное научное периодическое издание по итогам

Международной научно-практической конференции (Пермь, 26 апреля 2017)./ - Стерлитамак: АМИ, 2017. - №4-3-1. – с. 171-173
3. О.М. Петрушина, Е.С. Мезенина. Администрирование таможенных платежей//Развитие инструментов управления научной деятельностью: сборник статей международной научно-практической конференции (18 мая 2017г., г. Уфа): в 4 ч. Ч.1. / - Уфа: МЦИИ ОМЕГА САЙНС, 2017. С. 204-207.

УДК - 159.9

Лопатина А.А.
студент 5 курса
ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»
научный руководитель: Жихарева Л.В.
преподаватель
кафедра психологии
Россия, г. Москва

ИГРОМАНИЯ КАК СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ ФЕНОМЕН И СМЫСЛ ЖИЗНИ МОЛОДЕЖИ

Аннотация. В статье дается определение игромании, проблемы современного развития игромании, а также является ли игромания болезнью. Далее было рассмотрено значение компьютерных игр в жизни молодежи. В качестве заключения были предложены методы избавления молодых людей от игровой зависимости как психологической болезни.

Ключевые слова: игромания, гемблинг, лудомания, МБК-10, зависимость, стресс, патология, "вещизм".

Lopatina A.A.
5th year student
SBEI of HE RC «Crimean engineering-pedagogical University»
Russia, Moscow
Supervisor - lecturer of psychology
Department Zhikhareva L.V.

GAMBLING AS A SOCIO-PSYCHOLOGICAL PHENOMENON AND THE MEANING OF LIFE OF YOUNG PEOPLE

The article defines gambling, the problems of modern development of gambling, as well as whether gambling is a disease. Further, the importance of computer games in the life of young people was considered. As a conclusion, the methods of disposal of young people from gambling addiction as a psychological disease were proposed.

Key words: gambling, gambling, gamblers, MBC-10, addiction, stress, pathology, and "materialism".

Игромания представляет собой патологическое пристрастие к различным играм (преимущественно азартным), развивающееся на уровне психологии, и проявляющееся нарушениями в эмоционально-волевой сфере.

Для обозначения зависимости человека от игры, помимо термина "игромания", также используются термины "гемблинг" (от английского gambling – игра на деньги) и "лудомания" (от латинского ludo – играть и греческого μανία – влечение, страсть).

Игромания проявляется тем, что человек часто принимает участие в азартных играх на деньги и не только, причем игра становится доминирующей ценностью в жизни, вытесняя социальные, семейные, профессиональные и материальные ценности. Человек уделяет основное время и внимание игре, а ко всем остальным обязанностям относится по остаточному принципу. Поскольку игромания имеет хроническое течение, то ее главным признаком является неспособность человека сопротивляться импульсу к началу игры, вследствие чего больной вовлекается в эпизоды игры, несмотря на жизненные обстоятельства, что приводит к разрушению семейной жизни, проблемам на работе и в социуме.

Является ли игромания болезнью? Игромания является психическим заболеванием, которое официально признано врачами и учеными во всем мире, и внесено в Международную классификацию болезней 10 пересмотра (МКБ-10) под шифром F63.0 и в классификацию психических расстройств Американской ассоциации психиатров под шифром DSM-IV-R.

Особенности игроманий у молодежи обуславливаются такими факторами, как:

1) социально-психологический,
2) психологический,
3) биологический.

Поскольку биологический фактор связан с разрушением процессов в организме, изменяющих систему мотивации и контроля за заболеванием, в рамках статьи мы его не будем рассматривать, а делим факторы на две группы:

1) обусловленный психологическими особенностями возраста,
2) обусловленный условиями жизни.

Игровая зависимость, помимо непреодолимого влечения к игре, характеризуется, расстройствами, нарушениями поведения и здоровья. Некоторые ее симптомы сходны с симптомами других зависимостей: патологическое влечение, синдром лишения, потеря контроля, повышение игровой устойчивости, продолжительное участие в азартных играх с неосознаваемыми игроком, но явными вредными последствиями.

Есть данные о том, что наилучшую почву для развития игровой аддикции формирует «вещизм», переоценивание значения материальных благ, усиление внимания в семье на финансовые возможности и затруднения, зависть к богатым родственникам и знакомым, убеждение, что все несчастья в жизни увязаны исключительно с отсутствием денег. Воспитание имеет важную роль для развития личности молодого человека, и, разумеется, есть целый ряд негативных моментов воспитания, сказывающихся на игровой зависимости:

- непостоянство и не прогнозируемость отношений;
- недостаточная опека;
- жестокость;
- чрезмерная требовательность;
- установка на престижность.

Так как молодость - это период:

1. самоутверждения;
2. самореализации;
3. становления ценностных ориентаций;

то молодые люди начинают задумываться о будущем. В это время нужно увидеть способности и задатки, какие в будущем позволят им самореализоваться, оказаться полноценным членом общества. Когда этого не проходит, тогда молодой человек станет пробиваться, реализоваться другими способами. В молодом возрасте человек ранимый, он уйдет от реальности в виртуальный мир, стараясь обрести ощущения, которых не хватало в реальности. Механизм ухода от реальности выглядит следующим образом: выбранный подростком способ понравился, подействовал, и зафиксировался в сознании как наконец найденное действующее средство, обеспечивающее хорошее состояние.

В дальнейшем встреча с проблемами, трудностями или жизненными ситуациями, требующими принятия решения, игроманом автоматически изменяется уходом от проблемы с переносом решения «на будущее». Со временем волевые усилия понижаются, саморегуляция слабеет, поскольку аддиктивные реализации делают слабее волевые функции, позволяя выбирать тактики меньшего сопротивления. Далее уход от преодоления проблем ведет к скоплению нерешенных проблем, а те могут расти как снежный ком.

В это время возможны разные конфликтные ситуации с взрослыми людьми, родителями, педагогами и ровесниками - друзьями. Этот возраст сопровождается эмансипацией от взрослых, молодой человек примеряет позицию взрослого на себя. В конфликтных ситуациях он активно взаимодействует с оппонентами, развивая социальные и коммуникативные качества при этом и учится выражать свою точку зрения, отстаивать свое мнение, взаимодействовать с разными людьми в условиях стресса.

Помимо сказанного, молодые люди стараются включиться в группу, которая имеет для них значение – референтную группу, и когда эта группа основана на компьютерных играх, тогда подросток будет стараться добиться уважения у участников группы за счет собственно умения играть в компьютерные игры. Группа станет важной социальной средой, ведь в ней принимаются такие ценности, которые очень и очень важны для подростка в это время, либо он будет перенимать ценности у группы, подстраиваясь под группу [8].

Важными симптомами зависимости от компьютера являются смешанное чувство радости и вины в период нахождения за компьютером и

раздраженное поведение, появляющееся тогда, когда продолжительность работы уменьшается, или когда кто-то хочет отвлечь от компьютера. [19].

Зависимость от компьютера может быть следующих видов:

1. Сетеголизм проявляются постоянным пребыванием человека в Интернете. Там он заводит знакомства, скачивая музыку, общаясь в чатах.

2. Кибераддикция (зависимость от игр) подразделяется на группы в зависимости от вида игры:

А. Ролевые игры (максимальный уход от окружающей реальности);

Б. Неролевые игры (стремление к достижению цели – проход игры, азарт от выполнения целей, набор очков).

Игромания – это сложное хроническое психическое расстройство, при котором у человека периодически возникает непреодолимое желание играть в азартные игры. Азартные игры сами по себе не являются абсолютным злом, поскольку в различных формах распространены и считаются вполне приемлемыми в разных культурах и странах уже на протяжении не столетий, а тысячелетий. Популярность и распространенность азартных игр обусловлена их психологической сущностью, которая заключается в постепенном нарастании психического напряжения с последующей разрядкой. При таком чередовании сильного напряжения и разрядки человек в ходе игры испытывает сильные эмоции, не связанные с его обычной повседневной деятельностью на работе, дома и т.д. А эмоциональный выплеск, не связанный с обычными повседневными занятиями, позволяет хорошо отдохнуть психологически практически любому человеку. Именно в таком феномене хорошего отдыха, встряски и отвлечения от "рутины" и заключена популярность азартных игр.

Про зависимость от компьютера, например, можно говорить в тех случаях, когда подросток или взрослый человек постоянно думает, анализирует, проигрывает в своем представлении те эпизоды игрового азарта, которые уже пережиты или те, которых он ожидает. Это сказывается на характере человека: он «уходит в себя», становится раздражительным, его перестают интересовать семейные проблемы, домашний быт, работа. В таком случае уже есть основания утверждать, что начинает развиваться зависимость.

Заподозрить наличие зависимости можно по внезапным изменениям в поведении подростка. Все свободное время он проводит за компьютером или в игровых автоматах, его мысли сосредоточены вокруг того, где взять деньги, чтобы отыграться. Школьники начинают хуже учиться, прогуливают уроки, то есть игра становится основным занятием, на котором человек фиксирует все свое внимание и полностью сосредотачивается. Дети бросают спортивные секции, перестают читать художественную литературу, не стремятся общаться со сверстниками, становясь угрюмыми и замкнутыми в себе. По сути, формируется другой образ жизни человека. Формально он еще исполняет свои повседневные обязанности, а фактически – загружен только игровыми проблемами.

Игромания влияет и на физическое здоровье человека. Но, также как и сама зависимость, эти проблемы нарастают постепенно. Сначала речь идет только о невротических изменениях в личности человека, которые возникают из-за страсти к игровым автоматам или интернету. Эти изменения характеризуются снижением трудоспособности, подавленностью, бессонницей. Вскоре появляются и вегетативные сбои в организме: повышается артериальное давление, появляется тахикардия, развиваются патологии желудочно-кишечного тракта, в частности, язва желудка и т.д. Это означает, что вегетативная нервная система человека не в состоянии справляться с той нагрузкой, которая возникает в процессе игры. Ведь игра – это своего рода стресс, когда в кровь происходит выброс гормонов: адреналина, норадреналина, эндорфинов, энкефалинов (так называемых «гормонов счастья»). Человек пребывает постоянно в состоянии стресса, которое, с одной стороны, привлекательно для личности, а с другой является огромной нагрузкой на его сердечно-сосудистую и нервную системы, а также желудочно-кишечный тракт.

Если человек не в силах справиться с игровой зависимостью самостоятельно, очень важно, чтобы окружающие его люди были неравнодушны и помогли ему в этом. Главное, не стесняться и в случае необходимости обратиться к специалистам - совместными усилиями избавиться от игромании будет гораздо проще.

Использованные источники:

1. Галкин К.Ю. Зависимость от виртуальной реальности компьютера – новый вид зависимого поведения [Электронный ресурс]. - http://www.psyinst.ru - Дата обращения: 22.01.2018.
2. Локалова Н.П. Школьная неуспеваемость: при- чины, психокоррекция, психопрофилактика. - СПб.: Питер, 2015.
3. Малкина-Пых И.Г. Психология поведения жертвы. - М.: Эксмо, 2016.
4. Общая психопатология и психические расстройства детского и подросткового возраста / Сост.: С.Г. Обухов, Э.Е. Шустер. - Гродно, 2014.
5. Практическая психология образования / Под. ред. Дубровиной. - СПб.: Питер, 2014.
6. Старшенбаум Г.В. Аддиктология, психология и психотерапия зависимостей. - М.: Когито-Центр, 2015.
7. Солодилова О.П. Возрастная психология. - М.: Велби, 2015.

УДК 347.78.034

Лужных А.А.
студент 4 курса
институт «Филологии»
ЕГУ им. И.А. Бунина
научный руководитель: Новосельцева Л.А., к.ф.н.
доцент
кафедра романо-германских языков и перевода
Институт филологии ЕГУ им. И.А. Бунина
Россия, г. Елец

ПРОБЛЕМЫ ПЕРЕОДА ФРАЗЕОЛОГИЧЕКИХ ЕДИНИЦ С ИМЕНАМИ СОБСТВЕННЫМИ

Аннотация: Статья посвящена изучению проблем и способов перевода английских фразеологических единиц, в состав которых входят имена собственные. Имя собственное, как член фразеологического оборота, может нести информацию исторического, когнитивного и культурного уровня, отражающего менталитет народа, говорящего на данном языке. Именно это труднее всего поддаётся переводу. В статье дан анализ 50 английских фразеологических единиц с компонентом-антропонимом. На основе проведённого анализа были установлены наиболее распространённые способы передачи таких ФЕ средствами русского языка..

Ключевые слова: фразеологические единицы, имя собственное, способ перевода, антропоним.

Luzhnykh A.A.
the 4th year-student
Institute of Philology
Yelets State University named after Ivan Bunin
Russia, Yelets

PROBLEMS OF TRANSLATING OF PHRASEOLOGICAL UNITS WITH PROPER NAMES

Abstract: This article is devoted to the problems and methods of translating English phraseological units with proper names. It's well known that a proper name in the frame of a phraseological unit can carry some cognitive information of historical and cultural character about the mentality of people speaking this language. This is one of the problems we come across while translate them into Russian. Here is an analysis of 50 English phraseological units with personal names in this article, which resulted in discovering most commonly used translation methods.

Key words: phraseological units, proper name, translation method, personal name.

История каждого языка богата и уникальна. Долгое время в нём аккумулировались фразы и выражения, которые сегодня считаются очень

меткими, удачными. Они образовали особый пласт языка – фразеологию, без которой невозможно хорошее знание языка.

Владение фразеологией делает возможным понимание текстов любых жанров: от художественной литературы до публицистических статей. Это осуществляется за счёт того, что именно фразеологические выражения усиливают эстетическое и концептуальное воздействие авторских идей на читателя.

Ввиду того, что фразеологический фонд любого языка непрестанно изменяется – он пополняется или утрачивает что-то из своего состава – до сих пор изучить эту область лексикона до конца невозможно.

Сложность передачи фразеологической единицы (далее ФЕ) с одного языка на другой заключается в том, что переводчику необходимо не только воспроизвести содержание данного текста на исходном языке средствами языка перевода, но и сохранить выразительность художественных образов и эстетическую ценность произведения.

Исходя из этого, можно сказать, что имена собственные, которые входят в состав ФЕ, несут большое количество информации о культуре и менталитете носителей языка. Проблема успешного отражения национального колорита в языке-реципиенте связана с желанием читать перевод как оригинал, но при этом чувствовать ментальность носителей иностранного языка. А проблема передачи значений ФЕ с одного языка на

другой появилась с зарождения перевода как профессиональной деятельности. Над решением данного вопроса работали такие отечественные и зарубежные исследователи, как В. В. Виноградов, В. Н. Комиссаров, С. Влахов, С. Флорин и др.

Актуальность темы данного исследования обусловлена интересом к культуре британского народа, а также трудностью при передаче соответствующих ФЕ на другой язык. Цель работы заключается в изучении фразеологических единиц, содержащих имена собственные, и исследование проблем и способов перевода данных ФЕ. Материалом нашего исследования послужил языковой материал, которые мы подобрали из «Англо-русского фразеологического словаря» А.В. Кунина.

На сегодняшний день существует следующее общепринятое определение понятия фразеологии: раздел языкознания, изучающий фразеологический состав языка в его современном состоянии и историческом развитии. [4: с.7]

Особый интерес для нас будет представлять группа ФЕ, включающих в свой состав личные имена (антропонимы). О.А. Леонович приводит следующее определение имени собственного (онима) – слово или словосочетание, которое служит для выделения именуемого им объекта среди других объектов. [3: с.3]

В языке любого народа имена собственные принимают активное участие в образовании ФЕ, которые отражают этническую индивидуальность данного народа. Из этого следует вывод, что ФЕ, в состав

которой входит имя собственное, представляет собой «устойчивое словосочетание, в состав которого входит лексический компонент, представляющий собой имена известных исторических личностей, географические названия, названия животных, мифических героев, растений» [5: с.821-823]

Перевод ФЕ всегда был непростой задачей. А перевод имен собственных в составе данных ФЕ осложняется их образностью и семантическим разнообразием.

С.Г. Бархударов выделяет следующие способы перевода ФЕ с компонентом *имя собственное*:

1. Транслитерация (далее 1);
2. Транскрипция (далее 2);
3. Калькирование (далее 3);
4. Описательный перевод (далее 4);
5. Приблизительный перевод (далее 5);
6. Трансформационный перевод (далее 6). [1: 27]

Для нашего анализа мы отобрали 30 ФЕ с компонентом *антропоним*.

Мы предлагаем рассмотреть следующие ФЕ с именами собственными (антропонимами), извлечёнными из англо-русского фразеологического словаря А.В. Кунина. Ниже представлена таблица, где мы приводим их перевод и определяем способ передачи антропонима средствами русского языка

Таблица 1.

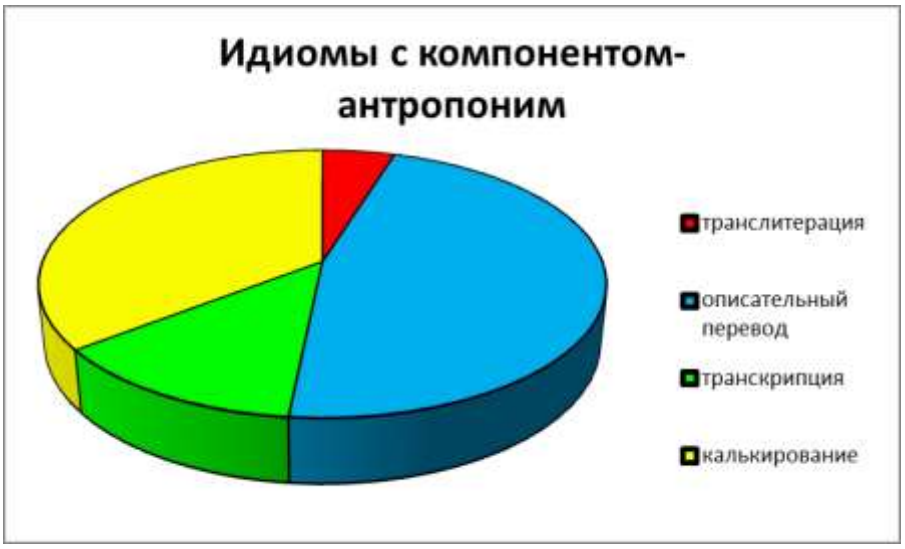
Фраза	Перевод	Способ перевода
1. Merry Andrew	шут, фигляр	4
2. laugh like little Audrey	«смеяться как малышка Одри», смеяться от души (особенно находясь в тяжёлом положении)	3, 4
3. Aunt Edna	«тётушка Эдна», театралка с консервативными вкусами	3
4. (an) Aunt Sally	1) « тётушка Салли» (название народной игры, заключающейся в том, чтобы с известного расстояния выбить битой глиняную трубку изо рта деревянной женкой головы, поставленной на столб, или попасть ей в нос) 2) мишень для нападок и оскорблений (часто о домыслах, выдвигаемых с целью их дальнейшего опровержения)	3
5. Big Ben	«Биг Бен», «Большой Бен» (часы на здании английского парламента)	1, 3
6. Billy Bunter	прожорливый, толстый, неуклюжий подросток	2
7. Brown, Jones and Robinson	«Браун, Джон и Робинсон», простые, рядовые англичане	2, 4
8. according to Cocker	«как по Кокеру», правильно, точно, по всем правилам	3, 4
9. Colonel Blimp	«полковник Блимп» (олицетворение косности,	3

	требовательности, консерватизма)	
10. Colonel Chinstrap	«полковник Чинстреп» (тип жизнерадостного человека, любителя выпить)	3
11. cousin Jack	«кузен Джек» (прозвище жителя Корнуолла)	3
12. the Admirable Crichton	«несравненный Крайтон», учёный, образованный человек, учёный муж	3, 4
13. (as) rich as Croesus	богат как Крез	3
14. Damon and Pythias	Дамон и Пифиас, закадычные, неразлучные друзья	2, 4
15. Dandie Dinmont	шотландский терьер	4
16. Darby and Joan	старая любящая супружеская чета	4
17. David and Jonathan	Давид и Ионафан, неразлучные друзья	2, 4
18. Davy Jones	злой дух в море	2
19. Dr. Jekyll and Mr. Hyde	человек, в котором одерживает верх то доброе начало, то злое	4
20. the Iron Duke	«Железный герцог»	3
21. Cordelia's gift	тихий, нежный женский голос	4
22. Gog and Magog	Гог и Магог	1
23. according to Hoyle	«по Хойлу», по всем правилам, правильно	3, 4
24. Jack Ketch	палач	4
25. Jack of both sides	тот, кто служит и нашим и вашим	4
26. Jack the Ripper	Джек Потрошитель	3
27. Joe Miller	1) сборник шуток, анекдотов; 2) плоская острота, старая шутка, избитый анекдот	4
28. John Bull	Джон Булль	2
29. a gay Lothario	донжуан, ловелас	4
30. Black Maria	1) «чёрная Мария», тюремная карета, тюремный фургон; 2) «чёрная Мария», немецкий дымовой снаряд	3, 4
31. Mother Bunch	гадалка	4
32. Old Nosey	«старый носач»	3
33. a Paul Pry	человек, сующий нос в чужие дела	4
34. the Blue Peter	флаг отплытия	4
35. Pope Joan	«папесса Иоанна»	3
36. Punch and Judy	Панч и Джуди	2
37. Queen Ann is dead	открыть Америку (ответ, сообщающий старую новость)	4
38. the Virgin Queen	королева-девственница	3
39. another	ещё один неожиданный соперник	4

Richmond in the field		
40. Robin Goodfellow	Робин Добрый Малый	3
41. the jolly Roger	«Весёлый Роджер»	3
42. the (real) Simon Pure	человек собственной персоной	4
43. a Simple Simon	простак	4
44. Sister Anne	верная, преданная подруга	4
45. long (/Long) Tom	1) «Длинный Том», тяжёлая пушка (находившаяся на вооружении небольших судов); 2) «Длинный Том», дальнобойное орудие (калибра 155 мм)	3, 4
46. Old Tom	«старый Том»	3
47. a Peeping Tom	чересчур любопытный человек, всюду сующий нос; человек, отличающийся нездоровым любопытством	3, 4
48. Tom o'Bedlam	«Том из Бедлама», сумасшедший, безумный	2, 4
49. Tom Tailor	портной	4
50. Tommy Atkins	Томми Аткинс	1

Результаты проведённого анализа представлены в следующей диаграмме:

Рис.1



Полученные нами результаты показывают, что одним из доминирующих способов перевода английских ФЕ, содержащих имена собственные, является описательный перевод. Это связано с тем фактом, что ФЕ с компонентом *антропоним* имеют отсылку к историческим реалиям, характерным только для страны-носителя языка. И очень часто в языке перевода нет адекватного соответствующего эквивалента, поэтому при переводе фразеологизмов необходимо раскрыть смысл выражения. Это осуществляется либо с помощью описательного перевода, либо с помощью

переводческого комментария.

Не менее распространённым способом перевода является калькирование. Несмотря на то, что транскрипция и транслитерация являются распространёнными способами перевода имён собственных, в контексте ФЕ данные способы встречаются редко.

В результате проведенного исследования мы пришли к следующим выводам:

1) имена собственные, так же как и ФЕ в целом, отражают национальный характер культурно-исторических фактов, заключённых в семантику ФЕ;

2) перевод ФЕ с компонентом *имя собственное* представляет собой весьма непростую задачу из-за семантического разнообразия имён собственных;

3) наиболее распространёнными способами перевода ФЕ с компонентом *имя собственное* являются описательный перевод и калькирование.

Использованные источники:

1. Илюшкина М.Ю. Теория перевода: основные понятия и проблемы/ М.Ю. Илюшкина. – Екатеринбург: Изд-во рал. ун-та, 2015. – 84 с.
2. Кунин А.В. Англо-русский фразеологический словарь/ А.В. Кунин. –М.: Русский язык, 1984. – 944 с. – URL http://bookree.org/reader?file=747501&pg=2 (дата обращения 31.03.2018)
3. Леонович О.А. В мире английских имён: учебное пособие по лексикологии – 2-е издание, исправленное и дополненное/ О.А. Леонович. – М.: ООО «Издательство АСТ»: ООО «Издательство Астрель», 2002. – 160 с.
4. Соловьёва Т.С. Английский язык. Конспект лекций по фразеологии. Учебное пособие для студентов специальности 031001 «Филология»/ Т.С. Соловьёва. – Петропавловск-Камчатский: Камчат ГТУ, 2007. – 102 с.
5. Стребкова Ю. В. Имена собственные в составе фразеологизмов как переводческая проблема (на материале англоязычной прессы) // Молодой ученый. — 2015. — №13. — С. 821-823. — URL https://moluch.ru/archive/93/20526/ (дата обращения: 31.03.2018)
6. Novoseltseva L.A. Notes on the Lectures in English Lexicology. Yelets University Press, 2012. – 105 pp.

УДК: 327.8

Лукьянова К.А., к.пед.н.
доцент
кафедра «Методология, история и философия науки»
Институт экономики и управления
Митрович М.
студент магистрант 1 курса
Институт электроэнергетики
Нижегородский государственный технический
университет им. Р.Е. Алексеева
Российская Федерация, г. Нижний Новгород

РОССИЙСКО-СЕРБСКИЕ ОТНОШЕНИЯ В КОНТЕКСТЕ КУЛЬТУРНО-ИСТОРИЧЕСКИХ И ОБРАОВАТЕЛЬНЫХ СВЯЕЙ

Аннотация: В статье рассматриваются особенности отношений России и Сербии в контексте современности, а также с исторической точки зрения. В качестве примера международного сотрудничества обозначены основные направления взаимодействия двух стран в сфере культуры и науки.

Ключевые слова: Россия, Сербия, международные отношения, культурное взаимодействие, образовательные связи

Lukianova K. A., Ph.D in Pedagogy
Associate Professor
Institute of Economics and Management
Nizhny Novgorod State Technical
University n.a. R.E.Alekseev
Russia, Nizhny Novgorod
Mitrovic M., Master's student
1 course, Institute of Electric Power
Engineering
Nizhny Novgorod State Technical
University n.a. R.E.Alekseev
Russia, Nizhny Novgorod

RUSSIAN-SERB RELATIONS IN THE CONTEXT OF CULTURAL, HISTORICAL AND EDUCATIONAL TIES

Annotation: The article describes specific features of relations between Russia and Serbia in the context of history and present. As an illustration, the main areas for cooperation in the cultural and educational sector are identified

Kew words: Russia, Serbia, international relations, cultural interaction, educational ties

Каждому народу на своем веку приходится переживать много испытаний. Сербский народ в этом смысле не является исключением. Интересно, что именно в такие, особенно тяжелые времена для Сербии, ее

история как нельзя более тесно переплетается с российской. По этой причине, как нам кажется, сербский народ и в наше время бережно хранит память об общих исторических корнях, военных победах, одержанных во имя общих целей, об единстве веры. И долг современного поколения россиян и сербов состоит в том, чтобы в стремительно меняющихся декорациях современного мира сохранить это наследие и приумножить его для будущих поколений.

Сербы всегда считали Россию страной, которая может помочь в трудную минуту. «Россия внутри каждого из нас», «Русские и сербы – братья навеки», «Вместе с русскими нас 300 миллионов, а без них – полгрузовика» - это лишь малая часть афоризмов, которые наглядно демонстрируют отношение сербов к России. Попробуем найти объяснение вышесказанному на страницах общей истории.

Близкие отношения между нашими народами установились еще в эпоху Средневековья. Сербские короли принимали активное участие в жизни русских монастырей на Афоне, в один из которых приезжал даже известный святой Савва Сербский. Россия же значительную помощь оказала Сербии в период ее пребывания под османско-турецким игом. В 16, 17, 18 веках русские помогали сербским сельским церквям, и не только деньгами и книгами. Во время освобождения от османско-турецкого ига главной надеждой Сербии была Российская империя, которая в конце 18 века являлась формальной защитницей всех православных христиан на территории Османской империи.

В 1815 году, в ходе второго сербского восстания Сербия добилась независимости, став самостоятельной (пусть даже и вассально подчиненной) страной. Произошло это во многом благодаря давлению России на власть османской империи. В ходе русско-турецкой войны 1877-78 годов при поддержке русского оружия Сербия становится самостоятельным государством.

В 20 веке отношения России и Сербии складывались не так однозначно. Первая мировая наглядно показала, насколько важны интересы Сербии России. Именно ради нее Николай II начинает военные действия, а через год побуждает войска союзников предотвратить окончательный разгром сербской армии, которая должна была при отступлении перейти албанскую границу. Весной 1915 года, в особенно тяжелые времена для сербского народа, Николай II пишет сербским дипломатам: «Вы ведь не будете возражать, джентльмены, что я русский и мне прежде всего близки интересы России, но я заверяю вас, что я серб сразу после этого и что мне также близки и интересы сербского народа» [1].

Осенью 1944 года воины Красной армии и сербские повстанцы вместе освобождали северо-восток Югославии и ее столицу. После войны к власти в Югославии пришла коммунистическая партия, приоритетной задачей которой было сближение с Советским Союзом.

Русские оказали поддержку сербам во время гражданской войны 1992-

95 годов, разразившейся в Боснии, а также в 1999 году в Косово. Сегодня сербские добровольцы поддерживают русских братьев на Украине.

Однако если в военном и политическом сотрудничестве Россия в большинстве случаев выступала лидером, т.н. «старшим братом» Сербии, то в культурном влиянии друг на друга обе страны равноправны. Говоря о культуре, прежде всего хочется вспомнить о византийском происхождении русской и сербской культур, о принадлежности наших народов к православной семье христиан, об общности языков, которые, как известно, являются славянскими. Именно в культурном аспекте очень значима помощь Сербов России. Так, иеромонах Пахомий Серб внес огромный вклад в написание жития Сергия Радонежского. Савва Владиславович, сподвижник и друг Петра 1, также широко известен в России своей культурной миссией, а также как основатель российской секретной и дипломатической службы. С его именем связано начало балканской политики Петра 1, налаживание взаимосвязей между Китаем и Россией. Из своих дипломатических поездок в западную Европу он привозил в Россию много предметов искусства, выступая в роли просветителя.

В 1838 году в Сербии открылось первое русское консульство под руководством Герасима Васильевича Ващенко. Русская литература, искусство всегда были популярны в Сербии. Так, в 19 веке была переведена вся русская классика, а также произведения некоторых русских философов. Нельзя не вспомнить и о прибытии в Сербию несколько десятков тысяч русских эмигрантов после октябрьских событий 1917 года. С учетом всех тягот существования, эмигрантская деятельность имела троякое значение: для культурного развития Сербии, для укрепления сербско-русских культурных связей и для собственной культуры России. То была культура «русских вне России», или культура «России за рубежом», но она являлась составной частью русской культуры в целом. О высоком интеллектуальном уровне русской эмиграции говорит и то, что в Белграде на сербском языке выходил прекрасный журнал «Русский архив» (среди сотрудников которого была и Марина Цветаева), а о Белграде как русском культурном центре свидетельствует тот факт, что именно здесь в 1928 году состоялся Первый съезд русских писателей в эмиграции [2].

В Сербии и сегодня достаточно популярна русская литература и кино. А премьера некоторых фильмов, например, «Солнечного удара» Никиты Михалкова, становится целым историческим событием: в зрительных залах во время премьеры не хватало мест, люди стояли, несмотря на то, что картина идет три часа.

В наши дни центром культурной жизни в Белграде является Русский дом. Хочется надеяться, что и в Москве в скором времени откроется сербский культурный центр. Это было бы по-настоящему важным событием, так как, на наш взгляд, российская публика относительно мало знает о сербской культуре, музыке, литературе и кинематографе.

Было бы неправильно рассуждать о культурном взаимодействии двух

стран, забывая о неразрывной связи культуры и образования. Современная наука в Сербии сформировалась в первой трети XX в. преимущественно усилиями российских ученых, вынужденных покинуть свою родину после революции и Гражданской войны. В Сербии об этом никогда не забывали, поэтому там существует около 40 обществ российско-сербской дружбы, почти при каждом из них есть курсы русского языка. В вузах страны работают несколько кафедр русского языка, например, старейшая кафедра в Белградском университете, кафедры в университетах Нови-Сада, Ниша. У российской молодежи также наблюдается к сербскому языку. Например, в университетах иностранных языков по всей России ежегодно проводятся недели Сербии. Что касается Нижнего Новгорода (города-побратима Нови-Сада), города, непосредственное отношение к которому имеют авторы статьи, то на базе ННГУ им. Н.И. Лобачевского работает сербский центр, а в НГЛУ им. Н.А. Добролюбова планируется преподавание сербского языка на базе центра славянских языков.

Между Россией и Сербией давно и успешно реализуются программы по обмену студентами. Многие университеты наших стран ведут активную работу в самых разных областях науки

Таким образом, душевные, близкие отношения русского и сербского народов имеют глубокие исторические корни. И хочется верить, что ни в Сербии, ни в России об этом не будут забывать, всегда выступая образцовым примером дружбы славянских народов.

Использованные источники:

1. Муравьев А.Н. Међународни руско – српски час историје «Цар Николај Други и руско – српски односи почетком 20. века» [Электронный ресурс].//СРПСКАИСТОРИЈА.-URL: https://srpskaistorija.wordpress.com/2015/12/04/међународни-руско-српски-час-историј(дата обращения 10.11.2017).

2. Милослав Шутыч. К истории сербско-русских культурных связей [Электронный ресурс]// Новый журнал. – 2010. - №259. – URL:http://magazines.russ.ru/nj/2010/259/sh19.html (дата обращения 10.11.2017)

УДК 336.7

Лысенко В.О.
студент 2 курса
факультет экономики и управления
Платонова И.В., к.э.н.
доцент
Горковенко Е.В., к.э.н.
доцент
ФГБОУ ВО «ВГУИТ»
Воронежский государственный
университет инженерных технологий
Россия, г. Воронеж

ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Аннотация:

Статья посвящена изучению денежно-кредитной политики Российской Федерации на современном этапе развития экономики. В статье рассматривается рост инфляции, инфляционные риски, инфляционные ожидания, снижение ставки Центральным Банком, которое необходимо для стимулирования экономики и увеличения склонности к сбережению.

Ключевые слова: денежно-кредитная политика, инфляция, инфляционный риск, ключевая ставка, ценовая стабильность.

UDC 336.7

Lysenko V. O.
student
2 course, faculty of Economics and management
Voronezh state University of engineering technologies
Russia, Voronezh
Platonova I. V., candidate of economic Sciences, associate professor
associate professor FSBEI HE «VSUET»
Voronezh state University of engineering technologies
Russia, Voronezh
Gorkovenko E. V., candidate of economic Sciences, associate professor
associate professor FSBEI HE «VSUET»
Voronezh state University of engineering technologies
Russia, Voronezh

MONETARY POLICY OF RUSSIA AT PRESENT STAGE

Annotation:

The article is devoted to the study of monetary policy of the Russian Federation at the present stage of economic development. The article deals with inflation growth, inflation risks, inflation expectations, Central Bank rate

reduction, which is necessary to stimulate the economy and increase the propensity to save.

Keywords: monetary policy, inflation, inflation risk, key rate, price stability.

Денежно-кредитная политика – составная часть экономической политики государства, направленная на обеспечение устойчивости национальной валюты, в том числе стабильности покупательной способности и курса по отношению к иностранным валютам, на основе регулирования денежного предложения [1].

Устойчивость рубля в России обеспечивается путем поддержания ценовой стабильности, означающая устойчиво низкую инфляцию. Денежно-кредитная политика обеспечивает важный элемент благоприятной среды для жизни людей и ведения бизнеса [2]. Ценовая стабильность дает домашним хозяйствам и компаниям увереннее строить планы на будущее.

В январе 2018 года снизились годовые темпы роста потребительских цен по всем основным группам товаров и услуг. Продовольственная инфляция замедлилась до 0,7%, инфляция на непродовольственном рынке снизилась до 2,6%, темпы роста цен на услуги составили 3,9%.

Разогнать инфляцию, по мнению Центрального Банка, может развитие ситуации на рынке труда и возможные изменения в потребительском поведении. Во-первых, усиление структурного дефицита трудовых ресурсов может привести к значимому отставанию темпов роста производительности труда от роста заработной платы. Во-вторых, источником инфляционного давления может стать изменение модели поведения домашних хозяйств, связанное с существенным снижением склонности к сбережению [3; 4].

В целом Банк России в ближайшее время больше тревожится за экономический рост, чем за инфляцию, так как краткосрочные проинфляционные риски ослабли, но участники экономических отношений все еще не уверенны в том, что инфляция снизилась устойчиво и надолго, поэтому сохраняются повышенные инфляционные ожидания.

В связи с этим баланс экономических и инфляционных рисков несколько сместился в сторону рисков для экономики. Усилилась неопределенность в отношении конъюнктуры глобальных финансовых рынков. Вероятность превышения годовой инфляцией 4% в текущем году существенно снизилась. В этих условиях Банк России продолжит снижение ключевой ставки и допускает завершение перехода от умеренно жесткой к нейтральной денежно-кредитной политике в 2018 году.

С одной стороны, учитывая новые рекорды инфляции, Банк России мог бы решиться на более смелый шаг, так как санкции против российского госдолга в Америке, скорее всего, вводить не будут, поскольку вложения иностранных инвесторов в российские облигации федерального займа составляют 32,1% (на 1 декабря 2017 года, по данным Центрального Банка, вложения нерезидентов в ОФЗ составляли 2,183 трлн руб.) эксперты ранее опасались, что вывод этой суммы из российских активов приведет к росту

курса доллара до 65 рублей за американскую валюту [4-5]. Однако чиновники из Минфина США в специальном докладе отметили, что ограничения на вложения в ОФЗ ударят не только по России, но и по США, а также несут большие риски для инвесторов.

В таблице 1 предоставлено динамика инфляции за 2015-2017 гг. [6], можно сделать вывод о том, что процент инфляции стал уменьшаться.

Таблица 1 – Изменение инфляции в России за 2015-2017 гг.

Промежуток	2015 г., %	2016 г., %	2017 г., %
1 полугодие	8,28	3,26	2,28
2 полугодие	3,98	1,99	0,22
За год	12,26	5,25	2,50

На первом заседании совета директоров в 2018 году Банк России снизил ключевую ставку на 25 пунктов, которая теперь составляет 7,5% годовых. В Ближайшее время регулятор будет еще активнее снижать ставку, это необходимо для того, чтобы стимулировать экономический рост.

Таким образом, поскольку решение Центрального Банка о снижении ставки было заложено уже рынком, то на курс российской валюты это не отразится. По предварительной оценке Росстата, экономика России после двухлетней рецессии в 2017 году выросла всего на 1,5%, тогда как правительство прогнозировало ранее 2% и выше, при этом темпы российской экономики в 2018 году будут также невысокими, составив 1,5-2%, из чего следует, что более активное снижение ключевой ставки сделает кредиты более дешевыми, а это в свою очередь подхлестнет экономический рост.

Использованные источники:

1. Розанова Н.М. Денежно-кредитная политика: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры. 2016. 276 с.
2. Платонова И.В., Горковенко Е.В. Приоритеты социальной политики в России на современном этапе // Экономика. Инновации. Управление качеством. 2014. № 1 (6). С. 31-34.
3. Банк России «Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2018 год и период 2019 и 2020 годов. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.cbr.ru/publ/ondkp/on_2018(2019-2020).pdf
4. Пушкарева В.А., Бевза М.М., Платонова И.В. Структура Центрального банка РФ // Материалы студенческой научной конференции за 2014 год Воронежский государственный университет инженерных технологий. 2014. С. 68.
5. Платонова И.В., Артёменко Т.Д. Валютный курс и последствия его изменений // Современные проблемы и перспективные направления инновационного развития науки: сборник статей международной научно-практической конференции. 2017. С. 8-10.
6. Текущий уровень инфляции в РФ [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://russian-inflation.ru.

УДК: 323.1

Маглюк А.В.
студент 4 курса
факультет Менеджмента
Павлова Г.Ю., кандидат культурологии
доцент
Академия ИМСИТ
Россия, г. Краснодар

ОСОБЕННОСТИ И ПРОБЛЕМЫ ФЕДЕРАЛИЗМА В РФ

Аннотация: В статье анализируется государственное устройство РФ. Рассматриваются особенности данного устройства и проблемы, присущие ему. Проводится анализ влияния федеральных властей на региональный уровень. Рассматриваются возможные пути решения описанных проблем.

Ключевые слова: Российская федерация, федерализм, сепаратизм, суверенитет, субъекты РФ, региональная власть.

Maglyuk A.V.
Student
4th year, Management faculty
The Academy IMSIT
Russia, Krasnodar
Pavlova G.Y., PhD in Cultural Studies, associate professor
The Academy IMSIT
Russia, Krasnodar

FEATURES AND PROBLEMS OF FEDERALISM IN THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: The article analyzes the state structure of the Russian Federation. The features of this structure and the problems inherent in it are considered. An analysis is made of the influence of federal authorities on the regional level. Possible ways of solving the described problems are considered.

Keywords: Russian Federation, federalism, separatism, sovereignty, subjects of the Russian Federation, regional government.

Россия – одна из самых больших стран в мире: огромная территория, 11 часовых поясов, множество национальностей. Разумеется, что для управления таким огромным государством необходима особая система устройства.

Россия имеет федеративное устройство, т.е. состоит из большого количества самостоятельных субъектов: 21 республика, которые имеют собственные конституции, 9 краёв, 46 областей, 1 автономная область, 4 автономных округа. Наша страна – как лоскутное одеяло, состоящее из отдельных субъектов, в каждом из которых, есть свои локальные законы, а где-то еще и этнические моральные нормы, обусловленные

национальностью. Это создает определенные особенности и проблемы при функционировании всей федерации.

Для начала посмотрим, как это регулируется в законодательстве. В основном законе государства (т.е. в Конституции Российской Федерации) в ст. 5.1 прописано: «Российская Федерация состоит из республик, краев, областей, городов федерального значения, автономной области, автономных округов — равноправных субъектов Российской Федерации».[225] На практике республики могут устанавливать ещё и свое республиканское гражданство, что прямо противоречит Конституции. Также в статье 66 Конституции закреплено неравноправие краев и областей и входящих в их состав автономных округов. Получается явное противоречие с принципом равноправия всех субъектов, так как равноправные субъекты не могут входить в территориальный состав друг друга – это предполагает некоторую соподчиненность.

Наше государство делится частично по территориальному, и частично по национально-территориальному принципу. Края, области и города федерального значения определяются по первому принципу, а республики, автономные области и автономные округа – по второму. Из этого следует прямое нарушение конституции, т.к. субъекты получаются неравноправными. К тому же – выделение национального признака при образовании субъектов может быть опасным для государственной целостности, т.к. провоцирует националистические настроения и может использоваться экстремистами для разжигания межнациональной розни.

Еще одно несовершенство в законодательстве – Конституция РФ, т.к. некоторые нормы, которые регулируют федеративные отношения, не всегда соотносятся, а иногда противоречат друг другу. В части 1 ст. 5 устанавливается равноправный статус субъектов федерации, одновременно определяет 6 различных видов субъектов, что обозначает неодинаковое правовое регулирование федеративных отношений. Также, в ч. 5 ст. 66 Конституции РФ закреплена возможность изменения статуса субъекта. Задумаемся, если статус всех шести видов субъектов – одинаков, зачем его изменять? Это явно свидетельствует о нарушении принципа равноправия.

Помимо вышеназванного, принципу равноправия субъектов очевидно противоречат следующие нормы Конституции РФ: 1) ч. 2 ст. 5 устанавливает, что республики имеют свою конституцию и законодательство, а остальные субъекты РФ - устав и законодательство; 2) ч. 4 ст. 66 устанавливает возможность вхождения одного субъекта РФ в состав другого; 3) ч. 2 ст. 68 закрепляет право только за республиками устанавливать свои государственные языки, в то время как у других субъектов РФ такого права нет, даже у автономной области и автономных округов, которые, так же как и республики, основаны на национально-территориальном принципе.

Также существует проблема чрезмерного вмешательства федеральных

[225] Конституция РФ

органов исполнительной власти в деятельность субъектов. Федеральная власть старается усилить свое влияние в субъектах, проводя политику централизации. Создаются федеральные округа и системы территориальных органов федеральной власти в этих округах, которые фактически становятся новым уровнем власти над властью субъектов РФ, что противоречит конституционной модели федерализма.

Само собой, такие действия со стороны федеральных органов власти негативно воспринимаются в определенных субъектах, особенно сформированных по национально-территориальному признаку. Жители этих субъектов зачастую не поддерживают стремление федеральных властей вмешиваться во внутреннюю политику субъекта и регулировать какие-либо стороны общественной жизни.

Из этого следует одна из основных проблем федерализма – повышение уровня самосознания и стремление этнических народов к независимости. Разберем это на примерах:

1. Внутренний чеченский конфликт 1994 года: желание выйти из состава России и провозгласить себя независимым государством. Властям удалось удержать и «вывести боевиков из строя».

2. Массовые межэтнические беспорядки 29 августа - 3 сентября 2006 года в Кондопоге, Карелия, когда выходцы из Кавказа убили двух русских из-за спора с администрацией местного ресторана «Чайка»;

3. Межэтнический конфликт 12 июня 2011 года в посёлке Кобралово - массовая драка между русскими и дагестанцами, начавшаяся на дискотеке в честь Дня России.[226]

Такие кровопролитные события происходят, когда недовольство федеральными властями доходит до «точки кипения». К несчастью, во время подобных беспорядков – зачастую страдают невинные люди, простые граждане, соседи, на которых обрушивается гнев зачинщиков.

В связи с присоединением Крыма летом 2014 года, в ряде субъектов стали наблюдаться антироссийские и сепаратистские настроения. Федеральное правительство отреагировало незамедлительно. В этом же году в Уголовный кодекс внесли статью 280 УК РФ: «Публичные призывы к осуществлению действий, направленных на нарушение территориальной целостности Российской Федерации». Нельзя не отметить роль этого действия в регулировании сепаратистских настроений (по крайней мере, статистически), поскольку теперь стало опасно публиковать любые фразы, способные идентифицироваться как призывы к национальному или территориальному отделению.

Как пример разногласий и несовершенства Конституции РФ, стоит привести такой случай: в 2009 году Республика Саха (Якутия) была лишена суверенитета. В конституции Якутии были убраны отметки про «суверенитет» республики. И хотя депутат республики Зоя Корнилова

[226] Иванов Д.В. – Проблемы и перспективы развития федерализма в России – «Политобразование» - http://lawinrussia.ru/content/problemy-i-perspektivy-razvitiya-federalizma-v-rossii

отметила, что: «Якутия никогда не ставила вопрос о так называемом политическом суверенитете, который предполагает возможность выхода республики из состава Российской Федерации», все же по решению Конституционного суда РФ республика перестала быть независимой, т.к. формально не допускается суверенитет ни республик, ни иных субъектов внутри Российской Федерации.

Однако, интересны причины этого решения. Дело в том, что Конституционный суд РФ неоднократно выражал недовольство тем, что принимаемые конституционным судом Якутии решения без учета конституционно-правовых приоритетов, позиций Конституционного суда РФ. Так, в постановлении КС республики от 18 февраля 2009 года, в частности, утверждалось, что "суверенитет как мера самостоятельности республики отражает свободу волеизъявления народа в избрании формы государственности". [227]

Очевидно, что такое «наказание» постигло республику именно за то, что ее конституционный суд не учитывал позиций Конституционного суда РФ. И хотя, решение вполне правомерно – почему это не было сделано раньше, ведь Конституция Якутии была принята 4 апреля 1992 года, и 17 лет там была пометка о суверенитете.

Еще одна проблема федерализма – поглощение культуры этнических народностей. В условиях глобализации и объединения всех субъектов в федерацию с единой валютой и языком, наблюдается спад влияния этнических культур. Для примера – возьмем количество обучающихся якутскому языку в школах Республики Саха (Якутия): в 2002-2003 учебных годах было зафиксировано 73 728 обучающихся национальному языку, а в 2011-2012 учебных годах, это число составило 53 564.[228] Несмотря на государственную поддержку этого языка (он преподается в средних школах и университетах), динамика позволяет сделать вывод, что с каждым годом все меньше школьников обучается национальному языку. В перспективе, это приведет к практически полному поглощению этнических культур.

Итак, мы рассмотрели основные проблемы федерализма в РФ, это:

1. Несовершенство законодательства в регулировании отношений между органами федеральной власти и органами власти субъектов РФ
2. Неравенство субъектов РФ в статусах между собой
3. Поглощение этнических культур
4. Рост сепаратистских настроений в отдельных регионах

На наш взгляд, есть три способа, как можно исправить эти проблемы.

Первый – самый радикальный и самый маловероятный – переход страны к унитарному строю. По мнению некоторых ученых, такой переход был бы вполне обоснован историческими предпосылками и менталитетом

---

[227] Newsru.com - Республику Якутия лишили суверенитета https://www.newsru.com/russia/17jun2009/yakut.html

[228] Арефьев А. Л. Языки коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока в системе образования: история и современность. — М.: Центр социального прогнозирования и маркетинга, 2014. — С. 112.

граждан страны. Однако, это потребует пересмотреть основы конституционного строя и саму Конституцию РФ, что не соответствует современной политической обстановке в том числе и на международном уровне.

Второй вариант - предоставить право устанавливать свои государственные языки всем субъектам Российской Федерации, основанным на национально-территориальном принципе, т.е. не только республикам, но и автономным округам и автономной области. Также исключить из российской Конституции возможность вхождения одного субъекта РФ в состав другого. И, наконец, установить конституционные ограничения для федерального законодателя в отношении детальной правовой регламентации организации системы органов государственной власти субъектов РФ. Это может создать основу для будущего развития российских регионов.

И последний вариант – не потребует внесения изменений в действующую Конституцию и законодательство. Для его реализации необходимы конкретные усилия с обеих сторон (федеральной и региональной) для достижения баланса интересов между ними. Речь идет об осуществлении политики, направленной на реализацию принципов федерализма и на сотрудничество центра и регионов, независимо от недостатков нормативных актов, регулирующих федеративные отношения. А это возможно только при наличии у властвующих субъектов высокого уровня правосознания, политической культуры и взаимного желания сделать Россию федерацией.

Заключение

В любом случае, какой бы из этих вариантов не был бы реализован в итоге, для нормализации ситуации в стране – необходимы хоть какие-то изменения, поскольку описанные нами проблемы не смогут разрешиться сами собой. Для успешного существования нашего государства необходимо вовремя решать все возникающие конфликты, и не давать им развиваться, нанося урон нашей государственности.

Использованные источники:

1. Конституция РФ
2. Иванов Д.В. – Проблемы и перспективы развития федерализма в России – «Политобразование» - URL: http://lawinrussia.ru/content/problemy-i-perspektivy-razvitiya-federalizma-v-rossii
3. Newsru.com - Республику Якутия лишили суверенитета URL: https://www.newsru.com/russia/17jun2009/yakut.html
4. Арефьев А. Л. Языки коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока в системе образования: история и современность. — М.: Центр социального прогнозирования и маркетинга, 2014. — С. 112.

УДК: 332.1

Маглюк А.В.
студент 4 курса
факультет Менеджмента
научный руководитель: Базык Е.Ф., к.э.н.
доцент
Академия ИМСИТ
Россия, г. Краснодар

ВЛИЯНИЕ СТРОИТЕЛЬСТВА МОСТА ЧЕРЕЗ КЕРЧЕНСКИЙ ПРОЛИВ НА ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ РЕСПУБЛИКИ КРЫМ

Аннотация: в статье рассматривается возможный экономический эффект от Крымского моста на экономику республики Крым. Определяются основные перспективные направления развития. Анализируются текущие показатели и предполагается динамика роста при новых условиях. Определяются проблемы, которые могут быть решены введением в эксплуатацию Крымского моста.

Ключевые слова: региональный менеджмент, дотации, Крым, туризм, сельское хозяйство, транспорт.

Maglyuk A.V.
Student
4th year, Management faculty
The Academy IMSIT
Russia, Krasnodar
scientific adviser: Bazyk E.F.,
PhD in Economics, associate professor
The Academy IMSIT
Russia, Krasnodar

INFLUENCE OF THE BRIDGE CONSTRUCTION THROUGH THE KERCHEN STRAIT ON THE ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE REPUBLIC OF CRIMEA

Annotation: in the article the possible economic effect from the Crimean bridge on the economy of the Republic of Crimea is considered. The main perspective directions of development are determined. The current indicators are analyzed and the dynamics of growth under new conditions are assumed. The problems that can be solved by the commissioning of the Crimean bridge are identified.

Key words: regional management, subsidies, Crimea, tourism, agriculture, transport.

После присоединения Крымского полуострова к России в 2014 году, встал вопрос о транспортной связи между ним и материковой частью. Имеющийся канал связи в виде паромной переправы не справился с наплывом туристов, в результате чего произошел транспортный коллапс еще

на подъезде к переправе, когда люди проводили в очереди несколько суток.

В марте 2014 года президент РФ поручил построить мост через Керченский пролив в автомобильном и ж/д вариантах. Мост должен связать Керченский и Таманский полуострова через остров Тузла и Тузлинскую косу.

Помимо транспортной цели, мост также окажет определенное влияние на экономику Крымского полуострова. Разберемся на примерах, как именно.

До момента присоединения к России, Крым был одним из беднейших регионов Украины, уровень дохода там был на 14% ниже, чем в среднем по Украине [1]. Правительство РФ поставило цель повысить доходы крымчан до уровня доходов россиян, т.е. с $2000 до $8500. Такого эффекта предполагается достичь в том числе за счет улучшения транспортного сообщения между Крымом и материковой Россией. Владимир Путин определил основные направления развития экономики Крыма: туризм, судостроение, судоремонт, химическая промышленность, сельское хозяйство. Все эти направления зависят от транспортной доступности полуострова [2].

В плане туризма можно отследить следующую динамику: после присоединения Крыма к России, туда увеличился поток российских туристов, желающих попробовать курорты полуострова. Однако тут возникли несколько проблем. Во-первых, уже упоминалась проблема транспортной нагрузки. Паромы не справлялись с большим количеством желающих, а плохие погодные условия могли надолго парализовать работу обоих берегов, в итоге туристы проводили большое количество в очереди на переправу. Эта очередь растянулась настолько, что большинство ожидающих останавливалось за пределами оборудованных стоянок, где не было никаких удобств. Тот же поток людей, который смог в итоге прорваться на полуостров, встретил курортный бизнес, который был абсолютно не готов к такому наплыву желающих. Достаточного количества мест для отдыхающих не было, пляжи были переполнены. Частные и теневые предприниматели, а также арендодатели, сдающие комнаты, понимали, что у приезжих не было особого выбора и завышали цены на свои услуги. В итоге в 2014-2015 годах эти факторы послужили мощными источниками формирования негативного имиджа о инфраструктуре полуострова. Только в дальнейшем курортная сфера стала понемногу адаптироваться под новые реалии.

В 2016 году полуостров посетили 5,6 млн туристов. Поскольку многие туристы предпочитают посещать курорты Черного моря на собственных автомобилях, либо ж/д транспортом, то постройка Крымского моста, как считают непосредственно на полуострове, должна принести еще 4 млн туристов, которые смогут добраться из Краснодарского края прямо по автомобильному мосту [3].

Такое повышение соответственно увеличит доходы жителей Крыма, занятых в сфере туристического обслуживания. Кроме того, рост туризма

считается основной силой роста ВВП региона, которая позволит ему выйти из дотационного статуса, т.е. рост туризма позволит снизить вливание денег в регион из федерального бюджета.

Сельское хозяйство полуострова вышло на показатели производства в 1,5 раза выше, чем в 2013 году [4]. Такой бурный рост производства связан с тем, что благодаря субсидиям в 2-3 млрд рублей в год из бюджета РФ, сельхозпроизводители Крыма смогли увеличить парк с/х техники примерно на треть [5].

В 2014 году на Республику Крым приходилось 13,4 % валового сбора винограда в России, 3,8 % — плодов и ягод, 2,6 % — овощей, 1,2 % — зерна. Большая часть этой продукции не может быть потреблена населением Крыма и нуждается в эффективных средствах доставки внешним потребителям [6].

Производители в Крыму надеются, что Крымский мост поможет им в реализации продукции, т.к. несмотря на санкции против Крыма, местные производители активно экспортируют продукцию за рубеж, но для обхода санкций необходимо вывести эту продукцию за пределы Крыма в порт, чтобы суда, которые будут транспортировать эту продукцию, не подвергали себя риску. На данный момент Крым продает около трети своей с/х продукции за иностранную валюту [7]. После открытия Крымского моста, республика сможет увеличить производство и экспорт своей с/х продукции.

Еще одним перспективным направлением для роста является развитие предприятий судостроения и судоремонта. В Крыму находится ряд уникальных судостроительных и судоремонтных предприятий, в частности, Феодосийский завод «Море» известный постройкой судов на воздушной подушке для проведения десантных операций. В данный момент предприятие выполняет крупный государственный заказ на постройку корветов «Каракурт» для операций Черноморского Флота у побережья. Однако судостроительные предприятия Крыма, включённые в состав Объединённой судостроительной корпорации зависимы от поставок крупногабаритного оборудования для судов от двигателей до ракетных установок, которое производится на материковой России и необходимую логистику судостроителям должен обеспечить Крымский мост.

Для реализации новых контрактов многие предприятия стали вынуждены производить модернизацию своего оборудования и расширение своих производственных мощностей. Так, на судостроительном заводе «Залив», расположенном в Керчи, для реализации внушительного и чрезвычайно ответственного контракта на изготовление металлоконструкций пролетных строений для автодорожного полотна Керченского моста (их общий вес составляет порядка 500 тонн) пришлось провести серьезную работу по расширению производственного потенциала предприятия.

После введения в эксплуатацию Крымского моста, облегчится доставка грузов из материковой России в Крым, что должно сказаться на

уменьшении транспортных наценок в стоимости товаров в Республике. В 2017 году цену там были намного выше цен в соседнем Краснодарском крае именно из-за транспортных расходов. Чтобы оценить степень влияния отсутствия моста на стоимость перевозок можно отметить, что перевозка по маршруту Москва-Симферополь, сравнимом с маршрутом Москва-Новороссийск, в 2-3 раза дороже последнего за счет перевалки на паромной переправе.

Следует также учесть особенность портов Крыма. Формально они имеют перевалку около 20 миллионов тонн, что более чем в 2 раза больше потребностей Крыма. Однако все грузовые порты Крыма относятся к малым и не имеют крупных терминалов, чтобы формировать большие транспортные партии и выполнять операции с крупными судами. Это резко увеличивает стоимость морских перевозок [6]. Наличие примыкающих к Крымскому мосту крупных портов Тамань, Кавказ и Новороссийск позволяет получить доступ к дешевым морским перевозкам крупными партиями на судах класса Panomax дедвейтом до 220 тыс. тонн.

Таким образом, снижение цен и рост доходов в республике Крым даст региону экономический толчок и должно постепенно сравнять доходы населения полуострова с доходами жителей остальной России. Такое уравнивание предусмотрено в рамках федеральной целевой программы развития республики Крым и города Севастополя до 2020 года.

Независимый (от канадской компании Gfk) мониторинг выполнения программы показывает, что программа движется в сторону намеченных экономических показателей и более половины крымчан уже фиксируют увеличение доходов, в том числе 21 % значительное увеличение.

В целом, рост показателей ожидается по всем направлениям: от туризма до сельского хозяйства. Мост позволит снизить стоимость перевозки на полуостров, снизив итоговую стоимость продуктов и товаров. Также, увеличится доход населения региона, что позволит уменьшить дотации в регион из федерального бюджета.

Примечательно, что Керченский мост положительно влияет не только на производственные предприятия Крыма, но и на другие отрасли экономики. Так, в окрестностях Керченского участка судьбоносной стройки России появились смотровые площадки, используемые в рамках туристических маршрутов, которые начали обретать большую популярность у приезжих и местных жителей.

Использованные источники:

1. Средняя месячная зарплата по регионам Украины в январе 2014 – Мин. финансов Украины – https://index.minfin.com.ua/labour/salary/average/ 2014-01
2. Путин: Крым ждет экономическое возрождение путем проектов в судостроении, судоремонте, сельском хозяйстве, туризме – Nakanune.ru - https://www.nakanune.ru/news/2016/12/23/22456754/
3. В Крыму уверены, что Крымский мост добавит полуострову 4 млн туристов - РИА Крым: https://crimea.ria.ru/society/20161223/1108520578.html

4. Продукция сельского хозяйства Республики Крым - http://crimea.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/crimea/resources/96c5278042c0be41b726ff6ab3b46521/%D0%9F%D1%80%D0%BE%D0%B4+%D0%A1%D0%A5+%D1%81%D0%B0%D0%B9%D1%82.pdf
5. Наличие тракторов, комбайнов и сельскохозяйственных машин в сельскохозяйственных организациях республики Крым - http://crimea.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/crimea/resources/a99c570040c646dfac8eada3e1dde74c.pdf
6. ЗАКОН РЕСПУБЛИКИ КРЫМ «О стратегии социально-экономического развития республики Крым до 2030 года» - https://rk.gov.ru/rus/file/pub/pub_322716.pdf
7. Крымские сельхозпроизводители экспортировали полмиллиона тонн зерна и более 30 тыс. тонн кориандра – ИА Крыминформ - http://www.c-inform.info/news/id/30915

УДК 657.09

Мазаева Е.П.
студент магистратуры
факультет учета и аудита
научный руководитель: Демина И.Д., доктор экономических наук
профессор
Финансовый Университет при Правительстве РФ
Российская Федерация, г. Москва

ВНЕДРЕНИЕ И ЗНАЧИМОСТЬ ДИСКУССИОННОГО ДОКУМЕНТА «ИНИЦИАТИВА РАСКРЫТИЯ ИНФОРМАЦИИ – ПРИНЦИПЫ РАСКРЫТИЯ ИНФОРМАЦИИ»

Аннотация: Статья посвящена необходимости применения положений дискуссионного документа о принципах раскрытия информации в финансовой отчётности организаций. Применение дискуссионного документа позволит избежать множества ошибок при составлении финансовой отчётности и пояснительной записки.

Ключевые слова: МСФО, финансовая отчетность, пояснительная записка, учетная политика, пользователи отчетности, рекомендации

Mazaeva E.P.
master student of faculty of accounting and audit
Finance University under the Government of Russian Federation
Russian Federation, Moscow
Research supervisor: Demina I.D.
doctor of economics, professor
Finance University under the Government of Russian Federation
Russian Federation, Moscow

INTRODUCTION AND SIGNIFICANCE OF THE DISCUSSION PAPER «DISCLOSURE INITIATIVE – PRINCIPLES OF DISCLOSURE»

Abstract: the article is dedicated to the importance of regulations application of the discussion document on the principles of disclosure in the financial statements of organizations. The application of the discussion paper would avoid many errors in the preparation of the financial statements and the explanatory note.

Keywords: IFRS, financial reporting, explanatory note, Accounting policy, reporting users, recommendations.

В настоящее время со стороны пользователей значительно ужесточились требования к составлению финансовой отчётности организациями. Юридические лица с установленной периодичностью, как минимум, раз в год, составляют финансовую отчётность, которая является результатом ведения ими бухгалтерского учёта, событий, влияющих на их экономическое состояние, и решений, принимаемых их руководством. Такой вид документации, как отчётность, отражает финансовое состояние компании и предоставляет информацию её внутренним и внешним пользователям для последующего принятия ими экономических решений. Таким образом, пользователи финансовой отчётности нуждаются в большей прозрачности представления информации.

С точки зрения лиц, ответственных за составление отчётности, основной целью составления отчётности является соответствие стандартам и представление информации об организации в наиболее благоприятном для организации виде. В результате при составлении отчётности и пояснительной записки возникает множество ошибок, которые ухудшают понимание пользователей об имущественном и финансовом положении организации. Особенно сильно данная проблема проявляется в отношении крупных организаций и организаций, для которых раскрытие отчетности является обязательным.

Проблемы раскрытия информации в частности относятся к отчётности, составленной по международным стандартам. Составление отчётности по международным стандартам может быть обязательным для организаций по множеству причин: на законодательном уровне, на уровне компании, например, если филиал международной структуры ведет деятельность на территории Российской Федерации или же организация взаимодействует с иностранными контрагентами. При составлении отчётности организациям в первую очередь необходимо понимать, какие цели составления данной отчётности и кто являются её основными пользователями.

Помимо внешних пользователей, отчётность по МСФО также используется для внутренних целей руководством, поэтому её составление может быть обязательным в некоторых организациях. Её применение является необходимым, поскольку она отражает операции, активы и обязательства с точки зрения экономической сути, а не юридической формы, таким образом, она может быть использована для управленческих целей при анализе финансового положения компании и построения прогнозных

значений.

Основные минимальные рекомендации по составлению финансовой отчётности и представления в ней информации описываются в Международном стандарте финансовой отчётности 1 «Представление финансовой отчётности». Однако в цели стандарта подчёркивается, что данный стандарт относится к финансовой отчетности общего назначения. Для финансовой отчётности общего назначения рекомендации МСФО 1 на практике являются недостаточными, в связи с чем у организаций занимает большое количество времени процесс составления отчётности таким образом, чтобы она удовлетворяла интересы пользователей. Для отчётности специального назначения, которая также составляется многими организациями в мире, требования составления должны отличаться от требований МСФО 1 с учётом её особенностей.

Поскольку в практическом применении МСФО 1 у многих организаций возникает большое количество трудностей в отношении корректного раскрытия информации, которые повторяются от компании к компании на протяжении нескольких отчётных периодов, возникает естественная необходимость в дополнении положений стандарта МСФО 1. Новый стандарт должен специфицировать причины, почему необходимо составлять пояснения к основным формам финансовой отчётности, а также содержать определенные требования к раскрытию информации в финансовой отчетности. В результате данный стандарт должен способствовать улучшению понимания лиц, ответственных за составление отчётности, о потребностях пользователей в информации об имущественном и финансовом положении организации и, следовательно, о содержании пояснительной записки.

Одним из вопросов в отношении нового стандарта является вопрос, в какой форме должны быть представлены положения стандарта: в рекомендательной или нормативной. Если требования нового стандарта будут иметь более обязательный характер, чем рекомендательный, по характеру применения МСФО будут похожи с требованиями российских стандартов бухгалтерского учета и прочими национальными стандартами других стран, которые ограничивают организации в выборе подхода к составлению отчётности. С одной стороны, это будет положительно сказываться на ведении учёта, поскольку нормативный характер стандарта предотвратил бы типовые ошибки, которые допускают компании при выпуске отчётности, что позволило бы сократить затраты на её составление и выпуск. С другой стороны, во всех стандартах финансовой отчётности присутствует абзац, согласно которому, в случае, если требования МСФО противоречат корректному представлению экономической сути событий в отчётности, возможно отступление от требований стандарта. Однако, в случае отступления от требований стандартов, организациям необходимо раскрывать в отчётности причины, обосновывающие отступление от содержания стандарта. Таким образом, применение положений нового

стандарта должно соответствовать специфике деятельности каждой организации.

Советом по Международным стандартам был представлен на обсуждение дискуссионный документ «Инициатива по раскрытиям: принципы раскрытия». В данном документе содержатся дополнительные рекомендации к раскрытиям в отчётности, в частности, принципы достоверного представления нефинансовой информации в отчётности, особенности раскрытия в отчётности положений учётной политики организации, оценочных значений и многих других положений.

Также, данный дискуссионный документ содержит новизну по сравнению с действующими стандартами финансовой отчётности: в нём содержится подход специалиста Совета по стандартам бухгалтерского учёта из Новой Зеландии в отношении проекта нового стандарта по раскрытию требований к информации в финансовой отчётности. В случае, если от различных экспертов в ходе обсуждения данного стандарта будет получено большинство положительных отзывов в отношении данного проекта, он будет также включён в текст нового стандарта.

Многие организации, корпорации, эксперты и другие юридические и физические лица в экономической сфере на протяжении периода обсуждения до 2 октября 2017 г. предоставляли Совету по Международным Стандартам Финансовой Отчетности замечания в отношении указанного проекта стандарта. Среди перечисленных субъектов можно выделить компании большой аудиторской четверки, саморегулируемые организации аудиторов, оценщиков, ассоциации бухгалтеров и прочих физических и юридических лиц, являющихся авторитетными экспертами в экономической сфере во всём мире. Необходимо отметить, что данный дискуссионный документ получил множество отзывов и комментариев со стороны перечисленных субъектов, что подтверждает существование ряда проблем в отношении подготовки раскрытий отчётности и подчёркивает необходимость внедрения данного дискуссионного документа как стандарта.

В приведенном дискуссионном документе выделяются следующие основные проблемы:

- недостаточное количество раскрываемой информации;
- несоответствие раскрываемой информации целям отчётности;
- неправильное представление информации для понимания пользователей.

В частности, в данном документе поднимается проблема раскрытия учётной политики в пояснительной записке. Необходимо отметить, что многие организации в пояснительной записке к отчетности под каждым соответствующим подзаголовком в отношении статей отчётности в большом объёме приводят положения учётной политики и стандартов. Дискуссионный документ требует раскрытия некоторых положений учётной политики, однако, необходимо обратить внимание на то, что организациям следует понимать целесообразность и уместность их раскрытия.

Переполнение пояснительной записки положениями учётной политики не способствует лучшему пониманию заинтересованными пользователями финансового состояния организации. Таким образом, организациям следует соблюдать лаконичность при составлении пояснительной записки к финансовой отчётности.

Организациям следует раскрывать учетную политику в пояснительной записке только в отношении важных аспектов, относящихся непосредственно к деятельности данных организаций. При этом следует избегать дублирования в пояснительной записке всей учетной политики, поскольку она основывается на действующих международных стандартах финансовой отчетности. Например, нецелесообразно включение определения справедливой стоимости в пояснительную записку, если оно полностью идентично определению, приведённому в МСФО.

Советом по МСФО были вынесены на обсуждение экспертов ряд вопросов, касающихся содержания будущего стандарта. Согласно ответу в адрес Совета по МСФО специалистов компании КПМГ, данный вопрос является очень трудоёмким для решения, чтобы сформировать в рекомендательной форме положения нового стандарта. При этом необходимо отметить, что наибольшее взаимодействие в этих вопросах должно происходить с акционерами как главными пользователями финансовой отчетности, регулирующими органами, устанавливающими законодательные требования, и аудиторами, которые об удовлетворении интересов и тех, и тех.

Помимо этого, при составлении отчётности необходимо акцентировать внимание не только на том, каким образом раскрывать информацию, влияющую на решения пользователей, но и на содержание раскрываемой информации. В экономической деятельности организаций формируется информация, раскрытие которой может негативно сказаться на понимании пользователями состояния компании и совершении экономических ошибок.

Первоначальное назначение отчётности – удовлетворить интересы пользователей. Таким образом, повышение корректности раскрытия информации должно поспособствовать увеличению понимания пользователями финансового положения организации. При этом необходимо понимать, также в отношении отчётности общего назначения, кто входит в круг пользователей этой отчётности в основном и как обеспечить корректное понимание всеми пользователями информации, описываемой в отчётности и пояснительной записке.

Данная бумага будет помогать в первую очередь бухгалтерам, составляющим отчётность, в отношении способов определения целей составления отчётности, улучшения системы бухгалтерского учёта, коммуникации внутри организаций, разработки учётных политик, которые будут удовлетворять стандартам МСФО в отношении раскрытия информации и т.д. Важно отметить, что при внедрении положений

дискуссионного документа в качестве отдельного стандарта необходимо обеспечить отсутствие противоречий с положениями прочих действующих стандартов МСФО.

Использованные источники:

1. Международный стандарт финансовой отчетности 1 «Представление финансовой отчетности» (введен в действие на территории РФ Приказом Минфина России от 28.12.2015 № 217н), (ред. от 27.06,2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2018);
2. Огнева Л.И. Значение и функции бухгалтерской (финансовой) отчетности в рыночной экономике [Текст] // Сибирский торгово-экономический журнал – Омский институт (филиал) федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Российский университет им. Г.В. Плеханова», 2008 г. (дата обращения: 9.02.2018)
3. Disclosure Initiative – Principles of Disclosure [Электронный ресурс] // URL: http://www.ifrs.org/projects/work-plan/principles-of-disclosure/#current-stage (дата обращения: 20.03.2018);
4. KPMG Comment Letter on Discussion Paper DP/2017/1 Dsclosure Initiative – Principles of Disclosure [Электронный ресурс] // URL: https://home.kpmg.com/content/dam/kpmg/xx/pdf/2017/10/Disclosure-Initiative-Principles-of-Disclosure.pdf (дата обращения: 09.02.2018).

УДК. 159.9

Мазуркевич С. А.
студент 5 курса
факультет психологии и педагогического образования
Данилова М. А., к.психол.н.
старший преподаватель
кафедра психологии
ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»
Россия, г. Симферополь

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ, ПРОФИЛАКТИКА И ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ ВОВЛЕЧЕННОСТИ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЕЖИ В ТЕРРОРИСТИЧЕСКУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Аннотация. В настоящей статье рассматриваются вопросы противодействия вовлечению в терроризм и экстремизм молодежи. Приведен краткий анализ научных работ в области психологического изучения подверженности террористическим вербовщикам. Дана краткая характеристика психологической базы терроризма, организаторов и исполнителей. Рассмотрены причины вовлечения в террористическую деятельность молодежи.

Ключевые слова. Террористическая деятельность, предупреждение вовлечения в терроризм, противодействие терроризму, юношеский возраст, молодежь.

Mazurkievich S. A., 5th year student
of the faculty of psychology
and pedagogical education
GBOU IN RK "Crimean engineer-pedagogical University"
Russia, Simferopol
Danilova M. A., Ph. D.
senior lecturer of the Department of psychology
of GBOU IN RK "Crimean engineer-pedagogical University"
Russia, Simferopol

PSYCHOLOGICAL ASPECTS, PREVENTION AND COMBATING INVOLVEMENT OF TODAY'S YOUTH IN TERRORIST ACTIVITIES.

Annotation. This article examines the issues of counteraction to involvement in terrorism and extremism of young people. A brief analysis of the scientific works in the field of the psychological study of exposure to terrorist recruiters. Gives a brief description of the psychological bases of terrorism, organizers and performers. Reasons of involvement in terrorist activity of youth.

Keyword. Terrorist activity, the prevention of involvement in terrorism, counter terrorism, youth age, youth.

Постановка проблемы. Актуальность рассматриваемого вопроса обусловлена резким усилением угрозы террористической деятельности в России и в мире. Вопросы, касающиеся вовлечения молодежи в террористическую деятельность, недостаточно изучены, не раскрыты социально-психологические аспекты восприятия молодежью природы террористической деятельности и террористов. В настоящее время в России чрезвычайно важным становится изучение мер и способов профилактики формирования и вовлечения молодежи в экстремистские и террористические группы. Суть рассматриваемого вопроса, заключается в формировании антитеррористической модели различными социальными институтами.

Основное изложение материала. На законодательном уровне регулирование вопросов предупреждения вовлечения в террористическую деятельность молодежи, происходит в соответствии с законом «О противодействии терроризму». [5] Вопросы изучения терроризма, в настоящее время становятся все более актуальными, особенности терроризма как явления раскрываются в различных научных направлениях. На Западе создана специальная дисциплина изучающая проблему терроризма – «террология».

Изучением терроризма занимались европейские исследователи как: У. Лаккер, П. Вилкинсон, Д. Рапорт и др. Исследованиями гражданского общества занимались: В.В. Бойцова, С.В. Калашникова, Л.Л. Плотникова и др. Разработкой культурологической теории происхождения девиаций и террористической направленности поведения были посвящены труды Т. Селлина, Т.Парсонсона, В. Миллера.

Среди современных отечественных ученых, выделяются работы направленные на исследования противодействия терроризму: Э.Г.Азорян, О.В.Будницкий, Н.Я.Лазарев, Н.В. Тарабрина, Ю.Б. Быховец. В диссертационных исследованиях посвященных противодействию терроризму отмечены: Г.А.Антонова, В.Г. Федотова, П.А. Сельцовский, Н.Н. Афанасьев, А.В. Кузьмин. [1]

Важным, аспектом изучающим терроризм, является психологическая основа и идеология терроризма, как целостного компонента. Изучая эти аспекты как целостную систему идей и взглядов, следует учесть, также, не только особенности террористической группы, но и изучение потребностей, мотивов, ценностей, побуждающих членов террористической группировки быть частью подобных объединений. Что побуждает человека разделять взгляды и идеи террористических объединений? От этого, во многом, будет зависеть разработка и выбор методов и способов противодействия и профилактики терроризма.

Для того чтобы понять, что же руководит людьми вступившими на «тропу противодействия всему миру», нужно разобраться, что является психологической базой терроризма. Самые важные составляющие – это агрессия и страх. Значимое место занимает субъективная привлекательность терроризма, проводников идей несущих экстремистскую и

террористическую информацию, через СМИ и интернет, которые пропагандируют насилие, представляют террористов в роли героев, борцов за справедливость. Вся эта информация отличается прямым фанатизмом и убежденностью в реальной возможности реализации личных и групповых целей. Очень важная роль в характеристике психологической базы терроризма, отводится организаторам. Прежде всего, их характеризует: фанатизм, склонность к риску, обесценивание чужой жизни, «божественная предначертанность». Исполнителей, как правило, характеризует: зависимость, когнитивная простота, «жертвенность», затрудненность идентификации.[3]

Период взросления, сопровождается переходом от состояния «ребенка» к «взрослому». Как и другие жизненные этапы, этот период сопряжен с различными психологическими перестройками: установка жизненных приоритетов, переоценка ценностей. В это время происходит не менее значимое формирование личного самоопределения, профессионального выбора, часто случается смена мировоззрения. Юношеская психика достаточно гибка и восприимчива, особенно к воздействиям, которые исходят от авторитетных лиц и групп.

Юноши стремятся: получать признание в группе, демонстрировать нонконформизм, принадлежать к «элите», непосредственными участниками событий государственного значения. Очень важна идеологическая составляющая терроризма. Именно эти обстоятельства используют члены террористических организаций, которые отвечают за вербовку новичков.

Как правило, в экстремистские и террористические группы попадает молодежь, которая не занимается дополнительным образованием, не посещает спортивные секции и не задействована в различной общественной деятельности.

Меры по предотвращению вступления молодежи в террористические организации, должны разрабатываться государством в рамках государственной идеологии и воспитании патриотизма. Неоценимую роль играют СМИ, в борьбе с вербовкой и деятельностью террористов в целом. При трансляции информации о террористической атаке, СМИ могут осуждать действия террористов. Одним из приоритетных, должно стать направление на совместную деятельность образовательных учреждений и органов систем профилактики. Существует необходимость целостной системы работы с молодым поколением, которая позволит сформировать высокий, общекультурный уровень, патриотические чувства и сознание единства государства на основе нравственных и исторических ценностей.[2]

Новизна, рассматриваемого вопроса, заключается в предоставлении террористической деятельности, как угрозы не только мирового масштаба, которым должны заниматься государства на мировой арене, а более глубокой – причины занятости и увлеченности молодежи вопросами идеализирования террористов и ошибочной уверенности, в невиновности своих поступков. Лучшим способом уберечь молодежь от проявления и

вербовки в деятельность террористического характера, является просвещение, а также получение знаний о религии, обычаях и характерных особенностях тех народов, которые живут в России. Особенно полезными, могут стать мероприятия познавательного характера представителей разных национальностей, проживающих в одном регионе.

Выводы.

1. Меры противодействия терроризму регулируются на государственном и местном уровнях, законодательно. Изучение вовлечения в терроризм становится актуальным вопросом на государственном и мировом уровнях.

2. Современная молодежь становится более уязвимой вербовке террористов из-за частичной утраты национальных традиций и искажения исторических фактов. Для решения вопросов противодействия вовлечению в террористическую деятельность молодежи, следует проводить просветительную и образовательную работу. Целесообразно систематически проводить обследования по прогнозированию психологического отношения молодежи к терроризму, для последующей коррекции и своевременного предупреждения вовлечения в террористическую деятельность.

3. Следует акцентировать внимание на выявление и устранение условий и причин, которые являются мотивацией к принятию решения к участию в террористических акциях. Исходя из этого, формировать у молодежи научное восприятие терроризма и выработку правильного, соответствующего отношения к нему.

Использованные источники:

1. Абрамов В. А., Антонов. Г. А. Международный терроризм – возрастающая угроза национальной безопасности России / Чита: Чит. ГУ, 2005. 166 с.
2. Акимова Л.А. Социология досуга: учеб. пособие. / Л. А. Акимова М.: МГУКИ , 2003. 123 с.
3. Журавель В. П. Гражданское общество: проблемы идеологического противодействия терроризму / В. П. Журавель Право и безопасность. -2004.-№3.
4. Тарабрина Н. В. Практикум по психологии посттравматического стресса. / Н. В. Тарабрина – СПб: Питер, 2001.-272 с.
5. Федеральный закон от 6 марта 2006 г. № 35-ФЗ «О противодействии терроризму».

УДК 616.37-002

Макарова Р.В.
студент 4 курса
лечебный факультет
Сафиуллина А.И.
студент 4 курса
лечебный факультет
Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор
Ижевская государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск

КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ ОБОСТРЕНИЯ ХРОНИЧЕСКОГО АЛКОГОЛЬНОГО ПАНКРЕАТИТА

Аннотация: Неуклонный рост заболеваемости, высокий процент летальности в структуре острого панкреатита определяет высокую медико-социальную актуальность проблемы. В данной статье мы рассматриваем клинический случай обострения хронического алкогольного панкреатита.

Ключевые слова: острый панкреатит, алкоголь, обострение, лечение

Makarova R.V.
Fourth year student of the Faculty of Medicine
Safiullina A.I.
Fourth year student of the Faculty of Medicine
Styazhkina S.N.
Doctor of Medical Sciences, Professor
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk

CLINICAL CASE OF EXTRACTION OF CHRONIC ALCOHOL PANCREATITIS

Abstract: The steady increase in the incidence rate, the high mortality rate in the structure of acute pancreatitis determines the high medical and social relevance of the problem. In this article, we consider the clinical case of exacerbation of chronic alcoholic pancreatitis.

Key words: acute pancreatitis, alcohol, exacerbation, treatment

Панкреатит – это полиэтиологическое остро протекающее асептическое воспаление поджелудочной железы демаркационного типа, в основе которого лежат активация пищеварительных ферментов, вырабатываемых поджелудочной железой, некробиоз панкреатоцитов и ферментная аутоагрессия с последующим самопереваривaнием, некрозом и дистрофией железы с присоединением вторичной гнойной инфекции [1, стр 11].

В настоящее время по данным разных авторов острый панкреатит

составляет от 10 до 25% от общего числа больных хирургического профиля. Число деструктивных форм заболевания составляет 20-44% среди больных острым панкреатитом. При этом у 40-70% больных происходит инфицирование некротических очагов. Летальность при деструктивных формах острого панкреатита варьирует от 7 до 50% (в среднем 20-30%) в зависимости от тяжести процесса. При инфицированном панкреонекрозе смертность достигает 85%, при фульминантном течении заболевания – 100%. Ранние токсемические и поздние септические осложнения деструктивного панкреатита по-прежнему остаются основной причиной смерти больных. Высокая смертность при инфицированном панкреонекрозе непосредственно связана с полиорганной недостаточностью, которая следует за нарушениями гемодинамики [2, стр 110-111].

Поражение поджелудочной железы как следствие воздействия неблагоприятных факторов клинически может проявляться от незначительных болевых ощущений до тяжелейшего ферментативного шока. Употребление алкоголя является одной из основных причин развития этого заболевания. В большинстве стран на острый панкреатит алкогольной природы приходится 40% больных. Второй по частоте причиной возникновения острого панкреатита являются болезни желчного пузыря (желчнокаменная болезнь). Остальные 20% составляют другие причины: травмы живота, прием вредных для поджелудочной железы лекарств, эндокринные заболевания [3, стр 5].

По мнению большинства авторов, консервативная терапия эффективна у 75–85% больных. Хирургическое лечение показано при неэффективности консервативной терапии, нарастающей эндогенной интоксикации и развитии различных гнойных осложнений. Ранние операции на высоте эндогенной интоксикации и шокового состояния дают высокий процент летальных исходов в раннем послеоперационном периоде. В то же время длительная задержка хирургического вмешательства может способствовать развитию гнойных осложнений, прогрессированию некроза ткани поджелудочной железы, нарастанию полиорганной недостаточности [4, стр 8].

После перенесенного острого панкреатита функции поджелудочной железы, как правило, приходят к норме. При хроническом панкреатите сохраняются остаточные явления с нарушением функций поджелудочной железы и периодическим обострением [5, стр 407].

Клинический случай:

29 марта 2018 года пациент Д., 25 лет, поступил на стационарное лечение в хирургическое отделение РКБ№1.

При поступлении предъявлял жалобы на постоянные ноющие боли в эпигастрии, левом подреберье, периодически сопровождающиеся тошнотой, рвотой, общей слабостью, повышение температуры тела не отмечал.

Объективно при поступлении: состояние удовлетворительное, активен, сознание ясное. Кожные покровы, склеры физиологической окраски, чистые. Дыхание везикулярное, проводится во все отделы, хрипов нет. Перкуторный

звук легочной. Тоны сердца ясные, ритмичные. АД 120/80 мм.рт.ст., ЧСС 72 уд/мин, ЧДД 16 в мин. Живот мягкий, незначительно увеличен в размерах, поддут, болезненный в эпигастрии, левом фланке. Объёмные образования брюшной полости пальпаторно не определяются. Печень увеличена, выступает из-под края реберной дуги на 3 см, умеренно болезненная. Симптомы раздражения брюшины отрицательные. Перистальтика выслушивается. Симптом сотрясения отрицательный с обеих сторон. Отеков нет. Лабораторные и инструментальные анализы: WBC- 22,9*109 /л; RBC 3,98*1012 л; HGB- 97 г/л; PLT- 629*109/л; СОЭ – 62 мм/ч; СРБ – 256,81 мг/л; α-амилаза крови – 30,22 ед/л, АСТ- 28,83 ед/л; АЛТ- 29,42 ед/л; гамма – ГТ – 73,76 ед/л, глюкоза – 12,94 ммоль/л.

Больным считает себя в течение 5 месяцев, когда появились боли в эпигастрии, правом подреберье, увеличение живота в размерах, повышение температуры тела. Находился на стационарном лечении в хирургическом отделении 1 РКБ, была обнаружена гигантская киста поджелудочной железы, выполнено дренирование кисты под УЗИ контролем. Выписан на амбулаторное лечение. Отделяемого по дренажу не наблюдалось, дренаж был удален. Последнее обострение отмечает в течение 2 недель, находился на стационарном лечении Сюмсинской ЦРБ, переведен для дальнейшего лечения, обследования.

Из перенесенных заболеваний отмечает простудные, пневмонию, хронический алкогольный гепатит, цирроз печени, асцит.

Был направлен на СКТ органов брюшной полости с внутривенным болюсным контрастированием, заключение: Хронический панкреатит с наличием внепанкреатических скоплений жидкости в сальниковой сумке и забрюшинном пространстве слева, возможно, с признаками абсцедирования. Гепатомегалия. Расширение воротной вены. СКТ признаки псевдомембранозного колита. Левосторонний частично осумкованный плевральный выпот.

Заключение УЗИ брюшной полости: УЗИ-признаки умеренных диффузных изменений печени на фоне хронического гепатита, цирроза, увеличение печени и селезёнки (с расширением вен портальной системы), хронического панкреатита в стадии обострения, «следов» свободной жидкости в плевральной полости слева, гемангиом и кальцинатов печени. В плевральной полости слева – «следы» свободной жидкости объёмом до 30-50 мл, справа – свободной жидкости не выявлено.

Заключение эзофагогастродуоденоскопии: Варикозное расширение вен пищевода II степени. Халазия кардии. Рефлюкс эзофагит степени «В». Портальная гипертензионная гастропатия легкой степени тяжести. Косвенные признаки патологии со стороны поджелудочной железы.

Заключение рентгенограммы грудной клетки: Правосторонний выраженный пневмоторакс, левосторонний малый гидроторакс.

В результате комплексного обследования был поставлен диагноз: Хронический алкогольный панкреатит, обострение. Киста поджелудочной

железы. Состояние после наружного дренирования кисты, асептический панкреонекроз.

Была проведена консервативная терапия, включающая в себя: инфузионную, антисекреторную (квамател, октреотид), антибактериальную (цефтриаксон, метрогил, цефоперазон), противорвотную (метоклопрамид), анальгетическую (тринальгин, кеторол, трамадол), также применялся препарат ингибитора протеиназ плазмы - гордокс.

Было проведено оперативное вмешательство.

Операция от 06.04.18: Под эндотрахеальным наркозом выполнена лапаротомия в левом подреберье. В брюшной полости выпота нет. Петли тонкого кишечника не вздуты, розового цвета – до 2 см в диаметре, перистальтика активная. Желчный пузырь не напряжен. Вскрыта сальниковая сумка, в сальниковой сумке инфильтрат размерами 8*12 см, при вскрытии инфильтрата вскрыт абсцесс, излилось 150 мл серо-зеленого зловонного гноя, взято на посев. При ревизии полости абсцесса, последний размерами 5*14*10 см, в полости множественные некротические массы черно-малинового цвета, извлечена часть поджелудочной железы размерами 4*4*7 см (часть тела, хвост), свободно лежащая в полости абсцесса черно-малинового цвета. Некротические массы удалены. При дальнейшей ревизии полость распространяется в забрюшинную клетчатку слева, клетчатка желеобразной консистенции с множественными затеками. Забрюшинная клетчатка раскрыта по боковому фланку, распространяется до малого таза, ниже крыла подвздошной кости вскрыт абсцесс со зловонным гноем серо-зеленого цвета, объемом 50 мл, полость абсцесса санирована, некротические ткани удалены. В полости абсцессов установлены дренажи: в сальниковую сумку 2 дренажа, промывная система, контроль – дренажи функционируют, промывная система и дренаж установлен в забрюшинную клетчатку слева, дренаж – справа в малый таз, функционируют. Брюшная полость санирована. Контроль гемостаза – сухо. Швы на рану. Спиртовая асептическая повязка.

06.04.18 Под местной анастезией выполнена пункция правой плевральной полости по средне-подмышечной линии в 6 межреберье, получен воздух. Установлен дренаж по Бюлау, воздух эвакуирован. Асептическая повязка.

Операция от 09.04.18: Под эндотрахеальным наркозом снят провизорный шов с кожи. В брюшной полости выпота нет. Петли тонкого кишечника – не раздуты, перистальтика сохранена, фибрина нет. При ревизии сальниковой сумки – новых очагов некроза нет, в сальниковой сумке назначительное количество мутноватого выпота, дренажи функционируют. Оставшаяся ткань железы в инфильтрате, новых абсцессов не обнаружено. При ревизии забрюшинной клетчатки слева – скудное количество мутного выпота, полость абсцесса забрюшинного пространства отграничена, дренажи функционируют. Брюшная полость санирована до «чистых вод», дренажи промыты, контроль гемостаза – сухо. Послойно швы

на рану. Спиртовая асептическая повязка.

В реанимационном отделении находился с 6.04.18 по 12.04.18. Затем переведен на долечивание в хирургическое отделение.

После заживления послеоперационной раны больной выписан с рекомендациями на амбулаторное наблюдение.

Использованные источники:

1. Подолужный В.И., Аминов И.Х., Радионов И.А. Острый панкреатит. Кемерово, 2017. С. 131.
2. Стяжкина С.Н., Ситников В.А., Леднева А.В., Коробейников В.И. Острый деструктивный панкреатит: диагностика и лечение // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2011. №5. – С. 110-112.
3. Гребенюк В.В. Острый панкреатит: учебное пособие. – Благовещенск: Амурск. гос. мед. академия, 2011. – 48 с.
4. Назыров Ф.Г. Острый панкреатит // Вестник экстренной медицины. – 2010. №4. - С 8-14.
5. Хирургические болезни: Учебник/ М.И.Кузин, О.С.Шкроб, Н.М. Кузин и др.; Под ред. М.И.Кузина. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Медицина, 2005. - 784с.

УДК – 657.6

Мамедова М.С.
студент магистрант 1 года обучения
экономический факультет
ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный университет»
Российская Федерация, Республика Дагестан, г. Махачкала

ПРОБЛЕМЫ НОРМАТИВНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ НАЛОГОВОГО АУДИТА

Аннотация: В статье исследована проблема правового регулирования налогового аудита, проанализированы действующие нормативные акты в этой области, выделены основные внутренние и внешние противоречия. Изучен вопрос места и статуса налогового аудита в системе аудиторских услуг. Выделен ряд вопросов, необходимых для законодательного регламентирования.

Ключевые слова: Налоговый аудит, сопутствующие услуги по налоговым вопросам, аудиторское заключение, методика аудиторской деятельности, МСА.

Mamedova M.S.
Master's degree, first course graduate student, Department of Economics
Dagestan State University
Russian Federation, Republic of Dagestan, Makhachkala

PROBLEMS OF REGULATION OF THE TAX AUDIT

Abstract: The article examines the problem of legal regulation of tax audit, analyzes the existing regulations in this area, highlights the main internal and external contradictions. The issue of the place and status of tax audit in the system of audit services is studied. A number of issues necessary for legislative regulation are highlighted.

Key words: Tax audit, related services on tax issues, audit report, audit methodology, ISA.

Учет расчетов с бюджетом по налогам и сборам как неотъемлемый элемент учетной системы хозяйствующего субъекта подлежит государственному регулированию. Законодательство в сфере налогообложения характеризуется своей сложностью, которая в частности объясняется постоянными изменениями и дополнениями. Кроме того, механизмы определения налоговой базы, расчета налоговых обязательств, применения налоговых льгот требуют особой тщательности и ответственности, так как последствия искажений и ошибок в части правильности исчисления, своевременности и полноты уплаты налогов, а также порядка составления и представления налоговой отчетности могут оказать негативное влияние на финансовое состояние организации. Все это предопределяет потребность экономических субъектов в налоговом аудите и объясняет широкий спрос на данное направление аудиторской деятельности.

Изучение теоретических аспектов данной тематики, связанных с сущностью и значением налогового аудита, кругом вопросов, подпадающих под это понятие, методологией, конкретной методикой и аудиторскими процедурами, выявило отсутствие единых и однозначно определенных подходов и взглядов.

Основной преградой, встающей на пути развития налогового аудита, является проблема нормативного регулирования данной области. Необходимость полной и достаточной правовой основы налогового аудита обусловлена специфической областью проверки, так как несоблюдение и нарушение норм законодательства, устанавливающих порядок расчетов с бюджетом по налогам и сборам, влечет за собой налоговые риски в виде санкций не только административного, но и уголовного характера. Соответственно, необходимо исчерпывающие, законодательно закрепленное определение сущности, целей и объекта налогового аудита, его места в системе аудиторской деятельности, порядка и принципов проверки, а также строгое регулирование деятельности аудиторских организаций индивидуальных аудиторов, оказывающих услуги по проведению налогового аудита. Таким образом, разработка нормативного регулирования должна осуществляться в отношении двух направлений: теоретической основы, понятийного аппарата налогового аудита и практической деятельности в сфере налогового аудита.

Данный вопрос рассматривается в качестве острой проблемы не только учеными-экономистами, но и практикующими аудиторами. Исследованию этой темы посвящен ряд работ Т.Г. Шешуковой, А.А. Савина, А.Д. Шеремета,.В. Брызгалина, И.А. Бажина и других. Каждый из ученых предлагает свои концепции и модели систем нормативного регулирования, которые, по их мнению, повысили бы качество проведения налогового аудита путем установления четкой схемы проверки и снижения степени неопределенности.

Определение понятия «налоговый аудит» не установлено Федеральным законом «Об аудиторской деятельности» №307-ФЗ, он выделен лишь как один из видов услуг сопутствующих аудиту: «налоговое консультирование, постановку, восстановление и ведение налогового учета, составление налоговых расчетов и деклараций»229, который не предполагает подтверждение достоверности налоговой отчетности.

Единственным нормативно-правовым актом, регламентирующим непосредственно порядок проведения налогового аудита, является Методика аудиторской деятельности "Налоговый аудит и другие сопутствующие услуги по налоговым вопросам. Общение с налоговыми органами". Этот документ носит рекомендательный характер, то есть не является обязательным к соблюдению при проведении налогового аудита. Кроме того, некоторые его положения устарели и не соответствуют веденным в

[229] Федеральный закон от 30 декабря 2008 г. № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности». [Электронный ресурс]: Режим доступа: http://consultant.ru

действие позже нормативным актам вышестоящего уровня.

Разбор положений Методики выявляет противоречия и внутри самого документа. Одним из главных недостатков является отсутствие четкого отнесения этим нормативным актом налогового аудита либо непосредственно к аудиту в качестве отдельного его вида, либо к сопутствующим аудиту услугам. Подробный анализ отдельных статей выявляет возможность двоякого толкования этого аспекта. Само название Методики причисляет налоговый аудит к ряду сопутствующих услуг, при этом и в содержании документа также несколько раз употребляется конструкция «налоговый аудит и другие сопутствующие услуги по налоговым вопросам». Данная позиция соответствует положениям ст. 1 ФЗ № 307.

Однако следует обратить внимание на то, что в Методике не раз встречается и такой способ синтаксической увязки налогового аудита и сопутствующих услуг, который позволяет характеризовать их как виды неравнозначных услуг, а именно: «налоговый аудит и (или) сопутствующие услуги по налоговым вопросам». Нельзя не обратить внимания и на то, что формулировка цели налогового аудита идентична той, что представлена в ФЗ № 307 с различием лишь в объекте проверки.

Кроме того, ст. 5.1-5.3, 5.5 четко разграничивают эти понятия путем определения вида итоговых документов: если по результатам сопутствующих услуг по налоговым вопросам предполагается формирование документальных материалов в форме консультаций, расчетов, предложений и схем, то по завершении налогового аудита указывается на необходимость формирования и выдачи аудиторского заключения и отчета аудитора. При этом структура образца аудиторского заключения, приведенного в приложении к Методике полностью схожа со схемой заключения по результатам аудита бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Здесь возникает несоответствие: если налоговый аудит рассматривать как один из видов сопутствующих услуг по налоговым вопросам, то формирование по его результатам аудиторского заключения невозможно; если же, ссылаясь на вышеуказанные положения Методики, определять налоговый аудит как отдельное направления собственно аудита, то эта позиция будет противоречить положению ФЗ, который причисляет налоговое консультирование к сопутствующим аудиту услугам, а вопросы налогообложения рассматривает лишь как составные статьи бухгалтерской отчетности. При этом в Методике прямо указано, что результаты налогового аудита не могут рассматриваться в качестве заключений относительно отдельных статей расчетов с бюджетом по налогам в бухгалтерской отчетности в целях выражения мнения о достоверности такой отчетности в целом.

Формирование аудиторского заключения по результатам налогового аудита может рассматриваться правомерным, если опираться на отдельные стандарты аудиторской деятельности. Стоит отметить, что с переходом на

МСА проблема нормативного регулирования налогового аудита не решается, так и как и среди них отдельного стандарта, регламентирующего порядок его проведения. Разработка такого стандарта не видится возможным ввиду значительных различий между специфическими особенностями налоговых систем и законодательства стран. При этом было бы целесообразным наличие МСА, определяющего общие принципы и круг вопросов, входящих в понятие «налоговый аудит», который бы установил однозначное разграничение между налоговым аудитом, аудитом бухгалтерской (финансовой) отчетности и перечнем сопутствующих аудиту услуг в сфере налогообложения.

Если раньше аудиторы могли опираться на положения ФСАД 8/2011 «Особенности аудита отчетности, составленной по специальным правилам» и ФСАД 9/2011 «Особенности аудита отдельной части отчетности», осуществляя налоговый аудит как непосредственно аудит, а не сопутствующую ему услугу, то теперь следует опираться на положения МСА, на основе которых были разработаны указанные ФСАД: МСА (ISA) 800 «Особые аспекты – аудит финансовой отчетности специального назначения» и МСА (ISA) 805 «Особые аспекты – аудит отдельной финансовой отчетности и определенных элементов, счетов или статей финансового отчета» соответственно. Следует отметить, что МСА 800 позволяют формировать аудиторские заключения о достоверности представленных налоговых деклараций, тогда как МСА 805 предполагает в качестве результата налогового аудита мнение о достоверности статей бухгалтерской отчетности, отражающих расчеты и начисления по отдельным налогам.

Анализируя ежегодно увеличивающиеся темпы роста спроса на налоговый аудит, оценивая важность его результатов в качестве инструмента снижения налоговых рисков и, как результат, укрепления финансового благополучия экономических субъектов, а также признавая значимость его объекта как наиболее широкой и ответственной части учетной системы, видится не только целесообразным, но и необходимым выделение налогового аудита в отдельное направление как самостоятельный вид аудиторской проверки.

В связи с этим необходима разработка нормативно-правового акта, имеющего статус обязательного к соблюдению, который бы регулировал ряд следующих вопросов:

1) определение места и статуса налогового аудита в системе аудиторских услуг;

2) установления объекта налогового аудита;

3) четкое формулирование цели налогового аудита;

4) регламентация методики проведения аудита и конкретных аудиторских процедур;

5) обозначение круга вопросов, решаемых в ходе проведения налогового аудита;

6) установление вида и формы документов, формируемых по результатам налогового аудита;

7) определение отношения результатов налогового аудита по отношению к оценке достоверности отдельных статей бухгалтерской (финансовой) отчетности, отражающих расчеты с бюджетом по налогам и сборам;

8) однозначное разграничение налогового аудита и сопутствующих аудиту услуг по налоговым вопросам.

Таким образом, отсутствие законодательно закрепленных определения сущности и места налогового аудита в системе аудиторских услуг, круга вопросов, подпадающих под данный вид проверки, конкретной методики и схемы действий аудитора, а также наличие неясностей, внешних и внутренних противоречий различных нормативных актов создают предпосылки двоякого понимания их положений, что, безусловно, может оказать отрицательное воздействие на качество проводимого налогового аудита и ответственность сторон.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 30 декабря 2008 г. № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности». [Электронный ресурс]: Режим доступа: http://consultant.ru

2. МСА (ISA) 800 «Особые аспекты – аудит финансовой отчетности специального назначения». [Электронный ресурс]: Режим доступа: http://consultant.ru

3. МСА (ISA) 805 «Особые аспекты – аудит отдельной финансовой отчетности и определенных элементов, счетов или статей финансового отчета». [Электронный ресурс]: Режим доступа: http://consultant.ru

4. Методика аудиторской деятельности "Налоговый аудит и другие сопутствующие услуги по налоговым вопросам. Общение с налоговыми органами" от 11 июля 2000 г. [Электронный ресурс]: Режим доступа: http://consultant.ru

5. Шешукова Т.Г., Орлов Д.В. / Налоговый аудит как самостоятельное направление аудиторской деятельности [Электронный ресурс] // Вестник Пермского университета. - 2015. - № 1(8). – (Дата обращения: 27.04.2018)

УДК 303.721

Мананкова Е.В.
студент 2 курса
факультет «Магистратура»
Технологический институт
научный руководитель: Немтинов В.А., доктор технических наук
профессор, заведующий кафедрой «Компьютерно -
интегрированные системы в машиностроении»
Тамбовский государственный технический университет
Россия, г. Тамбов

РАЗРАБОТКА МОДЕЛИ БИЗНЕС -ПРОЦЕССОВ В ПРОГРАММНОЙ СРЕДЕ ARIS EXPRESS

Аннотация:

В статье рассматриваются функциональные возможности программного продукта ARIS express при построении модели в нотации BPMN 2.0. Определены этапы построения схем бизнес -процессов: постановка задачи модели; выделение отдельных процессов, имеющих значение с точки зрения поставленной задачи; выделение зон, на которых выполняется процесс (или субъектов, выполняющих процесс); определение условий, которые влияют на процесс; визуализация процессов с учетом правил нотации. Каждый этап рассмотрен на примере модели, описывающей логику системы контроля и управления транспортом.

Ключевые слова: бизнес -процесс, модель бизнес -процессов, нотация моделирования, ARIS express, BPMN 2.0.

Manankova E.V.
2nd -year student
of the Magistracy faculty
Institute of Technology
Tambov State Technical University
Russia, Tambov
Scientific adviser: Nemtinov V.A.
Doctor of Technical Sciences, Professor
Head of the Chair «Computer -integrated systems in mechanical engineering»
Tambov State Technical University

DEVELOPMENT OF THE BUSINESS PROCESS MODEL BY MEANS OF ARIS EXPRESS

Abstract:

The functionality of the ARIS express software is considered in the article. The stages of building business process diagrams are the statement of the model purpose; identification of the processes that are important; allocation of zones where the process is performed (or entities performing the process); determining the conditions that affect the process; visualization of processes taking into

account the rules of notation. Each stage is considered on the example of the model which describes the logic of the transport control and management system.

Keywords: business process, business process model, modeling notation, ARIS express, BPMN 2.0.

Рынок программных продуктов, способствующих визуализации процессов активно развивается. Средства моделирования бизнес-процессов разрабатываются как большими корпорациями (например, Microsoft), так и небольшими группами разработчиков.

ARIS Express является программным продуктом моделирования бизнес-процессов, находящимся в открытом доступе. Одним из минусов данного инструмента является отсутствие русскоязычной версии. Данное программное обеспечение сопровождает пользователей возможностью работы с нотациями BPMN 2.0 и EPC, а также позволяет описать бизнес-процессы и другие предметные области, такие как: организационная структура, информационная структура предприятия, модели данных и т. д.



Рисунок 1 - Интерфейс ARIS Express

Нотация EPC была разработана для моделирования сложных наборов процессов с многочисленными интерфейсами и уровнями декомпозиции. В основе стандарта лежит набор легко узнаваемых элементов, который может дополняться. Главными плюсами являются: простота в понимании схем; информативность.

BPMN 2.0 - очень детальная нотация, показывающая стартовые, промежуточные и завершающие события, действия и потоки сообщений, внутренние и внешние коммуникации, потоки действий и данных. BPMN 2.0 - это одна из самых мощных и гибких нотаций. Преимуществами перед другими нотациями являются: широкий набор символов для моделирования различных аспектов бизнеса; подходит для восприятия разными аудиториями. К недостаткам можно отнести сложность нотации и тот факт, что разное ПО для моделирования поддерживает разные подмножества

нотации.

Нотация BPMN 2.0 не полностью соблюдается в ARIS Express, однако, присутствует большинство правил и условных обозначений. Построение модели бизнес-процессов в данной нотации можно разделить на этапы: постановка задачи, которую решает модель; выделение отдельных процессов, имеющих значение с точки зрения поставленной задачи; выделение зон, на которых выполняется процесс (или субъектов, которые выполняют данный процесс); определение условий, которые влияют на процесс; визуализация процессов с учетом правил нотации.

1. Задачей, которую решает модель, приведенная на рисунке 2 является описание логики системы контроля и управления транспортом (далее - СКУТ).

2. Выделены основные процессы: передача документов логисту; проверка документов, ввод данных прибывшего транспортного средства (далее - ТС), формирование очередей ТС по проездам, вывод номера ТС на въезд, подъезд к системе распознавания номеров, считывание номера ТС, проверка соответствия номера, подача разрешающего сигнала, передача данных об ошибке, вывод справочной информации, устранение ошибки, включение зеленого света светофора, въезд в визировочную лабораторию.

3. Физически данные процессы осуществляются при помощи водителя, логиста, табло LED, видеокамеры, светофора, шлагбаума. За логику работы отвечает СКУТ. Объекты данных выделены в отдельные поля.

4. Выявлены обязательные условия перехода к последующим процессам: наличие поставщика в базе данных логиста, совпадение номера, выведенного на табло с номером транспортного средства.

5. Полученные данные перенесены в модель бизнес-процессов при помощи правил и условных обозначений нотации BPMN 2.0.

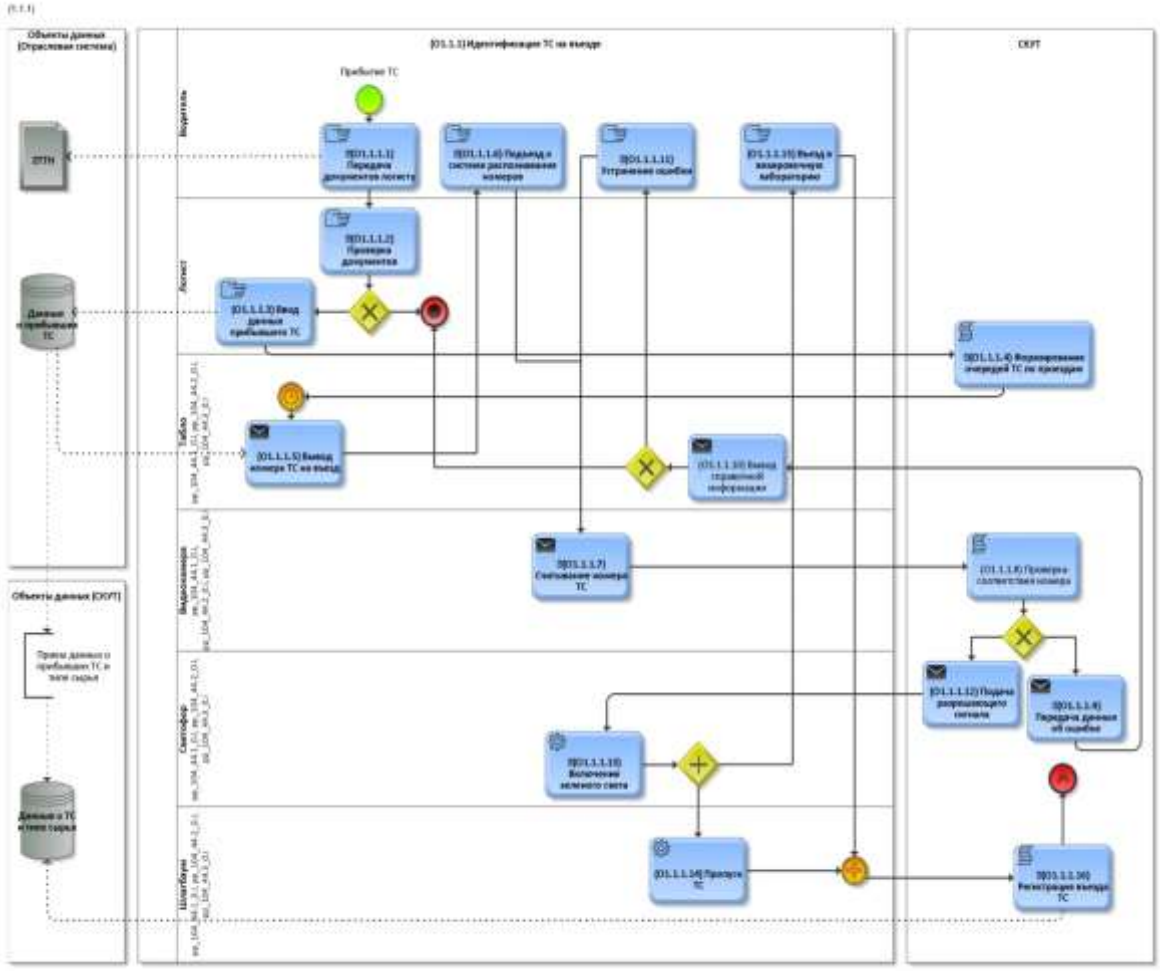


Рисунок 2 - Пример модели BPMN 2.0 в ARIS Express

Использованные источники:

1. Белайчук, А.А. Свод знаний по управлению бизнес-процессами: BPM CBOK 3.0 / А.А. Белайчук, В.Г. Елиферов; - Москва: Альпина Паблишер, 2016. - 480 с. - 1000 экз. - ISBN 978 -5 -9614 -5455 -0.
2. Ротер, М. Учитесь видеть бизнес-процессы: Построение карт потоков создания ценности / Майкл Ротер, Джон Шук; перевод с англ. Г. Муравьевой, 4-е издание; - Москва: Альпина паблишер, 2015. - 136 с. - 1500 экз. - ISBN 978 -5 -9614 -5266 -2.
3. Остервальдер, А. Построение бизнес-моделей: книга стратега и новатора / Александр Остервальдер, Ив Пенье; перевод с англ. М. Кульневой, 7-е издание; - Москва: Альпина паблишер, 2016. - 288 с. - 1500 экз. - ISBN 978 -5 -9614 -5828 -2.
4. Немтинов, В.А. Имитационное моделирование динамических процессов при управлении городским пассажирским транспортом / В.А. Немтинов, Н.В. Пеньшин, Ю.А. Донских., К.В. Немтинов, Е.С. Егоров. Информационные технологии, 2012. № 4. С. 75.
5. Громов, А.И. Управление бизнес -процессами: современные методы. монография / А.И. Громов, А. Фляйшман, В. Шмидт. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 367 с.
6. Ширяев, В.И. Управление бизнес-процессами: Учебно-методическое

пособие / В.И. Ширяев, Е.В. Ширяев. - М.: Финансы и статистика, 2014. - 464 с.

УДК 353.2

Марданова Э.Р.
студент 4 курса
факультет «Экономика»
научный руководитель: Жук С.И., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономическая теория и экономическая политика»
Набережночелнинский институт (филиал) КФУ
Россия, г. Набережные Челны

СОСТОЯНИЕ СФЕРЫ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В статье описываются основные направления социальной защиты населения, рассматриваются основные принципы и механизмы материальной поддержки социально уязвимых групп населения, исследуются основные виды социальных гарантий, предоставляемых государством. Проведен анализ видов социальной защиты в различных сферах и областях жизнедеятельности общества. Проведена оценка эффективности и описаны проблемы социальной защиты в Российской Федерации. В результате посредством определения основных недостатков, выявлены перспективы реализации изменений в управлении социальной сферой в Российской Федерации.

Ключевые слова: социальная политика, государственная поддержка семьи, материнства, отцовства и детства, государственная поддержка инвалидов и пожилых граждан, социальные службы, государственные гарантии, минимальный размер оплаты труда, пособие.

Mardanova E.R.
Student
4th year student, faculty of Economics»
Chelny Institute (branch) of Kazan Federal University
Russia, Naberezhnye Chelny
Zhuk S.I., Candidate of Economics
Associated Professor chair of Economic theory and economic policy
Chelny Institute (branch) of Kazan Federal University
Russia, Naberezhnye

STATUS OF SOCIAL PROTECTION SPHERE IN THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: The article describes the main directions of social protection of the population, examines the main principles and mechanisms of material support for socially vulnerable groups of the population, examines the main types of social guarantees provided by the state. The analysis of types of social protection in

various spheres and spheres of life activity of a society is carried out. The evaluation of effectiveness and the problems of social protection in the Russian Federation are described. As a result, by identifying the main shortcomings, the prospects for implementing changes in the management of the social sphere in the Russian Federation have been identified.

Key words: social policy, state support of the family, maternity, paternity and childhood, state support for the disabled and senior citizens, social services, state guarantees, minimum wage, allowance.

Соблюдение права каждого человека на оптимальное материальное и социальное положение является базовой задачей социальной защиты населения. Рисковая природа человеческого существования, которая проявляется как на физиологическом, так и на финансовом уровнях определилась становлением и развитием системы социальной защиты населения. Формирование государственного имиджа также строится на развитии социальных гарантий с первоочередным исполнением руководством страны законодательно закрепленных обязательств в рамках имеющихся финансовых ресурсов.

Достижение социальной справедливости определяется, когда механизмы материальной поддержки социально уязвимых групп населения, которые полностью зависят от государства, уравнены с возможностями населения к обеспечению основных жизненных потребностей. Государство в данном случае выполняет обязательства оказания помощи в ситуациях, которые требуют крупных расходов (лечение критических заболеваний, финансирование комплекса мероприятий в сфере репродукции населения и т.д.).

Для осуществления перечисленных принципов требуется большое количество ресурсов. Их эффективное использование предполагает, что ответственность распределена между всеми субъектами социальной политики, и определены источники их финансирования, сформирована конкурентная среда, которая повышает качество реализации социальных гарантий, и, наконец, существует личная мотивация к росту производительности труда и повышению уровня социальной защиты [1, с. 145].

Рост расходов на социальную защиту является итогом цивилизационного развития общества. Тенденции в медико-демографических процессах относятся к данным процессам в первую очередь. За период последнего столетия наблюдается значительное уменьшение доли населения трудоспособного возраста и увеличение продолжительности жизни населения. Научно-технический прогресс, расширивший возможности лечения многих заболеваний, изменил спрос населения в области здравоохранения. Дополнительно к этому поменялась структура заболеваний, что оказало влияние на длительность и стоимость их лечения. Произошло повышение уровня жизни населения, и вместе с этим

возросли требования к системе социальной защиты. С каждым годом для финансирования данной сферы требовалось все больше ресурсов, и подобный рост происходил в известной мере независимости от состояния экономики и модели финансирования системы социальных гарантий.

Ввиду роста социальных расходов появились требования к поиску дополнительных финансовых ресурсов, созданию специальной инфраструктуры, институтов социального страхования и социального обеспечения. Кроме того, улучшение условий жизни населения, повышение качества и доступности медицинской помощи являлись важными факторами роста продолжительности жизни населения, что, в свою очередь, также увеличило потребности населения в социальной помощи. Однако постепенно тенденция роста расходов пришла в противоречие с ограниченностью финансовых ресурсов. На сегодня эта проблема для многих стран является одной из наиболее актуальных.

В настоящее время в различных сферах и областях жизнедеятельности общества с разной степенью эффективности осуществляются все известные виды обеспечения: экономическое, политическое, социальное, правовое, информационное и т.д. Среди распространенных видов обеспечения и такие как медицинское, материально-техническое, инженерное, финансовое и др. При этом одним из самых дискуссионных видов обеспечения, содержание которого вызывает споры среди представителей различных наук, является социальное обеспечение.

В Российской Федерации охраняются труд и здоровье людей, устанавливается гарантированный минимальный размер оплаты труда, обеспечивается государственная поддержка семьи, материнства, отцовства и детства, инвалидов и пожилых граждан, развивается система социальных служб, устанавливаются государственные пенсии, пособия и другие гарантии социальной защиты.

Основными направлениями деятельности органов власти и общественных организаций по защите населения при этом являются благотворительность, социальное обеспечение, социальная помощь, социальное обслуживание, социальная поддержка, социальная реабилитация, медицинское обслуживание, социальное страхование и др. Указанные виды защиты граждан можно объединить под общим названием «социальная защита населения», которая является важнейшей частью государственной социальной политики.

Социальная политика обладает особенными функциями, гарантированными социальным государством. Во-первых, это регулирование воспроизводства рабочей силы и воспроизводства самого человека; во-вторых, стимулирование социальной активности каждого члена общества; в-третьих, обеспечение социальной безопасности человека и его семьи [2, с. 18].

Несоответствие между объемом декларированных государственных гарантий и объемом их финансирования - одна из основных проблем

российской социальной системы.

Вместе с трансформацией в экономике страны в 90-е года прошлого века произошел также сложный процесс реструктуризации социальной сферы с переходом от социалистической монопольно-государственной модели ее финансирования к бюджетно-страховой. В этот непростой период государство стремилось сохранить объем социальных гарантий. Были созданы Пенсионный фонд РФ, Фонд ОМС и Фонд социального страхования РФ. Однако, несмотря на все попытки изменить механизмы финансирования с целью их большей эффективности, руководству страны так и не удалось решить проблему дефицита средств в системе социальной защиты. Каждый год при утверждении бюджета для финансирования социальных обязательств государства используются не расчетные данные относительно размера необходимых ресурсов, а прогноз будущих поступлений с учетом текущей экономической ситуации и законодательно утвержденных норм.

Уровень государственных расходов на здравоохранение в России составлял 3,2% в 2000 г., 3,7% в 2004 г., 3,1% в 2008 г., 2,7% в 2012 г., 3,4% в 2016 г. от ВВП. Государства с развитой экономикой тратят на здравоохранение 7-10% ВВП, что существенно больше, чем в России. При этом практически ни одна развитая страна не гарантирует бесплатное получение всех видов медицинской помощи для всех граждан. Развивающиеся страны с аналогичной долей государственных расходов в структуре ВВП гарантируют населению только минимальный объем медицинских услуг, необходимый для поддержания медико-социального благополучия на некотором уровне. Недофинансирование в течение десятилетий привело в России к низкой заработной плате медицинского персонала, недостаточному лекарственному и материально-техническому обеспечению, неудовлетворительному качеству медицинской помощи и росту неформальных платежей населения в государственных учреждениях [4, с. 119].

Национальный проект «Здоровье», реализация которого началась в 2006 г., должен был разрешить назревшие проблемы в системе здравоохранения России. Среди основных задач проекта были повышение доступности и качества медицинской помощи, улучшение материально-технической базы медицинских учреждений. Объем государственных инвестиций на реализацию этого проекта за 5 лет его реализации составили более 607 млрд руб. Это позволило на 0,3-0,4% ВВП увеличить государственные расходы на здравоохранение. Несмотря на большую критику в средствах массовой информации, следует сказать, что этот проект смог точечно улучшить финансовое положение некоторых частей отрасли, однако он не решил ее основных проблем.

В пенсионной системе ситуация иная. На протяжении многих лет дефицит финансирования Пенсионного фонда РФ покрывался за счет трансфертов из федерального бюджета. В период 2011-2015 гг. государство индексировало страховую пенсию выше уровня инфляции за предыдущий

год. В 2016 г. в связи со сложной экономической ситуацией было принято решение об индексации страховой пенсии только на 4% (несмотря не то, что за предыдущий год инфляция составила 12,9%). Работающим пенсионерам она вовсе не была проиндексирована [1, с. 147].

Проведение эффективной социальной политики в России сдерживается рядом факторов, среди которых наиболее важные: недостаточное финансирование мероприятий по решению проблем отраслей социальной сферы; недостаточный размер социальных выплат; влияние санкций; часто неудовлетворительная работа органов государственной власти и местного самоуправления; недостаток квалифицированных сотрудников в учреждениях социальной сферы.

Предпринятые в последние годы меры решения социальных проблем на современном этапе развития России сталкиваются с трудностями при их реализации и не всегда способствуют разрешению разногласий в социальной сфере. Для всестороннего изучения ряда социально-политических и экономических факторов государственной социальной политики значительно выросла роль научных исследований в сфере социальной деятельности и взаимодействия властных структур на всех уровнях управления [2, с. 19].

Включение частных и корпоративных средств в общее финансирование социальной сферы - важнейшая задача, которую необходимо решить государству. Особую тревогу вызывает тот факт, что происходящие тенденции в демографических процессах и дальше будут увеличивать потребности населения в социальной помощи. Отсутствие каких-то изменений в этой сфере может нанести значительный ущерб повседневной жизни людей, политической и экономической стабильности. Поэтому важно выработать комплексный подход к решению этой проблемы с учетом экономических и демографических факторов.

По мнению автора, необходимо сосредоточить основные усилия на решении следующих задач:

Во-первых, в системе социальной защиты необходимо достичь соответствия между содержанием государственных гарантий и объемом выделяемых средств, т.е. нужно заново определить источники и объемы финансирования. Ответственность за социальную защиту населения должна быть распределена между государством, работодателями и непосредственно самим обществом.

Во-вторых, должен соблюдаться баланс между социальной справедливостью и экономической эффективностью. Как было сказано выше, решение этой задачи предполагает равенство в получении социальной помощи при условии наибольшего эффекта от использования имеющихся финансовых ресурсов. В первую очередь должны учитываться социальные риски населения и возможности каждого члена общества обеспечивать свои основные жизненные потребности.

В-третьих, повышение устойчивости механизма финансирования

системы социальной защиты в свете демографических изменений. В ближайшее время, с одной стороны, продолжит уменьшаться количество плательщиков страховых и налоговых отчислений, а, с другой стороны, будет происходить рост потребностей населения. Устойчивость к демографическим процессам - важное требование, предъявляемое системе социальной защиты.

На современном этапе частные и корпоративные средства должны в большей мере дополнять государственное финансирование. При этом основной целью включения этих средств в общее финансирование социальной сферы должно стать выравнивание возможностей населения на получение социальной помощи. Это означает, что должны быть учтены экономические аспекты, характерные для разных групп населения. В целом, определение механизмов интеграции частных, корпоративных и государственных средств — непростая задача, требующая всестороннего анализа.

Бесспорно, изменение государственных гарантий является сложным для политиков решением. Но в условиях постоянного роста потребностей населения многие государства не в состоянии сохранить свои текущие обязательства в социальной сфере.

В нашей стране на протяжении длительного периода времени государство выполняло в меру экономических возможностей широкие обязательства в социальной сфере, что соответствовало действовавшему на тот момент политическому режиму. В советское время общий уровень жизни оставался низким, и большая часть населения сильно зависела от социальной защиты со стороны государства. Это сформировало у населения определенный менталитет, культурные ценности и требования к государству. Поэтому пересмотр объема государственных гарантий в настоящее время является не только значительным изменением в социальной политике, но и переворотом в сознании всего населения.

Механизм дифференциации как способ выравнивания возможностей населения на получение социальной помощи. Из двух вариантов, состоящих в общем (одинаковом для всех) снижении уровня социальной защиты для всех, кто ее сейчас получает, или, наоборот, в дифференцированном подходе, наиболее предпочтительным представляется второй. Основной причиной этого является углубление экономического расслоения общества: некоторые группы населения могут самостоятельно обеспечить свои витальные потребности, другим требуется помощь государства.

Внедрение механизма дифференциации должно стать одним из ключевых направлений реформирования российской системы социальной защиты. Фактически сейчас частные и корпоративные средства, несмотря на широкие государственные гарантии, включены в общее финансирование этой системы. Многие работодатели оплачивают договора добровольного страхования (медицинского, от несчастных случаев) и негосударственного пенсионного обеспечения в пользу своих сотрудников. Население также

заключает индивидуальные договора со страховыми компаниями, негосударственными пенсионными фондами или оплачивает услуги напрямую (например, в кассе лечебного учреждения). Цель нового механизма состоит в уточнении размера участия этих средств в финансировании социальной сферы [3, с. 69].

Таким образом, рост расходов на социальную защиту населения ставит перед государством новые вызовы. Основным недостатком социальной защиты в Российской Федерации является недостаток финансовых ресурсов, отсутствие достаточных ресурсов для выполнения обязательств делает необходимым включение на законодательном уровне частных и корпоративных средств в общее финансирование социальной сферы. Для повышения устойчивости к демографическим изменениям крайне важно использовать накопительную модель финансирования. Заметим, что перспективы реализации описанных изменений в финансировании социальной сферы неоднозначны. Основными ограничениями являются нестабильность национальной экономики, текущий дефицит средств в распределительной системе, высокий уровень теневых зарплат, сложившийся за десятилетия менталитет российского общества. Однако изменения, связанные в первую очередь с модернизацией экономики и с политикой по снижению инфляции и доли теневой экономики, создают положительные предпосылки для введения этих механизмов. Успех во многом будем зависеть от того, как государству удастся построить правильный диалог с населением.

Использованные источники:

1. Зимин В.А., Морозова Г.А. Социальная политика в регионе / Зимин В.А., Морозова Г.А. // Успехи современной науки. - 2017. - Т. 7. - № 1. - С. 144-148.
2. Касымова С.М. Социальная защита как феномен социальной политики / С.М. Касымова // International Scientific and Practical Conference World science. - 2017. - Т. 2. - № 11 (27). - С. 17-19.
3. Тарент, И.Г. Система социальной защиты населения в Российской Федерации :учебное пособие / И.Г. Тарент, С.А. Юдников. – Изд. 3-е испр. и доп. – Ногинск: Ногинский филиал РАНХиГС, 2015. – 160 с.
4. Трифонов Б. Проблема роста расходов на социальную защиту населения и пути ее решения / Б. Трифонов // Общество и экономика. - 2017. - № 10. - С. 118-130.

УДК 740

Мартынова К.Я.
студент магистрант 2 курса
факультет «Психологии и начального образования»
Крымский инженерно-педагогический институт
Россия, г. Симферополь

КУЛЬТУРОЛОГИЧЕСКИЙ КОД КАК МЕХАНИЗМ КОДИФИКАЦИИ ПРЕДПИСЫВАНИЯ ПРИЗНАКОВ СУЩНОСТИ ЯВЛЕНИЮ

Аннотация: в статье рассмотрены теоретические основы и методические приемы по изучению путей объективации культурологического кода у представителей этносов, проживающих в Крыму.

Ключевые слова: культурологический код, психосемантика, эмотивная семантика.

Martynova K.Ya., Master of 2 course student
Faculty of Psychology and Primary Education
Crimean Engineering Pedagogical Institute
Russia, Simferopol

CULTURAL CODE AS THE MECHANISM OF CODIFICATION OF PRESCRIPTION OF SIGNS OF ESSENCE TO THE PHENOMENON.

Summary. Theoretical bases and methodical methods for studying ways of objectifying cultural code from representatives of ethnoses living in the Crimea are considered in the article.

Key words: culturological code, psychosemantics, emotional semantics.

Специфичным для каждого народа является его культурологический код [5]. Именно он определяет специфику существующей картины мира для каждого этноса. Культурологический код помогает расшифровать глубинные смыслы различных явлений нации. Теоретический конструкт культурологического кода может быт понят через раскрытие существенных глубинных признаков скрытых в глубинах иррационального бессознательного представлений этнической группы. Одним из методов исторической реконструкции кода является психосемантика.

В качестве предмета нашего исследования выступает культурологический код – как механизм кодификации предписывания признаков сущности явления.

Целью нашего исследования было изучение теоретических основ и методических приемов по изучению путей объективации культурологического кода у представителей различных этносов. Задачами нашего исследования являются: рассмотрение теоретического конструкта кода, его отличия от понятия этническая идентичность, определение методов объективации культурологического кода.

В.В Красных рассматривает код культуры как «сетку», которую

культура «набрасывает» на окружающий мир, членит, категоризирует, структурирует и оценивает его.

Подобный код уникален не только для каждой культуры, но и для каждой эпохи. Он позволяет сохранить этнокультурную идентичность. Необходимо различать понятие культурологического кода и этнической идентичности. Этническая идентичность – составная часть социальной идентичности личности, психологическая категория, которая относится к осознанию своей принадлежности к определенной этнической общности [8]. В свою очередь культурологический код можно определить как механизм кодификации приписывания признаков сущности явления. Таким образом, методы объективации культурологического кода будут значительно отличатся от методов изучения этнической идентичности.

«Функционально коды культуры – это способ описания материального и духовного мира в культурном пространстве носителями данного языка, а также способ концептуализации окружающего мира» [5].

Таким образом, владея методом расшифровки культурологического кода мы сможем понять семантику отдельных этносов, что необходимо для того чтобы понимать ценности, смыслы, которыми руководствуются представители разных культур, различать специфику проявления ими чувств и эмоций.

Подобный код трудно объективировать. Сложность заключается в том, что ядро кода содержится в архитипичном бессознательном. По мнению Луиджи Анолли декодировать из бессознательного код может выявление различных чувств [5].

Культурологический код можно представить в виде ядра, который имеет устойчивую часть и постоянно изменяющуюся. Говоря об устойчивой составляющей структуры кода, мы говорим о таких ее компонентах как: традиции, обычаи и т.д. Подобные структуры имеют накопительный признак. Главной их отличительной чертой можно назвать способность передачи кода от поколения к поколению, и, несмотря на то, что спустя время «подвижная» часть кода претерпевает значительные изменения, развиваясь в конкретном культурно-историческом аспекте, в ядре кода содержатся предпосылки для ее развития, заложенные ранее. Так же можно выделить подвижную часть кода. Ее границы могут расширяться и претерпевать значительные изменения в зависимости от конкретного культурно-исторического контекста. В первую очередь, как механизмы, способные повлиять на изменение кода можно назвать социальные изменения в структуре общества.

Сама по себе структура кода несет для этноса регулятивную и нормотворческую значимость. По сути, теоретический конструкт кода – это и есть модель реальности, которая будет различна для представителей разных этносов.

Как составляющие культурологического кода можно выделить: духовность, экономику и политику. Следуя нашему методу, с учетом данных

составляющих культурологического кода можно определить, что объективация эмотивных компонентов психики человека должна опираться на изучение смысловых связей с данными категориями у представителей определенных этносов. Например, можно рассмотреть народное творчество, со схожей тематикой и выделить особенности отношений у каждого этноса. Так, в русском языке по отношению к категории «духовность» можно выделить ряд устойчивых фразеологизмов в которых раскрывается отношение к добру и злу (например, «доброе сердце», «от добра добра не ищут» и т.п.). Следует отметить, что духовность – это одна из важнейших онтологических категорий в философии и культуре. В философии категорию духовность следует рассматривать в следующих аспектах: религиозность, социальность. Духовность рассматривают с позиций веры в Бога и с позиции материалистической, как опыт, накопленный ранее индивидом и всем народом в целом. Следовательно, анализируя отношение представителей разных этносов к народным сказаниям, метафорам, фразеологизмам, а так же анализируя живость религиозных традиций и т.п. можно декодировать часть кода культуры, который отвечает за сферу духовности народа.

Другой составляющей кода является экономика. Под экономической культурой общества необходимо понимать некую совокупность материальных ценностей, институтов, норм и принципов хозяйственно-производительной деятельности людей, характер экономических отношений и процесс эффективного функционирования экономики страны, образующие способ и содержание экономической деятельности людей [1]. Так же в данной сфере формируются отношения между людьми в ходе хозяйственной деятельности. Структуру экономической культуры можно также рассмотреть под призмой ее ценностей, например, таких как: технические орудия труда и технологии, предметы труда, человек, финансы, транспорт, связь и др. Таким образом, необходим анализ ценностного содержание экономической составляющей культурного кода. Подобный анализ возможен при изучении традиций хозяйственной деятельности, хозяйственно-экономических отношений. Так же возможен анализ словесных форм, например устойчивых выражений, формирующих отношение к экономической деятельности, ценностям и т.п.

Необходимо рассмотреть еще одну составляющую кода культуры – политику. Политическая культура – это совокупность норм и ценностей, которыми руководствуются личность, являющаяся участником политической деятельности. Следовательно носителем политической культуры является сам человек, несмотря на то, что с рождения любой индивид принимает исторически сложившийся политический уклад жизни того общества в котором он воспитывается. Так как политическая культура складывается под влиянием религии, культуры общества в целом, СМИ, семьи и т.д., она входит в ядро кода. С помощью анализа политических воззрений индивида можно определить его самоидентификацию, уровень адаптации и социализированности.

Исследованием методов расшифровки культурологического кода занимается Луиджи Анолли. Он утверждает, что эмотивные компоненты языковой культуры способны «вскрыть» культурологический код. Задача исследователя «разархивировать» эти эмотивные компоненты. Безусловно, можно выделить некоторые сходства между эмоциональными концептами у представителей разных этносов, но согласно исследованию Анолли, у каждой культуры есть своя эмотивная лексика, грамматика. Такое разнообразие эмотивных концептов обусловлено тем, что у каждой культуры свой чувственный и эмоциональный опыт. Каждая нация в своей лексике имеет свои семантические связи.

«Эмотивная лексика – это организованная совокупность семантических отношений и связей»[5].

По мнению Луиджи Анолли адекватным методом расшифровки культурологического кода можно считать метод эмотивной семантики. Эмотивная семантика народа проявляется во время празднования национальных праздников, чтения текстов устного народного творчества, в религии. Проводя анализ отношения к героям народных сказок, к фразеологизмам, стихотворениям написанным на родном языке, отношении к памятникам культуры, традициям, религии и др. можно вывести эмотивные компоненты из архетипического бессознательного.

Корнилов О.А. под «языковой картиной мира» понимал вербализованную систему матриц, в которых запечатлен национальный способ видения мира, формирующий и предопределяющий национальный характер[3].

Таким образом, подходящим методом, с помощью которого можно объективировать эмотивные компоненты языковой культуры народа являются герменевтические методы.

«При выборе текста как репрезентанта культуры учитывается не только его ценностная и эстетическая значимость, но и потенциал, позволяющий раскрыть код эпохи» [7].

Таким образом, разумным методом объективации культурологического кода является метод эмотивной семантики. Сложной научной задачей является переход от теоретического и эмпирического конструкта культурологического кода к адекватной психосемантической процедуре.

Использованные источники:

1. Доброштан В.М. Онекоторых аспектах экономической культуры общества и личности // Государственный вестник.- 2013. - №2. – С. 53-64.
2. Измайлова Ф.С. Названия эмоций и чувств в крымскотатарском языке (к постановке проблемы) / Ф.С. Измайлова // Культура народов Причерноморья. — 2003. — № 8. — С. 188-189.
3. Корнилов О.А. Языковые картины мира как производные национальных менталитетов. М.: ЧеРо 2003 - изд. 2-е, исправ. и дополн.
4. Ким А. С. Этномаргинальность диаспор: социологические и

культурологические основания политического исследования // Вестник Тихоокеанского гос. ун-та. - 2008. - №3 (10)
5. Луиджи Анолли. Психология культуры. – Гуманитарный центр, - 2016. – 480 с.
6. Манапова В.Э. Проблемы этнокультурной идентичности в современном мире // Диалог культур и диалог в поликультурном пространстве: Сборник статей VIII Международной научно-практической конференции 3-5 ноября 2016 года. – 2016. - с. 16-18
7. Симбирцева Н.А. «Код культуры» как культорологическая категория // Знание, понимание, умение. – 2016. - №1, с. 157-167
8. Стефаненко Т.Г.Этнопсихология.- М.:Институт психологии РАН, «Академический проект»,1999. – 320 с.
9. Сухарев А. В. Этнофункциональный аспект воспитания и психотерапии : учеб. пособие; Рос. Акад. образования, Моск. психол-соц. ин-т. М. : МПСИ; Воронеж : МОДЭК, 2008.

УДК 502.5

Масленникова Н.Н., к.пед.н.
доцент
кафедра «Биология и химия»
Казанский федеральный университет
Россия, г. Казань

ХАРАКТЕР ОСАЖДЕНИЯ ВЗВЕШЕННЫХ В АТМОСФЕРЕ ТЯЖЕЛЫХ МЕТАЛЛОВ НА СНЕЖНЫЙ ПОКРОВ

Аннотация. В статье рассматриваются основные механизмы поступления тяжелых металлов из атмосферы на подстилающую поверхность (на примере промышленного города). И поскольку оценить количественно потоки тяжелых металлов на почву затруднительно, это определение выполнено в зимнее время. Системному анализу на наличие пыли, тяжелых металлов и содержание их в пыли подвергается талый снег.

Ключевые слова: тяжелые металлы, техногенная пыль, загрязнение атмосферы, загрязнение почвы, загрязнение снежного покрова.

Maslennikova N.N., candidate of pedagogical sciences
Associate Professor of the Department of Biology and Chemistry
Kazan Federal University
Russia, Kazan

CHARACTER OF DEPOSITION OF HEAVY METALS WEIGHTED IN THE ATMOSPHERE ON THE SNOW COVER

Annotation. The main mechanisms of the entry of heavy metals from the atmosphere onto the underlying surface are considered in the article (based on the example of an industrial city). And since it is difficult to quantify the flux of heavy metals on the soil, this determination was made in the winter. System analysis for the presence of dust, heavy metals and their content in the dust is exposed to snow

melt.

Key words: heavy metals, technogenic dust, air pollution, soil contamination, snow cover contamination.

Одним из путей поступления тяжелых металлов, находящихся во взвешенном состоянии в атмосфере, на подстилающую поверхность является их оседание в составе пыли. Соответственно, по характеру корреляционных зависимостей между массой пыли и содержанием в ней тяжелых металлов, можно говорить о насыщенности пыли этими металлами и, соответственно, о степени сродства металлов к пыли, и наоборот [4]. Для большинства исследуемых химических элементов нами была выявлена обратная зависимость разной силы (r варьирует от -0,17 до -0,87) между оседающей из атмосферы пылью и содержанием в ней тяжелых металлов (мг/кг). Результаты исследования пыли позволили нам обратить внимание на ее неоднородность, в связи с чем мы отнесли ее к двум вариациям: первая – сильно загрязнена металлами, вторая содержит незначительные их концентрации.

В связи с этим первый вид пыли было решено рассматривать как «металлозависимую пыль» (ее основу составляют сажа и глинистые фракции, изначально содержащие достаточно высокие концентрации тяжелых металлов, второй – как «металлонезависимую пыль» (состоит, в основном, из частиц песка, который характеризуется низкими концентрациями тяжелых металлов).

При увеличении общего поступления пыли в атмосферу увеличение содержания металлозависимой пыли происходит медленнее, чем металлонезависимой. Характеристике этого явления посвящены труды многих ученых, исследующих состояние атмосферы крупных городов [2, 3, 5]. Поэтому весовые характеристики содержания тяжелых металлов в составе оседающей из нее пыли можно рассматривать как основную геохимическую информацию о природно-техногенных составляющих миграционных потоков металлов.

В зимнее время во многих регионах РФ подстилающей поверхностью является снег. Поэтому определение концентрации растворенных и взвешенных форм тяжелых металлов в составе снеговых вод можно также использовать для характеристики их поступления из атмосферы в сопредельные среды.

Формирование геохимической структуры урбанизированных территорий г. Набережные Челны происходит под влиянием аэрозольной составляющей атмохимического потока элементов в геосистему [1]. При этом обнаруживается устойчивая связь соединений тяжелых металлов с пылевой нагрузкой.

По результатам наблюдений за 2015-2017 гг. масса снега на контрольных точках исследования г. Набережные Челны колебалась от 47 до 428 кг/м3. Выпадение большого количества снега сказывается на изменении

концентрации загрязняющих веществ в снеговой воде даже при наличии постоянного осаждения загрязняющих атмосферу веществ снежный покров. Поэтому мощность снегового покрова напрямую влияет на концентрацию того или иного металла в его объеме.

Руководствуясь вышесказанным, нами было уделено особенное внимание определению и изучению взаимозависимости между общим поступлением металлов на единицу площади снежной поверхности и количеством снега на данной контрольной точке. Предполагалось, что увеличение количества выпадающего снега должно выражаться и в увеличении поступления определенного тяжелого металла по причине его влажно-снежного вымывания из атмосферы. В действительности такая взаимосвязь экспериментально была определена выявлена для Cr и Ni практически во всех контрольных точках и для Co, Cd, Mn и Pb – в единичных. Однако, стоит отметить, что и для указанных металлов коэффициенты корреляции оказались небольшими – до 0,48. Но этому есть свое объяснение: та концентрация металла, которая определяется в снеге на конец весны, могла создаваться его поступлением на снежную поверхность равномерно на протяжении всей зимы – примерно равными количествами при каждом снегопаде. В случае же, если такое поступление было за зиму неравномерным, то все количество металла, накопленное в снеге за всю зиму, могло «выпасть» с одним снегопадом. Тогда, последующие поступления условно чистого снега разбавляют «грязный» и снижает их концентрацию в талой воде. В таком случае коэффициент корреляции между количеством выпадающего снега и содержанием в нем тяжелого металла представляет собой отрицательное значение. В случае же преобладания естественного оседания атмосферной пыли, без вымывающего действия снега, поступление тяжелых металлов не зависит от количества выпадающего снега.

Для определения характера аэрозольного осаждения тяжелых металлов на территорию г. Набережные Челны были проанализированы взаимосвязи, определяющие показатели их поступления и пылевую нагрузку, т.е. определены коэффициенты корреляции между количеством в снеговой воде пыли и содержащимися в ней тяжелыми металлами. И если значительная связь между осаждением тяжелых металлов и количеством выпавшего снега говорит об их присутствии в атмосфере и, соответственно, снежном покрове в субмикронной форме, то, корреляционная зависимость между поступлением Cr, Cu, Fe, Mn, Ni, Pb и Zn и пыли – об их присутствии в составе атмосферных аэрозолей микронного размера. Таким образом, можно предположить, что элементы, обнаруживающие связь одновременно и с количеством снега, и с количеством оседающей на него пыли, могут мигрировать в атмосфере в обоих фазовых состояниях. При этом характер и соотношение миграционных форм находятся в прямой зависимости от количественных характеристик климатических факторов местности, определяющих показатели рассеивания примесей в атмосфере,

интенсивности техногенных выбросов и их химического состава.

Таким образом, результаты исследования снежного покрова позволяют говорить о том, что основной количественной характеристикой миграционной активности тяжелых металлов в атмосфере крупного города можно считать величину их поступления на подстилающую поверхность (в виде снегового запаса на единицу площади поверхности). Характер зависимости количества оседающей на снег пыли, содержания в ней тяжелых металлов от количества выпавшего снега, позволяет разделить эти металлы на три группы: первая – оседающие в составе пыли («сухое» поступление из атмосферы); вторая – вымывающиеся из атмосферы снегом (влажное (или «снежное») поступление); третья – поступающие на подстилающую поверхность и со снегом, и с пылью.

Согласно этому делению элементы Cu, Cr, Fe, Mn и Pb были отнесены нами к первой группе; в своем большинстве они поступают из атмосферы и накапливаются в снеге в составе твердой фазы. Элементы Ni и Cd доминировали в талой воде в растворенной форме, т.е. они поступают из атмосферы со снегом – вторая группа. К элементам третьей группы мы отнесли Zn, поскольку он не обнаружил жесткой привязки к тому или иному способу поступления на подстилающую поверхность.

Использованные источники:

1. Бухарина И.Л., Гибадулина И.И. Патологические признаки Tilia cordata Mill. и Betula pendula L. в насаждениях специального назначения г. Набережные Челны Республики Татарстан // Современные проблемы науки и образования. – 2015. – № 5. URL:http://www.science-education.ru/128-22668
2. Гибадулина И.И. Антропогенная трансформация флоры пригородного леса на примере Боровецкого леса челнинского лесничества Республики Татарстан / И.И. Гибадулина, Ю.А. Лукьянова, Э.А. Гафиятуллина // Современные исследования социальных проблем. – 2014. – №8 (40). – С. 62-69.
3. Гибадулина И.И., Бухарина И.Л. Программа исследования состояния насаждений специального назначения в городах Елабуга и Набережные челны // Биологические системы: устойчивость, принципы и механизмы функционирования: материалы IV Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. – Нижний Тагил, 2012. – С. 107-110.
4. Муравьева Е.В., Воронина Е.Н. Педагогические аспекты формирования культуры безопасности жизнедеятельности: проблемы и подходы // Актуальные проблемы формирования культуры безопасности жизнедеятельности населения: Материалы XIII Международной научно-практической конференции по проблемам защиты населения и территорий от чрезвычайных ситуаций. – Москва: ООО «ИПП «Куна», 2008. – С. 243-246.
5. Хаматгалеева Г.А. К вопросу о пищевых добавках, добавляемых при производстве продуктов питания // Вестник торгово-технологического

института. – 2011. – №5 (5). – С. 51-59.

УДК 378.016:51

Матросова И.В.
старший преподаватель
кафедра «Высшая математика»
Сибирский государственный университет путей сообщения
Россия, г. Новосибирск

ТРИ ОСНОВНЫХ ПОДХОДА К ПРОЦЕССУ ФОРМИРОВАНИЯ ПОНЯТИЙ

Аннотация: В статье описывается три подхода к процессу формирования понятий в образовании. Рассматривается процесс формирования понятий как процедура и результат с позиции трех основных направлений решения данной проблемы.

Рассматриваются формы обобщения и этапы усвоения новых признаков понятия.

Ключевые слова: понятие, процесс формирования понятия, понимание в процессе образования, умственные действия, формы обобщения, признаки понятия.

Matrosova I.V.
senior lecturer of "Higher mathematics" Siberian state University of railway engineering, Novosibirsk

THREE MAIN APPROACHES TO THE PROCESSING OF FORMATION OF CONCEPTION.

Abstract: the article describes three approaches to the process of formation of conception in education. The process of formation of concepts as a procedure and the result from the position of the three main directions of solving announced problem is considered.

The forms of generalization and the stages of assimilation of new features of the concept are considered.

Keywords: concept, conception, the process of formation of the concept, understanding in the process of education, mental actions, forms of generalization, features of the concept.

В образовании процесс формирования понятий является центральным.

Мы рассмотрим три основных направления решения проблемы формирования понятий.

Первое направление будем рассматривать, взяв за основу работы Ю.А.Самарина, Д.Н.Богоявленского, Е.Н.Кабановой-Меллер, С.Л.Рубинштейна. Эти ученые в своих работах делают вывод: что процесс применения понятий и процесс их формирования неразрывны и протекают во времени слитно. Процессы формирования понятий и усвоения их обучаемыми не разделяются. Во время процесса усвоения понятий большое

влияние оказывают различные «донаучные», жизненные знания [1]. В познавательном процессе обнаруживается появление различных форм синтеза, анализа, ассоциации. В работах ученых этого направления прослеживается мысль о том, что через голову человека в течение жизни не проходит ни одной мысли, не создавалась бы из элементов, имеющихся в памяти. Они приходят к выводу, что даже мысли, которые приводят к научным открытиям, не составляют исключения из этого правила [2], [4].

Представитель второго направления В.В.Давыдов объясняет процесс формирования понятия как работу по цепочке «восприятие – представление – понятие». Он считает, что переход от восприятия к понятию меняет форму знаний о свойствах объекта, но ни в коем случае содержание обобщаемых свойств.

Рассмотрим следующие формы обобщения:

- обобщение является процессом поиска особенного для всех объектов [3], которое является для них общим; процесс обобщения выступает, как процесс поиска общего, а понятие – как фиксация результатов этого поиска;

- выделение частных предметов из имеющегося многообразия реализуется в направлении к конкретному [5]; закономерное выделения из общего индивидуального.

Третье направление нашло отражение в научных трудах П.Я.Гальперина и Н.Ф.Талызиной. Они сторонники теории «умственных действий». По их представлению процесс формирования связан с рядом умственных действий, причем «применение понятия должно стать умственным действием». Основанием для этого является утверждение, что действие, на основе которого происходит начальное усвоение понятия, есть отражение действительности и ориентирование усваивающего это понятие в отношении её. Так как признаки понятия при обучении прямо усваиваются, основная роль понятия сводится к тому, чтобы служить для определения наличия или отсутствия в предлагаемом понятии признаков или свойств явления. Авторы выделяют три этапа усвоения новых признаков понятия:

- этап материализованного действия, опирающегося на сами объекты или их изображения;

- этап действия в речи, то есть проговаривание признаков вслух;

- этап действия в уме [6], проговаривание в уме.

В процессе формирования понятий, в сознании обучаемого «процесс действий» стирается и переходит к выяснению свойств нужного предмета, который выступает как образ. Сторонники этого подхода считают, что умственное действие связано с психологическим отражением – образом, преобразование результата действия в непосредственное восприятие [7].

Каждое из трех рассмотренных подходов к процессу формирования понятий имеет сторонников и критиков, которые могут говорить о «плюсах» и «минусах» в этих подходах.

Понятие это важная логико–психологическая категория, отображающая наиболее общие, существенные признаки объектов и

явлений. Понятия являются одним из основных элементов системы знаний, без овладения которыми невозможно усвоение теоретического и практического содержания любой науки.

Использованные источники:

1. Попова Н.И., Сорокина Я.В. Активизация учебно-познавательной деятельности студентов технических вузов // Форум молодых ученых. 2017. №6 (10). С. 1473-1477.
2. Демьяненко Ю.И. Математическая подготовка студентов в контексте будущей профессиональной деятельности // В сборнике: Новая наука как результат инновационного развития общества. Сборник статей Международной научно-практической конференции: в 17 частях. 2017. С. 24-27.
3. Круне Н.И., Хомченко Т.В., Беленок И.Л. Модель формирования информационной составляющей профессиональной компетентности // Открытое и дистанционное образование. 2010. №2. С. 5-12.
4. Демьяненко Ю.И. Самостоятельная работа как основной вид учебной деятельности студентов при изучении математики в вузе // В сборнике: Научные перспективы XXI века. Достижения и перспективы нового столетия. X Международная научно-практическая конференция. 2015. С. 151-152.
5. Тимофеева Е.Г. Формирование профессиональных компетенций студентов в отраслевом вузе: социально педагогический аспект. Материалы Международной научно-методической конференции. СГУПС. 2016. С. 95 - 98.
6. Тимофеева Е.Г. Формирование навыков студентов в проведении социальных исследований: педагогические аспекты. Форум молодых ученых 2017. № 6(10). С. 1705-1707.
7. Тимофеева Е.Г. Прикладные аспекты математической подготовки студентов. Форум молодых ученых 2017. № 6(10). С. 1707-1713.

УДК 373.1

Мелешкова Д.Н.
студент
научный руководитель: Гафнер С.Л., доктор физ.-мат. наук
доцент
Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова
Россия, г. Абакан

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ПРИ ОБУЧЕНИИ ФИЗИКЕ

Аннотация: в статье рассматриваются варианты использования информационных технологий на уроках физики.

Ключевые слова: информатизация образования, информационные технологии, урок физики.

Meleshkova D. N.
student
Katanov Khakass State University
Russia, Abakan
Scientific supervisor: Gafner S.L.
doctor of physical and mathematical sciences. Sci., Associate Professor
Katanov Khakass State University
Russia, Abakan

THE USE OF INFORMATION TECHNOLOGIES IN TEACHING PHYSICS

Abstract: the article deals with the ways of using information technologies in physics lessons.

Keywords: informatization of education, information technologies, physics lessons.

Система образования, как одна из важнейших сфер социальной жизни нашего общества стояла в ряду первых, подвергшихся процессу информатизации.

Процесс информатизации образования на существующем этапе развития общества необходим и крайне важен, ведь современный мир развивается в направлении становления информационного общества, характерной чертой которого является большая занятность населения в выполнении различных операций над информацией, чем работой с материальными ценностями. Из этого следует, что умение работать с информацией становится наиболее приоритетным умением для современного человека. Таким образом, система образования, уже со школьной скамьи призвана формировать данные умения, которые в свою очередь могут быть развиты непосредственным использованием информационных технологии на уроках.[1]

Проблема использования информационных технологий в процессе

обучения вызывает повышенный интерес более чем на протяжении пятнадцати лет. И это не удивительно, ведь использование информационных технологий в образовательном процессе позволяет не только научить обучающихся работать с информацией, но также позволяет усовершенствовать образовательный процесс. А именно, увеличить эффективность образовательного процесса, повысить его доступность.

Использование информационных технологий на уроках физики представляют образовательному процессу достаточно широкие возможности, но во многом такие возможности зависят от качества педагогической работы по их применению для решения конкретных педагогических задач.

Рассмотрим некоторые варианты использования информационных технологий на уроках физики.

Первый вариант – использование информационных технологий при предъявлении учебной информации. Так как физика без преувеличения является одним из наиболее сложных предметов в школьном курсе, то для улучшения восприятия изучаемого материала учителю необходимо вести его изложение применяя большой спектр необходимых наглядных средств – обобщающих таблиц, рисунков, схем. В этом помогут мультимедийные сценарии уроков, значительно расширяющие его возможности. Мультимедийный сценарий урока представляет собой мультимедийный конспект, содержащий текст, основные формулы, чертежи, рисунки, видеофрагменты, анимации. Мультимедиа, таким образом, воздействует на разные органы чувств человека, что создает глубокое эмоциональное воздействие и положительно влияет на усвоение нового материала. Таким образом, изложение нового материала по физике с помощью информационных технологий, в силу особенностей самого предмета, становится более динамичным и информативным.[2]

Вторым вариантом использования информационных технологий на уроках физики является их применение в качестве инструмента обучения. С помощью компьютера возможно моделирование многих физических процессов и явлений. Для уроков физики такое применение особо актуально, так как многие опыты и эксперименты провести на практике просто не представляется возможным. Например, невозможно использовать на занятиях радиоактивные материалы. Поэтому один из выходов – это моделирование соответствующих физических процессов либо явлений на компьютере. Также компьютерное моделирование предоставляет возможность визуализировать такие явления природы, которые невозможно увидеть в реальности. Например, смоделировать прохождение электрического тока в проводнике, рассмотреть строение атома и многое другое. Конечно, здесь идет речь о моделировании и визуализации не реального природного явления, а лишь его упрощенной модели.

Полезным будет моделирование и более простых физических явлений, например, движение тел, брошенных под углом к горизонту. Применение

таких моделей поможет глубже осознать физическую сущность явления.

Существуют также коллекции виртуальных лабораторных работ, которые выручают при малой укомплектованности школ необходимым лабораторным оборудованием. Выполнение лабораторных работ при обучении физике очень важная составляющая, поэтому виртуальные лаборатории – лучший выход из сложившегося положения.

Третий вариант – использование информационных технологий на этапе контроля знаний учащихся. Здесь компьютерная техника применяется в качестве средства автоматизации процессов контроля, коррекции, тестирования. Позволяет сэкономить много времени учителя на проверке заданий. Также в этом случае компьютер, будет способствовать формированию у учащихся рефлексии, так как контролирующие программы дают возможность обучающимся наглядно представить результат своих действий, определить этап решения задачи на котором была допущена ошибка и исправить ее.[3]

Четвертый вариант использования информационных технологий представляет удобное осуществление коммуникации по передаче и приобретению учебного материала, литературы. Вследствие этого значительно увеличивается доступность образования.

Пятый вариант использования информационных технологий предполагает их использование в организации интеллектуального досуга. Такая ненавязчивая форма обучения вызовет интерес и повысит мотивацию к обучению.

Из вышеперечисленного следует, что уроки физики являются благоприятными для использования информационных технологий в силу своих особенностей. Приведенные варианты использования информационных технологий на уроках физики конечно не единственные, но и с помощью них можно значительно усовершенствовать процесс обучения физике.

Проникновение информационных технологий в сферу образования, в частности в область обучения физике, позволяет учителям качественно изменить содержание, методы и организационные формы обучения. Целью этих технологий является повышение качества обучения, организация его в наиболее доступной для всех форме, индивидуализация процесса обучения, а также подготовка обучающихся к комфортной жизни в условиях информационного общества.

Использованные источники:

1. Пащенко, О.И. Информационные технологии в образовании: Учебно-методическое пособие / О.И. Пащенко – Нижневартовск: Изд-во Нижневарт. гос. ун-та, 2013. – 227 с.

2. Бент Б. Андресен Мультимедиа в образовании: специализированный учебный курс / Бент Б. Андресен, Катя ван ден Бринк; авторизованный пер. с англ. – 2-е изд. Испр. и доп. – М.: Дрофа, 2007. – 224 с.

3. Новые педагогические и информационные технологии в системе

образования: учеб. пособие для студ. пед. вузов и системы повыш. квалиф. пед. кадров / Е.С. Полат, М.Ю. Бухаркина, М.В. Моисеева, А.Е. Петров; под ред. Е.С. Полат. – 2-е изд., стер. –М.: Издательский центр «Академия», 2005. – 272 с.

УДК 316:613:616-092

Мещерякова А. Ю.
студент 2 курса
факультет «Лечебное дело»
ФГБОУ ВО Саратовский ГМУ им. В.И. Разумовского
Россия, г. Саратов

СОЦИАЛЬНО-ФИЛОСОФСКИЕ АСПЕКТЫ ПРОБЛЕМЫ БОЛЕЗНИ

Аннотация: Статья посвящена выявлению причин заболевания с точки зрения философии и определению ее роли в современной медицине. Выявляется тесная связь философии и медицины, которая заключается в решении одной и той же проблемы – проблемы выживания, самоопределения человека как природного и социокультурного существа.

Ключевые слова: философия и медицина, философия болезни, здоровый образ жизни, патология, здоровье, гуморальная теория, солидарная теория патологии.

Meshcheryakova A.U.
The 2ndyear student, Faculty of «General Medicine and Surgery» of FSBEI of HE Saratov State Medical University named after V.I. Razumovsky
Russia, city of Saratov

SOCIO-PHILOSOPHICAL ASPECTS OF THE PROBLEM OF THE DISEASE

Abstract: The article is devoted to identifying the causes of the disease from the point of view of philosophy and determining its role in modern medicine. There is a close connection between philosophy and medicine, which consists in solving the same problem of survival, self-determination of human as a natural and socio-cultural entity.

Key words: philosophy and medicine ,philosophy of disease, healthy lifestyle, pathology, health, humoral theory, solidarity theory of pathology.

Каждый человек, независимо от пола, национальности, профессии, своих взглядов, так или иначе заболевает. Невольно человек задумывается о первопричинах, исходах своей болезни не только с точки зрения медицины, но и философии, теологии.

Проблемы возникновения болезней волновали людей с древности. Так, учёные обнаружили следы удачной трепанации черепа, раскопав череп человека эпохи каменного века. На кладбище, возраст которого 60-30 тысяч лет до н.э., был найден скелет мужчины с ампутированной рукой,

впоследствии было доказано, что операция была произведена еще в молодости, а человек прожил инвалидом. А в Древнем Китае с I века до н.э существовало, так называемое, государственное медицинское обслуживание [1, С. 464-468].

Цель работы – выявить причины возникновения болезней с точки зрения философии и определить ее роль в современной медицине.

Рассуждая о здоровом образе жизни, прежде всего, нужно определить понятие здоровья. Существует несколько групп определения значения здоровья, которые отличаются друг от друга концептуальным обоснованием [2, С. 87]. В 1 группе определения здоровья базируются на его функционально-биологических критериях, и определяется, как взаимосвязанное функционирование всех органов, обеспечивающее нормальную жизнедеятельность организма [2, С. 87]. Во 2 группе определяющим фактором здоровья является баланс между окружающей средой и динамическим и статическим состояниями организма. Социально-биологические аспекты здоровья представлены в 3 группе концепций [2, С. 87-88]. К 4 группе непосредственное отношение имеет адаптация организма. Она играет определяющую роль в гармоничном взаимодействии организма с изменившимися условиями окружающей среды. И наконец, к 5 группе относят представления о здоровье, как наивысшей ценности, которая дана человеку с рождения, без наличия которой не возможна полноценная, счастливая и беззаботная жизнь[2,С. 88]. На этих аксиомах, которые были сформированы на основе трудов предшественников-врачей, философов, основывается определение здоровья, данное Всемирной организацией здравоохранения - «состояние полного физического, душевного и социального благополучия, а не только отсутствие болезней и физических дефектов» [3. С. 1].

С философской точки зрения здоровье рассматривается как гуманитарная ценность. Именно философский подход позволяет лучше понять и оценить человеческий феномен здоровья, так как в человеке наряду с биологическими данными присутствуют и субъективно-творческие потенции [4, С. 247]. Для оценки здоровья человека помимо естественнонаучных знаний необходимы гуманитарные, которые позволили бы расширить знания о здоровье с учетом рассмотрения внутреннего мира человека. Гуманитарная составляющая здоровья человека представляет собой философскую доктрину целенаправленного воздействия на укрепление духовного здоровья людей. Посредством гуманитарных ценностей человек воспринимает внешний мир, формируя свой внутренний - духовный. Еще античными философами было установлено, что истинная причина всех заболеваний человека скрыта в его душе. В современном мире установлено, что при нарушении духовной жизнедеятельности проявляются нарушения и внутри организма. Таким образом, каждый врач и ученый-медик просто обязан быть гуманитарием, обязан заботиться о внедрении гуманитарных ценностей в систему здравоохранения для укрепления

духовного здоровья людей. Сохранение и укрепление здоровья человека задача непростая, за которую отвечает не только система здравоохранения, но и общество, которое также принимает непосредственное участие в этом процессе.

Патология и здоровье - два взаимоотрицающие друг друга состояния организма, в то же время взаиморазвивающие. Связь эта абсурдна, ведь абсурд, по мнению экзистенциалистов, представляет собой связь между человеческой сущностью и иррациональностью окружающего мира.

Слово патология образовано от двух греческих слов – «пафос» - страдание, горе, поражение, болезнь, все, что кто-либо претерпевает, и «логос» - знание, учение, наука. Платон в диалоге «Театет» говорит о том, что философу свойственен именно этот «пафос», который в философских текстах переводится как «изумление», «удивление» [5, С. 36]. Зацепившись за это совпадение, можно выявить сходство и единство в некоторых моментах общей патологии и философии, прояснить вопрос о том, что болезнь есть нечто, претерпеваемое человеком телесно, душевно и духовно.

На протяжении многих столетий господствовала гуморальная теория патологий, представленная Гиппократом. В основе теории – учение о соках человеческого организма: крови (продуцируется сердцем), слизи (продуцируется мозгом), черной желчи (селезенкой) и желтой желчи (печенью). Болезнь есть не что иное, как неправильное соотношение, преобладание одной из жидкостей в организме. Гиппократ являлся сторонником целостного подхода в лечении, заложил целостный постулат гуморальной теории, что болезнь – это местное проявление общего нарушения обмена веществ (циркуляции жидкостей) и лечить ее необходимо с помощью средств, влияющих на весь организм. Согласно этой теории течение любой болезни проявлялось поэтапно: 1 этап-этап сырости, когда в результате неправильного смешения жидкостей появляются сырые, острые вещества, оказывающие разрушающие действие на организм в целом; 2 этап-этап сварения - происходит уничтожение «вредных качеств в сырых соках», их физическое изменение, уплотнение (сварение) и 3 этап извержения - удаление измененных «сваренных» соков из организма, ведущий к выздоровлению[6]. Сторонником гуморальной теории являлся Парацельс, врач-философ, естествоиспытатель, один из основателей ятрохимии. Его теория - теория о 3-ех началах, согласно которой в жидких средах существует три основных начала – сера, меркурий и соль. И патологическое состояние организма связано с нарушениями химических превращений этих 3-ех веществ в жидких средах организма [6].

В борьбе с учением о гуморальной теории патологии зародилась солидарная патология. Сущность болезней, согласно этой концепции, развивается в результате нарушения соотношения и характера движения твердых частиц организма. Представителями сей патологии являлись древнегреческие атомисты – Левкипп, Демокрит и Эпикур. Организм, по представлениям древнегреческих атомистов - своеобразная кристаллическая

решетка с тяжелыми инертными атомами и легкими подвижными атомами, которые слагаются в бесчисленные каналы. Здоровье - гармоничное расположение всех атомов. [7]

Гален, рассуждая о причинах болезни, прежде говорит о причинах здоровья, которые, в свою очередь, подразделяются на [8, С. 103]:

1) Причины, сохраняющие здоровье. Они могут, как сохранять настоящее здоровье, так и способствовать его улучшению[8, С. 104].

2) Причины, созидающие здоровье или терапевтические причины. Эта категория причин имеет дело уже с больными людьми и рассматривается с точки зрения нарушения темперамента. Причины эти направлены на подавление уже существующей или имеющей возможность возникнуть болезни [8, С. 105-106].

3) Причины, предупреждающие болезнь. Профилактические причины действуют вместе с сохраняющими причинами, когда человек полностью здоров. Когда человек имеет какие-то отклонения от безупречного здоровья, то профилактические причины действуют вместе с терапевтическими причинами. Действие причин, предупреждающих возникновение болезни, основано на устранении излишков или восполнении недостатка одного из соков организма [8, С. 106].

Причины болезней Гален разделял на ingesta (наносные), circumfusa (механические), excreta (жидкие, обливающие) [9, С. 919]. Он указывал, что болезнь развивается вследствие воздействия причинных факторов на предрасполагающее состояние организма больного. А болезнь рассматривал, как живое существо, проникающее в организм человека. Существо это, по его мнению, имеет свои возрасты, оно рождается, растет, достигает зрелости, а затем устремляется к своему счастливому или несчастливому концу [2, С. 89].

Врач Маймонид в «Книге терапии» писал: «Причины большинства человеческих болезней – в поведении самого человека. Люди не знают как себя вести, когда они здоровы. Глупцы считают, что врач нужен только больным. На самом деле врач нужен и здоровому, так как поддержание здоровья более важно, чем лечение уже возникшей болезни.» [10, С. 406].

У врачей древних времен была более развита философия болезни. Каждая болезнь имела свое начало, возникала вследствие внедрения некого болезнетворного начала в организме человека. Болезнетворное начало имело 2 вида – вещественное (укус змеи, отравление ядовитыми ягодами) и бесплотное (при душевных заболеваниях). Предотвращение болезни было возможным при запрете контакта с любым видом предмета или стихией, который мог стать болезнетворным. Избавление же от болезни осуществлялось путем изгнания злого духа из организма. В современной науке концепция болезнетворного начала несколько модифицировалась, приобрела некую конкретность - научную форму. Изменилось представление о болезнетворном начале, узнали о существовании болезнетворных бактерий, вирусов, паразитов и выделяемых ими ядов, об их

действии на организм. А философия болезнетворного начала осталась той же, что и прежде.

Античные врачи верили в идею равновесия стихий. Согласно этой идее в организме человека должна быть гармония четырех стихий – огня, воды, воздуха и земли. Искусство врача состояло в том, что он мог определять недостаток одной из стихий и восполнять ее извне. Например, при лихорадке в человеке преобладает стихия огня, следовательно, для исцеления нужно увеличить влажность организма любыми способами (давать больному обильное питье или делать ему холодные обертывания), так как огонь и вода противоположны друг другу. Определяющим фактором равновесия организма является энергия, которая течет по каналам тела и управляет стихиями. В то же время энергия бывает положительная и отрицательная, их активность должна быть тоже уравновешена. Активностью энергий можно управлять при помощи приемов прижигания, иглоукалывания, правильного питания и питья [11, С. 1].

Современная теория патологии включает в себя три философских принципа:[12, С. 20-21]

1) Принцип причинности-детерминации. В его основе лежит отношение причины к следствию – закон каузальности, объективно отражающий связь явлений, из которых одно явление выступает в роли причины возникновения другого явления. Этот принцип связывает развитие болезней с философскими аспектами изучения всеобщей универсальной взаимосвязи предметов и явлений объективного мира и их причинной обусловленности. Вследствие этого принцип детерминации является одним из определяющих оснований в формировании научного подхода к обоснованию таких понятий, как сущность болезни и патогенеза, а также постановка диагноза и выбор метода лечения. Решение проблем этиологии – одна из основных задач клинической медицины [12, С. 21].

2) Принцип самоорганизации - принцип системности - патогенез. В.Н. Садовский определял систему, как «упорядоченное определенным образом множество предметов, взаимосвязанных между собой и образующих некоторое целостное единство» [13, С. 279]. Основным атрибутивным компонентом системы, неделимым на данном уровне рассмотрения, является элемент. В случае, если организм рассматривать как целостную систему, то его элементами будут являться ткани, в свою очередь, элементами ткани будут являться клетки. Система обладает двумя важнейшими характеристиками - иерархичностью и целостностью. Целостность системы определяется уникальностью свойств, составляющих ее элементов. Все элементы системы связаны между собой определенными отношениями и свойства его проявляются только с учетом этой связи. Иерархичность системы проявляется в подчинении подсистем более низкого уровня подсистемам более высокого уровня. В настоящее время современная наука тесно связана с саморазвивающимися сложными системами, которые категорически отличаются от простых. Отличие заключается в том, что

составляющие элементы саморазвивающейся системы обладают разными свойствами внутри самой системы и вне ее, так органы человеческого организма вне него не выполняют тех функций, которые свойственны им внутри него [12, С. 21-22].

«Сложные саморегулирующиеся системы можно рассматривать как устойчивые состояния еще более сложной целостности - саморазвивающихся систем. Этот тип системных объектов характеризуется развитием, в ходе которого происходит переход от одного вида саморегуляции к другому. Саморазвивающимся системам присуща иерархия уровневой организации элементов, способность порождать в процессе развития новые уровни. В свою очередь каждый уровень оказывает обратное воздействие на ранее сложившиеся, перестраивает их, в результате чего система приобретает новую целостность. С появлением новых уровней организации система дифференцируется, в ней формируются новые, относительно самостоятельные подсистемы» [14, С. 568]. Таким образом, течение патологического процесса должно рассматриваться с учетом принципов саморегуляции, целостности, самосохранения организма.

4) Принцип единства природы - принцип подобия [12, С. 22]. Этот принцип является следствием философского принципа материализма, согласно которому материя является источником всех процессов и явлений в природе, в то же время и материя имеет один источник происхождения [15, С. 615-616.]. Этот принцип должен играть существенную роль в анализе сущности болезни.

В настоящее время - время новых технологий, время развития медицины люди по-прежнему испытывают боль, страдание, так же как и предыдущие поколения. Боль и болезнь, в свою очередь, становятся открытыми и общедоступными посредством медиакоммуникаций, которые являются новой формой переживания опыта болезни и страдания. Медиакоммуникации становятся неотъемлемой частью формирования современных социальных представлений о здоровье и болезни. Они предоставляют пациенту возможность активно участвовать в процессе своего лечения, рассказывать о своем заболевании , не идентифицируя себя, а также получать мгновенную интересующую информацию от других, страдающих таким же заболеванием, людей [16, С. 180-182].

В формировании образа современного врача философия играет огромную роль. В современных условиях растущей дегуманизации медицины особенно востребованным оказывается опыт философского осмысления этического и экзистенциального оснований профессии врача. Феноменологическая и герменевтическая традиции философии XX века позволяют эксплицировать сущность врачебного призвания как специфическую форму фундаментального феномена заботы [17, С. 29-30]. Такая интерпретация позволяет преодолеть доминирующую сегодня модель медикализации (модель «инструментального господства»), в которой человек находится в положении функционального объекта [18, С. 143].

Опираясь на философские принципы, появляется возможность преодоления мировоззренческой односторонности в подходе к изучаемым медицинским проблемам в условиях сложившейся узкой специализации врачебной деятельности.

В подтверждение мысли о близости медицины и философии хочется привести слова В.В. Пашутина, написанные в конце XIX в.: «Обобщающие полеты ума в сфере патологических явлений совершенно необходимы, так как запас детальных фактов в настоящее время очень велик и получает характер, за недостатком обобщений, тяготеющего ум балласта, с которым едва может справляться наша память.» [19, С. 581]. Само собой разумеется, что при философском отношении к существующему фактическому материалу легко обнаруживается всякая односторонность наших знаний и неизбежно всплывает ряд вопросов, часто бьющих в самую суть дела. Слова Пашутина указывают на невозможность построения полноценного медико-философского синтеза без профессионального знания медицинской реальности и в то же время основательной философской подготовки.

Рассмотрение вопросов здоровья, болезни, симптомов болезни, диагностики и лечения с философской позиции имеет большое значение в деятельности каждого медика-ученого и практикующего врача.

Философия - специфический опыт знания и мышления, который является одним из способов осуществления полноценного медико-философского синтеза. «Философия должна быть внедрена в медицину и медицина в философию, ибо все свойства философии сохраняют свое знание в медицине» - Гиппократ [20, С. 127-143].

Использованные источники:

1. Краснюк И.И., Михайлова Г. В. Фармацевтическая технология: Технология лекарственных форм: Учебник для студ. сред. проф. учеб, заведений. — М.: Издательский центр«Академия», 2004. — С. 464-468.
2. Пальцев А.И. Проблемы здоровья и болезни, диагностики и лечения с историко-философских позиций//Экспериментальная и клиническая гастроэнтерология. 2011. №9.- С. 87-89.
3. Преамбула к Уставу (Конституции) Всемирной организации здравоохранения [электронный ресурс] URL: www.who.int/governance/eb/who_constitution_ru.pdf (дата обращения 29.10.2017).
4. Катрунов В.А., Фахрудинова Э.Р. Этико-философские проблемы медицины // Конфликты в современном мире: международное государственное и межличностное измерение. Материалы V Международной научной конференции. Саратов, 2016.-С.244-248.
5. Кондратьев В.П. Философия и медицина: Учебное пособие /: Тул. Гос. Ун-т. – Тула, 2002.- С. 36
6. Пионтковский. И. А. Гуморальная патология//Большая Медицинская Энциклопедия (БМЭ), под редакцией Петровского Б.В., 3-е издание. Том 6 [электронный ресурс] URL:

http://бмэ.орг/index.php/ГУМОРАЛЬНАЯ_ПАТОЛОГИЯ (дата обращения 27.10.17)
7. Шилинис Ю.А. Солидарная патология// Большая Медицинская Энциклопедия (БМЭ),под редакцией Петровского Б.В., 3-е издание. Том23 [электронный ресурс] URL: http://бмэ.орг/index.php/СОЛИДАРНАЯ_ПАТОЛОГИЯ (дата обращения 27.10.17)
8. Пролыгина И.В. Гален о признаках и причинах болезни и здоровья [пер.] (2014). — ГАЛЕН, Медицинское искусство (I – XVIII), пер. и примеч. И.В. Пролыгиной, Интеллектуальные традиции в прошлом и настоящем 2 (2014). - С. 103-106.
9. Конвер С. История древней медицины . Вып.3. Медицина от смерти Гиппократа до Галена включительно. – Киев, 1888. - С. 919-931.
10.Лазебник Л.Б., Беляева В.С. Российские терапевты - М.: ПиАр-Медиа Групп, 2010. - С. 406.
11.Подойницын А. Философия болезни. 2013 [электронный ресурс] URL: https://www.proza.ru/2013/11/29/61 (дата обращения 2.11.2017).
12.Карпин В.А. Общая теория патологии: основания теории//Сиб.мед.журнал(Иркутск).2004.№8 (сообщение 1). - С. 20-21
13.Садовский В.Н. Основания общей теории систем - М.: Наука, 1974. - С. 279
14.Алексеев П.В., Панин А.В. Философия – М.: Проспект 1998. - С. 568.
15.Беляев Г.В. Материальное единство мира// Всемирная энциклопедия : Философия / под ред. А.А. Грицанова – М.: АСТ, Мн.: соврем, литератор, 2001. – С. 615-616.
16.Гришечкина Н.В., Фахрудинова Э.Р. Трансформация опыта болезни и страдания в эпоху социальных медиа// Стратегия выживания в контексте биоэтики, философии и медицины. Кишинев, 2015. - С. 180-182.
17.Андриянова Е.А., Засыпкина Е.В., Чебан А.Г. Сестринская практика в контексте этического регулирования / Е.А. Андриянова, Е.В. Засыпкина, А.Г. Чебан // Биоэтика. 2011. № 1 (7). С. 28-31.
18.Чебан А.Г. Мартин Хайдеггер: стратегии господства / А.Г. Чебан // Общество риска: цивилизационный вызов и ответы человечества. – ООО «Издательство «Научная книга», 2006. С. 139–145.
19.Пашутин В.В. Курс общей и экспериментальной патологии.- СПб.,1885, т.1. - С. 581
20.Гиппократ. Об искусстве//Гиппократ. Избранные книги. – Гос. изд-во биологической и медицинской литературы, 1936. - С. 127-143

УДК 331.1

Мигина Е. Д.
студент 4 курса
институт «Экономики и управления»
Самарский национальный исследовательский университет
имени академика С.П. Королева
научный руководитель: Есипова О. В., к.э.н.
Россия, г. Самара

ФАКТОРЫ ДИНАМИКИ МИГРАЦИОННОЙ АКТИВНОСТИ ВЫПУСКНИКОВ IT-СПЕЦИАЛЬНОСТЕЙ И НАПРАВЛЕНИЙ ПОДГОТОВКИ РЕГИОНАЛЬНЫХ ВУЗОВ

Аннотация. В данной статье ставится задача рассмотреть факторы динамики миграционной активности выпускников IT-специальностей и направлений подготовки региональных вузов. В рамках решения этой задачи рассмотрены шесть вузов из разных удаленных друг от друга регионов России, в которых можно получить образование по IT-направлениям. Особое внимание уделяется заработной плате выпускников IT-специальностей. Рассмотрены и другие факторы, влияющие на миграцию выпускников. Выявлены самые популярные и привлекательные регионы.

Ключевые слова: миграция, IT-сфера, IT-специалист, выпускник вуза, фактор миграции.

Migina E. D.
student
4 course, Institute of Economics and Management
Samara National Research University academician S.P. Korolev
Russia, Samara
Scientific adviser: Esipova O. V.
candidate of Economic Sciences

FACTORS OF THE DYNAMICS OF MIGRATION ACTIVITY OF GRADUATES OF IT-SPECIALITIES AND AREAS OF TRAINING OF REGIONAL UNIVERSITY

Abstract. In this article, the task is to consider the factors of the dynamics of migration activity of graduates of IT-specialties and areas of training of regional universities. In order to solve this problem, six higher education institutions from different regions of Russia, which are remote from each other, are examined in which it is possible to obtain education in IT-areas. Special attention is paid to the salaries of graduates of IT specialties. Other factors influencing migration of graduates are also considered. The most popular and attractive regions have been identified.

Keywords: migration, IT-sphere, IT-specialist, university graduate, migration factor.

Во время обучения в высшем учебном заведении перед студентами

стоит вопрос - Куда же устроиться на работу. По окончанию учебы этот вопрос является особо важным. Поскольку будущая работа может на многое повлиять, следует сделать правильный выбор.

Люди постоянно переезжают с места на место. Причины, по которым осуществляются переезды, бывают самые разные: кто-то хочет улучшить свое финансовое положение, кто-то продолжить обучение, а кому-то этот процесс просто доставляет удовольствие. Основополагающим фактором становятся открывающиеся возможности по работе. Очень актуальным этот вопрос является для работников IT-сферы.

Информационные технологии являются одним из приоритетных направлений в развитии российской экономики и имеют большое значение во всём мире. Кроме того, бизнес в этой сфере приносит значительную прибыль, а потому в ней появляется всё больше IT- и телекоммуникационных компаний. Аналитики отмечают, что в сфере информационных технологий и телекоммуникаций один из самых низких уровней безработицы. Квалифицированные специалисты в этих областях быстро находят работу и имеют возможность хорошо зарабатывать и продвигаться по карьерной лестнице.

В данной работе было рассмотрено несколько региональных вузов, в которых имеются такие направления подготовки, как «Компьютерные и информационные науки», «Информатика и вычислительная техника», «Информационная безопасность» и «Управление в технических системах». В таблице 1 представлена информация о трудоустройстве выпускников, закончивших обучение в 2013, 2014 и 2015 годах и устроившихся на работу в течение 2014, 2015 и 2016 года соответственно. В колонке «Куда мигрируют выпускники» выделены жирным шрифтом те области (города), в которые переехало больше всего человек.

Таблица 1. Данные о миграции выпускников IT-специальностей и средних сумм выплат в регионе вуза и регионе, в который мигрировали 230

№	Наименование образовательной организации	Доля трудоустроенных выпускников			Средняя сумма выплат в регионе, руб.	Куда мигрируют выпускники	Средняя сумма выплат в других областях, руб.
		2013->2014	2014->2015	2015->2016			
1	Сочинский государственный университет	75%	57%	83%	24 443,00р.	Ставропольский край	19 612,00р.
						г. Санкт-Петербург	25 097,00р.
						Московская область	25 190,00р.
						Саратовская область	31 188,00р.
						г. Москва	32 541,00р.
						Ростовская область	32 827,00р.
						Пермский край	50 574,00р.
						Нижегородская область	53 356,00р.
						Красноярский край	76 077,00р.
2	Сибирский федеральный университет	77%	72%	76%	36 272,00р.	**Республика Хакасия**	21 797,00р.
						Амурская область	29 001,00р.
						Новосибирская область	31 335,00р.
						Республика Тыва	33 008,00р.
						Московская область	35 306,00р.
						г. Санкт-Петербург	36 076,00р.
						г. Москва	41 225,00р.
						Иркутская область	46 461,00р.
						Краснодарский край	53 644,00р.
						Республика Саха (Якутия)	56 040,00р.
						Хабаровский край	82 726,00р.
						Сахалинская область	226 524,00р.

[230] http://vo.graduate.edu.ru - Портал мониторинга трудоустройства выпускников

						Ямало-Ненецкий а. о.	303 550,00р.
3	Калининградский государственный технический университет	76%	68%	72%	27 325,00р.	Свердловская область	28 529,00р.
						г. Москва	29 751,00р.
						Московская область	32 556,00р.
						г. Санкт-Петербург	35 378,00р.
						Республика Карелия	49 262,00р.
						Ямало-Ненецкий а. о.	72 765,00р.
						Ленинградская область	73 485,00р.
						Красноярский край	98 822,00р.
						Магаданская область	99 398,00р.
4	Самарский национальный исследовательский университет имени академика С. П. Королева	90%	91%	91%	34 036,00р.	Оренбургская область	17 492,00р.
						Ульяновская область	29 655,00р.
						г. Санкт-Петербург	30 974,00р.
						Нижегородская область	34 496,00р.
						Пермский край	35 147,00р.
						Республика Татарстан	39 600,00р.
						г. Москва	39 904,00р.
						Московская область	42 240,00р.
						Сахалинская область	66 548,00р.
						Ямало-Ненецкий а. о.	92 830,00р.
						Новосибирская область	271 143,00р.
5	Московский государственный технический университет имени Н. Э. Баумана (национальный исследовательский университет)	88%	87%	76%	69 435,00р.	**Калужская область**	29 307,00р.
						Нижегородская область	41 266,00р.
						Московская область	50 097,00р.
						Новосибирская область	56 530,00р.
						г. Санкт-Петербург	57 354,00р.

						Республика Саха (Якутия)	60 264,00р.
						Тюменская область	66 696,00р.
						Республика Татарстан	73 272,00р.
						Ямало-Ненецкий а. о.	85 070,00р.
						Костромская область	123 690,00р.
6	Тюменский государственный университет	87%	82%	84%	41 097,00р.	Республика Татарстан	15 754,00р.
						Курганская область	21 013,00р.
						Свердловская область	27 389,00р.
						Московская область	28 999,00р.
						г. Москва	44 625,00р.
						г. Санкт-Петербург	48 112,00р.
						Ханты-Мансийский а. о.	52 442,00р.
						Томская область	54 621,00р.
						Нижегородская область	64 121,00р.
						Самарская область	80 445,00р.
						Ямало-Ненецкий а. о.	82 965,00р.

По данным таблицы 1 видно, что миграция происходит почти во все регионы России.

Больше всего выпускников Сочинского государственного университета (сокращенно - СГУ) переехало в Московскую и Ростовскую область. В этих областях они могут рассчитывать на заработную плату в среднем 25 190 руб. и 32 827 руб. соответственно. Так же много выпускников переезжает в Санкт-Петербург и Москву (заработная плата составляет 25 097 руб. и 32 541 руб. соответственно). Видно, что заработная плата в Москве и Санкт-Петербурге почти одинакова для специалистов, окончивших Сочинский государственный университет.

Переезд из Краснодарского края в такие крупные города как Москва и Санкт-Петербург можно объяснить наличием огромного количества перспектив и возможностей, высоким уровнем жизни. Краснодарский край и Ростовская область - регионы, находящиеся на юге нашей страны. Но поскольку Краснодарский край - туристический регион, то цены там на все

выше, чем в Ростовской области. Зарплаты в Краснодарском крае, конечно, тоже больше, но за счет менее высоких цен жизнь в Ростовской области для некоторых выпускников может показаться более комфортной.

Максимальная заработная плата для выпускников СГУ составляет 76 077 руб. На такую оплату труда можно рассчитывать в Красноярском крае. Такая высокая зарплата компенсирует мигрантам высокие цены на жилье и продукты, суровый климат и плохую экологию. Но в то же время в этом городе красивая сибирская природа, множество мест для прогулок и отдыха. Хорошие специалисты в IT-сфере особенно ценятся, поэтому и могут претендовать на заработную плату от 70 до 90 тысяч рублей.

Выпускники Сибирского федерального университета (сокращенно - СФУ) в основном выбирают для переезда Республику Хакасия, Новосибирскую область, города Санкт-Петербург и Москва и Иркутскую область. Заработная плата в Республике Хакасия самая маленькая (из указанных в таблице 1 по данному вузу), но и цены ниже, чем в Красноярском крае. Климатические условия благоприятнее, чем в Сибири. Именно по этим причинам выпускники выбирают этот регион.

Многие переезжают в Новосибирскую область потому, что там очень ценятся IT-специалисты. Заработная плата, на которую могут рассчитывать выпускники СФУ, составляет 31 335 руб. (в отличие от выпускников Самарского университета, которым готовы платить 271 143 руб., и МГТУ им. Баумана, которым готовы платить 56 530 руб.; рис. 1). Хоть заработная плата выпускников рассматриваемого вуза в Новосибирской области не очень большая, но и цены в этом регионе невысокие.

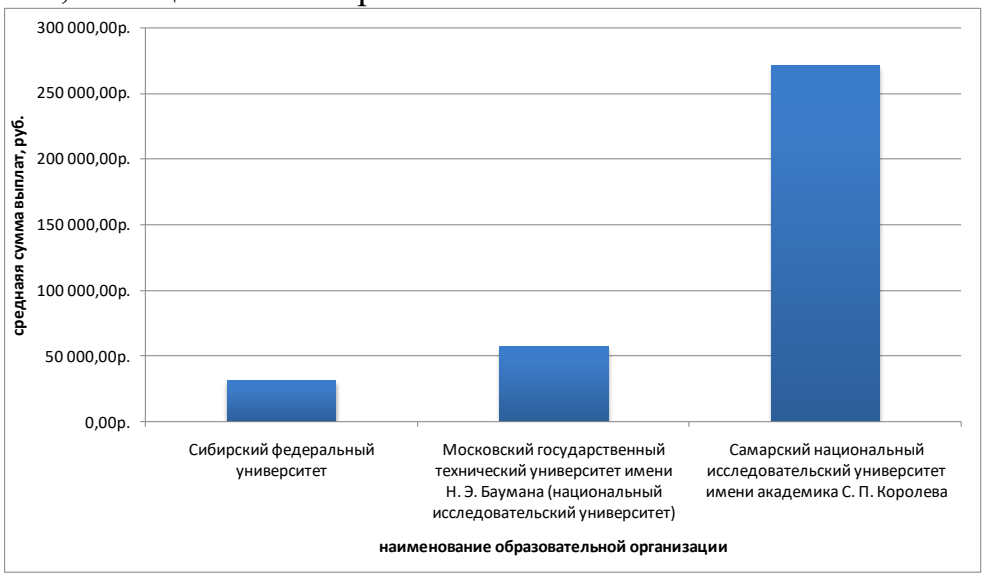


Рисунок 1. Сравнительная диаграмма средних сумм выплат выпускников вузов в Новосибирской области

В Москве заработная плата для выпускников Сибирского федерального университета выше, чем для выпускников Сочинского государственного университета, и составляет 41 225 р. (выше почти на 10 000 руб.; рис. 2). В Санкт-Петербурге такая же ситуация: 36 076 руб. вместо 25 097 руб. Это значит, что выпускники Сибирского федерального

университета ценятся выше, поскольку обладают необходимыми компетенциями.

Максимальная заработная плата составляет 226 524 руб. и 303 550 руб. в Сахалинской области и Ямало-Ненецком автономном округе соответственно. Такие высокие заработные платы являются компенсационными, поскольку уровень цен в таких регионах очень велик. Так же компенсируется потеря в комфорте и качестве жизни из-за суровых погодных условий и удаленности от других регионов.

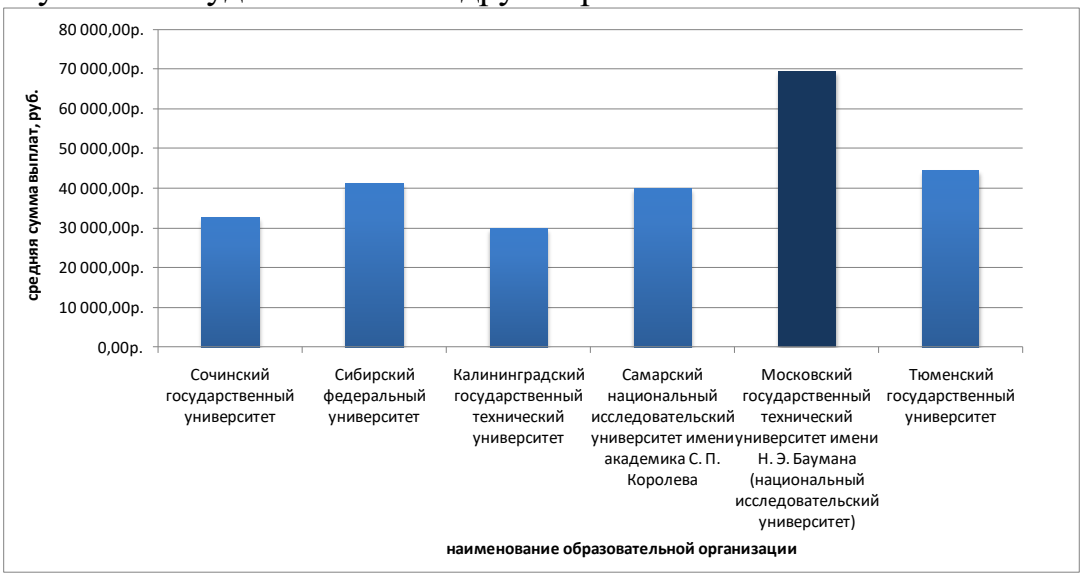


Рисунок 2. Сравнительная диаграмма средних сумм выплат выпускникам вузов в г. Москва

Больше всего выпускников Калининградского государственного технического университета (сокращенно - КГТУ) переезжают в Москву и Санкт-Петербург. Заработная плата в этих городах составляет 29 751 руб. и 35 378 руб. соответственно. Для выпускников КГТУ такая заработная плата в Москве является наименьшей, по сравнению с выпускниками Сочинского государственного университета и Сибирского федерального университета. Заработная плата в Санкт-Петербурге примерно на том же уровне, что и для выпускников Сибирского федерального университета.

В Ямало-Ненецком автономном округе и Ленинградской области выпускники КГТУ получают немного больше 70 000 руб. По сравнению с другими вузами, приведенными в таблице 1, такой уровень заработной платы выпускников КГТУ в Ямало-Ненецком автономном округе является минимальным (рис. 3).

Максимальные заработные платы составляют 98 822 руб. и 99 398 руб. в Красноярском крае и Магаданской области. Как уже говорилось ранее, заработная плата в таких регионах является компенсационной из-за высоких цен, потери комфорта и качества жизни.

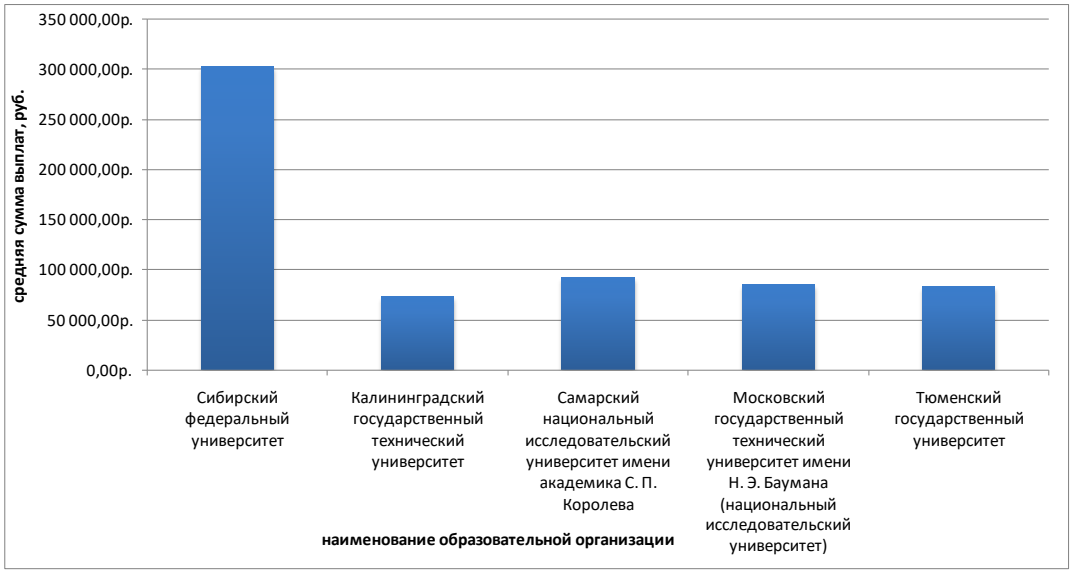


Рисунок 3. Сравнительная диаграмма средних сумм выплат выпускникам вузов в Ямало-Ненецком автономном округе

Выпускники Самарского национального исследовательского университета имени академика С. П. Королева (сокращенно - Самарский университет) чаще всего переезжают в Санкт-Петербург, Москву и Московскую область. Средняя сумма выплат в этих регионах составляет 30 974 руб., 39 904 руб. и 42 240 руб. соответственно.

По сравнению с другими вузами, представленными в таблице 1, выпускники Самарского университета зарабатывают в Санкт-Петербурге не так много: меньше 30 974 руб. в этом регионе платят выпускникам СГУ, а выпускники других вузов получают от 35 378 руб. до 57 354 руб. (рис. 4). В Москве выпускники Самарского университета получают около 40 000 руб., т. е. уступают только выпускникам СФУ и ТГУ, но в целом уровень заработной платы удовлетворительный. Аналогичная ситуация с выплатами в Московской области: выпускники Самарского университета получают больше, чем выпускники СГУ, СФУ и КГТУ, но немного меньше, чем выпускники МГТУ им. Баумана и ТГУ.

Максимальную заработную плату выпускники Самарского университета получают в Новосибирской области - 271 143 руб. Но так же высокий уровень выплат и в Сахалинской области и Ямало-Ненецком автономном округе.

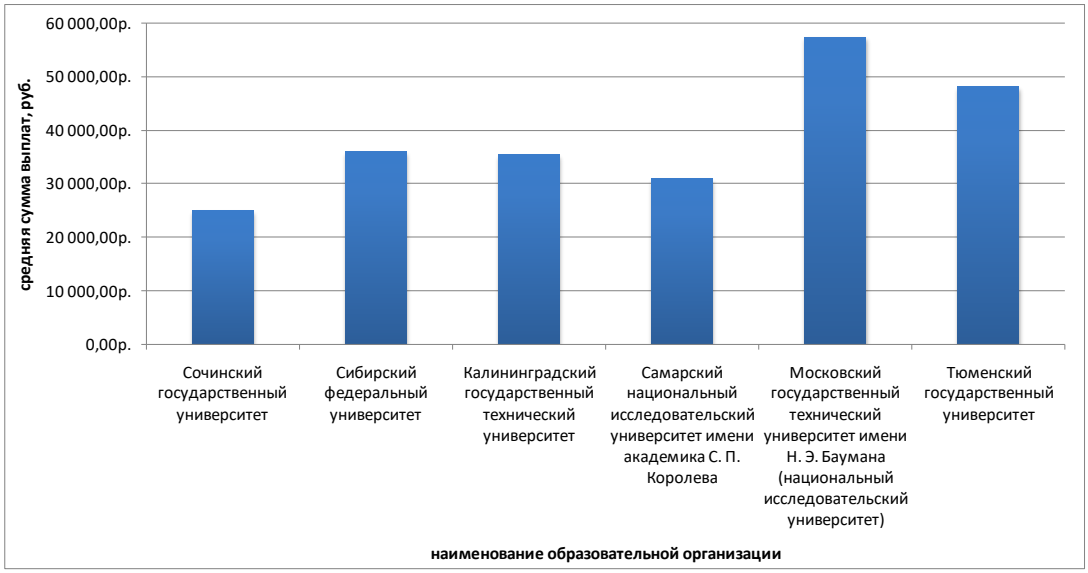


Рисунок 4. Сравнительная диаграмма средних сумм выплат выпускникам вузов в г. Санкт-Петербург

Выпускники Московского государственного технического университета имени Н. Э. Баумана (сокращенно - МГТУ им. Баумана) больше всего мигрируют в Калужскую и Московскую области и город Санкт-Петербург. Хоть в Калужской области платят всего 29 307 руб., но в этот регион переезжает больше всего выпускников. В Московской области и Санкт-Петербурге заработная плата от 50 000 до 60 000 руб. - это достаточно высокий уровень оплаты труда.

В Республике Саха и Тюменской области выпускники МГТУ им. Баумана получают 60 000 - 66 000 руб. Это тоже достаточно высокая заработная плата, но в большей мере она является компенсационной за потерю в комфорте.

Больше всего выпускники МГТУ им. Баумана зарабатывают в Ямало-Ненецком автономном округе и Костромской области. Причины для переезда в Ямало-Ненецкий автономный округ уже озвучивались ранее, а в качестве переезда в Костромскую область могут послужить личные мотивы, низкий уровень цен на жилье, продукты, транспорт, хорошая экология.

Выпускники Тюменского государственного университета (сокращенно - ТГУ) мигрируют в Свердловскую область, Москву и Ханты-Мансийский и Ямало-Ненецкий автономные округа. Минимальная заработная плата в этих регионах составляет 27 389 руб. (в Свердловской области), максимальная - 82 965 руб. в Ямало-Ненецком автономном округе.

В Московской области выпускники ТГУ могут рассчитывать на заработную плату в размере 28 999 руб. - это почти самый низкий уровень оплаты труда выпускников (ниже только у выпускников СГУ - 25 190 руб.; рис. 5).

В Самарской области средняя сумма выплат составляет 80 445 руб. В этом регионе широкие перспективы для IT-специалистов. Приятный климат, невысокие цены на жилье и продукты, множество мест для развлечений и отдыха позволяют выпускникам жить и работать в комфортных условиях.

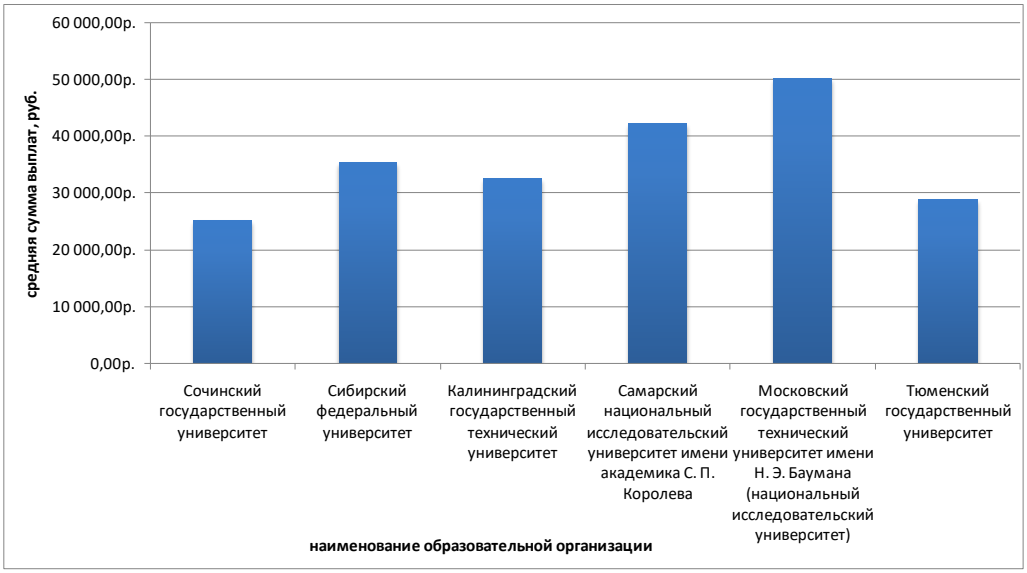


Рисунок 5. Сравнительная диаграмма средних сумм выплат выпускникам вузов в Московской области

Так же, помимо вышеперечисленных регионов миграции выпускников, популярным регионом является Республика Татарстан (рис. 6), Нижегородская область (рис. 7).

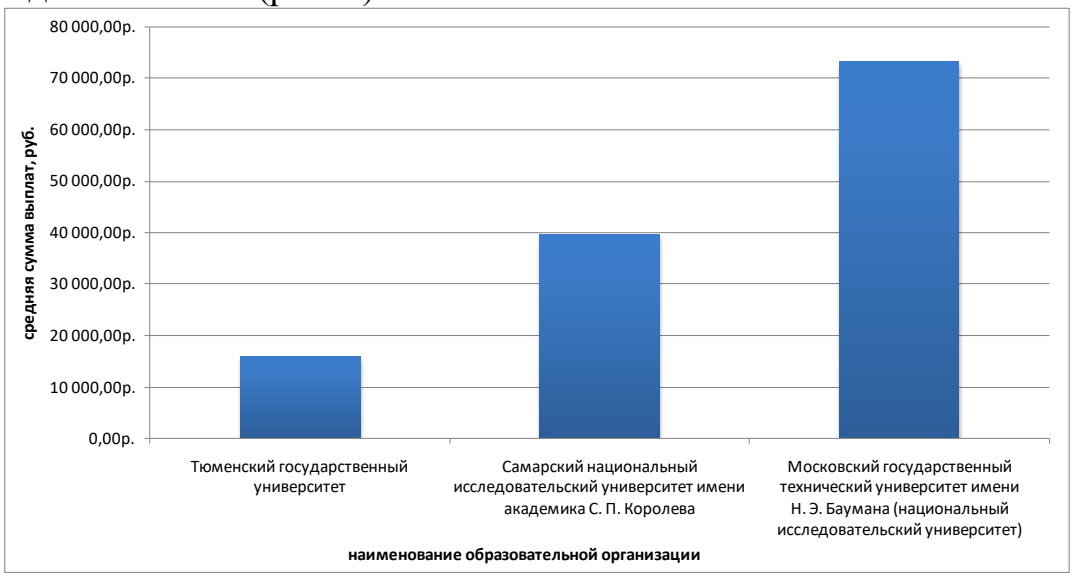


Рисунок 6. Сравнительная диаграмма средних сумм выплат выпускникам вузов в Республике Татарстан

Как видно на рисунке 6, больше всех ценятся в Татарстане выпускники МГТУ им. Баумана, затем - Самарского университета и меньше всех - выпускники ТГУ. IT-специалисты в этом регионе очень востребованы, на различных сервисах по трудоустройству есть множество вакансий с достойными заработными платами. К тому же Республика Татарстан - очень благоприятный регион, со всеми необходимыми удобствами для комфортной жизни.

На рисунке 7 показаны средние суммы выплат выпускникам вузов в Нижегородской области. Наименьшую заработную плату получают выпускники Самарского университета, наибольшую - выпускники ТГУ. В Нижегородской области очень развита IT-сфера. В этом регионе находятся

такие компании, как MERA, Intel, TelecaRussia, которые готовы принять в штат молодых перспективных программистов и IT-специалистов.

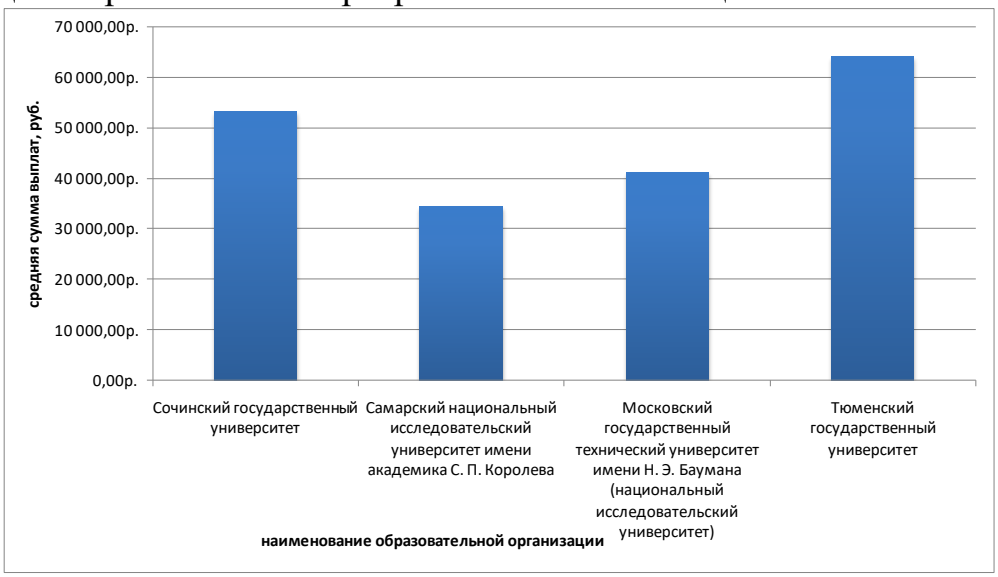


Рисунок 7. Сравнительная диаграмма средних сумм выплат выпускникам вузов в Нижегородской области

Сайт hh.ru, онлайн-ресурс для поиска работы и найма персонала, провел исследование по миграции IT-специалистов. Были выявлены предпочтения по странам и различным факторам, которые важно учитывать при переезде.

На рисунке 8 представлены наиболее популярные регионы для миграции.231

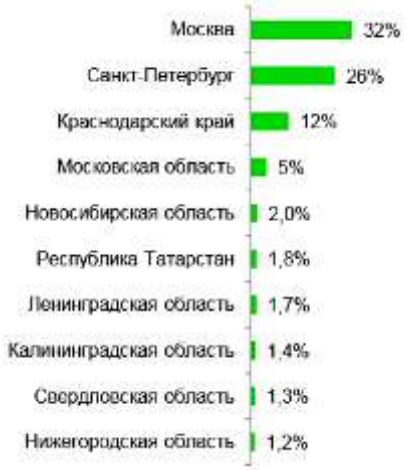


Рисунок 8. Топ-10 регионов для релокации

По данным рисунка 8 видно, что наиболее популярными являются города Москва и Санкт-Петербург. Причины переезда в эти регионы были озвучены ранее. На третьем месте - Краснодарский край. Огромную привлекательность этому региону придает наличие моря, что влияет на климат и комфорт в общем. В этом регионе так же востребованы работники IT-сферы, поэтому специалист любого направления найдет себе работу.

На рисунке 8 представлены драйверы релокации IT-специалистов в

[231] http://hh.ru - Сервис по трудоустройству

России.2 Под словом «драйверы» в данном случае подразумеваются факторы, которые в той или иной мере влияют на выбор того или иного региона. Чем больше показатель, тем больше данный фактор влияет на желание переехать; чем меньше показатель, тем меньше данный фактор влияет на желание переехать.

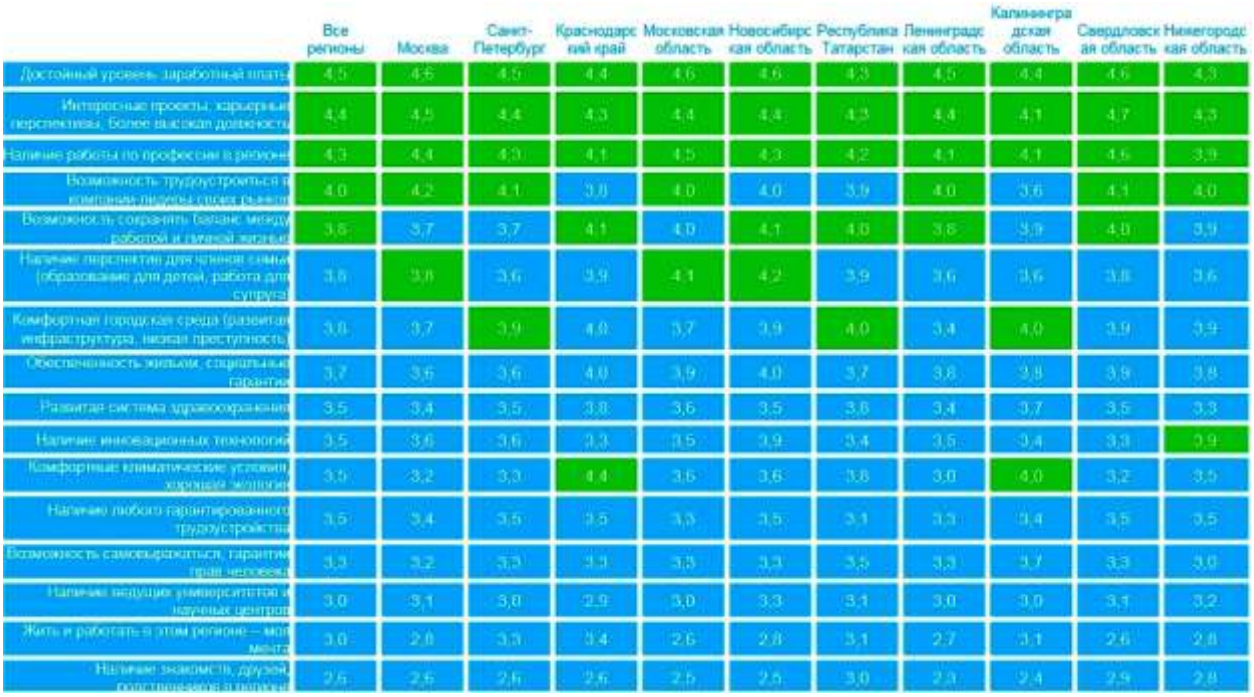


Рисунок 8. Драйверы релокации IT-специалистов

Как видно на рисунке 8, при выборе региона для миграции в первую очередь для специалистов очень важен достойный уровень заработной платы. Во вторую - наличие интересных проектов, карьерных перспектив, которые в будущем позволят занять более высокую должность. Так же важно наличие работы по профессии, и желательно, чтобы эта работа была в одной из компаний-лидеров в своей сфере. Наличие любого гарантийного трудоустройства уже не так сильно влияет на желание переехать, поскольку трудоустройство может произойти не сразу после переезда и надо это понимать.

Наименее важны такие факторы, как наличие родных и друзей в регионе, переезд в какой-то регион только потому, что давно мечтал об этом, а так же наличие ведущих университетов и научных центров.

[2] http://hh.ru - Сервис по трудоустройству



	Все регионы	Москва	Санкт-Петербург	Краснодарский край	Московская область	Новосибирская область	Республика Татарстан	Ленинградская область	Калининградская область	Свердловская область	Нижегородская область
Достойный уровень заработной платы	4,5	4,6	4,5	4,4	4,6	4,6	4,3	4,5	4,4	4,6	4,3
Интересные проекты, карьерные перспективы, более высокая должность	4,4	4,5	4,4	4,3	4,4	4,4	4,3	4,4	4,1	4,7	4,3
Наличие работы по профессии в регионе	4,3	4,4	4,3	4,1	4,5	4,3	4,2	4,1	4,1	4,6	3,9
Возможность трудоустроиться в компании-лидеры своих рынков	4,0	4,2	4,1	3,8	4,0	4,0	3,9	4,0	3,6	4,1	4,0
Возможность сохранить баланс между работой и личной жизнью	3,8	3,7	3,7	4,1	4,0	4,1	4,0	3,8	3,9	4,0	3,9
Наличие перспектив для членов семьи (образование для детей, работа для супруга)	3,8	3,8	3,6	3,9	4,1	4,2	3,9	3,6	3,6	3,8	3,6
Комфортная городская среда (развитая инфраструктура, низкая преступность)	3,8	3,7	3,9	4,0	3,7	3,9	4,0	3,4	4,0	3,9	3,9
Обеспеченность жильем, социальные гарантии	3,7	3,6	3,6	4,0	3,9	4,0	3,7	3,8	3,8	3,9	3,8
Развитая система здравоохранения	3,5	3,4	3,5	3,8	3,6	3,5	3,8	3,4	3,7	3,5	3,3
Наличие инновационных технологий	3,5	3,6	3,6	3,3	3,5	3,9	3,4	3,5	3,4	3,3	3,9
Комфортные климатические условия, хорошая экология	3,5	3,2	3,3	4,4	3,6	3,6	3,8	3,0	4,0	3,2	3,5
Наличие любого гарантированного трудоустройства	3,5	3,4	3,5	3,5	3,3	3,5	3,1	3,3	3,4	3,5	3,5
Возможность самовыражаться, гарантия прав человека	3,3	3,2	3,3	3,3	3,3	3,3	3,5	3,3	3,7	3,3	3,0
Наличие ведущих университетов и научных центров	3,0	3,1	3,0	2,9	3,0	3,3	3,1	3,0	3,0	3,1	3,2
Жить и работать в этом регионе — моя мечта	3,0	2,8	3,3	3,4	2,6	2,8	3,1	2,7	3,1	2,6	2,8
Наличие знакомств, друзей, поступающих в регионе	2,6	2,5	2,6	2,6	2,5	2,5	3,0	2,3	2,4	2,9	2,8

Рисунок 9. Факторы привлекательности топ-10 регионов для переезда [2]

На рисунке 9 приведены какие факторы в каком регионе влияют на переезд.2 Зеленым цветом обозначены топ-5 факторов в регионе.

Видно, что достойный уровень заработной платы имеет большое значение во всех представленных регионах, так же как и наличие интересных проектов и работы по профессии.

Возможность трудоустроиться в компании-лидеры своих рынков, возможность сохранить баланс между работой и личной жизнью и наличие перспектив для членов семьи не в каждом регионе имеют важную роль. Возможно, потому что не во всех регионах есть компании-лидеры; или человек сначала хочет построить карьеру, а потому уже заводить семью, вести более свободный образ жизни и не думать постоянно только о работе; или у человека еще нет своей семьи, поэтому перспективы для членов семьи не сильно важны.

На рисунке 10 отражена привлекательность регионов России для переезда туда IT-специалистов.2 Видно, что те, кому важны карьерные факторы и не очень важны социокультурные факторы, выбирают для переезда Москву или Новосибирскую область, поскольку там большие карьерные перспективы. Те, кому важные карьерные и социокультурные факторы на среднем уровне, выбирают Санкт-Петербург. А те, кому в первую очередь важны социокультурные факторы, выбирают Краснодарский край, поскольку там приятный климат и комфортные условия для жизни.

[2] http://hh.ru - Сервис по трудоустройству

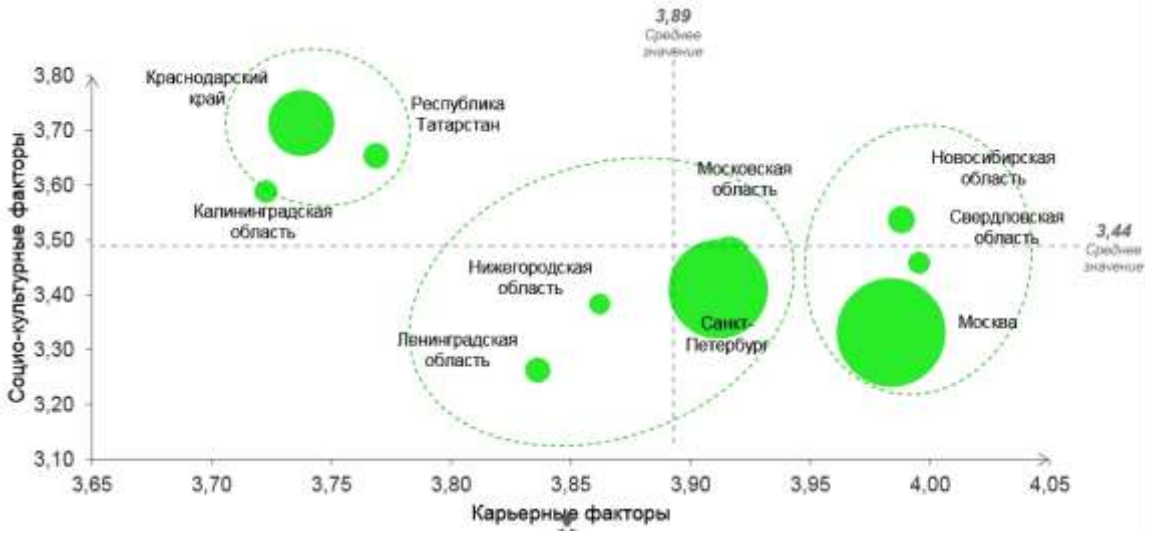


Рисунок 10. Привлекательность регионов России для переезда туда IT-специалистов

В данной статье рассмотрены основные факторы динамики миграционной активности выпускников IT-специальностей. Главным фактором является достойный уровень заработной платы. Именно поэтому выпускники IT-направлений переезжают в северные и удаленные регионы России, поскольку там самая высокая заработная плата. Не менее важными факторами являются наличие в регионе работы по профессии и интересных проектов - по этим причинам выпускники едут в Москву, Санкт-Петербург, поскольку в этих регионах есть множество возможностей проявить себя в качестве хорошего специалиста, который претендует на достойную заработную плату. К тому же эти регионы очень комфортны для жизни. Помимо карьерных факторов, важное значение играют и социокультурные факторы: комфортная городская среда, комфортный климат. Именно этими чертами отличаются такие регионы как Республика Татарстан, Краснодарский край.

Использованные источники:

1. http://vo.graduate.edu.ru - Портал мониторинга трудоустройства выпускников
2. http://hh.ru - Сервис по трудоустройству

УДК 61.616

Мигранова Р.Я.
студент 3 курса
факультет «Лечебное дело»
Чемякина А.С.
студент 3 курса
факультет «Лечебное дело»
ФГБОУ ВО ЮУГМУ Минздрава России
научный руководитель: Бархатова Н.А., д.м.н.
профессор
кафедра общей и детской хирургии
Россия, г. Челябинск

СИНДРОМ СИСТЕМНОЙ ВОСПАЛИТЕЛЬНОЙ РЕАКЦИИ ПРИ РАЗЛИЧНЫХ ФОРМАХ ОСТРОГО ХОЛЕЦИСТИТА

Аннотация:

Статья посвящена проблеме особенностей синдрома системной воспалительной реакции (ССВР) и лечебной тактики при различных формах острого холецистита. Приводится анализ клинических и лабораторных данных по двум группам, разделенных по длительности сохранения системной воспалительной реакции. Определяются критерии, которые помогают дифференцировать компенсированный и декомпенсированный характер синдрома системной воспалительной реакции (ССВР) по продолжительности его сохранения. Выявляются основные особенности течения ССВР при различных формах острого и хронического холецистита.

Ключевые слова: синдром системной воспалительной реакции, сепсис, острый холецистит, хронический холецистит, абдоминальный сепсис, холангиогенный сепсис.

Migranova R.Y.
student
3 year, Faculty of "Medicine"
FGBOU OF THE MINISTRY OF RUSSIA
Russia, Chelyabinsk
Chemiakina A.S.
student
3 year, Faculty of "Medicine"
FGBOU OF THE MINISTRY OF RUSSIA
Russia, Chelyabinsk
Scientific adviser: N. Barkhatova.
Professor of the Department of General and Children's Surgery, M.D.

SYNDROME OF SYSTEMIC INFLAMMATORY REACTION AT VARIOUS FORMS OF ACUTE CHOLECYSTITE

Annotation:

The article is devoted to the problem of the systemic inflammatory response

syndrome (SIRS) and therapeutic tactics in various forms of acute cholecystitis. The analysis of clinical and laboratory data on two groups, divided by the duration of preservation of the systemic inflammatory reaction, is given. Criteria are determined that help differentiate the compensated and decompensated character of the systemic inflammatory reaction syndrome (SIRS) by the duration of its preservation. The main features of the course of SIRS with various forms of acute and chronic cholecystitis are revealed.

Key words: systemic inflammatory response syndrome, sepsis, acute cholecystitis, chronic cholecystitis, abdominal sepsis, cholangiogenic sepsis.

В неотложной абдоминальной хирургии одним из наиболее часто встречающихся заболеваний является острый холецистит [2].

Острый холецистит представляет собой воспаление желчного пузыря, характеризующееся острым нарушением оттока желчи, наиболее часто происходящее из-за ущемления или развития воспалительного процесса в его шейке. Также может являться тяжелым осложнением желчнокаменной болезни. Острый холецистит может возникать вследствие атеросклероза или тромбоза пузырной артерии или стать осложнением специфического инфекционного заболевания [1].

Данное заболевание встречается у людей разного возраста, но чаще им болеют люди старше 50 лет. Больные пожилого и старческого возрастов составляют 40-50% от общего числа заболевших [3]. Одним из системных проявлений острого холецистита является синдром системного воспалительного ответа [4]. Данный синдром был впервые выделен и предложен для клинического использования в 1992 году на Согласительной конференции по сепсису [5]. С тех пор сепсис перестал рассматриваться как процесс, природой которого являлись микроорганизмы. И оказалось, что ССВР совершенно возможная реакция организма на любое инвазивное вмешательство, травму, или заболевания, но из-за гиперактивности происходящих реакций ССВР может поставить под угрозу работу различных органов и систем, исход которого будет проявляться в виде синдрома полиорганной недостаточности [4].

В 2016 году был принят III Международный консенсус в отношении определения сепсиса и септического шока (Sepsis-3) Обществом критической медицины (Society of Critical Care Medicine) и Европейским обществом интенсивной терапии (European Society of Intensive Care Medicine). С тех пор сепсис определяется как опасная для жизни органная дисфункция в результате нарушения регуляции ответа хозяина на инфекцию [5].

Синдром системной воспалительной реакции может развиться в острой фазе течения холецистита и стать основным синдромом патологии. При этом в доступной литературе этому вопросу не посвящено должного внимания и это стало одной из причин проведённого нами исследования.

Цель исследования – изучить особенности синдрома системной

воспалительной реакции и лечения различных форм острого и хронического холецистита.

Материалы и методы исследования. В ходе исследования проведен анализ результатов лечения и клинической картины 288 пациентов с различными формами острого и хронического холецистита, которые проходили лечение в МАУЗ ОТКЗ ГКБ№1 г. Челябинска. На основе полученных данных пациенты были разделены на две группы в зависимости от продолжительности сохранения системной воспалительной реакции менее или более 3 суток. К первой группе с компенсированным системным ответом (ССВР<72ч.) (КР) было отнесено 174 пациента, а ко второй с декомпенсированными системными реакциями (ССВР>72ч.) (ДР) 27 больных.

При первичном сравнении групп средний возраст пациентов составил 60±1,1 лет (КР) и 59±2,9 лет (ДР) (p>0,05). Сроки поступления в стационар и начала заболевания составили в среднем в группе с компенсированным системным ответом 5±0,2 дней, а в группе с декомпенсированным системным ответом 3,9± 0,5 дней (p>0,05).

В ходе исследований использовали клинические и лабораторные данные, а также оценивали особенности проведённого комплексного лечения. При остром холецистите и хронических формах патологии использовали оперативное вмешательство, предоперационное введение антибиотиков, симптоматическую терапию сопутствующей патологии. Тактика лечения и сроки оперативного вмешательства зависели от формы холецистита и клинической симптоматики флегмонозного и гангренозного изменения желчного пузыря.

Для подсчета и анализа результатов мы применяли методы описательной статистики, а также критерии Стьюдента и хи-квадрат, с уровнем значимости менее 5%.

Результаты исследований. При анализе клинических проявлений патологии, наиболее часто встречающейся формой в группе с компенсированным системным ответом был флегмонозный холецистит (85%), в то время как в группе с декомпенсированным системным ответом эта форма встречалась в одной трети случаев. Самой распространенной формой в группе с декомпенсированными системными реакциями был гангренозный холецистит (57%), который может представлять собой осложнение флегмонозной формы (табл. 1).

Таблица 1

Формы острого холецистита

Показатель	**Компенсированный системный ответ ССВР <72ч** (n=174)	**Декомпенсированный системный ответ ССВР >72ч** (n=27)
1	2	3
Гангреозный холецестит	7,8%*	57%
Хронический калькулезный	-	7,1%
Острый калькулезный	7,5%	-
1	**2**	**3**
Флегмонозный	85, 8%*	37%

Примечание: * - p<0,05 – достоверное отличие показателей в группах

При анализе клинических проявлений ССВР получены следующие результаты (табл. 2).

Таблица 2

Особенности клинических проявлений ССВР

Показатель	**Компенсированный системный ответ ССВР <72ч** (n=174)	**Декомпенсированный системный ответ ССВР >72ч** (n=27)
Проявления ССВР:		
Т*С>38	100%	100%
Тахикардия	100%	100%
Тахипноэ	20,6%*	100%
Лейкоцитоз	93%	100%
Лейкопения	7%*	-
Тяжесть ССВР:		
1	2	3
- ССВР 2	6,9%	-
- ССВР 3	73%	-

- ССВР 4	20,2%*	100%
Средние сроки ССВР	2,3±0,3	4,3±0,6

Примечание: * - p<0,05 – достоверное отличие показателей в группах

При компенсированной системной воспалительной реакции, которая сохранялась менее 72 часов, наиболее часто встречали сочетание гипертермии, тахикардии и лейкоцитоза. При этом тахипноэ было у 20%* пациентов, а у 7% больных была отмечена лейкопения (p*<0,05).

При сохранении системной реакции более 72 часов у всех больных отмечали все четыре симптома ССВР, в то же время среди больных первой группы с продолжительностью системного ответа менее 72 часов в 73% случаев было сочетание трех симптомов данного синдрома.

При анализе показателей клинического исследования крови, были получены следующие результаты (табл.3).

Таблица 3

Результаты клинического исследования крови

Показатель	**Компенсированный системный ответ ССВР <72ч** (n=174)	**Декомпенсированный системный ответ ССВР >72ч** (n=27)
1	2	3
Эритроциты	4,5±0,1*	6,7±0,3
Гемоглобин	129±1,3	128±3,4
Тромбоциты	217±6,3	202±16,2
Лейкоциты	14±0,2*	17±0,6

Примечание: * - p<0,05 – достоверное отличие показателей в группах

Лабораторные показатели крови у больных обеих групп были сопоставимы, однако уровень эритроцитов и лейкоцитов имели достоверную разницу.

В послеоперационном периоде пациенты обеих групп получали антибактериальную терапию, которая включала сочетание цефалоспоринов 2-3 поколения и метронидазола. Средний курс терапии составил 10 и 13 суток (p>0,05) соответственно.

Средние сроки стационарного лечения при холецистите с компенсированной системной реакцией составил 12±0,4 суток, а при декомпенсированном системном ответе - 11±1,1 суток (p>0,05).

Сроки выполнения операции в группе с компенсированным системным ответом составили 4,5±0,9 часов, в группе с декомпенсированным системным ответом 5±2,3 часов (p>0,05).

Продолжительность операции у пациентов с в компенсированными системными реакциями была 80±2,5 минут, с декомпенсированными реакциями 124±6,4 минут ($p<0,05$). Таким образом, можно заметить, что продолжительность операции оказывала влияние на дальнейший прогноз развития компенсированной или декомпенсированной системной воспалительной реакции.

Вывод:

1. Компенсированная ССВР в 86% случаев сопровождала острый флегмонозный холецистит, при этом декомпенсированный системный ответ отмечали у 57% пациентов с гангренозным холециститом.

2. При остром холецистите компенсированная системная реакция у 73% больных включала сочетание гипертермии, тахикардии и лейкоцитоза, а тахипноэ и лейкопения встречались в 5-14 раз реже.

3. Продолжительность сохранения системной воспалительной реакции при остром холецистите сопровождалась достоверными отличиями лабораторных показателей крови по количеству эритроцитов и лейкоцитов.

Использованные источники:

1. Абрамов А.А. Хирургическое лечение острого холецистита и его осложнений // Русский медицинский журнал. 2016. N10. С. 677-668.

2. Гостищев В.К., Воротынцев А.С., Кириллин А.В. Выбор дифференцированной тактики лечения больных острым холециститом; осложненным гнойным холангитом // Русский медицинский журнал. 2010. № 12. С. 1642-1646.

3. Козлов В.К. Сепсис: этиология, иммунопатогенез, концепция современной иммунотерапии: монография. СПб.: Диалект, 2006. 120 с.

4. Сепсис. Классификация, клинико-диагностическая концепция и лечение. Практическое руководство. - М.: Медицинское информационное агентство, 2013. С. 368.

5. Singer M. et al. The Third International Consensus Definitions for Sepsis and Septic Shock (Sepsis-3) // JAMA. – 2016. – Т. 315. – №. 8. – С. 801-810.

УДК 631.5

Мингазова Р.Р.
студент 4 курса
факультет «Математики и естественных наук»
Елабужский институт
Казанский федеральный университет
научный руководитель: Масленникова Н.Н.
доцент
Россия, г. Елабуга

ВЛИЯНИЕ ПРЕДПОСЕВНОЙ ТЕМПЕРАТУРНОЙ ОБРАБОТКИ СЕМЯН СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ КУЛЬТУР НА ЭНЕРГИЮ ИХ ПРОРАСТАНИЯ

Аннотация. В статье рассматривается влияние предпосевного воздействия различных температур на энергию прорастания семян некоторых видов сельскохозяйственных растений. Поскольку растения в период роста и развития предъявляют конкретные требования к условиям окружающей среды, в частности – к температуре, то влияние последней на предпосевную обработку семян должно изменить энергию их прорастания. Увеличивая же энергию прорастания семенного материала важнейших сельскохозяйственных культур можно стремиться и к увеличению их урожайности.

Ключевые слова: энергия прорастания, предпосевная обработка, температура.

Mingazova R.R.
student
4th course, Faculty of Mathematics and Natural Sciences
Elabuga Institute of KFU
Russia, Elabuga
Scientific director: Maslennikova N.N.
Assistant Professor

INFLUENCE OF PRECISE TEMPERATURE TREATMENT OF SEEDS OF AGRICULTURAL CROPS ON THE ENERGY OF THEIR GERMINATION

Abstract. The influence of presowing effects of various temperatures on seed germination energy of some species of agricultural plants is considered in the article. Since plants in the period of growth and development make specific demands on the conditions of the environment, in particular, on temperature, the influence of the latter on presowing seed treatment should change the energy of their germination by increasing the energy of germination of the seed material of the most important crops, one can strive to increase their yield.

Keywords: germination energy, presowing treatment, temperature.

Предпосевная обработка семян – это ряд определенных приемов и процедур, которые улучшают посевные и физические свойства семян, стимулируют их всхожесть и увеличивают, в конечном счете, продуктивность растений. Температура может оказывать значительное влияние на прорастание семян и развитие всходов, а также на поступление в растение элементов питания [2]. Если на семена сельскохозяйственных культур перед посевом воздействовать высокими или низкими температурами, то энергия их прорастания изменится. Для каждого вида и сорта растений отмечаются температуры, которые улучшают энергию прорастания семян [1].

Подтверждению или опровержению данной гипотезы посвящена настоящая исследовательская работа.

Объектами исследования стали семена подсолнечника (сорт «ВНИИМК-8883 улучшенный»), кукурузы (сорт «Добрыня»), гороха (сорт «Альфа»), ячменя (сорт «Вакула»), горчицы белой (сорт «Заря»).

Для осуществления эксперимента семена в количестве по 50 штук каждой культуры оставляют при температурах -18°С; +4°С; +30°С и при контрольной температуре на 10 дней. Затем семена проращивают в одинаковых условиях на влажной фильтровальной бумаге в чашках Петри при комнатной температуре. На 3-й день после того как оставляют семена, вычисляют энергию прорастания семян [3].

Результаты по определению энергии прорастания семян кукурузы приведены в таблице 1.

Таблица 1

Энергия прорастания (в %) семян кукурузы (сорт «Добрыня»)

Культура (%)	Температура, °С			
	-18	+4	Контроль	+30
Кукуруза	0	70	84	34

В контрольном варианте и после воздействия на семена температурой +4°С, энергия их прорастания максимальна. После воздействия низкими отрицательными температурами семена на третий день эксперимента вообще не проросли, а после выдерживания при +30°С, энергия прорастания оказалась низкой. Результаты говорят о том, что воздействие на семена кукурузы разными температурами не желательно, прогреванию и промораживанию их подвергать не стоит, а следует хранить при комнатных условиях.

Данные по энергии прорастания гороха приведены в таблице 2.

Таблица 2

Энергия прорастания (в %) семян гороха (сорт «Альфа»)

Культура (%)	Температура, °С			
	-18	+4	контроль	+30
Горох	68	84	60	2

Наибольшее количество проросших семян были выявлено после воздействия на семена низкими положительными температурами – энергия их прорастания составила 84%. Также высокие результаты показало воздействие низких отрицательных температур и температуры +20°С. Высокая температура плохо влияет на семена гороха: после их прогревания при температуре +30°С процесс их прорастания угнетается.

Результаты по определению энергии прорастания семян ячменя приведены в таблице 3.

Таблица 3

Энергия прорастания (в %) семян ячменя (сорт «Вакула»)

Культура (%)	Температура, °С			
	-18	+4	Контроль	+30
Ячмень	98	96	84	86

Наиболее благоприятной предпосевной температурой воздействия на семена ячменя оказалась температура -18°С; энергия прорастания при ней максимальна – 98%. Чуть более низкие результаты показали семена, выдержанные при температуре +4°С – 96%. Остальные температуры характеризуются невысокими показателями энергии прорастания. Таким образом, для повышения всхожести семян и получения дружных всходов ячменя, их требуются выдерживать при низких температурах.

Результаты по определению энергии прорастания горчицы представлены в таблице 4.

Таблица 4

Энергия прорастания (в %) семян горчицы (сорт «Заря»)

Культура (%)	Температура, °С			
	-18	+4	Контроль	+30
Горчица	66	82	70	58

Так, после выдерживания семян горчицы при температуре +4°С, энергия их прорастания составила наибольшее значение; чуть более низкие значения показали опытные образцы после воздействия температуры +20°С и -18°С. Самые низкие результаты соответствуют температуре +30°С. Таким образом, горчица откликается повышением показателя дружности всходов при воздействии на ее семена низких или средних положительных температур.

Результаты по определению энергии прорастания подсолнечника представлены в таблице 5.

Таблица 5

Энергия прорастания (в %) семян подсолнечника (сорт «ВНИИМК-8883 улучшенный»)

Культура (%)	Температура, °С			
	-18	+4	Контроль	+30
Подсолнечник	58	82	62	84

Наибольшее количество всходов было выявлено после выдерживания семян при температурах +30°С и +4°С; промораживание семян снизило интенсивность их прорастания. Контроль, хотя и находится в интервале значений от +30°С до +4°С, показавших максимально высокие результаты, характеризуется, по непонятным нам причинам, низкими величинами исследуемого параметра.

Для получения более объективных данных по определению влияния разнотемпературного воздействия на семена разных сельскохозяйственных культур перед их посевом, кроме определения энергии их прорастания, также было решено измерять и длину проростков.

Средняя арифметическая длина ростков для каждой культуры на 5, 7 и 10 дни эксперимента представлена в таблице 6.

Таблица 6

Средняя арифметическая длины проростков (в мм) кукурузы, ячменя, горчицы, подсолнечника, гороха.

	5-й день				7-й день				10-й день			
	-18	+4	К	+30	-18	+4	К	+30	-18	+4	К	+30
Кукуруза	0	19,7	21,5	7,2	0	28,7	29,1	7,2	0	34,3	31,2	11,8
Ячмень	29,9	30,1	32,7	11,0	50,6	60,9	50,3	47,9	79,1	109,2	91,2	75,2
Горчица	12,7	12,5	15,8	6,6	20,3	19,6	19,3	21,2	31,3	26,6	24,5	23,2
Подсолнечник	16,6	12,2	8,4	5,5	22,0	18,8	13,5	11,0	17,4	21,1	19,0	14,8
Горох	2,1	6,5	8,6	0	8,5	10,8	10,3	4,8	17,5	27,0	10,3	6,6

Самые большие ростки соответствуют семенам кукурузы, ранее выдержанным при температуре +4°С и в контрольном варианте. А промороженные семена вообще не проросли.

Для горчицы максимальный рост показывают проростки из промороженных семян, чуть ниже оказываются растения, соответствующие семенам, выдержанным в прохладных условиях и контрольной выборке. Поэтому, считаем оптимальными для хранения семян рассматриваемой культуры температуры от низких отрицательных до средних положительных, но не высокие.

Самые лучшие результаты показывают ростки семян ячменя, выдержанных при температуре +4°С; промороженные семена, показавшие самую большую энергию прорастания, по силе роста уступают контрольной выборке. Лучшими для предпосевного воздействия на семена ячменя считаем температуры от низких отрицательных до средних положительных.

Сила роста проростков подсолнечника, появившихся из промороженных семян, оказалась наибольшей (при самой низкой энергии прорастания семян), а из семян, после выдержки их при температуре +30°С – наименьшей (при максимальной энергии прорастания).

При воздействии на семена гороха высокими положительными температурами, снижается энергия их прорастания и угнетается рост ростков. Стабильно высокие результаты, совпадающие с результатами первой части эксперимента, показывают ростки гороха, появившиеся из семян, выдержанных перед проращиванием при температуре +4°С.

Сопоставив результаты основной и дополнительной частей эксперимента, можно сделать вывод:

- температура -18°С для семян подсолнечника и кукурузы оказалась угнетающей: энергия прорастания первых оказалась низкой (58%), а вторые вообще не проросли даже на 10-й день проращивания. Положительно отразилась на начальных стадиях роста горчичных проростков. Благоприятное влияние отрицательных температур было выявлено на семена ячменя – энергия их прорастания – 98%;

- температура +4°С не дала отрицательных результатов по энергии прорастания семян; напротив, она повлияла положительно на семена гороха и горчицы, дала возможность получить хорошую энергию прорастания семян кукурузы, ячменя и подсолнечника;

- контрольная температура (условно +20°С): максимальную энергию прорастания показала кукуруза, хорошую – горчица;

- температура +30°С увеличила энергию прорастания только семян подсолнечника; у гороха и кукурузы определяемый показатель оказался минимальным.

Использованные источники:

1. Бадина Г.В. Семеноводство полевых культур / Г.В. Бадина, Ю.Н. Яблоков, С.М. Синицына. – Л.: «Колос», 1983. – 272 с.

2. Бухарина И.Л. Патологические признаки Tilia cordata Mill. и Betula pendula

L. в насаждениях специального назначения г. Набережные Челны Республики Татарстан / И.Л. Бухарина, И.И. Гибадулина // Современные проблемы науки и образования. – 2015. – № 5; URL:http://www.science-education.ru/128-22668
3. Вобликов Е.М. Послеуборочная обработка и хранение зерна / Е.М. Вобликов, В.А. Буханцов, Б.К. Маратов, А.С. Прокопец. – Ростов н/Д издательский центр «МарТ», 2001. – 240 с.

УДК 336

Минка В. С.
студент магистрант
Бабенко И. В.
доцент
кафедра экономического анализа, статистики и финансов
Кубанский государственный университет
Россия, г. Краснодар

ИЗУЧЕНИЕ ОСВЕДОМЛЁННОСТИ ГРАЖДАН О РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ

Аннотация: В статье рассматриваются проблема осведомлённости граждан о финансовом рынке. Представлены результаты проведённого на территории города Краснодар мониторингового исследования сберегательного поведения населения.

Ключевые слова: ценные бумаги, акции, облигации, финансовая грамотность, индивидуальный инвестиционный счёт, сберегательное поведение.

Minka V. S., Graduate student, Kuban State University
Russia, Krasnodar
Babenko I.V. Associate Professor, Department of Economic Analysis
Statistics and Finance, Kuban State University
Russia, Krasnodar

THE STUDY OF CITIZENS AWARENESS OF THE SECURITIES MARKET

Abstract: The article discusses the problem of citizens' awareness of the financial market. The results of a monitoring study of the population's savings behavior conducted on the territory of Krasnodar.

Keywords: securities, shares, bonds, financial literacy, individual investment account, savings behavior.

Изучение осведомлённости граждан о рынке ценных бумаг

Цель исследования выявить уровень финансовой грамотности населения. Насколько рационально граждане умеют накапливать и инвестировать свои сбережения, зависит финансовое развитие государства.

Индивидуальный инвестиционный счёт – это особый брокерский счёт

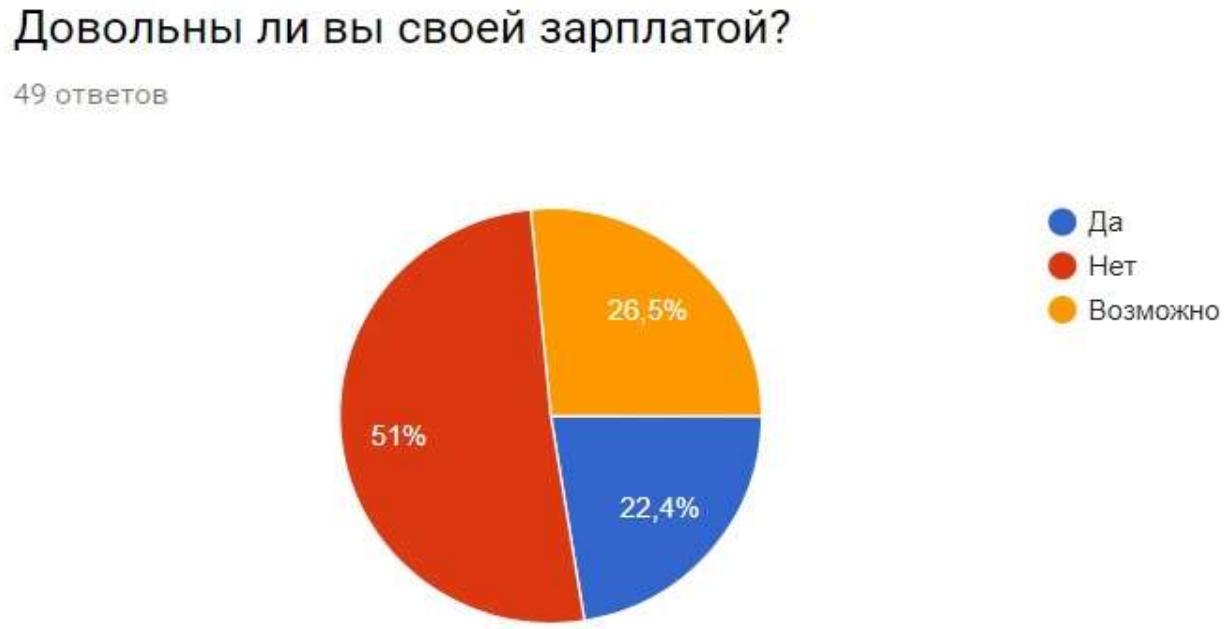
или счет доверительного управления физического лица, по которому предусмотрены 2 вида (на выбор) налоговых льгот и есть ряд ограничений.

Ценная бумага – это денежный документ, доказывающий передачу имущественных прав, обязательных реквизитов, осуществление которых возможны при предъявлении. Факт передачи ценной бумаги и все связанные с ней права, регулируются гражданским кодексом Российской Федерации. Передача прав происходит в определённых случаях. Для подтверждения этого права обычно заносят запись в электронный реестр [4].

Современное движение к прогрессу, к развитию инновационных структур, к построению экономики знаний превращает человеческий капитал – совокупность знаний, компетенций и свойств, воплощённых в индивидах, преобразуется в фактор повышения качества жизни [5].

В современных условиях на фоне мирового финансового кризиса сократились реальные сбережения [7]. Следовательно, наряду с изучением финансовой грамотности важным представляется непрерывное отслеживание состояния и тенденций изменения сберегательного поведения населения. Больше половины респондентов на вопрос: «Довольны ли вы своей зарплатой» ответили: «нет» (51%), ответили «да» 22,4% (Рис.1), остальные ответили возможно.

Рисунок 1.Распределение ответов респондентов на вопрос: «Довольны ли вы своей зарплатой?»

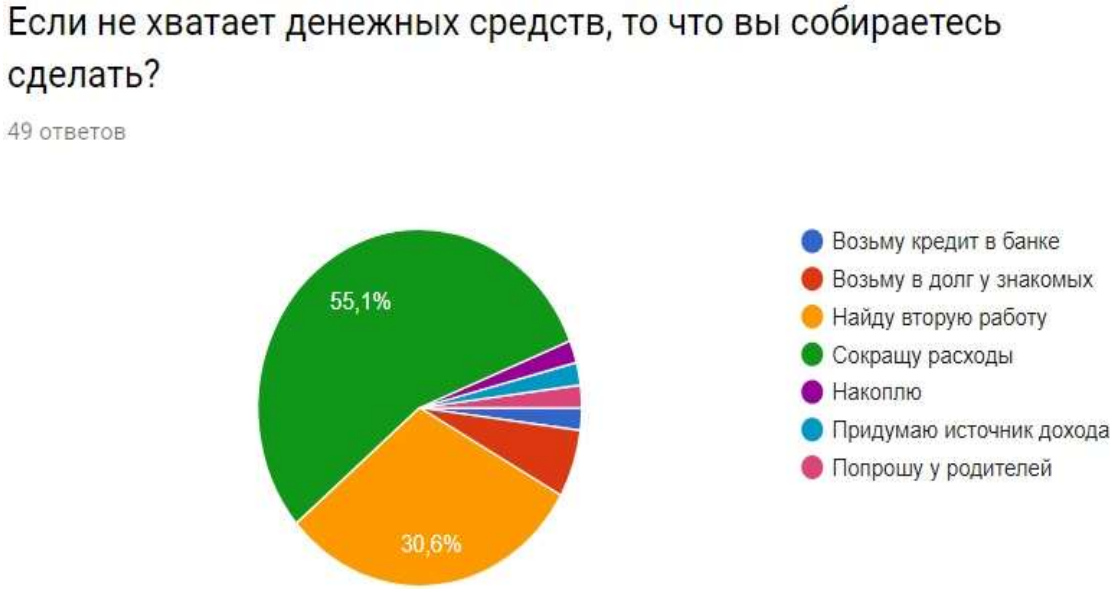


Большинство предпочитает сокращать расходы при недостатке средств, наиболее лучшей вариант выхода из такого положения оказался на втором месте. На третьем месте, как и ожидалось будет брать в долг у знакомых. Между подходом населения к распределению доходами и размером этих наблюдается определённая зависимость: чем выше доход, тем большая доля людей выбирает стратегию накопления (рис.2).

В докладе минфина Российской Федерации, что слабая

осведомлённость о финансовых институтах населения присущ для многих стран, в том числе для «большой двадцатки». В Российской Федерации менее 50% населения страны сравнивают похожие варианты, прежде чем брать кредит в банке. И не многие граждане понимают важность наличия денежных средств на вынужденные расходы [2].

Рисунок 2. Распределение ответов респондентов на вопрос: «Если не хватает денежных средств, то что вы собираетесь делать?»



Для брокерских организаций и государства невысокий уровень финансовой грамотности населения снижает эффективность регулирования финансовых рынков, усложняет защиту прав потребителей, препятствует внедрению новых программ и институтов в пенсионную, страховую и инвестиционную сферы, сдерживает потенциал экономического роста (рис.3).

Без базовых знаний и навыков, без соответствующего уровня финансовой грамотности невозможно уверенное распоряжение личными доходами [6,1], качественное управление и использование разнообразных финансовых продуктов и услуг. Как видно из нижеприведённых диаграмм, на вопрос знаете ли о видах инвестирования, как ИИС и ПИФ, 49% не знают о них (рис.4,5,9).

Так, например, низкая финансовая грамотность потребителей финансовых услуг приводит к высокому уровню персональных долговых обязательств, неэффективному управлению сбережениями и пенсионными накоплениями [3], нежеланию граждан вкладывать инвестиции в ценные бумаги и использовать другие финансовые продукты и услуги (страхование, ипотеку), передаче негативного финансового опыта следующим поколениям, подверженности рискам мошенничества (рис.4,5,9).

Рисунок 3. Распределение ответов респондентов на вопрос: «Как вы думаете, регулированием банковской деятельности занимается?»

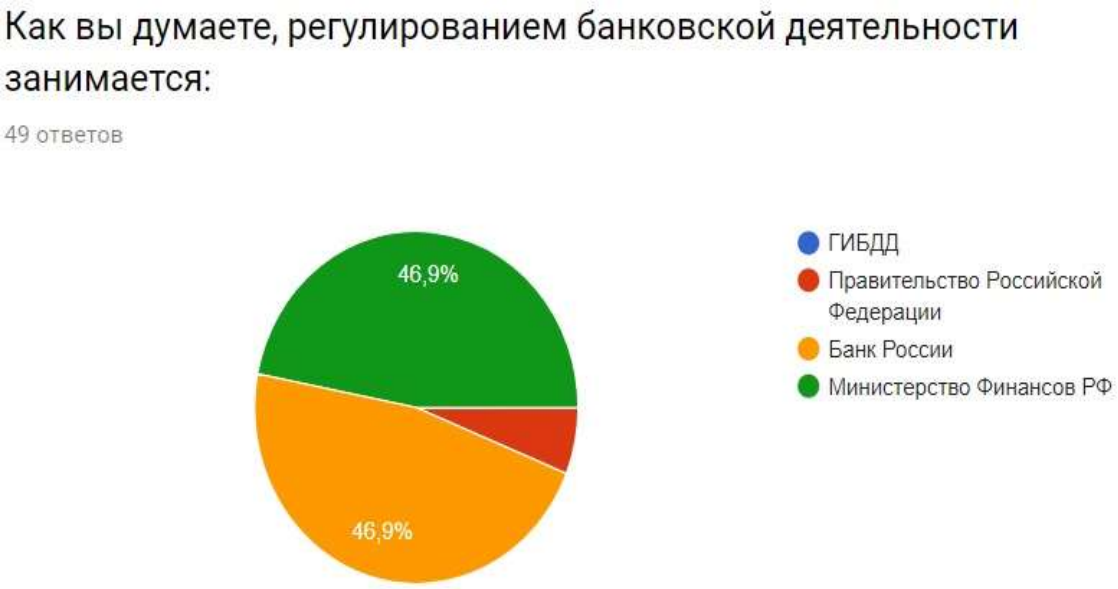


Рисунок 4 Распределение ответов респондентов на вопрос: «Знаете ли вы о таких видах инвестирования как: ИИС, ПИФ?»

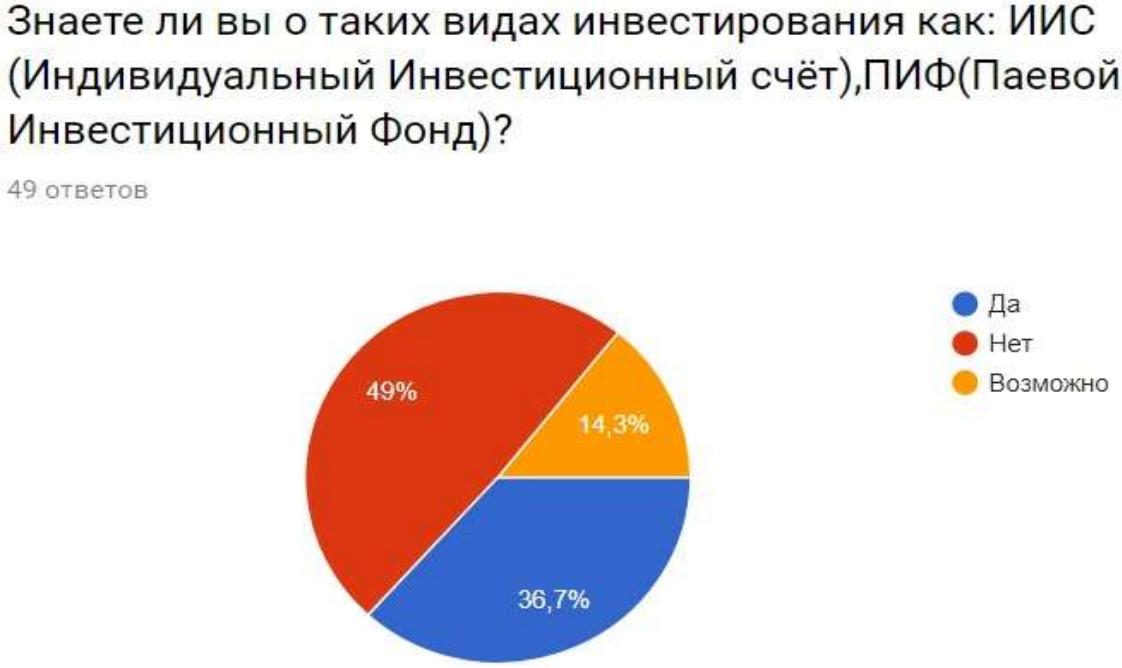
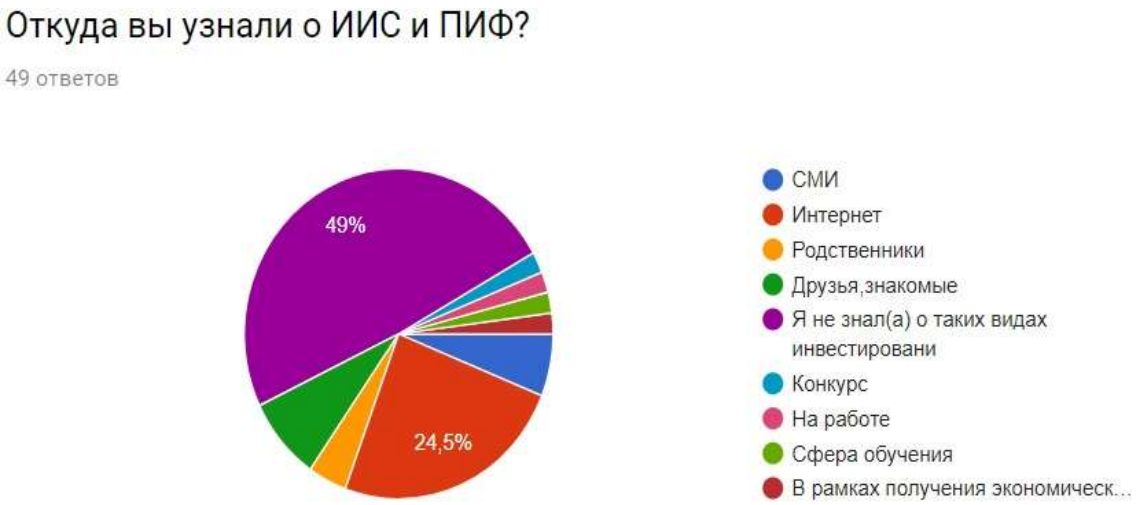


Рисунок 5. Распределение ответов респондентов на вопрос: «Откуда вы узнали о ИИС и ПИФ?»



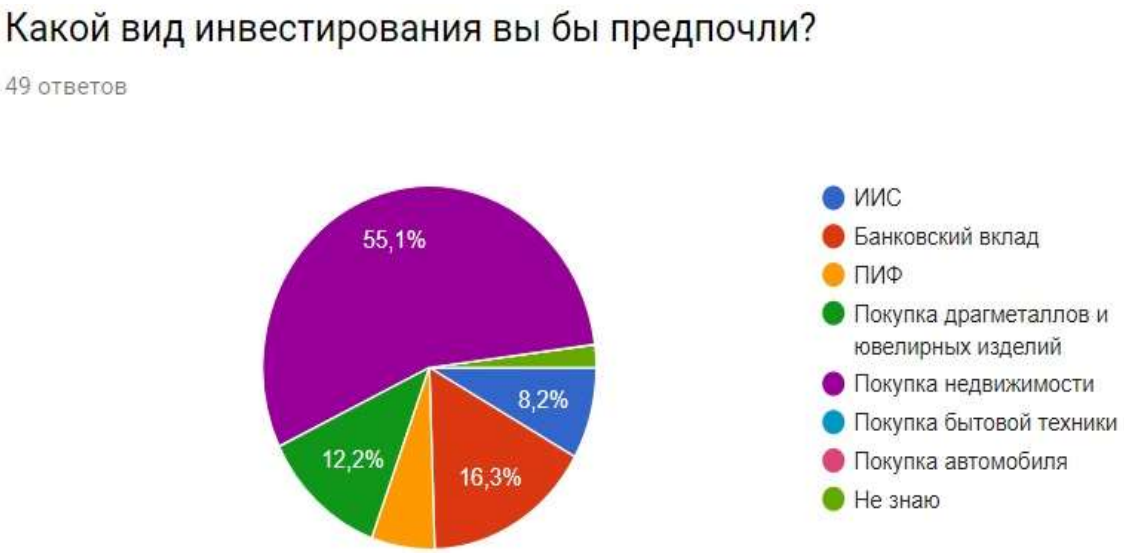
В настоящее время население не имеет организованных форм и накоплений (вкладов в коммерческих банках, пенсионных фондах, инвестиционных компаниях и акциях). Можно констатировать, что большая часть свободных денег, хранится в стихийной форме и эти денежные средства не могут быть направлены в реальный сектор экономики. Большая часть населения г.Краснодара не имеет вкладов в банках (рис.6,11).

Рисунок 6. Распределение ответов респондентов на вопрос: «Имеете ли вы вклады или счета в банках или консалтинговых фирмах?»



Ведущим мотивом инвестиций жителей г.Краснодара является покупка недвижимости (рис.7). О перспективах инвестирования жители города не думают: открытие своего бизнеса, покупка облигаций и других биржевых инструментов, обеспечивающего дополнительный доход.

Рисунок 7. Распределение ответов респондентов на вопрос: «Какой вид инвестирования вы бы предпочли?»



Данные факты свидетельствуют о том, что у основной массы населения Краснодара не сформировано активное сберегательное поведение. Большинство жителей города не имеют сбережений в виде не использованной денежной массы. Как видим около 86% не знают о налоговом вычете по Индивидуальному Инвестиционному Счёту, и только 14% знают о такой процедуре (рис.8).

В основном население столицы краснодарского края получили информацию о фондовой бирже из интернета, 29% из других СМИ. Почти пятая часть не знали о бирже (рис.10). Можно сказать, что повсеместное проникновение сети интернет способствует повышению финансовой грамотности.

Рисунок 8. Распределение ответов респондентов на вопрос: «Знаете ли вы, то если не выводить деньги более 3 лет, то вам будет сделан налоговый вычет?»

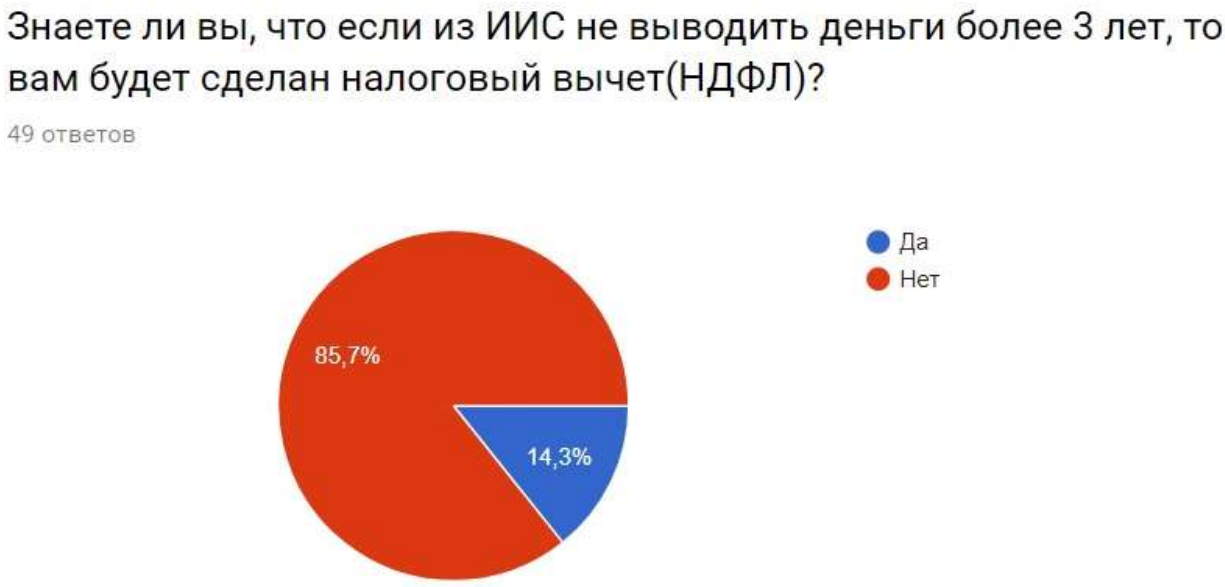


Рисунок 9. Распределение ответов респондентов на вопрос: «Знаете ли вы о таких платформах для инвестирования, как фондовая биржа и Форекс?»

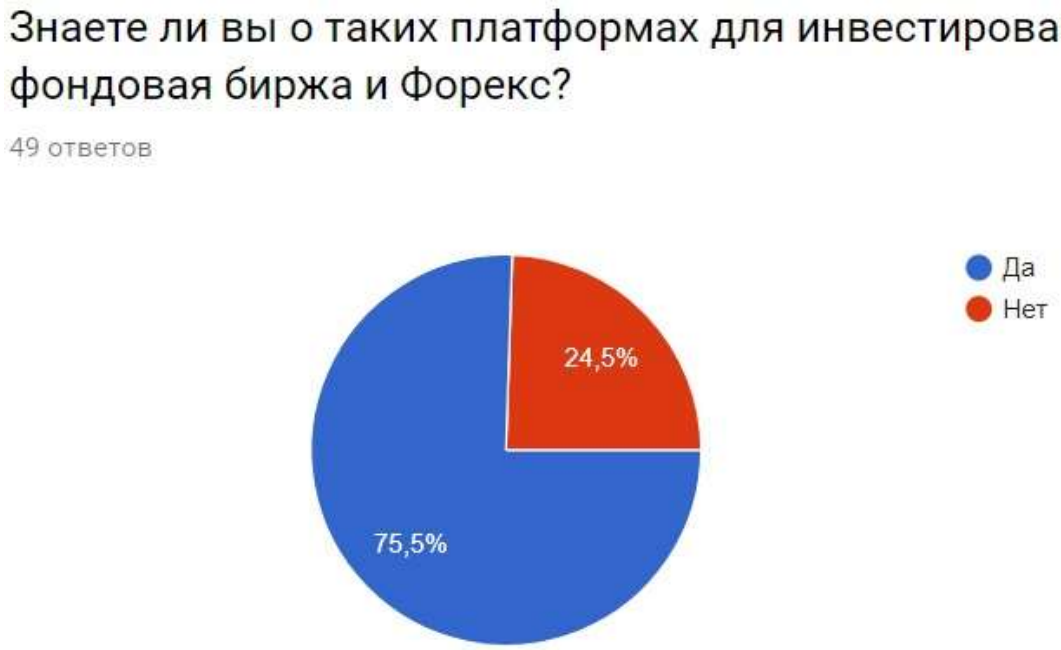


Рисунок 10. Распределение ответов респондентов на вопрос: «Довольны ли вы своей зарплатой?»

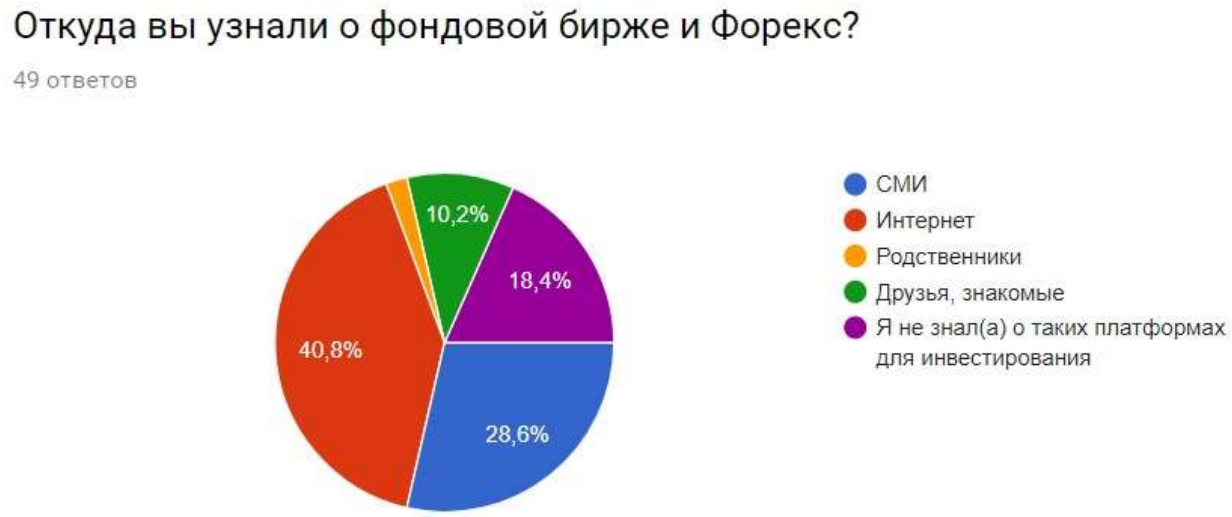
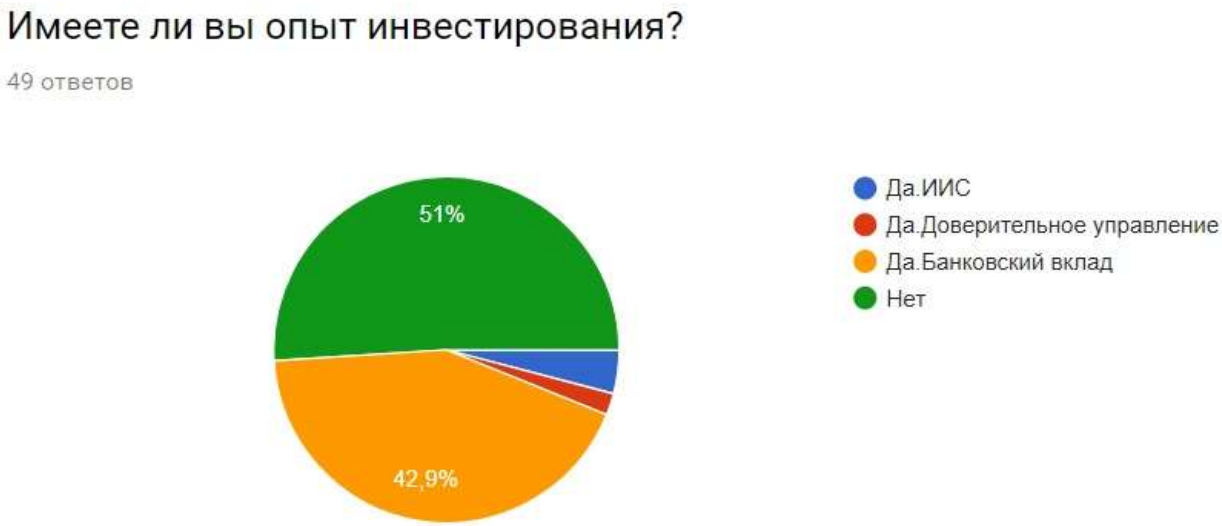
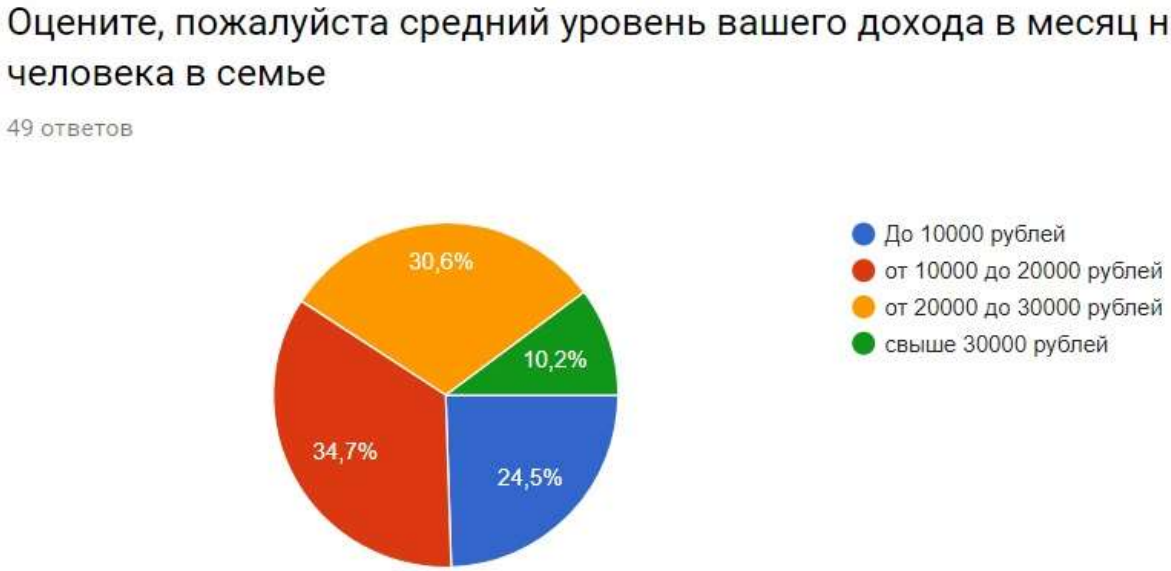


Рисунок 11. Распределение ответов респондентов на вопрос: «Имеете ли вы опыт инвестирования?»



В качестве главной причины отсутствие свободных денежных средств мы отмечаем невысокий уровень дохода большей части населения. Около 35% доходы от 10000 до 20000, что подтверждает, и из-за этого низкого дохода, гражданам некогда повышать финансовую грамотность (рис.12).

Рисунок 12. Распределение ответов респондентов на вопрос: «Оцените, пожалуйста средний уровень вашего дохода в месяц на 1 человека в семье?»



Устойчивая тенденция роста удельного веса населения, способного откладывать часть своих доходов, увеличение денежных доходов населения, повышением общей грамотности населения, вот главная задача государства. Установлено, что финансовая грамотность населения региона города находится на низком уровне, выявлены её главные проблемы. На основе полученных результатов анализа опроса и изучения опыта других стран и регионов приложены меры по повышению грамотности: образовательная компания в СМИ и интернете, бесплатные курсы по повышению осведомлённости о рынке ценных бумаг. Повышение сберегательной горожан важно, как для органов власти, так и для остального населения.

Цель исследования была достигнута. Выявлен низкий уровень

финансовой грамотности населения. Граждане не рационально умеют накапливать и инвестировать свои сбережения, отсюда и не удовлетворённость своим материальным положением.

Использованные источники:

1. Белехова Галина Вадимовна Тенденции и перспективы сберегательного поведения населения // Проблемы развития территории. 2012. №6.
2. Всероссийское исследование [Электронный ресурс] URL: https://www.minfin.ru/ru/om/fingram/directions/strategy/(Дата обращения 30.03.2018)
3. Гид по финансовой грамотности [Электронный ресурс] URL: https://www.marketing..spb.ru/mr/education/finance.html(Дата обращения 30.03.2018)
4. Минка В.С Рындина И.В. Ценные бумаги как инструмент денежного регулирования // Экономика и социум. №26 (37). 2017
5. Повышение уровня финансовой грамотности – накопление в обществе человеческого капитала [Текст]// Экономика мегаполисов и регионов.-2010.-№3(33).-с.12-21
6. Семенова Галина Николаевна Применение налоговых вычетов при исчислении налога на доходы физических лиц // Вестник МГОУ. Серия: Экономика. 2017. №3.
7. Тарасова Н.Г. Денежные потоки домохозяйств в области сбережения как основа увеличения инвестиционного ресурса региона // Региональная экономика: теория и практика. 2012. №20.

УДК 657

Мислявская Н.А., доктор экономических наук
доцент, профессор
Департамент учета, анализа и аудита федерального
государственного образовательного бюджетного учреждения высшего
образования «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
Россия, г. Москва

ДРЕВНЕЕ ЭТИЧЕСКОЕ ЗНАНИЕ И ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ЭТИКА БУХГАЛТЕРА

Аннотация

Статья посвящена проблеме совершенствования Кодекса этики профессиональных бухгалтеров и аудиторов. Первоэлементом выводов автора является убежденность в необходимости ориентации на философский подход, соблюдение в профессиональной этике основ научности этики как знания. В результате предлагаются конкретные методологические подходы, направленные на принятие бухгалтерскими работниками обязанности действовать в общественных интересах.

Ключевые слова: кодекс этики профессиональных бухгалтеров, Сократ, Платон, майевтика.

Mislavskaya N.A., Doctor of Economics
Associate Professor, Professor of Accounting, Analysis and Audit
Department
Federal state educational
Budgetary institution of higher education
"Financial University under the Government of the Russian Federation"
Russia, Moscow

ANCIENT ETHICAL KNOWLEDGE AND PROFESSIONAL ETHICS OF THE ACCOUNTANT

Annotation

he article is devoted to the problem of improving the Code of Ethics for professional accountants and auditors. The first element of the author's conclusions is his belief in the need to focus on the philosophical approach, observance in the professional ethics of the fundamentals of the scientific character of ethics as knowledge. As a result, specific methodological approaches are proposed, aimed at the acceptance by accounting officers of the duty to act in the public interest.

Keywords: Code of Ethics for Professional Accountants, Socrates, Plato, Mayevtika.

С философской точки зрения, в основу этического поведения индивидов положено два источника: внутренний, под которым мы сегодня понимаем концепт совести, и внешний – являющийся совокупностью правил

и законов общества. Первоначально, в древние времена, религиозная мораль являлась единственной детерминантной социального поведения, именно ее установкам повиновалось человечество.

О выделении этики в отдельную науку можно говорить с того момента, когда люди осознали значимость собственной мыслительной деятельности в формировании обычаев, религии и права. Этика, как раздел философского знания, демонстрирует себя посредством сохранившихся документальных свидетельств рассуждений, обоснования и необходимости соблюдения нравственных поведенческих норм. Происходит этот процесс именно в Древней Греции, где вопросами морали занимались не жрецы различных культов, а свободные граждане, частные лица. Именно эти люди (пионерами в этом отношении являются софисты), выделили этику в отдельную профессиональную деятельность, основываясь на выводах о служении действующего права организованному обществу. Однако, софисты не учитывали особенности человеческой психологии, что привело к абсурдному противоречию интересов индивида и социума: «нет никаких нравственных норм, так как каждый человек следует лишь своему удовольствию и своим интересам» [4, с. 21]. Последнее утверждение заслуживает особого внимания, так как, поведенческие акты, как древних, так и современных людей управляются двумя типами отношений: «отношением естественного эгоизма, обеспечивающим выживание индивида – инстинкт самосохранения, и отношением естественного альтруизма, обеспечивающим выживание вида (группы, популяции), - инстинкт сохранения рода» [5, с. 31]. Возникающее противоречие между индивидуализмом и общественными интересами является причиной всех пороков и нарушения этических норм.

Именно последнее обстоятельство погубило знаменитого древнегреческого философа, основоположника этики как знания, Сократа (399-469 гг. до н.э.). Ученый полгал высшей добродетелью знание и рассматривал в качестве меры всех вещей не отдельного человека, а человека как часть общества. Его посыл современникам и потомкам заключался в том, что существование науки и ее постулатов возможно лишь потому, что истина – это то, что справедливо для всех. «Если бы для одного 2х2 было равно 4, для другого – 5, для третьего – 6, не было бы математики. То же самое и в сфере морали» [4, с. 43]. Однако, для тотального господства этических законов поведения в социуме, необходимо, чтобы их знание не насаждалось насильственным путем. Сократ считал основой каждого человека добродетель и полагал, что для ее эмпирического проявления индивид должен приложить определенные усилия, направленные на самопознание. Философ разработал методику самостоятельного приведения людей к истине посредством искусства спора. Она основана на том убеждении, что истину нельзя внушить, ее можно лишь познать. Следовательно, организуя спор, дискуссию определенным образом, можно рационально направить мысли человека на раскрытие конкретных,

общепринятых непреложных аксиом. Сократ полагал, что подобный путь «истинопознания» гарантирует «одинаковость» поведения всех членов общества, отсутствие конфликтов и войн. Философ говорил, что никогда, никого и ничему не учил, а лишь разрешал задавать вопросы себе и сам задавал вопросы окружающим. Описанная методика познания известна под названием «майевтика».

Таким образом, Сократ полагал, что законы этики формируются на основе общественной благодетели: благо не то, что кажется благом для одного, а то, что является благом для общества; хорошо не то, что хорошо для одного, а то, что хорошо для общества. Данный постулат является основной идеей сообщества профессиональных бухгалтеров и аудиторов России. Он нашел свое непосредственное отражение в Кодексе этики профессиональных бухгалтеров (Кодекс этики) – членов НП «ИПБ России», утвержденном решением Президентского Совета НП «Институт профессиональных бухгалтеров и аудиторов России» 12 декабря 2012 года. Здесь, в разделе «Общие положения» говорится: «Отличительной особенностью профессионального бухгалтера, как специалиста, является признание и принятие на себя обязанности действовать в общественных интересах. Поэтому ответственность профессионального бухгалтера не исчерпывается исключительно удовлетворением потребностей отдельного заказчика услуг или работодателя» [2]. Однако, практическое применение этого наиважнейшего документа сегодня вызывает ряд затруднений, что обосновывается двумя причинами.

Во-первых, это естественный эгоизм, о котором уже говорилось. Он проявляется в том, что в эпоху расцвета идеологии потребления, интересы заинтересованных пользователей бухгалтерской (финансовой) отчетности искажаются до противоположного по своей сути смысла. Так, владельцы компаний (акционеры и учредители), исходя из общественных интересов, должны быть заинтересованы в расширении масштабов деятельности организаций, повышении производственных показателей, увеличении рабочих мест, повышении социальной защищенности сотрудников. Чаще всего, их интерес направлен только на повышение показателя прибыльности, с целью повышения размера получаемых дивидендов. Подобные интересы преследует и высший менеджмент экономических субъектов, так как размер получаемого им вознаграждения (тринадцатая заработная плата, бонусы) напрямую зависит от номинального показателя прибыли отчетного периода. О показателях реального развития сектора экономики на данном уровне вертикали управления и власти говорить не приходится.

Для работников бухгалтерских служб не секрет, что размер отражаемой в бухгалтерской (финансовой) и налоговой отчетности прибыли может варьироваться, что достигается определенным выбором альтернативных учетных методик, рекомендуемых Международными стандартами финансовой отчетности и разрешенных сегодня к применению Положениями по бухгалтерскому учету. Таким образом, профессиональный

бухгалтер априори сталкивается с проблемой конфликта интересов общества и собственников организаций, являющихся заказчиками услуг или непосредственными работодателями.

Во-вторых, приверженность и преклонение Сократа перед законом, оказались несостоятельными. Афиняне, в лице верховного суда, пришли к выводу, что философ, распространяя свои идеи, «не признает богов, которых признает город, и вводит других, новых богов. Обвинялся он и в развращении молодежи. Требуемое наказание - смерть» [7, с. 505]. Сократ, отождествивший мнение суда с законом и истиной, стремясь доказать свои убеждения, принял вердикт суда и был отравлен. Но поступок философа никоим образом не подтвердил его взгляды, он скорее продемонстрировал его ученикам тот факт, что общество способно заблуждаться, оно не идеально, как не идеальны нормы и правила морали им порождаемые. Иными словами, даже принятые и одобренные большинством законы, могут быть далеки от истины, как блага, носящего объективный характер.

Подобная ситуация складывается сегодня в отношении системы бухгалтерского учета и бухгалтерской (финансовой) отчетности. В пункте 2 статьи 8 Федерального закона № 402-ФЗ от 06 декабря 2011 г. «О бухгалтерском учете» говорится: «Экономический субъект самостоятельно формирует свою учетную политику, руководствуясь законодательством Российской Федерации о бухгалтерском учете, федеральными и отраслевыми стандартами». В свою очередь, национальные стандарты по бухгалтерскому учету формируются в соответствии с Постановлением Правительства Российской Федерации от 06.03. 1998 г. № 283 «Об утверждении Программы реформирования бухгалтерского учета в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности». Основной целью данного общенормативного документа является отнюдь не ориентация национальной системы бухгалтерского учета на информационные потребности российского социума. Главные задачи – сформировать систему учетных стандартов, ориентированных на интересы, в первую очередь, инвесторов; увязать процесс реформирования учетной системы с тенденциями гармонизации на международном уровне; оказывать методическую помощь организациям в понимании и внедрении реформируемой модели бухгалтерского учета и бухгалтерской (финансовой) отчетности. Однако, подобные установки не отражают интересов российского социума и не учитывают наших методических учетных традиций. Методологическая творческая составляющая вообще исключается, так как приоритет отдается Международным стандартам финансовой отчетности, которые являются наднациональным набором высококачественных документов, изначально предназначенных для сведения в единый формат бухгалтерской (финансовой) отчетности международных корпораций. Мнение наших ученых, (особенно если оно отличается от конформистских взглядов большинства), в подобной ситуации будет игнорироваться.

Следовательно, Сократ был прав и не прав одновременно. Прав потому, что постулаты о приоритете социальных интересов не вызывают сомнения. Экономическая доктрина любой страны направлена на защиту интересов государства и общества, и система бухгалтерского учета должна генерировать бухгалтерскую (финансовую) отчетность в достоверном формате. Заметим, что в данном вопросе мы исходим из того, что достоверность должна исключать собственную многовариантность, и только тогда имеет смысл говорить о сравнимости информационной составляющей бухгалтерского учета и принятии адекватных экономической ситуации управленческих решений.

Не прав был Сократ потому, что идеализировал отдельного индивида. В большинстве случаев, естественный эгоизм превалирует над естественным альтруизмом. Недаром акты последнего мы расцениваем сегодня как патриотизм или подвиг. Поэтому его подходы к достижению совершенства взглядов и поведения, основанные на перманентной работе над собой, не оправдали себя и для достижения понимания истинного блага большинством, очевидно, нужны другие методы.

И, прежде чем ответить на закономерный вопрос относительно методологического и методического подходов к формированию этических установок, считаем полезным упомянуть еще одного древнегреческого философа – Платона, который, являясь учеником Сократа, полагал, что добродетель, как нравственно-этическая категория, тождественна знанию.

Взгляды Платона интересны еще и тем, что, являясь, по сути, философом, он использовал в обосновании собственной теории кибернетический подход. Аккумулируя знания предшественников – Гераклита, Сократа, Демокрита, Пифагора, - он пришел к собственному пониманию мироустройства и законов социума, основанных на этической идее блага. Добродетель, по Платону, основана на свойствах души, которые зависят от отношения этой души к миру идей, в частности, к идее блага. Душа структурирована на разумную, страстную и вожделенную составляющие. Триединство характерно и для государственного классового устройства: класс правителей и воинов; класс земледельцев; класс ремесленников. Здесь интересным является тот фак, что по прошествии двух тысячелетий, положения Платона не утратили своей актуальности. Следовательно, его этические воззрения могут быть взяты за основу для наших утилитарных, профессиональных идей.

Значительной заслугой Платона, в отношении эволюции этического знания, является осмысление человеческих и социальных добродетелей. Ученый полагал, что подобно трем частям души и трем составляющим государства, добродетель также имеет триединую структуру – мудрость, мужество и умеренность (впоследствии эти идеи будут развиты Аристотелем). Но для полноценного проявления обозначенных составляющих необходима их гармония, то есть целостность, сочетание и согласованность разнородных и даже противоположных элементов единой

системы. Платон также мыслил «нравственное поведение необходимым продуктом познания» [3, с. 291].

Однако, Платоновский идеализм также несовершенен. Философ полагал стремление к благу, к истине, к уподоблению Богу естественным, присущим от рождения качеством каждого индивида. Он утверждал, что для того, чтобы поведение было нравственным, достаточно знания о том, что есть «хорошо» и что есть «плохо».

Используя, в качестве метода научного исследования, научное прогнозирование, экстраполируя полученные в отношении этического знания выводы, можно предположить наличие еще одной проблемы, являющейся краеугольным камнем в вопросе предоставления достоверной информации системой бухгалтерского учета и бухгалтерской (финансовой) отчетности. Речь идет об отсутствии гармонии, то есть об отсутствии единства между тремя современными формами предоставления финансово-экономических данных – между бухгалтерским учетом, налоговым учетом и управленческом учетом. В данном случае мы говорим не об отдельных неточностях, связанных несогласованностью нормативных и правовых актов, регламентирующих учет в целом, а о наличии разных, порой несогласующихся принципов, положенных в основу функционирования вышеназванных видов учета. Напомним, что еще в недалеком прошлом, во времена существования Союза Советских Социалистических Республик, упомянутые информационные категории составляли единое целое, были полностью взаимоувязаны и единообразны, что обосновывалось научным, то есть философским подходом к структурированию системы предоставления учетных данных.

Сегодня научный подход уступил место утилитарному, порой ориентирующемуся на ежеминутные цели и потребности отдельного экономического субъекта, но не страны в целом. Профессиональная деятельность бухгалтерских работников и аудиторов, непосредственно связанная с формированием и представлением информации об экономических субъектах, для общества является наиболее значимой и одновременно уязвимой. Представители нашего профессионального сообщества имеют возможность самым непосредственным образом влиять на мнение аналитиков и управленцев различного уровня. Конечный результат деятельности работников бухгалтерских служб – бухгалтерская (финансовая) отчетность – может быть ориентирована либо на интересы конкретного лица (группы лиц), либо на интересы конкретного общества. Парадокс в том, что в первом случае говорить о ее достоверности мы не имеем права. Однако, если процедуры формирования информационных потоков соответствуют всем требованиям соответствующего законодательства, аудиторское заключение будет положительным. Сложившаяся сегодня ситуация, позволяющая манипулировать методиками отражения хозяйственных операций, выбирая конкретную, на усмотрение главного бухгалтера, провоцирует наших коллег на нарушение принципов

бухгалтерского учета, в частности, принципа непредвзятости интересов.

Анализируя опыт наших предшественников, и основываясь на убежденности о непреложной важности для выживания и развития общества этического поведения, приходим к выводу о повышении значимости профессиональной этики бухгалтерских работников. Однако, для разработки документа, учитывающего не только подходы и целевые установки Международной федерации бухгалтеров, положенные в основу функционирования современной редакции Кодекса этики, научному сообществу необходимо обсудить и выработать вопросы методологического характера, учитывающие философские подходы к обоснованию профессиональных этических принципов работников бухгалтерских служб.

Например, вполне справедливым будет ассоциировать Платоновскую мудрость со знанием в отношении бухгалтерского учета и бухгалтерской (финансовой) отчетности. То есть для того, чтобы профессиональное поведение наших коллег в принципе могло рассматриваться как этическое, необходимо наличие определенной базы соответствующих знаний. Прежде всего, здесь речь идет не о «натаскивании» обучающихся на действующие сегодня методики организации и ведения бухгалтерского учета, а о Сократовской майевтике. Будущие специалисты должны иметь возможность сравнить эффективность использования (не только на теоретическом уровне, но и с практической точки зрения) различных методологических подходов, международных учетных систем, в отношении результатов представления данных бухгалтерской (финансовой) отчетности для одних и тех же экономических ситуаций. Научность суждений студентов должна быть обеспечена соответствующей обоснованностью, непредвзятостью и независимостью от мнения большинства представителей профессионального сообщества, что исключит профессиональный конформизм.

Такая этическая категория благодетели как мужество, с интересующей нас точки зрения, представляет собой способность личности бухгалтера противостоять угрозам личной заинтересованности, угрозам самоконтроля, угрозам заступничества, близкого знакомства и шантажа, о которых говорится в Кодексе этики.

Концепт умеренности в этике подразумевает способность личности к самоконтролю и самоограничению во имя достижения определенной нравственной цели. Если под общей целью для российского общества понимать достижение экономической независимости и безопасности, то в основу Кодекса этики, (а, следовательно, и в систему национального бухгалтерского учета) должна быть положена физическая концепция сохранения капитала, что не будет противоречить Международным стандартам финансовой отчетности (МСФО). Последние допускают возможность выбора одной из двух концепций: финансовой или физической. Выбор зависит от целевых установок инвесторов капитала. Если их в большей мере интересует сохранение и преумножение номинальной величины вложенных ресурсов – выбирается финансовая концепция,

согласно которой прибыль считается полученной только тогда, когда финансовая (денежная) сумма чистых активов в конце периода превышает финансовую сумму чистых активов в начале периода (после вычета взносов владельцев в течение периода). Если инвесторы заинтересованы в расширении масштабов деятельности организации, должна быть выбрана концепция физического капитала, при которой прибыль считается полученной, только если физическая производительность (операционная способность) организации в конце периода превышает подобный показатель в начале периода (после вычета вкладов владельцев в течение периода).

Таким образом, ориентация профессионального бухгалтера, как специалиста, в первую очередь на общественные интересы, а также фундаментальные философско-этические принципы и аксиомы, могут послужить основой совершенствования и формирования Кодекса профессиональной этики бухгалтеров на федеральном уровне. Подобный документ, определяющий принципы профессионального поведения коллег, должен быть взаимоувязан с основными федеральными законами и положениями, регламентирующими организацию и ведение бухгалтерского учета и формирование бухгалтерской (финансовой) отчетности. И только при соблюдении последнего условия становится возможным принципиальное соблюдение Кодекса этики профессионального бухгалтера.

Использованные источники:

1. Постановление Правительства РФ от 06.03.1998 г. № 283 «Об утверждении Программы реформирования бухгалтерского учета в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности». [Электронный ресурс]. Доступ с сайта http://www.zakonprost.ru/content/base/26077
2. Кодекс этики профессиональных бухгалтеров – членов НП «ИПБ России». [Электронный ресурс]. Доступ с сайта http://www.ipbr.org/about/documents/statutes/code-of-ethics/
3. Вундт В. Введение в философию. / Вундт. - СПб.: Вестник и библиотека самообразования, 1903 г.
4. Горелов А.А. Этика: учеб. Пособие / А.А. Горелов, Т.А. Горелова. – М.: Флинта: МПСИ, 2006. – 416 с.
5. Ильин В.В. Аксиология. – М.: Изд-во МГУ, 2005. – 216 с.
6. История этических учений: Учебник / Под ред. А.А. Гусейнова. – М.:Гардарики, 2003. – 911 с.
7. Платон. Сочинения в четырех томах. Т1. Ч.1 / Под общ. ред. А.Ф, Лосева и В.Ф. Асмуса; Пер. с древне-греч. – СПб.: Изд-во С.–Петерб. ун-та; «Изд-во Олега Абышко», 2007. – 752 с.

УДК 338

Митина Ю.С.
студент 5 курса
Институт истории и права
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
научный руководитель: Петрушина О.М., к.э.н.
доцент, зав. кафедрой
Россия, г. Калуга

ОЦЕНКА ПОКАЗАТЕЛЕЙ АНТИКОРРУПЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ФТС РОССИИ

Аннотация:

В статье проведен анализ деятельности подразделений по противодействию коррупции таможенных органов за 2015-2017 гг. Выявлены основные виды преступлений коррупционной направленности и динамика их изменения. Проанализирована динамика структуры вышеуказанных показателей.

Ключевые слова: коррупционные проявления, таможенные органы, преступления, должностные лица.

Mitina Y.S.
student
5 course, Institute of history and law
Kaluga state University named after K. E. Tsiolkovsky
FSBEI them. K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga
Scientific supervisor: Petrushina O. M.
Ph. D., associate Professor, head. department

PERFORMANCE EVALUATION OF ANTI-CORRUPTION ACTIVITIES OF FEDERAL CUSTOMS SERVICE OF RUSSIA

Annotation:

In the article the analysis of activity of divisions on counteraction of corruption of customs authorities for 2015-2017 identifies the main types of corruption crimes and the dynamics of their changes. The dynamics of the structure of the above indicators is analyzed.

Key words: corruption, customs, crimes, officials.

Высокий уровень коррупции в таможенных органах значительно снижает эффективность работы государственных органов. Подразделениями по противодействию коррупции таможенных органов уделяется особое внимание работе по пресечению попыток вовлечения должностных лиц таможенных органов в противоправную деятельность со стороны недобросовестных участников ВЭД и граждан и их склонения к совершению коррупционных преступлений.

Так в 2017 году по материалам подразделений по противодействию

коррупции таможенных органов возбуждено 406 уголовных дел (в 2016 году – 409 дел, в 2015 году - 403 дела). Из них по преступлениям коррупционной направленности возбуждено 306 уголовных дел, что на 33% больше, чем в 2016 году (230 дел) и на 56% больше, чем в 2015 году (195 дел). По итогам данной работы за 2017 год количество коррупционных преступлений, совершенных должностными лицами таможенных органов, в сравнении с 2016 и 2015 годом снизилось на 27% , а число должностных лиц таможенных органов, совершивших преступления, сократилось на 28%.

Одновременно отмечается рост количества выявленных подразделениями по противодействию коррупции таможенных органов попыток дачи взятки должностным лицам таможенных органов. Так, по сравнению с 2016 годом количество лиц, совершивших данное преступление, возросло на 34%.

Наиболее распространенными видами коррупционных преступлений, выявленных подразделениями по противодействию коррупции таможенных органов, являются: дача взятки (статьи 291, 291.2 УК РФ), получение взятки (статьи 290, 291.2 УК РФ), мошенничество, присвоение или растрата (статьи 159, 160 УК РФ) и злоупотребление должностными полномочиями (статья 285 УК РФ).

Динамика основных видов преступлений коррупционной направленности за последние три года представлена в таблице 1.

Таблица 1 – Динамика основных видов преступлений коррупционной направленности, выявленных в соответствии с УК РФ, шт.

Статьи	2015 г	2016 г.	2017 г.	2017 г. в % к	
				2015 г.	2016 г.
Получение взятки	67	96	82	122,3	85,5
Мошенничество, присвоение или растрата	31	23	25	80,6	108,7
Дача взятки	55	45	171	в 3,1 р.	в 3,8 р.

Данные таблицы показывают, что с каждым годом количество возбужденных дел коррумпированной направленности примерно остается на том же уровне, за исключением статьи 291, 291.2 УК РФ (дача взятки), показатели 2017 года, которого выросли в 3 раза по сравнению с 2015 годом и 2016 годом.

Наглядно количество возбужденных дел коррумпированной направленности по основным видам преступлений за 2015-2017 гг. представлено на рисунке 1.

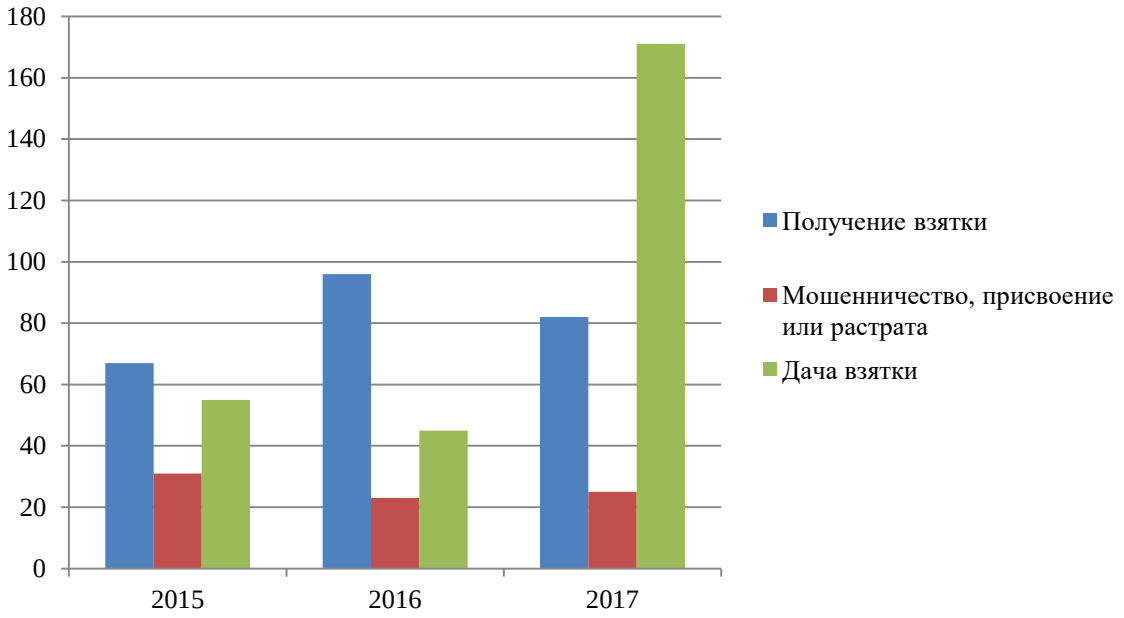


Рисунок 1 – Количество возбужденных дел коррумпированной направленности за отчетный период

Далее целесообразно рассмотреть структуру количества возбужденных дел коррумпированной направленности по основным видам преступлений.

Таблица 2 – Структура количества возбужденных дел коррумпированной направленности за 2015-2017 гг., %

Статьи	2015 г	2016 г.	2017 г.	Изменения (+/-) в 2017 г. к	
				2015 г.	2016 г.
Получение взятки	34,3	41,7	26,8	-21,9	-35,7
Мошенничество, присвоение или растрата	15,9	10	8,2	-48,4	-18
Дача взятки	28,2	19,5	55,9	+98,2	в 2,9 р.

Данные таблицы показывают, что наибольший удельный вес приходится на статью «дача взятки», показатели которого увеличиваются практически в 2 раза. Эти изменения вызваны глобальными переменами экономического, организационного и идеологического характера. Наименьший удельный вес приходится на статью «мошенничество, присвоение или растрата», показатели которого с каждым годом снижаются. Однако, если рассматривать показатели в целом за отчетный период, то наблюдается систематическое увеличение возбуждаемых дел по перечисленным выше статьям. И статистика показывает, что большая часть уголовных дел приходится именно в отношении должностных лиц и взяткодателей.

Так за 2017 год по результатам рассмотрения судебными органами уголовных дел, ранее возбужденных по материалам подразделений по противодействию коррупции таможенных органов, получена информация об осуждении 61 должностного лица таможенных органов (в 2016 году– 54

должностных лиц, в 2015 - 89), 40 взяткодателей (в 2016 году– 34 взяткодателей, в 2015 - 59) и 13 иных лиц (в 2016 году – 9 лиц, в 2015 - 3).

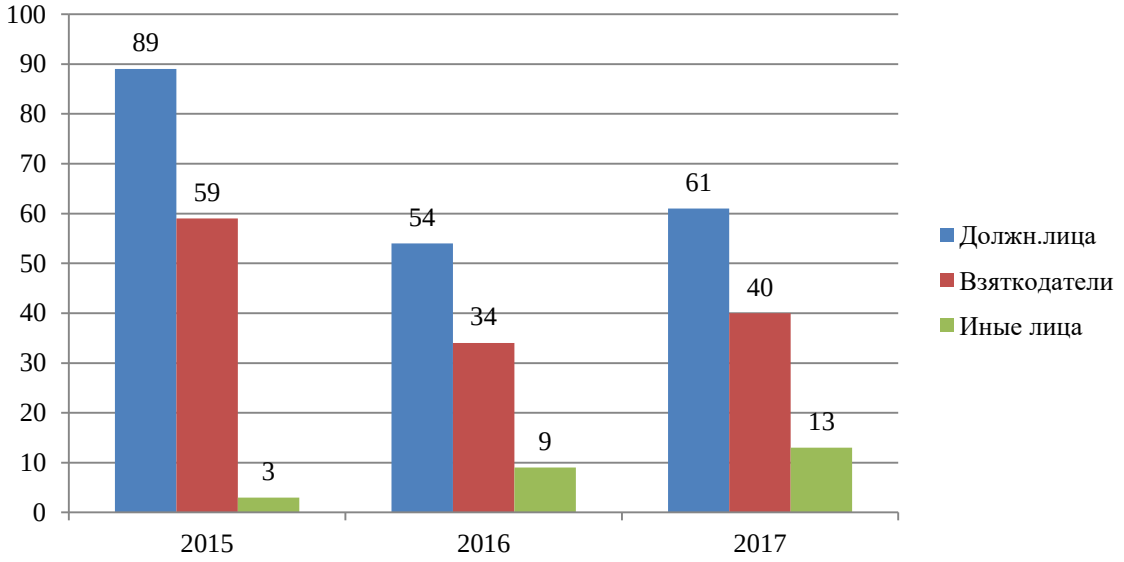


Рисунок 2 – Категории лиц, осужденные по факту коррупционной направленности

Таким образом, за 2017 года доля уголовных дел коррупционной направленности, возбужденных по материалам подразделений по противодействию коррупции таможенных органов, в общем количестве коррупционных уголовных дел, возбужденных всеми правоохранительными органами Российской Федерации в отношении должностных лиц таможенных органов составила 95%, в 2016 году - 95,4%, за 2015 год – 90,3%.

В 2017 году подразделениями по противодействию коррупции таможенных органов рассмотрено 222 обращения граждан и организаций по фактам коррупции. По результатам рассмотрения указанных обращений 27 материалов направлено в следственные органы, возбуждено 8 уголовных дел.

Результаты работы подразделений по противодействию коррупции и наиболее значимые примеры работы по пресечению фактов совершения должностными лицами таможенных органов коррупционных преступлений, фактов склонения их к совершению преступлений указанной категории на постоянной основе освещаются в средствах массовой информации.

Использованные источники:

1. Ежегодный сборник «Таможенная служба Российской Федерации» (2015 – 2017 гг.). – [Электронный ресурс]. – URL: http://www.customs.ru/ (дата обращения: 21.04.2018)
2. Официальный сайт ФТС России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.customs.ru
3. Официальный сайт Министерства экономического развития РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.mcx.gov.ru

УДК 34

Михель Д.Е.
преподаватель
кафедра теории и истории государства и права
Кубанский Государственный Университет
Россия, г. Краснодар

К ВОПРОСУ О ГНОСЕОЛОГИЧЕСКОМ И ПРАКТИЧЕСКОМ ЗНАЧЕНИИ СООТНОШЕНИЯ ПРАВОВЫХ ПОНЯТИЙ «УРЕГУЛИРОВАНИЕ КОНФЛИКТА» И «РАЗРЕШЕНИЕ СПОРА».

Аннотация: В статье рассмотрены актуальные вопросы соотношения правовых понятий «урегулирование конфликта» и «разрешение спора», а также их значение для эффективности правового регулирования.

Ключевые слова: конфликт, спор, правовое регулирование, урегулирование конфликта, разрешение спора.

Michel D.E.
Lecturer of the Department of Theory and History of State and Law
Faculty of Law of Kuban State University

TO THE QUESTION OF THE EPISTEMOLOGICAL AND PRACTICAL SIGNIFICANCE OF THE CORRELATION OF LEGAL CONCEPTS «CONFLICT RESOLUTION» AND «SETTLEMENT OF A DISPUTE».

An annotation: current questions are considered in the article of the correlation of legal concepts «conflict resolution» and «settlement of a dispute», also its importance for the effectiveness of legal regulation.

Key words: conflict, dispute, legal regulation, conflict resolution, settlement of a dispute.

Правовые понятия, правовые категории и категории права в зависимости от изучаемого предмета формируют либо целостное представление о сущности права и форм его составляющих либо специальное знание об определенном правообразующем аспекте. При этом, по своей природе понятия первичны относительно категорий, а правовые категории относительно категорий в праве. Однако, их роль и значение как средств познания правовой действительности от этого ни сколько не умаляется.

Правовые понятия «урегулирование конфликта» и «разрешение спора» можно встретить в последнее время не только в научных и учебных работах, посвященных изучению и анализу актуальных явлений, процессов и институтов правовой действительности, но и в судебных постановлениях и правовых предписаниях нормативно-правовых актов. Как средства познания правовой действительности указанные правовые понятия должны служить определению целей и задач, а также средств и форм проявления,

составляющих их содержание правообразующих факторов. Однако, анализ нормативно-правовых актов, содержащих указанные правовые понятия, не позволяет определить не только правообразующие признаки, но и их правовую жизнеспособность.

Анализ правового регулирования показал, что отсутствует единое законодательное понимание и употребление указанных правовых понятий. Так, например, в Федеральном законе об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)[232] употребляется понятие «урегулирование спора», а в ст. 13 Федерального закона "О потребительском кредите (займе)"[233] в этом же значении определяется правовое понятие «разрешение спора». Правовое понятие «урегулирование конфликта» встречается, например, в ст. 19 Федерального закона «О государственной гражданской службе РФ»[234] и в ст. 11 Федерального закона «О противодействии коррупции»[235].

Такая неопределенность правового регулирования относительно содержания и употребления указанных правовых понятий свидетельствует о том, что как категории права они еще не сложились, а как правовые категории нуждаются в дальнейшем изучении с целью определении сущностных свойств и особенностей для их использования в юридической практике.

Конфликт [лат. conflictus— столкновение] — столкновение противоположно направленных целей, интересов, позиций, мнений или взглядов оппонентов или субъектов взаимодействия[236]. То есть конфликт представляет собой определенное состояние (форму) общественных отношений, при которой имеется открытое или скрытое противостояние целей, интересов и т.д. При этом совсем необязательно совершение каких-либо действий.

Для того, что бы привести противоположно направленные цели, интересы или позиции сторон как минимум к взаимоприемлемому результату, а как максимум к удовлетворяющему обе стороны соглашению необходимо их упорядочить, определить точки соприкосновения, возможные компромиссы и варианты решений и т.д. Перечисленные методы и средства являются частью урегулирования, как процесса направленного на предотвращение и устранение конфликта.

Спор – это коммуникативный процесс, в рамках которого происходит

---

[232] Федеральный закон от 27.07.2010 N 193-ФЗ (ред. от 23.07.2013) "Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)" (с изм. и доп., вступающими в силу с 01.09.2013)//Консультант плюс. Электронная версия//www/consultant.ru.

[233] Федеральный закон от 21.12.2013 N 353-ФЗ (ред. от 03.07.2016) "О потребительском кредите (займе)"//Консультант плюс. Электронная версия//www/consultant.ru.

[234] Федеральный закон от 27.07.2004 N 79-ФЗ (ред. от 28.12.2017) "О государственной гражданской службе Российской Федерации"//Консультант плюс. Электронная версия//www/consultant.ru.

[235] Федеральный закон от 25.12.2008 N 273-ФЗ (ред. от 28.12.2017) "О противодействии коррупции"// Консультант плюс. Электронная версия//www/consultant.ru.

[236] Кондратьева М.Ю. Социальная психология. Словарь / Под. ред. М.Ю. Кондратьева // Психологический лексикон. Энциклопедический словарь в шести томах / Ред.-сост. Л.А. Карпенко. Под общ. ред. А.В. Петровского. — М.: ПЕРСЭ, 2006. — 176 с.

сопоставление точек зрения, позиций участвующих в нём сторон, при этом каждая из них стремится аргументированно утвердить своё понимание обсуждаемых вопросов и опровергнуть доводы другой стороны237.

Таким образом, спор может являться частью конфликта, например, в момент его эскалации и активной коммуникации сторон, но вместе с тем, спор не обязательно означает наличие конфликта между спорящими сторонами. Как процесс, предполагающий информационный обмен, спор может оказаться достаточно продуктивным и иметь позитивный результат для его участников. Следовательно, проблемы возникают у спорящих сторон в случае нарушения конструктивной коммуникации вследствие навязывания другой стороне своей позиции относительно предмета спора. В таком случае наиболее продуктивным с точки зрения обеспечения правовой определенности и имеющегося инструментария форм и способов будет разрешение спора.

О том, насколько разграничение указанных правовых понятий влияет на выбор способа и формы защиты прав и свобод указывает и Федеральный закон «Об арбитраже (третейском суде)238, в котором арбитраж определяется как процесс разрешения спора. Употребление правового понятия «разрешение спора» указывает на то, что разрешение спора - это и возможность принятия обязательного для сторон решения, а урегулирование конфликта – это более сложный и длительный процесс, который невозможно достичь посредством принятия третьим лицом обязательного для сторон решения.

Урегулирование конфликта основано на достижении компромисса путем ведения конструктивного переговорного процесса самими сторонами либо при содействии независимого специалиста (переговорщика, посредника, медиатора и пр.). В результате «урегулирования конфликта» стороны приходят к компромиссу - вырабатывают соглашение об урегулировании конфликта, которое по своей природе является в большинстве случаев новым гражданско-правовым договором (новацией).

В случае разрешения спора позиции корректируются в отношении существующих прав и обязанностей сторон (правоотношений сторон). А в случае урегулирования конфликта стороны стремятся согласовать свои интересы и достичь взаимоприемлемого прекращения конфликта.

Практика показывает, что в случае «разрешения спора» конфликт сторон сохраняется, так как возможны ситуации, когда разрешение спора устроит только одну сторону, - одержавшую победу. Либо не устроит обе стороны, поскольку само решение принимается не сторонами спора, а правоприменительным органом. При урегулировании конфликта решение принимается самими сторонами конфликта, они самостоятельно определяют

---

[237] Кондратьева М.Ю. Социальная психология. Словарь / Под. ред. М.Ю. Кондратьева // Психологический лексикон. Энциклопедический словарь в шести томах / Ред.-сост. Л.А. Карпенко. Под общ. ред. А.В. Петровского. — М.: ПЕРСЭ, 2006. — 176 с.

[238] Федеральный закон от 29.12.2015 N 382-ФЗ "Об арбитраже (третейском разбирательстве) в Российской Федерации"// Собрание законодательства РФ. – 04.01.2016. – № 1 (часть I). – Ст. 2.

свои будущие отношения, заключая соглашение об урегулировании спора - гражданско-правовой договор. Тем самым можно утверждать, что существовавший между сторонами конфликт прекращается полностью либо в части, согласованной по договорённости.

Таким образом, в юриспруденции понятие «разрешение спора» подразумевает возможность сохранения конфликтных отношений (разногласий) сторон. Это чаше всего выражается в отказе от добровольного исполнения судебных решений или в прекращении дальнейших партнерских отношений между сторонами. В свою очередь «урегулирование правового конфликта», напротив, должно приводить к прекращению конфликта, его ликвидации. К более активному исполнению добровольно взятых на себя сторонами обязательств, что приводит к сохранению партнерских отношений сторон.

Кроме того, при наличии спора совсем необязательно наличие и конфликта, нуждающегося в его урегулировании, поэтому правовое закрепление правового понятия «урегулирование конфликта» несмотря на то, что по своему значению оно шире правового понятия «разрешение спора», в нормативно-правовых актах будет иметь следствием существенное осложнение механизма защиты прав и свобод. Как правовое понятие общего действия, ориентированное на достижение эффективного правового результата и обеспечение правовой определенности «разрешение спора» применимо и «законодательно допустимо» для всех форм и способов защиты прав и свобод. Правовое понятие «урегулирование конфликта» применимо в сфере правового регулирования примирительных процедур и отдельных их составляющих способов.

Использованные источники:

1. Васильев, А.М. Правовые категории: Методологические аспекты разработки системы категорий теории права / А.М. Васильев. – М.: Юридическая литература, 1976. – 264 с.

2. Кондратьева М.Ю. Социальная психология. Словарь / Под. ред. М.Ю. Кондратьева // Психологический лексикон. Энциклопедический словарь в шести томах / Ред.-сост. Л.А. Карпенко. Под общ. ред. А.В. Петровского. — М.: ПЕРСЭ, 2006. — 176 с.

3. Федеральный закон от 27.07.2010 N 193-ФЗ (ред. от 23.07.2013) "Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)" (с изм. и доп., вступающими в силу с 01.09.2013)//Консультант плюс. Электронная версия//www/consultant.ru.

4. Федеральный закон от 21.12.2013 N 353-ФЗ (ред. от 03.07.2016) "О потребительском кредите (займе)"//Консультант плюс. Электронная версия//www/consultant.ru.

5. Федеральный закон от 27.07.2004 N 79-ФЗ (ред. от 28.12.2017) "О государственной гражданской службе Российской Федерации"//Консультант плюс. Электронная версия//www/consultant.ru.

6. Федеральный закон от 25.12.2008 N 273-ФЗ (ред. от 28.12.2017) "О

противодействии коррупции"// Консультант плюс. Электронная версия//www/consultant.ru.
7. Федеральный закон от 29.12.2015 N 382-ФЗ "Об арбитраже (третейском разбирательстве) в Российской Федерации"// Собрание законодательства РФ. – 04.01.2016. – № 1 (часть I). – Ст. 2.

УДК 336.761.3

Можаев М.С.
студент магистрант
Рындина И.В., к.э.н.
доцент
Кубанский государственный университет
Россия, г. Краснодар

ВЛИЯНИЕ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ БАНКА РОССИИ НА СОСТОЯНИЕ ФОНДОВОГО РЫНКА РФ

Аннотация

В статье излагаются идеи о возможном влиянии денежно-кредитной политики Банка России на состояние фондового рынка РФ, а также делаются выводы на основании проведенного анализа.

Ключевые слова: Денежно-кредитная политика, фондовый рынок, индекс РТС, уровень ключевой ставки.

Mozhaev M.S., graduate student, Kuban State University University (Krasnodar)
Ryndina I.V., PhD in economic sciences, associate professor Kuban State University (Krasnodar)

INFLUENCE OF THE MONETARY POLICY OF THE BANK OF RUSSIA ON THE STATE OF THE RUSSIAN STOCK MARKET

Annotation

Ideas about the possible impact of the monetary policy of the Bank of Russia on the state of the Russian stock market are described in the article, and conclusions based on the analysis are drawn.

Key words: Monetary policy, stock market, RTS index, key rate level.

Денежно-кредитная политика Банка России является составляющий элемент экономической политики РФ, основной целью которой является повышение благосостояния граждан РФ. На сегодняшний рассматриваемая политика реализуется в режиме таргетирования инфляции, в свою очередь, основной целью реализации которого является стабилизация уровня цен, а также снижение и стабилизация инфляции. Как отмечается, «установлена цель по снижению инфляции до 4% в 2017 году и сохранению ее вблизи данного уровня в среднесрочной перспективе»[239].

Для достижения поставленной цели Банк России располагает

[239] URL: http://www.cbr.ru/DKP/

достаточно широким спектром т.н. инструментов постоянного действия и инструментов «тонкой настройки». Важно отметить, что инструменты денежно-кредитной политики Банка России не носят прямого воздействия, которое осуществляется за счет регулирования уровня процентных ставок. Основным инструментом выступает – регулирование уровня ключевой ставки.

Учитывая длящийся характер воздействия денежно-кредитной политики на экономику РФ, Центральным банком, при реализации решений учитываются прогнозы развития экономического развития, возможные риски, что обеспечивает финансовую стабильность и устойчивость экономического роста.

Важно отметить, что реализация мер денежно-кредитной политики сопровождается информационным воздействием Банка России в целях доведения основных положений и целей принятых решений до максимально широкой аудитории, что, в свою очередь, призвано увеличить эффект от проводимых мер.

В то же время, инструменты денежно-кредитной политики Банка России носят в основном монетарный характер, что одновременно, является и причиной невозможности ее становления в качестве основной движущей силы экономического развития РФ. «Для устойчивого роста благосостояния, повышения уровня и качества жизни людей необходимо, чтобы структурная политика, создающая стимулы для интенсивного развития, стала основным пунктом общественной, политической и экономической повестки»240.

Фондовый рынок как среда выпуска и обращения ценных бумаг между участниками, являясь составной частью экономической системы РФ действует в тесной взаимосвязи с многочисленными кредитными организациями, что обеспечивает его взаимосвязь с мерами, принимаемыми в рамках реализации денежно-кредитной политики Банка России. Следует отметить, что функции центрального Банка РФ, как императивного органа государственной власти, осуществляющего деятельность по лицензированию различных видов кредитных и финансовых организаций, не рассматривается в качестве факторов влияния Банка России на процессы, происходящие в рамках функционирования рынка ценных бумаг РФ, поскольку, эта деятельность лежит вне поля Денежно-кредитной политики.

Так же, следует отметить, что одной из целей деятельности Банка России является обеспечение стабильности финансового рынка РФ241.

Наиболее традиционными объектами влияния мер денежно-кредитной политики Центрального Банка РФ, с точки зрения их изучения, являются изменения уровня процентных ставок, уровень валютного курса, в то же время, в отношении последнего, на сегодняшний день, введен т.н. «режим

---

[240] Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2017 год и период 2018 и 2019 годов.// Центральный банк Российской Федерации, М., 2016. 69 С., с. 4.

[241] Ст. 3 Федерального закона от 10.07.2002 N 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)».

плавающего курса», уровень которого устанавливается исключительно, исходя из соотношения спроса и предложения на валютном рынке.

Суть предположения о возможном влиянии мер денежно-кредитной политики Банка России на состояние фондового рынка РФ можно определить следующим образом: меры денежно-кредитной политики Банка России, в своем большинстве монетарные, при смягчении рассматриваемой политики происходит удешевление стоимости пользования финансовыми ресурсами, стимулирование инвестиционной деятельности, что в свою очередь ведет к увеличению поступлений средств на фондовый рынок, увеличивая его доходность.

В то же время, как отмечается Банком России, высокие процентные ставки, в совокупности с курсовыми ожиданиями может привести к притоку иностранных инвестиций на фондовый рынок242.

Немаловажную роль также может играть и информационная составляющая деятельности Банк России: «Повышению интереса со стороны иностранных инвесторов к российскому финансовому рынку способствовало и улучшение ими оценки кредитоспособности России, а также ожидания восстановления экономики после завершения адаптации к новым уровням нефтяных цен».243

Однако, не редко можно встретить мнение о том, что именно экспансионисткая политика Банка России, в итоге, положительно влияет на динамику фондового рынка.

Например Иванченко И.С. отмечает о тесной обратно-пропорциональной связи динамики ставки рефинансирования и индекса РТС244. Данный факт еще раз доказывает правильность взаимозависимости характера мер денежно-кредитной политики Банка России и динамики фондового рынка.

В то же время, по мнению Картаева Ф.С. и Козловой Н.С. ключевая ставка не оказывает значимого воздействия на динамику фондового рынка РФ, однако, приходят также к выводу о том, что сдерживающая (жесткая) денежно-кредитная политика оказывает негативное воздействие на доходность индекса РТС и ММВБ.245

Проведем империческую проверку двух указанных выше тезисов о наличии взаимосвязи (или ее отсутствии) между уровнем ключевой ставки и значением индекса РТС.

---

[242] Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2017 год и период 2018 и 2019 годов.// Центральный банк Российской Федерации, М., 2016. 69 С., с. 22.

[243] Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2017 год и период 2018 и 2019 годов.// Центральный банк Российской Федерации, М., 2016. 69 С., с. 22.

[244] Иванченко И.С. Воздействие монетарных импульсов на рыночные цены фондовых активов// Банковское дело, М., 2012г., с. 50-54. С. 52.

[245] Картаев Ф.С., Козлова Н.С. Экономическая оценка влияния монетарной политики на динамику Российского Фондового рынка// Вестник Московского университета. № 1 , 2016, с.22-43, С. 38-39.

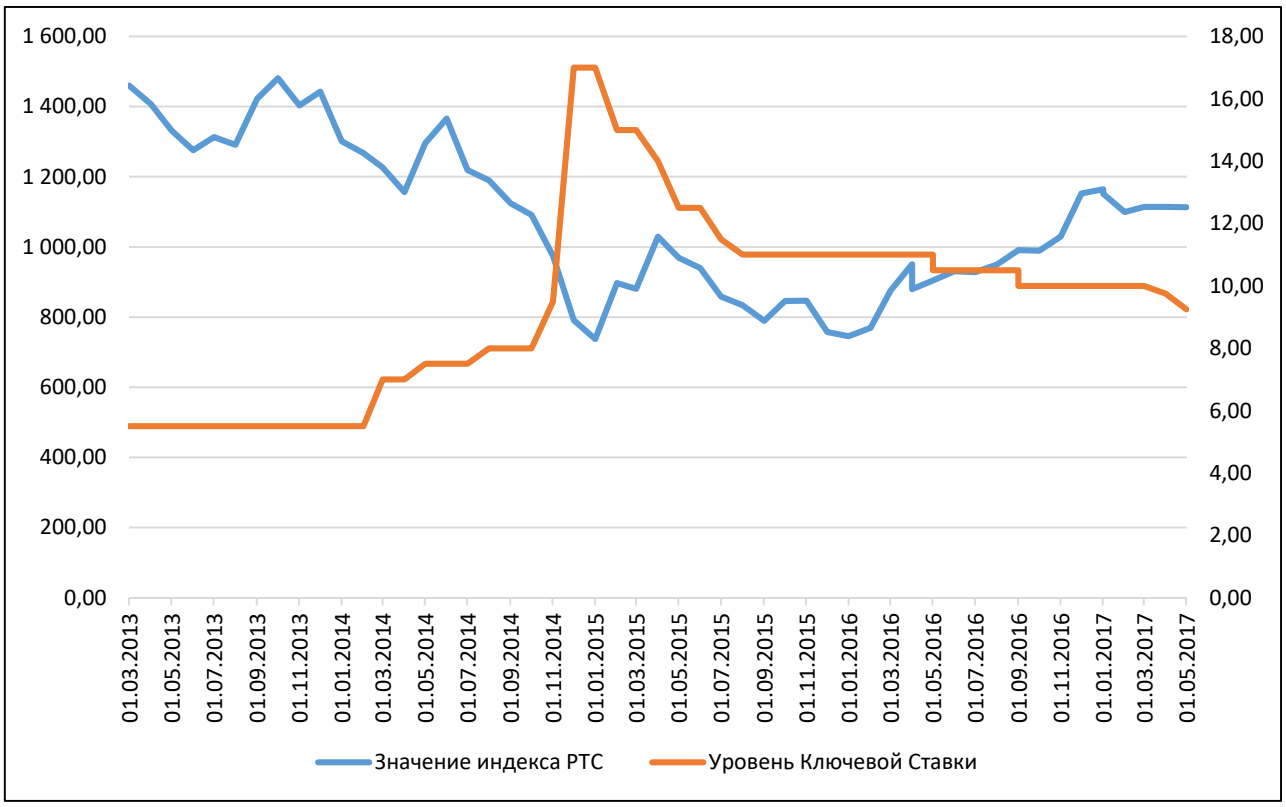


Рис. 1 – Влияние уровня ключевой ставки на значение индекса РТС

Для проверки были проанализированы данные об уровне ключевой ставки и среднемесячном значении индекса РТС за период 01.03.2013 по 01.05.2017.

Как видно из данных, представленных на Рис. 1, при построении комбинированной диаграммы, налицо обратная зависимость значения индекса РТС от ключевой ставки Банка России.

Указанный вывод также подтверждается результатами проведенного корреляционного анализа: значение корреляции исследуемых величин составило -0,84.

Выводы регрессионного анализа аналогичны.

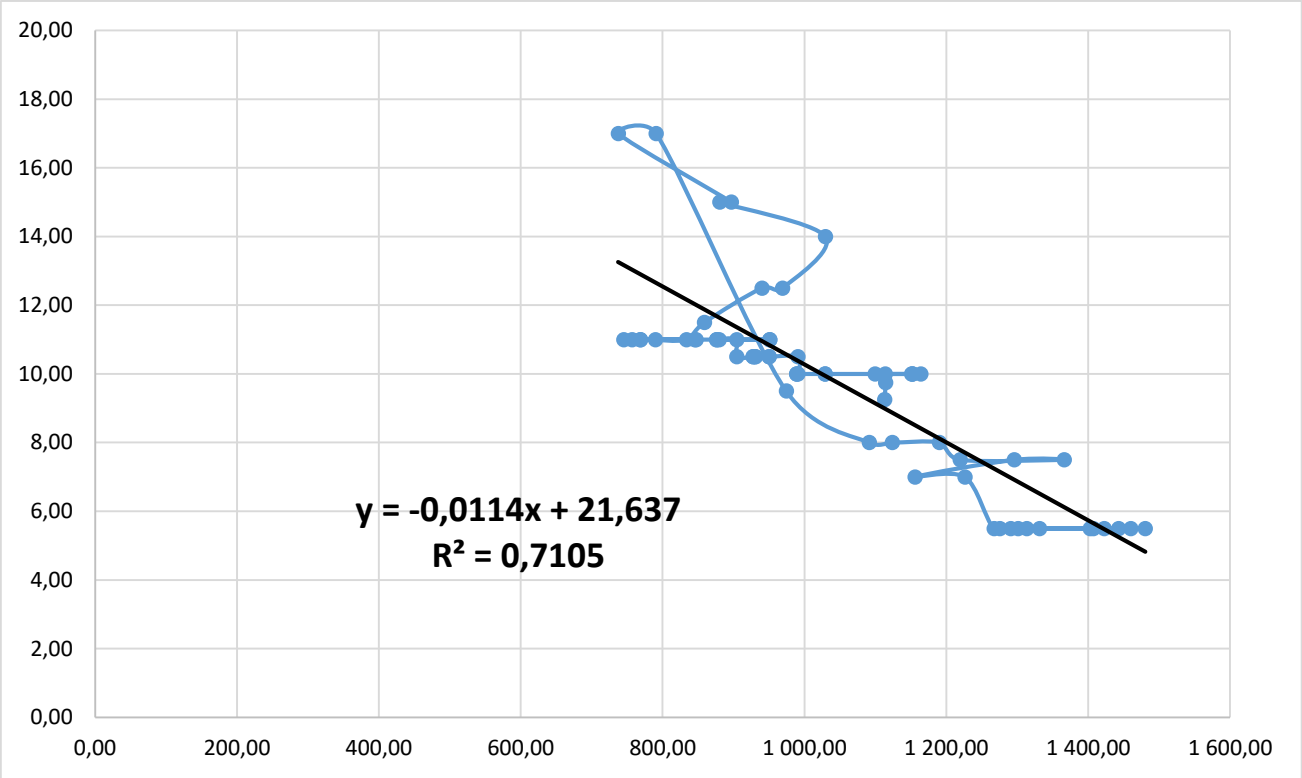


Рис. 2 – Функция взаимосвязи результатов индекса РТС от уровня ключевой ставки банка России

Результаты построения модели линейной регрессии указывают на обратную взаимосвязь результатов индекса РТС от уровня ключевой ставки банка России (см. Рис. 2) с достаточно высоким коэффициентом R2: 0,71, что свидетельствует о достаточной степени достоверности построенной модели.

Таким образом, следует сделать вывод о подтверждении мнения о том, что мягкая денежно-кредитная политика Центрального Банка (снижение уровня ключевой ставки Банка России) положительно влияет на доходность фондового рынка РФ (увеличение значений индекса РТС).

Использованные источники:

1. Иванченко И.С. Воздействие монетарных импульсов на рыночные цены фондовых активов// Банковское дело, М., 2012г., с. 50-54. С. 52.
2. Картаев Ф.С., Козлова Н.С. Экономическая оценка влияния монетарной политики на динамику Российского Фондового рынка// Вестник Московского университета. № 1 , 2016, с.22-43, С. 38-39.
3. Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2017 год и период 2018 и 2019 годов.// Центральный банк Российской Федерации, М., 2016. 69 С., с. 4.
4. Федеральный закон от 10.07.2002 N 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)».
5. URL: http://www.cbr.ru/DKP.

УДК 336.5

Можейко С.Б., к.ф.-м.н.
доцент
ПИУ имени П.А. Столыпина РАНХ и ГС
Россия, г. Саратов

УРОВЕНЬ И КАЧЕСТВО ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ РОССИИ И ЕЕ МЕСТО В МИРОВОМ РЕЙТИНГЕ

Аннотация: Статья посвящена анализу уровня и качества жизни населения России и ее месту в мировом рейтинге на основе данных, публикуемых Программой развития Организации Объединенных Наций.

Ключевые слова: показатели уровня и качества жизни населения, индекс человеческого развития.

Mozheiko S.B.
associate Professor, candidate of physical and mathematical Sciences
PIM named after P.A. Stolypin RANE a PA
Russia, Saratov

THE LEVEL AND QUALITY OF LIFE OF THE POPULATION OF RUSSIA AND ITS PLACE IN THE WORLD RANKING

Abstract: the Article is devoted to analysis of the level and quality of life of the population of Russia and its place in the global ranking on the basis of data published by the development Programme of the United Nations.

Key words: indicators of level and quality of life of the population, the human development index.

Одной из главных задач социальной политики государства является повышение уровня и качества жизни населения. Конкурентоспособность стран на мировом рынке зависит не только от качества товаров и услуг, но и от развития человеческого потенциала, уровня жизни населения. Человеческий потенциал является одним из важнейших факторов инновационного развития страны. Поэтому инвестиции в развитие человеческого потенциала позволят получить долговременный экономический эффект и обеспечить устойчивую конкурентоспособность страны.

Современный этап общественного развития Российской Федерации характеризуется возрастанием роли человеческого фактора в обеспечении экономического роста. Уровень и качество жизни населения страны определяет ее положение в современном мире.

Под уровнем жизни понимают степень удовлетворения материальных и культурных потребностей населения.

Качество жизни – более широкое понятие, чем уровень жизни, включает такие факторы, как условия окружающей среды, ожидаемая продолжительность жизни, удовлетворение культурных и духовных

потребностей, и т.п.

Основным обобщающим индикатором качества жизни выступает Индекс человеческого развития (ИЧР, Human Development Index), до 2013 г. – ИРЧП (Индекс развития человеческого потенциала). Индекс человеческого развития: рассчитывается на основе трех частных индексов: индекса валового национального дохода на душу населения в долларах США по паритету покупательной способности (ППС), индекса ожидаемой продолжительности жизни, индекса образования, измеряемого средней ожидаемой продолжительностью обучения детей школьного возраста и средней продолжительностью обучения взрослого населения. Данные ежегодных докладов о развитии человеческого потенциала в мире, подготовленные Программой развития ООН (ПРООН), определяют качество человеческих ресурсов, которыми располагают страны мира.

Первые данные о величине ИРЧП по странам, входящим в ООН публикуются с 1990 года. Методика расчета индекса человеческого развития и входящих в него частных индексов претерпевала изменения. Наибольшие изменения произошли в 2010 году – значения ИЧР стали исчислять по среднему геометрическому, а не среднему арифметическому [1]:

$$HDI = \sqrt[3]{I_{\text{ВНД}} \cdot I_{\text{Д}} \cdot I_{\text{О}}},$$

где

IВНД – индекс состоятельности (ВНД на душу населения ППС в долларах США);

ІД – индекс долголетия (ожидаемая продолжительность жизни);

IO – индекс образования (продолжительность обучения).

Значения всех частных индексов исчисляются в диапазоне от 0 до 1, на основе которых рассчитывается ИЧР в том же диапазоне.

Частный индекс состоятельности рассчитывается по формуле:

$$I_{\text{ВНД}} = \frac{lgX_i - lgX_{min}}{lgX_{max} - lgX_{min}}$$

где *Xi* – фактическое значение показателя;

Xmin и *Xmax* – минимальное и максимальное значения показателя ВНД, используемые при расчете, соответственно равны 100 и 75000 долларов США.

Валовой национальный доход (ВНД) на душу населения представляет собой совокупный доход экономики, полученный в ходе производства и владения факторами производства, принадлежащими остальному миру, конвертированный в международные доллары с использованием коэффициентов паритета покупательной способности (ППС) и разделенный на численность населения по состоянию на середину года [1, с. 163].

Частный индекс долголетия рассчитывается по формуле:

$$I_{\text{Д}} = \frac{X_i - X_{min}}{X_{max} - X_{min}}$$

где *Xi* – фактическое значение показателя;

Xmin и *Xmax* – минимальное и максимальное значения показателя

ожидаемая продолжительность жизни при рождении, используемые при расчете, соответственно равны 20 и 85 лет.

Под ожидаемой продолжительностью жизни при рождении понимается количество лет, которое может прожить новорожденный младенец если существующие на момент его рождения преобладающие тенденции в области показателей смертности для конкретных возрастных групп останутся без изменений на протяжении всей его жизни [1, с. 163].

Индекс образования определяется двумя субиндексами: ожидаемой продолжительностью обучения и средней продолжительностью обучения. Ожидаемая продолжительность обучения – это количество лет образования, которое, как ожидается, может получить ребенок, достигший официально установленного возраста поступления в школу, если в течение его жизни сохранятся преобладающие тенденции в области возрастных показателей охвата населения образованием [1, с. 163].

Средняя продолжительность обучения – это среднее количество лет образования, полученного лицами в возрасте 25 лет и старше, пересчитанное из показателя образовательного уровня населения с учетом официальной продолжительности каждого уровня образования [1, с. 163].

Субиндекс ожидаемой продолжительности обучения рассчитывается по формуле:

$$i_{\text{оп}} = \frac{X_i - X_{min}}{X_{max} - X_{min}}$$

где *Xi* – фактическое значение показателя;

Xmin и *Xmax* – минимальное и максимальное значения показателя ожидаемая продолжительность обучения детей школьного возраста в годах, используемые при расчете, соответственно равны 0 и 18 лет.

Субиндекс средней продолжительности обучения рассчитывается по формуле:

$$i_{\text{сп}} = \frac{X_i - X_{min}}{X_{max} - X_{min}}$$

где *Xi* – фактическое значение показателя;

Xmin и *Xmax* – минимальное и максимальное значения показателя средняя продолжительность обучения взрослого населения (лиц в возрасте от 25 лет) в годах, используемые при расчете, соответственно равны 0 и 15 лет.

Частный индекс образования рассчитывается на основе двух субиндексов по формуле:

$$I_{\text{о}} = \frac{\sqrt{i_{\text{оп}} \cdot i_{\text{сп}}} - min\, I_o}{max\, I_o - min\, I_o}$$

где *min Io* и *max Io* – соответственно минимальное и максимальное значения сводного индекса образования.

Проведем сравнительный анализ индекса человеческого развития на

основе данных, представленных в докладах ПРООН за 2014 – 2016 годы [1-6]. Статистические данные, опубликованные в ежегодных докладах ООН, отстают на один или два года от текущего периода.

Специалисты Программы развития Организации Объединенных Наций ежегодно составляют итоговый рейтинг, по которому государства ранжируются по ИЧР и делятся на четыре группы:

1) страны с очень высоким уровнем ИЧР (ИЧР от 0,800 и выше);
2) страны с высоким уровнем ИЧР (ИЧР от 0,700 до 0,799);
3) страны со средним уровнем ИЧР (ИЧР от 0,550 до 0,699);
4) страны с низким уровнем ИЧР (ИЧР меньше 0,550).

Россия входит в группу стран с высоким уровнем ИЧР. В 2014 она занимала 57 место среди 188 стран мира с индексом человеческого развития 0,778. Средняя ожидаемая продолжительность жизни при рождении – 69,1 лет; средняя продолжительность получения образования – 11,7 лет; валовой национальный доход на душу населения – $ 12700 в год.

Из «Доклада о человеческом развитии 2015 года» следует, что Россия поднялась на 7 пунктов по ИЧР и занимала 50 место с ИЧР 0,798 в рейтинге среди 188 стран мира. Основные показатели России, формирующие ИЧР, улучшились: средняя ожидаемая продолжительность жизни при рождении – 70,1 лет; средняя продолжительность получения образования – 12 лет, ожидаемая продолжительность получения образования – 14,7 лет; валовой национальный доход на душу населения – $ 22352 в год (по ППС, выраженному в долларах США в ценах 2011 года). Россия не вошла в группу стран с очень высоким уровнем человеческого развития, одной из причин является низкий уровень продолжительности жизни (70,1 лет, 116 место в мире среди 188 стран), а также социально-экономическое неравенство среди населения. Лидирующее положение по продолжительности жизни занимала Норвегия – 81,6 лет.

По данным Доклада о человеческом развитии 2016, опубликованном ООН, Россия вошла в группу стран с очень высоким ИЧР, равным 0,804 заняв 49 место среди 188 стран мира. Основные показатели России: средняя ожидаемая продолжительность жизни при рождении – 70,3 лет; средняя ожидаемая продолжительность получения образования – 15 лет; валовой национальный доход на душу населения – $ 23286 (по ППС 2011года) в год. Рейтинг России в мире по уровню и качеству жизни населения улучшился на одну позицию.

Анализ значений индекса человеческого развития России в динамике с 2010 года по 2016 (ИЧР за 2010 год – 0,783, ИЧР за 2016 год – 0,804) показывает, что ИЧР растет, но темп прироста низкий, всего 2,7%. Одной из основных причин низкого роста ИЧР является отставание России от ведущих европейских стран по продолжительности жизни.

Первые позиции рейтинга, как и в предшествующие годы, занимают те же страны: Норвегия, Австралия, Швеция, Швейцария, Нидерланды, Германия, Дания, Сингапур, Канада, Новая Зеландия. Однако следует

отметить, что Россия, заняв 49 место в рейтинге, располагается в конце высшей группы, улучшив свои позиции.

В заключении следует отметить, что повышение уровня и качества жизни населения – одна из важнейших задач социальной политики государства. Для достижения более высокого уровня качества жизни населения России необходимы определенные меры государственной политики в области социально-экономического развития.

Утвержденная Указом Президента Российской Федерации № 683 от 31 декабря 2015 г. Стратегия национальной безопасности Российской Федерации (далее – Стратегия) определяет национальные интересы на долгосрочную перспективу. В числе стратегических национальных приоритетов, обеспечивающих национальные интересы Стратегия выделяет повышение качества жизни российских граждан; экономический рост; науку, технологии и образование; здравоохранение; культуру; экологию живых систем и рациональное природопользование; стратегическую стабильность и равноправное стратегическое партнерство (ст. 31). Стратегическими целями обеспечения национальной безопасности в области повышения качества жизни российских граждан названы развитие человеческого потенциала, удовлетворение материальных, социальных и духовных потребностей граждан, снижение уровня социального и имущественного неравенства населения, прежде всего за счет роста его доходов [7].

Использованные источники:

1. Доклад о человеческом развитии 2014. Обеспечение устойчивого прогресса человечества: Уменьшение уязвимости и формирование жизнестойкости. URL: http://hdr.undp.org/sites/default/files/hdr14_a_full_rus_21-01-15_0.pdf (дата обращения: 1.03.2018).
2. Программа развития ООН: индекс человеческого развития в странах мира в 2014 году. URL: http://gtmarket.ru/news/2014/07/24/6843 (дата обращения: 1.03.2018).
3. Программа развития ООН: индекс человеческого развития в странах мира в 2015 году. URL: http://gtmarket.ru/news/2015/12/16/7285 (дата обращения: 10.03.2018).
4. Доклад о человеческом развитии 2016. Человеческое развитие для всех и каждого. URL: http://hdr.undp.org/sites/default/files/HDR2016_RU (дата обращения: 10.03.2018).
5. Уровень жизни в странах мира: рейтинг 2017 года. URL: http://evroportal.ru/strani/uroven-zhizni-v-stranah-mira-reyting-2017/ (дата обращения: 10.03.2018).
6. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://www.gks.ru/
7. Указ Президента РФ от 31.12.2015 N 683 "О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации". URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_191669/

УДК 332.01

Мыльникова Н.В.
старший преподаватель
Санчаева Л.Р.
студент бакалавр
Башкирский государственный аграрный университет
Россия, г. Уфа

КАДАСТРОВЫЕ РАБОТЫ ПО УТОЧНЕНИЮ ГРАНИЦ И ПЛОЩАДИ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ

Аннотация: В статье рассматриваются процедуры по уточнению границ и площади земельных участков.

Ключевые слова: межевой план, местоположение границ, геодезическая сьемка, кадастровые работы, акт согласования.

Mylnikova N.V.
senior lecturer
Sanchaeva L.R.
the bachelor student
Bashkir state agrarian University, Ufa

CADASTRAL WORKS ON SPECIFICATION OF THE BOUNDARIES AND LAND AREA

Abstract: The article deals with the procedures to clarify the boundaries and area of land.

Keywords: boundary plan, location of boundaries, geodetic survey, cadastral works, the act of approval.

В соответствии со ст. 43 ФЗ 218 «О государственной регистрации недвижимости» уточнение границ и площади земельного участка представляет собой весьма сложную процедуру, включающую в себя: обязательное проведение геодезических работ по определению границ участка, формирование межевого плана и согласование границ со смежными землепользователями.

Уточнение местоположения границ и (или) площади земельного участка - комплекс работ и процедур, направленных на установление и юридическое закрепление границ земельного участка с определением координат характерных (поворотных) точек границ с нормативной точностью.

Необходимость проведения кадастровых работ по уточнение границ в первую очередь обусловлена тем, что значительная часть сведений о земельных участках по всей территории РФ внесена в кадастр недвижимости декларативно (по данным из исходных правоустанавливающих документов без установления границ на местности). Процедура уточнения производится для устранения наложения границ, а так же для внесения сведений об изменении границ и площади земельного участка в кадастр недвижимости.

При проведении уточнения границ площадь ранее учтенного участка может быть увеличена, либо уменьшена на 10 % от исходной площади, указанной в правоустанавливающем или правоудостоверяющем документе.

Чтобы определить необходимость проведения межевания с целью уточнения границ и площади земельного участка, потребуется заказать выписку из единого государственного кадастра недвижимости (ГКН) и обратить внимание на графу № 16 "Особые отметки".

Если в данной графе выписки (кадастрового паспорта) присутствует запись "Граница земельного участка не установлена в соответствии с требованиями земельного законодательства, либо аналогичную ей, то границы и площадь земельного участка являются декларированными и требуют уточнения.

Для уточнения местоположения границ земельного участка необходимо проведение кадастровых работ.

Кадастровые работы – это комплекс инженерных услуг, которые состоят из сбора информации о недвижимости, анализа полученных данных и их регистрации. Кадастровые работы проводит кадастровый инженер.

В соответствии со ст. 29 ФЗ 221 «О кадастровой деятельности», кадастровым инженером признается физическое лицо, являющееся членом саморегулируемой организации кадастровых инженеров.

По результатам межевания формируется межевой план в соответствии с требованиями приказа Минэкономразвития России от 08.12.2015 № 921.

Использованные источники:

1 ст.43 ФЗ «О государственной регистрации недвижимости» от 1 января 2017 года № 218 – ФЗ

2 ст. 29 ФЗ «О кадастровой деятельности» от 24.07.2007 (в ред. 28.02.2018)

3 Приказ Минэкономразвития России от 08.12.2015 № 921

4 Мыльникова Н.В. Учет изменений основных характеристик объектов недвижимости / Н.В. Мыльникова, Р.Р. Канбеков // Наука и инновации в XXI веке: Актуальные вопросы открытия и достижения в 2 частях. – 2017. – С. 239-241.

5 Шафеева Э.И. Применение градостроительного регламента при управлении земельными ресурсами (На примере ГО г. Уфа) / Э.И. Шафеева, Н.А. Зотова // Современное состояние, традиции и инновационные технологии в развитии АПК. Материалы международной научно-практической конференции в рамках XXVII Международной специализированной выставки «Агрокомплекс-2017». Башкирский государственный аграрный университет. – 2017. – С. 193-198.

6 Уточнение границ земельного участка http://www.consultant.ru/law/podborki/utochnenie_granic/

УДК 332.871

Нагимов А.Р., к.э.н.
ст. преподаватель
кафедра экономической теории и экономической политики
Набережночелнинский институт КФУ
Марданова Э.Р.
студент 4 курса
Латыпова М.Р.
студент 4 курса
Габдуллина А.Р.
студент 4 курса
факультет «Экономика»
Набережночелнинский институт (филиал) КФУ
Россия, г. Набережные Челны

УПРАВЛЕНИЕ СИСТЕМОЙ ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА: ОПЫТ ГЕРМАНИИ

Аннотация: В статье рассматриваются организационные и правовые вопросы управления жилищно-коммунальным хозяйством в Германии. Раскрыты особенности функционирования предприятий в сфере ЖКХ. Отражена действующая система управления данной отраслью. Рассмотрена деятельность жилищных союзов Германии.

Ключевые слова: жилищно-коммунальное хозяйство, система управления, кооператив, товарищество, жилищный союз, коммунальные услуги, домоуправление, коммунальная касса.

Nagimov A.R.
Candidate of Economic Sciences, Art. lecturer of the Department of Economic Theory and Economic Policy of the Naberezhnye Chelny Institute of KFU
Mardanova E.R.
Latypova M.R.
Gabdullina A.R.
4th year students, Faculty of Economics
Naberezhnye Chelny Institute (Branch) KFU
Russia, Naberezhnye Chelny

MANAGING THE SYSTEM OF HOUSING AND UTILITY SERVICES: THE EXPERIENCE OF GERMANY

Annotation: The article deals with organizational and legal issues in the management of housing and communal services in Germany. Features of functioning of enterprises in the sphere of housing and communal services are revealed. The current management system of this industry is reflected. The activity of housing associations of Germany is considered.

Key words: housing and communal services, management system, cooperative, partnership, housing union, utilities, house management, communal

office.

В качестве одной из главных проблем относительно управления жилыми домами в настоящее время в России выступает повышение качества жилищных и коммунальных услуг, выявление меры ответственности управляющей компании, формирование эффективной системы управления. Обозначенную проблему следует решать не сразу, а по определенным этапам, и даже может, применив зарубежный опыт управления многоквартирными домами и реализуя все то, что можно лучше всего применить в российскую практику. Этим и обусловлена актуальность исследуемой темы.

Следует отметить, что во всем мире имеется большой опыт по управлению ЖКХ, который является разнообразным, и который основывается на национальных особенностях, на уровне экономического развития. С данной точки зрения очень интересен опыт Германии. Целью исследования является изучение и анализ тенденций и мирового опыта развития ЖКХ на примере Германии. Объектом исследования выступает опыт развития и функционирования ЖКХ в Германии; предмет исследования – система управления ЖКХ в данной стране.

Рассматривая опыт той работы, которая была проделана в жилищной и коммунальной сферах, по истечению большого периода времени после объединения Германии, можно лишь удивляться тому, насколько глобальными являются перемены. Причем, государство, которое представлено в лице Министерства строительства, жилья, и транспорта, вместе с администрацией земель, вплоть до настоящего времени осуществляют координацию (законодательного, методологического, программно-целевого, финансового аспектов) процессов преобразований данного социально-значимого сектора национальной экономики.

В тот момент, когда происходило объединение в Восточной Германии, состояние регулирования ЖКХ очень были похожи на то, что сейчас наблюдается в России [1]. В настоящее время в Германии законодательством отмечены организационные принципы жилищных кооперативов: внутренняя демократия; экономическая поддержка членов кооперативов; самоорганизация и взаимопомощь, солидарная ответственность и некоммерческая деятельность [2, с.137].

В качестве отличительной особенности таких кооперативов можно отметить то, что гражданин Германии должен вступить в товарищество приобретая квартиру в собственность, и ни один из собственников квартиры не имеет права отказаться от вступления в товарищество. Кроме этого, все решения, которые связаны с осуществлением ремонта, либо модернизацией жилья, принимаются, учитывая кроме конструктивных особенностей здания, еще и то, какие социальные группы проживают в нем.

В каждом многоквартирном доме есть управдом или домоуправление. В сферу их ответственности входят организационные вопросы по

управлению домом. На каждой лестничной клетке вывешиваются нормативы и правила совместного проживания. Чаще всего они предписывают соблюдение порядка и чистоты в подъездах и на придомовой территории. Если домоуправления нет, то все обязанности по решению вопросов оказания коммунальных и жилищных услуг, уборке снега и мусора ложатся на жильцов дома.

Структура жилищного фонда в Германии представлена на рисунке 1.



Рис. 1. Структура жилищного фонда в Германии

[Источник: Жилищно-коммунальный комплекс Германии. Практика. Инновации [Электронный ресурс], URL: http://www.ids55.ru/ks/articles/48-2013-03-15-03-50-06/1337-s----.html]

В собственных квартирах проживают 42% жителей Германии (рис. 1.). Многие немцы арендуют жилье. В этом случае собственник подъезда или всего дома, или его представитель собирает с квартирантов оплату за наем и обслуживание, а остальные платежи уходят непосредственно коммунальщикам, по договору с ресурсоснабжающей организацией. Также можно нанять уборщицу или дворника, но некоторые жители на этом экономят. Часто обязанность уборки распределена между всеми жильцами, это прописано у каждого в договоре найма. Существует график, по которому каждый отвечает за участок лестницы или двора. Если на вашем участке прохожий или один из жильцов поскользнется из-за того, что вы вовремя не провели уборку, то ваша страховка покроет лечение и другой ущерб потерпевшему.

На немецком рынке съемного жилья Германии квартплата разделяется на две части. Первая часть – это «холодная» арендная плата, под которой понимают отмеченную в договоре стоимость жилплощади, установленная владельцем недвижимости, самостоятельно, с учетом сформированной в данном месте средней цены сдаваемого в аренду квадратного метра. С

данной суммы арендодатель уплачивает подоходный налог [3, с.82].

Что касается второй части квартплаты - это «побочные расходы». В данном случае под ними понимаются расходы, которые связаны с содержанием, эксплуатацией жилья. По сути их несет владелец, однако квартиросъемщик по договору аренды их компенсирует.

Для того чтобы осуществить накопления средств для проведения либо мелкого, либо капитального ремонта здания, мест общественного пользования применяют коммунальную кассу. Каждый год, проводя собрание, домоуправление и владельцы решают о том, какие мероприятия, следует проводить в доме (покраска фасада, установка лифта, ремонт площадки и прочее), а также о том, какой объем средств требуется для этого, и сколько средств будут вносить владельцы в коммунальную кассу. Данные решения принимаются большинством. После того, как решение принято окончательно, каждый владелец, каждый месяц, осуществляет взнос в коммунальную кассу, по прошествии некоторого времени, данные средства используют по назначению.

В среднем можно отметить, что сумма взносов колеблется 20-40 евро. Они зависят от того, какая стоимость и объем запланированных работ. В тех домах, которые запланировали капитальный ремонт, данная сумма может быть выше указанных значений. После того, как куплена квартира, новый хозяин выступает в качестве косвенного владельца той части денег, которая внесена прошлым собственником в коммунальную кассу [4].

Следует отметить, что значительная поддержка в правовом и нормативно-методическом обеспечении жилищных предприятий отмечается со стороны организованных в Германии в 90-е гг. XX в. жилищных союзов.

На сегодняшний день можно отметить два жилищных союза: GDW (VerbandderWohnungswirtschaft) и Bundesfachverband Wohnungund Immobilienverwaltere. V., объединяющие в себе разные жилищные предприятия, кооперативы и товарищества. Членство в данных союзах является добровольным и основанным на взносах, оплачиваемых предприятиями в зависимости от того, какое количество обслуживаемых квартир. Сейчас, данные союзы содержат в себе 4800 членов, или 9,7 млн. квартир [5].

Итак, схему управления ЖКХ в Германии можно представить следующим образом (рис. 2.):

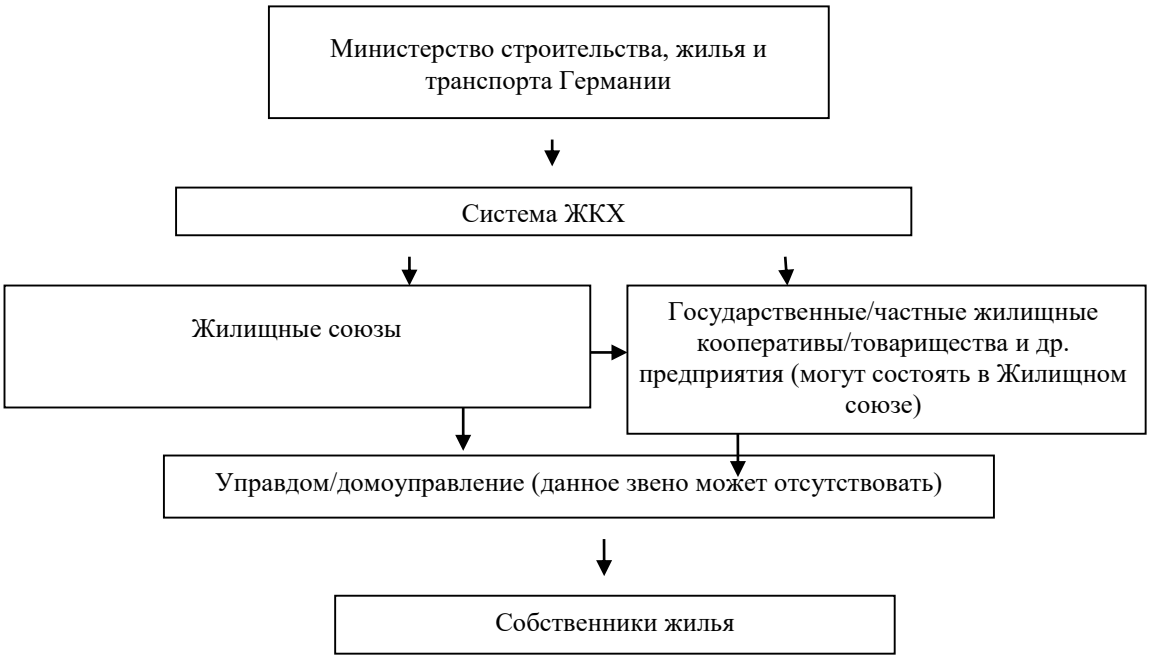


Рис. 2. Схема управления системой ЖКХ в Германии

[Источник: Составлено автором на основе изученного материала]

В среднем стоимость коммунальных услуг в Германии такая:

- Отопление 128€/мес;
- Электричество 0,29€ за кВт/ч;
- Водоснабжение €0,30-0,80 за куб. м;
- Газ €3-4 за куб. м;
- Телевидение ≈18€/мес;
- Интернет от 10€/мес;
- Стационарный телефон от 15€/мес;
- Домоуправление ≈20-40€/мес;
- Накопительный фонд дома от €15 за кв. м в месяц.

Все очень дорого, но и претензий к обслуживанию нет никаких: в подъездах всегда чисто и горят лампы, детские площадки ремонтируются, мусор вывозится, а мусорные контейнеры моются. Все работает как часы, никаких сбоев в работе электричества, никто не отключает горячую воду или отопление. И это существенным образом отличает опыт Германии от российского. Рассмотрим таблицу 1, где даны различные показатели по России и Германии, в том числе и расходы на жилье:

Таблица 1

Сравнение расходов в сфере ЖКХ в России и Германии [6]

Критерий	Россия	Германия
Условия проживания среднестатистического гражданина	квартира в кирпичной пятиэтажке без лифта и парковки площадью 45-47 кв.м. (износ здания – более 50%)	квартира в панельном доме площадью 65 кв. м с двумя спальнями, совмещённым санузлом, кухней-гостиной и местом на общей парковке
Средняя заработная плата	33 000 руб.	90 000 руб.
Расходы на жилье, руб./мес	до 5 500 руб. зимой	12 500 руб.
Расходы на жилье, % от бюджета семьи	16,6%	13,6 %

[Источник: Сергеева Д. Квартплата в России и Европе – сколько стоят услуги ЖКХ [Электронный ресурс], URL: https://www.gdeetotdom.ru/articles/2030997-2014-05-15-kvartplata-v-rossii-i-evrope---skolko-stoyat-uslugi-zhkh/]

Результаты неутешительные: типичный житель России при наиболее скромном доходе вынужден отдавать относительно больший процент семейного бюджета на оплату счетов, чем гражданин Германии. Конечно, многоквартирные дома в Германии функционируют по аналогии с отечественными ТСЖ. В какой-то мере Россия в данном вопросе переняла немецкий опыт ЖКХ. Оплата за коммунальные услуги также делится: часть направляется на мелкие ремонтные работы, обслуживание, уборку и вывоз мусора, часть – на капремонт. Однако если сравнивать с Германией, наша страна придерживается политики субсидирования цен в социальных целях. Это вкупе с низкой оснащенностью квартир счетчиками в итоге приводит к обобществлению и усреднению расходов как на уровне ТСЖ, так и на уровне государства, а значит, и к понижению стимулов к рациональному ведению хозяйства, экономии и модернизации оборудования. В Германии, напротив, государственная политика, устройство ЖКХ и персонализация расходов создает стимулы сокращать потребление и совершенствовать оборудование – как для поставщиков, так и для конечных потребителей коммунальных услуг.

В России минимальный размер платежей устанавливается субъектом РФ, а в Германии местные власти к взносам на капремонт вообще никакого отношения не имеют. Все решают ТСЖ – и соответственно в полной мере отвечают за свои решения. Ежемесячные взносы на капремонт составляют примерно 40 евроцентов за 1 кв. метр ремонта (32 руб.).

Здесь также законодательством установлены высокие требования к управляющему недвижимостью: он должен иметь высшее образование и квалификацию экономиста, инженера, юриста или социального работника, а также обладать такими личностными качествами, как коммуникабельность, умение вести переговоры, разрешать конфликты. В России такая практика отсутствует вовсе, что говорит о том, что нашей стране есть чему поучиться у Германии.

Таким образом, немецкие тарифы существенно превышают российские. Однако это отношение становится гораздо меньше при учете таких факторов, как энергоэффективность оборудования и инфраструктуры, средний доход и дополнительные источники прибыли для ТСЖ.

Следует отметить, что опыт Германии относительно восстановления работоспособности ЖКХ является очень привлекательным. Основным принципом является эффективность и экономия. Управление в сфере ЖКХ рассматривается как отдельный вид предпринимательской деятельности, за которую управляющая организация получает вознаграждение от собственников помещений, а ответственность перед ними за содержание здания несет объединение (товарищество) собственников жилья. Все основные управленческие решения (прежде всего, по распоряжению финансами и заключению договоров на закупку товаров и услуг) принимаются руководящими органами данных объединений.

Использованные источники:

1. Обзор передового зарубежного опыта развития ЖКХ [Электронный ресурс], URL: https://mguu.ru/images/publications/mguu-best-practices-utilities.pdf
2. Нагорная Т. С. Зарубежный опыт работы управляющих компаний // Экономика, управление, финансы: материалы VII Междунар. науч. конф. (г. Краснодар, февраль 2017 г.). – Краснодар: Новация, 2017. – С. 137-139.
3. Шибиченко Г. И. Государственное и муниципальное регулирование функционирования предприятий ЖКХ / Г. И. Шибиченко // Гос. и муниципальное упр. в XXI веке: теория, методология, практика. – 2015. – № 19. – С. 81–85.
4. Жилищно-коммунальный комплекс Германии. Практика. Инновации [Электронный ресурс], URL: http://www.ids55.ru/ks/articles/48-2013-03-15-03-50-06/1337-s----.html
5. Грачёва И. И. Зарубежный опыт организации и регулирования сферы ЖКХ // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2014. – Т. 20. – С. 4241–4245. – URL: http://e-koncept.ru/2014/55113.htm.
6. Сергеева Д. Квартплата в России и Европе – сколько стоят услуги ЖКХ [Электронный ресурс], URL: https://www.gdeetotdom.ru/articles/2030997-2014-05-15-kvartplata-v-rossii-i-evrope---skolko-stoyat-uslugi-zhkh/

УДК 332.1

Нагимов А.Р., к.э.н.
старший преподаватель
кафедра «Экономическая теория и экономическая политика»
Гимадеева А.А.
студент 4 курса
факультет «Экономика»
Фролов В.Ю.
студент 4 курса
факультет «Экономика»
Набережночелнинский институт (филиал) КФУ
Россия, г. Набережные Челны

ТЕНДЕНЦИИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ГОРОДА НАБЕРЕЖНЫЕ ЧЕЛНЫ

Аннотация: Набережные Челны – динамично развивающийся город. Активная политика по привлечению инвестиций, реализация масштабных инфраструктурных программ ведут к созданию новых производств, а значит - рабочих мест во всех сферах экономики. Важным фактором роста экономики является дальнейшее развитие малого и среднего бизнеса. В статье освещены основные аспекты социально-экономического развития г. Набережные Челны, проанализированы основные показатели, а также рассмотрены перспективы развития г. Набережные Челны.

Ключевые слова: социально-экономическое развитие, валовый территориальный продукт, инвестиции, безработица, проблемы и перспективы развития, тенденции.

Nagimov A.R., Candidate of Economics
Senior Lecturer of Economic theory and economic policy
Chelny Institute (branch) of Kazan Federal University
Russia, Naberezhnye Chelny
Gimadeeva A.A. student
4th year student, faculty of Economics»
Chelny Institute (branch) of Kazan Federal University
Russia, Naberezhnye Chelny
Frolov V.Y. student
4th year student, faculty of Economics»
Chelny Institute (branch) of Kazan Federal University
Russia, Naberezhnye Chelny

TENDENCIES OF SOCIAL AND ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE CITY OF NABEREZHNYE CHELNY

Abstract: Naberezhnye Chelny is a dynamically developing city. Active policy to attract investment the implementation of large-scale infrastructure programs lead to the creation of new industries, and means - jobs in all spheres of the economy. An important factor in the growth of the economy is the further

development of small and medium businesses. The article shows the main aspects of the social and economic development of the city, analyzed the main factors, as well as prospects for the development of the city of Naberezhnye Chelny.

Key words: social and economic development, gross territorial product, investments, unemployment, problems and development prospects, trends.

Набережные Челны – динамично развивающийся город. Активная политика по привлечению инвестиций, реализация масштабных инфраструктурных программ ведут к созданию новых производств, а значит - рабочих мест во всех сферах экономики.

Согласно результатам по социально-экономическому развитию г. Набережные Челны за 2016-2017 гг., представленным в докладе Главы муниципального образования город Набережные Челны на XXI заседании Городского Совета муниципального образования, основным итогом совместной работы выделяют положительную динамику в демографии и росте продолжительности жизни горожан. Всестороннее содействие в инициативах в рамках исполнения крупных проектов и программ обеспечивалось Президентом Республики Татарстан и Правительством Республики Татарстан. Укреплению конкурентной позиции г. Набережные Челны также содействовало исполнение утвержденной Стратегии развития города до 2030 года [2].

Рассмотрим экономические показатели, характеризующиеся как базовые для оценки тенденций социально-экономического развития г.Набережные Челны. По итогам 2017 года наблюдается рост валового территориального продукта на 2% (186,66 млрд. руб.) уровня 2016 г. Прогноз валового территориального продукта на 2018 г. определяется суммой в 191,14 млрд. руб. с планируемым ростом на 2,4 %. Рост объемов, в первую очередь, обеспечен динамичностью развития градообразующего предприятия ПАО «КАМАЗ» с долей 47% в общей структуре промышленности [3].

Согласно отчету Исполнительного комитета г. Набережные Челны об итогах социально-экономического развития города, наблюдается рост индекса промышленного производства на 17 % в 2017 г. в ходе сравнения с 2016 г., отгрузка продукции и товаров собственного производства в 2017 г. определилась суммой в 172,89 млрд. руб., рост составил 42,49 млрд. руб. по сравнению с 2016 г. В данном периоде было отгружено продукции на 130,4 млрд. руб. В 2018 году этот показатель прогнозируется улучшить на 5,1 %. Рост обеспечат в первую очередь обрабатывающие производства г.Набережные Челны [3].

Согласно прогнозным оценкам к концу 2018 года планируется привлечь примерно столько же инвестиций в основной капитал, как и в периоде 2016-2017 гг., примерным размером в 46,3 млрд. руб., динамики не ожидается. Удельный вес собственных средств производства в 2017 г. характеризуется отметкой в 66 % в общем объеме инвестиций. Говоря о

тенденциях к росту инвестиций ожидается увеличение в 2018 г. данного показателя на 2 %. Важным фактором роста экономики является дальнейшее развитие малого и среднего бизнеса [1, с. 79]. Сегодня в г.Набережные Челны работают более 30 тыс. субъектов предпринимательства, что составляет 1/3 часть валового территориального продукта и налоговых поступлений в городской бюджет.

Успешно претворяются в жизнь многообразные меры государственной и муниципальной поддержки г. Набережные Челны. Согласно приоритету по 2017 г. моногородам с базовой целью содействия наиболее перспективным проектам предприятий малого и среднего бизнеса в результате участия в республиканских программах 50/50 и «Лизинг-грант» 21 предприятие приобрело финансовую поддержку на сумму 39 млн. руб. В планах на 2018 г.: продолжение работы по развитию необходимой инфраструктуры для предпринимателей; создание условий для эффективной кооперации между малым и крупным бизнесом; вовлечение экономически активного населения в предпринимательскую деятельность [3].

Общая численность населения г. Набережные Челны - примерно 13,5 % всего населения Республики Татарстан. Демографическая ситуация муниципального образования г.Набережные Челны на протяжении 2016-2017 гг. характеризуется положительной динамикой, прирост населения составил 0,58 % [5].

Показатели, влияющие на состояние социально-трудовой сферы, по итогам 2016 г., имеют положительную динамику: на начало года уровень регистрируемой безработицы в г. Набережные Челны составил 0,66% (РТ-0,71%; РФ-0,8%). В 2017 году согласно отчету Министерства труда, занятости и соцзащиты Татарстана данный показатель составил 0,42 % (РТ – 0,57%, РФ – 0,71%). Наблюдается удерживание высокого спроса на рабочую силу в г. Набережные Челны, свыше 5,8 тыс. вакансий на октябрь 2017 г. заявлено работодателями, что характеризует увеличение на 8,7% по сравнению с аналогичным периодом 2016 г. Данный показатель перекрывает предложение, т.е. число зарегистрированных безработных в пять раз. Достижение данного показателя обеспечено за счет эффективной реализации антикризисной программы содействия занятости [4].

Таблица 1

Экономические показатели г. Набережные Челны за 2015-2017 гг.

Показатель	2015 год	2016 год	2017 год
Валовый территориальный продукт, млрд.руб.	160,5	183	186,66
Индекс промышленного производства, %	80,2	115	117
Инвестиции в основной капитал, млрд.руб.	43	46	46
Уровень безработицы, %	0,98	0,66	0,42

Таким образом, согласно изученным основным сферам социально-экономического развития г. Набережные Челны определяются такие тенденции, как перечисленные ниже:

1) с целью получения оптимальных демографических показателей, в частности показателей естественного и миграционного приростов, в 2018 г. планируется приоритет развитию производственной, жилищной и социально-культурной инфраструктуры города, инвестирование в социальные технологии, стимулирование сферы услуг;

2) планируется продолжение поддержки по вырабатыванию предпринимательского потенциала населения города ввиду определения положительных показателей экономического развития города в плане приоритета развитию и инвестированию в человеческий капитал, созданию оптимальных условий по применению профессиональных и личностных качеств жителей;

3) рассматривается возможность улучшения показателей, которые характеризуют область безопасности жизнедеятельности, в результате совершенствования конкретных сфер экономики города, а также в ходе приоритета развитию основ культуры и ценностей человека в качестве системы методов объединения его жизненных процессов;

4) одним из приоритетных направлений на 2018 г. выделяется совершенствование областей научного сектора, как с позиции разработки и привлечения промышленных и продуктовых инноваций, так и с инновационных аспектов менеджмента, администрирования, маркетинга и образования для основания инвестиционной привлекательности г. Набережные Челны.

Использованные источники:

1. Ворошилов Н.В.Возможности и перспективы саморазвития муниципальных образований /Н.В.Ворошилов// Проблемы развития территории. - 2017. - № 4 (90). - С. 79-95.

2. Доклад Главы муниципального образования город Набережные Челны на XXI заседании Городского Совета муниципального образования [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://nabchelny.ru/

3. Отчет Исполнительного комитета г. Набережные Челны об итогах социально-экономического развития города [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://nabchelny.ru/company/page/114/2410

4. Отчеты Министерства труда, занятости и социальной защиты Республики Татарстан за 2016-2017 гг. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://mtsz.tatarstan.ru/

5. Официальная статистика Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Республике Татарстан [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://tatstat.gks.ru/

УДК 314.72

Нагимов А.Р., к.э.н.
старший преподаватель
кафедра «Экономическая теория и экономическая политика»
Шафикова И.Ф.
студент 4 курса
факультет «Экономика»
Абдусаламова А.А.
студент 4 курса
факультет «Экономика»
Скарулина О.Д.
студент 4 курса
факультет «Экономика»
Набережночелнинский институт (филиал) КФУ
Россия, г. Набережные Челны

ОСОБЕНОСТИ МИГРАЦИИ МОЛОДЕЖИ (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН)

Аннотация: В настоящее время все больше внимание уделяется миграционным процессам в различных регионах страны в связи с кризисными явлениями в социально-экономической системе Российской Федерации. Актуальность исследования подтверждается высоким процентом урбанизации населения в регионе. Целью представленной статьи является анализ особенности миграции молодежи на региональном уровне (на примере Республики Татарстан).

Ключевые слова: миграция, миграционные потоки, молодежь, трудоустройство, занятость.

Nagimov A.R., Candidate of Economics
Senior Lecturerof Economic theory and economic policy
Chelny Institute (branch) of Kazan Federal University
Russia, Naberezhnye Chelny
Shafikova I. F. student
4th year student, faculty of Economics»
Chelny Institute (branch) of Kazan Federal University
Russia, Naberezhnye Chelny
Abdusalamova A.A. student
4th year student, faculty of Economics»
Chelny Institute (branch) of Kazan Federal University
Russia, Naberezhnye Chelny
Skarulina O. D. student
4th year student, faculty of Economics»
Chelny Institute (branch) of Kazan Federal University
Russia, Naberezhnye Chelny

PECULIARITIES OF MIGRATION OF YOUTH (ON THE EXAMPLE OF THE REPUBLIC OF TATARSTAN)

Abstract: Currently, more attention is paid to migration processes in various regions of the country in connection with the crisis phenomena in the socio-economic system of the Russian Federation. The relevance of the study is confirmed by the high percentage of urbanization in the region. The aim of the article is to analyze the peculiarities of youth migration at the regional level (on the example of the Republic of Tatarstan).

Key words: migration, migration flows, youth, employment.

В современном мире, под воздействием экономических, экологических и демографических факторов, с каждым годом возрастает мобильность населения. Сегодня миграция стала глобальным явлением, в котором особое место занимает проблема миграции молодежи. От уровня миграционной активности молодежи во многом также зависит социальная стабильность региона и благосостояние его населения.

По данным пресс-службы ООН более трети мигрантов — молодые люди. Причины миграции разные — тяжелое экономическое положение, желание совмещать учебу и работу и др. Такая миграция меняет карту мира и накладывает отпечаток на общество. Подобные процессы происходят и внутри стран, в частности и в Российской Федерации. В настоящее время отток молодежи из городов России имеет значительные масштабы и в основном связан с выездом на учебу в крупные города [1].

Очень важно лучше понимать причины и последствия такой миграции, чтобы разрабатывать государственную политику, которая эффективным образом позволяет решать эти задачи, особенно на региональном уровне. На примере миграционных потоков в Республике Татарстан рассматриваются причины миграции внутри региона, направление потоков миграции и оценивается влияние этих факторов на социально - экономическое развитие региона. Методология исследования в статье – использование системного и диалектического подходов к исследованию экономических явлений и процессов, анализ и синтез, исследование статистических данных и их сопоставление, а также интерпретация полученных результатов.

В Республике Татарстан отмечается высокий уровень урбанизации населения в регионе. Он один из самых высоких в ПФО, что свидетельствует о снижении численности населения малых населенных пунктов по социальным причинам. В исследовании ставится задача определить характер, угрозу усиления миграции внутри региона для экономики, мотивы, по которым молодое поколение старается переехать в крупные населенные пункты республики.

Согласно статистическим данным, сегодня в Республике Татарстан проживает 779945 человек в возрасте от 14 до 30 лет включительно. Следует отметить положительны темп прирост за 2015-2017 гг. по общему числу населения региона, однако отрицательный прирост в 2015-2016 гг. по

численности молодежи, отклонение составило 3,87% (табл. 1).

Таблица 1

Динамика численности молодежи в общем составе населения Республики Татарстан за 2015-2017 гг., тыс. чел.

Показатели	Года			Темп прироста, %	
	2015	2016	2017	2016/ 2015 гг.	2017/ 2016 гг.
Всего жителей	3861	3877	3894	0,41	0,44
Всего молодежи	807,249	776,03	779,95	-3,87	0,51
Удельный вес молодежи в общей численности жителей, %	20,91	20,02	20,03	-0,892	0,013

Источник: по данным Татстат [5].

Однако наблюдается положительный прирост по численно молодых людей за период 2016-2017 гг. на 0,51%. Также следует отметить отрицательный прирост по удельному весу молодежи в общей структуре жителей Республики Татарстан за 2015-2016 гг. на 0,89 % с 20,91% до 20,02%, и повышение данного показателя в 2017 году по сравнению с 2016 годом на 0,01%.

В научных работах Е.Н. Алексеева, Н.Ю.Белых, К.К.Фурманова на тематику моделирования миграционных потоков пишут, что причиной миграции внутри регионов служат проблемы с получением средне-специального и высшего образования [2, 3]. В малых населенных пунктах есть дошкольные группы, школы, где дается образование по программе 9-11 классов. Дальнейшее получение образования представляется возможным только в крупных городах. Более того, авторы научного исследования проводят параллель между специальностью и причиной миграции. Как показывает статистика, свыше 70% получивших специальное образование молодых людей попросту не могут трудоустроиться внутри родных малых населенных пунктов – здесь отсутствуют рабочие места по выбранной ими специальности.

В своем научном исследовании Л.Л. Рыбаковский пишет, что причиной миграции служит серьезный разброс между показателями благосостояния у жителей крупных городов и жителей малых населенных пунктов. Им рассматривается направленность миграционных потоков и отмечается, что большая часть из них ориентирована от малых населенных пунктов к районным центрам. При этом по сравнению с 2015 годом, в 2016 году количество мигрировавших внутри региона молодых людей увеличилось на 18%. Кроме того, автор приводит интересную статистику, которая показывает, что только 2 из 10 молодых людей готовы вернуться в свои родные населенные пункты после получения высшего образования. Причина внутренней миграции – отсутствие перспектив, в особенности это касается малых населенных пунктов республики [5].

При этом в крупных населенных пунктах присутствует так называемый эффект конкуренции. Это такая ситуация, которая подразумевает, что за получение рабочего места или места в институте

необходимо побороться. Несмотря на довольно высокие показатели социально-экономического Республики Татарстан, в регионе имеются типичные для России проблемы – это сложность в получении медицинских услуг, отсутствие региональных программ по поддержке бизнеса в малых населенных пунктах.

Рассмотрим причины отказа от трудовой миграции в другой город России или мира.



Рисунок 1. Причины отказа от трудовой миграции в другой город России или мира, в % [4].

Таким образом, данные позволяют свидетельствовать о том, что на данный момент 44% опрошенных не желают менять место жительства из-за возможности получения всех желаемых результатов на той территории, где они находятся, что является положительной тенденцией для российского общества. В свою очередь, 27% не видят достаточного уровня возможности самореализации. Данная статистика показывает, что на данный момент одной из проблем является создание таких условий и инфраструктуры в регионах России, чтобы молодое поколение было способно получать возможность самореализации.

Рассмотрим также общие итоги миграции населения по Республике Татарстан.

Таблица 2

Общие итоги миграции населения по Республике Татарстан, чел.

	Всего	Внутри республики	Внешняя миграция
Число прибытий			
2012	100488	64103	36385
2013	98228	63021	35207
2014	106559	66571	39988
2015	97262	59658	37604
2016	96932	58000	38932
Число выбытий			
2012	90702	64103	26599
2013	92302	63021	29281
2014	99311	66571	32740
2015	93689	59658	34031
2016	91052	58000	33052
Миграционный прирост			
2012	9786	-	9786
2013	5926	-	5926
2014	7248	-	7248
2015	3573	-	3573
2016	5880	-	5880

Источник: по данным Татстат [7].

Из данных, представленных в таблице, можно сделать вывод, что число прибытий превышает над количеством выбытий, что способствует росту миграционного прироста. Однако тенденция в период с 2012 по 2016 годы свидетельствует о том, что миграционный прирост имеет волнообразный характер, потому как, например, в 2012 году прирост составил 9786, а в 2015 году в три раза меньше – 3573. Однако ситуация в 2016 году стабилизировалась и миграционный прирост составил 5880, что практически равно показателям 2013 года. Таким образом, миграционные потоки в Республике Татарстан стабильно характеризуются наличием преобладания прибытий над выбытиями, однако миграционный прирост постоянно изменяется под давлением внутренних и внешних факторов.

Политика региональных властей подстегивает рост миграции как внутри региона, так и за его пределы. В Республике Татарстан по состоянию на 2016 год, самая большая квота на привлечение иностранной рабочей силы среди всех регионов ПФО. Новые рабочие места создаются в крупных населенных пунктах. Несомненным плюсом для региона является запуск программы социальной поддержки для тех, кто решил переехать и трудоустроиться в социальной сфере. Так, в 2015 году в Казани было трудоустроено свыше 60 специалистов в сфере образования, более 35 врачей узких специальностей. Некоторым из них была оказана материальная поддержка, компенсированы траты на переезд, а также предоставлены льготы по оплате арендованного жилья [8].

Миграция из республики в другие регионы сдерживается. Причиной можно отметить – отсутствие средств на переезд и довольно высокий

уровень конкуренции при поступлении в учебные заведения и при трудоустройстве. Речь идет о таких городах, как Москва и Санкт-Петербург. Еще одна тенденция, характерная для республики – это активное участие молодежи в работе вахтовым методом. К примеру, на базе “Хладокомбината” в г. Набережные Челны каждый сезон (весна-осень) открывается до 500 новых рабочих мест. Приехавшие из других городов молодые люди размещаются в общежитиях, им оплачивается питание и проезд до дома. За сезон удается заработать 5-6 месячных зарплат. Сезонный характер работы в разных регионах республики приводит к тому, что миграционные потоки находятся в постоянном движении. К примеру, к выполнению сезонных работ по выращиванию и уборке урожая в колхозах ежегодно привлекается свыше 1200 человек. Как только рабочий сезон заканчивается, молодые люди вынуждены снова мигрировать, чтобы устроиться на новое рабочее место. Примечательно, что возможности для карьерного роста тоже имеют принципиальное значение при решении вопроса о миграции. По данным соцопроса от января 2017 года, среди 400 молодых людей в возрасте 20-25 лет, свыше 80% заявляются о заинтересованности в карьерном росте при выборе места работы [9].

Менее важными для молодых людей оказываются предоставляемые льготы и социальные пакеты. Разумеется, при успешном построении карьеры растет зарплата, специалисты получают более высокую квалификацию. Нередко они получают возможность перебраться в более крупные города. Яркий тому пример – крупные компании с филиалами в Казани. Миграция среди молодежи более высокая, чем среди старшего поколения. Молодым людям проще уехать, так как у них еще нет обязательств по содержанию семьи и других иждивенцев. Молодым людям проще адаптироваться на новом месте. Это связано с более высоким уровнем активности. В то время, как людям в возрасте 40-50 лет сделать это гораздо сложнее. Играют свою роль психологические факторы и особенности национального воспитания – старшее поколение желает для своих детей лучшего будущего и готово помогать всеми доступными способами.

Таким образом, имеется несколько причин миграции, рассмотренных на примере Республики Татарстан, среди которых: экономическая (низкий уровень заработной платы), социальная (отсутствие социальных пакетов), образовательная (высокая конкуренция в ВУЗах). Эти потоки слабо контролируемы, молодое поколение вступает на путь миграции из-за желания обустроить свою жизнь, получить больше возможностей для этого. Чтобы побороть это явление, необходимо обеспечивать равные условия для самореализации в любых уголках республики. В этом могут помочь программы поддержки молодых специалистов, обустройство современной инфраструктуры в малых по численности населенных пунктах.

Использованные источники:

1. Мкртчян Н.В., Миграция молодежи из малых городов России //Мониторинг общественного мнения: Экономические и социальные

перемены. 2017. № 1. С. 225—242.
2. Алексеева Е.Н. Особенности и перспективы образовательной миграции в эпоху глобальных трансформаций / Е.Н. Алексеева // Вестник Московского университета. Сер. 18. Социология и политология. - 2016. - № 4. - С. 113-136.
3. Белых Н.Ю. Проблемы миграции молодежи за пределы региона / Н.Ю. Белых // Молодёжь как ресурс регионального развития: Материалы международной научно-практической конференции. Киров: ВятГГУ. - 2015. - С. 16-18.
4. Давлетшина Я.М. Причины и направления миграции талантливой молодежи в Республике Татарстан: результаты эмпирических исследований / Я.М.Давлетшина, Л.К. Мухаметзянова, Р.Р. Хизбатуллина // Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Общественные науки. – 2017. - № 1 (41). – С.111-118.
5. Рыбаковский Л.Л., Судоплатова В.С. Статистические подходы к учёту временной и постоянной миграции в России // Миграционные мосты в Евразии: Материалы V международной конференции «Трудовая миграция в Российской Федерации: предотвращение трудовой эксплуатации, стимулирование социально-экономического развития, совершенствование регулирования». М.: Экон-информ. - 2013. - С. 148-152.
6. Динамика численности молодёжи в общем составе населения Республики Татарстан [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://tatstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/tatstat/ru/statistics/population/
7. Общие итоги миграции населения по Республике Татарстан [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://tatstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/tatstat/resources/e60ab8804e76c4cd8228b7cc5af035be/Общие+итоги+миграции+населения+по+РТ.pdf
8. Миграция в Республике Татарстан в 2016-2017 году [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://tatstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/tatstat/resources/cf2175804419dacabf7dff20d5236cbc/i010044r.pdf
9. Критерии выбора профессии [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://www.cfo-russia.ru/issledovaniya/index.php?article=13388

УДК 364.4

Назарова Г.И.
студент
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ВОЛОНТЕРСТВО КАК ФОРМА СОЦИАЛЬНОЙ АКТИВНОСТИ МОЛОДЕЖИ

Аннотация: Статья посвящена изучению волонтерства как форма социальной активности молодежи. Идея добровольческой деятельности может стать не только образом выражения безвозмездной помощи обществу, но и ценностным ориентиром, пропагандируя честь, патриотизм и человечность. Также отмечена важность формирования системной работы государственных органов и создание комплексных программ поддержки волонтеров.

Ключевые слова: волонтерство, молодежь, социальные проблемы, поддержка, активность.

Nazarova G. I.
Student
Bashkir state University
Russia,Ufa

VOLUNTEERING AS A FORM OF YOUTH SOCIAL ACTIVITY

Abstract: The Article is devoted to the study of volunteering as a form of social activity of young people. The idea of volunteerism can become not only a way of expressing gratuitous aid to society, but also a valuable reference point, promoting honor, patriotism and humanity. The importance of the formation of systematic work of state bodies and the creation of comprehensive programs to support volunteers was also noted.

Key words: volunteering, youth, social problems, support, activity.

Благодаря активным, творческим молодым людям история сложилась именно так, как она должна была сложиться. Молодежь без всякого преувеличения можно назвать основным потенциалом нашего общества, ведь она готова менять себя и окружающую ее действительность. Общество должно направлять активность молодежи в конструктивное русло, стимулируя те формы активности, которые ему полезны, и препятствуя тем формам, которые негативно влияют на его развитие.

Социальная активность – сложное состояние и одновременно свойство человека (социальной группы), которое приводит к интенсивному, осознанному взаимодействию с социальной средой.

Формой проявления социальной активности, связующим звеном между человеком и средой является социальная деятельность, то есть осознанный, целенаправленный тип активности человека по преобразованию себя и социума в соответствии с определенными задачами общественного развития.

Этот тип активности человека реализуется в действиях и поступках. Подобное понимание социальной активности в научной литературе высказывалось И.А. Филипповой 8, В.Л. Хайкиным9. Благодаря социальной активности, которая проявляется в совершенно разных формах, молодежь приобщается к жизни общества, усваивает нормы поведения в обществе, и таким образом у молодежи есть возможность самореализации. А ведь это на данном этапе развития человека весьма сложно, потому что есть экономические, образовательные, юридические, профессиональные и много других проблем молодежи.

Современная жизнь ставит перед молодежью задачи, которые требуют определенного включения в социальные отношения, во взаимодействие с людьми и социальными институтами в экономической, политической и духовной сферах. Молодежная инициатива, стремление к самостоятельному участию в жизни общества и государства, к удовлетворению и реализации различных социальных потребностей и интересов ведут к возникновению добровольчества и других форм социальной активности [1]. В связи с тем, что молодежь как демографическая группа не стабильна: материальные трудности, трудности в самореализации, трудности в общении и т. д., молодежи необходимо найти свою нишу в обществе и волонтерская деятельность идеально для этого подходит. Закон определяет волонтеров (добровольцев) как «граждан, осуществляющих благотворительную деятельность в форме безвозмездного труда в интересах благополучателя, в том числе в интересах благотворительной организации»[2].

В американско - русском глоссарии по социальной работе определение следующее: «Волонтер (от англ. volunteer — доброволец), член общественного объединения, осуществляющего благотворительную деятельность в форме безвозмездного труда в интересах лиц, нуждающихся в социальной помощи10. В этом определении ничего не сказано о значении волонтерства для общества. Человек, который занимается волонтерством в первую очередь преобразует себя и социум. Также нужно сказать о том, что не определенна аудитория, которая занимается волонтерством. Но в той или иной степени, мне кажется, все слои населения принимают участие в волонтерских движениях, но именно молодежь является движущей силой волонтерства. За счет своей энергии, творческого мышления и энтузиазма молодежь вносит большой вклад в развитие волонтерства.

Волонтерство, в первую очередь, рассматривается как своего рода неоплачиваемая работа, однако добровольцев не следует рассматривать просто как дешевую рабочую силу. В дополнение к материальным стимулам любой деятельностью, даже если она не оплачивается, можно воспользоваться. Задача общества - информировать молодежь о позитивных аспектах волонтерства, но все же большинство представителей молодежи более или менее осведомлены о том, что такое волонтерская деятельность.

Несмотря на высокую осведомленность молодых людей о термине волонтерство, уровень незнания молодых людей о волонтерстве как о

феномене довольно высок. То есть, молодые люди, возможно, они хотели бы присоединиться к любым добровольным организациям, но они просто не делают этого из-за их низкой осведомленности, поэтому явление добровольчества должно широко освещаться в средствах массовой информации. Возможно, благодаря плодотворной информации, можно в нашей стране вывести волонтерство на новый уровень развития. На сегодняшний день волонтерство развито в Российской Федерации в молодежной среде несколько меньше, чем в развитых странах. Поэтому организациям, которые нуждаются в добровольцах, необходимо уделять больше внимания проблеме мотивации молодых людей. Из-за особых социально-демографических характеристик молодых людей приоритетные мотивы для присоединения к волонтерской организации будут совершенно разными по сравнению с другими возрастными группами [3, с. 57].

На мой взгляд, мотивами вступления в волонтерские организации являются:

1. самореализацией;
2. приобретение опыта;
3. потребность в общении;
4. проведение досуга.

Молодые люди не имеют постоянного статуса, очень часто это зависит от людей и окружающей нас среды, и именно поэтому молодые люди должны проявлять себя в доступных им сферах деятельности, в частности, в волонтерских движениях. Посредством эффективного интереса молодежи волонтерство России может значительно расширяться и укрепляться. Наиболее ярко движения добровольцев выражаются в учебных заведениях, в частности в студенческих отрядах [4,с.56].

Студенческий отряд – это группа студентов образовательных учреждений, различных форм обучения, изъявивших желание в свободное от учебы время трудиться в различных отраслях хозяйства, выполняющих общую производственную задачу и одновременно реализующих общественно полезную программу. Одним из видов студенческих отрядов является студенческий отряд волонтеров, он осуществляет проведение различных благотворительных акций, помощь в организации мероприятий, оказывает помощь детям, оставшимся без попечения родителей и находящихся в детских домах. Сфера волонтерской деятельности студенческого отряда может быть довольно обширна, но вся она основывается на безвозмездной помощи.

Л. Е. Сикорская отмечает что «в России, как представляется, "инициативным ядром" реализации волонтерских проектов, их обширной социальной базой может выступать студенчество. Современное понимание добровольческой деятельности, привлечение студентов к ней следует, на наш взгляд, рассматривать в рамках социальной и педагогической работы. В данном контексте понятие волонтерства как формы благотворительного служения во имя гуманистических идеалов органично связывается с

деятельностью образовательно-воспитательных институтов». Л.Е. Сикорская совершенно справедливо считает молодежь «инициативным ядром» в развитии волонтерства, у студенческой молодежи огромный потенциал и эта задача вполне выполнима, необходимо лишь координировать деятельность образовательных учреждений, и развивать волонтерство в контексте воспитания и образования[3, с. 55].

Особое значение хотелось бы уделить государственной политике по поддержки и развитию волонтерского движения. Российская стратегия молодежной политики сводится к тому, что за 10 лет нужно осуществить несколько «проектов» федерально - регионального уровня, в том числе и проект «Доброволец России»12, основными целями проекта «Доброволец России» являются:

- мотивация молодых людей к оказанию помощи,
- проявлению действенной инициативы в решении проблем людей, нуждающихся в помощи и поддержке;
- формирование механизмов вовлечения молодых людей в многообразную общественную деятельность, направленную на улучшение качества жизни молодых россиян;
- развитие и поддержка молодежных инициатив, направленных на организацию добровольческого труда молодежи.

В заключении хотелось бы сказать, что ни в коем случае не следует воспринимать волонтерство как одностороннюю помощь, ведь благодаря помощи другим людям, человек помогает в первую очередь себе. Молодежь по своей природе стремится к справедливости и добру. Стремление изменить мир, сделать его хоть немного лучше свойственно молодежи всего мира. Нужно поддерживать их в этих начинаниях, ведь благодаря этому из подрастающего поколения общество получит настоящего гражданина.

Использованные источники:

1. Соколова, Е. С. Структурный подход к пониманию мотивации социальной активности молодежи, [электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.zpu-journal.ru. (Дата обращения 20.03.2017)
2. О благотворительной деятельности и благотворительных организациях: федер. закон от 11 августа 1995 г. N 135-ФЗ (с изменениями от 21 марта, 25 июля 2002 г., 4 июля 2003 г., 22 августа 2004 г., 30 декабря 2006 г.)
3. Сикорская, Л. Е. Толерантность в представлениях молодых российских и немецких волонтеров социальной работы / Л. Е. Сикорска // Социологические исследования № 9, Сентябрь 2007, С. 52 – 58
4. Чупров В.И. Социальное развитие молодёжи. Теоретические и прикладные проблемы. М., Социум. 2004, 101 с.;

УДК 311.16

Назарова А.А.
студент 3 курса
Финансово-экономический институт
ФГАОУ ВО «Северо-Восточный федеральный
университет имени М.К.Аммосова»
Россия, г. Якутск

СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)

Аннотация: в статье проведен анализ степени зависимости тесноты связи (корреляции) между объемом работы, выполненных по виду деятельности «Строительство» и основными показателями развития строительной отрасли в регионе (Республике Саха(Якутии)). Представлены результаты проведенного автором корреляционно-регрессионного анализа показателей строительной отрасли Республики Саха (Якутия).

Ключевые слова: корреляционно-регрессионный анализ, строительная отрасль, регион, корреляция, регрессия.

Nazarova A.A.
student
3 year, Financial and Economic Institute
North-Eastern Federal University
Russia, Yakutsk

STATISTICAL STUDY OF THE CONSTRUCTION SECTOR OF THE REPUBLIC OF SAKHA (YAKUTIA)

Annotation: The article analyzes the degree of dependence of tightness of communication (correlation) between the volume of work performed on the type of activity "Construction" and the main indicators of the development of the construction industry in the region (the Republic of Sakha (Yakutia)). The results of the correlation-regression analysis of the construction industry of the Republic of Sakha (Yakutia) are presented.

Key words: correlation-regression analysis, construction industry, region, correlation, regression.

Строительный комплекс стремительно развивается. Строительство является одной из главных отраслей экономики республики, которая влияет на динамику основных демографических показателей региона.

Особая актуальность этой темы состоит в том, что в связи с экономическим кризисом, обострением геополитической обстановки в мире с последующим введением экономических санкций в отношении Российской Федерации, цены на себестоимость строительства зданий и сооружений значительно выросли. Это ведет к тому, что недвижимость становится все менее доступной для широких слоев населения. В связи с этим приобретает актуальность вопрос о выявлении факторов, оказывающих влияние на объем

строительства в целом.

Объектом исследования является строительная отрасль Республики Саха (Якутия).

Предметом исследования является совокупность статистических показателей, отражающих состояние и развитие строительной отрасли в Республике Саха (Якутия).

Целью статистического исследования является выявление факторов, определяющих уровень развития строительной отрасли.

В качестве статистического инструментария были использованы методы группировок, корреляционно-регрессионного анализа, а также графические и табличные методы представления результатов исследования. Для обработки первичной информации использовались пакеты прикладных программ статистического анализа: Microsoft Excel.

Согласно данным Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Республике Саха (Якутия) в 2015 г. ввод объектов жилья составил 802,8 тыс. кв. м., что на 11,19% больше чем в 2014 г., объем построенных зданий – 2672 единиц, что на 1,2% больше чем в 2014г, общий строительный объем зданий – 3218 тыс. куб. м., что на 12,1% больше чем в 2014 г (рисунок 1).



Рисунок 1 - Ввод в действие зданий 2005-2015 гг.

Объем работ, выполненных по виду деятельности "строительство" в 2015 году составил 74256,6 млн. рублей, рост по сравнению с аналогичным периодом 2014 года – 6,1% (на 4237,7 млн.руб.) (Рисунок 2).

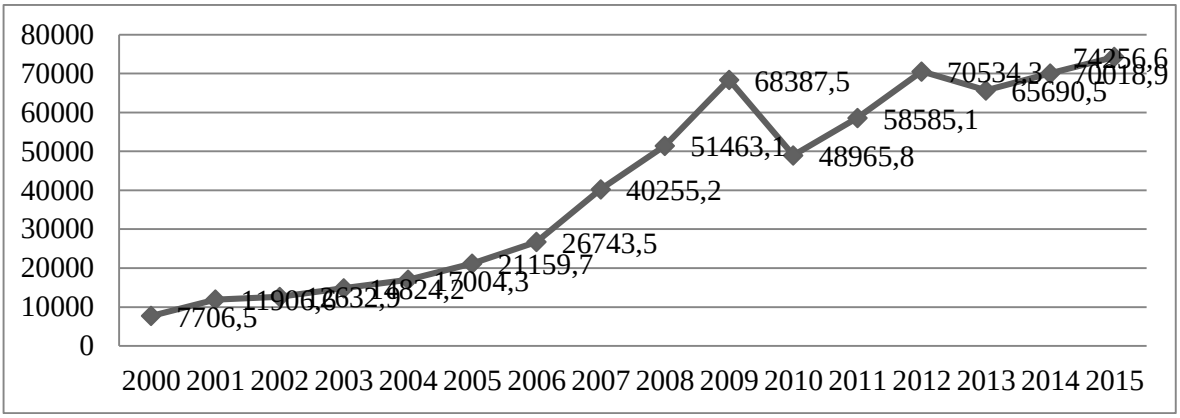


Рисунок 2 - Объем выполненных работ по виду деятельности "строительство" в 2000-2015 гг., млн. руб.

Наибольший удельный вес в разрезе регионов по объемам работ, выполненных в строительной отрасли, приходится на Еврейской автономной, Чукотской и Сахалинской областях. Республика Саха (Якутия) занимает четвертое место по объему строительства в Дальневосточном федеральном округе (Рисунок3).

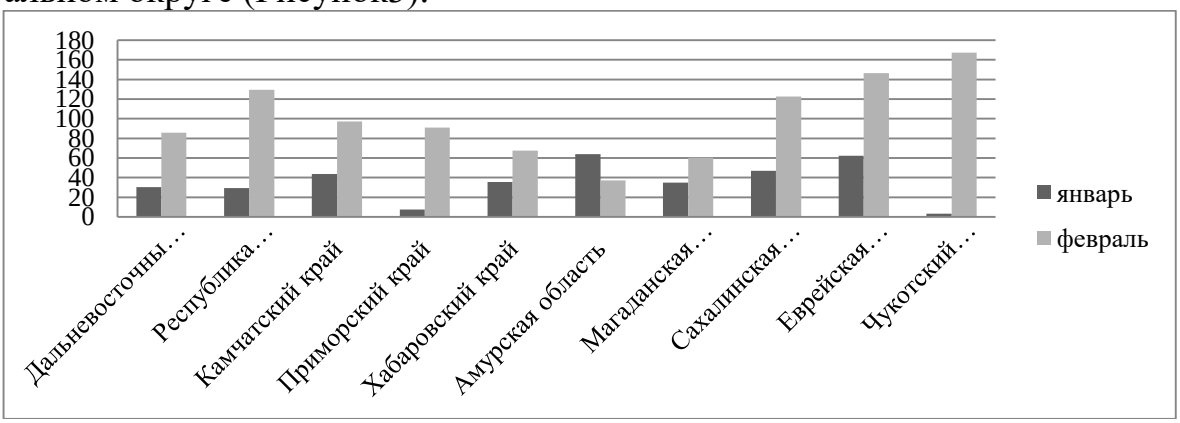
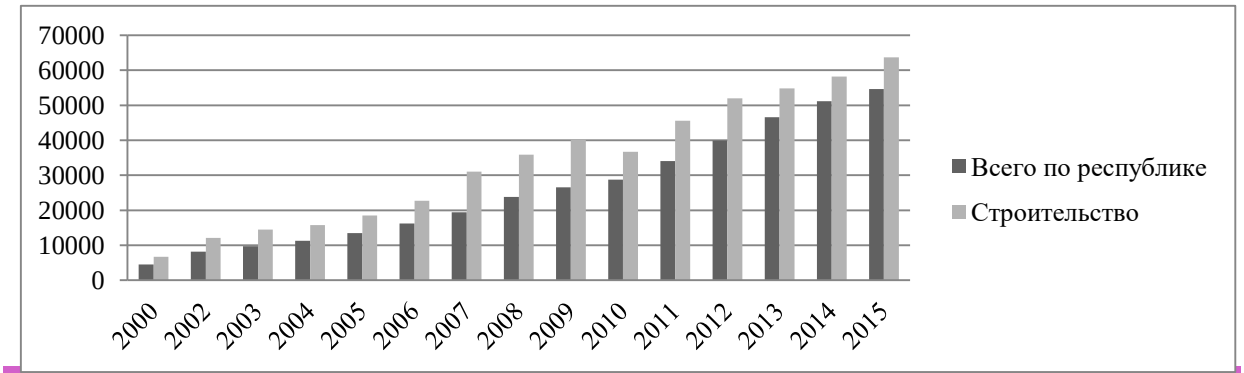


Рисунок 3 - Помесячная динамика объема работ, выполненных по виду деятельности «строительство» в 2016 г. в Дальневосточном Федеральном округе (в процентах к предыдущему месяцу).

Номинальная начисленная заработная плата работников в строительной отрасли составляет в 2015 году 63704,9 млн. руб., что на 16,6% больше средней номинальной заработной платы по всей республике. В 2010-2015 гг. заработная плата работников строительной отрасли выросла на 26983,6 млн. руб. (73,5%), а по всей республике - 25922,9 млн. руб. (90,3%) (Рисунок 4).

Рисунок 4 - Динамика средней номинальной заработной платы по всей республике Саха (Якутия) и по виду деятельности «Строительство» в 2000-2015 гг.



На территории Республики Саха (Якутия) существует 3349 строительных организаций различной формы собственности.

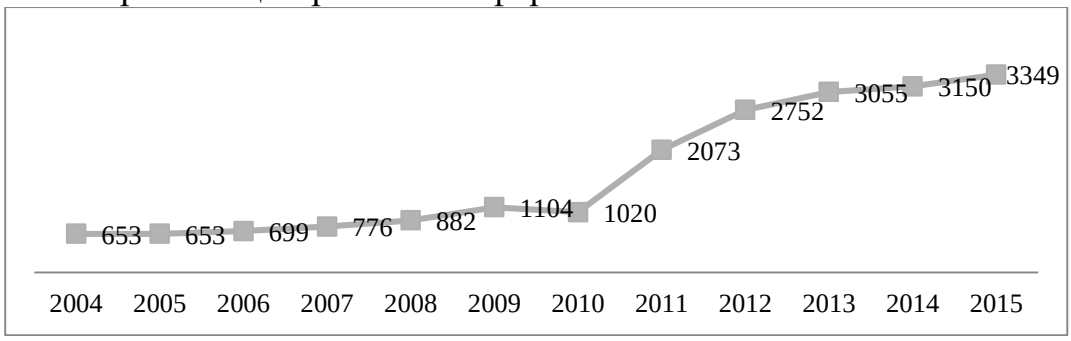


Рисунок 5 - Количество действующих строительных организаций, единиц

Корреляционно-регрессионный анализ. Рассмотрим влияние на объем строительных работ различных экономических явлений, которые происходят в Республике Саха (Якутия).

Для количественной оценки влияния выделенных факторов на объем работы, выполненных по виду экономической деятельности «Строительство», проведем корреляционно-регрессионный анализ по данным Республики Саха (Якутия), за период с 2005 по 2015 гг.

С целью выявления возможного влияния отдельных факторов на количество ввода зданий по республике Саха (Якутия) в 2015 г., выбраны следующие факторы:

Обозначение	Фактор
У	Объем работы, выполненных по виду экономической деятельности «Строительство», темп роста %;
X1	Количество строительных организаций, темп роста %;
X2	Ввод в действие зданий, темп роста %;
X3	Средняя номинальная заработная плата по всей Республике Саха (Якутия), темп роста %;
X4	Объем инвестиции в основной капитал по виду деятельности «Строительство», темп роста %;
X5	Валовой региональный продукт, темп роста %;
X6	Индекс физического объема валовой добавленной стоимости республики Саха (Якутия) по виду деятельности «Строительство», темп роста %;

Таблица 1 - Факторы, влияющие на объем работы, выполненных по виду экономической деятельности «Строительство»

	y	x1	x2	x3	x4	x5	x6
2005	124,4	100,0	92,6	118,7498	107,5	119,0	112,9
2006	126,4	107,0	107,8	120,3217	106,2	112,8	108,0
2007	150,5	111,0	126,4	120,0507	106,0	117,0	142,3
2008	127,8	113,7	86,1	122,7042	106,9	127,4	116,2
2009	132,9	125,2	107,0	111,4071	103,4	106,1	123,1
2010	71,6	92,4	95,8	108,199	105,1	117,8	56,7
2011	119,6	203,2	100,4	118,6133	103,7	126,0	120,0
2012	120,4	132,8	129,1	117,2213	103,4	111,3	104,1
2013	93,1	111,0	100,4	116,601	102,9	105,4	86,2
2014	106,6	103,1	110,3	109,8159	104,9	115,3	91,5
2015	106,1	106,3	111,2	106,8878	105,2	113,7	102,4

Таблица 2 - Основные индикаторы для проведения корреляционного анализа

С помощью табличного редактора Excel в пакете анализа была получена корреляционная матрица и представлена в таблице 1. По этой матрице можно судить о тесноте связи факторов с результативным признаком и между собой.

	Y	X1	X2	X3	X4	X5	X6
Y	1						
X1	0,232484	1					
X2	0,342777	0,05294	1				
X3	0,611824	0,274712	-0,0947	1			
X4	0,289086	-0,44944	-0,33902	0,331114	1		
X5	0,136032	0,333567	-0,43186	0,377307	0,546235191	1	
X6	0,967581	0,37075	0,296956	0,567986	0,204290117	0,180265307	1

Таблица 1 - Корреляционная матрица коэффициентов.

Наиболее тесная связь выявлена между объемом работы, выполненных по виду экономической деятельности «Строительство» и индексом физического объема валовой добавленной стоимости республики Саха (Якутия) по виду деятельности «Строительство» (Степени парной корреляции более 0,7 по модулю). Поэтом в ходе регрессионного анализа из

6 факторов отберём один:

Х6 – индекс физического объема валовой добавленной стоимости республики Саха (Якутия) по виду деятельности «Строительство».

Регрессионная статистика	
Множественный R	0,967580776
R-квадрат	0,936212558
Нормированный R-квадрат	0,929125065
Стандартная ошибка	5,6534844
Наблюдения	11

Таблица 2 - Данные регрессионной статистики

Результаты исследования позволили сделать следующие выводы:

- По результатам регрессионного анализа получено следующее уравнение регрессии: y= 19,3+0,92X6
- Коэффициент детерминации R-квадрат показывает, что 93,6% всей вариации объема строительных работ обусловлена индексом физического объема валовой добавленной стоимости республики Саха (Якутия) по виду деятельности «Строительство», а 6,4% другими факторами, которые не учтены в модели.

Проведенные расчеты подтвердили гипотезу о наиболее тесной зависимости развития строительной отрасли от фактора, вошедшего в итоговую модель.

Несмотря на кризисную ситуацию в стране, строительная отрасль Республики Саха(Якутия) является одной из динамично развивающихся отраслей региона. В республике наблюдается рост объема работ в строительстве, увеличение номинальной заработной платы по виду деятельности «Строительство», увеличение ввода в эксплуатацию жилых и нежилых домов, увеличение числа строительных организаций.

В результате корреляционно- регрессионного анализа, можно сделать вывод, что наибольший фактор влияния на объем строительных работ оказывает индекс физического объема валовой добавленной стоимости республики Саха (Якутия) по виду деятельности «Строительство».

Использованные источники:

1. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Республике Саха (Якутия) [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: http://sakha.gks.ru/

2. Романова Е.В. Социально – экономическая статистика: Якутск – СПб.: Центр современной литературы и книги на Васильевском, 2016. – 328 с.

3. Елисеева И.И. Эконометрика: учебное пособие / И.И.Елисеева. - М.: Финансы и статистика, 2008– 453 с.

УДК 339.138

Назарова А.А.
студент 3 курса
Финансово-экономический институт
ФГАОУ ВО «Северо-Восточный федеральный
университет имени М.К.Аммосова»
научный руководитель: Хандакова О.П.
старший преподаватель
Россия, г. Якутск

КАРТА БРЕНДА ОАО «САХАБУЛТ»

Аннотация: В статье рассматриваются структурные элементы понятия «бренд». Описываются понятия сущности, платформы, позиционирования, идентичности, ассоциации, имиджа бренда на примере ОАО «Сахабулт». Анализируется карта бренда ОАО «Сахабулт».

Ключевые слова: бренд, карта бренда, платформа бренда, позиционирование, ассоциация бренда, имидж бренда.

Nazarova A.A.
student
3 year, Financial and Economic Institute
North-Eastern Federal University
Academic adviser: Khandakova O.P.
Senior Lecturer
Russia, Yakutsk

MAP OF BRAND JSC "SAKHABULT"

Annotation: The article deals with the structural elements of the concept of "brand". Describes the concepts of brand essence, brand platform, brand positioning, brand identity, brand association, brand image on the example of JSC "Sakhabult. Analyzes the brand map of OJSC Sakhabult.

Keywords: brand, brand platform, brand positioning, brand association, brand image.

В современной экономике наличие грамотно разработанного бренда дает огромные преимущества бизнеса и помогает сформировать определенный имидж, повысить узнаваемость, увеличить объем целевой аудитории, отличиться от конкурентов, укрепить свои позиции на рынке, защитить продукт от рыночных колебаний, а также способствует увеличению прибыли.

Бренд — это имя или символ, которые идентифицируют продукт. Успешный бренд идентифицирует продукт, который имеет неоспоримое конкурентное преимущество.246

Структура бренда состоит из сущности (сути), платформы,

[246] Артем Жуков. Логика строения бренда. [Электронний ресурс]. - Режим доступа: http://yellowdog.ru/blog/i/logoka_stroeniya_brenda

идентичности (позиционирования), ассоциации, имиджа (образа), факторов влияния на образ бренда.

Якутское предприятие ОАО «Сахабулт» производит из кожи и меха животных Восточной Сибири. Его продукция неоднократно завоевывала российские и международные призы и экспортируется во многие страны.

Рассмотрим всю структуру бренда ОАО «Сахабулт», начиная с сущности бренда.

Сущность бренда - «Сохраняя традиции, создаем будущее».

Платформа бренда — это инструмент для формулирования уникального набора элементов бренда, который позволит компании дифференцироваться на рынке247. Ключевыми элементами платформы бренда являются легенда и миссия, индивидуальность, видение бренда.

Рассмотрим платформу на примере бренда ОАО «Сахабулт».

Легенда бренда- Национальный промысловый концерн «Сахабулт» был образован в 1991 году. Впоследствии к «Сахабулт» был присоединен Якутский кожевенно-обувной комбинат, который работает с 1930 года. В результате слияния Акционерное общество Финансово-агропромышленный концерн «Сахабулт» стал уникальным предприятием, включающим в себя весь цикл производства товара: заготовкой и переработкой пушнины, кожсырья, производством готовых изделий и их последующей реализацией248.

Миссия бренда- Сохранение традиций коренного населения республики и дальнейшее развитие промышленной технологии высококачественных меховых изделий для внутреннего и внешнего рынка.

Индивидуальность бренда- «Сахабулт» — народный концерн для жителей Якутии, и бренд Якутии, который показывает все культурное и историческое многообразие народов Якутии.

Видение бренда - Лидерство в рынке кожевенно-мехового производства.

Следующим этапом создания структуры бренда является позиционирование бренда. Позиционирование бренда – это главное отличие, создающее преимущество бренда в отдельном секторе рынка в конкретное время, которое должно быть донесено до целевой аудитории с помощью средств коммуникаций. Позиционирование включает в себя следующие элементы: целевая аудитория, выгоды, отличия от конкурентов.

Позиционирование ОАО «Сахабулт» - «Красота, дарящая здоровье и теплоту».

Целевая аудитория: Ориентированы на тех, кто любит и сохраняет национальные традиции коренного населения республики.

Выгоды: Национальный стиль, удобство пользования, низкая цена.

Отличия от конкурентов: Продукция «Сахабулт» ориентирована на все

---

[247] Артем Жуков. Логика строения бренда. [Электронний ресурс]. - Режим доступа: http://yellowdog.ru/blog/i/logoka_stroeniya_brenda

[248] Официальный сайт ОАО «Сахабулт» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://fapk-sakhabult.ru

категории покупателей – от бюджетных моделей из спилковой кожи до эксклюзивных образцов из оленьего камуса с использованием декоративной вышивки в национальном стиле – «билэ».

Идентичность бренда включает социальные, психологические и культурные аспекты, которые существенно влияют на предпочтения и выбор потребителей конкретного фирменного продукта249.

Идентичность на основе модели BIP ОАО «Сахабулт»:

1. Физические данные: Национальный якутский орнамент. Значок с лисой.
2. Индивидуальность: Стиль и красота. Элегантность.
3. Культура: Традиционные якутские идеалы. Индивидуализм.
4. Взаимоотношения: Дерзкий. Доступный.
5. Отражение: Мужчины и женщины, одетые дорого.
6. Самообраз: Я одет в свой национальный стиль.
7. Суть бренда: Роскошь.

Дальнейшим элементом является определение ассоциации с брендом. Ассоциации с брендом - итог коммуникационной кампании по продвижению бренда в сознание потребителей.

Ассоциации с брендом ОАО «Сахабулт»:

1. Патриотизм;
2. Якутский национальный орнамент;
3. Качественная меховая одежда и обувь.

Имидж бренда «Сахабулт»: Имя «Сахабулт» несомненно ассоциируется с роскошной меховой одеждой и является гарантией качества продукции.

Описание образа бренда «Сахабулт» покупателями:

1. Хорошая репутация продукции
2. Наличие скидочной системы
3. Разумная доступная цена

Таким образом, можно сформулировать следующие обобщения из краткого обзора структуры бренда «Сахабулт»:

Концерн «Сахабулт» - единственный кожевенный завод на Дальнем Востоке и единственный в России по переработке оленьей шкуры. Поэтому «Сахабулт» является стратегической компанией, которая сохраняет традиции культуры коренных народов Севера, и продвигает имидж республики в России и за границей.

Бренд очень популярен в Республике Саха(Якутия), так как якутские люди ценят свои традиции и свою культуру. Также «Сахабулт» активно продвигает свой бренд в социальных сетях и в средствах массовой информации. В свою очередь, правительство республики стимулирует продвижение бренда. Поэтому, можно утверждать, что бренд концерна «Сахабулт» в дальнейшем будет известен как и в России, так и в других

---

[249] Артем Жуков. Логика строения бренда. [Электронний ресурс]. - Режим доступа: http://yellowdog.ru/blog/i/logoka_stroeniya_brenda

странах.

Использованные источники:

1. Артем Жуков. Логика строения бренда. [Электронний ресурс]. - Режим доступа: http://yellowdog.ru/blog/i/logoka_stroeniya_brenda
2. Официальный сайт ОАО «Сахабулт» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://fapk-sakhabult.ru

УДК 331.1

Назарова С.В.
старший преподаватель
кафедра «Экономические теории»
Московский автомобильно-дорожный государственный технический университет (МАДИ)
Шароваров С.Ю.
студент 4 курса
конструкторско-механический факультет
Россия, г. Москва

ОСОБЕННОСТИ ПЕНСИОННЫХ СИСТЕМ РАЗЛИЧНЫХ СТРАН МИРА

Аннотация: в данной статье проанализированы особенности пенсионных систем различных стран мира: Франции, Великобритании, Канады, США, Японии, Израиля, Германии и др.; также рассмотрены проблемы реформирования российской пенсионной системы.

Ключевые слова: пенсии, пенсионные системы, пенсионные модели, англо-саксонская модель, континентальная модель, накопительная пенсионная система, распределительная пенсионная система.

Nazarova S.V.
Sr. instructor of the department of economic theories
Moscow state automobile and road technical university (MADI)
Russia, Moscow
Sharovarov S.U.
4th year student
of the design and mechanical faculty
Russia, Moscow

PECULIARITIES OF PENSION SYSTEMS IN VARIOUS COUNTRIES OF THE WORLD

Annotation: in this article the authors analyzed the peculiarities of pension systems in various countries of the world: France, Great Britain, Canada, USA, Japan, Israel, Germany and others and also considered the problems of reforming the Russian pension system.

Keywords: pensions; pension systems; pension models; Anglo-Saxon model; continental model; accumulative pension system; distribution pension system.

Пенсионное обеспечение, как необходимость материального обеспечения граждан в старости, существует практически во всех развитых странах мира. Однако современные демографические тенденции увеличения продолжительности жизни населения и снижения рождаемости добавляют значимости и актуальности данной проблеме. В настоящее время вопрос о необходимости реформирования системы пенсионного обеспечения обострился во многих странах [7]. Речь идет либо о целесообразности увеличения налогов и взносов на социальное страхование, либо о сокращении государственных пенсий, либо об увеличении пенсионного возраста и др. [8]. Для нашей страны эти вопросы также являются актуальными, и чтобы выбрать правильное направление в проведении реформирования пенсионной системы России необходимо провести подробное исследование и изучение зарубежного опыта.

Сегодня высокоразвитые западные страны используют пенсионные модели двух типов: англо-саксонскую модель (Бевериджа) и континентальную модель (Бисмарка) [9].

Англо-саксонская модель применяется в США, Канаде, Великобритании, Голландии и некоторых других стран. Модель гарантирует всем гражданам предоставление государством минимального пенсионного обеспечения. Как правило, оно обеспечивается специальным налогом. С уровнем жизни и доходом человека эта базовая пенсия от государства никак не связана, поэтому имеют место дополнительные выплаты по пенсионному обеспечению, построенные, как правило, по накопительному принципу.

Пенсионные системы стран, имеющих в своей основе англо-саксонскую модель, гарантируют своим гражданам лишь минимальные выплаты от государства, предназначение которых - защита от бедности. Это стимулирует самих будущих пенсионеров участвовать в дополнительных программах, позволяющих им достичь желательного уровня пенсионного обеспечения. Таким образом, пенсионное обеспечение в этих странах не является тяжелым бременем для государства, но способствует формированию активной гражданской позиции у граждан и ответственности за свое будущее.

Пенсионная система Великобритании является одной из старейших в мире. Она существует с 1908 года. Британские пенсионеры могут получать как государственную базовую пенсию, так и трудовую пенсию от национальной страховой системы. Размер государственной базовой пенсии зависит от стажа работы, но уровень ее ограничен. Государство гарантирует пенсионные выплаты только в размере 20% от средней заработной платы работника. Трудовая пенсия формируется за счет взносов самого работника пополам с работодателем. Также в Великобритании существует множество способов накопления частных пенсий, например, имеются корпоративные программы на предприятиях и др. [4].

Пенсионное обеспечение в Канаде состоит из трех составляющих: во-первых, это базовая пенсия, которая выплачивается из фондов государства;

вторая составляющая - обязательная пенсия, она начисляется за счет налога на доходы физических лиц и отчислений за счет работодателя; третья часть пенсии — добровольная, то есть, частные накопления.

В США существуют как государственные, так и частные пенсионные системы. Благодаря этому американцы могут обеспечить себе не одну, а сразу три пенсии: государственную, частную коллективную по месту работы и частную индивидуальную путем открытия личного пенсионного счета. Государственная пенсионная система США охватывает всех граждан занятых в экономике и построена по распределительному принципу, обеспечивая только минимальную пенсию. Накопительные пенсионные системы делятся на государственные и частные. Программы с установленными выплатами формируются за счет отчислений работодателей. Сами работники в подобном финансировании участия не принимают. Пенсионные программы с установленными взносами финансируются как предпринимателями, так наемными работниками в равных долях. Работники, с персональным счетом в пенсионном фонде, имеют право выбора между различными инвестиционными программами, предлагаемыми управляющими компаниями. Также каждый американец может открыть и свой личный пенсионный счет в коммерческих и сберегательных банках, паевых фондах и страховых компаниях.

Базовая часть пенсии в Японии финансируются за счет бюджета государственного социального обеспечения. На нее имеют право все граждане Японии независимо от уровня дохода и рода деятельности. Дополнительно к базовой пенсии работники получают государственные и профессиональные пенсии, которые финансируются за счет равнозначных взносов работников и работодателей. В случае если работник продолжает работать, будучи уже в пенсионном возрасте, размер пенсии ежегодно возрастает.

В Израиле пенсионная система является двухуровневой: пенсия складывается за счет ежемесячных государственных выплат из фонда социального страхования, а также за счет накоплений, сделанных работодателем [3].

Если англо-саксонская модель, как уже было отмечено, способствует формированию ответственности каждого работника за свою будущую пенсию, то в основе континентальной пенсионной модели лежит уравнительный принцип пенсионного обеспечения. К континентальной модели пенсионного обеспечения можно отнести такие страны как Германия, Австрия, Италия, Швеция, Франция и др.

Континентальная модель относится к распределительной системе пенсионного обеспечения, то есть предполагает финансирование пенсий за счет взносов работающих, которые пропорционально распределены между гражданами, имеющими право на пенсию. Уравнительный принцип начисления пенсий обеспечивает социальную защищенность населения, но порождает социальное иждивенчество и снижает интерес к сбережениям.

При этом государство имеет монопольное право маневрировать размерами пенсионных выплат в зависимости от экономической ситуации в стране.

Пенсионная система Франции является распределительной, то есть выплаты пенсий производятся за счет доходов, сформированных за счет взносов работающего населения [2]. Французские пенсионеры получают пенсию в размере около 50% от своей средней зарплаты. Существует жесткая привязка выплачиваемых пенсий к стажу, пенсионные взносы поровну распределены между наемными работниками и работодателем, а лица свободных профессий осуществляют ежемесячные выплаты в пенсионный фонд самостоятельно.

В Германии работающие граждане платят в государственный пенсионный фонд, откуда потом сами получают пенсию. Половину взноса оплачивает работодатель, во время декретного отпуска или службы в армии взносы платит государство. Размер пенсионного обеспечения зависит от возраста выхода на пенсию, размера зарплаты, стажа работы, вида пенсии и ряда других индивидуальных коэффициентов формулы расчета. Кроме этого государственную пенсию дополняет производственная пенсия от предприятий и личные пенсионные выплаты.

В чистом виде пенсионные модели Бевериджа и Бисмарка практически не существуют – можно говорить лишь об условном отношении той или иной страны к данной модели.

Пенсионные системы стран мира сочетают в себе два основных элемента: распределительный и накопительный. В условиях нестабильности экономической ситуации и распределительная, и накопительная системы имеют свои недостатки: минусом накопительной системы является то, что инфляция обесценивает пенсионные сбережения граждан, однако при распределительной системе инфляция также является негативным фактором, так как индексация пенсий становится достаточно тяжелым бременем для государства [5]. Поэтому в чистом виде эти модели (накопительная или распределительная) используются редко – пенсионные модели стран мира основаны на сочетании элементов распределительной и накопительной пенсионных систем с преобладанием одного из них.

До 2002 года в России функционировала распределительная система пенсионного обеспечения. Однако проблема старения населения, когда на одного работающего приходится все больше и больше пенсионеров, сделало эту модель бесперспективной, а реформирование пенсионной системы России – необходимостью.

Сегодняшняя пенсионная модель России является комбинированной, сочетающей накопительный и распределительный элементы, что неоднократно подчеркивалось международными экспертами в качестве её преимущества. Однако современное реформирование российской пенсионной системы не исчерпывает всех проблем. Очевидной перспективой для России, по мнению экспертов, является повышение пенсионного возраста – путь по которому вынуждены были пойти многие

западноевропейские страны. Еще один проблемный аспект для России заключается в необходимости формирования культуры сбережений у населения - добровольные сбережения у нас не развиваются так, как на Западе [1]. Государство должно создать предпосылки для того, чтобы стимулировать вовлеченность самих работников в процессы инвестирования сбережений и принятия ими значимых решений в вопросах формирования будущих пенсий.

В заключении хочется отметить, что изучение успешного опыта построения пенсионных систем в других странах, анализ преимуществ и недостатков различных пенсионных моделей, является необходимым условием процесса формирования эффективной пенсионной системы и в России.

Использованные источники:

1. Коваленко Н.В., Безновская В.В. Анализ уровня жизни и доходов населения России // Международный технико-экономический журнал. – 2016. - № 4. – С. 45-53.
2. Назарова С.В. Инновационная политика: актуальный опыт Франции // Международное научное издание Современные фундаментальные и прикладные исследования. - 2015. - № 2 (17). - С. 77-80.
3. Назарова С.В. Инновационная политика: актуальный опыт Израиля // Форум молодых ученых. - 2017. - № 5 (9). - С.1501-1507.
4. Назарова С.В. Инновационная политика: актуальный опыт Великобритании // Экономика и социум. – 2016. - № 3 (22). – С. 894-898.
5. Прусова В.И., Безновская В.В., Гусева Е.А., Попов А.Н. Уровень жизни населения России в период кризиса // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2016. - №6. – С. 52-57.
6. Прусова В.И., Безновская В.В., Корсакова А.Г. Мотивация к труду работников автотранспортных предприятий через пенсионную реформу // Автомобиль. Дорога. Инфраструктура. – 2015. - №1(3). - С. 21.
7. Улицкая И.М., Юстратова И.Л. Сравнительный анализ пенсионных систем Российской Федерации, Китайской Народной Республики и Социалистической Республики Вьетнам // В сборнике: Национальные и международные финансово-экономические проблемы автомобильного транспорта. Вып. 1. – М.: Экон-Информ, 2017. – 2017. - С. 178-186.
8. Юстратова И.Л., Бау Иеде Жиль Арман. Пенсии в Республике Кот-д'Ивуар // В сборнике: Национальные и международные финансово-экономические проблемы автомобильного транспорта. Вып. 2. – М.: Экон-Информ, 2018. – 2018. – С. 190-196.
9. https://glavupdk.bfm.ru/news/332400 (дата обращения 18.02.2018).

УДК 316.34

Назарова Г.И.
студент
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

СТУДЕНЧЕСКАЯ МОЛОДЕЖЬ. ВИДЫ ОБЩЕСТВЕННОЙ АКТИВНОСТИ СТУДЕНЧЕСКОЙ МОЛОДЕЖИ

Аннотация: Статья посвящена изучению наиболее важной на сегодняшний день российского общества проблем студенческой молодежи. Автором охарактеризованы основные направления развития социальной активности молодежи в современном обществе. Также анализируются различные виды общественной активности студенческой молодежи.

Ключевые слова: студенческая молодежь, социальная активность, социология молодежи, деятельность, нравственность.

Nazarova G. I.
Student
Bashkir state University
Russia,Ufa

STUDENT YOUTH. THE TYPES OF SOCIAL ACTIVITY OF STUDENT YOUTH.

Abstract: the Article is devoted to the study of the most important problems of students in the Russian society today. The author describes the main directions of development of social activity of youth in modern society. Also examines the different types of social activity of student youth.

Key words: student youth, social activity, youth sociology, activity, morality.

Нынешние политические условия в России определяют возрастающую роль молодежи в формировании социального государства и гражданского общества. Социальная активность студентов обусловлена их собственной позицией по отношению к различным событиям в жизни общества, желанию участвовать в социально-экономических и политических процессах, которые воплощаются в общественно полезной и социально значимой деятельности, и предполагают различные формы коллективного самоопределения, организации.

С.А. Потапова определяет социальную активность как «социально-психологическую, ценностную, профессиональную установку субъекта, реализуемую в его деятельности».

Для того чтобы деятельность считалась активной, она должна обладать таким свойством как самостоятельность. Это означает, что деятельность должна быть внутренне необходимой для человека, она должна быть порождена его потребностями. Потребности являются внутренним источником деятельности. Чтобы характеризовать субъекта как активного, необходимо, чтобы он осознал и сознательно реализовывал свои

потребности. Я отмечаю, что основным фактором социальной активности являются не все потребности, но только те из них, удовлетворение которых имеет социальное значение, затрагивают общественные интересы[1, с.123]. Делаю вывод, что социальная активность - это самостоятельная деятельность, направленная на удовлетворение собственных потребностей и решение социально значимых задач. Социальная активность не рассматривается отдельно, поскольку она может рассматриваться только вместе с определенным типом деятельности.

Традиционно выделяют виды социальной активности:

- трудовая;
- общественно-политическая;
- познавательная.

Говоря о молодежи, можно сказать, что основными характеристиками являются, принадлежность к какому - либо определенному возрастному периоду, отсутствие у значительной части молодежи собственного социального положения, молодежь характеризуется при этом либо своим прошлым социальным статусом (социальным положением родителей), либо будущим статусом, связанным с обучением.

Особенности молодежи заключаются не только в ее психологических свойствах, но и культурных особенностях, воспитании и др. Специфичной чертой является то, что молодежь находится на стадии формирования и развития жизненных ориентаций, интересов, поиска, овладения социальными ролями. Именно благодаря этому, молодежь является самой активной группой населения.

Студенчество в нашей жизни играет важнейшую общественную роль. Сегодняшняя студенческая молодежь должна решать основные проблемы российского общества во всех сферах его жизнедеятельности. Студенчество должно впитывать в себя все научные достижения, культуру прошлого и настоящего, а также сохранять и развивать их. Молодежь, а в особенности студенческая, как наиболее образованная ее часть, несет ответственность за сохранность и развитие страны, за преемственность истории и культуры, жизнь старших и воспроизводство последующих поколений. Студенчество играет особую роль в обществе. Из - за значимости роли студентов следует важность их социальной активности, так как осуществляя самостоятельную, деятельность, которая обусловлена собственными потребностями, можно достичь такого высокого профессионального и культурного уровня, решать задачи, которые стоят перед обществом, и обеспечить дальнейшее сохранение и действенное развитие общества. При этом не будем забывать, что социальная активность студентов может вызывать не только позитивные перемены в обществе, но и явиться фактором социальной нестабильности [2, с. 15-16]. Среди субъектов развития социальной активности студенчества можно выделить:

- государство,
- общественные объединения,

- средства массовой информации,
- преподавателей и др.

Каждый субъект может осуществлять формирование социальной активности студенческой молодежи в границах своих функций и реализует комплекс мер, который взаимосвязан между собой и направлен на формирование активной деятельности студенческой молодежи, обусловленной её собственными потребностями в интересах общества и различных социальных групп.

Развитие социальной активности студенческой молодежи может формироваться также с помощью самоорганизации. Студенческая молодежь будет при этом одновременно объектом и субъектом. Объектом в данном случае будут студенты, объединенные в группу, управление которыми будет осуществляться посредством самоорганизации. Как субъект, студенческая молодежь - самоорганизующаяся группа, целью которой является совместное управление деятельностью и реализация определенных задач. Примеры: студенческие отряды, студенческая академия наук.

При изучении социальной активности нужно учесть то, что деятельность не навязана из вне, вызвана собственными потребностями индивида. Рассмотрю основные виды социальной активности студентов. Первый вид - познавательная активность, которая направлена на приобретение какого - либо определенного набора знаний, умений и навыков, необходимого для достижения определенных целей. Источником Познавательная активность нужна для познания, самореализации, престиже, материальном благополучии и др.

Трудовая деятельность может быть направлена как на получение какого - либо, то есть определенного опыта в профессиональной сфере, также на получение умений и навыков, которые направлены на перспективу последующего карьерного роста, так и на полученииезарплаты независимо от формы деятельности и дальнейших целей. Деятельность, которая направлена только на получение прибыли не будет свидетельствовать о интересе человека процессом труда, может быть обусловлена только внешними условиями и не иметь какой - либо внутренней мотивации [3, с. 233-235].

К объективным показателям труда относят:

- производительность труда;
- использование рабочего времени;
- качество работы;
- уровень квалификации и профессионального мастерства;
- участие в трудовых соревнованиях и т.д.

К субъективным показателям относят: удовлетворенность выполненной работой; мотивы трудовой деятельности; отношение к коллективной деятельности и к оплате труда; отношение к повышению квалификации и уровню образования и т.д.

Пассивные трудящиеся – трудящиеся, которые негативно относятся к труду, не работают в полную меру сил, не проявляют инициативы в

работе[2, с. 67].

С помощью предложенных характеристик уровня отдельных видов социальной активности возможно определение уровня социальной активности студенческой молодежи в целом. При этом стоит учитывать вес того или иного вида активности применительно к определенной группе.

Использованные источники:

1. Потапова, С. А. Социальная активность студенческой молодежи современного молодого города / С. А. Потапова. – СПб.: Изд-во «Инфода», 2005.
2. Соколова, Е. С. Структурный подход к пониманию мотивации социальной активности молодежи, [электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.zpu-journal.ru. (Дата обращения 20.03.2017)
3. Социальная активность молодёжи как условие развития со- временного общества: сборник научных трудов по итогам Всерос- сийских социально-педагогических чтений им. Б.И. Лившица, 2 – 3 февраля 2010 г. / Урал. гос. пед. ун-т, Екатеринбург. – в 2-х ч. : Ч. 2. – 307 с.
4. О благотворительной деятельности и благотворительных организациях: федер. закон от 11 августа 1995 г. N 135-ФЗ (с изменениями от 21 марта, 25 июля 2002 г., 4 июля 2003 г., 22 августа 2004 г., 30 декабря 2006 г.)

УДК 159.9

Нежданова А.И.
студент 5 курса
факультет психологии и педагогического образования
ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»
научный руководитель: Данилова М.А., к.психол.н.
старший преподаватель
Республика Крым, г. Симферополь

ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ПРОБЛЕМЫ КАЧЕСТВА ЖИЗНИ

Аннотация. В современном мире качество жизни населения представляет собой основной показатель благополучия конкретного общества в целом. С целью достижения высокого уровня качества жизни необходим не только социально-экономический, но и личностный рост, обеспечивающие условия всестороннего развития, как отдельной личности, так и общества. В предложенной ниже статье проводится теоретический анализ проблемы субъективного качества жизни в современных условиях.

Ключевые слова. Качество жизни, благополучие, субъективное качество жизни, условия проживания.

Nezhdanova A. I.
student
5 course. Faculty of psychology and pedagogical education
State budgetary educational institution of higher education of the Republic of Crimea "Crimean engineering pedagogical University»
Republic of Crimea, Simferopol
Supervisor: Danilova M. A.
PhD in psychology
senior lecturer

THEORETICAL ANALYSIS OF THE PROBLEM OF THE QUALITY OF LIFE

Annotation. In today's world, the quality of life of the population is the main indicator of the well-being of a particular society as a whole. In order to achieve a high level of quality of life, it is necessary not only socio-economic, but also personal growth, providing conditions for comprehensive development of both the individual and society. The article below presents a theoretical analysis of the problem of subjective quality of life in modern conditions.

Keyword. Quality of life, well-being, subjective quality of life, living conditions.

Постановка проблемы. Проблема качества жизни личности в психологической науке является сравнительно новой ввиду того, что была ранее широко представлена в философии, экономике и социологии. Качество жизни является сложной, многосторонней и комплексной категорией, и

довольно длительный период данная категория не являлась конкретизированным научным термином, невзирая на то, что большая часть исследователей имела о нем имплицитное представление.

Большинство исследователей едины во мнении, относительно того, что важным условием высокого качества и удовлетворенности жизнью являются свойства самой личности.

Востребованность исследований в указанном направлении определила актуальность данной статьи.

Основное изложение материала. Категория «качество» выступает как наиболее востребованная во всех сферах общественной жизни и получает широкую распространенность в оценках развитости, конкурентоспособности стран и народов в современном мире.

Важную роль в разработке научной концепции качества жизни сыграла Всемирная Организация Здравоохранения, представившая основополагающие показатели качества жизни:

- физические (сила, энергия, утомление, боль и пр.);
- психологические (позитивные эмоции, мышление, исследование, концентрация, самоотношение, внешность, переживания);
- степень независимости (повседневная активность, работоспособность, лекарственная зависимость);
- социальная жизнь (межличностные взаимоотношения, общественная значимость субъекта, сексуальная активность);
- окружающая среда (жизненный уклад, благополучие, безопасность, доступность и качество медико-социальной помощи и пр.);
- духовность [Всеобщее право на здравоох.].

В целом, анализируя основные тенденции в изучении «качества жизни» как научной категории можно заключить, что данное понятие эволюционировало от описания материальной стороны человеческой жизнедеятельности к феномену, предусматривающему и духовную комфортность жизни.

Качество жизни определено как жизненное благополучие, позволяющее человеку испытывать внутреннюю удовлетворенность условиями собственного существования.

Категория «качество жизни» нами в работе связывается со структурой ценностей различного уровня (материальных, психологических, общечеловеческих). Выделяются три направления, характеризующие качество жизни:

1. Удовлетворение потребностей населения (профессиональных, потребительских, семейных, духовных).

2. Виды деятельности – ведущие сферы жизни людей: трудовая деятельность, быт, отдых.

3. Условия жизнедеятельности, содержащие показатели социальной среды, состояние природной и искусственной среды, созданной человечеством [Абульханова К.А., Акопов Г.В., Быкова Н.Л., Журавлева,

Задесенец Ломов Б.Ф.].

Вывод:

Качество жизни рассматривается нами как интегральная оценка жизнедеятельности, как удовлетворенность человека в физическом, социально-психологическом и нравственно-духовном плане.

В такого рода воспринимаемом качестве отображена как значимость для субъекта компонентов внешней действительности, так и самоотношение к ней, так как то, что человеком осознается, и то, каким образом это происходит, определеяется реальными его отношениями с окружающей действительностью.

Следовательно, воспринимаемое качество – это системный эффект, интегрирующий субъективные и объективные стороны окружающего мира и деятельности человека. Указанное понимание выступает в качестве основополагающего при построении методов и методик изучения качества жизни.

Таким образом, условное благополучие во всех сферах жизни, расцениваемое человеком на основании субъективных переживаний, а, следовательно, не всегда отображающее его состояние по объективным показателям (проявлению патологических симптомов, уровню дохода, профессиональным достижениям и пр.), однако в некоторой мере зависящее от них.

Использованные источники:

1. Акопов Г.В. Быкова Н.Л. Процессуальный подход к исследованию смысложизненных ориентаций // Психологические проблемы смысла жизни и акме. Материалы XI симпозиума. – Под ред. Г.А. Вайзер, Е.Е. Вахромова - 2006.
2. Абульханова, К. А. Стратегия жизни / К. А. Абульханова. — М., 1991.
3. Журавлева А.Е. Структурная модель качества жизни современных подростков и юношей // Клиническая и медицинская психология: исследования, обучение, практика: электрон. науч. журн. – 2015. – N 1 (7) [Электронный ресурс]. – URL: http://medpsy.ru/climp (дата обращения: 15.04.2018).
4. Задесенец Е.Е. Качество жизни. Краткий словарь. - М.: Смысл, 2009.
5. Ломов Б.Ф. Методологические и теоретические проблемы психологии / Б.Ф. Ломов. М. 1984. - 444 с.

УДК 630*0

Некрасова А.В.
аспирант
кафедра лесоводства и лесоустройства
Высшая школа естественных наук и технологий
Северный Арктический Федеральный
Университет имени М.В. Ломоносова
научный руководитель: Наквасина Е.Н., доктор с.-х. наук
профессор
Россия, г. Архангельск

РАЗЛИЧИЯ В РЕПРОДУКТИВНОЙ СФЕРЕ МЕЖДУ ФОРМАМИ БЕРЕЗЫ ПОВИСЛОЙ (*BETULA PENDULA* ROTH.) В СЕВЕРНОЙ ПОДЗОНЕ ТАЙГИ

Аннотация: Статья посвящена изучению показателей репродуктивной сферы березы повислой в северной подзоне тайги. Выявлена и статистически обоснована связь между формами березы по типу коры и такими показателями, как длина и ширина семени, длина и ширина орешка и семянки, массой 1000 штук семян, а также по проценту всхожести семян. Обоснована необходимость дальнейшего углубленного изучения выделенных форм березы повислой.

Ключевые слова: береза, формы по коре, семена, сережки, качество семян, различия.

Nekrasova A.V., postgraduate student of the Department of forestry and management of the Higher school of natural science and technology
Northern Arctic Federal University
named after M. V. Lomonosov
Russia, Arkhangelsk
Supervisor: Nakvasina E.N., professor, doctor of agricultural sciences

DIFFERENCES IN THE REPRODUCTIVE FIELD BETWEEN FORMS OF SILVER BIRCH (*BETULA PENDULA* ROTH.) IN THE NORTHERN SUBZONE OF THE TAIGA

Abstract: The article is devoted to the study of the indicators of the reproductive sphere of birch in the Northern subzone of the taiga. Revealed a statistically substantiated link between forms of birch in bark type and such parameters as the length and width of the seed, length and width of nuts and seeds, weight of 1000 seeds and percentage of seed germination. The necessity of further in-depth study of the selected forms of birch is substantiated.

Keywords: birch, forms in bark, seeds, catkins, seed quality, differences.

Введение. Одним из способов повышения продуктивности будущих лесов является отбор и размножение перспективных для народного хозяйства популяций и форм лесных пород [8]. В этом отношении весьма ценными объектами для изучения являются березняки, имеющие большой

ареал распространения, неприхотливость к условиям произрастания и отличающиеся наиболее быстрым ростом.

Основным формообразующим признаком у березы является соотношение на стволах трещиноватой коры различной конфигурации и размеров с гладкой берестой, так как с этим признаком тесно связаны показатели роста, строения и технических свойств древесины [9,11]. Классическими считаются формы, выделенные А.С. Яблоковым: ромбовидно-трещиноватая, гладкокорая и грубокорая [13].

Цель наших исследований**:** сравнение репродуктивной сферы у разных форм березы повислой, выделенных по типу коры, в условиях северной подзоны тайги Архангельской области.

Объекты и методика исследования. Исследования проводились на территории города Архангельска, в аллейных посадках березы повислой, где были выявлены и замаркированы по 20 деревьев каждой формы по типу коры – гладкокорой, ромбовидно-трещиноватой и грубокорой.

С пронумерованных деревьев в конце лета (август) собирали сережки – по 100 штук с каждой формы (с одной высоты и стороны света). У сережек измеряли длину и ширину. После сережки убирали на хранение в прохладное помещение (0–5 градусов), предварительно уложив их в деревянные ящики, застеленные бумагой. Зимой семена очищали вручную и проводили замеры. У семян измеряли длину и ширину орешка и семянки [1,6,7]. Материалы обрабатывали методами вариационной статистики [5]. По полученным показателям считали средние значения, коэффициент изменчивости, стандартную ошибку среднего значения. Сравнение пар признаков между формами проводили, используя критерий Стьюдента (рассчитывали достоверность различий средних значений и сравнивали с табличным значением на 5% уровне значимости).

Определение массы 1000 семян у разных форм березы проводили в соответствии с ГОСТом 13056.4–67 [3]. Проращивание семян проводили с использованием действующего ГОСТа 13056.6–97 [4]. Пробы для проращивания отбирали из общей массы собранных семян, произвольно. Для проращивания использовали чашки Петри, в которые размещали по 50 штук семян в каждую. На каждую форму березы делали по три повторности.

По полученным данным определяли абсолютную всхожесть и средний семенной покой.

Результаты исследований.

Как следует из полученных результатов (табл.1) размеры сережек у отдельных форм берез различались.

Таблица 1 – Статистические показатели размеров сережек у изученных форм березы повислой

Показатели	Форма березы	Min	Max	X±mx	C
Длина сережки, см	Гл	2,30	3,80	3,16±0,03	10,748
	РТ	2,20	3,80	3,20±0,03	9,451
	ГР	2,20	4,10	3,04±0,03	10,342
Толщина сережки, см	Гл	0,50	0,96	0,63±0,01	11,913
	РТ	0,50	0,70	0,59±0,01	10,101
	Гр	0,40	0,70	0,58±0,01	12,031
Отношение длины к толщине сережки	Гл	3,23	6,60	5,08±0,07	13,177
	РТ	3,83	7,60	5,42±0,06	11,277
	Гр	3,67	7,25	5,32±0,06	11,932

Примечания: Min– минимальное значение; max–максимальное значение; X - среднее значение;mx–стандартная ошибка среднего значения; C–коэффициент изменчивости (%); Гл - гладкокорая; РТ – ромбовидно-трещиноватая, Гр – грубокорая

Максимальная длина сережки отмечается у грубокорой формы березы повислой (4,10 см). Гладкокорая и ромбовидно-трещиноватая форма имеют одинаковые значения (3,80 см). В то время как наибольшая минимальная длина отмечена у гладкокорой формы (2,30 см).

Максимальная толщина сережек оказалась у гладкокоро й формы березы повислой (0,96 см). Наибольшие минимальные значения присущи гладкокорой и ромбовидно-трещиноватой формам (0,50 см).

В соответствии с полученными нами данными, можно сделать вывод, что гладкокорая и грубокорая формы березы повислой имеют наибольшие различия. Рассчитанная существенность различий между парными значениями показателей сережек при t005=2 (табл.2) показывает, что гладкокорая форма березы по всем трем показателям стабильно отличается от грубокорой. Ромбовидно-трещиноватая форма имеет существенное отличие по длине сережек от грубокорой формы и по двум другим показателям от гладкокорой. Это говорит о промежуточном положении ромбовидно-трещиноватой формы, что было доказано ранее [2,10].

Таблица 2 – Достоверность различий средних значений показателей сережек между изученными формами березы повислой

Показатели	Достоверность различия между формами		
	Гл и РТ	Гл и Гр	РТ и Гр
Длина сережки, см	0,858	**2,527**	**3,575**
Толщина сережки, см	**3,505**	**4,959**	1,853
Отношение длины к толщине сережки	**3,726**	**2,573**	1,139

Примечания: tst– стандартное значение по Стьюденту, t005=2; Гл – гладкокорая форма березы, РТ – ромбовидно-трещиноватая форма, Гр – грубокорая форма

Различия репродуктивной сферы отражаются и на размерах семян березы (табл.3). Наибольшие максимальные значения имеют гладкокорая и грубокорая формы березы. Наибольшие минимальные значения имеет

ромбовидно-трещиноватая форма.

Таблица 3 –Статистические показатели форм березы повислой

Показатели	Форма березы	Min	Max	X̄±mx	C
Длина орешка, мм	Гл	1,30	2,30	1,80±0,03	12,17
	РТ	1,30	2,20	1,77±0,03	10,3
	Гр	1,20	3,20	2,04±0,06	22,32
Ширина орешка, мм	Гл	0,70	1,20	0,82±0,02	12,71
	РТ	0,80	1,20	0,90±0,02	13,71
	Гр	0,80	1,20	0,92±0,02	12,42
Длина семянки, мм	Гл	1,70	3,70	2,67±0,06	14,87
	РТ	1,80	2,80	2,31±0,03	10,64
	Гр	1,70	3,50	2,35±0,06	17,55
Ширина семянки, мм	Гл	2,30	4,70	3,52±0,06	11,23
	РТ	2,30	3,30	2,71±0,03	7,7
	Гр	1,80	3,70	2,94±0,06	14,53
Отношение ширины орешка к его длине	Гл	0,35	0,62	0,46±0,01	13,66
	РТ	0,40	0,77	0,51±0,01	14,54
	Гр	0,25	0,83	0,47±0,02	23,46
Отношение ширины орешка к ширине семянки	Гл	0,19	0,30	0,23±0,004	12,68
	РТ	0,24	0,44	0,33±0,01	14,7
	Гр	0,23	0,45	0,32±0,01	14,96

Примечание: Гл – гладкокорая форма березы, РТ– ромбовидно-трещиноватая форма, Гр – грубокорая форма, Min– минимальное значение ; max–максимальное значение; X - среднее значение;mx–стандартная ошибка среднего значения; C–коэффициент изменчивости (%).

Исходя из рассчитанной существенности различий между формами по показателям семян (табл. 4) видно, что гладкокорая форма по пяти показателям из шести имела отличие от ромбовидно-трещиноватой и от грубокорой форм. Наиболее доказательными значениями является ширина семянки, причем достоверность различия по этому показателю доказана между всеми формами березы. Ромбовидно-трещиноватая форма, по этому показателю, имеет минимальную достоверность различия от грубокорой. Но, в то же время, ромбовидно-трещиноватая форма отличается от грубокорой по длине орешка и имеет максимальное значение по этому показателю. В то время как с гладкокорой формой различие не доказано.

Таблица 4 – Достоверность различий средних показателей семян между изученными формами березы повислой

Показатели	Достоверность различия между формами		
	Гл и РТ	Гл и Гр	РТ и Гр
Длина орешка, мм	0,7071	**3,5777**	**4,0249**
Ширина орешка, мм	**3,2000**	**4,0000**	0,7071
Длина семянки, мм	**5,6667**	**3,8990**	0,5963
Ширина семянки, мм	**12,7500**	**7,0669**	**3,4286**
Отношение ширины орешка к его длине	**3,7165**	0,4560	**1,7889**
Отношение ширины орешка к ширине семянки	**9,2848**	**8,3563**	0,71

Примечания: tst– стандартное значение по Стьюденту, t005=2; Гл – гладкокорая форма березы, РТ – ромбовидно-трещиноватая форма, Гр – грубокорая форма

Максимальная масса 1000 шт. семян отмечается у грубокорой формы березы и составляет 0,209 г, а минимальная у гладкокорой – 0,094 г. Ромбовидно-трещиноватая форма занимает промежуточное положение и вес 1000 штук семян у нее составляет 0,167 г. Различия между формами подтвердились и по качеству семян.

Таблица 5 –Показатели качества семян

Форма березы	Проросшие семена, шт.	Абсолютная всхожесть, %	Энергия прорастания, %	Средний семенной покой
Гладкокорая	19	28,4	12,0	5,7
Ромбовидно-трещиноватая	65	52,0	42,0	5,5
Грубокорая	60	54,5	40,0	5,1

Результаты проращивания показали, что гладкокорая форма имеет наихудшие показатели качества семян. Ромбовидно-трещиноватая форма имеет наибольшее количество проросших семян, максимальную всхожесть и энергию прорастания. Значения грубокорой формы близки к значениям ромбовидно-трещиноватой. При взрезывании было отмечено, что у разных форм березы большое количество семян – пустые, но максимальное количество таких семян у гладкокорой формы. Возможно, это связано с погодными условиями в период опыления.

Обзор литературы показал, что береза имеет один существенный недостаток: семена быстро теряют всхожесть. При оптимальных условиях хранения к весне следующего года они сохраняют всхожесть от 16 до 23%, а в лучшем случае до 36% [12]. В нашем случае низкий процент всхожести имели семена гладкокорой формы. Семена остальных форм показали более высокие результаты.

Выводы: Изучение репродуктивной сферы у березы повислой (*Betula pendula* Roth.) в северной подзоне тайги по типу трещиноватости коры (гладкокорая, ромбовидно-трещиноватая и грубокорая формы) показало, что

имеются различия по размерам сережек и семян, по качеству семян между отдельными парами форм. Чаще всего наблюдались различия между гладкокорой и грубокорой формами березы повислой. Проявляющиеся различия предполагают дальнейшее исследование формового разнообразия березы по другим морфолого-биометрическим показателям.

Использованные источники:

1. Ветчинникова Л.В. Береза: вопросы изменчивости (морфо–физиологические и биохимические аспекты). М.: Наука, 2004. – 183 с.
2. Галеев Э.И. Березняки Южного Урала (на примере березы повислой): автореф. дис. ... канд. с/х наук: 06.03.03/ Галеев Энрик Ирасович. – Екатеринбург, 2000. – 23 с.
3. ГОСТ 13056.4–67 Семена деревьев и кустарников. Методы определения массы 1000 семян. М., 1968. – С. 60–62
4. ГОСТ 13056.6–97 Семена деревьев и кустарников. Метод определения всхожести. М., 1998. – 31 с.
5. Гусев, И.И. Моделирование экосистем: учебное пособие / И.И. Гусев. – Архангельск: Изд-во Арханг. гос. техн. ун-та, 2002. – 112 с.
6. Данченко А.М. Возрастная динамика наследуемости и изменчивости признаков материнских деревьев березы и их потомков / А.М. Данченко, С.А. Кабанова // Лесной вестник. –2000. – № 3. – С. 132 – 153
7. Исаков Ю.Н. Влияние самоопыления на качество семян и рост потомства у некоторых видов березы / Исаков Ю.Н., Миленная Л.А., Иевлев В.В., Исаков И.Ю. // Генетические и экологические основы повышения продуктивности лесов: Сб. науч. тр. – Воронеж: НИИЛГиС, 1993. –С. 23– 30.
8. Кабанова С.А., Данченко А.М., Мясников А.Г. Влияние эколого–географических условий на биологические свойства семян и сеянцев березы повислой и березы пушистой //Лесное хозяйство и зеленое строительство в Западной Сибири. Томск: Издательский Дом ТГУ, 2015. Вып. 7. С. 78–87.
9. Коновалов В.Ф. Плюсовая селекция березы повислой в республике Башкортостан: итоги и перспективы развития / В.Ф. Коновалов, Ю.А. Янбаев, Э.И. Галеев, Е.В. Дунюшкин // Аграрная Россия, спец. выпуск: материалы международной научно-практической конференции "Актуальные проблемы дендроэкологии и адаптации растений", посвященной 80-летию со дня рождения профессора Юрия Захаровича Кулагина. – 2009. – С. 140 – 141.
10. Коновалов В.Ф. Селекция и разведение березы повислой на Южном Урале: монография. – М.: МГУЛ, 2002. – 299 с.
11. Косиченко Н.Е. Анатомическая структура коры форм березы повислой в связи с различным характером накопления и растрескивания корки / Н.Е. Косиченко, В.К. Попов, Ю.А. Ломовских // Селекционные основы повышения продуктивности лесов: сб. научн. тр. – Воронеж. – 1979. – С. 26 – 34
12. Пентелькина Н.В., Иванюшева Г.И. Выращивание сеянцев березы повислой с использованием регуляторов роста // Актуальные проблемы лесного комплекса, Брянск: БГИТА, 2012, Вып.31. –С. 193–197

13. Яблоков А.С. Селекция древесных пород. — М.: Сельхозиздат, 1962. — 487 с.

УДК 658.71(075.8)

Нестеренко А.В.
студент магистрант
Поволжский институт управления имени П.А.Столыпина-
филиал РАНХиГС при Президенте РФ
Россия, г. Саратов

РОЛЬ МУНИЦИПАЛЬНОГО ЗАКАЗА В УПРАВЛЕНИИ МУНИЦИПАЛЬНЫМ ОБРАЗОВАНИЕМ

Аннотация: в статье рассмотрены определения «муниципальное образование», «муниципальный заказ», «муниципальный контракт». Описаны положительные и отрицательные стороны существующих способов использования муниципального заказа и его роли в управлении муниципальным образованием. Предложены направления совершенствования роли муниципального заказа в управлении муниципальным образованием.

Ключевые слова: управление, муниципальное образование, муниципальный заказ, муниципальный контракт.

Nesterenko A.V., graduate student
Volga region Institute of management
named after P. A. Stolypin-
branch Ranepa under the President of the
Russian Federation, Russia, Saratov

THE ROLE OF THE MUNICIPAL ORDER IN THE MANAGEMENT OF MUNICIPAL EDUCATION

Abstract: the article considers the definitions of "municipal formation", "municipal order", "municipal contract". The positive and negative aspects of the existing methods of using the municipal order and its role in the management of municipal education are described. The directions of improvement of the role of the municipal order in the management of the municipality are proposed.

Key words: governance, municipal unit, municipal order, the municipal contract.

Понятие «муниципальное образование» - один из основных терминов, используемых при решении вопросов реализации местного самоуправления. Термин впервые был использован в Федеральном законе № 154-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации»[1], характеризуя самоуправляемую территорию Российской Федерации (в настоящее время действие данного закона прекращено). В Федеральном законе № 131-ФЗ дано следующее определение: «Муниципальное образование – городское или сельское поселение,

муниципальный район, городской округ либо внутригородская территория города федерального значения»[2].

С мая 2014 года законодательством Российской Федерации разрешено создание семи видов муниципальных образований: сельское поселение; городское поселение; муниципальный район; городской округ; внутригородская территория города федерального значения (внутригородское муниципальное образование города федерального значения); городской округ с внутригородским делением; внутригородской район. Наиболее многочисленными на территории Российской Федерации являются сельские поселения. Субъекты Российской Федерации имеют право самостоятельно законодательно учреждать, объединять или упразднять муниципальные образования. Самыми большими на территории Российской Федерации считаются:

- Таймырский Долгано-Ненецкий муниципальный район (по площади);
- городской округ город Новосибирск (по численности населения).

Если рассматривать такой вид муниципального образования как внутригородская территория города федерального значения, то такое муниципальное образование может существовать лишь в городах Москва и Санкт-Петербург, это связано со спецификой самих субъектов Российской Федерации.

Уже на 1 сентября 2007 в Российской Федерации было образовано 19 919 сельских поселений, что составило 82,25% от общей численности всех зарегистрированных муниципальных образований[3]. В настоящее время количество действующих муниципальных образований увеличивается ежегодно.

Муниципальный заказ является одним из важнейших инструментов экономически значимых управленческих процессов любого муниципального образования. В Бюджетном кодексе РФ [4] определены термины "муниципальный контракт" и "муниципальный заказ": «Муниципальный контракт - это договор, заключенный органом местного самоуправления, бюджетным учреждением, уполномоченным органом или организацией от имени муниципального образования с физическими и юридическими лицами в целях обеспечения муниципальных нужд, предусмотренных в расходах местного бюджета» [5]. «Муниципальный заказ - это совокупность заключенных муниципальных контрактов на поставку товаров, производство работ, оказание услуг за счет средств местного бюджета» [6].

Работы по благоустройству территории муниципального образования, реконструкция и капитальный ремонт дорог, строительство и ремонт объектов социальной инфраструктуры, поставка горюче-смазочных материалов для муниципальных нужд, переработка и утилизация бытовых отходов, содержание, обслуживание, текущий и капитальный ремонт жилищного и нежилого муниципального фонда, производство отдельных видов продукции и товаров народного потребления для муниципальных

нужд (в первую очередь - для детей и малоимущих граждан), а также оказание иных услуг, необходимых для удовлетворения бытовых и социально-культурных потребностей населения – это все является предметом муниципального заказа.

Муниципальный заказ воспринимается, во-первых, как способ закупки некоторых видов значимых материальных ресурсов для нужд муниципального образования, проводимый на конкурсной основе; во-вторых, как способ оказания незначительных муниципальных услуг. Хотя было бы целесообразнее всю продукцию и все услуги, необходимые для нужд муниципального образования, считать муниципальным заказом. В таком случае муниципальный заказ будет восприниматься как инструмент системы управления всеми финансовыми ресурсами муниципального образования.

Следует отметить существенный недостаток в использовании муниципального заказа: конкурсное размещение муниципального заказа во многих органах местного самоуправления часто является чаще исключением из правила. Как правило, каждое отдельное структурное подразделение администрации муниципального образования самостоятельно рассматривает варианты, предлагаемые поставщиками продукции или услуг для муниципальных нужд. При этом, чаще всего, структурные подразделения не имеют полной информации о качественных характеристиках предлагаемых им товаров или услуг, общей ценовой политике. В связи с этим, чаще всего, происходит значительный перерасход бюджетных средств органа местного самоуправления.

При размещении муниципального заказа позволяется использовать различные способы:

- открытый конкурс;
- закрытый конкурс;
- двухэтапный конкурс;
- бесконкурсное размещение муниципального заказа.

Самым предпочтительным способом размещения муниципального заказа является, конечно же, открытый конкурс:

- в средствах массовой информации публикуются объявления о проведении конкурса;

- привлекаются к участию в конкурсе организации и предприятия, оказывающие требуемые услуги или производимые требующуюся продукцию (с учетом соответствия оказываемых ими услуг или выпускаемой ими продукции квалификационным требованиям, предусмотренным разработанным в органе местного самоуправления Положением по размещению муниципального заказа).

Сильными сторонами открытого конкурса являются публичность процесса и наличие разработанного качественного внутреннего регламента. Слабыми сторонами проведения открытого конкурса следует указать длительность процесса рассмотрения заявок, большой объем работы по

учету и оценке представленных заявок и возможную необъективность оценки этих заявок.

Закрытый конкурс целесообразнее проводить, когда сроки выполнения муниципального заказа очень ограничены (например, оказываемые сезонные или временные услуги), когда появляются какие-то чрезвычайные обстоятельства (пожары, стихийные бедствия), а также в случае, если все заявленные на конкурс предложения отменяются (в связи с невыполнением предъявляемых требований).

Двухэтапный конкурс возможен в случае, если у заказчика (органа местного самоуправления) отсутствуют, по объективным причинам, возможности составления требований к заказываемым товарам или услугам или же в случае, когда представленные заявки отклонены заказчиком (органом местного самоуправления), в связи с несоответствием требованиям по выполнению муниципального заказа.

Бесконкурсное размещение муниципального заказа возможно лишь в двух случаях: выполнение требуемых работ только местными монополистами; в условиях отсутствия конкурентной среды.

Орган местного самоуправления может самостоятельно использовать разнообразные методы и способы формирования и исполнения муниципального заказа. Например, формирование и исполнение муниципального заказа в некоторых органах местного самоуправления Саратовской области происходит следующим образом - поэтапно (Схема 1).

Схема 1. Этапы формирование и исполнение муниципального заказа

Этапы формирования и исполнения муниципального заказа	*Содержание этапов формирования и исполнения муниципального заказа*
Первый этап	Сбор заявок о потребностях бюджетных организаций в различных видах продукции и услугах на следующий финансовый год Сбор заявок осуществляется одновременно с разработкой бюджета муниципального образования на следующий финансовый год
Второй этап	Разработка сводного плана
Третий этап	Определение заказчиков по отдельным позициям: - кто именно; - в какой сфере муниципальной деятельности наделяется функциями "заказчика"; - кто имеет право заключать муниципальные контракты с поставщиками продукции и исполнителями услуг
Четвертый этап	Размещение муниципального заказа Учет муниципальных заказов Контроль исполнения муниципальных заказов

Следует учитывать, что к началу нового финансового года сводный план муниципального заказа уже должен быть готов к его утверждению. Во многих муниципальных образованиях Саратовской области приняты

нормативные правовые акты, регулирующие систему муниципального заказа. Принимая нормативно-правовые акты, муниципальными образованиями Саратовской области учитывался опыт реализации муниципальных заказов в крупных российских городах при введении конкурса на его размещение: это позволяет снижать расходы бюджетов многих российских органов местного самоуправления до 10 - 15% и значительно минимизировать возможность коррупционных действий при распределении муниципальных контрактов.

С точки зрения направлений совершенствования роли муниципального заказа в управлении муниципальным образованием можно предложить следующее. Для организации работ по более качественному исполнению муниципального заказа целесообразно создать специальные структурные подразделения. Это позволит грамотно, с экономической точки зрения, проводить единообразную политику в сфере муниципального заказа, организовывать конкурсы, рассматривать, анализировать и сравнивать предложения, поступающие от потенциальных исполнителей и отраслевых структурных подразделений органа местного самоуправления, подписывать контракты на весь объем муниципального заказа и качественно осуществлять контроль его выполнения.

Все активнее в последнее время развивается система организации муниципальных закупок через Интернет. Это является положительным моментом и позволит органам местного самоуправления расширять географию поставщиков, экономя бюджетные средства муниципальных образований.

Использованные источники:

1. Федеральный закон «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» от 28.08.2008 г. № 154-ФЗ (отменен) - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_7642 (дата обращения - 1.04.2018)
2. Федеральный закон «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» от 6.10.2003 г. № 131-ФЗ - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_44571 (дата обращения - 1.04.2018)
3. Местное самоуправление в Российской Федерации / Комитет государственной гражданской службы Новгородской области [электронный ресурс]. – Режим доступа: http://kgs.niac.ru/component/option,com_docman/task,doc_download/ gid,3/Itemid,/ (дата обращения – 1.04.2018)
4. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 г. № 145-ФЗ (ред.от 28.12.2017 г.) – Режим доступ.а: http://ww.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702 (дата обращения - 1.04.2018)
5. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 г. № 145-ФЗ

(ред.от 28.12.2017 г.) - Режим доступа http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702 (дата обращения - 1.04.2018)
6. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 г. № 145-ФЗ (ред.от 28.12.2017 г.) - Режим доступа http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702 (дата обращения - 1.04.2018)
7. Муниципальное право Российской Федерации. В 2-х ч.- Часть 1: учебник для бакалавриата и магистратуры/ под ред.Н.С.Бондаря.-5-е изд.,перераб.и доп.-М.: Издательство Юрайт, 2018.- 356 с.
8. Подосинников Е.Ю., Мутылина Е.О. Муниципальные закупки в системе государственного и муниципального заказа России. - Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/munitsipalnye-zakupki-v-sisteme-gosudarstvennogo-i-munitsipalnogo-zakaza-rossii (дата обращения - 1.04.2018 г.)
9. Савостьянова, С. А. Правовое регулирование финансовой деятельности муниципальных образований Российской Федерации / С.А. Савостьянова. - М.: Юрлитинформ, 2015. - 160 с.

УДК 339

Нечаева В.В.
студент 2 курса
факультет «Коммерция»
Пермский Институт (филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Пермь

ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКАЯ СЕТЬ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ СИБИРСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА

Аннотация: В статье рассматривается роль транспортно-логистических сетей в экономическом развитии Сибирского федерального округа. В современных условиях они являются неотъемлемой частью региональных рынков и необходимым условием их формирования. Такие сети обеспечивают оптимизацию и эффективное регулирование грузопотоков. Наличие транспортно-логистических сетей способствует повышению уровня конкурентоспособности региона в сфере экономических отношений.

Ключевые слова: развитие, логистическая сеть, транспорт, регион

Nechaeva V.V.
student
2 course, faculty «Commerce»
Plekhanov Russian University of Economics Perm Institute
Russia, Perm

TRANSPORT AND LOGISTIC NETWORK AS A FACTOR OF DEVELOPMENT OF THE ECONOMY OF THE SIBERIAN FEDERAL DISTRICT

Annotation: The article considers the role of transport and logistics networks in the economic development of the Siberian Federal District. In modern conditions, they are an integral part of regional markets and a prerequisite for their formation. Such networks provide optimization and effective regulation of cargo flows. The presence of transport and logistics networks contributes to the level of competitiveness of the region in the sphere of economic relations.

Key words: development, logistics network, transport, region

Актуальность. В связи с переходом российской экономики на инновационный путь развития возникла острая необходимость в создании на всей территории страны современных транспортно-логистических сетей. Обосновано это тем, что они создают условия для интенсивного роста предпринимательской активности в регионах посредством надлежащего транспортного и логистического обеспечения.

Актуальность работы состоит в том, что на данный момент при осуществлении межрегиональных и внутрирегиональных хозяйственно - экономических связей возникает ряд проблем. Они обусловлены, прежде всего, существенным различием в условиях эксплуатации транспортных

средств и отсутствием терминально-складских комплексов. В связи с этим наиболее эффективным путем достижения экономического развития региона является создание там транспортно-логистических сетей, которые способны непрерывно функционировать в данных условиях и реализовывать конкурентные преимущества.

Цель написания данной работы состоит в обосновании необходимости наличия транспортно-логистических сетей в регионах для оптимизации и регулирования грузопотоков, а также обеспечения эффективного экономического развития.

Для достижения поставленной цели необходимо решить ряд задач: рассмотреть понятие и структуру логистических сетей, обосновать причины возникновения логистических конфликтов и проанализировать способы их регулирования, выявить основные риски транспортно-логистических сетей Сибирского федерального округа и рассмотреть пути их снижения.

В сложившихся экономических условиях регионам достаточно сложно координировать и обеспечивать необходимую согласованность в совместной работе транспортной системы и логистических организаций, образующих единые транспортно-логистические сети и играющие основополагающую роль в достижении социально-экономического развития региона. Но важно понимать, что существует ряд обстоятельств, которые в той или иной степени оказывают влияние на эффективность развития региональных транспортно-логистических сетей. Это и определило структуру данной статьи.

В первой ее части дано понятие сети в логистике и раскрыта сущность логистических посредников.

Во второй части представлена краткая характеристика существующих логистических сетей.

В третьей части рассмотрены основные конфликты, которые могут возникнуть в процессе построения транспортно-логистических сетей и предложены способы их урегулирования.

В заключительной части данной статьи выявлены характерные риски транспортно-логистических сетей для Сибирского федерального округа и рассмотрены пути их снижения.

Теоретическая значимость. Под логистической системой подразумевают адаптивную систему с обратной связью, которая выполняет определенные логистические функции. Она состоит из определенных элементов-звеньев, между которыми в процессе управления материальными и сопутствующими потоками устанавливаются определенные функциональные связи и отношения. Такая система имеет развитые связи с внешней средой и включает в себя несколько подсистем, обеспечивающих эффективный процесс товародвижения [3].

В настоящее время в логистической системе выделяют несколько звеньев, выполняющих локально-целевые функции. Совокупность этих звеньев, между которыми установлены определенные взаимосвязи по

основным материальным и/или сопутствующим им информационным и финансовым потокам называют логистической сетью. В современных условиях формирование таких сетей является одной из важнейших задач стратегического планирования логистики и построения эффективной логистической системы.

В логистике транспортные сети рассматриваются как одно из ведущих звеньев, необходимых для эффективной организации процесса товародвижения, что в свою очередь обуславливает их превращения в транспортно - логистические сети. Сочетание социально-экономических и природно-климатических факторов характеризует специфику таких сетей в регионе [5].

В последние годы наблюдается тенденция реструктуризации региональных транспортно-логистических сетей. Обосновано это, прежде всего, необходимостью рационализации бизнес-процессов. Формирование транспортно-логистической сети региона осуществляется на основе существующей транспортной сети, а также на принципах сетевой формы организации логистики.

Функционирование транспортно-логистических сетей в первую очередь ориентировано на полную оптимизацию процессов движения грузовых потоков, обеспечение высокого качества предлагаемого сервиса, а также максимально возможное вовлечение всех грузоотправителей и грузополучателей в логистические процессы [7].

Правильно организованная транспортно-логистическая сеть региона обеспечивает надежное развитие транспортной системы, совершенствование взаимоотношений между предприятиями транспорта и логистических посредников, формирование экономически конкурентной среды, а также создание устойчивых внутрирегиональных и межрегиональных связей.

Через транспортно-логистические сети, которые включают в себя множество посредников, осуществляется доведение товарного потока от конкретного производителя до потребителей. При сетевой форме организации товародвижения основой взаимодействия между коммерческими партнерами является учет интересов каждого из них [4].

В большинстве случаев выделение звеньев транспортно - логистической системы обосновано наличием в организационной структуре управления функционально обособленных подразделений, а также партнеров и контрагентов. В современной системе логистики партнеры и контрагенты образуют так называемые «три стороны». Рис. 1 показывает, что представляет собой каждая из этих сторон [3].

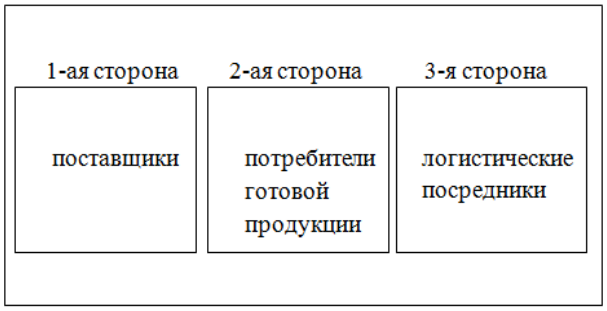


Рис. 1 - «Три стороны» в системе логистики

На основе данного деления в логистическом менеджменте появился специальный термин Third Party Logistics (3PL) — «третья сторона в логистике» или, другими словами, логистический посредник, который обязан обеспечить доставку товаров в место назначения с наименьшими затратами и потерями. Основными логистическими посредниками фирм выступают перевозчики, экспедиторы, грузовые терминалы, склады общего пользования и другие, юридические или физические лица, выполняющие основные логистические функции.

Логистические сети можно подразделить на два класса сложности. В первом случае - это простая логистическая сеть, которая схематично представлена на рис. 2 [5].



Рис.2 - Простая логистическая цепь

Такой вид логистических сетей формируются как внутри одного предприятия, так и между двумя предприятиями. Форма управления логистической деятельностью достаточно проста, так как сфера деятельности распространяется только на хранение, реализацию готовой продукции и рассмотрение вопросов ее перевозки.

Сложная логистическая сеть представлена на рис.2. При ее использовании на предприятии контроль системы логистики охватывает следующие виды деятельности: обслуживание клиента, сбор и обработка заказов, управление запасами готовой продукции и т.д. В отличие от простой логистической сети сложная состоит из нескольких звеньев - производитель, посредники производителя, потребитель и посредники потребителя [5].

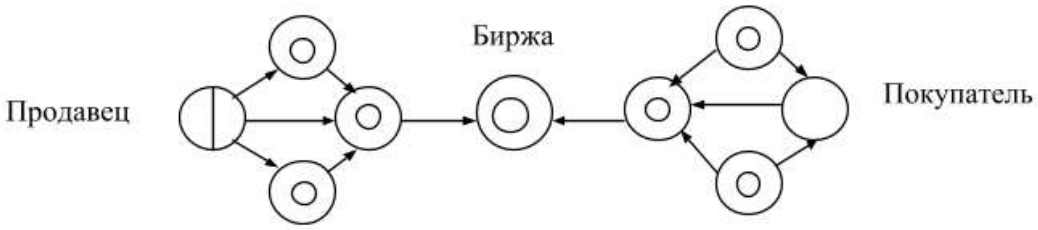


Рис. 3 - Сложная логистическая сеть

На практике достаточно часто приходится сталкиваться с ситуациями фрагментарной реализации логистических функций в процессе управления экономическими потоками. Следовательно, между участниками логистической системы возникают разногласия, которые впоследствии перерастают в конфликты. Такие противоречия могут быть вызваны как субъективными, так и объективными причинами [4].

Условно все логистические конфликты подразделяют на две большие группы: внутренние, которые возникают между структурными подразделениями организации и внешние, представляющие собой столкновение между рыночными субъектами логистики.

Примерами типичных конфликтных ситуации, между функциональными службами оптовой торговли могут быть противоречия, возникающие между отделом маркетинга, финансовым, а также транспортным отделом предприятия либо между отделом закупок и складом организации. В данных ситуациях конфликт решается службой логистики путем проектирования системы координирования действий по совместной работе этих подразделений.

Для транспортно-логистических сетей Сибирского федерального округа (СФО) характерны все вышеперечисленные виды конфликтных ситуаций. Поэтому способы урегулирования логистических конфликтов сходны с общепринятыми способами в логистической практике.

При правильном построении логистической системы конфликтные ситуации между функциональными подразделениями компании разрешаются непосредственно руководителями или же персоналом логистической службы, которые несут ответственность за межфункциональную координацию деятельности по параметрам возникающих конфликтов.

Существует несколько способов решения логистических конфликтов, общая схема которых представлена на рис. 4 [7].

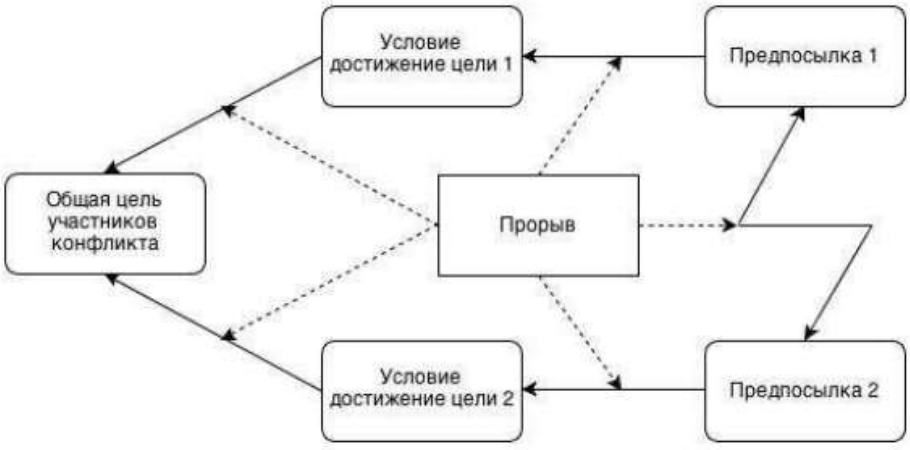


Рис.4 - Схематичное представление процесса решения логистических конфликтов

Наиболее распространенный способ их урегулирования - это достижение компромисса между оппонентами. Достигается он посредством

взаимных уступок. Следующим способом разрешения логистических конфликтов является медиация, которая подразумевает проведение переговоров между оппонентами в присутствии посредника. Существуют и другие способы решения конфликтных ситуаций, например, такие как сглаживание, приспособление и сотрудничество [7].

Для эффективного экономического развития страны необходимо создание абсолютно новой системы управления грузопотоками. Поэтому следует уделить особое внимание развитию транспортно-логистических сетей в регионах, становление которых должно быть основано на последовательном формировании грузоперерабатывающих и грузонакопительных терминалов, мультимодальных терминальных комплексов многоцелевого назначения, а также логистических центров. Это необходимо для осуществления рационального управления, координации работ с различными перевозчиками, экспедиторами и иными логистическими партнерами [1].

В настоящее время проблемы транспортно-логистического характера остаются актуальными во многих регионах РФ, в том числе и в СФО. Хотя Сибирский федеральный округ является важнейшим транспортным узлом в России, через который проходят основные транзитные потоки из европейской части страны в азиатскую.

Транспортные сети СФО являются соединительным звеном между его районами, формируя между ними единое экономическое пространство и обеспечивая тем самым свободное передвижение товаров. Следует отметить, что в настоящее время транспортно-логистическая сеть в Сибирском федеральном округе мало развита, из-за этого происходит замедление дальнейшего развития сил производственного характера этого региона [1].

Основным видом транспорта СФО является железнодорожный транспорт. Сибирская, Южносибирская и Среднесибирская магистрали играют ключевую роль в обеспечении перевозок данного региона по направлению «Запад-Восток».

Водный транспорт специализируется на перевозках в большей степени лесных, минеральных, строительных грузов по таким рекам СФО как: Обь, Енисей, Ангара, Иртыш, Лена, а также их притокам и по озеру Байкал. Большую роль в транспортно-логистической сети играет Северный морской путь, обеспечивающий снабжение продукцией, а также экспорт продукции территорий СФО.

Сеть автомобильных дорог в Северном федеральном округе имеет крайне слабое развитие. Автомобильный транспорт обслуживает исключительно внутренние перевозки СФО [6].

На рисунке 6 приведена диаграмма, показывающая долю железных и автомобильных дорог, а также судоходных путей, которые развиты в Сибирском федеральном округе, в процентном отношении относительно общей протяженности транспортно - логистических сетей в Российской Федерации.

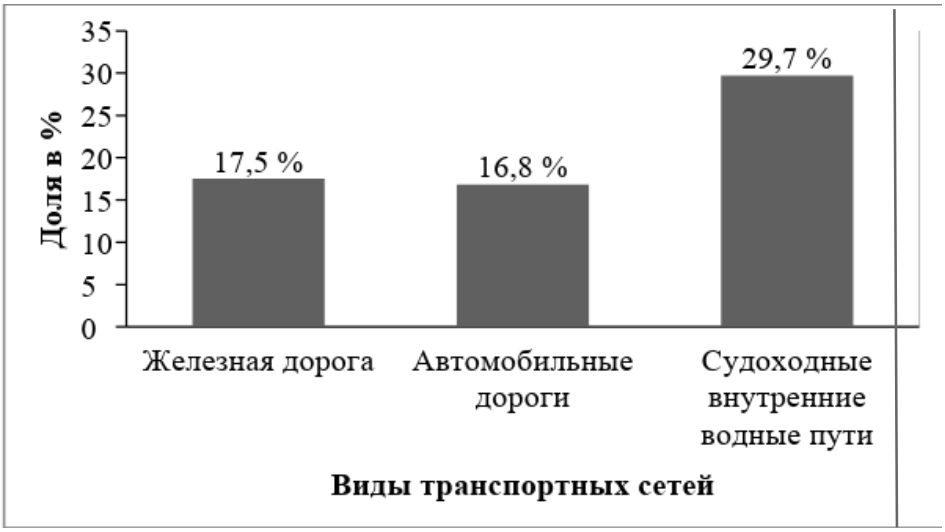


Рис.6 - Доля СФО в протяженности транспортно-логистических сетей Российской Федерации

Рассмотрев диаграмму, можно заметить, что транспортно-логистическая сеть СФО занимает большое долю в протяженности сетей РФ, в частности, судоходные внутренние водные пути - 1 место, железная дорога - 2 место и автомобильные дороги 3 место в РФ. Однако, имея данные показатели, транспортный комплекс в Сибирском федеральном округе развит достаточно слабо. Такая ситуация препятствует дальнейшему развитию его производительных сил.

Далее проанализируем статистические данные Сибирского федерального округа по некоторым позициям [9].

На рисунке 7 представлена информация о том, какое место СФО занимает в сфере погрузки товарных грузов на железнодорожном транспорте.

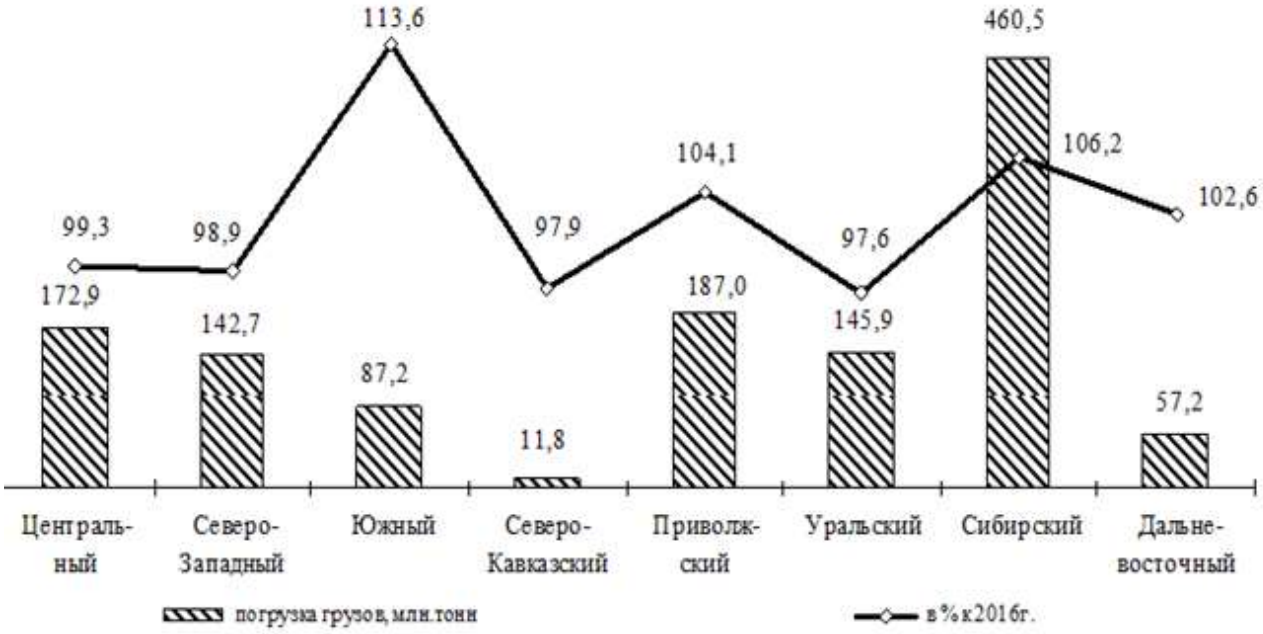


Рис.7 - Перевозка грузов железнодорожным транспортом по федеральным округам РФ в 2017 году [9]

На основании вышеприведенных данных можно сказать, что Сибирский федеральный округ занимает первое место среди регионов в сфере погрузки грузов на железнодорожный транспорт, что свидетельствует о более эффективном его использовании в данном регионе. В 2017 году объем погрузок составил 460,5 млн. тонн, что в процентном отношении к 2016 году составляет 106,2 %. Удельный вес СФО в общем объеме погрузок составляет 36,4 % [9].

Существенную роль в экономическом и транспортно-логистическом развитии СФО играет процесс осуществления грузовых перевозок с помощью автомобильного транспорта. Ниже на рисунке 8 представлены данные за 2017 по федеральным округам РФ об объемах грузовых перевозок, которые осуществляются различными организациями, занимающимися коммерческой деятельностью. Но в данном случае не берутся во внимание субъекты малого бизнеса.

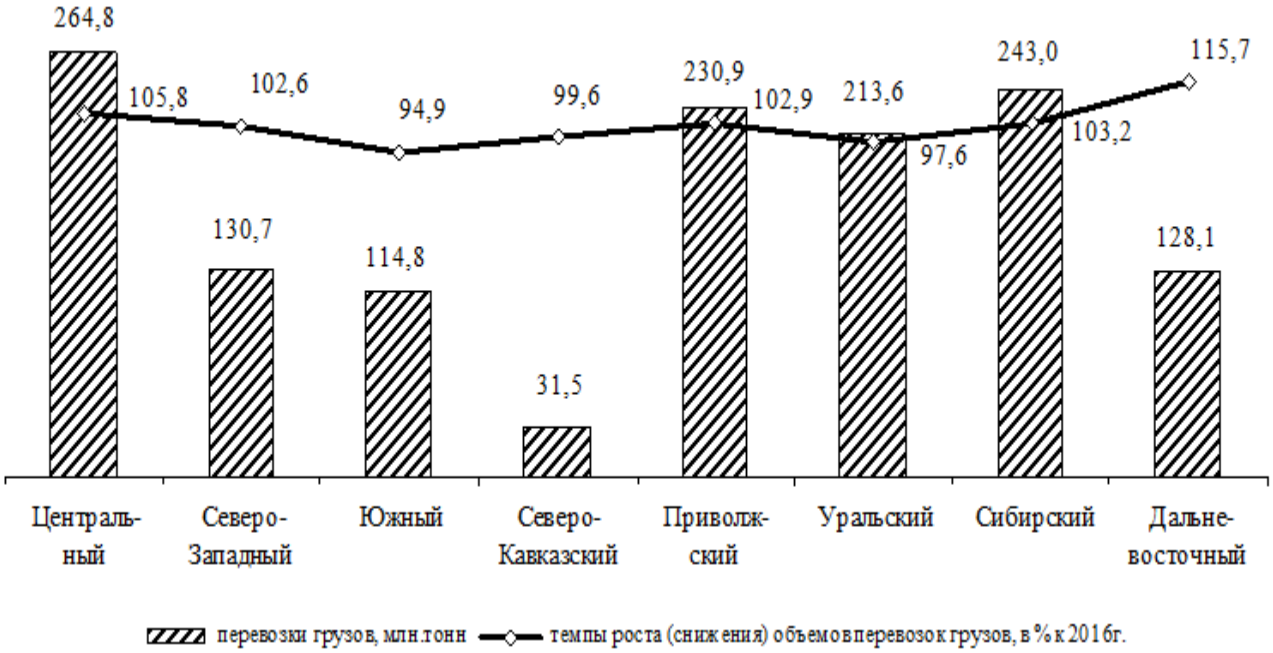


Рис. 8 - Грузоперевозки автомобильным транспортом, осуществляемые организациями [9]

Проанализировав данные можно с уверенностью сказать, что по общему объему грузовых перевозок за 2017 год, который составил 243 млн.тонн, СФО занимает 2-е промежуточное место. По отношению к 2016 году темп роста по этому показателю составил в среднем 103,2 %. Удельный вес региона в общем объеме грузовых перевозок РФ с использованием автомобильного транспорта составляет 17,9 % [9].

По данным Росстата Сибирский федеральный округ по грузообороту с использованием автомобильного транспорта в 2017 году занимает пятое место из восьми возможных. Это говорит о том, что сеть автомобильных дорог в округе имеет крайне слабое развитие. Формирование логистических центров, которые базируются на основе особых логистических кластеров, является одним из наиболее перспективных направлений в развитии

транспортно-логистических сетей и систем СФО.

Особенности географического положения СФО позволяют создавать там логистические центры с использованием кластерного подхода, который имеет сетевую структуру, включающую сети вертикального и горизонтального типа. Такие сети направлены на долгосрочные отношения с партнерами и взаимную интеграцию поставщиков, производителей и дистрибьюторов в рамках партнерских отношений соответственно. Это способствует консолидации усилий предприятий, осуществляющих свою деятельность в логистике, с крупными логистическими операторами [1].

Логистическим риском признается риск, который отражает потенциальную возможность потери или снижения качества товара в процессе его транспортировки от производителя до потребителя. Риски могут оказать негативное влияние на конечный финансовый результат деятельности предприятия или организации.

Основными транспортно-логистическими рисками, с которыми сталкиваются представители бизнеса в Сибирском федеральном округе, являются:

- коммерческие риски, которые характеризуются срывами поставок и нарушением их сроков и неподготовленностью самого груза;
- риски, связанные с потерей имущества из-за стихийных бедствий и неблагоприятных условий перевозки;
- технические риски, обусловленные отказом или неисправностью транспортных средств;
- риски, причиной которых является низкая квалификация логистических посредников;
- несбалансированность и дефицит, т.е. несоответствие объемов поставок;
- риски, возникшие в результате роста транспортных издержек [2].

Они косвенным образом связаны с отсутствием необходимых транспортно-логистических сетей в регионе. Это обосновано тем, что он имеет относительно большую территориальную протяженность и достаточно сложные климатические условия.

В Сибирском федеральном округе для снижения влияния рисков на транспортно-логистические сети создаются особые системы, которые называются системы «управления риском». Они включают в себя идентификацию риска, то есть выявление источников риска, их видов и возможный ущерб; определение условий поставки и выбор партнера; оценку рисков, а также определение фактического ущерба [2].

На сегодняшний день деятельность, которая направлена на управление логистическими рисками предприятий в пределах Северного федерального округа, должна быть достаточно структурирована, а также необходимо, чтобы она включала в себя следующие основные направления (этапы) [5]:

1. распознавание и исследование рисков;

2. анализ альтернативных методов управления ими;
3. выбор методов управления риском;
4. выполнение метода управления риском;
5. оценка результатов и рационализация системы управления риском.

Таким образом, любая логистическая деятельность, как известно, связана с неожиданностями, степень которых зависит от способности участников логистического процесса прогнозировать политическую и экономическую ситуацию, рассчитывать финансовую окупаемость проекта, выбирать партнеров для своей деятельности, быстро реагировать на изменение рынка и принимать эффективные управленческие решения.

На примере Новосибирской области был проведен анализ развития транспортно-логистических сетей. Новосибирская область имеет выгодное экономико-географическое положение. Эта особенность позволяет ей выполнять функции крупнейшего транспортного, распределительного и транзитного узла на территории Сибирского федерального округа.

Транспортно-логистическая сеть является одной из составляющих отраслей специализации экономики Новосибирской области. Доля транспортно-логистических сетей области в валовом региональном продукте составляет 12,5 %, что на 4,3% выше, чем общероссийские показатели (доля транспорта в ВВП РФ — 8,2 %) [10].

Ежегодный прирост грузооборота за период с 2011 года составляет 5–9 %. Сложившаяся динамика оказывает положительное влияние на развитие транспортно-логистической сети рассматриваемой области. Грузооборот по видам транспорта представлен в таблице 1.

Таблица 1.

Грузооборот по видам транспорта [10]

	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Транспорт - всего	4676	4800	4915	4948	4446	4752	4915	5056	5084
в том числе:									
железнодорожный	1858	1951	2090	2116	1865	2011	2128	2222	2196
автомобильный	194	199	206	216	180	199	223	249	250
трубопроводный	2474	2499	2465	2464	2246	2382	2422	2453	2513
морской	60	62	65	84	98	100	78	45	40
внутренний водный	87	87	86	64	53	54	59	81	80
воздушный	2,8	2,9	3,4	3,7	3,6	4,7	5,0	5,1	5,0

Исходя из данной таблицы, можно сделать вывод, что транспортно-логистические сети Новосибирской области с каждым годом стремительно развиваются, следовательно, увеличивается и грузооборот. Так первое место по этому показателю занимает железнодорожный транспорт. Его доля в

совокупном грузообороте области (16 % от общего грузооборота СФО) составляет 98 %.

Далее на рисунке 12 представлена диаграмма транспортного грузооборота в динамике за период с 2008 по 2016 года [10].



Рис. 9 - Транспортный грузооборот в динамике

Анализируя данные диаграммы можно сказать, что в целом транспортный грузооборот области имеет положительную динамику. Исключение составляет лишь 2012 год, когда доля грузооборота достигла своего минимума в рассматриваемом периоде. Начиная с 2013 года, наблюдается постепенный рост транспортного грузооборота, что свидетельствует о благоприятно складывающихся экономических условиях в регионе.

В целом объем грузоперевозок в Новосибирской области всеми видами транспорта за 2016 год в среднем составил 38,7 млн.тонн.

Вывод. Транспорт играет особую роль в обеспечении эффективного функционирования логистического потока в регионе, в частности в СФО. В современных условиях транспортно-логистические сети являются неотъемлемой частью региональных рынков и необходимым условием их формирования.

Проведенные исследования показали, что процесс формирования транспортно-логистических сетей занимает особое место в условиях экономического, а также социального развития регионов страны. Основополагающей силой для социально-экономического развития регионов является эффективная, организованная, слаженная и согласованная работа транспортной системы, а также современная логистическая организация товарных потоков.

Проблемы транспортно-логистического характера и в настоящее время затрагивают и остаются актуальными для Северного федерального округа. Хотя анализ показал, что данный субъект является важнейшим транспортным узлом в Российской Федерации, который включает в себя основные транзитные потоки из европейской части страны в азиатскую.

Транспортные сети СФО являются соединительным звеном между его районами, формируя между ними единое экономическое пространство и обеспечивая тем самым свободное передвижение товаров. Следует отметить, что в настоящее время транспортно-логистическая сеть в Сибирском федеральном округе мало развита, из-за этого происходит замедление дальнейшего развития сил производственного характера этого региона.

Следует отметить, что транспортно-логистическая сеть имеет тесную взаимосвязь с другими отраслями экономики региона. Характерной особенностью является то, что такие сети полностью отражают новейшие радикальные изменения функционирования и пространственной организации коммуникационных систем и структур экономики региональных рынков. Они являются связующим звеном между операциями производства, распределения, сбыта, обмена и управления.

Использованные источники:

1. Бубнов В.А., Гольская Ю.Н. Влияние транспортной инфраструктуры на развитие Сибирского федерального округа. – Иркутск : ИрГУПС, 2013. – 172 с.
2. Будрина Е.В. проблема выявления, идентификации и оценки логистических рисков // Материалы международной конференции «Логистика в современном бизнесе». М.: Изд-во ГУ – ВШЭ, Международный центр логистики, 2001. с.98-104.
3. Гаджинский А.М. Логистика: Учебник. - 15-е изд., перераб. и доп. - М.: Издательско-торговая корпорация "Дашко и К", 2008. - 472 с.
4. Гудков В.А., Основы логистики: Учебник для вузов / В.А. Гудков, Л.Б. Миротин, С.А. Ширяев, Д.В. Гудков; Под ред. В.А. Гудкова. - М.: Горячая линия - Телеком, 2006. - 351 с.: ил.
5. Носов А.Л. Региональная логистика. М.: Альфа-Пресс, 2007. 168 с.
6. Овсиенко Д.В. Современное состояние и перспективы развития транспортно-логистической инфраструктуры Новосибирской области // Молодой ученый. — 2015. — №13. — С. 438-442. —Режим доступа: https://moluch.ru/archive/93/20532/. свободный (Дата обращения: 28.03.2018).
7. Разумовский В.М., Солодкий А.И. Транспортно-логистические системы и региональное развитие // Проблемы современной экономики. 2009. № 2 (30). С. 270-273.
8. RATEGEO. Географические практики: [Электронный ресурс].- Режим доступа: www.rategeo.ru/gwors-918-1.html. свободный (Дата обращения 28.03.2018 г.)
9. Регионы России. Социально-экономические показатели. Федеральная служба государственной статистики: [Электронный ресурс].- Режим доступа: http://www.gks.ru. свободный (Дата обращения 05.04.2018 г.)
10.Транспорт и связь: [Электронный ресурс].- Режим доступа: http://novosibstat.gks.ru/. свободный (Дата обращения 05.04.2018 г.)

УДК 314.02

Новикова О.М.
студент магистрант 2 курса
факультет «Национальной экономики»
Мясникова В.М., к.э.н.
доцент
кафедра «Региональной экономики и управления»
Самарский Государственный Экономический Университет
Россия, г. Самара

ОЦЕНКА ТЕКУЩЕГО СОСТОЯНИЯ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ В РОССИИ

Аннотация: в настоящее время в России государством реализуются различные меры демографической политики для стабилизации и улучшения демографической ситуации. В данной работе проведена оценка этих мер, анализ и сравнение плановых демографических показателей с достигнутыми, тенденции развития демографической политики в России.

*Ключевые слова**:** демография, демографическая политика в России, демографическая ситуация, оценка демографической политики, тенденции развития демографической политики в России.*

Novikova O. M.
student
2 master's course, faculty of «National economy»
Samara State University Of Economics
Myasnikova V. M., Ph. D.
Associate Professor of "Regional Economics and management" chair
Samara State University Of Economics
Russia, Samara

ASSESSMENT OF THE CURRENT STATUS AND DEVELOPMENT TRENDS OF THE DEMOGRAPHIC POLICY IN RUSSIA

Abstract: currently, the state implements various measures of demographic policy in Russia to stabilize and improve the demographic situation. This work assesses these measures, analyzes and compares the planned demographic indicators with the achievements, trends in the development of demographic policy in Russia.

Keywords: demography, demographic policy in Russia, demographic situation, evaluation of demographic policy, trends in the development of demographic policy in Russia.

Основным документом, являющимся базовой основой реализации демографической политики в России, является «Концепция демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года», утвержденная Указом Президента от 9 октября 2007 года № 1351. Главными задачами данной Концепции стали сокращение уровня смертности и

увеличение рождаемости в стране, увеличение продолжительности жизни населения, укрепление здоровья граждан, регулирование процесса миграции и улучшение на этой основе демографической ситуации в целом по стране. Концепция также включает в себя описание ряда факторов, отрицательно влияющих на рождаемость. Среди этих факторов можно выделить низкие денежные доходы большой части населения России, неподходящие жилищные условия, условия труда, не отвечающие санитарно-гигиеническим нормам, низкий уровень репродуктивного здоровья населения и т.д.

В рамках Концепции были выделены три этапа реализации демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года. На первом этапе, то есть с 2007 по 2010 годы предполагалось создание необходимых условий для уменьшения остроты демографического кризиса посредством осуществления различных мероприятий, а также сформирование мощной правовой и финансовой базы для дальнейшего закрепления позитивных тенденций.

Помимо этого, субъекты Российской Федерации должны были разработать региональные демографические программы, учитывающие специфику конкретного региона, и согласовать их с мероприятиями главнейших национальных проектов в сферах жилищной политики, здравоохранения, образования и сельского хозяйства. Важной задачей на данном этапе стало снижение темпов естественной убыли населения и обеспечение прироста за счёт миграции.

На втором этапе реализации концепции, который осуществлялся с 2011 по 2015 годы, планировалось продолжить мероприятия по стабилизации демографической ситуации в стране. Главный акцент был сделан на улучшении здоровья населения и сформировании благоприятных условий для комфортной жизнедеятельности семей, воспитывающих детей. Таблица 1 демонстрирует сравнение целевых показателей, заложенных первоначально в Концепции, и фактических результатов реализации ее мероприятий.

Сравнение плановых показателей с достигнутыми в 2015 году представлено ниже в таблице 1. Фактические данные были взяты из Российского статистического ежегодника, опубликованного в 2017 году, а также с сайта Росстат.[250]

[250] Российский статистический ежегодник. 2017: Стат.сб./Росстат. - Р76 М., 2017 – 686 с.[Электронный ресурс]//URL: http://www.gks.ru/free_doc/doc_2017/year/year17.pdf

Таблица 1 Оценка эффективности «Концепции демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года» по итогам 2015 года.251

Наименование показателя	Планируемый показатель (2015 г.)	Фактический показатель (2015 г.)
Численность населения, чел.	142 – 143 млн.	146,3 млн.
Ожидаемая продолжительность жизни, лет	70	71,4
Общий коэффициент рождаемости (на 1000 чел.)	13,4 (цель - увеличить в 1,3 раза по сравнению с 2006г. – 10,3)	13,3
Общий коэффициент смертности (на 1000 чел.)	10,1 (цель - снизить на треть по сравнению с 2006 г. – 15,1)	13,1
Миграционный прирост, чел.	200 тыс.(ежегодно)	245,4 тыс.

По данным, содержащимся в таблице видно, что фактически достигнутые значения по показателям численности населения, ожидаемой продолжительности жизни и миграционного прироста превышают плановый уровень. Общий коэффициент рождаемости совсем незначительно ниже целевого. Кроме того, по общему коэффициенту смертности плановое значение не было достигнуто, он стал существенно ниже по сравнению с 2006 годом. Таким образом, можно сделать вывод об эффективности проводимых мероприятий в рамках Концепции. Но необходимо обратить большое внимание на уровень смертности в стране и принимать меры по его сокращению и поддержанию оптимального баланса между рождаемостью и смертностью. Важно также отметить, что в 2013 году в России наступило важное историческое событие: рождаемость превысила смертность.

В 2017 году в России по данным российского статистического ежегодника, численность населения составила 146,8 млн. человек252(142,9 млн. человек в 2007 году, рост 3.9 млн. человек за 10 лет). Ожидаемая продолжительность жизни в 2017 году по данным Росстата составила 71,87 года (в 2007 году – 67,61, рост – 4,26 года за 10 лет), суммарный коэффициент рождаемости в России в 2017 году – 1,762 (в 2007 году – 1,305, рост – на 35%). На 28% выросло число родившихся за год – с 1479,6 млн. человек в 2007 году до 1888,7 млн. человек в 2017 году (на 409,1 тыс. детей). Количество умерших снизилось на 13% – с 2166,7 тыс. человек в 2007 году

[251] Лапина Татьяна Юрьевна «Демографическая концепция России и ее роль в преодолении тенденции депопуляции» Nauka 2016г. – No. 12 (036) [Электронный ресурс] // URL: http://nauka-rastudent.ru/36/3775/

[252]Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]//URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc_1135087342078

до 1891 тыс. человек в 2017 году.

Эти результаты вполне можно связать с реализацией комплексных мер по государственной поддержке семей в связи с рождением и воспитанием детей.

В настоящее время реализуется план мероприятий по реализации III этапа Концепции.

В связи со значительным уменьшением к началу третьего этапа численности женщин репродуктивного возраста необходимо принять дополнительные меры, стимулирующие рождение в семьях второго и третьего ребенка.

На III этапе реализации Концепции реализуются меры по упреждающему реагированию на возможное ухудшение демографической ситуации в стране.

Продолжительность III этапа – 10 лет. Этот период разделён на две ступени: период с 2016 по 2020 годы и с 2021 по 2025 годы. Данное разделение обуславливается тем, что плановый горизонт государственных программ на сегодняшний день ограничен 2020 годом. Таким образом, план мероприятий по реализации Концепции составлен только на первый период III этапа – с 2016 по 2020 год.

К 2025 году в Концепции было намечено:

— обеспечить поэтапное увеличение численности населения до 145 млн. человек – данный показатель можно считать выполненным, так как по состоянию на 2017 год общая численность населения уже превысила планируемые 145 млн. человек и составила 146,8 млн. человек;

— повысить показатель ожидаемой продолжительности жизни в России до 75 лет;

— поднять примерно в 1,5 раза по сравнению с 2006 годом суммарный коэффициент рождаемости; (увеличен с 1,3 в 2006 году до 1,6 в 2017 году, то есть на 23%)

— понизить уровень смертности в 1,6 раза в сравнении с 2006 годом; (общий коэффициент смертности по данным Росстат в 2006 году равен 15,1 и 12,9 в 2017 году¸снизился на 15%)

— обеспечить миграционный прирост на уровне более 300 тыс. человек ежегодно.

На сайте Федеральной государственной статистики опубликована презентация, в которой содержатся результаты социологического исследования. В ходе данного исследования были опрошены респонденты мужского и женского пола, разных возрастов и разных типов поселения (городское и сельское население). На основании данного опроса можно увидеть картину того, как люди оценивают реализуемые в настоящее время меры демографической политики в России.253

Начать целесообразно с рассмотрением результатов опроса

[253] Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]//URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/rosstat/smi/prez-nikit.pdf

относительно необходимости регулирования государством детей в семье. Согласно мнению респондентов, более 50 процентов обоих полов считают, что государство должно побуждать семьи к рождению детей исключительно в том случае, если число детей в семьях будет критически мало, при этом оно обязано создать все требующиеся условия для этого. А 40 процентов думают, что они сами должны принимать решение о количестве детей в семье, а государство должно им помогать в этом. И лишь около 10 процентов опрошенных пришли к мнению о том, что государство никоим образом не должно оказывать влияние на количество рожденных детей в семье.

Проведенное выборочное исследование также выявило, что, преимущественно, самое большое значение для респондентов имеют именно материальные меры демографической политики, такие как пособие по беременности и родам и предоставление «материнского капитала». Высокую оценку среди женщин получило направление «Предоставление неоплачиваемого отпуска по уходу за ребенком от 1,5 до 3 лет». Женщины также указали на то, что

Важно отметить, что респонденты поставила низкий балл почти всем мерам демографической политики, ни одна из мер не заработала 5 баллов. Возможно, это указывает на то, что государству стоит больше внимания уделять мнению населения при разработке демографической политики. Анализ оценки мер демографической политики показал, что для респондентов имеют немаловажное значение меры, связанные с улучшением жилищных условий. В рейтинге мер материнский (семейный) капитал занял первое место, что хорошо коррелирует с направлением использования материнского (семейного) капитала на улучшение жилищных условий.

Далее стоит рассмотреть ответы участников опроса по поводу того, помогли ли им меры государственной помощи семьям с детьми принять решение о рождении ребенка. Более 55 процентов отвечающих как среди мужчин, так и среди женщин считают, что данные меры не оказали никакого влияния, более 20 процентов опрошенных затруднились дать ответ на этот вопрос, и около 22 процентов опрощенных указали, что данные меры действительно помогли им принять решение о рождении ребенка.254

Исходя из ответов респондентов, можно сделать вывод, что предпринимаемые в России меры, направленные на стимулирование рождаемости, практически не изменили репродуктивных планов большинства семей. Они поспособствовали лишь сокращению календаря очередности рождений. Именно эта причина и обусловила в 2014 году предложение Министерства экономического развития отказаться от материнского капитала ввиду его неэффективности, так как данный вид государственной поддержки не повышает число детей, а только сдвигает календарь рождений, иными словами семьи просто решаются на рождение

[254] Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]//URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/rosstat/smi/prez-nikit.pdf

еще одного ребенка чуть раньше, чем планировали.

Для устранения демографического кризиса необходимо разработать новую систему социальной политики, изменить механизм распределения доходов в обществе. Размер прожиточного минимума в России за 3 квартал 2017 года в расчете на душу населения составил 10328 рублей в месяц, для трудоспособного населения – 11160 рублей в месяц**.** 255при этом минимальный размер оплаты труда (МРОТ) с 1 июля 2017 года равняется 7800 рублей.256 Таким образом, МРОТ существенно ниже той суммы, которая необходима для осуществления обязательных расходов, идущих на обеспечение нормальной жизнедеятельности. Низкая заработная плата также не позволяет родителям обеспечить желаемый уровень жизни себе и своим детям, что оказывает прямое влияние на показатель рождаемости.

Вследствие этого, основной государственной задачей должен стать рост оплаты труда работников. Более того, необходимо обеспечить финансовую поддержку многодетным семьям в виде предоставления различных пособий, субсидий и налоговых льгот.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 19.12.2016 № 460-ФЗ «О внесении изменения в статью 1 Федерального закона “О минимальном размере оплаты труда» [Электронный ресурс] //Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_209024/
2. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]// Режим доступа: http://www.gks.ru/.
3. Указ Президента РФ от 09.10.2007 N 1351 (ред. от 01.07.2014) "Об утверждении Концепции демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года"[Электронный ресурс]// – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_71673/
4. Постановление Правительства РФ от 08.12.2017 N 1490 "Об установлении величины прожиточного минимума на душу населения и по основным социально-демографическим группам населения в целом по Российской Федерации за III квартал 2017 г. [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_284745/
5. Концепция демографической политики Российской Федерации на период до 2025 г.: Указ Президента РФ от 09.10.2007 № 1351 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru
6. Ваньков В. И. Материнский капитал: сколь эффективен этот инструмент демографической политики? // «Демография» [Электронный ресурс]. // Режим доступа: http://www.demographia.ru/articles_N/index.html? idR=2

[255] Постановление Правительства РФ от 08.12.2017 N 1490 "Об установлении величины прожиточного минимума на душу населения и по основным социально-демографическим группам населения в целом по Российской Федерации за III квартал 2017 г. [Электронный ресурс]//URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_284745/

[256]Федеральный закон от 19.12.2016 № 460-ФЗ «О внесении изменения в статью 1 Федерального закона “О минимальном размере оплаты труда» [Электронный ресурс]//URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_209024/

3&idArt=1434
7. Лапина Татьяна Юрьевна «Демографическая концепция России и ее роль в преодолении тенденции депопуляции»Nauka 2016г. – No. 12 (036) [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://nauka-rastudent.ru/36/3775/
8. Российский статистический ежегодник. 2017: Стат.сб./Росстат. –М., 2017 г. 686с. [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://www.gks.ru/free_doc/doc_2017/year/year17.pdf

УДК 622.276

Нургалиев И.С.
студент магистрант 2 курса
Уфимский государственный нефтяной технический университет
Россия, г. Уфа
Фаттахов А.Р.
студент магистрант 1 курса
Уфимский государственный нефтяной технический университет
Россия, г. Октябрьский

ОБОСНОВАНИЕ ПРИМЕНЕНИЯ СИЛИКАТНОГО ГЕЛЯ В КАЧЕСТВЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ ЖИДКОСТИ ГИДРОРАЗРЫВА ПЛАСТА

Аннотация. В статье рассмотрены вопросы обоснования разработки технологических жидкостей в качестве носителей пропанта при проведении гидроразрыва пласта. Описаны методики проведения исследовании по определению физико-химических свойств гелеобразующих композиции на основе силиката натрия. Обобщены результаты экспериментальных исследовании, выявлена высокая пескоудерживающая способность разработанных составов и возможность регулирования времени гелеобразования.

Ключевые слова: гидроразрыв пласта, пропант, гель, силикат натрия, деструктор.

Nurgaliev I.S., graduate student
2 year
Ufa State Petroleum Technological University
Russia, Ufa
Fattahov A.R., graduate student
1 year
Ufa State Petroleum Technological University
Russia, Oktaybrsky

RATIONALE FOR THE USE OF SILICATE GEL AS THE TECHNOLOGICAL LIQUID OF THE HYDRAULIC FRACTURING

Annotation. In the article the questions of a substantiation of development of technological fluids as propane carriers during hydraulic fracturing are considered. Methods for conducting a study to determine the physicochemical

properties of gel-forming compositions based on sodium silicate are described. The results of the experimental study are summarized, the high ability of sand retention of the compositions being developed and the possibility of correcting the gel time are revealed.

Keywords: hydraulic fracturing, proppant, gel, sodium silicate, breaker.

На сегодняшний день метод интенсификации добычи нефти путем проведения гидроразрыва пласта (ГРП) становится одним из эффективных методов повышения коэффициента продуктивности. Следует отметить, что ГРП находит применение для высокопроницаемых коллекторов. Однако, существует проблема обоснования и использования технологических жидкостей для различных типов коллекторов. Данная проблема связана с отсутствием эффективных составов, способных образовывать ориентированную трещину с заданными параметрами. Это накладывает ряд требовании, связанных с необходимостью регулирования индукционного периода, седиментационной способности и порядка упаковки пропанта в трещине [1].

Многие исследователи, анализируя промысловые данные, отмечали неполное заполнение трещин пропантом при ГРП, особенно низкой была концентрация пропанта в верхней части трещины, из-за чего не реализуется в полной мере потенциал ГРП, а в ряде случаев создается предпосылки для лучшего притока воды к скважине, а не нефти. В 70% случаях именно с плохим закреплением трещины в верхней части пропантом связывают увеличение продуктивности скважины по воде, а не по нефти [2].

На сегодняшний день большинство операции ГРП производятся с жидкостями на водной основе. Как правило, в качестве водорастворимых полимеров используют гуаровую смолу и гидроксипропилгуар [3]. Данные составы очень чувствительны к содержанию в воде ионов железа, кальция и магния, потому приходится привозить чистую пресную воду для приготовления жидкостей ГРП за многие километры [4]. Известно, что гели на основе гуаровой смолы оставляют нерастворимый осадок после деструкции. Восстановление проницаемости пропантной набивки после использования гелей на основе гидроксипропилгуара не превышает 30-40%. Этим связано снижение эффективности ГРП и осложнения при освоении скважины [5].

Жидкость-песконоситель должна удерживать во взвешенном состоянии пропант на протяжении всего технологического процесса, а после полностью разрушена и вымыта из трещины и скважины [1]. Задачей лабораторных исследовании была разработка гелеобразующих составов, свойства которых удовлетворяют выше изложенным требованиям.

Для получения жидкостей с требуемыми свойствами в лабораторных условиях приготавливались составы на основе силиката натрия. При взаимодействии силиката натрия с различными кислотами образуется золь кремниевой кислоты, которая со временем превращается в гель. Время

образования геля регулируется концентрациями полимера и кислоты в композиции.

Методика приготовления гелей заключалась в смешивании расчетного объема воды с заранее приготовленными растворами силиката натрия и кислот в определенных концентрациях в течение 30 секунд. Для определения времени полного загеливания стаканы с образцами проверялись каждую минуту в течении первых 10 минут. Так как время закачки жидкости – песконосителя в среднем составляет 4-6 минут, составы, загеливающиеся более 10 минут не представляют практического интереса. Состав считался загелившимся, если при наклоне на 45 градусов мениск не менял своего положения.

Пескоудерживающая способность гелей устанавливался путем определения скорости седиментации пропанта в исследуемой жидкости. Частица песка пинцетом помещался на глубину 1 см под поверхность жидкости, после чего замерялась время, за которое частица проходит определенное расстояние и вычислялась скорость осаждения частицы.

При приготовлении гелей в качестве сшивателя использовались соляная, сульфаминовая и уксусные кислоты. В качестве пропанта использовались частицы кварцевого песка диаметром 0,5-0,8 мм. Результаты проведенных исследовании представлены в таблице 1.

Приготовленные гели обладают достаточно высокой прочностью и являются не текущими. Предполагается, что приготовленная композиция с пропантом будет загеливаться непосредственно в трещине после закачки либо состав загеливается в скважине во время закачки и при перемешивании становится текущей даже при малых скоростях сдвига. При интенсивном перемешивании на скоростях сдвига 100 с-1, соответствующих скоростям сдвига в колонне труб при закачке, изученные гелеобразующие составы обладают хорошей песконесущей способностью, в них практически не осаждается пропант фракции 0,5-0,6 мм.

В таблице 1 все концентрации выражены в массовых процентах в расчете на чистое сухое вещество.

С увеличением времени загеливания способность удерживать пропант геля снижается, так как гели с малым индукционным периодом обладают большей прочностью.

Таблица 1 - Результаты исследовании времени гелеобразования составов

Силикат натрия, % масс.	Уксусная кислота, % масс.	Соляная кислота, % масс.	Сульфаминовая кислота, % масс.	Скорость осаждения, мм/ч	Время загеливания, мин
6	1,7	-	-	8	8
5	1,6	-	-	4,5	6
4	1,5	-	-	5,5	4
7	-	1,2	-	6	5
6	-	1,1	-	3,5	5
5	-	1	-	7,5	8
6	-	-	3	3,5	7
5	-	-	2,7	2,25	4
3	-	-	2,4	2,5	5

Наиболее оптимальной композицией для приготовления геля для транспортировки пропанта в трещину из исследованных является состав с 7% силиката натрия и 3% сульфаминовой кислоты с временем загеливания 7 минут. Скорость седиментации пропанта в ней – 3,5 мм/ч. При этом времени загеливания состава вполне достаточно для закачки в трещину.

В качестве деструктора геля может быть использован гидроксид натрия, при взаимодействии с которым силикатный гель разлагается на воду и полимер, вязкость которых позволяет легко удалить их из пласта. Проведенные исследования по подбору концентрации и объема деструктора показали, что скорость разрушения геля зависит главным образом от концентрации деструктора.

На рисунке 1 представлены результаты исследовании гелей на деструкцию. Исследования проводились при 20 ºС.

Результаты аналогичных исследовании другими авторами свидетельствуют, что при температуре 80 ºС скорость деструкции увеличивается в 10-12 раз и составляет 20-30 минут, при этом гель разрушается полностью. Также установлено, что оптимальный объем деструктора должен быть равен объему разрушаемого геля [6].

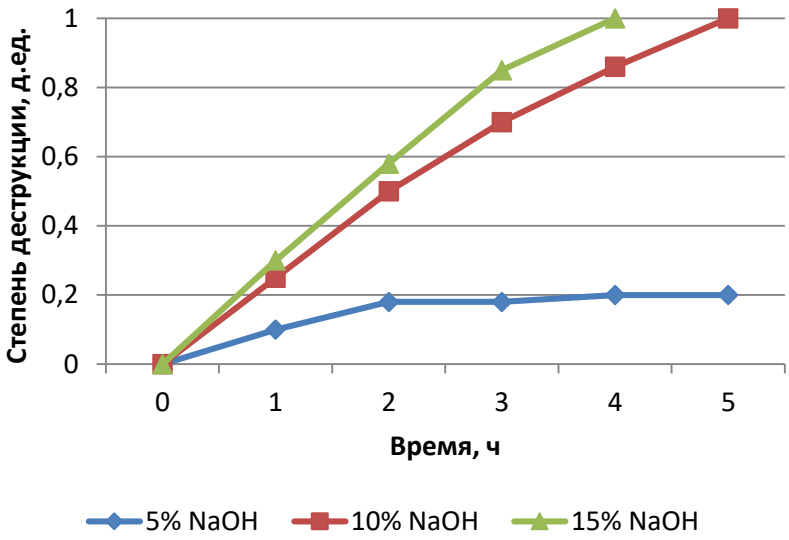


Рисунок 1- Влияние концентрации деструктора на скорость и степень разрушения геля

Как видно из рисунка 1, при применении в качестве деструктора 5% раствора NaOH степень разрушения не превышает 20%. Реагент разрушает гель только в течение первых 2 часов, после чего, видимо, нейтрализуется.

При увеличении концентрации NaOH в растворе в 2 раза степень деструкции геля резко повышается и гель полностью разрушается в течение 5 часов. При этом образуется беловатая мутная жидкость с вязкостью, близкой к вязкости воды. Мутноватой жидкость является из-за растворения в образованной воде метасиликата натрия.

При применении 15% раствора гидроксида натрия гель полностью разрушается за 4 часа. При этом технологический эффект от увеличения концентрации NaOH незначительный и дальнейшее увеличение концентрации реагента экономически нецелесообразно.

В пластовых условиях из-за высоких температур процесс деструкции должен происходить в несколько раз быстрее.

Оптимальным временем разрушения геля в пластовых условиях считается 6-24 часа. Исследованный 10% раствор NaOH способен разрушать гель и за более короткое время, тем более при высоких температурах. Но следует учесть, что некоторая часть раствора может прореагировать с породой пласта при закачке деструктора.

Остатки полимера могут коагулировать между собой и тем самым образовывать более крупные комплексы, что повлечет за собой загрязнение ПЗП и снижение проницаемости. Для наиболее полного разрушения геля целесообразно применение специальных добавок – антикоагулянтов, уменьшающие размеры фрагментов полимеров.

Все исследованные составы обладают достаточными песконесущими и пескоудерживающими свойствами, но применимость гелей на основе силиката натрия для транспортировки пропанта в трещину сопряжено с большими рисками:

- загеливание композиции в скважине может привести к непоправимым последствиям вплоть до потери скважины;

- в случае отверждения состава в трещине пропант может седиментироваться до загеливания композиции, что приведет к снижению или отсутствию технологического эффекта ГРП;

- сложность определения требуемой концентрации реагентов в составе, от которых зависит время загеливания композиции. На время загеливания влияют факторы: температура, скорость перемешивания, минерализация воды. Учет влияния всех факторов является сложной задачей.

Исспользованные источники:

1. Магадова Л.А. Разработка жидкостей разрыва на водной и углеводородной основах и технологии их применения для совершенствования процесса гидравлического разрыва пласта. Докторская диссертация. Москва. – 2007. – 375 с.

2. М. Экономидис, Р. Олайни, П. Валько. Унифицированный дизайн гидроразрыва пласта – Алвин, Техас: Орса Пресс. – 2004.-194 с.

3. Иванов С.И. Интенсификация притока нефти и газа к скважинам: Учеб. Пособие. – М.: ООО «Недра-Бизнесцентр», 2006. – 565 с.

4. Жданов С.А., Константинов С.В. Проектирование и применение гидроразрыва пласта в системе скважин // Нефтяное хозяйство. – 1995. - № 9.- С. 24-25.

5. Рябоконь С.А. Технологические жидкости для заканчивания и ремонта скважин. – Краснодар, 2009. – 338 с.

6. Стрижнев К.В. Ремонтно-изоляционные работы в скважинах: теория и практика. Санкт-Петербург.: Недра, 2010г.- 560с.

УДК 894.3:8-14

Оморова Т.М.
преподаватель
кафедра КЯиЛ
Ошский гуманитарно-педагогический институт
Кыргызская Республика, г. Ош

ТЕМА МАТЕРИ В ТВОРЧЕСТВЕ ААЛЫ ТОКОМБАЕВА

В статье анализируется расскрытие образов матерей в стихотворениях и поэмах Аалы Токомбаева.

Ключевые слова: образ, трагедия, материнская любовь, психологическое стихотворение, драматизм, образность.

Omorova T.M., the teacher of the chair Osh humanitarian and pedagogical institute, Kyrgyz Republic, Osh city

THE MATERNAL THEME IN THE AALY TOKOMBAYEV'S CREATIVITY

The article analyzes the disclosure of images of mothers in the poems and poems of Aala Tokombayev.

Key words: image, tragedy, maternal love, psychological poem, drama, imagery.

В стихотворении «Мать», опубликованном в 1930 году, описывается сложный период во взаимоотношениях ребенка и матери, которая осталась на китайской земле с четырьмя детьми без одежды и еды. Бедная женщина собирает милостыню с утра до вечера для того, чтобы накормить своих детей, и поздно возвращается домой, еле волоча ноги. А дети с нетерпением ждут свою мать, прося помощи у прохожих, которые лишь гладили их по головке и исчезали, потому что сами страдали от голода, и как бы отвечая им “не только вы, но я и сам голоден”. Увы, ничего не принеся домой, замотанная мать по возвращению слышала как маленькие дети, не понимая нищету, просили хлеба.

Поэт точно изображает трагедию матерей и детей других народов, убеждает, что от нищеты и голода страдают все. Автор в своем стихотворении, состоящем из двадцати шести строк, расскрывает бесценную любовь к детям матери, которая, несмотря на сложную судьбу, живет с верой на будущее. Мать ищет путь для выживания и сохранения своих детей от голода.

У стихотворения “Мать” есть другое название - «В китайской деревне». Эта история происходит в семье Ли Чана-Чына. Этим поэт хочет показать, что мать для всех людей - мать, которая несет свою непосильную ношу в разные времена, не взирая на национальность и религию.

В том же 1930 году написано стихотворение «Маме». В

этом стихотворении А.Токомбаев очень трагичными и эмоциональными красками передает историю мальчика Аалы, который в 1917 году, возвращаясь из Китая, в пути теряет свою мать. Поэт начинает свои строки высокопатетичным стилем:

Мама, своим молоком вскормившая,
Мама, больше жизни любившая.
Труд твой как Тянь-Шань, не оправдаю я
Как трудно будет мне без тебя! (Перевод – автора статьи).

В этом риторическом обращении заключается безграничная любовь матери к детям, которая с двумя детьми возвращалась из Китая на свою землю, ее переживания за их судьбу и будущее. Перед своей смертью мама, еле-еле поднимая исхудалую правую руку, указывает в сторону Чуя, чтобы дети ушли туда. В тексте точно указывается место трагедии. Все происходило в Кочкоре:

Нет выхода, иссякли наши силы,
В Кочкоре под деревом, в тени,
Справа - я, слева - брат, в середине - ты.
Сидели голодные, беспомощные мы.

Это было прощание детей с матерью, это был миг, когда они в последний раз видели ее: она печальным взглядом сказала “живите в здравии” и покинула бренный мир. Мать, которая ради своих детей была готова отдать свою жизнь.

Поэт вместе со всеми в 1916 году бежал в Китай и своими глазами видел страдания людей, был свитеделем того, как их убивали, как многие умирали от голода. Поэтому стихотворение написано с большим эмоциональным чувством. Внутренний мир страдает от большой утраты и вместо детских развлечений он должен быть стойким и сильным, чтобы найти выход для выживания. Поэт интонационно передает свои воспоминания о прошлых муках жизни. Автор описывает неоценимую роль материнской любви в жизни человека, ее величие и доброту, которые могут быть только у матерей. Борьба между жизнью и смертью породили типический образ ситуации “мать - ребенок” через их индивидуальный характер. При чтении стихотворения перед глазами представляется картина страдающих от голода и холода людей: сирот, вдов и престарелых.

В своей биографии А. Токомбаев пишет о событиях, произошедших 1916 году. Как они бежали в Китай, скитались по чужой земле и когда при возвращении домой умирает отец Токомбай в Орто-Токое, затем через несколько дней умирает и мать. То есть вышеуказанное стихотворение является автобиографическим произведением. Многие кыргызские поэты и писатели такие, как Ы. Шайбеков, Алдаш Молдо, К. Акиев, К. Баялинов, М. Элебаев, А. Токомбаев, Ж. Турусбеков, Р. Шукурбеков, Б. Жакиев и Б. Максутов и многие другие в своих произведениях описывали национальное восстание кыргызов 1916 года. Но каждый из них имел свою точку зрения, свою версию, свое

отношение к событию, ведь среди них были те, которые на себе ощутили все ужасы той трагедии, а другие описывали их по рассказам в меру своих сил и возможностей. Но самое главное, что каждый из них смог индивидуально передать свое отношение к ценностям жизни. И именно эти события А. Токомбаев описывает в крупномасштабном полотне - в романе «Кровавые годы» (затем роман был назван «Перед зарей»). А в вышеуказанном стихотворении о матери даются только фрагменты тех событий.

В указанных стихах А.Токомбаев изображает трагедию людей, их борьбу за жизнь. В тяжелых условиях жизни мать идет на самопожертвование для того, чтобы защитить своего ребенка. Даже перед смертью мать обладает великим материнским чувством, бесподобным чувством доброты. Автор расскрывает трагедию того тяжелого периода через трагедию и сердце матери.

А. Токомбаев с 1937 года по 1956 год работает над объемной поэмой «Дружба, мать и любовь». Сюжет поэмы состоит из двух событий: в первом говорится о старике по имени Мурат, который является современником автора; во втором дается сказка, которую рассказывает старик Мурат. Строки сказки состоят из 7-8 стоп, характерных для фольклорного жанра.

В прологе собирается толпа, окружает старика Мурата и просит рассказать что-то. И Мурат начинает свою сказку «Дружба, мать и любовь». Сюжет сказки таков: жил-был безмозглый старик, у которого были несчитанные богатства: бесчиленное количество крупного рогатого скота, золото, серебро. Но не было у него детей. И он просит у Бога детей. Скитается по земле и на своем пути встречает кошку, которая обещает дать ему ребенка. Его звали Карынбай. Автор рассматривает героя в параллели с человеком Корун (Карын), которого в исламской литературе и в кыргызских легендах поглощает земля из-за его жадности. В скорем времени жена старика Карынбая рожает ему сына. Сын ездит верхом только на тулпаре (крылатый (или летящий) конь в кыпчакской (башкирской, казахской, татарской, кыргызской) мифологии). Его окружают сорок джигитов. И однажды молодому человеку приснился сон, где он увидел красивую девушку, которую хочет найти. Долго ходил, многое увидел, и наконец доходит до интересующего нас момента: встреча со Смертью. Смерть хочет отобрать его жизнь. Отец Карынбай предпочитает спасти свой скот и богатство, а не сына, но Смерть отбирает его скот, а самого поглощает земля. Мальчик просит у Смерти попрощаться с мамой. Освободив руки, Смерть начинает громко смеяться. Услышала мать смех и, плача, начала просить:

- «Приходи, Смерть, забирай
Душу мою, не сына моего,
Выпей всю кровь мою из тела.
Пусть умру я, но свет и счастье

Увидит сын мой [1, 629].

Пуще прежнего рассердилась Смерть и вцепилась своими когтями в тело матери. Кровь шла ручейком, из глаз струей потекли слезы. Но Мать, прямо смотря в лицо Смерти, продолжала:

«Мой мальчик, мой мальчик, ради тебя
Я собираюсь в могиле
Собираюсь я высыхать
В пламя мучеников!
Нет, нет, не в воде,
Смерть раздражает меня!
Половина, если таковая имеется,
Я думаю, в их душе.
Я оплатила для моего дитя пуповинной кровью.
Как будто ад видела, но не жалею силы.
Я решила, что это ребенок, что я пыталась,
пусть он не увидит с прекращением земли
Прошла с успокоенным ребенком
Холодная и сострадания короткие дни
были как тот прошедший день.
Ради сына вот вьют раскол.
Безрассудно сквозь зубы,
Скажешь - заберу душу,
Я жила бы в этом мире
Мир жестоким бы не был.
Я мать, и я не умру,
Ведь я - Семя!
Если я бы не была
И таких, как ты, не было бы
Если меня бы не было,
То и тебя не было бы
У меня есть сердце солнца.

Мать с этим стремлением к свободе, мужеством, героизмом не боится смерти и была она на все готова ради сына, а смерть побоялась и сказала:

Я тебя выгляжу, чем твоя мама,
Когда увидит мать, ногти не переместятся
Никаких сил не сравнить с силой матерей!
– и смерть откажет отбирать жизнь мальчика.

Идея автора заключается в том, что сила материнской любви может остановить Смерть, она бессильна перед нею.

У Исламского шейха Умар ибн аль-Хаттаба спросили: «О Умар! Я на своей шее принес свою мать в Мекку. Оправдал ли я свой долг перед матерью? Тогда Умар ответил: «Нет, не оправдал даже один ее стон, когда она рожала тебя». Значит все мы обязаны перед своими матерями и ничто не может сравниться с ее любовью к детям. И это становится темой, идеей для

многих произведений.

А. Токомбаев часто обращается к фольклорным сюжетам и образам. Его произведения «Жетим менен сыйкырчы» («Сирота и волшебник»), «Акай мерген» («Охотник Акай») и другие стали всенародными. Вышеуказанная поэма «Дружба, мать, любовь» была основана на популярной легенде, но в легендах и мифах кыргызского народа особенно высоко ставится образ матери. Современный сказочник Мурат, рассказывая легенду молодым, через фольклорный образ учит их любить, уважать и почитать мать.

В 1949 году вышла в свет книга «Биздин китеп» («Наша книга) А. Токомбаева для самых маленьких читателей. Многие стихи из этой книжки были использованы в качестве материалов для школьных учебников и хрестоматий. В сборнике есть стихотворение «Энеке» (Мама), которая состоит только из 8 строк:

Ай, моя мать, на руках есть,
Не отказывай мне в пище.
Опаздываю на занятия.
Дети не смейте меня смешить,
Насмеетесь вы потом.
Я поеду, мама, пойду.
Для того, чтобы получить хорошее образование.
Мама, пожалуйста, пожалуйста!

В этих восьми строках заключены пожелания школьников в советские годы. Этот стих стал настолько популярным, что его читали в классах, на школьных сценах и в праздник на 8 марта, и просто так. В стихотворении мать является опорой для ребенка, которая помогает ребенку ходить в школу, получить образование. Это вера и любовь счастливого советского ребенка в свою мать.

Поэт в стихотворениях «Матери». «Прощай, мама» воспевает труд матерей, работающих в тылу, во время войны. Поэт часто затрагивает тему матери, потому что его мама Уулбала с самого детства очень много рассказывала маленькому Аалы кыргызские сказки, легенды, прививая интерес и любовь к художественному слову. И его первым произведением стал эпос «Курманбек», переработанный и написанный прозой.

Стихотворение «Матери», вышедшее в 1944 году, показывает образ матери военного времени.

Мать к тебе с какой похвалы пойдет,
Если вы гордитесь родителями.
На первый приз - со своей матерью
Хвала вам, вы очаровательны.
На всех людей широко распространяли образование
Их собственные дети самостоятельно создали.

Смотри как восхитителен там
Сын твой, который с победой.

Боевой дух солдата, сражающегося за Родину в Великой Отечественной войне, связан с воспитанием матери. Сын на войне, а мать в тылу, командуя дочерьми и невестками, трудится не покладая рук для победы. Несмотря на далекое расстояние, мать и ребенок дистанционно чувствуют друг друга: сын – любовь матери, веру и опору, мать – стремление и силу сына победить врага.

В стихотворениях «Эненин меңи» (Родинка мамы), «Мекен-эне» (Родина-мать) А. Токомбаев воспевает и мать, и Родину, так как они для него едины.

Использованные источники:

1. Токомбаев А. Сборник избранных произведений, в 3 томах. I том. - Фрунзе: «Кыргызстан», 1972, с. 641.

УДК 338.12

Орлова А.А., к.э.н.
доцент
кафедра «Мировая экономика и управление ВЭД»
Корсакова И.В.
студент магистрант
Саратовский социально-экономический институт (филиал)
РЭУ им. Г В. Плеханова
Россия, г. Саратов

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ РОССИИ: СИЛЬНЫЕ И СЛАБЫЕ СТОРОНЫ

Аннотация: статья посвящена выявлению сильных и слабых сторон конкурентоспособности Российской Федерации на современном этапе. В современном мире национальная конкурентоспособность является неотъемлемой частью экономической деятельности государств, расширяет свой масштаб и выходит за рамки отдельных регионов мира. Все это объективно ведет к обострению вопросов, связанных с уровнем развития конкурентоспособности экономических субъектов.

Ключевые слова: конкурентоспособность, конкуренция, конкурентные преимущества, ресурсная база, технологический потенциал.

Orlova A., candidate of economic Sciences
associate Professor
Saratov social-economic institute (branch) of higher professional education REU named by G.V. Plehanov
Russia, Saratov
Korsakova I.
master student
Saratov social-economic institute (branch) of higher professional education REU named by GV Plehanov
Russia, Saratov

COMPETITIVENESS OF RUSSIA: STRENGTHS AND WEAKNESSES

Annotation: the article is devoted to identifying the strengths and weaknesses of the competitiveness of the Russian Federation at the present stage. In the modern world, national competitiveness, being an integral part of the economic activity of countries, expands its scope and goes beyond the individual regions of the world. All this objectively leads to aggravation of issues related to the level of competitiveness of economic entities.

Keywords: competitiveness, competition, competitive advantages, resource base, technological capability.

Повышение конкурентоспособности – одно из важнейших стратегических направлений экономического развития Российской Федерации, так как именно обеспечение национальной конкурентоспособности является катализатором дальнейшего роста российской экономики. В условиях глобализирующегося мира при оценке конкурентоспособности страны рациональным решением будет принимать во внимание не только экономический аспект конкурентоспособности, но и технологический, социо-культурный, политический и др.257 Таким образом, предлагается учитывать как можно больше аспектов конкурентоспособности государства для наиболее полного объективного представления сложившейся ситуации на мировой арене, что поможет снизить риски убыточности и повысить глобальную конкурентоспособность.258

Как и любая страна, Россия имеет определенные предпосылки, составляющие серьезную основу ее конкурентных преимуществ.259 Между тем государству свойственны и существенные проблемы, мешающие в полной мере использовать имеющийся потенциал.

Сильные и слабые стороны экономики России представлены в таблице 1.

Таблица 12 – Сильные и слабые стороны экономики России

Сильные стороны	Слабые стороны
Наличие богатой ресурсной базы (нефть, газ, уголь, уран, алмазы, медь, руды черных металлов, золото, серебро, лесные, земельные и гидроресурсы)	
Конкурентоспособная добывающая промышленность, приносящая доход в бюджет страны	Эксплуатация природных ресурсов, имеющая своим следствием их исчерпание и перекосы в структуре экономики
Проведение модернизации в отрасли черной металлургии, повысившей уровень конкурентоспособности производимой ей продукции	Слабое вовлечение добываемых в стране ресурсов в процессы создания продукции с более высокой степенью передела и повышения уровня внутриэкономического развития страны
Конкурентоспособная отрасль цветной металлургии, базирующаяся на собственном сырье и дешевой электроэнергии	Невысокая конкурентоспособность обрабатывающих отраслей экономики, базирующихся на отечественной ресурсной базе
Развитый энергетический сектор страны, представленный ТЭС, ГЭС и АЭС, чьи объемы производства полностью покрывают внутренний спрос на	Низкая степень переработки отечественной древесины, связанная с отсутствием соответствующей материально-технической базы

[257] Трубицына, Е.А. Актуальность понимания феномена внешнеэкономической деятельности / Е.А. Трубицына // Развитие международного торгового потенциала России: проблемы и перспективы: сб. науч. ст. / отв. ред. Л.Г. Акулова . – Саратов, 2016. – С. 40.

[258] Орлова, А.А. Проблема оценки экономической эффективности слияния корпораций / А.А. Орлова // Современное состояние и тенденции развития международного торгового потенциала России: сб. ст. / под. ред. Л.Г. Акуловой. – Саратов : Саратовский социально-экономический институт (филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2017. – 132 с. – С. 22-27

[259] Панюшкина, Л.В. Практические аспекты инновационности и конкурентности отечественной авиационной техники / Е.С. Авдеева, Л.В. Панюшкина, Д.Д. Денисов // Вестник института экономических исследований. – 2017. – №3(7). – С. 109-117

соответствующую продукцию	Экстенсивный характер развития отрасли сельского хозяйства, чье конкурентное преимущество на мировом рынке связано с ценовыми факторами, а не с технологической основой
Доставшаяся в наследство от СССР научно-технологическая база производства	
Созданная материально-техническая база ОПК, авиакосмической, ракетно-космической отраслей, машиностроения (наработанные еще в XX веке технологии)	Снижение уровня конкурентоспособности ВПК, авиакосмической, ракетно-космической отраслей в результате нивелирования их научной составляющей
	Не отвечающая современному уровню научно-технологического развития и запросам потребителей продукция, производимая российским автопромом и легкой промышленностью
	Слабая модернизация основных фондов пищевой промышленности
Достигнутый уровень и качество развития сферы услуг	
Развитая транспортная сеть страны с преобладанием в грузообороте железнодорожных и трубопроводных сетей	Незначительная роль в развитии экономики страны водного и автомобильного транспорта
Наличие сложившейся банковской инфраструктуры.	Низкий относительно стран-лидеров уровень развития информационных технологий
Растущая инвестиционная привлекательность страны в области ПИИ	Низкая инвестиционная привлекательность страны в области портфельных инвестиций

Кроме представленных в таблице 1 сильных сторон российской экономики, способствующих тому, что страна занимает не последние места в международных рейтингах, можно отметить следующие преимущества:

– емкий внутренний рынок, который подкреплен платежеспособным спросом населения;

– товарная структура экспорта, которая обеспечит пополнение бюджета Российской Федерации в среднесрочной перспективе;

– устойчивое положительное сальдо торгового баланса, которое предоставляет возможность увеличить импорт, не ущемляя интересы отечественных товаропроизводителей;

– активный платежный баланс страны, позволяющий усилить прирост валютных резервов;

– небольшой относительно ВВП внешний долг, который Россия может нивелировать;

– духовно-культурные традиции и способность российского общества мобилизовать свои силы для участия в глобальной конкуренции за рынки и ресурсы.

Однако, кроме выделенных сильных сторон, Россия имеет и слабые стороны, проблемы, которые сохраняются на протяжении долгого времени. Следовательно, для того, чтобы повысить конкурентоспособность России на

мировом рынке, ей необходимо не только поддерживать свои достоинства, но и работать над отрицательными сторонами, к которым, кроме представленных в таблице 1, относятся:

– восприятие России как сырьевого придатка стран-лидеров современного мира;

– зависимость от мировых рынков товаров массового потребления и комплектующих, которые используют отечественные производители для создания конечной продукции;

– диспропорция и дисбаланс на рынке труда в России вследствие иммиграции дешевой рабочей силы с одновременной «утечкой умов»;

– вывод финансовых средств в оффшорные зоны, из-за которого наблюдаются потери в бюджете страны и, соответственно, недополучение инвестиций для дальнейшего развития;

– неэффективность практического осуществления законов, несмотря на улучшение их качества в определенных случаях260;

– неравенство регионов и социальных групп по уровню дохода, что является барьером в достижении консенсуса по вопросу рациональной экономической политики261.

Невозможно не отметить тот факт, что Россия является наглядным примером страны, который отражает всю суть противоречия между имеющимся у нее потенциалом и занимаемым местом в мировой экономике и международных экономических отношениях.

Россия находится между Европой и Азией. Географическое положение нашей страны является уникальным и предоставляет возможность пользоваться выгодами от того, что рядом проходят основные торговые пути. Проблема заключается в том, что в прошлом Россия была недоступной транзитной страной, а в настоящее время экономические условия не позволяют в полной мере реализовать данную возможность. Однако стоит сказать, что центральное геополитическое положение нашей страны определяет зависимость решения многих мировых проблем и позволяет в определенной степени контролировать глобальное пространство.

Помимо этого, Россия занимает первое место по протяженности территории, что автоматически делает ее заметным участником на международной арене. Однако такие масштабы требуют эффективного управления не только из так называемого «головного центра страны», но и из региональных структур. Проблемным моментом в данном вопросе выступает унаследованный от Советского Союза опыт принятия высокоцентрализованных решений, который препятствует децентрализации управленческой практики.

---

[260] Чистякова, Е.А. Проблема антимонопольного регулирования в рамках Таможенного союза / Е.А. Чистякова // Поволжский торгово-экономический журнал. – 2014. – № 6 (40). – С. 45-51.

[261] Чумаченко, Н.Э. Концептуальные подходы к исследованию отраслевых сдвигов в рамках теории больших волн коньюнктуры Н.Д. Кондратьева / Н.Э. Чумаченко // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. – 2014. – №1(50). – С. 16-20

Казалось бы, выгодное место расположения, огромная территория, значительный уровень природных ресурсов – все это без каких-либо сомнений и противоречий должно вывести страну в лидеры, сделать ее богатым государством. Но это не совсем так. Мировые кризисы оказывают влияние на каждую страну, провоцируя внутреннюю экономическую нестабильность. Россия здесь не исключение. Например, непредсказуемость колебаний мировых цен на сырье и повышение реального обменного курса без затруднений подорвет производственные вложения капитала и замедлит создание жизнеспособного частного сектора, деятельность которого не связана с природными ресурсами.

Достижение высокого уровня конкурентоспособности страны базируется на открытиях и достижениях в науке. России характерна достаточно высокая степень образования и научного потенциала, которая до недавнего времени позволяла нам занимать в мире лидирующие позиции в этой сфере. Примечательно, что результаты исследований российских ученых востребованы не только в нашей стране, но и за ее пределами.

Контрадикторность данного преимущества Российской Федерации сводится, как минимум, к двум направлениям:

1. «Утечка умов». Большой поток российских ученых уезжает за рубеж, покидая родные научные центры. Новые работодатели выгодно используют их знания, навыки, ум и талант в своей предпринимательской деятельности, коммерциализируя создаваемые ими разработки.

2. Недостаточная защита предприятий, связанных с научно-технической сферой. Суть данной проблемы состоит в том, что предприятия, экспортирующие результаты интеллектуального труда, зачастую остаются на международном рынке жертвами "воров". По этой причине российским предпринимательским субъектам необходима законодательная поддержка органов власти различных уровней.

Несмотря на отмеченные выше противоречия, некоторые специалисты считают, что «еще не поздно сосредоточить государственную политику на превращении российской экономики из ресурсоемкой в знанииемкую»[262]. По мнению Д.А. Медведева, приоритет российской конкурентоспособности – это «…производство (а в перспективе – и экспорт) знаний, новых технологий и передовой культуры. А значит, достижение лидирующих позиций в науке, в образовании, в искусстве. Мы обязаны быть на переднем крае инноваций в основных сферах экономики и общественной жизни»[263].

Использованные источники:

1. Алиев, З.Т. Конкурентные преимущества России в мировом развитии / З.Т. Алиев // Вестник Университета. – 2014. - №16. – С. 256
2. Власова, Н.Л. Развитие внешнеэкономических связей России и

[262] Алиев, З.Т. Конкурентные преимущества России в мировом развитии [Текст] / З.Т. Алиев // Вестник Университета. – 2014. - №16. – С. 256

[263] Послание Президента РФ Федеральному собранию от 5.11.2008 [Электронный ресурс] / Консультант-плюс. – Режим доступа: http://www.consultant.ru

Саратовской области в 2013 году: Учебное пособие / Н.Л. Власова, С.В. Захарова, Е.С. Авдеева; отв.ред. Акулова Л.Г. – Саратов : Экспресс-тиражирование, 2014. – 74 с.
3. Панюшкина, Л.В. Практические аспекты инновационности и конкурентности отечественной авиационной техники / Е.С. Авдеева, Л.В. Панюшкина, Д.Д. Денисов // Вестник института экономических исследований. – 2017. – №3(7). – С. 109-117
4. Послание Президента РФ Федеральному собранию от 5.11.2008 [Электронный ресурс] / Консультант-плюс. – Режим доступа: http://www.consultant.ru
5. Орлова, А.А. Проблема оценки экономической эффективности слияния корпораций / А.А. Орлова // Современное состояние и тенденции развития международного торгового потенциала России: сб. ст. / под. ред. Л.Г. Акуловой. – Саратов : Саратовский социально-экономический институт (филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2017. – 132 с. – С. 22-27
6. Трубицына, Е.А. Актуальность понимания феномена внешнеэкономической деятельности / Е.А. Трубицына // Развитие международного торгового потенциала России: проблемы и перспективы: сб. науч. ст. / отв. ред. Л.Г. Акулова . – Саратов, 2016. – С. 40.
7. Чистякова, Е.А. Проблема антимонопольного регулирования в рамках Таможенного союза / Е.А. Чистякова // Поволжский торгово-экономический журнал. – 2014. – № 6 (40). – С. 45-51.
8. Чумаченко, Н.Э. Концептуальные подходы к исследованию отраслевых сдвигов в рамках теории больших волн коньюнктуры Н.Д. Кондратьева / Н.Э. Чумаченко // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. – 2014. – №1(50). – С. 16-20

УДК 339

Острова К.А.
студент 5 курса
Дорожкина Т.В., к.э.н.
доцент
Непарко М.В.
старший преподаватель
КГУ им. К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга

НОВОВЕДЕНИЯ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ТАМОЖЕННОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ В РАМКАХ ТАМОЖЕННОГО КОДЕКСА ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА

Аннотация. В статье рассматриваются меры по совершенствованию таможенного администрирования в Российской Федерации. В течение последних лет применяются современные информационные технологии, которые позволяют участникам ВЭД осуществлять таможенное декларирование товаров в любом таможенном органе. Внедряются технологии администрирования обеспечения таможенных пошлин, налогов в электронном виде, что способствует предотвращению случаев нарушения законодательства при использовании финансовых гарантий.

Ключевые слова. Таможенное администрирование, таможенная служба, информационные технологии, декларирование товаров, пошлины, налоги, финансовые гарантии.

Ostrova K.A.
5th year student
KGU.To.Uh. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga
Dorozhkina T. V.
Ph. D., associate Professor
KGU.To.Uh. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga
Neparko M.V.
senior lecturer
KGU.To.Uh. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga

INNOVATIONS FOR IMPROVING CUSTOMS ADMINISTRATION IN THE CUSTOMS CODE OF THE EURASIAN ECONOMIC UNION

Annotation. The article deals with measures to improve customs administration in the Russian Federation. Customs administration is carried out in cooperation between the customs service of the Russian Federation and the business community. In recent years, modern information technologies have been used, which allow foreign trade participants to carry out customs Declaration of goods in any customs authority. Introducing the administration for customs duties,

taxes in an electronic form, which contributes to reduction of terms of granting and taking security, to reduce the amount of paperwork, as well as the prevention of violations of legislation in the use of financial guarantees.

Keyword. Customs administration, customs service, information technology, Declaration of goods, duties, taxes, financial guarantees.

Таможенный кодекс ЕАЭС создал необходимость внесения изменений в правила таможенного регулирования и концептуального пересмотра Федерального закона от 27 ноября 2010 г. № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации» и иных актов законодательства Российской Федерации.

Решением коллегии ФТС России от 25 мая 2017 года утверждена «Комплексная программа развития ФТС России на период до 2020 года»264, в которой определены цели и мероприятия по совершенствованию таможенного регулирования, в том числе администрирования таможенных и иных платежей и совершенствование реализации фискальной функции.

Ключевым элементом разработки мер по совершенствованию таможенного администрирования является взаимодействие таможенной службы Российской Федерации с бизнес-сообществом при подготовке нормативных правовых актов, составляющих право ЕАЭС и законодательство Российской Федерации о таможенном деле, а также разработке и реализации «дорожных карт» Национальной предпринимательской инициативы, посвященных вопросам совершенствования таможенного администрирования и поддержки экспорта.

В течение последних лет проведен комплекс мероприятий, направленных на совершенствование таможенного администрирования, а именно:

- введено обязательное предварительное информирование таможенных органов о товарах, ввозимых на таможенную территорию ЕАЭС автомобильным и железнодорожным транспортом;
- созданы условия для внедрения обязательного предварительного информирования в отношении товаров, перемещаемых морским транспортом (проводятся пилотные проекты).
- введено обязательное таможенное декларирование товаров в электронной форме;
- обеспечена возможность удаленного выпуска товаров;
- внедрены технологии автоматической регистрации таможенной декларации, поданной в виде электронного документа, и автоматического выпуска товаров;
- проведена модернизация применяемых технологий контроля начисления, уплаты и перечисления таможенных платежей, что позволило сократить сроки выпуска товаров;

---

264 Сайт /Интернет-ресурс. - Режим доступа URL: http://www.customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=25512&Itemid=2727.

- реализована возможность уплаты таможенных платежей в режиме реального времени;
- открыты единые лицевые счета для участников внешнеэкономической деятельности (далее – ВЭД), а также проведена централизация учета таможенных платежей в единой базе данных265.

Применение современных информационных технологий позволило участникам ВЭД, используя денежные средства, внесенные на один лицевой счет, осуществлять таможенное декларирование товаров в любом таможенном органе. При этом, централизованно получать информацию и отчетность о движении денежных средств по результатам совершения таможенных операций, а также совершать все операции по движению денежных средств, включая подачу заявлений о возврате денежных средств, в электронном виде посредством применения WEB-технологий.

Внедряются технологии администрирования обеспечения таможенных пошлин, налогов в электронном виде, что способствует сокращению сроков предоставления и принятия обеспечения, снижению объема бумажного документооборота, а также предотвращению случаев нарушения законодательства при использовании финансовых гарантий.

Внедрение информационных технологий электронного документооборота между таможенными органами, плательщиками и банками при взыскании таможенных платежей и пеней позволило значительно сократить время передачи решений таможенных органов о взыскании таможенных платежей и пеней, автоматизировать их учет и контроль исполнения.

Оптимизированы походы к определению сроков предоставления отсрочки или рассрочки уплаты ввозной таможенной пошлины, а также к расширению категорий товаров, в отношении которых выпуск может осуществляться до подачи таможенной декларации.

ФТС России активно участвует в создании единого механизма таможенного и налогового администрирования на основе планов, утвержденных Министерством финансов Российской Федерации.

Единый механизм таможенного и налогового администрирования, а также валютного контроля, основанный на создании и применении интегрированных информационно-телекоммуникационных технологий федеральных органов исполнительной власти, подведомственных Министерству финансов Российской Федерации, создается в целях:

- повышения эффективности проведения таможенного и налогового контроля;
- создания условий, исключающих использование различных схем уклонения от уплаты таможенных и налоговых платежей, вывода из «тени»

---

[265] Таможенное-тарифное регулирование в России: Современные тенденции и перспективы. Непарко М.В. В сборнике: Научные труды Калужского государственного университета имени К.Э. Циолковского материалы докладов гуманитарных секций региональной университетской научно-практической конференции. Сер. «Гуманитарные науки» 2017. С. 283-287. [Электронный ресурс] - URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_29722027_79802682.pdf (Дата обращения 02.04.2018г.).

товарных и финансовых потоков, в том числе с использованием механизмов гражданского контроля;

- обеспечения полноты и своевременности перечисления в федеральный бюджет таможенных и налоговых платежей266.

В краткосрочной и среднесрочной перспективе планируется создание следующих систем:

- электронного досье, в котором содержится наиболее полная информация не только о субъектах, являющихся налогоплательщиками, осуществляющими ВЭД, но и о контрагентах данных лиц;
- реализации субъектно-ориентированной модели управления рисками, основанной на распределении организаций по категориям уровня риска в зависимости от оценки вероятности нарушения ими таможенного и налогового законодательства, для осуществления выбора объектов таможенного контроля;
- прослеживаемости товаров, единообразной для всех государств – членов ЕАЭС и основанной на идентификации товаров в соответствии с его кодом по единой Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза, номером декларации на товары и порядковым номером товара.

В целях мобилизации доходов бюджета совместно с ФНС России пересмотрены подходы к проведению таможенного и налогового контроля на основе единых критериев по выбору объектов контроля с использованием ведомственных систем управления рисками.

В течение 2017 – 2020 годов необходимо продолжить работу по:

- диверсификации и автоматизации механизмов уплаты таможенных пошлин, налогов, в том числе развитие систем онлайн оплаты таможенных и иных платежей, администрируемых таможенными органами, в целях снижения административной нагрузки на участников ВЭД и повышения эффективности контроля за правильностью их начисления и полнотой уплаты267;
- развитию централизованного учета денежных средств плательщиков в целях сокращения сроков совершения таможенных операций и минимизации издержек плательщиков таможенных пошлин, налогов;
- совершенствованию мер, направленных на минимизацию фактов возникновения задолженности по уплате таможенных и иных платежей, пеней, процентов, в том числе за счет развития института обеспечения исполнения обязанности уплаты таможенных пошлин, налогов при

---

[266] Таможенное-тарифное регулирование в России: Современные тенденции и перспективы. Непарко М.В. В сборнике: Научные труды Калужского государственного университета имени К.Э. Циолковского материалы докладов гуманитарных секций региональной университетской научно-практической конференции. Сер. «Гуманитарные науки» 2017. С. 283-287. [Электронный ресурс] - URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_29722027_79802682.pdf (Дата обращения 02.04.2018г.).

[267] Перспективы таможенного развития в рамках сопряжения Евразийского экономического союза и мега проекта ЭПШП Крутиков В.К., Дорожкина Т.В., Петрушина О.М., Якунина М.В. Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. 2017. № 9-1 (56). С. 48-50.

проведении таможенного контроля;

- применению электронных технологий при администрировании обеспечения исполнения обязанности уплаты таможенных пошлин, налогов;
- применению электронных технологий при организации взыскания задолженности по уплате таможенных платежей, пени, в том числе в рамках межведомственного взаимодействия;
- развитию информационного сервиса лицевого счета в личном кабинете участника ВЭД на официальном сайте ФТС России, в том числе оптимизация процессов контроля и распоряжения денежными средствами;
- совершенствованию администрирования льгот по уплате таможенных платежей, как на этапе декларирования товаров, так и на этапе после выпуска товаров268.

Таким образом, в течение последних лет проведен комплекс мероприятий, направленных на совершенствование таможенного администрирования. В тоже время, работа по совершенствованию мер направленных на обеспечение уплаты таможенных пошлин и налогов, должна быть продолжена.

Использованные источники:

1. Сайт /Интернет-ресурс. - Режим доступа URL: http://www.customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=25512&Itemid=2727.

2. Таможенное-тарифное регулирование в России: Современные тенденции и перспективы. Непарко М.В. В сборнике: Научные труды Калужского государственного университета имени К.Э. Циолковского материалы докладов гуманитарных секций региональной университетской научно-практической конференции. Сер. «Гуманитарные науки» 2017. С. 283-287. [Электронный ресурс] - URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_29722027_79802682.pdf (Дата обращения 02.04.2018г.).

3. Перспективы таможенного развития в рамках сопряжения Евразийского экономического союза и мега проекта ЭПШП Крутиков В.К., Дорожкина Т.В., Петрушина О.М., Якунина М.В. Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. 2017. № 9-1 (56). С. 48-50.

[268] Таможенное-тарифное регулирование в России: Современные тенденции и перспективы. Непарко М.В. В сборнике: Научные труды Калужского государственного университета имени К.Э. Циолковского материалы докладов гуманитарных секций региональной университетской научно-практической конференции. Сер. «Гуманитарные науки» 2017. С. 283-287. [Электронный ресурс] - URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_29722027_79802682.pdf (Дата обращения 02.04.2018г.).

УДК 339

Острова К.А.
студент 5 курса
Дорожкина Т.В., к.э.н.
доцент
Непарко М.В.
старший преподаватель
КГУ им. К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ТМОЖЕННОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация. С января 2018 года вступил в силу Таможенный кодекс Евразийского экономического союза, который внес изменения в вопросы таможенного администрирования. В статье рассматривается Комплексная программа развития ФТС России на период до 2020 года, которая определяет дальнейшее совершенствование администрирования таможенных и иных платежей, а также совершенствование фискальной функции в целом.

Ключевые слова. Таможенные органы, таможенные операции, таможенные процедуры, администрирование, таможенные и налоговые платежи, международное сотрудничество, федеральный бюджет.

Ostrova K.A.
5th year student
KGU.To.Uh. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga
Dorozhkina T. V.
Ph. D., associate Professor
KGU.To.Uh. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga
Neparko M.V.
senior lecturer
KGU.To.Uh. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga

THE MAIN DIRECTIONS OF DEVELOPMENT TROJANOVO ADMINISTRATION IN THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation. Since January 2018, the Customs code of the Eurasian economic Union has entered into force, which introduced amendments to the customs administration. The article deals with the Complex program of development of the FCS of Russia for the period up to 2020, which determines the further improvement of administration of customs and other payments, improvement of fiscal function.

Keyword. Customs authorities, customs operations, customs procedures, administration, customs and tax payments, international cooperation, Federal

budget.

Принятие Таможенного кодекса ЕАЭС и соответствующих актов Евразийской экономической комиссии потребовало изменения правил таможенного регулирования и концептуального пересмотра Федерального закона от 27 ноября 2010 г. № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации»269, а также иных актов таможенного законодательства Российской Федерации.

Таможенный кодекс ЕАЭС упрощает таможенные процедуры, создает приоритет автоматизированных электронных технологий над бумажным документооборотом, стимулирует применение механизмов «единого окна», меняет подходы к понятию уполномоченного экономического оператора и т.д. Также в ТК ЕАЭС произошли концептуальные изменения в части основания для корректировки таможенной стоимости и в части проведения дополнительной проверки.

Решением коллегии ФТС России от 25 мая 2017 года утверждена «Комплексная программа развития ФТС России на период до 2020 года»270 (далее – программа) в которой определены цели и мероприятия по совершенствованию таможенного регулирования, в том числе совершенстовавание администрирования таможенных и иных платежей и совершенствование реализации фискальной функции.

В программе определены приоритеты и целевые ориентиры преобразований внешнеполитических интересов России и направления развития таможенных органов, такие как:

- реализация фискальных рисков при осуществлении таможенных операций и таможенных процедур;
- взаимодействие ФТС России и ФНС России, путем создания единого механизма администрирования таможенных, налоговых и иных платежей;
- совершенствование правоохранительной деятельности;
- соблюдение запретов и ограничений;
- развитие кадрового потенциала и материально-технической базы ФТС России;
- развитие международного сотрудничества.

Стратегической целью таможенной службы Российской Федерации является:

- повышение уровня экономической безопасности России;
- обеспечение полного и своевременного поступления доходов в федеральный бюджет;

---

269 Федеральный законот 27 ноября 2010 г. № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации» [Электронный ресурс] - URL: http://base.garant.ru/12180625/ (Дата обращения 02.04.2018г.).

270 Решением коллегии ФТС России от 25 мая 2017 года утверждена «Комплексная программа развития ФТС России на период до 2020 года» [Электронный ресурс] - URL: http://www.customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=25512&Itemid=2727 (Дата обращения 02.04.2018г.).

- защита интересов отечественных производителей;
- содействие внешнеторговой деятельности на основе повышения качества и результативности таможенного администрирования271.

Внедрены технологии администрирования обеспечения таможенных пошлин, налогов в электронном виде. Это способствует предотвращению случаев нарушения законодательства при использовании финансовых гарантий.

В целях дальнейшего совершенствования гарантийных механизмов начался процесс создания единой системы обеспечения уплаты таможенных пошлин, налогов при транзите товаров по территории ЕАЭС с полномасштабным внедрением электронного документооборота.

Совершенствуется механизм предоставления отсрочек и рассрочек, поручительства. Оптимизируются походы к определению сроков предоставления отсрочки или рассрочки уплаты ввозной таможенной пошлины, а также к расширению категорий товаров, в отношении которых выпуск может осуществляться до подачи таможенной декларации.

Реализация данных положений требует изменения действующей нормативной правовой базы, регулирующей вопросы применения отсрочки или рассрочки по уплате таможенных платежей, оформления поручительства.

Активно идет процесс по созданию единого механизма таможенного и налогового администрирования. Основная цель создания такого механизма – обеспечение полноты и своевременности перечисления в федеральный бюджет таможенных и иных платежей в федеральный бюджет, выявление резервов собираемости таможенных платежей, а также противодействие незаконным схемам оттока капитала из Российской Федерации272.

Для этого на среднесрочную перспективу требуется:

- совершенствование мер, направленных на минимизацию нерегистрируемых товарных потоков, поступающих в Россию через другие государства – члены ЕАЭС и происходящих из третьих стран;
- создания условий, исключающих использование различных схем уклонения от уплаты таможенных и налоговых платежей, вывода из «тени» товарных и финансовых потоков, в том числе с использованием механизмов гражданского контроля;
- создание механизмов и инструментов для обеспечения контроля цепочек перепродаж и движения товаров;

---

271 ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В РОССИИ: СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ Непарко М.В. В сборнике: Научные труды Калужского государственного университета имени К.Э. Циолковского материалы докладов гуманитарных секций региональной университетской научно-практической конференции. Сер. «Гуманитарные науки» 2017. С. 283-287. [Электронный ресурс] - URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_29722027_79802682.pdf (Дата обращения 02.04.2018г.).

272 ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В РОССИИ: СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ Непарко М.В. В сборнике: Научные труды Калужского государственного университета имени К.Э. Циолковского материалы докладов гуманитарных секций региональной университетской научно-практической конференции. Сер. «Гуманитарные науки» 2017. С. 283-287. [Электронный ресурс] - URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_29722027_79802682.pdf (Дата обращения 02.04.2018г.).

- снизить стоимостные нормы ввоза товаров для личного пользования в международных почтовых отправлениях без уплаты таможенных платежей;
- создать механизм взимания сбора таможенной пошлины при совершении покупки на международных интернет-сайтах;
- продолжить работу по развитию международного сотрудничества таможенной службы Российской Федерации с таможенными органами других иностранных государств, международными организациями;
- отслеживание товаров по единой идентификации товаров в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза, номером декларации на товары и порядковым номером товара.

Использованные источники:

1. Федеральный законот 27 ноября 2010 г. № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации» [Электронный ресурс] - URL: http://base.garant.ru/12180625/ (Дата обращения 02.04.2018г.).
2. Решением коллегии ФТС России от 25 мая 2017 года утверждена «Комплексная программа развития ФТС России на период до 2020 года» [Электронный ресурс] - URL: http://www.customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=25512&Itemid=2727 (Дата обращения 02.04.2018г.).
3. ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В РОССИИ: СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ Непарко М.В. В сборнике: Научные труды Калужского государственного университета имени К.Э. Циолковского материалы докладов гуманитарных секций региональной университетской научно-практической конференции. Сер. «Гуманитарные науки» 2017. С. 283-287. [Электронный ресурс] - URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_29722027_79802682.pdf (Дата обращения 02.04.2018г.).

УДК 65.657

Ошуркевич Р.А.
студент магистрант 2 курса
факультет магистратуры
Саратовский социально-экономический институт (филиал)
РЭУ им. Г.В. Плеханова
научный руководитель: Анфиногенова Е.И.
Россия, г. Саратов

ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА И НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ЗАЙМОВ, ВЫДАННЫХ РАБОТНИКАМ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

Аннотация:

В условиях кризисной, нестабильной экономики работникам часто приходится брать займы в тех организациях, где они трудятся. Учет таких займов имеет особенности и определяется многими факторами: условиями договора, порядком возврата займа, удержанием НДФЛ с суммы материальной выгоды в виде экономии на процентах за пользование заемными средствами и пр. В статье рассматриваются возможные варианты учета и контроля подобных займов в свете последних нормативных изменений.

Ключевые слова: беспроцентный займ, работник, учредитель, срок погашения, дата получения дохода

Oshurkevich R.A.
Graduate student
2 year, Faculty of Magistracy
Saratov Socio-Economic Institute of Plekhanov Russian University of Economics
Russia,Saratov
Scientific adviser: Anfinogenova E.I.

FEATURES OF ACCOUNTING AND TAXATION OF LOANS PROVIDED BY EMPLOYEES BY ORGANIZATION

In a crisis, unstable economy, workers often have to borrow in the organizations where they work. Accounting for such loans has its peculiarities and is determined by many factors: the terms of the contract, the procedure for repaying the loan, withholding personal income tax from the amount of material benefit in the form of savings on interest for using borrowed funds, etc. The article considers possible options for recording and controlling such loans in the light of the latest regulatory changes.

Keywords: interest-free loan, employee, founder, maturity, income date

Выдавать займы физическому лицу может не только кредитное учреждение. Это может сделать любая организация, обладающая достаточными финансовыми возможностями. Возможность взять в долг под небольшой процент и попросить удобный срок погашения делают заем у

работодателя привлекательным для работника.

Займы выдаются работникам, как правило, с определенными целями:

- в качестве поощрения их за успешный труд;
- в виде мотивации квалифицированных специалистов к дальнейшему сотрудничеству.

Взаимоотношения работодателя и сотрудника, получающего деньги взаймы, оформляются договором займа. В нем прописываются существенные условия:

- сумма, выдаваемая заемщику;
- цели, на которые берется заем;
- проценты по займу, способ их начисления;
- порядок выплаты процентов и погашения займа: наличными деньгами в кассу организации или удержанием части зарплаты на основании личного заявления;
- способ выдачи средств заемщику по договору: наличными из кассы либо переводом на банковский счет;
- возможность досрочного погашения и др.

На основании закона 173-ФЗ оформлять займы и кредиты в валюте другого государства имеют право только кредитные организации. По месту работы сотрудник может получить заем только в рублях [1, с. 99].

В том случае, когда в договоре не указана процентная ставка, на основании ст.809 ГК РФ по умолчанию она принимается равной ставке рефинансирования.

Если работнику выдается беспроцентный заем, об этом нужно обязательно указать в договоре.

По выданным займам бухгалтерские проводки будут зависеть от условий договоров, на основании которых выданы займы. Проводки могут быть выполнены по счету 58 или 73. Одним из условий отнесения суммы к финансовым вложениям является возможность получения будущего дохода. Очевидно, что беспроцентный заем на этом счете учитываться не может. Поэтому возможны два варианта отражения этой операции:

1 вариант:

Выданы займы сотрудникам с возможностью получения будущего дохода (используется счет 58 «Финансовые вложения»):

- Д-т сч. 58 К-т сч. 50 - выплачены наличные из кассы;
- Д-т сч.58 К-т сч. 51 - перечислены деньги на расчетный счет.

2 вариант:

Выданы беспроцентные займы (используется субсчет «Расчеты по предоставленным займам»):

- Д-т сч. 73.1 К-т сч. 50 - выплачены наличные из кассы;
- Д-т сч. 73.1 К-т сч. 51 - перечислены деньги на расчетный счет.

Чтобы грамотно начислить проценты по займу, целесообразно придерживаться следующих правил:

- Согласно ст. 807 ГК РФ, днем вступления в силу договора займа будет день выдачи наличных денег из кассы или перевода суммы займа платежным поручением на расчетный счет работника.
- На основании ст. 191 ГК РФ срок использования полученных в долг денег начинается со следующего дня после вступления в силу договора.
- В последнюю дату каждого календарного месяца, в котором выдан займ, проводки по начислению процентов по займу, выданному сотруднику, отражаются в бухгалтерской справке. Составляется проводка: Д-т сч. 58 К-т сч. 91 - проценты по займу отнесены на прочие доходы [2, с. 108].
- Единой точки зрения у юристов и бухгалтеров в законодательстве по поводу дня окончания начисления процентов по займу на сегодняшний день нет. Поэтому во избежание противоречий с налоговым органом нам представляется правильным внести в договор уточняющий пункт: за день, в котором заемщик внес последнюю часть долга в кассу или у него были произведены удержания из заработной платы оставшейся суммы долга, проценты не начислять / начислять [3, с. 12].

Отражение в учете возврата займа и выплата процентов работником, которому выдали займ, необходимо производить в установленные сроки. Деньги могут вноситься им в кассу организации или непосредственно на расчетный счет. При этом составляются бухгалтерские записи:

- Д-т сч. 58 К-т сч. 50 – внесены работником деньги в кассу;
- Д-т сч. 58 К-т сч. 51 – внесены деньги на расчетный счет;
- Д-т сч. 70 К-т сч. 58 - удержана часть заработной платы для возмещения займа и процентов;
- Д-т сч. 50 К-т сч. 73.1 - внесено в кассу возмещение по беспроцентному займу;
- Д-т сч. 51 К-т сч. 73.1 - перечислены деньги на расчетный счет в счет погашения беспроцентного займа;
- Д-т сч. 70 К-т сч. 73.1 - удержана часть зарплаты для возмещения беспроцентного займа.

До сих пор спорным является вопрос о том, можно ли удерживать из заработной платы задолженность по займам и процентам. В перечне возможных удержаний, упомянутых в ст. 137 Трудового кодекса РФ, их нет. Нам представляется, что если организация решит удерживать займ и проценты по нему из заработной платы работника, то этот пункт должен быть в обязательном порядке прописан в договоре. Более того, рекомендуем взять от работника заявление о согласии на подобные удержания [4].

Достаточно часто займы выдаются учредителю организации. Отметим его основные особенности:

1. выдача займа учредителю отличается тем, что он не является наемным работником, поэтому для выдачи беспроцентного займа используется счет «Расчетов с прочими дебиторами и кредиторами».
2. выдача займа учредителю, как правило, до 2016 г. выдавалась

беспроцентная и практически невозвратная, что, по сути, было способом вывода своих денег из организации. Договоры по таким займам продлевались бесконечно долго, и никаких последствий это не имело [5, с. 22].

Однако ситуация сегодня кардинально изменилась. Согласно подп.1 п.1 ст. 212 НК РФ теперь выдача займов без процентов или по небольшой ставке называется «материальной выгодой заемщика от экономии на процентах».

Более того, при получении материальной выгоды в виде экономии на процентах за пользование заемными средствами *датой получения дохода* с 1 января 2016 г. признается *последний день каждого месяца в течение срока, на который были предоставлены заемные (кредитные) средства* (пп. 7 п. 1 ст. 223 НК РФ) [6].

Материальная выгода у заемщика возникает, если процент по его займу меньше 2/3 от ставки рефинансирования (учетной ставки), установленной банком России. С 26 марта 2018 г. она составляет 7,25%. Соответственно, 2/3 от учетной ставки будут составлять: (7,25% х 2/3) = 4,83%.

Пусть заемщик взял займ ниже этой ставки. Например, под 3% годовых.

Материальная выгода составит: 4,83% – 3% = 1,83%.

Если работник получил беспроцентный займ, то считается, что он получил выгоду 4,83% годовых.

Допустим, организация-работодатель 25 марта 2018 г. предоставила работнику беспроцентный заем на обучение в размере 100 000 руб. сроком на один год. В данном случае заем беспроцентный, поэтому размер материальной выгоды – это сумма процентов исходя из 2/3 ключевой ставки Банка России (ставки рефинансирования).

Учитывая то, что сумма материальной выгоды по займам и НДФЛ с нее исчисляются на *последнее число каждого месяца пользования займом*, для расчета берем ключевую ставку, действующую на последний день каждого месяца.

Расчет материальной выгоды и НДФЛ на примере первого месяца действия договора займа:

- Ключевая ставка на 31 марта 2018 г. - 7,25%;
- Заем выдан на год (365 дней);
- Для определения материальной выгоды за месяц используем следующую формулу: сумма займа (100 000 руб.) х 2/3 ключевой ставки (2/3 от 7,25%) : 365 дней х количество дней пользования займом в месяце;
- материальная выгода за март получена в размере 92,63 руб. (100 000 руб. х 4,83%) : 365 дней х 7 дней (количество дней пользования займом в марте).

На сумму материальной выгоды надо начислить НДФЛ. Налоговым агентом в данном случае выступает организация, выдавшая такой заем.

Ставки НДФЛ при этом будут определяться в размерах:

35% – если заемщик является налоговым резидентом РФ (п. 2 ст. 224 НК РФ);

30% - если заемщик не является налоговым резидентом РФ (п. 3 ст. 224 НК РФ).

Таким образом, в марте надо удержать НДФЛ с материальной выгоды в размере 12,04 руб. (92,63 руб. х 35%).

Налог надо удержать при выплате очередной заработной платы работника (п. 4 ст. 226 НК РФ). Перечислить налог в бюджет необходимо не позднее дня, следующего за днем выплаты работнику дохода (п. 6 ст. 226 НК РФ).

Из этого правила есть исключение: если организация предоставила заем на покупку или строительство жилья и заемщик подтвердил право на имущественный вычет уведомлением из налоговой инспекции. В такой ситуации материальная выгода не облагается НДФЛ (письмо ФНС России от 11 ноября 2015 г. № БС-4-11/19755). В остальных случаях организация обязана *ежемесячно* определять НДФЛ с материальной выгоды.

Таким образом, если не возвращать беспроцентный займ длительное время, придется *ежемесячно* платить налог на материальную выгоду.

Отметим еще один важный момент: как уже упоминалось, с суммы материальной выгоды нет необходимости платить НДФЛ, если работник брал займ на приобретение жилья. Поэтому в этом случае в договоре займа целесообразно прописать цель, на которую будут потрачены заемные средства. После приобретения жилья работнику в обязательном порядке следует предоставить работодателю документы, подтверждающие целевое использование средств. Если работник, имеющий ипотечный кредит, берет займ под более выгодный процент, чтобы погасить ипотеку в банке, НДФЛ надо удерживать, потому что жилье было приобретено ранее, чем денежные средства были заимствованы.

Денежные суммы, выданные в качестве займов, не могут быть включены в сумму расходов, учитываемых при определении налоговой базы налога на прибыль и УСН. Если займ выдан с начислением процентов, то их сумма включается в налогооблагаемую базу в качестве прочих внереализационных доходов, и на нее начисляется налог на прибыль.

И в заключение немного о том, что в условиях нестабильной экономики у работника велика вероятность возникновения тяжелого материального положения или в связи с рядом объективных обстоятельств он не может погасить взятый заем. В этом случае законодательство идет навстречу работнику и допускает возможность для работодателя простить работнику-заемщику долг или оставшуюся его часть. Оформить прощение долга можно двумя способами:

- заключить дополнительное соглашение к договору займа;
- оформить договор дарения.

При списании долга работнику, которому выдан займ, проводки

делаются по дебету счета «Прочие доходы и расходы». При любом способе вся сумма невыплаченного займа становится доходом заемщика и с нее должен быть удержан НДФЛ в размере 13%. Но во втором случае сумма в размере 4000 руб. будет освобождена от налогообложения на основании п.28 ст. 217 НК, где указано, что подарки стоимостью до 4000 руб. НДФЛ не облагаются.

В целях исчисления налога на прибыль сумма невыплаченного займа к расходам отнесена быть не может и налоговую базу не уменьшит. Кроме того, нужно в обязательном порядке начислить страховые взносы на сумму, прощенную по соглашению. Вместе с тем, на подаренную сумму страховые взносы не начисляются. Поэтому действовать, как нам представляется, целесообразнее путем составления договора дарения: это будет выгоднее обеим сторонам.

Использованные источники:

1. Анфиногенова Е.И. Учет кредитов и займов в иностранной валюте // Сборник научных статей «Современные проблемы и тенденции развития внутренней и внешней торговли». По материалам международной научной конференции (Саратов, 15-23 апреля 2010 г.). Выпуск 5. Саратов. Издательство Саратовского института РГТЭУ. 2010. С.98 - 103.
2. Анфиногенова Е.И. Об особенностях определения даты признания доходов в налоговом учете // Сборник научных статей «Современные проблемы и тенденции развития внутренней и внешней торговли». По материалам международной научной конференции (Саратов, 11- 22 апреля 2011 г.) Выпуск 6. Саратов. Издательство Саратовского института РГТЭУ, 2011. С. 106 – 112.
3. Анфиногенова Е.И., Елисеев О.Г. Доказательства по налоговым спорам // Актуальные проблемы теории и практики бухгалтерского учета и аудита: Сборник научных трудов / Под редакцией Т.М. Садыковой. – Саратов. СГСЭУ, 2013. С. 9 - 15.
4. Горшкова Е. Выдан займ: проводки, начисление процентов // Журнал FB.ru // URL: http://fb.ru/article/370154/vyidan-zaym-provodki-nachislenie-protsentov (дата обращения: 15.04.2018).
5. Крутякова Т.Л. Годовой отчет 2016 / Т.Л.Крутякова.- М.: АйСи Групп, 2016. – с. 528.
6. Налоговый кодекс Российской Федерации.

УДК 004.94

Пальмов С.В., к.т.н.
доцент
кафедра «Информационные систем и технологии»
Мухутдинова Д.Т.
студент 1 курса
факультет «ОА и М»
ФГБОУ ВО ПГУТИ
Россия, г. Самара

ANYLOGISTIX: ИНСТРУМЕНТ МОДЕЛИРОВАНИЯ ЦЕПЕЙ ПОСТАВОК

Аннотация: В статье рассмотрена система имитационного моделирования AnyLogistix, предназначенная для анализа и оптимизации цепей поставок. Описан интерфейс указанного программного продукта, перечислены его функции и сделаны выводы относительно пригодности использования системы.

Ключевые слова: AnyLogistix, AnyLogic, имитационное моделирование, цепи поставок.

Palmov S.V.
Ph.D. of Engineering Sciences, associate professor of the department
"Information systems and technologies"
Volga State University of Telecommunications and Informatics
Russia, Samara
Mukhutdinova D.T.
First year student, Faculty of "OA & M"
Volga State University of Telecommunications and Informatics
Russia, Samara

Annotation: The article considers the system of simulation modeling AnyLogistix, intended for analysis and optimization of supply chains. The interface of the software is described, its functions are listed and conclusions are made regarding the suitability of using the system.

Keywords: AnyLogistix, AnyLogic, simulation simulation, supply chain

В настоящее время разработано большое количество разнообразных сред имитационного моделирования [1]. Одни являются универсальными, другие – специализированными. В данной работе пойдет речь про представителя второй группы, а именно про отечественный программный продукт – AnyLogistix.

Он создан отечественной компанией AnyLogic на основе одноименной универсальной системы имитационного моделирования [2].

AnyLogistix обладает простым интерфейсом, (см. рис. 1) на котором присутствуют следующие элементы:

1. Перечень сценариев. Выделяют следующие типы сценариев: GFA

(гравитационный анализ), NO (оптимизация логистической сети), SIM (имитационный эксперимент), TO (оптимизация работы транспорта).

2. Меню настроек экспериментов для выбранного сценария.

3. Масштабируемая карта. На ней отображаются пути поставок и стандартные объекты: клиенты (customers), поставщики (suppliers), заводы (factories) и склады (warehouses).

4. Список таблиц с данными, необходимыми для проведения выбранного эксперимента.

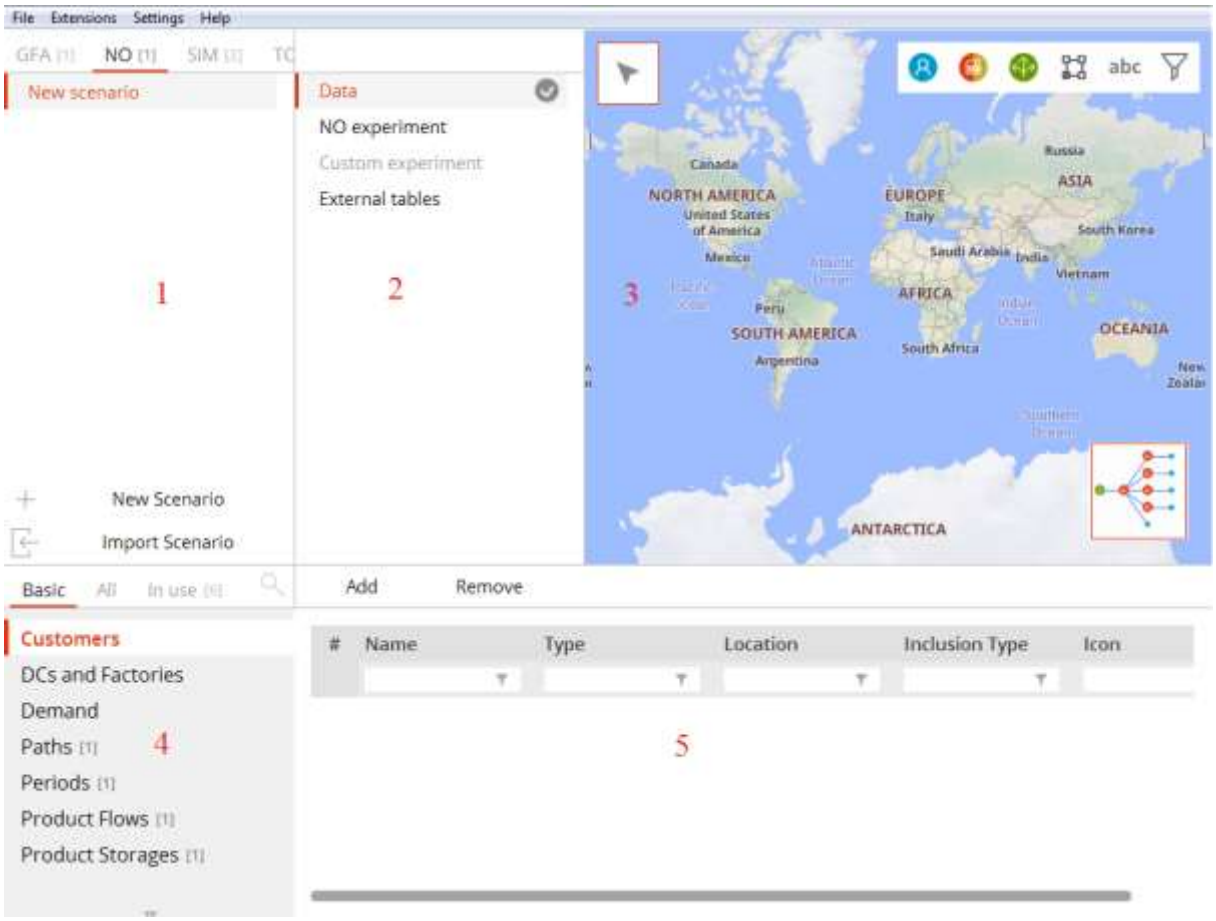


Рисунок 1 - Интерфейс anyLogistix

5. Область для отображения таблиц из предыдущего пункта и результатов экспериментов.

Может показаться, что данный программный продукт очень простой, однако за несложным интерфейсом скрывается:

- Наличие географических карт, на которые автоматически накладываются маршруты.
- Возможность использования стандартных объектов.
- Огромное разнообразие настраиваемых параметров, позволяющих подробнейшим образом смоделировать существующие и \ или создаваемые цепи поставок.
- Различные виды экспериментов.

Большая часть этих богатых возможностей доступна в бесплатной

версии AnyLogistix PLE. Кроме этого, на сайте разработчика доступна для скачивания книга-учебник [3], в которой подробно на примерах рассмотрена работа в указанной системе.

Подводя итог, можно сказать, что данная отечественная разработка представляется очень полезной, поскольку позволяет ознакомиться и начать использовать на практике средства имитационного моделирования при разработке цепей поставок, что, при грамотном использовании, позволит заметно повысить их эффективность.

Использованные источники:

1. Михеева Т.В. Обзор существующих программных средств имитационного моделирования при исследовании механизмов функционирования и управления производственными системами [Электронный ресурс]. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/obzor-suschestvuyuschih-programmnyh-sredstv-imitatsionnogo-modelirovaniya-pri-issledovanii-mehanizmov-funktsionirovaniya-i (дата обращения 16.04.2018).
2. Пальмов С.В., Кулева Н.С. Разработка дискретно-событийной модели автомобильного сервисного центра в среде AnyLogic. // Наука и бизнес: пути развития, 2017. – № 5(71). – С. 13-16.
3. Supply chain simulation and optimization with anyLogistix [Электронный ресурс]. URL: https://www.anylogistix.ru/resources/books/alx-textbook/ (дата обращения 16.04.2018).

81'373

Парамонова О.А.
студент 2 курса
Саратовский социально-экономический институт
(филиал) РЭУ имени Г.В. Плеханова
Россия, г. Саратов

ЭВФЕМИЗМЫ В СПЕЦИАЛЬНОЙ ТЕРМИНОЛОГИИ

Изучены семантические и структурные особенности эвфемизмов, функционирующих в сфере экономической терминологии, выявлены продуктивные способы образования эвфемизмов.

Ключевые слова: эвфемизм, профессионализм, структурная модель.

Paramonova O.A.
2d year student
Saratov Socio-Economic Institute (branch) of Plekhanov Russian
University of Economics

EUPHEMISMS IN TERMINOLOGY

The article focusses on the semantic and structural aspects of euphemisms functioning in the sphere of economic terminology; productive structural types of euphemisms are singled out.

Key words: euphemism, terminology, structural type.

В современном терминоведении термины характеризуются (помимо традиционно отмечаемой системности, точности, однозначности) наличием экспрессивности [11, с. 79], возникающей в результате метафоричности терминологических единиц [4, с. 111], и отсутствием эмоциональной нейтральности, соотнесенностью с определенной коммуникативной тональностью [12, с. 52; 14, с. 51], что особенно характерно для терминов эвфемистических по своей природе. Такие термины-эвфемизмы, как правило, свойственны профессиональному общению и, в целом, понятию компетенции, занимающее центральное место в профессиональной деятельности [1, с.136], а также в сфере образования [3, с.61], и их следует рассматривать как профессионализмы, которые в данный момент не являются официально признанными обозначениями специальных понятий. Возникла необходимость анализа факторов их появления и моделей их создание [15, с.5].

В данном исследовании под эвфемизмом мы понимаем эмоционально нейтральные слова или выражения, (знаковые единицы языка [13, с. 94]), используемые для замены других именований, представляющихся говорящим неприличными, грубыми, нетактичными, или просто нежелательными [8, с. 52]. По мнению некоторых лингвистов, «исследование эвфемизмов следует рассматривать в аспекте этико-риторического изучения в процессе коммуникации, влияющего на появление коммуникативного комфорта и устранение вербальной агрессии различных

проявлений, что становится возможным в результате смягчения и вуалирования стигматичных явлений» [2, с. 98].

Как отмечает исследователь А.П. Кудряшова, процессами эвфемизации характеризуется как устная, так и письменная речь, а сами эвфемизмы являются довольно подвижным пластом лексики, очень четко реагирующим на изменяющиеся условия и реалии, что несколько затрудняет изучение данного языкового феномена в динамике. Анализ словарного материала позволяет довольно подробно изучить узуальные (общепринятые, «известные», распространенные в использовании) эвфемизмы [9, с. 178].

Материалом для данного исследования послужили зарегистрированные в словаре Р. Хольдера эвфемизмы, входящие в тематические группы *Bankruptcy, Commerce, Employment.* Проведенный анализ позволил выделить следующие структурные типы эвфемизмов: 1) однокомпонентные, представленные как простыми (*ghost (=a fictitious employee); accumulate (=do not sell),* так и сложными эвфемизмами, образованными путем словосложения (*haircut (= a severe financial loss); headhunter (= a recruiting agent)*; 2) многокомпонентные, созданные лексическим и синтаксическим способом по определенным моделям.

Анализ многокомпонентных эвфемизмов-профессионализмов позволил выделить следующие модели: 1) N.+ N. (*rubber cheque (=a dishonoured cheque*); 2) Adj. + N. (*red ink (= a loss);* 3) Part. II + N. (*structured competition (=disguise illegal agreements on price);* 4) N. + of + N. (*lack of visibility (concealment or obfuscation*). В данных тематических группах превалируют однокомпонентные эвфемизмы-профессионализмы. При этом, наиболее частотной моделью, на основе которой образованы многокомпонентные эвфемизмы-профессионализмы, является модель Adj. + N. Заметим, что подобная тенденция к образованию многокомпонентных эвфемизмов является выраженной и характерной для эвфемистического словаря, например, немецкого и русского языков [7, с. 62].

Дальнейший анализ позволил выявить способы образования эвфемизмов-профессионализмов: 1) расширения семантического значения: *adjustment (=the subjective alteration of published accounts), agent (=a participant in a taboo employment);* 2) метафора: *lame duck (=a failing enterprise), ghost (=a fictitious employee);* 3) метонимия: *bad-mouth (= to denigrate);* 4) аллюзия: *in Carey Street (=bankrupt),* основанная в данном примере на местоположении суда по делам о банкротстве в Лондоне; 5) заимствования: *phoenix (=avoid the payment of liabilities), premium (= costing more);* 6) аббревиатура: *RD (=unpaid cheque), R-word (=recession).*

Количественный анализ способов образования эвфемизмов-профессионализмов позволил выявить, что наиболее частотным способом является метафора (33%), которая «позволяет человеку осмысливать сложные абстрактные явления, соотнося их с уже знакомыми конкретными объектами и явлениями, служа инструментом эвристического познания» [10, с. 112]; вторым по частотности – расширение семантического значения

(25%), метонимия составляет 19%. Наименее частотными являются: аллюзия (13%), заимствования (7%), аббревиатуры (3%).

Эвфемизмы в специальной терминологии проявляют свое значение в предложении, т.е. в вербальном контексте [5, с.11]. Вообще, понятие «лингвистический контекст» тесно связано с понятием «текст». Текст рассматривается как составная часть контекста и анализируется в его связи с другими составляющими, релевантными при установлении контекста [6, с.257].

Использованные источники:

1. Барышникова С.Н. Сущность и содержание процесса формирования коммуникативной компетенции: место и роль в развитии профессиональной компетенции специалиста // Язык и мир изучаемого языка. Вып. 8. Саратов, 2017. – С. 136-139.
2. Барышникова С.Н., Харитонова В.Ю. Две разновидности эвфемистических номинаций // Функционирование языковых единиц в аспекте социолингвистики и лингвокультурологии. Саратов, 2018. С. 95-105.
3. Болдырева Е.П. Приоритетные задачи государственной политики в сфере образования // Непрерывная предметная подготовка в контексте педагогических инноваций сборник научных трудов: в 2-х частях. 2016. С. 61-65.
4. Зарайский А.А., Морова О.Л., Тимофеева Н.П., Харитонова В.Ю. Специфика искусствоведческих терминов и ее репрезентация в переводе // Филологические науки. Вопросы теории и практики. Тамбов: ООО Изд-во "Грамота", 2017. №12-2 (78). С. 110-113.
5. Зарайский А.А. Истоки семантической теории Дж. Р. Ферса: автореф. дисс... к.филол.н. Саратов, 1993. 19 с.
6. Зарайский А.А. Истоки британской контенсивной лингвистики XX века // Дисс. … д-ра филол. н. Саратов, 1999. 320 с.
7. Кудряшова А.П. Эвфемизмы в семантических полях «смерть», «болезнь», «возраст» (на материале современных русского и немецкого языков). Саратов: Саратовский социально-экономический институт (филиал) ФГБОУ ВПО «РЭУ им. Г.В. Плеханова», 2015. 136 с.
8. Кудряшова А.П. К вопросу о связи языкового табу и эвфемии // Язык и мир изучаемого языка. 2015. №6 (6), С. 51-54.
9. Кудряшова А.П. К проблеме литературных эвфемизмов // Саратовской области – 80 лет: история, опыт развития, перспективы роста. 2016. С.178-179.
10. Мартынова Е.В. Концептуальная метафора в современном медиадискурсе // Учёные записки Ульяновского государственного университета Актуальные проблемы лингвистики и преподавания лингвистических дисциплин. Сер. "Лингвистика". Ульяновск, 2017. С. 112-114.
11. Морова О.Л., Шаталина Д.Д. Стилистические средства реализации в научном тексте // Язык и мир изучаемого языка. Саратов, 2017. – С. 79-84.

12. Семухина Е.А. Общедискурсивные и специфические виды тональности французского религиозного дискурса // Наука и общество. 2015. № 4 (23). С. 52-56.
13. Семухина Е.А. Лингвосемиотические характеристики религиозной сферы французской культуры // Язык и мир изучаемого языка. 2015. № 6 (6). С. 94-97.
14. Семухина Е.А. О некоторых видах тональности французского религиозного дискурса // Язык. Социум. Культура. 2016. С. 50-54.
15. Федорчукова Л.А., Харитонова В.Ю., Ховрина О.А. Функциональные особенности неологизмов в современных СМИ // Российская наука в современном мире. Сборник статей XV международной научно-практической конференции. М.: «Научно-издательский центр «Актуальность.РФ», 2018. С. 5-7.

УДК 699.86

Пархоменко А.С.
студент магистрант
кафедра «Общего строительства»
Казахская Головная Архитектурно Строительная Академия
Казахстан, г. Алматы

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ СОЗДАНИЯ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНЫХ КИРПИЧНЫХ ОГРАЖДАЮЩИХ КОНСТРУКЦИЙ

Аннотация: Выявлены проблемы возведения кирпичных стен в связи с недостаточной энергоэффективностью. Рассмотрены преимущества пористого керамического кирпича. Систематизированы данные по улучшению качества керамических материалов. Показаны возможности повышения энергоэффективности стен за счет способов возведения зданий. Охарактеризованы инновации в производстве керамического кирпича.

Ключевые слова: энергоэффективность, керамический кирпич, теплозащита, возведение зданий, инновационные технологии.

Parkhomenko A.S.
Master student
Pulpit «Faculty of General Construction»
Kazakh Leading Academy of Architecture and Civil Engineering
Kazakhstan, Almaty

PROBLEMS AND PROSPECTS OF ESTABLISHING ENERGY EFFICIENT BRICK FIXING CONSTRUCTIONS

Abstract: The problems of erection of brick walls in connection with insufficient energy efficiency are revealed. The advantages of porous ceramic bricks are considered. The data on improving the quality of ceramic materials are systematized. The possibilities of increasing energy efficiency due to the ways of erecting walls are shown. Innovations in the production of ceramic bricks are

characterized.

Keywords: energy efficiency, ceramic brick, heat protection, erection of buildings, innovative technologies.

Необходимость внедрения энергоэффективных материалов при возведении ограждающих конструкций возросла с принятием закона об энергосбережении и нормативных документов по обеспечению теплозащиты зданий. В этой связи актуальными являются исследования возможностей повышения энергоэффективности кирпичных стеновых материалов.

Теплопотери чрез стены достигают 35% для малоэтажных и до 50% для многоэтажных зданий и зависят от срока эксплуатации здания и применяемых материалов и технологий [1]. Согласно современным требованиям по теплозащите, традиционный монолитный кирпич не отвечает нужным показателям сопротивления теплопередаче (рисунок 1).

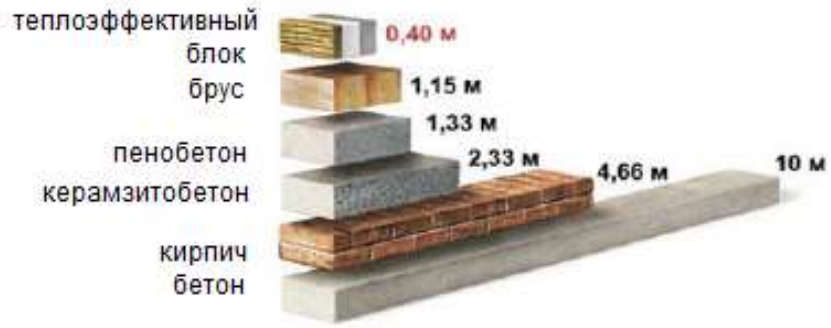


Рисунок 1 – Требования к толщине стены из различных материалов для обеспечения равной теплозащиты [3]

Наличие существенных стеновых теплопотерь и жесткие законодательно-нормативные требования по снижению теплопередачи стен обусловили разработку и производство новых энергоэффективных строительных материалов [2]. Однако необходимость архитектурной выразительности зданий, особенно в малоэтажном домостроении, приводит к сохранению потребности в кирпичных материалах.

Повышение энергоэффективности кирпичных стен возможно за счет применения пористой керамики (рисунок 2, а).

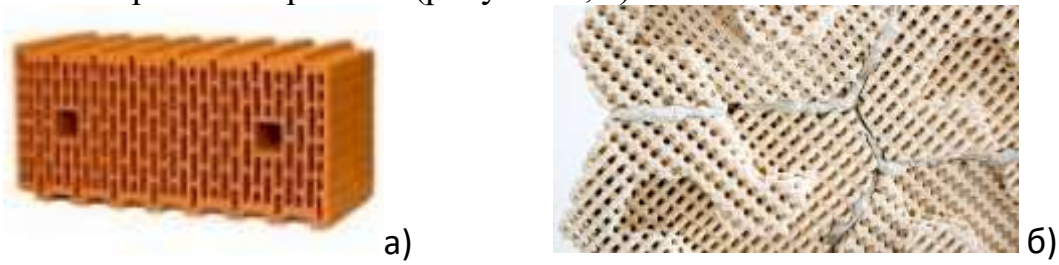

а) б)

Рисунок 2 – Пример пористого керамического кирпича (а) и инновационных полимерных решений (б)

Энергоэффективный пористый керамический кирпич изготавливают из обожженной глины. Значительное число сквозных отверстий обеспечивает рост теплоизоляционных характеристик ограждающих конструкций. По сравнению с монолитным кирпичом использование данного изделия снижает

потребность в утеплителе и позволяет экономить тепловые ресурсы. Облегченность керамического пористого кирпича снижает затраты на усиление фундамента; повышенная прочность позволяет использовать его для возведения несущих стен; укрупненный размер сокращает время строительства и расход связующих смесей. Так, отношение объема растворных швов к объему кладки снижается до 5–7% (у традиционного кирпича - 25%), а теплопроводность кладки уменьшается на 50–100%.

Проблемой является разрушающее действие замерзающего конденсата в порах керамических материалов, что приводит к растрескиванию и снижению срока службы ограждающих конструкций. Для улучшения качества керамического кирпича и повышения его морозостойкости предлагается введение в состав керамики минеральных добавок, снижающих кристаллообразование [4]. Кроме того, для регулирования распределения пор в керамическом кирпиче возможно использование бейделлитовой глины с введением отходов минеральной ваты, что способствует повышению физико-механических свойств и снижению себестоимости конечных изделий [5].

Дополнительную энергоэффективность ограждающих конструкций можно получить, используя современные технологии их возведения. Например, возможна кладка по «колодцевому» типу, когда кирпичные наружные слои используются в виде оставляемой опалубки внутри которых размещается слой теплоизоляционного материала, например из пенополистирола, пенополиуретана, фибротилита, минерального утеплителя, ячеистого бетона и др [1]. Также в качестве объемно-планировочных решений, снижающих теплопотери через стены, используют блокирование зданий (объединение стен ряда сооружений), приводящее к снижению затрат на отопление на 35-40 %. Кроме того, возможно заглубление этажей для использования тепла верхнего слоя грунта как альтернативного источника энергии. Так, перенос этажа в подземное пространство увеличивает энергоэффективность здания на 14% и снижает теплопотери наружных заглубленных стен в 2,7 раз [6].

Разнообразие природно-климатических зон России приводит к необходимости экономии энергоресурсов не только в зимний отопительный период, но и в летний, при использовании систем кондиционирования в регионах с жарким климатом. Перспективным инновационным типом кирпича для данных условий является керамическое изделие по технологии Cool Brick, с мелкой многопористой структурой, так, что возведенные стены имеют вид сетки (рисунок 2, б). Множество пор постоянно конденсируют влагу, а горячий воздух, проходящий сквозь «заполненные водой» стены, охлаждается. Инновационность решения связана с возможностью распечатывания данных изделий на 3Д-принтере [7].

Таким образом, показана недостаточная энергоэффективность традиционных кирпичных ограждающих конструкций. Выявлено, что пористый керамический кирпич обладает повышенным сопротивлением

теплопередаче, способствует сокращению сроков и стоимости строительства и повышению энергоэффективности здания. Обобщены возможности модификации керамических материалов, объемно-планировочные решения по повышению энергоэффективности ограждающих конструкций. Представлены инновационные технологии изготовления кирпича.

Использованные источники:

1. Егоров А.Д., Семенихин А.С., Гришанов В.К. Энергоэффективные технологии и материалы в малоэтажном строительстве // Форум молодых ученых. - 2017. - №12(16). URL: http://forum-nauka.ru/domains_data/files/16/Egorov%20A.D.%20-%201.pdf.
2. Голованова Л.А. Энергосбережение в жилищном строительстве. Хабаровск, 2005. – 146 с.
3. Беляев В.С. Энергоэффективность наружных стен крупнопанельного домостроения // Жилищное строительство. – 2011. - №7. – С. 23-26.
4. Наумов А.А. Модифицированный керамический кирпич повышенной морозостойкости. Дисс. канд. техн. наук. Ростов-на-Дону, 2012. – 177 с.
5. Вдовина Е.В. Получение керамического кирпича на основе бейделлитовой глины и отходов минеральной ваты. Дисс. канд. техн. наук. Челябинск, 2011. – 188 с.
6. Напечатанный на 3Д принтере кирпич охладит ваш дом [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://econet.ru/articles/65681-napechatannyy-na-3d-printere-kirpich-ohladit-vash-dom (дата обращения 07.04.2018).

УДК 699.86

Пархоменко А.С.
студент магистрант
кафедра «Общего строительства»
Казахская Головная Архитектурно Строительная Академия
Казахстан, г. Алматы

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СОВРЕМЕННЫХ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНЫХ ОГРАЖДАЮЩИХ КОНСТРУКЦИЙ

Аннотация:

Показана актуальность повышения энергоэффективности ограждающих конструкций. Приведена сравнительная характеристика полистирольных и ячеистых бетонов. Выявлена необходимость применения многослойных конструкций стен. Представлена конструкция энергоэффективного блока. Охарактеризованы особенности конструкции вентилируемых фасадов.

Ключевые слова: полистиролбетон, ячеистый бетон, энергоэффективный блок, вентилируемый фасад.

Parkhomenko A.S.
Master student
Pulpit «Faculty of General Construction»
Kazakh Leading Academy of Architecture and Civil Engineering
Kazakhstan, Almaty

COMPARATIVE ANALYSIS OF MODERN ENERGY EFFICIENT FEEDING CONSTRUCTIONS

Abstract: The urgency of increasing the energy efficiency of enclosing structures is shown. The comparative characteristics of polystyrene and cellular concrete are given. The need to use multi-layer wall structures is revealed. The design of the energy-efficient unit is presented. Characteristics of the design of ventilated facades are characterized.

Keywords: polystyrene concrete, cellular concrete, energy-efficient block, ventilated facade.

Наибольший вклад в формирование энергоэффективности зданий вносят ограждающие конструкции. При этом значительные теплопотери происходят через стены зданий, с увеличением потерь по мере повышения общей этажности. Соответственно, исследования направленные на систематизацию представлений о современных ограждающих конструкциях являются актуальными.

Наружные стены зданий могут быть выполнены в однослойном и многослойном вариантах. Современные материалы однослойных стен должны отвечать требованиям теплопроводности, коррелирующей с показателем плотности, которая не должна быть выше 600 кг/м3. Таким требованиям отвечают современные бетоны, например, полистиролбетоны и

ячеистые бетоны. Однако каждый материал наряду с достоинствами обладает некоторыми недостатками.

Так, при плотности полистиролбетона до 350 кг/м3 и отвечающих СНиП коэффициентах теплопроводности, такой бетон имеет недостаточную прочность – до 1,2 МПа (подходит для ненесущих стен) и низкую морозостойкость, что ограничивает его применение в регионах с суровым климатом и требует кирпичной облицовки фасадов. Кроме того, необходимо учитывать высокую стоимость полистиролбетонных гранул и высокое энергопотребление вспенивателя полистирола.

Ячеистый бетон отличается лучшей прочностью, плотностью, морозостойкостью, теплопроводностью, усадкой и водопоглощением. Однако его свойства сильно дифференцированы от технологических параметров производства, где нарушения стабильности технологии (превышение плотности выше 400 кг/м3) могут, с одной стороны, привести к меньшей теплопроводности, а с другой, к значительному снижению прочности и морозостойкости. Как показывает практика проектирования, такой бетон эффективно применять для несущих стен зданий высотой до 5 этажей и в ненесущих наружных стенах многоэтажных зданий, в сочетании с облицовкой кирпичом и утеплителем [1].

Использование традиционных материалов для обеспечения нормативных показателей по сопротивлению теплопередаче (кирпич, керамзитобетон, арболит, керамические блоки, пенобетон) требует существенного утолщения стен. Проблема использования одного вида конструктивного материала стен привела к возникновению многослойных строительных систем, отвечающих требованиям теплозащиты, прочности, экономичности и долговечности.

Необходимость выполнения норм и правил строительной документации обусловила расширение объемов строительства с использованием многослойных (сэндвич) блоков для повышения энергоэффективности зданий. Такие блоки состоят из внутреннего несущего слоя, утеплителя, и внешнего слоя, запирающего утеплитель (сохраняющего прохладу летом и тепло зимой), выполняющего также несущую функцию и служащего основой для наружного отделочного покрытия. Пример энергоэффективного блока показан на рисунке 1.



Рисунок 1 – Пример энергоэффективного блока [2]

Использование многослойных теплоэффективных блоков снижает затраты на поддержание комфортных влажно-климатических режимов в здании; стены такого здания в 2,5 раза легче, а расход связующего раствора в 20 раз ниже, чем у кирпичного здания; наружная декоративная часть выполнена из долговечного, водоотталкивающего и прочного материала; затраты на возведение фундамента сокращаются на 60%, повышается скорость строительных работ; не требуется утепление наружной облицовки, которая может иметь различные дизайнерские и цветовые решения [3].

В энергоэффективном домостроении популярность набирает возведение вентилируемых фасадов (рисунок 2), например, типа Краспан. Наружные гранитные панели таких конструкций защищают от осадков и ветра; при повреждении устраняются заменой отдельных панелей; отличаются устойчивостью красителя и простотой монтажа. В качестве теплоизоляционных слоев применяются – минеральная вата, пенополиэтилен, базальтовые и стекловолоконные плиты и т.д.



Рисунок 2 – Пример конструкции вентилируемых фасадов [4]

Таким образом, наибольший вклад в формирование

энергоэффективности зданий вносят ограждающие конструкции. Приведенный анализ современных материалов и конструкций стен зданий позволяет не только повысить их энергоэффективность, но и снизить затраты на возведение, повысить экологичность и комфортность влажно-теплового режима в помещениях. Следует учитывать, что инновационные энергоэффективные здания должны включать повышение теплозащиты как стеновых, так и оконных, цокольных и чердачных конструкций. Соответственно, комплексные решения по повышению энергоэффективности зданий являются перспективными для дальнейших исследований.

Использованные источники:

1. Беляев В.С. Энергоэффективность наружных стен крупнопанельного домостроения // Жилищное строительство. – 2011. - №7. – С. 23-26.
2. Незамаева Е.С., Бояринова И.И. Энергоэффективные строительные материалы и конструкции. актуальность их использования // VIII Международная студенческая электронная научная конференция «Студенческий научный форум» - 2016. – 3 с.
3. Энергоэффективные строительные материалы [Электронный ресурс] Режим доступа: https://www.equipnet.ru/netcat_files/325/355/Sovremennye_kompozitnye_stroitel_nye_materialy_s_ssylkami.pdf (дата обращения 07.04.2018).
4. Голованова Л.А., Блюм Е.Д. Энергоэффективные строительные конструкции и технологии // Ученые заметки ТОГУ. – 2014. - Том 5. - № 4. – С. 71-77.

УДК 336

Перепелица А.В.
студент очной формы обучения, 3 курс
направление экономика
научный руководитель: Бабич А.А., к.э.н.
доцент
кафедра бухгалтерского учета, анализа и аудита
Северо-Кавказский Федеральный университет
РФ, г. Ставрополь

АУДИТОРСКИЙ РИСК

Аннотация: в статье раскрываются классификационные характеристики аудиторских рисков, представлены методы их оценки в соответствии с международной практикой.

Ключевые слова: риск, аудитор, стандарт, система внутреннего контроля.

Perepelitsa V. A., student, full-time tuition
3rd year, Economics
North-Caucasus Federal University
Scientific adviser
Babich A. A., candidate of economic Sciences
associate Professor of chair of accounting
analysis and auditing
North-Caucasus Federal University
Russian Federation, Stavropol

AUDIT RISK

Abstract: the article describes the types of audit risk, the methods of their evaluation. Individual auditors and audit firms, like other market participants, trying to determine its risks, so, if possible, to minimize them. In case of detection of high-risk, the auditor issues a modified audit opinion.

Key words: risk, auditor, standard, system of internal control.

Актуальность рассмотренной темы основана на изучении работы аудиторов и их ответственности за выдаваемые ими заключения. Чтобы иметь представление о степени соответствия аудиторского заключения действительному положению дел, необходимо оценить уровень риска, с которым они сталкиваются в каждой конкретной организации.

Так, МСА 200 «Основные цели независимого аудитора и проведение аудита в соответствии с международными стандартами аудита», применяемый в России с 1 января 2017 года, отмечает, что аудиторский риск непосредственно зависит от риска существенного искажения и риска необнаружения. Оценка рисков не поддаётся точному измерению, а основывается на профессиональном суждении аудитора, так как оценка рисков основывается на аудиторских процедурах и собираемых на

протяжении всего аудита аудиторских доказательствах [2].

Обратим внимание, что риск аудитора не включает возможность выражения мнения о существенном искажении финансовой отчетности, в то время как она таковой не является. Данный риск обычно незначителен. Но понятие аудиторского риска не относится к бизнес-рискам аудитора, например, риски потерь вследствие судебных разбирательств или негативных публикаций в прессе [1].

Риск можно оценить одним из двух методов:

- оценочным (интуитивным), который наиболее часто применяется в России и заключается в определении аудиторами степени риска на основании бухгалтерской отчётности в целом или отдельных групп операций как высокий, вероятный, маловероятный и использовании этой оценки в планировании аудита.

- количественным, предполагающим количественный расчёт различных моделей аудиторского риска [3].

Аудиторский риск включает риск необнаружения и риск существенного искажения, который подразделяется на неотъемлемый и риск системы контроля. Связь между компонентами риска можно выразить формулой (1):

AR = IR * CR * DR, где (1)

AR – Audit risk (аудиторский риск)

IR – Inherent risk (неотъемлемый риск)

CR – Control risk (риск системы контроля)

DR – Detection risk (риск необнаружения)

Согласно мировой практике, допустимое значение совокупного аудиторского риска не должно превышать 5%, или уровень доверия (доверительный интервал) должен составлять не менее 95%. Это значит, что на 95 выдаваемых заключений из 100 только 5 может содержать недостоверные сведения, то есть быть ложными.

Риск существенных искажений можно определить путём умножения внутрихозяйственного (неотъемлемого) риска на риск средств контроля, или делением аудиторского риска на риск необнаружения. Величина IR * CR также называется риском бизнеса (и не зависит от аудитора), а DR – собственно аудиторский риск [4].

Таким образом, чем выше величина внутрихозяйственного риска и риска системы внутреннего контроля, тем меньше должна быть величина риска необнаружения, и наоборот. Расчёты по оценке собственного аудиторского риска целесообразно отражать в рабочей документации аудитора (сначала в ходе планирования аудиторской проверки, затем в ходе её проведения, в виде уточнений и корректировок).

Использованные источники:

1. Международный стандарт аудита 200 «Основные цели независимого аудитора и проведение аудита в соответствии с международными стандартами аудита» (введён в действие на территории Российской

Федерации Приказом Минфина России от 24.10.2016 N 192н).
2. Бабич А.А., Соловьева И. В. Теоретические аспекты и содержание категории риска в аудите // Вестник Северо-Кавказского государственного технического университета, №4 (33), Ставрополь: СевКавГТУ, 2012.
3. https://studfiles.net/preview/3538448/page:3/ - аудиторский риск
4. https://www.cfin.ru/finanalysis/risk/material_misstatement.shtml - компоненты аудиторского риска

УДК 339.92

Платова А.В., к.пед.н.
заведующая кафедрой экономики, менеджмента и маркетинга
Институт коммуникативных технологий
Платов А.В., к.тех.н.
доцент
кафедра менеджмента и социально-экономических дисциплин
МГИИТ им. Ю. А. Сенкевича
Анзорова С. П., к.пед.н.
доцент, декан
факультет туризма и гостеприимства
МГИИТ им. Ю. А. Сенкевича
Россия, г. Москва

ИДЕНТИФИКАЦИЯ РИСКОВ ИНВЕСТИРОВАНИЯ В ТУРИСТСКОЕ ОБРАЗОВАНИЕ

В статье предлагается классификация инвестиций в туристское профессиональное образование, необходимая для идентификации потенциальных рисков при оценке образовательных проектов. Также разработана классификация потенциальных инвестиционных рисков в образовании.

Ключевые слова: инвестиции, риски, образование

Platova A.V. PhD
Head of the Department of Economics
Management and Marketing
Institute of Communication Technologies
Russia, Moscow
Platov A.V. PhD
Associate Professor of the Department of Management
and Socio-Economics
Moscow (Senkevich) State Institute for
Tourism Industry
Russia, Moscow
Anzorova S. P. PhD
Dean of the Faculty of Tourism and Hospitality
Moscow (Senkevich) State Institute for

Tourism Industry
Russia, Moscow

IDENTIFICATION OF RISKS OF INVESTMENT IN TOURISM EDUCATION

The article proposes a classification of investment in tourism vocational education, which is necessary to identify potential risks in the evaluation of educational projects. A classification of potential investment risks in education has also been developed.

Keywords: investments, risks, education

В настоящее время стала особенно популярна концепция человеческого капитала. На передний план вышли компетенции как ключевой ресурс экономического развития. Как физические, так и юридические лица вкладывают крупные денежные суммы в покупку и развитие этого ресурса. Многие национальные туристские компании находятся на том этапе развития, когда происходит перераспределение капитала в пользу развития управления и роста нематериальных активов компании. Среди последних особый акцент приходится на человеческий капитал.

На федеральном и региональном уровнях получил распространение проектный подход к управлению и финансированию туристского образования. Это находит отражение в проведении в жизнь проектов в области туристского образования, в частности на микроуровне, когда инвестируются средства в рост профессионального уровня работников [1, 2, 3]. Несмотря на вышесказанное в области образования пока не получили широкого распространения примеры анализа инвестиционных рисков. Политика в области образования на государственном уровне ориентирована на максимальное снижение инвестиционных рисков. Государство ориентировано на перераспределение денежных средств в пользу доминирования внебюджетных средств в образование на основе уменьшения инвестиционных рисков. Исполнять роль гаранта экономического развития образованию мешают высокие инвестиционные риски, так как в долгосрочной перспективе качество образования не соответствует потребностям потребителей.

Позиции проектного подхода к туристскому образованию укрепляет тенденция роста инвестиционной привлекательности последнего. Этот подход предполагает с одной стороны инвестирование с высоким уровнем отдачи в сферу туристского образования, а с другой потенциал управления эффектами, формируемый средствами образования. качество На результат образовательного процесса воздействуют инвестиции как экономический инструмент. Материальные вложения позволяют реализовать необходимые характеристики человеческого капитала в соответствии с заданными параметрами в ходе образовательного процесса , содействуют внедрению новых образовательных технологий, и дают возможность задавать

социальные эффекты средств образования.

Предварительным этапом изучения инвестиционных проектов является вычленение потенциальных рисков. В качестве последних рассматриваются, события, которые исходя из поставленных целей, имеют неблагоприятный исход. Изучая коммерческие инвестиции можно провести классификацию рисков по различным признакам. Ее цель - содействовать выявлению потенциальных рисков при оценке конкретных проектов. Аналогичная систематизация рисков также должна проводиться и в отношении образовательных проектов.

Потенциальные риски инвестиций в образование определяются целями инвестирования, его субъектом и объектом, способом обучения. Обобщая вышесказанное можно сделать вывод, что при классификации инвестиционных рисков в образовании требуется выявить всевозможные виды и направления инвестирования, которые связанны с целями в области образования. Выявлению инвестиционных рисков в образовании, должна предшествовать классификации видов инвестиций. Последняя дает возможность определить инвестора средств, его цели и каким образом он будет инвестировать.

Далее сделаем попытку уточнить сущность понятий «субъект» и «объект» инвестиций.

Объектом инвестирования в образовании, согласно положения теории человеческого капитала, можно считать приращение человеческого капитала потребителей образовательных услуг. Особенностью инвестиции в образование является то, что они ориентированы не только на непосредственно потребителей, но и в средства обучения, то есть в учреждения образования, технические средства обучения, в повышение квалификации штата преподавателей. Все вышеперечисленные вложения по своей сути, являются промежуточными объектами, которые гарантируют приращение человеческого капитала потребителей образовательных услуг.

Особенностью инвестиций в образование является то, что, одни и те же частные лица или организации могут быть как инвесторами, так и исполнителем работ, либо объектом инвестиций.

В данной работе мы будем рассматривать только те риски, которые несут корпоративные и частные инвесторы. Но, основной трудностью при разработке общей классификации инвестиций и инвестиционных рисков, является проблема разграничения собственно инвестирование в образования и текущего финансирование образования.

Нами разработана следующая классификация инвестиций юридических и физических лиц, основанная на сочетании следующих характеристик: субъект, объект, способ и цели инвестирования.

1. Инвестор – бизнес. Примеры инвестиций - стипендии, оплата обучения, субсидии процентной ставки по образовательным кредитам и т.п. В этом случае цель инвестирования - обеспечение высококвалифицированными кадрами посредством отбора выпускников

туристских учебных заведений с наилучшими показателями, а также через воздействие на качество подготовки кадров еще в период их обучения в образовательном учреждении.

1.2 Объект инвестирования – персонал фирмы.

1.2.1 Получение образования в системе высшего образования (второе высшее образование, МВА, аспирантура, повышение квалификации). Цель инвестирования – это увеличение производственного и потребительского капитала работников фирмы.

1.2.2 Обучение посредством тренингов, семинаров, применения дистанционных способов обучения. В этом случае ставятся цели роста производственного и потребительского капитала работников, оценка персонала, реформирование предприятия.

1.2.3 Организация корпоративных центров обучения. Такое обучение таргетировано на рост производственного и потребительского капитала работников, оптимизацию издержек на обучение персонала, развитие организационной культуры, реформирование фирмы.

2. Объект инвестирования – преподавательские кадры.

Инвестирование нацелено на оптимизацию затрат на НИР; формирование системы отбора выпускников, влияния на качество подготовки кадров еще во время их обучения в образовательном учреждении.

3. Объект инвестирования — образовательные учреждения.

В этом случае капитал инвестируется на долгосрочной основе в материально-техническую базу образовательных учреждений, преподавательские кадры, саппорт реализации образовательных программ. Цели инвестирования - формирование благоприятной среды на региональном и муниципальном уровнях; улучшение имиджа фирмы.

2. Инвестор – образовательное учреждение.

2.1 Объект инвестирования – преподавательские кадры, НИР.

Повышение квалификации штата преподавателей, получение второго высшего образования, обучение на отраслевых тренингах и семинарах, реализация НИР по инициативе образовательного учреждения. В качестве целей инвестирования ставятся повышение уровня квалификации штата преподавателей, улучшение имиджа образовательного учреждения; расширение научной и информационной базы.

2.2 Объект инвестирования - материально-техническая база и средства обучения.

Приобретение технических средств обучения, улучшение качества материальной базы. Целями инвестирования – повышение качества обучения и улучшение имиджа организации.

3. Инвестор – физические лица.

3.1. Объект инвестирования – обучающиеся.

3.1.1Получение образования. Цели инвестирования - приобретение достаточной квалификации для обеспечения желаемого уровня

благосостояния, получение социального капитала.

3.1.2 Образовательное кредитование. Целями инвестирования выступают доступ к получению высшего образования желаемого качества, достижение достаточной квалификации для обеспечения предполагаемого уровня благосостояния, приобретение социального капитала.

3.1.3 Инвестиции в дополнительное образование одновременно с получением основного, затраты на средства обучения. В этом случае основные цели - это получение дополнительных профессиональных навыков; расширение социального капитала.

3.1.4 Второе высшее образование, обучение в магистратуре, аспирантуре. Цели - получить дополнительные профессиональные навыки и компетенции; расширить социальный капитал; получитьученую степень.

3.2Объект инвестирования – ученики школ, дошкольники.

3.2.1Инвестирование средств в дополнительное образование во время получения общего среднего образования в школах и дошкольных учреждениях. Целями инвестирования выступают освоение углубленной программы обучения, получение раннего развития, подготовка к поступлению в высшее учебное заведение.

3.2.2 Возмещение затрат на обучение в негосударственном учебном заведении среднего общего образования. Цели – наработка социального капитала, получение качественного образования; возможность влиять на качество образования.

3.3 Объект инвестирования - материально-техническая база образовательных учреждений.

Внебюджетные инвестиции в ремонт помещений, приобретение компьютерной и прочей техники и т.п. Целями являются улучшение условий обучения, формирование благоприятного имиджа.

Все вышеперечисленные направления инвестирования обладают собственными специфическими рисками. Специфичность этих инвестиционных рисков определяется сочетанием субъекта, объекта инвестирования и типом образовательного учреждения. Исходя из вышесказанного, главным признаком при классификации инвестиционных рисков в образовании мы считаем источник риска. Таким образом, выделим:

- риски, обусловленные спецификой инвестора;
- риски, определяемые спецификой процесса обучения или образовательным учреждением,
- риски, определяемые объектом инвестирования.

Проведение классификации по этому признаку предопределено самой природой образовательного процесса. Достижение поставленных образовательных целей определяется рядом факторов. Во-первых, образовательное учреждение, обладающая функциональной спецификой и, соответственно, своими рисками, вызывающие отрицательные последствия для целей образовательного проекта. Во-вторых, определенное воздействие оказывают характеристики объекта инвестирования. И, в третьих, -

характеристики инвестора, который в силу различных причин может прекратить финансирование проекта и не достигнуть намеченных целей.

В каждой из трех групп риски значительно различаются по своему происхождению. Для распознавания всех потенциальных инвестиционных рисков в образовании, предлагается для использования классификация по двум дополнительным признакам: 1) внешние и внутренние риски, 2) риски по сферам проявления.

Далее мы считаем необходимым рассмотреть специфические и наиболее существенные для образования виды рисков.

Для бизнес-инвесторов самыми значимыми рисками инвестиций в образование являются: риск обманного сигнала, когда качество обучения не соответствует ожиданиям, неполная и неточная информация об объекте инвестирования, неэффективные подбор и оценка персонала, который направляется на обучение, неспособность корпорации к использованию полученных знаний и навыков Помимо всех перечисленных рисков необходимо не забывать о рисках, определяемых спецификой образовательного учреждения, к ним можно отнести использование устаревших программ обучения, слабая ориентированность на клиента, отсутствие связи программ обучения с реалиями сферы будущей работы, риски непредвиденных ситуаций, вызываемые реформами системы образования. В том случае, когда в качестве инвестора выступает частное лицо, самым главным риском выступает неполнота и неточность информации об образовательном учреждении.

Значительная часть указанных рисков является плодом самой системы образования. Мы подразделили их на три группы: риски рассогласования сигнала и необходимых требований, риски неэффективности системы контроля в системе образования, риски асимметрии образовательных технологий и информации.

Специалисты в сфере образования и социологи ясно выделяют проблему несогласованности требований отрасли к качеству выпускников, впервые попадающих на рынок труда, и результатов деятельности традиционных образовательных учреждений. Выпускники высших образовательных учреждений с одной стороны, получили избыточный груз ненужной теоретической информации, а с другой стороны, неподготовлены к решению практических задач, возникающих при их профессиональной деятельности. Это позволяет нам утверждать, что имеется несоответствие сигналов и требований как со стороны отрасли к системе образования, так и наоборот.

Как следствие наличие таких несоответствий ведет к увеличению издержек найма. Это связано с тем, что выпускники, получившие недостаточное практическое обучение, требуют дообучения на рабочем месте. Современная ситуация на рынке труда свидетельствует о наличии рисков и ущерба для фирм как следствие обманного сигнала. При высоком предложении специальности на рынке труда издержки обманного сигнала

будут уменьшаться и, наоборот, расти при низком предложении.

Фирмы разработали собственные инструменты снижения риска обманного сигнала. Среди них можно выделить такие, как и метод ассесмент-центров при отборе кадров, и создание собственных обучающих центров, и заключение контрактов с образовательным учреждением на целевую подготовку специалистов.

Недостатком этих инструментов является их локальный характер. По нашему мнению решить данную проблему можно созданием системы профессиональной стандартизации, в разработке которой должны принимать участие как эксперты от образования, так и работодатели.

Риск обманного сигнала возникает в связи со спецификой системы контроля в образовании, где контролю подвергается в основном не конечный результат, а соблюдение регламента процесса. В образовании оценивается каждый этап обучения, как необходимое условие дальнейшего обучения, а не предстоящей трудовой деятельности.

На современном этапе на первое место выходит проблема осуществления контроля конечного результата. Суть проблемы состоит в том, что в рамках системы образования достаточно проблематично построить соответствующую систему контроля, связывающую результат обучения с последующей профессиональной жизнью выпускника, его социальной эффективностью. Современные механизмы способны «улавливать» лишь содержание фильтра, а оно зачастую не имеет однозначной связи с содержанием обучения или дальнейшей деятельностью. Однако следует принять во внимание, что построение подобной системы контроля результатов обучения не устраняет все проблемы, о чем свидетельствует зарубежных стран, где применялись подобные системы.

Особенностью инвестиций в образование является неизбежный риск недостаточности информации об образовательном учреждении, образовательном процессе, используемых образовательных технологиях.

В целом, внедрение новых образовательных, управленческих, организационных технологий в образовательном учреждении будут содействовать значительному росту качества образовательного процесса, приближению результатов и возможностей образования к ожиданиям работодателей. Технологическое обновление по своей сути предполагает максимальное снижение рисков, связанных с устаревшими или неэффективными технологиями. Тем не менее, внедрение технологических инноваций в базовый процесс способно породить собственные специфические риски, такие как: угроза стабильности базового процесса и всей системы; невозможность опознания сигнала, связанного с технологическими инновациями, со стороны потребителей; проблемы с персоналом, отсутствие необходимых навыков у педагогов для реализации новых технологий и др. В процессе образовательной реформы и технологических инноваций появляются новые риски, которые могут нанести урон частным инвесторам.

Значительные инвестиционные риски в образовании вызваны диспропорцией между информацией о качестве образовательного процесса, которая предоставляется самим образовательным учреждениям, и информацией, полученной при проведении сравнительного анализа разных учреждений образования. Потребитель не может дать достоверную оценку привлекательности инвестирования в образование используя сложившиеся каналы доведения до них информации. Получение образования в престижном образовательном учреждении наиболее аттрактивно. Выбор образовательных учреждений, не относящихся к ведущим, вызывает значительные затруднения у потребителя. Максимально снизить риски такого рода можно ранжируя образовательные учреждения по различным признакам и их популяризации.

Другим методом максимального снижения технологических рисков и рисков недостаточной информации является участие населения в управлении рисками образовательного учреждения, что технически может быть реализовано в форме контроля общественности. В этом случае руководитель образовательного учреждения предоставляет потребителям и участникам общественного контроля информацию об устойчивости его функционирования и внутреннем состоянии.

Предложенная идентификация и классификация рисков инвестиций бизнеса и физических лиц в образование позволяет определить области влияния государственной политики в целях минимизации возникающих рисков. Именно государственное управление во многих сферах определяет степень большей части внешних рисков корпоративных и частных инвесторов.

Снижение рисков корпоративных и частных инвесторов зависит и от специфики образовательного учреждения. Эти риски являются следствием как системных недостатков в образовании, так и ситуации на рынке негосударственных образовательных услуг. Именно государство, как регулятор экономической и образовательной деятельности в стране, должно определять процессы управления этими рисками.

Использованные источники:

1. Федеральная целевая программа «Развитие внутреннего и въездного туризма в Российской Федерации (2011-2018 годы)». Общенациональная система подготовки кадров для сферы туризма и гостеприимства. [Электронный ресурс]. – http://fcp.economy.gov.ru/cgi-bin/cis/fcp.cgi/Fcp/ViewFcp/View/2013/361
2. Федеральный проект «Живые уроки» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.zhivye-uroki.ru/about/
3. Тарчоков С.К., Мухетдинова Н.М., Платов А.В. О менеджменте импортозамещения турпродукта в России // Индустрия туризма: возможности, приоритеты, проблемы и перспективы. - 2016. - Т. 8 -. № -2. С. 165-180

УДК 336.6 (06)

Плеханова Т.Г., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономика и управление
Алпатьева Д.О.
студент 4 курса
направление «Экономика»
Шахтинский институт (филиал) ЮРГПУ(НПИ) им. М.И. Платова
Россия, г. Шахты

МЕТОДЫ НАЛОГОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В ОРГАНИЗАЦИЯХ С РАЗЛИЧНЫМИ СИСТЕМАМИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

Аннотация: В статье рассмотрены существующие методы налогового планирования для организаций с различными системами налогообложения. Рассмотрены пути перехода на упрощенную систему налогообложения. Определены направления минимизации для организаций с общей системой налогообложения.

Ключевые слова: Система налогообложения, упрощенная система налогообложения, налоговые платежи, налоговая оптимизация.

Plekhanova T. G., candidate of economic Sciences, associate Professor
associate Professor of Economics and management chair
Shakhty Institute(branch) URGU(NPI) name's M. I. Platov
Russia, Shakhty
Alpatyeva D. O.
4th year student of direction «Economics»
Shakhty Institute(branch) URGU(NPI) name's M. I. Platov
Russia, Shakhty

METHODS OF TAX PLANNING IN COMPANIES WITH DIFFERENT TAX SYSTEMS

Abstract: The article considers existing methods of tax planning for organizations with different taxation systems. The ways of transition to a simplified taxation system are considered. The directions of minimization for organizations with a common taxation system have been determined.

Keywords: Taxation system, simplified taxation system, tax payments, tax optimization.

Повышения эффективности деятельности компании достигается не только повышением объемов производства, но также используя налоговое планирование в организации как инструмент, позволяющий уменьшить расходы по налогам и сборам, соблюдая законодательство. Методы налогового планирования существенно определяются системой налогообложения, используемой организацией, но последовательность действий и процедур имеет много общих черт.

Разработку системы налогового оптимизации начинают обычно с расчета объема налоговой нагрузки. Это позволяет понять, необходимо ли вносить какие-либо изменения в систему управления предприятием.

Если размер налоговых платежей составляет не более 15% от годовой прибыли, то необходимости в налоговом планировании организации практически нет. Основным направлением оптимизации является проверка своевременности уплаты налогов, которая обычно возлагается на главного бухгалтера [1].

Наиболее важным создание системы налогового планирования является для организаций с налоговой нагрузкой свыше 40%. Вопрос для малого и среднего бизнеса, налоговая нагрузка которого составляет 20-35% дохода, введения налогового планирования не так остро.

Для организаций с любой системой налогообложения снижение налоговой нагрузки происходит за счет применения налоговых льгот, контроля своевременности уплаты налогов и корректировки учетной политики организации или выбор форма налоговой системы.

Упрощённая система налогообложения (УСН) разрабатывалась как режим для стимулирования и развития мелкого бизнеса. Предприниматели имеют меньшую налоговую нагрузку – то есть экономят на налогах. Возросшая прибыль позволяет направлять средства на развитие бизнеса.

На предприятиях, которые не могут применять УСН, методы уменьшения налоговой нагрузки широко известны, так проблему решают с помощью агентских договоров, заключаемых с компаниями или ИП под УСН, делегировать им продажи, закупки товара или услуги илизамены штатных работников компании на индивидуальных предпринимателей, находящихся на УСН и работающих по договору.

Но есть и другие способы использования УСН для компаний, не имеющих возможности перейти на УСН по формальным признакам: можно раздробить компанию на несколько мелких, необходимо при этом отслеживать объем годовой выручки [2].

Рассмотрим некоторые практические способы оптимизации налогообложения на предприятии.

1. Возможность выбора вариантов договорных отношений, влекущих минимальные налоговые последствия, т.е. метод замены отношений (например, замена договоров купли-продажи с поставщиками на договор комиссии с вознаграждением комиссионера за реализацию товара, таким образом, продавец товара освобождается от уплаты налога на имущество и входного НДС). Чтобы не насторожить налоговые органы, заключение комиссионного договора необходимо применятьтолько в отношении нового производителя или в отношении иного товара. Меньше всего вопросов возникнет у налоговиков, если компания работает по комиссионному договору с самого начала своей деятельности.

2. Изучение возможности применение налоговых льгот.

3. Достаточно редко применяются на практике такие методы, как

налоговая отсрочка и налоговый кредит. Один из известных методов - перенос срока уплаты налога при наличии уточненной декларации. Рассмотрим пример – если в феврале существует НДС к уплате, а в марте к возмещению, то, это значит, что вы должны заплатить НДС в феврале, а положенный к возмещению НДС марта уйдет на покрытие будущих платежей. Если это не подходит, то можно сдать искаженную декларацию по НДС за март с заниженным НДС к уплате, а в апреле сдать нормальную декларацию с возмещением и уточненную декларацию за март с доначислением НДС, платить налог не потребуется. Выигрыш составит - экономия на пени 2% в месяц.

4. Снижение рыночной стоимости имущества (например, путем составления отчета о его оценке для сокращения налога на имущество).

Необходимо отметить, что рассмотрена только часть законных методов оптимизации налогообложения, которые можно использовать налогоплательщикам с минимальными рисками привлечения к налоговой ответственности. Приведенные методы являются достаточно эффективными и дают возможность предприятию оптимизировать налоговую нагрузку.

Использованные источники:

1. Корнийчук Д. В., Жарикова О. А. Оптимизация налоговой нагрузки при упрощенной системе налогообложения предприятия // Молодой ученый. — 2017. — №15. — С. 408-410. — URL https://moluch.ru/archive/149/42217/ (дата обращения: 07.04.2018).

2. Климкина И. В. Способы оптимизации налогообложения на упрощенной системе налогообложения малого и среднего бизнеса [Текст] // Экономика, управление, финансы: материалы VIII Междунар. науч. конф. (г. Краснодар, февраль 2018 г.). — Краснодар: Новация, 2018. — С. 139-142. — URL https://moluch.ru/conf/econ/archive/264/13698/ (дата обращения: 07.04.2018)

УДК 658.01(06)

Плеханова Т.Г., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономика и управление
Струкова Ю.В.
студент 5 курса
направление «Экономика»
Шахтинский институт(филиал) ЮРГПУ(НПИ) им. М.И. Платова
Россия, г. Шахты

ВЛИЯНИЕ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ СТРУКТУРЫ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ЕГО ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: В статье рассмотрены вопросы выбора типов организационной структуры. Определено влияние типа структуры на эффективность деятельности предприятия. Изучены факторы, влияющие на выбор типа организационной структуры.

Ключевые слова: Организационная структура, эффективное управление, информационные технологии, управленческая информация.

Plekhanova T. G., candidate of economic Sciences, associate Professor
associate Professor of Economics and management chair
Shakhty Institute (branch) URGPU(NPI) name's M. I. Platov
Russia, Shakhty
Strukova Y. V.
5th year student of the direction "Economy»
Shakhty Institute(branch) URGPU(NPI) name's M. I. Platov
Russia, Shakhty

THE INFLUENCE OF ORGANIZATIONAL STRUCTURE ON THE EFFECTIVENESS OF ITS ACTIVITIES

Abstract: the article deals with the choice of organizational structure types. The influence of the type of structure on the efficiency of the enterprise. The factors influencing the choice of organizational structure type are studied.

Keywords: Organizational structure, effective management, information technologies, management information.

В современных рыночных условиях для эффективного функционирования организации и качественного управления этой деятельностью необходимо организовать такую структуру предприятия, которая дала возможность эффективно и результативно управлять работой предприятия. Только точно подобранный механизм управления определит бесперебойную деятельность компании. Все структурные подразделения обеспечивают выполнение своих функций и ведения бизнеса, связывая получение результата с основными потребностями руководства компании. Выявление связи результатов деятельности предприятия с организационной структурой является необходимым условием для эффективной деятельности

любой организации.

Растущие скорости бизнеса не позволяют использовать традиционные структуры организации, изучение основных типов организационных структур обусловлена тем, что в рыночных условиях корректно выбранная организационная структура позволит повысить управляемость всего предприятия. Эффективная организационная структура позволяет повысить управляемость организации, ее способность адекватно реагировать на изменения условий внутренней и внешней среды.

Вид и тип организационной структуры организации является основой для разработки и создания системы информационного обеспечения, что является основой мониторинга производственного процесса предприятия.

Организационная структура управления - это совокупность всех функциональных подразделений, взаимосвязанных в процессах обоснования, выработки, принятия и дальнейшей реализации управленческих решений. [1, С. 168].

Отдельные работники предприятия и подразделения аппарата управления вступают в процессе производства в различные отношения друг с другом: экономические, организационные, социальные и др. для реализации управления деятельностью предприятия. Эти самые организационные отношения, складывающиеся между подразделениями и работниками аппарата управления предприятия, определяют его организационную структуру.

Под организационной структурой управления предприятием понимается состав (перечень) отделов, служб и подразделений в аппарате управления, системная их организация, характер соподчиненности и подотчетности друг другу и высшему органу управления фирмы, а также набор координационных и информационных связей, порядок распределения функций управления по различным уровням и подразделениям управленческой иерархии [2, С. 87].

Определяющий фактор, отчерчивающий возможные контуры и параметры структуры управления, - сама организация. Известно, что организации различаются по многим критериям. Большое разнообразие организаций в Российской Федерации предопределяет множественность подходов к построению управленческих структур. Подходы эти различны в организациях коммерческих и некоммерческих, крупных, средних и малых, находящихся на разных стадиях жизненного цикла, имеющих разный уровень разделения и специализации труда, его кооперирования и автоматизации, иерархических и "плоских", и так далее. Очевидно, что организационная структура крупными предприятиями более сложна по сравнению с той, какая нужна небольшой фирме, где все функции менеджмента подчас сосредоточиваются в руках одного - двух членов организации (обычно руководителя и бухгалтера), где соответственно нет необходимости проектировать формальные структурные параметры. По мере роста организации, а значит, и объема управленческих работ,

развивается разделение труда и формируются специализированные звенья (например, по управлению персоналом, производством, финансами, инновациями и т.п.), слаженная работа коих требует координации и контроля. Построение формальной структуры управления, в которой четко определены роли, связи, полномочия и уровни, становится императивом.

Одним из значимых факторов формирования управленческих структур - уровень развития на предприятии информационной технологии. Принятая повсеместно тенденция роста числа персональных компьютеров при широком внедрении локальных сетей предприятия приводит к сокращению объема некоторых работ на среднем и низовом уровнях. Это относится, прежде всего, к координации работы подчиненных звеньев, передаче информации, обобщению результатов деятельности отдельных сотрудников. Положительным эффектом от использования локальных сетей должно быть увеличение контроля руководителей при сокращении числа уровней управления на предприятии.

Наиболее полно характеризуют эффективность механизма управления следующие показателями: продолжительность управленческого цикла, коэффициент плотности и непрерывности управленческого цикла, ритмичности управления, оперативности принимаемых решений, экономичности системы управления в целом и отдельных подразделений аппарата управления, уровня исполнительности аппарата управления, уровня качества подготовки управленческих решений, уровня использования рабочего времени в аппарате управления и др. Но, к сожалению, эти показатели редко используются из-за отсутствия стандартной методики их расчета, размытости и отвлеченности от практики управления.

Следовательно, можно сделать вывод, что организационная структура, как совокупность связанных элементов считается эффективной тогда, когда она формирует эффективность взаимоотношений между различными частями предприятия (элементами структуры), что и приведет к эффективному функционированию предприятия в целом.

При проектировании структуры управления предъявляются следующие требования:

1. Она подчинена основным требованиям производства и его потребностям,
2. При этом должно учитываться разделение труда между подразделениями предприятия и отдельными работниками,
3. Полномочия и ответственность каждого работника влияет на формирование структуры.

Использованные источники:

1. Менеджмент организации: основы менеджмента, история менеджмента, стратегический и инновационный менеджмент// Учебное пособие //Т.В. Алесинская, Л.Н. Дейнека, А.Н. Проклин, Л.В. Фоменко, А.В. Татарова и др.; Под общей ред. В.Е. Ланкина. - Таганрог: Изд-во ТРТУ, 2015. - 304 с.
2. Коноков Д.Г., Рожков К.Л. Организационная структура предприятий/

Серия «Бизнес-Тезаурус», 2013, 201 с.
3. Научная библиотека диссертаций и авторефератов disserCat — URL http://www.dissercat.com/content/sozdanie-sistemy-monitoringa-ekonomicheskogo-sostoyaniya-promyshlennogo-predpriyatiya#ixzz5D1O5UKaJ (дата обращения: 12.04.2018)

УДК 338.28 (06)

Плеханова Т.Г., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономика и управление
Алмазов А.И.
студент 4 курса
направление «Экономика»
Шахтинский институт(филиал) ЮРГПУ(НПИ) им. М.И. Платова
Россия, г. Шахты

МЕТОДЫ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ

Аннотация: В статье рассматриваются основы разработки и принятий управленческих решений. Обозначены основные этапы и методы разработки решений. Определены факторы, оказывающие влияние на принятие решений.

Ключевые слова: управленческие решения, выбор альтернатив, экономико-математические методы и модели, факторный анализ, методы многокритериальной оценки.

Plekhanova T. G., candidate of economic Sciences, associate Professor
associate Professor of Economics and management chair
Shakhty Institute (branch) URGPU(NPI) name's M. I. Platov
Russia, Shakhty
Almazov A. V.
4th year student of the direction "Economy»
Shakhty Institute(branch) URGPU(NPI) name's M. I. Platov
Russia, Shakhty

METHODS OF MANAGERIAL DECISION-MAKING

Abstract: the article deals with the basics of development and management decision-making. The main stages and methods of solution development are outlined. The factors influencing decision-making are defined.

Keywords: management decisions, choice of alternatives, economic and mathematical methods and models, factor analysis, methods of multicriteria evaluation.

Принятие решений составляет одну из важных частей деятельности любого предприятий. Принято говорить, что принятие решений - это «центр», вокруг которого проистекает вся жизнь организации.

Принятие решения представляет собой осознанный выбор из

разработанных предложений или альтернатив направления действий, уменьшающих разрыв между современным и желаемым состоянием предприятия. Следовательно, можно сказать, что этот процесс включает в себя разнообразные элементы, но в нем обязательны такие элементы, как задачи, цели, альтернативы и решения, такие как выбор существующих альтернатив. Этот процесс выбора и принятия решений составляет основу планирования деятельности организации.

Чертами, характеризующими процесс принятия решений в организации, являются деятельность, направленная на достижение целей организации; поведение, основанное на фактах и задачах предприятия; процесс совместной работы сотрудников организации; выбор альтернатив в зависимости от состояния организационной среды; часть общего процесса управления; деятельность менеджера; важность для выполнения всех других функций управления.

Большие объемы информации, которые необходимо перерабатывать для принятия эффективных управленческих решений, привели к тому, что это превышает человеческие возможности. Именно поэтому управления современным предприятием обусловило широкое использование компьютеров, применение автоматизированных систем управления, что привело к повсеместному использованию экономико-математических методов и моделей.

Сам процесс принятия управленческих решений - решающий момент в работе практически всех видов руководителей и сотрудников, которые связаны с управленческой деятельностью. В настоящее время принятие оптимального управленческого решения для поставленной задачи очень важно, так как все более расширяются масштабы деятельности, растет количество элементов и взаимосвязей. А усложнение связей между различными элементами влечет за собой неопределенность в понимании реальной ситуации, что связано в первую очередь с человеческим фактором, искажением информации.

В процессе разработки и принятия управленческих решений лицо, принимающее решение, может использовать различные методы, которые прямо или косвенно способствуют принятию оптимальных решений. Большинство методов имеет универсальный характер, однако их группировка осуществлена на основании многолетних исследований и направлена на систематизацию совокупности методов, для упрощения их изучения, а также для удобства их практического применения.

Различают методы, применяемые на этапе диагностики проблемы, обычно это кейс-метод (пошаговый разбор ситуаций – простой и эффективный), «мозговая атака» (анализ ситуации путем генерации идей и выработки общей точки зрения – требует высококвалифицированных специалистов и экспертов), анкетирование (выявление факторов путем работы специалистов - считается достаточно универсальным методом).

Факторный анализ – получение аналитической зависимости,

отражающей степень влияния факторов и изменения их значений на плановые или фактические показатели, характеризующие ситуацию. Применяется для оценки ожидаемых изменений ситуации при тех или иных ожидаемых изменениях факторов.

Методы моделирования ситуации решаются с применением моделей теории игр (определяет факторы, играющие важную роль в условиях конкурентной борьбы) или модели теории массового обслуживания (определяютнеобходимое число каналов обслуживания и потребность в них). Так же и этим методам относится и модели управления запасами (определение затрат времени для обслуживания заказов и готовой продукции). Одним из наиболее распространенным методов является экономический анализ (оценка финансово-экономического состояния предприятия при доступности и достоверности бухгалтерской отчетности).

Следует выбрать один из методов для определения альтернатив: морфологический анализ (выбор решений как комбинации элементов морфологической матрицы), метод ассоциаций и аналогий (для разработки новых идей), методы контрольных вопросов (подготовка к решению проблемы с помощью наводящих вопросов).

На следующем этапе происходит оценка альтернатив, здесь уместны методы многокритериальной оценки (когда оценка альтернатив производится по нескольким критериям), методы экспертной оценки (построение экспертом логического анализа с количественной оценкой) и др.

Не совсем точно говорить, что принятие решения есть выбор одного из возможных направлений действий. Особенности принятия управленческих решений проявляются в том, что в сравнении с обычным принятием решения это наиболее ответственный и четко определенный процесс, требующий профессиональных знаний и подготовки. Необходимо учитывать, что любое управленческое решение должно иметь в основе анализ существующей обстановки и определять оптимальное для предприятия направление развития.

Использованные источники:

1. Шевелева В.П.. Учебное пособие для подготовки к экзамену по менеджменту, М.- Финансы и статистика, 2015, - 215 с.
2. Теория менеджмета — URL http://www.managcel.ru/dicems-769-1.html (дата обращения: 17.04.2018).

УДК 657.22

Поленова С.Н., доктор экономических наук
доцент, профессор департамента учета, анализа и аудита
ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве
Российской Федерации»
Россия, г. Москва

ИНФОРМАЦИЯ О ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВАХ И РАСЧЕТАХ В БУХГАЛТЕРСКОЙ (ФИНАНСОВОЙ) ОТЧЕТНОСТИ

Аннотация

В статье представлены современные правила формирования сведений о движении денежных средств, денежных эквивалентов и расчетных операциях в контексте методического обеспечения формирования учетных и отчетных показателей в коммерческих организациях.

Ключевые слова: бухгалтерская (финансовая) отчетность, показатели, денежные средства, денежные эквиваленты, расчетные операции, методика, бухгалтерский учет.

Polenova S.N., doctor of the economic sciences, assistant professor
professor of the department of the account, analysis and audit
Financial University at Government of the Russian Federation
Russia, Moscow

INFORMATION ON BANKROLL AND CALCULATION IN ACCOUNTING (FINANCIAL) TO REPORTING

Abstract

In article are presented modern rules of the shaping the information about moving the bankrolls, money equivalent and accounting operation in context of the methodical ensuring the shaping account and отчетных of the factors in commercial organization.

Keywords: accounting (financial) reporting, factors, bankrolls, money equivalents, accounting operations, methods, accounting.

Информация о движении денежных средств и расчетных операциях имеет важное значение для внешних и внутренних пользователей учетной и отчетной информации. Она позволяет определить способность организации генерировать денежные потоки, независимо от момента перехода права собственности на продукцию, работы, услуги, принятые в учетной политике и прописанные в договорах с контрагентами, а, следовательно, оценить уровень работы менеджмента с ними. На основе данных бухгалтерской (финансовой) отчетности имеется возможность проанализировать уровень контроля за дебиторской и кредиторской задолженностью, их своевременным погашением, выявить признаки банкротства, принять обоснованные управленческие решения, скорректировать условия договорной работы, повлиять на финансовые результаты деятельности.

Отчетная информация о денежных средствах и расчетах организации

представляется в следующих формах бухгалтерской (финансовой) отчетности:

1.бухгалтерском балансе;

2.отчете о движении денежных средств в составе приложений к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах;

3.пояснениях к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах.

Данные об остатках денежных средств организации на отчетную дату показывают в разделе П. Оборотные активы бухгалтерского баланса. Они объединяются по статье «Денежные средства и денежные эквиваленты» (строка 1250). Статья содержит данные о дебетовых остатках счета 50 «Касса», счета 51 «Расчетные счета», счета 52 «Валютные счета», счета 55 «Специальные счета в банках», а также счета 57 «Переводы в пути». Кроме того, по этой статье отражаются остатки фактической стоимости приобретения организацией денежных документов – почтовых марок, авиабилетов, санаторно-курортных путевок и др. Иностранная валюта на счетах в банках и кассе пересчитывается в рубли по курсу Банка России на дату составления бухгалтерской (финансовой) отчетности.

В разделе П. Оборотные активы бухгалтерского баланса представляется также информация о состоянии расчетов организации по статье «Дебиторская задолженность» (строка 1230). Здесь отражаются сведения о суммах долгосрочной дебиторской задолженности (платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты) и краткосрочной дебиторской задолженности (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты) юридических и физических лиц:

- покупателей за поставленные материальные ценности, товары, выполненные работы, оказанные услуги;
- поставщиков за перечисленные им авансы;
- зависимых и дочерних обществ;
- по предъявленным претензиям поставщикам;
- покупателей, заказчиков по векселям полученным;
- работников по полученным у организации займам и др.

Для заполнения данной статьи бухгалтерского баланса следует использовать суммы дебетовых остатков счета 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками», счета 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами», счета 73 «Расчеты с персоналом по прочим операциям» и др.

При формировании данных о краткосрочной дебиторской задолженности следует использовать также данные дебетового остатка по счету 75-1 «Расчеты по вкладам уставный (складочный) капитал», представляющего сумму задолженности учредителей, участников, акционеров, пайщиков по вкладам в уставный, складочный капитал, уставный или паевой фонд, по счету 68 «Расчеты по налогам и сборам» по сумме задолженности налоговых органов, погашение которой ожидается в течение 12 месяцев после отчетной даты.

В составе долгосрочной и краткосрочной дебиторской задолженности показывают сумму долгов контрагентов с учетом величины созданного организацией-дебитором резерва по сомнительным долгам, учитываемого на счете 63 «Резервы по сомнительным долгам». Поэтому для получения суммы по статье следует выполнять корректировку сумм дебетовых остатков по счету 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками» и счету 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами» на кредитовый остаток счета 63 «Резервы по сомнительным долгам».

В разделе IУ. Долгосрочные обязательства бухгалтерского баланса по статье «Заемные средства» (строка 1410) отражается сумма кредитов и займов, которые организация должна погасить в течение более 12 месяцев после отчетной даты. Причем начало такого срока исчисляют с 1 числа месяца, следующего за месяцем получения заемных ресурсов. Сумма, представляемая по строке, должна включать проценты за пользование такими средствами в соответствии с условиями кредитных договоров и договоров займа. Остатки заемных средств обязательно должны быть сверены с займодавцами, выявленные разницы урегулированы и после этого представлены в бухгалтерском балансе и других формах отчетности. Для определения суммы по статье «Заемные средства» (строка 1410) следует использовать кредитовый остаток счета 67 «Расчеты по долгосрочным кредитам и займам».

В разделе У. Краткосрочные обязательства бухгалтерского баланса по статье «Заемные средства» (строка 1510) отражается задолженность организации по кредитам и займам и процентов по ним, полученным на срок менее 12 месяцев после отчетной даты. Для такой формирования информации следует использовать кредитовый остаток счета 66 «Расчеты по краткосрочным кредитам и займам».

По статье «Кредиторская задолженность» (строка 1520) показывают общую сумму кредиторской задолженности организации:

- перед поставщиками и подрядчиками;
- перед персоналом организации;
- по страховым взносам;
- по налогам и сборам;
- задолженность перед участниками (учредителями) по выплате доходов;
- перед прочими кредиторами.

Величина кредиторской задолженности перед поставщиками и подрядчиками рассчитывается как сумма задолженности перед такими кредиторами по поставленным ценностям: материально-производственным ресурсам, продукции, оказанным услугам, выполненным работам. Сумма задолженности показывается по данным кредитового остатка по счету 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками», счету 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами», включая сумму причитающегося сторонним организациям НДС.

Задолженность перед персоналом предприятия составляет сумму начисленной, но не выданной заработной платы работникам организации. Для ее формирования следует использовать кредитовый остаток счета 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда» за минусом сумм, начисленных персоналу организации по доходам (дивидендам) от участия в уставном (складочном) капитале организации.

Задолженность по страховым взносам отражает задолженность перед государственными внебюджетными фондами (Пенсионным фондом РФ, Фондом социального страхования РФ, Фондом медицинского страхования РФ). Эта задолженность представляет суммы начисленных, но не перечисленных страховых взносов, отражаемых как кредитовый остаток счета 69 «Расчеты по социальному страхованию и обеспечению».

Задолженность по налогам и сборам составляет суммы начисленных, но не перечисленных в бюджет налогов, сборов, штрафных санкций, представляемых как кредитовый остаток счета 68 «Расчеты по налогам и сборам». Причем в состав суммы по данной статье включается также задолженность по начисленному НДС с сумм авансовых платежей, полученных организацией.

Задолженность перед участниками (учредителями) по выплате доходов включает задолженность организации перед ее учредителями, участниками, акционерами по выплате дивидендов, процентов и других доходов. Для формирования данных по объединенной статье «Кредиторская задолженность» следует использовать кредитовые остатки счета 75-2 «Расчеты по выплате доходов» и счета 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда». Для этого следует открыть к счету 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда» субсчет «Расчеты по выплате доходов по акциям и долям» и включить его в состав рабочего плана счетов бухгалтерского учета в приказе руководителя организации «Об учетной политике».

Задолженность перед прочими кредиторами объединяет суммы других видов кредиторской задолженности краткосрочного характера. Для этого следует объединить суммы кредитовых остатков счета 76-1 «Расчеты по имущественному и личному страхованию», счета 76-2 «Расчеты по претензиям», счета 71 «Расчеты с подотчетными лицами» и др.

Отчет о движении денежных средств содержит информацию, позволяющую оценить изменения в финансовом положении организации за отчетный период по сравнению с предыдущим отчетным периодом:

- от текущих операций;
- от инвестиционных операций;
- от финансовых операций.

Отчет о движении денежных средств построен по балансовому принципу. В нем показывают данные:

- об остатке денежных средств на начало отчетного года;
- о движении денежных средств (поступление, выбытие) в течение отчетного года;

- об остатке денежных средств на конец отчетного года.

При заполнении формы сведения о движении денежных средств в иностранной валюте пересчитываются по курсу ЦБ России на дату составления отчета.

Текущими операциями для целей формирования данных отчета о движении денежных средств являются факты хозяйственной жизни, представляющие основные их виды для извлечения прибыли. Они связаны с производством промышленной, сельскохозяйственной продукции, выполнением строительных работ, продажей товаров, оказанием услуг общественного питания, сдачей имущества в аренду и др. Такие операции предусмотрены учредительными документами.

Инвестиционные операции для целей составления отчета о движении денежных средств характеризуются вложением денежных ресурсов, их получением в результате приобретения, строительства, осуществления долгосрочных вложений во внеоборотные активы.

Финансовые операции составляют такие, в результате которых изменяются величина и состав собственного капитала организации, заемных средств (поступления от выпуска акций, облигаций, предоставления займов другим юридическим лицам и др.).

Раздел «Денежные потоки от текущих операций» включает поступления денежных средств по текущим операциям с начала года. Он заполняется в разрезе продажи продукции, товаров, работ, услуг; арендных платежей, лицензионных платежей и др.; от перепродажи финансовых вложений и др. Суммы по этим статьям формируются по данным дебетового оборота счетов 50 «Касса», 51 «Расчетные счета», 52 «Валютные счета» в корреспонденции с кредитом счета 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками».

Группа статей «Платежи, всего» представляется в следующих видах:

- поставщикам (подрядчикам) за сырье, материалы, работы, услуги (строка 4121). Сумма по таким платежам рассчитывается по данным дебетовых оборотов счета 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками», счета 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами» в корреспонденции с кредитом счета 50 «Касса», счета 51 «Расчетные счета», счета 52 «Валютные счета», счета 55 «Специальные счета» по текущим операциям;
- в связи с на оплатой труда работников (строка 4122), заполняемую по данным дебетового оборота счета 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда» в корреспонденции с кредитом счета 50 «Касса», если заработная плата выдана через кассу, или кредитом счета 51 «Расчетные счета» - при перечислении заработной платы работникам организации на счета в банках;
- в связи с оплатой процентов по долговым обязательствам (строка 4123) как сумма дебетового оборота счета 75-2 «Расчеты по выплате дивидендов» (когда они выплачиваются участникам, акционерам, учредителям, пайщикам, которые не являются работниками организации) и

счета 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда» (когда инвесторы являются работниками организации);

- в связи с выплатой налога на прибыль организаций (строка 4124), формируемой по данным дебетового оборота счета 68 «Расчеты по налогам и сборам» в корреспонденции со счетами учета денежных средств на сумму перечисленных налогов и сборов в государственный бюджет;
- выплатой прочих платежей (строка 4129), исчисляемой как сумма штрафов по налогам и сборам, уплаченным организацией в бюджет за просрочку этих платежей.

Итоговая строка, где обобщаются данные о движении денежных средств по текущим операциям, - «Сальдо денежных потоков от текущих операций» - формируется как разница между суммой полученных и уплаченных денежных ресурсов. Если эта разница отрицательная, она представляется в круглых скобках.

Раздел «Денежные потоки от инвестиционных операций» имеет следующее содержание.

По группе статей «Поступления - всего» (строка 4210) в отчете о движении денежных средств представляются следующие сведения.

Статья поступления «от продажи внеоборотных активов (кроме финансовых вложений)» (строка 4211) формируется по данным кредитового оборота счета 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками» в корреспонденции с дебетом счетов учета денежных средств по операциям поступления выручки от продажи объектов, относящихся к внеоборотным активам (основных средств, нематериальных активов и др.).

Статья поступления «от продажи акций других организаций (долей участия)» (строка 4212) заполняется по данным кредитового оборота счета 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками» в корреспонденции с дебетом счетов учета денежных средств по операциям приобретения финансовых вложений. К ним относятся финансовые вложения долгосрочного характера, учтенные на счете 58 Финансовые вложения».

По статье поступления «дивидендов, процентов по долговым финансовым вложениям и аналогичных поступлений от долевого участия в других организациях» (строка 4214) отражается кредитовый оборот счета 76-3 «Расчеты по причитающимся дивидендам и другим доходам» в сумме дивидендов, полученных организацией от участия в инвестиционной деятельности в корреспонденции с дебетом счетов учета денежных средств за вычетом налога на доходы.

По группе статей «Платежи - всего» (строка 4220) в отчете о движении денежных средств обобщаются следующие сведения.

Статья платежи «в связи с приобретением, созданием, модернизацией, реконструкцией и подготовкой к использованию внеоборотных активов» (строка 4221) формируется по данным кредитового оборота счета 51 «Расчетные счета», счета 52 «Валютные счета», счета 55 «Специальные счета» в корреспонденции со счетами учета расчетных операций по фактам

приобретения, создания, модернизации и т.д. внеоборотных активов. Они представляются в аналитическом учета.

Для заполнения статей платежи «в связи с приобретением акций других организаций (долей участия)» (строка 4222), «в связи с приобретением долговых ценных бумаг (прав требования денежных средств к другим лицам), предоставление займов другим лицам» (строка 4223) следует использовать сумму дебетового оборота счета 58 «Финансовые вложения» в корреспонденции со счетами учета денежных средств, уплаченных за приобретенные акции (счет 58-1 «Паи и акции»), облигации (счет 58-2 «Долговые ценные бумаги»), вклады по договору простого товарищества (счет 58-4 «Вклады по договору простого товарищества»).

Статья платежи «процентов по долговым обязательствам, включаемым в стоимость инвестиционного актива» (строка 4224) формируется как сумма дебетового оборота счета 67 «Долгосрочные кредиты и займы» в сумме процентов, уплаченных организацией по долгосрочным кредитам, включаемым в стоимость инвестиционных активов, в корреспонденции с кредитом счетов учета денежных средств.

Итоговая строка раздела «Денежные потоки от инвестиционных операций» - «Сальдо денежных потоков от инвестиционных операций» (строка 4200) - формируется как разница между суммой полученных доходов и суммой уплаченных денежных ресурсов в виде расходов по данной деятельности. Если эта разница отрицательная, она представляется в круглых скобках.

Раздел «Денежные потоки от финансовых операций» состоит из группы статей «Поступления – всего» и «Платежи – всего», представленных в аналитическом разрезе.

Группа статей «Поступления – всего» (строка 4310) объединяет в отчете о движении денежных средств следующие статьи.

Статья «получение кредитов и займов» (строка 4311) формируется по данным кредитового оборота счета 66 «Расчеты по краткосрочным кредитам и займам» и счета 67 «Расчеты по долгосрочным кредитам и займам» в корреспонденции с дебетом счетов учета денежных средств.

Статья поступления «денежных вкладов собственников (участников)» (строка 4312) заполняется по данным дебетового оборота счетов учета денежных средств в корреспонденции с кредитом счета 75-1 «Расчеты по вкладам в уставный (складочный) капитал».

Статья поступления денежных средств «от выпуска акций, увеличения долей участия» (строка 4313) заполняется по данным кредитового оборота счета 75-1 «Расчеты с учредителями по вкладам в уставный (складочный) капитал» в корреспонденции со счетами учета денежных средств.

Статья, отражающая увеличение денежных средств «от выпуска облигаций, векселей и других долговых ценных бумаг и др.» (строка 4314), формируется по данным о поступлении денежных средств в корреспонденции с кредитом счета 76-3 «Расчеты по причитающимся

дивидендам и другим доходам».

Группа статей «Платежи – всего» (статья 4320) от финансовых операций отчета о движении денежных средств содержит следующие статьи.

Статья платежи «собственникам (участникам) в связи с выкупом у них акций (долей участия) организации или их выходом из состава участников» (строка 4321) представлена в отчете суммами выплаты денежных средств. Они отражены по кредиту счетов аналитического учета, открываемых к счетам денежных средств, в корреспонденции с дебетом счета 75-1 «Расчеты по вкладам в уставный (складочный) капитал».

По статье платежи «на уплату дивидендов и иных платежей по распределению прибыли в пользу собственников (участников)» (строка 4322) показывают суммы денежных средств, выплаченных из кассы, расчетных и других счетов организации в банках, в корреспонденции с дебетом счета 75-2 «Расчеты по выплате доходов» (при выплате их в пользу сторонних юридических и физических лиц) и счета 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда», когда доходы начислены работникам организации.

Статья платежи «в связи с погашением (выкупом) векселей и других долговых ценных бумаг, возврат кредитов и займов» (строка 4323) объединяет суммы по операциям, отраженным по кредиту счетов учета денежных средств, в корреспонденции с дебетом счета 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками», счета 66 «Расчеты по краткосрочным кредитам и займам», счета 67 «Расчеты по долгосрочным кредитам и займам».

Сумма итоговой строки раздела «Денежные потоки от финансовых операций» - «Сальдо денежных потоков от финансовых операций» (строка 4300) - исчисляется как разница между суммой полученных доходов и уплаченных денежных ресурсов в виде расходов по финансовым операциям. Если эта разница отрицательная, она представляется в круглых скобках.

Строка «Остаток денежных средств и денежных эквивалентов на начало отчетного периода» (строка 4450) отчета о движении денежных средств заполняется по данным начальных дебетовых остатков предшествующего и отчетного периодов по счета 50 «Касса», счету 51 «Расчетные счета», счету 52 «Валютные счета», счету 55 «Специальные счета», счету 57 «Переводы в пути».

Статья «Остаток денежных средств и денежных эквивалентов на конец отчетного периода» (строка 4500) содержит сумму конечных дебетовых остатков денежных средств предшествующего и отчетного периодов по счету 50 «Касса», счету 51 «Расчетные счета», счету 52 «Валютные счета», счету 55 «Специальные счета», счету 57 «Переводы в пути».

В пояснениях к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах заполняются специальные таблицы, в которых представлены сведения о дебиторской и кредиторской задолженности, объединенные в раздел 5. «Дебиторская и кредиторская задолженность». Эти виды

задолженности представлены группой таблиц, имеющих следующие наименования:

5.1.Наличие и движение дебиторской задолженности (строка 5500);

5.2.Просроченная дебиторская задолженность (строка 5540);

5.3.Наличие и движение кредиторской задолженности (строка 5550);

5.4.Просроченная кредиторская задолженность (строка 5590).

В разделе «Дебиторская и кредиторская задолженность» приводится расшифровка соответствующих статей актива и пассива бухгалтерского баланса в разрезе видов задолженности на начало и конец отчетного и предшествующего отчетного периода.

Дебиторская задолженность в таблице 5.1. Наличие и движение дебиторской задолженности представлена следующими показателями:

- долгосрочная дебиторская задолженность – всего и в расшифровке по видам;
- краткосрочная дебиторская задолженность - всего и в расшифровке по видам.

Для формирования сумм долгосрочной дебиторской задолженности следует использовать данные дебетовой части развернутых остатков долгосрочной задолженности (сроком погашения более 12 месяцев после отчетной даты) соответствующих счетов:

- счета 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками»;
- счета 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками», субсчета «Расчеты по авансам выданным»;
- счета 73 «Расчеты с персоналом по прочим операциям»;
- счета 75 «Расчеты с учредителями»», субсчета 1 «Расчеты по вкладам в уставный (складочный) капитал»;
- счета 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами»;
- счета 71 «Расчеты с подотчетными лицами»;
- счета 68 «Расчеты по налогам и сборам» и др.

Краткосрочной дебиторской задолженностью является задолженность юридических и физических лиц по отношению к отчитывающейся организации сроком погашения в течение 12 месяцев после отчетной даты. Ее величина формируется по данным дебетовой части развернутых остатков краткосрочной задолженности по счетам, идентичным долгосрочной дебиторской задолженности.

Таблица 5.2. Просроченная дебиторская задолженность заполняется по данным аналитического учета к счетам расчетов по видам задолженности дебиторов, срок погашения которой истек.

Кредиторская задолженность раздела 5. Дебиторская и кредиторская задолженность пояснений к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах в таблице 5.3. Наличие и движение кредиторской задолженности разделена на долгосрочную и краткосрочную виды.

Для формирования сумм долгосрочной и краткосрочной кредиторской задолженности следует использовать данные аналитического учета

кредитовой части развернутого сальдо по следующим счетам синтетического учета:

- счету 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками»;
- счету 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками»;
- счету 66 «Расчеты по краткосрочным кредитам и займам»;
- счету 67 «Расчеты по долгосрочным кредитам и займам»;
- счету 68 «Расчеты по налогам и сборам»;
- счету 69 «Расчеты по социальному страхованию и обеспечению»;
- счету 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда»;
- счету 71 «Расчеты с подотчетными лицами»;
- счету 73 «Расчеты с персоналом по прочим операциям»;
- счету 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами» и др.

Таблица 5.4. Просроченная кредиторская задолженность заполняется по данным аналитического учета к счетам расчетов по видам задолженности кредиторам, срок погашения которой истек.

Использованные источники:

1. О бухгалтерском учете. Федеральный закон от 6.12.2011 № 402-ФЗ (в ред. от 18.07.2017 № 160-ФЗ) // URL: // https: // www.minfin.ru/ru/perfomance/accounting/accounting/ legislation/ legislation/
2. Положение по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации. Приказ Минфина РФ от 29.07.1998 № 34н (в ред. от 29.03.2017 № 47н) // URL: // https: // www.minfin.ru/ru/perfomance /accounting/accounting/ legislation/legislation/
3. Бухгалтерская отчетность организации (ПБУ 4/99). Приказ Минфина РФ от 6.07.1999 № 43н (в ред. от 08.11.2010 № 142н). // URL: // https://www.minfin.ru/ru/perfomance/accounting/accounting/legislation/ legislation/
4. О формах бухгалтерской отчетности организаций. Приказ Минфина РФ от 2.07.2010 № 66н (в ред. от 6.04.2015 № 57н) // URL: // https://www.minfin.ru/ru/perfomance/accounting/accounting/legislation/ legislation/
5. Мисловская Н.А. К вопросу о развитии бухгалтерской науки // Аудитор. 2016. № 5. С. 30-36.
6. Мисловская Н.А. О развитии российской системы бухгалтерского учета // Международный бухгалтерский учет. 2009. № 12(132). С. 10-13.
7. Поленова С.Н. Эволюция регулирования бухгалтерского учета и отчетности в развитых европейских странах и России // Аудит и финансовый анализ. 2009. № 4. С. 66-75.
8. Поленова С.Н. Информация о рисках: раскрытие в бухгалтерской (финансовой) отчетности // Аудит и финансовый анализ. 2014. № 3. с. 75-78.
9. Поленова С.Н. Ошибки в бухгалтерской (финансовой) отчетности: классификация и исправление // Аудитор. 2015. № 1-2 (339-340). С. 77-84.
10. Ровенских В.А., Слабинская И.А. Бухгалтерская финансовая отчетность: учебник. М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°». - 364 с.

11. Ровенских В.А., Слабинская И.А. Бухгалтерская (финансовая) отчетность: учебник для бакалавров. М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°». - 364 с.
12. Слабинская И.А. К вопросу о сущности информации о движении денежных средств // Вестник Белгородского государственного технического университета им. В.Г. Шухова. 2014. № 4. С. 118-122.
13. Современный бухгалтерский учет и его проблемы: монография / Под ред. В.Г. Гетьмана, У.Ю. Блиновой, Л.Н. Герасимовой. М. Финуниверситет. 2014. - 152 с.

УДК 338.49

Полухина Е.А., магистр экономики
старший преподаватель
учреждение Университет «Туран»
Казахстан, г. Алматы

ВАЖНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ SEO-ОПТИМИЗАЦИИ И ТЭГОВ ДЛЯ ПРОДВИЖЕНИЯ В СРЕДЕ ИНТЕРНЕТ

Аннотация: статья посвящена важности использования SEO-оптимизации и тэгов для продвижения в среде интернет. Правильно оптимизированный сайт затрагивает глобальную аудиторию - а чем больше посетителей заходит на сайт, тем больше вероятность найти потенциального клиента и осуществить продажу, что ведет к увеличению прибыли.

Ключевые слова: SEO-оптимизация, тэг, сайт, продвижения

Polukhina E.A., Master of Economics
Senior Lecturer
institution "Turan" University
Kazakhstan, Almaty

IMPORTANCE OF USING SEO-OPTIMIZATION AND TAGS FOR PROMOTION IN INTERNET MEDIA

Abstract: The article is devoted to the importance of using SEO-optimization and tags for promotion in the Internet environment. Correctly optimized site affects the global audience - and the more visitors come to the site, the more likely it is to find a potential client and sell, which leads to increased profits.

Keywords: SEO-optimization, tag, website, promotion

Для того, чтобы успешно продвигать фирму, услугу, товар, себя, сайт в интернете в настоящее необходим комплексный подход к созданию рекламной кампании, частью которого и является SEO. Попадание сайта на первые позиции поисковых выдач позволяет заинтересованному в продвигаемых услугах/товарах пользователю сразу его увидеть и, соответственно, посетить. Если сайт красиво выглядит, удобен в

использовании и полезен, то есть, содержит интересную и полезную информацию – посетитель станет клиентом, и не уйдет к конкурентам. Для того, чтобы привести сайт в соответствие с перечисленными условиями, необходимо грамотная работа специалиста по SEO.

Поисковая оптимизация (англ. search engine optimization, SEO) — это комплекс мер для поднятия позиций сайта в результатах выдачи поисковых систем по запросам пользователей с целью продвижения сайта. Обычно более высокая позиция сайта в результатах поиска дает больший приток заинтересованных посетителей с поисковых систем [1].

Если ваш сайт не видит ваша целевая аудитория – вы теряете продажи. Правильно оптимизированный сайт затрагивает глобальную аудиторию - а чем больше посетителей заходит на сайт, тем больше вероятность найти потенциального клиента и осуществить продажу, что ведет к увеличению прибыли. Тем не менее, следует уточнить, что привести пользователя на сайт – совершенно недостаточно, для совершения продажи необходима грамотно выстроенная «воронка продаж». Но, с другой стороны, даже оптимальная воронка продаж и самые соблазнительные предложения не имеют смысла, если посетители не попадают на ваш сайт, поскольку не находят его в поисковой выдаче!

Если у вас уже есть сайт, нет необходимости делать его с нуля. Можно внести изменения в имеющийся контент и разработать более удобную навигацию по сайту; быстрые результаты - результаты оптимизации SEO станут заметны уже через несколько недель. Некоторая положительная динамика может проявиться всего через несколько дней273 [1].

SEO-оптимизация делится на внутреннюю и внешнюю. Под внутренней оптимизацией понимается работа непосредственно над самим проектом, его смысловой и технической составляющей. Это улучшение контента: качественные, интересные, уникальные тексты; продуманный подбор ключевых слов, по которым веб-ресурс будут находить пользователи; устранение технических ошибок – то есть, все действия, направленные на привлекательность для пользователей.

Внешняя SEO оптимизация – это: закупка временных ссылок с бирж типа sape.ru. На специальном сайте-доноре размещается на оплаченное время ссылка, ведущая на ваш ресурс. Иногда там размещается статья, в которой в тексте естественным образом вставлена ссылка на продвигаемый сайт. Этот метод продвижения – самый дорогой. Закупка «вечных» ссылок обеспечивает оплату размещения только один раз, но ссылка остается на веб-доноре (это сайт, который передает свое влияние или свой статический вес другому сайту или сразу нескольким сайтам. В результате такая передача оказывает влияние на ранжирование сайтов в выдаче поисковых систем. Сайты, на которые ссылается донор, называются акцепторами.) навсегда.

[273] И.В. Успенский. ИНТЕРНЕТ-МАРКЕТИНГ. Учебник.- СПб.: Изд-во СПГУЭиФ, 2013

Естественно, стоимость такого размещения существенно выше аренды274.

Построение правильной ссылочной структуры сайта заключается в оптимальном написании и размещении навигационных и текстовых ссылок, что способствует успешной индексации ресурса. Вся информация, представленная на сайте, должна быть полностью совместима с поисковыми системами. Ссылки должны считываться поисковыми машинами оперативно и корректно. Важно, чтобы ни в текстах, ни в программном коде сайта не было ошибок, препятствующих интернет ресурсу подняться в топ поисковых систем.

В частности, «ненужные» страницы должны быть "закрыты" от посещения и индексации роботами поисковых систем. К таким страницам относится, например, служебная информация, либо страницы с информацией, не предназначенной для общего доступа275.

В процессе оптимизации ссылочной структуры сайта необходимо проверить следующие параметры: навигационные ссылки - пункты меню - должны использовать преимущественно ключевые слова. Особенно это важно для порталов, интернет-магазинов и ресурсов с большими уровнями вложенности страниц; правило 3-х кликов (глубина индексации). Есть два варианта этого правила:

- первый вариант: если пользователь не может за 3 клика дойти до нужной информации, то он уходит с сайта в глубоком разочаровании;

- второй вариант: когда пользователь вводит запрос в поиске, он делает первый клик, второй клик – выбор результата поиска, третий клик посетитель должен делать для того, чтобы узнать нужную информацию или сделать покупку. Поэтому крайне важно в последнем клике дать посетителю вашего сайта то, что он от вас ждет.

Еще один неотъемлемый элементом при работе SEO оптимизации является тэг title. Тэг Title - один из самых важных факторов, позволяющих достичь высоких позиций сайта в результатах поиска. Это, прежде всего, элемент HTML-кода, который отвечает за те слова, которые появятся в заголовке веб-браузера, когда просматривается страница,. Эти слова были введены в тэг Title в HTML-коде сайта, и они не появляются нигде в содержании страницы, а только в ее заголовке.

В социальных закладках содержимое тега title вставляется по умолчанию для именования сохраняемой закладки. То же самое происходит в социальных сетях, когда посетители делятся с друзьями ссылкой на страницу. Можно увидеть заголовки страниц новостного сайта или блога в rss-ленте и в почтовом ящике.

Люди, используют заголовки для быстрого выбора сайта при поиске в Яндексе или Google, при поиске в своих закладках или в почтовом ящике, а

---

[274] Особенности Интернет-маркетинга. Алексунин В.А. Маркетинг: учебник / В.А. Алексунин. – М.: Дашков и Ко, 2009

[275] Электронная коммерция и маркетинг в Интернете / В.А. Алек-сунин, В.В.Ролигина.– М.: Дашков и Ко, 2007

также для открытия нужной вкладки в своем браузере. Если вы хотите сделать качественный ресурс, необходимо создать заголовок title удобным для использования и оптимизированным для поисковых систем.

Тег title является важным элементом как поисковой оптимизации, так и юзабилити. Необходимо сделать так, чтобы страницы легко находились (будь то браузеры, социальные сети или поисковые системы) и сканировались взглядом. Конечно же, не только заголовки важны для страниц, но также и весь контент. Они должны соответствовать друг другу. Если пользователь кликнул на красивый title, это не значит, что он не закроет браузер в течение 10-20 секунд в случае наличия на странице плохого контента. Поэтому, необходимо создавать хороший контент и потом, на основе его оптимизировать заголовки этих страниц, используя приведенные выше пункты.

Использованные источники:

1. И.В. Успенский. Интернет-маркетинг. Учебник.- СПб.: Изд-во СПГУЭиФ, 2013
2. Особенности Интернет-маркетинга. Алексунин В.А. Маркетинг: учебник / В.А. Алексунин. – М.: Дашков и Ко, 2009.
3. Электронная коммерция и маркетинг в Интернете / В.А. Алексунин, В.В.Ролигина.– М.: Дашков и Ко, 2007

УДК 339

Понеделко С.А.
студент 5 курса
Непарко М.В.
старший преподаватель
КГУ им.К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ МЕЖДУ РОССИЕЙ И КИТАЕМ

Аннотация: На протяжении последних нескольких лет между Россией и Китаем заключаются различные инвестиционные проекты и контракты, в том числе на осуществление поставок нефтепродуктов на территорию КНР. Эти проекты дают России возможность реализовать планы по развитию газовой отрасли России и при необходимости осуществлять диверсификацию поставок с запада на восток и с востока на запад.

Ключевые слова: экономические отношения, инвестиционный потенциал, инвестиционные проекты, нефтегазовая отрасль, газопровод.

Ponidelko C.A.
5nd year student
KGU.To.Uh. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga
Neparko M. V.
senior lecturer
KGU.To.Uh. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga

PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF THE OIL AND GAS INDUSTRY BETWEEN RUSSIA AND CHINA

Abstract: over the past few years, Russia and China have concluded various investment projects and contracts, including for the supply of petroleum products to the territory of the PRC. These projects give Russia the opportunity to implement plans to develop Russia's gas industry and, if necessary, diversify supplies from West to East and from East to West.

Keywords: economic relations, investment potential, investment projects, oil and gas industry, gas pipeline.

Выдвинутая китайской стороной концепция «Новый шёлковый путь», смогла привлечь к себе большое внимание, и практически затмила собой ряд других инфраструктурных программ. Но вышеупомянутая концепция в ближайшей перспективе не несёт в себе большого экономического и геополитического потенциала, в отличие от реализуемых в настоящее время нефтяных и газовых проектов.

На протяжение последнего десятилетия между Россией и Китаем заключаются контракты на осуществление поставок нефтепродуктов на

территорию КНР. Эти проекты способны значительно уменьшить зависимость Китая от американских поставок нефти и газа, смещая баланс в пользу России. Наиболее яркие из них, это:

- Контракт купли-продажи между «Ямал СПГ», ОАО «НОВАТЭК» и Китайской национальной нефтегазовой корпорацией CNPC на поставку сжиженного газа;
- Контракт на поставку российского газа в Китай, подписанный ОАО Газпром и Китайской национальной нефтяной корпорацией CNPC;
- Контракт между ОАО «НК «Роснефть» и Китайской национальной нефтегазовой корпорацией CNPC по запуску нефтеперерабатывающего завода в Тяньцзине и поставку сырой нефти для переработки на данном предприятии.

Для Китая это выгодные долгосрочные инвестиционные проекты. Китай является одним из крупнейших в мире импортёром нефти и газа и заинтересован в заключение и реализации контрактов в собственной валюте, а не в американской, это может стать одним из главных шагов в становлении юаня, как мировой резервной валюты.

В последние годы Китай постоянно наращивает импорт нефти и газа. Так, за 2017 год Китай увеличил закупку нефти и газа на 10,1% по сравнению с 2016 годом (объем закупки нефти в 2016 году составил 419,57 млн. тонн, газа — до 68,57 млн. тонн).

Одним из перспективных инвестиционных направлений в концепции Большого евразийского партнерства является строительство г

а В 2014 году компании «Газпром» и CNPC подписали Договор купли-з продажи российского газа по «восточному» маршруту (поставки по г азопроводу «Сила Сибири»). Срок договора — 30 лет и он предполагает п оставку газа в Китай объемом 38 млрд. м3 в год.

р Протяженность газопровода составляет около 3 тыс. км и экспортная а производительность составляет 38 млрд. куб. м в год.277

н Путь газопровода проходит через территории трех субъектов Р оссийской Федерации: Амурской области, Иркутской области и Республики С аха (Якутия).

о Транспортировка газа будет осуществляться по магистральному г азопроводу «Сила Сибири» для российских потребителей на Дальнем В остоке и в Китай.

н По состоянию на 1 марта 2018 года Газпромом было проложено — о ,629 тыс. км газопровода «Сила Сибири», что составляет 75,5% участка от Н аянды до Благовещенска. Ожидается, что поставка газа начнется в сроки, оговоренные контрактом – 20 декабря 2019 года. Мощность поставок будет м аращиваться постепенно. В первый год работы трубопровода объем а прокачки составит — 4,6 млрд. м3, в 2021 г. — 10 млрд. м3, в 2022 г. — 16 г

и

с

т

р

а

л

[276] http://www.gazprom.ru/press/news/2012/december/article153068/

[277] www.gazprom.ru

млрд. м3, в 2023 г. — 21 млрд. м3, в 2024 г. — 25 млрд. м3, к 2025 г. поставки выйдут на плановый показатель — 38 млрд. м3 в год.

Газификация и газоснабжение российских регионов способствует развитию газохимических и газоперерабатывающих предприятий, а также социально-экономическому развитию Дальнего Востока. Проект затрагивает самые разные отрасли производства. Дополнительные заказы получат химическая и тяжелая промышленность, появятся тысячи новых рабочих мест.

Финансирование строительства газопровода осуществляют две страны: Китай и Россия. Объем инвестиций с российской стороны, составляет — около 55 млрд. долларов США, со стороны Китая — около 20 млрд. долларов США. Запас новых месторождений оценивается в три триллиона кубометров газа. По расчетам экспертов, ресурсов должно хватить на 500 лет, как на экспорт, так и для потребления внутри государства.

За 30 лет по оценке аналитиков Россия продаст Китаю газа на 400 млрд. долларов США. Примерно столько за российский газ платит Европа. Россия предоставила льготы на налог на добычу полезных ископаемых, Китай в ответ отменил импортные пошлины на газ.

Следующий проект, имеющий перспективы для дальнейшего развития, нефтепровод «Восточная Сибирь - Тихий океан» (далее - ВСТО). В апреле 2009 года Правительство РФ одобрило подписание соглашения о строительстве ответвления от нефтепровода Восточная Сибирь - Тихий океан на Китай. В 2010 году были подписаны соответствующие контракты, между российскими компаниями «Транснефть», «Газпромом», «ЛУКОЙЛ», «Роснефть» и Китайской национальной нефтегазовой корпорацией 278

С 1 января 2011 года осуществляться поставка нефти по ответвлению нефтепровода ВСТО в Китай. Протяженность ответвления ВСТО составляет 960 км. В июле 2015 г. началось расширение пропускной способности данного участка.279

В 2018 году «Транснефть» планирует увеличить поставки нефти в Китай с 26,7 млн. тн до 38,3 млн. тн. Это стало возможным поле завершения работ по расширению нефтепровода «Сковородино – Мохэ – Дацин».

«Транснефть» с 2010 года осуществляет постепенное наращивание мощности системы нефтепровода ВСТО. Пропускная способность ВСТО-1 увеличена до 70 млн. в год. «Транснефть» приступила к завершающему этапу расширения этой трубопроводной системы до 80 млн. тонн.

По данным «Транснефти» общий объем финансирования строительства ВСТО-1 и ВСТО-2 составил 623 млрд. рублей.

Еще одним проектом развития газовой отрасли является - «Арктик СПГ 2», который заключен между двумя Россией и Китаем после успешной реализации совместного проекта - «Ямал СПГ».

---

[278] http://tass.ru/info/2229062

[279] http://expert.ru/expert/2012/07/pochti-kak-bam-tolko-bez-napryaga/media/126746/

В 2017 году Россия в рамках реализации проекта «Ямал СПГ» на поставку сжиженного газа по Северному морскому пути была запущена первая очередь завода «Ямал СПГ». Первая линия завода рассчитана на 5,5 млн. тонн в год. Почти весь будущий объем (96%) производства СПГ уже продан по контрактам на десятилетия вперед.

Проект Северного широтного хода подразумевает привлечение значительных средств (свыше 134 млрд. рублей) на строительство железнодорожного полотна на участках РЖД и Газпрома. Строительство транспортной артерии «Северный широтный ход», является одним из этапов развития транспортной инфраструктуры ямальского полуострова, которая очень важна для поддержания стабильности российской экономики, и для сухопутной отгрузки с ямальского СПГ. Конечно, данный аспект позитивно скажется на инфраструктуре этой территории.

Общая протяженность автомобильной и железнодорожной артерии, названная Северным широтным ходом (СШХ), составит 707 км. Она соединит станцию Северной железной дороги — Обская со станцией Свердловской железной дороги — Коротчаево. Магистраль объединит в себе несколько железнодорожных участков и объектов: железнодорожную линию Салехард — Надым, а также подлежащие достройке железнодорожные участки Надым — Пангоды — Новый Уренгой — Коротчаево и совмещенные мостовые переходы через реки Обь и Надым, железнодорожный участок Обская — Салехард. Так, СШХ обеспечит постоянную связь Ямалу с «большой землей».280

В настоящее время «НОВАТЭК» рассматривает перспективы строительства завода «Арктик СПГ 2» на территории Гыданских месторождений. В 2022-2023 годах планируется запуск первых очередей завода. Подготовкой проекта занимается совместное предприятие французской стороны TechnipFMC, российской «НИПИГАЗа» (51%), и германской Linde – «СПГ Новаинжиниринг». До конца 2018 года планируется подготовить проект.

Ресурсная база проекта «Арктик СПГ 2» позволяет построить на заводе по сжижению газа три производственные линии по 6 млн. тн. Транспортировку сжиженного природного газа планируется осуществлять с использованием Северного морского пути. Ранее сжиженный газ поставлялся на китайский рынок только летом, которое длится 7-8 месяцев. Поставка в другие страны возможна только в течение 19-21 дня лета. Для продления сроков транспортировки сжиженного газа планирует построить 15 ледоколов модели «ARC 7». Также Россия намерена создать атомный ледокол для сопровождения. Такой маршрут увеличит время поставок до 44 дней, по летнему пути.

Проект «Ямал СПГ» получил существенные преференции от государства: он освобожден от уплаты экспортной пошлины на 12 лет, от налога на добычу полезных ископаемых, от налога на имущество. Налог на

[280] https://regnum.ru/news/economy/2360001.html

прибыль снижен до 13,5%. Кроме того, из федерального бюджета будет профинансировано строительство инфраструктуры: аэропорта, морского порта, ледокольного и транспортного флота.

Причины такого отношения очевидны: «Ямал СПГ» является ключевым компонентом Северного морского пути России и арктической стратегии, так как он экономически оправдывает развитие новой инфраструктуры.

Эти проекты дают России возможность реализовать планы по развитию газовой отрасли России, связав восточную часть и западную часть добычи, связав между собой соответствующей инфраструктурой. И при необходимости осуществлять диверсификацию поставок с запада на восток и с востока на запад.

Для Китая контракт с Россией также необходим. Это стабильные поставки без транзитных рисков и не зависящие от политической обстановки на Ближнем Востоке и в Африке.

Использованные источники:

1. http://expert.ru/expert/2012/07/pochti-kak-bam-tolko-bez-napryaga/media/126746/
2. http://www.gazprom.ru/press/news/2012/december/article153068/
3. www.gazprom.ru
4. http://www.customs.ru/ – Официальный сайт ФТС РФ.

УДК 331.1

Пономарева И.К., к.э.н.
доцент
кафедра ««Экономика и управление»
Домнина К.Р.
студент 4 курса
факультет «Промышленных технологий»
Пензенский государственный технологический университет
Россия, г. Пенза

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПЕНСОННОГО СТРАХОВАНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В статье рассмотрены основные проблемы пенсионной системы страны, проанализированы доходы и расходы Пенсионного Фонда РФ, сделаны выводы о финансовой устойчивости Пенсионного Фонда, а также предоставлены возможные варианты решения проблем пенсионной системы.

Ключевые слова: пенсионный фонд, пенсионная система, страхование, доходы, расходы, финансовая устойчивость, пенсионная реформа 2018.

Ponomareva I.K., Candidate of Economic Sciences
Assistant Professor of the Chair "Economics and Management"
Penza State Technological University
Russia, Penza
Domnina K.R.
student
4 year, Faculty of Industrial Technology
Penza State Technological University
Russia, Penza

MODERN PROBLEMS OF PENSION INSURANCE IN THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: The article considers the main problems of the pension system of the country, analyzed the budget of the Pension Fund of the Russian Federation, made conclusions about the financial sustainability of the Pension Fund, and also provided possible options for solving the problems of the pension system.

Key words: pension fund, pension system, insurance, incomes, expenses, financial stability.

Действующая пенсионная система сложилась, когда экономические отношения базировались исключительно на государственной (общенародной) собственности и государство жестко регулировало все сферы жизни общества и народного хозяйства. [5, с.666]. Состояние действующей системы пенсионного обеспечения в Российской Федерации

представляет одну из острейших социально-экономических проблем.[5, с .668]

Проблема нехватки денежных средств в бюджете Пенсионного Фонда для финансирования страховых пенсий текущим пенсионерам обусловлена серьезной демографической ситуацией в стране. Число пенсионеров с каждым годом растет при сокращении работающей части населения, что приводит к нарастанию нагрузки на трудоспособное население. В России на одного пенсионера приходится 1,7 работающего, что говорит о масштабных диспропорциях. Это положение объясняется особенностями российской пенсионной системы, среди которых можно выделить: низкий пенсионный возраст, высокую долю льготников, возможность получения пенсии для работающих пенсионеров [5, с. 667]. Наличие многочисленных льгот по возрасту ставит трудящихся в неравные условия, приводит к ситуации, когда лица, независимо от продолжительности срока уплаты взносов и их величины, получают пенсию большего размера в течение более длительного периода [5, с. 667].

Значительной проблемой является и теневая занятость. Зарплаты, выдаваемые в конвертах, приводят к недостаточному поступлению страховых взносов в бюджет Пенсионного Фонда.

Повышение количества пенсионеров объясняется и большим количеством досрочных (льготных) пенсионеров, которое также с каждым годом растет. Поэтому, на Пенсионный фонд возлагается большая финансовая нагрузка и по выплате досрочных пенсий лицам, еще не достигшим пенсионного возраста. Все эти «дыры» в пенсионной системе страны ведут к тому, что пенсионеры получают низкие пенсии. Доходы пенсионеров хронически отстают от уровня цен [5, с. 668]. Коэффициент замещения зарплаты пенсией сегодня в среднем равен около 40%, в 2050 году может упасть до 25%.

Пенсионная система России находится в критическом состоянии, и нуждается в эффективных мерах по стабилизации финансового состояния. Для того чтобы дать конечную оценку о финансовой устойчивости Пенсионного Фонда РФ, следует провести анализ формирования и расходования бюджета Фонда.

В 2013 году доходы Пенсионного Фонда составили 6,388 трлн. руб., в 2014 году – 6,159 трлн. руб., в 2015 – 7,127 трлн. руб., в 2016 – 7,625 трлн. руб. [1,2,3,4]. Суммарные доходы по накопительной составляющей бюджета Пенсионного Фонда за 2014 год составили 83,6 млрд. рублей, из них страховых взносов поступило 33 млрд. рублей, что на 481,7 млрд. рублей меньше, чем в 2013 году. Снижение поступлений страховых взносов на накопительную часть пенсии в 2014 году связано с изменением законодательства об обязательном пенсионном страховании, в соответствии с которым принято решение о направлении всех страховых взносов по индивидуальному тарифу на финансирование страховой части трудовой пенсии.

В большей степени бюджет Пенсионного Фонда формируется за счет неналоговых доходов и безвозмездных поступлений. Безвозмездные поступления составляют почти половину доходов Пенсионного фонда в 2012-2013 гг., а в 2014 гг. доля безвозмездных поступлений уменьшается. Наибольшую долю в составе всех безвозмездных поступлений составляют межбюджетные трансферты из федерального бюджета (около 99%). Данный факт подтверждает важность государственного финансирования. Если государство в дальнейшем будет уменьшать предоставление межбюджетных трансфертов фонду, то лишь на страховых взносах граждан Пенсионный фонд не выстоит.

Наибольшая доля из всех налоговых и неналоговых доходов – это страховые взносы на обязательное социальное страхование (98–99%). Таким образом, основными источниками формирования бюджета Пенсионного Фонда являются страховые взносы на обязательное социальное страхование и межбюджетные трансферты из федерального бюджета.

В течение 2010-2013 гг. и в 2015-2016 гг. наблюдалась тенденция увеличения доходов Пенсионного Фонда, а в 2014 г. – понижение.

Повышение доходов в 2010-2013 гг. объясняется ежегодной индексацией заработной платы, что ведет к увеличению суммы страховых взносов. Снижение доходов Фонда в 2014 г. связано с новой пенсионной реформой 2013-2015 гг., так как именно в этот период некоторая часть населения начала заключать договора с негосударственными пенсионными фондами и, следовательно, переводить свои накопления из Пенсионного фонда в соответствующие организации. Другой причиной уменьшения доходов Пенсионного Фонда в 2014 году является снижение страховых поступлений на накопительную часть пенсии и уменьшение безвозмездных поступлений. В 2015 г. происходит увеличение доходов на 16 %, так как новая пенсионная реформа сняла ответственность по выплате накопительной части пенсии, что улучшило социальное положение. В 2016-2017 гг. планируется дальнейшее увеличение доходов Пенсионного Фонда, но темпы роста ниже, чем в 2015 году.

Важно также проанализировать отклонение утвержденных бюджетов от их фактического исполнения. В 2011-2013гг. фактические данные немного превышают показатели на бумаге, но в 2014-2016 г.г. в бюджет поступило меньше средств, чем планировалось (таблица 1).

Таблица 1. Доходы бюджета Пенсионного фонда (млрд. руб.)

Годы	Утверждено	Исполнено
2011	5 137,38	5 255,64
2012	5 696,86	5 890,36
2013	6 343,33	6 388,39
2014	6 289,96	6 159,07
2015	7 146,81	7 127,63

2016	7 895,20	7 625,24

На основе анализа формирования средств Пенсионного Фонда вытекают следующие выводы. В 2012-2013 году доходы Пенсионного Фонда стабильно росли, что связано с увеличением суммы страховых взносов, а в 2014 году доходы снизились в силу причин, связанных с пенсионной реформой 2015 года, а также с уменьшением безвозмездных поступлений. В 2015-2016 гг. наблюдается повышение доходов Пенсионного Фонда, так как пенсионная реформа 2015 года показывает положительные результаты.

Следующий шаг исследования состоит в анализе расходования средств Пенсионного Фонда. В 2013 г. расходы Фонда составили 6,378 трлн. руб., в 2014 г. – 6,190 трлн. руб., в 2015 г. – 7,67 трлн. руб., в 2016 г. – 7,829 трлн. руб. [1,2,3,4]. Наибольшая доля расходов Фонда приходится на реализацию социальной политики (98%). Наибольший удельный вес в расходах на реализацию социальной политики составляют расходы на пенсионное обеспечение (более 80%). Наибольший удельный вес в расходах на реализацию социальной политики составляют расходы на пенсионное обеспечение (более 80%). Следующее место в структуре расходов на реализацию социальной политики занимает социальное обеспечение населения (6-7%). Материнский (семейный) капитал на 2014 год установлен с ростом на 5% в размере 429 408,5 рублей. На 2015 год в соответствии с проектом Федерального закона о бюджете, увеличение размера материнского капитала составило 5,5 процентов, что соответствует сумме 453 026 руб. В 2016 году сумма по сертификату не индексировалась. Таким образом, в течение 2011-2013 гг. расходы увеличились, в 2014 году, наоборот, понизились, а в 2015-2017 гг. наблюдается увеличение расходов.

Рост расходов объясняется аналогичной ситуацией, что и доходы Пенсионного Фонда (рис. 1). В связи с инфляцией повышается и прожиточный минимум пенсионера, что ведет к повышению размера пенсий в среднем по стране. Соответственно, растут расходы. В 2014 году расходы Пенсионного Фонда снизились на 3% по причине резкого сокращения расходов по накопительной составляющей бюджета Пенсионного Фонда в этот период [8].

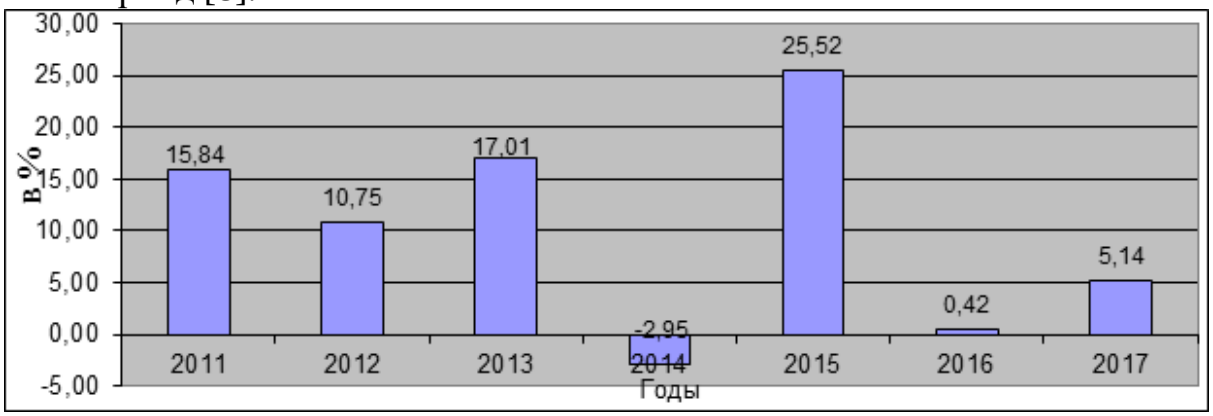


Рис. 1. Темп роста расходов Фонда в 2011 – 2017 гг.

На основе анализа расходования средств Пенсионного вытекают следующие выводы. В течение 2010–2013 гг. расходы Пенсионного Фонда увеличивались, что было связано с повышением уровня прожиточного минимума пенсионера и, следовательно, с увеличением размера средней трудовой пенсии по стране. В 2014 году расходы Пенсионного Фонда уменьшились, так как сократились расходы по накопительной составляющей бюджета Пенсионного Фонда в этот период. В 2015-2017 гг. расходы Пенсионного Фонда будут увеличиваются, так как мероприятия по улучшению пенсионного обеспечения продолжаются.

Настоящая ситуация показывает, что пенсионная система страны нуждается в эффективном реформировании. В 2018 году проводится пенсионная реформа, в связи с которой произойдет ряд событий и изменений , которые коснутся всех участников системы обязательного пенсионного страхования: и нынешних, и будущих пенсионеров. Необходимость таких изменений назрела и усугубилась течением кризиса, во время которого значительно исчерпались запасы государственного Резервного фонда, выполняющего функции основного источника финансирования Пенсионного фонда РФ на фоне нестабильных поступлений в бюджет.

Во-первых проводится повышение пенсий и социальных выплат. Несмотря на то, что страховые пенсии увеличиваются на уровень фактической инфляции за прошлый год, в 2018 году пенсии выросли выше уровня инфляции 2017 года. Уже с 1 января, а не с февраля, как было раньше , страховые пенсии неработающих пенсионеров увеличились на 3,7%. Размер фиксированной выплаты после индексации составляет 4 982,9 рубля в месяц, стоимость пенсионного балла – 81,49 рубля. В итоге среднегодовой размер страховой пенсии по старости вырос до 14 075 рублей, у неработающих пенсионеров – до 14 329 рублей.

Пенсии по государственному пенсионному обеспечению, в том числе социальные, будут повышены с 1 апреля.

У пенсионеров, которые работали в 2017 году, в августе 2018 года вырастут страховые пенсии – ПФР проведет традиционную беззаявительную корректировку страховых пенсий.

При этом, как и раньше, в 2018 году в России не будет пенсионеров с ежемесячным доходом ниже прожиточного минимума пенсионера (ПМП) в регионе проживания. Всем неработающим пенсионерам будет производиться социальная доплата к пенсии до уровня ПМП.

Все расходы по социальным и пенсионным обязательствам Пенсионного фонда финансово обеспечены и учтены в бюджете Фонда.

Во-вторых – это назначение пенсий.

По пенсионной формуле, которая действует в России с 2015 года, для получения права на страховую пенсию по старости в 2018 году необходимо иметь не менее 9 лет стажа и 13,8 пенсионных баллов.

Максимальное количество пенсионных баллов, которое можно получить в 2018 году, составляет 8,7.

Ожидаемый период выплаты при расчете накопительной пенсии в 2018 году составляет 246 месяцев. Этот параметр используется только для определения размера накопительной пенсии, сама же выплата пенсии – пожизненная.

Каждый гражданин может обратиться за назначением любого вида пенсии не выходя из дома – заявления о назначении пенсии можно подавать через Личный кабинет гражданина на сайте ПФР или портал госуслуг, там же можно изменить доставщика пенсии.

Как и раньше, основной вид пенсии в России в 2018 году – страховая пенсия. Численность ее получателей в 2018 году – 40,35 млн человек. Еще 4 млн человек – получатели пенсий по государственному пенсионному обеспечению.

В-третьих - это новый вид пенсии.

С 2018 года в России введен новый вид пенсии – социальная пенсия детям, оба родителя которых неизвестны. Причиной появления нового вида пенсии стало то, что дети, родители которых неизвестны, или, проще говоря, «подкидыши», были изначально поставлены в неравное материальное положение по сравнению с детьми-сиротами – поскольку не имели права на получение пенсии по случаю потери кормильца, так как юридически никогда не имели ни одного из родителей.

По предварительным данным эта пенсия может быть установлена порядка четырем тысячам «подкидышей».

В-четвертых – это возобновление индексации пенсии после увольнения.

С 2016 года работающие пенсионеры получают страховую пенсию без учета проводимых индексаций. Когда пенсионер трудовую деятельность прекращает, он начинает получать пенсию в полном размере с учетом всех индексаций, имевших место в период его работы.

В 2016 и 2017 году возобновление индексации пенсии и начало ее выплаты в полном размере происходило спустя три месяца с даты увольнения. В 2018 году эта процедура тоже занимает три месяца, но они будут пенсионеру компенсированы.

Выплата полного размера пенсии будет реализована следующим образом. К примеру, пенсионер уволился с работы в марте. В апреле в ПФР поступит отчетность от работодателя с указанием того, что пенсионер еще числится работающим. В мае ПФР получит отчетность за апрель, в которой пенсионер работающим уже не числится. В июне ПФР примет решение о возобновлении индексации, и в июле пенсионер получит уже полный размер пенсии, а также денежную разницу между прежним и новым размером пенсии за предыдущие три месяца – апрель, май, июнь. То есть пенсионер начнет получать полный размер пенсии спустя те же три месяца после увольнения, но эти три месяца будут ему компенсированы.

В-пятых – это формирование пенсионных накоплений

Мораторий на формирование пенсионных накоплений законодательно продлен и на 2018 год. В очередной раз напомним – это не «заморозка пенсий» и тем более не «изъятие пенсионных накоплений». Мораторий на формирование пенсионных накоплений означает, что те 6% страховых взносов, которые могли бы пойти на накопительную пенсию, направляются на формирование страховой пенсии. Таким образом, в любом случае все страховые взносы, уплаченные работодателем за гражданина, участвуют в формировании пенсии в полном объеме.

Мораторий никак не влияет на возможность перевода пенсионных накоплений в управляющие компании или из одного пенсионного фонда в другой по желанию гражданина. Но нужно помнить, что менять пенсионный фонд чаще раза в пять лет невыгодно, так как этот шаг уменьшает накопленный инвестиционный доход.

Итоги переходной кампании за 2017 год по переводу пенсионных накоплений как всегда будут подведены к концу I квартала 2018 года.

В-шестых – это материнский капитал.

В программу материнского капитала с 2018 года внесен ряд значимых дополнений.

Во-первых, семьи с низким доходом, в которых с 1 января 2018 года появится второй ребенок, смогут получать ежемесячную выплату из средств материнского капитала. Под низким доходом семьи понимается доход, который не превышает 1,5-кратную величину прожиточного минимума трудоспособного населения в субъекте РФ. Размер выплаты тоже зависит от региона – он равен прожиточному минимуму для детей, который установлен в субъекте РФ за II квартал предшествующего года. Если семья обращается за выплатой в 2018 году, ее размер составит прожиточный минимум для детей за II квартал 2017 года.

Во-вторых, снят трехлетний мораторий на распоряжение материнским капиталом на дошкольное образование детей.

Возможность вступления в программу материнского капитала продлена до 31 декабря 2021 года. То есть для получения права на материнский капитал необходимо, чтобы ребенок, который дает право на сертификат, родился или был усыновлен до 31 декабря 2021 года. При этом само получение сертификата и распоряжение его средствами временем не ограничены.

Остальные направления использования материнского капитала остаются теми же: улучшение жилищных условий, оплата образовательных услуг для детей, формирование будущей пенсии мамы и оплата товаров и услуг для социальной адаптации и интеграции в общество детей-инвалидов.

Подать заявление на получение сертификата и распоряжение его средствами можно через Личный кабинет гражданина на сайте ПФР или портал госуслуг.

Размер материнского капитала в 2018 году составляет 453 тыс. рублей.

В-седьмых – это электронные сервисы ПФР.

Клиентские службы Пенсионного фонда всегда готовы принять всех желающих, но ПФР сделал так, что сегодня большинство его услуг можно получить через интернет – не выходя из дома. Цель ПФР – чтобы людям вообще не надо было приходить в клиентские службы для подачи заявления на госуслугу ПФР.

Все услуги и сервисы, которые Пенсионный фонд сегодня предоставляет в электронном виде, объединены в портал на сайте Пенсионного фонда – es.pfrf.ru. Чтобы получить услуги ПФР в электронном виде, нужно быть зарегистрированным на едином портале государственных услуг gosuslugi.ru. Дополнительной регистрации на сайте ПФР не требуется.

Также рядом услуг Пенсионного фонда можно воспользоваться через бесплатное приложение ПФР для смартфонов, доступное для платформ iOS и Android.

В 2018 году Пенсионный фонд продолжит расширять услуги в электронной форме, поэтому перед походом в ПФР все же зайдите на сайт Фонда – с большой долей вероятности вы сможете решить свой вопрос, не выходя из дома.

Несмотря на то, что основные параметры и инструменты пенсионной реформы пока находятся в стадии обсуждения Госдумой, необходимость преобразований назрела. Несовершенство действующей пенсионной системы оказывает отрицательное влияние на экономику страны. В современных условиях восстановительного послекризисного периода, когда наблюдается постепенный экономический рост, отпадает необходимость откладывать принятие стабилизирующих мер.

С 2017 года уже запущена экспериментальная модель новой пенсионной системы для государственных служащих, основным принципом которой стало постепенное увеличение пенсионного возраста наряду с пересмотром стажа сотрудников.

Минфин настаивает на масштабном распространении такой модели, что позволить существенно сократить нагрузку, как на трудящихся граждан, так и на государственный бюджет. Кроме того, планируется сокращение категорий льготников, пользующихся правом досрочной пенсии. Ежегодное повышение пенсионных выплат может быть отменено для работающих пенсионеров с сохранением индексации пенсий в пределах уровня инфляции . Эксперты прогнозируют начало реформаторских мероприятий сразу по окончании президентских выборов 2018 года.

Проведенный анализ подтвердил несовершенства Пенсионного фонда, его зависимость от федерального бюджета и слабую финансовую устойчивость. В России продолжается реформирование пенсионной системы.

Слабая финансовая устойчивость Пенсионного Фонда связана не только с недоработанной стратегией Пенсионного Фонда. Причины неустойчивости кроятся в недостаточном экономическом развитии страны, в слабом контроле со стороны государства при формировании средств Фонда,

в недоработанной нормативно-правовой базе в отношении пенсионного обеспечения, а также в демографической ситуации и пассивном менталитете граждан страны.

Использованные источники:

1.Федеральный закон от 14 октября 2014 № 298-ФЗ «Об исполнении бюджета Пенсионного фонда Российской Федерации за 2013 год» // Справочно-правовая система «Гарант». – М.: НПП «Гарант-сервис», 2015.
2. Федеральный закон от 5 октября 2015 № 279-ФЗ «Об исполнении бюджета Пенсионного фонда Российской Федерации за 2014 год» // Справочно-правовая система «Гарант». – М.: НПП «Гарант-сервис», 2015.
3. Федеральный закон РФ от 31 октября 2016 № 378-ФЗ «Об исполнении бюджета Пенсионного фонда Российской Федерации за 2015 год» // Справочно-правовая система «Гарант». – М.: НПП «Гарант-сервис», 2016.
4. Федеральный закон РФ от 16 октября 2017 № 288-ФЗ «Об исполнении бюджета Пенсионного фонда Российской Федерации за 2016 год» // Справочно-правовая система «Гарант». – М.: НПП «Гарант-сервис», 2017.
5. Калужский М. Л., Сараев А. Р. Экономика Западной Сибири: Омская область. Учебное пособие. – М.: Директ-Медиа, 2015. – 697 с.

УДК 378.4

Попова Н.И.
доцент
кафедра «Высшая математика»
Сибирский государственный университет путей сообщения (СГУПС)

РЕАЛИЗАЦИЯ КОМПЕТЕНТНОСТНОГО ПОДХОДА ПРИ ПОДГОТОВКЕ КУРСАНТОВ НАЦИОНАЛЬНОЙ ГВАРДИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В статье рассмотрена проблема подготовки курсантов военных образовательных организациях высшего образования войск национальной гвардии на основе использования информационных технологий в образовательном процессе. Рассмотрены понятия: профессиональная компетентность, технология обучения. Выделены основные подходы к определению информационных технологий обучения. Определены возможности использования информационных технологий в качестве средства организации профессионального обучения.

Ключевые слова: профессиональная компетентность, компетентность, информационные технологии, технология обучения.

Popova N.I. associate Professor, Department of Higher mathematics
Siberian state University of railway engineering

INFORMATION TECHNOLOGY IN THE IMPLEMENTATION OF THE COMPETENCE APPROACH IN MILITARY EDUCATIONAL INSTITUTIONS OF HIGHER EDUCATION

Abstract: The article considers the problem of preparation of cadets of military educational institutions of higher education of national guard troops on the basis of use information technologies in the educational process. The concepts: professional competence, educational technology. The main approaches to the definition of information technology training. The possibilities of using information technologies as a means of vocational training.

Keywords: professional competence, competence, information technologies, technology training.

Образование - это процесс (или результат) освоения определенных обществом уровней культурного наследия общества и связанных с ним уровней индивидуального развития. Образовательная система должна быть ориентирована не только на прошлое и настоящее, но и на будущее.

Продолжающаяся информатизация всех сфер жизни российского общества оказывает заметное влияние на информационные отношения в военных образовательных организациях высшего образования (далее – ВООВО) войск национальной гвардии[1].

Одна из основных задач ВООВО – своевременная реакция на быстрое развитие информационных и интернет технологий: необходимо готовить

компетентных в своей профессиональной деятельности специалистов. Согласно требованиям Федерального государственного образовательного стандарта, каждый курсант в течение всего периода обучения должен быть обеспечен индивидуальным неограниченным доступом к электронной информационно-образовательной среде ВООВО, в том числе с использованием сети «Интернет» [2].

Проанализировав большое количество определений понятий «компетенция» и «компетентность», необходимо отметить, что большинство авторов понятие «компетенция» трактуют как «заранее заданное социальное требование к образовательной подготовке выпускника», потенциал личности, готовность (способность) актуализировать свой потенциал в профессиональной деятельности.

А под компетентностью специалиста с высшим образованием в работах отечественных исследователей (В.А.Болотов, А.В.Хуторской, В.В.Краевский, В.В.Сериков, А.А.Пинский, И.А.Зимняя, И.Д.Фрумин, О.С.Таизова, В.И.Воскресенский, А.В.Макаров, Ю.Г.Татур и др.) чаще всего понимается проявленная на практике готовность, способность и стремление личности реализовать свой потенциал (компетенции) для успешной продуктивной деятельности в разных сферах жизни (профессиональной и социальной), причем, специалист должен осознавать социальную значимость своей деятельности и личную ответственность за ее результаты, а также необходимость ее непрерывного совершенствования.

Следует акцентировать внимание на том, что термин «компетентность» логично употреблять для характеристики специалиста в его профессиональной деятельности, т.е. когда имеется хотя бы минимальный опыт деятельности в заданной сфере, а «компетенция» – для обозначения базового свойства (качества), которое делает специалиста «потенциально» компетентным.

Таким образом, если в самом обобщенном виде мы определим компетенцию как свойство (качество), то компетентность может рассматриваться как обладание этим свойством, проявляющееся в профессиональной деятельности.

Под «*профессиональной компетентностью*» мы будем понимать единство, теоретических знаний, практических умений, личностных качеств, социальных норм и практической готовности и способности личности осуществлять профессиональную деятельность.

Поскольку на современном этапе осуществляется интенсивное внедрение информационных технологий, во все отрасли профессиональной деятельности, то одной из составляющих профессиональной компетентности являются элементы информационной деятельности

Хуторской А.В. выделяет три уровня компетенций: ключевые компетенции (относятся к общему (метапредметному) содержанию образования), общепредметные компетенции (относятся к определенному кругу учебных предметов и образовательных областей) и предметные

компетенции (имеющие конкретное описание и возможность формирования в рамках учебных предметов) необходимо отметить, что информационная компетентность, является предметной, общепредметной и ключевой.

Одним из средств, при формировании профессиональной компетентности на современном этапе являются информационные технологии, так как активное внедрение информационных технологий и информатизация общества, вносит свои коррективы при формировании процессе обучения.

Использование информационных технологий в сфере образования позволило качественно изменить содержание, методы и организационные формы обучения. Изменение целей и содержания обучения является ведущим звеном процесса информатизации образования. Технологическое переоснащение учебного процесса, появление новых возможностей в образовательных технологиях приводит к естественной необходимости пересмотра содержания преподаваемых дисциплин.

Поиск ответа на вопрос – как организовать педагогический процесс в современном «информационном» мире – выводит на категорию *технологий обучения* как средства организации профессионально-ориентированного обучения.

Вокруг понятия «технология обучения» во всем мире ведутся серьезные научные дискуссии, не позволяющие дать однозначное, всеми принимаемое определение. Из российских педагогов наибольший вклад в разработку проблемы технологии обучения внесли В. П. Беспалько, Н. Ф. Талызина, Ю. Г. Татур, М. В. Кларин, Н. В. Кузьмина, В. А. Сластенин, С. А. Смирнов, Б.Т. Лихачев, М.А. Чошанов и другие. Из зарубежных исследователей следует отметить Л. Андерсона, Дж. Блока, Б. Блума, Т. Гилберта, Р. Мейджера и других.

Анализ различных точек зрения на понятие «технология обучения» показывает, что большинство исследователей сходятся в том, что технология обучения должна характеризоваться следующими позициями:

- Разбиение процесса обучения на взаимосвязанные этапы;
- Направленное и поэтапное выполнение действий направленных на достижение поставленной цели обучения;
- Выполнение включенных в технологию процедур и операций, для достижения результатов, адекватных поставленной цели.

Наряду с понятием «технология» существует понятие «педагогическая технология». В настоящее время в понимании и употреблении термина «педагогическая технология» существует несколько различных подходов:

Анализ определений, приведенных, в различных научных и учебно-методических источниках показывает, что большинство исследователей сходятся на том, что технология обучения связана с оптимальным построением и реализацией учебного процесса с учетом гарантированного достижения дидактических целей. Это положение является ключевым, так как именно в определении наиболее рациональных способов

гарантированного достижения поставленных целей и заключается основной смысл технологизации учебного процесса. Таким образом, технологический подход к обучению предполагает проектирование учебного процесса с целью гарантированного достижения дидактических целей исходя из заданных исходных установок (социальный заказ, образовательные ориентиры, цели и содержание обучения). В качестве второго ключевого положения, позволяющего раскрыть сущность технологического подхода к учебному процессу, П.И. Образцов и В.М. Косухин рассматривают применение педагогом соответствующих средств обучения.

Информационные технологии обучения часто понимаются как составляющая системы образования есть разновидность педагогических технологий, связанных с применением персонального компьютера, причем они стоятся на внедрении компьютеров в систему обучения и самообразования. Это стимулирует возникновение мотивации учения, активности в процессе познавательной деятельности, творческой активности обучающегося. Кроме того, эта технология относится к альтернативным технологиям обучения.[3, с.48].

Существуют различные определения понятия информационных технологий (ИТ):

- Е.И. Машбиц определяет технологию компьютерного обучения, как совокупности обучающих программ различных типов (от программ обеспечивающих контроль знаний, до обучающих систем), базирующихся на искусственном интеллекте и использующихся в процессе обучения.[4, с.29].
- В энциклопедии по информациологии информационная технология определяется как создаваемая прикладной информатикой совокупности систематических и массовых способов и приемов обработки информации во всех областях человеческой деятельности с использованием современных средств связи, полиграфии, вычислительной техники и программного обеспечения.[5, с.115].
- По определению В.М. Глушкова, «информационные технологии – это процесс связанный с преобразованием информации»[6, с.12]
- Л.В. Луцкевич определяет информационную технологию как «технологию машинной обработки, передачи, распространения информации, создание вычислительных и программных средств информатики»[7, с.35].

Наряду с понятием «информационные технологии» некоторые исследователи определяют понятие «информационные технологии обучения».

- В.А. Извозчиков определяет информационные технологии обучения как методологию и технологию учебно-воспитательного процесса с использованием новейших электронных средств обучения. [8, с.126]
- Т.В. Васильев, Е.С Полат, Д.С. Карпов и др. под информационными технологиями обучения определяют совокупность внедряемых в системы организационного управления образованием и в системы обучения новых методов обработки данных, представляющих собой целостные обучающие

системы, и отображение информационного продукта (данных, идей, знаний) с наименьшими затратами в соответствии с закономерностями той среды, в которой они развиваются. То есть ИТ обучения подразумевает научные подходы к организации воспитательного, образовательного процесса с целью его оптимизации и повышения его эффективности, а также постоянного обновления материально-технической базы.

- В.А. Чистяков представляет информационную технологию обучения, как совокупность компьютерных и технических устройств, программного обеспечения и способов работы «в паре с машиной» реализуемую в интересах повышения дидактического процесса.

Анализ определений показывает, что существует два подхода к определению информационных технологий обучения. Первый подход заключается в том, что информационные технологии обучения рассматриваются как дидактический процесс, который осуществляется с использованием совокупности внедряемых в систему обучения новых средств и методов обучения, связанных с обработкой данных, представляющих целенаправленное создание, передачу, хранение и отображение информационных продуктов с наименьшими затратами и с основными закономерностями познавательной деятельности обучающихся. То есть здесь речь идет об информационных технологиях обучения, как о процессе обучения.

Второй подход заключается в том, что понятие «информационная технология обучения» рассматривается как определенная техническая среда обучения, в которой основополагающее место занимают используемые информационные технологии, т.е информационная технология обучения – это средства, применяемые в процессе обучения.

Под средствами информационных технологий в нашем исследовании будем понимать:

1) программные, аппаратные средства и устройства, работающие на базе вычислительной техники;

2) средства и системы информационного обмена, которые обеспечивают функции сбора, хранения, обработки, передачи информации.

Средства информационных технологий, используемых вместе с учебно-методическими, нормативно-техническими и организационно-инструментальными материалами, обеспечивающими реализацию технологии их педагогически целесообразного использования составляют *средства информатизации образования*.

При использовании информационных технологий в качестве средства организации профессионального обучения можно выделить следующие возможности:

- индивидуализация учебного процесса, в зависимости от уровня подготовки, способностей, индивидуальных особенностей и интересов учащихся;
- познавательная деятельности характеризуется большей

самостоятельностью и носит поисковый характер;

- формирование профессиональных знаний и навыков за счет использования такого средства ИТ, как профессионально специализированные программы;
- наглядное представление и комплексное изучение явлений и событий;
- усиление междисциплинарных связей в обучении.

Использование в процессе обучения таких средства информационных технологий, как пакеты прикладных программ, языков программирования, эмуляторов, системы управления базами данных и др., позволяют сформировать информационную составляющую профессиональной компетентности выпускников военных образовательных организаций высшего образования войск национальной гвардии.

Использованные источники:

1. Матросова И.В., Капустина Т.В. Различные уровни понимания в обучении Форум молодых ученых 2017. № 6(10). С. 1201-1204.
2. Баданов А.А. ВОПРОСЫ ИНФОРМАТИЗАЦИИ ВОЕННОГО ОБРАЗОВАНИЯ В ИНСТИТУТАХ ВОЙСК НАЦИОНАЛЬНОЙ ГВАРДИИ РОССИИ / Баданов А.А. // В сборнике: Актуальные проблемы противодействия терроризму и экстремизму: история, современное состояние, перспективы Сборник научных статей Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. В 2-х частях. Под общей редакцией С.А. Куценко. Новосибирск: НВИ. 2017. С. 12-17.
3. Демьяненко Ю.И. Математическая подготовка студентов в контексте будущей профессиональной деятельности // В сборнике: Новая наука как результат инновационного развития общества. Сборник статей Международной научно-практической конференции: в 17 частях. 2017. С. 24-27.
8. Демьяненко Ю.И. Самостоятельная работа как основной вид учебной деятельности студентов при изучении математики в вузе // В сборнике: Научные перспективы XXI века. Достижения и перспективы нового столетия. X Международная научно-практическая конференция. 2015. С. 151-152.
4. Тимофеева Е.Г. Формирование профессиональных компетенций студентов в отраслевом вузе: социально педагогический аспект. Материалы Международной научно-методической конференции. СГУПС. 2016. С. 95 - 98.
5. Тимофеева Е.Г. Формирование навыков студентов в проведении социальных исследований: педагогические аспекты. Форум молодых ученых 2017. № 6(10). С. 1705-1707.
6. Тимофеева Е.Г. Прикладные аспекты математической подготовки студентов. Форум молодых ученых 2017. № 6(10). С. 1707-1713.
7. Матросова И.В., Капустина Т.В. Учебный предмет нового типа – метапредмет. // Сборник научных трудов XI Международной научно-

практической конференции, посвященной 80-летию НГПУ. ФГБОУ ВПО «Новосибирский государственный педагогический университет». 2015. С. 140-142.
8. Попова Н.И. Информационные технологии как средство формирования профессиональной компетентности студентов специальности «Менеджмент»/ Попова Н.И. //Мир педагогики и психологии. 2016. С. 47.

УДК 378.4

Попова Н.И.
доцент
кафедра «Высшая математика»
Сибирский государственный университет путей сообщения (СГУПС)

ПРИМЕНЕНИЕ ОТКРЫТЫХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ РЕСУРСОВ В ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ В ВЫСШИХ УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЯХ

Аннотация. В статье подчеркивается необходимость создания децентрализованного электронного контента, для расширения доступа к качественному образованию студентов вузов и тем самым повышения уровня их профессиональной подготовки. Представлена и описана структура электронного контента, способствующего интеграции образовательной среды вуза и позволяющая наряду с традиционными формами обучения реализовывать элементы дистанционного обучения с помощью централизованного сетевого интегрированного курса и общего децентрализованного электронного контента по направлению профессиональной подготовки студентов.

Ключевые слова: педагогический процесс, образование 2.0, открытые образовательные ресурсы, электронный контент, Web – технологии.

Popova N.I. associate Professor, Department of Higher mathematics
Siberian state University of railway engineering

THE USE OF OPEN EDUCATIONAL RESOURCES IN THE LEARNING PROCESS IN HIGHER EDUCATION

Abstract. The article emphasizes the need to create a centralized electronic content to expand access to quality education of University students and thereby improve their professional training. The structure of electronic content promoting integration of educational environment of higher education institution and allowing along with traditional forms of training to realize elements of distance learning by means of the centralized network integrated course and the General decentralized electronic content in the direction of professional training of students is presented and described.

Key words: pedagogical process, education 2.0, open educational resources, e-content, Web technologies.

К современным тенденциям развития мирового образовательного пространства относят создание открытых образовательных ресурсов (ООР), которые представляются посредствам Интернет и Web – технологий [1].

ООР – это обучающие, учебные или научные ресурсы, размещенные в свободном доступе, либо выпущенные под лицензией, разрешающей их свободное использование или переработку. ООР включают в себя полные курсы, учебные материалы, модули, учебники, видео, тесты, программное обеспечение, а также любые другие средства, материалы или технологии использованные для предоставления доступа к знаниям [2, С 7-8].

Мероприятия по созданию ООР активно поддерживаются ЮНЕСКО. «… 150 крупнейших университетов из 21 страны мира, предоставили в открытый доступ собственные учебные материалы в рамках консорциума Open Course Ware. В интегрированных системах доступа, таких как Open Educational Resources Commons содержится более 4,5 тыс. материалов для начального образования, более 6 тыс. – для среднего и около 13 тыс. – для профессионального образования» [2, С 7].

Инициатива создания ООР в мировом сообществе объясняется рядом преимуществ: децентрализация и доступ к знаниям (например, обучающийся имеет возможность слушать лекции профессоров мировой величины); бесплатный доступ и легальность; улучшение качества лекционного материала (открытость и доступность материала морально обязывает профессорско-преподавательский состав выкладываться и творчески подходить к построению лекционного курса); удобство и комфорт (участники самостоятельно формируют свои учебные цели и траекторию обучения); акцент на самостоятельную работу, что повышает мотивацию и личную инициативу в изучении интересующего материала.

Большинство Российских вузов, не смотря на перечисленные выше преимущества ООР, не используют их в образовательном процессе в силу ряда причин: во-первых, подача материала в ООР отличается от привычной преподавателям лекционной подачи, так как студенты большую часть дисциплины изучают самостоятельно, то подборка материала должна быть лаконичной, актуальной данному времени и нести современные тенденции; во-вторых, устаревшая материально – техническая база и низкое финансирование; в-третьих, слабая информационная компетенция профессорско-преподавательского состава и психологическая неготовность к принятию новых образовательных технологий; в-четвертых, большая загруженность преподавателей (увеличение почасовой ставки, ведение и заполнение второй половины дня) и как следствие отсутствие мотивации.

Тем не менее, Россия в условиях интенсивного развития информационных технологий, проводит работу в данном направлении. Результатом этой работы являются ООР, представленные в следующих информационных системах:

1. Федеральный центр информационно-образовательных ресурсов (http://eor.edu.ru);

2. Единая коллекция цифровых образовательных ресурсов (http://school-collection.edu.ru);

3. Информационная система «Единое окно доступа к образовательным ресурсам (http://window.edu.ru)»;

4. Ресурсы, описание которых находятся на Федеральном портале «Российское образование» (http://www.edu.ru) [2, С 7-8].

Создание ООР лежит в основе модели образования в формате 2.0.

В Концепции модернизации российского образования на период до 2010 года понятие образование 2.0 определяется следующим образом: «Это совокупность таких базовых принципов и основанных на них образовательных систем, которые адекватны цели образования в постиндустриальную эпоху. Это создание условий для наиболее полного раскрытия личностного потенциала каждого обучающегося, развитие у него личной предприимчивости, навыков самообразования, умения принимать ответственные решения в ситуации выбора » [3].

Модель образования 2.0 базируется на следующих принципах: субъективность, избыточность и сотрудничество.

Принцип субъективности заключается в том, что вместо фиксированного плана обучения используется понятие маршрутизации образования, которое заключается в том, что студент сам выбирает темы, которые будет изучать для овладения необходимой компетенцией в интересной для него научной области.

Принцип избыточности является обязательным условием для реализации принципа субъективности и заключается в насыщении образовательного пространства разноплановой информацией. Перенасыщенная информацией образовательная среда дает больше возможности обучающимся накопить полезный для себя опыт, а для этого ему необходимо научиться фильтровать и отбирать полезную для себя информацию в избыточном информационном потоке.

Принцип сотрудничества направлен на создание общего интеллектуального продукта в ходе кооперации участников образовательного процесса. Следует отметить, что все участники равноправны, т.е. отсутствует четкое разграничение преподаватель-студент. Каждый участник имеет свой определенный статус (гость, клиент, постоянный член группы, эксперт), который не назначается, а естественным образом определяется образовательным сообществом.

Образовательная система, которая базируется на перечисленных выше принципах, должна удовлетворять следующим условиям – открытость и адекватность.

Открытость образовательной системы заключается в возможности открытого выбора каждым участником образовательного процесса партнеров по учебной коммуникации, познавательных объектов, видов деятельности и т.д. Адекватность, в соответствии учебного материала, программных и технических средств реалиям сегодняшнего дня.

В целом необходимо отметить, что указанные выше принципы и условия модели в формате образования 2.0 направляют всю образовательную концепцию в сторону нацеленности на студента, как автора образовательного процесса, на знание, на оценку и на групповые формы работы, что является фундаментальными требованиями к современной образовательной модели высшего учебного заведения.

При определении современного понятия «электронный контент» будем придерживаться точки зрения Д.А. Королева, который в своей статье «Электронные образовательные ресурсы нового поколения» под данной дефиницией понимает совокупность множества интерактивных образовательных модулей определенной предметной области, размещенных на сервере глобальной компьютерной сети [4, С 8-12].

Интернет доступ к хранилищу и доставка контента по сети осуществляется в режиме онлайн, а также по списку в фоновом режиме. Доставленный модуль размещается в локальном хранилище на компьютере и в дальнейшем используется. Операции по доставке комплекта выбранных учебных модулей осуществляются с помощью программного инструмента – персонального органайзера пользователя.

Структура электронного контента, представлена на рисунке 1.

Прежде чем приступить к описанию предложенной выше структуры электронного контента, надо отметить, что информация, заложенная в разработанном нами сетевом интегрированном курсе не является исчерпывающей, поэтому для улучшения качества профессиональной подготовки в перспективе необходимо планировать создание на основе общей методической и технической базы университета контента, который бы отвечал требованиям, предъявляемым к профессиональной подготовке студентов по профилю всех специальностей университета.

Анализируя учебные планы по различным направлениям подготовки студентов необходимо выявлять целый комплекс профильных дисциплин, которые при соответствующих усилиях авторов-разработчиков данных учебных курсов, могут стать качественным наполнением электронного контента в виде базовых модулей данной предметной области знаний.

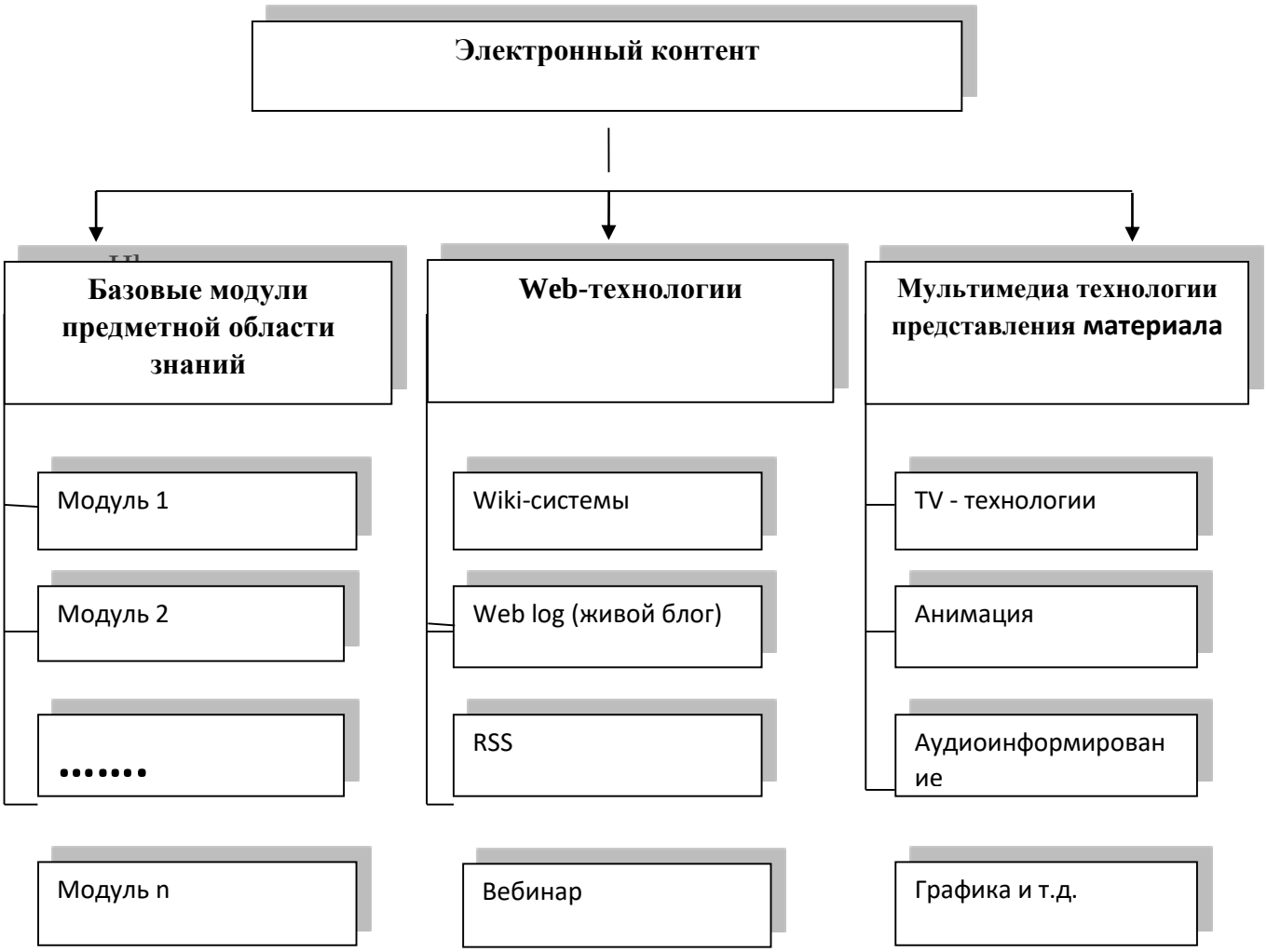


Рис. 1 Структура электронного контента

Для реализации коллективного проекта, который направлен на создание общего электронного контента, необходимо наличие удобной среды, которая позволит авторам-разработчикам данного продукта по-разному, в удобной для себя форме представлять, классифицировать и обсуждать учебный материал. Все это стало возможным благодаря Web-технологиям, которые на сегодняшний день активно развиваются и внедряются во все сферы профессиональной деятельности человека. Следует также отметить, что Web-технологии хорошо ложатся в модель Образования 2.0, особенности которого мы постарались описать выше.

В большинстве энциклопедических словарей под Web-технологией понимается технология построения Всемирной паутины, представление разного рода документов, находящихся в виде связанных между собой системой ссылок [5].

Если сравнивать две образовательные системы в формате 1.0 и 2.0, то необходимо отметить что Web 1.0 – это создание контента, которые выкладываются в сеть интернета профессионалами или web – дизайнерами, а Web 2.0 смещает акценты в сторону взаимодействия, коммуникации, выстраивания социальных сетей. При этом контент в сети размещают уже сами пользователи, благодаря чему происходит «массовизация» интернет-

пространства, свобода пользователей растет и вместе с ней актуализируется вопрос «фильтрации» содержания избыточной информации [6].

Вместе с концепцией Web 2.0 пришли современные способы коммуникации, например такие как: Wiki – системы, Web log (живой блог), RSS, вебинары и др.

Технологии Wiki позволяют автору легко и быстро создавать сайты, состоящие из статических страниц с текстом и мультимедийным контентом. Следует отметить, что Wiki-системы отлично подходят для организации баз знаний неограниченного масштаба. Данные системы характерезуются следующими признаками: возможностью с помощью самой среды неоднократно править текст; возможностью разделять информацию на отдельные категории; возможностью наблюдать за динамикой изменения сразу после их внесения, а также возможностью возврата к ранней версии документа.

Живой блог – это веб-сайт, содержимое которого постоянно пополняется записями, изображениями или мультимедиа. Живой блог характерезуется возможностью ознакомления с материалом одновременно многими интернет-пользователями, которые также имеют возможность оставить личные отзывы в электронной среде к регулярно добавляемым записям. Таким образом, данный блог является публичной сетевой средой для общения, имеющей ряд преимуществ перед электронной почтой и чатами [7, 8,9].

RSS – семейство XML-форматов, предназначенных для описания изменений в блогах и описания новостных лент. Изначально данная технология преимущественно использовалась на новостных ресурсах, но сегодня сфера применения этой технологии существенно расширилась и может быть внедрена в образовательный процесс любого высшего учебного заведения.

С помощью Web-технологий можно организовать вебинар. Вебинар – это он-лайн семинар, он-лайн лекция, презентация, курс. Проведение вебинара позволяет охватить достаточно широкую аудиторию не только пассивных слушателей, но и активных участников процесса обучения. Вебинар позволяет максимально эффективно обеспечить доставку информации к слушателям. Следует отметить, что е вебинары вызывают огромную заинтересованность у участников образовательного процесса и на сегодняшний день эта технология является одной из самых эффективных и привлекательных не только для педагогов, но и для студентов.

Для организации и создания различных форм веб-сайтов, описанных выше, а также для проведения вебинаров активно используются мультимедийные технологии. Мультимедийные технологии представления учебной информации (анимации, TV-технологии, аудиосопровождение гиперссылок, графические изображения и др.) актуализируют ее, активно вовлекают в образовательный процесс всех участников и повышают мотивацию обучения, что положительным образом отражается на качестве

образовательного процесса.

При создание общего электронного контента, каждый автор вправе сам выбирать для себя удобный способ коммуникации и способ донесения информации до учащихся. В наполнении общего электронного продукта (контента) наряду с преподавателями могут принимать участие и сами студенты. Эта возможность стирает устоявшуюся в концепции образования Web 1.0 грань между преподавателем и студентом и делает их равноправными участниками (партнерами) образовательного процесса что соответствует модели образования в формате 2.0.

Создание общих электронных продуктов в области определенных знаний усложняется рядом причин подробно описанных выше, среди которых следует еще раз отметить потребность в человеческих и материальных ресурсах. Но не смотря на ряд существующих и на наш взгляд серьезных проблем не следует забывать о положительных моментах создания общих контентов, среди которых необходимо отметить следующие: во-первых, создание ООР способствует интеграции образовательной среды вуза; во-вторых, повышает оценку деятельности профессорско-преподавательского состава; в - третьих, дает возможность информирования широких слоев населения об особенностях организации учебного процесса, что в перспективе даст дополнительный приток абитуриентов [10, 11,12].

В заключении хотелось бы отметить, что перспектива создания подобного рода электронных контентов, может дать мощный толчок к формированию на первоначальном этапе внутривузовских профессиональных сетевых сообществ, которые будут эффективно использоваться студентами для повышения уровня образования.

Использованные источники:

1. Матросова И.В., Капустина Т.В. Различные уровни понимания в обучении Форум молодых ученых 2017. № 6(10). С. 1201-1204.
2. Бондаревская Е. В. Педагогическая культура // Инновационная школа. – 1997. – № 3. – С. 7-8.
3. Концепция модернизации российского образования на период до 2010года: утв. распоряжением Правительства РФ от 29.12.2001 №1756 – р [Электронный ресурс]. – URL: http://www.edu.ru/db/mo/Data/d_02/393.html. (дата обращения 28.09.2016)
4. Королев Д. А. Электронные образовательные ресурсы нового поколения // Научные и технические библиотеки. – 2013. – №8. – С. 35-38.
5. . Демьяненко Ю.И. Математическая подготовка в контексте будущей профессиональной деятельности инженера // Форум молодых ученых. 2017. №6 (10). С. 650-653.
6. Середкина Е. В. Новый образовательный интернет – портал Web 2.0 в контексте OPEN SOURCE [Электронный ресурс] // Гуманитарная информатика. Вып. 4. –2012 – С. 5-25. - URL: http://cyberleninka.ru (дата обращения 28.09.2016)

7. Демьяненко Ю.И. Математическая подготовка студентов в контексте будущей профессиональной деятельности // В сборнике: Новая наука как результат инновационного развития общества. Сборник статей Международной научно-практической конференции: в 17 частях. 2017. С. 24-27.
8. Демьяненко Ю.И. Самостоятельная работа как основной вид учебной деятельности студентов при изучении математики в вузе // В сборнике: Научные перспективы XXI века. Достижения и перспективы нового столетия. X Международная научно-практическая конференция. 2015. С. 151-152.
9. Тимофеева Е.Г. Формирование профессиональных компетенций студентов в отраслевом вузе: социально педагогический аспект. Материалы Международной научно-методической конференции. СГУПС. 2016. С. 95 - 98.
10.Тимофеева Е.Г. Формирование навыков студентов в проведении социальных исследований: педагогические аспекты. // Форум молодых ученых 2017. С. 140 - 144.
11.Матросова И.В., Капустина Т. Необходимость самостоятельной работы обучающего характера при обучении математике // Материалы Международной научно-методической конференции. СГУПС. 2016. С. 161 - 164.
12.Матросова И.В., Капустина Т.В. Учебный предмет нового типа – метапредмет. // Сборник научных трудов XI Международной научно-практической конференции, посвященной 80-летию НГПУ. ФГБОУ ВПО «Новосибирский государственный педагогический университет». 2015. С. 140-142.

УДК 33.338

Постукян А.А., к.э.н.
доцент
Ульяновский Государственный Университет
Институт Экономики и Бизнеса
Россия, г. Ульяновск

ТЕНДЕНЦИИ В КАЧЕСТВЕ УПРАВЛЕНИЯ СОЦИОТЕХНИЧЕСКИМИ СИСТЕМАМИ

Аннотация: Рассматриваются наиболее частые причины проблем в протекании бизнес-процессов. Показано, что в компаниях зачастую отсутствуют технологии управления бизнес-процессами. Как правило, это происходит из-за непонимания, что бизнес – это сложная социотехническая система. Именно организационное проектирование, разработка стратегии и методов ее реализации, является фундаментом для создания системы управления, которая позволит системно решать большую часть выявленных управленческих проблем.

Ключевые слова: Бизнес-процессы, стратегия, система, анализ качества, информационная поддержка, управленческие решения.

Postukyan A.A. candidate of economic sciences, associate professor
Ulyanovsk State University
Institute of Economics and Business
Russia, Ulyanovsk

TRENDS IN THE QUALITY OF MANAGEMENT OF SOCIOTECHNICAL SYSTEMS

Abstract: The most frequent causes of problems in the course of business processes are considered. It is shown that in companies there are often no technologies for managing business processes. As a rule, this is due to a lack of understanding that business is a complex socio-technical system. It is organizational design, development of strategy and methods for its implementation, which is the foundation for the creation of a management system that will systematically solve most of the identified managerial problems.

Keywords: Business processes, strategy, system, quality analysis, information support, management decisions.

Каковы главные проблемы, которые мешают повышать качество управления? В течение последних двух лет представители 165 российских компаний были обследованы специалистами и экспертами с помощью специальных тестов одной из консалтинговых компаний. Тестовые вопросы позволили провести диагностику 1313 процессов, с которыми связан их бизнес. В итоге каждая компания получила интегральную оценку качества управления, а также перечень имеющихся проблем. В начале 2017 года были подведены итоги исследования, проанализированы их результаты и сделан комплексный анализ качества управления в российских компаниях по

следующим направлениям:

- Оценка состояния бизнес-процессов.
- Оценка качества отдельных бизнес-процессов.
- Определение наиболее распространенных причин низкого качества протекания бизнес-процессов.

Анализ полученных данных позволяет констатировать, что более половины бизнес-процессов обследованных компаний (59%) являются слабыми, примерно треть – неоптимальными, и лишь 5% всех бизнес-процессов – сильными (рисунок 1).

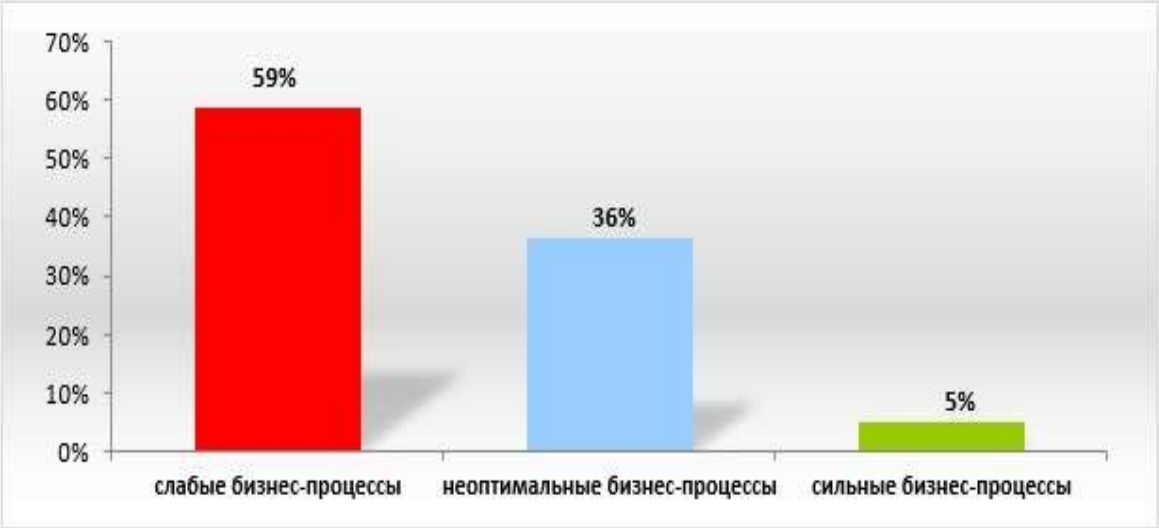


Рисунок 1 - Качество бизнес-процессов

Учитывая, что источником мнений является персонал компании, полученный результат свидетельствует о том, что абсолютное большинство их руководителей и сотрудников осознают наличие проблем, тормозящих выполнение различных бизнес-процессов. Но, одного осознания недостаточно для решения проблемы и устранения причин. Необходимы конкретные действия, которые позволили бы либо упреждать появление проблем, либо адекватно и оперативно реагировать на их устранение. Самые проблемные процессы, отмеченные респондентами, показаны на рисунке 2.

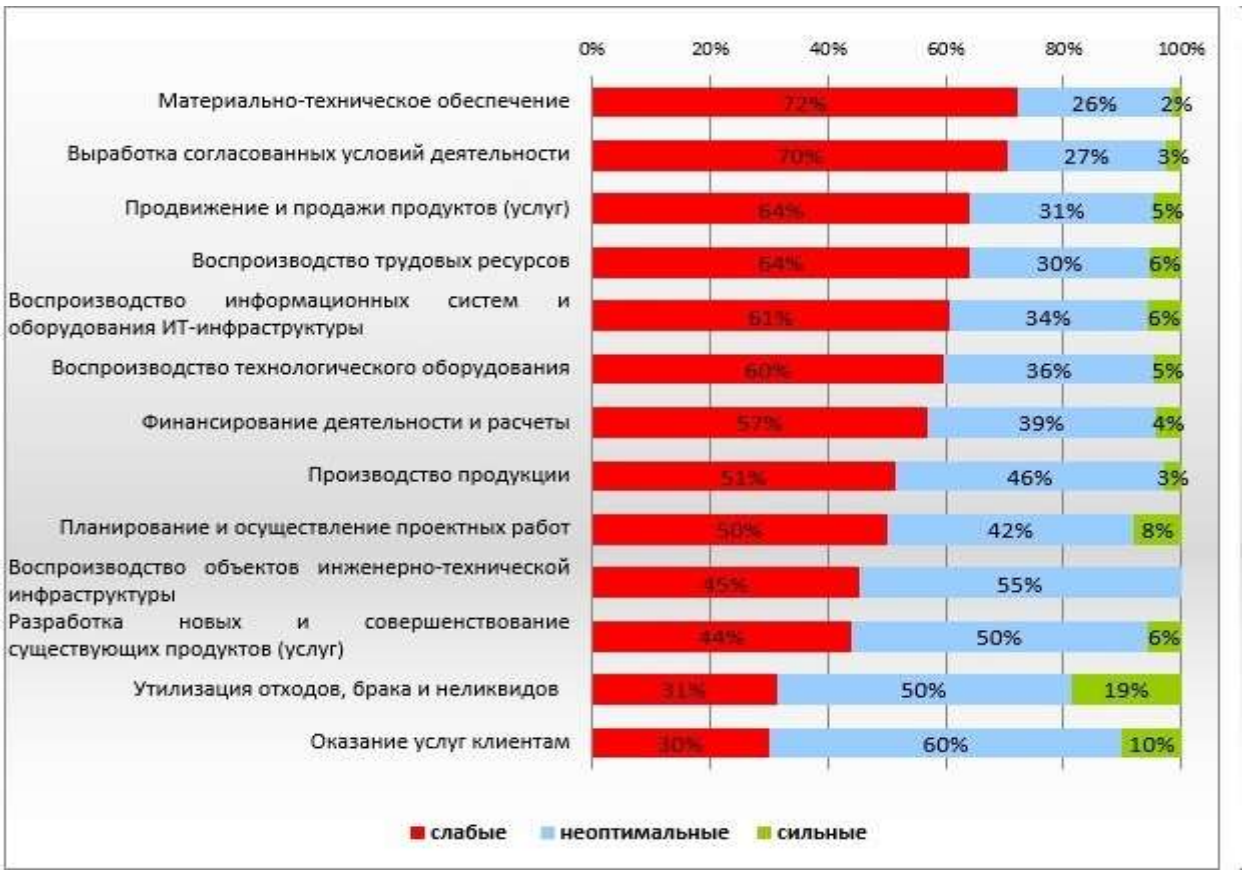


Рисунок 2 - Качество отдельных бизнес-процессов в обследованных компаниях

Спускаясь ниже, можно обнаружить наиболее частые причины проблем в протекании бизнес-процессов. Вот примеры некоторых из них, собранных из разных бизнес-процессов:

– Заказы на ресурсы не всегда размещаются у поставщиков заблаговременно, из-за чего случаются несвоевременные поставки.

– Отсутствие регулярного мониторинга конкурентной среды.

– Информация об удовлетворенности клиентов собирается и анализируется нерегулярно.

– Существующая система управления издержками не позволяет избегать неоправданных расходов и создает дефицит ресурсов.

Всего диагностика бизнес-моделей респондентов позволила найти около 200 типовых проблем.

Далее мы попытались найти первопричины обнаруженных проблем. К счастью, оказалось, что количество первопричин, в отличие от проблем, невелико. Однако плохой новостью является то, что руководители с трудом, а иногда и полностью неспособны осознать главные из них [1]. Далее, в порядке убывания значимости, рассмотрим каждую первопричину подробнее.

Первопричина 1. Отсутствует технология осуществления необходимых видов деятельности. Данная первопричина – безусловный лидер среди остальных. Она лежит в корне 85% проблем, которые были выявлены в

исследуемых компаниях.

Что такое технология применительно к бизнесу? Это описание результата, который нужно получить, операций, объектов и средств деятельности, требований к исполнителям. Почему в компании отсутствуют технологии? Как правило, это происходит из-за банального непонимания, что бизнес – это сложная социотехническая система. И, как любая сложная система, бизнес-система должна проектироваться [2]. Проектирование позволяет получить среди многих других два главных эффекта:

1) Снизить, в ряде случаев кардинально, ошибки в работе компании.

2) Обнаружить белые пятна на карте видов деятельности компании. Это те виды деятельности, которые должны осуществляться, но почему-то до сих пор никто об этом не подумал.

На практике же руководители зачастую считают, что достаточно определить цель, а далее сотрудники сами организуются и в силу своих способностей придумают необходимую технологию. Да, случается, что это работает. Но в ограниченном классе ситуаций: в небольших компаниях, сотрудники которых обладают достаточным интеллектом и знаниями. Второе распространенное заблуждение, что путем проб и ошибок нужная технология рано или поздно выработается сама. Чаще всего этого не происходит, а если и происходит, затраты ресурсов на ошибки оказываются чрезмерно большими [3].

Следствием вышесказанного является то, что в компании должна быть когорта бизнес-архитекторов и регулярно осуществляемая деятельность по организационному проектированию. На практике лучшим решением является подход, когда возглавляет эту деятельность квалифицированный специалист (директор по организационному развитию), которому функционально подчинены все руководители. Главная нетривиальная идея здесь, что все руководители должны являться бизнес-архитекторами. А точнее, у них должно быть время на то, чтобы занимать такую роль. На практике же возникает порочный круг: Чтобы подумать об оптимизации деятельности, у нас нет времени. А чтобы время появилось, нужно оптимизировать деятельность [4]. Разорвать этот круг может только воля топ-менеджера. Об этом мы поговорим в следующей первопричине.

Первопричина 2. Отсутствие цельной картины бизнеса у первого лица компании. Здесь речь идет о том, что у многих современных менеджеров отсутствует видение цельной картины бизнеса как системы и ее развития во времени, нет четкого понимания взаимосвязи ее элементов (процессов, оргструктуры, целей). Одним словом, отсутствует практика организационного проектирования как такового. Отчасти это может быть связано с отсутствием нужной мотивации (малый бизнес тому пример) или соответствующих компетенций (базовых знаний о технологиях, методах, прикладных инструментах) [5]. А ведь именно организационное проектирование, разработка стратегии и методов ее реализации, является фундаментом для создания системы управления, которая позволит системно

решать большую часть выявленных управленческих проблем.

Однако многие отечественные топ-менеджеры и владельцы бизнеса живут «здесь и сейчас», и зачастую ищут инструменты, которые помогают решить локальные проблемы быстро, порой без оглядки на стратегические цели бизнеса, без оглядки на взаимосвязи отдельных объектов управления в бизнес-системе. Об этом говорит опыт многочисленных консалтинговых проектов, которые заканчиваются недовнедрением современных управленческих технологий (вполне себе эффективных) или тушением локального пожара.

Знакомая картина? Спрашиваем у менеджера:

- Вы, говорят, CRM внедрили?
- Да, в базе клиентов ведем отгрузки по ним.
- Сертифицировались по ISO?
- Да, описали регламенты. В папки сложили. Специалиста по качеству приняли.
- Сбалансированную систему показателей используете?
- Да, пока снабженцам KPI установили, остальные не в курсе.

Еще одно яркое подтверждение отсутствия системности в управлении – это популярность тренингов и семинаров в духе «10 секретов успешных продаж», «5 секретов успеха в маркетинге» и т.д. Список можно продолжать долго. Мы не против тренингов. Просто поиск волшебной кнопки, которая помогает решать проблемы бизнеса в три приема, зачастую становится обыденной практикой менеджеров. При этом лишь единицы задумываются о том, что основная причина многих проблем, которые они хотят решить, кроется в отсутствии системного подхода к управлению бизнесом [6]. Опять же возвращаемся к организационному проектированию как особому виду деятельности. К деятельности, которую первые лица в бизнесе не имеют права игнорировать. Поправка – в условиях конкурентной среды. Там, где конкуренции нет, там технологии управления стратегическим развитием, пожалуй, не столь востребованы.

Также, говоря о бизнес-проектировании, в этом блоке хочется отметить, что респонденты исследования отмечали следующие проблемы при осуществлении разработки стратегии развития компании:

– Отсутствие регулярного мониторинга конкурентной среды.

– Нерегулярный анализ изменений, тенденций в различных отраслях, что позволило бы четко ориентироваться в рыночной ситуации, находить новые устойчивые и перспективные рынки сбыта [7].

– Нерегулярный анализ законодательной и нормативной базы, что позволило бы исключить все связанные с правовыми изменениями риски.

– Отсутствие регулярно проводимых независимыми работниками обзоров существующих рынков поставщиков товаров и услуг, что позволило бы иметь доступ к наиболее выгодным предложениям.

– Нерегулярный анализ происходящих демографических, социальных и культурных изменений, отсутствие учета соответствующих прогнозов при

разработке долгосрочных планов и программ [8].

В какую категорию отнести эти проблемы? В «отсутствие технологии» или так же в «отсутствие необходимой картины миры у первого лица», учитывая, что за разработку стратегии отвечает, как правило, руководитель компании? Предлагаем самостоятельно ответить на этот вопрос. Далее рассмотрим оставшиеся три самые редкие первопричины.

Первопричина 3. Нет средств. Очевидно, что для осуществления многих видов деятельности, необходимых для долгого и благополучного существования компании, в том числе и деятельности по оргпроектированию, необходимы бюджеты. К сожалению, у нас нет рецептов, как устранить эту первопричину для компаний, у которых есть средства только на осуществление текущей операционной деятельности. Позволить себе не обращать внимания на развитие, на эффективность своей деятельности могут только монополисты. Хотя, как мы видим сейчас в России, даже монополисты начали активно заниматься вопросами эффективности своей деятельности. Поэтому, наилучшее развитие событий в условиях отсутствия средств – это продажа компании [9].

Первопричина 4. Нет контроля. Действительно, бывают ситуации, когда и технология разработана, и персонал обучен, но при этом работа не выполняется как нужно. Например, респонденты отмечали следующие проблемы, связанные с отсутствием контроля:

- Запуск технологического оборудования в эксплуатацию не всегда осуществляется после проведения всех необходимых процедур наладки и тестирования.
- Монтаж и наладка технологического оборудования производится без учета требований документации на это оборудование.
- Выполнение сменных заданий не отражается в управленческом учете оперативно и своевременно.

Это действительно серьезная проблема, причем суть ее достаточно неожиданная. Технически решение этой проблемы достаточно очевидно: методы контроля внедряются еще на этапе разработки основной технологии или сама технология строится так, чтобы не допустить неправильное выполнение работы [10].

Консультанты по управлению выделяет следующие методы контроля исполнения требований регламентов:

- Самоконтроль.
- Контроль со стороны непосредственного руководителя.
- Контроль по показателям.
- Внутренний аудит.
- Жесткая автоматизация.
- Контроль, интегрированный в процесс.

А суть проблемы – соответствующий менталитет сотрудников, не привыкших и не понимающих необходимость работы по правилам, вследствие чего компании приходится помнить о необходимости контроля, а

самое главное – тратить на него деньги. Эти деньги ложатся мертвым грузом на себестоимость продукции и услуг, отнимая ресурсы на действительно необходимую деятельность [11].

Первопричина 5. Нет информационной системы. Как ни странно, только одна проблема, которую отмечали респонденты, может быть явно связана с отсутствием необходимого средства для работы – информационной системы. Вот эта проблема: заказы на ресурсы не всегда размещаются у поставщиков заблаговременно, из-за чего случаются несвоевременные поставки.

Сделаем допущение, что технология работы есть, но объемы номенклатуры для заказа настолько большие, что их невозможно обработать вручную. К счастью, необходимые информационные системы существуют. Это системы, которые, например, реализуют методику планирования потребности в ресурсах MRP II (на сегодня это все системы, относящиеся к классу ERP). Они позволяют, учитывая время поставки для каждой номенклатуры, своевременно создавать заказы поставщикам.

Таким образом, мы рассмотрели первопричины проблем, выявленных в исследовании качества управления бизнес-процессами. Некоторые из предложенных решений, возможно, выглядят достаточно необычно. Но, к сожалению, чудес не бывает: чтобы построить успешный бизнес, нужно быть… бизнес-архитектором [12].

Использованные источники:

1. Бородай В.А. Валидность методов управления в сервисной деятельности // В сборнике: ТУРИЗМ И ИНДУСТРИЯ ГОСТЕПРИИМСТВА: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ Материалы III-й Международной научно-практической конференции. Министерство образования и науки Российской Федерации, Донской государственный технический университет, Министерство культуры Ростовской области, Национальная академия туризма. 2017. С. 202-209.
2. Минасян Л.А., Дудкина О.В., Бородай В.А. Нарративные процедуры новой системы мотивации // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2018. № 3 (109). С. 15.
3. Бородай В.А. Стратегические ловушки роста // Инновации социальные и экономические: вызовы и решения. – Ростов-на-Дону: Донской государственный технический университет. 2014. С. 103-105.
4. Казьмина Л.Н., Бородай В.А. Доминантные экспектации индустрии гостеприимства // Экономические исследования и разработки. 2017. № 5. С. 111-118.
5. Бородай В.А., Минасян Л.А. Дискурсивная миссия корпоративного стиля сервисной компании // Гуманитарные и социально-экономические науки. 2017. № 3 (94). С. 132-135.
6. Минасян Л.А., Бородай В.А. Социально-психологическая доминанта в управлении изменениями сервисной компании // Управление экономическими системами: электронный научный журнал, 2017. № 6 (100).

С. 12.
7. Бородай В.А. Альтернатива долгосрочным прогнозам развития «когнитивно сложных систем» в российском обществе // Социально-экономические и технико-технологические проблемы развития сферы услуг. - Ростов-на-Дону: Институт сервиса и туризма Донского государственного технического университета; Ростов-на-Дону, 2013. С. 30-32.
8. Минасян Л.А., Бородай В.А. Паллиативные проблемы синхронизации целей сервисной компании // Управление экономическими системами: электронный научный журнал, 2017. № 5 (99). С. 3.
9. Бородай В.А. Социально-экономическое развитие туристских территорий – институциональные аспекты // Социально- экономические и технико-технологические проблемы развития сферы услуг. - Ростов-на-Дону: Южно-Российский государственный университет экономики и сервиса. 2012. С. 11-15.
10. Экономика предприятия (организации): учебно-методическое пособие / Бородай В.А., Галенко Е.В., Дегтева Л.В., Димитриева Е.Н., Дугин А.Н. и др. -Нижний Новгород: издательство «Профессиональная наука», 2018. -501с.
11. Бондаренко О.В., Бородай В.А. Социальные коммуникации в сфере рыночного обмена // Гуманитарные и социально-экономические науки. 2008. № 2. С. 156-158.
12. Бородай В.А. Российские экономические проблемы регулирования сферы потребительского рынка в переходный период // Экономико-финансовая и управленческая компоненты в современных социально-экономических системах.- М.: Планета; Волгоград, 2010. С. 207-217.

УДК 347.73

Потапова А.А.
студент
юридический факультет
Кубанский государственный аграрный
университет имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

К ВОПРОСУ О ПРОЦЕДУРАХ БАНКРОТСТВА ФИНАНСОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Аннотация

В настоящей статье автор исследует институт банкротства финансовых организаций. В фокусе - особенности и новеллы правового регулирования. Проблемные аспекты проиллюстрированы судебной практикой и доктринальными разработками. В статье анализируются подходы к урегулированию несостоятельности (банкротства) финансовых организаций, содержащиеся в одобренных Советом по финансовой стабильности «Ключевых атрибутах эффективных режимов урегулирования несостоятельности финансовых институтов», а также способы предупреждения несостоятельности финансовых организаций, установленные Федеральным законом «О несостоятельности (банкротстве)». Дается сравнение подходов предупреждения несостоятельности кредитных организаций и некредитных финансовых организаций. Формулируются особенности предупреждения несостоятельности финансовых организаций.

Ключевые слова: банкротство, финансовые организации, кредитные организации, Банк России, финансовое оздоровление, временная администрация.

Potapova A.A., student of the Faculty of Law
Kuban State Agrarian University named after I.T. Trubilina
Krasnodar, Russia
Shulga A.K., Candidate of Law, Associate Professor
Kuban State Agrarian University named after I.T. Trubilina
Krasnodar, Russia

ON THE PROCEDURE OF BANKRUPTCY OF FINANCIAL ORGANIZATIONS

Abstract

In this article, the author investigates the institution of bankruptcy of financial organizations. In the focus - features and novels of legal regulation. The problematic aspects are illustrated by judicial practice and doctrinal developments. The article analyzes approaches to the resolution of insolvency (bankruptcy) of financial organizations contained in the "Key attributes of effective regimes for the resolution of insolvency of financial institutions" approved by the Financial Stability Board, as well as ways to prevent insolvency

of financial organizations, as established by the Federal Law on Insolvency (Bankruptcy). Comparison of approaches to prevent insolvency of credit institutions and non-credit financial organizations is given. Specifics of the prevention of insolvency of financial organizations are formulated.

Key words: bankruptcy, financial organizations, credit institutions, the Bank of Russia, financial recovery, temporary administration.

Последнее время наблюдается неуклонный рост количества отозванных Банком России лицензий на осуществление банковской деятельности. Банкротство кредитных организации имеет свою специфику. Это наличие широких полномочий Банка России, в связи с чем применению подлежат специальные нормы параграфа 4.1 главы IX Федерального закона от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» (далее - Закон о банкротстве), определяющие порядок санации и ликвидации кредитной организации [3].

Санация в банковской сфере представляет собой совокупность мер, направленных на восстановление собственного капитала кредитной организации до соблюдения минимально установленных нормативов достаточности капитала, платежеспособности, а также на реструктуризацию задолженности и оптимизацию управления банком.

В отличие от других хозяйствующих субъектов банкротство значимых региональных и системообразующих банков может дестабилизировать финансовую систему, от которой зависит состояние экономики в целом, в связи с чем государство вынуждено принимать меры по их поддержанию в случае возникновения кризиса ликвидности (принцип too big to fail).

При этом затраты на санацию таких банков могут кратно превышать расходы на их ликвидацию.

До принятия Закона о реструктуризации основным механизмом реструктуризации банков являлось получение со стороны АРКО контроля над банком путем приобретения контрольного пакета по условной цене (например, за один рубль) и последующего его финансирования. Однако это было возможно лишь при согласии собственников банка. С принятием Закона о реструктуризации была введена возможность принудительной реструктуризации вне зависимости от воли его акционеров путем принудительного списания капитала банка, если его фактический капитал становился меньше уставного либо приобретал отрицательное значение.

В рамках дальнейшей санации производилась рекапитализация банка за счет денежных средств АРКО, увеличивался уставный капитал, а также использовался механизм принудительного заключения мировых соглашений, предусматривающих преобразование неисполненных обязательств банка в новые обязательства, списание части задолженности кредиторов, установление отсрочки либо рассрочки исполнения перед ними обязательств банка (фактически был использован механизм, похожий на bail-in). Впоследствии положения Закона о реструктуризации, допускающие

заключение таких мировых соглашений, были проверены Конституционным Судом и признаны соответствующими Конституции РФ [6]. По окончании санации и при восстановлении платежеспособности банка АРКО выходило из состава акционеров, а банк продавался инвесторам на торгах. Всего за период деятельности АРКО была санирована 21 кредитная организация.

Между тем такая схема реструктуризации была достаточно затратной, поскольку АРКО принимало на себя весь груз проблемной задолженности, требовались рыночные механизмы санации банков. Очередным этапом реформирования стало принятие Федерального закона от 23.12.2003 № 177-ФЗ «О страховании вкладов физических лиц в банках РФ», в силу которого денежные средства физических лиц, размещенные на вкладах и счетах банков - участников системы страхования вкладов, возмещаются в размере, не превышающем 1,4 млн руб., при наступлении страхового случая: отзыва (аннулирования) у банка лицензии Банка России на осуществление банковских операций либо введения моратория на удовлетворение требований кредиторов банка [2]. Очевидно, что санация банка, безусловно, выгодна, во-первых, клиенту, поскольку позволяет сохранить сбережения, с учетом того что страховое возмещение в случае ликвидации банка получат лишь клиенты - физические лица, а юридические лица и вкладчики, чьи депозиты превышают 1,4 млн руб., будут получать свои деньги в порядке очередности, предусмотренной Законом о банкротстве. Во-вторых, выгодна рынку, так как позволяет предотвратить дезорганизацию банковской системы в случае банкротства и ликвидации системообразующего банка.

Для решения задач по выплате страховых возмещений было создано Агентство по страхованию вкладов (АСВ), которое в последующем на основании Федерального закона от 27.10.2008 № 175-ФЗ «О дополнительных мерах для укрепления стабильности банковской системы в период до 31 декабря 2014 года» впервые было привлечено к решению вопросов по финансовому оздоровлению банков, имеющих лицензию на привлечение во вклады денежных средств физических лиц [1]. Между тем основную роль в санации банков законодатель оставил за Банком России, установив на основании ст. 189.47 Закона о банкротстве его право направлять предложение об участии АСВ в осуществлении мер по предупреждению банкротства банка при наличии признаков его неустойчивого финансового положения, создающего угрозу интересам его кредиторов (вкладчиков) и (или) угрозу стабильности банковской системы. Кроме того, меры по предупреждению банкротства банка с участием АСВ осуществляются на основании утвержденного Комитетом банковского надзора Банка России плана участия АСВ в осуществлении мер по предупреждению банкротства банка. При привлечении АСВ на основании Закона № 175-ФЗ применялись следующие механизмы реструктуризации банков:

1. Привлечение частного инвестора для санации банка. При такой схеме АСВ осуществляло поиск инвестора (как правило, экономически

устойчивой финансовой группы), готового принять на себя обязательства по восстановлению платежеспособности санируемого банка, а также по вложению своих денежных средств в его уставный капитал. В обмен на это АСВ принимало на себя обязательства по обеспечению финансовой поддержки такому инвестору на условиях возвратности, срочности и платности за счет получения целевого финансирования. Такая кредитная схема была наиболее распространенной.

2. Частичная санация, в рамках которой осуществлялась передача санатору активов и обязательств проблемного банка.

3. Приобретение АСВ акций (долей) санируемых банков (не менее 75%). Данная мера, проверенная практикой реструктуризации банков в период работы АРКО, применялась лишь тогда, когда инвесторы отказывались от санации проблемного банка, а его банкротство допускать было нельзя в силу его федерального либо регионального значения.

В целом следует отметить, что меры по финансовому оздоровлению в рамках Закона № 175-ФЗ сводились в основном к двум вариантам. В первом случае при достижении соглашения акции (доли) проблемного банка передавались инвестору (либо АСВ при отсутствии инвестора) с последующей их продажей. Во втором случае осуществлялись меры принудительного финансового оздоровления путем назначения временной администрации с отстранением руководства банка и списания капитала банка до одного рубля при отрицательном значении величины собственных средств (капитала) банка. Правда, законодатель здесь уже учел предыдущий опыт предоставления таких полномочий: в отличие от Закона о реструктуризации, где таким правом обладало АРКО, Закон № 175-ФЗ предоставил право списания капитала Банку России, а не АСВ.

С учетом того что привлечение инвестора - это основной способ санации кредитных учреждений, одним из негативных моментов является риск возникновения финансовых проблем у санатора. Так, при санации «Банка Москвы» «Банку ВТБ» на основании распоряжения Правительства от 27.12.2014 № 2739-р [4] были предоставлены средства из ФНБ в размере 100 млрд руб., а также субординированный кредит ЦБ РФ порядка 300 млрд руб. Другой инвестор – «Пробизнесбанк», выступавший санатором «Газэнергобанка», банка «Солидарность», по заявлению ЦБ РФ был признан банкротом в связи с превышением обязательств над активами порядка 70 млрд руб. В целях предупреждения таких ситуаций на основании Указания Банка России от 29.04.2016 № 4009-У [5] требования к санаторам были ужесточены. В частности, инвестор должен располагать чистыми активами в размере не менее 10% от размеров обязательств банка, иметь положительный суммарный финансовый результат за последние четыре месяца, а инвестор-банк обязан выполнять нормативы достаточности капитала кредитной организации в течение последних трех лет.

Особенность санации также заключается в том, что действующий механизм предоставляет некоторые послабления в части соблюдения

установленных ЦБ РФ нормативов, в связи с чем у санаторов возникает соблазн перевода в санируемый банк своих «плохих» активов и использования льготного финансирования для решения внутригрупповых проблем и улучшения своего финансового положения.

Между тем такая ситуация не устроила регулятора. Санация банков-банкротов стала обходиться дороже, чем их ликвидация.

По этой причине в целях сокращения издержек, повышения эффективности контроля за использованием предоставляемого финансирования и минимизации зависимости финансового оздоровления банков от финансового состояния инвестора ЦБ РФ инициировал введение нового механизма санации банков, в силу которого инвестиции будут осуществляться Банком России самостоятельно через специально созданный Фонд консолидации банковского сектора и создаваемую управляющую компанию непосредственно в капитал санируемого банка в размерах, необходимых для обеспечения его надлежащей капитализации и ликвидности, с последующей реализацией акций санируемых.

Это означает, что капитал банка будет восстанавливаться сразу за счет взноса, а, значит, санируемый банк с этого момента должен будет соблюдать нормативы, установленные Банком России. По замыслу это должно снизить интерес к санации со стороны экономически слабых покупателей. Кроме того, в целях финансового оздоровления Банк России за счет средств указанного Фонда будет вправе предоставлять санируемому банку субординированные кредиты (займы, депозиты), приобретать и осуществлять продажу акций (долей в уставном капитале) санируемого банка, в том числе по цене ниже цены их приобретения Банком России. Основной ожидаемый экономический эффект от введения данного механизма санации - это сокращение номинальных объемов финансирования на 30% и, как следствие, уменьшение негативного влияния мер по финансовому оздоровлению банков на состояние денежного спроса и на инфляцию.

Использованные источники:

1. О дополнительных мерах для укрепления стабильности банковской системы в период до 31 декабря 2014 года: Федеральный закон от 27 октября 2008 года № 175-ФЗ // Российская газета. 2008. № 224.
2. О страховании вкладов физических лиц в банках РФ: Федеральный закон от 23.12.2003 № 177-ФЗ // Российская газета. 2003. № 261.
3. О несостоятельности (банкротстве): Федеральный закон от 26.10. 2002 № 127-ФЗ // Российская газета. 2002. № 209-210.
4. Распоряжение Правительства от 27.12.2014 № 2739-р [Элетронный ресурс].URL: https://www.minfin.ru/ru/document/?id_4=30497 (дата обращения – 15.04.2018).
5. Указания Банка России от 29.04.2016 № 4009-У. [Элетронный ресурс].URL: https:// www.glavbukh.ru/npd/edoc/99_420353396 (дата обращения – 16.04.2018).

6. Постановление КС РФ от 22.07.2002 № 14-П // СПС «КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LA W_ 37848/ (дата обращения – 17.04.2018).

УДК 316.354.4

Прибылова В.В.
студент 4 курса
факультет «Сервиса, экономики и права»
Петровский С.С.
старший преподаватель
филиал ФГАОУ ВО «Южно-Уральский
государственный университет»
Россия, г. Златоуст

СПОРТИВНОЕ ВОЛОНТЕРСТВО В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Аннотация: В статье рассматривается спортивное волонтерское движение. Описываются мотивы осуществления волонтерской деятельности. В работе проводится анализ значимости волонтеров в подготовке и участии в спортивных состязаниях. Показываются преимущества и возможности, которые дает волонтерская деятельность.

Ключевые слова: волонтерство, спорт, волонтерская деятельность, спортивные состязания, мотивация

Pribylova V. V.
student
The 4rd course of the faculty of «service, Economics and law»
Branch of the Federal state Autonomous educational institution
«South Ural state University»
Russia, Zlatoust
Petrovsky S.S.
Senior lecturer
Branch of the Federal state Autonomous educational institution
«South Ural state University»
Russia, Zlatoust

SPORTS VOLUNTEERING IN MODERN RUSSIA

Summary: In article the sports volunteer movement is considered. Motives of implementation of volunteer activity are described. In work the analysis of the importance of volunteers in preparation and participation in sports meets is carried out. Advantages and a chance which volunteer activity gives are shown.

Keywords: volunteering, sport, volunteer activity, sports meets, motivation

Концепция волонтерства была впервые определена в рамках отчета Олимпийских игр в Барселоне в 1992 году, в котором было сказано: «волонтер – это человек, который на добровольных началах способствует в организации Олимпийских игр, выполняя задачи, возложенные на него, в

меру своих способностей, не получая за это оплаты или вознаграждения»281.

В последнее время в нашей стране отмечается заметный рост интереса к волонтерской деятельности и благотворительности в целом. Волонтеры готовы посвящать свое время, энергию и мастерство на продвижение новых идей, задумок, помогать развитию своей страны и гражданам, работать на пользу общества282.

В настоящее время ни одно крупное спортивное событие не может состояться без интенсивной и эффективной волонтерской работы. Именно волонтеры создают у спортсменов, болельщиков и журналистов запоминающийся имидж крупного состязания, например, Универсиады или Олимпийских игр.

В России прошло несколько крупнейших спортивных соревнований мирового масштаба, такие как, XXVII Всемирная летняя Универсиада в 2013 году в г. Казани, XXII Олимпийские Зимние Игры и XI Паралимпийские Зимние Игры 2014 года в г. Сочи, XXVIII зимняя Универсиада 2017 года в г. Алматы. А в ближайшее время пройдут такие спортивные события, как: Чемпионат мира по футболу в 2018 году, и XXIX Всемирная зимняя универсиада в г. Красноярске в 2019 году.

Анализ спортивного волонтерства показал, что без добровольцев при организации спортивных состязаний невозможна идеальная организация соревнований, работа со спортсменами, зрителями и журналистами, сопровождение команд, культурный обмен, обеспечение комфортного быта и досуга гостей спортивных соревнований и многие другие организационные работы

Развитие данного вида волонтерства важно не только для организации спортивных событий, но и для совершенствования программ гражданского участия разных социально-демографических групп населения в решении актуальных проблем общества. Совершенствование мер поддержки волонтеров и разработка грамотной системы мотивирования будут способствовать росту волонтерского движения в сфере спорта, которая включает в себя широкие гуманистические ценности и идеи283.

Исследования российского социолога А.В. Шашкова среди волонтеров, которые проходили обучение по программе «Сочи-2014», показали: основными мотивационными факторами для 900 человек в возрасте от 18 до 50 лет стали самореализация и «просоциальная»

---

[281] Memoria Oficial de los Juegos Olímpicos de Barcelona 1992. Barcelona: COOB'92, 1992, Vol.1, p.381

[282] Тихоновская Я.С., Мартиросова Т.А., Евсюкова К.М. Спортивное волонтерство как одна из важных составляющих проведения спортивных состязаний международного уровня // Вестник по педагогике и психологии Южной Сибири. – 2016. – №4. – С. 48-55.

[283] Шиняева О.В., Спортивное волонтерское движение в современной России / О.В. Шиняева // Известия ТулГУ. Гуманитарные науки. – 2017. – №3. – С. 126-132.

активность, а не материальные стимулы284. Волонтеры «Сочи-2014» выделили следующие мотивы своего участия в мероприятии: возможность находиться на территории Олимпийской деревни, увидеть большие соревнования и известных спортсменов, получить опыт работы в крупном международном проекте для повышения уровня профессионализма и получения новых навыков, внести свой вклад в развитие международного олимпийского движения.

Организационным комитетом «Сочи-2014» была разработана специальная программа мотивации волонтеров. Она включала в себя, различные меры привлечения и удержания людей в качестве волонтеров, а так же стимуляцию повышения качества их труда. На практике она выражалась в поощрении лучших по смене, или победителей разных конкурсов, раздаче билетов на соревнования и сувениров.

К основным мотивам волонтерской деятельности можно отнести следующее: стремление к созданию более справедливого и свободного общества, готовность быть социально полезным другим людям, энтузиазм, доброта, общительность и подвижность граждан, намерение реализовать себя и свои предложения, желание завести новые знакомства.

Волонтерство дает множество преимуществ и возможностей, к которым можно отнести: уникальный опыт в организации и проведении интереснейших мероприятий и проектов, расширение кругозора, освоение новых видов деятельности (без получения специального образования), приятные и полезные знакомства, возможность найти единомышленников, шанс стать участником ярких событий, возможность посмотреть другие страны и культуры, развитие коммуникативных и организаторских способностей и многое другое.

Таким образом, спортивное волонтерство представляет собой комплексную программу, которая включает в себя стимулирующие меры и систему мотивации. Спортивное волонтерство предоставляет молодым людям возможность получить опыт работы на крупных мероприятиях, познакомиться со спортивной элитой мира, с молодежью других регионов и стран, получить практику общения на иностранном языке.

Спортивное волонтерское движение играет огромную роль в организации и проведении спортивных состязаний, в создании олимпийской атмосферы и настроения, является доказательством существования моральных и гуманистических принципов.

Использованные источники:

1. Memoria Oficial de los Juegos Olímpicos de Barcelona 1992. Barcelona: COOB’92, 1992, Vol.1, p.381
2. Тихоновская Я.С., Мартиросова Т.А., Евсюкова К.М. Спортивное волонтерство как одна из важных составляющих проведения спортивных

284 Шашков А.В., Уровень коммуникативной толерантности как фактор мотивации волонтерства /А.В. Шашков // Олимпийский Сочи: Социум. Культура. Личность. / отв. ред. И.Н. Макарова, Е.В. Поступинская. Сочи: РИЦ СГУ. – 2012. – С. 313.

состязаний международного уровня // Вестник по педагогике и психологии Южной Сибири. – 2016. – №4. – С. 48-55.
3. Шиняева О.В., Спортивное волонтерское движение в современной России / О.В. Шиняева // Известия ТулГУ. Гуманитарные науки. – 2017. – №3. – С. 126-132.
4. Шашков А.В., Уровень коммуникативной толерантности как фактор мотивации волонтерства /А.В. Шашков // Олимпийский Сочи: Социум. Культура. Личность. / отв. ред. И.Н. Макарова, Е.В. Поступинская. Сочи: РИЦ СГУ. – 2012. – С. 313.

УДК 523.11

Прокофьева М.Д.
студент
лечебный факультет
СГМУ им. В.И. Разумовского
научный руководитель: Кузнецова М.И.
Россия, г. Саратов

ПОНЯТИЕ ЖИЗНИ В СОВРЕМЕННОЙ НАУКЕ И ФИЛОСОФИИ

Аннотация. В статье с позиции подходов различных наук и в философской парадигме рассматривается многоаспектное и многозначное понятие «жизнь». Анализируются оттенки значения термина в зависимости от предмета исследования различных областей знания. В философском аспекте выделяется неразрывная связь понятий «жизнь – смерть – бессмертие».

Ключевые слова. Жизнь, философия, наука, социально-гуманитарное знание, смысловая парадигма.

Prokofieva M. D.
Student of the Medical Faculty
Saratov State Medical University V. I. Razumovsky
Russia, Saratov
The supervisor of studies: Kuznetsova M.N.

THE CONCEPT OF LIFE IN CONTEMPORARY SCIENCE AND PHILOSOPHY

Abstract. In the article from the position of approaches of different Sciences and in the philosophical paradigm the multidimensional and multivalued concept "life" is considered. The shades of the meaning of the term depending on the subject of study of various fields of knowledge are analyzed. The philosophical aspect is highlighted the inextricable link between the concepts of "life – death – immortality".

Keywords. Life, philosophy, science, social and humanitarian knowledge, semantic paradigm.

Сложное и многозначное понятие «жизнь», определение его сущности и содержания издавна привлекает внимание ученых. В то же время, это понятие имеет несомненный философский смысл и значимость, поэтому остается в центре внимания различных философских концепций. Актуальность выделения смысловых центров и семантических слоев, понимания и объяснения сути жизни как явления действительности не вызывает сомнения и в современной науке и философии.

Поскольку в различных областях знания термин «жизнь» уточняется в зависимости от предмета исследования, то представляется логичным рассмотреть его оттенки смысла, значимые для конкретных отраслей науки. Вместе с тем смысловое ядро рассматриваемого нами понятия составляет его так называемое «филологическое» значение, от которого и предлагают отталкиваться современные исследователи.

Так, в толковом словаре [2, с. 197] отражена многозначность изучаемого понятия, на первый план выведены значения, которые можно охарактеризовать как естественно-научные: «особая форма существования материи», «физиологическое состояние всего живого», «время существования» живых организмов. Далее приведены обществоведческие лексические смыслы – «деятельность общества и человека», «реальная действительность», «проявление деятельности». Таким образом, зафиксированные в языке смысловые значения и частотность их употребления иллюстрируют объективную картину смысловой наполненности понятия «жизнь» – от констатации биологической сущности до общественного и философского осмысления термина.

В естественно-научных исследованиях ученые опираются на биологическое понимание жизни и рассматривает ее в том смысле, в котором жизнь отличается от не жизни, от отсутствия жизни. В этом значении жизнь – это форма существования живой материи. Существование и поддержание жизни обеспечивается функционированием совокупности биологических, химических, физических реакций и сложных процессов.

В простейших и сложных биологических организмах жизнь продуцируется каждой клеткой, которая делится, поддерживая жизнь, а в определенный момент отмирает, приближая организм к угасанию, то есть к смерти. Клеточный метаболизм представляет собой механизм поддержания биологической жизни. Таким образом, с точки зрения биологии, за границами клетки жизнь не может существовать, а сама ее суть описывается как глобальная макромолекулярная система, способная к иерархической организации, а также способность к метаболизму и самовозобновлению.

Биологическая жизнь детерминируется комплексом биополимеров – белков и нуклеиновых кислот. В настоящее время не известно ни одной живой системы без совокупности ДНК (или РНК) и белка. Все процессы, характеризующие жизнь, связаны с комплексными свойствами этих соединений. Эту сторону существования рассматривает генетика.

С позиции генетики жизнь определяется геномом, генетической

информацией, способной воспроизводить живые организмы и саму биологическую форму жизни. В этом значении содержание изучаемого нами понятия обуславливается через взаимодействие наследственности и изменчивости под воздействием различных факторов, в том числе, мутации.

Химическая наука изучает явления биологического существования живых организмов как хаотичную последовательность рандомных (повторяющихся) случаев химических реакций.

Физика рассматривает жизненные процессы как постоянное накопление и рассеивание энергии. Такие разделы физики, как, например, механика описывает механизмы движения опорно-двигательного аппарата или оптика – сущность зрительного восприятия. Движение жидкостей в живых организмах, как и многие другие процессы, также изучаются физической наукой.

С точки зрения А.А. Ляпунова – ученого-кибернетика: «Жизнь – это высокоустойчивое состояние вещества, использующее для выработки сохраняющих реакций информацию, кодируемую состояниями отдельных молекул» [1, с. 185]. В этой связи актуализируется проблема системного управления живыми организмами и иерархии таких систем.

В физиологическом аспекте А.Ф. Самойлов сформулировал следующее понимание исследуемого понятия: «Жизнь – это замкнутый круг рефлекторной деятельности» [3]. Разрыв данного круга в любом его месте (состояние «комы») означает резкое ограничение параметров жизни или даже отсутствие жизни.

В медицине жизнь раскрывается через соотнесение с противопоставлением здоровья и болезни. В этом аспекте жизнь и ее качество связано с поддержанием и сохранением здоровья, то есть определяющим для медицины является борьба с болезнью и профилактика заболеваемости, сохранение жизни, обеспечение через медицинскую помощь достойного качества жизни.

В социально-гуманитарном познании категория «жизнь» занимает центральное место, так как все проявления общества и существование человека возможны только там, где есть жизнь. С позиции психолого-педагогической науки жизнь рассматривается не как явление природы, а как наивысшая ценность, связывается с другими духовными ценностями.

Подобное понимание жизни базируется на ее духовной сути, ценностно значимых достижениях, способных бытовать в исторической ретроспективе, составляя культурное наследие. Парадигма философского понимания жизни исходит из дихотомии понятий «жизнь – смерть», рассматривает бессмертие как духовную форму жизни, раскрывает поиски смыла жизни.

Современная трактовка термина «жизнь» в философии опирается на результаты изысканий Ф. Ницше, который полагал, что непрерывность жизни поддерживается логикой вечного возвращения. Философия жизни рассматривает смерть как часть жизни. Такая перспектива стала реальной в

прошлом веке как комплексный результат достижений биологических и медицинских наук, открытия генетического кода человека и других открытий и изобретений. Смерть перестала восприниматься как неизбежная необходимая точка жизни даже в биологическом смысле.

Мыслители на рубеже XX – XXI веков углубились в проблематику исследования смерти как анти-жизни или продолжения жизни. В то же время активное развитие в философии приобрело учение космизма, в основе которого лежит идея экзистенциального бессмертия.

Философы-экзистенциалисты изучали проблематику смысла жизни, их понимание этого вопроса выражается в противоположных точках зрения: от констатации самоценности человеческой жизни и того, что сам человек наделяет собственную жизнь смыслом (Ж.-П. Сартр), до признания полного отсутствия смысла в человеческом существовании как отдельного индивида, так и человечества в целом (М. Хайдеггер).

Применительно к осмыслению общественного бытия как способа жизни человека рассматривается деятельность вообще, интегральная деятельность, жизнедеятельность в самом глубоком смысле этого слова. На фоне жизни человек осуществляет специальные или специализированные формы деятельности, такие как общение, познание, практическая деятельность, труд, отдых. Эти формы деятельности существуют и развиваются лишь в общем контексте жизни, жизнедеятельности субъекта.

На наш взгляд, современные философские учения о жизни опираются на научные представления о ней. Полемизируя и взаимодействуя, научная и философская мысль, изучают в мельчайших деталях все аспекты этого понятия. Проецируя современные научные и философские представления о жизни на бытие человека, можно дать такое определение: жизнь человека есть его жизнь как живого существа и жизнь в культуре.

Использованные источники:

1. Ляпунов А.А. О кибернетических вопросах биологии // Алексей Андреевич Ляпунов. 100 лет со дня рождения. – Новосибирск: Гео, 2011.
2. Ожегов С.И. Толковый словарь русского языка. – М.: Оникс, 2012.
3. Самойлов А.Ф. Механическое воззрение на жизненные процессы // Избарнные труды. – М.: Наук, 1967.

УДК 379.85

Протопопова С.И.
студент магистрант 2 курса
Кирова Т.Е.
студент магистрант 2 курса
факультет французской филологии
Институт зарубежной филологии и регионоведения
Северо-Восточного федерального университета им. М.К. Аммосова
Россия, г. Якутск

ВОЗМОЖНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ МОДЕЛИ РАЗВИТИЯ ТУРИЗМА В ДЕРЕВНЕ САНТА-КЛАУСА В ЯКУТИИ

Аннотация:

Статья посвящена теме возможности развития туризма на основе модели туризма, примененной в Финляндии, в Республике Саха (Якутия). Проведен анализ развития туризма в Лапландии за последние годы путем рассмотрения статистических данных, свот-анализа. Проведен сравнительный анализ возможностей развития туризма в Рованиеми и в Якутии.

Ключевые слова: туризм, Санта-Клаус, Лапландия, Якутия, сравнение.

Protopopova S.I.
Kirova T.E.
2nd year master students
Institute of foreign philology and regional studies
North-Eastern federal university after named M.K.Ammosov
Russia, Yakutsk

POSSIBILITY OF USING OF THE SANTA CLAUS TOURISM MODEL IN YAKUTIA

Annotation:

The article is devoted to the topic of the possibility of tourism development based on the model of tourism, applied in Finland, in the Republic of Sakha (Yakutia). An analysis of the development of tourism in Lapland of recent years is held by considering statistical data, swot analysis. A comparative analysis of tourism development opportunities in Rovaniemi and Yakutia has done.

Key words: tourism, Santa Claus, Lapland, Yakutia, comparison.

Деревня Санта-Клауса является самой известной достопримечательностью Лапландии и одной из самых посещаемых туристических достопримечательностей в Финляндии, и именно здесь расположен офис самого Санта-Клауса.

Деревня располагается географически на Полярном круге в 7 км к северу от Рованиеми. Деревню можно посетить в течение всего года: без выходных и праздников, а добраться можно на бесплатном автобусе, идущем из города по расписанию.

На территории деревни предоставляются различные виды услуг. Основные объекты посещения: офис Санта Клауса – общение и вручение подарка, фото или видеозапись (платные услуги); почта Санта Клауса (государственное почтовое отделение), сюда приходят письма от детей со всего света, так же можно отправить свое письмо с уникальным почтовым штампом; сувенирные магазины; кафе, ресторан. Предусмотрено символическое пересечение Полярного круга.

Дополнительные развлечения, организуемые на территории туристского объекта, оказываемые за дополнительную плату и предоставляемые отдельными компаниями-арендаторами: «Ледяной мир Снеговика» – ледяное кафе и катание с ледяных горок; оленеводческая ферма и собаководческая фермы – катание на оленьих и собачьих упряжках; парк снегоходов, где есть специальные мини-снегоходы для детей, прокат снегоходов; музей снегоходов. Дополнительные услуги позволяют продлить время пребывания на туристском объекте или заинтересовать в повторном посещении и, как следствие, увеличить доход предприятий обслуживания.

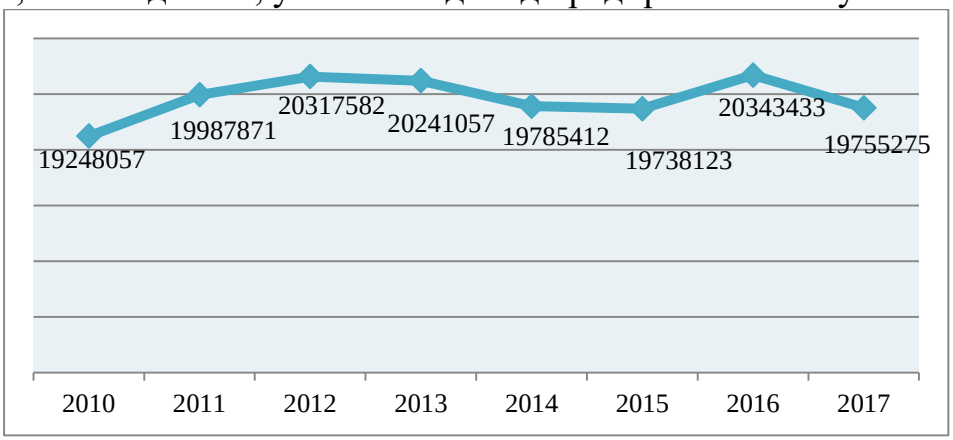


Рис. 1 – Количество зарегистрированных ночлегов за 2010-2017 в Лапландии.

Если рассматривать один из главных статистических показателей туризма- количество зарегистрированных ночлегов в Лапландии за период 2010-2017, то можно наблюдать сокращение числа ночлегов за 2014 и 2015 года, что было вызвано сокращением числа туристов из России ввиду санкций, падения рубля и политических конфликтов. Если рассматривать статистику туристов в разрезе стран, то 2 страны по которым наблюдается изменение — это Россия и Китай. (рисунок 2).

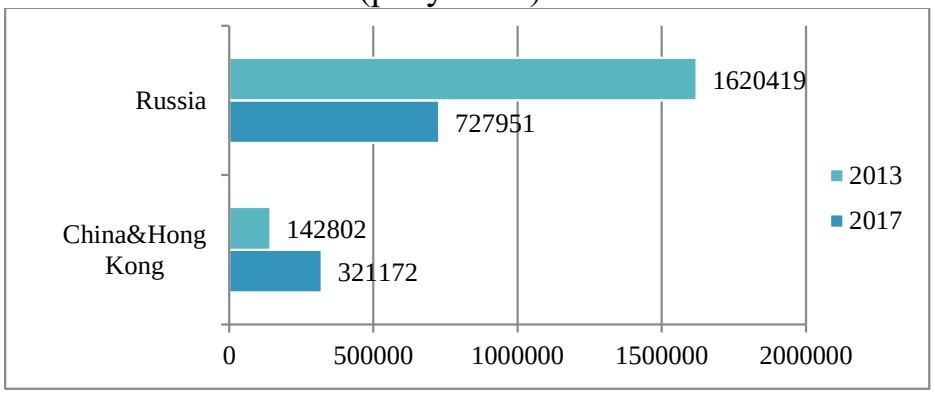


Рис. 2 - Количество туристов из России и Китая в Лапландии за период 2013-2017гг.

После сокращения числа основного рынка туристов в 2014 году, политика развития туризма в Лапландии направлена на сотрудничество и привлечение нового рынка клиентов из Китая, о чем говорит начало тесного сотрудничества туроператоров Лапландии и Китая и некоторые льготы для китайский туристов, которые будут введены в скором времени.

1. Для саамов	- новые рабочие места; - возможность для ведения бизнеса; - высококачественные и разнообразные услуги; - интернационализация и увеличение взаимодействия; - внедрение современных технологий, улучшение транспортных и телекоммуникационных технологий.
2. На региональном и национальном уровнях	- продвижение бренда Лапландии и возвышение имиджа Финляндии в целом; - прямые и косвенные экономические влияния; - международная торговля (экспорт); - инвестиции и финансирование; -новые предприятия и инновационное предпринимательство; - работа для молодежи; - концентрация туристических центров, особенно в малонаселенных районах; - доступность и улучшение инфраструктуры.
3. Для Европы	- экономические операции, основанные на региональных сильных сторонах; - высококачественный характер и опыт туризма; - арктическая специализация; - быстрый темп роста туризма; - совершенствование последней «дикой» территории Европы.

Таблица 1 - Влияние туризма Санта-Клауса

Как видно из таблицы 1, туризм в Рованиеми очень сильно влияет в трех разных масштабах. Далее рассмотрим свот-анализ туризма в Рованиеми.

	Сильные стороны:	Слабые стороны:
Внутренние	1. Официальная деревня Санта-Клауса; 2. Полярный круг; 3. Поддержка государства; 4. Один из известных курортов; 5. Хорошая локация; 6. Привлекательность. 7. Развития инфраструктура; 8. Работа в течение всего года.	1. Нет четкого ведущего предприятия; 2. Высокая цена; 3. Ограниченное количество туристов; 4. Сезонность.

Внешние	Возможности: 1. Развитие институтов; 2. Международные туристы; 3. Инновационные услуги; 4. Усиление сотрудничества между различными субъектами и сферами; 5. Глобальный рост туризма.	Угрозы: 1. Дефицит рабочей силы; 2. Конкуренция (Скандинавские страны, Канада и др.); 3. Глобальное потепление; 4. Общее мировое экономическое развитие и рост цен на нефть; 5. Изменение покупательских предпочтений.

Таблица 2- Свот-анализ туризма Санта-Клауса.

Таким образом, основными факторами успеха туризма Санта-Клауса можно назвать:

- возможность круглогодичного использования объектов благодаря диверсификации предоставляемых услуг, рассчитанных как на зимний, так и на летний период;

- транспортная доступность туристских объектов;

- рекламная и информационная поддержка, осуществляемая как на уровне туристской отрасли региона, так и самими туристскими объектами в местах дислокации туристов, в турагентствах, в гостиницах, на туристских интернет-порталах.

Современный туризм во многом универсален по организации массового досуга, поэтому представленные пример туризма Санта-Клауса в Лапландии может послужить идеей для развития туризма в Оймяконском улусе Республики Саха (Якутия).

Далее рассмотрим сравнительный анализ возможностей развития туризма в Якутии и в Рованиеми.

Критерии	Туризм Санта-Клауса	Туризм Чысхаана
Местонахождение	Лапландия, Финляндия	Республика Саха (Якутия)
Персонаж	**Санта Клаус** западноевропейский и североамериканский сказочный (фольклорный) персонаж. Носит плотные красные кожаные штаны и отделанную шерстью красную шубу.	**Чысхаан** является сказочным персонажем, якутским властелином холода. Носит синюю шубу и шляпу с высокими рогами, символизирующую воплощение Быка Зимы.
Резиденция	**Офис Санта-Клауса** находится в главном здании Деревни Санта-Клауса	**Царство вечной мерзлоты** находится в бывшей штольне в пригороде Якутска **Резиденция Чысхаана** находится в 1000 км от Якутска в Оймяконе
Мероприятия	**Открытие рождественского сезона** за месяц до Рождества Санта-Клаус объявляет рождественский сезон открытым в Деревне Санта-Клауса **23 декабря** это еще одна изюминка года, когда	**Фестиваль «Зима начинается с Якутии»** начинается 1 декабря с церемонии зажжения первой официальной русской новогодней елки в г. Якутске

	Санта приступает к своим обязанностям	**Фестиваль «Полюс Холода»**
Популярность	Всемирно известен	В основном, только в России
Возраст	С 1950	С 2003
Доступность и инфраструктура	Хорошее месторасположение и развитая инфраструктура	Удаленность от центра и неразвитая инфраструктура

Таблица 3 – Сравнение возможностей развития туризма в Рованиеми и в Якутии.

Из вышесказанного мы можем сделать следующие выводы:

1. Для развития и брэндинга туризма Санта-Клауса потребовалось долгое время в рамках официальной стратегии развития туризма в Финляндии туризм.
2. В последние годы произошли изменения в туристической ориентации Рованиеми
3. Модель туризма Санта-Клауса вполне может быть использована в Якутии после проведение работ по продвижению, рекламе, развитию туризма в Якутии в целом.

Использованные источники:

1. Official Site of Santa Claus Village https://www.santaclausvillage.info/
2. Liuwei Luo. *The growth of Chinese Tourism in Rovaniemi. Case Study: Santa Claus Village*, *2017* https://www.theseus.fi/bitstream/handle/10024/130759/Thesis_Luo%20Liuwei_Final.pdf?sequence=1
3. Rovaniemi Tourism Strategy. Summary, 2016 http://www.rovaniemi.fi/loader.aspx?id=3b56c475-2990-4989-80fd-01d82a09d50c
4. Michael Pretes. *Postmodern Tourism. The Santa Claus Industry, 1995* http://citeseerx.ist.psu.edu/viewdoc/download?doi=10.1.1.459.6472&rep=rep1&type=pdf
5. *Tourism Develop in Lapland. A Lappish Success Story. Part 1* // Regional Council of Lapland, 2017 https://issuu.com/lapinliitto/docs/developingtourisminlapland
6. The Official Travel Guide of Finland http://www.visitfinland.com/
7. Official site of Rovaniemi http://www.visitrovaniemi.fi/

УДК 331.5

Пухов А.В.
студент 4 курса
экономическое отделение
Камалтдинов З.Д.
студент 4 курса
экономическое отделение
научный руководитель: Нагимов А.Р., к.э.н.
старший преподаватель
кафедра экономической теории и экономической политики
Набережночелнинский институт (филиал)
Казанский (Приволжский) федеральный университет РФ
Россия, г. Набережные Челны

ЗАНЯТОСТЬ МОЛОДЕЖИ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ

Аннотация: Занятость молодежи предстает одним из принципиальных индикаторов всеобщего социального положения молодежи, а также показателем степени ее приспосабливания на рынке труда на конкретном этапе развития государства. Так как молодое поколение имеет наименьший опыт работы, процессы интеграции молодежи на рынке труда существенно ухудшаются в период экономического спада, рецессий и кризисов. Особенно в этот период показателю занятости молодежи уделяется особое внимание.

Ключевые слова: молодежь, безработица, молодежная безработица, рынок труда, трудоустройство, экономическая нестабильность.

Puhov A.V.
student
4 course, economics department
NaberezhnyeChelny Institute (branch) of the Kazan (Volga) Federal University of the Russian Federation
Russia, NaberezhnyeChelny
Kamaltdinov Z.D.
student
4 course, economics department
NaberezhnyeChelny Institute (branch) of the Kazan (Volga) Federal University of the Russian Federation
Russia, NaberezhnyeChelny
Scientific adviser: Nagimov A.R., candidate of economic sciences
senior lecturer chair of economic theory and economic policy
NaberezhnyeChelny Institute (branch) of the Kazan (Volga) Federal University of the Russian Federation
Russia, NaberezhnyeChelny

EMPLOYMENT OF YOUTH IN THE CONDITIONS OF ECONOMIC INSTABILITY

Abstraction: Youth employment appears as one of the principal indicators of the general social status of youth, as well as an indicator of the degree of its adaptation in the labor market at a particular stage of the development of the state. Since the younger generation has the least work experience, the processes of integration of young people in the labor market deteriorate substantially during the period.

Key words: youth, unemployment, youth unemployment, labor market, employment, economic instability.

В современных условиях экономическая нестабильность оказывает все большее влияние на состояние экономики страны. Экономическое развитие само по себе нестабильно, имеет повторяющийся характер: экономика временами переживает спад, депрессию, восстановление и подъем. Циклическое развитие экономики вызывает множество проблем, таких как высокая инфляция, рост безработицы и др.

Молодежная безработица является социально-экономическим явлением, в котором люди в возрасте от 15 до 29 лет ищут работу и готовы начать ее, но они не могут осуществить свое право на труд. Этот тип безработицы является показателем социального статуса молодежи и показывает ее уровень адаптации на рынке труда и конкурентоспособность [1].

Молодежная безработица в каждом сообществе имеет свои характерные черты, которые в России в значительной степени обуславливаются региональными факторами развития рынка труда. В результате процессов трансформации и регионализации в стране и благодаря четкому определению региональной особенности социально-экономического развития рынка труда в России сложился слой безработных молодых людей, которые могут быть условно распределены на две группы: добровольно безработные молодые люди и вынужденно безработные молодые люди. Проблемы занятости российской молодежи в значительной степени связаны с объективными явлениями развития сообщества - социально-экономической ситуацией, государственной молодежной политикой, тенденциями в структуре занятости и т.д.

Рассматриваемые деформации в системе социально-трудовых отношений, в первую очередь, отражаются на представителях самых низкоуровневых групп, применение ненормированного рабочего дня, перераспределение работы в сторону «заместительной» практики и вытеснения «малоопытных» сотрудников [2].

Рыночные и структурные преобразования не могут не повлиять на перемены трудовых ценностей и мотивацию такой целевой категории, как молодежь. Состояние молодежи на рынке труда в настоящее время неоднозначно, так же как и его стратегии приспосабливания к

существующим социальным условиям и условиям труда. В структуре безработной молодежи нет однотипности, а безработная молодежь дифференцируется по уровню образования, материальному положению, системе ценностей, нормам и отношениям и т.д. Однако безработица как форма жизнедеятельности формирует сходные качества условий и образа жизни, что в конечном итоге способствует вырабатыванию идентификационных свойств, групповых норм, установок и стандартов поведения, которые раздробляют сообщества молодых нетрудоустроенных. Нынешний рынок труда предъявляет строгие требования к тем, кто старается успешно осуществить свой трудовой потенциал. Это особенно справедливо для молодых людей, которые обеспокоены поиском работы после окончания периода обучения и получением диплома об образовании.

В Российской Федерации образована прочная правовая база для регулирования труда и занятости молодых граждан. Эти вопросы отражены в Конституции РФ, в Трудовом кодексе РФ и в Законе РФ «О занятости населения в РФ» [3].

За последний год у молодого поколения появились новые проблемы с трудоустройством и приобретением начального профессионального опыта. В феврале 2018 года в России было чуть более 3,8 млн. человек незанятых в возрасте от 15 до 29 лет. Из обратившихся в службы занятости выпускники вузов и колледжей работу получают примерно только 30%. Более того, те молодые люди, которые обретают работу, попадаются в группу риска и становятся первыми кандидатами на увольнение в случае сокращения персонала [4].

Метаморфозы в занятости молодежи носят структурный характер. Представленные для молодежи вакансии не удовлетворяют многих молодых людей с точки зрения условий и содержания труда, справедливой оплаты. В этой ситуации перед социальными партнерами (бизнесом, профсоюзами и государством) стоит цель активизировать оптимизацию структуры занятости путем создания новых рабочих мест, прежде всего в сверхтехнологичных секторах экономики. Значимость проявляется в развитии промышленной и социальной инфраструктуры регионов, что должно сочетаться с осуществлением потенциала молодых специалистов, стимулирующих межрегиональную мобильность. Это будет содействовать не только появлению новых предприятий в различных секторах экономики, но и росту занятости молодых людей [2].

Последствия безработицы среди молодых специалистов негативно сказываются на экономике страны. Безработица молодежи влечет за собой увеличение расходов на пособия по безработице, уровень ВВП, понижение уровня жизни населения в этой категории, повышение уровня преступности, ненужные траты государственных бюджетных средств для подготовки специалистов, которые впоследствии не работают.

Проанализировав статистические данные, было выявлено, что количество пенсионеров на 2017 год составило 45 687 000 человек (около

трети населения страны), из них работающих – 9 883 000 человек. С увеличением пенсионного возраста уменьшится количество людей отправившихся на пенсию, это приведет к уменьшению свободных мест, которые могли бы занять молодые специалисты [5]. С увеличением пенсионного возраста уменьшится количество людей вышедших на пенсию, это приведет к уменьшению свободных мест, которые могли бы занять молодые специалисты.

Одним из значительных путей преодоления безработицы среди молодежи представляется сотрудничество университетов с организациями, которые предоставляют места для практического обучения, после чего будет дано рабочее место. Значительным составляющей в решении проблемы безработицы является также извещение молодых людей о ситуации на рынке труда, предупреждая их о социальных сетях и рассказах по телевидению. Отметим также эффективный метод снижения безработицы среди молодежи - формирование молодежных бирж труда. Их структура предполагает собой системную ассоциацию отделов самопомощи, консультирования, профориентации, которые работают в узкой связи с центром занятости, местным самоуправлением и бизнесом.

Использованные источники:

1. Чернышева Н.В. Пути решения проблемы молодежной безработицы в современном обществе // Известия ТулГУ. Экономические и юридические науки. 2014. №2-1. С. – 155-160.
2. Иванов С.Ю., Иванова Д.В. Социальные аспекты трудовой занятости молодежи в контексте совершенствования партнерского взаимодействия // Локус: люди, общество, культуры, смыслы. 2016. №3. С. – 110-119.
3. Федеральный закон от 20 апреля 1996 г. N 36-ФЗ "О внесении изменений и дополнений в Закон Российской Федерации "О занятости населения в Российской Федерации" (с изм. и доп. от 21 июля 1998 г., 30 апреля, 17 июля, 20 ноября 1999 г., 7 августа 2000 г., 29 декабря 2001 г., 25 июля 2002 г.) // Российская газета от 25.07.2002.
4. Евростат. Уровень безработицы по возрасту и полу, ежегодные показатели//URL: http://appsso.eurostat.ec.europa.eu/nui/submitViewTableAction.do (дата обращения: 30.03.2018).
5. Какое количество пенсионеров зафиксировано в России в 2017 году[Электронный ресурс]: «Страховой портал.РУ 2011-2018». URL: https://insur-portal.ru/pension/kolichestvo-pensionerov-v-rossii (дата обращения: 11.04.2018).

УДК 004.93

Раков Н.С.
студент 3 курса
факультет «Информационные системы и технологии»
Пальмов С.В., к.т.н.
доцент
кафедра «Информационные системы и технологии»
ФГБОУ ВО ПГУТИ
Россия, г. Самара

МАШИННОЕ ЗРЕНИЕ

Аннотация: В статье рассмотрено понятие машинного зрения. Описаны основные параметры систем машинного зрения. Приведены примеры применения данной технологии в различных областях промышленности.

Ключевые слова: машинное зрение, системы машинного зрения.

Rakov N.S.
3rd year student
Faculty of "Information systems and technologies"
Volga State University of Telecommunications and Informatics
Russia, Samara
Palmov S.V.
Ph.D. of Engineering Sciences
associate professor of the department
"Information systems and technologies"
Volga State University of Telecommunications and Informatics
Russia, Samara

MACHINE VISION

Abstract: The paper discusses the concept of machine vision. Its basic parameters are described. Examples of application of this technology in various fields of industry are given.

Keywords: machine vision, machine vision system.

Машинное зрение – это технология, используемая для обеспечения автоматической проверки и анализа на основе изображений. Она применяется во многих областях:

- Автомобилестроение
- Электроника, полупроводники и солнечные батареи
- Научные исследования
- Автоматизация производства с использованием робототехники
- Пищевая отрасль
- Фармацевтика
- Метрология

Основные задачи, которые стоят перед системами машинного зрения

[1]:

- автоматизация процессов обработки визуальной информации;
- исключение человеческого фактора;
- увеличение скорость обработки визуальных данных.

Данная технология предоставляет компьютеру возможность видеть и различать объекты. Система машинного зрения состоит из одной или нескольких камер, преобразователя аналоговых сигналов в цифровые и устройства обработки цифровых сигналов. Данные полученные в результате обработки поступают в компьютер или непосредственно в автоматический контроллер.

Стоит выделить несколько особо важных технических характеристик любой системы машинного зрения: точность, стабильность, чувствительность и разрешение. Точность – это степень соответствия между измерением наблюдаемой величины и признанным стандартом или спецификацией, в которой указаны истинные значения. Следует уточнить, что в данном случае термин «точность» определяется как качественная концепция, в которой процессы основаны на физических свойствах. Стабильность определяет соответствие последовательных измерений одних и тех же параметров при одних и тех же условиях. Чувствительностью называется способность машины видеть при тусклом свете или обнаруживать слабые импульсы на невидимых человеческому глазу длинах волн. Разрешение – оптическая характеристика, которая определяет степень различимости объектов. Зависит разрешение от нескольких факторов:

- Количество пикселей в изображении, выдаваемом сенсором.
- Масштабирование того, как пиксели проецируются на объект.
- Качество оптики, которая передает изображение на сенсор. [4]

Если задаться вопросом как связаны перечисленные выше характеристики, можно прийти к определенным выводам. Точность процесса невозможно верно определить без предварительного расчета стабильности процесса. Если система не способна производить стабильные измерения, данные полученные от неё нельзя считать достоверными. Многие системы машинного рения могут функционировать со стабильными, но не точными процессами измерения. Даже если система не дает точных измерений, при одинаковых условиях она будет работать также. Для получения качественных данных системы машинного зрения нуждаются в калибровке, что требует дополнительных затрат.

Как только видеосигнал оцифровывается, цифровые данные полученные в результате сохраняются в памяти и становятся доступны для обработки. Количество пикселей в изображении определяет разрешение изображения, а количество бит, используемых для хранения информации о яркости, определяет глубину. Каждый пиксель имеет числовое значение, отражающее среднюю яркость изображения по области, которую занимает пиксель в исходной аналоговой картинке.

Увеличивая разрешение с помощью более крупного буфера кадров,

можно добиться улучшения точности. Основываясь на теореме Котельникова (Найквиста-Шеннона) можно сказать, что камера с разрешением 768x576 пикселей, при идеальных условиях способна отобразить до 384x288 отдельных линий или объектов. [2] Однако необходимо заметить, что реальные значения значительно меньше приведенного выше.

Поскольку физические пиксели отличаются размерами по горизонтали и вертикали, а процесс оцифровки не происходит на границах пикселей, любые измерения на основе пикселей не дадут одинакового калибровочного значения. Поэтому корреляция между физическими пикселями камеры и цифровыми пикселями может быть приближена только путем калибровки размера пикселя по горизонтали и вертикали. Можно сказать, что точность отображения картинки зависит от разрешающей способности камеры и качества аппаратного обеспечения системы машинного зрения. Кроме того, чувствительность и разрешения также взаимосвязаны. При постоянных условиях увеличение чувствительности вызовет уменьшение разрешения и наоборот, увеличение разрешения снизит чувствительность.

Почему важны эти параметры? Человеческий глаз способен различать электромагнитные волны в диапазоне от 380 - 400 до 760 - 780 нанометров. Видеокамеры различают волны в куда более широком диапазоне. Многие системы машинного зрения работают на инфракрасных, ультрафиолетовых и рентгеновских диапазонах длин волн. Люди, работающие на линиях сбора при производстве и проверяющие их качество, не всегда способны заметить мельчайшие дефекты, а производительность их работы невысока. Система машинного зрения, использующая камеры и программное обеспечение для обработки изображений, способна проводить аналогичный контроль качества. Высокая точность и производительность оказывают положительное влияние на производство и как следствие являются причиной сокращения расходов и увеличения прибыли предприятия. Подобные системы способны выполнять несколько задач, таких как подсчет объектов на конвейере, считывание серийных номеров и поиск дефектов на поверхности, одновременно и круглосуточно.

Автомобилестроение требует проведение точной и скоординированной сборки. То, как собран автомобиль, оказывает огромное влияние на его качество и безопасность. Производители и поставщики деталей, использующихся при сборке, во многом полагаются на технологии машинного зрения для контроля над сложными процессами сборки и проверки качества.

На производстве полупроводников, кремниевых пластин микропроцессоров, резисторов, конденсаторов и других компонентов компьютерных микросхем, где отслеживание дефектов на высокой скорости также применяются системы машинного зрения, это позволяет поддерживать высокие показатели производства и избегать падения производительности конечных микросхем из-за компонента с дефектом. [3]

При производстве в фармацевтической отрасли недопустимы ошибки. Продукты, качество которых влияет непосредственно на здоровье человека, должны точно контролироваться. Системы машинного зрения позволяют проводить не только визуальную проверку продукции, но и занимает важную роль в настройке систем дозировки, так как правильная доза препаратов является важным параметром при производстве лекарств.

Система, способная контролировать каждую делать, проходящую по конвейеру, и направить действия роботизированных рук или других систем, является неотъемлемой частью любого продвинутого автоматизированного производства.

Использованные источники:

1. Визильтер Ю.В., Желтов С.Ю., Князь В.А., Ходарев А.Н., Моржин А.В. Обработка и анализ цифровых изображений с примерами на LabVIEW IMAQ Visio. – М.: ДМК Пресс, 2008. С.14-16.
2. Котельников В. А. О пропускной способности эфира и проволоки в электросвязи — Всесоюзный энергетический комитет. // Материалы к I Всесоюзному съезду по вопросам технической реконструкции дела связи и развития слаботочной промышленности, 1933.
3. Industries and applications [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.microscan.com/en-us/industries.
4. Xiris Automation – Inspection for Quality Control [Электронный ресурс] Режим доступа: http://xiris.com

УДК 004.8

Раков Н.С.
студент 3 курса
факультет «Информационные системы и технологии»
Пальмов С.В., к.т.н.
доцент
кафедра «Информационные системы и технологии»
ФГБОУ ВО ПГУТИ
Россия, г. Самара

МАШИННОЕ ТВОРЧЕСТВО

Аннотация: Данная статья посвящена теме машинного творчества. В ней описаны технологии, применяемые при обучении машины процессу создания произведений искусства. Представлены примеры применения искусственного интеллекта в сферах творчества.

Ключевые слова: машинное творчество, искусственный интеллект.

Rakov N.S.
3rd year student
Faculty of "Information systems and technologies"
Volga State University of Telecommunications and Informatics
Russia, Samara
Palmov S.V.
Ph.D. of Engineering Sciences
associate professor of the department
"Information systems and technologies"
Volga State University of Telecommunications and Informatics
Russia, Samara

MACHINE ART

Abstract: The article is devoted to machine art. It describes the technologies used for learning the machine works of art creation process. Examples of the artificial intelligence application for works of art creation are presented.

Keywords: machine art, artificial intelligence.

Создание машиной произведения искусства одна из сложнейших задач, поставленных перед искусственным интеллектом (ИИ). Развитие индустрии не стоит на месте, что постепенно открывает врата машинного творчества перед ИИ.

Одним из самых распространенных видов машинного творчества можно считать обработку и воспроизведение визуальных образов с помощью нейронных сетей. Подобные технологии позволяют машине учиться, а затем генерировать различные изображения, основываясь на полученных в результате обучения данных.

Для распознавания изображений в нейронных сетях глубокого обучения используют так называемые свёрточные нейронные сети. Они

состоят из слоев небольших вычислительных единиц, которые обрабатывают визуальную информацию. Каждый слой можно понимать, как набор фильтров, каждый из которых извлекает определенные детали входного изображения. Когда свёрточные нейронные сети обучаются распознаванию объектов, они создают представление изображения, определяющую иерархию обработки визуальной информации. Мы можем визуализировать информацию, представленную на каждом уровне иерархии, восстанавливая изображения из данных, полученных со слоев нейронов на данном уровне. [5] Так, благодаря сверточным нейронным сетям, искусственный интеллект способен генерировать случайные изображения, повторяя стиль оригинала, объединять стили двух изображений и даже превращать одни объекты в другие с довольно высокой точностью.

Ярким примером нейронной сети, способной повторить стиль одного изображения и воспроизвести в нем другое можно считать «A Neural Algorithm of Artistic Style». Алгоритм способен воспроизвести любую фотографию в стиле картин Ван Гога или Пикассо. [1]

Другим примером является нейронная сеть от CycleGAN, превращающая одни объекты в другие. Она способна менять визуальные признаки объектов и, например, превратить лошадь в зебру, а яблоки - в апельсины. Но разработчики не остановились на достигнутом, обучив свою нейронную сеть реалистично разукрашивать нарисованные наброски объектов, тем самым завершая начатый рисунок.

Многие компании заинтересованы в подобных технологиях. Adobe уже несколько лет использует машинное обучение для своих продуктов и развивает свою технологию Adobe Sensei, в рамках которой 2017 году представили продукт Adobe Cloak для редактирования видеоряда. Инструмент способен удалить лишний объект из видео, что являлось достаточно тяжелой задачей для человека монтажера. А другой проект Project Puppetron, применяет определенный художественный стиль к изображению, подобно нейронным сетям, описанным выше, но делает это в режиме реального времени и к видео. Продукт позволяет превратить человека перед камерой в живую статую или мультипликационного героя. [2]

Другим направлением развития машинного творчества является написание текстов. Чтобы читающий человек не смог отличить текст, написанный людьми, от написанного машиной, искусственный интеллект должен научиться выстраивать речь практически безупречно. Однако если с генерацией небольших связных предложений у машины зачастую нет проблем, при написании большого объема текста, с последовательным повествованием и цельной историей, у ИИ возникают большие проблемы.

Если мы хотим научить машину создавать тексты подобные тем, что написаны людьми, нужно обучить её понимать написанное. Для решения задач обучения машины используются нейронные сети, в частности для работы с текстовой информацией используют рекуррентные нейронные сети

(РНС). Работа подобных нейронных сетей заключается в выполнении одних и тех же операций для каждого элемента последовательности. В случае с текстовой информацией РНС высчитывает вероятность появления одной буквы в зависимости от предыдущих, также высчитываются вероятности со словами и с предложениями. [4]

Нейронная сеть способна выучить слова, как их произносить, обучиться грамматике и самое главное, генерировать более или менее связные предложения соблюдая пунктуацию. Однако, чтобы генерировать длинные предложения, наполненные смыслом или, например, написать историю, ей нужно научиться сохранять и понимать смысл от начала и до конца, с чем нейронные сети зачастую не способны справиться.

Годы исследования работы нейронных сетей не прошли даром и крупные компании вроде Google вовсю используют данную технологию в своих проектах. Одним из таких проектов является Smart Replies встроенное в почтовое приложение, назначение которого в том, чтобы автоматически проанализировать письмо, пришедшее на электронную почту, и сгенерировать подходящий ответ. Система Smart Replies основана на двух рекуррентных нейронных сетях, одна из которых отвечает за расшифровку сообщения, а другая за вычисление возможных ответов. Расшифровывающая сеть принимает сообщение и создает так называемый «вектор мысли», в котором содержится основной смысл сообщения. Вторая сеть, отталкиваясь от вектора мысли, начинает слово за словом генерировать грамматически верный ответ. [3]

Botnik studios, открытое сообщество писателей, разработчиков и художников провела небольшой эксперимент. Они обучили нейронную сеть текстами книг Джоан Роулинг и предоставили возможность машине написать собственную главу книги о Гарри Поттере. Текст, написанный сетью, получился несвязным и далеким от творчества реального человека, однако в некоторой степени алгоритму удалось повторить стиль автора.

Исходя из изложенного выше можно сделать вывод, что связные тексты большого объема нейронным все еще недоступны в полной мере, однако справиться с написанием небольших сообщений искусственный интеллект уже способен.

В заключении стоит сказать, что машинное творчество делает большие шаги в своем развитии, благодаря нейронным сетям системы искусственного интеллекта учатся понимать информацию, будь то изображение, текст или звуки. Однако, пока что машины хоть и способны довольно точно воспроизвести художественный стиль человека, они все еще испытывают проблемы с проявлением творчества и даже если в некоторых случаях довольно трудно отличить работу машины от человеческой, развитие технологий еще не достигнет той точки, когда машинное творчество будет стоять наравне с человеческим.

Использованные источники:

1. A Neural Algorithm of Artistic Style [Электронный ресурс] - Режим доступа:

https://arxiv.org/pdf/1508.06576.pdf (дата обращения 23.04.2018).
2. Adobe Sensei | Сочетание искусственного интеллекта и функции самообучения [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://www.adobe.com/ru/sensei.html (дата обращения 23.04.2018).
3. Smart Reply: Automated Response Suggestion for Email [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://research.google.com/pubs/pub45189.html (дата обращения 23.04.2018).
4. The Unreasonable Effectiveness of Recurrent Neural Networks [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://karpathy.github.io/2015/05/21/rnn-effectiveness/ (дата обращения 23.04.2018).
5. Yann LeCun`s Publications [Электронный ресурс] Режим доступа: http://yann.lecun.com/exdb/publis/index.html (дата обращения 23.04.2018).

УДК 351/354; 342.9; 342.2; 342.5; 342.6; 342.9; 34:79

Романова Я.А.
студент магистрант 2 курса
Институт Национальной Экономики
Самарский государственный Экономический университет
научный руководитель: Болгова Е.В., к.э.н.
доцент
кафедра «Региональная экономика и управления»
Россия, г. Самара

ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ В СФЕРЕ СПОРТА

Аннотация:

В статье рассматриваются система государственного и муниципального управления в сфере спорта, ее цели и задачи, ключевые направления государственной политики регулирования сферы спорта и физической культуры.

Ключевые слова:

Физическая культура и спорт, государственные и общественные органы управления, функции управления, население.

Romanova Y. A.
master's student
2nd year, Institute of National Economy
Samara state University of Economics
Russia, Samara
Supervisor: Bolgova E. V.
Ph. D., associate Professor of «Regional Economics and management»

STATE AND MUNICIPAL MANAGEMENT IN THE FIELD OF SPORTS

Annotation:

The article considers the government control and municipal administration in the field of sports, its aims and goals, the key directions of national policy regulation of the field of sports and physical culture.

Key-words:

Physical culture and sports, state and public authorities, management function, population.

Спорт как вид состязательности людей давно и прочно занимает своё особенное место в жизни различных народов и культур285. В существенной степени специфика государственного управления сферой спорта и физической культуры определяется особенностями предметно-объектной области такого государственного управления, то есть особенностями того,

[285] Алтухов С.В. Ивент-менеджмент в спорте. Управление спортивными мероприятиями: Уч.-методич. пособие. – М.: Советский спорт, 2013. – 208 с. – С. 16.

кем и чем именно управляет государство в лице своих органов в сфере спорта и физической культуры. Одним из активных «поставщиков» рисков, неопределённостей и дефектов (в том числе ошибок) в государственном управлении286 сферой спорта и физической культуры является игнорирование или непонимание специфических особенностей предметно-объектной области государственного управления сферой спорта и физической культуры.

Сегодня развитие и функционирование общественных отношений в сфере спорта и физической культуры невозможно без государственного регулирования, в том числе уголовно-правового, административно-правового и гражданско-правового.

В современном мире не существует устоявшихся и универсальных, общепризнанных определений понятий «государственное управление сферой спорта и физической культуры», «управление спортом», «управление сферой спорта и физической культуры», «публичное регулирование сферы спорта и физической культуры» и т.д.

Государственное регулирование сферы спорта и физической культуры – функционально-иерархически организованная и системно интегрированная деятельность по планированию, осуществлении, самоконтролю и обеспечению осударственно-властного регулирующего воздействия на общественные отношения в сфере спорта и физической культуры и непосредственно связанные с ними отношения, осуществляемые органами государственной власти путём финансового (бюджетного, налогового и др.), организационно-координирующего, нормативного правового (прежде всего – административно-правового) регулирования, осуществления контрольно-надзорных полномочий и инфраструктурного и иного ресурсного администрирования.

В центре внимания национальной политики сферы спорта и физической культуры в зарубежных государствах, как правило, находится достижение следующих основных поставленных целей:

- развитие физической культуры и спорта высших достижений и повышение производительности;

- увеличение доли населения, вовлечённой в физкультурную деятельность и формализованный соревновательный спорт;

- обеспечение соблюдения принципов Честной игры – с помощью проведения политики, ориентированной на противодействие употреблению допинга в спорте;

- совершенствование регулирования сферы спорта и физической культуры с помощью взаимодействия с спортивными клубами и национальными спортивными федерациями.

Зачастую спортивная политика сосредоточена на достижении

---

[286] Понкин И.В. Теория девиантологии государственного управления: Неопределённости, риски, дефекты, дисфункции и провалы в государственном управлении / ИГСУ РАНХиГС при Президенте РФ / Предисл. А.Б. Зеленцова. – М.: Буки Веди, 2016. – 250 с.

инструментальных результатов, таких как повышение численности талантливых спортсменов, обеспечение успешности физической культуры и спорта высших достижений, обеспечение развития физической культуры и спорта, свободных от применения допинга.

Стратегия развития спорта и физической культуры в Российской Федерации на период до 2020 года287, подтвердившая высокое значение физической культуры и спорта для улучшения качества жизни и развития человеческого потенциала граждан Российской Федерации, определила цель, задачи и основные направления осуществлении государственной политики Российской Федерации в области развития физической культуры и спорта. Основными направлениями политики Российской Федерации в сфере спорта и физической культуры указаны «разработка и формирование организационной основы регулирования развития спорта и физической культуры; совершенствование взаимодействия субъектов спорта и физической культуры», а также «совершенствование системы регулирования спорта на всех уровнях». В комплекс мер по решению задач включено «уточнение функций и полномочий субъектов физической культуры и спорта» и «совершенствование нормативного правового регулирования».

Эффективное предоставление государственных услуг и регулирование их предоставления, а также эффективное осуществление функций государственной власти обращено на достижение целей публичного управления.

Инструментальные цели государственного регулирования определены как надлежащее функционирование системы государственного регулирования, её самовоспроизводство, надлежащее осуществление ею своих функций и оказание ею государственных услуг. При этом цели государственного регулирования тесно связаны с указанными функциями и сосредоточены на обеспечение, гарантирование, удовлетворение, осуществлению, защиту и охрану публичных интересов. Государственное регулирование добивается своей цели только в том случае, если оно отражает потребности, ценности, чаяния и социальные запросы граждан, реагирует на них надлежащим образом р.

Программа РФ «Развитие спорта и физической культуры» от 15.04.2014288 предусматривает следующие цели:

– формирование условий, обеспечивающих возможность гражданам систематически заниматься физической культурой и спортом;

– увеличение конкурентоспособности российской физической культуры и спорта на международной спортивной арене;

---

287 Распоряжение Правительства Российской Федерации от 07.08.2009 № 1101-р «Об утверждении Стратегии развития физической культуры и спорта в Российской Федерации на период до 2020 года» // Собрание законодательства Российской Федерации. – 17.08.2009. – № 33. – Ст. 4110.

288 Постановление Правительства Российской Федерации от 15.04.2014 № 302 «Об утверждении государственной программы Российской Федерации “Развитие физической культуры и спорта”» // Собрание законодательства Российской Федерации. – 05.05.2014. – № 18 (Ч. I). – Ст. 2151. В ред. от 01.07.2016 – СПС «Гарант».

– удачное проведение в России крупнейших спортивных международных соревнований.

Программа Российской Федерации определяет также задачи:

– увеличение мотивации граждан к ведению здорового образа жизни и регулярным занятиям спортом и физической культурой;

– оснащение успешного выступления российских спортсменов на крупнейших спортивных международных соревнованиях и совершенствование системы подготовки спортивного резерва;

– формирование инфраструктуры спорта и физической культуры, в том числе для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья;

- проведение крупнейших спортивных международных мероприятий на высоком организационном уровне;

– предоставление эффективного использования в постсоревновательный период спортивных объектов XXII Олимпийских зимних игр, XXVII Всемирной летней универсиады 2013 года в г. Казани и XI Паралимпийских зимних игр 2014 года в г. Сочи.

Ключевыми направлениями государственного регулирования сферы спорта и физической культуры являются нижеследующие:

– процесс управления спортивным порядком;

– процесс управления спортивным процессом;

– процесс управления нормативно-правовым регулированием сферы спорта и физической культуры, в целом правового порядка сферы спорта и физической культуры и взаимодействия правового порядка с экстра-правовым, автономным внеправовым нормативным порядком в сфере спорта и физической культуры;

– процесс управления системой органов государственного регулирования сферы спорта и физической культуры, их эффективным и надлежащим функционированием и их до́лжным взаимодействием (субсидиарным, солидарным и иным сотрудничеством) между собой и с другими субъектами регулирования сферы спорта и физической культуры;

– процесс управления организацией и осуществлением спортивной деятельности, реализацией и проектированием спортивных мероприятий и программ в рамках всего государства;

– процесс управления спортивной инфраструктурой, спортивным оборудованием и спортивными сооружениями, находящимися в государственной собственности;

– процесс управления спортивными государственными организациями и регулирование правовыми условиями и правовым положением деятельности иных спорорганизаций;

– процесс управления финансовыми бюджетными государственными потоками, направляемыми в сферу физической культуры и спорта, регулирование финансами государственных внебюджетных и бюджетных фондов сферой спорта и физической культуры и/или для целей физической культуры и спорта;

– процесс управления процессом и системой производства государственных работ и оказания государственных услуг в сфере спорта и физической культуры;

– процесс управления условиями бизнес-климата и инвестиционного климата в сфере спорта и физической культуры, регулирование (участие в регулировании) проектами государственно-частного партнёрства и государственными бизнес-проектами в сфере спорта и физической культуры;

– процесс управления системой спортивной подготовки и спортивного образования в сфере спорта и физической культуры (регулирование образования и подготовки спортивных менеджеров, спортивных тренеров, спортсменов, спортивных судей, спортивных врачей);

– процесс управления (в пределах допустимого и возможного для государства) взаимодействием различных субъектов регулирования спорта;

– процесс управления пропагандой ценностей физической культуры и спорта и привлекательности массовых физической культуры и спорта (как оздоровления и формы рекреационной деятельности), здорового образа жизни и детско-юношеского спорта;

– процесс управления правопорядком, безопасностью, условиями соблюдения законности и общественным порядком в сфере спорта и физической культуры.

Государство выступает весьма влиятельным и значимым по масштабам вмешательства «игроком» в сфере спорта и физической культуры. В частности, государство с помощью принятия соответствующего законодательства и издания доктринально-программных документов, осуществления администрирующего содействия развитию необходимой инфраструктуры в рассматриваемой сфере, а также осуществления экономической и социальной политики может обеспечивать развитие отдельных видов спорта, поощрять занятие такими видами спорта.

Процесс государственного управления сферой спорта и физической культуры играет весьма значительную роль, поскольку именно в процессе реализации указанного регулирования в сфере порта и физической культурные только реализуются императивы, вытекающие из определённых функций государства и, соответственно, целей государственного регулирования, но также формируется и осуществляется политика регулирования сферой спорта и физической культуры, в том числе устанавливаются гарантии публичных интересов и определяются основные приоритеты в сфере спорта и физической культуры, регламентируются формы и мера государственной поддержки физической культуры и спорта, а также вводятся правовые основы управления отношениями в сфере спорта и физической культуры, осуществляются стимулирование и поддержка физической культуры и спорта.

Государственное регулирование сферы спорта и физической культуры реализуется в пределах полномочий различных органов государственной власти в сфере спорта и физической культуры, установленных законами, и,

именно, на органы публичной власти возложены обязанности по регулированию финансовых, человеческих, материальных ресурсов, а также инфраструктуры для осуществления таких полномочий.

Использованные источники:

1. Федеральный закон "О физической культуре и спорте в Российской Федерации" от 04.12.2007 N 329-ФЗ (последняя редакция)
2. Алексеев С.В. Правовые основы физической культуры и спорта в Российской Федерации / С.В. Алексеев, С.Н. Петренко. - М.,2015 -544 с.
3. Алтухов С.В. Ивент-менеджмент в спорте. Управление спортивными мероприятиями: Уч.-методич. пособие. – М.: Советский спорт, 2013. – 208 с. – С. 16.
4. Галкин В.В., Сысоев В.И. Правовые основы в сфере физической культуры и спорта . – Воронеж, 2016. – 400 с.
5. Понкин И.В. Теория девиантологии государственного управления: Неопределённости, риски, дефекты, дисфункции и провалы в государственном управлении / ИГСУ РАНХиГС при Президенте РФ / Предисл. А.Б. Зеленцова. – М.: Буки Веди, 2016. – 250 с.
6. Постановление Правительства Российской Федерации от 15.04.2014 № 302 «Об утверждении государственной программы Российской Федерации “Развитие физической культуры и спорта”» // Собрание законодательства Российской Федерации. – 05.05.2014. – № 18 (Ч. I). – Ст. 2151. В ред. от 01.07.2016 – СПС «Гарант».
7. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 07.08.2009 № 1101-р «Об утверждении Стратегии развития физической культуры и спорта в Российской Федерации на период до 2020 года» // Собрание законодательства Российской Федерации. – 17.08.2009. – № 33. – Ст. 4110.
8. Чижов А.О. Проблемы государственного финансирования физической культуры и спорта Российской Федерации // Известия Санкт-Петербургского университета экономики и финансов. - 2015. - №4.

УДК 330.322.01

Рудова М.Р.
студент 5 курса
направление «Экономика»
Баташова А.Ф., к.э.н.
доцент
Шахтинский институт ЮРГПУ (НПИ) им. М.И. Платова
Россия, г. Шахты

АНАЛИЗ КОНЦЕПЦИЙ ИНВЕСТИЦИЙ В УСЛОВИЯХ РЫНКА

Аннотация: В статье рассматриваются трактовки термина «инвестиции» в зарубежных и отечественных источниках. Производится анализ подходов к инвестициям как источнику получения дохода, вложению капитала, вложению в финансовые инструменты, рассматриваются инвестиции как система экономических отношений

Ключевые слова: инвестиции, капитальные вложения, инвестиционные ресурсы.

Rudova M.R.
5 year student
Field of Study «Economics»
The Shakhty Branch of M.I. Platov South-Russia
State Polytechnic University (NPI)
Russia, Shakhty
Batashova A.F.
Candidate of Economic Sciences, associate professor
The Shakhty Branch of M.I. Platov South-Russia
State Polytechnic University (NPI)
Russia, Shakhty

ANALYSIS OF INVESTMENTS CONCEPTS IN THE MARKET CONDITIONS

Annotation: The article deals with the interpretation of the term "investment" in foreign and domestic sources. An analysis of approaches to investment as a source of income generation, investment of capital, investment in financial instruments is made, investment is considered as a system of economic relations

Key words: investments, capital investments, investment resources.

Рыночные преобразования в России повлекли за собой изменение подходов к исследованию анализу основных экономических процессов, включающих и инвестиционную деятельность, явились причиной усиления интереса к научным исследованиям в странах рыночной направленности.

Рассматривая трактовку термина «инвестиции» в зарубежных источниках легко заметить, что, несмотря на то, что различные школы и направления экономической мысли по разному трактуют термин «инвести-

ции», трактовка содержат общий существенный признак, а именно определение инвестиций как источника получения дохода (как целевой установки инвестора).

В наиболее общем виде авторы определяют инвестиции как вложение капитала с целью его приумножения в будущем. Данный подход к понятию «инвестиции» является основным, как в европейской литературе, так и в американских источниках.

Тем не менее, в научных трудах нередко встречаются взгляды, в соответствии с которыми следует разграничивать категории «инвестиции», с одной стороны, и «вложений капитала», с другой. Данная позиция основана на том, что отличительный признак инвестиций, по мнению авторов, состоит в производительном характере данной категории. Поэтому под инвестициями понимается, в основном, приобретение либо получение другим способом средств производства, а под вложениями капитала понимается приобретение финансовых активов.

Так, в учебных курсах «Экономикса» при трактовке термина «инвестиции» большинство зарубежных авторов останавливается на материально-вещественном содержании инвестиций, являющихся «расходами на строительство новых производственных мощностей, станки, оборудование с длительным периодом эксплуатации», либо на экономическом содержании как «приросте материальных ценностей, включающих все расходы, непосредственно способствующих росту общего объема капитала в системе предприятия».

Согласно другу подходу к сущности инвестиций, обусловленному возрастанием значения рынка ценных бумаг как инструмента, способствующего перемещению реального капитала, инвестиции трактуются как вложения инвестора в ценные бумаги эмитента [1].

Следует подчеркнуть, что при развитых рыночных отношениях растет многообразие видов объектов инвестирования, включающих как различные типы реальных активов, так и различные виды финансовых инструментов. При этом существует мнение, что в примитивных экономиках большая часть инвестиций относится к реальным вложениям, в то время как современная рыночная экономика характеризуется преобладанием часть инвестиций в ценные бумаги».

В специальной литературе, посвященной проблемам инвестирования, инвестиции трактуются как способ размещения капитала, который должен обеспечить сохранность или увеличение стоимости и принести положительный доход.

По мнению [2] инвестиция - это инструмент, в который можно разместить денежные средства, сохраняя или умножая их стоимость. Таким образом, в данном источнике используется трактовка инвестиций как формы вложения капитала, направленного на его прирост. В данном подходе в качестве существенного признака инвестиций выступает не характер вложений, а взаимосвязь инвестиций с получением дохода.

Один из важных вопросов, связанных с инвестициями, это вопрос о производительном характере инвестиций. Авторами [3, 4] отмечается, что производительный характер имеют не только вложения в реальные активы, входящие в группу капиталообразующих инвестиций, к которым относятся вложения в основной капитал предприятий, в прирост оборотного капитала, в земельные участки и другие объекты природопользования, но и вложениям в финансовые инструменты, которые опосредуют движение капиталообразующих инвестиций. Так, ценные бумаги компаний реального сектора позволяют привлечь капитал в производственную сферу.

В то же время реальные инвестиции, такие как вложения в покупку недвижимости, драгоценных металлов, предметов коллекционирования, и часть инвестиций финансового характера, такие как спекулятивные инструменты финансового рынка, не носят производительный характер. Цель данных вложений состоит с получением дохода, что является как целевой установки инвестора. С точки зрения субъекта хозяйствования они могут рассматриваться как инвестиции, при этом на макроэкономическом уровне инвестирование не вдет к приросту совокупного дохода, обеспечивая лишь его перераспределение.

Инвестиции в зарубежной, прежде всего американской экономической литературе рассматриваются как единство двух составляющих: ресурсов, или капитальных ценностей, и вложений, или затрат. Наиболее явно данный аспект представлен в трудах Дж.М. Кейнса. По его мнению, инвестиции представляют собой часть дохода компании или общества за определенный период, не использованная для потребления. Таким образом, инвестиции обеспечивают прирост ценности капитального имущества, который может использоваться в производительной деятельности. В этом определении наблюдается четкое выделение двух сторон инвестиций: инвестиции как ресурсов, аккумулированных с целью накопления дохода, и инвестиций как вложений, обеспечивающих прирост имущества.

В трудах отечественных экономистов до 80-х годов термин «инвестиции» в анализе экономических процессов практически не использовался. Базовым понятием инвестиционной деятельности являлось понятие капитальных вложений.

В последующие периоды термин «инвестиции» стал использоваться в научном обороте, правительственных и нормативных документах, где по прежнему инвестиции в большинстве случаев отождествлялись с капитальными вложениями.

Инвестиции как капитальные вложения рассматривались с двух сторон: инвестиции как процесс движения стоимости в ходе воспроизводства основных средств, и инвестиции как экономическая категория, обозначающая систему экономических отношений, в основе которых лежит движение стоимости, вложенной в основные фонды.

Более широкая трактовка понятия инвестиций была связана с определением, согласно которому инвестиции представляют собой не

только вложения в основные фонды, но и вложения в прирост оборотного капитала. Данная концепция отражена в Типовой методике расчета экономической эффективности капвложений 1981 г. и в другие методических рекомендациях. В основе данной позиции лежит мнение о том, что основные средства не могут работать в отрыве от оборотных, и прирост выручки и прибыли обеспечен их совместным использованием [5].

Новый подход к принципам инвестиционной деятельности нашел свое отражение в российском законодательстве при формулировке термина «инвестиции» [6]. В соответствии с Законом РФ «Об инвестиционной деятельности в РСФСР» (от 6 июня 1991 г.) В этом законе, который, по сути, был первым законом рыночной направленности, инвестиции определялись как все виды имущественных и интеллектуальных ценностей, которые вкладываются в объекты предпринимательства и другие виды деятельности, и участвуют в формировании прибыли (дохода) или используются для достижения социального эффекта».

Таким образом, понятие инвестиций многогранно, подвержено трансформации с изменением экономического уклада, формы хозяйствования, рыночных условий, и является предметом исследования отечественных и зарубежных ученых.

Использованные источники:

1. Гитман Л.Дж., Джонк М.Д. Основы инвестирования: Пер. с англ. – М.: Дело, 1997.
2. Игошин Н.В. Инвестиции. Организация управления и финансирование: Учебник для вузов. – М.: Финансы, ЮНИТИ, 2015.
3. Басовский, Л.Е. Экономическая оценка инвестиций: Учебное пособие / Л.Е. Басовский, Е.Н. Басовская. - М.: ИНФРА-М, 2013.
4. Борисова, О.В. Инвестиции. В 2 т. Т.1. Инвестиционный анализ: Учебник и практикум / О.В. Борисова, Н.И. Малых, Л.В. Овешникова. – Люберцы: Юрайт, 2016.
5. Баташова А.Ф. Влияние способов финансирования инвестиций на финансовое состояние угледобывающей компании // Горный информационно-аналитический бюллетень (научно-технический журнал). – 2010. – № 1.
6. Баташова А.Ф. Правовое регулирование инвестиционной деятельности в Ростовской области. – Известия высших учебных заведений. Северо-Кавказский регион. Серия: Технические науки. – 2006.– № 9.

УДК 339.977

Рыбакова Ю.Е.
студент 4 курса
факультет «Управление персоналом»
Казанский федеральный университет
Россия, г. Набережные Челны

ЗНАЧЕНИЕ ЭМОЦИОНАЛЬНОГО ИНТЕЛЛЕКТА В ЭПОХУ НОВОЙ ИНДУСТРИАЛИЗАЦИИ

Аннотация:

В статье рассматривается предложение о добавлении надпрофессионального навыка в «Атлас новых профессий» - развитый эмоциональный интеллект. Для коррекции Атласа приведены аргументы, позволяющие убедится в правильности данного предложения. В статье приведены примеры профессий, нуждающихся в таком навыке. А также рассматривается важность Атласа в экономике России.

Ключевые слова: ТОСЭР, индустрия 4.0, перспективные профессии, Атлас новых профессий, эмоциональный интеллект.

Rybakova Yu.E.
student
4 year, faculty "Personnel Management"
Kazan Federal University
Russia, Naberezhnye Chelny

THE IMPORTANCE OF EMOTIONAL INTELLIGENCE IN THE EPOCH OF NEW INDUSTRIALIZATION

Annotation:

The article discusses the proposal to add an professional skill to the "Atlas of New Professions" - a developed emotional intellect. To correct the Atlas of closed arguments that will make sure the correctness of this proposal. The article contains examples of the profession that need this skill. And also the Atlas analyst in the Russian economy.

Keywords: TOSER, industry 4.0, promising professions, Atlas of new professions, emotional intelligence.

Сейчас Россия постепенно набирает обороты в информационных и технологических направлениях и движется по направлению «Индустрия 4.0». Это такая глобальная идея поглотившая сильных мира сего во всем мире. Индустрия 4.0 – это будущая реальность, когда предметы быта, от будильника до производства, будут подключены к Интернету и общаться друг с другом во благо человечества. Постепенно будет расти число умных заводов, что означает снижение затрат энергии, увеличится объем выпускаемой продукции, сырья и т.д. за счет того, что простоев в рабочем времени не будет. Работа будет идти непрерывно. Индустрия 4.0 изменяет само определение человеческого труда. Поскольку машины будут выполнять

более эффективнее рутинную и тяжелую работу, человек сможет заняться интеллектуальным трудом, творческими задачами и т.п.

Для этой идеи в России была разработана в 2016 году при участии «Сколково» и «Агентства стратегических инициатив» «Атлас новых профессий» (далее – Атлас). Это такой альманах перспективных отраслей и профессий на ближайшие 15-20 лет. Он поможет понять, какие отрасли будут активно развиваться, какие в них будут рождаться новые технологии, продукты, практики управления и какие новые специалисты потребуются работодателям [1].

Все это будет в ближайшем будущем и охватит весь мир. Для того чтобы подготовится к переменам в Атласе приведены примеры того какие навыки будут востребованы на рынке труда для того чтобы люди не остались на обочине. Самое главное, что нужно вынести из Атласа – это обучаемость, т.е. прежде всего, важно уметь обучатся быстро и эффективно новым навыкам.

Медицина	– Биоэтик; – генетический консультант; – сетевой врач; – консультант по здоровой старости; – эксперт персонифицированной медицины; – молекулярный диетолог; – R&D менеджер здравоохранения.
Безопасность	– проектировщик личной безопасности;
Культура и искусство	– личный тьютор по эстетическому развитию; – тренер творческих состояний; – куратор коллективного творчества;
Образование	– разработчик инструментов обучения состояниям сознания; – игропедагог; – тренер по майнд-фитнесу; – экопроповедник; – организатор проектного обучения; – тьютор; – модератор; – ментор стартапов;
Туризм и гостеприимство	– режиссер индивидуальных туров;
Медиа и развлечения	– дизайнер эмоций; – медиаполицейский,
Индустрия детских товаров и сервиса	– эксперт по «образу будущего» ребенка; – специалист по детской психологической безопасности; – управленец детским R&D;
Менеджмент	– персональный бренд-менеджер; – менеджер по кросс-культурной коммуникации; – корпоративный антрополог; – виртуальный адвокат; – тайм-менеджер;
Социальная сфера	– эковожатый; – специалист по организации государственно-частных партнерств в социальной сфере;

	– медиатор социальных конфликтов; – специалист по адаптации мигрантов; – социальный работник по адаптации людей с ограниченными возможностями через интернет; – специалист по краудсорсингу общественных проблем; – модератор платформы общения с госорганами и т.д.

Представленные выше профессии напрямую связаны с работой с клиентами. Специалисты данных профессий будут напрямую общаться с людьми и их потребностями. В Атласе рядом с наименованием специальности приведены надпрофессиональные навыки и умения.

Атлас особенно необходим для жителей моногородов, получивших статус территорий опережающего социально-экономического развития [2]. Новые производства, открываемые на данных территориях, столкнулись с нехваткой квалифицированных специалистов. Специалисты в городах-ТОСЭРах есть, но они другого профиля. И эта ситуация в дальнейшем возможно будет усугубляться. Поэтому молодому поколению этих городов при выборе профессии может помочь данный Атлас.

По нашему мнению, специалисту, который работает с людьми, важно развивать еще один навык, который отсутствует в Атласе, – развитый эмоциональный интеллект.

Эмоциональный интеллект – это способность индивида чувствовать себя и управлять своими эмоциями, а также понимать чувства других людей и корректно управлять ими во благо. Развитый эмоциональный интеллект – одно из составляющих качеств, которые понадобятся людям в современных реалиях и помогающий во многих сферах жизни. В идеях о будущем большое внимание направлено на технологический прогресс, но имеет смысл также обратить внимание на человека.

Важно отметить, что важная особенность эмоционального интеллекта состоит в том, что рассматриваются не проблемы, а требующие внимания и решения задачи. То есть внимание концентрируется не на самой проблеме (негативной стороне), а на задачах, которые необходимо решить (позитивная сторона) [3].

Эмоциональный интеллект как навык может быть полезен не только в работе, но и как показывает нынешний опыт, эмоциональная компетентность действительно развивается и помогает людям получать больше удовольствия от жизни, эффективнее управлять собой и личными отношениями. Эмоциональный интеллект — это не что иное, как чуткость; в обычной жизни мы называем это именно так. Чуткость, тактичность, умение услышать собеседника, распознать, понять его эмоциональное состояние и, как следствие, дать логичный, а не продиктованный раздражением ответ — все это и есть применение научной практики, называемой EQ [4].

Использованные источники:

1. Портал «Атлас новых профессий» // [Электронный ресурс]. URL: http://atlas100.ru/ (дата обращения 15.04.2018)

2. Галиуллина Г.Ф., Кузнецов Б.Л., Шарамко М.М. Территория опережающего социально-экономического развития: в моногороде: необходимые условия реализации. // В сб.: Российские регионы в фокусе перемен. Сборник докладов XI Международной конференции. Набережные Челны -Екатеринбург. 2017. С. 139.
3. Муллахметова А.А., Галиуллина Г.Ф. Эмоциальный интеллект как основополагающий фактор эффективности руководителя // В сборнике: НАУКА, ОБРАЗОВАНИЕ И ИННОВАЦИИ сборник статей Международной научно-практической конференции. 2016. С. 131-133.
4. Шабанов С., Алешина А. Эмоциональный интеллект. Российская практика // Издательство: Манн, Иванов и Фербер. 2013. С. 5.

УДК 657.44

Рыжкова Е. В.
студент магистрант 2 курса
факультет «Учетно-финансовый»
Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

ЦЕНТР ОТВЕТСТВЕННОСТИ КАК ОБЪЕКТ УПРАВЛЕНИЯ ЗАТРАТАМИ

Аннотация: В статье рассматриваются вопрос о возможности управления затратами организации при помощи создания центров ответственности. Разработка качественной системы управления в настоящее время актуальна для многих организаций. Методика управления затратами по центрам ответственности, классификация затрат и выделение методов планирования и контроля для принятия управленческих решений являются основой для эффективного управления прибылью организации.

Ключевые слова: центр ответственности, система управления, затраты.

Ryzhkova E.V.
Graduate student
2 course, faculty "Accounting and financial"
Kuban State Agrarian University named after I. T. Trubilin
Russia, Krasnodar

CENTER FOR RESPONSIBILITY AS THE OBJECT OF COST MANAGEMENT

Annotation: The article discusses the possibility of managing the costs of an organization through the creation of responsibility centers. The development of a quality management system is currently relevant for many organizations. The methodology for managing costs by responsibility centers, the classification of costs and the allocation of planning and control methods for making managerial

decisions are the basis for effective management of the organization's profit.

Keywords: center of responsibility, management system, costs.

Разработка качественной системы управления в настоящее время актуальна для многих организаций. Исходной точкой создания системы является персонификация ответственности за принятие решений и определение структуры центров ответственности в организации. По каждому из последних определяются цели, разрабатываются планы, проводится учет результатов, оценивается работа руководителей и сотрудников.

В организациях управление расходами осуществляется не только по хозяйствующему субъекту в целом, но и более детально - по центрам ответственности.

Фактически, центром ответственности можно считать сегмент внутри организации, во главе которого находится ответственное лицо, которое контролирует производственные издержки, полученный доход или уровень инвестиций, а также принимает управленческие решения. Управление расходами по центрам ответственности используется, в значительной степени, в больших организациях и направлено на удовлетворение внутрифирменных интересов в части управления [3].

Основная цель системы управления по центрам ответственности заключается в повышение эффективности управления сегментами организации на базе обобщения данных о затратах и результатах работы каждого центра ответственности для того, чтобы образующиеся отклонения могли быть отнесены к определенному руководителю.

Деление организации на центры ответственности с точки зрения управления затратами позволяет:

- рассредоточить управление расходами, внедрить его на всех уровнях управления;
- установить ответственных лиц за возникновение затрат, выручки, прибыли;
- координировать управление затратами с организационной структурой предприятия;
- применять особые способы управления затратами с учетом специфики деятельности каждого сегмента организации.

Разработка системы управления по центрам ответственности строится в следующем порядке:

1. Определяются основные направления экономической деятельности, виды организационной структуры экономического субъекта.
2. Исследуется производственная деятельность организации, происходит выделение центров ответственности.
3. Основные направления экономической деятельности распределяются между структурными подразделениями, выявляются структурные подразделения, не занимающиеся предпринимательской

деятельностью.

4. Определяется взаимодействие между центрами ответственности, а также между верхним звеном и отдельными центрами ответственности.

5. Создается перечень планов и отчетов, составляемых каждым центром ответственности.

6. Определяются показатели, характеризующие эффективность работы центров ответственности.

7. Разрабатываются внутренние положения, регламентирующие права и обязанности центров ответственности [2].

Эффективность работы центра ответственности определяется двумя параметрами:

- достижением поставленных целей;
- эффективностью использования ресурсов.

При этом более эффективным является центр ответственности, который выполняет поставленные перед ним цели, затратив на это минимальный объем ресурсов. Эффективность центров ответственности определяет эффективность организации в целом, что в результате отражает ее положение на рынке, способность создавать стоимость и увеличивать капитализацию [5].

Одним из наиболее распространенных распределений центров ответственности, по мнению С. А. Новоселовой, считается распределение, основанное на объеме полномочий и ответственности:

- центр доходов - это центр ответственности, руководитель которого несет ответственность только за выручку от продаж продукции, товаров, услуг и за расходы, связанные с их сбытом.

- центр затрат - это центр ответственности, руководитель которого контролирует только затрат и несет за них ответственность (например, производственный цех, конструкторское бюро, мед. пункт, отдел маркетинга). Это наиболее широко используемый тип децентрализации. Эффективность работы центров затрат оценивается на основе реализации сметы по данным отчета о фактических затратах.

- центр прибыли - это центр ответственности, руководитель которого несет ответственность за финансовые показатели деятельности структурного подразделения.

- центр инвестиций - это центр ответственности, руководитель которого несет ответственность не только за доходы и расходы, но и за капиталовложения (например, крупная дочерняя организация холдинговой промышленной компании) [1].

Определение издержек по центрам ответственности является непростой задачей. Особенно сложно определить ответственность за расходы в таких областях, как эксплуатация и техническое обслуживание оборудования, контроль качества, методы производства, календарное планирование и транспортировка грузов.

Управление затратами по центрам ответственности строится на основе

разделения полномочий, т.е. на основе индивидуальной или групповой ответственности менеджеров за затраты и доходы. Основными задачами управления затратами являются своевременное и правильное отражение фактических затрат для соответствующих статей калькуляции; предоставление информации для оперативного контроля за использованием производственных ресурсов и сравнения с существующими нормами, нормативами и сметами; выявление запасов для снижения издержек производства, предупреждение непроизводительных расходов и потерь; определение результатов внутреннего учета продукции по структурным подразделениям организации.

Суть методологии управления затратами по центрам ответственности - это строгая последовательность распределения затрат и определения маржинального дохода для каждого центра:

- затраты, реализация и результаты учитываются по центрам ответственности;
- затраты, которые могут быть непосредственно связаны с центром ответственности, распределяются на него прямо, без использования методов косвенного распределения;
- как правило, определяется несколько маржинальных доходов (полных и неполных) по мере учета переменных и прямых постоянных затрат [4].

Таким образом, разработка методов управления затратами по центрам ответственности, классификация затрат и выделение методов планирования и контроля для принятия управленческих решений являются основой для эффективного управления прибылью организации.

Использованные источники:

1. Новоселова С. А. Бухгалтерский управленческий учет: учебное пособие/ С. А. Новоселова. - Саратов: ФГБОУ ВПО «Саратовский ГАУ». 2015. С. 16.
2. Федотова И. С. Организация учета по центрам ответственности в системе управленческого учета / И. С. Федотова // Вестник магистратуры. 2013. № 2-1 (27). С. 114-116.
3. Халецкая В.А. Управленческий учет и анализ затрат по центрам ответственности/ В. А. Халецкая, Т. И. Бухтиярова // Современные концептуальные положения научных исследований и практика управления бизнесом. 2014. С. 81-92.
4. Хромова И.Н. Бюджетирование и контроль затрат по центрам ответственности в сельскохозяйственных организациях/ И.Н. Хромова // Теория и практика общественного развития. 2013. № 6. С. 179-182.
5. Хромова И.Н. Стратегический менеджмент затрат в системе современного управленческого учета/ И.Н. Хромова. В сборнике: Стратегия развития современной экономической науки в условиях глобализации и трансформации экономики. Сборник статей по материалам III международной научно-практической конференции. 2015. С. 135-140.

УДК 37.018.1

Рыжкова С. А.
студент 4 курса
кафедра социально-педагогических технологий
и педагогики девиантного поведения
Гуманитарно-педагогическая академия (филиал)
ФГАОУ ВО «КФУ им. В.И. Вернадского»
Россия, г. Ялта

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ЖИЗНИ СЕМЬИ

Аннотация. В статье рассмотрено влияние новых информационных технологий на жизнь людей. Компьютерные устройства, смартфоны и планшеты вносят коррективы в жизнь как отдельной личности, так и семейной группы. Описаны возможности, преимущество, положительные факторы сети Интернет. Представлена важная задача, которая стоит перед семьей влияние сети Итнернет на воспитание и образования детей.

Ключевые слова: сеть Интернет, семья, технологии, смартфоны, влияние.

Ryzhkova S.A. student
3 year, Department of Psychology Humanitarian and Pedagogical
Academy (branch) FGAOU VO "KFU im. IN AND. Vernadsky »
Russia, Yalta

INFORMATION TECHNOLOGIES IN THE FAMILY'S LIFE

The abstract. The article considers the influence of new information technologies on people's lives. Computer devices, smartphones and tablets make adjustments to the life of both the individual and the family group. The possibilities, advantage, positive factors of the Internet are described. An important task that faces the family influence of the Itnetnet network on the upbringing and education of children is present

Key words: Internet, family, technology, smartphones, influence.

На сегодняшний день большой популярностью пользуются новые информационные технологии.

С появлением Интернета и его повсеместным внедрением, доступностью огромного количества информации жизнь людей обрела иной характер и темп.

Современный человек вынужден подстраиваться под стремительно развивающиеся технологии, учиться оперировать большим количеством информации, учиться быстро анализировать данные и систематизировать их в сознании. Данные события не обошли стороной и семью, которая является тем объединением в обществе, которое является важнейшим в социализации подрастающей личности. Дети, подростки, молодежь - те, кто больше всего участвует в информационном взаимодействии.

Популяризация компьютерных устройств, смартфонов и планшетов

внесла коррективы в жизнь как отдельной личности, так и семейной группы.

В настоящее время Интернет позволяет удовлетворить потребности в общении, познании и развлечении, это может способствовать гармоничной социализации личности, при условии, что человек не будет при этом всю свою жизнь будет концентрировать исключительно в Интернет-среде [3].

Также важным будет отметить, что развитие информационной среды позволило более продуктивно взаимодействовать людям на расстоянии, осуществлять взаимодействие с различными собеседниками(группой) в режиме реального времени, мгновенно обмениваться сообщениями и электронными документами, смотреть видео и прослушивать аудио. Это и многое другое стало возможным благодаря развитию сети Интернет. Виртуальное взаимодействие может быть необходимым для членов семьи, находящихся в разных городах, возможность досуга также пользуется высокой популярностью среди семей. При организованном подходе из сети Интернет могут быть получены важные ценные сведения о специфике развития детей, воспитании и многих других вопросах межличностных отношений. Эти же положительные стороны пользования достоянием «информационной революции» могут стать барьерами для живого вербального и невербального межличностного взаимодействия. Новшества прогресса могут способствовать повышению информационной культуры семьи, но также при отсутствии четкого плана пользования данного рода ресурсами могут выступать своего рода «похитителями времени».

Учитывая нынешнюю осведомленность подрастающего поколения в сфере Интернета и информационных технологий, можно сказать, что почти каждый может извлечь из Сети то, что его интересует больше всего. К сожалению, далеко не всегда подобный интерес имеет положительную окраску. Именно это подчеркивает важность реального взаимодействия, формирования у детей четких принципов и установок, которые станут ключевыми в нормировании пользования Интернетом. [4]

Родители, которые ранее искали способы заработка, не зная, как более выгодно организовать свой труд, чтобы проводить время с семьей, теперь могут иметь более гибкие рабочие графики и работать, вообще не выходя из дома.

В будущем члены семьи получат возможность больше времени проводить вместе, но захотят ли они воспользоваться данной возможностью – вопрос остается открытым. [4, 2]

Еще одним положительным фактором является то, что дети поколения Медиа обладают мощными навыками в поиске и обработке информации. Тем не менее, данная тенденция, а особенно тенденция воспринимать несколько потоков информации одновременно довольно пагубно влияет на человека и отношения в семье. [1]

Тем не менее, современное информационное пространство требует владения компьютером не только в школе, но и в дошкольном детстве. Информационные технологии на сегодняшний день значительно расширяют

возможности родителей в сфере обучения.

По сравнению с традиционными формами обучения компьютер имеет ряд преимуществ: информация, оформленная в игру, вызывает большой интерес; информация имеет образный характер; движения, звуки, мультипликация способны надолго привлекать внимание ребенка; поощрение ребенка при правильном решении проблемных задач является стимулом познавательной активности детей. [3]

Американский исследователь Эдвард Хэллоуэлл говорит о том, что проблема не в технологиях, а в том, чего часто не делают члены семьи, посвящая много времени своим техническим устройствам. «В таких случаях», - говорит ученый, у вас не бывает семейных обедов, вы не обсуждаете, стоит ли встречаться с парнем, который требует секса на первом свидании, вы не отправляетесь всей семьей в лыжный поход. Дело не в том, что компьютерные игры разъедают мозг, дело в том, что вашу жизнь разъедает то, что вы всего этого не делаете». [1]

Таким образом, подводя итог, можем говорить о том, что стремительный рост популярности информационных технологий не обошел и семью, которая получила ряд специфических возможностей, таких как: общение на расстоянии, досуговая деятельность посредством Интернет-технологий и многое другое. Многие родители получили возможность работать на дому, пользуясь Интернетом, что в некотором роде упростило жизнь людей и дало возможность больше находиться с близкими.

При этом немаловажным моментом является то, используется ли эта возможность, ведь Интернет в некоторой степени можно считать похитителем времени. Информационная революция привнесла множество познавательных возможностей для граждан как младшего, так и старшего возраста. Важнейшей и актуальной задачей на современном этапе является формирование у человека способов критического анализа и отбора информации, соблюдение плана пользования информационными ресурсами, а также систематизации того, что было воспринято и осознано.

Использованные источники:

1. Аверин Б.Е. Технологии накопителей энергии [Текст] / Б.Е. Аверин // Сборник статей Международной научно-практической конференции «Роль науки в современном мире» (Казань, 11.01.2018 г.). – Уфа: Аэтерна, 2018. – 266 с.

2. Влияние информационных технологий на семью [электронный ресурс], режим доступа: http://www.vevivi.ru/best/vliyanie-informatsionnykh-tekhnologii-na-semyu-ref227094.html

3. Ерина И.А. Влияние СМИ на формирование ценностей современной молодежи // Проблемы развития полиэтничного региона: социально-политические и психологические контексты: материалы одноименной подсекции III ежегодной научно-практической конференции преподавателей и студентов Северо-Кавказского федерального университета «Университетская наука - региону» (16-30 апреля 2015 года). - г.

Ставрополь, СКФУ. – Ставрополь: Изд-во СКФУ, 2015. С. 40-44.
4. Ерина И.А. Жизненные стратегии современной российской молодежи/ Гуманитарные науки // Научно-практический журнал №1 (33) /2016. - 192 с.

УДК 33

Саввиди С.М., к.э.н.
доцент
Звягинцева К.А.
студент магистрант 2 курса
факультет «Экономика»
Кубанский государственный университет
Россия, г. Краснодар

ВЛИЯНИЕ ЦЕЛЕВЫХ ПРОГРАММ НА КАЧЕСТВО ТУРИСТИЧЕСКИХ УСЛУГ НА ПРИМЕРЕ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

Аннотация: статья посвящена улучшению качества туристических услуг в Краснодарском крае. Основным принципом является применение целевых программ. В статье представлен анализ целевой программы Краснодарского края и отражено влияние данной программы на развитие региона. В статье отражены цели и задачи программы, а так же сделаны выводы о дальнейшем развитии туристических услуг региона.

Ключевые слова: целевая программа, Краснодарский край, туризм, качество, гостиничный бизнес.

Savvidi S. M., candidate of economic Sciences, associate Professor
Kuban state University
Russia, Krasnodar
Zvyagintseva K. A.
Master's student
2 course, faculty "Economics"
Kuban state University
Russia, Krasnodar

TARGETED PROGRAMS' INFLUENCE ON QUALITY OF TOURISM SERVICES THAT PROVIDE AT THE KRASNODAR TERRITORY.

Annotation: The article is devoted to the improvement of the quality of tourism services at the Krasnodar territory. The main idea is the use of targeted programs The article presents an analysis of the target program of the Krasnodar Territory and reflects the impact of this program on the development of the region. The article reflects the goals and objectives of the program, as well as conclusions on the further development of tourism services in the region.

Key words: target program, Krasnodar region, tourism, quality, Tourism branch.

В России одним из самых развитых, перспективных и значимых курортных районов является Краснодарский край. Поскольку этот край обладает курортными и природно-климатическими условиями, которые благоприятствуют большинству видов туризма, то курортно-рекреационный комплекс является основной экономической отраслью данного субъекта РФ. Территория Краснодарского края обладает всеми необходимыми ресурсами для развития таких видов туризма как: детский туризм, пляжный, горнолыжный, этнографический, курортно-оздоровительный, экологический, экскурсионный.

Специалистами в области развития Краснодарского края были произведены исследования основных показателей туризма в крае за 2006–2014 гг. По результатам исследований была выявлена необходимость повышения уровня подготовки персонала, качества оказываемых услуг, а так же дальнейшее улучшение состояния инфраструктуры туристского комплекса.

Благодаря тому, что национальный рынок туризма, в настоявшее время, укрепляет свои позиции, курорты Краснодарского края становятся привлекательны и на международном уровне. По данным за 2014 г. регион занимает лидирующую позицию по количеству обслуживаемых туристов в стране.

На сегодняшний день существует государственная программа Краснодарского края «Развитие санаторно-курортного и туристского комплекса Краснодарского края» на 2014 – 2017 годы, целями и задачами, которой являются:

- комплексное развитие туристского и санаторно-курортного комплекса края;
- повышение инвестиционной привлекательности края;
- нацеленность на создание условий, которые будут позволять предприятиям туристского и санаторно-курортного комплекса функционировать не только в сезон, но и в межсезонный период и обеспечивать доступность рекреационных благ для различных слоев населения;
- обеспечение условий конкурентоспособности туристского и санаторно-курортного и комплекса края;
- поддержка проектов направленных на создание благоприятных условий для развития туризма в крае, с учетом сохранения, рационального использования и развития, имеющихся природно-климатических, туристских и лечебных особенностей каждого региона Краснодарского края;
- активное участие в развитии горноклиматического курорта Лагонаки, в соответствии с законодательством РФ;
- применение рекламно-информационных технологий, на разрешенном законодательством уровне, для продвижения туристских и санаторно-курортных возможностей Краснодарского края;
- повышение уровня квалификации специалистов в области

туристского и санаторно-курортного комплекса Краснодарского края;

- создание обширного и развитого комплекса обеспечивающей инфраструктуры туристских кластеров в Краснодарском крае, в том числе: системы связи, электроснабжения, газоснабжения, теплоснабжения, водоотведения, транспортная инфраструктура, водоснабжения [3].

В целевую программу Краснодарского края были внесены изменения от 5 ноября 2015 года. По данным внесенных изменений горизонт планирования увеличивается на 4 года, а именно программу пролонгируют до 2021 г. На основании изученного материала, можно предположить, что продление программы состоится до тех пор, пока край не будет в состоянии развиваться без вмешательства со стороны государства.

Таблица 1 – Объемы и источники финансирования программы, тыс. рублей[3].

Иисточники финансирования	2014-2021 гг.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.
всего	6145397	5035399,9	487213,2	111649,8	105498,6	105498,6	105498,6	97319,3	97319,3
федеральный бюджет	385000	385000	-	-	-	-	-	-	-
краевой бюджет	1728640	618752,1	487103,2	111649,8	105498,6	105498,6	105498,6	97319,3	97319,3
местные бюджеты	757,8	647,8	110	-	-	-	-	-	-
внебюджетные источники	4031000	4031000	-	-	-	-	-	-	-

Таким образом, можно отметить, что 65,6 % составляет финансирование из внебюджетных фондов, это составляет большую часть всего финансирования. Следующее по емкости составляет финансирование из краевого бюджета – 28 %, затем федерального бюджета – 6,3 %. Наименьшую лепту вносит бюджет местного уровня – 0,1 %.

Однако, такое неравенство получается за счет больших объемов финансирования на начальной стадии реализации программы. В последующие годы программа финансируется исключительно за счет средств из краевого бюджета. Такое распределение финансирования говорит о том, что ответственность за исполнение целевой программы в большей мере приходится на министерство курортов и туризма Краснодарского края, а так же министерство гражданской обороны, чрезвычайных выполнение мероприятий) ситуаций и региональной безопасности, министерство промышленности и энергетики Краснодарского края, министерство природных ресурсов и лесного хозяйства Краснодарского края, департамент по архитектуре и градостроительству Краснодарского края, департамент жилищно-коммунального хозяйства Краснодарского края, департамент строительства Краснодарского края органы местного самоуправления – получатели субсидий".

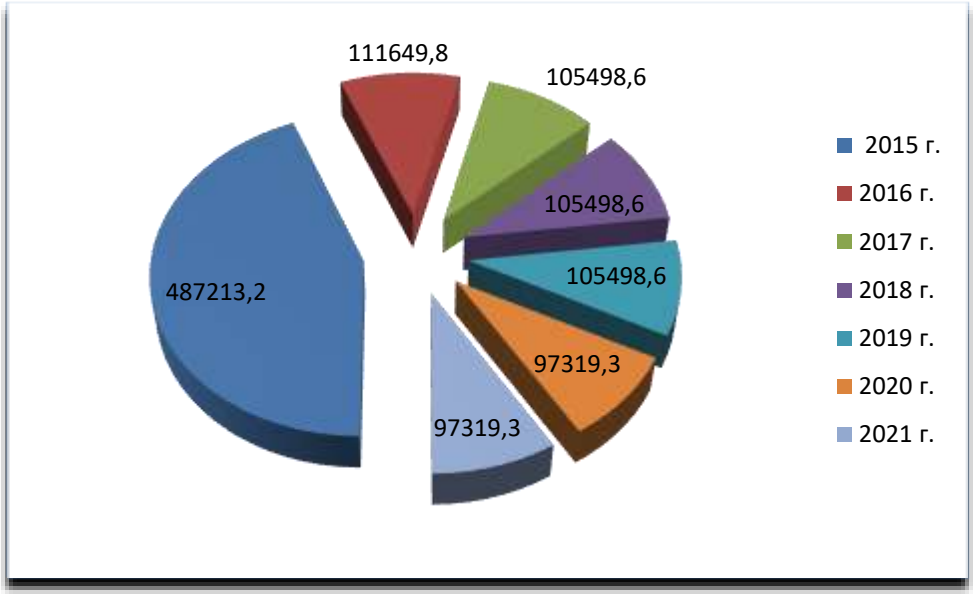


Рисунок 1 – Объем финансирования программы, тыс. руб. 2015 – 2021 гг.

На рисунке 1 прослеживается тенденция сокращения финансирования программы к ее завершению. Это можно обусловить тем, что на начальных этапах реализации программы был заложен основательный фундамент по средствам вливания капитала, который способствует стабильному развитию и достижению цели программы.

Реализация целевой программы измеряется в таких показателях как:

- Количество отдыхающих в крае или количество раз посещения мест отдыха;
- Количество гостей в коллективных средствах размещения;
- Объем инвестиций в основной капитал организаций занятых в сфере гостеприимства;
- Объем доходов от санаторно-курортной и туристской деятельности Краснодарского края, в том числе:
  - Объем доходов от платных туристских услуг, которые были оказаны непосредственно населению;
  - Объем доходов от платных услуг, оказываемых организациями, предоставляющими средства размещения населению;
  - Объем доходов от санаторно-оздоровительных услуг, оказанных населению;
- Площадь и количество номерного фонда коллективных средств размещения;
- Единовременная вместимость одной единицы средства размещения;
- Отчисления в бюджеты различных уровней от деятельности организация занятых в индустрии гостеприимства Краснодарского края;
- Участие в международных выставочных мероприятиях;
- Участие в российских выставочных мероприятиях;
- Количество средств размещения рекламных материалов, таких как:

радио, телевидение края;

- Количество печатных средств размещения рекламных материалов, таких как: билблрды, газеты, брошюры и далее;
- Количество интернет-ресурсов, используемых для продвижения санаторно-курортного и туристского потенциала Краснодарского края;
- Количество средств передвижения, которые используются в качестве рекламно-информационных инструментов;
- Количество международных и российских форумов, совещаний, конференций, конкурсов, семинаров и других мероприятий в области развития санаторно-курортного и туристского комплекса;
- Количество организованных и проведенных научных исследований и других. которые способствуют развитию санаторно-курортной и туристской сферы;
- Число разновидностей документации, которая разработана для создания условий массового отдыха жителей поселений и количество организаций обустройства мест массового отдыха населения и др.[7]

Таким образом, на основании проведенного анализа, можно отметить, что для достижения цели и задач изучаемой программы приложены совокупные усилия государственных и региональных органов. Результаты программы оцениваются значительным рядом показатели, которые, несомненно, будут свидетельствовать о ее успешности. Так же, благодаря, своевременной оценки и анализа программы вносятся корректировки необходимые для получения большего эффекта.

Как отмечалось ранее, стартовала целевая программа «Развитие санаторно-курортного и туристского комплекса Краснодарского края» в 2014 г. После ее запуска миновало 4 года соответственно, по прошествии этого времени были получены, определенны данные характеризующие качество реализации программы.

Полученные данные отражены на официальном сайте «Министерства курортов, туризма и олимпийского населения Краснодарского края». Министерство – специально уполномоченный орган, который создает благоприятные условия, обеспечивает меры по реализации, разрабатывает предложения по развитию курортов и туризма Краснодарского края.

На основании полученных данных Министерства курортов, туризма и олимпийского населения Краснодарского края был составлен рисунок 2 характеризующий, на сколько процентов в совокупности по каждому запланированному показателю была реализована целевая программа.

Исходя из данных представленных на рисунке 2, на сегодняшний день, можно сделать вывод, что с каждым годом реализация программы не только результативно реализуется, но и показывает эффективность в превышении плановых показатели с увеличивающейся динамикой роста. Так в 2014 г. процент реализации программы составил 99,21 %, что свидетельствует об успешном запуске программы. В последующие два года простуживается перевыполнение плана: в 2015 г. на 15,23 %, а в 2016 г. на 53,82 %.

Превышение запланированных результатах говорит об эффективной составляющей реализации программы.

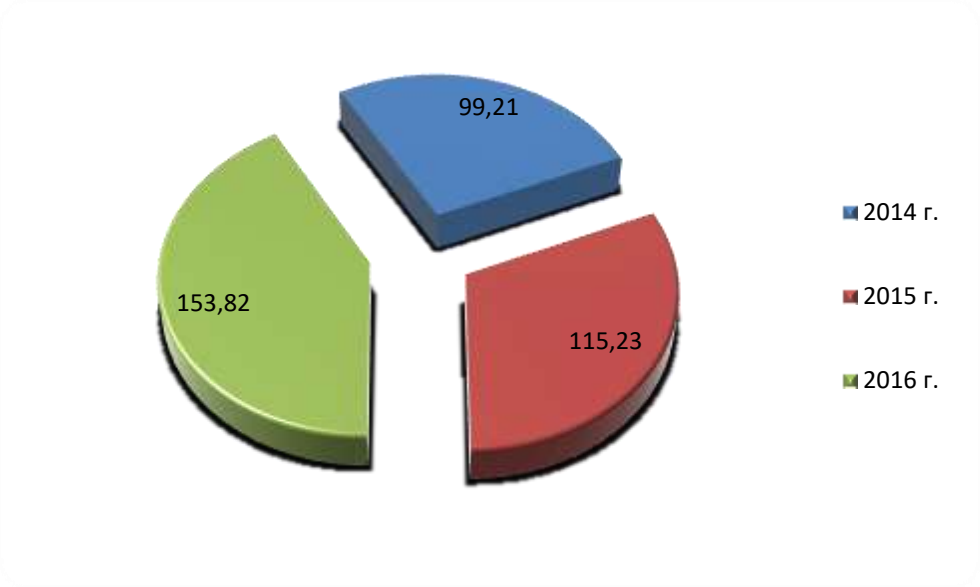


Рисунок 2 – Процент реализации плана программы, %. 2014 – 2016 гг.

Как известно, изучаемая программа запланирована до 2021 г., естественно в плановом периоде ожидается значительный прирост по всем показателям.

Таким образом, опираясь на данные проведенного анализа можно сделать вывод о том, что при достижении плана целевой программы Краснодарского края реализуется сама цель программы. Если опираться на данные реализованных лет, то существуют все шансы в достижении успеха. Достижение результата по целевой программе спроецирует эффект не только на заинтересованные стороны, но и на потенциальных потребителей.

Основной целью планирования является результативное достижение цели и обеспечение эффективного функционирования развития того на что направлено планирование.

Достижение цели программы повлияет не только на край, но и на качественную и экономическую составляющую России в целом. Это осуществляется за счет основных мероприятий государственной программы, таких как:

1) Финансовое обеспечение деятельности министерства курортов, туризма и олимпийского наследия Краснодарского края;

2) Предоставление субсидий государственному бюджетному учреждению Краснодарского края, созданному в целях создания благоприятных условий для развития туризма, повышения инвестиционной;

3) Развитие санаторно-курортного и туристского комплекса;

4) Создание горноклиматического курорта Лагонаки и объектов, обеспечивающих его функционирование и др.

Российская Федерация имеет высокий туристско-рекреационный потенциал. Ее территории обладает уникальными природными и рекреационными ресурсами, объектами национального, мирового,

культурного и исторического наследия. В России проходят важные экономические, культурные, общественные и спортивные события, такие как:

- присоединение Крыма и Севастополя в состав страны в качестве двух новых субъектов Федерации стало главным внутри- и внешнеполитическим событием;
- введение санкции в отношении определенных высокопоставленных политиков, ограничив им въезд и заблокировав собственность и активы;
- обесценивание рубля на фоне падения мировых цен на нефть;
- проведение XXII зимних Олимпийских игр в Сочи;
- гран-при России «Формулы-1»;
- кубок конфедераций 2017 (футбольный турнир среди национальных сборных, проводимый под эгидой ФИФА).

В независимости области происшествия события эффект от него распространяется на все жизненные сферы. Поэтому важно быстро адаптироваться в условиях нестабильности.

Способствовать к адаптации в сложившихся условиях помогут инновации в сфере туризма. Инновация в сфере туристических услуг может быть охарактеризована как: новая концепция сервиса, новые каналы связи с клиентами, новые системы распределения и технологические решения, которые чаще всего совместно изменяют предложение услуг на рынке, обновляют функции фирмы и требуют структурно новых организационных, технологических и человеческих возможностей фирмы. К инновациям в сфере туризма можно отнести:

- чемодан на колесиках;
- онлайн-бронирование;
- электронные билеты;
- сайты с отзывами путешественниками;
- онлайн-регистрация.

В связи с этим для большего эффекта от целевых программ можно добиться, выделив денежные средства на развитие инноваций в сфере туризма.

Помимо инноваций повысить уровень привлекательности для туристов можно благодаря облагораживанию курортных зон. На сегодняшний день облагораживанием курортных зон занимаются либо частники, либо проводят целенаправленные сборы с физических лиц за посещение территории. Это происходит, потому что денежных средств муниципалитетов не хватает на поддержание курортных зон. Учитывая эти факторы часть денежных средств финансируемых целевую программу можно направить на облагораживание курортных зон. Благодаря этому увеличится эффект от целевых программ.

Краснодарский край богат такими видами туризма и рекреации как:

- водный туризм;
- гастрономический;

- лыжный;
- деловой туризм;
- культурный;
- лечебно-оздоровительный;
- культурно-познавательный;
- сельский;
- событийный туризм;
- научный;
- спортивный и т.д.

Таким образом, существует возможность развивать практически все виды туризма.

Проведя анализ реализованных и потенциальных возможностей туристской индустрии России можно сделать вывод о том, что туристский потенциал страны используется далеко не в полной мере.

Главными факторами, которые препятствуют развитию конкурентоспособности РФ на международном рынке туристских услуг и, как следствие, сдерживающими ее туристский потенциал, являются:

– слабо развитая инфраструктура туристских объектов, что имеет негативное влияние для привлечения частных инвестиций в туристскую сферу;

– невысокий уровень развития туристской инфраструктуры (недостаточность, а в ряде регионов отсутствие средств размещения туристского класса и объектов досуга, неудовлетворительное состояние многих туристских объектов показа, отсутствие качественной придорожной инфраструктуры практически на всех автомагистралях страны);

– отсутствие возможности долгосрочного кредитования в условиях низкой обеспеченности, а так же наличие высоких процентных ставок;

– в результате отсутствия профессиональных кадров невысокое качество обслуживания;

– недостаточное предложение туристского продукта Российской Федерации на мировом и внутреннем туристских рынках.

Преодоление указанных недостатков становится возможным при активном участии государства, которое в настоящее время носит фрагментарный характер и не оказывает решающего влияния на позитивное изменение ситуации.

В ходе исследования было выявлено, что наиболее эффективным и действенным способом решения выявленных проблем и сформулированных задач в сфере туризма является применение механизмов государственно-частного партнерства и программно-целевого метода.

Реализация целевой программы позволит к концу 2021 года существенно повысить конкурентоспособность российского туристского рынка, в результате чего повысится уровень удовлетворенности российских и иностранных граждан в качественных туристских услугах.

Совокупный эффект от реализации мероприятий Программы можно рассматривать как сочетание имиджевого, экономического, бюджетного, социального и экологического эффектов.

Целевые показатели реализации Программы отражают экономическое значение, представляя количественное выражение качественных изменений в туристской отрасли, характеризующихся увеличением внутреннего и въездного туристских потоков за счет:

– создания новых туристских маршрутов и брендов, а также формирования современных востребованных туристских продуктов и расширения перечня туристских услуг;

– обеспечения доступности отдыха и рекреации для широких слоев населения и привлекательности путешествий по Российской Федерации для иностранных граждан;

– рекламных мероприятий некоммерческой направленности по продвижению туристских продуктов и курортно-рекреационных возможностей Российской Федерации на мировом и внутреннем туристских рынках.

Повышая качество предоставления туристских услуг за счет создания целевых программ положительный эффект распространяется не только на государственном уровне, но и на уровне каждого предприятия, имея дополнительным эффектом благоприятную тенденцию к улучшению финансового состояния.

Использованные источники:

1. Указ Президента Российской Федерации № 440 от 1 апреля 1996 г. «О концепции перехода Российской Федерации к устойчивому развитию». М., 1996 г.
2. Постановление Правительства РФ от 2 августа 2011 г. N 644 "О федеральной целевой программе "Развитие внутреннего и въездного туризма в Российской Федерации (2011 - 2018 годы)"
3. Государственная программа Краснодарского края "Развитие санаторно-курортного и туристского комплекса" на 2014 - 2017 годы.
4. Федеральная целевая программа «Развитие внутреннего и въездного туризма в Российской Федерации (2011 - 2018 годы)».
5. Беспалова Г. Е., Магомедов Ш. Ш., Управление качеством продукции: учебник, Дашков и Ко, 2012 г.
6. Воронин Г.П. Аудит качества гостиничных услуг/ Воронин Г.П.// Стандарты и качество: международный журнал для профессионалов стандартизации и управления качеством № 2, 2014 г.
7. Ильенкова С.Д., Ильенкова Н.Д., Мхитарян В.С. и др. Управление качеством / под ред. Ильенковой С.Д. - 2-е изд., перераб. И доп. - М.: «ЮНИТИ-ДАНА», 2008 г.
8. Сальникова Л. С. Репутация в российском бизнесе: учебное пособие/Л.С. Сальникова. – М.; Берлин: Директ-Медиа, 2016 г.
9. Темный Ю. В., Темная Л. Р. Экономика туризма: учебник/ Ю. В. Темный,

Л. Р. Темная. – М.: Финансы и статистика, 2014 г.
10. http://min.kurortkuban.ru/
11. https://rg.ru/
12. http://www.investkuban.ru/
13. https://krd.ru/

УДК 372.853

Савосина К. В.
студент 5 курса
факультет «педагогический»
Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова
научный руководитель: Гафнер С. Л., доктор физико–математических наук
профессор
Россия, г. Абакан

ФИЗИЧЕСКИЙ ЭКСПЕРИМЕНТ КАК СРЕДСТВО АКТИВИЗАЦИИ ПОЗНАВАТЕЛЬНОГО ИНТЕРЕСА У ОБУЧАЮЩИХСЯ НА УРОКАХ ФИЗИКИ

Аннотация. В статье рассматривается вопрос активизации познавательного интереса у обучающихся на уроках физики в общеобразовательных школах с помощью применения разнообразных видов физического эксперимента. Применение физического эксперимента на уроках физики позволяет сформировать у школьников устойчивый интерес к предмету. Рассмотренные примеры демонстрационных и фронтальных опытов, экспериментальных задач, можно демонстрировать ученикам при изучении темы «Звуковые волны», что приводит к заинтересованности учащихся и их стремлению к познанию.

Ключевые слова: физический эксперимент, познавательный интерес, активизация, звуковые волны.

Savosina K. V.
student
5 courses, faculty «pedagogical»
The Khakas State University
Russia, Abakan
Research supervisor: Gafner S. L.
Doctor of Physical and Mathematical Sciences, Professor

PHYSICAL EXPERIMENT AS A MEANS OF ACTIVEIZATION OF COGNITIVE INTEREST AT STUDENTS AT PHYSICS LEARNINGS

Annotation. The article deals with the activation of cognitive interest among students in physics classes in general schools by using various types of physical experiment. The use of physical experiment in physics lessons allows us to form stable interest in the subject for students. The considered examples of demonstration and frontal experiments, experimental tasks, can be demonstrated

to students when studying the topic "Sound waves", which leads to students' interest and their desire for knowledge.

Key words: physical experiment, cognitive interest, activation, sound waves.

Важнейшим фактором успешного формирования прочных знаний по физике, является развитие логического мышления и учебно – познавательного интереса обучающихся, которое достигается интеллектуальной и эмоциональной подготовкой учащихся к восприятию нового учебного материала.

Проблема формирования познавательного интереса к обучению представляет собой большую значимость. В своей книге Ян Амос Каменский «Великая Дидактика» писал: «Какое бы занятие ни начинать, нужно прежде всего возбудить у учеников серьезную любовь к нему, доказав превосходство этого предмета, его пользу, приятность и что только можно» [1].

Познавательный интерес – интегральное образование личности. Он как общий феномен интереса имеет сложнейшую структуру, которую составляют как отдельные психические процессы (интеллектуальные, эмоциональные, регулятивные), так и объективные и субъективные связи человека с миром, выраженные в отношениях.

В формирование познавательного интереса обучающихся можно выделить несколько этапов:

1. Любопытство – естественная реакция школьника на все неизвестное, интригующее и неожиданное. Любопытство, вызванное неожиданным результатом опыта, приковывает внимание детей, но не обнаруживает полного стремления к познанию.
2. Любознательность – на данной стадии ученики проявляют повышенный интерес. Задают учителю вопросы, участвуют в обсуждении результатов эксперимента, пытаются разобраться, понять изучаемое явление. Однако любознательность обычно не распространяется на изучение всего предмета. Материал другой темы, может оказаться для школьника скучным, и интерес к предмету быстро пропадет [2].

Поэтому главная задача учителя состоит в поддержании любознательности и в стремлении сформировать у обучающихся устойчивый интерес к предмету.

Физический эксперимент – это опытное изучение свойств материальных объектов и предметов. Физический эксперимент включает в себя: демонстрационные опыты, лабораторные работы, фронтальные работы, экспериментальные задачи, внеклассные эксперименты.

В качестве примера, рассмотрим тему «Звуковые волны». Она достаточно интересна школьникам и актуальна, так как непосредственно связана с окружающей нас средой и с влиянием на здоровье человека.

При изучении темы «Акустический резонанс» для более глубокого понимания, демонстрируется резонанс камертонов. Обучающиеся

наблюдают, что колебания одного камертона действуют через воздух с некоторой силой на второй камертон, заставляя его совершать вынужденные колебания. Обратим внимание, что если камертон 1 совершает гармоническое колебание, то сила, действующая на камертон 2, будет меняться по закону гармонического колебания с частотой камертона 1. Если частота силы та же, что и собственная частота камертона 2, то имеет место резонанс — камертон 2 сильно раскачивается [3].

При объяснении темы «Распространение звука» рекомендуется выполнить фронтальное задание. В нем нужно положить гибкую пластиковую или металлическую линейку на стол так, чтобы она примерно на три четверти выступала за край стола. Крепко прижав рукой один край линейки к столу. Другой рукой отогнуть свободный край линейки вниз и отпустить его. Послушать, какой звук при этом возникнет, и обратить внимание на то, как быстро колеблется свободный конец линейки. Обучающиеся с интересом наблюдают за результатом опыта и активно включаются в процесс обсуждения увиденного.

Активную познавательную деятельность школьники проявляют при решении экспериментальных задач. Они проводят мини – эксперименты и фиксируют его результаты. Это содействует формированию умений планировать свою деятельность, логически осмысливать условие задачи, формировать проблему, осуществлять самоконтроль, делать выводы и самостоятельно анализировать результаты.

Таким образом, на уроках физики активизировать познавательную деятельность обучающихся можно, используя физический эксперимент. Важно правильно подобрать эксперименты для учебной деятельности, которые формируют познавательный интерес, развивают мысленную активность, побуждают школьника к научным и практическим открытиям.

Использованные источники:

1. Коменский, Я.А. Великая дидактика / Ян Амос Коменский – М.: книга по требованию, 2012 г. – 212 с.
2. Зверева, Н.М. Активизация мышления учащихся на уроках физики / Н.М. Зверева. – М.: Просвещение, 1980 г. – 236 с.
3. Мансветова, Г.В. Физический эксперимент в школе: пособие для учителей / Г.П. Мансветова, В.Ф. Гудкова. – М.: Просвещение, 1981 г. – 192 с.

УДК 159.9

Салимова Ю. М.
студент 4 курса бакалавр, заочное отделение
Шакирова В. Г.
студент 4 курса бакалавр, заочное отделение
Казанский (Приволжский) федеральный университет
Россия, г. Елабуга

ФОРМИРОВАНИЕ САМОСТОЯТЕЛЬНОСТИ У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА

Аннотация: В статье проводится анализ формирования процесса самостоятельности у детей старшего дошкольного возраста.

Ключевые слова: дошкольный возраст, самостоятельность, формирование самостоятельности, уровни самостоятельности.

Salimova J. M.
4th year student of bachelor, distance learning Department
Kazan (Volga region) Federal University
Russia, Elabuga
Shakirova V. G.
4th year student of bachelor, distance learning Department
Kazan (Volga region) Federal University
Russia, Elabuga

THE FORMATION OF INDEPENDENCE OF CHILDREN AT THE UPPER END OF THE PRESCHOOL AGE RANGE

Annotation: the formation of the process of independence of children at the upper end of the preschool age range is analyzed in the article.

Key words: preschool age, independence, formation of independence, levels of independence.

Проблема организации у детей самостоятельности существовала и остаётся в педагогической науке одной из самых жизненных. Волевые качества личности показываются стержневой стороной характера человека, и их формированию должно быть уделено серьёзное внимание. Очень значительным волевым качеством, нужным для будущей деятельности ребёнка, является самостоятельность.

Воспитание самостоятельности у детей младшего дошкольного возраста — одна из важнейших задач родителей. Разные литературные источники по-разному интерпретируют самостоятельность. Этому уделялось внимание ещё в конце 19 века. В трудах К.Н. Вентцеля описывалось, насколько важно формирование самостоятельности для детей дошкольного возраста [1, с.15]. Отечественные педагоги на протяжении 20 века изучали самостоятельность ребёнка в связи с тем, чтобы обучать детей жизни. Исследователи считали развитие самостоятельности одним из важнейших принципов развития личности.

Согласно С.Л. Рубинштейну самостоятельность – это неотъемлемое качество целостной личности, которое объединяет рациональность, эмоциональность и волю в человеке [3, с. 72].

Самостоятельный человек способен действовать без внешней поддержки, он не поддаётся на принуждения и не нуждается в помощи. Самостоятельный человек действует независимо, имеет свои собственные суждения, проявляет инициативность и решителен в своих действиях.

Каждый ребёнок бессознательно стремится к самостоятельности. Свой первый шаг он делает от мамы. Но потом почему-то некоторые дети этой самостоятельности начинают бояться.

Самостоятельность старших дошкольников очень разнообразна. Дети проявляют ее как в игре. Тут они выбирают роли, организуют игровые сюжеты. В трудовой деятельности дети самостоятельно выбирают дело, которое им по душе.

Например, девочки любят подметать пол, прибирать игрушки. Мальчиков привлекают конструкторы, и они с удовольствием собирают различные постройки, а в конце игры прибирают кубики. Им под силу поставить на место стульчики. После обеда детки уже могут собрать свои тарелочки и унести их в моечную.

Чтобы развитие самостоятельности осуществлялось успешно, у ребят должны быть развиты на должном уровне критичность ума, логичность мышления, приобретены необходимые знания и умения для осуществления любой деятельности.

Формирование самостоятельности – это сложный процесс, имеющий свои определённые уровни (этапы, стадии). Исследователи выделяют [5, с.11]:

1 этап – возникновение первых элементарных проявлений самостоятельности в каком-либо виде деятельности или в определённых условиях;

2 этап – ее становление в отдельных видах деятельности;

3 этап – первоначальные проявления самостоятельности (перенос) в других, но сходных, однородных условиях;

4 этап – проявление самостоятельности как интегрального качества личности в новых условиях, в любой деятельности, творческое использование накопленного опыта самостоятельного действования.

Реально же ребёнок проявляет самостоятельность в следующих видах деятельности: игра, рисование, лепка, просмотр телепередач, рассматривание картинок в книге, уборка игрушек и т.д.

Развитие педагогической науки привело к тому, что статус ребёнка был в корне пересмотрен. И если раньше он воспринимался исключительно как зависимый член семьи, которого нужно воспитывать, не спрашивая его желания и мнения. Именно поэтому воспитанию самостоятельности не уделялось должного времени и внимания. По мере взросления ребёнка это неизбежно приводило ко многим трудностям. Требуя от ребёнка

способности к принятию решений, родители не давали ему в полной мере почувствовать свободу и проявить себя. Потому, что опыта принятия решений и поведения во многих ситуациях у него нет [4, с. 102].

Воспитание ребёнка по заранее, чёткоопределённым инструкциям, может быть, в какой-то мере удобно для родителей, но оно абсолютно неприемлемо для детей. И главным минусом такого подхода является то, что ребёнок полностью лишается самостоятельности, на долгие годы оставаясь инфантильным, неуверенным в себе и собственных возможностях [5, с. 12].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что формирование самостоятельности у детей дошкольного возраста - одна из важнейших задач современной системы образования.

Использованные источники:

1. Вентцель К.Н. Теория свободного воспитания и идеальный детский сад: учебное пособие / К.Н. Вентцель. – М.: Просвещение, 1995. – 337 с.
2. Рубинштейн С.Л. Основы общей психологии: учебное пособие / С.Л. Рубинштейн. – М.: Просвещение, 2017. – 357 с.
3. Чанчикова А.А. Педагогические условия формирования самостоятельности у детей дошкольного возраста в ДОУ / А.А. Чанчикова, О.В. Полетаева // Педагогический опыт: теория, методика, практика. -2015. - №1(2). - С. 253-255.
4. Чехонина О.И. Самостоятельная поисковая деятельность детей в образовательном процессе детского сада / О.И. Чехонина // Детский сад от А до Я. - 2016. - №2. - С. 101- 107.
5. Шкрабова И.Н. Индивидуальный подход в работе с детьми дошкольного возраста / И.Н. Шкрабова, А.И. Старцева // Научный альманах. -2015. - №12. – С. 10-15.

УДК 37.034(063)

Салихова А. А.
студент
факультет башкирской и тюркской филологии, БИС - 31
Стерлитамакский филиал
Башкирский государственный университет
научный руководитель: Аскарова Г. Б., к.пед.н.
доцент
Стерлитамакский филиал
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»
Россия, г. Стерлитамак

ЭСТЕТИЧЕСКОЕ ВОСПИТАНИЕ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ

Аннотация:

Данная статья посвящена исследованию особенностей эстетического воспитания младших школьников в условиях общеобразовательного учреждения. Эстетическое воспитание развивает эстетические качества и личность младших школьников. Изобразительное искусство, музыка, литература помогают развивать эстетические чувства детей. Школа является ведущим воспитательным институтом. Совместная деятельность педагогов, родителей и детей по эстетическому воспитанию может быть успешной при общей положительной настроенности на совместную работу.

Ключевые слова: эстетическое воспитание, младшие школьники, искусство.

Salikhova A. A.
Supervisor: candidate of pedagogical Sciences, associate Professor
Askarova G. B. Sterlitamak branch of Bashkir state University
Sterlitamak, Russia

AESTHETIC EDUCATION OF YOUNG SCHOOLBOYS

Annotation:

This article is devoted to the study of the peculiarities of aesthetic education of junior schoolchildren in the conditions of a general educational institution. Aesthetic education develops the aesthetic qualities and personality of junior schoolchildren. Fine arts, music, literature help develop the aesthetic feelings of children. The school is the leading educational institution. The joint activity of teachers, parents and children in aesthetic education can be successful with a general positive attitude toward teamwork.

Key words: aesthetic education, junior schoolchildren, art.

В условиях современности актуальной проблемой педагогики стал вопрос эстетического воспитания младших школьников. Известно, что к качеству воспитания учащихся педагогические требования постоянно растут, в связи с чем педагоги должны уметь отбирать для работы

оптимальные формы, методы, средства деятельности, которые в полной мере будут соответствовать содержанию эстетического воспитания.

Исследование специфики эстетического воспитания младших школьников представлено в научных публикациях А.А. Адаскиной, В.Т. Кальянова, О.В. Кременцовой, М. Мацкевича и других авторов.

С позиции М. Мацкевича, одной из главных задач современной школы – это развитие у детей чувства прекрасного, формирование высокого художественного вкуса, умения понимать произведения искусства и литературы, ценить богатство и красоту мира природы [4, с. 33].

Эстетическое воспитание занимает особенное место в системе школьного учебно-воспитательного процесса. Оно включает в себя развитие эстетических человеческих качеств и личности в целом. Термин «эстетическое воспитание» прямо связан с понятием эстетики (греч. aisthesis – «ощущение», «чувство») – философской науки о прекрасном. Сущность эстетического воспитания выражается в возможности организовать различную художественно-эстетическую деятельность учащихся. Данная деятельность направлена на формирование способности полноценно воспринимать, правильно понимать прекрасное в жизни и в сфере искусства, вырабатывать эстетические представления и понятия, вкусы и убеждения, развивать творческие задатки и дарования в области искусства [1, с. 10].

Искусство, выступая эффективным средством эстетического воспитания в условиях начальной школы, реализуется на занятиях художественного цикла, к которым относятся музыка, изобразительное искусство, литература). Педагогу настоятельно рекомендуется проводить тематические утренники и вечера, посвященные эстетическому воспитанию младших школьников. Также будут очень полезны экскурсии в парковой зоне, посещение краеведческого музея, проведение музыкальных и изобразительных конкурсов, выполнение разнообразных творческих домашних заданий.

Несомненно, младший школьный возраст – важный этап в развитии и воспитании личности. Основополагающую роль в эстетическом воспитании младших школьников играет семья. Чтобы сделать родителей союзниками, важно правильно организовать их эстетическое просвещение. Например, на родительских собраниях можно систематически проводить беседы с родителями на эстетико-педагогические темы: «В семье талантливый ребенок», «Эстетика поведения и быта школьников», «Эстетика семейных отношений» и др.

Педагогу целесообразно приглашать на родительские собрания преподавателей ритмики, рисования, музыки, деятелей искусства и культуры. Так, учитель изобразительного искусства предложит родителям методику организации в домашних условиях детской изобразительной деятельности без обилия расходных материалов. Дома на стене можно прикрепить листы ватмана для изобразительной деятельности ребенка. Учитель музыки поделится на собрании с родителями тем, как дома

организовать «Музыкальную гостиную» [2, с. 43].

Замечательной формой совместной работы класса и родителей станет выставка «Мир наших увлечений». Члены семьи представят свои коллекции марок или значков, монет или открыток, а также продукцию самодеятельного художественного творчества: вышивку, чеканку, вязание, макраме и т.п.

Ценным в системе эстетического воспитания учащихся, имеющих талант и способности к художественному творчеству, является организация классных кружков силами родителей. Популярен является театр кукол, в представлениях которого можно использовать целый комплекс художественных средств.

Таким образом, эффективность эстетико-воспитательной работы с младшими школьниками зависит от единства действий педагогов и родителей. Система эстетического воспитания учит видеть прекрасное вокруг себя в окружающей действительности. И школьный педагог, и родители младшего школьника должны быть заинтересованы в раскрытии его лучших качеств.

Использованные источники:

1. Адаскина, А.А. Особенности проявления эстетического отношения при восприятии действительности // Вопросы психологии. – 2008. – № 6. – С. 9-12.
2. Кальянов, В.Т. Эстетическая подготовка учителя в школе. – М.: Наука, 2007. – 219 с.
3. Кременцова, О.В. Об эстетической сущности педагогической деятельности // Советская педагогика. – 2007. – № 6. – С. 35-38.
4. Мацкевич, М. Войди в мир искусства: программа эстетического воспитания // Школьное воспитание. – 2008. – № 4. – С. 33-36

УДК 316.62

Сальникова А.В.
студент 5 курса
факультет «Психолого-педагогический»
Крымский Инженерно-Педагогический Университет
научный руководитель: Хаирова С.И., к.психолог.н.
доцент, преподаватель
кафедра психологии КИПУ
Россия, г. Симферополь

ОСОБЕННОСТИ НОРМАТИВНОГО ПОВЕДЕНИЯ В ПОДРОСТКОВОМ ВОЗРАСТЕ

Аннотация: В статье рассматриваются особенности подросткового возраста и влияние этих особенностей на нормативное поведение. Раскрываются отдельные факторы которые могут отрицательно влиять на поведение подростка.

Ключевые слова: нормативное поведение, подростковый возраст, подростки.

Salnikova A.V.
student
5 year, Faculty of Psychological and Pedagogical
Crimean Engineering-Pedagogical University
Russia, Simferopol
Supervisor: Khairova SI.
candidate of psychology. Sci., Associate Professor, lecturer of the Department of Psychology of CEPU

FEATURES OF NORMATIVE BEHAVIOR IN ADOLESCENCE

Annotation: The article considers the peculiarities of adolescence and the influence of these features on normative behavior. Some factors that can negatively influence the behavior of the adolescent are revealed.

Key words: normative behavior, adolescence, adolescents.

В наше время проблема изучения нормативного поведения в подростковом возрасте занимает значимое место среди исследований. Существует немало работ посвященных отклонениям в поведении личности. В основе которых стоит предупреждение отклоняющегося поведения. Цель данной статьи – это исследовать особенности и факторы нормативного поведения. В соответствии с целью можно определить основные задачи статьи:

1. Дать определение понятию нормативное поведение.
2. Раскрыть проблему нормативности.
3. Определить факторы, влияющие на нормативное поведение.

Подростковый период - особый этап в жизни каждого человека. Время, когда родители часто теряют контакт со своими детьми.

Термин «нормативность» часто встречается в исследованиях психологов и деятелей схожего профиля (Е. А. Лукашева, Э. Г. Липатов, О. В. Лысун, А. К. Пащенко и др.).

Е. А. Лукашева считает нормативность формой взаимодействия людей и объективно необходимых связей[6].

Во время подросткового возраста ребенок завоевывает новую позицию, позицию «взрослого». Подросток только начинает ощущать себя взрослым и старается показать себя им. Родители в этот период в какой-то степени теряют свой авторитет. Ребенок все чаще обращает свое внимание на то, что о нем думают друзья. Одной из главных потребностей в этот период становится общение со сверстниками, принятие в компанию и место которое он в ней занимает. Принадлежность к группе дает подростку чувство общности.

В своих работах Дж. Хоманс, М. И. Бобнева, В. Д. Плахов и другие авторы раскрывают проблему «нормативности», исследуя вопросы «что является нормой?», «как человек осваивает эту норму?», «как построить поведение характеризующее норму?».

В. Д. Плахов считал, что норма – это специфическое социальное качество, которое выделено из реальных отношений, существующих в общественном сознании [7].

Определить и дать четкие границы понятию «социальная норма» пытались и в отечественной, и в зарубежной литературе (Н.И. Сидоренко, Н.Е. Веракса, М.И. Бобнева, Э. Дюркгейм, Т. Парсонс и др.).

В словаре психологических терминов «социальная норма» трактуется как образец поведения, общепризнанное правило, стандарт деятельности, обеспечивающий упорядоченность, устойчивость и стабильность социального взаимодействия индивидов и групп [3].

В обществе социальные нормы принято использовать в качестве обоснования осуществляемых решений и выборов, вариантов поведения.

Чтоб подробнее разобраться в этом понятии нужно рассмотреть факторы, которые влияют на нормативное поведение в период подросткового возраста.

Одним из основных факторов является семейное воспитание и влияние оказанное в условиях школьной среды. Ведь именно в семейном кругу ребенок впервые узнает, что хорошо, а что плохо и впервые приобретает какие-либо ценности. В подростковом возрасте высоко ценится справедливость учителя, который может в доступной форме представить школьный материал, интересно подать информацию, что сделает уроки продуктивными. [4]

Важную роль играют личностные факторы. Особенности характера и темперамента подростка, его ценностные ориентиры и акцентуации личности также играют важную роль. И можно сказать, что если родители и учителя будут строить систему воспитания подростка основываясь на его особенностях, то это только поможет и поддержит подростка в трудный

период.

Также на нормативное поведение в подростковом возрасте влияет социальный фактор. Особенности пребывания подростка в обществе, его принятие этим обществом. Доказательность этого могут подтвердить слова А.Н. Леонтьева: «Проблема самосознания личности не сводится к знанию человека о самом себе, самосознание – это осознание себя в системе общественных отношений» [5, с. 228].

В исследовании нормативного типа подростков особое место имеет проблема изучения ценностных ориентаций. Важные предпосылки развития в подростковом возрасте – это выбор и осмысление ценностей, оценка своих действий [2, 57].

На ценностные ориентации подростков могут оказывать влияние отношения в семье, уровень жизни, отсутствие в семье одного из родителей.

Можно сделать некоторые выводы. Подростковый возраст – это один из наиболее важных этапов в жизни каждого человека. Большое влияние на нормативное поведение в подростковом возрасте имеют семейное и школьное воспитание, личностные и социальные факторы.В сложный период переходного возраста подросткам свойственно закрываться от всего мира, держать все переживания в себе. Однако, на самом деле, в этот период подросток нуждается в поддержке и понимании.

Нормативность в поведении подростка играет большую роль в процессе его жизнедеятельности. Влияет на построение отношений в группе, на ученическую деятельность и в целом на развитие личности.

Использованные источники:

1. Выготский Л. С. Психология развития ребенка – М.: Издательство Смысл, 2006
2. Кокоева Р.Т. Развитие нравственного сознания молодежи средствами этно- культуры: Монография. – Владикавказ, 2009. – 183 с.
3. Кондратьев М.Ю., Ильин В.А. Азбука социального психолога-практика. М.: ПЕР СЭ, 2007. 464 с.
4. Лысун О.В. Нормативность сознания как условие и ресурс развития цивилизации: Автореф. дис. … канд. филос. наук. Хабаровск, 2006. 23 с.
5. Леонтьев А.Н. Деятельность, сознание, личность. М.: Политиздат, 1975. 304 с
6. Лукашева Е. А. Человек, право, цивилизации. Нормативно-ценностное измерение. М.: Норма, 2009. 384 с.
7. Плахов В. Д. Социальные нормы: философские ос новы общей теории. М., 1985.

УДК 368.01

Самохвалова К.А.
студент 4 курса
факультет «Экономики и менеджмента»
Шаповалова В.В.
студент 4 курса
факультет «Экономики и менеджмента»
Юго-Западный государственный университет
Россия, г. Курск

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ ОРГАНИЗАЦИИ ПРИ ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ (НА ПРИМЕРЕ ОАО «ЭЛЕКТРОАГРЕГАТ»)

Аннотация

В данной статье рассматривается повышение эффективности управления персоналом организации при обеспечении экономической безопасности организации. В качестве повышения эффективности использования трудовых ресурсов при обеспечении экономической безопасности организации являются направления в : повышении производительности труда; сокращении потерь рабочего времени; рациональности организации труда и производства; материальной заинтересованности работников; подготовке кадров на предприятии; социальном развитии трудового коллектива.

Так как производительность труда является одним из главных показателей при обеспечении экономической безопасность организации.

Ключевые слова: трудовые ресурсы, внутренняя среда предприятия , внешняя среда предприятия ,производительность труда.

Samokhvalova K.A.
Student
4 course, faculty of "Economics and management"
South-West state University
Russia, Kursk
Shapovalova V.V.
Student
4 course, faculty of "Economics and management"
South-West state University
Russia, Kursk

IMPROVING THE EFFICIENCY OF PERSONNEL MANAGEMENT OF THE ORGANIZATION WHILE ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF THE ORGANIZATION (FOR EXAMPLE, OAO " ELEKTROAGREGAT»)

Annotation

This article discusses the improvement of the efficiency of personnel management of the organization while ensuring the economic security of the organization. As increase of efficiency of use of labor resources at ensuring economic safety of the organization are directions in : increase of labor productivity; reduction of losses of working hours; rationality of the organization of labor and production; material interest of workers; training of personnel at the enterprise; social development of labor collective.

Since labor productivity is one of the main indicators in ensuring the economic security of the organization.

Key words: labor resources, ,labor productivity.

От обеспеченности предприятия трудовыми ресурсами и эффективности их использования зависят объём и своевременность выполнения всех работ, эффективность использования оборудования и как результат – объём реализации продукции, валовой доход, прибыль и ряд других экономических показателей.

Трудовые ресурсы являются первой производительной силой общественного производства, а производительность труда - определяющий критерий социально-экономического развития общества в целом.

Важнейшим этапом построения структуры управления является формирование состава её подсистем. При достаточно обособленных в пространственном и административном отношениях функциональных сферах организации возможен вариант представленный на рисунке 1.

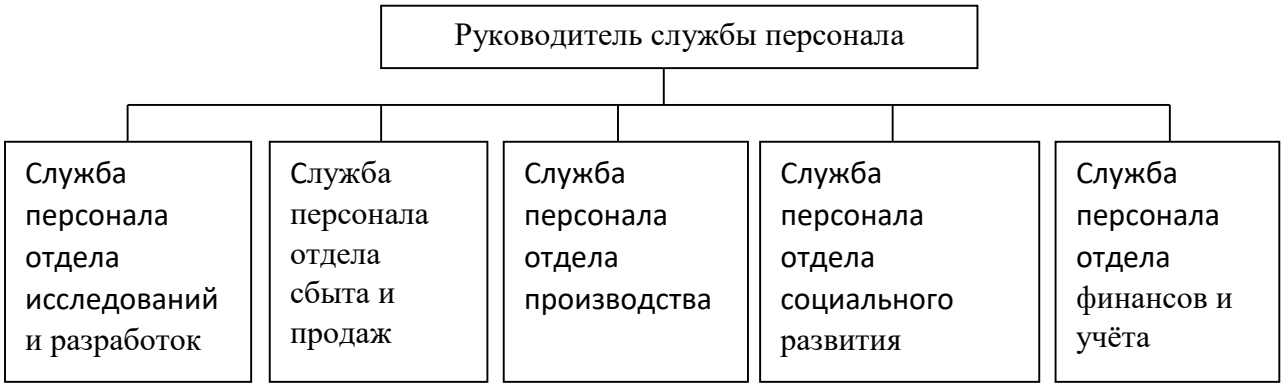


Рисунок 1 Схема оргструктуры системы УП, ориентированная на обслуживание функциональных сфер организации

При продуктовом типе построения оргструктуры возможен вариант, представленный на рисунке 2.



Рисунок 2 Схема оргструктуры системы управления персоналом при продуктовой структуре

Следует отметить, что само наличие централизованной службы управления персоналом определяется степенью юридической и административной самостоятельности продуктовых дивизионов.

ОАО «Электроагрегат» – промышленное предприятие, специализирующееся на выпуске передвижных и стационарных источников энергоснабжения. Это производство является основным направлением деятельности предприятия, также предприятие выпускает товары народного потребления. ОАО «Электроагрегат» имеет самостоятельный баланс, расчетный, валютный счета. Высшим органом акционерного общества является общее собрание акционеров.

Все работники, занятые на постоянной, сезонной и временной работе представляют собой трудовые ресурсы предприятия или его персонал. В соответствии с общероссийским классификатором профессий персонал ОАО «Электроагрегат» делится на две основные группы: рабочие, служащие

К рабочим относятся лица, преимущественно занятые в процессе создания товарной продукции (операторы технологических линий, производственные рабочие), поддержанием в рабочем состоянии машин и механизмов (слесарь, электрик и др.), поддержанием чистоты в производственных помещениях (уборщики и др.)

В группе служащих выделяются следующие категории:

- руководители - работники, занимающие должности руководителей предприятия и их структурных подразделений ;
- специалисты - работники занятые инженерно-техническими, экономическими и другими работами;
- служащие - работники, осуществляющие подготовку и оформление документации, учет и контроль;

В таблице 1 отражены динамика состава и структуры кадров ОАО «Электроагрегат» по категориям за 2016-2017 годы (показатели на конец года).

Таблица 1 - Состав и структура кадров ОАО «Электроагрегат»

Категории персонала	2015 г.		2016 г.		2017 г.		Темп роста, %	
	чел.	уд.вес, %	чел.	уд.вес, %	чел.	уд.вес, %	2017 г. к 2016 г.	2017 г. к 2015 г.
руководители	38	12,1	38	11,9	34	11,3	99,6	89,0
специалисты	32	10,1	33	10,3	33	10,8	103,3	98,3
служащие	7	2,3	9	2,9	8	3,2	127,7	85,9
рабочие	239	75,5	240	74,9	226	74,7	100,5	94,2
Всего:	317	100	321	100	301	100	101,3	93,8

Общая численность работников предприятия в 2017 году увеличилась на 4 человека или на 1,3% по сравнению с предыдущим годом, при этом численность руководителей осталась на прежнем уровне – 38 человек, численность специалистов увеличилась на 1 человека или на 3,3%, численность служащих выросла на 2 человека или на 27,7%, численность рабочих увеличилась на 1 человека или на 0,5%.

В 2017 году общая численность работников предприятия снизилась на 20 человек. При этом наибольшее снижение численности рабочих – на 5,8%, что вызвано снижением объемов производства. Численность специалистов осталась на уровне 2017 года. Численность руководителей снижена на 4 человека . Численность служащих снизилась на 1 человека или на 14,1%. При этом наибольший рост по служащим – на 29,4%. Увеличение численности рабочих на 211 человек или на 14,5% является положительной тенденцией, поскольку это свидетельствует о расширении производственной деятельности предприятия. В результате изменения состава персонала изменяется и его структура. Так доля руководителей ежегодно снижается с 12,1% в 2016 г. до 11,9% в 2017 г. и до 11,3% в 2017 г. Удельный вес специалистов растет с 10,1% в 2016 г. до 10,3% в 2017 г. и до 10,8% в 2017 г.

Также увеличивается доля служащих с 2,3% в 2016 г. до 2,9% в 2017 г. и до 3,2% в 2017 г. Доля рабочих в составе персонала предприятия снижается в динамике с 75,5% в 2016 г. до 74,9% в 2017 г. и до 74,7% в 2017г.

Диаграммы на рисунках 1 и 2 свидетельствуют об увеличении в ОАО «Электроагрегат» доли работников наиболее трудоспособного возраста (от 30 до 40 лет) с 20% до 31,6%, и при этом снижается доля рабочих 50-60 лет с 36,4% до 28,2% и старше 60 лет – с 3,3% до 1,7%.

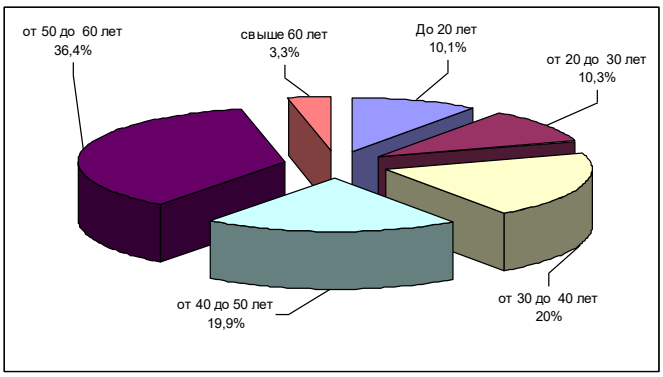


Рисунок 2 Структура работников ОАО «Электроагрегат» по возрастному признаку, по состоянию на 1.01.2017 г.

Увеличивается доля работников ОАО «Электроагрегат», имеющих среднее профессиональное образование с 12,5% до 12,6% и доля работников с высшим профессиональным образованием с 14,7% до 14,9%. В то же время снижается доля работников со средним или полным общим образованием с 72,8% до 72,5% (рисунок 2).

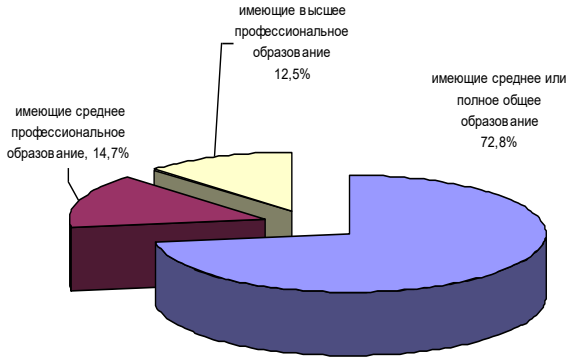


Рисунок 2 Структура работников ОАО «Электроагрегат» по уровню образования, по состоянию на 1.01.2017 г.

Положительной тенденцией является увеличение в составе работников доли работников со стажем работы свыше 20 лет с 19,1% до 20,8%.

Из данных таблицы, можно сделать вывод о том, что в ОАО «Электроагрегат» происходит повышение качества трудового потенциала работников предприятия.

Для характеристики движения рабочей силы в ОАО «Электроагрегат» рассчитаем и проанализируем динамику следующих показателей:

- коэффициент оборота по приему работников (Кпр) рассчитывается как отношение количества принятого персонала на работу к среднесписочной численности персонала.

- коэффициент оборота по выбытию (Кв) рассчитывается как отношение количества уволившихся работников к среднесписочной численности персонала.

- коэффициент текучести кадров (Ктк) рассчитывается как отношение количества уволившихся работников по собственному желанию и за

нарушение трудовой дисциплины к среднесписочной численности персонала.

- коэффициент постоянства состава персонала предприятия (Кп) рассчитывается как отношение числа работников, проработавших весь год, к среднесписочной численность персонала предприятия.

Расчет вышеназванных коэффициентов по ОАО «Электроагрегат» представлен в таблице 2.

Таблица 2 - Показатели движения рабочей силы в ОАО «Электроагрегат»

Наименование показателя	2015 г.	2016 г	2017 г.	2017 г. в % к 2016 г.	2017 г. в % к 2015 г.
Численность работников на начало года, чел.	326	317	321	97,2	101,3
Принято работников, чел.	85	96	67	112,9	69,8
Выбыло работников всего, чел:	94	92	87	97,9	94,6
в т.ч. в связи с сокращением численности	10	8	9	80,0	112,5
по собственному желанию	84	78	78	92,9	100,0
Численность работников на конец года, чел.	317	321	301	101,3	93,8
Среднесписочная численность работников, чел.	322	319	311	99,2	97,5
Коэффициент оборота по приему работников	0,26	0,30	0,22	113,8	71,6
Коэффициент оборота по выбытию работников	0,29	0,29	0,28	98,6	97,0
Коэффициент текучести кадров	0,26	0,24	0,25	93,6	102,6
Коэффициент постоянства кадров	0,87	0,89	0,89	101,9	100

Показатели в таблице 2 свидетельствуют о том, что в ОАО «Электроагрегат» коэффициент оборота по приему увеличился с 0,26 в 2016 г. до 0,3 в 2017 г., а затем снизился до 0,22 в 2017 г. Коэффициент оборота по выбытию работников сократился с 0,29 в 2016-2017 годах до 0,28 в 2017 г. Коэффициент текучести кадров снизился с 0,26 в 2016 г. до 0,24 в 2017 г., а затем вырос до 0,25 в 2017 г. Коэффициент постоянства кадров увеличивается с 0,87 в 2016 г. до 0,89 в 2017-2017 годах. Снижение текучести объясняется ростом средней заработной платы по предприятию, усилением мероприятий по социальной защите работников.

Динамика фонда заработной платы ОАО «Электроагрегат» приведена в таблице 7.и

неправильна, ставит перед собой правовой вопрос, к которому сводится сущность спора.

Препарировав таким путем дело, надо уяснить для себя, в-третьих, к

какому из основных видов гражданских прав относится спор, подлежащий разрешению в суде. А для этого надо, прежде всего, установить, подлежат ли применению нормы гражданского кодекса или предметом спора являются отношения трудовые, земельные, семейные и т.д.

В-четвертых, надо решить вопрос, к какому из институтов гражданского права относится спор, т. е. установить правовую квалификацию спора.

Таблица 7 - Динамика фонда заработной платы ОАО «Электроагрегат»

Показатель	Год		
	2015	2016	2017
Фонд заработной платы, млн руб.	237,3	278,5	347,4
Цепные темпы роста фонда заработной платы, %	100,0	117,3	124,8
Базисные темпы роста фонда заработной платы, %	100,0	117,3	149,1
Уровень фонда заработной платы, %	7,2	9,6	9,7

Общая сумма фонда заработной платы ОАО «Электроагрегат» в отчетном году по сравнению с предшествующим периодом возросла на 7,5 % и составила 347,4 млн. руб. Наблюдается превышение темпов роста фонда заработной платы по сравнению с темпами роста товарооборота. Также, имеет место тенденция повышения уровня фонда заработной платы.

Таблица 8- Структура источников образования фонда заработной платы ОАО «Электроагрегат»

Показатель	Год					
	2015		2016		2017	
	сумма	удельный вес,%	сумма	удельный вес,	сумма	удельный вес, %
Фонд зарплаты, всего, млн. руб.	237,3	100,0	278,5	100,0	347,4	100,0
В том числе:						
выплаты, включаемые в издержки, млн. руб.	216.4	91,2	205,8	73,9	330	95,0
выплаты из чистой прибыли, млн. руб.	20,9	8,8	72,7	26,1	1	5,0

Следует отметить, что большая часть фонда заработной платы формируется за счет выплат, относимых на издержки производства и обращения.

По итогам данной статьи можно сделать вывод о том, что одной из важнейших проблем является построение и совершенствование системы управления персоналом организации. При всём многообразии подходов к решению этой проблемы невозможно определить универсальные методы и приёмы построения, т.к. каждая организация имеет свои индивидуальные особенности. В данной курсовой работе были изложены теоретические основы системы управления персоналом, которые чрезвычайно многообразны и содержательны.

Основу для построения эффективной системы управления персоналом должна дать работа кадровой службы, значение которой в последнее время всё возрастает. Кадровое подразделение становиться центром кадровой политики. Современное планирование и развитие производства уже не может обходиться без эффективной работы кадровых служб.

УДК: 005.4

Сапунов А.В., к.э.н.
доцент
Маглюк А.В.
студент 4 курса
факультет Менеджмента
Академия ИМСИТ
Россия, г. Краснодар

ПРИМЕНЕНИЕ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ ПРИ РЕШЕНИИ ПРОБЛЕМЫ СТАРТАПОВ

Аннотация: В последние годы популярность стартапов значительно увеличилась. Статья посвящена проблеме их выживаемости. Рассматриваются основные проблемы, которые возникают у начинающих предпринимателей. Проводится анализ каждой выявленной проблемы и даются рекомендации по их решению.

Ключевые слова: Стратегическое планирование, зарубежный опыт, стартап, предпринимательство, успех предприятия.

Sapunov A.V., PhD in Economics, associate professor
The Academy IMSIT
Russia, Krasnodar
Maglyuk A.V.
Student
4th year, Management faculty
The Academy IMSIT
Russia, Krasnodar

APPLICATION OF STRATEGIC PLANNING FOR THE SOLUTION OF THE PROBLEM OF START-UP

Annotation: In recent years, the popularity of start-ups has increased significantly. The article is devoted to the problem of their survival. The main problems that beginner entrepreneurs face are discussed. Each problem is analyzed and recommendations are given for their solution.

Keywords: Strategic planning, foreign experience, start-up, entrepreneurship, enterprise success.

Стартáп (от англ. startup company, startup, букв. «стартующий») — компания с короткой историей операционной деятельности. Фактически, так называются компании, имеющие в качестве основной идеи – введение

нового продукта или услуги на существующий рынок. Некоторые основатели стартапов сразу откровенно говорят о желании прямо зарабатывать на этом виде деятельности. Некоторые, однако, ставят на первое место не выручку – а именно получение известности как основатель удачного стартапа.

Молодые энтузиасты зачастую пребывают в уверенности, что именно их продукт «разорвет» рынок и будет пользоваться огромной популярностью. Однако статистика, зачастую, говорит об обратном. Умирают 92% запущенных стартапов, 74% интернет-стартапов закрываются из-за преждевременного масштабирования, переоценив свои силы и раздув штат компании в несколько раз. Половина стартапов закрываются в течение первых пяти лет, и это характерно для всех секторов.

Что же приводит к таким низким показателям выживаемости стартапов? На самом деле – причин много, но в целом можно выделить определенные просчеты при выработке стратегии будущего предприятия. Для того, чтобы убедиться в этом, проанализируем основные факторы, ведущие к падению стартапа.

Идея и бизнес-модель – Многие идеи стартапов звучат многообещающе, но их бизнес-модель либо не дает возможности масштабироваться, либо требует для этого невероятные подвижки на существующем рынке. Например, стартап с нечеткой целевой аудиторией, с плохо проанализированным потенциальным спросом – скорее всего обречен. Для облегчения наших подсчетов представим, что у компании действительно сильная идея, ее исполнение тоже оказалось на хорошем уровне, у стартапа не появились более сильные и более смышленые конкуренты до запуска, но могут появиться в будущем, — тогда «отрежем» условные 50% от вероятности успеха.

Рынок - Допустим, предприниматели переоценивают размер своего целевого рынка, не понимают на нем расстановки сил и механизмов входа на него, не учитывают необходимости законодательных изменений для распространения придуманной стартапом инновации. Опять же, все эти частые ошибки сводят вероятность успеха компании к нулю. Но мы снова будем верить в качественную проработку оценки рынка нашим стартапом: рынок есть, предприниматели его знают. Вместе с тем, показатели спроса на рынке и появление и развитие конкурентов все равно сложно спрогнозировать на старте, так что придется ополовинить шансы стартапа на «взлет».

Основатели – вполне вероятно, что у них не окажется опыта работы, нацеленной на конкретные результаты (особенно это возможно в том случае, когда человек уходит из работы по найму ради работы «на себя»), а также не окажется серьезных личных и командных достижений, да и в целом окажется дефицит лидерских качеств и понимания психологии людей. Кроме того, дополнительный риск появляется в ситуации, когда основатель – один человек. По статистике, почти 60% успешных стартапов основаны как

минимум двумя партнерами. Допустим, у нас два партнера, которые дружили до основания проекта, но не работали вместе. На первый взгляд, оба умные, порядочные и способные договориться парни. Однако, риски конфликтов, ухода одного из партнеров из проекта, или банальной некомпетентности начинающих предпринимателей все равно остаются. Снова придется вычесть половину от оставшихся шансов.

Команда – тут особенностей очень много - часто молодые руководители не любят, чтобы кто-то в коллективе имел собственное мнение, не дают хорошим профессионалам расти или нанимают слабых специалистов, чтобы выделяться на их фоне. После подписания сделки с инвестором могут начаться проблемы – замены людей на ключевых должностях, увольнения и заявления «по собственному желанию». Все это отвлекает непосредственно от самого бизнеса и разработок. Вместо работы команда начинает заниматься выяснением отношений, обнажаются конфликты и проект может намертво встать. Командный фактор содержит в себе большие риски, поэтому делим оставшиеся 12% успеха пополам, остается 6%.

Инвесторы – с одной стороны, стартапы, которые решили не привлекать внешнего финансирования, избегают целую группу рисков, однако, для некоторых проектов, отказ от денег инвестора может быть критическим. Кроме того, у инвестора могут быть различные цели – как всесторонне поддерживать проект, так и сделать условия инвестирования максимально выгодными для себя, загнав команду практически в каббалу. Все это – новые риски. От того, как и с кем договорятся основатели проекта – зависит, превратятся ли оставшиеся 6% успеха в ноль, или же нет. Читая новости о том, что перспективный стартап получил огромное финансирование, всегда стоит задумываться, на каких условиях это произошло, не стоит приравнивать получение инвестиций как коммерческий успех компании в бизнесе. Поэтому мы отсекаем еще половину шансов на успех.

Итак, в итоге мы получаем 3% вероятности успеха в базовом сценарии для типичного стартапа. Однако, при этом стоит помнить, что шансы могут стать нулевыми на любом из перечисленных этапов, как на старте, так и по пути. К этому стоит добавить различные форс-мажоры, особенности страны, изменения на рынке, личные проблемы ключевых людей в проекте.

И все же, попробуем выделить именно факторы, на которые можно оказать влияние через стратегическое планирование в рамках реализации проекта и представим, какие действия могут помочь избежать этих проблем.

Общая цель стратегического планирования при реализации проекта – сделать свой стартап максимально крепким, разработать краткосрочный план подробных пошаговых действий и общий долгосрочный план, продумать ответные реакции на внешние и внутренние изменения, и альтернативные пути решения проблем. Для конкретности – представим типичный стартап – проект в сфере IT (разработка нового сервиса),

основанный двумя приятелями (не работавшими до этого вместе).

Можно объединить идею, бизнес-модель и анализ рынка в один этап – предварительную подготовку. На этом этапе необходимо максимально четко и хладнокровно оценить предлагаемую идею, представить реальную целевую аудиторию и оценить необходимость этого сервиса для нее (насколько это реально необходимо), а также инновационность (насколько это уникально, есть ли похожие проекты). Нужно хорошо изучить рынок, чтобы выявить текущих и потенциальных конкурентов. Таким образом, перед тем, как приступить непосредственно к реализации проекта, нужно понять, кому и зачем он будет нужен, а также – кто может составить конкуренцию на рынке в перспективе.

Факторы основателей и команды можно объединить в этап формирования персонала. В нашем примере необходимо начать непосредственно с партнеров-основателей, определить ключевую роль каждого из них в самом проекте, чтобы в последствии, не возникало противоречий в действиях, и можно было анализировать ошибки, а не сбрасывать их друг на друга. Команду необходимо подбирать также обдуманно, не занимать ключевые должности приятелями, которые не смогут выполнять свои функции и доставят множество проблем стартапу. Также среди простых специалистов проекта должно быть четкое разграничение обязанностей, каждый должен понимать идеи и суть проекта, знать свои задачи, иначе, получив финансирование есть риск просто впасть в застой, решив, что теперь все проблемы уже решены.

Инвестиции – последний выделенный нами фактор. Здесь (особенно на этапе переговоров) основателям следует проявить большое количество своих качеств и не терять голову. Как уже упоминалось, не все инвесторы следуют цели раскрутить компанию, некоторые специально создают невыгодные для основателя условия с целью «подсадить» проект на крючок. Именно поэтому, если основатель – идейный (а практически все, кто задумывается о стартапах, движимы идеей «перевернуть мир»), он может потерять голову из-за денег и не обратить внимания на условия сделки, впоследствии обнаружив себя не в лучшем положении. Однако, в то же время – отказаться от инвестора – довольно серьезный шаг, поэтому основателю нужно все же продавливать свои интересы в соответствии со стратегией компании. Если же приходит осознание, что инвестор не подходит для проекта – лучше все же отказаться от его участия, и поискать другого.

Конечно, эти рекомендации довольно условны и недостаточно конкретны, но дают примерное понимание необходимости формирования стратегии при основании стартапа. Действия вслепую в этом случае приведут к краху проекта, личным (а возможно, и финансовым) проблемам и прочим неприятным последствиям. Вспомним, что рынок может оказаться не готов к продукту или сервису, поэтому нельзя не учесть фактор времени и то, что в одной точке должны сойтись многие технологические тренды и глобальные тенденции в изменении привычек потребления. Повысить

шансы на успех может только реальный опыт предпринимателей, эффективность бизнеса, налаженные связи, настрой, готовность вести дела до конца и не опускать руки. Но такие случаи все-таки редки — «дебютантов» на стартап-рынке намного больше немногих по-настоящему успешных серийных предпринимателей.

Читая в следующий раз об 1% стартапов, добравшихся до больших объемов продаж и принесших инвесторам высокий возврат инвестиций, не удивляйтесь — цифра закономерна. Но без предпринимателей и венчурных капиталистов не было бы мира, каким мы знаем его сегодня, и влияние этих людей в экономике, все более ориентированной на инновации и эффективность, только возрастает.

Использованные источники:

1. Startup Genome - Startup Genome Report Extra on Premature Scaling - https://s3.amazonaws.com/startupcompass-public/StartupGenomeReport2_Why_Startups_Fail_v2.pdf
2. Sage – Survey report 2015 State of the Startup - https://www.sage.com/na/~/media/site/sagena/responsive/docs/startup/report
3.Сапунов А.В., Приходченко Ю.Н. Стратегическое планирование регионального развития, Приоритетные направления развития образования и науки, Сборник материалов Международной научно-практической конференции, Чебоксары 2017, С. 217-220.

УДК 332.4

Сапунов А.В., к.э.н.
доцент
Скляренко А.А.
студент 4 курса
факультет «Менеджмент»
Академия Маркетинга и Социально-Информационных технологий - ИМСИТ
Российская Федерация, г. Краснодар

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ РЕГИОНАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ КРЫМ)

Аннотация: в данной статье изучены основные цели современной государственной региональная политики в России. А также рассмотрено применение стратегического планирования на примере нового субъекта Российской Федерации – Республики Крым.

Ключевые слова: стратегическое планирование, региональная политика, экономическое развитие, стратегия.

Sapunov A.V.
associate professor, Candidate of Economic Sciences
Academy of Marketing and Social and Information technologies - IMSIT
Krasnodar, Russian Federation
Sklyarenko A.A.
student
4 course, faculty "Management"
Academy of Marketing and Social and Information technologies - IMSIT
Krasnodar, Russian Federation

STRATEGIC PLANNING AS THE TOOL OF REGIONAL POLICY (ON THE EXAMPLE OF THE REPUBLIC OF CRIMEA)

Summary: in this article main objectives modern state regional politicians in Russia are studied. And also application of strategic planning on the example of the new territorial subject of the Russian Federation – the Republic of Crimea is considered.

Keywords: strategic planning, regional policy, economic development, strategy.

Россия переживает сегодня момент трансформации социальных и хозяйственных отношений, отличительной чертой которого является резкое снижение роли государства в регулировании экономических процессов, противостояние между федеральным Центром и субъектами Федерации, ослабление внутрироссийских экономических связей, а результатом - возрастание асимметрии территориального социально-экономического развития и нарушение целостности национального экономического

пространства [1].

Эти явления в сочетании с огромными масштабами территории и уникальным разнообразием природно-климатических, геополитических, этно-конфессиональных и геополитических условий делают необходимость разработки эффективной региональной политики императивом национального развития.

Модель устойчивого стратегического развития региона может быть наиболее эффективно реализована в рамках подхода к исследованиям региона как адаптивной, самоорганизующейся слабоструктурированной социально-экономической системы [8].

Региональная (социально-экономическая) политика государства – сфера деятельности по управлению политическим, экономическим, социальным и экологическим развитием страны и отражающая как взаимоотношения между государством и регионами, так и регионов между собой.

Цели региональной экономической политики Правительства России носят долговременный характер и связаны со стратегическими направлениями социально-экономического развития страны. Главными целями региональной экономической политики Правительства России являются:

– укрепление экономического единства страны на основе принципов федерализма, местного самоуправления и общероссийского рынка;

– повышение уровня и качества жизни населения, обеспечение примерно равных условий социального развития во всех регионах России;

– всемерное использование региональных факторов и благоприятных предпосылок для формирования в регионах эффективной социально-ориентированной экономики.

В сложившейся ситуации, когда, большая часть субъектов Федерации не в состоянии выйти из кризиса собственными средствами, значимость разработки и последовательного осуществления региональной политики становится одним из решающих моментов сохранения целостности, экономической и политической независимости государства. Наиболее действенным на данном этапе инструментом управления экономическим развитием региона является стратегическое планирование. Главный вопрос, на который отвечает стратегический план регионального развития сегодня, – это как выйти из кризиса, повысить уровень благосостояния жителей и заложить прочные основы для его дальнейшего повышения. Приоритет отдается цели всех преобразований – созданию условий, обеспечивающих достойные уровень и качество жизни человека [2].

Стратегический план социально-экономического развития региона – это индуктивный документ, который позволяет администрации региона и региональному сообществу действовать совместно. Это – документ не исключительно администрации, а в большей мере всех субъектов процесса регионального развития, включая экономических агентов и участников

политического процесса [7].

Комплексные программы социально-экономического развития, которые составляют основу стратегического управления регионами разрабатываются с целью достижения максимального взаимодействия, интеграционного сближения регионов, концентрации их ресурсов на решении общенациональных задач, на практике зачастую подменяют стратегическое управление регионом, когда только их наличие уже связывают с полным комплексом функций стратегического управления [9].

Рассмотрим стратегическое планирование на примере нового субъекта Российской Федерации – Республики Крым. Стратегия экономического и социального развития Республики Крым до 2020 года (далее – Стратегия) разработана Советом Министров Республики Крым. Необходимость разработки Стратегии вызвана отрицательными тенденциями социально-экономического развития Республики Крым, прогнозируемым снижением его социальной эффективности, неэффективностью территориальной структуры экономики, углублением диспропорций между территориями полуострова и, в целом, низкой конкурентоспособностью экономики Республики Крым. Несмотря на значительный природный, экономический, научный и кадровый потенциал, Республика Крым входит в число регионов с относительно невысоким уровнем регионального производства и высокой территориальной неравномерностью развития.

Стратегия определяет пути преодоления кризисных тенденций и отставания в социально-экономическом развитии Республики Крым с перспективой преобразования в территорию комфортного проживания и успешного ведения бизнеса [4].

Стратегия обосновывает стратегические приоритеты социально-экономического развития полуострова на основе анализа современных тенденций, выявления проблем и угроз развитию Республики Крым; определяет цели, задачи и инструменты их реализации, определяет этапы реализации.

Стратегия учитывает внутрирегиональную специализацию территорий полуострова и направлена на преодоление чрезмерного разрыва между территориями путем активизации точек роста в менее развитых регионах, формирования интегрированных экономических структур на кластерной основе.

Вследствие реализации Стратегии к 2020 г. ожидается увеличение валового регионального продукта республики в 1,8 раза по сравнению с 2010 годом, производительности труда – в 1,8 раза, заработной платы наемных работников – в 2,4 раза, инвестиций в основной капитал – в 3,8 раза [3].

Принятие Стратегии экономического и социального развития Республики Крым на 2014-2020 годы позволяет достичь существенного улучшения инвестиционного климата в регионе, повышения эффективности государственной политики регионального развития, действенной координации усилий отраслевых министерств и ведомств, местного

самоуправления территорий республики [5].

Одним из наиболее весомых преимуществ Крыма является его геополитическое и геоэкономическое положение, которое возлагает на республику ответственную миссию представительства РФ в Черноморском регионе. Крым расположен на пересечении дорог между Европой и Азией: важные железнодорожные и автомобильные магистрали, морские порты и аэропорты обуславливают выгодные условия для внешнеэкономического сотрудничества Республики Крым с соседними странами. Существенным фактором региональной конкурентоспособности крымской экономики является естественно-культурный комплекс Крыма: уникальное географическое положение (длина береговой линии составляет 1120 км, из них пляжи – 517 км), разнообразный ландшафт (Крымские горы), благоприятный климат, богатство природного потенциала (Черное и Азовское моря, водные, лесные ресурсы), историко-культурный потенциал (общее количество архитектурно-исторических и культурных памятников в Крыму составляет около 11500 объектов), рекреационный потенциал (100 месторождений минеральных вод, 22 месторождения лечебных грязей).

Внутрирегиональная экономическая специализация Республики Крым определяется спецификой размещения продуктивных сил полуострова, в пределах чего выделяются следующие специализированные субрегионы:

– рекреационные субрегионы (г. Ялта, г. Алушта, г. Евпатория, г. Саки – около 50 % рекреационных учреждений Крыма, 60 % койко-мест, около 75 % оздоровленных на территории республики граждан);

– сельскохозяйственные субрегионы (Красногвардейский, Джанкойский, Симферопольский районы – 62 % произведенной сельхозпродукции Республики);

– промышленные субрегионы (г. Симферополь, г. Красноперекопск, г. Армянск, г. Керчь – совокупно свыше 60 % объема промышленной продукции Крыма и около 80 % экспорта товаров и услуг);

– транспортные центры (железнодорожные – г. Джанкой, г. Симферополь, г. Феодосия, г. Керчь; автомобильные – г. Красноперекопск, г. Джанкой, г. Симферополь, г. Керчь; воздушные – г. Джанкой, г. Симферополь, г. Керчь; морские – г. Черноморское, г. Евпатория, г. Ялта, г. Феодосия, г. Керчь).

Стратегической целью развития Республики Крым является достижение устойчивого роста уровня и качества жизни крымчан на основе сбалансированной социально-экономической системы инновационного типа, гарантирующей экологическую безопасность, динамичное развитие экономики и реализацию стратегических интересов РФ в Черноморском регионе.

Использованные источники:

1. Абдулатипов Р. Г. Федерализация России и взаимосвязь региональной и национальной политики / Этнополит. Вестник. – 2005. – №1. – С. 5-21.

2. Анализ тенденций развития регионов России: типология регионов,

выводы и предложения / Программа Европейского союза Тасис / Ред. Лавров А. М., Кашин В. К. – М, 2006.
3. Бачило И. А., Гренбэк В. Г. Проблемные регионы ресурсного типа – объекты государственного регулирования / Изв. РАН – 2004. – № 5. – С. 24-29.
4. Бойко И. В. Экономическая реформа и стратегия регионального развития / Вести Дальневосточного отделения РАН – 2003. – № 1. С. 3-12.
5. Вардомский Л. Региональная политика: проблемы и противоречия / Власть-2014. - № 11. – С. 41-46.
6. Гершкович Б. Я. Регион и его интересы / Вестник Пятигорского гос. лингв. ун-та, 2006. № 1. – С. 66-75.
7. Сапунов А.В., Приходченко Ю.Н. Стратегическое планирование регионального развития//Сборник материалов международной научно-практической конференции, Чебоксары – 2017, С 217-220.
8. Сапунов А.В. Основные направления адаптации региональных экономических систем//Вестник ИМСИТ. -№ 3-4, Краснодар-2011, С 15-16.
9. Сапунов А.В., Сапунова Т.А. Перспективы развития стратегического управления региональными социально-экономическими системами в условиях кризисной экономики//Вестник ИМСИТ. -№ 1-2, Краснодар-2012, С 5.

УДК 33.339

Сапунов А.В., к.э.н.
доцент
Гордейчик Ю.А.
студент
Академия Маркетинга и Социально-Информационных технологий
Россия, г. Краснодар

УМСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ: СУТЬ, КОНСТРУКЦИЯ И ФУНКЦИИ

Аннотация: в статье рассматриваются трудности, связанные с определением, структурой, качествами и функциями умственного капитала. Проводится анализ ведущих теоретических подходов зарубежных и отечественных учёных к категории интеллектуального капитала.

Ключевые слова: умственный капитал, функции, теория, предприятие, практика, структуризация.

Sapunov V.A., candidate of economic Sciences, associate Professor
Academy of Marketing and socially-information technologies
Krasnodar, Russia
Gordeychik Y.A.
student
Academy of Marketing and socially-information technologies
Krasnodar, Russia

Abstract: The article deals with the difficulties associated with the definition, structure, qualities and functions of mental capital. The analysis of leading theoretical approaches of foreign and domestic scientists to the category of intellectual capital is carried out.

Keywords: mental capital, functions, theory, enterprise, practice, structuring.

В сегодняшнем информацион обществе умственный капитал по праву подтверждают главным ресурс... фирм, потому что его присутствие и применение – это база работы каждых финансовых субъектов, умственный капитал содействует действенному функционированию, как сотрудника, так и фирмы. Смысл интеллектуального капитала растёт с каждым днём все более и более, например как прогрессивная экономика содержит в приоритете умственную работу индивидов.

«Умственный запас» признаётся в качестве почвы общественного становления общества, вследствие этого, проблема воздействия умственного капитала влияет на итоги работы финансовых субъектов – это очень важная проблема в данный момент.

Действенное и рациональное внедрение умственного капитала определяет весомую дилемму выявления предоставленной категории. Данный вопрос в прогрессивной экономике ориентируется как раз из

нерешённых как в России, так и за рубежом.

К цели предоставленной работы относится хороший анализ теоретических раскладов к определению термина «интеллектуальный капитал», анализ структуры умственного капитала и обсуждение его функций. К задачам предоставленной статьи следует отнести изучение раскладов всевозможных учёных к структуризации интеллектуального капитала, исследование симптомов умственного капитала как философско-экономической категории, выявление совокупных качеств интеллектуального капитала.

Появление термина «интеллектуальный капитал» в зарубежной литературе можно отметить в конце 1960-х годов. В первый раз его употребил в 1969 году экономист Д.Гэлбрейт в послании к М.Калецки.

К русским создателям, которые промышляли вопросами умственной принадлежности и интеллектуального капитала, относятся Багов В.П., Багриновский К.А., Гапоненко А.Л., Епихина Г.М.

Изучая мнения «интеллектуальный капитал», предлагаемые западными и русскими учёными, нужно выделить недоступность какой-нибудь унификации. Разнообразные расклады к умственному состоянию признают явность исследовательских расхождений во взорах на его суть. Общий вывод заключён в том, собственно что познание – это базисный элемент умственного капитала в большинстве трактовок предоставленного мнения.

Обобщая всё, возможно выделить: главные составляющие умственного капитала в общем виде состоят из неявных умственных ресурсов и очевидных умственных фондов.

Еще надо отметить кое-какие важные моменты:

1) в структуре умственного капитала очевидные познания считаются наименьшей долей по сопоставлению с неявными знаниями;

2) вероятна фиксация величины умственного капитала только на уровне очевидных познаний, вследствие этого одна из начальных задач предпринимательской организации – это модификация неявных познаний в очевидные.

Между весомых важных симптомов интеллектуального капитала в качестве философско-экономической категории возможно отметить:

– Совокупность людского, клиентского и структурного капитала;
– Основа на умственных свойствах людей;
– Свойство скопления.

Функции умственного капитала:

– Информационная;
– Познавательно-гносеологическая;
– Преобразовательная;
– Научно-исследовательская.

Таким образом, интеллектуальный капитал, включает в себя совокупность различных компонентов и их элементов, которые не только

формируют новые продукты интеллектуального труда, но развивают, и совершенствуют их, качественно преобразовывая окружающую действительность.

Рассматриваемый ресурс представляет собой многоэлементный фактор производства, для обозначения структурных частей которого используется большое количество терминов (интеллектуальный капитал, человеческий капитал, интеллектуальные ресурсы, интеллектуальные активы).

Для решения проблемы трактовки интеллектуального капитала необходимо объединение усилий представителей различных наук (философии, юриспруденции, экономической теории, бухгалтерского учета).

Для решения данной проблемы в настоящее время особое внимание исследователи уделяют созданию философско-экономической (экономической), концепции интеллектуального капитала, пытаются рассмотреть интеллектуальный капитал с различных сторон с учетом его многоаспектности.

Анализ теории и реальной практики показывает, что позиции российских и зарубежных исследователей во многом совпадают. Безусловно, опыт зарубежных коллег позволит отечественной науке создать теорию интеллектуального капитала применительно к уровню развития экономики в нашей стране.

Данный расклад – более плодотворный, потому что трёхкомпонентная конструкция содействует учёту наружных и внутренних моментов становления субъектов экономики, выделению характеристик прогноза интеллектуального капитала.

Структуризация умственного капитала уже в этот момент содействует выявлению вероятных и более действенных разновидностей его применения, которые дают возможность качественно преобразовывать находящуюся вокруг среду.

Этим образом, умственным капиталом считается довольно трудный и разнородный по собственному составу, степени воздействия на итоги работы людей и нраву применения ресурсов хозяйствования.

Использованные источники:

1. Багов, В.П. Управление интеллектуальным капиталом: учеб. Пособие / В.П. Багов, Е.Н. Селезнёв, В.С. Ступаков. – М.: ИД «Камерон», 2016.
2. Комаров С.В., Мухаметшин А.И. Понятие, структура и взаимодействие элементов интеллектуального капитала // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Экономика и менеджмент. 2015. – №3 (Том 7).
3. Леонтьев, Б.Б. Цена интеллекта. Интеллектуальный капитал в российском бизнесе / Б.Б. Леонтьев. – М.: Изд. центр «Акционер», 2016.
4. Просвирина, И.И. Интеллектуальный капитал: новый взгляд на нематериальные активы / И.И. Просвирина // Финансовый менеджмент. – 2017. – № 4.
5. Свейби, К.Е. Теория фирмы, основанная на знаниях / К.Е. Свейби //

Интеллектуальный капитал. – 2015. – Т. 2. – №4. Стюарт, Т.А. Интеллектуальный капитал. Новый источник богатства организации / Т.А. Стюарт. – М.: Поколение, 2017.

УДК: 338.2

Сапунова Т.А., к.э.н.
доцент
Маглюк А.В.
студент 4 курса
факультет Менеджмента
Академия ИМСИТ
Россия, г. Краснодар

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРОГРАММ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ

Аннотация: в статье происходит анализ эффективности государственных программ поддержки малого и среднего предпринимательства. В качестве субъекта выступает Краснодарский край и его соответствующая программа. Рассматривается рейтинговая система оценки муниципалитетов по поддержке предпринимательства. Производится расчет динамики изменения количества субъектов малого и среднего бизнеса.

Ключевые слова: малый бизнес, средний бизнес, государственная поддержка.

Sapunova T.A., PhD in Economics, associate professor
The Academy IMSIT
Russia, Krasnodar
Maglyuk A.V.
Student
4th year, Management faculty
The Academy IMSIT
Russia, Krasnodar

FORECASTING EFFICIENCY OF IMPLEMENTATION OF STATE SUPPORT PROGRAMS OF SMALL AND MEDIUM ENTREPRENEURSHIP IN KRASNODAR REGION

Annotation: The article analyzes the effectiveness of state programs supporting small and medium-sized businesses. As a subject, the Krasnodar Territory and its corresponding program stand. The rating system for assessing municipalities in support of entrepreneurship is considered. The dynamics of changes in the number of small and medium-sized businesses is calculated.

Key words: small business, medium business, state support.

В настоящее время в Российской Федерации правительство предпринимает определенные действия, чтобы сформировать у населения положительное отношение к предпринимательской деятельности, причем не только как к источнику удовлетворения потребностей, но и как к возможному жизненному пути. Для поддержания экономики регионов осуществляется поддержка малого и среднего предпринимательства на всех уровнях. Для начинающих бизнесменов существуют определенные льготы, налоговые каникулы, отсрочки проверок, государственные субсидии и т.д.

Для объединения всех методов поддержки предпринимательства государством реализуются программы поддержки малого и среднего бизнеса. Такой инструмент доступен и понятен для конечного потребителя, любой обратившийся предприниматель получит доходчивое разъяснение условий субсидирования.

Для реализации программы на региональном уровне осуществляется комплексный контроль, позволяющий выполнять все задачи согласованно и своевременно, а также обеспечивающий финансирование и полноту реализации решений [4].

В Краснодарском крае в рамках программы «Экономическое развитие и инновационная экономика» действует подпрограмма «Государственная поддержка малого и среднего предпринимательства в Краснодарском крае на 2014-2018 годы». Упор в ней сделан на финансовую поддержку предпринимательства в регионе, в частности возмещение часть затрат по лизинговым платежам и первому лизинговому взносу. Подпрограмма содержит 13 основных мероприятий по следующим направлениям: развитие системы финансовой поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства; поддержка муниципальных программ развития субъектов малого и среднего предпринимательства; информационная, правовая, консультационная поддержка и подготовка кадров для малого и среднего предпринимательства. Основная задача - увеличение доли участия субъектов малого и среднего предпринимательства в общем обороте хозяйствующих субъектов Краснодарского края [5].

Общий объем финансирования подпрограммы за счет средств краевого бюджета составляет 900883,1 тыс. рублей, в том числе: 2014 год – 144061,8 тыс. рублей; 2015 год – 153606,3 тыс. рублей; 2016 год – 189055,0 тыс. рублей; 2017 год – 202205,0 тыс. рублей; 2018 год – 211955,0 тыс. рублей [5].

Для реализации такой крупной подпрограммы используется программный метод решения задач, который содержит целый комплекс последовательных действий с последующей оценкой результата. Основные преимущества такого метода:

- Комплексный подход к решению проблемы.
- Распределение полномочий и ответственности. В рамках подпрограммы они четко распределяются, что позволяет в целом повысить эффективность выполнения подпрограммы.
- Наличия Координатора, который в целях повышения

эффективности координирует решение проблем.

- Обозначен механизм и объем финансирования подпрограммных мероприятий, что обеспечивает полноту и своевременность их оплаты.

Анализируя содержание реализуемых программ можно сделать вывод, что государственная поддержка направлена на финансовую сторону предпринимательства, но сама бизнес-среда практически не задействуется. Для существования начинающих предпринимателей нужно не только помогать им деньгами, но и упрощать существование как бизнесмена, к таким рекомендуемым действиям можно отнести:

- Обновление юридической стороны ведения бизнеса под изменяющиеся реалии.
- Создание системы экономической безопасности предпринимательства.
- Информационно-консультационная поддержка
- Развитие инфраструктурных объектов бизнес среды
- Развитие государственно-частного партнерства

Одним из решений по развитию бизнеса в Краснодарском крае в 2018 году стало введение рейтинговой системы. Она была введена департаментом инвестиций и развития МСП (малого и среднего предпринимательства) Краснодарского края по поручению губернатора Вениамина Кондратьева. [3]

Ключевые критерии рейтинга определяют качество работы органов местного самоуправления Краснодарского края в сфере поддержки малого и среднего бизнеса, а также формирования благоприятного инвестиционного климата. Анализ показателей максимально объективен для всех без исключения муниципальных районов и городских округов.

Рейтинг состоит из 18 показателей. Из них 7 — характеризуют результаты информирования субъектов МСП о мерах государственной поддержки, а также показывают уровень обеспеченности предпринимателей кредитными ресурсами. Еще 5 отражают исполнение органами местного самоуправления полномочий в области осуществления муниципальных программ развития МСП и оказания имущественной поддержки данной категории бизнеса.

Из остальных 6 — три являются целевыми индикаторами федеральной стратегии развития МСП до 2030 года, два отражают уровень прогнозирования в рамках индикативного планирования, один демонстрирует участие субъектов малого предпринимательства в муниципальных закупках.

Власти уверены, что теперь муниципальные образования будут более активны в поддержке МСП, ведь помимо очевидного отображения лидеров, внимание будет также уделяться образованиям, находящимся в хвосте.

Также, рейтинг отображает процент бюджета, выделенный на реализацию программ развития МСП в районах. И здесь появляются проблемы, поскольку максимальный процент, зафиксированный в Новопокровском районе – 1%, а минимальный в Тихорецком – 0,05% [3].

Очевидно, что этих средств недостаточно для полноценной поддержки бизнеса.

В целом, программный метод положительно влияет на динамику развития региона в долгосрочной перспективе. Для того, чтобы спрогнозировать динамику развития малого бизнеса в Краснодарском крае, мы обратимся к уже имеющимся данным по количеству зарегистрированных предприятий малого и среднего бизнеса в Краснодарском крае [1,2]. Мы рассмотрим микро-предприятия (численность до 15 человек, доход до 120 млн. руб.), малые предприятия (численность 16-100 человек, доход до 800 млн. руб.), средние предприятия (численность 101-250 человек, доход до 2 млрд. руб.). Рассмотрим период с 01.08.2016 по 01.01.2018 и спрогнозируем динамику развития.

Таблица 1 – динамика изменения численности предприятий МСП за период 01.08.2016-10.02.2018гг

	01.08.2016	10.02.2017	10.08.2017	10.02.2018
Микро-предприятия	258242	266966	260571	272606
Малые предприятия	8207	8283	8235	8294
Средние предприятия	643	647	678	685

По этим данным видно, что наблюдается положительная динамика, однако месячные колебания мешают нашему прогнозу, поэтому, для упрощения мы будем проводить экстраполяцию с контрольным числом 10 февраля до 2022 года.

Чтобы правильно высчитать динамику через экстраполяцию – нам необходимо установить среднее изменение количества предприятий и суммировать его к каждому контрольному периоду. Разумеется, этот способ несовершенен, так как мы получаем всего лишь приближенные значения, но в этом и особенность данного метода прогнозирования.

Таблица 2 – Прогнозирование изменения количества предприятия МСП в Краснодарском крае до 2022 года (метод экстраполяции)

	10.02.2017	10.02.2018	10.02.2019	10.02.2020	10.02.2021	10.02.2022
Микро-предприятия	266966	272606	278246	283886	289526	295166
Малые предприятия	8207	8235	8263	8291	8319	8347
Средние предприятия	643	678	713	748	783	818

На данный момент, государственные программы поддержки МСП не совершенны, в частности, программа, действующая в Краснодарском крае, предлагает возмещение части потраченных средств предпринимателям, однако на наш взгляд, практическая помощь в виде информационно-

консультационной поддержки бизнесменам, а также улучшении условии их взаимодействия с государством также бы очень помогло улучшить обстановку. Люди не всегда могут установить контакт с государством, чтобы узнать об этой самой финансовой поддержке. А когда человек видит слабую поддержку от государства – увеличиваются риски ухода в теневую экономику. Особенно, когда максимальный процент, выделяемый из бюджета муниципалитета на поддержку – 1%. Безусловно, количество предприятий МСП будет увеличиваться, что приведет к повышению доходов бюджета от налогов. Однако, все-таки стоит учесть, что нужно делать более благоприятную атмосферу для роста малого и среднего бизнеса в Краснодарском крае [6].

Использованные источники:

1. Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства – URL: https://rmsp.nalog.ru/statistics.html
2. Ресурсный центр малого предпринимательства – URL: https://rcsme.ru/ru/statistics
3. ЮГTIMES/ Рейтинг по развитию бизнеса на Кубани позволит оценить экономическую ситуацию – URL: http://yugtimes.com/news/31608/
4. Сапунов А.В. Основные направления адаптации региональных экономических систем. Вестник ИМСИТ. 2011. №3-4. С.15
5. Сапунова Т.А., Михай С.С. Развитие малого бизнеса в Российской федерации. Технологии XXI века: проблемы и перспективы развития. Сборник статей международной научно-практической конференции. 2016. С. 141-143.
6. Сапунова Т.А., Петрушина А.А. Оценка социально-экономического развития Краснодарского края. Экономическое развитие общества в современных кризисных условиях. Сборник статей Международной научно-практической конференции. В 3-х частях. 2017. С. 63-68.

УДК 33.332

Сапунова Т.А., к.э.н.
доцент, преподаватель
Белаш В.Е.
студент
Академия маркетинга и социально-информационных технологий-ИМСИТ
Россия, г. Краснодар

ТЕРРИТОРИАЛЬНОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

Аннотация: Проблемам территориального планирования уделяется большое внимание в законодательстве, как нашей страны, так и в других государствах. Важно учитывать не только с точки зрения социально-экономического развития, но и с позиции обеспечения территориальной целостности и национальной безопасности.

Ключевые слова: Территориальное планирование, регион, организация территории, инфраструктура, муниципальное образование, государство, население, стратегия развития.

Sapunova T. A.
candidate of economic Sciences, associate Professor teacher Academy of marketing
and social and information technologies-IMSIT
Krasnodar, Russia
Belash V. E.
student
Academy of marketing
and social and information technologies-IMSIT
Krasnodar, Russia

TERRITORIAL PLANNING IN RUSSIA AND FOR THE MIDTERM EXPERIENCE

Abstract: the problems of territorial planning are given great attention in the legislation of our country and in other countries. It is important to take into account not only from the point of view of socio-economic development, but also from the point of view of ensuring territorial integrity and national security.

Key words: territorial planning, region, territory organization, infrastructure, municipality, state, population, development strategy.

Ведущей задачей территориального планирования и организации считается налаживание отношений территориальной принадлежности и прав её реализации (аренды, дарения, купли - продажи, наследования), создание критерий для действенного применения земляных участков. Во многих экономически развитых государствах Евро Союза, США, Канаде, Стране восходящего солнца, Китае и иных государствах с высокой плотностью

населения в последние десятилетия увеличивается государственное влияние на земляной строй и регулирование земельных отношений, это считается беспристрастным ходом и выражается в целенаправленном управлении земляными ресурсами на всех уровнях: страны, региона, муниципалитета.

Территориальное планирование — выражается в теории и практике более здравой организации земли и размещения в ее границах производственных компаний, коммуникаций и пространств расселения с всеохватывающим учетом его финансовых, географических, архитектурно-строительных и инженерно-строительных моментов и критерий [1]. Впрочем, различают территориальное планирование как процесс проектирования, разработки схемы земель и как сплошное название развивающейся области познаний, включающей методологические и методические почвы территориального планирования.

Общее территориальное планирование включает в себя территории с учетом социально - экологических необходимостей: промышленного изготовления, сельского хозяйства, коммунальных, транспортных, рекреационных, экологических и иных геосистем. Территориальное планирование проводится на ценностях стойкого ее становления и, подключает территориальное экологическое планирование, т. е. планирование экологической инфраструктуры [6]. Процесс территориального проектирования исполняется работой муниципальных органов, юридических и физических лиц по проектированию территориальных объектов всех значений — от государственного до локального. Это делается для здравой организации земли, действенного становления производительных сил, заключения общественных и экологических задач. Обхватывает целый цикл проектных дел от Генеральной схемы расселения на земли государства, схем и планов местных планировок до разработки генеральных намерений населенных пунктов и сельских поселений, планов промышленных и рекреационных зон, планов застройки. К территориальному проектированию относится так же проектирование отдельных компаний, жилых районов и массивов, организация автотранспорта и улично-дорожной сети, коммунального хозяйства.[3].

Стратегия становления государства 2030 определяет ведущую задача социально-экономического становления РФ — длительную перспективу методик и вероятностей обеспечения стойкого увеличения благосостояния населения Российской Федерации, государственной защищенности, становления экономики, закрепление позиций Российской Федерации в крупном обществе. Для достижения данной цели значительная роль отводится территориальному планированию, градостроительству в городских образованиях. Модель оживленного и равновесного становления земли обязана основываться на грамотном сочетании экономики, общественной сферы и сферы природопользования, с учетом исторических индивидуальностей исследуемой земли.

Системы расселения на земли РФ, состоящие из маленьких населенных пунктов, сталкиваются со многими задачами. Среди которых можно отметить следующие:

– нехватка финансирования и недоступность стратегий для улучшения населенных пунктов;

– отток сельского населения и населения небольших населенных пунктов в большие города, деревень;

– проблемы транспортной, инженерной инфраструктуры, невысокая связанность сельских поселений с административными центрами;

– прогрессирующая урбанизация и растущее воздействие общества на природную среду.

Нрав системы расселения плотно ведет взаимодействие с насущными делами и интересами людей. Составление системы расселения в передовых критериях в большей степени разъясняется социально-экономическими, а не географическими основаниями. В случае если населенный пункт есть как систематическое пространство жительства, то сотворена и система укрепления человека за данным местом жительства: работа, семейство, регистрация и т.п. Смысл отдельных составляющих предоставленной системы имеет возможность уменьшаться или же возрастать в зависимости от становления населения земли [2].

За этапом схемы местной планировки разрабатываются, как правило, для больших промышленных районов — ключевым образом для центров сосредоточения топливной и железорудной индустрии, а еще для довольно больших населенных пунктов, взятых совместно с прилегающими землями и населенными пунктами, тяготеющими к данным мегаполисам.

Планирование в Швейцарии исполняется на федеральном, районном и местном уровнях[4]. Стратегия территориального планирования в Швейцарии – это совместная работа всех уровней управления. Существует, например, коммунальное территориальное планирование, базирующееся на совершенной модели земли, приобретенной при общей работе ученных с политическими деятелями и общественностью. С поддержкой данных образцов разрабатывается коммунальное нормативное планирование, которое считается инвентарем координации своевременных идей устройства территорий. В данном государстве огромная роль уделяется способам проектирования, которые обязаны отвечать на вопросы: Собственно что было? Что есть? Что будет? Что могло бы быть? Собственно что надлежит быть? С поддержкой идеальных моделей разрабатывается муниципально-нормативное планирование, которое считается инструментом координации своевременных влияний на становление земли.

Во Франции схемы местной планировки разрабатываются для многих районов государства. Довольно востребована схема, составленная Комитетом по расширению Парижа, охватившая как сам мегаполис, так и прилегающую к нему пригородную зону. В данной работе ставились задачи разуплотнения Парижа, становления сети загородных парков, охраны

ландшафта. В свое время в округах Парижа было выстроено некоторое количество городов-спутников. Они задумывались как самодостаточные, в частности, в их выносились фабрики из Парижа, и там жили работники , а вблизи строилось жилище. Так проектировщики показали заботу о людях, но не приняли к сведению, собственно рассредоточивалась работа, города приблизилось к общей закономерности, так, жильцы стали выезжать вдали на работу в Париж, а парижане напротив далеко – в мегаполис спутник. То есть, хотели как лучше, а вышло как хуже.[5]. Кстати, по причине недостаточной грамотности планировщиков и городских госслужащих данная оплошность, выступает особыми «граблями», периодически повторяющихся в других городках, в том числе и русских. Территориальное планирование очень развивается в настоящее время, необходимо принимать во внимание как российский опыт проектирования минувших лет, так и зарубежный для анализа и проектирования территорий.

За рубежом схемы местной планировки разрабатываются как правило для крупных промышленных районов — ключевым образом для центров сосредоточения топливной и железорудной промышленности, а еще для крупных населенных пунктов, взятых совместно с прилегающими землями и населенными пунктами, тяготеющими к данным городам.

Использованные источники:

1. Барабаш Н. Б. Методика изучения территориальной городской среды. - М., 2014. - 180 с.
2. Бирюков Л. Е. Основы планировки и благоустройства населенных и промышленных территорий. - М.: Высшая школа, 2015. - 232 с.
3. Владимиров В. В. Расселение и окружающая среда. — М., 2012. – 203 с.
4. Гольц Г. А. Основы территориального проектирования и планирования. — М., 2013. – 287 с.
5. Позаченюк Е. А. Территориальное планирование. Учебное пособие для студентов. Симферополь 2014. – 285с.
6. Сапунов А.В., Сапунова Т.А. перспективы развития стратегического управления региональными социально-экономическими системами в условиях кризисной экономики. – Вестник ИМСИТ.2011 №1-2 – 5с.
7. Сапунов А.В. Основные направления адаптации региональных экономических систем. – Вестник ИМСИТ.2011 №3-4 – 15с.

УДК 330

Сапунов А.В., к.э.н.
доцент
Глазова С.А.
студент
Академия Маркетинга и Социально-
Информационных технологий- ИМСИТ
Российская Федерация, г. Краснодар

ВЛИЯНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА РАЗВИТИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: в статье рассматривается влияние информационных технологий на развитие предприятия, а также же вопросы, которые должны быть рассмотрены при анализе деятельности предприятия.

Ключевые слова: предприятие, конкуренция, стандарты, качество, информационные технологии.

Sapunov A.-candidate of economic Sciences, associate Professor
Academy of Marketing and Socially-Information technologies -IMSIT
Krasnodar city, Russian Federation
Glazova S.A.
Student
Academy of Marketing and Socially-Information technologies - IMSIT
Krasnodar city, Russian Federation

THE IMPACT OF INFORMATION TECHNOLOGY ON ENTERPRISE DEVELOPMENT

Abstract: the article discusses the impact of information technology on the development of the enterprise, as well as the issues that should be considered in the analysis of the enterprise.

Keywords: enterprise, competition, standards, quality, information technologies.

Информационные технологии заняли главное место в ряду базовых, фундаментальных основ многих компаний. Информационные технологии могут помочь расширить и усовершенствовать деловую активность, также изменить бизнес-модели и открыть новые возможности для роста и развития бизнеса.

Информационные технологии влияют на бизнес, выступая как средство не только для повышения производительности, но и для создания новых услуг, проникновения на новые рынки и включения в бизнес новых партнеров. Все большая зависимость деятельности организаций и бизнес-процессов от использования информационных технологий привела к тому, что стратегию развития информационных технологий необходимо рассматривать в контексте долгосрочных планов и стратегии деятельности организации в целом. [1]

Информационная технология — это система методов и способов сбора, передачи, накопления, обработки, хранения, представления и использования информации.

Современные информационные технологии влияют на качество управленческих решений, на разработку планов, а часто и на способы производства продуктов и оказания услуг.

Из-за конкуренции компании формируют свои стратегии. Они уделяют большое внимание качеству продуктов и услуг. До недавнего времени о качестве обычно говорили либо с точки зрения производителя, либо с точки зрения потребителя.

С точки зрения производителя качество определялось как соответствие производства установленным нормам и стандартам (отсутствие отклонений от норм). Производитель часов может принять норму, которая требует, чтобы 99,5% производимых часов имели высокую точность хода, не отклоняясь более чем на секунду в месяц. Контроль соответствия этому требованию осуществляется с помощью простейших тестов. Что касается потребителя, то он трактует понятие качества значительно шире. Во-первых, он заинтересован в физическом качестве продукта, его сроке действия, безопасности, легкости установки и использования. Во-вторых, потребитель требует определенного качества услуг, связанных с использованием продукта: точность и правдивость рекламы, гарантийное обслуживание продукта и поддержка его в эксплуатации. Потребитель ценит вежливость при продаже, репутацию продукта и т.п.[2]

Сегодня предприятия постепенно принимают идеологию, получившую название «всеобщее качество и управление». Под этим понимается концепция, в соответствии с которой ответственностью за качество наделяются все работники предприятия. Считается, что в высокое качество продукции вносят свой вклад инженеры, которые не делают проектных ошибок, рабочие, не выпускающие брак, и даже машинистки, печатающие без ошибок.

Качество продукции, ее технический уровень оценивается путем сопоставления технико- экономических показателей изделий с лучшими отечественными и зарубежными образцами, а также с изделиями конкурирующих организаций. При этом оценка проводится по основным технико - экономическим показателям, характеризующим важнейшие свойства изделий [5].

Важно иметь в виду, что конкурентоспособность, диктуемая особенностями функций рынка, выдвигает на передний план процесс планирования и управления качеством продукции, выбором более экономичного варианта осуществления производственного процесса [6].

Главную роль в повышении качества управления играют информационные технологии. Они помогают предприятиям достигать поставленных целей, автоматизируя производственные процессы, обеспечивать выполнение стандартов, совершенствовать продукты на основе

анализа спроса потребителей, снижать время изготовления продукции, сокращать сроки разработки проектов.[3]

Для повышения качества продукции и услуг часто используются жесткие стандарты. Предприятия могут применять как внутренние отраслевые стандарты, так и стандарты, установленные другими предприятиями, или комбинировать эти подходы к определению стандартов своей деятельности.[4]

Чтобы эффективно использовать информацию о стандартах, специалисты в области информационных технологий привлекают сотрудников других подразделений предприятия к анализу функционирования существующих и проектированию новых информационных систем.

При анализе деятельности предприятия, которые применяют информационные технологии, нужно рассмотреть такие вопросы как:

1. Влияют ли на конкурентоспособность предприятия неудачи при внедрении информационных технологий?

Неудачное использование технологий в приоритетных для конкуренции областях — это существенная проблема, в то время как ошибки в нестратегических областях часто менее значимы для общего состояния дел.

2. Эффективно ли предприятие занимается планированием в области развития информационных технологий? Правильно ли предприятие устанавливает цели? Достаточно ли средств выделяется на достижение поставленных целей?

В зарубежной практике принято распространять среди руководителей предприятия обзоры состояния отрасли, в котором сравниваются расходы на информационные технологии ведущих конкурентов. Обычно внимание привлекают те цифры, по которым предприятие существенно отличается от конкурентов, и часто — те области, где оно тратит больше, чем конкуренты. Естественно, что такая информация настораживает руководство. Однако, после анализа может оказаться, что предприятие использует другую методику расчета затрат на информационные технологии, чем конкуренты, и поэтому цифры нельзя сравнивать непосредственно (например, из этих цифр исключаются расходы на телекоммуникации, тогда как другая фирма включает их). Возможен и другой вариант: предприятие имеет свою особую стратегию, местоположение, структуру управления, и поэтому то, что делают конкуренты в области информационных технологий сравнивать следует с большой осторожностью. Еще хуже, когда решение о целесообразности внедрения информационных технологий принимается под влиянием рекламы или моды.[1]

3. Эффективно ли управление информационными технологиями?

Иногда предприятие тратит значительные средства на оборудование и программное обеспечение, но не получает желаемых результатов. Возможные причины — дефицит квалифицированных профессионалов в

области управления ИТ и усиление конкуренции со стороны других компаний.

Информационные технологии имеют большое влияние на бизнес, выступая как средство не только для повышения производительности, но и для создания новых услуг, проникновения на новые рынки и включения в бизнес новых партнеров; стратегию развития информационных технологий сегодня необходимо рассматривать в контексте долгосрочных планов и стратегии деятельности организации в целом.

Использованные источники:

1. Карпов Д.В. Опыт применения информационных технологий управления на предприятиях Росси и за рубежом. Информационные технологии в России. М.: Центр исследований и статистики науки, 2013.
2. Федоров Б., Макаренко В. Внедрение информационных технологий в систему управления предприятием // Персонал Микс. – 2014.
3. Студенческая библиотека (studbooks.net)
4. Розентул Б.А. Факторы успешного внедрения информационных технологий в практику управления коммерческой фирмой, 2015.
5. Сапунова Т.А., Журавлев А.В. Методы управления качеством//Форум молодых ученых 2017. №9 (13), С. 328-332.
6. Сапунов А.В., Красноголовая С.Н. Влияние качества продукции на ее конкурентоспособность//Сборник статей XII Международной научно-практической конференции, 2018 Пенза, С.35-37.

УДК 332.4

Сапунов А.В., к.э.н.
доцент
Гриб Т.С.
студент 4 курса
факультет «Менеджмент»
Академия Маркетинга и Социально-Информационных технологий - ИМСИТ
Российская Федерация, г. Краснодар

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ КАК ЭКОНОМИЧЕСКИЙ МЕХАНИЗМ ОБЕСПЕЧЕНИЯ СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ЮФО

Аннотация: статья посвящена экономической оценке стратегического планирования как механизма обеспечения социально-экономического развития Южного федерального округа. Рассмотрено текущее социально-экономическое положение субъектов, входящих в ЮФО. По результатам проведенного анализа, предложен стратегический план развития регионов ЮФО.

Ключевые слова: стратегическое планирование, стратегия, социально-экономическое развитие, регион.

Sapunov A.V.
associate professor, Candidate of Economic Sciences
Academy of Marketing and Social and Information technologies - IMSIT
Krasnodar, Russian Federation
T.S. mushroom
student
4 course, faculty "Management"
Academy of Marketing and Social and Information technologies - IMSIT
Krasnodar, Russian Federation

STRATEGIC PLANNING AS ECONOMIC MECHANISM OF ENSURING SOCIAL ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE SOUTHERN FEDERAL DISTRICT

Summary: article is devoted to economic assessment of strategic planning as mechanism of ensuring social and economic development of the Southern Federal District. The current economic and social situation of the subjects entering the Southern Federal District is considered. By results of the carried-out analysis, the strategic development plan for regions of the Southern Federal District is offered.

Keywords: strategic planning, strategy, social and economic development, region.

Модернизация вертикали управления, региональной экономической политики, неодинаковое сочетание природных, экономических и

социальных факторов в различных регионах обусловили необходимость разработки концепций и стратегий устойчивого развития для разных субъектов Российской Федерации.

Суть стратегического управления состоит в определённом отходе от управленческого рационализма, от начального убеждения, что устойчивое развитие социально-экономической системы определяется, прежде всего, рациональной организацией за счёт выявления внутренних резервов, повышением эффективности использования всех видов ресурсов [10].

В целом разработка стратегии означает изучение стратегических альтернатив развития региона на определенную перспективу. Главная цель стратегии социально-экономического развития региона – это создание социально-экономического потенциала с гибким механизмом регулирования, обеспечивающего возможность саморазвития региона в условиях рыночных отношений.

Основные задачи регионального планирования заключаются в обеспечении оптимального развития хозяйства регионов в едином хозяйственном комплексе государства; совершенствовании, специализации территорий; установлении наилучших пропорций; эффективном использовании трудовых и природных ресурсов и производственных мощностей; рационализации размещения производительных сил [8].

Важнейшим условием функционирования и развития региональной социально- экономической системы является налаживание (на основе контуров обратной связи) гибкой системы адаптации управленческой деятельности и деятельности функциональных подсистем в ответ на изменения во внешней среде [9].

При разработке стратегии социально-экономического развития Южного федерального округа необходимо учитывать определенные принципы, среди которых следует отметить следующие:

– целевая региональная ориентация;

– оптимальное соотношение экономической политики Центра и местных властей, федеральных и местных ресурсов, результативность региональной политики с точки зрения форм воздействия на экономику региона;

– максимальное бюджетное самообеспечение региона;

– наличие и форма государственной поддержки развития региона;

– изменение инвестиционной ситуации в регионе.

Одной из основных задач создания условий устойчивого регионального развития ЮФО является организация комплексного прогнозирования и планирования социально-экономического развития как на федеральном, так и на региональном и местном уровнях.

В настоящее время республики, входящие в состав Южного федерального округа, обладают низкой инвестиционной привлекательностью. Это обусловлено сложившимися представлениями о высоких экономических и социальных рисках на Северном Кавказе, а также

недостаточной развитостью инженерной и социальной инфраструктур, наличием административных барьеров, дефицитом квалифицированных кадров [4].

Уровень безработицы по Южному федеральному округу является самым высоким в Российской Федерации. Особенно остро этот вопрос стоит в республиках Северного Кавказа. По ситуации, сложившейся на рынке труда, самыми неблагополучными являются Республика Ингушетия (общая численность безработных составляет 24,4 процента общей численности экономически активного населения). Коэффициент естественного прироста населения (на 1000 населения) в Южном федеральном округе (-1) самый высокий среди округов Российской Федерации (-4,8). Причем во всех республиках, входящих в состав Южного федерального округа, за исключением Республики Адыгея (-4,6), коэффициент естественного прироста населения имеет положительное значение, при этом наибольшее его значение отмечено в Республике Ингушетия (11,4) и Республике Дагестан (9,2) [6].

Доля населения с доходами ниже прожиточного минимума в Южном федеральном округе составляет 35 процентов (в Российской Федерации - 17,6 процента). Низкий уровень доходов трудоспособного населения округа обусловлен его занятостью преимущественно в секторах с низким уровнем производительности труда и высокой долей теневой экономики [3].

Для республик, входящих в состав Южного федерального округа, характерен высокий уровень дотационности бюджетов при низком уровне налоговых поступлений. Обеспеченность собственными доходами в среднем по округу составляет около 48 процентов. Уровень дотационности Республики Ингушетия составляет 89 процентов, Республики Дагестан – 76 процентов, Карачаево-Черкесской Республики - 68 процентов. По уровню собственных бюджетных доходов на душу населения 6 республик Северного Кавказа занимают места с 78-го по 87-е (среди всех субъектов Российской Федерации).

Высокая дотационность бюджетов республик, входящих в состав Южного федерального округа, низкий уровень доходов населения, высокая безработица, низкая инвестиционная привлекательность свидетельствуют об отсутствии собственных резервов для привлечения инвестиций и ускорения экономического развития. В республиках требуется стабилизация ситуации в приграничных территориях, устранение социальной напряженности в локальных зонах, вызванной ликвидацией последствий конфликтных ситуаций и природных бедствий, крайне низким развитием социальной и инженерной инфраструктур [2].

Таким образом, очевидные социально-экономические диспропорции определяют реакции регионов на изменение государственной политики и институциональных условий. Многие южные регионы сильно зависят от политики Центра. Помимо реализации федеральной программы развития юга России, необходима разработка научно обоснованной стратегии

социально-экономического развития Южного федерального округа.

Стратегия должна включать в качестве основных следующие разделы:

– оценка социально-экономического положения регионов ЮФО;
– ранжирование регионов по степени устойчивости;
– анализ внешней среды развития региона;
– определение стратегии социально-экономической политики для каждой группы регионов;
– обоснованный механизм реализации целей развития регионов;
– разработка и утверждение плана развития региона;
– контроль за ходом выполнения плана;
– мониторинг социально-экономического состояния региона.

Необходим тщательный контроль над целевым расходованием денежных средств субъектами РФ, входящими в ЮФО, по региональным программам, финансируемым из федерального бюджета.

На всех стадиях реализации плана необходимо осуществлять контроль над ходом его выполнения. Необходимо определить объекты, субъекты и перечень мероприятий, формы контроля, распределить ответственность за выполнение плана между государственными органами и другими участниками социального контракта (объединения работодателей, крупные компании, доминирующие в регионе, профсоюзы и т.д.).

По результатам контроля необходимо проведение анализа эффективности и результативности выполнения намеченных стратегических целей плана, основываясь на выявлении соотношения запланированных и фактически выполненных мероприятий.

Критерии оценки эффективности проекта: повышение благосостояния, уровня жизни населения Южного федерального округа, улучшение необходимой инфраструктуры, инвестиционной привлекательности субъектов, повышение эффективности деятельности государственных органов.

Использованные источники:

1. Кузык Б.И., Кушлин В.И., Яковец Ю.В. Прогнозирование, стратегическое планирование и национальное программирование. М.: Экономика, 2009. -С. 21.
2. Митрофанова И.В. Стратегическое программирование развития макрорегиона: монография. -Ростов-на-Дону: ЮНЦ РАН, 2009. -528 с.
3. Молчанова Н.П. Стратегические ориентиры государственного регулирования социально-экономического развития макрорегиона//Региональная экономика: теория и практика. -2011. № 11 (194). -С. 9-17.
4. Нагоев А.Б. Главный краткосрочный приоритет модернизации Северо-Кавказского региона//Региональная экономика: теория и практика. -2010. № 11 (146). -С. 8-12.
5. Овчинников В.Н., Колесников Ю.С. Силуэты региональной экономической политики на Юге России. Р на Д.: ЮФУ, 2008. -176 с.

6. Решиев С.С. Федеральный округ как центральное звено государственной региональной политики//Региональная экономика: теория и практика. -2009. -№ 15. -С. 7-15.
7. Родионов В.Г. Моделирование устойчивого социально-экономического развития регионов России//Региональная экономика: теория и практика. -2009. -№ 3 (96). -С. 55-63.
8. Сапунов А.В., Приходченко Ю.Н. Стратегическое планирование регионального развития//Сборник материалов международной научно-практической конференции, Чебоксары – 2017, С 217-220.
9. Сапунов А.В. Основные направления адаптации региональных экономических систем//Вестник ИМСИТ. -№ 3-4, Краснодар-2011, С 15-16.
10. Сапунов А.В., Сапунова Т.А. Перспективы развития стратегического управления региональными социально-экономическими системами в условиях кризисной экономики//Вестник ИМСИТ. -№ 1-2, Краснодар-2012, С 5.

УДК 33

Сапунов А.В., к.э.н.
Летягина Э.Д.
студент
Академия маркетинга и социально-информационных технологий
Россия, г. Краснодар

ОЦЕНКА ПОСЛЕДСТВИЙ ПРОЦЕССА ГЛОБАЛИЗАЦИИ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Аннотация:в статье подробно рассмотрены позитивные и негативные последствия процесса глобализации мировой экономики.

Ключевые слова: Глобализация, экономика, предпосылки, интеграция, издержки.

SapunovA. B., candidate of economic Sciences
Academy of marketing and socially-information technologies
Krasnodar
Letyagina E.D.
Student
Academy of marketing and socially-information technologies
Krasnodar

ASSESSMENT OF THE IMPACT OF GLOBALIZATION ON THE WORLD ECONOMY

Abstract: the article describes in detail the positive and negative effects of globalization of the world economy.

Key words: Globalization, economy, prerequisites, integration, costs.

Международная экономическая интеграция как процесс хозяйственного и политического объединения стран на основе разделения

труда между отдельными национальными хозяйствами и развития глубоких устойчивых взаимосвязей на различных уровнях и в различных сферах их экономик стала предпосылкой и движущей силой глобализации мировой экономики.

Глобализация (от лат. globus - шар, фр. global - всеобщий) - охватывающий весь земной шар, всемирный - объективный процесс формирования, организации, функционирования и развития принципиально новой всемирной, глобальной системы на основе углубляющейся взаимосвязи и взаимозависимости во всех сферах международного сообщества[1].

Глобализация экономических отношений предполагает сращивание экономик всех стран в одну единую экономическую систему. Глобализация прежде всего проявляется в свободном, ничем не ограниченном перемещении капитала, товаров и денег из страны в страну. Наибольшее продвижение произошло в сфере финансов: уже сейчас возникла и прибрела гигантское влияние на всю экономическую жизнь мира глобальная финансовая система[1].

Можно выделить следующие основные черты глобализации экономики:

– широкое внедрение новых информационных технологий, позволяющих снизить транзакционные издержки финансовых сделок и время, необходимое для их совершения;

– огромная концентрация и централизация капитала, рост крупных корпораций, в том числе компаний и финансовых групп, которые в своей деятельности все больше выходят за рамки национальных границ, осваивая мировое экономическое пространство;

– переход командных высот в экономической жизни наиболее развитых стран к новым субъектам хозяйственной деятельности;

– углубление международного разделения труда, формирование во многих районах мира интеграционных объединений, уже доказавших свою жизнеспособность;

– крушение плановых экономик в странах Восточной Европы, их переход к модели рыночной 'Экономики, преобразования в Китае, повысившие степень целостности мирового хозяйства;

– постепенная утрата государственными границами своего значения, создающая все больше возможностей для свободы передвижения всех видов товаров и ресурсов.

Современная глобализация мировой экономики выражается в следующих процессах

– в углублении, прежде всего, интернационализации производства, а не обмена, как это имело место ранее. Интернационализация производства проявляется в том, что в создании конечного продукта в разных формах и на разных стадиях участвуют производители многих стран мира. Промежуточные товары и полуфабрикаты занимают все большую долю в

мировой торговле и в межкорпоративных трансфертах. Институциональной формой интернационализации производства выступают ТНК;

– в углублении интернационализации капитала, заключающемся в росте международного движения капитала между странами, прежде всего, в виде прямых инвестиций (причем объемы прямых иностранных инвестиций растут быстрее, чем внешняя торговля и производство);

– глобализации производительных сил через обмен средствами производства и научно-техническими, технологическими знаниями, а также в форме международной специализации и кооперации, связывающих хозяйственные единицы в целостные производственно-потребительские системы;

– формировании глобальной материальной, информационной, организационно-экономической инфраструктуры, обеспечивающей осуществление международного сотрудничества;

– усилении интернационализации обмена на основе углубления международного разделения труда и качественного изменения характера традиционной международной торговли овеществленными товарами. Все более важным направлением международного сотрудничества становится сфера услуг, которая развивается быстрее сферы материального производства;

– увеличении масштабов международной миграции рабочей силы.

Таким образом, глобализация - неизбежный объективный процесс, который имеет место в настоящее время и затрагивает все области нашей жизни, в том числе оказывает огромное влияние на мировые хозяйственные процессы, и очень масштабно влияет на развитие бизнеса, в том числе и на коммуникации в этой сфере[1].

Позитивные последствия глобализационных процессов

Позитивное значение глобализации трудно переоценить: неизмеримо умножаются возможности человечества, более полно учитываются все стороны его жизнедеятельности, создаются условия для гармонизации. Глобализация мировой экономики создает серьезную основу решения всеобщих проблем человечества.

В качестве позитивных последствий (преимуществ) глобализационных процессов можно назвать:

1. Глобализация способствует углублению специализации и международного разделения труда. В ее условиях более эффективно распределяются средства и ресурсы, что в конечном счете способствует повышению среднего уровня жизни и расширению жизненных перспектив населения (при более низких для него затратах).

2. Важным преимуществом глобализационных процессов является экономия на масштабах производства, что потенциально может привести к сокращению издержек и снижению цен, а, следовательно, к устойчивому экономическому росту.

3. Преимущества глобализации связаны также с выигрышем от

свободной торговли на взаимовыгодной основе, удовлетворяющей все стороны.

4. Глобализация, усиливая конкуренцию, стимулирует дальнейшее развитие новых технологий и распространение их среди стран. В ее условиях темпы роста прямых инвестиций намного превосходят темпы роста мировой торговли, что является важнейшим фактором в трансферте промышленных технологий, образовании транснациональных компаний, что оказывает непосредственное воздействие на национальные экономики. Преимущества глобализации определяются теми экономическими выгодами, которые получаются от использования передового научно-технического, технологического и квалификационного уровня ведущих в соответствующих областях зарубежных стран в других странах, в этих случаях внедрение новых решений происходит в краткие сроки и при относительно меньших затратах.

5. Глобализация способствует обострению международной конкуренции. Подчас утверждается, что глобализация ведет к совершенной конкуренции. На деле речь скорее должна идти о новых конкурентных сферах и о более жестком соперничестве на традиционных рынках, которое становится не под силу отдельному государству или корпорации. Ведь к внутренним конкурентам присоединяются неограниченные в действиях сильные внешние конкуренты. Глобализационные процессы в мировой экономике выгодны, прежде всего, потребителям, так как конкуренция дает им возможность выбора и снижает цены.

Конечным результатом глобализации, как надеются многие специалисты, должно стать всеобщее повышение благосостояния в мире.

Негативные последствия, потенциальные проблемы и опасности глобализации

Все исследователи справедливо указывают на то, что глобализация экономики -- достаточно противоречивый феномен. С одной стороны, ее сущностные черты, рассмотренные выше, в целом способствуют повышению эффективности мирового хозяйства, экономическому и социальному прогрессу человечества. С другой стороны, как будет показано ниже, формы проявления этих черт нередко ущемляют интересы широких слоев населения во всем мире и целых стран[1].

К противоречивым и негативным сторонам указанной модели следует отнести прежде всего следующие ее аспекты:

1. Глобализация, к сожалению, стала питательной средой для резкого ускорения распространения трансграничной преступности. Так, глобализация товарных рынков особенно интенсивно протекает на нелегальных рынках оружия и особенно такого социально вредного продукта, как наркотики. Оборот наркоиндустрии уже соответствует примерно 8% мировой торговли. Наркобизнес по самой своей природе тяготеет к «интернационализму» и глобализму.

2. Быстрое перенесение экономических сбоев и финансовых кризисов

из одних регионов мира в другие, а при сочетании ряда весомых негативных факторов -- придание им глобального характера. Особенно это относится к миграции краткосрочных спекулятивных капиталов на финансовых рынках. При этом негативную роль играет электронизация обмена ценными бумагами через Интернет, хотя, как отмечалось выше, телекоммуникационная революция весьма способствовала «сцеплению» мирового хозяйства и его прогрессу. Интернет накладывает определенные "клише" на поведение мировых финансовых брокеров и унифицирует их поведение в различных финансовых центрах. В результате в предкризисных условиях их действия часто складываются в одном и том же негативном направлении, давая «синергический»прокризисный эффект. От этого более всего страдают не самые развитые государства. Так, финансовый кризис в России, начавшийся в 2008 г. обусловлен финансовым кризисом в США.

3. Процессы глобализации уменьшают экономический суверенитет как атрибут власти национальных государств и потенциал экономического регулирования соответствующих национальных правительств, оказывающихся в растущей зависимости от «своих» и иностранных ТНК и их лобби. Нынешние ТНК пятого поколения, относящиеся к высшему эшелону такого рода корпораций, функционируют как автономные субъекты, определяющие стратегию и тактику своего мирохозяйственного поведения независимо от правящих в своей стране политических элит, которые скорее сами зависят от них и, во всяком случае, чутко прислушиваются к ним. Этот процесс, противоречащий принципам построения демократического государства, менее отчетливо просматривается в США и других ведущих странах и, напротив, тем более очевиден, чем слабее то или иное государство в экономическом и военно-политическом отношениях. Иными словами, сложилось достаточно острое противоречие между глобализацией и национальным суверенитетом (особенно в области экономики) многих государств.

Странам необходимо адекватно реагировать на глобализационные процессы, чтобы адаптироваться к новым условиям и воспользоваться шансами, которые предоставляет интернационализация мировой экономики[2].

Использованные источники:

1. Глобализация и проблема сохранения культурного многообразия [Текст]: [монография] / [И. К. Лисеев и др.; отв. ред. Ю. В. Хен; Российская акад. наук, Ин-т философии. - Москва: ИФ РАН, 2010. – 237 с.
2. Сапунов А.В., Байдак Г.А. Анализ динамических тенденций отраслевой структуры экспорта экономики России / ВЕСТНИК ИМСИТ, №1(65), Краснодар- 2016 г. С 61-63.

УДК 504.75

Сапунов А.В., к.э.н.
доцент
Черепанова Д.В.
студент
Академия Маркетинга и Социально-Информационных технологий
Россия, г. Краснодар

ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

Аннотация: В данной статье рассмотрена экологическая проблема на примере Краснодарского края, выделены ее основные проявления с развитием новейших технологий. Выявлены ключевые факторы и предпосылки к развитию экологической проблемы. Также перечислены главные требования для стабилизации и улучшения экологической обстановке в Краснодарском крае.

Ключевые слова: глобальная проблема, экология, экологическая проблема, человечество, новейшие технологии, ресурсы, природная среда.

Sapunov A.V., candidate of economic Sciences, associate Professor
Academy of Marketing and socially-information technologies
Krasnodar, Russia
Cherepanova D.V.
student
Academy of Marketing and socially-information technologies
Krasnodar, Russia

ECOLOGICAL PROBLEMS OF THE KRASNODAR TERRITORY

Annotation: In this article the ecological problem is considered on the example of the Krasnodar Territory, its main manifestations are highlighted with the development of the newest technologies. The key factors and prerequisites for the development of the environmental problem are identified. Also listed are the main requirements for stabilizing and improving the environmental situation in the Krasnodar Territory.

Key words: global problem, ecology, ecological problem, humanity, newest technologies, resources, natural environment.

На сегодняшний день наиболее актуальной и глобальной проблемой человечества является экология, которая на протяжении многих лет изучается ведущими специалистами и учеными.

Наиболее остро экологическая проблема проявляется с развитием новейших технологий, высокотехнологичных производств и максимальным использованием природных ресурсов. Быстрый рост промышленности, сопровождающийся глобальным загрязнением природной среды, небывало остро поставил проблему сырьевых ресурсов. В своей хозяйственной деятельности человек осваивает и использует практически все доступные виды ресурсов, как возобновляемых, так и не возобновляемых. Современный

мир становится все более урбанизированным. Все это приводит к ухудшению состояния и качества окружающей среды, загрязнению рек, озер, морей, воздуха, деградации почв [5].

Как и во всех промышленных городах, в Краснодаре атмосфера очень загрязнена выбросами серы, углерода и тяжелых металлов. Периодически идут кислотные дожди. Также в городе много бытовых отходов, которые загрязняют почву и воздух.

Экология Краснодарского края ухудшается благодаря нерациональному использованию сельхозугодий, применению пестицидов и гербицидов, нарушению правил использования сельскохозяйственной техники. В результате уплотняются почвы, ухудшается их водопроницаемость, что ведет к смыву 50 % применяемых агропромышленной отраслью химических препаратов в естественные водоемы [4].

Огромной проблемой для Краснодарского края считается загрязнение реки Кубань гербицидами и пестицидами, которые применяются в сельском хозяйстве. В воду попадают такие химические элементы и соединения промышленных объектов, как железо, медь, фенолы, азот, цинк, нефтепродукты, тяжелые металлы.

Кроме загрязнения, колоссальный ущерб Кубани наносит браконьерство. По вине людей, которые занимаются незаконной ловле, Краснодарский край ежегодно теряет большое количество рыбы [1].

Эксперты исследовали водные ресурсы Кубани и сделали вывод, что пробы воды не соответствуют стандартам качества, что является проблемой, так как потребление некачественной воды ухудшает здоровье населения.

Особенно пострадал Краснодарский край от введенного здесь рисосеяния. Выращивание этой зерновой культуры широкое распространение получило в Красноармейской, Калининской, Крымской, Славянской и Темрюкской областях. Технология возделывания риса предполагает использование большого количества ядохимикатов, которые не только отравили посевные земли, но и значительно ухудшили условия жизни населения [2].

Экология края так же загрязняется и за счет промышленных предприятий, руководители которых не хотят ставить современные эффективные очистительные сооружения. В Краснодарском крае имеется множество химических, машиностроительных и металлообрабатывающих заводов, так же регион славится нефтедобычей.

Многие коммунальные организации и предприятия сбрасывают тонны неочищенных стоков в водоемы, это ведет к ухудшению природных ресурсов. Ежегодно сбросы в Азовское море и лиманы жидких отходов достигают 3 миллиардов м3. Кроме этого, в море сбрасывают нефтепродукты, так, при крушении в Туапсинском районе болгарского судна в море попало 200 тонн мазута, а авария в Новороссийском порту привела к выбросу в море тонны нефти.

Повышенный уровень загрязнения всего края в целом обусловлен выбросами в атмосферу вредных веществ автомобильным транспортом, объектами электроэнергетики, нефтепродуктопроводным транспортом, предприятиями топливной, химической, нефтехимической промышленности, стройиндустрии и агропромышленного комплекса. Высокой концентрации вредных веществ в воздухе способствуют особые климатические условия, характеризующиеся пониженной рассеивающей способностью атмосферы. Основная доля загрязняющих веществ в крупных городах Краснодарского края, таких как Новороссийск, Туапсе, Анапа, Ейск, приходится на автомобильные выбросы. Они содержат оксид углерода, окислы азота, углеводороды, сажу, диоксид серы, бензапирен и свинец [3].

Экологический рейтинг (рис. 1) считается наиболее объективным рейтингом экологического развития городов России. При составлении учитываются собранные данные об использовании городских территорий и энергопотреблении, о водопользовании и состоянии атмосферного воздуха, также автомобильные выбросы.

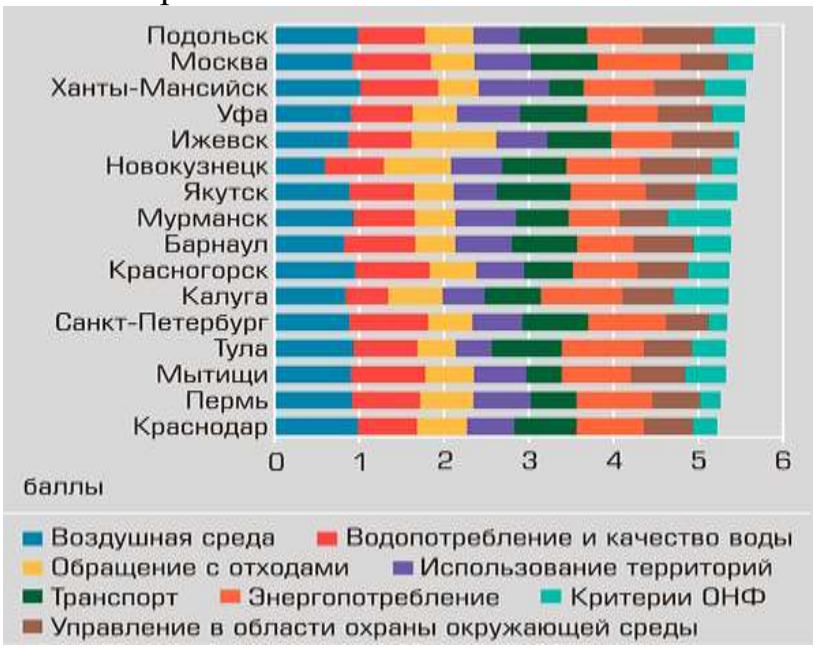


Рисунок 1- Рейтинг экологического развития городов России за 2017 год

Стабилизировать и улучшить экологическую обстановку в Краснодарском крае призваны подготовка порядка взаимодействия между всеми организациями, относящимися к Госконтролю:

1)ограничение использования неэтилированного бензина;

2)введение более современных очистных систем в промышленном секторе; усиление контроля над техническим состоянием автомобильного транспорта;

3)ускорение строительства экологических постов, необходимых для замера количества вредных веществ в выхлопных газах;

4)запрет на использование пестицидов, которые не прошли экологическую экспертизу, проводить мероприятия по увеличению зеленой

зоны в регионе.

5) разработать систему программных мероприятий обращения с отходами на территории края;

6) обеспечить население информацией о состоянии окружающей среды края.

Таким образом, очень важно следить за состоянием рек в Краснодарском крае, за производительностью заводов, то, что они производят и как это влияет на окружающую среду. Важно соблюдать и не позволять этим развитым технологиям и пагубным факторам влиять на окружающую среду, ведь от этого завис здоровье человека, его микромир, его здоровье как физическое так и эмоциональное.

Использованные источники:

1. Елисеева Н.В. - Экологическое состояние почв прибрежной зоны реки Кубань. Краснодар, 2010г. С. 28.
2. В.Г. Еремин, В.Г., Сафонов. - Экологические основы природопользования. М, 2013 г.
3. Касаткин В.Г. - Экология Кубани. Краснодар, 2011г.
4. Сапунова Т.А., Петрушина А.А. Оценка социально-экономического развития Краснодарского края., 2017г. С. 63-68.
5. Яншин А.Д. - Проблемы охраны природы и экологии. Экология и жизнь., 2010г. - № 3

УДК 330

Сапунов А.В., к.э.н.
доцент
Черепанова Д.В.
студент
Академия Маркетинга и Социально-Информационных технологий
Россия, г. Краснодар

РАЗВИТИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИКИ ЗНАНИЙ

Аннотация: В статье рассмотрена проблема развития человеческого капитала в условиях экономики знаний, а также приведен перечень отличительных характеристик экономики знаний. Были проанализированы и выявлены характерные особенности, присущие человеческому капиталу. Проведенная связь между интеллектуализацией производства и применением нанотехнологий помогла сформировать перечень важных потребностей людей в изменяющимся обществе.

Ключевые слова: развитие, человеческий капитал, экономика знаний, наука, ценности, информационное общество, информационно-коммуникационные технологии.

Sapunov A.V., candidate of economic Sciences, associate Professor
Academy of Marketing and socially-information technologies
Krasnodar, Russia
Cherepanova D.V.
student
Academy of Marketing and socially-information technologies
Krasnodar, Russia

DEVELOPMENT OF HUMAN CAPITAL IN THE CONDITIONS OF THE ECONOMY OF KNOWLEDGE

Abstract: The article considers the problem of human capital development in the conditions of the knowledge economy, as well as a list of the distinctive characteristics of the knowledge economy. The characteristic features inherent in human capital were analyzed and revealed. The connection between the intellectualization of production and the use of nanotechnology helped to form a list of important needs of people in a changing society.

Key words: development, human capital, knowledge economy, science, values, information society, information and communication technologies.

В начале 21 столетия лидеры экономического развития активно стремятся развить новую парадигму научно-технического формирования. Ключевые ценности перемещаются в область науки и информации. В область науки, образования и культуры переходит глобальное соперничество. Общество, которое основано на знаниях, стремительно завоевывает мир. Такие изменения существенно ускоряют бурное развитие

информационно-коммуникационных технологий, как мощных инструментов для работы с информацией и знаниями.

Для России насущной актуальной проблемой является переход от сырьевой экономики к производящей. Следовательно, "экономику знаний" можно понимать как цель, к которой наше государство могло бы двигаться в современных условиях. Ускоренное развитие среды хозяйственной деятельности является отличительной чертой экономики знаний.

Под человеческим капиталом понимают совокупность знаний, способностей и навыков, которыми пользуется человек в процессе труда. Составляющие человеческого капитала входят в число факторов, которые определяют динамичность развития информационного общества [1].

В данной работе проблематика является актуальной, так как общество основано на знаниях, а современная экономика считается "экономикой знаний", следовательно, на предприятии анализ человеческого капитала является обязательным для ведения рационального менеджмента, таким образом на предприятии управление человеческим капиталом способствует повышению эффективности работы.

Человеческому капиталу присущи такие характерные особенности как:

1) определение основных тенденций социально-экономического развития;

2) формирование интеллектуального капитала требует больших затрат от человечества;

3) накопление человеческого капитала в форме опыта, знаний, навыков;

4) доходность человеческого капитала по мере накопления возрастает до определенного уровня, который ограничен верхним пределом трудового возраста;

5) вне зависимости от источников инвестиций человеческий капитал контролирует сам человек [2].

В настоящее время производство знаний является одним из главных источников повышения эффективности экономики. В развитых странах уже более 30% рабочей силы заняты в сфере высоких технологий и науки. Конкуренция между государствами в современном мире - это конкуренция в производстве знаний. Интеллектуальный капитал является вещной формой человеческого капитала. Таким образом, все элементы интеллектуального капитала являются результатом успешной реализации форм человеческого капитала. Формы человеческого капитала представить трудно, они оставляют существенный след как на сфере деятельности и отрасли, так и конкретной организации [5].

Так же происходит интеллектуализация производства, которая обуславливается усилением интеграционных процессов, применением нанотехнологий и выражается в изменениях потребностей и способностях хозяйствующих субъектов.

В течении всей своей жизни для людей важными потребностями

являются:

- потребность в постоянном обучении;
- совершенствование окружающей среды;
- демократизация;
- стабильность.

Питер Друкер выделяет два свойства человеческих знаний:

1) работник знаний отличается тем, что он самостоятельно владеет собственными «средствами производства» такими как: памятью, знаниями, интеллектом, опытом. Когда работник уходит из организации, то забирает данные знания, что приносит фирме серьезные проблемы. Чтобы избежать утечки мозгов, необходимо заинтересовать сотрудника в долгосрочной работе в фирме.

2) другое свойство заключатся в том, что работник независимо от квалификации является незаменимым элементом рабочего процесса, следовательно он может результативно работать исключительно в составе коллектива [4].

Работником является обыкновенный участник корпоративного дела, продуктом которого являются знания.

Общество, которое базируется на знаниях, стремительными темпами формируется на глобальном уровне. Активное развитие информационно-коммуникационных технологий в качестве мощных инструментов в работе со знаниями и данными, существенно ускоряют данный процесс. В период управления интеллектуальной экономики человеческий капитал рассматривается как ключевой источник высокой рентабельности, который обеспечивает возможности создания и контроля рынков.

Так же капитал можно рассматривать как результат социальной оценки ограниченного, ликвидного, допускающего накопление, воспроизводимого и способного приносить добавочную стоимость ресурса. В процессе общественного воспроизводства капитал может рассматриваться только как категория, в которой оценка капитала относится к сфере обращения и имеет для сферы производства не ресурсное, а факторное значение.

Формирование экономики знаний влияет на структуру рынка труда, следовательно повышается зависимость успешного трудоустройства и эффективность профессиональной деятельности индивида от накопленного им человеческого капитала, в формировании которого играет уровень и качество образования. Кроме того, непрерывный процесс инноваций, ныне присущий всем сферам деятельности человека, требует от индивида способности в кратчайшие сроки адаптироваться к изменениям социально-экономической среды [3].

Таким образом, можно сделать вывод, что наиболее значимым изменение внешней среды для сферы высшего образования стало развитие экономики знаний. Под экономикой знаний подразумевают такой тип экономики, где ключевым фактором развития являются знания, которые сосредоточены в человеческом капитале.

Использованные источники:
1. Алексеева С.А. Экономика знаний и человеческий капитал. 2010г.
2. Белкин В. Понятийный аппарат теории человеческого капитала. 2012г. № 2 С. 7-13.
3. Дудин М.Н. Влияние нововведений на повышение эффективности процесса управления интеллектуальным капиталом. 2010г. № 5. С. 47-52.
4. Друкер П.Ф. Менеджмент в некоммерческой организации. 2011г.
5. Супрун В.А. Интеллектуальный капитал. 2010г. С. 192.

УДК 159.9:316.37

Саренко Н.А.
студент 3 курса
кафедра психологии
Гуманитарно-педагогическая академия (филиал)
ФГАОУ ВО «КФУ им. В.И. Вернадского»
Россия, г. Ялта

ОСОБЕННОСТИ ПРОЦЕССА ОБЩЕНИЯ ЛИЧНОСТИ В РАННЕЙ ЮНОСТИ

Аннотация. В статье рассмотрен процесс «общение» старшеклассников, особенности взаимоотношений юношей и девушек. Выделены основные психологические функции общения со сверстниками в юношеском возрасте.

Проблема исследования заключается в изучении процесса общения среди юношей и девушек.

Ключевые слова: общение, группа, юноши, противоположный пол, социометрия.

Sarenko N.A. student
3 year, Department of Psychology Humanitarian and Pedagogical
Academy (branch) FGAOU VO "KFU im. IN AND. Vernadsky»
Russia, Yalta

PECULIARITIES OF THE PERSONALITY STYLE IN EARLY YOUTH

The abstract. The article deals with the process of "communication" of senior pupils, the peculiarities of relationships between young men and girls. The main psychological functions of communicating with peers in adolescence are singled out. The research problem is to study the process of communication among young people and girls.

Key words: communication, group, boys, the opposite sex, sociometry.

Природа межличностных отношений в любом обществе достаточно сложна. В них проявляются как сугубо индивидуальные качества личности - ее эмоциональные и волевые свойства, интеллектуальные возможности, так и усвоенные личностью нормы и ценности общества. [3]

Такое общение становится:

• важнейшим источником информации;

• условием формирования ценностных ориентаций;

• специфическим видом эмоционального контакта.

Этот контакт необходим для развития эмоционально-чувственной сферы личности. Если для подростков характерно преобладание значимости товарищества и взаимопомощи, то в юношеском возрасте начинает доминировать потребность в признании. [2]

Общение в юношеском возрасте строится на противоречивом переплетении двух потребностей: олицетворения и потребности в принадлежности, вхождении в определенную группу.

Эти две направленности “обслуживают” разные потребности старшеклассников: в поиске общения воплощается потребность пережить новый опыт, испытать себя в новой роли, а в избирательности – потребность в самопроявлении и встречном понимании.

Эти потребности постоянные, и от того, удовлетворяют их, у старших школьников зависят переживания.

Общение старшеклассников со сверстниками прежде всего необходимое для исповеди, интимно-личностного контакта, дружеских, любовных переживаний. Они используют группу в качестве полигона для самоутверждения и самовыражения.

Для ранней юности типична идеализация друзей и самой дружбы. Нуждаясь в сильных эмоциональных связях, молодые люди часто не замечают реальных свойств партнера. Юношеская потребность в самораскрытии часто перевешивает интерес к раскрытию внутреннего мира другого. [1]

Это приводит к тому, что юноши не столько выбирают друга, сколько придумывают его.

Юношеский возраст, как считает Г.С. Абрамова [1] – это возраст роста силы “Я”, способности выявить и не потерять свою индивидуальность в условиях групповой деятельности и интимной близости, дружбы. Действительно, такая угроза существует, когда самореализация студента подменяется юношеской субкультурой.

В юношеском возрасте стремительно растет количество референтных групп, в которые входит студенты, на которые они ориентируется, с которыми соотносятся их самооценки и ценностные ориентации. Низкий статус в группе, как правило, коррелирует с высоким уровнем личностной тревожности [2].

Важное значение в старшем школьном возрасте имеют взаимоотношения юношей и девушек. Увлеченность противоположным полом является естественным явлением в ранней юности, которое предшествует периоду взрослости.

Состояние постоянной увлеченности присущ многим старшеклассникам, каждую встречу они воспринимают как возможность

новых изменений в жизни; непродолжительные общения дополняют фантазированием; замечают, додумывают все, что может быть истолковано как знак внимания. Появление нового человека в коллективе может изменить поведение всех ее членов: наполненность разговоров, отношение к другим. Целью этого является привлечение внимания нового человека.

У некоторых юношей увлеченность, не фиксированная на конкретном человеке, поэтому для них важны е столько реальные отношения, сколько переживания по этому поводу. Часто увлеченность, пока не воплотилась в непосредственном общении, переживают как очень важную, однако если начинается общение, оно быстро завершается. Оказывается, что надуманный образ не соответствует реальному. Это вызывает разочарование в человеке, появляется новое увлечение.

Некоторые лица юношеского возраста могут не иметь желания начинать общение с противоположным полом, однако в их среде такое общение считают престижным. Ребята и девушки стремятся соответствовать “норме”, даже если им хватает общения с ровесниками своего пола, но, если друзья встречаются с лицами противоположного пола, они также жаждут такого общения.

Оно значительно повышает их в собственных глазах и в глазах друзей. Поэтому в ранней юности друзья становятся как бы “соучастниками” личных взаимоотношений, они участвуют в их обсуждении, поддерживают, дают советы, утешают, помогают, чем могут. Общение с противоположным полом является способом самоутверждения в этом возрасте, а романтические желания, подталкивая к общению, одновременно сдерживают.

Социометрический статус личности – место индивида в системе межличностных отношений в группе, обществе [3].

Социометрия (микросоциология) – созданный Дж. Морено [2] экспериментальный метод, социально-психологический тест, которые обеспечивают изучение и регуляцию отношений между людьми, применяемые для оценки межличностных эмоциональных связей в группе.

На сегодня существует преимущественно как звено социологии, социальной психологии и групповой психотерапии, направленная на изучение и гармонизацию межличностных отношений в малых группах с использованием различных количественных методов и инструментальных методик. В основе теоретической социометрии лежит система диагностики эмоциональных связей, отношений, взаимных симпатий между членами одной группы, измеряется степень разобщенности-сплоченности группы, выявляются признаки симпатии или антипатии между членами группы. [1]

Одно из главных понятий этой теории - теле - термин, означающий простейшую единицу чувств, что передаются от одного индивида другому и детерминируют количество и успешность межличностных отношений, в которые они вступают. В результате составляется социометрическая матрица, высчитываются социометрические коэффициенты групповой сплоченности, которая рассматривается как коммуникативная общность.

Для социометрии характерно активное использование анкетирования, интервьюирования, тестирования, индексации, применение социоматриц и социограмм, различных модификации групповых дискуссий, ролевых и деловых игр, психодрамы и социодраммы. [2]

В современной психологии применяют социометрическую методику для изучения групповой дифференциации. Это дает основания утверждать, что самооценка есть оценка студентами тех аспектов деятельности поведения, которые приняты за собственную программу поведения.

Адекватный уровень притязаний и адекватная самооценка способствует правильному выбору тактики и формы поведения.

Эмоциональная напряженность дружбы снижается с появлением любви. Чем хуже, сложнее строятся отношения со взрослыми, тем более интенсивным будет общение со сверстниками, друзьями. В юношеском возрасте возрастает избирательность общения, соответственно уменьшается количество друзей.

Взаимоотношения юных и взрослых иногда оказываются очень противоречивыми. Юношество с чувством взрослости не принимает былые нормы взаимоотношений со старшими через зависимость от них. Однако для взрослых (родителей, учителей) эти отношения превращаются в проблему, поскольку речь идет о замене прошлых, привычных способов и форм взаимодействия, в частности, о способах укрепления власти и утверждения авторитета старшего поколения.

Некоторые лица юношеского возраста могут не иметь желания начинать общение с противоположным полом, однако в их среде такое общение считают престижным. Ребята и девушки стремятся соответствовать “норме”, даже если им хватает общения с ровесниками своего пола, но, если друзья встречаются с лицами противоположного пола, они также жаждут такого общения.

Оно значительно повышает их в собственных глазах и в глазах друзей. Поэтому в ранней юности друзья становятся как бы “соучастниками” личных взаимоотношений, они участвуют в их обсуждении, поддерживают, дают советы, утешают, помогают, чем могут. Общение с противоположным полом является способом самоутверждения в этом возрасте, а романтические желания, подталкивая к общению, одновременно сдерживают.

Эмоциональная напряженность дружбы снижается с появлением любви. Чем хуже, сложнее строятся отношения со взрослыми, тем более интенсивным будет общение со сверстниками, друзьями. В юношеском возрасте возрастает избирательность общения, соответственно уменьшается количество друзей.

Для старшеклассников оптимальным будет авторитет, если взрослый заслужит референтную власть, то есть станет не только советником, но и эталоном. Это происходит через повышенную потребность юности до идеала, образца для подражания взрослого человека, на которую можно равняться. Максимальную роль в формировании личности и моделей

взаимодействия юноши с другими людьми играет уровень образованности и общая культура родителей.

Использованные источники:

1. Ерина И.А. К вопросу о мотивации студенческой молодежи к учебной и внеучебной деятельности // Проблемы современного педагогического образования. Сер: Педагогика и психологии. - Сб. статей: - Ялта: РИО ГПА, 2016. – Вып. 53. - Ч.2. - 408 с.
2. Ридецкая, О.Г. Психология общения: хрестоматия / О.Г. Ридецкая. - М.: Директ-Медиа, 2012. - 681 с.
3. Хрестоматия по возрастной и педагогической психологии [Текст] / Под ред. И.И. Ильясова, В.Я. Ляудис. - М.: Изд-во МГУ, 2011. – 380 с.

УДК: 81.6

Сафонова О.Ю., к.пед.н.
доцент кафедры
Пензенский Филиал Федерального Государственного казенного военного образовательного учреждения высшего образования «Военная академия материально-технического обеспечения имени генерала армии А.В. Хрулёва» Министерства обороны Российской Федерации
Россия, г. Пенза

ПЕРЕВОД ТЕКСТОВ ВОЕННОЙ ТЕМАТИКИ: ОТ ТЕОРИИ К ПРАКТИКЕ

Аннотация: данная статья посвящается практическим вопросам перевода текстов военной тематики на примере текста полевого устава военной армии, рассматриваются примеры переводческих трансформаций, используемых при передаче текста данного документа

Ключевые слова: практические вопросы перевода, текст военной тематики, переводческие трансформации

Safonova O.Yu.
Ph.D. (Pedagogy), Associate professor
Associate professor, Chair of foreign languages (№ 14)
Federal State-Owned "Military Educational Institution of Logistics named after General of the Army A.V. Khrulov" of the Ministry of Defense of the Russian Federation, Penza (Branch in Penza), Russia

TRANSLATION OF MILITARY TEXTS: THEORY AND PRACTICE

Summary: this article highlights the practical matters of military texts translation, especially translational devices

Key words: practical matters of military texts translation, translational devices

В процессе работы военные переводчики сталкиваются с текстами военной тематики, предназначение и направленность содержания которых

ориентирует военного переводчика в выборе определенных языковых средств и переводческих приемов.

В нашей статье мы рассмотрим текст полевого устава американской армии США (FM 90-8 с официального сайта **globalsecurity.org**.) как типовой военный документ.

Устав по функциональному предназначению и содержательной направленности относится к текстам, регламентирующим жизнь и деятельность войск в различных условиях повседневной жизни и боевой обстановки. Особенностью этого жанра военной литературы является наличие побудительной части содержания. При этом побуждение распространяется не на конкретные действия конкретных исполнителей, как в приказах, а на общее поведение данной категории войск в условиях заранее предполагаемой деятельности [2, с. 127]. С языковой точки зрения это выражается в использовании форм настоящего времени и обычных побудительных конструкций с модальными глаголами и без них. Со стилистической точки зрения отметим, что содержание передается в текстах этого жанра без всякой экспрессии и эмоциональности в соответствии с требованиями научного и официально-делового стиля, на стыке которых данный жанр и находится.

Языковые и стилистические особенности устава армии будут определять переводческие решения переводчика, то есть те переводческие трансформации, которые будут использоваться для достижения эквивалентности перевода.

Взяв за основу классификацию Л.С. Бархударова, который выделяет добавления, замены, перестановки и опущения [1], мы рассмотрели приемы перевода, выявленные нами при сравнительном анализе текста полевого устава американской армии FM 90-8 и его русского перевода. В результате исследования 100 страниц текста нами было выявлено 82 переводческих трансформаций, из них: перестановки составили 5%, добавления – 42%, замены – 50%, опущения – 3%.

Наше исследование показало, что наиболее употребительным приемом перевода военных текстов являются замены (50%). Самым часто встречающимся приемом перевода в рамках данной группы является замены формы слова – единственное число на множественное число и наоборот. Например, «Conventional conflicts» передается как «обычный вооруженный конфликт», «effort» – «усилия», «attitudes» – «отношение», «activities» – «активность».

Примерами замен – синтаксической перестройки могут быть следующие: «This chapter discusses» (активный залог) – «В данной части описаны» (пассивный залог). «Direct along the lines delineated by the overall insurgent strategy» (был причастный оборот, стало словосочетание) – «Направить население в русло общей стратегии восстания».

Рассмотрим примеры замены частей речи: «Initiates organized warfare» – «Начинает организовывать партизанскую войну», «Current insurgencies

target on external actors»… – «Реальная цель повстанцев – воздействие на внешних игроков».

Рассмотрим примеры конкретизации из полевого устава армии США. «Historically» – «Опыт показывает», «Additionally» – «Однако» (конкретизируется значение слова, исходя из контекста), «Host country forces» – «Правительственные силы».

Генерализация это наименее распространенная из лексико-семантических замен в переводе рассматриваемого боевого устава, например: «rifleman» – «стрелок»; «Nuclear, Biological, Chemical» – «оружие массового поражения».

Синтаксические замены в сложном предложении: «This concept applies to an organized insurgent movement that seeks to overthrow»… (было сложноподчиненное предложение, стало простое осложненное причастным оборотом) – «Данная концепция базируется на организации повстанческого движения, стремящегося к смещению».

Следующей распространенной при переводе текстов военной тематики переводческой трансформацией является добавление, при помощи данного типа трансформации был выполнении перевод 42 % единиц текста. Например, «insurgency» – «Повстанческая активность, силы повстанцев», «counter guerrilla operations» – «Необходимость в проведении повстанческих операций».

Наименее распространенными (5 %) оказались перестановки: «The methods of response by United States forces are presented» – «Представлены способы действий», «When insurgency moves from one stage to another is difficult to determine» – «Довольно сложно определить, когда повстанческое движение проходит один этап и вступает в следующий».

Опущения также составили небольшой процент (3%): «Methods of response» – «Способы (ответных) действий», «The activities that occur in the earlier phases will continue through the later phases» – «Активность, возникающая на ранних этапах, будет продолжаться и на более поздних (слово «этапах» опущено)», «Overall plan» – «ситуация».

Таким образом, в процессе выполнения данной исследовательской работы, мы изучили стилистические и языковые особенности военных текстов, сопоставили русские и англоязычные военные материалы, рассмотрели приемы их перевода с английского языка на русский и определили, что основным переводческим приемом при переводе текста военной тематики – устава армии является замена.

Использованные источники:

1. Бархударов, Л.С. Язык и перевод (Вопросы общей и частной теории перевода). М.: Международные отношения, 2005.
2. Стрелковский, Г.М. Теория и практика военного перевода: Немецкий язык. М.: Воениздат, 2009. – 272 с.
3. https://www.globalsecurity.org/

УДК 004

Свидина Л.С.
студент 1 курса
факультет Педагогики и психологии
Ятманов В.А., к.пед.н.
доцент
кафедра информатики
ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
Россия, г. Ульяновск

ПРИМЕНЕНИЕ ВЕБ-КВЕСТОВ В ОБУЧЕНИИ УЧАЩИХСЯ НАЧАЛЬНОЙ ШКОЛЫ

Аннотация: В данной статье мы рассматриваем каким образом возможно применение веб-квестов в обучении учащихся начальной школы, а также целесообразность егшо применения.

Ключевые слова: веб-квест, ФГОС, ИКТ, информационная деятельность, самообучение, самоорганизация.

Svidina L. S.
Student Ppoz17-1
The Ulyanovsk state UNIVERSITY
pedagogical University. I. N. Ulyanov»
Ulyanovsk
Supervisor: Vladimir Anatolyevich Yatmanov
candidate of pedagogics
associate Professor of computer science chair
The Ulyanovsk state UNIVERSITY
pedagogical University. I. N. Ulyanov»
Ulyanovsk

THE USE OF WEB QUESTS IN TEACHING PRIMARY SCHOOL STUDENTS

Abstract: in this article we consider how it is possible to use web quests in teaching primary school students, as well as the feasibility of the use of ysos.

Keywords: web quest, GEF, ICT, information activities, self-study, self-organization.

Рассматривая современные тенденции образования, особенно в начальной школе, стоит отметить переход на новые Федеральные государственные образовательные стандарты (ФГОС). В данных стандартах существуют новые возможности для развития личности младшего школьника, происходит совершенствование форм и методов работы педагога начальной школы, а так же, что существенно, устанавливается связь между образованием и реальной жизнью. То есть ученик сегодня при помощи соединения школьных знаний и предлагаемого ему жизненного опыта

получает навыки, которые делают его знания более устойчивыми, конкретизируют предметные области и способствуют лучшему запоминанию материала. Сегодня школьник ставится в активную позицию в обучении, например, при помощи проектов он может проводить исследования, наблюдения за отдельными явлениями и предметами. Это всё способствует такой организации «учебно-воспитательного процесса, при которой учебная деятельность носила бы активный характер и глубокий личностный смысл для каждого ученика» [5, с. 85].

В этом же отношении стоит отметить, что большую часть жизни современного школьника сегодня занимают информационные технологии. Владение данными технологиями сегодня так же важно, как навыки чтения и письма. У младших школьников сегодня существует доступ и возможности к раннему владению основами использования информационно-коммуникационных технологий, в этой связи целесообразно показать им возможности применения различных ИКТ для их обучения, а не просто для развлечения. Таким образом, важно отметить, что своевременное обучение верному применению ИКТ и их верное использование в учебном процессе в начальной школе будут способствовать формированию у младших школьников ИКТ-компетентности.

Формирование навыков информационной деятельности - это задача, продиктованная не просто стандартами образования, но и такими тенденциями, как развитие и распространение данных технологий и так же широкие возможности их внедрения в развитии младших школьников.

Сегодня информационных технологий большое множество, но именно для начальной школы интересной и эффективной является такая технология, как веб-квесты [2].

«Quest» в переводе с английского языка – продолжительный целенаправленный поиск, который может быть связан с приключениями или игрой.

Веб-квест относительно его применения в учебном процессе становится своего рода проблемным заданием, к которому применяются элементы ролевой игры. Для возможности выполнения данной формы используются информационные ресурсы Интернет-пространства.

Преимуществом веб-квестов является использование активных методов обучения. Веб-квест может быть предназначен как для групповой, так и для индивидуальной работы [1].

При помощи выполнения веб-квестов младший школьник получает такие навыки как развитие критического мышления, возможность решения сложных проблем при помощи анализа обстоятельств и соответствующей информации. Также, в психологическом плане личность становится более зрелой, потому что в отношении данной технологии происходит развитие собственного мнения, личность учится самостоятельно принимать решения, брать на себя ответственность.

Формирование выделенных качеств происходит в процессе защиты

выполненных заданий по веб-квесту. Здесь младший школьник наглядно может выделить для себя и проанализировать варианты решения поставленной перед ним задачи, какие последствия будет нести тот или иной его шаг, что будет сделать лучше в той или иной ситуации. Младший школьник приобретает навыки сопоставлять, сравнивать, а так же принимать точки зрения отличные от него [2].

Для того, чтобы все вышеперечисленное происходило, необходимо верно разрабатывать и применять данную технологию в обучении и воспитании младших школьников. А это возможно, если педагог будет придерживаться всех правил. Ведь при разработке веб-квеста у педагога существует возможность создания ситуаций, в которых учащимся необходимы навыки поиска, анализа, обобщения, синтеза новой информации, ее хранения и передачи. Так стоит выделить структуру веб-квеста, приведенную в Таблице 1.

Таблица 1. Структура веб – квеста

Наименование этапа	Характеристика
Введение	На данном этапе происходит краткое описание темы веб-квеста
Задание	Происходит формулировка проблемной задачи и описание формы представления конечного результата.
Порядок работы и необходимые ресурсы	Описание последовательности действий, ролей и ресурсов, необходимых для выполнения задания, подбираются вспомогательные материалы для организации более эффективной работы над веб-квестом.
Оценка	Происходит описание критериев и параметров оценки выполнения веб-квеста. Критерии оценки зависят от типа учебных задач, которые решаются в веб-квесте.
Заключение	Происходит краткое описание того, чему смогут научиться учащиеся, выполнив данный веб-квест.

Очень важно при применении технологии веб-квестов учитывать такие пункты, как:

- использованные материалы – это такая часть работы, где собираются все ссылки на ресурсы, использовавшиеся для создания веб-квеста;

- комментарии – эта часть делается для других педагогов, чтобы они могли внедрить в свою деятельность данную конкретную разработку, то есть это своего рода методические рекомендации.

Относительно результатов применения веб-квестов можно обратить внимание на существование двух возможных.

Первая составляющая оценки результата – это видимая часть, которая и является выполненным веб-квестом.

Второй же результат – это педагогический эффект от включения младших школьников в процесс «добывания знаний» и их логическое применение.

Возможно выделить современные типы веб-квестов, они могут быть:

1) кратковременные – для углубления знаний и их интеграции, рассчитанные на одно-три занятия;

2) долговременные – для углубления и преобразования знаний учащихся, рассчитанные на длительный срок – четверть или учебный год [3].

В этом отношении важно заметить, что особенностью образовательных веб-квестов является то, что часть или вся информация для самостоятельной или групповой работы учащихся с ним находится на различных веб-сайтах.

Для того чтобы реализовать технологию веб-квеста важно иметь открытый выход в Интернет, однако Интернет предоставляет как полезную, так и бесполезную и даже в какой-то мере вредную информацию и даже может приводить к появлению Интернет-зависимости [7], игровой зависимости [6], зависимости от виртуальных социальных сетей [8] и к другим негативным последствиям. В этой связи учащимся необходима помощь в умении критически относиться к предлагаемой информации и умение самостоятельно ее анализировать. Здесь важная задача стоит для педагога, то есть ему стоит показать учащимся как работать с информацией.

На основании выделенного материла стоит отметить, что веб-квест – это игра и обучение одновременно. Это очень интересный и перспективный вид деятельности и ролевая игра. Выполняя различные роли, учащиеся рассматривают проблему с разных сторон [2].

К позитивным тенденциям применения веб-квестов при организации деятельности младших школьников можно отнести то, что работа учащихся поможет создать разнообразие в учебном процессе, сделает его интересным, а полученный опыт принесет свои плоды в будущем. Это связано с тем, что при работе над таким проектом как веб-квест происходит развитие и формирование целого ряда компетенций младших школьников, среди которых стоит выделить:

- применение информационных технологий для поиска необходимой информации, оформления результатов работы в виде компьютерных презентаций, веб-сайтов;
- получение навыков самообучения и самоорганизации;
- формирование навыков работы в команде;
- умение находить несколько способов решений проблемной ситуации;
- формирование навыков публичных выступлений.

Продолжая выделять позитивное влияние веб-квестов на учебный процесс младших школьников, стоит также выделить следующие преимущества:

- данная форма дает возможность коллективного творчества, совместного доступа к процессу создания, оценивания, что соответствует требованиям ФГОС;
- данная форма мотивирует учащихся вызывает интерес к познанию большей информации, способствует формированию информационной грамотности;
- происходит лучшее усвоение и восприятие материала за счет необычной формы работы;

- происходит развитие творческого мышления, самостоятельности;

- очень хороша технология поиска информации, а когда есть цель, то полученные знания таким образом бесценны;

- проблемное обучение, самообучение и самоорганизация, взаимообучение членов команды, реализация креативного потенциала, повышение личностной самооценки учащихся.

- данная технология удовлетворяет всем потребностям современного образования, направлена на достижение личностных, предметных и метапредметных результатов учащимися.

Данная форма организации обучения и воспитания младших школьников достаточно эффективна, важно, чтобы в школах могли и желали ее применять. Так сегодня реализуется проект Президента по подключению всех образовательных учреждений к Интернету. Так как сеть Интернет становится все более доступной, то и внедрение веб-квестов становится все более распространенной формой [4].

Таким образом, у педагога появляется возможность по-новому организовать процесс обучения и воспитания учащихся посредством современных технологий. Применяя данную технологию, педагог получает большой спектр возможностей, который влечет за собой поиск новых идей, материалов, актуальных фактов по определенной теме. Открываются дополнительные возможности для организации дистанционных олимпиад, конкурсов, игр, виртуальных экскурсий. Но что стоит выделить особенно, это тот факт, что новая технология не приведёт к изоляции учащихся друг от друга, потому что от результата каждого в данной технологии будет зависеть успех коллектива. А умение работать в коллективе, в команде, это одна из важнейших целей образования.

Подводя итог, стоит отметить, что современный образовательный процесс не может замыкаться только на уроке, на учебнике, на учителе, ведь сегодня на первый план выходят самостоятельное приобретение знаний, умение применять полученные знания при решении разнообразных познавательных, а также практических задач. В этой связи на первый план выходит необходимость разносторонней познавательной деятельности, основанной на применении разнообразной информации, которая отражает разные точки зрения.

Важным становится умение учащегося вырабатывать самостоятельность мышления, умение выстраивать доказательства, аргументировать свою позицию. Таким образом, применение веб-квеста создает условия для формирования как знаний младшего школьника, так и развития его личности. Высокий потенциал применения веб-квестов в обучении создает базу для выработки важных качеств, которые будут актуальны на протяжении всей жизни.

Использованные источники:

1. Багузина Е.И. Разработка веб-квестов и преимущества их использования в процессе обучения [Электронный ресурс].

URL:https://cyberleninka.ru/article/n/razrabotka-veb-kvestov-i-preimuschestva-ih-ispolzovaniya-v-protsesse-obucheniya (Дата обращения 31.03.2018).
2. Нечитайлова Е.В.. Веб-квесты как методика обучения на основе интернет-ресурсов [Электронный ресурс]. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/veb-kvesty-kak-metodika-obucheniya-na-osnove-internet-resursov (Дата обращения 31.03.2018).
3. Якушина Е. Образовательные Интернет-ресурсы в учебном процессе // Народное образо-вание. – 2005. – № 7. – С. 133–139.
4. Быховский Я. С. Образовательные веб-квесты // Материалы международной конференции "Информационные технологии в образовании. ИТО-99". [Электронный ресурс]. URL: http://ito.bitpro.ru/1999 (Дата обращения 31.03.2018).
5. Ятманов В.А. Педагогические условия формирования ценностно-смысловой основы учебной деятельности у учащихся младших классов. В сборнике: Современные технологии обучения в начальной школе. Сборник материалов межвузовской конференции. В.В. Кузнецова, А.В. Ильина, И.Ю. Шемарина, Ульяновский ордена "Знак Почета" государственный педагогический университет имени И.Н. Ульянова. 2001. С. 84-85.
6. Заргарова Э.А. Влияние онлайн-игр на детей / Э.А. Заргарова, В.А. Ятманов // Современные научные исследования и разработки. 2018. № 1 (18). С. 144-146.
7. Ятманов В.А. Интернет-зависимость в молодежной среде / Ятманов В.А., Неижмак В.В., Лукьянов В.А., Хузина Р.М. В сборнике: Образование и информационная культура: теория и практика Материалы Межрегионального форума. Под редакцией В.Г. Шубовича. 2016. С. 139-143.
8. Гурина Т.А. Зависимость от виртуальных сетей в молодежной среде / Т.А. Гурина, В.А. Ятманов // Современные научные исследования и разработки. 2018. № 1 (18). С. 123-126.

УДК 811.111

Седова В.С.
студент 3 курса
факультет международного бизнеса и торговли
Саратовский социально-экономический институт
(филиала) «РЭУ имени Г.В. Плеханова»
научный руководитель: Бабушкина В.В.
преподаватель
кафедра переводоведения и межкультурной коммуникации
Россия, г. Саратов

ФУНКЦИОНАЛЬНАЯ СПЕЦИФИКА НЕОЛОГИЗМОВ В СОВРЕМЕННОЙ АНГЛОЯЗЫЧНОЙ ПУБЛИЦИСТИКЕ: СТИЛИСТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

Аннотация: Статья посвящена изучению функций неологизмов в современной англоязычной публицистике. Функции неологизмов рассматриваются в стилистическом аспекте. Автором статьи анализируются и критикуются общепринятые функции неологизмов. На основе полученного практического материала предлагаются новые функции современных английских неологизмов.

Ключевые слова: стилистика, лексикология, публицистика, неологизмы, функции

Sedova V.S.
3rd year student
Faculty of International Business and Trade
Saratov Socio-Economic Institute (branch)
Plekhanov Russian University of Economics
Saratov, Russia
Research advisor: Babushkina V.V.
Junior assistant professor
Department of Translation Studies
and Cross-Cultural Communication

FUNCTIONAL CHARACTERISTICS OF NEOLOGISMS IN MODERN ENGLISH JOURNALISM: STYLISTIC ASPECTS

Abstract: The article concerns the functions of neologisms in modern English language journalism. The functions of neologisms are studied with regards to their stylistic aspects. The author of the article analyzes and criticizes common functions of neologisms. New functions of modern English neologisms are given in accordance with the experimental material.

Key words: stylistics, lexicology, journalism, neologisms, functions

XXI в. – это время резких смен событий, технологических открытий, политических новшеств, экономических преобразований. Зачастую подобные изменения приводят к возникновению новых слов. Одной из

продуктивных сфер создания новых слов являются СМИ, в которых часто возникает новая лексика, часть из которой со временем закрепляется, а другая не входит в активный состав языка. «Интерес к неологизмам неслучаен, а их изучение необходимо для успешной коммуникации всем, кто владеет иностранным языком»289.

Актуальность данной работы обусловлена необходимостью проведения анализа функций неологизмов в языке СМИ, т.к. в настоящее время нет единого подхода к сущности функций новообразований.

Целью данного исследования является изучение стилистических функций неологизмов в англоязычных публицистических текстах в стилистическом аспекте.

Для достижения указанной цели представляется необходимым решить следующие задачи: дать определение понятию «неологизм»; изучить основные функции неологизмов; выделить основные функции неологизмов в публицистическом тексте;

Объектом исследования являются неологизмы английской прессы.

Предметом данного исследования являются особенности функционирования неологизмов в публицистических текстах.

Теоретической основой настоящего исследования послужили работы Арнольд И.В, Гальперина И.Р., Булавина Н.М., Ханпира Э. И. И др.

Материалом исследования послужили 32 неологизма, взятых из электронных изданий *The Telegraph, The Guardian, Metro, Pop sugar and Daily Mail*.

Характерной чертой публицистического стиля являются его словарный состав, в частности, широкое употребление неологизмов. Именно данные категории вызывают стилистический интерес. Неологизмы – это новые слова, которые не успели закрепиться в языке и не нашли отражения в толковых словарях. Практически все новые слова в определенный период пребывают в этом качестве. По мнению И.В. Арнольд: «неологизмами называются слова или фразеологические обороты, которые вошли в язык в связи с ростом культуры и техники, с развитием или изменением в быту и условиях жизни людей». Действительно, «язык – явление динамическое, оно идет в ногу со временем и отражает изменения в современном обществе. Слова и словосочетания, созданные для обозначения новых явлений действительности, новых предметов или понятий, называются неологизмами»290.

Изучение неологизмов сопряжено со многими трудностями, но важность проведения исследований относительно данной группы лексических единиц – неоспорима, так как, по мнению В.В. Бабушкиной, «на первый план в лингвистической науке выдвигается проблема о

---

[289] Федорчукова Л.А., Харитонова В.Ю., Ховрина О.А. Функциональные особенности неологизмов в современных СМИ // Российская наука в современном мире. Сборник статей XV международной научно-практической конференции. Москва: «Научно-издательский центр «Актуальность.РФ», 2018. С. 5.

[290] Бабушкина В.В., Устинова М.В. Специфика образования, структуры и перевода со- временных английских неологизмов // Язык и мир изучаемого языка : сб. науч. стат. Вып. 8. Саратов, 2017. С. 7.

достижении полного понимания между представителями различных культур и обеспечения их успешной коммуникации». Данный факт свидетельствует о том, что неологизмы способствуют более успешной межкультурной коммуникации, пренебрежение же ими препятствует «достижению целостности межкультурного коммуникативного процесса»291.

Кроме того, по мнению А.А. Зарайского, «функция слова – репрезентация тех или иных предметов в сознании слушающего в виде определенных наименований», что свидетельствует о том, что неологизмы могут занимать определенное место в сознании реципиента, осознание чего также может способствовать межличностной и межкультурной коммуникации292.

При анализе функций неологизмов И.Р. Гальперин выделял языковые и речевые функции. К языковым функциям относятся: номинативная функция (название новых событий, явлений); функция обогащения словарного запаса; функция компрессионно-информативная (передача большего количества информации меньшими средствами); обобщение и дифференциация. К речевым функциям относятся: экспрессивная функция; функция эвфимизации; дисемистическая функция. Мы проанализировали использование неологизмов в англоязычных СМИ и выявили функции, выполняемые ими.

В ходе анализа были определены функции неологизмов, которые не нашли отражение в классификации И.Р. Гальперина. Нами был восполнен этот список несколькими функциями в связи с тем, что И.Р. Гальперин дает обобщенное описание функций, включая в каждую функцию несколько других. Так экспрессивная функция может включать в себя еще юмористическую функцию и ряд других. Кроме того, функции И.Р. Гальперина, на наш взгляд, не в полной мере отражают все функции, которые выполняют неологизмы именно в текстах СМИ. В связи с этим, мы хотели бы дать более конкретную классификацию функций неологизмов. В результате нами выделена следующая классификация функций: функции создания емкого образа; функция языковой игры; функция создания сатирического и комического эффекта; воздействующая функция; оценочная функция. Кратко определим выделенные нами функции неологизмов. Функция создания емкого образа- смысловое наполнение неологизма, которое помогает передать значение множества слов через одно. Функция языковой игры - «игра» автора со смысловыми оттенками слова в силу плюрализма элементов неологизма для создания сильного эмоционального воздействия. Функция создания сатирического и комического эффекта – несоответствие употребления неологизма на уровне сюжетной ситуации в рамках контекста. Воздействующая функция – использование слов из разных

[291] Бабушкина В. В. К вопросу о дифференциации естественного и искусственного билингвизма // Язык и мир изучаемого языка. 2015. № 6 (6). С. 238.

[292] Зарайский А.А. Эмпиризм как методологическая база исследований в языковой семантике в Великобритании XX века // Язык. Социум. Культура.: сбор. науч. ст. Саратов: Саратовский социально-экономический институт (филиал) ФГБОУ ВО «РЭУ имени Г.В. Плеханова», 2017. С. 18.

сфер, соединяя разные смысловые оттенки в одном слове, что, как правило, «оказывает влияние на характер коммуникации и на содержательную сторону речи»293. Оценочная функция – употребление неологизма для придания негативной или положительной оценки событию или явлению, обусловленной тем, что «номинация неразрывно связана с оценкой»294.

Функции создания емкого образа

Thundersnow - гроза со снегом.Неологизм обнаружен в электронной версии газеты *The Telegraph*. В тексте неологизм выполняет функцию создания емкого образа, т. К. главная цель использования данного слова в тексте – дать возможность читателю представить это необычное природное явление. У читателя сразу возникает образ одновременного появления грозы и снега:

Meterologists have warned that thundersnow is set to hit the UK. [TheTelegraph, 13 January 2017]

Функция языковой игры

По мнению О.И. Исмаиловой, использование языковой игры в СМИ помогает автору незаметно изменить отношение читателя к какой-либо ситуации в стране или мире и формирует определённый эмоциональный настрой адресата295,296.

Snaccident - случайное употребление пищи. Неологизм обнаружен в электронной версии газеты *The Telegraph*.

A snaccident is the act of eating by mistake. It turns out, there are no snacks. There are only snaccidents waiting to happen. Like Easter – which is just one big snaccident among all the other snaccidents that populate our lives. Here are 10 that may occur this week alone… [The Telegraph, 7 April 2017]

В статье неологизм выполняет функцию языковой игры. Здесь автор проявляет свое ироничное отношение к людям, ведущих нездоровый образ жизни, через слияние слов. Автор хочет призвать читателя к изменению своих пищевых привычек. В статье прослеживается пропагандирование здорового образа жизни, правильного питания. Включая в свое питание «снеки», человек вряд ли задумывается о последствиях. В данном случае неологизм показывает, как не стоит себя вести человеку, который хочет сохранить свое здоровье.

Функция создания комического и сатирического эффекта

Manfant - взрослый человек, который ведет себя, как ребенок.

---

293 Морова О.Л., Харитонова В.Ю. Прагматический потенциал речевого воздействия // Язык. Социум. Культура. Саратов, 2017. С. 33.

294 Харитонова В.Ю. Непрямое обозначение стигматичного денотата // «…И помнит мир спасенный…». Сборник научных трудов по итогам Международной научно-практической конференции: в 2-х томах. Т.1. 2015. С. 52.

295 Исмаилова О.И. Речевые стратегии и тактики манипулятивного воздействия в массмедиа на основе языковой игры (на примере английского и русского языков) // Филологические науки. Вопросы теории и практики. № 12-1 (78). Тамбов: ООО «Грамота», 2017. С. 95–98.

296 Исмаилова О.И. Языковая игра как механизм словотворчества в публицистическом дискурсе англоязычных стран // Язык. Социум. Культура.: сбор. науч. ст. Саратов: Саратовский социально-экономический институт (филиал) ФГБОУ ВО «РЭУ имени Г.В. Плеханова», 2016. С. 32–36.

Данный неологизм был обнаружен в электронной версии газеты TheGuardian.В статье неологизм выполняет функцию создания эффекта сарказма, т.е. автор статьи относится с пренебрежением к поведению Трампа. В данном случае неологизм *manfant* точно характеризует позицию президента, т. К. с одной стороны, он является взрослым мужчиной со своими сформировавшимися взглядами на мир, а, с другой – ведет себя словно безответственный и безрассудный ребенок.

Once the baby man was a figure to be mocked. Now, manfants such as Donald Trump are taking over[The Guardian, 8 January 2017]

Воздействующая функция

Word salad - термин, который означает связь случайных слов или фраз непонятным образом. Неологизм обнаружен в электронной версии газеты *Daily Mail*.

The word salad started after Stephanopoulos pointed to two recent sets of comments the billionaire said on the subject. [Daily Mail, 2 January 2017]

В статье неологизм выполняет воздействующую функцию. Автору явно не симпатизирует Трамп, поэтому он высмеивает его выступления, выставляя президента на посмешище перед читателем. Сопоставляя слова из разных сфер употребления, которые не подходят по смыслу, автор ярко подчеркивает нелепые высказывания Трампа, тем самым воздействуя на читателя.

Trumpish - похожий на Дональда Трампа в своих поступках. Неологизм найден в электронной версии газеты *The Guardian.*

We need protest – not only to oppose Yiannopoulos' odious views but as an alternative to the Trumpish dystopia he exemplifies. [The Guardian, 10 October 2017].

В тексте неологизм выполняет воздействующую функцию, т.к. автор хочет вызвать негативное отношение читателей к людям, которые постоянно скандалят. Большая часть населения США не поддерживает политику Трампа, поэтому автор намеренно использует данный неологизм, чтобы вызвать ответную реакцию от аудитории. Читатель находится под сильным впечатлением от данной ситуации, т.к. перед ним возникает образ Трампа, а любое появление этого президента, как правило, сопровождается скандалами и бурными обсуждениями.

Оценочная функция

Deplorables - это безнадежные люди. Их не вылечить, не переделать, не вернуть в нормальное общество. Работать с ними, убеждать в чем-либо совершенно бесполезно.

Неологизм обнаружен в электронной версии газеты *Popsugar*. В статье неологизм выполняет оценочную функцию. Автор явно критикует позицию Дональда Трампа. Нелестно отзываясь о книге Клинтон, Трамп употребляет данный неологизм, т.к. ранее Клинтон так назвала всех сторонников президента. В данном контексте Трамп с сарказмом говорит, что «безнадежные люди» дадут еще о себе знать, т.е. высказывается с твердой

оценкой своих действий!

The "deplorables" came back to haunt Hillary. They expressed their feelings loud and clear. She spent big money but, in the end, had no game! [Popsugar, September 14, 2017]

Таким образом, было проанализировано 6 неологизмов, взятых из разных изданий как качественной (*The Telegraph, Daily Mail* и *The Guardian),* так и желтой прессы (*Popsugar*). Можно сделать следующие выводы: неологизмы чаще всего выполняют воздействующую функцию (2), реже всего встречалась оценочная функция (1) и функция создания комического эффекта (1).

Проведенный анализ показал, что в различных изданиях функции неологизмов разные. Так в качественных изданиях, таких как *The Telegraph, Daily Mail* и *The Guardian* это в основном функция создания емкого образа.В желтой прессе (*Popsugar*) ситуация несколько иная. Неологизмы выполняют оценочную функцию (1). Можно сделать вывод, что как для качественной, так и для желтой прессы воздействующая функция при создании новых слов используется часто.

Таким образом, неологизмы в онлайн-изданиях выполняют не только номинативную функцию, но и ряд стилистических функций. Нами были выявлены следующие функции: функции создания емкого образа; языковая игра; функция создания сатирического и комического эффекта; воздействующая функция; оценочная функция.

Использованные источники:

1. Бабушкина В. В. К вопросу о дифференциации естественного и искусственного билингвизма // Язык и мир изучаемого языка. 2015. № 6 (6). С. 233-239.
2. Бабушкина В.В., Устинова М.В. Специфика образования, структуры и перевода со- временных английских неологизмов // Язык и мир изучаемого языка : сб. науч. стат. Вып. 8. Саратов, 2017. С. 7–10.
3. Зарайский А.А. Эмпиризм как методологическая база исследований в языковой семантике в Великобритании XX века // Язык. Социум. Культура.: сбор. науч. ст. Саратов: Саратовский социально-экономический институт (филиал) ФГБОУ ВО «РЭУ имени Г.В. Плеханова», 2017. С. 16–24.
4. Исмаилова О.И. Речевые стратегии и тактики манипулятивного воздействия в массмедиа на основе языковой игры (на примере английского и русского языков) // Филологические науки. Вопросы теории и практики. № 12-1 (78). Тамбов: ООО «Грамота», 2017. С. 95–98.
5. Исмаилова О.И. Языковая игра как механизм словотворчества в публицистическом дискурсе англоязычных стран // Язык. Социум. Культура.: сбор. науч. ст. Саратов: Саратовский социально-экономический институт (филиал) ФГБОУ ВО «РЭУ имени Г.В. Плеханова», 2016. С. 32–36.
6. Морова О.Л., Харитонова В.Ю. Прагматический потенциал речевого воздействия // Язык. Социум. Культура. Саратов, 2017. С. 32-37.
7. Федорчукова Л.А., Харитонова В.Ю., Ховрина О.А. Функциональные

особенности неологизмов в современных СМИ // Российская наука в современном мире. Сборник статей XV международной научно-практической конференции. Москва: «Научно-издательский центр «Актуальность.РФ», 2018. С. 5-7.
8. Харитонова В.Ю. Непрямое обозначение стигматичного денотата // «…И помнит мир спасенный…». Сборник научных трудов по итогам Международной научно-практической конференции: в 2-х томах. Т.1. 2015. С. 52.

УДК 338.45

Семынина А.В.
студент магистрант 2 курса
кафедра «Теория и технологии в менеджменте»
факультет управления
Тарасова Н.Е., к.э.н.
доцент
кафедра «Теория и технологии в менеджменте»
Южный федеральный университет
Россия, г. Ростов-на-Дон

АНАЛИЗ РОССИЙСКОГО РЫНКА ПО ПРОИЗВОДСТВУ И СБЫТУ МЕБЕЛИ

Аннотация:

Статья посвящена анализу динамики и современному положения рынка в сфере производства мебели на территории РФ. Выявлен основной тренд развития. Использованы официальные статистические данные за последние 5-8 лет.

Ключевые слова: анализ, статистика, производство мебели, рынок мебели, здания жилого и нежилого назначения.

Semynina A.V., 2nd year student of Magistracy
Chair "Theory and technology in management"
Management department
South Federal University
Russia, Rostov-on-Don
Tarasova N.E., Candidate of Economic Sciences
Associate Professor of "Theory and Technology Management"
South Federal University
Russia, Rostov-on-Don

RUSSIAN FURNITURE MARKET ANALYSIS OF THE PRODUCTION AND DISTRIBUTION

Annotation:

The article is devoted to the analysis of the dynamics and the current position of the market in the field of furniture production in Russia. The main trend of development is revealed. Have been used the official statistics for the last

5-8 years.

Keyword: analysis, statistics, furniture production, furniture market, residential and non-residential buildings.

На таблице 1 можем видеть данные Росстата297, которые говорят о росте мебельного производства за последние годы. Так, четкая положительная тенденция наблюдается практически во всех приведенных сегментах. Колебания наблюдаются в 2015 году, что связано с экономическим кризисом 2014 года, который отразился как на спросе, так и на предложении во многих отраслях.

Таблица 1. Производство основных видов продукции прочих производств

	2010	2014	2015	2016
Мебель:				
стулья и кресла, млн. шт.	4,2	3,9	4,1	4,8
диваны, кушетки, тахты, тыс. шт.	441	530	663	668
кресла-кровати, тыс. шт.	58,9	96,4	80,0	78,3
диваны-кровати, тыс. шт.	619	1289	1100	1362
столы, тыс. шт.	4038	3985	3488	3671
шкафы, тыс. шт.	6604	6633	6246	6480
кровати деревянные, тыс. шт.	1542	1588	1673	1606

Портал РБК298 проводил собственное исследование, которое показало, что объем рынка мебели увеличивался до 2014 года, а затем сильно снизился в связи с тем же кризисным периодом. Исследование основывается на объеме розничных продаж в мебельном сегменте и также показывает серьезное снижение реальных темпов прироста на рынке: с 6,9% в 2014 до -9,9% в 2015 году. Но уже к 2016 году наблюдается улучшение и постепенный выход из упадочного положения. Так, показатель реального темпа прироста в 2016 году составил уже -5,3%. Графическое представление данных можно увидеть на графике 1.

[297] Статистический сборник ФСГС «Россия в цифрах 2017»
[298] Портал «РБК. Исследования рынков». Режим доступа: https://marketing.rbc.ru/

График 1. Объем продаж мебели в розницу



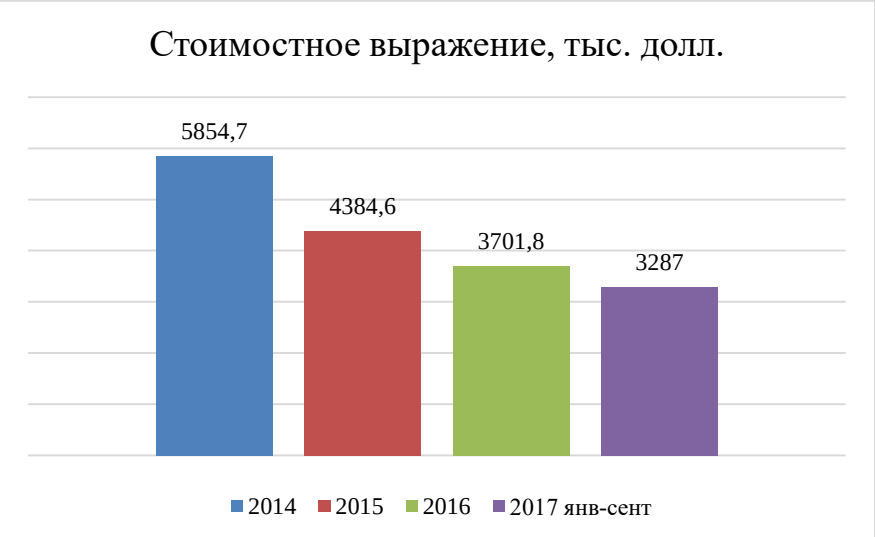
Также в 2014 году наблюдалось снижение цен производителей на свои товары, которое показано на примере средней цены на стулья. По данным Росстата299 в Таблице 2 можем видеть провисание средней цены в кризисный год, а затем плавное ее повышение в 2015 году.

Таблица 2. Средние цены производителей на отдельные виды промышленных товаров

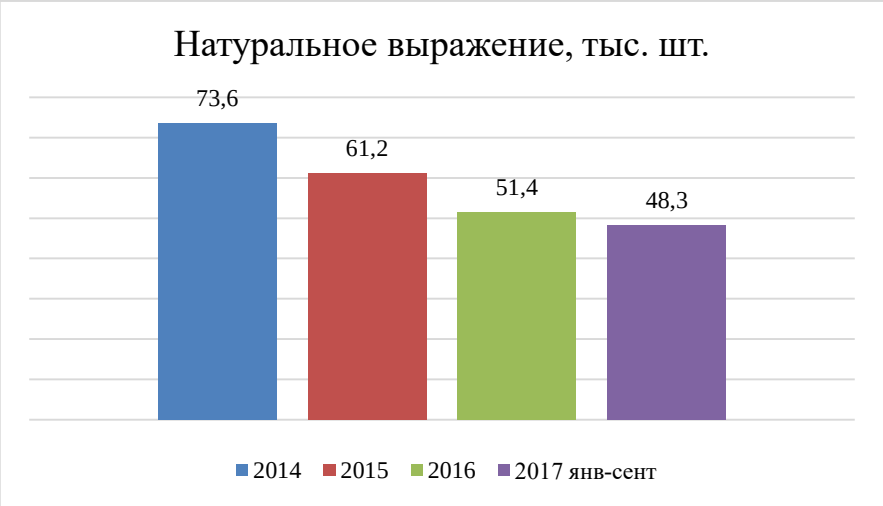
	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Стулья, за шт.	1219	1340	1378	1644	942	1076

Стоит также отметить спад объема экспорта мебели в 2016 году, который составил -16,0% в штуках и -15,6% в долларах. Данную тенденцию отметил отдел профильной аналитики портала РБК, которую более подробное можем рассмотреть на Графике 2.

График 2. Объема экспорта мебели деревянного типа для учреждений



[299] Статистический сборник ФСГС «Россия в цифрах 2017»



Весь мебельный рынок условно можно разделить на две больших категории:

1. Рынок бытовой мебели
2. Рынок мебели для помещений общественного назначения

По последним данным Росстата300, представленным в таблице 3, можем видеть снижение количества и общего строительного объема нежилых сооружений на территории РФ в большей степени, чем те же показатели для жилого сектора. То есть, если сравнивать показатели кризисного 2014 года и 2017 года, то выяснится, что количество зданий жилого назначения снизилось на -10,9%, а нежилого – на -18,8%. Для общего строительного объема те же тенденции равны -1,5% против -14,9% соответственно.

Таблица 3. Ввод в действие зданий жилого и нежилого назначения на территории РФ

	2013	2014	2015	2016	2017	Разница, %
Количество введенных зданий - всего, тыс.	**258,1**	**304,2**	**306,4**	**278,3**	**269,3**	**11,47**
в том числе:						
жилого назначения	239,1	283,0	286,1	259,5	252,1	10,91
нежилого назначения	19,0	21,2	20,3	18,8	17,2	18,86
Общий строительный объем зданий - всего, млн. м3	**526,7**	**617,8**	**622,8**	**608,5**	**579,8**	**6,15**
в том числе:						
жилого назначения	343,5	404,4	415,7	400,4	398,3	1,5
нежилого назначения	183,2	213,4	207,1	208,1	181,5	14,94

Таким образом, можем сделать вывод о том, что тенденция указывает на больший успех мебельного рынка для жилого сектора, нежели для офисов и прочих помещений нежилого назначения.

[300] Статистический сборник ФСГС «Российский статистический ежегодник 2017»

Использованные источники:

1. Производство основных видов продукции прочих производств Электронный ресурс «Федеральная служба государственной статистики. Статистический сборник ФСГС «Россия в цифрах 2017» / Режим доступа: http://www.gks.ru/
2. Средние цены производителей на отдельные виды промышленных товаров Электронный ресурс «Федеральная служба государственной статистики. Статистический сборник ФСГС «Российский статистический ежегодник 2017» / Режим доступа: http://www.gks.ru/
3. Портал «РБК. Исследования рынков», Магазин маркетинговых исследований / Режим доступа: https://marketing.rbc.ru/

УДК 657

Сергеева А.С.
студент 4 курса
направление подготовки 38.03.01 «Экономика»
научный руководитель: Шалаева Л.В., к.э.н.
доцент
ФГБОУ ВО Пермский государственный аграрно-технологический университет имени академика Д. Н. Прянишникова
Россия, г. Пермь

УЧЕТ РЕАЛИЗАЦИИ ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ

Аннотация: Статья посвящена проблемам учета готовой продукции и ее реализации. Рассмотрены основные понятия и существующие подходы к вопросу учета готовой продукции, обозначена законодательная база исследуемой темы. Также, в статье рассмотрены основные спорные моменты и указаны возможные пути к их разрешению.

Ключевые слова: Готовая продукция, реализация, бухгалтерский учет, методы оценки, налоговый учет, достоверность оценки, управленческий контроль.

Sergeyev A. S.
Student 4 courses
direction of preparation 38.03.01 "Economy"
FGBOOU WAUGH Permsky state agrarian and technological university of a name of the academician D. N. Pryanishnikova
Russia, Perm
Research supervisor: Shalaeva L.V.
Candidate of Economic Sciences, associate professor
FGBOOU WAUGH Permsky state agrarian and technological university of a name of the academician D. N. Pryanishnikova
Russia, Perm

ACCOUNTING OF REALIZATION OF FINISHED GOODS

Summary: Article is devoted to problems of accounting of finished goods and its realization. The basic concepts and the existing approaches to a question of accounting of finished goods are considered, the legislative base of the studied subject is designated. Also, in article the main disputed issues are considered and possible ways to their permission are specified.

Keywords: Finished goods, realization, accounting, assessment methods, tax accounting, reliability of assessment, administrative control.

В настоящее время бухгалтерский учет в России претерпевает структурные и формальные изменения, которые тянутся на протяжении более десяти лет. Бухгалтерский учет готовой продукции и ее реализации

сопряжен с различными важными факторами контроля и управления на предприятии: готовой продукции в целях ведения налогового и управленческого учета, поэтому значимой становится достоверность отображения информации. Здесь стоит отметить также трансформацию российской отчетности в отчетность, соответствующую МСФО, которая все еще происходит прямо сейчас. Отличия МСФО и РСБУ определяют круг трудностей и особенностей современного бухгалтерского и финансового учета в России.

Таким образом, выбранная для научного исследования тема практически значима и теоретически недостаточно изучена, особенно в части совершенствования и модернизации учета на предприятии.

Готовая продукция - это совокупность изделий, прошедших через все этапы технологического (производственного) процесса на предприятии, которые соответствуют нормам, стандартам, техническим условиям и/или требованиям заказчика, указанным в договоре. [2]

Международный стандарт финансовой отчетности (МСФО) № 2 «Запасы» [1] представляет более широкое понятие «готовой продукции». Она определяется в разрезе состава категории «товарно-материальные запасы» - реального имущества, которое:

- предназначено для реализации в процессе осуществления обычной коммерческой деятельности;
- находится в процессе производства с целью такой реализации;
- должно быть потреблено в ходе производства товаров или услуг, предназначенных для реализации.

Источники нормативно-правового регулирования в сфере учета реализации готовой продукции:

- Международные правила, по которым ведется учет материально производственных запасов, сведены к Международному стандарту финансовой отчетности № 2 «Запасы»;
- Гражданский кодекс РФ. Он включает: наличие независимого баланса для каждого юридического лица; обязательное утверждение годовой финансовой отчетности; обязательные случаи составления аудиторского заключения; основные операции и определенные виды обязательств. Содержащиеся в ГК РФ нормы влияют на оправдательную и учетную функции бухгалтерского учета (виды контрактов, обязательные условия контрактов и т. д.);
- Налоговый кодекс РФ – определяет систему налогообложения, оказывает влияние на финансово-хозяйственную деятельность организации;
- законодательные акты, принятые Государственной Думой;
- указы Президента РФ;
- постановления Правительства РФ;
- Федеральный закон «О бухгалтерском учете», который прямо регулирует учетные записи и устанавливает единые правовые и методологические основы организации и ведения бухгалтерского учета в

Российской Федерации;

- Российские стандарты - положения бухгалтерского учета (ПБУ), которые устанавливают принципы, основные правила учета отдельных объектов и их отдельных разделов, возможных методов бухгалтерского учета без раскрытия конкретного механизма применения их к определенному типу деятельности, порядок составления и представления бухгалтерской отчетности;
- отраслевые стандарты, определяющие особенности применения федеральных стандартов в условиях осуществления организациями отдельных видов экономической деятельности;
- методологических рекомендаций по бухгалтерскому учету, включая инструкции;
- рабочие документы организаций, в которых на основе общепринятых правил и принципов они формируют свою учетную политику, подходы к раскрытию учетной информации в отчетах, представляемых заинтересованным пользователям.

В соответствии с Методическими указаниями по учету запасов, утвержденными приказом Министерства финансов Российской Федерации от 28.12.2001 № 119н, учет готовой продукции может осуществляться по количественным и стоимостным показателям.

Количественный учет готовой продукции осуществляется в единицах измерения, принятых в этой организации, исходя из ее физических свойств (объем, вес, площадь, линейные единицы или штука).

Индикаторы стоимости, используемые в качестве измерительных приборов для готовой продукции, необходимы для ведения бухгалтерского аналитического и синтетического учета. Такими показателями являются:[3]

- стоимость выпущенной продукции за отчетный период;
- стоимость проданной продукции (выручка от продаж) за отчетный период;
- стоимость товарной продукции за отчетный период.

Одним из методов раздельного отражения и группирования информации по объектам учета является использование счетов финансовой отчетности и их корреспонденция. Касательно учета готовой продукции в этом аспекте, сначала начинается распределение готовой продукции по классификаторам в зависимости от стадии ее готовности. Стадиями готовности в данном случае являются: 1) незавершенное производство; 2) полуфабрикаты; 3) готовая продукция. На основе состава объектов учета представлен порядок их синтетического и аналитического учета. Разница этих двух видов учетов состоит в том, что аналитический указывает состав позиции, формирование его из его компонентов, тогда как синтетический учет берет данные в общем и определяет их по счетам.

В аналитическом бухгалтерском учете и местах хранения готовой продукции используются учетные цены. В их качестве могут выступать:[4]

- фактическая производственная себестоимость;

- нормативная себестоимость;
- договорные цены;
- другие.

Классификаторы и методы оценки готовой продукции в системе финансового учета должны быть идентичными компонентам в методическом разделе учетной политики для целей управленческого учета. Такой подход позволит использовать возможности и достоинства интегрированных систем учета, включая процесс формирования статистической отчетности, в том числе обеспечит взаимозависимость системы бухгалтерского учета с подсистемами для мониторинга, планирования, анализа и регулирования производственной деятельности хозяйствующего субъекта.

В процессе учета реализации готовой продукции возникает ряд особенностей и актуальных проблем, которые мы рассмотрим далее:

- **достоверность оценки и отображения готовой продукции**

Включает в себя полную информацию о затратах на производство, из которых затем формируется себестоимость. Учет затрат должен быть рассчитан таким образом, чтобы можно было идентифицировать и измерить все факторы производства, которые влияют на уровень затрат. [5] Бухгалтерская отчетность достоверна, если она сформирована и составлена в соответствии с правилами, установленными нормативными актами системы нормативного учета в Российской Федерации.

Еще одна проблема, косвенно касающаяся и достоверности в том числе - работа бухгалтерии на предприятиях. Описание стадий проверки, ее объектов процедур должны обязательно входить в программу системы контроля учета готовой продукции и ее реализации.

Проблематика внутреннего контроля может включать в себе следующие моменты: [6]

- неоднократное дублирование и отсутствие разделения обязанностей;
- разрешение определенных хозяйственных операций и нехватка соответствующего контроля;
- нехватка нужного контроля при оформлении и заключении хозяйственных договоров;
- неправильный и неэффективный контроль;
- специальное нарушение порядка контроля должностными лицами;
- намеренные нарушения системы учета работниками, ответственными за подготовку первичной документации;
- фальсификация или подмена бухгалтерских записей.

Для обеспечения достоверности данных бухгалтерского учета и финансовой отчетности организации необходимо провести инвентаризацию имущества и обязательств, в соответствии с результатами которых документационно проверяется их доступность, состояние и оценка.

- **Трансформация отчетности от российских стандартов к международным**

В настоящее время активно трансформируются стандарты внутреннего учета в международные стандарты финансовой отчетности. При переходе на международные стандарты финансовой отчетности (далее - МСФО) одну из проблемных областей бухгалтерского учета на производственных предприятиях составляет порядок учета производства и продажи готовой продукции, поскольку стоимость проданной продукции и чистая прибыль предприятия во многом зависит от правильной оценки готовой продукции.

Различия между МСФО и РСБУ определяют собой наличие существенных трудностей в процессе адаптации отчетности под новые требования. Выпускается множество инструкций по новым правилам оценки активов, осуществлению проводок.

В данном разрезе проблема учета готовой продукции и ее реализации заключается в сложной и объемной работе адаптации отечественной отчетности к зарубежным стандартам. Более того, ряд предприятий обязан, согласно законодательству, вести двойную отчетность: РСБУ и МСФО. В этих условиях важно точно и достоверно отображать информацию, калькулировать себестоимость продукции и фиксировать в отчетности.

- **Учет готовой продукции в целях налогообложения, проблема расхождения оценок с бухгалтерским учетом**

Помимо бухгалтерского учета предприятие ведет также налоговый учет. Для целей налогового учета статьей 319 Налогового кодекса РФ предложено два метода оценки:

Первый метод обязано использовать предприятие, перерабатывающее сырье, если оно образует материальную основу готовой продукции. В этом случае становится необходимым организовать учет и документирование количества сырья в единице продукции каждого передела (стадии) производства.

Если предприятие не имеет возможности выделить материальную основу, перерабатываемую в готовые изделия в процессе производства, то применяется второй метод - исходя из нормативной, сметной стоимости производства.

При применении «нормативного» метода учетные и налоговые оценки расходов текущего периода, связанные с оценкой незавершенного производства и стоимостью готовой продукции на основе разных подходов, могут не совпадать. Они могут различаться по составу (в бухгалтерском учете - прямые и косвенные затраты, в налоговом – только прямые) и по стоимости (из-за различий в правилах оценки начальной стоимости объектов учета). Величина несоответствия будет зависеть от специфики издержек производства. А поскольку различные суммы расходов подлежат распределению, трудно получить такую же оценку стоимости готовой и проданной продукции в бухгалтерском и налоговом учете.

Рассматривая свой выбор учета готовой продукции, предприятию следует также учитывать принцип рациональности, чтобы добиться баланса между приемлемой точностью оценки и величиной затрат и усилий, которые

необходимо будет применять для обеспечения этой точности.

- **Учет готовой продукции в управленческих целях**

Учет также является источником информации для формирования управленческого учета. Управленческий учет осуществляет контроль за хозяйственной деятельностью предприятия в целом. Учитывая, что результат функционирования любого производственного предприятия – это готовая продукция, то контроль ее движения является объективной необходимостью.

Управленческий контроль – это процесс оказания влияния менеджерами (управленцами) на сотрудников предприятия в целях эффективной реализации организационной стратегии. [7]

Формы контроля в зависимости от времени его проведения:

1) предварительный – осуществляется на каждой стадии составления главного бюджета;

2) текущий – осуществляется в ходе его исполнения путем сопоставления плановых

показателей с фактическими учетными данными, в процессе которого выявляют отклонения;

3) последующий – осуществляется по завершении бюджетного периода.

Основной задачей управленческого учета процесса продаж является определение финансового результата операции по его продаже на счетах учета.

Топ-менеджмент предприятия может использовать информацию, которую предоставляет им счет «готовая продукция», различными способами. Прежде всего, благодаря этой цифре можно увидеть насколько загружены предприятия. Если менеджеры (управленцы) будут использовать такую информацию, то смогут заранее делать выводы о том, стоит ли расширять производство продукции или, наоборот, необходимо стимулировать продажи, так как на складе есть готовая продукция выше нормы.

По итогам проведенного исследования учета реализации готовой продукции на предприятии можно сделать ряд выводов.

Реализация производимой продукции является наиболее важным показателем производственной деятельности.

Проблематика бухгалтерского учета готовой продукции и ее реализации захватывает также области налогового и управленческого учета, включает в себя проблему достоверности и корректности отображения данных, внутреннее регулирование предприятием работы бухгалтерского отдела, и ее совершенствование. Для решения этих проблем и оптимизации учета на производстве требуются квалифицированные кадры, автоматизация документооборота для рационализации работы, доступ к актуальным источникам и постоянная сверка с актуальным законодательством.

Для эффективной работы предприятия, качества бухгалтерской

отчетности, а также налоговой и управленческой, для которых она является информационным источником, чрезвычайно важно поддерживать непрерывный учет готовой продукции, а также контролировать ее реализацию.

Использованные источники:

1. Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 2 «Запасы» (ред. от 18.07.2012) (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 25.11.2011 N 160н)
2. Керимов В. Э. Бухгалтерский управленческий учет: Учебник для бакалавров. – 10-е изд. перераб. М.: Дашков и Ко, 2016 г. – 400 с.
3. Богаченко В. М. Бухгалтерский учет: учебник / В. М. Богаченко, Н. А. Кириллова. – Ростов н/Д: Феникс, 2016. – 532 с.
4. Ежакова Н.В. Проблемы учета затрат на производство и выпуск готовой продукции / Н.В. Ежакова, Ю.Ю. Сусла [Текст] // II научная конференция профессорско-преподавательского состава, аспирантов, студентов и молодых ученых «Дни науки КФУ им. В.И. Вернадского» (Симферополь, 2016): Сборник тезисов участников: В 2 ч. Т. 5. – Симферополь, 2016.
5. Фирцович Т. О. Проблемы выпуска и реализации готовой продукции, 2015 г. [Текст] [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: http://sci-article.ru/stat.php?i=1430925599 (дата обращения: 03.04.2018).
6. Осипов В. И., Горбункова А. О., Чекалдаева Ю. А. Управленческий учет и контроль движения готовой продукции [Текст] // Проблемы современной экономики: материалы IV Междунар. науч. конф. (г. Челябинск, февраль 2015 г.). — Челябинск: Два комсомольца, 2015. — С. 65-69. — URL https://moluch.ru/conf/econ/archive/132/6978/ (дата обращения: 17.04.2018).
7. Долгова Ю. В. Сравнительный анализ ПБУ 5/01 и МСФО № 2 по учету материально-производственных запасов [Текст] // Молодой ученый. — 2016. — №30.

УДК 372.881.1

Сергунина Т.А.
студент 5 курса
историко-филологический факультет
Нижегородский национальный государственный
университет им. Н.И. Лобачевского
Арзамасский филиал
Россия, г. Арзамас

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ИНТЕРНЕТ_РЕСУРСЫ ДЛЯ ОБУЧЕНИЯ ПИСЬМЕННОЙ РЕЧИ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА НА СРЕДНЕМ ЭТАПЕ В ШКОЛЕ

Аннотация: В данной статье рассматриваются современные образовательные интернет - ресурсы с видами упражнений для обучения письменной речи английского языка на среднем этапе в школе. Данные виды упражнений подходят для всех этапов обучений письменной речи: Pre-writing, Writing, Post-writing. Благодаря использованию на уроках английского языка рассмотренных онлайн - ресурсов, процесс обучения письменной речи на английском языке может стать более эффективным и увлекательным для учащихся.

Ключевые слова: письменная речь, английский язык, образовательные интернет - ресурсы, урок, обучение.

Sergunina T.A.
student
5 course, historical-philological faculty
Nizhny Novgorod National State University. N.I. Lobachevsky
Arzamas Branch
Russia, Arzamas

EDUCATIONAL INTERNET RESOURCES FOR TRAINING WRITING IN ENGLISH AT THE SECONDARY LEVEL

Annotation: In this article we consider modern educational Internet resources with types of exercises for teaching writing in English at the secondary level. These types of exercises are suitable for all stages of writing process: Pre-writing, Writing, Post-writing. By using the online resources examined in English lessons, the process of learning writing in English can become more effective and exciting for students.

Key words: writing, English language, educational Internet resources, lesson, teaching.

Хорошо известно, что жизнь в современном мире сильно зависит от эпохи информационных технологий, которые играют важную роль в развитии человеческого общества сегодня. Исходя из этого факта, каждый преподаватель и учащийся может воспользоваться современными образовательными интернет - ресурсами, которые помогают в преподавании

и обучении английскому языку. Учащиеся, которые изучают английский как в качестве второго языка, нуждаются в дополнительной языковой поддержке. Им нужно практиковать свои навыки аудирования, чтения, говорения и письма. Для выполнения таких задач они нуждаются в использовании различных образовательных интернет - ресурсов, которые могут помочь им легко и эффективно изучать английский язык.

На протяжении всего пути обучения от начальной школы до 11 класса учащиеся должны овладеть определенным словарным запасом и грамматическими навыками, которые должны быть успешно реализованы на протяжении всего периода обучения английскому языку. В сети Интернет существует огромное количество онлайн-ресурсов, которые помогут сделать процесс обучения письменной речи на английском языке более увлекательным для учащихся. Множество сайтов как зарубежных, так и русских предлагают разнообразные упражнения для улучшения навыка письменной речи английского языка, учитывая при этом совершенствование грамматических, лексических, фонетических навыков. [2].

Ниже представлена небольшая классификация интернет ресурсов с видами упражнений для обучения письменной речи английского языка на среднем этапе в школе. Данные виды упражнений подходят для всех этапов обучений письменной речи: Pre-writing, Writing, Post-writing. Представленные образовательные интернет - ресурсы можно использовать на уроках английского языка, например, для эффективного написания эссе - описания по теме «My favourite character» или «My personality».

1. Интернет - ресурс Read Write Think. Данный интернет ресурс является отличным источником интерактивных инструментов, которые помогают учащимся выполнять различные задачи, от организации своих мыслей до изучения различных аспектов английского языка. Некоторые из самых популярных инструментов для всех классов включают в себя такое онлайн упражнение:

– Карта эссе (Essay Map). Этот интерактивный графический органайзер помогает учащимся разработать план для эссе-описания. Данный интерактивный графический организатор помогает учащимся разработать план сочинения, включающий вступление, основные идеи, которые они хотят обсудить или описать, вспомогательные детали и вывод, который суммирует основные идеи. Готовую карту можно сохранить, отправить по электронной почте или распечатать. [5].

– «Куб-создатель» (Cube Creator). Данный онлайн - ресурс подходит для написания сочинения по любой теме. Этот вид упражнения помогает учащимся обобщать то, что они знают или только узнали. Работу учащиеся вместе с преподавателем могут выполнять в 4 вариантах:

– Био - куб (Bio Cube) позволяет учащимся разработать очертания человека, чью биографию они только что читали.

– «Таинственный куб» (Mystery Cube) помогает учащимся разработать план своей собственной истории с загадками. С помощью

специальных подсказок они могут описать место, улики, преступление, тайну, жертву.

– «Куб - история» (Story Cube) помогает учащимся обобщить ключевые элементы в истории, в том числе характер, место, конфликты, тему. Учащиеся могут выделить свою любимую часть истории.

– «Создай свой собственный куб» (Create-Your-Own Cube) позволяет преподавателям и учащимся создать свои собственные вопросы или темы. Учителя могут ввести вопросы по определенной теме, заблокировать их и сохранить, чтобы учащиеся могли на них ответить в процессе выполнения задания на уроках. Учащиеся также могут настраивать Кубы по темам, которые они выбирают. [4].

2. Интернет-ресурс Liveworksheets. Данный ресурс с большим количеством упражнений, помогает учащимся повторить и закрепить свой словарный запас, который необходим для написания сочинения на определенную тему. Одним из таких упражнений является:

– «Что они носят? » (What are they wearing?). Данный интернет - ресурс представляет собой упражнение на соотнесение коротких описаний с картинками. Благодаря этому упражнению учащиеся вспоминают прилагательные и существительные для описания внешнего вида человека. [1].

3. Интернет - ресурс «Describing Heroes». На данном сайте находятся небольшие примеры описания некоторых персонажей, которые помогут учащимся описать своего любимого героя. [3].

Таким образов, для достижения определённых результатов при обучении письменной речи английского языка в школе могут использоваться предложенные онлайн - ресурсы. Значимость использования таких образовательных интернет - ресурсов заключается в том, что у преподавателя появляется возможность легко управлять учебным процессом на уроке. Различные веб-сайты имеют большой диапазон упражнений, направленные на совершенствование письменных навыков и подготовки для написания письменных работ, как на уроке, так и во внеурочное время. Образовательный процесс становится намного разнообразнее при использовании интернет - технологий. Многогранность их использования представляется учителем достаточно широко, так как происходит наполнение учебного процесса различного рода информацией как качественно, так и количественно.

Использованные источники:

1. http://www.englishexercises.org/makeagame/viewgame.asp?id=1216
2. http://citeseerx.ist.psu.edu/viewdoc/download?doi=10.1.1.822.73&rep=rep1&type=pdf
3. https://www.liveworksheets.com/worksheets/en/English_as_a_Second_Language_(ESL)/Describing_people/Describing_Heroes_rj4744tp
4. http://www.readwritethink.org/classroom-resources/student-interactives/cube-30057.html

5. http://www.readwritethink.org/classroom-resources/student-interactives/essay-30063.html

УДК 51-77

Серёгина В.В., к.соц.н.
доцент
Середина М.Н., к.техн.н.
доцент
АЧИИ ДГАУ
РФ, г. Зерноград
Серегина Е.А.
преподаватель
ЮФУ
РФ, г. Ростов-на-Дону

МАТЕМАТИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ ПОВЕДЕНИЯ КОЛЛЕКТИВА, УЧИТЫВАЮЩАЯ ПРЕДЫДУЩИЕ СОСТОЯНИЯ

Аннотация. Предлагается линейная модель принятия решения коллективом при его многоэтапном обсуждении, учитывающая предыдущие состояния и влияние внешних воздействий на принятие решения каждым индивидуумом. На основании предложенной модели получены формулы для расчета вероятностей принятия на каждом этапе обсуждаемого решения каждым из членов коллектива и математическое ожидание принятия решения на каждом из этапов. Предлагается процедура, обеспечивающая принятие решения для достаточно большого числа этапов.

Ключевые слова: модель, принятие, решение, влияние, состояние, математическое ожидание, анализ.

Seregina V.V.
Candidate of. Social Sciences, Associate Professor
Azov-Black Sea Engineering Institute, Zernograd, Russia
Seredina M.N.
Candidate of Technical Sciences, Associate Professor
Azov-Black Sea Engineering Institute, Zernograd, Russia
Seregina E. A.
Lecturer
Southern Federal University, Rostov-on-Don, Russia

MATHEMATICAL MODEL OF THE COLLECTIVE BEHAVIOR, CONSIDERING THE PREVIOUS STATES

Abstract. The linear model of collective decision-making at its multistage discussion considering the previous states and external influences on decision-making by each person is offered. Based on the offered model formulas for calculation of acceptance probabilities at each stage of the discussed decision by each member of collective and mathematical expectation of decision-making at each stage are received. It is proposed a procedure to ensure the decision-making

with a quite large number of steps.

Keywords: model, decision-making, influence, states, mathematical expectation, analysis.

В работах [2, 3] предложены статистическая и динамическая линейные модели для описания механизмов принятия управленческих решений в коллективе. В этих работах предполагалось, что каждый член коллектива может реагировать лишь на некоторое усредненное «мнение» коллектива по поводу принятия обсуждаемого решения. На практике, как правило, при многоступенчатой процедуре принятия решения на принятие решения индивидуумом влияет как его собственное мнение на предыдущих этапах, так и влияние коллектива. Разумеется, степень влияния коллектива индивидуальна. При этом под влиянием коллектива мы понимаем то обстоятельство, что его мнение может измениться в случае, если ему станет известна точка зрения влиятельной для этого индивида части коллектива (руководителя, коллег-друзей и т.д.).

Эту работу можно рассматривать как продолжение работ [2, 3]

Напомним, принятые в [2, 3] определения и обозначения. Всюду ниже мы говорим о принятии отдельным членом коллектива (индивидуумом) некоторого решения, относящегося к деятельности коллектива. Будем говорить, что индивидуум оказался в состоянии R, если он пришел к выводу о необходимости принятия обсуждаемого решения.

Как и ранее, мы будем предполагать, что.

1. В основе модели лежит гипотеза о том, что в любой момент времени индивидуум, принимая решение о том, чтобы оказаться в состоянии R руководствуется как личным отношением к упомянутому состоянию, так и отношением к этому вопросу окружающих его субъектов (членов коллектива).

2. Будем считать, что отношение к состоянию R каждого индивидуума определяется в фиксированные моменты времени $t = 0,1,2,\ldots$.

3. Будем предполагать, что коллектив состоит из N индивидуумов.

Кроме того, будем считать, что

4. Коллектив оказывает влияние на индивидуума с номером j, состоящее в том, что вероятность изменения решения этим под воздействием коллектива α_j нетривиальна, хотя бы для одного j.

Мы рассматриваем модель с дискретным временем, предполагая, что в отмеченные моменты времени $t = 0,1,2,\ldots$ возможно изменение ситуации по поводу принятия обсуждаемого решения. Указанные моменты могут провоцироваться достаточно стандартными событиями, происходящими в коллективе: общее собрание, изменение качественного состава коллектива, смена руководства,…. Будем считать, что на решение индивида о принятии решения в момент времени $t+1$ оказывают принятые им решения в моменты времени t и $t-1$ т влияние коллектива.

Обозначим через $P_j(t)$ вероятность того, что в момент времени t индивидуум с номером j принял решение о том, чтобы оказаться в состоянии R. Будем считать, что начальные вероятности $P_j(0),\ \ j=1,2,...,N$ известны. Отметим, что эти вероятности могут быть рассчитаны при помощи модели, предложенной в [1].

Сформулированные выше предположения можно формализовать следующим образом:

$$P_j(t+1)=\alpha P_j(t)+\beta P_j(t-1)-\alpha_j,\ \ j=1,2,...N;\ t=0,1,2,... \qquad (1)$$

где $\alpha,\beta,\alpha_j\in[0,1]$. При этом, в соотношениях (1) мы считаем, что $P_j(-1)=0,\ \ j=1,2,...,N$.

Мы предполагаем, что на вероятность нахождения в состоянии R в момент времени $t+1$ оказывают влияние два предыдущих состояния. Основным допущением является при этом гипотеза о том, что влияние на каждого из индивидов равномерно в том смысле, что коэффициенты α,β в модели (1) не зависят от j. При этом, мы вправе считать, что $\alpha \gg \beta$, т.е., что влияние предыдущего состояния гораздо значительнее, чем прерпредыдущего.

Введем следующие обозначения:

$$\Pi(t)=\begin{pmatrix}P_1(t)\\P_2(t)\\.....\\P_N(t)\end{pmatrix},\quad f=\begin{pmatrix}\alpha_1\\\alpha_2\\\alpha_3\\...\\\alpha_N\end{pmatrix}$$

Пользуясь этими обозначениями, запишем систему (1) в векторном виде

$$\Pi(t+1)=\alpha\Pi(t)+\beta\Pi(t-1)-f,\quad t=0,1,2,... \qquad (2)$$

Уравнение (2) исследуем методом производящих функций, полагая $\Omega(z)=\sum_{t=0}^{\infty}\Pi(t)z^t,\ \ |z|<1$. Умножая (2) на z^t и суммируя по всем t, получим $\sum_{t=0}^{\infty}\Pi(t+1)z^t=\alpha\sum_{t=0}^{\infty}\Pi(t)z^t+\beta\sum_{t=0}^{\infty}\Pi(t)z^t-f\sum_{t=0}^{\infty}z^t$. Отсюда следует, что $t^{-1}\sum_{t=0}^{\infty}\Pi(t+1)z^{t+1}=\alpha\sum_{t=0}^{\infty}\Pi(t)z^t+\beta t\sum_{t=1}^{\infty}\Pi(t-1)z^{t-1}-f\sum_{t=0}^{\infty}z^t$. Последнее означает, что $z^{-1}(\Omega(z)-\Omega(0))=\alpha\Omega(z)+\beta z\Omega(z)-(1-z)^{-1}f$. Но тогда $(1-\alpha z-\beta z^2)\Omega(z)=\Omega(0)-z(1-z)^{-1}f$. Пусть z_1,z_2 - корни многочлена $1-\alpha z-\beta z^2$. Ввиду того, что по предположениям $\alpha \gg \beta$, корни этого

многочлена близки к α^{-1}, поэтому можно считать, что $|z_1|>1, \quad |z_2|>1$. Тогда $\Omega(z)=-\beta^{-1}(z_1z_2)^{-1}\left(1-zz_1^{-1}\right)^{-1}\left(1-zz_2^{-1}\right)^{-1}\left(\Omega(0)-z(1-z)^{-1}f\right)$. Поскольку $z_1z_2=-\beta^{-1}$, имеем $\Omega(z)=\left(1-zz_1^{-1}\right)^{-1}\left(1-zz_2^{-1}\right)^{-1}\left(\Omega(0)-z(1-z)^{-1}f\right)$. Отсюда

$$\Omega(z)=\sum_{k=0}^{\infty}\left(zz_1^{-1}\right)^k\sum_{j=0}^{\infty}\left(zz_2^{-1}\right)^j\left(\Omega(0)-z(1-z)^{-1}f\right)=$$

$$\sum_{k=0}^{\infty}\left(\sum_{j=0}^{k}z_1^{-j}z_2^{-k+j}\right)z^k\left(\Omega(0)-z(1-z)^{-1}f\right)=\sum_{k=0}^{\infty}\frac{z_1^{k+1}-z_2^{k+1}}{z_1^kz_2^k(z_1-z_2)}z^k\left(\Omega(0)-z(1-z)^{-1}f\right)=$$

$$=\sum_{k=0}^{\infty}\frac{z_1^{k+1}-z_2^{k+1}}{z_1^kz_2^k(z_1-z_2)}z^k\left(\Omega(0)-\sum_{j=0}^{\infty}z^{j+1}f\right)=\sum_{k=0}^{\infty}\frac{z_1^{k+1}-z_2^{k+1}}{z_1^kz_2^k(z_1-z_2)}z^k\Omega(0)-$$

$$-\sum_{k=0}^{\infty}\frac{z_1^{k+1}-z_2^{k+1}}{z_1^kz_2^k(z_1-z_2)}z^k\sum_{j=0}^{\infty}z^{j+1}f=\frac{1}{(z_1-z_2)}\sum_{k=0}^{\infty}\left(\frac{z_1}{z_2^k}-\frac{z_2}{z_1^k}\right)z^k\Omega(0)-$$

$$-\frac{1}{(z_1-z_2)}\sum_{k=0}^{\infty}\left(\frac{z_1}{z_2^k}-\frac{z_2}{z_1^k}\right)z^k\sum_{j=0}^{\infty}z^{j+1}f=\sum_{k=0}^{\infty}\frac{z_1^{k+1}-z_2^{k+1}}{z_1^kz_2^k(z_1-z_2)}z^k\sum_{j=0}^{\infty}z^{j+1}f=$$

$$=\frac{1}{(z_1-z_2)}\sum_{k=0}^{\infty}\left(\frac{z_1}{z_2^k}-\frac{z_2}{z_1^k}\right)z^k\Omega(0)-\frac{z_1}{(z_1-z_2)}\sum_{k=0}^{\infty}z_2^{-k}z^k\sum_{j=0}^{\infty}z^{j+1}f+$$

$$+\frac{z_2}{(z_1-z_2)}\sum_{k=0}^{\infty}z_1^{-k}z^k\sum_{j=0}^{\infty}z^{j+1}f$$

Найдем суммы $\sum_{k=0}^{\infty}z_2^{-k}z^k\sum_{j=0}^{\infty}z^jf, \quad \sum_{k=0}^{\infty}z_1^{-k}z^k\sum_{j=0}^{\infty}z^jf$. Очевидно,

$$\sum_{k=0}^{\infty}z_2^{-k}z^k\sum_{j=0}^{\infty}z^jf=\sum_{s=0}^{\infty}\left(\sum_{j=0}^{s}z_2^{-j}\right)z^sf=\sum_{s=0}^{\infty}\frac{1-z_2^{-s-1}}{1-z_2^{-1}}z^sf=\sum_{s=0}^{\infty}\frac{z_2^{s+1}-1}{z_2^s(z_2-1)}z^sf=$$

$$=\sum_{k=0}^{\infty}\frac{z_2^{k+1}-1}{z_2^k(z_2-1)}z^kf.$$

Аналогичным образом, $\sum_{k=0}^{\infty}z_1^{-k}z^k\sum_{j=0}^{\infty}z^jf=\sum_{k=0}^{\infty}\frac{z_1^{k+1}-1}{z_1^k(z_1-1)}z^kf$. Но тогда

$$\Omega(z)=\frac{1}{(z_1-z_2)}\sum_{k=0}^{\infty}\left(\frac{z_1}{z_2^k}-\frac{z_2}{z_1^k}\right)z^k\Omega(0)+\frac{z_1z}{(z_1-z_2)}\sum_{k=0}^{\infty}\frac{z_1^{k+1}-1}{z_1^k(z_1-1)}z^kf-\frac{z_2z}{(z_1-z_2)}\sum_{k=0}^{\infty}\frac{z_2^{k+1}-1}{z_2^k(z_2-1)}z^kf$$

Из последнего равенства, пользуясь единственностью разложения в ряд Лорана (см., например, [3]), получаем

$$P_j(t)=\frac{1}{(z_1-z_2)}\left(\frac{z_1}{z_2^t}-\frac{z_2}{z_1^t}\right)P_j(0)+\frac{z_1}{(z_1-z_2)}\frac{z_1^t-1}{z_1^{t-1}(z_1-1)}\alpha_j-\frac{z_2}{(z_1-z_2)}\frac{z_2^t-1}{z_2^{t-1}(z_2-1)}\alpha_j,$$

$$j=1,2,...,N; \quad t=0,1,2,...$$

(3)

Формулы (3) позволяют давать некоторые прогнозы на результаты голосования в любой из выделенных моментов времени. Например, математическое ожидание $M(t)$ числа членов коллектива, принявших решение голосовать «за», можно подсчитать следующим образом

$$M(t)=\sum_{j=1}^{N}P_j(t)=\frac{1}{(z_1-z_2)}\left(\frac{z_1}{z_2^t}-\frac{z_2}{z_1^t}\right)\sum_{j=1}^{N}P_j(0)+\frac{z_1}{(z_1-z_2)}\frac{z_1^t-1}{z_1^{t-1}(z_1-1)}\sum_{j=1}^{N}\alpha_j-$$

$$-\frac{z_2}{(z_1-z_2)}\frac{z_2^t-1}{z_2^{t-1}(z_2-1)}\sum_{j=1}^{N}\alpha_j=\frac{1}{(z_1-z_2)}\left(\frac{z_1}{z_2^t}-\frac{z_2}{z_1^t}\right)\sum_{j=1}^{N}P_j(0)+$$

$$+\frac{1}{(z_1-z_2)}\left(\frac{z_1^t-1}{z_1^{t-2}(z_1-1)}-\frac{z_2^t-1}{z_2^{t-2}(z_2-1)}\right)\sum_{j=1}^{N}\alpha_j,\qquad t=1,2,...,$$

(4)

В частности, $M(1)=\frac{1}{(z_1-z_2)}\left(\frac{z_1}{z_2}-\frac{z_2}{z_1}\right)\sum_{j=1}^{N}P_j(0)+\sum_{j=1}^{N}\alpha_j$, что демонстрирует совокупное влияние на матожидание числа проголосовавших «за» после первого этапа. Первое слагаемое полученной формулы описывает $M(0)=\sum_{j=0}^{N}P_j(0)$ возможные изменения начального матожидания за счет принятых ранее решений каждым из индивидов, второе слагаемое описывает влияние внешних воздействий на каждого из членов коллектива.

Анализ формулы (4) показывает, что при $t\to\infty$ $\frac{1}{(z_1-z_2)}\left(\frac{z_1}{z_2^t}-\frac{z_2}{z_1^t}\right)\to 0$, поэтому для достаточно больших значений t $M(t)\approx\frac{1}{(z_1-z_2)}\left(\frac{z_1^t-1}{z_1^{t-2}(z_1-1)}-\frac{z_2^t-1}{z_2^{t-2}(z_2-1)}\right)\sum_{j=1}^{N}\alpha_j$. Это означает, что вопрос о принятии решения ($M(t)>\frac{N}{2}$) может быть решен за счет достаточно большого числа этапов и интенсивного суммарного воздействия на коллектив. $\sum_{j=1}^{N}\alpha_j$.

Использованные источники:

1. Свешников А.Г., Тихонов А.Н. Теория функций комплексной переменной., М., Наука, 1979, 319 С.
2. Серегина В.В., Серегина Е.А. Статистическая модель механизма коллективного поведения в организации // Инновационная наука. -Уфа: ООО «Аэтерна», 2016 г. - №2-5(14) С. 15-20.
3. Серегина В.В. Об одной специальной модели поведения коллективов // Современные проблемы математического образования: Второй

Всероссийской научно-практической конференции – Карачаевск: изд-во КЧГУ, 2017. - С. 191-196.

УДК 34.343.9

Сидоров Е. С.
студент 3 курса
Полторацкий Н. А.
студент 3 курса
Институт правоохранительной деятельности
научный руководитель: Потапова Н. Л., к.юр.н.
доцент
кафедра криминалистики
Саратовской государственной юридической академии
Россия, г. Саратов

ЗНАЧЕНИЕ КРИМИНАЛИСТИЧЕСКОЙ ВЕРСИИ

Аннотация: статья посвящена рассмотрению значения криминалистической версии. Основным признаком, на основе которого выбирают нужные для расследования факты, является причинная связь. Рассматривается историческое появление криминалистической версии. Анализируется необходимость изучения версии для правильной работы следователей.

Ключевые слова: криминалистическая версия, причинная связь, фактические данные, логическое мышление.

Sidorov E.S.
Poltoratsky N.A.
Students
Saratov State Academy Of Law
Russia, Saratov
3rd year, Institute of law enforcement
Russia, Saratov
Supervisor : Potapova N. L.
Candidate of legal Sciences, associate Professor
department Of criminology
Saratov state Academy of law

THE VALUEOFFORENSIC VERSION

Annotation: the article is devoted to the value of the forensic version. The main feature on the basis of which choose the necessary facts for the investigation, is the causation. The historical formation of the forensic version is considered. Examinesthe need for the study version for the right job investigator.

Keywords: criminalistic version, causal relationship, actual data, logical thinking.

Расследование представляет собой определённую стадию уголовного процесса, в которой осуществляются предусмотренные законом действия, принимаются решения с целью раскрытия преступления. Но прежде всего это процесс познавательной, творческой работы. Сведения, которые изначально появились у следователя и которые подлежат проверке, и основываются только для решения таких вопросов, как наличие состава преступления, о виновном лица ещё судить нельзя. Надо обработать полученную информацию, объяснить её существование. Этим предположением, которое разъясняет происхождение данных сведений и их причины, становится версия. Криминалистическая версия представляет собой предположение следователя, которое обязательно должно основываться на фактических сведениях о сторонах расследуемого происшествия, но стоит помнить, что это не просто предположение, а построенное на основе логики и обоснованное суждение следователя. Вообще изучение криминалистической версии начало зарождаться в следственной тактике. Задумываясь над важностью данной версии, логически будет правильным обосновать, зачем она нужна при расследовании преступлений. Для того чтобы следователь умел правильно воздействовать,надопрашиваемого, реализовать способы преодоления негативного отношения к предмету расследуемого преступления, надо знать сущность этой важной категории криминалистики. Ведь если этого не уяснить, то тогда нельзя спрогнозировать тактические приёмы осуществления процессуальных действий, изучить типичные формы поведения преступников в различных для них ситуациях.301 Сложной составляющей в работе следователя является установление истины, принятие решений для того, чтобы понять обстоятельства дела. Наука криминалистика вырабатывает закономерности познания истины для расследования преступлений, разрабатывает для этого приёмы и методы. К такому приёму можно отнести выдвижение и проверку следственных действий. Также при познании истины,важное значение играют субъективные качества следователя, его интуиция и воображение. Сама познавательная деятельность следователя обладает особенностью, потому что совершение преступления следователь не наблюдает, оно уже совершено и познание преступления осуществляется по следам отображениям, которые остались в памяти людей или на предметах. Следует отметить, что следственная версия является специфическим способом мышления. Объясняется это тем, что следователь не обладает необходимым уровнем сведений о расследуемом деле. Фундаментом для построения версии являются факты, устанавливаемые на конкретном этапе расследования. Становится, очевидно, что фактов может быть множество, но для конкретного дела нужны только некоторые. Для этого надо вычленить из

[301] См.: Ищенко Е.П. Комиссарова В.И. Криминалистика: учебник. — М. :Юристъ, 2007— С. 234-247.

множества только нужные и основным признаком, по которому можно вычленить факты, необходимые для расследования преступления, становится причинная связь, отношение причины и следствия. Именно здесь и проявляется значение криминалистической версии, ведь некоторые следователи ошибочно подбирают факты, считая их истинными, делают неправильные умозаключения, не устанавливают причинную связь не всегда потому, что дело является сложным, причина гораздо проще. Она проявляется в том, что такие следователи плохо знают сущность криминалистической версии.Важно для следователя правильно подбирать способы расположения подозреваемого, какую тактику выбрать при расследовании. Также, не поняв значение этой версии, можно запутаться при построении причинно-следственной цепочки, ведь причинные связи не всегда лежат только на поверхности.302

При раскрытии и расследовании преступлений и судебном следствии происходит постепенное собирание доказательственной и иной информации, начиная от вероятностных предположений и заканчивая достоверными знаниями о расследуемом преступлении. То же происходит при любом исследовании. Для того чтобы быстрее осуществить переход от вероятностныхк достоверным знаниям, при уголовно-процессуальном, как и любом исследовании, используется гипотетическое мышление субъекта познания. Основной формой такого познания является гипотеза как умозаключение с вытекающими из него предположениями. В криминалистическом и уголовно-процессуальном познании события преступления, основным его инструментом соответственно является криминалистическая версия как разновидность частной гипотезы, т.е. гипотезы, примененной к нескольким фактам или отдельному социальному явлению, имевшему место в прошлом. Соответственно в уголовно-процессуальной и криминалистической деятельности построение версий и их проверка превращаются в один из собственно криминалистических методов познания события преступления

В заключение хотелось бы подчеркнуть, что версии важнейшие модели, которые используются в криминалистике и в дальнейшем способствуют раскрытию различных преступлений в разных сферах. Версию можно определить как инструмент для расследования преступлений. Также, хотелось бы отметить, что своеобразный институт версии в дальнейшем требует более сложного изучения и анализа. Это непосредственно влияет на тактику и методику расследования преступлений. Новые модели версий позволят наиболее эффективно раскрыть преступление. Разработка новых версий и их изучение позволяют рационально и качественно распределить работу следователя. Следователь должен уметь практично и грамотно мыслить, и в этом версии играют важнейшую роль. В процессе расследования он использует различные формы мышления, с целью

[302] См.: Трухачёв В.В. К вопросу о криминалистической версии. // Общество и право. 2013. №4 С. 179-181.

определения направления поиска новой доказательственной информации303 Преимущественно, криминалистическая версия рассматривается с позиций организационных основ следствия и определяется как обоснованное и логичное предположение следователя об обстоятельствах дела. 304

Использованные источники:

1. Ищенко Е.П. Комиссарова В.И. Криминалистика: учебник. — М. Юристъ, 2007 — С. 234-247.
2. Трухачёв В.В. К вопросу о криминалистической версии. // Общество и право. 2013. №4 С. 179-181.
3. Шефер В. А. Значение криминалистической модели в процессе формирования криминалистических версий.//Журнал Вестник Балтийского федерального университета. 2012 г. 490 с.
4. Князьков А. С. Тактико - познавательная природа следственной версии. Журнал //Вестник Томского государственного университета. Право. 2013 г. 679 с

[303]См: Шефер В. А. значение криминалистической модели в процессе формирования криминалистических версий. Журнал Вестник Балтийского федерального университета. 2012 г. 490 с.
[304] Князьков А. С. Тактико - познавательная природа следственной версии.Журнал//
Вестник Томского государственного университета. Право 2013 г

УДК 336.6

Ситдикова К.Р.
студент 4 курса
экономико-математический факультет
Нефтекамский филиал БашГУ
научный руководитель: Салимова Ф.Н., к.э.н.
доцент
Россия, г. Нефтекамск

ФИНАНСОВЫЕ РЕСУРСЫ ПРЕДПРИЯТИЯ: УПРАВЛЕНИЕ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ

Аннотация: В данной работе рассматривается понятие финансовых ресурсов, их значение в деятельности организации. Описаны принципы, применяемые при формировании финансовых ресурсов. Рассмотрено управление и использование финансовых ресурсов предприятия.

Ключевые слова: финансовые ресурсы, деньги, финансы, финансовые потребности, собственные и привлеченные средства.

Sitdikova K.R.
student, 4th year, Economics and mathematics Department
Neftekamsk branch of Bashkir state University, Russia, Neftekamsk
Scientific supervisor: Ph. D., Doc., Salimova F. N.

FINANCIAL RESOURCES MANAGEMENT AND USE

Abstract: in this paper we consider the concept of financial resources, their importance in the activities of the organization. The principles used in the formation of financial resources are described. Management and use of financial resources of the enterprise is considered.

Keywords: financial resources, money, Finance, financial needs, own and attracted funds.

Понятия финансовых ресурсов, которые имеются в настоящее время, как известно, основаны на объективных характеристиках, на исходной категории финансов и на документах. Часто, это понятие связывают либо с понятием денег (что, во-первых, упрощенно отождествляет «деньги» – это категория экономической теории с понятием науки финансов, а, во-вторых, не учитывает всю совокупность объективных характеристик финансов), либо с собственными денежными средствами объекта хозяйствования (при этом данное понятие не только не раскрывает сущность финансовых ресурсов, но и характеризует их природу собственности только с одной стороны), либо с доходами, накоплениями, поступлениями предприятия (и опять же остается не раскрытой их природа, описывается только ограниченная часть формы источника).

Таким образом, можно отметить, что финансовые ресурсы предприятия формируются в результате производственно-хозяйственной деятельности субъектов хозяйствования путем получения денег за

произведенные и проданные товары, а также мобилизации средств на финансовом рынке. Финансовые ресурсы предприятия – это именно часть денежных средств которая представлена в форме доходов и поступлений от внешних источников, которые предназначены для исполнения обязательств в сфере финансов и осуществления расходов для обеспечения расширенного воспроизводства. Во время управления финансовой деятельностью предприятия решаются вопросы получения и управления финансовыми ресурсами и их использование.

Главной целью образования финансовых ресурсов предприятия является удовлетворение финансовых потребностей предприятия полностью, которые обеспечивают запланированные темпы устойчивого роста предприятия в будущем.

Учитывая эту цель процесс образования финансовых ресурсов предприятия основывается на основе таких принципов, как:

1. Учет дальнейшего развития финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Процесс образования объема и состава финансовых ресурсов предприятия зависит от целей обеспечивающих устойчивый рост на всех этапах стратегического периода. Возможность получения в перспективе финансовых ресурсов предприятия достигается в процессе долгосрочного планирования их объема и состава.

2. Выделение из общего объема финансовых ресурсов части инвестиционной деятельности. На деле вся потребность в инвестиционных ресурсах предприятия основана на расчетах объемов инвестирования, которая обеспечивает реализацию, как корпоративной стратегии предприятия, так и функциональных его стратегий.

3. Минимизация стоимости привлечения финансовых ресурсов по каждому из источников их образования. Такая минимизация способствует снижению средневзвешенной стоимости капитала предприятия и, соответственно и росту уровня его финансовой рентабельности [1, с. 67-68].

Выполнение данных принципов и есть главное содержание процесса управления образованием финансовых ресурсов предприятия для обеспечения финансового равновесия предприятия в будущем.

Именно от того, есть ли у данного предприятия достаточное количество финансовых ресурсов или нет, напрямую зависит успех предпринимательской деятельности и надежность данного предприятия в роли делового партнера. В настоящее время в условиях развитого рынка значительно увеличивается ответственность субъектов хозяйствования за финансирование своей деятельности.

Из-за этого возникает необходимость в умении управлять как самим предприятием в целом, так и его финансовыми ресурсами, и поставить цель дальнейшего преумножения данных ресурсов.

Наиболее важными для предприятия с точки зрения их величины и самостоятельности являются финансовые ресурсы, образуемые за счет собственных и приравненных к ним средств, а также заемные средства. При

этом важно отметить, что каждый источник характеризуется спецификой своего образования [5, 67-68].

В ходе текущей деятельности финансовые средства могут понадобиться на пополнение запаса на складе или оплату непредвиденных расходов. Эти потребности носят, как правило, краткосрочный характер. Их финансирование осуществляется преимущественно за счет заемных средств в форме взятия кредита. На практике различают две основные его формы – коммерческий и банковский кредиты.

Коммерческий кредит предоставляется в товарной форме продавцами товаров их покупателям в виде отсрочки платежа за проданные товары или предоставленные услуги. В развитых странах коммерческий кредит составляет 20-30% всех кредитных сделок. В России в силу нестабильной экономической среды и недостаточного количества эффективно-хозяйствующих субъектов рынка он получил несколько ограниченное распространение [3, с. 3].

Банковский кредит предоставляется в виде денежных ссуд коммерческими банками и другими финансовыми учреждениями (различные инвестиционные фонды, финансовые компании и т. д.).

К внутренним счетам финансирования относят обычно ускорение инкассо дебиторских счетов и сокращение расходов.

Финансовые ресурсы предприятий направляются на следующие цели:

– финансирование затрат на производство и реализацию продукции, работ, услуг;

– реальные и финансовые инвестиции;

– образование денежных фондов специального назначения;

– платежей в бюджет и внебюджетные фонды.

Таким образом, финансовые ресурсы используются предприятием в процессе производственной и инвестиционной деятельности, а основным направлением использования финансовых ресурсов предприятия является финансирование затрат на производство и реализацию продукции, работ, услуг.

Использованные источники:

1. Титов, В.И. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия / В.И.Титов // Российское предпринимательство. – 2014. – №7. – С. 67-68.
2. Троянов, В.Р. Анализ финансовой деятельности предприятия в сфере торговли / В.Р. Троянов // Молодой ученый. – 2015. – №37. – С. 56-57.
3. Федотова, М.А. Практические аспекты образования и использования финансовых ресурсов на предприятии / М.А.Федотова // Финансовый менеджмент. – 2015. – №3. – С.3.
4. Чайковская, Н.В. Состав финансовых ресурсов и их современное состояние / Н.П.Чайковская // Современная экономика: проблемы, тенденции, перспективы. – 2016. – №5. – С.16-17.
5. Шакирова, Р.М. Финансовый анализ деятельности предприятий / Р.М.

Шакирова // Экономика и экономические науки. – 2014. – №5. – С. 67-68.

УДК 338

Скородумов А.А.
ведущий инженер УТЭФ
ОАО «Северное морское пароходство»
Вехорева А.А., к.э.н.
доцент
кафедра Бухгалтерский учёт и аудита
Высшая школа экономики, управления и права
Северный (Арктический) Федеральный Университет им. М.В. Ломоносова
Россия, г. Архангельск

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ РАСХОДОВ МОРСКОГО СУДНА И ВЛИЯНИЕ ИХ НА ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

Аннотация. В статье рассматриваются составляющие формирования расходов по основной деятельности морского транспорта с учётом отраслевых особенностей. Показано влияние расходов на финансовые результаты деятельности судна.

Ключевые слова: эксплуатационные расходы, содержание экипажа, технический менеджмент, факторы, судовой расчёт, финансовые результаты, морской транспорт, Арктика.

Scorodumov A.A.
principal engineer
Northern Shipping Company
Russia, Arkhangelsk
Vekhoreva A.A., Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Associate Professor of the Accounting and auditing
Higher School of Economics, Management and Law
Northern (Arctic) Federal University M.V.Lomonosov

FEATURES OF FORMATION OF COSTS OF A MARINE VESSEL AND THEIR INFLUENCE ON FINANCIAL RESULTS

Annotation. The article deals with the components of the formation of expenses on the main activities of Maritime transport, taking into account industry features. Influence of expenses on financial results of activity of the vessel is shown.

Key words: operating expenses, crew maintenance, technical management, factors, ship calculation, financial results, sea transport, Arctic.

Морской транспорт – самый крупный перевозчик в сфере международных перевозок с высокой провозной способностью и производительностью труда, но, одновременно, со сравнительно невысокой скоростью доставки, большой стоимостью морских судов, высокой

фондоёмкостью и ресурсоёмкостью, жёсткими требованиями к упаковке и креплению грузов. Качество транспортного обслуживания в грузовом сообщении оценивается на основе системы показателей, характеризующих степень удовлетворения спроса грузовладельцев по объёму перевозок, уровню выполнения установленных сроков доставки, полноте и степени сохранности грузов, доступности услуг, безопасности перевозок.

Морской транспорт Северо-Арктического региона России – уникальный вид транспорта, выполняющий особые функции в развитии его экономики, что способствует укреплению международных и межрегиональных, социальных и культурных связей. Освоение экономического потенциала прибрежных территорий при реализации шельфовых проектов требует развития Северного морского пути, поэтому необходимо создать условия для модернизации арктического флота, его устойчивого и сбалансированного развития.

Решение задач по освоению Арктики немыслимо без участия судов под российским флагом, в том числе судов Северного морского пароходства (СМП) – старейшей транспортной компании Северо-Запада России. Компания сохраняет позиции в своем сегменте рынка фрахтовых перевозок. Флот компании работает как на традиционных направлениях: морская перевозка продукции лесопромышленного комплекса Архангельской области и Балтийского региона, так и на перевозках металлопродукции и сырья ведущих отечественных металлургических компаний, удобрений как отечественных, так и зарубежных производителей, других навалочных и генеральных грузов. ОАО СМП поддерживает регулярный линейный сервис. Для работы на Северном морском пути необходимы специализированные суда ледового класса, которыми располагает флот пароходства, что позволяет судовладельческой компании успешно работать в зимних условиях в Арктической зоне РФ.

Транспорт – отрасль материального производства, не создающая товарно-материальные ценности, но обеспечивающая их перемещение и изменение местоположения по отношению к потребителю. Следует учитывать, что на транспорте производство и потребление совершаются одновременно, поэтому продукцию невозможно сохранять, складировать и накапливать. Эти специфические особенности продукции транспорта предопределяют отсутствие в её составе сырья, что существенно отличает структуру эксплуатационных расходов и себестоимости судоходного бизнеса от других отраслей. Кроме этого, структура расходов судна может изменяться как по содержанию, так и по величине расходов в зависимости от объективных и субъективных факторов, связанных с районами плавания, типами судов, формами организации перевозок, видами грузов, взаимодействием участников сервисной деятельности и судового менеджмента.

Общая величина расходов, как один из основных показателей финансовых результатов, влияет на экономический эффект и

экономическую эффективность морских перевозок**.** Для целей планирования, учёта и контроля, анализа и оценки результатов работы судна по статье «комплексное обслуживание судна» рассматривают следующие расходы, применяемые судоходными компаниями:

а) текущие расходы, связанные с текущей эксплуатацией судна – содержание экипажа, расходы на запчасти и смазочные материалы, техобслуживание судна и ремонт, страхование, навигационные расходы, административно-управленческие и общеэксплуатационные расходы;

б) **рейсовые расходы,** зависящие от особенностей направления, дальности и объема (грузопотока) перевозок, к которым относятся: бункерное топливо, сборы за прохождение каналов и портовые сборы, агентирование, буксировка и лоцманская проводка.

На уровень текущих и рейсовых расходов влияют следующие факторы:

- уровень потребления топлива; численность экипажа; физическое состояние судна, связанное с частотой и стоимостью ремонта и технического обслуживания; возраст и страховая стоимость судна; продолжительность работы судна;
- среднерыночный уровень расходов по закупке продуктов питания, топлива, запчастей, смазочных и других вспомогательных материалов;
- эффективность оперативного менеджмента работы экипажа судна и судоходной компании в целом.

Необходимость планирования работы судна, как основной производственной единицы, обусловлена тем, что планирование – одна из важнейших функций управления. Комплексный план работы судна состоит из следующих разделов:

- плановые показатели объема грузоперевозок;
- бюджет времени работы судна;
- план ремонта и технического обслуживания судна;
- план материально-технического обеспечения;
- планирование основных экономических показателей работы флота.

При планировании расходов учитывается продолжительность эксплуатационного периода работы судна, плановая грузоподъёмность судна, эксплуатационная скорость, норма расхода топлива на ходу и на стоянке, норма расхода воды, расходы на содержание экипажа, техническое снабжение и культурно-оздоровительные мероприятия.

Финансово-экономические показатели работы судна основываются на производственных показателях и вытекают из них. В качестве базовых параметров используются следующие плановые показатели: объем грузоперевозок, доходы, расходы, прибыль, рентабельность.

Судовой коммерческий расчет представляет собой метод организации работ, при котором результаты труда членов экипажа постоянно соизмеряются с затратами, так как вся команда судна заинтересована в эффективном использовании грузоподъёмности и мощности судна,

экономии расходов материалов, топлива, денежных средств, снижении себестоимости, повышении прибыли и достижении оптимального уровня рентабельности.

Таблица 1- Анализ финансовых показателей т/х «Z» за 201X год

Показатель	ам. долл.			%		
	план	факт	отклонение	план	факт	отклонение
Доходы от заграничного плавания	2 292 981	1 835 913	-457 068	100,00	82,37	-17,63
Доходы от каботажа	0	381 341	381 341	0,00	17,11	17,11
Всего перевозки	2 292 981	2 217 254	-75 727	100,00	99,48	-0,52
Доходы прочие	0	11 678	11 678	0,00	0,52	0,52
Доходы всего	**2 292 981**	**2 228 932**	**-64 049**	**100,00**	**100,00**	**0,00**
Топливо	764 826	658 266	-106560	37,56	34,14	-3,42
Навигационные расходы	444 215	445 985	1 770	21,82	23,13	1,31
Проход каналами, шхерами, судовые сборы	18 045	12 444	-5 601	0,89	0,64	-0,25
Стивидорные	12 395	6 925	-5 470	0,61	0,37	-0,24
Диспач	0	1 706	1 706	0,00	0,09	0,09
Эксплуатационные расходы	**1 239 481**	**1 125 326**	**-114 155**	**60,88**	**58,37**	**-2,51**
Оплата труда	362 392	356 289	-6 103	17,80	18,48	0,68
Доп. работы	36 171	20 601	-15 570	1,78	1,07	-0,71
Страховые взносы	49 955	53 591	3 636	2,45	2,78	0,33
Компенсация отпуска, проезда	6 140	5 867	-273	0,30	0,30	0,00
Рацион питания	36 235	36 137	-98	1,78	1,87	0,09
Инвалюта взамен суточных	49 208	46 098	-3 110	2,42	2,39	-0,03
Перемещение плавсостава	1 152	1 121	-31	0,06	0,06	0,00
Содержание экипажа	**541 253**	**519 704**	**-21 549**	**26,59**	**26,95**	**0,36**
Техобслуживание	32 000	61 507	29 507	1,57	3,19	1,62
Запчасти, смазочный материал	72 000	60 487	-11513	3,54	3,13	-0,41
Снабжение	23 000	27 890	4 890	1,13	1,45	0,32
Услуги Регистра	10 000	6 723	-3 277	0,49	0,35	-0,14
Разное по ТМ	8 000	9 096	1 096	0,39	0,47	0,08
Судовой подряд	5 500	6 452	952	0,27	0,34	0,07
Ремонт	0	260	260	0,00	0,01	0,01
Технический менеджмент	**150 500**	**172 415**	**21 915**	**7,39**	**8,94**	**1,55**
Агентирование, претензион.	1 320	2 908	1 588	0,06	0,15	0,09
Снабжение навигационными	3 030	1 402	-1 628			-0,08

изданиями				0,15	0,07	
Расходы по охране судов	2271	0	-2271	0,11	0,00	-0,11
Молоко за вредность	1 600	1 655	55	0,08	0,09	0,01
Представительские капитанов	1 600	1 689	89	0,08	0,09	0,01
Госпошлина	2 285	2 005	-280	0,11	0,10	-0,01
Судовая связь	6 000	6 294	294	0,29	0,33	0,04
Страхование	86 633	86 428	-205	4,26	4,49	0,23
Прочие расходы	0	8 079	8 079	0,00	0,42	0,42
Прочие прямые расходы	**104 739**	**110461**	**5722**	**5,14**	**5,74**	**0,60**
Всего расходов	**2 035 973**	**1 927 906**	**-108 067**	**100,00**	**100,00**	**0,00**
Прибыль всего	**257 008**	**301026**	**44018**			

Следует учесть, что к расходам, включаемым в отчёт, относятся непланируемые расходы: штрафы, пени, аварийный ремонт, диспач (оплата за досрочную обработку судна в портах в соответствии с существующими нормами и ставками).

Анализ расходов производится путём сравнения отчётных данных с плановыми расходами в целях выявления отклонений и количественной оценкой факторов, влияющих на величину отклонений. В результате экономии расходов по отдельным статьям снижается себестоимость перевозок, которая играет важную роль при коммерческих расчётах.

По данным таблицы 1 видно, что сумма экономии – отклонение отчётной величины расходов (1927906) от плановой (2035973) – составила 5,31% (108067). Судно получило прибыли больше, чем по плану, на 17,13%.(44018), так как расходы снижались большими темпами (5,31% - 108067), чем доходы (2,79% - 64049). Кроме этого, коэффициент доходности расходов (Д/Р) по отчётным данным составил 1,156 против 1,126 по плану. Абсолютные показатели, характеризующие финансовые результаты, свидетельствуют о полученном эффекте в виде прибыли. Относительные показатели результативности деятельности – коэффициенты рентабельности – показывают рост полученной прибыли с каждого рубля доходов: плановая рентабельность составила 11,21%, а отчётная – 13,51% (на 2,30 п.п. больше), что свидетельствует об эффективности судоходного бизнеса за анализируемый год жизнедеятельности судна.

На основе проводимого анализа формирования расходов осуществляется поиск резервов их снижения и разрабатываются мероприятия, способствующие экономии производственных ресурсов.

Таким образом, в новых социально-экономических условиях существенно меняется политика в области оказания транспортных услуг: остро стоят вопросы рационального использования ресурсного потенциала и предъявляются новые требования к механизму комплексного обслуживания судов в связи с современным состоянием, проблемами и тенденциями

развития морского торгового судоходства.

Использованные источники:

1. Экономика транспорта: Учебное пособие / Г.В. Поплавский – Санкт-Петербург, Издательство ГУМРФ им. Адм. С.О.Макарова, 2013.
2. Экономика морского транспорта: Учебник/ Жихарева В.В., Котлубай А.М., Кибик О.Н., и др.; под ред. В.В.Жихаревой. – Харьков: «БУРУН КНИГА».2012. – 480 с.
3. Вехорева А.А. Комплексная оценка производственного потенциала судоходной компании на основе ресурсной концепции, с.252-258 //Экономика и социум. – 2017. - №5(36).
4. А.А. Вехорева, А.М. Брынцев. Необходимость совершенствования процедур комплексной оценки степени устойчивости и инвестиционной привлекательности ОАО «Северное морское пароходство» в условиях модернизации Арктической транспортной системы, с. 29-34 // Модели устойчивого развития: территориальные аспекты: международная научно-практическая конференция: сборник статей / ФГОБУ ВПО «Финансовый университет при Правительстве РФ» (Финуниверситет), Арханг. фил.; - Архангельск: КИРА, 2012. – 367 с.
5. Информационный сайт: www. ansc. ru

УДК 336.7

Сланова Н.О.
студент магистрант 1 курса
факультет международных отношений
Северо-Осетинский Государственный
университет им. К.Л. Хетагурова
Россия, г. Владикавказ

МЕТОДЫ И ИНСТРУМЕНТЫ СОВРЕМЕННОЙ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В данной статье изучены главные методы и инструменты регулирования денежно-кредитной политики России. Также определены ее основные цели и задачи на современном этапе.

Ключевые слова: денежно-кредитная политика, центральный банк, инфляционное таргетирование, Банк России, государство, инфляция.

SlanovaN.O.
student of 1 course of a magistracy
faculty of the international relations
North Ossetian State university
of K.L. Khetagurov
Vladikavkaz, Russia

METHODS AND TOOLS OF MODERN MONETARY POLICY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract: in this article the main methods and tools of regulation of monetary policy of Russia are studied. Its main goals and tasks at the present stage are also defined.

Keywords: monetary policy, Central Bank, inflation targeting, Bank of Russia, state, inflation.

Денежно-кредитная политика в Российской Федерации – это комплекс управленческих решений, мер и действий государства, которые осуществляются для обеспечения необходимого уровня занятости населения, реального и устойчивого экономического роста, активизации банковской системы в реализации экономической политики развития, повышения покупательной способности национальной валюты. Проводником денежно-кредитной политики выступает Центральный банк страны. У Центрального банка полная самостоятельность и самые большие полномочия в вопросе о выборе мероприятий и методов по денежно-кредитной политике страны.

В современной России грамотная денежно-кредитная политика необходима для устойчивого экономического роста, способствования минимизации уровня инфляции, регулирования курсовых соотношений валютного курса на экономически обоснованном уровне, при этом стимулируя развитие ориентированных на импортозамещающие производства и экспорт. Надо учитывать, что эти задачи очень сложные.

Самые основные функции денежно-кредитной политики – это обеспечение необходимой стабильности цен, устойчивого роста объема производства и эффективной занятости населения. Госрегулирование денежно-кредитной политики может реализовываться с успехом только тогда, когда государство с помощью Центрального банка может влиять на характер и масштабы функционирования частных институтов, потому что в процветающей рыночной экономике только частные институты — это основа всей системы денежно-кредитной политики.

Влияние механизма денежно-кредитной политики на функционирование экономики страны довольно витиеват, и центральные банки именно поэтому в процессе осуществления задач касательно денежно-кредитной политики изучают три класса данных: конечные цели, которые определяются мировыми макроэкономическими показателями; операционные (промежуточные) ориентиры или цели, а также инструменты и методы, являющиеся мерами для достижения поставленных задач и целей.

Исходя из этого, определяется группировка методов денежно-кредитной политики. Ее можно изучить по разным признакам.

– Косвенное и прямое регулирование денежно-кредитной системы. Косвенные методы влияют на поведение хозяйствующих субъектов с помощью рыночных механизмов. У прямых методов характер административных мер в виде всевозможных указаний и распоряжений Центрального банка, которые касаются цены и объема денежного предложения на рынке финансов.

– Общие и частные методы денежно-кредитной политики. Общие методы в основном влияют косвенно в целом на рынок денег. Частные методы же в основном имеют директивный характер и оказывают влияние на конкретные типы кредита.

Нужно выделить как слабые, так и сильные стороны методов денежно-кредитной политики государства, и их влияние на экономику в общем. Одной из самых слабых сторон денежно-кредитной сферы является то, что одинаковые меры денежных властей оказывают позитивный эффект на одних рынках, но в то же время вызывают негативные последствия на других. Сильная сторона денежно-кредитной политики – это то, что центральные банки в развитых странах, обладающие в некоторой степени независимостью от государства и правительства, могут своевременно и быстро решать вопросы, касающиеся корректировки денежно-кредитной политики в зависимости от экономической ситуации. Независимость центральных банков в таких вопросах позволяет успешно противостоять давлению со стороны политиков при принятии государственного бюджета, а также перед выборами.

А теперь изучим главные инструменты, с помощью которых Центральный банк проводит свою политику в отношении к коммерческим банкам. В Федеральном законе от 10.07.2002 N 86-ФЗ (ред. от 30.12.2015) "О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)" определяются

главные инструменты денежно-кредитной политики:

1. Операции на открытом рынке.
2. Процентные ставки по операциям Центрального Банка.
3. Нормативы обязательных резервов, депонируемых в ЦБ.
4. Валютные интервенции.
5. Рефинансирование кредитных организаций.
6. Прямые количественные ограничения.
7. Установление ориентиров роста денежной массы.
8. Эмиссия облигаций от своего имени.305

Исходя из главных целей единой государственной денежно-кредитной политики на 2016 г. и период 2017 и 2018 гг. основная задача денежно-кредитной политики Центрального банка России – это достижение ценовой стабильности и сохранение неизменно низких темпов роста потребительских цен. Исходя из выбранной целевой установки, Центральный банк России берет курс на введения инфляционного таргетирования, и это значит особенность цели по снижению уровня инфляции, ее строго количественную определенность и опору на конкретно определенные механизмы ее достижения.306

Осуществление Центральным Банком России денежно-кредитной политики происходит в рамках режима таргетирования инфляции и его главная задача – это обеспечение устойчивости и защита рубля с помощью поддержания ценовой стабильности, что значит достижение и поддержание стабильно низкого уровня инфляции. Благодаря ценовой стабильности сохраняется покупательная способность национальной валюты, а это есть одна из главных условий для комфортной жизни и благосостояния граждан России. Поддержание стабильно низкого уровня инфляции создает более удобные условия для экономической деятельности, как для производителей, так и для домохозяйств, облегчает им планирование и принятие решений касательно инвестирования и потребления, дает возможность для сохранения сбережений.

В рамках политики таргетирования инфляции Центральный банк России выделяет количественную цель по инфляции, которая публикуется в Основных направлениях единой государственной денежно-кредитной политики, которые представляются на рассмотрение в Государственную Думу, Федеральное Собрание Российской Федерации, Правительство и Президенту Российской Федерации.307

Банк России не утверждает каких-либо целевых ориентиров по уровню обменного курса рубля и не создает препятствий в установлении

---

[305] Федеральный закон от 10 июля 2002 г. N 86-ФЗ "О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)".

[306] Дворецкая А.Е. Целеполагание в современной денежно-кредитной политике России\\ Банковское дело, 2016. № 7. С. 6-13.

[307] Савичева Т.С. Либерализация курсообразования: требования к содержанию денежно-кредитной политики. В сборнике: Прорывные экономические реформы в условиях риска и неопределенности. Международная научно-практическая конференция. 2017. С. 106-108.

направлений в его динамике, которые могут быть вызванными поведением фундаментальных макроэкономических факторов. Банк России поменял свой режим на режим плавающего валютного курса, и это дает право для проведения наиболее эффективной и результативной процентной политики, которая ориентирована на поддержание ценовой стабильности и способствует приспособлении экономики страны к переменам во внешних факторах и повышает ее устойчивость к воздействию внешних условий.

Совет директоров Банка России одобрил Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2018 год и период 2019 и 2020 годов. Согласно документу, приоритетной целью денежно-кредитной политики на ближайшие три года будет обеспечение устойчивости рубля и его защита с помощью поддержания ценовой стабильности, в том числе для формирования условий устойчивого и сбалансированного экономического роста. Ценовая стабильность предполагает устойчиво низкую инфляцию – Банк России намерен снизить инфляцию до уровня 4% в 2019 году и в будущем поддерживать ее на данном уровне.308

Исходя из этого, ценовая стабильность дает возможность для формирования источников финансирования долгосрочных инвестиций и вносит большой вклад в уменьшение экономической неопределенности, а это создает условия для сбалансированного и устойчивого роста экономики России.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 10 июля 2002 г. N 86-ФЗ "О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)".
2. Дворецкая А.Е. Целеполагание в современной денежно-кредитной политике России\\ Банковское дело, 2016. № 7. С. 6-13.
3. Савичева Т.С. Либерализация курсообразования: требования к содержанию денежно-кредитной политики. В сборнике: Прорывные экономические реформы в условиях риска и неопределенности. Международная научно-практическая конференция. 2017. С. 106-108.
4. http://www.cbr.ru – официальный сайт Центрального банка Российской Федерации.

[308] http://www.cbr.ru – официальный сайт Центрального банка Российской Федерации.

УДК 69.007

Сливец Е.П.
студент магистрант 1 курса ИЭУИС
кафедра ОСУН
НИУ Московский государственный строительный университет
Россия, г. Москва

СУДЕБНАЯ СТРОИТЕЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ И СТОИМОСТНАЯ ЭКСПЕРТИЗА В СОСТАВЕ СУДЕБНЫХ ИНЖЕНЕРНО-ТЕХНИЧЕСКИХ ЭКСПЕРТИЗ

Аннотация: в статье рассматривается судебная строительно-техническая экспертиза в составе судебных инженерно-технических экспертиз. Рассматриваются возможные проблемы возникновения судебных разбирательств в области строительства. Экспертом-строителем осуществляется проверка фактических характеристик, которые запланированы или установлены специальными нормативными документами. А также рассмотрены задачи, которые могут ставиться перед экспертом и классификация данных вопросов деятельности эксперта.

Ключевые слова: строительство, объект, недвижимость, экспертиза, документация, регламент.

Slivets E.P.
Master's degree
1 year, Institute of ИЭУИС, Department of ОСУН
Moscow State University of Civil Engineering
Moscow, Russia

JUDICIAL CONSTRUCTION, TECHNICAL, COST EXPERTISE IN THE COMPOSITION OF JUDICIAL ENGINEERING, AND TECHNICAL EXPERTISE.

Abstract: The article considers the judicial construction and technical expertise in the composition of judicial engineering and technical expertise. Possible problems of litigation in the field of construction are considered. The expert-builder checks the actual characteristics with the planned or established special regulatory documents. In addition, the tasks that are solved by the expert and the classification of these expert issues are considered.

Keywords: construction, object, real estate, examination, documentation, regulations.

Строительство – это один из видов человеческой деятельности, формирующий основу взаимодействия людей друг с другом. Как правило, отношения между людьми могут быть как положительные, приносящие выгоду обоим, так и негативные, в результате которых люди получают ущерб, иногда и материальный, если дело касается строительства. Анализ и разрешение многих конфликтных ситуаций, которые касаются возведений и эксплуатации зданий, зачастую решаются в процессуальном порядке.

Судебная строительно-техническая экспертиза в качестве одного из видов судебных инженерно-технических экспертиз выполняет важную, а в некоторых случаях и решающую роль в судопроизводстве, даже если рассматриваемое дело относится к гражданским делам. Объясняется это наличием у эксперта специальных знаний согласно закону № 73 ФЗ «О государственной судебно-экспертной деятельности», в области строительства и эксплуатации для решения всевозможных проблем, возникающих на различных стадиях выполнения хода судебного разбирательства.

В судах общей юрисдикции обычно разрешаются вопросы гражданских споров о праве собственности, которое включает в себя право пользования, право владения и право распоряжения объектом недвижимости, на определенное домовладение. Иногда в судебном порядке рассматривается только какая-то определенная часть права собственности. В последние время тенденцию набирает раздел недвижимости между собственниками в результате, например, развода супругов. Также известны дела, связанные с причинением материального ущерба и компенсацией этого ущерба вследствие недопустимого устройства инженерных сетей или эксплуатации таковых.

Подобная ситуация сформировалась и в арбитражном судопроизводстве, одной из проблем которого является защита не соблюденных или оспариваемых прав и интересов людей, осуществляющих деятельность с получением прибыли и иную экономическую деятельность, особенно, в области строительства. Здесь появляется потребность изучения проекта строительства и сметной документации, определение видов, объема, качества и стоимости выполненных строительно-монтажных работ, строящихся и уже построенных объектов недвижимости, определение соотношения фактических характеристик здания запланированным в проекте организации работ и проекте производства работ. В то же время, существует необходимость проверки возводимых или эксплуатируемых объектов требованиям нормативной документации, которые регламентируют процессы проектирования, строительства, эксплуатации, реконструкции или модернизации, демонтирования и утилизации построек.

Таким образом, существует множество объектов строительно-технической и стоимостной экспертизы, это могут быть:

- продукция строительного производства (непосредственно объекты недвижимости), продукция промышленности и строительные изделия;
- конструкции и детали строительного производства;
- земельные участки или участки местности, которые непосредственно и функционально связаны с недвижимостью;
- документация, необходимая для строительства, это, например, проектно-сметная, исполнительная и другие виды документации;
- иные документы, в которых может содержаться информация для разрешения судебного разбирательства;

- другие объекты, список которых постоянно пополняется.

Поэтому, предметом судебной строительно-технической и стоимостной экспертизы необходимо рассматривать установление фактических сведений и характеристик объектов недвижимости, которые можно получить только благодаря наличию специальных знаний, которые закреплены законом № 73 ФЗ «О государственной судебно-экспертной деятельности» и, соответственно, применять данные факты при судебном разбирательстве.

Отличие предмета и задач применительно к судебной экспертизе достаточно очевидно. Предмет – понятие постоянное, статичное, а понятие задача, напротив, подвижно, динамично, оно предполагает движение мысли эксперта, процесс экспертного познания. Таким образом, если определение свойств какого-то конкретного объекта является предметом экспертизы, то установление этих свойств – есть задача, которая ставится перед экспертом. При всем обилии совокупных задач, которые решаются экспертом-строителем, их можно объединить в шесть групп:

1) классификационные;
2) диагностические;
3) каузальные;
4) нормативистские;
5) преобразовательные;
6) стоимостные.

1. Классификационные исследования в рамках судебной строительно-технической экспертизы.

Общий смысл данного исследования состоит в том, что необходимо установить отношение объекта недвижимости или конструкции на основании его характеристик и свойств к официальному множеству объектов, характеристики и свойства которых заранее известны. Происходит это отнесение на основании нормативных документов – государственных стандартов или иных. Так, например, при определении стоимости кирпичной кладки необходимо определить ее класс - простая, средняя или сложная. При выяснении условий разрушения строения – определяется марка бетона и класс арматуры, марки самих железобетонных изделий, вид грунта на котором ведется строительство. Например, при выявлении брака продукции строительного производства, эксперт определяет его как внутренний, выявленный подрядной организацией, осуществляющей строительство, и внешний, полученный при эксплуатации объекта строительства.

2. Диагностические исследования в рамках судебной строительно-технической экспертизы.

В самом общем виде представляют собой определение негативного изменение объекта недвижимости и конструкций, входящих в его состав, с течением времени, а также отклонение характеристик объекта от заданных. Исследование объектов с целью установления вероятностных в перспективе отклонений в течении времени, безусловно, проводятся, Таким образом,

могут быть установлены:

- отклонения или невыполнение требований СП или СНиП, регламентирующих проектирование и непосредственно возведение здания;

- характеристики, изучение которых позволит сделать вывод о возникновении и развитии в дальнейшем разрушительных процессов в конструкциях исследуемого строения. Об этом может свидетельствовать наличие у конструкции трещин, сколов, прогибов и т.д.

Итак, в процессе решения диагностических задач эксперт-строитель соотносит характеристики исследуемых объектов с требованиями нормативных документов.

3. Каузальные исследования в рамках судебной строительно-технической экспертизы.

Данный вид задач направлен на установление наличия и видов причинной связи между отклонениями от требований нормативной документации и произошедшими непредвиденными ситуациями (несчастный случай, авария, иные отрицательные последствия). Как правило, в уголовном судопроизводстве это:

- нарушения правил безопасности ведения строительных работ и причинение смерти, тяжкого вреда здоровью человека либо крупного ущерба (ст. 216 УК РФ);

- разрушение, повреждение или приведение иным способом в негодное для эксплуатации состояние объектов энергетики, энергосвязи, жилищного и коммунального хозяйства или других объектов жизнеобеспечения (ст. 215.2 УК РФ).

Этиологическая взаимосвязь между нарушениями специальных норм и правил при строительстве зданий и сооружений и тяжкими последствиями – обязательный признак вышеперечисленных статей, по этому поводу правомерен вопрос о решении данных задач экспертом.

4. Нормативистские исследования в рамках судебной строительно-технической экспертизы.

Задачи данной группы имеют целью установление соответствия или наоборот отсутствия требованиям специальных норм и правил, либо иной нормативной документации действий лиц, либо последствий этих действий, непосредственно или опосредованно участвовавших в действии, по результатам которого, произошло событие, ставшее предметом расследования в судебном порядке.

Для вопросов данной группы характерен процесс сравнения фактического и должного. Их особенность – наличие какой-либо нормы (специального правила) в системе элементов сопоставления. Определенным исключением из этого правила являются случаи, когда вместе правила в качестве элемента сравнения выступает модель действий, которые произошли в результате аварийной, непредвиденной ситуации. В то же время, это допустимо только тогда, когда эта непредвиденная ситуация не регламентирована документацией.

5. Преобразовательные исследования в рамках судебной строительно-технической экспертизы.

В данном случае исследование задач направлены на решение вопросов по гражданскому судопроизводству в отношении споров о праве собственности на недвижимое имущество, раздел данного имущества, находящегося в долевой и совместной собственности, и выделом из него доли (ст. 252, 254, 258 ГК РФ). Указанные споро очень широко распространены в судебной практике. Стороны в данных процессах – участники общедолевой собственности на дом или домовладение.

Обычно дела в данной группе сложны, что объясняется рядом причин:

- по таким делам предмет доказывания насыщен многими юридическими фактами, и все они должны быть точно определены и проверены с помощью судебных доказательств;

- факты, связанные с возникновением либо прекращением права собственности на жилой дом (или домовладение), зачастую имеют место задолго до рассмотрения спора в суде и, как правило, значительно отстают друг от друга по времени;

- в тяжбу вовлекается широкий круг лиц, большинство из которых не являются инициаторами процесса и не заинтересованы в скорейшем разрешении спора.

6. Стоимостные исследования в рамках судебной строительно-технической экспертизы.

Это исследования, сопряженные с определением стоимости проделанных работ, использованных строительных материалов, строительного объекта в целом, либо отдельных частей строения (фундаменты, стены, кровля и т.д.). На практике данные вопросы составляют неотъемлемую часть деятельности эксперта-строителя, потому что очень часто происходит такое, что недобросовестный подрядчик не выполняет запланированный вид работ, чтобы свести собственные траты к минимуму и соответственно заработать на этом.

Законодательством предусмотрена уголовная ответственность за нарушение правил ведения строительных работ, выходящие за рамки, установленные специальными нормами и правилами и повлекшие за собой, в частности крупный ущерб (ст. 216 УК РФ). Определение этого ущерба в стоимостном эквиваленте – есть задача эксперта, которая требует наличия соответствующих специальных знаний.

Наличие данных групп, определяющих задачи судебного эксперта-строителя не является исчерпывающим, он может быть пополнен и расширен в дальнейшем.

Таким образом, в данной статье, мы рассмотрели, что из себя представляет судебная строительно-техническая экспертиза, почему происходят судебные разбирательства в отношении строительного производства в уголовном и гражданском порядке. Узнали какие задачи могут ставиться перед экспертов в решении вопросов, требующих наличия

соответствующих специальных знаний, а также классифицировали эти исследования на группы.

Использованные источники:

1. Андреев Ю.Н. Соседские отношения в гражданском праве России: теория и практика. М.: НОРМА, ИНФРА-М, 2016. 208 с;
2. Бычков А.И. Актуальные проблемы судебного разбирательства. М.: Инфотропик Медиа, 2016. 480 с;
3. Каминский, М. К. Руководство по подготовке, назначению и проведению судебных экспертиз / М. К. Каминский. – Ижевск, 1999.
4. Михайлов, В. А. Назначение и производство судебной экспертизы / В. А. Михайлов, Ю. П. Дубягин. – Волгоград, 1991.
5. Федеральный закон от 31.05.2001 N 73-ФЗ (ред. от 08.03.2015) "О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации";
6. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 19.02.2018);

УДК 2964

Соловьев Д.А.
студент 1 курса
факультета менеджмента
Соловьева М.В., к.э.н.
доцент
департамент менеджмента
Финансовый университет при Правительстве РФ
Россия, г. Москва

ПОВЕДЕНИЕ РУКОВОДИТЕЛЯ КАК ФАКТОР ЭФФЕКТИВНОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ НА КОЛЛЕКТИВ

Аннотация:

В данной статье автор предположит, как руководителю, менеджеру высшего звена можно влиять на коллектив эффективно при прочих равных условиях. Автор надеется, что данная статья поможет успешным руководителям узнать себя, а начинающим менеджерам среднего звена переосмыслить своё отношение к своим сотрудникам и стать высоко востребованными на рынке труда. Автор не исключает, что данная теория о трёх главных качествах может быть оспоримой, так как в данной теории не учитываются иные внешние факторы, однако убеждён, что эти качества помогут каждому руководителю стать эффективным менеджером.

Ключевые слова: эффективный руководитель, менеджер, справедливость, непоколебимость, терпеливость

Solovyev D.A.
Student
1st year, Faculty of management
Financial University under the Government of the Russian Federation
Russia, Moscow
Solovyeva M.V.
Ph. D., associate Professor of management Department
Financial University under the government of the Russian Federation
Russia, Moscow

BEHAVIOR OF THE HEAD AS A FACTOR OF EFFECTIVE IMPACT ON THE COLLECTIVE

Annotation: In this article, the author suggests that as a Manager, a senior Manager, you can influence the team effectively under other equal conditions. The author hopes that this article will help successful managers to know themselves, and novice middle managers to rethink their attitude to their employees and become highly demanded in the labor market. The author does not exclude that this theory of the three main qualities can be challenged, since this theory does not take into account other external factors, but he is convinced that these qualities will help each Manager to become an effective Manager.

Keywords: effective Manager, Manager, justice, steadfastness, patience

Каждому экономическому агенту нужен руководитель, будь то государство, домохозяйство или фирма. Однако автор будет рассматривать поведение руководителя в фирме, так как для предприятия руководитель играет ключевую роль, так как именно от менеджера напрямую зависит атмосфера в трудовом коллективе и эффективность рабочего процесса.

В некоторых компаниях роль топ-менеджера исполняет сам учредитель (или один из них, если это хозяйственное товарищество или хозяйственное общество), однако, автор считает, что наиболее эффективным является наёмный менеджер, так как собственник будет более бережливо относиться к своим имеющимся средствам и когда нужно будет произвести инвестиции либо сократить персонал, собственник будет опираться на психологические стороны, такие как жалость или страх потерять свои активы. Он с малой долей вероятности захочет вкладывать свои средства в рискованное дело, так как будет бояться потерять свои деньги, либо не будет увольнять работника по каким-то внутренним убеждениям. Поэтому и следует нанимать топ-менеджеров, которые имеют точные установки и будут строго действовать согласно своим обязанностям. Но насколько наёмный управляющий не был бы хорош, он такой же человек, как и собственник, и у него также есть свои моральные устои и ментальные чувства по отношению к другим людям. Каждый минуту любой человек думает, какое решение окажется самым правильным и рациональным. Для топ-менеджера это большая ответственность, так как от руководителя прежде всего зависит атмосфера в коллективе, его сплоченность и эффективность.

По мнению автора, эффективный руководитель должен обладать следующими 3 главными качествами по отношению к своему трудовому коллективу: справедливость, непоколебимость в решениях и терпение. Рассмотрим их все более детально.

По мнению автора, самым важным качеством, которым должен обладать топ-менеджер, это – справедливость к своим сотрудникам. Об этом говорил родоначальник теории менеджмента Анри Файоль в своих 14 принципах управления. По его мнению, справедливость лишь при практическом ее осуществлении нуждается в здравом смысле, большом опыте и доброте 309. Ричард Талер же вместе с Дэниелом Канеманом уже рассматривали понятие «справедливости» в связи с эффектом эндаумента310. В нашей же ситуации руководитель будет бояться потерять хороших сотрудников, и чем ценнее сотрудник на рынке труда, тем больше он будет требовать высокую заработную плату и лучшего к себе обращения. Несмотря на то, что некоторые теории ведения бизнеса утверждают, что руководитель должен быть жёстким и в некоторых ситуациях даже

[309] Анри Файоль «Общее и промышленное управление» 1916г.
[310] Ричард Талер «Новая поведенческая экономика» 2017 г.

жестоким, это не так, точнее не совсем так. Да, топ-менеджер должен быть очень требователен к своим подчинённым, чтобы достичь поставленных целей, он должен принимать радикальные порой решения, например, такие, как увольнение сотрудника, который проработал на своём месте почти всю свою жизнь или ликвидация предприятия, но не все задумываются о том, что все эти решения должны иметь оттенок справедливости. Несмотря ни на что, руководитель должен справедливо управлять своими подчинёнными, мы знаем много примеров, когда топ-менеджер и сотрудники друг друга ненавидят. Такой тип интеракций рано или поздно приведёт либо к смене руководителя, либо к смене персонала. В настоящее же время, многие крупные компании нанимают себе в штаб тренеров, которые поддерживают рабочий и в то же время дружелюбный климат между топ-менеджером и подчинёнными. Однако, безусловно, одного тренера или сотни тренеров недостаточно для того, чтобы полностью поменять поведение того или иного человека. Автор считает, что роль тренера должен выполнять сам менеджер. Руководитель прежде всего для сотрудников выполняет функцию главенствующего статуса, так как каждый рано или поздно мечтает о том, как бы занять его место. А что будет, если директор будет несправедлив к своим подчиненным? Будет давать сверхурочную работу без надбавки к заработной плате или требовать сделать невозможное? По результатам игры «Ультиматум», которую провели Талер и Канеман, человек выберет справедливую сторону, если считает, что другой поступил несправедливо по отношению к другому. Точно так же и в коллективе; если топ-менеджер ведёт себя несправедливо к одному сотруднику, то другие работники предприятия станут на сторону сотрудника, нежели присоединиться к мнению директора. Такие конфликты безусловно нарушают трудовую атмосфера, и эффективность труда снижается. Итак, руководитель должен быть по-настоящему справедлив в каждом вопросе, будь то профессиональный спор или конфликт между сотрудниками.

Руководитель обязан быть непоколебим в своих решениях. Он должен оперативно принимать решения и до самого конца стоять на их, ведь если он признает свою ошибку, то он признает свою некомпетентность и потеряет доверие прежде всего со стороны собственников, а потом и с персоналом, так как топ-менеджер является связующим звеном между ними, и ответственность за его решения отразиться на всей фирме. Существует пример, когда скаут футбольной команды «Сейнтс», Дитка, убедил руководство в драфте 1999 купить игрока Рики Уильямса, продав при этом все свои пики311(пики-это место в очереди на покупку игрока в НФЛ). В результате руководство поддержало эту идею, но в итоге Уильямс не показал ожидаемых результатов, а команда не смогла купить других игроков из-за проданных пиков. Дитка был уволен, однако его увольнение не вернуло команде затраченные издержки и упущенную выгоду. На взгляд автора, в этой ситуации виноват топ-менеджер, так как он поверил Дитке и помог

[311] https://www.sports.ru/tribuna/blogs/saintsnation/929393.html

убедить руководство и в конце концов его выбор оказался неверным. Однако его решение было непоколебимо, но он не мог предсказать на 100%, что выбор в пользу Рики Уильямса и отказ от возможности подписать других игроков будет самым рациональным. Поэтому необходимо быть абсолютно уверенным в своей правоте при принятии непоколебимых решений.

Терпение является третьим компонентом эффективного менеджера. Никакое дело не может быть выполнено без терпения. Агрономы часто ждут годами, чтобы из семечка выросло дерево, а фотографы пристально ждут часами, чтобы сделать фото первого или последнего луча солнца. Точно так же должен вести себя и руководитель. Порой нужно иметь ангельское терпение, чтобы выслушать непонятные мысли своих сотрудников и попытаться их убедить в обратном. Задачей же менеджера является с терпеливостью выслушать мнение каждого сотрудника, принять самое верное решение и совершенно спокойно обосновать свою позицию. Одним из наиболее известных футбол-менеджеров 21 века является Арсен Венгер, который возглавлял лондонский футбольный клуб «Арсенал» на протяжении уже 17 лет (начиная с 1996 года)312. В течение всех этих лет совет директоров держит Венгера в роли главного тренера, хотя кроме кубка Англии за последние 10 лет Арсен Венгер ничего не смог завоевать. Несмотря на это менеджеры с терпением относятся к тренеру такого уровня и верят в будущие успехи команды.

Таким образом, автор может с уверенностью сказать, что все три вышеперечисленные качества являются необходимыми для создания эффективности взаимодействия с сотрудниками. Данные качества присущи далеко не каждому человеку, но любой руководитель, который хочет, чтобы предприятие работало как можно эффективнее, должен воспитать в себе эти качества, дабы механизм работал надёжно и стабильно.

Использованные источники:

1. Ричард Талер «Новая поведенческая экономика» 2017 г.
2. Анри Файоль «Общее и промышленное управление» 1916г.
3. Sports.ru Режим доступа: https://www.sports.ru/tribuna/blogs/saintsnation/929393.html (Дата обращения:09.04.2018)
4. FC-arsenal.ru Режим доступа: http://fc-arsenal.ru/wenger.html (Дата обращения:09.04.2018)

[312] http://fc-arsenal.ru/wenger.html

УДК 659.1.01

Солошенко Е
студент магистрант 1 курса
факультет « Экономика, сервис и предпринимательство»
научный руководитель: Котлярова В.В.
профессор
кафедра «Социально-гуманитарные дисциплины»
ИСОиП (филиал) ДГТУ в г. Шахты
Россия, в г. Шахты

СДВИГ ПАРАДИГМЫ: ПРОШЛОЕ И НАСТОЯЩЕЕ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ МОДЕЛИ

Аннотация:

В статье рассмотрено понятие парадигмы. Описана краткая история развития организационной модели.

Ключевые слова: Парадигма, сдвиг парадигмы, организация, уровень.

Soloshenko E.
Student 1 year ,Faculty "Economics of Economic, Service and Entrepreneurship"
Kotlyarova V. In
Professor of the Department of "Social and Humanitarian Disciplines"
ISiOp (branch) of DSTU in the city of Shakhty
Russia, in the city of Shakhty

SHIFT PARADIGM: THE PAST AND THE PRESENT ORGANIZATIONAL MODEL

Annotation:

The concept of a paradigm is considered in the article. A brief history of the development of the organizational model is described.

Keywords: Paradigm, paradigm shift, organization, level.

Слово «парадигма» заимствовано нами из греческого языка и чаще всего используется в значении «представление» или « система взглядов», в общем смысле можно сказать, что это восприятие мира. Это теория, объяснение или же модель чего-либо.

Термин сдвиг парадигмы впервые был введен Томасом Куном в его знаменитой книге «Структура научных революций» (The Structure of Scientific Revolutions).Однако, зачастую данное понятие воспринимается либо в социальном аспекте, обоснованном Т. Куном, как набор определенных ценностей, ценностная картина мира, либо как речевое клише, как метафора, имеющая большое количество синонимов в обыденном языке. Кун объясняет, что практический каждое значительное достижение в области науки, это смена парадигмы, то есть уход от традиций и прошлых теорий. Сдвиги парадигмы неизменно предполагает открытие новых представлений о мире, новых установок и конечно наших взаимоотношений

друг с другом. Впервые союз науки и производства сформировался при формировании показателей эффективности. Вследствие такой взаимосвязи стало появление различных направлений с обеих сторон. Введение Т. Куном понятия «парадигма» внесло значительные изменения в понимание исторического развития науки. И как показало дальнейшее развитие событий, исследование Т. Куна имело большой резонанс и оказалось перспективным. Вместе с тем, как и любая другая философская концепция, парадигмальный подход имеет ряд недостатков, в частности, но в концепции Т. Куна не показан механизм смены парадигм. Однако учёный Фредерик Лалу смог описать изменение парадигм, связанных с разными этапами истории.

В их исследованиях определена сущность парадигмального сдвига в аксиологическом познании, реализуемом благодаря наличию взаимосвязанных, постепенно переходящих друг в друга механизмов динамики: диффузии, модификации, трансформации и транслокации.

В современной аксиологии наблюдается начало парадигмальной трансформации дихотомической парадигмы, сопровождающейся диффузией и заимствованием методологических подходов постнеклассической науки. В качестве одной из перспектив развития аксиологии является формирование новой синергетической аксиологической парадигмы.

Человечество за всю историю прошло много этапов развития, на каждом из них поднимаясь на новую, более сложную модель организации.

Импульсивная парадигма или 1 уровень организации

Примерно 10 тысяч лет назад образовался первый уровень организации. На этой стадии зарождается рабство, а также вожди, управляющие десятками тысяч людей. Главный принцип данной модели «кто сильнее, тот главнее». Это правило и сейчас используется в многих бедных кварталах обществ.

Импульсивная парадигма наиболее соответствует враждебной окружающей среде: военные действия, гражданские войны, разрушающиеся государства, тюрьмы или трущобы с их жестокими нравами. Организации 1 уровня можно сравнить с волчьей стаей, где предводитель демонстрируется свою власть и подчиняет каждого своей воле.

Иерархия в данном типе организации не определена, нет должностей. Импульсивные организации имеют импульсивный характер, поскольку вожаку необходимо постоянно демонстрировать свою силу, так как на страхе держится организация. Красные организации редко имеют стратегии и чёткие цели своих действий.

Конформистская парадигма или 2 уровень организации

От низшего уровня организации общество перешло к более цивилизованному, где образуются государства и религия. Люди живут в концепции линейного времени (не только настоящее, но прошедшее и будущее) и стоят планы. Эгоцентризм первого уровня организации переходит к этноцентризму, где «я» заменяется на «мы». Образуются группы

с единой культурой, религией и идеологией, не поддержание данного единства приравнивается к предательству всей группы. Общество придумывает и придерживается правил и морали, чувствуют вину и стыд, уклоняясь от них. Лидером является тот, кто берет на себя определенную социальную роль, и устанавливает правила, для соблюдения порядка и поддержания стабильности.

Организацию 2 уровня можно сравнить с армией, с присущей ей субординацией и четким разделением функций. Организации в рамках данной парадигмы создают стабильные организационные структуры и занимаются среднесрочном планированием.

В отличие от первого уровня организации, данные организации способны на долгосрочное планирование планирует и создание долговременных проектов, ведь исторически именно организации данного уровня построили грандиозные системы орошения, пирамиды и Великую Китайскую стену. Конформистские организации широко представлены и сегодня: к ним относится большинство государственных учреждений, школ, религиозных учреждений, а также армия.

Второй уровень организации привносит во власть формальные звания, фиксированную иерархию и структурную схему, где каждый знает своё место и обязанности. Появляется возможность создавать гораздо более крупные организации, насчитывающие тысячи сотрудников. Но данная организация стремится к доминированию и монополии, что затрудняет конкуренцию. Деятельность внутри организации рутинна, инициатива снизу не учитывается, все решения принимаются руководством, исполняются подчиненными.

Конкурентная парадигма или 3 уровень организации.

Данный уровень организации представлен как сложный механизм, где главным компонентом является показатели эффективности. С конкурентной парадигмы берет своё начало предпринимательство, новаторство, а так же научная деятельность. Подъем на эту стадию развития сознания принес огромную степень свободы. Конкурентная парадигма привносит здоровую долю скептицизма в стремление объяснить мир одним-единственным определенным образом и впервые без риска для жизни позволяет отправиться на поиски истины, не обращая внимания на религиозные догмы и политические авторитеты.

В Конкурентной парадигме организации отражает динамичный характер промышленной эры. В них есть место для выражения личной энергии, творческого начала и новаторства. В то же время сравнения с механизмом, при всей их активности, дают понять: такие организации бывают безжизненными и бездушными.

Конкурентными являются — крупные международные корпорации. Каждый второй известный бренд, будь то, Nike или Coca-Cola, является представителем данной организации. Общество живет в мире возможностей, все стремятся к переменам и создают инновации. В данных

организациях руководитель ставит основные цели, и не заботится о способах их достижения, пока они полностью осуществляются. Работа в организации интересна, сотрудники используют свои таланты и творческое начало. Людьми движет стремление к материальному успеху, достижение поставленных целей, подпитывая рабочий процесс различными мерами стимулирования. Высокий статус в данной организации можно получить благодаря свои способностям и усилиям. Каждый может подняться по карьерной лестнице и это огромный скачок в кадровой службе.

В конкурентной организации предприниматели, помимо базовых потребностей, они создают иллюзию нужды в вторичных вещах. Успех меряется исключительно деньгами и социальным признанием. Если принимать во внимание только рост чистой прибыли, если главное — достигнуть вершины, люди обречены испытывать чувство, что жизнь пуста. Общество все чаще сталкивается с злоупотреблением властью.

Плюралистическая парадигма или 4 уровень организации

Плюралистическая стадия сознания крайне внимательно относится к чувствам. Учитываются точки зрения каждого, в случае противоречия приходят к компромиссу. Здесь люди стремятся к объединению, для поддержания тесной связи. Мировоззрение данной парадигмы извлекает реальную выгоду для всего человечества. Справедливость, равенство и гармония - главные составляющие организации 3 стадии. Такой подход хорошо представлен в постмодернистских научных изданиях, в некоммерческих организациях, среди социальных работников, а так же активистов местных сообществ. На первое место выходят отношения, которые ценят больше результатов.

Лидеры в данной организации служат тем, для кого они лидеры.

Сотрудники на данном уровне организации как одна семья, где они всегда, готовы прийти помощь друг другу. Плюралистическая организация отторгает власть и иерархию. Но достижение согласий всех сторон сложный процесс, который часто приводит в неловкое положение. Происходит расширение границ полномочий, где сотрудники принимают решения непосредственно на рабочем месте. В основе организационной культуры заложены ценности, вдохновляющие на достижение общих целей. Сотрудники чувствуют свою ценность и вносят больший вклад в общее дело.

Бизнес несет ответственность не только перед инвесторами, но и перед менеджерами, рядовыми сотрудниками, клиентами, поставщиками, местными сообществами и обществом в целом. Роль руководства организации в том, чтобы соблюсти баланс интересов.

Эволюционная парадигма или 5 уровень организации

В ближайшем будущем ожидается появление нового уровня организационной модели.

В Эволюционной парадигме, при принятии решений учитываются внутренние стимулы, где встают такие вопросы как: справедливо ли данное решение? Верен ли я себе? Смогу ли я исполнить свое предназначение?

Послужу ли я миру?

На предыдущих стадиях сознания все идут к признанию, успеху, богатству и духовному единению, чтобы жить достойно. На четвёртом уровне организации все наоборот: стремление к достойной жизни, вследствие чего прийти к успеху и богатству.

Смыслом существования: найти себя, стать лучшим выражением самого себя, найти своё призвание. Организации данного уровня стремятся уйти от ряда корпоративных погрешностей : политических игр, бюрократических осложнений, секретности, выдачи желаемого за действительное, игнорирования проблем, невозможности. Появляется возможность открыть более простые пути управления.

Эволюционные организации можно сравнить с живым организмом. Жизнь всегда развивается в сторону большей целостности, сложности и разумности. Этот уровень организации открывает новые горизонты.

Использованные источники:

1. Котлярова В. В. Парадигмы аксиологии. – Ростов н/Д : СКНЦ ВШ ЮФУ, 2014. – 226 с.
2. Наука в условиях глобализации / Ред. А.Г. Аллахвердян, Н.Н. Семенова, А.В. Юркевич. М., 2009.
3. Маркетинг: новые ориентиры модели управления. Учебник Авторы: Третьяк О.А., 2016.
4. Кун Т. После «Структуры научных революций»/ Томас Кун; пер. с англ. А. Л. Никифорова: АСТ; – АСТ, Харвест. 2014. – 448 с.

УДК 659.1.01

Солошенко Е.
студент магистрант 1 курса
факультет « Экономика, сервис и предпринимательство»
ИСОиП (филиал) ДГТУ в г. Шахты
научный руководитель: Котлярова В.В.
профессор
кафедра «Социально-гуманитарные дисциплины»
Россия, в г. Шахты

ЭВОЛЮЦИЯ РАЗВИТИЯ ТЕОРИИ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

Аннотация:

В статье рассмотрено и раскрыто понятие управления. Рассмотрена краткая история развития управленческой теории и авторы ее исследования.

Ключевые слова: управление, теории управления, развитие, производительность, эффективность, подчиненные.

Soloshenko E.
Student 1 year ,Faculty "Economics of Economic, Service and Entrepreneurship"
Scientific adviser: Kotlyarova V. In
Professor of the Department of "Social and Humanitarian Disciplines"
ISiOp (branch) of DSTU in the city of Shakhty
Russia, in the city of Shakhty

EVOLUTION OF THE DEVELOPMENT OF THE THEORY OF MANAGEMENT OF PERSONNEL

Annotation:

The concept of management is considered and disclosed in the article. A brief history of the development of the management theory and the authors of its study is considered.

Keywords: management, management theory, development, productivity, efficiency, subordinates.

Рассуждая об управлении персоналом, необходимо для начала определить само понятие управления. Под управлением понимается процесс обеспечения устойчивого состояния организационной системы, при котором она способна оптимальным образом выполнять те функции, которые характерны для данной сферы. Процесс управления осуществляется путем непрерывной переработки информации о фактических значениях показателей, которые призваны отражать текущее состояние системы. Исходя из результатов данного анализа, принимаются меры воздействия для улучшения системы организации. Научно- технологический процесс задаёт темп развития организации, что она могла существовать и развиваться в динамично изменяющихся условиях.

В начале двадцатого века начали своё развитие четыре школы с различными управленческими теориями. Авторы каждой из них считал, что их теория наиболее полно отражает действительность и с ее помощью можно прийти к эффективному достижению цели. Но учение этих школ, применимы не ко всем ситуациям, с которыми сталкивается руководитель, но не смотря на это, открытия данных школ, внесли ощутимый вклад в область управления. Многие современные организации по сей день используют методы описанные данными школами.

Школа научного управления (1885 -1920)

Модель данной школы строится на учениях Ф.У. Тейлора, Френка и Лилии Гилбрет и Генри Гантта. Они полагали, что, используя наблюдения, замеры, логику и анализ можно модернизировать процесс производства связанного с использованием ручного труда. Первым этапом методологии научного управления был анализ содержания работы и определение ее основных компонентов. Тейлор, много времени уделял замерам количества железной руды и угля, которые человек может поднять на лопатах различного размера. Гилбреты изобрели прибор и назвали его микрохронометром. Вместе с камерой они использовали его для того, что бы точно определить, какие движения выполняются при определенных операциях и сколько времени занимает каждое из них. Далее исходя из полученных результатов, изменяли операции, устраняя лишние движения, пытались повысить эффективность работы. Занимаясь повышением уровня эффективности работы, учёные не забывали и о человеческом факторе, одной из целей было заинтересовать работников в увеличении производительности и достижении общих целей организации. Предоставлялась возможность перерыва в рабочем процессе, выделяемое на это время было подсчитано и справедливо установлено. Руководство установило нормы производства, и сотрудникам, чьи нормы выработки были превышены, дополнительно были вознаграждены. Главным в школе научного управления было то, что работники производившие больше, вознаграждались больше. Приверженцы научного управления считали важным этапом отбора сотрудников, которые полностью соответствовали бы выполняемом ими работе, они также придавали большое значение обучению. Данная школа также выступала за выделение управленческой деятельности в отдельную специальность.

Концепция научного управления стала серьезным переломным этапом, благодаря которому, управление стало широко признаваться как самостоятельная область научных исследований. Впервые руководители-практики и ученые увидели, что методы и подходы, используемые в науке и технике, могут быть эффективно использованы в практике достижения целей организации.

Классическая, или административная школа в управлении (1920-1950)

Учёные научной школы, больше времени посвящали процессу

производства, занимаясь повышением его эффективности,но оставаясь лишь на уровне производства. Авторы классической школы подошли к производству с другой стороны и начали с совершенствования управления организацией в целом.

Создатели данной школы имели опыт работы в качестве руководителей высшего звена на крупных предприятиях, поэтому они имели больше преставлений о системе управления, и главной их задачей было повышение уровня эффективности, относительно всех сфер производства. Сторонники одной и второй школы, пытаясь угнаться за показателями эффективности, забыли о социальных составляющих управления. Многие их работы были основаны лишь на личных наблюдениях и никак не были подкреплены научной методологией. Главной целью административной школы было сознание универсальной системы управления, включающая определённые принципы,соблюдение которые способны привести к успеху организацию. Данная система имела два основных направления, одно направлено на создание оптимальной системы управления организацией. «Классики» условно разделили организацию на группы по выполняемым функциям, традиционно такими функциями считались финансы, производство и маркетинг. С этим было тесно связано и определение основных функций управления. Файоль первый рассмотрел управление как универсальный процесс, который состоит из нескольких взаимосвязанных функций, таких как планирование и организация.

Второе направление классических принципов включал в себя способы построения структуры организации и управления работниками. Примером может служить принцип единоначалия, согласно которому человек должен получать приказы только от одного начальника и подчиняться только ему одному.

Анри Файоль, внёс огромный вклад в теорию управления, разработав основные принципы управления, многие из них, до сих пор применяются некоторыми организациями.

1. Разделение труда. Специализация видов деятельности, призвана увеличить производительность за счет сокращения числа целей, на которые должны быть направлены внимание и усилия.

2. Полномочия и ответственность. Полномочия дают право отдавать приказ, при этом ответственность нужно нести и за распоряжения и за их исполнение.

3. Дисциплина. Дисциплина необходима для достижения соглашения между фирмой и ее сотрудниками. Данные соглашения необходимы для соблюдения порядка внутри организации, их нарушение предполагает применение соответственных санкций.

4. Единоначалие. Сотрудники подчиняются одному непосредственному начальнику.

5. Единство направления. Подразделения организации, связаны одним планом и действуют исходя из общей цели.

6 Интересы организации на первом месте. Организация ориентирована на получение прибыли, поэтому интересы сотрудников не должны превалировать над интересами компании.

7. Вознаграждение персонала. Мотивация и справедливая плата за труд, способна обеспечить высокий уровень эффективности труда, а так же верность своему делу.

8. Централизация. Как и разделение труда, централизация является естественным порядком вещей. Однако, соответствующая степень централизации будет варьироваться в зависимости от конкретных условий. Поэтому возникает вопрос о правильной пропорция между централизацией и децентрализацией. Это проблема определения меры, которая обеспечит лучшие возможные результаты.

9. Иерархия - упорядочение должностных лиц.

10. Порядок. Для всего есть своё место .

11. Справедливость. Ко всему нужно подходить с чувством чести, правильности , законности, придерживаясь объективной точки зрения.

12. Стабильность персонала. Постоянство кадров хороший показатель любой организации.

13. Инициатива. Инициатива означает разработку плана и обеспечение его успешной реализации. Это придает организации силу и энергию.

14. Корпоративный дух. Одна команда - это сила. А она является результатом гармонии персонала.

Школа человеческих отношений (1930-1950).

Мери Паркер Фоллетт и Элтона Мэйо можно назвать первооткрывателями школы человеческих отношений в управлении. Более поздние исследования, проведенные Абрахамом Маслоу и другими психологами, помогли понять причины этого явления. Маслоу предполагал, что далеко не все потребности человека могут быть с связанны с деньгами, есть различные потребности, которые требуют играл него удовлетворения. Исходя из этих доводов, последователи ученого, предположили, что если руководство проявляет больше внимания своим работникам, то и уровень удовлетворенности работников будет расти и приведёт к повышению уровня производительности, а так же к скорейшему достижению цели. Сторонники данного подхода считаю, что предоставление работникам больше свободы для взаимодействия сотрудников на рабочий месте, приведёт к эффективной работе.

Школа поведенческих наук (с 1950)

Причастные к развитию поведенческой школы такие исследователи как, Крис Арджирис, Ренсис Лайкерт, Дуглас МакГрегор и Фредерик Герцберг и другие учёные имели большой успех. В их работах характеризовали различные грани социальных взаимоотношений, мотивации, характер лидера и власти, организационной культуры, коммуникации в организациях, изменение содержания работы и качества трудовой деятельности.

Школа поведенческих наук разительно отличается от школы человеческих отношений, ее учения ориентированы прежде всего на методы урегулирование межличностных отношений. В рамках поведенческого подхода работнику предоставляется возможность раскрыть свои таланты и применить их на практике. Главным ключом данной школы являются методы повышения уровня производительности за счёт развития человеческих ресурсов. Данный подход имел популярность в 60-х годах, тогда его сторонники считали это единственно правильным подходом к повышению эффективности как отдельного работника, так и организации в целом.

Все рассмотренные школы управления несмотря на свои многочисленные положительные стороны, имели определённые недостатки. К каждой организационной ситуации можно применить разные подходы, исходя из наличных данных организации и ее конечной цели.

УДК 631.42

Спиридонова И.Н.
ассистент
кафедра «Землеустройство и геодезия»
Пензенский государственный университет
архитектуры и строительства
Россия, г. Пенза

ОСОБЕННОСТИ ГЕОЭКОЛОГИЧЕСКОГО МОНИТОРИНГА ПОЧВЕННОГО ПОКРОВА ПЕНЗЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация. На фоне современного изменения климата, в результате переувлажнения лугово-черноземных почв возникает проблема мониторинга почвенного покрова и необходимости разрабатывать меры по снижению негативных изменений из-за сезонного избытка влаги. Актуальность проведения геоэкологического анализа почвенного покрова области обусловлена увеличением техногенных нагрузок на агроландшафты. Антропогенному влиянию подвергаются экосистемы как урбанизированных геосистем, так и земли сельскохозяйственного назначения. В результате геоэкологические исследования проводят также и для ландшафтного планирования в области.

Ключевые слова: лугово-черноземные почвы, геоэкологический мониторинг, глеевые горизонты, переувлажнение почв, Пензенская область.

Spiridonova I.N.
Assistant of the Department "Land Management and Geodesy"
Penza State University of Architecture and Construction
Russia, Penza

PECULIARITIES OF GEO-ECOLOGICAL MONITORING OF THE SOIL COVER OF THE PENZEN REGION

Annotation. Against the backdrop of modern climate change, as a result of wetland meadow-chernozem soils, there is the problem of monitoring the soil cover and the need to develop measures to reduce negative changes due to seasonal excess of moisture. The urgency of the geoecological analysis of the soil cover of the region is due to the increase in man-made loads on the agrolandscape. Anthropogenic influence is exerted on ecosystems of both urbanized geosystems and agricultural lands. As a result, geoecological studies are also carried out for landscape planning in the region.

Key words: meadow chernozem soils, geoecological monitoring, gley horizons, waterlogging of soils, Penza region.

Введение. Уровень экологических изменений в урбанизированных геосистемах реализуется изучением степени загрязнения почв различными видами поллютантов [4]. Наряду с этим, существуют более глубокие «типовые» преобразования почв и структуры почвенного покрова в результате антропогенных воздействий на земли сельскохозяйственного

использования [1,10]. Отмеченные работы успешно реализуются на юге Среднерусской возвышенности. В Среднем Поволжье подобных исследований не проводилось.

Целью исследований является геоэкологический анализ почвенного покрова Пензенской области (на примере Лунинского района) в условиях современного изменения климата. Для реализации названной цели нами затрагивались следующие вопросы: - изучение ландшафтного подхода, как экологической основы в обмене веществом и энергией; - рассмотрение неогидроморфизма, как причины изменения агроландшафта на фоне частичного улучшения экологического разнообразия в почвах и почвенном покрове.

Материал и методы исследований. Методические подходы изучения геоэкологического преобразования почвенных контуров представлены: 1) анализом изменения структуры почвенного покрова во времени; 2) усложнением в системе генетических горизонтов почв; 3) рассмотрения набора новообразований в системе морфологических признаков; 4) параметрами физико-химических и химических показателей в генетических горизонтах.

По агропочвенному зонированию территория Лунинского района имеет достаточное увлажнение при ГТК=1.0-1.1.

Почвенный покров представлен преобладанием черноземов выщелоченных до 80%, затем набором почв с разной степенью гидроморфизма: лугово-черноземные, луговые и лугово-болотные, а также пойменно-аллювиальные [8].

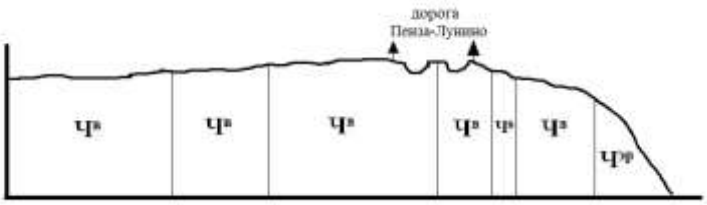
Результаты исследования и их обсуждения. Крупномасштабные обследования почв ОПХ «Центральное», проведенное И.Ф. Дмитриевым [3], не показало каких-либо отклонений в эволюции черноземов выщелоченных. Преобладали фоновые почвы в сочетании с пятнистостью эродированных вариантов (рис.1, I, профиль).

На почвенной карте Пензенской области, изданной 20 лет спустя [8], также было отмечено преимущественное преобладание черноземов выщелоченных с пятнистостью эродированных ЭПА по представлениям В.М. Фридланда [9] (рис.1, II, профиль).

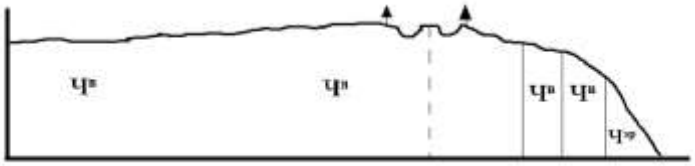
По исследованиям 1993 г. обнаружена пятнистость черноземов выщелоченных и лугово-черноземных почв. По форме это фоновая спорадическая пятнистостая почвенная комбинация, в которой фоном служат черноземы выщелоченные, с ЭПА лугово-черноземных почв, т.е. структура почвенного покрова усложнилась (рис.1, III, профиль, а и в).

Следует предположить, что развитие современного переувлажнения – неогидроморфизма в черноземах – это суммарный эффект от изменений климатического фактора [7] и усиления антропогенного воздействия на агроландшафты.

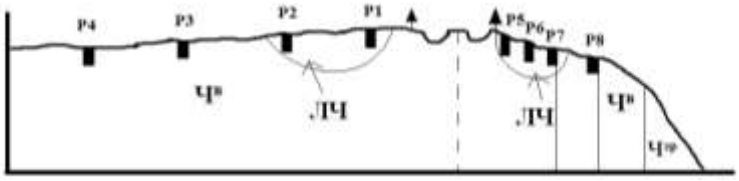
I



II



IIIа



IIIв

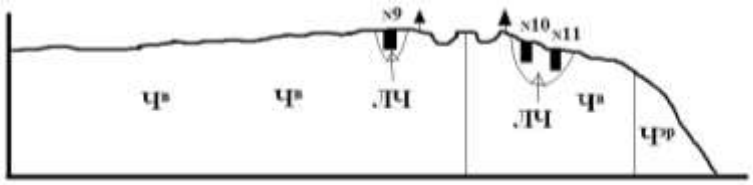


Рис.1 Гипсометрический и почвенный профиль междуречья рек Шукша и Сура:
I. Почвенная карта И.Ф. Дмитриева, 1962 (1:25000 Мб);
II. Рабочая почвенная карта «Волгогипрозем», 1981 (1:50000 Мб);
IIIа,в. Почвенная карта, 1993 (Ломов, 2012).
Условные обозначения:
Чв – черноземы выщелоченные; ЛЧогл. – лугово-черноземные оглеенные; Чэр. – почвы оврагов и балок. Горизонтальный масштаб 1:10000; вертикальный масштаб 1:500.

Общее устройство опытных полей ОПХ «Центральное» Лунинского района связано с дорогой, проходящей по вершине водораздела с запада на восток по обе стороны которой посажены полезащитные лесные полосы (рис.1). На южном склоне посажены приовражные лесополосы с обеих сторон оврага.

Целенаправленная защитная деятельность в степной и лесостепной зонах по устройству полезащитных насаждений в пределах пахотных угодий на первых порах принесла положительные результаты. Улучшился водный режим почв, прилегающий к лесным полосам. Улучшился микроклимат на

пахотных почвах, прилегающих к лесополосам.

Однако, в течение последующих десятилетий положительные тренды постепенно накапливались и первоначальное улучшение водного режима почв, прилегающих к полезащитным насаждениям, привело к сезонному переувлажнению с негативными последствиями. В пределах водораздельной части и на склонах появились «черноземы выщелоченные оглеенные» - усложнилась структура почвенного покрова (рис.1,III а, в).

На склонах с достаточно выраженным уклоном признаки оглеения не обнаружены и черноземы в этом случае диагностировались как выщелоченные. Следует отметить, что на Почвенной карте хозяйства [3] (рис.1, I, профиль), т.е. 60 лет назад изучаемые почвы еще не были затронуты процессами переувлажнения. Оглеение в почвах водораздела связано с сезонным переувлажнением за счет дополнительных запасов снега (эффект лесных полос), переуплотнения нижних горизонтов и отсутствия поверхностного стока. Оглеение по Ф.Р. Зайдельману [5] обуславливает переход окисного железа в закисное, т.е. более подвижное и способствует не сбалансированному выносу его за пределы почвенного профиля.

Другим следствием развития глееобразования является изменение органического вещества, появление подвижных фракций и вынос 2-х и 3-х валентных катионов, ухудшение структуры и возникновение признаков слитизации почв.

Слитыми считают почвы, обладающие неблагоприятными физическими свойствами: резко выраженной набухаемостью, высокой пластичностью во влажном состоянии и блочностью структуры, с крупной трещиноватостью в сухом состоянии.

Изученные А.Д. Ишмуратовой [6] физические свойства (плотность, агрегатный состав) черноземов и лугово-черноземных почв не выявили признаков слитизации в оглеенных почвах, однако физические свойства последних оказались более негативными по сравнению с черноземами выщелоченными.

В почвообразующих породах лугово-черноземных почв преобладает фракция крупной пыли (0,05-0,01 мм) – 43,15-43,33%, в связи с чем, они были названы лессовидными. В оглеенных горизонтах фракция крупной пыли снижается почти вдвое до 21,28%, то есть преобразование первичных минералов происходит за счет этой фракции, и частично за счет фракции мелкого песка.

Величины pH солевого свидетельствует о слабой кислотности пахотного и подпахотного слоев лугово-черноземных почв водораздела – 5,3-6,0. Однако в оглеенных горизонтах кислотность увеличивается до средней и даже до сильнокислой степени (pH солевое – 4,8-4,3).

Для лугово-черноземных почв водораздельной части характерно увеличение Hг в горизонтах с признаками оглеения (4,46 смоль (экв)/кг в пахотном слое и 8,0 смоль (экв)/кг в оглеенном горизонте).

Сумма поглощенных оснований высокая в пахотных слоях лугово-

черноземных почв, развитых на водоразделах – 42,89-43,81 смоль (экв)/кг. С глубиной эта величина уменьшается, особенно в оглеенных горизонтах до 20,02 смоль (экв)/кг, что может быть связано с выносом двух и трех валентных катионов в условиях восстановительного процесса.

Заключение. Изучение и выделение нового подтипа почв – лугово-черноземных (в рамках типа лугово-черноземных [2]), в пределах водоразделов и приводораздельных склонов усложняет структуру и строение почвенного покрова области. В результате появляется проблема мониторинга почвенного покрова и необходимость разработки мероприятий по снижению негативных изменений из-за сезонного переувлажнения. Сельскохозяйственное использование почв водоразделов и приводораздельных склонов до настоящего времени было ориентировано на зональные условия почвообразования – зональную агротехнику и зональные мелиоративные приемы. Результаты более детального мониторинга изменения почвенного покрова, связанного с современными климатическими параметрами и хозяйственной деятельностью человека, должны составлять основу разработки более дифференцированного подхода в землеустроительной организации территории, а также совершенствовать зональную агротехнику с учетом выявленных новых ареалов лугово-черноземных почв в пределах водоразделов и приводораздельных склонов.

Использованные источники:

1. Артемова С.Н. Геоэкологические исследования для целей ландшафтного планирования Пензенской области // Изв. высших учебных заведений. Поволжский регион. Естеств.науки, География. 2013. №2(2). С.110-118.
2. Ахтырцев Б.П., Ахтырцев А.Б. Почвенный покров Среднерусского чернозема. Воронеж: Изд. Воронежского ун-та, 1993. 216 с.
3. Дмитриев И.Ф. Почвы Пензенской государственной с/х опытной станции и пути повышения их плодородия // Отчет о НИР. п. Лунино. 1962. 110 с.
4. Забелина О.Н., Феоктистова И.Д. Сравнительный анализ экологического состояния почв урбанизированных территорий // Биологические науки. Фундаментальные исследования. 2014. №9. С.2456-2459.
5. Зайдельман Ф.Р. Естественное и антропогенное переувлажнение почв. Санкт-Петербург: Гидрометеоиздат, 1992. 110 с.
6. Ишмуратова А.Д. Агрофизические аспекты пространственной неоднородности почвенного покрова водораздела Сура-Шукша // Сб. «Вопросы совр. с/х. производства». Пенза, 1995. С.116-131.
7. Ломов С.П. Почвы и климат Пензенской области. Пенза: ПГУАС, 2012. 260 с.
8. Почвенная карта Пензенской области ГУ Геодезии и Картографии при СНК СССР. – 1984.
9. Фридланд В.М. Структура почвенного покрова. М: Мысль, 1972. 424 с.
10. Чендев Ю.Г. Тренды природной и антропогенной эволюции серых лесных почв в позднем голоцене: юг Среднерусской возвышенности // Ж.«Достижение науки и техники АПК». 2016. №7. т.30. С.11-14.

УДК 796.032.2

Старостина Т.С.
студент 4 курса
факультет «Сервиса, экономики и права»
Южно-Уральский государственный университет
филиал в г. Златоуст
научный руководитель: Паныч Р.Б.
старший преподаватель
Россия, г. Златоуст

СПОРТ КАК ИНСТРУМЕНТ ПОЛИТИЧЕСКОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ

Аннотация:

Статья посвящена анализу миротворческой функции спорта на примере олимпийских игр. Сделана попытка определения спорта как инструмента манипуляции массовым сознанием граждан. Автор рассматривает Олимпийские игры как предмет политического манипулирования на международной арене.

Ключевые слова: спорт, олимпийские игры, политика, миротворчество

Starostina T.
students
4 year, Faculty of "Service, Economics and Law"
South Ural State University
branch in Zlatoust
Russia, Zlatoust
Supervisor: Panich R.
Senior Lecturer

SPORTS AS A TOOL OF POLITICAL IMPACT

Abstract: The article is devoted to the analysis of the peacekeeping function of sport on the example of the Olympic Games. An attempt is made to define sport as a tool for manipulating the mass consciousness of citizens. The author considers the Olympic Games as a subject of political manipulation in the international arena.

Keywords: sports, Olympic games, politics, peacemaking

Во все времена спорт затрагивал интересы больших групп людей. Спорт выполняет ряд социальных и политических функций, прежде всего, культивирует здоровый образ жизни, что весьма важно и для экономики, и для обороноспособности любой страны. Именно поэтому государство осуществляет контроль над спортом посредством издания соответствующих нормативно-правовых актов, государственных программ и выделения финансирования.

Однако социально-политические функции спорта на этом не исчерпываются. Получение страной права на проведение престижного

международного соревнования или победа спортсмена (группы спортсменов) активизируют патриотические чувства граждан, сплачивают нацию, выступают как эффективное средство воспитания масс. Всё это позволяет политической элите использовать спорт в качестве инструмента политического воздействия на общество.

Спортивные успехи страны способствуют формированию у определённой части граждан представлений о верности осуществляемого властью курса, истинности господствующей системы ценностей. Проведение в стране крупного международного спортивного соревнования позволяет отвлечь внимание населения от внутригосударственных социальных, экономических, политических и других проблем. Спорт также может использоваться как составляющая предвыборной кампании отдельных личностей и политических партий.

Таким образом, спорт может выступать и выступает как инструмент манипуляции массовым сознанием граждан.

В данной статье, предлагается рассмотреть Олимпийское движение как один из множества способов политической элиты удовлетворить свои амбиции и путем «завуалированных» действий подтолкнуть «замешкавшееся» на некоторое время государство к принятию нужных им решений.

Одна из первых скандальных Олимпиад в истории игр стала Летняя Олимпиада 1904 года в Сент-Луисе. Событий из ряда «вон выходящих» именно на этих играх можно перечислить не мало. Одним из таких событий стало расистское мероприятие, впоследствии названное «антропологическими днями». К Всемирной выставке, посвященной столетию покупки Соединенными Штатами Америки у Французской республики Луизианы, был представлен проект «этнической деревни». Его суть заключалась в том, что коренные племена Северной и Южной Америк, Африки, а также эскимосы и филиппинцы, должны были в национальных костюмах изображать самих себя в естественных природных условиях. Дополнительным зрелищем стали «игры дикарей». Организаторы провели две соревновательные программы, результаты которой в дальнейшем сравнили с официальными результатами спортсменов, участвующих в Олимпийском движении. Естественно, что не тренированные, не квалифицированные люди, даже не спортсмены, не смогли показать достойную конкурентоспособную борьбу. В качестве награды участникам выдали американский флаг. Такие низкие результаты проведенной игры стали одним из доказательств расистских теорий в пользу преимуществ белой расы. Политика Соединенных Штатов Америки в тот период не была направлена на изменение и уж тем более на улучшение положения коренных «не цивилизованных» народов. Международный Олимпийский комитет осудил организаторов данного проекта и заявил о том, что Олимпийские Игры должны содействовать партнерству народов и стран, а не затруднять между ними коммуникации. Однако, можно предположить, что не будь

данного инцидента, то 50 статья Олимпийской хартии о запрете демонстраций этнокультурных различий во время проведения Олимпийских игр так и не была бы принята.

Расовая дискриминация не раз становилась причиной конфликта на мировой арене мировых лидеров. Так и в 1964 году Международный Олимпийский комитет дисквалифицировала команду Южно-Африканской республики из-за государственной политики расовой деления граждан, проживающих на территории республики. Право участия в Олимпийском движении ЮАР получила только в 1992 году. Индонезия не допустила участие в Азиатских играх командам Тайваня и Израиля, за что была временно лишена олимпийского доверия. В связи с этим Индонезия добровольно вышла из состава олимпийской организации и создала альтернативные спортивные состязания GamesForTheNewEmergingForces (GANEFO). Международный Олимпийский комитет заявил, что любой из участниковGANEFO де факто является «нежелательным» спортсменом на Играх. Северная Корея приняла сторону Индонезии и проигнорировала участие в олимпийском состязании в Токио. В результате 6 представителей КНДР попали под санкции Олимпийского комитета.

Громкие скандалы сопровождали Олимпийские игры всегда, но не всегда МОК принимал сторону наиболее сильного. В настоящее время сложно судить о беспристрастности Олимпийской организации по ее действиям. Политика присутствовала в каждой Олимпийской игре, но никогда не использовала правила, написанные в Олимпийской хартии, как способ наказания «провинившегося» государства. Сейчас политика практически нокаутировала спорт на его же поприще.

В результате проведенного анализа можно сделать выводы, что, несмотря на то, что спорт, являясь важнейшей составляющей любой культуры, стремится их сплачивать, проявляя тем самым свою миротворческую функцию, в современном мире, тем не менее, подпадает под влияние «большой политики», становясь ареной жестких столкновений межгосударственных интересов.

Спорт является местом активного контакта разных государств и культур. В спортивных состязаниях отражается политическая подоплека взаимоотношений между странами. Современные Олимпийские игры ярко показывают силу какого-либо государства, проявляющуюся в столкновениях межгосударственных интересов на Играх, в то же время, стремясь оказывать мироукрепляющее воздействие на их участников.

Использованные источники:

1. Кыласов, Алексей Валерьевич. Окольцованный спорт. Истоки и смысл современного олимпизма. / А. В. Кыласов. - АИРО-XXI.: Москва, 2010, С. 177 – 280.
2. Хавин, Борис Наумович. Все об Олимпийских играх / Б. Н. Хавин. – Физкультура и спорт.: Москва, 1979.
3. Штейнбах, Валерий Львович. Большая олимпийская энциклопедия. В 2

томах. Том 1. А - Н / В. Л. Штейнбах. – Олимпия Press.: Москва, 2006, С. С. 567 – 583.

УДК 338.465.2

Staурский С.С., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономики и управления»
ЧОУ ВО «Омская юридическая академия»
Staурский Е.С., к.техн.н.
доцент
кафедра «Экономической теории и финансового права»
Юрицин А.Е., к.юр.н.
доцент
кафедра «Административного права и административной деятельности органов внутренних дел»
ФГКОУ ВО «Омская академия Министерства внутренних дел Российской Федерации»
Россия, г. Омск

РАЗРАБОТКА РЕГИОНАЛЬНЫХ ПРОГРАММ ЗАНЯТОСТИ В СИСТЕМЕ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА: ЭКОНОМИЧЕСКИЕ И ЮРИДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ

Аннотация: В данной статье авторами предпринята попытка раскрыть особенности развития инновационных подходов к разработке региональных программ занятости в системе малого предпринимательства. Целью работы является определение особенностей составления и внедрения актуальных подходов к разработке программ занятости для сферы малого бизнеса. Потребность в новых подходах по разработке программ занятости связана с перспективами расширения сферы занятости в системе малого предпринимательства. Сокращение объемов занятости в этом экономическом сегменте может привести к усилению напряженности на рынке труда.

Ключевые слова: рынок труда, занятость, малое предпринимательство, разработка региональных программ занятости.

Staursky S.S. candidate of economic sciences, associate professor
Associate Professor of the Department of Economics and Management
The Omsk Academy of Law
Russia, Omsk
Staursky E.S. candidate of technical sciences, associate professor
Associate Professor of the Department of Economic Theory and Financial Law
FGKOU VO "Omsk Academy of the Ministry of Internal Affairs of the Russian Federation"
Russia, Omsk

Yuricin A.E.
Candidate of Law, Associate Professor, Associate Professor of the Department of Administrative Law and Administrative Activity of Internal Affairs Bodies
FGKOU VO "Omsk Academy of the Ministry of Internal Affairs of the Russian Federation"
Russia, Omsk

DEVELOPMENT OF REGIONAL EMPLOYMENT PROGRAMS IN THE SYSTEM OF SMALL ENTERPRISE: ECONOMIC AND LEGAL ASPECTS

Abstract: In this article, the authors attempted to disclose the features of the development of innovative approaches to the development of regional employment programs in the small business system. The purpose of the work is to determine the specifics of compiling and implementing relevant approaches to the development of employment programs for small businesses. The need for new approaches to the development of employment programs is linked to the prospects for expanding the scope of employment in the small business system. The reduction in employment in this economic segment can lead to increased tensions in the labor market.

Keywords: labor market, employment, small business, development of regional employment programs.

Потребность в новых подходах по разработке программ занятости связана с перспективами расширения сферы занятости в системе малого предпринимательства. Сокращение объемов занятости в этом экономическом сегменте может привести к усилению напряженности на рынке труда.

В период проведения рыночных реформ в России осуществлялось множество программ в области занятости, которые укладывались в рамки Концепции или Федеральных программ социально-экономического развития. На региональных уровнях также принимались различные программы, которые, однако, часто не претворялись в жизнь или не достигали поставленных целей и, следовательно, имели малое практическое значение. Становится ясным, что разработка программ на основе традиционных подходов и методов, во-первых, приводит к ошибкам в прогнозировании тенденций на рынке труда, а во-вторых, в значительной степени лишено гибкости. Причиной являются значительные отклонения от исходных параметров – ситуации в экономике на региональных уровнях, объемы финансирования, уровень безработицы, развитие теневых отношений имеющих место в период реализации программ. В этой связи инновационный – более адаптивный и гибкий – характер должна носить и деятельность регулирующих государственных институтов – министерства труда, служб занятости различных уровней. Основная задача последних состоит в уменьшении любыми способами количества безработных. Это

достигается, в частности, путем ликвидации бюрократических барьеров при регистрации безработных, мизерным размером и задержками выплаты пособий по безработице, подменой общественных работ в качестве вариантов трудоустройства и т.д.

На протяжении длительного времени система малого предпринимательства в Российской Федерации находилась и продолжает находиться в достаточно трудных условиях.

В настоящее время в субъектах РФ существует нормативно-правовая основа, регламентирующая вопросы занятости в системе малого предпринимательства. В частности, на федеральном уровне действует Федеральный закон от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ» [1], который устанавливает различные формы государственной поддержки системы малого предпринимательства. В субъектах России принимаются нормативные правовые акты по рассматриваемому кругу общественных отношений [2], региональные программы занятости в системе малого предпринимательства [3], в том числе программы, которые действуют в муниципальных образованиях и направлены на поддержку и развитие малого предпринимательства.

На сегодняшний день состояние безработицы на региональном рынке труда складывается не однозначно. Если, в начале 2000-х годов наблюдалось снижение безработицы, в том числе и регистрируемой, то в последние годы, существенно возрос уровень последней. Она имеет ярко выраженный сегментированный и застойный характер. Между тем, основной задачей государства и региональных органов власти является достижение экономического роста, главным условием которого является эффективное использование ресурсов, в том числе трудовых. Усилия служб занятости в этой связи должны быть направлены на обеспечение полной, эффективной инновационной занятости, что требует изменения в подходах к решению задач на рынке труда, в том числе на использование рабочих мест создаваемых малыми предприятиями. В условиях приоритета активных методов политики на рынке труда встает вопрос, насколько они являются инновационными, какие качественно новые изменения приносят и действительно ли заслугой служб занятости являются положительные тенденции на рынке труда [4].

В последнее время возникла необходимость в появлении новых подходов, связанных с разработкой инновационных программ в области занятости, которые в наибольшей степени соответствуют потребностям и возможностям государства в регулировании ситуации на рынке труда, а также дают возможность выявить способы прогнозирования сценариев ее развития в сфере предпринимательства.

Объектами инновационной деятельности касательно разработки и осуществления программ содействия занятости выступают сами программы. Субъектами – разработчиками таких программ могут являться:

– работодатели – юридические лица, включая иностранные,

независимо от формы собственности и от организационно-правовой формы;

– разработчики – физические лица, граждане регионов и даже лица без гражданства;

– биржи труда, рекрутские фирмы, общественные фонды, научно-исследовательские центры и т.д.;

– государство в лице различных органов, на федеральном, региональном и муниципальном уровне.

Итогом таких программ должно стать образование рыночного спроса особого рода, так называемого «инновационного спроса» и должен он проявляться в повышенном спросе на рабочую силу, обладающую новыми качествами.

Формирование и самовоспроизводство инновационной среды объективно способствует возникновению у отдельных участников субъективной внутренней мотивации к выпуску инновационной, конкурентоспособной продукции, на основе использования персонала. Одновременно возникают объективные предпосылки для разработки и реализации инновационных программ, связанных с развитием системы рабочих мест и занятости, как на уровне предприятий в частности, так и на уровне регионов в целом. Инновационная активность в данном случае будет проявляться в:

– совершенствование работы службы занятости, ее технического и информационного оснащения;

– разработке методов прогнозирования ситуации на рынке труда, механизмов создания рабочих мест;

– развитие представлений об инновационных процессах в сфере занятости.

Развитие науки вносит существенный вклад в процесс разработки и реализации инновационных программ содействия занятости и системы рабочих мест. Сегодня широко используются методы прогнозирования, экономико-математического и имитационно-динамического моделирования, как на уровне предприятия, так и на региональном уровне. Возникает необходимость разработки и использования новых показателей в социально-экономической сфере, способных объективно отражать динамику процессов на рынке труда, их параметры с учетом их качественной природы. К примеру, коэффициент напряженности связан с наличием вакансий, приходящихся на одного безработного. Но особенность российского рынка труда состоит в том, что безработные не желают занимать имеющиеся вакансии. Социально-экономическая статистика должна удовлетворять потребности общества в достоверной статистической информации о величине, структуре и динамике ресурсов на научной и инновационной основе, что будет способствовать социально-экономическому развитию всей страны в целом.

Новые подходы целесообразно распространить либо на небольшие территории, либо на какие-либо отрасли. Анализ служб занятости

показывает, что большинство из региональных программ решает специфические сиюминутные проблемы. Переход к новым формам возможен только при создании и совершенствовании межрегиональной информационно-коммуникативной системы обмена позитивным опытом [5].

Если брать процесс развития рабочих мест, как на уровне региона, так и в сфере малого предпринимательства, то потребуется выполнение большого объема определенных специфических работ, это:

– прикладные и поисковые исследования;

– технологические и конструкторские разработки;

– экспериментальные работы различного плана;

– испытания и маркетинг,

– подготовка и реализация соответствующих инновационно-инвестиционных проектов и др.

Научная подготовка такого плана требует довольно значительных людских ресурсов, способных оценить предстоящие изменения, а также квалифицированных управленческих ресурсов. Инновации становятся главным «действующим лицом» теоретических сценариев и практической реализации программ содействия занятости. Одним из вариантов реализации такого подхода является формирование развитой инновационной инфраструктуры.

Первыми шагами в этом направлении может стать создание научно-инновационных центров разработки программ в сфере занятости, которые являлись бы частью единой инновационной системы национального уровня. Ограничиваться силами службы занятости в настоящее время уже нельзя. Инновационные подходы к составлению программ содействия занятости предполагают целый комплекс мероприятий, который по своей совокупности приведет к соответствующим определенным изменениям. Это, во-первых, формирование научной (теоретической, методологической) базы исследований, в рамках выбранной в качестве приоритетной концепции экономического развития: неокейнсианская система экономического роста или неоклассическая концепция модернизации и т.п. Во-вторых, проведение мероприятий технической направленности (сбор и обработка исходных данных, проведение анализа и т.д.). В-третьих, решение организационных вопросов, связанных с определением разработчика, экспертного органа и исполнителя программ в области занятости. В-четвертых, установление источников и порядка финансового обеспечения инновационных программ. И, наконец, в-пятых, использование коммерческих механизмов: например, службы занятости могли бы привлекать на коммерческой основе ученых ведущих вузов к разработке программ по рынку труда, создавать рабочие места, оказывать услуги по лизингу персонала, более активно участвовать в миграционных процессах – отправка работников за рубеж и т.п., т.е. таких инновационных мероприятий, которые при минимальных затратах улучшат ситуацию в сфере занятости.

В литературе выделяют пять основных подходов к классификации

инноваций: объектный, процессный, объектно-утилитарный, процессно-утилитарный и процессно-финансовый [6].

Объектный подход позволяет рассматривать в качестве инновации саму программу занятости на предмет качественной новизны при внесении определенных изменений. На практике, как уже было сказано выше, службами занятости ранее был уже взят курс на снижение всеми способами регистрируемой безработицы. Новшества состоят в порядке регистрации, классификации безработных, определении размера и сроков выплаты пособия по безработице, направленных на частичное улучшение устаревших положений, нормативных актов в сфере занятости. Данные инновации можно классифицировать как рационализирующие или псевдоинновации. Изменение порядка финансирования служб занятости может служить примером такого рода инноваций.

Наиболее перспективным направлением разработки и реализации инновационных программ в сфере занятости является воплощение на практике результатов прикладных научных исследований, проводимых по заказу самих служб занятости, общественных фондов. В литературе инновации такого плана относят к улучшающим [7]. В частности речь может идти о создании программ развития занятости в системе малого предпринимательства, что в целом будет улучшать стаж программ, поскольку более адекватно будет отражать положение на рынке труда.

С точки зрения процессного подхода большое значение имеет комплексность процесса разработки, внедрения и коммерциализации инновационных программ в сфере занятости. Организация инновационного процесса должна максимально использовать имеющуюся научно-инновационную инфраструктуру, сложившуюся в результате разделения труда между его участниками. Служба занятости должна выступать в роли координатора и организатора инновационно-функциональных групп, участников процесса: инициаторов, пользователей в лице органов власти или предприятий, разработчиков – ученых вузов, общественных организаций, предпринимательских фондов.

Становится очевидным, что использование для снижения уровня безработицы лишь методов так называемой активной политики занятости (переподготовка, общественные работы, другие формы временной занятости, и т.д.) не может дать сколько-нибудь устойчивый результат. Решить проблему безработицы удастся только при положительной динамике вновь создаваемых рабочих мест.

Данные мероприятия в первую очередь должны предусматривать создание именно эффективно существующих экономических рабочих мест, которые бы с одной стороны, существовали достаточно долгое время, а с другой, включали бы комплекс экономических и социальных условий, способствующих эффективной занятости одного конкретного человека, и с третьей, учитывали бы неполную, частичную и временную занятость. При данном подходе отпала бы необходимость производить расчеты

коэффициентов сменности и вести учет групповых рабочих мест на многих предприятиях и т.п.

Существует определенная проблема, связанная с определением количества необходимых новых рабочих мест в сфере предпринимательства и показателей результативности их ввода. Существует несколько подходов определения – один из них предполагает использование показателя уровня социальной напряженности (т.е. защищенности данного социального слоя населения). Некоторые исследователи считают, что признаками социальной напряженности является завышенный уровень самооценки претендентов на имеющиеся вакансии, которая, как нестранно возрастает при нехватке рабочих мест в отдельных секторах и падении уровня жизни населения. Не всегда удается исследовать данное явление в городах и населенных пунктах с достаточно развитой инфраструктурой.

Потребуется пересмотреть условия проведения конкурсов в области инвестиционных проектов, предусматривающих создание и ввод новых рабочих мест, ужесточить требования к их соответствию, экономической и социально-демографической специфике развития регионов, к приоритетным направлениям развития экономики, а также к обеспечению более полной мобилизации источников финансирования и более эффективного использования собственных и заемных финансовых средств.

Необходимо также обеспечить эффективное сотрудничество федеральных и региональных органов власти. На федеральном уровне необходимо реализовать следующие мероприятия:

– осуществлять полноценную социально-экономическую экспертизу федеральных целевых и инвестиционных программ, при необходимости осуществлять их корректировку, находить соответствующие источники финансирования с учетом необходимости дополнительного ввода рабочих мест;

– разработать федеральную целевую программу содействия занятости населения и отраслевые программы содействия занятости на ближайшие годы с указанием конкретных мер организационного, нормативно-правового и финансового характера;

Необходимо также отметить, что необходимое социально-экономическое обоснование дополнительного ввода рабочих мест, финансируемого за счет средств региональных и местных бюджетов, и контроль за их целевым использованием в рамках инвестиционных региональных программ по содействию занятости поставлено недостаточно эффективно. Предоставление дополнительных налоговых льгот для инвесторов при осуществлении ими вложений в определенные отрасли экономики и виды деятельности, система дополнительных льгот и гарантий для привлечения иностранных инвесторов – эти вопросы не всегда открыто обсуждаются. Отсутствует эффективная координация связанная с деятельностью органов местного самоуправления по содействию развития сферы малого бизнеса для согласования мероприятий по реализации

программы сохранения и создания новых рабочих мест и «Федеральной программы поддержки малого предпринимательства». Органы власти всех уровней должны эффективно организовывать и оказывать достойную финансовую помощь для поддержки сферы малого бизнеса и особенно в связи с кризисными явлениями наблюдаемыми во многих регионах, с критической ситуацией на региональных рынках труда, предоставлять за счет средств региональных бюджетов и внебюджетных фондов на конкурсной основе финансовую помощь (субсидии и льготный кредит) работодателям и предпринимателям под инвестиционные проекты, которые направлены на создание новых эффективных рабочих мест, которые бы обеспечивали трудоустройство различных категорий граждан.

Существующую негативную напряженность на региональных и локальных рынках труда можно снять за счет развития системы малого предпринимательства. На уровне муниципальных органов управления необходимо провести активную работу по выявлению, в рамках предпринимательства, тех направлений деятельности, которые реально требуются населению. В зависимости от проведенной работы можно предложить перечень программ трудоустройства общественности через печать, радио, телевидение на обсуждение, с указанием возможных льгот, которые будут предоставлены.

Новые подходы к построению программ занятости могут находить отражение в ее эффективности, характеризующейся системой определенных экономических показателей, которые должны отражать отношение результатов и затрат, связанных с данной программой и позволяющих судить о ее экономической привлекательности для участников, о социально-экономических преимуществах одних программ над другими.

Использованные источники:

1. О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ: Федеральный закон от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ (в ред. Федерального закона от 27 ноября 2017 г. № 356-ФЗ) // Российская газета. 31 июля 2007.
2. О развитии малого и среднего предпринимательства в Алтайском крае: Закон Алтайского края от 17 ноября 2008 г. № 110-ЗС (в ред. Закона Алтайского края от 10 ноября 2009 г. № 88-ЗС) // Алтайская правда. 25 ноября 2008.
3. Об утверждении долгосрочной целевой программы Омской области «Развитие малого и среднего предпринимательства в Омской области (2009 - 2013 гг.)»: Постановление Правительства Омской области от 1 апреля 2009 г. № 49-п (в ред. Постановления Правительства Омской области от 13 июля 2011 г. № 119-п) // Омская правда. 10 апреля 2009.
4. Архангельский, В.Н. Инновационные решения в развитии малого и среднего предпринимательства [Текст] // Экономика региона №3. 2010.
5. Колпакиди, Д.В. Проектный подход в развитии региональных систем поддержки малого и среднего предпринимательства [Текст] // Научный форум: Экономика и менеджмент: сб. ст. по материалам XII междунар.

науч.-практ. конф. - № 10(12). - М., Изд. «МЦНО», 2017. - С. 145-154.
6. Стаурский, С.С., Стаурский, Е.С. Рынок труда: структурно-компонентный подход: монография [Текст] / С.С. Стаурский, Е.С. Стаурский. - Омск: Изд-во ОмГТУ, 2017. 244 с.
7. Стаурский, С.С., Стаурский, Е.С. Концепция развития регионального рынка труда Омской области. Часть 1. [Текст] / Омский научный вестник. Серия «Общество. История. Современность». №2 (126). 2014. с. 62-64.

УДК 616.441-003.822

Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор
Мадатова М.К.
студент 4 курса
лечебный факультет
Гончарова А.А.
студент 4 курса
лечебный факультет
ФГБОУ ВО «Ижевская государственная медицинская академия»
Россия, г. Ижевск

ОСНОВНЫЕ КЛИНИЧЕСКИЕ СИМПТОМЫ ПРИ УЗЛОВОМ ТОКСИЧЕСКОМ ЗОБЕ У МУЖЧИН

Аннотация. В данной статье представлен анализ сопутствующих патологий у пациентов с узловым токсическим зобом в Удмуртской республике за 2013-2017 года. Цель работы: выявить закономерность появления сопутствующих патологий при узловом токсическом зобе у мужчин. Задачи работы: 1) проанализировать научную литературу; 2) провести анализ историй болезни пациентов с узловым токсическим зобом; 3) установить основные симптомы при узловом токсическом зобе у мужчин.

Ключевые слова: заболевания щитовидной железы, узловой токсический зоб, основные симптомы, офтальмопатия, миокардиодистрофия.

Styazhkina S.N.
Doctor of Medical Sciences, Professor
FGBOU VE "Izhevsk State Medical Academy"
Russia, Izhevsk
Madatova M.K.
4-year student of the Faculty of Medicine
FGBOU VE "Izhevsk State Medical Academy"
Russia, Izhevsk
Goncharova A.A.
student 4 years of medical faculty,
FGBOU VE "Izhevsk State Medical Academy"

Russia, Izhevsk

THE MAIN CLINICAL SYMPTOMS OF NODULAR TOXIC GOITER IN MEN.

Annotation. This article presents the analysis of comorbidities in patients with nodular toxic goiter in the Udmurt Republic for 2013-2017. The aim of the work is to reveal the regularity of occurrence of comorbidities in nodular toxic goiter in men. Objectives: 1) to analyze the scientific literature; 2) to analyze the medical records of patients with nodular toxic goiter; 3) to establish the main symptoms of nodular toxic goiter in men.

Key words: thyroid diseases, nodular toxic goiter, main symptoms, ophthalmopathy, myocardiodystrophy.

Поскольку тиреоидные гормоны отвечают за выполнение множества физиологических функций, тиреотоксикоз имеет разнообразные клинические проявления.

В ходе исследования было изучено 25 историй болезни пациентов мужского пола, находившихся на лечении в хирургическом отделении БУЗ УР «Первая Республиканская клиническая больница» МЗ УР, города Ижевска за 2013-2017 года с диагнозом узловой токсический зоб.

Обычно основные жалобы пациентов связаны с сердечно-сосудистыми изменениями, проявлениями катаболического синдрома и эндокринной офтальмопатии. Сердечно-сосудистые нарушения проявляются выраженным учащенным сердцебиением (тахикардией). Ощущения сердцебиения у пациентов возникают в груди, голове, животе, в руках. ЧСС в состоянии покоя при тиреотоксикозе может увеличиваться до 120-130 уд. в мин. При средней тяжести и тяжелой формах тиреотоксикоза происходит увеличение систолического и снижение диастолического артериального давления, повышение пульсового давления.

В случае длительного течения тиреотоксикоза, особенно у пациентов пожилого возраста, развивается выраженная миокардиодистрофия. Она проявляется нарушениями сердечного ритма (аритмией): экстрасистолией, фибрилляцией предсердий. Впоследствии это ведет к изменениям миокарда желудочков, застойным явлениям (периферическим отеками, асциту), кардиосклерозу. Отмечается аритмия дыхания (учащение), склонность к частым пневмониям [1]. На данные симптомы абсолютно все пациенты предъявляли жалобы.

Проявление катаболического синдрома характеризуется резким похуданием (на 10-15 кг) на фоне повышенного аппетита, общей слабостью, гипергидрозом. Нарушение терморегуляции проявляется в том, что больные тиреотоксикозом испытывают чувство жара, не замерзают при достаточно низкой окружающей температуре. У некоторых пожилых пациентов может наблюдаться вечерний субфебрилитет[2]. Катаболический синдром наблюдался у 50% пациентов.

Для тиреотоксикоза характерно развитие изменений со стороны глаз

(эндокринной офтальмопатии): расширение глазных щелей за счет подъема верхнего века и опущения нижнего, неполное смыкание век (редкое мигание), экзофтальм (пучеглазие), блеск глаз. У больного с тиреотоксикозом лицо приобретает выражение испуга, удивления, гнева. Из-за неполного смыкания век у пациентов появляются жалобы на «песок в глазах», сухость и хронический конъюнктивит. Развитие периорбитального отека и разрастание периорбитальных тканей сдавливают глазное яблоко и глазной нерв, вызывают дефект поля зрения, повышение внутриглазного давления, боль в глазах, а иногда полную потерю зрения[1]. Изменения со стороны глаз имелись у 11 % пациентов.

Со стороны нервной системы при тиреотоксикозе наблюдается психическая нестабильность: легкая возбудимость, повышенная раздражительность и агрессивность, беспокойство и суетливость, переменчивость настроения, трудности при концентрации внимания, плаксивость. Нарушается сон, развивается депрессия, а в тяжелых случаях - стойкие изменения психики и личности пациента. Нередко при тиреотоксикозе появляется мелкий тремор (дрожание) пальцев вытянутых рук. При тяжелом течении тиретоксикоза тремор может ощущаться по всему телу и затруднять речь, письмо, выполнение движений. Характерна проксимальная миопатия (мышечная слабость), уменьшение объема мускулатуры верхних и нижних конечностей, больному трудно вставать со стула, с корточек. В некоторых случаях отмечается повышенные сухожильные рефлексы [3]. Патология со стороны нервной системы наблюдалась у 80% мужчин с узловым токсическим зобом.

При длительном тиреотоксикозе под действием избытка тироксина происходит вымывание кальция и фосфора из костной ткани, наблюдается костная резорбция (процесс разрушения костной ткани) и развивается синдром остеопении (уменьшение костной массы и плотности костей). Отмечаются боли в костях, пальцы рук могут приобретать вид "барабанных палочек" [1]. Данная патология не встречалась ни у одного пациента.

Со стороны желудочно-кишечного тракта пациентов беспокоят боли в животе, диарея, неустойчивый стул, редко – тошнота и рвота. При тяжелой форме заболевания постепенно развивается тиреотоксический гепатоз - жировая дистрофия печени и цирроз. Тяжелый тиреотоксикоз у некоторых пациентов сопровождается развитием тиреогенной (относительной) надпочечниковой недостаточности, проявляющейся гиперпигментацией кожи и открытых участков тела, гипотонией [2]. Со стороны пищеварительной системы патологии имелись у 22% пациентов.

При тиреотоксикозе кожа мягкая, влажная и теплая на ощупь, у некоторых больных появляется витилиго, потемнение складок кожи, особенно на локтях, шее, пояснице, повреждение ногтей (тиреоидная акропахия, онихолиз), выпадение волос [1]. На изменения со стороны кожных покровов жаловались только 30 % мужчин с узловым токсическим зобом.

Использованные источники:
1. Е. А. Валдина. – «Заболевания щитовидной железы» - Практическое руководство, 2006
2. Дедов И.И., Мельниченко Г.А. Эндокринология. Национальное руководство. М.: ГЭОТАР – Медиа, 2013. С. 368-372.
3. Научный альманах 2017 №3-3(29), статья Баданов С.В., Киселева А.А., Мокина Е.А., Стяжкина С.Н., Порываева Е.Л. «Анализ заболеваемости населения Удмуртской республики диффузным токсическим зобом за 2016 год».

УДК 617.5.

Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор
кафедра факультетской хирургии
Шубина К.М.
студент 4 курса
лечебный факультет
Камалова Н.Р.
студент 4 курса
лечебный факультет
Ижевская государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск

КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ ПЕРВИЧНОГО ГИПЕРПАРАТИРЕОЗА КАК ПРОЯВЛЕНИЯ МНОЖЕСТВЕННОЙ АДЕНОМЫ ПАРАЩИТОВИДНЫХ ЖЕЛЁЗ

Аннотация: первичный гиперпаратиреоз, обусловленный развитием множественной аденомы паращитовидных желёз, встречается довольно редко. Частота встречаемости, по разным данным, колеблется и составляет до 5% из всех случаев первичного гиперпаратиреоза. Как правило, основной причиной данного заболевания служит солитарная аденома (80-85% случаев), остальное приходится на гиперплазию и рак паращитовидных желёз. В статье рассматривается клинический случай первичного гиперпаратиреоза у пациентки с множественной аденомой паращитовидных желёз.

Ключевые слова: гиперпаратиреоз, первичный гиперпаратиреоз, аденомы паращитовидых желёз, паратгормон, паратиреоэктомия.

Styazhkina S.N., Doctor of Medical Sciences, Professor
Professor of the Department of Faculty Surgery
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Shubina K.M.
female student 4 year, faculty "Medical"
Izhevsk State Medical Academy

Russia, Izhevsk
Kamalova N.R.
female student 4 year, faculty "Medical"
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk

A CLINICAL CASE OF PRIMARY HYPERPARATHYROIDISM AS A MANIFESTATION OF MULTIPLE ADENOMAS OF THE PARATHYROID GLANDS

Abstract: primary hyperparathyroidism, due to the development of multiple adenomas of the parathyroid glands, is quite rare. The frequency of occurrence, according to different data, fluctuates and is up to 5% of all cases of primary hyperparathyroidism. As a rule, the main cause of this disease is a solitary adenoma (80-85% of cases), the rest is hyperplasia and cancer of the parathyroid glands. The article deals with the clinical case of primary hyperparathyroidism in a patient with multiple adenoma of parathyroid glands.

Keywords: hyperparathyroidism, primary hyperparathyroidism, parathyroid adenoma, parathyroid hormone, parathyroidectomy.

Гиперпаратиреоз - это заболевание, обусловленное избыточной секрецией паратгормона и характеризующееся выраженным нарушением фосфорно - кальциевого обмена. Различают первичный, вторичный и третичный гиперпаратиреоз.

Первичный гиперпаратиреоз (болезнь Реклингхаузена, генерализованная фиброзная остеодистрофия) характеризуется повышенным содержанием паратгормона и связанными с этим поражениями костной системы, почек, желудка и двенадцатиперстной кишки, поджелудочной железы, а также психическими расстройствами [1, с. 77].

В основе патогенеза первичного гиперпаратиреоза при множественной аденоме паращитовидных желёз лежит нарушение механизма подавления секреции паратгормона при гиперкальциемии.

Органами - мишенями паратгормона являются почки и костная ткань. В результате гиперсекреции гормона нарушается минеральный обмен: повышается мобилизация кальция и фосфатов из костной ткани, усиливается реабсорбция кальция в дистальных извитых канальцах почек, а фосфатов - уменьшается. Вследствие таких нарушений у пациента развивается гиперкальциемия, гипофосфатемия, гиперфосфатурия.

Гиперкальциемия может приводить к снижению нервно - мышечной возбудимости и мышечной гипотонии. У больных появляются общая и мышечная слабость, быстрая утомляемость и боли в отдельных группах мышц, увеличивается риск переломов позвоночника, бедренных костей, костей предплечья и их деформаций [2, с.607]. Повышение кальция в крови стимулирует выработку соляной кислоты через гиперсекрецию гастрина, что в 15-20 % случаев приводит к язвообразованию желудка и двенадцатиперстной кишки. Увеличение концентрации фосфата и ионов

кальция в почечных канальцах может служить причиной образования камней в почках [2, с.607]. По преимущественному поражению органа выделяют основные клинические формы первичного гиперпаратиреоза: почечную, костную, желудочно - кишечную, сердечно - сосудистую.

В данной статье описывается клинический случай первичного гиперпаротиреоза у пациентки с множественной доброкачественной опухолью паращитовидных желёз.

Клинический случай

Пациентка Б., 69 лет обратилась к эндокринологу по месту обслуживания в октябре 2016 г. с жалобами на ощущение дискомфорта в области шеи, кома и першения в горле. При объективном исследовании щитовидная железа не увеличена, неоднородна, пальпируется узел правой доли щитовидной железы диаметром до 1,5 см подвижный, безболезненный. Выполнено ультразвуковое исследование (УЗИ) по данным которого выявлено очаговое образование правой доли щитовидной железы в виде гипоэхогенного диффузно - неоднородного узла с чёткими контурами с анэхогенными включениями, размерами 1,7 х 1,3 х 1,5 см, кровоснабжение по центру и периферии, увеличение подчелюстных лимфатических узлов справа.

Была выполнена тонкоигольная аспирационная пункционная биопсия узла правой доли щитовидной железы под контролем УЗИ. Цитологическое заключение: узловой коллоидный зоб I степени с пролиферацией и В - клеточной трансформацией тиреоцитов в сочетании с В- клеточным аденоматозом? Рекомендована консультация врача- онколога.

В ноябре 2017 г., спустя год, выполняется повторное УЗИ щитовидной железы по данным которого выявлено: щитовидная железа не увеличена, контуры неровные, в обеих долях очаговые диффузно- неоднородные образования изоэхогенной структуры: в нижнем полюсе правой доли размером 9 мм, левой доли - 6 мм, к нижнему полюсу щитовидной железы прилежит гипоэхогенное образование размерами 1,3 х 0,9 х 1,0 см, шейные лимфатические узлы не увеличены. Двухсторонние увеличение паращитовидных желёз (парааденомы?).

Биохимический анализ крови от декабря 2017 г.: кальций 2,8 ммоль/л (нормальные значения - 2,2 - 2,6 ммоль/л) , фосфор 0,6 ммоль/л (нормальные значения - 0,8 - 1,6 ммоль/л), фосфатаза 547 Ед/л (64 - 306 Ед/л), уровень интактного паратиреоидного гормона (паратгормона) в сыворотке крови 395,3 пг/мл (нормальные значения – 15 - 65 пг/мл). На основании лабораторных УЗИ данных эндокринологом 1 Республиканской клинической больницы был поставлен диагноз: аденома обеих паращитовидных желёз. Гиперпаратиреоз. Многоузловой нетоксический зоб 0 - 1 степени. Эутиреоз. Лечение не проводилось. Рекомендованы рентгеноденситометрия позвоночника и костей конечностей, повторный биохимический анализ крови через 1 - 2 месяца и оперативное лечение.

20 февраля 2018 г. обратилась к хирургу по месту обслуживания с

жалобами на периодические боли в костях конечностей, выраженную общую слабость. 6 марта 2018 г. выполнена повторная тонкоигольная аспирационная пункционная биопсия узлов под контролем УЗИ. Заключение: небольшие пласты эпителия щитовидной железы без онкопатологии, единичные макрофаги. Уровень ТТГ и свободного Т4 в сыворотке крови находится в пределах физиологических констант (ТТГ -1,87 мкМЕ/мл, свободный Т4 - 12,33 пмоль/л). Рекомендовано оперативное лечение в 1 Республиканской клинический больнице.

4 апреля 2018 г. пациентка поступает в хирургическое отделение 1 Республиканской клинический больницы в плановом порядке для оперативного лечения с диагнозом: Е21.4 Другие уточнённые нарушения паращитовидной железы. Аденома паращитовидных желёз.

6 апреля 2018 г. под эндотрахеальным наркозом выполнена частичная паратиреоэктомия, продолжительность 1 час 30 минут. Послеоперационный период без осложнений. Контрольный уровень паратгормона в крови 30,2 пг/мл (анализ от 11 апреля). 13 апреля 2018 г. пациентка выписана с полным восстановлением функции. При выписке рекомендовано амбулаторное лечение у хирурга, диспансерный учёт у эндокринолога, контроль гормонов паращитовидных желёз через 1 месяц.

Заключение

Приведённый клинический пример демонстрирует развитие первичного гиперпаратиреоза как проявления множественной аденомы паращитовидных желёз. Первичный гиперпаратиреоз поражает опорно - двигательный аппарат и внутренние органы человека, что приводит к развитию патологических переломов, деформациям костей позвоночника и конечностей, мочекаменной болезни, язвенной болезни желудка и двенадцатиперстной кишки, панкреатиту, сердечно - сосудистым заболеваниям.

Для того чтобы снизить уровень паратгормона в крови, необходимо устранить основную причину развития гиперпаратиреоза - аденому паращитовидных желёз. Единственным методом лечения в данном случае является хирургический. В описанном случаи наглядно показана динамика уровня паратгормона в крови (21.11.2017 - 395 пг/л, 11.04.2018 - 30,2 пг/л) после частичной паратиреоэктомии.

Использованные источники:

1. Кузин М.И. Хирургические болезни: учебник/ 4-е изд., перераб. и доп.- М.: ГЭОТАР- Медиа, 2014. С. 77.
2. Северин Е.С. Биохимия: учебник для ВУЗов/ 5-е изд., -2009. С. 607.

УДК 616.35

Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор
Жуйкова Е.М.
студент 4 курса
лечебный факультет
Тронина Д.Н.
студент 4 курса
лечебный факультет
ФГБОУ ВО «Ижевская государственная медицинская академия»
Россия, г. Ижевск

АНАЛИЗ ЗАБОЛЕВАЕМОСТИ ОСТРЫМ ГЕМОРРОЕМ НАСЕЛЕНИЯ УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

Аннотация на русском языке: Статья посвящена анализу заболеваемости острым геморроем среди пациентов Удмуртской Республики в период с 2012 по 2015 гг. Делается акцент на более приоритетный метод лечения пациентов с диагнозом острый геморрой.

Ключевые слова: острый геморрой, анализ заболеваемости, приоритетный метод лечения.

Styazhkina S.N.
Doctor of Medical Sciences, Professor Federal state budget educational institution of the higher education "Izhevsk state medical academy" ministry of health of the Russian Federation, Russia, Izhevsk
Zhuykova E.M.
4th year student Federal state budget educational institution of the higher education "Izhevsk state medical academy" ministry of health of the Russian Federation, Russia, Izhevsk
Tronina D.N.
4th year student Federal state budget educational institution of the higher education "Izhevsk state medical academy" ministry of health of the Russian Federation, Russia, Izhevsk

ANALYSIS OF THE INCIDENCE OF ACUTE HEMORRHOIDS IN THE POPULATION OF THE UDMURT REPUBLIC

The summary in English: The article is devoted to the analysis of the incidence of acute hemorrhoids among patients of the Udmurt Republic in the period from 2012 to 2015. An emphasis is placed on a more priority method of treating patients diagnosed with acute hemorrhoids.

Key words: acute hemorrhoids, analysis of morbidity, priority treatment.

Введение. Геморрой − это одно из самых распространенных неинфекционных заболеваний человека. Термин «геморрой» обозначает патологическое увеличение геморроидальных узлов, которое проявляется периодическим «обострением», кровотечением из узлов, их выпадением из

анального канала [1]. До 60-х годов существовало мнение, что при этом заболевании возможно поражение ректальных артерий.

Актуальность. Геморроем страдает 10–15% взрослого населения, а удельный вес в структуре колопроктологических заболеваний колеблется На 1000 взрослого населения - 118-120 случаев. Среди заболеваний прямой кишки и заднего прохода он составляет около 35 - 40% [2].

Цель исследования. Оценить динамику заболеваемости острым геморроем населения Удмуртской Республики с 2012 – 2015 гг. по данным историй болезни.

Результаты исследований. В процессе исследования была изучена и проанализирована динамика заболеваемости острым геморроем по данным историй болезни с 2012- 2015 годов среди пациентов колопроктологического отделения 1РКБ г. Ижевска. При оценке результатов в период с 2012 по 2015 г. было зафиксировано 158 случаев острого геморроя.

Из них в 2012 г. зарегистрировано 32 случая, в 2013 г. – 35 случаев, в 2014 г. – 43 случая и в 2015 г. выявлено 48 случаев.



Рисунок 1 – Заболеваемость острым геморроем за 2012-2015 гг.

При анализе количественного соотношения пациентов разной степени тяжести заболевания было выявлено, что в 2012 г. первая степень острого геморроя зафиксирована у 28% пациентов, вторая у 41% и третья степень у 31%.

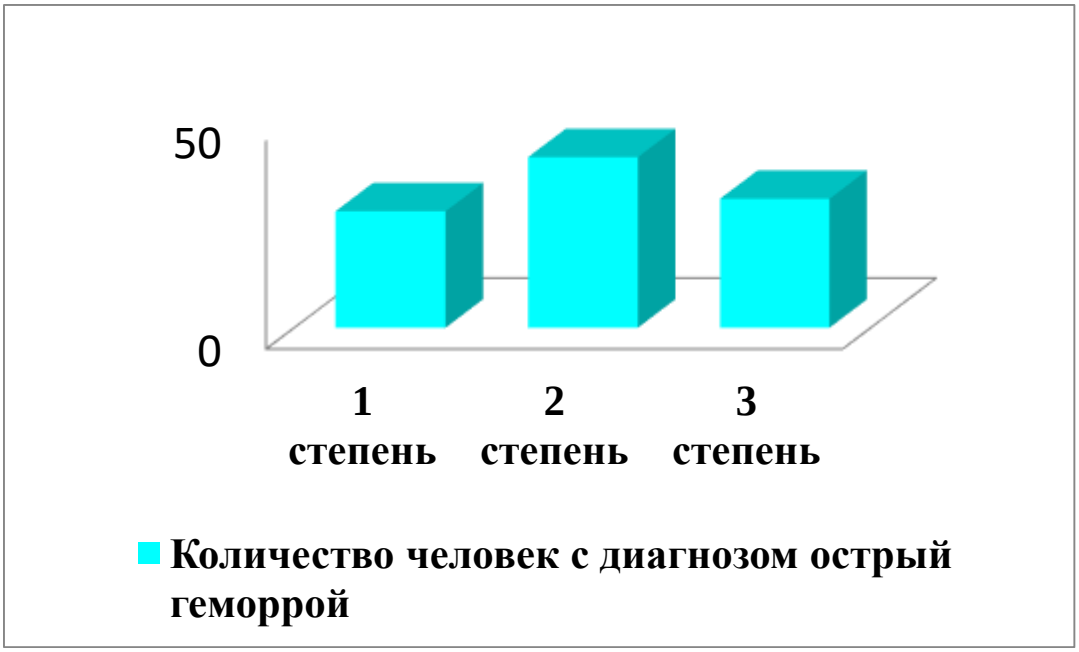


Рисунок 2 – Количество человек с диагнозом острый геморрой за 2012 г.

В 2013 г. также наибольшее количество пациентов отмечается со второй степенью тяжести заболевания (43%), первая степень – 23%, третья у 34%.



Рисунок 3 – Количество человек с диагнозом острый геморрой за 2013 г.

В 2014 г. первая степень отмечается у 23%, вторая у 49%, что почти половина случаев острого геморроя за 2014 г., и третья степень у 28%.

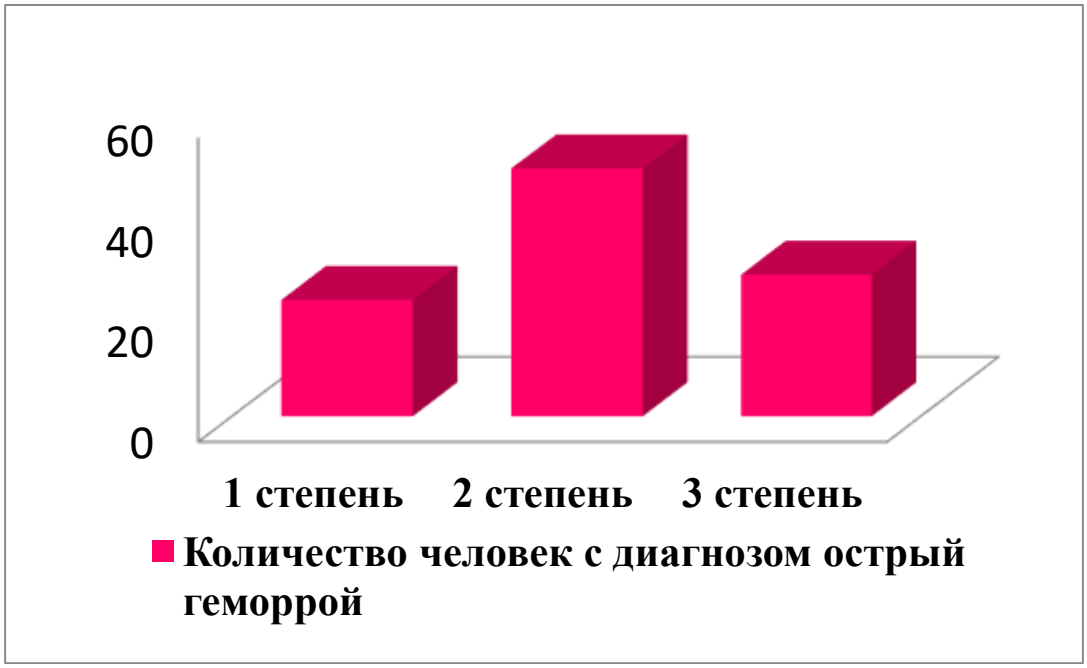


Рисунок 4 – Количество человек с диагнозом острый геморрой за 2014 г.

За 2015 г. было отмечено 33% заболевания первой степени, 35% – второй и 32% пациентов с третьей степенью острого геморроя.



Рисунок 5 – Количество человек с диагнозом острый геморрой за 2015 г.

То есть в большинстве случаев выявлена вторая степень геморроя, для которой характерен тромбоз геморроидальных узлов с воспалением.

Также были рассмотрены методы лечения острого геморроя в период с 2012 – 2015 гг. среди пациентов колопроктологического отделения 1РКБ г. Ижевска.

Так, в 2012 г. консервативное лечение проведено 56% пациентов, а иссечение геморроидального узла 44% пациентов. В 2013 г. консервативное

лечение получило – 60% заболевших, а лечение методом иссечения геморроидального узла – 40%. В 2014 г. консервативное лечение у 65%, иссечение геморроидального узла у 35% пациентов. И в 2015 г. подлежали консервативному лечению – 55%, иссечению геморроидального узла − 45% заболевших.



Рисунок 6 – Лечение острого геморроя

То есть при остром геморрое приоритетным методом является консервативное лечение, включающее в себя следующие группы препаратов: обезболивающие, НПВС, улучшение микроциркуляции в кавернозных соединених (аспирин, клопидогрель, пентоксифиллин и др.), тромболитики (гель тромблесс, гепариновая мазь, троксерутин и др.), флебопротекторы (детралекс,троксевазин, венорутон).

Вывод. Таким образом, в период с 2012 по 2015 гг. наблюдается наибольший уровень пациентов со второй степенью острого геморроя. При лечении острого геморроя наибольший приоритет отводится консервативному методу лечения. И несмотря на успехи медицины отмечается тенденция к увеличению случаев заболеваемости острым геморроем из года в год.

Использованные источники:

1. Климентов М.Н., Стяжкина С.Н., Проничев В.В. Острый и хронический геморрой / М.Н. Климентов, С.Н. Стяжкина, В.В. Проничев. − Ижевск, 2015. – С. 52.
2. Федоров В.Д., Воробьев Г.И., Ривкин В.Л. Клиническая оперативная колопроктология / В.Д. Федоров, Г.И. Воробьев, В.Л. Ривкин. – Москва, 1994. – С. 16.

УДК 616.441-003.822

Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор
Колесникова Е.Т.
студент 4 курса
лечебный факультет
Люкина А.Н.
студент 4 курса
лечебный факультет
ФГБОУ ВО «Ижевская государственная медицинская академия»
Россия, г. Ижевск

ГИСТОЛОГИЧЕСКИЕ ИЗМЕНЕНИЯ В ЩИТОВИДНОЙ ЖЕЛЕЗЕ ПРИ ТИРЕОИДНЫХ ПАТОЛОГИЯХ У ЖЕНЩИН

Аннотация. В данной статье представлен анализ гистологических изменений в щитовидной железе при тиреоидных патологиях у женщин в Удмуртской республике за 2016 год. Цель работы: выявить структуру заболеваемости по степени разрастания ткани щитовидной железы, а также изучить гистологические изменения в данном органе при патологии. Задачи работы: 1) изучить научную литературу; 2) проанализировать результаты биопсии щитовидной железы.

Ключевые слова: заболевания щитовидной железы, узловой токсический зоб, рак.

Styazhkina S.N.
Doctor of Medical Sciences, Professor
FGBOU VE "Izhevsk State Medical Academy"
Russia, Izhevsk
Kolesnikova E.T.
4-year student of the Faculty of Medicine
FGBOU VE "Izhevsk State Medical Academy"
Russia, Izhevsk
Lyukina A.N.
student 4 years of medical faculty
FGBOU VE "Izhevsk State Medical Academy"
Russia, Izhevsk

THE HISTOLOGICAL CHANGES IN THE THYROID GLAND WHEN THYROID PATHOLOGIES IN WOMEN.

Annotation. This article presents an analysis of histological changes in the thyroid gland in thyroid pathologies in women in the Udmurt Republic in 2016. The aim of the work is to reveal the structure of morbidity by the degree of thyroid tissue growth, as well as to study the histological changes in this organ in pathology. Objectives: 1) to study the scientific literature; 2) to analyze the results of a biopsy of the thyroid gland.

Key words: thyroid diseases, nodular toxic goiter, cancer.

Тиреоидные патологии – весьма обширная группа эндокринных заболеваний, имеющих разную этиологию, развитие и симптомы. Более 600 миллионов человек в мире имеют страдают заболеваниями щитовидной железы. К ним относят различные виды зобов, воспаления щитовидной железы (в том числе аутоиммунные), опухоли и другие.

У женщин в 7-10 раз чаще, чем у мужчин, возникают проблемы со щитовидной железой, они также чаще сталкивается с вероятностью развития тиреоидной патологии. С возрастом этот риск увеличивается [3].

Специфическими проявлениями тиреоидных патологий у женщин являются: дисфункция яичников, нарушениее менструального цикла; аменорея; фиброзно-кистозная мастопатия; бесплодие; привычное невынашивание беременности; преждевременное наступление менопаузы[2].

Всего за 2016 год в хирургическом отделении было прооперировано 50 женщин с различными заболеваниями щитовидной железы. Биопсийный материал, изъятый во время операции, был направлен на исследование в БУЗ УР «Республиканское патологоанатомическое бюро МЗ УР». Получены следующие результаты:

Структура заболеваемости по степени разрастания тканей выглядит следующим образом: 2 степень разрастания зоба в 32 случаях (64%), 3 степень в 18 случаях (36%).

Гистологические изменения в щитовидной железе были представлены диффузным коллоидным зобом в 10 случаях (20%), диффузно-узловым зобом в 22 случаях (44%), кистой щитовидной железы в 4 случаях (8%), аденомой щитовидной железы в 4 случаях (8%), аутоиммунным тиреиодитом (Зоб Хашимото) в 2 случаях(4%), рак в 8 случаях (16%).

Данные гистологические изменения могут быть вызваны различными факторами. Так, узловой зоб, в большинстве случаев, развивается на фоне нехватки микроэлементов в рационе человека (в частности, йода). Кисты щитовидной железы формируются как результат микрокровоизлияний, гиперплазии фолликулов или дистрофии узлов щитовидной железы. Аденома может быть вызвана повышенной секреции ТТГ. Аутоиммунный тиреоидит зависит от генетической предрасположенности, эндогенных и экзогенных факторов, воздействующих на человека. Злокачественное перерождение щитовидной железы может произойти спонтанно, чаще вследствие воздействия радиации или на фоне изменений в работе вегетативной системы[1]. Ранняя дифференциальная диагностика рака щитовидной железы от других тиреоидных патологий - важная часть работы врачей-эндокринологов, онкологов и хирургов, так как от этого зависит своевременное начало лечения и прогноз для пациента.

Использованные источники:

1. Е. А. Валдина. – «Заболевания щитовидной железы» - Практическое руководство, 2006

2. Дедов И.И., Мельниченко Г.А. Эндокринология. Национальное

руководство. М.: ГЭОТАР – Медиа, 2013. С. 368-372.
3. Научный альманах 2017 №3-3(29), статья Баданов С.В., Киселева А.А., Мокина Е.А., Стяжкина С.Н., Порываева Е.Л. «Анализ заболеваемости населения Удмуртской республики диффузным токсическим зобом за 2016 год».

УДК 617-089.844

Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор
кафедра «Факультетской хирургии»
Нажмудинова З.Ш.
студент 4 курса
факультет «Лечебный»
Шамгунова И.И.
студент 4 курса
факультет «Лечебный»
Каимова К.А.
студент 4 курса
факультет «Лечебный»
Ижевская государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск

СИНДРОМ МЕХАНИЧЕСКОЙ ЖЕЛТУХИ И ЕГО РОЛЬ ПРИ ПАТОЛОГИЧЕСКИХ СОСТОЯНИЯХ ГЕПАТОПАНКРЕАТОДУОДЕНАЛЬНОЙ ЗОНЫ

Аннотация: Удельный вес поражений органов гепатопанкреатодуоденальной зоны (ГПДЗ) с каждым годом стремительно растет. Из числа заболеваний хирургического профиля, патологии брюшной полости по частоте уступают только острому аппендициту. Самым часто встречаемым осложнением является механическая (синоним: подпеченочная, обтурационная, застойная) желтуха (МЖ). Заболевания ГПДЗ являются одним из наиболее сложных разделов хирургии. Основным проявлением патологии органов ГПДЗ является нарушение пассажа желчи в 12ПК. В данной статье рассмотрены основные моменты патологического влияния МЖ на организм.

Ключевые слова: механическая желтуха, гепатопанкреатодуоденальная зона, желчные протоки, печень, поджелудочная железа.

Styazhkina S.N., Doctor of Medical Sciences
Professor of the Department of Faculty Surgery
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Nazhmudinova Z.Sh.
student 4 course, faculty "Medical"

Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Shamgunova I.I.
student 4 course, faculty "Medical"
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Kaimova K.A.
student 4 course, faculty "Medical"
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk

SYNDROME OF MECHANICAL JAUNDICE AND ITS ROLE IN PATHOLOGICAL CONDITIONS OF HEPATOPANCREATODUODENAL ZONE.

Abstract: The specific gravity of lesions of the organs of the hepatopancreatoduodenal zone (GPDZ) increases rapidly every year. Of the number of diseases of the surgical profile, abdominal pathology in frequency is second only to acute appendicitis. The most common complication is mechanical (synonym: subhepatic, obturation, stagnant) jaundice (MF). Diseases of GPDZ are one of the most complex sections of surgery. The main manifestation of the pathology of the organs of the GPDZ is the violation of bile passage in 12PK. In this article, the main points of the pathological effect of MF on the body are considered.

Key words: mechanical jaundice, hepatopancreatoduodenal zone, bile ducts, liver, pancreas.

Введение: Желтуха – угрожающее жизни осложнение органов ГПДЗ. Обтурационная желтуха охватывает целую группу заболеваний, основным клиническим проявлением которого является иктеричность и субиктеричность склер и кожных покровов. Результаты хирургического лечения больных с МЖ различной этиологии остаются неудовлетворительными. Трудность лечения МЖ находится в прямой зависимости от степени тяжести больного и от его исходного состояния. Установлено, что при этом возникает холестаз, гипертензия в желчных протоках, ахолия, которая вызывает тяжелые и морфофункциональные изменения в печени, ведущие к почечно-печеночной недостаточности. Вместе с тем растет риск летальности.

Обсуждения: Термин «патологии органов системы гепатопанкреатодуоденальной зоны» имеет обобщенное значение и включает заболевания : рак желчного пузыря, поджелудочной железы, печени, большого дуоденального соска, внепеченочных желчных протоков, болезни желчного пузыря (ЖКБ), болезни поджелудочной железы (хронический или острый панкреатит), болезни печени (цирроз печени и гепатиты), болезни желчного пузыря и желчных протоков (холангит, холецистит) и др.

Главным признаком является препятствие для оттока желчи из печеночных ацинусов. Нормальное давление в желчных капиллярах 0-30 мм.вод.ст. Повышение давления больше 30 мм. вод.ст. в желчном протоке приводит к разрыву контактов между клетками печени и желчь попадает в перисинусоида́льное пространство, затем в кровь и в лимфу. Увеличение концентрации желчных кислот в крови может вызвать разрушение эритроцитов, лейкоцитов, понижение свёртывания крови, возникновение воспалительного процесса в местах контакта с тканями. Все это может привести к развитию некроза печеночной ткани, острого панкреатита.

А. Ф. Блюгер считает, что некроз печеночных клеток является одной из главных причин воспалительной реакции печени. Воспалительный процесс характеризуется высокой фибропластической активностью. Коллагеновые волокна откладываются вокруг поврежденных гепатоцитов, это приводит к нарушению микроциркуляции и расстройству обеспечения гепатоцитов кислородом. Нарушения печеночной микроциркуляции становятся основным в патогенезе цирроза печени.
При ЖКБ, калькулезном холецистите возможно развитие механической желтухе из-за сдавления желчных путей крупным камнем, в области луковицеобразного дивертикула нижней отдела желчного пузыря. Застой желчи в желчных путях сочетается с развитием холангита. В условиях закупорки происходит деструкция стенки желчного протока. Болевой синдром при ЖКБ обусловлен механическим раздражением стенки желчного пузыря, с повышением давления, спазмом мускулатуры желчного пузыря и желчного протока. Во время болевого приступа живот вздут, брюшная стенка напряжена в области желчного пузыря. М.В. Гринева подчеркивает, что в основе деструктивных изменений стенок желчного протока лежит компенсаторная дилатация, в результате нарушения системы желчеотделения из-за токсического воздействия с воспаленного желчного пузыря, но дилатационные изменения обратимы, если своевременно устранять препятствие. [1]

В настоящее время рак поджелудочной железы (ПЖ) занимает одно из ведущих мест в мире. Основным признаком рака ПЖ является механическая желтуха, которая может развиваться постепенно или за короткое время суток. Если желтуха развивается параллельно с нарастанием болей в животе, больные направляются в хирургические отделения с предположительным диагнозом ЖКБ. В аналогичных ситуациях попадают больные, у которых желтуха развивается в связи с новообразованиями, как рак печени, желчного пузыря, общего желчного протока, большого дуоденального соска. МЖ обусловлена прорастанием опухолью общего желчного протока, реже сдавлением его опухолью. В зависимости от расположения новообразования могут сдавливать общий желчный проток, воротную вену, нижнюю полую вену, общий лимфатический узел, протоки самой ПЖ. Рак дает метастазы в печень, легкие, надпочечники, кости, регионарные лимфатические узлы.[3]
Также существует теория, согласно которой сами желчные кислоты и

метаболиты обладают канцерогенными свойствами. Канцерогенные вещества с желчью попадают при дуоденопанкреатическом рефлюксе. Дуоденальное содержимое вызывает злокачественное превращения эпителия панкреатического протока.

При раке большого дуоденального соска и ПЖ часто обнаруживаются симптом Курвуазье. Истинный признак Курвуазье является важнейшим клиническим подтверждением блокады дистального отдела общего желчного протока при наличии проходимости пузырного протока. В. М. Самоиленко считал, что у больных раком головки поджелудочной железы и периампулярной зоны, при низком впадении в гепатикохоледох пузырного протока, устье быстро подвергается опухолевой блокаде, вследствие чего развивается водянка желчного пузыря — «диссоциированный симптом Курвуазье» либо пузырь спадается и становится недоступным для пальпации. При холецистолитиазе, сопровождающем рак ПЖ, также во многих случаях стенка желчного пузыря не поддается растяжению, и, следовательно, симптом Курвуазье не формируется. Наконец, у некоторых больных обнаружение симптома Курвуазье затруднено гепатомегалией, избыточным развитием подкожной жировой клетчатки передней брюшной стенки, метеоризмом. В подобных случаях «симптом Курвуазье» может быть обнаружен при УЗИ, КТ, лапароскопии. [5]

В конце концов, желтуха может быть следствием закупорки общего желчного протока полипообразными разрастаниями в зоне БСД и устья желчного и панкреатического протоков, которые могут приводить к развитию панкреатита, вызывающего стеноз интрапанкреатической части общего желчного протока[4].

Желтуха при папиллостенозе и камнях БСД обычно возникает быстро и носит перемежающийся характер, сопровождаясь часто холангитом, сужением общего желчного протока при стенозирующем панкреатите. Сначала видимая желтуха отсутствует, и повышение давления в протоках может проявляться только тупыми болями, умеренным подъемом концентрации билирубина и щелочной фосфатазы в крови, расширением желчных протоков и снижением сократительной функции.

Рак печени (гепатоцеллюлярная карцинома)— распространённая первичная злокачественная опухоль печени. Каждый год в мире регистрируется около 600 тысяч случаев. Желтуха появляется рано.

Желтуха при раке — грозное осложнение, практически не поддающееся медикаментозному лечению. Раковая опухоль растет, постепенно сдавливая кровеносные сосуды, внутренние и внешние желчные протоки. В результате начинает накапливаться в сосудистом русле. В норме она оттекает в просвет кишечника. Тем не менее, избыток билирубина в крови является благоприятным условием для дальнейшего прогрессирования болезни. Внешне обращается внимание на пожелтение кожи при раке: если до этого кожные покровы были розовые, физиологические, а может, и

бледные, характерные для онкологической патологии, то теперь они желтоватые, и даже ядерно-желтые. Однако механическая желтуха при онкологической патологии опасна не только пожелтением кожных покровов; токсическим влиянием повышенного содержания билирубина на организм, но и тем, что печень уже не способна полностью обезвреживать токсические вещества. Вначале пациент становится неврастеничным, если желтуха продолжается без постороннего вмешательства, то больной прежде впадает в состояние полной астении, затем уходя в более тяжелые состояния, крайним из которых считается кома.[2]

Вывод:

Таким образом, литературные источники подтверждают, что механическая желтуха имеет выраженное влияние на органы гепатопанкреатодуоденальной зоны и на весь организм в целом. Считается, что МЖ возникает при нарушениях оттока желчи в кишечник, в результате закупорки или спазма магистральных желчевыводящих протоков. Авторы подчеркивают, что синдром механической желтухи считается тяжелым осложнением многих выше перечисленных заболеваний, которые могут привести к летальному исходу в отсутствии качественной своевременной квалифицированной медицинской помощи.

Использованные источники:

1. Гринев М.В., Рысс А.Ю. О патогенезе желтухе при остром холецистите // Вестник хирургии. – 1989. – №7. – С.3-7.

2. Крипичный Л.В. Диагностика и лечение заболеваний печени, поджелудочной железы, селезенки, двенадцатиперстной кишки. Тюмень; 1990-163с.

3. Радченко В.Г., Шабров А.В., Зиновьева Е.Н. Основы клинической гепатологии. Заболевания печени и билиарной системы. – СПб.: «Издательство «Диалект»; М.: «Издательство БИНОМ», 2005. –864с.

4. Стяжкина С.Н., Нажмудинова З.Ш., Шамгунова И.И., Каимова К.А. МЕХАНИЧЕСКАЯ ЖЕЛТУХА. КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ// Сборник Научных трудов по материалам XXIV Международной научно-практической конференции «Научные исследования: ключевые проблемы III тысячелетия» (Москва, 1-2 апреля 2018 года) No 2(34), 2018. С.103.

5. Стяжкина С.Н., Нажмудинова З.Ш., Шамгунова И.И., Каимова К.А. КОМПЛЕКСНОЕ ЛЕЧЕНИЕ БОЛЬНЫХ С СИНДРОМОМ МЕХАНИЧЕСКОЙ ЖЕЛТУХИ // European science No 2(34), 2018. С.43-46

УДК 657.22

Сузикова М.А.
студент магистрант 2 курса
факультет Учета и аудита
научный руководитель: Муравицкая Н.К., к.э.н.
профессор, профессор
Департамент учета, анализа и аудита
ФГОБУВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»
Россия, г. Москва

ИЗМЕНЕНИЯ В НОРМАТИВНОМ РЕГУЛИРОВАНИИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА И ОТЧЕТНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация

В статье рассматриваются актуальные изменения, произошедшие в бухгалтерском учете в связи с принятием ряда нормативно-правовых актов за период с 28.04.2017 г. по 18.07.2017 г., к которым относятся Федеральный закон от 18. 07. 2017 г. № 160-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О бухгалтерском учете», Федеральный закон от 18.07. 2017 г. № 164-ФЗ «О внесении изменений в статью 30 Федерального закона «О рынке ценных бумаг» и Федеральный закон «О консолидированной финансовой отчетности», Приказ Минфина России от 28.04.2017 № 69н «О внесении изменений в Положение по бухгалтерскому учету «Учетная политика организации» (ПБУ 1/2008), утвержденное приказом Министерства финансов Российской Федерации от 06 октября 2008 № 106н». В ходе анализа данных документов были выявлены основные нововведения, появившиеся в системе нормативного регулирования бухгалтерского учета и отчетности в РФ, которые затронули порядок ведения бухгалтерского учета, порядок формирования и ведения учетной политики организации, порядок использования нормативно-правовых актов, на которые должна опираться организация при разработке способа ведения бухгалтерского учета, а так же информацию, содержащуюся в ряде норм ПБУ 1/2008 «Учетная политика организаций».

Ключевые слова: бухгалтерский учет, бухгалтерская (финансовая) отчетность, положения по бухгалтерскому учету, федеральные стандарты бухгалтерского учета, нормативные акты Банка России, учетная политика.

Suzikova M.A., student of a master degree of faculty "Accounting and Audit"
FGOBUVO "Financial University under the Government of the Russian Federation", Russia, Moscow
Supervisor: Muravitskaya N.K., professor of Department of account the analysis and audit of FGOBUVO "Financial University under the

Government of the Russian Federation", Moscow

CHANGES IN NORMATIVE REGULATION OF ACCOUNTING

Abstract: The article considers the actual changes that have occurred in accounting in connection with the adoption of a number of regulatory legal acts since 28.04.2017 to 18.07.2017, which include the Federal Law of 18.07.2017 No. 160-FZ "Changes to the Federal Law" On Accounting ", Federal Law of 18.07. 2017 No. 164-FZ "Changes to Article 30 of the Federal Law" On the Securities Market "and the Federal Law" On Consolidated Financial Statements ", Order of the Ministry of Finance of the Russian Federation of April 28, 2017 No. 69n" Changes of the Regulations on Accounting "Accounting policy of the organization", approved by the order of the Ministry of Finance of the Russian Federation of October 6, 2008, No. 106n. "The analysis of these documents reveals the main innovations that appeared in the system of regulatory regulation of accounting and reporting in the Russian Federation that affected the process of accounting, the procedure for the formation and maintenance of the accounting policies of the organization, the procedure for the use of various regulatory legal acts on which the organization should use in developing the method of accounting, as well as information contained in a number of norms PBU 1/2008 "Accounting policies of organizations".

Keywords: accounting, accounting (financial) reporting, Russian statement on accounting, federal accounting standards, regulatory acts of the Bank of Russia, accounting policies.

Путем принятия Федерального закона от 18. 07. 2017 г. № 160-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О бухгалтерском учете», законодатель установил ряд нововведений, которые оказывают влияние на порядок осуществления бухгалтерского учета. Рассмотрим данные нововведения более подробно.

Прежде всего, ранее установленные Положения по бухгалтерскому учету получили статус федеральных стандартов. К ним, в частности относятся: ПБУ 1/2008 «Учетная политика организации» - ПБУ 24/2011 «Учет затрат на освоение природных ресурсов». Федеральный закон «О бухгалтерском учете» устанавливает, что отраслевые стандарты бухгалтерского учета не должны противоречить федеральным стандартам. Согласно Федеральному закону от 18. 07. 2017 г. № 160-ФЗ, существует несколько исключений: данное правило не применяется к положениям по бухгалтерскому учету, которые являются федеральными стандартами, а так же утвержденным ЦБ РФ отраслевым стандартам бухгалтерского учета и иным нормативно-правовым актам, которые регулируют процесс ведения бухгалтерского учета в кредитных и некредитных финансовых организациях [1]. Данное нововведение вступает в силу 19.07.2017 г.

Согласно Федеральному закону «О бухгалтерском учете» документами, определяющими порядок ведения бухгалтерского учета, являются федеральные и отраслевые стандарты, рекомендации в области

бухгалтерского учета, а так же стандарты, применяемые в организациях. Федеральный закон от 18. 07. 2017 г. № 160-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О бухгалтерском учете» расширяет данный перечень и дополняет его нормативными актами Банка России.

Стоит отметить, что в области бухгалтерского учета к данным нормативным документам относятся:

1) планы счетов бухгалтерского учета, а так же порядок их применения;

2) порядок отражения отдельных объектов бухгалтерского учета и группировки счетов бухгалтерского учета;

3) формы раскрытия информации в бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Помимо Федерального закона от 18. 07. 2017 г. № 160-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О бухгалтерском учете», нововведения, относящиеся к порядку ведения бухгалтерского учета, устанавливаются и иными нормативно-правовыми актами. К ним относится, в частности, Федеральный закон от 18.07. 2017 г. № 164-ФЗ «О внесении изменений в статью 30 Федерального закона «О рынке ценных бумаг» и Федеральный закон «О консолидированной финансовой отчетности». Согласно данному нормативно-правовому акту, отныне эмитент не обязан предоставлять годовую консолидированную отчетность в составе ежеквартальной отчетности за II квартал. Аналогичное требование установлено в отношении порядка предоставления промежуточной консолидированной отчетности за III квартал отчетного периода [2].

Другим документом, который вносит изменения в сферу бухгалтерского учета, является Приказ Минфина России от 28. 04. 2017 г. № 69н. Рассмотрим подробно нововведения, которые устанавливает данный нормативный акт.

Прежде всего, внесен ряд уточнений, относящихся к порядку формирования и ведения учетной политики компаний. Так, если федеральный стандарт бухгалтерского учета предусматривает один способ ведения бухгалтерского учета в определенном случае, то именно этот способ должен применяться организацией. Если же установлено несколько возможных способов ведения бухгалтерского учета по определенному вопросу ведения бухгалтерского учета, то компании целесообразно отдать предпочтение способу, обеспечивающему формирование качественной информации об определенном объекте учета. Организации следует выбирать тот или иной способ, основываясь на критериях, установленных ПБУ 1/2008. К таким критериям, в частности, относится ряд допущений (имущественной обособленности, непрерывности деятельности и т.д.) и требований (полноты, своевременности, осмотрительности и т.д.). При отражении несущественной информации, компания может выбрать определенный способ ведения бухгалтерского учета исходя исключительно из требования рациональности.

Кроме того, Приказ Минфина России от 28.04.2017 г. № 69н

устанавливает очередность использования различных нормативно-правовых актов, на которые должна опираться компания при разработке способа ведения бухгалтерского учета в случае, если в федеральных стандартах по бухгалтерскому учету не определены возможные способы бухгалтерского учета по конкретному вопросу. В первую очередь должны применяться международные стандарты финансовой отчетности (МСФО), если они содержат разъяснения по конкретному вопросу. Если же данные разъяснения отсутствуют, то компании следует опираться на положения федеральных и (или) отраслевых стандартов бухгалтерского учета по аналогичным и (или) связанным вопросам. Если и в данных нормативно-правовых актах не будут раскрыты данные вопросы, то компании следует ориентироваться на рекомендации в сфере бухгалтерского учета, издаваемые органами негосударственного регулирования бухгалтерского учета [3].

Стоит отметить, что Приказ Минфина России от 28. 04. 2017 г. № 69н позволяет компаниям формировать и вести учетную политику в соответствии с требованиями МСФО. Данное правило применимо для организаций, раскрывающих консолидированную финансовую отчетность в соответствии с МСФО, а так же финансовую отчетность, составленную по МСФО. При формировании и ведении учетной политики в соответствии с требованиями МСФО, организации могут отступать от требований федеральных стандартов бухгалтерского учета, если они нарушают требования МСФО, и руководствоваться последними. В данном случае компании необходимо раскрыть выбранный способ ведения бухгалтерского учета, а так же конкретное требование МСФО, которое будет нарушено в случае ведения бухгалтерского учета способами, определенными федеральными стандартами бухгалтерского учета.

Приказ Минфина России от 28. 04. 2017 г. № 69н уточняет требование рациональности, определенное ПБУ 1/2008. Формирование и ведение учетной политики организации должно быть направлено на рациональное ведение бухгалтерского учета в соответствии с конкретными условиями хозяйственной деятельности и размера (величины) компании, а так же должно учитывать то, как соотносятся между собой ценность информации об определенном объекте бухгалтерского учета, и затраты, понесенные компанией для получения данной информации.

Необходимо так же отметить, что рассматриваемый Приказ внес изменения в порядок ретроспективного представления последствий изменения учетной политики организации. Теперь подлежит корректировке не только входящий остаток по статье «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)»¸а так же некоторые другие статьи баланса на самую раннюю дату, отраженную в бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Приказ Минфина России от 28. 04. 2017 г. № 69н уточняет информацию, содержащуюся в ряде норм ПБУ 1/2008. Так, например, из пункта 24 исключена информация о том, что пояснительная записка является составной частью бухгалтерской отчетности. В пункт 8, раскрывающий

конкретные примеры организационно – распорядительных документов, посредством которых оформляется учетная политика компании, добавлен такой вид документов, как стандарты. Кроме того, имела места замена некоторых терминов, использовавшихся ранее. Например, вместо термина «государственные (муниципальные) учреждения» теперь будет использоваться термин «организации государственного сектора»; а вместо «положений по бухгалтерскому учету» будет применяться термин «федеральные стандарты бухгалтерского учета».

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 18. 07. 2017 г. № 160-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О бухгалтерском учете»
2. Федеральный закон от 18.07. 2017 г. № 164-ФЗ «О внесении изменений в статью 30 Федерального закона «О рынке ценных бумаг» и Федеральный закон «О консолидированной финансовой отчетности»
3. Приказ Минфина России от 28.04.2017 № 69н «О внесении изменений в Положение по бухгалтерскому учету «Учетная политика организации» (ПБУ 1/2008), утвержденное приказом Министерства финансов Российской Федерации от 06 октября 2008 № 106н»
4. Положение по бухгалтерскому учету «Учетная политика организации» (ПБУ 1/2008) (утверждено приказом Минфина России от 06.10.2008 № 106н, с изменениями, внесенными приказами Минфина России от 11.03.2009 № 22н, от 25.10.2010 № 132н, от 08.11.2010 № 144н, от 27.04.2012 № 55н, от 18.12.2012 № 164н, от 06.04.2015 № 57н.)
5. Андреева Т.В., Шамонина А.В. К вопросу правового и нормативного регулирования бухгалтерского учета и отчетности в Российской Федерации // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2017. №5-5. С. 175-176.

УДК – 371. 31

Ташланова Н. Д.
старший преподаватель
кафедра "Языков"
ТУИТ Ферганский филиал

ЭФФЕКТИВНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИГРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ

Аннотация: В этой статьте говорится эффективное использование игровых технологий в процессе обучения, одним из основных видов деятельности в практике высшей школы.

Ключевые слова: технология, игровые технологии, деятельность, совершенствоавание, целенаправленность, личность, широкий спектр, дидактическая цель, исследование, мышление, творческие способности.

Tashlanova N. D.
senior teacher of the department of Languages, Ferghana branch of Tashkent University of Information Technologies

EFFECTIVE USAGE OF GAME TECHNOLOGIES IN THE PROCESS OF EDUCATION

Annotation: This article describes the effective use of gaming technology in the learning process, one of the main activities in the practice of higher education.

Key words: technology, gaming technologies, activity, perfection, purposefulness, personality, wide spectrum, didactic goal, research, thinking, creative opportunities.

Игра, согласно исследованиям учёных наряду с трудовой деятельностью и обучением является одной из основной деятельностью учебного процесса . Игра определяется как вид деятельности в условиях ситуаций, направленных на воссоздание и усвоение общественного опыта, в котором складывается и совершенствуется самоуправление поведением.

По мнению психологов отмечают, что способность включается в игру не связана с возрастом учащегося, и в каждом возрасте имеет свои направления. Игровую технологию можно применять на практических и семинарских занятиях гуманитарных наук.

Со стороны исследователей рассматриваются игры как вид деятельности, процесс и метод обучения. Как вид деятельность предусматривается целенаправленность, планирование идостижение цели, анализ проделанных работ в которых человек полностью считает себя как субъект игры, то есть он сам является участником этой игры. Игра как метод обучения используется в качестве самостоятельных технологий для освоения содержания всех тем и разделов учебной дисциплины, усвоение каждого материала.

Эти технологии имеют широкий спектр в поставленных целях: дидактические, воспитывающие, развивающие. Дидактическая цель игры

состоит в передаче как можно большего объема знаний из различных областей науки и заключается в расширении кругозора учащегося, активизация познавательной деятельности с применением знаний, умений и навыков в практической деятельности, развивает учебные, деловые и практические навыки студентов.

Воспитывающие цели игры учат воспитанию самостоятельности, волевых качеств, формирование определённых нравственных позиций эстетических и мировоззренческих установок стремления к сотрудничеству, быть общительными и развивает толерантность.

Развивающие виды игр направлены на развитие памяти, речи, мышления, воображения, фантазии, творческих способностей учащихся, умение сравнивать и сопоставлять, помогают усилению мотивации учебной процесса.

Существует понятие «Педагогическая игра». Группу методов и приёмов педагогической игры в основном составляет «игровые технологии».

Педагогическая игра происходит по основным направлениям: дидактическая цель проводится в форме игровой задачи; вся игровая деятельность подчиняется правилам игр; в качестве средств игры используется учебный материала; в учебную деятельность вводится элементы соревнования, которая образует дидактическую задачу в игровую; эффективное выполнение всех педагогических заданий связывается с игровым результатом.

В практике высшей школы особое значение придаётся деловым играм.

Теория деловых игр неразрывно связано с теориями деятельности игры.

Задачей учебных заведений является организация такого обучения, который обеспечит естественный перевод студента с одного ведущего типа деятельности (учебный) на другой (профессиональный) с соответствующей трансформацией предмета, мотивов, целей, средств, способов и результатов процесса . Деловые игры создают большие возможности для развития опыта научно творческой деятельности будущих специалистов. При проведении игр руководитель, выполняющий роль “заказчика” даёт оценку качества выполнения той или иной деятельности , а также студентом, выполняющим роли в этой оценки. На основе этих оценок выводится оценка всей группе за игру в целом, а также отдельным студентам за выполнение ролей. С этой целью рекомендуется осуществлять смену ролей студентов, чтобы каждый из них мог побывать в различных ролях. Например, игра типа доклад, дискуссия в научно-исследовательской работе. В этой игре основными игроками являются «ведущие»- это преподаватель или специалист с производства. «Лидеры» докладчики, которые представляют ситуацию по определенным вопросам обсуждаемой проблемы: Оформители-участники игры, которые должны вызуально представить в виде презентаций и объяснить доклады и выступления участников;

«Ассистенты» помощники участников, которые должны помогать

участникам и оппонентам в демонстрации презентаций;

«Официальные оппоненты» это участники игры, которым официально поручено выступить с докладами или другим материалам, подготовленным участниками

«Неофициальные оппоненты» это все остальные учащиеся участники игр, которые выполняют научно-исследовательскую работу по поднятой проблеме. «Провокаторы» это специалисты из производства или научно-технических учреждений, преподаватели и сотрудники вуза, аспиранты и студенты) которые должны ставить вопросы, вызывающие активность участников игры, на основании изложенных негативных явлений, фактов на производстве, в научно-исследовательском учреждении;

«Регистраторы» участники игры, регистрирующие и записывающие ход дискуссионного процесса;

«Эксперты» - это специалисты и студенты, которые дают объективную оценку к подготовленным докладам, выступлениям, которые составили участники игры;

Основными целями игровых технологий являются, научить будущих специалистов обмениваться информацией; формировать у них свои взгляды, принимать позитивные решения, способствуют совершенствованию научно-исследовательских навыков у студентов, учат их к дальнейшим интеллектуальным способностям.

Использованные источники:

1. Н.Н.Азизходжаева Педагогические технологии и педагогическоек мастерство -Ташкент.2005 г.
2. М.Х.Тўхтахўжаева, Нишонова и другие “Педагогика” Ташкент 2010й.
3. Утёмов В. В., Зиновкина М. М., Горев П. М. Педагогика креативности: Прикладной курс научного творчества: Учебное пособие. Киров: АНОО «Межрегиональный ЦИТО», 2013.

УДК 93/94

Тихонова В.А.
студент
научный руководитель: Калашникова Е.Б., к.ист.н.
доцент
кафедра «теории и философии права»
ФГБОУ ВО «Самарский Государственный
Экономический Университет»
Россия, г. Самара

ИДЕОЛОГИЯ «ПРОСВЕЩЕННОГО АБСОЛЮТИЗМА» « НАКАЗ» ЕКАТЕРИНЫ II

Аннотация: В статье рассматривается идеология «Просвещенного Абсолютизма» «Наказ» Екатерины II. Входе исследовательской работы проводится подробный анализ статей «Наказа» Екатерины II.

Ключевые слова: «Наказ», «Просвещенный Абсолютизм».

THE IDEOLOGY OF THE "EDUCATED ABSOLUTISM" "NAKAZ" CATHERINE II

Annotation: The article considers the ideology of "Enlightened Absolutism" "The Order" of Catherine II. In the course of the research work, a detailed analysis of the articles of the "Punishment" of Catherine II is conducted.

Key words: "Order", "Enlightened Absolutism".

В XVIII веке во многих странах Европы абсолютная монархия достигла своего пика, но в то же время устоям сословного общества и абсолютной власти монархов был брошен духовный вызов. Идеи Просвещения, которые получили широчайшее распространение в это время, стали той материальной силой, что впоследствии изменили облик европейской цивилизации, так как большинство европейских стран утвердились на пути буржуазного развития.

У истоков Просвещения стоял английский философ Джон Локк (1632-1704). Его взгляды формировались на опыте английской буржуазной революции и содержали прогрессивные на то время идеи о государстве как продукте общественного договора.

Феодально-абсолютистские порядки во Франции в XVIII веке вызывали осуждение и неприятие даже среди духовенства и аристократии, что послужило зарождению и развитию идей Просвещения в этой стране. Философ Вольтер (1694-1778) стал ярким выразителем идей французского Просвещения. Идея естественных прав человека лежала в основе его учений. Он критиковал абсолютизм и политику католической церкви, хотя утверждал необходимость религии для приучения людей к нравственному поведению.

Д. Дидро (1713-1784) был инициатором фундаментального издания «Энциклопедия наук, искусств и ремесел» (1751-1776гг.). Авторами статей

33-томной энциклопедии стали блестящие мыслители того времени – Вольтер, Ш.Л. де Монтескье (1689-1775), Ж.Ж. Руссо (1712-1778), К.А. Гельвеций (1715-1771), П. Гольбах (1723-1789) и др.

Среди статей энциклопедии были и работы о государстве и государственном строе. Единой программы на этом счет у энциклопедистов не было, но большинство из них являлись продолжателями теорий естественного права и общественного договора, которые получили дальнейшее развитие в их трудах.

Ж.Ж. Руссо, как сторонник республиканской формы правления, считал, что свержение тирании и обретение людьми свободы создаст возможность заключения подлинного общественного договора, который утвердит суверенитет (верховную власть) народа. Хотя при республиканской форме правления Руссо допускал сохранение института монархии, но при этом функции монарха должны быть сведены до минимума.

Утверждение конституционной монархии и республиканского строя еще не станет гарантией ограничения произвола властей, считал Ш.Л. де Монтескье. Он предполагал разделение властей на законодательную, исполнительную и судебную, и кроме того, настаивал на создании системы сдержек и противовесов, чтобы одна власть могла контролировать и ограничивать другую. Монтескье допускал утверждение республиканского строя в крупных государствах при принятии принципа федерализма, в то время, когда большинство философов придерживались мысли о создании республик на небольших территориях.

Взгляды немецких просветителей носили более сдержанный и абстрактный характер. Их критика существующих порядков ограничивалась желанием иметь просвещенного государя, а не само общество. Для немецкого Просвещения было характерным обращение к национальным традициям, самобытности культуры народов. Наиболее ярким представителем немецкого Просвещения можно назвать историка, поэта и философа И.Г. Гердера (1744-1803).

Хронологически рамки политики просвещенного абсолютизма нового времени (если включать предреформы и постреформы) можно отнести к последней трети XVII – первой четверти XIX века.

Согласимся с мнением большинства историков о невозможности более конкретно определить даты возникновения и завершения этого периода, поскольку в каждой отдельно взятой стране он развивался индивидуально.

Реформы являлись объективно-буржуазными преобразованиями, проводившимися дворянскими (абсолютистскими) режимами и представляли один из конкретно-исторических вариантов «реформ сверху». Данные реформы носили в большинстве своем патерналистский характер.

В России наиболее полно политика просвещенного абсолютизма проявилась в период правления Екатерины II (годы правления 1762—1796). Однако при всем увлечении императрицы работами Вольтера и Дидро, Монтескье и Ч. Беккера, ее положение на российском престоле

отличалось от положения других европейских монархов.

Россия в XVIII веке не имела даже зачатков тех демократических институтов, которые были на то время в Западной Европе. В стране понятия «свободы» в его европейском понимании не существовало. Иногда его заменяли словом «воля», но это совсем другое понятие, которое предполагало вседозволенность, тогда как свобода предполагает определенную социальную ответственность. Поэтому к кардинальным переменам, согласно идеям Просветительства, российское общество XVIII века не было готово.

Большинство исследователей, в области просвещенного абсолютизма признают его наличие в России, и даже прогрессивный характер в области политики, экономики, уголовного нрава, просвещения.

И хотя некоторые историки склонны обвинять Екатерину II в лицемерии и нежелании идти на перемены, но все же нельзя отрицать, что Екатерина в начале своего правления была привержена принципу законности, и особенно в деле государственного управления.

Решение главных политических вопросов Екатерина видела через усовершенствование законодательства.

Так, в 1767 году в Москве были собраны депутаты от всех сословий (исключение составляли только крепостные крестьяне и духовенство) для того, чтобы начать выработку нового Уложения. Рекомендациями комиссии по выработке нового Уложения стал «Наказ» Екатерины, который она начала писать уже в 1865 году

Большинство статей «Наказа» были заимствованы Екатериной II из книги Монтескье «Дух закона» и трактата итальянского юриста Беккария «О преступлениях и наказаниях». Данный документ, в котором основой политического строя оставалось самодержавие, был настолько радикальным для русского общества того времени, что многие этого документа просто испугались. Вот только некоторые положения «Наказа»:

1. Все граждане равны перед законом.

2. Граждане вправе не только делать то, что законы дозволяют, но и все, что не запрещено законом.

3.Лишь то, что может принести вред отдельной личности или обществу следует запрещать Законом.

4. Частое употребление казней не может исправлять людей.

5. Лишь слова не вменяются в преступление, если они не соединены с действиями.

6. Пытка есть установление противное здравому рассудку.

Екатерина считала рабство противоречащим христианской религии и справедливости, однако, ей пришлось отказаться от всяких напоминаний о необходимости освободить крестьян из крепостного состояния. В «Наказе» она вынуждена была признать, что, одновременно хотя и законным путем нельзя освобождать многих крепостных.

И хотя в «Наказе» проявились передовые мысли своего времени, но

поведение депутатов, которые собрались в Москву для работы над новым Уложением, показало Екатерине, что Россия намного дальше стоит от новейших европейских идей, чем она думала. 564 человека комиссии, среди которых были чиновники, купцы, казаки, «пахотные солдаты» и инородцы не были представителями русского общества, потому что общества в тогдашней России еще не было. Каждое сословие отстаивало только свои собственные интересы. Благо народа депутатами понималось только как свое собственное, а государственные интересы – как интересы государыни. Каждый депутат требовал привилегий лишь для своего сословия, причем за счет других и при этом никто ни за что не хотел отвечать. Уложения так и не было создано, и в 1768 году комиссия была распущена в связи с начавшейся войной с Турцией.

После неудачи с созданием Уложения Екатерина осознала невыполнимость большинства просветительских идей в России.

Но все же нельзя не отметить, что Екатерина при первой же возможности внедряла целый комплекс реформ, при осуществлении которых учитывались исторические условия, национальные традиции и сложившийся определенный уникальный государственный облик Российской империи и ее правовой системы в целом.

Использованные источники:

1. Антипов, В.С. Типология политики Просвещенного абсолютизма. // Метаморфозы истории. 2013. №4. С. 217-241.
2. История политических и правовых учений: Учебник/Под ред. О.Э. Лейста. – М.: Юридическая литература, 1997. – 576 с.
3. История политических и правовых учений: Учебник для вузов / Под общ. ред. акад. РАН, д. ю. н., проф.В. С. Нерсесянца.– 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Норма,2004. - 944 с.
4. Ключевский В.О. Русская история. Полный курс лекций. В 3 т.- Т.3 – М., 2002. – 576с
5. Мадариага, Исабель де. Россия в эпоху Екатерины II. М.: Новое литературное обозрение, 2002.– 964 с.
6.Марасинова, Е.Н. О политическом сознании русского общества во второй половине XVIII в. // Вопросы истории. 2007. №12. С. 81-92.
7. Моряков, В.И. Екатерина II – просветитель или консерватор? // Вестник Московского университета. Серия 8: История. 2010. №3. С. 9-26.
8. Платонов С.Ф. Полный курс лекций по русской истор ии. – М., 2008 – 570с.
9. Ряжев, А.С. Надпись в Архангельском Соборе Московского Кремля – памятник «Просвещенного абсолютизма» и веха в судьбе Екатерины II. // Уральский исторический вестник. 2010. №4. С. 92-97
10. Рэгсдейл, Х. Просвещенный абсолютизм и внешняя политика России в 1762 – 1815 годах // Отечественная история. 2001. №3. С. 3-25.
11. Сальников, Е.В. Псевдолиберализм «Просвещенного абсолютизма» Екатерины II и протолиберальные идеи русских просветителей. // Известия

Российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена. 2008. Т. 24. №55. С. 277-282
12. Хаванова, О. В. Просвещенные монархи Екатерина II и Иосиф II: опыт сопоставления // Век Екатерины II. Россия и Балканы : сб. ст. / под ред. И. Лещиловской. – М., 1998. - С. 24-40
13. Чернова-Деке, Т. Н. У истоков колонизационной политики Екатерины II / Т. Н. Чернова-Деке // Вопросы истории. - 2013. - № 6. - С. 83-91
14.Черепанова, Р. С. Просвещенный абсолютизм в России: культурный концепт и политические стратегии // Вестник Южно-Уральского государственного ун-та. Серия: Социально-гуманитарные науки. 2008. №21. С. 33-34
15. Афанасьева, Ю.С. Просвещенный абсолютизм Иосифа II в оценках А.М. Ону // Гуманитарные научные исследования. 2011. № 2 [Электронный ресурс]. URL: http://human.snauka.ru/2011/10/188 (дата обращения: 20.12.2017).

УДК 004.8

Ткаченко А.А.
студент 2 курса
факультет «Информационные системы и технологии»
Пальмов С.В., к.т.н.
доцент
кафедра «Информационные системы и технологии»
ФГБОУ ВО ПГУТИ
Россия, г. Самара

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ ИНТЕРНЕТ: НОВЫЙ ЭТАП РАЗВИТИЯ ГЛОБАЛЬНОЙ СЕТИ

Аннотация: В статье дано определение интеллектуального интернета. Приведена характеристика особенностей Интернета вещей. Сделаны выводы о тенденциях развития глобальной паутины.

Ключевые слова: Интернет, интеллектуальный интернет, искусственный интеллект, Интернет вещей

Tkachenko A.A.
2nd year student
Faculty of "Information systems and technologies"
Volga State University of Telecommunications and Informatics
Russia, Samara
Palmov S.V.
Ph.D. of Engineering Sciences
associate professor of the department
"Information systems and technologies"
Volga State University of Telecommunications and Informatics
Russia, Samara

INTELLECTUAL INTERNET: A NEW AGE OF THE WEB

Abstract: The article defines the Intellectual Internet. The characteristics of the Internet of things are given. Conclusions about the trends of global Web development are made.

Keywords: Internet, Intellectual Internet, artificial intelligence, Internet of Things

Знания современного человека об Интернете, в большей степени, зависят от модели создания и представления страниц, комбинации HTML и изображений, которые, возможно, были первым этапом создания и становления Интернета. На протяжении многих лет постепенно люди регистрировались с помощью куки-файлов, а бекэнд стал управлять данными [2]. В общем виде, это выглядит как хорошо организованная технология.

Популярные поисковые системы уже в настоящее время пользуются прогнозированием запросов и результатов, отслеживая поисковые запросы человека, которые компилируют в узлы данных для конкретного пользователя. Вопрос о том, является ли Интернет разумным, не далек от истинных возможностей Интернета. Чтобы понять является ли Интернет интеллектуальным, нужно выделить основные понятия. Интеллект – это способность приобретать и применять знания и навыки. Интернет – глобальная компьютерная сеть. Для того, чтобы определить сеть как умную саму по себе систему, нужно смотреть не на поведение каждого отдельного узла, а на саму сеть с точки зрения физической связи между компьютерами. Сеть можно рассматривать как интеллектуальную, если она самостоятельно может применять имеющиеся навыки и знания. Сеть сама по себе, в отличие от людей, не является интеллектуальной, так как она не использует знания, которыми она владеет.

Интеллектуальный интернет - это быстрый мегакомпьютер, который может компилировать собственные скрипты на основе ранее накопленной информации, объединенной в большие узлы, выявлять связи между данными, которые ищет пользователь. Компиляция имеющихся данных используется в качестве базы знаний для саморазвивающихся полу-интеллектуальных платформ. Такие платформы приобретают все большую популярность. Например, в некоторых городах, используются интеллектуальные датчики, расположенные по всему населенному пункту, данные с которых попадают в систему самообучения. Эти системы, на основе получаемой информации, прогнозируют возникновение пробок и вырабатывают рекомендации водителям относительно предпочтительного маршрута. Подобные системы внедряются в потребительские приложения, что позволяет вещам работать быстрее и умнее, чем когда-либо раньше.

Интеллектуальный интернет и Интернет вещей взаимосвязаны. Первый компилирует и объединяет узлы данных, а второй – использует эту информацию в нашей жизни; самообучение позволяет создавать новые узлы

данных, тем самым делая Интернет интеллектуальным. Один из ярких примеров объединения искусственного интеллекта и Интернета вещей – это машины компании Tesla Motors. Компания использует технологию автономного транспортного средства. Все машины компании работают как сеть. Когда один автомобиль что-то узнает – все машины это изучают. Они используют полученные данные для прогнозирования поведения автомобилей и пешеходов в различных обстоятельствах.

Искусственный интеллект, интернет вещей и блокчейн – все это методы сбора, анализа и хранение информации, которые уже в ближайшее время создадут новую волну технологического прорыва [1]. Искусственный интеллект, работая как мозг, управляющий системами Интернета вещей, сделает их умнее и позволит им продуктивнее работать.

В самом широком смысле термин «Интернет вещей» охватывает все, что связанно с Интернетом, но он все чаще используется для определения объектов, которые могут взаимодействовать друг с другом. В начале становления Интернета вещей у них было много проводов и жесткие алгоритмы действий. Позже появились мобильные приложения, которые также были не связными между собой системами. Искусственный интеллект помогает преодолеть этот пробел, и теперь мы можем наблюдать, как компании-разработчики создают все более интегрированные системы, используя технологии искусственного интеллекта для лучшего взаимодействия с людьми.

Особенно ярко рост Интернета вещей можно заметить в отраслях обрабатывающей промышленности. Умные и связные технологии помогают людям решать задачи разной сложности. Применяя Интернет вещей на производстве, можно повысить его эффективность и сократить количество отходов. Сначала использовалась автоматизация с применением датчиков, а теперь приборы усовершенствовали до взаимодействия с людьми и передачи им доступа к контекстно-зависимым представлениям, которые отвечают на определенные вопросы о конкретных вещах в нужный момент времени. Задача операторов теперь заключается в отслеживании работы устройства в режиме реального времени и его техническом обслуживании.

Интернет вещей позволяет нам быть более эффективными в том, что мы делаем, экономя время, деньги, и, часто, помогая нам руководить процессом. Это позволяет компаниям, правительствам и государственным органам переосмыслить процесс предоставления услуг и производства товаров [3].

Технологии развиваются, предлагая новые услуги и создавая вокруг человека информационную паутину, которой он может управлять и руководить с ее помощью разнообразными процессами, не покидая дома. Интернет под руководством человека может стать интеллектуальным, когда количество его узлов и количество информации в них достаточно велико и достигает некоторого критического значения. Развитие интернета – это важный этап создания и становления современного общества, создания

интеллектуального капитала мира и создания современной культуры.

Использованные источники:

1. The Internet of Intelligent Things [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://www.windowscentral.com/internet-intelligent-things (дата обращения: 28.04.2018).
2. The Internet of Things Needs to Be Intelligent, Not Just Connected [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://singularityhub.com/2017/10/24/the-internet-of-things-needs-to-be-intelligent-not-just-connected/#sm.00191f5yc1eajd51xx62p2ut41gam (дата обращения: 28.04.2018).
3. What is the Internet of Things [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://www.wired.co.uk/article/internet-of-things-what-is-explained-iot (дата обращения: 28.04.2018).

УДК 616.12-008.318.4:616.33-002.44

Толкачев И.М., к.мед.н.
ассистент
кафедра факультетской терапии и эндокринологии
ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный медицинский университет» МЗ России
Россия, г. Оренбург

ЖЕЛУДОЧКОВАЯ ЭКСТРАСИСТОЛИЯ ПРИ ХРОНИЧЕСКОЙ ЯЗВЕННОЙ БОЛЕЗНИ ЖЕЛУДКА

Аннотация.

Проведен сравнительный анализ желудочковой экстрасистолии у больных, страдающих язвенной болезнью желудка в отсутстствие какого-либо атеросклеротического поражения сердца. Полученные результаты показали, что при наличии желудочковой экстрасистолии изначально отмечается низкое качество жизни этих больных, экстрасистолия возникает у них преимущественно в ночное время суток и отличается склонностью возникновения на фоне брадикардии. При этом эффективным препаратом выбора для её купирования в период обострения при явной субъективной непереносимости аритмии, возникновения частых политопных экстрасистол и отсутствия эффекта от беллатаминала и эуфиллина в таблетках, в данной ситуации может быть аллапенин, учитывая его как антиаритмическое, так и бета-адреностимулирующее действие. Оценка динамики таких показателей как количество экстрасистол после лечения по данным ЭКГ-мониторирования и качества жизни этой группы больных показало большую эффективность аллапенина в сравнении с этацизином.

Ключевые слова: желудочковая экстрасистолия, аллапенин, язвенная болезнь желудка

Tolkachev I.M., candidate of medical Sciences
Assistant of the Department of faculty therapy and endocrinology
FSBEI "Orenburg state medical University" Ministry of health of Russia
Orenburg

VENTRICULAR EXTRASYSTOLE IN PATIENTS WITH CHRONIC PEPTIC ULCER DISEASE

Annotation

A comparative analysis of ventricular extrasystole in patients suffering from gastric ulcer in the absence of any atherosclerotic heart disease. The obtained results showed that in the presence of ventricular extrasystole, initially there is a low quality of life of these patients, extrasystole occurs mainly at night and is prone to occur against the background of bradycardia. Effective drug of choice for edema in acute with obvious subjective intolerance of the arrhythmia, the occurrence of frequent extrasystoles polytopes and the lack of effect of bellataminalum and aminophylline tablets, in this situation can be allapinin,

considering it as anti-arrhythmic and beta given action. Assessment of the dynamics of such indicators as the number of extrasystoles after treatment according to ECG monitoring and the quality of life of this group of patients demonstrated the effectiveness of allapinin in comparison with etatsizina.

Key words: ventricular premature beats, allapinin, peptic ulcer

Согласно эпидемиологическим данным экстрасистолия, являющаяся одним из самых распространенных нарушений ритма, может обнаруживаться как при патологии, так и у лиц, считающихся практически здоровыми (Кушаковский М.С., Журавлева Н.Б.,1981). Одной из экстракардиальных причин возникновения этого нарушения ритма может быть поражение желудочно-кишечного тракта, например, хронической язвенной болезни желудка и 12-перстной кишки, отличающейся длительно не заживающими, часто рецидивирующими язвами не смотря на казалось бы оптимальное терапевтическое лечение. Хотя в виду иннервации вагусом преимущественно предсердий в большем проценте случаев это будет предсердная экстрасистолия, но это не исключает и появления желудочковой экстрасистолии, которая может иметь в то же время и идиопатический характер. Лечение пациентов при патологии желудочно-кишечного тракта сводится как правило к устранению этиологического фактора, назначению препаратов, ускоряющих ритм (таких как беллатаминал, эуфиллин и др.). Когда же мы не можем сразу его устранить, а также при при явной субъективной непереносимости аритмии, возникновения частых политопных экстрасистол, зачастую с ухудшением гемодинамики возможно применение антиаритмиков. Наибольшее распространение в виду высокой частоты нежелательных эффектов амиодарона, таких как брадикардия (исследования *ATMA*), что обусловливает отмену препарата в 2,4%, нарушение функции щитовидной железы, риск развития интерстициального пневмонита, а также желудочковой тахикардии по типу «пируэт», не смотря на его самую большую эффективность до 70–90 % (Ардашев В.Н., Стеклов В.И., 1998; Мазур Н.А.,1995) получили препараты IC класса. При этом самую большую эффективность среди этих препаратов демонстрировал этацизин и пропанорм с эффективностью достигающей 90% и 70% (Мазур Н.А., Абдалла А., 1995), а также чуть менее слабый аллапенин, применение которого в качестве антиаритмика ограничивалось из-за его В2-адреностимулирующего влияния и побочных эффектов в виде головокружения, диплопии, хотя имеются данные о более выраженном эффекте аллапенина по сравнению с традиционными антиаритмическими препаратами того же класса при ваготонической форме фибрилляции предсердий. Плюсы аллапенина с точки зрения фармэкономики является более доступная цена в сравнении с этацизином. Согласно современным критериям антиаритмик считается эффективным при уменьшении числа желудочковых экстрасистол при одно- и трехсуточном лечении на 78 и 58% соответственно (G. Pratt и соавт. (1985)) для незлокачественных аритмий. Но

мы забываем о такой важной вещи, как качество жизни пациента, которое зачастую сопоставимо с жизненным прогнозом у больных сердечно-сосудистыми заболеваниями (Либис Р.А. Прокофьев А.Б. Коц Я.И., 1998) и резко ухудшено при наличии аритмии.Сравнительных исследований о влиянии антиаритмиков и характере эктрасистолии у пациентов с хронической язвенной болезнью не так много.

Цель: дать оценку желудочковой экстрасистолии у больных с хронической язвой желудка и определить влияние аллапенина на динамику этих показателей.

Методы исследования: мы обследовали 6 пациентов в возрасте 34±3,8 лет с хронической язвенной болезнью желудка, у которых несмотря на казалось бы оптимальное лечение, включающее ингибитор протоновой помпы (омепразол в дозе 20 мг, у трех из них пантопразол 40 мг) и два антибиотика (как правило кларитромицин и амоксициллин в дозировках по 1000 мг) сохранялись по данным ЭГДС длительно нерубцующаяся язва желудка и клинические проявления заболевания. При этом нами была отобрана группа пациентов, у которых отмечались перебои в области сердца, требующие лечения из-за плохой субъективной переносимости и большого количества экстрасистол. Каких-либо клинических данных, говорящих об атеросклеротическом повреждении сердца получено не было. Всем больным проводилось ЭКГ-мониторирование на аппарате «Инкар» до лечение и после назначения антиаритмика (учитывая склонность больных к брадикардии, нами был выбран аллапенин с его В-стимулирующим действием в дозе 25 мг х 3 раза в день), а также исследование качества жизни по шкале «Качество жизни больного с аритмией».

Критериями исключения стали пациенты с органическим поражением миокарда, наличием декомпенсации хронической сердечной недостаточности и сахарного диабета.

Результаты:

Наши пациенты помимо наличия этиологического фактора в виде длительно незаживающих язв желудка, отличались большим количеством полиморных желудочковых экстрасистол в среднем 540,3±90,05 штук в сутки. При анализе холтеровского мониторирования также отмечено, что около 370,9 экстрасистол в сутки (68,6% от всего количества экстрасистол) наблюдалось в вечернее и ночное время (с 22.00 вечера до 6.00 утра), при средней ЧСС ночью 48,7±8,1 ударов в минуту, говорящей именно о «вагузависимой» желудочковой экстрасистоле. Применение беллатаминала и эуфиллина в таблетках у наших больных не снижало субъективных жалоб пациента, что существенно снижало их качество жизни. На фоне лечения аллапенином количество экстрасистол уменьшилось на 84 % - до 86,4±14,4 экстрасистол в сутки (РТ-Вилкоксона <0,05), при этом средняя ЧСС ночью достоверно повысилась до 58,7±9,8 ударов в минуту.

Примечательно, что у двух больных мы вынужены были отменить аллапенин из-за побочных эффектов, таких как головокружение и двоение в

глазах, назначив этацизин в дозе 50 мг х 3 раза в с сутки. При этом отмечалось снижение количеств экстрасистол на 65% - с 561,1±90 экстрасистол в сутки до 364,1±60,7 экстрасистол в сутки, при этом средняя ЧСС ночью недостоверно повысилась с 50,2±25,1 до 53,1±26,6 ударов в минуту. При сравнительном исследовании трендов по уменьшению количества экстрасистол за сутки у обследуемой группы больных отмечено достоверное преимущество аллапенина, который уменьшал количество экстрасистол на 84% против 65% (в группе этацизина).

При изучении качества жизни наблюдалась аналогичная направленность показателей. Все пациенты отличались низким уровнем качества жизни, составляющим около 62,3±6,9 баллов по опроснику «Качество жизни больного с аритмией». Все эти пациенты постоянно испытывали неприятные ощущения в области сердца, одышку, головокружение, общую слабость, тревогу (страх смерти). При назначении антиаритмиков у больных отмечалось улучшение качества жизни на 59,7% (до 25,3±2,8 баллов) в группе аллапенина. В группе этацизина качество жизни улучшалось в среднем на 35,1%- с 60,1±30,5 баллов до 38,3±19,2 баллов.

Выводы: У пациентов с наличием язвенной болезни при наличии желудочковой экстрасистолии изначально отмечается низкое качество жизни, экстрасистолия возникает у них преимущественно в ночное время суток и отличается склонностью возникновения на фоне брадикардии, а эффективным препаратом выбора для её купирования в период обострения в данной ситуации может быть аллапенин, учитывая его В-адреностимулирующее действие.

Использованные источники:

1. Соколов С.Ф., Джагангиров Ф.Н. Антиаритмический препарат аллапинин: обзор результатов клинического изучения. Кардиология 2002; 7: 96–102.
2. Голицын С.П. Грани пользы и риска при лечении желудочковых нарушений ритма сердца // Междунар. журн. мед. практики. 2000. № 10. С. 56-64.
3. Курбанов Р.Д., Абдуллаев ТА. Фармакодинамика и эффективность аллапинина у больных с нарушениями ритма сердца // Клин. мед. 1988. № 10. С. 52-55.
4. Кушаковский Р.Д., Абдуллаев Т.А. Фармакодинамика и эффективность аллапенина у больных с нарушениями ритма сердца // Клин. мед. 1988. № 10. С. 52-55.
5. Amiodarone Trials Meta–Analysis (ATMA) investigators effect of prophylactic amiodarone on mortality after myocardial infarction and congestive heart failure, meta–analysis of individual data from 6500 patients in randomized trials. Lancet, 1997, 350, 1417–1427.
6. Добротворская Т.Е., Королева О.Н., Гордина О.В. и др. Клинический опыт применения пропафенона (ритмонорма) при нарушениях ритма у больных ишемической болезнью сердца. Клиническая медицина, 1996, №3, 51–53.

7. Либис Р.А. Прокофьев А.Б. Коц Я.И. Оценка качества жизни больных с аритмиями// Кардиология.-1998.-№3.- С.49-51.
8. Мазур Н. А., Абдалла А. Фармакотерапия аритмий. Москва: Оверлей. 1995. 224 с.
9. Ардашев В. Н., Стеклов В. И. Лечение нарушений сердечного ритма. Москва: ГВКГ им. Н. Н. Бурденко. 1998. 165 с.

УДК 342.98

Тугаева Е.В.
студент магистрант
Поволжский институт управления
имени П.А. Столыпина – филиал РАНХиГС
Россия, г. Саратов

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОМИССИЙ ПО УРЕГУЛИРОВАНИЮ КОНФЛИКТА ИНТЕРЕСОВ НА МУНИЦИПАЛЬНОЙ СЛУЖБЕ В ОРГАНАХ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ

Аннотация: в статье рассматривается понятие конфликта интересов на муниципальной службе, особое внимание уделено проблемам регламентации деятельности комиссий по урегулированию конфликта интересов на муниципальной службе. В качестве эмпирической базы выступает опыт комиссий по соблюдению требований к служебному поведению муниципальных служащих и урегулированию конфликта интересов в органах местного самоуправления Саратовской области.

Ключевые слова: комиссии по соблюдению требований к служебному поведению и урегулированию конфликта интересов, конфликт интересов, коррупция, муниципальная служба, противодействие коррупции.

Tugaeva E.V.
master student
Povolzhsky Institute of Management
P.A. Stolypin is a branch of the Russian
Academy of Science and Technology
Russia, Saratov

ACTIVITIES OF THE COMMISSIONS ON THE SETTLEMENT OF THE CONFLICT OF INTEREST AT THE MUNICIPAL SERVICE IN THE LOCAL SELF-GOVERNMENT BODIES

Abstract: The article deals with the concept of conflict of interests in the municipal service, special attention is paid to the problems of regulating the activities of the commissions for the settlement of conflicts of interest in the municipal service. The empirical basis is the experience of the commissions on compliance with the requirements for the service behavior of municipal employees and the settlement of conflicts of interest in the local government of the Saratov region.

Key words: commissions on observance of requirements to service behavior

and conflict of interests settlement, conflict of interests, corruption, municipal service, counteraction to corruption.

Под конфликтом интересов на государственной или муниципальной службе понимается ситуация, при которой личная заинтересованность (прямая или косвенная) лица, замещающего должность, замещение которой предусматривает обязанность принимать меры по предотвращению и урегулированию конфликта интересов, влияет или может повлиять на надлежащее, объективное и беспристрастное исполнение им должностных (служебных) обязанностей (осуществление полномочий)313.

Конфликтом интересов должна считаться ситуация, связанная с влиянием личной заинтересованности муниципального служащего на надлежащее исполнение им не только должностных (то есть по конкретной должности), но и общих служебных обязанностей. Федеральный закон № 273-ФЗ подчеркивает, что личная заинтересованность муниципального служащего может быть не только прямой, но и косвенной. Предполагается, что в данном случае речь идет не о непосредственном получении муниципальным служащим доходов, а о создании реальной возможности их получения314.

Согласно части 2 статьи 10 Федерального закона № 273-ФЗ под личной заинтересованностью понимается возможность получения доходов в виде денег, иного имущества, в том числе имущественных прав, услуг имущественного характера, результатов выполненных работ или каких-либо выгод (преимуществ) лицом, указанным в части 1 статьи 10, и (или) состоящими с ним в близком родстве или свойстве лицами (родителями, супругами, детьми, братьями, сестрами, а также братьями, сестрами, родителями, детьми супругов и супругами детей), гражданами или организациями, с которыми лицо, указанное в части 1 настоящей статьи, и (или) лица, состоящие с ним в близком родстве или свойстве, связаны имущественными, корпоративными или иными близкими отношениями»315.

На сегодняшний день практика показывает, что в рамках правового регулирования противодействия коррупции в муниципальных образованиях используются и применяются законные управленческие меры, способные предотвратить или урегулировать конфликт интересов.

В частности, одной из таких мер, применяемых для обеспечения соблюдения муниципальными служащими общих принципов служебного поведения и урегулирования конфликта интересов, является создание

---

313 О противодействии коррупции: Федеральный закон от 25 декабря 2008 г. № 273-ФЗ (в ред. от 28.12.2017). – Режим доступа:URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_82959/ (дата обращения – 10.03.2018 г.).

314 О противодействии коррупции: Федеральный закон от 25 декабря 2008 г. № 273-ФЗ (в ред. от 28.12.2017). Режим доступа:URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_82959/ (дата обращения – 10.03.2018 г.).

315 О противодействии коррупции: Федеральный закон от 25 декабря 2008 г. № 273-ФЗ (в ред. от 28.12.2017). – Режим доступа:URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_82959/ (дата обращения – 10.03.2018 г.).

комиссий по соблюдению требований к служебному поведению муниципальных служащих и урегулированию конфликтов интересов.

Как верно отмечают Андриченко Л.В. и Плюгина И.В., «в настоящее время комиссии по урегулированию конфликтов интересов созданы почти во всех органах местного самоуправления. Комиссии должны служить связующим звеном между муниципальным органом, в котором они созданы, и правоохранительными и контролирующими органами; они наделены серьезными полномочиями, имеют спектр средств и методов предупреждения и борьбы с коррупционными проявлениями на муниципальной службе. По сути комиссии осуществляют досудебную процедуру административного разбирательства посредством участия третьей стороны, которая может и имеет право разрешать подобную ситуацию, а также выполняют функцию механизма защиты муниципального служащего от неправомерных действий руководителя»316.

Комиссии по урегулированию конфликта интересов осуществляют свою деятельность на основании Положения. 1 июля 2010 г. Указом Президента РФ было утверждено новое Положение о комиссиях по соблюдению требований к служебному поведению федеральных государственных служащих и урегулированию конфликта интересов [3], пришедшее на смену Положению, утвержденному президентским Указом от 3 марта 2007 г. № 269317.

По мнению Чаннова С.Е.: «…к сожалению, в новом Положении так и не был преодолен наиболее существенный недостаток предыдущего Положения - рекомендательный характер решений комиссии по соблюдению требований к служебному поведению федеральных государственных служащих и урегулированию конфликта интересов»318. В соответствии с нормами Указа Президента РФ от 1 июля 2010 г. № 821 «О комиссиях по соблюдению требований к служебному поведению федеральных государственных служащих и урегулированию конфликта интересов» в муниципальных образованиях утверждены положения, регламентирующие деятельность комиссий по соблюдению требований к служебному поведению муниципальных служащих и урегулированию конфликта интересов на муниципальной службе (далее – комиссии, комиссии по урегулированию конфликта интересов).

Деятельность комиссий по урегулированию конфликта интересов

---

316 Андриченко Л.В., Плюгина И.В. Проблемы регламентации статуса и деятельности комиссий по урегулированию конфликта интересов на муниципальной службе // Журнал российского права. 2014. №2. С. 59. О комиссиях по соблюдению требований к служебному поведению федеральных государственных служащих и урегулированию конфликта интересов: Указ Президента РФ от 1 июля 2010 г. № 821 (в ред.от 19.09.2017)

317 О комиссиях по соблюдению требований к служебному поведению федеральных государственных служащих и урегулированию конфликта интересов: Указ Президента РФ от 1 июля 2010 г. № 821 (в ред.от 19.09.2017) .-Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_102226/ (дата обращения – 10.03.2018 г.)

318 Чаннов С.Е. О направлениях активизации деятельности комиссий по урегулированию конфликтов интересов, Государственный аудит. М.: Право. Экономика, 2012.-№ 2. - С.110.

направлена на повышение эффективности антикоррупционной работы в органах местного самоуправления. Но существуют недостатки, связанные с функционирование указанных комиссий.

Так, проанализировав составы некоторых комиссий по урегулированию конфликта интересов в администрациях сельских поселений, входящих в состав муниципальных районов Саратовской области, были обнаружены случаи нарушения формирования состава комиссий: из-за малой штатной численности сотрудников администраций сельских поселений практически невозможно реализовать требования Указа Президента Российской Федерации от 1 июля 2010 г. № 821 как по количественному составу комиссии, так и по обеспечению необходимой независимости (незаинтересованности) ее членов.

Как пример для решения этой проблемы можно использовать положительный опыт Чувашской Республики. В целях повышения эффективности работы комиссий по урегулированию конфликта интересов между администрацией муниципального района Чувашской Республики и администрацией сельского поселения заключается соглашение о передаче администрацией сельского поселения, входящего в состав муниципального района, администрации муниципального района полномочий по формированию и обеспечению деятельности комиссии, рассмотрению вопросов, относящихся к полномочиям данной комиссии, в отношении муниципальных служащих в сельском поселении. Положительный опыт Чувашской Республики в решении вопросов формирования и деятельности комиссий по урегулированию конфликта интересов может широко применяться в других субъектах Российской Федерации, в том числе в Саратовской области.

Важной проблемой создаваемых комиссий в администрациях сельских поселениях является то, что они, в большинстве своем, имеют формальный характер. Одной из причин этого выступает эпизодический характер их работы. Комиссии, как правило, работают только тогда, когда поступают в её адрес обращения, либо представления прокуратуры. Когда же обращений и представлений прокуратуры нет, то комиссия не осуществляет свою деятельность. В некоторых администрациях сельских поселений Саратовской области не осуществляется планирование работы комиссии.

Одним из наиболее удачных и успешных примеров организации деятельности комиссии по урегулированию конфликта интересов является комиссия по урегулированию конфликта интересов в администрации Энгельсского муниципального района Саратовской области. В состав комиссии входят представители образовательной организации высшего образования, деятельность которой связана с муниципальной службой - Поволжского института управления имени П.А. Столыпина – филиала РАНХиГС, а также представители профсоюзной организации, действующей в администрации Энгельсского муниципального района. Комиссия ежеквартально осуществляет планирование своей работы, план работы

комиссии утверждается председателем комиссии. В 2017 году в администрации Энгельсского муниципального района было проведено 4 заседания комиссии по урегулированию конфликта интересов.

Из материалов за 2017 год, представленных администрацией Энгельсского муниципального района по вопросу деятельности комиссии по урегулированию конфликта интересов, можно сделать вывод о том, что в основном в комиссию поступали на рассмотрение вопросы, связанные с обращением граждан, ранее замещавших должность муниципальной службы, включенную в перечень должностей коррупционного риска, о даче согласия на замещение на условиях трудового договора должности в организации, если отдельные функции муниципального управления данной организацией входили в должностные обязанности муниципального служащего. Анализ данных показал, что конфликта интересов по данному основанию установлено не было.

Еще одной проблемой функционирования комиссий по урегулированию конфликта интересов, которая особенно проявляется на уровне сельских поселений, следует также отметить недостаточность квалифицированных кадров. Во-первых, не проводится специальное обучение председателей и членов комиссий органов местного самоуправления сельских поселений, в связи с отсутствием в бюджетах муниципальных образований поселений средств на эти цели, во-вторых - недостаточное методическое обеспечение деятельности комиссий.

По мнению Астанина В.В.: «Для эффективной деятельности комиссии в положениях целесообразно закрепить дополнительные основания и порядок вывода членов комиссии из ее состава»319. Кроме личного письменного заявления члена комиссии, увольнения члена комиссии с муниципальной службы дополнительными основаниями вывода членов комиссии из ее состава могут быть также и основания:

- выход члена комиссии из состава профсоюзной или общественной организации, которая его рекомендовала в состав комиссии;

- увольнение члена комиссии из научной или образовательной организации высшего образования, которая его рекомендовала в состав комиссии.

Обозначенные выше недостатки организации и деятельности комиссий по соблюдению требований к служебному поведению муниципальных служащих и урегулированию конфликта интересов устранимы. Предложения по внесению в муниципальные правовые акты органов местного самоуправления, регулирующих деятельность указанных комиссий, могут способствовать улучшению работы комиссий, повышению их статуса.

---

[319] Астанин В.В. Комиссии по соблюдению требований к служебному поведению государственных гражданских служащих и урегулированию конфликта интересов (анализ и оценка предмета деятельности и коррупциогенных рисков участия экспертов в их работе), Российская юстиция. №2. 2009. С.20.

Использованные источники:

1. О муниципальной службе в Российской Федерации: Федеральный закон от 02 марта 2007 г. № 25-ФЗ (в ред. от 26 июля 2017 г.). –Режим доступа:URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_66530/ (дата обращения – 10.03.2018 г.)
2. О противодействии коррупции: Федеральный закон от 25 декабря 2008 г. № 273-ФЗ (в ред. от 28.12.2017).- Режим доступа: URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_82959/ (дата обращения – 10.03.2018 г.).
3. О комиссиях по соблюдению требований к служебному поведению федеральных государственных служащих и урегулированию конфликта интересов: Указ Президента РФ от 1 июля 2010 г. № 821 (в ред.от19.09.2017)-Режим доступа: URL:http:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_102226/. (дата обращения 10.03.2018 г.).
4. Андриченко Л.В., Плюгина И.В. Проблемы регламентации статуса и деятельности комиссий по урегулированию конфликта интересов на муниципальной службе // Журнал российского права, 2014. - №2. - С. 59-67.
5. Астанин В.В. Комиссии по соблюдению требований к служебному поведению государственных гражданских служащих и урегулированию конфликта интересов (анализ и оценка предмета деятельности и коррупциогенных рисков участия экспертов в их работе), Российская юстиция. №2. 2009. С.20-24.
6. Чаннов С.Е. О направлениях активизации деятельности комиссий по урегулированию конфликтов интересов. Государственный аудит. //Право. Экономика, 2012. - № 2. - С.110-116.

УДК 301

Тулякова М.М.
студент магистрант 2 курса
факультет управления
Российский государственный социальный университет
Россия, г. Москва

УПРАВЛЕНИЕ КОНФЛИКТАМИ В ПРОЕКТНОЙ КОМАНДЕ

Аннотация

Данная статья анализирует применение принципов конфликтологии к работе команды проекта. В статье рассмотрены различные толкования понятия "конфликты проекта", выделены основные методы их решения, а также сделаны выводы о том, следует ли применять ту или иную технологию разрешения конфликта.

Ключевые слова: проектная деятельность, конфликтология, команда проекта, управление персоналом, управление конфликтами, управление проектом

Tulyakova M.
Master's Courses, student
2 year, Faculty of Management
Russian State Social University
Russia, Moscow

FEATURES OF CONFLICT MANAGEMENT IN A PROJECT TEAM

Abstract

This article analyzes the application of the principles of conflictology in the project team. The article considers various interpretations of the concept of "project conflicts", the basic ways of their solution, as well as conclusions about the appropriateness of a given technology to resolve conflicts within the project. Also in this article we define the most appropriate ways to eliminate contradictions for most types of conflicts.

Keywords: conflictology, project team, conflict management, project management, project activity, HR management

Эффективная работа команды проекта – одна из основных причин успешности проекта. Конфликты и разногласия обычны в коллективе во время работы над проектом. Они появляются из-за разных взглядов, приоритетов, недопониманий и не возникают только в очень редких случаях. Такова человеческая природа.

Грамотный менеджер должен понимать, что именно слаженный коллектив – залог успешности и результативности проекта. Одно и то же задание может занимать разное время на выполнение у групп с хорошей атмосферой в коллективе и с плохой. Именно атмосфера может напрямую влиять на степень мотивации сотрудников, а значит и на сроки выполнения

проекта, что тянет за собой дополнительные затраты в случае отставания от плана. К тому же для команды, состоящей из нескольких человек, даже небольшой конфликт может стать критическим. В таком случае важно уделить необходимое количество времени на решение разногласий, пока конфликт не перешел в состояние, когда решить его невозможно.

В начале работы над проектом участники мало друг с другом знакомы, у них нет слаженной работы и нет совместного опыта. Такая среда провоцирует постоянное появление конфликтов, и менеджер должен понимать, как с этим справляться.

Для начала менеджеру необходимо понять, с каким видом конфликта он имеет дело. Выделяют конфликты внутриличностные, межличностные, между личностью и группой и межгрупповые. В зависимости от вида конфликта меняется степень воздействия. Кроме того, конфликты могут положительно влиять на проект, например, когда создается здоровая конкуренция внутри команды и каждый участник желает добиться лучшего результата. Далее необходимо выбрать основной подход управления конфликтом и метод его разрешения.

Управление конфликтом включает несколько подходов:

1. Устранение конфликта, если конфликт негативно влияет на работу команды, но не затрачивает много времени на его решение;
2. Урегулирование конфликта, если конфликт не влияет на работу проекта негативно, стоит следить за его развитием;
3. Обратить конфликт в правильном направлении, если устранить его сложно или невозможно;
4. Недопущение конфликта.

Существует несколько методов устранения конфликта. Метод челночной дипломатии – обсуждение с каждым участником конфликта отдельно, предлагая ему условия, интересные ему, чтобы в итоге прийти к компромиссу. Данный метод подразумевает большое количество встреч, что может затратить много времени, а также не всегда подходит, так как считается манипуляционным (это может разрушить доверие между коллегами). Такие технологии как давление и директивное воздействие уводят от поиска компромисса, а, наоборот, заставляют одного из участников принять сторону другого. В некоторых случаях более актуальной может быть технология «сделка», когда участники конфликта садятся за стол переговоров. Но наиболее выгодной для всех участников конфликта является ситуация «win-win», когда каждый участник оказывается в плюсе после решения конфликта.

Недопущение конфликтов – один из самых результативных методов управления конфликтами. Опытный руководитель может не допустить возникновения конфликтов несколькими способами: с помощью создания регламентов (кто и в какой момент начинает свою деятельность внутри команды); грамотный рекрутинг (с помощью специалиста по подбору персонала узнать на собеседовании, сможет ли человек справляться с

предстоящей ему нагрузкой, и сможет ли он влиться в уже существующий коллектив); а также создание позитивной и дружественной корпоративной культуры.

Подводя итоги, хочется сравнить проект с замкнутой системой, где результат зависит от каждого участвующего звена. Для функционирования любой системы нужно, чтобы все её элементы слаженно взаимодействовали между собой . Благодаря управлению конфликтами в проекте продуктивно используются внутренние ресурсы участников команды, удовлетворяются такие потребности, как работа в дружном коллективе, уменьшается процент текучести кадров. И от того, как быстро руководитель решает или предотвращает проблемы, зависит, сколько драгоценного времени будет сэкономлено для выполнения задач проекта.

На мой взгляд, что проще не допустить появления конфликта, чем бороться с уже существующим. Менеджеру проекта желательно с самого начала отбирать нужных людей, которые смогут сработаться, помогать им стать дружным коллективом, а также работать с их потенциалом. Дружеский настрой внутри команды может устранить возникший конфликт самостоятельно, без вмешательства менеджера.

Использованные источники:

1. Калмыкова О.Ю., Гагаринская Г.П. Управление конфликтами в организации и профилактика профессионального стресса работников. // Вестник самарского государственного технического университета. 2013. №1 (7). С. 120-130.
2. Карташев Я.П. Конфликты в организации. – М., Лаборатория книги, 2010 – С. 78.
3. Козырев Г.И. Введение в конфликтологию: Учеб.пособие. – М.: ВЛАДОС, 2001. – С. 6.
4. Ларионов В.Г. Мельников О.Н. Типы и функции трудовых конфликтов. управление трудовыми конфликтами // Российское предпринимательство. 2003. №5. С. 50 - 54.
5. Манойло А. В. Информационно-психологические технологии разрешения современных конфликтов // Власть. - 2008. - N 5. - С. 27-30.
6. Управление проектами: фундаментальный курс / Под ред.: В.М. Аньшин, О.Н. Ильяна. М., 2013, гл. 17. С. 516-547.

УДК 331.108

Тураева Н.П.
студент 4 курса
кафедра «Экономика и управление»
Иванов А.А., к.юр.н.
доцент
кафедра «Экономика и управление»
Шахтинский институт (филиал)
ЮРГПУ(НПИ) им. М.И. Платова
Россия, г. Шахты

ОСОБЕННОСТИ МОТИВАЦИИ РАБОТНИКОВ В СОВРЕМЕННЫХ РОССИЙСКИХ И ЗАРУБЕЖНЫХ КОМПАНИЯХ

Аннотация: в статье рассматриваются методы мотивации работников в современных российских и зарубежных компаниях, проведен сравнительный анализ.

Ключевые слова: мотивация работников, трудовая деятельность, труд.

Turaeva N. P.
student
4th year, Department of "Economics and management»
Shakhty Institute (branch) yurgtu(NPI)
name of M. I. Platov
Russia, Shakhty
Ivanov A. A., candidate of law, associate Professor
associate Professor of Economics and management chair»
Shakhty Institute (branch) yurgtu(NPI)
name of M. I. Platov
Russia, Shakhty

FEATURES OF MOTIVATION OF WORKERS IN MODERN RUSSIAN AND FOREIGN COMPANIES

Abstract: the article deals with the methods of motivation of employees in modern Russian and foreign companies, a comparative analysis.

Key words: motivation of employees, labor activity, labor.

Построение систем мотивации к трудовой деятельности в России и на Западе существенно отличается.

За рубежом вопросами формирования мотивации к труду персонала занимаются достаточно давно. Одним из доказательств является сам факт возникновения теорий мотивации. В России управление мотивацией персонала стало активно развиваться не так давно. Внедрение системы мотивации повлекло в нашей стране комплекс проблем: правовые, экономические, социально-психологические [1].

Рассмотрим их подробно в сравнение с зарубежной

действительностью.

1) Правовые проблемы.

Иногда, преследуя цель достигнуть наивысших результатов работы всей компании, работодатель может злоупотреблять своей властью. Отсюда возникает ситуация, что на работника оказывают воздействие жесткие тоталитарные меры руководителя при формировании системы мотивации

В России это характерно, в основном, для крупных фирм. Зачастую работодатель создает определенные условия для удержания работника и получения при этом максимальной прибыли. Основными способами здесь являются: повышение заработной платы, выплата бонусов, системы ссуд до специальных социальных и компенсационных выплат. Как итог – сотрудник оказывается в состоянии подневольности, когда он находится под тотальным контролем и властью руководства. В нашей стране отсутствуют противодействия различным не правовым мерам по управлению мотивацией труда работников [2].

На Западе ситуация иная. В странах разработаны законы, которые ограничивают в процессе реализации программ по управлению персоналом права работодателей и защищающие наемных работников.

В ряде государств существует запрет на слежку через аудио- и видеоаппаратуру за действиями сотрудника во время работы, запрет на нецивилизованные отношения с работниками, за оскорбления и преследования работника.

2) Экономические проблемы.

Одной из проблем в нашей стране является низкий уровень заработной платы.

Ситуация с низкой заработной платой в России возникла в период перехода на рыночные отношения.

Уровень оплаты труда соответствует интенсивности интенсивность труда, ответственности, инициативности работника. Чем ниже заработная плата – тем менее качественным является труд и результаты профессиональной деятельности.

Логично предположить, что увеличение заработной платы на какую-то определенную величину должно обязательно привести к повышению удовлетворенности работой, а, следовательно, к улучшению качества и повышению эффективности труда сотрудников фирмы.

Однако повышение зарплаты не является решением проблемы эффективности труда, так как она, с точки зрения сотрудника, все равно остается низкой и не оказывает мотивирующим фактором для их трудовой активности. Согласно данным социологических исследований, увеличение заработной платы не несет за собой изменения в отношении к работе, так как сотрудники рассматривают такое повышение как необходимое. Как показали результаты опросов, проведенных в разных регионах о приемлемом для сотрудников уровне заработной платы, в основном работники считают, что желаемая заработная плата отличается от существующей в 2-3 раза, причем в

меньшую сторону. При этом респонденты не связывают такую разницу с повышением их трудовой активности [3].

Однако здесь наблюдается и такая проблема, как ограниченные ресурсы фонда заработной платы.

Кроме того, удовлетворение работником при единовременном повышением заработной платы происходит лишь на небольшой промежуток времени. Поэтому при планировании системы и уровня оплаты важно учитывать некоторые существенные для работников параметры материального вознаграждения: индексацию заработной платы в соответствии с инфляцией; уровень получаемой зарплаты должен удовлетворять основные потребности семьи; размер зарплаты должен соответствовать уровню труда и затраченных ресурсов; оплата должна соответствовать среднему уровню зарплаты на предприятиях соответствующего профиля данного региона [4].

Еще одни социологические исследования, проводимые в нашей стране, установили факт: в современных российских условиях заработная плата перестала быть мотивирующим фактором.

Основными средствами мотивации в российских компаниях являются социальный пакет и различные льготы (технические, коммуникационные, ресурсные и т.п.) [5].

Более того, сотрудников интересует возможность стажировок и повышения квалификации в зарубежных странах. Но вследствие того, что это возможно только в крупных или иностранных компаниях, бюджетные предприятия и небольшие фирмы могут терять высококвалифицированных сотрудников.

Система льгот в данном случае в компаниях компенсирует низкий размер заработной платы. Кроме того, благодаря льготам соотносится размер оплаты и тому труду, который осуществил сотрудник для достижения высокого результата. Следовательно, работник не испытывает обид и несправедливой оценке их работы.

В современных российских организациях используют следующие льготы:

- ведомственное жилье, которое может быть подарено работнику тогда, когда работник отработает его стоимость;
- ведомственный автомобиль;
- организация отдыха – представление путевок в санатории и дома отдыха;
- обучение работников и их детей за счет средств компании;
- организация обучения детей сотрудников – предоставление путевок и их частичная компенсация в детские дошкольные учреждения;
- возможность пользоваться средствами и продукцией организации;
- гибкий график рабочего дня [6].

Существенная особенность льгот, выплачиваемых в современных российских компания, заключается в том, что такой вид социальной

мотивации трудовой деятельности сотрудников осуществляется преимущественно без учета результатов индивидуального труда. Таким образом, социальными благами коллективного труда пользуются как работники, достигшие высоких показателей в работе и показавшие наилучшие результаты, так и те, кто не проявлял заинтересованности в трудовой деятельности.

В современных иностранных компаниях используется специфическая система оплаты труда. За рубежом обеспечивают связь оплаты с результатами труда. Для этого используется формула выплаты заработной платы: базовый оклад + оплата за результат, где соотношение частей примерно 70:30 [7].

Например, в США широко применяются коллективные системы премирования.

В современных компания Франции применяются различные экономические инструменты мотивации сотрудников. Существенной особенностью является индивидуализация оплаты труда преимущественно для управленческих работников и специалистов.

Интересным является способ мотивации, свойственный некоторым современным западным компаниям: вместо повышения заработной платы организация предлагает материальную поддержку семьи работника, которая осталась в другой стране. Чем выше качество труда работника, тем меньше он беспокоится за семью.

Итак, с экономическими проблемами в нашей стране выгоднее применять нематериальные способы мотивации работников.

Однако в современных отечественных компаниях вводится и приживается достаточно медленно, в отличие от западных фирм.

Например, одно из направлений в США – создание особых доверительных отношений между начальством и подчиненными. Руководитель может ставить перед сотрудниками четкие цели деятельности, достижение которых осуществляется в результате эффективного труда [8].

В Норвегии, в офисах инвестиционно-строительного холдинга «Selvaag» используют другой способ мотивации: на специально обустроенной зоне отдыха в кабинетах находятся диваны, кресла, столы и стулья, предлагаются бесплатные чай, кофе, фрукты и выпечка.

В США широкое распространение получает тимбилдинг и моральное поощрение [9].

3) Социально-психологические проблемы

Одной из существующих здесь проблем является влияние социальной защиты на трудовую мотивацию.

Самые элементарные потребности являются мощнейшим мотиватором. Высокий уровень социальной защиты демотивируют работников. С другой стороны, само отсутствие элементарной социальной защиты производит аналогичный эффект.

В современных зарубежных компаниях наблюдается аналогичная

проблема, связанная с тем, что излишняя социальная защита демотивирует работника. Например, в Германии работодатели все больше принимают сотрудников по договору, а не в штат. Причина заключается в том, что в Германии невыгодно увольнять работника, даже если он не выполняет в свои обязанности в соответствии с его должностью так как после увольнения работодатель обязан выплатить ему пособие по безработице. Соответственно сотрудники полностью находятся под защитой государства и компании как в правовом, так и в социальном плане, что что является демотивирующим фактором к высокой производительности труда.

Использованные источники:

1. Гетманова И.А., Ажинова Н.В. Анализ зарубежного и российского опыта по применению механизмов вовлечения персонала в инновационную деятельность. В сборнике: ИННОВАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ: потенциал науки и задачи государства. сборник статей Международной научно-практической конференции. Под общ.ред. Г.Ю. Гуляева. 2017. С. 134-137.
2. Гетманова И.А., Пылева А.О. Имидж и карьерный рост сотрудников. В сборнике: Современные прикладные исследования. Материалы Национальной российской конференции. Южно-Российский государственный политехнический университет (НПИ) имени М.И. Платова. 2017. С. 219-222.
3. Гетманова И.А., Ткачева О.А., Заварзина Т.С. Методические рекомендации по формированию профессионально-квалификационного состава персонала с учетом требований профессиональных стандартов / Экономика и предпринимательство. 2017. № 8-4 (85-4). С. 655-658.
4. Гетманова И.А., Ткачева О.А. Методические рекомендации по разработке профессиональных стандартов. В сборнике: Перспективы развития Восточного Донбасса. Материалы VI-й Международной и 64-й Всероссийской научно-практической конференции. Министерство образования и науки Российской Федерации, Южно-Российский государственный политехнический университет (НПИ) имени М.И. Платова, Шахтинский институт (филиал) ЮРГПУ(НПИ) им. М.И. Платова. 2015. С. 331-336.
5. Гетманова И.А. Формирование методических положений по управлению профессионально-квалификационным составом трудовых ресурсов в угледобывающей организации (теория и практика) / диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Центральный научно-исследовательский институт экономики и научно-технической информации угольной промышленности. Шахты, 2012
6. Гетманова И.А. Формирование методических положений по управлению профессионально-квалификационным составом трудовых ресурсов в угледобывающей организации (теория и практика) / автореферат дис. ... кандидата экономических наук / Центр. науч.-исслед. ин-т экономики и науч.-техн. информ. угол. пром-сти. Шахты, 2012
7. Ткачёва О.А., Гетманова И.А. Принципы управления профессионально-

квалификационным составом трудовых ресурсов в угледобывающих организациях. В сборнике: Перспективы развития Восточного Донбасса. сборник научных трудов по материалам 61-й Всероссийской научно-практической конференции. 2012. С. 237-241.
8. Гетманова И.А., Ткачева О.А. Методические положения по квалификационному разделению труда в угледобывающей организации // Экономика и предпринимательство. 2012. № 2 (25). С. 287-291.
9. Ткачева О.А., Гетманова И.А. Зарубежный опыт управления профессионально-квалификационным составом трудовых ресурсов угледобывающих организаций / Вестник Южно-Российского государственного технического университета (Новочеркасского политехнического института). Серия: Социально-экономические науки. 2012. № 2. С. 100-104.

УДК 341

Турта В.В.
студент магистрант 2 курса
институт государственного и международного права
юрист-международник
Уральский государственный юридический университет
РФ, г. Екатеринбург

ОСНОВНЫЕ ПУТИ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО КОММЕРЧЕСКОГО АРБИТРАЖА

Аннотация: В статье раскрываются аспекты развития международного коммерческого арбитража в Российской Федерации, повышение его качества и востребованности для гражданского общества, развитие арбитража на новом качественном уровне, повышение авторитета и привлекательности арбитража, также инвестиционной привлекательности и деофшоризации национальной экономики. Проведен системный анализ тенденций развития арбитража и основных его изменений. Основная цель на сегодняшний день: это усиление заинтересованности его крупным бизнесом.

Ключевые слова: международный коммерческий арбитраж; третейское разбирательство; арбитражное решение; третейский суд; доктрина; арбитр; судебная практика; реформы; прямое соглашение; обеспечение иска.

Turta V.V.
2-year student of a master's degree, institute of state and international law, an international lawyer, Ural state law university, Yekaterinburg, the Russian Federation

MAIN WAYS OF DEVELOPMENT OF INTERNATIONAL COMMERCIAL ARBITRATION

Annotation: The article reveals aspects of the development of international commercial arbitration in the Russian Federation, raising its quality and relevance for civil society, developing arbitrage on a new qualitative level, enhancing the credibility and attractiveness of arbitration, as well as investment attractiveness and de-inflation of the national economy. A systematic analysis of trends in the development of arbitrage and its main changes has been made. The main goal for today is to strengthen the interest of its big business.

Key words: international commercial arbitration; arbitration proceedings; arbitration award; arbitration court; doctrine; arbitrator; arbitrage practice; reform; direct agreement; securing of a claim.

Большой вклад в развитие международного коммерческого арбитража, был положен рядом с деятельностью крупных международных организаций и ассоциаций, объединяющих в своём составе авторитетных специалистов. К таким организациям и ассоциациям можно отнести Международный совет

по коммерческому арбитражу, профильный комитет Ассоциации международного права, Международная ассоциация юристов.

Практическое значение результатов современных научных исследований в сфере международного коммерческого арбитража, а равно и их применение, определяют важность изучения данной доктрины. Правоприменительная практика содержит большое количество примеров использования положений международного коммерческого арбитража для разрешения различных споров.

Третейское разбирательство, оценивается по конечному результату, так как арбитражное решение будет признаваться во многих странах, лишь в том случае, если оно будет отвечать определенным условиям.

На сегодняшний день международный коммерческий арбитраж «на шаг» впереди внутреннего третейского разбирательства, поскольку, новейшие тенденции развития доктрины международного коммерческого арбитража и большой процент судебной практики, делают его более привлекательным для мирового бизнеса.

Новейшая реформа в России в отношении арбитража была сопоставлена с мировыми тенденциями развития международного коммерческого арбитража. Согласно данной реформы принят ряд новых, важных законодательных актов, которые регулируют вопросы рассматриваемого взаимодействия и устанавливают новые модели третейского разбирательства.

Особое внимание в ходе реформы было уделено вопросам образования и деятельности арбитражных учреждений. В России появилась конструкция постоянно действующего арбитражного учреждения - подразделения некоммерческой организации, выполняющего на постоянной основе функции по администрированию арбитража320.

В новом законодательстве об арбитраже были модернизированы также и процедурные нормы, которые расширили пределы свободы воли сторон в определении правил процедуры. Возросла доля диспозитивных норм нормативно-правового акта, в связи с появлением категории прямого соглашения, которая, по сути, является ничем иным как арбитражным соглашением или дополнением к нему. С помощью прямого соглашения стороны могут определить правила, которые будут являться более приоритетными по сравнению с положениями арбитражных регламентов.

Теперь, лишь с помощью прямых соглашений стороны могут отказаться от проведения разбирательства в устной форме, исключить возможность разрешения судом целого ряда функций содействия и контроля - назначения и отвода арбитров, прекращения их полномочий, принятия решения об отсутствии у третейского суда компетенции.

Существенные изменения коснулись и обеспечительных мер в арбитраже. Вопрос об обеспечительных мерах решается не только составом

---

[320] Курочкин С.А. Третейское разбирательство и международный коммерческий арбитраж. М.: Статут, 2017.– С. 282

арбитража, но и постоянно действующими арбитражными учреждениями. Создана правовая основа для эффективного применения обеспечительных мер чрезвычайным арбитром. Стороны арбитража сохранили возможность обращаться в суд с просьбой о принятии мер по обеспечению иска, в том числе предварительных обеспечительных мер321.

Согласно изменений, государственные суды теперь наделены рядом полномочий по оказанию содействия арбитражам и это содействие выражается прежде всего заинтересованностью государства в реализации юрисдикционной функции арбитражами. К полномочиям можно отнести помощь государственных судов по формированию состава третейского суда, и обеспечению доказательной базы, совершенствованию процессуальных действий.

Модернизирован порядок производства по делам об оспаривании решений третейских судов, признании и приведении в исполнение внутренних и международных арбитражных решений322.

Таким образом, актуальность международного коммерческого арбитража, после проведенной реформы в России, возросла в разы, поскольку расширена сфера применения законодательства в отношении арбитража, по сравнению с прошлым режимом. Что в свою очередь позволяет актуализировать свое национальное законодательство и сделать его более благоприятным для проведения третейский разбирательств в России.

Конечно потребуется не малое время, чтобы сформировать в Российской Федерации полноценную «арбитражную культуру», с прогрессивной правоприменительной практикой в сфере международного коммерческого арбитража, которая соответствовала бы международным стандартам, но уже сегодня мы можем наблюдать положительную, стимулирующую динамику развития международного коммерческого арбитража в России.

Однако, не нужно забывать, что международный коммерческий арбитраж в нашем государстве, не должен существовать и развиваться изолированно от международной сферы игнорируя её объективные закономерности, так как международная практика оказывает огромное влияние на процесс глобализации международной торговли.

Прогрессивное развитие международного коммерческого арбитража в Российской Федерации, его интенсивная практика, накопленный за предшествующие десятилетия богатый опыт, наличие широкого круга специалистов и авторитетных арбитражных институтов, открывают широкие возможности для укрепления позиций России, как удобного, "нейтрального" места арбитража для предприятий из стран СНГ при разрешении

---

[321] Курочкин С.А. Третейское разбирательство и международный коммерческий арбитраж. М.: Статут, 2017.– С. 284

[322] Курочкин С.А. Третейское разбирательство и международный коммерческий арбитраж. М.: Статут, 2017.– С. 288

внешнеэкономических споров между ними323.

Именно это направление в скором будущем должно стать основным в деятельности российских организаций, связанных с международным коммерческим арбитражем. И нет сомнений в том, что данное положение России будет способствовать развитию и укреплению торгово-экономических отношений и сотрудничества на пространстве стран СНГ и не только.

По свидетельствам экспертов, уже можно говорить о начале формирования самобытной российской модели коммерческого арбитража324.

Потому как, на формирование института международного коммерческого арбитража в Российской Федерации оказывает большое влияние наш экономический уклад, в котором недостаточно развиты: рынок и государственный контроль.

Исходя из сложившийся практики, сейчас в основном, используют международный коммерческий арбитраж, лишь малый и средний бизнес, а также предприятиями с участием иностранного капитала, но тем не менее согласно прогноза на будущее, можно отметить усиление заинтересованности крупного российского бизнеса.

Использованные источники:

1. Курочкин С.А. Третейское разбирательство и международный коммерческий арбитраж. М.: Статут, 2017. – С. 282.
2. Курочкин С.А. Третейское разбирательство и международный коммерческий арбитраж. М.: Статут, 2017. – С. 284.
3. Курочкин С.А. Третейское разбирательство и международный коммерческий арбитраж. М.: Статут, 2017. – С. 288.
4. Комаров А.С. Третейское разбирательство (международный арбитраж) как фактор интеграции России в процесс экономической глобализации // В.А. Кабатов, С.Н. Лебедев: In Memoriam: Сборник воспоминаний, статей, иных материалов / Науч. ред.: А.И. Муранов, О.Н. Зименкова, А.А. Костин; сост. А.И. Муранов. М.: Статут, 2017. - С. 612.
5. Петрик Л. Международный коммерческий арбитраж // ЭЖ-Юрист. 2016. N 21. - С. 15.

[323] Комаров А.С. Третейское разбирательство (международный арбитраж) как фактор интеграции России в процесс экономической глобализации // В.А. Кабатов, С.Н. Лебедев: In Memoriam: Сборник воспоминаний, статей, иных материалов / Науч. ред.: А.И. Муранов, О.Н. Зименкова, А.А. Костин; сост. А.И. Муранов. М.: Статут, 2017. - С. 612

[324] Петрик Л. Международный коммерческий арбитраж // ЭЖ-Юрист. 2016. N 21. - С. 15

УДК 528.486

Тюкленкова Е.П., к.т.н.
доцент
кафедра «Землеустройство и геодезия»
Букин С.Н., к.э.н.
доцент
кафедра «Землеустройство и геодезия»
Пензенский государственный университет
архитектуры и строительства
Россия, г. Пенза

ГЕОДЕЗИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ ВЫНОСА ОПОРНЫХ ТОЧЕК СИСТЕМЫ ОСТЕКЛЕНИЯ ФАСАДА

Приведены результаты анализа выноса в натуру опорных точек системы остекления фасада методами прямоугольных, полярных координат, линейных промеров с использованием различных геодезических приборов (электронный тахеометр, рулетки, мерные ленты). Установлено, что на строительной площадке в сложных условиях использование способа линейных промеров в качестве дополнения к способам прямоугольных и полярных координат оказывает позитивное влияние на точность измерений и производительность труда.

Ключевые слова: геодезические методы, система остекления фасада, опорные точки, способ прямоугольных координат, способ полярных координат, способ линейных промеров.

Tyuklenkova E.P. Ph.D., Ph.D.
Associate Professor of the Department
"Land Management and Geodesy"
Penza State University
architecture and construction
Russia, Penza
Bukin S.N., Ph.D.
Candidate of Economic Sciences
Associate Professor of the Department
"Land Management and Geodesy"
Penza State University
architecture and construction
Russia, Penza

GEODESIC METHODS OF RELEASE POINTS FACADE GLAZING SYSTEMS

The results of analysis of the carrying out of the reference points of the facade glazing system into the nature by the methods of rectangular, polar coordinates, linear measurements with the use of various geodetic instruments (electronic total station, roulettes, measuring tapes) are given. It is established that on a construction site in difficult conditions, the use of the linear

measurement method as a supplement to the methods of rectangular and polar coordinates has a positive effect on the accuracy of measurements and labor productivity

Keywords: geodetic methods, facade glazing system, reference points, rectangular coordinate method, polar coordinate method, linear measurement method.

Геодезический работы при возведении железо-бетонных конструкций зданий и сооружений заключается как в выносе осей и характерных точек, так и в проверке соответствия положения элементов конструкций и частей здания проектному решению (исполнительная съёмка). В период приемки работ по строительству объекта заказчик должен потребовать контрольную геодезическую съемку для проверки соответствия положения конструкций проектному значению.

В крупных городах преобладает плотная застройка и в условиях дефицита пространства для строительства появляются здания сложной конфигурации с большим количеством разбивочных осей.

В ходе исследования проведён вынос в натуру и закрепление точек крепления несущей конструкции системы остекления фасада строящегося восьмиэтажного здания индустриального центра в городе Пенза.

Разбивочные работы выполнялись в соответствии с положениями ГОСТ 26433.2-94 «Система обеспечения точности геометрических параметров в строительстве» [1], СП 126.13330.2012 «Геодезические работы в строительстве» [2], СП 11-104-97 «Инженерно-геодезические изыскания для строительства» [3]; Р НОСТРОЙ 2.1.18-2016 «Система измерений в строительстве. Выбор и применение методик и средств измерений» [4].

После рекогносцировки было принято решение о том, что разбивочные работы по выносу основных осей и элементов конструкций целесообразно выполнять способами прямоугольных координат, полярных координат и способом линейных промеров.

Рассмотрим достоинства и недостатки реализации каждого из перечисленных способов применительно к объекту исследования.

Способ прямоугольных координат [2, стр.16] получил широкое распространение в последнее время в связи с использованием электронных тахеометров. Одна из самых эффективных схем реализации данного метода проводится в две стадии.

На первой стадии методом обратной засечки определяется положение станции.

В ходе первой стадии инструмент устанавливается на неизвестной точке и ее координаты вычисляются по результатам измерений максимум семи пунктов с известными координатами.

Обратную засечку можно проводить:

• при измерении расстояний: по 2 и более точкам;

• при измерении углов: по 3 и более точкам

Координаты станции вычисляются автоматически по методу наименьших квадратов. В случае, если проводились только угловые измерения на 3 известные точки, координаты станции не будут вычисляться по этому методу.

На второй стадии в микрокомпьютер тахеометра вносятся координаты задней точки (для тахеометра Topcon GTS-102 N) и осуществляется вынос точек в натуру по известным плоским прямоугольным координатам.

К достоинствам метода прямоугольных координат следует отнести быстроту и точность.

Вместе с тем данным метод предполагает наличие на застраиваемой территории пунктов с известными координатами (3 и более). Для рассматриваемого объекта организацией-застройщиком опорных пунктов с координатами предоставлено не было.

Кроме того, на каждом из этажей (рис. 2) перегородки и колонны ограничивают видимость и для выноса всех точек необходимо устанавливать прибор на несколько станций, что приводит к дополнительным затратам времени.

Таким образом, для реализации способа прямоугольных координат на рассматриваемом объекте требуется создание съёмочного обоснования и частая смена станций на каждом из этажей, что в условиях дефицита времени не рационально.

Способ полярных координат [2, стр.15] используют в тех случаях, когда проектные точки находятся сравнительно недалеко от точек геодезической основы. При этом предпочтительно, чтобы расстояния до них не превышали длины мерного прибора (ленты или рулетки).

В процессе проведения работ за исходные направления принимались основные оси сооружений (Рис. 2). Полярные углы отсчитывались от основных осей. После установления электронного тахеометра Topcon GTS-102 N над геометрическим центром этажа положение соответствующей проектной точки определялось путём откладывания полярного радиуса (12 м) от исходного направления на полярный угол.

К достоинствам метода полярных координат следует отнести высокую скорость и точность определения положения точек.

Однако при реализации данного метода на практики возникли трудности, обусловленные наличием внутреннего ряда колонн из кирпича (Рис. 2). Колонны внутреннего ряда закрывали обзор на точки отсчёта в пределах всех секторов (Рис. 2) и тем самым затрудняли ориентирование тахеометра на исходные направления (полярные оси).

Для повышения надёжности измерений, исключения грубых ошибок и проведения выноса точек в труднодоступных участках был применён *способ линейных промеров* [2, стр.7].

Сущность способа линейных промеров – измерение длины дуги и хорды между смежными проектными точками рулеткой.

Расчёт длин дуги и хорды, стягивающей эту дугу, проводился по

формулам, известным из геометрии.

Длина дуги определялась по формуле:

$$L = \frac{\pi R}{180^{\circ}}\varphi, \quad (1)$$

где π- число «пи», константа (3,1415926535897);

R – радиус окружности;

φ – градусная мера угла, на который опирается дуга.

Длина хорды определялась по формуле:

$$c = 2R\sin(\varphi/2), \quad (2)$$

где R – радиус окружности;

φ – градусная мера угла, на который опирается дуга.

Для малых углов результаты расчёты дают практически идентичные результаты. Так, в случае рассматриваемого объекта длина дуги окружности (R=12 м), опирающейся на центральный угол 40 29’ равна 0,9385111 м, а длина хорды, стягивающей эту дугу равна 0,9387476. С точностью до миллиметров результаты совпадают, что допустимо для разбивочных работ.

На строительной площадке в условиях дефицита времени, отсутствия геодезического обоснования, сложных условий проведения работ (вибрации; загруженность строительной площадки стройматериалами, мусором; неблагоприятные погодные условия) оптимальных результатов можно достичь на основе комбинирования различных методов геодезических измерений. Предложенный в статье вариант использования способа линейных промеров в качестве дополнения к способам прямоугольных и полярных координат позволяет получать на практике результаты нормативной точности в сжатые сроки.

Использованные источники:

1. ГОСТ 26433.2-94 Система обеспечения точности геометрических параметров в строительстве. – М, 1994.
2. СП 126.13330.2012 Геодезические работы в строительстве. – М, 2013.
3. СП 11-104-97 Инженерно-геодезические изыскания для строительства. – М, 1998.
4. Р НОСТРОЙ 2.1.18-2016 Система измерений в строительстве. Выбор и применение методик и средств измерений. – М, 2016.

УДК 35.977.535.3

Улаков Е.Т.
старший преподаватель
Национальный университет обороны
Республика Казахстан, г. Астана

ВЫБОР ОПТИМАЛЬНОГО РЕШЕНИЯ В ВОЕННОМ ДЕЛЕ

Аннотация. Рассмотрен в общем виде процесс принятия решения командующим на операцию, методики оптимизации работы органов военного управления, трудности выбора оптимального решения в военном деле.

Ключевые слова: решение, замысел, моделирование, разведка, поражающие средства, искусственный интеллект.

UlakovY.T.
senior lecturer
National defense university
Republic of Kazakhstan, Astana

THE CHOICE OF OPTIMAL DECISIONS IN MILITARY AFFAIRS

Abstract. The process of making decision by a commander, methods of optimization the works of military command, difficulties of choosing optimistic solutions in military skills are considered in a general way.

Key words: decision, plan, model, reconnaissance, afflicting, artificial means, intellect.

Победа в любом противоборстве напрямую зависит от воли и умений командира, от его способностей оптимально распорядиться имеющимися силами и средствами в сложных условиях боевой обстановки. Для этого он должен принять правильное решение на применение войск, то есть определить кого, где, каким способом и в какое время уничтожить. На основе имеющегося многолетнего опыта развития искусства войны, выработаны различные методики, которые позволяют принять это решение. Но важным остается вопрос принятия оптимального решения в короткие сроки, которое позволило бы с минимальными потерями со своей стороны, причинить максимальный ущерб противнику.

Если рассмотрим в общем виде порядок работы командования при планировании операции и для анализа его действий выделим только порядок принятия решения командующим. Для лучшего восприятия, возьмем только пять основных этапов: сбор и анализ исходных данных, оценка обстановки; разработка замысла будущих действий; разработка планирующих документов; доведение задач до исполнителей; доклад о готовности к выполнению этих действий исполнителями [1].

Разложим один из этапов принятия решения – разработка замысла во временном интервале (рис. 1).

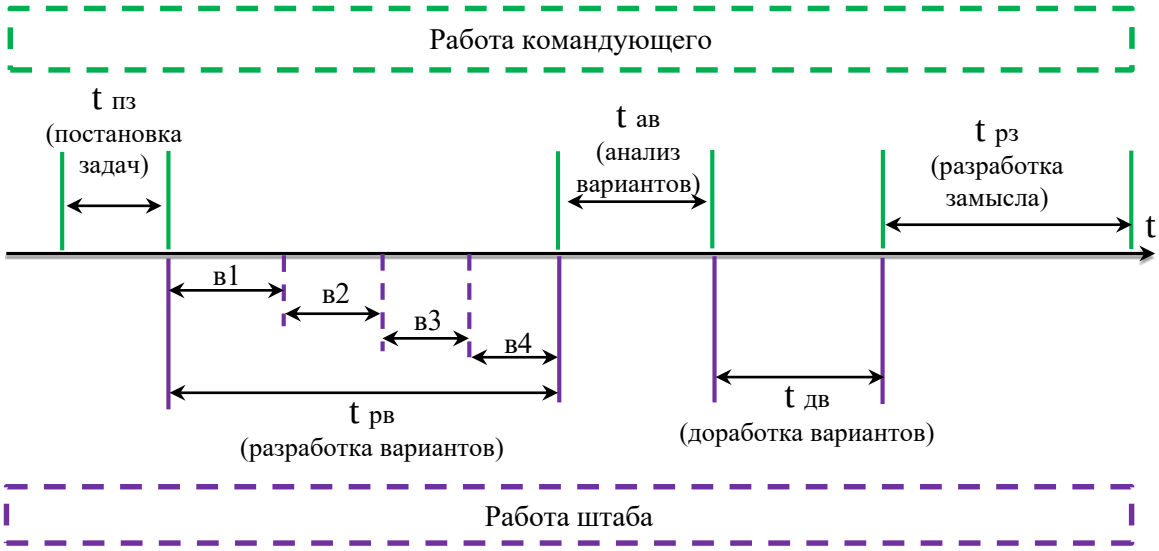


Рис. 1. Разработка замысла решения во временном интервале

Здесь ясно видно, что общее время, затрачиваемое на разработку замысла, составляет сумму затрачиваемого времени на каждый период:

$$t_{зам} = t_{пз} + t_{рв} + t_{ав} + t_{дв} + t_{рз} \quad (1)$$

Однако, время отведенное на разработку замысла жестко регламентировано. Это означает, что может меняться только время внутри этапа. К примеру, можно сократить время на постановку задач командующим штабу, но обычно это приводит к не полному пониманию поставленных задач и постоянному его уточнению, что автоматически увеличивает время на разработку вариантов замысла, что приводит к сокращению времени на остальные периоды.

Также, любое должностное лицо, принимающее решение, пользуясь своим правом, желает увеличить свое рабочее время, т.е. командующий свое время на разработку замысла, а это означает, что уменьшается время для работы штаба. Реальное положение дел показывает, что штаб для того что бы уложиться в отведенное время обычно разрабатывает один-два, с их точки зрения оптимальные варианты. Это также устраивает и командующего, который уже меньше времени затрачивает на анализ меньшего количества вариантов.

Для разработки одного или нескольких вариантов, штаб готовит расчеты и обоснования, для чего привлекает необходимые для этого отделы и группы. Соответственно время, затрачиваемое штабом на выработку вариантов замысла, определяется временем окончания работы самого последнего из них. Это означает, что эффективность работы по планированию проводимой операции напрямую зависит от опыта, уровня и

качества подготовки командующего и специалистов штаба.

Также мы можем рассмотреть и остальные основные этапы принятия решения командующим на операцию. Картина остается такой же.

Соответственно можно сделать вывод, что при таком подходе к принятию решения, оптимальный вариант вырабатывается на основе профессионализма офицеров, привлекаемых к выработке вариантов замысла операций, опыта и интуиции командующего, принимающего решение.

Возникает вопрос оптимизации работы по принятию решения органом военного управления. Такую оптимизацию, возможно, провести с помощью использования современных вычислительных сетей и информационных технологий. К примеру, идут разработки системы моделирования военных действий, для обеспечения информационно-расчетной поддержки принимаемых в органах военного управления решений. Данная система позволяет сократить время на проведение различных расчетов и соответственно значительно уменьшить время на принятие решения [2].

Или же было предложено идея разработки многофункционального моделирующего комплекса, для эффективного использования в работе штабов метода оценки обстановки по элементам решения на операцию (бой). Особенностью этого метода состоит создание полной совокупности элементов обстановки, формирования вариантов способов действий противника и своих войск (сил), их моделирования и оценки результатов.

Так же есть предложение по усовершенствованию методики работы по принятию решения путем его декомпозиции, то есть рассмотрение вариантов элементов решения, а также варианты самого решения, что обеспечивает возможность выбора лучшего из них. В этом случае авторами предполагается что есть возможность выработать по результатам оценки оперативно-тактической обстановки для каждого элемента всех вариантов решения сформировать массивы исходных данных. По этим данным для каждого элемента решения рассчитывать прогнозируемые параметры и из них сформировать матрицу. На основании анализа результатов расчетов по каждому элементу производится выбор наиболее рационального варианта решения, т.е. по каждому элементу принимается решение [3].

В США так же ведутся работы по использованию систем моделирования ведения военных операций объединенными группировками войск. К примеру, у них разработана объединенная система моделирования боевых действий JWARS (Joint Warfare System), которая позволяет моделировать наземные, воздушные, морские операции и боевые действия, действия сил специальных и информационных операций, защиту/применение химического оружия, действия систем противоракетной и противовоздушной обороны на театре военный действий, управления и космической разведки, связи, тылового обеспечения [4].

Так же Вооруженные Силы США имеют возможность применения программно-аппаратного комплекса моделирования действий войск (сил) JTLS (Joint Theater Level Simulation). Это имитационная система

моделирования боевых действий позволяющая решать различные задачи не только строительства и применения объединенных группировок ВС в различных условиях военно-стратегической обстановки, но и отрабатывать вопросы борьбы с терроризмом, а также проводить тренировки в урегулировании различных кризисных и чрезвычайных ситуаций. [5].

Но, не смотря на предложенные различные варианты оптимизации принятия решения путем усовершенствования методик проведения различных расчетов и использования моделирующих систем, разработок различных вариантов применения войск, требования к проведению современных операций вносит свои коррективы. К примеру, если рассмотреть опыт применения Воздушно-космических Сил Вооруженных Сил Российской Федерации в Сирии, от командующего постоянно требуется внесения корректив в запланированные боевые действия уже в ходе ведения огневого поражения противника, в соответствии с быстро изменяющейся обстановкой. Для этого командованием российской группировкой войск был создан центр управления разведывательно-ударными боевыми действиями. Для оперативности управления разведывательными и поражающими средствами, были развернуты система управления, разведывательная система и ударно-огневая система, которые позволяли непрерывно отслеживать обстановку на поле боя и напрямую управлять средствами разведки и поражения.

При наличии широкого спектра различных видов разведки, в настоящее время первоочередным вопросом, требующим решения, стал вопрос опознавания и определения приоритетных целей, с чем столкнулись и США. Уже многие годы перед военным руководством Соединенных Штатов стоит задача не столько по массированному наращиванию количества средств обнаружения и платформ, что, конечно, само по себе также желательно, сколько в достижении согласованности процесса поиска целей, их четкого опознавания и распределения для последующего поражения [6].

Идея использования программно-вычислительных комплексов на основе искусственного интеллекта уже давно витает в воздухе. Такие комплексы могли бы на имеющихся разведывательных признаках осуществлять поиск и определения наиболее важных объектов, уничтожение которых значительно снижало бы потенциал противника. Но возникшие трудности отложили это пока в неопределенное будущее. Так что пока еще вся ответственность на принятие решения по определению объектов, которые необходимо уничтожить, лежит на человеке, ибо только его мозг способен в условиях неопределенности, больших объемов различных противоречивых данных найти правильное и оптимальное решение [7].

Таким образом, выбор оптимального решения в военном деле подразумевает собой выбор лицом принимающим решение одного из нескольких разработанных штабом вариантов и зависит только от его профессионализма, опыта и таланта, умения рисковать и работать в жестких

условиях ограниченного времени и риска. Так же важным фактором принятия оптимального решения является качество и скорость работы штаба по проведению оперативно-тактических расчетов и разработки нескольких вариантов решения. Насколько выбранный вариант окажется оптимальным покажет только операция (бой).

Использованные источники:

1. Калистратов А., О методах оценки обстановки в процессе принятия решения на операцию (бой)//Военная мысль №8. 2011.– С.50-56.
2. Комплекс специального программного обеспечения на основе цифровой информации о местности, ООО "Белфортекс" (г. Минск), "Военная академия Республики Беларусь" (г. Минск), https://gisinfo.ru/projects/58.htm (дата обращения: 11.04.2018)
3. Колодяжный В., Посудевский А., Драгун В., Методологический подход к принятию решений в условиях автоматизации процессов управления, Наука и военная безопасность № 2. 2009. – С. 17-22
4. Резяпов Н., Чесноков С., Инюхин С. Имитационная система моделирования боевых действий JWARS // Зарубежное военное обозрение. 2008. № 11.С. 27-32. http://militaryarticle.ru/zarubezhnoe-voennoe-obozrenie/2008-zvo/7599-imitacionnaja-sistema-modelirovanija-boevyh(дата обращения:11.04.2018)
5. Мединн А. Имитационная система JTLS. Часть 1 // Зарубежное военное обозрение. 2010. № 2. С. 31-34.http://pentagonus.ru/publ/imitacionnaja_sistema_jtls/19-1-0-1672(дата обращения: 11.04.2018).
6. Прогресс в военном деле и военная разведка, http://army-news.ru/2014/06/progress-v-voennom-dele-i-voennaya-razvedka/ (дата обращения: 11.04.2018)
7. Мы – материалисты. О применении ИИ в военном деле,http://asu100.ru/robots2/AlarmRobot/AiQu/ai_aq.htm, (дата обращения: 11.04.2018)

УДК 37.034(063)

Усенканова А.З.
студент 3 курса
факультет «Башкирской и тюркской филологии»
научный руководитель: Аскарова Г.Б., к.пед.н.
доцент
кафедра «Психолого-педагогического образования»
Стерлитамакский филиал
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»
Россия, г. Стерлитамак

РОЛЬ СЕМЬИ И ДОШКОЛЬНЫХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В ПОДГОТОВКЕ ДЕТЕЙ К ШКОЛЕ

Аннотация: Подготовка детей к школьному обучению является одной из наиболее актуальных проблем в ДОУ, так как с каждым годом усложняются требования обучения, изменяется сама программа в разных образовательных учреждениях. В данной статье рассматриваются методы взаимодействия педагогов с детьми и их родителями. Определяются условия, при которых возможна реализация полноценного взаимодействия между дошкольниками и семьей, а также задачи, которые должен реализовать педагогический коллектив при взаимодействии с родителями школьников.

Ключевые слова: Дошкольное образование, учебный процесс, образование, педагогика, дети, школа, детство.

Usenkanova A.Z.
student
3-year, Faculty of "Bashkir and Turkic Philology"
Sterlitamak branch of the Bashkir state University
Russia, c. Sterlitamak
Askarova G.B.
Supervisor: candidate of pedagogical Sciences, associate Professor
Associate Professor of the Department of "Psychological and Pedagogical Education"
Sterlitamak branch of the "Bashkir state University"
Russia, c. Sterlitamak

ROLE OF FAMILY AND PRESCHOOL EDUCATIONAL ORGANIZATIONS IN THE PREPARATION OF CHILDREN FOR SCHOOL

Abstract: The preparation of children for schooling is one of the most pressing problems in the pre-school educational institution, since the requirements of training are becoming more complicated every year, the program itself is changing in different educational institution. This article examines the methods of interaction between teachers and children and their parents. The conditions under which the full interaction between preschoolars and the family

can be realized, as well as the tasks that the pedagogical team should implement in interaction with parents of schoolchildren.

Keywords: Pre-school education, educational process, education, pedagogy, children, school, childhood.

Практика показывает, что для многих детей, которые по тем или иным причинам не получили полного развития в раннем и дошкольном детстве, зачисление в школу может быть трудным испытанием. Поэтому, чтобы обеспечить легкий безболезненный переход детей из дошкольного детства в школьную жизнь, нужно создать предпосылки для формирования образовательной деятельности, поэтому в группах ДОУ необходимо создавать условия для максимального развития интеллектуальной и творческой личности каждого ребенок, готовый принять новую социальную роль, статус ученика. Но успешное осуществление этой большой и ответственной работы невозможно изолировать от семьи, потому что родители являются первыми и основными педагогами своего ребенка с момента рождения и для жизни. Семья для дошкольника - это жизненно важная социальная среда, которая определяет способ развития его личности.

Согласно статье 18 Закона РФ «Об образовании» приоритетная роль в воспитании ребенка принадлежит родителям, и основное внимание уделяется тому, что учителя дошкольных образовательных учреждений призваны помогать родителям.

В наше время перед дошкольными образовательными учреждениями, а также перед большинством детских садов стоит сложная задача - вовлечь родителей в педагогическое взаимодействие с ребенком. И в то же время избегать заорганизованности и скучных шаблонов. Нельзя поощрять родителей, которые принимают позицию потребителя образовательных услуг, вместо этого необходимо помогать им стать к их ребенку настоящим другом и авторитетным наставником накануне школы. Отцам и матерям необходимо объяснить, что детский сад является помощником в воспитании и развитии ребенка, и поэтому они не должны переносить всю ответственность на учителей и быть исключенными из образовательного и образовательного процесса. Неформальное, тесное взаимодействие родителей и педагогов обеспечивает нашим детям двойную защиту, эмоциональный комфорт, интересную и информативную жизнь как в детском саду, так и дома.

Реализация полноценного взаимодействия между дошкольниками и семьей возможна при следующих условиях:

- готовности педагогов к взаимодействию с родителями;
- настроенности родителей на совместное с педагогами воспитание своих детей;
- определение значимых для педагогов и родителей целей и задач, по которым будет осуществляться взаимодействие;
- разработки этого взаимодействия с учетом индивидуальных и

возрастных особенностей дошкольников;

- создание материальных условий, обеспечивающих эффективное взаимодействие ДОУ и семьи.

Главной задачей педагогического коллектива во взаимодействии с родителями должно быть создание условий для деловой, личностно-ориентированной коммуникации на основе общего интересного случая, объединяющего взрослых и детей. Соответственно, при решении этой задачи, принимая во внимание типы семейств и проблемы образования, выбираются формы взаимодействия: библиотеки игрушек, выходные выставки, традиции, узнаваемые о такой интересной форме работы, как театральная пятница, встреча с интересным человеком, совместными праздниками, защитой семейных проектов [1].

Также важен тот факт, что воспитатели не всегда будут рядом с ребенком. В преддверии школы они с грустью прощаются с ними, а затем, с ответственным сегментом своего детства ребенок пройдет вместе со своими родителями и учителем начального класса. Принятие ребенка в школу принесет много изменений в его жизнь. Вместо семьи, близких людей и друзей - толпа незнакомцев, с которыми до сих пор ничего не связывает. Вместо ласки, участия, снисхождения и общих интересов - дисциплина. Будет круг обязанностей и личная ответственность за любые упущения: небытие, невнимание, рассеянность.

Каждый родитель, готовя своего ребенка к школе, считает, что он готов к обучению. Но каждый из них оценивает ребенка, основываясь на своих собственных субъективных показателях. Для одного родителя это способность ребенка читать, писать и подсчитывать; для другого - изобретательность, способность быстро решать умственные задачи, способность мыслить логически, для третьего - способность сосредоточиться на конкретном деле и выполнять его по определенной инструкции, выполнять все требования взрослых; для четвертого - общительность ребенка, независимость, хорошее развитие моторных качеств [2].

Игра - это возможность для ребенка находиться во взрослом мире, чтобы понять систему отношений с взрослыми. Главная особенность сюжетно-ролевой игры «Школа» - это социальный мотив, игра помогает ребенку взять на себя социальную роль школьника, которая в будущем поможет ему успешно войти в школьную жизнь. Когда игра достигает своего пика, ребенку недостаточно заменять отношения с игрой, в результате чего созревающий мотив изменит его статус. Единственный способ сделать это - пойти в школу.

В игре дети формируют определенные навыки: например использовать речь, вести переговоры (устанавливать правила, распределять роли), управлять и быть управляемыми. Через игру ребенок активно изучает «мир вещей и« мир людей » (нормы человеческих отношений). Все это необходимо для будущего первоклассника [3].

Необходимо информировать родителей об особенностях

воспитательно-образовательного процесса в подготовительной группе ДОУ.

- групповые собрания для родителей будущих первоклассников;
- день открытых дверей для родителей будущих первоклассников;
- работа в тетрадях по краеведению, совместно «дети-педагоги-родители».

Таким образом, благодаря взаимодействию с учителями и участию в жизни детского сада родители приобретают опыт педагогического сотрудничества, как со своим ребенком, так и с педагогическим сообществом в целом.

Использованные источники:

1. Андриеш В. А., Бубнова С. Ю., Зайцева И. А., Аспекты взаимодействия ДОУ и семьи. – Санкт-Петербург: Детство-Пресс, 2010 г., с. 112
2. Арнаутова Е.П., Зубова Г.Г., Ермакова Л.А., Кулакова Е.А., Преемственные связи ДОУ, школы и родителей будущих первоклассников; Под ред. Е.П. Арнаутовой. – М.: ТЦ «Сфера», 2006. – 128 с. – (Приложение к журналу «Управление ДОУ»)
3. Болотина Л.Р., Микляева Н.В., Обеспечение преемственности в работе ДОУ и школы: метод.пособие / 2-е изд. – М.: Айрис-пресс, 2006. – 114 с. – (Дошкольное воспитание и развитие).

УДК 331.44

Ушаков И.В.
студент 4 курса
кафедра «Экономика и управление»
Гетманова И.А., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономика и управление»
Шахтинский институт (филиал)
ЮРГПУ(НПИ) им. М.И. Платова
Россия, г. Шахты

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Аннотация: в статье рассматриваются основные методы анализа эффективности управленческой деятельности на предприятии с учетом оценки управленческих компетенций.

Ключевые слова: управленческая деятельность, управление предприятием, компетенции.

Ushakov I. V.
student
4th year, Department of "Economics and management»
Shakhty Institute (branch) yurgtu(NPI)
name of M. I. Platov
Russia, Shakhty
Getmanova I. A., candidate of economic Sciences
associate Professor of Economics and management chair»
Shakhty Institute (branch) yurgtu(NPI)
name of M. I. Platov
Russia, Shakhty

ECONOMIC EVALUATION OF MANAGEMENT EFFICIENCY AT THE ENTERPRISE

Abstract: the article discusses the main methods of analysis of the efficiency of management activities in the enterprise, taking into account the assessment of managerial competencies.

Key words: management activity, the management of the enterprise of competence.

Несмотря на определенные объективные различия управленческой деятельности в различных сферах профессиональной самореализации ученые сходятся во мнении, что управленческий труд сам по себе специфичен, эта специфика присуща ему независимо от специализации менеджера.

В числе особенностей управления как вида профессиональной деятельности А.Л. Журавлев выделяет синхронное выполнение нескольких

видов деятельности и контроль нескольких процессов; высокий уровень ответственности за свои действия и действия подчиненных; преимущественное отсутствие шаблонов и алгоритмов, универсально применимых при осуществлении должностных обязанностей; креативность в нестандартных условиях дефицитов ресурсов и динамичной среды; существенное значение коммуникативных функций в профессиональной деятельности; значительный уровень психической, в том числе эмоциональной, напряженности [1].

С позиций современного менеджмента в организации существуют две внутренние формы разделения труда: горизонтальная, предполагающая разделение труда на компоненты, составляющие части общей деятельности, и вертикальная, отделяющая работу по координированию действий от самих действий.

При рассмотрении особенностей управленческой деятельности целесообразно рассмотреть состав управленческой компетенции. Так, П Кёнигсфилд, С. Ким провели контент-анализ более 150 объявлений о вакансиях рынка труда Чехии, выделив три основные требуемые работодателями компетенции управленцев: умение руководить командой (работать в команде) (89%), знания и опыт в сфере специализации организации (в том числе обязательно наличие высшего образования по специальности) (87%) и владение по крайней мере одним иностранным языком (73%) [3]. Распределение требований к прочим компетенциям руководящих работников проиллюстрированы рисунком 1.

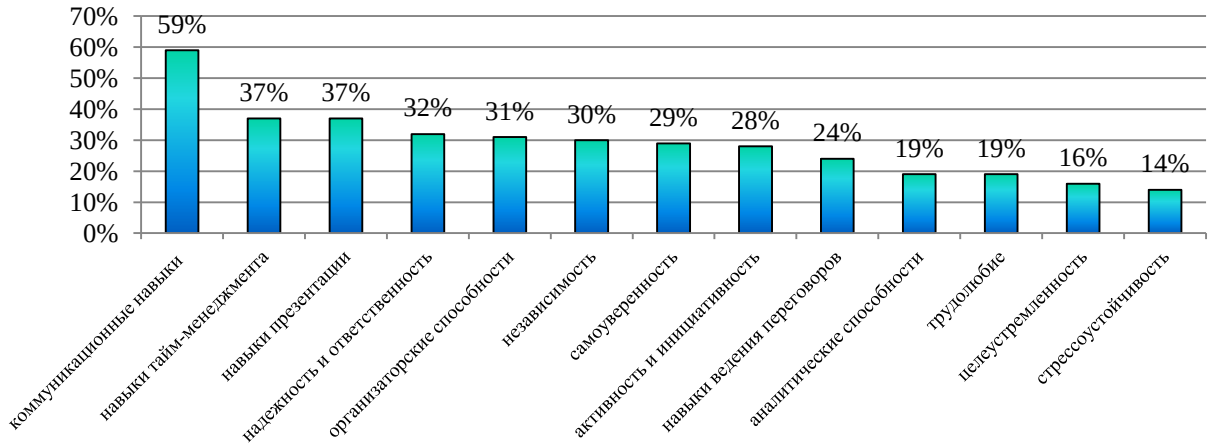


Рисунок 1 – Распространенность требований работодателя о наличии у кандидатов управленческих компетенций [3]

В числе прочих компетенций, наличие которых является у управленческих работников обязательным по требованию работодателей – навыки управления проектами, креативность, готовность к обучению. На основе данных исследования М. Кёнигова, Х. Курбанкова и Дж. Фейфар сформировали содержательные кластеры модели управленческих компетенций, проиллюстрированные рисунком 2.

Актуальность выделенных компетенций была повторно проверена при полуструктурированном интервью с управленческими работниками.

Отмечается, что на первом этапе менеджерам было довольно сложно самостоятельно сформулировать ключевые компетенции, необходимые для их эффективной профессиональной деятельности. Наиболее часто руководители отмечали аналитические способности, коммуникабельность, навыки принятия решений, ориентацию на результат, независимость, верность, сочувствие, саморегулирование, стрессоустойчивость и мотивацию.



Рисунок 2 – Структура управленческих компетенций по М. Кёниговой, Х. Курбанковой и Дж. Фейфар

Х. Шрёдер предлагает двухуровневую структуру управленческой компетенции, включающую основные компетенции и так называемые компетенции «высокого класса» (См. рисунок 3).



Рисунок 3 – Структура управленческих компетенций по Х. Шрёдеру

Целесообразно привести взгляды российских ученых на проблему структурирования профессиональной управленческой компетенции. Показательным является мнение А.В. Черепанова, который рассматривает следующие элементы профессиональной компетенции в сфере управления (См. Таблицу 1).

Таблица 1 – Структура управленческой компетенции по А.В. Черепанову [5].

Вид компетенции	Характеристика компетенции
Технология эффективной деятельности	Алгоритм оптимальных действий для достижения определенной цели в текущих условиях, альтернативные варианты для достижения цели в различных условиях и уровне качества
Теоретические знания	Структурированная информация, релевантная в профессиональной деятельности, о ее условиях, субъектах и объектах как основа осознанного формирования навыков и вариативного применения алгоритма эффективной деятельности
Психологические установки	Интегративными характеристиками компетенции применительно к установкам являются мотивация и цель. Осознание требований профессии, ее смысла, результата, положительное отношение к профессии и самооценка профессиональной самореализации
Навыки и умения	«Программы» активности, направленные на эффективную реализацию алгоритма успешной профессиональной деятельности
Личностные и профессиональные качества	Неспецифичны в сравнении с умениями и навыками, обеспечивают уровень или саму возможность реализации всех выполняемых действий
Профессиональный опыт	Стабильность и экономичность реализации выбранного алгоритма профессиональной деятельности, особенно в сложных условиях ограниченных ресурсов
Принимаемая индивидом модель саморазвития	Целеполагание, самоанализ, планирование профессиональной карьеры
Механизм реализации модели саморазвития	Самомотивация к достижениям, использование методик и инструментов реализации планов; координация, контроль и самоконтроль

В данной модели четко прослеживается ядро современного российского подхода к профессиональному отбору кадров вообще, включающее теоретические знания, навыки и умения и профессиональный опыт.

Таким образом, управленческая деятельность обладает рядом специфических особенностей, в числе которых динамичность, временной дефицит, полиактивность, отсутствие шаблонов и инструкций для решения значительного числа профессиональных задач и т.п. Это позволило ученым рассматривать деятельность менеджера как самостоятельный вид профессиональной деятельности и предопределило потребность в структурировании и конкретизации особой, управленческой профессиональной компетенции.

Использованные источники:

1. Гетманова И.А. Формирование методических положений по управлению профессионально-квалификационным составом трудовых ресурсов угледобывающей организации (теория и практика) / автореферат дис. ... кандидата экономических наук / Центр. науч.-исслед. ин-т экономики и

науч.-техн. информ. угол. пром-сти. Шахты, 2012.
2. Дерига Е.С. Компетентностны подход: реферативный биллютень. М.: Издательство РГГУ, 2015. -27 с.
3. Гетманова И.А., Ажинова Н.В. Анализ зарубежного и российского опыта по применению механизмов вовлечения персонала в инновационную деятельность / Инновационные процессы: потенциал науки и задачи государства. Сборник статей Международной научно-практической конференции. Под общ.ред. Г.Ю. Гуляева. 2017. С. 134-137.
4. Пушкарев Н.Ф., Бульенов А.В., Шишликов А.А. Деловая карьера сотрудника организации: учебное пособие. [Текст] – М.: АП «Наука», 2015.- 150 с.
5. Гетманова И.А., Пылева А.О. Имидж и карьерный рост сотрудников. Современные прикладные исследования. Материалы Национальной российской конференции. Южно-Российский государственный политехнический университет (НПИ) имени М.И. Платова. 2017. С. 219-222.

УДК 330.3

Фатхуллина Л.З., к.э.н.
доцент
кафедра «Управления инновациями»
Уфимский государственный авиационный
технический университет
Хасанова А.З.
студент 1 курса
факультет «Институт экономики и управления»
Россия, г. Уфа

ВЫЯВЛЕНИЕ РИСКОВ ПРИ ПРОИЗВОДСТВЕ КОЛЬЦА НАРУЖНОГО СОПЛОВОГО ВЕНЦА ТВД

Аннотация: в статье выявлены возможные риски при производстве кольца наружного, для этого составлена диаграмма Исикавы. На основе диаграммы Исикавы была составлена оценка факторов рисков. Также составлен FMEA–анализа для выявления последствий и реагирования на них. После выявления возможных рисков проекта, экспертно оценена вероятность их наступления. Составлен план мероприятий по устранению рисков.

Ключевые слова: кольцо наружное, сопловой венец ТВД, диаграмма Исикавы, FMEA–анализ, риски, качественный анализ.

Fatkhullina L.Z. candidate of economic Sciences, associate Professor
associate Professor «Innovation management»
Ufa state aviation technical University
Russia, Ufa
Khasanova A.Z.
student
1 course, faculty "Institute of Economics and management"
Russia, Ufa

RISK IDENTIFICATION IN THE MANUFACTURE OF THE RING OUTER NOZZLE CROWN THEATER

Abstract: the article reveals the possible risks in the production of the outer ring, for this Ishikawa diagram. A risk assessment has been compiled based on the Ishikawa diagram. FMEA analysis was also developed to identify and respond to the consequences. After identifying the possible risks of the project, the probability of their occurrence is expertly evaluated. The plan of measures for elimination of risks is made.

Key words: outer ring, nozzle crown of TVD, Ishikawa diagram, FMEA-analysis, risks, qualitative analysis.

Кольцо наружное соплового венца ТВД – цилиндрическая оболочка с фланцем, расположенным между корпусом камеры сгорания и корпусом турбины. В левой части кольца на винтах присоединены оболочки,

являющиеся опорами жаровой трубы камеры сгорания и обеспечивающие подвод охлаждающего воздуха на наружные полки лопаток соплового аппарата. В правой части кольца подвешено устройство обеспечения радиального зазора[2].

Кольцо наружное служит для центровки наружного кольца камеры сгорания и закрепления сопловых лопаток.

С целью выявления причины, влияющих на качество производства исследуемого объекта «Кольцо наружное», построена причинно-следственная диаграмма Исикавы (рисунок 1). Диаграмма позволяет в простой и доступной форме систематизировать все потенциальные причины рассматриваемых проблем, выделить самые существенные и провести поуровневый поиск первопричины[4].

Для составления причинно-следственной диаграммы необходимо подобрать максимальное число факторов, имеющих отношение к характеристике, которая вышла за пределы допустимых значений.

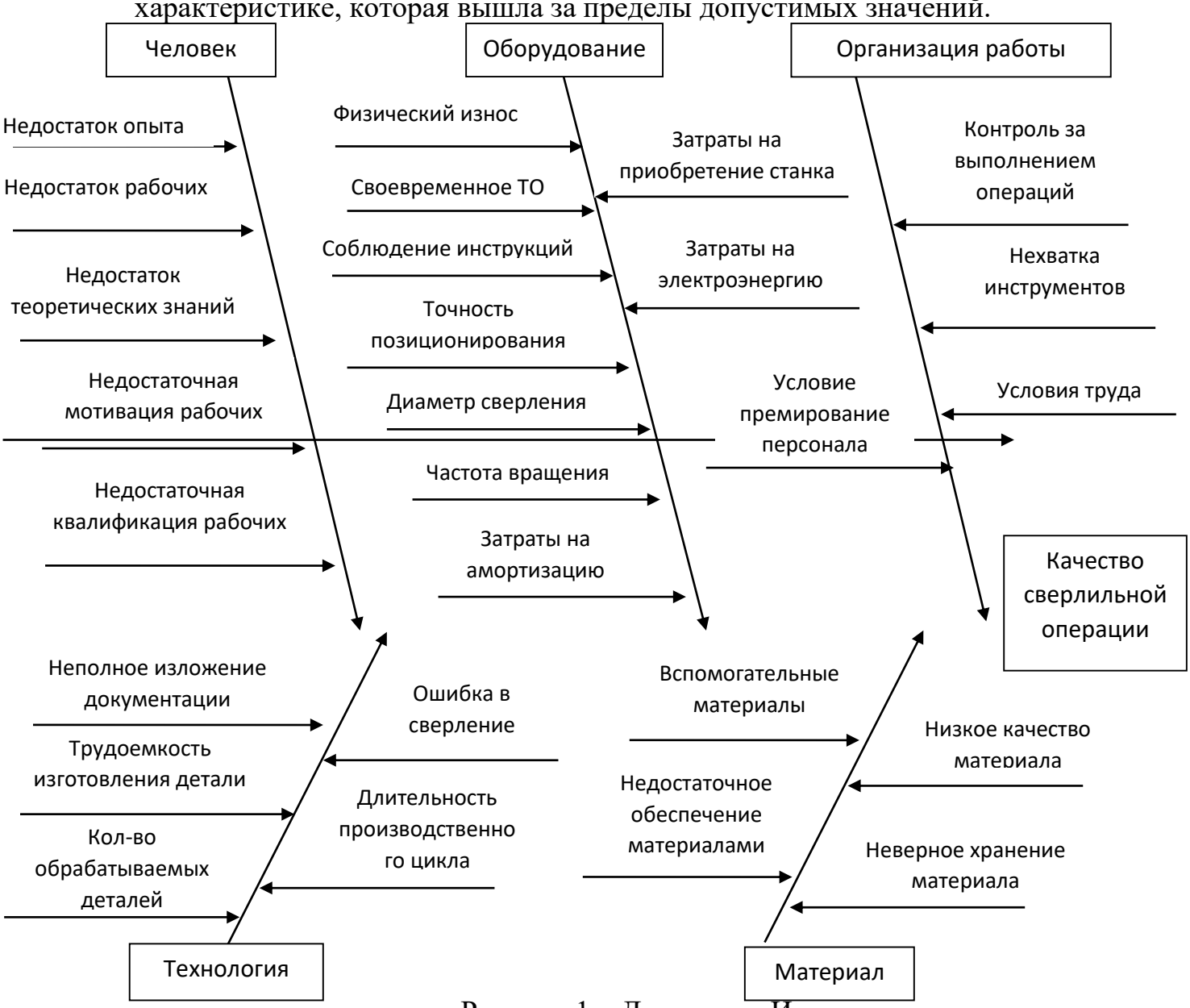


Рисунок 1 – Диаграмма Исикавы

На основе диаграммы Исикавы была составлена оценка факторов риска.

Таблица 1 – Оценка факторов риска

№ п/п	Факторы	Максимальная оценка	Реальная оценка сварки	% от максимального значения
1	Человек	4	2	50
2	Оборудование	3	1	33,3
3	Материал	3	2	66,7
4	Технология	4	3	75
5	Организация работ	4	3	75
	Итого:	18	11	61,1

Максимальная оценка при выполнении всех факторов равна 18. Таким образом, выделим следующие границы критериев оценок:

0–6 – высокий риск

7–12 – средний риск

13–18 – низкий риск.

Из таблицы 1 видим, что риск некачественной сверлильной операции относится к среднему. Выделим основные факторы, которые не соответствуют для выбранного объекта:

- организация работ;
- материал, а именно недостаточное обеспечение материалами;
- оборудование, а именно своевременное ТО и физический износ;
- человек, недостаток опыта и недостаток рабочих.

Далее составим таблицу FMEA–анализа для выявления последствий и реагирования на них.

Таблица 2 – FMEA-анализ

Компонент	Потенциальный дефект	Потенциальные причины	Потенциальные следствия	Контроль	B	A	E	RPZ
Недостаточная квалификация	Ошибка при обработке детали	Некачественное образование	Брак	Обучения персонала	8	2	4	64
Своевременное ТО	Изношенное оборудование	Невнимательность,	Непредвиденные затраты, потеря времени при обработке	Своевременное ТО	8	2	5	80

Неверное хранение материала	Испорчен-ный материал	Халатность пересонала	Испорченный материал	Инструк-таж о хранение материала	7	1	5	35
Неполное изложение документации	Неверно изготовлен-ная деталь	Невнимательность рабочих	Задержки времени при реализации	Обучение персонала	8	3	4	96
Недостаток опыта	Ошибка при обработке детали	Невнимательность рабочих	Брак	Обучение рабочих	8	1	2	16
Диаметр сверления	Ошибка при обработке детали	Невнимательность рабочих	Брак	Настроить инструмент	7	2	2	28
Частота вращения	Ошибка при обработке детали	Невнимательность рабочих	Брак	Настроить инструмент	7	1	2	14
Низкое качество материала	Отложение сроков реализации	Халат-ностбь персонала	Задержки времени при реализации	смена поставщика.	6	1	3	18

Согласно данным таблицы 2 в максимальное количество баллов были оценены следующие риски, которые являются опасными для проекта:

а) неполное изложение документации;

б) своевременное ТО;

в) недостаточная квалификация

Для устранения рисков необходимо постоянно проводить переквалификацию персоналии и своевременно обслуживать ТО.

После того, как выявлены возможные риски проекта, необходимо экспертно оценить вероятность их наступления от 0,1 (менее вероятное наступление риска) до 1 (риск точно наступит) и финансовые потери, которые они за собой могут повлечь в случае их наступления. Перемножая показатели получаем степень воздействия риска, т.е. фактическую стоимость ущерба для предприятия. В таблице 3 представлен количественный анализ рисков.

Таблица 3 – Количественный анализ

Риск	Вероятность (P)	Потери (I)	Степень воздействия (M=P*I)
Недостаточная квалификация	0,4	20000	4000
Своевременное ТО	0,2	10000	2000
Неверное хранение материала	0,2	15000	3000
Недостаточное обеспечение материалами	0,1	7000	700
Неполное изложение документации	0,2	16000	3200
Итого, руб.			12900

По итогам анализа, можно сделать вывод, что самыми невыгодными рисками являются:

а) неполное изложение документации;

б) своевременное ТО;

в) недостаточная квалификация.

План мероприятий по устранению рисков представлен в таблице 4.

Таблица 4 – Мероприятия по устранению рисков

Наименования рисков	Мероприятия по устранению
Неполное изложение документации	Отправлять специалистов на курсы повышения квалификации
Своевременное ТО	Постоянно проверять инструменты и станок на годность. Вовремя заменять испорченные инструменты и своевременное ТО
Недостаточная квалификация	Отправлять специалистов на курсы повышения квалификации

Следуя плану мероприятия по устранению рисков, можно быстро и качественно внедрить и использовать оборудование.

В статье были описаны риски при производстве кольца наружного и выявленные самые опасные из них: неполное изложение документации; своевременное ТО; недостаточная квалификация. Для их устранения был проведен количественный анализ и мероприятия по их устранению.

Использованные источники:

1. Уфимское моторостроительное производственное объединение [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.umpo.ru/Default.aspx
2. Статор турбины высокого давления [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://poznayka.org/s27840t1.html
3. Руководство к своду знаний по управлению проектами: Руководство PMBOK® - 4е издание. - Project Management Institute, Inc. – 496с.
4. Метод диаграммы Исикавы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.inventech.ru/pub/methods/metod-0019/
5. Михаил Рыбаков и партнеры: Управление рисками[Электронный ресурс].– Режим доступа: http://www.mrybakov.ru/library/ca/ca_101/
6. Ивасенко А.Г., Никонова Я.И., Каркавин М.В. Управление проектами: учебное пособие. – Ростов н/Д: Феникс, 2009. – 336 с.
7. Турбина высокого давления [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.ai08.org/index.php/term/Технический+словарь+Том+III,14147-turbina-vysokoe-davlenie.xhtml

УДК 339.138

Федорова Л.П.
студент магистрант 2 курса
факультет Управления
Южный Федеральный Университет
Российская Федерация, г. Ростов-на-Дону

ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН, КАК СПОСОБ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ В СЕКТОРЕ МАЛОГО БИЗНЕСА

Аннотация:

В статье изложены причины и преимущества создания интернет-магазина и веб-сайта для предприятий сектора малого бизнеса. Определены критерии успешного создания онлайн-магазина, а также выявлены типичные ошибки работы онлайн-магазинов.

Ключевые слова: интернет-магазин, веб-сайт, преимущество онлайн-торговли.

Fedorova L.P.
Master's Courses, student
2 year, Faculty of Management
Southern Federal University
Rostov-on-Don, Russian Federation

THE INTERNET SHOP AS A WAY TO INCREASE COMPETITIVENESS OF THE ENTERPRISE IN THE SMALL BUSINESS SECTOR

Abstract:

The article describes the reasons and advantages of creating an online store and a website for small business enterprises. The criteria for the successful creation of an online store are determined, and typical errors in online shops are identified.

Keywords: online store, website, the advantage of online shopping.

Основу рыночной экономики составляет множество экономически активных субъектов-предпринимателей, которые стремятся реализовать свои возможности благодаря организации своего дела – бизнеса. Наиболее успешным участником такого соревнования может быть назван тот, кто способен справиться с конкурентной борьбой на внутреннем и внешнем рынках. Особенно большой конкуренции подвергается розничная торговля в условиях широкого развертывания розничной сети. В данной статье предложено решение проблемы расширения рынка сбыта путем организации розничной торговли через интернет-магазин.

В современном мире все больше торговых компаний не ограничиваются только традиционным способом реализации своей продукции, но также прибегают к торговле посредством интернет-

магазинов. Сейчас редко можно найти человека, который не пользовался, а тем более не знает о способе покупки товаров посредством интернет-магазина.

Следует сказать, что изначально Интернет был создан только для передачи информации в военных целях. Но совсем скоро, уже в 90-е годы, Интернет стал способом общения и распространения информации во всем мире. Понятие «интернет-магазин» появилось в Америке. В 1994 г. Джефф Бизос понял, что интернет доступен широкой аудитории, люди массово используют его в личных целях, поэтому эта мысль привела его к тому, что он решил создать первый интернет-магазин. В этом онлайн-магазине люди могли купить только те товары, которые можно было легко пересылать и хранить, а именно: книги, видеокассеты и диски.

В России интернет-магазины начали набирать свою популярность среди людей только последние 10 лет. До сих пор многие компании, особенно малого и среднего бизнеса не имеют даже своего собственного сайта. Соответственно, многие компании недооценивают всю важность создания интернет-магазина.

На сегодняшний день все люди пользуются интернетом, по статистике в 2017 году количество пользователей сети интернет в России по сравнению с 2015 г. возросло на 74,2%325. Соответственно мы можем сделать вывод, что интернет на сегодняшний день – это действительно глобальная сеть, и для повышения конкурентоспособности компании, а также увеличения объемов продаж – организациям необходимо не только, как минимум, иметь свой сайт, который является визитной карточкой компании, но и создать свой интернет-магазин.

В качестве главной стратегии торговой организации рекомендуется комплексная стратегия расширения покупательского спроса за счет стимулирования объема продаж, ценовых и неценовых факторов конкурентной борьбы, создания положительного имиджа компании. Для расширения рынка сбыта, как уже было сказано, рекомендуется внедрить дистанционную розничную торговлю, осуществляемую через Интернет-магазин.

Явными преимуществами интернет-магазина является:

- Нет никаких ограничений с точки зрения географического положения,
- Экономия на торговых площадях, заработной плате;
- Экономия времени на выбор и приобретение товара;
- Покупатели могут самостоятельно получиться все необходимые характеристики товара, сравнить его с другими характеристиками, а также сравнить цены на данный товар в других интернет-магазинах;
- Получение информации о скидках, распродажах и других акциях;
- Возможность изучить ассортимент компании, оформить

[325] Федеральная служба государственной статистики Росстат [Электронный ресурс] - Режим доступа: URL: http://www.gks.ru/bgd/regl/b11_78/IssWWW.exe/Stg/14-07.htm

заказ online и доставку на дом в любое время дня и ночи.

Предоставление подобных услуг на таких сайтах обусловлено наличием различных специализированных сервисов, а именно:

- Подключенная платежная система;
- Связь с бухгалтерской программой предприятия для синхронизации остатков на складе и автоматической актуализации цен;
- Наличие в интернет-магазине функционала расчета стоимости заказа и доставки.

Обычно многие интернет-магазины допускают типичную ошибку в организации работы своего сайта. Из-за широкого перечня предлагаемых товаров и услуг, часто сайты бывают перегружены лишней информацией, имеют неудобный интерфейс, фотографии товаров бывают в разной стилистике и плохого качества и т.д. Отличительной чертой успешно функционирующего интернет-магазина является простота и удобство в навигации по каталогам продукции, менеджер сайта должен регулярно следить за товарной группой магазина, а именно отслеживать те товары, которые отсутствуют на складе, либо давно не имеются в продаже и удалять их с сайта. Из всего сказанного можно сделать вывод, что наличие продуманной и грамотно построенной базы данных, удобный и стильный интерфейс – один из главных ключей успеха будущего интернет-магазина.

Следующее, что необходимо отметить, это то, что сайт или интернет-магазин должен быть переведен минимум на 2 языка. Этот шаг поможет компании сделать свой первый шаг к мировым продажам. В России в 2017 году по сравнению с 2016 годам экспорт товаров увеличился на 26,6%, а именно на 190926 млн. дол.326 В эти цифры входят производственные товары, оптовая продажа продукции, а также онлайн-продажа товаров из российских сайтов зарубежом.

Почему же компаниям, даже малому бизнесу, все-таки необходимо иметь свой интернет-магазин или сайт? Ниже приведены несколько причин, подтверждающих важность развития интернет-бизнеса:

1) Современные люди постоянно пользуются интернетом.

Почти каждый получает любую интересующую его информацию через интернет. Потенциальные клиенты компании заходят в интернет через свои смартфоны и планшеты, чтобы решить, куда пойти, что и где купить. Организация не имеет своего сайта? Информации о магазине нет в интернете? Тогда клиент просто найдет другую компанию.

2) Отсутствие сайта компании вызывает у клиентов недоверие.

Когда современный покупатель узнает о том, что компания не имеет своего сайта или интернет-магазина, то у него появляются масса следующих вопросов: «У компании проблемы с финансами, что она даже не может позволить себе сделать одностраничный сайт? Серьезная ли это компания,

---

[326] Федеральная служба государственной статистики Росстат [Электронный ресурс] - Режим доступа: URL: http://www.gks.ru/free_doc/doc_2017/social/osn-08-2017.pdf

если она даже не заявляет о себе на интернет-пространстве? Следует ли мне покупать что-то дорогостоящее/оформлять услугу/вкладывать деньги (для инвесторов, поставщиков и компаний-партнеров) в эту компанию?» Дабы избежать таких ситуаций, организациям необходимо уяснить для себя, что на сегодняшний день сайт или интернет-магазин – это визитная карточка и лицо компании.

3) Помимо онлайн-торговли следует рассматривать интернет как средства рекламы.

Реклама компании по Интернет-сайту является более эффективным инструментом, чем наружная реклама предприятия торговли, а отдача от такой рекламы выше. Организации, имеющая веб-сайт или интернет-магазин мгновенно может взаимодействовать с потенциальными покупателями. Если компания использует еще smm-маркетинг, ведет свой блог, использует социальные сети и интернет-рекламу, шансы привлечь еще большее количество покупателей в разы возрастает.

4) Веб-сайт и интернет магазин – помощник для сбора данных о покупателе.

Организации нужны данные покупателя для проведения маркетинговых опросов, либо при оповещении об акциях компании и так далее. Покупатели в магазинах неохотно дают свои контактные данные, либо вообще отказываются их давать. Но при регистрации на сайте магазина, клиенты воспринимают это как само собой разумеющееся и не относятся к этому действию негативно.

5) Веб-сайт и интернет-магазин могут привести компании новых клиентов.

Если розничная организация уже имеет магазин, то инвестирование в создание онлайн-магазина поможет увеличить прибыль компании, благодаря растущей популярности веб-сайтов. Современный покупатель, прежде чем купить что-то в магазине, исследует товары в интернете.

По статистике на сегодняшний день 23,1%327 от общего количества населения РФ заказывают товары в интернет-магазинах. Ежегодно это количество растет и российским компаниям лучше создать интернет-магазин сейчас, пока данный способ покупки только приживается в России. Необходимо также отметить, что более 90% мировых покупок по-прежнему происходит в режиме офлайн, доказывая, что веб-сайт является торговым преимуществом большинства пользователей.

Использованные источники:

1. Библиофонд - Режим доступа: http://bibliofond.ru/view.aspx?id=455655
2. Федеральная служба государственной статистики Росстат [Электронный ресурс] - Режим доступа: URL: http://www.gks.ru/bgd/regl/b11_78/IssWWW.exe/Stg/14-07.htm
3. Федеральная служба государственной статистики Росстат [Электронный

[327] Федеральная служба государственной статистики Росстат [Электронный ресурс] - Режим доступа: URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/business/it/fed_nablcroc/PublishData%5CReports%5CReports_2016.html

ресурс] - Режим доступа: URL: http://www.gks.ru/free_doc/doc_2017/social/osn-08-2017.pdf
4. Федеральная служба государственной статистики Росстат [Электронный ресурс] - Режим доступа: URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/business/it/fed_nablcroc/PublishData%5CReports%5CReports_2016.html

УДК 796

Филиппова Е.А.
студент
Симонова Е.А., к.пед.н.
доцент
Тюменский государственный университет
Россия, г. Тюмень

ОЦЕНКА ФИЗКУЛЬТУРНО-СПОРТИВНОЙ ГРАМОТНОСТИ ШКОЛЬНИКОВ ПОДРОСТКОВОГО ВОЗРАСТА

Аннотация: в статье рассматривается вопрос структуры и содержания современной системы образования, исследуется проблема физкультурно-спортивной грамотности школьников подросткового возраста.

Ключевые слова: образование Российской Федерации, подростки, физкультурно-спортивная грамотность, физическая культура.

Filippova E.A., student
Simonova E.A. Candidate of pedagogic sciences, Associate Professor
Tyumen State University, Tyumen

APPRAISAL OF PHYSICAL EDUCATION AND SPORTS LITERACY PUPILS OF TEENAGE AGE

Abstract: the article deals with the structure and content of the modern education system, the problem of physical education and sports literacy in adolescents.

Key words: Russian Federation education, adolescents, physical education and sports literacy, physical education.

Современная система образования Российской Федерации очень многогранна. Она включает в себя положения о различных образовательных программах, принципах, формах и видах деятельности и ориентирована на решение множественных разноплановых задач. Согласно пункту 2 статьи 66 Федерального закона «Об образовании в Российской Федерации», одна из концепций образования – становление личности ребенка, в том числе и формирование здорового образа жизни, и овладение навыками умственного и физического труда [5]. Поэтому в список обязательных предметов была включена «Физическая культура». При этом помимо практических занятий, включающих упражнения на развитие физических качеств и овладение

двигательными навыками, на данной дисциплине обязателен теоретический курс [3]. Однако в действительности зачастую первостепенно решаются задачи повышения двигательной активности учащихся, реже задачи оздоровления. Теоретическим знаниям уделяется намного меньше внимания

Следовательно, актуально исследовать уровень физкультурно-спортивной грамотности школьников подросткового возраста на период окончания основного общего образования на сегодняшний день и в случае неудовлетворительного результата констатировать о необходимости изменения подхода к проведению урока «Физическая культура», корректировки содержательной составляющей.

Цель исследования – оценить уровень теоретических знаний школьников 14-15 лет в области физической культуры.

Задачи исследования:

1. Изучить научно-методическую литературу по данной теме и проанализировать официальные документы в области образования.
2. Разработать тесты-задания по учебной дисциплине «Физическая культура», соответствующие содержательной программе для школьников 14-15 лет.
3. Оценить уровень физкультурно-спортивной грамотности школьников подросткового возраста на период окончания основного общего образования.

Для решения поставленных задач в работе применялись следующие методы:

1. Анализ научно-методической литературы.
2. Метод анализа документов.
3. Педагогическое тестирование.
4. Метод математической статистики.

Организация и результаты исследования. Исследование проводилось в период с октября по декабрь 2017 года. В исследовании приняли участие подростки, обучающиеся в Муниципальном автономном общеобразовательном учреждении средней общеобразовательной школы № 37 города Тюмени имени Героя Советского Союза Н.И. Кузнецова в количестве 36 человек, из них 14 девушек и 22 юноши.

В результате проведенных исследований были получены данные физкультурно-спортивной грамотности школьников подросткового возраста, оканчивающих основное общее образование. Нами были проанализированы результаты ответов по тематическим блокам.

Вопросы по физической подготовке у юношей вызвали больше затруднений, чем у девушек. Однако назвать результат удовлетворительным нельзя: только 9 % и 57 % соответственно справились с заданием (рис. 1, 2).

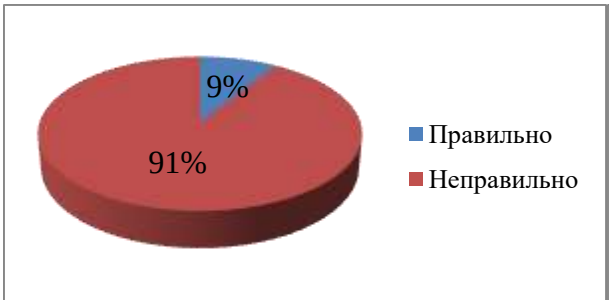


Рис. 1. Результаты ответов у юношей-подростков на вопросы по физической подготовке

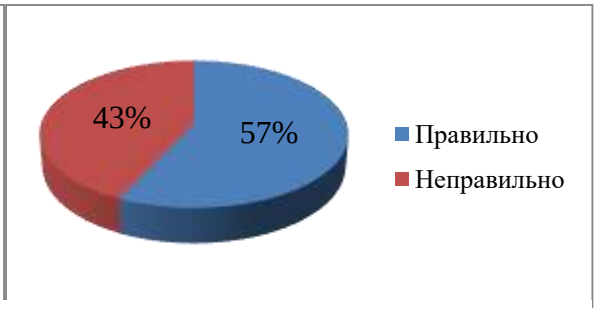


Рис. 2. Результаты ответов у девушек-подростков на вопросы по физической подготовке

В затруднительное положение школьников поставил вопрос, касающийся развития физических качеств. Лишь 36 % испытуемых ответили правильно. Большая часть школьников оставили вопрос без ответа (41% юношей и 50% девушек) (рис. 3, 4).

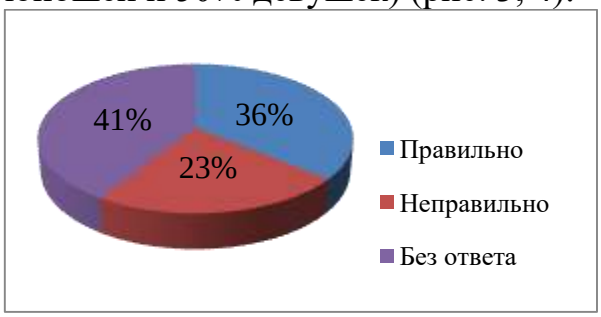


Рис. 3. Результаты ответов у юношей-подростков на вопросы, касающихся развития физических качеств

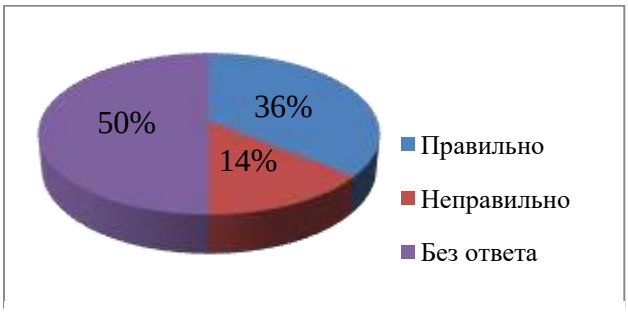


Рис. 4. Результаты ответов у девушек-подростков на вопросы, касающихся развития физических качеств

В большинстве случаев вопросы касались темы особенностей структуры различных видов спорта и правил соревнований. Относительно других разделов, с данной тематикой школьники справились лучше всего: 47 % юношей и 46 % девушек дали правильные ответы. При этом можно отметить положительную динамику в том, что многие испытуемые дали ответ (только 4 % юношей и 5% девушек воздержались от ответа) (рис. 5, 6).

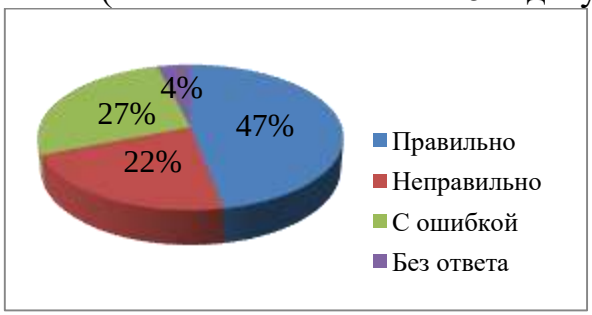


Рис. 5. Результаты ответов у юношей-подростков на вопросы по структуре и правилам базовых видов спорта

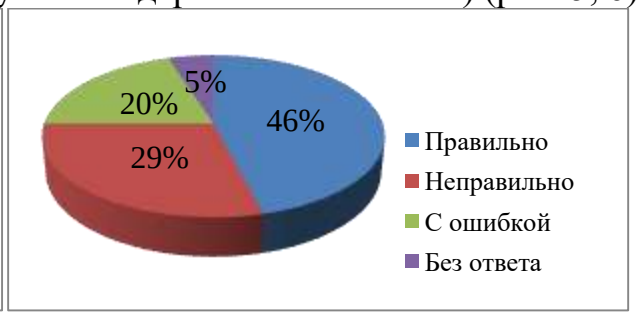


Рис. 6. Результаты ответов у девушек-подростков на вопросы по структуре и правилам базовых видов спорта

Противоположная ситуация возникла в вопросах на определение терминов из базовых видов спорта: 70 % юношей и 52 % девушек отказались ответить. Справились с данными вопросами всего 27 % и 24 % юношей и девушек соответственно (рис. 7, 8).

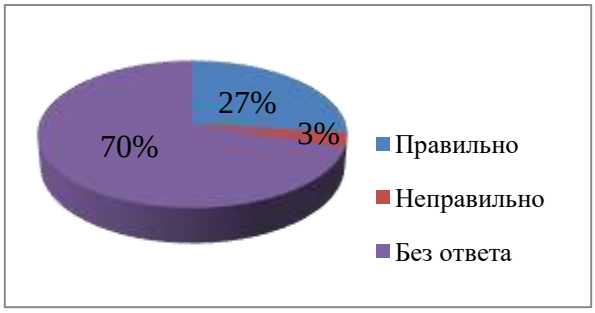


Рис. 7. Результаты ответов у юношей-подростков на вопросы на определение терминов из базовых видов спорта

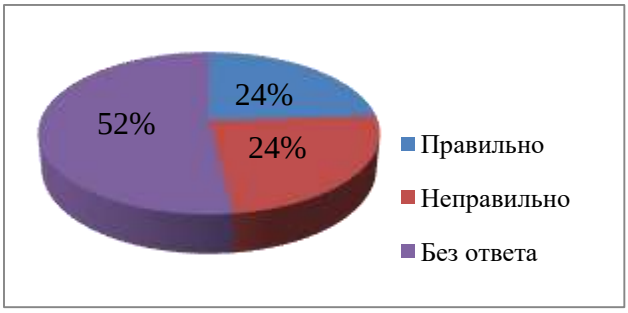


Рис. 8. Результаты ответов у девушек-подростков на вопросы на определение терминов из базовых видов спорта

Тема структуры урока физической культуры девушкам оказалась ближе, нежели юношам: 10 % последних оставили вопрос без ответа. Немногим больше 70 % опрошенных ответили с ошибками (рис. 9, 10).

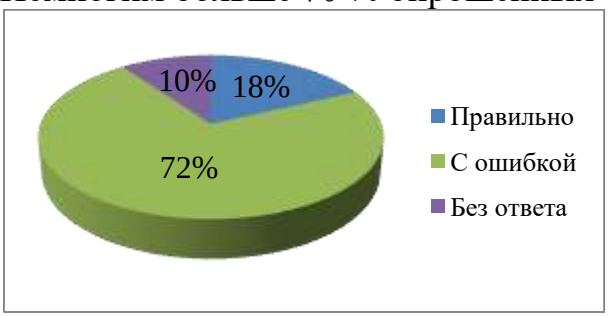


Рис. 9. Результаты ответов у юношей-подростков на вопросы на знание структуры урока «Физическая культура»

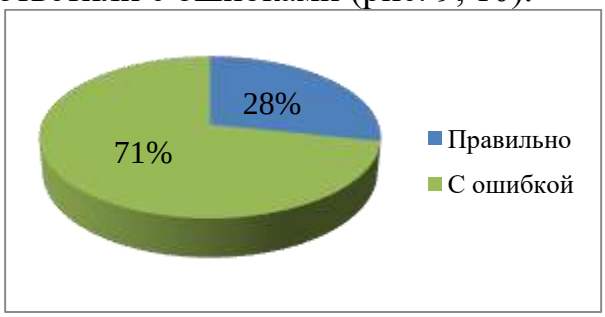


Рис. 10. Результаты ответов у девушек-подростков на вопросы на знание структуры урока «Физическая культура»

С вопросами о спортсменах, которые достигли высоких результатов, школьники справились по-разному. 41 % юношей оставили вопрос без ответа, половина решили с ошибками, а 9 % ответили неправильно. У девушек результаты оказались лучше: 14 % ответили верно, 79 % допустили ошибки, остальные не дали ответа (рис. 11, 12).

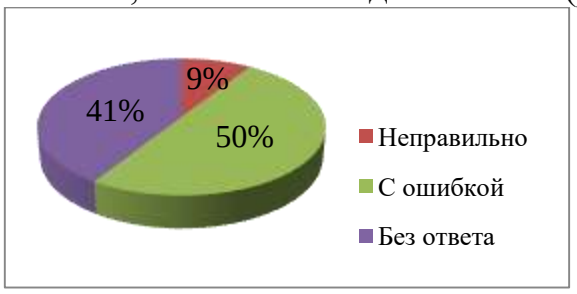


Рис. 11. Результаты ответов у юношей-подростков на вопросы о спортсменах, достигших высокие результаты

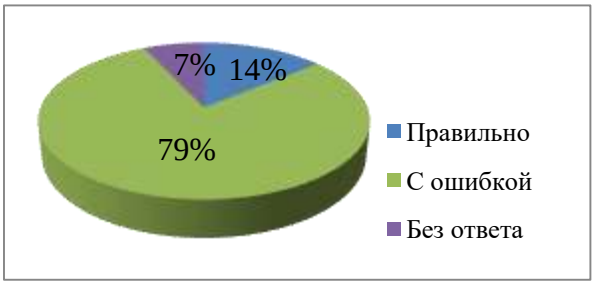


Рис. 12. Результаты ответов у девушек-подростков на вопросы о спортсменах, достигших высокие результаты

Тематика летних и зимних Олимпийских игр для юношей и девушек оказались одинаково трудными. 27 % юношей и 29 % девушек отвечали правильно, 14 % девушек ошиблись в ответах, остальные испытуемые оставили вопрос без внимания (рис. 13, 14).

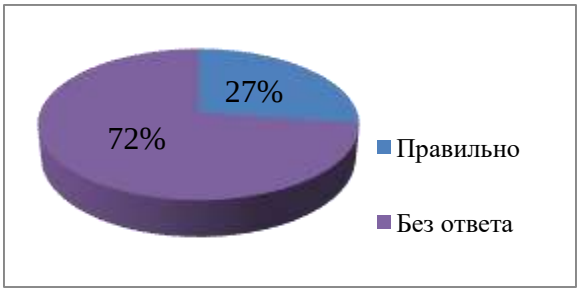


Рис. 13. Результаты ответов у юношей-подростков на вопросы по истории летних и зимних Олимпийских игр

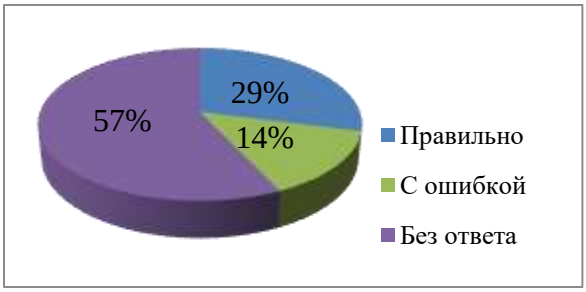


Рис. 14. Результаты ответов у девушек-подростков на вопросы по истории летних и зимних Олимпийских игр

В итоге было выявлено, что лишь 43,2 % юношей и 38,9 % девушек справились с тестом, т.е. ответили правильно на заданные вопросы, что соотносимо по шкале В.П. Беспалько [2] уровню оценки «Ниже среднего» и «Низкий» соответственно (рис. 15).

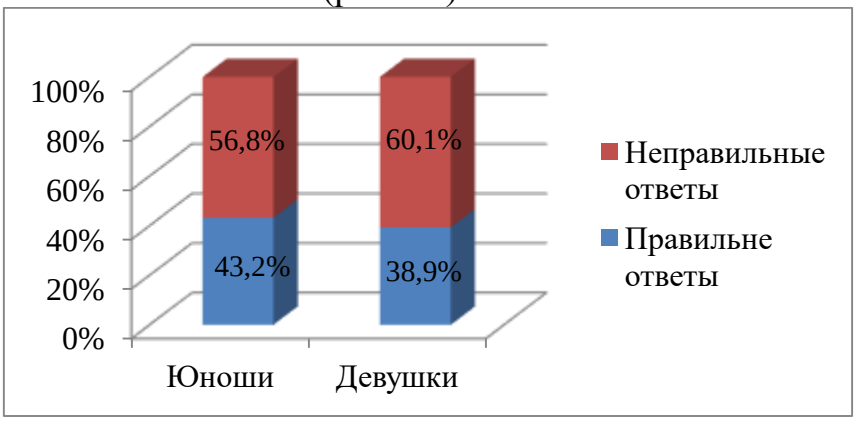


Рис. 15. Соотношение правильных и неправильных ответов у юношей и девушек подросткового возраста на вопросы по физической культуре

На основании нашего исследования мы пришли к следующим выводам:

1. Анализ научно-методической литературы показал, что проблема физкультурно-спортивной грамотности на сегодняшний день раскрыта не достаточно. Как правило, исследуются знания в области физической культуры лишь у тех школьников, кто участвует в предметной олимпиаде по соответствующей дисциплине.

2. Физкультурно-спортивная грамотность школьников подросткового возраста соответствует уровню ниже среднего у юношей и низкому у девушек.

3. Наибольшие трудности возникли в вопросах о физической подготовке и об определении и способах развития физических качеств. Неоднозначными были ответы на вопросы по теме особенностей различных видов спорта и структуре соревновательной деятельности. С большим количеством ошибок решали задания про структуру урока физической культуры и про достижения известных спортсменов. Многие из опрошенных оставили без ответов вопросы об Олимпийских играх и на определение терминов из различных видов спорта.

4. Можно утверждать о необходимости корректировки содержания

учебного процесса по предмету «Физическая культура», пересмотре методов проведения урока, на котором уделять внимание не только двигательной активности и развитию физических качеств, но и теоретической составляющей.

Использованные источники:

1. Еркомайшвили, И.В. Методика разработки тестирования знаний школьников старших классов при реализации ВСФК «Готов к труду и обороне» / И.В. Еркомайшвили, А.В. Гришин, Н.Н. Трифонова // Педагогическое образование в России – 2014. № 9. С. 49-51.
2. Манжелей, И.В. Физическая культура: компетентностный подход / И.В. Манжелей, Е.А. Симонова // Москва-Берлин – 2015. – 186 с.
3. Приказ Министерства образования и науки Российской Федерации от 17.12.2010 № 1897 «Об утверждении Федерального государственного образовательного стандарта основного общего образования»
4. Райс, Ф. Психология подросткового и юношеского возраста: учеб. пособие: пер. с англ. 12-го междунар. изд. / Ф. Райс. – Санкт-Петербург: Питер, 2013. – 812 с.
5. Федеральный закон от 29.12.12 № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации»

УДК 322.133.6

Фоминых В.Н.
студент магистрант
научный руководитель: Плотникова И.А., к.э.н.
доцент
Вологодский государственный университет
Россия, г. Вологда

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ИНВЕСТИЦИОННО-СТРОИТЕЛЬНОГО КОМПЛЕКСА ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: в данной статье рассматриваются тенденции развития инвестиционно-строительного комплекса Вологодской области. Осуществляется анализ ключевых показателей, характеризующих развитие региона.

Ключевые слова: инвестиционно-строительный комплекс, инвестиции, строительство, Вологодская область, дольщики, экономический кризис.

Student of the magistracy: Fominykh V.N.
Scientific adviser: Associate Professor, Ph.D. Plotnikova I.A.
Vologda State University
Russia, Vologda city

MODERN TRENDS OF DEVELOPMENT OF INVESTMENT-CONSTRUCTION COMPLEX OF THE VOLOGDA REGION

Annotation: In this article, the development trends of the investment and construction complex of the Vologda region are considered. An analysis of key indicators characterizing the development of the region is being carried out.

Key words: investment and construction complex, investments, construction, Vologda region, interest-holders, economic crisis.

В современных условиях одной из важнейших проблем инновационного развития является формирование эффективной системы управления инвестиционно-строительной деятельностью региона. Под инвестиционно-строительным комплексом (ИСК) понимают совокупность отраслей, производств, финансово-банковских структур и управления, осуществляющих реализацию долгосрочных вложений в регионе по созданию готовой строительной продукции [1, 2].

На начало 2017 года в ИСК Вологодской области функционирует 2259 строительных предприятий и организаций, основная доля которых – это средние и малые предприятия. Среднесписочная численность работников в стройкомплексе области составляет более 21 450 человек. Среди ключевых показателей, характеризующих развитие региона в инвестиционно-строительной сфере, можно выделить объем строительных работ (рисунок 1) [3].

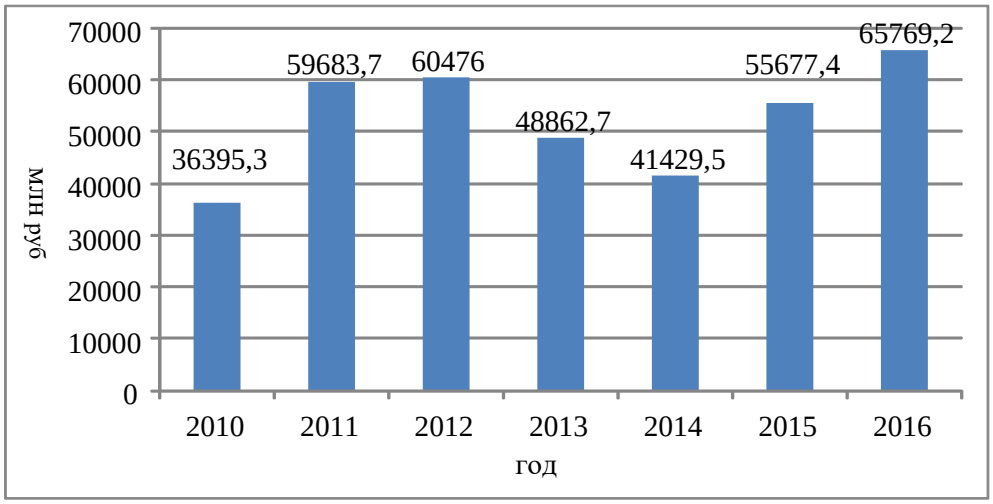


Рисунок 1 – Динамика объема работ, выполненных по виду деятельности «Строительство» в Вологодской области за 2010-2016 гг.

Динамика показателей свидетельствует, что в 2013 и 2014 годах отмечался спад объема строительных работ, а за последние 2 года наблюдался рост до 65,8 млрд руб. в 2016 году. Значительные объемы ввода жилья в 2014-2016 годах привели к перенасыщению рынка жильем. Среди субъектов Российской Федерации по вводу жилья на 1000 человек область за 2016 год занимала 19-е место и 3-е место – по СЗФО.

На рисунке 2 представлена динамика инвестиций в основной капитал, направленных на развитие строительства в Вологодской области.

Резкий скачок размера инвестиций произошел в 2013 году: тогда в строительство было инвестировано около 1,3 млрд руб., однако в 2014 году произошел резкий спад инвестиционных вложений на 62,9%, что связано с падением рубля и ухудшением экономической обстановки в стране. В 2016 году показатели снова возросли, что можно объяснить некоторой стабилизацией экономики.

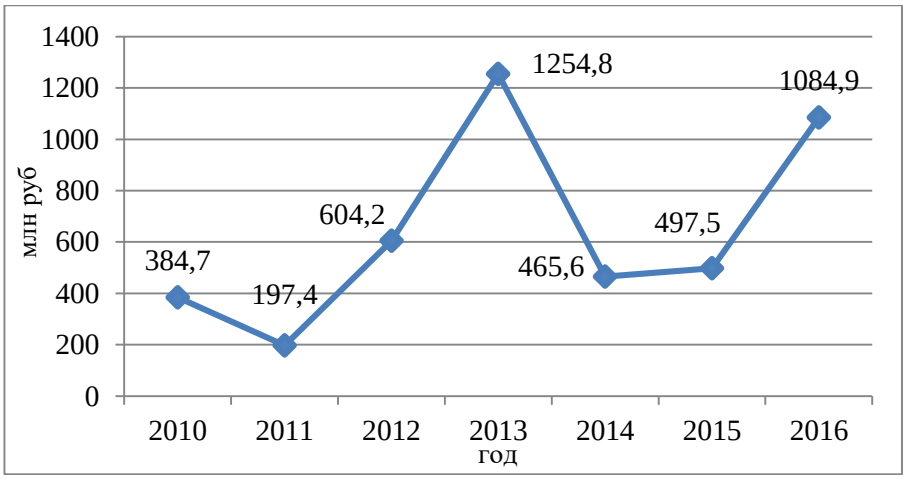


Рисунок 2 – Динамика инвестиций в основной капитал, направленных на развитие строительства в Вологодской области за 2010-2016 гг.

Кроме этого существуют и другие проблемы на рынке строительства. Например, правоотношения, возникающие по поводу участия граждан в долевом строительстве, продолжают оставаться одной из самых обсуждаемых тем в правовом сообществе. Это обусловлено волной банкротств, захлестнувшей российских застройщиков.

Например, ООО «Стройиндустрия» – одна из крупнейших строительных фирм в областной столице, не достроила 3 многоэтажных дома, очевидно одна из основных причин недобросовестность застройщика [4]. В связи с тем, что Арбитражный суд вынес решение о банкротстве строительной организации, ожидается, что это решение положительно скажется на судьбе потерпевших вкладчиков в долевое строительство. В соответствии с российским законодательством факт банкротства застройщика позволит запустить статьи законов, призванных оказать поддержку обманутым дольщикам.

При этом Вологодская область не входит в число тех 20 российских регионов, в которых сложилась наиболее острая ситуация с обманутыми участниками долевого строительства. Ведь в отличие от проблемных субъектов Российской Федерации, где в настоящий момент имеется по 50 и более домов с обманутыми дольщиками, в Вологодской области «всего» 12 таких объектов недвижимости и около 200 дольщиков.

Согласно законодательству, если предприятие объявлено банкротом, то дольщики официально признаны обманутыми. Главной причиной роста количества банкротств в строительной сфере, безусловно, является экономический кризис.

110 тысяч квадратных метров жилья в Вологде ожидают своих покупателей. При этом население города составляет 313 тыс. человек, и многие из них уже имеют собственное жилье, поэтому бума на первичное жилье сейчас не наблюдается. Излишнее строительство многоэтажных домов привело к тому, что цены на квартиры в новостройках падают до себестоимости. Вследствие этого застройщики разоряются один за другим, так как все чаще сталкиваются с проблемой реализации квартир в новостройках [5].

В сфере инвестиционно-строительной деятельности необходимо и придется решать комплекс неотложных задач.

Во-первых, активизировать и повышать эффективность воздействия финансово-банковской нормативно-правовой базы на процессы функционирования сферы инвестиционно-строительной деятельности.

Во-вторых, заново создать основы материально-технической базы строительного комплекса, в первую очередь, строительного и дорожного машиностроения, в том числе на основе заимствования зарубежных технологий промышленной сборки.

В-третьих, совершенствовать государственную жилищную политику с целью повышения ее эффективности.

В-четвертых, изменить технологическую и видовую структуру

инвестиций в основной капитал с помощью масштабного внедрения инноваций.

Использованные источники:

1. Гераськина И.Н. Инвестиционно-строительный комплекс России – синергетическая система // Экономический анализ: теория и практика. – 2017. – №2. – С. 130–141.
2. Сорокина И. В., Плотникова И.А. Сметное дело в строительстве: учебное пособие / Вологда: ВоГУ, 2016. – 179 с.
3. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gks.ru/
4. Строительство двух домов для участников долевого строительства будет возобновлено в Вологодской области // VOLOGDA-OBLAST: сайт. – Режим доступа: http://vologda-oblast.ru/novosti/stroitelstvo_dvukh_domov_dlya_uchastnikov_dolevogo_stroitelstva_budet_vozobnovleno_v_vologodskoy_oblasti/
5. В Вологде переполнен рынок жилья: застройщики разоряются [Электронный ресурс] // NEWSVO: сайт. – Режим доступа: http://newsvo.ru/news/112034

УДК 81.373

Ховрина О.А.
студент 2 курса
факультет «Международного бизнеса и торговли»
Саратовский социально-экономический институт
(филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова
научный руководитель: Федорчукова Л.А.
преподаватель
Россия, г. Саратов

ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ НЕОЛОГИЗМОВ И ОККАЗИОНАЛИЗМОВ В СОВРЕМЕННЫХ СМИ

Аннотация:

Статья касается неологизмов и окказионализмов. Рассматриваются основные принципы разграничения данных понятий. Особенно отмечаются номинативная функция неологизмов и стилистическая функция окказионализмов. Материалом послужили публицистические и научно-популярные статьи в британских (New Scientist, Economist, Look) и американских (Science News, Cosmopolitan, Buzzfeed) журналах.

Ключевые слова: неологизм, окказионализм, номинативная функция, стилистическая функция, окказиональность

Hovrina O.A.
student
2nd year, International business and trade faculty
Saratov Socio-Economic Institute
of Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Saratov
Academic adviser: Fedorchukova L.A.
teacher

NEOLOGISMS AND OCCASIONAL WORDS USAGE PATTERNS IN MODERN MASS MEDIA

Abstract:

The article deals with neologisms and occasional words. The basic principles of differentiation of these concepts are considered. Neologisms' nominative function and occasional words' stylistic function are specially noted. British (New Scientist, Economist, Look) and American (Science News, Cosmopolitan, Buzzfeed) magazine articles are studied.

Key words: neologism, occasional word, nominative function, stylistic function, occasionality

«В настоящее время в условиях научной парадигмы с ее антропоцентризмом все большее значение приобретают научные исследования человека в его отношении к языку» [14, с.100] Язык является сложной знаковой системой. Он может быть создан естественным или

искусственным способом. Он динамичен и постоянно меняется под воздействием культурных, исторических или иных событий. «Исследователь языка в качестве материала для анализа использует» [11, с.296] «текст как продукт речемыслительной деятельности» [12, с.55]. Пополнение языка новыми лексическими единицами естественный процесс. Каждый язык постоянно совершенствуется и обогащается, поскольку отображает объективную действительность и находится в состоянии постоянного изменения и развития. Действительно, «язык - явление динамическое, оно идет в ногу со временем и отражает изменения в современном обществе» [1, с.7]. Процесс образования новых слов часто связывают с необходимостью общества выражать новые понятия, возникающие в результате развития науки, техники, культуры и общественных отношений, а также стремлением «сохранить лицо и снизить социальное напряжение» [16, с.130], при «появлении противоречий между целями отдельной личности и целями организации в целом» [10, с.262], «что обусловлено возрастанием значения личности человека в коллективе» [4, с.139].Новообразования могут использоваться в современной публицистике для выражения мыслей и чувств. Они дают оценку происходящему, так как «номинация неразрывно связана с оценкой» [15, с.52] и усиливают эмоционально – экспрессивную выразительность речи [7, с.79], поскольку в центре внимания находится «языковая личность – человек, рассматриваемый с точки зрения его готовности производить речевые поступки» [5, с. 115].

Проблема возникновения новых слов всегда привлекала лингвистов. В нашем исследовании мы попытались рассмотреть различные подходы к определению новых лексических единиц и отграничить окказионализмы от смежных лингвистических явлений – неологизмов.

В лингвистической литературе неологизм означает не просто новое слово, а недавно возникшую лексическую единицу, новизна и свежесть которой ощущается носителями языка. Его можно условно отнести к пассивному составу языка - стоит новому слову стать привычным и широко используемым, как оно теряет характер неологизма и становится частью общеупотребительной лексики.

Слово «окказионализм» происходит от латинского слова occasio – «случай», однако в литературе можно встретить и другие названия данного лингвистического феномена, например: авторский неологизм, индивидуально - авторское новообразование, индивидуальный неологизм, литературный неологизм, неологизм контекста, одноразовый неологизм, писательское новообразование, произведение индивидуального речетворства, слова – метеоры, слова - однодневки, слова - самоделки, стилистический неологизм, творческий неологизм, художественный неологизм, эгологизм, эфемерная инновация.

Неологизмы используются для обозначения нового явления или события, окказионализмы сохраняют свою новизну и свежесть независимо от фактического времени их создания. Окказионализмы достаточно редко

становятся общеупотребительными словами и, как правило, не сохраняются надолго в памяти людей.

Объектом нашего исследования послужили неологизмы и окказионализмы, собранные методом сплошной выборки в научно-популярных [6, с.110] и публицистических статьях за 2017 и 2018 года. Материалом исследования послужили британские и американские журналы.

Проведя анализ неологизмов и окказионализмов в современных СМИ, в след за другими лингвистами, которые называют окказионализмы стилистическими неологизмами мы сделали предположение, что неологизмы выполняют в тексте номинативную функцию, а окказионализмы-стилистическую. Наше предположение основано на том, что в публицистических текстах в связи с развитием цифровых технологий и быстрой коммуникации между людьми сложно отследить первого автора, но легко увидеть экспрессивность некоторых слов [8, с.78], которым не нужно со временем становиться общеупотребительными словами.

Неологизмы, выполняющие номинативную функцию, представляют собой названия новых понятий или явлений, которые возникают по мере развития технического прогресса и сопутствующих социальных преобразований.

- As O'Connell observes, in one sense the whole ethos of ***transhumanism*** "is such a radical extrapolation of the classically American belief in self-betterment that it obliterates the idea of the self entirely.

В примере нам встречается слово-неологизм ***трансгуманизм***. Еще несколько лет назад такого слова не существовало. Однако с развитием науки и технологий появляются новые международные движения, которые использую научные разработки для улучшения умственных и физических способностей человека.

Окказионализмы, выполняющие стилистическую функцию, служат для привлечения нашего внимания или для гиперболизации какой-либо ситуации.

1. If Josie & the Pussycats taught us anything, it's ***Grrrl*** Power!

В данном примере слово ***Grrrl*** так же выполняет стилистическую функцию, а значит является окказионализмом. Оно используется для того, чтобы показать насколько агрессивными могут быть девушки. Сейчас данный окказионализм используется в журналах для усиления впечатления, делая образ более ярким.

Сравнительный анализ научно-популярных и публицистических текстов, позволил сделать вывод, что неологизмы, выполняющие номинативную функцию встречаются реже, поскольку «являются стилистически нейтральными и характерны для научно-популярных текстов» [13, с.6]. Окказионализмы, выполняющие стилистическую функцию встречаются гораздо чаще, поскольку используется в публицистических текстах и являются образными и стилистически окрашенными. Они служат для привлечения внимания читателей.

Подводя итоги, стоит отметить, что неологизмы все же относятся к фактам языка, поскольку обязаны своим существованием коммуникативной потребности общества, в то время как окказиональные слова являются достоянием речи. Окказионализмы всегда экспрессивны, они в большинстве случаев создаются конкретным автором, порождаются целями высказывания и контекстом, с которым связаны и вне которого обычно не воспроизводятся. Даже в обычной речи основная их функция не номинативная, как у простых неологизмов, а стилистическая. Особый интерес с точки зрения становления лексических норм представляет изучение таких языковых единиц в художественных и публицистических текстах. Современное понимание нормы в словесном искусстве носит достаточно спорный характер [9, с.26].

Исследование неологизмов и окказионализмов способствует повышению коммуникативной компетенции в области английского языка, «тем самым облегчая процесс межличностного общения между представителями различных речевых культур» [3, с.154]. Кроме того, изучение неологизмов и окказионализмов важно для нормотворческой деятельности в лингвистике. «На сегодняшний день интерес обусловлен множеством социальных, культурных и исторических причин, в частности следует упомянуть тот факт, что все больше людей интересуются изучением иностранных языков, что обуславливает актуальность» проведенной работы и определяет дальнейшие перспективы исследований» [2, с.201].

Использованные источники:

1. Бабушкина В.В., Устинова М.В. Специфика образования, структуры и перевода современных английских неологизмов // Язык и мир изучаемого языка : сб. науч. стат. Вып. 8. Саратов, 2017. С. 7–10.
2. Бабушкина В.В. Типологическая характеристика речевых ошибок искусственных билингвов // Язык и мир изучаемого языка : сб. науч. ст. / [ред. совет: А.А. Зарайский, Е.А. Елина, З.А. Мирошникова, Н.П. Тимофеева]. Вып. 7. Саратов : ССЭИ РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2016. С. 201-206.
3. Бабушкина В.В. Психологические аспекты языкового переключения // Наука и общество. № 1 (20). Саратов: Саратовский социально-экономический институт (филиал) федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования "Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова", 2015. С. 150-154.
4. Дубовицкая М.А., Филатова Н.П., Феклина Е.М. Методы коммуникативного воздействия в процессе становления организационной культуры //Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. 2017. № 4 (68). С. 139-143.
5. Дубовицкая М.А., Филатова Н.П. Проблемы современной лингводидактики: использование видеоматериалов в обучении речевому общению // Функционирование языковых единиц в аспекте

социолингвистики и лингвокультурологии: под ред. А.А. Зарайского. Саратов: Саратовский социально-экономический институт (филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2018. С. 110-116.
6. Зарайский А.А., Морова О.Л., Тимофеева Н.П., Харитонова В.Ю. Специфика искусствоведческих терминов и ее репрезентация в переводе // Филологические науки. Вопросы теории и практики. Тамбов: ООО Изд-во "Грамота", 2017. №12-2 (78). С. 110-113.
7. Морова О.Л., Шаталина Д.Д. Стилистические средства реализации экспрессивности в научном тексте // Язык и мир изучаемого языка. Саратов, 2017. – С. 79-84.
8. Морова О.Л., Фокеева Ю.А. Ирония в художественном тексте: виды, способы образования и функции // Функционирование языковых единиц в аспекте социолингвистики и лингвокультурологии. Под ред. А.А. Зарайского. Саратов, 2018. – С. 77-88.
9. Тугушева Э.Ф. К вопросу о современном понимании нормы в словесном искусстве (на материале эссеистики А.Г. Битова) // Язык. Социум. Культура : сб. науч. ст. – Саратов, 2017. С. 46-50.
10. Самсонова М.А. Социальные технологии эффективного конфликтного взаимодействия в организации // Вестник Саратовского государственного технического университета. Т.3 №1 (34). Саратов, 2008. - С.262-270
11. Федорчукова Л.А. Некоторые сходства и различия в художественном тексте и кинотексте // Актуальные вопросы теории и практики филологических исследований: материалы II международной научно-практической конференции 25-26 марта 2012 года. – Пенза – Москва – Решт: Научно-издательский центр «Социосфера», 2012. – С. 295-300
12. Федорчукова Л.А. Кинотекст как особый вид дискурса // Язык. Социум. Культура: Сборник материалов четвертой Всероссийской заочной научной конференции / Саратовский государственный социально-экономический университет. – Саратов: ИЦ «Наука», 2013. – С. 54-58
13. Федорчукова Л.А., Харитонова В.Ю., Ховрина О.А. Функциональные особенности неологизмов в современных СМИ // Российская наука в современном мире. Сборник статей XV международной научно-практической конференции. Москва: «Научно-издательский центр «Актуальность.РФ», 2018. С. 5-7.
14. Филатова Н.П. Роль пресуппозиции в тексте англоязычного делового письма //Язык и мир изучаемого языка. Вып. 7. Саратов, 2016. С. 100-104
15. Харитонова В.Ю. Непрямое обозначение стигматичного денотата // «…И помнит мир спасенный…». Сборник научных трудов по итогам Международной научно-практической конференции: в 2-х томах. Т.1. 2015. С. 52.
16. Харитонова В.Ю. Эвфемизмы в экономическом дискурсе // Язык и мир изучаемого языка. Саратов, 2015. № 6 (6). С. 129-132.

УДК 622.257

Хорошенькая Е.В.
старший преподаватель
Тилинин Ю.И., к.техн.н.
доцент
Ворона-Сливинская Л.Г., докт. экон. наук
профессор
Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет

СПОСОБЫ ПОДЪЕМА ОБСАДНОЙ КОЛОННЫ СКВАЖИН

Аннотация: при ликвидации водозаборных скважин, требуется исследование технологии подъема обсадной колонны и технологии цементирования скважины. До извлечения обсадной колонны необходимо разрушить тампонаж за трубой

Ключевые слова: водозаборная скважина, обсадная труба, цементация, разрушение, подъем, рецепт, вибрация

Khoroshenkaya E.V., senior teacher
Saint Petersburg State University of Architecture and Civil Engineering
Mari State University, Russia, Saint-Petersburg
Tilinin Y.I., associate Professor, PhD of Tech. Sci
Saint Petersburg State University of Architecture and Civil Engineering
Mari State University, Russia, Saint-Petersburg
Vorona-Slivinskaia L.G., Professor
Doctor of Economics, Professor
Mari State University, Russia, Saint-Petersburg

METHODS OF LIFTING THE CASING STRING OF WELLS

Abstract: at elimination of water wells, research of technology of rise of the casing and technology of cementing of a well is required. Before removing the casing, it is necessary to destroy the tamponage behind the pipe

Key words: water well, casing, cementing, destruction, lifting, recipe, vibration

Разработка рациональной технологии извлечения обсадных труб ликвидируемых водозаборных скважин остается актуальной научно-прикладной проблемой в области строительства. Это обусловлено массовым применением водозаборных скважин для водоснабжения малых городов, поселков, сельских населенных пунктов и военных городков.

Наибольшее применение в практике водозабора получили скважины уровня песчаных вод глубиной от 20 до 30 метров. Эти скважины в отличие от более глубоких скважин уровня известняковых вод обходятся дешевле, но менее долговечны, потому что их фильтры приблизительно за десять лет эксплуатации забиваются песком. Взамен забившейся скважины пробуривают новую, что приводит к большому количеству заброшенных

скважин.

Обследование показало, что скважины, например, в военных городках даже не цементируют, а только принимают меры для безопасности населения.

Авторами ставится задача разработки эффективной технологии извлечения обсадных труб диаметром до 500 мм с толщиной стенки 4 мм и технологии цементирования скважины либо после, либо одновременно с извлечением обсадной колонны. Препятствием для свободного извлечения труб служит тампонаж пространства между трубой и грунтом, выполненный при строительстве скважины. Перед извлечением трубы тампонаж необходимо разрушить, по мнению авторов, одним из трех рассматриваемых способов:

1. Способ разрушения тампонажа воздействием из нутрии на стенки трубы строительным вибратором типа булавы, опускаемым внутрь скважины на тросе после извлечения из нее оборудования;
2. Способом создания бегущей по обсадной колонне волны;
3. Способ вертикально восходящих внутри обсадной колонны микровзрывов.

В состав работ по ликвидации скважин без извлечения колонны из обсадных труб входят следующие операции:

1. Монтаж и демонтаж бурового агрегата;
2. Устройство циркуляционной системы;
3. Геофизическое обследование;
4. Опытная откачка воды;
5. Подготовка раствора для выполнения тампонирования;
6. Извлечение посторонних предметов;
7. Разбуривание песчаной пробки;
8. Промывка водой;
9. Дезинфекция;
10. Песчаная или гравийная засыпка фильтровой части;
11. Закачка насосом раствора;
12. Разработка шурфа вокруг скважины;
13. Обрезка обсадных труб и приварка заглушки;
14. Заливка дна шурфа;
15. Обратная засыпка шурфа [1].

Для цементирования выбирается оптимальной состав смеси с учетом агрессивности подземных вод. Рекомендуемые области применения различных материалов для ликвидационного тампонирования следующие:

1. Пуццолановый сульфатостойкий портландцемент с ускорителем схватывания применяется в агрессивных сульфатных и мягких подземных водах;
2. Шлаковый портландцемент применяется в агрессивных магнезиальных подземных водах;
3. Портландцемент тампонажный с активными добавками

применяется в условиях отсутствия агрессивных вод;

4. Магнезиальный цемент (на основе каустического магнезитового порошка), затворяемый на насыщенном растворе MgCl2 применяется в соленосных отложениях[2].

Если усовершенствовать существующую технологию за счет включения в комплексный процесс работы по извлечению из грунта обсадных труб скважины, то при ликвидации скважины будет добываться не менее пяти тонн стальных труб, которые могут использоваться повторно.

Кроме того будет достигаться экологический эффект.

В качестве сопутствующего исследования может рассматриваться поиск рациональной рецептуры цементной суспензии с учетом пластифицирующих добавок повышающих подвижность смеси, нагнетаемой в скважину насосами [3].

В рассматриваемой области выполнены значимые исследования профессором кафедры технологии строительного производства Санкт-Петербургского государственного архитектурно-строительного университета В.В. Верстовым, сделавшим большой вклад в технологию строительства с применением вибрации и бурения.

Однако современные средства механизации строительства открывают новые возможности для научной школы, созданной В.В. Верстовым, по формированию комплектов машин с учетом результатов натурных наблюдений и экспериментальных исследований, оцениваемых по критерию затрат ресурсов на выполнение в том числе рассмотренных в статье работ.

Использованные источники:

1. Инструкция о порядке ликвидации, консервации скважин и оборудования их устьев и стволов РД 08-492-02. Ответственные разработчики: С.Н. Мокроусов, Ю.А. Дадонов, А.А. Шестаков, Ю.К. Гиричев, Н.Ф. Исаева. М.: «НТЦ безопасности в промышленности Госгортехнадзора России». 2002. С. 38.

2. Вовк А.И. Добавки на основе отечественных поликарбоксилатов // Технологии бетонов. - 2013. - № 4. - С. 13-15.

3. Сас В.Н., Логинов М. А., Кожевников Р. О. Теория и опыт применения поликарбоксилатного пластификатора «WellFix P-100» производства ООО «Химпром»// Бурение и Нефть. - 2015. - № 6. - С. 41-42.

4. Vorona-Slivinskaya L. Development of national standards related to the integrated safety and security of high-rise building/ Voskresenskaya E. // E3S Web of Conferences 33, 03052 (2018) https://doi.org/10.1051/e3sconf/20183303052

УДК 657.6

Хохлова Е.А.
студент
кафедра Бухгалтерский учёт, анализ и аудит
Грабовец Л.И.
старший преподаватель
кафедра Бухгалтерский учёт, анализ и аудит
ФГАОУ ВО «Севастопольский государственный университет»
Россия, г. Севастополь

ПРОБЛЕМАТИКА ПРОВЕДЕНИЯ АУДИТА РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВ НА ОБЪЕКТЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

Аннотация. В статье рассмотрена проблематика проведения аудита реализации прав на объекты интеллектуальной собственности. Объем реализации продукции, услуг – это одни из основных показателей, характеризующих деятельность организации. Объем реализации крайне важен для расчета прибыли от продажи, которая в наибольшей степени формирует финансовый результат организации. Предоставление искаженных данных о финансовом состоянии предприятия влечет за собой негативные последствия как для руководства предприятия, так и для пользователей бухгалтерской (финансовой) отчетности. Вовремя выявить недочеты в системе внутреннего контроля, ошибки в бухгалтерской финансовой отчетности можно при помощи проведения аудита.

Ключевые слова: аудит реализации прав, объекты интеллектуальной собственности, права на объекты интеллектуальной собственности.

Khokhlova E.A., student
Department of Accounting, analysis and audit
Federal state Autonomous educational institution of higher professional education "Sevastopol state University»
Sevastopol
Grabovets L.I. senior lecturer
Department of Accounting, analysis and audit
Federal state Autonomous educational institution of higher professional education "Sevastopol state University»
Sevastopol

PROBLEMATICS OF AUDITING THE IMPLEMENTATION OF THE RIGHTS TO OBJECTS OF INTELLECTUAL PROPERTY

Annotation. In these article was examined problems in hold of audit in realization of rights to intellectual property objects. Realization volume of production and services is one of main indicators what characterize business activities. Realization volume is extremely important for sale profit calculation which forms company's financial result in highly degree. Giving distort information about company financial condition entail negative consequences as for a company management so for users of accounting (financial) reporting. With

help of audit conduct it is possible timely identify internal control system defects and errors in account and financial reports.

Key words: audit of realization rights, objects of intellectual property, rights to objects of intellectual property.

Объекты интеллектуальной собственности дают компаниям конкурентные преимущества, поэтому доля интеллектуальной собственности в структуре капитала многих компаний растет. Согласно российскому законодательству, результаты инновационной и научно-исследовательской деятельности находят свое отражение в объектах интеллектуальной собственности [2].

Термин «интеллектуальная собственность» с 1 января 2008 г. официально понимается как совокупность результатов интеллектуальной деятельности и приравненных к этим результатам средств индивидуализации [1].

Цель аудиторской проверки реализации прав на объекты интеллектуальной собственности заключается в объективной оценке полноты, своевременности и достоверности отражения в учете и отчетности показателей данного раздела.

В процессе аудита деятельности организации в части операций по реализации прав на объекты интеллектуальной собственности решается ряд задач:

— анализируется учетная политика предприятия в части, регулирующей порядок организации учета реализации прав на объекты интеллектуальной собственности, согласно действующему законодательству и отраслевым особенностям;

— контролируется договорная дисциплина в соответствии с законодательством РФ;

— проверяется правильность документального оформления реализации прав на объекты интеллектуальной собственности;

— анализируется порядок учета и списания затрат по реализации прав на объекты интеллектуальной собственности;

— проверяется правильность и законность организации аналитического и синтетического учета операций, связанных с объектами интеллектуальной собственности;

— контролируется соблюдение налогового законодательства в части налогообложения операций по реализации прав на объекты интеллектуальной собственности.

Вся документация организации создается либо на самом предприятии, либо заходит извне. Большая часть из поступающих документов проходит через бухгалтерию. Именно бухгалтеры в первую очередь заинтересованы в наличии графика документооборота. Составленный график документооборота в бухгалтерии – залог правильной отчетности.

Авторами данной работы разработан график документооборота для

предприятия, представленный в Таблице 1.

Таблица 1 - Схема документооборота при аудите реализации прав на объекты интеллектуальной собственности

Наименование документа	Создание документа			Проверка документа			Обработка документа	
	кол-во экз.	ответственный за оформление	срок исполнения	ответственный за проверку	кто представляет	срок представления	ответственный	срок исполнения
1	2	3	4	5	6	7	8	9
Договор на оказание услуг	2	Менеджер отдела продаж	по мере заключения	Директор, Глав.бух	Менеджер отдела продаж	не позднее след.дня после заключения	Глав.бух	В день поступления
Акт выполненных услуг	2	Бухгалтер	в момент оказания услуг	Глав.бух	Бухгалтер	по мере поступления	Бухгалтер	В день поступления
Лицензионный договор	2	Бухгалтер	согласно договору	Директор, Глав.бух	Бухгалтер	не позднее след.дня после заключения	Бухгалтер	В день поступления
Акт передачи прав	2	Бухгалтер	в момент передачи прав	Глав.бух	Бухгалтер	по мере поступления	Бухгалтер	В день поступления
Счет-фактура	2	Бухгалтер	в момент оказания услуг	Глав.бух	Бухгалтер	по мере поступления	Бухгалтер	В день поступления
Счет на оплату	1	Бухгалтер	по договору	Глав.бух	Бухгалтер	в день выдачи	Бухгалтер	В день поступления

При проведении аудита данной экономической категории необходимо помнить о том, что имеет место ряд особенностей:

— передача права на объекты интеллектуальной собственности является объектом налогообложения в части НДС. В то же время с 1 января 2008 года по НДС применяется льгота в отношении передачи исключительных прав использования результатов интеллектуальной деятельности на основании лицензионного договора;

— существует несколько способов передачи другому лицу права использования результата интеллектуальной деятельности: договор об отчуждении объекта, коммерческой концессии, авторского заказа, лицензионное соглашение или договор о создании по заказу программы для ЭВМ и базы данных. Стороны, порядок заключения и существенные условия оформления этих видов документов можно найти в положении части четвертой ГК РФ;

— полученный в пользование объект интеллектуальной собственности, учитывается пользователем (лицензиатом) на забалансовом

счете в оценке, определенной исходя из размера вознаграждения, установленного в договоре;

— важно различать интеллектуальное (неисключительное и исключительное, обязательственное и абсолютное) право на объект интеллектуальной собственности и вещное право на объект (носитель), в котором воплощен результат интеллектуальной деятельности.

Различие между сублицензионным и лицензионным договором определяется по субъектному составу. В лицензионном договоре лицензиаром выступает непосредственно правообладатель лицензируемого объекта, а в сублицензионном договоре – лицо, ранее получившее право использования такого объекта по лицензионному договору [3].

Сублицензионный договор является вторичным, а предоставляемые по нему права – производными.

По лицензионному договору максимальный объем предоставляемых прав и ограничивается только пределами охраны исключительного права правообладателя в соответствии с законодательством. В сублицензионном договоре объем предоставляемых прав ограничен рамками лицензии, которую ранее получил лицензиар, поскольку невозможно передать больше прав, чем фактически имеется в наличии.

На заключение сублицензионного договора требуется прямое разрешение правообладателя. Оно может быть выражено в лицензионном договоре или предоставляться отдельно.

В остальном к сублицензионному договору применяются правила о лицензионном договоре в силу прямого указания закона [4].

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 05.05.2014) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2014) // ст. 1225

2. Каменева Н. А. Инновационная активность как фактор обеспечения конкурентоспособности российской экономики // ПСЭ. 2011. №4. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/innovatsionnaya-aktivnost-kak-faktor-obespecheniya-konkurentosposobnosti-rossiyskoy-ekonomiki (дата обращения: 16.04.2017)

3. Права на объекты интеллектуальной собственности // Информационно – правовой портал. URL: http://www.garant.ru/article/6510/ (дата обращения: 16.04.2017)

4. Отличие лицензионного и сублицензионного договоров: Защита интеллектуальной собственности // ИТ-компаний аудита. URL: http://www.it-lex.ru/faq/otlichie_licenzionnogo_sublicenzionnogo_dogovorov/ (дата обращения: 16.04.2017)

740.13058

Худяк А.А.
студент 2 курса 7 группы
лечебный факультет
ФГБОУ ВО Саратовский ГМУ
им. В.И. Разумовского Минздрава
России
научный руководитель: Кузнецова М.Н.
Россия, г. Саратов

СВЯЗЬ МЕДИЦИНЫ И ФИЛОСОФИИ

Аннотация: в данной статье рассматриваются вопросы о роли и значении философии для медицины. Переход современной медицины на предотвращение заболеваний. Роль врача в процессе диагностики и профилактики болезни. Социально-психологические аспекты медицины.

Ключевые слова: здоровье, профилактика, философия, медицина, болезнь.

Khudyak A.A.
2nd year student of the 7th group of the Faculty of Medicine
FGBOU V Saratov State Medical University of Ministry of Health
of Russia
Russia, Saratov
Supervisor: Kuznetsova M.N.

COMMUNICATION OF HEALTH MEDICINE AND PHILOSOPHY

Annotation: in this article questions are considered about the role and significance of philosophy for medicine. The transition of modern medicine to the prevention of disease. The role of the doctor in the process of diagnosis and prevention of disease. Socio-psychological aspects of medicine.

Key words: health, prevention, philosophy, medicine, diseases.

Философия и медицина с давних времён неразрывно были связаны. Многие врачи были философами, а философы уважали и чтили медицину. Человек понимался как конечная цель мироздания, он есть суть материальной и духовной природы. Неразрывная связь этих великих наук помогала адекватно понять всю сущность человека с его внутренним миром. Философия помогала найти ответы на вопросы: Как дух связан с телом? Как функционирует организм? Как познать мир? Познаваем ли мир? Познаваем ли человек? Что такое болезнь? Как болезнь связана с духом и телом?

Задачей медицины с давних времён было вылечить больных людей, а самое главное не допустить заболевания. Профилактика являлась неотъемлемой и важнейшей частью медицины в древней Греции, колыбели философии. В древней Элладе были заложены важнейшие понятия, здоровый образ жизни и культура здоровья. Центральной проблемой и предметом познания был человек. Человек является мерой всех вещей.

Крылатое выражение сатирика Децима Юния Ювенала «В здоровом теле — здоровый дух» (лат. «Mens sana in corpore sano»), отображает отношение к здоровью наших предков. Человеку необходимо быть гармонично развитым, как с телесной, так и с духовной стороны. Гиппократ считал, что для врача знание философии очень важно.

Философия выполняет важнейшую функцию – забота о духовном мире человека и его душе. Школа Эпиктета была некой психологической лечебницей, где ученикам полагалась найти патологию своей души и исцелить душевные язвы, приведя в покой мысли.

Современное здравоохранение опирается в подавляющей мере на естественно-научные и практически-клинические аспекты медицины. Употребление больших количеств лекарственных средств, используют в качестве симптоматического лечения, при этом подходе облегчая боль одного органа, другие заболевают. Медико-фармакологические корпорации ведут разработку создания лекарств направленных на лечение болезней, а не на их предотвращение способом своевременной коррекции здоровья. Сознание больного также не направленно на поддержание здоровья. Современная медицина нуждается в поддержке философии, но это возможно только тогда, когда сами медики возьмутся за это. Решить проблемы медицины применяя различные философские категории в чистом виде невозможно, необходимо глубже осмыслить проблемы медицины в биологическом аспекте.

Ряд развитых стран, США, Япония и.т.д. в большей степени делает акцент не на соматические заболевание, которые являются продуктом патологии, а на профилактику самой патологии, предупреждение её развития. Для этого медицина внедряет средства поддержания психологического здоровья и заботится о благополучии населения и окружающей среды. Вытеснению лекарственных средств, способствует методика применения функционального питания, которое отвечает специфике организма определённого человека. На Западе распространены общества диабетиков, анонимных алкоголиков, людей страдающих различными патологиями и хосписы. Эти объединения помогают людям в борьбе с неизлечимыми и хроническими заболеваниями, даёт боле полноценную социально активную жизнь.

Создание санитарного и гигиенического просвещения населения помогло бы увеличить продолжительность активной жизни среди населения в среднем на 25 лет. Этот мощный резерв, к сожалению, остаётся не реализованным. Медицина должна стремиться, не только увеличить продолжительность жизни, но и её качество, жизнь должна быть социально активной функционально полноценной. Осмысление проблемы здоровья, поможет переходу от медицины болезни к медицине здоровья, центр внимания должен быть направлен на обнаружение заболевания на ранней стадии и своевременной профилактике. Профессиональная интуиция врача и полученных объективных лабораторных данных, аппаратных и

инструментальных исследований помогут в заблаговременном предупреждении заболеваний. Клиническая медицина объединяет в себе черты искусства и науки, объективный анализ ситуации, врач-диагност исключает свои эмоции в процессе познания, и субъективное, то что врач пропускает через себя, через своё восприятие мира.

При диагностике и лечение следует помнить 3 правила:

1. Абсолютно здоровых людей нет, идеалистично стремление к усреднённому стандарту здоровья.

2. Лечение одних органов может сказаться негативно на других.

3. Зацикленность на лечении может вызвать хроническую усталость, развитие депрессии, исключению больного из социальной жизни с её радостями и проблемами. Великий диагност Г.А. Захарьин говорил: «борьба со смертью не должна превращаться в насилие над жизнью»

Таким образом, переключение здравоохранения в социально-психологическое русло ускорит переход от медицины болезни, к медицине здоровья. Применение современных методов диагностики и знания философии помогут врачу в его диагностической и лечебно-профилактической деятельности.

Использованные источники:

1. И.В.Давыдовский «Проблемы причинности в медицине. Этиология» Государственное издание медицинской литературы. 1962 г.

2. Д.С. Саркисов «Философия в системе медицинского образования» Клиническая медицина. 1999 г.

3. А.О. Толкин «Мировые оздоровительные системы в практике восстановительной медицины» Медицина, 2007 г.

4. История философии в кратком изложении/ Пер. с чеш И. И. Богута.— М.: Мысль, 1994

801.73., 740.13058

Худяк А.А.
студент 2 курса 7 группы
лечебный факультет
ФГБОУ ВО Саратовский ГМУ им. В.И. Разумовского Минздрава России
научный руководитель: Кузнецова М.Н.
Россия, г. Саратов

РОЛЬ ГЕРМЕНЕВТИКИ В СОВРЕМЕННОЙ МЕДИЦИНЕ

Аннотация: в данной статье рассматриваются вопросы о принципах и методах герменевтики касательно метода расспроса больных. Кроме того в статье показана ценность герменевтики для современной медицины.

Ключевые слова: герменевтика, анамнез, опрос, диагноз, здоровье, человек.

Khudyak A.A.
2nd year student of the 7th group of the Faculty of Medicine
FGBOU V Saratov State Medical University of Ministry of Health of Russia
Russia, Saratov
Supervisor: Kuznetsova M.N.

THE ROLE OF HERMENEUTICS IN MODERN MEDICINE.

Annotation: in this article questions about the principles and methods of hermeneutics regarding the method of questioning patients are discussed. In addition, the article shows the value of hermeneutics for modern medicine.

Key words: hermeneutics, anamnesis, questioning, diagnosis, health, people

Философская герменевтика сложилась как искусство толкования текстов. В современной философии герменевтика имеет более широкое значение - как учение о понимании. Основная задача герменевтики выработать пути достижения адекватного понимания.

В медицинской деятельности проблема понимания имеет особое значение. Во-первых, понимание как основа познавательного процесса является обязательным условием трансляции медицинских знаний из теории в практику. Во-вторых, понимание - основа диагностического процесса, оно выступает фундаментом общения между врачом и пациентом. В-третьих, понимание необходимо для распространения медицинских знаний, развития медицинской культуры общества. В-четвертых, понимание является основанием соблюдения этико-деонтологических норм в медицине.

Герменевтика– направление философии, основной проблемой которого являются вопросы понимания и тесно связанные с ней вопросы языка. В научном аспекте «герменевтика» может восприниматься либо, как метод понимая, либо обозначать философское учение.

Герменевтика рассматривает три круга проблем:

1. Проблема понимания медицинских текстов (эта проблема связана с появлением широкого круга научно-популярной медицинской литературы, доступной широкому кругу людей, не имеющих медицинского образования)

2. Проблема понимания медицинской терминологии (связана с быстрым развитием медицинской науки, появлением новых методов диагностики и новых лекарственных средств)

3. Проблема понимания во взаимоотношениях врача и пациента. Предметом герменевтики является понимание текстов (текст понимается широко, как любая система знаков, несущая информацию и содержащая скрытый смысл), которое реализуется через их истолкование и интерпретацию.

Медицина может быть осмысленна и исследована при помощи герменевтики: информационным источником в данном случае выступает пациент, от которого мы получаем информацию о заболевании, а анамнез - это текст, (текст - это то, что может быть прочитано и интерпретировано) который врач осмысливает, понимает, анализирует. Применяя эти принципы возможно использование герменевтического метода в практической врачебной деятельности.

Анамнез-это совокупность сведений о больном и его болезни, которые были получены в ходе опроса пациента, родственников или близких ему людей. Используется для постановки диагноза, прогнозирования дальнейшего течения заболевания, выбора методов и средств лечения, профилактики заболеваний. Основным и самым главным методом обследования считается сбор анамнеза, на основе которого можно определить заболевание с точностью до 80%.

Методики опроса больного активно разрабатывались и встраивались в клиническую практику выдающимися деятели отечественной медицины М.Я. Мудровым, Г.А. Захарьиным, А.А.Остроумовым. Эти методы остаются актуальными и по сей день, активно применяются и помогают распознать болезни и познать больного. Для определения психических заболеваний метод опроса крайне важен, или постановки диагноза «стенокардия» приоритетным и самым важным является опрос, который превышает значимость других методов исследования.

При использовании анамнестического метода обследования врач должен руководствоваться правилами деонтологии, сохранять врачебную тайну. Чрезвычайно важно установить атмосферу доверия и взаимопонимания между врачом и пациентом, это повысит точность и полноту информации о болезни, способствует дальнейшему выздоровлению. В процессе сбора анамнеза врач должен уточнить жалобы с помощью дополнительных вопросов, не навязывая пациенту своего мнения и не подсказывать дальнейший ход заболевания. Одновременно с выявлением жалоб врач должен попытаться оценить особенности личности больного, его душевного состояния, вероятность преувеличения или преуменьшения жалоб. Также следует уточнить реакцию больного на сообщаемые им

болезненные проявления. При осмотре больных, находящихся в бессознательном или не адекватном состоянии, сведения необходимо узнать у родственников, друзей и другого близкого окружения пациента. Одной из не простых задач является грамотное интерпретирование анамнеза. Каждый человек уникален и имеет своё понимание и отношение к происходящему, поэтому отношение к своему здоровью, болезни, боли тоже уникально. Протекание одних и тех же болезненных процессов по-разному описывается разными больными в этом и состоит главная трудность, которую врач должен учесть.

Таким образом, сформулируем правила интерпретации анамнеза, опираясь на герменевтические принципы.

1. Симтомы и жалобы нужно изучать в совокупности, а не разрозненно, видеть и лечить больного. (Тексты необходимо изучать в общем социокультурном контексте.)

2. Необходимо учитывать характер личности больного, его отношение к болезни. (Анализируя текст, необходимо иметь представление о личности автора, даже если сведений о нём вообще нет.)

3. Вожно учитывать среду, в которой находился больной её факторы, которые привели к появлению заболевания. (При анализе текста нужно воссоздать среду и исторический период в которых находился автор, для лучшего понимания его мыслей.)

4. Учитывать родной язык пациента, диалекты и жаргонизмы которые он употребляет, на основе этого провести грамматический и филологический анализ. Важно определить к какому социальному слою относится пациент, у каждого слоя свои индивидуальнее особенности. (Необходимо определить жанр анализируемого текста, произведения , так как каждый из жанров имеет свои особенности. Учитывать язык оригинала текста, на этой основе провести грамматический и филологический анализ.)

5. Отношение к истории болезни должно быть критическим, что поможет, пройдя через ряд размышлений, достигнуть истины и установить точный диагноз. (Анализируя текст, необходимо относится к нему критически, это поможет понять и осмыслить его.)

6. Сопереживание больному необходимо, анализ без этого остаётся не полным, поскольку отношения больного и врача это диалог. (Толкование остаётся мёртвым без интуитивного сопричастия духу памятника.)

7. Анализ полученных данных становится более полным при использовании сравнительного метода, сопоставление со сходными жалобами. (Сопоставление с аналогичными или похожими текстами, способствует пониманию смысла текста.)

8. Перед врачом стоит задача, определить какой смысл имеет сказанное в первую очередь для пациента, а затем выявить отношение жалоб к возможному диагнозу. (Определить какой смысл имеет написанное автором для него и его среды, а затем выявить отношение памятника к современному сознанию.)

Таким образом, герменевтика как теория интерпретации и истолкования текстов помогает врачу в постановке адекватного анализа, и его медицинской деятельности.

Использованные источники:

1. М.Н. Кузнецова, А.А. Живайкина «Философия гуманитарного образования» В сборнике: Психолого-педагогические основания реализации образовательного процесса в медицинском вузе. Материал внутривузовской методической конференции. 2012. С. 60-66.
2. М.Н. Кузнецова, Е.А. Андриянова, В.А. Катрунов, Е.В. Засыпкина, Л.А. Павлова «Этический компонент как ресурс профессиональной подготовки врача» В сборник: Актуальные проблемы реализации социального, профессионального и личностного ресурсов человека. 2013. С.6-8.
3. Н.А. Мухин, В.С Моисеев «Пропедевтика внутренних болезней», Москва издательская группа «ГЭОТАР-Медиа» 2017.
4. Майя Соболева «Философская герменевтика. Понятия и позиции», Гаудеамуз 2014.
5. А.А. Шелагуров «Методы исследования в клинике внутренних болезней», Москва 1964.
6. Б.Эмилои «Герменевтика как общая методология наук о духе», Канон+РООИ «Реабилитация», 2011.

УДК 339.72

Хузина А.Ф.
студент 4 курса
Шайхутдинова Е.М.
студент 4 курса
Экономико-математический факультет
Нефтекамский филиал БашГУ
научный руководитель: Абелгузин Н.Р., к.э.н.
доцент
БашГУ
Россия, г. Нефтекамск

ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ

Аннотация: иностранные инвестиции играют значительную роль в экономическом развитии страны, интегрирования в мировую экономику и международный финансовый рынок. Привлечение зарубежного капитала является объективной потребностью.

Ключевые слова: иностранные инвестиции, инвестиционная активность, экономическое развитие, инвестиционная деятельность, динамика инвестиций.

Khuzina A.F.
Shaikhutdinova E.M.
Students of the 4th year
Faculty of Economics and Mathematics
Neftekamsk branch of BashGU
Russia, Neftekamsk
Scientific adviser: Abelguzin N.R.
Ph.D., Associate Professor of Bashkir State University

FOREIGN INVESTMENTS IN THE ECONOMY OF RUSSIA

Abstract: Foreign investments play a significant role in the country's economic development, integration into the world economy and the international financial market. Attraction of foreign capital is an objective need.

Key words: foreign investment, investment activity, economic development, investment activity, investment dynamics.

Привлечение зарубежного капитала может обеспечить поддержание, а в дальнейшем и увеличение объемов производства, устранить нехватку денежных средств на покупку новых технологий и оборудования, понизить безработицу в стране, поспособствовать повышению качества продукции, ее конкурентоспособности, а также решить другие острые экономические проблемы России [3, С. 527]. Кроме того, иностранные инвестиции, как правило, служат стимулом роста и внутренних инвестиций.

В ФЗ от 09.07.1999 г. № 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в РФ» понятие иностранных инвестиций определяется как «вложение иностранного

капитала в объект предпринимательской деятельности на территории РФ в виде объектов гражданских прав, принадлежащих иностранному инвестору» [2].

Правительством Российской Федерации ведется непрерывная деятельность по созданию благоприятного режима для инвестиционной деятельности (льготное налогообложение, кредитование и выдача субсидий, сокращение сроков амортизации основных фондов), также иные мероприятия, направленные на создание благоприятной среды для инвесторов.

Например, Всемирным Банком ежегодно составляет рейтинг по легкости ведения бизнеса – Doing Business, в котором к началу 2018 г. Россия находится на 35 позиции среди 183 стран во многом благодаря улучшению ситуации с регистрацией собственности, защитой инвесторов, которые в свою очередь определяют эффективность инвестиционной деятельности страны [4].

Для способствования оживления экономики государства необходимо повысить инвестиционную активность, инвестиционный климат, выбрать эффективную инвестиционную политику для привлечения иностранных «инъекций» в виде прямых инвестиций в экономику России.

Также согласно ФЗ от 09.07.1999 г. № 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в РФ» дается определение прямых иностранных инвестиций (ПИИ) – « приобретение иностранным инвестором не менее 10 % доли предприятия для дальнейшего контроля и участия в его функционировании [1].

Динамика прямых иностранных инвестиций в Россию за последние года неоднородна (табл. 1).

Таблица 1 – Динамика прямых иностранных инвестиций в РФ, млн. долл. США [5]

	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
ПИИ в Россию	43168	55084	50588	69219	22031	6853	32539

По данным объема ПИИ в Российской Федерации в период 2010-2016 гг. можно отметить, что наибольший объем инвестиций был зафиксирован в 2013 г. в размере 69219 млн. долл. США.

С 2013 по 2015 гг. наблюдалась отрицательная динамика. К 2015 последовало резкое снижение ПИИ, их объем составил всего 6853 млн. долл. США, что обусловлена, в основном, введением санкций против России, высокими рисками невозврата инвестиций, высоким уровнем коррупции и т.д. В связи с введением санкций закрылись многие крупные предприятия с участием иностранного капитала. Как результат всего на 2016 г. было зафиксирована отрицательная динамика по объемам иностранных инвестиций в основные фонды (табл. 2).

Таблица 2 – Инвестиции в основной капитал по источникам финансирования в РФ, млрд. руб. [5]

	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Инвестиции из-за рубежа	-	-	-	76,4	88,8	120,4	86,7

Спаду 2014-2016 гг. предшествовала почти нулевая динамика инвестиций в реальном выражении на протяжении 2013 г. Сокращение на 2016 г. по сравнению с 2015 г. составило около 39 %.

Среди отраслей большая часть инвестиций, как и предыдущие периоды, приходится на оптовую и розничную торговлю, обрабатывающее производство, финансы и добычу полезных ископаемых [5].

Анализ структуры ПИИ показывает, что значительная часть иностранных инвестиций не приводит к увеличению основных фондов. В структуре иностранных инвестиций, поступающих в Россию велика доля долговых инструментов, которые не влияют на прирост капитала. Слияния и поглощения, являясь покупкой уже действующих предприятий, уменьшают его прирост, что указывает на осторожность инвесторов, их неготовность нести риски, связанные с созданием и управлением бизнесом [6].

Среди преимуществ России для иностранного инвестора следует выделить большую емкость внутреннего рынка, богатые природные ресурсы, относительно дешевую рабочую силу, научный потенциал и т. д.

Таким образом, можно сделать вывод, что привлечение иностранных инвестиций, в частности ПИИ, могут послужить механизмом повышения конкурентоспособности России в мировой экономике, путем использования существующих конкурентных преимуществ и привнесения новых.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 09.07.1999 г. № 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в РФ»
2. Азатян М.О. Анализ структуры и динамики прямых иностранных инвестиций в РФ / О.М. Азатян // Экономика, управление, финансы: материалы VII Междунар. науч. конф. – Краснодар: «Новация», 2017. – С. 10-14.
3. Вершина Д.А., Царев В.Е. Роль иностранных инвестиций в экономике страны / Д.А. Вершина, В.Е. Царев // Молодой ученый, 2016. – №21. – С. 526-529.
4. Официальный сайт рейтинговое агентство Doing Business: оценка бизнес регулирования. Официальный сайт Федеральная служба государственной статистики − Электрон. дан. URL: http://russian.doingbusiness.org/rankings (дата обращения 31.03.18г.) − Загл. с экрана.
5. Официальный сайт Федеральная служба государственной статистики. − Электрон. дан. URL: http://www.gks.ru/free_doc/doc_2017/ (дата обращения 31.03.18г.) − Загл. с экрана.
6. Оф. сайт Центральный Банк РФ – Эл.дан. URL: http://www.cbr.ru/statistics/credit_statistics/ (дата обращения 31.03.18г.) − Загл. с экрана.

УДК 8

Ци Хунвэй
студент магистрант
направление «Кросс-культурная коммуникация»
ФГАОУ ВО «Северо-Восточный федеральный
университет имени М.К. Аммосова»
Институт Зарубежной филологии и регионоведения
научный руководитель: Сабурова Н.В.
доцент
кафедра “Английский язык”

АНАЛИЗ СТИЛИСТИЧЕСКИХ СИНОНИМОВ В РУССКОМ ЯЗЫКЕ

Аннотация. Русский язык – это богатый язык. И в грамматике русского языка синоним занимает один из самых сложных и экспрессивных частей. В этой статье мы рассмотрим стилистику синонимов в русском языке.

Ключевые слова: синоним, стилистика, семантика, лингвистика.

Student of the Magistracy, direction "cross-cultural communication"
Federal STATE «North-Eastern Federal University named after
M.K. Ammosov»
Institute of Foreign Philology and Regional Studies
Yakutsk, Russian Federation
Scientific Director Saburova N.V.
associate professor of the department "english"

ANALYSIS OF STYLISTIC SYNONYMS IN RUSSIAN

Annotation. Russian is a rich language. And in the grammar of the Russian language the synonym is one of the most complex and expressive parts. In this article, we will look at the style of synonyms in Russian.

Keywords: synonyms, stylistic, semantic, linguistics

Стилистические синонимы неявное использование относится к использованию слов с определенным стилистическим цветом только в словах, без одновременного использования синонимичных нейтральных слов или синонимов с другими стилистическими оттеками. Функция синонима стилистики, когда она используется неявно, на самом деле является функцией стилистического оттекого слова. Однако это проиллюстрировано с точки зрения синонимов.

Когда стилистические синонимы используются неявно, они обычно имеют как функцию оценки, так и стилистическую организационную функцию. По словам Вей А. Новикова, «оценка содержания часто основана на различных стилистических особенностях синонимов (например, изящные слова, слова поэзии, литературные слова, формальные текстовые слова, разговорные слова, идиомы и т. д.). Это основа положительной или отрицательной классификации контента.

Выбор синонимов в риторической группе ... может сделать одну или несколько эмоциональных цен для представленного контента.[2]

Он выразился более четко в другом месте: «Стилистическая оценка, характерная для словаря, тесно связана с ее функциональными лингвистическими характеристиками.

В общем, типичные лингвистические слова (но не все) имеют более высокие оценки, чем нейтральные слова, в то время как слова произнесения имеют более низкие, чем нейтральные слова. »Он выразился более четко в другом месте: «Стилистическая оценка, характерная для словаря, тесно связана с ее функциональными лингвистическими характеристиками.[3]

В общем, типичные лингвистические слова (но не все) имеют более высокие оценки, чем нейтральные слова, в то время как слова произнесения имеют более низкие, чем нейтральные слова. [3]

Сравнения слова:

(+) скончаться

0 Умереть

(-) свернуться

Загнутиться

Скапутиться

Издохнуть

Сдохнуть

Выбор желаемого слова из таких стилистических синонимов может сделать разные эмоциональные оценки выраженного содержания.

Если такие слова соответствуют лингвистическим особенностям речи, они также могут воплощать лингвистическую организующую функцию речи, поэтому функция оценки эмоций и функция организации жанра часто объединяются.

Можно видеть, что каждый жанр обычно состоит из двух частей словаря: большинство из них являются нейтральными словами, и они образуют скелет высказываний. Основываясь на этих словах, слова с риторическими цветами образуют разные лингвистические формы речи.

Явное использование синонимов стилистика

Стилистика синонимное использование - использование стилистического и не стилистического синонима или синонима с тем же или противоположным стилистическим цветом, используемым в том же предложении или в расширенных предложениях, или в смежных диалогах между разными символами.

Синоним стилистики также имеет функцию оценки при использовании явно, но синонимы часто используются в структуре сравнения. В этом типе структуры акцент делается на различии между синонимами элементов. С точки зрения риторики акцент делается на эмоциональной оценке слов с стилистическими оттеками.

Например: В купеческом клубе **жрали** аршинных стерлядей на обедах. В Охотничьем раздетые дамы **кушали** деликатесы. (В.А.

Гиляровский) В этой структуре есть не только семантические компоненты, но и стилистические цвета.

Семантически говоря (**жрать)**----съесть много и жадно,а (**кушать)**--съесть. В стилистических терминах,(**жрать)** Это вульгарное слово, которое указывает на менее нейтральную оценку докладчика, то есть отрицательную оценку.[1]

Итак, синоним риторики не ограничивается функциями оценки и стилистическими организационными функциями. Они могут также иметь другие функции, такие как альтернативные функции, расширенные выразительные функции и т. д.

Использованные источники:

1. Академия наул СССР, Словарь синонимов русского языка, в двух томах, Л. , 1971, т. 1, с. 323.
2. Современный русский язык. Лехсикология, Под ред. Л. А. Новикова, М. , 1987, с. 62.
3. Современный русский язык. Лехсикология, Под ред. Л. А. Новикова, М. , 1987, с. 110.

УДК 338.5

Цикаленко Д.И.
студент 4 курса
кафедра «Экономика и управление»
Иванов А.А., к.юр.н.
доцент
кафедра «Экономика и управление»
Шахтинский институт (филиал)
ЮРГПУ(НПИ) им. М.И. Платова
Россия, г. Шахты

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СУЩЕСТВУЮЩИХ ПОДХОДОВ К УЧЕТУ И УПРАВЛЕНИЮ ЗАТРАТАМИ

Аннотация: в статье рассматриваются методы учета и управления затратами на предприятии, проведен их сравнительный анализ.

Ключевые слова: затраты, управление затратами, управленческий учет, бюджетирование, контроллинг.

Tsikalenko D. I.
student
4th year, Department of "Economics and management»
Shakhty Institute (branch) yurgtu(NPI)
name of M. I. Platov
Russia, Shakhty
Ivanov A. A., candidate of law, associate Professor
associate Professor of Economics and management chair»
Shakhty Institute (branch) yurgtu(NPI)
name of M. I. Platov
Russia, Shakhty

A COMPARATIVE ANALYSIS OF EXISTING APPROACHES TO ACCOUNTING AND COST MANAGEMENT

Abstract: the article discusses the methods of accounting and cost management in the enterprise, their comparative analysis.

Keywords: costs, cost management, management accounting, budgeting, controlling.

Любая коммерческая организация создается с целью получения прибыли, увеличить прибыль можно в общепринятом подходе двумя способами: либо повышая выручку, либо снижая расходы. В сложившейся сложной и нестабильной экономической и политической ситуации в стране, зачастую увеличение выручки не представляется возможным, а очень часто производственные компании сталкиваются со значительным снижением поступлений. Именно в такой момент особенно актуальным становится снижение и оптимизация расходов. Одним из способов снижения расходов является управление затратами и себестоимостью продукции. В рамках

данной работы будет предложена методика совершенствования системы управления производственными затратами, а также проведена апробация на примере производственного предприятия.[1]

Организация управления затратами и себестоимостью предполагает выделение определенных принципов, на основе которых координируются действия предприятия в данной сфере. Обобщение и систематизация разработок российских и зарубежных исследователей в области управления затратами позволяет представить данные принципы в следующем виде:

1) применение системного подхода к управлению затратами;

2) использование известных методов управленческого учета и контроля (бюджетирование, управленческий контроль, организация центов ответственности и т.д.);

3) оптимизация на предприятии процессов планирования, учета, анализа, контроля, принятия управленческих решений, а также системы оценки затрат предприятия и полученных результатов;

4) повышение заинтересованности подразделений в снижении затрат;

5) управление затратами по всем стадиям производственного цикла изготовления продукции и на всех стадиях жизненного цикла товара.

6) недопущение излишних затрат (использование методов нормативного учета затрат и стандарт-кост);

7) учет взаимосвязи изменения величины затрат с качеством производимой продукции;

8) совершенствование информативной базы о формировании величины затрат;

9) широкое внедрение эффективных методов снижения затрат.[2,3]

Система управления затратами, которая, которая наиболее распространены на отечественных предприятиях устарела. Во многих компаниях существует лишь спланированная программа сокращения затрат.

К сожалению, несмотря на значительные достижения в разработке общих и частных вопросов управления затратами в современной экономической науке, существованию различных подходов к управлению себестоимость, в рамках российской действительности существуют определенные трудности по внедрению современных методов управления затратами, даже тех, которые хорошо зарекомендовали себя за рубежом.

По оценкам экспертов, в странах с наиболее развитой экономикой компании порядка 90% своих ресурсов и рабочего времени тратят на постановку и ведение управленческого учета, на организацию финансовой бухгалтерии приходится только оставшиеся 10%. На отечественных предприятиях соотношение совершенно противоположное. Практически вся система учета на российских предприятиях сводится исключительно к финансовому учету.

Методы управленческого учета затрат, еще называются традиционным методами управления затратами и себестоимостью. Их можно разделить на две подгруппы. Первая касается различных методов учета затрат и

калькулирования себестоимости, вторая касается контроля затрат.[4]

По характеру данных о затратах в литературе выделяют четыре вида калькуляции себестоимости:

- Фактическая.
- Плановая.
- Сметная.
- Нормативная.

По степени поглощения затрат и включения их в себестоимость конкретного объекта калькулирования выделяют:

- Absorption costing.
- Direct costing.

По отношению к производственному процессу методы учета затрат и калькулирования себестоимости выделяют в основном позаказный и попроцессный метод, в некоторых источниках выделяют еще попередельный метод, однако он не получил широкого распространения и практически аналогичен попроцесному.

- Позаказный метод.
- Попроцессный.

Укрупненно к методам контроля затрат относят бюджетирование и контроллинг.

- Бюджетирование.
- Контроллинг.[5,6]

Проанализировать достоинства и недостатки, а также рекомендации по применению того или иного метода целесообразно с помощью таблицы 1:

Таблица 1- Сравнение различных методов учета и управления затратами

Метод	Преимущества	Недостатки	Применение
Фактическая калькуляция	- простота расчетов - используется для анализа	- информация прошлого периода - невозможность определения мест и причин отклонений.	- целесообразно в условиях единичного и серийного производства
Плановая калькуляция	- обоснованность плановых величин - возможность прогнозирования	- плановые затраты основаны не на достигнутом уровне, а на прогнозе будущего	- применимо при любом типе производства
Сметная калькуляция	- обоснованность плановых величин - возможность прогнозирования	- большое количество расчетов - плановые затраты основаны не на достигнутом уровне, а на прогнозе будущего	-целесообразно применять для новой продукции
Нормативная калькуляция	- повышает производительность труда и мотивирует придерживаться	- устаревание нормативов - необходимость регулярного	- применяется при массовом и серийном производстве на предприятиях

Метод	Преимущества	Недостатки	Применение
	стандартов - обеспечивает более стабильную себестоимость продукции - упрощение процедуры оценки запасов	пересмотра нормативов -внимание сосредоточено на минимизации издержек, но не на повышении качества продукции	обрабатывающих отраслей промышленности в машиностроении и легкой промышленности.
Absorbtion costing	- возможность расчета полной себестоимости изделия - возможность расчётов в стандартной версии 1С	- точный прогноз распределения накладных расходов возможен при хорошо поставленной системе учета - косвенные расходы распределяются по принятой базе и абсолютно точное распределение невозможно, то всегда возможно искажение себестоимости отдельных видов продукции.	Позаказный метод применяется на предприятиях с большим ассортиментом индивидуализированной продукции, на машиностроительных предприятиях мелкосерийного и единичного производства. Попроцессный метод применяется на предприятиях с производством однородной продукции, применяется в цехах с последовательной обработкой исходного сырья.
Direct costing	- дат возможность проводить анализ безубыточности, гибкого ценообразования - используется для определения наиболее оптимального ассортимента продукции, для анализа прибыли выпускаемой продукции, для управления переменными производственными затратами	- себестоимость запасов НЗП оказывается заниженной - отсутствует расчет полной себестоимости - сложность распределения затрат на переменные и постоянные	- применяется на предприятиях с производством одного или небольшого количества продуктов. Ассортимент стабилен - сумма общепроизводственных затрат существенно меняется от периода к периоду -основу работы компании составляют долгосрочные контракты на выполнение определённого объема работ или поставки товара.
Бюджетирование	- способствует более экономичному расходованию средств - позволяет контролировать распределение	- сложность и длительность внедрения -перестройка оргструктуры - отсутствие	- применяется в крупных организациях со сложной структурой

Метод	Преимущества	Недостатки	Применение
	ресурсов	квалифицированных специалистов	
Контроллинг	- позволяет оптимизировать прибыль -позволяет поддерживать гармоничные отношения с окружающим бизнесом	-перестройка оргструктуры - дополнительные затраты на внедрение	- применимо при массовом и серийном производстве - целесообразно применять к продуктам с длительным жизненным циклом
Activity Based costing	- гибкое управление затратами - максимально точное распределение накладных расходов - обоснованный процесс калькулирования и эффективное прогнозирование - легкость построения систем мотивации, направленных на оптимизацию затрат	- трудоемкость процесса, значительные затраты времени, усилий по обучению персонала, сбору и обработке данных - система обременительна для фирм с длительными и сложными производственными цепочками - возможна информационная перегрузка - необходим бюрократический режим	-многообразие выпускаемой продукции - высокая доля накладных затрат - значительная разница в объемах продаж отдельных видов продукции - стремление руководства компании более глубоко разобраться и проанализировать структуру себестоимости - применимо и на производственных и в организациях торговли и сферы услуг
Life cycle costing	- определяет стоимость полного жизненного цикла изделия - позволяет снизить производственные затраты, сократить срок разработки	- точный прогноз распределения накладных расходов возможен при хорошо поставленной системе учета	- в рамках государственных проектов в оборонной отрасли - для продукции с небольшой длительностью жизненного цикла
Target costing	- позволяет стабилизировать цену на нужном уровне, сохраняя привлекательность продукта для клиента - низкая вероятность повышения цен	- различная результативность метода в зависимости от отраслевой принадлежности организации, не рассчитан на использование в торговле - затратность исследования рынка	- используется для инновационных проектов и продуктов - целесообразно использование в инновационных отраслях с коротким жизненным циклом производимых продуктов
Kaizen costing	- непрерывный процесс улучшений - участие всех	- в сфере внимания находятся не все затраты и не	- в традиционных отраслях промышленности,

Метод	Преимущества	Недостатки	Применение
	сотрудников в поисках резервов снижения затрат и потерь	рассматриваются процессы в целом.	продукция которых характеризуется длительным жизненным циклом
Метод лучших показателей/ Бенчмаркинг	- позволяет оптимизировать затраты и повысить конкурентоспособность	- сложность при получении информации от фирм аналогов для проведения сравнительного анализа	- эффективно применение при использовании данных об успешных конкурентах
Strategic cost management	- позволяет минимизировать издержки по всей цепочке добавления ценности - позволяет учитывать внешние по отношению к предприятию звенья цепочки образования себестоимости	- трудно-реализуемо в отечественной хозяйственной среде из-за отсутствия необходимой информации - значительная трудоемкость при построении процессов - отсутствие специалистов, способных посмотреть более широко на все процессы	-применимо во всех отраслях
Функционально-стоимостной анализ	- наличие простых методов, позволяющих дать оценку причинно-следственных связей - высокая эффективность - снижение затрат в среднем на 20-25% - формируются решения по снижению себестоимости и повышению качества продукции - повышение эффективности работы аппарата управления	- проводится в отрыве от экономических расчетов - проводится абстрагирование от системы управления, рассматриваются только функции и способы их выполнения - внешние связи не рассматриваются в привязке к единым системам управления	- широко применяется для технических объектов – изделий, их частей и деталей, оборудования, технологических процессов производства - объектом ФСА может быть любой элемент сложной производственно-экономической системы отраслей экономики.

Проведенный анализ показывает, что на данный момент в научной литературе предложено большое количество методов учета и управления затратами. Подобное разнообразие дает возможность использовать на практике отдельные идеи, точно следовать определённому методу, или комбинировать методы управления производственными затратами, чтобы максимально использовать преимущества отдельных подходов для принятия

эффективных управленческих решений.

Использованные источники:

1. Гетманова И.А., Ткачева О.А., Заварзина Т.С. Методические рекомендации по формированию профессионально-квалификационного состава персонала с учетом требований профессиональных стандартов / Экономика и предпринимательство. 2017. № 8-4 (85-4). С. 655-658.
2. Ткачева О.А., Сысоева М.В., Гетманова И.А. Исследование теоретических аспектов управления дебиторской задолженностью российских предприятий. В сборнике: Актуальные тенденции в современной науке. Сборник статей Международной научно-практической конференции. 2017. С. 9-13.
3. Гетманова И.А., Курепин Р.А. Оценка интеллектуального капиатала предприятия. В сборнике: Современные прикладные исследования. Материалы Национальной российской конференции. Южно-Российский государственный политехнический университет (НПИ) имени М.И. Платова. 2017. С. 222-225.
4. Белянский Н.М., Гетманова И.А. Налогоообложение малых инновационных предприятий. В сборнике: Современные прикладные исследования. Материалы Национальной российской конференции. Южно-Российский государственный политехнический университет (НПИ) имени М.И. Платова. 2017. С. 200-205.
5. Гетманова И.А., Уварова М.В. Франчайзинг как инструмент предпринимательской деятельности. В сборнике: Современные прикладные исследования. Материалы Национальной российской конференции. Южно-Российский государственный политехнический университет (НПИ) имени М.И. Платова. 2017. С. 212-214.
6. Гетманова И.А. Формирование методических положений по управлению профессионально-квалификационным составом трудовых ресурсов в угледобывающей организации (теория и практика) / диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Центральный научно-исследовательский институт экономики и научно-технической информации угольной промышленности. Шахты, 2012.

УДК 336.02

Цыбикова Т.Ж.
студент магистрант
ФГБОУ ВО «Бурятская государственная сельскохозяйственная академия им. В.Р. Филиппова»
научный руководитель: Гомбожапова С.В., к.э.н.
старший преподаватель
Российская Федерация, г. Улан-Удэ

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ДОХОДОВ МЕСТНЫХ БЮДЖЕТОВ ПО НАЛОГУ НА ДОХОДЫ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

Аннотация.

В статье рассмотрены вопросы налогообложения налогом на доходы физических лиц. В формировании бюджетов регионального, районного, городского и поселенческого уровня поступления НДФЛ являются необходимым экономическим инструментом, позволяющим решать основные задачи, стоящие перед любым цивилизованным обществом, в частности, обеспечивать социальные и культурные потребности, правопорядок, исполнять социальные обязательства и т.д. Автором проведен анализ динамики поступлений НДФЛ в местные бюджеты Еравнинского района Республики Бурятия за период с 2012 по2016 гг. и его структура, по результатам которого сделаны соответствующие выводы. Проведен подробный анализ динамики нормативов распределения отчислений по налогу на доходы физических лиц, взимаемому на территории Еравнинского района и сельских поселений, входящих в состав муниципального района, по Республике Бурятия. Выделены основные факторы, которые оказывают влияние на уровень поступления НДФЛ.

Ключевые слова: налог на доходы физических лиц, консолидированный бюджет, местный бюджет, бюджеты сельских поселений, факторы, влияющие на уровень поступления НДФЛ.

Tsybikova T.Zh.
Graduate student
Buryat State Agricultural academy of them. V.R. Filippov
Russian Federation, Ulan-Ude

PECULIARITIES OF FORMATION OF INCOMES OF LOCAL BUDGETS ON TAX ON INCOME OF INDIVIDUALS

Annotation.

In the article questions of the taxation by the income tax of physical persons are considered. In the formation of budgets of regional, district, city and settlement levels, personal income tax is a necessary economic tool that allows to solve the main tasks facing any civilized society, in particular, to ensure social and cultural needs, the rule of law, fulfill social obligations, etc. The author analyzes the dynamics of the income of personal income tax in the local budgets of the Eravninsky district of the Republic of Buryatia for the period from 2012 to

2011. and his little trumpet, according to the results of which the corresponding conclusions are drawn. A detailed analysis of the dynamics of the norms for allocating allocations for personal income tax levied on the territory of the Eravninsky district and rural settlements that are part of the municipal district for the Republic of Buryatia is carried out. The main factors that influence the level of personal income are identified.

Keywords: personal income tax, consolidated budget, local budget, budgets of rural settlements, factors influencing the level of personal income tax receipt.

Актуальность исследования налога на доходы физических лиц (НДФЛ) обусловлена тем, что он является источником доходов региональных и местных бюджетов, формирование которых определяет возможности властей в выполнении социальных обязательств, обеспечении экономического развития и создании условий повышения уровня жизни в регионе, поскольку затрагивает интересы большинства населения страны. В формировании бюджетов регионального, районного, городского и поселенческого уровня поступления НДФЛ являются необходимым экономическим инструментом, позволяющим решать основные задачи, стоящие перед любым цивилизованным обществом, в частности, обеспечивать социальные и культурные потребности, правопорядок, исполнять социальные обязательства и т.д.

Еравнинский район Республики Бурятия состоит из 14 сельских поселений. Численность населения на 1 января 2017 года составила 17,2 тыс. человек, из них экономически активное население – примерно 9,6 тыс. человек. Из этих данных можно сделать вывод о том, что население района невелико, и уровень экономической активности достаточно низкий.

Преимущественной отраслью экономики муниципального района является сельское хозяйство, в частности, животноводство, а также горнодобывающая отрасль. На территории Еравнинского района расположены 12 сельскохозяйственных кооперативов, 145 КФХ, 5231 личных подсобных хозяйств населения, промышленные предприятия: ОАО «Нептун» - добыча рыбы, Сосново-Озерский рабкооп – производство хлеба и хлебобулочных, кондитерских и колбасных изделий, по добыче угля - Дабан-Горхонский и Талинский угольные разрезы, 2 предприятия потребительской кооперации, 3 государственных лесхоза, 378 индивидуальных предпринимателей и другие. В сфере малого и среднего бизнеса на 01.01.2017 года зарегистрировано 77 малых и 2 средних предприятия, 266 индивидуальных предпринимателей, что в расчете на 10 тыс. человек населения - 182 субъекта малого и среднего предпринимательства. За 2016 год производственную деятельность вели 7 сельскохозяйственных организации (2 - СПК, 3 - ЗАО, 2 – ООО). Промышленно район можно считать достаточно развитым, однако, невысокий уровень экономической активности, а также низкая численность населения обуславливают небольшой объем поступлений НДФЛ.

Рассмотрим динамику поступлений НДФЛ в местные бюджеты Еравнинского района Республики Бурятия за период с 2012 по2016 гг.

Таблица 1 – Динамика поступлений налога на доходы физических лиц в местные бюджеты Еравнинского района Республики Бурятия

Годы	консолидированный бюджет субъекта Российской Федерации		бюджеты муниципальных районов		бюджеты городских и сельских поселений	
	Сумма, руб.	Темпы роста, %	Сумма, руб.	Темпы роста, %	Сумма, руб.	Темпы роста, %
2012	123273178,0	-	110951600,3	-	12321577,7	-
2013	122149176,8	99,09	109940144,5	99,09	12209032,3	99,09
2014	116219364,9	95,15	104598442,4	95,14	11620922,5	95,18
2015	37873753,1	32,59	35709609,9	34,14	2164143,2	18,62
2016	45803036,0	120,94	43185768,0	120,94	2617268,0	120,94
∑2016 г. к 2012 г.	X	в 2,7 раза уменьшилось	X	в 2,6 раза уменьшилось	X	в 4,7 раза уменьшилось

Источник: Отчет об исполнении консолидированного бюджета субъекта Российской Федерации по Еравнинскому району Республики Бурятия за 2012-2016 гг.

Из представленных данных видно, что сумма поступлений НДФЛ в консолидированный бюджет по Еравнинскому району Республики Бурятия в таблице 1 и на рисунке 1 в период с 2012 год по 2016 год значительно сократилась от 123 273 178 руб. в 2012 г. до 45 803 036,0 руб. в 2016 г., а именно в 2,7 раза. Объем поступлений по рассматриваемому источнику (НДФЛ) в бюджеты муниципальных районов уменьшилась в 2,6 раза, а именно с 110 951 600,3 руб. до 43 185 768,0 руб.

При этом стоит отметить, что сумма поступлений НДФЛ в бюджеты сельских поселений, входящих в состав муниципального образования, за этот же период уменьшилась от 12 321 577,7 руб. в 2012 г. до 2 617 268,0 руб. в 2016 г., что в 4,7 раза меньше показателя 2012 года.

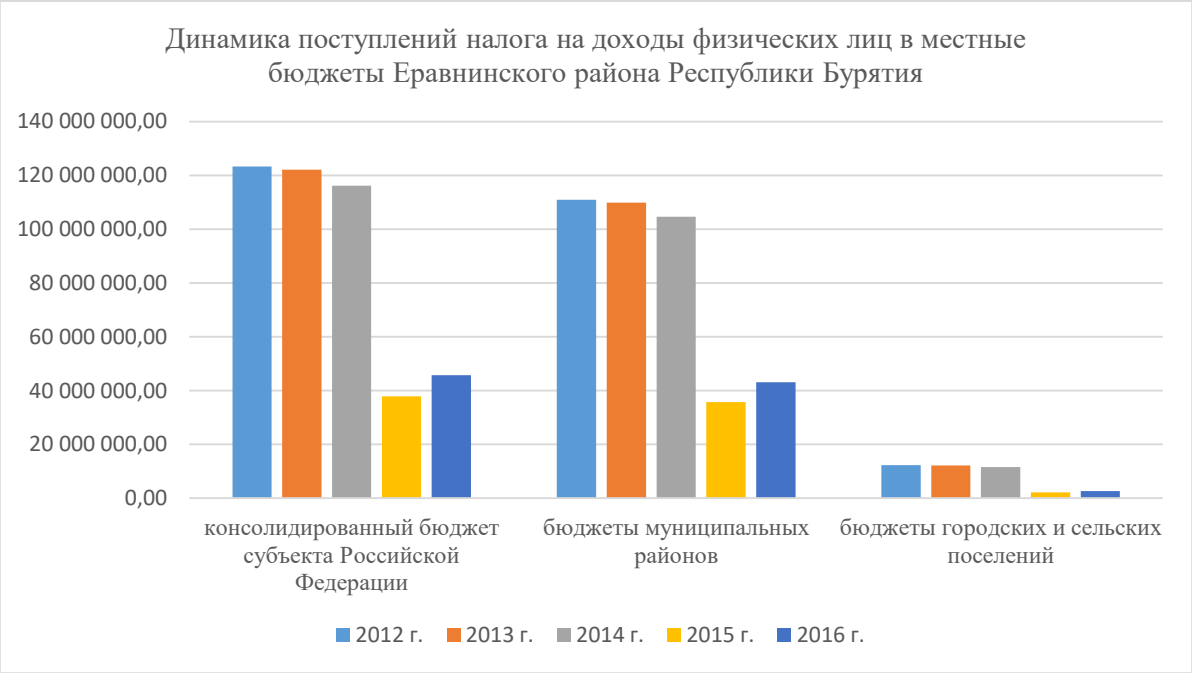


Рисунок 2 - Динамика поступлений НДФЛ

Исходя из анализа динамики суммы поступлений НДФЛ, мы пришли к выводу, что с 2012 г. по 2015 г. наблюдается тенденция снижения показателей темпов роста ль 99,09% до 32,59%. В 2015 году мы можем увидеть, что происходит резкое сокращение поступлений НДФЛ от 116 219 364,9 руб. в 2014 г. до 37 873 753,1 руб., это в 3,07 раза меньше показателя в 2014 г.

Основной причиной выявленной отрицательной динамики поступлений НДФЛ за 2014-2015 гг. и ее сокращения является уход основного налогоплательщика ГК МЕТРОПОЛЬ, которая владеет лицензией на право пользования недрами с целью добычи полиметаллических руд на месторождении Озерное в Еравнинском районе Республики Бурятия.

За рассматриваемый период поступления от НДФЛ формировали доходную часть консолидированных бюджетов Еравнинского района, что подтверждает высокую фискальную значимость данного налога в формировании доходной базы бюджетов субъектов Российской Федерации.

Рассмотрим тенденцию изменения структуры поступлений налога на доходы физических лиц в местные бюджеты Еравнинского района Республики Бурятия.

Таблица 2 – Динамика структуры поступлений налога на доходы физических лиц в местные бюджеты Еравнинского района Республики Бурятия

Годы	консолидированный бюджет субъекта Российской Федерации, руб.	В т. ч.			
		бюджеты муниципальных районов		бюджеты городских и сельских поселений	
		Сумма, руб.	Уд. вес, %	Сумма, руб.	Уд. вес, %
2012	123 273 178,0	110 951 600,3	90,0	12 321 577,7	10,0
2013	122 149 176,8	109 940 144,5	90,0	12 209 032,3	10,0
2014	116 219 364,9	104 598 442,4	90,0	11 620 922,5	10,0

2015	37 873 753,1	35 709 609,9	94,3	2 164 143,2	5,7
2016	45 803 036,0	43 185 768,0	94,3	2 617 268,0	5,7

Источник: Отчет об исполнении консолидированного бюджета субъекта Российской Федерации по Еравнинскому району Республики Бурятия за 2012-2016 гг.

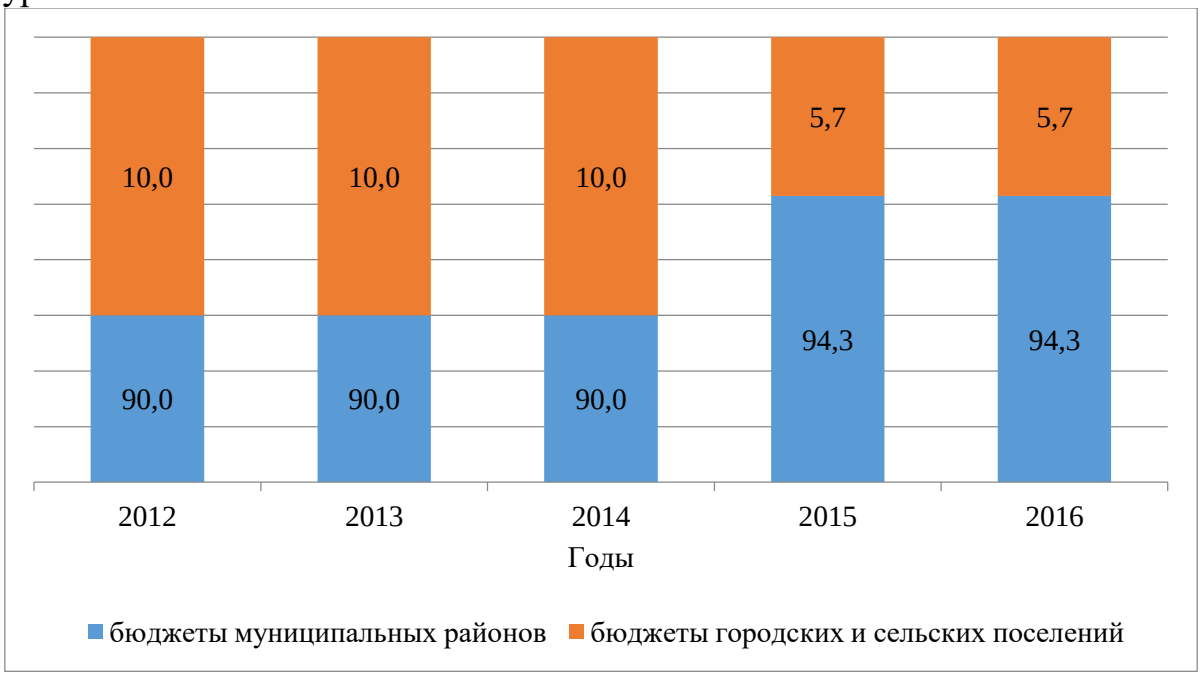


Рисунок 2. Динамика структуры поступлений НДФЛ в местные бюджеты Еравнинского района Республики Бурятия

Как видно из таблицы 2 и гистограммы на рисунке 2, в период с 2012 по 2014 год темпы роста поступлений от НДФЛ начали увеличиваться. Это может быть обусловлено, в том числе снижением численности безработных. Максимальную долю в доходах бюджетов субъектов Федерации поступления от НДФЛ занимали в 2015 - 2016 годах.

Таблица 3 - Динамика нормативов распределения отчислений по налогу на доходы физических лиц, взимаемому на территориях муниципального района и сельских поселений, входящих в состав муниципальных районов по Республике Бурятия, %

годы	республиканский бюджет	бюджеты муниципальных районов	бюджеты сельских поселений	консолидированный бюджет субъекта Российской Федерации
2012	–	90	10	100
2013	–	90	10	100
2014	–	90	10	100
2015	65	33	2	100
2016	65	33	2	100

Источник: [1, Приложение 5], [2, Приложение 5], [3, Приложение 5], [4, Приложение 5], [5, Приложение 5],

Исходя из анализа динамики нормативов распределения отчислений по налогу на доходы физических лиц, взимаемому на территории Еравнинского района и сельских поселений, входящих в состав муниципального района, по

Республике Бурятия, мы можем сделать вывод, что за период с 2012 по 2014 годы наблюдается постоянный размер норматива отчислений, а именно в бюджеты муниципальных районов 90%, а в бюджеты сельских поселений – 10%. Согласно нормативу, отчисления непосредственно в республиканский бюджет не предусмотрены. В 2015 году ситуация кардинальным образом изменилась, в соответствии с Законом Республики Бурятия от 15 декабря 2014 года n 881-V «О республиканском бюджете на 2015 год и на плановый период 2016 и 2017 годов» норматив отчислений был распределен следующим образом: 65% - в республиканский бюджет, 33% - в бюджеты муниципальных районов, 2% - в бюджеты сельских поселений. Хотя если рассматривать тенденцию изменения структуры поступлений налога на доходы физических лиц в местные бюджеты Еравнинского района Республики Бурятия, согласно таблицы 2 и рисунка 2 структура поступлений НДФЛ в бюджеты местного уровня 94,3%, а в бюджеты сельских поселений данного района составила 5,7%, что не соответствует указанным в таблице 3 нормативам отчислений.

В ходе анализа также было установлено, что, безусловно, одним из важнейших факторов, влияющих на рост поступлений НДФЛ, является заработная плата работников. Далее рассмотрим размер и динамику среднемесячной заработной платы работников.

Таблица 4 – Размер и динамика заработной платы работников, занятых на предприятиях Еравнинского района Республики Бурятия

Годы	Среднемесячная заработная плата, руб.	Темпы роста заработной платы, %	Численность незанятого населения, состоявшего на учете в госучреждениях службы занятости, чел.	Темпы роста численности незанятого населения, %
2012	23100,7	-	56	-
2013	26037,7	112,7	50	89,3
2014	27738,7	106,5	44	88,0
2015	28385,6	102,3	27	61,4
2016	29969,4	105,6	39	144,4

В результате кризисных тенденций в экономике в последнее время существенно снизились темпы роста заработной платы работников, особенно ощущавшееся в 2015 году. Хотя положительным моментом является сокращение числа безработных, состоящих на учете в государственных учреждениях службы занятости, с 2012 по 2015 гг. от 56 чел. до 27 чел. но такая тенденция изменилась в 2016 году, численность незанятого населения вновь увеличилась от 27 чел. в 215 г. до 39 чел. в 2016 г.

В результате проведенного исследования мы пришли к выводу, что сумма поступлений НДФЛ в консолидированный бюджет по Еравнинскому району Республики Бурятия в период с 2012 год по 2016 год значительно сократилась от 123273178 руб. в 2012 г. до 45803036,0 руб. в 2016 г., а именно в 2,7 раза. Объем поступлений в бюджеты муниципальных районов уменьшился в 2,6 раза, а именно с 110951600,3 руб. до 43185768,0 руб.

Основной причиной такого изменения является уход ГК МЕТРОПОЛЬ, как основного налогоплательщика, которая владеет лицензией на право пользования недрами с целью добычи полиметаллических руд на месторождении Озерное в Еравнинском районе Республики Бурятия.

Также мы выяснили, что за период с 2012 по 2014 годы размер норматива отчислений остается постоянным, а именно, в бюджеты муниципальных районов – 90%, а в бюджеты сельских поселений – 10%. Согласно нормативу, отчисления непосредственно в республиканский бюджет не предусмотрены. Помимо этого, при рассмотрении тенденции изменения структуры поступлений налога на доходы физических лиц в местные бюджеты Еравнинского района Республики Бурятия, мы выяснили, что структура поступлений НДФЛ в бюджеты местного уровня составила 94,3%, а в бюджеты сельских поселений данного района составила 5,7%, что не соответствует установленным нормативам отчислений.

В целом можно сделать вывод, что одним из возможных факторов роста поступлений от НДФЛ является увеличение числа занятого населения и размер их заработной платы, которые непосредственно зависят от ситуации, сложившейся на рынке труда и в экономике в целом.

Использованные источники:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 29.12.2017)
2. Закон Республики Бурятия от 20 декабря 2011 года N 2494-IV «О республиканском бюджете на 2012 год и на плановый период 2013 и 2014 годов» (в редакции Законов Республики Бурятия от 07.03.2012 N 2640-IV, от 10.05.2012 N 2723-IV, от 09.07.2012 N 2861-IV, от 08.10.2012 N 2977-IV, от 17.12.2012 N 3130-IV)
3. Закон Республики Бурятия от 22 декабря 2012 года N 3136-IV «О республиканском бюджете на 2013 год и на плановый период 2014 и 2015 годов» (в редакции Законов Республики Бурятия от 07.03.2013 N 3264-IV, от 05.07.2013 N 3492-IV, от 17.07.2013 N 3528-IV, от 14.11.2013 N 174-V, от 13.12.2013 N 252-V)
4. Закон Республики Бурятия от 13 декабря 2013 года N 254-V «О республиканском бюджете на 2014 год и на плановый период 2015 и 2016 годов» (в ред. Законов Республики Бурятия от 07.03.2014 N 389-V, от 02.04.2014 N 409-V, от 07.05.2014 N 530-V, от 04.07.2014 N 630-V, от 07.08.2014 N 651-V, от 07.10.2014 N 738-V, от 14.11.2014 N 817-V, от 15.12.2014 N 876-V)
5. Закон Республики Бурятия от 15 декабря 2014 года n 881-V о республиканском бюджете на 2015 год и на плановый период 2016 и 2017 годов (в редакции Законов Республики Бурятия от 12.03.2015 N 1009-V, от 05.05.2015 N 1122-V, от 07.07.2015 N 1245-V, от 04.09.2015 N 1298-V, от 02.10.2015 N 1442-V, от 27.11.2015 N 1532-V, от 21.12.2015 N 1573-V)
6. Закон Республики Бурятия от 21 декабря 2015 года N 1575-V «О республиканском бюджете на 2016 год (в редакции Законов Республики

Бурятия от 30.04.2016 N 1801-V, от 03.06.2016 N 1820-V, от 08.09.2016 N 1921-V, от 25.11.2016 N 2160-V, от 20.12.2016 N 2210-V)
7. Яковлева И.А., Белобородова О.А. НДФЛ как основной источник доходов консолидированного бюджета и факторы, влияющие на его поступление.// Материалы студенческой научно-практической конференции «Молодые финансисты XXI века». - 2017. - с. 203-208.
8. Официальный сайт Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Республике Бурятия http://burstat.gks.ru/
9. Официальный сайт АМО «Еравнинский район» Республики Бурятия http://yaruuna.ru/index.php/ru/

УДК: 339

Черак Е.Н.
студент магистрант 2 курса
факультет «Экономика и процессы управления»
ФГБОУ ВО «Сочинский государственный университет»
научный руководитель: Россинская М.В., д.э.н.
профессор
Россия, г. Сочи

ФАНДРАЙЗИНГ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ УЧРЕЖДЕНИЯ СФЕРЫ КУЛЬТУРЫ

Аннотация:
Статья посвящена фандрайзингу как новому виду деятельности, способному повышать конкурентоспособность учреждения. В современных рыночных условиях рост конкурентоспособности учреждений сферы культуры возможен благодаря именно проведению фандрайзинговой деятельности, несмотря на ее малоизученность.

Ключевые слова: фандрайзинг, конкуренция, финансирование, рынок услуг.

Cherak E.N.
Student, 2course
Faculty «Economics and management processes»
SSU
Russia, Sochi
Scientific adviser: Rossinskaya M.V.
doctor of economics, professor

FUNDRAISING AS A FACTOR IN IMPROVING THE COMPETITIVENESS OF CULRURAL INSTITUTIONS

Abstract:
The article is devoted to fundraising as a new type of activity capable of increasing the competitiveness of an institution. The growth of competitiveness of cultural institutions is possible through fundraising in the modern market

conditions.

Keywords: fundraising, competition, financing, market of services.

Фандрайзинг является новой сферой деятельности множества людей: и сотрудников учреждений, и исследователей, в том числе отечественных. В России до сих пор низок процент участия как населения, так и государства в формировании доходов отечественных некоммерческих организаций, но уже становится актуальной проблема привлечения новых форм финансирования, планирования и организации процессов внешней поддержки учреждений, а значит и развития фандрайзинга, что говорит об **актуальности** данного вопроса на настоящий момент. [1]

К **целям и задачам** исследования относилось как и изучение вопроса, может ли фандрайзинг выступать как фактор повышения конкурентоспособности учреждения сферы культуры, так и анализ фандрайзинговой деятельности определенного учреждения.

Говоря о **методах** исследования, стоит отметить, что для проведения эмпирического исследования использовался традиционный анализ документов, метод включенного наблюдения, а также анализ деятельности учреждения.

Отметим, что проведение фандрайзинга подразумевает поиск потенциальных источников финансирования, самого обоснования необходимости в материальных средствах, формирование и поддержание связей с финансовыми донорами.

Основные тенденции, которые проявились в фандрайзинге за последние годы, свидетельствуют, что основными донорами становится государство и бизнес.

Останавливая внимание на конкурентоспособности, актуализируется необходимость отметить, что существует целый ряд определений данного понятия. В.Е. Хруцкий и И.В. Корнеева определяют конкурентоспособность как способность успешного оперирования на конкретном рынке в данный период времени путем выпуска и реализации конкурентоспособных изделий и услуг. [2]

Стоит отметить, что на сегодняшний день одним из самых насущных вопросов является вопрос о повышении конкурентоспособности организации любой из существующих сфер. В частности, муниципальные учреждения постоянно сталкиваются с данной проблемой, так как конкуренция становится выше, частных организаций, предоставляющих подобные услуги, больше.

В современных рыночных условиях фандрайзинговая деятельность в сфере культуры должна осуществляться на основе следующих процедур: определение целей и задач фандрайзинга с учетом особенностей функционирования субъекта сферы культуры; формирование бюджета фандрайзинга; определение потенциальных объектов фандрайзинговой деятельности; разработка коммуникационного обращения; формирование

плана фандрайзинговых мероприятий с учетом имеющихся финансовых ресурсов; реализация мероприятий и оценка степени эффективности управленческих решений. [3]

Следует заметить, что по мнению многочисленных авторов, формирование комплекса фандрайзинговых мероприятий целесообразно осуществлять на основе плана стратегического развития субъекта сферы культуры, который может быть представлен потенциальным инвесторам, в случае необходимости. Данный подход вероятно позволит как обеспечить максимальную эффективность фандрайзинговой деятельности, так и системно решать существующие проблемы социально-экономического развития учреждений культуры на долгосрочный период. [2,3] Кроме того, это даст возможность потенциальным инвесторам спрогнозировать долгосрочные последствия принимаемых инвестиционных решений, а для учреждений, участвующих в данной деятельность, это шанс стать более конкурентоспособными на рынке предлагаемых услуг.
В сфере культуры, таким учреждениям как театр фандрайзинг целесообразно использовать и для привлечения средств в такие проекты, которые носят социальные цели, и потому не позволяют получить высокий уровень прибыли на вложенный капитал (в частности, спектакли для детей). Более того, театральные учреждения могут использовать средства, полученные в результате реализации фандрайзинговых мероприятий, для обновления или приобретения современного театрального оборудования и декораций, а также для привлечения высокооплачиваемых деятелей культуры (артистов, музыкантов, художников) из других регионов.

Наряду с этим, целью фандрайзинга может быть привлечение дополнительных средств для ремонта зданий и сооружений, внедрения современных систем безопасности, информационных технологий. [4]

В силу сказанного выше отметим, что рост конкурентоспособности учреждений сферы культуры возможен благодаря проведению фандрайзинговой деятельности.

Однако нельзя не выделить проблему, которая возникает в современном мире с рыночными условиями существования. Отмечается, что крупные субъекты сферы культуры имеют возможность осуществлять фандрайзинг на научной основе, привлекая для этого высококвалифицированных специалистов, работа которых уже опирается на значительный опыт подобного рода деятельности. Данная деятельность требует значительных финансовых вложений, но крупные объекты культуры готовы тратить денежные средства во благо дальнейших результатов, которые может принести фандрайзинг. И также стоить выделить, что в малых и средних предприятиях сферы культуры фандрайзинг будет осуществляться в значительной степени интуитивно, по причине отсутствия даже не значительных, а необходимых финансовых ресурсов, без которых не будут реализованы управленческие решения. [5]

Анализ результатов исследования на тему применения фандрайзинга в

учреждении культуры в г. Самара показал, что театр реализует социальные проекты практически с момента своего основания. МБУК г.о. Самара Театр «Лукоморье» занимается организацией благотворительных спектаклей для мало защищенных групп населения, в частности для детей-инвалидов и ветеранов. Стоит отметить, что у театра также есть и финансовые доноры, «Лукоморье» успешно реализует поставленную задачу по привлечению денежных средств от государства – получает гранты. Денежные средства расходуются для постановки новых спектаклей и укрепления материально-технической базы учреждения.

Фандрайзинговая деятельность осуществлялась в театре и в 2017 году, когда театр успел стать участником федерального партийного проекта «Театры – детям», объедившему 198 детских и кукольных театров в России. Благодаря федеральной субсидии, Театр уже смог получить сумму для завершения постановки под названием «Яйцо», реализовал проект и организовал общественный показ спектакля. В 2018 году театру предложили остаться участником проекта, благодаря которму для муниципального учреждения будут выделены дополнительные средства для улучшения качества предоставляемых услуг и повышения конкурентоспособности учреждения на рынке театральных услуг в городе Самара.

Подводя черту, необходимо отметить, что фандрайзинг как фактор повышения конкурентоспособности очень важен, а для учреждения сферы культуры, более того, муниципального, является практически одним из основных способов повышения конкурентоспособности.

Использованные источники:

1. Веснин В. Р. Основы менеджмента. – М.: Триада, ЛТД, 2014.
2. Дудков Е.В. Анализ современных механизмов функционирования государственных и негосударственных театрально-зрелищных предприятий «Информкультура» Вып.5, М., 2014.
3. Мокроносов А.Г., Маврина И.Н. Конкуренция и конкурентоспособность. – Екатеринбург, Издательство Уральского университета, 2014.
4. Шафф Т. Шафф Д. Путеводитель по фандрайзингу. Рабочая модель по привлечению спонсоров. М, 2016.
5. Фейгельман Н.В. Фандрайзинг в системе деятельности некоммерческих организаций // Изв. Тул. гос. ун-та. Экон. и юрид. науки. – 2012. - № 2-1. – С.253-257

УДК 368.032.7

Чердинцев В.Б.
студент 4 курса
факультет «Торговое дело»
Сыркина А.С.
студент 4 курса
факультет «Торговое дело»
Нгуен Т.Х.З.
студент 4 курса
факультет «Торговое дело»
РЭУ им. Г.В. Плеханово
научный руководитель: Огородникова Е.П.
старший преподаватель
Россия, г. Оренбург

СТРАХОВЫЕ ПОСРЕДНИКИ НА СТРАХОВОМ РЫНКЕ В РФ

Аннотация:

Статья посвящена основным аспектам института страхового посредничества в РФ. В ней представлены основные функции и виды страховых посредников. Раскрыта структура рынка страховых услуг.

Ключевые слова: страховой агент, брокер, страховое посредничество, сертификация

UDC 368.032.7

Cherdintsev V.B.
student
4 year, Faculty of Business Studies
RGU them. G.V. Plekhanovo
Russia, Orenburg
Syrkin A.S.
student
4 year, Faculty of Business Studies
RGU them. G.V. Plekhanovo
Russia, Orenburg
Nguyen T.H.Z.
student
4 year, Faculty of Business Studies
RGU them. G.V. Plekhanovo
Russia, Orenburg
Scientific adviser: Ogorodnikova EP
Senior Lecturer

INSURANCE INTERMEDIARIES IN THE INSURANCE MARKET IN THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation:

The article is devoted to the main aspects of the institute of insurance

intermediation in the Russian Federation. It presents the main functions and types of insurance intermediaries. The structure of the insurance services market is disclosed.

Keywords: insurance agent, broker, insurance intermediation, certification

На сегодняшний день страховой рынок Российской Федерации характеризуется растущим количеством страховщиков и так же увеличением объема операций, возникновением новых потребностей в страховых услугах и созданием новых направлений в этой сфере деятельности, усилением конкуренции и так же возрастающим вниманием зарубежных страховщиков к страховому рынку России.

Ключевыми направлениями деятельность страховых организаций принято считать создание страховых продуктов, которые способны существовать в условиях инфляции, обеспечивать доверительные отношения с клиентом и получение страховщиком соответствующей прибыли.

Отдельную роль в формировании инфраструктуры страхового рынка занимают страховые посредники (страховые агенте и страховые брокеры), обеспечивающие продвижение страховых продуктов в интересах клиента.

Страховые посредники – это те лица, которые занимаются продвижением страховых услуг от страховщика к страхователю. Страховые посредники консультируют потребителя в процессе заключения, исполнения, модификации, и прекращения договора страхования.

Следующей функцией, считающихся одной из основных предназначений страховых посредников, является помощь клиенту в выборе продукта подходящего именно ему. При этом страховой продукт характеризуются двумя факторами: количественным (страховым тарифом) и качественным (условиями страхования). Соотношение этих двух факторов с целью определения наилучшего страхового продукта для клиента усложняется наличием широкого предложения страховых продуктов у страхового посредника.

Одной из основных проблем страхового посредничества является отсутствие в законодательных актах самого термина страхового посредничества, а также четкой системы регулирования деятельности страховых агентов.

Деятельность страховых посредников регулируется Законом Российской Федерации от 27 ноября 1992г. № 4015-1 «Об организации страхового дела в Российской Федерации». Страховые посредники классифицируются на страховых брокеров и страховых агентов.

Страховыми являются лица, постоянно проживающие на территории Российской Федерации и осуществляющие свою деятельность на основании гражданско-правового договора и физические лица или российские юридические лица (коммерческие организации), которые представляют страховщика в отношениях со страхователем и действуют от имени страховщика или по его поручению в соответствии с предоставленными

полномочиями.

Основными функциями страховых агентов являются:

- поиск и консультирование страхователей;
- оформление и подписание документаций,
- обслуживание страхователя по его договору.

В свою очередь, страховые агенты подразделяются на: прямых страховых агентов, которые состоят в штате страховой компании и имеют постоянную оплату труда и многомандатных страховых агентов, получающих оплату только из комиссионного вознаграждения, которое пропорционально собранной страховой премии.

Страховые агенты, считающиеся многомандатными, могут работать на несколько страховых компаний.

Страховой брокер, в отличие от страхового агента, это физическое или юридическое лицо, зарегистрированное в установленном порядке в качестве предпринимателя и осуществляющее посредническую деятельность по страхованию.

Страховые брокеры имеют право самостоятельно размещать страховые риски от своего имени на основании поручений страхователя и страховщика. Страховой брокер оставляет за собой право самостоятельно выбирать страховую компанию, если поручением клиента не предусматривается конечный страховщик.

Главное отличие страховых брокеров от страховых агентов состоит в том, что страховой брокер заключает со страхователем возмездный договор на представление его интересов перед страховщиком. Страховое агентство планирует свою деятельность на основании договоров со страховыми компаниями и представляет интересы страховщика в отношениях со страхователем.

На сегодняшний день брокерские фирмы занимают отдельное место на рынке страховых услуг и оказывают большое влияние на него. Из-за того, что брокеры являются посредниками и берут на себя большую часть забот, они являются выгодными как для страховщиков, так и страхователей. Страховщики общаются с профессионалами, которые разбираются в своем деле, а страхователей устраивают брокеры, так как они выступают на их стороне и представляют их интересы перед страховыми компаниями.

Итак, выполняя функцию посредников между страховщиком и страхователем, страховые посредники осуществляют значительное влияние на формирование выгодных отношений между страховой компанией и ее клиентами.

Исходя из этого, можно сделать вывод о том, что страховые посредники играют одну из ключевых ролей в формирование выгодных отношений между страховой компанией и ее клиентами, увеличивают рост доверия к деятельности страховых компаний.

Так как и страховые агенты и страховые брокеры находятся в постоянном взаимодействие с клиентами страховых компаний, именно они

фактически формируют отношения их к страховой деятельности и имеют способность создавать страховую культуры в обществе, являясь важной составляющей отечественного страхового рынка.

Страховое посредничество — это тот вид деятельности, который в настоящее время обслуживает 80% страховых операций в развитых странах и динамично развивается в Российской Федерации.

Добровольное страхование (91,2%), страхование финансовых рисков (85%), страхование гражданской ответственности (77,9%) считаются лидерами среди видов страхования, осуществляющихся с помощью страховых посредников.

На данный момент времени в России сложилась такая ситуация, при которой большинство страховых услуг реализуется через отделения и представительства самих страховщиков, то есть с помощью прямых методов продажи, однако такая ситуация не свойственна развитым странам, где ведущую роль в продаже страховых услуг играют страховые посредники. Важно осознавать, что клиенты, особенно физические лица, не всегда идентифицируют разницу между страховыми посредниками и страховыми компаниями, довольно часто отождествляют их. Поскольку посредники непрофессионально выполняют свои обязанности по отношению к клиентам страховых компаний, преимущественно, могут подорвать доверие клиентов к страхованию вообще, что негативно влияет на отношение юридических и физических лиц к деятельности страховых компаний и на развитие соответствующего рынка в целом.

Таким образом, стоит отметить, что без реформирования системы государственного регулирования деятельности страховых посредников невозможно обеспечить стабильное, длительное и динамичное развитие страхового рынка в целом. Именно разработка и внедрение соответствующих механизмов контроля за функционированием страховых брокеров и агентов обеспечит формирование основы для роста доверия клиентов страховых компаний к страхованию и даст возможность сделать первые шаги к внедрению страховой культуры в обществе.

Использованные источники:

1. Проблемы и перспективы кредитования малого бизнеса в России. Венина А.О., Кадыргулова Э.Р., Бунин А.Д., Морозова М.П., Огородникова Е.П. В сборнике: Современное общество: глобальные и региональные процессы. Материалы I международной научной конференции. 2017. С. 63-67.
2. Финансовые и экономические концепции развития туристического бизнеса Оренбургской области. Огородникова Е.П., Романова Т.В. В сборнике: Провинция: экономика, туризм, гостеприимство, экология, архитектура, культура. Сборник статей II Всероссийской научно-практической конференции, сентябрь 2008 г.. М-во образования и науки РФ, Администрация г. Пензы, Пензенский гос. ун-т, Межотраслевой науч.-информ. центр Пензенской гос. с.-х. акад.; [под ред. Л. Н. Семерковой]. Пенза, 2008. С. 107-110.

3. Современные проблемы института страхового посредничества в РФ. В.В. Кулаков

УДК 339.982

Чистякова Е.А., к.э.н.
доцент
Саратовский социально-экономический институт (филиал)
ФГБОУ ВПО образования «Российский экономический университет
имени Г.В. Плеханова
Россия, г. Саратов

ОТДЕЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ПРИМЕНЕНИЯ САНКЦИЙ И КОНТРСАНКЦИЙ

Аннотация: В течение нескольких последних лет российская экономика испытывает колоссальное международное давление. Шаги, предпринимаемые зарубежными странами по отношению к России, принимают форму различного рода санкций, экономическая природа и характер применения которых рассматривается в данной статье. Особого внимания заслуживают контрмеры в отношении западных стран.

Ключевые слова: санкции, контрсанкции, рестрикции, заморозка активов, ограничение доступа.

Chistyakova E., candidate of economic Sciences
associate Professor
Saratov social-economic institute (branch) of higher professional
education «Russian economic university named by GV Plehanov»
Russia, Saratov

SOME ASPECTS OF THE IMPLEMENTATION OF SANCTIONS AND KONTRSANKTSY

Summary: Over the past few years, the Russian economy has been under enormous international pressure. Measures applied by foreign countries in relation to Russia are expressed in various sanctions, the economic nature of which is discussed in this article. Countermeasures against Western countries deserve particular attention.

Keywords: sanctions, counter-sanctions, restrictions, freezing of assets, restriction of access

В современных условиях тема санкций остается одной из наиболее сложных в сфере международных отношений, что, во многом, определяется украинскими событиями, повлекшими серию ограничительных мер в отношении России со стороны США, ЕС и других стран. Экономические санкции представляют собой ограничение или полное прекращение торговых и финансовых операций для достижения целей, связанных с вопросами безопасности или внешней политики. Различают как всеобъемлющие санкции, полностью блокирующие торговые и финансовые

операции со странами, секторальные санкции (затрагивающие отдельные отрасли экономики и группы лиц), так и адресные санкции, ограничивающие подобные операции с отдельными лицами и/или компаниями328. Санкции могут принимать различную форму — от запрета на въезд отдельных лиц до заморозки активов, финансовых ограничений, запрета на поставку вооружений и военной техники и т.д.329 Санкционные ограничения способны осложнить переход России к новому технологическому укладу, что является ключевой задачей обеспечения национальной безопасности (в секторе информационно-компьютерных технологий)330.

Следует отметить, что в дискуссии о санкциях, как правило, не включают торговые барьеры и режим экспортного контроля331. В первом случае речь идет о мерах тарифного и нетарифного регулирования, применяющихся для достижения исключительно экономических целей в виде защиты внутреннего рынка и поддержки национальных производителей (что, конечно, не отменяет возможности их применения в качестве ответных мер на нежелательное поведение другой стороны)332. В свою очередь, режим экспортного контроля призван регулировать распространение сырья, материалов, технологий, оборудования и услуг, которые могут привести к созданию оружия массового уничтожения или других систем вооружений. Эти ограничения действуют на постоянной основе вне зависимости от текущей конъюнктуры международных отношений, подкреплены международными договорами и режимами, а также могут включать тесное взаимодействие с профильными международными организациями333.

Соединенные Штаты Америки весьма активны в применении экономических санкций. Речь идет о мерах, нацеленных на ограничение предоставления международной помощи, торговли, финансовых операций, поставок определенных видов товаров и услуг, запрет на въезд в США, и другие меры невоенного воздействия. В соответствии с Законом о чрезвычайных положениях, срок действия санкций ограничен одним годом, однако они могут быть продлены соответствующим указом президента США, или отменены Конгрессом США, в случае если Палата

---

328 Трубицына Е.А. Актуальность понимания феномена внешнеэкономической деятельности. В сборнике: Развитие международного торгового потенциала России: проблемы и перспективы. сборник научных статей. Л.Г. Акулова (отв. ред.). 2016. С. 40.

329 Денисов В.Т., Панюшкина Л.В., Денисов Д.Д. О производственной кооперации с Украиной в пассажирском и транспортном самолетостроении // . Вестник экономической науки Украины. 2014. Т. 1. № 1 (25). С. 27-31.

330 Чумаченко Н.Э. Императивы и динамика развития сектора информационно-компьютерных технологий //Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. 2015. № 5 (59). С. 62 - 66.

331 Орлова А.А. Международная экономическая интеграция: основные формы и последствия / А.А. Орлова // Развитие международного торгового потенциала России: проблемы и перспективы: сб. науч. ст. / [ред. коллегия: Л.Г. Акулова (отв. ред.), О.Ю. Соколова, С.В. Захарова]. – Саратов : Саратовский социально-экономический институт (филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2016. – С. 25-31.

332 Мировая экономика: тенденции развития /Чистякова Е.А., Акулова Л.Г., Власова Н.Л., Алтухов П.Л., Захарова С.В., Сидорова Е.Ю. Саратов, 2008.

333 Соколова О.Ю., Захарова С.В. Макроэкономические риски функционирования ЕАЭС // Бизнес и стратегии. 2017. №2(07). С. 73 – 76.

Представителей и Сенат проголосуют за снятие режима чрезвычайного положения. В свою очередь, Конгресс США может вводить ограничительные меры, или изменять уже действующие санкционные режимы.

Среди основных возможных ограничений, которые вводятся Соединенными Штатами в рамках санкционных программ выделяют: заморозку активов; запрет на въезд в США; ограничения экспорта определенных групп товаров (в том числе — высокотехнологичных и товаров двойного назначения); запрет на поставки вооружений и военной техники; ограничение доступа на финансовый рынок США; запрет для граждан США, а также компаний, зарегистрированных в США, и их филиалов вступать в определенные виды экономических отношений с объектами санкций (в случае физических и юридических лиц); ограничение предоставления помощи развитию и др.

6 марта 2014 года президентом США был подписан указ № 13660 «О блокировании собственности некоторых лиц, способствующих ситуации на Украине», в соответствии с которым администрация США наделена правом вводить имущественные и визовые санкции против физических и юридических лиц, которые «присвоили властные полномочия в Крымском регионе без разрешения правительства Украины». В настоящее время продолжается расширение санкций. 6 апреля 2018 г. власти США объявили о введении санкций в отношении семи российских предпринимателей из числа крупнейших, 17 госслужащих и руководителей госкорпораций, а также против 12 частных компаний и двух госструктур. Согласно разъяснениям Минфина, активы всех 24 граждан РФ и 14 организаций, если таковые находятся в юрисдикции США, подлежат замораживанию. Рестрикции коснулись «Рособоронэкспорта», «Российской финансовой корпорации» и «Русала». Гражданам США будет запрещено осуществлять сотрудничество с этими лицами и компаниями — они должны расторгнуть существующие соглашения до 5 июня и выйти из вложений в долговые обязательства и акции санкционных компаний до 7 мая 2018 г. Введенные санкции окажут негативное влияние на кредитоспособность затронутых компаний.

Госдума подготовила пакет ответных мер на американские санкции. Он включает в себя запрет на поставку в Россию отдельных групп товаров и прекращение сотрудничества в некоторых отраслях. Кроме того, компании из США не смогут участвовать в приватизации и госзакупках, а американским гражданам нельзя будет работать в России. Законопроект предусматривает, что решение о введении тех или иных мер будет принимать президент. Минпромторг РФ планирует поддерживать подпавшие под санкции компании через государственные закупки[334], в частности, целевые закупки со стороны государства продукции металлургии. Относительно энергетики вопрос касается предстоящей масштабной

[334] Чистякова Е.А. Федеральная контрактная система: международный опыт // Наука и общество. 2012. № 6. С. 50-54.

модернизации энергетической отрасли. Банк России будет прорабатывать меры для поддержки российских подсанкционных компаний, в том числе связанные с валютным контролем, позволяющие минимизировать негативные эффекты.

Представляется целесообразным создать при правительстве РФ специальную структуру по реагированию на американские санкции, которая будет оценивать возможные последствия санкций, а также предлагать меры защиты от них. Структура должна выполнять экспертные функции, то есть это будет не орган с полномочиями, а аналитический центр мониторинга и выработки точечных мер поддержки тем, кто попал под санкции. Орган может быть создан либо при правительственной комиссии по оперативным вопросам, либо в виде отдельной структуры в качестве департамента аппарата правительства, Минфина РФ или Минэкономразвития РФ

Таким образом, необходима выработка долговременной стратегии, которая на официальном уровне признает противостояние с Западом и выберет наиболее эффективные пути борьбы.

Использованные источники:

1. Денисов В.Т., Панюшкина Л.В., Денисов Д.Д. О производственной кооперации с Украиной в пассажирском и транспортном самолетостроении // . Вестник экономической науки Украины. 2014. Т. 1. № 1 (25). С. 27-31.
2. Мировая экономика: тенденции развития /Чистякова Е.А., Акулова Л.Г., Власова Н.Л., Алтухов П.Л., Захарова С.В., Сидорова Е.Ю. Саратов, 2008.
3. Орлова А.А. Международная экономическая интеграция: основные формы и последствия / А.А. Орлова // Развитие международного торгового потенциала России: проблемы и перспективы: сб. науч. ст. / [ред. коллегия: Л.Г. Акулова (отв. ред.), О.Ю. Соколова, С.В. Захарова]. – Саратов: Саратовский социально-экономический институт (филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2016. – С. 25-31.
4. Соколова О.Ю., Захарова С.В. Макроэкономические риски функционирования ЕАЭС // Бизнес и стратегии. 2017. №2(07). С. 73 – 76.
5. Трубицына Е.А. Актуальность понимания феномена внешнеэкономической деятельности. В сборнике: Развитие международного торгового потенциала России: проблемы и перспективы. сборник научных статей. Л.Г. Акулова (отв. ред.). 2016. С. 40.
6. Чистякова Е.А. Федеральная контрактная система: международный опыт // Наука и общество. 2012. № 6. С. 50-54.
7. Чумаченко Н.Э. Императивы и динамика развития сектора информационно-компьютерных технологий //Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. 2015. № 5 (59). С. 62 - 66.

УДК 339.982

Чумаченко Н.Э., к.э.н.
доцент
Саратовский социально-экономический институт (филиал)
ФГБОУ ВПО образования «Российский экономический
университет имени Г.В. Плеханова
Россия

ВОЗМОЖНОСТИ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ ПРИ ПЕРЕХОДЕ К ШЕСТОМУ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОМУ УКЛАДУ

Аннотация: Сложности перехода экономики России к шестому технологическому укладу следующие: неравномерность развития основы технологических укладов, давление санкций на страну. В статье обосновывается необходимость развития собственного производства для обеспечения возможности перехода к следующему технологическому укладу.

Ключевые слова: длинные волны, технологический уклад, кластеры инноваций.

Chumchenko N., candidate of economic Sciences
associate Professor
Saratov social-economic institute (branch) of higher professional
education «Russian economic university named by GV Plehanov», Russia

OPPORTUNITIES OF RUSSIAN ECONOMY IN TRANSITION TO SIX TECHNOLOGICAL STRUCTURE

Abstract: The complexity of the transition of the Russian economy to the sixth technological order are follows: the uneven development of the foundations of technological structures, the pressure of sanctions on the country. The article substantiates the need to develop its own production to ensure the possibility of transition to the next technological order

Key words: long waves, technological structure, clusters of innovations.

Современное экономическое развитие отличается циклическим характером, что объясняется последовательной заменой и замещением комплекса технологически сопряженных производств, а именно, технологическими укладами. В научный оборот это понятие введено С.Ю, Глазьевым; оно включает в себя производства, объединённые приблизительно одинаковым техническим уровнем, принципов организации производства, требованиями к квалификации рабочей силы и качеству сырья335. Этап технологического развития экономики состоит в развертывании жизненного цикла технологического уклада, и последовательные смены таких этапов (раз в полвека) и есть смена длинных волн конъюнктуры. Суть такой смены состоит в постепенном замещении технологий и производств предшествующего технологического уклада,

[335] Глазьев С.Ю, Теория долгосрочного технико-экономического развития. М. Владар. 1993. С.162.

новый технологический уклад получает возможность для своего развития по мере достижения пика развития предыдущего технологического уклада. Таким образом, неизбежно существование производств, принадлежащих к нескольким технологическим укладам. Несмотря на то, что функционирование укладов рассматривается как процесс относительно автономный (происходит «передача» ресурсов от одного уклада к другому), эта автономность носит относительный характер. Объясняется это тем, что технологический уклад формируется на основе кластера технологий; ряд технологий для нового технологического уклада может формироваться в нескольких отраслях. Таким образом, требуется некоторый качественный уровень развития отраслей, которые обеспечивают технологии наступающего технологического уклада.

Ситуация, когда в рамках национальной экономики отраслевая структура представлена многоукладностью, соответственно, неравномерным технологическим уровнем ряда отраслей, стало быть, возможность обеспечения инновационных решений, обеспечивающих переход к следующей длинной волне конъюнктуре, затруднен.

Современная наука утверждает существование семи технологических укладов, развитые страны отличаются доминирующим пятым укладом, при активном формировании шестого технологического уклада. Ключевой стратегической задачей стран становится на текущий момент формирование метатехнологий, что отражает процессы конвергенции между технологическими кластерами (например, робототехника, энергетика, информационные технологии). Смена лидеров в глобально экономике, относительный успех ряда развивающихся стран отражает процессы эффективного встраивания в потребности шестого технологического укладаЗЗ6. Все примеры успешного экономического развития национальных экономик, так или иначе связаны с технологиями шестого технологического уклада и предложения соответствующих товаров/услуг на глобальных рынках.

Еще один существенный момент, каждый технологический уклад приносит новые качественные условия функционирования для субъектов экономики, новой инфраструктурной основы, которая формируется благодаря кластеру технологий. Инфраструктурным основанием нового технологического уклада становится сектор информационно-компьютерных технологий; стоит отметить, что его вклад носит опосредованный характер. Более того, сектор информационно-компьютерных технологий показал рост производительности не столько в самих отраслях, связанных с производством элементов этого сектора, сколько от приложения этих технологий к другим отраслям. Таким образом, наибольшая ценность данного сектора состоит в приложении соответствующих технологий к

[336] Власова Н.Л. G7 и G: смена лидеров в мировой экономике Развитие международного торгового потенциала России: проблемы и перспективы сборник научных статей. Л.Г. Акулова (отв. ред.). 2016. С. 13-17.

другим отраслям (транспорт, производство или сфера услуг).

Значимой проблемой российской экономики становится то, что, шестой технологический уклад пока не представлен, более всего развит четвертый технологический уклад, далее идут – третий и пятый. Возможность «шагать» через уклады в технологическом развитии практически отсутствует. Более того, учитывая высокую производительность технологий шестого технологического уклада именно применительно к другим сферам, мы получаем необходимость системного развития ряда отраслей (с учетом синергетического эффекта возможность развития для нескольких отраслей без идеи возложить на высокие технологии исключительную роль драйвера экономического роста).

Таким образом, необходимым основанием развития страны становится опора на собственные производственные отрасли. Динамика развития внешнеэкономических связей, дает возможность говорить о экспортном потенциале России (например, в рамках БРИКС)337.

Стоит отметить ряд возможностей занять достойное место в мировой торговле и на мировой арене, пользуясь своими конкурентными преимуществами (от ресурсного потенциала до возможностей использования потенциала научно-технического развития).

В частности, возможность расширения своего присутствия на рынке транспортных услуг (в частности, активное использование транзитных возможностей и арктического пути), учитывая перспективы торгового сотрудничества Китая и ЕС.

Кроме того, есть возможность опираться на научно-исследовательский потенциал в ряде отраслей. Например, по прогнозам. до 2025 года ожидается увеличение объема мирового рынка авиационной техники более чем в 2 раза и при этом ее доля в мировом экспорте вооружений в этот период превысит 70%338.

Аналогичным образом, мы может претендовать на развитие ряда рынков опираясь на собственный технологический потенциал. В частности, создание воздушных транспортных средств (автожир, соосный вертолет, дирижабль, гидросамолет) для экономик с отсутствующей транспортной инфраструктурой.

Несоменны возможности по эффективному импортозамещению в рамках нашей страны, то особенно актуально в условиях санкционной политики стран Запада.339 В частности, один из путей – это создание мини-фабрик (компактные и недорогие технологические линии — мини-фабрики для изготовления единичных образцов и мелких серий электронной компонентной базы) – один из путей обретения независимости в рамка

---

337 Захарова С.В., Соколова О.Ю., Чистякова Е.А Развитие внешней торговли со странами БРИКС // Аграрный научный журнал. 2015. № 10. С. 80-83.

338 Денисов В.Т., Панюшкина Л.В., Денисов Д.Д. О производстве и продажах инновационной военной авиатехники на внутреннем и международном рынках // Инновационная деятельность. 2013. № 4. С. 23-30.

339 Чеботарев С.С. Голубев С.С. Методологические подходы к эффективной- реализации стратегических программ импортозамещения // Экономические стратегии. 2017. №7. С. 68-77

рассматриваемой отрасли.

Таким образом, национальная экономика России, очевидно, имеет некоторые ресурсные возможности развития и совершенствования собственной отраслевой базы для перехода к шестому технологическому укладу.

Использованные источники:

1. Глазьев С.Ю, Теория долгосрочного технико-экономического развития. М. Владар. 1993. С.162.
2. Власова Н.Л. G7 и G: смена лидеров в мировой экономике Развитие международного торгового потенциала России: проблемы и перспективы сборник научных статей. Л.Г. Акулова (отв. ред.). 2016. С. 13-17.
3. Денисов В.Т., Панюшкина Л.В., Денисов Д.Д. О производстве и продажах инновационной военной авиатехники на внутреннем и международном рынках // Инновационная деятельность. 2013. № 4. С. 23-30.
4. Захарова С.В., Соколова О.Ю., Чистякова Е.А Развитие внешней торговли со странами БРИКС // Аграрный научный журнал. 2015. № 10. С. 80-83.
5. Чеботарев С.С. Голубев С.С. Методологические подходы к эффективной-реализации стратегических программ импортозамещения // Экономические стратегии. 2017. №7. С. 68-77

УДК 339

Шакирова Р.Р.
студент 4 курса
кафедра экономики и управления
НФ БашГУ
научный руководитель: Салимова Ф.Н., к.э.н.
доцент
Россия, г. Нефтекамск

АНАЛИЗ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ЦЕНОВУЮ ПОЛИТИКУ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация. В статье рассмотрено понятие ценовой политики предприятия. Охарактеризованы основные цели и факторы ценовой политики. Проанализировано влияние ценовой политики на прибыль предприятия.

Ключевые слова: ценовая политика, ценовая стратегия, рыночная цена, прибыль, рентабельность, эластичный и неэластичный спрос.

Shakirova R. R.
student, 4th year, Department of Economics and management
NF Bashkir state University, Neftekamsk
Scientific supervisor: Ph. D., Doc., Salimova F. N.

ANALYSIS OF THE FACTORS INFLUENCING THE PRICE POLICY OF THE COMPANY

Annotation: The article deals with the concept of enterprise pricing policy. The main objectives and factors of price policy are characterized. The influence of price policy on the profit of the enterprise is analyzed.

Keywords: price policy, price strategy, market price, profit, profitability, elastic and nonelastic demand.

Ценовая политика предприятия – основная часть политики маркетинга предприятия, которая состоит в установлении цены на товары, чтобы обеспечивалось устойчивое функционирование предприятия, при применении определенного метода ценообразования; разработка системы ценообразования, а также составление рыночных стратегий в сфере ценообразования.

Цели ценовой политики:

а) обеспечить сбыт предприятия. Главными составляющими ценовой политики считаются объем реализованной продукции и доля, занимаемая предприятием на рынке;

б) увеличение объема чистой прибыли предприятия. Предприятие должно оценить спрос и расходы, устанавливая разные цены, и после выбрать ту цену, которая в процессе последующей деятельности обеспечит максимум прибыли;

в) удержание позиций предприятия на рынке.

Формирование рыночной цены на продукцию происходит при воздействии многих факторов, в том числе: спрос и предложение на рынке, издержки на производство и реализацию продукции, мониторинг цен конкурентов на идентичную продукцию и т.д. С помощью оценки спроса на рынке устанавливается верхняя цена на продукцию. А при оценке валовых расходов предприятием устанавливается минимальная цена на товар.

Ценовая политика – это важнейший инструмент, с помощью которого производитель продукции может оказывать влияние на финансовый результат. Каждое предприятие самостоятельно формирует и реализует свою ценовую политику. При этом конечно же, не происходит составление договоров с конкурентными предприятиями, так как данные предприятия стремятся понизить ее конкурентоспособность. То есть, нет определенных соглашений например, на установление фиксированной цены несколькими предприятиями, не происходит распределение потребителей, территорий, или даже рынков.

Именно ценовая политика представляет собой важную часть маркетингового комплекса и должна направляться на достижение стратегических целей предприятия. Ценовая политика разрабатывается предприятием для достижения данных целей:

– обеспечение максимальной рентабельности продаж, иными словами, отношение прибыли предприятия в процентной величине к общей сумме выручки от реализации продукции;

– обеспечение максимальной рентабельности чистого собственного капитала предприятия (вычисляется как отношение прибыли к общей величине активов предприятия за вычетом всех обязательств);

– обеспечение максимальной рентабельности всех активов предприятия (вычисляется как отношение прибыли к общей величине бухгалтерских активов, которые были сформированы за счет собственных и заемных источников);

– установление стабильного уровня цен, прибыльности и рыночной позиции, иными словами, структуры данного предприятия в общей величине реализованной продукции на определенном рынке (данная цель может играть важное значения для предприятий, у которых любое колебание на рынке являются основной для значительных изменений объема реализации продукции);

– стремление достичь максимальных значений объема реализации продукции [1, с.12].

При установлении цены на товар, который производится предприятием, необходимо учитывать факторы:

– оценка спроса со стороны потребителей на данный товар;

– эластичность спроса, который на данный момент установился на рынке;

– готовность рынка реагировать на изменение объема выпуска данного товара;

– антимонопольное регулирование со стороны государства;

– анализ цен конкурентов на данную продукцию.

Ценовые стратегии – просчитанный выбор одного из вариантов цены (или списка цен), при котором предприятие получит максимальную прибыль на рынке за определенный промежуток времени [2, с.99].

В рыночных условиях частым явлением оказывается изменение цен – когда предприятие увеличивает или снижает цены на продукцию, что объясняется очень понятной причиной – имеющаяся конъюнктура рынка, оказывает влияние на изменение цен на товары.

Уменьшение цены на товар может быть вызвано под влиянием следующих факторов:

– необходимость предприятия оставить прежнюю позицию на рынке, когда конкуренция стала более сильной;

– произошло снижение цен на данный вид продукции у предприятий-конкурентов;

– желание предприятия повысить свои позиции на рынке, то есть занять значительную долю рынка;

– значительное снижение спроса на предлагаемый товар;

– у предприятия появилась потребность расширения объема продаж для того, чтобы получить большой объем наличных денежных средств.

Процесс уменьшения цены на товар не проходит безболезненно ни для одного предприятия, так как с уменьшением цены снижается выручка и прибыль предприятия. Также снижение цены может быть понято покупателями как снижение качества продукции, что окажет очень негативное воздействие на спрос данного вила товара. Если же рассматривать снижение цены с экономической точки зрения, то оно эффективно только в том случае, если при снижении цены снижаются и расходы на единицу продукции, или произойдет значительное увеличение спроса, который перекроет понижение объема прибыли. В описанных вариантах сохранение прежнего положения или же повышение величины прибыли находится в зависимости от факторов:

– изменится ли объем продаж при уменьшении цены, что в основном зависит от эластичности спроса на рынке;

– влияет ли изменение объема продаж продукции на расходы на производство. Этот фактор рассчитываются совокупностью затрат, другими словами, отношением постоянной и переменной частей (чем выше доля переменных затрат, тем большего объема продаж надо добиться предприятию для сохранения прибыли) [3, с.10].

Уровень спроса, цена, затраты – это показатели, которые взаимосвязаны между собой, поэтому если оценивать эффективности от снижения цены, нужно анализировать их в совокупности.

Предприятие может повысить объем производства товара, если достаточно производственных мощностей. Однако мало только производить, нужно и реализовать этот товар в полном объеме, чтобы получить

максимально возможную прибыль. Следует отметить, что если бы переменные затраты в составе издержек занимали меньшую часть, то изменение цены привело бы к незначительному снижению прибыли предприятия. Вследствие того, что эластичность спроса на товар не слишком высокая, снижение цены оказывает очень большое влияние на прибыль, и поэтому происходит значительное снижение прибыли.

Повышение цен может быть вызвано несколькими причинами:

– устойчивой инфляцией, обусловленной как ростом издержек, так и ростом цен на товары, что вынуждает предприятия постоянно повышать цены;

– наличием чрезмерного спроса, когда потребитель согласен платить больше, чтобы приобрести товар [4, с.52].

Изменение цен, как уже отмечалось, по-разному будет влиять на объемы продаж и прибыль в зависимости от эластичности спроса (рынка). В условиях неэластичного или слабо эластичного рынка предприятие может позволить себе увеличивать цены, повышая долю прибыли в цене, в то время как снижение цен не приведет к росту продаж и нецелесообразно. Эластичный рынок весьма чувствителен к изменению цен, и действия предприятия должны быть обоснованы. Повышение цен на нем приводит к переключению спроса на другие товары (субституты) или на товары конкурентов. Поэтому предприятие должно учитывать реакцию конкурентов: если они также поднимут цены, то прибыль возрастет, так как покупатели не смогут переключить свой спрос. Снижая цены, необходимо осуществить анализ изменения выручки, затрат и прибыли.

Для сохранения прежней прибыли при изменении цены или затрат в сфере торговли целесообразно осуществлять анализ чувствительности финансовых результатов, отвечающий на вопросы, что произойдет, если изменятся эти показатели, и что надо сделать, чтобы получить прибыль в том же размере.

Таким образом, ценовая политика заключается в том, чтобы устанавливать на товары такие цены, так варьировать ими, в зависимости от ситуации на рынке, чтобы овладеть его максимально возможной долей, добиться запланированного объема прибыли и успешно решать все стратегические и тактические задачи.

Согласно данным проведенных исследований ценовая политика предприятия заключается в том, чтобы покрыть издержки и получить удовлетворительную прибыль. Бесспорно, что в области ценовой политики у сотрудников еще отсутствует необходимый опыт и знания. Отсюда необходимость изучения различных подходов в ценовой политике фирмы, особенностей, условий и преимуществ их практического применения.

Использованные источники:

1. Врублевская В.А. Разработка ценовой стратегии – залог успеха / В.А. Врублевская // Деловой мир. – 2014. - №10. – С. 12

2. Иванова, С.В.Ценовая конкурентоспособность предприятий торговли /

С.В. Иванова // Креативная экономика. – 2015. – № 11. – С.99
3. Серегин, Д.А. Влияние изменения цен на результаты деятельности предприятия / Д.А. Серегин // Планово-экономический отдел. – 2016. – №4. – С. 10
4. Чибугаева, С.Г.Ценовая политика предприятия / С.Г. Чибугаева // Молодой ученый. – 2015. – №12 – С. 52

УДК 308

Шалыгина Н.В., к.ист.н.
старший научный сотрудник
Институт этнологии и антропологии
им. Н.Н. Миклухо-Маклая ИЭА РАН
Россия, г. Москва

ТРИ ФОРМЫ ЖЕНСКОЙ ВЛАСТИ: МАТЬ, ЖЕНА, ЛЮБОВНИЦА

Аннотация: Система организации власти в традиционном обществе не исключала активную роль женщин в этом процессе и ее способности управлять. Патриархальные традиции предоставляли определенный набор властных функций женщине-матери, женщине-жене и женщине-любовнице, что так или иначе влияло и на управление обществом в целом. Устойчивость традиций, предоставляющих женщине власть, сохранялись на протяжении веков и дошли до нашего времени в своих архетипических формах.

Ключевые слова: гендерные роли, культ Великой богини, авторитарность, патриархальная культура, материнство, сексистские барьеры, власть, феминизм, амазонки.

Shalygina N.V., Candidate of Historical Sciences, Senior Researcher of the Institute of Ethnology and Anthropology. NN Miklukho-Maklay IEA RAS
Russia, Moscow

THREE FORMS OF WOMEN'S POWER: MOTHER, WIFE, MISTRESS

Abstract: The system of organizing power in a traditional society did not exclude the active role of women in this process and its ability to govern. Patriarchal traditions provided a certain set of power functions to the woman mother, the woman-wife and the woman-mistress, which in one way or another influenced the management of society as a whole. The persistence of traditions that provide power to women have been preserved for centuries and have reached our time in their archetypal forms.

Key words: gender roles, the cult of the Great Goddess, authoritarianism, patriarchal culture, motherhood, sexist barriers, power, feminism, Amazons.

В гендерных исследованиях сегодня активно разрабатываются принципы типологизации мужских и женских ролей. Первыми типологию гендерных стереотипов на материале женских историй предложили

американские литературоведы, которые еще в 1950-х гг. трансформировали женские, а затем и мужские темы хрестоматийной литературы в проблему научного исследования.

Позднее возникла необходмость классифицировать ролевое поведение женщин, в зависимости от изменения их возрастных ролей, выделив в особую категорию все, что связано со статусом женщины-матери. Именно статус женщины-матери лежит в основе культа, известного всем народам мира, как культ Великой богини-матери, сформировавший особый пиетет в отношении женщин и закрепивший за ней многие властные функции. Так, женщины самых многочисленных североамериканских индейцев – гуронов и ирокезов – фактически регулировали всю хозяйственно-экономическую жизнь в ареале их обитания, применяя тактику, достойную, говоря современным языком, топ-менеджеров. Перед началом земледельческих работ гуроны и ирокезы специально выбирали наиболее уважаемую в племени женщину, которой поручали ответственный пост главного организатора и распорядителя. Причем эта женщина не всегда была женой вождя. Для того, чтобы быть избранной для такого важного дела, ей необходимо было в первую очередь обладать незаурядными личностными качествами – энергией, трудолюбием, знанием агротехнических достижений того времени. Организацию процесса сева, ухода за растениями и сбора урожая женщина-распорядительница, к тому же, должна была проводить, учитывая «сексистские» барьеры патриархальной системы управления.

По сути, женщине приходилось одновременно решать две задачи - управление жизнью общины и сохранение гендерной субординации, принятой в традиционном обществе. Не имея права голоса на совете племени, женщина-распорядительница сначала формулировала свое требование, а затем передавала его на утверждение старейшинам через предварительно выбранного ею для этой цели оратора. Тактическая тонкость заключалась не только в том, чтобы выбрать наиболее искусного и влиятельного оратора-мужчину, но и договориться с ним. А такие полномочия уважаемая в племени женщина имела. Судя по тому, что традиция избрания женщин-распорядительниц для проведения сельскохозяйственных работ у гуронов и ирокезов являлась одной из самых устойчивых, женщине удавалось таким образом косвенно участвовать в управлении делами всего племени, что повышало ее социальный статус и обеспечивало властные позиции в обществе.

В мусульманском мире, где гендерные роли были сильно дифференцированы, женщина для реализации собственных властных функций использовала скрытые возможности ритуальных действий. Эти ритуальные действия по отношению к официальной религии, исламу, носили ярко выраженный языческий характер, но были столь искусно срежиссированы, что не вызывали возражений со стороны его апологетов. В качестве союзника женщина выбирала себе уже не человека, а древнюю «языческую» субстанцию – огонь, который в исламской традиции всегда

был одним из важнейших элементов именно женской субкультуры. Этот огонь она приносила с собой к будущему очагу из священного свадебного костра, который раскладывался на перекрестке, символическом центре модели мира. Пространство вокруг огня, т.е. внутри дома, у очага, после церемонии целиком принадлежало женщине. Таким образом в повседневной жизни она становилась полновластной владелицей огня как самой значимой позиции во внутренней, социальной инфраструктуре, вокруг которой был организован внешний (мужской) мир, и, стало быть, фактически получала возможность управлять им.

Репродуктивная составляющая власти всегда осознавалась правящей элитой любого общества. Еще в эпоху палеолита символом женской власти, по сути, призванной оправдывать и институализировать существование женщины на земле, служило изображение вульвы (памятники наскального искусства, скульптурные изображения «Венер» Брассемпуи, Ментоны, Виллендорфа, Костенок, а также изображения вульв краской в искусстве эскимосов (грот в Так-синди Бэй). Этот знак в разных культурных средах считался символом фертильности, которая символизировала потенцию, власть. Например, североамериканские индейцы хопи имели специальные элитные тайные общества, члены которых носили на груди изображения вульв из дерева и других материалов. Так обозначалась их эксклюзивная возможность контроля над доступом к природным и общественным благам, как существам, отмеченным особой креативной потенцией.

Репродуктивные функции женщины можно считать одной из самых древних стратегий управления, основанной на социобиологических детерминантах, а не на экономические или, скажем информационных. Причем, принималась во внимание не только позитивная энергия репродуктивности, но и негативная, когда отказ от деторождения также становился рычагом управления обществом. Условно говоря, антиматеринская стратегия власти основана на первозданном антагонизме мужского и женского начал и отстаивает свои собственные интересы в борьбе за право управлять. Так же, как и материнская, эта стратегия имеет давнюю историю и в архаической форме описана мифологической традицией. Как правило, антиматеринская стратегия выживания ассоциируется в мифологии с образами женщин, которые сознательно отказываются от материнства и тем самым противопоставляют себя общепринятой модели поведения в патриархальном обществе. Цель, ради которой они это делают, дуалистична. С одной стороны, «отказница» от материнства обретает статус вечной девы, не желающей иметь ничего общего с мужчиной и тем самым соприкасающейся с чистотой и бесконфликтностью райского мира. С другой стороны, она же становится и вечной грешницей, принимающей несовершенство и противоречивость реальной жизни, где правят мужчины, и использующей слабости последних в своих интересах. И то, и другое в мифологии истолковывается как средство нейтрализации мужской авторитарности, применение которого, по нормам

патриархальной культуры, должно быть наказуемо, ибо это покушение на социо-нормативные устои общества, на саму суть распределения гендерных ролей в обществе («гендерного договора»).

В эскимосской традиции, например, известна легенда о владычице морских глубин – Седне. Согласно легенде, Седна была красивой девушкой, жила в селении, в семье своего отца. Когда пришло время выдавать девушку замуж, отец стал предлагать ей различных женихов, но она отвергала всех, заняв принципиальную позицию: остаться девственницей. Разгневанный отец отвез ее на необитаемый остров и бросил умирать. Осознав, что ей грозит голодная смерть, девушка стала умолять отца сжалиться, забрать ее домой. Она цеплялась за борта каяка, на котором отец отчаливал от берега. Но неумолимый глава семьи ударами весла отсек пальцы на руках дочери, и она пошла ко дну. В дальнейшем Седна становится владычицей моря. Отрубленные части ее тела превращаются в морских животных, которыми она и повелевает. Седна благорасположена к людям и наделяет охотников добычей.340

Хотя легенда о Седне этиологична, нельзя не заметить, что формирование образа Седны происходило в период, когда эскимосское общество переживало кризис – ухудшение здоровья людей, изменения в репродуктивном поведении, угроза вымирания популяции. Антиматеринская жизненная программа Седны не была одобрена патриархальной властью, что выразилось в физической смерти героини.

В мифо-ритуальном комплексе китайцев есть аналог Седны – Ку-ань Инь. Согласно легенде, Куань Инь – покровительница торговцев шелком, бархатом и покровительница тех, кто хочет иметь потомство. Ее изображали в виде женщины с ребенком на руках. Она была дочерью правителя северного царства Чу. Девушка хотела посвятить себя религиозной жизни и не собиралась выходить замуж. Получив согласие отца и став монахиней Белой птицы, она поселилась в монастыре, где выполняла черную работу. Отец, однако, продолжал преследовать Куань Инь. Он велел отрубить дочери голову мечом. Но меч рассыпался на тысячи кусочков, не причинив вреда Куань Инь. В конце концов по приказу родителя ее задушили. Но ад превратился в рай, когда душа девушки достигла его пределов. Куань Инь чудесным образом возродилась в виде лотоса на острове Путу (Потала). Там она девять лет жила, врачуя болезни и спасая моряков, которые терпели кораблекрушения. Когда ее отец заболел, он также воспользовался лекарством, дарованным дочерью, и, празднуя свое чудесное исцеление, велел сделать ее статую в полный рост. Но скульптор ослушался приказа повелителя. Он сделал ее статую с тысячью рук и глаз, в каждой из которых было все, в чем нуждались люди. Теперь Куан Инь – божество сострадания, покровительница деторождения 341.

В легендах, рассказывающих историю Седны и Куан Инь, описывается

---

[340] Мифологический словарь / Под ред. Е.М. Мелетинского. М.: Советская энциклопедия, 1990. С. 482.
[341] A Dictionary of Chinese Mythology / Ed. by E.T.C. Werner. N.Y., 1961. P. 11. 8.

именно антиматеринская стратегия выживания, которая реализуется в обретении божественной мощи через: а) увечье плоти, как аллоформы приобщения к культуре, рождения новой жизни и акта жертвоприношения – отрезание плоти и дальнейшее ее преобразование в пользу мужчины); б) возможность женщины воздействовать на баланс отношений «человек-природа» через акт врачевания, создание продуктов питания, т.е. созидательную активность во благо мужчины; в) обменные операции, ремесла.

Традиционное мировоззрение и мифология стараются ввести женскую «антиматеринскую» стратегию в рамки патриархатной гендерной модели культуры 342. Если женщина отказывается принести обществу, управляемому мужчинами, требуемую жертву, она может обрести социальную независимость от условий «гендерного контракта», а с нею и удовлетворить свои тайные или явные властные амбиции, только в божественной форме. Для реализации своих властных амбиций в патриархальном обществе реальная женщина должна либо обозначить себя зависимой от мужчины, но умудриться сделать по-своему, добиться для себя возможности контроля над событиями, либо умереть для этого общества и перейти в мир небожителей. Как существо, причисленное к лику небожителей, она обретала мистическую возможность влиять на жизнь общества. Это жертва, которую мифологическая традиция учит приносить патриархальному обществу и мужскому самоутверждению.

Другая ипостась отказницы от материнства – грешница – также имеет обширный мифологический дискурс, но лейтмотив его иной. Например, в китайской мифологии богиня Шанг О, озабоченная проблемой сохранения собственной красоты и молодости, крадет у своего мужа Ху Ли лекарство, дарованное ему Ши Ван Му и предназначенное для обретения бессмертия. Поступок Шанг О является нарушением всех канонов гендерной субординации в патриархальном мировоззрении. Она совершает грех, во-первых, потому, что отказывается признать приоритетные права своего мужа на вечное владение благами земного мира, во-вторых, потому, что желает возвыситься над мужчиной, и тем самым лишить его права повелевать, а в-третьих, – получить возможность оставаться вечно юной и не брать на себя тяготы материнства. Выпив напиток бессмертия, Шанг О улетела на Луну и обосновалась там в прекрасном дворце. Китайцы почитают ее как богиню Луны, связывая с этим образом таинственные и трудно поддающиеся контролю женские желания 343.

Смысловой анализ антиматеринской стратегии, как правило, сопрягает ее с революционными переменами в обществе, дезинтеграцией власти и периодами распада социальной системы (революций, бунтов). Эта установка олицетворяет собой социальную реакцию на деструктивную позицию

---

[342] Щепанская Т.Б. Миф материнства и техники управления: женские символы и техники власти в русской этнической традиции // Астарта. Вып. 2. СПб., 1999. С. 104–1269.
[343] A Dictionary of Chinese Mythology / Ed. by E.T.C. Werner. N.Y., 1961. P. 83.

власти. В качестве наглядного примера можно привести известный мотив «революции, пожирающей своих детей», аскезу и бесполость революционеров. Весьма показательным в этой связи, по-видимому, можно считать тот факт, что символом русской революции была избрана Дева, а символом французской революции стала дева с обнаженной, как у воинственной амазонки, грудью. В этом же ключе воспринимается и предание о «Бледной деве», которая взошла на «Аврору» и приказала стрелять осенью 1917 г.344 В современной действительности антиматеринская стратегия получила весомую поддержку со стороны движения чайлд-фри и сетевого сообщества под тем же названием. Теоретики наиболее решительного, радикального направления феминизма считают, что главной причиной подчиненного, зависимого от мужской власти положения женщин в обществе является их способность к деторождению. Инстинкт материнства превращает женщину в объект желания и боли, лишает агрессивности и амбиций, создает оптимальные условия для появления ощущения не только страха (страха утраты), но и самодостаточности, неспособности властвовать и управлять. Мужчины же, по мнению апологетов этого направления феминизма, образно говоря, не совсем честно используют неизбежные издержки природы в своих собственных, корыстных целях, присваивая себе ключевые позиции во властных структурах, в первую очередь – политических. Недаром европейское цивилизованное общество обратило внимание на проблему «политические права женщин» только после 1865 г., т.е. после официальной отмены рабства в Северной Америке и одновременно с появлением проблемы национальных афро-азиатских меньшинств и инвалидов.

Антиматеринская стратегия управления получила не только теоретическую платформу, но и, если можно так сказать, «руководство к действию». В западноевропейских странах и США начался быстрый численный рост категории женщин с активной жизненной позицией, ставящих перед собой цель жить «для себя», а не «для других». Позиция-сопротивление, позиция-протест, как это нередко происходит в неуправляемых социальных конфликтах, очень скоро достигла максимальной точки самовыражения в виде карьерных амбиций и принципиального отказа от деторождения.345

Женское начало в процессе социальной эволюции имело и еще одну форму властного управления, сопряженную с сексуальностью и предельно гибко встроенную в структуру традиционного общества. Женщина не противостоит мужскому миру, не обособляется от него, она всего лишь использует наиболее слабое звено этого мира, и в результате получает одно из принципиально значимых прав - право управлять мужским миром. Право соблазнять мужчину во всех культурах приносило женщине едва ли

344 Раввинский Д.К., Синдаловский Н.А. Современные городские легенды: Петербург // Живая старина. 1995. № 1. С. 5–6.
345 Бакушинская О. Осторожно, стерва! // Комсомольская правда. 11 февраля 2000. С. 9.

не самые значимые дивиденды в области реализации ее властных комплексов. Согласно тантрийским воззрениям, женская сексуальная энергия, реализуемая в форме властных стремлений, обладала огромной силой, которая носила как созидательный, так и разрушительный характер. Одним из наиболее ярких символов созидательного использования женской сексуальной энергии служит образ дочери египетского фараона Хеопса, донесенный до нас Геродотом. Согласно записанному им преданию, Хеопс, неся непомерные затраты при постройке пирамиды, решил пополнить казну с помощью своей дочери. Он поместил девушку в притон и велел брать деньги со всех посетителей, желающих воспользоваться ее телом. Однако сама дочь фараона использовала ситуацию иначе: она приказала каждому из своих любовников принести по одному камню для постройки пирамиды. По словам жрецов, одна из трех пирамид была построена именно из этих камней.

Библейские сюжеты свидетельствуют, что платой за эротические удовольствия, доставляемые женщиной, могли быть не только материальные ценности, но и человеческие жизни. Царь Ирод, наслаждаясь восточным танцем Саломеи во время празднования своего дня рождения, был настолько покорен танцовщицей, что посулил ей полцарства или все, что она пожелает. Саломея потребовала голову Иоанна Крестителя, и получила ее.

В буддизме сила, которую заключала в себе женская сексуальность, была символически воплощена в чудодейственной раковине Каури, исполнявшей будто бы все желания. Каури входит в число 8 буддийских драгоценностей, наравне с золотым колесом, зонтом, рыбами и др., и обычно изображается в руках скульптурных изваяний буддийских божеств.

Примером воплощения в жизнь властных устремлений «сексуального символа» служит история Аспазии, уроженки Милета и подруги Перикла. Согласно Плутарху, природа наделила Аспазию обаянием, умом и красотой, которые она щедро использовала для распространения свободомыслия в Афинах. Эта гетера добилась активного участия в политике и побудила греков пойти войной на Самос, Мегару и Пелопоннес. Она следила за всеми перипетиями военных действий, присутствуя на полях сражений. После смерти Перикла, Аспазия не оставила своей профессии гетеры и сохранила достаточное влияние, чтобы дать возможность одному из своих молодых любовников – Лизаклу занять выгодное положение в республике 346.

В жизни современного общества стратегия сексуального символа наиболее ярко проявляется в образе секретарши. Бизнесмен, эксплуатирующий стереотип жесткой маскулинности, делит свое время между деловыми встречами, поездками, совещаниями и т.п. Из женщин, с которыми он встречается, чаще всего рядом оказывается не жена, «а длинноногое, шуршащее шелками и пахнущее духами существо – секретарь-референт». Именно эти женщины максимально используют стратегию

[346] Дюпюи Е. Проституция в древности. Кишинев, 1991. С. 84.13.

сексуального символа, чтобы достичь власти над мужчинами. Но власть секретаря-референта над шефом весьма эфемерна. По признанию одного из бизнесменов, с которым проводилось интервью, «такая женщина нужна на год, не больше. Дольше я их не держу. Детей мне уже хватает от предыдущих жен. С молодой год весело, а потом сильно надоедает»347.

Технологии формирования маскулинности как воспроизведения гендерной модели современного российского общества имеют тенденцию к выдавливанию женщин из пространства культуры, лишение ее власти. Если даже удачливая секретарь-референт и выйдет замуж за своего шефа, ей после этого все равно придется менять свою стратегию сексуального символа на супружескую, т.е. в любом случае она не получает истинной, реальной власти.

Супружеская стратегия власти реализует себя в основном через семейную и свадебную обрядность и, так же как и материнская стратегия, использует для этого традиционные ресурсы ментальности патриархатного общества. В частности, представления о том, что женщина может чувствовать себя успешной только в случае замужества, супружеская стратегия не отвергает, а, напротив, базируется на них, используя потенциал мужчины женской самореализации. Супружеская стратегия является одной из наиболее удачно вписанных в патриархальную систему общественного устройства и потому может рассматриваться как социально востребованная.

В китайской мифологии олицетворением супружеской стратегии власти была богиня Тьен-Ну. Этот образ, являясь по сути женским божеством, в философском смысле трактуется как энергия мужского верховного божества. Она обладала многими именами и могла выступать в самых различных ипостасях. Сущность ее, согласно легенде, была желтой и светящейся, что означало неисчерпаемый запас силы, предназначенной для укрепления мужского духа. А использование в качестве ездового животного тигра знаменовало собой мощь ее возможностей. Аксиологически образ Тьен-Ну читается как источник социальной креативности мужчины, залог его удачной карьеры. В индийской мифологии аналогом Тьен-Ну была Дурга – добрая женская сущность Шивы. В Ригведе известна также богиня Ида, которая ассоциировалась с одним из прародителей человечества, восьмым Ману, и озвучивала его законы.

В наши дни обыденное сознание обычно связывает супружескую стратегию с идеей стабильности властных отношений в обществе. В современной России общественное мнение чаще всего оказывается на стороне женатых мужчин-политиков. «Жены политиков – это концентрированный электорат, проявляющий к тому же весьма активные лоббистские качества. Статус «супруга» для мужчины-политика воспринимается общественным сознанием весьма позитивно: ему можно доверять, ибо он, руководимый женой, ориентирован на интегративную стратегию. При этом «серый кардинал» – жена политика, должна оставаться

[347] Юрчак А. Мужская экономика // О мужеNственности. М., 2002. С. 255.

в тени, сохраняя имидж матери семейства (Наина Ельцина, Нэнси Рейган). Жена, которая ведет свою игру открыто, публично «руководит» мужем, зачастую не получает положительной оценки в общественном мнении 348.

Муж, строящий свою карьеру и полностью отдающийся работе, использует супругу как средство формирования своей успешной маскулинности. Задача супруги – создать для него «направление семья, дети, быт», т.е. обеспечить надежный житейский тыл. Но одновременно жена вытесняется из сферы его собственных интересов, из пространства его личного времени, которое полностью отдано карьере. Происходит процесс превращения семьи из базового элемента личной жизни в способ освобождения от личной жизни. При этом получается, что успешная маскулинность в своих повседневных технологиях (стратегиях) власти ограничивает права женщины, контролирует ее желания, упрощает женские образы. Аналогичным образом обстоит дело и в жизни современных американок, мечтой которых до сих пор, несмотря на растущие феминистские настроения в обществе, является удачное замужество, семья, дети, уютный дом. Однако многие из тех, кому это удавалось, очень скоро начинали чувствовать себя «вне игры». Известный теоретик феминизма Б. Фриден исследовала этот парадокс и пришла к выводу, что американки, реализовавшие мечту стать женами, неожиданно оказывались перед лицом целого ряда новых проблем. Они быстро начинали понимать, что жить для других (даже если этот другой – муж) – это совсем не то же самое, что жить для себя. Кроме того, они приходили к выводу, что по сути после удачного замужества наступает период выброшенности, отрыв от важнейших событий в жизни других людей, в том числе и своего мужа. Так рождается синдром “домашней хозяйки”, остро чувствующей свою социальную изоляцию. Большинство социологов согласны, что работающая женщина всегда имеет в семье больше власти. Согласно теории выстраивания иерархии властных отношений в семье, тот из супругов обладает большей властью, кто обладает большими экономическими возможностями. Поэтому в США количество семей, где муж работает, а жена ведет домашнее хозяйство, т.е. патрархатная форма распределения гендерных ролей, составляет всего несколько процентов.349

Как показывают статистические исследования и изучение материалов дискурса российских СМИ последних десятилетй, женщины участвуют в формировании бизнес-сферы по определенным принципам, согласно которым они должны своей деятельностью также воспроизводить динамику успешной маскулинности.350

Таким образом, три формы власти женщин, по сути, всегда существовали в человеческом обществе. Гендерные роли являются

---

[348] Новикова Л. Жена – опора государства. // АиФ. Февраль 1998. № 7. С. 316.

[349] Беккер Г. Выбор партнера на брачных рынках. // Сб. THESIS: Женщина, мужчина, семья. 1994. №6. С. 12-13.

[350] Маркус И. Цифры, покрытые мраком // Феминистская теория и практика. Восток–Запад. СПб.,1996. С. 99.

неотъемлемым атрибутом и составляющей любой власти, формой ее существования, ее дискурсивным и институциональным механизмом. Генеральная (патриархальная) линия формирования женских властных сценариев разворачивалась параллельно самоутверждающейся маскулинности, “одобрившей” в процессе социальной эволюции три основных формы женской власти: «материнскую», «супружескую» и (в определенной степени) форму «сексуального символа». Последняя стратегия, хотя и находится в конфликте с первыми двумя, поддерживает традицию мужской агрессивной сексуальности, а, значит, также является востребованной социумом. Следуя этим патриархальным по сути стратегиям власти, женщина нередко сама ставит мужчину в положение ее защитника, «спонсора», друга и помощника, что позволяет ей манипулировать им в целях удовлетворения не только своих адаптивных (выживание), но и доминантных (властных) желаний.

Использованные источники:

1. Мифологический словарь / Под ред. Е.М. Мелетинского. М.: Советская энциклопедия, 1990. С. 482.
2. A Dictionary of Chinese Mythology / Ed. by E.T.C. Werner. N.Y., 1961. P. 11. 8).
3. Щепанская Т.Б. Миф материнства и техники управления: женские символы и техники власти в русской этнической традиции // Астарта. Вып. СПб., 1999. С. 104–126
4. A Dictionary of Chinese Mythology / Ed. by E.T.C. Werner. N.Y., 1961. P. 83).
5. Раввинский Д.К., Синдаловский Н.А. Современные городские легенды: Петербург // Живая старина. 1995. № 1. С. 5–6.)
6. Бакушинская О. Осторожно, стерва! // Комсомольская правда. 11 февраля 2000. С. 9.
7. Дюпюи Е. Проституция в древности. Кишинев, 1991. С. 84.
8. Юрчак А. Мужская экономика // О мужеNственности. М., 2002. С. 255
9. Новикова Л. Жена – опора государства. // АиФ. Февраль 1998. № 7. С. 316.
10. Беккер Г. Выбор партнера на брачных рынках. // Сб. THESIS: Женщина, мужчина, семья. 1994. №6. С. 12-13).
11. Маркус И. Цифры, покрытые мраком // Феминистская теория и практика. Восток–Запад. СПб.,1996. С. 99.

УДК 369.032.2

Шархемуллина Д.И.
студент 4 курса
экономическое отделение
Фатхиева А.И.
студент 4 курса
экономическое отделение
Казанский Федеральный Университет
Россия, г. Набережные Челны

ТЕРРИТОРИИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Аннотация: В статье рассматриваются отдельные аспекты регулирования деятельности территорий опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации. Представлены проблемы формирования территорий социально-экономического развития, а также перспективы их функционирования.

Ключевые слова: территория опережающего социально-экономического развития, организация не сырьевого производства, льготный режим, дотационные регионы, инвестиционной площадки, инвестиционный проект.

Sharkhemullina D.I.
student
4 course, economic department
Kazan Federal University
Russia, Naberezhnye Chelny
Fathieva A.I.
student
4 course, economic department
Kazan Federal University
Russia, Naberezhnye Chelny

TERRITORIES OF PRIORITY SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT: PROBLEMS AND PROSPECTS

Annotation: The article examines certain aspects of the development of the territories of advanced social and economic development in the Russian Federation. The problems of forming the territories of social and economic development, as well as the prospects for their functioning are presented.

Keywords: territory of advanced socio-economic development, organization of non-commodity production, preferential treatment, subsidized regions, investment site, investment project.

Выделение особых территорий внутри страны, которые имеют необходимую для старта производства инфраструктуру и предоставляют льготные налоговые, таможенные и административные режимы, является

широко распространенным в международной практике инструментом привлечения крупных инвесторов.

Такие площадки создаются, как правило, по инициативе государства и служат для повышения конкурентоспособности экономики на международном и межрегиональном уровнях, для стимулирования развития регионов страны, приоритетных отраслей промышленности и сферы услуг, а также для расширения экспорта. В РФ подобного рода площадками являются особые экономические зоны и территории опережающего социально-экономического развития.

Территория опережающего развития (полное название Территория опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации, сокращённо ТОР или ТОСЭР) — российская экономическая зона со льготными налоговыми условиями, упрощёнными административными процедурами и другими привилегиями, созданная для привлечения инвестиций, ускоренного развития экономики и улучшения жизни населения [5].

В современных социально-экономических условиях задача опережающего развития территорий является одной из центральных в практике государственного и муниципального управления в Российской Федерации. При этом в исследованиях отмечается неоднозначность трактовок понятия «опережающее развитие» [3, 7, 8].

В одних источниках преобладает понимание того, что «опережающий» означает «более быстрый, чем у других», то есть территориальные образования различных уровней должны проходить определенные этапы за более короткие сроки по сравнению с аналогичными социально-экономическими системами. В то же время в других под «опережающим развитием» может пониматься и более быстрое развитие территориального образования по сравнению с «самим собой», полученное путем экстраполяции предшествующей динамики развития. Данная точка зрения представляет больший интерес, поскольку здесь речь идет о максимизации использования потенциала социально-экономической системы и ее конкурентных преимуществах [3, 8].

На территории Российской Федерации правовой режим территорий опережающего социально- экономического развития, меры государственной поддержки и порядок деятельности резидентов определяется Федеральным законом от 29.12.2014 №473-Ф3«0 территориях опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации».

Настоящим законом также определяются порядок создания и прекращения существования, управления, меры по созданию и развитию, а также особенности реализации полномочий органов государственной власти, органов местного самоуправления и других органов.

В рамках данного закона под ТОСЭР понимается часть территории субъекта Федерации, включая закрытое административно-территориальное образование, на которой Правительством России установлен особый

правовой режим предпринимательской и другой деятельности в целях формирования благоприятной среды для привлечения инвестиций, обеспечения ускоренного развития экономики и создания комфортных условий жизнедеятельности населения [1].

ТОСЭРы на Дальнем Востоке не будут включать в себя действующие поселения, речь идет о создании новых производств, жилищной и социальной инфраструктуры в чистом поле. Более того, в законопроекте заложена возможность управляющих компаний организовывать социальные услуги: медицинские, образовательные и т.д. Эти и другие отличия будут детально представлены в доработках к проекту федерального закона о территориях опережающего социально-экономического развития.

ТОСЭР ставит целью создание в указанных зонах «условий ведения бизнеса, конкурентные с ключевыми деловыми центрами АТР», в том числе предусматривающие процедуры разрешения на строительство, подключения к электросетям, прохождения таможни.

Дотационные регионы страны, такие, как Дальний Восток, Дагестан, Чечня, Крым, требуют разработки и реализации программ по росту их экономики. Первого февраля 2015 года был утвержден короткий список из трех кандидатов на статус территорий опережающего социально-экономического развития: «Хабаровск» и «Комсомольск» в Хабаровском крае, «Надеждинская» в Приморье. Уже создано шесть ТОСЭРов Амурской области («Приамурская» и «Белогорск»), в Приморье («Камчатка» и «Михайловская»), на Чукотке («Беринговский») и в Якутии (индустриальный парк «Кангалассы») [6].

На конец 2017 года создано 37 ТОСЭР в монопрофильных муниципальных образованиях и 18 на Дальнем Востоке. На 21.12.2017 года зарегистрировано 211 резидентов в дальневосточных территорий и 86 резидентов в моногородах [6].

В созданные дальневосточные ТОСЭРы собираются перенести свои предприятия частные и государственные компании Китая [11]. Ряд проектов в ТОСЭР реализуются при участии Фонда развития Дальнего Востока (ФРДВ).

Площадка промышленного парка «Надеждинская» в Приморском крае предусматривает создание инвестиционной площадки общей площадью 807 га, обеспеченной дорожной и инженерной инфраструктурой. В качестве резидентов рассматриваются инвесторы с проектами в области машиностроения, пищевой, фармацевтической и легкой промышленности, производства строительных материалов, производственной логистики.

Три площадки в Хабаровском крае, где планируется наладить производство теплоизоляционных материалов и трубошпунта, а также развивать металлургию, строить логистические центры, тепличные комплексы и другие. Объем бюджетных инвестиций, необходимых для создания инфраструктуры площадок ТОСЭР «Хабаровск», оценивается в 1,8 млрд рублей. Площадка около села Ракитное (пригород Хабаровска)

планируется для реализации пяти заявленных инвестиционных проектов преимущественно промышленного характера (металлургическое, строительное и пищевое производство). Также планируется строительство логистического комплекса. Еще два проекта на сумму около 4 млрд рублей объединены в индустриальном парке «Авангард». Третьей площадкой может стать Хабаровский аэропорт.

На площадке «Комсомольск» будет осуществляться производство комплектующих для авиационной промышленности. По предварительным данным, на ТОСЭР в Комсомольске-на-Амуре приходится около 15,23 млрд рублей заявленных частных инвестиций и 1,2 млрд рублей бюджетных средств, требуемых для обеспечения площадки инфраструктурой.

Режим ТОСЭР предлагает такие же льготные ставки, как и действовавшая ОЭЗ, а также режим свободной таможенной зоны. Однако его отличия заключаются в том, что иностранная продукция и товары, изготовленные с использованием импортных комплектующих или товаров Таможенного союза, ввезённых без уплаты пошлин, могут использоваться только внутри ТОСЭР.

Необходимость в территориях опережающего экономического развития обусловлена неравномерностью распределения природных и трудовых ресурсов страны. ТОР необходимы для приближения средств производства к наиболее благоприятным источникам производственной деятельности: запасам энергетического топлива (нефть, газ, уголь, торф), потенциальным людским ресурсам (стимулирование миграции в дальневосточные регионы страны).

Необходимо отметить, что на Дальнем Востоке в рамках территории опережающего развития резидент получает целый ряд преимуществ: это и отсутствие ввозных и вывозных таможенных пошлин, бесплатное получение земли и готовой инфраструктуры, ускоренный порядок возвращения НДС экспортера, отсутствие проверок без согласования с Минвостокразвития, ускоренные административные процедуры и многое другое.

К очевидным плюсам резидентов ТОСЭР в моногородах и на Дальнем Востоке можно также отнести снижение страховых взносов для инвестора в первые 10 лет с 30 до 7,6 процентов

Несмотря на все вышеперечисленные льготы, данный законопроект подвергся критике за упрощение доступа иностранцев, в особенности граждан Китая, к аренде земель, природным ресурсам и льготной экономической деятельности в ТОР.

В связи с этим законом о ТОРах был предусмотрен важный механизм - территория опережающего развития будет создаваться под конкретного крупного якорного инвестора. Приоритет при найме, что также отражено в стратегии Минвостокразвития, будет отдаваться местным жителям. Причем даже если инвестор очень сильно захочет привлечь иностранную рабочую силу — то по закону о ТОРах последнее слово остается за Наблюдательным Советом, возглавляемым представителем правительства России. Таким

образом, была решена основная проблема формирования ТОРов.

В целом при создании ТОСЭР существуют следующие риски: первый - невозможность исполнения резидентом взятых на себя обязательств по созданию новых рабочих мест и реализации инвестиционного проекта, второй риск - отсутствие резидентов. Однако следует рассматривать создание ТОСЭР как реальный инструмент достижения экономического роста страны.

Использованные источники:

1. Букреев, А.М. Стратегия опережающего развития региона: опыт разработки и механизмы реализации стратегии социально-экономического развития Воронежской области на период до 2020 года [Электронный ресурс] / А.М. Букреев, И.Е. Рисин, Ю.И. Трещевский, В.Н. Эйтингон. http://innclub.info/wp-content/uploads/2012/09/Букреев-РисинТрещевский-Эйтингон.doc.
2. Балынин И.В. Особенности формирования инвестиционного портфеля в современных социально-экономических условиях // Аудит и финансовый анализ. 2016. №4. С. 290-293.
3. Бурмистрова А.А., Родионова Н.К., Кондрашова И.С. Инвестиционный климат региона: современное состояние и направления его улучшения // Ученые записки тамбовского регионального отделения вольного экономического общества России.Тамбов, 2015.
4. Кузнецов И.А., Макаров Д.Б. Модернизация организационно-экономической схемы управления развитием транспортной инфраструктуры региона // Саяпинские чтения: сб. мат-лов круглого стола. Тамбов, 2015. С. 66-80.
5. Специальные территории опережающего развития будут созданы на Дальнем Востоке [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://news.mail.ru/inregions/fareast/79/society/16086212/
6. Галиуллина Г.Ф. Модель оценки эффективности территорий опережающего социально-экономического развития // Экономика и предпринимательство. – 2017. – № 10-2 (87-2). – С. 288-291.
7. Galiullina G.F., Sharamko M.M., Andreeva F.I. Institutional-synergetic approach in benchmarking of territorial industrial policy // R-Economy. – 2017. – Т. 3. № 3. – С. 167-175.
8. Галиуллина Г.Ф., Кузнецов Б.Л., Шарамко М.М. Территория опережающего социально-экономического развития в моногороде: необходимые условия реализации // В сборнике: Российские регионы в фокусе перемен Сборник докладов XI Международной конференции. В 2-х томах. – 2016. – С. 137-149.

УДК 34.096

Шарыпова В.А.
студент 3 курса
Темерев Г.В.
студент 3 курса
научный руководитель: Рохлин Д.Б., д.ф-м.н.
профессор
кафедра Высшей математики и исследования операций
Институт математики, механики и компьютерных наук имени И. И. Воровича ЮФУ
Россия, г. Ростов-на-Дону

РОЛЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЮРИСТА

Аннотация: данная статья посвящена применению информационных технологий в юридической деятельности. Особое внимание уделяется программному обеспечению, используемому в профессиональной деятельности юриста, задачам, решаемым с помощью информационно-коммуникационных технологий, информатизации следственной деятельности.

Ключевые слова: информационные технологии, справочные информационные системы программное обеспечение, юридическая деятельность.

Sharypova V.A.
3rd year student of the Institute of mathematics, mechanics and computer Sciences named after I. I. Vorovich, southern Federal University
Russia, Rostov-on – don
Temerev G.V.
3rd year student of the Institute of mathematics, mechanics and computer Sciences named after I. I. Vorovich, southern Federal University
Russia, Rostov-on – don
upervisor: Rokhlin D.B.
professor of mathematics and operations research Institute of mathematics, mechanics and computer Sciences named after I. I. Vorovich southern Federal University, doctor of physical and mathematical Sciences Russia, Rostov-on - don

THE ROLE OF INFORMATION TECHNOLOGIES IN PROFESSIONAL ACTIVITIES OF A LAWYER

Summary: this article is devoted to the use of information technology in legal activities. Particular attention is paid to the software used in the professional activities of a lawyer, tasks being solved by using information and communication technologies and informatization of investigative activities.

Keywords: information technology, reference information systems, software, legal activity.

Современный мир развивается стремительно и отличается интенсивным формированием и продвижением информационных технологий (ИТ). Модернизация и усовершенствование ЭВМ, разработка автоматизированных систем программного обеспечения электронных банков и баз данных, а также обработка информации, интенсивное развитие телекоммуникационных сетей, охватывающих и Интернет, значительно меняют нынешние общественные отношения. Большинство сфер деятельности человека при трансформации к информационному обществу, а это культура, наука, политика, экономика и, конечно же, юридическая деятельность, оказываются без применения информационных технологий практически невозможными [3].

В соответствии с Федеральным законом от 27 июля 2006 г. № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» информационные технологии (ИТ) можно определить как совокупность действий, направленных на поиск, сбор, обработку, распространение, хранение информации, а также способы, приемы и методы применения средств вычислительной техники и телекоммуникационных систем [4].

Миссия ИТ в юридической деятельности представляет собой разработку и создание разного рода информации для ее дальнейшего анализа и на этой базе разрешения проблемных вопросов по выполнению каких-либо профессиональных действий, задач и функций.

Достижение цели информационной технологии в юридической деятельности складывается с учетом интеграции актуальной информации, гарантии непротиворечивости и своевременности данных, применения новейших способов, приемов и методов с использованием технических средств для информационной опоры деятельности юристов.

При помощи ИТ юрист может:

- оперативно отыскивать, редактировать и применять аккумулированный потенциал правовой и прочей информации;
- в области юридической деятельности автоматизировать процессы информации, которые связаны с разработкой и реализацией правовых решений;
- создать информационно-телекоммуникационное согласование разного рода субъектов для разрешения юридических проблем;
- на базе применения методов информационного моделирования разработать процесс создания и аккумуляции новых правовых знаний [2].

Взаимоинтеграция и слияние информационных технологий в деятельность юристов создает форсирование процесса поиска и подготовки нужной документации.

Самым первым и особенно значительным достижением в ИТ в юридической деятельности является формирование справочно-правовых систем (СПС). Следует указать, что в середине XX столетия был собран громадный массив данных, а потому систематизация носителей создавала

величайшие сложности, а нахождение нужной информации занимало довольно долгий период времени. С развитием ИТ все накопившиеся данные смогли систематизировать и оцифровать. Лидерами российского рынка СПС на сегодняшний день являются следующие справочные правовые системы: Гарант, КонсультантПлюс, Кодекс[1]. Названные системы гарантируют и служат для юристов убедительной правовой опорой, обеспечивая значительный ресурс возможностей: от свободного доступа к актуальным редакциям нормативно-правовых актов, изучения и анализа судебной практики, комментариев законодательных актов и примеров применения разнообразных правовых документов.

Следующим значительным успехом информатизации юридической деятельности считается появление автоматизированных информационных систем (АИС). Автоматизированные информационные системы благополучно прививаются в информационные процессы разнообразных областей как государственного, так и муниципального управления, информационные системы правоохранительной, экспертной деятельности, судопроизводства (ГАС, правосудие) и др.

В информационном обеспечении АИС присутствуют ИТ, которые используются в правоохранительной деятельности и применяются, например, для электронного доказывания – это АДИС, АГИПС, АИЛС и др.; для обеспечения задач розыска (ГИС, Зеркало, АГИПС, Сова), в деятельности экспертов (фотороботы), в судебной деятельности, на основе которых формируются автоматизированные банки судебных решений и др.

Названные программы ориентированы для полноценной автоматизации деятельности сотрудников подразделений органов предварительного следствия МВД РФ.

В деятельности правовых органов значительно повысилось значение информационных технологий после начала применения электронного документооборота (ЭДО). Так, электронный документооборот (ЭДО) в совокупности с его электронной подписью (ЭП) стали результатом разработки и применения при реализации государственной целевой программы «Электронная Россия».

Сегодня информационная технология электронный документооборот беспрерывно развивается и улучшается, модифицируясь в электронные доказательства, систему их отслеживания и оценки. Это разрешено и дозволено такими нормативно-правовыми документами, как Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации, Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации и др.

В юридической деятельности электронный документооборот осуществляется в форме – электронных доказательств; электронной системы, определяющей ценность указанных доказательств. Электронными доказательствами служат видео- и аудиозаписи, SMS-переписка, SMS-сообщения, письма с угрозами, SMS-мошенничество и др. Однако, принимаются они к сведению и рассмотрению лишь тогда, когда ими

обозначены последствия каких-либо правонарушений.

Электронный документооборот и электронная подпись являются комплексными элементами, обеспечивающими защиту информационных технологий. Это предоставляет возможность применить антивирусные программы, сделать кодовые замки, систему логинов и паролей и др.

Из вышесказанного следует вывод о том, что информационные технологии в настоящее время имеют глобальное значение в современной юридической деятельности. Вследствие применения информационных технологий в юридической деятельности ускорились введение и принятие юридических решений, налажен и более усовершенствован процесс поиска и систематизации доказательств, а правоведы в своей деятельности обрели возможность в любой момент времени установить все нужные и требующиеся сведения в отношении актуальных законов, их новейших редакций и иных правовых актов.

Использованные источники:

1. Лиманская Д.С., Шарыпова Т.Н. Роль информационных технологий в профессиональной деятельности юриста. В сборнике: Инновационные подходы в современной науке Сборник статей по материалам XIII междунар. науч.-практ. конф. 2018.
2. Темникова В.Д., Шарыпова Т.Н. Информационные технологии в оперативно-розыскной деятельности. В сборнике: Теоретические аспекты юриспруденции и вопросы правоприменения. Сборник статей по материалам VIII междунар. науч.-практ. конф.. 2018.
3. Третьякова К.Ю., Шарыпова Т.Н. Роль информационных технологий в профессиональной деятельности юриста. В сборнике: Инновационные подходы в современной науке Сборник статей по материалам XIII междунар. науч.-практ. конф.. 2018.
4. Федеральный закон от 27 июля 2006 г. № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» (в ред. ФЗ от 06.07.2016 № 374-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. – 2006. - № 31 (часть I). - Ст. 3448.

УДК 347. 455

Ширяева А.И.
студент 3 курса
факультет «Судебная, исполнительная
и нотариальная деятельность»
Никитина А.А.
студент 3 курса
факультет «Судебная, исполнительная
и нотариальная деятельность»
научный руководитель: Дельцова Н.В., к.ю.н.
доцент
кафедра правового обеспечения экономической деятельности
ФГБОУ ВО СГЭУ
Россия, г. Самара

К ВОПРОСУ О ВОЗМОЖНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЦЕННЫХ БУМАГ, В КАЧЕСТВЕ ПРЕДМЕТА ДОГОВОРА ЗАЙМА: ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ

Аннотация: в данной работе рассматривается вопрос о возможности использования ценных бумаг, в качестве предмета договора займа. Актуальность темы обусловлена тем, что в 2017 г. были внесены достаточно масштабные изменения в отечественное гражданское законодательство, касаемые правовой сущности договора займа: его характеристики, предмета и др. В настоящей статье анализируется не только осуществленные преобразования, но и само определение ценных бумаг, их правовая характеристика, и в заключение работы приводятся мнения ученых, по поводу возможности использования конструкции договора займа в отношении такого специфического объекта гражданских прав как ценные бумаги

Ключевые слова: заем, договор, ценная бумага, документарная ценная бумага, бездокументарная ценная бумага, объект гражданских прав

Shiryaeva A.I.
student
3 year, faculty "Judicial, executive and notarial activity"
FGBOU VO SGEU
Russia, Samara city
Nikitina A.A.
student
3 year, faculty "Judicial, executive and notarial activity"
FGBOU VO SGEU
Russia, Samara city
Scientific adviser: Cand. Of Science Deltsova N.
The senior lecturer of faculty of legal maintenance of economic activity
SGEU

TO THE QUESTION OF THE POSSIBILITY OF USING SECURITIES AS A SUBJECT OF THE LOAN AGREEMENT: THEORETIC AND LEGAL ASPECT

Abstract: In this paper, the issue of the possibility of using securities as a subject of a loan agreement is being considered. The relevance of the topic is due to the fact that in 2017, quite ambitious changes were made to the domestic civil legislation relating to the legal nature of the loan agreement: its characteristics, subject matter, etc. In this article, not only the implemented transformations, but also the definition of securities, their the legal characteristic, and in conclusion of the work the opinions of scientists are given regarding the possibility of using the design of a loan agreement with respect to such a specific object of civil rights as a valuable boom gi

Keywords: loan, contract, security, documentary security, non-documentary security, object of civil rights

Договор займа по праву относится к одним из самых распространенных на практике. Его конструкция по сравнению с другими гражданско-правовым соглашениями относительно проста и заключать его могут различные субъекты правоотношений: физические, юридические лица, РФ, субъекты РФ и муниципальные образования351. В каждом из указанных случаев правовое регулирование исходит из общих норм, установленных Гражданским кодексов РФ (далее - ГК РФ).

Развитие общественных отношений и экономического оборота сделали необходимым внесение некоторых изменений, в нормы гражданского законодательства регламентирующее заемные правоотношения. В связи с этим на основании правовых положений Федерального закона от 26.07.2017 № 212-ФЗ «О внесении изменений в части первую и вторую Гражданского кодекса РФ и отдельные законодательные акты РФ» (далее – ФЗ № 212), с 01.06.2018 институт договора займа преобразуется следующим образом: 1) меняется характеристика договора займа – он может быть как реальным (в отношениях с физическими лицами), так и консенсуальным (в случае заключения договора между юридическими лицами); 2) устанавливается срок отказа от исполнения договора займа; 3) определяется порядок начисления процентов по заемному обязательству; 4) вводиться новая дефиниция «ростовщические проценты», которые будут применяться, только в отношениях между гражданами и организациями, не оказывающими деятельность по предоставлению потребительских кредитов; 5) расширится предмет договора займа – сюда также будут включены ценные бумаги (далее – ЦБ)352. Все это должно повысить эффективность применения договорной конструкции займа в гражданских правоотношениях

---

[351] См.: Косенко Е.В. Актуальные проблемы заключения договора займа// Вестник Саратовской государственной юридической академии. 2013. № 1 (2). С. 134.

[352] См.: Федеральный закон от 26.07.2017 № 212-ФЗ «О внесении изменений в части первую и вторую Гражданского кодекса РФ и отдельные законодательные акты РФ» [Электронный ресурс] // СПС Гарант (дата обращения: 22.03.2018).

и, в некоторой степени, уравновесить положения займодавца и заемщика, обеспечить соблюдение баланса экономических интересов обеих сторон, и устанавливать некоторые ограничения, способствующие защите их от недобросовестных действий друг друга.

Наиболее интересным нововведением представляется возможность включения в предмет заемного обязательства ценных бумаг. В своей прежней редакции ст. 807 ГК РФ определяла, что по договору займа одна сторона (займодавец) передает в собственность другой стороне (заемщику) деньги или другие вещи, определенные родовыми признаками, а заемщик обязуется вернуть займодавцу такую же сумму заема или равное количеств других полученных им вещей того же рода и качества353. Таким образом, в качестве предмета договора рассматривались только денежные средства и вещи, определяемые родовыми признаками.

В науке гражданского права принято разграничивать родовые и индивидуально-определенные вещи, причем, гражданское законодательство не устанавливает четких критериев для такого разделения354. В теории права данный вопрос достаточно хорошо проработан. Индивидуально-определенными вещами считаются только те вещи, которые отличаются конкретными, уникальными, присущими только им характеристиками. Что касаемо родовых вещей, то такие вещи определяются общими характеристикам - числом, весом и др.признаками. К их числу относят деньги, ценные бумаги и и.т.д355.

Проблема установления единого понятия «ценная бумага» считается одной из наиболее сложных проблем в современной правовой науке. Здесь следует упомянуть о том, что в гражданском законодательстве, после проведения некоторых преобразований выделяют две формы ценных бумаг: документарную и бездокументарную. В ГК РФ содержится определения каждой из них: так, под документарной ценной бумагой понимается документ, удостоверяющий при условии соблюдения установленной формы и обязательных реквизитов имущественные права, дальнейшее изменение и осуществление которых возможно только при его предъявлении356. Бездокументарная ЦБ представляет собой способ фиксации обязательственных или иных прав, закрепляемых именной или ордерной ЦБ, с помощью электронно-вычислительной техники, с выдачей право подтверждающего документа его обладателю. Такое определение может считать в принципе новым для отечественного гражданского законодательства, но все это не способствует формированию единого доктринального понимания правовой природы ценных бумаг, что порождает

---

[353] См.: Гражданский Кодекс Российской Федерации (часть первая) 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 29.07.2017) [Электронный ресурс] // СПС Консультант Плюс (дата обращения: 22.03.2018).

[354] См.: Дармаева М.В. Некоторые особенности правового регулирования займов ценными бумагами// Вестник Бурятского государственного университета. 2010. № 2. С. 146.

[355] См.: Аксенова Т.Г. Гражданское право: Учебник. Под общ.ред. Аксеновой Т.Г. М.: Проспект, 2016. С.64.

[356] Дулаев З.Б. Понятие ценной бумаги по законодательству РФ// Общество и право. 2010. № 1. С. 205.

определенные трудности в правоприменении357.

Существенные изменения институт ценных бумаг претерпел в 2012 - 2014 г, когда были внесены поправки в гл.7 ГК РФ, полностью изменившие правовое регулирование рассматриваемых объектов358. Одним из важнейших изменений стало появление нового параграфа, посвященного бездокументарным ценным бумагам, хотя до этого данному объекту выделялась только одна правовая норма, чего было недостаточно для полноценного правового регламентирования.

Несмотря на то, что ЦБ удостоверяет имущественные права, носящие обязательственный характер, ее традиционно относят к объектам вещного права, что прямо и указано в ст. 128 ГК РФ. Отнесение ценных бумаг к категории «вещей» напрямую связано с их существенными определяющими признаками: они закрепляют совокупность имущественных прав, которые могут быть переданы или реализованы только при их непосредственном предъявлении359.

Соответственно переход ценной бумаги в рамках договора займа, от одного лица к другому, по мнению М.В.Дармаевой, означает опосредованный переход удостоверенных такой ценной бумагой прав [6; с. 147]360. Данный вывод находит свое подтверждение в нормативно-правовых актах: так в Федеральном законе от 22.04.1996 № 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг» (далее – ФЗ №39) закреплено, что права по эмиссионной ценной бумаге, переходят к их приобретателю с момента перехода прав на эту ценную бумагу361.

При этом анализ норм, ФЗ № 39 позволяет сделать вывод о том, что форма удостоверения в ЦБ имущественных прав, вторична по отношению к самим правам, и все правомочия имущественного характера, закрепленные в документарной или бездокументарной форме, будут являться ценными бумагами, если условия их возникновения и обращения соответствуют всей совокупности признаков таких бумаг362. И таким образом, на законодательном уровне происходит некоторое смешение понятий ценной бумаги как вещи, и ценной бумаги как совокупности закрепленных в ней прав.

Однако если в ГК РФ про заем ценных бумаг ранее не упоминалось, то ФЗ «О рынке ценных бумаг», Налоговый кодекс РФ (далее НК РФ) и судебной практике неоднократно упоминалось о возможности заключения

---

357 Там же.

358 Там же.

359 См.: Соломина Н.Г. Договор займа: изменения действующего законодательства// Вестник Омского университета. Серия «Право». 2015. № 3. С. 132.

360 Дармаева М.В. Некоторые особенности правового регулирования займов ценными бумагами// Вестник Бурятского государственного университета. 2010. № 2. С. 147.

361 См.: Федеральный закон РФ от 22.04.1996 № 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг» (последняя редакция) [Электронный ресурс] // СПС Консультант Плюс (дата обращения: 22.03.2018).

362 См.: Дармаева М.В. Некоторые особенности правового регулирования займов ценными бумагами// Вестник Бурятского государственного университета. 2010. № 2. С. 147.

договора займа в отношении документарных ценных бумаг363. При этом еще в 2006 г. упраздненный Высший Арбитражный Суд РФ (далее – ВАС РФ) готовил проект информационного письма «О заключении договоров займов бездокументарных ценных бумаг»364, что свидетельствует об активном использовании таких правовых конструкций (несколько отличающихся от традиционного понятия займа) на практике.

Как отмечает Н.Г.Соломина, очевидно, что если законодатель расширил предмет договора займа за счет включения в него ценных бумаг, то и правовая регламентация специфики такой заемной сделки, должна находится именно в гл. 42 ГК РФ 365. Вносимые изменения не содержат в себе ни одной специальной нормы, которая относилась бы к договору займа ценных бумаг. Да, отдельные положения, связанные с займом с использованием векселя и облигаций присутствуют в гражданском законодательстве, но все же эти договорные конструкции нельзя считать полностью тождественным и достаточными для общего правового регулирования заемных правоотношений, направленных на передачу ценных бумаг.

В правоприменительной практике достаточно часто встречаются споры, касающиеся заемных соглашений, предметом которых выступали акции [8; с. 137]366. При этом разрешение вопроса о допустимости такого займа, суды исходят из того, в какой форме они оформлены – в документарной или бездокументарной. Если речь о документарной форме акций, то основания для признания договора недействительным отсутствуют, а если о бездокументарной, то суды здесь отмечают серьезные нарушения закона, поскольку такие бездокументарные ценные бумаги не являются вещами.

Независимо от того, что документарные ценные бумаги относятся к вещам, а бездокументарные нет, сущность таких бумаг остается неизменной – она содержит в себе признаки принадлежащих лицу имущественных прав. И, следовательно, оборот указанных прав обладает определенной спецификой, которая делает невозможным использования для их передачи заключение договора займа. Так если передаются именные документарные ценные бумаги или бездокументарные ценные бумаги с условием их возврата, то возврату будут подлежать не какие –либо иные ценные бумаги, а именно те самые ценные бумаги которые были переданы изначально, (т.е те же самые имущественные права, удостоверенные таким документом), что превращает данную бумагу в вещь, обладающую индивидуально-

---

363 См.: Соломина Н.Г. Договор займа: изменения действующего законодательства// Вестник Омского университета. Серия «Право». 2015. № 3. С. 133.

364 См.: Проект Президиума ВАС РФ от 2006 г. «Информационное письмо «О заключении договора займа бездокументарных именных бумаг» [Электронный ресурс] // СПС Консультант Плюс (дата обращения: 22.03.2018).

365 Соломина Н.Г. Договор займа: изменения действующего законодательства// Вестник Омского университета. Серия «Право». 2015. № 3. С. 134.

366 См.: Косенко Е.В. Актуальные проблемы заключения договора займа// Вестник Саратовской государственной юридической академии. 2013. № 1 (2). С. 137.

определенными признаками[367].

Еще одним моментом, свидетельствующим об индивидуальной определенности ценных бумаг, выступает их рыночная стоимость. Например, если ценная бумага выставлена на биржевых фондах, то ее рыночная стоимость является одно из существенных характеристик, определяющим базовый критерии ее налогообложения. И т.к ценная бумага сама по себе экономически мобильна, то стоимость возвращаемого имущество может существенно отличатся от его первоначальной стоимости, при котором оно передавалось в заем, что противоречит смыслу обязательств по договору займа[368].

На сегодняшний день однозначная оценка расширения предмета договора займа за счет включения в него ценных бумаг, учеными-цивилистами не дана. Некоторые склоняются к тому (среди них Н.Г.Соломина), что договор займа не совсем уместен в обороте ценных бумаг, что следует из цели, которую преследуют субъекты соглашения[369]. Очевидным представляется тот факт, что мотивом передачи ценных бумаг одним лицом другому лицу не может выступать временное заимствование, отчуждение или передача в чужое управление – для этого существуют иные договорные институты, которые позволяют удовлетворить максимально эффективно подобные интересы. Любые операции на рынке ценных бумаг в первую очередь связаны с интересами владельцев таких бумаг, которым важно получить максимальную экономическую выгоду от использования принадлежащих им прав, удостоверенных ценными бумагами, как в документарной, так и в бездокументарной форме. И вполне возможно, что договор займа является не совсем подходящим правовыми средством для достижения поставленных целей, а учитывая все специфические признаки рассмотренного объекта гражданских прав, представляется, что соответствующая проблематика подлежит дальнейшему исследованию с целью ее практической реализации.

Использованные источники:

1. Гражданский Кодекс Российской Федерации (часть первая) 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 29.07.2017) [Электронный ресурс] // СПС Консультант Плюс (дата обращения: 22.03.2018).
2. Федеральный закон РФ от 22.04.1996 № 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг» (последняя редакция) [Электронный ресурс] // СПС Консультант Плюс (дата обращения: 22.03.2018).
3. Федеральный закон от 26.07.2017 № 212-ФЗ «О внесении изменений в части первую и вторую Гражданского кодекса РФ и отдельные законодательные акты РФ» [Электронный ресурс] // СПС Гарант (дата обращения: 22.03.2018).

---

[367] См.: Дармаева М.В. Некоторые особенности правового регулирования займов ценными бумагами// Вестник Бурятского государственного университета. 2010. № 2. С. 148.
[368] Там же.
[369] Соломина Н.Г. Договор займа: изменения действующего законодательства// Вестник Омского университета. Серия «Право». 2015. № 3. С.136.

4. Проект Президиума ВАС РФ от 2006 г. «Информационное письмо «О заключении договора займа бездокументарных именных бумаг» [Электронный ресурс] // СПС Консультант Плюс (дата обращения: 22.03.2018).
5. Аксенова Т.Г. Гражданское право: Учебник. Под общ.ред. Аксеновой Т.Г. М.: Проспект, 2016. 445 с.
6. Дармаева М.В. Некоторые особенности правового регулирования займов ценными бумагами// Вестник Бурятского государственного университета. 2010. № 2. С. 145-149.
7. Дулаев З.Б. Понятие ценной бумаги по законодательству РФ// Общество и право. 2010. № 1. С. 205-207.
8. Косенко Е.В. Актуальные проблемы заключения договора займа// Вестник Саратовской государственной юридической академии. 2013. № 1 (2). С. 134-139.
9. Соломина Н.Г. Договор займа: изменения действующего законодательства// Вестник Омского университета. Серия «Право». 2015. № 3. С. 132-136.

УДК 336

Шулико Е. В., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономика, финансы и менеджмент»
Новороссийский филиал
Финансовый университет при Правительстве РФ
Россия

ЛИЧНЫЕ ФИНАНСЫ В КОНТЕКСТЕ ПОВЕДЕНИЯ ИНДИВИДА В УСЛОВИЯХ ПЕРМАНЕНТНОГО КРИЗИСА

Аннотация: статья даёт представление о существующих тенденциях в обществе в сфере финансов домашних хозяйств и раскрывает основные вопросы, связанные с управлением личными финансами граждан, а также с состоянием финансовой грамотности населения в условиях неопределённости.

Ключевые слова: кризис, финансы домашних хозяйств, управление личными финансами, финансовая грамотность населения.

Shuliko E.V., Ph.D. in Economics, Associate Professor
associate Professor of the Department "Economics, Finance and management" Novorossiysk branch
Financial University under the government of the Russian Federation
Russia

PERSONAL FINANCE IN THE CONTEXT OF INDIVIDUAL BEHAVIOR IN THE CONDITIONS OF PERMANENT CRISIS

Abstract: The article provides an idea of current tendencies in the society in the field of finance of households and considers the main questions fully related to personal finances management of citizens and also financial literacy rate in the conditions of uncertainty.

Keywords: crisis, finance of households, personal finance management, financial literacy.

В последнее время в России много внимания стало уделяться основам финансовой грамотности населения. На различных уровнях, активно используя средства массовой информации, органы власти стараются, как можно в более доступной форме донести до граждан различные экономические понятия и раскрыть механизм их действия, в том числе, применительно к финансам домашних хозяйств, личным финансам граждан [8, с. 233].

Важной вехой в данном направлении стал Проект министерства финансов РФ совместно с Всемирным банком по запуску общенационального портала, посвященного повышению финансовой грамотности населения. Такая деятельность властей особенно актуальна в сложившихся экономических условиях и вполне оправдывает себя – финансовая грамотность российских граждан всё ещё оставляет желать

лучшего, а ведь растет новое поколение несформированных в финансовом отношении молодых людей, которым предстоит строить сильное и экономически развитое государство в непростых условиях.

Перманентный финансовый кризис оказал негативное влияние на деятельность и финансовое состояние всех субъектов хозяйствования. Прекратили или приостановили свою работу многие коммерческие предприятия. По данным Центробанка России наиболее пострадавшими стали такие отрасли, как строительная, добыча полезных ископаемых, транспорт и связь [5]. При этом сокращение штатов сотрудников в наибольшей степени произошло в таких сферах, как банковская, юриспруденция, маркетинг, строительство, управление персоналом, транспорт, оптовая и розничная торговля. По данным опроса ВЦИОМ уже в начале 2016 года 16 процентов граждан сообщили, что их зарплату сократили, а 12 процентов заявили о её систематической задержке. В целом, практически, у третьей части населения резко снизились доходы [7].

По оценке Министерства труда число бедных россиян в 2015 году составило 19 миллионов человек, что на 3 миллиона человек больше, чем в 2014-м, при этом около 70 процентов - это семьи, имеющие детей. Реальные доходы населения в январе 2016 года уменьшились по сравнению с аналогичным периодом 2015 года на 6,3%. При этом уровень заработной платы повысился всего лишь на 3,1 процента в номинальном выражении (уровень инфляции оценивался в 12,9 процентов) [3].

Социологи так же в своих исследованиях отмечают не только падение уровня жизни населения, но и потерю веры в лучшее будущее. По некоторым отзывам россиян их благосостояние откатилось на уровень конца 1990-х гг. Проведя масштабные исследования, социологи выявили, что более половины участников опроса не верят в то, что им удастся выйти из кризиса без существенных потерь [4], а 52 процента опрошенных ожидают самого худшего в будущем. И только 14 процентов граждан считают, что всё самое тяжелое и неприятное осталось позади.

Одним из проявлений кризиса для граждан стало увеличение доли расходов на личное потребление, а прежде всего, на продукты питания. Ещё до кризиса в большинстве развитых стран на продукты граждане тратили не более 15 процентов своего общего дохода. В России эта цифра доходила до 45 процентов. Поэтому в нынешних условиях повышенной экономии население в большинстве своём резко сократило потребление не только дорогих и элитных товаров, но и снизило их количество при покупке.

По данным того же ВЦИОМ с 2015 по 2017 год россияне стали меньше покупать моющих средств и при этом перешли на более дешёвые марки. В продуктовом сегменте на 8 процентов снизились покупки твёрдых сыров, но на 10 процентов повысились продажи сыров плавленых [4]. Так же произошло уменьшение потребления красного мяса, рыбы, морепродуктов, но при этом увеличились продажи муки, крупы, сахара и макаронных изделий. Всё меньше граждан стали пользоваться платными медицинскими

услугами [6, с.130]. Кроме того, опасаясь за свое будущее, многие стараются не делать крупных покупок, не тратить свои текущие поступления, не давать денег в долг и не брать взаймы; как можно меньше прибегать к услугам кредитных организаций, а в некоторых регионах прошёл процесс массового закрытия банковских депозитов.

Экономисты и социологи отлично понимают, насколько опасна такая тенденция: сокращение расходов ведёт к снижению продаж товаров и услуг, вследствие чего снижается производство, закрываются предприятия, уменьшаются зарплаты, идёт массовое сокращение штатов. В конечном счёте, всё это негативно отражается на бюджете и валовом совокупном продукте страны.

Вместе с тем, необходимо отметить, что зачастую на бытовом уровне ведется полемика о том, что собираемые в бюджете средства «уходят непонятно куда», «распоряжаются собранными налогами непонятно кто». Многие граждане до конца не понимают механизма формирования доходов и расходов бюджетов различных уровней и внебюджетных фондов. А ведь это их будущая пенсия, благополучие детей, стариков, инвалидов, социальная защита, военная и экономическая безопасность и т.п. И здесь необходимо отметить одну интересную тенденцию, отмечаемую большинством аналитиков: кризис способствует повышению финансовой грамотности населения. В первую очередь готовы учиться (в том числе и на своих ошибках) именно те, кто в наибольшей степени пострадал именно от своей финансовой некомпетентности.

Ещё в конце 2013 года Институтом социологии Российской академии наук был опубликован аналитический доклад «Бедность и неравенства в современной России: 10 лет спустя», подготовленный в сотрудничестве с Представительством Фонда имени Ф. Эберта в России [1]. В этом докладе отмечается, что в России существует два типа бедности: бедность по доходам и бедность по лишениям.

У бедняков «по доходам» подушевой доход ниже прожиточного минимума, а вот бедняки «по лишениям» - это люди, которые в глазах общества по своему образу жизни ассоциируются с нищетой - многодетные, больные, пожилые, пьяницы, наркоманы, безработные, инвалиды и т.п.

Институтом был проведен опрос о причинах бедности по лишениям. И ответы, в основном, сводились к причинам, связанным с банальной человеческой ленью, нежеланием жить лучше, плохим примером родителей, плохим образованием и низкой квалификацией. Причём, сами бедные таковыми себя не считают (за небольшим исключением). Это явление и порождает, так называемые, плохие привычки индивида, о которых будет сказано далее.

Как отмечается в том же докладе, «накапливание долгов именно за прошедшее десятилетие действительно стало характерной особенностью жизни бедных по доходам. При этом поистине удивительно, как некоторые банки выдают кредиты людям, доходы которых ниже прожиточного

минимума – а ведь доля имеющих банковские кредиты выросла за последнее десятилетие среди бедных «по доходам» в 5,5 раз. Подобное поведение банков не только безответственно по отношению к другим заёмщикам, поскольку именно на них, в конечном счете, перекладываются риски невозврата таких кредитов, но и негуманно по отношению к самим бедным гражданам. Живя в постоянной нужде и будучи в массе своей недостаточно финансово грамотными, они достаточно легко поддаются на зазывные рекламы о кредитах якобы «без переплаты» и попадают в тяжелейшую долговую кабалу, из которой в массе своей уже не имеют возможности впоследствии выбраться» [1].

Похожая ситуация складывается и у бедных «по лишениям», хотя там доля имеющих задолженность выросла за последние 10 лет все же менее значительно, чем среди бедных «по доходу». Однако и у них в 3,5 раза выросла доля имеющих банковские кредиты, все больше накапливаются в их среде и мелкие долги [1]. Кредиты берут, в основном, на приобретение товаров длительного пользования: по статистическим данным 30 процентов бедных имеют плазменные или жидкокристаллические телевизоры, 80 процентов мобильные телефоны, 30 процентов автомобили.

Такая ситуация очень хорошо характеризует поведение типичного человека-потребителя, который в отличие от типа человека-сберегателя, стремится потреблять больше, чем имеет возможность заработать.

Наблюдая за поведением россиян в условиях затянувшегося кризиса, специалисты ВЦИОМ выявили 4 существующие сегодня в обществе тенденции [7].

1) Люди продолжают испытывать влияние кризиса, их материальное положение ухудшилось, а эмоциональное состояние крайне тяжёлое, превалируют негативные эмоции.

2) Граждане не сразу осмыслили те масштабы и последствия, которые несёт им кризис. А кто это понял, сегодня находится в растерянности.

3) Многие люди излишне драматизируют ситуацию.

4) Если у людей создана чёткая антикризисная программа, то общественным сознанием и ситуацией можно управлять.

Рассматривая вопросы, связанные с управлением финансами, в целом, обычно упоминают упорядоченную систему, состоящую из объектов управления, управляющих субъектов, приёмов, методов, инструментов. И конечной целью управления является финансовая стабильность и положительный финансовый результат. Но в данном контексте речь, чаще всего, идёт о государственных и муниципальных финансах или финансах организаций (коммерческих и некоммерческих). На наш взгляд, системе управления личными финансами присущи те же механизмы, инструменты и элементы, только со своей спецификой.

Таким образом, управление личными финансами представляет собой целенаправленную деятельность человека (людей) по управлению денежными средствами, как собственными, так и заемными в целях

достижения финансовой стабильности и максимизации финансового благополучия.

Рассматривая критерии и способы управления личными финансами, можно начать от самых простых и доступных и закончить способами с привлечением математических методов и моделей, при этом встает вопрос о доступности и понятности данных моделей обычным гражданам. Таким образом, снова на первый план выходит вопрос о повышении финансовой грамотности населения. [2].

К сожалению, как правильно управлять личными финансами - этому не учат в школе, по крайней мере, до недавнего времени, не учили. И когда молодой человек выходит в «большую жизнь» он сталкивается со многими проблемами этой сферы.

В жизни повезло тем детям, которым родители с малых лет прививают навыки обращения с деньгами. Ведь чем раньше ребёнок узнает все механизмы управления деньгами, тем быстрее и эффективнее он научится в самостоятельной жизни рационально управлять своими финансами. Если человек имеет знания в сфере личных финансов и навыки управления ими, он уже не допустит ситуации, которая может застать его врасплох: будь то заманчивые предложения от сомнительных финансовых организаций или банальное предложение друзей потратить всю имеющуюся наличность в баре или клубе за один вечер.

Естественно, на каждом этапе своей жизни человек испытывает определённые желания и потребности. Так же у каждого индивида есть свои цели, служащие жизненным ориентиром на определенном этапе его пути, в том числе и финансовые. Управлять своими желаниями нелегко, ведь это требует жесткой самодисциплины, анализа, размышлений. Но многие, рано или поздно, приходят к пониманию того, что необходим контроль и начинают планировать свои финансы. Причём план необходим людям с разным уровнем достатка, ведь для состоятельных людей отсутствие личного финансового плана грозит потерей доходов и статуса, а для менее состоятельных - это риск скатиться до уровня «бедных по лишениям».

На наш взгляд, процесс управления личными финансами должен быть организован в двух направлениях.

1) Рационализация расходов в соответствии с имеющимися доходами.

2) Преумножение доходов всеми доступными способами, или хотя бы их стабилизация на первоначальном этапе управления.

Причём каждое из этих направлений может состоять из нескольких шагов. Реализуя первое направление, самым простым способом, который рекомендуют использовать большинство консультантов по личным финансам, может стать банальное планирование личного бюджета, которое необходимо для того, чтобы наглядно убедится, что расходы не превышают доходов и от каких расходов можно безболезненно отказаться.

Для этого можно использовать как электронные устройства с готовым программным обеспечением и приложениями к программам, онлайн

калькуляторы, размещённые на различных тематических сайтах или банальный ежедневник. Делая ежедневные записи о повседневных расходах, можно заметить какие из них в наибольшей степени оказали влияние на финансовое неблагополучие. Кроме того, снижая несущественные ежемесячные расходы можно сэкономить немалые деньги.

Достоинством данного метода является его доступность и простота. Иногда человек, ведущий свой бюджет на протяжении хотя бы пары месяцев, обнаруживает траты, которые он в повседневной жизни совершенно не замечал, но которые оказывают существенное влияние на общую сумму расходов. Недостаток один - не каждый человек настолько организован и дисциплинирован, чтобы педантично заносить в графу расходов даже самые малейшие траты.

Несмотря на то, что традиционные методы управления личными финансами в форме ведения ежедневника всё ещё используются, многие люди считают их громоздкими, ненадежными и отнимающими много времени. Тогда как программное обеспечение не только позволяет контролировать расходы, но устанавливать конкретные финансовые цели, например, определять те финансовые инструменты, которые в большей степени помогут пополнить инвестиционный портфель или напомнить об обязательных платежах (коммунальных, банковских, штрафах и т.п.).

Из практики людей скрупулёзно ведущих свой бюджет, замечено, что полностью избежать лишних трат очень сложно, но снизить их до минимума – задача вполне реальная. И вот здесь необходимо отметить, что существует достаточно стандартный набор, плохих привычек индивида, о которых ранее уже упоминалось. К ним обычно относят:

– импульсивные покупки модных или широко рекламируемых товаров;

– накапливание задолженностей по оплате счетов жилищно-коммунальных услуг, штрафов и других обязательных платежей;

– отсутствие сбережений; при снижении уровня доходов, обращение за кредитами и займами, в особенности в микрофинансовые организации;

– накопление нескольких потребительских кредитов и погашение одних за счёт других;

– отсутствие элементарного контроля над расходами.

Как показывает практика, составление и планомерное ведение личного бюджета способствует тому, что плохие финансовые привычки можно искоренить или хотя бы свести к минимуму. И именно личный финансовый план поможет человеку выявить определённые резервы и доказать, что если научиться правильно контролировать свой бюджет, то можно найти средства не только для незапланированных приятных покупок, но и для инвестиций. Поэтому следующим шагом по управлению личными финансами должно стать составление надёжной личной финансовой стратегии. То есть, осознав направления расходов, необходимо составить личный долгосрочный план.

Кроме того имеется несколько базовых стандартных рекомендаций по

управлению личными финансами, которые актуальны в условиях неопределённости и нестабильности в экономике.

– создание личного резервного фонда, который должен составлять не менее 5 ежемесячных расходов личного бюджета;

– если имеются кредиты, то на них недолжно уходить более 1/3 дохода;

– кредит можно брать лишь тогда, когда создана «подушка безопасности» в виде личного резервного фонда;

– если приходится брать кредит, то только в той валюте, в которой формируется доход;

– если есть возможность инвестировать свои накопления, необходимо думать о диверсификации, ведь чем выше прибыль, тем выше риск;

– по возможности стоит подумать о страховании, например, жизни, здоровья или потери работы, ведь именно страховка поможет пережить трудные времена, если они наступят.

Вторым направлением по управлению денежными потоками индивида должна стать забота о будущем и приумножении его доходов.

По данным всероссийского опроса ВЦИОМ, проведенного в апреле 2014 года, деньги откладывают 37 процентов россиян. В 2013 году этот показатель был ниже на 5 процентов. Накоплением средств занимаются, в основном, люди старше 60 лет (46 процентов) и жители с высоким достатком (52 процента). Совсем без сбережений осталось 60 процентов граждан [7]. Традиционно российские граждане инвестируют свои средства в банковские депозиты и недвижимость. При этом специалисты считают такой способ вложения денежных средств довольно примитивным. Европейцы предпочитают другие инвестиционные механизмы. Они активно пользуются возможностями частных вложений на фондовом рынке, пробуют разные варианты работы с пенсионными фондами.

Такое положение дел в инвестировании личных финансов и финансов домохозяйств, на наш взгляд, закономерно и связано с тем, что российское население получило доступ к финансовым инструментам немногим более 20 лет назад, а европейцы ими пользуются лет 150. Поэтому и образовалась огромная пропасть в уровнях экономической культуры и финансовой грамотности жителей России и Европы.

Но, на наш взгляд, не всё так плохо. С 1 января 2015 года у россиян появилась новая форма для долгосрочного инвестирования - Индивидуальные инвестиционные счета (ИИС). Они могут открываться клиентом в инвестиционной или управляющей компании на основании договора доверительного управления и регулируются Федеральным законом «О рынке ценных бумаг». Введение Индивидуальных инвестиционных счетов в России имеет целью сделать инвестиции в фондовый рынок более привлекательными для населения. Эта привлекательность будет достигаться, в том числе и путем введения налоговых льгот для инвесторов.

Кроме того, давно работают паевые инвестиционные фонды, которые

так же привлекают средства населения и являются неплохой альтернативой ИИС. К сожалению, их деятельность в силу определенных причин в последние годы не очень популярна у населения.

Ещё одно направление для привлечения пассивного дохода - это обезличенные металлические счета, когда покупается некоторая часть драгоценного металла, выраженная в граммах и зачисленная на персональный счет в банке.

Эти виды инвестирования, как и другие, имеет свои положительные и отрицательные стороны. Но в любом случае, прежде чем принимать какие-то экономические решения, необходимо проанализировать свои возможности, обозначить цели, поставить конкретные задачи и, уже исходя из этого, строить планы и создавать стратегию по сохранению и приумножению капитала.

Управление личными финансами является задачей, которая требует осторожности и благоразумия, но всё-таки, считаем, что не нужно превозносить планирование, экономию и рационализм над всеми радостями жизни. Стоит не только делать иногда неожиданные приятные покупки себе и близким, но и помнить, что средства, переданные на благотворительные цели, могут не меньше поднять настроение, чем покупка новой вещи, посещение кафе или пополнение личного банковского счета.

Использованные источники:

1. Бедность и неравенства в современной России: 10 лет спустя. Аналитический доклад. [Электронный ресурс] / URL: http://www.isras.ru/analytical_report_bednost_i_neravenstva.html (дата обращения 20.04.2018г.)
2. Бокарев А.А. Необходимо содействовать формированию у российских граждан разумного финансового поведения (интервью) // Финансы. 2015. № 9, с.3-6
3. Еще четыре миллиона россиян станут бедными. [Электронный ресурс] / URL: http://finance.rambler.ru/news/2016-03-01/pereshli-chertu/?utm_campaign=self_promo&utm_term=head&utm_medium=midcol&utm_source=news&utm_content=finance?track=news_othernews (дата обращения 20.04.2018г.)
4. Индексы социального самочувствия. [Электронный ресурс] / URL: http://wciom.ru/news/ratings/indeksy_socialnogo_samochuvstviya (дата обращения 21.04.2018г.)
5. Официальный сайт ЦБ РФ. Информационно-аналитические материалы. [Электронный ресурс] / URL: http://www.cbr.ru/analytics/ (дата обращения 21.04.2018г.)
6. Ковалева И.П. Финансовые, экономические и социальные аспекты развития здравоохранения в условиях сжатия. //Новая наука: Стратегии и векторы развития. Издательство ООО «Агентство международных исследований». 2015. № 5-1.- с. 130-136.
7. Социальные настроения россиян: снижение продолжается. [Электронный

ресурс] / URL: http://wciom.ru/index.php?id=236&uid=115615 (дата обращения 18.03.2018г.)
8. Шулико Е.В. Финансовая грамотность с «младых ногтей» или как рассказать дошкольникам о бюджете // Общество, наука и инновации: сборник статей Международной научно-практической конференции: в 4-х частях, ч.3. Уфа: РИЦ БашГУ,- 2013.- с. 233-236

УДК 61.614.2

Юдаева Ю.А., к.мед.н.
доцент, заведующий симуляциионным центром
Виноградова Г. Ф.
старший преподаватель симуляционного центра
Понятова Е. А.
старший преподаватель симуляционного центра
Лыскина М. Е.
старший преподаватель симуляционного центра
ФГБОУ ВО ОрГМУ Минздрава России
Россия, г. Оренбург

ЭТАПЫ ОРГАНИЗАЦИИ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ, РЕАЛИЗУЕМОЙ В РАМКАХ КУРСА «УХОД ЗА БОЛЬНЫМИ»

Аннотация

В статье рассматриваются основные аспекты организации самостоятельной работы студентов. Организация и проведение самостоятельной работы на кафедре осуществляется в несколько этапов: подготовительный, организационный, мотивационно-деятельностный, контрольно-оценочный. Самостоятельная работа стимулирует познавательный интерес, способствует активизации и развитию мыслительных процессов, формированию научного мировоззрения и коммуникативных умений.

Ключевые слова: самостоятельная работа, студент, этапы самостоятельной работы

Yudaeva J. A.
Head of the simulation center
Orenburg medical University
Russia, Orenburg
Vinogradova G. F.
Senior lecturer of the simulation center
Orenburg medical University
Russia, Orenburg
Poniatowa E. A.
Senior lecturer of the simulation center
Lyskina M. E.

Senior lecturer of the simulation center
Orenburg medical University
Russia, Orenburg

ORGANIZATION STAGES OF THE STUDENTS INDEPENDENT WORK, IMPLEMENTED IN THE COURSE "NURSING»

Annotation

Organization main aspects of the students independent work of are considered in the article. Organization and conduct of independent work at the Department is carried out in several stages: preparatory, organizational, motivational activity, control and evaluation. Independent work stimulates cognitive interest, contributes to the activation and development of mental processes, the formation of scientific Outlook and communication skills.

Keywords: independent work, student, stages of independent work

Все большее значение сегодня приобретает самостоятельная работа студентов, являющаяся является важным элементом учебного процесса, определяющая формирование знаний, профессиональных умений и навыков, основ познавательной и творческой деятельности.

Основной целью самостоятельной работы студентов является содействие качественному освоению студентами учебного материала, стимуляция их познавательной активности, способности к самообразованию. Организация и проведение самостоятельной работы на кафедре осуществляется в несколько этапов, что является важным условием, обеспечивающим высокую эффективность самостоятельной деятельности студентов. Выделяются следующие этапы организации самостоятельной работы студентов.

Первый этап – подготовительный. Одной из основных задач преподавателя в организации аудиторной и внеаудиторной самостоятельной работы студентов является подготовка высококачественного учебно-методического обеспечения процесса обучения. В комплекс учебно-методического обеспечения самостоятельной работы входят несколько компонентов:

- Рабочая программа (план учебной работы на год). В структуру такого плана входит информация о распределении учебных часов по всем видам деятельности (включая самостоятельную работу); изложение структуры курса, его целей, задач, освещение модулей и тем практических занятий; перечень рекомендуемой литературы для самостоятельного работы; фонд оценочных средств для диагностики уровня подготовки студентов. Знакомство с этим блоком дает студенту представление о содержании его работы, а также поможет ему увидеть результаты своей учебной работы.
- Комплект методических рекомендаций для студентов по организации самостоятельной работы, выполнению отдельных видов работ (инструкции, методические указания, карточки с заданиями для организации самостоятельной индивидуальной и групповой работы).

➢ Дидактические средства в качестве источника самостоятельно приобретаемых знаний (официальные документы, сборники задач, медицинские журналы и газеты, учебные фильмы, плакаты, таблицы).

➢ Технические средства, демонстрирующие учебную информацию (компьютеры, аудиовидеотехника).

Второй этап – организационный. На этом этапе проводятся консультации, во время которых разъясняются цели индивидуальной и групповой работы студентов; читается вводная лекция, проводятся индивидуально-групповые формы самостоятельной работы студентов и ее контроля; устанавливаются сроки и формы представления промежуточных результатов.

Самостоятельная работа студентов в зависимости от времени и места ее проведения, характера руководства ею со стороны преподавателя, способа контроля ее результатов делится на два вида: аудиторная и внеаудиторная самостоятельная работа. Границы между этими видами работ достаточно размыты, а сами виды самостоятельной работы часто пересекаются.

Самостоятельную работу студентов можно разделить на две части: организуемая преподавателем и самостоятельная работа, которую студент организует по своему усмотрению, без непосредственного контроля со стороны преподавателя (подготовка к лекциям, лабораторным и практическим занятиям, зачетам, коллоквиумам и т.п.). Управление самостоятельной работой студента – это, прежде всего умение оптимизировать процесс сочетания этих двух частей.

Третий этап – мотивационно-деятельностный. Преподаватель на этом этапе должен обеспечить положительную мотивацию индивидуальной и групповой деятельности; проверку промежуточных результатов; организацию самоконтроля и самокоррекции; взаимообмен и взаимопроверку в соответствии с выбранной целью.

Активная самостоятельная работа студентов возможна только при наличии серьезной и устойчивой мотивации.

Четвертый этап – контрольно-оценочный. Система контроля непрерывной индивидуальной работы студентов в течение всего года является неотъемлемым элементом организации самостоятельной работы. Эта система предусматривает использование методов, позволяющих осуществлять качественный индивидуальный и групповой контроль. Формы контроля самостоятельной работы указываются в рабочей программе учебной практики (модуля). Результаты самостоятельной работы студентов оцениваются в соответствие с балльно-рейтинговой системой, разработанной на кафедре.

Кафедра должна предложить студентам для самостоятельной работы хорошо продуманные и систематизированные, логически разработанные задания, которые последовательно ставят перед студентом познавательные задачи, осознанное и качественное решение которых позволяет усваивать знания и применять их в своей профессиональной деятельности. Основной

принцип, заложенный в систему самостоятельной работы на кафедре – от простого к сложному, от частного к общему. Систематическое усложнение заданий для самостоятельной работы стимулирует познавательный интерес, способствует активизации и развитию мыслительных процессов, формированию научного мировоззрения и коммуникативных умений.

Использованные источники:

1. Абрамова С. В. [и др.] Организация самостоятельной работы студентов : учебные и научно-исследовательские работы: учеб.-метод. пособие для студ. направления подготовки специальности «Безопасность жизнедеятельности» / С. В. Абрамова [и др.] // Успехи соврем. естествознания. 2010. № 9. С. 36–38.
2. Вербицкий А. А. Самостоятельная работа и самостоятельная деятельность студента / А. А. Вербицкий // Проблемы организации работы студентов в условиях многоуровневой структуры высшего образования: тез. докл. Всерос. науч.-метод. конф. Волгоград : ВолгГТУ, 1994. С. 6.
3. Лыскина М.Е., Юдаева Ю.А., Жакупова Г.Т. Организация самостоятельной работы студентов, реализуемой в рамках учебной практики «Уход за больными терапевтического и хирургического профиля». Методические рекомендации по организации и методическому сопровождению самостоятельной работы студентов. - Оренбург, 2016.- 116 с.
4. Пейн С.-Дж. Учебное портфолио — новая форма контроля и оценки достижений учащихся / С.-Дж. Пейн // Директор школы. 2000. № 1. С. 65–67.
Петрова Л. И. Методическое обеспечение Болонского процесса в вузе (педагогический аспект) /
5. Полат Е.С. Новые педагогические и информационные технологии в системе образования : учеб. пособие для студ. пед. вузов и системы повыш. квалиф. пед. кадров / Е. С. Полат, М. Ю. Бухаркина, М. В. Моисеева, А. Е. Петров ; под ред. Е. С. Полат. 2-е изд., стер. М.: Академия, 2005. 272 с.

УДК 651.4

Якоб К.А.
студент 3 курса
специальность: «Туризм»
научный руководитель: Салменкова М.В., к.пед.н.
преподаватель
Академия маркетинга и социально-информационных технологий
ИМСИТ
Россия, г. Краснодар

АНАЛИЗ РЫНКА АВТОМАТИЗИРОВАННЫХ СИСТЕМ ДОУ

Аннотация: в рамках настоящей статьи рассмотрены наиболее существенные вопросы анализа рынка автоматизированных технологий, используемых в детских дошкольных образовательных учреждениях.

Цель работы заключается в проведении детального анализа рынка автоматизированных систем ДОУ. В настоящее время общество находится на таком этапе развития, в рамках которого существенно углублены экономические связи, а степень зависимости мировых государств друг от друга также существенно возрастает, в силу чего актуальность и значение информации в ходе течения социальных и технических процессов также неуклонно увеличивается, позволяя максимально эффективно решить проблемы человечества, возникающие в начале третьего тысячелетия.

Ключевые слова: процессы документооборота, система документирования, процессы автоматизации, документальное обеспечение.

Yakob K.A.
3-year student, specialty:
"Tourism"
Academy of Marketing and Socio-Information Technologies
IMSIT Russia Krasnodar
The supervisor of studies is Salmenkova M.
Candidate of Pedagogical Sciences, Teacher
Academy of Marketing and Socio-Information Technologies
IMSIT Russia Krasnodar

ANALYSIS OF THE MARKET OF AUTOMATED DOW SYSTEMS

Annotation: The article deals with the reflection of the issues of the analysis of the market of automated technologies of DOU.

The purpose of the work is to analyze the market of automated systems of DOU. The modern stage of social development, characterized by deepening economic ties and growing interdependence of states, objectively causes the continuous increase in the role of information in the social and technical process, in solving global problems that humanity faces when entering the third millennium.

Key words: document circulation, documentation, automation,

documentation support.

В рамках начальной, вводной стадии процесса анализа автоматизированных систем проводится исследование существующего сегодня программного обеспечения, используемого при работе с документацией в электронной форме. На данном этапе осуществляется также организация процедур взаимодействия персонала ДОУ, разрабатывается порядок контроля над работой сотрудников, отправкой уведомлений.

В расширенном аспекте АС ДОУ представляет собой особое современное организационно-технологическое явление, которое охватывает своим действием весь производственный организм, сюда входит и программный и технический и методологический компонент, более того в данном механизме присутствует также ряд ключевых организационных и нормативно-правовых компонентов.370

АС ДОУ внедряется в целях обеспечения повышения уровня эффективности и продуктивности функционирования учреждения путем использования автоматизированных технологий в рамках осуществления работ связанных с документальным оформлением аспектов деятельности. АС ДОУ призвана для решения комплекса приоритетных задач, в частности:

1. Осуществление процедур документирования (процессы подготовки, оформления, стадия согласования и утверждения, этап выпуска документации);
2. Осуществление процедур документооборота (процедуры приема документов, процедуры регистрации входящей и исходящей корреспонденции, обеспечение процедур прохождения документации и документов, находящихся на стадии проектов, осуществление процедур отправки и сдачи документов в архив);
3. Документационная работа в рамках управленческого процесса в учреждении (осуществление контроля над их исполнением; учетные процессы, осуществление оперативного хранения, создание классификационных систем, присвоение индексов, процедуры поиска и обработки документации);
4. Обеспечение защиты от несанкционированного допуска к документам; обеспечение совместной работы сотрудников с документами, при одновременном контроле над уровнем доступа;
5. Организация и обеспечение процессов, связанных с принятием управленческих решений и отчетов по документам, оказание услуг, связанных с информационным консультированием и обслуживанием пользователей;
6. Обеспечение автоматизированного архивирования,

370 Быкова Т.А., Конькова А.Ю. XXIII Международная научно-практическая конференция, посвященная 50-летию ВНИИДАД: «Документация в информационном обществе: архивоведение и документоведение в современном мире» . Делопроизводство. 2017. № 1. С. 11-17.

автоматизированного хранения документов в архивах и их уничтожения (соблюдение правил хранения, поиска и работы с документацией);

7. Передача документов на хранение в госархивы или уничтожение архивной документации.371

В силу того, что в настоящее время отмечается недостаточность регулирования автоматизированных систем со стороны государства, порядок организации процедур делопроизводства на предприятиях существенно разнится даже при реализации самых простых процедур, таких как регистрация и распечатка. По этой причине компании вынуждены самостоятельно разрабатывать и реализовывать проекты систем документооборота, стоимость которых порой весьма высока.

Вместе с тем, нужно сказать, что с момента разработки и внедрения первых информационных технологий в этой сфере, делопроизводство становится высокоэффективным и мобильным орудием практического воплощения разнообразных инновационных проектов.

При использовании АС ДОУ решается основная стратегическая задача, стоящая перед системой делопроизводства. Уже не требуется централизованное делопроизводство, но при этом присутствует возможность организации централизованной системы учета и контроля. Так, например, теперь любому специалисту можно делегировать полномочия по регистрации документов в рамках своей компетенции и осуществлять их передачу исполнителям для дальнейшей работы с ними, при этом не утрачивается элемент контроля со стороны непосредственных руководителей. Таким образом, учреждениям предоставлена возможность осуществлять модернизацию своей структуры, не утратив при этом элемента управляемости.372

Появляется множество новых возможностей для внедрения в деятельность новых, высокоэффективных управленческих схем. Традиционно, локальная и удалённая документация передается от главы компании к руководителю структурного подразделения, и только после этого поступает к конкретным исполнителям. Таким образом руководство каждого уровня может осуществлять контроль над деятельностью персонала, но при этом не вызывает сомнения, что продолжительные, нередко с элементом формальности цепочки негативно сказываются на уровне управленской эффективности.

Адекватно сформированная система позволит отслеживать стадии прохождения и исполнения, как бумажных, так и электронных документов, а также непосредственно осуществлять работу с электронной документацией. Внедрение электронной документации в систему делопроизводства

---

[371] Быкова Т.А. Профессиональная подготовка документоведов: от истории к современности. Документ. Архив. История. Современность//Материалы VI Международной научно-практической конференции. 2016. С. 17-20.

[372] Салменкова М.В. Потребители правовой информации: теоретический и системный анализ. Вестник научных конференций. Перспективы развития науки и образования. Научный журнал, 31 мая 2017 г. № 5-3(21) Часть 2. г Тамбов: ООО «Консалтинговая компания Юком», **РИНЦ (Elibrary.ru),** С.84-87.

позволяет обеспечить большую эффективность и скорость работы с документами.373

При использовании АС ДОУ появляется возможность активно внедрить современные управленческие системы для управления ресурсами учреждения. В рамках систем управления ресурсами, как правило, содержится только информация о бизнес-процессах непосредственно, а хранения документации в них не осуществляется, при этом на АС ДОУ можно возложить обязанность исполнения функции документационного контура управления, включая контроль над бизнес-процессами.

АС ДОУ формирует фундамент для того чтобы интегрировать все документационные технологии в совокупный механизм, в том числе инструменты сканирования и распознавания текстов приема, а также позволяет организовать единое информационное пространство, которое предоставит управленческому составу компании орудия для совместной работы со всей документацией компании: входящая и исходящая корреспонденция, внутренние организационные и распорядительные материалы, а также сопроводительную переписку.

После того, как активное использование документов завершается, система отправляет их на архивное хранение или зафиксировать информацию об отправке их на уничтожение или сдачу в госархив

Использованные источники:

1. Быкова Т.А., Конькова А.Ю. XXIII Международная научно-практическая конференция, посвященная 50-летию ВНИИДАД: «Документация в информационном обществе: архивоведение и документоведение в современном мире». Делопроизводство. 2017. № 1. С. 11-17.
2. Быкова Т.А. Профессиональная подготовка документоведов: от истории к современности. Документ. Архив. История. Современность//Материалы VI Международной научно-практической конференции. 2016. С. 17-20.
3. Кузнецов С.Л. Автоматизация делопроизводства с помощью портальных WEB-технологий // Секретарское дело. 2005. №9. С. 37-40.
4. Салменкова М.В. Потребители правовой информации: теоретический и системный анализ. Вестник научных конференций. Перспективы развития науки и образования. Научный журнал, 31 мая 2017 г. № 5-3(21) Часть 2. г Тамбов: ООО «Консалтинговая компания Юком», РИНЦ (Elibrary.ru), С.84-87.

373 Кузнецов С.Л. Автоматизация делопроизводства с помощью портальных WEB-технологий // Секретарское дело. 2005. №9. С. 37-40.

УДК: 657.11

Яковлева М.Н.
студент магистрант
Новосибирский Государственный Университет Экономики и Управления (НГУЭУ)
Россия, г. Новосибирск

РОЛЬ ПЕРВИЧНОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ В БУХГАЛТЕРСКОМ УЧЕТЕ

Аннотация: Любая организация в своей деятельности сталкиваются с необходимостью оформления первичной документации. Компанию можно сравнить с живым организмом, а бухгалтерию с его нервной системой. Все, что происходит внутри этого организма,фиксирует его нервная система. На предприятие оказывают влияние разные хозяйственные операции, можно назвать их – «раздражители». Но только некоторые из них заставляют фиксировать данные в бухгалтерском учете, группировать и передавать дальше информацию. Без первичной документации в бухгалтерском учете невозможно отразить хозяйственные операции, а, следовательно, и для учета ее последствий – изменения активов и пассивов предприятия.

Ключевые слова: первичная документация, информация, бухгалтерия, учет, предприятие, организация, бухгалтерский учет.

Yakovleva M. N. Master's student Undergraduate
Novosibirsk state University of Economics and Management (NSUEM)
Russia, Novosibirsk

THE ROLE OF PRIMARY DOCUMENTATION IN ACCOUNTING.

Annotation: Any organization in its activity is faced with the need to design primary documentation. The company can be compared with a living organism, and accounting with its nervous system. Everything that happens inside this organism, fixes its nervous system. The enterprise is influenced by various economic operations, you can call them - "irritants". But only some of them force to fix the data in the accounting, group and pass on the information. Without primary documentation in accounting, it is impossible to reflect business operations, and, consequently, to account for its consequences - changes in the assets and liabilities of the enterprise.

Key words: primary documentation, information, accounting, accounting, enterprise, organization, accounting.

Любая организация в своей деятельности сталкиваются с необходимостью оформления первичной документации. Это можно объяснить, тем, что квалифицированное ведение бухгалтерского учета, самая первая и важная задача, которая требует незамедлительного решения.[374]

[374] Мареева Л.А. Профессиональные услуги по ведению бухгалтерского учета // Вестник образовательного консорциума Среднерусский университет. Серия: Экономика и управление. – 2014. – № 4

Компанию можно сравнить с живым организмом, а бухгалтерию с его нервной системой. Все, что происходит внутри этого организма,фиксирует его нервная система. Далее, когда уже будет собрана вся нужная информация, принимается решения и начинается управление каждым его движением. После такого сравнение, можно сделать вывод, что имеено бухгалтерский учет, призван делать это внутри организма предприятия. На предприятие оказывают влияние разные хозяйственные операции, можно назвать их – «раздражители». Но только некоторые из них заставляют фиксировать данные в бухгалтерском учете, группировать и передавать дальше информацию. Что же относится к этим «раздражителям»?

Бухгалтерский учет срабатывает каждый раз, как только изменяется структура активов или пассивов организации. Бухгалтер должен оперативно реагировать на информацию об этом и выписывать первичный бухгалтерский документ. Или же принимать к учету уже готовый документ, поступивший извне, таким примером является докумеент, поступивший от поставщика компании. Полученный документ представляет собой первый сигнал к началу работы бухгалтера. По этой причине документ, составленный в момент операции или же сразу после ее окончания, называют первичным. «Документ» в переводе с латинского оно означает «доказательство». В действительнсти, первичный бухгалтерский документ должен со стопроцентной точностью доказывать, что произошло конкретное событие. Данные для первичных бухгалтерских документов бухгалтерия обычно получает непосредственно от участников фактов хозяйственной жизни – руководства компании, партнеров по сделкам и т. д.

Так же стоит отметить, что в любом случае, прежде чем составить или принять к учету первичный документ, бухгалтер должен убедиться в том, что этих сведений достаточно для того, чтобы считать их достоверными. Чтобы помочь бухгалтерам проверить, так ли это, законодательно утверждены обязательные реквизиты первичного документа.Простыми словами – графы, которые должны присутствовать в любом первичном документе, и при этом непременно быть заполненными. Перечень обязательных реквизитов установлен частью 2 статьи 9 Федерального закона «О бухгалтерском учете» от 6 декабря 2011 г. № 402-ФЗ: – наименование и дата составления документа; – название компании, составившей документ (полное или сокращенное – значения не имеет); – содержание факта хозяйственной деятельности (описание операции или какого-то события, которое отражается в учете); – натуральное или денежное измерение (рубли, штуки, упаковки и т. п.). – должности сотрудников, совершивших операцию и ответственных за нее (ответственных за оформление события), их подписи и Ф.И.О. (или иные данные для идентификации).375

Формы первичных документов, которые подтверждают большинство событий в жизни предприятия, бухгалтерия разрабатывает сама. А утверждает их руководитель предприятия, являющийся по закону

[375] Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 23.05.2016) «О бухгалтерском учете»

ответственным за организацию бухучета. Для документов, которые компания подписывает вместе с контрагентом, жесткую форму первичной документации можно не устанавливать. Иначе может возникнуть ситуация, когда в документ придется вносить поправки по требованию контрагента. Раньше первичные документы надо было оформлять по унифицированным формам, утвержденным Госкомстатом России. В настоящее время применять постановления данного ведомства с бланками первичной документации не обязательно. Однако во многих случаях их удобно брать за основу для разработки своих бланков. Например, при продаже товарно-материальных ценностей продавец обычно оформляет товарную накладную в двух экземплярах. Однако, ряд первичной документации по-прежнему необходимо выписывать по унифицированным формам, например, приходный и расходный кассовые ордера, расчетно-платежная и платежная ведомости, кассовая книга, книга учета принятых и выданных кассиром денежных средств, платежное поручение и другие расчетные банковские документы, которые необходимо применять в соответствии с Указанием о порядке ведения кассовых операций376. Новейшие технологии добрались и до бухгалтерии, поэтому первичные документы можно составлять не только на бумажном носителе, но и в виде электронных файлов. Главное, чтобы эти файлы были подписаны электронной подписью.377 Хранить первичную документацию положено не менее пяти лет после отчетного года, иногда – больше. Для этого документы обычно подшивают в специальную папку, из которой они не смогут пропасть или потеряться. Если операций много, таких папок может быть несколько. Таким образом, можно сделать вывод о том, что без первичной документации в бухгалтерском учете невозможно отразить хозяйственные операции, а, следовательно, и для учета ее последствий – изменения активов и пассивов предприятия.

Использованные источники:

1. Мареева Л.А. Профессиональные услуги по ведению бухгалтерского учета // Вестник образовательного консорциума Среднерусский университет. Серия: Экономика и управление. – 2014. – № 4. – С. 26-28.
2. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 23.05.2016) «О бухгалтерском учете».
3. Указание Банка России от 11.03.2014 № 3210-У (ред. от 03.02.2015) «О порядке ведения кассовых операций юридическими лицами и упрощенном порядке ведения кассовых операций индивидуальными предпринимателями и субъектами малого предпринимательства».
4. Федеральный закон от 06.04.2011 № 63-ФЗ (ред. от 30.12.2015) «Об электронной подписи».

[376] Указание Банка России от 11.03.2014 № 3210-У (ред. от 03.02.2015) «О порядке ведения кассовых операций юридическими лицами и упрощенном порядке ведения кассовых операций индивидуальными предпринимателями и субъектами малого предпринимательства».
[377] Федеральный закон от 06.04.2011 № 63-ФЗ (ред. от 30.12.2015) «Об электронной подписи».

УДК 340

Ярмиева И.Т.
студент магистрант группы МГМУ-2
Институт права Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ОСНОВНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ОБЯЗАННОСТИ ГРАЖДАНИНА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: Статья посвящена анализу основных финансовых обязанностей гражданина в Российской Федерации. Автором рассматривается фискальная политика нашего государства, исследуются особенности и правовая природа финансовых обязанностей гражданина РФ. В статье рассматриваются позиции высших судов государства, мнения научной доктрины.

Ключевые слова: финансовые обязанности, налоги, сборы, фискальная-экономические обязанности, пошлины, конституционные права и обязанности гражданина.

Yarmieva I.T.
master student group MSMU-2
Institute of Law, Bashkir State University
Russia, Ufa

THE MAIN FINANCIAL RESPONSIBILITIES OF THE CITIZEN IN THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: The article is devoted to the analysis of the main financial obligations of a citizen in the Russian Federation. The author considers the fiscal policy of our state, examines the peculiarities and legal nature of financial obligations of a citizen of the Russian Federation. The article examines the positions of the highest courts of the state, the views of scientific doctrine.

Key word: financial duties, taxes, fees, fiscal and economic duties, duties, constitutional rights and duties of a citizen.

Основные финансовые обязанности гражданина в Российской Федерации представляют основу экономического гаранта государственности. Фискально-экономические обязанности включают в себя двуединую конституционную обязанность по уплате налогов и сборов.Характеризуя природу финансовых обязанностей гражданина, Конституционный Суд Российской Федерации часто оперирует понятием «бинарной» природы378.

Обе фискально-экономические обязанности - платить законно установленные налоги и сборы - являются непосредственно конституционными. В силу положений ст. 2, 18 и 57 Конституции РФ они

[378] См., пример: Постановление Конституционного Суда РФ от 16 июля 2004 г. № 14-П по делу о проверке конституционности отдельных положений ч. 2 ст. 89 НК РФ в связи с жалобами граждан А.Д. Егорова и Н.В. Чуева // СЗ РФ. 2004. № 30. Ст. 3214. Далее - Постановление от 16 июля 2004 г. № 14-П.

характеризуют конституционно-правовые отношения между человеком и государством и определяют конкретные обязательства субъектов обязанностей перед бюджетом, влекущие для них экономические обременения379.Фискально-экономические обязанности в Российской Федерации представляет также особая межвидовая группа380 платежей: таможенные платежи (налоги, пошлины и сборы); данное представление вполне подтверждает и практика конституционной юстиции381. Вместе с тем в ряде аспектов механизм обеспечения таможенных платежей приобретает достаточно выраженное своеобразие382.

Обязанность по уплате налогов и сборов является одной из наиболее значимых обязанностей граждан. В соответствии со ст.57 Конституции РФ, «Каждый обязан платить законно установленные налоги и сборы». Значение обязанности по уплате налогов обуславливается своей конституционно-правовой природе налоги являются необходимой экономической основой существования и деятельности государства, условием реализации его публичных задач, представляют собой форму отчуждения собственности в целях обеспечения расходов публичной власти. Тем самым они позволяют реализовать социальную, экономическую, правоохранительную и другие функции Российской Федерации как демократического правового социального государства (ст. 1 (ч. 1) и ст. 7 (ч. 1) Конституции РФ)383. Налоги являются важнейшим источником доходов бюджета, без поступлений которых невозможно финансирование ключевых сфер в государстве, таких как здравоохранение, образование, правоохранительные органы и т. д.384. В соответствии с позицией Конституционного Суда, данная конституционная обязанность имеет особый, а именно публично-правовой, а не частноправовой (гражданско-правовой), характер, что обусловлено публично-правовой природой государства и государственной власти. Налог - необходимое условие существования государства, поэтому обязанность платить налоги, закрепленная в ст. 57 Конституции РФ, распространяется на всех налогоплательщиков в качестве безусловного

---

[379]Крусс В.И.Конституционализация фискально-экономических обязанностей в Российской Федерации: монография. М.: НОРМА, ИНФРА-М, 2017. С.10.

[380] Там же.

[381] См.: Определение Конституционного Суда РФ от 29 марта 2016 г. № 465-О об отказе в принятии к рассмотрению жалобы общества с ограниченной ответственностью «Енисей» на нарушение конституционных прав и свобод ч. 6 ст. 152 и ч. 12 ст. 214 Федерального закона «О таможенном регулировании в Российской Федерации». Доступ из СПС «КонсультантПлюс»

[382]Крус В.И. Указ. соч. С.10.

[383] См.: Постановление Конституционного Суда РФ от 22.06.2009 №10-П «По делу о проверке конституционности пункта 4 части второй статьи 250, статьи 321.1 Налогового кодекса РФ и абзаца второго пункта 3 статьи 41 Бюджетного кодекса РФ в связи с жалобами Российского химико-технологического университета им. Д.И. Менделеева и Московского авиационного института (государственного технического университета)» // СЗ РФ. 2009. №27. Ст. 3383.

[384] См.: Постановление Конституционного Суда РФ от 23 декабря 1997 г. № 21-П «По делу о проверке конституционности пункта 2 статьи 855 Гражданского кодекса Российской Федерации и части шестой статьи 15 Закона Российской Федерации «Об основах налоговой системы в Российской Федерации» в связи с запросом Президиума Верховного Суда Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс».

требования государства[385].

В научной доктрине большое количество авторов коррелирует финансовые обязанности с принципом гражданства. В частности, Андреев Н.Ю. пишет об исторически сложившейся тесной связи государства и гражданина, выраженной именно в финансовых обязательствах последних386. В различные периоды истории, налоговые платежи для Русского государства были значимыми финансовыми обязанностями гражданина. К примеру, в летописец Никон связывает подчинение того или иного племени, народа Древнерусскому государству с наложением дани (налога): «И многыины страны притяжа к Руской земле и дани взложи на них»387. Таким образом, народы, которые присоединялись к Руси, возлагали на себя обязанность по уплате дани, чем подтверждали свое вхождение в состав государства.

Обращаясь к истории Римского государства, следует отметить, что основнымиисточниками доходов в казну также являлись налоги. При этом, римляне разделяли платежи на два вида: гражданские и провинциальные, где критерием опять же выступал принцип гражданства. Однако, ввиду того, что провинциальные налоги были значительно меньше, врезультате случившегося кризиса, император Каракалла издал эдикт о распространении римского гражданства на все свободное население империи для того, чтобы пополнить опустевшую казну. Тем самым еще в отдаленные времена не налоги следовали за гражданством, а скорее фискальные интересы приводили к распространению статуса гражданина на все более широкие слои населения[388].

Для современности, безусловно принцип гражданства также имеет большое значение при определении круга налогоплательщиков. Некоторые авторы вводят понятие «налоговый патриотизм», как готовность нести налоговое бремя для поддержки своего государства389. Однако, постепенно данное понятие вытесняется институтом резидентства. В первую очередь это связано с тем, что со временем государственные границы становятся все менее значимым препятствием для осуществления гражданами и юридическими лицами деятельности в различных странах. Для соблюдения принципа справедливости во избежание возникновения обязанности по уплате налогов по отношению к одному и тому же объекту налогообложения, рядом стран были заключены соглашения (договоры) во избежание двойного налогообложения. Россией такие соглашения были заключены с более чем восьмьюдесятью странами.

---

[385] См.: Постановление Конституционного Суда РФ от 17.12.1996 № 20-П «По делу о проверке конституционности пунктов 2 и 3 части первой статьи 11 Закона РФ от 24 июня 1993 года «О федеральных органах налоговой полиции»// СЗ РФ. 1997. №1. Ст. 197.

[386] Андреев Н.Ю. Конституционная обязанность по уплате налога как связь человека и государства// Финансовое право – 2017. – Доступ из справ.правовой системы КонсультантПлюс.

[387] Летописный свод, именуемый Патриаршей или Никоновской летописью / Предисл. Б.М. Клосса. М.: Языки русской культуры, 2000. С. 15.

[388] Панов Е.Г. История налогов. Древний мир. М., 2015. С. 16

[389] См.: Андреев Н.Ю. Конституционная обязанность по уплате налога как связь человека и государства

К обеспечению принципов справедливости и равенства налогообложения, в основе которых (как и в основе остальных принципов) лежат идеи Адама Смита, изложенные в труде «Исследование о природе и причинах богатства народов» (1776 г.), различные страны относятся различно. Так, в частности анализ основных особенностей налоговых систем зарубежных стран позволяет говорить о серьезной дифференциации позиций законодателя, касающихся обеспечения принципов налогообложения.

Так, например, в соответствии с положениями главы 23 Налогового кодекса РФ, налог на доходы физических лиц представляют собойплатежи, исчисляемые в процентах от совокупного дохода физических лиц390.По общему правилу подоходный налог взимается в размере 13%, а в определенных случаях может достигать 35% (выигрыши, проценты по вкладам и т.д.). Отечественный законодатель не предусматривает при этом зависимость налоговой ставки от суммы дохода, получаемого физическим лицом, что, например, характерно для налоговой системы Германии. Так, в частности, доходы менее определенной суммы (определяемой ежегодно), не облагаются налогом. По достижении данного размера устанавливается «эффективная» налоговая ставка, которая изменяется в зависимости от размера этого дохода391.

Следует отметить, что налоговая ставка и суммы, на которые она устанавливается, в Германии изменяется ежегодно, с учетом уровня инфляции и других факторов. Подобный подход к исчислению налога наблюдается во Франции. В частности, подоходный налог исчисляется по прогрессивной шкале от 5,5 до 75%, при этом существует необлагаемый минимум, а ежегодный доход на семью, при котором устанавливается максимальная ставка в 75%, приравнивается к 1 миллиону евро в год. Подобная система предусмотрены в налоговом законодательстве Норвегии, Канады, Испании, где налоговые ставки предусмотрены до 39%, 29% и 52% соответственно. Минимальными ставками подоходного налога принято считать 10% в Болгарии и Казахстане. К странам, где подоходный налог отсутствует относят Андорру, Багамы, Монако, Оман, ОАЭ, Уругвай392.

В различных странахучитываются различные критерии к определению налоговой ставки, в зависимости от семейного положения, количества работающих в семье, общего дохода в семье, работы в определенных корпорациях и т.д. В зависимости от способа определения налогооблагаемых объектов, государства также расходятся в позициях: так, в частности для Российской Федерации характерна шедулярная форма системы налогообложения, где характерно исчисления налога для каждого отдельного источника дохода, когда как большое число стран Европы

---

[390]Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 №117-ФЗ // Собрание законодательства РФ, 07.08.2000 №32, ст. 3340.

[391] См.: Попова Я.В., Маслова И.А., Земляков Ю.Д., Маслов Б.Г., Дрожжа И.А., Салихова В.Ю. Налоговые системы зарубежных стран // Экономика и экономические науки – 2010. [Электронный ресурс]. URL: https://cyberle№i№ka.ru/article/№/№alogovye-sistemy-zarubezh№yh-stra№-1 (дата обращения 14.03.2018)

[392] См.: Там же.

постепенно переходит к глобальной системе налогообложения, где налог взимается с общей суммы доходов.

В целях обеспечения принципа справедливости, интересным нам представляется опыт Швеции, где в целях обеспечения гласности и «прозрачности» в налоговой сфере, вся информация о налогоплательщиках публикуется на официальных источниках.

Несмотря на то, что отечественная налоговая система не предусматривает глобальной формы налогообложения, оценка представленных налоговых ставок стран Европы позволяет говорить о более мягком подходе к взиманию налогов. Так, в частности, налог на доходы физических лиц, установленный в Российской Федерации в размере 13% для всех граждан и не предусматривающий прогрессирующую шкалу увеличения налоговой ставки, представляется нам более справедливым. С другой стороны, позитивный опыт был бы в имплементации необлагаемого минимума, например, в размере заработной платы, не достигающей прожиточного минимума.

Наиболее сложным, по мнению В. И. Крусса, представляется налог на добавленную стоимость. «Налог на добавленную стоимость является одним из наиболее сложных («загадочных») по фискальной идее и одновременно глубоко связанным с солидарной природой современной предпринимательской деятельности обременением. С одной стороны, объектом налогообложения здесь (если вчитаться в формулировки НК РФ) определена экономическая (товарооборот) и даже внутрихозяйственная активность как таковая, т.е. своего рода предпринимательская достоверность и состоятельность. С другой стороны (к чему мы еще вернемся), налоговое бремя в конечном счете вполне легально перекладывается на плечи потребителей. В целом же в НДС экономическая основательность и фискальная эквивалентность почти «пропадают из виду», на первое место здесь выступает именно момент солидарного признания актуализированных налоговых обязанностей как справедливых и принципиально (объективно) необходимых. Такая природа НДС предполагает максимально адекватное и взвешенное, «тонко настроенное» отображение в возможно более «прозрачных», однородных и убедительных законодательных конструкциях»393.

В научной доктрине не однократно поднимались дискуссии о правовой природе НДС и обусловленности её установления.

При этом нет прямой связи между размером установленной ставки НДС и уровнем жизни в конкретной стране. Самая низкая базовая ставка НДС (5%) - в Малайзии, Сингапуре и Японии, самая высокая (25%) - в трех странах Скандинавского полуострова (Швеция, Дания и Норвегия). По-видимому, гораздо большее значение имеет в этом отношении характер (тип) экономической (и налоговой) модели.

Конституционный Суд РФ неоднократно касался вопроса о природе

[393]Крусс В.И. Указ. соч. С.13.

НДС. Наиболее значимыми представляются доктринально-нормативные суждения, высказанные Судом при разрешении вопроса о конституционности положений п. 6 и 7 ст. 168 и п. 5 ст. 173 НК РФ394. В Постановлении по данному делу затронут ряд сложных общетеоретических и философско-правовых вопросов, в том числе о соотношении общего (конституционного) и конкретного в налоговых отношениях, о конституционно-правовом значении ошибочных в связи с неправильно определенным правовым режимом действий по исчислению и уплате налогов и др. Достаточно внятно Суд высказался о конституционной недопустимости ухудшающего положение налогоплательщика расширительного толкования его законодательно определенных обязанностей, а равно вменения налоговых обязанностей, не имеющих конституционно-правового обоснования. Наряду с этим нерешенными остались вопросы о юридическом значении фактически исполненных добросовестным налогоплательщиком, но конституционно недостоверных публично-правовых обязательств или о принципиальной возможности властного «обратного переформатирования» таких обязательств в ситуации, не отмеченной признаками дискриминации и (или) свидетельствующей о неосновательном умалении налоговых (бюджетных) поступлений, и опять-таки во многом потому, что ответить на них без раскрытия (и легитимации) конституционной сущности НДС нельзя, чего, как раз, сделано не было.

Конституционный Суд РФ дал экономико-правовую характеристику НДС как формы изъятия в бюджет части добавленной стоимости, создаваемой на всех стадиях производства и определяемой как разница между стоимостью реализованных товаров, работ и услуг и стоимостью материальных затрат, отнесенных на издержки производства и обращения. Приведенная формулировка воспроизводит элементарные (но не однозначные) положения экономической теории и сама по себе мало что проясняет в части фундаментальных ориентиров правового моделирования НДС. Наряду с этим Суд признал, что НДС как налог «косвенный» фактически является налогом на потребление. Для «окончательных потребителей» это очень серьезное обстоятельство, однако для хозяйствующих субъектов, предпринимателей оно преимущественно компенсируется возможностью, находясь в «номинации» (статусе) приобретателя товаров (работ, услуг), уменьшить свое обязательство по уплате НДС на налоговые вычеты в размере суммы налога, предъявленной ему продавцом к уплате при реализации товаров (работ, услуг), как это установлено в подп. 1 п. 1 ст. 146 НК РФ. Тем самым уплате в бюджет подлежит отрицательная разница между суммой налоговых вычетов и суммой НДС, исчисленного по операциям, подлежащим налогообложению; что касается положительной разницы, то она возмещается

394 См.: Постановление Конституционного Суда РФ от 3 июня 2014 г. № 17-П по делу о проверке конституционности положений п. 6 и 7 ст. 168 и п. 5 ст. 173 НК РФ в связи с жалобой общества с ограниченной ответственностью «Торговый дом «Камснаб» // СЗ РФ. 2014. № 24. Ст. 3143.

налогоплательщику из бюджета395.

Процедура установления налогов и сборовтакже связана с рядом критериев. Важнейшим критерием, определенным Конституционным Судом РФ, является законность: «налог или сбор может считаться законно установленным только в том случае, если законом зафиксированы существенные элементы налогового обязательства, т. е. установить налог можно только путем прямого перечисления в законе о налоге существенных элементов налогового обязательства»396. Это положение формально раскрывает обязательную законодательную процедуру установления налогов, предусмотренную в большинстве современных стран. Однако, как отмечает Н.С. Крылова, Конституция РФ напрямую не предусматривает передачу полномочий по установлению налогов исключительно высшему законодательному органу397.

Однако, научная доктрина неоднозначно относится к позициям, высказываемым Конституционным судом, затрагивающим систему налогообложения. В частности, в своих работах об этом пишет Л.В. Власенко, которая, признавая правовые позиции Суда пишет об их недостаточной эффективности и даже «изменчивости»398. Однако, отчасти в противовес позиции Л.В. Власенко, В.В. Лазарев пишет о необходимости систематизации позиций Конституционного Суда представляя его, как институциональный сектор современных правоведческих исследований399.

Подводя итог проведенному исследованию, необходимо вновь подчеркнуть, что фискально-экономические обязанности гражданина перед государством представляют собой значимый институт, гарантирующий эффективное функционирование государственной власти. Анализ подходов зарубежных законодателей, исследованный нами на примере налогов на доходы физических лиц, позволяет нам говорить, что система предполагает многогранный подход, в том числе обеспечение базовых принципов, таких как справедливость и т.д.

Интерес и серьезные дискуссии в научной доктрине и судебной практике на протяжении нескольких лет вызывает правовая природа налога на добавочную стоимость, что обусловлено его достаточно формальной адресностью по отношению к продавцам. Отсутствие механизмов, способных пресечь подобное явление и не ограничить при этом свободу договора и установления цен, безусловно является одной из основных

---

395 См.: Крусс В.И. Указ. соч. С.14.

396 Постановление Конституционного суда Российской Федерации от 11 ноября 1997 года №16-П По делу о проверке Конституционности статьи 11.1 Закона Российской Федерации от 1 апреля 1993 года «О государственной границе Российской Федерации» в редакции от 19 июля 1997 года // Российская газета, 18.11.1997, №222

397 Крылова Н.С. Общепризнанный принцип законодательного установления налогов и конституционное правосудие // Право. Журнал Высшей школы экономики – 2015. [Электронный ресурс]. URL: https://cyberle№i№ka.ru/article/№/obscheprizⅣa№№yy-pri№tsip-zako№odatel№ogo-usta№ovle№iya-№alogov-i-ko№stitutsio№№oe-pravosudie (дата обращения 14.03.18)

398 См.: Власенко Л.В. Налоговые правовые позиции судов: теория и практика. М., 2011. С. 87, 97

399 См.: Лазарев В.В. Правовые позиции Конституционного Суда России. М., 2003. С. 334 - 371

причин. Однако, возможность влияния на общее значение средней рыночной цены на товары и продукты позволяет отчасти положительно влиять на данную ситуацию.

Неоднозначные оценки современными правоведами позиций Конституционного Суда РФ, затрагивающие фискально-экономические обязанности человека, основываются на отсутствии правотворческих полномочий у данного органа. Однако складывающийся конституционализм, который лежит в основе возникновения тех самых обязанностей, что неоднократно подчеркивает Крус В.И., требует неоднократное обращение именно к позициям данного органа, а также серьезной систематизации. Такой подход, на наш взгляд, безусловно будет позитивно отражаться на тенденции развития современного налогового законодательства.

Использованные источники:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 №117-ФЗ // Собрание законодательства РФ, 07.08.2000 №32, ст. 3340.
2. Постановление Конституционного Суда РФ от 16 июля 2004 г. № 14-П по делу о проверке конституционности отдельных положений ч. 2 ст. 89 НК РФ в связи с жалобами граждан А.Д. Егорова и Н.В. Чуева // СЗ РФ. 2004. № 30. Ст. 3214. Далее - Постановление от 16 июля 2004 г. № 14-П.
3. Определение Конституционного Суда РФ от 29 марта 2016 г. № 465-О об отказе в принятии к рассмотрению жалобы общества с ограниченной ответственностью «Енисей» на нарушение конституционных прав и свобод ч. 6 ст. 152 и ч. 12 ст. 214 Федерального закона «О таможенном регулировании в Российской Федерации». Доступ из СПС «КонсультантПлюс»
4. Постановление Конституционного Суда РФ от 3 июня 2014 г. № 17-П по делу о проверке конституционности положений п. 6 и 7 ст. 168 и п. 5 ст. 173 НК РФ в связи с жалобой общества с ограниченной ответственностью «Торговый дом «Камснаб» // СЗ РФ. 2014. № 24. Ст. 3143.
5. Постановление Конституционного суда Российской Федерации от 11 ноября 1997 года №16-П По делу о проверке Конституционности статьи 11.1 Закона Российской Федерации от 1 апреля 1993 года «О государственной границе Российской Федерации» в редакции от 19 июля 1997 года // Российская газета, 18.11.1997, №222
6. Постановление Конституционного Суда РФ от 22.06.2009 №10-П «По делу о проверке конституционности пункта 4 части второй статьи 250, статьи 321.1 Налогового кодекса РФ и абзаца второго пункта 3 статьи 41 Бюджетного кодекса РФ в связи с жалобами Российского химико-технологического университета им. Д.И. Менделеева и Московского авиационного института (государственного технического университета)» // СЗ РФ. 2009. №27. Ст. 3383.
7. Постановление Конституционного Суда РФ от 23 декабря 1997 г. № 21-П «По делу о проверке конституционности пункта 2 статьи 855 Гражданского кодекса Российской Федерации и части шестой статьи 15 Закона Российской

Федерации «Об основах налоговой системы в Российской Федерации» в связи с запросом Президиума Верховного Суда Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс».
8. Постановление Конституционного Суда РФ от 17.12.1996 № 20-П «По делу о проверке конституционности пунктов 2 и 3 части первой статьи 11 Закона РФ от 24 июня 1993 года «О федеральных органах налоговой полиции»// СЗ РФ. 1997. №1. Ст. 197.
9. Андреев Н.Ю. Конституционная обязанность по уплате налога как связь человека и государства // Финансовое право – 2017. Доступ из справ.-правовой системы КонсультантПлюс.
10.Крусс В.И. Конституционализация фискально-экономических обязанностей в Российской Федерации: монография. М.: НОРМА, ИНФРА-М, 2017. 304 с.
11.Летописный свод, именуемый Патриаршей или Никоновской летописью / Предисл. Б.М. Клосса. М.: Языки русской культуры, 2000. С. 15.
12.Панов Е.Г. История налогов. Древний мир. М., 2015. С. 16
13.Попова Я.В., Маслова И.А., Земляков Ю.Д., Маслов Б.Г., Дрожжа И.А., Салихова В.Ю. Налоговые системы зарубежных стран // Экономика и экономические науки – 2010. [Электронный ресурс]. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/nalogovye-sistemy-zarubezhnyh-stran-1 (дата обращения 14.03.2018)
14.Крылова Н.С. Общепризнанный принцип законодательного установления налогов и конституционное правосудие // Право. Журнал Высшей школы экономики – 2015. [Электронный ресурс]. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/obschepriznannyy-printsip-zakonodatelogo-ustanovleniya-nalogov-i-konstitutsionnoe-pravosudie (дата обращения 14.03.18)
15.Власенко Л.В. Налоговые правовые позиции судов: теория и практика. М., 2011. С. 87, 97
16.Лазарев В.В. Правовые позиции Конституционного Суда России. М., 2003. С. 334 - 371

УДК 93/94

Яроцкая Я.О.
студент
научный руководитель: Калашникова Е.Б., к.ист.н.
доцент
кафедра «теории и философии права»
ФГБОУ ВО «Самарский Государственный Экономический Университет»

ВТОРАЯ МИРОВАЯ ВОЙНА: ИТОГИ И ПОСЛЕДСТВИЯ

Аннотация: В статье рассматриваются итоги и последствия самого кровопролитного и крупного конфликта в истории человечества. В ходе исследовательской работы, проводится подробный анализ политических и экономических изменений в период второй мировой войны.

Ключевые слова: Вторая мировая война, фашизм, тоталитаризм, антигитлеровская коалиция, социализм, капитализм.

Yarotskaya Ya.O.

THE SECOND WORLD WAR: RESULTS AND CONSEQUENCES

Abstract: The article examines the results and consequences of the most bloody and major conflict in the history of mankind. During the research work, a detailed analysis of political and economic changes during the Second World War is conducted.

Keywords: World War II, fascism, totalitarianism, anti-Hitler coalition, socialism, capitalism.

Вторая мировая война возникла и проходила в условиях общего кризиса капитализма. Она превзошла все войны прошлого по количеству участвующих людей, боевой техники, разрушениям и количеству жертв.

Для подтверждения этого высказывания проведём сравнительный анализ. В Первой мировой войне приняло участие 36 государств, в то время как во Второй мировой 61 государство.

Боевые действия развернулись на трёх континентах – в Европе, Азии, Африке.

В ходе войны США, Англия, Германия и СССР произвели около 653 тыс. самолётов, 287 тыс. танков; 1041 тыс. орудий [1].

С.Н. Лунёв подчёркивает, что главным итогом войны стало уничтожение фашизма, как одной из форм тоталитаризма [2].

Сложившаяся за годы войны антигитлеровская коалиция послужила основой Организации Объединенных Наций, целью которой стало образование системы коллективной безопасности.

Одним из результатов Второй мировой войны стал огромный ущерб, нанесённый мировой экономике. Страны были вынуждены пожертвовать сельским хозяйством и другими сферами жизни для того что бы перевести своё производство на «военные рельсы». Однако это нельзя рассматривать

лишь как негативный результат, так как с другой стороны, был произведён значительный технический прорыв. Из конфликта был вынесен опыт, позволивший в дальнейших военных операциях свести количество жертв к минимуму.

Условия войны повлекли за собой развитие не только военного искусства, но и ракетных, а затем и ракетно-космических техник [3]. Всего через 20 лет началось покорение космоса, несмотря на то, что в тридцатых годах XX века нельзя было и мечтать о полётах за пределы Земли.

В конце Второй мировой американцами было создано ядерное оружие, успешное применение которого стало толчком для резкого изменения общей ситуации в мире. После создания ядерного оружия СССР, в конце 1940-х гг., усилилась гонка вооружений, а проблема войны и мира обрела глобальные масштабы.

В противовес капиталистической системе была образована мировая система социализма, противостояние которых в течение десятилетий определяло мировое развитие[4].

Победа над фашизмом принесла Советскому Союзу международный авторитет и признание. У. Черчель в своём выступлении 26 марта 1944 г. сказал: «Британский народ и народ Америки полны искреннего восхищения победами русской армии… Мы должны сегодня сказать вам, что наступление русской армии от Сталинграда до Днестра, в ходе которого их авангарды достигли Прута, представляет собой главную причину неудач Гитлера. С того времени, когда мы последний раз выступали с речью перед вами, захватчики-гунны не только были изгнаны с земель, которые опустошали, но благодаря доблести русских, их полководческому мастерству из германской армии были выпущены кишки»[5].

На основании этого можно сделать вывод о том, что даже союзники СССР во Второй мировой войне считали, что без его участия с фашизмом не возможно было бы справиться[6].

Кроме вышеназванного, одним из результатов войны, для СССР, стало расширение границ. Были получены Печенга на Севере, Кенигсбергская и Клайпедская области, Закарпатье, южная часть острова Сахалин, Курилы[7].

В завершение следует отметить, что историческое значение Второй мировой войны заключалось в объединении государств с различным общественным строем в борьбе против общего врага. В результате чего у большинства государств возросло осознание опасности политики, игнорирующей международно-правовые нормы и обязанности, направленной лишь на собственные интересы. На это оказали влияние разгром держав, развязавших войну, признание их лидеров военными преступниками, осуждение их международным трибуналом.

Использованные источники:

1. Космач В.А. Причины и начало Второй мировой войны: некоторые уточнения и переоценки/ В.А. Космач// Метаморфозы истории.-2016.- №8. С. 211-230.

2. Лунев С.Н. 70 лет истории и три этапа тоталитаризма в СССР / С.Н. Лунёв// Тоталитаризм как исторический феномен.- 2015.- №6. С. 311.
3. Головатина П.М. Англо-американская и отечественная историография помощи Советскому Союзу по ленд-лизу в годы Второй мировой войны :1941-1945 гг.: Автореф… дис. кан. ист. наук.-М.: 2017. 43 с.
4. Коврин В.В. Ключевые проблемы истории Второй Мировой Войны /В.В. Коврин// Научная статья.-2015.-№5. С. 7.
5.Ефремов Ю.Н. Календарь, хронология и лженаука /Ю.Н. Ефремов// В защиту науки.- 2015.- Бюлл. №2. С. 108.
6.Алексеев Д.В., Ильин А.М., Ильин М.В. Кто и как закончил вторую мировую войну?/Д.В. Алексеев, А.М. Ильин, М.В. Ильин// Политическая наука.-2016.-№4. С. 299-316.
7.Купцов В.П. Вторая мировая война: политические уроки/В.П. Купцов// Вестник российского экономического университета им. Г.В. Плеханова.- 2015.-№3. С. 109-117.

УДК 349.444

Ярыш В.Д., к.ю.н.
доцент
кафедра теории и истории государства и права
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет»
Россия, г. Краснодар

О ПРАВЕ ГРАЖДАН НА ВНЕОЧЕРЕДНОЕ ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ЖИЛОГО ПОМЕЩЕНИЯ ПО ДОГОВОРУ СОЦИАЛЬНОГО НАЙМА

Аннотация: В статье анализируется современное российское законодательство и практика его применения относительно обеспечения граждан жилыми помещениями по договорам социального найма.

Ключевые слова: жилое помещение, договор социального найма, внеочередное предоставление

Yarish V.D., PhD in Law, associate Professor, associate Professor of the department of theory and history of state and law of Kuban State University
Russia, Krasnodar

CIVIL RIGHT FOR A PRIVILEGED FIRST-HAND CONTRACT

Summary: Modern Russian legislation regulating the relations under the first-hand contracts and the practice of its application is analyzed in the article.

Keywords: accommodation, first-hand contract, privileged assignment

Согласно Конституции РФ каждый имеет право на жилище (ч. 1 ст. 40). В Постановлении от 5.04.2007 года № 5-П Конституционный Суд РФ[400]

[400] Постановление Конституционного суда РФ от 5 апреля 2007 г. № 5-п по делу о проверке конституционности положений пунктов 2 и 14 ст. 15 ФЗ «О статусе военнослужащих» и пункта 8 Правил выпуска и погашения государственных жилищных сертификатов в рамках реализации подпрограммы «Государственные жилищные сертификаты» на 2004 - 2010 годы, входящей в состав федеральной целевой программы «Жилище» на 2002 - 2010 годы, в связи с жалобами ряда граждан.

отметил, что в условиях рыночной экономики граждане Российской Федерации осуществляют данное социальное право в основном самостоятельно, используя различные способы. Вместе с тем, Конституция РФ закрепляет, что малоимущим и иным указанным в законе гражданам, нуждающимся в жилище, оно предоставляется бесплатно или за доступную плату из государственных, муниципальных и других жилищных фондов в соответствии с установленными законом нормами (ч.ч. 2 и 3 ст. 40 Конституции РФ), предписывая тем самым законодателю определять категории граждан, нуждающихся в жилище, а также конкретные формы, источники и порядок обеспечения их жильем с учетом реальных финансово-экономических и иных возможностей, имеющихся у государства.

Реализуя эту конституционную обязанность, федеральный законодатель в Жилищном кодексе РФ, предусмотрел институт социального найма жилых помещений, суть которого состоит в предоставлении во владение и пользование для проживания жилых помещений из государственных и муниципальных жилищных фондов малоимущим гражданам, нуждающимся в жилье.

Для возникновения жилищного правоотношения социального найма жилого помещения в частности муниципального жилищного фонда, по смыслу ч. 1 ст. 49 Жилищного кодекса РФ, необходимо наличие таких юридических фактов, как малоимущность и нуждаемость в жилом помещении.

В соответствии со ст. 49 Жилищного кодекса РФ жилые помещения муниципального жилищного фонда по договорам социального найма предоставляются малоимущим гражданам, признанным по установленным данным кодексом основаниям нуждающимися в жилых помещениях, в предусмотренном им порядке; при этом к малоимущим относятся граждане, признанные таковыми органом местного самоуправления в порядке, установленном законом соответствующего субъекта РФ, с учетом дохода, приходящегося на каждого члена семьи, и стоимости подлежащего налогообложению имущества, находящегося в собственности членов семьи.

В соответствии со ст. 52 Жилищного кодекса Российской Федерации РФ принятие на учет граждан в качестве нуждающихся в жилых помещениях осуществляется на основании их заявлений, по итогам рассмотрения которых уполномоченный орган принимает решение о постановке на учет, в связи с чем гражданин приобретает право состоять на учете в качестве нуждающегося в жилом помещении (ст. и 55 Жилищного кодекса РФ).

В соответствии с п. 3 ч. 1 ст. 51 Жилищного кодекса РФ нуждающимися в жилых помещениях, предоставляемых по договорам социального найма, признаются граждане, проживающие в помещении, не отвечающем установленным для жилых помещений требованиям.

Порядок признания жилых помещений непригодными для проживания установлен постановлением Правительства Российской Федерации от 28

января 2006 г. № 47 «Об утверждении Положения о признании помещения жилым помещением, жилого помещения непригодным для проживания и многоквартирного дома аварийным и подлежащим сносу или реконструкции».

При этом законодатель не связывает возможность признания гражданина нуждающимся в получении жилого помещения с конкретным правом, на котором ему принадлежит (или ранее принадлежало) жилое помещение, а потому нуждающимся, по смыслу приведенных законоположений, может быть признан как наниматель по договору социального найма, так и собственник жилого помещения401.

Как установлено в пунктах 1 и 2 ст. 50 Жилищного кодекса РФ норма предоставления устанавливается органом местного самоуправления. Нормой предоставления площади жилого помещения по договору социального найма (далее – норма предоставления) является минимальный размер площади жилого помещения, исходя из которого определяется размер общей площади жилого помещения, предоставляемого по договору социального найма.

Согласно ч. 1 ст. 57 Жилищного кодекса РФ жилые помещения по договору социального найма предоставляются гражданам в порядке очередности исходя из времени их постановки на учет.

Вместе с тем для случаев признания жилого помещения в установленном порядке непригодным для проживания и не подлежащим ремонту и реконструкции законодатель предусмотрел возможность предоставления гражданам жилых помещений по договорам социального найма во внеочередном порядке (п. 1 ч. 2 ст. 57 Жилищного кодекса РФ) – при условии соблюдения общих требований жилищного законодательства применительно к предоставлению жилых помещений по договорам социального найма и подтверждения объективной нуждаемости в жилом помещении (ч. 2 ст. 49, ч. 1 ст. 52 Жилищного кодекса РФ).

Такое законодательное регулирование согласуется со ст. 40 (ч. 3) Конституции РФ, которая обязывает государство обеспечить дополнительные гарантии жилищных прав путем предоставления жилища бесплатно или за доступную плату из государственных, муниципальных и других жилищных фондов в соответствии с установленными законом нормами не любым, а только малоимущим и иным указанным в законе гражданам, нуждающимся в жилище.

Обычно граждане, нуждающиеся в жилом помещении и имеющие право на внеочередное его получение, ставятся администрацией муниципального образования в очередь, несмотря на то, что имеют право на предоставление жилого помещения вне очереди по той простой причине, что муниципалитеты не располагают необходимым количеством свободного жилья и практически никогда не имеют его «в запасе».

Закон не ставит право на внеочередное предоставление жилья в зависимость от наличия или отсутствия иных лиц, имеющих право на

[401] Определение ВС РФ от 9 декабря 2014 г. № 33-КГ14-12.

получение жилой площади вне очереди, от обеспечения жильем других очередников, от времени постановки на учет в качестве нуждающихся в улучшении жилищных условий, от включения в список граждан, имеющих право на получение жилого помещения вне очереди (список внеочередников), тем более – от времени включения в список внеочередников. Нет в ней и указаний на предоставление жилья в порядке очередности лиц равной категории.

Отсутствие в законодательстве указания на срок, в течение которого жилье должно быть предоставлено гражданам, имеющим право на его внеочередное предоставление, свидетельствует о том, что жилье указанной категории граждан должно быть предоставлено незамедлительно после возникновения соответствующего субъективного права – права на получение жилого помещения вне очереди, а не в порядке какой-либо очереди (по списку внеочередников).

Иное толкование приведенных выше положений статьи 57 Жилищного кодекса Российской Федерации противоречит прямо установленному данной нормой исключению из общего порядка очередности предоставления жилых помещений для лиц, жилые помещения которых признаны в установленном порядке непригодными для проживания и не подлежащими ремонту или реконструкции402.

Несмотря на приведённые нормативные указания о необходимости внеочередного обеспечения жилыми помещениями по договорам социального найма лиц, жилое помещение которых признано непригодным для проживания, и на наличие у них всей совокупности юридических фактов для этого, орган местного самоуправления в крайне редких случаях предоставляет такое помещение без промедления, ссылаясь на отсутствие свободных жилых помещений.

[402] Определение ВС РФ от 16 июня 2009 г. № 85-В09-11, Определение ВС РФ от 25 мая 2007 г. № 72-В07-3.

УДК 34.05

Ярыш В.Д., к.ю.н.
доцент
кафедра теории и истории государства и права
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет»
Россия, г. Краснодар

АНАЛИЗ ПОЛОЖЕНИЙ ДЕКЛАРАЦИ НЕЗАВИСИМОСТИ США И ДЕКЛАРАЦИИ ПРАВ ЧЕЛОВЕКА И ГРАЖДАНИНА ФРАНЦИИ

Аннотация: В статье анализируется общее и различное в Декларации независимости США и Декларации прав человека и гражданина Франции.

Ключевые слова: естественные права, нормативное закрепление прав человека.

Yarish V.D., PhD in Law, associate Professor, associate Professor of the department of theory and history of state and law of Kuban State University
Russia, Krasnodar

RESEARCH OF THE DECLARATION OF INDEPENDENCE OF THE USA AND THE DECLARATION OF HUMAN AND CITIZEN RIGHTS OF FRANCE

Summary: The article analyzes the General and different in the Declaration of independence of the USA and the Declaration of human and citizen rights of France.

Key words: natural rights, the normative grounding of human rights.

Концепция социального государства, неотделимого от права, обеспечивающего постепенное устранение резких социальных неравенств, справедливость и нравственность – важный аспект модели нового общества, которое должно быть сформировано в России. Своеобразно эта же проблема решалась и в период революционных изменений XVIII в., результатами которых стали воплощение в великих исторических документах идеалов свободы и прав человека. Поэтому для нас действительно уникальной является возможность документального сравнения двух правовых актов, в чем-то отличающихся, но, вместе с тем, одинаково утверждающих общечеловеческие ценности: «Декларации независимости Соединенных Штатов Америки» (4 июля 1776) и «Декларации прав человека и гражданина» (26 августа 1789). Выбирая сравнение как метод изучения и исследования этих исторических правовых документов, уместно, в объяснение, привести высказывание Р.Давида: «Закон имеет национальный характер. Само же право, однако, не тождественно закону. Правовая наука по самой своей природе носит транснациональный характер»403.

Принципиальные различия американской и французской деклараций фиксируются перечнем декларируемых неотчуждаемых прав человека; тем самым отражается разное для авторов-составителей решение одной и той же

[403] Цит. по: В.Г. Графский. Всеобщая история права и государства. Учебник для вузов. М., 2003. С. 711.

проблемы – взаимоотношения человека и государства.

При общей идеологической основе, представленной наследием древнегреческих философских учений, трудами Г. Гроция, Дж. Локка, В. Гумбольта, Ш. Монтескье, Ж.-Ж. Руссо, а также непосредственно юридическими правовыми документами (Великая хартия вольностей, Петиция о праве, Билль о правах, Хабеас корпус акт), главные идеологи этих Деклараций – Джефферсон и Лафайет – не были едины во мнении о естественных, неотчуждаемых правах, которые присущи человеку от рождения.

Избрав жанр декларации как формы торжественного провозглашения от имени представителей народа неотъемлемых прав человека**,** составители «Декларации независимости» прежде всего, хотели подчеркнуть, что это первый официальный документ, объявляющий о «самостоятельности и равном месте среди держав мира» по праву свободных и независимых штатов, т.е. с главным акцентом на то, что «они освобождаются от всякой зависимости по отношению к британской короне» (это же Декларация ***независимости***). Для американцев казалось достаточным только провозгласить идеи и принципы неотчуждаемых прав человека, а в формальном их подтверждении текстом Закона естественно принадлежащие человеку права не нуждаются. Более того, отцы-основатели полагали, что их перечисление в Конституции может быть воспринято как исчерпывающий перечень прав и свобод, что привело бы к ущемлению тех прав, которые не вошли в список.

Выделим главное: в «Декларации независимости» акцент делается на провозглашении естественноправовой концепции в качестве главного условия свободы и независимости; т.е. торжественно декларируется принадлежащий каждому человеку от рождения перечень неотчуждаемых прав с главной целью – положить раз и навсегда предел бесконтрольности и произволу государственной власти.

Исходным отличием французской «Декларации прав человека и гражданина» было намерение создателей сделать ее частью письменной конституции. В преамбуле излагается то, чего нет в американской декларации. Здесь уже «представители французского народа» полагают, что только «невежество, забвение прав человека и пренебрежение к ним является единственными причинами общественных бедствий и пороков правительства», декларативно решают провозгласить притязания граждан, чтобы с этих пор и на таких началах все «устремлялись к соблюдению Конституции и к всеобщему благополучию». Акцент смещается: для составителей важно не только провозгласить естественные права человека, но и обеспечить для них государственную защиту. Защищенность неотъемлемым правам придаст юридическое закрепление – такое, как Основной Закон. Естественные права (т.е. не зависимые изначально от воли государства) – не могут противопоставляться целям политического союза, который и должен взять на себя их законодательное формулирование,

функцию их защиты и обеспечения.

Поскольку различно назначение рассматриваемых Деклараций, закономерно и различие самого перечня неотчуждаемых прав, где более всего проявилось идейное расхождение авторов. Декларация независимости называет такие права, как **жизнь, свобода и стремление к счастью**. Декларация прав человека и гражданина называет: **свободу, собственность, безопасность и сопротивление угнетению**.

Джефферсон не признавал «право на собственность» как неотчуждаемое. Более того, несколько позднее он станет советовать и Лафайету не включать «право на собственность» в число естественных неотъемлемых прав. Но во французском варианте более последовательно воплотились идеи Ж.-Ж. Руссо, незадолго до всех этих событий изложившего в работе «Рассуждение о политической экономии»: «…несомненно, что право собственности – самое святое из всех прав, а потому более важное, чем сама свобода … Собственность – истинная основа гражданского общества»404.

Поэтому право собственности включено в перечень неотъемлемых прав человека французской Декларации, и, кроме того, в ст. 17 утверждается положение о том, что: «…собственность есть право неприкосновенное и священное».

Различие проявляется и в отношении к категории «свобода». Это объясняется целями создания и провозглашения этих двух Деклараций. Для американцев понятие свободы прежде всего – это «естественное право оказывать сопротивление насилию властей, нарушающих условия договора»405.

Категория «свобода» используется во французской Декларации в двух смыслах. Французский юрист Б. Констан указал, что под свободой подразумевали политическую (т.е. свободу доступа граждан к участию в государственных делах) и личную, гражданскую свободу (понимаемую как определенную независимость от государства)406. И действительно, Декларация открывается следующими положениями: люди рождаются и остаются свободными и равными в правах (ст. 1); цель каждого политического союза составляет обеспечение естественных и неотъемлемых прав человека, таковы свобода, собственность, безопасность и сопротивление угнетению (ст. 2).

Как видно, такая «статейная хронология» предполагает, что провозглашение прав человека было бы невозможным без объявления сначала всех свободными и равными в правах. Из использования в синтаксической конструкции соединительного союза «и», по функции соединяющего только равноправные части, свобода всё же вынесена на первое место. В этом отражено характерное представление о том, что

---

404 Цит. по: В.Г. Графский. Всеобщая история права и государства. Учебник для вузов. М., 2003. С. 459.
405 Цит. по: Права человека. Отв. ред. Лукашева Е.А. М., 2001.С. 62.
406 Там же. С. 66.

свобода не может существовать без равенства в правах, т.е. равенства всех людей перед Законом, или формально юридического равенства407.

Насколько мудра была позиция не допустить разрыва между общепризнанностью, как таковой, естественных прав с их государственным закреплением, позволяет судить история. Провозглашенные сначала в Декларации нравственные категории свободы, справедливости, самоценности каждого человека органично составляют часть Основного Закона, тем самым обретают гарант защищенности, обеспечения силой государства. Значение такого выражения естественных прав подтверждается опытом конституционного развития США (отсутствие в Основном законе США перечня федерально закрепленных прав и свобод вызвало критику этого документа, и к концу 1791 г. был ратифицирован федеральный Билль о правах). Можно говорить об уникальности французской «Декларации прав человека и гражданина», в частности, о том революционном повороте в общественном сознании, когда проблема взаимоотношения государства и человека стала решаться в принципиально ином ключе: человек, ранее всецело подчиненный государству и зависимый от него, теперь приобретал право на невмешательство государства в сферу свободы личности, очерченную законом, и получал гарантии государственной защиты неотъемлемых прав в случае их нарушения.

И если, опираясь на «американский случай», можно говорить о некотором универсализме развития идей о правах человека и гражданина для ряда регионов мира, то тем более неординарно выглядит ситуация с Конституцией РСФСР (10 июля 1918), где в первый раздел полностью, без изменений, была помещена «Декларация прав трудящегося и эксплуатируемого народа», которая по жанру предполагает провозглашаемый перечень неотъемлемых естественных прав человека. Но уникальность нашей, советской, Декларации в том, что ни одного права человека она не включает!

Таким образом, можно говорить о решительном отвержении провозглашения (= признания!) естественных неотчуждаемых прав человека Республикой Советов; в этом смысле и права человека рассматривались не как естественные и неотъемлемые, а как дар государства. Отсюда и формальность содержания права (т.е. отрыв от социальных условий, категорий нравственности, человеческого достоинства, идей естественноправовой доктрины) при одном, но главном постулате – подчинения (равенства всех) закону (как выразителю общей воли), т.е. с обязанностью строго и беспрекословно подчиняться!

Таким образом, первые декларативные попытки закрепления основных прав человека всегда давали ощутимые результаты. Декларацию следует рассматривать как предварительную стадию законодательного закрепления.

---

[407] Адыгезалова Г.Э. Социологическая юриспруденция США в XX в.: формирование доктрины, развитие и совершенствование правопорядка. Автореф… дис. д-ра юрид. наук. Краснодар: Кубанск. гос. унив-т, 2017. С.14.

Ценно, что такое декларативное закрепление идеи неотъемлемых прав нашли уже в XVIII в.!

Использованные источники:

1. Графский В.Г. Всеобщая история права и государства. Учебник для вузов. М., 2003.
2. Права человека. Отв. ред. Лукашева Е.А. М., 2001.
3. Адыгезалова Г.Э. Социологическая юриспруденция США в XX в.: формирование доктрины, развитие и совершенствование правопорядка. Автореф… дис. д-ра юрид. наук. Краснодар: Кубанск. гос. унив-т, 2017.

УДК 657

Яцкова А.А.
студент 3 курса
учётно-финансовый факультет
Кубанский государственный аграрный
университет им. И.Т. Трубилина
научный руководитель: Хромова И. Н., к.э.н.
Россия, г. Краснодар

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ФОРМИРОВАНИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ В ОРГАНИЗАЦИЯХ АПК

Аннотация: В статье рассмотрены актуальные вопросы формирования управленческой отчетности в организациях АПК. Представлена структура управленческого документооборота. Разработаны формы управленческих отчетов. Предложен регламент составления управленческой отчетности.

Ключевые слова: отчетность, управленческий учет, документооборот, себестоимость, затраты, производство, регламент.

Yatskova A.
3rd year student of accounting and finance faculty
Kuban state agrarian University. I. T. Trubilin
Russia, Krasnodar
Scientific head: Cand. Ekon. Sciences Khromova I. N.

ACTUAL QUESTIONS OF MANAGEMENT ACCOUNTING IN AGRIBUSINESS COMPANIES

Abstract: the article deals with topical issues of formation of management reporting in agribusiness organizations. The structure of management document flow is presented. Forms of management reports are developed. The regulations of drawing up the administrative reporting are offered.

Keywords: reporting, management accounting, document management, cost, costs, production, regulations.

В современных условиях экономики каждая организация заинтересована в повышении эффективности деятельности, получении

максимальных результатов в условиях ограниченности ресурсов. Благодаря грамотной организации управленческого учета данные цели становятся легко достижимыми.

Управленческий учет определяет свою основную цель как предоставление руководству полного и достоверного комплекса информации о текущем состоянии бизнес-процессов, происходящих в организации, посредством составления отчетности. 408

Управленческая отчетность представляет собой совокупность документов, раскрывающих внутреннее положение дел в экономическом субъекте.

Управленческая отчетность существенно отличается от других видов отчетности тем, что она составляется на добровольной основе, содержащиеся в ней данные являются коммерческой тайной, в ней также могут быть представлены аналитические данные. 409

Необходимо подчеркнуть то, что в системе управленческого учета на управленческую отчетность возложена важная роль – подведение итогов деятельности организации в соответствии с намеченными целями, представление результатов выполнения планов. Именно отчетность является завершающим этапом в структуре документооборота, позволяет выявить неэффективные участки протекающих бизнес-процессов и служит основанием для принятия управленческих решений. 410

Формирование управленческой отчетности должно происходить в соответствии со следующими требованиями: наглядность предоставляемой информации, существенность отражаемых показателей и их сопоставимость, полнота и аналитичность, адресность предоставляемого отчета, доступность восприятия, оперативность и своевременность предоставления данных заинтересованным пользователям, прозрачность информации и ее эффективность в целях управления. 411

Одним из главных требований, предъявляемых к управленческой отчетности, является формирование документов высокого качества, которые содержат наиболее важную и полную информацию, предоставленную в удобном для восприятия виде.

В качестве предложения по совершенствованию управленческого учета в ЗАО ОПХ «Центральное», пос. Водники г. Краснодара, предлагаем использовать следующие документы:

- Управленческий отчет о полной фактической себестоимости

---

[408] Хромова И.Н. Совершенствование учета затрат по центрам ответственности в сельскохозяйственных организациях/ И.Н. Хромова// Научно-технические ведомости Санкт-Петербургского государственного политехнического университета. Экономические науки. 2011. № 6 (137). С. 180-183.

[409] Кузина А. Ф. Бухгалтерский управленческий учет затрат и исчисление себестоимости озимой пшеницы в сельскохозяйственных организациях / А. Ф. Кузина, А. С. Товстелева // Международный научный журнал ASPECTUS.2014. № 2. С. 186-190

[410] Кузина А. Ф., Ленкова М. И., Белик Т. С. Особенности формирования внутренней управленческой отчетности/ Кузина А. Ф., Ленкова М. И., Белик Т. С.

[411] Говдя В.В. Учет затрат, калькулирование и бюджетирование в отраслях АПК: учебное пособие. изд. 5-е доп. и перераб. / В. В. Говдя, Ж. В. Дегальцева. – Краснодар, 2012. – 278 с.



продукции;

- Управленческий отчет о производстве и реализации продукции.

Данные отчеты представляют собой заключительную стадию в структуре документооборота, который отражен на рисунке 1.

Рисунок 1 – «Фрагмент структуры управленческого документооборота».

Так первичные документы по учету выхода продукции формируют отчет о производстве продукции, в то время как отчет о реализации продукции составляется на основании первичных документов по учету реализации продукции. Таким образом на основании данных документов менеджмент организации формирует управленческий отчет о производстве и реализации продукции. 412

С помощью данных, содержащихся в первичных документах по учету затрат на оплату труда, материальных затрат, основных средств, накладных расходов формируется управленческий отчет о полной фактической себестоимости продукции.

Таким образом, на основании представленных управленческих отчетов формируется отчетность организации.

Управленческий отчет о полной фактической себестоимости продукции позволяет руководству организации:

– выявить результаты выполнения поставленных задач;

– проанализировать структуру себестоимости продукции;

– разработать меры по оптимизации структуры затрат;

– определить плановые показатели на следующий отчетный период.

---

412 Хромова И.Н. Формирование рациональной модели внутрихозяйственной отчетности в системе управления финансовыми результатами/ И.Н. Хромова, Е.С. Мячева // Общество: политика, экономика, право. 2016. № 2. С. 93-95.

На основании представленного управленческого отчета о структуре себестоимости продукции, а именно озимой пшенице в ЗАО ОПХ «Центральное» в 2017 году можно сделать следующие выводы: наибольший удельный вес в структуре затрат занимают минеральные удобрения – 28,3 %, химические средства защиты растений – 20,4%, затраты на оплату труда 17%. Важно отметить что себестоимость продукции не превысила плановых показателей, а осталась в пределах нормы.

Внедрение данного отчета в структуру документооборота будет способствовать разработке мероприятий по ликвидации непроизводственных затрат и удорожающих факторов.

Данный управленческий отчет целесообразно составлять по каждому виду производимой продукции.

ЗАО ОПХ «Центральное»
Утверждено_____
Директор Момот А. Л.
«01» января 2018 г.

Управленческий отчет о полной фактической себестоимости продукции

Вид продукции: Озимая пшеница

№	Калькуляционная статья затрат	Плановое значение затрат на 1ц, руб.	Фактическое значение затрат на 1ц, руб.	Изменения +/–, руб.	Удельный вес фактических затрат в структуре себестоимости, %
1	Оплата труда	120	112	-8	17,0
2	Отчисления во внебюджетные фонды	36	34	-2	5,2
3	Семена и посадочный материал	20	20	-	3,0
4	Минеральные удобрения	170	186	+16	28,3
5	Химические средства защиты растений	140	134	-6	20,4
6	Нефтепродукты	60	50	-10	7,7
7	Содержание основных средств	50	46	-4	7,0
8	Общепроизводственные расходы	30	27	-3	4,1
9	Общехозяйственные расходы	50	48	-2	7,3
	Итого	676	657	-19	100,0

_____ _____ /_____/

должность подпись расшифровка

Рисунок 2 – «Управленческий отчет о полной фактической себестоимости продукции».

Далее рассмотрим такой документ как «Управленческий отчет о производстве и реализации продукции. Данный отчет имеет важное значение для руководства в связи с тем, что он позволяет проанализировать объем выпуска продукции и ее реализации, содержит данные о рентабельности производства и рентабельности продаж, а также в нем рассчитано значение

точки безубыточности продаж.

ЗАО ОПХ «Центральное»
Утверждено_____
Директор Момот А. Л.
«01» января 2018 г.

Управленческий отчет о производстве и реализации продукции

Вид продукции: Озимая пшеница

№	Показатель	Плановое значение	Фактическое значение	Изменения, +/–
1	Количество произведенной продукции, ц	20 000	22 282	2 282
2	Полная себестоимость продукции, тыс. руб.	13 527	14 657	1 130
3	Количество проданной продукции, ц	20 000	22 270	2 270
4	Выручка от продажи продукции, тыс. руб.	16 000	17 646	1 646
5	Прибыль от продажи продукции, тыс. руб.	2473	2 989	516
6	Рентабельность производства, %	25,0	26,07	1,07
7	Рентабельность продаж, %	15,46	16,94	1,48
8	Точка безубыточности продаж, ц	6 878	6 995	117
9	Точка безубыточности продаж, тыс. руб.	5502	5 545	43

_____ _____ /_____/

должность подпись расшифровка

Рисунок 3 – «Управленческий отчет о производстве и реализации продукции».

На основании представленных данных в ЗАО ОПХ «Центральное» можно сделать следующие выводы:

1. Рост рентабельности производства на 1,07 %, как экономического индикатора эффективности бизнеса, связан прежде всего с сокращением себестоимости зерна озимой пшеницы на 19 рублей в расчете на 1 центнер и увеличением объема прибыли на 516 тыс. руб. в расчете на весь объем.

2. Показатель рентабельность продаж используется как основной индикатор оценки финансовой эффективности организации, его рост на 1, 48% определен ростом выручки при одновременном сокращении затрат.

3. Точка безубыточности позволяет определить оптимальный размер производства для предприятия, при котором прибыль и убытки равны нулю.

Данный показатель используется для анализа финансового состояния предприятия и чем выше объем производства, а также продаж над этой критической точкой, тем лучше ее платежеспособность и финансовая прочность. В данной организации точка безубыточности равна 6995 ц или 5 545 тыс. руб., а объем производства и продаж соответственно равен 22 282 ц и 17646 тыс. руб. что свидетельствует о нормальном уровне платежеспособности. Данный показатель очень важен в управлении организацией, так как с его помощью менеджеры определяют минимально необходимый объем производства продукции, рассчитывают оптимальную цену за единицу продукции и уровень издержек, составляют план продаж.

Таким образом данные отчеты способствуют составлению итоговых форм отчетности и позволяют наглядно определить текущее состояние бизнес-процессов, протекающих в организации.

Однако важно не только разработать формы отчетности, но и составить регламент формирования управленческой отчетности.

Регламент представляет собой план-график представления управленческой отчетности.

С его помощью менеджмент организации определит сроки составления и представления отчетности, установит ответственных лиц. Управленческий отчет о полной фактической себестоимости продукции согласно представленного регламента представляется в 4 квартале, в связи с особенностями производственного цикла, а ответственным за его составление является бухгалтер производственного отдела.

ЗАО ОПХ «Центральное»
Утверждено_____
Директор Момот А. Л.
«01» января 2018 г.

Регламент формирования управленческой отчетности

№	Наименование отчета	Ответственный за составление	Сроки составления и предоставления										Примечания
			I кв.			II кв.			III кв.			IV кв.	
1	Управленческий отчет о полной фактической себестоимости продукции	Бухгалтер производственного отдела											
2	Управленческий отчет о производстве и реализации продукции	Бухгалтер отдела реализации											
3	Управленческий отчет о движении запасов	Бухгалтер материального отдела											
4	Управленческий отчет о материальном стимулировании работников	Бухгалтер расчетного отдела											

_____ / _____ /
должность подпись расшифровка

Рисунок 4 – «Регламент формирования управленческой отчетности».

Управленческий отчет о производстве и реализации продукции в ЗАО ОПХ «Центральное» целесообразно составлять во 2, 3 и 4 кварталах, так как данная организация занимается производством плодовых и ягодных культур, а также озимой пшеницы. Ответственным за его составление является бухгалтер отдела реализации.

Таким образом, грамотно составленная управленческая отчетность позволит менеджменту организации принимать рациональные решения, которые будут способствовать достижению высоких экономических показателей.

Использованные источники:

1. Говдя В.В. Учет затрат, калькулирование и бюджетирование в отраслях АПК: учебное пособие. изд. 5-е доп. и перераб. / В. В. Говдя, Ж. В. Дегальцева. – Краснодар, 2012. – 278 с.
2. Хромова И.Н. Формирование рациональной модели внутрихозяйственной отчетности в системе управления финансовыми результатами/ И.Н. Хромова, Е.С. Мячева // Общество: политика, экономика, право. 2016. № 2. С. 93-95.
3. Хромова И.Н. Совершенствование учета затрат по центрам ответственности в сельскохозяйственных организациях/ И.Н. Хромова// Научно-технические ведомости Санкт-Петербургского государственного политехнического университета. Экономические науки. 2011. № 6 (137). С. 180-183.
4. Кузина А. Ф. Бухгалтерский управленческий учет затрат и исчисление себестоимости озимой пшеницы в сельскохозяйственных организациях / А. Ф. Кузина, А. С. Товстелева // Международный научный журнал

ASPECTUS.2014. № 2. С. 186-190
5. Кузина А. Ф., Ленкова М. И., Белик Т. С. Особенности формирования внутренней управленческой отчетности/ Кузина А. Ф., Ленкова М. И., Белик Т.С.

Оглавление

Apolovenkova N.G., UPDATE OF THE CIRCUMSTANCES OF RISK OF THREAT OF PERSONAL INTEREST OF ACCOUNTANTS AND AUDITORS 3

Apolovenkova N.G., INTEGRATED REPORTING AS A MODERN MODEL OF PUBLIC REPORTING.....9

Lantsova S.K., ON THREATS OF ACCIDENT AND SELF-CONTROL IN PROFESSIONAL ACTIVITY OF ACCOUNTANT AND AUDITOR.....19

Lutsenko K.V., ON THE PECULIARITIES OF LABOR RELATIONSHIPS OF THE FINANCIAL CONTROLLER, BUDGET DISTRIBUTORS AND DIRECTORS OF FUNCTIONS.....24

Shargorodskaya A.V., COMMUNICATIVE PECULIARITIES OF THE RELATIONSHIP OF THE MAIN ACCOUNTANT WITH CREDITORS AND INVESTORS.....30

Tsoy A.S., FEATURES OF ELECTRONIC CORRESPONDENCE ETIQUETTE IN PROFESSIONAL ACTIVITY OF ACCOUNTANT 36

Аббасов А.К., Нурмухамедова Ё.К., ЭФФЕКТИВНОСТЬ АНТИХЕЛИКОБАКТЕРНОЙ ТЕРАПИИ У БОЛЬНЫХ С ЯЗВЕННОЙ БОЛЕЗНЬЮ ДВЕНАДЦАТИПЕРСТНОЙ КИШКИ.....41

Авдулов А.А., СТАТИСТИЧЕСКИЙ ОБЗОР ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ.....46

Агафонова К.А., Гладышев Н.Г., МИРОВЫЕ РЕЙТИНГИ УСТОЙЧИВОСТИ КАК ИНСТРУМЕНТ ПОДДЕРЖКИ ЗЕЛЕНОГО УНИВЕРСИТЕТСКОГО РАЗВИТИЯ 52

Аджимуллаева Л.А., СМЕШАННОЕ ОБУЧЕНИЕ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА НА ПРИМЕРЕ ДИСЦИПЛИНЫ “ИНФОРМАТИКА”.....59

Адыгезалова Г.Э., Чорномидз Ю.Н., ЦИФРОВЫЕ ПРАВА И ЦИФРОВОЕ ПРАВО: ОТ ОБЩЕГО К ЧАСТНОМУ 64

Адыгезалова Г.Э., ДЕКЛАРАЦИЯ ПРАВ ЧЕЛОВЕКА И ГРАЖДАНИНА 1793 Г. И КОНСТИТУЦИЯ ФРАНЦИИ 1793 Г.: ОТ ПРЕДСТАВИТЕЛЬНОЙ ДЕМОКРАТИИ К НЕПОСРЕДСТВЕННОЙ 71

Акифьев И.В., Пономарева И.К., Смагина Е.А., ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА В ОБЛАСТИ РАЗВИТИЯ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ФОНДОВ В РОССИИ: ОСНОВЫ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ.....75

Акчурин Р.А., Шуин В.Ю., ТРЕБОВАНИЕ О ПРЕДОСТАВЛЕНИИ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ – КАК ОШИБКА СУДЬИ НА СТАДИИ ПРИНЯТИЯ ИСКА 79

Алединова Ф. Д., ОСОБЕННОСТИ АГРЕССИВНОГО ПОВЕДЕНИЯ ДЕЗАДАПТИРОВАННЫХ ПОДРОСТКОВ И УСЛОВИЯ ЕГО КОРРЕКЦИИ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СРЕДЕ 82

Алекберов Р.Р., ПРОБЛЕМА ПОСТРОЕНИЯ ПСИХОСОМАТИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ МЕДИЦИНЫ 88

Александров И.В., Лежнина Л.В., К ВОПРОСУ О ВНУШАЕМОСТИ ЛИЧНОСТИ С РАЗНЫМИ ТИПАМИ ТЕМПЕРАМЕНТА В ЮНОСТИ 91

Амет-Уста З.Р., Емандыкова А.Р., ЗАКРПЕЛЕНИЕ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ О КУЛЬТУРЕ НАРОДОВ КРЫМА У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА СРЕДСТВАМИ ДИДАКТИЧЕКИХ ИГР 94

Амет-Уста З.Р., Коновал М.В., НАБЛЮДЕНИЯ В ПРИРОДЕ КАК СРЕДСТВО ФОРМИРОВАНИЯ ПЕРВИЧНЫХ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА 99

Амет-Уста З.Р., Кравчук Е.А., ФОРМИРОВАНИЕ ПРОСТРАНСТВЕННЫХ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ У ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА СРЕДСТВАМИ ПОДВИЖНЫХ ИГР 103

Амет-Уста З.Р., Кривозуб Т.А., РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ ИНТЕРАКТИВНЫХ ФОРМ РАБОТЫ С ПЕДАГОГИЧЕСКИМ КОЛЛЕКТИВОМ ДОУ 108

Амет-Уста З.Р., Кулик Ю.А., ДИДАКТИЧЕСКИЕ ИГРЫ КАК СРЕДСТВО ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА 113

Амет-Уста З.Р., Мусрединова В.Р., ОСОБЕННОСТИ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА В УСЛОВИЯХ ДОШКОЛЬНОГО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО УЧРЕЖДЕНИЯ 117

Амет-Уста З.Р., Надточий М.И., ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ДЕТСКОЙ ХУДОЖЕСТВЕННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ В ГЕНДЕРНОМ ВОСПИТАНИИ ДОШКОЛЬНИКОВ 121

Амет-Уста З.Р., Ткаченко В.Н., СЕНСОМОТОРНОЕ РАЗВИТИЕ ДЕТЕЙ КАК ВАЖНАЯ ЗАДАЧА ДОШКОЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ 127

Анзорова С.П., Федорчукова С.Г., Федорчукова Д.В., ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В ТУРИСТСКОЙ ОТРАСЛИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ.....132

Антонова М.А., СИСТЕМА ОРГАНОВ ВЛАСТИ СУБЪЕКТА РФ: ОБ ИНСТРУМЕНТАРИИ ИССЛЕДОВАНИЯ 136

Антонян Г.Г., ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ АНТИКОРРУПЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ В СУДЕБНОЙ СФЕРЕ РФ.....139

Арифмаметов Э. Л., ОСНОВЫ ИНФОРМАЦИОННОЙ СОЦИАЛИЗАЦИИ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ 143

Артеменко О.И., ИННОВАЦИИ В РЕАЛИЗАЦИИ СОВРЕМЕННОЙ ЯЗЫКОВОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ РОССИИ 148

Ахматдинова Э.Н., Гилязова А.Р., Лебедева Н.В., СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ ДИАГНОСТИКИ ДИАБЕТИЧЕСКОЙ ПОЛИНЕЙРОПАТИИ ..155

Ахматдинова Э.Н., Валимухаметова Д.Р., КОГНИТИВНЫЕ НАРУШЕНИЯ ПРИ САХАРНОМ ДИАБЕТЕ 2 ТИПА 160

Базовой В.А., Иванов А.А., КЛАССИФИКАЦИЯ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....163

Балакин И.А., ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСОВОГО ОЗДОРОВЛЕНИЯ ПРОБЛЕМНЫХ БАНКОВ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ 167

Барсукова М.А., Пальмов С.В., НЕЙРОННЫЕ СЕТИ В БИЗНЕСЕ 173

Бартенева Я. В., Кононцова А. А., ДИАГНОСТИКА УГРОЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ.....177

Баулина М.С., ДЕМОНСТРАТИВНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ МОЛОДЁЖИ XXI ВЕКА 181

Баяндина В.А., Красильникова А.Д., ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ЗАВИСИМОСТИ РАСХОДОВ НА ЭКСПОРТ И ЭКСПОРТНЫХ ПРОДАЖ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....186

Бекбосынова Г.Р. Латиф А.С., ВЫДЕЛЕНИЕ И ИДЕНТИФИКАЦИЯ ДРОЖЖЕЙ ИЗ ФРУКТОВ ДЛЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИХ В ПРОИЗВОДСТВЕ ФЕРМЕНТИРОВАННЫХ НАПИТКОВ.....192

Белова О.В., АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ К ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАУЧАСТИЕ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ДОЛЖНОСТНЫХ ЛИЦ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ.....197

Благорожева Ж.О., РОЛЬ БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ОБЩЕСТВЕ.....202

Бобров В.О., Тишибаева А.Р., ВОЗМОЖНОСТИ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА ДЛЯ СОЗДАНИЯ ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ СТОИМОСТИ В ФУНДАМЕНТАЛЬНЫХ ОТРАСЛЯХ ЭКОНОМИКИ.....206

Бровкина А.С., Пальмов С.В., ТЕХНОЛОГИЯ ВИРТУАЛЬНОЙ РЕАЛЬНОСТИ: КРАТКИЙ ОБЗОР 214

Бураева Н., Константинова Н.А., ПРОБЛЕМА ПОДРОСТКОВОЙ ПРЕСТУПНОСТИ (НА ПРИМЕРЕ Г. УСОЛЬЕ – СИБИРСКОЕ ИРКУТСКОЙ ОБЛАСТИ) 218

Буряк Н.Ю., ПРОБЛЕМЫ НРАВСТВЕННОСТИ В КУЛЬТУРЕ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА 227

Буряков С.А., Солошенко Е., СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ 231

Валимухаметова Д.Р., Федорова А.В., Овчинникова И.Н., КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ ПАНКРЕОНЕКРОЗА В ПОСЛЕРОДОВОМ ПЕРИОДЕ В ХИРУРГИЧЕСКОЙ ПРАКТИКЕ 238

Валимухаметова Д.Р., Федорова А.В., Овчинникова И.Н., КЛИНИЧЕСКИЕ ПРОЯВЛЕНИЯ И МЕТОДЫ ДИАГНОСТИКИ ПАНКРЕОНЕКРОЗА.....241

Валиуллина Н.Р., Гурьянова Ю.А., ОЦЕНКА СОСТАВА ПРИРОДНОЙ ВОДЫ В КАЧЕСТВЕ ПАРАМЕТРА ВОЗДЕЙСТВИЯ ХИМИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ НА ОКРУЖАЮЩУЮ СРЕДУ 244

Валиуллина Р.Р., Нурмехаметова А.И., Хуснутдинова К.Р., РОЛЬ МУНИЦИПАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ В ЭКОНОМИКЕ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ (НА ПРИМЕРЕ ГОРОДА НАБЕРЕЖНЫЕ ЧЕЛНЫ) 251

Василенко Ж.А., Сергеева К.И., СУЩНОСТЬ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА НА СТРОИТЕЛЬНОМ ПРЕДПРИЯТИИ.....257

Василенко Ж.А.,Ульянов П.В., АНАЛИЗ КРУПНЕЙШИХ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ БЮДЖЕТА РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ.....260

Ваулина О.В., Нечаева В.В., ПРОБЛЕМЫ МЕХАНИЗАЦИИ И АВТОМАТИЗАЦИИ ПОДЪЕМА И ПЕРЕМЕЩЕНИЯ ГРУЗОВ НА СКЛАДАХ И ЛОГИСТИЧЕСКИХ ЦЕНТРАХ 265

Вербкина О.Н., СИСТЕМАТИЧНОСТЬ НАНЕСЕНИЯ ПОБОЕВ В СОСТАВЕ ИСТЯЗАНИЯ ЖЕНЩИНЫ, ЗАВЕДОМО ДЛЯ ВИНОВНОГО НАХОДЯЩЕЙСЯ В СОСТОЯНИИ БЕРЕМЕННОСТИ (П. «В» Ч. 2 СТ. 117 УК РФ) 271

Власкина М.В., Малышев А.А., ВЫЯВЛЕНИЕ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ И ОЦЕНКА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ООО «СУРА-СПОРТИНДУСТРИЯ» 277

Власова Н.Л., ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РОССИЙСКО-КИТАЙСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА В ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ СФЕРЕ.....282

Волгина Е.В., Данилова Д.В., ВЗАИМООТНОШЕНИЯ МЕЖДУ ИНОСТРАННЫМИ И РОССИЙСКИМИ СТУДЕНТАМИ ГЛАЗАМИ СТУДЕНТОВ ЕЛАБУЖСКОГО ИНСТИТУТА КФУ 289

Волгина Е. В., ПРОБЛЕМА ОБЪЕДИНЕНИЯ ГЕРМАНИИ В 1990 ГОДУ 294

Галицких Е.В., Катуров А.В., ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ СОВРЕМЕННЫХ ВИДОВ МЕДИЦИНСКОЙ ПОМОЩИ В ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СРЕДНЕГО МЕДИЦИНСКОГО ПЕРСОНАЛА ПРИ ЛЕЧЕНИИ ПАЦИЕНТОВ С МКБ (МОЧЕКАМЕННОЙ БОЛЕЗНЬЮ).....298

Галицких Е.В., Катуров А.В., ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ СРЕДНЕГО МЕДИЦИНСКОГО ПЕРСОНАЛА ЛЕЧЕБНОГО УЧРЕЖДЕНИЯ В ПОВЫШЕНИИ ЛЕЧЕБНО-ПРОФИЛАКТИЧЕСКИХ И ДИАГНОСТИЧЕСКИХ МЕРОПРИЯТИЯХ ПО СНИЖЕНИЮ ЗАБОЛЕВАНИЙ МКБ (МОЧЕКАМЕННОЙ БОЛЕЗНИ) НАСЕЛЕНИЯ 303

Галицких Е.В., ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ДЕНЕЖНЫХ РЕСУРСОВ ОРГАНИЗАЦИИ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКЕ ОРГАНИЗАЦИИ 309

Гамзина Е.В., КРЕАТИВНАЯ ЭКОНОМИКА КАК ИСТОЧНИК ИННОВАЦИЙ И ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА.....314

Гатина Л.М., ОСНОВЫ МУНИЦИПАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ В СФЕРЕ ЖИЛИЩНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА.....321

Герасимова А.А., НЕКОТОРЫЕ КРИТЕРИИ РАЗГРАНИЧЕНИЯ ХИЩЕНИЯ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ СЛУЖЕБНОГО ПОЛОЖЕНИЯ С СОСТАВАМИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, ПРЕДУСМОТРЕННЫХ СТ. 290 И Ч. 5 СТ. 204 УК РФ.....326

Гиниятуллина А.М., Хаффазова И.Р., РАЗВИТИЕ КАДРОВОГО И ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ (РОССИЯ).....332

Гомон И.В., Гринина У.И., ОЦЕНКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ФТС РОССИИ В СИСТЕМЕ ВАЛЮТНОГ РЕГУЛИРОВАНИЯ И ВАЛЮТНОГО КОНТРОЛЯ 337

Гомон И.В., Гринина У.И., ПРОБЛЕМЫ И РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ВАЛЮТНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И КОНТРОЛЯ ТАМОЖЕННЫМИ ОРГАНАМИ.....342

Гоник Г.Г., Яркина Д.С., АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ ООО «ЮГМЕЛЬПРОДУКТ» ВЫСЕЛКОВСКОГО РАЙОНА КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ.....347

Гончар В. А., Карамуллина Э. Р., Исхакова М.К., СОХРАНЕНИЕ И УКРЕПЛЕНИЕ ЗДОРОВЬЯ ДЕТЕЙ СРЕДНЕГО И СТАРШЕГО ШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА 354

Горностаева Ж.В., Солошенко Е., ВЗАИМОСВЯЗАННОСТЬ ТЕХНИЧЕСКОЙ И СОЦИАЛЬНОЙ СИСТЕМ 358

Грабовец Л. И., Ермакова Ю. А., ОСОБЕННОСТИ АУДИТА ОПЛАТЫ ТРУДА В БЮДЖЕТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ.....361

Грабовец Л. И., Шарабанова О. Н., ПОРЯДОК ПРОВЕДЕНИЯ АУДИТА ЗАТРАТ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ 364

Гридина А.А., ФРАКТАЛЫ. ПОСТРОЕНИЕ ФРАКТАЛЬНЫХ МНОЖЕСТВ.....367

Грищенко В.С., Плеханова Т.Г., ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ.....371

Гурленя В.Н., НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ МИРОВОЙ ЮСТИЦИИ (НА ПРИМЕРЕ САРАТОВСКОЙ ОБЛАСТИ).....374

Гурьянова Ю.А., Валиуллина Н.Р., РАЗВИТИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ ФИЛИАЛА АО ТАТЭНЕРГО «НИЖНЕКАМСКИЕ ТЕПЛОВЫЕ СЕТИ» 381

Дагаева М.А., О ВОПРОСАХ НЕОБХОДИМОСТИ УСОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫМ ДОЛГОМ РОССИИ 386

Дакашев М.М., РОЛЬ ДУХОВНОГО УПРАВЛЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В РАСПРОСТРАНЕНИИ ТРАДИЦИОННОГО ИСЛАМА СРЕДИ МУСУЛЬМАН 390

Даурова Ф.К., ЭНЕРГОРЕСУРСЫ И ИХ СТРУКТУРА 394

Даутова А. А., Митрофанова Л.В., КОМПРЕССИОННЫЕ ПЕРЕЛОМЫ ПОЗВОНОЧНИКА У ДЕТЕЙ В УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ.....399

Дауылбаев Б.А., ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ БПЛА ДЛЯ 3Д МОДЕЛИРОВАНИЯ 402

Дегтярёв Е.А., Баландин А.В., СИСТЕМА БЕЗОПАСНОСТИ ПРИ РАБОТЕ В СФЕРЕ ПЕРЕДАЧИ ИНФОРМАЦИИ.....408

Дементьева Ю.Н., Малышев А.А., СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СТРАТЕГИИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ МЕДИЦИНСКОГО ЦЕНТРА «ЭСКУЛАП» НА ОСНОВЕ ВЫЯВЛЕНИЯ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ.....412

Демчук Е.Е., ВАЖНЫЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ ГИБКОСТИ У ИГРОКОВ В СОВРЕМЕННОМ НАСТОЛЬНОМ ТЕННИСЕ 417

Денисова Е.С., Батаева А.В., Асташкин И.И., МИРОВОЙ ОПЫТ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ БЕСПИЛОТНЫХ ЛЕТАТЕЛЬНЫХ АППАРАТОВ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫМИ РЕСУРСАМИ 419

Джумагалиева Г.Р., ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ АКМЕОЛОГИЧЕСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ ЛИЧНОСТИ БУДУЩЕГО СПЕЦИАЛИСТА 424

Джумаева Ж.Т., ЛЕКСИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ РОМАНА «СРЕДИ ГОР» ТУГЕЛЬБАЯ СЫДЫКБЕКОВА 428

Джумаева Ж.Т., ОТРАЖЕНИЕ ОСОБЕННОСТЕЙ ИССЫК-КУЛЬСКОГО ГОВОРА В ЯЗЫКЕ ТУГЕЛЬБАЯ СЫДЫКБЕКОВА.....434

Додорова А.Д., ИССЛЕДОВАНИЕ МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ ТАМОЖЕННЫХ УСЛУГ: ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ 438

Долокова Я.В., МЕТОД УПРАВЛЕНИЯ МАТЕРИАЛЬНЫМИ РЕСУРСАМИ, КАК ОСНОВА ЭФФЕКТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ 443

Дровосекова Т.И., Зверко Е.К., ЗАГРЯЗНЕНИЯ ПОДЗЕМНЫХ ВОД НА КМВ 447

Дровосекова Т.И., Воронин А.Ю., Зверко Е.К., СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ 3D ПРИНТЕРОВ 452

Дубровская В.Р., ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КЕЙС-ТЕХНОЛОГИИ ПРИ ОБУЧЕНИИ ФИЗИКЕ 461

Дурнева Н.С., УЧЕТ РЕАЛИЗАЦИИ МОЛОКА 465

Дырдонов М.Н., Викторов В.Н., Дырдонова А.Н., ЭФФЕКТЫ КЛАСТЕРИЗАЦИИ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ НЕФТЕХИМИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА РЕГИОНА 471

Дырдонова О.В., Константинов Д.В., Дырдонова А.Н., УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ 474

Егорова А.В., ИННОВАЦИИ В БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЕ РОССИИ 476

Егранова Е.А., УЧАСТИЕ ПРОКУРОРА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ 481

Емельянова Е.А., Сонина О.В., ПОВЫШЕНИЕ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ, КАК ОДИН ИЗ СПОСОБОВ УПРАВЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬЮ (НА ПРИМЕРЕ ООО НПП «ЧЕЛЯБИНСКИЙ ИНСТРУМЕНТАЛЬНЫЙ ЗАВОД») 487

Ермолова Т.С., ПЛАНИРОВАНИЕ ПОТРЕБНОСТИ В ПЕРСОНАЛЕ 492

Ермолова Т.С., СИСТЕМЫ ЗАЩИТЫ ИНФОРМАЦИИ И ИХ МЕСТО В ПОЛИТИКЕ БЕЗОПАСНОСТИ 497

Ермолова Е.П., Насыбуллина К.Р., РОЛЬ КРЕДИТА В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ 504

Журбенко Ю.Ю., АКТУАЛЬНОСТЬ СИСТЕМЫ СБАЛАНСИРОВАННЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ И ТИПИЧНЫЕ ОШИБКИ ПРИ ЕЁ ПОСТРОЕНИИ 509

Заварзина Л.В., ПРАКТИКО-ОРИЕНТИРОВАННОЕ ОБУЧЕНИЕ МАТЕМАТИКЕ В ШКОЛЕ 514

Зайнуллина Т.Г., ПРОГНОЗИРОВАНИЕ РАЗВИТИЯ ГОСТИНИЧНОЙ ИНДУСТРИИ 517

Звонарева Н.С., ДОВЕРЕННОСТЬ КАК МЕЖОТРАСЛЕВОЙ ИНСТИТУТ 523

Зотин В.В., Антоненко М.Н., Джанджугазян А.Г. ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА И СПОРТ В СИСТЕМА ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ 527

Зотин В.В., Шарагина С.А., ПРЕПОДАВАНИЕ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ ДЛЯ СТУДЕНТОВ ТЕХНИЧЕСКИХ И ГУМАНИТАРНЫХ СПЕЦИАЛЬНОСТЕЙ.....531

Зотин В.В., Антоненко М.Н., Джанджугазян А.Г., ФИТНЕС-ИНДУСТРИЯ В РОССИИ: ТЕНДЕНЦИИ И СПОСОБЫ ПРОДВИЖЕНИЯ.....535

Зубинова А.Ш., ПЕРЕВОД ТРЕХЧЛЕННЫХ НОМИНАТИВНЫХ СРАВНЕНИЙ НА МАТЕРИАЛЕ ПРОИЗВЕДЕНИЙ С. КИНГА 539

Ибрагимов Р.Р., ИНФОРМАЦИОННАЯ СОЦИАЛИЗАЦИЯ ПОДРОСТКОВ.....545

Иванова М.И., ЗАПУСК СТАРТАПА В СИНГАПУРЕ 549

Игонина М.Ф., ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ БЮДЖТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ 554

Ильясова Р.С., ОСНОВЫ ОРГАНИЗАЦИИ СОЦИАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКИ ДЕТЕЙ-СИРОТ И ДЕТЕЙ, ОСТАВШИХСЯ БЕЗ ПОПЕЧЕНИЯ РОДИТЕЛЕЙ.....557

Имайкин А.К., ИССЛЕДОВАНИЕ ГИДРОГЕОЛОГИЧЕСКИХ УСЛОВИЙ В РАЙОНЕ ДОМА СЕВАСТЬЯНОВА В Г. ЕКАТЕРИНБУРГ 562

Исмаилова О.И., ХУДОЖЕСТВЕННЫЕ И МУЗЫКАЛЬНЫЕ ПРЕЦЕДЕНТНЫЕ ТЕКСТЫ КАК ОСНОВА ЯЗЫКОВОЙ ИГРЫ В МАСС-МЕДИА 569

Кадар М.В., Братцева Е.В., АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ, КАК ОСНОВА ДИАГНОСТИКИ БАНКРОТСТВА 575

Казнина К.А., Калинина Д.М., СОВРЕМЕННАЯ БАНКОВСКАЯ СИСТЕМА РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ.....580

Каирова Ф.А., Черкасова В.Г., РАЗВИТИЕ КОММЕРЧЕСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.....586

Калашникова Е. Б., Цабурова Д.В., ВЛИЯНИЕ ЛИЧНОСТИ РОБЕСПЬЕРА НА ВЕЛИКУЮ РЕВОЛЮЦИЮ. АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ ЕГО ВЗГЛЯДОВ.592

Каленик А.Н., Баташова А.Ф., РЕАЛИЗАЦИЯ КОНЦЕПЦИЙ ФИНАНСОВОГО АНАЛИЗА В СОВРЕМЕННЫХ ПРОГРАММНЫХ ПРОДУКТАХ 596

Кальченко Е.В., Петров И.К., РАЗВИТИЕ СУБЪЕКТНОСТИ В ПОДРОСТКОВОМ ВОЗРАСТЕ.....600

Камышников Д.И., СТАТИСТИЧЕСКИЕ ИЗМЕРЕНИЯ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ.....605

Каплина К.В., Ушакова В.Р., ЭТНОПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ОБРАЗА БРАЧНОГО ПАРТНЕРА В ПРОСТРАНСТВЕ СМИ.....609

Каращенко В.В., Дейнега Я.А., Максименко О.Д., СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПРОБЛЕМ ОЦЕНКИ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ.....615

Каращенко В.В., Дубовец Г.Н., Максименко О.Д., ОБЗОР ПРОБЛЕМ ВЫБОРА МЕТОДОВ ОЦЕНКИ НЕФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ.....619

Каращенко В.В., Арженовская Д.Г., Максименко О.Д., ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ..623

Каркузашвили С.С., Басюк А.С., РЕАЛИЗАЦИЯ СОЦИАЛЬНЫХ ПРОГРАММ ГОСУДАРСТВА НА ПРЕДПРИЯТИИ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ИХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ.....626

Карпенко И.Л., Чудаков Н.В., Масягутов А.И., ДИНАМИКА ОБЩЕГО ВЫБРОСА ЗАГРЯЗНЯЮЩИХ ВЕЩЕСТВ ПО ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ ЗА 2014-2016 ГГ.....630

Кашкарова Т. В., ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА, РЕГУЛИРУЮЩЕГО ПОДВЕДОМСТВЕННОСТЬ ГРАЖДАНСКИХ ДЕЛ СУДАМИ.....636

Кирова Т.Е., ВЛИЯНИЕ ИЗМЕНЕНИЯ КЛИМАТА НА ТУРИЗМ В БУРЯТИИ.....639

Ковалев Э.Ю., ОРГАНИЗАЦИЯ СИСТЕМЫ КОНТРОЛЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОСТИ.....643

Ковалева Е.С., ВИРТУАЛЬНАЯ ЯЗЫКОВАЯ ЛИЧНОСТЬ ПОЛИТИЧЕСКОГО ДЕЯТЕЛЯ В МЕДИАПРОСТРАНСТВЕ ИНТЕРНЕТ-КОММУНИКАЦИИ.....649

Ковтунов И.А., Плеханова Т.Г., ОПТИМИЗАЦИЯ НАЛОГООБЛАЖЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ ПУТЁМ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРОБЕЛОВ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ.....655

Козловский Д. В., РЕАЛИЗАЦИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ТЕХНОЛОГИИ ПЕРСПЕКТИВНО-ОПЕРЕЖАЮЩЕГО ОБУЧЕНИЯ НА ЗАНЯТИЯХ ПО ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ.....658

Козляева А.А., ДИНАМИКА ЭКСПОРТНО-ИМПОРТНЫХ ПОСТАВОК СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО СЫРЬЯ В КОНТЕКСТЕ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ.....663

Колесников К.А., Баташова А.Ф., МЕТОДЫ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА.....671

Колмыкова М.А., К ВОПРОСУ ОБ ОПТИМИЗАЦИИ АППАРАТА ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ.....674

Коньшин Е.И., О ВОЗМОЖНОСТИ НЕОБХОДИМОЙ ОБОРОНЫ ОТ ПОСЯГАТЕЛЬСТВА, СОВЕРШАЕМОГО В ФОРМЕ БЕЗДЕЙСТВИЯ, А ТАКЖЕ ОТ НЕОСТОРОЖНЫХ ПОСЯГАТЕЛЬСТВ.....678

Коргутова О.В., ОСОБЕННОСТИ И ПОРЯДОК ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРА СТРОИТЕЛЬНОГО ПОДРЯДА.....682

Коровина А. С., ОСОБЕННОСТИ ВЫБОРА МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ ВЫХОДА НА МЕЖДУНАРОДНЫЙ РЫНОК КОНДИТЕРСКОЙ ОТРАСЛИ 688

Костанян Н.А., ОСОБЕННОСТИ РАЗРАБОТКИ РЕГИОНАЛЬНЫХ ПРОГРАММ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ.....699

Котляр Е.Р.,Бурьян А.В.РУССКАЯ ИСТОРИЯ В ТВОРЧЕСТВЕ ХУДОЖНИКОВ-РЕВАЛИСТОВ XIX В. - В.Г. ШВАРЦА И Н.П. БОГДАНОВА-БЕЛЬСКОГО 704

Котляр Е.Р., Касатова Е. Р., СТРИТ-АРТ КАК ВИД СОВРЕМЕННОГО ИСКУССТВА 708

Котляр Е.Р., Кючук Л., ХУДОЖНИК СЕЦЕССИОНА ГУСТАВ КЛИМТ: ОСОБЕННОСТИ ТВОРЧЕСКОГО МЕТОДА.....712

Котляр Е.Р., Фарафонова А. С., ИСТОКИ КУБИЗМА И ЕГО СОВРЕМЕННЫЕ ИНТЕРПРЕТАЦИИ 717

Котляр Е.Р., Шевцова А. М., ТВОРЧЕСТВО К.Е. МАКОВСКОГО В КОНТЕКСТЕ РАЗВИТИЯ РЕАЛИСТИЧЕСКОГО ИСКУССТВА XIX в. ...722

Котлярова В.В., Солошенко Е., ЭВОЛЮЦИЯ РАЗВИТИЯ ТЕОРИИ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ 727

Котлярова В.В., Солошенко Е., СДВИГ ПАРАДИГМЫ: ПРОШЛОЕ И НАСТОЯЩЕЕ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ МОДЕЛИ.....732

Кошелева Д.А., Погорелова К.А., ЭМОЦИОНАЛЬНЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ СТУДЕНТОВ С РАЗНЫМИ ТИПАМИ РОЛЕВОЙ ВИКТИМНОСТИ 737

Криворотов Д.С., Баташова А.Ф., ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РЕГУЛИРОВАНИЯ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ 741

Крылова Н.Н., ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ЗАЩИТЫ ПРОДУКЦИИ ОТ ФАЛЬСИФИКАЦИИ 744

Кудашова Е.А., Дырдонова А.Н., МЕТОДИЧЕСКИЙ ПОДХОД К ОЦЕНКИ ФИНАНСОВЫХ РИСКОВ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ.....750

Кудряшов В.А., Гайдук А.Е., ФРАНЧАЙЗИНГ КАК СТАРТ ДЛЯ НАЧИНАЮЩЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ.....753

Кудряшова А.П., ОБ ИСПОЛЬЗОВАНИИ ЭВФЕМИЗМОВ 758

Кузнецова А. И., СПЕКТРАЛЬНАЯ ПЛОТНОСТЬ МОЩНОСТИ ДОПЛЕРОВСКОГО РАССЕИВАНИЯ (ДСПМ) СЕТИ VANET 763

Кузнецова - Бондаренко Е. С., Мелешко К.А., СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОТЫ ВЫПОЛНЕННОЙ В ТЕХНИКЕ АКВАРЕЛЬНОЙ ЖИВОПИСИ И ФОТОГРАФИИ 768

Кулахметова Т.Р., АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В РФ 773

Кулешова Е.К., СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ИНСТИТУТА ТОВАРНЫХ ЗНАКОВ В РОССИИ И ФРАНЦИИ 779

Купряшина Д.С., Евсеева Р.А., ОБСЛЕДОВАНИЕ СОСТОЯНИЯ ЗЕМЕЛЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯНА ТЕРРИТОРИИ ПЕНЗЕНСКОЙ ОБЛАСТИ 783

Кутарова А.В., ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ИНФЛЯЦИИ НА ДЕПОЗИТНУЮ ПОЛИТИКУ БАНКА 789

Кухарчук Н.А., Непарко М.В., ЭВОЛЮЦИЯ СОВРЕМЕННОЙ ТАМОЖЕННОЙ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 794

Лазарев С.А., Даутова Л.А., Доклаева Л.С., КЛИНИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИНДИВИДУАЛЬНОЙ ЛОЖКИ ПРИ СНЯТИИ ОТТИСКОВ АЛЬГИНАТНЫМИ МАССАМИ В ЛЕЧЕНИИ БЕЗЗУБЫХ ЧЕЛЮСТЕЙ 797

Лазченко В.Р., ОБРАБОТКА БОЛЬШИХ МАССИВОВ ДАННЫХ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ АНАЛИТИЧЕСКИХ МЕТОДОВ АНАЛИЗА ДАННЫХ 802

Ландарь Л.Н., Чудаков Н.В., АЛКОГОЛЬНАЯ БОЛЕЗНЬ ПЕЧЕНИ. ТЕРАПЕВТИЧЕСКОЕ ЛЕЧЕНИЕ 805

Лаптев К. В., Лысова Е. А., АНАЛИЗ КОНКУРЕНТОВ КОМПАНИИ «ЭР-ТЕЛЕКОМ ХОЛДИНГ» 812

Лаптев С.А., РОЛЬ ХУДОЖЕСТВЕННОГО РУКОВОДИТЕЛЯ И ДИРЕКТОРА В УПРАВЛЕНИИ ОРГАНИЗАЦИЕЙ СФЕРЫ КУЛЬТУРЫ И ИСКУССТВА 819

Лацын Н. Д., Ларин А. А., РАЗРАБОТКА УНИВЕРСАЛЬНОЙ ИМИТАЦИОННОЙ МОДЕЛИ МНОГОФАЗНЫХ СМО 827

Левашова А.В., ПОКАЗАТЕЛИ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ: РОССИЙСКИЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ПОДХОДЫ 842

Лобанов О.В., АНАЛИЗ СОСТАВА И СТРУКТУРЫ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ, АДМИНИСТРИРУЕМЫХ ТАМОЖЕННЫМИ ОРГАНАМИ 846

Лопатина А.А., ИГРОМАНИЯ КАК СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ ФЕНОМЕН И СМЫСЛ ЖИЗНИ МОЛОДЕЖИ 853

Лужных А.А., ПРОБЛЕМЫ ПЕРЕОДА ФРАЗЕОЛОГИЧЕКИХ ЕДИНИЦ С ИМЕНАМИ СОБСТВЕННЫМИ.....858

Лукьянова К.А., Митрович М., РОССИЙСКО-СЕРБСКИЕ ОТНОШЕНИЯ В КОНТЕКСТЕ КУЛЬТУРНО-ИСТОРИЧЕСКИХ И ОБРАОВАТЕЛЬНЫХ СВЯЕЙ 864

Лысенко В.О., Платонова И.В., Горковенко Е.В., ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ.....868

Маглюк А.В., Павлова Г.Ю., ОСОБЕННОСТИ И ПРОБЛЕМЫ ФЕДЕРАЛИЗМА В РФ.....871

Маглюк А.В., ВЛИЯНИЕ СТРОИТЕЛЬСТВА МОСТА ЧЕРЕЗ КЕРЧЕНСКИЙ ПРОЛИВ НА ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ РЕСПУБЛИКИ КРЫМ 876

Мазаева Е.П., ВНЕДРЕНИЕ И ЗНАЧИМОСТЬ ДИСКУССИОННОГО ДОКУМЕНТА «ИНИЦИАТИВА РАСКРЫТИЯ ИНФОРМАЦИИ – ПРИНЦИПЫ РАСКРЫТИЯ ИНФОРМАЦИИ» 880

Мазуркевич С. А., Данилова М. А., ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ, ПРОФИЛАКТИКА И ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ ВОВЛЕЧЕННОСТИ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЕЖИ В ТЕРРОРИСТИЧЕСКУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ.....886

Макарова Р.В., Сафиуллина А.И., Стяжкина С.Н., КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ ОБОСТРЕНИЯ ХРОНИЧЕСКОГО АЛКОГОЛЬНОГО ПАНКРЕАТИТА 890

Мамедова М.С., ПРОБЛЕМЫ НОРМАТИВНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ НАЛОГОВОГО АУДИТА.....895

Мананкова Е.В., РАЗРАБОТКА МОДЕЛИ БИЗНЕС -ПРОЦЕССОВ В ПРОГРАММНОЙ СРЕДЕ ARIS EXPRESS 900

Марданова Э.Р., СОСТОЯНИЕ СФЕРЫ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....904

Мартынова К.Я., КУЛЬТУРОЛОГИЧЕСКИЙ КОД КАК МЕХАНИЗМ КОДИФИКАЦИИ ПРЕДПИСЫВАНИЯ ПРИЗНАКОВ СУЩНОСТИ ЯВЛЕНИЮ 911

Масленникова Н.Н., ХАРАКТЕР ОСАЖДЕНИЯ ВЗВЕШЕННЫХ В АТМОСФЕРЕ ТЯЖЕЛЫХ МЕТАЛЛОВ НА СНЕЖНЫЙ ПОКРОВ 915

Матросова И.В.....919

ТРИ ОСНОВНЫХ ПОДХОДА К ПРОЦЕССУ ФОРМИРОВАНИЯ ПОНЯТИЙ 919

Мелешкова Д.Н., ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ПРИ ОБУЧЕНИИ ФИЗИКЕ 922

Мещерякова А. Ю., СОЦИАЛЬНО-ФИЛОСОФСКИЕ АСПЕКТЫ ПРОБЛЕМЫ БОЛЕЗНИ 925

Мигина Е. Д., ФАКТОРЫ ДИНАМИКИ МИГРАЦИОННОЙ АКТИВНОСТИ ВЫПУСКНИКОВ IT-СПЕЦИАЛЬНОСТЕЙ И НАПРАВЛЕНИЙ ПОДГОТОВКИ РЕГИОНАЛЬНЫХ ВУЗОВ 933

Мигранова Р.Я., Чемякина А.С., СИНДРОМ СИСТЕМНОЙ ВОСПАЛИТЕЛЬНОЙ РЕАКЦИИ ПРИ РАЗЛИЧНЫХ ФОРМАХ ОСТРОГО ХОЛЕЦИСТИТА 947

Мингазова Р.Р., ВЛИЯНИЕ ПРЕДПОСЕВНОЙ ТЕМПЕРАТУРНОЙ ОБРАБОТКИ СЕМЯН СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ КУЛЬТУР НА ЭНЕРГИЮ ИХ ПРОРАСТАНИЯ 953

Минка В. С., Бабенко И. В., ИЗУЧЕНИЕ ОСВЕДОМЛЁННОСТИ ГРАЖДАН О РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ 958

Мирославская Н.А., ДРЕВНЕЕ ЭТИЧЕСКОЕ ЗНАНИЕ И ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ЭТИКА БУХГАЛТЕРА 967

Митина Ю.С., ОЦЕНКА ПОКАЗАТЕЛЕЙ АНТИКОРРУПЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ФТС РОССИИ 975

Михель Д.Е., К ВОПРОСУ О ГНОСЕОЛОГИЧЕСКОМ И ПРАКТИЧЕСКОМ ЗНАЧЕНИИ СООТНОШЕНИЯ ПРАВОВЫХ ПОНЯТИЙ «УРЕГУЛИРОВАНИЕ КОНФЛИКТА» И «РАЗРЕШЕНИЕ СПОРА». 979

Можаев М.С., Рындина И.В., ВЛИЯНИЕ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ БАНКА РОССИИ НА СОСТОЯНИЕ ФОНДОВОГО РЫНКА РФ 983

Можейко С.Б., УРОВЕНЬ И КАЧЕСТВО ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ РОССИИ И ЕЕ МЕСТО В МИРОВОМ РЕЙТИНГЕ 988

Мыльникова Н.В., Санчаева Л.Р., КАДАСТРОВЫЕ РАБОТЫ ПО УТОЧНЕНИЮ ГРАНИЦ И ПЛОЩАДИ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ 993

Нагимов А.Р., Марданова Э.Р., Латыпова М.Р.. Габдуллина А.Р., УПРАВЛЕНИЕ СИСТЕМОЙ ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА: ОПЫТ ГЕРМАНИИ 995

Нагимов А.Р., Гимадеева А.А., Фролов В.Ю., ТЕНДЕНЦИИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ГОРОДА НАБЕРЕЖНЫЕ ЧЕЛНЫ ... 1002

Нагимов А.Р., Шафикова И.Ф., Абдусаламова А.А., Скарулина О.Д., ОСОБЕНОСТИ МИГРАЦИИ МОЛОДЕЖИ (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН) 1006

Назарова Г.И., ВОЛОНТЕРСТВО КАК ФОРМА СОЦИАЛЬНОЙ АКТИВНОСТИ МОЛОДЕЖИ 1013

Назарова А.А., СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ) 1017

Назарова А.А., КАРТА БРЕНДА ОАО «САХАБУЛТ» 1023
Назарова С.В., Шароваров С.Ю., ОСОБЕННОСТИ ПЕНСИОННЫХ СИСТЕМ РАЗЛИЧНЫХ СТРАН МИРА 1026
Назарова Г.И., СТУДЕНЧЕСКАЯ МОЛОДЕЖЬ. ВИДЫ ОБЩЕСТВЕННОЙ АКТИВНОСТИ СТУДЕНЧЕСКОЙ МОЛОДЕЖИ 1031
Нежданова А.И., ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ПРОБЛЕМЫ КАЧЕСТВА ЖИЗНИ 1035
Некрасова А.В., РАЗЛИЧИЯ В РЕПРОДУКТИВНОЙ СФЕРЕ МЕЖДУ ФОРМАМИ БЕРЕЗЫ ПОВИСЛОЙ (*BETULA PENDULA* ROTH.) В СЕВЕРНОЙ ПОДЗОНЕ ТАЙГИ 1038
Нестеренко А.В., РОЛЬ МУНИЦИПАЛЬНОГО ЗАКАЗА В УПРАВЛЕНИИ МУНИЦИПАЛЬНЫМ ОБРАЗОВАНИЕМ 1044
Нечаева В.В., ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКАЯ СЕТЬ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ СИБИРСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА 1050
Новикова О.М., Мясникова В.М., ОЦЕНКА ТЕКУЩЕГО СОСТОЯНИЯ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ В РОССИИ 1062
Нургалиев И.С., Фаттахов А.Р., ОБОСНОВАНИЕ ПРИМЕНЕНИЯ СИЛИКАТНОГО ГЕЛЯ В КАЧЕСТВЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ ЖИДКОСТИ ГИДРОРАЗРЫВА ПЛАСТА 1068
Оморова Т.М., ТЕМА МАТЕРИ В ТВОРЧЕСТВЕ АЛЫ ТОКОМБАЕВА 1074
Орлова А.А., Корсакова И.В., КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ РОССИИ: СИЛЬНЫЕ И СЛАБЫЕ СТОРОНЫ 1080
Острова К.А., Дорожкина Т.В., Непарко М.В., НОВОВЕДЕНИЯ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ТАМОЖЕННОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ В РАМКАХ ТАМОЖЕННОГО КОДЕКСА ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА 1086
Острова К.А., Дорожкина Т.В., Непарко М.В., ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ТМОЖЕННОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 1091
Ошуркевич Р.А., ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА И НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ЗАЙМОВ, ВЫДАННЫХ РАБОТНИКАМ ОРГАНИЗАЦИЕЙ 1095
Пальмов С.В., Мухутдинова Д.Т., ANYLOGISTIX: ИНСТРУМЕНТ МОДЕЛИРОВАНИЯ ЦЕПЕЙ ПОСТАВОК 1101
Парамонова О.А., ЭВФЕМИЗМЫ В СПЕЦИАЛЬНОЙ ТЕРМИНОЛОГИИ 1104

Пархоменко А.С., ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ СОЗДАНИЯ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНЫХ КИРПИЧНЫХ ОГРАЖДАЮЩИХ КОНСТРУКЦИЙ.....1107

Пархоменко А.С., СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СОВРЕМЕННЫХ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНЫХ ОГРАЖДАЮЩИХ КОНСТРУКЦИЙ.....1111

Перепелица А.В., АУДИТОРСКИЙ РИСК.....1115

Платова А.В., Платов А.В., Анзорова С. П., ИДЕНТИФИКАЦИЯ РИСКОВ ИНВЕСТИРОВАНИЯ В ТУРИСТСКОЕ ОБРАЗОВАНИЕ.....1117

Плеханова Т.Г., Алпатьева Д.О., МЕТОДЫ НАЛОГОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В ОРГАНИЗАЦИЯХ С РАЗЛИЧНЫМИ СИСТЕМАМИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ.....1125

Плеханова Т.Г., Струкова Ю.В., ВЛИЯНИЕ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ СТРУКТУРЫ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ЕГО ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.....1128

Плеханова Т.Г., Алмазов А.И., МЕТОДЫ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ.....1131

Поленова С.Н., ИНФОРМАЦИЯ О ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВАХ И РАСЧЕТАХ В БУХГАЛТЕРСКОЙ (ФИНАНСОВОЙ) ОТЧЕТНОСТИ....1134

Полухина Е.А., ВАЖНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ SEO-ОПТИМИЗАЦИИ И ТЭГОВ ДЛЯ ПРОДВИЖЕНИЯ В СРЕДЕ ИНТЕРНЕТ.....1144

Понеделко С.А., Непарко М.В., ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ МЕЖДУ РОССИЕЙ И КИТАЕМ.....1148

Пономарева И.К., Домнина К.Р., СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПЕНСОННОГО СТРАХОВАНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....1153

Попова Н.И., РЕАЛИЗАЦИЯ КОМПЕТЕНТНОСТНОГО ПОДХОДА ПРИ ПОДГОТОВКЕ КУРСАНТОВ НАЦИОНАЛЬНОЙ ГВАРДИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....1162

Попова Н.И., ПРИМЕНЕНИЕ ОТКРЫТЫХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ РЕСУРСОВ В ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ В ВЫСШИХ УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЯХ.....1168

Постукян А.А., ТЕНДЕНЦИИ В КАЧЕСТВЕ УПРАВЛЕНИЯ СОЦИОТЕХНИЧЕСКИМИ СИСТЕМАМИ.....1176

Потапова А.А., К ВОПРОСУ О ПРОЦЕДУРАХ БАНКРОТСТВА ФИНАНСОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ.....1184

Прибылова В.В., Петровский С.С., СПОРТИВНОЕ ВОЛОНТЕРСТВО В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ.....1189

Прокофьева М.Д., ПОНЯТИЕ ЖИЗНИ В СОВРЕМЕННОЙ НАУКЕ И ФИЛОСОФИИ.....1192

Протопопова С.И., Кирова Т.Е., ВОЗМОЖНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ МОДЕЛИ РАЗВИТИЯ ТУРИЗМА В ДЕРЕВНЕ САНТА-КЛАУСА В ЯКУТИИ 1196

Пухов А.В., Камалтдинов З.Д., ЗАНЯТОСТЬ МОЛОДЕЖИ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ 1201

Раков Н.С., Пальмов С.В., МАШИННОЕ ЗРЕНИЕ 1205

Раков Н.С., Пальмов С.В., МАШИННОЕ ТВОРЧЕСТВО 1209

Романова Я.А., ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ В СФЕРЕ СПОРТА 1213

Рудова М.Р., Баташова А.Ф., АНАЛИЗ КОНЦЕПЦИЙ ИНВЕСТИЦИЙ В УСЛОВИЯХ РЫНКА 1219

Рыбакова Ю.Е., ЗНАЧЕНИЕ ЭМОЦИОНАЛЬНОГО ИНТЕЛЛЕКТА В ЭПОХУ НОВОЙ ИНДУСТРИАЛИЗАЦИИ 1223

Рыжкова Е. В., ЦЕНТР ОТВЕТСТВЕННОСТИ КАК ОБЪЕКТ УПРАВЛЕНИЯ ЗАТРАТАМИ 1226

Рыжкова С. А., ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ЖИЗНИ СЕМЬИ 1230

Саввиди С.М., Звягинцева К.А., ВЛИЯНИЕ ЦЕЛЕВЫХ ПРОГРАММ НА КАЧЕСТВО ТУРИСТИЧЕСКИХ УСЛУГ НА ПРИМЕРЕ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ 1233

Савосина К. В., ФИЗИЧЕСКИЙ ЭКСПЕРИМЕНТ КАК СРЕДСТВО АКТИВИЗАЦИИ ПОЗНАВАТЕЛЬНОГО ИНТЕРЕСА У ОБУЧАЮЩИХСЯ НА УРОКАХ ФИЗИКИ 1242

Салимова Ю. М., Шакирова В. Г., ФОРМИРОВАНИЕ САМОСТОЯТЕЛЬНОСТИ У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА 1245

Салихова А. А., ЭСТЕТИЧЕСКОЕ ВОСПИТАНИЕ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ 1248

Сальникова А.В., ОСОБЕННОСТИ НОРМАТИВНОГО ПОВЕДЕНИЯ В ПОДРОСТКОВОМ ВОЗРАСТЕ 1251

Самохвалова К.А., Шаповалова В.В., ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ ОРГАНИЗАЦИИ ПРИ ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ (НА ПРИМЕРЕ ОАО «ЭЛЕКТРОАГРЕГАТ») 1254

Сапунов А.В., Маглюк А.В., ПРИМЕНЕНИЕ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ ПРИ РЕШЕНИИ ПРОБЛЕМЫ СТАРТАПОВ 1261

Сапунов А.В., Скляренко А.А., СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ РЕГИОНАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ КРЫМ) 1266

Сапунов А.В., Гордейчик Ю.А., УМСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ: СУТЬ, КОНСТРУКЦИЯ И ФУНКЦИИ....1271

Сапунова Т.А., Маглюк А.В., ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРОГРАММ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ 1274

Сапунова Т.А., Белаш В.Е., ТЕРРИТОРИАЛЬНОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖНЫЙ ОПЫТ 1279

Сапунов А.В., Глазова С.А., ВЛИЯНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА РАЗВИТИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ....1283

Сапунов А.В., Гриб Т.С., СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ КАК ЭКОНОМИЧЕСКИЙ МЕХАНИЗМ ОБЕСПЕЧЕНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ЮФО....1287

Сапунов А.В., Летягина Э.Д., ОЦЕНКА ПОСЛЕДСТВИЙ ПРОЦЕССА ГЛОБАЛИЗАЦИИ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ 1291

Сапунов А.В., Черепанова Д.В., ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ....1296

Сапунов А.В., Черепанова Д.В., РАЗВИТИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИКИ ЗНАНИЙ....1300

Саренко Н.А., ОСОБЕННОСТИ ПРОЦЕССА ОБЩЕНИЯ ЛИЧНОСТИ В РАННЕЙ ЮНОСТИ 1303

Сафонова О.Ю., ПЕРЕВОД ТЕКСТОВ ВОЕННОЙ ТЕМАТИКИ: ОТ ТЕОРИИ К ПРАКТИКЕ....1307

Свидина Л.С., Ятманов В.А., ПРИМЕНЕНИЕ ВЕБ-КВЕСТОВ В ОБУЧЕНИИ УЧАЩИХСЯ НАЧАЛЬНОЙ ШКОЛЫ 1310

Седова В.С., ФУНКЦИОНАЛЬНАЯ СПЕЦИФИКА НЕОЛОГИЗМОВ В СОВРЕМЕННОЙ АНГЛОЯЗЫЧНОЙ ПУБЛИЦИСТИКЕ: СТИЛИСТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ....1316

Семынина А.В., Тарасова Н.Е., АНАЛИЗ РОССИЙСКОГО РЫНКА ПО ПРОИЗВОДСТВУ И СБЫТУ МЕБЕЛИ....1322

Сергеева А.С., УЧЕТ РЕАЛИЗАЦИИ ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ 1327

Сергунина Т.А., ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ИНТЕРНЕТ_РЕСУРСЫ ДЛЯ ОБУЧЕНИЯ ПИСЬМЕННОЙ РЕЧИ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА НА СРЕДНЕМ ЭТАПЕ В ШКОЛЕ....1334

Серёгина В.В., Середина М.Н., Серегина Е.А., МАТЕМАТИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ ПОВЕДЕНИЯ КОЛЛЕКТИВА, УЧИТЫВАЮЩАЯ ПРЕДЫДУЩИЕ СОСТОЯНИЯ 1337

Сидоров Е. С., Полторацкий Н. А., ЗНАЧЕНИЕ КРИМИНАЛИСТИЧЕСКОЙ ВЕРСИИ....1342

Ситдикова К.Р., ФИНАНСОВЫЕ РЕСУРСЫ ПРЕДПРИЯТИЯ: УПРАВЛЕНИЕ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ.....1346

Скородумов А.А., Вехорева А.А., ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ РАСХОДОВ МОРСКОГО СУДНА И ВЛИЯНИЕ ИХ НА ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ.....1349

Сланова Н.О., МЕТОДЫ И ИНСТРУМЕНТЫ СОВРЕМЕННОЙ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....1355

Сливец Е.П., СУДЕБНАЯ СТРОИТЕЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ И СТОИМОСТНАЯ ЭКСПЕРТИЗА В СОСТАВЕ СУДЕБНЫХ ИНЖЕНЕРНО-ТЕХНИЧЕСКИХ ЭКСПЕРТИЗ.....1359

Соловьев Д.А., Соловьева М.В.,ПОВЕДЕНИЕ РУКОВОДИТЕЛЯ КАК ФАКТОР ЭФФЕКТИВНОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ НА КОЛЛЕКТИВ.....1365

Солошенко Е, СДВИГ ПАРАДИГМЫ: ПРОШЛОЕ И НАСТОЯЩЕЕ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ МОДЕЛИ.....1369

Солошенко Е., ЭВОЛЮЦИЯ РАЗВИТИЯ ТЕОРИИ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ.....1374

Спиридонова И.Н., ОСОБЕННОСТИ ГЕОЭКОЛОГИЧЕСКОГО МОНИТОРИНГА ПОЧВЕННОГО ПОКРОВА ПЕНЗЕНСКОЙ ОБЛАСТИ.....1379

Старостина Т.С., СПОРТ КАК ИНСТРУМЕНТ ПОЛИТИЧЕСКОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ.....1384

Стаурский С.С., Стаурский Е.С., Юрицин А.Е., РАЗРАБОТКА РЕГИОНАЛЬНЫХ ПРОГРАММ ЗАНЯТОСТИ В СИСТЕМЕ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА: ЭКОНОМИЧЕСКИЕ И ЮРИДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ.....1387

Стяжкина С.Н., Мадатова М.К., Гончарова А.А., ОСНОВНЫЕ КЛИНИЧЕСКИЕ СИМПТОМЫ ПРИ УЗЛОВОМ ТОКСИЧЕСКОМ ЗОБЕ У МУЖЧИН.....1395

Стяжкина С.Н., Шубина К.М., Камалова Н.Р., КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ ПЕРВИЧНОГО ГИПЕРПАРАТИРЕОЗА КАК ПРОЯВЛЕНИЯ МНОЖЕСТВЕННОЙ АДЕНОМЫ ПАРАЩИТОВИДНЫХ ЖЕЛЁЗ.....1398

Стяжкина С.Н., Жуйкова Е.М., Тронина Д.Н., АНАЛИЗ ЗАБОЛЕВАЕМОСТИ ОСТРЫМ ГЕМОРРОЕМ НАСЕЛЕНИЯ УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКИ.....1402

Стяжкина С.Н., Колесникова Е.Т., Люкина А.Н., ГИСТОЛОГИЧЕСКИЕ ИЗМЕНЕНИЯ В ЩИТОВИДНОЙ ЖЕЛЕЗЕ ПРИ ТИРЕОИДНЫХ ПАТОЛОГИЯХ У ЖЕНЩИН.....1407

Стяжкина С.Н., Нажмудинова З.Ш., Шамгунова И.И., Каимова К.А. СИНДРОМ МЕХАНИЧЕСКОЙ ЖЕЛТУХИ И ЕГО РОЛЬ ПРИ ПАТОЛОГИЧЕСКИХ СОСТОЯНИЯХ ГЕПАТОПАНКРЕАТОДУОДЕНАЛЬНОЙ ЗОНЫ 1409

Сузикова М.А., ИЗМЕНЕНИЯ В НОРМАТИВНОМ РЕГУЛИРОВАНИИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА И ОТЧЕТНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 1414

Ташланова Н. Д., ЭФФЕКТИВНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИГРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ ИДЕОЛОГИЯ «ПРОСВЕЩЕННОГО АБСОЛЮТИЗМА» « НАКАЗ» ЕКАТЕРИНЫ II ... 1422

Ткаченко А.А., Пальмов С.В., ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ ИНТЕРНЕТ: НОВЫЙ ЭТАП РАЗВИТИЯ ГЛОБАЛЬНОЙ СЕТИ 1426

Толкачев И.М., ЖЕЛУДОЧКОВАЯ ЭКСТРАСИСТОЛИЯ ПРИ ХРОНИЧЕСКОЙ ЯЗВЕННОЙ БОЛЕЗНИ ЖЕЛУДКА 1430

Тугаева Е.В., ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОМИССИЙ ПО УРЕГУЛИРОВАНИЮ КОНФЛИКТА ИНТЕРЕСОВ НА МУНИЦИПАЛЬНОЙ СЛУЖБЕ В ОРГАНАХ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ 1434

Тулякова М.М., УПРАВЛЕНИЕ КОНФЛИКТАМИ В ПРОЕКТНОЙ КОМАНДЕ 1440

Тураева Н.П., Иванов А.А., ОСОБЕННОСТИ МОТИВАЦИИ РАБОТНИКОВ В СОВРЕМЕННЫХ РОССИЙСКИХ И ЗАРУБЕЖНЫХ КОМПАНИЯХ . 1443

Турта В.В., ОСНОВНЫЕ ПУТИ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО КОММЕРЧЕСКОГО АРБИТРАЖА 1449

Тюкленкова Е.П., Букин С.Н., ГЕОДЕЗИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ ВЫНОСА ОПОРНЫХ ТОЧЕК СИСТЕМЫ ОСТЕКЛЕНИЯ ФАСАДА 1453

Улаков Е.Т., ВЫБОР ОПТИМАЛЬНОГО РЕШЕНИЯ В ВОЕННОМ ДЕЛЕ 1457

Усенканова А.З., РОЛЬ СЕМЬИ И ДОШКОЛЬНЫХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В ПОДГОТОВКЕ ДЕТЕЙ К ШКОЛЕ 1462

Ушаков И.В., Гетманова И.А., ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ПРЕДПРИЯТИИ 1466

Фатхуллина Л.З., Хасанова А.З., ВЫЯВЛЕНИЕ РИСКОВ ПРИ ПРОИЗВОДСТВЕ КОЛЬЦА НАРУЖНОГО СОПЛОВОГО ВЕНЦА ТВД 1471

Федорова Л.П., ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН, КАК СПОСОБ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ В СЕКТОРЕ МАЛОГО БИЗНЕСА 1476

Филиппова Е.А., Симонова Е.А., ОЦЕНКА ФИЗКУЛЬТУРНО-СПОРТИВНОЙ ГРАМОТНОСТИ ШКОЛЬНИКОВ ПОДРОСТКОВОГО ВОЗРАСТА 1480

Фоминых В.Н., СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ИНВЕСТИЦИОННО-СТРОИТЕЛЬНОГО КОМПЛЕКСА ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ 1486

Ховрина О.А.. ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ НЕОЛОГИЗМОВ И ОККАЗИОНАЛИЗМОВ В СОВРЕМЕННЫХ СМИ 1490

Хорошенькая Е.В., Тилинин Ю.И., Ворона-Сливинская Л.Г., СПОСОБЫ ПОДЪЕМА ОБСАДНОЙ КОЛОННЫ СКВАЖИН 1495

Хохлова Е.А., Грабовец Л.И., ПРОБЛЕМАТИКА ПРОВЕДЕНИЯ АУДИТА РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВ НА ОБЪЕКТЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ 1498

Худяк А.А., СВЯЗЬ МЕДИЦИНЫ И ФИЛОСОФИИ 1502

Худяк А.А., РОЛЬ ГЕРМЕНЕВТИКИ В СОВРЕМЕННОЙ МЕДИЦИНЕ 1505

Хузина А.Ф., Шайхутдинова Е.М., ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ 1509

Ци Хунвэй, АНАЛИЗ СТИЛИСТИЧЕСКИХ СИНОНИМОВ В РУССКОМ ЯЗЫКЕ 1512

Цикаленко Д.И., Иванов А.А., СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СУЩЕСТВУЮЩИХ ПОДХОДОВ К УЧЕТУ И УПРАВЛЕНИЮ ЗАТРАТАМИ 1515

Цыбикова Т.Ж., ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ДОХОДОВ МЕСТНЫХ БЮДЖЕТОВ ПО НАЛОГУ НА ДОХОДЫ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ 1522

Черак Е.Н., ФАНДРАЙЗИНГ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ УЧРЕЖДЕНИЯ СФЕРЫ КУЛЬТУРЫ 1529

Чердинцев В.Б., Сыркина А.С., Нгуен Т.Х.З., СТРАХОВЫЕ ПОСРЕДНИКИ НА СТРАХОВОМ РЫНКЕ В РФ 1533

Чистякова Е.А., ОТДЕЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ПРИМЕНЕНИЯ САНКЦИЙ И КОНТРСАНКЦИЙ 1537

Чумаченко Н.Э., ВОЗМОЖНОСТИ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ ПРИ ПЕРЕХОДЕ К ШЕСТОМУ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОМУ УКЛАДУ 1541

Шакирова Р.Р., АНАЛИЗ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ЦЕНОВУЮ ПОЛИТИКУ ПРЕДПРИЯТИЯ 1545

Шалыгина Н.В., ТРИ ФОРМЫ ЖЕНСКОЙ ВЛАСТИ: МАТЬ, ЖЕНА, ЛЮБОВНИЦА 1549

Шархемуллина Д.И., Фатхиева А.И., ТЕРРИТОРИИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ 1559

Шарыпова В.А., Темерев Г.В., РОЛЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЮРИСТА 1564

Ширяева А.И., Никитина А.А., К ВОПРОСУ О ВОЗМОЖНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЦЕННЫХ БУМАГ, В КАЧЕСТВЕ ПРЕДМЕТА ДОГОВОРА ЗАЙМА: ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ.....1568

Шулико Е. В., ЛИЧНЫЕ ФИНАНСЫ В КОНТЕКСТЕ ПОВЕДЕНИЯ ИНДИВИДА В УСЛОВИЯХ ПЕРМАНЕНТНОГО КРИЗИСА.....1575

Юдаева Ю.А., Виноградова Г. Ф., Понятова Е. А., Лыскина М. Е., ЭТАПЫ ОРГАНИЗАЦИИ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ, РЕАЛИЗУЕМОЙ В РАМКАХ КУРСА «УХОД ЗА БОЛЬНЫМИ» 1583

Якоб К.А., АНАЛИЗ РЫНКА АВТОМАТИЗИРОВАННЫХ СИСТЕМ ДОУ 1587

Яковлева М.Н., РОЛЬ ПЕРВИЧНОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ В БУХГАЛТЕРСКОМ УЧЕТЕ.....1591

Ярмиева И.Т., ОСНОВНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ОБЯЗАННОСТИ ГРАЖДАНИНА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....1594

Яроцкая Я.О., ВТОРАЯ МИРОВАЯ ВОЙНА: ИТОГИ И ПОСЛЕДСТВИЯ.....1603

Ярыш В.Д., О ПРАВЕ ГРАЖДАН НА ВНЕОЧЕРЕДНОЕ ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ЖИЛОГО ПОМЕЩЕНИЯ ПО ДОГОВОРУ СОЦИАЛЬНОГО НАЙМА 1605

Ярыш В.Д., АНАЛИЗ ПОЛОЖЕНИЙ ДЕКЛАРАЦИ НЕЗАВИСИМОСТИ США И ДЕКЛАРАЦИИ ПРАВ ЧЕЛОВЕКА И ГРАЖДАНИНА ФРАНЦИИ.....1609

Яцкова А.А., АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ФОРМИРОВАНИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ В ОРГАНИЗАЦИЯХ АПК 1613